



Министерство науки и высшего образования РФ
Федеральное государственное автономное
образовательное учреждение высшего образования
«Самарский государственный экономический университет»
Учреждение образования
«Барановичский государственный университет»
Республиканское государственное предприятие
на праве хозяйственного ведения
«Государственный университет имени Шакарима города Семей»
Ленкоранский государственный университет

НАУКА XXI ВЕКА: АКТУАЛЬНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ

*Сборник научных статей
XI Международной
научно-практической конференции*

11 марта 2022 года

Выпуск 1

Часть 2

Самара 2022

УДК 001
ББК Ч 215
Н34

Материалы конференции размещены в системе РИНЦ

Редакционная коллегия: д.э.н., профессор С.И. Ашмарина; д.э.н., профессор В.А. Пискунов (отв. редакторы); д.э.н., профессор А.П. Жабин; д.э.н., профессор Е.А. Кандрашина, к.э.н., доцент М.С. Гусева; к.с.н., доцент Е.В. Ширнина; д.э.н., профессор М.Е. Коновалова; к.э.н., доцент Е.П. Трошина; к.э.н., доцент Н.В. Никитина; д.ю.н., доцент С.П. Бортников; к.п.н., доцент В.В. Мантуленко; И.А. Плаксина (отдел сопровождения конкурсов и грантов); к.э.н. В.В. Климук; доцент Г.Я. Житкевич; к.э.н., доцент М.К. Толымгожинова; к.э.н., доцент А.С. Койчубаев; Д.В. Джулай (отв. секретарь-референт)

Н34 **Наука XXI века: актуальные направления развития** : сборник научных статей XI Международной научно-практической конференции, 11 марта 2022 года / редколлегия: С.И. Ашмарина, В.А. Пискунов (ответственные редакторы) [и др.] ; Самарский государственный экономический университет. – Самара : Изд-во СГЭУ, 2022. – Вып. 1, ч. 2. – 393 с.
ISBN 978-5-00176-115-0 – ISBN 978-5-00176-117-4 (ч. 2)

Сборник научных статей XI Международной научно-практической конференции «Наука XXI века: актуальные направления развития» посвящен рассмотрению комплекса научно-теоретических и методических вопросов развития общества в современных экономических условиях в следующих областях: региональная экономика; экологические науки; педагогические науки и психология; социологические науки и политология; исторические науки; экономические науки и менеджмент; математико-статистические науки; информационные технологии в образовании, экономике и менеджменте; здоровый образ жизни; философские науки; юридические науки.

В представленных статьях дается анализ теоретических и методических подходов экономического и организационного развития в современных условиях, предлагаются новые научно-методические направления инновационного развития экономики и общества.

Сборник представляет интерес для научных работников, аспирантов, студентов, а также руководителей и специалистов предприятий.

УДК 001
ББК Ч 215

ISBN 978-5-00176-115-0
ISBN 978-5-00176-117-4 (ч. 2)

© ФГАОУ ВО «Самарский государственный
экономический университет», 2022

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ И МЕНЕДЖМЕНТ

УДК 336

Код РИНЦ 06.00.00

DOI: 10.46554/ScienceXXI-2022.03-1.2-pp.3

КРИПТОВАЛЮТА – «ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ПУЗЫРЬ» ИЛИ ВАЛЮТА БУДУЩЕГО?

© 2022 Развозжаева Анна Дмитриевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: raz.anna.raz.29@gmail.com

Ключевые слова: криптовалюта, виртуальные деньги, блокчейн, биткоин, цифровая валюта, цифровой рынок, майнинг.

Статья посвящена анализу таких понятий, как криптовалюта и цифровой рынок, так как в последнее время мы все чаще слышим о них из различных источников. О них говорят в новостях, пишут в Интернете, их обсуждают на экономических форумах. Но определенного мнения о цифровой валюте так и не сложилось. Стоит ли она такого пристального внимания или криптовалюта – просто разрекламированная «пустышка»?

Криптовалюта – это виртуальные деньги, которые в отличие от привычных нам обычных денег, таких как евро или рубль, не имеют физического выражения. Идея новой, цифровой валюты возникла не так недавно, как может показаться. Стефан Брэндс и Дэвид Чаум еще в 1983 году предложили первый вариант таких денег. Затем в 1997 году Адам Баков создал Hashcash - программу, которая послужила как предпосылка к возникновению блокчейна. В 1988 у Ника Сабо и Вэй Дая возникли похожие идеи о криптовалюте. Но все разработанные системы не получили популярности по причине того, что спрос на виртуальную валюту отсутствовал из – за неразвитости цифровой торговли. Но все изменилось в 2009 году, когда Сатоши Накамото создал биткоин.¹ Один это был человек или группа людей до сих пор доподлинно неизвестно.

Доллар США был самой популярной валютой больше полувека, но это обстоятельство меняется, так как своей политикой центробанки уменьшали стоимость данной валюты на протяжении продолжительного времени. Много чего исполь-

* Научный руководитель – Вишнякова Ангелина Борисовна, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

зовалось в качестве валюты: золото, серебро, пшеница, ракушки, соль, бумага и многое другое. Некоторые валюты остались, большинство исчезло. Но почему? Чем одни валюты оказались лучше других? Отнюдь не протекцией стран, а своими свойствами.

Возьмем для полноценного сравнения доллар, золото и биткоин. Надежная валюта со временем не меняет ценность. Доллар США с этим требованием не справляется, он потерял 95% своей покупательной способности за последние 100 лет. Зато под него подходят золото и биткоин, который со временем не теряет ценность и обладает ограниченной массой. Это децентрализованная валюта, которую не выпускает какое-либо государство, то есть ее ценность не зависит от правительства и государств.

Если мы будем рассматривать ограниченность количества валюты, то доллар тоже не попадает под критерий – в 1970-х годах денежная масса американского доллара едва ли была ограниченной: Центральный банк создал триллионы долларов из ничего, чем девальвировал валюту в обращении. Количество золота не менялось, как и не меняется количество биткоина. Мы знаем в любой момент времени, сколько биткоинов существует и с какой скоростью они будут создаваться в будущем, так как в мире никогда не будет больше 21 миллиона биткоинов.

Если рассматривать такой критерий, как возможность подделки, то фальшивомонетничество также увеличивает денежную массу доллара. Золото подделать гораздо тяжелее, как и биткоин. Цифровые деньги защищены математической криптографией и публичным регистром под названием блокчейн.² Как можно заметить, криптовалюта выигрывает по всем критериям. Она имеет еще 2 особенности:

- Децентрализация – полный отказ от контроля любого вида. Следовательно, никакие государства и организации не могут влиять на транзакции. Данное явление становится возможным, так как все данные, связанные с виртуальной валютой надежно хранятся в блокчейне. Ее количество строго ограничено. Эмиссия находится под жестким контролем. Например, инфраструктура биткоина сделана таким образом, что свыше 21 млн монет никогда не будут существовать. Так же криптовалюту нельзя подделать и дублировать.

- Следующая особенность – необратимость передачи. Ни один участник криптоопераций не имеет права отменить, оспорить, принудительно совершить или заблокировать сделку. Единственное, люди, совершающие транзакцию, имеют право временно блокировать собственные криптовалюты в качестве залога

- Отсутствие посредников. В криптосистемах, регулирующих перемещение цифровой валюты, активы переводятся без участия третьих лиц. Тем самым комиссия за переводы становится минимальной.

У цифровой валюты есть как положительные, так и отрицательные черты.³ Положительные черты:

- Анонимность – операции с криптовалютой легко отслеживаются, но информацию о том, кто именно совершает переводы, посмотреть не получится – в свободном доступе только номер электронного кошелька и ограниченные сведения о сумме, которая имеется на счету.

- Децентрализация, о которой говорилось выше
- Открытость кода – дает возможность любому добывать цифровую валюту
- Ограниченность – благодаря строго контролируемому количеству валюты снижается возможность инфляции

- Надежность – украсть, подделать почти невозможно

Отрицательные черты:

- Волатильность – зависимость от спроса на валюту на данный момент времени, поэтому она является непредсказуемой

- Отсутствие гарантий – майнеры сами берут ответственность за свои сбережения

- Государственное регулирование – большая часть правительств ввела ограничения на криптовалюту

- Риск потери – возможность входа в электронный кошелек обеспечивает специальный пароль, в случае его потери валюта станет недоступной

Основными способами приобретения криптовалюты являются покупка, классический и облачный майнинг. Покупка является самым простым и доступным способом приобретения цифровой валюты за фиатную на криптовалютной бирже. Крупнейшая биржа – Binance. Классический майнинг заключается в том, что в процессе обслуживания пользователями сетей биткоин появляются новые доступные монеты. Это и есть майнинг, принцип работы данного явления. Главная функция майнинга – добавление переводов в реестр биткоина. Для этого требуется выполнить сложные математические задачи, которые под силу только мощным компьютерам, требующим много энергии. Облачный майнинг – самый выгодный способ получения криптовалюты, который представляет собой аренду мощности сервиса облачного майнинга в виде контракта на год.⁴

В настоящее время существуют разные виды криптовалют, всего их 4154. Ниже приведены основные из них:

- Currencies Coin – позволяют обмениваться суммами денег. Ими можно оплачивать обычные товары и услуги. Примером может послужить Bitcoin (BTC).

- Platforms Coins – платформенная монета. Криптоплатформа – это сеть, позволяющая писать смарт – контракты (программы, позволяющие контролировать передачу средств). Ethereum – самая популярный представитель платформенных монет.

- Cryptocurrency Exchanges – собственный криптовалюты валютных бирж, созданные для ликвидности и поддержки бирж. Примерами могут служить: Binance Coin (BNB) и EXMO Coin (EXM).

- Stable Coins) – наименее волатильная криптовалюта. Она выпускается на основе привязки к реальному денгам, золоту и т.д.

- Utility Tokens – служебная криптовалюта, выпускается для проведения проведения ICO. Объем строго ограничен.

- Security Tokens – данную криптовалюты выпускают специально для инвесторов. Она служит как бы маркером инвестиционных средств и обеспечивает им дополнительную безопасность.

Капитализация всех видов цифровых валют на данный момент составляет более \$274 млрд. Несмотря на то, что разновидностей криптовалюты довольно много, повсеместное распространение она не получает. Почему же? Ведь ее использование гораздо выгоднее фиатных денег.

Криптовалюта страдает от огромного количества критики – ее часто сравнивают с финансовыми пирамидами, а так же с финансовыми пузырями, от которых экономика может сильно пострадать. А из-за того, что она ничем не подкреплена, то у нее нет ценности, присущей валюте.

Однако активы в любых реальных деньгах ставят людей в зависимое положение от государства. Ранее большинство валют подкреплялись реальными ценными материальными благами (серебро, золото), но в настоящее время деньги не имеют никакой ценности. Именно поэтому правительства стран без особых усилий могут манипулировать нашими активами: например, печатают миллионы новых банкнот ради снижения темпов инфляции или ради изменения процентных ставок, но тем самым они девальвируют валюту. Глобальный финансовый кризис 2008 года тому подтверждение. Процветает мошенничество, а банки зарабатывают на том, что ставят высокие комиссии на транзакции.

Именно поэтому децентрализованная система так невыгодна государствам, и большинство не спешат активно внедрять ее в экономику.

Но в некоторых странах все же ведется работа над введением государственных виртуальных денег. Например, в мае 2020 года Китай ввел в нескольких регионах DCEP - национальную криптовалюту. Но это делается пока как пилотный проект. Примером является и Венесуэла, которая выпустила первый государственный стейблкоин под названием El Petro. Однако, у стейблкоинов есть один большой минус – он привязан к реальным ресурсам: нефть, газ и другие. И данный принцип резко не сходится с основным отличием криптовалюты от фиатных денег – децентрализацией.

Еще одним фактором слабого распространения криптовалюты является ее нестабильность – она может вырасти или упасть в цене за минуты, что мы могли наблюдать в мае 2021 года. По этой причине ей нельзя расплачиваться повседневно. Скорость транзакций тоже оставляет желать лучшего, например платежи с биткоином в среднем занимают около часа, что не сравнится с Visa или PayPal. Однако, в настоящее время она является эффективным способом инвестирования. Например, Роберт Кийосаки – известный мировой предприниматель и инвестор считает, что грядет глобальный экономический кризис. Поэтому нужно скупать защитные активы, куда он относит и биткоины. Он уверен, что криптовалюта может стать активом сильного роста на фоне падения, к примеру, фондового рынка.

Так же стоит вопрос безопасности – с цифровой валютой уже произошли преступления на миллионы долларов. Если же решить данные проблемы и убрать зависимость от государств, то криптовалюта станет самым удобным средством платежа. Но если посмотреть с другой стороны, цифровая валюта имеет огромный потенциал, который может дать экономика стран весьма ощутимый доход.

Криптовалюта – это деньги нового поколения. Она позволяют обеспечивать полную анонимность, не требует большую комиссию за переводы, автоматизи-

рует денежные отношения. Многие страны уже заинтересованы в развитии крипторынка и криптоторговли, например, Швейцария, которая хочет стать самой открытой к криптовалюте страной. Она уже выпустила законы, которые регулируют торговлю на крипторынке. Вероятно, что признание цифровой валюты займет годы и даже десятилетия, но она определенно выйдет на передовые позиции по всему миру.

¹ Поппер Н. Цифровое золото // Диалектика. 2021. С. 19-29.

² Кейси М. Эпоха криптовалют. Как биткойн и блокчейн меняют мировой экономический порядок // Манн, Иванов и Фербер. 2018. С. 279 – 315.

³ <https://mining-cryptocurrency.ru/chto-takoe-kriptovalyuta> // Майнинг криптовалюты. Информационный аналитический портал.

⁴ Лелу Л. Блокчейн от А до Я. // Эксмо. 2018. С. 56 – 97.

CRYPTOCURRENCY - "ECONOMIC BUBBLE" OR CURRENCY OF THE FUTURE?

© 2022 Razvozzhaeva Anna Dmitrievna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: raz.anna.raz.29@gmail.com

Keywords: cryptocurrency, virtual money, blockchain, bitcoin, digital currency, digital market, mining.

This article analyzes such concepts as cryptocurrency and the digital market, since recently we are increasingly hearing about them from various sources. They talk about it in the news, on the Internet, and discuss it at economic forums. But there is no definite opinion about the digital currency. Is it worth such close attention or is the cryptocurrency just an advertised “dummy”.

АНАЛИЗ ФАКТОРОВ, ВЛИЯЮЩИХ НА РАЗМЕР НАЛОГОВЫХ ТАМОЖЕННЫХ ПЛАТЕЖЕЙ В ТАМОЖЕННОЙ ПРОЦЕДУРЕ ВЫПУСКА ДЛЯ ВНУТРЕННЕГО ПОТРЕБЛЕНИЯ

© 2022 Рогожина Наталья Владимировна
студент

Самарский государственный экономический университет

© 2022 Павлова Ксения Сергеевна

кандидат экономических наук

Самарский государственный экономический университет

E-mail: mrs.pavlova@list.ru

Ключевые слова: таможенные платежи, доходы федерального бюджета, НДС, таможенная пошлина, акцизы, ввоз для внутреннего потребления.

В статье дан анализ статистических показателей собираемости таможенных платежей в РФ за 2020 и 2021 годы, отдельно выделены показатели по собираемости таможенных платежей по импортным операциям, что позволило описать ряд ключевых факторов, влияющих на структуру и объем таможенных платежей по импортным операциям, зачисляемых в федеральный бюджет.

Интеграция и развитие единых бизнес-процесс в международных торговых операциях обусловлена процессами глобализации и цифровизации экономики, развитие путей сообщения, новые логистические услуги, современные финансовые технологии позволяют расширять границы для торговых коммуникаций без привязки к внутренним рынкам сбыта.

Таможенные платежи взимаются таможенными органами с участников внешнеэкономической деятельности, а именно декларантов, которые перемещают расположенные на транспортных средствах товары через таможенную границу ЕАЭС.

За 2020 год российской таможенной службой в федеральный бюджет было собрано 4 751,8 млрд руб., из них 3 444,0 – сумма платежей, которая была перечислена декларантами по импортным операциям с товарами, что составляет 73% от общей суммы, и 1 148,1 млрд. руб. (27%) перечислены по экспортным операциям.¹ В 2021 году Федеральной таможенной службой в государственный бюджет было собрано уже 7 156 млрд руб., что превосходит уровень аналогичного периода прошлого года на 51 %.² Прирост по импортным платежам составил 26%–4 352 млрд руб. в денежном эквиваленте, а по экспорту платежи выросли на 120% и составили 2 526 млрд руб. Такой рост обусловлен прежде всего стабилизацией экономики в связи с пандемией в 2021 году, которая позволила эффек-

тивно взаимодействовать с иностранными партнерами. Это мнение подкреплено и выступлением Булавина В. на международном экономическом форуме в Петербурге. Глава ФТС рассказал о том, что за последние пять месяцев 2021 года объем товарооборота увеличился примерно на 18% после спада, обусловленного коронавирусом. По его словам, результаты ведомства достигнуты за счет увеличения эффективности администрирования, проводимого сотрудниками таможенной службы при электронном декларировании. Электронное декларирование – современный инструмент таможенных органов, позволяющий проводить таможенное оформление в цифровой среде посредством электронного документооборота, что значительно ускоряет процесс обмена информацией между декларантом или таможенным брокером и сотрудниками таможни.

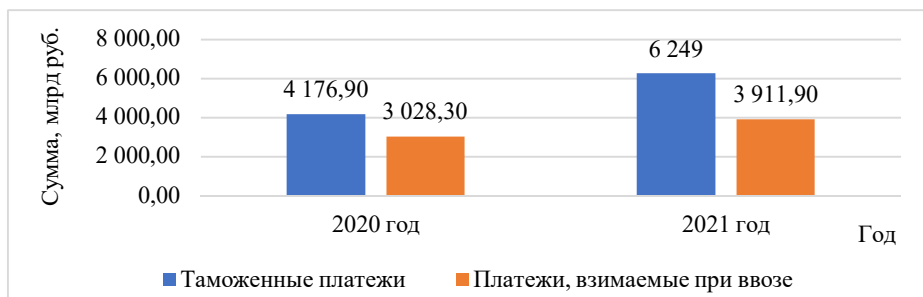


Рис. Динамика перечисленных таможенных платежей в федеральный бюджет за период 2020–2021 гг., млрд руб.^{1,2}

На рисунке представлены статистические данные по перечисленным таможенным платежам в графическом виде, 72,5% таможенных платежей в 2020 г. приходится на уплату при ввозе товаров. В совокупности платежи, взимаемые при импорте товаров за 2020 г составили 3 444,0 млрд рублей.

В качестве основной причины увеличения платежей от ввоза в 2021 году Таможенная служба назвала рост объемов импорта из стран дальнего зарубежья на 24%. Из ввозимых товаров преобладают машины и оборудование – их удельный вес в январе-ноябре 2021 года составляет 49,3% общего объема импорта. Основными партнерами РФ по торговле за 2021 год были Китай, Германия, Нидерланды, США и Турция. Конечно, события 2022 году сильно изменили конъюнктуру внешнеторговых операций, и, в частности, импортных операций, многие компании из США, Европы приостановили свою деятельность на отгрузке продукции в Россию по политическим мотивам и в связи с проблемами по выстраиванию цепей поставок и логистики. Стагнация позиций отечественной валюты также сказалось на решение иностранных партнеров, так как при таком неустойчивом курсе рубля сложно прогнозировать стоимость реализации товаров, просчитывать себестоимость с учетом хаотичных изменений в цене издержек. Также изменилась и политика платежных систем на международном рынке, многие российские банки отключены от международной систем SWIFT, законодательно ве-

дены ограничения по валютным операциям, что тоже влияет на внешнеторговые операции. Говорить пока об откате санкций и возвращению стабильных торговых отношений на международном уровне сложно, так же, как и о перспективах внешнеторговой деятельности страны, статистические данные 2022 года дадут более четкую картину.

Уплата таможенных пошлин, сборов и налоговых платежей в части обложения перемещения товаров через таможенные границы ЕАЭС реализуется с учетом условий конкретной таможенной процедуры, которую выбрал декларант согласно нормам ТК ЕАЭС.⁴

Роль выбора таможенной процедуры для импортера неоспоримо велика. Таможенные режимы определяют условия перемещения товаров через таможенную границу исходя из таких весомых факторов как: предназначение товара, условия его пребывания на таможенной территории, соблюдение ограничений и запретов, в соответствии с которыми данный товар может быть использован на территории, а также права и обязанности декларанта по применению данного товара на территории и конкретные требования к самому товару. Отдельно также могут применяться льготы и преференции, установленные как для отдельного товара, так и для таможенной процедуры, меры тарифного и нетарифного ограничения.

Рассмотрим процесс уплаты таможенных платежей в таможенной процедуре выпуска для внутреннего потребления. Данная таможенная процедура - основная импортная процедура, при помещении под которую импортные товары могут находиться и использоваться на таможенной территории ЕАЭС без особых ограничений в части их применения и распоряжения ими.

По общему правилу помещение товара под указанную процедуру выше предусматривает уплату всех таможенных платежей. Обще нормы применения процедуры установлены в статье 134 Таможенного кодекса ЕАЭС.⁴ На величину таможенных платежей, которые уплачивают импортеры, влияет множество факторов. При взимании таможенных платежей при ввозе товаров важными факторами являются объем импорта в стоимостном выражении, таможенная стоимость, размер ставок и особенности применения режима. В законодательстве предусмотрены адвалорные ставки пошлин в процентах от таможенной стоимости импортных товаров, специфические, которые рассчитываются от физических показателей товара и смешенные, подразумевающие применение комбинации ставок. Пошлины увеличивают затраты на ввоз товара и в дальнейшем включаются в его себестоимость при реализации внутри страны.

Одним из значимых аспектов является товарная категория перевозимых товаров. В зависимости от этого дифференцируются ставки НДС в размере 0%, 10% и 20%.⁵

Ставка "0%" применима к расходным материалам, предназначенным для научных исследований, производство которых отсутствует в РФ. Например, это технологические средства, медицинские препараты, технические средства, культурные ценности, книги и журналы для музеев и библиотек и многое другое. 10% по налогу на добавленную стоимость применяется к таким товарным категориям, как продовольственные товары основной продовольственной корзины; товары,

предназначенные для детей; медикаменты и медицинские товары; многие периодические печатные издания. Главным критерием для отношения таких товаров к льготной ставке в таможенном деле является закрепление ставки в ТН ВЭД согласно утвержденным Правительством РФ закрытым перечням товаров. Согласно п. 3 ст. 164 НК РФ ставка, равная 20%, применяется во всех остальных случаях.

Страна происхождения также играет большую роль в определении итогового размера НДС. Это зависит от того, принадлежит ли страна-экспортер к участникам Евразийского экономического союза или нет.

Между странами ЕАЭС - кроме России в него входят также Армения, Беларусь, Казахстан, Киргизия – применяется упрощенное таможенное оформление и контроль. Импорт в Российскую Федерацию из остальных государств осуществляется через таможню и подчинен порядку, определенному Таможенным кодексом ЕАЭС, а также документами, издаваемыми ФТС РФ. Так, действие различных требований оказывает влияние не только на различие в порядке формирования налоговой базы, но и разницу в других моментах относительно ввозного НДС.

Также значительную роль в размере НДС играют льготы по уплате НДС. В соответствии с инструкцией ФТС от 5 февраля 2018 г различают льготы в качестве освобождения от уплаты НДС определенных категорий товаров, аналогичные которым в России не выпускаются, товаров для выполнения работ по соглашению о разделе продукции, племенных домашних животных, культурных ценностей, печатная и книжная продукция, а также перечень льгот, предусмотренный международными соглашениями РФ.

Среди факторов, оказывающих влияние на величину акцизов, сверх вышеназванных, выделяют перечень подакцизных товаров, объем их импорта в стоимостном и в натуральном выражении, размер специфических ставок акцизов, использование маркировки определенных видов акцизных товаров. Применение кода по ТН ВЭД для товара, перевозимого через таможенную границу, является одним из главных факторов, определяющих возможность перемещения товара, уплаты таможенных платежей, и позволяет установить необходимость применения для товара нетарифных мер таможенного регулирования.

С помощью системного учета всех факторов можно выявить масштаб их влияния на образование доходной части бюджета страны и достаточно точно планировать будущие объемы зачислений таможенных платежей от таможенных органов.

Подводя итог всему вышесказанному, можно сделать вывод о том, что таможенные платежи имеют весомое значение при формировании доходов федерального бюджета государства. 60–70% их объема - платежи, взимаемые при ввозе. Как и на все явления, на формирование размера налоговых таможенных платежей влияют определенные факторы. Их можно разделить на те, которые действуют вне зависимости от вида платежа – это таможенная стоимость, объем импорта и т. д., а также те, которые проявляют свое действие при уплате определенных таможенных платежей – например, факторы, оказывающие свое влияние при визи-

мании НДС и акцизов. Учитывая влияние этих факторов, можно адекватно оценивать планируемые поступления в бюджет.

¹ О перечислении средств в федеральный бюджет за январь-ноябрь 2020 года – Официальный сайт ФТС России – Режим доступа: <https://customs.gov.ru/activity/results/summy-tamozhennyx-platezhej,-postupayushhix-v-byudzhel/document/266043> (дата доступа 23.02.2022).

² О перечислении средств в федеральный бюджет за январь-ноябрь 2021 года - Отчетность и результаты деятельности – Официальный сайт ФТС России – Режим доступа: <https://customs.gov.ru/activity/results/summy-tamozhennyx-platezhej,-postupayushhix-v-byudzhel/document/322194> (дата доступа 23.02.2022).

³ Глава ФТС: товарооборот России в 2021 году вырос на 18% – растет и импорт, и экспорт – Обзор прессы – ТКС.РУ, 07 июня 2021 – Режим доступа: <https://www.tks.ru/reviews/2021/06/07/21> (дата доступа 23.02.2022).

⁴ Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (ред. от 23.03.2021) (приложение N 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза).

⁵ Павлова К.С., Алгазеева А.М. Применение нулевой ставки по НДС при экспортных операциях российских организаций. // сборник научных статей X Международной научно-практической конференции, 10 февраля 2021 года / редколлегия: С.И. Ашмарина, В.А. Пискунов (ответственные редакторы) [и др.] ; Самарский государственный экономический университет. - Самара : Изд-во СГЭУ, 2021. - Вып. 1, ч. 1. - 525 с. С. 478-482.

ANALYSIS OF FACTORS AFFECTING THE AMOUNT OF TAX CUSTOMS PAYMENTS IN THE CUSTOMS PROCEDURE OF RELEASE FOR DOMESTIC CONSUMPTION

© 2022 Rogozhina Natalya Vladimirovna
Student

Samara State Economic University

© 2022 Pavlova Ksenia Sergeevna

PhD in Economics

Samara State University of Economics

E-mail: mrs.pavlova@list.ru

Keywords: customs payments, federal budget revenues, VAT, customs duties, excises, imports for domestic consumption.

The article analyzes the statistical indicators of the collection of customs payments in the Russian Federation for 2020 and 2021, separately highlights the indicators for the collection of customs payments for import operations, which made it possible to identify a number of key factors affecting the structure and volume of customs payments for import operations credited to the federal budget.

ПУТИ УЛУЧШЕНИЯ АДАПТАЦИИ МОЛОДЫХ СПЕЦИАЛИСТОВ

© 2022 Рожнова Ирина Михайловна*
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: scorpion70@mail.ru

Ключевые слова: адаптация персонала, молодые специалисты, коэффициент текучести, увольнение.

Статья посвящена изучению процесса адаптации молодых специалистов на примере одного из коммерческих банков России. Автор проанализировал причины увольнения молодых специалистов и коэффициент их текучести в рассматриваемой организации, предложил направления совершенствования процесса адаптации молодых специалистов.

На сегодняшний день вопрос адаптации вновь принятых специалистов в организации является одной из актуальных проблем в сфере руководством сотрудниками, возникающих перед управленческим персоналом организации в независимости от того, на каком этапе развития находится компания. На стадии первичного становления организации, ее активного развития или реструктуризации, необходимость в профессиональных сотрудниках при существующих условиях жесткой экономической конкуренции, является одним из самых актуальных вопросов для организации.

Правильно выстроенная и четко спланированная целенаправленная деятельность по адаптации молодых специалистов, является главным условием достижения экономических целей компании, ее конкурентоспособности на рынке, возможности для осуществления модернизации производственной деятельности.

Актуальность темы исследования обусловлена также тем, что процесс управления обучением вновь принятых специалистов является важнейшим условием успешного существования организации. Наряду с прямым влиянием на экономические показатели деятельности организации путем возрастающего уровня профессионального мастерства молодых специалистов, развитие профессионального мастерства вновь принятых молодых специалистов обеспечивает формирование благоприятного социально-психологического климата в компании, актуализирует мотивацию к труду у сотрудников.

Изначально вопросы адаптации понимались через призму социологической парадигмы. Например, р. Мертоном была сформулирована концепция, декларирующая о том, что каждый индивид стремится к достижению своей индивидуальной цели. При этом, каждая социальная форма взаимодействия в обществе со-

* Научный руководитель – Богатырева Ирина Вячеславовна, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

держит в себе набор определенных институциональных порядков. Сопряжение в процессе взаимодействия индивидуальной цели индивида и сложившихся правил в конкретной социальной структуре общества может быть согласующимся, либо конфликтным. Конфликт возникнет при условии, когда индивидуальные цели индивида не будут совпадать с целями социальной структуры общества, и последний попытается «подстроить» их «под себя». То есть, р. Мертон в своей концепции сформулировал два вида адаптационного процесса – социоцентрическая адаптация и индивидоцентрическая адаптация¹.

Отход от социологической парадигмы понимания сущности адаптации к профессиональной парадигме, прослеживается в исследованиях В.А. Толочка. По его мнению адаптация - это процесс активного согласования человеком своих индивидуальных особенностей с условиями внешней среды, обеспечивающими успешность его профессиональной деятельности и самореализацию во всех сферах жизнедеятельности².

Автор статьи придерживается точки зрения Дейнеки А.В., который под адаптацией понимает предельно детализированный процесс, реализующийся при приеме на работу нового работника:

- закрепление нового работника на должностной единице;
- информирование нового работника о деятельности компании;
- вовлечение нового работника в новую социальную структуру;
- профессиональное ориентирование вновь принятого работника в новых условиях труда;
- социальное ориентирование вновь принятого работника в новых социальных условиях труда³.

На материалах одного из коммерческих банков России нами проведено исследование процесса адаптации молодых специалистов. Процесс адаптации молодых специалистов в банке проходит в четыре этапа (см. рисунок).

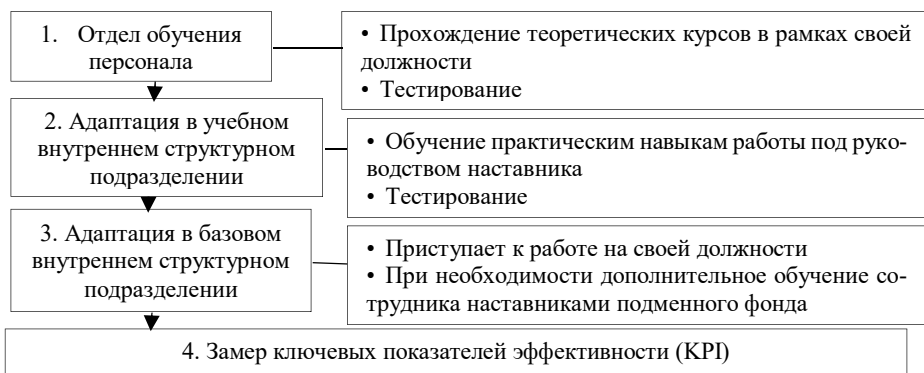


Рис. Этапы адаптации вновь принятых молодых специалистов

Объективными критериями успешности прохождения адаптационного процесса вновь принятого сотрудника, в том числе молодого специалиста, является

возможность выполнения ряда показателей, по прошествии трех месяцев со дня вступления в должность. Так, если новый сотрудник проходил обучение, только под руководством наставника учебного ВСП, то критериями его успешной адаптации являются выполнение показателей ключевых факторов эффективности (КРІ) - транзакционная нагрузка и соответствие стандартам сервиса по чек-листу. Закреплено, что у адаптированного новичка показатели работы превышают 3200 произведенных операций за месяц и не менее 90% стандартов сервиса по чек-листу. В случае, если к процессу обучения привлекались наставники подменного фонда, то новичок считается полностью адаптированным, при условии его скорости работы более 5000 операций за месяц и соответствия деятельности стандартам сервиса не менее 90% по пунктам чек-листа.

КРІ позволяет установить средний балл, по результатам прохождения адаптационных мероприятий вновь принятым сотрудником:

- при показателях КРІ > 0,6 или = 0,6 – адаптация признается успешно завершённой вновь принятым сотрудником;
- при показателях КРІ от 0,4 до 0,6 – адаптация признается лишь формально завершённой вновь принятым сотрудником;
- при показателях КРІ < или = 0,4 – адаптация не пройдена.

Для оценивания эффективности адаптационных мероприятий необходимо проанализировать показатели текучести вновь принятых специалистов в течение трех месяцев с момента вступления в должность.

Анализ показателей численности новых молодых специалистов, уволившихся в течение 3 месяцев с момента вступления в должность, коэффициент текучести персонала в рассматриваемой организации приведен в таблице.

Показатели численности новых молодых специалистов, уволившихся в течение 3 месяцев с момента вступления в должность

Показатели	2019 г.	2020 г.	Темпы роста, %
Процент молодых специалистов от общего числа уволившихся в течение 3 месяцев, %.	59,0	57,0	96,6
Коэффициент текучести персонала	19,5	18,3	94,0
Коэффициент текучести среди молодых специалистов	31,0	15,1	49,0

Проведенный анализ показателей численности принятых молодых специалистов и уволившихся в течение 3 месяцев с момента вступления в должность показал, что в 2019 г. из 1967 человек принятых молодых специалистов в течение 3 месяцев с момента вступления в должность уволилось 1015 человек или 59,0%. В 2020 г. из 3453 человек принятых молодых специалистов в течение 3 месяцев с момента вступления в должность уволилось 869 человек, в процентном отношении это 57,0% от всех уволившихся вновь принятых сотрудников.

Коэффициент текучести молодых специалистов в 2019 г. – 31,0%, а в 2020 г. – 15,1%, что свидетельствует о высоком показателе текучести молодых специа-

листов в организации, по сравнению с общим показателем текучести кадров в организации. Это означает, что вновь принятые молодые специалисты не прошли на должном уровне адаптационный процесс, а значит, существует потребность в усовершенствовании действующей в организации программы адаптации вновь принятых специалистов.

Далее были проанализированы сведения о причинах увольнения молодых специалистов. Систематизировалась информация по следующим причинам увольнения: профессиональная непригодность и по собственному желанию.

Для молодых специалистов, уволенных по причине профессиональной непригодности, основными причинами увольнения являлись часто совершаемые ошибки в учебных и рабочих ВСП: ошибки в рабочей документации; не проведение на должном профессиональном уровне процедуры идентификации клиента банка - физического лица; несоответствие предоставляемых услуг действующим стандартам сервиса; ошибки в адресе отправки электронных писем; ошибки в адресе встречи в outlook; не закрытие клиентских сессий.

Причины увольнения по собственному желанию: высокая интенсивность трудовой деятельности; постоянная утомляемость на рабочем месте; предложенный график работы; неопределенность в плане карьерного роста; монотонность работы; сложившиеся отношения в коллективе; неудовлетворенность уровнем оплаты труда (изначально рассчитывали на один уровень заработной платы, а по итогу вышло меньше); иные причины увольнения.

Результаты анализа показали, что большая часть принятых молодых специалистов была уволена из-за часто совершаемых ошибок в учебных и рабочих ВСП (36%). Также большинство молодых специалистов увольнялось из-за высокой интенсивности труда (22%), постоянной утомляемости на рабочем месте (18%). Преобладание уволившихся из-за высокой интенсивности труда и утомляемости говорит о том, что принятые молодые специалисты после прохождения программы адаптации сотрудников массовых должностей не были подготовлены к существующим условиям труда в банке, социально-психологическим условиям работы, а, следовательно, остро встает вопрос о прохождении такой категории вновь принятых сотрудников специализированной программы адаптации.

Для улучшения процесса адаптации в банке необходимо внедрить следующие мероприятия: социально-психологическое сопровождение нового работника в процессе освоения им профессиональных навыков, строгий контроль процесса адаптации вновь принятого персонала, согласно установленному регламенту, разработать индивидуальную программу адаптации вновь принятого молодого специалиста. Таким образом процесс адаптации молодых специалистов будет индивидуализирован, что поможет в решении проблем социально-психологического характера на новом рабочем месте.

¹ Метелев, А.В., Сердюк Т.Г. Концепция типов индивидуального приспособления и теория «аномии» Р. Мертона (критика оснований и направление развития) // Известия Уральского федерального университета. Сер. 3. Обществ. Науки. – 2018. – Т. 13, № 2 (176). – С. 61-73.

² В.А. Толочек. Психология труда: Учебное пособие - 2-е изд., доп. СПб.: Питер, 2018.

³ Дейнека, А.В. Управление персоналом организации: Учебник для бакалавров - 2-е изд. стер. - М.: Дашков и К°, 2020.

WAYS TO IMPROVE THE ADAPTATION OF YOUNG PROFESSIONALS

© 2022 Rozhnova Irina Mikhailovna

Graduate Student

Samara State University of Economics

E-mail: scorpiony70@mail.ru

Keywords: staff adaptation, young professionals, turnover rate, dismissal.

The article is devoted to the study of the system of financial incentives at the enterprise of the machine-building cluster. The author investigated the indicators that affect the determination of the labor participation rate, analyzed the criteria for reducing the bonus to employees, identified the weaknesses of the system of material incentives at the enterprise.

УЧЕТНЫЕ РИСКИ ИСПОЛНИТЕЛЕЙ ПРИ ВЫПОЛНЕНИИ ГОСУДАРСТВЕННОГО ОБОРОННОГО ЗАКАЗА

© 2022 Светкина Ирина Анатольевна
кандидат экономических наук, доцент,
доцент кафедры учета, анализа и экономической безопасности
Самарский государственный экономический университет
E-mail: svetkinairina@yandex.ru

Ключевые слова: риски, раздельный учет, исполнитель, государственный оборонный заказ.

В статье рассматриваются проблемы выявления учетных рисков у промышленных предприятий – исполнителей, входящих в кооперацию для выполнения государственного оборонного заказа. Исследовательскими вопросами для данной статьи являются вопросы учетной политики промышленного предприятия, формирования достоверной информации в соответствии с требованиями законодательства.

Экономический суверенитет Российской Федерации в настоящее время зависит от уровня развития промышленных предприятий (ПП). Сегодня в рамках санкционного давления ПП как исполнители разного уровня кооперации получают дополнительные возможности для освоения дополнительного ассортимента продукции в рамках государственного оборонного заказа (ГОЗ) и импортозамещения. И определенные риски заключаются в том, что производство может быть готово к встраиванию в кооперацию по ГОЗ, а учетная система - нет.

Выполнение ГОЗ регулируется множеством нормативных документов, в том числе нормами федеральных законов: № 44-ФЗ от 05.04.2013 г. «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» (Закон о госзакупках)¹; № 275-ФЗ от 29.12.2012 г. «О государственном оборонном заказе» (Закон о ГОЗ)².

Закон о госзакупках регламентирует единый цикл формирования, размещения государственного заказа и исполнения государственных контрактов (ГК). В Законе о ГОЗ прописан полный алгоритм действий по заключению, изменению, выполнению и возможному расторжению контракта на поставки продукции (товаров), выполнению работ и оказанию услуг. Государственные заказчики привлекают головных исполнителей, которые в свою очередь формируют кооперацию из исполнителей разного уровня. К головным исполнителям и исполнителям предъявляются строгие требования: регистрация участников в ЕИС; открытие счета (счетов) в опорном банке или казначейское сопровождение; ведение раздельного учета доходов и расходов по ГОЗ; применение аналитического учета по ГОЗ; выполнение контрольных требований со стороны банка, казначейства, Росфинмониторинга, ФАС, Минобороны. Основные требования всех контролирующих органов можно сформулировать следующим образом:

- полная финансовая прозрачность процесса выполнения государственного контракта в структуре «госзаказчик – опорный банк (казначейское сопровождение) – головной исполнитель – исполнители»;

- строгое обоснование цены контракта (калькуляция затрат, сумма прибыли определена);

- отчетность по первому требованию государственного заказчика, опорного банка (казначейства), контролирующих органов.

Учетные риски возникают в процессе постановки аналитического учета, так как необходимо доукомплектовать бухгалтерскую программу, увеличивается трудоемкость, повышаются требования к обоснованию и оформлению расходов. Исполнитель, включаясь в кооперацию по ГОЗ, обязан вести отдельный учет результатов финансово-хозяйственной деятельности (РУР ФХД) по каждому государственному контракту ГОЗ (ГК ГОЗ)³: доходов, расходов (калькуляция, затраты, себестоимость), активов (денежных средств, имущественных прав, материально-производственных запасов), обязательств (кредиторской задолженности), иных объектов учета. Для качественного выполнения этих требований необходимо внести изменения в учетную политику ПП по бухгалтерскому учету, в налоговом учете отдельного учета затрат по ГОЗ не предусмотрено.

В учетной политике ПП уточняются следующие положения:

- рабочий план счетов с аналитикой по госконтрактам (основной аналитический признак – идентификатор государственного контракта (ИГК), который представляют на всех платежных поручениях, внутренних управленческих документах по ГК, счетах-фактурах, первичных учетных документах) – автоматическое обеспечение отдельного учета в разрезе ГК ГОЗ;

- перечень прямых, общепроизводственных, общехозяйственных, коммерческих расходов для выполнения ГК ГОЗ;

- база и порядок распределения общехозяйственных, транспортно-заготовительных, общепроизводственных, коммерческих расходов для формирования стоимости ГК ГОЗ по срокам;

- порядок определения финансового результата по ГК ГОЗ (договорная цена по ГК минус фактические затраты по ГК);

- формы первичных учетных документов, применяемых для оформления фактов хозяйственной жизни по ГК ГОЗ;

- регистры аналитического учета (накопительные по сроку действия ГК ГОЗ), отражающие доходы и расходы (калькуляционные карточки, ведомости) по ГК ГОЗ;

- порядок раскрытия структуры цены по статьям затрат;

- порядок определения результата ФХД по ГК ГОЗ.

Выполнение ГОЗ должно контролироваться на всех этапах производства, следовательно, факты хозяйственной жизни, относящиеся к ГОЗ, оформляются соответствующими первичными учетными документами, им присваивается соответствующий идентификатор. Исполнитель, регистрируя в учете операции по ГК ГОЗ, фиксирует оперативные результаты. Это обеспечивает выявление на стадии предварительного и текущего контроля недостатков аналитического учета.

При нарушении требований по ведению раздельного учета⁴ в рамках выполнения ГК ГОЗ исполнителя (ИП) могут привлечь к административной ответственности по КоАП РФ (ч.1 с. 15.37):

- отсутствие раздельного учета, грубое нарушение правил ведения РУР ФХД;
- непредставление или несвоевременное представление отчетов по исполнению ГК ГОЗ;
- включение в себестоимость продукции по ГОЗ затрат, не связанных с ее производством (реализацией);
- совершение действий (бездействия), которое приводит к необоснованному завышению цены на продукцию по ГОЗ и т.д.

Для снижения уровня учетных рисков исполнитель должен:

- провести инвентаризацию фактов хозяйственной жизни, относящихся к выполнению ГК ГОЗ;
- утвердить порядок оформления и идентификации первичных учетных документов в разрезе калькуляционных статей;
- проводить постоянный мониторинг складского, количественного учета, а также деятельности исполнителей нижнего уровня.

¹ Федерального закона от 05.04.2013 № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» [Электронный ресурс] <https://normativ.kontur.ru/document?moduleId=1&documentId=407145>

² Федеральный закон от 29.12.2012 № 275-ФЗ «О государственном оборонном заказе» [Электронный ресурс] <https://normativ.kontur.ru/document?moduleId=1&documentId=404641>.

³ Приказ Минфина России от 10 декабря 2021 г. № 210н "О порядке ведения учета доходов, затрат, произведенных участниками казначейского сопровождения в целях достижения результатов, установленных при предоставлении целевых средств, по каждому государственному (муниципальному) контракту, договору (соглашению), контракту (договору)" [Электронный ресурс] <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/403225140/>.

⁴ Постановление Правительства РФ от 19.01.1998 N 47 (ред. от 22.06.2019) "О Правилах ведения организациями, выполняющими государственный заказ за счет средств федерального бюджета, раздельного учета результатов финансово-хозяйственной деятельности" [Электронный ресурс] http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_17542/

ACCOUNTING RISKS OF PERFORMERS WHEN PERFORMING STATE DEFENSE ORDER

© 2022 Svetkina Irina Anatolievna

Candidate of Economic Sciences, Associate Professor,
Associate Professor of Accounting, Analysis and Economic Security Department
Samara State University of Economics
E-mail: svetkinairina@yandex.ru

Keywords: risks, separate accounting, contractor, state defense order.

The article deals with the problems of identifying accounting risks for industrial enterprises - performers who are part of the cooperation to fulfill the state defense order. The research questions for this article are the issues of accounting policy of an industrial enterprise, the formation of reliable information in accordance with the requirements of legislation.

ПРОБЛЕМЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ И ПРАКТИЧЕСКОГО ПРИМЕНЕНИЯ НЕОБОСНОВАННОЙ НАЛОГОВОЙ ВЫГОДЫ

© 2022 Силуянова Ксения Григорьевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: nalogi_audit@mail.ru

Ключевые слова: необоснованная налоговая выгода, должная осмотрительность, критерии отбора налогоплательщиков для проверок, налоговые риски.

В статье рассматриваются понятие и основы определения необоснованной налоговой выгоды, являющейся одним из факторов, оказывающих влияние на налоговые риски организаций, описаны некоторые практические аспекты ее применения.

Понятие «необоснованная налоговая выгода» было введено Постановлением Пленума ВАС РФ от 12.10.2006 № 53. Все это время судебная практика была неоднородной и часто противоречила подходам, которые применяли налоговые органы. Чтобы закрепить законодательно способы и последствия установления факта получения налогоплательщиком необоснованной налоговой выгоды, в НК РФ в 2017 году была внесена ст. 54.1.

Сам термин «необоснованная налоговая выгода» не отражен в ст. 54.1 НК РФ¹. А это значит, что в каждой конкретной ситуации нужно по-прежнему анализировать и применять ранее вышедшие акты.

Необоснованная налоговая выгода – деньги, которые получены вследствие неправомерного снижения налоговой нагрузки.

Можно выделить обстоятельства, которые свидетельствуют о необоснованности налоговой выгоды:

1. Когда налогоплательщик не имеет возможности для учета хозяйственной деятельности.
2. Когда заметна нехватка персонала для получения результатов предпринимательства.
3. Когда применяются мероприятия, которые приводят напрямую к получению выгоды.
4. Когда сведения по совершаемым операциям в бухгалтерском учете не соответствуют реальным товарам или их количеству.

Налоговая инспекция обнаруживает необоснованную налоговую выгоду, то есть пытается найти фиктивные сделки. Существуют определенные способы для этого: проводит камеральную и выездную налоговые проверки; истребует доку-

* Научный руководитель – Назаров Михаил Александрович, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

менты по отдельным сделкам либо по группе сделок; проводит комиссии о легальности налоговой базы.

Не допускается уменьшение налоговой базы в результате искажения сведений о фактах хозяйственной деятельности, согласно пункту 1 ст. 54.1 НК РФ, которые подлежат отражению в налоговой отчетности плательщика налога.

Искажение – это сознательное изменение сведений, хозяйственной жизни, которые подлежат отражению снижения налоговой базы, а также неправильного применения налоговой ставки, манипулируя статусом плательщика налога.

Искажение применяется в следующих ситуациях:

1. Создание схемы дробления бизнеса ради применения специальных налоговых режимов.

Бизнес раздроблен, и партнеры используют спецрежимы, ФНС посчитает, что в таких случаях:

- контрагенты под контролем плательщика налога и поэтому оформляют документы от своего имени;
- плательщик налогов и контрагенты тесно взаимодействуют;
- направления деятельности плательщика налога и контрагентов формирует с достижением совокупного результата.

2) Реальность операций.

Инспекторы при проверке определяют, получил ли плательщик налога исполнение по сделке.

3. Выбор контрагента.

ФНС оценивает, то насколько детально плательщик налога проверил клиента перед сделкой:

- получал ли плательщик налога данные о положении клиента;
- существует ли данные о клиенте;
- есть ли в договоре моменты, в которых расходятся от правил делового оборота.

4. Деловая цель.

Инспекторы обязаны выявить, что является целью: получение дохода или налоговой выгоды. Исполнение обязательств по сделке должно соответствовать п. 2 ст. 54.1. НК РФ.¹

ИФНС выделяет ряд критериев, по которым можно определить, что компания занимается мошенничеством ради необоснованной налоговой выгоды: налоговая нагрузка у плательщика налога ниже среднего уровня, отражение в отчетности убытков за несколько налоговых периодов; средняя заработная плата на 1 работника ниже среднего уровня и др.²

Например, инспекторами могут быть обнаружены факты нарушения НК РФ, такие как:

- сокрытие выручки, которое повлекло к понижению облагаемой налоговой базы и как итог недоплата налога на прибыль;
- неестественное повышение расходов, которые уменьшают налоговую базу по налогу на прибыль и, которое повлекло к занижению облагаемой налогом базы по налогу на прибыль и в результате приводит к недоплате по налогу на прибыль;

- выплата зарплаты сотрудникам предприятия в конвертах.

Инспекторами может быть установлено, что предприятия были известны следующие факты:

- о сомнительности контрагента;
- об отсутствии связи в осуществлении реализации с фактической деятельностью в экономическом плане;
- о фиктивности документов, которые оформлены на несуществующую сделку;
- невозможности выполнения клиентом операций, которые отражены в документах;
- о наличии поставщиков в виде фирм-однодневок.

Так, для того, чтобы проявить должную осмотрительность компании необходимо проверять благонадежность контрагентов.

В первую очередь, налогоплательщику грозит столкнуться с проблемами в финансово-хозяйственной деятельности. Поэтому следует внимательнее выбирать контрагентов.

Рассмотрим признаки, которые могут свидетельствовать о неблагонадежности контрагента:

1. Юридический адрес организаций по адресам «массовой» регистрации. Местонахождение контрагента согласно учредительным документам в жилых помещениях (например, в квартирах). Данный признак в настоящее время можно проверить на ряде информационных интернет-порталов.

2. Наличие у контрагента одного учредителя, который в данной организации также является директором и главным бухгалтером. Создание контрагента непосредственно перед заключением договоров (поставки, купли-продажи, подряда).

3. Сомнения в подлинности подписей директора и бухгалтера организации-контрагента в договорах и первичных документах.

Таким образом, проявление должной осмотрительности при ведении предпринимательской деятельности существенно сокращает риск дополнительных проверок со стороны ФНС.³

С развитием информационных технологий анализ благонадежности контрагентов может быть осуществлен через большое количество источников. В свободном доступе находится большое число информации и возможностей для проведения подобного анализа.⁴

В настоящее время все большее распространение набирает комплаенс-контроль за отслеживанием налоговых рисков, что ведет к расширению вариаций его применения и формирование различных методологий.

Налоговый комплаенс представляет собой совокупность взаимодействия ряда направлений, таких как, управление налоговыми рисками компании, система экономической безопасности и система внутреннего контроля.

В рамках налогового комплаенса рассматривается совокупность правовых и организационных мер, направленных на соблюдение требований налогового законодательства и на предупреждение его нарушений.⁵

Таким образом, получается, что обязанность по доказательству лежит на ФНС. Имеющиеся в наличии доказательства должны регламентироваться базироваться на основании полученной информации и на фактах.

Таким образом, каждое обстоятельство имеет под собой частный характер и подтвержденные соответствующие доказательства.

Если ФНС обнаружит необоснованную налоговую выгоду, то возможна ответственность двух типов:

- налоговая (ст. 122 НК РФ);
- уголовная (прописана в ст. 198 и 199 УК РФ).

Налоговая и уголовная ответственность могут использоваться одновременно.

Налоговая ответственность за получение необоснованной выгоды в виде штрафа, рассчитывается от размера неуплаченного налога (20% или 40% если будет доказан умысел).

Также применяется административный штраф (ст. 15.6, 15.11 КоАП РФ) за непредставление сведений, которые необходимы для налогового контроля и за грубое искажение бухгалтерского отчетности.

Если предприниматель или физическое лицо без статуса индивидуального предпринимателя за 3 года недоплатил в бюджет налоги и сборы на сумму 2,7 млн. руб. и больше, то это ч.1 ст. 198 УК РФ, то наказание в виде лишения свободы со сроком до 1 года.

Статья 199 УК РФ касается предприятий, руководителей организаций, которые уклонились от уплаты налогов предпринимательской деятельности.

Если действия руководителя поспособствовали тому, что компания за 3 года не доплатила в бюджет налогов и взносов на 15 млн. руб. и более, тогда руководителю грозит срок до 2-х лишения свободы.

Раскрытие проблематики налоговой выгоды позволит повысить финансовую ясность при разрешении налоговых споров, а также степень доверия плательщиков налогов к действиям государства.

¹ Налоговый Кодекс РФ

² Приказ ФНС России от 30.05.2007 N ММ-3-06/333@ "Об утверждении Концепции системы планирования выездных налоговых проверок"

³ Назаров М.А. Проблемы идентификации и управления налоговыми рисками организаций // В сборнике: Актуальные аспекты развития современной науки. Сборник научных статей II Международной научной конференции. Самара, 2021. С. 144-148.

⁴ Nazarov M.A., Mikhaleva O.L., Fomin E.P. Digital economy: Russian taxation issues // В сборнике: GCPMED 2018 - International Scientific Conference "Global Challenges and Prospects of the Modern Economic Development". 2019. С. 1269-1276.

⁵ Левашова Ю.В., Назаров М.А. Налоговый комплаенс как инструмент предотвращения налоговых рисков в современной организации // Материалы XIV Международной научной конференции «Современная налоговая система: состояние, проблемы и перспективы развития», Уфа, 2021, С. 47-50

PROBLEMS OF DETERMINATION AND PRACTICAL APPLICATION OF UNREASONABLE TAX BENEFIT

© 2022 Silyanova Ksenia Grigorievna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: nalogi_audit@mail.ru

Keywords: unreasonable tax benefit, due diligence, criteria for selecting taxpayers for audits, tax risks.

The article discusses the concept and basis for determining unreasonable tax benefits as one of the factors influencing the tax risks of organizations, describes some practical aspects of its application.

РЕГИОНАЛЬНЫЕ ИНДИКАТОРЫ ДОСТОЙНОГО ТРУДА

© 2022 Симонова Марина Викторовна

доктор экономических наук, зав. кафедрой управления персоналом

Самарский государственный экономический университет

E-mail: m.simonova@mail.ru

Ключевые слова: достойный труд, качество жизни, условия труда, заработная плата, занятость, безработица, трудовые ресурсы.

Статья посвящена анализу индикаторов достойного труда на примере Самарской, Саратовской и Ульяновской областей. Проведенный по таким индикаторам, как занятость, безработица, оплата труда, безопасность труда, анализ показал, что в рассматриваемых регионах наблюдается отставание от среднероссийских темпов роста.

В настоящее время проблема реализации достойного труда в России приобретает новое звучание, поскольку решение задач, связанных с развитием отечественной экономики в турбулентных экономических условиях, напрямую зависят от возможности сохранить и развивать все компоненты рынка труда, влияющие на индикаторы достойного труда. В настоящее время многие документы, связанное с правом на достойный труд в России, в том числе Стратегия социально-экономического развития РФ на период до 2024 г. и Концепция демографической политики РФ на период до 2025 г., должны быть пересмотрены с учетом резкой перестройки экономики России в целом. Задачи по улучшению благосостояния граждан и обеспечения экономического роста необходимо сформулировать в новом ракурсе, обеспечивающим не только экономический рост, но и социально-культурное развитие, основанное на традиционных ценностях. Формирование новой концепции должно быть основано на обеспечении широким слоям населения, особенно в части уязвимых категорий жителей, ключевых принципов достойного труда.

Снижение материального и социального неравенства, рост доходов населения, обеспечение достойных условий труда, повышение уровня и качества жизни были и остаются фундаментальными социально-экономическими целями развития России. Учитывая географические масштабы и климатические особенности регионов России достижение этих амбициозных целей невозможно без взаимосвязанных и уникальных стратегических планов на региональном уровне, обеспечивающих индивидуализацию федеральных концепций. Существенные региональные различия наблюдаются не только в разных климатических зонах, но и в регионах, расположенных в непосредственной близости друг от друга. Дефицит компонентов достойного труда отражается на региональных индикаторах социального развития, росте бедности, ограниченности социальной поддержки работ-

ников и их семей, расслоения населения не только внутри регионов, но и по региональной принадлежности, что приводит к неустойчивости занятости и росту теневой экономики. Эти проблемы характерны для большинства регионов, но для каждого региона есть свои особенности. Социально-трудовая сфера остро реагирует на кризисы, особенно глобального характера, что показал кризис 2008-2009 гг. и в настоящее время приобретает особое значение в связи с разворачивающимися масштабными санкциями.

Для разработки действенных мер по обеспечению достойного труда в кризисный период необходимо выделить следующие структурные компоненты достойного труда¹:

- Политический;
- Экономический;
- Трудовой;
- Социальный.

По признакам достойного труда, выделяемых многими российскими учеными, можно выделить индикаторы достойного труда на уровне региона². В качестве примера рассмотрим индикаторы достойного труда в сопредельных регионах Приволжского федерального округа (ПФО) – Самарской, Саратовской и Ульяновской областях. Эти регионы являются субъектами Приволжского Федерального округа и расположены сопредельно в непосредственной близости друг от друга, тем показательнее сравнение их социально-трудовых характеристик. В российских регионах реализацию государственной политики в сфере труда, занятости осуществляют региональные министерства труда. Показатель среднемесячной заработной платы может служить одним из основных индикаторов достойного труда по регионам Приволжского федерального округа в целом (см. рисунок).

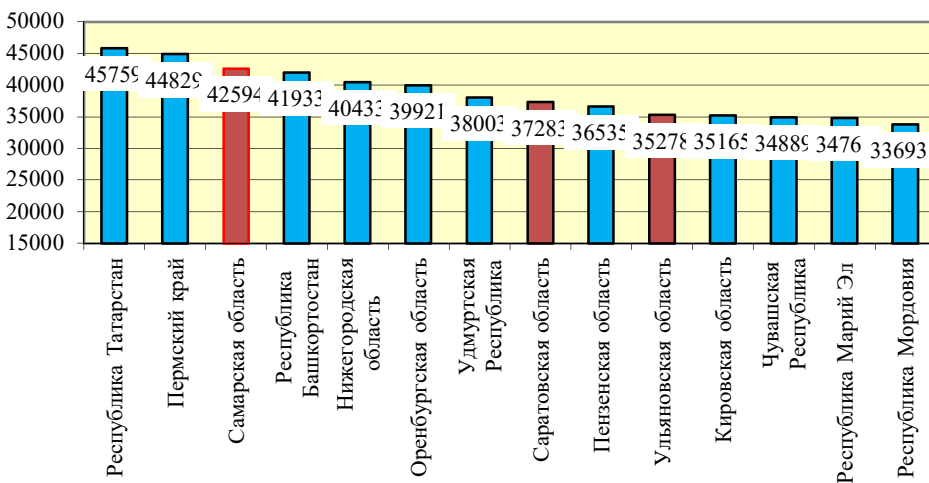


Рис. Среднемесячная заработная плата работников организаций по субъектам ПФО в мае 2021 г., руб.³

В рейтинге регионов округа по среднемесячной заработной плате Самарская область занимает третье место и всего на 7% отстает от лидера региона Республики Татарстан, что показывает достаточно конкурентоспособный уровень по сравнению с Ульяновской и Саратовской областями, которые находятся во второй половине рейтинга. Однако динамика заработной платы за год с мая 2020 г. по май 2021 г. по отдельным видам деятельности в рассматриваемых регионах показывает разную ситуацию, характеризующую региональные приоритеты в точки роста (табл. 1).

Таблица 1

Динамика среднемесячной заработной платы в Самарской, Саратовской, Ульяновской областях³

№ пп	Вид экономической деятельности	Самарская обл.	Саратовская обл.	Ульяновская обл.
		Темп роста (снижения) мая 2021 г. к маю 2020 г., %	Темп роста (снижения) мая 2021 г. к маю 2020 г., %	Темп роста (снижения) мая 2021 г. к маю 2020 г., %
1	Добыча полезных ископаемых	82,0	127,3	110,8
2	Деятельность в области информации и связи	117,7	84,9	122,1
3	Транспортировка и хранение	125,3	111,91	112,1
4	Обеспечение электрической энергией, газом и паром; кондиционирование воздуха	114,3	57,21	108,2
5	Обрабатывающие производства	111,0	109,4	114,1
6	Деятельность в области культуры, спорта, организации досуга и развлечений	117,4	98,6	104,4
7	Деятельность в области здравоохранения и социальных услуг	96,1	97,5	100,3
8	Образование	104,8	105,6	112,1
9	Строительство	105,6	97,7	104,5
10	Сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство и рыбоводство	104,3	128,7	111,7
11	Деятельность гостиниц и предприятий общественного питания	140,4	121,2	116,7

Так, например, в Самарской области наибольший рост на 40% наблюдается в деятельности гостиниц и предприятий общественного питания, что говорит о росте туристической индустрии, в Саратовской области максимальный рост на 27% на предприятиях добывающей индустрии, а в Ульяновской области на 22% в деятельности в области информации и связи. Характерно, что падение величины зарплат отсутствует только в Ульяновской области, в Самарской области наблюдается в двух видах деятельности, а в Саратовской области по пяти видам деятель-

ности, которое может свидетельствовать о системных проблемах. Виды деятельности, в которых не наблюдается снижения ни в одном из трех регионов это сфера транспортировки и хранения, обрабатывающие производства, образование, сельское хозяйство, туриндустрия.

Анализ индикаторов достойного труда позволяет оценить результативность применяемых в регионах мероприятий по различным направлениями трудовой деятельности, занятости, другим социально-экономическим характеристикам. Индикаторы и показатели достойного труда в Самарской, Саратовской, Ульяновской областях можно сопоставить по следующим статистическим данным за три года с 2018 по 2020 гг. (табл. 2).

Таблица 2

Динамика индикаторов достойного труда в Самарской (Сам. обл.), Саратовской (Сар. обл.), Ульяновской (Ул. обл.) областях³

№ п/п	2018 г.			2019 г.			2020 г.		
	Сам. обл.	Сар. обл.	Ул. обл.	Сам. обл.	Сар. обл.	Ул. обл.	Сам. обл.	Сар. обл.	Ул. обл.
I. Показатели, связанные с возможностью найти работу, %									
1.	63,8	63,7	59,0	63,0	64,9	58,0	64,6	64,2	57,3
2.	3,7	5,4	3,7	3,9	4,7	3,8	5,5	6,3	4,9
3.	4,6	5,5	6,1	5,3	6,7	7,0	5,7	7,6	8,2
4.	61,5	55,1	16,9	60,6	57,2	17,4	62,7	59,1	18,0
II. Адекватная заработная плата, %									
5.	3,5	12,9	16,7	2,9	12,3	15,4	3,1	14,8	13,0
6.	22,7	20,1	20,1	22,9	22,6	20,8	23,1	23,8	19,4
III. Показатели достаточной продолжительности рабочего времени, %									
7.	6,8	10,5	8,5	4,5	11,1	7,6	3,7	12,0	6,8
IV. Показатели равных возможностей и отношений на работе, %									
8. - Мужчины	62,9	64,8	63,4	61,3	65,4	60,4	58,7	66,9	58,8
- Женщины	37,1	35,2	36,6	38,7	34,6	39,6	41,3	33,1	41,2
9.	17,1	14,7	22,1	20,3	15,9	25,0	17,5	16,8	26,3
V. Показатели безопасной работы									
10.	525	316	195	518	283	182	444	224	142
11.	20	14	13	21	13	9	16	13	2
12.	20,1	24,1	27,8	21,8	25,8	28,9	23,6	26,9	25,3

Примечание. 1. Удельный вес лиц, занятых в общей численности населения, в %; 2. Уровень безработицы, в %; 3. Доля молодых лиц, которые не учатся, не работают и не приобретают профессиональных навыков, в %; 4. Неформальная занятость, в %; 5. Доля работающих бедных, в %; 6. Занятые с низким уровнем заработной платы, в %; 7. Занятые с чрезмерной продолжительностью рабочего времени, в %; 8. Сегрегация по полу, в %; 9. Гендерный разрыв в заработной плате; 10. Уровень производственного травматизма со смертельными исходами, чел.; 11. Уровень производственного травматизма с не смертельным исходом, чел.; 12. Время, потерянное в результате травматизма, раб. дни.

По возможности найти работу выделяется Самарская область, однако и неформальная занятость в этом регионе находится на высоком уровне и в три раза

выше, чем в Ульяновской области⁴. Показатель занятости коррелируется с показателем работающих бедных, которая именно в Ульяновской области имеет высокие значения при общей тенденции к снижению чрезмерной продолжительности рабочего времени, что улучшает условия труда, но и не позволяет зарабатывать больше. Гендерный разрыв в заработной плате в рассматриваемых регионах находится на примерно одинаковом уровне, является характерным для России и отражает в некоторой степени тенденции к демографическому росту последних лет.

Одним из существенных показателей достойного труда является обеспечение требований по безопасности труда, по которым в целом по Приволжскому федеральному округу наблюдается существенное снижение на 17% с 4658 тыс. чел. пострадавших при несчастных случаях на производстве с утратой трудоспособности на один рабочий день и более и со смертельным исходом в 2018 г. до 3868 тыс. чел. в 2020 г. В рассматриваемых областях также наблюдается снижение численности пострадавших при несчастных случаях на производстве, в том числе и со смертельным исходом. Однако сопоставление индикаторов по регионам с федеральной статистикой показывает значительное отставание, что требует дальнейшей работы по улучшению условий труда.

Стратегии социально-экономического развития в Самарской, Саратовской и Ульяновской областях нацелены на развитие рынка труда, но намеченные темпы не отвечают изменившимся условиям и требуют существенной коррекции в связи с возникшими рисками роста безработицы, переуплотнения производств, неопределенностью экономической ситуации. Ключевыми направлениями антикризисного регулирования рынка труда для сохранения достигнутых позиций и перспективного роста являются соблюдение трудового законодательства при закрытии производств, социальная помощь и поддержка высвобождаемым работникам и открытие новых рабочих мест как замещение закрываемых производств. Стратегическим ресурсом для действенности мероприятий в экстренной экономической ситуации должен стать высокий уровень трудового потенциала регионов, повышение интеллектуальной составляющей в повышении производительности труда⁵. Решением срочных социально-экономических проблем кризисного характера необходимо обеспечить фундамент для новых стратегических направлений сохранения и развития человеческих ресурсов, которые будут обеспечивать достойный труд.

¹ Колосова Р.П., Бобков В.Н. Современные подходы к экономике труда // Уровень жизни населения регионов России. - 2018. - № 6 (184). - С. 12-13..

² Официальный сайт Международной организации труда. URL: <https://www.ilo.org/global/topics/decent-work/lang-en/index.htm>.

³ Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа : <https://www.gks.ru/> (дата обращения 28.02.2022)

⁴ Simonova, M. V. (2019). Informal Employment Trends In Regional Labor Markets (pp. 837–845). Cognitive-Crcs. <https://doi.org/10.15405/epsbs.2019.03.82>

⁵ Simonova, M. V. (2019). Employment In Innovation Production Networks: Regional Sample (pp. 1341–1348). Cognitive-Crcs. <https://doi.org/10.15405/epsbs.2019.03.136>

REGIONAL DECENT WORK INDICATORS

© 2022 Simonova Marina Viktorovna
Doctor of Economics, Head of the Department of Personnel Management
Samara State University of Economics
E-mail: m.simonova@mail.ru

Keywords: decent work, quality of life, working conditions, wages, employment, unemployment, labor resources.

The article is devoted to the analysis of indicators of decent work on the example of Samara, Saratov and Ulyanovsk regions. The analysis carried out on such indicators as employment, unemployment, wages, labor safety showed that in the Samara region, the Saratov region and the Ulyanovsk region, these regions lag behind the average Russian growth rates.

ПЕРСПЕКТИВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ИННОВАЦИОННО-ИНВЕСТИЦИОННОГО РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ МАШИНОСТРОЕНИЯ

© 2022 Стрельцов Алексей Викторович
доктор экономических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: dmms7@rambler.ru

Ключевые слова: импортозамещение, машиностроение, инновационная политика, развитие, рентабельность, фондоемкость.

Рассматриваются вопросы инновационного развития производственного потенциала машиностроения и возможности организации рентабельного импортозамещающего производства, наращивания экспортных поставок продукции с высокой добавленной стоимостью. Показана необходимость формирования основанной на современных достижениях науки и техники стратегии развития российского машиностроения на всех уровнях управления экономикой.

Машиностроение, обрабатывающие производства в целом, которые генерируют высокую добавленную стоимость, являются основой инновационно-производственного потенциала развитой страны. Однако в нашей стране развитие машиностроения до последнего времени происходило стихийно, ограничивалось засильем импортной технически сложной продукции, отсутствием планов и продуманных стратегий развития, незаконченными процессами реструктуризации, низкими показателями рентабельности в сравнении с другими отраслями народно-хозяйственного комплекса.

Машиностроение относится к капиталоемким и фондоемким отраслям. Для оценки результативности ее деятельности рассмотрим динамику соотношения стоимости основных фондов и объема отгруженной продукции. При прочих равных условиях этот показатель – аналог фондоемкости продукции – свидетельствует об изменении параметров производственного потенциала хозяйственной системы. Характеризуя изменение данного показателя за период с 2010 г. по 2015 г. (см. табл. 1), а также сравнивая его с базисными темпами роста объема отгруженной продукции (см. табл. 2) можно отметить, что данное соотношение увеличилось по производству машин и оборудования, по производству электрооборудования, электронного и оптического оборудования и заметно снизилось, при росте объема отгруженных товаров на 27,3% за период по производству транспортных средств и оборудования.

Можно сказать, что средний качественный уровень производственного потенциала предприятий первых двух видов экономической деятельности несколько увеличился, хотя по производству машин и оборудования в меньшей величине,

чем в целом по обрабатывающим производствам. За период же 2017-2020 гг. в некоторой степени можно говорить об увеличении данного соотношения только по производству электрического оборудования (см. табл. 2). Сравнение базисных темпов роста данного соотношения и отгруженной продукции показывает, что по другим видам деятельности динамика данного соотношения определяется снижением значений последнего показателя. Это вряд ли можно признать позитивной тенденцией, поскольку основным направлением динамики и соотношения данных показателей является рост, с развитием научно-технического прогресса, фондоемкости продукции и снижение ее трудоемкости.

Таблица 1

Базисные темпы роста соотношения стоимости основных фондов к объему отгруженной продукции, % (составлена автором по данным Госкомстата РФ)

№ п/п	Показатели	2010	2011	2012	2013	2014	2015
1	Производство машин и оборудования	100	92,5	99,5	105,2	110,8	116,8
2	Производство электрооборудования, электронного и оптического оборудования	100	96,8	96,3	101,9	128,5	127,5
3	Производство транспортных средств и оборудования	100	79,4	75,1	73,4	81,3	98,5
	Обрабатывающие производства в целом	10	95,3	95,4	107,1	120,7	119,5

Таблица 2

Базисные темпы роста соотношения стоимости основных фондов к объему отгруженной продукции, % (составлена автором по данным Госкомстата РФ¹)

№ п/п	Показатели	2017	2018	2019	2020
1	Производство компьютеров, электронных и оптических изделий	100	105,9	115,4	119,6
2	Производство электрического оборудования	100	100,4	100,6	107,5
3	Производство машин и оборудования, не включенные в другие в другие группы	100	99,1	100,1	90,9
4	Производство автотранспортных средств, прицепов и полуприцепов	100	88,1	88,1	96,6
5	Производство прочих транспортных средств и оборудования	100	97,4	104,4	118,1
	Обрабатывающие производства в целом	100	94,4	98,1	112,2

Характеризуя в целом рассмотренную динамику показателей развития «машиностроительных» видов экономической деятельности, можно сделать вывод. Можно отметить определенный рост показателей, особенно за период 2010-2015 гг. Однако он имеет нестабильный характер и его темпы недостаточны с учетом современных требований. Более того, за последний период (2017-2020 гг.) наблюдается их снижение. И нельзя не отметить снижение темпов роста инвести-

ций и уменьшение их удельного веса в общем объеме по обрабатывающим производствам. Это, представляется является крайне негативной тенденцией.

Для существенного повышения темпов развития, и главное, качественных показателей отечественного машиностроения, необходима разработка комплекса мер, направленных на решение его накопившихся проблем и повышения эффективности деятельности. Эти меры должны представлять собой взаимосвязанную систему, поскольку сложность и комплексность проблем современного российского машиностроения определяет и необходимость разработки комплексных направлений их решения. Поэтому первоочередные направления решения данных проблем можно представить в виде их определенной систематизации по ряду признаков: экономические и организационные направления в области производственной, инновационно-инвестиционной деятельности, по кадровой составляющей.

В области инновационно-инвестиционной деятельности в части экономических направлений начальным и важнейшим из них является построение финансового механизма инновационно-инвестиционной деятельности. Данное направление тесно взаимосвязано с предыдущими, поскольку невозможно построить такой механизм без выравнивания экономических условий деятельности хозяйственных субъектов различных отраслей и видов экономической деятельности и без повышения эффективности машиностроительного производства². Вместе с тем, здесь есть ряд своих специфических вопросов, которые необходимо решить в рамках данного направления.

Во-первых, необходимо четко определить роль различных финансовых инструментов в обеспечении инновационно-инвестиционной деятельности и на этой основе провести аудит выполнения данным инструментом определенной функции. На основании этого можно составить комплекс мероприятий по совершенствованию использования того или иного финансового инструмента. Например, какие функции на современном этапе являются преобладающими на отечественном фондовом рынке, можно ли его использовать для финансирования НИОКР, запуска серийного производства продукции венчурных предприятий, какие меры необходимо предпринять для того, чтобы для хотя бы какой-то одной из перечисленных стадий инновационного процесса он мог выступать относительно надежным источником финансирования. Конечно, у отечественного фондового рынка останутся и регулирующая, и спекулятивная функции, но роль его инструментов как источников инвестиций для предприятий машиностроения должна быть повышена.

Другим важнейшим источником инвестиций в промышленно развитых странах выступает банковский кредит. В экономической литературе неоднократно исследовались причины недоступности кредитных ресурсов под приемлемый процент для предприятий реального сектора экономики, предлагались пути решения данной проблемы. Можно только отметить, что в сложившемся хозяйственном механизме для предприятий машиностроения гражданского сектора почти полностью отсутствует предложение так называемых «длинных денег». В условиях достаточно длительного инновационного цикла это делает практически недоступным банковское финансирование инновационной деятельности³.

Говоря об источниках инвестиций инновационно-инвестиционной деятельности в машиностроении, нельзя не отметить и нецелевое использование в большинстве случаев собственных средств, генерируемых производственно-хозяйственной деятельностью предприятия. Речь идет об амортизационных отчислениях и части чистой прибыли. Конечно, эти средства принадлежат собственнику предприятия и он вправе сам определять возможные направления и использования. Но здесь также необходимо учитывать и следующие обстоятельства.

Во-первых, сложно говорить о привлечении сторонних средств в инновационно-инвестиционную деятельность, если собственные средства предприятия расходуются не в производственных целях.

Во-вторых, нельзя не учитывать и накопленную за последние десятилетия технико-технологическую отсталость большинства машиностроительных предприятий.

В этих условиях ориентация только на чисто рыночные рычаги стимулирования накопления средств и инвестиций может окончательно закрепить отсталость отечественного гражданского машиностроения от машиностроения промышленно развитых стран. Направления по созданию механизма использования части собственных средств предприятий на цели инвестиций также неоднократно предлагались в экономической литературе, в том числе и работах авторов⁴. Это и создание специальных счетов для аккумулирования амортизационных отчислений, и различные налоговые льготы и др.⁵ Применение различных комбинаций этих мер позволяет выстроить определенный баланс между законодательными ограничениями направлений использования части собственных средств предприятий и интересами собственника и правилами рыночного механизма.

¹ Федеральная служба государственной статистики // <https://rosstat.gov.ru/>. Дата обращения 09.03.2022.

² Мигунов В.В. Проблемы развития машиностроительной отрасли в России // Материалы III Всероссийской научно-практической конференции студентов и молодых ученых "Актуальные проблемы экономической теории". - Екатеринбург, 2020. - С. 32.

³ Измайлов М.К. Стратегия развития отрасли машиностроения в России // Вопросы региональной экономики. - 2020. - № 1 (42). - С. 64.

⁴ Яковлев Г.И. Модернизация амортизационной системы в производственной и предпринимательской деятельности/ В сб.: Российская наука: актуальные исследования и разработки. Самара, 2021. С. 182-184.

⁵ Стрельцов А.В., Яковлев Г.И. Содержательная оценка роли амортизации как источника инвестиций для модернизации предприятий//Вестник Самарского государственного экономического университета. 2021. № 3 (197). С. 53-62.

PROMISING DIRECTIONS OF INNOVATIVE AND INVESTMENT DEVELOPMENT OF MACHINE-BUILDING ENTERPRISES

© 2022 Streltsov Alexey Viktorovich
Doctor of Economics, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: dmms7@rambler.ru

Keywords: import substitution, mechanical engineering, innovation policy, development, profitability, capital intensity.

The issues of innovative development of the production potential of mechanical engineering and the possibility of organizing cost-effective import-substituting production, increasing export supplies of products with high added value are considered. The necessity of forming a strategy for the development of Russian mechanical engineering based on modern achievements of science and technology at all levels of management is shown.

ОБЗОР ОСНОВНЫХ СИСТЕМ ЭЛЕКТРОННОГО ДОКУМЕНТООБОРОТА В РОССИИ

© 2022 Тешин Илья Викторович
студент

Самарский государственный экономический университет

© 2022 Акопян Диана Анатольевна

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: iliates98@gmail.com

Ключевые слова: система электронного документооборота, организация бизнес-процесса, автоматизация.

Статья посвящена обзору основных систем электронного документооборота в России. Автоматизация документооборота направлена в первую очередь на переосмысление способов взаимодействия с информацией: от формата хранения данных до новых и более удобных способов ее поиска. В последние годы в рамках электронного документооборота появляются новые цифровые решения и технологии, позволяющие развить конкурентные преимущества компаний, которые прибегают к их использованию в рамках создания стратегий развития. В статье проведен анализ существующих российских СЭД/ЕСМ.

На территории России СЭД начали внедряться еще во времена СССР, в 80-х годах двадцатого века. Разработках данного типа систем осуществлялась преимущественно для осуществления государственного документооборота, а также упрощения работы с документацией крупных промышленных предприятий. Сейчас в Администрации Президента Российской Федерации используется все также СЭД, разработанная в Советском союзе, но значительно усовершенствованная¹.

Рассмотрим основную терминологию, необходимую для изучения и понимания вопроса, данные представим на рис. 1.

<p>Система автоматизации делопроизводства – это любая автоматизированная система, разработанная для упрощения решения задач делопроизводства.</p>	<p>Электронный документооборот (ЭДО) – это способ организации работы с документами, при котором основная масса документов используется в электронном виде и хранится централизованно.</p>	<p>Система электронного документооборота (СЭД) – это компьютерная программа (программное обеспечение, система), которая позволяет организовать работу с электронными документами</p>	<p>ЕСМ (Enterprise Content Management) – набор технологий, инструментов и методов, используемых для сбора, управления, накопления, хранения и доставки информации (контента) всем потребителям внутри организации.</p>
---	---	--	--

Рис. 1. Основная терминология

Как видим, существует 4 ключевых термина, позволяющих наиболее точно понять сущность системы ЭДО.

Систему автоматизации делопроизводства стоит понимать как те электронные (автоматизированные) системы, разработка которых имеет своей целью минимизацию (сокращение) временных и материальных ресурсов, необходимых для решения рутинных задач делопроизводства. Электронный документооборот является способом, позволяющим организовать использование информации в электронном формате, а также предлагает решения для централизованного хранения данной информации. В свою очередь система ЭДО является механизмом достижения данных задач – это программное обеспечение (софт), разработка которого направлена на организацию работы с документами в электронном формате. Управление корпоративным контентом (ЕСМ) предоставляет возможность каждому сотруднику организации большой выбор технологических решений для сбора, хранения и обмена информацией. Внедрение СЭД позволяет организации тратить меньше трудовых и финансовых ресурсов на организацию документооборота, при этом увеличивая свою прибыль. Эффективность стоит рассматривать как соотношение достигнутых результатов к ресурсам, которые были затрачены. Стоит отметить, что качественные СЭД предоставляют возможность реализовать максимизацию эффективности как за счет сокращения временных, финансовых и человеческих ресурсов с одной стороны, так и со стороны увеличения результативности.

Рассмотрим факторы, способствующие снижению затрат организации:

1. Снижение расходов на бумагу и печать.
2. Сокращение рабочего времени персонала в рамках организации документооборота.
3. Ускорение информационных потоков.

По мнению аналитиков International Data Corporation², существуют следующие основные типы СЭД, представим их на рис. 2.

СЭД предназначенные для оптимизации бизнес-процессов	• Системы данного типа позволяют обеспечивать полный жизненный цикл работы с документами.
Корпоративные СЭД	• Системы внедряются как общекорпоративные технологии и дают возможность коллективно работать над документами
Системы управления информацией	• Системы обеспечивают объединение, управление и доставку информации через интернет
Системы управления изображениями/образами	• Осуществляется преобразование отсканированной с бумажных носителей информации в электронную форму
Системы управления потоками работ	• Системы предназначены для определения путей маршрутизации файлов

Рис. 2. Основные виды СЭД

Как правило, основная масса организаций, использующих систему электронного документооборота в России – это крупные и средние предприятия и организации, численность сотрудников от 150 человек и выше. Но в последние годы СЭД набирает популярность и среди малых предприятий, с численностью персонала до 100 человек и выручкой от 120 млн руб. до 180 млн руб.

Рассмотрим динамику рынка СЭД в период с 2012 по 2019 год опубликованную Аналитическим агентством TAdviser³, данные представлены на рис. 3.

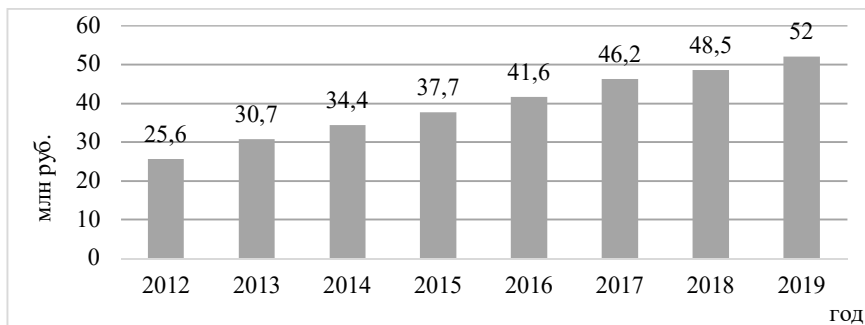


Рис. 3. Динамика рынка СЭД в России за 2012-2019 годы, млн руб.

В исследуемом периоде прослеживается положительная динамика российского рынка СЭД, но с каждым годом тем прироста показателей снижается, так наибольший темп прироста представлен в 2013 году и составил 19,9%, тогда как в 2019 году прирост показателя составил всего 7,2%.

Далее рассмотрим крупнейших поставщиков СЭД в России за 2019 год, данные представлены на рис. 4.

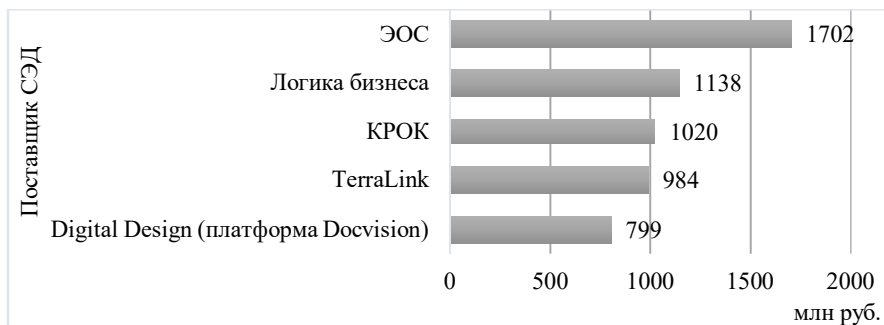


Рис. 4. Крупнейшие поставщики СЭД/ЕСМ-систем в России о выручке от СЭД/ЕСМ-проектов за 2019 год, млн руб.

Лидером по выручке на российском рынке в отчетном периоде является компания ЭОС, рост составил 41,5%. Второе место среди поставщиков СЭД в 2019 году занимает компания «Логика бизнеса» с показателями выручки в 1 138 млн

руб., на третьем месте расположилась компания «КРОК» с выручкой в 1 020 млн руб. Стоит отметить, что компании, расположившиеся на втором и третьем местах, в отличие от лидера рынка, показали спад показателя выручки в отчетном периоде. Рассмотрим общие характеристики области автоматизации СЭД, набравших наибольшую популярность в 2019 году⁴, данные представлены в таблице, где «+» – характеристика присутствует, «-» – характеристика отсутствует, также в таблице отображена стоимость лицензии на 200 рабочих мест, без учета дополнительных модулей и скидок.

Общие характеристики области автоматизации СЭД

СЭД/ Характеристика	ЭОС	Логика бизнеса	КРОК	TERRALINK	DIGITAL DESIGN
Делопроизводство	+	+	+	+	+
Документооборот в компании	+	+	+	+	+
Договорная деятельность	+	+	-	+	+
Архивы (электронные)	+	+	+	+	+
Проектная деятельность (УП)	+	-	+	+	+
Итого	5	4	4	5	5
Стоимость лицензии, млн руб.	1,078	1,142	-	1,225	1,011

На основе полученных данных выявим оптимальную СЭД по соотношения функционала и стоимости, данные представлены на рис. 5.

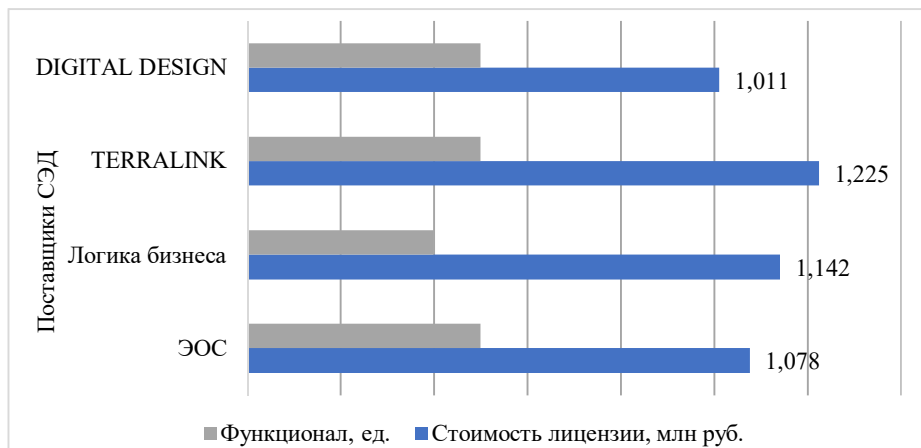


Рис. 5. Соотношение стоимости лицензии и функционала исследуемых СЭД

Наиболее оптимальным выбором СЭД, на основе проанализированных данных, на сегодняшний день является Digital Design.

Российский рынок СЭД с каждым годом расширяется, представленные на нем продукты совершенствуются и модернизируются. Особый толчок для развития отрасль получила в 2020 году в период пандемии COVID-19, когда большая часть

организаций вынуждено перешла на дистанционный режим работы и, как следствие, возникла потребность в цифровизации документооборота компании.

На сегодняшний день на рынок поставщиков СЭД представлено большое количество информационных решений, и главная задача ИТ-специалиста подобрать оптимальное решение для своей организации.

¹ Выбираем СЭД: от видов до конкретного программного обеспечения. [Электронный ресурс] // Комсомольская правда. – Электрон. дан. – [М.], 2017. – URL: <https://www.kp.ru/guide/sistemy-dokumentooborota.html>

² Красносельцева И.Е. Сравнительный анализ СЭД с помощью методов кластеризации // Скиф. 2020. №3 (43). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sravnitelnyy-analiz-sistem-elكتروнного-dokumentooborota-s-pomoschyu-metodov-klasterizatsii>

³ Динамика российского рынка СЭД/ЕСМ [Электронный ресурс] // Tadviser. – Электрон. дан. – [М.], – 2005-2018 - URL: <http://www.tadviser.ru/index.php/СЭД>

⁴ Клишин Андрей Петрович, Еремина Наталия Леонидовна, Мытник Антон Александрович, Подходы к автоматизации документооборота // Вестник НГУ №1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/podhody-k-avtomatizatsii-dokumentooborota-v-vuze>

REVIEW OF THE MAIN SYSTEMS OF ELECTRONIC DOCUMENT MANAGEMENT IN RUSSIA

© 2022 Teschin Ilya Viktorovich
Student

Samara State University of Economics

© 2022 Akopyan Diana Anatolievna

Candidate of Economics, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: iliates98@gmail.com

Key words: electronic document management system, business process organization, automation.

Workflow automation is primarily aimed at rethinking the ways of interacting with information: from the data storage format to new and more convenient ways to search for it. In recent years, more and more new digital solutions and technologies have appeared within the framework of electronic document management, which allow developing the competitive advantages of companies that resort to using them as part of creating development strategies. The article analyzes the existing Russian EDMS/ESM.

КОНЦЕПЦИЯ КЛИЕНТООРИЕНТИРОВАННОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ КАК ФАКТОР УСПЕХА ПРЕДПРИЯТИЙ ТОРГОВЛИ

© 2022 Тойменцева Ирина Анатольевна
доктор экономических наук, профессор кафедры маркетинга,
логистики и рекламы
Самарский государственный экономический университет
E-mail: tia 67@gambler.ru

Ключевые слова: клиентоориентированность, качество обслуживания, оптовая и розничная торговля, конкуренция, лояльность, сервис.

Статья посвящена вопросам повышения качества обслуживания клиентов, внедрению концепции клиентоориентированного обслуживания на предприятиях торговли. Автором представлена классификация услуг оптовых и розничных торговцев, выявлены факторы, оказывающие непосредственное влияние на желание клиента совершить покупку, а также рассмотрены программы повышения лояльности клиентов.

Современный рынок характеризуется высокой конкуренцией. Торговым компаниям все тяжелее выделиться на фоне предприятий, торгующих аналогичными товарами и услугами. Сделать это можно, в первую очередь, за счет повышения качества сервисного сопровождения проданных товаров. Но для начала стоит определиться с понятием качество, под которым следует понимать способность товаров и услуг соответствовать ожидаемым или предъявляемым требованиям потребителей. В свою очередь, сервисное обслуживание – это комплекс услуг, предоставляемый потребителю в процессе приобретения товаров¹. Торговое предприятие представляет собой компанию, специализирующуюся на извлечении прибыли за счет купли-продажи товаров.

Существует различное многообразие предприятий как оптовой, так и розничной торговли. Так, среди предприятий оптовой торговли выделяют дилеров, дистрибьютеров, агентов, торговые дома, ярмарки, аукционы и др. Среди предприятий розничной торговли можно выделить: универмаги, универсамы, магазины у дома, автолавки, специализированные магазины и др. Таким образом, сервисное сопровождение у оптовых и розничных предприятий может отличаться, т.к. потребители различны: одни приобретают товары для личного потребления (сектор B2C), другие для перепродажи (сектор (B2B))².

Перечислим схожие услуги оптовых и розничных торговцев:

- 1) по времени осуществления сервисного обслуживания выделяют:
 - предпродажный сервис – ориентирован на оказание услуг потребителям перед непосредственной их продажей. Это могут быть консультации об особенно-

стях работы и устройства приобретаемого товара, распаковка, нарезка, расфасовка товаров и т.д.

- послепродажный сервис – это услуги, которые оказываются потребителям после совершения ими акта купли-продажи. Среди них можно выделить доставку, погрузку, выгрузку, монтаж и др.

- гарантийное обслуживание – подразумевает предоставление сервисных услуг в процессе эксплуатации приобретенных товаров. К ним можно отнести ремонт, диагностику, закупку запасных частей, узлов и агрегатов и т.д.

- послегарантийное обслуживание включает перечень работ по диагностике и устранению неисправностей в работе приобретенного товара. Эти услуги в отличие от гарантийных всегда будут платными.

2) по содержанию работ:

- прямой сервис – ориентирован на оказание услуг, направленных непосредственно на объект купли-продажи. Это могут быть услуги следующего характера, например, монтаж, доставка, гарантийный ремонт, упаковка и т.д.

- косвенный сервис не связан напрямую с объектом купли-продажи: за счет него продавец пытается улучшить отношение потребителя к своей компании. К примеру, приобретая товар в розничном магазине Ашан, покупателю выдается купон с подарком от ювелирного магазина Санлайт или Адамас. Потребителю это приятно, что, в свою очередь, будет способствовать тому, что он вернется опять за продуктами в Ашан, а также расскажет об этом своим знакомым. Таким образом, продажи в магазине возрастут. Но не только в Ашане, но и у партнеров этой акции.

Так из чего же состоит качественное обслуживание клиентов. Основными составляющими являются (см. рисунок):

- Выработка стандартов обслуживания.
- Найм высококвалифицированного персонала.
- Обучение руководителей.
- Обучение линейного персонала.
- Отслеживание результата и внесение изменений.



Рис. Составляющие качественного обслуживания

С каждым годом конкуренция на рынке оптовой и розничной торговли возрастает, что заставляет организации задуматься над улучшением качества обслуживания для привлечения новых клиентов и получения большей прибыли. «При

формировании новых стратегий экономического поведения рекомендуется учитывать ориентацию экономических субъектов на развитие конкуренции»³.

Концепция клиентоориентированного обслуживания является основополагающей для большинства компаний, желающих занять свое место на нише розничной или оптовой торговли. Клиентоориентированность представляет собой концепцию обслуживания потребителей с целью получения прибыли и изучения потребностей клиентов для выработки дальнейшей стратегии взаимодействия с ними⁴. В связи с этим для сбора и анализа информации иногда приходится опираться не только на объем купленного товара за один раз, но и на количество посещений потребителя. Ведь именно частотой пользования услугами или продуктами определяется критерий устойчивости клиентской базы. Существует ряд факторов, влияющих на желание клиента вновь посетить предприятие торговли.

К таким факторам можно отнести:

- психологический и физический комфорт человека.

Этот пункт так же можно считать одним из основополагающих на предприятии торговли, ведь по данным психологов человек чувствует себя более уверенным и открытым в комфортном для него помещении. Хотя к данному фактору можно отнести не только внутренний интерьер помещения, но и удобный подъезд к нему, парковка, наличие приспособлений для мало подвижных групп населения и т.д.

- конфиденциальность.

Этот пункт тоже не маловажен, ведь каждый человек в основном стремится к конфиденциальности и неприкосновенности своей личной жизни: пароли, замки, коды. Всё это неотъемлемая часть комфорта человека и клиента как такового.

- программа лояльности.

Торговые организации и предприятия сферы услуг стремятся к разработке программы лояльности для своих клиентов в виде скидок, лотерей, подарочных наборов за покупки и т.д.

В качестве самых распространённых в России инструментов для контроля качества можно привести в пример такие как:

- "тайный покупатель";
- колл-центр;
- анкетирование и опрос потребителей;
- социальные сети;
- официальный сайт компании и др.

По данным такого опроса можно выявить текущую лояльность клиентов, что немало важно для оценки предыдущих успехов и прогнозов на будущее⁵.

Существует множество приемов для оценки уровня лояльности потребителей. К примеру, с помощью метода Tri-M можно оценить «репутационный индекс» торговой компании, сравнивая отношение различных заинтересованных групп. С помощью этого метода можно также выделить сильные и слабые стороны торговой компании, ее возможности и угрозы, а также выявить те компоненты, от которых зависит ее репутация.

В качестве еще одного метода можно предложить «конверсионную модель», по которой можно оценить отношение клиента к компании по таким параметрам, как удовлетворенность товаром под тем или иным брендом; товары-заменители; критерии выбора торговой марки; факторы сомнения.

Можно сделать вывод о том, что чем выше удовлетворенность потребителя каким-то брендом, тем больше вероятность его перехода в приверженного покупателя.

Оценивая товары-заменители, покупатели боятся, что товар другой марки будет хуже. Или же покупатель уверен в том, что из всех представителей данной категории товаров, магазинов и т.д, тот, что они выбрали – лучший. Выбор товара определенной торговой марки должен представлять для покупателя какой-то особый интерес, тогда приверженности добиться легче. Для достижения такого «успеха» используют рекламные акции, скидки постоянным покупателем и наличие ассортимента, интересующего определенные группы потребителей.

Факторы сомнения - этот показатель, пожалуй, является ключевым в данной модели. Чем более уверен потребитель в выборе данного бренда, тем выше растет посещаемость и желание покупать именно у данной компании. Однако, для покупателей, которые не до конца определились, необходим некий стимул, который поможет им окончательно решить, какую компанию они предпочитают. После проведения анализа лояльности клиентов можно сделать выводы о будущих покупателях и о том, какие меры стоит предпринять для повышения качества обслуживания.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что применение концепции клиентоориентированного обслуживания является основополагающей для компаний, желающих занять достойное место на нише розничной или оптовой торговли, укрепить свои конкурентные позиции и увеличить прибыль от своей основной деятельности.

¹Д. Бауэрсокс, Д. Клосс Логистика. Интегрированная цепь поставок.- ЗАО «Олимп-Бизнес», 2017.- 640 С.

²Войткевич Н.И., Иванова Н.В., Сатдинов Н.Ш. Методика оценки удовлетворенности потребителей складских услуг на рынке B2B [Текст] // Вестник Самарского государственного экономического университета. -2019, №9 (179). – С. 27-31.

³Никитина Н.В., Махмудов Ф.А. Эволюционно стабильные стратегии экономического поведения [Текст] // Вестник Самарского государственного экономического университета. -2021, №6 (20). – С. 48-53.

⁴Тойменцева И.А., Карпова, Н.П. Economic-mathematical models of definition of effective strategy of business management [Текст] // Sustainable economic development of regions: Monograph Volume 2/ ed. by L. Shlossman. – Vienna: “East West” Association for Advanced Studies and Higher Education GmbH, 2014. – С. 183-204.

⁵Тойменцева И.А., Карпова Н.П., Сосунова Л.А., Хаирова С.М., Рябова Е.В. Исследование рынка услуг на основе маркетингового подхода [Текст] // Вопросы экономики и права. – 2018, № 119. - С. 98-101.

THE CONCEPT OF CUSTOMER-ORIENTED SERVICE AS A SUCCESS FACTOR OF TRADE ENTERPRISES

© 2022 Toymentseva Irina Anatolyevna
Doctor of Economics, Professor of the Department of Marketing,
Logistics and Advertising
Samara State University of Economics
E-mail: tia 67@rambler.ru

Keywords: customer orientation, quality of service, wholesale and retail trade, competition loyalty, service.

The article is devoted to improving the quality of customer service, introducing the concept of customer-oriented service to trade enterprises. The author presents the classification of services of wholesalers and retailers, identifies factors that have a direct impact on the customer's desire to make a purchase, and also considers programs to increase customer loyalty.

СУЩНОСТЬ И ОСОБЕННОСТИ РЫНКА ФОРЕКС В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

© 2022 Урунов Джахангир Шарафович*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: jahongir.urunov@gmail.com

Ключевые слова: рынок ФОРЕКС, Форекс-дилер, ФИНАМ ФОРЕКС.

В статье рассмотрены теоретические вопросы анализа рынка ФОРЕКС, дан анализ Форекс-дилеров в современной экономике России, выявлены проблемы функционирования данного рынка.

Понятие рынка ФОРЕКС (Foreign Exchange Market) характеризует мировой валютный рынок, где происходит обмен определенной суммы одной валюты страны на валюту другой страны, по заранее согласованному курсу на установленный момент времени. Такая характеристика этого рынка применяется в РФ. За рубежом под рынком ФОРЕКС понимается валютный рынок с представленными торгами валютой различных стран.¹

Данный рынок представляет собой мировую сетевую систему, в которой соединены, с помощью телекоммуникаций, валютные дилеры, ведущие торги круглосуточно. Этот признак вызывает дискуссию среди экономистов по поводу характера рынка. Ряд из них утверждает, что рынок ФОРЕКС является биржевым, другие доказывают внебиржевой характер рынка, так как отсутствует место торговли. Однако, заключаемые контракты включают в себя стандартизированные пункты, что свидетельствует о биржевом характере инструмента. Таким образом можно считать, что на рынке ФОРЕКС присутствуют элементы биржевого и внебиржевого рынка.

Уникальность данного рынка заключена в том, что стать участником по обмену валюты может любой желающий, который обладает определенным капиталом. То есть, любой субъект, у которого в наличии есть инвестиционный капитал, имеет возможность осуществлять куплю-продажу валюты на рынке Форекс, даже если размер сделки превосходит его капитал. Такая возможность объясняется тем, что на рынке участвуют валютные брокеры, имеющие необходимый объем средств, называемый кредитное плечо, которые предоставляемого своим клиентам.²

Непосредственным участником, проводником сделок является форекс-дилер, представляющий собой юридическое лицо, оказывающее посреднические услуги на рынке ФОРЕКС, заключающий договор с трейдером и представляющее его

* Научный руководитель – Вишневер Вадим Яковлевич, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

интересы. Доходом этого дилера его является комиссия(спред) в виде разницы между ценой покупки и ценой продажи актива.

Для покупки-продажи валюты форекс-дилер представляет частным инвесторам доступ к торговому терминалу и дает открытые сведения о котировках активов. Они могут проводить курсы по обучению инвесторов, а также давать сводку аналитической ситуации на рынке международного капитала.

Центральный банк РФ выдает профессиональным участникам рынка ФОРЕКС лицензии. Форекс-диллинг по законодательству РФ – является исключительным видом деятельности, заключающейся в том, что у компании, имеющую лицензию профессионального участника форекс-дилера, нет права совмещать свою деятельность с какой-либо другой.

Деятельность форекс-дилера значительно отличается от деятельности брокера. Основным отличием является то что брокер выражает интересы клиентов.

Активными клиентами форекс-дилеров являются инвесторы, которые хотят быстро заработать большую сумму денег, на спекулятивной торговле. Так как порог входа на этот рынок невысок, это тот ряд инвесторов с небольшим достатком, и с минимальным уровнем финансовой грамотности.

Форекс-дилерская деятельность наделена также рядом ключевых функций, которые способствуют инвестированию. Форекс-Дилер берет на себя обязательства по процедуре покупки и продажи финансового инструмента по цене, установленной и известной заранее. То есть форекс-дилер участвует в прямом формировании справедливого уровня цен.³

Присутствие у профессионального участника лицензии на осуществление дилерской деятельности свидетельствует о наличии свободного пула, сформированного денежными средствами, которые впоследствии будут направлены на брокерские операции, что служит сигналом для положительного оценивания организации со стороны финансовой сферы.

Деятельность форекс-дилеров позволяет формировать инфраструктурную площадку, призванную ускорять процесс и способную облегчать процедуру оборота финансовых инструментов. Также минимизация рисков при физической передаче ценных бумаг от инвестора к инвестору является задачей форекс-дилеров.⁴

Лицензию на осуществление деятельности форекс-дилера в РФ по состоянию на 09.03.2022 имеют 4 организации: ООО «ФИНАМ ФОРЕКС», ООО «Альфа ФОРЕКС», ООО «Брокеркредитсервис-ФОРЕКС», ООО «ВТБ ФОРЕКС».

«ФИНАМ ФОРЕКС» - первый лицензированный форекс-дилер в России с 2015 г. Преимущества данного профессионального участника заключены в условиях современности мобильных платформ и приложений, количеством валютных инструментов, в обеспечении условий бесперебойного исполнения заявок.⁵

«ФИНАМ ФОРЕКС» обеспечивает прозрачное ценообразование, обусловленное:

- Низкими спредами
- Защитой от отрицательного баланса
- Отсутствием брокерской комиссии

Процессы цифровизации оказали большое влияние на развитие финансовых инструментов рынка ФОРЕКС, задав при этом ключевые тренды его дальнейшей

модернизации: широкое использование искусственного интеллекта, перевод финансовых услуг в режим онлайн, создание цифровых технологий предоставления услуг, позволившие снизить временные интервалы осуществления сделок на валютном рынке⁶.

Множество информационно-технологических программ (платформ, цифровых технологий) преобразовали инфраструктуру валютного рынка, что упростило инвесторам условия входа на данный сегмент рынка. С помощью разработки различных инновационных программ, усиленных новыми технологиями, полностью трансформировала весь финансовый рынок.

¹ Шахватова А.С., Кирухин А. Ю. Валютный рынок ФОРЕКС. //Наука через призму времени, 2020, №7(40). С. 18-20.

