

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Самарский государственный экономический университет
Министерство образования и науки Самарской области
Министерство экономического развития и инвестиций Самарской области
Министерство промышленности и торговли Самарской области
Торгово-промышленная палата Самарской области
Территориальный орган Федеральной службы
государственной статистики по Самарской области
Ленкоранский государственный университет (Ленкорань, Азербайджан)
Университет им. Юстуса Либига (Гиссен, Германия)
Высший институт бухгалтерского дела и управления Университета г. Порту
(Порто, Португалия)
Высшая школа коммерции (Труа, Франция)
Университет прикладных наук Савонии (Финляндия)
Университет Кассино и южного Лацио (Италия)
Латвийский сельскохозяйственный университет (Елгава, Латвия)
Институт технологий и бизнеса (Чехия)
Некоммерческое партнерство "Междисциплинарный альянс исследователей
в области организационных наук" (НП "МАОН")
Вольное экономическое общество России
Институт экологии Волжского бассейна Российской академии наук

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ: ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА

Материалы 18-й Международной
научно-практической конференции

19-20 декабря 2019 года

Часть 3. Социальные аспекты развития циркулярной и шеринговой экономики, социализации и профессионализации трудовых ресурсов. Совершенствование учетно-аналитического обеспечения устойчивого развития экономических субъектов. Теория и практика финансов и налогообложения предприятий. Экология, география и безопасность жизнедеятельности. Земельно-имущественные отношения

Самара 2019

Печатается по решению научно-технического совета
Самарского государственного экономического университета

Редакционная коллегия: д-р экон. наук, проф. **С.И. Ашмарина**, д-р экон. наук, проф. **А.В. Павлова** (отв. редактор), д-р экон. наук, проф. **В.А. Пискунов**, д-р экон. наук, проф. **Е.П. Фомин**, д-р экон. наук, проф. **А.П. Жабин**, д-р экон. наук, проф. **А.В. Стрельцов**, д-р экон. наук, проф. **М.Е. Коновалова**, д-р экон. наук, проф. **Л.А. Сосунова**, д-р юрид. наук, проф. **С.П. Бортников**, д-р экон. наук, проф. **Е.В. Погорелова**, д-р экон. наук, проф. **М.В. Симонова**, д-р экон. наук, проф. **Е.В. Волкодавова**, канд. экон. наук, доц. **О.В. Баканач**, д-р соц. наук **В.Б. Звоновский**, д-р биол. наук, проф., чл.-кор. РАН **Г.С. Розенберг**, канд. техн. наук, доц. **А.Г. Власов**, канд. экон. наук, доц. **А.С. Зотова** (управление по международному сотрудничеству СГЭУ), канд. экон. наук, доц. **Н.В. Никитина** (зам. отв. редактора), канд. экон. наук, доц. **А.А. Чудаева** (зам. отв. редактора)

П78 Проблемы развития предприятий: теория и практика [Текст] : материалы 18-й Междунар. науч.-практ. конф., 19-20 дек. 2019 г. : в 3 ч. / [редкол.: С.И. Ашмарина, А.В. Павлова (отв. ред.) и др.]. - Ч. 3. - Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2019. - 212 с. ISBN 978-5-94622-978-4 (ч. 3) - ISBN 978-5-94622-975-3

Рассматривается комплекс научно-теоретических и методических вопросов деятельности предприятий в современных условиях: теория и практика цифровой экономики; региональное развитие в условиях глобализации; резервы повышения эффективности использования инновационно-инвестиционного потенциала предприятий промышленности; развитие теории и практики менеджмента предприятий в условиях цифровой экономики; проблемы методологии статистического исследования бизнес-процессов; теория и практика управления трудом в условиях инновационной экономики; оптимизация товародвижения предприятий на основе развития логистики, коммерции, маркетинга и сервиса; роль агропромышленных предприятий в достижении национальных целей и приоритетов; управление развитием внешнеэкономической деятельности российских организаций в условиях нестабильной международной среды; институциональная трансформация правовой среды в условиях цифровизации экономики; проблемы публичного и частного права; борьба с коррупцией на предприятиях: вопросы теории и практики; актуальные проблемы процессуального права; создание и развитие цифровых технологий и платформ - основа цифровой трансформации общества; социальные аспекты развития циркулярной и шеринговой экономики, социализации и профессионализации трудовых ресурсов; совершенствование учетно-аналитического обеспечения устойчивого развития экономических субъектов; теория и практика финансов и налогообложения предприятий; экология, география и безопасность жизнедеятельности; земельно-имущественные отношения.

Предлагаются новые научно-методические направления экономического и организационного развития предприятий в современных условиях, приводится анализ теоретических и методологических подходов развития производства в условиях цифровизации.

Для научных работников, аспирантов, студентов экономических вузов, а также руководителей и специалистов предприятий.

УДК 338.242
ББК У9(2)301

ISBN 978-5-94622-978-4 (ч. 3)
ISBN 978-5-94622-975-3

© ФГБОУ ВО "Самарский государственный
экономический университет", 2019

СОЦИАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ РАЗВИТИЯ ЦИРКУЛЯРНОЙ И ШЕРИНГОВОЙ ЭКОНОМИКИ, СОЦИАЛИЗАЦИИ И ПРОФЕССИОНАЛИЗАЦИИ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ

УДК 316.42

ОТНОШЕНИЕ ГОРОЖАН К ЗАМЕНЕ ОДНОРАЗОВЫХ ВЕЩЕЙ НА МНОГОРАЗОВЫЕ И АРЕНДЕ КАК ФОРМАМ СНИЖЕНИЯ ОБРАЗОВАНИЯ КОММУНАЛЬНЫХ ОТХОДОВ

© 2019 Звоновский Владимир Борисович

доктор социологических наук, профессор

© 2019 Харисанова Евгения Сергеевна

студент

© 2019 Горобченко Анастасия Владимировна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: zvb@socio-fond.com, zhenyaa@list.ru, pearl_1999@mail.ru

В данной статье рассматривается несколько подходов к решению одной из глобальных проблем - постоянному росту объема образующихся бытовых отходов, а именно - развитию институциональных сервисов аренды и проката вещей, заменяющих их окончательное первичное потребление и отказ от использования одноразовых предметов быта. Описаны мнения информантов относительно перспектив развития данных форм решения проблемы отходов.

Ключевые слова: одноразовые вещи, многоразовое использование, потребление, аренда, прокат.

Тысячи товаров каждый день попадают на прилавки магазинов, затем отправляются в пользование потребителей, а в конце их последним пристанищем становятся стихийные свалки или специально организованные мусорные полигоны. Несмотря на то, что в российском законодательстве (в 89-ФЗ "Об отходах производства и потребления"¹) предполагается, что приоритетным методом борьбы с нарастанием объема отходов является профилактика их образования, реальных усилий в этом направлении в нашей стране не осуществляется. С каждым днем количество отходов увеличивается, а экологическая ситуация рядом с ними стремительно ухудшается. Поэтому многие люди начали задумываться над данной проблемой и искать пути решения. Сейчас, мы можем заметить, что кто-то вовсе отказывается от покупки определенных товаров, которые можно использовать только один раз, что-то сдает в прокат, большое количество вещей потребляется повторно. Повторное исполь-

зование относится к повторному использованию продукта в целом или его компонентов после завершения первого жизненного цикла, в целях уменьшения использования первичных ресурсов и материалов в последующих циклах².

В эпоху цифровых технологий важную роль в получении знаний и информации у граждан об экологической ситуации в стране и возможных способах решения данной проблемы, играют социальные сети. Молодое поколение большую часть информации получает именно оттуда, а не из других средств массовой информации. Именно поэтому исследование активности локальных групп в социальных сетях в сфере обращения с отходами выглядит весьма перспективным³.

В рамках работы, проводимой на кафедре социологии и психологии СГЭУ*, было проведено исследование отношения современных горожан к продлению жизненного цикла вещей посредством отказа от использования одноразовых вещей и перехода к аренде вещей вместо их покупки. В качестве основного метода исследования было выбрано неформализованное интервьюирование информантов, проживающих в Самаре и активно пользующихся социальной сетью "ВКонтакте". Фокусированное интервью было проведено с 18-ю информантами (информанты: 7 женщин и 3 мужчины до 30 лет и 5 женщин и 3 мужчины старше 35 лет).

Люди способны приложить усилия для поддержания благоприятной экологической ситуации. Для этого можно отказаться от вещей, которые используются единожды. Это могут быть пластиковые пакеты или одноразовая посуда. Эти вещи могут нанести большой урон экологии. Например, каждая пластмассовая бутылка, попавшая в морскую воду, представляет собой "бомбу замедленного действия". Если под воздействием ультрафиолета, механических и других факторов произойдет разрушение крупного пластика, то он превратится в микропластик, губительный для всего живого в океане⁵. Какого же мнения придерживаются участники интервью?

На первый вопрос "Как вам кажется, использование одноразовых вещей жителями города улучшает их жизнь или ухудшает?" мнения информантов разделились поровну. Одна половина считает, что использование одноразовых вещей ухудшает обстановку в городе, цитата одного из информантов "мне кажется, ухудшает, потому что большое количество одноразовых вещей приводит к большому количеству мусора", другая же половина не думает так же критично, т.к. считает что в некоторых сферах жизни или в каких-либо жизненных ситуациях, без одноразовых вещей не обойтись: "Смотря в какой сфере. Вот в медицине только на пользу идет, все стерильно".

Анализ второго вопроса "Вы любите пользоваться одноразовыми вещами или стараетесь отказываться от них?" показал, что все информанты пользуются одноразовыми вещами, но большинство из них стараются делать это реже или вовсе отказаться от одноразовых вещей "Стараюсь вовсе их не использовать", "Да, иногда приходится использовать одноразовые вещи", но, конечно же, есть люди, которым сложно отказаться от использования одноразовых вещей "Ну я хотела бы... я хочу

* Проект "Готовность местных сообществ к развитию совместного потребления и управления бытовыми отходами посредством развития информационных технологий как стратегический фактор влияния на социально-экономическое развитие г.о. Самара" № 18-411-630003, выполняемый при финансовой поддержке РФФИ.

поменьше, как сказать, уменьшить количество одноразовых вещей в своей жизни, но пока это у меня плохо получается". Было замечено, что в основном одноразовые вещи используются или при выезде на природу или на больших мероприятиях "Очень редко, только если выезжаем куда-то на природу", но в быту в повседневной жизни используются, конечно же, многоразовые вещи "Ну знаете, у нас в семье мы стараемся все-таки пользоваться многоразовыми предметами быта, потому что они более безопасные и удобные". Так же есть информанты, которые не задумываются об этом "Ну как бы я об этом не думала, есть одноразовые вещи - пользуюсь. Я не стремлюсь к одноразовым вещам".

Проанализировав ответы информантов на третий вопрос блока "По вашему мнению, какие вещи должны быть обязательно одноразовыми, а какие стоило бы заменять по мере возможности на многоразовые?", можно сделать вывод о том, что большая часть информантов поддерживает то, что всю пластиковую посуду нужно заменять на многоразовую "одноразовыми должны быть какие-нибудь медицинские приборы, а вот становиться многоразовой должна пластиковая посуда, то есть ее нужно заменять или искать альтернативу". Вернувшись к первой части вопроса, заметим, что здесь мнения разделились. Одни высказались о том, что одноразовыми вещами должны быть только медицинские приспособления "Ну, одноразовые это то, что стерильные инструменты, которыми делают там инъекции или что, то там однозначно все одноразовое". Отметим, что если мужчины упоминали бахилы, пакеты, салфетки, то девушки упоминали: "Обязательно одноразовыми должны быть какие-то средства личной гигиены в целях какой-либо дезинфекции". Так же есть информант, который затруднился ответить на данный вопрос "Трудно сразу ответить, но, допустим, мусорные пакеты, я думаю, их не заменишь на многоразовые, то есть они будут всегда одноразовыми, а по-другому как. А какие заменить на многоразовые - трудно ответить, надо подумать".

Анализ заключительного, четвертого вопроса данного блока "А вы используете какие-либо заменители одноразовых вещей?" дал следующие результаты: мужчины не используют какие-либо заменители одноразовых вещей, лишь один информант мужского пола высказался, что "в семье мы стараемся исключить из пользования изделия, значит, из пластика и полиэтилена". Из ответов информантов женского пола, было выяснено, что есть такие, кто заменяет одноразовую пластиковую посуду на картонную одноразовую посуду "Я стараюсь не покупать целлофановые пакеты, а посуду одноразовую брать не из пластика, а из картона", или заменяют ее на пластмассовую "Ну, из заменителей одноразовых вещей я использую пластмассовые тарелки, пластмассовые чашки. Их можно помыть, их можно почистить и пользоваться еще раз, чем одноразовой посудой". Так же несколько информанток стараются минимизировать покупки полиэтиленовых пакетов "Стараюсь заменять, например, при походе в магазин брать с собой пакет, не покупать его каждый раз, а брать какую-то отдельную сумку, которая будет предназначена для продуктов". Есть информант, который полностью заменил все одноразовые вещи многоразовыми "Да нет, я не использую одноразовые вещи".

Важно сократить потребление ресурсов, а потом уже думать о многоразовом использовании и переработке⁴. Люди могут помочь сохранить чистоту окружающей

среды путем отказа от покупки вещей, которые используются крайне редко или быстро теряют свою актуальность. К примеру, это может быть детский велосипед, который перестанет подходить ребенку через 1-2 года, или коньки, которые обычно покидают кладовку пару раз за весь год. Но это не означает, что человеку стоит полностью отказаться от этого. В наше время существует огромное количество сервисов, предоставляющих прокат или аренду вещей. Подобные сервисы помогают людям избежать покупки предметов, которые используются крайне редко, а также подарить вторую жизнь бывшим в употреблении вещам, тем самым помогая им избежать попадание на мусорный полигон. Но как прокат вещей воспринимают обычные потребители?

Информанты видят преимущества проката и аренды в том, что это поможет избежать им лишних трат и нецелесообразного приобретения вещи, которая будет использоваться крайне редко. Лишь один информант отметил, что аренда и прокат являются важными сервисами для поддержания благоприятной экологической обстановки: "Я думаю, это очень перспективное направление, потому что вместо того, чтоб покупать ребенку самокат или велосипед, можно взять в прокат и тем самым мы экономим на производстве велосипедов, тем самым завод меньше делает выбросов в окружающую среду, т.е. мы меньше загрязняем всякими инструментами или обслуживанием этих самокатов и велосипедов. Люди часто разбрасывают использованные материалы, сломанные делалаи. Это бы, конечно, улучшило ситуацию". Можно сделать вывод, что в организации проката и аренды большинство информантов в первую очередь отмечают экономическую выгоду, а уже после экологические преимущества. Недостатком проката вещей большинство называет негигиеничность. Люди беспокоятся о состоянии и чистоте вещей, которые они берут в прокат.

В заключение отметим, что можно выделить 3 стратегии ответов информантов в нашем исследовании. Первая стратегия заключается в том, что информанты указывают на необходимость отказываться от покупки одноразовых вещей и считают, что сами поступают таким образом. Вторая стратегия ответов состоит в том, что использование одноразовых вещей оправдывается их многократным использованием. Третья же стратегия ответов состоит в том, что использование одноразовых вещей отрицается категорически, что делает сомнительным идентификацию информантом всех потребляемых им товаров, поскольку в современном мире полный отказ от одноразовых вещей уже вряд ли возможен.

* * * *

¹ Федеральный закон от 26.07.2019 N 225-ФЗ "О внесении изменений в Федеральный закон "Об отходах производства и потребления" и Федеральный закон "О Государственной корпорации по атомной энергии "Росатом" URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_32998/.

² Валько Д.В. Циркулярная экономика: понятийный аппарат и диффузия концепции в отечественных исследованиях // Научный журнал НИУ ИТМО. Серия экономика и экологический менеджмент, 2019, №2, С. 42-49.

³ Nikitina B., Korsun M., Sarbaeva I., Zvonovsky V. (2020) Development of the Practice of Sharing Economy in the Communicative Information Environment of Modern Urban Communities. In: Ashmarina S., Mesquita A., Vochozka M. (eds) Digital Transformation of the Economy: Challenges,

Trends and New Opportunities. Advances in Intelligent Systems and Computing, vol 908. Springer, Cham DOI https://doi.org/10.1007/978-3-030-11367-4_37.

⁴ Иванова Л.В., Соколов К.М., Харитонова Г.Н. Тенденции загрязнения пластиком акваторий и побережья Баренцева моря и сопредельных вод в условиях изменения климата // Арктика и Север, 2018, №32, С. 121-145.

⁵ Ведущее государственное информационное агентство России "ТАСС" [Электронный ресурс]: Доклад "Экопривычки: что делать, чтобы меньше мусорить" URL: <https://tass.ru/obschestvo/6155965>.

THE ATTITUDE OF CITIZENS TO THE REPLACEMENT OF DISPOSABLE THINGS ON REUSABLE AND RENT AS FORMS OF REDUCING THE FORMATION OF MUNICIPAL WASTE

© 2019 Zvonovsky Vladimir Borisovich

PhD, Professor

© 2019 Harizanova Evgeniya Sergeevna

Student

© 2019 Gorobchenko Anastasia Vladimirovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: zvb@socio-fond.com, zhenyaa@list.ru, pearl_1999@mail.ru

This article discusses several approaches to solving one of the global problems-the constant growth of the volume of generated household waste, namely-the development of institutional services for renting and renting things that replace their final primary consumption and the refusal to use disposable household items. The opinions of informants on the prospects of development of these forms of solving the problem of waste are described.

Keywords: disposable things, reusable use, consumption, rent, rental.

УДК 314

ПОЛОЖЕНИЕ МОЛОДЕЖИ НА СОВРЕМЕННОМ РЫНКЕ ТРУДА

© 2019 Коротаева Татьяна Васильевна

кандидат исторических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: corotaeva2014@yandex.ru

Статья посвящена анализу положения молодежи на современном рынке труда. Рассматриваются, какие преимущества и недостатки есть у данной социальной группы при устройстве на работу.

Ключевые слова: молодежь, рынок труда, безработица, работа, заработная плата, общество.

Положение молодого поколения на российском рынке труда в последние годы находится под достаточно серьезным напряжением. Увеличиваются масштабы безработицы, как регистрируемой, так и скрытой, увеличивается продолжительность данного фактора. Вариантов трудоустройства молодых людей и без того крайне скудный в силу низкой конкурентоспособности по сравнению с более старшим населением.

Рынок труда молодежи является особым социально-демографическим сегментом экономики России, подчиняющимся собственным факторам логики, которые важно не упускать из поля зрения в политике загрузки¹. Ведущей проблемой для молодого поколения является приобретение профессии и выход на общий рынок труда.

Молодежь - особая группа способных к труду ресурсов, которая характеризуется высокой социальной и трудовой маневренностью, имеет способность к постоянной смене трудовых целей, молодое поколение готово к новым изменениям, характеризуются излишней эмоциональностью, неустойчивостью поведения, отсутствием стажа и опыта работы. Молодые люди являются перспективной рабочей стезей, но не выдерживают конкуренции с более старшими категориями населения.

Молодежный рынок труда образуется незанятыми выпускниками вузов, среднетехнических и средне специальных общеобразовательных учебных учреждений. Восполняется рынок труда за счет демобилизованных воинов срочной службы. Не все выпускники учебных заведений ищут работу и попадают на рынок труда. Многие из них имеют своеобразный план продолжать образование, а некоторые не трудоустраиваются по прочим факторам.

Молодое поколение имеет неустойчивые жизненные установки, отсутствие стажа и опыта работы. Из-за переполнения рынка более конкурентоспособными категориями населения молодежь представляется одной из групп риска². Так же, в отличие от других уязвимых групп, молодежь представляет собой достаточно перспективной категорией рабочей силы. Еще не получивший свою некую форму как субъект трудовой деятельности, она наиболее восприимчива к изменениям, имеет способность к постоянной смене трудовых функций, огромные возможности профессионального успеха, наиболее продолжительный срок будущей трудовой активности.

По факту, каждый работодатель отрицательно оценивает отсутствие опыта работы и опыта взаимоотношений в рабочей системе, несформированное поведение, часто лишняя эмоциональность, недостаточный опыт в взаимоотношениях в обществе. Наличие этих качеств приводит к дискриминационному отношению к молодым людям на рынке труда.

Опираясь на общедоступные факты, можно сказать, что молодежный рынок труда имеет свою специфику. Он характеризуется неустойчивостью спроса и предложения, которые выражены социально-профессиональной неопределенностью молодежи. Положение не улучшается обострением проблем молодежи в социальной сфере, связанных с изменением условий развития личности, что приводит к трудности самоопределения молодежи. На молодежном рынке труда низкая конкуренто-

способность по сравнению с другими возрастными подгруппами. Молодые люди подвержены наибольшему риску потери работы или не трудоустроиться³. Возможности трудоустройства рабочей силы, вступающей на рынок труда впервые, значительно сокращаются. К тому же молодежная занятость имеет явные и скрытые размеры. Продолжает увеличиваться группа молодых людей, которые нигде не работают и не учатся. Молодежный рынок характеризуется большой варианностью. Это обусловлено тем, что на него выходят выпускники учебных заведений, осуществляющих подготовку специалистов по всем возможным профессиям⁴. Отсутствие спроса на многие из них приводит к тому, что большинство молодых людей устраиваются по специальности, далекой от полученной ими. Также можно отметить, что на рынке труда у молодежи сложная ситуация с занятостью женской половины. Слабый пол составляет значительную часть выпускников учебных учреждений, но работодатели с большим успехом рассмотрят именно группу мужчин.

Главными проблемами молодежи на рынке труда являются: отсутствие стажа и опыта работы, сложность получения этого опыта, безработица, дискриминация женщин при приеме на работу, дисбаланс спроса и предложения на рынке труда, неосведомленность населения о своих правах и возможностях при поиске работы.

Чтобы разрешить данную проблему, государству важно будет создавать основы для непрерывного образования работников, оказывать предприятиям и службам занятости помощь в приведении в баланс спроса и предложения, ориентировать молодежь в выборе их профессии, а также содействовать признанию полученного образования и опыта. Также можно вознаграждать предприятия, которые создают рабочие места для молодых. Важными методами являются квотирование рабочих мест, организация практики студентов старших курсов на предприятиях, целевая подготовка, поддержка развития молодежного предпринимательства. Развитие и организация молодежных бирж труда, чтобы улучшить осведомленность молодежи о возможности трудоустройства.

В следствии, молодежь из-за огромного количества проблем находит себя в тяжелом положении на рынке труда. Государство должно принимать все меры, чтобы личный склад человека использовался полнее. К личной мощности, потенциалу можно отнести знания, профессиональные навыки, здоровье. Следует создавать благоприятные условия, которые имеют место как первостепенные для успешной жизнедеятельности молодых людей⁵. Важными стезями должны послужить: разработка и принятие законов, обеспечивающих гарантии прав и обязанности работников и работодателей; принятие программ по расширению рабочих мест и созданию безопасного труда; расширение финансирования незанятого населения и услуг по психологической поддержке безработных молодых людей.

Для того чтобы обеспечить успешное вхождение молодежи на трудовой рынок, требуются согласованные усилия образовательных учреждений, органов занятости населения, организаций и предприятия, принимающих их на работу.

* * * *

¹ Долгова А. Полная и эффективная занятость молодежи - условие повышения конкурентоспособности страны// Человек и труд. 2007. №8, С. 38 - 41.

² Руденко Г. Г., Савелов А. Р. Специфика положения молодежи на рынке труда // СОЦис. 2002. №3, С. 101 - 107.

³ Голенкова З.Т., Игитханян Е.Д. Безработные: особенность российского бытия // Социологическое исследование. - 2001. - №5 С. 64.

⁴ Ильина Л.А., Смирнов С.Б. Стратегическое партнерство ВУЗов и работодателей при формировании карьерных траекторий выпускников // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2015. № 11 С. 101.

⁵ Павленок П. Д., Руднева М. Я. Технология социальной работы с различными группами населения: Учеб. пособие. - М., 2010. С. 119-123.

YOUTH SITUATION IN THE MODERN LABOR MARKET

© 2019 Korotaeva Tatiana Vasilievna

Candidate of Historical Sciences, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: corotaeva2014@yandex.ru

The article is devoted to the analysis of the situation of youth in the modern labor market. We are considering what advantages and disadvantages a given social group has in finding a job.

Keywords: youth, labor market, unemployment, work, wages, society.

УДК 316.34/44

СОЦИАЛЬНОЕ НЕРАВЕНСТВО, БЕДНЫЕ И БОГАТЫЕ В ОБЩЕСТВЕННОМ СОЗНАНИИ ПОКОЛЕНИЙ

© 2019 Лебедева Людмила Геннадьевна

магистр педагогических наук, старший преподаватель

Самарский государственный экономический университет

E-mail: ludleb@mail.ru

Анализ актуальных аспектов проблемы социального неравенства осуществляется, в основном, на фактологической основе социологического опроса ""Отцы и дети": конфликт и сотрудничество, преемственность поколений 2017", проведенного в Самарской области под руководством Л.Г. Лебедевой.

Ключевые слова: социальное неравенство, бедные, богатые, поколения, общественное сознание, социальная справедливость, социальная политика, экономический кретинизм.

Российское общество (его общественное сознание) противится крайностям экономического либерализма в духе рыночного прагматизма с отрицанием или при-

нижением социальной справедливости и, наоборот, с недооценкой проблем социального неравенства и бедности.

Крайности рыночного прагматизма (и воспевание экономического успеха и богатства без учета сопутствующих социальных последствий и проблем) представляют собой своеобразный "экономический кретинизм" - замыкание на экономической эффективности без учета социальных последствий (в особенности, чрезмерного, "безумного" социального неравенства). Экономический кретинизм можно рассматривать в качестве разновидности профессионального кретинизма (или профессиональной идиотии)¹.

Дело в том, что крайности рыночного прагматизма (при отсутствии социальной ответственности бизнеса и при недостаточном и неудачном социально-экономическом регулировании со стороны государства) создают критическую массу конфликтности в обществе (в этом и проявляется опасность "экономического кретинизма" на практике). Прежде всего, с неравенством (а также и инфляцией), как это оценил, например, М.Р. Фарзанеган на данных более чем 100 стран, связаны определенные риски политической нестабильности².

Риски политической нестабильности в современных российских условиях связаны, в частности, с чрезвычайно высоким уровнем социального неравенства³. Это предъявляет запрос на соответствующую социальную политику государства, в том числе требует адекватных социальных программ⁴.

В частности, обратим внимание на то обстоятельство, что такой важный социально-экономический показатель, как коэффициент фондов, после роста с уровня 13,9 в 2001 г. до уровня 16,7 в 2007 г. к настоящему времени снизился лишь незначительно - до уровня 15,5 в 2018 г. (см. табл. 1).

Таблица 1

Неравенство в распределении доходов (коэффициент фондов)⁵

Годы	2001	...	2007	...	2013	...	2018
Коэффициент фондов	13,9	...	16,7	...	16,3	...	15,5

Примечание: Коэффициент фондов - соотношение между средними уровнями денежных доходов 10% населения с самыми высокими доходами и 10% населения с самыми низкими доходами.

Высокий уровень коэффициента фондов является наглядным свидетельством высокого уровня социального неравенства, а вместе с этим и социальной несправедливости в социально-экономической сфере.

Идея "социальной справедливости", как показывают разнообразные социологические исследования, является самой актуальной для всех возрастно-поколенческих групп. При этом в качестве того, что явно противоречит социальной справедливости, в общественном сознании признается чрезмерное социальное неравенство, в особенности, - наличие массовой бедности⁶.

Каковы, на взгляд представителей разных поколений - в конце XX в. и в настоящий период - основные причины наличия бедных и богатых в нашем обществе?

(см. табл. 2 и табл. 3). Проанализируем указанную проблему (тему статьи) на основе следующих социологических материалов:

- ""Отцы и дети": конфликт и сотрудничество, преемственность поколений 2017", опрос в Самарской области, опрошены 438 респондентов в возрасте 18 лет и старше, руководитель Л.Г. Лебедева. (На правах рукописи);

- "Отцы и дети: диалог или конфликт", 1999 г., опрос по общероссийской выборке, включая Самарскую область, опрошены 1854 респондента в возрасте 14-82 лет, проведен НИИКСИ СПбГУ, руководитель профессор В.Т. Лисовский. (На правах рукописи).

Таблица 2

Распределение ответов на вопрос о причинах наличия бедных в нашей стране (не более двух вариантов ответов), в % от числа респондентов

"Как Вы думаете, почему в нашей стране много бедных?" (2017 г.)			"Как Вы думаете, почему в нашей стране сейчас так много бедных людей?" (1999 г.)		
Ответ	N=438		Ответ	N=1854	
	место	%		место	%
Они ленивы	1	44,1	Неприспособленность	1	50,3
Неприспособленность	2	43,6	Не умеют воровать	2	23,0
Слабое образование	3	42,9	Другие	3	21,6
Старая идеология	4	18,9	Старая идеология	4	18,5
Излишне честны	5	17,6	Они ленивы	5	17,9
Не умеют воровать	6	16,7	Излишне честны	6	16,3
Им не везет	7	13,9	Им не везет	7	5,8
Другие	8	5,7			

В опросе 2017 г. выделяются три ответа (пункта) о причинах большого числа бедных в нашей стране: "Они ленивы", "Неприспособленность" и "Слабое образование". При этом доли голосов за данные варианты ответов по всей выборке почти на одном уровне - в диапазоне от 44,1% до 42,9% (поэтому разницу между ними можно признать несущественной, символической - в пределах "статистической погрешности"). Доли других ответов существенно уступают долям трех указанных ответов.

В опросе 1999 г. ярко лидирует ответ (пункт) - "Неприспособленность" (50,3%). Другие два лидирующих пункта получили голоса менее четверти респондентов, в частности, пункт "Не умеют воровать" - 23,0%.

В опросе 2017 г. был включен в анкету пункт "Слабое образование", которого не было при опросе в 1999 г. (поэтому нет возможности объективно определить значимость этого пункта в рамках данного опроса). А вот в отношении пункта "Старая идеология" можно сказать, что есть удивительное совпадение результатов опросов в разные периоды - более 18% голосов получил этот пункт в обоих опросах, заняв одинаковые (4-е) места.

В целом, приведенные данные разных опросов показывают, что в общественном сознании россиян явно преобладают взгляды в духе "все в руках самого челове-

ка", а фаталистический взгляд в духе "Им не везет" на последних местах и в прошлом, и в нынешнее время.

Таблица 3

Распределение ответов на вопрос о причинах наличия богатых в нашей стране (не более двух вариантов ответов), в % от числа респондентов

"Почему в нашей стране есть богатые люди? (2017 г.)			"Почему в нашей стране есть богатые люди? (1999 г.)		
Ответ	N=438		Ответ	N=1854	
	место	%		место	%
Умеют работать	1	52,7	Они приспособились	1	48,3
Умеют воровать	2	40,2	Другое	2	45,0
Хорошее образование	3	36,1	Умеют воровать	3	34,6
Для них все средства хороши	4	29,5	Умеют работать	4	25,1
Они приспособились	5	26,0	Новая идеология	5	13,3
Им везет	6	15,1	Им везет	6	5,5
Новая идеология	7	8,7	Для них все средства хороши	7	4,4
Другое	8	1,6			

На вопрос о причинах наличия в стране богатых людей в 2017 г. на безусловном 1-м месте уважительный ответ "Умеют работать" (более половины респондентов проголосовали за этот пункт, в целом, по всей выборке). Такой взгляд является вполне симметричным в отношении "Они ленивы" применительно к причинам большого числа бедных. Но на 2-е место вышел ответ "Умеют воровать" (две пятых части респондентов за такой вариант) - вместо ответа "Они приспособились" (почти половина респондентов отдали свои голоса за такой пункт) - как "симметричного" по отношению к пункту "Неприспособленность".

В опросе 1999 г. на 1-х местах симметричные ответы - "Неприспособленность" в отношении бедных и "Они приспособились" в отношении богатых (около половины респондентов отдали голоса этим пунктам).

В опросе 2017 г. на 3-х местах оказались симметричные пункты - "Слабое образование" (42,9%) применительно к бедным и "Хорошее образование" (36,1%) применительно к богатым.

Таким образом, результаты опросов в разные периоды времени наглядно показывают противоречивые моменты в общественном сознании поколений.

Так, среди главных причин наличия бедных на первых местах их лень и неприспособленность, к которым примыкают такие причины, как слабое образование и старая идеология.

А среди главных причин наличия богатых на первых местах не только их умение работать и хорошее образование, но и то, что они сумели приспособиться. Можно предполагать, что утверждение "они приспособились" связано, прежде всего, с возможностями заниматься предпринимательством (что вполне современно и уважительно). Но к этому, однако, примыкают и такие определения, как "умеют воровать" и "для них все средства хороши".

Соответственно, приведенные материалы подсказывают необходимость для общества и государства уделять дополнительное внимание проблемам развития образования, повышения его доступности для широких масс и на создание условий для подключения более значительных масс людей к тем или иным формам предпринимательства как цивилизованных путей и средств для эффективного труда и преодоления бедности. А вместе с этим необходимо и совершенствование регуляторных управленческо-правовых механизмов на всех уровнях общества и государства, эффективно препятствующих пресловутому воровству и другим незаконным средствам приобретения богатства.

* * * *

¹ Песоцкий А. Профессиональный кретинизм. URL: <https://www.sensusnovus.ru/opinion/2014/02/01/18209.html>.

² Farzanegan M.R. Can we predict political uprisings? URL: <https://phys.org/news/2017-06-political-uprisings.html>.

³ Бальбек Р.И. Социально-экономические и демографические факторы политической нестабильности: дискуссионные вопросы // Социально-экономические явления и процессы. 2018. Т. 13, № 2. С. 5-9. - С. 5.

⁴ Водяненко О.В. Социальная политика - вектор формирования социальной экономики // Социально-экономические явления и процессы. 2017. Т. 12, № 6. С. 36-41. - С. 40.

⁵ Индикаторы достойного труда / Росстат. Данные на 05.08.2019. URL: http://old.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/wages/

⁶ Лебедева Л.Г., Орлова Л.В. Социальный выбор современных российских поколений (социологический аспект) // Социально-экономические явления и процессы. 2019. Т. 14, № 1 (105). С. 5-12. - С. 8, 10.

SOCIAL INEQUALITY, POOR AND RICH IN THE PUBLIC CONSCIOUSNESS OF GENERATIONS

© 2019 Lebedeva Lyudmila Gennadyevna
Master of Pedagogical Sciences, Senior Lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: ludleb@mail.ru

The analysis of actual aspects of the problem of social inequality is carried out mainly on the factual basis of the sociological survey "Fathers and children: conflict and cooperation, continuity of generations 2017", conducted in the Samara region under the leadership of L.G. Lebedeva.

Keywords: social inequality, poor, rich, generations, social consciousness, social justice, social policy, economic cretinism.

О ВОЗМОЖНОСТИ ВКЛЮЧЕНИЯ ШЕРИНГОВЫХ И ЦИРКУЛЯРНЫХ ПРАКТИК В ТЕРРИТОРИАЛЬНУЮ СХЕМУ ОБРАЩЕНИЯ С ТКО САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ*

© 2019 Никитина Бэла Анатольевна

кандидат социологических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: belanik@yandex.ru

Произведен анализ территориальной схемы обращения с ТКО в Самарской области с точки зрения реализации международных и национальных приоритетов, принципов и методов обращения с ТКО, указаны возможности ее трансформации на основе опыта других субъектов Российской Федерации.

Ключевые слова: циркулярная экономика, шеринговые практики, качество жизни населения, территориальная схема обращения с ТКО.

Сегодня в России проблема обращения с коммунальными отходами приобрела крайне острый характер. Отсутствие инфраструктуры, которая бы позволяла эффективно обращаться с отходами с экологической, экономической и социальной точек зрения, приводит к тому, что в тупике находятся все стейкхолдеры: органы власти, бизнес и гражданское общество.

Интересы государства в его нынешней форме состоят в минимизации затрат на эту сферу при соблюдении относительного экологического благополучия. Коррупционной составляющей здесь является реализация крупных проектов, в ходе которых возможны реализации денежных "откатов", а также формирование схем сбора средств у населения за обращение с отходами, как коммунальную инфраструктуру. Интересы бизнеса, производящего товары/потенциальные отходы, состоят в том, чтобы минимизировать интернализацию экологических экстерналий, т.е. платить за образование отходов по минимуму.

Специфические интересы имеет "мусорный" бизнес, т.е. организации, взявшие на себя ответственность по обращению с ТКО в регионах, называемые сейчас региональные операторы по обращению с отходами (далее - РО). Получая оплату с населения, исходя из нормативного объема образования ТКО, они напрямую заинтересованы в том, чтобы несортированных отходов производилось много и чтобы альтернативного норматива образования отходов не существовало, поскольку это потребует специфического тарифа. Однако вся деятельность "мусорных коммерсантов" регламентируется региональными органами государственной власти, которые в

* Исследование выполнено при финансовой поддержке РФФИ, проект № 18-411-630003 "Готовность местных сообществ к развитию совместного потребления и управления бытовыми отходами путем развития информационных технологий как стратегического фактора, влияющего на социально-экономическое развитие Самары".

соответствии с 89-ФЗ "Об отходах производства и потребления" должны сформировать Территориальную схему по обращению с отходами в Самарской области (далее ТСОО)¹.

Что касается Самарской области, то такая схема уже разрабатывалась в 2012 г., поэтому на ее коррекцию бюджетных средств более средств не выделялось. В 2018 г. обновление ТСОО Самарской области за свой счет было заказано ГУП "Экология", заказ выполнило ООО "Большая тройка". В разделе 3.2. "Целевые показатели" ТСОО в столбце "Доля утилизированных отходов" на 2019 г. была запланирована цифра 3,8%, а на 2024 - 11% (стр. 49). Аналогичные цифры представлены и в Региональном паспорте региональной составляющей национального проекта "Экология" на сайте Минэкономразвития Самарской области².

В то же время, в самой ТСОО на стр.48 указано, что госпрограмма "Развитие коммунальной инфраструктуры и совершенствование системы обращения с отходами в Самарской области 2014 - 2020 годы", утвержденная региональным правительством 29 ноября 2013 г. № 701 показатель "Доля перерабатываемых ТКО в общем объеме ТКО" составлял 34% для периода 2017-2019 гг. и 37% для 2020 г.

Если сравнивать показатели, принятые в Самарской области по нацпроекту "Экология", то они также разительно отличаются от показателей, принятых на федеральном уровне, где в 2019 г. - доля вторсырья в общем объеме ТКО составляет 7%, а в 2024 г. - 36%, что означает, что региональное руководство открыто декларирует неготовность обеспечить не только обещанный в 2014 г. уровень утилизации ТКО, но и позиция отставании от уровня переработки ТКО, объявленного средним для страны в целом.

Кроме того, данные показатели являются откровенным нарушением ФЗ-89, поскольку не обеспечивает приоритетность методов обращения с отходами, установленную в законе следующим образом:

- максимальное использование исходного сырья и материалов, предотвращение образования отходов;
- обработку, утилизацию и обезвреживание отходов.

В то же время, разработчики ТСОО опираются на такие ожидаемые результаты реализации госпрограммы "Развитие коммунальной инфраструктуры и совершенствование системы обращения с отходами в Самарской области, 2014 - 2020 годы"³, как:

- развитие рынка экологических товаров и услуг, создание условий для формирования индустрии утилизации и вторичного использования отходов производства и потребления;
- повышение доли утилизированных и обезвреженных твердых коммунальных бытовых отходов в общем объеме образованных твердых коммунальных отходов до уровня 37,9%.

Такое произвольное изменение целевых показателей сказывается и на общей направленности деятельности региональных органов власти, которые не занимаются формированием системы обращения с ТКО, ориентированной на выполнение экологических требований современности.

Как нацпроект "Экология", так и 89-ФЗ прямо указывают на необходимость обеспечения экологически безопасного обращения с ТКО. В то же время, в Самар-

ской области, несмотря на выделенные ранее средства на проектирование полигонов ТКО, на данный момент от РО принимают отходы только 10 полигонов, состояние которых вызывает крайние опасения в возможности их безопасной эксплуатации. В частности, полигоны "Преображенка" "Сызранский" были построены в начале 90-х гг. и рассчитаны на 20 лет эксплуатации, соответственно, сейчас находятся на стадии исчерпания своих мощностей, а значит не в состоянии принимать объем образующихся отходов. Однако информация о техническом состоянии действующих полигонов ТКО в регионе и их перспективной мощности не является открытой и доступной для общественности, что также нарушает законные права населения. В этой связи особую важность представляет собой информация о реальном объеме образования ТКО в Самарской области. Более оптимистичной является информация, представленная РО 19.07.2019 г. на заседании Самарской Губернской Думы о том, что объем собираемых этой организацией отходов в 2 раза (и более) меньше заявленного в ТСОО, где этот объем заявлен как 12 млн. тонн.

Недостаточный объем ТКО, собранный РО, в таком случае ставит вопрос о том, не является ли остальная часть мусора выброшенной несанкционированно, что также является зоной ответственности РО. Однако, если же был учтен весь объем ТКО, то это ставит под вопрос о корректности норматива образования отходов, поскольку именно эта цифра является базовой для ценообразования.

Следует отметить, что законодательство РФ в настоящее время ставит РО в положение, когда они имеют отрицательную заинтересованность в минимизации образования ТКО. Данная правовая коллизия объясняет ситуацию конфликта интересов РО и населения Самарской области, интересы которого репрезентируют общественные экологические организации.

Именно общественность указывает на то, что уже сегодня с минимальными затратами возможно сокращать образование ТКО даже без капитальных вложений. Так, экологическое образование, работа с гражданами позволяет снижать объем ТКО как за счет личных инициатив в ведении домашнего быта, так и за счет изменения потребительского поведения, направленного на снижение объема потребления неэкологичных по разным критериям товаров.

В качестве примера можно привести активизацию использования домашних станций по вермикультурной переработке пищевых отходов. В случае, если в области с 3 млн жителей даже 15% будут получать в своих домохозяйствах по 1 кг отходов в месяц, это даст снижение объема ТКО на 500 тонн ТКО в месяц и около 6 тыс. тонн в год. Что составляет около 0,1% от общего объема образуемых в области ТКО. Значительная цифра при условии показателей, намеченных выше органами власти, учитывая, что это только один из множества способов индивидуальной активности человека в рамках собственного домохозяйства.

Введение же инфраструктурных решений, позволяющих отдельно собирать различные фракции ТКО вблизи от места жительства, позволит не только снижать объем ТКО, но и даст базу для развития рынка экологических товаров и услуг, создание условий для формирования индустрии утилизации и вторичного использования отходов производства и потребления - т.е. соответствовать официальным приоритетам госполитики РФ.

До того момента, пока РО не станет заинтересован в раздельном сборе ТКО, в соответствии с 89-ФЗ эти функции являются ответственностью муниципальных органов власти, не имеющих для этого дополнительно выделяемых средств. В то же время, создание районных и городских баз утильсырья предусматриваются СанПиН 2.2.1/2.1.1.1200-03⁴.

Санитарно-защитные зоны и санитарная классификация предприятий, сооружений и иных объектов, что свидетельствует о наличии данного опыта организации работы со вторсырьем, начиная с советского периода. Наличие таких баз могло бы стать основой для действительно системной работы по сбору утильных фракций у населения, что по нашим расчетам, могло бы окупить даже уже существующие платежи, которые естественным образом должны сокращаться при введении раздельного сбора фракций у населения.

Важным фактором успеха здесь будет организация приемных пунктов, размещенных в соответствии с санитарными нормами в застроенной жилой зоне.

Серьезной предпосылкой является стихийное движение граждан, активно поддерживаемое общественными организациями Самарской области, по перераспределению невостребованных вещей. В условиях перепроизводства различных видов товаров с укороченным жизненным циклом, большое количество вещей размещаются гражданами вблизи мусорных баков на контейнерных площадках. В соцсетях люди предлагают друг другу бесплатно или очень дешево различные вещи. Все это могло бы стать гораздо более эффективным способом сократить объем отходов и улучшить жизнь населения без серьезных затрат со стороны государства, но пускать все на самотек означает терять хорошие шансы на развитие нашей области. Ведь большая часть таких товаров передается общественными организациями в область, где это очень востребовано нуждающимися людьми - нашими согражданами.

В подобного рода приемных пунктах могли бы не только грамотно и безопасно собираться фракции вторсырья, но и осуществляться экологическое образование, а также осуществляться шеринговые (обменные) практики, а также другие формы циркулярной экономики, широко распространенные в странах ЕвроСоюза, где с 2015 года "Циркулярная экономика" стала целевым ориентиром социально-экономического развития⁵.

В городах же Самарской области развитие сети ПП, при условии обеспечения безопасных условий работы для персонала, явилось бы серьезной программой социальной поддержки социально-уязвимых групп населения, как с точки зрения организации новых рабочих мест, так и извлечения большого количества предметов с недоиспользованной потребительской ценностью (стройматериалов, одежды, мебели, предметов быта и др.) Также, подобного рода ресурсная база позволила бы усилить творческую активность населения, вовлечение его в благоустройство дворов и социально значимую деятельность. Огромен потенциал современной экологически ориентированной молодежи и молодежных организаций в этом направлении.

Отдельно надо отметить, что подобного рода деятельность значительно повысит качество жизни населения города в целом, что является стратегической целью развития любого современного государства, в том числе и РФ, а также Самарской области.

Большое количество возможных форм социальной активности доказывает уже существующий опыт эко-НКО в Самарской области, что при условии административной, организационной и материальной поддержки со стороны органов власти могло бы способствовать требуемой в соответствии с российским законодательством минимизации объема ТКО по месту их образования.

Следует подчеркнуть, что данные социально-экологические инновации не могут носить стихийный характер, но должны быть отражены в ТСОО и в других стратегических документах регионального и муниципального характера.

Безусловно, для реализации данного подхода потребуется осуществить тщательный перерасчет нормативов образования ТКО, тарифов оплаты ТКО в зависимости от объема образования фракций, следует рассмотреть механизмы компенсации оплаты обращения с ТКО тем гражданам, которые осуществляют раздельный сбор ТКО в зависимости от их готовности к участию в различных схемах обращения с ТКО. Все экономические расчеты должны осуществляться в зависимости от вариативных форм участия населения в разных видах деятельности по минимизации образования ТКО.

В результате проведенного нами анализа в качестве конструктивных шагов по выходу из кризиса в сфере обращения с ТКО видятся следующие меры:

- организовать эффективный и продуктивный диалог сторон (включая органы власти, НКО, РО, бизнес, занимающийся переработкой вторсырья, всех иных заинтересованных лиц) на постоянной основе - в виде регулярных и обязательных встреч;

- и внести серьезные изменения в ТСОО и региональный паспорт "Нацпроекта Экология" в части целевых показателей "Доля утилизированных отходов"/"Доля перерабатываемых ТКО в общем объеме ТКО", что задаст иные рамки, формы деятельности в сфере обращения с ТКО, снизит напряженность в обществе и будет способствовать повышению качества жизни населения и солидарности.

* * * *

¹ Территориальная схема обращения с отходами, в том числе с твердыми коммунальными отходами Самарской области. URL: <https://minenergo.samregion.ru/2018/08/20/territoriálnaya-shema-obrashheniya-s-othodami-v-tom-chisle-s-tverdymi-kommunalnymi-othodami-samarskoj-oblasti/>

² Паспорт региональной составляющей федерального проекта "Комплексная система обращения с твердыми коммунальными отходами" (ред. от 21.06.2019) URL: <http://eco.pomou.samregion.ru/upload/iblock/66c/Комплексная-система-obrashcheniya-s-otkhodami.pdf>

³ Постановление правительства Самарской области от 31.08.2018 N 522 "Об утверждении государственной программы "Совершенствование системы обращения с отходами, в том числе с твердыми коммунальными отходами, на территории Самарской области" на 2018 - 2022 годы. URL: <http://docs.cntd.ru/document/550184032>

⁴ СанПиН 2.2.1/2.1.1.1200-03 "Санитарно-защитные зоны и санитарная классификация предприятий, сооружений и иных объектов" URL: <http://base.garant.ru/12158477/#ixzz64Ju4ff3j>

⁵ European Commission (2015) Closing the Loop - An EU Action Plan for the Circular Economy; COM 614 final; European Commission: Brussels, Belgium, 2015. URL: <https://ec.europa.eu/transparency/regdoc/rep/1/2015/EN/1-2015-614-EN-F1-1.PDF>

INCLUSION OF SHERING AND CIRCULAR PRACTICES IN THE TERRITORIAL SCHEME OF TREATMENT OF TKO IN THE SAMARA REGION

© 2019 Nikitina Bela Anatolyevna

Candidate of Sociological Sciences, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: belanik@yandex.ru

The analysis of the territorial scheme of the communal waste management in the Samara region from the point of view of implementation of international and national principles of priority of methods of the communal waste management is made, possibilities of its transformation on the basis of experience of other subjects of the Russian Federation are specified.

Keywords: circular economy, sharing practices, quality of life of the population, territorial scheme of treatment of TKO.

УДК 316:331.56

БЕЗРАБОТИЦА КАК ФАКТОР СОЦИАЛЬНОЙ НАПРЯЖЕННОСТИ В ОБЩЕСТВЕ

© 2019 Ургалкин Юрий Алексеевич

доктор философских наук, профессор

© 2019 Чеджемов Герман Асланбекович

старший преподаватель

© 2019 Цибизова Александра Владимировна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: cardinal38@yandex.ru, irongerman@mail.ru, alex.tsibizova@yandex.ru

В статье дается анализ рынка труда и его воздействия на различные стороны общественной жизни, акцентируется внимание на проблемах безработицы и ее влиянии на социальную напряженность, предлагаются пути решения указанной проблемы.

Ключевые слова: устойчивое развитие, занятость населения, безработица, рынок труда, социальная напряженность, мониторинг социальной напряженности.

Важнейшим фактором устойчивого развития общества, материального и духовного благополучия граждан является производительный труд. Именно он лежит в основе национального богатства страны и валового национального продукта. Естественно, любой труд должен иметь соответствующее вознаграждение в виде заработной платы, которая существенно увеличивает качество жизни индивида, повышает его самооценку и создает предпосылки для дальнейшей социализации личности¹.

В современных российских условиях особую актуальность приобретает рынок труда как совокупность экономических, нравственных, правовых и других норм и отношений, отражающих жизненные потребности большинства населения. Сюда можно отнести вопросы занятости населения, конкурентоспособности рабочей силы, безработицы, эффективного управления трудовыми ресурсами в целях снижения социальной напряженности и др.

Современный рынок труда не является свободным, стихийным. Он регулируется с помощью разных инструментов, законодательства, государственных программ занятости населения. Рынок труда включает в себя такие элементы, как субъекты трудовой и управленческой деятельности, правовые акты и документы, специфические конъюнктура и инфраструктура. Иначе говоря, рынок труда, как верно замечает О.Чистик, носит ярко выраженный социально-экономический характер². Данное положение позволяет толковать его как в широком, так и в узком смыслах. В широком - это совокупный рынок труда, охватывающий экономически активное население и выражающий общую потребность экономики в рабочей силе. В узком смысле он представляет собой составную часть совокупного рынка труда, характеристикой которого является предложение рабочей силы, а также спрос на нее³. Кроме того, современный рынок труда включает в себя как открытую (официальную), так и скрытую (неофициальную) части. Открытая включает в себя экономически активное население, которое ищет работу и нуждается в подготовке и переподготовке, а также свободные рабочие места во всех отраслях народного хозяйства. Под скрытой понимается такое состояние, когда формально занятые работники в случае сокращения производства могут быть освобождены без всякого ущерба для последних. Сутью механизма нормального рынка труда является его способность обеспечить переток свободной рабочей силы в ту отрасль, где в ней нуждаются.

Одним из важнейших родовых признаков рыночной экономики является безработица. Она представляет собой социально-экономическое явление, при котором у определенной части экономически активного населения отсутствует занятость, приносящая им доход. В современном обществе безработица не является чем-то необычным, а рассматривается как естественная и неотъемлемая часть рыночной экономики. В одном случае она ведет к улучшению качества рабочей силы через конкуренцию за рабочие места, в другом - формирует новое отношение к труду, повышает ценность рабочего места и укрепляет связи человека с трудом.

В силу этого безработицу необходимо рассматривать как неотъемлемый компонент рынка труда, а под обеспечением полной занятости - максимальное снабжение рабочими местами вынуждено безработных и стимулирование труда добровольно незанятой части населения⁴.

Проблема безработицы является весьма актуальной, так как она несет серьезные последствия, среди которых можно выделить следующие:

- усиление политической нестабильности и социальной напряженности в обществе;
- рост преступности;
- рост числа самоубийств, психических и сердечно - сосудистых заболеваний, смертности от алкоголизма;

- появление депрессии у безработных, потеря ими квалификации и навыков, обострение отношений в семьях, которое нередко приводят к их распаду.

Все это ведет к усилению социальной напряженности, под которой известный американский ученый Т. Парсонс понимал некоторую тенденцию, обуславливающую возникновение дисбаланса в отношениях между структурными элементами социальной системы. Внутри социальной системы, по его мнению, постоянно происходят изменения, характеризующиеся как динамическое постоянство внутри системы. Изменения системы происходят под влиянием внутренних и внешних факторов. В случае большого социального напряжения механизмы социальной системы могут подвергнуться разрушению, так как они не всегда способны справиться с нарушением баланса отношений внутри системы⁵.

Потеря работы почти всегда является огромным стрессом для человека и его семьи. В период отсутствия работы у него меняются стиль жизни, цели, ожидания, отношения с окружающими, разрывается весь жизненный уклад. Наиболее острыми последствиями для человека являются угрызения совести, ярость, негодование, депрессивное состояние, плохое физическое состояние, склонность к алкоголизму, развод, мысли о самоубийстве⁶.

Чем выше уровень должности, которую занимал человек, тем острее он переживает увольнение. Рядовые работники обладают большей приспособляемостью и психологической устойчивостью. В меньшей степени страдают от потери работы люди с гибким графиком чем те, кто работал с фиксированным окладом и рабочим днем.

Социологические исследования показывают, что поиск новой работы сразу после увольнения не увеличивает шансы на ее нахождение. Во время как люди, приступившие к поискам работы после определенного периода, адаптации к изменившимся условиям жизни во время собеседований меньше переживают, держатся уверенно и производят лучшее впечатление⁷.

Определенный интерес вызывает социальное самочувствие человека, нашедшего работу. Социологические исследования показывают, что неудовлетворенность новым видом деятельности затрудняет преодоление негативных последствий потери старого рабочего места. У данной категории людей наблюдаются уступчивость, пассивность, пессимизм, недоверчивость, депрессивное состояние. В то же время активные, уверенные в себе люди более настойчивы и способны ставить перед собой новые цели и достигать их. Это говорит о том, что в вопросах, связанных с безработицей и ее последствиями, большое значение имеет политика государственных и общественных организаций, руководства производственных предприятий и организаций. В частности большое значение имеет мотивация руководством организации увольнения работника. Так, люди, получившие объяснения объективных причин их увольнения, чувствуют себя намного лучше, чем те, кто был уволен без объяснений причин⁸.

Люди от природы склонны к тому, чтобы жить в согласии с самими собой, своим мировоззрением, убеждениями, принципами, философией. Именно это позволяет нам чувствовать себя целостными и удовлетворенными⁹. Трудовая занятость играет здесь одну из значимых ролей, и многие остро переживают увольнение, свою невос-

требованность в качестве работника. Местным органам власти, руководству предприятий и учреждений необходимо принимать меры по минимизации негативных последствий увольнения. Это может быть помощь в поисках новой работы через биржи труда, организация курсов переподготовки работников в целях получения новой специальности и т.д. Социологическим службам следует регулярно проводить мониторинг трудовой занятости населения с целью выявления болевых точек и принятия своевременных мер по их минимизации.

Безработица и ее социальные последствия очень опасны для общества в плане обострения социальной напряженности. Поэтому от государственных и общественных организаций требуется проведение активной политики занятости населения, как одного из важнейших условий нормального функционирования общества.

* * * *

¹ Чеджемов Г.А, Борисов С.В. Некоторые аспекты качества жизни в регионах России// Вестник Самарского государственного экономического университета № 12(98), 2012г. С. 129.

² Чистик О.В. Анализ напряженности на рынке в условиях активной экономической политики регионов.//Проблемы совершенствования организации производства и управления промышленными предприятиями. Межвузовский сборник научных трудов.Выпуск1.С.227.Самара 2014.

³ Лужнова И.А. Функционирование рынков труда в современных экономических условиях // Журнал Вестник СГЭУ, 2006 №6. С.75-78.

⁴ Васильчук А.С., Чеджемов Г.А. Безработица как социально-экономическая проблема в России// Известия Института систем управления Самарского государственного экономического университета. Самара-2017.№1(15). С.42-45.

⁵ См.: Лещинская Г. Молодежный рынок труда // Экономист № 8, 2010 г.

⁶ Аргайл М." Психология счастья", М. Прогресс, 2011.

⁷ Кибанов А.Я. "Экономика и социология труда: Учебник". - М.: ИНФРА-М, 2016.

⁸ Матыцина Н. Обеспечение занятости населения. - М.: Экономист № 4, 2007.

⁹ Нуруллаева Г.И., Чеджемов Г.А. Смена социальных ролей индивида в процессе социализации // Известия Института систем управления Самарского государственного экономического университета. Самара-2017.№1(15). С.84-87.

UNEMPLOYMENT AS A FACTOR OF SOCIAL TENSION IN SOCIETY

© 2019 Urgalkin Yuri Alekseevich

Doctor of Philosophy, Professor

©2019 Chedzhemov German Aslanbekovich

Senior Lecturer

© 2019 Tsibizova Alexandra Vladimirovna

Student

Samara state University of Economics

E-mail: cardinal38@yandex.ru, irongerman@mail.ru, alex.tsibizova@yandex.ru

The article analyzes the labor market and its impact on various aspects of social life, focuses on the problems of unemployment and its impact on social tension, suggests ways to solve this problem.

Keywords: sustainable development, employment, unemployment, labor market, social tension, monitoring of social tension.

УДК 368

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ СИСТЕМЫ МЕДИЦИНСКОГО СТРАХОВАНИЯ В АЗЕРБАЙДЖАНЕ

© 2019 Шабанов Агабала Фаиг оглы

докторант

Ленкоранский государственный университет, Азербайджан

E-mail: shabanov.aga@gmail.com

В статье анализируются пути и проблемы развития системы медицинского страхования в Азербайджане. Уровень развития страховой системы в нашей стране все еще остается неудовлетворительным. В результате изучение данного вопроса актуально и сегодня, и в будущем.

Ключевые слова: страховой рынок, страховые премии, добровольное страхование, обязательное страхование, медицинское страхование.

Система страхования является одной из самых динамично развивающихся сфер рыночной экономики. На рынке, имеющем свои объективные законы, всегда существуют риски. А там, где риск, всегда должна быть страховка.

В новых условиях рыночных отношений в организации принципов системы страхования играют важную роль коренные изменения, формирование страхового рынка, устранение монополии в системе страхования, расширение услуг страховки и всестороннего повышения качества играет важную роль.⁴

В последние годы увеличился интерес к системе страхования, которая является важной неотъемлемой частью финансовых отношений, произошли изменения в сфере урегулирования и контроля рынка страховых услуг. В Азербайджане функционируют 22 страховые компании. В январе-августе 2018 года страховые сборы на страховом рынке составил 516,923 миллионов манатов. В январе-августе 2019 г. по линии 22 страховых компаний было собрано 469,799 миллионов налоговых сборов. Это по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 9,1% меньше. За январь-август 2019 года из каждых 100 манатов, собранных на страховом рынке, было выплачено 37,4 маната. За соответствующий период 2018 года этот показатель составлял 32,6 маната.⁵

Для развития страховой системы в Азербайджане, наряду с усилением контроля над страховыми компаниями, необходимо также верное разъяснение сущности страхования страховщикам и широким слоям общества, объяснено на что следует обращать внимание при заключении договора страхования, также какие права и обязательства предоставляются страховщикам и страхователям. Для этого страховщикам необходимо знать свои права и обязанности.³

Усовершенствование страхового законодательства для развития страхования в Азербайджане, помимо усиления контроля над страховыми компаниями, также должно быть должным образом объяснено страховщикам, включая общественность, на что им следует обращать внимание при заключении договора страхования, и какие права предоставляются страховщикам и страховщикам после заключения договоров страхования. и знать, что задачи поставлены. Для этого страховщикам необходимо знать свои права и обязанности.

Важным направлением развития страхования является усовершенствование обязательного медицинского страхования. Вместе с социальным направлением оно дополняет обязательное социальное страхование и систему социального обеспечения. Страхование будет играть важную роль в пенсионных реформах. Наряду с негосударственными пенсионными фондами участие страховщиков в обязательном пенсионном страховании с учетом специфики правового регулирования страхования предполагает соблюдение единых принципов системы страхования.

Последние реформы и изменения, проводимые в секторе страхования до сих пор не привели к какому-либо оживлению в этой сфере. До сих пор не реализовалось внедрение в Азербайджане обязательного медицинского страхования, которое во всем мире считается удачной моделью финансирования здравоохранения. Несмотря на существующее постановление Кабинета министров 11 августа 2008 года "Концепция реформы системы финансирования здравоохранения и применение обязательного медицинского страхования в Азербайджанской Республике и утверждение Плана мероприятий". Согласно данному постановлению Министерство здравоохранения Азербайджанской Республики, Государственное агентство по обязательному медицинскому страхованию при Кабинете Министров Азербайджанской Республики и другие соответствующие государственные органы должны обеспечить осуществление запланированных мероприятий. Это агентство должно разработать правила урегулирования базовый пакет услуг и предложений по тарифам для обязательного медицинского страхования.²

Государственное агентство по обязательному медицинскому страхованию при Кабинете министров Азербайджанской Республики было создано распоряжением № 2592 Президента Азербайджанской республики от 27 декабря 2007 года.⁶ Указом №765 Президента Азербайджанской республики от 15 февраля 2016 года эта структура начала свою деятельность, указом №1125 от 24 ноября 2016 года на его основе было создано "Государственное агентство по обязательному медицинскому страхованию" как юридическое лицо публичного характера.¹

ОМС - модель медицинских услуг, широко распространенных в мировом здравоохранении, является социальным проектом, основанным на солидарности. То есть люди, даже когда не болеют перечисляют в определенные фонды средства и они суммируются. Заболевшие люди могут принимать лечение, используя средства из этих фондов. В таком порядке люди могут взаимно помогать друг другу. Благодаря ОМС люди всегда, не зависимо от того, есть ли у них на руках средств, должны бесплатно пользоваться медицинскими услугами, гарантированными государством.

ОМС создает условия для соблюдения контроля над качеством медицинских услуг, увеличения ответственности врачей, обеспечения доступа людей к медицин-

ским услугам. С помощью ОМС о лечении, прописанном врачами пациентам, будет знать третья сторона, потому что вся информация о прописанном лечении и лекарствах будет поступать в агентство.

В базовый пакет ОМС входит более 1800 услуг, в числе которых первичное медицинское, амбулаторное, стационарное, лечебно-профилактическое обеспечение, дорогостоящие операции и т.д. В настоящее время жители, официально зарегистрированные в городах Евлах и Мингячевир могут бесплатно воспользоваться этими услугами. Государственное агентство будет оплачивать стоимость этих услуг в больницы этих городов. В пилотном проекте, который осуществляется в настоящее время не предусмотрен сбор средств за страховку от граждан. Т.е. лица, имеющие официальную регистрацию в этом регионе пользуются бесплатно медицинскими услугами, входящими в базовый пакет обязательного медицинского страхования.

В Азербайджане ОМС могут пользоваться граждане страны либо иностранцы и лица без гражданства, имеющие право на постоянное проживание в стране.

Агентство является публичным юридическим лицом, в задачи которого входит реализация обязательного медстрахования, аккумулирование денежных средств для финансирования медицинских услуг в рамках базового пакета. Агентство также является покупателем медицинских услуг и осуществляет оплату всех необходимых расходов на медицинскую помощь.

Направления деятельности Агентства нижеперечисленные:

- участвовать в разработке единой политики в сфере обязательного медицинского страхования и обеспечить реализацию этой политики;
- осуществить обязательное медицинское страхование населения и обеспечить финансовую устойчивость обязательного медицинского страхования;
- в рамках обязательного медицинского страхования создать населению равные условия для получения медицинских услуг;
- сделать обязательное медицинское страхование доступным для всех, в целях охраны здоровья населения предпринять меры для повышения качества и эффективности оказываемых медицинских услуг;
- обеспечить развитие сферы обязательного медицинского страхования.

