



Министерство науки и высшего образования
Российской Федерации
Федеральное государственное автономное
образовательное учреждение высшего образования
«САМАРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
ЭКОНОМИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»

РОССИЙСКАЯ НАУКА: АКТУАЛЬНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ И РАЗРАБОТКИ

*Сборник научных статей
XIII Всероссийской
научно-практической конференции*

8 февраля 2022 года

Часть 2
Экономика (Д-Я). Юриспруденция и право

Самара 2022

УДК 001.8
ББК Ч-48
Р76

Материалы конференции размещены в системе РИНЦ

Редакционная коллегия: д.э.н., профессор С.И. Ашмарина; д.э.н., профессор В.А. Пискунов (отв. редакторы); д.э.н., профессор А.П. Жабин; д.э.н., профессор Е.А. Кандрашина; к.э.н., доцент М.С. Гусева; к.с.н., доцент Е.В. Ширнина; д.э.н., профессор М.Е. Конова-лова; к.э.н., доцент Е.П. Трошина; к.э.н., доцент Н.В. Никитина; д.ю.н., доцент С.П. Бортников; к.п.н., доцент В.В. Мантуленко; И.А. Плаксина (отдел сопровождения конкурсов и грантов); Д.В. Джулай (отв. секретарь-референт)

Р76 **Российская наука: актуальные исследования и разработки** : сборник научных статей XIII Всероссийской научно-практической конференции, 8 февраля 2022 года : в 2 частях / редколлегия: С.И. Ашмарина, В.А. Пискунов (ответственные редакторы) [и др.] ; Самарский государственный экономический университет. – Ч. 2. – Самара : Изд-во СГЭУ, 2022. – 406 с.
ISBN 978-5-00176-108-2 – ISBN 978-5-00176-110-5 (ч. 2)

Сборник посвящен актуальным научно-теоретическим и методическим вопросам развития общества в современных экономических условиях в таких областях науки, как: информационные технологии в образовании, экономике и менеджменте; история; математика; менеджмент; педагогика и психология; социология и политология; философия; физическая культура и здоровый образ жизни; экология; экономика; юриспруденция и право. В статьях проведен анализ теоретических и методических подходов экономического и организационного развития, предложены новые научно-методические направления развития экономики и общества.

Сборник представляет интерес для научных работников, аспирантов, студентов, а также руководителей и специалистов предприятий.

УДК 001.8
ББК Ч-48

ISBN 978-5-00176-108-2
ISBN 978-5-00176-110-5 (ч. 2)

© ФГАОУ ВО «Самарский государственный
экономический университет», 2022

ESG: КЛЮЧЕВЫЕ ПРИНЦИПЫ И ВЛИЯНИЕ НА ФОНДОВЫЙ РЫНОК

© 2022 Давыдова Екатерина Геннадьевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: dawydowa.katya@yandex.ru

Ключевые слова: ESG, ESG-инвестирование, «зеленая» экономика, ответственное инвестирование, устойчивое развитие, «сознательный» капитализм, устойчивое инвестирование.

Статья посвящена определению понятия «ESG» и составляющих его факторов, а также анализу его влияния на фондовый рынок. В статье анализируется развитие ESG-инвестирования на основе показателя выпуска «зеленых» облигаций, роста ESG-фондов и распространения ESG-рейтингов.

Экологическая повестка прочно вошла в жизнь всех участников экономических отношений: от домохозяйств до крупнейших транснациональных корпораций. Очевидным становится начало общемирового движения в сторону «зеленой» экономики. Об этом свидетельствует, например, принятие в 2015 году Парижского соглашения о климате. Все больше стран интегрируют принципы устойчивого развития в разработку национальных стратегий, вопросы климатической повестки все чаще становятся предметом дискуссии. Так, изменение климата стало одной из ключевых тем Петербургского международного экономического форума 2021 года, а в Москве впервые состоялся конгресс «ESG-(P)Эволюция», организованный РБК. Все это служит показателем того, что устойчивое развитие – не просто тренд, а крайне важный аспект в принятии решений на разных уровнях: как на уровне предприятий, так и на государственном. В отношении деятельности компаний данная трансформация проявилась в появлении такого понятия, как «ESG».

Итак, ESG или Environmental Social Governance представляет собой совокупность принципов ответственного инвестирования, т.е. это ряд факторов, отражающих вклад компании в развитие общества, и в соответствии с которыми инвесторы (а также аналитики, рейтинговые агентства и банки) принимают решения в отношении этих компаний. Впервые

* Научный руководитель – **Иванова Наталья Игоревна**, кандидат экономических наук, доцент.

данный термин был сформулирован в 2005 году в докладе ООН, в котором инвесторов, аналитиков, консультантов и представителей правительств призывали учитывать ESG-принципы в процессе управления активами. Помимо экологической составляющей, ESG включает в себя социальную ответственность и качественное корпоративное управление. Таким образом, понятие ESG строится на трех ключевых факторах¹:

1) Фактор влияния на окружающую среду, который подразумевает деятельность компании в области экологии, например, с помощью технологий, снижающих токсичные выбросы и сокращающих углеродный след;

2) Фактор социальной ответственности, который позволяет оценить деятельность компании в области управления трудовыми ресурсами, включая равный доступ к трудоустройству, достойные условия и оплату труда, различные социальные программы;

3) Фактор корпоративного управления, определяющий характер управленческой деятельности компании, а именно: условия работы топ-менеджмента, бизнес-этика, стабильность и прозрачность деятельности.