² Власов А.Г. Правовое регулирование операций на внебиржевом рынке ФОРЕКС в условиях становления новых сегментов финансового рынка. //Теоретико-прикладные перспективы правового обеспечения развития экономики: Материалы международного научно-практического круглого стола. В 2-х частях. Редколлегия: Н.Л. Бондаренко (гл. ред.) [и др.]. Минск, 2021. С. 44-48.

³ Вишневер В.Я., Нуруллаева Г.И. Асимметрия информации на валютном рынке. // Российская наука: актуальные исследования и разработки: сборник научных статей X Всероссийской научно-практической конференции, 15 октября 2020 года: в 2 частях / редколлегия: С.И. Ашмарина, А.В. Павлова (ответственные редакторы) [и др.]; Самарский государственный экономический университет. - Ч. 2. - Самара: Изд-во СГЭУ, 2020. С. 51-54.

⁴ Мамедова Д.Р., Совершенствование рынка FOREX с целью обеспечения экономической безопасности. //Финансы в экономике России: от рецессии к росту: Сборник материалов, М.: 2020. С. 141-144.

⁵ Амири М.А. Рынок ФОРЕКС в 2020 году в России: риск инвестирования. //Экономика в меняющемся мире: сборник научных трудов IV Всероссийского экономического форума, Казань, 2020. С. 426-430.

⁶ Аделеке О.Т. Мировые тренды развития FOREX – рынка. //Сборник материалов V Всероссийской научно-практической конференции магистрантов. М.:2020. С. 1.

ESSENCE AND FEATURES OF THE FOREX MARKET IN MODERN CONDITIONS

© 2022 Urunov Jahangir Sharafovich
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: jahongir.urunov@gmail.com

Keywords: Forex market, Forex dealer, FINAM Forex.

The article deals with the theoretical issues of the analysis of the Forex market, provides an analysis of Forex dealers in the modern Russian economy, and identifies problems in the functioning of this market.

ИССЛЕДОВАНИЕ МАТЕРИАЛЬНОГО СТИМУЛИРОВАНИЯ ПЕРСОНАЛА НА ПРЕДПРИЯТИИ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНОГО КЛАСТЕРА

© 2022 Усков Андрей Сергеевич*

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: scorpion70@mail.ru

Ключевые слова: материальное стимулирование, оплата труда, премия, коэффициент трудового участия.

Статья посвящена изучению системы материального стимулирования на предприятии машиностроительного кластера. Автор исследовал показатели, которые влияют на определение коэффициента трудового участия, проанализировал критерии снижения премии работникам, выявил слабые стороны системы материального стимулирования на предприятии.

Результативность деятельности организации во многом зависит от используемых механизмов управления персоналом, т.к. данный аспект определяет социальную, трудовую и творческую активность сотрудников, что в результате положительно влияет на эффективность всей производственно-хозяйственной деятельности организации.

Проблема исследования состоит в том, что на сегодняшний день необходимо использование современных методологических действенных подходов стимулирования труда сотрудников, которые на практике будут обеспечивать оптимизацию системы управления организацией любой отрасли. Сотрудники предприятий должны понимать новые задачи, обусловленные реализацией современной экономической политики компании, которая характеризуется взаимосвязью доходов сотрудников и его личного вклада в процесс производства; итоговых результатов деятельности компании, а также эффективного общественного производства.

В настоящее время существует множество способов и механизмов стимулирования труда персонала. При этом именно материальные методы стимулирования оказывают первостепенное влияние на производительность персонала, так как эффективность труда сотрудника определяется четко - конкретной суммой денег¹. Данные обстоятельства определяют актуальность проведенного исследования.

* Научный руководитель – Богатырева Ирина Вячеславовна, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

Зарботная плата играет важную роль в системе материального стимулирования персонала. Это связано с рядом причин. С одной стороны она чаще всего является основным доходом наемных работников, а, с другой – инструмент материальной заинтересованности персонала в улучшении своих показателей работы².

Объектом проведенного исследования являлось одно из предприятий машиностроительного кластера, специализирующегося на оказании широкого спектра высококачественных сервисных услуг по прокату, ремонту, обслуживанию и наладке нефтепромыслового оборудования.

В компании труда рабочего персонала оплачивается по коллективной сдельно-премиальной системе, при которой сдельный приработок распределяется между работниками по коэффициенту трудового участия (КТУ) (табл. 1).

Таблица 1

Перечень показателей для определения КТУ при распределении сдельного приработка

Показатели	Размер снижения/повышения КТУ
Повышающие показатели	
Высокий уровень выполнения задания	от 0,1 до 0,3
Досрочное и качественное выполнения задания	от 0,1 до 0,5
Перевыполнение производственного задания	от 0,1 до 1,0
Разработка и внедрение рационализаторских решений	от 0,2 до 1,0
Трудовая активность, направленная на максимальное использование производственных мощностей	от 0,1 до 0,5
Понижающие показатели	
Нарушение трудовой дисциплины	от 0,1 до 1,0
Нарушение внутреннего трудового распорядка	от 0,1 до 1,0
Неудовлетворительное состояние рабочего места	0,1
Срыв сроков выполнения задания	от 0,1 до 1,0
Создание предпосылок для срыва работы коллектива	0,1
Допущение брака в работе	от 0,1 до 1,0
Низкая производительность труда	от 0,1 до 1,0
Несоответствие квалификации выполняемой работе	от 0,1 до 1,0

КТУ каждому работнику утверждаются советом бригады по представлению мастера или бригадира, под ведомством которого находится коллектив.

Премирование сотрудников компании производится в целях усиления материальной заинтересованности работников в своевременном и качественном исполнении своих трудовых обязанностей, для достижения наилучших конечных результатов труда, повышения индивидуальной и коллективной ответственности, стимулирования творческой активности каждого работника.

На рассматриваемом предприятии действующая система премирования предлагает персоналу следующие виды премий:

- премии из фонда руководителя (за высокую эффективность работы, за особый вклад в решение производственных задач в отчетном месяце, за выдающиеся трудовые достижения);

- премия по результатам текущей деятельности (премия по итогам работы за отчётный месяц);
- годовая премия (премия по фактическим результатам производственно-хозяйственной деятельности Общества за отчётный период).
- премия по итогам конференции и смотров-конкурса по результатам работы в области экологической и промышленной безопасности и охраны труда в соответствии Положением Компании «Организации работы с молодыми специалистами»;
- премия по итогам интегрального рейтинга;
- премия работникам, вовлеченным в систему новых технологий на основании Стандарта Компании «Организация рационализаторской и изобретательской деятельности» и другие.

Размер премии работнику, допустившему производственные упущения, нарушения трудовой, производственной дисциплины определяется с применением коэффициента снижения к проценту общего (расчетного) размера премии за выполнение показателей премирования в соответствии с критериями, представленными в таблице 2.

Результаты анализа системы материального стимулирования показали, что ее слабыми сторонами являются: во-первых, не смотря на существующую систему материального стимулирования, у сотрудников наблюдается слабая мотивация, а также низкая динамика улучшения производительности.

Таблица 2

Понижающие критерии показателей премирования

Понижающие критерии показателей премирования	Коэффициент снижения премии
Нарушение правил охраны труда, техники безопасности и пожарной безопасности, производственной санитарии, требований по охране окружающей среды и рациональному использованию природных ресурсов, несоблюдение правил дорожного движения.	от 0,30 до 0,00
Нарушение трудовой дисциплины прогул, нахождение на рабочем месте в состоянии алкогольного, наркотического, токсического опьянения.	0,00
Хранение и распитие спиртных напитков на рабочем месте	0,00
Несоблюдение правил и норм Кодекса деловой и корпоративной этики Компании	от 0,50 до 0,00
Умышленная порча или хищение имущества	0,00
Допуск к работе необученных по технике безопасности и не аттестованных работников.	от 0,50 до 0,00

Во-вторых, анализ материального стимулирования, показал, что некоторые сотрудники получают высокие надбавки к заработной плате, часть сотрудников не получают дополнительные выплаты вообще. Данный факт подтверждает неравномерность нагрузки сотрудников. В-третьих, проведение наблюдения за сотрудниками организации, которые работают в организации меньше года, пока-

зали, что данная категория сотрудников плохо адаптируется к деятельности, многие сотрудники не понимают, как могут увеличить заработную плату. Другой слабой стороной системы материального стимулирования является то, что размер оклада в организации не учитывает оценку личных и деловых качеств сотрудника, а также профессиональный уровень знаний и навыков

Кроме этого, существующая система стимулирования не соответствует стратегии развития организации, так как в настоящее время компания имеет постоянный спрос на услуги компании, но при этом отсутствует стимулирование сотрудников за увеличение объема реализации услуг. Также в деятельности организации возникают случаи, когда стимулирование не всегда осуществляется при возникновении соответствующих оснований. А сотрудники организации не все знают возможные выплаты, на которые могут претендовать. Кроме этого, существующий в организации социальный пакет теряет актуальность, так как многие выплаты не востребованы для многих категорий сотрудников³.

Возможными направлениями развития организации может быть - оптимизация системы материального стимулирования и материальной помощи сотрудников исходя из целей развития организации, а также оптимизация системы управления персоналом, направленной на эффективное использование кадров. Кроме этого, возможно пересмотреть социальный пакет в организации. Направления совершенствования системы материального стимулирования представлены на рисунке.

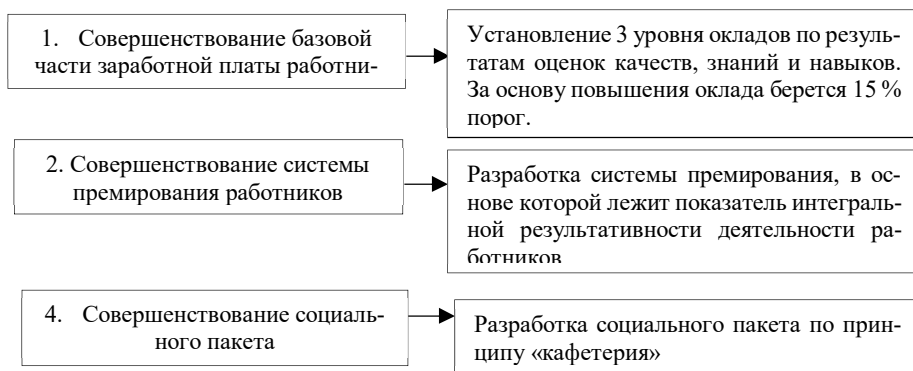


Рис. Направления совершенствования системы материального стимулирования персонала в компании

Внедрение системы материального стимулирования работников должно соответствовать нормам трудового законодательства, а его этапы должны быть построены таким образом, чтобы привлечь и заинтересовать сотрудников, на которых она рассчитана.

¹ Наджафова М.Н. Влияние материального стимулирования на производительность труда // Иннов: электронный научный журнал.- 2018.- №5 (38).

² Богатырева И.В. Повышение производительности труда за счет усиления трудовой активности и материальной заинтересованности персонала в результатах деятельности // Проблемы развития предприятий: теория и практика: материалы 18-й Междунар. науч.-практ. конф. 19-20 декабря. 2019 г.: в 3 ч.- Ч.2. - Самара: Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2019. - 244с. - С. 3-7

³ Ульянов С. С. Роль современных методов материального стимулирования персонала // Молодой ученый. – 2019. – №9. – С. 153-155

RESEARCH OF FINANCIAL INCENTIVES FOR PERSONNEL AT THE ENTERPRISE OF THE MACHINE-BUILDING CLUSTER

© 2022 Uskov Andrey Sergeevich
Graduate student
Samara State University of Economics
E-mail: scorpion70@mail.ru

Keywords: financial incentives, remuneration, bonus, labor participation rate.

The article is devoted to the study of the system of financial incentives at the enterprise of the machine-building cluster. The author investigated the indicators that affect the determination of the labor participation rate, analyzed the criteria for reducing the bonus to employees, identified the weaknesses of the system of material incentives at the enterprise.

К ВОПРОСУ О ВЗАИМОСВЯЗИ ИНФЛЯЦИИ И БЕЗРАБОТИЦЫ

© 2022 Фадеева Валерия Александровна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: lerafadeeva8257@mail.ru

Ключевые слова: безработица, инфляция, экономическое развитие, кривая Филлипса.

Статья посвящена анализу таких понятий, как инфляция и безработица, и их взаимосвязи. Прослежена эволюция данных экономических категорий и их динамика. Отмечены основные регулирующие меры со стороны государства, направленные на подавление роста безработицы и уровня инфляции.

В современном обществе есть огромное количество задач и нерешенных проблем, на которые стоит обратить свое внимание. Одним из наиболее важных и насущных социально-экономических вопросов стоит проблема инфляции и безработицы¹. Данная тема затрагивает не только отечественную экономику, но также и все экономики зарубежных стран. Поэтому решением этого глобального вопроса уже долгое время занимаются множество экономистов абсолютно разных социально – экономических школ и направлений. Актуальность же заключается в том, что безработица и инфляция – это жизненные проблемы современности, которые затрагивают и, так или иначе, влияют на каждого из нас. В целях удовлетворения экономических и социальных потребностей, страны стараются понизить их уровень, ведь чем он выше, тем хуже экономическая ситуация в государстве и как следствие страдает все общество. Именно этой концепции придерживаются страны – мировые лидеры. В связи с этим необходимо проводить специальную политику для обеспечения занятости населения и поддержания ценности сбережений.

Чтобы узнать, как на данную проблему можно повлиять и решить, нужно подробнее разобраться в терминах и понять, что же представляют инфляция и безработица, и какова связь между ними.

Инфляция – это обесценивание денежных средств, снижение их покупательной способности, дисбаланс спроса и предложения. Впервые данный термин стал употребляться в Северной Америке в 1861-1864 годах и обозначал процесс «вздутия» денег. Уже после Первой мировой войны в экономической литературе оно получило более широкое распространение.

Современная инфляция имеет ряд отличительных черт: если раньше она была локальной, то теперь – глобальная; если раньше имела периодический характер

* Научный руководитель – Корнилова Ксения Алексеевна, преподаватель кафедры экономической теории, Самарский государственный экономический университет.

(т.е. охватывала больший и меньший период), то сейчас - хронический. Ученые выделяют несколько видов инфляции: умеренная, галопирующая и гиперинфляция. С точки зрения сбалансированности роста цен по различным товарным группам различают сбалансированную и несбалансированную инфляцию.

Внутренними причинами инфляции может стать дефицит государственного бюджета, кредитная экспансия и, конечно же, монополизация экономики. В то время как внешне являются более глобальными и обуславливаются интернационализацией экономической жизни: мировые экономические кризисы, падение национальной валюты (по отношению к валютам других стран); огромный потенциал несет и повышение мировых цен на сырье и энергоносители.

Одной из актуальных тем РФ в условиях социально-экономического перехода является инфляция, которая и сегодня остается одной из самых острых проблем российской экономики. Поэтому актуально стоит вопрос о разработке эффективных методов борьбы с продолжающимся ростом цен.

Хоть инфляция и денежное явление, но она не ограничивается лишь обесцениванием денег. Проникая во все сферы экономической жизни, она начинает их разрушать.

Безработица – это социально-экономическое явление, при котором часть экономически-активного и трудоспособного населения, желающего работать, не имеет такой возможности². Безработным характеризуется то население страны, которое находится в возрасте, установленном для измерения экономической активности населения и удовлетворяющие определенные критерии³.

Данное экономическое явление можно характеризовать по ее уровню и продолжительности. С точки зрения порождающих условий и причин можно выделить структурную, фрикционную, скрытую, циклическую, технологическую, сезонную и частичную. Причинами безработицы является избыток народонаселения, повышенный уровень заработной платы, недостаточность совокупного спроса и др. Последствия же, как и у инфляции, тоже не являются положительными. К ним можно отнести сокращение производства, снижение налоговых поступлений, увеличение расходов, и даже снижение уровня рождаемости.

Связывает в экономике два этих показателя кривая Филлипса⁴. Экономист выявил, что существует естественный уровень безработицы (6-7%), соответствует которому постоянный уровень заработной платы. Таким образом, если уровень безработицы будет ниже естественного, то и рост заработных плат увеличивается, в последствие, образуя инфляцию.

Рассмотрим, как пример, темп инфляции во время коронавирусной инфекции и ее связь с уровнем безработицы. В декабре 2020 года инфляция в РФ возросла и по данным ЦБ стала составлять 4,9%, в январе же 2021 ее темп уже составлял 5,2%. В связи с огромным количеством заболевших, большинство людей стало увольняться с работы и реальные располагаемые доходы населения падали. Пандемия коронавируса нанесла удар не только по прибыли предприятий, но и по доходам населения⁵. Увеличивалась нехватка рабочих по некоторым специальностям, вызванная миграцией, благодаря развитию цифровых технологий, а также сокращению кадров и закрытию некоторых компаний. Становится понят-

ным, что современный рынок труда диктует новые правила поведения, как для работодателей, так и для будущих сотрудников. Теперь необходимо обладать новыми прогрессивными компетенциями: цифровыми и информационными навыками в независимости от возрастной категории кандидата на должность. Работодатели предусматривают переход в сферу онлайн, поэтому требования ежегодно увеличиваются. Падение мирового спроса на продукцию российского экспорта, прекращение работы многих предприятий за границей, снижение доходов граждан привели к превышению товарного предложения над спросом, что тоже оказало огромное влияние и стало одним из факторов, вызвавших рост инфляции. Падение курса рубля вызвало рост цен на импортные товары, ввозимые в Российскую Федерацию, что только укрепило увеличение инфляции.

Экономический кризис, вызванный COVID-19, также привел и к росту числа безработных, этому поспособствовало увеличение нетрудоспособного населения в случае болезни и последующей реабилитации, сыграл и свою роль фактор смертности. В России при незначительном росте общего уровня безработицы с 4,6% в декабре 2019 г. до 6,4% в августе 2020 г. (максимум 2020 г.) наиболее сильно выросла безработица среди молодежи, которая и до этого была самой высокой среди других возрастных групп. С сентября 2020 спрос на труд постепенно восстанавливался, и тогда безработица снижалась, но она все равно оставалась на повышенном относительно прошлых лет уровне (в январе 2021 г. безработица составляла 5,2%). Хотя мы и привыкли к ее низким ставкам за последние годы, колеблющимся около 4%.

Экономический анализ развития российской экономики показывает зависимость между темпами инфляции и безработицы. Эта взаимосвязь заключается в том, что, например, при высоком уровне безработицы заработная плата будет низкая, что, несомненно, вызовет медленный рост цен и наоборот, чем меньше безработицы в стране, тем больше будет рост инфляции. Такая взаимосвязь обусловлена тем, что высокая безработица вынуждает людей соглашаться на низкие зарплаты, что позволяет сдерживать повышение цен. Но когда ситуация противоположна и уровень безработицы низкий, работодатели, наоборот, повышением уровня заработной платы стараются привлечь рабочую силу, вследствие чего темпы роста зарплаты превышают темпы роста производительности труда.

Правительство РФ предпринимает определенные меры для борьбы с данными экономическими проблемами. Но, так или иначе, методы регулирования будут носить хоть какой-то положительный характер, лишь в случае их адекватного соответствия ее сущностным причинам. Меры социальной поддержки со стороны государства должны поддерживать всех субъектов экономики.

¹ Шилькова В.В. Целевые ориентиры и научные основы новой модели экономического развития России / Экономика. Общество. Человек: межвуз. сб. науч. трудов. Вып. XXXII / науч. ред. д-р экон. наук, проф. Е.Н. Чижова. Белгород: Изд-во БГТУ, 2017. С. 405-414.

² Курихин, С.В. Оценка зависимости между уровнем инфляции и уровнем безработицы в экономике России посредством построения кривой Филлипса // Электронный научный журнал «Вектор экономики». 2021. С.12-19

³ Гимпельсон В. Труд на карантине: как пандемия повлияла на оценки российской безработицы [Электронный ресурс] URL: <https://www.rbc.ru/opinions/economics/23/06/2020/5ef06fef9a79478939a1e832>

⁴ Зубарев А.В. Об оценке кривой Филлипса для российской экономики Экономический журнал ВШЭ. 2018. Т. 22. №1. С. 40-58.

⁵ Максимова Е.В., Рябцев А., Сазонова О. Влияние коронавируса на экономику России // Научноаналитический журнал «Инновации и инвестиции», 2020, № 4. – С.283-286.

ON THE QUESTION OF THE RELATIONSHIP BETWEEN INFLATION AND UNEMPLOYMENT

© 2022 Fadeeva Valeria Alexandrovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: lerafadeeva8257@mail.ru

Keywords: unemployment, inflation, economic development, Phillips curve.

The article is devoted to the analysis of such concepts as inflation and unemployment and their interrelationships. The evolution of these economic categories and their dynamics are traced. The article highlights the main regulatory measures on the part of the state aimed at suppressing the growth of unemployment and inflation.

МНОГООБРАЗИЕ ИНТЕРЕСОВ УЧАСТНИКОВ РЫНКА ИПОТЕЧНЫХ ЦЕННЫХ БУМАГ

© 2022 Файзрахманов Руслан Рафикович*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: corpvi-golova2013@yandex.ru

Ключевые слова: ипотечные ценные бумаги, банки-оригинаторы, инвесторы, ипотечные агенты.

Рынок ипотечных ценных бумаг за последние несколько лет получил существенный импульс своего развития, что заставляет обратить особое внимание на процесс взаимодействия участников данного рынка. В статье проводится анализ функционала ипотечного агента на рынке секьюритизации. На примере США рассматриваются плюсы и минусы двухуровневой системы секьюритизации.

На сегодняшний день в России происходит активное развитие рынка ипотечного кредитования. Проводятся программы по улучшению жилищных условий населения и иные мероприятия при поддержке государства. Развитие сферы ипотечного кредитования положительно сказывается на экономике страны.

Согласно данным, полученным аналитическими агентствами, почти половина сделок, производимых на рынке жилья, осуществляется с использованием ипотечного кредитования¹. Источником жилищных займов обычно является пул средств, образуемых вкладами, депозитами, а также средствами, поступающими по платежам уже выданных кредитов. Ввиду увеличивающегося спроса на жилищные займы, перед банками возникает проблема долгосрочного инвестирования для поддержания ликвидности. Для решения этой проблемы применяется размещение ипотечных ценных бумаг (ИЦБ).

Рынок ИЦБ является составляющей рынка ипотечных кредитов, где ключевую роль играет банк. Банк, являясь первоисточником предлагает потребителю, а в будущем – заёмщику, так же участнику рынка ИЦБ, ипотечный кредит по ранее установленным условиям. Банк инициирует смежный сервис на необходимый анализ заёмщика как надежное платежеспособное лицо.

Одновременно с этим, банку требуются средства для выдачи требуемых средств по запрашиваемому кредиту. Для этих целей он привлекает средства инвесторов, очередных игроков на рынке ИЦБ. Для этих целей он выпускает ипотечные облигации.

* Научный руководитель – Кузьмина Ольга Юрьевна, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

Данная система сосредотачивает в себе все составляющие ипотечных отношений, что позволяет аккумулировать всю прибыль внутри одной финансовой компании. Но вместе с тем возникают и высокие риски в случае неисполнения заёмщиком долговых обязательств. Но кредитные требования у банков может выкупать для проведения секьюритизации ипотечный агент – участник рынка ИЦБ. Таким образом, банк, с одной стороны и ипотечный агент, с другой стороны, создают для себя взаимовыгодные условия. Банк избавляется от рисков ведения долговых обязательств, ипотечный агент получает доход с выплат по ипотеке, а также имеет возможность формировать пул и исходя из него создавать ипотечные облигации.

В США функциями ипотечного агента обладает SPV или SPE (Special purpose vehicle/entity) – компания специального назначения. Ее целями создания являются преимущественно реализация и обслуживание определенного проекта.

SPV по большей части создается для сопровождения конкретной сделки. Бенефициар данной сделки наделяет SPV правами и обязательствами. В основном, SPV применяется в случае удаленного взаимодействия бенефициара и участников сделки.

Предметом существования SPV является секьюритизация активов или кредитов. Помимо этого, ипотечный агент минимизирует риски лица, в интересах которого ведет свою деятельность. Своими функциями осуществляет мероприятия по повышению конкурентоспособности и безопасности организации-основателя.

Ипотечный агент нацелен на осуществление следующих действий на рынке:

- строго следовать уставу ипотечного агента как неизменному источнику прав и правил деятельности.

- имеет право только на сделки с покупкой кредитных требований, обеспеченных ипотекой, а также залогом прав требования участника долевого строительства, залладных, производить эмиссионные операции с облигациями с ипотечным покрытием;

- распоряжаться имеющимися требованиями по ипотечным кредитам и связанным с ним имуществом, совершать действия по привлечению займов с учетом ограничений, прописанных в уставе ипотечного агента, производить страхование рисков, связанных с исполнением требований по ипотечному кредитованию;

- совершать прочие сделки для поддержания своей кредитоспособности, снижения рисков;

- действовать в качестве акционерного общества, при этом ипотечный агент не в праве иметь свой штат. Бухгалтерский учет обязан вестись специализированной внештатной организацией.

- не имеет возможности производить сделки с физическими лицами, за исключением случаев реализации залоговой недвижимости, а также вести предпринимательскую деятельность, не предусмотренную профильными нормативно-правовыми актами.

Ипотечный агент имеет возможность ликвидироваться только после прекращения действия всех находящихся в распоряжении его долговых обязательств².

Крупнейшим рынком ипотечного кредитования на сегодняшний день является рынок США. Это обусловлено как количеством ценных бумаг, обращающихся в данной сфере, так и инструментов, созданных на базе данных финансовых активов³.

Ипотечные ценные бумаги на рынке США:

1. MBS (mortgage-backed pass-through securities) – переводные (сквозные) ценные бумаги;

2. СМО (collateralized mortgage obligations) – производные (структурированные) ценные бумаги;

3. Mortgage bonds – ипотечные облигации.

В США с начала XX-го века закрепилась двухуровневая система ипотечного кредитования. Она заключается в том, что права на выданный кредит не закрепляются за банками, а продаются сторонним профилированным организациям. Эти организации накапливают определенный объем долговых обязательств и под этот объем выпускают высокорейтинговые ценные бумаги, которые эмитируются инвестором.

Рассмотрим позитивные и негативные последствия двухуровневой системы:

1. Банк, продавая права на кредит, восполняет собственные средства, из которых был выдан заем, удерживая при этом за собой комиссию за его обслуживание. Помимо этого, банк ограждает себя от рисков, связанных с тем, что заемщик потеряет платежеспособность. Но, продавая права на кредит по условиям, которые предоставляет ему специализированная организация – покупатель на основании правил, которые были утверждены Федеральной жилищной администрацией США. Кредиты на данных условиях будут являться квалифицированными (confirming mortgage). В случае, если кредит не удовлетворяет вышеуказанным условиям, то он может быть секьюритизирован иными частными компаниями, приобретая статус договорных (conventional) или частных сквозных ценных бумаг (private label pass-throughs)⁴;

2. Специализированная организация (ипотечный агент) получает право на требование полноценной выплаты по кредиту со стороны заёмщика, а в случае отсутствия его платежеспособности, имеет право на присвоение себе залогового имущества. Государственный ипотечный агент имеет гарант со стороны правительства бюджета. Ипотечный агент, на своих условиях проводит секьюритизацию и эмитирует полученные активы. С этого момента он несет риски как по возврату ипотечного долга, так и по своим ценным бумагам;

3. Инвестор – вкладываясь в ипотечные ценные бумаги, получает дивиденды из пула кредитного обеспечения. Риск при вложении минимален с учетом того, что обеспечен залоговой недвижимостью, эмитент имеет государственную поддержку и ценная бумага дополнительно обеспечивается кредитным пулом. Единственный риск – общая ситуация на рынке ценных бумаг, а также досрочное погашение ипотеки.

¹ Основы ипотечного кредитования/ Н.Б. Косарева [и др.] под ред. Н.Б. Косаревой. – Москва: Фонд «Институт экономики города», 2006. – 563 с.

² Цыганов А.А. Основные итоги развития российского рынка ипо-течных ценных бумаг в последние годы /Ачкасов Ю.К., Гольдберг М.А., Цыганов А.А.//Имущественные отношения в РФ. Финансы, денежное обращение и кредит. – 2020. – №8. – С.30-41

³ Кузьмина О.Ю. Рынок секьюритизации: российский опыт и зарубежная практика/ Кузьмина О.Ю. // Экономические науки и менеджмент. – 2020. - № 3. – С. 3-6.

⁴ Лопатина С.В. Проблемы механизма секьюритизации и их влияние на экономическую безопасность в Российской Федерации / Лопатина С.В. //Экономическая безопасность. – 2019. - №2. – С. 319 – 331.

DIVERSITY OF INTERESTS OF MORTGAGE SECURITIES MARKET PARTICIPANTS

© 2022 Fayzrakhmanov Ruslan Rafikovich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: copvi-golova2013@yandex.ru

Keywords: mortgage securities, originator banks, investors, mortgage agents.

The mortgage securities market has received a significant boost in its development over the past few years, which makes it necessary to pay special attention to the process of interaction of participants in this market. The article pays special attention to the analysis of the mortgage agent's functionality in the securitization market. The pros and cons of a two-tier securitization system are considered on the example of the USA.

ОЦЕНКА СТАБИЛЬНОСТИ РАБОТЫ ПРЕДПРИЯТИЯ С ПОМОЩЬЮ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ И ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ

© 2022 Хайдарова Лолита Абдухалимовна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: Haidarova.lolita.abduhalimovna@yandex.ru

Ключевые слова: финансовая стабильность, платежеспособность, финансовая устойчивость, система показателей оценки стабильности.

Статья посвящена исследованию методических положений оценки стабильности работы предприятия на основе использования системы показателей финансовой устойчивости и платежеспособности. Практические аспекты данной методики рассматриваются на примере конкретного промышленного предприятия – ОАО «Технолайн». Проводится оценка стабильности его функционирования, предлагаются основные мероприятия по ее укреплению.

В современных условиях, в условиях постоянно растущих потрясений на международных финансовых рынках возрастает важность укрепления стабильности работы российских предприятий как хозяйствующих субъектов. Стабильное предприятие – это предприятие, работающее непрерывно, способное противостоять возмущениям, без признаков потери финансовой ликвидности или платежеспособности в обозримом будущем, что приводит к функционированию предприятия в динамичном и стабильном равновесии с его операционной средой.

Финансово-экономическая стабильность предприятия – это определенный набор критериев, значения которых лежат в определенных заданных диапазонах¹. Различные экономисты выдвигают несколько систем показателей, позволяющих соизмерить финансовую стабильность предприятия. Показатели, составляющие основу системы, должны соответствовать определенным требованиям: они должны подробно и точно описывать значение стабильности предприятия; их количество должно быть оптимальным, но достаточным для проведения анализа, диагностики; показатели должны соответствовать выбранной системе показателей, а также действующей на предприятии форме учета и отчетности.

Показатели платежеспособности и финансовой устойчивости предприятия важны для оценки стабильности работы предприятия. Стабильность возможна только тогда, когда предприятие располагает денежными средствами для осуществления своей деятельности, т.е. когда предприятие финансово устойчиво и

* Научный руководитель – Пименова Елена Михайловна, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

платежеспособно. Оценить данные способности предприятия можно, используя следующие показатели:

1. Коэффициент обеспеченности запасов собственными источниками ($K_{озс}$) – характеризует способность предприятия покрывать затраты на приобретение запасов собственными оборотными средствами:

$$K_{озс} = \frac{СК-ВА}{З+НДС} \quad (1)$$

где СК – капитал и резервы (итог III раздела баланса);

ВА – внеоборотные активы предприятия (итог I раздела баланса);

З – запасы (строка 1210, II раздел баланса);

НДС – налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям (строка 1220, II раздел баланса).

Увеличение данного коэффициента рассматривается как положительная тенденция, предприятие приобретает за счет собственных средств, не используя заемных средств, что в свою очередь говорит о росте стабильности предприятия².

2. Коэффициент платежеспособности ($K_{п}$) – показывает обеспеченность обязательств предприятия абсолютно всеми его активами:

$$K_{п} = \frac{А}{ЗК} \quad (2)$$

где А – активы предприятия (итог баланса, валюта баланса (ВБ));

ЗК – заемный капитал (сумма итогов IV и V разделов баланса).

Рекомендуемое значение коэффициента ≥ 2 , то есть должен быть избыток активов для погашения заемного капитала предприятия³.

3. Коэффициент текущей ликвидности ($K_{тл}$) – определяет наличие у предприятия ресурсов для погашения своих краткосрочных обязательств (КО):

$$K_{тл} = \frac{ОА}{КО} \quad (3)$$

где ОА – оборотные активы предприятия (итог II раздела баланса).

Нормативное ограничение для коэффициента текущей ликвидности находится в диапазоне от 1 до 2; естественно, что чем ближе значение к 2 – тем лучше.

4. Коэффициент абсолютной ликвидности ($K_{ал}$) – отражает долю заемных средств, которая может быть оплачена незамедлительно за счет свободных денежных средств и денежных эквивалентов (ДС) и финансовых вложений (за исключением денежных эквивалентов) (КФВ):

$$K_{ал} = \frac{ДС+КФВ}{КО} \quad (4)$$

где КО – краткосрочные обязательства (итог IV раздела баланса).

Нормативное ограничение для коэффициента абсолютной ликвидности находится в диапазоне от 0,2 до 0,5; при этом чем выше значение коэффициента, тем больше у предприятия возможностей погасить краткосрочные обязательства немедленно.

5. Коэффициент финансовой независимости (автономии) ($K_{н}$) – соотносит собственный капитал предприятия с абсолютно со всеми источниками финансирования:

$$K_{н} = \frac{СК}{ВБ} \quad (5)$$

Нормативное ограничение для коэффициента финансовой независимости – не ниже 0,4 и не больше 0,6, так как значение коэффициента близкое к 1 говорит о том, что предприятие развивается медленными темпами.

Рассмотрим использование данной системы показателей стабильности работы предприятия на примере ООО «Технолайн» (г. Самара), основной вид деятельности которого по ОКВЭД: производство нетканых текстильных материалов и изделий из них, кроме одежды. Динамика рассматриваемых в исследовании показателей приведена в таблице.

**Динамика показателей финансовой устойчивости и платежеспособности
ООО «Технолайн» за 2017-2021 гг.**

Показатели	Норм. огр.	2021 г.	2020 г.	2019 г.	2018 г.	2017 г.
1. Коэффициент обеспеченности запасов собственными источниками	-	1,30	0,95	1,15	8,07	1,69
2. Коэффициент платёжеспособности	≥ 2	1,30	1,45	1,55	1,67	35,76
3. Коэффициент текущей ликвидности	1...2	6,67	4,24	3,11	28,71	14,46
4. Коэффициент абсолютной ликвидности	0,2...0,5	0,07	0,03	0,66	19,37	0,01
5. Коэффициент финансовой независимости (автономии)	0,4...0,6	0,23	0,31	0,35	0,40	0,97

Как показывают данные, представленные в таблице, коэффициент обеспеченности запасов собственными источниками на ООО «Технолайн» в пределах нормативного ограничения, но имеет непостоянную динамику: в 2018 году по сравнению с 2017 годом произошло увеличение показателя, с 2019 года – снижение, а в 2021 году – увеличение.

Коэффициент платежеспособности за весь анализируемый период имеет тенденцию к снижению (рис. 2), что говорит о высоком риске банкротства предприятия и несостоятельности компании. Более того, значение данного показателя соответствовал нормативному ограничению лишь в 2017 году.

Коэффициент текущей ликвидности на всем анализируемом периоде соответствует нормативным ограничениям (от 1 до 2). Однако в 2021 году по сравнению с 2017 годом произошло существенное снижение данного показателя, что свидетельствует о том, что компания перестала терять дополнительные доходы.

Коэффициент текущей ликвидности на всем анализируемом периоде превышает нормативные значения, в 2017-2017 гг. данное превышение составляет в 7 и 14 раз соответственно. В 2019-2021 гг. данное превышение не такое большое – 3-6 раз. Большой размер коэффициента текущей ликвидности, в разы превышающий нормальное значение, возникает, когда у компании практически нет обязательств.

Коэффициент абсолютной ликвидности на всем анализируемом периоде соответствует нормативному значению. В 2018 -2019 гг. значение данного коэффи-

циента превышает норм. Это говорит о том, что денежные средства, имеющиеся на предприятии, расходовались недостаточно эффективно и рационально. С 2020 года предприятие улучшило свои положения в плане эффективности использования денежных средств.

Коэффициент финансовой независимости за весь анализируемый период соответствует нормативным ограничениям и имеет тенденцию к снижению, кроме 2017 года. Превышение коэффициента в 2017 году нормативного ограничения может стать для инвесторов сигналом, что ООО «Технолайн» развивается крайне медленными темпами; у рассматриваемой организации имеются какие-то сдерживающие механизмы.

Таким образом, в рамках рассмотрения практической аспектов заявленной проблемы на примере ООО «Технолайн» были рассчитаны показатели стабильности работы предприятия, динамика которых отразила как положительные, так и отрицательные моменты в деятельности предприятия. Принимая грамотные управленческие меры, можно сделать предприятие более независимым и платежеспособным, чем оно есть сейчас.

Учитывая ряд внутренних и внешних негативных эффектов для ведения предпринимательской деятельности на ООО «Технолайн», можно сделать вывод, что предприятию следует снизить уровень кредиторской и дебиторской задолженностей, рассчитываясь по своим обязательствам в установленный срок, при этом необходимо увеличивать собственный капитал, заменить старое оборудование на более новое, а также организовать правильную работу планирования и постоянного мониторинга экономической ситуации на территории предприятия. Выполняя все вышеописанные мероприятия по развитию и стабилизации экономической работы предприятия, возможно добиться улучшения общих показателей эффективности, а также привезти к минимуму существующий риск банкротства, при этом учитывая внешние факторы и, тем самым, адаптируя работу предприятия под их потребности и специфику рынка.

¹ Chernavsky, K. (2011). Financial instability of enterprise as the main obstacle hampering development in turbulent environment. *Journal of Economic and Social Development*, 1(1), 123-134.

² Евстафьева И.Ю. Финансовый анализ : учебник и практикум для вузов / И. Ю. Евстафьева [и др.] ; под общей редакцией И. Ю. Евстафьевой, В. А. Черненко. – М.: Издательство Юрайт, 2021. – С. 124.

³ Крылов С.И. Финансовый анализ: учебное пособие. – Екатеринбург: Изд-во Урал-ун-та, 2016. – С. 87.

ASSESSMENT OF THE STABILITY OF THE ENTERPRISE USING INDICATORS OF SOLVENCY AND FINANCIAL STABILITY

© 2022 Haidarova Lolita Abduhalimovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: Haidarova.lolita.abduhalimovna@yandex.ru

Keywords: financial stability, solvency, financial stability, a system of stability assessment indicators.

The article is devoted to the study of methodological provisions for assessing the stability of an enterprise based on the use of a system of indicators of financial stability and solvency. The practical aspects of this methodology are considered on the example of a specific industrial enterprise - JSC «Technoline»: an assessment of the stability of its functioning is carried out, the main measures to strengthen it are proposed.

МЕРЫ СТАБИЛИЗАЦИИ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ В УСЛОВИЯХ САНКЦИЙ

© 2022 Хмелева Галина Анатольевна

доктор экономических наук, зав. кафедрой мировой экономики

Самарский государственный экономический университет

E-mail: galina.a.khmeleva@yandex.ru

Ключевые слова: санкции, экономика, технологическое развитие, промышленность, высокие технологии, стабилизация экономики, Россия.

В статье показано, что именно сейчас необходимо оперативно сформировать широкий пакет мер поддержки не только IT-отрасли, но и смежных отраслей. В условиях дефицита IT-специалистов целесообразно выйти за рамки отраслевого подхода и предоставить меры стимулирования по функциональному (должностному) принципу, независимо от вида деятельности компании. Предложены другие меры по стабилизации технологического развития.

Россия столкнулась со сложной ситуацией введения политических и экономических санкций. Экономические санкции представляют собой меры воздействия, выдвинутые со стороны стран-инициаторов и закрепленные в специальных международных актах. Их цели могут быть различны – от демонстрации позиции инициаторов санкций перед международной общественностью – до корректировки действий и наказаний за действия, противоречащие позиции инициаторов санкций¹.

Целесообразно отметить, что далеко не всегда экономические санкции достигали своих целей². Известны примеры, когда экономические санкции выступили стимулом к обновлению экономики. Так, в Китае политика «антиимпериалистического эмбарго» позволила оправиться стране от последствий Второй мировой войны. В период первой пятилетки (1953-1957 гг.) общий объем промышленного производства Китая увеличился на 141%, а его общая сельскохозяйственная продукция увеличилась на 25%. Доля промышленности в экономике увеличилась с 26,7% до 40% за тот же период времени, заложив основу для дальнейшей индустриализации³.

В XX-начале XXI века Советский Союз, а затем и Россия многократно выступали объектом санкционных мер. Если в начале XX века меры воздействия в отношении России имели в основном «торговый характер» (меры дискриминации во взаимной торговле товарами, а также в отношении предоставления кредитов и кредитных гарантий, увеличение таможенных тарифов), то по мере формирования двух полярного мира с центрами скрытого противостояния США и России, в состав санкционных мер со стороны США стали включаться меры, направленные на ограничение обмена в научной сфере и технологиях. Со второй половины

XX века меры, препятствующие инновационному развитию нашей страны (запрет на экспорт высоких технологий и высокотехнологичного оборудования), стали обязательными. Необходимо отметить, что такие меры предпринимали США, а также стимулировали своих политических союзников из числа европейских стран к участию в них⁴.

В настоящее время Россия вновь столкнулась с санкционным давлением. Это, видимо, стало уже «новой нормальностью», в которой предстоит жить российским представителям научного сообщества, инновационного бизнеса, промышленности в предстоящие годы. В этой связи представляет особый интерес рассмотреть международную практику последствий введения санкций и российскую ситуацию.

Один из наиболее жестких санкционных режимов был введен в Ираке. Торгово-финансовое эмбарго против Ирака было введено Советом безопасности ООН в августе 1990 года. Не вдаваясь в политические причины, рассмотрим экономическую динамику. Так, по данным Всемирного банка ВВП на душу населения в постоянных ценах 2017 года с момента введения санкций до конца 1990 года рухнул на 65% и составил 47294,5 млн долл. (см. рисунок).

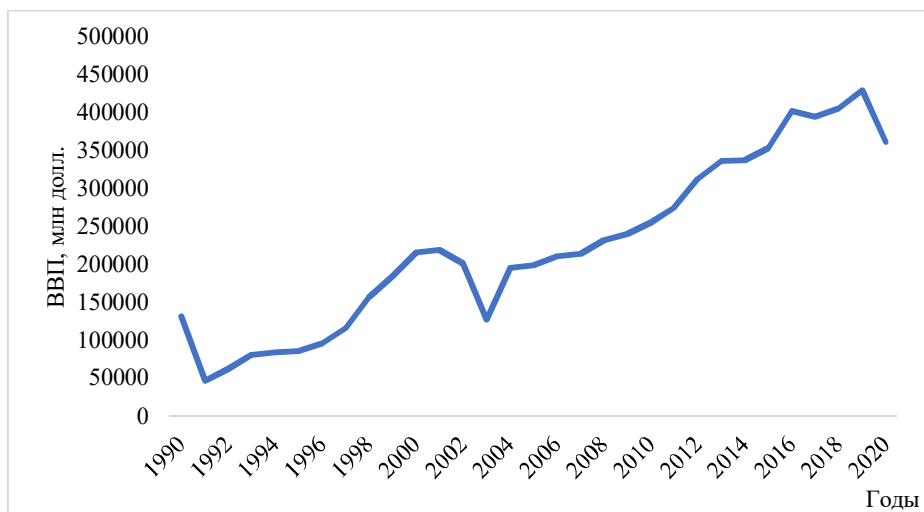


Рис. ВВП Республики Иран (по ППС, в постоянных ценах 2017 г.), млн долл.

Источник: Worldbank.org.

Однако, уже в последующие годы началось ускоренное восстановление иракской экономики двузначными темпами⁵. Так, по данным Всемирного банка в 1992 году показатель ВВП (рассчитанный по ППС в постоянных ценах 2017 года) увеличился в 1,3 раза. Восстановительный период занял около 8 лет. Отметим, что мы не проводим «прямые параллели» между экономикой Ирана и России, по-

скольку стартовые условия различны. Россия располагает гораздо более крепкими экономическим и финансовым потенциалом. В России в последние годы значительно увеличилось сельскохозяйственное и пищевое производство, поэтому дефицит продовольствия, как в Ираке, нам, скорее всего, не грозит. Ускоренными темпами развивалась российская фармацевтика, хотя проблема импортозамещения здесь полностью не решена.

Одной из наиболее болезненных санкционных проблем для России выступает, наряду с финансовой стабильностью, падением уровня жизни, проблема инноваций и новых технологий. В этой части России необходимо предпринять решительные меры по поддержке инноваторов. Для этого Минцифры России уже разработало ряд мер по стабилизации ИТ-отрасли. В частности, среди таких мер следующие: освобождение от уплаты НДС и налога на прибыль на последующие три года, льготная ипотека (5%), отсрочка от призыва в армию, увеличение грантов на разработку и развитие ИТ-продуктов, льготное кредитование и другие⁶.

Важнейшей проблемой российских высокотехнологичных компаний в последние годы было и остается узкий круг компаний, в которых применяются ИТ-льготы. При этом не учитывается, что ИТ-подразделения существуют во многих компаниях, поскольку в современных условиях такие подразделения существуют во многих компаниях. Целесообразно предусмотреть послабления для аккредитации в качестве ИТ-компаний. Следует спуститься на функциональный уровень и предусмотреть аналогичные льготы для сотрудников промышленных компаний, в функционал которых входит разработка или доработка программного обеспечения под нужды компаний⁷. Если эти меры не предпринять, в компаниях, отличных от ИТ-профиля будет усугубляться проблема обеспеченности ИТ-специалистов. Этого необходимо избежать и стимулировать кадровую обеспеченность технологическое обновление, цифровизацию.

Для восстановления инновационной и технологической активности необходимо предусмотреть следующие меры:

- расширение льготы от уплаты от НДС для сотрудников, исполняющих функции ИТ-специалистов, разработки новых технологий;
- введение инвестиционных налоговых каникул для компаний, независимо от сферы деятельности, осуществляющих инвестиции в технологии и разработки;
- предоставление налоговых кредитов со ставкой 0% для регистрации любых прав интеллектуальной собственности (патенты, товарные знаки, промышленные образцы, наименования мест происхождения и географических указаний) по линии Всемирной организации интеллектуальной собственности (WIPO, ВОИС). Напомним, ВОИС объединяет более 150 стран в рамках международных договоров, позволяющих унифицировать процедуру подачи заявки, оплаты пошлины. ВОИС содержит широкую базу данных о зарегистрированных в разных странах объектах интеллектуальной собственности;
- необходимо расширить грантовую поддержку малых инновационных предприятий, увеличить финансирование для них, упростить отчетность;
- разработать механизмы упрощенного выхода технологических стартапов на IPO на российских фондовых площадках.

Одной из проблем развития технологий является дефицит венчурного инвестирования. На наш взгляд, настало время для крупного российского бизнеса увеличить венчурное фондирование, а для государства продумать меры дополнительного стимулирования таких действий.

Предложенные в данной статье меры будут способствовать стабилизации ситуации в технологической сфере и направлены на формирование долгосрочной основы для инновационного развития России.

¹ Хмелева Г.А., Семенычев В.К., Королева Е.Н., Агаева Л.К., Коробецкая А.А., Зверева И.В., Зенина К.С. Инновационное развитие российских регионов в условиях санкций. – Самара: Издательство СамНЦ РАН, 2017. – 304 с.

² Hufbauer, G. C. Economic Sanctions Reconsidered [Text] / G. C. Hufbauer, J. S. Schott, K. A. Elliott, B. Oegg ; Peterson Institute For International Economics.- 3rd ed.– Washington: DC. 2008. - 233 p.

³ Zhou, S., 2002. Struggle against the blockade and embargo in the early days of PRC. History of CPC in Beijing, Vol. 1, pp. 18–20.

⁴ Хмелева Г.А., Семенычев В.К., Королева Е.Н., Агаева Л.К., Коробецкая А.А., Зверева И.В., Зенина К.С. Инновационное развитие российских регионов в условиях санкций. – Самара: Издательство СамНЦ РАН, 2017. – 304 с.

⁵ Worldbank. URL: https://databank.worldbank.org/views/reports/reportwidget.aspx?Report_Name=CountryProfile&Id=b450fd57&tbar=y&dd=y&inf=n&zm=n&country=IRQ (дата обращения: 01.03.20122).

⁶ Богатырев В.Д., Кононова Е.Н., Мартышкин С.А., Чиркунова Е.К., Хмелева Г.А. Инновационная система регионального промышленного комплекса. Самара, 2016. - 204 с.

⁷ Минцифры предложило льготную ипотеку и отсрочку от призыва для айтишников. URL: https://www.rbc.ru/technology_and_media/28/02/2022/621cfacc9a79479492100cfc (дата обращения: 01.03.2022)

MEASURES TO STABILIZE THE TECHNOLOGICAL DEVELOPMENT OF THE RUSSIAN INDUSTRY UNDER THE CONDITIONS OF SANCTIONS

© 2022 Khmeleva Galina Anatolievna
Doctor of Economics, Head of Department of World Economy
Samara State University of Economics
E-mail: galina.a.khmeleva@yandex.ru

Keywords: sanctions, economy, technological development, industry, high technologies, Russian Federation.

The article shows that right now it is necessary to quickly form a wide package of measures to support not only the IT industry, but also related industries. In the context of a shortage of IT specialists, it is advisable to go beyond the industry approach and provide incentives based on the functional (job) principle, regardless of the type of company activity. Other measures have been proposed to stabilize technological development.

ИННОВАЦИОННЫЙ ПОДХОД В СОВЕРШЕНСТВОВАНИИ МЕТОДОВ НАЛОГОВОГО КОНТРОЛЯ В УСЛОВИЯХ ИНФОРМАТИЗАЦИИ

© 2022 Чариков Вячеслав Сергеевич

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: slava75c@mail.ru

© 2022 Левашова Юлия Валерьевна

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: levashova99.99@mail.ru

Ключевые слова: налоговое администрирование, налоговые риски, цифровизация, налогообложение, налоговое планирование, налоговый контроль.

В статье проанализированы современные методы налогового регулирования и контроля финансовой деятельности действующих в нынешних условиях организаций, рассмотрены основные преимущества и недостатки риск-ориентированного подхода с позиции его применения в налоговой системе Российской Федерации. Определена роль налогового контроля в формировании устойчивого развития организации и экономики страны в целом. Рассмотрены концепция устойчивого развития экономики и разнообразие механизмов налогового регулирования, определяющих дальнейшее развитие экономической системы в стране. Дана оценка тенденций дальнейшего развития методик налогового контроля в условиях цифровизации экономики.

В современном мире многие предприниматели сталкиваются с проблемой нехватки собственных ресурсов в организации для избегания налоговых рисков и финансовых потерь, в таком случае приходится прибегать к сторонней помощи налоговых консультантов и органов государственного регулирования, которые в свою очередь осуществляют налоговый контроль. За деятельностью налогоплательщиков и минимизируют налоговые риски, тем самым нормализуя экономические процессы в стране.

Стоит отметить, что важную роль в функционировании экономики страны играет совершенствование механизмов устойчивого развития, что во многом связано с кризисным явлением в экономическом развитии, в первую очередь с необходимостью перераспределения ограниченных ресурсов при удовлетворении возросших потребностей общества. Для выполнения данной цели важной составляющей является развитие налоговой системы. В настоящее время в развитии данной системы наблюдается ряд недоработок, которые связаны в первую очередь с недобросовестным поведением налогоплательщиков и отсутствием возможности проконтролировать данные нарушения. Стоит отметить, что развитие налогового законодательства не успевает за стремительным развитием бизнес-

процессов и изменений в институциональной экономической среде. Для того, чтобы повысить уровень развития данного направления важным является применением такого инструмента как налоговый контроль.

С целью выявления недостатков в деятельности налогового контроля были проанализированы теоретические и практические аспекты современных методик проведения налоговых проверок. Авторами была оправлена роль риск-ориентированного подхода в проведении мероприятий налогового контроля в Российской Федерации.

С точки зрения институционального подхода налоговая система представляет собой механизмы взаимодействия основных подсистем и элементов налоговой системы, включая, с одной стороны, налогоплательщиков и налоговых агентов, а с другой – налоговых администраторов. В ходе взаимодействия сторон в данном процессе основным полем для деятельности сторон является свод законодательных актов, регулирующих налоги и сборы в стране, они же задают основные правила.³ Следование данным правилам является важным для эффективного функционирования экономики страны в целом, именно поэтому довольно большое количество мероприятий проводится в рамках налогового контроля.

Анализируя теоретическую базу по вопросам налогового контроля, выявлено, что в современной практике налогообложения применяются следующие методы налогового контроля (см. рисунок).

Основные методы налогового контроля	
<p>Документальные: истребование и выемка документов и учетных регистров, проверка правильности составления и достоверности отчетности, проверка на соответствие нормам права, арифметическая проверка, проверка обоснованности проведенных операций и т.д.</p>	<p>Фактические: инвентаризация имущества, экспертиза, проверка фактического объема оплаченных работ (встречная проверка), анализ качества сырья и материалов, контрольная закупка и т.д.</p>
Дополнительные методы налогового контроля	
<p>Расчетно-аналитические: экономический анализ данных, технические расчеты, логическая оценка, контроль ценообразования и т. п.</p>	<p>Информативные: запрос и получение объяснений налогоплательщиков, истребование письменных справок, разъяснение действующих норм законодательства и т.д.</p>

*Рис. Методы налогового контроля и их классификация**

* Составлено авторами на основе анализа теоретической и практической базы исследований в налоговой системе и научной статьи Кобелевой А. А.¹

Стоит отметить, что данная классификация не является законодательно закрепленной, а рассматривается в практике налогообложения и является субъективной.

Перечисленные в таблице методы налогового контроля широко распространены в современной практике, однако все они не отражают в полной мере те процессы, которые считаются в современном мире налоговым контролем.

Рассматривая данные методы, можно заметить тенденцию в развитии в пользу риск-ориентированного подхода. Во многом данное развитие было задано изменениями в системе проведения налоговых проверок в 2007 году, однако широкое распространение она получила лишь в последнее время. Данный подход дает возможность расставления приоритетов в ходе выбора объекта и цели проверки налогоплательщиков, путем ранжирования по уровню риска с учетом отраслевых особенностей.

Кроме того, в современном мире стоит учитывать и влияние цифровизации на данные процессы. Так ряд элементов рассматриваемого в работе подхода в дальнейшем будет претерпевать ряд изменений и модифицироваться под те информационные сервисы, которые применяются в экономике для данных процессов.

Таким образом, можно отметить, что в современной экономике намечается явная тенденция к систематизации процессов в том числе в налоговой системе, прослеживается явный тренд формирования наиболее общих подходов к налоговому контролю. Данная тенденция во многом прослеживается в применении подхода, основанного на оценке налоговых рисков, при этом процессы информатизации позволяют в большей степени упростить и облегчить процесс налогового контроля, а также повысить уровень надежности такой оценки, а, следовательно, снизить уровень возможных налоговых рисков.

Исходя из всего вышесказанного, можно сделать вывод о том, что роль налогового контроля в формировании устойчивого развития экономики страны очень велика, при этом огромным преимуществом в ходе ее развития является применение риск-ориентированного подхода, особенно в настоящее время. Кроме того, на дальнейшее развитие налогового контроля огромное влияние оказывают процессы цифровизации, позволяя расширить возможности налоговых органов в процессе проведения проверок. Налоговый контроль, основанный на оценке налоговых рисков, позволяет повысить степень надежности и объективности проведения налоговых проверок и применения иных инструментов налогового контроля.

¹ Кобелева А. А. "Формы и методы налогового контроля, и их использование в практике организации" Вестник Московского финансово-юридического университета, no. 4, 2013, pp. 22-36.

² Artemenko G. A. "The application of the risk-based approach in the methodology of tax control" Journal of Economic Regulation, vol. 2, No. 2, 2011, pp. 84–96.

³ Tyugin M.A., Naumova O.A., Svetkina I.A. Information and Analytical Support for Enterprise Business Management // International science and technology conference "EarthScience". Series: Earth and Environmental Science № 459 (2020). DOI:10.1088/1755-1315/459/6/062066

⁴ Левашова Ю.В., Чариков В.С. Тенденции развития системы налогообложения в условиях ускоренной цифровизации, вызванной распространением COVID-19 // Экономика и предпринимательство № 4 (129), 2021, С. 307-310

INNOVATIVE APPROACH IN IMPROVING THE METHODS OF TAX CONTROL IN THE CONDITIONS OF INFORMATIZATION

© 2022 Charikov Vyacheslav Sergeevich
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: slava75c@mail.ru

© 2022 Levashova Yuliya Valerievna
Master's student
Samara State University of Economics
E-mail: levashova99.99@mail.ru

Keywords: tax administration, tax risks, digitalization, taxation, tax planning, tax control.

The paper analyzes modern methods of tax regulation and control of financial activities of organizations operating in the current conditions, considers the main advantages and disadvantages of the risk-based approach from the standpoint of its application in the tax system of the Russian Federation. The role of tax control in shaping the sustainable development of the organization and the country's economy was determined. The article considered the concept of sustainable development of the economy and the variety of tax regulation mechanisms that determine the further development of the economic system in the country. The authors assessed the trends in the further development of tax control methods in the context of the digitalization of the economy.

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ НАЛОГОВОГО КОНТРОЛЯ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

© 2022 Черноусова Ксения Сергеевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: oxykscher@gmail.com

Ключевые слова: эффективность налогового контроля, формы налогового контроля, выездная налоговая проверка, камеральная налоговая проверка, налоговый контроль, контрольная работа, результативность налоговых проверок.

Статья посвящена оценке эффективности налогового контроля в современных реалиях, роли и результативности важнейшего инструмента - налоговых проверок (камеральных и выездных). Проанализированы результаты контрольной работы налоговых органов за 2018-2020 годы. Даны характеристика текущих проблем налогового контроля и предложения по совершенствованию налогового контроля.

Налоговый контроль необходим для установления достоверности и своевременности уплаты налогов и сборов. Плательщики обязаны уплачивать налоговые платежи в соответствии с действующим налоговым законодательством, однако как показывает практика многие недобросовестные налогоплательщики стараются по ряду причин пренебречь своими обязанностями.

Деятельность налоговых органов, по проведению налогового контроля регулируется положениями главы 14 Налогового Кодекса РФ (далее НК РФ).¹ На современном этапе налоговый контроль считается наиболее необходимым методом осуществления деятельности налоговых органов по надзору за налогоплательщиками, а именно надзор по своевременной, и полной уплате налогов и сборов в бюджет государства. Этот метод необходим, так как от этого зависит состояние бюджетов всех уровней, что влияет на материальное состояние Российской Федерации.

Налоги являются основным источником финансирования государственного бюджета. Налоговая система играет значимую роль в экономике страны, так как за счет налогов формируются доходы государственного бюджета.

Одной из главных проблем в сфере налогообложения выступает нарушение налогового законодательства, что приводит к значительным финансовым потерям для государственного бюджета и экономики в целом. Налоговый контроль – это главная проблема налоговых органов поэтому важно осуществлять меры, направленные на улучшение системы налогового контроля.

Налоговый контроль осуществляется с помощью специальных форм и методов, процедур (ст. 82 НК РФ), основными среди которых, согласно НК РФ, являются камеральные и выездные проверки.

Основными формами налогового контроля, по результатам которых можно судить об эффективности деятельности налоговых органов являются налоговые проверки.²

Налоговые проверки - это часть финансовых проверок, охватывающих отношения между налогоплательщиками и государством, и осуществляемые посредством рассмотрения материалов, предоставленных налогоплательщиком с фактическими данными, отраженными в официальных реестрах и других источниках.³

Камеральные проверки – основная форма, универсальный инструмент контроля, охватить которым возможно 100% налогоплательщиков. Однако мы можем увидеть сокращение его применения, в 2020 году количество камеральных проверок уменьшилось на 9,4 %. по сравнению с 2018 годом – и составило 61490686, (67889986 в 2018 году). Также уменьшилось и количество выявленных нарушений в 2020 году по сравнению с 2018 годом на 32,5 % с 3530186 до 2383741.⁴

Необходимо отметить, что в сравнении 2020-2019гг. несмотря на то, что число камеральных налоговых проверок уменьшилось на 1311416 ед., сумма дополнительных платежей увеличилась на 14,74 млрд. руб., что свидетельствует об эффективной работе налоговых органов.

За три года размеры дополнительных платежей по результатам камеральных проверок сократились на 5,6 %, а количество налогов сократилось на 3,8 % с 55610833 до 35245463.

Эффективность проверок рассчитывается как отношение суммы дополнительно начисленных по итогам проверок средств к количеству результативных проверок (проверок, выявивших нарушения).

В 2018 году эффективность налоговых проверок составила 15,75 тыс. руб. (доначислено платежей в расчете на 1 камеральную результативную проверку), в 2019 – 15,42 тыс. руб., в 2020 – 22,02 тыс. руб. Можно отметить, что за рассматриваемый период эффективность налогового контроля повысилась несмотря на то, что количество камеральных проверок уменьшилось.

Что касается выездных налоговых проверок в 2020 году, их количество сократилось больше, чем в два раза (на 56,6%), по сравнению с предыдущими периодами. Это связано с ростом качества предпроверочного контроля и анализа, качественного планирования налогового контроля. При этом количество выявленных нарушений тоже снизилось (на 57,6%). В частности, это связано в том числе с введением в 2020 году моратория на проведение выездных проверок (постановления Правительства от 02.04.2020 года № 409, от 30.05.2020 года № 792), аналогичный мораторий будет действовать до конца 2022 года.

Говоря об эффективности выездного контроля, можно отметить, что снижение количества выездных проверок повлекло снижение доначислений, однако эффективность контроля возросла: оценивая эффективность работы налоговых органов в 2018 году видим, что эффективность составила 22 732,15 тыс. руб., в 2019 – 33 261,7 тыс. руб., в 2020 – 33 212,4 тыс. руб. Введение моратория в 2020 году не помешало росту средней суммы доначислений на 1 выездную проверку.

На рисунке 1 представлена динамика проведенных и результативных выездных налоговых проверок (ВНП) за 2018-2020 гг.

За анализируемые периоды видно, что постепенно снижается число выездных налоговых проверок. Также сокращаются суммы доначислений по результатам ВНП: с 314,72 млрд. руб. в 2018 г. до 194,92 млрд. руб. в 2020 г.

Можно отметить, что за рассматриваемый период эффективность контрольной работы налоговых органов повысилась. Снизилось количество выездных налоговых проверок, в тоже время увеличилась сумма доначислений платежей в бюджет, приходящихся на одну результативную проверку. В тоже время уменьшилось число камеральных налоговых проверок и существенно возросла их эффективность.

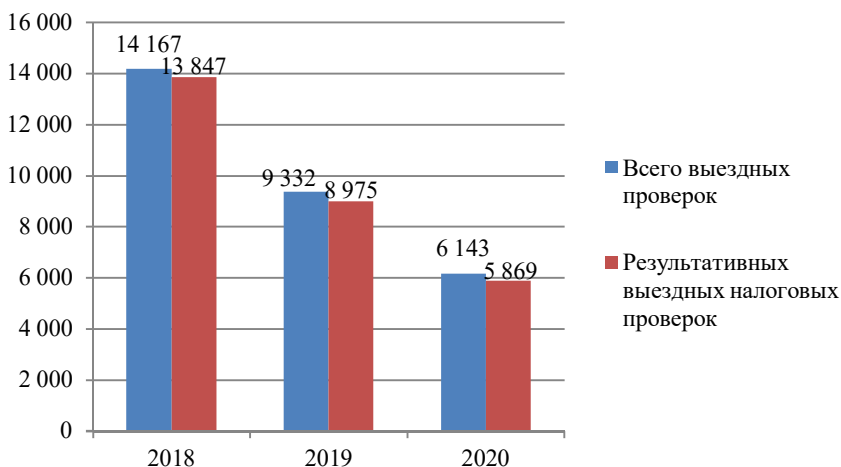


Рис. Динамика проведенных и результативных выездных налоговых проверок за 2018-2020 гг.

В ходе исследования были выявлены следующие проблемы, которые могут повлиять на проведение эффективного налогового контроля: наличие теневого бизнеса; осуществление хозяйственных операций путем регистрации фирм-однодневок; низкая степень ответственности за нарушение норм законодательства РФ о налогах и сборах; отсутствие финансовой грамотности у налогоплательщиков. В первую очередь необходимо осуществлять эффективный налоговый контроль над выполнением финансовых обязательств, в частности перед государственным бюджетом и внебюджетным фондом.

К наиболее распространенным проблемам, с которыми сталкиваются налоговые органы при осуществлении налогового контроля в России, являются: тенденция к участию в схемах уклонения от уплаты налогов; недобросовестное исполнение налоговых обязательств налоговыми агентами по перечислению НДС за своих работников. Существующие инструменты предпроверочного анализа не

позволяют выявить методологические схемы уклонения налогоплательщика от уплаты налогов, поэтому необходимо повысить уровень предпроверочного анализа налоговой отчетности на этапе отбора налогоплательщиков для проведения ВВП.

Для совершенствования порядка проведения камеральной налоговой проверки, необходимо провести следующие мероприятия: устранить повторные КНП; усилить контроль возмещения средств из федерального бюджета; истребование документов для проведения налоговой проверки.

С целью повышения уровня грамотности населения, а также для того, чтобы повысить уровень ответственности граждан за своевременную уплату налогов, было бы правильным добавить на сайт ФНС видео-инструкцию по заполнению декларации; предоставление налогоплательщикам возможности подачи налоговой декларации в электронном виде.

Использование этих мер позволит увеличить уровень качества и эффективности налоговых проверок, что повысит эффективность налоговой политики государства и устранил ряд актуальных проблем.

Налоговым органам совместно с правоохранительными органами необходимо проводить регулярный анализ наиболее используемых схем уклонения от налоговых платежей, что своевременно разрабатывать и исполнять адекватные меры.⁵

Так же, стоит использовать опыт зарубежных стран в развитии коммуникаций налогоплательщиков и налоговых инспекторов, в использовании прогрессивной налоговой системы, но возможно это только при совершенствовании системы налогового законодательства и ее адаптации к современным экономическим реалиям.

В конечном итоге, система налогового контроля является очень важной для страны в целом, ведь с помощью нее пополняется государственный бюджет, необходимый для деятельности государственных институтов. Для того чтобы повысить эффективность налогового контроля, необходимо постоянно совершенствовать методы его проведения, пересмотреть и усилить ответственность налогоплательщиков за нарушение налогового законодательства. Главное условие эффективности налогового контроля – это абсолютное соблюдение установленных правил в процессе осуществления налогового контроля.

¹ Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 (ред. от 02.10.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 02.10.2021).

² Пешкова Е.П., Королева Г.А. Оценка эффективности и направления развития налогового контроля // Вестник Таганрогского института управления и экономики, №2/2018, С. 12;

³ Официальный сайт Федеральной налоговой службы России <https://www.nalog.ru>;

⁴ Федеральная налоговая служба [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.nalog.ru/> (дата обращения: 13.12.2021).

⁵ Учускина АА, Калошина А.А. Налоговый контроль и его влияние на экономическую безопасность государства // В сборнике: Россия в мировом пространстве: точки экономического роста в современных условиях Сборник статей по итогам проведения международной конференции, 2019. С.403-406.

⁶ См.: Черноусова К.С., Алексеева П.В. Анализ эффективности выездных и камеральных проверок налоговых органов в России // Известия института систем управления СГЭУ, №1 (19)/2019, С. 107-109.

ASSESSMENT OF THE EFFICIENCY OF TAX CONTROL AT THE PRESENT STAGE OF ECONOMIC DEVELOPMENT

© 2022 Chernousova Kseniya Sergeevna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: oxykscher@gmail.com

Keywords: efficiency of tax control, forms of tax control, field tax audit, in-house tax audit, tax control, control work, effectiveness of tax audits.

The article is devoted to assessing the effectiveness of tax control in modern realities, the role and effectiveness of the most important tool - tax audits: office and field. The results of the control work of the tax authorities for 2018-2020 are analyzed. The characteristics of the current problems of tax control are given and proposals for improving tax control are given.

**ИЗ ОПЫТА РАБОТЫ КАФЕДРЫ ЭКОНОМИКИ ПРОМЫШЛЕННОСТИ
КУЙБЫШЕВСКОГО ПЛАНОВОГО ИНСТИТУТА
(САМАРСКОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО
УНИВЕРСИТЕТА)**

© 2022 Чудаева Александра Александровна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: chudaeva@inbox.ru

Ключевые слова: кафедра экономики промышленности, Куйбышевский плановый институт (КПИ), Самарский государственный экономический университет (СГЭУ), научно-исследовательская экономическая лаборатория (НИЭЛ), учебно-методический комплекс (УМК).

В статье описан опыт научно-исследовательской и учебно-методической работы кафедры экономики промышленности Куйбышевского планового института (Самарского государственного экономического университета).

Потребность в высококвалифицированных кадрах для промышленных предприятий, которых в соответствии с принятым в 1928 году первым пятилетним планом развития экономики¹ по всей стране должно было быть построено около полутора тысяч, и в формировании новой производственно-технической интеллигенции осенью 1931 г. в г. Самара организован Средне-Волжский (в ряде источников - Средневолжский) плановый институт (Постановление Совета Народных Комиссаров Союза ССР от 12 сентября 1931 г. № 785). С января 1935 г. вуз стал называться Куйбышевским плановым институтом (КПИ) (в настоящее время это Самарский государственный экономический университет (СГЭУ))².

Ориентация советской системы высшего образования на решение реальных задач производства привела к необходимости создания в Куйбышевском плановом институте кафедры экономики и планирования промышленности. В книге «Самарской государственной экономической академии – 70 лет (1931-2001)»³ годом основания назван 1936, а в книге «Годы и люди: Самарскому государственному экономическому университету - 75 лет (1931-2006)»⁴ - 1937. Кафедра экономики и планирования промышленности впоследствии была переименована в кафедру экономики промышленности. Ликвидирована она была 10 марта 2015 года путём ее присоединения к кафедре организации и стратегии развития промышленных предприятий, получившей 29 апреля 2015 г. название «экономики, организации и стратегии развития предприятия». ФИО заведующих кафедрой экономики промышленности приведены в табл. 1.

Кафедра экономики промышленности во все годы своего существования отличалась активной научной работой. Так, в организованном на принципах хозяй-

ственного расчета (хозрасчета) в феврале 1945 г. в Куйбышевском плановом институте научно-исследовательском консультационном бюро заведующим стал старший преподаватель кафедры экономики промышленности В.В. Петровский, который в 1946 г. занимал должность завкафедрой (см. табл. 1). Работавшие в этом бюро ученые оказывали помощь промышленным предприятиям во внедрении хозрасчета и поточных методов организации производства, читали лекции и проводили консультации на предприятиях, разрабатывали для предприятий методические пособия по экономике и организации производства.

Таблица 1

Заведующие кафедрой экономики промышленности в период ее существования в Куйбышевском плановом институте (впоследствии неоднократно переименовавшемся, ныне – Самарский государственный экономический университет)

Годы	Заведующий кафедрой
1936(?)–1941	Дьяченко Виктор Петрович
1941, 1942–1945 (с ноября 1941 г. по август 1942 г. КПИ был временно закрыт в связи с особыми условиями военного времени)	Кантор Лазарь Моисеевич
1946	Петровский Виктор Викторович
1946–1953	Фоминых Леонид Иванович
1953–1955	Рапопорт Хаим Абрамович
1955–1973	Фоминых Леонид Иванович
1973–1979	Ример Мир Иосифович
1979–1984	Кумарин Алексей Петрович
1984–1990	Ример Мир Иосифович
1990–1994	Османкин Николай Николаевич
1994–2015	Татарских Борис Яковлевич

В период с 1950 по 1954 гг. сотрудники кафедры экономики промышленности руководят научной работой в рамках научно-производственного сотрудничества КПИ с 4 ГПЗ и Куйбышевгидростроем (см. табл. 2).

В ноябре 1958 г. при кафедре экономики промышленности была создана отраслевая научно-исследовательская лаборатория экономики и организации производства (НИЭЛ) для выполнения научных работ по хозяйственным договорам. Уже через год НИЭЛ стала общеузовским подразделением. Однако среди руководителей тем научно-исследовательских работ, осуществляемых в НИЭЛ, на протяжении всего периода ее существования преобладали сотрудники кафедры экономики промышленности: Т.Г. Крайкова, А.П. Кумарин, К.Д. Левицкий, А.И. Носков, М.И. Ример, Л.И. Фоминых и др. (см. табл. 3).

На кафедре экономики промышленности активно проводилась научно-методическая работа. В 1962 и 1968 гг. кафедрой было организовано обсуждение учебных программ и учебников по экономике промышленности и организации и планированию промышленных предприятий совместно с кафедрами многих экономических вузов и факультетов.

Работы, выполненные под руководством сотрудников кафедры экономики промышленности с привлечением студентов в рамках научно-производственного сотрудничества КПИ с 4 ГПЗ и Куйбышевгидростроем

Годы	Руководитель работы	Предприятие	Результаты работы
1950-1953	заведующий кафедрой экономики промышленности Фоминых Л.И.	4 ГПЗ	<ul style="list-style-type: none"> - разработка научно обоснованных методик проектирования прогрессивных норм использования средств производства и рабочего времени лицевого счета экономии и помощь во внедрении этих методик в производство, - составление прогрессивного техпромфинплана, - проведение научно-практической конференции по проблеме изыскания и использования резервов производства, что положило начало традиции проводить такие конференции на многих предприятиях на регулярной основе
1952-1954	доцент кафедры экономики промышленности Саватеев В.А.	Куйбышевгидрострой	по итогам проведенного комплексного исследования резервов удешевления строительства Волжской ГЭС им. В.И. Ленина сформулированы предложения по снижению стоимости экскаваторных, гидромеханизированных, бульдозерно-скреперных работ, автоперевозок, сокращению накладных расходов. Эти предложения были приняты руководством Куйбышевгидростроя и внедрены в производство

Кафедра экономики промышленности была инициатором выполнения студентами выпускных курсов КПИ дипломных работ, и уже с 1959/60 учебного года дипломные работы были введены в качестве итоговой аттестации на дневных факультетах. Официально дипломные работы были инкорпорированы в учебный план Минвузом СССР только в 1964 году. Следует отметить, что дипломные работы на кафедре экономики промышленности КПИ выполняли как реальные на материалах производства, чаще всего по заявкам предприятий. Это было возможно благодаря партнерским отношениям преподавателей кафедры с предприятиями в рамках выполняемых по заказам предприятий научно-исследовательских работ. В соответствии с решениями государственных экзаменационных комиссий лучшие дипломные работы рекомендовались к применению на производстве.

Примеры научных работ, выполненных под руководством сотрудников кафедр экономики промышленности, через НИЭЛ

Годы	Руководитель научной работы	Цель научной работы	Опыт внедрения
1959	Фоминих Леонид Иванович	разработка методики планирования и определения экономической эффективности модернизации оборудования на машиностроительных предприятиях различных типов производства Куйбышевского совнархоза	использована предприятиями при составлении текущих и перспективных планов развития производства
1971-1974	Ример Мир Иосифович	разработка и обоснование норм амортизационных отчислений для нефтеперерабатывающей промышленности	разработанные новые отраслевые нормы амортизации по 67 видам оборудования нефтеперерабатывающих заводов были включены в состав норм, утверждённых в марте 1974 г. постановлением Совмина СССР, и с 1 января 1975 г. введены в действие ⁶
1977	Крайкова Тамара Григорьевна	разработка теоретических проблем экономики и научной организации труда	разработанная методика дала возможность кардинально трансформировать порядок планирования фонда заработной платы и фонда материального поощрения, поставив их в зависимость от темпов прироста производительности труда, исчисленной по чистой продукции

В 1975 г. кафедра экономики промышленности стала пионером в КПИ в применении активных методов обучения в форме деловых игр. Первой была деловая игра «Технический прогресс».

Сочетание сотрудниками кафедры научно-исследовательской работы (НИР) и преподавательской деятельности, безусловно, было на пользу учебному процессу. Студентов привлекали для проведения исследований, их знакомили с результатами проведенных НИР, а курсовые и дипломные работы предлагалось выполнять на материалах предприятий, готовых внедрять результаты исследований.

В 1978 г. в КПИ по инициативе кафедры экономики промышленности была проведена Всесоюзная научно-практическая конференция «Управление использованием основных производственных фондов». Соорганизаторами конференции выступали ВСНТО, Институт экономики АН СССР. В работе участвовали представители 79 вузов страны, а также НИИ, предприятий и организаций⁷.

С 1962 г. на кафедре начала действовать аспирантура. В 1993 г. в Самарском экономическом институте (такое название СГЭУ носил в тот период времени)

впервые была открыта докторантура, - на кафедре экономики промышленности, что безусловно характеризует ее как лидирующую. Об этом же свидетельствует и тот факт, что впервые открытый в 1994 г. диссертационный совет с правом присуждения ученой степени доктора экономических наук – по экономике промышленности⁸.

В 1996 г. при кафедре экономики промышленности был создан учебно-научный центр экономики инвестиций, выполнявший работы по заявкам предприятий и организаций. Его руководителем был Ример М.И. Он же в соавторстве с коллегами по кафедре в 1990-е гг. впервые в вузе разрабатывает учебно-методический комплекс (УМК) по дисциплине «Экономическая оценка инвестиций», включавший в себя теоретический материал, задания для практических (семинарских) занятий и для самостоятельного решения студентами, методическую разработку «Деловая игра «Выбор»». Этот УМК лег в основу учебника «Экономическая оценка инвестиций», включенного по результатам Всероссийского конкурса в честь 300-летия Санкт-Петербурга в число лучших учебников для высшей школы и издававшегося несколько раз в издательстве «Питер» (г. Санкт-Петербург). Последнее, пятое издание, было выпущено в 2014 г.

В 1990-2000-е гг. на кафедре экономики промышленности сохранялись традиции прошлого и активно внедрялось новое, соответствующее времени и изменениям, происходящим в экономике. Опыт организации научно-исследовательской и учебно-методической работы кафедры, осуществлявшей свою деятельность почти 80 лет, пробовавшей новое, во многом будучи первой в вузе, может быть использован и сегодня.

¹Пятилетние планы развития народного хозяйства. - Большая советская энциклопедия. – М.: Советская энциклопедия. 1969–1978. – Режим доступа: <https://rus-bse.slovaronline.com/> (дата обращения: 07.02.2022)

²Краткая информация об образовательной организации. – Официальный сайт ФГАОУ ВО «Самарский государственный экономический университет». – Режим доступа: https://www.sseu.ru/sveden/common/#anchor_fullOrganizationName (дата обращения: 04.03.2022)

³ Самарской государственной экономической академии – 70 лет (1931-2001) / Авт.-сост. А. И. Носков. Отв. ред. А. П. Жабин. – Самара: Изд-во Самарск. гос. экон. акад., 2001. – С. 11.

⁴ Годы и люди: Самарскому государственному экономическому университету - 75 лет (1931-2006) [Текст] / авт.-сост. А. И. Носков, отв. ред. А. П. Жабин. - Самара : Самарский гос. экономический университет, 2006.

⁵ Ример М.И., Чечин Н.А. Опыт прошлых лет в решении актуальных задач подготовки специалистов экономики в современных условиях (памяти Л.И. Фоминых). - Вестник Самарского государственного экономического университета. 2007. № 12 (38). С. 171-172.

⁶ Самарской государственной экономической академии – 70 лет (1931-2001) / Авт.-сост. А. И. Носков. Отв. ред. А. П. Жабин. – Самара: Изд-во Самарск. гос. экон. акад., 2001. – С. 48-49.

⁷ Прикладная экономическая наука – производителям Самарского региона: ретроспективы и перспективы : монография / Н.Ф. Тагилова, А.А. Чудаева, М.В. Китаева [и др.] ;

под общей редакцией д.и.н., профессора Н.Ф. Тагировой. – Самара : СамНЦ РАН, 2021. – С. 61.

⁸ Самарской государственной экономической академии – 70 лет (1931-2001) / Авт.-сост. А. И. Носков. Отв. ред. А. П. Жабин. – Самара: Изд-во Самарск. гос. экон. акад., 2001. – С. 97.

**FROM THE EXPERIENCE OF THE DEPARTMENT
OF INDUSTRIAL ECONOMICS
OF THE KUIBYSHEV PLANNING INSTITUTE
(SAMARA STATE UNIVERSITY OF ECONOMICS)**

© 2022 Chudaeva Aleksandra Aleksandrovna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: chudaeva@inbox.ru

Keywords: Department of Industrial Economics, Kuibyshev Planning Institute, Samara State University of Economics (SSEU), Research Economic Laboratory, Educational and Methodological Complex.

The article describes the experience of research and educational work of the Department of Industrial Economics of the Kuibyshev Planning Institute (Samara State University of Economics).

ПРЕИМУЩЕСТВА КРИПТОВАЛЮТ В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ДАВЛЕНИЯ И ОГРАНИЧЕНИЙ

© 2022 Шляпкин Михаил Алексеевич*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: weifiret@gmail.com

Ключевые слова: криптовалюты, криптовалютные биржи, регулировка криптовалют, ограничительные меры, национальные цифровые валюты.

Статья посвящена анализу возможности, преимуществ и рисков использования криптовалют в условиях ограничительных мер, использованию криптовалют в странах, подвергшихся аналогичным ограничениям, вопросам регулировки криптовалют в этих странах, анализу рынка криптовалют в РФ, вопросам регулировки криптовалют внутри РФ, возможностям национальных цифровых валют.

В последние годы криптовалютный рынок привлекает к себе много внимания. С одной стороны, понятно желание регуляторов взять под контроль добычу и оборот криптовалют, связанное с многочисленными рисками для сложившихся финансовых систем. Большое распространение в нелегальной и преступной деятельности, большая волатильность курсов и риски для граждан, частые случаи мошенничества. С другой стороны, криптовалюты очень популярны в странах, переживших в последнее время серьезные потрясения в экономике или находящимися под санкциями из-за децентрализации. Принцип децентрализации лежит в основе любой криптовалюты, работающей на блокчейн.

Блокчейн – это база данных, работающая без централизованного управления. В ней содержатся данные не о конкретных пользователях, а всех, кто подключен к блокчейн-сети со всего мира. Блокчейн транзакции совершаются без посредничества третьих сторон, что сокращает время и денежные средства на её реализацию. Автоматизация транзакций позволяет совершать их быстро и просто. Транзакции в блокчейн-сети можно производить круглосуточно из любой точки мира. Национальная регулировка криптовалют пока что довольно слаба, поэтому в случае возникновения проблемы, мошенничества или обмана в цифровом пространстве с транзакциями, рассчитывать на помощь закона нельзя. Механизмы регулировки и легализация в странах под экономическим давлением происходит активнее и быстрее, такой же тенденции следуют страны со слабой национальной валютой. Например, санкции введены в отношении Ирана, с отключением Ирана от SWIFT в стране произошел стремительный рост популярности криптовалют.

* Научный руководитель – Недорезова Елена Сергеевна, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

Для многих граждан Ирана криптовалюта является единственной возможностью отправить перевод за границу и сохранить средства при нестабильности национальной валюты, а также служит дополнительным источником доходов населения. Добыча криптовалют в Иране – легальный сектор экономики, государство выдает лицензии майнинговым компаниям, активно разрабатываются механизмы регулирования криптовалют, рассматриваются связанные с этим вопросы о тарифах на электроэнергию необходимую при добыче актива. В данный момент в Иране добывается около 4 до 7% от мирового объема биткоинов¹.

Криптовалюта так же стала альтернативой подверженному гиперинфляции боливару в Венесуэле. Власти также пытались бороться с инфляцией с помощью национальной криптовалюты, но такой же популярностью как биткоин не обзавелась. Рекордных значений достигает объем сделок покупки биткоина за боливар (см. рисунок).

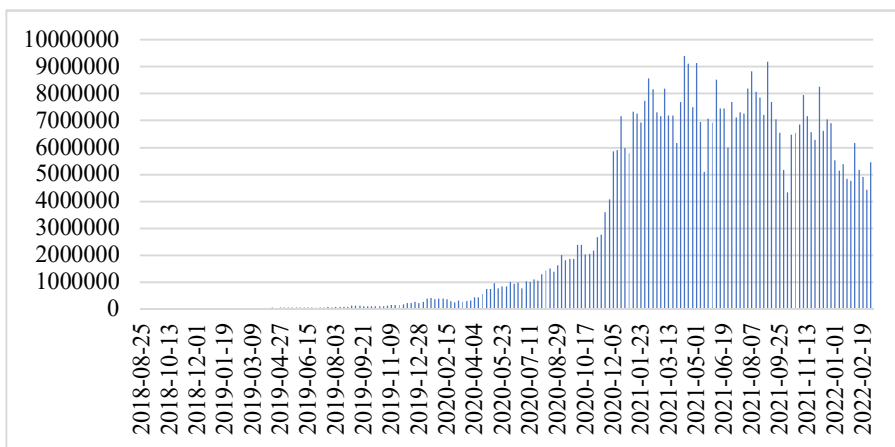


Рис. Объем сделок с криптовалютами

Децентрализованные криптовалюты пользуются спросом у населения, однако практическую пользу на государственном уровне могут показать криптовалюты эмитируемые центральными банками. С их помощью можно будет проводить транзакции легально, не зависимо от отключений от платежных систем и SWIFT, более того каждой отдельно взятой стране не обязательно иметь свою собственную криптовалюту, можно работать с валютами других государств. Курс таких валют будет куда более спокойным, что позволит избежать аналогичных рисков для населения при использовании децентрализованных криптовалют. Ближе всего к реализации национальной цифровой валюты Китая², являющимся главным экономическим соперником США.

Совокупный объем капитализации криптовалют в декабре 2021 года составил 2,3 трлн долл. США, что составляет около 1% глобальных финансовых активов, в настоящий момент использование криптовалют как платежного средства не распространено широко, но вследствие анонимности криптовалюты широко

используются на черных рынках, а также могут использоваться для международных расчетов. В связи с последними событиями и финансовой изоляцией Российской Федерации многочисленными санкциями, отключения РФ от SWIFT, может открыться новая ниша для использования криптовалют, регуляторы могут подействовать и на них, но это влияние ограничено. Члены Евросоюза будут пытаться ограничить возможности их обхода, пытаясь повлиять на популярные криптобиржи. Вероятно, большинство бирж не будут блокировать криптовалютные кошельки россиян, так как привержены основной идее криптовалют – децентрализованность, анонимность, независимость от регуляторов. Однако, биржи BTC-Alpha, KUNA, Qmall уже начали вводить ограничения и блокировать кошельки граждан Украины, Белоруссии и России. По сообщениям Bloomberg россияне владеют 12% от всех мировых активов криптовалюты, 214 млрд долларов или около 16,5 трлн рублей. Объем российского рынка криптовалют оценивается примерно в 15% ВВП страны. Теоретически криптовалюты могут быть использованы в обход некоторых ограничительных мер, как средство платежа за товары и смогут решить возможный дефицит отдельных потребительских товаров и услуг. Согласно данным аналитической компании Chainalysis с 24 февраля объем конвертации рублей в криптовалюты удвоился. Пока криптовалюта запрещена в большинстве стран мира как платежное средство её можно использовать для приобретения очень ограниченного количества продуктов, например криптовалютой можно оплатить услуги фрилансеров во многих сферах деятельности с помощью bitcoin или ethereum. Так же решения на базе распределенных реестров могут частично заменить собой некоторые банковские функции в бизнес-процессах, выполняя роль третьей доверенной стороны, вместо банков и некоторых государственных институтов, с более низкими издержками и ценами транзакций. Криптовалюту можно использовать для переводов за границу и в данный момент различного рода санкции никак не могут ограничить эту возможность. Конвертируя деньги в криптовалюту, можно эффективно сохранять их при нестабильном курсе национальной валюты, причем как правило более эффективно, чем при обмене, например на доллары, в то время как банки предлагают крайне невыгодные для населения курсы. В таких условиях очень важным становится вопрос регуляции криптовалют в РФ, вопросов их налогообложения, добычи и использования. В январе 2020 года ЦБ РФ предложил запрет на выпуск, обращение и обмен криптовалют, а также организацию подобных операций в России, обосновав это высокой волатильностью, большими рисками для граждан приобретающих криптовалюты и использованием их в незаконной деятельности. 18 февраля Минфин России внес в правительство проект закона «О цифровой валюте», разработанный по поручению Правительства РФ. Проект направлен на формирование легального рынка цифровых валют с установлением правил их оборота и круга участников. Учитывая огромный потенциал России на этом рынке, в текущих условиях необходим правильный и тщательно продуманный механизм регуляции криптовалют, налогообложение на добычу и владение криптовалютой может стать дополнительным источником для поступлений в бюджет государства. По данным Chainalysis, в 2020 году российские пользователи продали и купили

криптовалют примерно на \$16 млрд. Таким образом, даже по упрощенной ставке в 6% налоговые сборы могут составлять от 146 млрд рублей до 1 трлн рублей. Либеральная политика регулирования криптовалют может пойти на пользу как гражданам, так и государству. Так же с помощью механизма регулирования и ввода идентификации владельца владеющего криптовалютой и проводящего операции с ней, можно ограничить объём производимых операций и снизить некоторые риски их использования описанные в докладе ЦБ РФ³, например ограниченной возможности правовой защиты инвесторов. О полноценной межгосударственной торговле с помощью криптовалют, конечно, нельзя, но ограничение на торговлю и добычу может урезать и без того ограниченные сегодня возможности граждан РФ для покупки товаров и услуг за рубежом.

В заключение можно сказать, что желание выйти из-под экономического давления и зависимости от существующих международных систем платежей может стать ещё одним драйвером к развитию криптовалютных рынков, ускоренной разработки механизмов их регулирования внутри стран, разработке национальных и наднациональных цифровых валют. Криптовалюты на практике показали свои преимущества и популярность в странах, подвергшихся экономическим ограничениям, а экономические санкции в отношении России должны ускорить разработку механизма регулирования криптовалют.

¹ Mahdavih R. Governments' Adoption of Native Cryptocurrency: A Case Study of Iran, Russia, and Venezuela. – 2019. URL: <https://stars.library.ucf.edu/cgi/viewcontent.cgi?article=1532&context=honorstheses>(дата обращения: 10.03.2022).

² Стась Денис Андреевич, Сорокин Алексей Борисович Национальные криптовалюты // E-Scio. 2020. №12 (51). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/natsionalnye-kriptovalyuty> (дата обращения: 10.03.2022).

³ Криптовалюты: тренды, риски, меры. URL: https://cbr.ru/Content/Document/File/132241/Consultation_Paper_20012022.pdf (дата обращения: 09.03.2022)

ADVANTAGES OF CRYPTOCURRENCIES UNDER ECONOMIC PRESSURE AND RESTRICTIONS

© 2022 Shlyapkin Mikhail Alekseevich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: weifiret@gmail.com

Keywords: cryptocurrencies, cryptocurrency exchanges, regulation of cryptocurrencies, restrictive measures, national digital currencies.

The article is devoted to the analysis of the possibilities, advantages and risks of using cryptocurrencies in the face of restrictive measures, the use of cryptocurrencies in countries subjected to similar restrictions, the issues of regulating cryptocurrencies in these countries, the analysis of the cryptocurrency market in the Russian Federation, the issues of regulating cryptocurrencies within the Russian Federation, and the possibilities of national digital currencies.

ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ МАШИНОСТРОЕНИЯ В СМЕШАННОЙ ЭКОНОМИКЕ

© 2022 Яковлев Геннадий Иванович
доктор экономических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: dmms7@rambler.ru

Ключевые слова: промышленность, машиностроение, развитие, особенности, военно-гражданская интеграция, импортозамещение.

Рассматриваются вопросы поддержки деловой активности предприятий машиностроительных отраслей в условиях геэкономических вызовов. Показана необходимость активизации инновационно-инвестиционной деятельности, позволяющей преодолеть ограничительные факторы экономического развития машиностроения, вызванные как внутренними особенностями деятельности предприятий, так и сложными условиями внешнеторгового сотрудничества.

В настоящее время промышленность, выполняя органически присущую ей функцию в структуре народнохозяйственного комплекса, продолжает оставаться базовым, первичным сектором для развития всей производственной и социально-экономической системы страны. При этом ядром научно-технического развития экономики любой развитой страны являются предприятия обрабатывающих отраслей, в первую очередь машиностроения, где создаются и продвигаются самые сложные технические системы, выпускаются орудия труда и средства производства для всех остальных отраслей.

В сложившихся сегодня сложных условиях мировой политики и экономики требуется срочное принятие программ антикризисного развития народно-хозяйственного комплекса, вызванное обострением по всем фронтам взаимоотношений с США и примкнувшими к ним странами, включенными в перечень иностранных государств и территорий, совершающих недружественные действия в отношении России¹. В результате практикуется почти полное прекращение внешнеторгового и инвестиционного сотрудничества с рядом стран совокупного Запада. Сложное положение в экономике усугубляется непрекращающейся пандемией коронавирусной инфекции, с огромными потерями жизни людей, и соответственно – спадом деловой активности, объемов производства продукции, услуг.

Особенность машиностроения заключается в том, что это капиталоемкая отрасль с длительным производственным циклом изготовления продукции. Здесь наблюдается низкая, по сравнению с другими видами экономической деятельности, рентабельность производства, ее высокая фондоемкость. Относительно низкая рентабельность в отрасли препятствует построению эффективного меха-

низма привлечения заемных средств для ее инновационного развития. Таким образом, получается, что у машиностроительных предприятий в сравнении с отраслями топливно-энергетического комплекса или ритейла ниже степень влияния в госструктурах, ниже норма прибыли и объем собственных финансовых ресурсов, ниже доступность заемных средств, при этом они же в большей степени зависимы и от условий предприятий монополистов – поставщиков ресурсов. Без выравнивания или хотя бы смягчения этих экономических условий и ограничений, без повышения эффективности деятельности сложно ожидать повышения темпов развития отечественного машиностроения.

В условиях, когда отечественные рынки машиностроительной продукции преимущественно еще пока заняты импортом, именно приоритеты потребителей, соответствие с ценовыми и техническими параметрами импортной продукции должны быть поставлены в основе построения данной цепочки при формировании надлежащего предложения – высокой потребительской ценности товаров и услуг. Учет этих требований, обеспечение конкурентных преимуществ над зарубежной продукцией, преодоление барьеров входа на рынок требует значительного объема инвестиций и наличия научно-технических разработок в производственном портфеле отечественных компаний, формирования определенного набора перспективной продукции, находящихся на разных этапах своего жизненного цикла. Наглядным примером формирования и управления сбалансированным портфелем заказов фирмы служит классическая матрица консалтинговой группы БКГ, с выделением четырех типовых групп товаров, находящихся по разным этапам жизненного цикла стадии разработки, вывода на рынок, рыночной зрелости и вывода с продаж вследствие проблем с низкой доходностью или естественного устаревания.²

Важнейшими направлениями развития и, одновременно, инструментами их реализации могут стать программы импортозамещения и формирования экспортно-ориентированного производства, что уже отмечалось ранее в работах авторов³, а также интеграции потенциалов оборонного и гражданского секторов машиностроения⁴. Также как и импортозамещение, интеграция оборонного и гражданского секторов машиностроения является общепризнанным и широко обсуждаемым направлением повышения его эффективности, реализуемым во многих промышленно развитых странах. К основным его отраслям, в которых возможно организовать производство конкурентоспособной гражданской продукции относятся: авиация и космонавтика, судостроение, электронная промышленность, сельскохозяйственное машиностроение, промышленность средств связи и др. При этом рынки продукции первых трех отраслей отличаются высокой степенью монополизма вследствие необходимости наличия высокого уровня компетенций. С учетом наличия комплекующих, производимых узкой группой транснациональных корпораций, к условиям монополизма близки и рынки продукции двух других отраслей.

Существенны некоторые отличия производств оборонного и гражданского секторов машиностроения (см. таблицу) в отношении качества исполнения про-

дукции, широты номенклатуры, инвестиционно-инновационных возможностей, рентабельности и безрисковой деятельности.

Технико-экономические отличия производств оборонного и гражданского секторов машиностроения (составлена автором)

№ п/п	Гражданский сектор	Оборонный сектор
1	Товары производятся для широкого круга потребителей	Товары предназначаются либо для одного, либо ограниченного круга потребителей
2	Не существует гарантии сбыта, необходима реклама и каналы доведения продукции к потребителям	Гарантированный сбыт продукции
3	Стоимостные свойства продукции важнее эксплуатационных	Эксплуатационные свойства продукции могут преобладать над стоимостными
4	Сложности с финансовым обеспечением НИОКР и производства	В целом гарантированное финансовое обеспечение НИОКР производства
5	Риск в НИОКР и производстве может привести к банкротству	Фактор риска в НИОКР и производстве не является однозначной причиной банкротства
6	Зависимость материально-технического обеспечения от ценового фактора и финансового состояния предприятия	Гарантированное материально-техническое обеспечение с требуемым качеством комплектующих
7	Как правило, узкоспециализированное оборудование, ориентированное на выпуск продукции определенного гражданского эксплуатационного назначения	Узкоспециализированное оборудование, ориентированное на выпуск продукции определенного оборонного эксплуатационного назначения
8	Возможно большой уровень рентабельности продаж в случае рыночного успеха продукции предприятия	Средний гарантированный уровень рентабельности продукции по согласованным контрагентами ценам

Не вдаваясь в детальную характеристику этих отличий, можно отметить, что условия инновационной и производственной деятельности в этих секторах машиностроения достаточно существенно отличаются друг от друга. При этом даже не учитывался целый ряд некоторых специфических отличий, влияющих на экономические параметры готовых изделий, таких как наличие (отсутствие) мобилизационного резерва мощностей, разная степень конкуренции на рынке, затратный (рыночный) способ ценообразования и др. Это все позволяет сделать вывод, что для эффективной интеграции оборонного и гражданского секторов машиностроения также требуется определенный объем инвестиций для «сглаживания» отличий данных секторов машиностроения, формирование программы интеграции со своими сроками и этапами работ, организационное руководство и контроль со стороны госструктур⁵.

При этом основой механизма для импортозамещения может стать кооперация «сырьевых» компаний с государственным участием в уставном капитале, а также

«естественных монополий», с машиностроительными предприятиями. Однако, при этом следует учитывать, что в связи с наблюдаемым во многих случаях несоответствием качественного уровня отечественной машиностроительной продукции среднему мировому уровню, коммерческие отношения между данными компаниями и отечественными машиностроительными предприятиями будут принимать форму не «покупателя - продавца», а более сложную: «покупатель – заказчик – разработчик – производитель – продавец».

Поскольку это требует включения в данные взаимоотношения служб НИОКР, определенного временного лага и усложняет закупочную деятельность «сырьевых» корпораций, без организационного руководства со стороны государственных структур сложно добиться эффективного функционирования данных взаимосвязей. Для этого должна быть сформирована долгосрочная программа импортозамещения, но при этом следует учитывать, что импортозамещение является только начальным шагом в деле организации масштабного технического развития при условии наличия емкого платежеспособного рынка, чтобы обеспечить окупаемость инновационно-инвестиционных проектов. Для формирования эффективного машиностроительного комплекса необходимо дальнейшее построение экспорто-ориентированного производства на базе современных производственных систем.

Это еще раз подчеркивает необходимость радикальной активизации инновационно-инвестиционной деятельности в машиностроении по генерации производства различных видов востребованной продукции и их дифференциации по сегментам целевого рынка. Конечно, одномоментно эту проблему решить нельзя, но с учетом постепенного выравнивания экономических условий деятельности хозяйственных субъектов разных отраслей и повышения эффективности машиностроительного производства - достижение существенного роста инновационно-инвестиционной активности в машиностроении вполне возможно.

¹ Кабмин утвердил перечень недружественных России стран// <https://radiosputnik.ria.ru/20220307/vragi-rossii-1777031768.html>. Дата обращения: 08.03.2022.

² Боумен К. Стратегия на практике. Изд-во: Питер, 2003 г. 251 с. ISBN: 5-94723-125-5

³ Яковлев Г.И. Особенности реализации импортозамещающей стратегии в российской промышленности //Вестник Самарского государственного экономического университета. 2015. № 5 (127). С. 59-64.

⁴ Стрельцов А.В., Яковлев Г.И. Инновационное развитие промышленных предприятий за счет военно-гражданской интеграции//Инновационная деятельность. 2017. № 3 (42). С.39-52.

⁵ Давлетов И.И. Оценка состояния и развития отрасли машиностроения в России//Московский экономический журнал, №: 7, 2021.

FEATURES DEVELOPMENT OF MACHINE-BUILDING ENTERPRISES IN A MIXED ECONOMY

© 2022 Yakovlev Gennadiy Ivanovich
Doctor of Economics, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: dmms7@rambler.ru

Keywords: industry, mechanical engineering, development, features, civil-military integration, import substitution.

The issues of supporting the business activity of enterprises of machine-building industries in the context of geo-economic challenges are considered. The necessity of activation of innovation and investment activity, which allows overcoming the restrictive factors of economic development caused by the difficult conditions of foreign trade cooperation and the global crisis, is shown.

РИСК-АНАЛИЗ ЦЕПЕЙ ПОСТАВОК В СТРОИТЕЛЬСТВЕ

© 2022 Яхнеева Ирина Валерьевна
доктор экономических наук, зав. кафедрой маркетинга,
логистики и рекламы
Самарский государственный экономический университет
E-mail: yakhneevai.v@sseu.ru

Ключевые слова: риск, анализ, цепь поставок, строительство.

В статье рассматривается проблема анализа рисков в строительстве. Для оценки уровня риска предлагается методический подход, основанный на измерении отклонений показателей эффективности. Применение подхода позволяет прогнозировать сбои и повышать устойчивость цепи поставок.

Многие поставщики, подрядчики, розничные торговцы, складские терминалы, транспортные и логистические компании имеют сложные взаимоотношения в рамках локальных и глобальных систем поставок. Неопределенная среда является основным источником риска цепочки поставок. В последнее время неопределенность усилилась из-за взаимосвязанных тенденций, таких как изменение предпочтений потребителей, конкуренция в глобальном масштабе, более сложные цепи поставок и большее разнообразие товаров с более коротким жизненным циклом продукции¹. Неопределенность влияет на надежность оценки рисков и качество управленческих решений. В результате общие затраты увеличиваются либо из-за недооценки риска, либо из-за его переоценки. В первом случае это увеличивает потери, во втором - затраты на превентивные меры.

Стремление справиться с нарушениями изменчивости поставок, повысить уровень обслуживания и оптимизировать транзакционные издержки делает необходимым учет различных факторов риска, связанных с деятельностью партнеров по цепочке поставок. В то же время перепроектирование бизнес-процессов и взаимосвязей между участниками цепи поставок может изменить профиль риска и тем самым создать большую уязвимость цепи поставок. Менеджеры должны решать проблему снижения уязвимости, что означает уменьшение вероятности сбоя и повышение устойчивости цепи поставок. Целью эффективности цепи поставок являются финансовые показатели, в то время как устойчивость цепи поставок направлена на снижение рисков².

Строительные проекты имеют различные виды рисков в силу своей сложности и непростых взаимоотношений между партнерами. Работа с временными участниками требует больших усилий по координации бизнес-процессов. Поэтому эффективное управление рисками во всей цепочке поставок строительных материалов имеет решающее значение для предотвращения превышения стоимо-

сти и сроков, которые, если не контролировать их должным образом, в конечном итоге приведут к провалу проекта³.

Основная цель застройщика - завершить проект в срок с требуемым качеством в условиях бюджета проекта. Поэтому основными показателями эффективности строительной компании являются:

- обеспеченность предприятия материалами и оборудованием,
- загрузка производственных, транспортных и складских мощностей,
- уровень сервиса.

На каждом этапе строительного проекта необходимо организовать и скоординировать взаимодействие сторон, участвующих в строительном процессе, т.е. застройщиков, поставщиков строительной техники, поставщиков строительных материалов, подрядчиков.

Детальный анализ цепочек поставок в строительстве позволяет выявить отклонения фактических показателей от расчетных и оценить влияние этих отклонений на целевые параметры логистических процессов. Первым шагом анализа является диагностика потоков, выявление наиболее значимых процессных показателей (обеспеченность материально-техническими ресурсами, уровень запаса, уровень использования технических средств и т.п.) и целевых показателей эффективности (своевременность поставок, выполнение графика строительномонтажных работ, стоимость работ и срок строительства). На следующем этапе фиксируются величины отклонений, степень их разброса и оценка влияния целевые параметры.

К числу отклонений, требующих непрерывного мониторинга в строительстве, могут быть отнесены:

- отклонения в объемах поставок вследствие слабой координации действий между звеньями, низкого качества информационного обмена, односторонней оптимизации;
- отклонения в использовании технических средств вследствие дефицита материалов, персонала, нарушений графика выполнения работ, технических отказов;
- отклонение в выполнении работ вследствие дефицита материально-технических ресурсов, неблагоприятных внешних факторов, проблем с координацией.