В рамках обязательного медицинского страхования граждане могут воспользоваться следующими услугами:

- скорая и неотложная помощь (в том числе услуга кареты скорой помощи);
- услуга первичного медицинского обследования (осмотр семейного врача);
- обследование и лечение в амбулаторных условиях;
- лечение в стационаре;
- функционально-диагностическое обследование (УЗИ, КТ, МРТ и др.);
- физиотерапевтические услуги;
- лабораторные исследования;
- ведение беременности и родовспоможение;
- срочные вакцинации (от бешенства, столбняка, противоядие от змеиного укуса и т.д.);
- плановая вакцинация детей согласно календарю прививок;
- серьезное диспансерное наблюдение при различных заболеваниях;

- хирургические операции (в том числе дорогостоящие сердечно-сосудистые операции открытого и закрытого типа, кохлеарная имплантация и др.).

На протяжении многих лет не осуществляется внедрение медицинского страхования как успешной модели финансирования здравоохранения во всем мире. Несмотря на принятие закона в этой области, значительного прогресса нет. Тем не менее, медицинское страхование является очень важным вопросом. Реализация медицинского страхования может способствовать оживлению финансового рынка и улучшению качества медицинских услуг. В то же время медицинское страхование играет важную роль в повышении заработной платы медицинских работников и социальной защите населения. Следует отметить, что в настоящее время расходы здравоохранения на душу населения превышают 40 манатов, тогда как за 5 лет они увеличились в 4-5 раз. В европейских странах эти расходы достигают 2000 - 3000 евро. Сегодня существует фактор, который делает необходимым развитие страхового рынка.⁷

Одно из требований, поставленных перед Азербайджаном, который готовится стать членом Всемирной Торговой Организации (ВТО), связан именно с рынком страхования. Согласно законодательству Азербайджана, есть ограничения на участие иностранных страховых компаний на страховом рынке страны. Иностранная доля в создаваемой в стране страховой компании не может составлять более 30 процентов уставного капитала. В требовании же, предъявляемом к Азербайджану ставится задача устранить это ограничение. По этой причине в системе медицинского страхования приоритет в форме собственности следует отдавать государственным учреждениям. С точки зрения же перспективы и устойчивости целесообразно отдавать предпочтение местным частным предприятиям, совместным компаниям и даже иностранным фирмам.

В условиях рыночной экономики в Азербайджане переход финансирования здравоохранения на систему прогрессивного страхования из-за существующего консервативного регулирования здравоохранения невозможен, так как для обеспечения эффективного и устойчивого функционирования системы медицинского страхования должны быть созданы институты по защите прав больных, расширено внедрение системы обязательного медицинского страхования для повышения уровня здоровья населения, должен быть обеспечен эффективный механизм по целевому и эффективному использованию ресурсов со стороны всех субъектов системы обязательного медицинского страхования.

В условиях рыночной экономики в Азербайджане должна быть создана система финансирования здравоохранения для обеспечения эффективного и устойчивого функционирования системы медицинского страхования, поскольку невозможно перейти к прогрессивной системе медицинского страхования. эффективный механизм целенаправленного и эффективного использования ресурсов всеми субъектами страховой системы.

Должен обеспечить эффективный механизм по целевому и эффективному использованию ресурсов со стороны всех субъектов системы обязательного медицинского страхования.

Для того, чтобы наблюдать высокое развитие добровольного медицинского страхования в Азербайджанской Республике, обязательно долженждаться такой параметр качества, как усиление культуры корпоративного управления у предпринимателей, обеспечение государством частной прозрачности, ликвидация коррупции, в общем смысле наряду с экономическим развитием, создаст объективные условия и для развития системы медицинского страхования.

* * * *

¹ Закон Азербайджанской Республики "О страховой деятельности". Баку, "Ганун", 2007.

² Страхование. Сборник нормативно-правовых актов Азербайджанской Республики, регулирующих сферу страхования. Баку, 2012.

³ Б.Ханкишиев. Основы страховой деятельности. Баку, 2006.

⁴ Н.Н.Худиев. Страховое дело. Баку, "Азернешр", 2013.

⁵ <https://maliyye.gov.az> (интернет-страница Министерства финансов)

⁶ <https://president.az> (Закон Азербайджанской Республики "Об обязательном медицинском страховании").

⁷ <https://its.gov.az/>

PROBLEMS OF DEVELOPMENT OF HEALTH INSURANCE SYSTEM IN AZERBAIJAN

© 2019 Shabanov Aghabala Faig ogly

Doktoral student

Lankaran State University, Azerbaijan

E-mail: shabanov.aga@gmail.com

The article analyzes the current problems of the development of the health insurance system in Azerbaijan and the way the development of this system. The level of development of the insurance system in our country is still unsatisfactory. As a result, the study of this issue remains relevant for today and for the future.

Keywords: insurance market, insurance premiums, voluntary insurance, compulsory insurance, medical insurance.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ УЧЕТНО-АНАЛИТИЧЕСКОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СУБЪЕКТОВ

УДК 657.479

КАЛЬКУЛИРОВАНИЕ КАК ИНСТРУМЕНТ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ СУБСИДИЙ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫМИ ПРЕДПРИЯТИЯМИ

© 2019 Андреева Светлана Владимировна

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: apollonia2563@mail.ru

Отражена роль калькулирования в процессе оценки эффективности использования государственных субсидий сельскохозяйственными предприятиями. Предложены подходы к формированию калькуляций с учетом полученных государственных субсидий.

Ключевые слова: оценка, калькулирование, субсидии.

Сельскохозяйственное производство в Российской Федерации характеризуется низким биоклиматическим потенциалом. Это является существенным негативным фактором развития сельскохозяйственных предприятий (далее по тексту - СХП), снижающим их эффективность. Влияние указанного фактора в определенной мере нивелируется мерами технико-технологического, организационно-экономического и биологического характера. В качестве таких мер можно указать: широкое районирование высокоурожайных и устойчивых сортов сельскохозяйственных культур, выведение высокопродуктивных пород животных, освоение прогрессивных агротехнологий и форм организации труда. Возможность реализации указанных мероприятий определяется финансовым состоянием сельскохозяйственных организаций, а следовательно, мерами их адресной государственной поддержки¹. Последняя реализуется в виде субсидий, бюджетных кредитов, а так же в виде других ресурсов, отличных от денежных средств: предоставление земельных участков, природных ресурсов и прочего имущества².

В структуре государственной помощи наибольшую долю занимают субсидии. Субсидия (от лат. subsidium - поддержка, помощь) - это предоставляемое экономическому субъекту в натуральной и/или денежной форме пособие за счет средств государственного или местного бюджетов.

Государственные субсидии - это общепринятая международная практика поддержки сельхозпроизводителей. В аграрном секторе субсидии для СХП выделяются по следующим основным направлениям:

- на мелиорацию сельхозугодий и рациональное их использование;
- на поддержку растениеводческой отрасли;
- на поддержку животноводства, мясо-молочного скотоводства;
- на поддержку крестьянских (фермерских) хозяйств;
- для организации предприятий, перерабатывающих и продвигающих сельскохозяйственную продукцию; и др.

Объемы субсидий из Федерального бюджета в целях выполнения региональных программ развития АПК бюджетам субъектов Российской Федерации составили: в 2018 году - 34 816,4 млн. руб., в том числе по Самарской области - 472,0 млн. руб. В 2019 году выполнение указанных показатели ожидается в объемах 33 965, 8 млн. руб. и 460,5 млн. руб. соответственно⁴.

Рассматривая субсидии как безусловно положительный фактор развития СХП, необходимо в то же время реально оценивать влияние получаемой государственной помощи на экономику организации. Длительное, последовательно реализуемое из года в год из года субсидирование может вызвать определенное вуалирование для руководства СХП истинного уровня эффективности деятельности. Это связано с тем, что субсидии позволяют экономическому субъекту компенсировать не только последствия неконтролируемых факторов, но и отрицательные отклонения, вызываемые нерациональным ведением хозяйственной деятельности, непроизводительными потерями, хищениями, т.е. контролируемые причинами. Получаемый СХП финансовый результат, формируемый с учетом государственной поддержки, необходимо дифференцировать на составляющие: а) прибыль, обусловленная деятельностью предприятия без учета субсидии; б) прирост прибыли, обусловленный получением государственной помощи.

Таблица 1

**Динамика показателей рентабельности по сельскохозяйственному предприятию
СПК "Купцово"**

Показатели	Единица измерения	2016 год	2017 год	2018 год
Выручка	тыс. руб.	51 972	34 811	41 201
Себестоимость	тыс. руб.	34 887	31 174	38 726
Прибыль от продаж (без субсидий)	тыс. руб.	17 085	3 637	2 475
Прибыль от продаж (с учетом субсидий)	тыс. руб.	19 869	6 715	4 051
Рентабельность продаж:				
- без субсидий	%	32,87	10,45	6,01
-с учетом субсидий	%	38,23	19,29	9,83

Данный подход, с одной стороны, достаточно просто реализуем через анализ данных на счетах учета финансовых результатов. В частности, на счете 91 "Прочие доходы и расходы" выявляется увеличение финансовых результатов СХП в результате списания сумм полученных субсидий со счета учета целевого финансирования.

Рассмотренный подход позволяет оценить общий результат субсидирования без привязки его к объекту субсидирования. Пример данного подхода представлен в табл. 1.

Разумеется, получаемая руководством СХП информация о приросте прибыли в результате субсидирования, полезна для целей управления процессом привлечения бюджетных средств. Однако представленный метод не позволяет увидеть взаимосвязь и взаимообусловленность полученных субсидий и большинства экономических показателей предприятия. Мы согласны с мнением специалистов, что "изменение результативного изучаемого объекта не зависит прямо от размера государственной поддержки предприятия и измерение влияния этого показателя на результат путем построения факторной модели и проведения факторного анализа не является возможным"³.

Для углубленного исследования эффективности использования средств государственной поддержки сельскохозяйственным предприятием предлагается использование методики калькулирования. В настоящее время в учетно-аналитической практике коммерческих предприятий устоялась негативная тенденция сокращения сферы применения калькулирования. Это обусловлено приоритетным вниманием менеджмента к укрупненным финансовым показателям. Демонстрацией реализации данного подхода в отношении оценки субсидий является приведенный выше пример в табл. 1. Показатель роста общей рентабельности деятельности СХП с учетом полученной государственной помощи не позволяет оценить обособленно индивидуальную эффективность субсидирования. Для решения данной задачи необходимо учесть влияние субсидии на детализированные показатели деятельности СХП.

Рассмотрим реализацию данного подхода на примере оценки субсидии на оказание несвязанной поддержки в области растениеводства. Основанием получения такой субсидии является наличие у СХП посевных площадей, занятых сельскохозяйственными культурами либо земельных угодий для проведения агротехнологических работ. В данном случае субсидия является компенсацией затрат предприятия на выращивание культур, приобретение посевного материала и проведение комплекса агротехнологических работ.

Для оценки эффективности указанного вида субсидий предлагаем управленческий формат калькуляций. Его особенностью является то, что в форму вводится статья для отражения доли субсидии, распределенной на объект учета затрат и калькулирования. Если речь идет о несвязанной государственной поддержке, то рациональной базой распределения выступает посевная площадь, занятая сельскохозяйственной культурой. Показатель "Субсидия" представляет собой результат распределения общей суммы субсидии на площади соответствующих сельскохозяйственных культур (Табл.2). Информационным источником о суммах полученных является Форма №10-АПК (годовая).

Первый уровень анализа Таблицы 2 показывает, что суммы отнесенной на культуру "Пшеница озимая" субсидии можно рассматривать как покрытие затрат: неконтролируемых - в размере 16 778 руб., контролируемых затрат - в сумме 21 768

руб. Направление средств субсидии на покрытие контролируемых отклонений по статьям затрат может рассматриваться как неэффективное их использование.

Таблица 2

Калькуляция себестоимости зерна озимой пшеницы*

Показатели	Плановые показатели	Фактические показатели	Отклонения
Оплата труда с отчислениями на социальные нужды	86 300	76450	-9 850
Семена и посадочный материал	36 000	44587	8 587
Удобрения органические и минеральные	15 160	24150	8 990
Средства защиты растений	7 000	24320	17 320
Содержание основных средств	21 000	26720	5 720
Работы и услуги вспомогательных производств	28 040	34178	6 138
Организация производства и управления	3 500	4789	1 289
Прочие затраты	1 560	0	-1 560
Итого затрат	198 560	235194	36 634
Субсидия всего, в том числе на:	(38 546)	(38 546)	-
-покрытие затрат в части неконтролируемых факторов	(38 546)	(16 778)	21 768
- покрытие затрат в части контролируемых факторов	-	(21768)	(21768)

* Пример условный.

Оценка эффективности использования средств субсидий предполагает реализацию определенных организационно-методических мер. Следует согласиться с мнением специалистов, что "необходима адекватная оценка системы аналитического учета не только субсидий, но и затрат, на финансирование которых они были выделены"⁴. Для формирования достоверной и релевантной информации о государственных субсидиях бухгалтерская служба сельскохозяйственной организации должна обеспечить соответствующие аналитические позиции в рабочем плане счетов, инициировать разработку первичных учетных документов, отражающих получение и использование бюджетных средств, формы внутренней управленческой документации о движении и эффективности использования бюджетных субсидий. Специалисты рекомендуют осуществлять оценку эффективности субсидий с учетом происходящих инфляционных процессов⁵.

Однако самым ключевым моментом является отказ от безвозмездности субсидии. Во-первых, само привлечение субсидии требует от сельскохозяйственной организации определенных финансовых и ресурсных издержек. Особенно это проявляется, когда получение субсидии жестко привязано к выполнению каких-либо условий. Поэтому такие затраты организации должны быть обособлены в управленческом учете. Следующий шаг - это выявление в деятельности организации непроизводительных затрат и потерь. Эффективную долю субсидии ($C_{эф}$) можно определить следующим образом:

$$C_{\text{эф}} = C_{\text{общ}} - Z_{\text{пр}} - Z_{\text{непр}},$$

где $C_{\text{общ}}$ - общая сумма полученных бюджетных средств;

$Z_{\text{пр}}$ - затраты, понесенные СХП в процессе привлечения бюджетных субсидий;

$Z_{\text{непр}}$ - непроизводительные затраты и потери.

Уровень эффективности использования субсидий может быть оценен с использованием соответствующего коэффициента, рассчитываемого как отношение величины эффективной доли субсидии к общей сумме полученных бюджетных средств: $K_{\text{эф}} = C_{\text{эф}} / C_{\text{общ}}$. Рост данного показателя отражает положительную динамику и свидетельствует о росте эффективности использования бюджетных средств, полученных СХП.

¹ Тимофеев В.И. Финансовая поддержка развития регионального агропромышленного комплекса // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2019. № 10 (180). С.57-62. С.58.

² Положение по бухгалтерскому учету "Учет государственной помощи" ПБУ 13/2000". утв. Приказом Минфина РФ от 16.10.2000 № 92н [Электронный ресурс] // КонсультантПлюс. - Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

³ Государственная программа развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013 - 2020 годы. Постановление Правительства РФ от 14.07.2012 № 717 [Электронный ресурс] // КонсультантПлюс. - Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

⁴ Барышников Н.Г., Самыгин Д.Ю. Финансовый контроль и анализ эффективности субсидий в сельхозорганизациях. Монография (научное издание). Под общей редакцией Н.Н. Бондиной. Пенза. 2017. С.110-132, с.123-124

⁵ Нуриева Р.И. Развитие системы внутреннего контроля государственных субсидий в сельскохозяйственных организациях // Вестник Казанского ГАУ. 2015. № 3 (37). С.18-23, с.20.

CALCULATION AS A TOOL TO ASSESS THE EFFICIENCY OF THE USE OF SUBSIDIES BY AGRITURAL ENTERPRISES

© 2019 Andreeva Svetlana Vladimirovna

PhD in Economic, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: apollonia2563@mail.ru

The paper addresses the role of calculation in the process of assessing the efficiency of government subsidies for agricultural enterprises. A number of approaches to the development of calculations taking into account the granted government subsidies is proposed.

Keywords: assessment, calculation, subsidies.

ПРОБЛЕМЫ УЧЕТА И НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ИНДИВИДУАЛЬНЫХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

© 2019 Бреднева Вера Васильевна

доцент

© 2019 Попова Елена Евгеньевна

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: bvv041954@jandex.ru, alporowa@mail.ru

В статье рассмотрены особенности применения различных налоговых режимов индивидуальными предпринимателями (ИП), а также замозанятыми гражданами; проанализированы проблемы в учете и налогообложении ИП в связи с регулярными изменениями законодательства; даны комментарии к ним; определены возможные пути преодоления указанных проблем.

Ключевые слова: индивидуальные предприниматели (ИП), особые режимы налогообложения, критерии для применения особых режимов, УСН, ЕНВД, ПСН, ЕСХН, ИП, самозанятые граждане, изменения законодательства по налогам, отчислениям на социальное страхование, налоговые проверки.

Налоговое законодательство в Российской Федерации за последние годы подвергалось значительным изменениям, путем внесения поправок в Налоговый кодекс РФ¹. Одни поправки улучшают деятельность хозяйствующих субъектов малого и среднего бизнеса (включая индивидуальных предпринимателей - далее ИП), другие осложняют ее. При этом изменения вызывают множество спорных и проблемных вопросов у всех субъектов экономической деятельности, и особенно у индивидуальных предпринимателей.

Как отмечают многие экономисты, именно федеральные органы осуществляют общее развитие системы бизнеса², поэтому именно на законодательном уровне должен определяться вектор тех изменений, которые приведут к подъему индивидуального предпринимательства в стране. Авторы статьи останавливаются на рассмотрении изменений налогового законодательства за 2017 - 2020гг., а также проблем учета, формирования отчетности и налогообложения индивидуальных предпринимателей при использовании особых режимов налогообложения.

Анализ изменений в налоговом законодательстве в 2017-2020 гг. показал, что поправки, призванные улучшить деятельность ИП, зачастую приводят к обратному - осложняют ее. Так, регулярное повышение лимитов для применения УСН по годовому доходу и по общей стоимости имущества улучшает деятельность ИП. Вместе с тем, Минэкономразвития предлагает увеличить в 2020 году налоги для малого бизнеса на 4.9%, это связано с повышением коэффициента-дефлятора при ЕНВД с 1.915 до 2.009, показателя для торгового сбора - с 1.317 до 1.382, для патентной

системы - с 1.518 до 1.592, для расчета НДФЛ - с 1.729 до 1.813. Такое существенное повышение налоговой нагрузки, безусловно, усложнит деятельность ИП.

В настоящее время завершается переход ИП на обязательное применение современных онлайн-касс. Последними, с 01.07.2019г. должны перейти на применение онлайн - касс самозанятые граждане. Ранее планировалось массово перейти на новые образцы касс с 01.07.2018, но для ИП на УСН, ЕНВД, ПСН отсрочили переход до 01.07.2019 года в связи с трудностями такого перехода. С помощью касс нового образца сведения о совершенных продажах будут поступать непосредственно в местную налоговую инспекцию, это облегчит предпринимателям ведение учета и расчет сумм для исчисления налогов. Но с введением таких касс у ИП возникают дополнительные финансовые затраты. Только за обслуживание операторам нужно платить 3000 рублей в год, плюс стоимость новых ККМ и т.д., что ухудшает положение налогоплательщиков. Налоговый вычет по расходам на онлайн-кассы для ИП на ПСН, ЕНВД отсрочили до 01.07.2019 года. Для налогового вычета необходимо уведомить ФНС с использованием новой формы налоговой декларации по ЕНВД с учетом вычета по онлайн-кассам, для ИП на ПСН - по новой форме налогового уведомления, установленного приказом ФНС России от 18.03.2019 ММВ-7-3/ 138. Вместе с тем, с 01.01.2019 года отменена отчетность в виде налоговых деклараций для ИП на УСН - формы расчета налога формируются автоматически.

Налог на имущество для ИП зависит от применяемого режима налогообложения. При применении ЕСХН, ИП освобождены от уплаты налога на имущество; при применении режимов УСН и ЕНВД ИП освобождаются от уплаты данного налога, за исключением недвижимости, оцененной по кадастровой стоимости. С введением изменений в главу 30 НК РФ (ст.378) ухудшилось положение для ИП с 01.01.2016 г. Необходимо платить налог на определенные объекты недвижимости от кадастровой стоимости при условии, что в регионе сделана их оценка по этой стоимости, принят соответствующий закон, утвержден конкретный перечень таких объектов и ИП использует их в предпринимательской деятельности (бизнес-центры, деловые и торговые центры, помещения, в которых оказываются бытовые услуги и т.д.). В 2020 году ИП на УСН, ЕНВД будут также подвергаться кадастровому налогообложению только в отношении коммерческой недвижимости, включенной в региональный Перечень, в отличие от юридических лиц при УСН, для которых планируют внести изменения в НК РФ и уйти от Перечня (закон № 720839-7). Платить налог нужно с площади помещения, исходя из кадастровой стоимости этих помещений, аналогично 2016 году. При этом можно воспользоваться льготами регионального законодательства.

У налогоплательщиков произошли значительные изменения по обязательным страховым взносам в связи с введением с 2017 года главы 34 НК РФ "Страховые взносы"³ и утратой действия ФЗ от 24.07.2009 № 212 -ФЗ "О страховых взносах на обязательное страхование...". Налоговое администрирование предпринимателей по уплате страховых взносов теперь осуществляет Федеральная налоговая служба Российской Федерации, а взносы на травматизм и от несчастных случаев на производстве по-прежнему контролирует Фонд социального страхования.

Напомним, что налоговые органы до 2010 года уже администрировали уплату страховых взносов в виде единого социального налога. Глава 34 Налогового кодекса

Российской Федерации во многом дублирует положения закона №212-ФЗ. ИП, в соответствии с главой 34 также платят взносы за себя и с выплат работникам по трудовым и гражданско-правовым договорам (ст. 420 НК РФ). Тарифы страховых взносов для большинства предпринимателей, осуществляющих выплаты работникам, не изменились (ст. 426 НК РФ). В 2020 году ставки взносов планируют сохранить, не повышая, что уже является положительным для налогоплательщиков.

Индивидуальные предприниматели уплачивают страховые взносы в зависимости от минимального размера оплаты труда (статья 430 НК РФ). МРОТ постоянно увеличивается и возрос с 6204 руб. (в 2016 году) до 11280 руб. в 2019 году. Напомним, что до 2018 года расчет взносов производился, исходя из размера МРОТ, установленного на текущий год. В настоящее время сумма отчислений на страхование прописана в НК РФ в главе 34 сразу на три года: 2018, 2019, 2020 (ст. 430). Таким образом, суммы платежей составляли: на обязательное пенсионное страхование (ПФР) - 23400 руб. (7500 руб.х12х26%) в 2017 году исходя из МРОТ, а в 2018г.-26545 руб. В 2019г. уже поднялись до 29354 руб., а в 2020г.- до 32448 руб. Отчисления на обязательное медицинское страхование (ФФОМС) - 4590 руб. (7500 руб.х12х5.1%) в 2017г. исходя из МРОТ, в 2018г.-5840 руб., а в 2019г.-6884руб., в 2020 г. должны составить 8426 руб., т.е. платежи растут по мере увеличения МРОТ.

В 2019 году, также, как и ранее, ИП может платить страховые взносы за себя одновременно или частями (ежеквартально). А с превышения лимита 300 тысяч рублей, окончательный срок уплаты взносов: до 2019 года - до 31 декабря, а с 1 января 2019 года - до 1 июля года, следующего за тем, в котором ИП получил доход, превышающий лимит. С превышения лимита 300 тысяч руб. индивидуальные предприниматели платят 1 % на пенсионное страхование, общая сумма которых не должна превышать 8 МРОТ. В 2019 году это составит 234832 руб. при расчете максимального платежа исходя из МРОТ (29354 руб. * 8), в 2020 году - 259584 руб. (32448*8). В 2020 планируется взимать 1% не от дохода, а "доходы - расходы", что можно оценить, как положительное новшество для ИП.

На социальное страхование взносы ИП с 2017 года не платят. Индивидуальные предприниматели до 01.01.2017г. добровольно платили взносы в ФСС РФ. В данном случае бизнесмены получали право на пособия по болезни за счет средств ФСС. В 2019 году начисление и уплата отчислений на социальное страхование также остаются на усмотрение предпринимателя.

Страховые взносы на "травматизм" индивидуальные предприниматели не уплачивают совсем, уплата их не предусмотрена даже на добровольной основе.

Таким образом, анализ поправок в законодательстве с введением главы 34 НК РФ, в части взносов на социальные нужды, позволяет сделать вывод о стремлении законодателей облегчить условия для деятельности индивидуального предпринимателя. Вместе с тем, нельзя не заметить, что снижение тарифов социальных отчислений для ИП позволило бы не только снизить для них налоговое бремя, но и расширить сферу их деятельности, повысить конкурентность продукции, работ.

С 01 января 2017 года, ИП, применяющие ЕНВД имеют право уменьшить этот налог на личные страховые взносы независимо от того, имеют они работников или нет. Это уменьшение должно быть не более чем на 50 %.

В настоящее время индивидуальные предприниматели без сотрудников уменьшают ЕНВД на всю сумму взносов - вплоть до нуля.

При использовании индивидуальными предпринимателями патентной системы налогообложения применение данного вычета не предусмотрено.

Для ИП на ПСН, фармацевтов и некоторых других ИП на УСН, с 01.01.2019 ставка на пенсионное страхование увеличилась с 20% до 22%, на медицинское страхование - с 0% до 5.1% по сравнению с 2018 годом, т.е. ранее существовавшие льготы закончились.

Наряду с вышерассмотренными режимами, для граждан с 01.01.2019 года в законодательстве появился специальный налоговый режим "Налог на профессиональный доход"⁴, в связи с чем, возникла новая категория трудящихся - самозанятые граждане. К ним относят мелких предпринимателей, физических лиц, в том числе ИП, получающих доходы от деятельности, при которой они не имеют работодателя и сами не привлекают наемных работников. Критерии этого спецрежима определены законодательством. У самозанятых граждан, в отличие от ИП на ПСН ограничен выбор видов деятельности и систем налогообложения. Всего три вида деятельности предлагается для самозанятых в 2019 году: помощники по хозяйству и уходу за больными, детьми; обучение, помощь в развитии; уборка нежилых и жилых помещений. Но в Правительстве пояснили, что список разрешенных видов деятельности для самозанятых граждан неоднократно изменится в сторону его расширения. Вместе с тем, для самозанятых указан перечень неразрешенных видов деятельности. Так, нельзя заниматься оптовой или розничной торговлей перекупленных товаров; работать на агентском договоре; торговать товарами, облагаемыми акцизами; добывать из недр полезные ископаемые и некоторые другие виды деятельности. Наряду с ограничением видов возможной деятельности, для самозанятых установлено ограничение по размеру годового дохода: не более 2 400 000 рублей в год. Что касается налогообложения, то самозанятым, в т.ч. со статусом ИП, нельзя совмещать режим с другими системами налогообложения: УСН, ЕНВД, ПСН, ЕСХН. Налоговая ставка для самозанятых зависит от статуса получателя услуг и установлена в следующих размерах: 4 процента в отношении доходов, полученных налогоплательщиками от реализации товаров (работ, услуг или имущественных прав) физическим лицам; 6 процентов по доходам, полученных от реализации товаров (работ, услуг или имущественных прав) индивидуальным предпринимателям для использования в предпринимательской деятельности, а также и юридическим лицам. Особенно положительным является то, что налог рассчитывается автоматически, без участия самих самозанятых, только на основании данных о них в ФНС. Передача в налоговый орган сведений о расчетах осуществляется автоматически при формировании чека, при условии наличия у налогоплательщика договора с оператором связи на оказание услуг по доступу к сети "Интернет" через мобильное приложение "Мой налог". Налоговый орган сообщает налогоплательщику о налоге к уплате через это приложение. Если сумма налога к уплате составляет менее 100 рублей, то она добавляется к сумме налога, подлежащей уплате по результатам следующего налогового периода. Самозанятые граждане должны оплачивать налог каждый месяц, по итогам предыдущего месяца, до 25 числа. Платить страховые взносы на

пенсионное страхование самозанятым необязательно. Но если самозанятый гражданин не будет добровольно платить взносы на пенсионное страхование, то, соответственно, не будет и пенсионного стажа, а, следовательно, "пострадает" и размер будущей пенсии.

Этот проект для самозанятых открыт с 1 января 2019 года до 1 января 2029 года, пока только в следующих субъектах РФ: Москва, Московская область, Калужская область и Республика Татарстан. Однако Минфин совместно с ФНС начали проработку вопроса о распространении этого проекта с 2020 года на другие области и разрешении регистрации самозанятых по всей Российской Федерации. Вместе с тем, уже сейчас известны многочисленные факты выявления незаконной предпринимательской деятельности представителями ФНС, о чем имеется информация на сайте ФНС. Представители ФНС проводят контрольные закупки в социальных сетях, ведут наблюдение за гражданами в "В Контакте", рекламирующими свои услуги в качестве фотографов, дизайнеров, риелторов, маркетологов и др. Многие, так называемые, фрилансеры уже отказываются работать с незнакомыми клиентами, опасаясь таких проверок и штрафов.

Таким образом, Правительство и ФНС работают над привлечением граждан к уплате налогов по осуществляемым ими видам деятельности, выводя их "из тени" в сферу законной деятельности, увеличивая тем самым размеры взимаемых налогов. Но представляется, что для реального вовлечения самозанятых граждан в систему законного налогообложения следует предусмотреть в новом законе и систему льгот для отдельных категорий и видов деятельности, например, для пенсионеров, инвалидов, иностранных граждан и др.; обеспечить социальные гарантии таких самозанятых. Вместе с тем, следует систематизировать методы работы администрирующих органов по выявлению деятельности самозанятых граждан. В этой связи, хочется напомнить о том, что Президент РФ неоднократно подчеркивал необходимость совершенствования методов работы ФНС и сокращения всевозможных проверок, в том числе и налоговых, подрывающих стабильную работу субъектов малого предпринимательства. С 2016 по 2018 годы уже действовал запрет на плановые проверки малых предприятий (ст. 26.1 Закона № 294-ФЗ). Законодатели решили перенести полученный опыт на следующий период, приняв изменения к закону⁶, и продлив надзорные каникулы на период с 1 января 2019 года по 31 декабря 2020 года. В новой редакции Закона установлены особенности проведения отдельных видов плановых проверок и частично продлен мораторий на проведение плановых проверок организаций малого и среднего бизнеса. Однако продление касается только тех юридических лиц и ИП, которые и включены в реестр субъектов малого и среднего предпринимательства. При этом, мораторий действует только в отношении плановых налоговых проверок, то есть не распространяется на налоговые, прокурорские, банковские, таможенные, полицейские, страховые, в сфере обработки персональных данных, и прочие проверки, проведение которых не подпадает под действие норм Закона № 294-ФЗ.

Другой важнейшей проблемой для субъектов малого бизнеса, в.т.ч. и ИП, является организация системного учета фактов хозяйственной жизни в целях формирования бухгалтерской и налоговой отчетности. Несмотря на то, что малый бизнес

имеет право вести учет и составлять финансовую отчетность по упрощенной схеме, отсутствие четких законодательных рекомендаций на этот счет существенно усложняет процесс учетно-аналитического обеспечения их деятельности, а также выполнения функций налогоплательщиков в полном объеме. Считаем, что на законодательном уровне следует идти не по пути упрощения учета и отчетности для малого бизнеса, а дать четкие рекомендации, дифференцировав подходы к правилам учета для малых предприятий и ИП в зависимости не только от их размеров, но и специфики развития, как это рекомендуют некоторые авторы⁶.

Таким образом, анализ изменений действующего налогового законодательства, а также обозначенных Законодателями перспектив для малого бизнеса и ИП дает основание полагать, что, существенная часть представителей малого бизнеса по-прежнему будет работать в условиях нестабильной экономической ситуации в стране и под прессом проводимых или потенциальных проверок различных органов. Многие вынуждены будут прекратить свою деятельность из-за непомерных требований проверяющих органов. Представляется, что следует проводить более планомерную, скоординированную и согласованную работу Правительства, Минфина и органов ФНС по внесению изменений в нормативно-законодательную базу в области учета и налогообложения, а также регламентацию действий администрирующих органов с целью дальнейшей поддержки малого бизнеса и развития экономики.

* * * *

¹ Налоговый Кодекс Российской Федерации. Часть вторая [Электронный ресурс]: 05.08.2000 г. № 117-ФЗ // Режим доступа: <http://www.nalog.ru/>

² Бессонов И.С. Малый бизнес и малое предпринимательство: особенности, преимущества и факторы развития // Вестник Самарского государственного экономического университета. Самара, 2013. №1 (99). С. 35-41.

³ Налоговый Кодекс Российской Федерации. Часть вторая [Электронный ресурс]: 05.08.2000 г. № 117-ФЗ. Глава 34 "Страховые взносы" (введена Федеральным законом от 03.07.2016 № 243-ФЗ в ред. от 29.09.19г.) // Режим доступа: <http://www.nalog.ru/>

⁴ О проведении эксперимента по установлению специального налогового режима "Налог на профессиональный доход" в городе федерального значения Москве, в Московской и Калужской областях, а также в Республике Татарстан (Татарстан) [Электронный ресурс] : федер. закон от 27.11.2018 № 422-ФЗ // КонсультантПлюс. - Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>.

⁵ О внесении изменений в Федеральный закон "О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля" и статью 19 Федерального закона "О лицензировании отдельных видов деятельности [Электронный ресурс] : федер. закон от 03.08.2018 N 316-ФЗ// КонсультантПлюс. - Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>.

⁶ Андреева С.В. Методологическое обеспечение редуцированной учетной деятельности малых предприятий// Вестник Самарского государственного экономического университета. Самара. 2013. №8(106). С. 73-77.

PROBLEMS OF ACCOUNTING AND TAXATION INDIVIDUAL ENTREPRENEURS

© 2019 Bredneva Vera Vasilievna

Associate Professor

© 2019 Popova Elena Evgenyevna

Candidate of Economics, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: bvv041954@jandex.ru, alpopova@mail.ru

The article discusses the features of the application of various tax regimes by individual entrepreneurs (IP), analyzes the problems in accounting and taxation of entrepreneurs in connection with regular changes in legislation; comments are given to them; ways to overcome these problems are identified.

Keywords: Individual Entrepreneurs (IP), special taxation regimes, criteria for applying special regimes, self-employed citizens, changes in legislation on taxes, tax audits.

УДК 658.15

ОЦЕНКА КОНКУРЕНТНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ НА РЫНКЕ МЕДИЦИНСКИХ УСЛУГ В УСЛОВИЯХ НЕОПРЕДЕЛЕННОСТИ

© 2019 Игошина Наталья Акимовна

кандидат экономических наук, доцент

© 2019 Емельянова Светлана Олеговна

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: bume63@mail.ru, svetlana1995-15@yandex.ru

В статье рассмотрена проблема конкурентоспособности медицинских организаций в современной экономике. Обозначены основные направления развития конкурентных преимуществ медицинских услуг.

Ключевые слова: конкурентные преимущества медицинских услуг, конкурентоспособность медучреждения, резервы конкурентоспособности, SWOT-анализ.

Одним из серьезных стрессовых факторов для любого медучреждения в сфере платного медицинского обслуживания населения является неопределенность конъюнктуры отечественного рынка медицинских услуг. В этом самостоятельном секторе экономики все большую востребованность приобретают меры по укреплению конкурентных позиций, как для отдельных услуг, так и для медучреждения в целом. Сбалансированное развитие платных медицинских услуг удовлетворяет интересы всех

участников рынка, а именно государства, медицинских организаций всех форм собственности и потребителей медицинских услуг.

"Растущая степень институциональности национальной экономики ориентирует каждую организацию не только самостоятельно разрабатывать и внедрять собственные решения для удержания и усиления позиций на рынке, но и активно участвовать в антикризисных государственных мерах на макроэкономическом уровне"¹.

Частные медицинские учреждения занимают около половины рынка платных медицинских услуг. Не удивительно, что здесь отмечается высокий уровень конкурентной активности, оправдываются значительные затраты на маркетинговые исследования по привлечению и удержанию потребителей услуг. Только "за счет этого возможен конкурентный выигрыш в сегменте платной медицины, между частными медицинскими клиниками, и государственными учреждениями"².

Удержание необходимого уровня конкурентоспособности организации достигается за счет изучения факторов внешней и внутренней среды развития организации. Внешние факторы в основном связаны с политическими и правовыми условиями в части законодательного, нормативно-правового, налогового и социального регулирования государства на федеральном и территориальном уровне. Внутренние факторы оказывают влияние на финансовую устойчивость компаний, например: по составу, видам и спросу на медицинские услуги, структуре доходов и расходов, величине имущества и обязательств, их динамике по сравнению с конкурентами и другие.

Конкурентоспособность медицинского учреждения во многом предопределяется конкурентоспособностью услуг, которые оно предоставляет. Однако множество других факторов также оказывают влияние на конкурентоспособность фирмы. Например, большую роль играет также удобное для клиентов месторасположение медучреждения и подобные обстоятельства. Определение уровня конкурентоспособности фирмы на конкретный момент времени еще не гарантирует того, что такое положение вещей будет сохраняться в длительной перспективе. Многие в конкурентном противостоянии на рынке медицинских услуг зависят от оперативного внедрения востребованных современных услуг и качественного их предоставления. Изучается и оценивается конкурентоспособность услуги во временном интервале, который соответствует жизненному циклу самой услуги, однако конкурентоспособность организации соответствует временному интервалу ее функционирования.

Конкурентоспособность услуги изучается непосредственно по каждому ее виду, а конкурентоспособность организации охватывает все оказываемые услуги, эффективность продвижения деятельности и уровень ее финансового положения.

На начальных этапах жизненного цикла новой услуги, как правило, наблюдается рост затрат по всему медучреждению и это ведет к снижению его конкурентоспособности. Это является временным явлением, которое успешно поддается внутреннему контролю. Большие проблемы вызывают неконтролируемые организацией внешние факторы. Сюда относится влияние окружающей среды, связанное с политическим и социально-экономическим развитием страны, а также со степенью вмешательства государства в бизнес.

Конъюнктурные рыночные факторы также не могут контролироваться организацией, особенно со стороны непредсказуемой динамики цен на необходимые ресурсы для

осуществления нового вида услуг. В данном случае важная роль в обеспечении уровня инновационного развития общества должна отводиться государственному регулированию. Необходимо включать эффективные механизмы ценового регулирования для поддержания новых прогрессивных и востребованных услуг, опирающиеся на институциональные принципы оценки предстоящих результатов новаторской деятельности. Отдельная организация не может обеспечивать должный общественный контроль внешних факторов конкурентоспособности. Поэтому государство обязано активно вмешиваться в экономические процессы для соблюдения институционального равновесия.

В отличие от факторов внешней среды и конъюнктурных цен фактор удельного расхода ресурсов на единицу услуг поддается контролю со стороны организации. Важной задачей при этом является удержание или повышение качества оказываемых услуг параллельно с ростом производительности труда и снижением материалоемкости. Возможности такого сочетания разноплановых экономических явлений скрыты в повышении уровня профессионального мастерства, использовании новых технологий и принципов организации бизнеса.

Конкурентное преимущество предприятия - это превосходство, высокая компетентность организации по сравнению с конкурирующими фирмами. Ранжирование факторов, оказывающих влияние на выбор платного медицинского учреждения потребителями, представим таблице.

Ранжирование факторов, оказывающих влияние на выбор платного медицинского учреждения потребителями³

Показатели	Предпочтения клиентов (%)
Квалификация врачей	87,7
Эффективность лечения	36,5
Полноценность приема	33,8
Точность диагноза	27,4
Хорошее соотношение "цена-качество"	24,2
Слаженная организация работы персонала	20,3
Отношение персонала к пациенту	18,6
Уровень оборудования	15,4
Отсутствие очередей и длительного ожидания	13,3
Быстрое обслуживание	12,2
Профессионализм среднего медицинского персонала	10,9
Комфорт и чистота	8,5
Прочие	6,8

Представляется, что большой потенциал востребованности будут иметь результаты анализа деятельности медицинской организации с использованием методики SWOT-анализа. Исследование сильных и слабых сторон деятельности организации позволяет находить дополнительные возможности ее эффективного функционирования и выявлять скрытые угрозы в сложившихся и прогнозируемых условиях рынка. Результаты SWOT-анализа принято оформлять в матричном виде, когда вся совокупность принимаемых во внимание факторов разделяется по их направленности на положительные и отрицательные в разрезе сильных и слабых сторон, а также возможностей и угроз.

SWOT-анализ бизнеса медицинских услуг в приложении к оценке конкурентоспособности конкретного медицинского учреждения использует, в том числе данные потребительских предпочтений (см. таблицу). Из таблицы следует, что конкурентоспособность конкретного медицинского учреждения во многом определяется высоким уровнем квалификации врачей. Уровень предпочтений по данному показателю (87,7%) более чем в два раза превышает следующий оценочный признак - "эффективность лечения" (36,5%). Данная сильная сторона будет укрепляться, через нее будут реализовываться возможности повышения конкурентоспособности конкретного медицинского учреждения в случае уделения должного внимания повышению квалификационного уровня врачей. Одновременно угрозой для прогрессивного развития и конкурентоспособности конкретного медицинского учреждения может стать недооценивание предпочтений с низким процентом. Например, в настоящее время комфорт и чистота имеют всего лишь 8,5% значимости для качества медицинских услуг. Однако с ростом жизненного уровня населения востребованность этой стороны услуг будет возрастать и может превратиться в угрозу конкурентоспособности медицинского учреждения. Об этом с достаточной степенью уверенности можно говорить исходя из того, что некоторые дублирующие вопросы опросника (табл. 1) имеют разную рейтинговую оценку. Например, точность диагноза оценивается в три раза ниже, чем квалификация врачей, хотя эти два признака тесно взаимосвязаны. С течением времени повышается степень адекватности восприятия медицинского сервиса среднестатистическим клиентом. Соответственно будет меняться структура потребительских предпочтений, которые в конечном итоге предопределяют местоположение конкретного медицинского учреждения в окружающей конкурентной среде.

Каждый уровень развития сферы медицинских услуг предполагает соответствующие ему методики оценки рыночного позиционирования конкурентоспособности конкретных медицинских учреждений. Потребности практики в этих методиках вызывают необходимость совершенствования методологии для оценки конкурентоспособности. Успешность взаимосвязи всей цепочки итераций по разработке актуальных оценочных алгоритмов обуславливается степенью включения в эту цепочку институциональных принципов установления причинно-следственных связей⁴. Качество этих связей должно оцениваться, прежде всего, не от среднего достигнутого уровня осознания окружающей действительности, а с институционально обусловленных позиций.

Проведение SWOT-анализа предполагает, как минимум осуществления нескольких, как правило, четырех этапов: В первую очередь выявляются сильные и слабые стороны во внутренней среде организации, которые могут проявиться на рынке. Затем определяются возможности и угрозы для дальнейшей деятельности организации во внешней среде на микро- и макроуровнях экономики. На третьем этапе дается интегральная оценка внутренней и внешней среды в разрезе отдельных сторон, возможностей и угроз непрерывности деятельности организации. На заключительном четвертом этапе проводится обоснование стратегических мероприятий, которые были направлены на достижение поставленных целей и результатов.

В процессе SWOT-анализа в краткосрочной, среднесрочной или долгосрочной перспективе проводится качественный и количественный анализ деятельности организации, и факторов внешней и внутренней среды.

"Потребитель медицинских услуг получает возможность выбора медицинской организации"⁵. Одними из главных критериев выбора становятся не только цена услуги, качество ее предоставления, но и квалификация медицинского персонала. "Государственные медицинские организации получают дополнительные стимулы для развития и оптимизации своей деятельности, так как им приходится конкурировать с частными компаниями за потребителя услуг. Однако развитие рынка платных медицинских услуг невозможно без совершенствования механизмов государственного регулирования"⁶, как на федеральном, так и на региональном уровне. Представляется, что дальнейшее развитие платных медицинских услуг будет связано с законодательным регулированием в части развития государственного частного партнерства, совершенствованием нормативно-правовых аспектов деятельности.

* * * *

¹ Смирнова Ю.В., Игошина Н.А. Оценка конкурентных преимуществ организации в условиях экономической нестабильности // Наука XXI века: актуальные направления развития. Материалы междунар. заочн. науч.- практ. конф. 20-21 апр. 2015 г. Самара, 2015. С. 662-664. <https://elibrary.ru/item.asp?id=23982975>

² Анализ рынка медицинских услуг в России в 2013-2017гг., прогноз на 2018-2022гг.: BusinessStat. - Режим доступа: <https://businessstat.ru/catalog/id8707/>

³ Маркетинговое исследование рынка медицинских услуг в России 2017 г.: РБК исследований. - Режим доступа: <https://marketing.rbc.ru> <https://marketing.rbc.ru/articles/11055/>

⁴ Фомин В.П. Анализ и оценка финансовой составляющей экономической безопасности коммерческой организации // Проблемы развития предприятий: теория и практика: материалы 17-й Междунар. науч.-практ. конф., 16-17 нояб.: 2018. Ч. 3. - Самара: Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2018.-№ 3.С.166-171. <https://elibrary.ru/item.asp?id=36548005>

⁵ Евдокимова Е.Г., Ермакова С.Э. Анализ российского рынка платных медицинских услуг // Вестник Самарского государственного экономического университета. - 2014. - №2. С. 62-66

⁶ Глазов К. Н. Развитие региональных рынков платных медицинских услуг (на примере Самарской области) // Региональная экономика и управление: электронный научный журнал. 2018. - №2 (54). Режим доступа: <https://eee-region.ru/article/5402/>

EVALUATION OF COMPETITIVE ADVANTAGES IN THE MARKET OF MEDICAL SERVICES UNDER UNCERTAINTY

© 2019 Igoshina Natalia Aklimovna

Candidate of Economic Sciences, Associate Professor

© 2019 Emelyanova Svetlana Olegovna

Undergraduate

Samara State Economic University

E-mail: bume63@mail.ru, svetlana1995-15@yandex.ru

The article discusses the problem of the competitiveness of medical organizations in the modern economy. The main areas of development of competitive advantages of medical services have been identified.

Keywords: competitiveness, competitive advantages, resources, competitiveness reserves, SWOT analysis.

УДК 657.375

НЕФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ В СИСТЕМЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ НЕФТЕГАЗОВЫХ КОМПАНИЙ

© 2019 Кожухова Виктория Валерьевна
аспирант

© 2019 Корнеева Татьяна Анатольевна
доктор экономических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: viktoriaart1995@gmail.com, korneeva2004@bk.ru

Рассматриваются вопросы формирования нефинансовой отчетности, связанные, в первую очередь, с необходимостью обеспечения экономической безопасности организаций.

Ключевые слова: экономическая безопасность, нефинансовая отчетность, интегрированная отчетность, нефинансовая информация.

В условиях глобализации и усиления влияния экологических и социальных факторов следование принципам концепции социальной ответственности становится одним из важнейших факторов обеспечения экономической безопасности организаций и страны в целом. Президент РФ В.В. Путин в своем ежегодном Послании 20 февраля 2019 года отмечал, что "люди проявляют все более высокие требования к вопросам экологической безопасности"¹.

В действующих реалиях возрастания потребностей общества в информации об экологической и социальной составляющей бизнеса необходимо раскрытие в отчетности экономических субъектов существенных особенностей функционирования, касающихся не только финансовых результатов деятельности, но и корпоративных программ экологической и социальной безопасности, применения ресурсосберегающих технологий и иных стратегически важных аспектов деятельности в системе обеспечения экономической безопасности. Результаты выполнения указанных программ и другие существенные аспекты деятельности компании раскрывают в корпоративной отчетности, представляемой в форме интегрированной отчетности или отчетности по устойчивому развитию. Экологическая и социальная ответственность становится одним из важнейших факторов инвестиционной привлекательности, и компании все больше заинтересованы в раскрытии данной информации в интегрированной отчетности².

Законодательство европейских государств (Дании, Швеции, Франции, Норвегии и др.) содержит нормы об обязательном требовании к компаниям публиковать нефинансовую отчетность.

нансовую отчетность. В России аналогичное требование в законодательных актах отсутствует, формирование и представление нефинансовых отчетов носит инициативный характер.

В течение последних нескольких лет наблюдается тенденция увеличения компаний, публикующих нефинансовые отчеты. По данным Российского союза промышленников и предпринимателей за последние 18 лет число компаний, публикующих нефинансовые отчеты, увеличилось в 8,5 раз (рис. 1). Количество опубликованных отчетов также выросло по сравнению с началом 21 века (рис. 2).

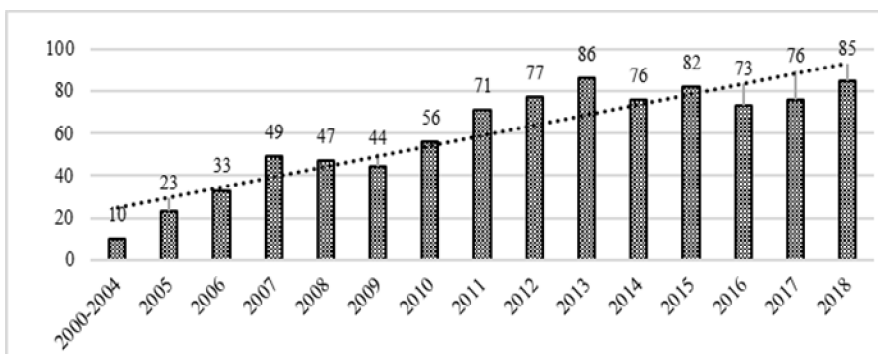


Рис. 1. Данные о количестве компаний, публикующих нефинансовые отчеты, за 2000-2018 гг.

До 2018 года российские нефтегазовые компании быстрее компаний других отраслей реагировали на происходящие изменения в области раскрытия информации в отчетности, являлись лидерами по количеству ежегодных отчетов. В 2018 г. к нефтегазовой присоединились еще пять отраслей: металлургическая, химическая и нефтехимическая, электроэнергетическая и атомная, на долю которых приходится значительная часть ВВП России.

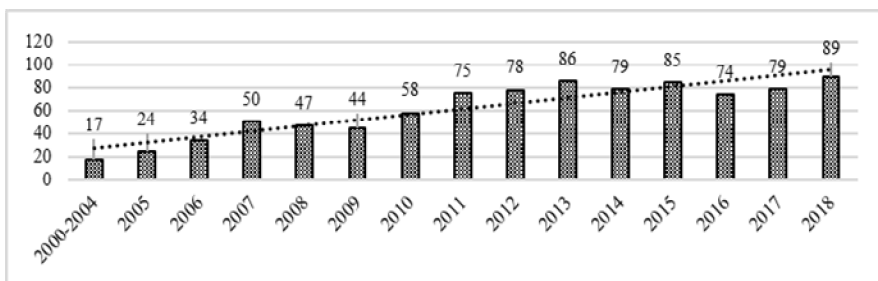


Рис. 2. Динамика публикации нефинансовых отчетов в базе РСПП за 2000-2018 гг.

По состоянию на октябрь 2019 г. в Национальном регистре нефинансовых отчетов зарегистрированы 178 компаний, которыми за последние 18 лет выпущено 972 отчета, включая 85 экологических отчетов (ЭО), 328 социальных отчетов (СО), 330

отчетов в области устойчивого развития (ОУР), 202 интегрированных отчетов и 27 отраслевых отчетов³.

Что касается отраслевого распределения зарегистрированных в базе РСПП нефинансовых отчетов, то ведущими отраслями в 2019 г. являются нефтегазовая (179 отчетов), энергетическая (199 отчетов), финансовая (99 отчетов), металлургическая и горнодобывающая (134 отчета), химическая и нефтехимическая (83 отчета) отрасли³. В остальных секторах экономики пока появляются единичные отчеты.

Лидирующей отраслью по количеству компаний, публикующих нефинансовые отчеты, является энергетическая отрасль (42 компании). За ней следуют нефтегазовая и металлургическая отрасли (21 и 20 компаний соответственно). Наименьшее количество нефинансовых отчетов публикуют строительные компании, а также компании-ритейлеры. При рассмотрении количества зарегистрированных отчетов по их видам можно сделать вывод, что лидерами по количеству опубликованных социальных отчетов являются отрасль финансов и страхования (69 отчетов), металлургическая и горнодобывающая отрасль (55 отчетов), а также отрасль энергетики (45 отчетов). В отношении экологической отчетности безусловным лидером является нефтегазовая отрасль (43 отчета).

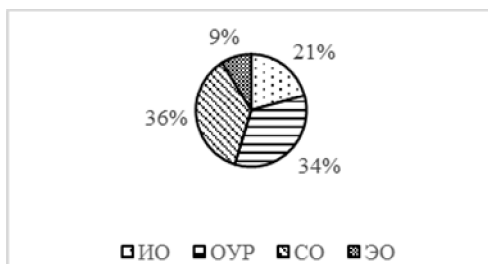


Рис. 3. Типы нефинансовых отчетов, включенных в Национальный регистр корпоративных нефинансовых отчетов за 9 месяцев 2019 г.

В отчетах, подготовленных по "триединому итогу" (отчеты в области устойчивого развития, интегрированные (расширенные годовые) отчеты), публикуется информация, комплексно отражающая деятельность компаний, включая экономические, социальные, экологические аспекты и вопросы управления. При рассмотрении структуры выпускаемой нефинансовой отчетности можно сделать вывод, что большинство отчетов в Национальном регистре являются комплексными (рис.3). Интегрированные отчеты и отчеты в области устойчивого развития составляют 55% от общего числа опубликованных нефинансовых отчетов, и с каждым годом количество таких комплексных отчетов растет (рис.3).

Следует отметить, что особенностью последних нескольких лет является расширение нефинансовой (социальной и экологической) информации в годовых отчетах компаний⁴. Например, согласно Индексам устойчивого развития РСПП, около 100 крупнейших по объему реализации компаний отражают нефинансовую информацию в годовых отчетах с различной полнотой и качеством раскрытия данных⁵. Несмотря на то, что эти компании не называют свои отчеты интегрированными, они мало чем

от них отличаются. Справедливо было бы называть и те, и другие документы комбинированными (как их и называют в международных обзорах и в публикациях в специализированной прессе за рубежом). Такие отчеты включают информацию о финансовых показателях, содержат сведения по производственной деятельности и данные по экологическим и социальным аспектам.

В целях подтверждения раскрываемых в нефинансовой отчетности сведений применяются инструменты независимой оценки отчетов. В России доля компаний, заверяющих нефинансовую информацию, остается ниже, чем в среднем по миру (рис. 4)⁴. Это объясняется недолгим периодом развития концепции нефинансовой отчетности в РФ.



Рис. 4. Процент компаний, осуществляющих заверение нефинансовой отчетности

Условием эффективного функционирования организаций и обеспечения экономической безопасности как отдельных предприятий, так и государства в целом, является следование принципам социально ответственного ведения бизнеса и формирование нефинансовой отчетности. Отсутствие стандартизации нефинансовой, в том числе и социальной, отчетности, а также необязательность ее применения создает трудности при составлении и верификации такой отчетности. Кроме того, различная степень детализации отчетности разных компаний, разный набор используемых показателей делает отчетность менее сопоставимой и усложняет оценку деятельности организаций.

¹ Послание Президента Федеральному собранию Российской Федерации // Президент России. Официальный сайт. - 2019, - Режим доступа: <http://kremlin.ru/events/president/news/59863> (дата обращения 20.10.2019).

² Интегрированная отчетность как новый подход к системной характеристике деятельности бизнес-субъекта / Корнеева Т.А., Поташева О.Н., Татаровская Т.Е., Шатунова Г.А. // Вестник Самарского государственного экономического университета. - 2018. - № 12(170). С. 48-58

³ Национальный Регистр и Библиотека корпоративных нефинансовых отчетов [Электронный ресурс] // Российский союз промышленников и предпринимателей. - Режим доступа: <http://pcsp.pf/simplepage/natsionalnyy-registr-i-biblioteka-korporativnykh-nefinansovykh-otchetov/> (дата обращения 20.10.2019).

⁴ Отношение инвесторов к нефинансовой (ESG) отчетности и ее роль в принятии инвестиционных решений [Электронный ресурс] // EY. - Режим доступа: <http://media.rssp.ru/document/1/0/c/0cfbc654d9c82c8f0f64f5eb2373375a.pdf> (дата обращения 20.10.2019).

⁵ Нефинансовая отчетность в России и мире: цели устойчивого развития [Электронный ресурс] // Российский союз промышленников и предпринимателей. - Режим доступа:

NON-FINANCIAL REPORTING IN THE OIL AND GAS COMPANIES' ECONOMIC SECURITY SYSTEM

© 2019 Kozhukhova Victoriia Valeryevna
Postgraduate

© 2019 Korneeva Tatyana Anatolyevna
Doctor of Economics, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: viktoriant1995@gmail.com, korneeva2004@bk.ru

This article explores the main issues of non-financial report generation, which are connected with the need to ensure the companies' economic security.

Keywords: economic security, non-financial reporting, integrated reporting, non-financial information.

УДК 657.479

ОСОБЕННОСТИ СУБСИДИРОВАНИЯ ПРИ РЕАЛИЗАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ПРОГРАММ ПОДДЕРЖКИ ОТРАСЛИ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА

© 2019 Кorneeva Татьяна Анатольевна
доктор экономических наук, профессор
© 2019 Шатунова Галина Александровна
кандидат экономических наук, профессор
© 2019 Архипова Наталья Анатольевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: korneeva2004@bk.ru, shatunova.ga@yandex.ru, arhipova2007@list.ru

Раскрыты особенности субсидирования сельскохозяйственных организаций, порядок документального оформления для получения субсидий и их учета.

Ключевые слова: программа субсидирования, сельское хозяйство, гидромелиоративные мероприятия, культуртехнические мероприятия, учет субсидий.

Совершенствования сельскохозяйственного производства в нашей стране в настоящее время, непосредственно связано с реализацией разработанных программ поддержки производителей этой отрасли, как на федеральном, так и региональном уровнях.

В последние годы Самарской области осуществляется региональной государственной программы "Развитие сельского хозяйства и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия Самарской области", рассчитанная на 2014 - 2021 гг. В рамках этой программы разработан порядок¹ получения субсидий за счет средств областного бюджета производителям сельскохозяйственной продукции, осуществляющим свою деятельность на территории Самарской области. Выделяемые субсидии предусматривают возмещение затрат на производство сельскохозяйственной продукции в части расходов на проведение гидромелиоративных и культуртехнических мероприятий на землях сельскохозяйственного назначения.

К основным мероприятиям, предусматривающих субсидирование в рамках этой программ, относятся:

1) гидромелиоративные мероприятия - строительство, реконструкция и техническое перевооружение оросительных и осушительных систем общего и индивидуального пользования и отдельно расположенных гидротехнических сооружений,

2) культуртехнические мероприятия для вовлечения в сельскохозяйственный оборот ранее выбывших сельскохозяйственных угодий.

Субсидирование таких мероприятий должно осуществляться на безвозмездной и безвозвратной основе по установленным лимитам. При этом для гидромелиоративных мероприятий размер субсидии рассчитывается исходя из ставки субсидии (устанавливается министерством) умноженной на предельный размер стоимости работ на 1 гектар площади мелиорируемых земель.

При осуществлении культуртехнических мероприятий, субсидированию подлежат не более 50 процентов понесенных затрат сельскохозяйственной организацией, при этом расчетная сумма не должна превышать 9334 рубля за 1 гектар. Субсидии предоставляются сельскохозяйственным предприятиям, которые не имеют: задолженности по налогам и сборам перед бюджетом и страховым взносам перед внебюджетными фондами и по страховым взносам на обязательное социальное страхование от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний; задолженность по пеням и штрафам в Фонд социального страхования Российской Федерации. Не имеют право на получение субсидий организации при наличии просроченной задолженности по налогам, сборам и страховым отчислениям. Также не субсидируются иностранные юридические лица, организации получающие бюджетные средства по другим программам, организации находящиеся в процессе ликвидации или банкротства.

При проведении гидромелиоративных мероприятий подрядными организациями, сельхозпроизводитель должен представить следующий перечень документов:

- заверенные копии актов приемки законченного строительством объекта;
- акты приема-сдачи реконструированных мелиоративных систем, или разрешения на ввод объекта в эксплуатацию, схемы планировочной организации земельного участка или чертежей с изображением плана мелиоративной системы общего и

индивидуального пользования и отдельно расположенных гидротехнических сооружений, сметной документации на объект, или этап, или пусковой комплекс;

- копия сводного сметного расчета, копия положительного заключения государственной или негосударственной экспертизы проектной и сметной документации;

- копии договоров на выполнение подрядных работ по строительству, реконструкции или техническому перевооружению мелиоративных систем и (или) приобретение материалов, осуществление строительного контроля за ходом строительства, реконструкции или технического перевооружения мелиоративных систем с организациями, имеющими действующее свидетельство о допуске к соответствующим видам работ, выданное саморегулируемой организацией в области строительства, реконструкции объектов капитального строительства;

- копии платежных поручений, подтверждающих перечисление денежных средств подрядным организациям за выполненные работы;

- копии актов о приемке выполненных работ (форма КС-2);

- копии справок о стоимости выполненных работ и затрат (форма № КС-3).

Для сельскохозяйственных организаций, осуществляющих затраты на проведение культуртехнических мероприятий, перечень документов различается в зависимости от варианта проведения работ.

При подрядном способе проведения культуртехнических мероприятий необходимо представить копии документов, заверенные сельскохозяйственной организацией:

- рабочий проект и сметную документацию проведения культуртехнических работ в отношении вовлекаемых в оборот сельскохозяйственных угодий;

- акт технического осмотра объекта проведения культуртехнических мероприятий и акт о вовлечении в оборот выбывших сельскохозяйственных угодий по формам разработанным министерством сельского хозяйства;

- договоры на выполнение подрядных работ по культуртехническим мероприятиям;

- акты о приемке выполненных работ, справки о стоимости выполненных работ и затрат;

- платежные поручения, подтверждающих перечисление денежных средств подрядным организациям за выполненные работы.

При хозяйственном способе проведения культуртехнических мероприятий необходимо представить следующие копии документов, заверенные сельскохозяйственной организацией:

- рабочий проект и сметная документация проведения культуртехнических работ в отношении вовлекаемых в оборот сельскохозяйственных угодий;

- акт технического осмотра объекта проведения культуртехнических мероприятий и акт о вовлечении в оборот выбывших сельскохозяйственных угодий по формам разработанным министерством сельского хозяйства;

- ведомости на выдачу заработной платы работникам, осуществляющим мероприятия;

- документы (договоры, товарные накладные и (или) унифицированные передаточные документы, платежные поручения), подтверждающие материальные затраты на проведение культуртехнических мероприятий, предусмотренных сметной документацией;

- положительное заключение экспертизы (проверки) (государственной или негосударственной) сметной документации проведения культуртехнических работ;
- приказы о назначении ответственных лиц, создании подразделения по выполнению работ хозяйственным способом.

Основными документами, подтверждающими проведение культуртехнических мероприятий, являются материалы фотофиксации - цветные фотографии, выполненные на бумаге формата А4 (размером от 10 x 15 см до 21 x 29,7 см), в количестве не менее одного экземпляра по каждому полю с координатной привязкой, отражающего конечный результат выполненных работ. На оборотной стороне документа указывается, номер поля, на котором проведены работы. Фотофиксация заверяется подписью руководителя и печатью производителя работ. Фотофиксация полей осуществляется в обязательном порядке до начала работ и по окончании при введении сельскохозяйственных земель в оборот с приложением ее результатов на электронных носителях (CD- или DVD-диск, флеш-карта).

Все документы должны быть заверены сельскохозяйственной организацией.

Решение о предоставлении субсидий сельскохозяйственным товаропроизводителям или отказе в их выдаче принимает комиссия при Министерстве сельского хозяйства Российской Федерации после анализа полученных документов от заявителя в течение пятнадцати рабочих дней со дня регистрации заявления. Информация о работе этой комиссии и о принятом решении размещается на официальном сайте в виде реестра получателей субсидий или реестра производителей. Реестры получателей субсидий раскрываются в течение двух дней со дня принятия решения.

При положительном решении на предоставление субсидии в течение пяти рабочих дней между Министерством сельского хозяйства Российской Федерации ее получателем заключается соглашение и в течение десяти рабочих дней сельскохозяйственной организации зачисляются бюджетные средства на ее расчетный счет.

Сельскохозяйственная организация, получившая финансирование, должна предоставить достоверную отчетность о своей финансово-экономической деятельности.

Для получения сельскохозяйственными организациями субсидий на проведение мелиоративных культур технических мероприятий установлены показатели эффективности расходов:

- площадь мелиорируемых земель, введенных в эксплуатацию (за счет реконструкции, технического перевооружения и строительства новых мелиоративных систем общего и индивидуального пользования);
- вовлечение в оборот выбывших сельскохозяйственных угодий (за счет проведения культуртехнических мероприятий);
- объем экспорта продукции агропромышленного комплекса;

Выданная субсидия подлежит возврату, если указанные показатели не будут достигнуты. Сумма возвращаемой субсидии определяется по формуле: произведение трех составляющих, а, именно, размера полученной субсидии, коэффициента возврата субсидии и количество показателей эффективности расходов предоставления субсидии, по которым индекс эффективности расходов, имеет положительное значение. Затем полученное произведение делится на общее количество показателей эффективности расходов предоставления субсидии.