Согласно мнению экспертов, понятие ESG получило широкое распространение благодаря влиянию нового поколения участников рынка – миллениалов, для которых экологические и социальные проблемы имеют гораздо большее значение, чем для предшествующих поколений. По данным компании Morgan Stanley Capital International (MSCI) 95% инвесторов, принадлежащих к данному поколению, по данным на 2019 год заинтересованы в устойчивом инвестировании, что на 9 п.п. выше, чем двумя годами ранее². 57% из них намеренно отказались от инвестирования в компании, чья деятельность негативно влияет на здоровье и благополучие людей. Подобные стратегии являются более чем оправданными в современных условиях, когда ценой повышения качества жизни населения становятся неотвратимые последствия антропогенного влияния на окружающую среду.

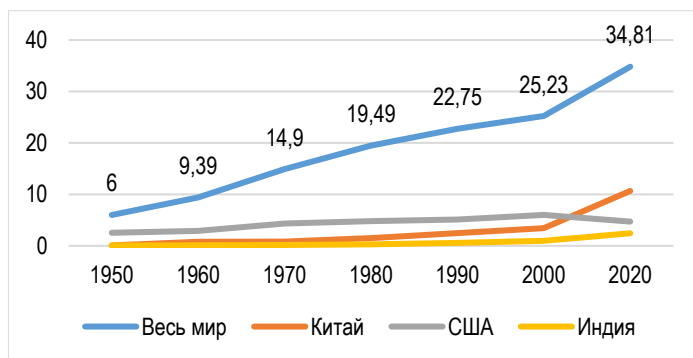


Рис. 1. Динамика объема выбросов CO₂ в атмосферу, млрд т

Источник: Our World in Data.

На рисунке виден стремительный рост выбросов углекислого газа начиная со второй половины 20 века: за последние 70 лет объем выбросов увеличился почти в 6 раз. По данным ВР в тройку стран-лидеров по объемам выбросов CO₂ входят Китай, США и Индия. Стоит отметить, что существенный рост значения показателя в Китае и Индии про-

изошел в 21 веке: за 20 лет он составил 210% и 149% соответственно. На основе указанных данных можно сделать вывод о неоспоримой необходимости распространения политики так называемого «сознательного» капитализма, в соответствии с которой бизнес ориентирован не только на получение прибыли, но и на осуществление определенных усилий, направленных на обеспечение и поддержание благополучия общества.

В настоящее время развитие ESG-инвестирования становится ключевым катализатором трансформации фондового рынка. Согласно принципам ESG-инвестирования, при оценке компаний их вклад в развитие общества первичен, а финансовые показатели – вторичны. Эта тенденция приводит к тому, что вместе с приоритетами меняются и «правила игры» на рынке. Согласование политики компании с принципами устойчивого развития не просто влияет на ее репутацию, от этого напрямую зависит ее инвестиционная привлекательность, а значит и потенциальный объем привлекаемых средств. Согласно многочисленным исследованиям, приверженность компании ESG-принципам благоприятно отражается на ее финансовых результатах³. Кроме того, с каждым годом в связи с повышением информированности о сути данной тенденции все больше частных инвесторов проявляют заинтересованность в ответственном инвестировании. Одним из способов привлечения финансов в данных условиях является выпуск «зеленых» облигаций – долговых ценных бумаг, посредством которых привлекаются средства на различные экологические проекты компаний. Подобным образом инвесторы поддерживают инициативы компаний по повышению уровня экологичности их деятельности, а компании реализуют стремление инвесторов сделать вклад в развитие общества.

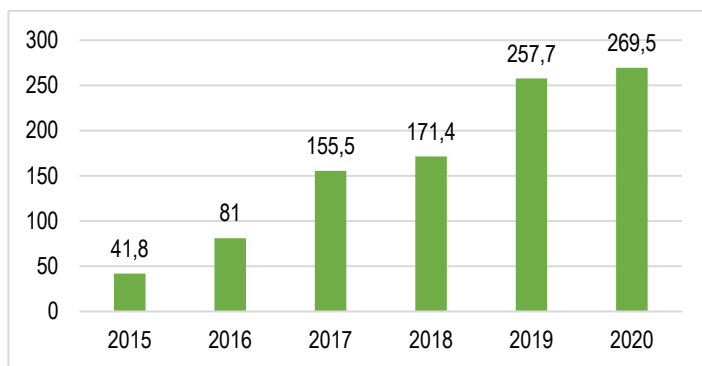


Рис. 2. Динамика объема выпуска зеленых облигаций в мире, млрд долл.

Источник: Данные Climate Bonds Initiative.

Спрос на зеленый долг неуклонно растет: за период с 2015 по 2020 г. объем выпуска зеленых облигаций вырос более чем в 6 раз. Это обусловлено не только ростом информированности о ESG-инвестировании, но и преимуществами, которые оно обеспечивает. Так, инвестирование в компании, соблюдающие принципы ESG сопряжено с меньшими рисками (экологическими, политическими, репутационными) по сравнению с другими инструментами. Относительно низкие риски, в свою очередь, способствуют большей эффективности и прибыльности вложений. По данным компании Morningstar в 2019 году ESG-

фонды оказались более прибыльными, чем традиционные⁴. Кроме того, в первой половине 2020 года 9 из 10 крупнейших ESG-фондов США обошли индекс S&P 500. Все это подстегивает интерес участников рынка к устойчивому инвестированию. Если на заре его развития они были в основном представлены институциональными инвесторами, то сейчас все чаще интерес проявляют частные инвесторы и даже правительства.

Оценка компаний в процессе ESG-инвестирования осуществляется на основе различных индексов и рейтингов, например, FTSE4good Index, MSCI ESG Rating, ESG Sustainability Risk Rating, S&P Global ESG Scores и другие. Единого подхода к ESG-оценке компаний нет, поэтому аналитические компании и рейтинговые агентства пользуются разной методологией и, соответственно, предоставляют отличные друг от друга результаты. ESG-рейтинг российских компаний составляется рейтинговым агентством RAEX-Europe на основе 200 индикаторов и публикуется ежемесячно.