Дальнейший анализ предполагает оценку интенсивности отклонений, что позволяет выявить звенья цепей поставок с наибольшими потенциальными рисками отказов или сбоев. При этом следует учитывать, что высокая изменчивость отклонений может быть вызвана случайными факторами. С другой стороны, указанные виды отклонений являются взаимосвязанными, и рост интенсивности одного вида может оказывать влияние на другие. Поэтому анализ должен включать в себя оценку степени тесноты связи между различными видами отклонений. Так, наше исследование показало, что проблемы с поставками материалов приводят к увеличению времени строительства с высоким уровнем достоверности⁴. Основная причина в наличии потребности одновременного использования широкой номенклатуры материалов и технических средств. Другие значения показывают менее тесную корреляцию между отклонениями в выполнении работ и использова-

нием оборудования, а также между отклонениями в поставках и использованием оборудования. Отклонения в выполнении работ имеют низкую степень зависимости от использования оборудования. В то же время использование оборудования зависит от обеспеченности строительными материалами с достоверностью 70%. В данном конкретном случае это объясняется тем, что существует возможность оперативного перераспределения ресурсов между объектами (строительными участками).

Преимуществом рассмотренного методического подхода является способность оказывать влияние на устойчивость цепи поставок. Важность управления устойчивостью цепей поставок отмечают отечественные и зарубежные авторы. Так, А.П. Тяпухин указывает, что логистическая устойчивость совместно с торговой и инвестиционной устойчивостью формирует коммерческую устойчивость звеньев системы поставок ресурсов всех типов⁵. К. Бруссет и К. Теллер отмечают, что участникам цепи поставок необходимы усовершенствованные методы для анализа сложных факторов, способствующих развитию устойчивой цепи поставок⁶. Менеджеры должны не только использовать инструменты информационных технологий для интеграции своих внутренних процессов, но и применять другие программные средства управления цепями поставок для интеграции своих партнеров, включая поставщиков, клиентов, дистрибьюторов и поставщиков логистических услуг. Эти средства улучшают сотрудничество, обмениваясь данными о продажах и прогнозах и позволяя постоянно корректировать запасы. Технологии отслеживания и контроля, используемые поставщиками логистических услуг, позволяют предупреждать их о событиях, которые влияют на уровень обслуживания.

Еще одним важным вопросом является анализ затрат и выгод. Опыт региональных строительных компаний показывает, что экономическая мотивация не всегда дает желаемый эффект из-за сложности цепочки поставок, географической удаленности различных участников, отсутствия планирования ресурсов. Тем не менее, затраты на готовность цепочки поставок к изменениям могут быть обоснованными. Достижение целевой устойчивости цепи поставок требует участия всех сторон. Более того, это может потребовать от фирм, работающих в цепи поставок, изменения внутренних бизнес-процессов, корпоративной культуры и практики обмена информацией.

¹ Sheffi, Y., Rice, J.B. A supply chain view of the resilient enterprise. MIT Sloan Management Review. 2005. 47(1). P.41-48.

² Chopra, S., Sodhi, M.S. Reducing the risk of supply chain disruptions. MIT Sloan Management Review. 2014. Spring (3). P.73-81.

³ Shojaei, P., Seyed, H.A. Development of supply chain risk management approaches for construction projects: A grounded theory approach. Computers & Industrial Engineering. 2018. DOI: 10.1016/j.cie.2018.11.045.

⁴ Yakhneeva I.V. Supply Chain Resilience and Risk Analysis in Construction. In: Ashmarina S., Mantulenko V. (eds) Current Achievements, Challenges and Digital Chances of Knowledge Based Economy. Lecture Notes in Networks and Systems, vol 133.. Springer, Cham. 2021. P. 197-204. DOI: 10.1007/978-3-030-47458-4_23.

⁵ Тяпухин, А. П. Устойчивость систем поставок ресурсов / А. П. Тяпухин // Мир транспорта. – 2019. – Т. 17. – № 6(85). – С. 142-165. – DOI 10.30932/1992-3252-2019-17-142-165.

⁶ Brusset, X., Teller, C. Supply Chain Capabilities, Risks, and Resilience. International Journal of Production Economics. 2016. DOI: 10.1016/j.ijpe.2016.09.008.

RISK ANALYSIS OF SUPPLY CHAINS IN CONSTRUCTION

© 2022 Yakhneeva Irina Valeyevna

Doctor of Economics, Head of Department of Marketing,
Logistics and Advertising

Samara State University of Economics

E-mail: yakhneevai.v@sseu.ru

Keywords: risk, analysis, supply chain, construction.

The article deals with the problem of risk analysis in construction. A methodical approach based on the measurement of performance deviations is proposed to assess the level of risk. The application of the approach makes it possible to predict failures and improve the stability of the supply chain.

МАТЕМАТИКО-СТАТИСТИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 311.4

Код РИНЦ 06.71.47

DOI: 10.46554/ScienceXXI-2022.03-1.2-pp.100

ЦИФРОВАЯ МЕДИЦИНА В РОССИИ: СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ

© 2022 Василевская Анастасия Анатольевна*

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: anastasey.vasilevskya2010@yandex.ru

Ключевые слова: цифровые технологии, телемедицина, цифровизация, здравоохранение, динамика.

В статье анализируются основные тенденции новой концепции здравоохранения – цифровой медицины. Развитие информационных технологий и устройств домашнего самоконтроля приводит к созданию удобных сервисов для дистанционного консультирования граждан, которые заботятся о своем здоровье.

Цифровая трансформация проникает во все сферы нашей жизни, и медицинские услуги не стали исключением. Качество медицинских услуг является важной социальной проблемой. Их совершенствование требует привлечения и сотрудничества широкого круга специалистов из разных сфер.

В настоящее время мы являемся свидетелями формирования digital healthcare – концепции, основанной на новых медицинских технологиях, передовых устройствах и пользовательском медицинском программном обеспечении. Медицинские технологии прошли долгий путь с момента изобретения очков и стетоскопа. Более широкая доступность мобильной сети Интернет, увеличение среднего класса и старение населения планеты – все это влечет изменения в области здравоохранения, и наряду с этим технологии меняются быстрее.

В рамках Всемирного экономического форума было отмечено, что к 2030 году более 1 миллиарда людей будут нуждаться в рексиллинге в области медицинских технологий.

Таким образом, можно выделить следующий главный вопрос – как технологии и здравоохранение работают вместе, чтобы революционизировать глобаль-

* Научный руководитель – Проскураина Наталья Вячеславовна, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

ное здравоохранение? В ответ на поставленный вопрос, следует отметить, что благодаря достижениям в области технологий пациенты теперь имеют доступ к современным диагностическим инструментам, минимально инвазивным хирургическим процедурам и передовым методам лечения – все это изменило индустрию здравоохранения. Некоторые из цифровых преобразований помогли развить в здравоохранение – удаленные консультации, телемедицину, целенаправленное лечение и мобильные приложения для мониторинга здоровья.^{1,2}

Прогресс в области информационно-телекоммуникационных и медицинских технологий оказал существенное влияние развитие новых направлений медицинской помощи населению, которые успешно применяются на практическом уровне во многих странах.

На текущий момент времени использование дистанционной фиксации и передачи медицинской информации в режиме реального времени позволяет перевести медицину на новый уровень.

Население может воспользоваться рядом медицинских услуг, не выходя из дома – получение онлайн-консультаций врачей, проведение динамического наблюдения за состоянием здоровья, а также коррекцию ключевых параметров жизнедеятельности человеческого организма. Все перечисленные услуги человек может получить через Интернет при использовании телефонной связи или видеоконференции.³

Исследование показателя уровня цифровизации местной телефонной связи (городской и сельской местности) за период 2011-2020 гг. выявило тенденцию к увеличению темпов прироста. Так, в городской местности в 2020 г. показатель достиг практически 96 %, по сравнению с 2011 г. показатель увеличился на 8 п.п. В период с 2014 г. ежегодный прирост составлял в среднем 1 п.п. (рис. 1).

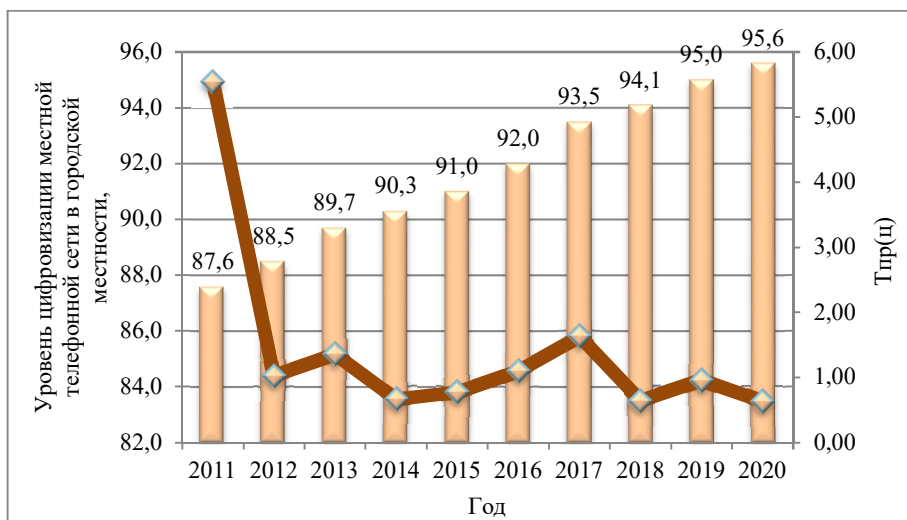


Рис. 1. Уровень цифровизации местной телефонной сети в городской местности, %⁴

Что касается сельской местности, то уровень цифровизации с 2011 года увеличился с 63,9 % до 89,3 % в 2020 г., т.е. увеличение составило 25,4 п.п. Стоит отметить, что при интенсивности применения сети Интернет данный показатель значительно увеличивается (рис. 2).

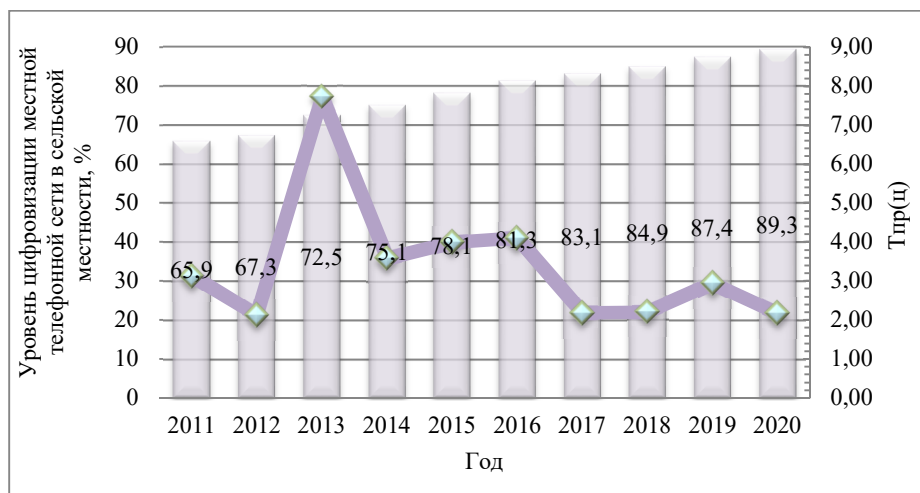


Рис. 2. Уровень цифровизации местной телефонной сети в сельской местности, %⁴

Поиск информации о здоровье является третьим наиболее распространенным поисковым запросом в сети Интернет: 77 % людей используют онлайн-источники для поиска медицинских учреждений, для записи на прием к врачу, а также для изучения симптомов заболеваний и методов их лечения. Стоит отметить, что сегодня 66 % населения используют устройства (смарт-часы, фитнес-трекеры) и мобильные приложения для мониторинга своего здоровья и улучшения лечения заболеваний.

Среди населения в возрастной группы 15-72 года для получения медицинской информации и осуществления мониторинга своего здоровья в основном проводится через мобильный телефон – 59,5 %. Использование мобильных компьютеров составило 25,1 %, планшетный компьютер – 8,5 % и другие устройства - 0,9 % (рис. 3).

Это доказывает, что информационно-коммуникационные технологии и мобильные устройства имеют большой потенциал для предоставления качественных услуг и повышения их доступности.

Цифровое здравоохранение в России является быстро развивающимся рынком, но с другой стороны – очень сложным и рискованным. Аминова Е. в своей статье об актуальных технологических тенденциях отметила следующее, «что структура рынка цифрового здравоохранения сильно фрагментирована и разбита на четыре сегмента: телемедицину, мобильное здравоохранение, медицинскую аналитику и системные решения в области здравоохранения».

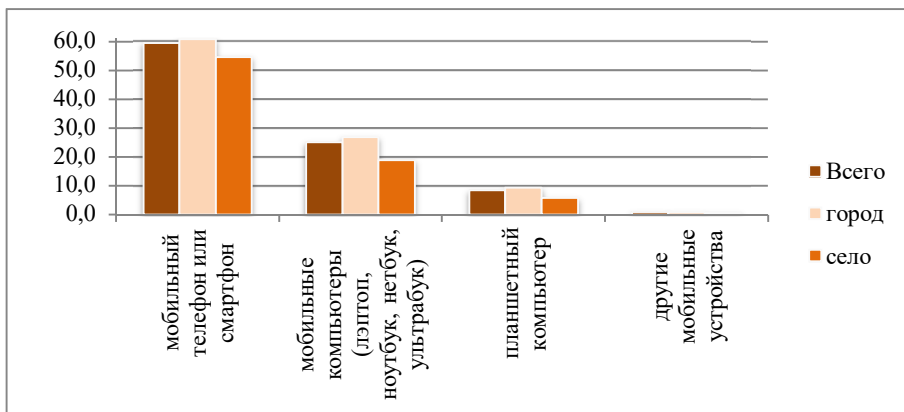


Рис. 3. Доля населения в возрасте 15-72 лет, использовавшего мобильные устройства при получении государственных и муниципальных услуг через официальные веб-сайты и порталы, %⁴

На текущий момент времени указанные направления в рамках Digital Health считаются наиболее привлекательными для инвесторов. Стоит отметить, что телемедицина является одним из рекордсменов по темпам роста (+ 133 % в 1 полугодии 2021 г.). Под влиянием пандемии уровень проникновения телемедицины был ускорен на несколько лет вперед. По оценкам экспертов Global Market Insights цифровое здравоохранение является наиболее привлекательным для венчурного инвестирования.

За исследуемый период доли инвестиций в деятельность здравоохранения на территории РФ наблюдается тенденция к снижению. В 2020 г. показатель снизился на 8,9 п.п. (2,8 %) по сравнению с 2010 г. (11,7 %). Стоит отметить, что показатель в среднем снижался 5 п.п. (рис. 4).

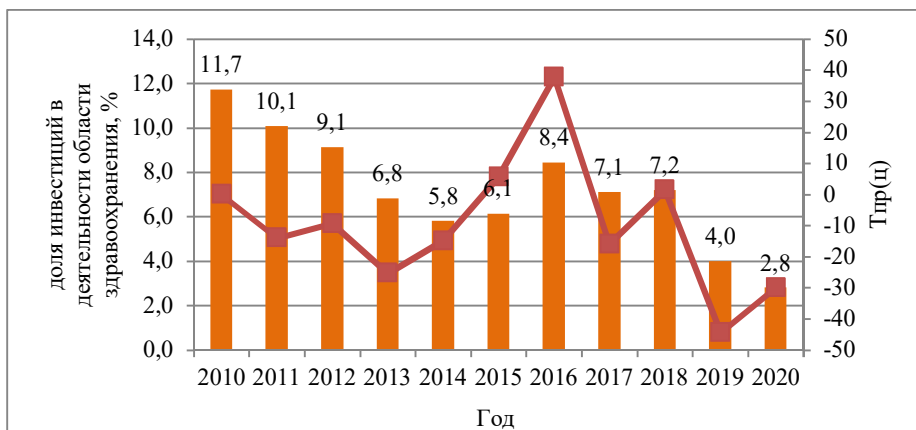


Рис. 4. Доля инвестиций в деятельности области здравоохранения, %⁴

Таким образом, можно сделать вывод, что на пути роста отечественных компаний стоит недофинансирование, малое число госпрограмм поддержки, а также пробелы в законодательном регулировании услуг в области mHealth. Спрос на инновации в здравоохранении будет и дальше подгонять отечественный сектор digital health. Следующий шаг - за инвесторами. Благодаря цифровым инструментам, предоставляющим возможности децентрализовать уход за пределами больницы, клиники и лаборатории, пациенты будут играть гораздо более активную роль в цифровой медицине.

¹ Журавлева Т. А. Инновационные цифровые технологии в медицине здравоохранения [Электронный ресурс] //Новая экономика: институты, инструменты, тренды. – 2018. – С. 78-82. URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=37310016> (дата обращения 07.03.2022);

² Мамырбекова S. et al. Medicine of the future: digital technologies in healthcare [Электронный ресурс] //E3S Web of Conferences. – EDP Sciences, 2020. – Т. 159. – С. 04036. URL: https://www.researchgate.net/publication/340122343_Medicine_of_the_Future_Digital_Technologies_in_Healthcare (дата обращения 06.03.2022);

³ Тихомирова А. А., Котиков П. Е. Цифровая медицина-новый уровень развития российского здравоохранения [Электронный ресурс] //Аллея науки. – 2018. – Т. 8. – №. 5. – С. 779-782. URL: https://alley-science.ru/domains_data/files/441MAY2018/CIFROVAYa%20MEDICINA%20_%20NOVYY%20UROVEN%20RAZVITIYa%20ROSSIYSKOGO%20ZDRAVOOHRANENIYa.pdf (дата обращения 07.03.2022)

⁴ Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный источник]. – Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru> (дата обращения: 10.02.2022)

DIGITAL MEDICINE IN RUSSIA: STATISTICAL ANALYSIS

© 2022 Vasilevskaya Anastasia Anatolievna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: anastasey.vasilevskaya2010@yandex.ru

Keywords: digital technologies, telemedicine, digitalization, healthcare, dynamics.

This article analyzes the main trends of the new concept of healthcare - digital medicine. The development of information technologies and home self-control devices leads to the creation of convenient services for remote consultation of citizens who care about their health.

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ДИНАМИКИ ИНДИКАТОРОВ ДОСТОЙНОГО ТРУДА

© 2022 Гусев Павел Дмитриевич*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: paw.guseff2014@yandex.ru

Ключевые слова: достойный труд, анализ динамики, индикаторы достойного труда.

Статья посвящена анализу динамики ключевых показателей, характеризующих состояние достойного труда за период 2011-2020 гг.

Среди основных национальных приоритетов страны в последние годы активное развитие получило направление, связанное с формированием нового качества трудовой жизни - «обеспечение Достойного труда». Данный вектор развития можно рассматривать в контексте комплексного решения проблем в социально-трудовой сфере, таких как низкая заработная плата, социальная защищенность работников, нестабильная занятость, высокая текучесть кадров.

Проанализировав динамику индикаторов, характеризующих состояние достойного труда за период 2011-2020 гг. можно отметить следующие моменты¹.

Динамика показателя доли занятых лиц в общей численности населения имеет точку перелома тенденции с восходящей на нисходящую, приходящуюся на 2016 год (рис. 1). Удельный вес занятых снизился в 2017 году по сравнению с 2016 годом на 6,2 п.п. или на 9,4%. Национальный рынок труда в этот период демонстрировал сокращение численности рабочей силы². После продолжительного стабильного периода 2008-2016 гг. она уменьшилась в 2017 г. на 0,5 млн. чел., что в первую очередь было вызвано старением населения. С 2006 года показатель численности населения в трудоспособном возрасте уменьшалась и к 2017 г. констатировал снижение на 7,8%. Пандемия внесла свои коррективы - в 2019 году многие работодатели были вынуждены осуществить сокращения персонала или перевод сотрудников на неполную занятость.

За исследуемый период наблюдалось общее снижение уровня безработицы населения (рис.2). За год ограничительных мероприятий в условиях пандемии более 800 тыс. человек лишились работы³. В 2020 среднегодовой уровень безработицы достиг 5,8% по сравнению с 2019 г. прирост показателя составил 1,2 п.п. или 26,1%. Наибольшее абсолютное цепное снижение отмечалось в 2012 году (на 1 п.п.). В рассматриваемом периоде отмечается два временных интервала снижения уровня безработицы: 2011- 2014 годы (в среднегодовом исчислении на

* Научный руководитель – Баканач Ольга Вячеславовна, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

0,4 п.п) и 2015-2019 годы (в среднегодовом исчислении на 0,25 п.п.). В 2015 году по сравнению с 2014 годом рост показателя на 0,3 п.п. или на 5,7%, был вызван последствиями экономического кризиса 2014 года, отличавшегося от предыдущих кризисов характером и масштабом социальных последствий.

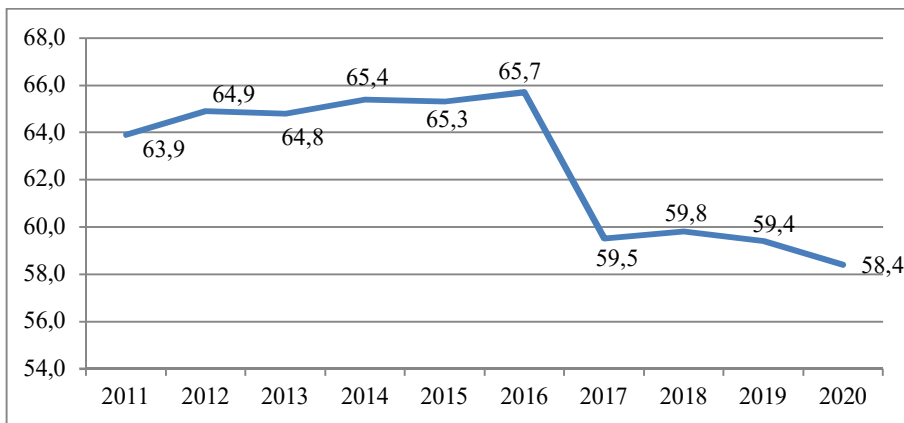


Рис. 1. Динамика доли занятых лиц в общей численности населения, %

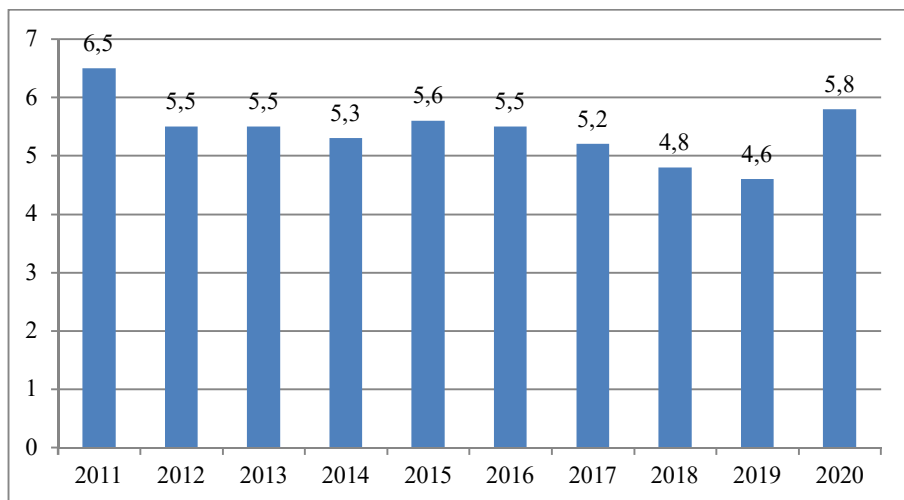


Рис. 2. Динамика уровня безработицы, %

Величина удельного веса неформального сектора в общей занятости колебалась в интервале 18,2% – 21,2% (min в 2011 г., max в 2016 г.). В 2020 г. в занятость в неформальном секторе составляла 20 %, (каждый пятый работающий россиянин). В гендерном разрезе в неформальном секторе доминируют мужчины, в исследуемом периоде их доля составляла 22 % против 18% у женщин. В условиях

ухудшения экономического положения рост удельного веса занятых в неформальном секторе экономики свидетельствует о росте масштабов самоорганизации занятости населения⁴.

Удельный вес занятого населения с низким уровнем заработной платы имел тенденцию к снижению с 28,8% в 2011г. до 24,7% в 2020г., но при этом значения оставались достаточно высокими, характеризуя практически третью часть занятых в экономике. Причем данный показатель у женщин демонстрировал величину на 56,8-87,2 % выше, чем у мужчин.

Удельный вес работающего населения с чрезмерной занятостью (более 48 часов в неделю) в среднем у мужчин выше почти в 2 раза, чем у женщин, при этом в целом наблюдается стабильное снижение данного показателя с 4,8% до 3,0% (на 1,8 п.п. или 37,5%).

Динамика доли населения, получающего трудовые пенсии, имела четкую тенденцию роста с достижением величины показателя в 2019 году 23,3%. В 2020 году показатель снизился до 19,2% (на 4,1 п.п. или 17,6%). Причина снижения показателя - уменьшение численности лиц достигших пенсионного возраста, вызванное высокой смертностью данной возрастной группы населения от коронавирусной инфекции.

Прирост производительности труда, важнейшего показателя, обеспечивающего устойчивое развитие предприятий, регионов, человеческого капитала шел замедляющимися темпами и показывал колебания в пределах 0,1%-3,8%, что не обеспечивает достижения поставленной властями задачи увеличения производительности на 5% в год в рамках национального проекта «Повышение производительности труда и поддержка занятости»⁵. Кризис 2014 года сказался на снижении показателя в 2015 году на 1,3% с тех пор он так и не достиг значений 2011–2012 годов.

Неравенство в распределении доходов характеризуется снижением децильного коэффициента фондов с 15,5 в 219 году до 14,5 в 2020 году, что свидетельствует о сокращении дифференциации населения по доходам.

За анализируемый период наблюдалось значительное превышение доли занятых в сфере услуг по сравнению с такими видами экономической деятельности, как сельское хозяйство и промышленность, при этом в сельском хозяйстве наблюдалось снижение показателя.

По показателю зарплатоёмкости ВВП наблюдался рост доли заработной платы до 2016 года, но с замедляющимися темпами. Последующие два года демонстрировали снижение показателя с 48,2% до 45,3%, далее наблюдался рост показателя до 49,2% в 2020 году.

Таким образом, по полученным результатам исследования можно сделать вывод, что множественность критериев оценки достойного труда определяет необходимость проведения комплексного анализа этого сложного явления при тщательном исследовании его отдельных аспектов с целью осуществления эффективной социально-ориентированной политики на рынке труда.

¹ Росстат-рынок труда, занятость и заработная плата. [Электронный ресурс]. Режим доступа https://rosstat.gov.ru/labor_market_employment_salaries (дата обращения 05.03.2022)

² Гогитидзе М.В. Реалии российского рынка труда // Вестник Академии знаний. 2021. [Электронный ресурс]. Режим доступа - <https://cyberleninka.ru/article/n/realii-rossiyskogo-rynka-truda> (дата обращения 04.03.2022)

³ Рынок труда России в цифрах в 2021. [Электронный ресурс]. Режим доступа - <https://it-recruiting.ru/rynok-truda-rossii-v-cifrah-v-2021/> (дата обращения: 05.03.2022).

⁴ Соколова М.М. Анализ занятости в неформальном секторе России // Наука без границ. 2021 [Электронный ресурс]. Режим доступа -<https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-zanyatosti-v-neformalnom-sektore-rossii> (дата обращения: 04.03.2022).

⁵ Национальный проект «Производительность труда и поддержка занятости» [Электронный ресурс]. Режим доступа <https://национальныепроекты.рф/projects/proizvoditelnost-truda?ysclid=l0ec1ioo2c>

STATISTICAL ANALYSIS OF THE DYNAMICS OF DECENT WORK INDICATORS

© 2022 Gusev Pavel Dmitrievich
Student

Samara State University of Economics
E-mail: paw.guseff2014@yandex.ru

Keywords: decent work, dynamics analysis, indicators of decent work.

The article is devoted to the analysis of the dynamics of key indicators characterizing the state of decent work for the period 2011-2020.

ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС РОССИИ: АКТУАЛЬНАЯ СТАТИСТИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА

© 2022 Козлова Маргарита Александровна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: r_margarita_r@mail.ru

Ключевые слова: топливно-энергетический комплекс, статистическая оценка, состояние, тренды.

Дана актуальная статистическая оценка состояния и развития отраслей топливно-энергетического комплекса России за период 2011-2021гг. Определены основные тренды, исследованы структурные изменения в отраслях.

Топливо-энергетический комплекс (далее - ТЭК), являющийся базовой отраслью экономики, влияет на структуру национальной экономики, обеспечивает развитие и совершенствование социальной сферы и создает предпосылки для экономического роста страны. ТЭК обеспечивает 75% налоговых поступлений в бюджет и около формирует 30% ВВП¹.

Статистическую точку зрения на понятия ТЭК демонстрируют Салина Т.К. и Чайковская Д.Д.: «Объект описания текущей статистики, включающей энергетические, экономические и технические показатели, трех отраслей экономики – электроэнергетики и нефтегазового комплекса и угольной отрасли»².

В России реализуется Энергетическая стратегия на период до 2035 года³, генеральной целью которой является максимальное содействие социально-экономическому развитию страны, укрепление и поддержание позиций страны в мировой энергетической сфере, содействие другим отраслям экономики в достижении общегосударственных целей и решения стратегических задач развития государства.

Электроэнергетика. Отрасль развивается за счет введения и реконструкции линий передач, успешного функционирования рынка электрической энергии и мощности. Проведенный структурный анализ с применением индекса структурных сдвигов Рябцева ($I_R = 0,04$) выявил весьма низкий уровень различия структур выработки электроэнергии в РФ в 2015/2021гг.: доля АЭС увеличилась на 1 п.п., ГЭС, ВЭС, СЭС – на 3 п.п., доля ТЭС сократилась на 4 п.п. (рис. 1). В среднем ежегодно потребление электроэнергии увеличивалось на 1,03 млрд кВт-ч (или на 0,1 п.п.). В 2020 году показатель уменьшился на 59,65 млрд кВт-ч, по сравнению

* Научный руководитель – Репина Евгения Геннадьевна, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

с 2019 г., что связывают со снижением производства и транспорта нефти из-за ряда ограничений прописанных в новом соглашении ОПЕК⁴.

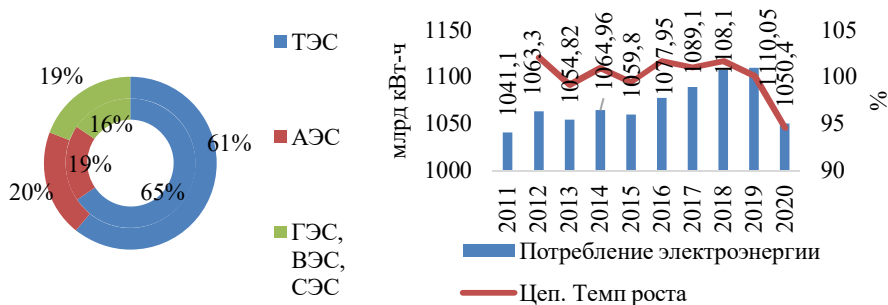


Рис. 1. Динамика потребления и структура выработки электроэнергии в ЭЭС России (2015 /2021 гг.)

Источник: расчеты автора на основе данных www.gks.ru.

Нефтегазовая промышленность. Нефтяная отрасль РФ развивается за счет открытия широкомасштабных месторождений, установки нефтяных морских терминалов, налогового стимулирования, модернизации нефтеперерабатывающих заводов, развитие системы магистральных трубопроводов для транспортировки нефти и нефтепродуктов. При модернизации нефтеперерабатывающие заводы с 2016 г. перешли на использование моторного топлива высшего экологического класса. При развитии системы транспортировки повысилась конкурентоспособность РФ на мировом рынке, достигнута возможность оперативного изменения направлений перекачки нефти, вырос экспорт. В 2021 г. по сравнению с 2015 г. увеличилось производство бензина автомобильного на 3,81 %, дизельного топлива - на 5,88 %, авиакеросина – на 6,95 %. Производство топочного мазута уменьшилось на 38,82 % (рис.2). Различие структур низкое ($I_R = 0,22$).

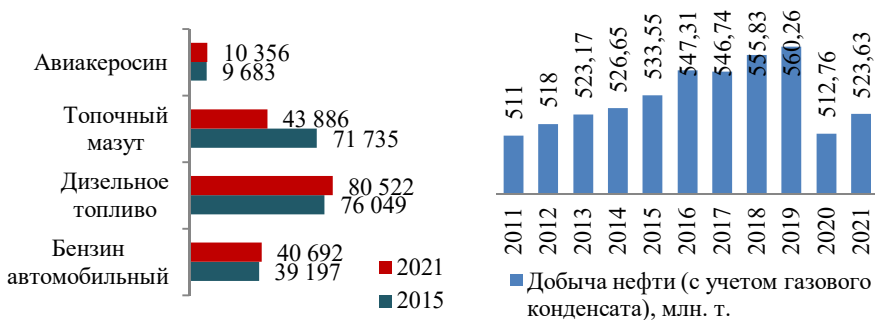


Рис. 2. Динамика добычи нефти в РФ и структура производства нефтепродуктов (2015 /2021 гг.)

Источник: данные Министерства энергетики РФ <https://minenergo.gov.ru/activity/statistic>.

Добыча нефти увеличивалась в период 2011 – 2019гг. в среднем на 1,15 % в год. Резкое сокращение добычи в 2020 году связано с кризисом на нефтяном мировом рынке, вызванном пандемией COVID – 19 и реализацией сделки ОПЕК+. В 2021 году отрицательный тренд сменился, и уровень добычи составил 523,63 млн. т.

Газовая отрасль РФ развивается за счет разработки новых месторождений, освоения новых пластов и залежей, реализации инновационных проектов, развития магистральных газопроводов и газотранспортных систем. За период 2011 – 2021гг. добыча природного газа достигла максимума (762 млрд. куб. м.) в 2021 году, прирост за период составил 13,68 %. Производство СПГ продемонстрировало однонаправленную динамику (+181,3%) и осуществлялось на трех заводах: Сахалин – 2, Ямал СПГ, Криогаз – Высоцк (рис. 3).

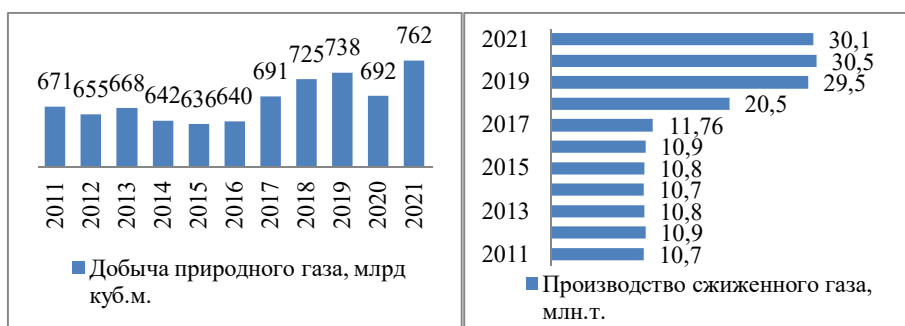


Рис. 3. Динамика добычи природного газа и производства СПГ

Источник: данные Министерства энергетики РФ <https://minenergo.gov.ru/activity/statistic>.

При развитии транспортировки газа расширяется инфраструктура поставок его в Европу. При реализации инновационных проектов появилась возможность добычи метана из угольных пластов, добычи газа с использованием подводных добычных комплексов, производство сжиженного природного газа, производства и потребления природного газа в качестве газомоторного топлива⁵.

Угольная промышленность. Развивается за счет открытого способа отработки месторождений, усовершенствования техники и технологий угледобычи, инвестиций в основной капитал, увеличения доли экспорта, модернизации и расширения магистральной инфраструктуры. При модернизации и расширении магистральной инфраструктуры развиваются портовые мощности для экспорта угля и увеличение пропускной способности транспортной инфраструктуры⁶. Добыча угля в РФ за период 2011-2021 гг. увеличилась на 29,68% и составила 437 млн. т. (рис. 4).

Сравнительный анализ динамики капитальных вложений в отрасли ТЭК за 2015/2020гг. позволил утверждать, что наибольший объем инвестиций сосредоточен в нефтегазовой отрасли (+ 14,73 % в 2021 году по сравнению с 2015г.). Электроэнергетика занимает второе место среди отраслей ТЭК по объему инве-

стиций в основной капитал (- 20,65%, соответственно). Инвестиции в угольной промышленности выросли в 2021 г. по сравнению с 2015 г. на 71,18%.

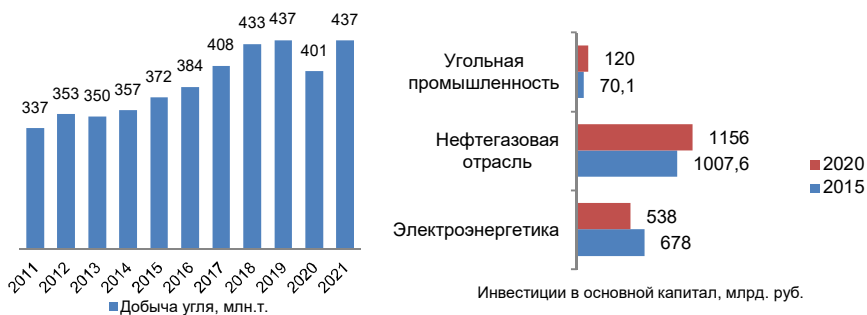


Рис. 4. Динамика добычи угля и инвестиции в основной капитал

Источник: данные Министерства энергетики РФ <https://minenergo.gov.ru/activity/statistic>.

В сложившихся геополитических реалиях, роль отраслей ТЭК в поддержании и развитии национальной экономики еще больше возрастает. Политика импортозамещения в промышленном профильном оборудовании по прогнозам экспертов только усилится, что способно привести к существенному мультипликативному эффекту в других отраслях экономики страны.

¹ Lobova S. International Journal of Energy Economics and Policy 9(1). 2019. p. 205-211. URL: https://www.researchgate.net/publication/5015_The_Fuel (дата обращения: 29.01.2022).

² Салина Т.К., Чайковская Д.Д. Сущность и содержание топливно-энергетического комплекса как экономической системы // Проблемы современной экономики. 2012. С.316-321. URL: <https://cyberleninka.ru/suschnost-i-soderzhanie-toplivno-energeticheskogo-kompleksa> (дата обращения: 05.12.2021).

³ Энергетическая стратегия России на период до 2035 года: утв. постановлением Правительства РФ от 09.06.2020 N 1523-р. URL: <https://minenergo.gov.ru/sites/files/documents/11/1920/document-308.pdf> (дата обращения 01.02.2022).

⁴ Афанасьев А.А. Наука - энергетике // Энергия. 2019. № 2. С. 2-4. URL: https://www.eriras.ru/files/energiya_2_2019_statya_o_sovete_afanasev.pdf (дата обращения: 03.01.2022).

⁵ Зорин И.С., Каницкая Л.В. Итоги большого налогового маневра в нефтегазовом секторе экономики России // Фундаментальные исследования. 2018. №8. С. 58–65. URL: <https://fundamental-research.ru/ru/article/view?id=39> (дата обращения: 29.12.2021).

⁶ Плакиткина Л.С. World crisis (2020): Plans and Reality for Implementation of the "Program of Development of the Coal Industry for the Period up to 2035 // ENERGY-21 – Sustainable Development & Smart Management. 2020. № 209. С. 1-6. URL: https://www.eriras.ru/files/e3sconf_energy.pdf (дата обращения: 02.05.2021).

FUEL AND ENERGY COMPLEX OF RUSSIA: CURRENT STATISTICAL ASSESSMENT

© 2022 Kozlova Margarita Alexandrovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: r_margarita_r@mail.ru

Keywords: fuel and energy complex, statistical assessment, state, trends.

An up-to-date statistical assessment of the state and development of the branches of the fuel and energy complex of Russia for the period 2011-2021 is given. The main trends are identified, structural changes in industries are investigated.

СВОЙСТВА БОРЕЛЕВСКИХ ВНЕШНИХ МЕР

© 2022 Макаров Сергей Иванович

кандидат физико-математических наук, доктор педагогических наук,
профессор

Самарский государственный экономический университет

E-mail: matmaks@yandex.ru

Ключевые слова: внешняя мера, компакт, объем.

В статье приведены доказательства некоторых свойств борелевских внешних мер и объемов, которые используются при построении внешних мер.

В связи с ускоренным развитием и внедрением во все области общественной жизни современного общества информационно-коммуникационных технологий, возникает необходимость описания и построения топологических моделей больших данных.

Все большее значение приобретает теория меры¹, как одного из инструментов исследования и построения топологических объектов. В данной статье приведено исследование непрерывных внешних мер.

Пусть X - локально-компактное хаусдорфово пространство², τ - его топология, K - система компактов, $S=S(K)$ - σ -кольцо, порожденное K ,

$$\mu : S \rightarrow R_+$$

- непрерывная внешняя мера, то есть $\mu(\emptyset)=0$ и μ монотонна.

Борелевской внешней мерой называется внешняя мера μ , заданная на S , такая что $\forall C \in K, \mu(C) < \infty$.

Бэровской внешней мерой называется внешняя мера μ_0 , заданная на классе S_0 , такая что $\forall C_0 \in K_0, \mu_0(C_0) < \infty$, где C_0 -класс всех множеств в X , который является G_σ , S_0 - σ -кольцо, порожденное C_0 .

Конечная положительная функция λ , заданная на системе компактов C называется объемом, если:

1. $\lambda : C \rightarrow R_+, 0 \leq \lambda < \infty$;
2. λ - монотонная функция;
3. $\lambda(A \cup B) = \lambda(A) + \lambda(B)$ для всех $A, B \in C$.

Для каждого открытого множества U положим

$$\lambda_*(U) = \sup \{ \lambda(A) \mid A \subset U \},$$

причем $\lambda_*(\emptyset) = 0$. Функцию $\lambda_*(U)$ будем называть внутренним объемом.

Теорема 1. Если μ^* - внешняя мера, индуцированная объемом λ , причем λ^* такова, что $U \in \tau$, C, D - компакты и из того что $C \cup D \subset U$, следует:

$$\lambda_*(U) \geq \lambda(C) + \lambda(D).$$

Тогда функция множества μ , определенная на S равенством $\mu(E) = \mu^*(E)$ такова, что все множества из S μ - измеримы по Кара Теодори.

Доказательство. Покажем, что всякое компактное (а следовательно и любое из S) множество μ^* - измеримо.

Пусть $C \in K$. Достаточно доказать, что

$$\mu^*(V) \geq \mu^*(V \cap C) + \mu^*(V \cap C')$$

для каждого V - открытого.

Предположим, что E, D - компакты, причем $D \subset V \cap C'$, $E \subset V \cap D'$, кроме того выполнено условие:

$$V \cap C' \in \tau, V \cap D' \in \tau.$$

Так как $D \cap E = \emptyset$ и $D \cup E \subset V$, то

$$\mu^*(V) \geq \lambda(E) + \lambda(D),$$

Тогда

$$\begin{aligned} \mu^*(V) &\geq \lambda(D) + \sup \lambda(E) = \lambda(D) + \lambda_*(V \cap D') = \\ &= \lambda(D) + \mu^*(V \cap D') \geq \lambda(D) + \mu^*(V \cap C). \end{aligned}$$

Следовательно

$$\begin{aligned} \mu^*(V) &\geq \mu^*(V \cap C) + \sup \lambda(D) = \mu^*(V \cap C) + \lambda_*(V \cap C') = \\ &= \mu^*(V \cap C) + \mu^*(V \cap C'). \end{aligned}$$

Покажем, что для каждого компакта C , $\mu(C) < \infty$ найдется компакт F такой, что $C \subset \overset{0}{F}$.

$$\mu(C) = \mu^*(C) \leq \mu^*(\overset{0}{F}) \leq \lambda(F) < \infty,$$

что и требовалось доказать.

Объем λ называется регулярным, если для каждого компакта C , выполняется

$$\lambda(C) = \inf \{ \lambda(D); C \subset \overset{0}{D} \subset D \in K \}$$

Теорема 2. Если μ индуцирована некоторым регулярным объемом λ , то $\mu(C) = \lambda(C)$ для любого компакта C

Доказательство. Так как C - компакт, то для любого $\varepsilon > 0$ найдется компакт D такой, что

$$C \subset \overset{0}{D} \text{ и } \lambda(D) \leq \lambda(C) + \varepsilon .$$

Используя свойство объема, получим:

$$\lambda(C) \leq \mu(C) \leq \mu(\overset{0}{D}) \leq \lambda(D) \leq \lambda(C) + \varepsilon .$$

Так как $\varepsilon > 0$ - произвольно, теорема доказана.

Теорема 3. Если μ - регулярная внешняя мера, причем любой компакт $C \in \mathcal{S}$ μ - измерим. Если для каждого компакта $C \in \mathcal{K}$ положить $\lambda(C) = \mu(C)$, то определенная таким образом функция λ представляет собой регулярный, и внешняя мера, индуцированная объемом λ совпадает с μ .

Доказательство. Очевидно, что λ - объем. Та μ - регулярная внешняя мера к как μ - регулярна, то для любого компакта C и для любого $\varepsilon > 0$ найдется открытое множество V такое, что

$$C \subset V \text{ и } \mu(V \setminus C) < \varepsilon .$$

Если компактное множество D таково, что $C \subset \overset{0}{D} \subset D \subset V$, то

$$\hat{\mu}(C) = \lambda(C) = \mu(C)$$

для любого компакта C и следовательно, $\hat{\mu} = \mu$.

¹ Халмош П. Теория меры. Перевод с английского Д. А. Василькова; под ред. С. В. Фомина. – М.: Издательство иностранной литературы, 1953. – 282 с.

² Данфорд Н., Шварц Д. Линейные операторы. Общая теория. Иностранная литература. 1974. – 243 с.

PROPERTIES OF BOREL EXTERNAL MEASURES

© 2022 Makarov Sergey Ivanovich
 Candidate of physical and mathematical sciences,
 Doctor of pedagogical sciences, Professor
 Samara State University of Economics
 E-mail: matmaks@yandex.ru

Keywords: outer measure, compact, volume.

The article presents proofs of some properties of Borel outer measures and volumes, which are used in the construction of outer measures.

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

© 2022 Пашинская Анна Андреевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: nuta.ms@mail.ru

Ключевые слова: малое предпринимательство, субъекты, анализ, динамика, структура.

В статье проведен анализ динамики и структуры основных индикаторов состояния и развития малого предпринимательства в Самарской области в свете реализации государственных программ поддержки малого и среднего бизнеса.

В настоящее время в экономике Российской Федерации наращивает темпы развития малое предпринимательство. Оно влияет на темп роста эффективности производства всей страны. Его развитие позволяет повысить уровень жизни населения, также увеличить количество необходимых товаров на рынке. К тому же роль малого предпринимательства велика в хозяйственной деятельности страны, потому что они характеризуются большей мобильностью и эффективностью, так как занимаются той деятельностью, которая не выгодна более крупным предприятиям.

Малое предпринимательство и его деятельность положительно влияет как на развитие экономики в целом, так и на развитие более крупного бизнеса, тем самым расширяя внутренний рынок товаров и услуг более узкой направленности. Кроме того, у малого бизнеса более узкая направленность деятельности на определенных товарах и услугах, а также возможность начала и развития бизнеса с небольшим начальным капиталом, что собственно увеличивает возможности населения в данной сфере.

С целью поддержки малого предпринимательства и развития экономики страны в Российской Федерации был утвержден план развития малого и среднего предпринимательства¹. В Самарской области была утверждена стратегия развития малого и среднего предпринимательства до 2030 года².

Показатели развития малого предпринимательства в Самарской области среди всех регионов России находятся на среднем уровне. Согласно данным «РИ-АРЕЙТИНГ» по вовлеченности населения в малый бизнес в регионах РФ на 2021 год Самарская область находится на 23 месте. Доля работников малых и микропредприятий в общей численности рабочей силы Самарской области в 2020 году составляет 15,5 %, что на 8,5 п. п. меньше региона лидера – Санкт-Петербург³.

* Научный руководитель – Проскура Наталья Вячеславовна, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

О положительной реализации национального проекта «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы» свидетельствует анализ следующих показателей на основе официальной статистической информации Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Самарской области ⁴:

- количество самозанятых граждан, зафиксировавших свой статус, с учетом введения налогового режима для самозанятых, человек;
- число малых предприятий (включая микропредприятия), ед.;
- объем кредитов, предоставленных субъектам малого и среднего предпринимательства в рублях, млн руб.

В 2019 году был введен новый налоговый режим для самозанятых. По установлению специального налогового режима Самарская область вступила в качестве эксперимента с 1 января 2020 года. За первый квартал 2021 года по данной федеральной программе в качестве самозанятых было зарегистрировано 50 541 человек. В целом по Самарской области основную долю зарегистрировавшихся самозанятых составляют физические лица (94 %) и лишь малую ее часть составляют индивидуальные предприниматели – 6 %. Можно сказать, что развитие данного проекта в регионе идет положительно.

Показателем, характеризующим насколько активно и результативно будет проводиться развитие малого бизнеса в регионе, является «число малых предприятий (включая микропредприятия)».

В Самарской области за последние 10 лет в целом наблюдается положительная динамика числа малых предприятий. Исключение составил 2014 год, когда число предприятий резко снизилось на 6360 ед. (-11,94%). Наибольший прирост за весь период наблюдается в 2016 году - на 13522 ед. по сравнению с прошлым годом, что составляет 23,8 %. Произошло это после проведения в стране сплошного статистического наблюдения за деятельностью малого и среднего бизнеса в 2015 году: была улучшена система «переписи» малого и среднего предпринимательства, в связи с чем их число возросло. С 2016 года и до настоящего времени с наблюдается снижение числа малых предприятий, но оно незначительное.

В 2019г. наибольшая часть занятых в малом бизнесе в Самарской области приходилась на оптовую и розничную торговлю, ремонт автотранспортных средств и мотоциклов - 38,48%, строительство (14,64%), деятельность по операциям с недвижимым имуществом (9,75%) и обрабатывающие производства (9,27%). Меньше всего занятых на малых предприятиях в сфере и культуры и спорта (1,80%) и административной деятельности (0,41%).

Среди ИП в Самарской области также большая часть занята в оптовой и розничной торговле. На их долю в 2019 г. приходится 63,3%. Численность занятых в этой сфере составляет 3177,6 тыс. человек. Так же востребована по занятости сфера транспортировки и хранения (13,2%). Самой стабильной по числу занятых является сфера обрабатывающего производства.

Анализ структуры оборота малых предприятий по видам экономической деятельности в 2019г. показывает, что наибольшая доля оборота – более 50 % - в сфере оптовой и розничной торговли (56,3%).

Среди субъектов Приволжского федерального округа в 2019г. наибольшее число малых предприятий (включая микропредприятия) сосредоточено в Республике Татарстан – 72 321. На втором и третьем месте - Самарская область и Нижегородская область (70 544 и 58 956 ед. соответственно). Наименьшее число малых предприятий (включая микропредприятия) находится в Республике Мордовия – 6 541.

Одним из приоритетных направлений национального проекта является развитие в субъектах Российской Федерации микрофинансовых организаций, обеспечивающих доступ к заемным средствам на льготных условиях. С 2019 года Самарская область также участвует в развитии данного проекта на региональном уровне.

Наибольший объем кредитов за данный период в Самарской области был выдан в декабре 2020 года – 18 740 млн. руб. Связано это, прежде всего, с закрытием отчетного года.

Объем выданных кредитов вырос и в сентябре 2020 года в связи с пандемией коронавируса, которая в первую очередь коснулась именно сферы малого предпринимательства. Правительство РФ расширило льготные программы кредитования малых и средних предприятий, отсрочило арендные платежи и для микропредприятий – страховые взносы. Таким образом, поддержка малого и среднего бизнеса проводилась активно даже в самый неблагоприятный период для страны. Однако в стране проблема выдачи кредитов не устранена до конца. Большинство банков отказываются выдавать льготные кредиты для малых предприятий, объясняя это отсутствием точных гарантий возврата денежных средств ⁵.

Объем предоставленных кредитов в 2021 году сохраняет свою возрастающую тенденцию. Так, в апреле 2021 года объем выданных кредитов субъектам малого и среднего предпринимательства составил 18 403 млн. руб., что всего лишь на 337 тыс. руб. меньше, чем наибольшее значение в декабре 2020 года. В первую очередь это связано с тем, что у предприятий из наиболее пострадавших отраслей с марта 2021 года появилась возможность кредитоваться по новой программе под 3% годовых ⁴.

Самый большой объем кредитов для субъектов малого и среднего предпринимательства был предоставлен в Республике Татарстан – 240 190 млн. руб. за 2020 год. На втором и третьем месте Нижегородская и Самарская область (201 491 млн. руб. и 156 602 млн. руб. соответственно). Наименьший объем кредитов субъектам МСП в Приволжском федеральном округе был предоставлен в Республике Марий Эл – 20 207 млн. руб.

Таким образом, проведенный выше анализ показал, что до 2019 г. в Самарской области развитие малого предпринимательства в целом проходило достаточно успешно. Однако эпидемиологическая ситуация в стране, связанная с пандемией в 2020 г., внесла коррективы во все сферы экономики и ее последствия негативно отразились в том числе и на малом бизнесе. Поэтому все анализируемые показатели, характеризующие субъекты малого предпринимательства, снизили темпы роста по сравнению с предыдущими периодами. Тем не менее, в це-

лом ситуацию в Самарской области по развитию малого предпринимательства можно охарактеризовать как относительно стабильную.

¹ О развитии малого и среднего предпринимательства в РФ: Федеральный закон № 209-ФЗ: [Принят Государственной думой 6 июля 2007 года: одобрен Советом Федерации 11 июля 2007 года]. URL <https://base.garant.ru/12154854/> (дата обращения: 05.02.2022)

² Об утверждении государственной программы Самарской области "Развитие малого и среднего предпринимательства в Самарской области" на 2019 - 2030 годы: Постановление Правительства Самарской области № 259. – Режим доступа: <https://economy.samregion.ru> (дата обращения: 05.02.2022)

³ РИАРЕЙТИНГ: Вовлеченность населения в малый бизнес в регионах РФ – Рейтинг 2019. [Электронный ресурс]. Режим доступа – <https://riarating.ru/infografika/20190409/630122818/> (дата обращения: 21.02.2022)

⁴ Официальный сайт Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Самарской области [Электронный источник]. – Режим доступа: <https://samarastat.gks.ru/> (дата обращения: 01.02.2022)

⁵ Список уполномоченных банков по Программе льготного кредитования субъектов МСП [Электронный ресурс]. Режим доступа – <https://мойбизнес.рф/banks> (дата обращения: 22.02.2022).

STATISTICAL ANALYSIS OF SMALL BUSINESS IN THE SAMARA REGION

© 2022 Pashinskaya Anna Andreevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: nuta.ms@mail.ru

Keywords: small business, subjects, analysis, dynamics, structure.

The article analyzes the dynamics and structure of the main indicators of the state and development of small business in the Samara region in the light of the implementation of state programs to support small and medium-sized businesses.

РЕГРЕССИОННЫЙ АНАЛИЗ ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ РАСХОДОВ НАСЕЛЕНИЯ РОССИИ

© 2022 Токарев Юрий Алексеевич
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: tokarev_ya@mail.ru

Ключевые слова: статистика, регрессия, потребительские расходы.

Потребительские расходы отражают не только общее благосостояние населения, но и эффективность государственной политики в области экономического развития регионов. В статье проведен анализ факторов, влияющих на региональную вариацию расходов. Доминирующими факторами признаны денежные доходы населения и уровень безработицы. Инструмент исследования – эконометрическое моделирование.

Неравенство в доходах присуще экономике любой страны, следовательно, и расходы на потребительские нужды различаются в разных регионах. Показатели, отражающие дифференциацию расходов населения, оказывают непосредственное влияние на экономическую и политическую стабильность.

Величина потребительских расходов, составляющих в среднем больше половины всех затрат домашних хозяйств, зависит от многих факторов. Следовательно, наиболее эффективным подходом к анализу потребительских расходов населения будет их изучение во взаимосвязи с иными социально-экономическими показателями и явлениями, а не изолированно. В первую очередь, следует учитывать факторы, которые оказывают научно обоснованное влияние на потребительские расходы населения.

Вопрос о взаимосвязи потребительских расходов с различными социально-экономическими показателями не является новым для статистической науки, однако характер корреляционных связей и набор факторов варьируются в зависимости от текущей ситуации в экономике и особенностей территории. Из предыдущих исследований с применением методов статистики и эконометрики отметим работу Чистик О.Ф., изучавшей классическую взаимосвязь «доходы – расходы»¹; исследование на стыке статистики и географии, выполненное под руководством Воронина В.В., где расходы населения выступали компонентой социального развития регионов и увязывались с уровнем и качеством жизни². В похожем ключе, но в увязке с человеческим потенциалом, проведено исследование Проскуриной Н.В.³. С точки зрения применяемых методов особо можем отметить анализ взаимосвязи средних потребительских расходов на душу населения и экономических показателей региона методом математической регуляции (Кочкин Т.Н.)⁴, а также анализ β -конвергенции региональных среднедушевых потребительских расходов в России (Копотева А.В.)⁵.

В нашем исследовании статистическим инструментом выступает эконометрическое моделирование в форме множественного регрессионного анализа. Верификация эконометрической модели заключается в последовательном тестировании статистической значимости оценок теоретических коэффициентов регрессии, полученных по МНК, и статистической значимости модели в целом по результатам дисперсионного анализа.

Статистический массив данных по субъектам Российской Федерации сформирован из публикаций, полученных с официального сайта Федеральной службы государственной статистики⁶.

Результативный показатель (Y) – «Потребительские расходы в среднем на душу населения, руб. в месяц». Социально-экономические факторы (X_i) содержат массив данных по нескольким разделам статистики – демографические показатели, индикаторы уровня жизни, показатели рынка труда, инновационная активность экономики, показатели отраслевой структуры производства и т.д.

С помощью диаграммы размаха выявлены выбросы. Были исключены субъекты Российской Федерации, представляющие собой самые значительные выбросы по величине среднедушевых потребительских расходов: г. Москва, Сахалинская область, г. Санкт-Петербург и Ямало-Ненецкий автономный округ. Данные субъекты существенно превышают среднедушевые потребительские расходы по остальным регионам, что исказило бы результаты исследования. Коэффициент вариации после исключения аномальных значений составил 26,2%.

По критериям Колмогорова-Смирнова, Лиллиефорса и Шапиро-Уилка установлено, что эмпирический закон распределения результативного показателя близок к теоретическому нормальному закону распределения при уровне значимости 0,05.

С целью исключения возможной неустойчивости МНК-оценок теоретических коэффициентов регрессии, полученные совокупности факторных переменных были проверены на мультиколлинеарность. В ходе пошагового корреляционного анализа отобрано десять факторов.

В результате проведения корреляционно-регрессионного анализа было построено уравнение множественной линейной регрессии, которое имеет вид:

$$\hat{Y} = 13848,6 + 0,35X_1 - 444,5X_2 + 0,13X_3,$$

(1401,2) (0,03) (113,4) (0,05)

где X_1 – среднедушевые денежные доходы населения, руб. в месяц;

X_2 – уровень фактической безработицы, %;

X_3 – затраты организаций на технологические инновации, руб. на душу населения.

Включенные в уравнение регрессии факторы X_1 и X_3 связаны прямой зависимостью с результативным показателем, что в свою очередь означает увеличение среднедушевых расходов при увеличении соответствующего фактора. Фактор X_2 связан с результативным показателем обратной зависимостью.

Итоговая сводка по регрессии, отражающая статистическую значимость построенной модели, представлена в таблице.

Основные показатели итоговой регрессионной модели потребительских расходов населения субъектов РФ

	β	Стандартные ошибки β	Коэффициенты В	Стандартные ошибки В	p-значения
Свободный член			13848,56	1401,17	0,0000
X ₁	0,67	0,06	0,35	0,03	0,0000
X ₂	-0,26	0,07	-444,51	113,42	0,0002
X ₃	0,17	0,06	0,13	0,05	0,0111

Результаты, приведённые в таблице, позволяют сделать вывод о качестве построенной регрессионной модели. Коэффициенты при факторах значимы согласно критерию Стьюдента. Коэффициент детерминации равен 84,8%. Скорректированный коэффициент детерминации, равный 70,8%, доказывает хорошее качество уравнения регрессии. Для проверки адекватности полученной модели применялся также F-критерий Фишера-Снедекора, согласно которому модель в целом статистически значима.

Таким образом, порядка 70,8% дисперсии среднедушевых потребительских расходов населения объясняется изменением среднедушевых денежных доходов населения, уровнем безработицы и затратами организаций на технологические инновации на душу населения. Оставшиеся 29,2% дисперсии результативного показателя объясняется изменением факторов, не включенных в данную модель.

Исходя из результатов построенного многофакторного уравнения регрессии, можно сделать ряд выводов. При неизменных остальных факторах модели с увеличением среднедушевых денежных доходов населения в месяц на 1 руб. среднедушевые потребительские расходы увеличатся в среднем на 35 копеек. Если уровень фактической безработицы возрастет на 1 процентный пункт при постоянстве прочих факторов, среднедушевые потребительские расходы снизятся в среднем на 445 руб. С ростом затрат на технологические инновации на душу населения на 1 руб. среднедушевые потребительские расходы увеличатся в среднем на 13 копеек.

Эти выводы вполне логичны. Более высокие денежные доходы стимулируют жителей к росту потребления благ; в том же направлении воздействует и инновационная активность экономики, так как инновации обуславливают улучшения и в эффективности производства, и в уровне жизни. Фактическая безработица влияет со знаком «минус», так как напряжённая ситуация на региональном рынке труда побуждает значительную часть граждан прежде всего удовлетворять базовые потребности, причём на достаточно скромном уровне.

Согласно рассчитанным β -коэффициентам, можно сделать вывод о том, что из рассмотренных показателей наибольшее влияние на результативный оказывают среднедушевые денежные доходы населения и уровень фактической безработицы. Таким образом, в первую очередь для повышения потребительских расходов населения необходимо предпринимать меры по регулированию рынка труда и повышению уровня жизни. Эта информация должна стать основой для

принятия управленческих решений на региональном уровне при разработке программ социально-экономического развития.

¹ Чистик, О. Ф. Статистическое исследование динамики и дифференциации денежных доходов населения / О. Ф. Чистик, К. Е. Дмитриева // Вестник Самарского государственного экономического университета. – 2016. – № 1(135). – С. 91-96.

² Воронин В. В. Социальная география Российской Федерации / В. В. Воронин, Б. И. Кочуров, Ю. В. Поросенков и др. - Самара: Самлюкспринт, 2015. - 308 с.

³ Development of Human Potential in Countries of the European Union / N. V. Proskurina, O. V. Bakanach, Yu. A. Tokarev, M. Yu. Karyshev // Mediterranean Journal of Social Sciences. – 2015. – Vol. 6. – No 6 S3. – P. 351-359.

⁴ Кочкин, Т. Н. Анализ взаимосвязи средних потребительских расходов на душу населения и экономических показателей региона методом математической регуляции / Т. Н. Кочкин // Вектор экономики. – 2020. – № 7(49). – С. 20.

⁵ Копотева, А. В. Анализ β -конвергенции региональных среднедушевых потребительских расходов в Российской Федерации / А. В. Копотева // Теоретическая экономика. – 2020. – № 9(69). – С. 51-60.

⁶ Росстат. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс] // URL: <https://rosstat.gov.ru/folder/13706> (дата обращения: 1.03.2022).

REGRESSION ANALYSIS OF CONSUMER SPENDING OF THE RUSSIAN POPULATION

© 2022 Tokarev Yury Alekseevich

Candidate of Economic Sciences, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: tokarev_ya@mail.ru

Keywords: statistics, regression, consumer spending.

Consumer spending reflects not only the general welfare of the population, but also the effectiveness of state policy in the field of economic development of the regions. The article analyzes the factors influencing the regional variation of expenses. The dominant factors are the monetary income of the population and the unemployment rate. The research tool is econometric modeling.

АНАЛИЗ ДИФФЕРЕНЦИАЦИИ УРОВНЯ СОЦИАЛЬНОГО БЛАГОПОЛУЧИЯ РЕГИОНОВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2022 Хлебникова Дарья Александровна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: 1998dasha@mail.ru

Ключевые слова: индекс социального благополучия, дескриптивный анализ, группировка регионов, анализ дифференциации.

Статья посвящена анализу межрегиональной дифференциации по индексу социального благополучия в Российской Федерации.

Все большее внимание государства и общества уделяется не только экономической, но и социальной составляющей жизнедеятельности. Следовательно, возникает необходимость в анализе содержания, показателей, структуры и критериев формирования социального благополучия¹.

Проведенное исследование касается анализа межрегиональной дифференциации по индексу социального благополучия, рассчитываемого, как отношение средней заработной платы к стоимости «потребительской корзины».

На начальном этапе проведен статистический анализ дескриптивных характеристик территориального ряда распределения показателя за 2015 год и 2020 год по 85 регионам².

Среднее значения индекса благополучия в 2015 году составило 2,3, а в 2020 уже 2,7. В 2015 году первые 50% всех субъектов РФ в среднем имеют индекс благополучия ниже значения 2,2, а остальные 50% – более. Спустя 5 лет медиана увеличилась на 0,3 и составила 2,5.

Говоря о минимальных значениях индекса, следует отметить, что в 2015 году оно равняется 1,59 и принадлежало Республике Алтай, в 2020 минимальное значение 1,8 зафиксировано в Ивановской области.

Максимальное значение за 5 лет выросло с 4,65 до 5,6. Лидерство по индексу благополучия перешло от Республики Саха (Якутия) к Ямало-Ненецкому автономному округу (далее АО). Соответственно, размах значений за исследуемый период также вырос от 3,1 до 3,8.

В среднем индекс благополучия отклоняется от среднего значения на 0,4 и 0,5 в 2015 и 2020 году соответственно, а рассеивание значений индекса относительно его средней величины составляет 0,07 и 0,08. Совокупность однородная в каждом периоде, так как коэффициент вариации составляет 27,8% и 27,3%.

* Научный руководитель – Баканач Ольга Вячеславовна, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

Коэффициент асимметрии больше нуля в обоих случаях, а значит, распределение обладает существенной правосторонней асимметрией.

Коэффициент эксцесса как в 2015, так и в 2020 году больше нуля и равен 3,1, то есть данное эмпирическое распределение является более высоким («островершинным») относительно нормального распределения.

Коэффициент децильной дифференциации в 2015 году был равен 2,24, это означает, что минимальное значение индекса благополучия в 10% субъектов РФ с наиболее высокими его значениями, отличается от максимальной количественной оценки индекса у 10% субъектов РФ с наименьшими его значениями в 2,24 раза. В 2020 года разрыв сократился и составил 2,19 раза.

Построение рейтинга регионов по исследуемому показателю выявило, что наиболее низкий индекс благополучия в 2015 году наблюдается в таких регионах (ТОП-10), как: Республика Алтай, Карачаево-Черкесская Республика, Республика Калмыкия, Республика Дагестан, Псковская область, Ивановская область, Кабардино-Балкарская Республика, Алтайский край, Брянская область, Чеченская Республика. Лидерами по уровню благополучия стали следующие регионы: Республика Саха (Якутия), Ямало-Ненецкий АО, Ненецкий АО, Чукотский АО, Сахалинская область Тюменская область, Ханты-Мансийский АО – Югра, Магаданская область, г. Москва, г. Санкт-Петербург,

В 2020 году к регионам с низким значением индекса благополучия были отнесены следующие субъекты: Ивановская область, Чеченская Республика, Алтайский край, Кабардино-Балкарская Республика, Карачаево-Черкесская Республика, Республика Дагестан, Псковская область, Республика Калмыкия, Ставропольский край, Брянская область. В список лидеров вошли: Ямало-Ненецкий АО, Сахалинская область, Магаданская область, Ненецкий автономный округ, Тюменская область, Чукотский АО, г. Москва, Ханты-Мансийский АО – Югра, г. Санкт-Петербург, Республика Саха (Якутия)³.

По проведенному анализу можно заметить, что спустя 5 лет низкий уровень индекса благополучия сохранился в Ивановской области, Чеченской Республике, Алтайском крае, Брянской области, Кабардино-Балкарской Республике, Карачаево-Черкесской Республике, Республике Дагестан, Псковской области и Республике Калмыкия. Уйти из списка аутсайдеров смогла лишь Республика Алтай.

Исследуя наибольшие значения индекса, заметно, что лидер 2015 года – Республика Саха (Якутия) спустя 5 лет сместился на 10 место (см. рисунок).

Ямало-Ненецкий АО со 2 места перешел на первое, являясь в 2020 году самым наилучшим субъектом по уровню благополучию. Это связано с тем, что Ямало-Ненецкий АО является одним из лидеров среди регионов по величине средней номинальной начисленной заработной платы⁴. В свою очередь, такое высокое значение данного показателя обусловлено спецификой главной отрасли округа – добыча полезных ископаемых. Добыча сырой нефти и природного газа является высокооплачиваемым видом деятельности. В целом, список лидеров не изменился, поменялись лишь места в рейтинге, что говорит о стабильности данных регионов по показателям входящим в расчет индекса.

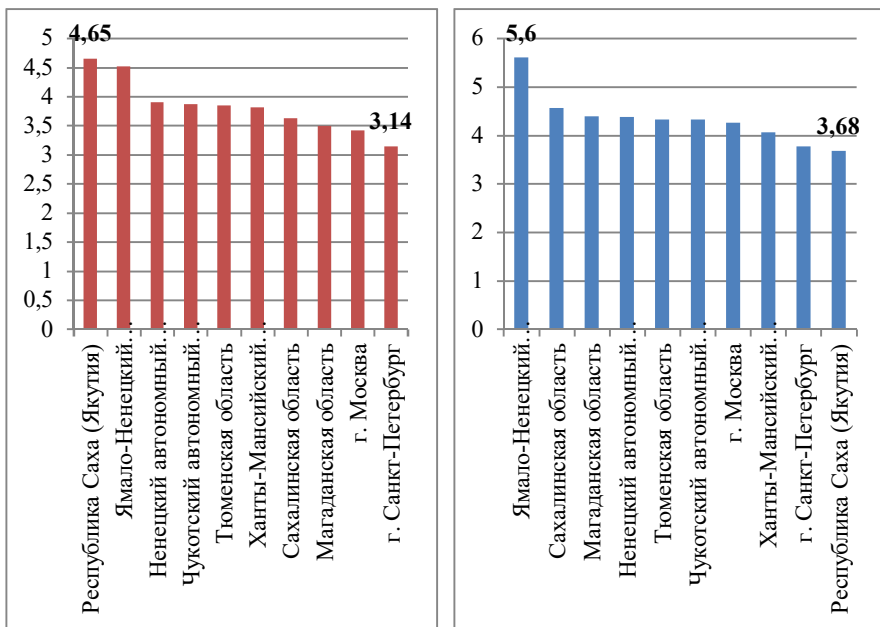


Рис. Топ-10 лидеров регионов РФ по индексу благополучия в 2015 г. и 2020 г.

Для анализа дифференциации регионов построим группировку регионов по значениям индекса в 2020 года, выделив три группы: с низким уровнем социального благополучия, средним и высоким.

В группу с высоким уровнем (значением) индекса вошли 4 региона (4,7%): Ямало-Ненецкий АО, Сахалинская область, Магаданская область, Ненецкий АО.

Группу со средним значением индекса составили 12 регионов (14,1%): Московская область, Республика Коми, Иркутская область, Камчатский край, Красноярский край, Мурманская область, Республика Саха (Якутия), г.Санкт-Петербург, Ханты-Мансийский АО – Югра, г.Москва, Чукотский АО, Тюменская область.

Низкий уровень показателя имеют более 80% регионов, за счет существенного различия по уровню заработной платы по сравнению с регионами-лидерами.

Результаты проведенного исследования показали, что индекс социального благополучия изменяется медленными темпами, что закономерно для экономики, попавшей под влияние пандемийных факторов⁵. Положительная динамика – это, прежде всего, показатель успешного преодоления субъектами РФ социально-экономических последствий ограничительных мер, регионы нашли ресурсы и эффективные методы поддержки и стимулирования социальной сферы и бизнеса.

¹Медведева Г.П., Шимановская Я.В. Социальное благополучие, как смысл социальной деятельности. // Право и практика. 2018. [Электронный ресурс]. Режим доступа <https://cyberleninka.ru/article/n/sotsialnoe-blagopoluchie-kak-smysl-sotsialnoy-deyatelnosti>

²Федеральная служба государственной статистики (Росстат). Информация для ведения мониторинга социально-экономического положения субъектов Российской Федерации. – [Электронный ресурс]. Режим доступа - <https://rosstat.gov.ru/folder/11109/document/13259> (дата обращения: 28.02.2022).

³Мониторинг социально-экономического положения и социального самочувствия населения. Апрель 2020 / под ред. Л.Н. Овчаровой. – М.: НИУ ВШЭ, 2020. [Электронный ресурс]. Режим доступа - https://isp.hse.ru/data/2020/04/17/1556169208/Апрель_2020_Мониторинг_ВШЭ.pdf (дата обращения: 01.03.2022).

⁴Рейтинг регионов по индексу социального благополучия. [Электронный ресурс]. Режим доступа -<http://vybor-naroda.org/lentanovostey/196004-rejting-regionov-po-indeksu-socialnogo-blagopoluchija.html> (дата обращения: 01.03.2022).

⁵Эффекты пандемии для отраслей и регионов. [Электронный ресурс]. Режим доступа <https://issek.hse.ru/news/488641866.html>

ANALYSIS OF DIFFERENTIATION OF THE LEVEL OF SOCIAL WELL-BEING OF THE REGIONS OF THE RUSSIAN FEDERATION

© 2022 Khlebnikova Daria Aleksandrovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: 1998dasha@mail.ru

Keywords: social well-being index, descriptive analysis, grouping of regions, differentiation analysis.

The article is devoted to the analysis of interregional differentiation according to the index of social well-being in the Russian Federation.

РАЗЛИЧНЫЕ ПОДХОДЫ К ПРОГНОЗИРОВАНИЮ УРОЖАЙНОСТИ ЗЕРНОВЫХ КУЛЬТУР

© 2022 Ширнаева Светлана Юрьевна
старший преподаватель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: shirnaeva_sy@mail.ru

Ключевые слова: продовольственная безопасность, урожайность, временные ряды, прогноз.

В работе проведен анализ статистико-эконометрических методов прогнозирования урожайности. Выполнен точечный и интервальный прогноз урожайности озимой пшеницы на 2022 г. для одного из муниципальных районов Самарской области.

Необходимой составляющей Доктрины продовольственной безопасности Российской Федерации¹ является обеспечение страны отечественной сельхозпродукцией и независимость от иностранных поставщиков.

Сельскохозяйственное производство представляет собой наиболее сложный и незащищенный элемент агропромышленного комплекса. Одним из основных показателей эффективности деятельности сельскохозяйственного производства является урожайность. Данный показатель зависит от большого числа факторов и влияет на работу смежных отраслей (животноводство, пищевая и перерабатывающая промышленности и др.). Таким образом, актуальным является обоснованный расчет урожайности с максимальной точностью².

Для прогнозирования урожайности на современном этапе применяются различные методы. Целью данной работы является анализ существующих статистико-эконометрических методов прогнозирования урожайности пшеницы.

В ряде работ³ выделяют следующие группы методов прогнозирования:

- космо-статистические методы выявляют зависимость урожайности от динамики солнечной активности, положения космических объектов, и др.;
- гео-статистические исследуют зависимость урожайности от температуры, количества выпавших осадков и др.;
- абстрактно-статистические учитывают предыдущие значения урожайности;

- системно-статистические методы объединяют все перечисленные методы.

Анализ источников по исследуемому вопросу позволил выделить следующие статистико-эконометрические методы прогнозирования урожайности пшеницы:

- методы сглаживания, адаптивного прогноза и *ARIMA*-модели⁴;
- эконометрические модели, работающие по урезанной выборке⁵;
- прогноз урожайности в зависимости от средней температуры июля⁶;

- нейронных системы; для нейросетевой модели планирования урожайности в ряде работ используются аналитические и аналоговые методы (анализ сортоучастков со схожими природными условиями)⁷;

- модели (как линейные, так и нелинейные) множественной зависимости урожайности от различных факторов.

В работе рассчитаны прогнозные значения урожайности пшеницы для одного из муниципальных образований Самарской области – Борского муниципального района. Прогноз рассчитывался на 2022 г. по показателю Y_t – урожайность озимой пшеницы (ц/га), $t = \overline{1, 14}$.

Как и большинство районов Самарской области Борский район представляет собой зону рискованного земледелия. Один из основных видов деятельности района - производство сельскохозяйственных культур. По данным 2019 г. в районе общая посевная площадь составила 67, тыс. га⁸.

На рисунке представлен график временного ряда урожайности озимой пшеницы в Борском районе за период с 2007 по 2020 гг. Урожайность имеет тенденцию роста (по результатам применения метода Фостера-Стюарта и метода, основанного на сравнении средних уровней ряда) с колебаниями различной амплитуды. Ежегодно за указанный период урожайность увеличивалась на 4,87%.

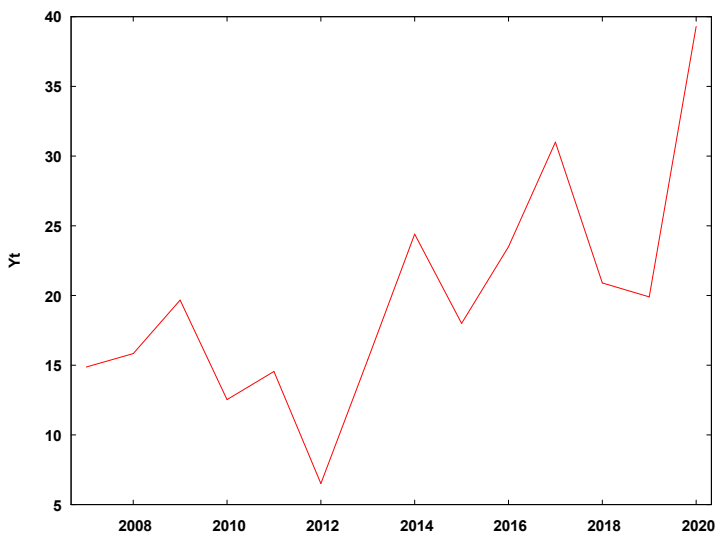


Рис. Динамика урожайности озимой пшеницы в Борском муниципальном районе Самарской области за период с 2007 по 2020 г.

Источник: <https://samarastat.gks.ru>.

Для получения прогнозных значений исследуемого показателя Y_t были построены модель линейного тренда и модель авторегрессии $AR(1)$. Для каждой по-

строеной модели исследовались значимость оценок параметров, значимость модели в целом и свойства остатков (см. таблицу). По совокупности статистических свойств в качестве итоговой модели была выбрана модель линейного тренда.

**Модели для прогнозирования урожайности озимой пшеницы
в Борском муниципальном районе Самарской области**

Модель	Линейный тренд	Модель $AR(1)$
	$\hat{Y}_t = 9,99 + 1,29t$	$\hat{Y}_t = 20,39 + 0,32Y_{t-1}$
R^2	0,445	0,11
Критерий Акайке	93,15	103,86
Критерий Шварца	94,43	101,94
Наблюдаемое значение ADF -теста для остатков	-3,40 (0,0109)	-3,16 (0,0447)
Наблюдаемое значение Q -теста Бокса-Пирса для остатков	2,41 (0,661)	3,54 (0,3155)
Прогнозное значение Y_{2022}	30,8	28,1
95%-ная интервальная оценка прогноза	14,6 – 47,0	13,6 – 42,6

Источник: расчеты авторов (в скобках указаны соответствующие p -значения).

В заключении необходимо отметить, что применение исключительно статико-эконометрических методов для прогнозирования урожайности сельскохозяйственных культур не всегда оправдано. В зоне рискованного земледелия необходим учет большого количества факторов и совокупность различных методов.

¹ Об утверждении Доктрины продовольственной безопасности Российской Федерации / Указ Президента РФ от 21 января 2020 г. № 20. URL: <https://docs.cntd.ru/document/564161398> (дата обращения: 03.03.2022)

² Степанцова Л.А., Кухенная М.А. Прогнозирование урожайности зерновых и зернобобовых культур в Российской Федерации // Тезисы докладов и выступлений III Международной научно-практической конференции студентов и молодых ученых «Оценка социально-экономического развития: опыт и перспективы». Под ред. О.Н. Головинова. 2019. С. 358-360.

³ Загайтов И. Б., Колесникова Л. Т. Сравнительная эффективность вариантов целевой функции в прогнозах урожайности по технологии «Зонт» // Вестник ОрелГАУ. 2008. №1. С. 24-27.

⁴ Белько И.В., Кришгапович Е.А., Лапко В.В. Применение эконометрических моделей для прогнозирования показателей урожайности зерновых культур // Экономика, моделирование, прогнозирование. 2012. № 6. С. 200-205.

⁵ Архипова М.Ю., Смирнов А.И. Современные направления прогнозирования урожайности сельскохозяйственных культур на основе использования эконометрических моделей // Вопросы статистики. 2020. 27(5). С. 65-75.

⁶ И.А. Романенко, Н.Е. Евдокимова. Прогнозирование урожайности зерновых культур в Оренбургской области в условиях изменения климата // Материалы девятого международного симпозиума «Степи северной Евразии». Оренбург, 2021. С. 669-677.

⁷ Дудко Ю.В., Маринкин Е.Б., Владимирова Т.М. Применение нейросетевых технологий в предсказании плодородия почв с зернобобовыми культурами и прогнозирование их урожайности // Вопросы науки: инноватика, техника и технологии. 2019. № 1. С. 67-72.

⁸ Основные показатели социально-экономического положения муниципальных образований Самарской области. URL: https://samarastat.gks.ru/main_indicators (дата обращения: 03.03.2022)

DIFFERENT APPROACHES TO FORECASTING THE YIELD OF GRAIN CROPS

© 2022 Shirnaeva SvetlanaYuriyevna
Senior lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: shirnaeva_sy@mail.ru

Keywords: food security, productivity, time series, forecast.

The paper analyzes statistical and econometric methods for predicting yields. A point and interval forecast for the winter wheat harvest for 2022 was made for one of the municipal districts of the Samara region.

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ОБРАЗОВАНИИ, ЭКОНОМИКЕ И МЕНЕДЖМЕНТЕ

УДК 004

Код РИНЦ 20.00.00

DOI: 10.46554/ScienceXXI-2022.03-1.2-pp.133

БОЛЬШИЕ ДАННЫЕ В СОЦИАЛЬНО-ПРАВОВОЙ СФЕРЕ

© 2022 Гордиенко Анастасия Александровна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: ms.galyashina@mail.ru

Ключевые слова: большие данные, право, законодательство.

В статье описываются возможные варианты использования технологий Big Data в сфере законодательной деятельности. Объясняются основные особенности технологии Big Data и предпосылки для ее внедрения в сферу государственного управления. Учитывая процесс становления применения Big Data в частном секторе, автор оценивает перспективы использования этого опыта в процессе разработки нормативных правовых актов, в том числе применительно к отдельным этапам законотворчества.

Глобализация мировой экономики, расширение сферы нематериальных услуг, рост объёма мобильных коммуникаций и соответствующей инфраструктуры привели к возникновению нового термина – «цифровая экономика». Это явление актуально для большинства видов экономической деятельности. Например, в условиях пандемии COVID-19 значительное число работников было вынуждено работать удалённо, а школьники и студенты – учиться удалённо, используя средства ИКТ. Огромная сфера услуг так же выстраивается по принципу цифровизации.

Помимо этого, цифровая экономика со своими практически неисчерпаемыми информационными ресурсами увеличила потенциал развития общества нового типа. Если изначально базой цифровой экономики являлась электронная коммерция, то теперь граждане имеют возможность не только выходить на онлайн-рынки, в том числе финансовые, но и получать государственные (муниципальные) услуги. Этому способствует действующий в нашей стране Единый портал государственных услуг (gosuslugi.ru).

Стратегия развития информационного общества в Российской Федерации определяет понятие «информационное общество». Правительство РФ имеет в

* Научный руководитель – Токарев Юрий Алексеевич, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

виду, что это такое общество, в котором информационные ресурсы существенно влияют на условия жизни и социально-экономическую деятельность. В Стратегии даже прописан приоритет традиционных норм поведения и нравственных ценностей при использовании ИКТ. Большой блок посвящён информатизации домашних хозяйств. В числе национальных интересов указан учёт потребностей граждан в получении достоверных сведений, развитие электронного взаимодействия граждан и государства и т.д. Предполагается создавать электронные площадки для дополнительного образования детей, их научных исследований и творческих изысканий. Есть проект Национальной электронной библиотеки для свободного виртуального доступа людей; проекты онлайн-образования, онлайн-медицины, платформы для получения электронных финансовых услуг; портал электронного правительства. В таких условиях ключевая роль отводится большим данным – технологии Big Data.

Применение различных цифровых технологий является одним из этапов трансформации государственного института, его перехода к цифровому государству, что предполагает формирование необходимой и достаточной нормативно-правовой базы для такой трансформации. Новая парадигма требует соответствующего документального оформления. К ней приковано повышенное внимание государства и общества. Ключевая роль информатизации и сопряжённых с ней технологий обработки данных отражена во многих документах стратегического характера.

Следовательно, одной из основных задач в процессе формирования цифрового государства становится развитие процесса разработки и принятия нормативно-правовых актов: законодатель должен правильно оценить реальные трудности и угрозы, которые предопределяются внедрением различных цифровых технологий, и знать правовые инструменты, ранее использовавшиеся для регулирования общественных отношений (в данном случае - правоотношений).

Рассмотрим ориентацию на большие данные в сфере права. Сфера применения больших данных раскрывается через систему признаков - разнообразие данных; высокая надежность; достоверность, совокупность которых гарантирует положительные результаты применения больших данных в правовом поле. Согласно существующим рекомендациям по использованию больших данных в юридической сфере, они могут быть использованы для получения электронной информации, представленной на цифровом носителе, которая может быть использована в качестве доказательства в юридических спорах.

Кроме того, технология Big data может быть весьма полезной и необходимой при проведении криминологических исследований большого масштаба – примером являются исследование уровня преступности в России в контексте социальной географии¹ и анализ преступности в сфере экономики². И в том, и в другом случае приходится иметь дело с весьма разнородной и неполной информацией, связанной с таким свойством преступности, как латентность значительного числа деяний, а также с наличием большого сектора теневой экономической деятельности. Большую роль в таких исследованиях могли бы сыграть результаты выбо-

рочных обследований по вопросам латентности отдельных видов преступных деяний, по оценке масштабов неучтённого производства, доходов и т.д.

Прямое вовлечение заинтересованных сторон в обсуждение концепции нормативного акта по большим данным позволит избежать возможного недовольства определенных социальных групп на самом раннем этапе. Сгенерированные предложения (после их перевода в машиночитаемую форму, что возможно с помощью машинного обучения (Natural Language Progression, NLP)) могут быть использованы в законодательном процессе³.

В соответствии с распоряжением правительства РФ, в 2021 году утвержден первый национальный стандарт по большим данным.

Росстандарт утвердил терминологические нормативные требования, которыми должны руководствоваться участники рынка больших данных, о чём прямо говорится в приказе ведомства⁴. Согласно описанию, такой документ будет представлен впервые.

ГОСТ приводит переводы английских терминов, относящихся к большим данным, на русский язык с расшифровкой их значений. В частности, анализ данных - это составное понятие, которое включает в себя сбор, накопление, проверку и обработку данных в совокупности, включая их количественную оценку, а также визуализацию и интерпретацию. А, например, изменчивость данных - это изменения в скорости передачи, формате и структуре, семантике или качестве наборов данных. В Стандарте приведен список основных характеристик больших данных (объем, скорость обработки, разнообразие и изменчивость) с объяснением их значения.

Цель - сократить разрыв в стандартизации больших данных⁵. После этого термины и стандарты, которые были введены ранее, будут применяться в ИТ-индустрии.

Для принятия еще восьми стандартов в области больших данных, касающихся их эталонной архитектуры, безопасности, методов анализа, сценарных планов использования и т.д., нужны соответствующие законодательные инициативы. Некоторые из этих стандартов уже разработаны, прошли публичное обсуждение, а некоторые будут разрабатываться одновременно с международными стандартами⁶.

Стандартизация терминов и прочих «правил игры» на рынке больших данных – полезное занятие, так как она упрощает коммуникацию между субъектами социально-правовых отношений, и в первую очередь для тех компаний, которые только начинают работу с большими данными. Терминологический стандарт и терминологическое единообразие необходимы, прежде всего, для подготовки закупочной документации, технических заданий и технической документации⁷.

В мире уже есть несколько международных стандартов, которые определяют понятия и термины. Однако для бизнеса этот стандарт ничего не меняет. Это скорее словарь для чиновников, которые не имеют представления о том, что такое Big data, - компании он может помочь разве что при госзакупках.

В конце 2019 года Boston Consulting Group оценила российский рынок больших данных в 45 млрд рублей. В то же время, рост за последние пять лет составил

12%. Объем рынка больших данных в России оценивается в 10-30 млрд рублей. По оценкам зарубежных экспертов, к 2024 году эта цифра вырастет до 300 млн рублей.

В любом случае, технология Big data постепенно находит своё место не только в сфере общей экономики, но и в социально-правовой сфере. Несомненно то, что для активизации этого процесса нужно обеспечить адекватную правовую (нормативную) базу, а также проводить соответствующую разъяснительную работу, потому что далеко не все участники социально-правовых отношений адаптированы к реалиям сегодняшнего дня и вызовам цифровой эпохи.

¹ Воронин В. В. Социальная география Российской Федерации / В. В. Воронин, Б. И. Кочуров, Ю. В. Поросенков и др. - Самара: Самлюкспринт, 2015. - 308 с.

² Токарев, Ю. А. Динамика и прогнозирование показателей экономической преступности в Российской Федерации / Ю. А. Токарев, А. А. Гордиенко // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2021. – № 1-2. – С. 145-149.

³ Наумов, В. Б. Теоретические информационно-правовые вопросы идентификации в цифровой сфере // Информационное право. – 2020. – №. 4. – С. 4-8.

⁴ Ивашова, О. Н. К вопросу о применении технологии больших данных / О.Н. Ивашова, Е.А. Яшкова // Высокие технологии, наука и образование: актуальные вопросы, достижения и инновации. – 2020. – С. 34-36.

⁵ Гаврильченко, Ю., Хватик Ю. Экспериментальные правовые режимы: экономико-правовой взгляд //Банковский вестник. – 2020. – №. 12. – С. 3-8.

⁶ Носкова, Ю. Б. Экспериментальные правовые режимы в сфере цифровых инноваций как способ интеграции национальной экономики российской федерации в мировое экономическое пространство / Ю.Б. Носкова, Н.М. Лупашко // Herald of the Euro-Asian Law Congress. – Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Уральский государственный юридический университет», 2020. – №. 1.

⁷ Осипова, М. С. Технология BIG DATA – что это? / М.С. Осипова, А.Л. Осипова // Вопросы технических и физико-математических наук в свете современных исследований. – 2021. – С. 28-34.

BIG DATA IN THE SOCIAL AND LEGAL SPHERE

© 2022 Gordienko Anastasia Alexandrovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: ms.galyashina@mail.ru

Keywords: big data, law, legislation.

The article describes the possible options for using Big Data technology in the sphere of legislative activity. The publication explains the main features of Big Data technology and the prerequisites for its implementation in public administration. Considering the process of Big Data application in the private sector, the author evaluates the prospects of using this experience in the development of legal acts, including in relation to the individual stages of lawmaking.

ЦИФРОВЫЕ ДЕНЬГИ: СОДЕРЖАНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ КАТЕГОРИИ

© 2022 Джарбулов Тимофей Николаевич
студент

Самарский государственный экономический университет

© 2022 Дождева Елена Евгеньевна

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: tdzhabulov@inbox.ru

Ключевые слова: цифровой рубль, цифровая валюта, финансовые отношения, цифровизация, денежные средства, криптовалюта.

В статье предлагается наиболее точное определение экономической сущности криптовалют и цифрового рубля. Определены виды системных рисков обращения и использования частных криптовалют. Дана характеристика цифровой национальной валюты РФ в современных условиях развития государства. Раскрыто влияние положительных и отрицательных факторов воздействия на взаимодействия, возникающие между участниками экономических отношений при использовании цифрового рубля. Сделан вывод о том, что необходимо ускорить процесс модернизации экономических отношений, выраженной во внедрении процессов обращения цифрового рубля, для повышения эффективности развития национальной платежной системы РФ.

Криптовалюта – это цифровой нематериальный носитель информации об электронном средстве платежа, обладающего своими специфическими возможностями и ограничениями. Возможности применения и ограничения использования криптовалюты зависят от её вида.

Криптовалюты являются наиболее полным воплощением идей либертарианской экономической школы, которая обосновывает свои суждения об экономике, как о пространстве децентрализованных рыночных отношений. В рамках, которых все обязанности по регулированию рыночных отношений заключаются в руках самого рынка (в данном случае объединения участников рынка по реализации товаров и услуг, более точнее объединение товарладельцев и продавцов). Таким образом, на сегодняшний день, в мире активно действуют и используются в качестве средств всеобщего товарно-электронного эквивалента несколько сотен тысяч электронных валют. Данные электронные валюты принадлежат либо открытому электронному цифровому пространству, где отношения между участниками не регулируются и являются абсолютно свободными, либо принадлежат независимым цифровым компаниям, отношения внутри которой регулируются уставом или иными внутренними предписаниями. В ряде случаев у криптовалюты отсутствуют элементы монетарной политики, а эмиссия электронной ва-

люты имеет свой количественный предел и наоборот. Например, наиболее известная и широко используемая криптовалюта Bitcoin осуществляет функцию всеобщего денежного эквивалента в рамках полной децентрализации и независимости каждого участника отношений, возникающих вокруг данной цифровой валюты, имея при этом предел эмиссии. Однако существуют криптовалюты, отличающиеся своими свойствами и характеристиками от Bitcoin. Цифровые деньги выступают в качестве всеобщего эквивалента в рамках мировой глобальной сети Интернет, они являются средствами обмена, накопления сбережений, инвестирования; могут обмениваться согласно курсу валют на национальные валюты через использование специализированных сайтов, программ и цифровых посредников. При всех своих положительных качествах криптовалюты являются элементом современной экономики, который относится к так называемым финансово-спекулятивным средствам капитализации экономических отношений. Следовательно, криптовалюты увеличивают свою стоимость не благодаря производству материальных благ, а благодаря периодическому изменению курса национальных валют, растущему потребительскому спросу, использованию в теневом секторе экономики.

В своей сущности криптовалюты существует лишь благодаря желанию участников рыночных отношений добиться максимально-возможного уровня финансовой реализации необеспеченных активов⁴. Стоит отметить, что экономическая сущность криптовалют, характеризуется их частным имущественным положением, что наделяет данные вид денежных средств системными рисками, которые представлены в табл. 1.

С учетом всех существующих рисков можно сказать о том, что актуальность и востребованность частных цифровых валют будет поступательно уменьшаться и данный нематериальный финансовый актив потеряет свою нарицательную стоимость. Следует отметить, что в ходе анализа цифровых валют рассмотрены вопросы применения цифровой национальной валюты, законодательного регулирования, использования новой формы национальной валюты, построения процессов сохранения, накопления и передачи финансовой информации.

Цифровая национальная валюта – это национальная валюта, воплощённая в форме цифровых (виртуальных) денег, которая обладает возможностью исполнения всех функций денежного средства. Тем самым являясь средством обращения экономических ресурсов, нарицательная стоимость которого равна той же стоимости «традиционных форм» денежных средств. Следовательно, за контроль и регулирование данного финансового актива отвечает национальный банковский регулятор и иные органы исполнительной и законодательной власти.

По результатам исследования определена экономическая сущность цифровой национальной валюты Российской Федерации, а именно⁵:

1. Цифровой рубль – это новая форма национальной валюты, которая будет подвержена государственному контролю и регулированию со стороны банковского регулятора, которая будет выпускаться Банком России дополнительно к существующим формам денежных средств.

Риски обращения и использования частных криптовалют

Вид риска	Способы проявления риска
Риск ликвидности	Не возможность отмены транзакции для потребителей, необратимость и безотзывность реализации финансовой сделки
Риск дефляции	Потолок эмиссии криптовалюты может не соответствовать темпам экономического развития страны
Правовой риск	Отсутствие правового статуса ограничивает сферу применения, в том числе и рамками платежной системы
Рыночный риск	Изменчивость и относительная предсказуемость динамики реализованных финансовых вложений и инвестиций в развитие криптовалюты
Операционный риск	Необходимость постоянного операционного совершенствования механизмов обеспечения и защиты целостности цифровой системы криптовалюты
Риск потери стабильного развития экономической системы	Значительное увеличение фактора влияния на экономику рыночных рисков, возникающих в сферы применения криптовалюты может запустить процесс дестабилизации остальных элементов экономики
Риск в сфере ограничения легитимизации незаконно нажитых денежных средств.	Полученные в рамках теневой экономики доходы, проходя через процессы фильтрации, с помощью цифровых экосистем по реализации основной функции криптовалюты, приобретают легальный статус, при этом не попадая под налогообложение доходов граждан страны
Системный риск	Криптовалюты являются спекулятивным активом и могут заложить основу отрицательного макроэкономического влияния на систему финансовых отношений
Compliance – риск	Возможность злоупотребления доверием клиентов влечет за собой потерю активов потребителей, увеличение корпоративного мошенничества, увеличение процесса идентификации персональных данных, применение мер санкционного воздействия на банковскую систему со стороны Центрального Банка и надзорно-контрольных органов

2. Цифровой рубль дополнит существующее денежное обращение и будет использоваться наравне с «традиционными» формами денежных средств всеми участниками экономических отношений (гражданами, коммерческими объединениями, государством).

3. Цифровой рубль призван совместить в себе преимущества наличной и безналичной форм денежных средств, минимизировав все существующие отрицательные качества «традиционных» форм денег.

4. Цифровой рубль будет соблюдать и придерживаться основных экономических принципов национальной валюты РФ.

5. Формирование цифровой экономической системы по накоплению финансовой информации будет происходить на базе технических возможностей ЦБ РФ. Форма обмена финансовой информацией между гражданами предполагает не-

сколько вариантов реализации: либо через использование промежуточного звена между ЦБ и гражданами РФ в виде коммерческих банков, либо напрямую между цифровой платформой Центрального банка и гражданами страны.

6. Базой хранения индивидуальной финансовой информации будут электронные кошельки граждан, использование которых должно осуществляться в режиме «offline».

7. Для соблюдения конфиденциальности и сохранности персональных данных система обеспечения безопасного пользования цифровой финансовой системы ЦБ будет дополнена методами электронной биометрии и централизации межпользовательской информации для обеспечения киберустойчивости банковской платформы.

Таблица 2

Положительные и негативные факторы влияния цифрового рубля на финансовые отношения в РФ

Положительные факторы	Негативные факторы
1. Уменьшение стоимости банковских услуг, транзакций; повышение доступности использования финансовых услуг населением страны.	1. Высокая степень государственного контроля над финансовыми расходами физических и юридических лиц.
2. Создание новой формы финансового взаимодействия между экономическими субъектами.	2. Высокая волатильность актива, вызванная пассивным спросом со стороны участников экономических отношений.
3. Возможность контроля над расходованием средств целевого государственного финансирования предприятий.	3. Сохранение риска возникновения финансового мошенничества и киберпреступлений.
4. Возможность государственного контроля за реализацией целевого расходования социальных пособий и разовых социальных выплат.	4. Высокая степень нагрузки на базу технологических возможностей Центрального банка РФ.
5. Уменьшение экономической зависимости от возможных санкционных мер воздействия из-за рубежа.	5. Уменьшение экономических выгод получаемых от реализации банковских функций и услуг.
6. Уменьшение финансовой зависимости от иностранной валюты.	6. Необходимость совершенствования материально-технической базы коммерческих банков, цифровых экономических систем для их соответствия новым техническим требованиям по эксплуатации цифрового рубля.
7. Уменьшение нагрузки на банковский сектор; увеличение государственного контроля за деятельностью коммерческих банков.	7. Использование иностранных цифровых технологий.

8. Вопрос о правовом статусе цифрового рубля будет эффективно решён только через призму изменения законодательной базы в части расширения функций Центрального банка Российской Федерации, перечисленных в Федеральном

законе "О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)" от 10.07.2002 N 86-ФЗ, а также Гражданского Кодекса Российской Федерации в части включения цифрового рубля в перечень объектов гражданских прав, установления возможности осуществления платежей в цифровой валюте и включения цифрового рубля в общие положения о расчетах^{1,2,3}.

Следовательно, у цифровой национальной валюты РФ существуют положительные и отрицательные факторы воздействия на отношения, возникающие между участниками экономического пространства, которые перечислены в табл. 2.

При анализе перспектив использования цифровой валюты в рамках осуществления финансовых отношений стоит обратить внимание на преимущества и недостатки цифровой валюты перед «традиционными» формами денег и криптовалютой.

Таблица 3

Преимущества и недостатки цифровой валюты перед наличными, безналичными средствами и криптовалютой

Форма денежных средств	Преимущества цифровой валюты	Недостатки цифровой валюты
Наличные деньги	Гарантия безопасности и сохранности денежных средств	Отсутствие высокого спроса у населения на использование новой формы рубля
	Обширное пространство применения	Возможность временного ограничения пользования денежными средствами со стороны государства
	Удобство при расчетах с контрагентами, экономия времени	Осведомленность государства о финансовых возможностях граждан
Безналичные деньги на банковских счетах	Уменьшение стоимости осуществления транзакций	Необходимость совершенно новой инфраструктуры
	Возможность использования цифрового рубля в «offline» режиме	Низкая заинтересованность коммерческих банков в использовании
	Улучшенная система обеспечения безопасности персональных данных	Дальнейшее развитие может привести к уменьшению количества коммерческих банков
Криптовалюта	Законное применение и хранение денежных средств	Подверженность инфляционным процессам
	Гарантия сохранности электронных кошельков пользователей	Централизация финансовых отношений пользователей в руках ЦБ
	Обеспеченность государством и ЦБ РФ	Невозможность получения пассивного дохода за хранение денег в форме цифровых рублей.

Из всего вышесказанного следует, что цифровая валюта в общем и целом является новой формой национальной денежной единицы и ответом национальных

государств на распространение и популярность криптовалют. Цифровая национальная валюта России представляет из себя совершенно новый нематериальный финансовый актив призванный ускорить процесс модернизации экономических отношений для повышения эффективности развития национальной платежной системы РФ.

¹ Конституция Российской Федерации, статья 75

² Федеральный закон "О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)" от 10.07.2002 N 86-ФЗ

³ "Цифровой рубль. Доклад для общественных консультаций (октябрь 2020 года)" (утв. Банком России)

⁴ Запорожан А. Я. ЦИФРОВОЙ РУБЛЬ ЦБ РФ // Управленческое консультирование. 2021. №6 (150).

⁵ Клейнер Г.Б. Системный учет последствий цифровизации общества и проблемы безопасности // Научные труды Вольного экономического общества России. 2018. №2.

DIGITAL MONEY: CONTENT ECONOMIC CATEGORY

© 2022 Dzharbulov Timofey Nikolaevich
Student

Samara State University of Economics

© 2022 Dozhdeva Elena Evgenievna

Candidate of Economic Sciences, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: tdzhabulov@inbox.ru

Keywords: digital ruble, digital currency, financial relations, digitalization, cash, cryptocurrency.

The article offers the most accurate definition of the concepts of the economic essence of cryptocurrencies and the digital ruble. The types of systemic risks of circulation and use of private cryptocurrencies are determined. The characteristic of the digital national currency of the Russian Federation, in modern conditions of state development, is given. The influence of positive and negative factors of influence on the relations arising between the participants of economic relations using the digital ruble is revealed. It is concluded that it is necessary to accelerate the process of modernization of economic relations in order to increase the efficiency of the development of the national payment system of the Russian Federation.

ВЛИЯНИЕ САНКЦИЙ 2020-2022 ГГ. НА ИТ-СФЕРУ В РОССИИ

© 2022 Дробжева Дарья Алексеевна*
студент

Самарский государственный технический университет
E-mail: dariadrobzheva@gmail.com

Ключевые слова: информационные технологии, ИТ-сфера, санкции, отечественные технологии, кризис.

Статья посвящена анализу ситуации в стране на момент событий в феврале-марте 2022 года и ее влияние на сферу ИТ-технологий. В статье рассматривается проблема отсутствия отечественного ПО, последствия санкций в РФ, изменения в экономике и вытекающие из этого трудности в ведении и создании ИТ-продуктов. Также упомянуты меры, принятые властями, для поддержания отечественных технологий в стране.

В период 2020-2022 гг. для ИТ-сегмента в РФ наступил этап некоторых улучшений. К подобным изменениям привели такие события, как пандемия и военная спецоперация на Украине. На сегодняшний день в актуальной сфере ИТ наблюдается зависимость от иностранных технологий и отсутствие конкурентоспособных отечественных продуктов, поэтому все существующие санкции против РФ нельзя воспринимать, как однозначно негативные. Как и при рассмотрении любой проблемы, здесь существуют свои плюсы и минусы. Оглядываясь назад, мы можем видеть результаты положительного влияния внешних ограничений на разные сферы деятельности внутри страны. Текущая ситуация не станет исключением.

Санкции на поставки продукции, на использование иностранного ПО и на платежные системы сильнее всего повлияли на ИТ-сферу и экономику в России.