Форс-мажор (непредсказуемое событие), препятствующий исполнению соответствующих обязательств (подтвержденных документально) является основанием для освобождения от применения мер ответственности при не достижении показателей эффективности расходов предоставления субсидии.

В бухгалтерском учете сельскохозяйственная организация, получающая субсидии по государственной программе по поддержке производителей этой отрасли, руководствуется положением "Учет государственной помощи".

Законодательством РФ предусматриваются варианты принятых к учету субсидий в зависимости от хронологии совершения затрат.

Субсидия, полученная под произведенные затраты по гидромелиоративным и культуртехническим работам в предыдущих периодах, учитываются однократно как прочие доходы сельскохозяйственной организации.

Один из вариантов затрагивает отражение в учете затрат, осуществленных в предыдущих периодах, при этом они показываются как возникшая дебиторская задолженность по субсидированию и увеличения доходов в составе прочих с использованием соответствующих счетов². При этом прочий доход по осуществленным ранее затратам признается сельскохозяйственной организацией на момент подписания соглашения о предоставлении субсидии если соответствующая доля затрат может быть точно рассчитана. По нашему мнению, можно признать прочие доходы и на день фактического зачисления субсидии на расчетный счет сельскохозяйственной организации по гидромелиоративным и культуртехническим мероприятиям. В соответствии с международной практикой такой подход согласуется с МСФО (IAS) 20.

Второй подход связан с получением субсидий, не относящихся к прочим периодам. На счете "Целевое финансирование" собираются суммы поступающих субсидий, отражается и контролируется целевое использование средств, ведется учет возврата неосвоенных сумм. Возможный вариант отражения субсидий сельскохозяйственной организацией должна отразить в учетной политике.

Признание субсидирования в налоговом учете осуществляется также как и в бухгалтерском учете. В случае предоставления субсидии на сопровождение расходов в период ее получения, затраты признаются по мере их фактического производства. В ситуации, когда субсидия предоставляется под уже совершенные расходы (в других отчетных периодах) их признание происходит одновременно на дату зачисления субсидии.

В последнее десятилетие начался подъем и повысился интерес производителей к сельскохозяйственной отрасли, продукция которой обеспечивает не только внутренний продовольственный рынок страны, но и большие объемы, например, растениеводства направляются на экспорт. Большую помощь в возрождении сельскохозяйственной отрасли организациям оказывают государственные федеральные и региональные программы поддержки. Однако не всегда производители сельскохозяйственной продукции изучают и используют возможности таких программ.

* * * *

¹ Постановление Правительства Самарской области № 7 от 16.01.14 г. "Об утверждении порядка предоставления субсидий за счет средств областного бюджета сельскохозяйствен-

ным товаропроизводителям, осуществляющим свою деятельность на территории Самарской области, в целях возмещения затрат в связи с производством сельскохозяйственной продукции в части расходов на проведение мелиоративных мероприятий на землях сельскохозяйственного назначения".

² Бухгалтерский финансовый учет в схемах и таблицах / Шатунова Г.А., Корнеева Т.А., Архипова Н.А., - 5-е изд., перераб. и доп. - Самара, Изд-во СГЭУ, 2018. - 518 с.:

FEATURES OF SUBSIDIES IN THE IMPLEMENTATION OF STATE PROGRAMS TO SUPPORT THE AGRICULTURAL SECTOR

© 2019 **Korneeva Tatyana Anatolyevna**

Doctor of Economics, Professor

© 2019 **Shatunova Galina Aleksandrovna**

Candidate of Economic Sciences, Professor

© 2019 **Arhipova Natalia Anatolyevna**

Candidate of Economic Sciences, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: korneeva2004@bk.ru, shatunova.ga@yandex.ru, arhipova2007@list.ru

The features of subsidizing agricultural organizations, the procedure of documentation for obtaining subsidies are disclosed.

Keywords: subsidy program, agriculture, hydro-reclamation activities, cultural events, accounting subsidies.

УДК 311.2

ТЕОРЕТИЧЕСКОЕ ОБОСНОВАНИЕ ФОРМИРОВАНИЯ АНАЛИТИЧЕСКОЙ ИНФОРМАЦИИ ПРИ КОНСАЛТИНГЕ ПОСТОЯННЫХ И ПЕРЕМЕННЫХ ЗАТРАТ

© 2019 **Маняева Вера Александровна**

доктор экономических наук, доцент, профессор кафедры
учета, анализа и экономической безопасности

© 2019 **Дедикова Яна Алексеевна**

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: manyaeva58@mail.ru, ychaika96@mail.ru

В статье рассматривается понятие консалтинга, его предназначение и основные виды. Дается характеристика постоянных и переменных затрат коммерческой организации, а также

указываются способы управления ими. Обосновывается состав аналитического информационного обеспечения консалтинга постоянных и переменных затрат.

Ключевые слова: консалтинг, переменные затраты, постоянные затраты, производство продукции, коммерческая организация.

Каждая коммерческая организация стремится к повышению конкурентоспособности, увеличению прибыльности от основных видов деятельности, а также повышению эффективности бизнес-процессов. Однако внутренних кадровых ресурсов и их опыта часто бывает недостаточно. По этой причине организация рассчитывает на экспертное оказание помощи со стороны, воспользовавшись внешней услугой консалтинга.

По мнению А.М. Блюмина: "Консалтингом является возмездное экспертное консультирование руководящего звена организации, которое охватывает широкий круг вопросов, связанных с главными аспектами ведения деятельности"¹. По средствам их освещения удастся оптимизировать деятельность коммерческой организации, увеличить ее ключевые показатели и найти решения имеющихся проблем. Другими словами, если экономический субъект столкнулся с проблемой, которую нет возможности решить штатно, без привлечения специалистов со стороны, руководство обращается к внешнему профессиональному консультанту, который предложит подходящий способ преодоления возникших сложностей.

Ключевой миссией консалтинга является перевод клиента из текущего состояния в желаемое, по средствам оказания помощи в достижении поставленных целей и получения искомых результатов. Основные задачи консалтинговой организации сводятся к:

- анализу нынешней ситуации и выявлению проблем;
- рекомендациям по увеличению эффективности бизнеса;
- разработке стратегии дальнейшего развития;
- решению по модернизации организационно-технологического процесса;
- аудиту финансовой и налоговой отчетности;
- помощи в реструктуризации подразделений коммерческой организации;
- обучению кадров и разработке методических пособий и др.

Существует мнение, что основными видами консалтинговых услуг являются: общее управление и администрирование, IT-консалтинг, финансовый консалтинг, юридический консалтинг, налоговый консалтинг, маркетинговый и производственный консалтинг, оценочная деятельность, HR-консалтинг².

Организации, которые работают в сфере консалтинга, с успехом применяют комбинацию, состоящую из разных форм и методов. Кроме консультаций, сотрудники проводят аудит, занимаются бухгалтерским обслуживанием, тренингами, инвестиционным банкированием, которые дают возможность сделать бизнес более эффективным. На сегодняшний день наблюдается всплеск интереса к консалтингу в области производства продукции и оказания услуг. Это связано с ориентацией на импортозамещение, которая заставляет находить альтернативных поставщиков и выстраивать новые технологические цепочки.

Так, для того чтобы произвести продукцию или оказать услугу, производитель должен понести определенные затраты:

- расходы на сырье и материалы;
- расходы на коммунальные, транспортные и другие услуги;
- выплаты налогов, страховых взносов, процентов по кредиту;
- выплаты зарплат работникам;
- амортизационные отчисления³.

При производстве продукции выделяют постоянные и переменные затраты, которые составляют себестоимость произведенной (проданной) продукции.

Постоянные затраты не зависят от объема выпускаемой продукции, т.е. затраты, которые производитель вынужден нести даже если его доход будет равняться нулю. К ним относят: арендную плату; начисленные налоги; проценты по кредитам; страховые взносы; коммунальные расходы; заработную плату управленческого персонала; амортизационные отчисления по основным средствам и нематериальным активам и др.

Величина переменных затрат зависит от объема выпускаемой продукции. В их число входят: расходы на сырье и материалы на производство продукции, топливо и энергия на технологические цели, сдельная и повременная оплата труда основных производственных рабочих, расходы на тару и упаковку продукции и другие.

Существует мнение, что динамика издержек находится в зависимости от фактора времени. В течение краткосрочного периода деятельности предприятия одни факторы выступают постоянными, а другие переменными. В течение же долгосрочного периода все факторы будут являться переменными⁴.

Знание сущности обеих групп затрат является важным для налаживания и обеспечения грамотного и качественного управления деятельностью коммерческой организацией, что будет являться залогом его прибыльности. Переменные затраты обладают преимуществами, так как понеся их, организация может рассчитывать на получение прибыли. Постоянные же затраты - своего рода бремя для хозяйствующего субъекта.

Постоянными и переменными затратами необходимо управлять. Данный процесс включает в себя:

- знание о том, где, когда и в каких размерах появляются затраты;
- умение обеспечить высокий уровень отдачи от использования ресурсов;
- прогноз того, где, для чего и в каких размерах необходимо привлечь вспомогательные ресурсы.

Для консалтинга постоянными и переменными затратами следует брать в расчет уникальность выпускаемой продукции и предоставленной услуги и размер переменных затрат на единицу продукции (услуги). Управление затратами заключается в применении системного подхода для установления реальных издержек, понимании обстоятельств их появления, принятии мер для совершенствования структуры затрат по средствам анализа и реализации стратегии управления затратами.

Консалтинг постоянных и переменных затрат может использовать методику CVP-анализа. На основе полученных аналитических результатов можно осуществлять управление затратами для повышения эффективности операционной деятельности организации. В таблице представлены сущность и условия управления затратами.

Управление затратами⁵

Условия	Сущность
При неблагоприятной конъюнктуре товарного рынка, когда предприятием еще не преодолена точка безубыточности, в самом начале жизненного цикла организации	Применение мер по снижению уровня операционного левериджа
При благоприятной конъюнктуре товарного рынка и существенном запасе финансовой прочности	Ослабление требований к осуществлению режима экономии постоянных затрат (повышение уровня операционного левериджа)

Осуществить управление операционным левериджем можно по средствам воздействия, как на переменные затраты, так и на постоянные. При управлении постоянными затратами необходимо иметь в виду, что вместе с увеличением стоимости основных фондов увеличиваются постоянные затраты. Так как постоянные затраты в меньшей мере поддаются изменению, коммерческая организация с высоким уровнем операционного левериджа может потерять гибкость в управлении своими затратами. Чем больше постоянные затраты и меньше прибыль, тем больше будет сила воздействия операционного рычага.

На рисунке указаны резервы снижения стоимостного объема и удельного веса постоянных затрат.

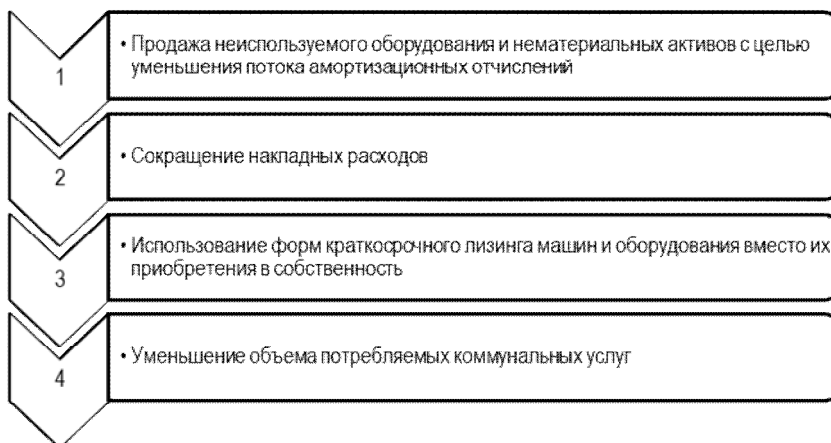


Рис. Резервы снижения стоимостного объема и удельного веса постоянных затрат

При управлении переменными затратами необходимо ориентироваться на их экономию, так как имеется прямая зависимость между их суммой и объемом производства. Обеспечение экономии затрат до преодоления точки безубыточности приведет к увеличению суммы маржинальной прибыли, что позволит быстрее преодолеть данную точку и обеспечить прямой прирост валовой операционной прибыли.

Резервами экономии переменных затрат являются:

1. Уменьшение размеров материалов, запаса сырья и готовой продукции в периоды неблагоприятной конъюнктуры товарного рынка.

2. Снижение численности работников основного и вспомогательного производств за счет обеспечения роста производительности их труда.

3. Обеспечение выгодных для предприятия условий поставки сырья и материалов.

Таким образом, формирование аналитической информации при консалтинге постоянных и переменных затрат необходимо в первую очередь для осуществления эффективной деятельности предприятия. Консалтинг представляет собой консультирование руководителей, управленческого персонала и иных сотрудников организации по рациональному, экономному и эффективному использованию ресурсов в процессе производства продукции. Это касается управления постоянными и переменными затратами, которые представляют собой два основных типа издержек, каждый из которых определяется тем, меняются ли уровни затрат в зависимости от колебания объема производства.

Анализ затрат является динамичным процессом управленческих действий, который направлен на оптимизацию затрат с целью повышения эффективности работы коммерческой организации и получения преимуществ перед конкурентами.

* * * *

¹ Блюмин А.М. Информационный консалтинг. Теория и практика консультирования: Учебник для бакалавров. - М.: Дашков и К°, 2016. - 374 с. ² Парабеллум А.А. Быстрые деньги в консалтинге. - М.: АСТ, 2017. - 256 с.

³ Диденко Ю.С. Управление затратами на уровне предприятия // Сборник статей по материалам II национальной научно-практической конференции: Актуальные проблемы науки и практики в различных отраслях народного хозяйства. - Пенза. - 2017. - С. 21-24.

⁴ Болатбиев А.К., Миркина О.Н. Управление затратами как фактор влияния на финансовые результаты деятельности предприятия // Сборник статей по материалам II научно-практической конференции: Теоретические и прикладные аспекты научных исследований. - Москва. - 2017. - С. 8-13.

⁵ Подгорная А.Г., Тюрев В.К. Основные функции управления затратами // Матрица научного познания. - 2017. - № 3. - С. 171-175.

THEORETICAL SUBSTANTIATION OF ANALYTICAL INFORMATION FORMATION IN CONSULTING OF FIXED AND VARIABLE COSTS

© 2019 Manyueva Vera Alexandrovna

Doctor of Economics, Associate Professor, Professor of Accounting,
Analysis and Economic Security

© 2019 Dedikova Yana Alekseevna

Undergraduate

Samara State University of Economics

E-mail: manyaeva58@mail.ru, ychaika96@mail.ru

The article deals with the concept of consulting, its purpose and main types. The characteristic of fixed and variable costs of a commercial organization, as well as ways of managing them, is given.

The article substantiates the structure of analytical information support of consulting of fixed and variable costs.

Keywords: consulting, variable costs, fixed costs, production, commercial organization.

УДК 311.2

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ КОНСАЛТИНГА ТЕКУЩИХ ЗАТРАТ И СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ

© 2019 Маняева Вера Александровна

доктор экономических наук, доцент, профессор кафедры
учета, анализа и экономической безопасности

© 2019 Меренкова Мария Александровна

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: manyaeva58@mail.ru, MashaMer96@mail.ru

В статье рассматривается сущность консалтинговой деятельности, приводятся определения таких понятий, как себестоимость и текущие затраты, а также раскрываются аспекты консалтинга текущих затрат и расчета себестоимости продукции.

Ключевые слова: затраты, себестоимость, консалтинг, метод учета затрат, калькулирование себестоимости продукции.

Руководители и сотрудники далеко не всегда могут успешно справляться с организационными, производственными, финансовыми и прочими задачами, которые неизбежно встают перед ними в процессе управления коммерческой организацией. Хозяйствующий субъект для достижения своего развития нуждается в необходимых ресурсах, которые повышают его конкурентоспособность и обеспечивают ему освоение новых рынков сбыта. В тоже время иметь в штате коммерческой организации экспертов по всем вопросам достаточно сложно. Этим объясняется тот факт, что в своей деятельности предприятию требуется консультирование и непосредственное участие в деятельности компании специалистов со стороны. Именно в этом и заключаются основные функции консалтинга.

Консалтинг - это профессиональное консультирование по управлению, ведению бухгалтерского или налогового учета квалифицированными специалистами сторонней организации. Именно независимый эксперт поможет решить вопрос экономического или финансового характера, окажет помощь в стратегическом планировании и ведении бизнеса.

На сегодняшний день российский рынок консалтинга развивается в направлении возрастающей дифференциации услуг и повышения их качества. К специали-

стам по консалтингу предъявляются достаточно жесткие требования, а сами консалтинговые организации регулярно подвергаются проверкам со стороны Росфиннадзора. Все это содействует повышению профессионального уровня специалистов и оказывает положительное влияние на актуальность консалтинговых услуг.

Помощь может оказываться как в виде консультирования, так и в практическом содействии в работе предприятия. Мотив обращения в консалтинговую фирму может заключаться¹:

- потребность организации в получении новых знаний, опыта, свежих идей;
- преодоление определенной критической ситуации;
- отсутствие в руководящих кадрах организации согласия по важному вопросу;
- помощь в завершении бизнес-проекта.

Зачастую взгляд со стороны на ситуацию внутри коммерческой организации помогает увидеть простые причины сложностей и пути их решения. Это и объясняет популярность консалтинговых услуг во всем мире. Так, коммерческая организация, которая выпускает продукцию или предоставляет услуги, вынуждена на постоянной основе производить расчет себестоимости производимой продукции и оказанной услуги. Данный показатель показывает эффективность и рентабельность работы предприятия.

Согласны, что себестоимость - это стоимостная оценка сырья, материалов, энергии, топлива, природных, денежных, трудовых ресурсов, потраченных на производство и сбыт товаров или услуг. Другими словами, себестоимость - это совокупность текущих затрат предприятия на производство и реализацию продукта труда².

Себестоимость является важным показателем в деятельности организации. Она необходима для полноценного управления и выступает обязательной составляющей в экономической деятельности коммерческой организации. На основании размера себестоимости принимаются решения относительно ценообразования. Низкая себестоимость и высокий уровень рентабельности выступают гарантом получения прибыли предприятия, его успешного развития. Однако, в случае слишком высокой рентабельности, спрос на продукцию будет стремительно падать. Предприятие не сможет конкурировать на рынке, так как конкуренты могут предлагать более привлекательные цены. Еще одной проблемой будет являться снижение затрат при производстве продукции. При этом экономия затрат не должна приводить к снижению качества продукции.

Для управления текущими затратами на производство продукции необходимо не только их целенаправленное планирование и регулирование на основе использования дифференцированных технически и экономически обоснованных норм расходов, но и анализировать и контролировать их применение, а также постоянно обновлять нормативное хозяйство. Совершенствование системы нормирования затрат и расчета нормативной себестоимости в современных условиях выступает сложной экономической задачи. Для ее решения необходима детальная и кропотливая работа экономистов и технических работников всех уровней. Но далеко не во всех организациях имеются сотрудники, имеющие достаточный уровень квалификации в данной области. Именно поэтому, предприятие прибегает к помощи специалистов консалтинговой компании.

Специалисты консалтинговой организации с помощью выбранного методов учета затрат и калькулирования себестоимости продукции получают детальную информацию о составе и структуре затрат и себестоимости продукции предприятия. При правильном использовании метода учета затрат и калькулирования себестоимости продукции станет возможным:

- проверить правильность организации производственного цикла;
- собрать информацию о затратах для их анализа и определении пути оптимизации;
- принять решение по другим вопросам в управлении затратами.

На сегодняшний день в практике используются различные методы учета затрат и калькулирования себестоимости продукции. Каждый из них призван для решения различных управленческих задач. Классификация методов учета затрат и калькулирования себестоимости представлена в таблице.

Классификация методов учета затрат и калькулирования себестоимости продукции

Признак классификации	Метод учета затрат и калькулирования себестоимости продукции
Объект учет	Попроцессный
	Попередельный
	Показный
Полнота учитываемых затрат	Системы полных затрат
	Система неполной (усеченной) себестоимости
Оперативность учета и контроля	Метод учета фактической (исторической) себестоимости
	Метод учета нормативных (стандартных) затрат
Способ ведения сводного учета затрат	Полуфабрикатный
	Бесполуфабрикатный
Количество выпускаемой продукции	однопродуктовый
	многопродуктовый
Способ распределения косвенных затрат	Однокоэффициентный
	Многокоэффициентный

Предназначение каждого метода дать ответы для принятия управленческого решения:

1. Следует ли в дальнейшем выпускать данный вид продукции.
2. Является ли цена на товар приемлемой.
3. В достаточном ли количестве выпускается товар.
4. Следует ли обновить технические средства производства продукции.
5. Справляется ли управленческий персонал с возложенными на него функциями.

К примеру, попроцессный метод подойдет компаниям, у которых наблюдается:

- непрерывное производство в большом объеме;
- недолгий цикл производства;
- ограниченный перечень производимых товаров;
- отсутствие или незначительные размеры незавершенного производства.

К данным предприятиям можно отнести предприятия, занятые в добывающей отрасли (горнорудные, газодобывающие, нефтедобывающие). В отдельных случаях

попроцессный метод отождествляется с попередельным, так как они характеризуются наличием обособленных стадий производства (процессов или переделов), по прохождению которых получается готовый полуфабрикат. Существует мнение, что различие между данными методами несколько условное, но можно выделить ряд особенностей попередельного метода:

- более сложный производственный процесс;
- существенные остатки незавершенного производства;
- себестоимость вычисляется в каждом переделе по собственным производственным затратам, общие затраты распределяются по переделам и видам изделий косвенным способом;
- калькуляция происходит ежемесячно с учетом остатков незавершенного производства;
- возможно применение метода условных единиц⁴.

В свою очередь, суть нормативного метода учета затрат заключается в предварительном расчете нормативных затрат по выбранным объектам, а также в определении отклонений фактических затрат от нормативных в процессе выпуска продукции⁵. По каждому виду продукции составляется нормативная калькуляция, в которой указаны нормы расхода материалов, заработной платы основных производственных рабочих и другие. Учет ведется так, чтобы была возможность разложить фактические затраты на нормативные и отклонения от норм и нормативов. Данные по отклонениям дадут возможность найти причины несоответствия нормам, найти виновников или просчеты в технологическом процессе.

Исходя из того, что затраты и себестоимость являются крайне важными показателями, напрямую влияющими на качество управления бизнесом, необходимо вести их учет. Объективные показатели дадут возможность определить реальную рентабельность продукции. Консалтинговые компании призваны детально проанализировать фактические затраты и себестоимость продукции, определить первоочередные управленческие задачи, обозначить выбор и доказать целесообразность использования того или иного метода учета затрат на производство и калькулирования себестоимости продукции. Это будет способствовать оптимизации производства, ассортимента продукции, ее структуры, что обеспечит конкурентоспособность и эффективность работы экономического субъекта.

* * * *

¹ Елмашев О.К. Управленческое консультирование. - М.: НОРМА, 2017. - 220 с.

² Пугачева М.А., Латыпова Э.Р. Управление затратами // Сборник научных статей: Экономический форум "Экономика в меняющемся мире": Казань - 2017. - С. 42-44.

³ Пугачева М.А., Латыпова Э.Р. Управление затратами // Сборник научных статей: Экономический форум "Экономика в меняющемся мире": Казань - 2017. - С. 42-44.

⁴ Кузина А.Ф., Павленко Е.А. Современный подход к совершенствованию учета и управлению затратами экономического субъекта // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. - 2017. - № 6-7. - С. 198-200.

⁵ Путятина Л.М., Барсова Т.Н., Тарасова Н.В. Управление затратами предприятия в современных финансовых условиях // Новая наука: Опыт, традиции, инновации. - 2017. - Т.1, № 2. - С. 139-141.

⁶ Дегальцева Ж.В. Сравнительная характеристика различных методов затрат и калькулирования себестоимости // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. - 2014. - №104(10). - С. 1010-1020.

THEORETICAL ASPECTS OF CURRENT CONSULTING COSTS AND THE COST OF PRODUCTION

© 2019 **Manyeva Vera Alexandrovna**

Doctor of Economics, Associate Professor, Professor of Accounting,
Analysis and Economic Security

© 2019 **Merenkova Maria Alexandrovna**

Undergraduate

Samara State University of Economics

E-mail: manyeva58@mail.ru, MashaMer96@mail.ru

The article deals with the essence of consulting activities, provides definitions of concepts such as cost and current costs, as well as the aspects of consulting current costs and calculating the cost of production.

Keywords: costs, cost consulting, cost accounting method, the calculation of the cost of production.

УДК 332.12

ПОВЫШЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА ПРИ РЕАЛИЗАЦИИ НАЦИОНАЛЬНЫХ ПРОЕКТОВ (НА ПРИМЕРЕ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ)

© 2019 **Маняева Вера Александровна**

доктор экономических наук, доцент, профессор кафедры
учета, анализа и экономической безопасности

© 2019 **Семин Сергей Владимирович**

аспирант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: manyeva58@mail.ru, tibetsem@mail.ru

В статье рассматривается процесс повышения экономической безопасности Самарской области при реализации национальных проектов на ее территории. Исследуются угрозы экономической безопасности региона, связанные с ростом теневой экономики, хищением, неэффективным и нецелевым расходованием бюджетных средств.

Ключевые слова: экономическая безопасность, национальные проекты, Самарская область, угрозы экономической безопасности.

На протяжении последних нескольких десятилетий в развитии экономика в России происходил ряд трансформаций в подходах к механизмам управления развитием регионов, обеспечивающих их экономическую безопасность. В нынешних социально-экономических реалиях принят к реализации положительно зарекомендовавший себя в развитых странах, как наиболее надежный и точный, метод программно-целевого управления. Сущностью его, как отмечает Имамов М.М, состоит в отборе важнейших целей социального, экономического и научно-технического развития, разработке взаимосвязанных мероприятий по их достижению в намеченные сроки при сбалансированном обеспечении ресурсами и эффективном развитии производства¹.

Вопросы влияние видов безопасности на экономическую безопасность регионов рассматривали многие исследователи, среди них М.Н. Дудин и Н.В. Ляников², Т.И. Ломаченко³, А.А. Кораблева⁴, Д.А. Логинов⁵, Ж.А. Шадрина⁶, И.С. Кондрашова и В.В. Андросов⁷, И.С. Морозова и А.В. Солодилов⁸ и другие.

Одним из инструментов достижения, сбалансированного развитие территорий и как следствие повышения их экономической безопасности стали Национальные проекты, реализуемые во исполнение Указа Президента Российской Федерации от 07.05.2018 №204. В целях осуществления прорывного научно-технологического и социально-экономического развития Российской Федерации, увеличения численности населения страны, повышения уровня жизни граждан, создания комфортных условий для их проживания, а также условий и возможностей для самореализации и раскрытия таланта каждого человека на территории России начата реализация двенадцати национальных проектов, среди которых: "Демография", "Здравоохранение", "Образование", "Жилье и городская среда", "Экология", "Безопасные и качественные автомобильные дороги", "Производительность труда и поддержка занятости", "Наука", "Цифровая экономика", "Культура", "Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы" и "Международная кооперация и экспорт".

В настоящее время в Самарской области реализуются 54 региональных проекта, в том числе 35 имеют финансирование, предусмотренного Законом об областном бюджете (с учетом федеральных средств). С профильными федеральными министерствами и ответственными структурами заключено 51 соглашение о реализации региональных составляющих федеральных проектов. Предметом соглашений является организация взаимодействия между федеральными и региональными проектами и осуществления мониторинга их реализации по достижения целей, показателей и результатов федеральных проектов в части мероприятий, реализуемых в субъекте и муниципальных образованиях, расположенных на территории региона.

Информация о конкретных показателях, задачах и характеристиках планируемых результатов в хронологии, а также календарный план мероприятий с указанием так называемых контрольных точек (промежуточных результатов на установленную отчетную дату), а также о конечных показателях проектов по муниципальным образованиям Самарской области, содержится в 52 паспортах региональных проектов,

утвержденных высшим коллегиальным органом - Советом по национальным и приоритетным проектам Самарской области под председательством Губернатора региона Азарова Д.И.

Реализация на территории Самарской области национальные проекты является фактическим продолжением ранее начатых государственных, целевых и иных программ, в рамках которых уже были сформированы предложения по конкретным объектам и направлениям строительства и развития, в том числе имеются разработанные комплекты проектной документации. Указанные обстоятельства способствовали сокращению сроков по ряду подготовительных мероприятий.

За 2019 -2021 годы на реализацию национальных проектов в Самарской области предусмотрено около 95 млрд руб., в том числе, 55 млрд руб. за счет средств федерального бюджета. На 2019 год плановые назначения областного бюджета, предусмотренные сводной бюджетной росписью на реализацию национальных проектов, составляет 24,8 млрд руб., в том числе: 8,5 млрд руб. - из областного бюджета, 15,3 - из федерального бюджета, 1 млрд руб. - за счет средств Фонда содействия реформированию ЖКХ.

Как видно из представленных цифр, выполнение указанных мероприятий сопряжено с крупными бюджетными средствами по широкому спектру направлений жизнедеятельности общества (инвестиции в науку, образование, медицину, промышленность, строительную сферу, дорожное хозяйство и пр.). Успех принятой стратегии и ожидаемый социально-экономический эффект будет во многом зависеть от результативности практического освоения ассигнований уполномоченными органами исполнительной власти, подведомственными им учреждениями и организациями различных форм собственности.

На эффективность реализации национальных проектов в Самарской области оказывает влияние ряд взаимосвязанных и взаимообусловленных социально-экономических факторов, среди которых можно выделить:

- высокий ресурсный потенциал;
- наличие крупных транспортных путей;
- исторически выгодное географическое положение;
- невысокий уровень инвестиционной активности;
- наличие в регионе моногорода, функционирование которого жестко связано с деятельностью градообразующего предприятия;
- реализация крупных инфраструктурных и инвестиционных проектов.

Указанные факторы обеспечили развитие автомобильной, химической, металлургической промышленности, авиационно-космического машиностроения. В последние годы наблюдается устойчивая тенденция по развитию аграрного сектора экономики, чему способствуют значительные сельскохозяйственные угодья и развитие транспортной сети.

Анализ показателей Самарской области позволяет выделить положительные тенденции в экономике региона и как следствие повышение ее экономической безопасности при реализации национальных проектов.

Так, в Самарской области индекс промышленного производства по итогам января-июня 2019 года составил 101,8% к аналогичному периоду прошлого года. Рост

промышленного производства произошел по добыче полезных ископаемых (105,2%), водоснабжению; водоотведению, утилизации отходов, деятельности по ликвидации загрязнений (112,3%), обрабатывающим отраслям (100,7%). В январе-июне 2019 года объем отгруженной продукции промышленного комплекса в стоимостном выражении вырос на 8,4% относительно соответствующего периода 2018 года и составил 802,4 млрд. рублей.

В агропромышленном комплексе темпы посевных работ на 1 июля 2019 года по зерновым и зернобобовым культурам выше, чем в 2018 году. По состоянию на 01.07.2019 в хозяйствах всех категорий вся посевная площадь составила 2 107,7 тыс. га, что на 15,3 тыс. га больше, чем в 2018 году. В сельскохозяйственных организациях региона активно ведутся сезонные полевые работы. В животноводстве региона в январе-июне 2019 года увеличилось поголовье свиней (110,1% к январю-июню 2018 года), но при этом снизилось поголовье крупного рогатого скота (98,1%), в том числе коров (99,6%), овец и коз (97,3%). Увеличилось производство мяса (100,7%), снизилось производство молока (98,6%), яиц (98,1%).

По состоянию на 1 июля 2019 года доходы областного бюджета увеличились на 10% по сравнению с аналогичным периодом 2018 года и составили 79,5 млрд. рублей, при этом налоговые и неналоговые доходы увеличились на 8,5% и составили 72,7 млрд. рублей. Рост поступлений произошел по налогу на прибыль организаций (на 10% относительно уровня аналогичного периода 2018 года), по акцизам (на 15,9%), в том числе по акцизам на нефтепродукты (на 21,3%) и алкогольную продукцию (на 12%), по налогу, взимаемому в связи с применением упрощенной системы налогообложения (на 17%), по транспортному налогу (на 13,3%) и по налогу на доходы физических лиц (на 4,7%).

В сфере демографии наблюдаются разнонаправленные тенденции. В январе-мае 2019 года продолжилось снижение рождаемости: родилось 12,0 тыс. детей, что на 8,4% меньше относительно января-мая 2018 года. Количество умерших уменьшилось на 3,1% и составило 18,3 тыс. человек. Естественная убыль граждан в январе-мае текущего года в целом по области составила 6,3 тыс. человек (на 8,6% больше, чем в аналогичном периоде 2018 года) и сложилась во всех муниципалитетах за исключением муниципального района Волжский.

Положительное сальдо миграции в январе-мае составило 3,6 тыс. человек, что в 5 раз больше по сравнению с аналогичным периодом 2018 года. Миграционный прирост граждан в области сложился преимущественно в результате увеличения сальдо миграции в обмене населением со странами СНГ (+4,6 тыс. против +2,2 тыс. человек в январе-мае 2018 года), сокращения миграционной убыли в обмене населением с другими регионами России (до -1106 человек против -1474 человек в январе-мае 2018 года), а также притока граждан из стран дальнего зарубежья (+87 человек).

Численность зарегистрированных безработных с начала года увеличилась на 0,5%. Однако в июне 2019 года по сравнению с маем 2019 года численность безработных снизилась на 5,2% и по состоянию на 01.07.2019 составила 15,2 тыс. человек. Количество открытых вакансий, заявленных работодателями в службу занятости населения на 01.07.2019, превышает количество безработных в 2,1 раза.

Среднедушевые денежные доходы населения за 3 месяца 2019 года сложились в размере 26,9 тыс. руб., увеличившись на 6,9% к соответствующему периоду 2018 года в номинальном выражении и на 1,1% в реальном. Среднемесячная заработная плата в январе-мае 2019 года составила 34,9 тыс. руб., что на 5,9% выше, чем в соответствующем периоде 2018 года. Реальная заработная плата составила 100,5% по отношению к январю-маю 2018 года.

Вместе с тем, инвестиционная активность характеризуется показателем общего объема инвестиций в основной капитал 76 крупнейших промышленных предприятий за январь-июнь 2019 года в размере 11,1 млрд. руб. или 96% к соответствующему периоду 2018 года (в действующих ценах). В обрабатывающих производствах инвестиции составили 98% от уровня января-июня прошлого года, в нефтедобыче - 97%, в электроэнергетике - 95%, по виду деятельности "Водоснабжение, водоотведение, организация сбора и утилизации отходов, деятельность по ликвидации загрязнений" - 29%. Инвестиции в основной капитал в производстве химических веществ и химических продуктов выросли на 8% к январю-июню 2018 года.

Объем строительных работ в январе-июне 2019 года снизился на 13,3% к аналогичному периоду 2018 года, что обусловлено невысоким уровнем инвестиционной активности в регионе и завершением работ по строительству и реконструкции объектов в рамках подготовки к чемпионату мира по футболу 2018 года. Вместе с тем спад общего объема строительных работ по сравнению с январем-маем текущего года сократился на 12,4 процентных пункта. На улучшение ситуации оказало влияние увеличение объемов строительства объектов дорожной инфраструктуры.

Таким образом, в Самарской области наблюдаются разнонаправленные тенденции развития экономики, в связи с чем остаются нерешенными проблемы, в том числе, влияющие на состояние экономической безопасности субъекта. Реализация на территории региона национальных проектов, крупных инвестиционных и инфраструктурных проектов, сопровождающаяся колоссальными вливаниями бюджетных средств, формирует угрозы экономической безопасности региона, связанные с ростом теневой экономики, хищением, неэффективным и нецелевым расходованием бюджетных средств, правовой неурегулированностью отдельных вопросов экономической безопасности и др.

Так, подконтрольное региональному правительству АО "Корпорация развития Самарской области" с 2010 года до настоящего времени не смогло реализовать ни один из 3-х крупных инвестиционных проектов в сфере сельского хозяйства, предусматривающих существенные бюджетные вложения, по причине отсутствия источников их внешнего софинансирования (до 80%). В результате выделение областных средств в общей сумме свыше 5 млрд руб. не привело к достижению целей проектов и ассигнования потрачены неэффективно.

Одним из значимых показателей высокого уровня экономической безопасности, обеспечивающего развитие экономики, является эффективность мер по противодействию коррупционным проявлениям. Вместе с тем, несмотря на обнадеживающую тенденцию по снижению преступлений указанной категории за период с 2010 по 2018 годы, до сегодняшнего дня не утрачивает актуальности проблема коррумпированности должностных лиц властных структур и госучреждений, стремящихся использо-

вать вверенные полномочия для извлечения неправомерной финансовой выгоды. Названными служащими, как правило, используются схемы по привлечению к выполнению государственных и муниципальных контрактов аффилированных подрядных компаний, через которые впоследствии осуществляется вывод и присвоение государственных ассигнований.

Анализ материалов судебной практики региональных судов общей юрисдикции свидетельствует о совершении представителями органов власти и управления, должностными лицами государственных учреждений и организаций с госучастием в Самарской области следующих преступлений коррупционной направленности, среди которых получение взяток за оказание различного рода услуг (утверждение заведомо нелегитимных документов, непривлечение к административной ответственности, покровительство в совершении противоправной деятельности).

Отдельно необходимо отметить о допускаемых нарушениях принципов свободной конкуренции при организации и проведении торгов, лоббировании интересов аффилированных лиц при распределении госзаказов и планировании закупок, реализации через подконтрольных подрядчиков мошеннических схем по нецелевому и неэффективному расходованию, уводу, присвоению бюджетных средств, недобросовестном распределении либо незаконном отчуждении государственного и муниципального имущества в пользу сторонних граждан и организаций.

Указанные действия, создавая существенные препятствия здоровой конкуренции, в том числе в инновационной сфере экономики, отрицательно сказываются на развитии крупного бизнеса, а также малого и среднего предпринимательства, что в свою очередь является мощным фактором, сдерживающим инвестиционную активность при реализации национальных проектов, и снижают уровень экономической безопасности региона.

Таким образом, анализ имеющейся информация позволяет сделать вывод о том, что для обеспечения экономической безопасности на региональном уровне требуется создание эффективного инструментария защиты его интересов в социальном, правовом и иных аспектах, путем объединения усилий государственных, общественных, частных и иных организаций по управлению финансовыми потоками в интересах субъекта, что в свою очередь, должно стать одной из приоритетных задач государства.

¹ Имамов М.М. Особенности формирования государственной стратегии социально-экономического развития страны на основе реализации приоритетных национальных проектов / *Science Time*. 2014. №1. С. 68-74.

² Дудин М.Н., Лясников Н.В. Продовольственная безопасность регионов в системе национальной и экономической безопасности государства / *Региональная экономика: теория и практика*. 2015. 6 (381). С. 2-11.

³ Ломаченко Т.И. Финансовая безопасность региона как основа национальной экономической безопасности государства / *Ученые записки Крымского федерального университета имени В. И. Вернадского. Экономика и управление*. 2016. Т. 2 (68). № 4. С. 70–79.

⁴ Кораблева А.А. Экономическая безопасность региона в системе видов региональной безопасности: уточнение терминологии / *Вестник Томского государственного университета. Экономика*. 2017. № 40. С. 27-40.

⁵ Логинов Д.А. Обеспечение экономической безопасности региона путем развития института продовольственной безопасности / Инновационное развитие экономики. 2017. № 6 (42). С. 404-417.

⁶ Шадрина Ж.А. Пути повышения экономической безопасности агропромышленного комплекса региона в современных условиях / Научные труды КубГТУ. 2018. № 6. С. 493-499.

⁷ Кондрашова И.С., Андросов В.В. Проблемы экономической безопасности региона (на примере Тамбовской области) / Научные труды КубГТУ. 2018. № 6. С. 710-717.

⁸ Морозова И.С., Солодилов А. В. Анализ продовольственной безопасности населения московской области в контексте обеспечения экономической безопасности региона / Вестник Московского государственного областного университета. Серия: Экономика. 2019. № 1. С. 60-73.

IMPROVING ECONOMIC SECURITY REGION IN THE IMPLEMENTATION OF NATIONAL PROJECTS (ON THE EXAMPLE OF THE SAMARA REGION)

© 2019 Manyeva Vera Alexandrovna

Doctor of Economics, Associate Professor, Professor of Accounting, Analysis
and economic security

© 2019 Semin Sergey Vladimirovich

Postgraduate

Samara State University of Economics

E-mail: manyeva58@mail.ru, tibetsem@mail.ru

The article discusses the process of improving the economic security of the Samara region in the implementation of national projects on its territory. Threats to the economic security of the region associated with the growth of the shadow economy, theft, inefficient and inappropriate spending of budget funds are investigated.

Keywords: economic security, national projects, Samara region, threats to economic security.

УДК 311.2

ПРИМЕНЕНИЕ БОНУСНОЙ СИСТЕМЫ РАСЧЕТОВ ДЛЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ КОМПАНИЙ

© 2019 Тарасова Татьяна Михайловна

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: tarasova2004@inbox.ru

В статье ставится задача рассмотреть сущность бонусных систем лояльности, а также их значение для организаций и корпораций с целью поддержания рентабельности и получения

выручки. Описываются примеры создания системы лояльности и конкретный пример программы как ее основного инструмента.

Ключевые слова: бонус, скидка, система лояльности, рентабельность, прибыль, цена, потребители, организации и корпорации.

В настоящее время для того, чтобы использовать все возможности по привлечению потребителей, повышению частоты и объема покупок ритейлерам уже недостаточно скидочных программ и дисконтных карточек. Все больше торговых компаний предпочитает применять предельное количество маркетинговых инструментов, из числа которых бонусные программы - один из самых эффективных.

Магазины предлагают постоянным покупателям гибкие системы бонусов и поощрения. Собственно, это является идеальным вариантом для построения продолжительных взаимоотношений между магазином и потребителем. Бонусные системы лояльности представляют собой относительно новый тип стимулирования покупателей, согласно которому при совершении покупки потребитель вместо скидок приобретает бонусные баллы (начисляются в счет). Число начисляемых бонусов пропорционально сумме покупок, по этой причине покупатель заинтересован в совершении их на крупные суммы.

Скидка является обезличенным инструментом для привлечения потребителей и рассчитана на массовое поступление клиентов единично. Бонус же демонстрирует персональный подход к каждому покупателю. Человек воспринимает бонусное вознаграждение так, что его акцентируют в фоне других покупателей, фирма заинтересована в нем, а кроме того, видит в этом благодарность за постоянный выбор в пользу конкретной компании¹.

Главное преимущество такой системы - применение баллов отложено во времени, а, следовательно, потребитель приходит к конкретной компании вновь и вновь. Благодаря этому возникает база постоянных покупателей, что дает бизнесу фирмы гарантированный доход.

Программы лояльности, использующие начисление и списание бонусов, - действенное и гибкое средство управления потребительским поведением. Они фиксируют данные о покупке и дают возможность создавать образ потребителя. То, что бонусами можно оплатить значимую часть следующей покупки, позволяет настроить покупателей на повторные покупки. Программы лояльности удобны тем, что дают возможность анализировать сведения о продажах согласно разным группам ассортимента и различным целевым аудиториям, улучшить ценовую политику, разграничить систему скидок вплоть до индивидуальных скидок конкретному покупателю.

Эффективность программы лояльности зависит от математической модели - действенности правил программы лояльности. Типичные параметры, например, для продовольственного ритейла - начисление бонусов в 5% стоимости приобретения и возможность оплаты 30% следующей покупки бонусами. Сложность в том, что математика лояльности нестрогая, необходим подбор параметров списания-начисления: как они сказываются на рентабельности. К примеру, можно увеличить оборот и выручку, повысив показатель списания бонусов и процент начисления бонусов для

новых покупок. Для того чтобы покупали больше, необходимо повышать показатель начисления бонусов с целью последующих покупок, чтобы товары продавались быстрее - коэффициент списания. Чем выше коэффициент начисления, тем больше вероятность следующей покупки. Повысить частоту покупок можно также, включив принцип сгорания бонусов через определенное время.

В случае если прибыль упала - необходимо менять параметры. В любом случае важно, чтобы бонусы не были маленькими, иначе эффект от программы лояльности будет нулевым. Оптимально тождество один бонус - один рубль².

Программы лояльности дают возможность воздействовать на поведение потребителей и продажи конкретного ассортимента.

- Заинтересовывать покупателей увеличивать суммы и частоту покупок, чтобы перейти в более привилегированную группу с повышенным начислением бонусов. Конкретный пример: продовольственная сеть предложила покупателям три вида карт лояльности: "бронзу", "серебро" и "золото". "Бронза" дается за покупки от 1000 до 10 000 руб. и предполагает начисление 5% бонусов за любую покупку плюс возможность оплаты следующей покупки бонусами на 30%. "Серебро" - за покупки с 10 000 до 50 000 руб.: за каждую покупку начисляется 7%, а оплачивать бонусами допускается также 30% покупки. А "золото" - за покупки, превысившие 50 000 руб. Обладателям золотых карт начисляются бонусы в 10% стоимости каждой покупки, они имеют право оплачивать вплоть до 40% стоимости покупки бонусами. При среднем чеке в 700 руб. приблизительно на седьмой покупке покупатель накапливает более 200 бонусных баллов, а предел - 10 000 руб. достигается примерно при 15 покупках. Практика показала, что потребитель выходит на "серебро" за 1,5 месяца. Далее накопление бонусов происходит быстрее - уже после пятой покупки покупатель может накопить более 200 бонусов. Для того чтобы рентабельность не страдала, сеть внедрила ограничения: на бронзовом уровне разрешено оплачивать бонусами не более семи сумм среднего чека, на серебряном - не более 10, на золотом - не более 15.

- Стимулировать продажи определенного ассортимента. К примеру, продовольственная сеть "Перекресток" предлагает покупателю выбрать товарную категорию месяца - это могут быть хлебобулочные изделия, колбасные изделия, молочная продукция, рыбная продукция либо мясная. На избранную покупателем группу сеть давала максимальную скидку - 15%. На следующий месяц покупатель должен выбрать иную товарную категорию. Подобным способом, сеть стимулировала продажи всего ассортимента, выявила наиболее привлекательные товарные группы (и резервы повышения цен на них для увеличения прибыли), кроме того, целевые аудитории определенных товаров. Для них были запущены гибкие ценовые проекты. Тем покупателям, у кого данные товары пользуются наибольшим спросом, предлагались минимальные скидки, тем, кто редко приобретал данный товар, - большие. Подобная программа дала возможность сети повысить результативность управления ассортиментом и рентабельность³.

Статистика также говорит в пользу бонусных программ лояльности для покупателей. К примеру, чтобы заинтересовать нового клиента, необходимо в 5 раз больше затрат, нежели на удержание уже постоянного. Вводить подобную систему нужно

потому, что рекламный бюджет фирмы снизится в 45%, однако продажи при этом возрастут до 25%. К тому же, если число постоянных клиентов увеличится на 5%, то фирма приобретет на 50 и более % рост прибыли.

Таким образом, вознаграждение помогает сохранять потребителей. Подтверждено, что люди любят поощрения, а привлеченная подобным методом аудитория легко переводится в статус "постоянный клиент".

Для того чтобы стать участником программы, необходимо заполнение специальной анкеты. Таким образом, компания получает информацию: социально-демографический портрет, предпочтения и пр. Все это поможет фирме построить дальнейшие взаимоотношения с покупателями⁴.

Далее выделим наиболее важные моменты при реализации расчетных операций бонусами:

1. Начисление. Фирме следует самостоятельно решить, каким будет предел суммы чека, при котором начисляются бонусы на карту. Кроме того, необходимо указать процент от суммы покупки, который будет показан в виде баллов. Фирма должна определиться с продуктами, которые будут иметь повышенное начисление, а также продукцию, не участвующую в системе. Устанавливаются дни, когда начисляется повышенное или пониженное число бонусов.

2. Списание. В готовом решении определяется, чему равен один бонус, к примеру, 1 рублю. Необходимо указать, сколько баллов можно списать от суммы нового чека. Формируется список продукции, которую позволительно оплачивать только бонусами, и товаров, которые не принимают участие в проекте.

3. Обнуление. Устанавливается период окончания действия баллов. Это необходимо для того, для того чтобы во время "горячих" продаж не снизилась прибыль фирмы. Всех покупателей следует заранее известить о окончании срока действия накоплений. Так фирма сможет сохранить лояльное отношение к вашему бренду.

4. Сторнирование. Прежде начисленные баллы автоматически списываются при сторнировании чека.

5. Перенос данных. С текущих дисконтных карт все данные станут бережно перенесены в программы поощрения потребительской лояльности Dinet: ФИО покупателя, скидки, число бонусов и покупок, потраченные суммы и т.д. Покупатели могут продолжать пользоваться прежними пластиковыми картами.

Для результативного использования следует регулярно реализовывать новые промоакции и корректировать существующие методы. Программа должна отвечать главному требованию - постоянно и круглосуточно функционировать 7 дней в неделю. Всегда нужно быть готовыми:

- принять плату в варианте скидок;
- по запросу предоставить данные о состоянии бонусного счета;
- произвести начисление баллов и в некоторых случаях начислить их фискально и прочие.

Варианты решений: преимущества и недостатки. Внедрение бонусных программ лояльности продумывается, исходя с особенностей бизнеса, и основывается на конкретных подсчетах затрат и полученного эффекта. Изначально нужно понимать, для чего она ведется, чтобы правильно расставить рекламные акценты.

Еще одним способом является коалиционная механика. Она подразумевает создание системы поощрения вместе с партнерами по бизнесу, что дает взаимный обмен клиентской базой.

Преимущества внедрения:

1. Рост числа постоянных клиентов. Исследования показали, что люди предпочитают магазины, где у них накапливаются баллы на картах, чем похожие торговые центры, но без них. Здесь также работает сарафанное радио, привлекая новых потребителей продукции фирмы.

2. Коммуникация. При заполнении анкеты указываются контактные данные: адрес, телефон, дата рождения, электронная почта. Так вырисовывается портрет аудитории, которую можно удерживать определенными ресурсами. К тому же, у фирмы появится возможность оповещать об актуальных событиях: распродажи, новые коллекции, поздравления с праздниками.

3. "Учтены" все постоянные и желанные покупатели. Всех можно будет группировать по статусам, рекламировать различные товары. К примеру, женщинам предлагается в смс-рассылке одни товары, а мужчинам - другие, пожилым людям - одни услуги, молодым - уникальные предложения.

4. Стимул купить. Игра привлекает людей, они начинают копить баллы и снова покупают что-то в сети магазинов компании. И это все для того, чтобы в определенный день приобрести бесплатно товар или подарок.

5. Правильная координация работы. Линейка продукции корректируется по интересам потенциальных и лояльных клиентов. Привлечь можно с помощью интересных предложений.

6. Преимущество перед конкурентами. Бонусная программа лояльности для клиентов поможет приобрести еще большее их число и переманить покупателей у конкурентов. Теперь не нужно идти на отчаянные шаги и снижать цены, внедрение системы поощрения сама решит все вопросы.

7. Преимущество над дисконтной системой скидок. Ради бонусов люди вновь и вновь возвращаются в магазин, а вот скидка привлекает их единожды.

Отрицательные моменты:

1. Работа в убыток себе из-за сильного увлечения системой лояльности. Чтобы избежать такой ситуации, необходимо внимательно учесть и просчитать экономический эффект еще до запуска программы.

2. Недостаточно продуманная схема не даст выгоды после запуска, а значит, от нее будет необходимо в итоге отказаться. Это может привести к негативной реакции со стороны потребителей - всем не по душе приходится, когда у них отбирают возможность использовать свои баллы.

3. Отрицательно сказываются переходы от одной схемы к другой. Количество покупателей может снизиться. С самого начала грамотно планируйте систему поощрения, комплексно подходу к решению вопроса.

4. Необходимость регулярного проведения проверки эффективности системы. Ревизия должна проводиться хотя бы раз в год. На их основе продумываются возможные варианты изменения программы, чтобы поддержать интерес покупателей⁶.

Продуманная в соответствии с особенностями бизнеса компании и потребностями покупателей бонусная система позволит расходовать как минимум в 3 раза меньше на программу лояльности. Эффект экономии станет гораздо сильнее, если фирма последовательно проработает все детали и механизмы бонусной системы - от способа коммуникации вплоть до подарков⁷.

Таким образом, сеть стимулировала продажи всего ассортимента, определила наиболее привлекательные товарные группы (и резервы увеличения цен на них для увеличения прибыли), а также целевые аудитории определенных товаров. Для них были запущены гибкие ценовые программы. Тем покупателям, у кого данные товары пользуются наибольшим спросом, предлагались меньшие бонусы, тем, кто приобретал этот продукт, - большие. Подобная программа дала возможность сети повысить эффективность управления ассортиментом и рентабельность.

* * * *

¹ Лабзунов, П. П. Управление ценами и затратами в современной экономике / П.П. Лабзунов. - М.: Книжный мир, 2015. - 288 с.

² Левитас, Александр Больше денег от вашего бизнеса. Партизанский маркетинг в действии / Александр Левитас. - М.: Манн, Иванов и Фербер, 2016. - 320 с.

³ Липсиц, И. В. Коммерческое ценообразование / И.В. Липсиц. - М.: БЕК, 2015. - 368 с.

⁴ Майкл, В. Марн Ценовое преимущество / Майкл В. Марн, Эрик В. Регнер, Крейг К. Завада. - М.: Альпина Паблишер, 2015. - 320 с.

⁵ Маховикова, Г. А. Цены и ценообразование / Г.А. Маховикова, И.А. Желтякова, Н.Ю. Пузыня. - М.: Книга по Требованию, 2017. - 176 с.

⁶ Мрочковский, Н. 99 инструментов продаж. Эффективные методы получения прибыли / Н. Мрочковский, С. Сташков. - М.: Питер, 2015. - 256 с.

⁷ Мэттсон, Дэвид Психология успешных продаж / Дэвид Мэттсон. - М.: Альпина Бизнес Букс, 2016. - 208 с.

APPLICATION OF A BONUS CALCULATION SYSTEM FOR SUSTAINABLE DEVELOPMENT OF COMPANIES

© 2019 Tarasova Tatiana Mihailovna

Candidate of Economics, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: tarasova2004@inbox.ru

The article aims to examine the essence of loyalty bonus systems, as well as their importance for organizations and corporations in order to gain profitability and generate revenue. Examples of creating a loyalty system and a specific example of a program as its main tool.

Keywords: bonus, discount, loyalty system, profitability, profit, price, profit, organization and corporations.

ИНДИКАТОРЫ ОЦЕНКИ РИСКОВ ХИЩЕНИЙ В КОНТЕКСТЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

© 2019 Татаровская Татьяна Евгеньевна

кандидат экономических наук, доцент

© 2019 Татаровский Юрий Алексеевич

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: tatarovskaya.tatyana@gmail.com, tatarovsky.yury@yandex.ru

В статье раскрывается современный подход к реализации системы экономической безопасности предприятия, предполагающий акцентирование внимания на предотвращении наступления рисков. С этой целью предлагается использование индикаторов оценки рисков хищений и применение комплаенс-контроля в рамках системы экономической безопасности.

Ключевые слова: риск, индикатор риска, экономическая безопасность, хищение, комплаенс-контроль, бизнес-среда.

Актуальным направлением совершенствования системы экономической безопасности в последнее время стала переориентация подхода к реализации данной системы. Ключевым аспектом становится не столько минимизация негативных последствий от наступления рисков, сколько своевременное выявление угроз и предотвращение наступления рисков. Непрерывный мониторинг, обучение сотрудников выявлению фактов мошенничества и обеспечению экономической безопасности предприятия, введение дисциплинарной ответственности за совершение хищений в любых формах - это неполный перечень внедряемых процедур в экономических субъектах в современных условиях.

С позиций экономической безопасности хищение может наблюдаться на предприятии в различных формах: мошенничество, коммерческих подкуп, растрата вверенного имущества и т.д. В зависимости от выявленной или потенциально возможной в рамках конкретного экономического субъекта формы хищений лицами, ответственными за принятие управленческих решений, используются определенные методики оценки, контрольные процедуры и система мониторинга. При этом перечисленный комплекс мер не ограничен и определяется спецификой бизнеса и ранее наблюдаемыми в его финансово-хозяйственной деятельности рисками.

Согласно исследованиям, проведенным компанией Ernst & Young, использование понятия "индикатор хищений" позволит унифицировать процедуры по выявлению и предотвращению рисков хищений¹. Кроме того, индикаторы могут не только описывать различные аспекты финансово-хозяйственной деятельности экономического субъекта, но и "сигнализировать" о нестандартном поведении сотрудников, особенностях изменения внешней бизнес-среды и иных нефинансовых аспектах деятельности предприятия.

Формирование системы индикаторов целесообразно начинать, опираясь на опыт других экономических субъектов, осуществляющих свою деятельность в рамках

того же вида экономической деятельности. Далее методом экспертной оценки определяется значимость каждого индикатора и, соответственно, его удельный вес в общей системе индикаторов. Конечным этапом является расчет итогового показателя, ранжирование результатов и их интерпретация.

Исследования деятельности субъектов предпринимательства, функционирующих в рамках различных видов деятельности, показали, что обобщенный перечень индикаторов хищений может выглядеть следующим образом:

1. "Нестабильность условий внутренней и внешней бизнес-среды". Безусловно данный аспект присутствует в финансово-хозяйственной деятельности любого предприятия, и одной из задач экономической безопасности является минимизация отрицательных последствий нестабильности (другое название в работах зарубежных авторов - турбулентность внутренней и внешней бизнес-среды). Подобные условия негативно отражаются на сотрудниках предприятия и побуждают их к совершению противоправных действий, в том числе хищений.

2. "Наиболее рискованные бизнес-процессы". Каждому виду экономической деятельности присущи свои риски, следовательно, одни и те же бизнес-процессы в одном экономическом субъекте могут быть высокорисковыми, а в другом - нет. Рекомендуется ежегодное проведение пересмотра перечня наиболее рискованных бизнес-процессов экономического субъекта.

3. "Объем материальных ценностей в обороте подразделения или бизнес-процесса". Чем больше объем указанных ценностей, тем сложнее осуществляется контроль за их сохранностью и, соответственно, тем выше риск хищений².

4. "Уровень корпоративной культуры". Данный аспект в совокупности с соблюдением норм профессиональной этики позволяет внедрить бихевиористский подход в систему экономической безопасности, оценить действия сотрудников, выявить возможные мотивы их поступков и спрогнозировать дальнейшее поведение.

5. "Применяемые контрольные процедуры". Экономическому субъекту целесообразно уделять значительное внимание применяемым контрольным процедурам, а также их развитию и совершенствованию³.

6. "Документооборот". Нарушение правил ведения документооборота, отсутствие первичных учетных документов, а также выявленные в них противоречия свидетельствуют о совершении противоправных действий сотрудниками экономического субъекта, в частности хищений. Кроме того, целесообразно акцентировать внимание на выявленных фактах уничтожения первичных учетных документов, удаления электронных файлов и документов в автоматизированной системе ведения бухгалтерского учета⁴. В таких случаях наиболее вероятно сокрытие ключевой информации о сомнительных фактах хозяйственной жизни. Важным моментом является наличие права доступа у персонала к внесению и изменению информации, к архивной информации и отраженным в автоматизированной системе учета фактам хозяйственной жизни. Целесообразно обращать внимание на соблюдение правил, порядка и системности при хранении первичных учетных документов на бумажных и электронных носителях, а также электронных файлов.

7. "Отклонение фактических показателей от бюджетных или нормативных". Существенность отклонений между указанными показателями устанавливается экономическим субъектом самостоятельно. Проведение последующих корректировок показателей отчетности и бюджетов также могут свидетельствовать о фактах хищений.

8. "Сотрудники: поведение на работе и характеристика образа жизни". В рамках данного индикатора необходимо обращать внимание на следующие аспекты:

- степень лояльности сотрудников;
- удовлетворенность сотрудников уровнем заработной платы;
- степень открытости и готовности к взаимодействию с контролирующими подразделениями и лицами;
- склонность к риску;
- участие в обособленных группах внутри трудового коллектива;
- соответствие образа жизни получаемым доходам;
- отсутствие в экономическом субъекте системы наказаний;
- персональные факторы: семейные обстоятельства, зависимости; материальное положение и психологическая характеристика семьи и близких родственников и др.

Разработанный перечень индикаторов хищений целесообразно дополнить подробным описанием и конкретными примерами с учетом вида экономической деятельности и особенностей условий внутренней и внешней бизнес-среды конкретного субъекта предпринимательства.

Оценка указанных индикаторов может производиться по пятибалльной шкале, где 1 означает, что индикатор слабо связан с риском хищения, а 5 - что индикатор напрямую связан с наступлением риска хищения. Проведение указанной оценки предполагается с использованием метода экспертной оценки.

Повысить эффективность применения системы индикаторов в контексте экономической безопасности возможно путем ее реализации в совокупности с комплаенс-контролем.

Среди направлений реализации комплаенс-контроля в экономических субъектах выделяют:

- 1) выявление и предупреждение злоупотреблений и коррупционных действий среди сотрудников;
- 2) выявление и предупреждение конфликта интересов в трудовом коллективе, а также между сотрудниками и руководством;
- 3) соблюдение законодательным норм, а также лимитов и нормативов, установленных в экономическом субъекте и др.

Особое значение при внедрении комплаенс-контроля имеет определение последствий наступления рисков. При этом последствия необходимо оценивать как с финансовой (затраты на покрытие убытков, погашение штрафов и т.п.), так и с нефинансовой (ухудшение репутации, "утечка" высококвалифицированных кадров и др.) точки зрения⁵. Исследование последствий позволяет понять значимость риска для экономического субъекта и, соответственно, сфокусировать действия системы экономической безопасности в нужной области.

При этом к последнему в современных условиях предъявляются следующие требования:

- адаптация системы экономической безопасности в целом и системы индикаторов и комплаенс-контроля как ее составляющих к требованиям цифровой экономики;
- применение новых технологий для повышения эффективности системы экономической безопасности;
- непрерывное обучение и повышение квалификации специалистов методикам выявления и предупреждения рисков и комплаенс-контролю;

- выработка консолидированного взгляда среди руководства и сотрудников предприятия в отношении рисков и процедур, связанных с их выявлением и предупреждением;
- своевременное представление достоверной и полной информации о рисках лицам, ответственным за принятие управленческих решений⁶.

Соответствие требованиям цифровой экономики, внедрение инструментария новых технологий в экономическом субъекте позволит повысить эффективность применения системы индикаторов. Внедрение комплаенс-контроля обеспечит непрерывный мониторинг за реализацией бизнес-процессов, действиями руководства и сотрудников, осуществлением различного рода внутренних процедур с точки зрения соответствия требованиям законодательства и установленным нормативам.

* * * *

¹ https://docs.wixstatic.com/ugd/297209_9b066ca1a214434d9d909d5cd6c2bd60.pdf - Исследование "Оценка рисков хищений как актуальное направление в безопасности бизнеса", 2013.

² Татаровский Ю.А., Татаровская Т.Е. Анализ развития малых и средних производственных предприятий в системе экономической безопасности региона // РИСК: Ресурсы, Информация, Снабжение, Конкуренция. 2018. № 4. С. 130-133.

³ Корнеева Т.А., Светкина И.А., Морозова Е.С., Пискунов В.А. Организационные аспекты управления рисками в контуре обеспечения экономической безопасности экономического субъекта // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2018. № 11 (169). С. 47-59.

⁴ Маняева В.А., Пискунов В.А., Фомин В.П., Носков В.А. Учетная политика для целей обеспечения экономической безопасности коммерческой организации // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2017. № 8 (154). С. 76-84.

⁵ Татаровская Т.Е., Татаровский Ю.А. Информационное обеспечение конкурентного анализа коммерческой организации//Сибирская финансовая школа. 2016. № 6 (119). С. 51-57.

⁶ <https://www.pwc.ru/ru/publications/collection/2019-state-of-the-compliance-rus.pdf> - Комплаенс на передовой: задавая темп инновационного развития, 2019.

THEFT RISK INDICATORS ASSESSMENT IN THE ENTERPRISE ECONOMIC SECURITY

© 2019 Tatarovskaya Tatyana Evgenyevna

PhD in Economics, Associate Professor

© 2019 Tatarovsky Yury Alekseevich

PhD in Economics, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: tatarovskaya.tatyana@gmail.com, tatarovsky.yury@yandex.ru

The modern approach to the implementation of the enterprise economic security system, which involves focusing on the risk identification process, is revealed in the article. For this purpose, the indicators to assess the theft risks and compliance control implementation in the framework of the economic security system are suggested.