ESG-рейтинг российских компаний на 17.01.2022

Компания	Отрасль	ESG Rank	E Rank	S Rank	G Rank
«Энел Россия»	Электроэнергетика	1	5	1	20
«Полиметалл»	Драгоценные металлы	2	3	3	25
МКБ	Банки	3	1	21	14
НЛМК	Черная металлургия	4	4	13	11
«Северсталь»	Черная металлургия	5	9	4	22
«Роснефть»	Нефть и газ	6	12	8	6
«Полюс»	Драгоценные металлы	7	2	23	17
«Уралкалий»	Агрохимикаты	8	16	5	9
«Вымпелком»	Телекоммуникации	9	21	6	15
МТС	Телекоммуникации	10	40	7	2

Источник: Данные RAEX-Europe.

В актуальном рейтинге представлены 155 компаний, среди которых наивысшую оценку имеют такие компании, как «Энел Россия», «Полиметалл» и Московский кредитный банк. Компании, представленные в рейтинге, предоставляют потенциальным инвесторам информацию о своей деятельности в области устойчивого развития. Например, «Энел Россия» поставляет «зеленую» энергию, а «Полиметалл» оказывает всестороннюю помощь коренным малочисленным народам Севера, инвестируя в местную инфраструктуру. Стоит отметить, что в России ESG-инвестирование постепенно набирает все большую популярность: ключевые российские банки имеют ПИФы, ориентированные на покупку ESG-акций. К их числу относятся Сбер, ВТБ, Россельхозбанк и Райффайзенбанк.

Подводя итог вышесказанному, стоит отметить, что широкое распространение ESG-инвестирования, проявившееся в стремительном росте ESG-фондов, росте выпуска зеленых облигаций, появлении специализированных рейтингов, росте финансирования экологических и социальных проектов, трансформации отчетности компаний служит показателем того, что существует общемировая потребность в изменении взглядов на ведение бизнеса. Новое поколение инвесторов стремится не просто получить прибыль от вложений, своими инвестиционными решениями они стремятся показать, какие ценности им наиболее близки, какими принципами они руководствуются, собирая инвестиционный

портфель. В будущем эта тенденция будет проявляться еще ярче: устойчивое инвестирование уйдет далеко за рамки одних лишь «зеленых» фондов, социальные вопросы получат большее распространение и влияние, повысится качество отчетности компаний. Постепенно компании потеряют возможность обойти стороной принципы ESG, их влияние значительно возрастет. Все это свидетельствует о начале масштабной трансформации, которая направлена на постепенное формирование нового вида экономики – экономики, основанной на человеческих ценностях.

¹ ESG Framework // McKinsey&Company : [сайт]. – 2022. – URL: <https://www.mckinsey.com/business-functions/strategy-and-corporate-finance/our-insights/five-ways-that-esg-creates-value> (дата обращения: 31.01.2022).

² ESG Fund Ratings // MSCI : [сайт]. – 2022. – URL: <https://www.msci.com/our-solutions/esg-investing/esg-fund-ratings> (дата обращения: 31.01.2022).

³ Батаева Б.С., Кокурина А.Д., Карпов Н.А. Влияние раскрытия ESG-показателей на финансовые результаты российских публичных компаний // Управленец. 2021. № 6. С. 20-32.

⁴ U.S. ESG Funds Outperformed Conventional Funds in 2019 // Morningstar : [сайт]. – 2022. – URL: <https://www.morningstar.com/articles/973590/us-esg-funds-outperformed-conventional-funds-in-2019> (дата обращения: 01.02.2022).

ESG: KEY PRINCIPLES AND ITS IMPACT ON THE STOCK MARKET

© 2022 Davydova Ekaterina Gennadievna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: dawydowa.katya@yandex.ru

Keywords: ESG, ESG-investing, «green» economy, responsible investment, sustainable development, «conscious» capitalism, sustainable investment.

The article is devoted to the definition of the concept of «ESG» and its constituent factors, as well as the analysis of its impact on the stock market. The article analyzes the development of ESG investment based on the indicator of the issuance of «green» bonds, the growth of ESG funds and the spread of ESG ratings.

РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ПЛАТЕЖНЫХ СИСТЕМ

© 2022 Дергунова Алина Валерьевна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: alina.maklakova@mail.ru

© 2022 Савинова Надежда Григорьевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: savnad@bk.ru

Ключевые слова: платежная система, наличное денежное обращение, розничный платежный оборот, платежные услуги, конкуренция.

Задача по увеличению доли безналичных расчетов в розничном платежном обороте сохраняет свою актуальность и исследуется в статье в рамках развития сервисов и расширения взаимодействия в Системе быстрых платежей и Национальной системе платежных карт. Анализируется участие в платежных системах региональных банков, оцениваются интеграционные процессы в платежных системах и развитие конкуренции.

Простые и удобные для использования платежные инструменты, а также цифровизация во многих сферах экономики способствуют трансформации наличного денежного обращения, обеспечивают развитие безналичной составляющей розничного платежного оборота. Вместе с тем доля наличных денег в национальной денежной массе остается достаточно высокой, что не соответствует стратегическим задачам развития национальной платежной системы¹. Во многом это обусловлено попыткой банков, создавших собственные платежные системы, сохранить доминирующие позиции на рынке платежных услуг. По оценкам Банка России на долю одного крупного участника приходится 65% счетов физических лиц и осуществляемых платежей, а также более 70% рынка платежных карт и переводов по ним. Такое положение не способствует снижению тарифов по платежам, безналичному перемещению средств по депозитным счетам граждан, безналичным расчетам при покупке недвижимости и автомобилей. Данные факторы влияют на рост объема наличных денег в обращении.