После санкций и ограничений внутри РФ государством были введены новые законы. В июле 2020 года и в ноябре 2021 года правительство утвердило новые ИТ-льготы. Произошло снижение ставки налога на прибыль ИТ-компаний на 17%, облегчение нагрузки на оплату труда и сокращение наполовину ставки страховых взносов, а также освобождение от НДС для ИТ-разработчиков, и другие 62 льготы¹.

Основной целью этих мер стало развитие отечественных технологий.

С весны 2022 года будет подробно изучаться и активно совершенствоваться российская юрисдикция для ИТ-компаний в сравнении с другими продвинутыми регионами. С февраля 2022 года российские ИТ-компании также будут юридически защищены. Станет возможным привлечение присяжных заседателей для рас-

* Научный руководитель – Гурьянова Анна Викторовна, доктор философских наук, профессор, Самарский государственный экономический университет.

смотрения экономических дел в отрасли IT. В случае выплаты штрафа и ущерба государству будет уточнен порядок применения мер пресечения, связанный с зачетом с определенными действиями и заключением под стражу при рассмотрении дел IT-предпринимателей.

Также будут введены стимулирующие IT-сферу меры, которые начнут действовать в 2022-м году, а именно: упрощение контроля валюты, льготы для инвесторов и ипотека на льготных условиях и получение вида на жительство в России по упрощенной процедуре для иностранных сотрудников.

2 марта 2022 года был издан указ президента «в целях обеспечения ускоренного развития отрасли информационных технологий в Российской Федерации».

В него вошли следующие постановления:

«Обеспечение финансовой поддержки перспективных разработок отечественных решений в области информационных технологий; выделение финансовых средств аккредитованным организациям, осуществляющим деятельность в области информационных технологий, на улучшение жилищных условий работников этих организаций и обеспечение повышения уровня их заработной платы, а также определить категории работников, на улучшение жилищных условий которых будут выделяться финансовые средства; предоставление льготных кредитов по ставке, не превышающей 3 процентов, на обеспечение текущей деятельности аккредитованных организаций и реализацию новых проектов; установление для аккредитованных организаций налоговой ставки по налогу на прибыль организаций в размере нуля процентов; упрощение процедур трудоустройства иностранных граждан, привлекаемых для работы в аккредитованных организациях, и получения этими гражданами вида на жительство; установление налоговых льгот для аккредитованных организаций, получающих доходы от распространения рекламы или оказания дополнительных услуг с использованием приложений и онлайн-сервисов этих организаций либо доходы, связанные с реализацией, установкой, тестированием и сопровождением отечественных решений в области информационных технологий; освобождение аккредитованных организаций от налогового контроля, валютного контроля и других видов государственного контроля и муниципального контроля на срок до трех лет; обеспечение стимулирования закупок критически важных отечественных разработок в области информационных технологий, проводимых для обеспечения государственных и муниципальных нужд или проводимых отдельными видами юридических лиц, а также на упрощение порядка проведения таких закупок.

Гражданам Российской Федерации, работающим в аккредитованных организациях, предоставить право на получение отсрочки от призыва на военную службу до достижения ими возраста 27 лет»².

Данный указ – это важнейший шаг за последние десятилетия, направленный на оздоровление эмоционального технического прогресса и экономического подъема IT-сферы. Так как она в той или иной степени воздействует и на другие сферы деятельности, это обеспечит подъем всей промышленности России. Он дает уверенность растущему поколению в завтрашнем дне, так как открывает возможности для создания

собственных отечественных конкурентоспособных продуктов в большом количестве, которыми мы уже привыкли пользоваться в обычной жизни.

IT-направление будет активно и повсеместно внедряться не только в существующие сферы производства, но и в те, которые ранее не прибегали к использованию продвинутой информационной технологий: сельское хозяйство, образование, сфера услуг, легкая промышленность, туризм и другие. За счет этого снизится финансовая нагрузка из-за применения иностранных ПО и технологий в отечественном производстве. Большая конкуренция на рынке IT даст толчок не только в производственном секторе, но и в научной деятельности. Остановится отток высококвалифицированных специалистов из России и будут привлечены иностранные специалисты.

Сложившаяся ситуация дает России возможность изменить исторический ход событий и стать лидерами по экономическим показателям. Глобально Россия становится конкурентоспособной на мировом рынке. Благодаря богатству энергетических ресурсов и полезных ископаемых, а также огромному числу высококвалифицированных специалистов, у страны есть все возможности завоевать главенствующие позиции в развитии и наличии современных технологий и научных достижений.

Изменения в законодательстве были созданы на основе угрозы оттока специалистов из страны из-за пессимистических настроений по поводу введенных санкций. Например, Максим Болотов, генеральный директор компании INOSTUDIO и президент ассоциации IT-компаний BrainHorn считает, что больше всего российский IT-сектор пострадает от ограничений, связанных с поставками процессоров AMD и Intel в Россию. Одной из главных проблем, считает соучредитель компании Fast Reports Михаил Филиппенко, является невозможность принимать платежи.

Уже в начале военной спецоперации на Украине крупнейшая торговая сеть России DNS сообщила о повышении цен на технику на 30%, что также повлияло на развитие сферы IT.

27 февраля среди более тысячи IT-специалистов Ростовской области было проведено голосование по вопросу смены места пребывания IT-специалиста. 58% опрошенных заявили «да, планирую», всего проголосовали около 100 человек.

«Я уверен, что 10-20 процентов IT-специалистов покинут страну», - признается Роман Забродин ³.

По мнению Максима Болотова, на сегодняшний день важно перезагрузить работу и не поддаваться эмоциональным решениям, и никакое развитие сегодня без IT-сектора невозможно. Он также считает, что при любом сценарии отрасль останется востребованной и при этом скорость решений в сфере импортозамещения даже повысится.

Постепенно появляется список мер поддержки российской IT-отрасли, который находится на обсуждении в Минцифрах, где был создан оперативный штаб по мониторингу ситуации и защите IT-сферы. Среди прочих обсуждаемых мер рассматриваются освобождение сотрудников IT-компаний на 3 года от выплаты НДФЛ, льготная ипотека для работников IT-компаний под 5%, программа-грант по разработке продуктов и другие меры поддержки.

Со слов Романа Забродина, самым актуальным вопросом является отключение от SWIFT и санкции в отношении российских банков, потому что многие компании работали через них.

Все введенные ограничения связаны между собой и воздействуют друг на друга. Так, отключение платежных систем является проблемой для международных компаний и является причиной затруднения выплаты заработной платы сотрудникам. Из-за этого останавливается работа во многих сферах, в том числе и в IT-проектах.

Таким образом, кризис, вызванный в стране рядом санкций, повлечет за собой активное развитие многих отраслей, в том числе и сферу технологий. Этими событиями была подчеркнута важность наличия отечественных разработок, продукции и ПО. Государству необходимо обезопасить себя и снизить риски, связанные с зависимостью от зарубежных продуктов, признанных международными.

¹ Селизарова В. Отмена НДС и бонусы для IT: что изменится в законах для бизнеса в 2022 году // Новостной портал «Forbes» в России. URL: <https://www.forbes.ru/svoibiznes/450589-otmena-nds-i-bonusy-dla-it-cto-izmenitsa-v-zakonah-dla-biznesa-v-2022-godu> (дата обращения: 11.03.2022)

² Указ Президента Российской Федерации от 02.03.2022 № 83 "О мерах по обеспечению ускоренного развития отрасли информационных технологий в Российской Федерации" // URL: <http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001202203020001>

³ Козлов В. «По нам санкции проехали катком»: российский IT-рынок теряет поставщиков и кадры // Новостной портал «Эксперт Юг». URL: <https://expertsouth.ru/news/po-nam-sanktsii-proekhali-katkom-rossiyskiy-itrynok-teryayet-postavshchikov-i-kadry/> (дата обращения: 11.03.2022)

THE IMPACT OF THE 2020-2022 SANCTIONS ON THE IT SPHERE IN RUSSIA

© 2022 Drobzheva Daria Alekseevna
Student
Samara State Technical University
E-mail: dariadrobzheva@gmail.com

Keywords: information technologies, IT-sphere, sanctions, domestic technologies, crisis.

This article is devoted to the analysis of the situation in country at the time of events in February-March 2022 and its impact on the field of IT technologies. The text of the article deals with the problem of the lack of domestic software, the consequences of sanctions in the Russian Federation, changes in the economy and the resulting difficulties in maintaining and creating IT products. The measures taken by the authorities to support domestic technologies in the country are also mentioned.

ЦИФРОВАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ МАРКЕТИНГА: ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ ПРИМЕНЕНИЯ

© 2022 Елизарова Виктория Андреевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: nika68@gmail.com

Ключевые слова: технологии, маркетинг, аналитика, видео, Интернет, цифровизация, контент, продажи.

Цифровая трансформация в маркетинге означает переход от цифрового самодовольства к активному стремлению к цифровому совершенству за счет правильного использования и оптимизации цифровых каналов.

Цифровая трансформация в ее базовой форме определяет, как компания использует технологии, людей и процессы для обеспечения ценности для своих клиентов.

Цифровая трансформация в маркетинге означает переход от цифрового самодовольства к активному стремлению к цифровому совершенству за счет правильного использования и оптимизации цифровых каналов. Более конкретно, это означает совершенствование цифровых каналов для получения более глубоких знаний, которые определяют подход и улучшают работу с клиентами. Развитие Интернета и распространение цифровых технологий не только как технологии, но и как медиа-формата оказали сильное и неожиданное влияние на жизнь в 21 веке.

Когда дело доходит до маркетинга, переход на цифровые технологии имеет сильные последствия. Теперь свойства цифровых медиа, такие как более точные показатели, в сочетании с интерактивностью, создали совершенно новые маркетинговые возможности³.

Одним из первых мест, где цифровая трансформация влияет на маркетинг, является классическая воронка, традиционная концепция, которую маркетологи используют для определения действий потенциальных клиентов, совершая многоступенчатый путь, который в конечном итоге приводит к совершению реальной покупки.

До появления цифровых технологий маркетинговая воронка была простой и в некотором смысле незыблемой. Эти пять этапов включают в себя:

1. Осознание - этап, на котором потребители впервые осознают, что вы предлагаете продукт или услугу, которые они могут искать.

* Научный руководитель – Юдина Ольга Владимировна, доцент кафедры прикладной информатики, Самарский государственный экономический университет.

2. Интерес - когда покупатель проводит дальнейшее исследование, чтобы узнать, соответствует ли ваш бизнес его потребностям.

3. Внимание - они сейчас проявляют серьезный интерес.

4. Намерение - когда они начинают принимать решение в пользу бизнеса, потому что чувствуют, что им нужен продукт или услуга.

5. Решение - потребитель превращается в клиента после совершения покупки.

Благодаря цифровой трансформации эти шаги теперь дают бизнесу гораздо больший контроль над процессом, предоставляя маркетологам два бесценных новых инструмента: многоступенчатую интерактивность и аналитику⁵.

Одним из наиболее эффективных способов, с помощью которых цифровая трансформация изменила методы работы цифрового маркетинга, является то, как он теперь может персонализировать контент для отдельных клиентов.

Благодаря сочетанию показателей и интерактивности теперь можно отслеживать действия и поведение потребителей на индивидуальном уровне, а затем использовать эти данные для предоставления персонализированной маркетинговой реакции¹.

Отслеживание покупок клиентов, а затем предложение аналогичных продуктов - или, в некоторых случаях, "заправок" для расходных материалов - это только верхушка айсберга. Теперь, с помощью показателей социальных сетей, можно отслеживать интересы отдельных клиентов, давать рекомендации и даже отправлять персонализированные электронные письма, основанные на поведении потребителей, прежде чем они перейдут.

Единственным, самым большим "слепым пятном" в маркетинге до цифровой трансформации было отсутствие высококачественных, действенных данных, позволяющих экспертам по маркетингу принимать решения³. Как только был создан плакат для станции метро или снят рекламный ролик для телевидения, не существовало точного способа оценить эффективность этого маркетингового контента. Сколько людей видели этот плакат в метро? Сколько людей смотрело рекламу по телевизору, не говоря уже о том, чтобы выйти и купить продукт исключительно из-за этого?

Аналитика изменила правила игры в маркетинге, и цифровая трансформация продолжает подчеркивать, насколько она будет полезна во всех будущих маркетинговых усилиях.

Другими словами, цифровая трансформация теперь дает маркетологам гораздо более точные пользовательские данные и показатели, позволяя им настраивать и оптимизировать маркетинговые планы. Знание того, что не работает или что работает и насколько хорошо, позволяет быть гораздо более гибким, отзывчивым и целеустремленным.

Прогнозирование маркетинговых тенденций является важной частью планирования дальнейших действий компании.

Тренды цифрового маркетинга 2022 года:

Социальные сети на основе виртуальной реальности

VR уже является популярной технологией в некоторых отраслях, таких как игры и развлечения. Потенциально мы сможем общаться, работать и общаться с друзьями с помощью наших аватаров в виртуальной реальности.

Возможности социальных сетей виртуальной реальности поистине безграничны: вы можете рекламировать, подключаться к своим клиентам с помощью различных игр, создавать сообщества и так далее.

Технологии искусственного интеллекта и машинное обучение повсюду

По мере того как маркетологи получают доступ к большему количеству данных, собранных онлайн, искусственный интеллект становится все более заметной частью нашей работы. Это может помочь обрабатывать тонны данных и действовать на их основе, не тратя наше время на фильтрацию, анализ, планирование и оптимизацию стратегии.

Еще один захватывающий способ внедрения ИИ - это разговорный маркетинг. Иногда это воспринимается узко как чат-боты. Они могут быть полезны в определенных случаях, но не оказались популярными у конечных пользователей, потому что, как правило, ИИ недостаточно умен и часто допускает ошибки. Обслуживание клиентов, предоставляемое людьми, остается более практичным на практике.

Разговорный маркетинг с поддержкой искусственного интеллекта может быть лучше реализован с помощью подсказок и опросов-разговоров, которые на самом деле не требуют участия человека⁶.

Гибридные события

Пандемия COVID-19 затронула почти все отрасли промышленности. Многие предприятия были переведены в кризисный режим, особенно малые предприятия. Теперь, когда ситуация немного улучшилась, компании начинают открываться заново, однако по-прежнему высока вероятность того, что все никогда не вернется в нормальное русло, как это было раньше. Вполне возможно, что мы никогда не сможем работать, общаться, ходить по магазинам и жить так, как жили до пандемии. То же самое касается посещения общественных и профессиональных мероприятий.

Одной из тенденций цифрового маркетинга 2022 года, которая проявилась в новой норме, является переход к гибридным мероприятиям. Хотя гибридная событийная культура существует уже довольно давно, маркетологи были вынуждены применять ее в своих маркетинговых стратегиях в свете удаленной работы и социальной изоляции.

Гибридные мероприятия объединяют личные и виртуальные компоненты социального взаимодействия и маркетинга для более устойчивого и инклюзивного опыта. Компании теперь проводят мероприятия, которые более доступны для всех заинтересованных и позволяют участникам внедрять инновации, разрабатывать стратегии, проявлять творческий подход и быть более связанными⁴.

Видеомаркетинг

Видео запущено в одну из лучших форм контента, и эта тенденция не показывает никаких признаков прекращения. Подумайте о преимуществах видеомаркетинга:

Клиенты хорошо реагируют на видео.

Они повышают вовлеченность.

Это эффективный способ продемонстрировать новые и существующие продукты.

Это легко собрать и экономически выгодно, особенно по сравнению с графикой и копированием.

Лучше всего то, что он предлагает один из самых высоких показателей конверсии в любой форме маркетинга. Но, как и любая другая тенденция цифрового маркетинга, даже продолжающиеся тенденции обновляются. Видео ничем не отличается. В 2022 году основными формами видео будут видео в реальном времени и короткие видеоролики.

Геймификация

Геймификация - это развивающаяся тенденция цифрового маркетинга, которая включает игровые функции в веб-сайт. Это немного упрощение, но все то, что делает игры увлекательными, захватывающими и увлекательными, теперь используется в качестве маркетинговых стратегий для бизнеса для повышения лояльности клиентов, узнаваемости бренда и продаж.

Захватывающая геймификация затрагивает эмоции игрока и легко демонстрирует лучшие действия, которые может выполнить аудитория, которые влияют на достижение общих целей.

Интеллектуальная персонализация

Персонализация - это тенденция, которая растет в течение последних нескольких лет и будет продолжать расти в 2022 году. Бренды дают клиентам больше контроля над тем, как они взаимодействуют с ними как с потребителями, что включает в себя адаптацию рекламы в соответствии с их индивидуальными интересами или автоматическое совершение некоторых ваших покупок.

Количество примеров персонализации не ограничивается рекламой. Мы видим это также в онлайн-покупках, контенте социальных сетей и взаимодействии с клиентами. Эта тенденция будет продолжать расти, по крайней мере, в течение следующих нескольких лет².

Плохим примером персонализации являются объявления и электронные письма, в которых упоминается личная информация, такая как конкретное местоположение вашего клиента или его проблемы со здоровьем. Поиск с нулевым щелчком мыши

Цифровая трансформация потенциально может повлиять на огромный спектр операционной и маркетинговой деятельности бизнеса.

¹ Вертайм, Кент Цифровой маркетинг. Как увеличить продажи с помощью социальных сетей, блогов, вики-ресурсов, мобильных телефонов и других современных технологий / Кент Вертайм, Ян Фенвик. - М.: Альпина Паблшер, Юрайт, 2018.

² Вроблевски, Люк Сначала мобильные! / Люк Вроблевски. - М.: Манн, Иванов и Фербер, 2017.

³ Гитомер, Дж. Бизнес в социальных сетях. Как продавать, лидировать и побеждать / Дж. Гитомер. - М.: Питер, 2017.

⁴ Зуев, Михаил Клиент не отвечает или временно недоступен... Интернет-маркетинг. Взгляд практиков / Михаил Зуев, Денис Разваляев. - М.: Вершина, 2019.

⁵ Ли, Чарлин Взрывная Web_Волна. Как добиться успеха в мире, преобразенном интернет-технологиями / Чарлин Ли, Джош Бернофф. - М.: Альпина Паблишер, Юрайт, 2018.

⁶ Мендельсон, Б. Социальные медиа - это бред. Откровения маркетолога / Б. Мендельсон. - М.: Манн, Иванов и Фербер, 2018.

⁷ Смит, Джон В постели с Google. Передовые способы оптимизации поиска / Джон Смит. - М.: Олимп-Бизнес, 2019.

DIGITAL TRANSFORMATION OF MARKETING: TRENDS AND APPLICATION PROSPECTS

© 2022 Elizarova Victoria Andreevna
Master's Student
Samara State University of Economics
E-mail: nikaе68@gmail.com

Keywords: technology, marketing, analytics, video, internet, digitalization, content, sales.

Digital transformation in marketing means moving from digital complacency to actively pursuing digital excellence through the proper use and optimization of digital channels.

ЭЛЕКТРОННОЕ ПРАВИТЕЛЬСТВО КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ

© 2022 Иванова Анастасия Алексеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: ivanova_an_06@mail.ru

Ключевые слова: электронное правительство, государственное управление, правовое регулирование, государство, правоотношения.

В данной статье электронное правительство рассматривается как инструмент модернизации государственного управления. Для того чтобы понять, как электронное правительство влияет на государственный аппарат, необходимо проанализировать формы, методы и механизмы реализации системы электронного правительства, чему, соответственно, и посвящена научная статья.

Термин «электронное правительство» вошел в научный оборот сравнительно недавно. Однако на сегодняшний день данная дефиниция рассмотрена рядом ученых в их научных работах, что свидетельствует о повышенном интересе исследователей к всевозможным аспектам концепции электронного правительства.

Так, автор Уманская В. П. в своих трудах указывает взаимосвязь функционирования электронного правительства и развития информационных систем, которые позволяют государству расширять свои возможности на уровне электронного документооборота. Также она ссылается на то, что этот процесс является глобальным для всего нашего общества, поскольку люди значительно упростят свою жизнь, если будут применять современные технологии в процессе получения необходимой услуги вместо того, чтобы стоять в длинных очередях или бегать из одного здания в другое ¹.

Электронное правительство предполагает собой метод получения гражданами определенных государственных услуг посредством официальных Интернет-платформ. Получить информацию таким образом могут как физические, так и юридические лица. Причем важно подчеркнуть, что данный способ получения необходимой услуги является прямой связью между органами государственной власти и гражданами.

На сегодняшний день происходит внедрение электронного правительства в государственное управление путем создания информационно-коммуникационной системы, с помощью которой граждане могут решить возникшую проблему или получить желаемую услугу в онлайн-режиме, сохраняя такой ценный ресурс,

* Научный руководитель – Щуцкая Александра Викторовна, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

как время. Стоит отметить, что электронное правительство охватывает несколько сфер взаимоотношений: между государственными службами и гражданами, государством и частными компаниями, государственными организациями и их сотрудниками и, наконец, между различными государственными органами и уровнями государственного управления.

Следует сказать, что количество пользователей Интернет-услуг постепенно повышается, что обусловлено ростом темпов развития информационных технологий, и, в свою очередь, увеличением числа Интернет-платформ для оказания государственных услуг населению. Также необходимо обратить внимание на то, что электронное правительство стремительно развивается не только в системе государственного управления, но и в медицинской, юридической и предпринимательской деятельности.

Электронное правительство в государственном управлении основывается, прежде всего, на электронном межведомственном документообороте, целью которого является предоставление государственных услуг населению на территории Российской Федерации. Ведь передвигаться из ведомства в ведомство должна информация, а не граждане. Такое движение информации является фактором повышения эффективности предоставления государственных услуг и уровня социального обеспечения. Необходимо отметить, что основа для этого – сама инфраструктура правительства, которая позволяет государственным органам и ведомствам получать быструю информацию друг от друга на уровне автоматизма, что, в свою очередь, снижает уровень нагрузки государственного органа, в чем проявляется неоспоримое преимущество применения технологий электронного правительства.

На примере функционирования «МФЦ» регионов Российской Федерации рассмотрим пользу применения информационно-коммуникационных технологий, кратко охарактеризовав процесс получения услуги в офлайн-режиме. Для того чтобы получить желаемую услугу в «МФЦ» нужно взять талон, какое-то время прождать очередь, затем дождавшись, предоставить все необходимые документы оператору, после чего результат будет готов в течение определенного времени. В случае, если загруженность на сотрудников «МФЦ» возрастает, сроки рассмотрения обращения увеличиваются.

Но благодаря новым тенденциям в сфере предоставляемых услуг государственными органами время граждан на ожидание сокращается. Внедрение этого процесса существенно облегчает взаимодействие уполномоченных органов с гражданами.

Кроме того, стоит отметить, что возможность получения государственной услуги в онлайн-режиме создает возможность рационального использования времени. К примеру, для того чтобы получить ИНН через Госуслуги необходимо всего-то иметь под рукой телефон или любое другое средство для выхода в Интернет. После авторизации на сайте портала необходимо перейти в категорию «Налоги и Финансы» и выбрать пункт «Узнать ИНН», затем нажать «Получить» и через некоторое время в диалоговом окне появятся 12 цифр – это и есть ИНН.

Такая процедура займет всего несколько минут и в оставшееся время можно заняться чем-то более полезным, чем ожидание в очереди.

Автор монографии «Электронное правительство в публичном управлении» Е.Г. Иншакова рассматривает электронное правительство как важный фактор обеспечения эффективности и надлежащего качества государственного управления².

Особенность этого процесса заключается в масштабе его применения, совершенствовании демократии и повышении ответственности власти перед народом.

Итак, рассмотрим более подробно полномочия государственных органов в области реализации модели электронного правительства.

В компетенцию государственного органа входит размещение детальной информации о своей деятельности в Интернет-ресурсах. Это может быть информация об участии органа государственной власти в целевых и иных программах, статистическая информация о деятельности государственного органа, сведения об использовании бюджетных средств и т.п.³ Следовательно, можно говорить о том, что электронное правительство сделает систему государственного управления более прозрачной.

Стоит отметить, что ключевые цели электронного правительства заключаются в оптимизации процесса предоставления государственных услуг населению и бизнес-сообществу, оказании качественной поддержки и расширении возможностей для самообслуживания граждан в Интернет-ресурсах, развитии навыков граждан в работе с современными технологиями, обеспечении возможности участия всех избирателей в процессах политической жизни страны и т.п.⁴

Соответственно, можно говорить о том, что «Электронное правительство» представляет собой неотъемлемую часть аппарата публичной власти в Российской Федерации, связанную с введением информационных технологий в государственное управление.

Так, в рамках Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017–2030 годы и распоряжения Правительства РФ от 28.07.2017 № 1632-р была разработана и утверждена Национальная программа «Цифровая экономика Российской Федерации».

Согласно федеральному проекту «Информационная инфраструктура» к середине 2022 г. должны быть нормативно закреплены положения об использовании единой государственной облачной платформы органами государственной власти и местного самоуправления, а также утвержден план перевода их информационных систем и ресурсов в единую государственную облачную платформу («гособлако»)⁵.

Однако отметим и актуальный процесс в Российской Федерации, который заключается в том, что цифровизация посредством внедрения информационных технологий и предоставляемых услуг государственными органами существенно повысило качество жизни граждан. Роль и польза цифровой экономики для всех сфер жизнедеятельности граждан Российской Федерации на данный момент весьма ощутимы.

Во-первых, урегулирована проблема социального неравенства среди населения, а также стоит отметить создание социального лифта, поскольку это является гарантом общественной деятельности граждан в государстве.

На территории Российской Федерации посредством информационных технологий, абсолютно любой гражданин может произвести запись в конкретное медицинское учреждение, при этом, не приходя в него, гражданин может узнать результаты медицинских обследований.

Также безусловным преимуществом внедрения современных технологий является возможность получения образования, будь то среднее или высшее, в дистанционном формате.

В рамках экономического аспекта польза информационно-коммуникационных технологий выражается в том, что гражданин может заказать любой интересующий его продукт в онлайн-магазине. Под пользой в данном контексте понимается экономия времени человека и расширение видов бизнеса для индивидуальных предпринимателей. К примеру, это может быть открытие пункта выдачи заказов.

Все вышесказанное, несомненно, является серьезным преимуществом на сегодня в связи с распространением коронавирусной инфекции, которая охватила почти весь мир. Благодаря современным технологиям человек может обезопасить себя, сокращая число контактов с другими людьми.

Подводя итог, стоит отметить, что развитие информационных технологий оказывает положительное влияние не только на жизнь граждан, но и на функционирование государственных органов. Для повышения уровня и качества государственного управления и эффективной реализации национальных проектов (программ), обеспечивающих устойчивый рост и конкурентоспособность экономики государства необходимо совершенствовать существующие Интернет-платформы предоставления государственных услуг, а также улучшать навыки пользования современными технологиями, путем разработки бесплатных IT-курсов, при этом, в первую очередь, обращая внимание на пожилое население. В таком случае темпы развития электронного правительства в нашем государстве достигнут высоких показателей.

¹ Уманская В. П. Государственное управление и государственная служба в современной России: монография / В. П. Уманская, Ю. В. Малеванова. – Москва : Норма, 2020. – 176 с.

² Иншакова Е. Г. Электронное правительство в публичном управлении: монография / Е. Г. Иншакова. – М.: Издательство Юрайт, 2019. – 139 с. – (Серия: Актуальные монографии).

³ Федеральный закон от 09.02.2009 N 8-ФЗ (ред. от 30.04.2021) "Об обеспечении доступа к информации о деятельности государственных органов и органов местного самоуправления" ст.13 «Информация о деятельности государственных органов и органов местного самоуправления, размещаемая в сети «Интернет».

⁴ Васильева Е.Д. Сущность концепции «электронное правительство» и опыт её реализации. – URL: <https://new.tsutmb.ru/nauka/internet-konferencii/2018/inf-doc-obespech-upravl/6/vasileva.pdf>.

⁵ Официальный сайт Министерства цифрового развития, связи и массовых коммуникаций Российской Федерации/«Информационная инфраструктура» – URL: <https://digital.gov.ru/ru/activity/directions/870/>

ELECTRONIC GOVERNMENT AS A FACTOR OF INCREASING THE EFFICIENCY OF STATE ADMINISTRATION

© 2022 Ivanova Anastasia Alekseevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: ivanova_an_06@mail.ru

Keywords: e-government, public administration, legal regulation, state, legal relations.

E-government is considered as a tool for the modernization of public administration in this article. In order to understand how e-government affects the state apparatus, it is necessary to analyze the forms, methods and mechanisms of implementation of the e-government system, which, accordingly, is the subject of the scientific article.

КОРПОРАТИВНОЕ ОБУЧЕНИЕ ПЕРСОНАЛА В ЦИФРОВУЮ ЭПОХУ

© 2022 Мельникова Анастасия Алексеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: melnikovaanastasi12@yandex.ru

Ключевые слова: цифровые технологии, обучение персонала, корпоративное обучение, митап, учебное путешествие, цифровой контент.

Современный мир изменяется с каждым днем, и виртуальное пространство теперь создано не только для игр, но и для качественного обучения персонала. Обучение в эпоху цифровизации основывается на принципе непрерывного обучения, также учитываются потребности и интересы обучающихся. Обучение в цифровую революцию – это более глубокое модифицирование всего процесса обучения, которое включает в себя новейшие цифровые инструменты. В статье представлены технологии современного цифрового обучения персонала организаций, дана их краткая характеристика.

Непрерывность развития компании обусловлена постоянно изменяющимися внутренними и внешними условиями функционирования по причинам развития цифровой экономики. В таких условиях вопросы профессионального обучения и развития персонала становятся особо актуальными, а для сотрудников все большую значимость приобретают процессы обучаемости и мотивации к совершенствованию производственных навыков и компетенций.

За последнее десятилетие корпоративное обучение сотрудников стало одной из первостепенной задачей бизнеса. Организации все больше интересуются разнообразной рабочей силой, в основе компетенций которой лежат знания разных дисциплин – гуманитарных, дизайнерских, технологических, экономических, информационных и других. Работодатель делает ставку на поливалентную квалификацию сотрудников, способных решать разнообразные задачи и участвовать в различных проектах. Овладевая новыми знаниями и опытом, профессионально развиваясь, многие работники способны на улучшение своей профессиональной карьеры¹.

Если сотрудник хочет быть востребованным, ему необходимо овладеть такими важными навыками, как:

1. научиться перерабатывать внешнюю информацию и продуцировать ее в знания, овладевать новыми инструментами обучения;
2. развивать такие умения и навыки, которые требуются здесь и сейчас. Новые знания и компетенции должны использоваться немедленно;

* Научный руководитель – Илюхина Лариса Алексеевна, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

3. учиться коммуницировать и взаимодействовать с другими людьми. Бесконфликтно разрешать споры, быть коммуникабельным и открывать для себя всю культуру и потенциал других людей;

4. учиться полноценно развивать не только ум и тело, но и духовность, свой внутренний мир.

Компании постоянно развиваются и активно работают над созданием новых систем обучения своих сотрудников, так как корпоративное обучение во многом помогает бизнесу не отставать и не останавливаться на достигнутом уровне, а опережать своих конкурентов и быстро адаптироваться под внешние факторы. Больше 90% сотрудников хотят и готовы работать в той компании, которая постоянно инвестирует в обучение. В таких компаниях, соответственно снижается процент текучести кадров и расходы на поиск новых кандидатов.

Корпоративное обучение сотрудников может осуществляться как внутри самой организации, так и вне компании. Внутреннее обучение персонала, осуществляемое силами самой организации, как правило, ориентировано на средний управленческий персонал. Можно сказать, что в большинстве российских компаний недооцениваются возможности и преимущества внутрифирменного обучения управленческого персонала для решения производственных задач. Сегодня чаще всего высшее руководство организаций и работники, нуждающиеся в получении узкоспециальных знаний², обучаются на площадках внешних провайдеров, предоставляющих образовательные услуги. Достоинства и недостатки внешнего и внутреннего обучения представлены на рис. 1.

Внешнее обучение		Внутреннее обучение	
достоинства	недостатки	достоинства	недостатки
обучающимся предоставляется возможность получения новой информации, обмен идеями и опытом	меньшая практическая направленность	практическая направленность обучения и возможность контроля за ходом обучения	отсутствие обмена опытом и информацией с работниками других предприятий
возможность полного отключения от текущих производственных проблем	в меньшей степени или вообще не учитывается специфика своей компании	учет специфики предприятия во всей совокупности	отвлечение от обучения для выполнения текущих дел
возможность проведения сравнительного анализа производственных процессов	большие финансовые затраты	небольшие расходы на обучение	

Рис. 1. Сравнительный анализ внешнего и внутрикорпоративного обучения персонала

Источник: Составлено автором.

В эпоху цифровой экономики большую популярность набирает обучение - онлайн. Данный способ представляет собой получение новых знаний, умений и навыков с помощью Интернета в режиме реального времени. У такого обучения немало преимуществ:

1. во-первых, это экономит бюджет организации, за счет отсутствия затрат на командировки;
2. во-вторых, это доступный метод обучения вне зависимости от местоположения и количества обучаемых сотрудников;
3. в-третьих, это значительная эффективность, сравнимая с очными занятиями: актуальные цифровые технологии позволяют делать обучение интерактивным.

Масштабные открытые онлайн-курсы подразумевают собой не подготовку сотрудников по заранее утвержденным программам, а поощрение людей самостоятельно получать знания, которые им актуальны. Еще совсем недавно многие бизнес-тренеры и провайдеры обучения все материалы с тренингов и курсов держали в секрете и хранили как что-то драгоценное, но сегодня обучающие программы и информация стали общедоступными. При этом значимым фактором успешности обучения персонала становится способность и желание каждого сотрудника постоянно самосовершенствоваться на своем рабочем месте, учиться и усваивать новую информацию³.

Современные технологии обучения сотрудников открывают большие возможности для компаний. Новейшие решения в сфере обучения позволяют создавать непревзойдённые условия для подготовки и переподготовки специалистов согласно актуальным требованиям.

Разберем какие существуют тренды и технологии современного цифрового обучения персонала сегодня.

Многие компании по всему миру перешли на удаленный формат работы и цифровое обучение сотрудников.

С целью обнаружения нового течения корпоративного обучения британские учебные в 2021 году провели опрос среди тысяч своих сотрудников, в независимости от возраста и должности, в организациях разного масштаба и деятельности. Согласно этому опросу:

1. 57% хотели бы больше цифрового обучения в будущем;
2. 78% ожидают от обучения более широкого спектра выбора – больше форматов и курсов в корпоративном онлайн-обучении.
3. 84% хотели бы прогресса в мобильных форматах.

Повышая эффективность своей работы взрослый обучающийся прежде всего ориентируется на изучение узкоспециализированной темы, исходя из производственных потребностей. Соответственно, если организация правильно организует весь образовательный процесс сотрудника, то такое обучение возможно провести за несколько дней. В этом и заключается суть микрообучения. То есть обучающиеся в сжатой и максимально узконаправленной форме изучают контент, который ориентирован на конкретный запрос. Эта современная технология обучения позволяет обучать своих сотрудников без отрыва от их основной деятельности.

Все сотрудники компании индивидуальны, даже если они работают в одном отделе. Исходя из этого, не всегда единые курсы обучения будут необходимы. Предпочтительнее все же использовать индивидуальный подход к обучению каждого сотрудника. Современные технологии помогают решить эту задачу в короткий срок.

Геймификация – новый тренд в организации обучения персонала. Добавляя игровые моменты в процесс обучения делают его более захватывающим и эффективным. Сценарии обучения сотрудников включают в себя, как правило, различные элементы, характерные для виртуальных игр, например, уровни сложности, награды, рейтинги, соревнования между участниками и т.д. Процесс использования игрового мышления тем самым повышает вовлеченность аудитории в решении задач обучения.

В последние годы в обучении персонала появилась новая обучающая технология - перевернутое обучение, при котором прямая передача знаний перемещена из массового процесса образования в индивидуальное, а групповое образовательное пространство реформировано в интерактивное окружение. При этом роль наставника сводится к тому, что он помогает применять изученную теорию на практике и вырабатывать навыки. Ниже представлена модель перевернутого подхода обучения (рис. 2)⁴.

	Созданное обучающимися	Созданное преподавателем
Синхронное	1. Демонстрация и применение <i>«Что теперь?»</i> ➤ Через креативные, персонализированные проекты и презентации	2. Вовлеченность через опыт <i>«Активность»</i> ➤ Игры, симуляции ➤ Обсуждения, дискуссии ➤ Упражнения ➤ Эксперименты ➤ Разбор кейсов
Асинхронное	3. Создание смысла <i>«И что?»</i> ➤ Блоги ➤ Тесты ➤ Рефлексивные видео ➤ Фотозессе ➤ Аудиовизуальная рефлексия ➤ Рефлексивные подкасты, вебкасты	4. Изучение теории <i>«Что»</i> ➤ Видеолекции ➤ Аудиолекции ➤ Веб-сайты с контентом ➤ Онлайн-чат ➤ Лонгриды ➤ Электронные курсы
4 → 3 → 2 → 3 → 1		

Рис. 2. Перевернутое обучение сотрудников

Элементами технологии перевернутого обучения являются интерактивная площадка для общения; интерактивные тренажеры; предоставление обратной связи сотрудникам для дальнейшего развития и корректировки обучающих программ; управление результативностью сотрудников на основе решения практических кейсов и бизнес-симуляции.

В процессе обучения многие компании сегодня используют роботов. Например, искусственный интеллект и чат-боты идеально подходят как для микролернинга, так и для более продолжительной переподготовки сотрудников. Они способны определять какие задачи предстоит решить сотруднику, а также позволяют учитывать его первоначальные способности и индивидуальные особенности. Работая в комплексе, чат-боты запрограммированы на действия, которые правильно задают вопросы. Переданные ответы искусственный интеллект оценивает и быстро выдает уровень подготовки человека и его профессиональные качества. В итоге искусственный интеллект выстраивает персональную программу учебы.

Виртуальная модель обучения настолько приближена к реальности, что позволяет научить сотрудника четко выполнять свои задачи, при этом, например, не используя оборудование. Так, ОАО «Российские железные дороги» использует виртуальные тренажеры для подготовки железнодорожных механиков. Надевая специальные очки, обучающиеся погружаются в виртуальную среду, где смоделирована железнодорожная станция и все непосредственные рабочие моменты. В результате процесс обучения становится более интересным, а тренажеры с интерактивными сценариями позволяют отработать различные практические бизнес-кейсы.

Начиная с 2020 года по всему миру все большее распространение получают различные методы обучения с использованием дистанционных образовательных технологий: чат-занятия, веб-занятия, телеконференции. Появляется много новых очных форматов обучения сотрудников в цифровом мире, которые предполагают обмен мнениями, глубокое погружение и совместное обсуждение проблем, изучение новых технологий: митапы, учебное путешествие, лаборатория трансформации.

В целом можно сказать, что главными тенденциями дальнейшего развития современного обучения персонала будет цифровой контент, платформы цифрового обучения и увеличение команд по предоставлению качественного цифрового обучения⁵.

¹ Артемьев И.Ю. Вызовы цифровой экономики и приоритеты новой конкурентной политики России / И.Ю. Артемьев // Право интеллектуальной собственности. – 2018. – № 3. – С. 14-16.

² Звонцов А.В. Трансформация подготовки кадров в условиях цифровизации российской экономики / А.В. Звонцов, И.Г. Фомина // Планирование и обеспечение подготовки кадров для промышленно-экономического комплекса региона. – 2019. – Т. 1. – С. 107-109.

³ Кузьмина Е.Ю. Профессиональная подготовка кадров в условиях цифровизации экономики / Е.Ю. Кузьмина // Приоритетные и перспективные направления научно-технического развития Российской Федерации. Материалы II-й Всероссийской научно-практической конференции. – М.: Государственный университет управления, 2019. – С. 328-330.

⁴ Толстобок О.Н. Современные методы и технологии дистанционного обучения. Монография – М.: Мир науки, 2020.

⁵ Яворский, Н. К. Цифровые технологии в системе управления персоналом / Н. К. Яворский. – Текст: непосредственный // Молодой ученый. – 2020. – № 19 (309). – С. 260-262.

CORPORATE PERSONNEL TRAINING IN THE DIGITAL AGE

© 2022 Melnikova Anastasia Alekseevna
Student
Samara State University of Economics
Email: melnikovaanastasi12@yandex.ru

Keywords: digital technologies, personnel training, corporate training, meetup, educational journey, digital content.

The modern world is changing every day and the virtual space is now created not only for games, but also for high-quality staff training. Education in the era of digitalization is based on the principle of continuous learning, and the needs and interests of students are also taken into account. Learning in the digital revolution is a deeper modification of the entire learning process, which includes the latest digital tools. The technologies of modern digital training of personnel of organizations are presented, their brief characteristics are given.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ОЦЕНКИ ПЕРСОНАЛА С ПОМОЩЬЮ ПРИМЕНЕНИЯ СОВРЕМЕННЫХ ЦИФРОВЫХ И АВТОМАТИЗИРОВАННЫХ СИСТЕМ

© 2022 Сарбаева Валерия Владимировна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: kirigayaabsaoasuna7@gmail.com

Ключевые слова: цифровизация, автоматизация, оценка, аттестация, совершенствование, новые технологии, внедрение системы.

Статья посвящена анализу процесса оценки персонала с учетом тенденций цифровизации и внедрения автоматизированных систем во все направления кадровой работы. Представлены преимущества и недостатки применения автоматизированных систем оценивания сотрудников, дана характеристика элементов автоматизированных систем оценки персонала.

В современных условиях любая организация стремится к более высокому положению на рынке. Это может означать, как получение большей прибыли, так и устойчивое закрепление своей позиции за счет иных способов, таких как престиж, популярность, узнаваемость, хорошие отзывы. Как известно, любая деятельность невозможна без присутствия соответствующего персонала. Чтобы сотрудники работали и стремились осуществлять цели, стоящие перед организацией, необходим качественный отбор на начальных этапах и дальнейшая оценка их компетенций. Принимая во внимание тенденцию к цифровизации многих процессов, системы оценки и аттестации также нуждаются в ней. С ее помощью возможно сокращение времени на подготовку процесса, сокращение затрат на его реализацию и упрощение документооборота.

Персонал наиболее продуктивен в любой организации, когда каждый сотрудник выполняет определенную работу, имеет для этого подходящую квалификацию и занимает правильную должность. Только объединив эти три фактора, можно говорить, что в компании присутствует эффективное распределение человеческих ресурсов.

Качественная оценка навыков и квалификации сотрудников может проходить на разных этапах работы:

1 этап: подбор – здесь будут проверяться навыки, умения и знания персонала, которые он должен иметь, чтобы занимать определенную должность;

* Научный руководитель – Илюхина Лариса Алексеевна, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

2 этап: оценка и аттестация персонала – на этом шаге проверяется соответствие имеющихся навыков и знаний у сотрудников по истечению какого-то времени на факт занимаемой им должности¹. Рассмотрим этот этап подробнее.

Провести оценку результатов деятельности персонала в небольшой организации сможет сам работодатель, но при развитии компании и увеличении штата персонала все становится гораздо сложнее. Применение новых цифровых систем, опросов и анкетирования, тестирования и наблюдения становится очевидным преимуществом при оценивании деятельности каждого отдельного сотрудника, групп, объединенных по каким-либо критериям и всего коллектива (см. таблицу). Главным преимуществом становится объективная обработка, оперативный сбор и хранения информации, что становится огромной помощью для кадровых работников, сотрудников HR-отделов и руководства.

Преимущества и недостатки применения автоматизированных систем

Преимущества	Недостатки
1. Позволяет прояснить все непонятные моменты в проведении оценки руководителю и сотрудникам	1. Оценить коммуникативные компетенции и мануальные будет очень сложно
2. Повышает мотивацию персонала к эффективному выполнению своих обязанностей	2. Не гарантирует требования к достоверности оценки: оценки выполнения сотрудником обязанностей, порученных ему
3. Значительно сокращает время, необходимое для оценки эффективности работы персонала	3. Не позволяет рассматривать требование к комплексности оценки: оценку взаимодействия работника с другими людьми
4. Упрощает документооборот	4. Можно использовать только для вопросов, касающихся профессиональных знаний и некоторых практических навыков ²
5. Формирует четкую систему оценивания, что позволяет более точно определить уровень компетентности как персонала, так и руководителей	
6. Имеет относительно невысокую стоимость и достаточную функциональность ²	

Автоматизация процессов оценки, как инструмента, позволяет рассматривать ее больше в положительном и необходимом направлении для применения благодаря:

1. Дистанционности. Оценка может проводиться удаленно, как территориально, так и в рамках одной организации даже без присутствия при этом сотрудника службы персонала;

2. Имеющимся в них стандартным базам данных. Они позволяют получать, обрабатывать и хранить сведения о компетенциях сотрудников, потому что изначально создавались для работы именно с такими данными;

3. Снижению субъективности при оценке и вынесении результатов, а также дороговизны. В традиционных методах такие недостатки присутствуют.³

Автоматизированные системы оценки включают в себя следующие элементы:

1. Способ установления соответствий. Этот метод позволяет четко установить положение сотрудника в структуре организации с помощью специально подобранных систем координат для определенной кадровой позиции. Кадровая позиция, в свою очередь, не подразумевает должность, которую занимает работник, а включает ее совокупные характеристики, его специализацию и соответствующее подразделение.

2. Способ определения требований к должностным позициям. Каждая позиция, даже находящаяся в одной области с другой имеет разные требования. Это очевидно, потому что руководитель и его подчиненный не должны иметь абсолютно одинаковые навыки. Если они будут таковыми, то это будет не экономично и не эффективно при использовании человеческих ресурсов.

3. Способ планировать дальнейшее и поэтапное развитие персонала. Использование механизма календарного планирования отлично описывает суть этого метода. Он определяет последовательность доступности сотрудников к необходимым учебным материалам и сроки измерения полученных знаний. Все это обязательно при развитии компетенций сотрудников, потому что требует контроля и поэтапного планирования и подлежи корректировке в нужный момент.

4. Способ измерения знаний. Этот метод незаменим, но в то же время сложен в применении, однако имеет очень большое количество преимуществ. Автоматизированные системы имеют огромный разброс решений. В них будут способы от самых простых линейных тестов, подходящих под оценку группы сотрудников, объединенных по каким-либо критериям, до генерирования персонально подобранных опросников и заданий для работника, имеющего определенные требования, и адаптивного тестирования. Чтобы оценка была правильной и точной совсем не обязательно использовать сложные системы тестов. При этом должно учитываться большое или достаточное множество вариантов тестов для снижения деятельности ручного труда, установки правильных компетенций и определение требований к каждой должностной позиции.

5. Способ качественного мониторинга и аналитики. Мониторинг за действиями в технических условиях провести достаточно несложно, вплоть до нажатия по клавиатуре при ответе. Чтобы разобрать, структурировать и свести все эти данные с произвольными разрезами аналитики без обращения за помощью к специалистам IT-отдела или изучения знаний языков программирования и должна правильно быть разработана данная система. Чем проще механизм, удобнее процесс работы и наблюдений, а также легче обосновать принятое решение.

6. Способ эффективной аттестации. Каждому человеку для хорошей работы необходимо получать результаты оценки его деятельности. Это поднимает их мотивацию. Также, помогает распланировать дальнейшее обучение с помощью выделения недостающих компетенций или каких-то пробелов в знаниях. Этот способ определяет и сильные стороны, помимо слабых, что позволяет сформировать карьеру сотрудников и индивидуальные планы развития.

Все вышеперечисленные способы позволяют реализовать цели внедрения автоматизированных систем в процесс оценки и аттестации (см. рисунок).



Рис. Цели внедрения автоматизированных систем при проведении оценки персонала

Для успешного использования автоматизированных систем оценивания персонала нужно сначала разработать и внедрить ее в организации. Есть несколько этапов, которые следует выполнить для этого.

На первом этапе создают команду из HR-менеджера и IT-специалиста. Они становятся первыми пользователями, проходят обучение, выделяют новые решения и методы для совершенствования системы, либо технические специалисты сами составляют алгоритм процесса, а затем проводят инструктаж - как пользоваться, как вносить изменения, как записывать данные и информацию.

На втором этапе проверяются требования, которые предъявляет организация к новой автоматизированной системе оценки:

1. Обязательно должна содержать в себе многофункциональность;
2. Позволять устанавливать дополнительные настройки, по мере необходимости;
3. Должна иметь встроенные решения для управления персоналом;
4. Содержать в себе достаточную базу данных для хранения большого количества сведений.

На последнем этапе происходит тестирование новой системы в сети организации. Абсолютным преимуществом у разработчика будет бесплатное прохождение теста продукта⁴.

После всего этого будет происходить осуществление цели внедрения новой созданной системы оценки – создание упрощенной открытой версии системы оценивания и снижения бумажного документооборота. Если все прошло успешно, то такая система будет одобрена и руководителями, и работниками. При этом, руководители отделов смогут увидеть цели и прояснить все вопросы, касающиеся проведения оценки и целей оценки персонала. Также они получат сведения о результатах оценки каждого проверяемого. Топ-менеджеры же могут в любой момент получить доступ к интересующей информации, которая есть в системе.

Работники, в свою очередь, рассматривают такую систему как инструмент, который сможет показать им результаты работы, итоговую оценку деятельности, смогут определить свои цели, выстроить задачи и построить планы для дальнейшей работы.

Немаловажным является и функция исправления ошибок, что делает такую систему более гибкой и функциональной. Первоначально можно использовать и следовать первоначальным подсказкам и инструкциям. Это позволит избежать опечаток, грамматических ошибок и некорректных данных при введении, а на последующих этапах поможет исправлять данные при незапланированных ситуациях.

При нормальном функционировании, чтобы исключить внесение некорректных данных некомпетентными сотрудниками, необходимо установить многоуровневый доступ и обеспечить ограниченный круг людей, которые будут администраторами, способными управлять системой. Такие изменения могут понадобиться при сбоях в работе, неполадках или изменениях целей организации.

Преимущество уже готовой системы оценки персонала позволит сэкономить время на разработку новой системы, для подсчета результатов, сводки всей информации в нужную форму, также сможет обеспечить получение объективной оценки персонала во время работы, оценить, усовершенствовать и применить методы поиска, обработки, а также хранения информации и данных.

Если копировать зарубежные системы и программы, пусть они и будут казаться наиболее эффективными за счет автоматизации, то существует риск того, что они не подойдут для российского бизнеса. Связано это может быть с некорректным переводом на русский язык или, возможно, с неадаптированностью под организационную культуру отечественной компании. Это будет означать, что такие системы не принесут желаемого результата, а только добавят трудностей для сотрудников и руководителей организации⁵.

¹ Митрофанова Е.А. Управление персоналом: теория и практика. Оценка результатов труда персонала и результатов деятельности подразделений службы управления персоналом: Учебно-практическое пособие / Е.А. Митрофанова, Л.В. Ивановская. Под ред. А.Я. Кибанова. - М.: Проспект, 2012. - 72 с.

² Сидоркина С. Оценка персонала - выбери нужный метод // Справочник по управлению персоналом. - 2011. - №8. - С.48 - 53.

³ Маслов Е.В. Управление персоналом предприятия: Учебное пособие/Е.В. Маслов. - М. - Новосибирск, 2010. - 312 с.

⁴ Бутурлина Е. Организационные аспекты оценки результатов деятельности // Справочник по управлению персоналом. - 2008. - №5. - С.70 - 74.

⁵ Борисова Е.А. Оценка и аттестация персонала/ Е.А. Борисова. - СПб.: Питер, 2010. - 288 с.

IMPROVING STAFF EVALUATION THROUGH THE USE OF MODERN DIGITAL AND AUTOMATED SYSTEMS

© 2022 Sarbaeva Valeria Vladimirovna
Student

Samara State University of Economics
Email: super.nataliaigorevna@yandex.com

Keywords: digitalization, automation, assessment, certification, improvement, new technologies, system implementation.

The article is devoted to the analysis of the personnel assessment process, taking into account the current trends in digitalization and the introduction of automated systems in all areas of personnel work. The advantages and disadvantages of using automated systems for assessing employees are presented, and the characteristics of the elements of automated systems for assessing personnel are given.

ОНЛАЙН-ДААННЫЕ И ОПРЕДЕЛЕНИЕ ИХ НА РЫНКЕ ИНТЕРНЕТ-БИЗНЕСА

© 2022 Терехина Дарья Геннадьевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Dasha230198230198@mail.ru

Ключевые слова: интернет-данные, интернет-бизнес, конкуренция, цифровизация, товар, онлайн-предприятие, рынок товаров и услуг, Интернет.

Определение рынка является первым шагом анализа конкуренции. На практике релевантные рынки в основном определяются для конечных продуктов и услуг, и то же самое относится к случаям, касающимся интернет-предприятий (IBV). Данные имеют важное влияние на конкуренцию интернет-пространства. Однако вместо прямой продажи интернет-данных обычно используют данные для производства, улучшения и внедрения инноваций в продукты и услуги. При таких обстоятельствах может не быть соответствующего рынка, определенного для таких данных в соответствии с традиционными методами определения рынка. Исследование, проведенное в этой статье, показывает, что онлайн-данные играют разные роли в конкуренции интернет-рынка.

Анализ конкуренции интернет-бизнеса в настоящее время находится в центре внимания. Стоит отметить, что мировой рынок не уникален для интернет-бизнеса, но он становится преобладающим в онлайн-мире и широко используется в продуктах и услугах, предоставляемых Google¹, Facebook, Amazon, Microsoft, Apple и т. д. Отмечается, что экономика цифровых данных способствует концентрации и доминированию. С развитием технологий все больше и больше информации становится доступной онлайн в виде данных. IBV разрабатывают различные виды продуктов и услуг, которые могут обрабатывать онлайн-данные, и используют их для проведения конкуренции. Это привлекает внимание международных организаций, органов по вопросам конкуренции и ученых².

Сбор и использование данных в коммерческих целях также существовали и вне интернет-бизнеса задолго до появления Интернета. Учитывая это, стоит выяснить, какова природа онлайн-данных и есть ли у них какие-либо отличительные характеристики, которые делают их достойными внимания в области законодательства о конкуренции.

Онлайн-данные существуют в цифровой форме, которую можно либо импортировать из физического мира в цифровой мир посредством оцифровки и обработки данных, либо генерировать непосредственно, когда пользователи используют интернет-продукты и услуги. Цифровизация относится к процессу преобра-

* Научный руководитель – Яковлев Геннадий Иванович, доктор экономических наук, профессор, Самарский государственный экономический университет.

зования информации в двоичные цифры (т. е. биты), которые могут обрабатываться компьютерами, например, оцифровке книг, музыки и видео. В этом случае эти виртуализированные продукты существуют в виде цифровых данных, организованных и функционирующих по определенным алгоритмам. Подключившись к Интернету, оцифрованные продукты и услуги можно передавать и получать к ним доступ в режиме онлайн, что значительно повышает скорость распространения. Датафикация относится к цифровым данным, полученным в результате мониторинга реальных действий и явлений с помощью датчиков, например, сбор данных об активности пользователей с помощью приложения «Здоровье» в системе iPhone IOS. Помимо преобразования из реального мира, огромное количество данных генерируется непосредственно, когда пользователи используют цифровые продукты и услуги, независимо от того, подключены они к Интернету или нет.

Примерами первых являются данные, сгенерированные с помощью онлайн-сервисов социальных сетей и поисковой системы, а вторыми – данные, сгенерированные с помощью автономного офисного программного обеспечения, такого как Word или Excel. Среди упомянутых выше данных те, которые генерируются пользователями при использовании интернет-продуктов и услуг, как физических, так и онлайн, вызывают беспокойство и споры по поводу конкуренции³.

Сбор и использование данных не являются нововведениями в сфере Интернета, но онлайн-данные демонстрируют другие характеристики. Данные собирались и использовались для принятия решений и улучшения продукта в течение длительного времени. Местная продуктовая лавка может использовать свои записи о продажах для принятия решения о запасах, а производитель автомобилей может использовать данные опроса пользователей для улучшения дизайна своего продукта до появления Интернета и даже цифровых устройств.

Персональный компьютер повысил эффективность записи и обработки данных. Однако до того, как компьютеры были соединены друг с другом, процесс генерации и сбора данных был относительно медленным. Появление Интернета и продвижение цифровых устройств, подключенных к Интернету, приносят значительные изменения. Интернет-информация естественным образом существует в форме данных. Когда пользователи интернет-продуктов и услуг («пользователи») вводят критерии в поисковые системы, публикуют фотографии на сайтах социальных сетей или покупают товары через платформы онлайн-покупок, они одновременно генерируют и предоставляют онлайн-данные. Изобретение мобильных устройств, таких как ноутбуки, смартфоны и планшеты, а также прогресс в проводных и беспроводных сетевых технологиях делают доступ пользователей к продуктам и услугам ИВВ более удобным. Это еще больше ускоряет процесс генерации данных. Помимо того, что они являются потребителями, онлайн-пользователи также являются генераторами активов (т.е. онлайн-данных) и поставщиками ИВВ.

Онлайн-данные имеют несколько отличительных характеристик. Первый – масштаб собираемых данных. Растет число интернет-продуктов и услуг, которые привлекают пользователей проводить время в сети⁴. Из-за этого, а также с увели-

чением способности ИВВ собирать и хранить данные, объем онлайн-данных стремительно растет. Вторая характеристика – скорость. Онлайн-данные генерируются и собираются с огромной скоростью, что позволяет ИВВ прогнозировать события по мере их возникновения и переводить прогнозирование в прогноз текущей погоды. Это означает, что обладание большими объемами данных в режиме реального времени и использование ценности данных во времени является преимуществом. Третий – виды и объем данных. Существуют различные категории данных, основанные на определенных интернет-продуктах и услугах⁵: службы социальных сетей, онлайн-поиск, электронная коммерция и онлайн-музыка. Содержание онлайн-данных широко распространено и включает личную информацию пользователей, поведенческую информацию (историю поиска) и неповеденческую информацию (географическое положение). Еще одна черта уровня детализации. Онлайн-платформы могут собирать данные о товарах, которые потребители просматривают, прежде чем совершить окончательную покупку, в то время как обычные магазины могут получать данные только об окончательном выборе потребителей.

Характеристики данных создают представление о том, что их большое множество и они масштабны. Из-за этого складывается мнения, что онлайн-данные неконкурентны. Соперничество описывает степень, в которой потребление ресурса влияет на способность ресурса удовлетворять потребности других. Утверждается, что сбор данных одним предприятием не запрещает другому предприятию получать те же данные. Причина заключается в том, что онлайн-пользователи используют множественный доступ, используя разных поставщиков для одного и того же вида продукта или услуги, а также для широкого спектра различных интернет-продуктов и услуг. Кроме того, поскольку данные можно копировать бесконечное количество раз, можно получить данные от других предприятий. В результате, складывается мнение, что онлайн-данные не подлежат контролю со стороны какой-либо ИВВ, а действующие лица не имеют эксклюзивных прав на онлайн-данные⁶.

Хотя онлайн-данные кажутся неконкурентными и не являются барьером для существующих и потенциальных конкурентов, реальность говорит об обратном. Было отмечено, что существуют значительные технологические, юридические и поведенческие барьеры для сбора онлайн-данных. Большое количество ценных данных можно получить только в качестве побочных продуктов, когда пользователи используют определенные интернет-продукты и услуги. После сбора онлайн-данные подлежат защите различными законами, такими как закон об интеллектуальной собственности, закон о коммерческой тайне и закон о защите данных. Есть и договорные запреты. Facebook⁷, например, запрещает другим лицам получать доступ к своим данным и собирать их без разрешения. Эти факты приводят к эксклюзивности многих ценных онлайн-данных, которые могут быть важными вкладами для улучшения продукта и инноваций. На практике ИВВ, компании обычно предлагают широкий спектр продуктов и услуг с множеством функций и функций, которые позволяют им собирать широкий спектр данных.

Изучая онлайн-данные стоит отметить, что существует множество особенностей: масштаб, скорость передачи, детализация и видовая особенность. Несмотря на то, что онлайн-данные кажутся вездесущими и неконкурентными, они не всегда доступны, и ИВБ должны конкурировать за них, что делает онлайн-данные важным элементом конкуренции, который заслуживает детального изучения.

¹ Google and Facebook, for example, allow users to check and download their data. See Google. [Электронный ресурс] URL: <https://takeout.google.com/settings/takeout> (Дата обращения: 10.03.20022).

² Федорова, Г.Н. Информационные системы: Учебник / Г.Н. Федорова. - М.: Academia, 2018. - 384 с.

³ Two-sided markets also exist in other sectors such as the payment systems, video game consoles, operating systems and so on (Auer & Petit, 2015, p. 439).

⁴ Информационные системы и технологии: Научное издание / Под ред. Ю.Ф. Тельнова. - М.: Юнити, 2016. - 303 с.

⁵ Tim Wu. (2017). Blind spot: The attention economy and the law'. SSRN Scholarly Paper ID 2941094. [Электронный ресурс] URL: <https://papers.ssrn.com/abstract=2941094> (Дата обращения: 09.03.20022).

⁶ Сулейманова, Д.Ю. Информационные системы управления инновационными процессами / Д.Ю. Сулейманова. - М.: Русайнс, 2018. - 224 с.

⁷ Facebook. Accessing & Downloading Your Information. [Электронный ресурс] URL: <https://www.facebook.com/help/1701730696756992> (Дата обращения: 09.03.20022).

ONLINE DATA AND ITS DEFINITION IN THE INTERNET BUSINESS MARKET

© 2022 Terekhina Daria Gennadievna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: Dasha230198230198@mail.ru

Keywords: Internet data, Internet business, competition, digitalization, product, online enterprise, market for goods and services, Internet.

Market definition is the first step in competition analysis. In practice, the relevant markets are mainly determined for end products and services, and the same is true for Internet Business (IBB) cases. Data has an important impact on the competition of the Internet space. However, rather than directly selling Internet data, it is common to use data to produce, improve, and innovate products and services. Under such circumstances, there may not be an appropriate market identified for such data in accordance with traditional market definition methods. The research in this article shows that online data plays different roles in the competition of the Internet market.

БОЛЬШИЕ ДАННЫЕ В МАЛОМ БИЗНЕСЕ

© 2022 Тюрина Анна Григорьевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: turangri@yandex.ru

Ключевые слова: большие данные, аналитика, малый бизнес.

Все последнее десятилетие большие данные активно набирают популярность как бизнес-инструментарий. И если в крупных компаниях такие инновации уже нашли свое активное применение, малый бизнес все еще пребывает в стадии адаптации к требованиям современного рынка. Те изменения, которые необходимы для применения big data в рамках малого бизнеса, требуют больших финансовых вложений. В сочетании с недостаточным уровнем понимания важности этих инноваций такое положение дел ведет к тому, что малый бизнес избегает применения больших данных в своей деятельности. В рамках настоящей статьи рассмотрено влияние больших данных на малый бизнес, а также какое применение они в нем находят.

Вот уже второе десятилетие big data расширяет области своего применения, так на сегодняшний момент большие данные активно используются в маркетинговой и статистической деятельности. Анализ больших данных применим в процессе принятия различных бизнес решений. Однако не смотря на все плюсы, которые возможно получить от применения больших данных, нельзя сказать, что на текущий момент сквозная аналитика нашла активное применение ввиду того, что новые технологии требуют значительных вложений, что далеко не всегда под силу малому бизнесу. В контексте малого бизнеса наиболее разумным является реализация оптимизации затрат по средствам Big Data Analytics¹.

Первоочереденно стоит ответить на вопрос «Что такое большие данные?» Это большой объем структурированных и неструктурированных данных, которые компания получает в процессе своей деятельности. Однако в последнее время этот термин стал также обозначать процессы, которые осуществляются с этими данными, т.е. сбор, хранение, обработку и анализ данных². Невозможно представить себе хорошую маркетинговую стратегию, не основанную на исследовании, извлечении и анализе данных. Анализ больших данных используется для понимания целевой группы, поведения потребителей, ситуации на рынке и т.д.

Чтобы успешно конкурировать на современном рынке, малому бизнесу необходимы инструменты, которыми пользуются крупные компании. Конечно, у малого бизнеса нет всех ресурсов корпорации уровня предприятия, таких как уче-

* Научный руководитель – Токарев Юрий Алексеевич, кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

ные, аналитики и исследователи данных³. Особенно это касается сферы стартапов⁴. Однако существует множество способов, с помощью которых малый бизнес может собирать, анализировать и использовать уже имеющиеся у него данные и получать дополнительные сведения, которые помогут выровнять рынок. Большие данные полезны для таких бизнес-потребностей, как решение проблемы освоения новых рынков, венчурное инвестирование⁵, повышение кибербезопасности и определение стратегии работы с данными и аналитикой "сверху вниз".

В данной статье представлены некоторые из наиболее известных на сегодняшний день решений для работы с большими данными:

1. SAS - Малые предприятия больше не являются препятствием для получения рыночной и бизнес-аналитики, утверждает компания SAS, лидер в области программного обеспечения и услуг для бизнес-аналитики с 1976 года. SAS превращает данные в аналитику, которая помогает обосновать принятие решений и дать новое понимание бизнеса, независимо от того, являетесь ли вы малой, средней или крупной организацией. Малый и средний бизнес сталкивается со многими теми же проблемами, что и крупные компании. Простая в использовании аналитика SAS, автоматизированное прогнозирование и поиск данных позволяют компаниям с небольшими ресурсами добиваться большего с меньшими затратами. Эти аналитические решения помогают предприятиям преодолевать трудности, чтобы расти и конкурировать.

2. Alteryx предлагает передовые инструменты исследования и анализа данных, которые также представляют информацию в простой и понятной форме. Alteryx объединяет внутренние данные компании с общедоступной информацией, помогая принимать более эффективные бизнес-решения. Эти данные позволяют создавать интерактивные диаграммы, истории и визуальные образы. В дополнение к бизнес-данным Alteryx может предоставить данные по конкретным отделам, включая маркетинг, продажи, операции и аналитику по клиентам. Платформа также охватывает широкий спектр отраслей, таких как розничная торговля, продукты питания и напитки, СМИ и развлечения, финансовые услуги, производство, потребительские товары, здравоохранение и фармацевтика.

3. С помощью Kissmetrics можно создавать, управлять и автоматизировать разовые электронные письма и постоянные кампании по электронной почте на основе поведения клиентов. Платформа измеряет воздействие кампании не только по количеству открытий и кликов. Компания также запустила Kissmetrics for E-Commerce, которая предназначена для увеличения рентабельности инвестиций в Facebook и Instagram, сокращения количества оставленных корзин и увеличения количества повторных покупок.

4. Благодаря использованию InsightSquared не придется тратить время на поиск собственных данных и их тщательный анализ, используя одну электронную таблицу за другой. Вместо этого InsightSquared подключается к популярным бизнес-решениям, которые, вероятно, уже используются - таким как Salesforce, QuickBooks, Google Analytics и Zendesk - для автоматического сбора данных и извлечения полезной информации. Например, используя данные из программного обеспечения CRM, InsightSquared может предоставить широкий спектр ана-

литики продаж, такой как прогнозирование продаж и трубопроводов, генерация и отслеживание лидов, анализ прибыльности и мониторинг деятельности. Набор продуктов InsightSquared также включает инструменты маркетинговой, финансовой, кадровой и аналитической поддержки, а также пользовательские отчеты, позволяющие нарезать данные из любого источника любым выбранным вами способом. InsightSquared предлагает бесплатную пробную версию, а их планы обслуживания являются модульными и масштабируемыми.

5. Чтобы начать сбор данных, вам не нужно сложное и дорогое программное обеспечение. Вы можете начать с актива, который у вас уже есть: с вашего веб-сайта. Google Analytics, бесплатная платформа цифровой аналитики Google, предоставляет малым предприятиям инструменты для анализа данных сайта со всех точек соприкосновения в одном месте. С помощью Google Analytics можно изучать долгосрочные данные для выявления тенденций и других ценных сведений, чтобы принимать мудрые решения, основанные на данных. Например, отслеживая и анализируя поведение посетителей - откуда приходит трафик, как аудитория взаимодействует с вашим сайтом и как долго посетители остаются на вашем сайте (известный как показатель отказов) - вы можете принимать более эффективные решения для достижения целей вашего сайта или интернет-магазина⁶.

Подводя итоги, стоит сказать, что применение больших данных действительно может повысить результативность работы малого бизнеса. Компании постепенно переходят в онлайн формат, что стало еще более востребованным в условиях пандемии, поэтому для того что бы бизнес оставался рентабельным необходимо следить за тенденциями рынка, вкладываться в развитие применения технологий в своем бизнесе, для того что бы наилучшим образом понимать желания потенциального клиента и не потерять безвозвратно свои позиции на рынке⁷.

¹ Шарый, А. Н. Мировые тенденции малого бизнеса // Сборник научных работ серии "Экономика". – 2020. – №. 19. – С. 203-211.

² Жуковская, О. Ю. Инновационные бизнес-модели: основные направления и условия реализации. – 2021.

³ Новосельцева, Г. Б. Перспективы малого бизнеса в цифровой экономике/ Г. Б. Новосельцева, Н. В. Рассказова // Вопросы инновационной экономики. – 2020. – Т. 10. – №. 1. – С. 521-532.

⁴ Токарев, Ю. А. Стартап-бизнес в России: экономическое развитие и вклад в инновации / Ю. А. Токарев, А. Х. Шарибжанова // Российская наука: актуальные исследования и разработки: Сборник научных статей VI Всероссийской научно-практической конференции, Самара, 01 ноября 2018 года / Под редакцией Г.Р. Хасаева, С.И. Ашмаринной. – Самара: Самарский государственный экономический университет, 2018. – С. 235-240.

⁵ Хайруллин, М. Ф. Статистический анализ венчурного бизнеса в России / М. Ф. Хайруллин, Ю. А. Токарев // Экономика и управление собственностью. – 2018. – № 1. – С. 23-26.

⁶ Дашук, Э. В. Потенциал использования инструментов интеллектуального анализа в бизнесе. – 2020.

⁷Ермолаева, В. В. Бизнес-аналитика: тенденции и значения / В.В. Ермолаева, В.Е. Балашова //Поколение будущего. – 2020. – С. 145-148.

BIG DATA FOR SMALL BUSINESS

© 2022 Tyurina Anna Grigorievna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: turangri@yandex.ru

Keywords: big data, analytics, small business.

Over the last decade, big data has been actively gaining popularity as a business toolkit. And if in large companies these innovations have already found their active use, small businesses are still in the process of adapting to the requirements of the modern market. Those changes that are necessary for the application of big data in small business require large financial investments. Combined with a lack of understanding of the importance of these innovations, this state of affairs leads to the fact that small businesses avoid using big data in their activities. In this article, we will look at the importance of big data for small businesses and what applications it finds in them.

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА В ОБРАЗОВАНИИ

© 2022 Хазов Игорь Олегович*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: hazov.igor@yandex.ru

Ключевые слова: искусственный интеллект, цифровые технологии, образование, образовательные технологии.

Статья посвящена анализу применения в рамках образования высшего и среднего звена технологий искусственного интеллекта. Рассмотрены их вариативные возможности, представлены приоритетные направления перспективного развития.

Современные цифровые технологии устойчиво и эффективно внедрились в жизнь общества. Уже сложно представить, как обходиться без отслеживания общественного транспорта в приложениях и часами стоять в порядке живой очереди для получения медицинских или государственных услуг. Между тем, это еще совсем недавние сервисы, которым мы обязаны технологиям искусственного интеллекта. С развитием цифрового общества государства стремятся максимально увеличить качество и количество услуг и товаров, производимых без фактического вмешательства человека. Условия пандемии COVID-19 поставили перед обществом новую задачу – обеспечить человека услугами и товарами без живого общения и непосредственного присутствия. Однако одной из важнейших задач социального государства является обеспечение населения такой стратегически важной услугой, как образование. Обучение будущего поколения – это стратегическая задача такой же важности, если даже не большей, чем строительство дорог и поддержка малого и среднего предпринимательства. Изучая вариативность и возможные успехи в обучении, эксперты ЮНЕСКО еще в 2019 году проводили исследования в части успешности использования различных технологий искусственного интеллекта в системе образования. Исходя из результатов исследований, полученных в ходе анализа существующих технологий, опросов и тестирования технологий, еще не использовавшихся для обучения, были получены следующие выводы:

а) Несмотря на эффективность и всесторонность, использование технологий искусственного интеллекта в процессе обучения несет определенные риски, исправить которые способна грамотная и комплексная политика определенного государства, использующего данные технологии;

* Научный руководитель – Королева Елена Николаевна, доктор экономических наук, профессор, Самарский государственный экономический университет.

б) Уже существующие технологии, используемые в высокотехнологических странах, также могут и используются в менее технически развитых странах, ведь эффект глобализации как мирового общества, так и цифровых технологий, способствует развитию данных технологий по всему земному шару. Ведется ряд комплексных программ, который позволит субъектам образования, как на региональном, федеральном, так и на международном уровнях приобщиться к приобретению компетенций в области использования технологий искусственного интеллекта;

в) Применение технологий искусственного интеллекта способствуют открытости, полного, неограниченного доступа к образовательной литературе для широких слоев населения.

Одним из сложнейших вопросов, появившихся среди исследователей и разработчиков технологий искусственного интеллекта в системе образования является вопрос разграничений полномочий: какая структура педагогического процесса может и должна быть автоматизирована, а какая должна остаться прерогативой физического лица-педагога. Основная цель искусственного интеллекта в образовании- структурировать объем данных, изучить компетенции обучающегося, и на основе анализа тестирования предложить индивидуальную модель обучения.

Среди ряда возможностей и сервисов, используемых технологиями искусственного интеллекта, можно выделить следующие основные группы:

- система автоматического оценивания, способная оценить предшествующей обучению уровень знаний, уровень, полученный в результате обучения, отдельные элементы курса, наименее усвоенные учеником, и методика обучения, которая позволит исправить пробелы в обучении;

- персонализированное и адаптивное обучение, подразумевающие подбор учебного содержания, темпа обучения и учебный подход под потребности отдельного обучающегося с учетом когнитивных и 127 личностных особенностей, с возможностью отслеживания прогресса в обучении и изменения его траектории в зависимости от достигнутых результатов;

- интервальное тестирование, используемое в основном в высших учебных заведениях. Данная система позволяет отследить общий курс усвояемого материала, выявить наиболее трудные моменты обучения, и спустя определенное время предложить повторить исключительно сложную тему, требующую закрепления материала;

- смарт-кампус- проект, реализуемый в высших учебных заведениях, часто в виде отдельного приложения на смартфон студента. Данное приложение заменяет уже несколько архаичную структуру сайта высшего учебного заведения- в нем также можно найти расписание занятий, номер аудиторий, время проведения обучения. Помимо уже вышеупомянутого сайта, приложение позволяет оперативно связаться с преподавателем, заменяет учебные чаты студентов, позволяет оперативно получать источники, используемые преподавателями в отдельных дисциплинах¹;

- чат-боты, позволяющие автоматизировать работу менеджеров образовательных программ (отправку почты, новой информации по интересующей тема-

тике, рассылку напоминаний и пр.). Чат-бот может быть установлен на любой сайт, в мессенджер или приложение;

– прокторинг² - система, уже зарекомендовавшая себя в условиях дистанционного обучения в период пандемии COVID-19. Структура данного механизма искусственного интеллекта заключается в анализе наблюдения обучаемого в ходе проведения тестирования, сдачи экзамена, прохождения вступительных испытаний на прием в высшее учебное заведение посредством дистанционной работы. Система автоматически проводит биометрическую верификацию личности, изучает основные привычки обучаемого, анализирует несвойственные личности и ученику манеры поведения в ходе прохождения испытания и проверяет модель поведения на использование возможных нарушений, способных повлиять на итоговый результат. анализировать поведение и вести учет нарушений в ходе проведения испытаний.

Можно сделать предположение, что наиболее интенсивно технологии искусственного интеллекта в образовании в данный момент создаются для адаптивного обучения. Данный механизм отличается интерактивностью, гибкостью, способностью подстроиться под каждого человека. Этот метод обучения заключается в том, чтобы обучающийся сам изучал предмет, а педагог был больше, как наставник и старший товарищ. Адаптивное обучение применяется, например, в следующих системах³:

– адаптивная гипермедиа – предлагаются наиболее подходящие материалы, основанные на знаниях, целях и предпочтениях студентов;

– интеллектуальная система обучения – как правило, такие системы не требуют участия преподавателя и основаны на взаимодействии студента и компьютерной системы;

– компьютерное адаптивное тестирование – система адаптируется к уровню обучаемого.

Для увеличения эффективности и систематизированности была создана следующая классификация инструментов искусственного интеллекта в условиях дистанционного обучения (см. рисунок).

Использование ИИ в образовательных практиках порождает два долгосрочных положительных эффекта: во-первых, усиливает мотивацию к дальнейшему расширению и углублению цифровых компетенций, приобретенных как обучающимися, так и преподавателями в процессе применения указанных практик; во-вторых, обеспечивает надежность многосторонних связей системы образования с другими сферами общественного развития, и прежде всего, с экономикой⁵.

Бесчисленное множество факторов, позволяющих оценить инноваторство механизмов искусственного интеллекта в области образования, однако, не способны искоренить определенные недостатки, возникающие вследствие использования технологий искусственного интеллекта. К последним можно отнести:

– «цифровой разрыв», подразумевающий неравный доступ субъектов образования к технологиям искусственного интеллекта;

– необходимость в постоянном совершенствовании компьютерной и иной техники, наличие высокой мощности оборудования;



Рис. Универсальная классификация инструментов организации дистанционного обучения с применением ИИ⁴

- угроза креативности обучающихся (так как все необходимые условия генерируются искусственным интеллектом);
- непрерывное обучение и совершенствование компетенций педагогов и ответственных за обучение лиц ввиду постоянного развития и обновления систем искусственного интеллекта;
- отсутствие возможности анализировать временное психофизиологическое состояние обучаемого (радость, удивление, раздражение, волнение и т.п.) и реагировать на данное состояние соответствующе⁶.

Бурное развитие технологий искусственного интеллекта, однозначно, способствуют всестороннему развитию современного цифрового общества. Различные методики и способы используются во всех звеньях обучения - от дошкольного

образования до повышения квалификации рабочего слоя населения. Однако психологический фактор, личный пример и доверительные отношения педагогов свидетельствуют о том, что, на данный момент, нельзя утверждать, что система искусственного интеллекта способна заменить учителя в физическом воплощении. Только имея настоящего, живого, педагога, обучающиеся достигают наивысших успехов. Однако технологии искусственного интеллекта уже способны заменить репетиторов, подобрать индивидуальную программу обучения и реализовать концепцию «самообразование на протяжении всей своей жизни».

¹ Амиров Р.А., Билалова У.М. Перспективы внедрения технологий искусственного интеллекта в сфере высшего образования // Управленческое консультирование. – 2020. – № 3. – С. 80–88. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/perspektivy-vnedreniya-tehnologiy-iskusstvennogo-intellekta-v-sfere-vysshego-obrazovaniya> (дата обращения 04.04.2021).

² Сорокопуд Ю.В., Романок Е.В., Локтионова И.А., Арипов М.А. Развитие коммуникативных навыков у студентов учреждений СПО на основе интерактивных форм обучения и воспитания // Мир науки, культуры, образования. –2020. – № 6 (85). –С. 97-99.

³ Батаев А.В. Технологии искусственного интеллекта в высших учебных заведениях: модель адаптивного обучения / А.В. Батаев, К.И. Батаева // Планирование и обеспечение подготовки кадров для промышленно-экономического комплекса региона. – 2019. – Т. 1. – С. 30-34.

⁴ Карпухин С. В., Лобажевич В. В. Использование искусственного интеллекта в образовании: перспективы и проблемы // Философия и культура информационного общества: тез. докладов Седьмой международной научно-практической конференции: в 2 ч. Ч. 2. СПб. –2019. –С. 206–209.

⁵ Тимофеева А.Ю., Королева Е.Н. Искусственный интеллект в управлении экономикой / Наука XXI века: актуальные направления развития: сборник научных статей X Международной науч.-практ. конф., 10 февраля 2021 года; Самарский государственный экономический университет. – Самара: Изд-во СГЭУ, 2021. – Вып. 1, ч. 2. – 477 с. С. 184-188. DOI: 10.46554/ScienceXXI-2021.02-1.2-pp.184

⁶ Белоконь М.В. Перспективные направления внедрения искусственного интеллекта в образование// Информационные технологии в образовании. Материалы X Всероссийской научнопрактической конференции. – 2018. – С. 37-41.

MODERN ARTIFICIAL INTELLIGENCE TECHNOLOGIES IN EDUCATION

© 2022 Hazov Igor Olegovich
Student

Samara State University of Economics
E-mail: xazov.igor@yandex.ru

Keywords: artificial intelligence, digital technologies, education, educational technologies.

The article is devoted to the analysis of the application of artificial intelligence technologies in the framework of secondary, higher education, their variability is considered, and the priority directions of their development are presented.

ЗДОРОВЫЙ ОБРАЗ ЖИЗНИ

УДК 796.011.1

Код РИНЦ 77.00.00

DOI: 10.46554/ScienceXXI-2022.03-1.2-pp.182

АНАЛИЗ ПОПУЛЯРНОСТИ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ И СПОРТА СРЕДИ СТУДЕНЧЕСКОЙ МОЛОДЕЖИ

© 2022 Иванова Лидия Александровна
кандидат педагогических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: kfv2012@mail.ru

Ключевые слова: физическая культура, спорт, физические упражнения, студенческая молодежь.

Появляются новые виды спорта, уходят из жизни устаревшие методики физической культуры. В данной связи изменяется и отношение человека к физической культуре в целом. В современном мире человек все менее заинтересован заниматься спортом, так как повседневные дела отнимают слишком много времени. Сложившуюся ситуацию необходимо менять. В статье проведен анализ данных об отношении студентов Самарского государственного экономического университета к самостоятельным занятиям физической культурой и спортом во внеучебное время. Определены наиболее популярные виды спорта среди студентов. Автор сравнил полученные данные с имеющейся российской базой данных ВЦИОМ.

Ежегодно появляются новые средства и поощрительные меры для поддержания высокой физической подготовки молодых людей, однако все еще есть проблемы с ухудшением их здоровья, которые напрямую связаны с низким объемом двигательной активности, в том числе из-за имеющейся пандемии.

Печальный опыт с пандемией из-за COVID-19 показал, что нарушился привычный для нас уклад жизни, который привел к резкому понижению двигательной активности, где сидячий образ жизни все больше и больше интегрируется в нашу жизнь¹.

Кроме того, за последние 20 лет наблюдается колоссальное развитие компьютеризации в России и во всех странах. С развитием цифровых технологий на рынке труда востребованы специальности^{2,3}, тесно связанные с компьютерными технологиями, что позволяет работать из любой точки мира, не выходя из дома.

Все больше людей предпочитают сидячую работу. Однако, мало кто задумывается, что помимо плюсов, существуют огромные минусы такого образа жизни.

Последние исследования британских учёных показали, что в среднем офисный работник проводит 85% своего времени ⁴, не вставая со своего рабочего места, что приводит к негативным последствиям здоровья.

Нами был проведён опрос среди студентов Самарского государственного экономического университета на предмет популярности физической культуры и спорта среди студентов института менеджмента. Опрос проводился при помощи инструмента Google Forms в виде анкетирования. Участие в опросе приняли 115 студентов, первого второго курса обучения, разных групп здоровья. Результаты анкетирования получились репрезентативными. Так же был проведён поиск подбодий и отличий полученной информации от данных ВЦИОМ.

В результате опроса нами были выявлены следующие результаты: На вопрос: Как часто вы занимаетесь спортом или делаете физические упражнения в свободное от учёбы время?

Да, занимаюсь регулярно – 29%

Да, занимаюсь периодически – 44%

Нет, не занимаюсь вообще – 27%

Для студентов, которые не занимаются регулярно физической культурой и спортом необходимо было ответить дополнительно на вопрос: Почему вы не занимаетесь физической культурой или спортом? Ответы распределились следующим образом:

Недостаточно времени из-за учёбы или работы – 49%

Мне достаточно физкультуры в университете – 25%

У меня есть ограничения по здоровью – 13%

Слишком скучно/лень – 13%

На вопрос: Какими видами спорта вы предпочитаете заниматься?

Фитнес – 32%

Лёгкая атлетика/бег – 15%

Катание на коньках/хоккей – 3%

Лыжный спорт – 2%

Плавание – 10%

Велосипедный спорт – 5%

Тяжёлая атлетика – 4%

Волейбол – 3%

Футбол – 12%

Боевые искусства – 2%

Шахматы/шашки – 1%

Баскетбол – 1%

Теннис/настольный теннис – 10%

На вопрос о цели занятий физической культурой и спортом студенты дали следующие ответы:

Укрепление здоровья – 56%

Поддержание фигуры в тонусе – 23%

Снять эмоциональное напряжение – 11%

Необходимо по медицинским показаниям – 7%

Ради социального контакта, общения с друзьями – 3%

На вопрос: как предпочитаете заниматься физической культурой и спортом?

Студенты ответили:

Занимаюсь полностью самостоятельно – 34%

Занимаюсь спортом по обучающим видео/книгам – 33%

Занимаюсь с тренером/инструктором – 23%

Занимаюсь спортом в компании друзей – 10%

Проведённый опрос показал, что физическая активность студентов находится на достаточно высоком уровне. Большая часть (73%) опрошенных людей занимаются спортом хотя бы один раз в неделю. При сложившейся ситуации с пандемией, полученные данные свидетельствуют о высоком уровне физической культуры молодёжи даже во времена малой подвижности, вызванной пандемией. Как и предполагалось ранее, повседневные дела или учеба занимают достаточно много времени в жизни студента - практически половина опрошенных (44%) не занимаются физкультурой по этой причине. Наиболее популярным видом физической активности среди студентов оказался фитнес (32%), что является логичным, так как это наиболее доступный вид спорта. Молодые люди занимаются спортом для укрепления здоровья (56%) и формирования фигуры (23%). Здоровье в современном мире представляет собой наиболее важный аспект человеческой жизни, что формирует такое большое значение. Уделённое внимание фигуре оправдывает средний возраст респондента – 19 лет, всем в молодости хочется выглядеть красиво. Студенты занимаются дома, что естественно при неустойчивом положении с коронавирусом. Никто не хочет рисковать деньгами и покупать дорогостоящий абонемент в фитнес-клуб. Можно сделать вывод о росте самостоятельности среднестатистического студента в стезе физической культуры. Этому поспособствовала пандемия, что является одним из немногих положительных факторов её влияния на мир спорта.

Далее мы сравнили показатели нашего анкетирования с уже имеющейся российской базой данных ВЦИОМ. В результате обнаружилось, что данные полученные от наших студентов во многом схожи общероссийскими данными. Однако, следует отметить наиболее полярные расхождения. Например, российские данные демонстрируют, что самый популярный спорт – лёгкая атлетика/бег/спортивная ходьба – 38 % респондентов. Студенты СГЭУ выражают большую озабоченность собственным здоровьем – 56% против 47% молодёжи России. Так же стоит отметить разницу в форме занятий. Российская молодёжь предпочитает занятия в фитнес клубах под руководством тренера, так ответили 46% респондентов, против наших 23%. Это обусловлено в первую очередь повсеместными платными услугами, которые не всегда доступны студенческой молодёжи. Хотя хочется отметить, что в СГЭУ есть свой ФОК «Чайка», куда студенты могут ходить заниматься в свободное время за 50% скидку.

По итогам проведенного несложного анкетирования и сопоставления данных ВЦИОМ можно сделать вывод о растущей роли физической культуры в жизни

обычного студента в целом по России, и СГЭУ в частности. Необходимо распространять программы, обучающие студента правильному выполнению всех используемых в домашних условиях упражнений, так как риски для здоровья при неправильном выполнении достаточно высоки.

¹ Иванова Л.А., Савельева О.В., Курочкина Н.Е. Формирование готовности студенток вуза к самодвижению в здоровом образе жизни средствами оздоровительных фитнес направлений // Интернет-журнал Науковедение. 2014. № 6 (25). С. 33.

² Казакова О.А., Иванова Л.А., Шеханин В.И. Универсум здоровья будущих высококвалифицированных специалистов // Интернет-журнал Науковедение. 2015. Т. 7. № 1 (26). С. 123.

³ См.: Савельева О.В., Иванова Л.А., Шеханин В.И. Использование информационных технологий в области спорта // Социальное поведение молодежи в интернете: новые тренды в эпоху глобализации: материалы международной научно-практической конференции студентов, аспирантов и молодых ученых / СГЭУ. Самара: 2015. С. 182-188.

⁴ Глобальные рекомендации по физической активности для здоровья // Всемирная организация здравоохранения [Официальный сайт] – URL: https://www.who.int/dietphysicalactivity/factsheet_recommendations/ru/ (дата обращения: 6.12.2021).

ANALYSIS OF THE POPULARITY OF PHYSICAL CULTURE AND SPORTS AMONG STUDENTS

© 2022 Ivanova Lidiya Alexandrovna
Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: kfv2012@mail.ru

Keywords: physical culture, sports, physical exercises, student youth.

New sports are emerging, outdated methods of physical culture are passing away. In this regard, the attitude of a person to physical culture in general is also changing. Living in the modern world, a person is less and less interested in doing sports, since everyday things take up too much time. The current situation needs to be changed. This article will analyze data on the attitude of students of Samara State University of Economics to independent physical education and sports during extracurricular time. The most popular sports among students have been identified. The author compared the data obtained with the data of the Russian youth conjuncture.

ВЛИЯНИЕ АЭРОБНЫХ НАГРУЗОК НА СЕРДЕЧНО-СОСУДИСТУЮ СИСТЕМУ

© 2022 Кожевникова Ирина Олеговна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: qowwodd@mail.ru

Ключевые слова: аэробные нагрузки, пульс, бег, кислород, сердечно-сосудистая система, сердечная мышца.

В статье представлен анализ влияния аэробных нагрузок на силовые возможности человеческого организма.

В современном мире, под воздействием множества факторов, начиная от экологии, заканчивая научно-техническим прогрессом и «комфортной жизни», у подавляющей части населения возникает потребность в занятии спортом. Возникшее желание подкреплено рядом физических и ментальных неудобств, которые мешают человеку продуктивно функционировать в постоянно развивающейся среде.

Спорт является фундаментом для крепкого здоровья, однако и к нему стоит подходить основательно и очень аккуратно. В противном случае человек рискует потерять, во-первых, достаточное количество времени на то, что не принесет ему пользы, а во-вторых, нанесет вред своему здоровью, ради которого он трудился и старался.

Одним из наиболее распространенных видов физической активности является аэробная нагрузка. Она предполагает использование кислорода в качестве основного питательного элемента для клеток мышц. Дело в том, кислород, быстро растворяющийся у нас в крови, имеет свойство после расщепления устремляться к мышечным тканям. Таким образом, данный вид осуществления физической активности можно назвать кислородным механизмом энергообеспечения. Этот способ питания клеток содержит ряд преимуществ:

1. Из-за того, что мышцы достаточно быстро всасывают кислород, после его растворения в крови, они способны держаться в рабочем состоянии длительное время

2. Снижается возможность возникновения сердечно-сосудистых заболеваний

3. Повышается общая выносливость организма

4. Подходит для занятия в свободном пространстве, например, на улице, стадионе и так далее.

* Научный руководитель – Николаев Петр Петрович, кандидат педагогических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

Аэробные нагрузки – это тот тип тренировок, который предполагает затяжную двигательную активность (бег, плавание, езда на велосипеде и так далее). Поэтому влияние аэробных нагрузок на сердечно-сосудистую систему, связки и дыхательную систему вполне обосновано.

Для того чтобы развивать свои силовые способности и выносливость, необходимо тратить достаточно времени, например, на тот же бег. Также при таких нагрузках, необходимо ставить личные рекорды или лимиты, чтобы видеть прогресс в своих начинаниях. Например, компания Adidas, разработала свое приложение Adidas Running. Это приложение работает как отдельная социальная сеть, так как в нем есть ваши личные подписчики, лайки, маршруты и места в рейтинге. Подобные сервисы необходимы для мотивирования человека заниматься тем, что ему полезно.

Как многие из нас знают, у атлетов частота сердцебиения гораздо ниже, чем у подавляющего большинства людей. Все дело в том, что сердце тренированного атлета, за счет меньшего количества ударов, пропускает больше крови. А так как сердечно-сосудистая система играет высокую роль в обеспечении мышц кислородом, при занятии аэробными нагрузками, подобная реакция частоты сердцебиения ясна и понятна.

Такие особенности тренированного человеческого организма позволили профессионалам выделить отдельное название для их сердечной мышцы – спортивное сердце. Спортивное сердце – это комплекс сердечных изменений адаптационного и приспособительного характера, которые вызваны учащенной физической активностью. Оно, чаще всего, больше по размеру, так как приток крови, обрабатываемый сердцем достаточно высок, поэтому сердечные стенки расширяются. Многие отмечают значимость пульса при занятии аэробными физическими нагрузками. Это связано с тем, что пульс является очень показательным аспектом при выполнении физической нагрузки. Чем выше пульс, тем, соответственно, выше нагрузка, но вместе с повышением пульса, у человека возникает больше желания продолжать заниматься, например, бегать.

Тренеры по легкой атлетике утверждают, что не существует единой формулы для расчета нужного пульса. Так, например, при обучении своих подопечных, тренеры из Train Running school – школы для беговых тренировок, говорят, что пульс – это очень изменчивый показатель, который не может быть ограничен таким понятием как «норма». В частности, у каталонского профессионального бегуна Килиана Жорнета пульс ПАНО (порог анаэробного обмена) 184, поэтому он будет бежать марафон с пульсом 170–180. Однако его коллеге Франсуа Д'ане такой же марафон придется бежать с пульсом 172–175, по той причине, что его пульс ПАНО составляет 170. Поэтому гнаться за стандартом – бессмысленно, так как показатели у каждого спортсмена или увлеченного разные.

Пульс – это один из уровней, несоблюдение которого может привести к изнашиваемости вашей сердечно-сосудистой системы. Для каждой степени нагрузки существует своя «пульсовая зона». Несоблюдение этой пульсовой зоны ведет к перегрузке организма. Это может привести к перенасыщению кислородом – отсюда, потемнение в глазах, судороги, обмороки и прочее. Само собой, подобные

реакции не могут положительно сказываться на состоянии организма, а в частности на сердце и на сосудах. Но перегрузка организма может произойти при любой физической активности. Для того чтобы этого избежать необходимо внимательно следить за своими показателями.

Как мы уже говорили, аэробные нагрузки снижают возможность возникновения сердечно-сосудистых заболеваний. Почему? Дело в том, что при регулярном занятии аэробными тренировками кровь человека начинает терять излишнюю вязкость, которая возникает под влиянием различных сбоев организма. Избавление крови от «тягучести» позволяет улучшить кровоток, а как следствие, облегчить работу сердца. Вместе с этим постепенно снижается вероятность возникновения тромбов, инсульта и инфаркта.

Таким образом, из вышесказанного, можно сделать вывод о том, что самым эффективным и безболезненным способом борьбы с сердечно-сосудистыми заболеваниями будет аэробная активность. Кислородный механизм энергообеспечения благотворно снабжает мышцы кислородом, не забывая о сердце. Однако любая нагрузка может навредить человеческому организму в случае, если человек не удивляет достаточно внимания своим ощущениям и гонится за результатом. В таких ситуациях, сердечно-сосудистая система, которую поддерживала аэробная активность, даст сбой. Стоит помнить о том, что любые упражнения и тренировки должны находиться под четким контролем. В случае, если у вас есть проблемы с сердечной мышцей или с сосудами, необходимо проконсультироваться у врача и выяснить необходимую вам норму нагрузки. Подобный уровень осознанности не навредит, а, наоборот, поможет вам укрепить сердечно-сосудистую систему.

¹ Ермакова Е. Г. Особенности занятий оздоровительным бегом как средством укрепления сердечно-сосудистой системы // Гуманитарный научный вестник. -2021. -№2. -с. 45–49

² Котовская Ю. В., Ткачёва О. Н., Рунихина Н.К., Лузина А. В. Физические нагрузки как средство профилактики сердечно-сосудистых заболеваний у пожилых пациентов // ДОКТОР.РУ. -2019. -№2(157). – с. 19–22

³ Чичкова М. А., Светличкина А.А., Доронцев А.В., Чичкова В. В. Исследование влияния аэробной нагрузки на сердечно-сосудистую систему студентов, занимающихся силовыми видами спорта // Педагогико-психологические и медико-биологические проблемы физической культуры и спорта. - 2018. -№4. – с. 177–180

⁴ Bailón R., Garatachea N., Iglesia I., Pablo Laguna J.A. Influence of Running Stride Frequency in Heart Rate Variability Analysis During Treadmill Exercise Testing // IEEE Transactions on Biomedical Engineering. -2019. -с. 1796 – 1805

INFLUENCE OF AEROBIC LOADS ON THE HUMAN CARDIOVASCULAR SYSTEM

© 2022 Kozhevnikova Irina Olegovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: qowwodd@mail.ru

Keywords: educational institutions, physical culture, distance learning, teaching methods, teaching experience.

The proposed article illustrates the changes in the methods of conducting physical education classes at distance learning in a pandemic.

ЦИФРОВИЗАЦИЯ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ И СПОРТА

© 2022 Сомова Анастасия Евгеньевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: anastaciasomov4@yandex.ru

Ключевые слова: цифровизация, физическая культура, спорт.

Статья посвящена исследованию цифровизации в сфере физической культуры и спорта. Рассмотрены исследования в области цифровизации индустрии спорта, выявлены основные технологии будущего в области физической культуры и спорта, а также упомянуты основные проекты частных компаний, которые направлены на повышение уровня цифровизации. В качестве основных рассматриваемых документов выделим «Стратегию развития физической культуры и спорта в Российской Федерации до 2030 года» и «Концепцию создания и функционирования государственной информационной системы «Единая цифровая платформа «Физическая культура и спорт»».

Выбранная тема исследования является актуальной, т.к. базируется на одном из основных направлений развития общества в 21 веке – цифровой трансформации. В качестве подтверждения отметим стратегии развития РФ, в сфере цифровизации, причем нормативно-правовые акты в данной сфере регулируют не только на национальном, но и на региональном уровнях. Это закономерно с учетом высокого уровня просачивания технологий в массы. В качестве ученых, исследующих феномен цифровизации сферы физической культуры и спорта выделим: Т.Ф. Кузнецова, Л.А. Ватутина, Е.В. Гнатышина и многих других. Авторы отмечают высокий уровень использования цифровых технологий в разных сферах общества и подчеркивают возможности, которыми обладает сфера физической культуры и спорта в направлении повышения эффективности охвата населения за счет цифровых технологий.

Физическая культура и спорт есть основа здорового общества. Под физической культурой следует понимать такую культуру, которая представляет собой совокупность базовых принципов активной деятельности, норм и познаний, необходимых для интеллектуального и физического развития общественного организма. Краеугольным камнем данной культуры является здоровый образ жизни, влияющий также на социальную адаптацию человека, посредством включения в совместную физическую деятельность.

Спорт же выступает инструментом для внедрения физической культуры, игровая компонента спорта один из необходимых факторов как для солидаризации

* Научный руководитель – Николаев Петр Петрович, кандидат педагогических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

общества, так и для развития интеллекта и физических способностей индивидуумов.¹

Основой государственного регулирования в данной сфере является миссия государства в данной области, а именно:

- формирование культуры и ценностей здорового образа жизни в качестве основы устойчивого развития социума и качества жизни людей;
- создание необходимых условий для поступательного развития в области физической культуры и спорта;
- повышение экономической привлекательности и эффективности функционирования сферы физической культуры и спорта;
- обеспечение прозрачности и честности соревновательного процесса;
- укрепление международного сотрудничества и повышения авторитета России на международной спортивной арене.

В Самарской области традиционно уделяется огромное внимание данной сфере. Общее число людей, занимающихся физической культурой и спортом в области, составляет приблизительно 10% от всего населения региона. Уделяется внимание физической культуре и спорту для людей с ограниченными возможностями. В спорте высокого класса приоритетом является развитие детского и юношеского спорта (в области функционирует 83 детско-юношеских спортивных школы, работает 180 спортивных военно-патриотических и военно-спортивных объединений).

Цифровизация сферы физической культуры и спорта является одним из приоритетных направлений государственной политики в данной области, так как напрямую связана с трендом цифровой политики государства, выраженной в Стратегии цифровой трансформации.

Под цифровизацией следует понимать внедрение цифровых технологий, методов обработки информации и применения цифровых инструментов для повышения эффективности той или иной сферы. В нашем случае рассматривается цифровизация сферы физической культуры и спорта. Под цифровизацией в сфере физической культуры и спорта понимается перевод в цифровую реальность процессов, связанных с подготовкой специалистов в сфере физической культуры и спорта, олимпийской подготовкой спортсменов, тренировочной деятельности, соревновательной деятельности, или использование цифровых инструментов в традиционной работе.

В качестве одного из направлений цифровизации можно выделить создание интегральных цифровых пространств в сфере физической культуры и спорта, которые направлены на снижение издержек по ведению учета и контроля в данной сфере, а также цифровые технологические решения для подготовки спортсменов на разных уровнях их деятельности.

В качестве основы исследования применим практическую методiku, которая фокусируется на достижении практических результатов, т.е. решение, рассмотрение проблемы, поставленной актуальными событиями, произошедшими в социуме (четвертая научно-техническая революция, основным итогом которой стала повсеместная цифровизация)².

В моей исследовательской работе были использованы методы:

- Теоретический анализа литературных источников;
- Теоретический анализ документальных источников;
- Анализа вторичной информации.
- Индукция;
- Дедукция;
- Синтез;
- Сравнительный анализ.

Информационную базу составили нормативно-правовые документы, регулирующие процесс цифровизации в сфере физической культуры и спорта.

В рамках стратегического планирования в области физической культуры и спорта 24 ноября 2020 года Распоряжением Правительства Российской Федерации №-3081-р была утверждена «Стратегия развития физической культуры и спорта на период до 2030 года». Одним из основных положений данного документа является содержание пункта «Цифровизация»³, которое гласит, что в настоящее время не существует единого механизма – методического информационного ресурса в сфере физической культуры и спорта, медицины в области спорта, информационной системы, собирающей, распространяющей, анализирующей информацию в Субъектах Российской Федерации, на муниципальном уровне.

Подобная задача является комплексной и многофакторной, направленной на интеграцию, централизацию технологических решений. Но несмотря на это, решения должны быть адресными, учитывать особенности, связанные со здоровьем конечных потребителей – населения.

Также на уровне Министерства спорта Российской Федерации была утверждена концепция создания и функционирования государственной информационной системы «Единая цифровая платформа «Физическая культура и спорт». (Order of the Government of the Russian Federation of November 24)⁴ Данная концепция предполагает становление основы для мониторинга, планирования, регулирования и оценивания результатов деятельности в сфере физической культуры и спорта. В качестве примера использования «больших данных» даст возможность анализа изменений в сфере физической культуры и спорта в реальном времени, что отразится на адекватности и оперативности принятия решений в данной области. Развития системы кибербезопасности позволит повысить качество сервиса, предоставляющего государственные услуги в области физической культуры и спорта.

Внедрение цифровых технологий современного уровня, а также реинжиниринг бизнес-процессов в области физической культуры и спорта снизит финансовую нагрузку на отрасль.

В рамках исследования области физической культуры и спорта Институт статистических исследований и экономики знаний НИУ ВШЭ при помощи интеллектуального анализа больших данных выявил пул наиболее перспективных технологий в сфере спорта, которые видоизменяют опыт зрителей спортивных соревнований, а также поднимают планку спортивных достижений. Расчеты в рам-

ках данного исследования проводились на основании интеллектуального анализа больших данных iFORA⁵, который был разработан Институтом статистических исследований и экономики знаний НИУ ВШЭ на основе передовых технологий искусственного интеллекта. Данная система включает в себе множество источников:

- Научные публикации;
- Нормативно-правовую базу;
- Патенты;
- Анализы рынков;
- Медиа публикации;
- Иные виды источников.

Подобный подход позволил определить основные технологии, которые являются фундаментом цифровизации в сфере физической культуры и спорта (см. рисунок).

Ранг	Технологии	Области применения	Индекс значимости
1	Системы поддержки принятия решений	   	1.00
2	Технологии 5G	 	0.69
3	Виртуальная реальность (VR)	   	0.49
4	Анализ данных в режиме реального времени		0.33
5	Технологии персонализации	  	0.18
6	Дополненная реальность (AR)	   	0.17
7	Блокчейн-платформы управления мероприятиями		0.13
8	Носимые устройства		0.12
9	Редактирование генома		0.08
10	Геймификация	 	0.04
11	Сенсорные технологии	 	0.03
12	Сервисы потокового медиа (OTT ⁶)	 	0.03
13	Интеллектуальная сегментация клиентов	  	0.02
14	Цифровые билеты		0.02
15	Когнитивные тренировки		0.02

Легенда:

 «Умные» спортивные сооружения

 Улучшение результатов команд и спортсменов

 Цифровой опыт болельщиков

 Трансляции соревнований

Индекс значимости технологии показывает ее относительную встречаемость в массиве источников за 2020 г., где 1 соответствует максимальному числу упоминаний. При расчете учитываются частота встречаемости термина, его специфичность и векторная центральность. Частота встречаемости сама по себе недостаточна для отражения реальной актуальности термина; важно, чтобы он обозначал конкретное научно-технологическое направление и не был слишком общим (эту задачу решает показатель специфичности), а векторная центральность отражает степень его связи с другими направлениями научного поиска.