Keywords: risk, risk indicator, economic security, theft, compliance control, business environment.

АНАЛИТИЧЕСКАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ КОНСАЛТИНГА ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

© 2019 Фомин Владимир Петрович

доктор экономических наук, профессор

Самарский государственный экономический университет

E-mail: fominvp@mail.ru

В статье рассматривается необходимость и возможность детальной оценки уровня и динамики финансовой устойчивости. Предлагается способ перехода от дискретной к непрерывной оценке динамики финансовой устойчивости.

Ключевые слова: детализация оценки уровня и динамики финансовой устойчивости, перспективы развития организации.

Финансовый успех коммерческой организации характеризуется не только уже достигнутым высоким уровнем, но и положительной динамикой финансовой устойчивости. Однако в современном научном и практическом обороте преимущественно используются статические оценки финансовой устойчивости¹. Представляется, что глубокая детализация динамических характеристик финансового состояния в научном и практическом планах будет оправдана. Хорошая чувствительность аналитических инструментов, способных различать даже слабые колебания финансовой устойчивости позволяет точнее определять тренды и прогнозировать развитие бизнеса. Результаты детального анализа динамики финансовой устойчивости не только объясняют текущее финансовое состояние, но и дают основания для перспективных управленческих решений.

Неопределенность окружающей конкурентной среды во многом выражается спонтанностью внутренних и внешних факторов финансовой устойчивости. Ранняя диагностика происходящих изменений позволяет вовремя предотвратить нежелательные угрозы, а также не упустить случай благоприятного стечения обстоятельств. Польза такой диагностики напрямую зависит от чувствительности аналитических инструментов, представляющих собой алгоритмы обработки исходных данных. Однако не меньшее значение имеет детальность самих исходных данных, получаемых в ходе непосредственных наблюдений². Просматривается сходство с процессом визуализации, например, при помощи линзового и электронного микроскопов. После исчерпания возможностей непосредственно аналогового увеличения начинается цифровая детализация объекта исследования на основе соответствующих алгоритмов.

Совершенствование управления финансовой устойчивостью на стадиях, предшествующих принятию решений представляется, прежде всего, в двух направлениях. Во-первых, необходимо обеспечить учетную фиксацию детальных фактов хозяйственной деятельности, имеющих отношение к финансовой устойчивости. Трудность

заключается в том, что не всегда предыдущий опыт указывает на актуальную релевантность конкретной информации. Часто результаты использования детальной информации не оправдывают затраты на ее получение. Также затрудняет решение задач первого направления виртуальный характер большинства экономических показателей. Например, условно-постоянные затраты только умозрительно выделяются из всей совокупности издержек. Второе направление совершенствования управления финансовой устойчивостью относится к области анализа исходных данных. Первоначальное значение слова "анализ" как разделение на части предполагает для этого направления дальнейшую детализацию исходных данных. Аналитическая детализация схожа с цифровым увеличением объекта исследования, так как осуществляется с помощью соответствующих методов и алгоритмов. В то же время результаты аналитической детализации приобретают новое качественное содержание за счет установления причинно-следственных взаимосвязей отдельных составных элементов, например, финансовой устойчивости. Часто аналитическое определение количественного значения таких элементов является следствием раскрытия их причинно-следственных связей³.

Степень неопределенности конкурентной среды, следовательно, и уровня финансовой устойчивости, усиливается не только постоянным изменением силы влияния отдельных факторов, но и их структурными позициями. Требуются соответствующие накопленному опыту уточненные теоретические основания для определения направлений и алгоритмов получения детальных оценок финансовой устойчивости⁴. Например, следует гибко относиться к просроченным платежам по дебиторской задолженности, если возникает угроза потери потенциально крупного покупателя. В данном случае целесообразнее сначала совершенствовать систему договорных отношений, а затем усиленно использовать юридические рычаги. В договорах с покупателями необходимо закреплять алгоритм возмещения финансового ущерба от задержки платежей.

Одним из основных направлений совершенствования методик финансового анализа является детализация, как самого понятия финансовой устойчивости, так и ее качественных и количественных характеристик⁵. Представляет интерес рассмотрение финансовой устойчивости с позиций стабильности финансового положения. В макроэкономическом аспекте финансовая стабильность в стране зачастую отождествляется с незначительной волатильностью показателей финансовой сферы⁶. На микроуровне экономики финансовая стабильность или устойчивость, прежде всего, предполагает отсутствие колебаний финансовых показателей в отрицательном направлении (снижение уровня рентабельности продаж, скорости оборота авансированного капитала и подобное)⁷.

Конкурентная среда актуализирует новые аспекты в оценке финансового состояния связанные с эффективностью использования финансовых ресурсов, а также с возможностью вовремя и без дополнительного привлечения заемных средств погашать текущие обязательства. Характеристика степени финансовой устойчивости предполагает нахождение соответствующих измерителей для перевода логически объясняемых явлений в количественные показатели. Количественная интерпрета-

ция финансовой устойчивости значительно упрощается, когда она рассматривается как степень обеспеченности имущества долгосрочными источниками его формирования. Сложнее дать количественную оценку финансовой устойчивости как степени самофинансирования и платежеспособности в длительной перспективе.

Абсолютные показатели финансовой устойчивости определяются на основании сопоставления имеющегося имущества, в частности профильного оборотного, с источниками его покрытия, сгруппированными по степени их солидности. Относительные показатели формируются на принципах финансовых распределительных или координационных коэффициентов. Путем сопоставления излишков и недостатков обеспеченности запасов и затрат с различными источниками их покрытия определяется трехкомпонентный показатель финансовой устойчивости. Данная методика позволяет выявить четыре типа финансовой устойчивости (абсолютная, нормальная, неустойчивое и кризисное финансовое положение). Собственные средства являются наиболее солидным источником среди всех принимаемых во внимание источников формирования запасов и затрат. Этот источник определяется как разница между всеми собственными средствами и необоротными активами. Другие источники по степени убывающей солидности - долговременные и суммарные определяются последовательным прибавлением к собственным источникам долгосрочных и краткосрочных кредитов и займов. Очевидно, что все эти источники взаимосвязаны между собой и не может быть произвольного сочетания их излишков и недостатков. Например, недостаток по собственным источникам допускает излишек по суммарным источникам, но не наоборот. Абсолютная степень финансовой устойчивости проявляется в излишке обеспечения по всем трем источникам и характеризует недостаточное использование возможностей финансового рычага для повышения рентабельности собственного капитала. Нормальная степень финансовой устойчивости идентифицируется при условии недостатка по первому и излишков обеспечения по остальным источникам. Предкризисная степень финансовой устойчивости предполагает недостаток по первым двум и излишек обеспечения по третьему нормальному источнику формирования запасов и затрат. Потеря финансовой самостоятельности или кризисная степень финансовой устойчивости проявляется в недостатке обеспечения по всем трем источникам. Это значит, что запасы и затраты в ближайшее непродолжительное время исчерпают обеспечение за счет просроченных задолженностей различным контрагентам.

Подобная дискретная методика оценки степени финансовой устойчивости по четырем позициям не всегда способна удовлетворить практические потребности. Например, при необходимости определения тенденций в изменении финансовой устойчивости на одном и том же дискретном уровне данная методика бессильна даже в условиях очевидных перемен. Выходом из положения может служить дополнение к данной методике в виде относительных показателей излишков и недостатков обеспечения запасов и затрат в разрезе отдельных источников. Такие относительные показатели рассчитываются как отношение излишка или недостатка к соответствующему источнику в процентах. Относительные излишки (O_i) будут выражаться положительными значениями, а недостатки - отрицательными (O_n):

Оис = ИС / СС; Онс = НС / СС

Оид = ИД / ДС; Онд = НД / ДС

Оив = ИВ / ВС; Онв = НВ / ВС, где

СС, ДС, ВС - собственные, долгосрочные и суммарные источники покрытия запасов и затрат (ЗЗ) соответственно;

ИС, ИД, ИВ - абсолютный излишек обеспечения запасов и затрат по собственным, долгосрочным и суммарным источникам соответственно;

НС, НД, НВ - абсолютный недостаток обеспечения запасов и затрат по собственным, долгосрочным и суммарным источникам соответственно;

ИС = СС - ЗЗ; ИД = ДС - ЗЗ; ИВ = ВС - ЗЗ; если каждый источник СС, ДС, ВС превышает величину ЗЗ;

НС = СС - ЗЗ; НД = ДС - ЗЗ; НВ = ВС - ЗЗ; если каждый источник СС, ДС, ВС меньше величины ЗЗ;

Оис, Оид, Оив - относительный излишек обеспечения запасов и затрат по собственным, долгосрочным и суммарным источникам соответственно;

Онс, Онд, Онв - относительный недостаток обеспечения запасов и затрат по собственным, долгосрочным и суммарным источникам соответственно.

Оценка динамики финансовой устойчивости по трехкомпонентному показателю была возможна только когда менялась ее качественная определенность. Например, положительной тенденцией считался переход от предкризисной к нормальной степени финансовой устойчивости. Использование относительных показателей обеспеченности запасов и затрат позволяет давать более детальные оценки. Увеличение относительных излишков и уменьшение относительных недостатков обеспечения источниками запасов и затрат внутри каждого дискретного уровня финансовой устойчивости означает положительные тенденции и наоборот.

Таблица 1

Оценка дискретных уровней финансовой устойчивости (д.е.)

Показатели	Анализируемые периоды времени (кварталы)				
	I	II	III	IV	I (V)
1. Источники запасов и затрат:					
1.1. Собственные (СС)	5000	5100	5200	5300	5400
1.2. Долгосрочные (ДС)	5700	5800	5900	6000	6100
1.3. Суммарные (ВС)	6200	6200	6300	6200	6400
2. Наличие запасов и затрат (ЗЗ)	5200	5400	5600	5800	6000
3. Финансовая устойчивость	Норм.	Норм.	Норм.	Норм.	Норм.

В рассматриваемом примере (табл. 1) на протяжении последовательных пяти кварталов диагностируется стабильность финансовой устойчивости на одном и том же нормальном уровне, так как постоянно наблюдается недостаток только по собственным источникам и излишек по всем остальным.

К другим выводам приводит рассмотрение изменений относительных показателей излишков и недостатков обеспеченности запасов и затрат по отдельным источникам их покрытия (табл. 2).

Оценка относительной динамики финансовой устойчивости

Показатели	Ед. изм.	Анализируемые периоды времени (кварталы)				
		I	II	III	IV	I (V)
1. Абсолютные излишки (+) и недостатки (-) по видам источников запасов и затрат						
1.1. Собственные (НС)	д.е.	- 200	- 300	- 400	- 500	- 600
1.2. Долгосрочные (ИД)	д.е.	+ 500	+ 400	+ 300	+ 200	+ 100
1.3. Суммарные (ИВ)	д.е.	+ 1000	+ 800	+ 700	+ 400	+ 400
2. Относительные излишки (+) и недостатки (-) по видам источников запасов и затрат						
2.1. Собственные (Онс)	%	- 4,0	- 5,9	- 7,7	- 9,4	- 11,1
2.2. Долгосрочные (Оид)	%	+8,8	+ 6,9	+ 5,1	+ 3,3	+1,6
2.3. Суммарные (Оив)	%	+16,1	+ 12,9	+ 11,1	+ 6,5	+ 6,3

Внутри границ нормальной степени финансовой устойчивости отмечается тенденция к ухудшению, грозящая предкризисным финансовым состоянием. Относительный излишек по долгосрочным источникам формирования запасов и затрат снизился за анализируемый период времени почти в пять раз. В отличие от дискретной оценки полученные результаты анализа относительной динамики финансовой устойчивости требуют немедленного реагирования.

* * * *

¹ Фомин В.П., Пономарева Т.А. Аналитический консалтинг в управлении финансовой устойчивостью организации //Сб.: Наука XXI века: актуальные направления развития- Материалы Международной заочной научно-практической конференции. 2015. С. 763-766.

² В.А. Маняева, В.А. Пискунов, И.В. Фролова, В.П. Фомин, П.В. Фомин. Учетно-аналитическая информационная составляющая сбалансированного развития коммерческой организации- М. : ФЛИНТА : Наука, 2016. - 216 с

³ Фомин В.П. Превентивный анализ стабильности финансового положения хозяйствующего субъекта // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2012. № 12 (98). С. 108-111.

⁴ Мельникова Л. А., Денисенко И. С. Анализ финансовой устойчивости организации / Л. А. Мельникова, И. С. Денисенко // Современный бухгалтер. - 2014. - № 1. - С. 3 - 7.

⁵ Щурина С. В., Михайлова М. В. Финансовая устойчивость компании: проблемы и решения / С. В. Щурина, М. В. Михайлова // Финансы и кредит. - 2016. - № 42. - С. 43-60.

⁶ Малкина М.Ю. Оценка финансовой нестабильности экономических систем: разнообразие методов и моделей // Экономический анализ: теория и практика// 2019. № 7, С. 1273 - 1294.

⁷ Смирнова Ю.В., Игошина Н.А. Оценка конкурентных преимуществ организации в условиях экономической нестабильности //сб.: Наука XXI века: актуальные направления развития. Материалы междунар. заочн. науч.- прак. конф. 20-21 апр. 2015 г. Самара, 2015. С. 662-664. <https://elibrary.ru/item.asp?id=23982975>

ANALYTICAL COMPONENT OF CONSULTING THE FINANCIAL STABILITY OF THE FIRM

© 2019 Fomin Vladimir Petrovich
Doctor of Economics, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: fominvp@mail.ru

The article discusses the need and the possibility of a detailed assessment of the level and dynamics of financial stability. A method of transition from discrete to continuous assessment of the dynamics of financial stability is proposed.

Keywords: detailing the assessment of the level and dynamics of financial stability, development prospects of the organization.

ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА ФИНАНСОВ И НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ

УДК 336.71

БАНКОВСКАЯ КОНКУРЕНЦИЯ В УСЛОВИЯХ КОНЦЕНТРАЦИИ БАНКОВСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РФ

© 2019 Бурин Дмитрий Валерьевич
магистрант

© 2019 Сичинава Вячеслав Владимирович
магистрант

© 2019 Хвостенко Олег Александрович
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: olegkhvostenko@yandex.ru

Осуществлен анализ банковской конкуренции в условиях концентрации банковской деятельности в Российской Федерации. Выявлены основные показатели конкурентоспособности кредитной организации.

Ключевые слова: банковский сектор, конкуренция, ликвидность, финансовые риски, банковские активы и пассивы, банки, конкурентное преимущество.

Говоря о конкуренции в банковской сфере, можно отметить, что конкуренция в данной отрасли имеет ряд отличий от конкуренции в иных секторах рынка. К основным отличительным чертам относят повышенную концентрацию, когда банки с базовыми лицензиями конкурируют с банками с универсальной. Другой чертой является то, что ко всем банкам предъявляются определенные обязательные требования. А также весомым отличием является тот факт, что небанковских аналогов банковским продуктам и услугам не существует.¹

С уверенностью можно сказать, что наиболее заметной особенностью банковской конкуренции на современном этапе является то, что на рынке функционируют как частные кредитные организации, главной целью которых является получение прибыли так и кредитные организации с государственным участием, которые в теории должны ориентироваться на развитие экономики, но по факту преследуют такие же цели, что и частные организации, то есть получение прибыли. И уже из этого мы можем делать вывод о фактической несправедливости конкуренции в банковской сфере страны. Ведь логично предположить, что организация, в деятельности и капитале которой принимает участие государство, имеет значительное преимущество

перед остальными участниками рынка. Эти организации используют в качестве основного пассива средства федерального бюджета, но совершают при этом операции совершенно обычного универсального коммерческого банка, получая тем самым неоспоримые конкурентные преимущества в формировании своей ресурсной базы. Данное направление развития банковской системы не способствует благоприятному и эффективному развитию деятельности кредитных организаций.²

Чтобы лучше ориентироваться в современных условиях банковской конкуренции, следует ознакомиться с основными этапами становления банковской системы в новейшей истории нашей страны.

Можно выделить следующие временные периоды:

Первый этап (1990-1993гг.) Это время можно назвать переломным в истории банковской системы нашей страны. Осуществлялся переход от командно-административной системы управления к рыночной экономике. Крупнейшие государственные банки стали участвовать в рыночных отношениях. Именно с этого периода начинается банковская конкуренция в новейшей истории России. Так как во время существования СССР говорить о конкуренции в банковском секторе, ввиду отсутствия рынка и рыночной экономики, являющейся основой любой конкуренции, не приходилось. Самым значительным событием за этот период, можно назвать обесценивание национальной валюты - рубля и гиперинфляцию, которая в 1992 году составила 2600%. Многие банковские структуры того времени действовали по следующей стратегии: они принимали рублевые вклады, конвертировали рубли в доллары и ждали следующего обесценивания рубля, получая прибыль и расплачиваясь по вкладам.

Второй этап (1994-1999гг.) В это время появилось большое количество новых банковских организаций. Проценты по вкладам не покрывали инфляцию, поэтому банки в основном не занимались долгосрочным кредитованием предприятий. В этот период страна пережила масштабный кризис 1998 года. Рубль резко "упал" по отношению к доллару. До кризиса один доллар можно было купить за 6 рублей, а впоследствии курс был равен уже 21 рублю за доллар. Перед кризисом курс составлял 6 рублей за доллар, а после дефолта он был равен уже 21 рублю. Такой курс был установлен 1 января 1999 года. Другим негативным последствием, характерным для этого периода, является повышение уровня недоверия населения, а также иностранных инвесторов к банкам и национальной валюте.

Третий этап (2000-2007гг.) Новая глава в истории становления банковской системы Российской Федерации. Именно в этот период была проведена масштабная реформа банковской системы. Данная реформа ставила перед собой ряд целей, среди которых было достижение увеличения капитализации банков, сделать их более открытыми и прозрачными, а также увеличить уровень доверия к ним со стороны населения и предприятий. В рамках реформы с 2004 года все банки обязывались переходить на международную отчетность, а с 2005 года были повышены требования касательно достаточности и размеру уставного капитала. Так, достаточность уставного капитала банков должна быть не менее 10 %, а размер капитала - не менее 5 миллионов евро с 2005 года для вновь создаваемых банков, а с 2007 года - для всех банков без исключения.

Четвертый этап (2008-2010гг.) Наладившись в первой половине 2000-х годов, банковская система понесла серьезное потрясение в период мирового финансового кризиса, произошедшего в 2008 году.

Пятый этап (с 2010 г. по настоящее время). Сегодня ситуация на рынке банковских услуг складывается таким образом, что число банков активно сокращается.³

Таким образом, мы видим, что банковская система, а вместе с ней и условия, в которых осуществлялась конкуренция, претерпела значительные изменения.

В текущее время в банковском сегменте рынка, можно определить следующие разновидности конкуренции:

1. Конкуренция между коммерческими банками.
2. Конкуренция между коммерческими и государственными банками.
3. Конкуренция между российскими и иностранными банками.

Особенность Российской Федерации в настоящее время состоит в преобладании на рынке крупных банков с государственным участием и в жесткой контрольно-надзорной политике Центрального банка РФ. Поэтому в настоящее время есть основания для того, чтобы говорить об отсутствии здоровой конкуренции в банковском секторе.

В условиях конкурентной борьбы преимущество оказывается у банков, способных предложить клиентам продукты и услуги, по относительно небольшой стоимости. В этом плане возможностей больше у крупных банком с государственным участием. Это позволяют большие обороты прибыли и наличие поддержки со стороны государства.

Присутствие на рынке банков с государственным участием - это, пожалуй, главная особенность отечественной конкуренции на банковском рынке. Имеющие предназначение повышать эффективность экономики, они, подобно простым коммерческим банкам, нацеливаются главным образом на получение прибыли, составляя огромную конкуренцию всем остальным участникам рынка. При этом банки с государственным участием имеют ряд безусловных преимуществ, среди которых возможность привлечения лучших клиентов ввиду значительных масштабов бизнеса и доступ к бюджетным средствам. Кроме того, в случае возникновения необходимости банки с государственным участием чаще получают поддержку со стороны государства.

Вместе с этим банковская сфера сейчас находится в процессе трансформации, связанной с уменьшением числа действующих кредитных организаций и усилением регулятивного контроля за процессами ее развития.⁴

В настоящее время конкуренцию в банковском секторе отличает усиление процесса сегментации, причем каждому сегменту, которому свойственна своя специфика. Здесь хотелось бы отметить, что в условиях высокой доли неплатежеспособных предприятий, конкуренция между банками усиливается в борьбе за платежеспособных юридических лиц.

На сегодняшний день в банковском секторе такие условия, что часть участников покидает рынок, в то время как крупные банки с государственным участием получают больше преимуществ в конкурентной борьбе. Также нужно учитывать такие экономические факторы как: отсутствие спроса на продукты и услуги, высокая процентная ставка по кредитам и строгий надзор со стороны Центрального банка РФ.

Так, в крупном корпоративном бизнесе конкуренция минимальная, что вполне логично, учитывая тот факт, что крупные корпоративные клиенты очень чувстви-

тельны к ставке, а также имеют ряд особенностей обслуживания, которые могут обеспечить только достаточно крупные банки. В работе с "розницей" ситуация выглядит не так пессимистично, в этом направлении банковского бизнеса работает достаточно большое количество банков.

Конкурентоспособность финансово-кредитной организации может оцениваться по ряду различных показателей, как количественных, так и качественных. Эти показатели в различной степени отражают то, насколько удачной оказалась реализации банком выбранной стратегии, то, какое положение он занимает на рынке.

В состав количественных показателей принято включать пять подгрупп. Первая - показатели, которые характеризуют размер банка: насколько велики его активы, а также величину собственного капитала, объем привлеченных и размещенных ресурсов. Ко второй подгруппе относятся показатели, определяющие надежность банка: коэффициенты мгновенной и текущей ликвидности, коэффициенты достаточности капитала, уровень кредитного риска, размер рыночного риска. Третья подгруппа включает в себя показатели качества активов и пассивов. Четвертая включает показатели, характеризующие прибыльность работы банка: размер процентных доходов, уровень чистой прибыли, процентная маржа, спред. Пятая - показатели рентабельности: общая рентабельность, рентабельность активов, рентабельность капитала.

К важнейшим качественным показателям конкурентоспособности банка следует отнести бренд банка и его узнаваемость. Данные факторы способствуют увеличению числа клиентов, а также удержанию уже набранной клиентской базы в нестабильные времена. Наличие различных видов лицензий, позволяющих расширять возможности банка в предоставлении разного рода услуг и продуктов. К тому же, в число критериев, по которым оценивается конкурентоспособность банка, можно отнести маркетинговую стратегию, позволяющую повысить уровень информированности клиентов о банковских продуктах и услугах; уровень IT-технологий, позволяющих оптимизировать процесс взаимодействия с клиентами; личные связи владельцев или руководителей высшего звена банка, что может обеспечить банку хорошие переговорные позиции. Немаловажным критерием, помимо всего прочего, является история банка и его репутация.⁵

Среди банков, которые являются главными игроками на рынке банковских услуг в нашей стране, можно выделить таких "гигантов" как Сбербанк и ВТБ.

Данные структуры являются так называемыми "государственными банками". Конечно, они не являются полностью государственными, однако в значительной степени в их деятельности присутствует участие государства. Говоря о Сбербанке, можно отметить и ряд других преимуществ, которые позволяют ему на сегодняшний день быть самым конкурентоспособным банком на территории Российской Федерации. Сбербанк является старейшим банком нашей страны. Это банк с богатой историей, уходящей корнями еще в XIX век, когда в России появились первые сберегательные кассы. Банк пользуется колоссальным доверием среди населения еще со времен СССР. И конечно же, рядовым коммерческим банкам очень трудно конкурировать с такой структурой. Тоже самое можно сказать и о банке ВТБ, сформированного на базе "Внешторгбанка". Данные банки являются наиболее стабильными и надежными кредитными организациями. Одним из пунктов, по которому остальные банки пытаются осуществлять конкурентную борьбу за клиентов, является процент-

ная ставка. В настоящий момент складывается такая ситуация, что чем крупнее банк, тем менее выгодные у него процентные ставки по вкладам. Если проанализировать ставки, предлагаемые другими кредитными организациями, то становится понятно, что у крупнейших банков самая низкая ставка. Однако еще стоит учитывать, что вкладчики смотрят не только на величину процентов по вкладам, но и на надежность банка. В этом случае преимущество все равно остается у банков с государственным участием.

В последнее время в среднем по банковскому рынку конкуренция упала. Особенно резко она упала у частных коммерческих банков. Отчасти это связано с отзывом лицензий Банком России, а отчасти с оттоком иностранных банков из Российской Федерации.

Резюмируя информацию по банковской конкуренции в нашей стране, можно сказать, что тенденция складывается к сокращению количества коммерческих банков, тем самым, понижая уровень конкуренции. Крупные банки с государственным участием остаются главными игроками на рынке, с которыми тяжело конкурировать частным кредитным организациям.

* * * *

¹ Дьячков А.А. Особенности функционирования банковской системы РФ в современных условиях / А.А. Дьячков // Экономика и бизнес: теория и практика. - 2015. - № 7. - С. 29-31.

² Елесина М.В. Банковская система Российской Федерации: проблемы и возможности ее укрепления / М.В. Елесина, И.В. Рашкеева, А.В. Бердышев // Вестник Академии права и управления. - 2015. - № 39. - С. 156-162.

³ Зайцева О. В. Становление банковской системы Российской Федерации // Научно-методический электронный журнал "Концепт". - 2016. - Т. 6. - С. 166-170.)

⁴ Пигалева Д.С. Конкуренция в банковской сфере // Научное сообщество студентов: Междисциплинарные исследования: сб. ст. по мат. XLVI междунар. студ. науч.-практ. конф. № 11(46).

⁵ Тарасенко, О. А. Предпринимательская деятельность субъектов банковской системы России / О.А. Тарасенко. - М.: Проспект, 2016. - 310 с.

BANK COMPETITION IN CONDITIONS OF CONCENTRATION OF BANKING ACTIVITIES IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2019 Burin Dmitry Valerevich

Undergraduate

© 2019 Sichinava Vyacheslav Vladimirovich

Undergraduate

©2019 Khvostenko Oleg Aleksandrovich

PhD in Economics, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: olegkhvostenko@yandex.ru

The analysis of banking competition in the conditions of concentration of banking activities in the Russian Federation. The main indicators of the competitiveness of a credit institution are identified.

Keywords: banking sector, competition, liquidity, financial risks, banking assets and liabilities, banks, complete advantage.

УДК 311.2

К ВОПРОСУ О ВВЕДЕНИИ НОВОЙ МОДЕЛИ ОЦЕНКИ КРЕДИТНЫХ РИСКОВ

© 2019 Кузнецова Алина Олеговна

студент

© 2019 Борисова Александра Евгеньевна

студент

© 2019 Тершукова Марина Борисовна

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: alina.sseu@yandex.ru

Оценка кредитного риска - определение максимально возможного убытка, который может быть получен банком с заданной вероятностью в течение определенного периода времени. Причиной убытка может стать уменьшение стоимости кредитного портфеля в связи с частичной или полной неплатежеспособностью заемщиков к моменту погашения займа, чем обуславливается растущая актуальность данной темы в рамках ведения банковской деятельности.

Ключевые слова: банк, кредит, кредитный риск, заемщик, займ, кредитный портфель, платежеспособность, актив, процент.

Для понимания базы непосредственной оценки кредитных рисков, рассмотрим отдельно следующие их виды¹:

- во-первых, риск неуплаты в срок суммы долга и процентов по нему отдельно взятым заемщиком. Подобный риск мы связываем с выданными кредитами, векселями, облигациями и т. п.;

- во-вторых, риск уменьшения стоимости части активов кредитора, иными словами риск того, что фактическая доходность данной части активов окажется значительно ниже ожидаемого уровня. В данном случае источник кредитного риска - это не отдельные займы, а весь ссудный портфель в целом.

Для того, чтобы выбрать действительно оптимальный путь оценки кредитного риска, необходимо определиться с сегментом кредитования.

При оценки кредитных рисков, которые связаны с заемщиками индивидуально-го характера, экспертами используются, в основном, два метода (причем чаще всего в своей совокупности). Эти методы базируются на математической статистике и представляют собой субъективные экспертные оценки и модели скоринга.

Любые кредитные организации могут руководствоваться рекомендациями Базельского комитета в оценке кредитных рисков². Зачастую банкам предлагается база из внешних рейтингов, присваиваемых независимыми агентствами. Также банкам предложено создание собственных внутренних кредитных рейтингов.

На сегодняшний день известно, что Центральный банк РФ (ЦБ РФ) планирует ввести пониженные коэффициенты риска для заемщиков с хорошей кредитной историей, с целью высвобождения средств банков для кредитования экономики в целом. Эффект от таких мер, на наш взгляд, не будет колоссальным, но даст прибавку к капиталу в десятки миллиардов рублей

Банк России опубликовал подробности анонсированной зимой реформы оценки кредитных рисков, которая должна побудить банки к увеличению кредитования бизнеса (документ "О внедрении в российском регулировании новых подходов к оценке кредитного риска"³). ЦБ РФ собирается понизить коэффициенты риска по кредитам для заемщиков первой и второй категорий, что сделает их более выгодными для банков и высвободит капитал.

Получается, что оценка кредитного риска по требованиям к корпоративным заемщикам сможет устанавливаться ниже 100 % при хорошем уровне кредитоспособности заемщика. Новые подходы к оценке рисков, предположительно, начнут действовать с 1 января 2020 года.

Регулятор введет для заемщиков категорию "инвестиционный класс" с пониженным коэффициентом риска 65 % против 100 % сейчас. Кредиты с пониженным риском будут забирать у банков меньше капитала и высвобождать средства на новые займы. Правда, такие заемщики должны относиться к первой или второй категории качества, а их ценные бумаги - торговаться на бирже.

Ранжирование будет и для межбанковских кредитов. Банки поделят на три класса в зависимости от уровня кредитоспособности и соблюдения нормативов достаточности капитала. К краткосрочным требованиям к банкам классов А и В будут применяться коэффициенты риска 0 и 50 % соответственно. По прочим требованиям к банкам класса А (А*) коэффициент будет 40 % (30 %), к банкам класса В - 75 %. Банкам, не соблюдающим обязательные нормативы, будет сложнее привлекать межбанковские кредиты. Требования к ним будут взвешиваться с коэффициентом риска 150%.

Пониженный коэффициент риска 85 % планируется установить и для качественных кредитов малому и среднему бизнесу (МСБ), оцениваемых на индивидуальной основе. Заемщики из сектора МСБ должны будут также относиться к первой/второй категории качества и не допускать просрочек по платежам. По требованиям к компаниям МСБ, оцениваемым на портфельной основе и соответствующим указанным критериям, сохранится действующий сейчас пониженный коэффициент 75 %.

Одновременно ЦБ РФ хочет ужесточить регулирование для вложений банков в некотируемые спекулятивные акции. Такие вложения будут взвешиваться с риском 400 %. Необеспеченные просроченные кредиты также будут сильнее давить на капитал: для них будут применять коэффициент риска 150 %, если резерв был сформирован в размере менее 0 %.

Данные нововведения не новы среди регуляторных действий подобного характера от лица ЦБ РФ. В июне 019 года в силу вступили изменения по отношению оценки кредитного риска у суверенного заемщика (в основе также лежат внешние рейтинги долгосрочной кредитоспособности). В итоге к требованиям суверенных заемщиков и по кредитам с экспортными гарантиями коэффициенты снизились со 100 до 50%.

С 2021 года ЦБ начнет распространять новый подход к оценке кредитного риска для качественных заемщиков на розничные кредиты, в том числе на ипотеку.

- добыча полезных ископаемых
- обрабатывающие производства
- производство машин и оборудования
- производство транспортных средств и оборудования
- производство и распределение электроэнергии, газа и воды
- сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство
- строительство
- транспорт и связь
- оптовая и розничная торговля, ремонт автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования
- операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг
- прочие виды деятельности

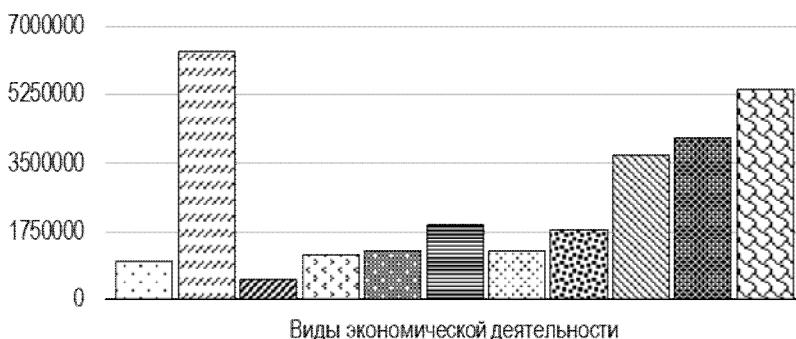


Рис. Задолженность по кредитам, предоставленным юридическим лицам - резидентам и индивидуальным предпринимателям в рублях, по видам экономической деятельности и отдельным направлениям использования средств на 01.09.2019 г., млн руб.

Коренные изменения путей оценки рисков для банков приведут к более привлекательным направлениям в виде финансирования предприятий реального сектора. Полагаю, что эффект от нововведений будет заметным, однако не сразу. В целом по сектору изменения сэкономят банкам несколько процентов капитала, или несколько десятков миллиардов рублей. По данным ЦБ РФ, на 1 мая 019 года задолженность российских компаний и индивидуальных предпринимателей перед банками достигла 6,4 трлн руб., а капитал банков достигал 10 трлн руб.

Рекомендации Базельского комитета по банковскому надзору описали максимально стандартизированный подход к оценке кредитного риска еще в 000-х годах, потому можно сделать вывод о замедленном его внедрении в Российской Федерации⁴. Экономия капитала банками не станет действительно поразительной после внедрения подобного стандартизированного подхода, но она будет ощутима в первую очередь среди крупных банков с качественно выстроенной клиентской базой. У средних и небольших банков ситуация с экономией капитала особо не изменится.

Введение стандартизированной оценки кредитного риска, скорее всего, приведет к существенному высвобождению капитала, а это облегчит жизнь нашим банкам в части соблюдения нормативов и откроет дополнительные возможности для роста и выплаты дивидендов. Главные бенефициары - это крупнейшие банки: кредиты крупным компаниям, соответствующим критериям ЦБ, в основном сосредоточены в их портфелях.

Все нововведения имеют в целях следующее: снижение нагрузки на капитал и стимулирование кредитования. Однако, если предлагаемые ЦБ РФ методы оправдают себя и начнут способствовать укреплению роста кредитования, то позитивный эффект на капитал будет нивелирован.

Помимо прочего, отмечается, что запас прочности у банков (в случае кризиса или иных проблем) может быть однозначно меньше, ведь банки будут способны накапливать меньше капитала относительно к тем же объемам активов.

На сегодняшний день получили право на использование собственных подходов к оценке заемщиков всего два крупных банка - Сбербанк России и Райффайзенбанк. IRB-подход, который они используют, базируется на внутренних методиках самого банка. Данные банки не попадают под нововведения ЦБ РФ именно по этой причине. В перспективе подобная оценка кредитного риска будет применяться и Альфа-банком, подавшим заявку на переход к оценке качества кредитов на основе внутренних рейтингов.

Предлагаемый же сейчас остальным банкам стандартизированный подход достаточно груб и подразумевает снижение коэффициентов риска только по перво-классным заемщикам. Если же внедрять в стандартизированный подход внешние (присвоенные рейтинговыми агентствами) рейтинги, то открывается совсем другой, более широкий спектр коэффициентов риска. Возможность такой модификации предусмотрена Базельским комитетом, и это естественный, практикуемый на международном уровне путь развития подходов к оценке кредитных рисков банков⁵.

За переход ЦБ РФ к оценке рисков, основанной на рейтингах, выступает и банк ВТБ. Глава ВТБ Андрей Костин указывал на желательность использования именно рейтингов национальных рейтинговых агентств.

Использование национальных рейтингов может быть расширено, но пока есть серьезные технические ограничения. Одна из проблем - это недостаточное количество рейтингов. Рейтинги имеют не более 600 эмитентов, это очень мало для российского рынка. Более серьезное ограничение - это отсутствие официального мэппинга [соотношения] рейтингов национальных агентств к международным рейтингам, в частности из-за недостатка статистически значимых дефолтных данных, поэтому это вопрос времени.

Анализируя все вышеизложенное, хочется сделать вывод о том, что предложенные меры в отношении корпоративного кредитования пока окажут незначительный эффект. Они снижают давление на капитал кредитов крупнейшим публичным компаниям, но число таких компаний ограничено, а потребность в дополнительных кредитных ресурсах относительно низка. С 021 года, на который ЦБ РФ отложил значимое снижение риск-весов по розничным активам, эффект в целом по системе можно будет оценить как умеренно положительный.

Регулятор дает четкий посыл рынку: заемщики инвестиционного грейда [уровня] получают преференции в виде пониженного потребления капитала при кредитовании. Так же как и их ценные бумаги. Банки сейчас ищут возможности активизации программ кредитования сегмента МСБ и 15-процентное снижение потребления капитала на уровне качественного монозаемщика, даже не портфеля, - это шаг навстречу со стороны регулятора. Предположим, что данные изменения найдут отражение в ценообразовании со стороны банков в зависимости от категории качества заемщиков.

ЦБ РФ обладает достаточной информацией о портфелях активов банков, чтобы принимать взвешенные решения. Снижение нагрузки на капитал по хорошим заемщикам простимулирует рост кредитования и позитивно отразится на развитии экономики.

* * * *

¹ Официальный сайт Центрального Банка Российской Федерации "О внедрении в российском регулировании новых подходов к оценке кредитного риска" // Прес-служба. [Электронный ресурс] - URL: https://www.cbr.ru/press/PR/?file=03072019_162519ik2019-07-03T16_23_54.htm (Дата обращения: 0.09.2019)

² Хисматуллин Ф.Ф. Оценка кредитных рисков // Символ науки. - №12-1. - 016. - С. 53-254.

³ Никулина О. В., Броварец А. К. Международное регулирование банковской деятельности: участие Базельского комитета в регулировании деятельности коммерческих банков // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. - №1 (19). - 017. - С. 44-248.

⁴ Тургаева А.А. Соответствие Российской банковской системы международным стандартам Базельских соглашений // Вестник АГТУ. Серия: Экономика. - №3. - 016. - С. 110-116.

⁵ The official site of the "Bank of International settlements" Basel III: Finalising post-crisis reforms // [Электронный ресурс] - URL: <https://www.bis.org/bcbs/publ/d424.htm> (Дата обращения: 0.09.2019)

ON THE INTRODUCTION OF A NEW MODEL OF CREDIT RISK ASSESSMENT

© 2019 Kuznetsova Alina Olegovna
Student

© 2019 Borisova Aleksandra Yevgen'yevna
Student

© 2019 Tershukova Marina Borisovna
PhD in Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: alina.sseu@yandex.ru

Credit risk assessment is a determination of the maximum possible loss that can be received by a bank with a given probability over a certain period of time. The cause of the loss may be a decrease in the value of the loan portfolio due to the partial or complete insolvency of borrowers by the time the loan is repaid, which determines the growing relevance of this topic in banking.

Keywords: bank, credit, credit risk, borrower, loan, loan portfolio, solvency, asset, interest.

УДК 336.7

КРЕДИТОСПОСОБНОСТЬ КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ И КРЕДИТНЫЙ РИСК В РИСК-МЕНЕДЖМЕНТЕ БАНКА

© 2019 Курбанов Хабиб Зайнутдинович
ведущий специалист РТ-ИНФОРМ
Госкорпорация "Ростехнологии"
E-mail: fikr@bk.ru

Статья посвящена исследованию основных методов оценки кредитоспособности коммерческой организации и кредитного риска в риск-менеджменте банка. Раскрывается процесс управления рисками банка в рамках внутренних процедур оценки достаточности капитала кредитных организаций. Особое внимание уделяется оценке кредитного риска на основе внутреннего рейтинга.

Ключевые слова: коммерческая организация, кредитоспособность, кредитный риск, риск-менеджмент, финансовый менеджмент.

Нарастание кризисных явлений в экономике, рост кредитных рисков и дефолтов определяет актуальность исследования качества оценки кредитоспособности современных коммерческих организаций в Российской Федерации. Практика показывает, что финансовые коэффициенты, на основе которых оценивается кредитоспособ-

ность заемщика, не позволяют сделать обоснованные выводы о вероятности дефолта предприятия в условиях экономической нестабильности¹.

Процесс непрерывного развития оценки кредитоспособности коммерческой организации во многом обусловлен ростом кредитного риска и развитием риск-менеджмента в банках. Преодоление кризисов различных масштабов определяет необходимость решения задач оценки кредитоспособности с учетом современных экономических реалий. Кредитоспособность рассматривается как противоположность кредитному риску. Их связь проявляется через финансовое состояние заемщика и финансовый риск кредитора в условиях неопределенности². Кредитоспособность коммерческой организации представляет собой комплексную финансовую оценку способности предприятия в будущем погасить кредитные обязательства и характеризуется состоянием кредитного и делового риска. Кредитный риск банка обусловлен потерями финансового актива в результате неспособности заемщика выполнить обязательства по сумме кредита и процентам.

В банковском риск-менеджменте оценка кредитоспособности рассматривается как этап в управлении кредитным риском. При этом процесс управления включает качественную, вероятностную и количественную оценку кредитного риска на основе оценки кредитоспособности и дефолта заемщика.

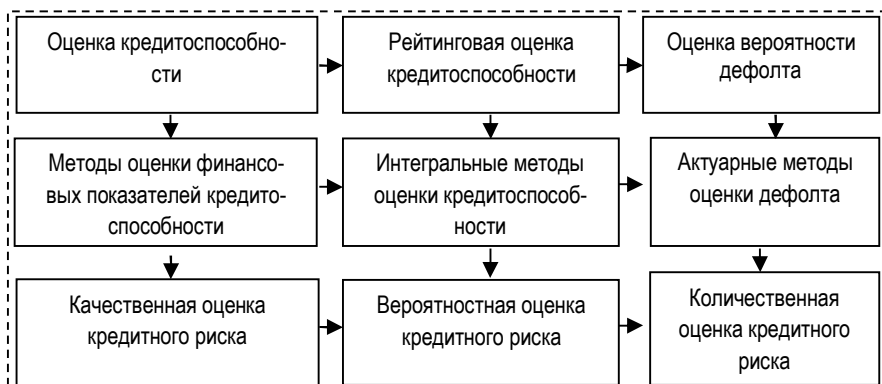


Рис. 1. Взаимосвязь кредитного риска и методов оценки кредитоспособности коммерческой организации

Классификация коммерческих организаций по кредитным рейтингам и вероятностям дефолта обеспечивает эмпирическую связь между финансовыми показателями и показателями вероятности наступления неплатежа по заемщику.

Количественная оценка кредитного риска проводится на уровне кредитного портфеля на основе статистических данных за предшествующие периоды и в стабильных экономических условиях не отражает подверженность кредитному риску.

Управление рисками в рамках внутренних процедур оценки достаточности капитала кредитных организаций должна включать³:

- выявление рисков, присущих деятельности банка;

- выявление потенциальных рисков, обусловленных развитием бизнеса;
- идентификацию значимых для кредитной организации рисков;
- осуществление оценки значимых для кредитной организации рисков;
- агрегирование количественных оценок значимых рисков и определение совокупного объема риска, принятого банком;
- контроль объема значимых рисков и централизованный контроль объема совокупного риска;
- обеспечение выполнения установленных Банком России обязательных нормативов.

Алгоритм идентификации значимых для кредитной организации рисков основывается на принципе пропорциональности и системности использования показателей, характеризующих:

- уровень риска по различным операциям;
- сложность осуществляемых операций;
- объем операций по отдельным направлениям деятельности, их долю в общем объеме;
- наличие новых операций и внедрение новых продуктов.

Каждая кредитная организация определяет методологию идентификации рисков и обязана не реже одного раза в год оценивать их существенность при составлении бизнес-плана

Все риски, по которым Банком России установлены экономические нормативы, являются значимыми для кредитных организаций, подлежат контролю и регулярной количественной оценке. К числу значимых рисков, в отношении которых определяется потребность в капитале, относится кредитный риск.

Для расчета требований к регуляторному капиталу по кредитному риску согласно рекомендациям Базеля II и III могут использоваться следующие методы:

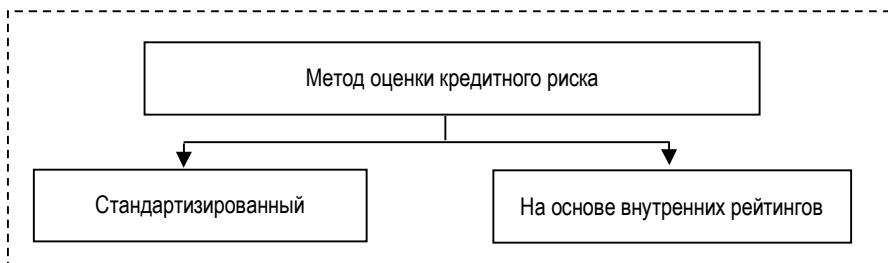


Рис. 2. Методы оценки кредитного риска банков

Оценка кредитного риска на основе внутренних рейтингов может применяться российскими банками при наличии активов не менее 500 млрд. рублей на основе предварительного согласования с Банком России и соблюдении дополнительных требований. Значимость других рисков, которые невозможно оценить количественным методом, может признаваться на основе экспертных оценок.

Проблемы внедрения системы внутренних рейтингов в банках обусловлены несовершенством методик оценки кредитоспособности, которые не интегрированы

с процессом управления кредитным риском, излишне формализованы и не позволяют учитывать основные характеристики заемщиков. Кроме того, методики не в достаточной степени стандартизированы, что приводит к различным результатам оценки.

Внедрение системы внутренних рейтингов обеспечивает совмещение оценки количественных и качественных характеристик кредитоспособности заемщика, позволяет дифференцировать кредитные рейтинги в соответствии с рисками заемщиков, более широко учитывать существенные характеристики кредитоспособности заемщика и факторы, влияющие на результат рейтинговой оценки. Методики внутреннего рейтинга могут быть стандартизированы и использованы к разным категориям заемщиков.

Резервирование является одним из методов управления кредитным риском. Формируемые резервы по ссудам, подверженным кредитному риску, влияют на достаточность банковского капитала. Объем принятого риска в регуляторных целях согласно принципам Базеля II и III определяется на основе величины активов, взвешенных по уровню риска.

Динамика достаточности капитала банковского сектора РФ и кредитного риска на начало 2017-2019 гг.⁴

Показатели	1.01.2017	1.01.2018	1.01.2019	Темп прироста 2019 к 2017, %
Собственные средства (капитал), млрд руб.	9387,1	9397,3	10269,3	9,4
Активы, взвешенные по уровню риска, млрд руб.	71810,2	77884,2	84510,1	17,7
В т.ч. величина кредитного риска, млрд руб.	35299,7	33381,9	32952,1	-6,6
Удельный вес кредитного риска в активах, взвешенных по уровню риска, %	49,2	42,9	38,9	-20,9
Показатель достаточности капитала (Н1.0), %	13,1	12,1	12,2	-6,9

Величина кредитного риска банковского сектора с учетом надбавок (при использовании метода внутренних рейтингов) выросла в 018 году на 16,3 млрд. руб⁵. В результате достаточность капитала банковского сектора снизилась на 6,9%.

В управлении кредитным риском помимо резервирования банки применяют лимитирование - устанавливают ограничения на объем кредитов заемщику, отрасли, региону. Резервирование и лимитирование должны базироваться на комплексных методиках оценки кредитоспособности заемщиков, учитывающих количественные и качественные характеристики их деятельности.

Кредитный рейтинг предприятия является оценочным показателем, который рассчитывается на основе анализа рисков бизнеса, финансового риска и экспертной оценки существенных внешних и внутренних факторов деятельности. Наличие у

банка унифицированных правил расчета кредитного рейтинга дает возможность проводить сравнительный анализ текущего и прогнозного уровня финансового состояния различных заемщиков.

С развитием инфраструктуры банковского кредитования, появлением бюро кредитных историй, рейтинговых агентств, формируются базы данных, методики кредитных историй и скоринговых оценок заемщиков. Современные электронные и цифровые технологии позволяют создать современную систему комплексной оценки кредитоспособности заемщика и кредитного риска на основе принципов информированности, непрерывности, долгосрочного прогнозирования и экономической целесообразности.

В связи с переходом банков на МСФО 9 и формированием проциклического оценочного резерва под ожидаемые кредитные убытки Банк России провел обследование семи крупнейших банков по величине корпоративного кредитного портфеля для оценки вероятности дефолта и ожидаемых убытков по 30 крупнейшим заемщикам⁶. По одним и тем же заемщикам банков были выявлены различия в результатах оценки вероятности дефолта на основе внутренних рейтингов. Данные выводы свидетельствуют о необходимости устранения различий в оценках риск-параметров заемщиков.

Таким образом, развитие финансового менеджмента современных российских коммерческих организациях и корпорациях в условиях оценки банком их кредитоспособности предполагает унификацию применяемых этими контрагентами методик.

* * * *

¹ Савинов О.Г., Савинова Н.Г. Адаптация банковского кредитования к современным экономическим условиям // Вестник Самарского государственного экономического университета. 016. № 9 (143), С. 88-91.

Отчет о развитии банковского сектора и банковского надзора в 017 году - <https://www.cbr.ru>.

² Савинов О.Г., Савинова Н.Г. Просроченная задолженность по банковским кредитам как индикатор финансовой стабильности банковского сектора Наука XXI века: актуальные направления развития : сб. науч. ст. VII Междунар. науч.-практ. конф., 0 нояб. 018 г. / [редкол.: Г.Р. Хасаев, С.И. Ашмарина (отв. ред.) и др.]. - Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 018. - Вып. , ч. С. 50-54

³ Савинова Н.Г., Савинов О.Г., Кондрашова А.А., Турыгина А.Е. Повышение долгосрочной финансовой устойчивости банков на основе управления капиталом и рисками // Финансовая экономика. 019. № 4. С. 1180 - 1183.

⁴ Обзор банковского сектора Российской Федерации. Аналитические показатели. 019. №198 - <https://www.cbr.ru>.

⁵ Отчет о развитии банковского сектора и банковского надзора в 018 году - <https://www.cbr.ru>.

⁶ Информационно-аналитический материал Банка России. Обзор финансовой стабильности. 019. №1 (14) - <https://www.cbr.ru>.

CREDITWORTHINESS OF A COMMERCIAL ORGANIZATION AND CREDIT RISK IN THE BANK'S RISK MANAGEMENT

© 2019 Kurbanov Habib Zainetdinovich
leading specialist of RT-INFORM
State Corporation "Russian technologies"
E-mail: fikr@bk.ru

The article is devoted to the study of the main methods of assessing the creditworthiness of a commercial organization and credit risk in the risk management of the Bank. The process of risk management of the Bank within the framework of internal procedures for assessing the capital adequacy of credit institutions is disclosed. Special attention is paid to credit risk assessment based on internal rating.

Keywords: commercial organization, creditworthiness, credit risk, risk management, financial management.

УДК 336.2

ОСОБЕННОСТИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ НДФЛ РЕЗИДЕНТОВ И НЕРЕЗИДЕНТОВ РФ

© 2019 Михалева Оксана Леоновна
кандидат экономических наук, доцент
© 2019 Тезева Ангелина Вячеславовна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: nalogi_audit@mail.ru

В статье рассмотрены проблемы налогообложения доходов физических лиц - резидентов и нерезидентов РФ. Освещена судебная практика в развитии механизмов налогообложения нерезидентов.

Ключевые слова: налоговый резидент, налоговый нерезидент, высококвалифицированный специалист, налоговые вычеты, центр жизненных интересов.

Налоговый резидент представляет собой физическое лицо, находящееся под налоговой юрисдикцией государства. Для резидентов устанавливается один порядок налогообложения, а для нерезидентов - немного другой. В некоторых случаях налоговый статус физического лица может изменяться в течение года, т. е. налогоплательщики могут получать статус то резидента, то нерезидента исходя из конкретного времени, проведенного на территории РФ. Правильное обозначение налогового статуса необходимо как для самого налогоплательщика, поскольку от статуса зависит

налогообложение его доходов, так и для налогового агента, а именно для корректного начисления и удержания подоходного налога.

В соответствии с п. ст. 07 НК РФ временной период для получения статуса резидента РФ не должен быть меньше 183 календарных дней в течение следующих подряд 12 месяцев¹. Если период пребывания в РФ составит менее вышеуказанного срока, то налогоплательщик признается нерезидентом. Причем, место рождения, место жительства, а также гражданство не оказывают влияния на определение налогового статуса физического лица. Всегда признаются налоговыми резидентами военнослужащие и сотрудники органов государственной власти и местного самоуправления.

Период определяется как сумма всех календарных дней, в течение которых лицо находится на территории РФ. Вместе с тем, день въезда и день выезда включаются. Для того, чтобы подтвердить статус резидента РФ физическому лицу необходимо предоставить документ, указывающий статус за календарный год, выдаваемый ИФНС по форме из приказа ФНС от 07.11.2017 № ММВ-7-17/837@.

Подтверждением пребывания налогоплательщика на территории РФ может служить также отметками пограничных служб в паспорте. Кроме того, могут подойти такие документы, как: регистрация лица по месту жительства или пребывания в РФ, миграционные карты, табель учета рабочего времени, регистрация лица по месту жительства или пребывания в РФ. Однако стоит учесть, что в соответствии с разъяснениями Минфина России, наличие миграционной карты с отметками о въезде на территорию РФ налогового резидента еще не является подтверждением фактического пребывания лица в РФ (письмо Минфина РФ от 9.12.2010 № 03-04-06/6-324).

При определении статуса налогового резидента, следует учитывать, что между вышеупомянутыми 183 днями предусматриваются разрывы по причине командировок, отпусков и прочих уважительных причин. Но физические лица могут выезжать за границу не только по служебной необходимости. Причинами посещения иностранных государств также могут служить лечение или обучение. Периоды пребывания за границей в данных случаях не прерывают интервал времени, в течении которого налогоплательщик находится на территории РФ. При этом следует иметь в виду, что период не прерывается на выезды за пределы РФ для лечения или обучения при условии, что период времени пребывания за пределами территории РФ не превышает 6 месяцев. Такое пребывание является краткосрочным.

Ограничения на страны, виды учебных заведений, возраст обучающихся, учебные дисциплины, лечебные учреждения или виды заболеваний налоговое законодательство не устанавливает. В качестве подтверждающих документов можно считать: договора о прохождении лечения или обучения; справки о прохождении лечения или обучения; копия паспорта с отметками о пересечении границы. Но в случае совмещения служебной поездки и обучения или лечения статус резидента не сохраняется.

Налоговый резидент уплачивает НДФЛ по ставке 13% (исключения предусмотрены п. ст. 24 НК РФ), нерезидент в свою очередь по ставке - 30%. Существуют случаи, когда ставка НДФЛ для нерезидентов РФ будет отлична от 30%: дивиденды, полученные физическим лицом - участником российских компаний, облагаются по ставке 15%; доходы от трудовой деятельности в РФ (иностранцев, которые работают

по патенту (п. 3 ст. 24, ст. 27.1 НК РФ); иностранцев - высококвалифицированных специалистов; соотечественников, которые прежде работали за границей и на данный момент являющихся участниками госпрограммы по их добровольному переселению в Россию, а также членами их семей; граждан зарубежных стран или не имеющих гражданства, в случае если они признаны беженцами или им представлено временное убежище в РФ; членов экипажей судов, приписанных к портам РФ и которые ходят под ее флагами; иностранцев, когда их страны входят в Евразийский экономический союз (ст. 73 Договора о ЕАЭС от 9.05.2014, который вступил в силу с 1 января 015 года).

Рассмотрим подробнее налогообложение доходов высококвалифицированного иностранного специалиста. В соответствии с п. 1 ст. 13.2 Федерального закона от 5 июля 002 г. № 115-ФЗ "О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации" если у иностранного гражданина есть опыт работы, достижения и умения в какой-либо сфере деятельности и если порядок привлечения этого иностранного гражданина в РФ подразумевает получение им заработной платы (вознаграждения) размером в два и более миллиона рублей за время, которое не превышает один год, то оно признается высококвалифицированным специалистом². Принимая во внимание приоритеты развития отечественной экономики, Правительство РФ может уменьшать вышеуказанные требования к сумме заработной платы (вознаграждения) таких иностранных граждан размером два и более миллиона рублей за интервал времени не выше одного года.

В соответствии с письмом Минфина России от 08.06.2012 № 03-04-06/6-158) НДФЛ по ставке 13% взимается не со всех доходов высококвалифицированного иностранного сотрудника, а только с тех, которые получены им от реализации трудовой деятельности. По ставке 30% соответственно облагаются доходы, полученные от трудовой деятельности (компенсация затрат сотрудника за оплату проживания, стоимость подарков от организации и материальная помощь и др.).

При заключении договора о дистанционной работе с иностранцем, который будет работать за границей, не въезжая при этом на территорию РФ, его доход не облагается НДФЛ, поскольку оплата работы за пределами страны не относится к объекту обложения для нерезидентов РФ, то есть доходу, полученному от источников в РФ (Письмо Минфина России от 05.03.2015 № 03-04-06/11830).

Специальные правила уплаты НДФЛ предусмотрены для иностранцев, страны которых включены в Евразийский экономический союз в соответствии со ст. 73 Договора о Евразийском экономическом союзе от 9 мая 014 года, ст. 24 НК РФ. С первого дня работы налог взимается по ставке 13% без учета налогового статуса работника. Налоговые вычеты, пока сотрудник является нерезидентом РФ, не предусматриваются. Если сотрудник к концу года остался нерезидентом РФ, то НДФЛ пересчитывается по ставке 30% согласно письму Минфина от 7.02.2019 № 03-04-06/12764.

В случаях, если доход получен нерезидентом РФ от продажи имущества, НДФЛ взимается вне зависимости от срока владения данным имуществом. В чем и заключается существенное отличие от налогообложения совершаемых резидентами РФ таких операций, для которых в соответствии с п. 17.1 ст. 17 НК РФ предусматривается факт минимального срока владения имуществом: для приобретенного до 016 года

- более 3 лет; для приобретенного начиная с 01.06.2016 года согласно закону РФ "О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации" от 09.11.2014 № 382-ФЗ - более 5 лет (причем в некоторых случаях получения имущества сохраняется срок - 3 года).

Минфин России в письме от 04.08.2012 № 03-04-05/6-1003 дает разъяснения нюансов процесса относительно признания или непризнания иностранца резидентом. Статус налогоплательщика в таких случаях устанавливается по итогам налогового периода, в котором произошла реализация. Если в течение данного налогового периода налогоплательщик значится на территории РФ не меньше 183 календарных дней, то для него действует льгота. Причем, безусловно, срок владения имуществом должен быть выше минимального срока владения данным имуществом. Если физическое лицо было на территории РФ меньше установленного срока, то согласно п. 3 ст. 24 НК РФ НДФЛ уплачивается по ставке 30%.

Физические лица, не являющиеся резидентами РФ, не могут применять имущественные налоговые вычеты (пп. 3 и 4 ст. 10, пп. 1 п. 1 ст. 20, п. 3 ст. 24 НК РФ). Кроме того, нерезиденты РФ не вправе уменьшать доход, полученный от продажи имущества, на величину осуществленных при приобретении данного имущества затрат. Судебная практика по данному вопросу отсутствует, в связи с чем теоретически снизить доход нерезидента РФ возможно, хотя данная позиция нигде не была отражена и не доказала свою состоятельность.

Однако, попробуем обосновать данную точку зрения. Согласно п. 4 ст. 10 НК РФ налоговые вычеты, которые устанавливаются ст. 18-221 НК РФ, не применимы для нерезидентов РФ. Тем не менее установленный порядок не запрещает уменьшать налоговую базу сумма расходов, когда они относятся к покупке затем реализованного имущества, то есть прямого запрета на данную операцию НК РФ не устанавливает. Ввиду того, что данная операция не является налоговым вычетом, основываться на п. 4 ст. 10 НК РФ, как на содержащем запретительную норму некорректно. В дополнение можно привести следующее обоснование данной позиции, которое заключено в определении дохода. В соответствии со ст. 41 НК РФ экономическая выгода в натуральной или денежной форме является доходом, но только когда такую выгоду можно оценить. Относительно данного случая НДФЛ должен взиматься только с части доходов, которую можно принять экономически выгодной. Оценить данную выгоду можно посредством разницы совокупного дохода и расходов по приобретению имущества, что предоставляется пп. п. ст. 20 НК РФ. То есть с нерезидентов теоретически возможно взимание НДФЛ с чистого дохода, определенного постановлением Конституционного суда РФ от 01.03.2012 № 6-П (п.), от 13.03.2008 № 5-П (п. 3).

Стоит отметить, что правильное определение налогового статуса необходимо как для самого налогоплательщика, поскольку от статуса зависит налогообложение его доходов, так и для налогового агента, а именно для корректного начисления и удержания НДФЛ.

Минфин России внес в Госдуму предложения в Основные направления бюджетной, налоговой и таможенно-тарифной политики на 020 г. и плановый период 021 и 022 гг., в которых отражена концепция "центра жизненных интересов", при-

званная изменить действующий подход к определению налогового резидентства физических лиц.

В частности, предполагается сокращение минимального периода времени, в течение которого физическое лицо по факту находится в РФ, для приобретения статуса резидента до 90 календарных дней и установление более гибких критериев определения резидентства: даже при условии присутствия физического лица в РФ менее 90 дней, данное физическое лицо так же будет считаться налоговым резидентом РФ при наличии недвижимости, экономических или личных связей, то есть при нахождении центра его жизненных интересов непосредственно в России.

Стоит отметить, что так называемый "центр жизненных интересов" - достаточно известная мировая практика, довольно успешно используемая многими странами Евросоюза.

Центр жизненных интересов предполагает наличие у физического лица личных и экономических интересов в данном государстве. "Личным интересом" при этом будет считаться проживание в стране членов семьи, родственников, знакомых. "Экономическим интересом", в свою очередь, будет нахождение приоритетных источников доходов в пределах территории государства, наличие движимого или недвижимого имущества³.

В России такой признак установления налогового статуса физического лица, как "центр жизненных интересов" в данный момент уже применяется, но по большей части при налогообложении пассивных доходов (проценты, дивиденды, роялти) относительно стран, с которыми у РФ заключены соглашения об избежании двойного налогообложения⁴.

Планируется также уравнивать ставки НДФЛ для налоговых резидентов и нерезидентов, а именно: сократить ставку НДФЛ для нерезидентов до 13 %⁵. Это должно снизить стремления состоятельных россиян к выезду за границу на долгое время, а также упростить администрирование налога.

Таким образом, с позиции Минфина ужесточение правил направлено на вовлечение в налоговую юрисдикцию России более широкого круга физических лиц, получению преимущественного права на взимание налогов в случае споров с другими юрисдикциями, предотвращению уклонения недобросовестных налогоплательщиков.

Тем не менее, планируемые изменения действующего подхода к определению налогового резидентства физических лиц может повлечь за собой увеличение споров с другими юрисдикциями по вопросу получения преимущественного права на взимание налоговых платежей, а также учащению случаев двойного и многократного резидентства.

* * * *

¹ "Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая)" от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 3.04.2018) // Собрание законодательства Российской Федерации. - 07.08.2000. - N 32. - Ст. 3340.

² Федеральный закон от 5 июля 002 г. № 115-ФЗ "О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации" [Электронный ресурс] - Режим доступа: www.minfin.ru.

³ Ильичева, М. Ю. Все о налогах для физических лиц / М.Ю. Ильичева. - М.: АСТ, Олимп, Астрель, 017. - 336 с.

⁴ "Основных направлений бюджетной, налоговой и таможенно-тарифной политики на 020 г. и плановый период 021 и 022 гг." [Электронный ресурс] - Режим доступа: www.minfin.ru.

⁵ Александров, И.М. Налоги и налогообложение / И.М. Александров. - М.: Дашков и К, 017. - 317 с.

FEATURES OF TAXATION INCOME TAX RESIDENTS AND NON-RESIDENTS OF THE RUSSIAN FEDERATION

© 2019 **Mikhaleva Oksana Leonovna**

Candidate of Economic Sciences, Associate Professor

© 2019 **Tezeva Angelina Vyacheslavovna**

Student

Samara State University of Economics

E-mail: nalogi_audit@mail.ru

The article considers the problems of taxation of income of individuals - residents and non-residents of the Russian Federation. The judicial practice in the development of taxation mechanisms of non-residents is highlighted.

Keywords: tax resident, tax non-resident, highly qualified specialist, tax deductions, center of vital interests.