С 2011 по 2022 г. объем наличных денег вырос в 2,6 раз. Опережающие темпы роста безналичных средств оказали влияние на снижение доли наличных денег в национальной денежной массе на начало 2020 г. до 18,7%, на начало 2022 до 19,9%.

В целом для наличного денежного обращения РФ за последние 12 лет характерно снижение доли наличных денег на 5,4%.

Это существенный результат деятельности Банка России, достигнутый за счет запуска Системы быстрых платежей (СБП) и Национальной системы платежных карт (НСПК). Вместе с тем низкая интеграция участников платежного рынка из-за высокой кон-

центрации выпуска карт платежной системы МИР в ПАО Сбербанк не позволяет другим банкам достичь необходимого масштаба операций и экономической выгоды.

Таблица 1

Динамика наличных денег в обращении и структура денежной массы РФ на начало 2011-2022 гг.

Год	Объем денежной массы М2, млрд руб.	Наличные деньги, млрд руб.	Доля наличных денег в М2, %	Безналичные средства	Доля безналичных средств в М2, %
01.01.2011	20 011,9	5 062,7	25,3	14 949,1	74,7
01.01.2012	24 204, 8	5 938,6	24,5	18 266,2	75,5
01.01.2013	27 164,6	6 430,1	23,7	20 734,6	76,3
01.01.2014	31 155,6	6 985,6	22,4	24 170,0	77,6
01.01.2015	31 615,7	7 171,5	22,7	24 444,2	77,3
01.01.2016	35 179,7	7 239,1	20,6	27 940,6	79,4
01.01.2017	38 418,0	7 714,8	20,1	30 703,2	79,9
01.01.2018	42 442,2	8 446, 0	19,9	33 996,2	80,1
01.01.2019	47 109,3	9 339,0	19,8	37 770,3	80,2
01.01.2020	51 660,3	9 658,4	18,7	42 001,9	81,3
01.01.2021	58 652,1	12 523,9	21,3	46 128,2	78,7
01.01.2022	66 252,4	13 200,4	19,9	53 052,0	80,1

Источник: Статистика Банка России. Денежная масса (национальное определение) на начало 2011-2022 гг. <https://cbr.ru/statistics/ms>.

Розничный платежный оборот в субъектах РФ во многом зависит от институциональной обеспеченности граждан платежными услугами и интеграции банков в единое платежное пространство². В данной статье проведен анализ показателей, характеризующих функционирование платежных систем, участие в них региональных банков, обеспеченность платежными услугами жителей Самарской области.

Таблица 2

Институциональная обеспеченность платежными услугами жителей Самарской области в 2017-2020 гг., ед.

Показатели	2017	2018	2019	2020
Банк России	4	2	2	2
Региональные банки	12	10	8	8
Филиалы	24	18	15	3
Внутренние структурные подразделения	368	382	380	376
Другие субъекты, предоставляющие платежные услуги	293	198	205	182
Всего	701	610	610	581
Количество платежных субъектов на 1 млн жителей	218	190	192	186

Источник: Банк России. Региональная статистика. <https://cbr.ru/statistics/nps/psrf>.

Платежный оборот в Самарской области реализуется как региональными банками, так и крупными системно значимыми банками. Количество функционирующих в регионе банков снизилось, что отразилось на институциональной обеспеченности жителей платежными услугами.

Таблица 3

Развитие платежной инфраструктуры в Самарской области в 2017-2020 гг., тыс. ед.

Показатели	2017	2018	2019	2020
Банкоматы	3,6	3,6	3,8	3,7
Банкоматы с функцией платежей	2,8	2,8	2,7	2,6
Электронные терминалы	38,1	52,5	57,1	70,4

Источник: Банк России. Региональная статистика. <https://cbr.ru/statistics/nps/psrf>.

Развитию безналичных расчетов в Самарской области способствует сеть банкоматов и терминалов. За 2017-2020 гг. количество электронных терминалов в торговых организациях выросло в 1,8 раз.

Таблица 4

Динамика эмиссии карт и операций на их основе в Самарской области в 2017-2020 гг.

Показатели	2017	2018	2019	2020
Количество эмитированных карт, млн ед.	5703,8	5615,4	5869,8	6274,5
Количество операций, млн ед.	499,7	696,4	929,8	1132,6
Объем операций млрд руб.	1174,0	1451,2	1709,0	1953,6
В т.ч. количество платежных операций млн ед.	355,9	514,2	707,3	878,7
Объем платежных операций за товары и услуги, млрд руб.	287,6	387,5	492,4	591,6

Источник: Банк России. Региональная статистика. <https://cbr.ru/statistics/nps/psrf>.

По статистке Банка России в 2020 году банки выдали россиянам рекордное количество платежных карт, что объясняется общей популяризацией безналичных платежей в России, а также развитием платежной системы «Мир». В Самарской области в течение 2017-2020 гг. также наблюдается тенденция роста выпущенных платежных карт. Количество платежей в Самарской области за 2017-2020 гг. увеличилось в 2,3 раз, объем операций вырос на 66,4% и достиг 2 млрд руб.

Вместе с тем региональные банки Самарской области слабо интегрированы с платежной системой «Мир», и в основном ориентированы на эмиссию платежных карт и эквайринг в международных платежных системах Visa и MasterCard.

На территории Самарской области функционирует также небанковская кредитная организация Платежи и расчеты, которая является участником только международных платежных систем. Аналогичная ситуация наблюдается в других регионах РФ, в результате доля операций с использованием карт «Мир» на рынке платежных услуг не превышает 25%³.