Рис. Результаты интеллектуального анализа iFORA в сфере физической культуры и спорта

Таким образом, в качестве пяти основных технологий цифровизации, которые будут играть наибольшую роль в развитии отрасли, можно выделить:

- Системы поддержки принятия решений, областью применения технологии являются улучшение результатов команд и спортсменов, «умные» спортивные сооружения, цифровой опыт зрителей;
- 5G технологии, областью применения технологии являются трансляция спортивных мероприятий, «умные» спортивные сооружения;

- Виртуальная реальность, областью применения технологии являются «умные» спортивные сооружения, цифровой опыт зрителей, улучшение результатов команд и спортсменов, трансляция спортивных мероприятий;

- Анализ данных в режиме реального времени, областью применения технологии является улучшение результатов команд и спортсменов;

- Технологии персонализации, областью применения технологии являются цифровой опыт зрителей, трансляция спортивных мероприятий и «умные» спортивные сооружения.

Касаемо частных цифровизационных инициатив выделим проекты, реализованные для достижения повышения эффективности в разных направлениях физической культуры и спорта в Российской Федерации и в мире:

- Внедрение программно-аппаратных комплексов для определения оффсайдов на футбольных матчах ;

- Внедрение цифровых продуктов для любителей спорта и спортсменов от фирмы Nike на основе технологии NFT;

- Программный продукт Adidas MiCoach Elite, позволяющий отслеживать показатели футбольной команды тренерами в режиме реального времени на основе применения датчиков.

Цифровизация в сфере физической культуры и спорта способствует сокращению множества издержек, позволяет реагировать и принимать решения, основанные на современных технологиях, причем решения могут быть как локальные, так и глобальные, на уровнях системы физической культуры и спорта национального государства.

Таким образом, в рамках проведенного исследования была рассмотрена база источников, которая отражает современное состояние в области физической культуры и спорта, а именно его цифровую составляющую, которая необходима в условиях динамично развивающейся науки, трансформирующей сферы повседневной жизни.

За счет внедрения цифровых решений государственная политика в области физической культуры и спорта достигает таких целей как:

- Совершенствование бизнес-процессов, связанных с планированием, оповещением, регулированием области физической культуры и спорта;

- Создание интегральной информационной системы, объединяющей Субъекты РФ, муниципальные образования для обеспечения доступности услуг в области физической культуры и спорта;

- Повышение компетентности кадрового состава, занятого в области обеспечения соревновательной, оздоровительной среды в области физической культуры и спорта и т.п.

Более того, были определены основные цифровые технологии, которые будут преобразовывать область физической культуры и спорта в ближайшие десятилетия. Данные технологии будут способствовать совершенствованию опыта зрителей спортивных мероприятий, качества деятельности команд и спортсменов, цифровой инфраструктуры физической культуры и спорта.

¹ Order of the Government of the Russian Federation of November 24, 2020 N 3081-r «On approval of the Strategy for the development of physical culture and sports in the Russian Federation for the period until 2030». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_369118

² Official site of the Samara region government URL: https://www.samregion.ru/economy/social_sphere/sport/

³ The concept of creation and functioning of the state information system «Unified digital platform «Physical Culture and Sport» URL: <https://minsport.gov.ru/2020/docs>

⁴ Official site of FIFA URL: <https://www.fifa.com/news/semi-automated-offside-technology-explained-ahead-of-fifa-arab-cup>⁵

⁵Maximenko D.D., Nazarenko A.A. Top-15 technologies in the sport industry <https://is-sek.hse.ru/news/484743102.html>

DIGITALIZATION OF PHYSICAL CULTURE AND SPORTS

© 2022 Somova Anastasia Evgenievna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: anastaciasomov4@yandex.ru

Keywords: digitalization, physical culture, sports.

The article is devoted to the study of digitalization in the field of physical culture and sports. Researches in the field of digitalization of the sports industry are considered, the main technologies of the future in the field of physical culture and sports are identified, and the main projects of private companies that are aimed at increasing the level of digitalization are mentioned. As the main documents under consideration, we single out the «Strategy for the Development of Physical Culture and Sports in the Russian Federation until 2030» and «The Concept for the Creation and Functioning of the State Information System «Unified Digital Platform «Physical Culture and Sports»».

ВЛИЯНИЕ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ НА ОБЩЕЕ СОСТОЯНИЕ ЗРЕНИЯ ЧЕЛОВЕКА

© 2022 Шмакова Анастасия Юрьевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: nassyshmakova@yandex.ru

Ключевые слова: физическая культура, зрение, упражнения для улучшения зрения.

В статье рассматриваются причины ухудшения состояния зрения человека, а также анализируются основные виды спорта и их общее влияние не только на организм в целом, но и на способность видеть полноценно.

Умение видеть – это уникальная способность, которой обладают практически все живые существа на нашей планете. Действительно, зрение – самый мощный и достоверный источник знаний об окружающей среде. Наибольшее количество информации человек получает посредством зрения, остальное же приходится на осязание и обоняние. Именно поэтому возможность хорошо видеть играет колоссальную роль в жизни любого человека.

Несмотря на это у подавляющего большинства населения земли выявлены какие-либо зрительные патологии, мешающие полноценной жизни. Часто это связано с врождёнными патологиями. Но современный мир внес свои коррективы в обиход людей в виде смартфонов, компьютеров, интернета, а также немало важным фактором, влияющим на нормальное функционирование зрительного органа, является экологическое состояние окружающей среды, которая с каждым годом стремительно ухудшается.

Совсем в недавнем прошлом, людям, с плохим зрением, было категорически запрещено заниматься физической культурой. Данное утверждение руководствовалось тем, что любые физические нагрузки ухудшают и без того плохое зрение. Именно поэтому на протяжении многих лет ученые исследовали, как влияет образ жизни человека на его зрение.¹ Было установлено, что занятия спортом положительно сказываются не только на общем состоянии организма, но и качестве зрения.

Итак, спорт – это составная часть физической культуры, средство и метод физического воспитания.² Одной из сильных сторон спорта является его многообразие видов. Именно поэтому каждый из нас может выбрать то, что ему по душе, поскольку всякий вид физической нагрузки по-своему полезен для организма человека. К тому же регулярные физические нагрузки улучшают кровообращение,

* Научный руководитель – Николаев Петр Петрович, кандидат педагогических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

способствуют набору мышечной массы и укрепляют кости, увеличивают выносливость и силу, а результатом всего вышперечисленного является укрепление иммунной системы. А выражение «в здоровом теле – здоровый дух» говорит о том, что спорт и здоровье человека неразрывно связаны друг с другом. Но не стоит забывать, что физкультурой стоит заниматься правильно и по строго разработанной технике, иначе занятия могут привести к плохим последствиям. Поэтому с особой осторожностью следует заниматься спортом людям, у которых наблюдается ухудшение зрения, поскольку определенные виды физической нагрузки влекут за собой негативные последствия, сказывающиеся на качестве зрения. Именно поэтому программу тренировок в обязательном порядке нужно составлять с компетентным врачом.

Большинство докторов офтальмологов рекомендуют:

1. Прежде всего, приветствуется глазная гимнастика. Данные упражнения очень просты в выполнении и не занимают много времени, примерно 10 минут в день. При легком отклонении зрения от нормы эффект от гимнастики не заставит себя ждать. Действительно, хорошая работа глаз зависит от мышц, а слабое зрение – это результат их недоразвитости. Именно поэтому глазную гимнастику нужно проводить абсолютно всем без исключения, поскольку она способствует снятию усталости глаз, помогает восстановить кровообращение в них, а также укрепить глазные мышцы.

2. Занятия плаванием является эффективной методикой по улучшению работы зрительного органа. При плавании в работу задействованы все мышцы нашего организма, что значительно улучшает кровообращение в нем. Фактически, при плавании происходит максимальное обогащение организма кислородом, который поступает ко всем клеткам, в том числе и к нашим глазам. За счет этого и происходит улучшение зрения.

3. Игра в бадминтон. Как выяснили учёные, занятия бадминтоном значительно улучшает остроту зрения. Во время игры человек внимательно следит за воляном, благодаря этому задействованы все зрительные мышцы. Таким образом, происходит так называемая глазная гимнастика, которая позволяет уменьшить не только усталость глаз, но и повысить качество зрения.

Также к этому списку следует отнести занятия йогой, скандинавской ходьбой, греблей, пилатес и другие. Они достаточно эффективны при ухудшении зрения и позволяют привести мышцы глаз в тонус.

Существует подавляющее количество видов спорта, которыми категорически противопоказано заниматься при плохом зрении. Например, тяжёлая атлетика может привести к отслоению или разрыву сетчатки, а занятия боксом или любыми другими боевыми искусствами опасны черепно-мозговыми травмами, что не замедленно вызывает различные отклонения.

Таким образом, из всего вышесказанного можно сделать вывод, что физическая активность занимает важное место в жизни каждого человека. Популяризация спорта способствует значительному росту числа тех, кто им занимается, а многочисленные исследователи в этой области лишь подтверждают справедливость данных высказываний, потому как значение спорта с каждым днем только

усиливается³. Благодаря спорту значительно улучшается кровообращение в организме, что приводит к постоянному питанию органов кислородом и многими другими важными для человека веществами.⁴ За счёт выполнения физических упражнений увеличивается работоспособность всех систем организма. К сожалению, полностью исцелить зрение путём спортивных нагрузок не получится, но регулярные занятия дадут огромную возможность укрепить и улучшить зрительные функции. Важно заниматься умеренно и не переусердствовать, поскольку можно с легкостью навредить организму. Именно поэтому, нужно внимательно следить за свои здоровьем и согласовывать тренировки со специалистом, что позволит сделать выбор в пользу того или иного вида спорта осмотрительней.

¹ Гараева, Р.В. Физическая реабилитация лиц с ограниченными зрительными возможностями посредством изменения физических кондиций гимнастическими упражнениями / Р.В. Гараева // Педагогико-психологические и медико-биологические проблемы физической культуры и спорта. – 2011. – № 4 (21). – С. 16-22.

² URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/vliyaniye-sporta-na-zhizn-i-zdorovie-cheloveka-1/viewer>.

³ Ахмадуллина, И.А. Программа физического воспитания слабовидящих учащихся / И.А. Ахмадуллина, З.М. Кузнецова // Визуальный профиль и международный опыт реабилитации и образования людей с нарушениями зрения : материалы III междунар. науч.-практ. конф. / Пермский гос. пед. ун-т. – Пермь, 2010.

⁴ Шутьева Е. Ю., Зайцева Т. В. Влияние спорта на жизнь и здоровье человека // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2017. - № 4 (апрель).

INFLUENCE OF PHYSICAL EDUCATION ON THE GENERAL STATE OF HUMAN VISION

© 2022 Shmakova Anastasia Yurevna
Student
Samara State University of Economics
Email: nassyshmakova@yandex.ru

Keywords: physical culture, vision, exercises to improve vision.

The purpose of this article is to identify the causes of deterioration in the state of human vision, and also analyzes the main sports and their overall impact not only on the body as a whole, but also on the ability to see fully.

ФИТНЕС, ЕГО ВИДЫ И ВЛИЯНИЕ НА ОРГАНИЗМ

© 2022 Юркова Ангелина Сергеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: a.yurkova2812@gmail.com

Ключевые слова: спорт, организм, фитнес, активность.

Статья посвящена анализу такого понятия, как фитнес, и оценке его влияния на физическую форму человека.

Фитнес - это комплекс динамических физических, статических или силовых упражнений, направленных на сжигание жира, укрепление и наращивание мышц. В нашей стране он появился лишь в конце 80-х. Первый фитнес клуб был открыт в 1990 году в Санкт-Петербурге. В настоящее время данная разновидность спорта пользуется огромной популярностью среди людей всего мира. Фитнесом можно заниматься не только в зале, но и в домашних условиях, так как многие его виды не требуют подготовки и профессионального снаряжения, достаточно будет провести разминку перед занятиями, расслабиться и начать получать удовольствие и пользу от занятия спортом.

Каждый человек, занимающийся данным видом спорта, преследует свою цель. Кто-то занимается для укрепления мышц, кто-то для похудения, а у кого-то целью занятий является оздоровление.

Именно из-за разновидностей причин занятием фитнесом было выделено несколько его видов.

Виды фитнеса:

- Йога

Один из самых популярных и востребованных стилей. Практиковать йогу можно вне зависимости от возраста и веса. Тренировки представляют собой совокупность духовных и физических техник, направленных на оздоровление и развитие организма. Большую роль играют дыхательные техники, которые помогают в борьбе со стрессом, депрессией, бессонницей и оказывают благотворное влияние на весь организм в целом.

- Пилатес

Основанная на йоге система, суть которой состоит в динамичных движениях, направленных на проработку всех мышц. Заниматься им можно как в зале, так и дома, причем в абсолютно любом возрасте.

* Научный руководитель – Николаева Ирина Валерьевна, кандидат педагогических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

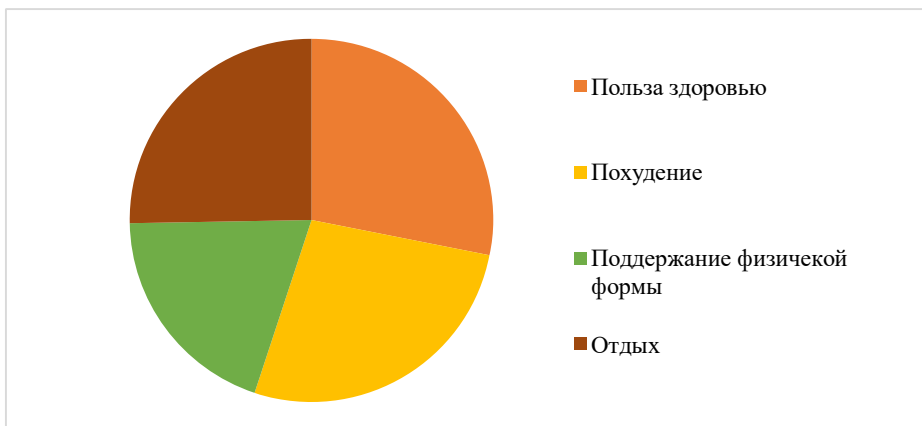


Рис. Причины занятия фитнесом

- Степ-аэробика

Суть техники- шаги с использованием специальной платформы. Движения имитируют ходьбу по лестнице.

- Байлотерапия

Техника включает в себя йогу, пилатес, латинские и африканские танцы, медитации. Занятия обеспечивают высокие результаты, помогают при похудении.

- Кроссфит

Тренировки включают в себя элементы тяжелой атлетики, пауэрлифтинга, бега, гимнастики. Позволяет увеличить выносливость и добиться красивого тела. Упражнения рекомендуется выполнять только в зале под наблюдением тренера.

- Ки-бо

Упражнения состоят из элементов танцев, сочетает в себе хореографию и восточные единоборства. За одну тренировку сжигается около 800 ккал, что является отличным показателем для худеющих.

- TRX

Занятия с использованием подвесных петель, работа осуществляется с собственным весом.

- Воркаут

Заключается в выполнении упражнений на спортивных площадках, требует наличие брусьев, шведской стенки, перекладин и т.д.

- Стретчинг

Упражнения направлены на растяжку мышц, развивают гибкость.

- Бодибилдинг

Силовые упражнения с использованием дополнительного веса

- Калланетика

Программа статических поз, направленная на расслабление тела и растяжение мышц

- Стрип-пластика

Движения, направленные на развитие женственности, гибкости. Улучшают осанку и помогают при похудении

Выбор направления зависит не только от желаемого результата, но и от возраста.

Девушкам и женщинам в возрасте 18-30 лет подойдет любой стиль, поскольку в таком возрасте организм легко переносит любые нагрузки, но следует чередовать разновидности.

Женщинам в возрасте 30-40 лет хорошо подойдут йога и аэробика

После 40 рекомендуется растяжка, велосипед, танцевальные занятия и йога

Мужчинам же можно заниматься любым видом вне зависимости от возраста, следует сделать акцент на кардио- и силовых тренировках.

Для того, чтобы тренировки проходили максимально эффективно, следует соблюдать следующие рекомендации:

1) Упражнение нужно подбирать с опорой на то, новичок вы или профессионал.

2) Ставьте перед собой реальные, выполнимые цели, не завышая ожидания.

3) Не стоит изнурять себя. Тренировка должны приносить пользу, а не стресс.

4) Питание должно быть сбалансированным, с соблюдением норм КБЖУ.

5) Тренировки стоит проводить с интервалом, рекомендуется 2-4 раза в неделю, длительностью каждой не более 1.5 часов.

6) Для быстрого восстановления организма после занятий, следует избавиться от однообразных тренировок.

Несмотря на то, что многие разновидности фитнеса, в отличие от классических силовых тренировок в зале, проще в исполнении, они оказывают не меньшее влияние на организм человека:

- Увеличивается сила и выносливость

- Улучшается осанка

- Подтягивается фигура, появляется рельеф

- Помогает бороться со стрессом и его вытекающими

- Уменьшаются риски заболеваний, улучшается иммунная система

- Развивается гибкость

- Оказывают положительное влияние на работу сердечно-сосудистой системы

В заключении я хочу сказать, что фитнес является разносторонним видом спорта, который играет огромную роль в физическом развитии организма. Он всесторонне влияет на тело человека, помогает поддерживать физическую форму, укрепляет мышцы и иммунитет. Данный вид активности доступен каждому, важно лишь стремление к собственным целям и забота о своем организме.

¹ Академия здоровья Wellness.

² «Фитнес. Гид по жизни» Семенихин Д.В.

³ <https://ru.wikipedia.org>.

FITNESS, ITS TYPES AND EFFECTS ON THE BODY

© 2022 Yurkova Angelina Sergeevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: a.yurkova2812@gmail.com

Keywords: sport, organism, fitness, activity.

The article is devoted to the analysis of such a concept as fitness and the assessment of its influence on the physical form of a person.

ФИЛОСОФСКИЕ НАУКИ

УДК 101.3
Код РИНЦ 02.00.00

DOI: 10.46554/ScienceXXI-2022.03-1.2-pp.203

ЭКОФИЛОСОФИЯ И КРИЗИС АНТРОПОЦЕНТРИЗМА

© 2022 Гурьянова Анна Викторовна
доктор философских наук, профессор,
зав. кафедрой теории права и философии
Самарский государственный экономический университет
E-mail: annaguryanov@yandex.ru

© 2022 Гурьянов Николай Юрьевич
кандидат философских наук, доцент,
доцент кафедры гуманитарных дисциплин
Медицинский университет «Реавиз», г. Самара
E-mail: nik.guryanow@yandex.ru

Ключевые слова: экофилософия, антропоцентризм, экологизм, эоцентризм, глубинная экология.

В статье анализируется экофилософия в качестве необходимой мировоззренческой основы развития современного общества. С позиций экофилософии получает обоснование отказ от исторически доминировавшего принципа антропоцентризма в пользу принципов экологизма и эоцентризма. Эоцентризм рассматривается как этическая альтернатива традиционному антропоцентрическому мировидению.

Длительное время главным мировоззренческим стержнем развития западной цивилизации выступал безоговорочный и единогласно поддерживавшийся всеми ее адептами антропоцентризм. Антропоцентрическая парадигма мировоззрения, согласно которой именно человек является венцом творения и наивысшей ценностью, в полной мере дала о себе знать еще в эпоху Возрождения и продолжила самоутверждение в период Нового времени, в контексте революционного развития новоевропейской философии и науки. Лидеры научной революции XVII-XVIII вв. – Р. Декарт, Ф. Бэкон, Г. Галилей, И. Ньютон и другие – своими естественнонаучными и методологическими изысканиями отвернули классическую науку от свойственного ей ранее органичного подхода к изучению мироздания, заменив его техникой аналитического механицизма. Проектируемые человеком машины и технические приспособления максимально расширили его когнитив-

ные возможности, сформировав при этом соответствующую данным начинаниям новую механистическую картину мира.

Максимально дистанцировав механизм от его создателя, а объект от наблюдателя, этот новый взгляд на мир предполагал, что абсолютно все может быть описано и проконтролировано извне. Данное убеждение послужило мощным импульсом для развития индустриальной цивилизации, грандиозного роста ее технических достижений. Однако уже в прошлом XX столетии стало совершенно очевидно, что механицизм и техницизм по большей части непродуктивны в объяснении сущности живого и жизни, в разгадке тайны бытия человека и непрерывного возобновления жизненных циклов. В свете же происходящих в современном мире изменений антропоцентризм представляется наивным и даже опасным¹.

На фоне роста подобного рода антисциентистских умонастроений, в философии и науке получил преобладание иной подход, направленный на изучение целого, а не его отдельных частей и элементов. Данная мировоззренческая установка подразумевает, что любая целостность, вне зависимости от того, подразумеваются ли под ней живые клетки, тела, экосистемы или даже вся наша планета, представляет собой не просто сумму отдельно взятых частей, но сложноорганизованную, сбалансированную систему. Все элементы данной системы являются взаимосвязанными и взаимозависимыми в каждый момент своей жизнедеятельности, в процессе обмена информацией и энергией. То есть любой элемент является частью большей, охватывающей его структуры, которая, в свою очередь, имеет определенные закономерности и тенденции развития.

Необходимость выявления и понимания подобного рода тенденций стала стимулом для формирования «теории живых систем». Ее основателем считается австрийский биолог Л. фон Берталанфи. В его понимании, теория систем была призвана выступить принципиально новым «способом видения», который, впоследствии проявил себя не только в биологии, но и во многих других дисциплинарных областях. В контексте экофилософии это «новое видение» означает признание взаимозависимости как отдельного человека, так и человечества в целом со всеми прочими формами жизни на Земле, что имеет колоссальное значение для выработки совместной скоординированной системы деятельности и взаимоотношений. На этой идейной основе и в противовес господствовавшему ранее антропоцентрическому подходу происходит становление нового экологически ориентированного мировоззрения.

Его квинтэссенцией становится экофилософия, формирующаяся на стыке и с учетом перекрестного взаимодействия экологической и философской проблематики. Будучи философской в своей сущности дисциплиной, экофилософия делает акцент на интегративность, стремится «познать и осмыслить происходящие процессы в целом, выявить общие закономерности, понять место человека в мире, определить его отношение к миру»² и, в первую очередь, и к миру природы. «Под экософией, – писал ее основоположник А. Несс, – я понимаю философию экологической гармонии или баланса. Как и любая “София”, она содержит нормы, правила, постулаты, приоритеты и гипотезы, касающиеся состояния дел во Вселенной. Направления интересов экософии вариативны и включают не только факты загрязнения, ресурсы, население, но и ценностные приоритеты»³.

Экософия рассматривалась А. Нессом не в изоляции, а в тесной связи с глубинной экологией, с акцентированием принципиальной разницы, имеющей место между так называемым «поверхностным» и «глубоким» экологическим движением. Отличительной характеристикой «поверхностного» движения является, по А. Нессу, устранение лишь некоторых, внешних, точечных проявлений экологической деградации, эпизодическая защита окружающей среды во имя процветания современного общества. Что же касается глубинной экологии, она ставит под вопрос не только внешние проявления, но и сами основания бытия социума индустриального типа. Вследствие этого, глубинная экология вмещает в себя не только философию, но также и теорию, и практику политического движения, имеющую на сегодняшний день немало последователей и сторонников.

В 80-90-е гг. XX века экофилософия предстала в качестве комплексного социально-философского направления, всесторонне исследующего диалектику взаимодействия общества и природы. Такое расширенное понимание, представлено, например, у Ф. Гваттари, трактовавшего «экософию» как «... модель, выходящую за пределы изучения экосистем»⁴. В состав экофилософии, согласно Ф. Гваттари, должны быть включены три основных раздела, в том числе экология окружающей среды, а также социальная и ментальная экология. Французский философ специально подчеркивал необходимость соотнесения экологии окружающей среды с так называемой «социальной экологией разума», поскольку радикальные трансформации человеческого сознания в принципе недостижимы без сопутствующих им изменений материальной и социальной среды обитания человека.

Экофилософия нацелена на искоренение «специфического высокомерия которое угрожает не только нам самим, но и всем сложным формам жизни на Земле»⁵. Поэтому, с позиций экофилософии, человек ни в коей мере не может считаться универсальной «мерой всех вещей». Человек – лишь структурный компонент (наряду со многими другими компонентами) в рамках единой системы мироздания. Следует признать, что западноевропейская философия с ее исторически сформировавшимися антропоцентричными приоритетами весьма далека от подобной мировоззренческой установки, – последняя гораздо более типична для восточной философской традиции, в частности, для учения буддизма, постулирующего бесконечность жизни, ее текучую и динамическую природу.

Буддизм учит человека уважать окружающую природную среду, считая ее лишеной каких бы то ни было границ и барьеров. Подобное отсутствие границ дает человеку ощущение родственности, сопричастности, единения со всем существующим, способствует повышению в обществе уровня экологического сознания. В свою очередь, это влечет отказ от распространенной практики эгоцентризма в пользу осознания себя частью целого – большего и всеохватывающего. Под «целым» в данном случае подразумевается бытие самой природы, развивающееся по собственным законам, свободным от излишнего антропогенного воздействия и цивилизационной экспансии.

Таким образом, основополагающим принципом современной экофилософии, влекущим за собой радикальные мировоззренческие и социальные следствия, становится экологизм⁶. С позиций экологизма в экофилософии дается философское обоснование отказу от принципа антропоцентризма и провозглашается эко-

центризм – этически окрашенная убежденность в том, что все в окружающем человеке природном мире обладает собственной значимостью и ценностью. Исходя из подобного рода этических соображений, эгоцентризм отрицает исключительность человека, постулирует его равенство со всеми прочими живыми существами. В результате, антропоцентризм, ставящий человека в изначально привилегированное положение, отвергается в качестве фундаментального мировоззренческого принципа нашей современности. Ни один биологический вид и ни одна особь не являются носителями какого-либо особенного статуса. Данное убеждение становится важнейшим постулатом современной экофилософии, которая исповедует этику, основанную на эгоцентризме.

¹Guryanova, A.V., Timofeev A.V., Makhovikov A.E. Eco-ethics as an axiological foundation of human existence in the global world // European Proceedings of social and behavioral sciences. Vol. 89. European Publisher. 2019. P. 662-669.

²Горохов С.А. Экофилософия: современные подходы и проблемы // Проблемы современного образования. 2020. №2. С. 22-29.

³Naess A., Snyder G. The Deep Ecology Movement: An Introductory Anthology. North Atlantic Publishers, 1995. 328 p.

⁴Цит. по: Горохов С.А. Указ. соч.

⁵ Мэйси Дж. Возвращение к жизни // Режим доступа: <http://www.green-world.org.ru/?q=node/751> (дата обращения: 08.03.2022).

⁶Guryanova A., Astafeva N., Filatova N., Khafiyatullina N., Guryanov N. Global Crisis: Overcoming the Uncertainty of the Concept in the Philosophical Paradigm of Globalization // The Future of the Global Financial System: Downfall or Harmony. Lecture Notes in Networks and Systems. Vol. 57. Springer Nature Switzerland AG, 2019. P. 836-843.

ECOPHILOSOPHY AND THE CRISIS OF ANTHROPOCENTRISM

© 2022 Guryanova Anna Victorovna

PhD in Philosophy, Professor,

Chair of the Theory of Law and Philosophy Department

Samara State University of Economics

E-mail: annaguryanov@yandex.ru

© 2022 Guryanov Nikolay Yuryevich

PhD in Philosophy, Associate Professor,

Associate Professor of Department of Humanities

Medical University «Reaviz», Samara

E-mail: nik.guryanow@yandex.ru

Keywords: ecophilosophy, anthropocentrism, environmentalism, ecocentrism, deep ecology.

The article analyzes ecophilosophy as a necessary worldview foundation for the development of modern society. From the standpoint of ecophilosophy, the rejection of the historically dominant principle of anthropocentrism in favor of the principles of environmentalism and ecocentrism is justified. Ecocentrism is considered as an ethical alternative to the traditional anthropocentric worldview.

О СПЕЦИФИКЕ РАЗВИТИЯ ИНТЕЛЛЕКТА И ИНТЕЛЛЕКТУАЛИЗИРОВАННЫХ СИСТЕМ В СОВРЕМЕННОЙ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

© 2022 Маховиков Александр Евгеньевич
кандидат философских наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: shentala_sseu@inbox.ru

Ключевые слова: цифровая экономика, интеллект, интеллектуализированные системы, информация, знание, реальное бытие, нереальное бытие, бытие виртуальное.

Приводится тезис о том, что развитие интеллекта в контексте современной цифровой экономики необходимо рассматривать как развитие интеллектуализированных систем, специфической особенностью которых является доминирование в их структуре информации. В данных условиях результатом интеллектуального развития человека становится представление об окружающем его мире всего лишь как о совокупности информационных процессов. Это ведет к тому, что потребителю становится все труднее отличить реальное от мнимого реального, реальное от виртуального и даже реальное от нереального. Подобная специфика в развитии интеллекта и основанных на нем интеллектуализированных систем в рамках современной цифровой экономики ведет к тому, что в сознании потребителя возникает возможность появления еще большего разрыва между выстраиваемой им, как он понимает, максимально комфортной реальностью его бытия и реальностью настоящей, объективной и действительной.

В развитии современной цифровой экономики интеллект сохраняет своё основополагающее значение, так как является главным ресурсом и главным результатом всей экономической деятельности общества. Кроме того, оценка стоимости ресурсов, технологий и продуктов в этой экономике соотносима с объемом вложенного в них интеллекта или интеллектоемкостью. Наглядным примером этого является, например, создание и активное использование технологий искусственного интеллекта, «умных» пространств (например, города, дома или отдельного рабочего места и т.п.), различных электронных средств, способных удовлетворить в максимальной форме потребности человека и создать для него наиболее комфортные условия бытия. Вместе с тем, понимание интеллекта в условиях цифровой экономики в значительной степени изменяется и специфицируется, так как «ключевой составляющей интеллекта является способность его носителя строить системы координат, определять положение каждого явления в исследуемой предметной сфере и, соответственно, двигаться в данной сфере»¹. В этой связи мы должны рассматривать специфику развития интеллекта в процессе цифровизации экономики через призму существующих интеллектуализированных систем, поэтому «под интеллектом следует понимать способность данной системы взаимодействовать с другими системами с целью обеспечения пролонги-

рования функционирования данной системы во времени и в пространстве (для объектной, процессной и средовой системы) или обеспечения успешной деятельности этих систем (для проектной системы)»².

Кроме того, необходимо заметить, что специфической особенностью в деятельности интеллекта как интеллектуализированной системы в условиях постнеклассической рациональности информационного общества является характеристика уровня успешности решения поставленных перед ним задач. При этом критерием успешности в процессе цифровой экономики становится больше не гносеологическая, а прагматическая сторона функционирования этих интеллектуализированных систем. Поэтому доминирующее значение в их содержании приобретает не научное знание, а информация. Это развитие интеллекта и основанных на нем интеллектуализированных систем ведет к тому, что научная деятельность трансформируется в деятельность научно-информационную. В рамках интеллектуализированных систем это приводит к тому, что развитие интеллекта больше рассматривается как аналитико-синтетическая переработка, сбор, хранение и поиск такой информации, которая может быть представлена потребителям в оптимальные сроки и в удобной для них форме. Интеллект и интеллектуализированные системы в этих условиях должны обеспечить необходимый объем информации, одновременно решая задачу её отбора и даже наполнения её определенным смыслом. Это ведет к тому, что «информация, использованная сначала как характеристика объективного бытия, постепенно преобразилась в информацию как смысловое наполнение человеческого сознания...»³.

Но нам хорошо известно, что по своей природе информация отлична от научного знания и не является результатом сложного познавательного процесса, поэтому она полностью исключает обязательность следования принципам отражения, объективности и истинности. В этой связи, интеллект и интеллектуализированные системы в рамках цифровой экономики вполне допускают возможность использования не только истинной или достоверной информации, но также ложной и недостоверной. Это становится допустимо потому, что в условиях информационного общества транслируется система ценностей постнеклассической рациональности, в которой главный принцип использование информации ограничен лишь требованием её адаптивной или эвристической полезностью. Но такая специфика в развитии интеллекта ведет к тому, что практическая возможность создания и даже внедрения новых цифровых технологий не всегда базируется на строгом научном определении понятия их сущности. Так, например, активное использование уже сегодня некоторых технологий искусственного интеллекта происходит в условиях, когда развитие интеллекта совсем не обеспечивает возможность появления его единого и общенаучного определения. Поэтому на практике технологии искусственного интеллекта мы развиваем, а единого научного понимания его сущности в обществе до сих пор не сложилось. Более того, подобная специфика в деятельности интеллектуализированных систем не дает возможность решить и проблему «интерпретируемого искусственного интеллекта», так как автоматические системы не способны давать обратную связь и объяснять потребителям логику принятия тех или иных решений. Это же объясняет нам и си-

туацию, которая является характерной для цифровой экономики, когда чем «умнее» используют потребители устройства доступа к тем или иным цифровым технологиям, тем становится потенциально выше их уровень уязвимости перед ними. Эта же специфика развития интеллекта вызывает сегодня большие опасения в развитии и других областей цифровой экономики таких как, например, здравоохранение, оборона, безопасность, право⁴.

Нельзя не выделить и еще одно важное обстоятельство в понимании специфики развития интеллекта и интеллектуализированных систем в контексте современной цифровой экономики. Это то, что они решают задачи не развития естественнонаучного познавательного мышления, а больше задачи представления, передачи и получения только научной информации, превращаясь при этом не более, чем в механизм существования и развития науки. Это подтверждает появление и новых когнитивных наук. В этих условиях развитие интеллекта в рамках интеллектуализированных систем формируют и новое для человека представление об окружающем его мире всего лишь как совокупности информационных процессов, то есть «формируемые образы и идеи становятся не продуктом собственной познавательной активности или присвоением выработанных другой личностью знаний, а результатом получения информации, принимаемой без рефлексии, созданной абстрактным (надындивидуальным) субъектом или машиной»⁵. Действительный же мир рассматривается как его интерпретация познающим субъектом, на основе имеющейся у него информации. В рамках цифрового общества у человека складывается твердое мировоззренческое убеждение, что он обитает в мире, созданном информацией. Реальность в этом случае есть не более, чем результат конструирующей деятельности субъекта и объективно для него не существует ни мир, ни нечто его составляющее, а все это всего лишь реконструкция субъектом собственной субъективной реальности. И это в полной мере укладывается в аксиому современной постнеклассическую рациональной традиции постмодернизма, в соответствии с которой «постсовременность отвергает все претензии на реальность: ничто не может быть истинным и аутентичным, поскольку все фальсифицировано»⁶.

В этих условиях человеку становится все труднее определить для себя критерии различения подлинной реальности от реальности субъективной, мнимой. Следовательно, в результате подобной спецификации в развитии интеллекта и основанных на нем интеллектуализированных систем в рамках современной цифровой экономики в сознании потребителя возникает возможность появления еще большего разрыва между выстраиваемой им как он понимает максимально комфортной реальностью его бытия и реальностью настоящей, объективной и действительной. Более того, подобная специфика интеллектуального развития в условиях цифрового общества ведет к тому, что потребителю становится все труднее отличить реальное от мнимого, реальное от виртуального и даже реальное от нереального. Но решение же основных задач цифровой экономики по повышению эффективности различных видов производства, технологий, оборудования, хранения, продажи, доставки товаров и услуг потребителю будет возможным только в соотношении с миром реального бытия человека. В противном слу-

чае развитие цифровой экономики только увеличит противоречия между миром реального и субъективно мнимого или не вполне реального бытия человека, что неизбежно приведет нас как потребителей к еще большему углублению существующих глобальных проблем, которые и без всякого дальнейшего развития цифровой экономики уже поставили под вопрос будущее всего человечества.

¹ Фонотов А.Г. Роль коммуникаций в развитии национальной инновационной системы // Экономика и математические методы. Т. 56. №3. 2020. С.26.

² Там же. С.28.

³ Фортунатов А.Н., Чепьюк О.Р. Информационно-коммуникативные истоки стагнирующей экономики // Ценности и смыслы. 2016. №3. С.118.

⁴ Makhovikov A.E., Tikhonov V.A., Anipchenko A.S. (2022) Smart Communications in the Context of Modern Digital Economy. In: Ashmarina S.I., Mantulenko V.V. (eds.) Digital Technologies in the New Socio-Economic Reality. ISCDTE 2021. Lecture Notes in Networks and Systems, vol 304. Springer, Cham, 2022. Pp. 549-555.

⁵ Баева Л.В. Рациональность эпохи медиа: экзистенциально- аксиологический анализ //Ценности и смыслы. №3. 2016. С. 72.

⁶ Уэбстер Ф. Теории информационного общества. /Пер. с англ. М.В. Арапова, Н.В. Ма-лыхиной; Под. ред. Е.Л. Вартановой. М.: Аспект Пресс, 2004. С.325.

ON THE SPECIFICITY OF THE DEVELOPMENT OF INTELLIGENCE AND INTELLIGENT SYSTEMS IN THE MODERN DIGITAL ECONOMY

© 2022 Makhovikov Alexander Evgenievich
Candidate of Philosophy, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: shentala_sseu@inbox.ru

Keywords: personality, humanistic tradition, Russian Orthodox tradition, social progress, God, relative values, happiness, prosperity.

The thesis is considered that the development of intelligence in the context of the modern digital economy should be considered as the development of intellectualized systems, a specific feature of which is the dominance of information in their structure. Under these conditions, the result of human intellectual development is the idea of the world around him only as a set of information processes. This leads to the fact that it becomes increasingly difficult for the consumer to distinguish the real from the allegedly real, the real from the virtual, and even the real from the unreal. Such specificity in the development of intelligence and intellectualized systems based on it within the framework of the modern digital economy leads to the fact that in the mind of the consumer there is the possibility of an even greater gap between the most comfortable reality of his being built by him as he understands it and the reality of the present, objective and real.

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 342

Код РИНЦ 10.00.00

DOI: 10.46554/ScienceXXI-2022.03-1.2-pp.211

ПРОБЛЕМЫ ВЗЫСКАНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОШЛИНЫ

© 2022 Антипова Анастасия Михайловна*

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: antipovanastya1998@mail.ru

Ключевые слова: государственная пошлина, налоговый кодекс, взыскание, судебные расходы, судебное решение, бюджет.

В статье рассматриваются актуальные в настоящее время проблемы взыскания государственной пошлины. Особое внимание уделяется нарушениям в вопросах взыскания госпошлины, которые допускают суды при вынесении решения по гражданскому делу. Помимо указания на имеющиеся проблемы, автор предлагает варианты их решения, подразумевающие реформирование ряда нормативно-правовых актов РФ.

Государственная пошлина – это сбор, взимаемый различными уполномоченными органами за выполнение тех или иных функций. Также понятие государственной пошлины связано с налоговыми поступлениями, которые государство получает за осуществление юридически значимых действий.

В Налоговом кодексе РФ¹ довольно подробно указано, кто, как, в какие сроки, в каком объеме и в каком порядке должен оплачивать госпошлину. Однако, анализ правоприменительной практики показал, что существует значительное количество проблем взыскания государственной пошлины, особенно когда речь идет о рассмотрении гражданских дел судами общей юрисдикции.

Как известно, при обращении в суд истец обязан оплатить государственную пошлину (если он не входит в число лиц, освобожденных от уплаты данного сбора). Госпошлина, будучи частью судебных расходов, распределяется между истцом и ответчиком согласно законодательно установленному правилу, с учётом в том числе и результата рассмотрения гражданского дела. Данное правило гласит: лицу, в чью пользу было вынесено судебное решение, должны быть воз-

* Научный руководитель – Петроградская Альбина Александровна, кандидат юридических наук, Самарский государственный экономический университет.

мещены в полном объеме все понесенные им судебные расходы. И возместить данные расходы должно «проигравшее» лицо. В случаях, когда суд выносит решение о частичном удовлетворении иска истца, то уплаченная им госпошлина должна быть возмещена ответчиком пропорционально размеру удовлетворенных судом исковых требований².

В то же время законодательно установлен ряд исключений из правила о пропорциональном распределении госпошлины. В частности, согласно п. 21 постановления Пленума Верховного Суда РФ от 21.01.2016 № 1³ данное правило не работает, когда иск имеет неимущественный характер; либо иск имеет имущественный характер, но не подлежит оценке; либо когда речь идет о требовании взыскания неустойки, которая уменьшается судом в связи с несоразмерностью последствиям нарушения обязательства, получением кредитором необоснованной выгоды.

На необходимость взыскания госпошлины с проигравшего суд лица должно быть указано в судебном определении или решении, которое принимается по результатам рассмотрения дела. Однако, как показал анализ практики, многие судьи игнорируют данное требование и не взыскивают с ответчиков понесенные судебные расходы, то есть нарушают требование нормы ст. 103 ГПК РФ⁴. Причин такого положения дел много, например, суд может посчитать, что требования, заявленные истцом, направлены не к тому ответчику, либо они носят формальный характер. Нарушения, связанные со взысканием госпошлины, имеют место по самым разным категориям дел, в том числе и по делам, рассматриваемым КАС РФ. Причем в административном судопроизводстве таких нарушений гораздо больше, чем в гражданском и арбитражном. Отчасти это объясняется тем, что нормы КАС РФ еще довольно новые, недостаточно проработанные.

Итак, ситуация, когда суд не включает в резолютивную часть решения по делу данные о том, как именно должны быть распределены судебные расходы, является прямым нарушением закона, а именно ч. 5 ст. 198 ГПК РФ. Важно понимать, что распределение данных расходов – это не право, а обязанность каждого суда.

Кроме того, учитывая значительное количество рассматриваемых судами гражданских и административных дел, невзыскание даже 10% денежных средств в виде госпошлины весьма существенно для бюджетов всех уровней, так как содержание судебной системы обходится налогоплательщикам довольно дорого. В этой связи судьи должны более серьезно относиться к вопросам взыскания государственной пошлины, как этого требует российское законодательство.

Как известно, вопросы оплаты госпошлины регулируются не только налоговым законодательством. В Бюджетном кодексе РФ⁵ определено, в доход какого конкретного бюджета должна взыскиваться государственная пошлина.

Несмотря на довольно чёткую законодательную регламентацию, у судов довольно часто возникает такая проблема со взысканием госпошлины, как отсутствие указания на то, в какой именно бюджет она должна поступить. Как показал анализ практики, суды в своих решениях в большинстве случаев не указывают конкретно, в какой именно бюджет должна быть взыскана госпошлина, а используют такую общую формулировку, как «в доход государства». Однако совер-

шенно непонятно, в доход какого именно государства должны пойти денежные средства в виде госпошлины. Кто является получателем данной пошлины также не ясно⁶.

В этой связи считаем правильным в решениях суда четко указывать реквизиты для уплаты госпошлины, а также информацию о том, кто является её получателем. Из этого будет понятно, в какой именно бюджет пойдут денежные средства с этого сбора. Например, за рассмотрение дела в мировом, районном или областном суде госпошлина будет взыскиваться в бюджет тех муниципальных районов и городских округов, на территории которых расположены эти суды и суды.

Рассмотрим еще одну проблему, касающуюся взыскания госпошлины, а именно: в современном законодательстве РФ нет нормы о том, какой именно налоговый орган будет выступать взыскателем в исполнительном производстве. По этому поводу С.В. Сушина отмечает, что в данном случае необходимо исходить из принципов налогового законодательства об уплате государственной пошлины и ее зачислении по месту совершения юридически значимого действия⁷. Как известно, при подаче иска лицо обязано оплатить госпошлину за судебное разбирательство в налоговый орган того района (территориального образования), к которому относится и суд. Следовательно, взыскателем в исполнительном производстве закономерно будет тот же налоговый орган.

Чтобы решить рассматриваемую проблемы взыскания госпошлины следует установить правило, в соответствии с которым будет легко выявить, в какой именно орган следует направлять исполнительный лист на взыскание денежных средств в доход бюджета.

Итак, государственная пошлина – важнейший вид сборов в РФ. Несмотря на наличие значительной нормативно-правовой базы, регламентирующей уплату госпошлины, тем не менее на практике имеет место масса проблем, связанных с её взысканием. В рамках данной статьи были рассмотрены лишь некоторые из таких проблем. Полагаем, предложенные варианты решения будут способствовать тому, что соответствующие бюджеты будут получать денежные средства за юридически значимые действия, особенно в судебной системе, в полном объеме.

В целом следует отметить, что количество проблем, связанных с взысканием госпошлины, постоянно растет. И это несмотря на то, что в 2016 году было принято такое важное и такое нужное уже отмеченное выше Постановление ВС РФ «О некоторых вопросах применения законодательства о возмещении издержек, связанных с рассмотрением дела». Данное постановление помогло решить ряд спорных вопросов, часть проблем, связанных с распределением судебных расходов, были решены. Однако о решении всех сложных моментов в исследуемой сфере говорить преждевременно. Очевидно, что данный правовой документ так же, как и российское налоговое законодательство в целом, нуждается в совершенствовании в части, касающейся вопроса взыскания государственных пошлин.

¹ Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 29.11.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.03.2022) // СПС КонсультантПлюс

² Гурьев А.В. Актуальные вопросы взыскания государственной пошлины в судах общей юрисдикции // Журнал Бюджет. 2020. № 1 (205). С. 56-59.

³ Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 21.01.2016 № 1 «О некоторых вопросах применения законодательства о возмещении издержек, связанных с рассмотрением дела» // СПС КонсультантПлюс

⁴ Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138-ФЗ (ред. от 30.12.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.02.2022) // СПС КонсультантПлюс

⁵ Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 145-ФЗ (ред. от 29.11.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2022) // СПС КонсультантПлюс

⁶ Мельникова А.В. Некоторые проблемные вопросы процедуры оплаты (взыскания) государственной пошлины за рассмотрение гражданских дел судами общей юрисдикции // Юридический факт. 2019. № 52. С. 26-29.

⁷ Сушина С.В. Взыскание судебных расходов в доход бюджета в гражданском процессе // Судья. 2016. № 8. С. 54-57.

PROBLEMS OF COLLECTING STATE DUTY

© 2022 Antipova Anastasia Mikhailovna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: antipovanastya1998@mail.ru

Keywords: state duty, tax code, recovery, court costs, court decision, budget.

The article discusses the current problems of collecting state duty. Particular attention is paid to violations in the collection of state duty, which are allowed by the courts when making a decision in a civil case. In addition to pointing out the existing problems, the author offers solutions to them, implying the reform of a number of regulatory legal acts of the Russian Federation.

СОВРЕМЕННОЕ РАЗВИТИЕ ПЕНСИОННОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ В РФ

© 2022 Бобылева Дарья Алексеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: amanak34@mail.ru

Ключевые слова: пенсионный фонд, развитие пенсионного обеспечения, пенсионная система.

Статья посвящена анализу развития пенсионного обеспечения и всевозможным вопросам, которые, прежде всего, связаны с современным развитием пенсионного обеспечения в Российской Федерации.

Хочется отметить, тот факт, что наша страна стремится к достойному уровню пенсионного обеспечения в жизни народа России. Она ставит перед собой много приоритетных задач, которые влияют, прежде всего, на экономику нашей страны, и также зависит от нее. В настоящее время, одним из наиболее важных вопросов является повышения уровня материального положения пенсионеров. Хотя для этого наше государство ищет все возможности, чтобы увеличить выплаты для пенсионеров, но их размер все так же остается маленьким для их уровня жизни.

На сегодняшний день особое внимание уделяется тем вопросам, которые, прежде всего, касаются постоянства российской пенсионной системы, что возникают в результате изменения рынка труда в связи со многими трудностями, такими как распространения пандемии COVID-2019, а на фоне санкций еще и финансовый кризис.

Пенсионное обеспечение имеет определенную важность, которая значителна тем, что она касается жизненных интересов 44 млн людей, а это прежде всего инвалиды, престарелые.

Одним из главных документов, которые регулирует развитие пенсионной системы, а также направления развития, формально на сегодняшний день будет являться Стратегия долгосрочного развития пенсионной системы, которая утверждена распоряжением Правительства Российской Федерации от 25.12.2012 № 2524-р¹.

Но хочется отметить, что хоть и прошло уже больше восьми лет с ее принятия, было принято много решений, которые так и не были прописаны там, таких как:

- изменение в двухуровневую, которая бы содержала два компонента, таких как страховая, накопительная;

* Научный руководитель – Карев Дмитрий Александрович, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

- введение отсрочки на образования необходимых пенсионных накоплений, который продлен до конца 2022 года.

А вот множество планов таких как, изменение института досрочных пенсий, развитие участия среднего класса в корпоративных пенсионных системах и т.д. так и осталось планами «на бумаге».

С каждым годом становится более понятно, что в планах до 2030 года находится:

- повышение трудовой пенсии по старости;
- до 40% обеспечить коэффициентом по трудовой пенсии по старости;

На данный момент на учете в Пенсионном фонде РФ находится около 43,9 млн пенсионеров. Где большую долю составляют пенсионеры, которые получают страховые пенсии. А вот число тех кто, получает пенсию по пенсионному обеспечению намного ниже. Как уже ранее говорилось, в течение последних десяти лет, пенсионная система находится на стадии изменения².

Одним из главных показателей прогресса пенсионной системы будет являться тот самый коэффициент замещения потерянного заработка. Но к 2030 году данный показатель должен быть доведен до 40%.

Прожиточный минимум пенсионера на данный момент является одним из главных показателей для пенсионной системы, благодаря которой платится федеральная социальная доплата к размерам пенсий.

Не стоит забывать, что в 2021 году этот показатель в нашей с вами стране являлся 9 308 рублей. Примерно 162% к прожиточному минимуму пенсионера и соотношение среднего размера пенсии. А целевой ориентир прожиточный минимум пенсионера составляет около трех.

В последние годы санкционный режим негативно влияет на экономику, тем самым повышаются риски финансовой неустойчивости. В 2021 году страховые взносы в доходах Пенсионного фонда РФ значительно снизились, в результате возникновения мер связанных из-за карантина⁴.

Значительный рост заболеваемости, дает некоторые изменения в использовании денег из бюджета ПФР.

Стоит добавить, что примерно 27% в настоящее время составляет нетрудоспособное население, которое так же неблагоприятно влияет на стабильность пенсионной системы.

Чтобы решить, некоторые проблемы нужно:

- В корпоративные пенсионные программы добавить институты досрочных пенсий;

- Для работников, которые являются самозанятыми ввести подсчет размер пенсий, которые будут исходить из суммы страховых взносов³.

Наша пенсионная система уже много лет работает в трудных социальных и экономических условиях. А уровень пенсионного обеспечения людей остается все также низким, сам же бюджет Пенсионного фонда РФ зависит, прежде всего, от средств федерального бюджета.

Для увеличения численности работающего населения, нужно привлекать внешнюю миграции, создавать макроэкономические демографические условия.

А так же не допускать роста уровня инфляции, которая, прежде всего, обесценивает пенсионные права и покупательскую способность пенсий.

Ведь эффективная пенсионная система должна состоять из таких качеств как сбалансированность и прозрачность.

¹ Распоряжение Правительства РФ от 25 декабря 2012 г. N 2524-р О Стратегии долгосрочного развития пенсионной системы РФ (с изменениями и дополнениями от 6 декабря 2017 г., 24 октября 2018 г. Гарант. [Электронный ресурс]. URL: <https://base.garant.ru/70290226> (дата обращения: 04.03.2022).

² Пенсионное обеспечение граждан пожилого возраста. Федеральная служба государственной статистики. [Электронный ресурс]. URL: <https://rosstat.gov.ru> (дата обращения: 05.03.2022).

³ Синявская О.В., Ворон О.В. Политика активного долголетия и пенсионные реформы: российский и международный опыт. / Том. Выпуск 1. - М.: Изд. дом Высшей школы экономик, 2020. – 191 с.

⁴ Мамий Е. А., Акопян Э.Г. Состояние и перспективы развития негосударственного пенсионного обеспечения // Экономика устойчивого развития. – 2019. – № 31(37). – с. 38-48.

MODERN DEVELOPMENT OF THE PENSION PROVISION IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2022 Bobileva Daria Alekseevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: amanak34@mail.ru

Keywords: Pension fund, development of pension provision, Pension system.

The article is devoted to the analysis of the development of pension provision and all kinds of issues that are primarily related to the modern development of pension provision in the Russian Federation.

ОСНОВНЫЕ ЭТАПЫ РАЗВИТИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА О ФИНАНСОВО-ПРАВОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В РОССИИ

© 2022 Болдырева Елизавета Сергеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: boldyreva.elizaveta@internet.ru

Ключевые слова: финансовое право, финансовое законодательство, финансово-правовая ответственность, юридическая ответственность, финансовые правонарушения.

Статья посвящена исследованию истории законодательства о финансово-правовой ответственности в России. Автор выделяет три взаимосвязанных этапа формирования законодательства об ответственности за правонарушения в сфере финансового права и дает характеристику каждому из них.

Один из неотъемлемых видов юридической ответственности Российской Федерации – финансово-правовая ответственность. Данный вид ответственности характеризуется применением к лицу, совершившему противоправное виновное деяние, противоречащее нормам финансового права, мер государственного принуждения, установленных финансово-правовыми нормами Российской Федерации. В сложившихся в конце прошлого столетия условиях перехода государства от командной экономики к рыночной, данный институт финансового права получил значительный импульс к развитию. Огромные изменения, произошедшие в финансовом праве государства, требовали высокого уровня проработки института финансово-правовой ответственности для защиты интересов государства и общества в финансовой сфере. На сегодняшний день этот вид юридической ответственности является очень важным регулятором финансово-правовых отношений, без которого невозможно представить нормальное, стабильное функционирование общества. Именно поэтому такую огромную роль играют исследования в области возникновения, истории развития законодательства, а так же перспектив такого института финансового права, как ответственность в сфере финансовых правонарушений. Особенное внимание стоит уделить развитию законодательства о финансово-правовой ответственности в России, так как, только проследив процесс развития данного института с учётом сменяющихся социально-политических условий государства, представляется возможным сделать выводы о направлениях дальнейшего развития и перспективах института финансово-правовой ответственности.

* Научный руководитель – Казанкова Татьяна Николаевна, кандидат педагогических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

Первым этапом в рамках данной темы является дореволюционный. На данном этапе происходит формирование отечественного финансового права, как самостоятельной отрасли, а вместе с тем, возникает и институт финансово-правовой ответственности. Отдельные нормы, связанные с финансово-правовой ответственностью встречались ещё в древности, например в Русской правде, которая затрагивала денежные правоотношения и ответственность за деяния, посягающие на них. Однако постепенное законодательное закрепление финансово-правовой ответственности, как самостоятельного вида юридической ответственности, началось в 19 веке. На это во многом повлияли труды учёных-финансистов, в которых они теоретически обосновали необходимость закрепления применения мер государственного принуждения при противоправных деяниях в финансовой сфере.¹

Большую роль в развитии всего финансового права в России того времени сыграло образование Министерства финансов в 1802 году, благодаря чему произошла централизация управления в финансовой сфере. Министерство обладало контрольными функциями в сфере финансов, однако чёткого перечня государственных принудительных мер, применяемых в рамках финансово-правовой ответственности, установлено не было.

Лишь спустя век в России появились законодательно закреплённые запрет и ответственность финансово-правового характера. Издание «Положения о взысканиях по бесспорным делам казны» в 1910 году вводило в законодательство России меры ответственности за неуплату налогов в виде пошлин и податей. Данное положение также устанавливало проценты «по казённым делам – по шести на сто в год, в полном количестве по день уплаты всего долга».

Таким образом, данный период можно считать началом становления в финансовом законодательстве России института финансово-правовой ответственности в качестве отдельного, самостоятельного вида юридической ответственности.

Период советской власти в России характеризуется отличным от предшествующего государственным строем, который требовал проведения соответствующих изменений во всех отраслях жизнедеятельности общества. Вопрос об ответственности за правонарушения (в том числе и финансовые) стоял как никогда остро. Рассмотрим этап развития законодательства об отечественной финансово-правовой ответственности в советский период.

Почти полностью разрушенная революцией финансовая система России требовала перестройки. Происходило уничтожение существующих финансовых органов, обладающих контрольными функциями в области финансовой деятельности, и создавались новые: Высший Совет народного хозяйства, Комиссии рабочего контроля, Коллегия государственного контроля, и т.д.

Важным шагом к становлению финансово-правовой ответственности стало издание Декрета от 15.07.1921 «Об ответственности за нарушение Декретов о натуральных налогах и об обмене». Этот декрет устанавливал наказание за неуплату налогов в виде пени, а также вводилась возможность производить арест имущества должника государством.² Затем 2.10.1925 было издано Положение «О взимании налогов», которое предусматривало штраф за неуплату налогов.³ В его

развитие было принято положение от 02.10.1927 «О государственном подоходном налоге». Раздел «Взыскания за нарушения правил Положения о государственном подоходном налоге» содержал в себе размеры штрафов для физических и юридических лиц в случаях, если налоговые выплаты были ими просрочены.

В целом финансовая система России в советский период характеризовалась жёстким государственным контролем, что значительно ограничивало свободу финансовых отношений в обществе. Гражданам, например, были запрещены сделки с валютой – это являлось преступлением и влекло за собой наказание.

Положение «О министерстве финансов СССР» было издано в 1971 году. Данное положение наделяло министерство финансов СССР полномочиями по применению мер предупреждения и пресечения правонарушений в финансовой сфере, что сыграло значительную роль в развитии института финансово-правовой ответственности.

Говоря о становлении данного института, как самостоятельного, невозможно не упомянуть об издании в 1981 Положения «О взыскании не внесённых в срок налогов и неналоговых платежей». Положение впервые вводило в финансовое законодательство государства такое понятие как «недоимка», а также «срок уплаты», которые существуют по сей день. Устанавливались санкции за несвоевременную уплату налогов и других платежей. Важно отметить, что введение финансовых мер государственного принуждения говорит об отделении финансово-правовой ответственности от уголовной и административной.

В советский период институт финансово-правовой начинает закрепляться в законодательстве государства. Однако на этом этапе всё ещё невозможно назвать финансово-правовую ответственность отдельным, самостоятельным видом юридической ответственности.

Рассмотрим, в рамках нашего исследования, период с начала 90-х годов по сегодняшний день. В условиях распада СССР, установления нового политического строя, а также перехода от командной экономики к рыночной, финансовая система России претерпела большие изменения, в результате которых сложился современный институт финансово-правовой ответственности.

Нормы об ответственности за правонарушения в финансовой сфере устанавливались в данный период постепенно различными нормативно-правовыми актами. 21.03.1991 г. вступил в силу Закон «О Государственной налоговой службе РСФСР». Здесь закреплялось право налоговых органов применять финансовые санкции к юридическим и физическим лицам. В статье не только употребляется термин «финансовые санкции», но и регламентируются взыскания, применяемые в качестве этих санкций. Меры финансово-правовой ответственности уточнялись и другими нормативно-правовыми актами. Среди них можно выделить Указ Президента № 2270 от 22.12.1993 г. «О некоторых изменениях в налогообложении и во взаимоотношении бюджетов различных уровней». Данным указом устанавливались пени, взимаемых с должника в размере 0,7 процентов от неуплаченной суммы за каждый день просрочки платежа.

Важную роль в становлении института финансово-правовой ответственности сыграло установление срока исковой давности, которая впервые была закреплена

в отечественном финансовом законодательстве в ч.2 ст.24 Закона Российской Федерации «Об основах налоговой системы в Российской Федерации».

Ещё одним важным шагом к становлению института финансово-правовой ответственности стало принятие 12.12.1993 всенародным голосованием Конституции РФ. Ст. 71 Конституции РФ относил финансовое законодательство и, соответственно, установление мер финансово-правовой ответственности к исключительной компетенции Российской Федерации.

Принятие в 1998 г. Налогового Кодекса Российской Федерации и Бюджетного Кодекса Российской Федерации значительно повлияли на утверждение института ответственности в сфере финансового права, как самостоятельного вида юридической ответственности.⁵ НК РФ содержал раздел IV, в котором раскрывались «Налоговые правонарушения и ответственность за их совершение», а ч. 4 БК РФ предусматривала «Ответственность за нарушение бюджетного законодательства».

Итак, в данный период произошло выделение самостоятельного вида юридической ответственности – института финансово-правовой ответственности.

Финансовое право является важной отраслью российского права, без которой невозможно представить нормальное функционирование общества. Институт финансово-правовой ответственности является неотъемлемой составляющей финансового права, благодаря которой происходит регулирование финансовых правоотношений. Становление данного института, как самостоятельного вида отечественной юридической ответственности, и его законодательное закрепление произошло не сразу. Этап формирования законодательства о финансово-правовой ответственности в дореволюционной России можно охарактеризовать как начало возникновения института финансово-правовой ответственности. В советской России формирование законодательства об ответственности за правонарушения в сфере финансов вышло на новый этап. Здесь мы можем наблюдать постепенное закрепление финансово-правовой ответственности на законодательном уровне. Однако институт финансово-правовой ответственности на данном этапе всё ещё не является самостоятельным и отделённым от административной и уголовной ответственности. Заключительным этапом является развитие законодательства о финансово-правовой ответственности в Российской Федерации. Данный этап характеризуется становлением самостоятельного института финансово-правовой ответственности, а также законодательства об ответственности за финансовые правонарушения. Однако всё ещё остаются вопросы и некоторые проблемы в сфере финансового права и финансово-правовой ответственности, которые, безусловно, нуждаются в изучении и более тщательной проработке.

¹ Гензель П. Очерки по истории финансов.-М.: Типография Г.Лисснера и Д.Собко, 1913.-52 с.

² Декрет СНК РСФСР от 15.07.1921 «Об ответственности за нарушение декретов о натуральных налогах и об обмене» // КонсультантПлюс: справочно-правовая система [Офф. сайт]. URL: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 16.02.22).

³ «Положение о взимании налогов» (утв. ЦИК СССР, СНК СССР 02.10.1925) // КонсультантПлюс: справочно-правовая система [Официальный сайт]. URL: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 16.02.22).

⁴ Бесчеревных В.В. Развитие советского бюджетного права.- М.:Изд-во МГУ, 1960. 80 с.

⁵ Пашенцев, Д.А. Финансово-правовая традиция России. - М. : Кнорус, 2017. – 115 с.

THE MAIN STAGES OF THE DEVELOPMENT OF LEGISLATION ON FINANCIAL AND LEGAL RESPONSIBILITY IN RUSSIA

© 2022 Boldyreva Elizaveta Sergeevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: boldyreva.elizaveta@internet.ru

Keywords: financial law, financial legislation, financial and legal liability, legal liability, financial offenses.

The article is devoted to the study of the history of legislation on financial and legal responsibility in Russia. The author identifies three interrelated stages of the formation of legislation on liability for offenses in the field of financial law and gives a description of each of them.

ПОРЯДОК ПРИМЕНЕНИЯ ФИНАНСОВО-ПРАВОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

© 2022 Быков Артем Сергеевич
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: ab130347@gmail.com

© 2022 Казанкова Татьяна Николаевна
кандидат педагогических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: tatianaok78@yandex.ru

Ключевые слова: финансово-правовая ответственность, институт финансово-правовой ответственности, бюджетное правонарушение, сфера регулирования государственного управления, финансовые санкции.

Статья посвящена анализу финансово-правовой ответственности, которая на данный момент является наиболее актуальной в условиях развития рыночной экономики в России.

Для Российской Федерации, которая вступила на стремительный путь развития рыночной экономики, особенно важным является регулирование отношений, связанных с финансами. Все субъекты, которые каким-либо образом задействованы в финансово-правовых отношениях, должны иметь гарантии своих прав. Поэтому роль финансово-правовой ответственности является довольно высокой в современной России. Такая отрасль как финансовое право в нашем государстве в последнее время все больше исследуется учеными, законодательные органы работают над повышением эффективности законодательного регулирования отношений, возникающих в данной сфере права.

Институт финансово-правовой ответственности является сравнительно молодым среди институтов ответственности, которые складывались на протяжении нескольких столетий. Так финансово-правовая ответственность начала стремительное развитие в конце 20-го века. В это время были реализованы изменения, связанные с государственной и политической системой России, что не могло не отразиться на финансовой сфере, так как преобразования коснулись и условий ее функционирования. Именно тогда принимались новые законодательные акты, которые регулировали отношения, складывающиеся в финансовой сфере. Финансовая ответственность приобрела самостоятельность как правовой институт.

Финансово-правовая ответственность обладает особыми признаками, которые позволяют охарактеризовать ее как отдельный вид ответственности. Например, к таким признакам относится то, что она является системой. Так как финансовая ответственность включает в себя меры, которые позволяют упорядочить отношения в бюджетной, банковской, налоговой и других сферах.

Поэтому финансово-правовая ответственность является собирательным понятием, включающим в себя бюджетную, финансовую, налоговую и другие виды ответственности¹.

Все эти виды подвержены воздействию особенного правового регулирования, которое установлено отдельными законодательными актами специального характера. Например, порядок применения мер налоговой ответственности регулирует Налоговый кодекс Российской Федерации², бюджетной ответственности – Бюджетный кодекс Российской Федерации³. Для регулирования механизма применения мер финансово-правовой ответственности отдельных субъектов приняты специальные федеральные законы.

То есть в данный момент еще не был принят единый законодательный акт, включающий в себя нормы, воздействующие на отношения, возникающие по поводу всех видов финансово-правовой ответственности.

В финансовой сфере принято разграничивать между собой четыре вида правонарушений.

Первым из них является бюджетное правонарушение. Бюджетный кодекс Российской Федерации закрепляет, что оно представляет собой «совершенное в нарушение бюджетного законодательства Российской Федерации, иных нормативных правовых актов, регулирующих бюджетные правоотношения, и договоров (соглашений), на основании которых предоставляются средства из бюджета бюджетной системы Российской Федерации, действие (бездействие) финансового органа, главного распорядителя бюджетных средств, распорядителя бюджетных средств, получателя бюджетных средств, главного администратора доходов бюджета, главного администратора источников финансирования дефицита бюджета»⁴.

Механизм привлечения к уголовной и административной ответственности установлен Уголовным кодексом Российской Федерации⁵ и Кодексом об административных правонарушениях Российской Федерации⁶. А механизм реализации мер финансово-правовой ответственности определен положениями Бюджетного кодекса Российской Федерации.

Совершение налогового правонарушения влечет применение мер, предусмотренных Налоговым кодексом Российской Федерации. В случае реализации механизма применения мер налоговой ответственности к юридическому лицу также и к должностным лицам применяются меры иной ответственности, например, административной.

Обуславливают начало реализации мер финансово-правовой ответственности и правонарушения в сфере кредитно-денежных отношений. Объектом подобного вида правонарушения являются отношения, обусловленные действиями, связанными с кредитами, а также обращением денежной наличности. Механизм применения мер финансово-правовой ответственности направлен на достижение цели, состоящей в возмещении вреда и уплате неустойки⁷.

Кроме того, допустимо применение мер уголовной ответственности в отдельных случаях, что установлено положениями Уголовного кодекса Российской Федерации.

Федеральный закон «О валютном регулировании и валютном контроле»⁸ устанавливает, что совершение валютных правонарушений является наказуемым деянием. Те граждане, которые совершат правонарушение, посягающее на отношения, регулируемые валютным законодательством, будут привлечены к уголовной, административной или иной ответственности.

Институт финансовой ответственности характеризуется наличием особенностей, в соответствии с которыми можно точно установить, что совершение правонарушения в данной сфере приведет к тому, что будет реализован механизм применения мер именно финансово-правовой ответственности.

Каждое государство занимается финансовой деятельностью, которая состоит в сборе, распределении и использовании денежных средств, служащих для реализации государственного и местного самоуправления. Все это имеет тесную взаимосвязь с социальным управлением, которое является одной из функций государства. Финансовая деятельность государственных и муниципальных органов направлена на достижение целей развития всего общества, поэтому характеризуется публичным характером.

Таким образом, финансовая ответственность имеет место и в сфере регулирования государственного управления.

Другая особенность финансовой ответственности состоит в том, что она проявляется на основании специальных норм права. Нормы финансового права являются установленным государством правилами поведения различных субъектов, обладающих соответствующим правовым статусом. Эти нормы регулируют отношения, обусловленные действиями государственных и муниципальных органов, совершаемых в отношении финансовых ресурсов государства, имеющим целевым назначением осуществление государственных функций⁹. Нарушение данных норм будет инициировать начало реализации механизма применения финансовых санкций. Такая ответственность имеет только денежное выражение, так как направлено на финансы правонарушителя без установления каких-либо мер в отношении его личных прав и интересов.

Третья особенность финансово-правовой ответственности состоит в том, что деятельность по реализации ее механизма осуществляется специальными финансовыми государственными органами. Данные органы разграничиваются на контролирующие и правоохранительные.

Таким образом, финансовая ответственность представляет собой отдельный вид юридической ответственности, являющийся комплексным, так как совмещает в себе несколько подвидов ответственности, регулируемых правовыми институтами финансового права, например, бюджетным правом, налоговым правом, институтами валютного регулирования и т.д. Применение механизма реализации мер финансово-правовой ответственности обусловлено комплексным характером данных мер, ведь механизм будет отличаться в зависимости от того, нормами какого законодательства будет установлена юридическая ответственность.

Проанализированные особенности финансовой ответственности позволяют прийти к выводу о том, что она является совокупностью мер воздействия, приме-

няемых в связи с нарушением финансового законодательства. Финансовая ответственность, так же, как и механизм реализации ее мер, должна рассматриваться во взаимосвязи со своим значением для общества, государства. Важно исследовать внутренние составляющие данных явлений. Меры финансовой ответственности подкреплены карательными санкциями. В первую очередь учитывается предназначение финансовой ответственности, состоящее в защите финансовой деятельности органов публичной власти.

Исходя из вышесказанного, кажется рациональным установить, порядок применения мер финансово-правовой ответственности представляет собой совокупность средств и методов, направленных на ограничение отдельных прав лица, нарушившего положения финансового права, которые реализуются специальными уполномоченными органами в целях восстановления нарушенных прав и интересов, охраняемых финансовым законодательством, а также предупреждения совершения последующих правонарушений подобного характера.

¹ Курдюк П.М., Очаковский ВА. К вопросу об использовании диспозитивных начал в финансовом праве. Юридическая паука и практика: Вестник Нижегородской академии МВД России. 2019. № 4 (48). С. 144.

² Налоговый кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 N 146-ФЗ // «Российская газета». № 148-149. 06.08.1998. Ст. 3575.

³ Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 145-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 03.08.1998. № 31. Ст. 3823.

⁴ Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 145-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 03.08.1998. № 31. Ст. 3823.

⁵ Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ // Собрание законодательства РФ. - 17.06.1996. № 25. Ст. 2954.

⁶ Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 07.01.2002. № 1 (ч. 1). Ст. 1.

⁷ Арутюнян А.Х., Михолап М.В., Шацкая А. П. Проблемы применения ответственности за правонарушения в сфере бюджетного законодательства. Эпомен.2019. № 24. С. 20.

⁸ Арутюнян А.Х., Михолап М.В., Шацкая А. П. Проблемы применения ответственности за правонарушения в сфере бюджетного законодательства. Эпомен.2019. № 24. С. 20.

⁹ Степанова В.В. Самостоятельность института финансово-правовой ответственности. Вектор науки ТГУ. Сер. Юридические науки. 2019. № 2 (25). С. 47.

THE PROCEDURE FOR APPLYING FINANCIAL AND LEGAL LIABILITY

© 2022 Bykov Artem Sergeevich
Student

Samara State University of Economics
E-mail: ab130347@gmail.com

© 2022 Kazankova Tatyana Nikolaevna
Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: tatianaok78@yandex.ru

Keywords: Financial and legal responsibility, institute of financial and legal responsibility, budget offense, scope of regulation of public administration, financial sanctions.

The article is devoted to the analysis of financial and legal responsibility, which is currently the most relevant in the conditions of the development of a market economy in Russia.

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ДЕЛИКТНОЙ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В РАЗЛИЧНЫХ ПРАВОВЫХ СИСТЕМАХ

© 2022 Веденькина Татьяна Павловна*
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: tanjavedenkina@yandex.ru

Ключевые слова: деликт, романо-германская правовая семья, англосаксонская правовая семья, внедоговорная ответственность, причинение вреда.

Статья посвящена исследованию особенностей правового регулирования внедоговорной гражданско-правовой ответственности в разных государствах. В частности, рассматриваются характерные черты указанных правоотношений в двух основных правовых семьях – романо-германской и англосаксонской.

Одной из гарантий соблюдения прав и свобод человека в обществе является юридическая ответственность. Она наступает в случае нарушения каких-либо правовых норм. Данное явление многообразно, имеет несколько видов, среди которых существуют подвиды. В частности, в гражданско-правовой ответственности выделяют ответственность за причинение вреда, которой и посвящено данное исследование.

Указанная тема будет всегда актуальна, так как деликтные обязательства, за которые и наступает рассматриваемая ответственность, - явление не новое, но, тем не менее, имеет довольно широкие масштабы по сей день.

Но стоит отметить, что в разных странах имеются свои особенности в правовом регулировании данных общественных отношений. Такие различия обусловлены принадлежностью того или иного государства к какой-либо правовой семье.

Цель данной работы – провести сравнительный анализ ответственности за причинение вреда в разных государствах, входящих в разные правовые семьи.

Институт ответственности за причинение вреда в гражданском праве присутствует и в законодательстве зарубежных стран, где носит те или иные признаки различных правовых систем (в широком смысле). Соответствующее зарубежное законодательство более или менее подробно регламентирует рассматриваемую ответственность в разных государствах¹. В современное время также во многих зарубежных странах подробно регламентируется ответственность за вред, причиненный источниками повышенной опасности, под которыми чаще всего понимается разного рода техника: от автомобильного транспорта до космических объ-

* Научный руководитель – Дельцова Наталья Вячеславовна, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

ектов. Также, заслуживает внимание в последнее время и ответственность за причинение вреда жизни и здоровью вследствие медицинских ошибок ².

В государствах, где преобладает прецедентное право, нормы ответственности за вред, причиненный жизни и здоровью достаточно дифференцированы. Объясняется это тем, что в соответствующих государствах одним из важнейших началом деликтной ответственности является принцип сингулярного деликта. То есть отсутствует общее понятие причинения вреда, но присутствует некий «перечень» правонарушений, выработанный, прежде всего, судебной практикой, а также многочисленными нормативно-правовыми актами. За такие деликты и могут понести соответствующую ответственность как физические, так и юридические лица.

В Англии, например, существует ряд специальных актов, регулирующих последствия за причинение вреда в сферах газо- и водоснабжения, атомной энергетики, авиации. Многие гражданские правонарушения носят название «поименованных», так как наиболее распространены и «закрепились» в истории. К ним относятся клевета, причинение вреда жизни или здоровью, создание неудобств и некоторые другие. В английском праве каждое из таких нарушений имеет свое название. Существуют также безымянные деликты. Ответственность за них выработана судебной практикой, но в отличие от предыдущей группы они менее «популярны», носят не системный, а фрагментарный характер. Присутствуют и так называемые законодательные деликты, которые прописаны в нормативно-правовых актах. К ним относится, например, вред, причиненный собственникам жилых помещений ³.

В США правовое регулирование данного вопроса осуществляется на основе федерального законодательства, нормативных актов отдельных штатов, положений судебных актов, а также частноправовых кодификаций. Тем не менее, единое понимание правонарушения в гражданско-правовой сфере отсутствует. Стоит отметить, что в Америке действует также принцип строгой ответственности за причинение вреда, причем, как правило, наступает наряду с гражданско-правовой и уголовная ответственность. При этом отсутствует единство законодательства в разных штатах относительно некоторых вопросов. Например, нет единого понятия источника повышенной опасности, вследствие причинения вреда которым наступает юридическая ответственность. В большинстве штатов Америки под указанным понятием подразумеваются химические соединения, могущие причинить вред при проникновении через границы собственности. Также, под опасной деятельностью понимается не являющаяся распространенной, общедоступной деятельность, создающая риск нанесения вреда, который нельзя предотвратить разумными средствами безопасности ⁴.

Что касается стран романо-германской правовой системы, то стоит отметить, что правовая регламентация исследуемой ответственности содержится, в основном в кодифицированных, а также специальных нормативно-правовых актах ⁵. В соответствующих государствах внедоговорная ответственность строится на принципе генерального деликта, суть которого состоит в том, что любое противоправное деяние по общему правилу должно повлечь для нарушителя неблаго-

приятные последствия, то есть привлечение последнего к ответственности. При этом отсутствует перечень казуистических деликтов как в англо-саксонском праве. В определении противоправного деяния присутствует нормативность, то есть любое действие (или бездействие) является гражданским внедоговорным нарушением, если оно подпадает под признаки такового согласно соответствующей норме права.

Ярким примером тому является Германия, где ответственность за причинение вреда регламентируется отдельным нормативным актом. Во Франции ответственность владельцев транспортных средств регламентируется специальным законом, направленным на улучшение положения потерпевших от ДТП, а также ускорение процедуры по возмещению вреда. Что касается железнодорожного движения, продуктов массового потребления, сферы технических сетей, то особенностью является необходимость использования лицом вещи в момент причинения вреда, что является главным условием наступления ответственности, что также прописано в законодательстве.

В России применительно к обязательствам из причинения вреда и соответствующей гражданско-правовой ответственности действует ряд основополагающих начал: принцип возмещения вреда в полном объеме, а также принцип генерального деликта. Первый из указанных специальных принципов закрепляется в п. 1 ст. 1064 ГК РФ⁶. Согласно ему, причиненный вред должен возмещаться в полном объеме. Согласно второму из названных принципов любое причинение вреда в гражданских правоотношениях изначально противоправно (по общему правилу), поэтому потерпевший не обязан доказывать ни противоправность деяния, ни виновность лица, причинившего вред. Отсюда вытекает еще один принцип – презумпция вины причинителя вреда во внедоговорных гражданско-правовых отношениях, подразумевающий, что вина лица, совершившего противоправные деяния, презюмируется. Свою невиновность должен доказывать сам причинитель вреда⁷.

Правовое регулирование ответственности вследствие обязательств по причинению вреда в Японии схоже с положениями российского законодательства о внедоговорной ответственности. Так же наряду с принципом генерального деликта присутствует принцип презумпции вины причинившего вред лица. При этом вина может выражаться как в форме умысла, так и неосторожности. В нормативно-правовых актах Японии выделяется несколько видов ответственности за причинения вреда жизни и здоровью: ответственность за вред, причиненный загрязнением окружающей среды, использованием атомной энергии; полезных ископаемых. Субъектами ответственности за такой вред являются организации, осуществляющие названную деятельность. Также, в Японии на законодательном уровне закреплена ответственность владельцев животных. Они или лицо, управляющее животным от их имени, обязаны возместить ущерб, причиненный животным третьим лицам.

В Китае также наблюдается единство законодательства в сфере гражданско-правовой ответственности за причинение вреда жизни или здоровью. Выделяются различные виды деликтных обязательств: за вред, причиненный посред-

ством опасных химических соединений; за вред, причиненный животными; за вред, причиненный вследствие дорожно-транспортных происшествий; в результате выполнения подземных работ; в результате использования атомной энергии. В китайском законодательстве присутствуют отличия традиционного регулирования отдельных разновидностей опасных объектов. Также, стороны могут договориться о порядке возмещения вреда, в частности, могут согласовать размер, способ выплаты, возможность рассрочки компенсации и т. п.⁸

Что касается стран СНГ, таких как Азербайджан и Армения, то их законодательство, регламентирующее обязательство вследствие причинения вреда, схоже с аналогичными нормами ГК РФ, то есть принцип генерального деликта присущ и этим государствам.

Сравнивая все вышеизложенное между собой необходимо сделать вывод, что соответствующие правовые положения основаны на единых гражданско-правовых началах: принципах справедливости, материальной компенсации причиненного вреда, добросовестности и т. п. Следует отметить, что правовой институт ответственности за вред является неотъемлемой частью как российского, так и зарубежного законодательства. При этом присутствуют и некоторые существенные отличия в правовом регулировании соответствующих правоотношений. Если ответственность за причинение вреда в государствах прецедентного права строится на началах сингулярного деликта, в чем ключевую роль играет судебная практика, устанавливая соответствующие прецеденты, то соответствующий правовой институт в романо-германском праве основан на принципе генерального деликта, деликтная ответственность регламентирована законодательством, которое суды могут лишь толковать.

¹ Договорное право (общая часть) : постатейный комментарий к статьям 420–453 Гражданского кодекса Российской Федерации [Электронное издание. Редакция 2.0] / Отв. ред. А. Г. Карапетов. – Москва : М-Логос, 2020. – 1425 с. – (Комментарии к гражданскому законодательству #Глосса.).

² Abdulaeva P. Z., Osmanov A. A. Medical errors: civil and criminal Liability for causing harm when providing medical care // *European Journal of Natural History*. 2017. № 4. P. 31-32.

³ Егорова М. А., Крылов В. Г., Романов А. К. Деликтные обязательства и деликтная ответственность в английском, немецком и французском праве: учебное пособие / отв. ред. М. А. Егорова. М.: Юстицинформ, 2017. 376 с.

⁴ Шубина О. Б., Филиппова К. А. Сравнительный анализ правового регулирования гражданско-правовой ответственности за вред, причиненный жизни и здоровью человека // *Евразийская интеграция: экономика, право, политика*. 2020. № 3. С. 78–87.

⁵ Слипченко Е. И. Сравнительно-правовые аспекты возмещения вреда, причиненного жизни и здоровью человека и гражданина по законодательству зарубежных государств // Е. И. Слипченко, О. В. Фахретдинова // *Аллея науки*. 2019. № 2. С. 675–679.

⁶ Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 N 14-ФЗ // СПС «КонсультантПлюс» [Электронный ресурс]. - Режим доступа: URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_9027/ (дата обращения: 06.03.2022).

⁷ Гражданское право: учебник: в 2 т. // О. Г. Алексеева, Е. Р. Аминов, М. Б. Бандо и др.; под ред. Б. М. Гонгало. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Статут, 2018. Т. 2. 260 с.

⁸ Летуга Т. В. Обязательства вследствие причинения вреда в гражданском праве Китая // Т. В. Летуга // Вестник Самарской гуманитарной академии. Серия: Право. 2019. № 1. С. 17–24.

COMPARATIVE ANALYSIS OF TORT CIVIL LIABILITY IN VARIOUS LEGAL SYSTEMS

© 2022 Vedenkina Tatyana Pavlovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: tanjavedenkina@yandex.ru

Keywords: tort, Romano-Germanic legal family, Anglo-Saxon legal family, non-contractual liability, causing harm.

This work is devoted to the study of the peculiarities of the legal regulation of non-contractual civil liability in different states. In particular, the characteristic features of these legal relations in two main legal families – Romano-Germanic and Anglo-Saxon - are considered.

ФИНАНСОВЫЙ КОНТРОЛЬ ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ ЗАКУПОК

© 2022 Воронина Полина Александровна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: provoronina23@gmail.com

Ключевые слова: государственные и муниципальные закупки, финансовый контроль, контрольно-надзорная деятельность, контрактная система, бюджетные средства.

Статья посвящена изучению нормативного регулирования государственных и муниципальных закупок, а также финансовому контролю за исполнением данного законодательства. Проведен анализ уголовного и административного федеральных законов о применении юридической ответственности за нарушение законодательства в сфере государственных и муниципальных закупок.

Управление закупками и заказами обеспечивает исполнение государственных и муниципальных нужд. Данная отрасль непосредственно регулируется 44 и 223 Федеральными законами. Согласно 44 Федеральному закону «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» - контрактная система в сфере закупок товаров, работ и услуг представляет собой совокупность всех участников контрактной системы в сфере закупок...и осуществляемых ими... действий, направленных на обеспечение государственных и муниципальных нужд»¹.

Контрольно-надзорная деятельность в контрактной системе в сфере закупок состоит из аккумуляирования различных видов контроля.

Во-первых, это мониторинг, который непосредственно осуществляет Министерство Финансов РФ. Целью данного финансового контроля является, в первую очередь, совершенствование финансового законодательства и контроль за общим исполнением законодательства в сфере государственных и муниципальных закупок.

Во-вторых, это аудит, который реализует Счетная палата Российской Федерации. В ее функции входит осуществление контроля в течение всего длительного периода реализации государственных и муниципальных закупок.

Также можно сказать и о государственном контроле, который несколько отличается от аудита, хотя данные виды контроля осуществляют «государственный контроль» в целом. Особенностью государственного контроля как отдельного вида элемента контрольно-надзорной системы является, во-первых, что компе-

* Научный руководитель – Казанкова Татьяна Николаевна, кандидат педагогических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

тентными органами, осуществляющих данный контроль является Федеральное казначейство, а также ФАС России. Кроме этого, методическая классификация подразделяет государственный контроль на процедурный контроль, который регулирует непосредственно выбор потенциального поставщика, текущий контроль, регулирующий законность проведения процедуры операций и внутренний государственный финансовый контроль. Последний в свою очередь подразделяется на предварительный контроль и последующий контроль. Данное управление может осуществлять Федеральное казначейство, органы финансового контроля субъектов и муниципальных образований Российской Федерации. Внутренний государственный контроль как вид финансового регулирования является очень обширным и значительным и за неисполнение обязательств перед заказчиком, поставщики могут привлекаться к административной или даже уголовной ответственности.

Одной из главных целей финансового контроля – предупредить нарушение законодательства о государственных и муниципальных закупках. Говоря о юридической ответственности, необходимо проанализировать судебную практику, которая сложилась в данной сфере. Например, Уголовный Кодекс РФ (далее УК РФ) в статье 200.4 содержит статью о злоупотреблении лицом своих прав и соответствующее нарушение Федерального Закона № 44, упомянутого ранее, если преступление было совершено из корыстной или личной заинтересованности, а также причинило *крупный ущерб*². КоАП РФ содержит обширный перечень статей, предусматривающих применение административной ответственности к лицам, нарушившим Федеральный закон № 44, подробнее обратим внимание на статью 7.32 анализируемого кодекса. Данная статья примечательна тем, что в ее содержании упоминается административная ответственность за деяние, повлекшее за собой неисполнение обязательства по контракту с причинением *существенного вреда* обществу и государству³. Что законодательством подразумевается по «крупным ущербом», указанным в уголовном законодательстве или «существенным вредом», упомянутом в административном законе? Значение первого раскрывается через второе понятие, ведь первый термин по своей сути косвенно можно назвать бланкетным, потому что в статье 7.32 упоминается, что данная статья предусматривает применение административной ответственности в случае, если «действия не влекут уголовной ответственности». Таким образом, разберемся о значении понятия «существенный вред» в букве закона.

Насовсем очевидно, что законодатель предусматривает под термином существенный вред. В письме Федеральной Антимонопольной службы от 22 марта 2018 года № РП/19241/18 рассматривается применение административной ответственности в сфере государственных и муниципальных закупок, в том числе рассматривалась и часть 7 статьи 7.32. Во-первых, ФАС заявил о связи данной статьи с ч.1 статьи 293 УК РФ – «халатность» и устанавливает, что объективная сторона в виде неисполнения обязательств у двух статей идентичная и в случае, если сумма причиненного ущерба будет составлять менее 1.500.000 рублей, то деяние будет квалифицироваться ч.7 ст.7.32 КоАП, при этом если эта сумма будет превышать, то деяние будет квалифицировано по ч.1 ст.293 УК РФ⁴. Данный пример

подтверждает ранее указанный нами тезис о связи административной ответственности и уголовной в контрактной сфере закупок.

Кроме этого, в данном письме объясняется, что понятие «*существенный вред*» является оценочным. Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 16.10.2009 N 19 разъясняет, что при рассмотрении дела суд должен узнать какие именно права, законные интересы общества и государства были нарушены вследствие совершения деяния, предусмотренного объективной стороной статьи 7.32 КоАП. Судьям необходимо учитывать «степень отрицательного влияния... на нормальную работу организации, и... органов, характер и размер материального ущерба, число потерпевших граждан и тяжесть вреда (данная статья предусматривает нанесение не только очевидного имущественного вреда, но также и морального)»⁵. Ко всему прочему, обзор судебной практики Верховного Суда Российской Федерации N 1 ОТ 2018 г. Гласит, что «существенность вреда» состоит из изменяющихся значений размера, характера и особой ценности нарушенного блага. Что подразумевается законодателем под последним термином? Оно представляет собой совокупность таких факторов как материальный ущерб и нарушение нормальной работы органа, интересы которого были нарушены. Таким образом мы видим, что прямого определения данного понятия нет и его объяснения содержатся в иных документах различных органов. Это накладывает на судей особый объем полномочий и ответственности самостоятельно и объективно определять, что именно может представлять собой «существенный вред» так как приведенные выше, уже проанализированные документы, не указывают на конкретно определенные пределы «существенного вреда обществу и государству».

В-третьих, одним из видов финансового контроля в сфере государственных и муниципальных закупок также является общественный контроль, осуществляемый общественными объединениями, а также объединениями юридических лиц.

В-четвертых, это ведомственный контроль, который непосредственно осуществляют - Главный распорядитель бюджетных средств, Федеральные органы исполнительной власти, а также фонды.

Финансовый контроль в сфере контрактных закупок выполняет свою функцию с целью соблюдения точности и обоснованности использования фондов денежных средств для эффективной реализации задач, стоящих перед государством⁶.

Контрольно-надзорная система в сфере контрактных закупок осуществляется вместе с финансовым контролем различных уполномоченных органов на протяжении всего действия контракта в сфере государственных и муниципальных закупок, а также до его возникновения (превентивный контроль) и некоторое время после его реализации (например, на этапе приемки результатов контракта). Финансовый контроль, в связи с этим подразделяется на мониторинг, аудит, общественный контроль, государственный контроль и ведомственный контроль. Они реализуются одновременно в тесной взаимосвязи друг с другом, потому что отвечают одним целям и задачам по функционированию контрактной системы в сфере закупок в соответствии с законодательством Российской Федерации, реа-

лизуя интересы субъектов в отношении исполнения контракта, заключенного между ними.

¹ Федеральный закон от 05.04.2013 N 44-ФЗ (ред. от 30.12.2021) «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2022) // Собрание законодательства РФ, 23.06.2021, N 27, ст. 5200.

² Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 28.01.2022, с изм. от 24.02.2022) // «Собрание законодательства РФ», 17.06.1996, N 25, ст. 2954.

³ «Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях» от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 16.02.2022) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.03.2022) // Собрание законодательства РФ, 24.12.2021, N 2, ст. 457.

⁴ Письмо Федеральной Антимонопольной службы от 22 марта 2018 года N РП/19241/18 // КонсультантПлюс: справочно-правовая система [Официальный сайт]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_337579/

⁵ Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 16.10.2009 N 19 // КонсультантПлюс: справочно-правовая система [Официальный сайт]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_93013/

⁶ Правовое регулирование финансового контроля в Российской Федерации: проблемы и перспективы: монография / Л. Л. Арзуманова, О. В. Болтинова, О. Ю. Бубнова и др.; отв. ред. Е. Ю. Грачева. - Москва: Норма: ИНФРА-М, 2013. - 384 с.

FINANCIAL CONTROL IN THE IMPLEMENTATION OF STATE AND MUNICIPAL PROCUREMENT

© 2022 Voronina Polina Alexandrovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: provoronina23@gmail.com

Keywords: state and municipal procurement, financial control, control and supervisory activities, contract system, budget funds.

The article is devoted to the study of regulatory regulation of state and municipal procurement, as well as financial control over the implementation of this legislation. In addition, this article uses an analysis of criminal and administrative Federal laws on the application of legal liability for violation of legislation in the sphere of state and municipal procurement.

ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРАВОВЫЕ ОСОБЕННОСТИ ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ГОСУДАРСТВА

© 2022 Горбунова Анастасия Алексеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: NГorbunova13@yandex.ru

Ключевые слова: финансовая деятельность, финансовая система, субъекты финансовой деятельности, правовые и неправовые формы финансовой деятельности, финансово-правовые акты.

Статья посвящена изучению организационных и правовых особенностей финансовой деятельности государства, а именно, субъектному составу, содержанию и объектам отношений как ключевым элементам, обуславливающим уникальность данных отношений. Особое внимание уделяется анализу субъектов, осуществляющих финансовую деятельность, их компетенции и процессам, в границах которых протекает их финансовая деятельность.

Актуальность исследования организационно-правовых форм финансовой деятельности предопределяется общественной значимостью финансовой деятельности государства. Финансовая система состоит из субъектов, осуществляющих финансовую деятельность в рамках своих компетенций. Финансовая деятельность проявляется в организационных и правовых формах, которые адаптируются к объективной экономической ситуации и воздействуют на неё с целью наиболее полного удовлетворения социальных нужд и достижения целей и задач социально-экономического развития. Значит, финансовая система должна соответствовать системе экономических отношений, сложившейся в стране¹, что отражается на эффективности финансовой деятельности, на актуальности её правовых и организационных форм и, в конечном счёте – на достижении целей и задач, стоящих перед государством в различных отраслях внутренней и внешней политики.

Финансовая деятельность государства есть процесс реализации его функций, касающихся аккумулирования, распределения и использования фондов денежных средств, а также – финансового контроля, сферы валютного, страхового и таможенного регулирования². Функции государства осуществляются специальными субъектами в определенных организационных и правовых формах. Основы финансовой деятельности государства урегулированы Конституцией РФ³.

Выделяют несколько общих специфических признаков, характеризующих организационно-правовые формы финансовой деятельности. Во-первых, организа-

* Научный руководитель – Казанкова Татьяна Николаевна, кандидат педагогических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

ционно-правовые формы финансовой деятельности государства носят межотраслевой характер, поскольку предметом финансовой деятельности являются отношения, возникающие по поводу аккумулирования, распределения и использования денежных средств, а также – надзора за её осуществлением. Во-вторых, субъектами финансовой деятельности являются представительные и исполнительные органы власти. В-третьих, финансовая деятельность, как предмет ведения, относится к органам РФ, органам субъектов РФ и муниципальных органов.

Более того финансовая деятельность государства может осуществляться в правовых и неправовых (организационных) формах. Правовые формы финансовой деятельности исчерпываются понятием финансово-правовых актов, которые принимаются государственными или муниципальными органами и регулируют отношения в области аккумулирования, распределения и использования средств денежных фондов. Неправовые формы финансовой деятельности включают организационные мероприятия, направленные на выработку финансовой политики и финансовых планов; контрольные и учётные операции; финансово-технические операции и т. д.

Итак, поскольку финансовая деятельность осуществляется субъектами, наделенными властными полномочиями, то рассматривать её организационные и правовые формы удобнее через призму субъектного состава финансовых отношений.

Начнем характеристику субъектного состава финансовых отношений с Президента РФ, поскольку согласно Конституции РФ именно им определяются базовые ориентиры во внешней и внутренней политике государства. В области финансовой политики Президент направляет Федеральному собранию послание о бюджетной политике государства на определенный период. Таким образом, Президент закладывает основы будущего бюджетного плана, утверждаемого парламентом. Более того, необходимо отметить, что Президент издает указы и распоряжения по вопросам, связанным с формированием и исполнением бюджетов, финансированием федеральных расходов, регулирования финансовых отношений, денежно-кредитной политики и организации органов денежно-кредитной системы.

Полномочия Совета Федерации, как субъекта финансовой деятельности, определяют ст. 104-108 Конституции РФ, согласно которым палатами Совета Федерации рассматриваются и принимаются ФЗ, касающиеся вопросов федерального бюджета, федеральных налогов и сборов, финансового, валютного, кредитного, таможенного регулирования, денежной эмиссии⁴.

Особое место в финансовой системе занимает Счётная палата РФ. Счетная Палата образуется Федеральным Собранием и выполняет следующие функции: проводит правовую экспертизу ФЗ о бюджете и бюджетах государственных внебюджетных фондов; осуществляет аудит (проверку) на предмет достижения стратегических целей социально-экономического развития. Будучи органом государственной власти, обладает определенной самостоятельностью и независимостью от системы исполнительных и представительных органов, позволяя с боль-

шей эффективностью осуществлять проверку результатов их финансовой деятельности и обеспечивая её «прозрачность».⁵

Министерство финансов РФ является одним из главных субъектов, определяющего содержание направлений финансовой деятельности. Так министерство финансов осуществляет нормативно-правовое регулирование в бюджетной, налоговой, страховой, валютной сферах; в области аудиторской деятельности; бухгалтерского учета и отчетности; добычи и переработки драгоценных металлов и таможенного регулирования. Министерство финансов участвует в разработке ФЗ, постановлений Правительства и указов Президента и координирует деятельность прочих федеральных органов, участвующих в финансовой деятельности государства⁶.

Минфину подведомственны специализированные органы исполнительной власти, осуществляющие финансовую деятельность в определенном (узком) её аспекте: Федеральная налоговая служба, Федеральная служба страхового надзора, Федеральная служба финансово-бюджетного надзора, Федеральная служба по финансовому мониторингу. Особое место занимает Федеральное казначейство, которое осуществляет управление доходами и расходами федерального бюджета через казначейские счета; совместно с ЦБ РФ осуществляет управление государственным внутренним и внешним долгом.

Центральный Банк РФ является юридическим лицом, наделенным властными полномочиями и выполняющим важнейшие функции в финансовой системе РФ, среди которых: выпуск денег в обращение (эмиссия), проведение денежно-кредитной политики и валютного курса, функция кредитора в последней инстанции⁷.

Изучив круг компетенций основных субъектов финансовой системы РФ, становится понятно, что особенности форм финансовой деятельности того или иного субъекта предопределяются объектом его финансовой деятельности, т. е. на какой компонент финансовой системы воздействует данный субъект в процессе осуществления финансовой деятельности. Остается лишь классифицировать формы финансовой деятельности по данному критерию.

Как нами уже было установлено, по своему юридическому значению формы финансовой деятельности следует делить на организационные и правовые.

1. Правовые формы (финансово-правовые акты) финансовой деятельности по юридической силе подразделяют на законы и подзаконные акты. Значит, финансово-правовые акты могут принимать вид Кодексов или Федеральных законов, регулирующих определенные сферы финансовых отношений, и указов, постановлений, приказов, писем, инструкций, методических указаний органов исполнительной власти РФ, осуществляющих отдельные направления финансовой деятельности государства. Помимо перечисленных существуют специальные финансово-правовые акты нормативного и индивидуального характера: формы налоговых деклараций; документы, связанные с расчетом и уплатой таможенных платежей, устанавливающие порядок ведения Государственной долговой книги; отчеты об итогах эмиссии федеральных государственных ценных бумаг и многие другие.

2. Организационные формы финансовой деятельности можно разделить по направлениям финансовой деятельности, а именно:

- в сфере аккумулирования денежных средств осуществляются меры, обеспечивающие налоговые и не налоговые поступления, составляющие доходную часть федерального, региональных и местных бюджетов (сбор и анализ статистических данных, сбор налогов, контроль за сбором налогов и т. д.). Налоговые механизмы являются центральным звеном бюджетной и финансовой систем;

- в сфере распределения денежных средств осуществляются меры финансирования и кредитования отраслей экономики, аппарата управления, целевых программ, обслуживания долговых обязательств властных субъектов, инвестирования и страхования.

- в сфере финансового контроля осуществляются такие меры, как лицензирование, прогнозирование, регистрация, регламентация, аудит. Аудиторская деятельность в нынешнее время приобретает особое значение, поскольку от качества аудита зависит инвестиционная привлекательность российских предприятий, в том числе – работающих в электроэнергетической отрасли.

В заключение следует отметить, что на практике формы финансовой деятельности невозможно разделить на организационные и правовые. Правовые формы подготавливаются и осуществляются посредством организационных мероприятий, а необходимые организационные формы и процедурные порядки их реализации закреплены в финансово-правовых актах, что обеспечивает их легитимность. Значит, разделение форм финансовой деятельности на правовые и организационные условно и произведено с целью теоретического осмысления сущности финансовой деятельности государства. Исходя из вышеизложенного, следует, что сущность финансовой деятельности государства заключается в (1) нормативном регулировании процесса реализации функций аккумулирования, распределения и использования средств денежных фондов, осуществляемых (2) посредством различных бюрократических механизмов (лицензирования, регистрации, совещаний и проч.), а особенности тех или иных форм финансовой деятельности зависят от объекта финансовой деятельности. Отсюда следует, что финансовая деятельность государства представляет собой не экономическое, а сугубо юридическое явление, что подтверждается анализом специфики финансовой деятельности государства в сфере аккумулирования, распределения средств денежных фондов и финансового контроля.

¹ Погосян Г.Г., Резников С.Н. Кризис системы государственных финансов и финансовой системы в современной экономике // Тренды развития современного общества: управленческие, правовые, экономические и социальные аспекты. 2012. С. 57-62.

² Финансовое право: учебник для вузов / Е.М. Ашмарина (и др.); под редакцией Е.М. Ашмариной. - 3-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2022. – С.37.

³ Ковалев К.А. Конституционные основы финансовой деятельности государства // КиберЮрист. 2020. №5(5). С. 50-67.

⁴ Демидов М.В. Парламентский контроль палат Федерального Собрания РФ за использованием средств федерального бюджета // Вестник Чебоксарского кооперативного института. 2009. №2(4). С. 64-73.

⁵ Арская Е.В., Шейко И.В. Основные нарушения, выявляемые контрольно-счетной палатой при осуществлении государственного финансового контроля // Белгородский экономический вестник. 2015. №3 (79). С. 170-179.

⁶ Лысенко А.С., Мехрабов Р.Э. Финансово-правовые средства стратегического характера (на примере деятельности министерства финансов РФ) // NovaUm.Ru. 2019. №19. С. 35-37.

⁷ Пастушенко Е.Н., Земцова Л.Н. Нормативные акты Центрального Банка РФ в области валютного контроля как источники финансового права // Информационная безопасность регионов. 2017. №2. (27). С. 39-43.

ORGANIZATIONAL AND LEGAL FEATURES OF THE FINANCIAL ACTIVITY OF THE STATE

© 2022 Gorbunova Anastasia Alekseevna
Student
Samara State University of Economics
Email: NGorbunova13@yandex.ru

Keywords: financial activity, financial system, subjects of financial activity, legal and non-legal forms of financial activity, financial and legal acts.

The article is devoted to the study of organizational and legal features of the financial activity of the state, namely the subject composition, content and objects of relations as key elements that determine the uniqueness of these relations. The authors of the article paid special attention to the analysis of entities engaged in financial activities, their competencies and the processes within which their financial activities take place.

ЗАЩИТА ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫХ ПРАВ: ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ И ПРАВОПРИМЕНИТЕЛЬНАЯ ПРАКТИКА

© 2022 Горлова Анастасия Алексеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: aagorlova@yandex.ru

Ключевые слова: интеллектуальные права, способы защиты интеллектуальных прав, технические средства защиты, результат интеллектуальной деятельности.

Статья посвящена изучению современного законодательства и правоприменительной практики в области защиты интеллектуальных прав. Кроме этого, проведен анализ способов защиты результатов интеллектуальной деятельности, в том числе в условиях цифровизации общества.

Современное общество невозможно представить без создания и использования результатов интеллектуальной деятельности. Волевая творческая деятельность человека способствует научно-техническому прогрессу. Активное правомерное использование результатов данной деятельности содержит и такой противоположный аспект как осуществление неправомерных действий в отношении использования творческих результатов.

В отечественной юридической науке отмечается двойственная природа интеллектуальных прав. Это означает, что данное право, исходя из его абсолютной природы, имеет сходство с правом собственности (имеет имущественный элемент), а также содержит ряд неимущественных прав¹. Законодательная основа такой позиции определена в статье 1226 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее - ГК РФ), из содержания которой следует, что интеллектуальные права включают исключительное право (имущественное по своей природе), а также личные неимущественные и иные права. Последние две группы прав возникают, когда это прямо определяет закон². Это положение подтверждает сложность и многогранность данного вида прав, специфика которых зависит от объекта регулирования – самой интеллектуальной собственности.

Объекты, охраняемые в качестве интеллектуальной собственности (ст. 1225 ГК РФ) – это результаты интеллектуально-волевой деятельности, а также средства индивидуализации. В отличие от других объектов гражданских прав, объекты интеллектуальной собственности обладают идеальной природой, но при этом имеют объективную форму выражения. Это как правило материальный объ-

* Научный руководитель – Дельцова Наталья Вячеславовна, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

ект, в котором выражен интеллектуальный результат (произведение изобразительного искусства, например, находит выражение в картине). Интеллектуальное право возникает у субъекта (автора или правообладателя) именно на производстве.

Интеллектуальные права защищаются нормами гражданского законодательства. Субъекты исключительного права имеют широкий объем правовых возможностей для их защиты, используя судебную или иные формы защиты.

При этом надо учитывать, что несмотря на наличие самостоятельного объекта, судебной защите будет подвержено именно интеллектуальное право на него, а не сам этот объект.

Так, решением от 30 декабря 2021 года по делу №А14-5748/2021 истец обратился в арбитражный суд к ответчику о взыскании компенсации за нарушение исключительных прав на фотографическое произведение. Ответчик незаконно разместил на своем сайте фотографию, которая принадлежит автору, который в свою очередь заключил с истцом договор доверительного управления результатом интеллектуальной деятельности.

Ответчик не использовал фотографию в физическом виде, не пытался ее перепродать, но сам факт того, что он, рекламируя на своем сайте услуги застройщика жилого дома, без ведома владельца использовал результат интеллектуальной деятельности автора, послужило основанием для взыскания с ответчика в пользу истца компенсации³. В данном случае истец защитил авторское право, которое выражено в конкретном результате интеллектуальной деятельности (фотографии объекта жилого комплекса).