УДК 336.2

ЭКОЛОГИЧЕСКОЕ НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ: ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ ПРИМЕНЕНИЯ

© 2019 **Назаров Михаил Александрович**

кандидат экономических наук, доцент

© 2019 **Николаева Алена Алексеевна**

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: nalogi_audit@mail.ru

В статье рассматриваются некоторые основные экологические налоги, применяемые в ряде зарубежных стран. Зарубежная практика применения экологических налогов доказывает, что в большинстве стран, несмотря на специфику их территорий, в своих системах экологического налогообложения используют несколько общих направлений налогообложения: налоги на использование углеродов, налоги на изменение климата, топливные налоги, энергетические, транспортные.

Ключевые слова: налогообложение, экологические налоги, энергетические налоги, налог на выбросы загрязняющих веществ.

Одной из важнейших проблем современности является проблема загрязнения окружающей среды, истощения природных ресурсов и прочих результатов деятельности человека, что вызывает постоянно растущее в обществе беспокойство за последствия, которые становятся все более значительными. Это вызвало необходимость создания новых инструментов решения проблемы и их развитие во всех сферах жизни общества, в том числе и в экономической.

В частности, это касается налоговых систем, в которые вносились изменения уже начиная с конца 80-х годов прошлого века, когда впервые была официально подтверждена необходимость введения так называемых экологических налогов по принципу "платит загрязнитель". Уже в начале 90-х годов ряд европейских стран включил в свои налоговые системы налоговые платежи на выбросы вредных веществ.

Сейчас в разных странах экологические налоги представляют собой совокупность определенных налоговых платежей зачастую схожих по своей природе и в зависимости от цели делятся на несколько групп:

1.Сборы, направленные на покрытие государственных расходов на природоохранную деятельность (*cost-covering charges*).

2.Стимулирующие сборы (*incentive charges*). Они направлены на стимулирование налогоплательщиков совершенствовать свою деятельность для минимизации наносимого окружающей среде ущерба.

3.Налоги, направленные исключительно на увеличение государственных доходов (*fiscal environmental taxes*).¹

В зависимости от сферы применения такие налоги делятся на энергетические (*energy taxes*), транспортные (*transport taxes*), на выбросы загрязняющих веществ (*taxes on pollution*) и на неэнергетические природные ресурсы (*taxes on non-energy natural resources*). В системах экологического налогообложения большинства стран можно встретить примеры налогов и сборов, относящихся ко всем вышеуказанным группам.

Примером страны, которая активно разрабатывает национальное законодательство в этой области, может служить Великобритания. В качестве основных инструментов природоохранной политики в сфере налогообложения можно выделить несколько особо важных налогов: к ним относятся сбор за изменение климата (*climate change levy*), налог на захоронение отходов (*landfill tax*), общий совокупный налог (*aggregate levy*)². Рассмотрим их подробнее.

Сбор за изменение климата может оплачиваться двумя способами: по основным установленным законодательством ставкам и по тарифам платежа за использование углеводородного сырья (*carbon price support*). В первом случае объектами налогообложения являются электричество и газ (в киловатт-часах - кВтч) в том числе сжиженный попутный газ (*liquefied petroleum gas*), а также разные виды твердого топлива - бурый уголь, кокс и прочие (в килограммах - кг). При этом возможна уплата сбора как по основным ставкам, так и по льготным. Налогоплательщик использует

основные ставки в том случае, если ведет бизнес в следующих секторах: промышленный, коммерческий, сельскохозяйственный, а также в оказании общественных услуг.

Льготные ставки могут быть использованы в том случае, если, например, его производство потребляет малое количество энергии, использует бытовое энергосбережение или является благотворительной организацией, занимающейся некоммерческой деятельностью. Вдобавок к этому, организация может применять пониженные ставки сбора, если использует энергоемкое производство и участвует в соглашении об изменении климата (Climate change agreement) с Агентством по охране окружающей среды.

Кроме льготного налогообложения предусмотрено также полное освобождение для организаций, использующих электричество, газ и твердое топливо, если выполняется одно или несколько из следующих условий:

- 1) данные источники энергии не будут использованы на территории Великобритании;
- 2) они используются в определенных процессах производства тепла и электроэнергии (combined heat and power), зарегистрированные в рамках программы обеспечения качества (combined heat and power quality assurance);
- 3) они используются в целях производства электроэнергии на электростанциях мощностью от МВт;
- 4) используются в качестве топлива для определенных видов транспорта.

Второй вид сбора за изменение климата представляет собой плату за выбросы при использовании углеводородного сырья (carbon price support) используется для владельцев электростанций или теплэлектростанций. Данный вид сбора предусматривает стимулирование производителей электроэнергии таким образом менять свой процесс производства, чтобы снизить количество выбрасываемых парниковых газов.

Общий объем поступлений от данного вида сбора представлен в табл. 1.

Таблица 1

Объем поступлений от сбора за изменение климата Великобритании за период 015-2018 гг (млн £)

Год	Сбор за изменение климата	Сбор за использование углеродов	Всего
2015	509	1 182	1 690
2016	782	1 044	1 828
2017	911	973	1 885
2018	974	926	1 898

Налог за захоронение отходов взимается, когда отходы утилизируются на площадках, имеющих специальное экологическое разрешение или лицензию соответствующих природоохранных органов.

Объектом налогообложения являются отходы, которые подразделяются на две группы: инертные (inactive/inert waste) и активные (active waste). Инертными признаются те отходы, которые не являются ни химически, ни биологически активными и не

разлагаются (например, песок, щебень, бетон). Это имеет особо важное значение, поскольку инертные отходы, как правило, требуют более низких сборов за удаление, чем биоразлагаемые или опасные отходы. В связи с этим применяются две ставки данного налога - основные и пониженные (Таблица 2).

Таблица 2

Ставки налога за захоронение отходов в Великобритании

Вид ставки	2018 (с 01.04.2018)	2019 (с 01.04.2019)
Основная (£ за тонну)	88,95	91,35
Пониженная (£ за тонну)	2,80	2,90

Налогоплательщиками являются владельцы свалок, которые имеют или должны иметь разрешение на утилизацию (с 01.04.2018 налогом облагаются также те площадки, которые не являются окончательно санкционированными). Кроме пониженных ставок также существуют операции по утилизации материала, которые не облагаются вовсе: это касается деятельности по добыче полезных ископаемых, организации кладбищ для животных использования неактивных отходов для заполнения карьеров и прочей установленной законодательством деятельности.

Изначально налог вводился с целью снижения количества производимых отходов и стимулирования разработки более экологически чистых способов утилизации, а также использования повторной переработки. За последние годы количество отходов существенно снизилось и продолжает снижаться - это касается как облагаемых, так и необлагаемых объектов³.

Совокупный налог был введен ради снижения спроса на песок, камень, гравий и щебень путем увеличения их цены, и как следствие - стимулирования использования вторичных переработанных материалов. Объектом обложения являются камень, гравий или песок, вместе с любыми веществами, включенными в их состав или естественным образом смешанными с ними, включая всевозможные каменные отходы, обрезки и некондиционные материалы.

Ставка налога составляет £2 за тонну материала. Налоговые льготы могут быть применены в случае, если эти материалы экспортируются или же используются в некоторых промышленных или сельскохозяйственных операциях. А полное освобождение от налога можно получить в том, случае, если используемые объекты имеют в своем составе определенную долю или же полностью состоят из веществ, установленных специальными нормативными документами⁴.

Довольно действенным оказалось и налоговое законодательство в области транспорта: сниженные ставки налога на регистрацию автомобилей с низкими показателями выбросов углекислого газа и сниженные пошлины на дизельное топливо определенно оказали нужное влияние. За последние 10 лет количество зарегистрированных автомобилей с дизельным двигателем увеличилось в пять раз в то время, как потребление бензина сократилось на 46% - как следствие снизилось количество выбросов CO₂ в атмосферу.

Иными словами, все вышеперечисленные налоги выполняет не только фискальную, но и стимулирующую функцию - комплексный подход к использованию налого-

вых инструментов для защиты окружающей среды в Великобритании весьма эффективен.

Также интересную систему экологического налогообложения можно наблюдать в Канаде, где система налогового экологического законодательства делится на федеральную и региональную.

Наиболее сложную систему имеет система топливного налогообложения (fuel consumption taxes). Ее регулирование осуществляется сразу на трех уровнях: федеральном, региональном и местном - уплата налога гражданами зависит от их места жительства. Существует три вида налогов на топливо - фиксированный налог (fixed tax), налог с продаж (sales tax) и налог на углероды (carbon tax)⁵.

Фиксированный налог представляет собой акцизный налог, взимаемый по единой ставке 10 центов за литр бензина (действует с 1995 года) и 4 центов за литр дизеля (действует с 1987 года). Мазут, природный газ и пропан освобождены от этого налога.

Правительства провинций также собирают налоги на бензин, и они значительно различаются в зависимости от провинции. Наконец, три муниципалитета в Канаде (Ванкувер, Виктория и Монреаль) также применяют налоги на бензин.

Налог с продаж основан на проценте от розничной цены. Федеральный налог взимается с сырой нефти, расходов на переработку и маркетинг и маржи, федерального акцизного налога и провинциальных дорожных налогов. Ставки налога представлены в Таблица 3.

Таблица 3

Ставки регионального налога с продаж на топливо в Канаде

Провинция	Бензин	Дизель	Пропан	Мазут и природный газ
Онтарио	13%	13%	13%	13%
Квебек	9.975%	9.975%	9.975%	9.975%
Новая Шотландия, Ньюфаундленд и Лабрадор, Нью-Брансуик	15%	15%	15%	5%

Углеродные налоги предполагает обложение налогом в зависимости от содержания углерода в используемом топливе и влияют на ценообразование. Провинциям и территориям Канады разрешено регулировать систему цен, в том числе при помощи данного налога, в зависимости от их внутренних региональных потребностей.

В случае отсутствия провинциальной системы федеральный Закон о ценах на выбросы парниковых газов (GHGPPA) вводит регулирующий сбор, который применяется только к провинциям и территориям, чья система ценообразования на углерод не соответствует федеральным требованиям.

В некоторых провинциях Канады также присутствует налог на захоронение отходов - он может быть составным или фиксированным. Например, в Квебеке про-

винциальный сбор за захоронение отходов включает в себя основную часть сбора и так называемый временный сбор, который устанавливается на определенный период и который направляется на развитие инфраструктуры переработки органических отходов, а в Манитобе взимается только фиксированный сбор.

Разветвленную систему экологических налогов также имеет Япония. Необходимость компенсации производителями-загрязнителями наносимого вреда окружающей среде была закреплена на законодательном уровне еще в 1970 г в законе "О борьбе с загрязнением атмосферного воздуха".

Платежи за загрязнение водоемов, которые представляют собой не налоги и сборы, а штрафы, размер которых будет зависеть от степени загрязнения. В Японии также существует плата за загрязнение воздуха и за шумовое загрязнение, и предусмотрены специальные надбавки к налогам за опасные производства и товары, платежи за выбросы сверх установленных норм двуокиси серы.

К экологическим налогам в данной стране также относятся **энергетические налоги**, к числу которых относятся налоги на бензин (Gasoline Tax) и местный налог на бензин (Local Gasoline Tax), на нефть, нефтепродукты и газ (Oil and Gas Tax), на дизельное топливо (Diesel Oil Delivery Tax), на авиатопливо (Aviation Fuel Tax), на керосин и уголь (Petroleum and Coal Tax) и в качестве дополнительного платежа, учитывающего выбросы CO₂ налог на изменение климата (Tax for Climate Change Mitigation), введенный с 012 года и налог на электроэнергию (Electric Power Development Promotion Tax)⁶. При этом в 011 году был введен закон о возобновляемых источниках энергии с целью стимулирования потребителей использовать энергию, получаемую из возобновляемых источников, а в 012 году были введены специальные налоговые льготы для налога на энергоносители.

Еще одной группой экологических налогов являются **транспортные налоги**. К таким относятся:

- налог на объем выхлопа (Automobile Tax), которым облагается определенный объем выбросов в год, исходя из характеристик автомобиля;

- налог на вес автомобиля (Motor Vehicle Weight Tax), которым облагается автотранспорт исходя из его веса, а также назначения (для частного использования или для организаций). В рамках этого налога существует налог на легковые автомобили и мотоциклы (Light Vehicle Tax), который регулируется на уровне муниципалитетов. Отнесение автомобиля к той или иной категории по данному налогу происходит при постановке на учет;

- налог на приобретение автомобиля (Automobile Acquisition Tax), который взимается в процентах от стоимости приобретения и в зависимости от назначения.

Все экологические налоги относятся к группе налогов на потребление (Consumption taxes), общий объем поступлений от них составляет около одной трети налоговых поступлений. В приведен объем поступлений по некоторым налогам, данные по которым предоставлены Министерством финансов Японии⁷.

Зарубежная практика применения экологических налогов доказывает, что в большинстве стран, несмотря на специфику их территорий, в своих системах экологического налогообложения используют несколько общих направлений налогообложения: налоги на использование углеродов, налоги на изменение климата (к ним же

относятся налоги на выбросы парниковых газов), топливные налоги, энергетические, транспортные и другие. Дальнейшее изучение механизма совершенствования действия этих систем позволит в будущем развивать более эффективную общую систему экологического налогообложения не только в отдельных странах, но и во всем мире⁸.

* * * *

¹ Environmental Taxes ECOSMES. [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.ecosmes.net/cm/navContents?l=EN&navID=ecoTaxes&subNavID=1&pagID=1>

² Environmental taxes, reliefs and schemes for businesses. [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://www.gov.uk/green-taxes-and-reliefs>

³ Landfill Tax Bulletin. [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://www.gov.uk/government/statistics/landfill-tax-bulletin>

⁴ Issues of financial assurance of economy greening in the regions Shekhova N.V., Kireeva E.E., Nazarov M.A., Peskova D.R., Gusakova E.P., Dorozhkin V.E. International Journal of Environmental and Science Education. 016. Т. 11. № 15. С. 8211-8227.

⁵ Fuel Consumption Taxes in Canada. [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://www.nrcan.gc.ca/our-natural-resources/domestic-and-international-markets/transportation-fuel-prices/fuel-consumption-taxes-canada/18885>

⁶ Greening of Whole Tax System and Carbon Tax in Japan. Environment and Economy Division Ministry of the Environment. [Электронный ресурс] Режим доступа: https://www.env.go.jp/en/policy/tax/20170130_greening.pdf

⁷ Ministry of Finance Japan. [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://www.mof.go.jp/english/sitemap.htm>

⁸ См. также: Совершенствование экологических платежей в Российской Федерации Назаров М.А., Лошкарева И.Э. Вестник Самарского государственного экономического университета. 014. № 1 (111). С. 68-73.

ECOLOGICAL TAXATION: FOREIGN EXPERIENCE OF APPLICATION

© 2019 Nazarov Mikhail Alexandrovich

PhD in Economics, Associate Professor

© 2019 Nikolaeva Alena Alekseevna

Student

Samara State University of Economics

Email: nalogi_audit@mail.ru

The article discusses some of the main environmental taxes used in several foreign countries. Foreign practice of applying environmental taxes proves that in most countries, despite the specifics of their territories, they use several general areas of taxation in their environmental taxation systems: carbon taxes, climate change taxes, fuel taxes, energy taxes, and transport taxes.

Keywords: taxation, environmental taxes, energy taxes, taxes on pollution.

СПЕЦИФИКА НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ДОХОДОВ ИНОСТРАННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ ОТ ИСТОЧНИКОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2019 Павлова Ксения Сергеевна

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: mrs.pavlova@list.ru

В статье раскрыты понятия независимого агента иностранной организации, получающей доходы от источников в РФ; критерии образования постоянного представительства как основного вида, так и через зависимого агента. Рассмотрен международный опыт снижения "агрессивного" налогового планирования согласно плану BEPS и применение его постулатов к налоговой политике в России.

Ключевые слова: постоянное представительство, налогообложение иностранных компаний, агент с независимым статусом, агент с зависимым статусом, налоговый агент.

Международная интеграция и глобализация экономических процессов, цифровизация общества и бизнес-процессов способствует развитию внешней торговли между различными странами. В связи с чем актуальным вопросом становится налогообложение доходов иностранных компаний, которые они получили на российской территории. Российским законодательством предусмотрено несколько вариантов налогообложения, которые привязаны к характеру сделки иностранных компаний.

В статье 306 НК РФ прописано понятие постоянного представительства для образования которого на территории РФ необходимы следующие условия:

1. Предпринимательский характер внешнеторговой сделки. Деятельность должна быть направлена на получение прибыли иностранной компанией.

2. Постоянство деятельности на территории России. Такая деятельность должна продолжаться не менее 30 календарных дней, не иметь сезонный характер и проводиться на регулярной основе.

3. Наличие основных фондов или рабочих мест на территории РФ.

У иностранной компании в России должны быть основные средства (здания, сооружения, производственные мощности) на территории РФ, или в случае оказания услуг должны быть образованы рабочие места для сотрудников.

В случае наличия всех трех обстоятельств у иностранной компании образуется постоянное представительство в РФ, в соответствии с российским налоговым законодательством такая компания обязана встать на учет в налоговые органы по месту деятельности, либо по месту нахождения постоянного представительства и будет являться плательщиком налога на прибыль.

Зависимым налоговым агентом признается российская компания, которая действует в интересах иностранной организации и от ее имени. Такие операции

для российской компании не является основным видом деятельности (по ОКВЭД), при этом у российского лица есть полномочия на заключение и подпись договоров с клиентами от лица иностранной фирмы, а также обязанности по принятию некоторых управленческих решений, указанных в договоре, например по согласовании стоимости сделки с клиентом. Операции зависимого налогового агента также приводят к образованию постоянного представительства. Регистрация в налоговых органах в таком случае происходит по месту нахождения российской организации - зависимого агента. Исключением являются сделки брокеров и комиссионеров, они не приводят к образованию представительства и облагаются налогом у источника выплаты дохода, но фактически не относятся и к операциям, совершаемым через независимого агента.

Уплата налога на прибыль может быть возложена на налогового агента - источника выплаты дохода по операциям, не проводящим к образованию постоянного представительства. Налоговый агент в данном случае будет иметь независимый статус. Для этого российская компания должна вести деятельность согласно ОКВЭД, которая относится именно к основному виду деятельности, т. е. российская компания будет действовать в своих интересах, и такая деятельность не должна носить долгосрочный характер, критерий постоянности должен быть исключен.

Понятие налогового агента раскрыто в статье 4 НК РФ, согласно которой агенты наделены теми же правами, что и налогоплательщики.

По внешнеэкономическим сделкам, если у иностранного лица не образуется постоянное представительство, то с облагаемых доходов от источников в России рассчитывать и уплачивать налог будет именно независимый налоговый агент, и он же будет предоставлять отчетность в налоговые органы за иностранную компанию.

К деятельности, не приводящей к образованию постоянного представительства, относится осуществление иностранной организацией деятельности вспомогательного или подготовительного характера на территории РФ. В пункте 4 ст. 306 НК РФ представлен перечень, среди них следующие подготовительные и вспомогательные операции:

1. Содержание помещений и других сооружений для демонстрации товаров, их закупки и хранения до момента поставки товаров клиенту;

2. Наличие места для постоянной деятельности связанной со сбором информации, аналитики рыночного сегмента в маркетинговых и в рекламных целях, изучения потенциального потребительского рынка, услуги по ведению бухгалтерского учета организации, в случае когда такая деятельность не является обычным видом согласно ОКВЭД.

3. Использование помещений для заключений внешнеторговых договоров, исключительно их подписания, когда процедура подписания проходит согласно четким прописанным инструкциям иностранных компаний.

В законодательстве нет четких критериев, что можно отнести к деятельности вспомогательного и подготовительного характера, поэтому возникают разногласия между налоговыми органами и иностранными компаниями, которые предпочитают уплачивать налог у источника выплаты - российских партнеров. Особенно много вопросов возникает на строительных площадках, так как временной интервал суще-

ствования площадки для целей налогообложения включает в себя не только основные работы и операции, но и подготовку подъездных путей для специализированной техники, прокладку коммуникаций, электрических сетей и прочих объектов инфраструктуры и другие подготовительные работы. На строительных площадках начала ведения деятельности считается одна из ранних дат: либо фактическое начало работ, либо дата подписания акта о передаче подрядчику строительной площадки (ст. 308 НК РФ)¹. По истечению 30 календарных дней деятельность на строительных площадках иностранных компаний образует постоянное представительство на территории РФ.

Доходы иностранной организации, которые подлежат обложению через независимого налогового агента, регламентированы п.1 ст. 309 НК РФ. К таким доходам относятся: дивиденды; проценты; доходы от реализации недвижимого имущества на территории России; доходы от аренды недвижимого и движимого имущества, находящегося в РФ, доходы от международных перевозок грузов и прочие доходы, которые относятся к пассивным.

К другим видам деятельности иностранных организаций не приводящих к образованию постоянных представительств относятся такие ситуации как:

- иностранная организация заключила договор о совместной деятельности в России с российским предприятием, но при этом только вносит вклад в уставный капитал, то есть не ведет предпринимательскую деятельность в рамках заключенного договора;

- иностранная организация предоставляет персонал российской фирме, но иностранные работники действуют исключительно в интересах и от имени российской организации, куда они направлены;

- иностранная организация ввозит/вывозит из России товары по внешнеторговым контрактам с российскими организациями;

- иностранная организация оказывает электронные услуги в сети Интернет на российской территории;

- иностранная компания владеет ценными бумагами российских компаний на территории РФ;

- российское предприятие взаимозависимо с партнером - иностранной компанией, при этом других признаков агента с зависимым статусом не прослеживается.

Согласно нормам международного законодательства обложение налогами иностранных лиц от российских источников через независимых агентов может происходить не только в России, но и облагаться налогом в стране, где будет постоянное местопребывания иностранной компании. Для устранения двойного налогообложения предусмотрены соглашения об избежании двойного налогообложения (далее - СИДН), которые относятся к международным договорам, а их нормы и правила играют определяющую роль в законодательстве РФ при условии выражении согласия российской стороны с правилами, прописанными в международном договоре (ст. 15 Конституции РФ², ст. 7 ГК РФ³, ст.7 НК РФ). Для того чтобы воспользоваться положениями СИДН иностранной компании нужно предоставить налоговому агенту документ в свободной форме, подтверждающий постоянное местопребывание иностран-

ной организации за пределами РФ, фактически по месту ее регистрации за рубежом. Соглашения также предусматривают обмен информацией с компетентными государственными структурами в целях проведения эффективных мероприятий налогового контроля⁴.

В связи со стремительным развитием цифровой экономики как в России, так и в мире важным аспектом становится общая интеграция различных стран для повышения прозрачности и эффективности международного налогообложения с целью снижения незаконного и "агрессивного" налогового планирования, направленного на вывод денежных средств в страны с низкими ставками по налогам при помощи искусственных схем налоговой оптимизации. Для борьбы с этими проблемами Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) разработала план BEPS (Base Erosion and Profit Shifting) - международный документ, препятствующий размыванию налоговой базы организаций и незаконному выводу прибыли предприятий из-под налогообложения. В 019 году Россией была подписана ратификационная грамота (согласие на утверждение и использование норм международного соглашения на территории РФ) Многосторонней конвенции по выполнению мер, относящихся к налоговым соглашениям, в целях противодействия размыванию налоговой базы и выводу прибыли из-под налогообложения (далее - MLI, "Multilateral Instrument"), которая с 020 г. введет ограничения на применение льгот (simplified Limitation on Benefits, S-LOB) в рамках двусторонних СИДН, что коснется и налогообложение прибыли иностранных компаний у источника выплат. В целях MLI будут внесены изменения в 70 СИДН, среди которых СИДН с Францией, Италией, США, Канадой, Кипром и т. д.⁵ BEPS предусматривает 15 действий (actions) которые направлены на развитие информационных технологий по обмену данными и противодействию применению незаконной оптимизации налоговой нагрузки; совершенствованию международных процедур налогового контроля, направленных на повышение прозрачности международных сделок. Среди этих действий выделено в отдельную категорию Действие №7 "предотвращение искусственного избегания статуса "постоянное представительство" иностранными компаниями". Действие №7 описывает ситуации, когда иностранным организациям в другой стране удастся избежать образования постоянного представительства, из-за его размытой законодательной трактовки, и переложить обязанность по уплате налога с доходов на зависимого или невзаимного агента⁶. План BEPS предлагает пересмотреть понятия комиссионных агентов (брокеров, комиссионеров, профессиональных участников рынка ценных бумаг), так как обширная судебная практика различных стран, в том числе и в России, подтверждает наличие спорных ситуаций по признанию такой деятельности, приводящей к образованию постоянного представительства.

За последние годы Россией было предпринято большое количество шагов по совершенствованию налогообложения внешнеэкономической деятельности. Схожая проблематика российского законодательства о налогах и о сборах в определении понятийного аппарата постоянного представительства и независимого налогового агента с другими странами, их взаимодействие в разработке новых инструментов налоговой политики и в отлаживании механизмов по обмену информацией позволит

в будущем качественно улучшить законодательную базу, повысить налоговые поступления в бюджет и снизить налоговые споры между компаниями и ФНС.

* * * *

¹ Налоговый кодекс Российской Федерации. Часть (действующая редакция от 3.10.2019) [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.consultant.ru/popular/nalog2>

² Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N -ФКЗ, от 1.07.2014 N 11-ФКЗ) (действующая редакция от 1.10.2019) [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/

³ Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть (действующая редакция от 3.10.2019) [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/

⁴ Черноусова К.С., Павлова К.С. Деофшоризация как инструмент налогового регулирования внешнеэкономической деятельности // материалы 15-й Междунар. науч.-практ. конф., 0-21 дек. 018 г. / редкол.: Г.Р.Хасаев, С.И. Ашмарина (отв. ред.) [и др.]. - Ч.3. - Самара : Изд-во Самар. гос. эконом. ун-та, 018. - 96 с. С. 18-222.

⁵ Официальный сайт КРМГ. MLI быть: новый этап в применении СИДН (дата доступа 7.10.2019) [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://home.kpmg/ru/ru/home/insights/2019/05/mli-russia-news.html>

⁶ Макарова Я.С. Комиссионер - зависимый или "независимый" агент иностранной организации в условиях российской действительности? // Журнал российского права. 017. №8. 102-110 с.

SPECIFICITY OF INCOMES' TAXATION OF FOREIGN ORGANIZATIONS FROM SOURCES IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2019 Pavlova Ksenia Sergeevna
PhD in Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: mrs.pavlova@list.ru

The article discloses the concepts of an independent agent of a foreign organization receiving income from sources in the Russian Federation; criteria for the forming of a permanent establishment, both of the main type and through a dependent agent. The international experience of reducing "aggressive" tax planning in accordance with the BEPS plan and the application of its postulates to tax policy in Russia are considered.

Keywords: permanent establishment, taxation of foreign companies, agent with independent status, agent with dependent status, tax agent.

ПРОБЛЕМА НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ДЛЯ САМОЗАНЯТЫХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

© 2019 Салькина Альфия Ринатовна

преподаватель

© 2019 Фомин Евгений Пименович

доктор экономических наук, профессор

Самарский государственный экономический университет

E-mail: Alya-0508@yandex.ru, nalogi_audit@mail.ru

Проведен анализ нововведения со стороны налоговых органов, касающийся налогообложения самозанятых граждан. В каком порядке будет происходить переход на такую систему. Какие процентные ставки будут уплачены и как именно граждане смогут зарегистрироваться и встать на учет в налоговом органе.

Ключевые слова: самозанятые, налоговый режим, налогообложение граждан, малый бизнес.

За последние десятилетия интернет технологии претерпели кардинальные преобразования и развились до масштабного уровня. Люди из разных уголков планеты взаимодействуют и ведут бизнес при помощи только одного телефона и возможности выхода в интернет. С одной стороны это безусловный прорыв вперед и расширились человеческие возможности, но усложнился фактор контроля не только за безопасностью в сети, но ведения учета тех, кто стал активно зарабатывать через интернет ресурс. Это тенденция появилась в США, когда благодаря "интернет паутине" граждане стали продавать тот или иной товар, делиться советами и вводить новые тенденции в массы. Это стало приносить доход. За интересные ролики в сети интернет люди стали получать немалые деньги. Таким образом сформировался небольшой пласт населения, который стал развивать свой "мини" бизнес на дому и получать регулярный доход, который было не отследить. Большая часть финансов утекала мимо бюджета государства.¹ Безусловно это стало негативно сказываться на внутриэкономической ситуации в стране, и в бюджет в должном объеме не поступали налоговые отчисления. Многие граждане в связи с сокращениями на работе стали заниматься собственным делом, не декларируя свои доходы. Данная индустрия "самозанятых" активно стала набирать обороты и в скором времени доходы их стали расти и доходить до 100-150 тыс. руб. в месяц. Это означало, что государственный бюджет лишался больших поступлений, за счет неуплаченных налогов и незафиксированных доходов.

Стремительные изменения требовали решительных и кардинальных мер, так как в российском законодательстве не было аналогов в такой сфере деятельности и было абсолютно непонятно по какому налоговому режиму взимать налоги в самозанятых и самое важное- как отслеживать такие доходы. В 2019 году сформировалась

особая система деятельности, подпадающая под определение деятельности "самозанятых". К таким категориям лиц отнесли следующие понятия (см. таблицу).

Перечень лиц, относящихся к самозанятым

Виды деятельности, которые подпадают под определения самозанятых	Таксисты, доставщики грузов
	Медицинские и спортивные самозанятые
	Работники индустрии красоты (стилисты, косметологи и т.д.)
	Няня, гувернантки и иные помощники, занимающиеся детьми
	Создатели контента, авторы текстов песен, дизайнеры и вебмастера
	Помощники по дому, включая ремонтные (муж на час) и клининговые услуги
	Люди, оказывающие индивидуальные швейные, раскройные и вязальные услуги
	Лица, занятые производством и продажей своих товаров, не требующих лицензии или акцизов
	Владельцы и узнаваемые "персонажи" интернет-индустрии (блогеры, инстамоделки, админы групп)
	Граверы, ремонтники часов и техники, сотрудники, оказывающие уход и восстановление ювелирных изделий
	Сотрудники сферы организации праздников (аниматоры, видеооператоры, ведущие торжества, фотографы и т.д.)
	Индивидуальные строительно-отделочные работники (плиточники, строители, монтажники пола/потолков, разнорабочие)
	Лица, предоставляющие информационные услуги (репетиторы, бизнес-тренеры, консультанты, создатели мастер-классов)

Кардинально новые виды деятельности, потребовали кардинально новых мер со стороны налоговых органов, которые бы создали благоприятные условия, для того, чтобы самозанятые могли зафиксировать свою деятельность и легализовать свои доходы.²

Безусловно, ранее уже существовала "патентная система", относившаяся к специальным налоговым режимам, которой пользовались некоторые граждане, при предоставлении товаров/работ/услуг. Но, как показала практика, она не достаточно соответствует определенным видам деятельности и усложняет работу самозанятых, вследствие чего они уходят "в тень".³ Современная система учета самозанятых, позволяет отслеживать такие доходы, без создания ИП или перехода на любую из уже существующих специальных налоговых режимов.

Этот налоговый эксперимент рассчитывается на 10 лет. В целях эксперимента было предложено ввести "налог на самозанятых" в Московской и Калужской области, а также в республике Татарстан. В соответствии с его спецификой, данный вид налога было предложено сделать региональным, что позволило бы при-

влекать дополнительные средства в медицинский сектор, здравоохранения и решить ряд социальных проблем в данном регионе. Такие нововведения позволят привлечь в бюджет государства значительную сумму и легализовать деятельность более 15 млн. граждан.

Стоит разобрать, что же именно сделано для обеспечения возможности перехода на такой налоговый режим. В первую очередь необходимо правильно определить вид деятельности. Если предприниматель регистрирует свои доходы, то он должен будет уплачивать 4% от полученных денег. Но есть ряд требований, которые он обязан соблюдать, а именно:

1. Ежемесячный доход не должен превышать 200 000 руб. или же 2,4 млн. руб. в год, иначе гражданин не подпадает под категорию самозанятых и обязан регистрироваться как ИП;

2. Отсутствие наемных работников, оказание каких-либо работ/услуг происходит самостоятельно. В свою очередь государство позволяет получать налоговые вычеты в соответствии с установленным регламентом Налогового кодекса и эта сумма не будет превышать 10000 руб. в месяц.

Для упрощения регистрации в налоговых органах, было разработано ряд последовательных действий, позволяющих самостоятельно и без труда получить статус самозанятого гражданина. Для этого необходимо открыть расчетный счет в банке. Необходимо понимать, что именно с этих средств будет уплачиваться налог и этот счет должен использовать только для этих целей. Никаких иных поступлений быть не должно. После гражданин либо по месту жительства, либо через личный кабинет приложения "Мой налог" подает заявление о постановке на учет в налоговый орган по месту жительства. Именно такое приложение будет учитывать ваши поступления на расчетный счет и самостоятельно рассчитывать необходимую к уплате сумму. Такая функция позволяет работать без электронной кассы, отправляя чек через "сбербанк онлайн" либо по email вашему клиенту.

Налоговые органы именно благодаря сотрудничеству с банками, а именно непосредственно со Сбербанком, может мониторить работу самозанятых. В приложении "Сбербанк онлайн" появится такая функция. Которая позволит в несколько кликов зарегистрировать вашу карту, оформить электронную подпись и совершать автоматические отчисления в налоговый орган с ваших счетов путем установления данной услуги. Также, сотрудничая с банками, налоговые органы могут фиксировать приток незаконных денежных средств на личные счета граждан. Это позволит выявить уклоняющихся от уплаты налогов граждан, пытающихся уйти в тень. В случае если доходы на карту были не подтверждены или не задекларированы, были регулярными, и превышают определенную сумму, служба безопасности банка имеет полное право заблокировать вас счет и приостановить операции по нему. Такого рода действия увеличат поток регистрации самозанятых в налоговых органах, в целях сохранения собственных средств.

Более того, если вы регистрируетесь как самозанятый, вы можете работать официально у других учреждений. Но при этом граждане будут платить 13% НДФЛ по месту официальной работы, а также параллельно уплачивать 4-6% от дохода по зарегистрированному виду деятельности.

Безусловно, такого рода нововведения окажут положительный эффект на рост ВВП, бюджета страны в целом. ФНС сформировала и проработала такие условия для вновь зарегистрировавшихся самозанятых, которые позволят им обезопасить свою деятельность, получить определенные блага от государства и, конечно же, вести легальный бизнес.⁴ Практика показала, что за время функционирования такого эксперимента, граждане, уплачивающие налоги по новому режиму несут вполне обоснованную налоговую нагрузку. Так за 2019г. ФНС зарегистрировала в качестве самозанятых более 162 тыс. человек, которые в свою очередь уже на 350 млн. руб. смогли пополнить бюджет государства. Такая положительная динамика показывает благоприятное влияние вышеупомянутого нововведения⁵.

* * * *

¹ Николаева А.А., Назаров М.А. Предпосылки создания и современные проблемы введения налога на профессиональный доход на территории Российской Федерации// Наука XXI века: актуальные направления развития.- 2019г.- № 1-1. С. 346-351.

² Nazarov M.A., Mikhaleva O.L., Fomin E.P. DIGITAL ECONOMY: RUSSIAN TAXATION ISSUES //В сборнике: GCPMED 2018 - International Scientific Conference "Global Challenges and Prospects of the Modern Economic Development".- 2019г.- С. 1269-1276.

³ Назаров М.А., Чариков В.С. Налогообложение индивидуальных предпринимателей : проблемы и перспективы // Известия Института систем управления СГЭУ.- 2013г.- № 2 (8). С. 60-64.

⁴ Фомин Е.П., Толмачев М.Н., Назаров М.А., Михалева О.Л., Павлова К.С., Лукьяненко Л.Ф. Предпринимательская деятельность: особенности развития и налогообложения Самара, 2017.

⁵ [https:// spmag.ru/ articles/ reestr-samozanyatyh-grazhdan-2019](https://spmag.ru/articles/reestr-samozanyatyh-grazhdan-2019) // Реестр самозанятых граждан 2019

THE PROBLEM OF TAXATION FOR SELF-EMPLOYED ENTREPRENEURS

© 2019 Salkina Alfiya Rinatovna

Lecturer

© 2019 Fomin Evgeniy Pimenovich

Doctor of Economics, Professor

Samara State Economic University

E-mail: Alya-0508@yandex.ru, nalogi_audit@mail.ru

The analysis of innovations by tax authorities concerning taxation of self-employed citizens is carried out. In what order will be the transition to such a system. What interest rates will be paid and how exactly citizens will be able to register and register with the tax authority.

Keywords: self-employed, tax regime, taxation of citizens, small business.

ОПЫТ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ БАНКОВСКИХ СИСТЕМ ГЕРМАНИИ И США В КОНТЕКСТЕ РЕФОРМЫ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2019 Сальникова Анна Сергеевна

студент

© 2019 Дождева Елена Евгеньевна

кандидат экономических наук, доцент

© 2019 Савинов Олег Германович

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: ud1173@yandex.ru

На современном этапе, обеспечение экономической стабильности является первоочередной целью, для достижения которой необходимо анализировать и задействовать опыт других стран с более развитой, в сравнении с Россией, банковской системой, таких как США и Германия. Это поможет обеспечить минимизацию рисков событий и достаточно быстро достигнуть высокий уровень экономического развития. В статье анализируется опыт функционирования банковских систем США и Германии, а также описан механизм функционирования банковской системы России.

Ключевые слова: банковская система, уровни банковской системы Российской Федерации, государственные банки, коммерческие банки, верхний уровень, нижний уровень.

Банковская система представляет собой ключевой элемент современной экономики. Первые банки появились в Италии. Одни ученые считают точкой отсчета вторую половину XII века, когда в Венеции и Флоренции начали работать коммерческие и общественные банки. Другие ученые считают, что рождение полноценной банковской системы стоит отнести ко второй половине XV века, когда были образованы собственно кредитные организации.

Так или иначе, но это была одноуровневая банковская система - центральный банк в Италии появился только в 1893 году. Двухуровневая банковская система появилась в Швеции - в 1668 году. Там был образован первый в мире центральный банк¹.

На современном этапе, в Европе, да и в мире в целом, шире распространена двухуровневая модель банковской системы. В нашей стране банковская система также представляет собой иерархическую двухуровневую структуру. По мнению А.А. Семкина, "банковскую систему Российской Федерации можно определить как внутренне организованную часть финансовой системы Российской Федерации, объединенную общими целями и задачами..."². По состоянию на 01 октября 2019 года в России действуют **414 коммерческих банков**³. Скажем, что за 2018 год банковская система РФ уменьшилась на 77 банков.

Рассмотрим яркие примеры трехуровневой модели - модели Германии и Соединенных Штатов Америки. На вершине германской банковской системы находятся

Государственный банк Германии (Бундесбанк) и банки федеральных земель. Необходимо понимать, что европейские банки функционируют в условиях европейской интеграции, что накладывает на их деятельность определенный отпечаток. В то же время Государственный банк Германии в пределах национальной юрисдикции осуществляет основные функции государственного финансового регулятора, т.е. планирует и реализует монетарную политику, осуществляет в пределах государства банковский надзор и контроль и обеспечивает стабильность цен в еврозоне. Банки федеральных земель имеют отличительную особенность в том, они представляют собой банки с участием государства. Тем самым, их системное территориальное расположение и повышенная надежность позволяют им иметь на региональном уровне определенные конкурентные преимущества в отличие от других банков. Из таких преимуществ можно выделить - обслуживание крупных институциональных клиентов и выступать в качестве базовых или системообразующих организаций для сберкасс. Следующая крупная группа финансовых организаций представлена деятельностью коммерческих банков. Коммерческие банки могут иметь различную правовую форму - это частные организации, организации, образованные с участием публично-правовых образований или полностью основанные на кооперативных началах, банки с иностранным участием. Эта основная группа банков осуществляет все виды банковских операций - от универсальных до узкоспециализированных, что является отличительной чертой немецкой банковской системы. И хотя частные, публично-правовые и кооперативные банки Германии применяют различные инструменты и предлагают различные продукты, явно просматриваемой специализации в их деятельности, как в Великобритании или Франции, не существует.

Ключевую роль в сегменте частных банков играют крупнейшие транснациональные банки Германии: Deutsche Bank, Commerzbank, Unicredit Bank, Postbank. Помимо них, к частным банкам относятся региональные универсальные и специализированные банки: ипотечные, банки с дистанционной формой обслуживания, строительные кассы. Публично-правовые банки являются основой государственного присутствия в немецкой экономике. Как уже упоминалось, к ним относятся в первую очередь региональные банки, принадлежащие федеральным землям, а также сберегательные кассы, которые обслуживают клиентов в границах одной федеральной земли, и их многочисленные отделения. Они создавались для льготного кредитования местных производителей и, таким образом, должны способствовать экономическому росту своего региона. Такие банки осуществляют свою деятельность в рамках своего региона, их задачей не является максимальное извлечение прибыли. Такой же компетенцией наделены кооперативные банки. Их деятельность также основана на региональном уровне, как и сберкассы, кооперативные банки имеют право предлагать свои услуги только на территории по месту их регистрации. Ведущую роль в инновационном финансировании немецкой экономики играют банки развития. Среди основных функций банков развития - содействие развитию экономики, социальной обеспеченности и экологии в Германии, Европе и остальном мире.

В США также действует трехуровневая банковская система. В то же время она принципиально отличается от немецкого аналога. На вершине располагаются три главных регулятора: Федеральное казначейство Соединенных Штатов Америки, Фе-

деральная резервная система (далее - ФРС), и Федеральная корпорация страхования депозитов (далее - ФКСД).

Отметим, что США начинали свою финансовую историю с тех же ошибок, которые допустили страны Старого Света. В 1777 году объявившие о независимости Соединенные Штаты уже второй год вели войну за эту самую независимость и отчаянно нуждались в деньгах. Поэтому решили печатать бумажные доллары, вот только остановиться не смогли. В результате курс бумажного доллара, начинавшийся с паритета, к 1780 году упал до соотношения 40 к 1, и Конгресс постановил прекратить выпуск.

В 1791 году предпринимается первая попытка создать центральный банк: Александр Гамильтон основывает Первый банк Соединенных Штатов. Но в 1804-м Гамильтон погибает на дуэли. В 1811 году полномочия банка как центрального не были продлены, и до 1816 года США обходились без этого института.

В 1816-м был создан Второй банк Соединенных Штатов, который проработал в роли регулятора до 1833 года. Президент США Эндрю Джонсон еще в 1829-м грозился отозвать у него лицензию, но обе палаты Конгресса были за продление полномочий Второго банка. Итогом борьбы стало решение Джонсона о выводе средств правительства в коммерческие банки США. Кроме того, он наложил вето на продление лицензии, выданной банку до 1836 года.

В результате начался новый период жизни без центрального банка - "эра свободных банков", - который продлился с 1837 по 1862 год. С 1862 по 1913-й эмиссией занимались национальные банки, количество которых доходило до 7 тыс. А 23 декабря 1913 года Конгресс США принял законодательный акт о создании Федеральной резервной системы (ФРС). Можно считать, что именно с этого момента начала формироваться трехуровневая банковская система, которая действует в США до сих пор.

В соответствии с федеративным устройством страны банковское законодательство в США находится как на уровне субъектов федерации - штатов, при этом между ними в некоторых аспектах могут наблюдаться существенные различия в нюансах так и на федеральном уровне финансовой системы. Соответственно, коммерческие банки по юридическому признаку делятся на штатные и национальные. Банки осуществляющие свою деятельность в соответствии с федеральными законами, входят в качестве банков-членов в Федеральную резервную систему, что является прямым требованием законодательства. Местные банки функционируют в соответствии с законами отдельных штатов и по своему усмотрению входят либо покидают ФРС. Рассмотреть банковскую систему США можно и упрощенно на основе двух уровней. В состав первого уровня включены ФРС и Федеральные резервные банки, местоположение которых находится в разных регионах страны. Нижний уровень подразделяется на инвестиционные и коммерческие банки. Далее приведена классификация финансовых организаций по различным основаниям. Например, можно выделить банки как общенациональные, так и банки штатов, которые входят в ФРС и функционируют на основе федерального законодательства страны. В другую группу можно включить банки, не являющиеся участниками ФРС, но входящие в ФКСД. К последней группе можно отнести банки, не входящие в ФРС и вклады в которых не застрахованы в ФКСД: их деятельность регулируется законодательством

отдельных штатов. Но самой популярной классификацией является трехуровневая разделяющая банковскую систему США по функциональному признаку, а не по формальному. Верхний уровень данной классификации занимает ФРС, которая включает в себя Совет управляющих, Федеральный комитет по операциям на открытом рынке, 12 региональных федеральных банков. Необходимо отметить, что в отличие от регуляторов в странах континентальной системы права ФРС США организована в виде децентрализованной структуры, включая диверсифицированную систему надзорных органов. При этом структурные звенья этой системы несут консолидированную ответственность за стабильность развития финансовых рынков, проведение денежно-кредитной политики и устойчивость банковской системы страны. Второй уровень представлен коммерческими банками, взаимно-сберегательными банками, ссудо-сберегательными ассоциациями и, небанковскими кредитными институтами, финансовыми компаниями. Коммерческие банки США выполняют разнообразные операции: от традиционного кредитования, доля которого в активах банков превышает 50%, до различных инвестиционных операций. Основное назначение всех ссудо-сберегательных ассоциаций и взаимно-сберегательных банков - предоставление ипотечных кредитов под строительство жилья. Третий уровень формируют общества взаимного кредита и кредитные союзы. Кредитные союзы США и общества взаимного кредита представляют собой кооперативные кредитные организации, выдающие под низкие процентные ставки ипотечные и потребительские кредиты. Это единственные учреждения в стране, деятельность которых может лицензироваться органами штатов и не облагается налогами.

Если присмотреться к банковским системам Европы и США, то можно заметить, что уровней кредитных организаций по видам лицензий и ограничений на различные операции там не два и не три, а гораздо больше. Есть специализированные банки, есть инвестиционные, сберегательные и масса других разновидностей.

В России, мы имеем подобное. Если взять самое простое разделение - по финансовому параметру, то банковская система Российской Федерации стала трехуровневой в тот момент, когда Центральный банк РФ приобрел статус мегарегулятора и начал курировать микрофинансовые организации. Кроме того, в его ведении находятся брокеры, управляющие компании, страховщики.

Да и у самих кредитных организаций существует множество градаций по уровню лицензии. Как правило, у банков, не имеющих генеральной лицензии, есть набор из различных лицензий на виды деятельности: валютная, рублевая, на работу с физлицами, на работу с драгметаллами, на работу на фондовом рынке, на установление корреспондентских отношений с иностранными банками.

Впрочем, классическое разделение на двух- и трехуровневую банковскую систему определяется не ограничениями на виды деятельности, а ограничением по территориальному признаку.

Рассматривая экономическую систему нашей страны и мира в целом, можно сделать вывод, что банковская система представляет собой систему второго порядка, или подсистему. А смоделированные ключевые показатели банковской системы положительно адаптированы в общую модель экономической системы страны. Широко известны существующие показатели стабильности банковской системы в рам-

ках экономической системы (стабильность денежного оборота и денежной единицы, показатель инфляции, показатели оценки финансовой устойчивости кредитных организаций, показатель несостоятельности кредитных организаций и т.д.)⁴.

На наш взгляд, средства обеспечения стабильности банковской системы России состоят как из наработанного годами арсенала, так и новых, обусловленных, в том числе научно-техническим прогрессом. С одной стороны обеспечение подразумевает под собой регулирование системы, создание правил необходимых для обеспечения движения капитала и принятия адаптационных мер регулирования банковской системы при внешнем влиянии. С другой стороны, регулирование не равно категории обеспечение, так как не всегда регулирование приводит к обеспечению стабильности, как, впрочем, и не всегда стабильность банковской системы - результат исключительно регулирования. Обеспечение стабильности и регулирование банковской системы представляют собой пересекающиеся категории. При этом основу обеспечения стабильности составляет регулирование в виде администрирования с преобладанием императивного метода правового регулирования.

Процесс дальнейшей интеграции банковских систем России США и Германии может привести к эффективному развитию российской экономики и банковской системы в целом. Это будет способствовать развитию более тесного и прочного сотрудничества между этими странами, а также преодолению экономического кризиса.

* * * *

¹ Пашков Р., Юденков Ю. Доктринальные подходы к развитию банковского бизнеса // Бухгалтерия и банки. 2019. № 2. С. 41

² Семкин А.А. К вопросу о структуре банковской системы в Российской Федерации и зарубежных странах // Международное публичное и частное право. 2011. № 4. С. 41

³ Центральный банк Российской Федерации <http://www.cbr.ru/statistics/?PrId=pdko> (дата обращения: 28.10.2019).

⁴ Гаврин Д.А. Экономико-правовые средства обеспечения стабильности банковской системы России // Бизнес, Менеджмент и Право. 2018. № 3. С. 17

EXPERIENCE IN BANKING SYSTEMS GERMANY AND THE UNITED STATES IN THE CONTEXT OF REFORM BANKING SYSTEM OF THE RUSSIAN FEDERATION

© 2019 Salnikova Anna Sergeevna

Student

© 2019 Dozhdeva Elena Evgenievna

Candidate of Economics, Associate Professor

© 2019 Savinov Oleg Germanovich

Candidate of Economics, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: ud1173@yandex.ru

At the present stage, ensuring economic stability is a paramount task, for which it is necessary to adopt the experience of other countries with a more developed, in comparison with Russia, banking system, such as the United States and Germany. This will help to avoid additional risks and

quickly reach the forefront of economic development. The article analyzes the experience of functioning of the banking systems of the USA and Germany, as well as describes the mechanism of functioning of the banking system of Russia.

Keywords: banking system, levels of the banking system of the Russian Federation, state banks, commercial banks, upper level, lower level.

УДК 336.201.3

АНАЛИЗ ЗАРУБЕЖНОГО ОПЫТА НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ НЕКОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ

© 2019 Сигидаева Анастасия Валерьевна*

студент

© 2019 Коропец Анастасия Алексеевна*

студент

© 2019 Павлова Виктория Сергеевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: nastyasigidaeva@mail.ru, stasyanya13@gmail.com, 89276054563@bk.ru

Анализируется зарубежный опыт налогообложения некоммерческих организаций и проводится сравнение с отечественным опытом.

Ключевые слова: некоммерческие организации, НКО зарубежных стран, налогообложение НКО, освобождение от уплаты налогов, налоговая политика зарубежных стран, налоговые привилегии, добровольные и безвозмездные пожертвования в пользу НКО, налоговые льготы для НКО.

В практике зарубежных стран действует два основных принципа налогообложения НКО. Фокус первого принципа направлен на субъекты благотворительности, он устанавливает их права и обязанности путем наделения специальным статусом "организаций-благополучателей", а второй строится на взаимодействии некоммерческих организаций одного с другим, а также и с другими объектами хозяйственной среды, обращая внимание на тип пожертвований и использования средств.

Принцип в налогообложении под номером один, базирующийся на филантропии, применителен в США и Канаде. Рассмотрим специфику налогообложения НКО в США, их насчитывается более полутора миллионов. Они считаются определяющим компонентом гражданского общества страны. Классифицируются некоммерческие организации в США в соответствии со специальной системой NTEE (Национальная

* Научный руководитель - Лукьяненко Людмила Федоровна, кандидат экономических наук, доцент.

таксономия освобожденных субъектов), содержащей 9 существенных групп, 27 типов и около 600 видов организаций некоммерческого сектора. Согласно указанной классификации, НКО - это играющие важную роль в обществе и образованные, чтобы выполнять специальные образовательные, медицинские и другие цели. Таким организациям присваивают статус "charity organization" (благотворительной организации), согласно статье 501 Налогового кодекса США (U.S. Code Title 26-Internal Revenue Code). Они имеют льготы по налогу на прибыль, в то же время надо отметить, что некоммерческие организации, не выполняющие специальные функции, обязаны платить 2%-ый налог на прибыль. Следует отметить, что в США установлен специальный порядок уплаты налогов, предусмотренный для другой стороны, т.е. тех, кто жертвует - благодетели. В случае если юридическое лицо осуществляет пожертвования на филантропические цели в пользу НКО, сумма таких пожертвований вычитается из налогооблагаемой прибыли жертвователя. В США установлен налоговый вычет за участие в благотворительности 10% от прибыли юридического лица.

Переходя к физическим лицам, следует отметить, что в США налогоплательщикам предоставлено право уменьшения налогооблагаемой базы по НДФЛ за год на 1/2 суммы пожертвований, если они были осуществлены в пользу храмов, приходов, школ, госпиталей, а также других общественно важных организаций и до 1/3 при прочих пожертвованиях.^[2]

Далее обратимся к специфике налогообложения НКО в Европе, а именно: Франции, Германии, Италии.

Следует отметить общность в обложении НДС в некоммерческих организациях ЕС.

Статьей 13 Шестой директивы Совета 77/388/ЕЕС от 17.05.1977 предусмотрено освобождение от уплаты НДС на территории всех стран ЕС организаций, занятых социально значимой деятельностью.^[2]

На сегодняшний день Шестая директива Совета заменена, без внесения существенных изменений, Директивой Совета 2006/112/ЕС от 28.11.2006 "Об общей системе НДС".

Во Франции НКО может быть создана в виде фонда, либо ассоциации. Отдельные НКО освобождаются от уплаты налога на прибыль.^[1]

Следует также отметить информацию о налоговых вычетах для организаций и физических лиц, совершивших пожертвования. Они могут принять вычет в размере 20% от налогооблагаемой базы, но не более 66% от суммы безвозмездного взноса в пользу организации некоммерческого сектора.^[3]

Считается, что Германия представляет из себя одну из самых благополучных для НКО стран: число некоммерческих организаций в Германии превышает 3% от всех организаций. При этом около 70% НКО работают в сфере социальных обеспечения и образования. Для этих организаций в соответствии с разделами 51-68 Налогового кодекса Германии предусмотрено освобождение от уплаты налогов. При этом такая организация должна документально в течение нескольких налоговых периодов обосновать, что ее уставной деятельностью является благотворительная и социально значимая.^[6]

Итак, учреждения, которые следуют благотворительным, некоммерческим или церковным целям по смыслу налогового положения Германии и могут доказать эту цель в Финансовом ведомстве, с 2007 года обладают налоговыми прерогативами в этой стране. И, это означает, что они, среди прочего, освобождены от налога на корпорации и нескольких других налогов. К тому же, пожертвования в такие организации могут быть заявлены как подлежащие налоговому вычету. Таким образом, государство ежегодно воздерживается от миллиардных сборов и способствует развитию некоммерческой деятельности.

Обратимся к опыту Италии. Здесь организации некоммерческого сектора существуют как ассоциации, фонды, добровольческие объединения и неправительственные учреждения. Таким образом, в Италии для освобождения от налогообложения по налоговому законодательству, а именно Указу № 460, некоммерческое учреждение должно получить специальный статус "ONLUS" (Некоммерческая организация социальной полезности).^[4]

В Италии денежные пожертвования организациям некоммерческого сектора, выполняющим свои функции в сфере восстановления, поиска и охраны культурных и/или исторически ценных объектов сооружений, зданий, памятников могут уменьшить доходы жертвователей полностью. Однако, имеются ограничения. А именно, если взнос совершен в пользу некоммерческих учреждений, деятельность которых осуществляется в гуманитарных и религиозных направлениях, налоговый вычет для жертвующих организаций составит не более 2% прибыли. Физическое лицо может произвести налоговый вычет от 1 до 19% своего дохода.^[2]

Скажем, что в США и во Франции, по сравнению с Россией, налоговое освобождение предоставляется куда более широкому кругу некоммерческих организаций. В США допустимость освобождения от налогообложения доходов от основной и связанной с ней вспомогательной деятельности разрешена для 35 различных типов организаций некоммерческого сектора.

Во Франции дифференциация между коммерческими и некоммерческими организациями, которые освобождаются от налога на прибыль, профессионального налога и НДС, производится по характеру деятельности. Деятельность считается некоммерческой, если она не составляет конкуренцию коммерческому сектору. Для определения характера деятельности юридического лица проводится анализ по четырем критериям:

1. Продукция должна быть непохожей на ту, которую предлагает рынок коммерческого сектора;
2. Цене надлежит быть ниже среднестатистической рыночной;
3. Особенностью касающейся потребителей должно являться то, что преимущественно они будут безработными и инвалидами;
4. Реклама собственной деятельности не должна быть коммерческой, то есть ориентированной на потребителей товара, услуг коммерческих предприятий.

В США организация, обладающая статусом освобожденной от налога на доходы корпораций, так или иначе уплачивает налог с доходов, не связанных с основной целью ее деятельности.^[7]

В России освобождаются от налогообложения все доходы организаций образования, здравоохранения и социального обслуживания, однако лишь при условии, что не менее 90% таких доходов приносит основная деятельность. Процент представляется преувеличенным, потому как в отличие от Франции и США, в РФ побочная деятельность, связанная с основной, считается прочим видом предпринимательской деятельности. При сравнении с рассмотренными странами, российский подход, несмотря на простоту администрирования, отличается недостаточной гибкостью, так как даже незначительное превышение предельной доли доходов от нельготируемых видов деятельности приводит к утрате права пользования льготой.

В налоговом законодательстве Франции однозначный количественный критерий "преобладания некоммерческой деятельности" не сформулирован. Но, на практике тщательно, несколько лет, проверяют: приносит ли некоммерческая деятельность 70- 80% совокупных доходов некоммерческого учреждения. Коммерческие доходы равные или меньше 60 тысяч евро в год освобождаются от налогообложения. Необходимо вести отдельный учет, и если происходит превышение, то они подлежат обложению. Обратим внимание, что льготы по остальной деятельности сохраняются.

В том случае, когда в организации отсутствует отдельный учет, что усложняет администрирование, она облагается наравне с коммерческим предприятием.

В сравнении с Францией и США в России фактически отсутствуют дополнительные условия к операциям организаций некоммерческого сектора, применяющих налоговое освобождение, устанавливающие предельные возможности для злоупотреблений.

Во Франции одним из требований освобождения некоммерческого учреждения от налогообложения является соблюдение строгого ограничения на размер валового ежемесячного вознаграждения каждого руководителя НКО, оно не может быть выше 3/4 МРОТ. Во Франции с 01.01.2019 г. МРОТ - 1521,22 евро. При неисполнении данного требования французские НКО облагаются налогами наряду с коммерческими организациями. В США, в противоположность от Франции, таких ограничений нет, требуется лишь, чтобы оплата труда руководителей организаций некоммерческого сектора была "разумной".^[3]

Важно обратить внимание, на то, что если высший менеджмент некоммерческого учреждения в США получает повышенную оплату труда, привлекать пожертвования становится сложнее. Приходится бороться со злоупотреблениями, либо НКО может утратить статус освобожденной от налога, как действующая для личной выгоды учредителей и связанных с ними лиц. Вслед за этим, с учредителей, менеджеров и других лиц, которые получили выгоду в размере, превышающем их вклад в деятельность организации, взимаются акцизные налоги, ставка которых достигает до 200%.

Основываясь на проведенном анализе зарубежной практики налогообложения НКО, следуют такого рода заключения:

Важнейшими источниками финансирования деятельности зарубежных НКО являются пожертвования, взносы, гранты, безвозмездная передача имущества или дарение, все это облагается налогами. При этом происходит поощрение юридиче-

ских и физических лиц, которое позволяет получать налоговые вычеты за пожертвования средств в пользу НКО.

Налоговые льготы применительно к НКО реализуются в двух направлениях: абсолютное избавление от уплаты налогов или освобождение определенных видов доходов от налогообложения.

Также сравнение отечественного опыта налогообложения НКО с зарубежным, позволяет сделать следующие выводы и предложения: законодательство РФ в отношении налогообложения доходов НКО недостаточно "дипломатичное": необходимо четко планировать свои доходы по неосновной деятельности, если такая ведется и не допускать их превышения над основными. Целесообразно частично перенять опыт Франции в части определенного дохода в год по видам НКО и, то, что превышало порог, подлежало бы налогообложению, отдельный учет основной и коммерческой деятельности в России закреплен законодательно.

Налоговый вычет по НДС в сумме доходов, перечисляемых налогоплательщиком в виде пожертвований НКО в России, имеет такую же основу, как и налоговый вычет, например в Италии, и может быть увеличен законом субъекта РФ до 30%.

Обращаясь все к той же Франции, в российское законодательство не помешало бы включить ограничение касательно размера вознаграждения руководителя НКО по видам деятельности, а также определить честное процентное вознаграждение, например от внереализационных доходов, лиц, принимающих непосредственное участие в деятельности НКО жизненно важных социальных сфер, а также необходимо увеличить число источников дохода НКО.

* * * *

1. Геращенко А. В. Налогообложение некоммерческих организаций в США // Некоммерческие организации в России. 2013. №4. С. 228.

2. Горохов А. А. Особенности налогообложения некоммерческих организаций в России и за рубежом / Горохов А. А. // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2016. №. 1. С. 55

3. Серегина Т.С. Садоводческие и огороднические некоммерческие товарищества как вид товариществ собственников недвижимости // Имущественные отношения в Российской Федерации. 2019. № 4. С. 119.

4. Decretonumero 460/1997 "LeONLUS" (D.LGS 460/1997) [Электронныйресурс]. -URL: http://www.governo.it/sites/governo.it/files/8_D.LGS460_1997.pdf- (датаобращения: 10.10.2019).

5. Directiongenerale des impots 4 H-5-06 N 208 du 18.12.2006 // Bulletin officiel des impots. (<http://www.impots.gouv.fr>).- (дата обращения: 10.10.2019).

6. TheFiscalCodeofGermany [Электронныйресурс]. - URL: https://www.gesetze-im-internet.de/ao_1977/BJNR006130976.html- (датаобращения: 10.10.2019).

7. Tax on Unrelated Business Income of Exempt Organizations. InternalRevenueService. Publication 598 (Информационное письмо Службы внутренних доходов США N 598) // Режим доступа: <http://www.irs.gov/Charities-&Non-Profits/Unrelated-Business-Income-Defined>.- (датаобращения: 10.10.2019).

ANALYSIS OF FOREIGN EXPERIENCE OF TAXATION OF NON-PROFIT ORGANIZATIONS

© 2019 Sigidaeva Anastasia Valerevna
Student

© 2019 Koropets Anastasia Alekseevna
Student

© 2019 Pavlova Victoria Sergeevna
Student

Samara State University of Economics

E-mail: nastyasigidaeva@mail.ru, stasyanya13@gmail.com, 89276054563@bk.ru

The article analyzes the international experience of taxation of non-profit organizations and a comparison with the national experience.

Keywords: non-profit organizations, NPOs of foreign countries, taxation of NPOs, tax exemption; tax policy of foreign countries, tax privileges, voluntary and gratuitous donations in favor of NPOs, tax privileges for NPOs.

УДК 336.7

К ВОПРОСУ О ПОСЛЕДСТВИЯХ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПРАКТИКИ ОТРИЦАТЕЛЬНЫХ ПРОЦЕНТНЫХ СТАВОК КОММЕРЧЕСКИМИ БАНКАМИ РФ

© 2019 Стерликова Анастасия Дмитриевна
аспирант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: Sterlikova.A.D@gmail.com

В статье рассмотрены основные издержки кредитных организаций, с которыми они сталкиваются в процессе работы с иностранной валютой. Рассматривается обоснованность решения Банка России о девальютизации банковского сектора РФ, а также динамика привлеченных средств. На примере показано, как российский банк может нести убытки при запаздывающем реагировании на изменяющиеся условия рынка, возможные последствия для организаций.

Ключевые слова: отрицательные ставки, комиссии, девальютизация, ключевая ставка Банка России.

В последнее время наблюдается активное снижение ключевой ставки Банка России (так, только за последние полгода ключевая ставка снижалась 3 раза - с 7,75 % до 7,00%), что косвенно свидетельствует о возможном смягчении денежно-

кредитной политики, проводимой регулятором, на фоне замедления темпов мировой экономики.

Российский рынок банковских продуктов и услуг не изолирован от ставок с отрицательным значением, что вынуждает коммерческие банки работать с активами, имеющими отрицательную для них доходность, при этом, не имея возможности полностью отказаться от использования данных продуктов. В результате такая практика повышает издержки банков на резервирование и отчисление взносов в Агентство по страхованию вкладов, а также снижает чистый процентный доход. При размещении средств в зарубежные активы российские банки зачастую сталкиваются со ставками, имеющими отрицательное значение, при этом, в силу российского законодательства привлечение средств клиентов по отрицательным ставкам для последних, невозможно и не соответствует текущим рыночным условиям. Как итог такой практики, коммерческие банки вынуждены предлагать лучшие условия по сравнению с теми, в которых находятся сами при размещении средств в зарубежных активах, что неизбежно приводит к отрицательной марже по сделкам.