Введение цифровой валюты неоднозначно оценивается экономистами с позиции развития платежного оборота, к преимуществам ученые относят широкий доступ платеж-

ных услуг, скорость переводов, снижение стоимости транзакций и повышение безопасности платежей⁴.

Таблица 5

Участие региональных банков Самарской области в платежных системах

Банки	Участие в платежных системах	
	Эмиссия	Эквайринг
Солидарность	Visa, Мир, UnionPay	Visa, MasterCard, Мир, UnionPay, Золотая корона
Кошелев-банк	MasterCard	Visa, MasterCard, Мир, Росбанк
Тольяттихимбанк	Visa, Мир	MasterCard, Мир
Народный инвестиционный банк	MasterCard	MasterCard, Мир
Земский банк	MasterCard, Мир	Visa, MasterCard, Мир
НКО Платежи и расчеты	Visa	UnionPay, Visa, MasterCard

Источник: Банк России. Банковский сектор. Информация о кредитных организациях. https://cbr.ru/banking_sector/credit/coinfo/?id=360000021.

Интеграции всех участников финансового рынка с СБП будет способствовать специальное мобильное приложение, обеспечивающее выставление и совершение платежей по электронным счетам, простые и удобные массовые платежи за товары и услуги, расширение денежных переводов. Интеграция участников в СБП и НСПК может стать решающим фактором в демонаполизации розничного платежного рынка, обеспечит развитие конкуренции, повышение качества платежных услуг и финансовой грамотности населения⁵.

¹ Стратегия развития национальной платежной системы на 2021-2023. Москва. 2021. https://cbr.ru/Content/Document/File/120210/strategy_nps_2021-2023.pdf.

² Савинова Н.Г. Развитие розничной платежной системы на основе единого платежного пространства // Экономические науки. 2011. № 83. С. 177-181.

³ Савинова Н.Г. Розничные платежные системы и их влияние на состояние наличного денежного обращения // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2011. № 4 (78). С. 77-81.

⁴ Наточеева Н.Н., Кузнецов В.В. Влияние цифрового рубля на деятельность российских банков // В сборнике: Государство. Бизнес. Общество. Цифровая среда: траектория взаимодействия от теории к практике. сборник научных статей по итогам международной научно-практической конференции. Санкт-Петербург. 2021. С. 205-208.

⁵ Носков И.А., Савинов О.Г. Сущность и смысл проектирования магистерских программ // Парадигма. 2021. № 3. С. 55-61.

REGIONAL ASPECT OF THE FUNCTIONING OF PAYMENT SYSTEMS

© 2022 Dergunova Alina Valeryevna
Student

Samara State University of Economics

E-mail: alina.maklakova@mail.ru

© 2022 Savinova Nadezhda Grigoryevna

Candidate of Economics, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: savnad@bk.ru

Keywords: payment system, cash circulation, retail payment turnover, payment services, competition.

The purpose of increasing the share of non-cash payments in retail payment turnover remains relevant and is investigated in the article as part of the development of services and expansion of interaction in the System of fast payments and the National Payment Card System. The participation of regional banks in payment systems is analyzed, integration processes in payment systems and the development of competition are evaluated.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СУЩНОСТЬ КОРРУПЦИОННОГО ДОХОДА

© 2022 Джарбулов Тимофей Николаевич*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: tdzharbulov@inbox.ru

Ключевые слова: коррупция, коррупционный доход, коррупционное взаимодействие, экономические отношения, экономическая угроза, теневая экономика.

Статья посвящена анализу содержания такой экономической категории, как коррупция. В статье даны авторские определения коррупции, коррупционного взаимодействия, наиболее полно раскрывающие сущность данных экономических категорий. Проведен анализ коррупционного взаимодействия, основанный на методах научного познания, а также выработанного в ходе исследования данной темы классификатора форм реализации построения механизмов приобретения коррупционного дохода. Определены основные негативные факторы воздействия коррупции на структуру финансовых и общественных отношений. Освещены наиболее эффективные методы противодействия коррупционному взаимодействию.

Коррупция – это постоянно-существующий значимый элемент межличностного взаимодействия в рамках общего экономического и политического пространств, направленный на лоббирование и удовлетворение интересов одного участника этих отношений другим в счет материального (не материального) поощрения¹. Коррупционное взаимодействие, построенное в рамках соблюдения общественно нормальных экономико-социальных условий, преобразует новую форму трактования теории агентских отношений, согласно которой коррупционное взаимодействие следует определять, как отношения между принципалом, желающим удовлетворить свои потребности и агентом данные потребности удовлетворяющим с помощью своего статуса, должностных полномочий и возможностей. Основными элементами коррупционного взаимодействия является подкуп, взяточничество, материальное вознаграждение (взятка, подарок)³.

Стоит отметить, что желание удовлетворить свои финансовые, политические или социальные потребности одного и возможности их удовлетворения другим за некоторое вознаграждение порождают такие экономические отношения, которые становятся частью института теневой экономики. Следовательно, коррупционное взаимодействие притягивается к такому экономическому пространству, которое создают теневые коммерческие и некоммерческие операции. Но именно эта экономическое пространство раскрывает следующий аспект экономического содержания коррупции, который заключается в широком спектре возможностей реализации коррупционного взаимодействия, в рамках системы “открытых” финансовых отношений и в сфере рыночных отношений теневой экономики. Следовательно, желание и готовность участников возникновения коррупционного комму-

* Научный руководитель – **Дождева Елена Евгеньевна**, кандидат экономических наук, доцент.

нициирования, соблюдение норм и правил сокрытия экономического преступления, применение в рамках теневой экономики, значительная социально-экономическая мобильность капитала характеризуют коррупцию как фактор негативного влияния на экономическую безопасность общества.