В эпоху цифровизации наблюдается увеличение способов передачи интеллектуальной собственности, что способствует появлению все новых вариантов нарушений прав в данной сфере. Правообладатели стараются обеспечить свои интересы и защитить права разными способами, в том числе обращаясь к техническим способам противодействия нарушениям.

Объекты интеллектуальной деятельности все чаще и чаще стали размещаться в сети «Интернет» и использоваться для различных целей. Гражданское законодательство принимает меры для обеспечения прав в современных условиях цифрового общества. Статьи 1299 и 1300 ГК РФ содержит право на применение различных технических средств защиты авторских прав (внесудебные превентивные способы защиты авторских прав от потенциальных нарушений), а также размещение информации об авторстве.

К подобным средствам может относиться установление кодов доступа, запретов, установка запрета на копирование текста документа и многие другие. Безусловно, они не являются абсолютными, но способствуют снижению количества нарушений прав правообладателя в отношении произведения. Закон запрещает самостоятельно «обходить» технические средства защиты авторских прав. Примечательно, что ч.4 ст. 1299 ГК РФ предусматривает, что лицо может запросить у правообладателя снять технические ограничения для использования лицом произведения без согласия правообладателя и без его вознаграждения для конкретно-определенных целей:

- в научных, учебных или культурных целях для цитирования;
- использование обнародованных произведений, находящихся в открытом для свободного посещения месте. Не следует ошибочно относить информацию, размещенную в сети «Интернет» к таким местам, это указано в п.100 Постановления Пленума Верховного суда Российской Федерации от 23.04.2019 №10 «О применении части четвертой Гражданского кодекса Российской Федерации»⁴;
- трансляция произведения в эфир или в печатном издании в информационных целях, если автор произведения намеренно не запретил распространение данной информации;
- в правоприменительных целях (административное правонарушение, производство дознания, предварительного следствия и судопроизводства в целом).

Несмотря на отсутствие вознаграждения у автора при использовании произведение исходя из вышеуказанных целей, лицо, использовавшее данное произведение, обязано указать авторство и источник заимствования произведения, иначе он нарушит интеллектуальные права автора произведения. Так, решением Арбитражного суда Кировской области от 25 августа 2021 г. по делу № А28-2763/2021 истец обратился в суд о взыскании компенсации за нарушение авторских прав на фотографическое произведение. Администрация муниципального образования разместила на своем сайте новость о лыжном мероприятии, добавила на свой официальный сайт и обрезала фотографию, принадлежавшую истцу без его ведома. Ответчик указывал на то, что он не пытался извлечь прибыль из использования данной фотографии, а разместил ее в связи с информационной целью, указанной в ст.1274 ГК РФ. Но тот факт, что Администрация забыла указать авторство лица и источник размещения данной фотографии, повлекло нарушение ч. 1. ст. 1274 ГК РФ и удовлетворение требований суда о взыскании компенсации с администрации денежной суммы в размере 150.000 рублей (50.000 рублей за использование фотографии, 50.000 рублей за переработку (обрезка изображения) и 50.000 рублей за удаление информации об авторстве)⁵.

Примером реализации внесудебной защиты интеллектуальных прав с помощью технических средств защиты авторских прав является интернет-ресурс «Национальная электронная библиотека» содержит более 5 миллионов изданий научной литературы, доступ к которым можно получить с регистрацией профиля через «Портал Госуслуг». Кроме этого, файлы представлены в виде не копируемого PDF файла. Входная верификация и способ предоставления не копируемого файла является техническим средством защиты авторских прав. Несмотря на существование ряда статей в свободном использовании произведения, многие из них защищены техническими ограничениями.

Законодатель предусмотрел различные судебные способы защиты интеллектуальных прав, к ним относят – признание права, пресечение противоправных действий или действий, создающих угрозу правонарушения, изъятие материального носителя, публикация решения суда о допущенном нарушении и указании правообладателя, возмещение убытков, а также выплата компенсации, указанная в ч.3 ст. 1252 ГК РФ. Последние два способа защиты интеллектуальных прав имеют ряд особенностей.

Чем отличается возмещение убытков от выплаты компенсации? Во-первых, компенсацию и возмещение убытков нельзя применить одновременно, компенсация применяется вместо возмещения убытков. В своем научном труде Е. Н. Васильева отметила, что возмещение убытков и компенсация соотносятся друг с другом как основная и специальная форма гражданской ответственности. Отмечается, что при анализе правоприменительной практики в этой области можно сказать, что требования о компенсации встречается намного чаще чем возмещение ущерба⁶.

Во многом это связано с упрощенной процедурой доказывания. И возмещение убытков, и компенсация имеют своей целью защитить авторские права, а также компенсировать ущерб, понесенный вследствие нарушения его интеллектуальных прав. Однако в случае выплаты компенсации не предусматривается доказывание убытков, которые понес автор. В определении Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации было указано, что «правообладатель не обязан доказывать размер понесенных убытков»⁷.

Сама компенсация будет назначена судом при наличии доказательств самого факта правонарушения, при этом автор освобождается от доказывания размера причиненных ему убытком вследствие правонарушения.

Кроме этого, преимуществом требования о компенсации является расширенное право в выборе выплаты. Так, согласно ст.1301 ГК РФ выплата компенсации может осуществляться:

- В размере от 10.000 рублей до 5.000.000 рублей, определяемым по усмотрению суда;
- В двукратном размере стоимости контрафактных экземпляров произведения;
- В двукратном размере стоимости права использования произведения.

Несмотря на упрощенную форму применения данного способа защиты судами нередко принимается решение о существенном снижении стоимости компенсации. Зачастую авторы превышают размер причиненных убытков, поэтому ГК РФ в ч.3 ст.1252 указывает судам определять размер компенсации в зависимости от характера нарушений и иных обстоятельств дела с учетом принципов разумности и справедливости.

Таким образом, интеллектуальные права по своему содержанию разнообразны. Это связано со спецификой объекта регулирования – различных результатов интеллектуальной деятельности и средств индивидуализации. В условиях цифровизации, когда охраняемые объекты интеллектуальной деятельности используются в открытой информационной среде, особое значение приобретают технические средства защиты, которые позволяют защитить как имущественный, так и немущественный элемент интеллектуальных прав. При этом для восстановления имущественного баланса в правоприменительной практике используются возмещение убытков или выплата компенсации. Последний способ отличается более простой процедурой доказывания, что объясняет его востребованность среди авторов и правообладателей.

¹ Щербак, Н. В. Право интеллектуальной собственности: общее учение. Авторское право и смежные права: учебное пособие для вузов / Н.В. Щербак. - Москва: Издательство Юрайт, 2022. – С.15.

² Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая) от 18.12.2006 № 230-ФЗ (ред. от 11.06.2021) // Собрание законодательства РФ. – 18.12.2006. - № 52. - ст. 5496.

³ Решение Арбитражного суда Воронежской области от 30 декабря 2021 г. по делу № А14-5748/2021 // СудАкт [Официальный сайт]: Интернет-ресурс. URL: <https://sudact.ru/arbitral/doc/Ozjcb4Imu8H4/> (Дата обращения: 01.03.2022).

⁴ Постановление Пленума Верховного суда Российской Федерации от 23.04.2019 №10 «О применении части четвертой Гражданского кодекса Российской Федерации» // КонсультантПлюс: справочно-правовая система [Официальный сайт], URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_323470/. (Дата обращения: 27.02.2022).

⁵ Решение Арбитражного суда Кировской области от 25 августа 2021 г. по делу № А28-2763/2021 // СудАкт [Официальный сайт]: Интернет-ресурс. URL: <https://sudact.ru/arbitral/doc/iIXkKC2mDoNn/> (Дата обращения: 01.03.2022).

⁶ Васильева Е. Н. Компенсация за нарушение исключительного права на интеллектуальную собственность // Труды Института государства и права РАН. - 2015. - №6. С. 102.

⁷ Определение ВАС РФ от 26.07.2012 № ВАС-5623/12 по делу № А41-4420/09. // СудАкт [Официальный сайт]: Интернет-ресурс. URL: <http://sudact.ru/arbitral/doc/BXySt32FVlrx/> (Дата обращения: 01.03.2022).

INTELLECTUAL PROPERTY RIGHTS PROTECTION: THEORETICAL ASPECTS AND LAW ENFORCEMENT PRACTICE

© 2022 Gorlova Anastasia Alekseevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: aagorlova@yandex.ru

Keywords: intellectual property rights, methods of intellectual property rights protection, technical means of protection, result of intellectual activity.

The article is devoted to the study of modern legislation and law enforcement practice in the field of intellectual property rights protection. In addition, the analysis of ways to protect the results of intellectual activity, including in the conditions of digitalization of society, was carried out.

ТЕНЕВАЯ ЭКОНОМИКА КАК ОСНОВОПОЛАГАЮЩИЙ ФАКТОР НАЛОГОВОЙ ПРЕСТУПНОСТИ

© 2022 Грошев Ярослав Дмитриевич*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: keksmen96@mail.ru

Ключевые слова: налог, правонарушения, ответственность, обязанность, налогоплательщик, налоговое законодательство, уклонение, теневая экономика.

Статья посвящена анализу теневой экономики как основополагающего фактора налоговой преступности. Изучены понятие теневой экономики, виды деятельности в рамках теневой экономики, причины уклонения от уплаты налогов, определены проблемы, связанные с правовым регулированием теневой экономики.

Предоставление качественных государственных услуг является ключевым элементом экономического роста. Многим странам трудно собирать налоги, необходимые для финансирования государственного сектора. В развитых странах соотношение налоговых поступлений к ВВП превышает 40% (Франция 46,1%, Дания 44,9%), согласно данным ОЭСР. С другой стороны, есть такие страны, как Турция (24,4%) или Мексика (16,1 %)⁵. Поэтому в последние 10-15 лет больше внимания уделяется изучению теневой (скрытой) экономики. Размер теневой (подпольной) экономики вызывает серьезную озабоченность у политиков и экономистов.

Любое исследование теневой экономики сталкивается с первой трудностью в ее определении. Разные авторы дают разные определения понятию теневой (или скрытой, неформальной и нерегулярной) экономики.

Некоторые определяют ее как рыночное производство товаров и услуг, будь то законное или незаконное, которое ускользает от обнаружения в официальных оценках налоговых органов. Поэтому следует отметить, что теневая экономика также включает в себя неучтенный доход от производства легальных товаров и услуг либо от денежных, либо бартерных сделок.

Тем самым, уклонение от уплаты налогов считается важным фактором, ограничивающим мобилизацию налоговых поступлений. Обычно уклонение от уплаты налогов относится к упорядочению своих дел таким образом, чтобы не подпадать под налоговую нагрузку или уменьшить ее, что является законным. Уклонение от уплаты налогов всегда незаконно. Это когда люди или предприятия намеренно не декларируют и не отчитываются о причитающихся им налогах. Она включает в себя теневую экономику, где люди скрывают свое присутствие или

* Научный руководитель – Карев Дмитрий Александрович, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

налогооблагаемые источники дохода. Уклонение от уплаты налогов предполагает нарушение правил налоговой системы с целью получения налоговых преимуществ, которые парламент никогда не предполагал. Это часто связано с надуманными, искусственными транзакциями, которые практически не служат никакой цели, кроме получения этого преимущества. Это предполагает действие в рамках буквы – но не духа – закона⁴.

Большинство стран ЕС считают уклонение от уплаты налогов уголовным преступлением. Некоторые из них считают их в той или иной степени административными правонарушениями (в зависимости от суммы уклоненных налогов), а после ее превышения считают уголовным преступлением. Например, Болгария считает это административным правонарушением в размере 3000 левов (примерно 1500 евро) и уголовным преступлением для тех, кто превышает эту сумму.

В экономических исследованиях, посвященных уклонению от уплаты налогов и уклонению от уплаты налогов, появляется еще один термин: «теневая экономика»².

Теневая экономика, в документе ОЭСР, отражает в основном легальную экономическую и производственную деятельность, которая, если бы она была зарегистрирована, способствовала бы росту национального ВВП, поэтому определение теневой экономики в исследовании пытается избежать незаконной или преступной деятельности, самостоятельной или другой домашней деятельности.

В рамках теневой экономики осуществляются следующие виды деятельности:

- Незарегистрированные предприятия;
- Занижение доходов от бизнеса;
- Неучтенные источники дохода;
- Инфляция затрат;
- Мошенничество с личными данными;
- Трансграничное мошенничество;
- Мошенничество с работодателем;
- Отмывание денег;
- Мошенничество с НДС;
- Дистанционные продажи;
- Незаконный оборот.

Это свидетельствует о широком спектре деятельности и поведении в рамках теневой экономики. Мы видим, что принятый ОЭСР термин «теневая экономика» включает в себя гораздо больше, чем просто уклонение от уплаты налогов³.

Оценка уклонения от уплаты налогов и уклонения от уплаты налогов может быть затруднена из-за их скрытого характера. Как правило, эти виды деятельности не подлежат обычной статистической регистрации и документированию. В развивающихся странах возникает еще одна проблема, связанная с тем фактом, что в этих странах доступность экономических данных гораздо более ограничена, чем в развитых странах. Именно по этой причине в развивающихся странах очень мало эмпирических данных об уклонении от уплаты

Что касается теневой экономики, то на протяжении многих лет для измерения ее размеров использовались различные методы. Эти методы можно разделить на прямые и косвенные методы.

А. Прямые методы:

а) Опросы, основанные на добровольных ответах – хотя они могут предоставить ценную информацию о структуре налогов, уклоняющихся от уплаты властями, и об источнике уклоняющихся, результаты зависят от готовности респондентов сотрудничать;

б) Налоговый аудит – хотя они могут предоставить полезную информацию о структуре теневой экономики, они вряд ли охватят всю неформальную деятельность.

В. Косвенные методы.

Основное преимущество этих методов заключается в подробной информации о структуре неформальной экономики. Эти два метода измерения теневой экономики обычно используются в странах ОЭСР из-за их сложной и трудоемкой структуры обследования и высокой стоимости.

Среди вышеперечисленных методов для оценки размера теневой экономики чаще всего используются подход спроса на валюту и метод физического ввода.

В заключение можно констатировать, что в настоящее время не существует международно признанного определения теневой экономики, что затрудняет оценку и сравнение результатов в разных странах. Кроме того, методы, используемые для оценки этого явления, имеют как преимущества, так и недостатки. Ни один из методов не лучше другого. При оценке теневой экономики рекомендуется использовать более одного метода. На данный момент можно с уверенностью сказать, что связь между теорией и эмпирической оценкой все еще неудовлетворительна.

Есть области, в которых исследователям еще предстоит поработать в этой области. Прежде всего, необходимо провести детальное исследование уклонения от уплаты налогов и уклонения от уплаты налогов в развивающихся странах. Знания, полученные на основе общих, сопоставимых академических стандартов с целью сбора надежных межстрановых данных.

Вторым элементом, требующим дальнейшего внимания, является расширение международного сотрудничества. Это важно, поскольку значительная часть случаев уклонения от уплаты налогов и уклонения от уплаты налогов возникает в результате трансграничной деятельности¹.

И, в-третьих, существует необходимость в общей практике оценки уклонения от уплаты налогов и уклонения от уплаты налогов, которая была бы принята всеми странами. Это подразумевает четкое определение уклонения от уплаты налогов, которое является общепринятым, определение факторов, определяющих уклонение от уплаты налогов, и надежный метод оценки его размера, который может предоставить сопоставимые данные для большинства стран.

¹ Васильева М.В., Портнова Г.В., Тюленинова Д.С. Мероприятия по предупреждению налоговой преступности в России // Историческая и социально-образовательная мысль. 2013. № 1. С. 246-248.

² Вазарханов И.С. Функциональная компетенция налоговых институтов в сфере противодействия теневой экономике // Финансовые исследования. 2011. № 1. С. 62-68.

³ Верещагин С.Г. Политика государства по борьбе с теневой экономикой, уклонением от уплаты налогов и противодействию легализации «грязных денег» // Бизнес в законе. 2016, № 3-4. С. 38-55.

⁴ Cobham, A. Tax evasion, tax avoidance and development finance. Queen Elizabeth House, Série documents de travail. 2005. № 129. P.1-20.

⁵ Madison A. The Legal Consequences of Noncompliance with Federal Tax Laws // Tax Lawyer. 2016. Vol. 70. Issue 1. P. 392.

THE SHADOW ECONOMY AS A FUNDAMENTAL FACTOR OF TAX CRIME

© 2022 Groshev Yaroslav Dmitrievich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: keksmen96@mail.ru

Keywords: tax, offenses, responsibility, duty, taxpayer, tax legislation, evasion, shadow economy.

The article is devoted to the analysis of the shadow economy as a fundamental factor of tax crime, the concept of the shadow economy, the types of activities within the shadow economy, the causes of tax evasion are studied, the problems associated with the legal regulation of the shadow economy are identified.

ФИНАНСОВОЕ ПРАВОНАРУШЕНИЕ: ПОНЯТИЕ, ПРИЗНАКИ, ЮРИДИЧЕСКИЙ СОСТАВ

© 2022 Дурникова Дарья Андреевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: durnikova.darya@bk.ru

Ключевые слова: финансовое правонарушение, юридическая ответственность, налоги и сборы, бюджетная система, противоправность деяния, виновность, общественный характер.

В статье рассматривается понятие финансового правонарушения в контексте нарушения норм, регламентирующих осуществление правоотношений в сфере финансов. Раскрываются последствия совершения финансовых правонарушений как для государства в целом, так и для общества в частности. Систематизируются признаки финансового противоправного деяния в результате анализа научной литературы и норм материального и процессуального права. Приводится юридический состав финансовых проступков и преступлений, принципиальных для объективного привлечения правонарушителя к юридической ответственности.

Ряд авторов, раскрывая понятие финансового правонарушения, склоняются к тому, что по своему содержанию, значению и способу регулирования данный вид противоправного деяния относится к более сложным, многогранным компонентам правового пространства, обуславливающего деятельность институтов публичной власти. В данном случае Е.М. Кичайкина трактует финансовое правонарушение как правомерное или неправомерное поведение государственных структур в сфере финансов¹. При этом конкретное поведение расценивается через призму сознательного волеизъявления субъекта, имеющего общественное значение и в результате которого провоцируются и следуют нежелательные последствия.

Аналогичного мнения придерживается А.А. Серова, которая в контексте совершения финансового правонарушения говорит о деятельности любого субъекта финансового права, в результате своего действия или бездействия, оказывающего вред обществу и государству с точки зрения нарушения финансового законодательства. В этом смысле автор конкретизирует, что данный род проступков и преступлений в виде неуплаты налогов, неэффективного (нецелевого) расходования денежных средств из бюджетов бюджетной системы РФ и т.д. чреваты и опасны в силу нижеуказанных причин: дестабилизируют финансовую систему в целом и, как следствие, совокупность процессов, секторов, отраслей, сопряжен-

* Научный руководитель – Казанкова Татьяна Николаевна, кандидат педагогических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

ных с финансами по своему функциональному назначению; ставит под угрозу экономическую и государственную безопасность; нарушают интересы и свободы человека и гражданина в части соблюдения законно установленных прав.

Развивая данные положения, Л.С. Стуколова и Г.Р. Тулибаева, систематизируют признаки, свойственные отраслям финансового права, трансплантируют их по отношению к финансовым правонарушениям, что позволяет осветить признаки финансовых противоправных деяний:

1. Виновность, которая подразумевает психологическое отношение правонарушителя к совершенному деянию и его проявление в виде умысла или неосторожности.

2. Противоправность как нарушение норм, упомянутых в сфере бюджетного, валютного, страхового и иного законодательства, обуславливающего сферу реализации финансовых интересов. При этом, как было отмечено выше, противоправное деяние может выражаться как в действии, так и бездействии, как, к примеру, в случае предоставления недостоверной налоговой декларации в ФНС или, напротив, непредоставление данного документа, инициирующего факт уплаты налогов.

3. Наличие специфичных признаков у субъекта правонарушения, что выражается в том, что участниками финансовых правоотношений могут быть не только граждане, предприятия, государственные и муниципальные органы, но и банки и иные финансовые организации.

4. Наказуемость как продуцирование применения мер принуждения в отношении нарушителя, что приводит к установлению в отношении него различных видов ответственности².

Дополнительно стоит отметить, что финансовому правонарушению свойственен ряд характеристик, существенно отличающих его от иных противоправных деяний:

В рамках деяния подразумевается процесс формирования, распределения и использования финансов. Как отмечает В.В. Сокоренко, именно в рамках финансовых правонарушений в преобладающей степени стоит говорить о деятельности централизованных и децентрализованных денежных фондов, подконтрольных институтам власти, денежные средства из которых расходовались неэффективно³.

В большинстве случаев в контексте финансовых правонарушений и обуславливающих их правоотношений главным образом стоит говорить о вертикальном способе взаимодействия между участниками права, что говорит о том, что с одной стороны, присутствуют органы государственной и муниципальной власти, а с другой, физические и юридические лица. В ряде случаев также можно говорить о практике существовании односторонних прав и обязанностей гражданского характера, возникающих из специфики гражданского законодательства.

Совокупность прав и обязанностей участников финансовых правоотношений устанавливается финансовым законодательством, за нарушение положений которого следует главным образом административная и уголовная ответственность.

Говоря о специфике финансовых правонарушений, нельзя не затронуть аспект его состава, которые сводятся к системе базовых признаков, детерминированных законодателем и позволяющих интерпретировать финансовое действие (бездействие) в качестве противоправного. В данном случае состав правонарушения, включая финансовое, можно раскрыть через совокупность следующих элементов: объект и субъект правонарушения; субъективная и объективная сторона правонарушения.

Как отмечают Ю.А. Соловьева и А.Ю. Волкова, все составы финансовых правонарушений приводятся в Бюджетном и Налоговом кодексах РФ, а также в Кодексе об административных правонарушениях РФ⁴. Так, объектом выступают общественные правоотношения, которые не только реализуются и имеют свойство к развитию в области финансов, но и детерминируются государственными органами власти как ключевыми субъектами в сфере финансовых правоотношений. В этом смысле объектом посягательства выступают материальные и процессуальные нормы, нарушение которых сопровождается причинением вреда государству. К примеру, в структуре Бюджетного кодекса РФ несоблюдение правовых положений чревато наступлением нижеуказанных последствий: сбой в функционировании бюджетной системы РФ, включающей бюджеты государственного и муниципального уровней; обнаружение диспропорций в процессе бюджетирования; появление нерезультативного расходования государственных денежных средств⁵.

Аналогично можно выделить последствия в сфере нарушения норм налогового законодательства: наблюдается дисбаланс между доходными и расходными частями бюджета вследствие неполного поступления денег в бюджетные и внебюджетные фонды; уменьшается степень эффективности контрольных функций налоговых органов; ущемляются права и интересы добросовестных налогоплательщиков, исправно выполняющих конституционные обязанности по уплате налогов и сборов и т.д.

Помимо прочего можно отметить взаимодействия, которые прямо сопряжены со стабильностью кредитно-денежной, банковской системы РФ, строения и развития ее финансового и валютного рынков, поскольку конъюнктура финансовых отношений взаимно коррелирует с экономикой государства.

Объективная сторона финансовых проступков и преступлений отражает совокупность признаков, описывающих противоправное действие или бездействие. К примеру, речь может идти о таких аспектах как неуплата законно установленных налогов и сборов, непредставление данных в финансовый орган о произведенных изменениях в учредительные документы и т.д.⁶ В таком случае можно резюмировать, что комплекс признаков, обуславливающих объективную сторону финансовых правонарушений, является внешним проявлением тех действий и бездействий в финансовой отрасли, которые идентифицируются как противоправные.

Субъект финансового правонарушения может быть представлен физическим или юридическим лицом, деятельность которого является незаконной с точки зрения нарушения норм финансового законодательства. Тем самым, такое лицо подлежит привлечению к юридической ответственности, которая наступает с 16

лет. Во всех случаях лицо должно быть вменяемым и дееспособным, что в целом отражает способность субъекта осознать смысл совершаемых им правонарушений.

Наконец, субъективная сторона финансового правонарушения отражает внутреннее содержание совершенного деяния, что выражается в психическом отношении правонарушителя к совершенному им проступку или преступлению.

Таким образом, подытоживая вышесказанное, стоит отметить, что финансовое правонарушение представляет собой виновное, противоправное и приносящее вред обществу и государству деяние в сфере реализации финансовых отношений, ответственность за которое наступает в соответствии с положениями Бюджетного, Налогового кодекса РФ и Кодекса об административных правонарушениях РФ. В этом смысле важно, что привлечение к ответственности правонарушителя осуществляется при обнаружении полного состава финансового правонарушения, который позволяет верно и объективно идентифицировать совершенное деяние в качестве противоправного. В свою очередь обобщающим свойством для состава финансовых правонарушений служит то, что в их основе лежит такой предмет посягательства как нарушения в финансовой сфере, регламентированной государством.

¹ Кечайкина Е.М. Финансовые правонарушения как угроза финансовой безопасности государства: проблемы теории и практики // Актуальные проблемы взаимодействия ответственности с органами государственной власти и органами местного самоуправления. Материалы V Всероссийской научно-практической конференции. Редколлегия: Г.П. Кулешова [и др.]. 2020. С. 104-106.

² Стуколова Л.С., Тулибаева Г.Р. Юридическая ответственность за правонарушения в финансовой сфере // Правовестник. 2019. № 8 (19). С. 42-44.

³ Сокоренко В.В. Правовые методы борьбы с финансовыми правонарушениями: мировой опыт // Актуальные проблемы правового, экономического и социально-психологического знания: теория и практика. материалы IV Международной научно-практической конференции. ГОУ ВПО «Донбасская юридическая академия». Донецк, 2020. С. 168-173.

⁴ Соловьева Ю.А., Волков А.Ю. Понятие финансового правонарушения и его признаки // Интеллектуальный потенциал образовательной организации и социально-экономическое развитие региона. Сборник материалов международной научно-практической конференции Академии МУБиНТ. 2020. С. 329-331.

⁵ Пономаренко Н.Н. Финансовые правонарушения как объект государственного контроля // Социально-экономическое управление: теория и практика. 2020. № 2 (41). С. 31-33.

⁶ Казанкова Т.Н. Юридическая ответственность за финансовые правонарушения // Международная и межрегиональная интеграция в условиях пандемии: экономические, социокультурные и правовые проблемы. Сборник научных статей Всероссийской научно-практической онлайн-конференции с международным участием. Редколлегия: С.И. Ашмарина, А.В. Павлова (отв. редакторы) [и др.]. 2020. С. 483-486.

FINANCIAL OFFENSE: CONCEPT, SIGNS, LEGAL COMPOSITION

© 2022 Durnikova Darya Andreevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: durnikova.darya@bk.ru

Keywords: financial offense, legal liability, taxes and fees, budget system, illegality of the act, culpability, public character.

The concept of a financial offense is considered in the context of violation of the norms regulating the implementation of legal relations in the field of finance. The consequences of committing financial offenses are revealed both for the state as a whole and for society in particular. The signs of a financial illegal act are systematized both from the point of view of the analysis of scientific literature, and through the norms of substantive and procedural law. The legal composition of financial misdemeanors and crimes of principle for the objective bringing of the offender to legal responsibility is given.

ПРЕДВАРИТЕЛЬНОЕ РАССЛЕДОВАНИЕ В ДОРЕВОЛЮЦИОННОЙ РОССИИ: КРАТКИЙ ИСТОРИКО-ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ

© 2022 Жирнов Алексей Сергеевич*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Ufazosa@mail.ru

Ключевые слова: предварительное расследование, органы предварительного следствия, органы дознания, следователь, дознаватель, история предварительного расследования.

В статье приводится краткий историко-правовой анализ становления и развития органов предварительного расследования в дореволюционной России, исследуются позиции отечественных исследователей по данному вопросу, представлены собственные авторские выводы.

Отечественный правопорядок характеризуется аксиологическим потенциалом в своем развитии¹. Конституция РФ определяет высшими ценностями для государства – человека и его права². Одну из ведущих позиций в обеспечении прав человека играют органы предварительного расследования, в этой связи весьма актуально осветить историю их развития в нашей стране.

В современной юридической доктрине авторами выделяется несколько самостоятельных этапов становления органов предварительного расследования, среди которых:

- дореволюционный;
- советский;
- современный³.

Каждый из названных этапов характеризуется собственными уникальными особенностями, которые определялись с учетом социально-экономического и духовно-нравственного состояния общества и государства того времени⁴. Вместе с этим дифференцировался спектр реализуемых целей и задач органами предварительного расследования, а также комплекс прав и обязанностей субъектов данной деятельности.

Исторические документы свидетельствуют, что вплоть до XV в. на нормативно-правовом уровне не был закреплён перечень лиц, уполномоченных осуществлять предварительное расследование. Неким «подобием» вышеназванных лиц выступили «особые обыщики», деятельность которых была направлена на

* Научный руководитель – Ланг Петр Петрович, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

расследование отдельных преступлений, которые совершались в условиях «нескончаемого» роста преступности по стране в целом. Однако, как отмечают специалисты в области историко-правовых наук, эффективность их деятельности ставится под сомнения, ввиду устойчивого роста коррупционных проявлений в обществе и государстве. Для разрешения обозначенной проблемы Иваном IV Грозным был проведен ряд полицейских реформ, итогом которых выступило создание особого полицейского органа, именуемого сыскным приказом. Примечателен тот факт, что субъектный состав сыскного приказа состоял из дворян. Вплоть до начала XVIII в. в Российском государстве не происходили какие-либо существенные изменения в названной сфере деятельности.

Образование стадии предварительного расследования исследователи в области историко-правовых наук связывают с именем Петра I, который своими указами образовал, так называемые «Майорские» следственные канцелярии. Вместе с этим, был образован специальный реестр дел, которые подлежат расследованию в рамках уголовно-процессуальных отношениях. Важнейшим историческим документом того времени является Наказ следственным канцеляриям, которые включал в себя описание правовых процедур осуществления деятельности по предварительному расследованию. Сравнивая названный документ с положениями современного уголовно-процессуального законодательства, следует отметить, что там использовался термин «приговор» в современном содержании «обвинительного заключения». Вместе с этим, было произведено фактически отделение судебного следствия от предварительного расследования.

Безусловно, для уголовного процесса того времени характерно наличие репрессивных черт, через призму которых современные исследователи в области процессуального права нарекли «Петровский» процесс – розыскным или инквизиционным. В данном случае мы акцентируем внимание читателя на том, что для законодательства того времени было вполне нормальным нормативно-правовое закрепление процедуры и порядка реализации пыток и истязаний в отношении лиц, совершивших уголовно-наказуемые деяния.

С течением времени произошли «положительные», «гуманные» изменения в области деятельности органов предварительного расследования. Переосмысление высших ценностей и постановка в качестве таковых прав и свобод человека, обозначали новый виток развития уголовно-процессуальных отношений.

В XVIII в. в Российском государстве возник новый орган, уполномоченный осуществлять предварительное расследование, именуемый полицией. В качестве субъектов уголовно-процессуальной деятельности со стороны обвинения выступали полицмейстеры. Важно отметить, что в рассматриваемый период выделялась только одна форма предварительного расследования – следствие. В 1837 году стартовала разработка нового законопроекта «О следствии», в нем были определены цели и задачи предварительного расследования, субъектный состав, а также их принадлежность к органам судебной власти. Таким образом, фигура следователя стала относиться к судебной ветви власти.

На наш взгляд одним из важнейших этапов становления предварительного расследования в дореволюционный период выступили реформы 1864 года, кото-

рые привели к окончательному переходу отечественного уголовного процесса к состязательному типу, которые выразились в недопущении применения пыток и истязаний в отношении подозреваемых и обвиняемых, их процессуальном равенстве на досудебных и судебных стадиях процессуальной деятельности.

Нормативно-правовую основу уголовно-процессуальной деятельности в рассматриваемый период времени составили положения Устава уголовного судопроизводства 1864 г. Названный документ примечателен тем, что в нем был закреплён принцип: сочетания «розыскного» предварительного следствия и «состязательного» судебного разбирательства.

Досудебное производство по уголовным делам осуществлялась органами полиции, а судебное разбирательство – судом. Таким образом, была предпринята попытка к дифференциации форм предварительного расследования на:

- следствие;
- дознание⁵.

В заключении настоящего исследования хотелось бы отметить, что деятельности органов предварительного расследования в дореволюционный период сочетала в себе черты как «розыскного», так и «состязательного» процессов⁶. Безусловно, такое положение дел связано с рядом важнейших политических событий, определивших вектор развития Российского государства и общества.

¹ См.: Ланг П.П. Аксиологические начала права // Российская юстиция. – 2018. – № 8. – С. 2-4; Ланг П.П. Иерархия ценностей в отечественном правопорядке // Проблемы развития предприятий: теория и практика. – 2018. – № 4. – С. 143-148.

² Ланг П.П. Аксиология правоприменительной практики как квинтэссенция правовой материи // Защита прав и свобод человека и гражданина: теория и практика : Сборник статей участников Международной научно-практической конференции (I Международной Школы-семинара молодых ученых-юристов), Москва, 10 сентября 2019 года / Под редакцией В.В. Казакова, К.А. Комогорцевой. – Москва: Московский финансово-юридический университет МФЮА, 2020. – С. 52-57.

³ Александров А.И. Предварительное следствие в уголовном процессе России: между прошлым и будущим // Российский следователь. 2018. N 3. С. 30–35.

⁴ Александров А.И. Философия зла и философия преступности (вопросы философии права, уголовной политики и уголовного процесса). СПб.: Изд-во СПбГУ, 2013. С. 284–286.

⁵ Александров А.С., Сафин Р.Р., Юнусов Р.Р. К вопросу о создании сокращенной формы досудебного производства по уголовному делу // Актуальные проблемы экономики и права. 2012. N 4. С. 264–265.

⁶ Белкин А.Р. Общие условия предварительного расследования: проблемы законодательной регламентации // Уголовное судопроизводство. 2015. N 1. С. 8–13.

PRELIMINARY INVESTIGATION IN PRE-REVOLUTIONARY RUSSIA: A BRIEF HISTORICAL AND LEGAL ANALYSIS

© 2022 Zhirnov Alexey Sergeevich
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: Ufazosa@mail.ru

Keywords: criminal process, criminal procedural activity, principles of law, adversarial principle, constitutional and legal guarantees.

The article provides a brief historical and legal analysis of the formation and development of preliminary investigation bodies in pre-revolutionary Russia, examines the positions of domestic researchers on this issue, and presents the author's own conclusions.

ОСОБЕННОСТИ ПРОИЗВОДСТВА ПЕРВОНАЧАЛЬНЫХ СЛЕДСТВЕННЫХ ДЕЙСТВИЙ ПО ДЕЛАМ О ВЗЯТОЧНИЧЕСТВЕ

© 2022 Иерусалимов Даниил Станиславович
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Ierusalimovdaniil@mail.ru

© 2022 Калентьева Татьяна Анатольевна
кандидат юридических наук, доцент кафедры
организации борьбы с экономическими преступлениями
Самарский государственный экономический университет
E-mail: advok_tak@mail.ru

Ключевые слова: взяточничество, расследование преступлений, следственные действия, первоначальные следственные действия, тактические приемы.

В статье рассмотрены некоторые особенности производства первоначальных следственных действий при расследовании взяточничества, тактические приемы таких следственных действий с учетом следственных ситуаций и криминалистической характеристики данного вида преступления.

Согласно действующему уголовному законодательству РФ, под взяточничеством понимается группа преступлений, состоящая из четырех ее составов: получение взятки, дача взятки (ст.ст. 290, 291 УК РФ), посредничество во взяточничестве (ст. 291.1 УК РФ), мелкое взяточничество (291.2 УК РФ).

Взяточничество в нашей стране совершается регулярно, что подтверждают статистические данные, так, например, в 2017 году на территории РФ было выявлено 12 111 случаев взяточничества, в 2018 - 12 527, в 2019 - 13 867. Интерес представляет также статистика случаев мелкого взяточничества, в 2017 году выявлено таких случаев порядка 5841, в 2018 – 5437, в 2019- 5408. Кроме того, согласно статистическим данным в 2020 году количество преступлений коррупционной направленности увеличилось на 0,5%. Таким образом можно заметить, что количество преступлений коррупционной направленности не только сохраняет своей актуальности, но и постепенно увеличивается, при условии уменьшения количества совершения мелкого взяточничества¹.

Как видно из статистических данных возрастает не только количество преступлений, но и ущерб от таковых, что непременно подрывает авторитет государственной и муниципальной службы, государственных и иных публичных институтов, в глазах граждан.

Таким образом, борьба со взяточничеством является одной из главных задач правоохранительных органов, однако для эффективного противодействия взя-

точничеству в частности необходимо грамотно с тактической точки зрения провести первоначальные следственные действия.

Взятничество является наиболее латентным преступлением, поскольку, как правило, взяточполучатель и взяточдатель заинтересованы в ее реализации. Вместе с тем наиболее типичной ситуацией, при которой правоохранительным органам становится известно о готовящемся преступлении, помимо результатов оперативно-разыскной деятельности, является сообщение взяточдателя (заявителя) когда его заинтересованность в совершении преступления отсутствует. Как правило заявителем является лицо у которого вымогают взятку².

На данном этапе следует получить подробные объяснения, а если имеются обстоятельства, дающие основание возбудить уголовное дело, то следует провести подробный допрос заявителя. В процессе получения показаний (объяснений) прежде всего, следует выяснить в чем выражались вымогательство, за какие действия (бездействия), какой предмет вымогался в качестве взятки, вымогались ли услуги и выгоды имущественного характера, в чем такие услуги и выгоды выражались (ремонт транспортного средства, ремонт или строительство объектов недвижимости), осуществлялась ли с помощью применения различных технических устройств фиксация факта вымогательства, по какой причине заявитель обратился в правоохранительные органы.

Независимо от того выявлено ли преступление в ходе оперативно-разыскной деятельности или по результатам обращения заявителя следующим этапом является разработка тактической операции «задержание с поличным». Под тактической операцией следует понимать использование в совокупности следственных действий и приемов оперативно-разыскных мероприятий. Тактическая операция «задержание с поличным» имеет определенные особенности тактико-криминалистической направленности, к которым можно отнести: конспиративность реализации, срочность и неотложность планирования и осуществления, применение сил оперативных подразделений, а также мобильность³.

Кроме того, следует отметить, что как правило задержание с поличным производится в условиях отсутствия возбужденного уголовного дела, вместе с тем такая ситуация с тактической точки зрения не является предпочтительной. Целесообразно возбудить уголовное дело (при наличии повода и основания для его возбуждения), поскольку проверочные действия и оперативно-разыскные мероприятия по понятным причинам не обладают всей полнотой следственных действий.

После разработки плана тактической операции необходимо осуществить подбор участников следственно-оперативной группы к числу обязательных участников которой можно отнести следователя как руководящее звено и лицо производящее фиксацию с процессуальной точки зрения, оперативных уполномоченных сотрудников ОЭБиПК как сотрудников, могущих использовать силовые методы воздействия, специалистов-криминалистов необходимых для отображения следов красящих веществ на теле или одежде взяточполучателя.

Необходимо добавить, что на успех расследования взяточничества благоприятно влияет тесное взаимодействие следователя с сотрудниками оперативных

подразделений. Данное взаимодействие преумножает возможности органов предварительного следствия и оперативных подразделений, способствуя полному, быстрому и качественному раскрытию и расследованию преступлений по делам о взяточничестве⁴.

«Задержание с поличным» проводится в момент передачи предмета взятки, однако ему должен предшествовать подготовительный этап, направленный на нанесение отличительных отметок и красящих веществ на предмет взятки, которыми чаще всего выступают денежные банкноты. Прежде всего, необходимо произвести осмотр предмета взятки с последующей фиксацией в протоколе осмотра предметов (документов), затем на предмет взятки наносятся отличительные метки и красящие вещества, факт нанесения которых также отражается в протоколе. Также при наличии заявителя (взяткодателя) целесообразно его снабжение специальными техническими средствами фиксации аудио и видеозаписи.

После непосредственной передачи предмета взятки необходимо произвести процессуальное задержание взяткополучателя, которое должно быть стремительным и краткосрочным, во избежание уничтожения взятки или следов красящих веществ.

Вместе с тем сразу же необходимо произвести личный обыск взяткополучателя, направленный на обнаружение и изъятие предмета взятки, а также изъятия оружия в целях предотвращения нанесения вреда здоровью или жизни участников следственно-оперативной группы.

Далее должен следовать незамедлительный допрос лица получившего взятку. В ходе допроса необходимо установить его должностное положение и полномочия, которыми он обладает, выяснить за какие определенные действия или бездействие он получил предмет взятки, входили ли эти действия (бездействие) в его полномочия, выполнил ли он их, от какого лица он получил взятку и при каких обстоятельствах.

При осуществлении допроса взяткодателя следует установить следующее: за осуществление каких действий или бездействия он передал взяткополучателю вознаграждение и с какой целью, где произошла передача взятки, при каких обстоятельствах.

При наличии посредника во взяточничестве также производится его допрос, который должен быть направлен на выяснение его роли в совершенном преступлении, обстоятельств при которых он стал посредником, лицо предложившее ему посредничество, помимо этого необходимо установить имелось ли вознаграждение за посредничество, если да, то в чем оно выражалось и от кого должно было поступить.

Ввиду высокой латентности данного вида преступления, как правило, свидетели отсутствуют, однако в случае их наличия также необходимо произвести их допрос, направленный на установление обязанностей и полномочий должностного лица, нарушений в процессе своей служебной деятельности, получения должностным лицом за нарушение вознаграждения, от каких лиц.

После допросов необходимо произвести осмотр предмета взятки. Первоочередной задачей такого осмотра является обнаружение следов взяткодателя (взят-

кополучателя), либо посредника и отличительных меток. Как мы указывали ранее, чаще всего предметом выступают денежные банкноты, в таком случае в протоколе следует зафиксировать номера банкнот, сделать их ксерокопии произвести их фотофиксацию.

В случае если взятополучатель заявляет, что передача взятки была сфальсифицирована, с тактической точки зрения следует провести осмотр места происшествия. Во время осмотра следует зафиксировать месторасположение мебели и других объектов, взаимодействие с которыми осуществлялось взятополучателем, взятодателем и посредником, разделяющие их объекты и предметы, следы красящих веществ.

Главной задачей данного следственного действия является обнаружение предмета взятки, следов контактного взаимодействия взятополучателя, взятодателя и посредника, их совместного времяпровождения⁵.

Возможным, но не обязательным следственным действием является обыск, который можно провести у любого лица, участвовавшего в передаче взятки, независимо от его роли. Его производство возможно в случаях, если во время задержания не удалось обнаружить и изъять предмет взятки, а также иные предметы и документы, имеющие значение для расследования.

Отдельно по делам о взяточничестве следует обратить внимание на осмотр документов и осмотр «электронно-цифровых следов» преступления.

Ввиду повсеместного и стремительного развития компьютеризации и технических устройств, большое количество данных, свидетельствующих о факте взятки, могут присутствовать в персональных компьютерах (ноутбуках) и телефонах (смартфонах). К таким данным можно отнести: соединения с каким-либо абонентом; переписка в мессенджерах; сведения о ресурсах, которые посещало лицо.

Осмотр документов по делам о взяточничестве может быть произведен как в кабинете следователя, так и в ходе следственного действия, в процессе которого они были выявлены. При осмотре документов необходимо обнаружить признаки, содержащие сведения о действиях (бездействии) взятополучателя в пользу взятодателя. В последующем необходимо сопоставить обнаруженные и зафиксированные в протоколе осмотра документов фактические данные с действующим порядком подготовки и прохождения подобного вида документов в целях выяснения обстоятельств нарушения порядка поступления, регистрации и рассмотрения документов, а также правомерности решения, вытекающего из этих документов⁶.

Таким образом, можно подвести итог, что для качественно расследования взяточничества, следователю необходимо тесным образом сотрудничать с оперативными подразделениями МВД как на этапе отсутствия возбужденного уголовного дела, так и в последующем. Первоначальные следственные действия должны быть выполнены в краткосрочный период времени с целью застать «врасплох» лиц, участвующих в передаче взятки. Количество таких следственных действий должно быть обширным для наиболее полной фиксации доказательственной информации, ввиду высокого интеллекта лиц, совершающих данное преступление

и занимаемого ими должностного положения, с вытекающими отсюда «связями» и возможностями.

¹ Генеральной прокуратурой Российской Федерации проанализировано состояние коррупционной преступности по итогам 2019 года // (<https://genproc.gov.ru/smi/news/genproc/news-1817130/>)

² Криминалистика: тактика и методика : учебник для бакалавриата и магистратуры / И. В. Александров. – М. : Издательство Юрайт, 2016 – 313 с

³ Криминалистика : учебник для бакалавров и специалистов / отв. ред. Е. П. Ищенко. – Москва : Проспект, 2020. – 560 с.

⁴ Багмет А. М. Процессуальное взаимодействие следователя с органами дознания при расследовании преступлений / А. М. Багмет // Расследование преступлений: проблемы и пути их решения. – 2017. – № 3.

⁵ Драпкин Л. Я. Тактическая операция «Задержание с поличным» – эффективная форма расследования получения взятки в системе органов государственной власти и местного самоуправления / Л. Я. Драпкин, В. Н. Долинин, А. Е. Шуклин // Расследование преступлений: проблемы и пути их решения. – 2017. – № 2.

⁶ Криминалистика. Полный курс : учебник для вузов / под общ. ред. А. Г. Филиппова. – 5-е изд., перераб. и доп. – М. : Издательство Юрайт, 2016. – 855 с.

FEATURES OF THE PRODUCTION OF INITIAL INVESTIGATIVE ACTIONS IN CASES OF BRIBERY

© 2022 Ierusalimov Daniil Stanislavovich
Master's Student

Samara State University of Economics
E-mail: Ierusalimovdaniil@mail.ru

© 2022 Kalenteva Tatiana Anatolievna
Candidate of Law, Associate Professor of the Department
of Organization Fight Against Economic Crimes
Samara State University of Economics
E-mail: advok_tak@mail.ru

Keywords: bribery, investigation of crimes, investigative actions, initial investigative actions, tactics

The article discusses some features of the production of initial investigative actions in the investigation of bribery, considers tactics of such investigative actions, taking into account investigative situations and forensic characteristics of this type of crime.

ПОНЯТИЕ И ВИДЫ ПРАВОНАРУШЕНИЙ В СФЕРЕ БЮДЖЕТНЫХ ОТНОШЕНИЙ

© 2022 Итрухина Татьяна Владимировна*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: kursor-direktor@mail.ru

Ключевые слова: правонарушение, бюджет, бюджетные правонарушения, виды правонарушений в бюджетной сфере, бюджетные правоотношения, правовое регулирование бюджетных отношений.

Статья посвящена изучению такого понятия, как нарушение в сфере бюджетных отношений, видов бюджетных нарушений, которые непосредственно влияют на экономическую деятельность государства и общества. Сфера бюджетных правоотношений рассматривается с точки зрения законодательства в сфере бюджетных отношений, дается понятие и квалификация нарушений.

Бюджетные правоотношения – это составляющая часть сферы экономических взаимодействий в деятельности любой страны и общества в целом, которая весьма значима для общего устройства государства. Связано это с той ролью, которую государственные, региональные и местные бюджеты играют в решении разнообразных проблем страны. Если попробовать уточнить эту роль, то можно привести следующий пример: если в государственном управлении не существовало бы налогов, то неоткуда было бы брать финансирование на реализацию социальных проектов, выплату пособий, пенсий и оплату услуг для населения. Указанные процессы в свою очередь опосредуются именно отношениями в бюджетной сфере. Такие отношения могут быть чисто техническими (бухгалтерскими, экономическими) процессами, так и правовыми регуляторами (правоотношениями), обеспечивающими порядок взаимодействий граждан, организаций и государственных институтов. Существование штрафных санкций, сборов и госпошлин обеспечивает контрольную функцию государства в сфере бюджетных отношений и, в свою очередь, пополняет бюджет.

Для Российской Федерации это особенно актуально, так как РФ является федеративным государством. Справедливо отметить, что сам феномен государственной власти, ее существование напрямую зависит от того, насколько эффективна выстроенная ею бюджетная система. Как ранее было сказано, любому государству, при любой форме политического правления, так или иначе необходим бюджет. Государственная власть реализует самые разнообразные функции: эко-

* Научный руководитель – Коробова Александра Петровна, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

номические и политические, социальные и контрольные. И здесь, как и в любой деятельности, свои потребности необходимо соотносить со своими возможностями. Так и государство соотносит свои нужды с теми возможностями, которые есть в его распоряжении, с тем конкретным объемом финансовых, организационных и человеческих ресурсов, которыми оно располагает.

Само слово «бюджет» заимствовано нами у англичан. В Великобритании, как известно, существует традиция: ежедневно в парламент вносится мешок с деньгами, что сопровождается специально подготовленной речью. Вот этот мешок и именовался старинным, пришедшим из Нормандии словом «бюджет», что означало «кожаный мешок»¹.

Возвращаясь к ранее затронутой теме штрафных санкций, необходимо начать с рассмотрения самого понятия бюджетных преступлений. Понятие бюджетных преступлений является общим и охватывает собой несколько видов преступлений:

1) уголовные, предусмотрены Уголовным кодексом Российской Федерации (УК РФ) и носят уголовный характер;

2) административные, предусмотрены Кодексом Российской Федерации об административных правонарушениях (КоАП РФ) и носят административный характер;

3) прямые (термин автора), которые прямо закреплены в бюджетном кодексе Российской Федерации (БК РФ) и являются, соответственно, финансовыми или бюджетными правонарушениями.

В целом такая классификация видов правонарушений в бюджетной сфере не вызывает возражений.

Хотелось бы указать, что особым источником бюджетного права является именно Бюджетный кодекс Российской Федерации². Предметом его регулирования выступает система отношений, возникающих в сфере составления и реализации бюджета.

Важно отметить и то, что источником самого бюджетного права является Основной закон страны, то есть Конституция РФ.

Так, она включает в себя правовые нормы, которые регулируют отношения в бюджетной сфере, точнее, закладывают основы регулирования. К ним относятся, например, предписания, устанавливающие основные принципы бюджетной системы и бюджетного устройства в Российской Федерации в соответствии с принципом разграничения предметов ведения федерального центра, субъектов РФ и муниципальных образований в бюджетной сфере. В частности, согласно п. «з» ст. 71 Конституции РФ к вопросам исключительной юрисдикции Российской Федерации относится федеральный бюджет. В ст. 73 Конституции РФ устанавливается так называемая «презумпция компетентности» субъектов РФ. Это означает, что региональные бюджеты – вопрос исключительного ведения субъектов РФ. В свою очередь органы местного самоуправления обладают самостоятельностью при формировании, утверждении и исполнении местного бюджета, что предусмотрено ст. 132 Конституции РФ.

Федеральные законы, а равно законы субъектов РФ развивают указанные выше конституционные положения. Здесь уместно упомянуть, например, такие федеральные законы, как закон о бюджетной классификации, о федеральном бюджете. К слову, аналогичные законы приняты и на уровне субъектов РФ. Они выступают источниками бюджетного права, устанавливая, как правило, положения, конкретизирующие федеральное законодательство, содержащиеся в нем общие вопросы. Это касается, например, организации бюджетного процесса в регионах. Наконец, источниками бюджетного права являются нормативные правовые акты представительных органов местного самоуправления, регулирующие бюджетные отношения.

Изучая Бюджетный кодекс РФ и иные нормативные акты, регулирующие бюджетные правоотношения, можно выделить следующее определение бюджетного правонарушения.

Бюджетное правонарушение – это виновное, противоправное деяние, состоящее в действии или бездействии, суть которого состоит в ненадлежащем исполнении функций, предусмотренных положениями бюджетного законодательства, за которое законодателем предусмотрены меры финансово-правовой, а в некоторых случаях – и социальной ответственности.

Следует отметить, что бюджетное правонарушение направлено на причинение не только собственно экономического, финансового вреда, что выражается в нанесении ущерба нормальному процессу формирования доходов и расходов бюджетов различных уровней. Оно посягает также и на интересы социума в целом, т.е. причиняет вред в целом сложившемуся в обществе правопорядку.

Общие вопросы ответственности за нарушения регулируются положениями части четвертой (глава 28 «Общие положения») Бюджетного кодекса Российской Федерации, большинство из которых носит отсылочный характер. Положения о конкретных видах административных правонарушений в области бюджетной деятельности и размерах штрафов (ответственности за их совершение) содержатся в статьях 15.14 «Нецелевое использование бюджетных средств», 15.15 «Несоблюдение условий возврата бюджетных средств, полученных на возвратной основе», 15.16 «Несоблюдение условий платы за пользование бюджетными средствами» Кодекса об административной ответственности. Кроме того, уголовная ответственность за нарушение бюджетного законодательства установлена нормами Уголовного кодекса Российской Федерации.

Бюджетный кодекс Российской Федерации предусматривает, что несоблюдение или ненадлежащее соблюдение установленных настоящим Кодексом процедур составления и рассмотрения проектов бюджетов, утверждения бюджетов, исполнения бюджетов и контроля за их исполнением на всех уровнях бюджетной системы Российской Федерации³.

Бюджетный кодекс Российской Федерации устанавливает основания для применения мер принуждения за нарушение бюджетного законодательства Российской Федерации. Такие основания, на мой взгляд и можно считать видами.

Напомню, основным и начальным нарушением является невыполнение закона (решения) о бюджете, не менее важным - не целевое расходование бюджет-

ных средств и многие другие, более частные правонарушения, прописанные в БК РФ. (ст. 283 Бюджетного кодекса Российской Федерации)⁴.

Опираясь на ту информацию, которая предоставлена выше, важно обратиться не только к хрестоматийной части, то есть наличия видов и оснований, но и сразу коснуться путей профилактики, предотвращения, минимизирования правонарушений в наиважнейшей сфере экономики государства. В условиях резких перемен в экономической картине мира, назревает вывод, что Бюджетная или Бюджетно-финансовая сфера стоит во главе угла. В условиях импорт-замещения, ценовой не стабильности, важно быстро реагировать и минимизировать спекуляцию внутри государства, предупредить коррупцию и бюрократию на всех уровнях. Издать законы фиксирующие ценовую политику, усилить контроль за соблюдением уже существующих норм и законов.

Основным шагом к совершенствованию бюджетного законодательства является разработка и принятие нормативных актов, после соответствующей антикоррупционной экспертизы, которые станут регулируемыми порядок оценки эффективности расходования бюджетных средств и порядок контроля за эффективностью расходования средств. Создание нормативно-правовой базы для измерения и мониторинга эффективности государственных расходов имеет первостепенное значение. Это значение определяется тем, что на государственный сектор приходится высокая доля российской экономики, а расходы домашних хозяйств постоянно растут. На настоящий момент идет активный поиск наиболее эффективных методов реформирования государственных расходов, наиболее эффективных форм финансирования бюджетных расходов⁵.

Безусловно, бюджетное законодательство, каким бы качественным оно ни было, нуждается в надлежащем исполнении и контроле. И реализация этого бюджетного законодательства, однозначно, зависит от профессионализма сотрудников, реально реализующих соответствующие нормы, установленные Бюджетным кодексом Российской Федерации и иными правовыми актами. В данном случае можно сказать, что законодательной и исполнительной власти следует больше внимания уделять профессионализму финансовой системы, постоянному повышению ее квалификации и своей служебной ответственности за возложенную работу.

¹ См.: Исакова Н.Ю., Долгих Ю.А., Лачихина А.Г., Финансы и финансовая система государства // Учебное пособие / Под общ. ред. Н.Ю. Исаковой. Екатеринбург: Издательство Уральского университета, 2019. С. 23.

² Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от 29.11.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2022) // Собрание законодательства Российской Федерации. 1998. № 31. Ст. 3823.

³ Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // Российская газета. 1993. 25 декабря.

⁴ См.: Бюджетное право и процесс: Учебник / Под ред. В. Парыгиной. – М.: Эксмо, 2005. 182 с.

⁵ Указ Президента Российской Федерации «О мерах по укреплению финансовой дисциплины и исполнению бюджетного законодательства Российской Федерации» от 14.05.1998 № 554 // Собрание законодательства Российской Федерации. 1998. № 20. Ст. 2145.

THE CONCEPT AND TYPES OF OFFENSES IN THE FIELD OF BUDGETARY RELATIONS

© 2022 Itrukhina Tatiana Vladimirovna
Master's Degree Student
Samara State University of Economics
E-mail: kursor-direktor@mail.ru

Keywords: offense, budget, budget offenses, types of offenses in the budgetary sphere, budgetary legal relations, legal regulation of budgetary relations.

The article is devoted to the consideration of such a concept as a violation in the sphere of budgetary relations, types of budgetary violations that directly affect the economic activity of the state and society. The sphere of budgetary legal relations is considered from the point of view of legislation in the field of budgetary relations, the concept and qualification of violations are given.

ИСПОЛНЕНИЕ ОБЯЗАННОСТИ ПО УПЛАТЕ НАЛОГА В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВИЗАЦИИ

© 2022 Калашникова Елена Борисовна
доцент кафедры теории права и философии
Самарский государственный экономический университет
E-mail: kalashnikova-helen@yandex.com

Ключевые слова: налог, государство, общество, цифровые технологии, информация, право.

Настоящая статья посвящена анализу исполнения гражданами Российской Федерации предусмотренной Конституцией Российской Федерации обязанности по уплате налогов в рамках развития цифровых технологий. Актуальность темы является значимой ввиду того, что налог выступает одним из главных способов обеспечения деятельности государства.

В современном мире информационно-коммуникационные технологии, доступные на сегодняшний день, являются средством сбора, обработки, хранения и распространения различной информации. В виду того, что налоги являются первостепенным источником для обеспечения нормального функционирования государства, а обязанность по их уплате закреплена в главном законе страны - Конституции Российской Федерации¹ (далее – КРФ), в рамках развития цифровых технологий данная тема является весьма актуальной. Нестабильная обстановка в мире на сегодняшний день наглядно показывает, что государство, прежде всего, должно полагаться только на себя и, в случае возникновения необходимости, оно должно быть способным выстоять перед любыми внешними и внутренними угрозами.

Цифровизация экономической деятельности обуславливает необходимость разработки и внедрения правовых средств, направленных на обеспечение финансовой безопасности нашего государства². Формирование данного процесса напрямую затрагивает конституционный статус личности, воздействуя на него путём изменения традиционных представлений о гарантиях прав и обязанностей.

С помощью информатизации возникают новые возможности, формируются новые ценности. Отсутствие сформировавшегося доктринального подхода к сущности новых правовых институтов цифровой реальности делает почти невозможным формирование соответствующей правовой среды.

Наличие цифровых технологий, безусловно, является важным фактором в жизни общества. На практике это заключается в создании и функционировании множества «порталов» и сайтов для обработки, хранения, предоставления различной информации.

В виду обширности информации на таких «портал», она может затрагивать различные сферы жизнедеятельности общества, в том числе и касаться сведений о налогообложении.

В этом смысле применение информационных технологий способствует более эффективному решению проблем в сфере реализации конституционных обязанностей посредством ускоренной обработки и передачи информации, снижения материальных затрат, повышения доверия к государственным органам власти³.

С одной стороны цифровизация и информационные технологии значительно облегчают жизнь населению. Однако, нужно оговориться, что чаще всего это касается «молодёжи», способной легко усваивать, обрабатывать и применять в жизнь новую информацию. Граждане пожилого возраста используют информационные технологии с трудом, в виду различных причин.

Негативная сторона информационных технологий заключается в противоречивости, появлении новых социальных коллизий и противоречий, требующих в том числе правового воздействия - как правоохранительного, запретительного, так и регулятивного, предоставительно-обязывающего плана⁴.

Кроме того, чем большей сведений становятся доступными в электронном формате, тем больше шанс возникновения их утечки. Процесс неконтролируемого потока информации может существенно повлиять на функционирование и нормальное развитие различных процессов внутри государства. В виду этого, бесконтрольная передача данных может привести как к незначительным, так и к серьезным последствиям. Для того чтобы не допустить возникновения ситуаций, при которых незаконное завладение информацией могло бы привести к негативному исходу, создаются правовые режимы использования, передачи и хранения конфиденциальных сведений. Подтверждением важности электронных технологий сейчас служит большой спрос на соответствующих специалистов, которых называют «IT-специалист».

В настоящее время наше государство находится на начальном этапе в развитии электронных технологий. Оно активно внедряет их в различные сферы жизнедеятельности. О том, что развитие информационных технологий движется в правильном направлении, можно понять исходя из соответствующих документов⁵.

В последнее время можно заметить усиление роли налогового контроля⁶. Прежде всего, это связано с тем, что из-за недобросовестности граждан ежегодно бюджет России теряет порядка 2,3 трлн рублей. Это говорит о том, что огромное количество денежных средств утекает из страны. Для того, чтобы изменить ситуацию и если не прекратить вовсе, то хотя бы сократить количество «серых» доходов населения, налоговыми органами были созданы соответствующие цифровые платформы и привлечены IT-специалисты.

Подводя итог, можно смело утверждать о том, что цифровая информация, несомненно, оказывает влияние на развитие новых технологий, а также влияет на институт конституционных прав и обязанностей граждан. Для того, чтобы эффективно воплощать все задуманные программы, необходимо не только постоянное видоизменение нормативно-правовой базы, но и обновление «виртуальной

реальности» с целью уменьшения пагубных последствий вторжения новых технологий на демократические институты современного конституционализма.

¹ Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020)// СПС «КонсультантПлюс».

² Хаматова С.Х. Проблемы реализации конституционной обязанности личности платить законно установленные налоги и сборы в контексте новой цифровой реальности // Конституционное и муниципальное право. 2021. №7. С. 51 - 54

³ См. там же

⁴ См.: Бондарь Н.С. Информационно-цифровое пространство в конституционном измерении: из практики Конституционного Суда Российской Федерации // Журнал российского права. 2019. № 11. С. 27.

⁵ См.: Указ Президента Российской Федерации от 9 мая 2017 г. №203 «О Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017 - 2030 годы» // СПС «КонсультантПлюс».

⁶ См.: План деятельности налоговой службы на 2021 г. (утв. Министерством финансов Российской Федерации 19.02.2021) // СПС «КонсультантПлюс»

FULFILLMENT OF THE OBLIGATION TO PAY TAX IN THE CONTEXT OF DIGITALIZATION

© 2022 Kalashnikova Elena Borisovna

Associate Professor of the Department of Theory of Law and Philosophy

Samara State University of Economics

E-mail: kalashnikova-helen@yandex.com

Keywords: tax, state, society, digital technologies, information, law.

This article is devoted to the analysis of the fulfillment by citizens of the Russian Federation of the obligation to pay taxes provided for by the Constitution of the Russian Federation as part of the development of digital technologies. The relevance of the topic is significant in view of the fact that the tax is one of the main ways to ensure the activities of the state.

ГРАНИЦЫ ПРАВА И ТЕОРИЯ СУДЕБНОГО РЕШЕНИЯ: НЕКОТОРЫЕ ИМПЛИКАЦИИ СПОРА Р. ДВОРКИНА И ПОЗИТИВИСТОВ

© 2022 Касаткин Сергей Николаевич
кандидат юридических наук, доцент,
доцент кафедры теории права и философии
Самарский государственный экономический университет
E-mail: kasatka_s@bk.ru

Ключевые слова: юридический позитивизм, Р. Дворкин, система права, право и мораль, границы права, судебное решение, судебское усмотрение.

Статья обращается к проблематике границ права и связанных с этим судебных полномочий, взятой в контексте известного в англо-американской мысли спора между Р. Дворкином и представителями юспозитивизма. Разбираются позиции сторон в споре, а также его возможные импликации для отечественной теоретической юриспруденции. Подчеркивается зависимость установления границ права и квалификации судебных решений от принятого фокуса правовой теории и параметров правопонимания.

Отечественная теория судебного решения традиционно базируется на модели дедукции и субзумпции, согласно которой, судья, вынося решение, производит выведение следствий из большой и малой посылок: правовых норм и фактов, относимых и допустимых в рассматриваемом деле. Тем самым такая модель решения подразумевает существование в обществе права как системы стандартов, имеющих границы своего действия и доступных познанию как правоприменителями, так и обычными гражданами. Эти границы одновременно выступают пределами полномочий судьи при вынесении решений, а равно критерием оценки юридической корректности и легитимности последних. Несмотря на некоторую простоту указанной модели, с ней связан целый ряд дискуссионных моментов, ставящих под вопрос как ее теоретическую и ценностную состоятельность, так и ее воплощение на практике. Помимо прочего, речь идет о проблематизации самого наличия строгих границ правовой системы и/или возможности их четкой фиксации в процессе правоприменения.

Учитывая сказанное, в рамках данной статьи тема границ права и связанных с этим пределов судебных полномочий будет рассматриваться на примере знакового для англо-американской мысли спора между Р. Дворкином и сторонниками юспозитивизма. Как представляется, данный спор может дать значимый материал для стимулирования соответствующих дискуссий в российском правоповедении и выработки им собственных, более объемных и взвешенных позиций. Статья будет включать, во-первых, обзор указанной полемики, во-вторых, фиксацию

сацию на этой основе некоторых значимых аспектов понимания границ права и полномочий судьи.

Спор Р. Дворкина и позитивистов: очерк позиций. Идейным истоком данного спора выступает учение британского правоведа Герберта Харта. Г. Харт следует в русле прежних позитивистских доктрин, предлагая общую, описательную и морально-нейтральную теорию права как системы правил. В основе такой системы лежит правило распознавания, определяющее критерии юридической действительности в системе через фиксацию и ранжирование принятых источников права. Отсюда юридические стандарты получают действительность не в силу своего содержания или авторитета, а в силу соответствия институциональным критериям системы. Таким образом, границы правопорядка определяются через обращение к признаваемым критериям действительности и / или формальным источникам. При этом, в силу специфики языка, не способного обеспечить исчерпывающее определение терминов, построенные на них юридические стандарты могут оказываться неопределенными в различных нетипичных случаях. Это в свою очередь означает потенциальную смутность границ права и необходимость для судей применять усмотрение при решении соответствующих спорных дел¹.

Изложенный взгляд оспаривается американским правоведом Рональдом Дворкином, формулирующим нормативную теорию права, ориентированную на обеспечение судопроизводства в таких юрисдикциях, как США и Великобритания. В рамках «доинтерпретативного этапа» Р. Дворкин настаивает на теоретической и практической дефектности теории позитивизма, неадекватной как феноменологии и риторике юридического процесса, так и реалиям современных демократий. Он, в частности, указывает на существование «подразумеваемого» права, вбирающего различного рода стандарты, прежде всего правовые принципы. Последние, с одной стороны, включаются в правопорядок не по критериям «происхождения» / представленности в формальных источниках, а по своему авторитету, моральной ценности, с другой – играют главную роль как в определении / оправдании содержания юридических правил, так и в детерминации судебных решений, в том числе в отсутствии правил или вопреки таковым. Принципы обеспечивают беспробельность права, наличие в нем единственно верных ответов на любые юридические вопросы, тем самым устраняя необходимость и легитимность правотворческого судейского усмотрения и лимитируя судебную аргументацию в спорных случаях (судьи могут апеллировать лишь к правовым принципам / индивидуальным или групповым правам и никогда к политическим / коллективным целям). Признание принципов как ключевых правовых стандартов также ведет к размыванию границ права и морали, их неизбежному пересечению: принимая решение, судья исходит из формулируемой им наилучшей теории рассматриваемого дела, восходящей к принципам и, далее, предельным основаниям правовой системы – к господствующей политической морали сообщества. Представленные позиции развиваются Р. Дворкином в доктрине юридического интерпретативизма. Право не сводится здесь к простым фактам (прежним официальным решениям или источникам права) и ассоциируется с системой аргументативных практик, обладающих автономным смыслом / ценностью. Отсюда достиже-

ние права, по Р. Дворкину, возможно лишь через «конструктивное толкование», предполагающее наложение соответствующего смысла / ценности на конкретные юридические стандарты. В этом контексте судья, вынося решение по делу, уподобляется соавтору коллективного романа-цепочки: он должен уяснить общий смысл предшествующей юридической практики (прежних политических решений) и дать ей наилучшее с моральной точки зрения продолжение в конкретном деле. Тем самым сохраняется размытость границ между правом и моралью, а сами границы становятся частью процесса юридического толкования, аргументации².

Позиции американского правоведа получают различного рода ответы со стороны позитивистов. Помимо практико-идеологической опасности идей американского правоведа, которые релятивируют границы правовой системы и открывают дорогу судейскому произволу, позитивисты обращают внимание на ее теоретические дефекты. Среди прочего они подчеркивают многочисленные случаи признания правовых принципов через «происхождение», а значит способность их учета в рамках критериев правила распознавания и возможность удержания границ «установленного права» (что особенно важно для сторонников эксклюзивного позитивизма). При этом представители инклюзивного позитивизма допускают включение в правило распознавания моральных ценностей или ограничений, что также позволяет охватить правовые принципы, не имеющие «происхождения», и стандарты «конструктивного толкования», пусть и ценой размывания границ правовой системы при сохранении достаточной для правового регулирования степени их определенности. В любом из случаев позитивисты могут по-прежнему утверждать, что судья в сложном деле следует юридическим стандартам, которые управомачивают или обязывают его применять моральные доводы, что само по себе не превращает мораль в право. Более того, экспликация судьей скрытого права, выстраивание им наилучшей теории конкретного дела в рамках конструктивного толкования будет по-прежнему требовать позитивистских критериев определения установленного / «доинтерпретативного» права³.

Импlications спора Р. Дворкина и позитивистов: границы права и полномочия судьи. Анализ позиций в изложенном споре позволяет сделать ряд выводов, значимых для сегодняшних дискуссий в отечественной правовой мысли. Прежде всего он показывает разницу методологических перспектив позитивистов и Р. Дворкина, обуславливающих расхождение в концептуализации границ права и судейских полномочий⁴.

Учение позитивизма – наиболее близкое отечественной теоретической юриспруденции – претендует на «внешнее» описание «права, как оно есть», обособленное от его ценности или применения на практике. Право ассоциируется здесь прежде всего с правом «установленным» и, в этом смысле, имеющим сравнительно четкие и доступные познанию границы. Если судья, решая спорное дело, не может полагаться на юридические ресурсы и должен апеллировать к своему «правосознанию», «чувству справедливости» или же к целому ряду абстрактных соображений этического и т.п. характера, это само по себе не делает такие доводы частью права. Скорее речь может идти о полномочии или обязанности судей об-

ращаться к «экстралегальным» доводам, что с этих позиций означает их право на (правотворческое) усмотрение. Вынесенное таким образом решение нейтрализует прежнюю неопределенность и фиксирует (новые или более ясные) границы права.

В противовес позитивизму, учение Р. Дворкина сосредотачивается на «внутреннем» объяснении и оправдании практик юридической аргументации, в связи с чем право скорее соотносится здесь с нормативными основаниями и доводами, которые используются судами при вынесении решений. По Р. Дворкину, право будет включать то, что следует как из его принятых «парадигм» / «установленного права», так и из его «наилучшей теории» или «интерпретативной гипотезы» – системы принципов и доводов, сообща оправдывающих конкретный вариант решения, регламентации. Учитывая сказанное, а также открытость и оценочность юридического обоснования, четкие границы между правом и неправом (иными доводами и регуляторами) в такой перспективе отсутствуют. Точнее, они подвижны, дискуссионны и интерпретативны: главный здесь вопрос – насколько легитимным является предложенное обоснование содержания права. Отсюда, по мысли Р. Дворкина, сам факт решения в ситуации неопределенности, его неоднозначность, нестандартность и пр., не делают решения судьи «правотворческими». Вопрос скорее в том, насколько таковое адекватно критериям соответствия и оправдания, обязательным для любого подобного решения. Более того, отрицательный ответ, по-видимому, будет означать не судебское правотворчество, а выход судьи за пределы своего институционального долга.

Завершая анализ, можно констатировать следующее. Рассмотренный спор Р. Дворкина и позитивистов показывает зависимость установления границ права и квалификации судебных решений от принятой перспективы, в частности, фокуса правовой теории и параметров правопонимания. При этом, хотя доводы обеих сторон имеют потенциал и применимость для объяснения российского права и судопроизводства, подход Р. Дворкина гораздо ближе традициям «общего права», принятой здесь доктрине и формату судебной аргументации. Вместе с тем, его подход может иметь более широкое значение как стремление реконструкции «внутренней» / «собственно юридической» логики рассуждений.

¹ См.: *Харт Г.Л.А.* Понятие права. СПб.: СПбГУ, 2007.

² См., напр.: *Дворкин Р.* 1) О правах всерьез. М.: Росспэн, 2004; 2) Империя права. М.: Институт Гайдара, 2020.

³ См., напр.: *Hart H.L.A.* The Concept of Law. 2nd ed. Oxford: OUP, 1994; *Coleman J.* The Practice of Principle. Oxford: OUP, 1999; *Raz J.* The Authority of Law. Oxford: OUP, 1979; *MacCormick N.* Legal Reasoning and Legal Theory. Oxford: OUP, 1979; *Marmor A.* Interpretation and Legal Theory. Oxford: OUP, 1992; *Waluchow W.* Inclusive Legal Positivism. Oxford: OUP, 1994; *Шаниро С.* Законность. М.: Институт Гайдара, 2021; и др.

⁴ Подробнее см., напр.: *Касаткин С.Н.* Спор Р. Дворкина и позитивистов в англо-американской юриспруденции: содержание и импликации для отечественных дискуссий о судебном правотворчестве // Судебное правотворчество: проблемы теории и практики: материалы Международной научно-практической конференции. М.: РГУП, 2021. С. 39–48.

**BOUNDARIES OF LAW AND THEORY OF JUDICIAL DECISION:
SOME IMPLICATIONS OF DISPUTE
BETWEEN R. DWORKIN AND POSITIVISTS**

© 2022 Kasatkin Sergey Nikolayevich
Candidate of Legal Sciences, Associate Professor,
Associate Professor of the Department of Theory of Law and Philosophy
Samara State University of Economics
E-mail: kasatka_s@bk.ru

Keywords: legal positivism, R. Dworkin, legal system, law and morality, boundaries of law, judicial decision, judicial discretion.

The article addresses a problem concerning boundaries of law and of related judicial powers considered in context of a well-known dispute in Anglo-American thought between R. Dworkin and representatives of legal positivism. Contentions of parties in the dispute, as well as its possible implications for Russian theoretical jurisprudence are examined. Dependence of establishing boundaries of law and qualifying judicial decisions upon adopted focus of legal theory and parameters of law's understanding are emphasized.

К ВОПРОСУ О ФУНКЦИЯХ НАЛОГА

© 2022 Коробова Александра Петровна
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: a.p.korobova@inbox.ru
© 2022 Котлов Сергей Владимирович
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: kotlov-s@bk.ru

Ключевые слова: налогообложение, взимание налогов, налоговая система, система налогообложения, система налогов и сборов, налог, функции, функции налога.

В настоящей статье рассматривается проблема определения понятия функций налога, показано значение функций как явления, позволяющего раскрыть содержание и социальную роль налога как регулятора общественных отношений. Обращается внимание на дискуссионный характер вопроса о системе функций налога, анализируются отдельные его функции.

Как известно, основное социальное предназначение того или иного правового явления и, в частности, налога, его роль в регулировании общественных отношений выражается в его функциях. Поэтому интерес ученых к проблеме функций налога вполне оправдан. Для того, чтобы понять сущность и содержание налога, уяснить тенденции развития налоговой системы, нужно прежде всего рассмотреть вопрос о том, как работает этот инструмент экономического регулирования.

Понятием «функции налога» обычно охватываются основные направления его действия, которые определяются возможностями экономики, с одной стороны, и целями, задачами и функциями государства, - с другой¹.

Анализ источников показывает, что в теории налогового права отсутствует единство суждений по данному вопросу.

Так, большинство авторов исходит из того, что основной (а нередко – и единственной) функцией налога является фискальная функция².

Другие полагают, что налог выполняет помимо фискальной также и экономическую функцию³.

Третьи выделяют три основных функции налога: фискальную, контрольную и регулируемую⁴.

Некоторые ученые высказывают мысль о том, что у налога есть четыре функции: помимо признаваемой большинством фискальной функции также присутствуют распределительная, стимулирующая и контрольная. А, например, Д.Г. Черник дополняет приведенный перечень упоминанием о политической функции⁵.

Высказывается мысль и о большем количестве функций налога⁶.

Если исходить из соображений полноты раскрытия содержания и социального предназначения налога, думается, выделение фискальной, распределительной, регулирующей, стимулирующей, контролирующей и воспроизводственной функции будет вполне оправдано.

При этом следует отметить, что выдвижение на первый план фискальной функции налога легко объяснимо и с исторической точки зрения, и с практической. Здесь уместно вспомнить об основном социальном предназначении налогов. Налоговая система позволяет осуществлять централизованное формирование, накопление финансовых ресурсов, необходимых для обеспечения бесперебойного функционирования аппаратов управления и принуждения, всей производственной сферы жизнедеятельности. Таким образом, мы можем сделать вывод о том, что уровень налоговых платежей всегда определяется потребностями государства, масштабами государственных расходов⁷.

С фискальной функцией налога тесно связана распределительная функция, одно вытекает из другого: для того, чтобы государство могло получить те финансовые ресурсы, которые ему необходимы, оно должно выстроить эффективно действующую систему изъятия части имущества у одних своих граждан с тем, чтобы компенсировать нехватку самых элементарных благ у других. Иногда говорят о перераспределительной функции налога, которая состоит в перераспределении полученных денежных средств, с одной стороны, между отдельными отраслями экономики (это экономический аспект проблемы), а с другой стороны – между определенными социальными группами (это можно считать социальным аспектом). Высказывается мысль о том, что налоговые платежи выступают средством изъятия сверхдоходов и относительного выравнивания имущественного положения разных слоев населения. Перераспределительная функция налогов обеспечивает также реализацию значимых социальных проектов, государственных целевых программ, поэтому эту функцию нередко именуют социальной функцией.

В условиях рыночной экономики особую значимость приобретает регулирующая функция налога, учитывая, что он представляет собой динамично развивающееся, откликающееся на потребности времени, высоко результативное средство регулирования экономических процессов, происходящих в обществе. Не подлежит сомнению то, что существующая в стране система налогообложения должна соответствовать той концепции социально-экономического развития, которая является ведущей в конкретном государстве.

Как известно, налоги непосредственно влияют на процесс реализации экономических интересов субъектов предпринимательской деятельности. Поэтому важнейшей функцией налога является стимулирование развития общественных отношений в наиболее желательном для государства направлении. Стимулирующая функция включает в себя:

- адресное доведение налогов до плательщиков вместе с исключениями, оговорками, преференциями, специальными комментариями и т.д.;

- выделение определенной цели стимулирования экономической деятельности (уменьшение или увеличение объемов производства, экологии, масштабов применения тех или иных производственных факторов; хозяйственная форма; структура себестоимости; цена и качество изделия; защита отечественных товаропроизводителей и другие)⁸.

На обеспечение возобновляемости производственных процессов, компенсацию затраченных при этом экономических ресурсов нацелена воспроизводственная функция налогов.

Хозяйственная деятельность неизбежно предполагает контроль за ее реализацией. Важной составляющей этого контроля является в том числе систематическое отслеживание товарных и денежных потоков. Поэтому представляется обоснованной позиция авторов, указывающих на контролирующую функцию налога. Налоговый контроль включает в себя оценку успешности экономической деятельности, выявление препятствий, тормозящих ее развитие, выработку путей их устранения. Институт налогового контроля позволяет понять то, насколько эффективна проводимая государством экономическая политика, в какой степени порожденные ею экономические и правовые последствия соответствуют целям и задачам государства. Таким образом формируется налоговая дисциплина, предполагающая своевременность внесения в полном объеме необходимых платежей, выплаты заработной платы работникам и в целом соблюдение действующего законодательства о налогах и сборах.

В условиях жесткой конкуренции налоги выступают действенным инструментом борьбы за место на рынке. Ведь при прочих равных условиях проигрывает в конечном счете тот участник предпринимательской деятельности, который не может правильно рассчитывать необходимые платежи в бюджет, систематически осуществлять уплату законно установленных налогов и сборов. В то же время дефицит бюджета сигнализирует о необходимости совершенствования проводимой в государстве экономической политики, о том, что нужно вносить изменения в действующее налоговое законодательство, а также практику его применения⁹.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что сущность и социальное предназначение налогов раскрывается через его функции. Выстраивая эффективно работающую систему налогообложения в государстве, необходимо помнить об их разнообразии, соответственно выстраивать систему так, чтобы налог как действенный рычаг регулирования общественных отношений мог работать в полную меру, многоканально.

¹ См.: Худяков А.И., Бродский Г.М. Теория налогообложения. Алматы, 2002. С. 81.

² См.: Финансовое право: Учебник / Под ред. Н.И. Химичевой. М.: Юрист, 2001. С. 265.

³ См.: Царгуш Р.В. Некоторые аспекты современного законодательства по налогу на прибыль организаций (достоинства и недостатки) // Государство и право. 2004. № 5. С. 56.

⁴ См.: Налоговое право: Учебник для бакалавров / Отв. ред. Е.Ю. Грачева, О.В. Болтинова. М.: Проспект, 2015. С. 13-15.

⁵ См.: Налоги и налогообложение: Учебник / Под ред. Д.Г. Черника. 3-е изд. М.: МЦФЭР, 2006. С. 10.

⁶ См.: Финансовое право: Учебник для бакалавров / Под ред. Е.Ю. Грачевой. М.: Проспект, 2013. С. 231.

⁷ См.: Мороз В.В. Налоговая система в РФ на современном этапе ее развития // Бизнес в законе. - 2013. - № 6. - С.250-252.

⁸ См.: Рамазанова Б.К. Истоки принципов налогообложения и их значение в современных условиях // Теория и практика общественного развития. 2014. № 2. С. 400.

⁹ См.: Черникова М.А., Шевлякова С.М., Полинская М.В. Тенденции развития налоговой системы РФ // Современные тенденции в экономике и управлении: новый взгляд. 2013. № 22. С. 128.

ON THE QUESTION OF THE CONCEPT OF THE TAX SYSTEM

© 2022 Korobova Alexandra Petrovna
Candidate of Jurisprudence, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: a.p.korobova@inbox.ru
© 2022 Kotlov Sergey Vladimirovich
Master's Degree Student
Samara State University of Economics
E-mail: kotlov-s@bk.ru

Keywords: taxation, tax collection, tax system, taxation system, system of taxes and fees, tax, functions, functions of tax.

This article discusses the problem of defining the concept of tax functions, shows the significance of functions as a phenomenon that allows revealing the content and social role of tax as a regulator of public relations. Attention is drawn to the debatable nature of the issue of the system of functions of the tax, its individual functions are analyzed.

ПРОБЛЕМЫ ВЫБОРА МЕТОДОЛОГИИ ТОЛКОВАНИЯ ЮРИДИЧЕСКИХ НОРМ (НА ПРИМЕРЕ НОРМЫ О ПОНЯТИИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ)

© 2022 Кот Марина Константиновна
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: mkroz@mail.ru

Ключевые слова: юридическая норма, толкование, норма-дефиниция, предпринимательская деятельность, гражданское законодательство.

В статье представлено авторское понимание интерпретации правовой нормы, показаны общие подходы к толкованию юридических конструкций на примере нормы-дефиниции о понятии предпринимательской деятельности.

Норма права представляет собой результат взаимодействия многих социальных систем. Можно выделить основные факторы, способствующие формированию и закреплению на уровне закона страны определенной правовой нормы. Основным, по нашему мнению, фактором выступает фактор исторический, который проявляется, прежде всего, в том, что норма появляется в конкретный период времени, отражает существующую историческую потребность и рассчитана на живущих в этот период времени людей. Данное взаимодействие - права и истории - порождает несколько последствий, важных для толкования нормы. Они касаются необходимости знания контекста принятия определенной нормы. Исторический контекст, в свою очередь, требует обращения к политической и экономической ситуации времени принятия нормы и погружения в нее, понимания, какие политические и экономические задачи стояли в период принятия нормы и насколько они влияют на ее толкование.

Так, например, все первые законодательные акты советской России нельзя толковать без понимания политической программы большевиков, экономических проблем, связанных со сменой экономического строя. Нечто подобное можно сказать и в отношении первых актов уже демократической России в период активного развития рыночной экономики и капитализма. Наиболее наглядно исторический контекст проявляется в гражданском, предпринимательском и трудовом законодательстве, поскольку право частной собственности, свобода труда и предпринимательской деятельности неразрывно связаны друг с другом.

В этом смысле критические замечания ряда авторов относительно дефектов правовой нормы, закрепленной в Гражданском кодексе РФ, в п. 3 ч. 1 ст. 2, представляются уместными с позиции любого другого, но не исторического подхода.

Поскольку именно такое определение понятия предпринимательской деятельности, которое получило легальное отражение в 1994 году было необходимо и достаточно для целей и задач политической и экономической конъюнктуры того времени. Необходимо понимать, что первые законодательные акты времен больших политико-экономических потрясений не могут быть аполитичны, более того, как правило, эти акты имеют целью не урегулировать отношения здесь и сейчас, а закрепить, легализовать революционные достижения. Часто подобные акты адресованы даже не соотечественникам, а мировому сообществу, будущим поколениям, призваны показать связь политических установок нового управленческого аппарата и норм в основополагающих экономических сферах.

Такой нормой для России была норма Конституции о равенстве всех форм собственности и о свободном использовании своих способностей и имущества для занятия предпринимательской деятельностью (ст. 34 Конституции), и развивающая данное положение норма о понятии предпринимательской деятельности, закрепленная в ГК РФ 1994 года.

В связи с этим распространенное в науке критическое отношение к такому признаку предпринимательской деятельности, как самостоятельность, основанное на том, что этот признак представляет собой лишь проявление свойственного гражданскому праву метода автономии, и не отражает специфических черт именно предпринимательской деятельности¹, не принимает во внимание то, что для бывших советских граждан самостоятельность, инициативность, отсутствие контроля и властного давления в сфере экономики является одним из завоеваний нового режима, оправданием потерь, связанных с крахом советской системы, а также направлением, ориентиром для дальнейшей деятельности. Эта норма была нужна в переходный период, она демонстрировала новые подходы власти к управлению экономикой страны, поэтому толковать ее с позиции юридической догматики и техники не вполне уместно. Кроме того, в то время необходимо было продемонстрировать солидарность страны европейским ценностям, среди которых основное место занимают частная собственность и свободное пользование ей, в том числе в целях осуществления предпринимательской деятельности.

Однако учет исторического контекста закрепления в законодательстве той или иной нормы должен иметь определенные границы. Во-первых, норма существует в различных плоскостях, прежде всего, это мыслеформа, выраженная с помощью языка, это суждение, которое может быть интерпретировано по-разному. В процессе утраты первоначального исторического контекста суждение, содержащее признаки какого-либо объекта - в нашем случае это предпринимательская деятельность - получает новые смыслы с учетом других реалий, в том числе интерпретационной практики судов и органов исполнительной власти. Таким образом, другие факторы влияния на содержание нормы – лингвистический, основанный на значении слов русского языка, особенностей языковых конструкций, далее - социальный, связанный с применением и толкованием нормы, как правило, не позволяют норме превратиться в мертвую материю с утратой того исторического смысла и значения, который она первоначально в себе несла. Возможность развития и накопления смыслов нормы являются одним из факторов стабильно-

сти законодательства. Однако, главным фактором устойчивости, долгожитель-ства законов, на наш взгляд, выступает юридическая догматика. Это - признан-ные юридическим сообществом представления о праве, которые являются ре-зультатом юридической мысли и юридической практики человечества.

На наш взгляд, многочисленные дискуссии о понятии предпринимательской деятельности во многом обусловлены отсутствием сложившейся догматики в данной сфере законодательства. Представления о характере предприниматель-ских отношений, высказанные дореволюционными учеными², не получили про-должения в трудах теоретиков советского хозяйственного, а потом и предприни-мательского права. Более того, позиция тех, кто должен был формировать догма-тику новой отрасли законодательства – предпринимательского права – не была поддержана составителями современного гражданского кодекса, и так и осталась в рамках авторской отраслевой концепции³. Это привело к тому, что поддержи-ваемые государственной властью цивилистические воззрения о понятии пред-принимательской деятельности ограничены рамками рассмотрения этой деятель-ности как вида гражданско-правовых отношений, а собственно предпринима-тельский подход в толковании признаков предпринимательской деятельности получает развитие только в рамках учебной дисциплины предпринимательского права. Отсутствие преемственности дореволюционного - советского и современ-ного торгового - хозяйственного и предпринимательского права создаёт трудно-сти и в толковании собственно нормы о предпринимательской деятельности.

¹ Мицык Г.Ю. Нормативно-правовые, доктринальные и правоприменительные при-знаки предпринимательской деятельности // Право и экономика. 2017. № 7. С. 5 - 11.

² Цитович П.П. Очерк основных понятий торгового права. М., 2001.

³ Лаптев В.В. Предпринимательское (хозяйственное) право. Избранные труды. Екате-ринбург, 2008.

PROBLEMS OF CHOOSING A METHODOLOGY FOR THE INTERPRETATION OF LEGAL REGULATIONS (ON THE EXAMPLE OF THE REGULATION ON THE CONCEPT OF ENTREPRENEURIAL ACTIVITY)

© 2022 Kot Marina Konstantinovna
PhD, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: mkroz@mail.ru

Keywords: legal norm, interpretation, norm-definition, entrepreneurial activity, civil law.

This article presents the author's understanding of the interpretation of a legal norm, shows general approaches to the interpretation of legal structures on the example of a norm-definition of the concept of entrepreneurial activity.

ПРОБЕЛЫ В ПРАВЕ: ПОНЯТИЕ, ФАКТОРЫ, СПОСОБСТВУЮЩИЕ ВОЗНИКНОВЕНИЮ ПРОБЕЛОВ

© 2022 Кошкин Артем Вячеславович*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: artem.koshkin@list.ru

Ключевые слова: пробелы в праве, правовой вакуум, неполный пробел, полный пробел, правотворчество, норма права, правовой нигилизм.

В статье поднята проблема наличия пробелов в праве в российском законодательстве, приведено несколько определений указанного понятия, выявлены факторы, способствующие возникновению таких пробелов, выделены пути минимизации проявлений данного явления.

Пробелы в праве неразрывно связаны с процессом правотворчества, поскольку они возникают уже на стадии проектирования правовых норм. Среди причин, по которым возникают пробелы можно назвать неполное следование юридическим предписаниям и закономерностям. Другой же причиной является игнорирование нормативно-правовых установлений. В процессе законотворчества имеются свои сложности, к которым можно отнести тот факт, что сами правила законодательной техники далеко не всегда имеют в себе четкие указания и механизмы, с помощью которых можно избежать возникновения пробелов права. К тому же стоит отметить, что лица, заседающие в нижней палате федерального собрания, зачастую не имеют не то, чтобы высшего юридического образования, но и юридического образования так такового. Этот факт определенно негативным образом сказывается на качестве издаваемых норм права.

Результатом принятия нормативно правовых актов, имеющих в себе пробелы права, служит нарушение корректной работы правового механизма реализации прав граждан, а также в принципе целей и задач, для решения которых законотворческий орган в принципе принимал этот акт.

После того как мы обозначили проблему, а также выделили факторы, способствующие её возникновению, необходимо дать определение понятию пробела в праве. Итак, в самом широком смысле этого слова пробел можно интерпретировать как частичное или полное отсутствие необходимой нормы права при условии, что общественные отношения должны и могут быть урегулированы ею. Если рассматривать это явление в узком смысле, то следует признать, что «правовое регулирование не охватывает и не должно охватывать собой всего многообразия общественных отношений»¹.

* Научный руководитель – Коробова Александра Петровна, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

В научном сообществе до сих пор нет единого понимания такого явления, как пробел в праве. Одной из причин этого является неоднозначность определения возможного и необходимого правового регулирования, равно как и регулирования уже сложившихся общественных отношений или регламентации вновь возникших.

Иногда наряду с понятием «пробел в праве» используется понятие «правовой вакуум». Так, Д.Н. Рябова предлагает понимать под правовым вакуумом состояние, при котором правовые нормы, призванные регулировать те или иные правоотношения отсутствуют в принципе¹. Ситуация, описанная данным исследователем, является даже наиболее опасной, чем простой пробел в праве поскольку при ней те или иные правоотношения остаются в состоянии правовой неурегулированности. Пробелы в праве необходимо отграничить от ситуации абсолютной неурегулированности социальной сферы в праве, которая может быть ликвидирована путем правотворческой деятельности².

С.С. Алексеев разработал иную классификацию, в которой во главу угла он поставил понятие «неполного пробела». Под «неполным пробелом» исследователь понимает ситуацию, при которой фактические отношения, лежащие в плоскости правового регулирования, не имеют нормативного положения. Обратной же этой ситуации С.С. Алексеев определяет понятие «полный пробел»³.

В.М. Баранов считает пробел в праве технико-юридическим дефектом или правотворческой ошибкой⁴.

Отличительной особенностью рассматриваемого в нашей статье явления является то, что отсутствует конкретное нормативное предписание для общественных отношений, таким образом данные правоотношения остаются неурегулированными нормами права со стороны государственного органа, занимающегося непосредственным регулированием конкретных правоотношений. Ученые правоведы выделяют следующие причины появления пробелов в праве: недостаточный уровень компетенции законотворческих органов, некачественность нормативно правовых актов, отставание нормативно правового акта от жизни.

В.В. Лазарев справедливо отмечает, что пробелы в праве обнаруживаются в ходе процесса толкования и другие приемы толкования «дают полное представление о действующих нормах права и тем самым косвенно, в виде негативного заключения, позволяют судить о необходимости издания недостающих норм»⁵.

Восполнение пробелов в праве является одной из ключевых задач государственных органов, так как сам пробел представляется как «бреешь в стене», что позволяет сказать о разрыве в «ткани» юридических норм, реализуемых в правоотношениях. Само существование пробелов в праве нежелательно для системы законодательства, и осложняет процесс правового регулирования. Однако появление пробелов в праве нельзя избежать, ведь общественные отношения в сфере социальной жизни движутся намного быстрее чем юридические нормы, и возникают многочисленные ситуации, за которыми законодатель не успевает в процессе нормотворческой деятельности.

Именно поэтому нигде в мире не существует идеального законодательства в области юридической техники, и существование идеального права представляет собой утопию.

Существование пробелов в праве является одной из актуальных проблем, ведь отсутствие необходимого правового регулирования в определенной сфере общественных отношений порождает отрицательное качество правового регулирования в целом.

Пробелы в праве разрушают правовое пространство, и развивают недоверие к системе права, ведь в случае неудач законодателя намного проще сказать, что действующая система неудачна на ее первоначальном этапе, ведь законодатель упустил и не уделил должного внимания к формулировкам нормативного акта, что порождает следующую проблему – правовой нигилизм.

Существуют следующие причины появления пробелов в праве: объективные и субъективные. Под объективными причинами следует понимать процесс отставания законодательства от развивающихся общественных отношений, ведь как было сказано раньше законодатель не поспевает и не может предвидеть проблемы с реализацией вводимых норм.

Среди субъективных причин возникновения пробелов можно назвать следующие: несовершенство всей законодательной системы в целом; ошибки со стороны законодателя; невозможность и неспособность осмыслить и досконально продумать саму концепцию закона; недостатки юридической техники, порождающие несовершенство регулирования общественных отношений.

Основной задачей законодателя в случае появления пробелов в праве является их устранение.

В правовых науках принято выделять основных 3 способа преодоления пробелов в праве: аналогия закона; субсидиарное применение права; аналогия права.

Аналогия закона заключается в использовании норм закона, регулирующих наиболее сходные отношения к не урегулированной норме закона. Однако понятие аналогия закона не следует отождествлять с аналогией, применяемой в логике, ведь под аналогией следует понимать умозаключение, смысл которого заключается в подобии 2-х объектов в одних признаках при этом делается вывод о сходстве в других признаках. Важно упомянуть, что использование такого метода преодоления пробела в праве как аналогия закона допускается исключительно в парадигме закона, но никак не против закона и не вопреки таковому.

При применении аналогии важно понимать, что данным инструментом нельзя злоупотреблять и его использование должно распространяться исключительно на преодоление пробелов в законе.

При анализе научных работ, диссертационных исследований можно заметить, что достаточно часто вместе с аналогией закона используется понятие аналогия права. Необходимо уточнить, что аналогия права есть наименее точный прием решения проблем, связанных с законодательством. Согласно данному методу разрешения пробела в праве предполагается соблюдение таких аспектов как: отсутствие аналогичной нормы; отсутствие адекватной юридической нормы.

На наш взгляд полностью побороть данное отрицательное явление на данный момент не представляется возможным, однако существуют варианты по минимизации их проявления.

Одним из вариантов, который мы можем предложить для преодоления данной проблемы является уделение большего количества времени для разработки концепций законов с дальнейшим прогнозированием применения закона на конкретный этап времени.

Вторым способом минимизации негативного проявления такого явления как пробел в праве может служить усовершенствование юридической техники законодательных процессов при разработке новых законов.

Большое количество пробелов в принимаемых нормативно правовых актах говорит о их недостаточной доработанности. В большинстве случаев об этом становится известно уже после принятия данного нормативного акта в ходе правоприменительной практики. Удивительным здесь может показаться ситуация, при которой мы видим, что в только что принятый закон сразу же начинают вноситься правки и изменения. Во второй ситуации это делается даже не по результатам правоприменительной практики, а именно непосредственно после его принятия, что неизбежно наталкивает на мысль о том, что законодатель уже на момент принятия закона видел и понимал его недоработанность, однако всё равно принял его. Подобный подход на наш взгляд абсолютно недопустим и порождает большое количество проблем в праве, которые можно было избежать.

Таким образом, проведя комплексное изучение пробелов в праве, причин возникновения, можно сделать следующие выводы: Пробелы в праве – это объективное состояние любой правовой системы, обусловлены они постоянным и неустраняемым отставанием системы права от развития общественных отношений. С этой точки зрения пробелы можно даже считать позитивным явлением, так как они свидетельствуют о том, что общество находится в непрерывном поиске новых форм и видов социальных и экономических отношений.

¹ Уранский Ф.Р. К вопросу о понятии и видах пробелов в праве // Вестник МГУ. Серия 11 Право. 2004.

² Протасов, В. Н. Теория государства и права : учебник и практикум для вузов / В. Н. Протасов. – Москва : Издательство Юрайт, 2022. – 455 с. – (Высшее образование). – ISBN 978-5-534-15123-7. – Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. с. 303 – URL: <https://urait.ru/bcode/488934/p.303> (дата обращения: 10.03.2022).

³ Лившиц Р.З. Теория права. Учебник. - М.: Изд-во БЕК, 1994. - С. 142.

⁴ Баранов В.М. Истинность норм советского права. Проблемы теории и практики. - Саратов, 1989. - С. 357.

⁵ Лазарев В.В. Пробелы в праве и пути их устранения. - М., 1974. - С. 58.

GAPS IN THE LAW: THE CONCEPT FACTORS CONTRIBUTING GAPS

© 2022 Koshkin Artem Vyacheslavovich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: artem.koshkin@list.ru

Keywords: gaps in law, legal vacuum, incomplete gap, full gap, lawmaking, rule of law, legal nihilism.

In this article, the problem of the presence of gaps in law in Russian legislation is raised, several definitions of this concept are given, factors contributing to the emergence of these gaps are identified, and ways to minimize the manifestations of this phenomenon are identified.

МИРОВОЗЗРЕНЧЕСКИЙ ИДЕАЛ ПРАВА: ПОСТАНОВКА ПРОБЛЕМЫ И ВОПРОСЫ МЕТОДОЛОГИИ

© 2022 Ланг Петр Петрович
кандидат юридических наук, доцент,
доцент кафедры гражданского и арбитражного процесса
Самарский государственный экономический университет
E-mail: petr.lang@mail.ru

Ключевые слова: мировоззрение, правовое мировоззрение, правовые ценности, аксиология, идеал права.

В статье рассматривается роль мировоззрения в формировании мировоззренческого идеала права, в познании и интерпретации правовой материи. Дается понятие категорий «мировоззрение» и «правовое мировоззрение». Определяются вопросы методологии исследования правовых ценностей и мировоззренческого идеала права.

Право, будучи регулятивным началом специальной формы воздействия на общественные коммуникации, обладает соответствующими ценностными и мировоззренческими основаниями. При этом право само по себе не является абсолютной ценностью, поскольку право может выражаться посредством неправового закона. В частности, вкладывая в понимание права исключительно общеполучаемые, общеполучаемые свойства, одинаково ориентированных на благо всех участников правоотношений, следует констатировать, что право является проекцией исторически сложившейся в социуме системы ценностей. Однако нередки случаи, когда «правовые» инструменты используются только в угоду властвующего субъекта либо группы подобных в ущерб интересам всего общества. Указанные инструменты также облачаются в легистскую форму, то есть имеют характер официального документа, но не содержат какого-либо полезного, позитивного смысла для социума. В этой связи подобного рода регуляторам общественных отношений вряд ли уместно придавать правовое значение, тем более именовать их правом.

В свою очередь, право в идеале должно представлять собой абсолютную ценность как явление отражающее поиск свободы, равенства и справедливости, осуществляемый на основании соответствующих правил поведения (санкционированных процедур), воспринимаемых социумом в качестве легальных, официально установленных.

Представляется, что социальная ценность права, отражающая его сущность, зиждется на общей культуре и на потребностях социума в ходе общественных коммуникаций. При этом, указанные коммуникации облачаются в процедурно-процессуальную форму в соответствии с установленными правилами поведения.

Научное осмысление ценности права и правовой деятельности с позиций теории государства и права детерминирует обращение к мировоззрению как высшему уровню рефлексии обозначенных социальных явлений. Другими словами мировоззрение представляет собой универсальный гносеологический механизм познания правовой материи.

Мировоззрение предвосхищает и предопределяет методологию научных изысканий в юриспруденции. В частности, посредством мировоззрения формируется сущностное назначение научных гипотез, а также мировоззрение по большому счету определяет цели правообразования и правоприменения.

Мировоззрение в ходе процесса правореализации соотносит результаты деятельности в сфере права и общую систему устоявшихся представлений о правовой материи в реальности с учетом нравственных установок.

Под мировоззрением следует понимать систему взглядов, представлений, оценок, отражающих целостное понимание мира, роль и место человека в мире, восприятие и понимание себя в коммуникативных связях с другими людьми, обществом, государством¹. При этом слияние компонентов правового сознания, отражающее процессы понимания и интерпретации сосуществования человека с правом, смысла правовой материи в жизни человека и социума, следует определять как правовое мировоззрение.

В этой ситуации, методологически верно постулировать мировоззрение как системно выраженный феномен, поскольку обозначенная выше интеграция компонентов правового сознания функционирует именно системно².

Как справедливо отмечается в научной юридической литературе, системное мировоззрение позволяет эффективно рассматривать одновременно и материалистические и идеалистические компоненты социальной реальности в их соотношении и взаимосвязи, не отдавая приоритета кому-либо из них. Следовательно, чем сложнее устройство общества, его правовой системы, тем выше теоретико-методологическое значение мировоззрения в юриспруденции³.

Эвристический потенциал озвученной позиции очевиден особенно в эпоху медиативного поворота⁴.

Обозначенную системность мировоззрения характеризует становление взглядов, идей, оценок, в том числе, о правовых ценностях и в итоге о мировоззренческом идеале права.

Идеал права как понятие не может определяться исключительно умозрительным образом, он находится на стыке сфер влияния на реальные общественные отношения, под воздействием многочисленных объективных факторов (вызовов) внутреннего и внешнего свойств. Особо это явствует в современном мире, когда извращение и искажение иерархии ценностей стремительно демонстрирует обесценивание прав и свобод человека в угоду экономическим и геополитическим дивидендам. К огромному сожалению, подобная негативная трансформация правовых ценностей, подмена понятий и смыслов правовой материи становится обычным делом в реалиях современного миропорядка.

Декларирование странами Запада демократических принципов: справедливости, гуманизма, верховенства права, необходимости обеспечения и защиты прав

и свобод человека, как на государственном, так и на межгосударственном уровнях, с одной стороны и с другой стороны – полное попрание прав человека в отдельно взятых государствах в результате санкционного воздействия. Данное расположение дел не может не вызывать опасения, поскольку санкционная политика стран Запада непосредственно затрагивает многочисленные, жизненноважные интересы человека и общества в целом.

¹ Ланг П.П. Правовая деятельность: аксиологические и мировоззренческие основания: монография. – Самара: ООО «Полиграфическое объединение «Стандарт», 2021, С. 74.

² Павлушина А.А., Лошкарев А.В. Системность права и синергетика: общетеоретические проблемы // Правовая политика и правовая жизнь. – 2018. – № 1. – С. 8-14.

³ Табакаев Ю.В., Краснова Н.Н., Кузьменко К.А. Системный подход к праву и системное мировоззрение в правоведении // Формирование системного мировоззрения современного человека: материалы научно-практической конференции. Барнаул, 2017 – с. 44.