С целью нивелирования вышеописанных издержек российские банки переходят на практику взимания комиссии за обслуживание и открытие счетов, которая позволяет компенсировать банкам разницу в процентных ставках привлечения между их фактически установленным и рыночным уровнем. На фоне сложившейся ситуации Банком России принято решение¹ о повышении нормы резервирования по обязательствам перед физическими и юридическими лицами, что снижает возможность генерации прибыли коммерческими банками. Данное решение регулятором принято с целью девальютизации пассивов банковского сектора, однако, даже данная практика имеет проблемы в реализации. Рассмотрим на примере ПАО "Сбербанк".

Создание обязательного резерва в Центральном банке РФ по привлеченным средствам - по средствам на счетах клиентов происходит в соответствии с учетной политикой банка и формируется в рублях по курсу на день его формирования. Банк, с целью сократить убытки от отвлекаемых средств, 22.09.2019 утвердил новые условия по открытию и ведению счетов клиентов в иностранной валюте, согласно которым с клиентов взимается комиссия за открытие и ведение счетов в иностранной валюте (евро, швейцарские франки, йены, доллары) в размере от 0,1% до 0,3% по среднестатистическим остаткам юридического лица в месяц.²

Средства на брокерских счетах клиентов также попадают под необходимость резервирования. Комиссия по обслуживанию данных счетов не предусмотрена условиями продукта. При этом, данный продукт предусматривает возможность хранения валюты на счете.

Таким образом, при размещении валюты на брокерском счете Банк несет убытки в размере отвлекаемых денежных средств на цели формирования резерва и не получает комиссию за обслуживание и ведение брокерского счета, в котором используется валютный счет, так как условиями продукта не предусмотрено взимание комиссии. В сложившейся ситуации клиенты-юридические лица, с целью избежать уплаты комиссии, будут переводить все больше денежных средств в валюту на брокерские счета, где комиссия за обслуживание и ведение счета не взимается банком, при этом коммерческий банк остается в убытке.

При этом, в условиях сложившейся ситуации, не исключено, что регулятор рассматривает вопрос о введении комиссии и для хранения иностранной валюты физическими лицами, тем самым стимулируя спрос на работу с рублевыми инструментами, как наиболее предпочтительными для российской банковской системы. Выявленные факты свидетельствуют о возможном оттоке валюты из банковских пассивов, как со стороны юридических, так и физических лиц, что соответствует намерениям регулятора по девальютизации пассивов банковского сектора. В таблице ниже представлена структура привлеченных средств банковского сектора РФ в иностранной валюте по состоянию на первое января рассматриваемого периода.

Таблица 1

Структура привлеченных средств в иностранной валюте банков РФ за 2012-2018 гг., в %

Срок привлечения	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
ФЛ. до востреб. и до 30 дн.	2,26	1,75	1,76	2,96	2,87	3,56	4,27
ФЛ. от 31 дн. до 1 года	4,02	3,18	2,80	7,06	10,04	3,96	3,36
ФЛ. выше 1 года	15,78	12,52	12,88	16,10	16,47	16,14	12,94
ЮЛ. до востреб. и до 30 дн.	2,40	2,00	1,60	4,30	3,40	5,60	5,80
ЮЛ. от 31 дн. до 1 года	5,40	5,00	7,10	7,30	13,60	6,50	7,30
ЮЛ. выше 1 года	26,60	29,70	32,50	38,70	38,20	36,00	38,00

Источник: составлено автором по данным Банка России³

Так, из таблицы видно, что доля средств юридических лиц со сроком привлечения выше года значительно выросла за рассматриваемый промежуток (с 26,6% до 38,0% в пассивах банковского сектора), что создает дополнительную нагрузку на коммерческие банки в связи с увеличением нормы резервирования по привлеченным средствам в иностранной валюте. На основе полученных данных построим прогноз поведения денежных средств со сроком выше 1 года, так как они занимают наибольшую долю в пассивах кредитных организаций.

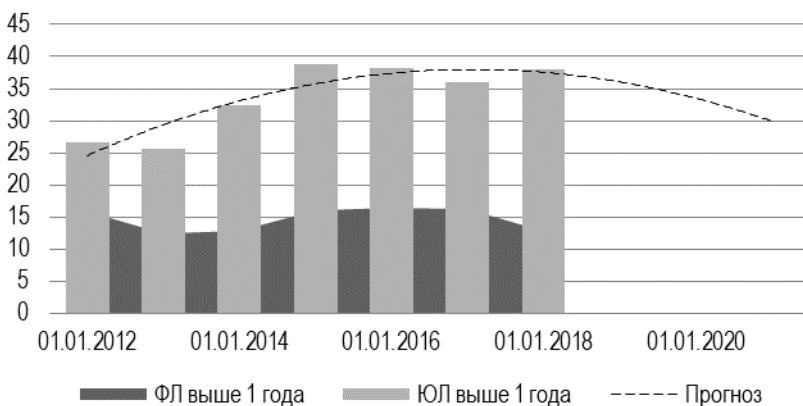


Рис. 1. Прогноз движения денежных средств в иностранной валюте в пассивах банковского сектора РФ, %

Прогнозная линия тренда показывает, что решение о девальютации пассивов банковского сектора, принятое регулятором, является не только обоснованным, но и своевременным для российских коммерческих банков. Данное решение, хотя и внесет коррективы в политику банков по введению комиссии за открытие и ведение счетов в иностранной валюте, а также вкладов, однако позволит очистить российскую экономику от рискованных активов. Российские банки не могут заработать на привлеченных средствах в иностранной валюте, вследствие чего ставки по таким продуктам уже значительное время находятся на уровне 0,01%-0,02% доходности для клиентов. Для сравнения Европейский центральный банк держит ключевую ставку с 10.03.2016 на уровне 0%, что порождает отрицательные ставки по привлекаемым средствам для участников торговых отношений. Рассмотрим практику Европейского центрального банка по привлеченным средствам физических и юридических лиц.

Таблица 2

Динамика привлекаемых средств Европейского центрального банка в депозиты со сроком выше года и до востребования, в млрд. евро

Срок привлечения	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
ЮЛ больше года	179,1	116,1	109,4	70,3	80,2	52,1	46,6
ФЛ больше года	124,0	97,6	80,8	63,4	63,5	52,3	44,0
ФЛ до востребования	1923,5	2039,6	2065,3	2064,2	2089,5	2106,0	2175,8

Источник: составлено автором по данным Европейского центрального банка⁴

Так, из таблицы видно, что стабильно высокую долю (более 80%) привлеченных средств составляют депозиты физических лиц/домашних хозяйств со сроком до востребования, при этом ставки по данному виду инструмента на 01.01.2018 составляют 0,05% по привлекаемым депозитам юридических лиц со сроком выше года, 0,37% и 0,44% по привлечению от физических лиц больше года и до востребования соответственно. Размещение клиентами денежных средств в банках еврозоны становится невыгодным в части размещения на срок больше года, что обусловлено дифференцированной структурой инструментов, которыми располагают предприятия и домашние хозяйства для осуществления вложений в различные сектора экономики, ценные бумаги и другие активы. При этом динамика ставок⁵ имеет отрицательный характер, что в последствии скажется на темпах мировой экономики.

Практика понижения процентных ставок Европейским центральным банком наглядно демонстрирует возможные риски получения убытков российскими кредитными организациями при выходе на данный рынок, что является негативным вариантом осуществления деятельности. В целях минимизации данного отрицательного эффекта российские коммерческие банки избегают валютных рисков путем закрытия линеек валютных вкладов, а также взимания комиссий для покрытия разницы между существующей ситуацией, которая не соответствует рыночным реалиям на международной арене.

Конечно, для российских кредитных организаций конвертировать в другую валюту возможно, однако здесь необходимо учитывать валютный риск, который могут компенсировать свопы, однако их доходность близка к нулю, поэтому девальютация

представляется нам наиболее низкорисковым решением для российской банковской системы.

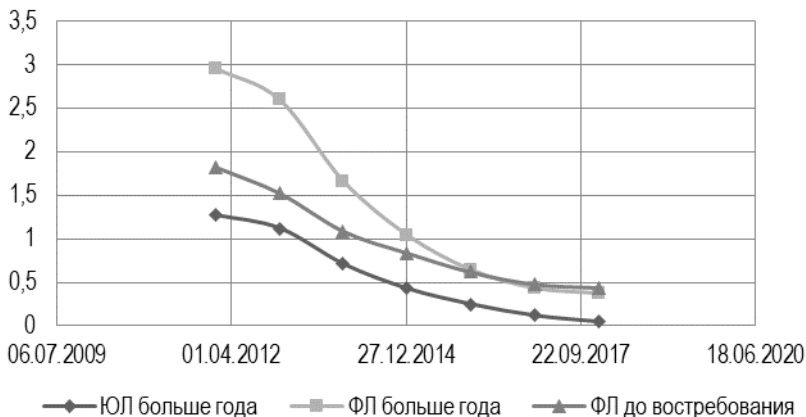


Рис. 2. Динамика ставок по привлеченным средствам Европейского центрального банка, %

Таким образом, использование практики введения комиссии за размещение денежных средств в иностранных валютах на банковских счетах кредитных организаций позволит банкам не только нивелировать потери от увеличивающейся нормы резервирования по таким денежным средствам, но и девальютизировать собственные пассивы. При этом, такая практика может отрицательно сказаться на экономическом поведении потребителей и предприятий, которые с целью получить доход с иностранной валюты, будут вкладываться в более рискованные инструменты денежного и валютного рынка, однако данным риском можно управлять при помощи ограничения суммы вложенных средств в иностранной валюте в актив на каждого нового участника рынка (физических, юридических лиц).

¹ Указание Банка России "Об обязательных резервных требованиях" от 31.05.2019 № 5158-У (вступило в силу с 01.07.2019)

² Официальный сайт ПАО Сбербанк. Изменение тарифов по открытию и ведению счета в валютах с 22 сентября 2019 года. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.sberbank.ru/ru/legal/bankingservice/cash/account/> (дата обращения: 20.09.2019)

³ Официальный сайт Банка России. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.cbr.ru/> (дата обращения: 21.09.2019)

⁴ Официальный сайт Европейского центрального банка. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.ecb.europa.eu/> (дата обращения: 22.09.2019)

⁵ База данных Европейского центрального банка. [Электронный ресурс]. URL: <https://swd.ecb.europa.eu/> (дата обращения: 24.09.2019)

THE QUESTION OF THE CONSEQUENCES TO USING NEGATIVE INTEREST RATES BY RUSSIAN COMMERCIAL BANKS

© 2019 Sterlikova Anastasiya Dmitrievna

Postgraduate student
Samara State University of Economics
E-mail: Sterlikova.A.D@gmail.com

The article discusses the main costs of commercial banks that it faces in the process of working with foreign currency. The article considers the validity of the Bank of Russia's decision on devaluation of the banking sector and the dynamics of borrowed funds. The example in the article shows how commercial bank can incur losses in case of delayed response to market conditions or ignoring currency risks.

Keywords: rates, commissions, devaluation, key rate, Sberbank, Bank of Russia.

УДК 336.64

УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ ФИНАНСОВЫЙ КОНТРОЛЬ КАК ЭЛЕМЕНТ СИСТЕМЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

© 2019 Татаринцев Святослав Дмитриевич

магистрант

© 2019 Тарасова Татьяна Михайловна

кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: sv2030@yandex.ru

В данной статье раскрывается проблема управленческой функции внутреннего контроля в системе экономической безопасности предприятия, относящегося к сфере железнодорожного транспорта. Рассматривается значимость корпоративных процессов внутреннего контроля и аудита в ходе обеспечения операционной эффективности и финансовой устойчивости в ОАО "РЖД". Представлен механизм проведения внутреннего контроля и аудита в вышеуказанном российском холдинге.

Ключевые слова: финансовый контроль, внутренний контроль и аудит, экономическая безопасность, эффективное управление предприятием.

Эффективное существование на российском рынке и дальнейшее процветание каждого предприятия зависят от правильности и обоснованности управленческих решений. В частности устойчивого развития организации можно достичь с помощью такого инструмента как управленческий финансовый контроль. Согласно российскому законодательству, а именно статье 19 Федерального закона № 402-ФЗ "О бухгал-

терском учете", "каждый экономический субъект должен организовывать и осуществлять внутренний контроль совершаемых фактов хозяйственной жизни"¹.

Важно осознавать значимость указанной выше функции управления в плане обеспечения экономической безопасности предприятия в целом. Хотелось бы отметить, что данный параметр можно рассматривать как на макроуровне - безопасность государства, так и на микроуровне - безопасность организации.

Главной целью экономической безопасности каждого российского предприятия является создание оптимальных условий эффективного функционирования в настоящее время и создание базы по достижению высокого потенциала развития и роста в будущем.

Различные аспекты проблем финансового контроля и экономической безопасности организаций представлены в научных трудах А.В. Барановского, Е.В. Бровкина, В.В. Кавуна, Т.С. Клебановой, Р.А. Кожевникова, О.Ю. Кононова, М.И. Королева, Т.Е. Кочергиной, Е.А. Олейникова, З.В. Чуприкова, В.В. Шлыкова.

Данные ученые подробно описывают механизм процесса экономической безопасности на предприятии. Первичный этап заключается в предварительном контроле, направлен на нахождение нецелесообразного использования финансовых ресурсов. Если в ситуациях, когда в процессе предварительного контроля не были найдены такие моменты, то их можно определить в оперативном контроле, в задачи которого входят нарушения.

В дальнейшем процессе контроля финансовой ситуации проводится анализ целесообразности затрат, а также рассматривается аспект полноты и целостности начисленных доходов. В ситуации, если были выявлены неэффективные и нецелесообразные использования финансовых ресурсов на данном этапе контроля, а также были найдены ответственные за это².

Под финансовым контролем, указанные выше авторы, понимают процесс исследования финансового состояния и основных результатов финансово-хозяйственной деятельности предприятия с целью выявления резервов повышения его рыночной стоимости и создание оптимальных условий для эффективного развития, это средство накопления, трансформации и использования информации финансового характера. При этом они рекомендуют в процессе обеспечения экономической безопасности в первую очередь рассматривать финансовый контроль в той части, которая связана с проверкой законности и целесообразности действий по распределению и использованию финансовых ресурсов, находящихся в распоряжении организации или ее подразделений³.

В качестве инструментов финансового контроля вышеуказанные ученые выделяют следующие: внешний аудит; внутренний аудит; ревизия. Они указывают на недостаток внешнего аудита - так как он базируется на ограниченном количестве информации о деятельности предприятия, то не дает возможности раскрыть все причины успеха или неудач предприятия.

Раскрывая понятие внутреннего аудита, предложенного данными авторами, стоит отметить, что основным инструментарием, проведения контроля, является экономический анализ показателей деятельности организации. Результаты анализа помогают руководству компании для реализации максимального положи-

тельного эффекта в ведение хозяйственной деятельности, а также реализации проектов⁴.

Внутренний аудит позволяет провести сбор, анализ и проверку дополнительной информации для принятия управленческих решений, повышения эффективности работы организации, увеличения рентабельности и рационального использования произведенных ресурсов, что являются неотъемлемыми элементами обеспечения эффективной экономической безопасности предприятия⁵.

Следующим инструментом финансового контроля авторы рассматривают ревизию, в процессе которой также следует осуществлять проверку служебных действий должностных лиц на предмет соблюдения требований экономической безопасности организации⁶.

Несмотря на то, что в трудах вышеперечисленных ученых рассмотрены различные аспекты корпоративных процессов финансового контроля и экономической безопасности, однако в этих исследованиях недостаточно внимания уделено раскрытию роли финансового контроля как инструмента обеспечения экономической безопасности предприятия в сфере железнодорожного транспорта.

Важно отметить следующее - ОАО "РЖД" стала одним из первых российских предприятий, отмеченных национальной премией "Лучшая компания по эффективности системы внутреннего контроля и аудита".

Функционал, по ведению контроля и аудита данной компании, основывается на базах современных мировых, а также отечественных методологических исследованиях, с учетом всех морально-этических норм принятых в России и других странах мира.

В ОАО "РЖД" усовершенствование в сфере финансового контроля и аудита обеспечивается в соответствии с Программой организационного развития данного холдинга, в нем были предусмотрены все рекомендации Минфина РФ, также был создан план процедур по проведению стратегии функциональной стратегии системы внутреннего контроля и аудита.

Внутренний контроль ОАО "РЖД" выполняет следующие задачи:

- соблюдение законодательства и нормативных правовых актов Российской Федерации и нормативных документов ОАО "РЖД";
- поиск вероятных рисков, и дальнейшей их контроллинг;
- предоставление полноты и точности финансовых отчетов;
- сохранение экономических ресурсов и активов;
- создание эффективной и результативной финансово-экономической деятельности предприятия⁷.

В организационной структуре компании указаны субъекты внутреннего финансового контроля. Руководство подразделений несет ответственность за создание, внедрение и анализ системы корпоративного контроля.

Для грамотного проведения финансового контроля и аудита в компании реализуются данные задачи:

- Создание и реализация аудита, обращенного на увеличение качественности и продуктивности бизнес-процессов, защита активов.
- Создание и реализация аудита, для стабилизации экономики, финансовой прозрачности в административно управленческом персонале (АУП).

- Предоставление директорату информации об актуальном состоянии предприятия. А также раскрытие возможных рисков, влияющих на компанию в целом.

- Анализ продуктивности системы финансового контроля, взаимодействие на риски в структурных подразделениях ОАО "РЖД".

- Оценка эффективности бизнес-процессов в подразделениях ОАО "РЖД" и в установленном порядке в его дочерних и зависимых обществах⁸.

Внутренний контроль в ОАО "РЖД", направлен на анализ на финансовой деятельности компании, а также и на иные процессы ведения хозяйственной деятельности.

Хотелось бы указать на то, что для поднятия уровня эффективности финансового контроля и внутреннего аудита, необходимо реализовать следующие этапы:

1. Создать план по ревизии деятельности организации.
2. Реализовать проверку.
3. Оформить результаты проверки.
4. Проанализировать материалы, полученные в ходе проверки.
5. Усовершенствовать материалы проверки.

Исходя из результатов, предприятие получит возможность дать оценку эффективности принятых решений, найти неточности, установить их причины и рассчитать дальнейшие возможности для реализации деятельности компании.

Также важно указать на то, что совершенствование функции внутреннего финансового контроля и аудита в ОАО "РЖД" способствует росту всех бизнес-процессов организации, а также сокращению неэффективного использования активов.

Для углубленного понимания процесса проведения финансового контроля и аудита нужно рассмотреть на схеме представленной ниже.

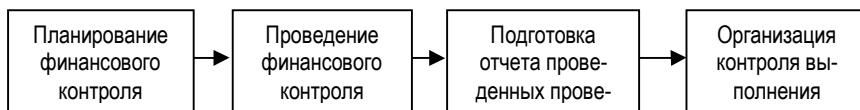


Рис. Основные этапы проведения финансового контроля и аудита

Таким образом, в современных условиях особую остроту на предприятиях приобрела проблема развития такой функции управления, как экономическая безопасность, и в частности такой ее составляющей как - внутренний контроль.

Основываясь на законодательстве по ведению деятельности в хозяйственной сфере Российской Федерации, во всех организациях должны быть системы внутреннего контроля.

В России на данный момент наиболее компетентная и результативная по ведению внутреннего контроля и аудита реализована в ОАО "РЖД", данное структурное подразделения компании реализует опыт развитых стран, в области финансового контроля.

Высокое качество системы внутреннего контроля и аудита в ОАО "РЖД" обеспечивается за счет стандартизации и регламентации контрольно-аудиторской деятельности предприятия.

Благодаря эффективно выстроенному внутреннему контролю и аудиту повышаются операционная эффективность и финансовая устойчивость, увеличивается

рост рыночной стоимости, повышается приток инвестиций, появляется возможность выхода на международные рынки.

* * * *

¹ О бухгалтерском учете: федеральный закон от 06.12.2011 № 402: по состоянию на 04.10.2018 // Доступ из справочно-правовой системы "КонсультантПлюс".

² Олейникова Е.А. Основы экономической безопасности. (Государство, регион, предприятие, личность) / Е.А. Олейникова.- М.: ЗАО Бизнес-школа, 2017.- 288 с.

³ Бровкина Н.Д. Основы финансового контроля / Н.Д. Бровкина.- М.: Магистр, 2017.

⁴ Клебанова Т.С. Моделирование финансовых потоков предприятия в условиях неопределенности: монография / Т.С. Клебанова, Л.С. Гурьянова, Н. Богони-колос, О.Ю. Кононов, А.Я. Берсуцкий.- Х.: ИД "ИНЖЭК", 2016.- 312 с

⁵ Тарасова Т.М. Внедрение и развитие внутреннего контроля в условиях конвергенции российских и международных стандартов финансовой отчетности. - Вестник СевКавГТИ. 2012. №12. С.164-167.

⁶ Тарасова Т.М., Тарасова О.В. Законодательное регулирование внутреннего финансового контроля деятельности экономического субъекта. - Вестник СамГУПС. 2015. №3 (29). С.130-136.

⁷ Иванов О.Б. Практика построения риск-ориентированной системы внутреннего контроля и аудита в ОАО "РЖД" // ЭТАП: экономическая теория, анализ, практика. 2014. №4. С.7-31.

⁸ Аксенов Б.А. Концепция системы внутреннего контроля корпорации // Экономика железных дорог. 2016. №1. С.56-61.

MANAGEMENT FINANCIAL CONTROL AS AN ELEMENT OF THE ENTERPRISE'S ECONOMIC SECURITY SYSTEM

© 2019 Tatarintsev Svyatoslav Dmitrievich

Master Student

© 2019 Tarasova Tatyana Mikhailovna

Candidate of Economic Sciences, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: sv2030@yandex.ru

This article reveals the problem of the managerial function of internal control in the economic security system of an enterprise related to the field of railway transport. The significance of corporate processes of internal control and audit in ensuring operational efficiency and financial stability at Russian Railways is considered. The mechanism of internal control and audit in the above Russian holding is presented.

Keywords: financial control, internal control and audit, economic security, effective enterprise management.

ЭКОЛОГИЯ, ГЕОГРАФИЯ И БЕЗОПАСНОСТЬ ЖИЗНЕДЕЯТЕЛЬНОСТИ

УДК 616.728

СРАВНИТЕЛЬНАЯ ОЦЕНКА ПОКАЗАТЕЛЕЙ ТРАВМАТИЗМА СРЕДИ ВЗРОСЛОГО НАСЕЛЕНИЯ Г. САМАРЫ ЗА 2014-2018 ГОДЫ

© 2019 Дягилев Анатолий Васильевич

доктор медицинских наук, профессор

© 2019 Лазарева Наталья Владимировна

доктор медицинских наук, профессор

© 2019 Сидоров Александр Аркадьевич

доктор биологических наук, профессор

© 2019 Фирулина Ирина Ивановна

кандидат биологических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

© 2019 Галочкин Александр Васильевич

заведующий травматологическим пунктом № 1

Самарской городской клинической больницы им. Н.И. Пирогова

E-mail: dyagilev1944@mail.ru, natalya-lasareva@mail.ru, sidorov120559@yandex.ru,

firulinairina@gmail.com, doktor99999@yandex.ru

Анализ показателей травматизма способствует целенаправленному разрешению организационных, лечебно-тактических мероприятий травматологической службы, четкой, слаженной работы сотрудников, разработке алгоритмов действий при различных ситуациях.

Ключевые слова: количество и структура пострадавших за 5 лет, локализация повреждений, сравнительная оценка по годам, объем специализированной помощи.

Наши данные основываются на изучении показателей работы травматологического пункта №1, который расположен на первом этаже второго хирургического корпуса городского бюджетного учреждения здравоохранения Самарской области Самарской городской клинической больницы № 1 имени Н.И. Пирогова и включает в себя травматологические кабинеты для приема детского и взрослого населения.

Травмпункт №1 работает ежедневно, круглосуточно оказывает травматологическую помощь населению Октябрьского, Самарского, Ленинского, Железнодорожного районов с повреждением костей, суставов, мягких тканей тела и конечностей. неотложная травматологическая помощь оказывается всем, независимо от места жительства, прописки, места работы пострадавшего.

Травмпункт № 1 тесно сотрудничает с травматологическими стационарами, поликлиниками города, другими травмпунктами, службами полиции, ДПС, санэпиднадзором.

Распределение пострадавших по годам, виду повреждений и локализаций представлен в таблице.

Распределение пострадавших по годам, виду повреждений и локализаций

Показатели	Годы				
	2014	2015	2016	2017	2018
Всего обращений	22340	22836	23798	23703	24232
Переломы	5711	5731	5960	5439	5007
Открытые	138	158	166	121	95
Закрытые	5573	5573	5794	5318	4912
Верхняя конечность	3485	3350	3407	3339	2826
Нижняя конечность	2226	2381	2533	2224	1885
Раны	3023	2927	3137	2850	3022
Ушибы	8225	8218	8051	9248	9509
Растяжения	3633	3809	3961	4108	4399
Вывихи	392	384	396	346	386
Свежие	287	272	285	247	242
Привычные	65	67	74	69	105
Подвывихи	40	45	37	30	39
Ампутация	22	22	15	13	6
Инородное тело	122	113	174	191	156
ЧМТ	268	289	323	278	461
Укус клещом	280	309	363	405	438
Заболевания	686	777	757	767	974

Представленные данные свидетельствуют об увеличении пострадавших в течение 5 лет с 2014-2018 гг. на две тысячи человек. Лидирующее место занимают пациенты с ушибами мягких тканей и имеется тенденция их увеличения по годам. Второе место по частоте травм занимают переломы костей верхних и нижних конечностей. Особое место занимают пациенты с переломами костей черепа, грудной клетки, позвоночника, костей таза. На третьем месте по частоте занимают пострадавшие с растяжением сухожильно-мышечного аппарата, количество которых увеличилось на тысячу человек в 2018 году по сравнению с 2014 годом. Пострадавших с черепно-мозговой травмой (ЧМТ) в 2018 году увеличилось на 72% по сравнению с 2014 годом.

В травмпункте, для приема взрослого населения, оказывается медицинская помощь пострадавшим с различными ранами. Таких пациентов обращается ежегодно более трех тысяч. Пострадавшие с ранениями конечностей получают помощь непосредственно в травмпункте №1, тогда как с другими локализациями ран направляются в дежурный стационар по профилю - нейрохирургический, стоматологический, оториноларингологический, урологический и др. Больные с проникающими ранами в грудную, брюшную полость, а также с подозрением на такие раны направляются на консультацию хирурга в приемное отделение СГКБ № 1. Пострадавшие с обширными ранами, ранами с повреждениями мышц, фасций, связок, сухожилий, сосудисто-нервного пучка госпитализируются в 4-е травматологическое отделение СГКБ №1.

Больным с ранами, не требующими наложения швов, производят ПХО, туалет раны, с последующим наложением асептической повязки. В случаях, когда необходимо наложение швов, после местной анестезии выполняют первичную хирургическую обработку раны, послойное ушивание раны, дренирование (по показаниям), наложение асептической повязки, при необходимости наложение гипсовой иммобилизации для покоя конечности.

Больные с инфицированными, гнойными ранами направляются на консультацию в 17-е гнойное хирургическое отделение СГКБ № 1.

Туалет раны и первичная хирургическая обработка раны относятся к неспецифическим мероприятиям экстренной профилактики столбняка, которая также включает в себя специфическую иммунопрофилактику. В целях достижения иммунопрофилактики столбняка, в условиях прививочного кабинета травмпункта используют: АС - анатоксин, АДСМ - анатоксин, АС - анатоксин + ПСС (вакцинация по Безредко), в зависимости от сроков давности предыдущей иммунизации.

Из всех больных с ранами, обратившихся в травмпункт №1 много внимания уделялось больным с укушенными ранами, число которых увеличивается с каждым годом. Связано это с особой тактикой лечения данных больных как на этапе оказания им неотложной медицинской помощи в травмпункте №1 или дежурном стационаре по профилю, так и на этапе лечения в поликлинике по месту жительства под наблюдением врача-рабиолога. При лечении таких больных необходимо учитывать, что все укушенные раны следует отнести к инфицированным, и они не ушиваются, исключением могут быть обширные укушенные раны, требующие наложения наводящих швов. Пострадавшие с укусами опасной локализации (кисти, пальцев ног, гениталии, голова, шея), обширными укушенными ранами, укушенные дикими животными, в сельской местности, повторно укушенные направлялись на госпитализацию в дежурные стационары по профилю (отделение гнойной хирургии, отделение челюстно-лицевой хирургии и др.) для введения антирабического иммуноглобулина. Пострадавшим с укушенными ранами помимо иммунизации против столбняка проводилась иммунизация против бешенства. Экстренная вакцинация делалась при укусе открытых кожных покровов с нарушением их целостности или без него, при ослунении поврежденных кожных покровов, при ослунении слизистых оболочек.

С 2014-2018 годы в травмпункт №1 обратилось 756 пострадавших с инородными телами различной локализации. Наиболее частыми инородными телами являлись: осколки стекла, окалина, занозы, рыболовные крючки, пули, выпущенные из травматического и пневматического оружия. Самой распространенной локализацией инородных тел была кисть. В большинстве случаев (94,6%) инородные тела были удалены непосредственно в травмпункте №1

В весенне-летний период в травмпункт №1 обращались пострадавшие с укусами клещей. В 2018 году зарегистрировано 438 случаев укуса, что на 56,4 % больше чем 2014 году. В травмпункте №1 проводились удаления, сбор клещей, дезинфекция мест укусов. Клещей, извлеченных из кожи доставляли в лабораторию, где проводились исследования их на зараженность вирусами клещевого энцефалита.

С результатом исследования больной обращается к врачу - инфекционисту в поликлинику по месту жительства или в инфекционное отделение стационара. Все больные с подозрением на клещевой боррелиоз (болезнь Лайма) - появление эритемы места укуса клеща, в срочном порядке направляются на консультацию врача - инфекциониста в стационар.

Из данных, представленных в таблице, видно большое количество обращений в травмпункт №1 пациентов с заболеваниями - 974 в 2018 году. Это на 42% больше, чем в 2014 году. В основном, это больные с дегенеративно-дистрофическими и воспалительными заболеваниями скелета и мягких тканей.

Из всех обратившихся в травмпункт №1 6,5 % направлялись в различные стационары г. Самары, остальные лечились амбулаторно по месту жительства.

* * * *

¹ Дягилев А.В., Безруков А.Е., Сидоров В.И. Пути становления травматологического пункта больницы №1 им. Н.И.Пирогова г. Самара. /Сб тезисов и статей, посвященных 135-летию гор. клинической больницы № 1 им.Н.И Пирогова. "Модернизация - настоящее и будущее гор. клинической больницы № 1 им.Н.И. Пирогова". - Самара, 2010- с.42-44.

² Дягилев А.В., Галочкин А. В. Анализ травматологической помощи пострадавшим в г. Самара за 2017-2018 годы //Сборник научных статей Международной научно-практической конференции "Наука XXI века: Актуальные проблемы развития". - Самара, 2019- с.213-217.

³ Измалков С.Н., Пушкин С.Ю, Братийчук А.Н. и др. Результаты профилактики тела у травматолого-ортопедических больных./ Ургентная и реконструктивная восстановительная хирургия. Выпуск 6: Сборник научных трудов /под общ. редакцией СамГМУ, 2013. С. 191

⁴ Черняев С.Н. Погружной остеосинтез при метафизарных и эпиметафизарных переломах костей голени / С.Н. Черняев, В.А. Неверов, А.А. Хромов и др. // Сборник тезисов IX Съезда травматологов-ортопедов России. Саратов, 2010. - С. 286-287.

⁵ Шатохин В.Д, Аксенова Е.В., Камеев И.Р. Оценка тяжести повреждений и состояния пострадавших с политравмой/ Ургентная и реконструктивная восстановительная хирургия. Выпуск 6: Сборник научных трудов /под общ. редакцией ГБОУ ВПО "СамГМУ", 2013. С. 187

COMPARATIVE ASSESSMENT OF INJURY RATES AMONG THE ADULT POPULATION OF SAMARA FOR 2014-2018

© 2019 **Diaghilev Anatoly Vasilyevich**

Doctor of Medical Sciences, Professor

© 2019 **Lazareva Natalia Vladimirovna**

Doctor of Medical Sciences, Professor

© 2019 **Sidorov Alexander Arkadievich**

Doctor of Biological Sciences, Professor

© 2019 **Firulina Irina Ivanovna**

Candidate of Biological Sciences, Associate Professor

Samara State University of Economics

© 2019 **Galochkin Alexander Vasilyevich**

Head of trauma center No. 1

Samara city clinical hospital. N. I. Pirogov

E-mail: dyagilev1944@mail.ru, natalya-lasareva@mail.ru, sidorov120559@yandex.ru,
firulinairina@gmail.com, doktor99999@yandex.ru

The analysis of indicators of traumatism promotes purposeful permission of organizational, medical and tactical actions of traumatological service, accurate, harmonious work of employees, development of algorithms of actions at various situations.

Keywords: number and structure of victims for 5 years, localization of injuries, comparative assessment by years, the volume of specialized care.

УДК 616-006

РАЗВИТИЕ ОНКОЛОГИЧЕСКИХ ЗАБОЛЕВАНИЙ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

© 2019 Лазарева Наталья Владимировна

доктор медицинских наук, профессор

© 2019 Корякина Виктория Геннадьевна

магистрант

© 2019 Сидоров Александр Аркадьевич

доктор биологических наук, профессор

© 2019 Фирулина Ирина Ивановна

кандидат биологических наук, доцент

© 2019 Дягилев Анатолий Васильевич

доктор медицинских наук, профессор

Самарский государственный экономический университет

E-mail: natalya-lazareva@mail.ru

Главным критерием экологического благополучия территории являются качество жизни и уровень здоровья населения. Реакция организма человека на существенные изменения в природной среде является индикаторной и выражается в росте заболеваний различного рода. По этой причине в статье рассмотрено современное представление о механизме развития онкологических заболеваний.

Ключевые слова: заболевания, окружающая среда, клетки, онкологические болезни, опухоли.

Сегодня состояние окружающей среды крайне неблагоприятное. Загрязнение природы достигло критической отметки. Безусловно, это сказывается на состоянии здоровья человечества. Проблема XXI века - прогрессивное развитие опухолевых заболеваний, точная причина возникновения которых до сих пор остается неизвестной. Онкологические болезни представляют собой обширный и разнородный класс заболеваний. Все они являются системными и затрагивают, в конечном итоге, все органы и системы человека. Существует множество различных гипотез и предположений, объясняющих причины возникновения рака. Одной из причин является негативное влияние окружающей среды, в частности состояние атмосферного воздуха. К онкогенным факторам относятся многие химические вещества, содержащиеся в воздухе. Такие вещества, загрязняющие природу, называют - поллютанты. Поллютант

или иными словами загрязнитель - это любой агент, попадающий в природную среду в количествах, превышающих фоновые значения. Основными источниками загрязнения атмосферы являются промышленные предприятия и автотранспорт.

Онкологические заболевания являются сложнейшей медико-социальной проблемой современного общества. Раздел медицины, изучающий новообразования и закономерности их возникновения и развития, называется "онкология". Онкологические заболевания представляют собой обширный и разнородный класс заболеваний⁴. Такого рода болезни являются системными и затрагивают все органы и системы человеческого организма.

В организме здорового человека постоянно происходят процессы деления клеток. Клетки тканей и органов делятся и увеличиваются в размерах. Эти процессы происходят на протяжении всей жизни человека, причем имеется регулирующий механизм, управляющий клеточным размножением и соответственно ростом тканей. Под воздействием различных причин, состояние равновесия в организме человека может быть нарушено. В таком случае процесс деления обычных клеток выходит из-под контроля. Тогда теряется управление над процессом размножения клеток. Для измененных клеток теряют свою силу также барьеры, которыми обладает организм, чтобы сдерживать размножение клеток. Такими барьерами могут служить окружающие их здоровые ткани, механизмы гормонального контроля или же иммунологическая защита с образованием антител. Бесконечное деление клеток и приводит к раковым опухолям. Клетки не подчиняются, в таком случае, нормальным механизмам роста тканей и расселяются по всему организму, способствуя широкому распространению онкологического заболевания.

Рост новообразований происходит со скоростью, которая варьируется от формы рака, его локализации и индивидуальных реакций организма. Любые клетки, способные к делению, способны породить рак. Таким образом, опухоль возникает в любом участке организма в результате ненормального разрастания небольшой группы превращающихся клеток.

Защитные механизмы человека при помощи иммунных реакций пытаются избавиться от таких клеток, порождающих опухоль, но не всегда справляются эффективно.

На первоначальной стадии рак представляет собой местное клеточное заболевание, которые никак не проявляется. В дальнейшем опухоль увеличивается в размерах со скоростью, которая зависит как от энергии роста раковых клеток, так и от силы реакции окружающих здоровых клеток и тканей. Постепенно здоровые клетки вокруг разрушаются, и их место занимают раковые.⁵

Развитие опухолей зависит от эндокринной регуляции организма и особенно от иммунных реакций и образования антител. Раковые клетки не всегда прогрессируют. Рост некоторых новообразований может приостановиться на какой-то промежуток времени, а порой вовсе может произойти регресс раковых клеток.

Издавна известны формы рака, обладающие злокачественностью, против которой бессильны все терапевтические воздействия. Злокачественные новообразо-

вания характеризуются быстрыми темпами роста и острыми приступами. Разрастаясь, раковые клетки расселяются по организму. В дальнейшем попадают в общую циркуляцию соков через лимфатические или кровеносные сосуды. Клетки, оторвавшиеся от очага своего возникновения и унесенные на большее или меньшее расстояние от него, оседают в каком-либо участке организма и вследствие способности к размножению образуют новую злокачественную опухоль того же типа, что и исходная, - метастаз.

Эта способность расселяющихся злокачественных клеток образовывать новые очаги всюду, куда они попадают, составляет одну из существенных характеристик ракового процесса.

Тем не менее, некоторые злокачественные клетки после миграции дальше не развиваются и исчезают. Иногда же выжившие клетки могут начать расти после пребывания в течение ряда лет в спящем состоянии. Возможность существования латентной карциномы показывает, что в организме в определенных условиях раковые клетки могут прекратить размножаться.

Метастазы бывают различными. Раковые клетки распространяются чаще всего по лимфатическим путям. Они достигают ближайшего лимфатического узла и размножаются там, образуя более или менее значительные узелковые (аденопатические) массы. Это - стадия узлов, начало расселения раковых клеток.

Распространяясь из узлов по лимфатическим или же кровеносным сосудам, новые преобразованные клетки заселяют организм: они застревают либо во внутренних органах (легкие, печень), либо в костях, где образуют новые раковые очаги. Стенки полостей, выстланные серозной оболочкой (плевра, перитонеум, перикард), в связи с тесным соседством могут оказаться сильно заселенными раковыми клетками: так, становится понятным осеменение перитонеума опухолями яичника или плевры раком грудной железы. Это - стадия общего заселения организма раковыми клетками.

Все формы рака способны давать метастазы, но частота и время их возникновения зависят от типа злокачественной опухоли. Для одной метастазы являются исключением, для другой - правилом; для одной характерно раннее появление метастазов, для другой - позднее (через несколько лет) или вовсе их отсутствие. Иногда наблюдается полная необнаруженность метастазов, а находят их только при вскрытии организма.

Раковая кахексия (истощение) соответствует общей пораженности организма, что характеризует конечную стадию болезни, она выражается как в общей самоинтоксикации организма, так и в пораженности раком различных внутренних органов.

Имеется еще одно важное свойство рака, которое необходимо описать: это рецидив. После того как злокачественная опухоль подверглась хирургическому удалению или исчезла под воздействием соответствующего лечения (рентгеновское и гамма-облучения, электрокоагуляция, химиотерапия), иногда через более или менее продолжительное время возникает новая опухоль той же структуры, что и исходная. Она может появиться на том же самом месте или в какой-либо другой точке организма. Эта новая опухоль возникает в результате недостаточного разрушающего дей-

ствия физических или химических агентов, или неполноты хирургической операции. Она может возникнуть также вследствие прививки, т. е. подсадки раковых клеток в здоровую ткань, или - что чаще - развития латентных метастазов, удаленных от основной опухоли и ранее не обнаруженных.

Раковые клетки, удержавшиеся на месте или вовлеченные в циркуляцию соков, сохраняют способность к размножению, так что после окончания латентного периода, продолжительность которого варьирует от нескольких недель до нескольких лет, они могут начать вновь быстро размножаться и образовать новую опухоль той же структуры, что и первичная. Именно это называют рецидивом. Некоторые рецидивы проявляются через 15-20 лет и даже более после исчезновения первичной опухоли.²

По мнению Б. Борста, "истинные злокачественные опухоли имеют своей основой отключение на всех возможных уровнях регулирующих факторов организма".

Именно эти перечисленные выше особенности позволяют отличить рак от воспалительных процессов и доброкачественных опухолей, характерной чертой которых также является феномен ненормального размножения тканей.

Онкологические заболевания являются одной из главных причин смерти, на сегодняшний момент, во всем мире. Смертность от рака занимает второе место - после сердечно-сосудистых заболеваний.

К основным факторам, приводящими к раковым заболеваниям относят:

- влияние окружающей среды (состояние атмосферы, гидросферы, литосферы);
- образ жизни (питание, физическая активность, вредные привычки: табакокурение, алкоголь);
- различные виды излучения;
- вирусы;
- канцерогены.¹

Сегодня ученые предполагают, что программу опухолевого роста имеет любая клетка в организме. Информация запрограммирована в специальных генах, называемых онкогенами. При нормальном развитии и жизнедеятельности организма онкогены жестко блокированы (репрессированы), однако под воздействием мутагенов блокада может сниматься, и онкогены получают возможность работать.

Причем мутагены способны подавлять иммунную систему человека, тем самым освобождая ее от контроля отклонившиеся от нормы клетки.

Причина возникновения рака некоторых органов, на сегодняшний момент, точно установлена. Например, причиной рака печени является яд афлатоксин. Он может попасть в организм с зараженными плесневыми грибами злаковых культур и орехов. Риск развития рака поджелудочной железы во много раз увеличивается с повышенными потреблением животных белков и мяса. Злокачественные образования мочевого пузыря провоцирует курение. За новообразования молочной железы, шейки матки отвечают половые гормоны, развитие рака этих органов напрямую зависит от половой жизни женщины и возрастом первой беременности.

Сегодня единой теории, объясняющий возникновения новообразования нет. Основными являются:

- химическая (канцерогенные вещества);
- вирусная.³

Таким образом, причин развития патологических клеток может быть множество. Однако учеными точно установлено, что это воздействие должно быть длительным. Рак не возникает внезапно, развитию предшествует ряд патологических процессов, хронически протекающих, на фоне которых при определенных условиях и возникают злокачественные опухоли.

* * * *

¹ Ганцев, Ш.Х. Онкология: учебник для студентов медицинских вузов // Медицинское информационное агентство. 2016. 488 с.

² Егоров, А.Г. Безопасность жизнедеятельности // Тольятти: ТГУ. 2018. 672с.

³ Королев, А.А. Медицинская экология: учебное пособие для студентов высших учебных заведений / А.А. Королев, М.В. Богданов / Москва: издательский центр "Академия". 2017. 192с.

⁴ Чиссов, В.И. Онкология: нац. рук. / В.И. Чиссов, М.И. Давыдова // ГЭОТАР-Медиа. 2017. 1072с.

⁵ Чубриков, Л.Г. Сущность раковых болезней // Гомель: ГГТУ им. П.О. Сухого. 2017. 187с.

DEVELOPMENT OF ONCOLOGICAL DISEASES AT THE MODERN STAGE OF DEVELOPMENT

© 2019 **Lazareva Natalya Vladimirovna**

Doctor of Medical Sciences, Professor

© 2019 **Koryakina Victoria Gennadyevna**

Undergraduate

© 2019 **Sidorov Alexander Arkadevich**

Doctor of Biological Sciences, Professor

© 2019 **Firulina Irina Ivanovna**

Candidate of Biological Sciences, Associate Professor

© 2019 **Diaghilev Anatoly Vasilievich**

Doctor of Medical Sciences, Professor

Samara State University of Economics

E-mail: natalya-lazareva@mail.ru

The main criterion for the ecological well-being of the territory is the quality of life and the level of health of the population. The reaction of the human body to significant changes in the natural environment is indicative and is expressed in the growth of various diseases. For this reason, the article considers the current understanding of the mechanism of development of cancer.

Keywords: diseases, environment, cells, oncological diseases, tumors.

МОДЕРНИЗАЦИЯ ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ КОМПОНЕНТЫ В СТРАТЕГИЯХ МУНИЦИПАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ

© 2019 Сидоров Александр Аркадьевич

доктор биологических наук, профессор

© 2019 Лазарева Наталья Владимировна

доктор медицинских наук, профессор

© 2019 Дягилев Анатолий Васильевич

доктор медицинских наук, профессор

© 2019 Фирулина Ирина Ивановна

кандидат биологических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: sidorov120559@yandex.ru

Проведен анализ экологической компоненты в Стратегиях муниципального развития Самарской области на 2025-2030 гг. Отмечено, что из 13 элементов экологической составляющей преимущество отдано здоровьесбережению и решению эколого-инженерных задач, разработке собственно экологических проблем - сохранению и увеличению биологического разнообразия, улучшению состояния и расширению ООПТ отводится минимум. Предложено при составлении Стратегий больше обращаться к требованиям экологических нормативных документов, законодательных актов, постановлений и указов по обеспечению экологической безопасности и зарубежному опыту.

Ключевые слова: экологическая компонента, Стратегия развития, муниципальные районы, экологическая безопасность.

В мировом сообществе решению экологических проблем в территориальном развитии отводится особое внимание.² Концептуализируется стратегическая экологическая оценка (СЭО) территорий.⁴ СЭО претендует на свой потенциал для перспективных решений, изменения менталитетов и повышения общественных ценностей.¹ В национальных стратегиях социально-экономического развития РФ ожидаемо решение региональных и местных экологических проблем. Однако, экологический фактор в 73% из них не находит целевых показателей, либо снижается до второстепенного статуса (26% стратегий), а то и полностью отсутствует (12% документов).¹²

Цель исследования заключалась в оценке экологических разделов стратегических документов развития территорий Самарской области, крупного региона России. В задачи исследования входило определение состояния действующих и планируемых муниципальных районных экологических программ, проектов и мероприятий в период их составления в 2014-2018 гг.

Материалами для обоснования послужили официальные стратегии социально-экономического развития 27 районных муниципальных образований Самарской области на перспективу 2025-2030 гг. Используются методы описания, сравнения, тематического анализа, логического построения.

Территория Самарской области отличается большой вариабельностью и нестабильностью проявления природных условий, в которой фиксируются разноплановые экологические проблемы в землепользовании, лесопользовании, загрязнении окружающей среды, водопользовании, водоотведении, обращении с отходами и другом.⁸ Анализ регионального стратегического документа, рассчитанного для реализации до 2030 г. показывает, что экологическая проблематика находит отражение в SWOT-анализе и в стратегических направлениях.¹⁰ Прописывается 10 трендов улучшения экологической ситуации практически по всем компонентам окружающей среды. Однако, в реальности можно оценить только 10 конкретных целевых показателей в 3 плановых направлениях, остальные носят декларативный характер без реальных оснований.

Муниципальная районная стратегия, экологические программы, проекты и мероприятия должны базироваться на федеральных и региональных нормотворческих документах, вовлекаться в систему социально-экономического развития региона, синхронизироваться между собой и преследовать общую стратегическую цель. Фундаментальной целью районной экологической политики, вне всякого сомнения, выступает обеспечение конституционного права граждан на благоприятную окружающую среду для удовлетворения экологических потребностей населения. Экологическая компонента в действующих стратегических материалах из максимально принятых 13 элементов (ингредиентов) квалифицируется разнообразием местных предпочтений, где преимущество (100% территорий) отдано здоровьесбережению и решению эколого-инженерных задач (см. таблицу).

Экологическая компонента в стратегиях муниципального развития Самарской области

Муниципальные районы	Экологическая компонента в Стратегиях муниципального развития*													
	здоровьесбережение	водоснабжение	водотведение	обращение с отходами	развитие парков	реабилитация поверхностных вод	эковоспитание	охрана			сокращение выбросов	биоразнообразие	состояние ООПТ	число элементов, шт
								вод	лесов	земель				
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15
Алексеевский	+	+	+	+	+	+	+	+	-	-	+	-	-	9
Безенчукский	+	+	+	+	+	+	+	+	-	+	-	-	-	9
Богатовский	+	+	+	+	+	-	+	+	-	-	+	-	-	8

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15
Б.-Глушицкий	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	-	-	-	10
Б.-Черниговский	+	+	+	+	-	-	+	+	+	+	-	-	-	8
Борский	+	+	+	+	+	+	+	+	-	-	-	+	-	9
Волжский	+	+	+	+	+	+	+	+	-	-	-	-	-	8
Елховский	+	+	+	+	-	-	+	+	-	-	-	-	-	6
Иса克林ский	+	+	+	+	+	-	+	-	-	-	-	-	-	6
Камышлинский	+	+	+	+	-	+	-	+	+	+	-	+	+	10
Кинельский	+	+	+	+	-	+	+	+	+	+	-	-	-	9
Кинель-Черкасский	+	+	+	+	+	-	-	-	-	-	-	-	-	5
Клявлинский	+	+	+	+	+	-	+	-	-	-	+	+	-	8
Кошкинский	+	+	+	+	+	+	-	-	-	+	-	-	-	7
Красноармейский	+	+	+	+	+	+	+	-	+	+	+	-	-	10
Красноярский	+	+	+	+	+	+	+	+	+	-	-	-	-	9
Нефтегорский	+	+	+	+	+	+	-	+	-	+	-	-	-	8
Пестравский	+	+	+	+	+	+	+	-	-	-	+	-	-	8
Похвистневский	+	+	+	+	+	+	+	-	-	-	-	-	-	7
Приволжский	+	+	+	+	+	+	-	-	-	-	-	-	-	6
Сергиевский	+	+	+	+	-	+	-	-	-	-	+	-	-	6
Ставропольский	+	+	+	+	-	-	+	-	+	-	-	-	-	6
Сызранский	+	+	+	+	+	+	-	-	+	-	-	-	-	7
Хворостянский	+	+	+	+	+	+	-	-	-	-	-	-	-	6
Челно-Вершинский	+	+	+	+	+	-	-	-	-	-	-	-	-	5
Шенталинский	+	+	+	+	+	+	+	-	-	-	-	-	-	7
Шигонский	+	+	+	+	+	+	-	-	-	-	-	-	-	6
Элементов, шт	27	27	27	27	21	19	17	12	8	8	6	3	1	

* Здесь не учитывается строительство и реконструкция скотомогильников, которое можно признать переходящим мероприятием из планов территориального развития примерно 10-15-летней давности.

Иллюстрируемые предпочтения вполне объяснимы национальными приоритетами увеличения продолжительности жизни россиян и реформами в ЖКХ. В среднем в муниципальных стратегиях экокомпонента складывается из 57,8% возможных ингредиентов. Отношение планируемых к реализации численности 203 элементов по всем районам к общему вероятному их числу - 351 (27 районов x 13 элементов). Что может демонстрировать, в том числе отсутствие единой методологии экологического стратегирования. Собственно экологическим задачам: сохранению и увеличению биологического разнообразия, которое может оказаться под негативным прессом широко планируемой рекреации (развитию местного туризма), улучшению состояния и расширения ООПТ отводится минимум, в 1-3 муниципальных образованиях. Вместе с тем, например в Хворостянском районе, где не планируются работы по развитию ООПТ, они занимают всего 0,1% от всей территории, что в почти в 18 раз меньше, чем в среднем по области, или в 300 раз меньше, чем в лидирующем по приведенному фактору Ставропольском районе.

Экологическое планирование в реальности не выполняет насущную роль триединства социо-эколого-экономического развития, а выступает как второстепенное дополнение к двум основным сферам социологии и экономики. Однако, не секрет, что экологическое состояние выступает важнейшим условием здоровьесбережения. В подавляющем большинстве стратегических документов отсутствуют целевые индикаторы экологического развития, либо они противоречивы. Так, в тексте документа м.р. Ставропольский среди мероприятий по обеспечению выполнения программы формирования благоприятной среды сокращением выбросов и снижением сбросов указаны целевые индикаторы. Однако, они в намечаемый плановый период не только не уменьшаются, как по объему вредных веществ, выбрасываемых в атмосферный воздух стационарными источниками загрязнения (в 2015 г. и спустя десять лет в 2025 г. - по 10,0 тыс.т), но и увеличиваются, как по объему сброса загрязненных сточных вод в поверхностные водные объекты (если в 2015 г. - 541,0, то в 2025 г. - 542,0 тыс.куб.м).

Недостатки и недочеты составления экологического раздела стратегий носят сравнительно общий характер. Рассмотрим это на примере стратегического плана Нефтегорского района со средним числом элементов экологической компоненты. Здесь, экологические программы и проекты, главным образом, отражены в стратегическом направлении "Муниципальный район - среда обитания", в котором заявлено исполнение 5 программ, больше приуроченные к социально-экологической проблематике.⁹ В них заявлена актуализация схем водоснабжения и водоотведения; строительство полигона твердых бытовых отходов; реабилитация русел малых рек, озер и прудов; рекультивация земельных участков под несанкционированными свалками и др. Определены конкретные цели, 18 задач, структура, сроки и этапы реализации программ и подпрограмм, приведена краткая характеристика подпрограмм и проектов, установлены 20 индикаторов, перечислены 24 ожидаемых результатов. Вместе с тем, многие положения носят декларативный характер, неподкрепленные предметными проектами, плановыми показателями. Может сложиться впечатление об остаточном принципе финансирования и неопределенной форме их исполнения. Так, в подпрограмме актуализации схем водоснабжения и водоотведения среди задач выделяют, например реконструкцию существующих водозаборных узлов, реконструкцию сетей магистральных трубопроводов. Однако, в целевых индикаторах это никак не отражено, приводится размытая формулировка: "количество аварий". К заявленной цели повышения качества питьевой воды и гарантируемой очистки сточных вод согласно нормам экологической безопасности, минимизации вредного воздействия на окружающую среду вообще отсутствуют целевые индикаторы. В подпрограмме строительства полигона твердых бытовых отходов необходимо упомянуть о недопустимости несанкционированных свалок, чего в документе не сделано. Восстановление водоемов, их экологическая реабилитация и проведение водоохраных мероприятий должно быть направлено на сохранение и повышение устойчивости экосистем. При разработке документа не учитывается разнообразие целевого назначения водоемов (реки, озера, пруды, естественные и искусственные, рекреационные и товарные), отсутствуют конкретные подпрограммы и проекты. Отмечаются случаи, когда название программы, ее цель, дополняются несвойственными им задачами. Так, в программе по рекультивации земельных участков под несанкционированными свалками предусматривается решение задачи исследования "морфологического состава отходов и принятие решений об их использовании, обезвреживании, хранении, захоронении, перера-

ботки". Однако, это сфера сертификации и паспортизации отходов, а не как рекультивации земельных участков, которая в задачах программы совершенно справедливо расширяется до проведения технического и биологического этапов рекультивации. В этом разделе также не сформированы соответствующие подпрограммы и проекты, а сроки реализации намеченных неоправданно сдвинуты на далекие 2024 - 2030 гг. Показателями экологической результативности в муниципальном управлении могут выступать целый ряд доступных для использования индикаторов.⁷

В экологических программах не в полной мере учитываются требования президентского указа 2017 г. относительно обеспечения экологической безопасности в стране, в преамбуле которой подчеркивается, что она является составной частью национальной безопасности.¹¹ Этот документ представляется новым этапом в государственной экологической политике, потому что принятая в 1994 г. в России государственная стратегия по охране окружающей среды и обеспечению устойчивого развития признана утратившей силу. Можно предположить, что повышается уровень значимости и ответственности экологических программ, так как они переводятся из статуса охраны окружающей среды и неопределенности устойчивого развития в статус гарантирования безопасности. Современная муниципальная районная экологическая политика в недостаточной степени коррелирует с целями, основными задачами, приоритетными направлениями и механизмами реализации государственной политики в сфере обеспечения экологической безопасности, не находят отражение ключевые индикаторы ее реализации. Прежде всего, выявления территории, не соответствующей экологическим нормативам; населения, пребывающего на территориях с нарушениями нормативов качества. Отсутствуют требования учета объемов ТКО по классам опасности, состояние ООПТ и др.

При разработке и корректировке стратегий муниципального развития требуется единое методическое обеспечение и совершенствование экологического стратегирования. Предлагается триединый социо-эколого-экономический системный подход в составлении программных документов, использование зарубежного опыта разработки руководящих принципов СЭО,³ инструментов для интеграции экологических целей в политику и практику,⁵ модели стратегии устойчивого экологического развития,⁶ лучших отечественных практик экологического стратегирования. Предписывается при составлении стратегических муниципальных районных экологических инициатив корреспондировать их с национальными и региональными экологическими нормотворческими и программными документами, стратегированием экологической безопасности, национальным проектом "Экология".

* * * *

¹ Lobos V., Partidario M. 2014. Theory versus practice in Strategic Environmental Assessment (SEA). Environmental Impact Assessment Review. Vol. 48. P. 34-46. - doi.org/10.1016/j.eiar.2014.04.004.

² Mingjing Tian, Qingjun Gao, Nan Wang, Xigen Yang, Xin Xu, and Lu Zhang. 2018. Strategic Environmental Assessment and Sustainable Development. IOP Conference Series: Earth and Environmental Science. 133 012029. 2018 Asia Conference on Energy and Environment Engineering (ACEEE 18) doi: 10.1088/1755-1315/133/1/012029.

³ Montis A.D., Ledda A., Caschili S. 2016. Overcoming implementation barriers: A method for designing Strategic Environmental Assessment guidelines. Environmental Impact Assessment Review. Vol. 61. - P. 78-87. - doi.org/10.1016/j.eiar.2016.07.006.

⁴ Noble Bram F., Kelechi Nwanekezie. 2017. Conceptualizing strategic environmental assessment: Principles, approaches and research directions. *Environmental Impact Assessment Review*. № 62. - P. 165-173. - doi: 10.1016/j.eiar.2016.03.005.

⁵ Runhaar H. 2016. Tools for integrating environmental objectives into policy and practice: What works where? *Environmental Impact Assessment Review*. Vol. 59. - P. 1-9. - doi.org/10.1016/j.eiar.2016.03.003.

⁶ Satyro W.C., Sacomano J.B., Contador J.C., Almeida C.M.V.B., Giannetti B.F. 2017. Process of strategy formulation for sustainable environmental development: Basic model. *Journal of Cleaner Production*. № 166. P. 1295-1304. - doi.org/10.1016/j.jclepro.2017.08.128.

⁷ Сидоров А.А. Индикаторы экологической результативности // В сб.: Инновационные подходы к обеспечению устойчивого развития социо-эколого-экономических систем. Материалы пятой Международной конференции. Институт экологии Волжского бассейна РАН; Самарский государственный экономический университет. 2018. С. 238-245.

⁸ Сидоров А.А., Лазарева Н.В., Фирулина И.И. Диагностика натуральных показателей экологической безопасности сельских территорий региона // Материалы 17-й Международной научно-практической конференции "Проблемы развития предприятий: теория и практика" 20-21 декабря 2018: в 3 ч. г. Самара: Изд-во СГЭУ, 2018. Ч. 3. С. 283-288.

⁹ Стратегия социально-экономического развития муниципального района Нефтегорский Самарской области - <http://www.neftegorskadm.ru/page/312> - (дата обращения 02.02.2019).

¹⁰ Стратегия социально-экономического развития Самарской области на период до 2030 года - http://economy.samregion.ru/programmy/strategy_programm/proekt_strateg/strategiya-sotsialno-ekonomicheskogo-razvitiya-samarskoj-oblasti-na-period-do-2030-goda/ - (дата обращения 10.07.2019).

¹¹ Указ Президента РФ от 19.04.2017 г. № 176 "О Стратегии экологической безопасности РФ на период до 2025 года" - <http://kremlin.ru/acts/bank/41879> - (дата обращения 02.03.2019 г.).

¹² Шеломенцев А.Г., Беляев В.Н., Илинбаева Е.А. Оценка экологического фактора в стратегии социально-экономического развития регионов // Корпоративное управление и инновационное развитие экономики Севера: Вестник Научно-исследовательского центра корпоративного права, управления и венчурного инвестирования Сыктывкарского государственного университета. 2014, № 1. - С. 169-179.

MODERNIZATION OF THE ECOLOGICAL COMPONENT IN THE STRATEGIES OF MUNICIPAL DEVELOPMENT

© 2019 Sidorov Alexander Arkadevich

Doctor of Biological Sciences, Professor

© 2019 Lazareva Natalya Vladimirovna

Doctor of Medical Sciences, Professor

© 2019 Diaghilev Anatoly Vasilievich

Doctor of Medical Sciences, Professor

© 2019 Firulina Irina Ivanovna

Candidate of Biological Sciences, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: sidorov120559@yandex.ru

The analysis of the environmental component in the Strategies of municipal development of the Samara region for 2025-2030. It is noted that out of 13 elements of the environmental compo-

ment, priority is given to health saving and solving environmental engineering problems, developing environmental problems proper - preserving and increasing biological diversity, improving the state and expansion of protected areas is minimized. When drafting the Strategies, it was proposed to turn more to the requirements of environmental regulatory documents, legislative acts, decrees and decrees on ensuring environmental safety and foreign experience.

Keywords: environmental component, Development Strategy, municipal areas, environmental safety.

УДК 574.24

АТМОСФЕРНЫЙ ВОЗДУХ И РИСКИ ЗДОРОВЬЯ НА ПРИМЕРЕ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ И РЕСПУБЛИКИ ТАТАРСТАН

© 2019 **Фирулина Ирина Ивановна**

кандидат биологических наук, доцент

© 2019 **Сидоров Александр Аркадьевич**

доктор биологических наук, профессор

© 2019 **Лазарева Наталья Владимировна**

доктор медицинских наук, профессор

© 2019 **Дягилев Анатолий Васильевич**

доктор медицинских наук, профессор

Самарский государственный экономический университет

E-mail: firulinairina@gmail.com

В статье проанализированы в аспекте сопоставления источники загрязнения атмосферного воздуха в Самарской области и Республике Татарстан, структура загрязняющих веществ воздушной среды регионов, рассмотрены отдельные классы заболеваний, обусловленные качеством атмосферного воздуха.

Ключевые слова: уровень загрязнения, риск здоровью, загрязняющие вещества, факторы, влияющие на здоровье.

Важнейшим индикатором, отражающим различные воздействия экологических, медико-биологических, социально-экономических и демографических процессов, является здоровье. Состояние здоровья населения является наиболее актуальной проблемой в современном мире, так как последствия техногенной цивилизации ведут к преобразованиям во всех сферах общества, которые могут быть как положительными, так и отрицательными. В последнее десятилетие наблюдается тенденция к увеличению тяжести болезней и росту количества заболевших. Важнейшим фактором, оказывающим влияние на здоровье человека, является окружающая среда, которая представляет собой среду обитания и деятельности человечества, то есть природную и искусственную (техногенную) среду. Снижение влияния неблагоприят-

ных для здоровья человека факторов, обусловленных загрязнением окружающей среды, является важнейшей задачей общества и имеет не только медицинское, но и социальное значение.

Состояние атмосферного воздуха представляет собой приоритетный показатель, влияющий на здоровье человека, так как наиболее быстрым для попадания вредных веществ в организм является ингаляционный путь. Систематическое влияние загрязненного воздуха приводит к увеличению общего уровня заболеваемости населения. Большому влиянию подвержены в первую очередь дыхательные органы, поэтому самыми распространенными и опасными видами заболеваний являются болезни органов дыхания (БОД) и злокачественные новообразования. По данным Роспотребнадзора, среди множества факторов, влияющих на здоровье человека, качество атмосферного воздуха занимает лидирующее место.¹

Целью данной работы является сопоставление рисков от атмосферного загрязнения в двух соседних регионах с учетом отраслевой специфики, а именно в Самарской области и республике Татарстан.

Существенным источником загрязнения атмосферного воздуха являются передвижные источники. На 1.01.2019 г., в Самарской области зарегистрировано 1174,7 тыс. единиц автотранспорта² (рис. 1). В Татарстане эта цифра составила 1246,3 тыс. единиц

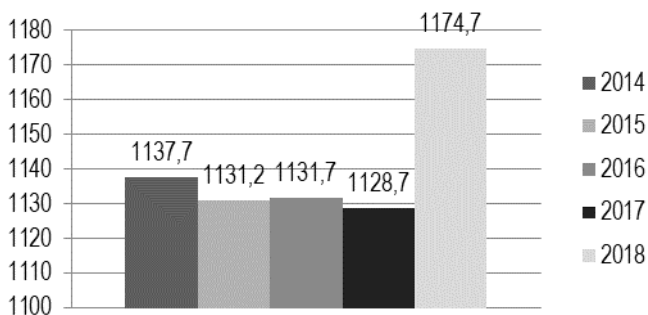


Рис. 1. Количество автотранспортных средств, зарегистрированных в Самарской области (тыс. ед.)