Исходя из всего вышесказанного стоит отметить, что принципиальным моментом понимания сущности коррупционных отношений является процесс присвоения коррупционного дохода. Данный процесс формализуется исходя из проявления разных хозяйственно-экономических ситуаций, что создает деление процесса присвоения коррупционного дохода проиллюстрировано на рисунке.

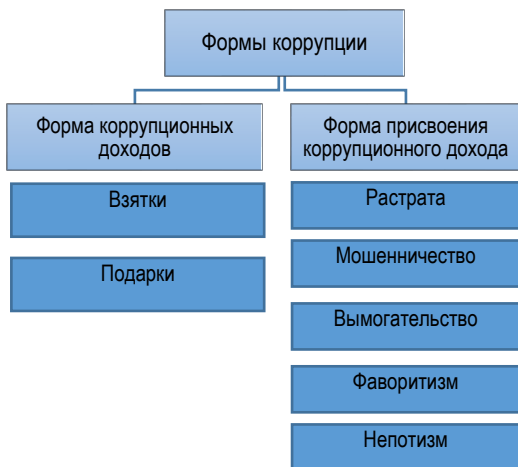


Рис. Формы коррупции

Характеристика форм присвоения коррупционного дохода

Форма присвоения коррупционного дохода	Характеристика формы присвоения коррупционного дохода
Растрата	Характеризует проявление злоупотребления должностными полномочиями в рамках закрытой коммуникационной среды, не высокий уровень общественного контроля за деятельностью аппарата управления государством
Мошенничество	Определяется как взаимодействие между государственными агентами и иными лицами, заинтересованными в совершении экономического преступления
Вымогательство	Извлечение материальных ресурсов через принуждение интересов одного интересам другого, обладающего экономическим, финансовым и информационным превосходством
Фаворитизм	Накопление ресурсов, реализуемое с помощью несправедливого распределения экономических выгод между участниками одного информационного сообщества осуществляющих коррупционное распределение благ
Непотизм	Протектирование, поручительство за близких членов семьи лицом, обладающим некоторой возможностью трудоустройства, за счет прямой экономической выгоды Одна из форм фаворитизма

Практика показывает, что у каждого из способов присвоения коррупционного дохода существует своя практическая новизна и соответствующая характеристика.

Практика показывает, что проникновение той или иной формы присвоения коррупционного дохода характерно абсолютно каждому национальному государству. Следовательно, коррупционное взаимодействие как межличностное, так и групповое, с учетом увеличивающегося масштаба, может нанести существенный экономический ущерб⁴. Коррупция, как экономическая угроза обладает следующими негативными моментами:

1. Общественно нормальное экономическое благо создающееся всеми участниками экономических отношений уменьшается на сумму непроизводственных расходов, полученных в результате коррупционных сделок.

2. Замедление процессов экономического роста вызванных проблемами управления процессами удовлетворения базовых потребностей субъектов экономики.

3. Уменьшение показателей инвестиционной привлекательности со стороны внешних и внутренних инвесторов.

4. Создание барьеров экономического развития структур малого и среднего предпринимательства, недостаток рабочих мест, уменьшение производительности труда и трудовой мотивации, низкий уровень благосостояния членов общества.

5. Развитие теневой экономики, вызванной переносом некоторой части материальных активов, что влечет за собой построение механизмов сокрытия от налогообложения коррупционных доходов.

Определяя коррупцию как экономическую категорию, наносящую вред системе рыночных отношений, мировая практика выявила следующие методы противоборства:

1. Поддержка и всецелое развитие гражданской активности, стремление к укреплению гражданского общества.

2. Развитие образования и науки, стимулирование работы научно-исследовательского и просветительского характеров, создание кадрового резерва.

3. Создание государственных институтов по отслеживанию, пресечению и препятствию развития коррупционного взаимодействия.

4. Введение системы контроля за расходованием денежных средств представителей власти через использование новой формы национальной денежной единицы, выраженной в цифровой национальной валюте.

5. Осуществление финансового контроля со стороны органов исполнительной власти, по отношению к некоторым членам общества, на предмет соответствия получаемых экономических доходов реализуемым потребительским расходам².

Исходя из всего вышесказанного сделаны следующие выводы⁵:

1. Проявление коррупционного взаимодействия в современный период обусловлено прежде всего системой экономических отношений, возникающих в рамках институциональной среды, где происходит систематизация механизмов и подходов накопительства, реализуемого путем взимания коррупционной ренты.

2. Как экономическая категория коррупция влечет за собой системную финансовую неустойчивость, тем самым являясь основным из источников угрозы экономической безопасности любого государства.

3. Современные условия и общепризнанная мировая практика борьбы с коррупцией, на базе новых технологических возможностей и системы общественных отношений, способны искоренить механизмы выстраивания коррупционных отношений.

¹ Вакурин А.В. О некоторых подходах к анализу коррупции // Евразийский Союз Ученых. 2021. №3-8 (84).

² Джарбулов, Т. Н. К вопросу о введении налогового контроля за соответствием доходов расходам физических лиц в РФ / Т. Н. Джарбулов, Е. Е. Дождева // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2021. – № 1-1. – С. 352-355. – DOI 10.46554/ScienceXXI-2021.02-1.1-pp.352.

³ Лемешонок О.Б. КОРРУПЦИЯ КАК ФАКТОР, ПРОТИВОДЕЙСТВУЮЩИЙ СОЦИАЛИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ // ЭВР. 2020. №4 (66).

⁴ Наумов В.Д., Исаев А.Е. КОРРУПЦИЯ В НОВОМ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОМ УКЛАДЕ // Символ науки. 2021. №1..

⁵ Фатхуллина Р.А. Противодействие коррупции // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2020. №5-4.