⁴ Цифровая трансформация: вызовы праву и векторы научных исследований / Т. А. Полякова, А. В. Минбалеев, Р. В. Амелин [и др.]. – Москва: Институт государства и права РАН, 2020. – 340 с.; Рыбаков О.Ю. Качество жизни, благополучие человека, ценность права в условиях цифровой реальности // Человек, общество, право в условиях цифровой реальности: Сборник статей. – Москва: Общество с ограниченной ответственностью «Издательство «КноРус», 2020. – С. 15-31; Агеева Г.Е. Юридический процесс и «цифровое право» // Российская наука: актуальные исследования и разработки: Сборник научных статей VII Всероссийской научно-практической конференции. В 2-х частях, Самара, 07 марта 2019 года / Редколлегия: Г.Р. Хасаев, С.И. Ашмарина [и др.]. – Самара: Самарский государственный экономический университет, 2019. – С. 324-328.

WORLD VIEW IDEAL OF LAW: STATEMENT OF THE PROBLEM AND QUESTIONS OF METHODOLOGY

© 2022 Lang Petr Petrovich

Candidate of Legal Sciences, Associate Professor,

Associate Professor of the Department of Civil and Arbitration Process

Samara State University of Economics

E-mail: petr.lang@mail.ru

Keywords: worldview, legal worldview, legal values, axiology, ideal of law.

In the article, the role of the worldview in the indicator of the worldview of the ideal of law, in the knowledge and appearance of matter. The definition of categories of worldview and legal worldview is given. The questions of the methodology of the study of legal ideas and the worldview ideal of law are determined.

ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ИСТЦА И ОТВЕТЧИКА ЗА ДАЧУ ЛОЖНЫХ ОБЪЯСНЕНИЙ В СУДЕ

© 2022 Лунева Ульяна Сергеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: lunevaulana@gmail.com

Ключевые слова: доказательство, ответственность, истец, ответчик, объяснения, стороны гражданского процесса.

В статье рассматривается проблема установления ответственности истца и ответчика за дачу ложных объяснений в ходе судебного разбирательства, анализируются подходы ее разрешения, сложившиеся в юридической литературе, и предлагаются пути устранения данного пробела в законодательстве.

Суд является самостоятельным, независимым органом, обладающим исключительным правом осуществления правосудия в Российской Федерации. Он является основным органом, призванным устанавливать справедливость при рассмотрении и разрешении возникших гражданско-правовых споров. Суд при осуществлении своей деятельности по конкретному спору приходит к истине, основываясь на тех доказательствах, которые предоставляются иными участниками процесса. Таким образом, установление справедливости и достоверности при судебном разбирательстве зависит от истинности доказательств, которые предоставляют стороны в суде.

В соответствии со статьёй 55 ГПК РФ¹ к числу установленных сведений, которые могут выступать в качестве доказательств в гражданском процессе, относятся объяснения истца и ответчика. Однако, какой-либо ответственности за недостоверность представленных объяснений истец и ответчик не несут, хотя именно их объяснения являются отправной точкой при рассмотрении дела. В юридической литературе мнения относительно необходимости установления уголовной ответственности за дачу заведомо ложных объяснений истцом и ответчиком в ходе гражданского процесса разделились.

Ряд учёных-правоведов (А. Г. Коваленко, Е. В. Гунько и т.д.) говорят о необходимости установления уголовной ответственности за предоставление ложных объяснений сторонами, мотивируя это тем, что данная мера способствует повышению эффективности реализации принципов состязательности и равноправия сторон в гражданском процессе, а также повысит эффективность правосудия в целом².

* Научный руководитель – Лошкарев Андрей Викторович, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

Однако, есть и приверженцы противоположной точки зрения, согласно которой стороны для защиты своих прав могут использовать любые методы, в том числе и искажение информации, так как это не противоречит правовым принципам, а затрагивает только интересы нравственности. Одним из сторонников данной концепции является А. Т. Боннер³.

Существуют и иные точки зрения по вопросу установления уголовной ответственности за предоставление ложных объяснений в гражданском процессе. Наиболее интересным подходом, на наш взгляд, является подход К. Б. Рыжова, который считает, что установление ответственности за недостоверность объяснений необходимо, однако она не должна носить уголовный характер. По его мнению, это «отпугнёт» людей от обращения в суд для защиты своих прав и законных интересов⁴. Стоит отметить, что К. Б. Рыжов прав в том, что такая мера может отпугнуть граждан обращаться в суд, однако, на наш взгляд, отпугнёт это лишь тех, кто изначально планировал использовать для защиты своих прав ложные сведения.

Не смотря на разнообразие подходов к данному вопросу, на наш взгляд, оптимальнее всего установить уголовную ответственность за дачу ложных объяснений истцом и ответчиком, так как это поспособствует повышению эффективности разрешения споров судом и позволит соблюсти принципы законности, равноправия и состязательности гражданского процесса. Может показаться, что подобная ответственность в законе уже предусмотрена. Статьи 303 и 307 УК РФ⁵ предусматривают уголовную ответственность за фальсификацию доказательств и за дачу заведомо ложной информации, однако необходимо установить – предусматривают ли данные нормы ответственность истца и ответчика за дачу ложных объяснений в суде.

307 статья УК РФ устанавливает уголовную ответственность за дачу заведомо ложных показаний для определённого круга участников процесса, к которым относятся: потерпевший, свидетель, эксперт, переводчик и иные специалисты. Таким образом можно заметить, что данная норма не устанавливает уголовную ответственность за дачу ложных объяснений для истца и ответчика в гражданском процессе.

Иная ситуация складывается с 303 статьёй УК РФ. Данная норма устанавливает уголовную ответственность лица за фальсификацию доказательств в гражданском и иных процессах. Однако, она, по большей части, касается вещественных доказательств, которые предоставляются сторонами в суде, но не затрагивает ответственность за дачу ложных объяснений истцом и ответчиком. Таким образом, данная норма служит препятствием для подделывания документов, предоставляемых в качестве доказательств в суде, но не ограничивает от дачи заведомо ложных объяснений, касающихся данных документов.

Принимая во внимание всё вышесказанное, можно установить, что в действующем законодательстве не предусмотрена ответственность истца и ответчика за дачу заведомо ложных объяснений при гражданско-правовом споре. Устранить данный пробел в законодательстве можно путём дополнения 307 статьи УК РФ такими участниками гражданского процесса как истец и ответчик. В таком слу-

чае, за дачу заведомо ложных объяснений стороны гражданского процесса будут нести уголовную ответственность и освободиться от неё, если добровольно в ходе судебного разбирательства сообщили о ложности своих сведений.

Однако, учитывая достаточно низкий уровень правосознания граждан РФ, необходимо также наладить механизм, который позволял заранее уведомлять стороны о возможной уголовной ответственности за предоставление ложных сведений в суде. Данный вопрос можно разрешить, дополнив 176 статью ГПК РФ, по которой до допроса свидетеля председательствующий предупреждает его об уголовной ответственности за дачу заведомо ложных объяснений. После у свидетеля берётся подписка об ознакомлении с его правами и обязанностями, которая приобщается к протоколу. Аналогичную процедуру необходимо ввести в гражданский процесс для истца и ответчика. Таким образом, будет устранён данный пробел в законодательстве РФ, что обеспечит повышение эффективности деятельности органов судебной власти и установит справедливость в общественных отношениях.

¹ Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138-ФЗ (ред. от 01.07.2021) // Собрание законодательства РФ. - 18.11.2002. - № 46. - ст. 4532.

² Коваленко А. Г. Комплексное исследование института доказывания в гражданском и арбитражном процессе: дис. ... д-ра юрид. наук. СПб., 2003. 306 с.

³ Боннер А. Т. Традиционные и нетрадиционные средства доказывания в гражданском и арбитражном процессе: монография. М.: проспект, 2016. 616 с.

⁴ Рыжов К. Б. Принцип свободной оценки доказательств и его реализация в гражданском процессе / науч. ред. В. В. Ярков. М.: Инфотропик Медиа, 2012. Сер.: «Гражданский и арбитражный процесс: новые имена и новые идеи». Кн. 8. 240 с.

⁵ Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 01.07.2021) // Собрание законодательства РФ, 17.06.1996, N 25, ст. 2954.

RESPONSIBILITY OF THE PLAINTIFF AND THE DEFENDANT FOR GIVING FALSE EXPLANATIONS IN COURT

© 2022 Luneva Ulyana Sergeevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: lunevaulana@gmail.com

Keywords: evidence, liability, plaintiff, defendant, explanations, parties to civil proceedings.

The article examines the problem of establishing the responsibility of the plaintiff and the defendant for giving false explanations during the trial, analyzes the approaches to resolving it that have developed in the legal literature, and suggests ways to eliminate this gap in legislation.

О МЕСТЕ РОССИЙСКОЙ ПРАВОВОЙ СИСТЕМЫ НА ПРАВОВОЙ КАРТЕ

© 2022 Маликова Азиза Хорисовна
доктор юридических наук
Самарский государственный экономический университет
E-mail: malikova_ax@mail.ru

Ключевые слова: нормативные правовые акты, Конституция Российской Федерации, правовая система Российской Федерации, романо-германская правовая семья, правовая карта мира.

В статье исследуются некоторые теоретико-правовые вопросы юриспруденции. Для выполнения задачи, которую автор прописывает в заголовке своей статьи, определены два понимания правовой системы, принятые в юридической науке. На основе существующей классификации правовых систем, перечня и иерархии источников права России, наименования ее правоустанавливающих органов автор, присоединяясь к мнению большинства компаративистов, однозначно определяет место правовой системы страны в семье романо-германского права.

Для определения места современной правовой системы России в мировом юридическом сообществе, коротко остановлюсь на основных правовых семьях или правовых системах современности.

Изучением национальных правовых систем, группированием их в мировые правовые системы (или правовые семьи) с целью совершенствования внутригосударственного законодательства и международного права занимается дисциплина «Сравнительное правоведение» (или компаративистика). Специалистов-ученых в области сравнительного правоведения называют компаративистами.

Существует два понимания правовой системы:

1) правовая система *национальная* – это совокупность источников права и правотворческих органов конкретного государства.

Национальная (или внутригосударственная) правовая система включает в себя также другие правовые институты – правовую науку, правовую культуру, правовую идеологию, негосударственные правовые институты (адвокатура, нотариат, юридические фирмы и т.п.). То есть национальная правовая система в широком понимании интегрирует всю правовую действительность определенного государства.

О национальной правовой системе говорят в том случае, если правовая система функционирует в масштабах страны. Таким образом, национальных (внутригосударственных) правовых систем столько же, сколько и государств, т.е. национальных правовых систем в мире около 195, например, правовая система

Российской Федерации, правовая система Франции, правовая система США и т.д.;

2) правовая система *мировая* (или правовая семья) – это совокупность или группа национальных правовых систем, объединяемых некоторыми признаками, например, одинаковой иерархией источников права, сходными историческими путями формирования и др.¹

В компаративистике нет и не может быть окончательного разделения внутригосударственных правовых систем на правовые семьи. Каждая выделявшаяся и ставшая самостоятельной правовая семья с неизбежностью будет иметь относительный характер. Тем не менее, компаративисты выделяют, как правило, три самые крупные действующие мировые правовые системы (или правовые семьи). Это:

- романо-германская правовая семья, или система континентального права, или право цивильное;
- англосаксонская правовая система, или система общего права, или право прецедентное;
- религиозная правовая система, в частности, мусульманская правовая система. Как правило, в странах исламских, являющихся теократическими, религиозно-правовые источники имеют высшую юридическую силу.

Итак, теперь к вопросу о месте национальной правовой системы России на правовой карте мирового пространства.

Российская правовая система влилась в романо-германскую правовую семью в XIX в. в результате научно-теоретического возрождения римского права в университетах Франции и Германии. В советский период наша страна заложила основы новой, социалистической правовой семьи, не утратив при этом органическую связь с континентальным правом. В результате распада СССР и соответствующих правовых реформ 1990-х гг. российская правовая система, по мнению большинства компаративистов, вернулась в романо-германскую правовую семью.

Как одна из национальных правовых систем, правовая система Российской Федерации состоит из совокупности источников права и правотворческих органов. Их анализ утверждает вышеизложенное положение.

Как известно, к официальным источникам права современной России можно отнести:

- федеративные нормативные правовые акты, которые делят на законы и подзаконные акты;
- законы и подзаконные акты субъектов страны;
- нормативные правовые акты местных органов государственной власти;
- обычаи, санкционированные государством².

Следует обязательно подчеркнуть, что, согласно ч. 4 ст. 15 Конституции РФ, общепризнанные принципы и нормы международного права, международные договоры России, ратифицированные ее парламентом, также входят в ее правовую систему³.

К неофициальным (неписаным, неформальным) источникам права РФ относят прецедент и доктрину.

К правотворческим органам Российской Федерации, т.е. к органам, создающим официальные источники права, относят:

- органы законодательной (представительной) власти, принимающие законы;
- органы исполнительной власти, издающие подзаконные акты;
- органы местного самоуправления (п. 3 ст. 132 Конституции РФ).

Как известно, прецедент, широко применяемый в российской судебной практике, официальным источником права в России не является, поэтому органы судебной власти не относят к правотворческим.

Как видим, перечень и иерархия источников права, наименование правоустанавливающих органов России однозначно определяют место правовой системы страны в семье романо-германского права.

¹ Маликова А.Х. Сравнительное правоведение: учебное пособие. – Самара: Изд-во СГЭУ, 2021. - С.7-8.

² Маликова А.Х. Теория государства и права: учебное пособие. – Самара: Изд-во СГЭУ, 2021. - С.31-32.

³ Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/ (дата обращения: 10.03.2022).

THE PLACE OF THE RUSSIAN LEGAL SYSTEM ON THE LEGAL MAP

© 2022 Malikova Aziza Khorisovna
Doctor of Law

Samara State University of Economics
E-mail: malikova_ax@mail.ru

Keywords: normative legal acts, the Constitution of the Russian Federation, the legal system of the Russian Federation, the Romano-Germanic legal family, the legal map of the world.

The article explores some theoretical and legal issues of jurisprudence. To fulfill the task, which the author prescribes in the title of his article, identified two understandings of the legal system, adopted in legal science. On the basis of the existing classification of legal systems, the list and hierarchy of sources of law of Russia, the name of its law-making bodies the author, joining the opinion of most comparativists, unambiguously defines the place of the legal system of the country in the family of Romano-Germanic law.

К ВОПРОСУ О КЛАССИФИКАЦИИ СЛЕДСТВЕННЫХ ДЕЙСТВИЙ

© 2022 Милова Ирина Евгеньевна
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: irina.milova@ro.ru

© 2022 Адеянова Марина Александровна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: adeyanova2912@gmail.com

Ключевые слова: критерий классификации, познавательные методы, система следственных действий, деление на первоначальные и последующие, тактический компонент, вербальная информация, приемы расспроса и наблюдения, смешанные процессуальные операции, доказательственная информация.

Статья посвящена классификации следственных действий по критерию использования при их проведении конкретных познавательных приемов. По данному основанию выделяют вербальные, невербальные и смешанные следственные действия, которые, соответственно, построены на операциях расспроса, наблюдения и их интеграции. Каждый способ по-своему определяет объем и качество получаемой доказательственной информации.

В современных Вопросы научной классификации крайне значимы для уголовного процессуального права. Правильный выбор основания деления позволяет относить предметы с однородными признаками к взаимосвязанным группам. С одной стороны, критерий классификации выделяет наиболее значимые свойства, которые способствуют систематизации определенных объектов, с другой - подчеркивается индивидуальность каждого звена, его особое место в соответствующем делении. Уголовное судопроизводство России отличается стадийностью. При этом традиционно основной объем доказательств собирается на досудебных стадиях процесса, в частности, в ходе предварительного расследования. Оно носит розыскной характер и строится на базовом способе доказывания – производстве следственных действий. Круг последних отличается многообразием. При этом в теории нет единого мнения о системе следственных действий, критериях классификации, а также о том, являются ли конкретные процессуальные операции следственными действиями или нет.

Значительное число оснований классификации свидетельствует о многоаспектности самого понятия, о широком спектре используемых познавательных методов. В криминалистической доктрине принято делить следственные действия на первоначальные и последующие, неотложные и не обладающие данным свойством, а также на основные, дополнительные и повторные. Первые две классификации не отражены в тексте процессуального закона, они отличаются при-

кладной направленностью, с отчетливо выраженными тактическими компонентами; третья систематизация носит нормативный характер. Многие авторы справедливо отмечают связь рассматриваемого деления со следственной ситуацией, которая постоянно изменяется, давая следователю возможность выбора, к какому виду отнести конкретное процессуальное мероприятие¹, не выходя при этом за рамки, очерченные законом.

Весьма значим такой критерий систематизации как способ отображения доказательственной информации, определяемый особенностями следов ретроспективного события. Приведенное основание позволяет выделить три группы процессуальных операций.

Первую их них образуют следственные действия, построенные на таком познавательном приеме как расспрос. Используя его, следователь получает вербальную информацию, в виде сведений, которые на момент их передачи ему от носителей, существуют в памяти участников судопроизводства, сохраненные в виде наглядно-зрительных образов. Передача информационного сигнала осуществляется под воздействием задаваемых допрашиваемому лицу вопросов или поставленной перед экспертом, специалистом словесной задачи. В результате осуществляется трансформация в сообщение описательного характера.

К рассматриваемому разряду относят все виды допросов, очные ставки. Некоторые исследователи включают в указанную группу производство экспертизы, руководствуясь тем, что заключение эксперта – это устное сообщение, построенное на методе описания, которое формируется на основе задания, в виде вопросов, поставленных следователем перед специалистом в интересующей его области знаний².

Анализ уголовных дел показывает, что вышеназванная группа следственных действий является самой распространенной. Допросы обвиняемого, свидетелей проводятся по каждому делу. В условиях пандемии допустимо их производство в дистанционном формате³, что имеет как положительные, так и отрицательные моменты. Так, режим онлайн позволяет не нарушать процессуальные сроки, гарантирует соблюдение прав задержанных и заключенных под стражу. В то же время он исключает личный контакт следователя с допрашиваемым лицом, а это препятствует выстраиванию линейки доверительных отношений между ними.

Достаточно редкими являются очные ставки. Ряд авторов убеждены, что от них целесообразно вообще отказаться, так как соответствующий познавательный прием не достигает цели, обозначенной в процессуальном законе⁴. Большинство допрашиваемых продолжают настаивать на ранее данных показаниях, противоречия между ними оказываются не устраненными. При этом данная познавательная операция имеет определенные организационные сложности, она относится к категории трудоемких, требует времени. Более продуктивно было бы направить усилия на проведение иных процессуальных действий, способных принести новый объем доказательственной информации или реально проверить ранее собранные данные. На наш взгляд, рассматриваемая процедура нередко превращается в формальность, выступая в качестве способа закрепления признательных показаний или повторения информации, зафиксированной при первичных допросах⁵.

Правильность такого понимания подтверждается изучением приговоров по конкретным уголовным делам, где, анализируя доказательства, относительно очной ставки, суд прибегает к стандартным клише, указывая, что свои показания потерпевший (свидетель) и обвиняемый подтвердили на очной ставке. Очевидно, что задачи ее проведения в этом случае не решены, УПК РФ не требует осуществлять отдельные процессуальные операции с целью подтвердить данные, полученные при проведении других следственных действий.

К сожалению, метод расспроса не всегда применяется следователями рационально и корректно. Основная причина заключается в неумении точно обозначить направление воспроизведения словесной информации; четко сформулировать вопросы⁶. В итоге допускаемых нарушений вербальная информация извлекается не в полном объеме или допускается ее искажение. Типичным недочетом являются наводящие вопросы, то есть такие формулировка которых фактически содержит ответ.

Нельзя оставлять без внимания тактические аспекты, поскольку важно правильно выбрать время проведения указанных процессуальных действий и тщательно к ним подготовиться. Следователь должен располагать информацией о личности допрашиваемого, планировать ход соответствующего мероприятия и прогнозировать его результат. В противном случае метод расспроса окажется неэффективным и не пополнит объем доказательств.

Вторая группа, выделяемая по обозначенному критерию, включает процессуальные действия, построенные на непосредственном наблюдении в сочетании с воздействием на изучаемый объект с помощью приемов измерения, эксперимента, моделирования. При этом следователь получает невербальную информацию, заключающуюся в предметах и процессах материального мира и выраженную в физических параметрах. К указанному разряду относятся все виды осмотров; освидетельствование; обыск; выемка; получение образцов для сравнительного исследования; следственный эксперимент. Некоторые авторы включают в этот сегмент задержание подозреваемого. Нам представляется это неверным, поскольку в ходе указанного мероприятия, вообще не применяются познавательные методы, оно представляет собой операцию технического характера и доказательственного значения не имеет.

Вместе с тем гносеологические возможности соответствующего приема используются не в полном объеме, что подтверждается материалами изученных уголовных дел. В частности, к осмотру места происшествия и документов не всегда привлекаются специалисты, это приводит к проблемам извлечения информации, а в некоторых случаях даже к ее утрате в связи с непрофессиональным изъятием. Кроме того, крайне редко применяются технические средства, научные методики, что важно для манипуляций поискового характера, присущих, например, обыску⁷.

В качестве промежуточного звена выделяются смешанные следственные действия, в которых интегрируются методы расспроса и наблюдения. Универсальная природа позволяет им извлекать как словесную, так и материальную информацию. Иллюстрацией является проверка показаний на месте. Данная процедура не

так давно вошла в систему следственных действий. Длительное время ее проводили как оперативное мероприятие или под видом других способов собирания доказательств, например, в рамках следственного эксперимента. Расспрос здесь применяется в предварительном допросе лица, показания которого подлежат проверке. Затем осуществляется выход на место, где реализуется прием наблюдения. Не вызывает сомнений, что конкретная локация связана с ретроспективным событием и призвана играть стимулирующую роль для активации памяти участника судопроизводства. Детали местности способны напомнить ему обстоятельства происшедшего. Ни в коем случае нельзя превращать данную процедуру в «цементирование» ранее сделанного признания.

Смешанный характер имеет и предъявление для опознания. Расспрос выражается в допросе перед началом процедуры, а также после ее окончания, когда опознающий называет признаки, по которым он его произвел. Наблюдение находит отражение в ходе самой процессуальной операции по предъявлению объекта в группе со сходными параметрами.

По своей правовой природе вышеназванные следственные действия являются достаточно сложными, возможность сочетания разных познавательных приемов дает возможность максимально полно извлекать доказательственную информацию.

Значение рассмотренной классификации заключается в том, что она позволяет: 1) отграничивать принципиально разные пути получения информации; 2) предотвратить недостаточность материалов, что в ряде случаев является негативным последствием неправильно выбранного метода собирания доказательств; 3) избежать некачественного подбора данных, не соответствующих критерию допустимости; 4) не допустить упрощения процедуры операций рассматриваемого кластера. Нельзя забывать о сведениях, которые собираются на внепроцессуальных этапах в ходе проведения ОРМ, поскольку они оказывают существенное влияние на восприятие и запоминание информации участниками процесса⁸. С этих позиций оцениваются те замечания и заявления, которые исходят от участников судопроизводства со стороны защиты, с отражением в протоколах конкретных следственных действий.

В теории подчеркивается, что при данном делении основополагающим признаком является не информационный сигнал, а объект исследования и его правовой статус⁹. Нам такой подход кажется не вполне точным, поскольку отображаемые следы значимы не только в данной классификации, но и в других. Вызывают недоумение ссылки на правовой статус, поскольку материальные объекты им не обладают, указанное качество характерно для живых лиц. Полагаем, что это не просто терминологическая неточность, а непонимание гносеологической специфики рассматриваемых приемов.

В литературе выделяется кластер универсальных следственных действий, к которому относят экспертизы, следственные эксперименты, ссылаясь на то, что они основаны на сочетании сложного комплекса методов - наблюдения, моделирования, сравнения, эксперимента.

¹ Латыпова К. С. К вопросу о производстве некоторых следственных действий на первоначальном этапе расследования мошенничества в сфере компьютерной информации / К. С. Латыпова, С. Д. Дымшеева. Текст: непосредственный // Молодой ученый. 2021. № 47 (389). С. 236–238.

² Егерев И. М. Особенности производства вербальных следственных действий // Проблемы современного законодательства России и зарубежных стран. Материалы VII международной научно-практической конференции. Иркутск, 2018. С. 249–252.

³ Смушкин А. Б. Концепция «электронных» следственных действий // Криминалистика: вчера, сегодня, завтра. 2021. № 3 (19). С. 165–171.

⁴ Агаркова Т. К., Ханина Н. В. История развития очной ставки как следственного действия // VIII Балтийский юридический форум «Закон и правопорядок в Третьем тысячелетии». Материалы международной научно-практической конференции. Калининград, 2020. С. 104–106.

⁵ Колонтаева Д. В., Галяутдинов Р. Р. К вопросу о самостоятельности очной ставки как следственного действия // Образование и право. 2021. № 1. С. 270–273.

⁶ Конин В. В., Сидоренко Е. В. Факторы, влияющие на результативность допроса // Вестник Сибирского юридического института МВД России. 2021. № 2 (43). С. 38–44.

⁷ Ермаков П. А. Актуальные проблемы производства обыска / П. Н. Ермаков. Текст: непосредственный // Молодой ученый. 2020. № 42 (332). С. 203–205.

⁸ Ильина Е. В., Мелихов А. И. Оперативно – розыскное обеспечение производства неотложных следственных действий // Криминалистика: вчера, сегодня, завтра. 2020. №. 2 (14). С. 108–115.

⁹ Федюкина А. Ю. О понятии и системе неотложных следственных действий в современном уголовном процессе // Вестник экономической безопасности. 2021. № 2. С. 236–239.

ON THE ISSUE OF CLASSIFICATION OF INVESTIGATIVE ACTIONS

© 2022 Milova Irina Evgenievna

Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics

E-mail: irina.milova@ro.ru

© 2022 Adeyanova Marina Aleksandrovna,
Student

Samara State University of Economics
E-mail: adeyanova2912@gmail.com

Keywords: classification criterion; cognitive methods; system of investigative actions; division into initial and subsequent; tactical component; verbal information; methods of questioning and observation; mixed procedural operations; evidentiary information.

The article is devoted to the classification of investigative actions according to the criterion of using specific cognitive techniques in their conduct. On this basis, verbal, nonverbal and mixed investigative actions are distinguished, which, respectively, are based on the operations of questioning, observation and their integration. Each method determines the volume and quality of the evidentiary information obtained in its own way.

ОБСТОЯТЕЛЬСТВА, СМЯГЧАЮЩИЕ ИЛИ ОТЯГЧАЮЩИЕ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА НАЛОГОВЫЕ ПРАВОНАРУШЕНИЯ

© 2022 Мишанина Ангелина Андреевна*

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: petrogradckaya@yandex.ru

Ключевые слова: налоговые правонарушения, ответственность, штраф, отягчающие ответственность обстоятельства, смягчающие ответственность обстоятельства.

Статья посвящена анализу обстоятельств, смягчающих и отягчающих ответственность за налоговые правонарушения. Автор отмечает, что перечень смягчающих ответственность обстоятельств, представленный в НК РФ, является, по сути, открытым. Причем налоговое законодательство РФ вполне допускает ситуации, когда налоговые органы и суд могут одновременно для одного и того же налогоплательщика принять во внимание обстоятельства как смягчающие его ответственность за налоговые правонарушения, так и отягчающие её.

В соответствии со ст. 106 Налогового кодекса Российской Федерации (далее – НК РФ), налоговое правонарушение есть виновно совершенное противоправное деяние налогоплательщика, за которое законодательством РФ установлена ответственность¹.

Меры ответственности за анализируемые правонарушения – это, как правило, налоговые санкции, под которыми понимаются определенные денежные взыскания (штрафы). На размер этих штрафов могут оказывать влияние определенные обстоятельства, среди которых выделяют как факторы, смягчающие ответственность, так и отягчающие её. Полный перечень таких обстоятельств представлен в ст. 112 НК РФ. Рассмотрим их более подробно. Сначала обстоятельства, смягчающие ответственность за налоговые правонарушения.

Во-первых, ответственность будет смягчена, если лицо совершило налоговое правонарушение, находясь в сложных жизненных, личных, семейных обстоятельствах.

Во-вторых, если налогоплательщик совершил правонарушение не по собственному желанию, а под принуждением иного лица. Сюда же относятся и ситуации, когда лицо нарушило налоговое законодательство под влиянием лица, у которого оно находилось в зависимости, материальной или служебной

В-третьих, если в ходе разбирательств, начатых по факту налогового правонарушения, судом или налоговым органом были обнаружены иные обстоятельства, которые указанные органы сочтут смягчающими ответственность лица за

* Научный руководитель – Петроградская Альбина Александровна, кандидат юридических наук, Самарский государственный экономический университет.

анализируемые правонарушения². Здесь следует заметить, что список иных анализируемых обстоятельств является открытым.

В случае обнаружения наличия обстоятельств, смягчающих вину лица, совершившего налоговое правонарушение, штраф за него согласно п. 3 ст. 114 НК РФ может быть уменьшен минимум вдвое.

Для смягчения ответственности лицо должно подать ходатайство, в котором необходимо указать, в силу каких именно обстоятельств данный налогоплательщик вправе рассчитывать на снижение штрафных санкций за совершенное налоговое правонарушение. Причем все эти обстоятельства должны быть подтверждены, задокументированы, чтобы налоговый орган или суд смогли должным образом их проанализировать и сделать соответствующие выводы³.

Как показал анализ, благодаря пп. 3 п. 1 ст. 112 НК РФ при рассмотрении дела о налоговом правонарушении у суда или налогового органа есть возможность проанализировать и учесть такие важнейшие элементы состава любого правонарушения, как форма вины и степень тяжести наступивших в результате правонарушения последствий.

Приведем пример из практики. ООО «Миг» в 2020 году поменяло свой фактический и юридический адрес. Соответственно изменилась и налоговый орган, в котором организация стояла на учете. Во время сдачи очередной отчетности, бухгалтер ООО «Миг» по ошибке привычно сдал её в налоговый орган, к которому организация относилась, когда располагалась по старому адресу. Спустя 2 дня после того, как срок подачи отчетности истек, бухгалтер анализируемой организации понял, что совершил свою ошибку и повторно подал необходимые декларации в налоговый орган по новому месту расположения ООО «Миг».

Сотрудниками налогового органа в ходе камеральной проверки было выявлено, что организация задержала сдачу отчетных документов, то есть совершила налоговое правонарушение, за которое установлено денежное взыскание – 5000 рублей. Однако финансовый директор ООО «Миг» с данным решением не согласился и указал, что компания совершила налоговое правонарушение впервые, непреднамеренно и, кроме того, бухгалтер компании, как только понял, что совершил ошибку, тут же её исправил. В результате реальный вред от совершенного ООО «Миг» правонарушения незначителен. Контролирующий орган счел данные доводы убедительными и отменил решение налогового органа о наложении штрафа⁴.

В рассмотренном примере ошибка бухгалтера компании не повлекла за собой ответственность, однако если бы в действующем НК РФ были четко прописаны такие важнейшие элементы налогового правонарушения, как наличие умысла, степень тяжести последствий такого правонарушения, то многих спорных вопросов между налогоплательщиками и налоговыми органами, судом не было бы. В этой связи очевидно, что следует усовершенствовать норму ст. 112 НК РФ, добавив в неё обстоятельства и основания, которые смягчали бы ответственность за налоговые правонарушения:

1. Обстоятельствами, смягчающими ответственность за совершение налогового правонарушения, признаются:

- 2.2) совершение правонарушения по неосторожности;
- 2.3) отсутствие реального вреда от правонарушения для охраняемых налоговым законодательством правоотношений;
- 2.4) самостоятельное устранение последствий правонарушения налогоплательщиком в короткие сроки.

Как видно, список обстоятельств, смягчающих налоговую ответственность, довольно широкий и по сути открытый, в отличие от обстоятельств, отягчающих данный вид ответственности. Фактически это всего одно обстоятельство – совершение налогового правонарушения лицом, ранее привлекаемым к ответственности за аналогичное правонарушение. При обнаружении такого обстоятельства дежурный взыскания за налоговое правонарушение возрастут на 100%⁵.

Следует отметить важный момент. При определении меры ответственности за налоговые правонарушения, могут быть выявлены как факторы, смягчающие её, так и факторы, которые её отягчают. При этом они не являются взаимоисключающими, то есть будут учитываться и те, и другие. Такое положение вещей имеет место потому, что предельный размер уменьшения налоговой санкции не установлен, а НК РФ не ставит возможности уменьшения размера штрафа при наличии хотя бы одного смягчающего ответственность обстоятельства в зависимость от наличия отягчающих ответственность обстоятельств⁶.

Итак, нормой ст. 112 НК РФ предусмотрен ряд обстоятельств, которые могут как смягчить ответственность лица за налоговые правонарушения, так и усилить её. Выявлением и анализом всех видов обстоятельств (отягчающих и смягчающих), которые могут повлиять на ответственность лица за налоговое правонарушение, занимается соответствующий налоговый орган или суд. При этом, как показал анализ практики, налоговые органы не всегда уделяют должное внимание анализу исследуемых обстоятельств, особенно тех, которые могли бы смягчить вину налогоплательщика. Суды же, напротив, относятся к этому более серьезно и чаще налоговых органов принимают во внимание и учитывают смягчающие ответственность налогоплательщика обстоятельства. Очевидно, что важно более обстоятельно подходить к исследованию всех факторов, которые могли бы повлиять на совершение лицом налогового правонарушения.

¹ Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 № 146-ФЗ (ред. от 29.11.2021) // СПС КонсультантПлюс

² Цюкало Е.В. Обстоятельства, смягчающие ответственность за совершение налогового правонарушения // Актуальные проблемы публичного и частного права в контексте современных процессов реформирования законодательства. Сборник материалов II Международной заочной научно-практической конференции, посвященной Дню юриста. Ответственный за выпуск Д.В. Змиевский. 2016. С. 166-169.

³ Санников С.И. Налоговые правонарушения и ответственность за их совершение // Гуманитарные и правовые проблемы современной России. материалы XVI межвузовской студенческой научно-практической конференции. – Новосибирск, 2021. – С. 163-165.

⁴ Платошева Л.И. Проблемы применения смягчающих и отягчающих обстоятельств при привлечении к административной ответственности за налоговые правонарушения // Вестник Саратовской государственной академии права. 2020. № 1 (53). С. 85-88.

⁵ Бадоев М.Т., Соловьева М.Ю. Налоговая ответственность. применение смягчающих и отягчающих налоговую ответственность обстоятельств // Наука и общество: проблемы и перспективы развития. материалы V Межрегиональной научно-практической конференции научно-педагогических и практических работников. 2018. С. 186-192.

⁶ Галоян Г.М. Обстоятельства, смягчающие и отягчающие ответственность за совершение налогового правонарушения // Актуальные проблемы правотворчества и правоприменительной деятельности в Российской Федерации. Материалы межвузовской научной студенческой конференции. 2017. С. 162-165.

CIRCUMSTANCES MITIGATING OR AGGRAVATING LIABILITY FOR TAX OFFENSES

© 2022 Mishanina Angelina Andreevna
Master's Student
Samara State University of Economics
E-mail: petrogradckaya@yandex.ru

Keywords: tax offenses, liability, fine, aggravating circumstances, mitigating circumstances.

The article is devoted to the analysis of circumstances mitigating and aggravating liability for tax offenses. The author notes that the list of mitigating circumstances presented in the Tax Code of the Russian Federation is, in fact, open. Moreover, the tax legislation of the Russian Federation quite allows situations when tax authorities and the court can simultaneously take into account circumstances for the same taxpayer both mitigating his responsibility for tax offenses and aggravating it.

ПРАВО НА ДОСТУП К ИНФОРМАЦИИ В РОССИИ И В ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАНАХ: СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА

© 2022 Мощенский Александр Владимирович*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Sasha_moshenskii@mail.ru

Ключевые слова: право на информацию, информационные права, свобода информации, зарубежные страны, сравнительная характеристика.

В статье проводится сравнительный анализ нормативной регламентации права на доступ к информации в российском и зарубежном законодательстве, приводятся проблемы реализации данного права, присущие мировой практике. Автор приходит к выводу, что в условиях развития сети Интернет информационные права нуждаются в переосмыслении в части обеспечения разумного баланса интересов личности и общества.

Права человека, предполагающие свободный доступ к информации, находят отражение в законодательстве значительной части современных государств. Вполне очевидно, что в зависимости от конкретной законодательной системы закрепление соответствующего права и механизма его реализации проявляет себя в различных формах – в связи с этим представляет значительный интерес сравнительный анализ регламентации права на доступ к информации в России и зарубежных странах, а также характеристика существующих проблем реализации такого права в практике общественных отношений.

В первую очередь представляется необходимым провести сравнительную характеристику по критерию нормативного закрепления права на доступ к информации в конституционных и иных нормах соответствующих правовых систем.

В российском законодательстве основным источником закрепления является Конституция РФ¹, в ч. 4 ст. 29 которой предусматривается право на свободный доступ к информации. В содержании указанной нормы гарантируется возможность каждого участника общественных отношений свободно искать, получать, создавать, передавать и распространять информацию любым способом, не противоречащим закону. Одновременно с этим в обозначенной норме содержится оговорка об информации ограниченного доступа, в отношении которой распространяется режим государственной тайны.

По оценкам исследователей, в значительном ряде зарубежных стран право на доступ к информации аналогичным образом находит прямое отражение в конституционных нормах, однако существуют и государства, в законодательных систе-

* Научный руководитель – Карев Дмитрий Александрович, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

мах которых право на доступ к информации не находит закрепления в конституционных нормах и устанавливается в положениях нижестоящих законов. В частности, примером тому может служить Канада, где право на доступ к информации закреплено в Законе о доступе к информации, принятом в 1982 году².

Наряду с этим необходимо отметить, что само по себе право на доступ к информации в зависимости от конкретной правовой системы может рассматриваться как в широком, так и в узком значении. В данном случае приведенные выше положения российской Конституции отражают широкий подход, поскольку в них перечисляются правомочия, формирующие в своей совокупности право на доступ к информации. Аналогичным образом сформулированы соответствующие правовые нормы в конституциях Венгрии, Финляндии, Чехии и других государств³.

В случае же с закреплением права на доступ к информации в узком значении перечисления формирующих его правомочий не происходит – в тексте закона обозначено только право на доступ информации в целом. Такой подход находит отражение в конституционных актах Южной Кореи, Израиля и других государств³.

Также необходимо отметить наличие различных подходов при определении места права на доступ к информации в системе конституционных прав и свобод. Так, например, если в российской Конституции вышеуказанное право сформулировано в качестве самостоятельного права (аналогичный подход принят в законодательстве США, Франции и Великобритании), то в ряде других государств это же право рассматривается в нормах закона как составной элемент права на свободу мнения – к примеру, в законодательстве Финляндии, Венгрии и Новой Зеландии³.

С учетом наличия у конституционных актов свойства прямого действия следует предположить, что закрепление самостоятельного права на информацию служит одним из факторов, обеспечивающих возможность реализации соответствующих правомочий, поскольку при закреплении права на уровне конституционных норм не требуется установления дополнительного механизма, позволяющего реализовать право.

Вместе с тем даже наличие свойства прямого действия конституционных норм не может исключить ряд существующих в современных правовых системах проблем, осложняющих реализацию информационных прав.

Одной из проблем, иногда выделяемых в литературе, является недостаточно высокая правовая культура преобладающей части общества, препятствующая активному применению возможностей, предоставляемых информационными правами. Вместе с тем едва ли можно рассматривать данный фактор как объективно существующую проблему реализации права на информацию, в связи с чем следует остановиться на отдельных практических проблемах, возникающих в России и зарубежных странах.

Реальной же проблемой, присущей любому государству в целом, является отсутствие четких границ и баланса между гарантиями информационных прав личности и необходимости в обеспечении общественной безопасности посредством наложения ограничений в отношении определенной информации.

Ни в правовой доктрине, ни в правоприменительной практике России не выработаны подходы к однозначной и безусловной оценке обоснованности и целесообразности ограничения свободного доступа к информации. В этих условиях нельзя не напомнить о существовании фундаментальной проблемы обеспечения и поддержания частных и публичных интересов, которая в данном случае находит отражение в сфере реализации информационных прав.

В практике зарубежных стран существуют определенные инструменты, направленные на решение данной проблемы, однако возможность их заимствования нельзя оценивать однозначно.

В работе М.М. Тазиевой приводится подход, применяемый в США: в законодательстве данного государства закреплена презумпция разглашения информация, выраженная в том, что если государственным органом не было предоставлено обоснование отказа в доступе к информации, то такая информация признается подлежащей разглашению³.

Вместе с тем необходимо учитывать, что правовая система США построена на принципах англо-саксонской правовой семьи – а значит, основополагающим источником регулирования общественных отношений служит судебный акт по конкретному делу, положения которого получили закрепление в качестве общеобязательной нормы.

С учетом кардинальной разницы подходов в регулировании отношений между системами англо-саксонской и романо-германской правовых семей представляется очевидным, что заимствование и интеграция обозначенной выше презумпции в российскую правовую систему едва ли осуществимо с сохранением соответствующего правового эффекта.

Наряду с этим отечественные исследователи обращают внимание на то, что имеются определенные проблемы и в части предоставления доступа к информации, в отношении которой не имеется никаких оснований для наложения ограничений. В частности, приводится в пример информация, находящаяся в распоряжении органов публичной власти⁵.

Вероятно, в данном случае речь идет не только о правовых аспектах подобной проблемы, но и об организационно-технических аспектах, связанных с невозможностью граждан самостоятельно получить информацию в силу недоступности ряда источников информации (включая базы данных ведомств). В связи с этим, частичное решение указанной проблемы выходит за рамки правовой науки, и в данном случае речь идет уже о технологических решениях, применение которых в мировой практике весьма неоднородно.

Основным же вызовом для всех без исключения современных государств, связанных с соблюдением баланса публичных и частных интересов в вопросах обеспечения доступа к информации, безусловно является активное развитие сети Интернет. С учетом возникновения новых форм производства, фиксации и распространения информации существует объективная общественная потребность в обеспечении защиты интересов личности от информации, которая может быть потенциально небезопасной или влекущей неблагоприятные последствия не только для конкретно взятой личности, но и для общества в целом.

Подхода к решению этой проблемы к настоящему времени в мировой практике не сформировано. Введение ограничений на доступ к сети Интернет или отдельным её составляющим со стороны государства едва ли возможно воспринимать как решение, поскольку технические возможности позволяют обходить блокировку доступа к отдельным сайтам.

Фактически, в условиях развития сети Интернет речь идёт не столько доступе к информации в целом, сколько об обеспечении безопасности личности и защите от потенциально вредоносной информации – в особенности в отношении аудитории лиц, не достигших совершеннолетия.

В связи с этим, как очевидно, ряд основополагающих категорий информационных прав нуждается в значительном переосмыслении с учетом существующих в настоящий момент реалий общественной жизни. И данное предположение представляется актуальным не только для российской практики, но и для мировой практики в целом.

¹ Конституция Российской Федерации (с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // Официальный интернет-портал правовой информации. Электронный источник, url: www.pravo.gov.ru (дата обращения: 25.02.2021).

² Олейник С.А., Мельничук М. А. Правовое регулирование доступа к информации на примере Канады (сравнительно-правовая характеристика) // Вестник Международного института экономики и права. № 4 (25). 2016. С. 44-51.

³ Максимова О. И. Право человека на информацию в конституционном законодательстве РФ и зарубежных государств (сравнительно-правовой анализ) // Общество и право. 2010. № 3 (30). С. 63-67.

⁴ Тагиева М.М. Анализ конституционно-правовых основ права граждан на доступ к информации о деятельности органов государственной власти в Соединенных штатах Америки // Гуманитарные и юридические исследования, № 3. 2018. С. 175-180.

⁵ Хугаева Р.Г., Лолаева А.С. Проблемы механизма реализации конституционного права на информацию // Право и государство: теория и практика. 2021. №7. С. 92-94.

THE RIGHT TO ACCESS INFORMATION IN RUSSIA AND IN FOREIGN COUNTRIES: COMPARATIVE CHARACTERISTICS

© 2022 Moshensky Alexander Vladimirovich

Student

Samara State University of Economics

E-mail: Sasha_moshenskii@mail.ru

Keywords: right to information, information rights, freedom of information, foreign countries, comparative characteristics.

This article provides a comparative analysis of the regulatory regulation of the right of access to information in Russian and foreign legislation, and also presents the problems of the implementation of this right inherent in world practice. The author comes to the conclusion that in the conditions of the development of the Internet, information rights need to be rethought in terms of ensuring a reasonable balance of interests of the individual and society.

ПЛАТФОРМЕННОЕ ПРАВО КАК НОВАЯ КОМПЛЕКСНАЯ ОТРАСЛЬ ПРАВА

© 2022 Овчинникова Юлия Сергеевна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: iuliaow@yandex.ru

Ключевые слова: цифровое право, информатизация, правовая трансформация, регулирование, инновации, экосистема.

В статье исследуется проблема трансформации информационных правоотношений, дается сравнительный анализ актуальных технологий с акцентом на их правовом подкреплении. Автор рассматривает тенденции развития платформенного права, говоря об его актуальности на сегодняшний день, а также выделяет проблемы и перспективные направления их решения и последующего совершенствования.

На сегодняшний день юриспруденция является постоянно модернизирующейся наукой, которая совершенствуется в связи с происходящими в мире процессами и появлением технологий нового времени, что нуждаются в грамотном и эффективном правовом регулировании. На повестке дня встает вопрос о качественном и количественном критерии совершенствования существующих технологий, а также появляющихся инноваций и нововведений, способствующих упрощать разнообразные бытовые, рабочие процессы. Таким образом и появляется платформенное право.

Разберемся в терминологической сущности¹.

Под платформой, традиционно, принято понимать совокупность определенных механизмов или алгоритмов, призванных обеспечивать процесс обслуживания организаций, предприятий и структур разноименной направленности. Некоторые ученые, к примеру, С.Ю. Кашкин, А.В. Алтухов, Н.А. Пожилова, регламентируют рассматриваемую нами категорию в качестве площадки для сбора, обработки и(или) передачи определенной информации субъектам, которые в такой нуждаются². С ними нельзя не согласиться.

Хочется особенно заметить, что изначально платформы использовались в случае регламентирования экономических процессов, которые важно было рассматривать под призмой инновационного критерия, причем, в данном случае, они применялись для снижения барьеров в области исполнения функциональной составляющей бизнеса, упрощения коммуникационного взаимодействия субъектов и достижения результативности, в части производительности функционирования предприятий и организаций, с точки зрения, как внешней, так и внутренней инфраструктуры³.

Разберем правовую составляющую. Так, под правовой платформой следует понимать элемент развития правовой самостоятельности информационного пространства, позволяющий обеспечить качественный процесс интеграции инноваций в правовую действительность, причем, посредством грамотного закрепления технологий в нормативно-правовых актах.

Под инновациями понимают определенное новшество, которое внедряется с целью обеспечения эффективности процессов и улучшения качества продукции. Причем, хочется особенно заметить имманентную связь между технологиями и платформами для их внедрения, а также посредническую роль правовых норм, закрепляющих технологии в пространственном сегменте.

Исходя из всего вышесказанного, можем сделать вывод о том, что платформенное право представляет собой механизм сетевого взаимодействия, регулирующий процесс внедрение и применение современных информационных технологий и встроенного в них искусственного интеллекта⁴. Особо важно понимать, что в данном случае, платформенное право является звеном, которое регулирует баланс интересов государства и общества в контексте достигаемого данными субъектами результата в области эффективности регулируемых социальных, политических, экономических отношений.

Платформенное право появляется вследствие консолидации разнообразных материально-технических объектов с большим количеством представителей человеческого сегмента в целях реализации программ, направленных на повышение эффективности и результативности деятельности организаций и объединений в разнообразных отраслях жизнедеятельности.

Важно заметить, что именно платформы открывают перед правовой действительностью совершенно новое пространство для взаимодействия разнообразных систем с точки зрения законодательства. Таким образом, стоит выделить несколько тенденций для обособления рассматриваемого нами права в системе отраслей российского права.

Во-первых, платформенное право набирает популярность за счет комплексности, которая прослеживается в его интеграции в разнообразные правовые отрасли, к примеру, в административное, уголовное, гражданское право посредством адаптации и распространения в данных сегментах правовой действительности технологий, которые призваны обеспечивать эффективность реализации задач и функций органов государственной власти, разнообразных организаций и предприятий посредством цифровых платформ⁵.

Во-вторых, платформенное право является объединяющей площадкой для всех субъектов, которые каким-либо образом связаны с правовыми реалиями.

В-третьих, существует тенденция создания единой пространственной экосистемы для регламентации вопросов, связанных с законодательством.

В-четвертых, на сегодняшний день актуальным становится создание всё большего количества платформ для воплощения современного сетевого взаимодействия в области регулирования процессов, касающихся юридического механизма, который выражается в организации упорядоченных отношений, которые каким-либо образом содействуют удовлетворению интересам субъектов права.

Выделяя платформенное право в качестве отрасли права стоит говорить о предмете и методе его регулирования. Предметов платформенного права будут общественные отношения, возникающие между определенной категорией лиц по поводу использования информационных платформ и их последующей адаптации в контексте деятельности пользующихся субъектов. Способ регулирования отношений между участниками платформенного права будет заключаться в диспозитивности их действий.

Подведем итог вышесказанному.

Правовые платформы являются важным сегментом современной правовой системы, что подтверждается повышенным интересом к ним со стороны сообщества как теоретиков, так и практиков юридической науки и юриспруденции как профессионального пространства реализации практических компетенций заинтересованных в этом субъектов, вопрос лишь в законодательном закреплении технологий и инноваций.

Платформенное право следует рассматривать в узком и широком смысле, где в узком смысле под ним понимают набор механизмов, слушающий для структуризации деятельности какого-либо предприятия в области внедряемых технологий или инноваций, а в широком смысле – цифровую среду, с набором функций и сервисов, обеспечивающих процесс взаимодействия разнообразных субъектов и информационных технологий.

¹ Кашкин С. Ю., Алтухов А. В., Пожилова Н. А. Платформенное право как инструмент инновационных инвестиционных платформ (краудфандинг) // Вестник Университета имени О. Е. Кутафина. 2021. №1 (77). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/platformennoe-pravo-kak-instrument-innovatsionnyh-investitsionnyh-platform-kraudfanding> (дата обращения: 11.03.2022).

² Кашкин С. Ю., Алтухов А. В. Искусственный интеллект и платформенное право для развития цифрового агропромышленного комплекса РФ // Lex Russica. 2021. №7 (176). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/iskusstvennyy-intellekt-i-platformennoe-pravo-dlya-razvitiya-tsifrovogo-agropromyshlennogo-kompleksa-rf> (дата обращения: 11.03.2022).

³ Овчинникова, Ю. С. Финансовое право в эпоху цифровизации / Ю. С. Овчинникова, В. С. Тюрникова, А. Л. Захаров // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2020. – № 1-2. – С. 566-569.

⁴ Кашкин С. Ю., Алтухов А. В. Роль искусственного интеллекта в становлении платформенного права и его эволюции в направлении концепции права экосистем // Lex Russica. 2022. №1 (182). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/rol-iskusstvennogo-intellekta-v-stanovlenii-platformennogo-prava-i-ego-evolyutsii-v-napravlenii-kontseptsii-prava-ekosistem> (дата обращения: 11.03.2022).

⁵ Алтухов А. В., Кашкин С. Ю. Правовая природа цифровых платформ в российской и зарубежной доктрине // Актуальные проблемы российского права. 2021. №7 (128). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/pravovaya-priroda-tsifrovyyh-platform-v-rossiyskoy-i-zarubezhnoy-doktrine> (дата обращения: 11.03.2022).

PLATFORM LAW AS A NEW COMPLEX BRANCH OF LAW

© 2022 Ovchinnikova Yulia Sergeevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: iuliaow@yandex.ru

Keywords: digital law, informatization, legal transformation, regulation, innovation, ecosystem.

In this article, the author explores the problem of transformation of information legal relations, and also provides a comparative analysis of current technologies, focusing on their legal reinforcement. The researcher examines the trends in the development of platform law, speaking about its relevance today, and also highlights problems and promising areas for their solution and subsequent improvement.

ПОТЕНЦИАЛ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ СИСТЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

© 2022 Орлов Сергей Александрович*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: orlovser90@mail.ru

Ключевые слова: бюджет, контроль, государственные финансы, проверка, независимость, Счетная палата, координация.

Актуальность исследования механизмов государственного финансового контроля в общероссийском и региональном масштабах задается необходимостью выстраивания максимально согласованной адаптивной системы, которая позволит производить качественный и точный учет доходов и расходов бюджетов разных уровней, производить перспективное планирование, выстраивать систему контрольных и проверочных мероприятий таким образом, чтобы способствовать процветанию и развитию государства в целом и конкретного региона.

Система государственного финансового контроля (ГФК) является залогом эффективного выстраивания бюджетного процесса, одним из условий поступательного и конструктивного социально-экономического развития государства, фундаментом для роста благосостояния граждан и играет существенную роль в организации жизни общества на принципах доверия, справедливости и законности. Нормотворческий процесс по формированию этой системы в нашей стране имеет как федеральный, так и региональный аспекты, что находится в непосредственной связи с территориальным устройством государства. Кроме того, этот процесс не является завершенным, законченным, поскольку совершенствование государственного устройства, в том числе и функционирования его финансовых механизмов отвечает принципам прогресса и развития.

Законодательная база осуществления ГФК включает в себя Бюджетный Кодекс, ряд Федеральных Законов и постановлений Правительства РФ, а также соответствующие регламенты и стандарты. Законодательно определены следующие виды государственного финансового контроля: внешний и внутренний, которые определяются по отнесению осуществления к ведению органов исполнительной власти. Выделяются также предварительный и последующий, в соответствии с местом в процессе исполнения бюджетов. Субъектами ГФК являются органы, его осуществляющие, а объектами - организации и учреждения, на которые он направлен. Принципы осуществления ГФК едины на территории РФ: закон-

* Научный руководитель – Азархин Алексей Владимирович, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

ность, эффективность, объективность, независимость, плановость, гласность и системность. К методам ГФК относятся проверка, ревизия, обследование. Среди проверок выделяются плановые и внеплановые.

На сегодня в Самарской области структура ГФК включает в себя следующие органы: Счетная палата Самарской области, функцией которой является внешний финансовый контроль¹, Государственная инспекция финансового контроля Самарской области,² которая функционирует в секторе внутреннего финансового контроля. Отметим, что если Счетная палата Самарской области существует без радикальных изменений с момента своего основания в 2009 г. то Государственная инспекция финансового контроля Самарской области действует с 1 января 2019 г., и в целом можно утверждать, что сектор внутреннего финансового контроля и его организационно-структурные элементы претерпели значительные изменения на протяжении всей истории своего существования.

Экспертное сообщество признает целостность и качественную работу системы ГФК в РФ, и вместе с тем отмечают, что в соответствии с тенденциями демократизации всех аспектов государственного управления необходимо совершенствование системы ГФК³. Среди аспектов, вызывающих интерес исследователей, присутствуют проблема согласованности и координации всех видов контроля; проблема объема нагрузки на проверяемых, проблема вовлечения общественности в различные формы контролируемых мероприятий и нормативное закрепление правового статуса общественного контроля, возникают потребности в повышении эффективности контролируемых мероприятий, а также в росте профессиональной компетентности различных категорий проверяющих и др.

Особенности формирования системы ГФК в РФ позволяют выдвинуть гипотезу о существовании некоторой рассогласованности в нормативном и структурном обеспечении осуществления ГФК на федеральном и региональном уровнях. Отсюда допустимо увидеть потенциал совершенствования системы ГФК. Исходя из вышесказанного, рассмотрим этот момент на примере Самарской области.

Деятельность Счетной палаты определяется Стандартами внешнего финансового контроля, а сотрудничество с контрольно-счетными органами муниципальных образований помимо Стандарта организации деятельности «Организация взаимодействия Счетной палаты Самарской области с контрольно-счетными органами муниципальных образований в Самарской области, в том числе при проведении совместных и параллельных контрольных и экспертно-аналитических мероприятий»⁴ с 2012 года регламентируется также договором о создании Совета КСО Самарской области актуальное состояние которого определено в 2020г.⁵ В составе КСО находится 34 КСО, что составляет ок. 10% от общего числа КСО муниципальных образований (всего 342). Отметим, что Счетная палата Самарской области подотчетна Самарской Губернской Думе, но является независимым государственным органом. В то же время, ситуация с внутренним финансовым контролем на региональном уровне обстоит иным образом, а именно, Государственная инспекция финансового контроля является подведомственной Министерству управления финансами Самарской области и не обладает статусом независимого

органа власти. Примем во внимание отсутствие какого-либо координационного органа финансового контроля.

Статистические отчеты показывают, что количество проверок, проведенных в секторе внутреннего финансового контроля в 2020 году составило 86 мероприятий,⁶ что более чем в 10 раз ниже, чем, например, количество мероприятий, проведенных предшествующим органом сектора внутреннего финансового контроля в 2014 году⁷. Существенна разница и в показателях деятельности между Счетной палатой и Государственной инспекцией финансового контроля в 2020 году. Так, количество внеплановых проверок составило 51,5% и 10,3% к общему количеству проведенных мероприятий соответственно. Рисками неэффективности системы финансового контроля являются: снижение качества на всех этапах его осуществления; рост коррупциогенных факторов и как следствие, бюджетных правонарушений; нарушение принципа единства бюджетной системы и бюджетного устройства региона; нарушение прав и свобод граждан и др.

Анализ изложенных фактов приводит к необходимости увидеть перспективы совершенствования сложившейся системы ГФК в Самарской области. На наш взгляд это может быть комплекс мероприятий, который позволит во-первых, сохранить единство бюджетного устройства и бюджетной системы Самарской области, во-вторых, приведет к росту качества проводимых мероприятий.

Предложение наделить Государственную инспекцию финансового контроля Самарской области статусом независимого юридического лица позволяет соблюдать паритет во внешнем и внутреннем финансовом контроле и в более полном объеме выполнять соответствующие функции Государственной инспекции финансового контроля не создавая правовых коллизий. Предложение расширить состав Координационного Совета КСО в секторе внешнего финансового контроля выдвигается одновременно с предложением о создании координационного совета КСО в секторе внутреннего финансового контроля. Инструментами для этого выступают информационная, организационная, правовая и методологическая поддержка. Еще одним аспектом совершенствования ГФК является проблема качества и количества внеплановых проверок. Стимулирование роста удельного веса внеплановых проверок наряду с созданием системы стимулирования лиц, осуществляющих эти проверки и позволит минимизировать риски коррупциогенности и нарушений бюджетного процесса. Реализация данных предложений потребует серьезной нормотворческой деятельности, анализа опыта других регионов и ретроспективного анализа ГФК в Самарской области, однако является логически непротиворечивым проявлением системного подхода отвечает актуальным потребностям общества и государственной власти.

¹ Закон Самарской области от 30.09.2011 №86-ГД «О Счетной палате Самарской области и отдельных вопросах деятельности контрольно-счетных органов муниципальных образований, расположенных на территории Самарской области» // [http://sp.samregion.ru/documents/regional-law/Закон_Самарской_области_от_30.09.2011_№86-ГД_\(ред_от_11.11.2021\).pdf](http://sp.samregion.ru/documents/regional-law/Закон_Самарской_области_от_30.09.2011_№86-ГД_(ред_от_11.11.2021).pdf) (режим доступа: 20.02.2022).

² Постановление Правительства Самарской области от 11.10.2018 №585 «Об утверждении Положения о государственной инспекции финансового контроля Самарской области» // <https://docs.cntd.ru/document/550215835> (режим доступа: 20.02.2022)

³ Иванов О.Б., Носов В.В., Федоров Л.В. Концептуальные основы организации системы государственного финансового контроля // Этап: Экономическая теория. Анализ. Практика. 2017. №2. С.66-89.

⁴ Стандарт организации деятельности «Организация взаимодействия Счетной палаты Самарской области с контрольно-счетными органами муниципальных образований в Самарской области, в том числе при проведении совместных и параллельных контрольных и экспертно-аналитических мероприятий» (утвержден решением коллегии Счетной палаты Самарской области от 30.08.2019 №715) // http://sp.samregion.ru/upload/iblock/856/standrt_2.pdf (режим доступа: 20.02.2022).

⁵ Положение о Совете контрольно-счетных органов Самарской области (утверждено Советом контрольно-счетных органов Самарской области 11.03.2020) // http://sp.samregion.ru/upload/Положение_редакция_2020.pdf (режим доступа: 20.02.2022)

⁶ Отчет о результатах контрольной деятельности Государственной инспекции финансового контроля Самарской области на 01.01.2021 // <https://minfin-samara.ru/fiso/dokumenty/> (режим доступа: 22.02.2022).

⁷ Шапошникова Э.Т. Государственные финансовые ресурсы субъекта Российской Федерации: теория, анализ, регулирование. Дисс. на соиск... канд. экон. наук. Самара, 2019. С. 111.

POTENTIAL OF IMPROVEMENT OF THE SYSTEM OF STATE FINANCIAL CONTROL SAMARA REGION

© 2022 Orlov Sergei Alexandrovich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: orlovser90@mail.ru

Keywords: budget, control, state finances, verification, independence, accounting.

The relevance of the study of the mechanisms of state financial control (GFC) on a national and regional scale is set by the need to build the most consistent adaptive system that will allow for high-quality and accurate accounting of revenues and expenditures of budgets of different levels, to make long-term planning, to build a system of control and verification measures in such a way as to contribute to the prosperity and development of the state as a whole and a specific region.

ЧАСТНАЯ ДЕТЕКТИВНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ РОССИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

© 2022 Осипов Данила Денисович
старший преподаватель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: proff-mast@mail.ru

Ключевые слова: частный детектив, уголовный процесс, частная детективная деятельность, сыскная деятельность, детективная деятельность, уголовно-процессуальные отношения.

В статье приводится анализ отечественной юридической литературы и положений нормативно-правовой базы на предмет правомочий частных детективов в уголовно-процессуальных отношениях. Оценивается роль частных детективов и их значение в выявлении и расследовании преступлений, приводится авторское мнение относительно рассматриваемого вопроса.

К сожалению, на сегодняшний день вопросами нормативно-правовой регламентации частной детективной деятельности в Российской Федерации незаслуженно уделяется мало внимания со стороны доктринального сообщества. Существует множество проблем теоретического и практического характера, разрешение которых способно «реанимировать» вышеназванную деятельность, увеличить спрос на детективные услуги, а также вовлечь большее количество частных предпринимателей в правоохранительную сферу.

Законом Российской Федерации № 2487–1 от 11 марта 1992 года¹ на нормативно-правовом уровне были определены понятия частной детективной и охранной деятельности, а также их цели и задачи, способы реализации и основные права и обязанности частных детективов и охранников. Безусловно, названные виды деятельности были известны Российскому государству, однако с приходом советской власти, произошли существенные преобразования в правоохранительной деятельности, которые привели к ликвидации института частной детективной деятельности.

Положения вышеназванного нормативно-правового акта относят к компетенции частных детективов возможность самостоятельного собирания сведений по различным уголовным делам. Мы полагаем, что расширение компетенции частных детективов в сфере уголовно-процессуальных отношений связано с устойчивым ростом количественных и качественных показателей национальной преступности. Таким образом, образование названной деятельности связано с необходимостью разрешения вопросов о снижении уровня преступности в стране.

На сегодняшний день насчитывается порядка 150 тыс. частных детективов. Н.В. Рогозина в своих трудах отмечает, что данная цифра перевалила отметку в 200 тыс².

Однако, несмотря на столь широкое распространение детективной деятельности, отечественное уголовно-процессуальное законодательство не выделяет в качестве самостоятельного участника уголовного судопроизводства частного детектива.

Достаточно интересной нам кажется позиция Н.С. Манова, который в своих научно-исследовательских трудах отмечает, что отечественный законодатель, определив перечень способов и границы частной детективной деятельности, не определил способы закрепления процессуальных сведений, предоставляемых частными детективами в уголовно-процессуальных отношениях³.

Согласно положениям уголовно-процессуального законодательства, в производстве по уголовным делам могут принимать участие специалисты, то есть лица, обладающие специальными познаниями, которые привлекаются для оказания содействия участникам уголовного судопроизводства в обнаружении, фиксации и изъятия предметов и документов, представляющих интерес для органов предварительного расследования. Вместе с этим ими могут применяться специальные технические средства для фиксации хода и результатов процессуальных действий⁴.

Вышеназванный нормативно-правовой акт содержит в себе предписания, согласно которым частный детектив не может выступать и в качестве защитника⁵. Об этом также говорят положения законодательства об адвокатуре и адвокатской деятельности в Российской Федерации.

Справедливо возникает вопрос о том, каким же образом частный детектив способен реализовывать собственные полномочия в части сбора сведений по уголовным делам на договорной основе, если он не выделяется в качестве самостоятельного участника уголовно-процессуальных отношений.

Ст. 3 Закона РФ № 2487–1 установлено, что частные детективы при сборе сведений по уголовным делам на коммерческой основе в течение суток обязаны уведомить должностное лицо, осуществляющего производство по данному уголовному делу, о факте заключения такого договора. Далее закон не раскрывает особенности собирания подобной информации.

Мы полагаем, что отечественному законодателю необходимо пересмотреть вопрос о полномочиях частных детективов в уголовно-процессуальной деятельности. Так, целесообразно, расширить спектр прав и обязанностей в данной сфере, внести соответствующие изменения в отечественное уголовно-процессуальное законодательство в части выделения частных детективов в качестве самостоятельных участников уголовного судопроизводства.

Безусловно, подобного рода решения необходимо принимать взвешено, учитывая опыт зарубежных государств. Прежде чем, вносить такие изменения в законодательные акты следует уделить особое внимание процедуре подготовки частных детективов, вырабатываемыми ими компетенциями в процессе обучения и уровню правовой культуры. Уместной здесь будет позиция Г.М. Резника, со-

стоящая в недопущении нарушения конституционных прав и свобод граждан в ходе уголовно-процессуальной деятельности.

В заключении хотелось бы добавить, что совершенствование нормативно-правового регулирования частной детективной деятельности видится одним из приоритетных направлений деятельности в области реформирования системы правоохранительных органов. Об этом свидетельствует положительный опыт зарубежных государств. Так, в Соединенных Штатах Америки несмотря на весьма отягощенную процедуру получения соответствующих лицензий и разрешений на осуществление вышеназванной деятельности и дифференциацию полномочий посредством установления определенных уровней, при помощи которых определяется квалификация частного детектива, данная деятельность оказывает содействие органам правопорядка в противодействии уголовно-наказуемым деяниям. Иными словами, государство, наделяя комплексом «правоохранительных» полномочий частные организации сокращает дефицит бюджета, посредством оптимизации расходов на правоохранительный сектор.

Таким образом, совершенствование нормативно-правовых основ частной детективной деятельности целесообразно осуществлять с учетом положительного опыта зарубежных государств. Отвечая на главный вопрос настоящего исследования – мы полагаем, что наделение частных детективов процессуальным статусом в уголовно-процессуальных отношениях является одним из перспективных направлений в области реформирования уголовно-процессуальной деятельности, что в целом будет способствовать улучшению качества расследования и оптимизации соответствующих издержек.

¹ Закон РФ от 11.03.1992 N 2487-1 (ред. от 11.06.2021) «О частной детективной и охранной деятельности в Российской Федерации» // СПС К+ (дата обращения 02.03.2022 г.).

² Рогозина Н.В. Частный детектив как особый элемент в структуре правоохранительных органов // Ростовский научный журнал. - 2019. - №1. - С. 204-212.

³ Манова Н.С., Денисултанов И.С. Проблемы использования в доказывании материалов, полученных лицом, осуществляющим частную детективную деятельность // Globus. - 2020. - №4 (50). - С. 77-78.

⁴ «Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации» от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 30.12.2021) // СПС К+ (дата обращения 02.03.2022 г.).

⁵ См.: Федеральный закон от 31.05.2002 № 63-ФЗ (ред. от 31.07.2020) «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.03.2022) // СПС К+ (дата обращения 02.03.2022 г.).

PRIVATE DETECTIVE ACTIVITY IN THE CRIMINAL PROCEEDINGS IN RUSSIA AT THE PRESENT STAGE

© 2022 Osipov Danila Denisovich
Senior Lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: proff-mast@mail.ru

Keywords: private detective, criminal process, private detective activity, detective activity, detective activity, criminal procedural relations.

The article provides an analysis of domestic legal literature and the provisions of the regulatory framework on the subject of the powers of private detectives in criminal procedure relations. Their role and importance in detecting and investigating crimes is assessed, the author's opinion on the issue under consideration is given.

ТАМОЖЕННЫЙ ОСМОТР ПОМЕЩЕНИЙ И ТЕРРИТОРИЙ

© 2022 Османкин Максим Игоревич*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: osmankin97@bk.ru

Ключевые слова: законодательство, регулирование, таможенный контроль, таможенный осмотр, таможенные органы, товары, форма.

В условиях увеличения давления со стороны западных стран повышается нагрузка на таможенные органы, так как именно в нестабильной экономической ситуации в стране и в мире увеличивается объем теневого сектора экономики (например, ввоз санкционных продуктов). В статье рассматривается такая форма таможенного контроля, как таможенный осмотр помещений и территорий, который направлен на подтверждение законности товаров, находящихся под таможенным контролем.

Таможенные органы являются звеном системы обеспечения национальной безопасности страны. Угрозы национальной безопасности могут быть не только силовыми, но экономическими – рост теневого сектора экономики. Работа таможенных органов направлена на минимизацию угроз национальной безопасности страны таких как ввоз на территорию запрещенных товаров. В рамках своих полномочий таможенные органы выполняют комплекс задач, направленных на соблюдение законодательства при перемещении товаров через границу. В рамках контроля за ввозом и вывозом товаров через границу таможенные органы могут осуществлять досмотр багажа и территорий и помещений. Таможенный осмотр помещений и территорий - это осмотр сотрудниками таможенных органов для подтверждения законности товаров, находящихся на подконтрольных территориях¹.

Таможенный осмотр помещений территорий предполагает осмотр только подконтрольных территорий. Осмотр жилых или личных помещений не входит в полномочия сотрудников таможенной службы.

Процедура осмотра помещений имеет широкий спектр нормативных актов. Широкая нормативная база, регулирующая процедуру осмотра обусловлена важностью и сложностью процедуры.

Назовем в зависимости от юридической силы некоторые из этих правовых актов². Процедура таможенного осмотра территорий и помещений заключается в визуальном осмотре и декларировании нарушений. Таможенный кодекс закрепляет понятие и цели проведения процедуры. Федеральные законы закрепляют ос-

* Научный руководитель – Маликова Азиза Хорисовна, доктор юридических наук, Самарский государственный экономический университет.

новы таможенного регулирования. Решение Комиссии таможенного союза утверждает форму бланка акта осмотра. Инструкция закрепляет действия сотрудников при проведении таможенного осмотра. Приказы Федеральной таможенной службы документально подтверждают начало процедуры (подписание предписания о начале процедуры) и её документальное оформление.

Осмотр территорий и помещений направлен не только на соответствие хранящихся товаров заявленным в документах, но и на выявление хранения незаконно ввезенных грузов, например, оружия.

Проверка проводится при выявлении фактов нарушения таможенного законодательства. Также таможенный осмотр может проводиться по принципу выборочности.

Любая форма таможенного контроля, проведение таможенного осмотра имеет свои особенности.

Во-первых, инициация процедуры осмотра начинается с подписания начальником или заместителем начальника предписания о начале процедуры осмотра. Для начала процедуры осмотра необходимо предъявить предписание о проведении проверки и удостоверение, подтверждающее личности сотрудников таможни.

Во-вторых, осмотр не требует согласия проверяемой стороны. Если доступ в помещение или на территорию закрыт, должностное лицо, осуществляющее таможенный осмотр, имеет право вскрыть запертые помещения. В случае сопротивления, должностные лица имеют право привлечь сотрудников силовых структур. Вскрытие помещений требует наличия двух понятых и сообщение о вскрытии в прокуратуру.

В-третьих, после проведения осмотра заполняется акт³. Один экземпляр остается у должностных лиц, а второй экземпляр вручается лично или направляется почтой проверяемой стороне – лицам, которым принадлежит помещение или территория, на которой производился таможенный осмотр.

В-четвертых, если по результатам таможенного осмотра появились подозрения на нарушение законодательства сотрудниками таможенных органов может быть инициирована более детальная проверка – таможенный досмотр или таможенная проверка.

В-пятых, уничтожение запрещенных к ввозу на территорию страны товаров. В случае проведения таможенного контроля может быть обнаружены товары, запрещенные к ввозу на территорию России. Уполномоченные лица должны изъять и уничтожить данные товары.

В настоящее время эта особенность является наиболее актуальной, так как после начала специальной операции на Украине российскими войсками страны запада усилили давление на Россию санкциями. Санкции 2022 года шире санкций 2014 года и затрагивают многие новые товары. Введение санкций спровоцирует теневой сектор на возможность ввоза в страну и продажу импортных товаров, так как уже сегодня многие магазины брендовой одежды и косметики заявили о прекращении своей деятельности на территории России, например, Zara, Kiko Milano

и другие⁴. Возможность ввоза на территорию страны импортной продукции позволит теневому сектору продавать дефицитные товары по завышенным ценам.

Запрещенные к ввозу товары изымаются и хранятся на основании действующего Таможенного кодекса.

В-шестых, проведение таможенного осмотра может вызывать агрессию у лиц, помещения или территории которого проверяются. Должностные лица имеют право на привлечение отряда быстрого реагирования для устранения агрессии со стороны проверяемой стороны и недопущения совершения противоправных деяний.

Итак, таможенный осмотр проводится в соответствии с законодательством должностными лицами таможенной службы с возможностью привлечения силовых структур. Таможенный осмотр территорий и помещений позволяет пресекать нарушение законодательства, снижать объем теневого сектора страны, развигивать внутреннее производство⁵.

¹ Григорян Т.В. Актуальные проблемы проведения таможенного осмотра, таможенного досмотра, таможенного осмотра помещений и территорий // Инновационная наука в глобализующемся мире. 2018. С. 56. Г.

² Маликова А.Х. Теория государства и права: учебное пособие. – Самара: Изд-во СГЭУ, 2021. - С.32.

³ Сайт Центрального таможенного управления. Режим доступа: <https://ctu.customs.gov.ru/document/text/230895> (дата обращения: 10.03.2022)

⁴ Информационный портал РБК. Режим доступа: https://www.rbc.ru/business/28/02/2022/621a20109a79471f8295dade#chapter_2 (дата обращения: 10.03.2022)

⁵ Маликова А.Х., Куликов Е.И., Темир-Булатов К.А. Fiscal Policy as an Emerging Factor of Social and Economic State Formation = Фискальная политика как фактор формирования социально-экономического государства // Lecture Notes in Networks and Systems. – 2021. - vol 160. - С.643-647.

CUSTOMS INSPECTION OF PREMISES AND TERRITORIES

© 2022 Osmankin Maxim Igorevich
Graduate student
Samara State University of Economics
E-mail: osmankin97@bk.ru

Keywords: legislation, regulation, customs control, customs inspection, customs authorities, goods, form.

With increasing pressure from Western countries, the burden on customs authorities is increasing, because it is in an unstable economic situation in the country and in the world increases the volume of the shadow economy (for example, the importation of sanctioned products). The article considers such form of customs control as a customs inspection of premises and territories, which is aimed at confirming the legality of goods under customs control.

ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОШЛИНА В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ: ОТДЕЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ИНСТИТУТА

© 2022 Паринова Диана Владиславовна*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: parinovadiana@mail.ru

Ключевые слова: государственная пошлина, судебные издержки, стоимость рассмотрения дел, государственные и муниципальные органы власти, плательщик пошлины, ответчик.

В статье рассматриваются понятие государственной пошлины и аспекты, свойственные процедуре ее уплаты с точки зрения существующего законодательства РФ и имеющейся судебной практики. Раскрыты проблемы превышения судебных издержек над размером государственной пошлины, имеющей компенсирующий характер. Уточнен порядок уплаты пошлины в части существования предмет иска незначительных размеров. Предложены мероприятия, направленные на оптимизацию гражданского судопроизводства в контексте совершенствования института государственной пошлины.

Согласно статистическим данным, опубликованным Судебным департаментом Верховного Суда РФ, на рассмотрение гражданских дел в судах общей юрисдикции приходится наибольшая нагрузка в части судопроизводства, что подтверждается соответствующими показателями. Так, в 2021 г. было рассмотрено порядком 309 426 дел, что превышает аналогичное значение 2020 г. на 21%¹. При этом на финансирование таких судов, в компетенцию которых входит разрешение гражданских дел и восстановление нарушенных или оспариваемых прав и свобод граждан, предусмотрена отдельная статья федерального бюджета, на которую, согласно Федеральному закону об установлении бюджета на 2022 год и период 2023-2024 гг. предусмотрена сумма свыше 125 млн. рублей².

Учитывая значимость, трудоемкость судебного процесса, организационное и бюрократическое сопровождение процедуры рассмотрения и разрешения гражданских дел встает вопрос о финансовой целесообразности гражданского судопроизводства и рационализации данной отрасли процессуального права. В данном случае, по замечанию С.А. Лубецкой, несмотря на то, что не существует точных математических расчётов на предмет стоимости одного дня, посвященного рассмотрению судом соответствующих гражданских дел, тем не менее, однозначным остается факт того, что государственные пошлины, призванные возместить расходы на судебный процесс, не справляются с этой функцией в полном объеме³. Главным образом по причине несимметричного составления между разме-

* Научный руководитель – Коробова Александра Петровна, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

рами ставок пошлин, предусмотренных налоговым законодательством РФ, и числом гражданских дел, рассмотрение которых вменяется в компетенцию судов общей юрисдикции.

Вследствие этого насущным становится вопрос о переосмыслении существующей модели компенсации судебных издержек за счет поступления в бюджет государственных пошлин. Так, пошлина в соответствии со ст. 333.16 НК РФ, подразумевает под собой платеж, взимаемый в пользу институтов государственной и муниципальной власти, за совершение ими юридически значимых действий⁴. Плательщиками в равной степени могут выступать как физические, так и юридические лица. Обязанность произвести оплату вменяется на них в тот момент, когда указанные лица:

1. обращаются и испытывают необходимость в совершении юридически значимых действий, осуществление которых могут гарантировать только государственные и муниципальные органы власти;

2. выступают ответчиками и судебное решение, принятое по итогам рассмотрения спора, принято не в их пользу.

При этом государственные и муниципальные субъекты не вправе запрашивать иные суммы кроме установленной законодательством РФ государственной пошлины.

В таком случае своей модификации требует изменение подхода в части правового регулирования пошлины как института покрытия расходов, понесенных в результате рассмотрения дел в суде. Подразумевается, что при уплате государственной пошлины должны одновременно достигаться ряд таких аспектов, как:

- 1) достижение справедливого соотношения между выделяемыми федеральными затратами на судопроизводство и размером компенсации за рассмотрение дел в суде, т.е. требуется обеспечение баланса между частными и публичными интересами;

- 2) оптимизация стоимости гражданского процесса и финансовая рационализация разрешения гражданских дел⁵.

Непосредственно в структуре гражданского судопроизводства предусмотрены следующие правоотношения, в контексте которых у гражданина или организации возникает обязательство уплаты государственной пошлины:

1. при подаче искового заявления и иных документов, на основании которых инициируется процесс восстановления и защиты нарушенных и оспариваемых прав;

2. при исполнении судебного постановления;

3. при обжаловании судебных постановлений;

4. за выдачу копий документов⁶.

Вместе с тем приведенные в главе 25.3 НК РФ размеры государственных пошлин позволяют резюмировать их крайне незначительное значение, что в комплексе не решает проблему необоснованного обращения в суд и возникновения на этой основе нецелесообразных затрат. В таком случае наблюдается диссонанс в том смысле, что, с одной стороны, стоимость судопроизводства превышает, к примеру, предмет иска в стоимостном его выражении, а с другой, затраты на рас-

смотрение дела в суде существенно превышают уплаченную истцом (или ответчиком) сумму государственной пошлины.

В таком случае проблемными с точки зрения модели уплаты государственных пошлин, свойственной современному правовому пространству РФ, являются следующие выражения гражданского судопроизводства:

- Исковые заявления с незначительным, номинальным предметом иска.

- В случае сознательного уклонения ответчика от выполнения обязательств, адресованных ему со стороны истца. В таком случае издержки по уплате государственной пошлины для такого лица являются непринципиальными в сравнении с затратами, понесенными государством за принуждение ответчика к исполнению им обязательств⁷.

С учетом сказанного для оптимизации института государственной пошлины в гражданском процессе является необходимым внедрить дополнительную пошлину, удостоверяющую факт обращения истца в суд. В таком случае при удовлетворении исковых требований с ответчика будет взиматься сумма пошлины на уровне, значение которого не менее установленного порогового.

Таким образом, подобное уточнение процедуры уплаты государственной пошлины не сделает гражданское судопроизводство менее доступным для участников процесса, но при этом добавит большей ответственности и добросовестности всем лицам, задействованным в рассмотрение гражданских дел. Помимо прочего будет сохранен баланс частных и публичных интересов, рационализирован размер судебных издержек при рассмотрении дела в суде, а также в целом возрастет эффективность гражданского-процессуального права с точки зрения обеспечения судебных гарантий граждан и организаций в суде.

¹ Данные судебной статистики // Судебный департамент при Верховном Суде Российской Федерации. URL: <http://www.cdep.ru/> (дата обращения 07.03.2022)

² О федеральном бюджете на 2022 год и на плановый период 2023 и 2024 годов: Федеральный закон от 06.12.2021 N 390-ФЗ // СПС «Консультант Плюс». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_402647/ (дата обращения 07.03.2022)

³ Любецкая С.А. Государственная пошлина в гражданском процессе: отдельные вопросы совершенствования института // Проблемы гармонизации материально-правовых и процессуальных средств защиты права: материалы международного круглого стола. 2019. С. 40-43.

⁴ Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая): Федеральный закон от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 29.11.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.03.2022) СПС «Консультант Плюс». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28165/ (дата обращения 07.03.2022)

⁵ Гурьев А.В. Актуальные вопросы взыскания государственной пошлины в судах общей юрисдикции // Журнал Бюджет. 2020. № 1 (205). С. 56-59.

⁶ Бортникова Н.А. Государственная пошлина по гражданским делам, рассматриваемым судами общей юрисдикции // Научно-практический юридический журнал Общество. Закон. Правосудие. 2020. № 3 (48). С. 19-24.

⁷ Дерхо Д.С. Некоторые вопросы применения процессуального и налогового законодательства при признании иска ответчиком // Сибирское юридическое обозрение. 2021. Т. 18. № 1. С. 65-75.

STATE DUTY IN CIVIL PROCEEDINGS: INDIVIDUAL ISSUES OF IMPROVING THE INSTITUTE

© 2022 Parinova Diana Vladislavovna
Master's Degree Student
Samara State University of Economics
E-mail: parinovadiana@mail.ru

Keywords: state duty, court costs, the cost of considering cases, state and municipal authorities, the payer of the fee, the defendant.

The article discusses the concept of state duty and aspects peculiar to the procedure of its payment from the point of view of the existing legislation of the Russian Federation and the available judicial practice. The problems of exceeding court costs over the amount of the state fee, which has a compensatory nature, are disclosed. The procedure for payment of the fee regarding the existence of the subject of the claim of insignificant sizes has been clarified. The measures aimed at optimizing civil proceedings in the context of improving the institution of state duty are proposed.

СООТНОШЕНИЕ ПРЕЮДИЦИИ И СУДЕЙСКОГО УСМОТРЕНИЯ В ПРОЦЕССЕ РЕАЛИЗАЦИИ ПРЕСКРИПТИВНОЙ ФУНКЦИИ ПРАВОСУДИЯ (В КОНТЕКСТЕ УЧЕНИЯ Г. ХАРТА)

© 2022 Прожерин Илья Андреевич*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: fans.prozherin@yandex.ru

Ключевые слова: преюдиция, толкование права, правоприменение, презскрипция, судебное усмотрение, судебный акт.

Статья посвящена проблематике института преюдиции в контексте правоприменительной деятельности суда при рассмотрении нового дела, в частности, проблематике наличия у суда права на самостоятельное исследование ранее установленных судебным актом обстоятельств при вынесении нового решения.

Конечной точкой отправления правосудия в его классическом понимании, вне зависимости от отраслевой принадлежности спора, является вынесение судом итогового акта по делу: решения или определения (в контексте данной статьи обозначим, однако, что в случае определений речь идет лишь о таких, которые заключают в себе выводы суда в результате рассмотрения дела по существу, как например, определения, выносимые судом в рамках обособленных споров по делам о банкротстве), содержащего в себе некое правовое установление или предписание, определяющее права и обязанности участников спорного правоотношения, иными словами – презскрипцию.

Презскриптивность судебного акта как результата судебной деятельности, в свою очередь, имеет существенные особенности, позволяющие обособить ее от аналогичного по свойствам нормативно-правового и подзаконного акта.

Так, судебное решение представляет собой одновременно суждение о праве и факте, о том, какое право из каких фактов следует. Тем не менее, представляется недостаточным и даже ошибочным рассмотрение судебного решения как результата калькуляции фактов путем опровержения одного из них другим и применения к этому результату наиболее подходящей правовой нормы.

В связи с этим видится актуальной критика такого подхода, представленная в позитивистской концепции Г. Харта, которая гласит что, напротив, право состоит даже не в самой презскрипции судебного решения, но в том способе, посредством которого факты подтверждаются или опровергаются, чтобы подкрепить юридические выводы.

* Научный руководитель – Ланг Петр Петрович, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

Будучи юристом правовой семьи общего права, Г. Харт, разумеется, рассуждает о деятельности суда в контексте прецедентного права, имеющего определенную специфику, выраженную, в частности, в отсутствии законодательных определений основных правовых понятий, что возлагает на судью дополнительную обязанность произвести отождествление фактических обстоятельств с существующими прецедентами для определения наиболее подходящей правовой квалификации.

Однако общая сущность позиции Г. Харта в отношении судебного решения сводится к необходимости определения судом круга имеющих существенное для дела значение обстоятельств и условий, обосновывающих противоположные позиции сторон, с учетом нюансов и особенностей рассматриваемого правоотношения: «ибо любое множество условий может быть адекватным в одних, но не в других случаях, а сами эти понятия могут быть объяснены только в перспективе перечня исключений или отрицательных примеров, показывающих, где это понятие не может быть применено или может быть применено в ослабленной форме»¹.

Только суду принадлежит право, и в то же время именно суд несет ответственность за верное определение содержания спорного правоотношения.

Следовательно, важнейшее значение для прескриптивной деятельности суда имеет именно процесс установления, сопоставления и оценки обстоятельств дела – то, что в российском процессуальном праве именуется исследованием доказательств.

В этом контексте особое место занимает институт преюдиции, которая в отраслевом процессуальном законодательстве России является одним из оснований, освобождающих стороны спора от доказывания обстоятельств, на которые каждая из них ссылается (ст. 69 АПК РФ², ст. 61 ГПК РФ³, ст. 90 УПК РФ⁴), а суд, в свою очередь, связывает выводами, сделанными судом (тем же или иным) в отношении аналогичных фактов в ранее вынесенном судебном решении.

Обязательными условиями для определения преюдициального характера обстоятельств, установленных судебным актом, в российском праве являются:

- 1) юридическая значимость обстоятельств ранее рассмотренного дела для вновь рассматриваемого дела;
- 2) аналогичный субъектный состав участников спора;
- 3) вступление ранее принятого акта в юридическую силу (тогда как при его отмене преюдиция прекращает действие в отношении ранее установленных обстоятельств).

Как законодательство, так и разъяснения высших судов⁵ говорят нам об обязательности установленных преюдицией обстоятельств вплоть до момента их опровержения путем пересмотра судебного акта (что ввиду экстраординарного характера процедуры является редкостью). Таким образом институт преюдиции призван обеспечить правовую определенность и предотвратить возможную конкуренцию противоречащих друг другу судебных актов.

Обращаясь к позитивистской логике, указанное фактически означает то, что суд, рассматривающий новое дело, лишен возможности самостоятельно исследо-

вать обстоятельства рассматриваемого дела, он связан выводами другого судьи (в данном случае позволим себе вместо обезличенной фигуры суда обратиться к субъекту, наделенному непосредственным правом вынесения судебного акта), чья оценка основывалась именно на его субъективном опыте и внутренних убеждениях. То есть, рассматривая преюдицию в контексте философии Г. Харта, мы понимаем, что в данном случае в деятельности суда отсутствует сама сущность правоприменения, поскольку судья оказывается лишен возможности самостоятельно выяснить содержание правоотношения и дать ему надлежащую оценку. Указанное при этом формально не лишает судебный акт ни его прескриптивной функции, ни умаляет его юридической силы в отношении иных судебных актов, однако имеем ли мы возможность говорить, что в случае действия преюдиции судом в полной мере осуществляется правосудие?

Полагаем, подобное внутреннее онтологическое противоречие, среди прочего и позволило сформировать пределы действия преюдиции.

Так, преюдициальный характер могут иметь выводы суда лишь о фактах, но не о праве: поскольку преюдиция является основанием освобождения от доказывания фактических обстоятельств, но не исключает возможности их различной правовой оценки, которая зависит от характера конкретного спора.^{5,6}

Кроме того, из правовой позиции Пленума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации, изложенной в постановлении от 23.07.2009 №57 «О некоторых процессуальных вопросах практики рассмотрения дел, связанных с неисполнением либо ненадлежащим исполнением договорных обязательств», следует, что независимо от состава лиц, участвующих в деле о взыскании по договору и в деле по иску об оспаривании договора, оценка, данная судом обстоятельствам, которые установлены в деле, рассмотренном ранее, учитывается судом, рассматривающим второе дело. В том случае, если суд, рассматривающий второе дело, придет к иным выводам, он должен указать соответствующие мотивы.

Указанное вполне однозначно свидетельствует о том, что судья при рассмотрении нового дела не лишен права проверки правильности оценки обстоятельств, содержащихся в преюдициальном акте, и в случае выявления ошибки – права оценить доказательства иным образом, указав на мотивы своей оценки.

Данное право является гарантией независимости суда в вынесении решения по делу и представляет собой частный случай проявления судейского усмотрения.

Согласно философии юридического позитивизма Г. Харта судейское усмотрение является неизбежным для судейской деятельности, поскольку для вынесения правильного решения (то есть, для применения норм права к конкретным правоотношениям) судье необходимо полное контекстное понимание социальных условий применения правовой нормы.

Таким образом, даже при наличии преюдиции судья не может быть ограничен в определении необходимой совокупности обстоятельств и их оценке при вынесении судебного акта. Исходя из этого, любой судебный акт формируется под влиянием судейского усмотрения, поскольку лишь оно позволяет судье принять верное решение о том, какие нормы подлежат применению к отношениям сторон,

охватываются ли эти отношения типичными случаями применения правовых норм или требуют выхода за их пределы и иного толкования. А следовательно, для отправления правосудия судья не может быть лишен права на самостоятельную оценку любых, даже уже установленных судом обстоятельств, ведь именно на суд возлагается обязанность определения круга юридически значимых обстоятельств по делу для последующего постановления решения.

¹ Харт Г.Л.А. Приписывание ответственности и прав // Философия и язык права / Герберт Лайонел Адольф ХАРТ. - М.: Канон+ РООИ «Реабилитация», 2017. С. 29-31.

² Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 N 95-ФЗ (ред. от 30.12.2021) // СПС «КонсультантПлюс».

³ Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 №138-ФЗ (ред. от 30.12.2021) // СПС «КонсультантПлюс».

⁴ Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 09.03.2022) // СПС «КонсультантПлюс».

⁵ Постановление Конституционного Суда РФ от 21.12.2011 N 30-П «По делу о проверке конституционности положений статьи 90 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации в связи с жалобой граждан В.Д. Власенко и Е.А. Власенко» // СПС «КонсультантПлюс».

⁶ Определение Верховного Суда РФ от 28.06.2021 N 307-ЭС20-22282 по делу N А56-129764/2019 // СПС «КонсультантПлюс».

⁷ Постановление Пленума ВАС РФ от 23.07.2009 N 57 «О некоторых процессуальных вопросах практики рассмотрения дел, связанных с неисполнением либо ненадлежащим исполнением договорных обязательств» // СПС «КонсультантПлюс».

CORRELATION OF PREJUDICE AND JUDICIAL DIRECTION IN THE PROCESS OF IMPLEMENTATION OF THE PRESCRIPTIVE FUNCTION OF JUSTICE (IN THE CONTEXT OF H. HART'S WORKS)

© 2022 Prozherin Ilya Andreevich
Post-Graduate

Samara State University of Economics
E-mail: fans.prozherin@yandex.ru

Keywords: prejudice, interpretation of law, law enforcement, prescription, judicial discretion, judicial act.

The article is devoted to the issue of the institution of prejudice in the context of the law enforcement activities of the court when considering a new case, in particular, the issue of whether the judge has the right to independently investigate the circumstances previously established by a judicial act when making a new decision.

ФИНАНСОВЫЕ САНКЦИИ В СИСТЕМЕ МЕР ЮРИДИЧЕСКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

© 2022 Рогова Александра Сергеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: sasha-rogoва@bk.ru

Ключевые слова: финансово-правовые санкции, финансово-правовая ответственность, юридическая ответственность, финансовое право.

Данная статья посвящена проблеме определения места и роли финансовых санкций в системе мер юридической ответственности. Автор стремится разрешить давно назревший дискуссионный вопрос о возможности существования финансово-правового вида юридической ответственности, а также дает анализ специфических финансовых санкций имущественного и организационного характера.

Обеспечивая соблюдение правовых норм, институт юридической ответственности способствует воплощению права в общественную жизнь. Без ответственности нет права. Поэтому нормы права в качестве структурного элемента предполагают санкцию, которая является формой реализации юридической ответственности и применяется в случае нарушения нормы права. Что же есть форма реализации юридической ответственности? Прежде всего, имеются в виду меры государственного принуждения, указание на которые содержится в содержании самой санкции. Ответственность за правонарушения выражается в содержании санкции, в свою очередь, санкция проявляет себя на практике в ходе реализации юридической ответственности. В сущности, санкции, обеспеченные гарантией применения мер государственного принуждения, наделяют нормы права реальным регулятивным эффектом. Иными словами, санкции выполняют функцию общей и частной превенции, способствуя как перевоспитанию фактических правонарушителей, так и сдерживанию потенциальных. Таким образом, понятия юридической ответственности и санкции относятся друг к другу, как общее к частному. Санкция определяет конкретные формы проявления юридической ответственности, а принадлежность санкции к тому или иному виду юридической ответственности характеризует содержание и порядок её реализации.

Отсюда возникает проблема определения вида юридической ответственности, возникающей в случае нарушения или неисполнения предписаний нормы, относящейся к финансово-правовой отрасли. Неопределенность санкции по отношению к виду юридической ответственности ведёт к правоприменительным затруд-

* Научный руководитель – Казанкова Татьяна Николаевна, кандидат педагогических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

нениям, поскольку содержание санкции и вид ответственности определяют процессуальную форму их реализации. Следовательно, в каждом конкретном случае необходимо установить, какой вид юридической ответственности предполагает санкция нормы права. Согласно общепризнанной в юриспруденции классификации виды юридической ответственности выделяются по критерию характера совершенного правонарушения. В соответствии с этим признаком выделяются дисциплинарная, материальная, административная, гражданско-правовая и уголовная ответственность.

Однако в науке дискуссии относительно классификации видов юридической ответственности продолжаются. Необычайной популярностью пользуется классификация по отраслевому (предметному) критерию. Применительно к базовым отраслям права (таким как уголовное, административное, гражданское право), обладающим собственным видом юридической ответственности, данная классификация представляется уместной. Но вопрос заключается в том, предполагает ли финансовое право особую форму юридической ответственности (или «финансово-правовую юридическую ответственность») за нарушение или неисполнение предписаний его норм. Поскольку нас интересует финансовое право России, для ответа на данный вопрос обратимся к финансовому законодательству РФ. Одним из базовых разделов финансового права является валютное право, нормы которого систематизированы в ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле». Согласно ст. 25 упомянутого закона за нарушения положений актов валютного законодательства РФ предусмотрены 3 вида ответственности: гражданско-правовая, административная и уголовная¹. Аналогично обстоят дела в сфере бюджетного законодательства, за нарушение которого предусмотрены административная (п. 3 ст. 306.1 БК РФ²) и уголовная ответственность (п. 7 ст. 306.2 БК РФ). Нормативно-правовые акты, содержащие нормы финансового права, отсылают нас к соответствующим статьям УК РФ или КоАП РФ, предполагающим административные или уголовные меры юридической ответственности за нарушение финансового законодательства. Следовательно, говорить об особой финансово-правовой ответственности можно лишь условно, а классификация юридической ответственности по отраслевому (предметному) признаку ущербна.

При этом следует отметить, что, конечно, конкретный ответ на вопрос о юридической ответственности за нарушение норм финансового права будет зависеть от той концепции юридической ответственности, которой придерживается исследователь.³ Если рассматривать юридическую ответственность как правоотношение между государством и гражданином, возникающее из юридических обязанностей, которые субъекты права должны осознанно и добросовестно выполнять, то отраслевая (предметная) квалификация юридической ответственности представляется правильной, ведь понятия юридической ответственности и юридической обязанности, установленной нормой финансового права – смешиваются.⁴ Однако смешивать в понятии «ответственность» юридическое с неюридическим нецелесообразно. Юридическая ответственность как правоотношение не возникает в момент издания государством закона, устанавливающего правовые предписания и ответственность за их нарушение. В законе устанавливаются юриди-

ческие факты, в случае реализации которых возникает соответствующая реакция государства в виде принуждения к ответственности, указанной в санкции нормы. Поэтому мы придерживаемся того взгляда, что юридическая ответственность является лишь формой государственного принуждения и возникает в момент совершения правонарушения. В таком контексте вопрос о том, норма какой отрасли права нарушена (или отраслевой аспект), становится несущественным. Значимость приобретает содержание санкции, как меры юридической ответственности.

По данному критерию финансовые санкции можно разделить на две группы:

- 1) восстановительные, или правовосстановительные, санкции;
- 2) штрафные (репрессивные) санкции.⁵

Первая группа санкций направлена на восстановление нарушенных финансовых интересов государства, закрепленных в нормах финансового законодательства. К примеру, та часть суммы налога или страхового взноса, что не уплачена в законный срок и подлежит принудительному возмещению (компенсации), называется недоимкой (ст. 11 НК РФ⁶). Существует пеня, которая, согласно ст. 75 НК РФ, определяется как сумма, которую налогоплательщик обязан выплатить, если внес причитающуюся сумму налога, но с опозданием.

Вторая группа санкций предполагает меру карательного воздействия на лицо, совершившего правонарушение в финансовой сфере, с целью принудить его к соблюдению установленного финансовым законодательством порядка.⁷ Применительно к нормам финансового права речь идет о штрафных санкциях, которые представляют собой денежные взыскания в пользу государства в случае нарушения нормативных предписаний или их неисполнения. Штраф может быть установлен в форме процента от суммы невыполненного обязательства имущественного характера либо определенной законом денежной суммы.

Очевидно, что финансовые санкции преимущественно носят имущественный характер, что обусловлено предметом регулирования финансово-правовой отрасли (публичные имущественные отношения).⁸ Но следует также выделить санкции организационного характера, среди которых отзыв ЦБ РФ и другими регуляторами лицензий на осуществление страховой, банковской и иной деятельности; предупреждение о ненадлежащем исполнении бюджета; приостановление межбюджетных переводов средств и т.д. Многие из финансовых санкций реализуются посредством уполномоченных лиц или органов.

Таким образом, финансово-правовые санкции в системе мер юридической ответственности занимают не вполне самостоятельное место. Как следует из вышеизложенного, за нарушение норм финансового права возможно привлечение к трем видам юридической ответственности (административной, уголовной, гражданско-правовой), а помимо этого в рамках финансового законодательства предусмотрены специфические санкции имущественного и организационного характера.

¹ Федеральный закон от 10.12.2003 № 173-ФЗ (ред. от 25.12.2018) «О валютном регулировании и валютном контроле» // Собрание законодательства РФ. - 15.12.2003. 2

² Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 145-ФЗ (ред. от 27.12.2018) // Собрание законодательства РФ. - 03.08.1998. - № 31.

³ Чудецкая А.В. Специфика финансово-правовых санкций // NovaUm.Ru. 2020. № 28. С. 224-226.

⁴ Русанова Д.Ю. Правовая природа финансово-правовой ответственности // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2019. № 11-3 (38). С. 98-100.

⁵ Начарова А.В., Смирнова В.С. Финансово-правовые санкции как меры финансово-правовой ответственности: понятие, виды // Матрица научного познания. 2019. № 12. С. 232-238.

⁶ Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 № 146-ФЗ (ред. от 27.12.2019) // Собрание законодательства РФ.

⁷ Яндиева М.Х. Финансово-правовые санкции // Международный студенческий научный вестник. 2020. № 3. С. 104.

⁸ Салпагарова Э.А., Деникаева Р.Н. Финансово-правовая ответственность как самостоятельный вид юридической ответственности // Инновации. Наука. Образование. 2021. № 32. С. 521-526.

FINANCIAL SANCTIONS IN THE SYSTEM OF LEGAL LIABILITY MEASURES

© 2022 Rogova Alexandra Sergeevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: sasha-rogoва@bk.ru

Keywords: financial and legal sanctions, financial and legal responsibility, legal responsibility, financial law.

This article is devoted to the problem of determining the place and role of financial sanctions in the system of legal liability measures. The author seeks to resolve a long-overdue debatable question about the possibility of the existence of a financial and legal type of legal liability, and also provides an analysis of specific financial sanctions of a property and organizational nature.

ПРИОСТАНОВЛЕНИЕ ПРОИЗВОДСТВА ПО ДЕЛУ: ПРОБЛЕМЫ ПРАВОПРИМЕНЕНИЯ

© 2022 Руднева Юлия Викторовна
старший преподаватель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: yuliarudneva66@mail.ru

Ключевые слова: гражданское судопроизводство, арбитражное судопроизводство, административное судопроизводство, приостановление производства по делу.

Статья посвящена анализу такого понятия, как приостановление производства по гражданскому делу, которое непосредственно затрагивает основную цель правосудия, а именно, надлежащее рассмотрение дела. Автор анализирует данную процессуальную процедуру в контексте проблем, возникающих в правоприменительной практике.

Вопрос обоснованности приостановления производства по гражданскому делу нередко вызывает определенные сложности. И если такие основания, предусматривающие обязанность суда приостановить производство по делу, как смерть гражданина, выступающего стороной по делу или привлеченного в процесс в качестве третьего лица с самостоятельными требованиями; недееспособность стороны, в случае признания ее таковой; участие или нахождение стороны в зонах боевых действиях, условиях чрезвычайного или военного положения; направление в Конституционный Суд РФ запроса, относительно закона, подлежащего применению и т.п., в большинстве своем сомнений не вызывают, то названное в статье 215 ГПК РФ основание, в соответствии с которым рассмотрение дела становится невозможным до того, как будет разрешено дело, рассматриваемое в порядке гражданского, административного или уголовного производства, либо дело об административном правонарушении, вызывает у судов полное неприятие.

О проблемах, связанных с приостановлением производства по делу имеются различные точки зрения. Так, интересно мнение Н.А. Артебякиной, изложенное в контексте доступности правосудия¹. Автор, указывая на закрытость перечня оснований для приостановления производства по делу, говорит о недопустимости произвольного применения судами статьи 215 ГПК РФ, даже если к таким действиям их подталкивает высшая судебная инстанция².

Е.Б. Дьяченко Е.Б. и К.В. Энтин пишут о возникающей проблеме из-за отсутствия в ГПК РФ нормы, которая предусматривала бы возможность приостановления производства по делу до рассмотрения дела Судом ЕАЭС или международным судом³.

О проблемах разумности процессуальных сроков, в том числе и тех, в рамках которых происходит приостановление производства по делу, рассуждают другие авторы⁴.

Предусмотренная ГПК РФ процессуальная возможность приостановить производство по делу, по сути своей служит решению одной из важнейших задач правосудия – правильному рассмотрению гражданского дела, направленному на защиту как нарушенных, так и оспариваемых прав и законных интересов. Разумеется, данная задача идет в тандеме с задачей своевременного рассмотрения дела и именно поэтому произвольное приостановление производства по делу не допускается.

Тем не менее, именно для правильного рассмотрения дела бывает необходимо приостановить производство по делу, но суды любыми путями стараются избежать данной процедур и в большинстве своем их позиция связана, в том числе, с жесткими требованиями, предъявляемыми к работе судей в части соблюдения процессуальных сроков рассмотрения дел.

Безусловно, существующая в деятельности судов до судебной реформы проблема затягивания процессуальных сроков рассмотрения дел требовала немедленного решения. Но, в настоящее время, возникает иная проблема, когда суды под страхом плохой отметки своей работы под любым предлогом отказываются приостанавливать производство по делу, а уж тем более, никогда не проявляют инициативу по данному вопросу, даже если того требуют интересы правосудия.

Особой проблемой видится применение судами для приостановления производства по делу такого основания, как невозможность рассмотрения гражданского дела до того, как будет разрешено дело в административном порядке.

Интересен Обзор судебной практики приостановления производства по делу, утвержденный постановлением Президиума Восьмого арбитражного апелляционного суда от 26 марта 2019 года.

Несмотря на то, что статья 143 АПК РФ в отличие от статьи 215 ГПК РФ не содержит указание на обязанность арбитражного суда приостановить производство по делу в рассматриваемом нами случае, перечень оснований для приостановления в норме арбитражного процессуального законодательства не является исчерпывающим.