Только в г. о. Самара на 01.01.2019 г. зарегистрировано 394 тысячи легковых автомобилей. Тем самым, город вошел в топ-5 российских городов, в которых больше всего автомобилей (рис. 2).

Москва	• 3,7 млн.
Санкт-Петербург	• 1,75 млн.
Екатеринбург	• 462 тыс.
Новосибирск	• 445 тыс.
Самара	• 394 тыс.
Казань	• 374 тыс.
Нижний Новгород	• 361 тыс.
Краснодар	• 341 тыс.

Рис. 2. Количество автомобилей в российских городах в 2019г.³

Автомобильные выхлопные газы - основной источник загрязнения атмосферы. Выбросы от автотранспорта за 2018 г. в Самарской области оцениваются в 373,1 тыс. тонн, что на 1% выше выбросов в 2017 г., что объясняется увеличением количества зарегистрированного автотранспорта (рис. 3).

На долю передвижных источников в Татарстане в прошлом году пришлось более половины от общего объема валовых выбросов загрязняющих веществ (ЗВ) - 54,2% и составило 374,8 тыс. т., что на 3,1 тыс. т больше показателя предыдущего года и объясняется увеличением количества автомобилей на 107,7 тыс. единиц (рис. 4).⁵

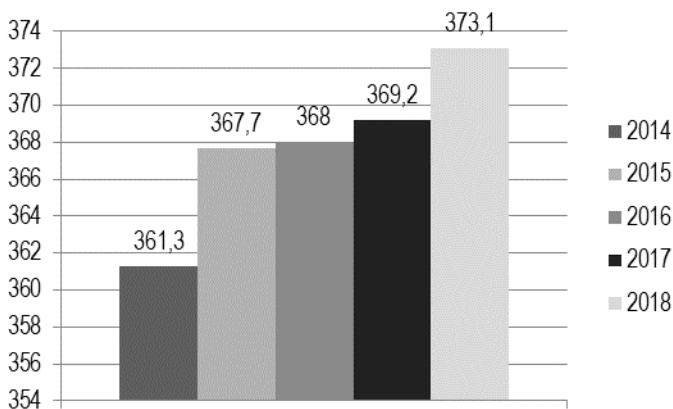


Рис. 3. Динамика валовых выбросов в атмосферу от автотранспорта по Самарской области за 2014-2018 годы (тыс. т)⁴

Таким образом, количество выбросов от автотранспорта в последние годы в рассматриваемых регионах оказалось сопоставимо и составило в 2018 г. в Самарской области 373,1 тыс. т, в Татарстане - 374,8 тыс. т; в 2017 г. - 369,2 тыс. т и 371,7 тыс. т, соответственно.

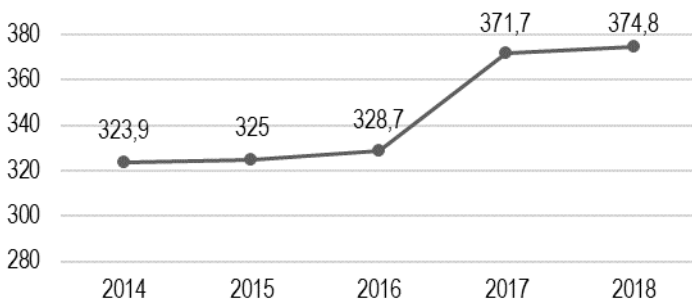


Рис. 4. Общие валовые выбросы от автомобильного транспорта юридических и физических лиц 2014-2018 г. (тыс. т.)

Оба региона являются экономически высокоразвитыми. В промышленной зоне Самарской области насчитывается около 150 предприятий и организаций различных отраслей: машиностроения, ракетостроения, нефтедобычи и нефтепереработки, металлургии и др. Среди основных предприятий, осуществляющих весомые выбросы ЗВ в атмосферу Самары предприятия машиностроения (РКЦ "Прогресс", АО "Кузнецов", АО "Авиакор"), предприятия металлургии (АО "Самарский металлургический завод", АО "Политайп", ООО "Самарский сталелитейный завод"), предприятия нефтедобычи и нефтепереработки (АО "Волганефть", АО "Куйбышевский нефтеперерабатывающий завод). Промышленный профиль Татарстана определяют нефтегазохимический комплекс, крупные машиностроительные предприятия, также широко развиты электро-, радиоприборостроение и т.д. Предприятия, специализирующиеся на данных видах деятельности, осуществляют огромное количество выбросов в атмосферу.

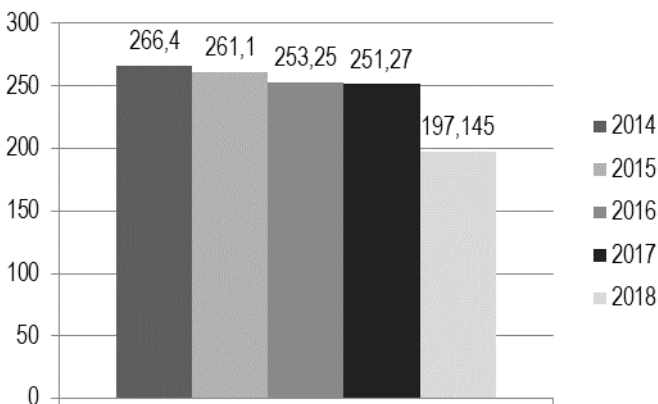


Рис. 5. Динамика валовых выбросов в атмосферу по Самарской области за 2014-2018 годы (стационарные источники), тыс. т

Выбросы от стационарных источников ЗВ в воздушный бассейн на территории Самарской области в 2018 г. составили 197,145 тыс. т (78,5% к 2017 г.).⁵ Динамика их выбросов за период с 2014 г. представлена на рисунке 5.

Резкое сокращение выбросов в атмосферу в 2018 г. связано с изменениями в порядке предоставления статистической отчетности в соответствии с Приказом Росстата от 08.11.2018 г. № 661, в соответствии с которым на 1/3 сократилось число подлежащих учету стационарных источников негативного воздействия на атмосферу.

Объем выбросов ЗВ в атмосферу в Татарстане в 2018 г. от 88998 стационарных источников составил 316,1 тыс. т. и оказался на 30,2 тыс. т больше чем в предыдущем 2017 году (на 30,2 тыс. т больше по сравнению с 2017 г.), что объясняется увеличением в 2,8 раза количества респондентов, отчитавшихся за выбросы в 2018 г.. В динамике данного показателя за 5 лет (2014-2018 г.) наблюдается неравномерная, скачкообразная тенденция с максимумом в 2016 г. - 338,2 тыс. т. Большие объемы выбросов приходятся на промышленные центры республики: Казань, Набережные Челны, Нижнекамск, Альметьевск, Заинск. Большая часть ЗВ поступает в атмосферу от источников загрязнения, расположенных на предприятиях топливной и нефтехимической промышленности (ПАО "Татнефть", малые нефтяные компании, ПАО "Нижнекамскнефтехим", ОАО "ТАИФ-НК", ОАО "ТАНЕКО" и др.).

Следует отметить, что выбросы сильно различаются по количественному и качественному составу, а также по их периодичности и частоте. Уровень загрязнения атмосферы зависит от данных факторов, а также от климатических и географических условий.

Многие авторы, занимающиеся исследованием качества атмосферного воздуха, сделали выводы, что от уровня его загрязнения зависит рост определенных заболеваний. Например, у взрослого населения промышленных городов отмечается рост онкологических заболеваний и заболеваний органов дыхания; нервной и кровеносной системы; у новорожденных детей наблюдается рост количества врожденных аномалий.⁶

Содержание в атмосферном воздухе различных загрязняющих соединений: в Самарской области фтороводород, сероводород, тяжелые металлы, фенол и взвешенные вещества, аммиак, фенол и оксид углерода; в Татарстане летучие органические соединения (ЛОС), диоксид серы, оксид азота, оксид углерода (количество выбросов которого, в отличие от вышеназванных, с 2014 года сократились почти в 2 раза), взвешенные вещества является одной из весомых причин возникновения заболеваний и нарушений органов дыхания, системы кровообращения, иммунной, нервной, мочеполовой, костно-мышечной системы, а также онкологических заболеваний др.⁷

В перечне наиболее опасных ЗВ оксид углерода, нарушающий перенос кислорода в организме, и приводящий в результате к ряду серьезных нарушений здоровья, затрагивающие все функциональные системы организма вплоть до онкологических заболеваний. Нарушение деятельности дыхательной системы и такие серьезные заболевания как бронхит и астма вызывают диоксид серы, оксид азота, взвешенные частицы (наиболее опасны мелкодисперсные вещества).⁹

Загрязняющие вещества попадают в воздух различными путями, например, при сгорании топлива, в составе которого находится сера; работы двигателей внутреннего сгорания (выхлопы); с промышленными выбросами, а также с продуктами износа автомобильных колес и асфальтового покрытия дорог. В целом по болезням органов дыхания наблюдается тенденция к их увеличению.

Структура заболеваний населения области подтверждает данный факт: последние годы в Самарской области преобладают болезни органов дыхания, системы кровообращения, болезни костно-мышечной системы и соединительной ткани, болезни мочеполовой системы, болезни органов пищеварения, болезни глаза.¹⁰

Анализируя данные по болезням органов дыхания в Татарстане (рис. 6) отметим, что за период с 2013 по 2017 г. отмечается тенденция к увеличению - с 2013 г. по 2017 г. рост составил более 6%.

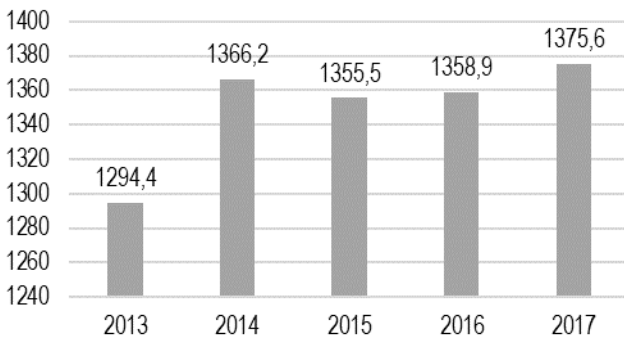


Рис. 6. Болезни органов дыхания в Республике Татарстан 2013-2017 г. (тыс. чел)

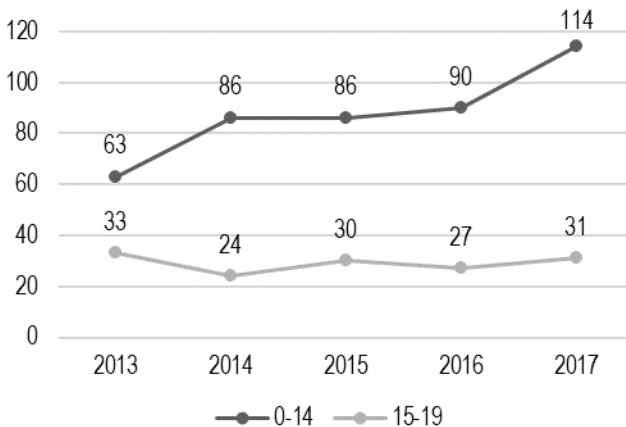


Рис. 7. Заболеваемость населения Республики Татарстан злокачественными новообразованиями 2013-2017 г. в возрасте 0 - 19 лет (чел.)

За этот же период уровень заболеваемости онкологией среди возрастной категории от 0 до 14 лет увеличился с 63 до 114 человек, в группе 15-19 лет наблюдалось незначительное снижение заболевших - с 33 до 31 человека (рис. 7), в группах 20-39 и 40-59 лет отмечено незначительное увеличение. Самая подверженная онкологическим заболеваниям оказалась группа 60 лет и старше, здесь наблюдается самое высокое число заболевших.¹¹

Важно отметить, что риск возникновения негативных последствий для здоровья населения регионов зависит не только от наличия и определенной концентрации вещества в атмосфере, но и от времени вдыхания загрязненного воздуха.

Таким образом, оба региона характеризуются интенсивным развитием промышленности и автомобильного парка, что не может не оказывать влияние на состояние атмосферного воздуха и, как следствие, на состояние здоровья населения. Особенно актуальна проблема в городах - промышленных центрах.

* * * *

¹ Официальный сайт Федеральной службы в сфере защиты прав потребителей и благополучия человека// URL: <https://rospotrebnadzor.ru/> <http://www.priroda.samregion.ru> (дата обращения 22.09.2019)

² Госавтоинспекция по Самарской области//Официальный сайт URL: <https://xn--90adeag.xn--p1ai/r/63> (дата обращения 22.09.2019)

³ Федеральная служба государственной статистики //Официальный сайт URL: <https://www.gks.ru/> (дата обращения 22.09.2019)

⁴ Доклад Правительства Самарской области об экологической ситуации в Самарской области за 2018 год//Сайт Министерства лесного хозяйства, охраны окружающей среды и природопользования Самарской области URL: <http://www.priroda.samregion.ru> (дата обращения 22.09.2019)

⁵ Государственный доклад о состоянии природных ресурсов и об охране окружающей среды Республики Татарстан в 2014-2018 г. (http://eco.tatarstan.ru/rus/file/pub/pub_1928270.pdf)

⁶ Иванов В.Я., Токарев И.И., Куликова Т.Е. Заболеваемость населения, связанная с загрязнением атмосферного воздуха в Запорожье // Гигиена и санитария. 1993, № 6. С. 11-13, Май И.В., Клейн С.В. Анализ риска здоровью населения от воздействия выбросов автотранспорта и пути его снижения // Изв. Самар. НЦ РАН. 2015. Т. 13. № 1(8). С. 1930-1933, Петров С.Б. Исследование по оценке риска здоровью населения при воздействии экологических факторов городской среды // Изв. Самар. НЦ РАН. 2011. № 1(8). С. 1895-1901.

⁷ Белан Ю.А., Дианова Д.Г. Состояние среды обитания человека и ее влияние на здоровье населения // Инновационная наука. 2017. Т. 2. № 3. С. 247-250

⁸ Толкач П.Г. Экспериментальная оценка эффективности применения нейропептидов при остром отравлении оксидом углерода, 2016 г., 127 с., г. Санкт-Петербург, с.17-19

⁹ Голдовская Л.Ф. Химия окружающей среды: Учебник для вузов. - М.: Мир, 2005. - 296 с., с.158-165

¹⁰ Заболеваемость всего населения России в 2017 году//Министерство здравоохранения РФ URL: <https://www.rosminzdrav.ru> (дата обращения 04.10.2019)

¹¹ Официальный сайт территориального органа Федеральной службы государственной статистики по республике Татарстан (<https://tatstat.gks.ru/>)

ATMOSPHERIC AIR AND HEALTH RISKS ON THE EXAMPLE OF THE SAMARA REGION AND THE REPUBLIC OF TATARSTAN

© 2019 **Firulina Irina Ivanovna**

Candidate of Biological Sciences, Associate

© 2019 **Sidorov Alexander Arkadyevich**

Doctor of Biological Sciences, Professor

© 2019 **Lazareva Natalia Vladimirovna**

Doctor of Medicine, Professor

© 2019 **Diaghilev Anatoly Vasilievich**

Doctor of Medicine, Professor

Samara State University of Economics

E-mail: firulinairina@gmail.com

The article analyzes in the aspect of comparison the sources of air pollution in the Samara region and the Republic of Tatarstan, the structure of air pollutants in the regions, considers certain classes of diseases caused by the quality of air.

Keywords: pollution level, health risk, pollutants, factors affecting health.

ЗЕМЕЛЬНО-ИМУЩЕСТВЕННЫЕ ОТНОШЕНИЯ

УДК 332.025.13

ОРГАНИЗАЦИЯ И ВЕДЕНИЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО ЗЕМЕЛЬНОГО НАДЗОРА

© 2019 Артемьева Дарья Дмитриевна
преподаватель

© 2019 Шель Дарья Вячеславовна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: dascha.artemieva@yandex.ru, dashadima9694@mail.ru

В настоящее время проблема рационального и правомерного использования земель достаточно актуальна. В первую очередь серьезно страдает экономика, ведь пользователи и правообладатели, нарушая земельное законодательство, не пополняют в необходимом объеме областной и местный бюджеты. Осуществление государственного земельного надзора направлено на предупреждение и пресечение неисполнения требований земельного законодательства.

Ключевые слова: государственный земельный надзор, земельное законодательство, земельный участок, административная ответственность, правонарушение.

Государственным земельным надзором в нашей стране занимаются три органа исполнительной власти - Росреестр, Россельхознадзор и Росприроднадзор. Россельхознадзор осуществляет контроль за сферой ветеринарии и фитосанитарии, росприроднадзор отвечает за сферу природопользования. В данной статье рассмотрим деятельность органа, осуществляющего государственный земельный надзор на территории нашей области, а также регистрацию, кадастр и картографию, а именно деятельность Управления Росреестра по Самарской области (далее - Росреестр).

Исполнение основной функции по надзору за соблюдением земельного законодательства организациями, должностными лицами, а также гражданами - это работа государственных инспекторов по использованию и охране земель¹. Инспекторы полномочны пресекать такие правонарушения, как самовольное занятие земли, использование земельных участков не по целевому назначению, уничтожение или повреждение межевых знаков границ земельных участков, а также самовольная переуступка права пользования землей.

При выявлении факта нарушения обязательных требований земельного законодательства вышеуказанный орган вправе назначить виновному лицу администра-

тивное наказание в виде штрафа или предупреждения. Материалы передаются в мировой суд для рассмотрения.

Ежегодно Росреестр составляет план проверок физических лиц, а также юридических лиц и индивидуальных предпринимателей. Стоит отметить, что в соответствии с Федеральным законом №294-ФЗ план проверок юридических лиц и индивидуальных предпринимателей обязательно должен быть согласован с Генеральной Прокуратурой. Проверки могут быть как плановые, так и внеплановые.

По результатам каждой проверки составляется акт, который печатается на бланке с изображением государственного герба Российской Федерации². Для подтверждения указанных в актах сведений, к акту должна быть приложена фототаблица, обмер площади земельного участка, схема земельного участка и другая информация, указывающая на наличие или отсутствие нарушения земельного законодательства³. При выявленном нарушении виновному лицу выдается предписание, по истечению срока которого должна быть организована внеплановая проверка.

Стоит отметить, что территориальный орган рассматривает акты проверок, акты осмотров, обследований с выявленными нарушениями, поступившие от органов местного самоуправления в результате осуществления муниципального земельного контроля. Результат рассмотрения вышеуказанных актов - возбуждение административного дела, данная функция законодательно закреплена за федеральными органами в области государственного земельного надзора. Муниципальный земельный контроль подразумевает проведение проверок, которые осуществляются в соответствии с планами работ на территории соответствующего муниципального образования. Действующие нормативные правовые акты, регулирующие вопросы осуществления органами местного самоуправления муниципального земельного контроля, позволяют органам местного самоуправления, надлежащим образом реализовывать на территориях соответствующих муниципальных образований края функцию по осуществлению муниципального земельного контроля.

Эффективность работы земельных инспекторов по реализации функций государственного земельного надзора и муниципального земельного контроля напрямую зависит от двух принципов: постоянства контроля и неотвратимости наказания за совершенные земельные правонарушения.

При своевременном установлении фактов нарушения, например, самовольного занятия земельного участка, местный бюджет пополняется за счет взысканных штрафов за нарушение земельного законодательства и получения арендной платы за земельные участки, которые оформляются в соответствии с законодательством. Одновременно, вследствие контроля за устранением земельных правонарушений, решаются такие актуальные вопросы в области земельных правоотношений, как упорядочение землепользования и рациональное использование земельных ресурсов.

Инспекторы, осуществляя свою деятельность, полагаются на положение о государственном земельном надзоре. Отдел государственного земельного надзора Управления Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Самарской области является самостоятельным структурным подразделением Управления Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Самарской области.

Также Управление Росреестра осуществляет взаимодействие с управлением Федеральной службы судебных приставов по Самарской области при исполнении подразделениями судебных приставов постановлений о назначении административных наказаний, вынесенных уполномоченными должностными лицами управления Росреестра (территориальных отделов), по которым нарушителями в добровольном порядке не были уплачены суммы наложенных административных штрафов⁴.

Кроме того, Управление Росреестра взаимодействует с органами прокуратуры. С органами внутренних дел осуществляется взаимодействие в рамках оказания содействия со стороны отдела полиции в предотвращении или пресечении действий, препятствующих осуществлению должностными лицами управления Росреестра законной деятельности, а также установлении лиц, виновных в нарушении земельного законодательства.

Стоит отметить, что в обязанности инспекторов Росреестра входит также плановое наблюдение за нынешним состоянием использования земельных участков в части исполнения требований земельного законодательства.

Лица, в отношении которых были проведены мероприятия по государственному земельному надзору вправе обжаловать в административном или судебном порядке вынесенные должностными лицами решения⁵.

Любое заинтересованное лицо может направить обращение в Управление Росреестра по Самарской области по вопросу исполнения имеющихся полномочий. Обращение может быть направлено с помощью почтовой связи, по адресу электронной почты, а также озвучено при личном приеме руководителя управления.

В таблице отражены нарушения обязательных требований земельного законодательства Российской Федерации, выявленные за последние три года на территории Самарской области.

Нарушения земельного законодательства, выявленные в 2016-2018 гг.

Виды нарушений земельного законодательства	Выявлено нарушений обязательных требований земельного законодательства, ед.			Устранено нарушений, ед.		
	2016	2017	2018	2016	2017	2018
Самовольное занятие земельного участка или части земельного участка	383	385	345	33	35	38
Использование земельного участка не по целевому назначению	82	75	90	21	22	28

Источник: Ежегодный отчет управления Росреестра по Самарской области о государственном земельном надзоре за 2016-2018 гг.

Анализируя вышеуказанные данные, можно сделать вывод, что в 2018 году количество нарушений незначительно снизилось по сравнению в 2016 годом. Однако стоит отметить тот факт, что количество устраненных нарушений растет, что говорит о положительной динамике осуществления государственного земельного надзора.

Итак, Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Самарской области является федеральным органом исполни-

тельной власти, осуществляющим функции по государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним, по оказанию государственных услуг в сфере землеустройства, государственного мониторинга земель, а также функции по государственной кадастровой оценке, федеральному государственному надзору в области геодезии и картографии, государственному земельному надзору, надзору за деятельностью саморегулируемых организаций оценщиков, контролю деятельности саморегулируемых организаций арбитражных управляющих.

Для повышения эффективности работы государственных земельных инспекторов стоит рассмотреть возможность усиления социальной и правовой защиты работников контролирующих органов. Данная мера также будет способствовать более рациональному и эффективному управлению земельными ресурсами.

* * * *

¹ Земельный кодекс Российской Федерации от 25.10.2001г. № 136-ФЗ (ред. от 02.08.2019) [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.consultant.ru> - Загл. с экрана (дата обращения 21.10.2019)

² Официальный сайт Управления Росреестра по Самарской области [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://rosreestr.ru> - Загл. с экрана (дата обращения 21.10.2019)

³ Хайлова, М.И. Правовые проблемы реализации государственного надзора и муниципального контроля в области земельных отношений / М.И. Хайлова // Молодой ученый. - 2016. - №6.6. - С. 50-51.

⁴ Кучугуров, В.В. Состояние и основные направления повышения эффективности государственного земельного надзора / В.В. Кучугуров, В.Н. Хлыстун // Студенческий форум: электрон. научн. журн. - 2017. - № 7(7).

⁵ Земельное право: Учебник / Под ред. С.А. Боголюбова. - 3-е изд., перераб. и доп. М.: Проспект, 2014. - 376 с.

ORGANIZATION AND MAINTENANCE OF STATE LAND SUPERVISION

© 2019 Artemyeva Daria Dmitrievna

Lecturer

© 2019 Shel Daria Vyacheslavovna

Student

Samara State Economic University

E-mail: dascha.artemieva@yandex.ru, dashadima9694@mail.ru

Currently, the problem of rational and lawful use of land is quite relevant. First of all, the economy suffers seriously, because users and rights holders violate land legislation, do not replenish the necessary amount of regional and local budgets. The implementation of state land supervision is aimed at preventing and suppressing non-compliance with the requirements of land legislation.

Keywords: the state land supervision, land legislation, land site, land protection, offence, administrative responsibility.

ПРОБЛЕМЫ ОЦЕНКИ НЕДВИЖИМОСТИ

© 2019 Богданова Анастасия Михайловна
магистрант

© 2019 Домнина Светлана Валентиновна
доктор экономических наук, доцент, профессор кафедры
землеустройства и кадастров
Самарский государственный экономический университет
E-mail: asyabony@yandex.ru, swdomnina@mail.ru

Статья посвящена исследованию основных проблем оценки недвижимости в России.

Ключевые слова: недвижимость, оценка недвижимости, рыночная стоимость, спрос, предложение.

Недвижимость на сегодняшний день представляет собой особую ценность, без которой невозможно органичное развитие экономики. Недвижимость обладает определенной стоимостью, при этом, часто требуется оценка ценности для самых разных целей. Подобный процесс должен производиться исключительно надежными и проверенными независимыми экспертами¹. Итоги оценки могут быть использованы в суде или переданы в различные государственные органы.

Оценка недвижимости - это конкретная процедура, в процессе которой определяется стоимость ценности. По данной стоимости возможно будет продать объект на рынке².

В рамках проведения оценки учитываются следующие принципы:

- чем выше эффективность использования объекта, тем выше будет его стоимость;
- на величину стоимости влияет гармоничность внешнего вида имущества; схожесть оцениваемого объекта недвижимости с аналогичными объектами;
- в период проведения процедуры учитывается цена всех элементов, которые входят в имущество;
- учитывается доход, который может быть получен от объекта недвижимости в будущем.

Оценка стоимости недвижимости важна для различных видов деятельности, включая организацию финансовых отношений, инвестиционный анализ, страхование, налогообложение недвижимости, проведении различных сделок.

В целом стоимость имущества определяется как текущая стоимость будущих выгод, возникающих в результате владения имуществом. В отличие от других товаров, преимуществом недвижимости является длительный срок службы, в течение которого можно будет получать доход.

Таким образом, оценка недвижимости зависит от четырех основных элементов: 1) спроса; 2) полезности; 3) дефицита; 4) возможности передачи прав на объект собственности.

Оценка - это мнение относительно стоимости конкретного имущества на определенную дату. Оценочные отчеты используются предприятиями, государственными учреждениями, частными лицами, инвесторами и ипотечными компаниями при принятии решений по сделкам с недвижимостью.

Целью оценки является определение рыночной стоимости объекта недвижимости. Рыночная цена - цена, по которой недвижимость фактически продается, не всегда может совпадать с рыночной стоимостью. Например, если продавец находится под давлением того или иного внешнего фактора, имущество может быть реализовано по цене, значительно более низкой, чем его рыночная стоимость. Приведем статистику уровня цен на недвижимость в Самаре.

Таблица 1

Уровень цен на недвижимость в Самаре*

Недвижимость	Цена	Изменение за месяц	Изменение с начала 2019 г.	Изменение за год
Квартиры	65 680 руб./м ²	+3.83 %	+3.72 %	+14.86 %
Вторичка	68 051 руб./м ²	+2.93 %	+8.81 %	+17.58 %
Новостройки	57 405 руб./м ²	+2.86 %	-21.56 %	-8.82 %
Дома	17 632 917 руб.	+12.33 %	+34.49 %	+107.37 %
Земля	180 791 руб./сотка	+4.77 %	-22.84 %	-13.94 %
Офисы	54 371 руб./м ²	-4.12 %	+1.96 %	+14.48 %
Гаражи	458 430 руб.	+4.52 %	-32.18 %	-0.97 %

* Цены на недвижимость в Самаре. URL: <https://rosreal.ru/samara/cena> (дата обращения: 27.10.2019).

Несмотря на то, что рынок жилой недвижимости в России функционирует уже достаточно давно, все же существуют определенные проблемы оценки недвижимости в России. Анализ проблем необходим для принятия своевременных управленческих решений⁴. Наиболее часто проблемы взаимосвязаны с неопределенностью в законодательных актах, а также низким уровнем точности в определениях, которые дают данные нормативно-правовые акты. Часто проблемы оценки стоимости недвижимости связаны с неверным выбором методов и подходов оценивания.

Основными проблемами оценки недвижимости, существующие на сегодняшний день в России, являются: проблемы с выбором и обоснованием ставки дисконтирования или капитализации; проблема точечной оценки; проблема низкой достоверности исходных данных; различие методик по определению кадастровой и рыночной стоимости; несовершенство нормативно-правовых актов; неоднозначность данных, содержащихся в едином государственном реестре недвижимости (табл. 2).

Таблица 2

Проблемы оценки недвижимости в России

Наименование проблемы	Содержание проблемы
Проблемы с выбором и обоснованием ставки дисконтирования или капитализации	Если организация имеет ценные бумаги, то рассчитывается средняя стоимость финансов данной организации; если не имеет - то необходимо учитывать стоимость капитала

Наименование проблемы	Содержание проблемы
Проблема точечной оценки	Поскольку оценщики оценивают недвижимость разными методами, то их стоимость различна
Достоверность исходных данных	Не существует достоверной информации по рыночной стоимости сделок, проведенных с данными объектами
Различие методик по определению кадастровой и рыночной стоимости	В Земельном и Налоговом кодексах РФ установлено, что для определения величины налога используется кадастровая стоимость. Следовательно, равенство кадастровой и рыночной стоимости земельного участка не установлено законодательством
Несовершенство нормативно-правовых актов	Кадастровая стоимость базируется на рыночной, эти два вида стоимости определяются Федеральным законодательством как разные виды стоимости. Однако возможно определение кадастровой стоимости недвижимости по ее рыночной стоимости
Неоднозначность данных, содержащихся в едином государственном реестре недвижимости.	Кадастровая оценка базируется на сведениях из ЕГРН. Содержащиеся в ЕГРН сведения о недвижимости бывают неполными, например, информация о виде разрешенного использования земельного участка может отсутствовать, быть неоднозначной (например, "в собственность", "для иного использования", "под застройку", "для строительства", "не определено")

Таким образом, оценка недвижимости - это сложный и многогранный процесс, который имеет целый ряд проблем в реализации данного процесса. Выявленные проблемы определяются особенностями экономики, в том числе, особенностями рынка недвижимости.

* * * *

¹ Актуальные вопросы бухгалтерского учета и налогообложения. - 2014. - № 15. - С. 51 - 60.

² Литовченко, В. А. Кадастр, экспертиза и оценка объектов недвижимости / В.А. Литовченко, В.И. Наназашвили. - М.: Высшая школа, 2015. - 432 с.

⁴ Оценка недвижимости. - М.: Финансы и статистика, 2016. - 560 с.

REAL ESTATE VALUATION PROBLEMS

© 2019 Bogdanova Anastasia Mikhaylovna
Undergraduate

© 2019 Domnina Svetlana Valentinovna
Doctor of Economics, Associate Professor,
Professor of land management and cadastre Department
Samara state University of Economics
E-mail: asyabony@yandex.ru, swdomnina@mail.ru

The article is devoted to the study of the main problems of real estate valuation in Russia.

Keywords: real estate, real estate valuation, market value, market price, demand, supply.

ГЕОЛОГИЧЕСКИЕ ФАКТОРЫ ПРОТЕКАНИЯ ПРОЦЕССОВ ДЕГРАДАЦИИ ЗЕМЕЛЬ В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

© 2019 Васильева Дарья Игоревна

кандидат биологических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

© 2019 Баранова Маргарита Николаевна

кандидат технических наук, доцент

Самарский государственный технический университет

E-mail: vasilievadi@mail.ru, mnbaranova@yandex.ru

Изучено влияние геологических факторов на развитие деградации земель в Самарской области. На территории региона распространены процессы, ухудшающие состояние почв: водная и ветровая эрозия, засоление, заболачивание и др. Активность каждого из этих процессов определяется комплексом факторов, в том числе геологическими.

Ключевые слова: деградация земель, охрана земель, экзогенные геологические процессы, Самарская область.

Деградация земель - это совокупность процессов разного происхождения, которые приводят к ухудшению свойств почвы, изменению ее функций и в итоге - к уменьшению и полной утрате почвенного плодородия. Выделяют основные процессы, которые приводят к деградации: эрозия, засоление, опустынивание, заболачивание, загрязнение, дегумификация и истощение почв в результате длительного использования¹.

К геологическим факторам протекания деградации почв следует отнести: процессы, связанные с деятельностью ветра (эоловые); склоновые процессы, связанные с поверхностными водами; гравитационные процессы; процессы, связанные с подземными водами и др.

Активная ветровая работа в первую очередь приводит к выдуванию частиц грунта, или ветровой эрозии (дефляции). Интенсивность данного процесса зависит от разных факторов: скорости ветра, устойчивости почвенной структуры, особенностей рельефа и др. Ветровая эрозия оказывает негативное влияние на почвенный покров степных районов Самарской области. Выдувание плодородных почв может достигать 10-15 см. и выше.

Деятельность поверхностных вод приводит к плоскостному смыву, к образованию оврагов и речной эрозии. Плоскостной смыв формирует делювиальные отложения особенно в степных равнинных районах. Эти отложения отличаются недостаточной устойчивостью и рыхлостью, что приводит к оползневым смещениям и деградации почв. При оврагообразовании действует линейная водная эрозия и разрушение поверхностного почвенного слоя идет по линии максимального уклона местности.

Речная эрозия размывает русла рек и их береговые территории, смывая почвенно-растительный слой.

Геологические процессы, связанные с деятельностью подземных вод, приводят к образованию карстовых пустот и суффозионных воронок в растворимых породах. К растворимым породам относятся карбонаты, сульфаты и соли, которые широко распространены на территории Самарской области, что приводит к образованию поверхностных карстовых форм. Эти образования нарушают целостность поверхностного почвенного слоя.

Наиболее распространенным экзогенным геологическим процессом, приводящим к деградации земель, являются овражно-эрозионные процессы за счет поверхностных вод. Их активность зависит от геологических факторов (например, наличие легкоразмываемых грунтов, смываемость или эродированность почвы, гранулометрический состав и водопроницаемость), геоморфологических (наличие неровностей рельефа, крутизна склонов, низкий базис эрозии, экспозиция склона - эрозионный потенциал рельефа), климатических (эрозионный потенциал осадков - количество выпадающих из атмосферы осадков, особенно в виде ливней; активность весеннего снеготаяния; значительные перепады температур, которые способствуют образованию трещин в почвах и подстилающих породах) и др. К значительному усилению активности эрозионных процессов приводит антропогенное воздействие (например, неправильная распашка склонов, уничтожение растительности и др.). По данным государственного доклада о состоянии и использовании земель в регионе на территории Самарской области эрозионные процессы широко распространены, при этом плоскостная водная эрозия проявляется на 29,7% сельскохозяйственных земель, а 21,4% относятся к эрозионно-опасным². Ветровой эрозии подвергается 0,8% сельскохозяйственных земель, при этом 50% являются дефляционно опасными. Процесс овражной эрозии протекает на площади 15,1 тыс. га сельскохозяйственных земель, насчитывается 1660 растущих вершин оврагов³. Кроме того, овраги развиваются на урбанизированных территориях, где также наносят значительный ущерб⁴⁻⁶. Активность эрозии выше в районах с расчлененным рельефом (например, в северо-восточной части области на отрогах Бугульминско-Белебеевской возвышенности, в правобережье на Приволжской возвышенности), где выходят на поверхность и являются почвообразующими породами рыхлые лессовидные суглинки⁷. По данным материалов почвенного обследования земель сельскохозяйственного назначения, проведенного в Самарской области в 2002-2004 гг., за период между обследованиями площади сельскохозяйственных угодий, подверженных водной и ветровой эрозии остались прежними.

Процесс засоления почв является одним из проявлений деградации земель и возникает при накоплении в почвенном профиле легкорастворимых солей (хлоридов, карбонатов натрия или сульфатов) в количестве, вредном для развития растений. По информации ФАО ООН, засоление почв является глобальной экологической проблемой, поскольку широко распространено в зоне аридного климата в пустынях и полупустынях, где губит сельскохозяйственные растения и значительно снижает количество урожая. Засоление почв способствует развитию процесса опустынивания. К геологическим факторам засоления можно отнести источники солей, которыми

могут быть засоленные почвообразующие породы либо соленые подземные воды. В Самарской области засоленные в результате естественных процессов почвы (солонцы) встречаются на территории Майтуганской депрессии в Безенчукском районе⁷. Вызванное антропогенными причинами (т.н. вторичное) засоление почв распространено по большей степени в южных районах региона, оно возникает при неправильном орошении почв. Избыточные поливы, которые повышают уровень соленых грунтовых вод, или поливы сильно минерализованной водой приводят к засолению. По данным регионального Доклада о состоянии земель в Самарской области общая площадь сельскохозяйственных угодий с засоленными почвами (солонцами, солодками, солончаками, осолоделыми почвами и др.) составляет 110,1 тыс. га или 2,9%, в том числе пашни - 57,1 тыс. га или 1,9%. При этом преобладают слабозасоленные земли. В результате несоблюдения режима орошения отсутствия дренажа в условиях близкого залегания засоленных грунтовых вод выявлено 11,2 тыс. га вторично засоленных пахотных земель. Сельскохозяйственные угодья с солонцеватыми почвами и солонцами выявлены на площади 156,1 тыс. га, что составляет 4,1%, в том числе пахотные угодья - 65,0 тыс. га или 2,2%². За период между обследованиями площадь вторично засоленных почв в регионе уменьшилась, что произошло из-за сокращения площадей орошаемых земель.

При избыточном поливе также могут возникать процессы переувлажнения и заболачивания почв, которые приводят к деградации земель. На территории исследуемого региона переувлажнение земель связано в основном с влиянием крупных водохранилищ на р. Волге (Куйбышевского и Саратовского), а также оросительных систем (Кутулукская, Ветлянская, Спасская). Строительство водохранилищ вызывает повышение уровня грунтовых вод, скорость которого зависит от водопроницаемости и естественной влажности окружающих горных пород⁸. Влияние подпора Куйбышевского водохранилища отмечено на расстоянии 15 км от берега. В Самарской области переувлажненные сельскохозяйственные угодья занимают 127,1 тыс. га или 3,3%. При этом внепойменных территорий, переувлажнение на которых связано с антропогенным воздействием - 70,5 тыс. га, в том числе пашни - 53,4 тыс. га. Заболоченные сельскохозяйственные угодья, в основном кормовые, занимают 25,7 тыс. га или 0,7%, из них 0,4% заболочены в средней степени. За период между последними почвенными обследованиями из-за подъема уровня грунтовых вод площадь, занимаемая переувлажненными сельскохозяйственными угодьями, увеличилась с 3,2% до 3,3%, площадь заболоченных земель - с 0,4% до 0,7%.

В местах выхода на дневную поверхность растворимых горных пород (известняков, доломитов, мергелей, гипсов и др.) возникают карстово-суффозионные процессы, приводящие к образованию пустот и пещер в глубине горных пород и карстовых провалов, и воронок на поверхности. Карстующимися породами на территории региона являются каменноугольные, пермские и меловые отложения. В случае повышения уровня грунтовых вод активность карстовых процессов увеличивается. Такие процессы распространены в некоторых районах области (Сергиевском, Сызранском, Клявлинском и др.). Возникновение провалов и воронок может делать территорию полностью непригодной для хозяйственного использования.

В результате длительного использования сельскохозяйственных земель при недостаточном внесении удобрений происходит дегумификация и истощение почв⁹. Активность данного процесса зависит от интенсивности использования¹⁰. На территории области за период, прошедший между почвенными обследованиями содержание гумуса в целом, снизилось на 0,2%, при этом ежегодная потеря гумуса по области составляла 0,4 т/га. Сократились площади среднегумусных почв на 1,7% и увеличились площади малогумусных и слабогумусированных почв соответственно на 0,3% и 1,4%.

Таким образом, на территории Самарской области происходит ряд процессов, приводящих к ухудшению качественного состояния и деградации земель, активность некоторых из них зависит от геологических факторов. При этом все процессы значительно усиливаются из-за интенсивного антропогенного воздействия и нерационального использования земель.

* * * *

¹ Васильева Д.И., Власов А.Г. Почвоведение и инженерная геология. - Самара: Изд-во СГЭУ, 2015. - 396 с.

² Доклад о состоянии и использовании земель в Самарской области в 2017 году. Самара: Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Самарской области, 2018. - 77 с.

³ Ибрагимова С.А., Казанцев И.В. Характеристика эрозионных процессов на территории Самарской области // Известия Самарского научного центра Российской академии наук, 2014. Т. 16. №1-1. С. 243-246.

⁴ Васильева Д.И., Баранова М.Н., Пивоварова Л.В. Овраги как геоэкологический фактор при использовании земель населенных пунктов // Биозоологическое краеведение: мировые, российские и региональные проблемы. Материалы 7-й международной научно-практ. конф., посвященной 120-летию со дня рожд. д.б.н., проф. С.М. Шиклеева и д.м.н., проф., чл.-корр. АМН СССР М.В. Сергиевского. 16 ноября 2018 г., г.Самара, РФ / отв.ред. С.И. Павлов, зав. отв. ред. А.С. Яицкий. - Самара: СГСПУ, 2018. - С. 107 - 110.

⁵ Васильева Д.И., Баранова М.Н., Какутина О.М., Шиманчик И.П. Геологическое строение и почвенный покров территории г.о.Самара. - Самара: Изд-во "Самарский муниципальный институт управления", 2011. 167 с.

⁶ Ковалев С.Н. Развитие оврагов на урбанизированных территориях. Автореф. дисс. ... канд. геогр. наук. - Москва, 2009. - 24 с.

⁷ Воронин В.В., Власов А.Г., Васильева Д.И. Структура и оценка качества земель Самарской области // Проблемы региональной экологии. - 2013. - №4. - С. 109-116.

⁸ Баранова М.Н., Мальцев А.В., Васильева Д.И. Влияние крупных равнинных водохранилищ на геотехническое состояние лессовых грунтов // Градостроительство и архитектура. 2017. Т. 7. № 2 (27). С. 9-14.

⁹ Обущенко С.В., Троц В.Б. Обеспеченность почв самарской области элементами минерального питания растений // Известия Оренбургского государственного аграрного университета. 2017. № 1 (63). С. 8-11.

¹⁰ Обущенко С.В., Троц В.Б. Плодородие пахотных земель Самарской области // Инновационные достижения науки и техники АПК Сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. 2017. С. 204-208.

GEOLOGICAL FACTORS OF LAND DEGRADATION PROCESSES IN THE SAMARA REGION

© 2019 **Vasilieva Darya Igorevna**

Candidate of Biological Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics

© 2019 **Baranova Margarita Nikolaevna**

Candidate of Technical Sciences, Associate Professor
Samara State Technical University

E-mail: vasilievadi@mail.ru, mnbaranova@yandex.ru

The issues of monitoring of land use and application of the obtained data in land resources management on the example of Samara region are studied. Data on unused agricultural lands in municipal districts are given. The necessity of further improvement of mechanisms of state management of land resources is shown.

Keywords: land monitoring, land protection, land resources management, Samara region.

УДК 10.55

ПРИМЕНЕНИЕ РЕЗУЛЬТАТОВ МОНИТОРИНГА ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЗЕМЕЛЬ В УПРАВЛЕНИИ ЗЕМЕЛЬНЫМИ РЕСУРСАМИ НА ПРИМЕРЕ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

© 2019 **Васильева Дарья Игоревна**

кандидат биологических наук, доцент

© 2019 **Власов Александр Григорьевич**

кандидат технических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: vasilievadi@mail.ru, kaf-zik@yandex.ru

Изучены вопросы мониторинга использования земель и применения полученных данных в управлении земельными ресурсами на примере Самарской области. Приведены данные о неиспользуемых сельскохозяйственных землях в муниципальных районах. Показана необходимость дальнейшего совершенствования механизмов государственного управления земельными ресурсами.

Ключевые слова: мониторинг земель, охрана земель, управление земельными ресурсами, Самарская область.

Государственный мониторинг земель - это организованная система наблюдений за состоянием, качественными и количественными характеристиками, использованием земель, за изменениями плодородия почв, а также оценка и прогнозирование

вание изменений¹. В зависимости от целей мониторинга он подразделяется на мониторинг использования и мониторинг состояния земель. Мониторинг использования проводится для отслеживания использования земельных участков по их целевому назначению. Государственный мониторинг земель относится к экологическому мониторингу и осуществляется (за исключением земель сельскохозяйственного назначения) Федеральной службой государственной регистрации, кадастра и картографии (Росреестром)^{2,3} с применением определенных критериев. К таким критериям при мониторинге использования земель относятся: общая площадь земель определенной категории; площадь земельных участков с определенным типом размещенного использования; площадь земельных участков, используемых не по целевому назначению, неиспользуемых или с выявленными нарушениями земельного законодательства; распределение земель по формам собственности; площадь застроенных земель; площадь земель лесного фонда, внесенных в государственный кадастр недвижимости, и др. Полученные при мониторинге земель данные периодически публикуются в виде государственного (национального) доклада о состоянии и использовании земель в Российской Федерации, а также в виде региональных докладов для каждого субъекта РФ^{4,5}. Мониторинг состояния и использования земель сельскохозяйственного назначения находится в ведении Министерства сельского хозяйства РФ, его результаты также периодически публикуются в открытой печати⁶.

На территории Самарской области преобладают земли сельскохозяйственного назначения, которые занимают 75,93% территории, а на долю остальных категорий приходится: на земли лесного фонда - 10,3%; земли населенных пунктов - 6,72%; водного фонда - 3,12%; особо охраняемых территорий - 2,6%; промышленности, транспорта и иного специального назначения - 1,32%; запаса - 0,01%⁵. Использование и состояние земель сельскохозяйственного назначения в Самарской области является важнейшим фактором как в обеспечения продовольственной безопасности, так и в создании экологического равновесия территории⁷⁻¹⁰. Информация о неиспользуемых земельных участках сельскохозяйственного назначения в разрезе муниципальных районов Самарской области на 01.09.2018 г. приведена в таблице.

В среднем по области не используется 8% земель сельскохозяйственного назначения. При этом в разных муниципальных районах данный показатель сильно отличается. В некоторых районах (Богатовский, Большеглушицкий, Большечерниговский, Кошкинский, Нефтегорский, Пестравский, Хворостянский и Похвистневский) данный показатель равен или близок к нулю. Но в некоторых районах он значительно выше среднего значения по региону: Елховский - 29%, Сергиевский - 22%, Борский - 20%, Сызранский - 18%, Волжский - 18%, Красноярский - 15% и т.д. Большинство удаленных от областного центра муниципальных районов имеют малый процент неиспользуемой пашни. В пригородных районах наоборот, данный показатель выше, поскольку часто сельскохозяйственные земли выкуплены физическими лицами с целью перевода в иную категорию и дальнейшей перепродажи.

Следует отметить, что в целом по области площадь неиспользуемой пашни снизилась за последние годы: в 2007 году на территории Самарской области не использовалось 24% пашни (около 700 тыс. га), а в 2011 г. этот показатель был снижен

до 15% (417 тыс. га). К сокращению площадей неиспользуемых земель привели предпринимаемые Министерством сельского хозяйства и продовольствия мероприятия по вовлечению в оборот неиспользуемой пашни. Для некоторых муниципальных районов (например, Красноярского) разработаны Дорожные карты по организации и проведению работ по инвентаризации земель сельскохозяйственного назначения в целях выявления неиспользуемых в сельскохозяйственном производстве и используемых не по целевому назначению пахотных земель.

Площади неиспользуемых земель в муниципальных районах Самарской области*

№ п/п	Наименование района	Общая площадь земель сельскохозяйственного назначения, тыс. га	Не используется в сельскохозяйственном производстве, тыс. га (% от площади района)
1	Алексеевский	134,809	9,511 (7%)
2	Безенчукский	100,969	1,199 1 (1%)
3	Богатовский	48,462	0
4	Большеглушицкий	186,794	0
5	Большечерниговский	188,229	0
6	Борский	113,069	22,794 (20%)
7	Волжский	100,148	17,651 (18%)
8	Елховский	80,031	23,502 (29%)
9	Исаклинский	79,812	6,342 (8%)
10	Камышлинский	36,884	5,297 (14%)
11	Кинельский	104,785	11,085 (11%)
12	Кинель-Черкасский	161,562	10,692 (7%)
13	Клявлинский	60,402	6,308 (10%)
14	Кошкинский	99,189	0
15	Красноармейский	150,247	17,937 (12%)
16	Красноярский	108,092	15,786 (15%)
17	Нефтегорский	98,459	0,941 (1%)
18	Пестравский	131,051	1,44 (1%)
19	Похвистневский	96,911	0,219 (0,2%)
20	Приволжский	79,497	3,316 (4%)
21	Сергиевский	142,577	31,036 (22%)
22	Ставропольский	143,516	16,427 (11%)
23	Сызранский	66,134	11,678 (18%)
24	Хворостянский	136,946	1,381 (1%)
25	Челно-Вершинский	68,621	2,746 (4%)
26	Шенталинский	60,295	7,754 (13%)
27	Шигонский	81,034	9,083 (11%)
	ИТОГО:	2858,525	234,125 (8%)

* Таблица составлена авторами по данным Министерства сельского хозяйства и продовольствия Самарской области.

Мониторинг использования земель занимает важное место в системе управления земельными ресурсами. Современные проблемы в области государственного

управления земельными ресурсами приводят к нарушениям земельного законодательства, таким как: самовольный захват земель; занятие ценных сельскохозяйственных угодий и земель природоохранного значения; использование земель не по целевому назначению и в несоответствии с разрешенным использованием; потребительское использование земель, что приводит к истощению плодородия почв или потере почвенного слоя и пр.^{11,12} Для решения проблем управления земельными ресурсами требуется совершенствование системы управления землеустройством в стране. Необоснованное и непродуманное изменение законодательства в сфере землеустройства, упрощение и отказ от землеустроительных действий может привести неоправданному ущербу государству.

В настоящее время протекает процесс дальнейшего совершенствования управления земельными ресурсами. Распоряжением Правительства РФ от 08.11.2018 №2413 утвержден "План мероприятий по совершенствованию правового регулирования земельных отношений". Предусмотрена разработка и принятие Федерального закона, который должен быть направлен на защиту сельскохозяйственных земель и на уменьшение выбытия земельных участков из сельскохозяйственного оборота.

В данном Плате мероприятий предусмотрены основные направления совершенствования земельного законодательства: во-первых, установление критериев отнесения земельных участков к особо ценным сельскохозяйственным землям и выделение их в отдельную территориальную зону. Во-вторых, определение порядка установления и изменения видов разрешенного использования земельных участков из состава земель сельскохозяйственного назначения. В-третьих, установление ограничений на изменение видов разрешенного использования особо ценных сельскохозяйственных земель, а также запрета на добычу общераспространенных полезных ископаемых открытым способом на сельскохозяйственных угодьях. В-четвертых, совершенствование системы учета земель сельскохозяйственного назначения, в том числе включающее проведение их инвентаризации. В-пятых, проведение паспортизации сельскохозяйственных для учета сведений о состоянии и свойствах почв и др.

Принятие данных Федеральных законов позволит решить проблему использования земельных ресурсов и повысит ответственность юридических и физических лиц, работающих на земле.

* * * *

¹ Земельный кодекс Российской Федерации: [принят ГД РФ 28.09.2001]. - М.: Проспект, 2013. - 96 с. Режим доступа <http://base.consultant.ru>

² Постановление Правительства Российской Федерации от 01.06.2009 № 457 "О Федеральной службе государственной регистрации, кадастра и картографии"

³ Приказ Минэкономразвития России от 26.12.2014 № 852 "Об утверждении Порядка осуществления государственного мониторинга земель, за исключением земель сельскохозяйственного назначения"

⁴ Государственный (национальный) доклад о состоянии и использовании земель в Российской Федерации в 2017 г. - М.: Росреестр, 2018. - 197 с.

⁵ Доклад о состоянии и использовании земель в Самарской области в 2017 году. Самара: Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Самарской области, 2018. - 77 с.

⁶ Доклад о состоянии и использовании земель сельскохозяйственного назначения Российской Федерации в 2016 году. - М.: ФГБНУ "Росинформагротех", 2018. -240 с.

⁷ Зудилин С.Н., Жичкин К.А. Оценка снижения качественных параметров земель сельскохозяйственного назначения при нецелевом использовании // Вестник Ульяновской ГСХА. - 2013. - № 4 (24). - С. 13-17.

⁸ Воронин В.В., Власов А.Г., Васильева Д.И. Структура и оценка качества земель Самарской области // Проблемы региональной экологии. - 2013. - №4. - С. 109-116.

⁹ Гниденко В.В., Обущенко С.В. Динамика изменения плодородия почв Самарской области // Успехи современного естествознания. - 2013. - №9. - С. 148-151.

¹⁰ Власов А.Г., Васильева Д.И. Динамика состояния земельного фонда Самарской области как результат земельной реформы // Инновационные подходы к обеспечению устойчивого развития социо-эколого-экономических систем. - Материалы V Междунар. конференции. Институт экологии Волжского бассейна РАН; СГЭУ. 2018. С. 28-33.

¹¹ Тарбаев В.А. Мониторинг и управление земельными ресурсами. Краткий курс лекций. - Саратов: ФГБОУ ВПО "Саратовский ГАУ", 2014. - 83 с.

¹² Варламов, А.А. Система государственного и муниципального управления: учебник. - М.: ФГБОУ ВПО "Государственный университет по землеустройству". -2014. - 452 с.

APPLICATION OF THE RESULTS OF LAND USE MONITORING IN LAND MANAGEMENT USING THE SAMARA REGION AS AN EXAMPLE

© 2019 Vasilieva Darya Igorevna

Candidate of Biological Sciences, Associate Professor

© 2019 Vlasov Alexander Grigoryevich

Candidate of Technical Sciences, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: vasilievadi@mail.ru, kaf-zik@yandex.ru

The issues of monitoring of land use and application of the obtained data in land resources management on the example of Samara region are studied. Data on unused agricultural lands in municipal districts are given. The necessity of further improvement of mechanisms of state management of land resources is shown.

Keywords: land monitoring, land protection, land resources management, Samara region.

АНАЛИЗ ЗАКОНОДАТЕЛЬНОЙ БАЗЫ ДОКУМЕНТАЦИИ ПО ПЛАНИРОВКЕ ТЕРРИТОРИИ ПРИ СТРОИТЕЛЬСТВЕ ЛИНИЙ СВЯЗИ

© 2019 Власов Александр Григорьевич

кандидат технических наук, доцент

© 2019 Александрова Наталья Ивановна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: kaf-zik@yandex.ru, belnatsam@mail.ru

В статье рассмотрены аспекты подготовки проекта планировки территории и проекта межевания территории при строительстве волоконно-оптических линий связи и нормативно-правовая база, регламентирующая подготовку документации по планировке территории.

Ключевые слова: земельное законодательство, документация по планировке территории, проект планировки территории, проект межевания территории, волоконно-оптические линии связи.

В настоящее время происходят значительные изменения законодательной базы документации, касающиеся планировки территории при строительстве линий связи¹. Линейные объекты являются важнейшим объектом, требующим модернизации при развитии инфраструктуры территории². В текущем году были внесены изменения в Градостроительный кодекс РФ (ГК РФ) в соответствии с ФЗ № 283 от 02.08.2019³. Изменились требования к подготовке материалов по планировке территории для линейных объектов, включающей проект планировки территории (далее ППТ) и проект межевания территории (далее ПМТ)³. Подготовка документов по планировке территории в целях размещения объекта капитального строительства стала обязательной в случае, если планируются строительство или реконструкция линейного объекта⁴.

Объекты связи являются объектами капитального строительства, чтобы реализовать проектные решения и осуществить их строительство, особенно в стесненных условиях (например, густо населенные города) с соблюдением всех строительных норм и правил исполнителю приходится тщательно изучить территорию. При этом можно использовать существующую линейно-кабельную канализацию под городским лесом или охранной зоной объекта культурного наследия, или иного объекта, режим использования которого запрещает новое строительство⁵.

В соответствии со ст.2 п.6 ФЗ№ 126 "линейно-кабельные сооружения связи - объекты инженерной инфраструктуры, созданные или приспособленные для размещения кабелей связи"⁶. В соответствии с Постановлением Правительства №68, линейно-кабельная канализация представляет собой объект недвижимости, созданный или приспособленный для размещения кабеля связи, функционально и технологиче-

ски не взаимосвязанный и не образующий единое целое с другими сооружениями связи⁷. Проектируют линию связи частично в грунте, частично в существующей кабельной коммуникации, с соблюдением всех регламентов. В соответствии с со ст.2 п.7 ФЗ№ 126 "линии связи - линии передачи, физические цепи и линейно-кабельные сооружения связи" (в нашем случае - физическая цепь). Часть трассы, проходящая по существующей кабельной канализации никакого нового развития территории, не несет, размещается в существующем элементе планировочной структуры, специально для этого предназначенной. Разрабатывается документация по планировке территории: текстовый и графический материал. На часть трассы, проходящую в грунте, разрабатываются графические материалы по подготовке проекта планировки территории и проекта межевания территории, предусмотренные ГК РФ. На прохождение трассы в существующей кабельной канализации предоставляются схемы прохождения, с указанием каталогов координат колодцев. В текстовой части дается подробное обоснование размещения объекта как в грунте, так и в кабельной канализации.

В связи с вступлением в силу ФЗ №283 и внесением изменений в ГК РФ возникают вопросы при подготовке документам планировки территории (ДПТ). Подготовка документации по планировке территории осуществляется в целях обеспечения устойчивого развития территорий (Ст.41 ГК РФ), в том числе выделения элементов планировочной структуры, установления границ земельных участков, установления границ зон планируемого размещения объектов капитального строительства. Одним из элементов планировочной структуры является территория, занятая линейным объектом и (или) предназначенная для размещения линейного объекта⁸. К элементу планировочной структуры относится установление границ земельных участков. Постановлением Правительства РФ № 1064 установлено, что получение разрешения на строительство не требуется в случае строительства, реконструкции линий связи и сооружений связи, не являющихся особо опасными, технически сложными объектами связи⁹. Технически сложными сооружениями связи в соответствии с ФЗ №126 являются объекты, проектной документацией которых предусмотрены такие характеристики, как высота от семидесяти пяти до ста метров и (или) заглубление подземной части (полностью или частично) ниже планировочной отметки земли от пяти до десяти метров.

В соответствии с Постановлением Правительства РФ № 1300 линии связи относятся к объектам, размещение которых может осуществляться на землях или земельных участках, находящихся в государственной или муниципальной собственности, без предоставления земельных участков и установления сервитутов¹⁰. Поэтому отсутствует необходимость в формировании новых земельных участков и постановке их на кадастровый учет, т.е. установления границ земельных участков не происходит. Границы зон планируемого размещения линейных устанавливаются либо по красным линиям, либо "в случае, если для размещения линейных объектов требуется образование земельных участков"¹¹. Земельные участки не образуются, а в соответствии с изменениями в ГК РФ "красные линии" для линейных объектов не устанавливаются. Исходя из вышеизложенного, элемент планировочной структуры есть; установления границ земельных участков не происходит; существующие "красные

линии" не изменяются и не отменяются, и не устанавливаются новые. Отсюда следует, что подготовка документации по планировке территории для линий связи не обязательна (ст.41п.5 ГК РФ).

При этом элемент планировочной структуры имеется в наличии, волоконно-оптическая линия должна быть размещена, поэтому возникает противоречие: с одной стороны, документация по планировке территории необходима, а с другой - ее можно не разрабатывать.

Проект межевания необходим, если требуется образование земельных участков. Сейчас для волоконно-оптических линий связи в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 03.12.2014 № 1300 и Постановлением Правительства РФ от 17.08.2019 г № 1064 готовятся Схемы размещения на кадастровом плане территории^{9,10}. Земельные участки не образуются и соответственно отсутствует необходимость в подготовке ПМТ.

В случае, если проектом строительства затрагиваются земли лесного фонда, а они фактически все сейчас находятся на кадастровом учете, то такие земельные участки, вернее части земельных участков, предоставляются в аренду исключительно на основании разработанного проекта межевания территории (п.2.1 статьи 11.3 Земельного кодекса РФ): "Образование лесных участков в целях размещения линейных объектов осуществляется на основании утвержденного проекта межевания территории"¹². В состав проекта межевания территории включается проект освоения лесного участка, на основании которого будет заключен договор аренды. При этом образование части земельного участка и образование земельного участка трактуется одинаково специалистами органов исполнительной власти субъектов РФ. Необходимо разработать более четкую позицию законодателя в этом вопросе.

Исходя из проанализированных материалов, можно сделать несколько следующих выводов: во-первых, требуется, более четкая прописанная законодательная база, регламентирующая оформление документов при строительстве линейных объектов на условиях "под ключ" по каждому целевому назначению объектов. Во-вторых, законодательство должно читаться однозначно. Заинтересованные лица не должны обращаться с вопросами о разъяснении тех или иных пунктов законодательства. Каждый пункт должен быть прописан четко и емко, не допускающего двусмысленности восприятия. В-третьих, письма Правительства РФ с разъяснениями тех или иных нормативных актов подлежат классификации. В-четвертых, Правительством Российской Федерации должны быть установлены случаи, при которых для строительства, реконструкции линейного объекта не требуется подготовка документации по планировке территории.

* * * *

¹ Власов А.Г., Васильева Д.И. Проблемы установления охранных зон линейных сооружений в условиях появления частной собственности на землю // Землеустроительное образование и наука: из XVIII в XXI век. Материалы Межд. научно-практ. форума, посв. 240-летию со дня основания Гос. ун-та по землеустройству в 2-х тт. / Под общ. ред. С.Н. Волкова, Д.А. Шипалова. - Т.2. ГУЗ. - М., 2019. - С. 109-113.

² Власов А.Г., Воронин В.В., Васильева Д.И., Климовский А.П. Проблемы государственного кадастрового учета охранных зон естественных монополий и пути их решения // Проблемы региональной экологии. №2, 2015. - С. 164-168.

³ Федеральный закон от 02.08.2019 N 283-ФЗ "О внесении изменений в Градостроительный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации": // Официальный интернет-портал правовой информации. Режим доступа: <http://www.consultant.ru>, (дата обращения: 21.10.2019)

⁴ Градостроительный кодекс Российской Федерации: Федеральный закон РФ от 29.12.2004 № 190-ФЗ (ред. от 13.08.2019) (с изм. и доп., вступившими в силу с 02.08.2019) // Официальный интернет-портал правовой информации. Режим доступа: <http://www.consultant.ru>, (дата обращения: 21.10.2019).

⁵ Васильева Д.И., Дегтярева А.А. Проблемы государственного кадастрового учета земельных участков лесного фонда (на примере Самарской области) // Геодезия, землеустройство и кадастр: вчера, сегодня, завтра: сб. материалов международной научно-практ. конф., посвященной 95-летию землеустроительного факультета Омского ГАУ. [Электронный ресурс]. - Омск: Изд-во ФГБОУ ВО Омский ГАУ, 2017. С. 227-231.

⁶ Федеральный закон от 07.07.2003 N 126-ФЗ (ред. от 06.06.2019) "О связи" // Официальный интернет-портал правовой информации. Режим доступа: <http://www.consultant.ru>, (дата обращения: 21.10.2019)

⁷ Постановление Правительства РФ от 11.02.2005 №68 "Об особенностях государственной регистрации права собственности и других вещных прав на линейно-кабельные сооружения связи" // Официальный интернет-портал правовой информации. Режим доступа: <http://www.consultant.ru>, (дата обращения: 21.10.2019)

⁸ Приказ Минстроя России от 25.04.2017 N 738/пр (ред. от 11.05.2018) "Об утверждении видов элементов планировочной структуры" // Официальный интернет-портал правовой информации. Режим доступа: <http://www.consultant.ru>, (дата обращения: 21.10.2019).

⁹ Постановление Правительства РФ от 17.08.2019 г № 1064 "Об определении случаев, при которых не требуется получение разрешения на строительство" // Официальный интернет-портал правовой информации. Режим доступа: <http://www.consultant.ru>, (дата обращения: 21.10.2019).

¹⁰ Постановление Правительства РФ от 03.12.2014 N 1300 (ред. от 30.06.2016) "Об утверждении перечня видов объектов, размещение которых может осуществляться на землях или земельных участках, находящихся в государственной или муниципальной собственности, без предоставления земельных участков и установления сервитутов".

¹¹ Постановление Правительства РФ от 12.05.2017 № 564 "Об утверждении Положения о составе и содержании проектов планировки территории, предусматривающих размещение одного или нескольких линейных объектов" (ред. от 06.07.2019) // Официальный интернет-портал правовой информации. Режим доступа: <http://www.consultant.ru>, (дата обращения: 21.10.2019)

¹² Земельный кодекс Российской Федерации: Федеральный закон РФ от 25.10.2001 № 136-ФЗ (ред. от 13.08.2019) (с изм. и доп., вступившими в силу от 02.08.2019) // Официальный интернет-портал правовой информации. Режим доступа: <http://www.consultant.ru>, (дата обращения: 21.10.2019).