THE ECONOMIC ESSENCE OF CORRUPT INCOME

© 2022 Dzharbulov Timofey Nikolaevich*

Student

Samara State University of Economics

E-mail: tdzharbulov@inbox.ru

Keywords: corruption, corrupt income, corrupt interaction, economic relations, economic threat, shadow economy.

The article is devoted to the analysis of the content of such an economic category as corruption. The article gives the author's definitions of corruption, corrupt interaction, which most fully reveal the essence of these economic categories. The analysis of corruption interaction is carried out, based on the methods of scientific knowledge, as well as the classifier of forms for implementing the construction of mechanisms for acquiring corruption income, developed during the study of this topic. The main negative factors of the influence of corruption on the structure of financial and social relations are determined. The most effective methods of counteracting corrupt interaction are highlighted.

МАТЕРИАЛЬНОЕ СТИМУЛИРОВАНИЕ ТРУДА

© 2022 Динукова Олеся Анатольевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: odinukova@yandex.ru

Ключевые слова: материальное стимулирование, методы, принципы.

Статья посвящена проблематике применения методов стимулирования персонала в организациях, описывается значение системы мотивации и стимулирования труда, а также трансформация применяемых методов.

На сегодняшний день стимулирование труда персонала представляет собой комплекс мер со стороны организации, направленный на повышение производительности труда всех сотрудников, для эффективной работы организации в целом.

В современной научной литературе существует множество формулировок понятия материального стимулирования, но определение Кибанова А.Я. представляется наиболее полным, и отображающим все основное, на что должен быть направлен данный процесс.

«Материальное стимулирование автор определяет как комплекс различного рода материальных благ, получаемых или присваиваемых персоналом за индивидуальный или групповой вклад в результаты деятельности организации посредством профессионального труда, творческой деятельности и требуемых правил поведения»¹.

Материальное стимулирование – это набор мотивационных инструментов, основанных на предоставлении работникам тех или иных материальных благ. В большинстве случаев это те или иные денежные суммы, но бывают и другие бонусы.²

В Трудовом кодексе статья 129 – дает определение заработной платы и поясняет, что в нее входят также стимулирующие выплаты (надбавки, поощрения, доплаты); статья 191 – вводит понятие поощрения за труд, в том числе, нематериального, а также поясняет, что система поощрений должна быть должным образом прописана в коллективном договоре и других локальных нормативных актах, т.е. работодатель обязан оплачивать труд работников и в дополнение может поощрять их по своему усмотрению – это его право, но не обязанность.

Как отмечает М. М. Зайцева, в основе системы материального стимулирования лежит, конечно же, оплата труда. В системе оплаты труда может учитываться как качественные, так и количественные характеристики касаясь выполненной работы. Таким образом, при повременной оплате труда учитывается и, соответственно, оплачивается - количество отработанного времени, а при сдельной - размер оплаты труда зависит от выполненных нормативов и объемов работы³.

Материальное стимулирование, по мнению В. Г. Осипяна и И. Н. Воблая, корректирует и настраивает эффективность и моральный дух персонала путем поощрения че-

рез денежные вознаграждения. Проявление материального стимулирования основывается на предоставлении условий для удовлетворения потребностей работников материальными благами. Вследствие чего растет уровень довольствия и жизненного качества работников⁴.

Система материального стимулирования представляет собой область в управлении человеческими ресурсами, в которой необходимо учитывать и психологию людей, и точные расчеты, и деньги. Это система взаимосвязанных и взаимодействующих между собой частей. И в системе материального стимулирования необходимо связать между собой: цели компании, правильное поведение персонала и индивидуальные особенности каждого сотрудника.

Цель стимулирования включает в себя: повышение качества трудовых достижений, увеличение объемов работы и производительности труда, развитие профессиональных знаний, умений и навыков.

К основным принципам стимулирования относятся:

- доступность - условия стимулирования должны быть понятны и доступны;
- постепенность - необходимо постепенное увеличение стимула;
- своевременность - время между результатом работы и его оплатой должно быть минимизировано;
- равновесие - соотношение положительных и отрицательных стимулов, то есть должно присутствовать как лишение, так и поощрение⁵.

Материальное денежное стимулирование персонала выполняет ряд функций:

- выплаты стимулируют сотрудников к тому, чтобы они эффективнее работали;
- эффективность деятельности сотрудников в составе всей организации и влияние на нее;
- формируется благоприятная корпоративная культура, позитивно влияющая на деятельность сотрудников;
- сотрудники с удовольствием работают, уменьшается текучесть кадров, что сокращает затраты на подбор и адаптацию сотрудников;
- формируется квалифицированный штат, в котором каждый ценит и любит свою работу.

Таким образом, в настоящее время возрастает роль стимулирования персонала. Это обусловлено изменением содержания самого труда, существенным повышением уровня образованности персонала. Материальная заинтересованность является одним из основных один из главных стимулов трудового поведения персонала.

Наиболее популярными методами материального стимулирования в настоящее время являются:

- премирование сотрудников (за выполнение конкретных показателей),
- вознаграждение по результатам работы за определенный срок,
- единовременное премирование (за выполнение важных заданий).

Главная цель системы премирования, отмечают Н. О. Михеев и М.В. Леденева, повышение итогов работы деятельности компании. Необходимо подчеркнуть, что на сегодняшний день система премирования может определять совокупность показателей премирования, санкционирующую мотивировать сотрудников перевыполнять плановые показатели премирования. Поэтому, создание действенной системы условий премирования в

соответствии с определенными целями предприятия дает возможность гарантировать ей приобретение установленной прибыли и достижение иных важных целей⁶.