Как разъясняет Президиум Восьмого арбитражного апелляционного суда, по смыслу названной нормы одним из оснований, которое обязывает приостановить производство по делу, выступает невозможность рассмотреть дело до того, как будет разрешено по существу (принят и вступит в законную силу судебный акт) другое дело.

И здесь мы видим, что апелляционный суд четко дает понять о возможности приостановления процесса рассмотрения дела только в случае наличия другого судебного процесса. Никаких возможностей приостановить дело в связи с принятием решения по связанному вопросу в рамках административных процедур не предусмотрено.

Административное производство далеко не всегда связано с судебной процедурой. На то оно, собственно, и административное, что рассматривается уполномоченным, в рамках своей компетенции, органом. Множество дел находит свое разрешение в ходе процедур несудебных, но разрешаемые при этом вопросы мо-

гут быть определяющими для рассматриваемого судом спора. Исходя из этого, позиция вышестоящей инстанции не совсем понятна.

Суды общей юрисдикции, рассматривая дела по правилам ГПК РФ, придерживаются такой же позиции, связывая возможность приостановить производство по делу именно с наличием судебного спора по связанному делу.

Далее в рассматриваемом нами обзоре судебной практики следует достаточно логичное рассуждение о том, что же должно быть установлено, для того, чтобы суд пришел к выводу о необходимости приостановить дело.

К необходимым для установления обстоятельствам относятся правовая связь, указанных по предмету иска дел, преюдициальность ожидаемого решения для рассматриваемого дела.

К невозможности рассмотрения дела приводит то, что обстоятельства, которые входят в предмет доказывания по рассматриваемому делу, должны быть установлены или оспорены в рамках рассмотрения другого разрешаемого дела.

Далее апелляционный суд говорит о том, что применение рассматриваемых норм ведет к устранению недопустимой, исходя из действующих правил о процессуальной определенности, а также системного толкования положений действующего законодательства, в том числе АПК РФ, конкуренции между судебными актами по делам со сходным предметом доказывания.

С данными утверждениями нельзя не согласиться, но применительно к возможности приостановить рассмотрение дела в связи с рассмотрением дела связанного с первоначальным не только судом, но и административным органом.

В качестве примера рассмотрим дело о выселении из признанного аварийным жилого помещения.

В ходе судебного разбирательства было установлено, что в отношении нанимателя жилого помещения проводится судебно-медицинская экспертиза о признании его инвалидом. В результате установления инвалидности была разработана индивидуальная программа реабилитации инвалида, согласно которой наниматель нуждался в инвалидной коляске, а также оборудованием жилого помещения специальными средствами.

Суд не стал приостанавливать дело и вынес решение без учета данных обстоятельств, постановив выселить ответчика в помещение, не пригодное для проживания инвалида⁵.

Исходя из вышеизложенного, видится необходимым пункт 1 части 1 статьи 143 АПК РФ изложить в следующей редакции: «невозможности рассмотрения данного дела до разрешения другого дела, рассматриваемого Конституционным Судом Российской Федерации, конституционным (уставным) судом субъекта Российской Федерации, судом общей юрисдикции, арбитражным судом; в административном или уголовном производстве, а также дела об административном правонарушении».

⁵ Артебякина Н.А. ...И правосудие для всех // св Вестник гражданского процесса. 2020. № 5. С. 231 - 247.

² Определение Ленинского районного суда от 8 мая 2020 г. по делу N 2-2168/2020 о приостановлении производства по делу //URL https://leninskiy-uln.sudrf.ru/modules.php?name=sud_delo&name_op=case&_id=68067910&_uid=0b50b32e-73c4-4cf2-a7e7-0e9c8bf9e95e&_deloId=1540005&_caseType=&_new=0&_srv_num=1

³ Дьяченко Е.Б., Энтин К.В. Компетенция Суда Евразийского экономического союза: мифы и реальность // Международное правосудие. 2017. № 3. С. 76 - 95.

⁴ Актуальные проблемы гражданского и административного судопроизводства / Д.Б. Абушенко, К.Л. Брановицкий, С.К. Загайнова и др.; под ред. В.В. Яркова. Москва: Статут, 2021. 460 с.

⁵ Решение Железнодорожного районного суда г.Самары по делу № 2-2723/2021 от 03.09.2021 г. URL: [https://zheleznodorozhny--sam.sudrf.ru/modules.php?name=sud_delo&name_op=r&case__judicial_uidss=63RS0044-01-2020-002677-59&_ord=asc\(дата обращения 01.03.2022\)](https://zheleznodorozhny--sam.sudrf.ru/modules.php?name=sud_delo&name_op=r&case__judicial_uidss=63RS0044-01-2020-002677-59&_ord=asc(дата обращения 01.03.2022)).

SUSPENSION OF PROCEEDINGS IN THE CASE: PROBLEMS OF LAW ENFORCEMENT

© 2022 Rudneva Yulia Viktorovna
Senior Lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: yuliarudneva66@mail.ru

Keywords: civil proceedings, arbitration proceedings, administrative proceedings, suspension of proceedings.

The article is devoted to the analysis of such a concept as the suspension of proceedings in a civil case, which directly affects the main purpose of justice, namely, the proper consideration of the case. The author analyzes this procedural procedure in the context of problems arising in law enforcement practice.

К ВОПРОСУ О ПРАВОВОМ РЕГУЛИРОВАНИИ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ И СПОРТА

© 2022 Савельева Ольга Викторовна
старший преподаватель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: saveleva_lilya@mail.ru

Ключевые слова: физическая культура, спорт, правовое регулирование, российское законодательство, федеральное законодательство.

В статье проводится анализ уровня правового регулирования отношений в области физической культуры и спорта на территории Российской Федерации. Выделены проблемы недостаточного регулирования данных общественных отношений, которые заключаются в наличии оценочных и размытых определений. Рассмотрено действующее законодательство в сфере правового регулирования физической культуры и спорта в РФ.

За последние 20 лет несколько раз проводилось преобразование структуры федерального органа управления физической культуры и спорта. Основные изменения проходили в государственных и муниципальных органах управления. Помимо этого, законодатель вносит правки в нормативно-правовые акты, определяющие функции и цели вышеуказанных органов управления¹.

В процессе изучения законодательства было выявлено, что в теории российского права, трактование терминов, определений и отдельных положений осуществляется произвольно, что вызывает существенные затруднения в правоприменительной практике. Данная проблема была особо заметна до 1999 год, в период принятия Федерального закона № 80-ФЗ «О физической культуре и спорте в Российской Федерации». Данный нормативно-правовой акт был необходим для конкретизации формирования правовых и экономических основ деятельности в физкультурно-спортивных организациях. Помимо этого были обозначены положения и определения, затрагивающие общественные отношения в физической культуре и спорте.

В Федеральном законе «О физической культуре и спорте в Российской Федерации» закреплены такие основные термины, как: физическая культура, физическое воспитание, спорт, спортсмен, физкультурно-спортивная организация, спортивное сооружение, олимпийское движение, спортивные соревнования, позволяющие деликатно применять на практике данное законодательство². Этот Федеральный закон положил начало формированию нормативно-правовой базы, в регулировании общественных отношений в сфере физической культуры и спорта в РФ. В Федеральном законе сформированы основные цели, достижение которых необходимо для эффективного развития спорта в РФ. Также стоит отметить, что действующее законодательство определяет компетенцию и положение управляю-

щих государственных и муниципальных органов. Развитие данной области относится к социальной сфере, которая требует от управляющих органов, эффективной и быстрой работы.

Сохранение и укрепление здоровья, развитие и популяризация физической культуры и спорта – это ключевые задачи современного общества, обеспечивающие гармоничное развитие человека на физическом и социальном плане³. Поэтому, корректное правовое регулирование, реформирование и обновление законодательств, отвечающих требованиям современных реалий, необходимо в данной сфере деятельности.

Конституция РФ - это главный нормативно-правовой документ для рассмотрения правового регулирования в ФКиС. Федеральный конституционный закон, Указы Президента РФ, Постановления Правительства РФ, нормативно-правовые акты субъектов РФ, акты органов местного самоуправления и локальных нормативно-правовых актов – всё это законодательства, регулирующие отношения в сфере деятельности физической культуры и спорта³.

Сохранение и укрепление здоровья населения финансируются федеральными программами Российской Федерации, а так же поощряется любая деятельность по развитию и популяризации физической культуры и спорта. На это указывает ч. 2 ст. 41 Конституции РФ⁴.

«Общепризнанные принципы и нормы международного права и международные договоры Российской Федерации являются составной частью её правовой системы. Если же международным договором Российской Федерации установлены иные правила, чем предусмотренные законом, то применяются правила международного договора», - это положение включает в себя ч. 4 ст. 15 Конституции РФ. Отсюда можно сделать вывод, что все утверждённые РФ международные акты, входят в систему правового регулирования отношений в сфере деятельности физической культуры и спорта⁴.

Международное физкультурно-спортивное право формироваться по двум направлениям:

- межгосударственные, межправительственные организации и объединения (ООН, ЮНЕСКО);
- международные спортивные организации и федерации (МОК, ФИФА и другие организации).

Основные права человека в сфере деятельности физической культуры и спорта декларируются на уровне международных объединений и организаций (ООН или ЮНЕСКО), где подчеркивается значимость развития и популяризации спорта для международного сотрудничества, гармоничного развития личности, поддержания и сохранения здоровья людей и т.д.

Также стоит отметить локальные нормативно-правовые акты регулирования общественных отношений в сфере физической культуры и спорта. А именно нормы трудового права, которые принимает работодатель в пределах своих компетенции в соответствии с законами и иными нормативными правовыми актами⁵.

Отдельными источниками правового регулирования физкультуры и спорта в РФ являются договоры, заключаемые между федеральными органами и субъектами РФ. Такие договоры позволяют наладить связь между государством и субъектами, для более эффективного решения проблем в сфере физической культуры и спорта⁶.

Затронув ФЗ «О физической культуре и спорте в Российской Федерации» стоит отметить, что принятие этого нормативно-правового акта не является конечным этапом в развитии спортивного законодательства. Скорее, такой закон стоит считать фундаментом, на котором строиться нормативная база, которая должна исключать какие-либо оценочные и размытые понятия в вопросе о правовом регулировании физической культуры и спорта. Для более эффективного регулирования, законодателю необходимо реформировать старое законодательство и принимать новые законы, чтобы осуществлять контроль данной сферы. Такая необходимость вызвана тем, что эта сфера очень быстро развивается, и принятие нормативно-правовых актов, которые будут актуальны здесь и сейчас, является приоритетной задачей для законодателя.

¹ Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993, с изм., одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/ (дата обращения: 01.03.2022)

² Федеральный закон от 29 апреля 1999 г. № 80-ФЗ «О физической культуре и спорте в Российской Федерации» [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_22930/ (дата обращения 01.03.2022)

³Махмудов Т.Г., Савельева О.В. Проблемы и перспективы развития физической культуры в России и мире // Olympius. Гуманитарная версия. 2017. № 2 (5). с. 36-38.

⁴ Федеральный закон от 4 декабря 2007 г. № 329-ФЗ «О физической культуре и спорте в Российской Федерации» [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_73038/ (дата обращения 01.03.2022)

⁵Вулах М. Г. Проблемы совершенствования российского законодательства // Вестник Волжского университета им. В.Н. Татищева. 2010. № 72. С. 101-103.

⁶ Красовский С.Я. К вопросу о правовом регулировании физической культуры и спорта // Вестник Южно-Уральского государственного университета. 2013. Том 13. № 4. С. 23-27.

ON THE QUESTION OF LEGAL REGULATION PHYSICAL CULTURE AND SPORTS

© 2022 Savelyeva Olga Viktorovna
Senior Lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: saveleva_leya@mail.ru

Keywords: physical culture, sports, legal regulation, Russian legislation, federal legislation.

The work analyses the level of legal regulation of relations in the field of physical culture and sports in the Russian Federation. The article highlighted the problems of insufficient regulation of the social relations described above, which consists in the presence of estimated and blurred definitions. The current legislation is considered in the field of legal regulation of physical culture and sports in the Russian Federation.

ПРОБЛЕМЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ БИОМЕТРИЧЕСКИХ ДАННЫХ В БАНКОВСКОЙ СФЕРЕ: ДОКТРИНА И ПРАКТИКА

© 2022 Сидорова Анна Викторовна

доцент кафедры международного права и политологии
Самарский государственный экономический университет

E-mail: an.sido@bk.ru

© 2022 Оганян Нвард

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: goar.78@mail.ru

Ключевые слова: биометрия, биометрические данные, единая биометрическая система, банки, банковская система.

В эпоху информационного общества применение биометрических данных человека становится привычной процедурой и распространяется в различных сферах общества. Особый интерес вызывает использование уникальных характеристик человека в банковской сфере, так как процесс собирания и хранения биометрических данных лиц выполняют банковские учреждения. В настоящее время банки и их клиенты сталкиваются с проблемами, вызванными отсутствием правовых и организационных мер регулирования процедуры использования биометрических данных лиц в банковской сфере.

Персональные данные человека наряду с основными правами и свободами личности занимают не менее важное место в системе правовых ценностей нашего общества. Обмен информацией, наполненной сведениями, позволяющими идентифицировать человека, расширяется и охватывает все сферы общественной жизни. Государство, в свою очередь, использует различные средства при разработке правового регулирования данного вопроса с целью упорядочить порядок использования персональных данных человека и обеспечить их безопасность.

Новым этапом развития информационного общества стало применение в качестве информации, позволяющей точно определить субъектов права, так называемых биометрических данных человека. Указанный вид информации определен законодателем и содержит в себе уникальные биологические и физиологические характеристики человека, позволяющие идентифицировать его личность¹.

Термин биометрика изначально был известен как биологическая дисциплина, в рамках которой с помощью математических приемов проводился количественный анализ биологических явлений². Позже биометрика стала представлять собой процесс по собиранию, обработке и хранению уникальных характеристик человека.

Термин «биометрия» пришел на смену понятию «автоматическая идентификация информационной безопасности», который использовался в 70-е годы про-

шлого столетия. В настоящее время определение биометрии официально закреплено в международном стандарте³ и сформулировано как «автоматическое распознавание индивидов, основанное на их поведенческих и биологических характеристиках». Особенностью биометрических данных является их неповторимость и несменяемость, что позволяет безошибочно установить личность обладателя таких данных. К физиологическим характеристикам относят отпечатки пальцев, рук, сетчатку и радужную оболочку глаз, черты лица, голос и другие. Биологические характеристики представляют собой более сложные элементы организма человека: геномолекулярные данные. Ряд исследователей относят к биометрическим данным человека его поведенческие особенности, которые выражаются в походке, манере речи, подчерку и иных характеристиках, позволяющих установить личность лица. Стоит отметить, что для таких данных должен быть создан особый режим защиты, так как подобные характеристики под влиянием внешних и внутренних факторов имеют тенденцию к изменчивости.

Таким образом, биометрические данные являются особым материалом, неразрывно связанным с человеком, идентифицирующим его личность и выражающим его персональные характеристики. В связи с этим государством разрабатывается такой механизм использования биометрической информации лиц, который позволит осуществить безопасный обмен этими данными и обеспечит сохранность и конфиденциальность уникальных данных человека.

Согласно международному документу, данная процедура используется при осуществлении деятельности в различных сферах общества: в правоохранительных органах, в избирательном процессе, в таможенном контроле, при оказании социальных и государственных услуг, в системе деятельности кредитно-финансовых организаций.

Отметим, что в настоящее время стремительно расширяются возможности использования биометрических данных в банковской сфере.

Одним из факторов, способствовавших этому, стало внесение изменений в законодательные акты РФ, регулирующих деятельность по страхованию вкладов физических лиц в банках, банковскую и инвестиционную деятельность и другие⁴.

Банкам предоставили право осуществлять сбор биометрических данных лиц, являющихся их клиентами, и хранить эти данные в течение установленного законом срока. Имея персональные характеристики лица, позволяющие безошибочно его идентифицировать, банки предоставляют лицам финансовые услуги удаленно, без осуществления дополнительных процедур, что создает удобство для клиентов банка.

Процесс учета в банковской системе уникальных данных человека не представляет собой осуществления сложных процедур. Так, после сбора персональных данных лиц банк вносит информацию о них в Единую систему идентификации и аутентификации (ЕСИА), а также в Единую биометрическую систему, регистрируя своих клиентов в этих базах. Доступ к ним гражданин получает после прохождения авторизации.

При этом законом установлены требования, предъявляемые к кредитным учреждениям, осуществляющим сбор и хранение биометрических данных чело-

века⁵. Более того такому учреждению Центральным банком РФ должно быть дано разрешение на использование биометрической информации клиента.

Важно учитывать, что предоставление кредитному учреждению персональных данных является правом лица, а не обязанностью. При этом у банка, получившего доступ к биометрическим характеристикам лица, возникает обязанность по обеспечению их безопасности.

В банковских учреждениях наиболее распространенным является использование биометрических данных человека в виде образцов голоса и изображений лица.

Система использования биометрической информации кредитно-финансовыми организациями имеет свои преимущества и недостатки. Во-первых, использование биометрических данных клиента позволяет обеспечить защиту информации о валютно-денежных отношениях между этим клиентом и банком. Во-вторых, другое лицо не вправе получить доступ к операциям клиента, идентификация которого осуществляется посредством биометрических данных. Это способствует уменьшению числа мошенничеств и иных противоправных действий, направленных, например, на присвоение чужих денежных средств или осуществление финансовых операций от имени другого лица.

Наряду с преимуществами использования биометрических данных в банковской сфере, существуют недостатки применения данной системы.

В первую очередь, стоит отметить, не высокий уровень защиты персональных данных, сообщенных клиентом банку. Банковские организации хранят биометрические данные своих клиентов в системе, которая не обеспечивает высокую степень защиты и конфиденциальности имеющейся информации, как например, режим охраны сведений, составляющих государственную тайну.

Слабозащищенной остается процедура передачи гражданами своих данных через приложения мобильных телефонах и других гаджетов.

Особого внимания требует вопрос установления ответственности сотрудников банка, имеющих доступ к биометрическим данным клиентов, за совершение неправомерных действий по использованию и распространению этих сведений. Данная мера позволит обеспечить защиту биометрической информации клиентов банка.

Использование в качестве идентифицирующей лицо информации таких биометрических данных, как лицо, голос и иные черты человека, может привести к трудностям установления личности в случае изменения этих физиологических характеристик. К примеру, в случае болезни человека, изменения его внешности вследствие пластической операции или в результате получения увечий, биометрические данные, сообщенные им ранее, не будут соответствовать настоящим характеристикам лица.

Приведенные недостатки требуют комплексного разрешения. Система использования биометрических данных человека, являющихся точными характеристиками лица, стремительно внедряется во все сферы общественной жизни, что создает необходимость в урегулировании вопросов обеспечения безопасности данной и ее стабильной работы. Особенно важно создать условия для правомер-

ного и всестороннего использования уникальных физиологических и биологических характеристик в сфере финансово-кредитных отношений, представляющей наибольшую ценность в области гражданского оборота.

¹ Федеральный закон «О персональных данных» от 27.07.2006 № № 152-ФЗ // СПС Консультант Плюс.

² Платонова Н. И. Биометрические персональные данные: возможности и проблемы / Н. И. Платонова // Юрист. 2019. № 6. с. 63-67.

³ ГОСТ ISO/IEC 2382-37-2016. Информационные технологии. Словарь. Часть 37. Биометрия.

⁴ Федеральный закон «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 31.12.2017 № 482-ФЗ // СПС Консультант Плюс.

⁵ Федеральный закон «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма» от 07.08.2001 № 115-ФЗ // СПС Консультант Плюс.

PROBLEMS OF USING BIOMETRIC DATA IN THE BANKING SECTOR: DOCTRINE AND PRACTICE

© 2022 Sidorova Anna Viktorovna
Associate Professor of the Department
of International Law and Political Science
Samara State University of Economics

E-mail: an.sido@bk.ru

© 2021 Ohanyan Nvard
Student

Samara State University of Economics

E-mail: goar.78@mail.ru

Keywords: biometrics, biometric data, unified biometric system, banks, banking system.

In the era of the information society, the use of human biometric data is becoming a familiar procedure and is spreading in various spheres of society. Of particular interest is the use of unique human characteristics in the banking sector, since the process of collecting and storing biometric data of individuals is carried out by banking institutions. Currently, banks and their clients are facing problems caused by the lack of legal and organizational measures to regulate the procedure for using biometric data of individuals in the banking sector.

**К ВОПРОСУ О РЕАЛИЗАЦИИ ПРИНЦИПА СОСТЯЗАТЕЛЬНОСТИ
НА ДОСУДЕБНЫХ СТАДИЯХ
ОТЕЧЕСТВЕННОГО УГОЛОВНОГО ПРОЦЕССА:
КРАТКИЙ ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ПОЛОЖЕНИЙ
ЮРИДИЧЕСКОЙ ДОКТРИНЫ**

© 2022 Стуликова Надежда Викторовна*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Nadstst2020@mail.ru

Ключевые слова: уголовный процесс, уголовно-процессуальная деятельность, принципы права, принцип состязательности, конституционно-правовые гарантии.

В статье анализируются доктринальные положения современной юридической науки на предмет реализации принципа состязательности на досудебных стадиях отечественного уголовного процесса. Изучаются мнения отдельных исследователей, аккумулируется накопленный теоретический опыт и приводятся собственные авторские выводы по данному вопросу.

Исследование вопросов реализации конституционно-правовых гарантий и принципов процессуального права их ценностного содержания¹ на сегодняшний день является одним из важнейших направлений развития современной юридической науки. Это обусловлено прежде всего необходимостью дальнейшего совершенствования отечественной нормативно-правовой базы и разрешением процессуально-правовых проблем, в свете повсеместного внедрения «цифровых» технологий².

Принято полагать, что непосредственная цель уголовного судопроизводства – судебный акт, базирующийся на объективной истине. Соответственно, установление этой истины является обязательным требованием справедливого и правомерно вынесенного судебного акта, и более того – гарантией реализации защиты прав, интересов участников уголовно-процессуальных отношений³.

В подобном аспекте нельзя не акцентировать внимание на позиции ученых, которые ставят в совокупность состязательность и объективную истину. По их мнению, спор – обязательный элемент состязательности сторон, который, являясь сопутствующим явлением в судебном процессе, позволяет прийти к верному решению, также помогая не допустить появления различных судебных ошибок⁴. Безусловно, данное правило применяется не только в сфере уголовно-процессуальных, но и административно-процессуальных, гражданско-процессуальных от-

* Научный руководитель – Ланг Петр Петрович, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

ношениях. Говоря непосредственно о поиске объективной истины, то он подразумевает под собой полный анализ, многоаспектное рассмотрение всех материалов дела, который в дальнейшем помогает реализовать принцип состязательности, а разделение полномочий на обвинение, защиту и сам суд обеспечивает правильность вынесения судебного акта и избежание возможных неточностей и ошибок. Так, в основе принципа состязательности находится «универсальный закон единства и борьбы противоположностей», который служит для вынесения единственно верного истинного акта. Именно поэтому принцип очень важен и должен неукоснительно реализовываться в полной мере в процессе спора сторон, когда доводы каждой из них направлены на возможность рассмотрения конкретного факта или обстоятельства дела под призмой различных позиций⁵.

Нельзя не отметить тот факт, что существует мнение, относительно которого предпочтительнее было бы полноценно реализовывать данный принцип на этапе предварительного производства по судебным делам (применительно к уголовно-процессуальным отношениям – стадии возбуждения уголовного дела и предварительного расследования), так как, исходя из позиции его сторонников, это способствовало бы наиболее эффективному рассмотрению дела и снижению риска допущения ошибок.

Однако ряд ученых, не разделяющих в предпочтениях процедуры современного досудебного уголовного производства, склоняются к тому, что старания представить досудебную деятельность именно как простой процесс, не являются актуальными для современного отечественного судопроизводства. К тому же, так называемая «треугольная система» производства не должна смещать «линейную», которая, по мнению тех же процессуалистов, является наиболее эффективной. Но стоит отметить, что это относится лишь к тому моменту времени, когда отсутствует одна из состязующихся сторон.

И на самом деле нельзя говорить о наличии принципа состязательности сторон до появления подозреваемого или обвиняемого по делу. С возникновением стороны обвинения появляется и сторона защиты, которая также обладает определенными полномочиями, способными действительно выявить и устранить ряд неточностей, связанных с работой представителей стороны обвинения, ведь это поможет сформировать у судьи правильное представление о сложившейся ситуации, позволит ему вынести правильный судебный акт, который не будет содержать ошибок, несоответствий с объективной истиной.

Правда, нужно отметить, что действующий УПК РФ оформил возможность защитника на участие в стадии возбуждения уголовного дела в ряде конкретных случаев. Безусловно, это объясняется тем, что состязательность сторон обвинения и защиты в досудебном производстве предполагает возможность приведения доводов каждой из сторон. Поэтому истина как самостоятельная категория достигается судом при помощи реализации определенных полномочий, которые присущи лишь каждой из сторон. Однако присутствие возможности защитника участвовать в досудебном производстве именно при осуществлении должностными лицами предварительного производства определенных процессуальных действий, например, по проверке сообщения о преступлении, уравнивает

полномочия сторон, тем самым делегируя стороне защиты также возможность выполнять свои функции.

Таким образом, сторона защиты, вступая в полемику с оппонировающей стороной, реализует свои полномочия и, критикуя выводы и действия следователя или дознавателя, способствует получению объективной истины судом, при этом также снижая риск допущения следственной и судебных ошибок. Опровергая мнения стороны обвинения и приводя свои доводы, сторона защиты дает судье возможность оценить позиции каждого участника производства, взвесить аргументы и доказательства и тем самым прийти к единственно верной истине. Однако ряд норм уголовно-процессуального характера также «притормаживают» судебный процесс. Это связано с тем, что сторона защиты не может проводить следственные действия при поиске и сборе доказательств⁶. В свою очередь это означает, что он зависим от стороны обвинения, а именно, в случае возможности признания предоставленной им информации необходимой.

Так, можно согласиться с мнением некоторых ученых относительно исключения следователя из субъектов стороны обвинения. Это позволит увеличить уровень объективности предварительного расследования. В противном случае - будет наличествовать явный дисбаланс среди сторон производства по достижению общих задач уголовного процесса; по факту подобного рода ситуация - препятствие на пути к достижению объективной истины по делу.

Вообще, спорным является и то, что следователь и дознаватель – непосредственные субъекты стороны обвинения. А при отсутствии конкретных норм закона об объективности, полноте изучения обстоятельств, они осуществляют сбор уличающих лицо в совершении преступного деяния доказательств. К тому же и тех доказательств, которые направлены на опровержение этого обвинения. Иными словами, они должны, помимо уголовного преследования, также осуществлять защиту от него невиновных лиц, так как задачи имеют абсолютно равный статус.

Основные полномочия стороны обвинения - расследование преступления, конечно же, обвинение и разрешение данного уголовного дела⁷. Обязанность исследования именно всех обстоятельств дела является важной частью деятельности должностных лиц в процессе расследования. Это имеет место быть в силу того, что доказательства обладают значением для конкретного уголовного дела, иначе сама цель доказывания как таковая не сможет быть реализована и останется лишь на бумаге⁸.

Следователь как должностное лицо, которое обладает определенными обвинительными полномочиями, имеет несколько иные цели, чем сбор всех доказательств и последующее приобщение их к уголовному делу.

Так, при подобном расположении дел защита в качестве участника процесса ограничивается в своих полномочиях при накоплении доказательственной базы. Это неизбежно приводит к ложному пониманию участниками судопроизводства текущей ситуации и, в основном, к появлению неточностей или несовпадению определенных обстоятельств дела и, что важнее всего, к возникновению различных судебных ошибок.

Мы полагаем, что следователи и дознаватели занимают не совсем «простое» положение. Это обусловлено тем, что зачастую в правоприменительной практике достаточное распространение получило явление, которое исследователями в области процессуального права обозначается как «прямолинейный» подход к собиранию доказательств, влекущий за собой возникновение как следственных, так и судебных ошибок в последующем.

В заключении настоящего исследования хотелось бы обратить особое внимание на вопросы оценки и роли и значения принципа состязательности в контексте взаимодействия сторон защиты и обвинения: во-первых, здесь ее следует рассматривать, исходя из позиции отстаивания своих процессуальных интересов с использованием тех способов и средств, которые установлены в уголовно-процессуальном законе; во-вторых, немаловажным является еще и то, что в случае учета этих неточностей будет установлена объективная истина по конкретному делу.

¹ Ланг П.П. Ценность и экзистенция принципов права // Евразийский юридический журнал. – 2021. – № 6 (157). – С. 84-87.

² См.: Процессуальное право: общее и частное: учебное пособие / П. П. Ланг, О. С. Скачкова, Е. Н. Чуракова, А. В. Лошкарёв. – Самара: Самарский государственный экономический университет, 2020. – 184 с.; Ланг П.П. Сохранение ценностей права в цифровую эпоху // Человек, общество, право в условиях цифровой реальности: Сборник статей. – Москва: Общество с ограниченной ответственностью «Издательство «КноРус», 2020. – С. 149-159; Ланг П.П. Правовые ценности и цифровые технологии: проблема паритета // Юридическая наука. – 2021. – № 2. – С. 64-69.

³ Ланг П.П. Проблемы оценки допустимости доказательств в уголовном процессе: аксиологический ориентир // Вестник молодых ученых Самарского государственного экономического университета. – 2019. – № 1(39). – С. 139-142.

⁴ Шаталов А.С. Уголовно-процессуальное право РФ в схемах. Учебное пособие. – М.: Юрист, - 2019. – С.264.

⁵ Гриенко А.В. Уголовный процесс: учебник / отв. ред. А.В. Гриенко. – 2-е изд., перераб. – М.: Норма, - 2019. – С.155.

⁶ Есаков Г.А.; Рарог, А.И.; Чучаев, А.И. Настольная книга судьи по уголовным делам. – М.: Проспект, 2018. – С.244.

⁷ Кириллова Н.П. Процессуальные и криминалистические особенности поддержания государственного обвинения в суде первой инстанции. Санкт-Петербург, 2018. С.99.

⁸ Ланг П.П. Реализация допустимости доказательств в уголовном судопроизводстве // Уголовное право в эволюционирующем обществе: проблемы и перспективы: Сборник научных статей, Курск, 01 апреля 2018 года / Редколлегия: А.А. Гребеньков [и др.]. – Курск: Юго-Западный государственный университет, 2018. – С. 363-367.

**TO THE QUESTION OF THE IMPLEMENTATION OF THE PRINCIPLE
OF COMPETITION AT THE PRE-JUDICIAL STAGES
OF THE DOMESTIC CRIMINAL PROCEDURE: A BRIEF THEORETICAL
ANALYSIS OF THE PROVISIONS OF THE LEGAL DOCTRINE**

© 2022 Stulikova Nadegda Viktorovna
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: Nadstst2020@mail.ru

Keywords: criminal process, criminal procedural activity, principles of law, adversarial principle, constitutional and legal guarantees.

The article analyzes the doctrinal provisions of modern legal science for the implementation of the adversarial principle at the pre-trial stages of the domestic criminal process. The opinions of individual researchers are studied, the accumulated theoretical experience is accumulated and the author's own conclusions on this issue are given.

ПРОБЛЕМЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ СИСТЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ В ВИДЕ НАЛОГА НА ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ДОХОД ДЛЯ ОТДЕЛЬНЫХ ВИДОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

© 2022 Сюсюкин Иван Сергеевич*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: ihope91@mail.ru

Ключевые слова: самозанятый, налог, профессиональный доход, денежные средства, самоконтроль, налоговое законодательство, задолженность.

Статья посвящена анализу проблем совершенствования правового регулирования системы налогообложения в виде налога на профессиональный доход для отдельных видов деятельности. Автор рассматривает условия применения налога на профессиональный доход, особенности видов деятельности, доход от которой облагается налогом на профессиональную деятельность. В завершение предлагаются пути решения существующих проблем правового регулирования, в том числе применение зарубежного опыта.

Россия находится на этапе трансформации экономики и имеет очень высокую зависимость от бюджетной системы, особенно во времена мировых кризисов и пандемий. Дефицит бюджета создает значительные проблемы для выхода из кризиса и роста экономики. Выходом из этой ситуации стало реформирование налоговой системы, а именно включение нового вида налога – налога на профессиональный доход.

В целом государственная политика по поводу налогообложения приобретает выражение в системе взимания налогов, которая должна отвечать научным обоснованным принципам. Налоги оказывают существенное влияние на социально-экономические отношения внутри страны. Особое внимание надо уделить налогам, которые играют регулятивную роль в распределении финансовых ресурсов, ведь за счет этого государство приобретает возможности установления социальной справедливости в обществе и формируется доверие к государству.

Налог на профессиональный доход применяется ко всем видам профессиональной деятельности, которые соответствуют следующим условиям: доход приобретает посредством самостоятельного осуществления профессиональной деятельности, а также использования имущества, лицо, получающее доход от деятельности, не находится в соответствующих трудовых отношениях, а также не привлекают к работе иных граждан, а также осуществляемая деятельность, не подпадает под исключения, определенные федеральным законодательством¹.

* Научный руководитель – Коробова Александра Петровна, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

Несмотря на то, какая именно деятельность осуществляется, будь то фото- и видеосъемка на заказ, юридические консультации и ведение бухгалтерии или проведение мероприятий и праздников, доход от профессиональной деятельности не должен превышать 2,4 млн рублей, чтобы подпадать под действие налога на профессиональный доход.

Отметим, что данный вид налога был введен в целях выведения огромного массива денежных средств из теневой экономики в правовое поле, что позволило бы гражданам ощущать себя добросовестными налогоплательщиками, а государству получать информацию о ведении профессиональной деятельности, а также пополнение бюджета с их доходов². К тому же, налоговая ставка является вполне невысокой, 4 % - когда денежные средства перечисляют физические лица, 6% - когда денежные средства перечисляют юридические лица. Однако у данного нововведения присутствуют и отталкивающие моменты.

Прежде всего, плательщики налога на профессиональную деятельность подвержены применению по отношению к ним специальных видов санкций. Так, при просрочке передачи данных в налоговую инспекцию, налогоплательщик будет привлечен к ответственности в виде штрафа в размере 20 % от суммы неуплаченного налога. Если же он в течение полугода снова совершит данное правонарушение, к нему будет применена санкция в виде штрафа в размере неуплаченной суммы налога.

А также для плательщиков налога на профессиональный доход отсутствуют какие-либо правовые механизмы, обеспечивающие их социальные гарантии и иные стимулирующие моменты. Недостаточно только обеспечение юридической защищенности граждан от привлечения их к ответственности за незаконное предпринимательство, необходима эффективная правовая среда для реализации ими своей деятельности. Законодательно должен быть определен правовой статус плательщиков налога на профессиональный доход³.

Можно представить, что такое регулирование до сих пор не осуществлено ввиду непонимания законодателя реакции иных предпринимателей, которые находятся на другом налоговом режиме и уплачивают более высокие налоги. Поэтому законодатель старается избежать сокращения налоговых отчислений в бюджет таким способом.

Сейчас правовой механизм налогообложения дохода от профессиональной деятельности привлек отдельных граждан к регистрации своей деятельности, однако большую часть людей составляют те, чей доход является небольшим, ввиду чего необходимость в регистрации отпадает. Поэтому предлагаем использовать немецкий опыт в данном вопросе⁴. Там для самозанятых используется прогрессивная шкала налогообложения и устанавливается необлагаемый налогом минимальный размер дохода. Также интересен американский опыт перерасчета налогового бремени при совмещении работы по найму и самозанятости.

Налогообложение профессиональных доходов граждан является интересным прежде всего для самих налогоплательщиков, которые получают различные виды доходов, которые меняются в зависимости от развития самого государства и влияния экономических процессов на ее функционирование⁵.

Хотя российская налоговая система страдает от многих недостатков, они не являются непреодолимыми. Для налоговой системы в целом и порядка налогообложения доходов с профессиональной деятельности необходимо совершенствование электронного налогообложения. Электронный налог повышает эффективность и улучшает хранение данных о налогоплательщиках. Он предусматривает создание электронной системы управления базами данных налогоплательщиков. Это также улучшает качество и количество информации, доступной правительству, следовательно, ускоряя и упрощая процесс формирования налоговой декларации налогоплательщика. Информация, предоставляемая с помощью этой системы, в основном надежна и точна, что обеспечивает подотчетность и хорошее управление.

Необходимо также повышение уровня налогового образования и осведомленности. Большинство граждан не знают о существовании налога на профессиональный доход, не обладают информацией о существующих налоговых льготах, своих правах и обязанностях. Разработка комплексной программы о существующих налоговых режимах позволит также реализовать задачу по притоку денежных средств в бюджет за счет уплаты налогов большим количеством граждан.

Таким образом, сложившийся на сегодняшний день механизм регулирования института самозанятости нуждается в дальнейшем совершенствовании. С приобретением статуса плательщика налога на профессиональный доход самозанятый повышает свои риски и индивидуальную ответственность.

К недостаткам введенного специального налогового режима для самозанятых следует все-таки отнести отсутствие социальных и пенсионных отчислений, несмотря на возможность добровольного приобретения данных гарантий за фиксированную сумму, не для всех самозанятых эти взносы являются соответствующими их доходам.

¹ Выжutowич В. Надо ли бороться с неравенством. Тема с социологом Г.Юдиным // Российская газета. 2019. №19.

² Напco М.Д. Налог на профессиональный доход: к вопросу о соответствии принципам налогообложения // Журнал российского права. 2020. № 3.

³ Курносова А.В. Анализ введения нового налогового режима для самозанятых граждан РФ // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2020. №4-2.

⁴ Бабайцева Е.А. Гражданско-правовая природа самозанятости граждан // Бизнес. Образование. Право. 2017. - № 1 (38).

⁵ Бабенков М.Н. Сущность понятия и содержание самозанятости населения в рыночной экономике // Центральный научный вестник. 2018. Т. 3. № 12 (53).

**PROBLEMS OF IMPROVING THE LEGAL REGULATION
OF THE TAXATION SYSTEM IN THE FORM OF A TAX
ON PROFESSIONAL INCOME FOR CERTAIN TYPES OF ACTIVITIES**

© 2022 Syusyukin Ivan Sergeevich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: ihope91@mail.ru

Keywords: self-employed, tax, professional income, cash, self-control, tax legislation, debt.

The article is devoted to the analysis of the problems of improving the legal regulation of the taxation system in the form of a tax on professional income for certain types of activities. The authors consider the conditions for applying the tax on professional income, the specifics of the types of activities, the income from which is taxed on professional activity. In conclusion, the authors propose ways to solve the existing problems of legal regulation, including the use of foreign experience.

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРИМИРИТЕЛЬНЫХ ПРОЦЕДУР В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ

© 2022 Ткаченко Елизавета Сергеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: linnik069@gmail.com

Ключевые слова: примирительные процедуры, медиатор, медиация, примирение сторон, ликвидация спора.

Примирительные процедуры являются непротиворечащими средствами урегулирования возникшего спора за счет достижения сторонами соглашения по всем выдвигаемым требованиям. В гражданском процессе данные процедуры применяются для снижения нагрузки на судебную систему РФ.

В нынешних условиях развития общества и построения правового государства принято считать, что одним из самых эффективным и результативным способом защиты своих прав – обращение в суд для урегулирования споров по соответствующим вопросам. Это доказывается тем, что суд – как юрисдикционный орган, выносит решение для сторон, являющееся обязательным к исполнению.

Не стоит забывать также о тех случаях, когда суд выносит решение, где требования сторон удовлетворены частично. Если стороны не согласны с таким решением, то они могут обратиться в последующие вышестоящие инстанции для обжалования. Это занимает большое количество времени, которое тратится на рассмотрение материалов дела судьями и денежными затратами. В этой связи существует актуальная проблема повышения качества работы для разрешения юрисдикционными органами таких споров.

В юридической науке существует различное множество классификаций примирительных процедур. Так, кандидат юридических наук Торопова А.А. разделяет примирительные процедуры на переговоры сторон, заключение мирного соглашения, медиацию и также иные примирительные процедуры в рамках закона. Также, некоторые ученые классифицируют примирительные процедуры как:

- 1) примирительные процедуры с помощью использования посредничества;
- 2) примирительные процедуры, которые используют иные процессуальные меры (непосредственное примирение сторон, претензионный порядок и т.д.)

Но законодательно в Гражданский процессуальный кодекс закрепляет два вида примирительных процедур: переговоры и посредничество, которое включает в себя медиацию или судебное примирение.¹ Но закон не ограничивает в ис-

* Научный руководитель – Лошкарев Андрей Викторович, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

пользование других процедур в случае, если они не противоречат действующему законодательству РФ.

Переговоры, как вид примирительной процедуры, проводятся в виде обязательной процедуры в тех случаях, когда это прямо предусмотрено Федеральным законом или договором. Осуществляются переговоры в целях примирения на тех условиях, которые определяют стороны.

В Гражданском процессуальном кодексе законодатель не регулирует посредничество как примирительную процедуру. В законе предусматривается только два вида посредничества:

1. Медиация
2. Судебное примирение

Федеральный закон «Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)» от 27.07.2010 N 193-ФЗ² закрепляет в себе правовые условия для применения норм медиации с участием посредника в виде независимого лица – медиатора. Процесс медиации может начаться как до обращения сторонами в суд, так и после начала судебного разбирательства и применяться к тем спорам, которые возникают из публичных правоотношений (гражданских, трудовых и т.д.), к спорам, связанными с осуществлением предпринимательской деятельностью и к тем спорам, которые предусмотрены Федеральным законом «о процедуре медиации».

Судебное примирение, как вид примирительной процедуры проводится с участием посредника в виде судебного примирителя (как правильно – судья в отставке). Также как и в судебном разбирательстве, в судебном примирении выделяют стадии (назначение процедуры судебного примирения, организация подготовки, заседание и т.д.)

Основной проблемой такой примирительной процедуры как медиация является её неактуальность и популярность в России, хотя законодатель закрепляет различные правовые нормы медиации в законодательство для активного ее применения на практике. Главной причиной неактуальности медиации – отсутствие желание сторон вовлечения третьих лиц для разрешения споров.

Не стоит забывать о ряде преимуществ процедуры медиации с иными видами разрешения споров, но лишь время сможет доказать на практике какое место займет медиация в способах урегулирования конфликтов. Главным фактором, по которому люди не прибегают к данному виду примирительной процедуры – это менталитет государства, на территории которого на нынешний день существуют тенденции развития системы урегулирования правовых конфликтов. Ряд проблем, по которым процедура медиации не импонирует гражданам:

1. Нежелание привлекать третьи лица в разрешение конфликта.
2. Стоимость услуги, которая доступна не всем гражданам.
3. Отсутствие стимулирования третьих лиц в разрешении конфликта (медиатор, судья).

Процедура досудебной медиации могла бы значительно снизить нагрузку судебной системы своей специфической природой. Главная проблема этого аспекта заключается в том, что нужно не только усовершенствовать работу юрисдикции

онных органов, но и ответить на интересы сторон и постараться удовлетворить все их требования.

¹ Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138-ФЗ (ред. от 08.12.2020, с изм. от 12.01.2021) // Собрание законодательства РФ. 2002. № 46. Ст. 4532.

² Федеральный закон от 27.07.2010 № 193-ФЗ (ред. от 26.07.2019) «Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)» // Российская газета. № 168. 2010.

³ Здрок О. Н. Принципы и модели организации примирительных процедур в современном цивилистическом процессе // Актуальные вопросы современной юридической науки: теория, практика, методика: сборник материалов II Международной заочной научной конференции. Минск: Белорусский государственный университет. 2017. С. 192–193.

CURRENT PROBLEMS OF CONCILIATION PROCEDURES IN CIVIL PROCEEDINGS

© 2022 Tkachenko Elizaveta Sergeevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: linnik069@gmail.com

Keywords: conciliation procedures, mediator, mediation, reconciliation of the parties, liquidation of the dispute.

Conciliation procedures are non-contradictory means of resolving a dispute that has arisen by reaching an agreement on all the requirements put forward by the parties. In civil proceedings, these procedures are used to reduce the burden on the judicial system of the Russian Federation.

СОВРЕМЕННЫЕ РЕАЛИИ ЦИФРОВОГО ПРАВОСУДИЯ

© 2022 Фадеев Алексей Владимирович
старший преподаватель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: yuliarudneva66@mail.ru

Ключевые слова: цифровое правосудие, искусственный интеллект, блокчейн-технологии.

Современные технологии проникают даже в самые консервативные отрасли, и идея цифровизации процесса нормотворчества весьма актуальна в контексте применения искусственного интеллекта при отправлении правосудия. Цифровые преобразования, происходящие в области правосудия, затрагивают множество проблем, для разрешения которых необходим ряд мероприятий, в том числе приведение законодательных актов к удобочитаемому и понятному виду.

Одним из направлений цифрового правосудия является упрощение взаимодействия государства, граждан, бизнеса и профессиональных юристов, отстаивающих права участников спорных правоотношений. Экономический подход к праву позволяет говорить о необходимости достижения результата с минимальными затратами.

Привлекательность государственной модели обеспечивается в том числе и упрощением разрешения административных вопросов. Право должно быть стабильным, понятным, без избыточных норм и лишней нагрузки на бизнес, чтобы привлекать предпринимателей. Именно сейчас в России создалась такая геополитическая ситуация, когда комфортная правовая среда является наиважнейшим условием для реализации задач малого и крупного бизнеса. Сегодня такую правовую среду невозможно создать без использования новейших технологий, применения искусственного интеллекта, автоматизации и роботизации.

От нормативно-правовых актов, регулирующих правоотношения, ждут сейчас направленности на создание таких условий, которые будут максимально благоприятны для инноваций.

Защита прав человека, основанная на стабильных, понятных правовых нормах - такой должна быть модель правосудия сегодня.

К сожалению, в настоящее время нормативно-правовое регулирование в России не отличается ни простотой, ни понятностью. Тексты законодательных актов сложны, в результате чего трудны для понимания не только простым гражданам, но и квалифицированным юристам.

Данные обстоятельства делают практически невозможным цифровизацию нормотворческого процесса, и следовательно, невозможным становится и переход к цифровой экономике.

Огромный интерес в данном вопросе представляет собой прикладное исследование, выполненное Национальным исследовательским университетом «Высшая школа экономики» и посвященное анализу как текстов существующих законодательных актов, так и подходов, существующих в плане их разработки¹.

Исследование такой направленности, позволившее получить столь объемные данные, выполнено впервые. Синтаксический анализ с применением методов компьютерной лингвистики позволил провести оценку нормативно-правовых актов РФ на предмет их удобочитаемости и выводы, сделанные авторами, весьма неутешительны. Так, проведенный анализ позволил констатировать, что начиная с 1991 года законодательство усложнилось на 30%.

Современные технологии проникают даже в самые консервативные отрасли и идея цифровизации процесса нормотворчества весьма актуальна в контексте применения искусственного интеллекта при отправлении правосудия.

Цифровые преобразования, происходящие в области правосудия, затрагивают множество проблем, для разрешения которых некоторыми исследователями предлагается построить концептуальную модель успеха электронного правосудия².

В сегодняшних реалиях уже нельзя отрицать возможность применения в праве математических моделей³, использовании прогнозной аналитики.

Совсем недавнее утверждение о невозможности применения аналитических методов математического моделирования в общественных науках⁴, опровергается использованием в праве такого качественного метода моделирования, применяемого в том числе, в рамках комплексного прогнозирования, как метод сценария.

В теоретических исследованиях рассматриваются подходы к принятию юридически значимых решений на основе предсказания результатов⁵.

Российская Федерация сделала уже много для создания цифровой инфраструктуры, есть и разработки, помогающие вершить правосудие.

Значительный вклад в развитие электронного правосудия сделан созданием системы «ГАС Правосудие», безусловное преимущество которой проявилось в условиях пандемии. Именно данный ресурс позволяет общаться с судом без личного присутствия. Конечно, еще немало времени и усилий потребуются для полноценного перехода на «цифру». Это целый комплекс мер, включающих в себя техническое и программное обеспечение, разработку и принятие соответствующих нормативно-правовых актов. Нельзя не отметить, что и принимаемые вновь законодательные акты, и уже существующие необходимо приводить в соответствии с теми выводами и рекомендациями, которые сделаны в исследовании НИУ ВШЭ.

Отдельные части электронного правосудия в России уже созданы, но этого недостаточно для того, чтобы констатировать, что в стране все готово для возможного использования искусственного интеллекта при вынесении решения.

Да, можно сказать, что достаточно хорошо развиты правовые базы, но с учетом их первоначального назначения, а именно, использования человеком, приходится признать, что они не соответствуют требованиям, которые предъявляет к ним «машинный мозг».

Электронное правосудие, представляя собой систему, объединяющую и базы данных правовой информации, и электронный документооборот, и автоматизированный поиск, а также подготовку решений, должно предоставлять возможность заинтересованной стороне участвовать в судебном процессе полноценно.

В настоящее время именно нормативно-правовые документы, представляющие собой в своей совокупности базу правовой информации, в силу своей громоздкости и непонятности, препятствуют реализации идеи цифрового нормотворческого процесса.

Оптимизация судебной системы сегодня, под которой подразумевается ее цифровизация, наиболее перспективна при использовании блокчейн-технологий, технологий, которые позволяют создавать базы данных, обладающие высокой защитой.

Россией пройден значительный путь в цифровизации общества, путь, который уже может позволить сделать некоторые выводы. И одним из таких выводов является то, что автоматизация правосудия возможна и необходима. Скорость и степень ее автоматизации зависит от многих вопросов. Только полноценная реализация всех компонентов системы позволит реализовать программу по цифровизации правосудия.

Для реализации программы цифровизации экономики и социальной сферы России к 2024 году, необходимо выработать и осуществить комплекс мероприятий, включающих разработку законодательства о цифровых технологиях, модернизацию цифровой инфраструктуры, внедрение цифровых практик во все экономические и государственные сферы, подготовку соответствующих кадров.

Для успешного развития отечественного правосудия, необходимо использовать накопленный опыт других стран по вопросам высокоэффективного использования данных в судебной системе, позволяющий снизить нагрузку на соответствующий персонал, повысить эффективность рассмотрения дел, качество судебного разбирательства и содействовать справедливому исполнению решений.

¹ Сложность российских законов. Опыт синтаксического анализа [Текст] / А. В. Кнутов, С. М. Плаксин и др. ; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». – М.: Изд. дом Высшей школы экономики, 2020.

² Глоба В.В. Электронное правосудие // Инновационная наука. 2015. №12-3. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/elektronnoe-pravosudie> (дата обращения: 10.03.2022).

³ Разуваев Николай Викторович. О применении математических методов в познании правовых явлений // Вестник юридического факультета Южного федерального университета. 2021. №1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/o-primeneni-matematicheskikh-metodov-v-poznani-pravovyh-yavleniy> (дата обращения: 11.03.2022).

⁴ Математические модели в социологии и методы их исследования // КИО. 2016. №5. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/matematicheskie-modeli-v-sotsiologii-i-metody-ih-issledovaniya> (дата обращения: 11.03.2022).

⁵ Черных И. И. Правовое прогнозирование в сфере гражданского судопроизводства в условиях развития информационных технологий // Актуальные проблемы российского права. 2019. №6 (103). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/pravovoe-prognozirovanie-v>

sfere-grazhdanskogo-sudoproizvodstva-v-usloviyah-razvitiya-informatsionnyh-tehnologiy
(дата обращения: 11.03.2022).

MODERN REALITIES OF DIGITAL JUSTICE

© 2022 Fadeev Aleksei Vladimirovich
Senior Lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: yuliarudneva66@mail.ru

Keywords: digital justice; artificial intelligence; block chain technology.

Modern technologies penetrate even the most conservative industries, and the idea of digitalization of the rule-making process is very relevant in the context of the use of artificial intelligence in the administration of justice. The digital transformations taking place in the field of justice affect many problems, the solution of which requires a number of activities, including bringing legislative acts to a readable and understandable form.

НАЗНАЧЕНИЕ И ПОДНАЗНАЧЕНИЕ НАСЛЕДНИКА В ЗАВЕЩАНИИ

© 2022 Фомина Валерия Владимировна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: fomina.valeria@bk.ru

Ключевые слова: завещание, подназначение и назначение наследника в завещании, принципы назначения и подназначения наследника, фидеикомиссарная субституция.

Статья посвящена анализу таких понятий, как завещание, назначение и подназначение наследника в завещании. Обозначены цели и принципы назначения и подназначения наследников в завещании. Рассмотрено явление фидеикомиссарной субституции, а также опыт зарубежных стран.

Завещание является основной формой наследственного правопреемства. На сегодняшний день завещатель, в соответствии с Гражданским кодексом РФ¹ (далее – ГК РФ), наделен свободой завещания, которая рассматривается в качестве основного начала наследственного права.

Данный принцип заключается в свободе волеизъявления лица относительно назначения наследников на случай его смерти, поскольку он вправе указать в завещании как наследников по закону, определив доли в наследственной массе самостоятельно и по своему желанию, так и включить в завещание и иных лиц в качестве наследников по своему усмотрению, но не нарушая при этом законодательство в части обязательной доли в наследстве.

Согласно ГК РФ, завещатель может оставить свое имущество по завещанию как одному лицу, так и нескольким, определив их доли в наследстве по своему желанию (за исключением случаев, предусмотренных законодательством), данное положение закрепляется в ст. 1121).

Интерес представляет такое правовое явление как подназначение наследников, которое также нашло законодательное отражение в ст. 1121 ГК РФ. По мнению Семенова Н.А., Худякова Ю.А., в том, что в случае, когда наследники по завещанию по тем или иным причинам не могут вступить в наследство, то в наследство вступают «запасные» наследники, указанные в завещании². Как отмечает Ахмадуллина Е. И., подназначение выступает особенным видом завещательного распоряжения³.

По мнению Раджабовой Е.А. оснополагающей целью подназначения наследника выступает недопущение к наследству «нежелательных» потенциальных наследников, как правило это наследники по закону⁴.

* Научный руководитель – Дельцова Наталья Вячеславовна, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

Стоит отметить, что законодательством не ограничивается как количество подназначенных наследников (субинститутов), так и количество оснований, указанных в завещании, для подназначения основных наследников.

Отметим, что подназначение наследников в завещании обеспечивает охрану интересов завещателя и предупреждает случаи, когда наследник отказывается от наследства в пользу другого лица, ведь в данном случае может произойти отказ в пользу лица, нежелательного для завещателя⁵.

Перечень оснований для подназначения наследников четко определен законом и является закрытым, то есть его нельзя расширить по желанию наследодателя. Однако последний может указать в завещании все указанные в законе основания как необходимые и достаточные для осуществления подназначения.

Стоит обратить внимание на то, что в юридической литературе выделяют случаи, когда подназначенный наследник утрачивает право претендовать на наследство. Среди них можно выделить следующие:

- во-первых, в момент, когда основной наследник вступает в наследство и имущество переходит в его собственность, тогда подназначенный наследник утрачивает возможность наследования имущества.

- во-вторых, в случае, когда в завещании не указано какое-либо из оснований, предусмотренных ГК РФ, но подходящих под подназначение наследника. Указанное делает само подназначение невозможным, поскольку в завещании четко указываются основания, при которых совершается подназначение. Дабы избежать подобных случаев, юристы предлагают указывать в завещании все возможные основания, хотя круг оснований зависит лишь от пожелания завещателя.

В иностранных право порядках аналогом подназначения наследников является институт фидеикомиссарной субституции. Данное правовое явление заключается в том, что наследник, вступая в наследство берет на себя обязанность по сохранению имущества, переданного ему завещателем, чтобы после его смерти имущество передалось следующему лицу, указанному в завещании.

Со времен римского права данный правовой институт определял право наследодателя определить преемственный переход имущества от одного наследника к другому в определенном порядке. Исторически указанное явление формировалось с целью сохранения имущества в рамках одной семьи и возводило исключить нежелательных наследников, которые могли бы в дальнейшем раздробить семейную наследственную массу.

Институт фидеикомиссарной субституции дает возможность определить в качестве наследника лицо, которое еще не зачато в момент открытия наследства или юридическое лицо, которое будет создано к данному моменту⁶.

Такой порядок подназначения зафиксирован современным законодательством Германии и Швейцарии.

Анализируя рассматриваемое явление, можно прийти к тому, что основной наследник по сути является временным, поскольку он на протяжении жизни будет обязан заботиться о имуществе завещателя, он не сможет в полной мере распорядиться им и завещать его на случай смерти иному лицу. Поэтому при фидеикомиссарной субституции, первоначальный наследник видится лишь как вре-

менный пользователь имуществом умершего лица для дальнейшей передачи его другому лицу.

Для отечественного законодательства данная практика представляется неприемлемой, поскольку, по мнению ученых-правоведов, это существенно ограничивает право человека распоряжаться принадлежащей ему собственностью и вступает в противоречие с основным принципом наследственного права – свободой завещания.

Таким образом, главным принципом осуществления назначения и подназначения наследника в завещании является принцип свободы завещания, по которому завещатель в праве завещать свое имущество на случай смерти желаемому лицу вне зависимости от того, является ли он наследником по закону или же нет, разумеется, соблюдая нормы законодательства в части обязательной доли в наследстве.

Также завещатель не ограничен в количестве как основных наследников, так и в субинститутах, а подназначение наследника в завещании означает, что завещатель при составлении завещания предусматривает основания, при наличии которых в наследство вступает подназначенный наследник.

¹ Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 09.03.2021) (дата обращения 8.03.2022) // Собрание законодательства РФ. – 05.12.1994. – №32.

² Семенов, Н. А. Подназначение наследника как субституция в наследственном законодательстве / Н. А. Семенов, Ю. А. Худяков, О. А. Ковалева // Инновационное развитие современной науки: проблемы, закономерности, перспективы : сборник статей XI Международной научно-практической конференции, Пенза, 10 мая 2019 года. – Пенза: «Наука и Просвещение» (ИП Гуляев Г.Ю.), 2019. – С. 141-144.

³ Ахмадуллина, Е. И. Подназначение наследника как особый вид завещательного распоряжения / Е. И. Ахмадуллина // Студенческая наука XXI века. – 2016. – № 1-2(8). – С. 273-276.

⁴ Раджабова, Е. А. К вопросу о наследственной субституции / Е. А. Раджабова // Student research : сборник статей VI Международного научно-практического конкурса, Пенза, 05 мая 2019 года. – Пенза: «Наука и Просвещение» (ИП Гуляев Г.Ю.), 2019. – С. 145-148.

⁵ Каплунов, В. В. Завещание как форма реализации волеизъявления наследодателя и проблемы ограничения свободы завещаний / В. В. Каплунов // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2018. – № 6-2. – С. 118-119.

⁶ Гарез А.Р. Понятие и сущность подназначения наследника // Вестник ТвГУ. Серия «Право». 2014 №1.С.37–44.

APPOINTMENT AND SUB-APPOINTMENT OF AN HEIR IN A WILL

© 2022 Fomina Valeria Vladimirovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: fomina.valeria@bk.ru

Keywords: will, sub-appointment and appointment of an heir in a will, principles of appointment and sub-appointment of an heir, fiduciary substitution.

Article is devoted to the analysis of such concepts as the will, the appointment and appointment of an heir in the will, the goals and principles of the appointment and appointment of heirs in the will, the consideration of such a phenomenon as fideicommissary substitution and the experience of foreign countries.

СИСТЕМА ЮРИДИЧЕСКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В СФЕРЕ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ ЭКСТРЕМИЗМУ: АНАЛИЗ СЛЕДСТВЕННОЙ И СУДЕБНОЙ ПРАКТИКИ

© 2022 Хаснугдинов Ренат Рафаильевич
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
© 2022 Тимохина Мария Ивановна
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Khasnutdinoff@mail.ru

Ключевые слова: экстремизм, противодействие экстремизму, общественная безопасность, система юридической ответственности, уголовная ответственность, гражданско-правовая ответственность, административная ответственность, дисциплинарная ответственность.

В статье рассматривается система юридической ответственности за экстремизм через призму следственной и судебной практики. Исследуется системный подход противодействия экстремизму посредством привлечения к различным видам юридической ответственности.

Проблема противодействия экстремистской деятельности находится на мировом масштабе и остро обсуждается в научной литературе. Данный факт обусловлен тем, что экстремистская деятельность посягает на все сферы общественных отношений. Согласно сведениям, представленным на официальном сайте Управления МВД России, за период с января по декабрь 2021 г. наблюдается положительный рост зарегистрированных преступлений экстремистской направленности (1057 преступлений), что на 26,9% больше чем за указанный период 2020 г. Согласно сведениям о преступлениях, совершенных с использованием информационно-телекоммуникационных технологий или в сфере компьютерной информации, установлено, что количество преступлений, состоящих в публичных призывах к осуществлению экстремистской деятельности (ст. 280 УК РФ) возросло более чем на 50%¹. Исследование статистики показывает, что имеется необходимость в комплексной и системной работе уполномоченных субъектов противодействия экстремизму в целях повышения уровня национальной безопасности.

Российская Федерация (далее – РФ) уделяет особое внимание противодействию экстремизму, в том числе, в рамках государственной политики разработанная Стратегия противодействия экстремизму в Российской Федерации до 2025 г., по результатам реализации которой планируется «стабилизация общественно-политической ситуации в стране посредством сокращения случаев радикализма и ксенофобии, повышения общественной безопасности, укрепления межнацио-

нальных (межэтнических) и межконфессиональных отношений, развитию духовного и гражданского единства многонационального народа Российской Федерации»². Реализация указанной цели осуществляется путем определения основных направлений противодействия экстремистской деятельности, которые регламентированы в ст. 3 ФЗ «О противодействии экстремистской деятельности». Анализ указанной нормы показал, что на законодательном уровне определены профилактические и воспитательные меры государства по противодействию экстремизму.

Кроме того, в РФ предусмотрена система юридической ответственности за противоправные деяния в сфере экстремизма, которая согласно действующему отечественному законодательству, предусматривает уголовную, административную, дисциплинарную и гражданско-правовую ответственность. Полагаем, что привлечение к юридической ответственности является наиболее строгой мерой противодействия и лишь при системном подходе, а именно наложении нескольких ее видов, возможно достичь реальное и эффективное противодействие экстремизму, тем самым снизить количество совершаемых преступлений, а также повысить уровень национальной безопасности.

Отдельные вопросы уголовной ответственности регламентированы Постановлением Пленума Верховного Суда РФ от 09.02.2012 г. «О некоторых вопросах судебной практики по уголовным делам о преступлениях террористической направленности»³. Согласно разъяснениям Верховного Суда РФ «устрашающий население характер противоправных действий», состоит в действиях, которые способны вызвать страх за свою жизнь и здоровье. Рассматривается вопрос о квалификации деяний, совершенных с использованием средств массовой информации (далее – СМИ), а именно предлагается учитывать положения специальных нормативно-правовых актов (например, Закон РФ от 27.12.1991 г. № 2124-1 «О средствах массовой информации», ФЗ от 27.03.2006 № 149-ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации»).

Рассмотрим пример следственно-судебной практики, согласно которому наблюдается системное взаимодействие уголовной и дисциплинарной видов ответственности. Так, в соответствии с материалами уголовного дела N 1-194/2020 «П., являясь администратором открытого новостного сообщества мессенджера «VK», а также журналистом телеканала «Б», распространил заведомо ложную информацию об обстоятельствах эпидемии и распространении на территории «А» новой коронавирусной инфекции. В результате умышленных действий П. указанная заведомо ложная информация стала доступной и просмотренной неограниченным кругом лиц⁴». Противоправные деяния П. были квалифицированы как публичное распространение заведомо ложной информации об обстоятельствах, представляющих угрозу жизни и безопасности граждан, то есть преступление, предусмотренное ст. 207.1 УК РФ. Согласно приговору от N 1-194/2020 от 11 ноября 2020 г. П. был привлечен к уголовной ответственности с назначением наказания в виде штрафа, а также к дисциплинарной, как должностное лицо – журналиста телеканала. Системное наложение указанных видов ответственности обусловлено предотвращением возникновения умысла на распространение заведомо ложной информации в последующем, поскольку государством предприняты

меры информирования населения о существующей обстановке распространения новой коронавирусной инфекции через СМИ и сеть Интернет,

Кодекс об административных правонарушениях РФ предусматривает правонарушения экстремистской направленности, ответственность за которые налагается как на физических, так и на юридических лиц. Рассмотрим пример следственно-судебной практики, согласно которому деяния экстремисткой направленности, влекут наступления одновременно административной и гражданско-правовой ответственности. В соответствии с апелляционным определением Судебной коллегии по административным делам Верховного суда РФ от 29.09.2016 N 127-АПГ16-4⁵ общественное объединение «М» было признано экстремистской организацией с запретом на осуществление деятельности. Исходя из материалов административного дела, общественное объединение «М» осуществляло экстремистскую деятельность, о чем свидетельствуют следующие факты. Общественным объединением «М» было уничтожено имущество православного монастыря, произведено блокирование деятельности органов местного самоуправления и правоохранительных органов (применение насилия в отношении сотрудников пограничной службы, захват и удержание пограничного пункта), был проведен несанкционированный митинг, повлекший уничтожение имущества и причинение вреда отдельным гражданам. Исходя из представленного для рассмотрения примера, усматривается следующее. В деяниях общественного объединения «М» имеются признаки правонарушений в сфере экстремистской деятельности, помимо этого осуществление указанных деяний, а именно причинение имущественного вреда православному монастырю и отдельным гражданам, порождает наступление гражданско-правовой ответственности.

В некоторых случаях, в результате совершения преступлений экстремистской направленности, причиняется моральный и/или материальный вред, что порождает привлечение виновного к уголовной и гражданско-правовой ответственности. Рассмотрим на примере следственно-судебной практики. Согласно материалам дела N 2-1919/2018 М. и К. обратились в суд с иском о возмещении вреда, причиненного в результате террористического акта. По факту совершения террористического акта было возбуждено уголовное дело, по которому М. и К. были признаны потерпевшими. Заключение судебно-медицинской экспертизы было установлено, что М. был причинен вред здоровью средней тяжести, К. получила черепно-мозговую травму, последствием которой стал ряд заболеваний. Иск К. и М. был удовлетворен, в пользу потерпевших был взыскана денежная сумма⁶. Исходя из примера, усматривается, что наступление уголовной ответственности последовало за факт совершения террористического акта, а причиненный им вред отдельным гражданам, повлек гражданско-правовую ответственность.

Показателен пример следственно-судебной практики, согласно которому лицо, совершившее преступление экстремистской направленности, подверглось привлечению к уголовной, дисциплинарной и гражданской ответственности. В соответствии с материалами уголовного дела № 2-147/2021 В., являясь курсантом военного училища, совершил два преступления экстремисткой направленности, относящихся к категории средней тяжести. В действиях В. были выявлены при-

знаки преступления, предусмотренные ст. ст. 280, 282 УК РФ и назначена уголовная ответственность. Кроме того, В. был привлечен к дисциплинарной ответственности путем отчисления с Училища и увольнения с военной службы в запас⁷. Исходя из примера, полагаем, что условием привлечения к административной ответственности является наличие причинной связи между субъектом – должностным лицом, и совершенными противоправными деяниями. Комплексное привлечение к уголовной, гражданской и дисциплинарной ответственности послужило воспитательной мерой, направленной на предупреждение вновь совершаемых преступлений.

В результате проведенного аналитического исследования можно сделать следующие выводы. В целях снижения количества преступлений экстремистской направленности и повышения уровня национальной безопасности имеется необходимость в комплексном и системном противодействии. Исходя из анализа следственной и судебной практики, одним из эффективных мер противодействия является предусмотренная законодательством РФ система юридической ответственности, включающая уголовную, административную, гражданско-правовую и дисциплинарную виды, комплексное использование которой позволит повысить общественную безопасность государства, в целом, и снизить количество преступлений в сфере экстремизма в частности.

¹ Состояние преступности России за январь – август 2021 года. М. [Электронный ресурс] Официальный сайт Управления МВД России <https://мвд.рф/reports/item/28021552> (дата обращения 10.03.2022).

² Стратегия противодействия экстремизму в Российской Федерации до 2025 г.» (утв. Президентом РФ 28.11.2014 № Пр-2753) (ред. от 29.05.2020) [Электронный ресурс] СПС Консультант Плюс (дата обращения 10.03.2022).

³ Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 09.02.2012 N 1 (ред. от 03.11.2016) «О некоторых вопросах судебной практики по уголовным делам о преступлениях террористической направленности» [Электронный ресурс] СПС Консультант Плюс (дата обращения 10.03.2022).

⁴ Приговор № 1-194/2020 от 11 ноября 2020 г. по делу N 1-194/2020 [Электронный ресурс] Интернет ресурс Судебные и нормативные акты РФ (СудАкт) <http://sudact.ru/regular/doc/wCYwnZ3Sx1gP/> (дата обращения 10.03.2022.).

⁵ Апелляционное определение Судебной коллегии по административным делам Верховного суда РФ от 29.09.2016 N 127-АПГ16-4 [Электронный ресурс] СПС Консультант Плюс (дата обращения 11.10.2021).

⁶ Определение Судебной коллегии по гражданским делам Верховного Суда Российской Федерации от 23.03.2020 N 23-КГ19-10 [Электронный ресурс] СПС Консультант Плюс (дата обращения 11.10.2021).

⁷ Решение №2-147/2019 от 19 декабря 2019 г. по делу №2-147/2019 [Электронный ресурс] Интернет ресурс Судебные и нормативные акты РФ (СудАкт) <http://sudact.ru/regular/doc/q7PnD9F39TNm/> (дата обращения 21.10.2021).

**THE SYSTEM OF LEGAL RESPONSIBILITY
IN THE FIELD OF COUNTERING EXTREMISM:
ANALYSIS OF INVESTIGATORY AND JUDICIAL PRACTICE**

© 2022 Khasnutdinov Renat Rafailievich
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
© 2022 Timokhina Maria Ivanovna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: Khasnutdinoff@mail.ru

Keywords: extremism, countering extremism, public security, system of legal liability, criminal liability, civil liability, administrative liability, disciplinary liability.

The article discusses the system of legal responsibility for extremism through the prism of investigative and judicial practice. A systematic approach to countering extremism is being explored by bringing to various types of legal liability.

ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА РОССИЙСКОГО КОНСТИТУЦИОНАЛИЗМА

© 2022 Худынина Мария Алексеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: hudynina.mashutik@yandex.ru

Ключевые слова: конституционализм, демократия, гражданин, выборы, право, свобода.

В статье рассмотрены проблемы становления конституционализма и направления его развития. В целях раскрытия темы проанализированы понятия «конституция» и «конституционализм». Изучена история развития конституционализма до перестройки и в после-перестроечный период. Определены проблемы конституционализма в современной России, предложены пути ее решения в контексте последних поправок в Конституцию РФ.

Сфера политики сейчас не стоит на месте, поэтому в других направлениях также происходят различные преобразования и новшества. Развитие конституционного направления сейчас представляет проблему переосмысления существующей правовой структуры. Данное переосмысление, конечно же, должно опираться на опыт прошедших лет, на историю самой Конституции РФ, а также все процессы и проблемы, с которыми сталкивается современное государство в области конституционных прав и свобод человека.

Чтобы рассмотреть данную тему с нескольких сторон, стоит проанализировать все составляющие сегодняшнего состояния конституциональной сферы, эффективность ее развития, а также, немаловажно, определить само понятие «конституционализм».

Определение «конституционализм» происходит от понятия «конституция». Но это не значит, что это одно и то же. Определение «конституция» более современное понятие, и его история начинается с развитием современной России. Термин «конституционализм» сформировался задолго до появления Конституции современного государства. Впервые слово «конституция» мы можем встретить в истории Древнего Рима. Там в это понятие входило множество законодательных актов, которые описывали правила жизни в Риме. Однако в разные времена термином «конституция» пользовались для обозначения не совсем схожих документов. Право определять, какие нормативные акты следует опосредовать конституцией предоставлялось законодателю. В современной трактовке «конституция» – это свод правил и законов, которые должен соблюдать каждый гражданин Российской Федерации.

* Научный руководитель – Сидорова Анна Викторовна, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

Сам термин «конституционализм» появился «впервые в американской политико-правовой мысли в конце XVIII – начале XIX века. Деятели американской революции и основатели Конституции США 1787 года обозначали им верховенство писаной конституции над издаваемыми законами и иными правовыми актами»¹. В дальнейшем правители стали пользоваться этим понятием для обозначения перехода к демократическому строю государства. Определение стало более широким, так как оно стало связывать свод писанных правил с соблюдением и внедрением этих актов в народные массы. В настоящее время все мы понимаем, что, если будут нарушения с нашей стороны подобных предписаний, за этим последует соответствующая ответственность.

Современный конституционализм был сформирован еще до принятия Конституции в 1993 году. Это произошло в «перестроечные времена». В этот период времени множество нормативно-правовых актов были отменены и приняты новые. И Конституция также подвергалась множественным изменениям. Становление новой Конституции произошло вместе со сменой режима – от авторитарного к демократическому режиму.

Можно выделить ряд характеристик, которые описывают данный переход:

- признание не одного, а множества мнений по вопросам политического управления;
- свободное управление предпринимательской деятельности;
- символика государства стала совсем иная;
- права многих местных управлений встали на новый уровень и были увеличены;
- определение поста президента, и вместе с ним законодательного органа, а также суда;
- принятие Декларации прав человека;
- статус республик приобрел суверенное право;
- суверенитет России стал менее ограниченным.

В связи с данными событиями, несомненно, вставал вопрос о новой Конституции Российской Федерации. И 12 декабря 1993 года была принята новая Конституция в нашей стране. Именно с этой даты начался период современного конституционализма. Нельзя сказать, что все предписания в этой области соблюдаются в полной мере, однако развитие идет более стремительно и продуктивно, нежели в период «перестройки».

В переходный период в нашей стране сформировались новые приоритеты – это принципы свободы, общественной справедливости, человечности и равенства. Однако, как уже говорилось выше, не все законы, которые существуют в наше время соблюдаются беспрекословно.

Все без исключения законы должны соблюдаться как гражданами страны, так и чиновниками, представителями власти на всех уровнях. Но, конечно же, все по правилам не происходит. Это характерно как для нашей страны, так и для других страна. Даже представители верховная власть не всегда соблюдают российское законодательство потому, что к сожалению, далеко не все принимают необходимость исполнения всех мер, который написаны в Конституции.

Соблюдение всех законов в стране не говорит о том, что самым главным является только их соблюдение, есть множество других аспектов, которые должны быть реализованы. Речь идет об активности в сфере права. Каждый гражданин должен понимать, что от его выбора зависит то, каким будет государство, какие права в нем будут преобладать². В нашей стране «в последних выборах приняли участие 56 484 685 избирателей, или 51,72% от числа избирателей, включенных в списки избирателей. Почти 52% итоговая явка», - сказала она, уточнив, что всего в списки избирателей было включено 109 204 662 человека. Глава Центризбиркома добавила, что на 355 зарубежных избирательных участках в 144 странах мира в выборах приняли участие 198 180 россиян. Кроме того, она отметила, что в выборах в Госдуму участвовали кандидаты без ограничений избирательных прав»³.

Но есть и проблемные аспекты. Некоторые нормы, которые прописаны в современной Конституции, не коррелируются с демократическим режимом, поэтому нельзя сказать, что наша политическая система до конца разработана. Она требует, как и многие сферы жизни общества, некоторой трансформации. Речь идет о гарантиях, которые государство предлагает своим гражданам. Юридическая сторона здесь довольно актуальна. Также существует проблема неравномерного распределения функций между ветвями власти. Усиление идет в сторону исполнительной власти, которая функционирует с Президентом очень тесно. Также избирательный процесс в наши дни довольно неустойчив. Иногда можем услышать фразу: «А зачем идти на голосование, если все равно от нас ничего не зависит?». Поэтому многие предпочитают просто пропустить голосование, занимаясь своими делами. Есть часть людей, которые не интересуются делами в стране, политикой с целом, поэтому предпочитают также оставаться в стороне от выборов, что указывает на низкую правовую культуру.

Общество демократии должно непрерывно развиваться. В данном направлении есть несколько проблем, которые нужно в срочном порядке решать:

1) равнодушие граждан к политике, выборам и участию в жизни страны. У части людей есть убеждение, что их мнение ничего не решает, поэтому они предпочитают оставаться в стороне.

2) отдельные индивиды склонны добиваться результатов не соблюдая закон, так как у них есть уверенность в том, что по закону у них ничего не получится.

Законодательно закрепленные конституционные изменения (ФКК № 1 от 14 марта 2020 г.) уже в 2020 г. имели беспрецедентный размах и разнообразие. Поправка к Основному закону вызвала дискуссию о перспективах дальнейшего развития конституции. Во-первых, подметим, что эта заметка не предназначена для ответа на вопрос о порядке выдвигаемых идей. При этом одни предложения касаются принятия новой конституции, другие могут иметь форму изменений как в законодательном развитии, так и в конституционном толковании закона.

Одной из важнейших особенностей Основного закона является его системность: большая устойчивость текста, устойчивость к иррациональным влияниям, тенденциям времени, чрезмерная гибкость. Стабильность - условие особого доверия общества к Конституции.

Стабильность конституции обеспечивается сложным процессом пересмотра. Конституция предусматривает иерархию ее положений и модель постепенного усложнения ее поправок.

Если на момент принятия Конституции 1993 года процедура считалась достаточно жесткой, чтобы гарантировать стабильность конституционного текста, то сегодня процедура внесения изменений в Основной закон представляется более гибкой. Затем 15 января 2020 года Президент РФ внес предложения о внесении изменений в Конституцию в Федеральное Собрание, а 20 января соответствующий законопроект уже был внесен в Государственную Думу. 23 января он был принят единогласно в первом чтении. «В ходе второго чтения конструкция была значительно улучшена. 10 марта «за» проголосовали 382 депутата, 44 воздержались во втором чтении. В третьем чтении 11 марта «за» проголосовали 383 депутата, 43 воздержались. В тот же день проект был одобрен Советом Федерации: 160 депутатов поддержали поправки, трое воздержались и один проголосовал против»⁴. В последующие два дня, с 12 по 13 марта, закон был одобрен представительными органами 85 субъектов Федерации и подписан Президентом 14 марта.

Изменилась и тактика реализации Конституции. Президент Ельцин выступил против версии Закона о защите культурных ценностей Федерального собрания, но, поскольку его вето было отменено, он был вынужден подписать закон и просить Конституционный Суд признать его неконституционным. В сложившейся ситуации создать такой прецедент невозможно: он исключается из менталитета власти, что приводит к параличу конституционных механизмов, замене их другими несистемными формами взаимодействия.

Профессиональная компетентность должна ориентироваться на потребность в ответственном служении обществу, а государственная кадровая политика должна создавать условия для развития потенциала настоящих сотрудников правоохранительных органов и общественных деятелей⁵. Эти идеи дальнейшего развития должны быть конституционно закреплены. Следует также помнить, что для эффективного служения обществу необходимо достичь в нем необходимого уровня культуры, в том числе культуры справедливости и культуры власти, без которых существование невозможно.

¹ Богданова Н.А. Конституционное право. Общая часть. М., 2005. С. 50.

² Авдеев П.А., Сидорова А.В. Соотношение безопасности и свободы // Вестник молодых ученых Самарского государственного экономического университета. 2018. № 1 (37). С. 172-175.

³ Алебастрова И.А. Конституционализм: понятие, ист. роль, эволюция // Актуальные проблемы конституционного и муниципального права / Отв. ред. В.И. Фадеев. М., 2021. С. 54 - 55.

⁴ Кравец И.А. Формирование российского конституционализма: проблемы теории и практики. М.; Новосибирск, 2019. С. 8.

⁵ Сидорова А.В. Перспективы развития российского федерализма // Вестник молодых ученых Самарского государственного экономического университета. 2018. № 2 (38). С. 237-240.

THEORY AND PRACTICE OF RUSSIAN CONSTITUTIONALISM

© 2022 Hudynina Maria Alekseevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: hudynina.mashutik@yandex.ru

Keywords: constitutionalism, democracy, citizen, elections, law, freedom.

This article discusses the problems of the formation of constitutionalism and the directions of its development. In order to reveal the topic, the definition of «constitution» and «constitutionalism» was analyzed. The history of the development of constitutionalism before the «perestroika» and the post-perestroika period was also analyzed. The problems of constitutionalism in modern Russia were identified and ways to solve it were proposed in the context of the latest amendments to the Constitution of the Russian Federation.

ВЛИЯНИЕ РЕЛИГИИ НА ФОРМИРОВАНИЕ ПРАВОВОЙ СИСТЕМЫ ЕВРОПЕЙСКИХ ГОСУДАРСТВ

© 2022 Чертыковцев Юрий Владимирович*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: shertg322@gmail.ru

Ключевые слова: право, религия, правовая система, Европа, правовые семьи.

В статье проводится историко-правовой и сравнительно-правовой анализ в рамках вопроса о влиянии религии на развитие существующих правовых систем европейских государств. Автор приходит к выводу, что средневековый период характеризуется значительной ролью духовенства в формировании и развитии права, в последующем обособившегося от религии в качестве самостоятельного регулятора общественных отношений.

Вопросы взаимодействия права и религии как общественных регуляторов рассматриваются в науке на протяжении многих столетий, однако к настоящему моменту в отечественной литературе практически нет исследований, в которых бы оценивалось влияние религии на формирование сложившихся современных правовых систем государства Европы. Отсюда и проистекает актуальность исследования обозначенных вопросов в рамках данной статьи.

Как уже было отмечено, право и религия предполагается необходимым рассматривать в качестве регуляторов общественных отношений, обладающих рядом схожих функций, оказавших влияние на общество.

В работах отечественных исследователей отмечаются следующие функции религии, тесно соприкасающиеся и идентичные функциям права:

- идеологическая функция, проявляющаяся в том, что религия и право формируют в конкретно взятом обществе или сообществе совокупность представлений об окружающей действительности и критерии оценки (правомерности/неправомерности, соответствия и несоответствия религиозным нормам);

- коммуникативная функция, проявляющаяся в том, что религия и право способствуют выстраиванию взаимосвязей между участниками общественной жизни и формированию среды для их социального взаимодействия;

- интегрирующая функция, проявляющаяся в том, что религия и право способствуют сплочению (объединению) участников общественной жизни посредством установления общих ценностей и ориентиров, которых придерживаются объединяемые в социум индивиды;

* Научный руководитель – Карев Дмитрий Александрович, кандидат юридических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет.

- регулятивная функция, проявляющаяся в том, что и религия, и право формируют правила поведения, поддерживаемые силой морального воздействия (в случае с религией) или силой принуждения со стороны государства (в случае с правом)¹.

В связи с этим, безусловно, в своих внешних проявлениях и право, и религия имеют ряд схожих признаков, предопределяющих их роль в жизни общества. Однако в разные исторические периоды как на территории современной России, так и на территории других современных европейских государств соотношение права и религии было неодинаковым, поскольку если в период средневековья преобладающим регулятором общественных отношений выступала религия, то в Новое время произошел процесс перехода к принципам правового и светского государства – то есть государства, где преобладающими принципами выступает верховенство права как регулятора общественных отношений, и где ни одно из существующих религиозных течений не может выступать в качестве общеобязательного для всех членов общества.

В связи с этим было бы в корне ошибочным полагать, что право на ранних этапах своего существования развивалось изолированно от религии, и правовые нормы формировались вне взаимосвязи морально-этическими нормам поведения, заложенными в религиозных течениях.

В частности, если проанализировать содержание Десяти заповедей, изложенных в тексте Библии как основного источника религиозных норм христианства, являющегося одним из преобладающих религиозных течений на территории европейских государств, то можно установить их отражение и в правовых нормах².

Самым очевидным примером является криминализация убийства, признаваемого общественно опасным и уголовно наказуемым деянием во всех без исключения современных правовых государствах, и являющегося запрещенным деянием с точки зрения религии.

Схожую аналогию можно провести и в отношении таких заповедей, как запрет на кражу или запрет на лжесвидетельство, что фактически находит в современном законодательстве отражение в криминализации кражи и клеветы.

Вместе с тем в указанных примерах имеют место лишь фрагментарные взаимосвязи религии и права, в связи с чем определение характера влияния религии на развитие сложившихся правовых систем требует более широкого анализа, в связи с чем следует рассмотреть более общие факторы такого рода влияния.

При этом необходимо учитывать и явления, сопутствующие распространению христианства, и на первый взгляд не относящиеся к праву. К примеру, распространение письменности на территории европейских государств.

Появление письменной формы фиксации информации и развитие книгопечатания, позволяющего сохранять, кодифицировать, распространять и тиражировать информацию однозначно способствовало развитию единообразного толкования правил поведения, поскольку посредством распространения литературы появилась возможность донести точное содержание первоисточников. Представители духовенства являлись одним из наиболее образованных слоев общества, имели возможность получать знания и фиксировать их на бумажных носителях,

позволяющих сохранять буквальное содержание первоисточника и дополнять его толкованием.

И, вероятно, именно этим был обусловлен сформировавшийся в романо-германской правовой семье приоритет писанных источников права, являющийся неотъемлемой характеристикой современных правовых систем, включаемых в вышеуказанную правовую семью.

Наряду с этим нельзя не отметить, что именно в деятельности церкви раннего средневековья произошло формирование механизма привлечения к наказаниям лиц, совершивших порицаемые религией деяния. По оценке Ю. В. Недилько, активное развитие данного института происходило начиная с VI века, и наряду с ним также развивались сборники правил, именуемые книгами покаяния или уложениями о наказаниях³.

Более того, исследователь прямо указывает на то, что в условиях расцвета церкви именно духовенству принадлежали функции законотворчества и толкования. Несмотря на то, что имела место конкуренция светской и церковной власти, на протяжении нескольких столетий именно духовенство имело преобладающую роль в установлении и интерпретации права - как очевидно, опираясь на религиозные нормы в качестве первоисточников и определяя происхождение права с позиций теологической теории. Наряду с этим активная роль духовенства проявилась и в развитии учебных заведений, в которых одной из основных дисциплин была юриспруденция.

В связи с этим, предполагается очевидным, что существующее состояние права в современных европейских государствах де-факто является следствием прохождения нескольких эволюционных этапов: раннего, средневекового, индустриального и современного. На раннем этапе формирования права и государственности, религия была первична при регулировании общественных отношений. В средневековый период религия так же имела преобладающую роль в регулировании жизни общества, и одновременно с ним начало формироваться с опорой на церковь, право, о чем наглядно свидетельствует появление такого социального института, как церковное право.

Стоит также упомянуть, что религиозные учения оказывали и оказывают значительное влияние на правосознание и правопонимание личности. Еще в прошлом столетии И.А. Ильин в своих трудах отмечал, что в процессе формирования правосознания участвует душа человеческая⁴. В свою очередь учение о душе является неотъемлемой частью религии, в ней говорится о том, что человек должен быть краток и ценить как право, так и государство ведь все это обеспечиваются властью, последняя же дарована от Бога особым людям для направления общества на правильный путь, обычным людям остается чтить законы небес и земли.

Уже в дальнейшем, с усилением роли светской власти и отделением права от религии произошла трансформация значительной части правовых институтов - однако фундаментальную роль религии в развитии европейского права отрицать было бы в корне неверным. На современном этапе реализация правовых норм и их восприятие в обществе по-прежнему имеет связь с религиозными нормами.

¹ Славова Н.А. Роль религии в развитии современного права и общества // Вестник Волжского университета им. В. Н. Татищева. № 2 (98). 2021. С. 51-57.

² Беспалько В.Г. Библиейские начала обеспечения стабильности уголовного законодательства // Вестник Российской таможенной академии. № 3. 2014. С. 94-103.

³ Недилько Ю.В. Влияние средневековых религиозных институтов Западной Европы на развитие толкования права // История государства и права. №6. 2014. С. 42-45.

⁴ Ильин И. А. О сущности правосознания // М.: «Парогъ», 1993. С. 24-25.

THE INFLUENCE OF RELIGION ON THE FORMATION OF THE LEGAL SYSTEM EUROPEAN STATES

© 2022 Chertykovtsev Yuriy Vladimirovich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: shertg322@gmail.ru

Keywords: law, religion, legal system, Europe, legal families.

The article provides a historical-legal and comparative-legal analysis within the framework of the question of the influence of religion on the development of existing legal systems of European states. The author comes to the conclusion that the medieval period, due to the significant role of the clergy in the formation and development of law, subsequently separated from religion as an independent regulator of public relations.

К ВОПРОСУ О КЛАССИФИКАЦИИ СУБЪЕКТОВ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2022 Шпангель Федор Федорович
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: shpanur@yandex.ru

Ключевые слова: субъекты предпринимательской деятельности, правовое регулирование, коммерческие организации, некоммерческие организации, самозанятые граждане, индивидуальные предприниматели.

Статья посвящена определению круга субъектов предпринимательской деятельности, анализу нормативного регулирования правового положения самозанятых граждан, исследованию отдельных субъектов индивидуального и коллективного предпринимательства.

В условиях навязанной России Западными странами жесточайшей экономической и информационной войны с открыто провозглашаемой ими целью полного уничтожения российской экономики крайне остро стоят проблемы формирования и улучшения благоприятной среды бизнеса, и прежде всего правовой среды, всемерной поддержки функционирования всех видов субъектов предпринимательской деятельности всеми уровнями власти.

Важнейшими задачами государственного управления отечественной экономикой представляется сохранение и существенное улучшение правовой среды национального бизнеса, всемерное освобождение субъектов предпринимательской деятельности от монополизации рынков и пут «коррупционного дерегулирования».

Невозможно признать достаточно совершенными правовые условия ведения бизнеса в нашей стране при наличии нечеткости определения как круга участников предпринимательской деятельности, так и правового положения каждого вида таких участников.

Анализ российского законодательства и подзаконных актов, научной юридической и экономической литературы позволяет сделать вывод о бесспорности включения в перечень субъектов предпринимательской деятельности коммерческих организаций и индивидуальных предпринимателей.

Дискуссионным остается вопрос о включении в перечень таких субъектов некоммерческих организаций, даже в случае включения в их уставы права на осуществление предпринимательской деятельности с детальным перечнем разрешенных им их учредителями видов такой деятельности.

Так, по мнению В.В. Долинской, «некоммерческие юридические лица не входят в число предпринимателей»¹. Е.А. Суханов предложил другую классифика-

цию юридических лиц: на «постоянных участников профессионального оборота»², к которым относят коммерческие организации, и других (непостоянных) участников, к которым относит некоммерческие организации.

Предложенная профессором Е.А. Сухановым классификация юридических лиц представляется интересной, однако в современных условиях может привести к смешению участников профессионального оборота с профессиональной деятельностью, отличающейся от предпринимательской и не получившей пока должного правового регулирования в отечественном предпринимательском законодательстве.

Отказ в признании таких некоммерческих организаций субъектами предпринимательской деятельности в силу того, что она не может быть для них основной представляется недостаточно обоснованной, поскольку не только для некоммерческих организаций такая деятельность может быть неосновной, но и, например, для самозанятых граждан, для индивидуальных предпринимателей, что само по себе не дает основания исключить их из числа предпринимателей.

Другой интересной классификацией субъектов предпринимательской деятельности представляется их группирование, основанное на разделении предпринимателей по формам ведения бизнеса на коллективное и индивидуальное предпринимательство.

При этом считаем важным отметить, что в силу самостоятельности предпринимательской деятельности, как одного из ее квалифицирующих признаков, все участники предпринимательской деятельности должны обладать ею (самостоятельностью) в достаточной степени. На выявление действительных, а не номинальных владельцев бизнеса направлена активная деятельность налоговых и других органов государственного управления.

Представляются явно недостаточными как количество, так и эффективность деятельности субъектов индивидуального предпринимательства. Считаем необходимым провести классификацию таких участников.

Все авторы, основываясь на нормах кодифицированного акта гражданского законодательства, справедливо признают основным участником индивидуального бизнеса индивидуальных предпринимателей, приводя количество таких предпринимателей, сравнимое с общим количеством всех юридических лиц в нашей стране и указывая на их недостаточную роль в развитии российской экономики.

Так, в последнее время руководство нашей страны актуализировало проблему легализации многомиллионной группы самозанятых граждан³, поставив задачу определить понятие и правовой статус данных субъектов предпринимательской деятельности⁴.

В том числе и по этой причине ученые стали активно анализировать правовое положение самозанятых граждан, не имеющих даже общеправового легального понятия (термина).

Нельзя не указать на явную недостаточность нормативного материала для определения правового статуса самозанятых граждан в Российской Федерации.

Как нередко констатируется в литературе по предпринимательскому праву, в настоящее время нормативно-правовое регулирование статуса самозанятых

граждан осуществляется Налоговым кодексом Российской Федерации⁵, что объективно лишает отечественного законодателя возможности всестороннего и полного определения правового положения самозанятых граждан в разнообразных и «разноотраслевых» отношениях (помимо особо актуальных для государства в настоящее время правовых отношений в сфере налогообложения), но не менее важных для создания благоприятных условий для развития их предпринимательской деятельности и повышения ее эффективности.

При этом следует заметить, что государственное регулирование правового положения самозанятых граждан все же не ограничивается исключительно нормами только налогового права, которые пока вне всякого сомнения остается их основным регулятором. Подтвердим наш вывод на примере норм кодифицированного акта гражданского законодательства (далее – ГК РФ⁶).

Так, в соответствии с нормой абзаца 1 пункта 1 статьи 23 ГК РФ граждане могут заниматься предпринимательской деятельностью без образования юридического лица с момента их государственной регистрации в качестве индивидуального предпринимателя, за исключением случаев, предусмотренных абзацем 2 пункта 1 данной статьи. Следовательно, нормы этой статьи, имеющие общий характер, распространяются не только на индивидуальных предпринимателей, но и на самозанятых граждан в равной мере, поскольку термин «граждане, осуществляющие предпринимательскую деятельность без образования юридического лица» безусловно включает в себя обе категории субъектов предпринимательской деятельности:

- 1) индивидуальных предпринимателей;
- 2) самозанятых граждан.

Необходимо отметить то, что в абзаце 2 пункта 1 статьи 23 ГК РФ говорится не о субъектах, а об отдельных видах предпринимательской деятельности, следовательно, законодатель делает здесь акцент не на субъектах предпринимательской деятельности и их характеристике, а на предмете такой деятельности. Он определил для самозанятых граждан исключительные виды деятельности, разрешенные в целом для предпринимателей без образования юридического лица и не являющихся индивидуальными предпринимателями.

Интересным представляется сравнительный анализ правового положения самозанятых граждан с правовыми статусами других, «смежных» с ним субъектов предпринимательской и в целом экономической деятельности, что видится предметом самостоятельного исследования.

¹Долинская В.В. Современные проблемы и тенденции теории юридических лиц // Государство и право на рубеже веков: Материалы Всероссийской конференции. Гражданское право. Гражданский процесс / Отв. ред. Т.Е. Абова. М., 2001. С. 111.

²Гражданское право: Учебник: В 2 т. / Отв. ред. Е.А. Суханов. М., 1998. Т. 1. С. 181.

³Орехин П. Россия на нелегальном положении. Владимир Путин поручил правительству вывести из теневого сектора 30 млн россиян, которые не платят налоги государству // 26.07.2016. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.gazeta.ru/business/2016/07/21/9703877.shtml> (дата обращения: 08.03.2022).

⁴См.: Медведев призвал дать точное определение понятию «самозанятый» // Взгляд. Деловая газета. 07.08.2015. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://vz.ru/news/2015/8/7/760070.html> (дата обращения: 08.03.2022).

⁵Налоговый кодекс Российской Федерации. Часть первая. Принят 31 июля 1998 года N 146-ФЗ (в ред. Федерального закона от 23.11.2020 N 374-ФЗ) [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19671/ (дата обращения: 08.03.2022).

⁶Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая. [Электронный ресурс]. Режим доступа: СПС Консультант плюс. (Дата обращения: 08.03.2022).

ON THE ISSUE OF CLASSIFICATION OF BUSINESS ENTITIES IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2022 Shpanagel Fyodor Fedorovich
Candidate of Legal Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: shpanur@yandex.ru

Keywords: business entities, legal regulation, commercial organizations, non-profit organizations, self-employed citizens, individual entrepreneurs.

The article is devoted to the definition of the range of subjects of entrepreneurial activity, the analysis of the regulatory regulation of the legal status of self-employed citizens, the study of individual subjects of individual and collective entrepreneurship.

СОДЕРЖАНИЕ

Экономические науки и менеджмент (Р-Я)

Развозжаева А.Д. Криптовалюта – «экономический пузырь» или валюта будущего?.....	3
Рогожина Н.В., Павлова К.С. Анализ факторов, влияющих на размер налоговых таможенных платежей в таможенной процедуре выпуска для внутреннего потребления.....	8
Рожнова И.М. Пути улучшения адаптации молодых специалистов	13
Светкина И.А. Учетные риски исполнителей при выполнении государственного оборонного заказа.....	18
Силуянова К.Г. Проблемы определения и практического применения необоснованной налоговой выгоды	21
Симонова М.В. Региональные индикаторы достойного труда	26
Стрельцов А.В. Перспективные направления инновационно-инвестиционного развития предприятий машиностроения	32
Тещин И.В., Акоюн Д.А. Обзор основных систем электронного документооборота в России	37
Тойменцева И.А. Концепция клиентоориентированного обслуживания как фактор успеха предприятий торговли.....	42
Урунов Д.Ш. Сущность и особенности рынка ФОРЕКС в современных условиях	47
Усков А.С. Исследование материального стимулирования персонала на предприятии машиностроительного кластера	50
Фадеева В.А. К вопросу о взаимосвязи инфляции и безработицы	55
Файзрахманов Р.Р. Многообразие интересов участников рынка ипотечных ценных бумаг.....	59
Хайдарова Л.А. Оценка стабильности работы предприятия с помощью показателей платежеспособности и финансовой устойчивости.....	63
Хмелева Г.А. Меры стабилизации технологического развития российской промышленности в условиях санкций	68
Чариков В.С., Левашова Ю.В. Инновационный подход в совершенствовании методов налогового контроля в условиях информатизации	72
Черноусова К.С. Оценка эффективности налогового контроля на современном этапе экономического развития.....	76
Чудаева А.А. Из опыта работы кафедры экономики промышленности Куйбышевского планового института (Самарского государственного экономического университета).....	81
Шляпкин М.А. Преимущества криптовалют в условиях экономического давления и ограничений.....	87
Яковлев Г.И. Особенности развития предприятий машиностроения в смешанной экономике	91
Яхнеева И.В. Риск-анализ цепей поставок в строительстве	96

Математико-статистические науки

Василевская А.А. Цифровая медицина в России: статистический анализ.....	100
Гусев П.Д. Статистический анализ динамики индикаторов достойного труда.....	105
Козлова М.А. Топливо-энергетический комплекс России: актуальная статистическая оценка	109
Макаров С.И. Свойства борелевских внешних мер	114
Пашинская А.А. Статистический анализ малого предпринимательства в Самарской области.....	117
Токарев Ю.А. Регрессионный анализ потребительских расходов населения России.....	121
Хлебникова Д.А. Анализ дифференциации уровня социального благополучия регионов Российской Федерации	125
Ширнаева С.Ю. Различные подходы к прогнозированию урожайности зерновых культур.....	129

Информационные технологии в образовании, экономике и менеджменте

Гордиенко А.А. Большие данные в социально-правовой сфере	133
Джарбулов Т.Н., Дождева Е.Е. Цифровые деньги: содержание экономической категории.....	137
Дробжева Д.А. Влияние санкций 2020-2022 гг. на IT-сферу в России.....	143
Елизарова В.А. Цифровая трансформация маркетинга: тенденции и перспективы применения	147
Иванова А.А. Электронное правительство как фактор повышения эффективности государственного управления	152
Мельникова А.А. Корпоративное обучение персонала в цифровую эпоху	157
Сарбаева В.В. Совершенствование оценки персонала с помощью применения современных цифровых и автоматизированных систем	163
Терехина Д.Г. Онлайн-данные и определение их на рынке интернет-бизнеса.....	169
Тюрина А.Г. Большие данные в малом бизнесе.....	173
Хазов И.О. Современные технологии искусственного интеллекта в образовании.....	177

Здоровый образ жизни

Иванова Л.А. Анализ популярности физической культуры и спорта среди студенческой молодежи	182
Кожевникова И.О. Влияние аэробных нагрузок на сердечно-сосудистую систему	186
Сомова А.Е. Цифровизация физической культуры и спорта	190
Шмакова А.Ю. Влияние физической культуры на общее состояние зрения человека	196
Юркова А.С. Фитнес, его виды и влияние на организм	199

Философские науки

Гурьянова А.В., Гурьянов Н.Ю. Экофилософия и кризис антропоцентризма	203
Маховиков А.Е. О специфике развития интеллекта и интеллектуализированных систем в современной цифровой экономике	207

Юридические науки

Антипова А.М. Проблемы взыскания государственной пошлины.....	211
Бобылева Д.А. Современное развитие пенсионного обеспечения в РФ.....	215
Болдырева Е.С. Основные этапы развития законодательства о финансово-правовой ответственности в России.....	218
Быков А.С., Казанкова Т.Н. Порядок применения финансово-правовой ответственности.....	223
Веденькина Т.П. Сравнительный анализ деликтной гражданско-правовой ответственности в различных правовых системах	228
Воронина П.А. Финансовый контроль при осуществлении государственных и муниципальных закупок	233
Горбунова А.А. Организационно-правовые особенности финансовой деятельности государства.....	237
Горлова А.А. Защита интеллектуальных прав: теоретические аспекты и правоприменительная практика	242
Грошев Я.Д. Теневая экономика как основополагающий фактор налоговой преступности	247
Дурникова Д.А. Финансовое правонарушение: понятие, признаки, юридический состав	251
Жирнов А.С. Предварительное расследование в дореволюционной России: краткий историко-правовой анализ	256
Иерусалимов Д.С., Калентьева Т.А. Особенности производства первоначальных следственных действий по делам о взяточничестве.....	260
Итрухина Т.В. Понятие и виды правонарушений в сфере бюджетных отношений.....	265
Калашникова Е.Б. Исполнение обязанности по уплате налога в условиях цифровизации.....	270
Касаткин С.Н. Границы права и теория судебного решения: некоторые импликации спора Р. Дворкина и позитивистов	273
Коробова А.П., Котлов С.В. К вопросу о функциях налога.....	278
Кот М.К. Проблемы выбора методологии толкования юридических норм (на примере нормы о понятии предпринимательской деятельности)	282
Кошкин А.В. Пробелы в праве: понятие, факторы, способствующие возникновению пробелов	285
Ланг П.П. Мировоззренческий идеал права: постановка проблемы и вопросы методологии	290
Лунева У.С. Ответственность истца и ответчика за дачу ложных объяснений в суде	293
Маликова А.Х. О месте российской правовой системы на правовой карте	296
Милова И.Е., Адеянова М.А. К вопросу о классификации следственных действий.....	299
Мишанина А.А. Обстоятельства, смягчающие или отягчающие ответственность за налоговые правонарушения.....	304

Мощенский А.В. Право на доступ к информации в России и в зарубежных странах: сравнительная характеристика	308
Овчинникова Ю.С. Платформенное право как новая комплексная отрасль права	312
Орлов С.А. Потенциал совершенствования системы государственного финансового контроля Самарской области	316
Осипов Д.Д. Частная детективная деятельность в уголовном процессе России на современном этапе	320
Османкин М.И. Таможенный осмотр помещений и территорий	324
Паринова Д.В. Государственная пошлина в гражданском процессе: отдельные вопросы совершенствования института	327
Прожерин И.А. Соотношение преюдиции и судьейского усмотрения в процессе реализации прескриптивной функции правосудия (в контексте учения Г. Харта)	331
Рогова А.С. Финансовые санкции в системе мер юридической ответственности	335
Руднева Ю.В. Приостановление производства по делу: проблемы правоприменения	339
Савельева О.В. К вопросу о правовом регулировании физической культуры и спорта	343
Сидорова А.В., Оганян Н. Проблемы использования биометрических данных в банковской сфере: доктрина и практика	347
Стуликова Н.В. К вопросу о реализации принципа состязательности на досудебных стадиях отечественного уголовного процесса: краткий теоретический анализ положений юридической доктрины	351
Сюсюкин И.С. Проблемы совершенствования правового регулирования системы налогообложения в виде налога на профессиональный доход для отдельных видов деятельности	356
Ткаченко Е.С. Актуальные проблемы примирительных процедур в гражданском процессе	360
Фадеев А.В. Современные реалии цифрового правосудия	363
Фомина В.В. Назначение и подназначение наследника в завещании	367
Хаснутдинов Р.Р., Тимохина М.И. Система юридической ответственности в сфере противодействия экстремизму: анализ следственной и судебной практики	371
Худынина М.А. Теория и практика российского конституционализма	376
Чертыковцев Ю.В. Влияние религии на формирование правовой системы европейских государств	381
Шпангель Ф.Ф. К вопросу о классификации субъектов предпринимательской деятельности в Российской Федерации	385

Научное издание

**НАУКА XXI ВЕКА:
АКТУАЛЬНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ**

*Сборник научных статей
XI Международной
научно-практической конференции*

11 марта 2022 года

Выпуск 1

Часть 2

ISBN 978-5-00176-117-4



*Материалы представлены
в авторской редакции*

Усл. печ. л. 22,84 (24,56). Уч.-изд. л. 31,98.
ФГАОУ ВО «Самарский государственный экономический университет».
443090, Самара, ул. Советской Армии, 141.