ANALYSIS OF THE LEGISLATIVE BASE OF DOCUMENTATION ON TERRITORY PLANNING DURING CONSTRUCTION OF COMMUNICATION LINES

© 2019 Vlasov Alexander Grigoryevich
Candidate of Technical Sciences, Associate Professor
© 2019 Alexandrova Natalia Ivanovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: kaf-zik@yandex.ru_belnatsam@mail.ru

The article deals with the aspects of preparation of the project of territory planning and project of territory surveying at construction of fiber-optic communication lines and normative-legal base regulating preparation of documentation on territory planning.

Keywords: land legislation, territory planning documentation, territory planning project, territory surveying project, fiber-optic communication lines.

УДК 06.01

РАЗВИТИЕ РЫНКА ЖИЛОЙ НЕДВИЖИМОСТИ НА ПРИМЕРЕ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

© 2019 Власов Александр Григорьевич
кандидат технических наук, доцент
© 2019 Горшенина Анастасия Дмитриевна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: kaf-zik@yandex.ru, gorshenina_nasty@mail.ru

В статье анализируется российский рынок недвижимости первичного и вторичного жилья. Исследованы особенности развития рынка недвижимости страны и, в частности, Самарской области.

Ключевые слова: недвижимость, рынок недвижимости, первичный рынок, вторичный рынок.

Практически всю историю, человечество искало самый прибыльный и безопасный способ сохранения и приумножения собственных денег. Чаще всего их давали банкам под проценты или инвестировали в бизнес. Также весьма распространенным во все времена было вложение денежных средств в недвижимость.

К недвижимости относятся земельные участки, участки недр, обособленные водные объекты и все, что прочно связано с землей, т.е. объекты, перемещение

которых без значительного ущерба их назначению невозможно (например, леса, многолетние насаждения, здания и сооружения).

Все, что относится к недвижимости, подлежит обязательной государственной регистрации и учету. Поэтому, с точки зрения закона верно и обратное утверждение: то, что надлежащим образом включено в реестр, является недвижимостью.

Более того, существуют объекты вполне себе подвижные, но законом относимые к недвижимости. Это морские и речные суда, космические аппараты, самолеты и другие подобные объекты, подлежащие гос. регистрации.

Многочисленные кризисы, которые периодически потрясают мировую экономику, заставили многих взяться за ум и создать так называемую "движимую недвижимость" - мобильные дома. Они сконструированы таким образом, что при необходимости их можно разобрать в течение дня и без проблем перевезти на новое место, и так же быстро разместить там.

Рынок недвижимости образуют финансовые сделки ее купли-продажи, приема и передачи в аренду, обмена и т.д. Различают первичный рынок, с объектами, по которым сделки совершаются впервые, и вторичный, где торгуются объекты "с историей".

Характерной особенностью рынка недвижимости, которую необходимо учитывать, является жесткая привязанность объекта к местности¹.

Политические кризисы, природные катаклизмы и катастрофы обычно резко снижают цены на недвижимость в регионе. Внезапные изменения политической или экономической ситуации, неожиданный природный катаклизм мгновенно отражаются на цене недвижимости. Причем, как правило, в сторону уменьшения.

Рынок недвижимости в России на сегодняшний день, к сожалению, переживает не самые лучшие времена. Данное обстоятельство объясняется тем, что во многом экономика страны находится в состоянии рецессии. Западноевропейские санкции и падение цены на нефть не способствует благополучию жизни россиян. Поэтому часто российские граждане откладывают средства для лучших времен покупки собственной недвижимости².

Рынок вторичного жилья России сейчас практически не растет и находится в глубоком депрессивном состоянии, поскольку чаще всего вторичное жилье предназначалось для бюджетников и граждан с минимальными доходами³. Существующее положение в России не дает возможности данным категориям лиц думать о покупке жилья, многие люди долгие годы вынуждены лишь снимать квартиру в аренду⁴.

В течение последних трех лет наблюдалось снижение цен на вторичное жилье в России, однако в 2018 году цены стремительно повысились. Стоимость одного квадратного метра в 2018 году увеличилось на 6% по сравнению с 2017 годом. В 77 регионах страны с ростом цен за 1 кв. м. выросли средние цены предложений, а падение зафиксировано только в 6 регионах. Максимальное увеличение зафиксировано в Амурской области, а наибольшее уменьшение - в Республике Ингушетия. В среднем в РФ цена предложения на рынке вторичного жилья увеличилась на 7,8%, что составило 63 215 руб. за кв. м.

Самые популярные квартиры в 2018 году стали однокомнатные в среднем по 40 кв. м., затем идут двухкомнатные - до 60 кв. м., третью позицию заняли трехкомнатные со средней площадью в 86 кв. м. Самая востребованная площадь 4-комнатных квартир 124 кв. м.

Существует отдельный сегмент рынка недвижимости, который, если не растет вверх, то, как минимум, держится на прежних позициях. Данный сегмент рынка - это:

- элитные квартиры;
- элитные апартаменты;
- новостройки;
- коттеджи.

Именно данная недвижимость является востребованной, поскольку она всегда была доступна только состоятельным гражданам России. Однако, сейчас существует отличные инструменты кредитования в виде выгодных ипотечных программ⁵. Так что купить квартиру в современном жилищном комплексе становится все большей реальностью не только для бизнес-класса. Даже для среднего класса с помощью ипотечных программ стало возможным приобрести элитное жилье.

Рынок жилья является представляется собой один из наиболее активно развивающихся частей рынка недвижимости. В целом, объекты рынка недвижимости выполняют важную роль экономике страны, поскольку с ними в значительной степени связано удовлетворение различных социальных интересов людей и все виды хозяйственной деятельности⁶.

В настоящее время рынок жилой недвижимости на территории Самарской области отличается высокой активностью⁷⁻⁹. В прошлые годы наиболее активно развивался рынок вторичного жилья, но сегодня сегмент первичного рынка быстро увеличивается, поскольку в регионе возросли темы строительства¹⁰.

В г.о. Самара каждый год вводится в эксплуатацию около 1 млн кв. м жилья, а в целом по области - 1,5 млн кв. м. При этом почти 50% от общего объема продаж квартир в Самаре приходится на многоэтажные дома. Поставлена задача до 2020 года - построить в регионе 18 млн кв. м жилья, ежегодно увеличивая темпы на 15%, что должно отразиться на динамике продаж квартир в Самаре.

В последние годы квартиры в Самаре дорожают в пределах инфляции. Большого увеличения цен не наблюдается, что объясняется растущей конкуренцией на рынке новостроек. В однокомнатной квартире квадратный метр стоит 59,9 тыс. рублей, в двухкомнатной - 57,9 тыс. руб., в трехкомнатной - 58,9 тыс. рублей. Всего на рынке в 2018 г. было представлено 63,6 тыс. предложений. Стоимость 1 кв. м в среднем увеличилась на 3 тыс. рублей.

Наибольшее количество предложений приходится на Промышленный и Октябрьский районы - 19,2% и 18,4% соответственно. Отмечена максимальная средняя удельная цена предложения за 1 кв. м общей площади в Ленинском районе г.о. Самара у трехкомнатных элитных квартир - 126,4 тыс. руб., а минимальная - у двухкомнатных квартир-"сталинок" в Куйбышевском районе - 29,9 тыс. рублей.

Таким образом, рынок недвижимости характеризуется отличительными особенностями, большим разнообразием и активно развивающейся динамикой. Он занимает важное место в экономической системе, с ним связано удовлетворение социальных интересов людей и их хозяйственная деятельность. Наиболее активно развивающимся сегментом рынка недвижимости является рынок жилья. В большинстве регионов Российской Федерации в 2018 г. отмечается рост стоимости жилья на вторичном рынке (на 7,8%), при этом наиболее популярны однокомнатные квартиры с

площадью около 40 кв.м. В Самарской области рынок жилой недвижимости отличается активным ростом. В прошлые годы более активно развивался вторичный рынок, но за последние годы построено и введено в эксплуатацию большое количество жилья, поэтому первичный рынок получил значительный толчок к развитию.

* * * *

¹ Мурзин А. Д. Недвижимость. Экономика, оценка и девелопмент / А.Д. Мурзин. - М.: Феникс, 2018. - 384 с.

² Горемыкин В.А. Экономика недвижимости. В 2 томах. Т.2. Рынок земельных участков и управление недвижимостью: Учебник / В.А. Горемыкин. - Люберцы: Юрайт, 2015. - 537 с.

³ Хасаев Г.Р., Власов А.Г. и др. Государственная кадастровая оценка земель в системе социально-экономического развития региона. Монография. - Самара: Изд-во СГЭУ, 2019. - 200 с.

⁴ Бердникова В.Н. Экономика недвижимости 2-е изд., испр. и доп. учебник и практикум для академического бакалавриата / В.Н. Бердникова. - Люберцы: Юрайт, 2016. - 190 с.

⁵ Фридман О. Анализ и оценка приносящей доход недвижимости / Фридман, Ордужай Джек; Николас. - М.: Дело, 2016. - 461 с.

⁶ Максимов С.Н. Экономика недвижимости: Учебник и практикум для академического бакалавриата / С.Н. Максимов. - Люберцы: Юрайт, 2016. - 402 с.

⁷ Власов А.Г., Васильева Д.И. Влияние рынка недвижимости на изменение кадастровой стоимости объектов недвижимости // Актуальные проблемы землеустройства и кадастров на современном этапе. Материалы V Международной научно -практической конференции. 2018. С. 51-56.

⁸ Власов А.Г., Васильева Д.И. Анализ факторов, влияющих на уровень земельных платежей муниципальных районов (на примере Самарской области) // Геодезия, землеустройство и кадастры: вчера, сегодня, завтра Сборник материалов международной научно-практической конференции, посвященной 95-летию землеустроительного факультета Омского ГАУ. 2017. С. 231-236.

⁹ Домнина С.В., Савоскина Е.В. Анализ и оценка эффективности социально-экономического развития Самарского региона // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2018. № 5 (163). С. 15-24.

¹⁰ Домнина С.В., Салынина С.Ю. Анализ рынка недвижимости Самарской области // Экономические аспекты управления строительным комплексом в современных условиях. Электронный ресурс. Самара, 2016. С. 176-183.

RESIDENTIAL REAL ESTATE MARKET DEVELOPMENT

© 2019 Vlasov Alexander Grigorievich

Candidate of Technical Sciences, Associate Professor

© 2019 Gorshenina Anastasia Dmitrievna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: kaf-zik@yandex.ru, gorshenina_nasty@mail.ru

The article analyzes the Russian real estate market of primary and secondary housing. The authors study the features of the development of the real estate market of the country and in particular the Samara region.

Keywords: real estate, real estate market, primary market, secondary market.

К ВОПРОСУ ОБ УПРОЩЕНИИ РАЗМЕЩЕНИЯ ЛИНЕЙНЫХ ОБЪЕКТОВ

© 2019 Власов Александр Григорьевич

кандидат технических наук, доцент

© 2019 Диденко Анна Александровна

старший преподаватель

© 2019 Артемьева Дарья Дмитриевна

преподаватель

Самарский государственный экономический университет

E-mail: kaf-zik@yandex.ru, diaa1981@yandex.ru, dascha.artemieva@yandex.ru

В статье рассмотрены вопросы, касающиеся изменений, которые были внесены Федеральным законом от 03.08.2018 г. № 341-ФЗ в Земельный кодекс РФ и в отдельные законодательные акты РФ, регламентирующие упрощение размещения линейных объектов с помощью установления публичного сервитута. Раскрыт порядок и изложены основы его установления.

Ключевые слова: публичный сервитут, размещение линейных объектов, земельное законодательство, земельный участок.

1 сентября 2018 года вступил в силу Федеральный закон от 03.08.2018 г. № 341-ФЗ "О внесении изменений в Земельный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации в части упрощения размещения линейных объектов"⁴.

Данный документ облегчит процесс размещения, строительства и реконструкции линейных объектов. Теперь можно осуществлять указанные действия путем установления публичного сервитута.

Публичный сервитут без изъятия земельного участка может быть установлен для того, чтобы было обеспечено¹:

- право граждан свободного прохода (проезда) через земельный участок;
- свободного доступа граждан к водному объекту, его береговой полосе общего пользования;
- размещение на земельном участке межевых знаков, пунктов государственных геодезических и нивелирных сетей и свободных подъездов к ним и т.д.

Для строительства линейного объекта теперь не нужно образовывать земельный участок, проходить процедуру постановки на кадастровый учет и, соответственно, нет необходимости регистрировать права на него.

Процедура установления сервитута применялась и ранее, но только для ремонта линейных объектов. В связи с этим, в сложившейся застройке, оформить участок для нового объекта инфраструктуры было практически невозможно.

Что касается земель сельскохозяйственного назначения, то здесь также предусмотрена возможность установления публичного сервитута на земельных участках без предварительного перевода в другую категорию земель (с учетом требований об обеспечении рационального использования земель).

Соответственно, новый порядок поможет упростить процедуру и сократить сроки ввода в эксплуатацию линейных объектов. В настоящее время срок оформления участков под строительство иногда занимает около 2 лет.

Кроме того, Закон направлен на защиту прав правообладателей участков (расположенных на них объектов недвижимости). Если из-за сервитута, эксплуатировать земельные участки станет невозможно, правообладатель может потребовать выкуп участков (объектов).

Согласно нового закона, публичный сервитут нельзя устанавливать на земельных участках, которые предоставлены гражданам для ИЖС, ведения садоводства, огородничества и личного подсобного хозяйства, за исключением случаев, когда необходим доступ для подключения к инженерным сетям объектов, размещенных на указанных земельных участках².

Публичный сервитут устанавливается решением исполнительных органов государственной власти или органов местного самоуправления.

Если необходимо установить публичный сервитут, то уполномоченный орган власти подает запрос в Росреестр, с целью выявления правообладателей земельного участка, где устанавливается публичный сервитут. После этого, установленных лиц извещают о возможном публичном сервитуте. Далее принимается решение об установлении (или отказе в установлении) публичного сервитута. Сроки установления публичного сервитута зависят от его целей. Срок для вынесения решения - 45 дней, если только речь не идет об устройстве пересечений дорог с железнодорожными путями общего пользования (в данном случае срок сокращается до 20 дней).

После принятия решения об установлении публичного сервитута орган, который устанавливает публичный сервитут, в течение пяти рабочих дней должен¹:

- выложить на официальном сайте принятое решение об установлении публичного сервитута;
- опубликовать решение по месту нахождения земельных участков, на которых будет устанавливаться публичный сервитут;
- направить копию данного решения в Росреестр и правообладателям земельных участков;
- обеспечить обладателя публичного сервитута копией решения об установлении публичного сервитута, а также сведениями о правообладателях земельных участков с копиями документов, подтверждающих права указанных лиц на земельные участки, способах связи с ними.

День внесения сведений о публичном сервитуте в Единый государственный реестр недвижимости, считается днем его установления.

При установлении публичного сервитута предусмотрена определенная плата. За публичный сервитут на земельном участке, который находится в государственной

или муниципальной собственности и не обремененного правами третьих лиц, устанавливается плата в размере 0,01% его кадастровой стоимости за каждый год использования. Если земельный участок находится в частной собственности, то плата за публичный сервитут определяется в соответствии с Федеральным законом от 29.07.1998 г. № 135-ФЗ "Об оценочной деятельности в Российской Федерации"³. Также, помимо платы за публичный сервитут, возмещаются убытки, правообладателю земельного участка в случаях, если в результате деятельности обладателя публичного сервитута было повреждено имущество правообладателя или он не выполнил свои обязательства перед третьими лицами.

Введение института публичного сервитута обсуждалось еще с 2004 года. Из выше изложенного можно сделать вывод, что публичный сервитут не просто результат частной договоренности в отношении конкретного земельного участка. Это властное указание публичного субъекта, для обеспечения прохождения протяженного линейного объекта по территории, которая включает множество земельных участков и неоформленных земель. Соответственно, выражается оформление такого сервитута вне зависимости от точных границ участков или наличия зарегистрированных прав, в упрощенном порядке.

Данное нововведение позволит сократить сроки строительства линейных объектов, т.к. теперь не нужно предварительно договариваться с каждым конкретным правообладателем земельного участка об условиях прохождения линейного объекта. Теперь нет необходимости проходить сложную и дорогую процедуру изъятия земельных участков при строительстве линейных сооружений.

Что касается экономической выгоды, то изъятие земельных участков зачастую экономически необоснованно, потому что наличие линейного объекта никак не мешает использованию земельного участка по его назначению, а линейный объект и земельный участок могут использоваться параллельно.

* * * *

¹ Земельный кодекс Российской Федерации от 25.10.2001 № 136-ФЗ (ред. от 02.08.2019) [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.consultant.ru> - Загл. с экрана (дата обращения: 21.10.2019)

² Федеральный закон "О внесении изменений в Земельный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации в части упрощения размещения линейных объектов" от 03.08.2018 № 341-ФЗ [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.consultant.ru> - Загл. с экрана (дата обращения: 21.10.2019)

³ Федеральный закон "Об оценочной деятельности в Российской Федерации" от 29.07.1998 № 135-ФЗ [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.consultant.ru> - Загл. с экрана (дата обращения: 21.10.2019)

⁴ Публичный сервитут. Власти смогут устанавливать его на частных землях в интересах компаний, которым нужно возвести линейные объекты [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://www.eg-online.ru/article/379170/>. - Загл. с экрана (дата обращения: 21.10.2019).

ON THE ISSUE OF SIMPLIFYING THE PLACEMENT OF LINEAR OBJECTS

© 2019 Vlasov Aleksander Grigoryevich

Candidate of Technical Sciences, assistant professor

© 2019 Didenko Anna Aleksandrovna

Senior Lecturer

© 2019 Artemyeva Daria Dmitrievna

Lecturer

Samara State Economic University

E-mail: kaf-zik@yandex.ru, diaa1981@yandex.ru, dascha.artemieva@yandex.ru

The article discusses issues related to changes that were introduced by the Federal Law of 03.08.2018 № 341 to the Land Code of the Russian Federation and to certain legislative acts of the Russian Federation regulating the simplification of the placement of linear objects by establishing a public easement. The order is disclosed and the foundations of its establishment are set forth.

Keywords: public easement, placement of linear objects, land legislation, land site.

УДК 332.28

МЕТОДЫ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ НА РЫНКЕ КОММЕРЧЕСКОЙ НЕДВИЖИМОСТИ

© 2019 Нестеренко Кристина Алексеевна

магистрант

© 2019 Домнина Светлана Валентиновна

доктор экономических наук, доцент, профессор кафедры
землеустройства и кадастров

Самарский государственный экономический университет

E-mail: kristinanesterenko0@gmail.com, swdomnina@mail.ru

В данной статье рассмотрены механизмы управления рисками на рынке коммерческой недвижимости.

Ключевые слова: рынок недвижимости, коммерческая недвижимость, инвестиции, риск-менеджмент, управление недвижимостью.

Тема данной статьи актуальна, так как недвижимость всегда рассматривалась как один из самых надежных способов вложения средств, обеспечивающий сохранность, приумножение стоимости капитала и, соответственно, последующее получение дохода. По сути, все сделки с недвижимостью содержат инвестиционный элемент, соответственно там, где участвуют инвестиционные вложения, риски неизбежны.

ны. В пример можно привести деятельность девелопера, который приобретает недвижимость, улучшает ее качественные показатели, т.е. вкладывает денежные средства с расчетом на то, что со временем данную недвижимость можно будет продать и получить прибыль. Но при этом нужно учитывать "поведение" рынка, спрос может упасть, следовательно, и цена на объект недвижимости снизится.

Целью данной статьи выступает исследование методов управления рисками на рынке коммерческой недвижимости.

Объект исследования - рынок коммерческой недвижимости.

Рынок недвижимости можно разделить на две основные группы, рынок коммерческой недвижимости и рынок жилой недвижимости. Рассмотрим риски, связанные с коммерческой недвижимостью.

Если риски неизбежны, необходим поиск путей управления ими. Методы управления рисками (МУР) - совокупность приемов предупреждающих вероятность возникновения потерь.

Основными элементами МУР выступают субъект управления, объект управления и цель управления (рис. 1).¹

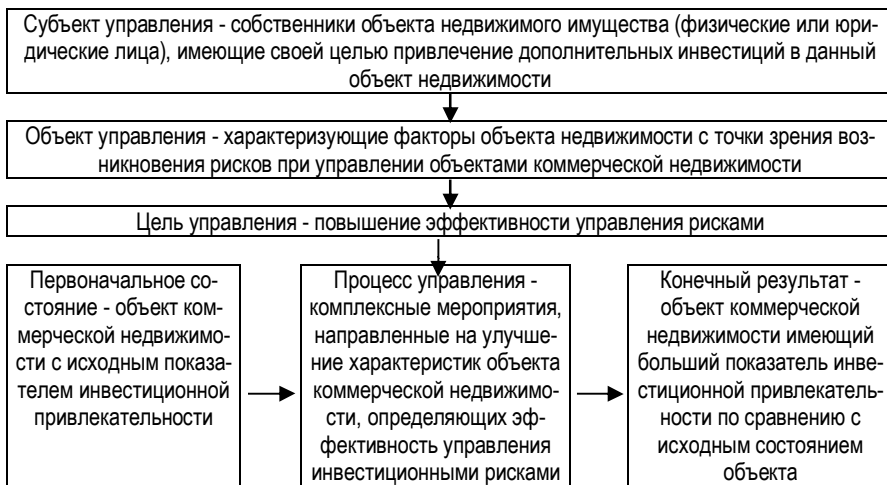


Рис. 1. Механизм управления объектами коммерческой недвижимости

Риск-менеджмент осуществляется на различных уровнях управления (рис. 2).

Риск - неблагоприятный исход, сочетающий в себе оценку вероятности и последствия наступления неблагоприятного события.

В случае возникновения риска лицу, управляющим им, необходимо разработать варианты решения и выбрать наиболее подходящий из них. Анализ возможных рисков предполагает выявление факторов и источников возникновения риска. В зависимости от условий одни и те же факторы могут оказывать различное влияние на рынок.

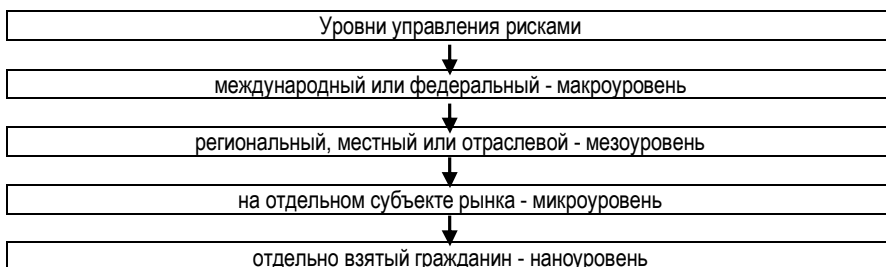


Рис 2. Риск-менеджмент. Уровни управления

Процесс выявления факторов риска предполагает анализ прошлой и настоящей ситуации на рынке.

После выявления факторов риска следует рассчитать величину риска.

В процессе управления объектом коммерческой недвижимости необходимо предусмотреть корректировку мероприятий.²

Если рассматривать метод управления рисками с точки зрения времени, их можно разделить на две группы:

1. Дособытийные - заблаговременные МУР направленные на снижение вероятности возникновения рисков ситуации. Они включают в себя уклонение от риска, минимизацию убытков, локализацию рисков, предотвращение убытков, поиск информации, распределение риска и передачу риска.

2. Послесобытийные - МУР применяемые после наступления ущерба, направлены на ликвидацию возникших последствий. Они включают в себя возмещение убытка за счет партнеров, возмещение убытка за счет залога, гарантов или поручителей, возмещение убытков за счет созданных резервов, возмещение убытка за счет страховых компаний, возмещение убытка за счет реализации активов, возмещение убытка за счет текущей деятельности, возмещение убытка за счет заемных средств.

Среди видов рисков рынка коммерческой недвижимости можно выделить две наиболее важные группы рисков:

1. Риски, обусловленные низкой эффективностью рынка коммерческой недвижимости и наличием информационной асимметрии.

2. Риски, обусловленные необходимостью управления активами на рынке коммерческой недвижимости (операционные риски).³

Указанные риски выступают факторами, необходимыми для применения специализированных методов управления рисками инвестиционной деятельности на рынке коммерческой недвижимости.

Данные методы управления рисками можно разделить на четыре группы:

1. Уклонение от риска. Например, стремление работать только с надежными и проверенными партнерами.

2. Локализация риска. Метод локализации риска позволяет контролировать и снижать уровень риска. Он представляет собой создание такой обстановки, при которой наступление рисков ситуации не приводит к новым убыткам. Этот метод используют в редких случаях тогда, когда удалось четко идентифицировать риск и

источник его возникновения. Выявив источник риска, наиболее опасное звено, риск-менеджер пытается взять его под контроль.

3. Диверсификация рисков. При использовании данного метода риск-менеджер вкладывает капитал в различные сферы своего бизнеса, чтобы в случае возникновения рисков ситуации потерю компенсировать за счет другой сферы. Для субъекта рынка недвижимости характерны такие виды диверсификации риска как, диверсификация инвестиционных вложений, ценных бумаг, поставщиков, проектов, контрагентов. Примером является реализация нескольких проектов, требующих небольших вложений, нежели реализация одного большого инвестиционного проекта, требующего задействование крупных ресурсов. Такое распределение капитала между различными сферами деятельности, результаты которых не связаны между собой, позволяет избежать крупных потерь.

4. Компенсация рисков. Основой этого метода выступает планирование деятельности. Планирование позволит предугадать источники возникновения рисков, заранее разработать компенсирующие мероприятия и план их использования. Этот метод особенно важен для комплексного управления имуществом, он включает прогнозирование поведения рынка, мониторинг социально-экономической среды. Эти инструменты необходимо применять при осуществлении управления коммерческой недвижимостью.

Планирование стратегии управления риском охватывает все сферы организации, и позволяет выявить наиболее "чувствительные" места объекта управления, тем самым позволяет предугадать возможную рисковую ситуацию и предотвратить ее или минимизировать потери.

Прогнозирование и мониторинг экономической обстановки помогает проследить тенденцию рынка и предугадать к возникновению риска.

Особенно важным является проведение многофакторного анализа проекта в плане его чувствительности в различных ситуациях, тем самым выявляются слабые стороны проекта. Кроме того, важным является учет рисков на разных стадиях жизненного цикла недвижимости.⁴

Таким образом, риск, связанный с инвестированием в недвижимость специфичен, имеет свои особенности такие, как низкая ликвидность, крупные финансовые затраты, время совершения операций с недвижимостью. Поэтому возникает необходимость управления ими в целях сокращения величины финансовых потерь.

* * * *

¹ Вяткин, В.Н. Риск-менеджмент / В.Н. Вяткин, И.В. Вяткин, В.А. Гамза, Ю.Ю. Екатеринбургский, Дж.Дж. Хэмптон. - М.: Дашков и К. - 2015. - С. 275.

² Асаул, А. Н. Управление объектами коммерческой недвижимости / А. Н. Асаул, П. Б. Люлин; под ред. засл. строителя РФ, д-ра экон. наук, проф. А.Н. Асаула. - СПб.: ГАСУ. -2008. - С. 92.

³ Савельева, Е.А. Экономика и управление недвижимостью / Е.А. Савельева // М.: Вузовский учебник. - 2014. - С. 47.

⁴ Domnina, S.V. On innovative decisions in the investment-construction cycle / S.V. Domnina, E.V. Savoskina, N.V. Shekhova // Procedia Engineering. - 2016. - Т. 153. - С. 741-746.

RISK MANAGEMENT METHODS IN THE COMMERCIAL REAL ESTATE MARKET

© 2019 Nesterenko Kristina Alekseevna

Undergraduate

© 2019 Domnina Svetlana Valentinovna

Doctor of Economics, Associate Professor,
Professor of land management and cadastre Department
Samara State University of Economics

E-mail: kristinanesterenko0@gmail.com, swdomnina@mail.ru

This article discusses the mechanisms of risk management in the commercial real estate market.

Keywords: real estate market, commercial real estate, investments, risk management, real estate management.

УДК 10.55.61

КАДАСТРОВЫЕ И МАРКШЕЙДЕРСКИЕ РАБОТЫ НА РУСЛОВЫХ КАРЬЕРАХ

© 2019 Селямина Ольга Александровна

студент

© 2019 Васильева Дарья Игоревна

кандидат биологических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: olya.selyamina.96@mail.ru, kaf-zik@yandex.ru

В статье рассмотрены проблемы, возникающие на этапах кадастровых и маркшейдерских работ в отношении русловых карьеров.

Ключевые слова: русловые карьеры, гидромеханизированная разработка, добыча строительных горных пород, государственный учет, маркшейдерские работы.

Повсеместно производится добыча полезных ископаемых, большую долю из которых занимают нерудные строительные материалы (песок, песчано-гравийные материалы, известняк, мел, гравий и др.). В основном добычу таких пород осуществляют гидромеханизированным способом. Согласно законодательству РФ необходимо производить государственный кадастр месторождений полезных ископаемых, который используется для того чтобы разработать федеральные и региональные программы геологического изучения недр, вести комплексную разработку месторож-

дений полезных ископаемых, наиболее выгодного расположить добывающие предприятия и т.д. В данном случае государственный кадастр должен содержать в себе информацию обо всех месторождениях: количественные и качественные сведения о полезных ископаемых составляющих месторождение, информацию о компонентах которые входят в состав полезных ископаемых, сведения об условия разработки месторождений, а также геологическую и экологическую оценку месторождения и информацию по проявлениям полезных ископаемых¹⁻³.

Кадастровая регистрация объектов недропользования осуществляется на основании разрешения на ввод в эксплуатацию. Оно содержит в себе информацию, соответствующую графической и текстовой частям технического плана⁴.

Следует отметить недостаточную разработку методики кадастровых работ на русловых карьерах. Существуют методические рекомендации для проведения кадастровых работ в отношении карьеров, находящихся на земной поверхности. Например, в работе Ламкова И.М. рассмотрена разработка методики кадастровых работ в отношении земельных участков, занятых обводненными карьерами⁵, но для русловых карьеров такая методика работ не подходит. Обводненным карьером является искусственный водоем, образовавшийся в результате открытых разработок месторождений, который затем заполнили водой⁶. У обводненного карьера, в отличие от руслового, можно определить границы по береговой полосе. Русловой карьер находится на русле реки и по требованиям должен находиться от береговой полосы, островов и судового хода на расстоянии минимум 150 м. В определении и проектировании границ русловых карьеров возникают трудности. На сегодняшний день при разработке русловых карьеров используются методические, рабочие, законодательные документы для разработки открытых карьеров и обводненных карьеров, но учитывая специфику русловых карьеров, необходимо задуматься о специальной создании методики работ на русловых карьерах.

При получении лицензии на геологическое изучение и последующую добычу полезных ископаемых недропользователю необходимо произвести геологоразведочные работы в течение срока, установленного лицензией, затем передать материалы на государственную геологическую экспертизу, а также обеспечить постановку на учет в государственный баланс запасов. После этого разрабатываются технический проект разработки месторождений, проект рекультивации земель и проект консервации горных выработок. В проекте рекультивации описываются методы восстановления нарушенных в результате карьерных разработок земель⁷. Проект консервации содержит информацию о ликвидации или консервации карьера при прекращении пользования недрами.

Технический проект включает в себя экологическое обоснование объекта лицензирования и уточненных границ горного отвода. Он проходит государственную экологическую экспертизу и согласование с органом государственного горного и промышленного надзора.

В обязательном порядке создается техническая документация, в которой проектируется разработка карьера для добычи песка. В ней рассматривается геологическое строение карьера, предлагаются схемы водных подходов, предлагается график разработки месторождения по годам, с учетом объема, указанного в лицензии, рас-

смотрена охрана недр, техника безопасности, охрана окружающей среды и др. При этом в процессе разработки технического проекта существуют следующие сложности. Во-первых, на многих русловых песчаных месторождениях существуют участки с большим количеством глины, щебня, мазута. Возникают затруднения при добыче песка - создаются заторы при захвате глины, щебень изнашивает добывающий земснаряд. Мазут присутствует на русловых месторождениях при наличии старых потопленных барж, захороненных емкостей. Его попадание в карьеры также связано со сбросом мазута в реку при отстое судов в данном месте. При этом в процессе добычи песка мазутное пятно поднимается на поверхность реки и возникает серьезная экологическая проблема. Мазутное загрязнение песка приводит к убыткам, поскольку реализовать этот песок не удастся. Однако, как правило, это не учитывается в технической документации и общий объем песка на карьере рассчитывается с загрязненным песком, добывать который нецелесообразно. Поэтому необходимо на этапе геологического изучения карьера, при обнаружении проблемных участков во время бурения скважин, урезать границы разрабатываемого участка карьера. Либо следует разработать методику расчета объемов добычи песка, в которой учитываются потери из-за накопленных в прошлом загрязнений⁸. Во-вторых, при бурении скважин на месторождении необходимо уменьшить расстояние между ними, это позволит более детально увидеть картину по качеству песка и его модулю крупности.

После положительного заключения государственной экологической экспертизы на проект разработки, согласования проекта, проводится документальное оформление границ горного отвода. Составляется горноотводный акт, который выдается органом государственного горного и промышленного надзора и прилагается к лицензии в виде неотъемлемого приложения, а затем недропользователь оформляет право пользования участком месторождения.

После положительного заключения государственной экологической экспертизы и приобщения к лицензии горноотводного акта, выполняется геологическая разведка месторождения и документально оформляется право пользования участком месторождения, а затем разрешается добыча полезных ископаемых. Одним из важных элементов для разрешения добычи полезных ископаемых является наличие лицензии на осуществление видов деятельности, которая связана с использованием недр (лицензия на осуществление производства маркшейдерских работ)³.

Маркшейдерские работы необходимы на всех этапах разработки карьера начиная с проектирования и заканчивая полным завершением и ликвидацией работ, они близки с организационными, разведывательными и эксплуатационными работами на месторождении⁹. На специальные и горно-эксплуатационные работы можно разделить маркшейдерские работы при исследовании месторождений твердых полезных ископаемых. Для определения характера литодинамических процессов, воздействующих на подвижность донного рельефа и нестабильность параметров залежи и подводных горных выработок, проводятся специальные маркшейдерские работы. Горно-эксплуатационные работы заключаются в съемках и промерах разведочных элементов ситуации, в результате которых составляются профили дна участков месторождения и пройденных горных выработок. Основываясь на результатах промеров и

съемок, создаются профили и разрезы, определяются объемы извлеченной горной массы, кроме того, места, источники, объемы потерь и разубоживания.

Кроме того, комплекс маркшейдерских работ подразделяется на капитальные маркшейдерские работы, основные маркшейдерские работы и текущие маркшейдерские работы. Виды и годовые объемы маркшейдерских работ по периодичности осуществления маркшейдерских работ уточняются в ежегодных планах развития горных работ. В обязанности маркшейдера также входит: определение и учет объемов добычи полезного ископаемого учитывая максимальные характеристики горно-транспортного оборудования, проведение надзора за выполнением объема горных работ, постройку сети опорных пунктов и съемочного обоснования, кроме того надзор за правильностью ведения горных работ.

При маркшейдерских работах при добыче песка на русловых карьерах могут возникать проблемы при расчете потерь из-за того, что дно карьера может иметь варьирующуюся толщину слоя песка. При расчете допустимых потерь в техническом проекте учитываются эти моменты и процент допустимых потерь определяется от минимально возможных до максимально возможных. В протоколах согласования потерь этот момент не учитывают и указывают среднее значение от проектных. Если проектируемый годовой блок отработки попадает на участок с малой толщиной слоя песка, потери будут больше согласованных в протоколе, но не будут выходить за максимальное значение, указанное в техническом проекте. При возникновении такой ситуации, на этапе разработки ежегодных проектов горных работ, необходимо пересогласовать потери. Поэтому для экономии затрат, при согласовании потерь следует опираться на данные технического проекта, содержащего все необходимые расчеты и обоснования.

* * * *

¹ Гражданский кодекс Российской Федерации (ГК РФ) от 30 ноября 1994 года N 51-ФЗ (Принят ГД ФС РФ 21.10.1994) [Электронный ресурс] - Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/

² Водный кодекс Российской Федерации от 03.06.2006 N 74-ФЗ (ред. от 02.08.2019) [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_60683/

³ Закон РФ "О недрах" от 21.02.1992 N 2395-1 [Электронный ресурс] - Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_343/

⁴ Федеральный закон "О кадастровой деятельности" от 24.07.2007 N 221-ФЗ [Электронный ресурс] - Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_70088/

⁵ Ламков И.М. Разработка методики кадастровых работ в отношении земельных участков, занятых обводненными карьерами [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.dslib.net/zemle-ustroistvo/razrabotka-metodiki-kadastrovyh-robot-v-otnoshenii-zemelnyh-uchastkov-zanjatyh.html>

⁶ Васильева Д.И., Баранова М.Н. Мониторинг геоэкологического состояния карьеров Водинского месторождения серы // Биоэкологическое краеведение: мировые, российские и региональные проблемы Материалы 5-й международной научно-практической конференции, посвященной 110-летию со дня рождения доктора биологических наук, профессора Л.В. Воржевой и 125-летию со дня рождения кандидата педагогических наук, доцента Г.Г. Штехера. Ответственный редактор С.И. Павлов. 2016. С. 161-165.

⁷ Баранова М.Н., Васильева Д.И. Восстановление нарушенных земель на примере рекультивации карьерных разработок в Самарской области // Традиции и инновации в строительстве и архитектуре. Строительство сборник статей. Самарский государственный технический университет. Самара, 2017. С. 284-288.

⁸ Васильева Д.И., Власов А.Г. Накопленный экологический ущерб и состояние земель Самарской области // Традиции и инновации в строительстве и архитектуре Электронный ресурс: материалы 71-й Всероссийской научно-техн. конф. по итогам НИР 2013 года. под ред. М.И. Бальзаникова, Н.Г. Чумаченко. 2014. С. 883-889.

⁹ Иофис М.И. Особенности маркшейдерского обеспечения освоения недр в современных условиях. [Электронный ресурс] - Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/v/osobennosti-marksheyerskogo-obespecheniya-osvoeniya-neдр-v-sovremennyh-usloviyah>

CADASTRAL AND SURVEYING WORKS AT CHANNEL QUARRIES

© 2019 **Selyamina Olga Alexandrovna**

Student

© 2019 **Vasilyeva Daria Igorevna**

Candidate of Biological Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics

E-mail: olya.selyamina.96@mail.ru, kaf-zik@yandex.ru

The process of cadastral and surveying work in relation to channel quarries is considered. The problem of lack of normative, guiding and instructional-methodical documents on development of underwater fields is revealed.

Keywords: channel quarries, hydromechanized development, mining of construction rocks, state accounting, surveying.

УДК 332.82

ИННОВАЦИИ В СФЕРЕ СТРОИТЕЛЬСТВА

© 2019 **Смирных Андрей Юрьевич**

магистрант

© 2019 **Домнина Светлана Валентиновна**

доктор экономических наук, доцент, профессор кафедры
землеустройства и кадастров

Самарский государственный экономический университет

E-mail: smirnih.andrej@yandex.ru, swdomnina@mail.ru

Настоящая статья посвящена исследованию вопроса инноваций и факторов, препятствующих их внедрению в современном строительстве.

Ключевые слова: строительство, инновации, монолитно-каркасное строительство, панельно-каркасное строительство, строительство легких стальных тонкостенных конструкций, строительство с использованием несъемной опалубки, строительство с использованием экологических решений.

Сама сфера строительства исходит со времен, когда у человечества возникла необходимость выйти из пещер и мигрировать в поисках пищи. В зависимости от климатических условий, быта определенной расы человека и временной эпохи формировались различные подходы к строительству. В настоящее время, строительство носит скорее комплексный и масштабный характер, нежели строительство отдельных убежищ, хижин или домов¹.

В таблице 1 представлена информации о количестве построенных квартир. Из нее видно, что Россия занимает одно из лидирующих мест наряду с США.

Таблица 1

Число построенных квартир, в тыс. шт.²

Страна	2015	2016	2017
Россия	1195	1167	1139
Венгрия	7,6	10	14
Германия	248	278	285
Латвия	2,2	2,2	2,3
США	969	1061	1152
Швеция	30	42	43

Именно комплексность и масштабность строительства подталкивает данную сферу к стремительному развитию, что, в свою очередь, обуславливает появление новых технологий.

В России инновации наиболее активно касаются производства строительных материалов. Дело в том, что использование новейших технологий в процессе строительства требует удовлетворения человеческой потребности в безопасности их использования и долговечности будущего объекта³.

Однако, инновации в строительстве не всегда совместимы с производимыми строительными материалами.

Строительство напрямую связано с человеческим трудом, и нововведения в процессе строительства становятся инновацией тогда, когда человеческий труд исключается по максимуму. А это требует нового технического оснащения, что для строительных компаний зачастую непосильно.¹

Существует ряд факторов, которые ограничивают развитие строительной отрасли (рис. 1).

На основе данных рисунка 1 видно, что во II квартале 2018 г. по сравнению с VI кварталом 2017 г. сократилась на 1% изношенность строительных машин и механизмов, на 1% - недостаток материалов, увеличилось на 2% финансирование, что является положительной динамикой развития строительной деятельности. Но и также присутствуют отрицательные тенденции: уровень налогов вырос на 3%, присутствует высокая конкуренция со стороны других строительных фирм (+4%), в резуль-

тате чего видно, что осуществление строительной деятельности требует значительных трудовых затрат².

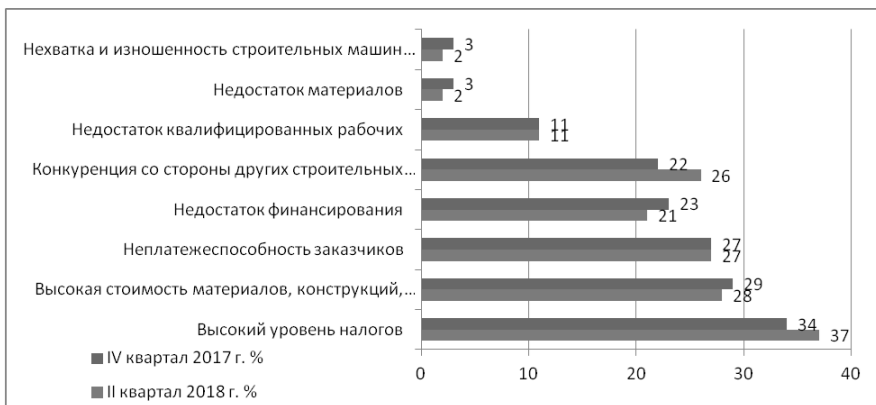


Рис. Факторы, ограничивающие внедрение инноваций в строительную сферу²

Как правило, инновации используются строительными компаниями в крупных городах. В таблице 2 представлены современные инновационные технологии, их достоинства и недостатки.

Таблица 2

Достоинства и недостатки инновационных технологий⁴

Инновационная технология	Достоинства	Недостатки
Полносорное крупнопанельное домостроение нового типа	основывается на принципе ЛЕГО, позволяет снизить сроки строительства за счет замены сварочных работ неразъемными болтовыми соединениями	для строительства требуется специализированная техника, низкое теплозадержание и слабая шумоизоляция
Монолитно-каркасное строительство	создаются качественные здания облегченной конструкции, с большим сроком службы; строительство возможно в короткие сроки	при проектировании необходимо предусмотреть все коммуникации, исправление неточностей в проекте практически невозможно; процесс возведения бетонных конструкций технологически сложный, низкая теплоизоляция
Панельно-каркасная технология	быстрота и легкость строительства	низкая устойчивость к пожарам, недолгий срок службы
Технология легких стальных тонкостенных конструкций	экологичность, быстрота возведения, отсутствие необходимости посадки на фундамент	низкая прочность, сложность проектирования и возведения конструкции
Строительство с использованием несъемной опалубки	облегчение всей конструкции за счет уменьшения толщины стен, высокая тепло- и шумоизоляция	материал выделяет токсичные вещества при нагревании; низкий уровень допустимой нагрузки

Настоящими инновациями являются и экологические решения. Это солнечные батареи, архитектурные решения для оптимального использования дневного света, усовершенствованная изоляция, энергосбережение, системы повторного использования излишнего тепла, применение экологически чистых материалов³.

Но с применением инновационных технологий существует ряд проблем:

1. Экономическая неэффективность и высокая стоимость новых технологий. Подключение к изношенным системам городских коммуникаций зачастую ведет к авариям, дополнительным затратам на ремонтные работы. Поэтому, как правило, инновации все сводятся к совершенствованию стандартных технологических процессов. Это не дает значительных экономических результатов⁵.

2. Административные преграды. Проекты и материалы сегодня редко соответствуют запросам современных потребителей. Модернизация СНИПов проводится недостаточно активно. Удовлетворение требований новых ГОСТов к продукции требует совершенствования производства, что приводит, несомненно, к увеличению затрат⁵.

3. Низкая квалификация подрядчиков. Часто исполнитель завышает цену на инновацию, закладывая в нее коэффициент безопасности. Кроме того, на рынке мало специалистов, способных работать со сверхточными геодезическими инструментами, современным программным обеспечением. А ручная работа увеличивает трудоемкость строительства⁶.

4. Антиинновационная атмосфера в обществе. Сегодня покупатели не готовы нести риски, предпочитая традиционные технологии строительства, поэтому застройщики имеют возможность продавать объекты недвижимости, построенные по устаревшим технологиям, но с низкими потребительскими качествами⁶.

5. Отсутствие экономических стимулов, которые поощряют внедрение энергоэффективных технологий и материалов, отсутствие специализированной инновационной инфраструктуры⁶.

Из вышесказанного можно сделать вывод, что применение инноваций хоть и приводит к облегчению конструкций, экономической выгоде для строителя, надежности построек и ускоренному процессу возведения здания, но все же, доступно далеко не каждой строительной организации и конечному приобретателю готового объекта недвижимости.

¹ Асаул, А.Н. Самоорганизация, саморазвитие и саморегулирование субъектов предпринимательской деятельности в строительстве: монография / А.Н. Асаул, Н.Н. Загускин, Е.И. Рыбнов, Л.Ф. Манаков. - СПб.: ИПЭВ, 2013. - 320 с.

² Строительство в России. 2018: Статистический сборник / Росстат. - М., 2018. - 119 с.

³ Алексеев, А.А. Инновации в строительном комплексе: монография / А.А. Алексеев, А.Н. Асаул, Д.А. Заварин, С.Н. Иванов. - СПб: Изд-во СПбГЭУ, 2015.

⁴ Смирнов, Е.Б. Оценка эффективности инновационных проектов регионального значения / Е.Б. Смирнов, С.И. Морозов // Вестник гражданских инженеров. - 2014. - № 2 (43). - С. 188-193.

⁵ Аксенова, Е.П. Риски и неопределенность как условия ведения предпринимательской деятельности. Инновационные риски / Е.П. Аксенова, М.В. Вронская // Вестник гражданских инженеров. - 2016. - № 2 (55). - С. 286-291.

⁶ Трушковская, Е.Д. Роль идентификации рисков при управлении инновационными проектами в инвестиционно-строительной сфере / Е.Д. Трушковская, Н.В. Ряскова // Вестник гражданских инженеров. - 2015. - № 6 (53). - С. 288-294.

INNOVATION IN THE CONSTRUCTION SECTOR

© 2019 Smirnykh Andrey Yurievich

Undergraduate

© 2019 Domnina Svetlana Valentinovna

Doctor of Economics, Associate Professor,

Professor of land management and cadastre Department

Samara State University of Economics

E-mail: smirnih.andrej@yandex.ru, swdomnina@mail.ru

This article is devoted to the study of innovations and the factors preventing their implementation in modern construction.

Keywords: construction, innovations, monolithic-frame construction, panel-frame construction, construction of light steel thin-walled structures, construction using fixed formwork, construction using environmental solutions.

УДК 332.3

ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ЗЕМЕЛЬНЫМИ РЕСУРСАМИ

© 2019 Яговитова Светлана Станиславовна

магистрант

© 2019 Домнина Светлана Валентиновна

доктор экономических наук, доцент, профессор кафедры
землеустройства и кадастров

Самарский государственный экономический университет

E-mail: svetaagovitova@gmail.com, swdomnina@mail.ru

В статье рассмотрены основные аспекты управления земельными ресурсами. Выявлены проблемы управления земельными ресурсами.

Ключевые слова: земельный ресурс, кадастр, проблемы управления.

Актуальность исследования обусловлена тем, что внедрение инновационных технологий обеспечивает прогрессивное развитие всех секторов экономики, в том числе обеспечивает устойчивое развитие территории. Обеспечить грамотный подход к управлению земельными ресурсами помогают семантические и визуализирующие аспекты географических информационных систем (ГИС).

Основными целями управления земельными ресурсами является рациональное использование земель, что влечет за собой улучшение качества жизни населения, создание благоприятных условий для социально-экономического развития, повышение продовольственной безопасности страны.

Система управления земельными ресурсами в сфере сельскохозяйственного производства включает в себя ряд научных подкатегорий, которые требуют отдельного изучения. В виду возникновения отдельных аспектов управления земельными ресурсами в различное время, наблюдается их неодинаковая степень изученности. Так, вопросы управления земельными ресурсами, а также их рационального использования в сельском хозяйстве освещены в трудах следующих ученых: С. Н. Волкова¹, А.А. Варламова², В.П. Герасименко, М.В. Гончарова, В.В. Докучаева, др.

Население Земли последовательно в течение нескольких тысячелетий увеличивало площади обрабатываемых земель, которые пригодны для сельскохозяйственной деятельности. Однако, наравне с увеличением числа обрабатываемых земель, происходит их деградация. В результате развития негативных природных процессов и явлений, таких как эрозия, заболачивание, засоление, засуха, плоскостной смыв почв, опустынивание и иных, из сельскохозяйственного оборота ежегодно уходят огромные площади земель (несколько миллионов гектар)³. Данные природные явления несут в себе ряд последствий, которые негативно сказываются на оптимальной жизнедеятельности и развитии общества, вплоть до появления глобальных экологических проблем.

В настоящее время практически все резервы по увеличению сельскохозяйственной продукции в мире исчерпаны. В условиях увеличения численности населения мира наблюдается прекращение роста площадей пахотных земель, что приводит к острому дефициту продовольствия. Согласно материалам статистики, значительный резерв пахотных земель имеется на территории РФ. Увеличение резервного фонда сельскохозяйственных земель связано с последствиями современной земельной реформы в России.

Первое время после проведения земельной реформы в стране наблюдалась тенденция сокращения сельскохозяйственных земель ввиду активного вывода земель из оборота. Реорганизация сельскохозяйственных предприятий, а также формирование фонда перераспределения земель стали одной из причин данной тенденции в РФ.

В составе сельскохозяйственных угодий России эрозийной опасности подвержены площади более 117 млн. га (или 63%), в том числе эродированных 51 млн. га (28%). Каждый третий гектар пашни и пастбищ нуждается в осуществлении мер по защите от процессов эрозийной деградации. Возрастающая тенденция сокращения сельскохозяйственных угодий и пастбищ из-за загрязнения бытовыми и производственными отходами, эрозийной деградации, снижение содержания гумуса в почвах, деградация оленьих пастбищ, увеличение подтопления плодородных земель за счет создания искусственных водохранилищ (строительства плотин на равнинах), увеличивающееся загрязнение поверхностных и подземных вод - все это оказывает негативное влияние на качество, урожайность и объемы производства растениеводства и животноводства⁴.

Площадь сельскохозяйственных угодий в РФ с 1990 г. до 2016 г. сократилась на 10% (с 213,8 млн га до 192,9 млн га). По данным органов управления АПК в Российской Федерации в среднем за период с 2014 по 2017 годы введено в оборот 2,55 млн. га пашни, выбыло 0,91 млн. га пашни⁵.

В почвенно-климатических условиях западносибирского региона тенденция сокращения продуктивных сельскохозяйственных земель ведет к активному их зарастанию древесно-кустарниковой растительностью, образуется дерн. В следствие этого, с каждым годом будет требоваться все больше и больше финансовых, трудовых ресурсов для введения данных земель в оборот. Технологии введения залежных земель в оборот достаточно затратные. На территории РФ плодородные участки сельскохозяйственных земель представляют больший интерес и обрабатываются, в первую очередь, следовательно, процессам зарастания древесно-кустарниковой растительностью более подвержены земли с низким баллом бонитета.

Современный этап развития рынка земельно-имущественных отношений требует теоретического обоснования отдельных аспектов управления земельными ресурсами, а также эффективного развития практической деятельности в данной области. Одним из важнейших аспектов в управлении земельными ресурсами в настоящее время является принцип комплексности, который предполагает всесторонний охват всей управленческой системы, а также учет входящих в нее объектов, их деятельности и особенностей. Именно в сфере управления земельными ресурсами, как уникальным и сложным объектом собственности, недвижимости и купли-продажи, который одновременно обладает физико-химическими, экономическими и биологическими свойствами, целесообразно и актуально применять системный подход⁶.

Реализация методов системного подхода в управлении земельными ресурсами возможна благодаря активному внедрению в процессы средств ГИС. Использование геоинформационных технологий и методов в исследованиях, основанных на моделировании, были изучены в работах следующих ученых: А. М. Берлянта⁷, И. К. Лурье, В. С. Тикунова, В. Я. Цветкова и др. Целью создания и внедрения данного подхода является повышение уровня эффективности использования земельных ресурсов, оперативность принятия управленческих решений для устойчивого развития территорий, а также совершенствование технологий, ужесточение контроля за использованием ресурсов и соблюдением экологических требований. Именно применение системного подхода в сфере управления земельными ресурсами с использованием геоинформационных технологий позволит добиться устойчивого развития территорий в РФ.

В настоящее время в РФ разработан и активно внедряется в сферу управления земельными ресурсами программный комплекс, который состоит из цифровой планово-картографической основы, базы данных по земельным ресурсам, включающей характеристику угодий, почв, агрохимических показателей и пр., а также комплекс программных продуктов для обработки данных. Разработанная система включает в себя основные функции, которые позволяют рационально использовать земли, оптимизируя их структуру и управлять информационной базой, планируя и учитывая необходимые работы, обмениваться информацией с внешними системами. Для полноценного существования и развития данной системы необходимо использование

земельно-информационных систем, которые представлены базовыми цифровыми картами. Земельно-информационные системы наполнены атрибутивными слоями, содержащими информацию о земельном покрытии, рельефе местности, отметках высот, населенных пунктах, объектах гидрографии и растительности. Перечисленная атрибутивная информация необходима при определении пространственного распределения заболеваний культур, динамики распространения вредителей, урожайности с учетом особенностей обработки почв.

Для заполнения информационной базы в настоящее время существует два источника данных: данные дистанционного зондирования земли и данные, полученные с помощью беспилотного летательного аппарата. Данные спутниковых съемок применимы для принятия решений в области общих задач в рамках отслеживания динамики развития сельскохозяйственных земель, а также архивные материалы применимы при статистическом анализе и прогнозировании развития процессов. В свою очередь, данные беспилотных технологий позволяют решать задачи в области оперативного отслеживания динамики роста отдельных сельскохозяйственных культур в рамках одного землепользования. Кроме того, материалы, полученные в разное время года, дают возможность контролировать распространение снежного покрова и сельскохозяйственных паров. С использованием единой базы на основе цифровых земельно-информационных систем у пользователей появится возможность оперативно производить необходимые расчеты на основе растровых и векторных актуализированных данных, а также принимать решения в области управления земельными ресурсами с использованием моделирования местности. Применение всех аспектов в комплексе позволит в полной мере применять системный подход к управлению земельными ресурсами в области сельскохозяйственной деятельности. Кроме того, геоинформационные системы в комплексе с беспилотными технологиями позволяют осуществлять как своевременный мониторинг состояния сельскохозяйственных угодий, так и проводить оценку урожаев, анализ последствий неблагоприятных ситуаций, а также разрабатывать прогнозы.

Таким образом, развитие комплексности, основанной на современных технологиях ГИС и методах моделирования, позволит повысить уровень эффективности использования земельных ресурсов, обеспечивая при этом оперативность принятия управленческих решений, а также предотвратить развитие и образование негативных природных явлений на территории продуктивных угодий.

* * * *

¹ Волков, С.Н. Как достичь эффективного управления земельными ресурсами в России? / С.Н. Волков, Комов, В. Хлыстун // Международный сельскохозяйственный журнал. - М., 2015. - № 3. - С. 3-7.

² Варламов, А. А Земельный кадастр. Управление земельными ресурсами / А.А. Варламов. - М.: КолосС, 2005. - 528 с.

³ Кресникова, Н.И. Институциональные основы земельных отношений в России и в зарубежных странах: диссертация канд. экон. наук / Н.И. Кресникова. - М.: ВИАПИти, 2006. - 182 с.

⁴ Сокращение площади сельскохозяйственных угодий [Электронный ресурс] // Экология. Справочник. - Режим доступа: <https://ru-ecology.info/term/11352/> (дата обращения: 30.10.2019)

⁵ Итоги работы отрасли растениеводства в 2017 году и задачи на 2018 год [Электронный ресурс] // СибАгроЦентр. - Режим доступа: http://sibagrocentr.ru/downloads/ppt_2018/agronomicheskoe-soveschaniye-ytogy-2017.pdf (дата обращения: 30.10.2019)

⁶ Барсукова, Г. Н. Особенности земли как природного объекта и объекта земельных отношений / Г.Н. Барсукова // Труды КубГАУ: Изд-во КубГАУ, 2012. - № 3 (36) - С. 25 - 33.

⁷ Берлянт, А. М. Геоинформатика / А.М. Берлянт, А.В. Кошкарев. - М.: ГИС-Ассоциация, 1999. - 204 с.

LAND MANAGEMENT PROBLEMS

© 2019 **Yagovitova Svetlana Stanislavovna**

Undergraduate

© 2019 **Domnina Svetlana Valentinovna**

Doctor of Economics, Associate Professor,

Professor of the Department of Land Management and Cadastres

Samara State University of Economics

E-mail: svetaagovitova@gmail.com, swdomnina@mail.ru

The article examined the main aspects of land management. The problems of land management are identified.

Keywords: land resource, cadastre, management problems.

СОДЕРЖАНИЕ

Социальные аспекты развития циркулярной и шеринговой экономики, социализации и профессионализации трудовых ресурсов

Звоновский В.Б., Харисанова Е.С., Горобченко А.В. Отношение горожан к замене одноразовых вещей на многоразовые и аренде как формам снижения образования коммунальных отходов.....	3
Коротаева Т.В. Положение молодежи на современном рынке труда.....	7
Лебедева Л.Г. Социальное неравенство, бедные и богатые в общественном сознании поколений	10
Никитина Б.А. О возможности включения шеринговых и циркулярных практик в территориальную схему обращения с ТКО Самарской области.....	15
Ургалкин Ю.А., Чеджемов Г.А., Цибизова А.В. Безработица как фактор социальной напряженности в обществе	20
Шабанов А.Ф. Проблемы развития системы медицинского страхования в Азербайджане.....	24

Совершенствование учетно-аналитического обеспечения устойчивого развития экономических субъектов

Андреева С.В. Калькулирование как инструмент оценки эффективности использования субсидий сельскохозяйственными предприятиями.....	29
Бреднева В.В., Попова Е.Е. Проблемы учета и налогообложения индивидуальных предпринимателей.....	34
Игошина Н.А., Емельянова С.О. Оценка конкурентных преимуществ на рынке медицинских услуг в условиях неопределенности.....	40
Кожухова В.В., Корнеева Т.А. Нефинансовая отчетность в системе экономической безопасности нефтегазовых компаний.....	45
Корнеева Т.А., Шатунова Г.А., Архипова Н.А. Особенности субсидирования при реализации государственных программ поддержки отрасли сельского хозяйства.....	49
Маняева В.А., Дедикова Я.А. Теоретическое обоснование формирования аналитической информации при консалтинге постоянных и переменных затрат	54
Маняева В.А., Меренкова М.А. Теоретические аспекты консалтинга текущих затрат и себестоимости продукции.....	59
Маняева В.А., Семин С.В. Повышение экономической безопасности региона при реализации национальных проектов (на примере Самарской области).....	63

Тарасова Т.М. Применение бонусной системы расчетов для обеспечения устойчивого развития компаний	69
Татаровская Т.Е., Татаровский Ю.А. Индикаторы оценки рисков хищений в контексте экономической безопасности предприятия.....	75
Фомин В.П. Аналитическая составляющая консалтинга финансовой устойчивости организации	79

Теория и практика финансов и налогообложения предприятий

Бурин Д.В., Сичинава В.В., Хвостенко О.А. Банковская конкуренция в условиях концентрации банковской деятельности в РФ	85
Кузнецова А.О., Борисова А.Е., Тершукова М.Б. К вопросу о введении новой модели оценки кредитных рисков	90
Курбанов Х.З. Кредитоспособность коммерческой организации и кредитный риск в риск-менеджменте банка	95
Михалева О.Л., Тезева А.В. Особенности налогообложения НДФЛ резидентов и нерезидентов РФ	100
Назаров М.А., Николаева А.А. Экологическое налогообложение: зарубежный опыт применения	105
Павлова К.С. Специфика налогообложения доходов иностранных организаций от источников в Российской Федерации.....	112
Салькина А.Р., Фомин Е.П. Проблема налогообложения для самозанятых предпринимателей	117
Сальникова А.С., Дождева Е.Е., Савинов О.Г. Опыт функционирования банковских систем Германии и США в контексте реформы банковской системы Российской Федерации.....	121
Сигидаева А.В., Коропец А.А., Павлова В.С. Анализ зарубежного опыта налогообложения некоммерческих организаций	126
Стерликова А.Д. К вопросу о последствиях использования практики отрицательных процентных ставок коммерческими банками РФ	131
Татаринцев С.Д., Тарасова Т.М. Управленческий финансовый контроль как элемент системы экономической безопасности предприятия	136

Экология, география и безопасность жизнедеятельности

Дягилев А.В., Лазарева Н.В., Сидоров А.А., Фирулина И.И., Галочкин А.В. Сравнительная оценка показателей травматизма среди взрослого населения г. Самары за 2014-2018 годы	141
Лазарева Н.В., Корякина В.Г., Сидоров А.А., Фирулина И.И., Дягилев А.В. Развитие онкологических заболеваний на современном этапе.....	145
Сидоров А.А., Лазарева Н.В., Дягилев А.В., Фирулина И.И. Модернизация экологической компоненты в стратегиях муниципального развития	150
Фирулина И.И., Сидоров А.А., Лазарева Н.В., Дягилев А.В. Атмосферный воздух и риски здоровья на примере Самарской области и Республики Татарстан.....	156

Земельно-имущественные отношения

Артемьева Д.Д., Шель Д.В. Организация и ведение государственного земельного надзора	164
Богданова А.М., Домнина С.В. Проблемы оценки недвижимости.....	168
Васильева Д.И., Баранова М.Н. Геологические факторы протекания процессов деградации земель в Самарской области.....	171
Васильева Д.И., Власов А.Г. Применение результатов мониторинга использования земель в управлении земельными ресурсами на примере Самарской области	175
Власов А.Г., Александрова Н.И. Анализ законодательной базы документации по планировке территории при строительстве линий связи	180
Власов А.Г., Горшенина А.Д. Развитие рынка жилой недвижимости на примере Самарской области.....	184
Власов А.Г., Диденко А.А., Артемьева Д.Д. К вопросу об упрощении размещения линейных объектов.....	188
Нестеренко К.А., Домнина С.В. Методы управления рисками на рынке коммерческой недвижимости	191
Сеямина О.А., Васильева Д.И. Кадастровые и маркшейдерские работы на русловых карьерах.....	195
Смирных А.Ю., Домнина С.В. Инновации в сфере строительства	199
Яговитова С.С., Домнина С.В. Проблемы управления земельными ресурсами.....	203

Научное издание

**ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ:
ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА**

**Материалы 18-й Международной
научно-практической конференции**

19-20 декабря 2019 года

Часть 3

Социальные аспекты развития циркулярной и шеринговой экономики, социализации и профессионализации трудовых ресурсов. Совершенствование учетно-аналитического обеспечения устойчивого развития экономических субъектов. Теория и практика финансов и налогообложения предприятий. Экология, география и безопасность жизнедеятельности. Земельно-имущественные отношения

*Материалы представлены
в авторской редакции*

Компьютерная верстка - А.Ю. Девяткина, А.С. Емелина,
М.А. Куприянова, А.И. Тымицкая

Подписано в печать 05.11.2019. Формат 60x84/16.
Бум. офсетная. Гарнитура "Arial Narrow". Печать оперативная.
Усл. печ. л. 12,32 (13,25). Уч.-изд. л. 18,6. Тираж 500 экз. Заказ № 603.

Самарский государственный экономический университет.
443090, Самара, ул. Советской Армии, 141.
Отпечатано в типографии ФГБОУ ВО "СГЭУ".