Зачастую нематериальные стимулы для сотрудников наиболее актуальны. Не имеет значения размер заработной платы, так как уровень удовлетворенности сотрудников не достигается. При обеспечении социальными льготами персонала компания, таким образом, предпринимает попытки решить их определенные проблемы и косвенно повысить уровень доходов. Премии – наиболее распространенная форма материального стимулирования, однако практический опыт показывает, что наилучшие результаты получают те работодатели, которые комбинируют денежные и нематериальные варианты мотивации.

Для каждого вида материального стимулирования существует несколько форм и методов. Невозможно однозначно сказать, какой из них является лучшим, как нельзя и назвать универсальную формулу мотивации. На каждом предприятии следует формировать свою систему, опираясь на бизнес-цели, специфику производства, индивидуальные особенности менеджмента.

Существуют также механизмы взыскания в системе материального стимулирования, т.е. штрафы, которые влияют на безответственное поведение сотрудников. Однако если не предупредить сотрудников о таком механизме взыскания заранее, то возможно возникновение неблагоприятных последствий.

К формам денежного вида материального стимулирования можно отнести:

- Зарплата. Работодатель обязан оплачивать труд персонала. Закон устанавливает минимальный предел этой оплаты (не меньше федерального или регионального МРОТ). При этом, чем выше заработная плата, тем больше люди заинтересованы в сохранении рабочего места и результатах труда. Можно сказать, что зарплата является основной формой материального стимулирования персонала организации.

- Премии, материальная помощь, поощрения. Эта форма мотивирования подразумевает награду за достижения, например, перевыполнение плана, реализацию сложного проекта, заключение выгодного контракта, привлечение крупного клиента и т.д. Эта форма материального стимулирования труда может реализовываться не только в виде конкретной денежной суммы, но также в виде процента от сделки, доли в акциях компании или прибыли.

- Надбавки, компенсации. Да, это установленные законом и контролируемые государством выплаты, но они также выполняют мотивационную функцию. Возможность получить доплату к зарплате и другие бонусы стимулируют людей работать в более сложных, чем обычно условиях. Например, в суровом климате или на опасных производствах.

- Льготные кредиты, ссуды. С одной стороны, эта форма материального стимулирования работников повышает их лояльность, с другой, служит удержанию кадров в компании. Ведь сотрудник, которому надо выплатить кредит или вернуть ссуду, менее склонен искать новое место работы.

Лишение премии или других бонусов – это тоже форма денежной МС, просто со знаком минус. При разумном применении и в сочетании с поощрениями помогает держать сотрудников в тонусе и поддерживать дисциплину труда на определенном уровне.

К нематериальным формам можно отнести:

- оплата учебы, организация повышения квалификации;
- предоставление абонементов в спортзал;

- оплата мобильной связи;
- организация бесплатного питания, снабжение чаем и кофе;
- оплата курортного отдыха или экскурсий;
- предоставление служебных льгот: личного кабинета, служебного авто, парковочного места.

Эффективность этих форм материального стимулирования работников зависит, главным образом, от того, сможет ли руководство и специалисты по управлению персоналом определить потребности своих сотрудников.

В системе материального стимулирования существуют методы, которые эффективно влияют на работу сотрудников, и методы, которые уже не являются действенными. Потеря стимулирующего эффекта может возникнуть по таким причинам, как:

- изменение долгосрочных планов компании;
- реорганизация предприятия;
- преобразование кадровой политики;
- применение одних и тех же показателей премирования в течение долгого периода.

Поэтому, для различных групп сотрудников, в организациях разных направлений, в разных регионах страны, в разные периоды жизненного цикла предприятия, стимулирующие факторы будут разные.

Выбирая формы поощрений для материального стимулирования, необходимо соблюдать ключевые принципы материального стимулирования:

- Прозрачность. Принципы поощрений должны быть всем понятными и общедоступными. Люди должны четко понимать, что надо сделать, чтобы получить вознаграждение. Рекомендуется разместить Положение о материальном стимулировании на доске объявлений или разослать его по корпоративной сети

- Объективность. У всех работников, которые показывают высокую эффективность, должна быть возможность получить награду.

- Баланс пряников и кнутов. Практика показывает, что, если только поощрять, работники могут начать воспринимать свое материальное положение как норму. Чтобы этого не произошло, следует предусмотреть принципы потери бонусов.

- Индивидуальный подход. Рекомендуется учитывать потребности людей, а также опыт, компетенции сотрудников. Иногда новичкам можно назначить премию меньше, чем старожилам, а порой их надо простимулировать не деньгами, а карьерными перспективами.

- Достижимость целей. Люди должны понимать, что заработать поощрение – в их силах. Не стоит назначать премии за недостижимые результаты, ведь если сотрудники увидят, что их усилия не дают материального результата, они потеряют мотивацию намного быстрее, чем если бы в компании вообще не было системы материального стимулирования.

Таким образом, разнообразие систем материального стимулирования и разнообразие мотивационных задач, которые решаются при использовании той или иной системы, создают необходимое стратегическое поле для анализа и оценки сферы применения, эффективности внедрения любых методов материального стимулирования трудовой деятельности на предприятии. Оценка материального стимулирования в системе мотивации на предприятии должна учитывать основные направления изменений в размере матери-

альной вознаграждения, в механизме уплаты материального вознаграждения и направленности системы мотивации.

¹ Бойко Ю. И., Коробкина М. А. Мотивация и стимулирование труда как объективный фактор повышения конкурентоспособности предприятия в условиях становления и развития рыночных отношений. // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2016. – Т. 2. – С. 236–240. – URL: <http://e-koncept.ru/2016/46061.htm>.

² Дикань И.А. Сущность и роль стимулирования персонала в деятельности предприятия Актуальные проблемы и перспективы развития экономики в современных условиях. - Волгоград, 2020. - С. 220-224.

³ Зайцева М.М. Материальное стимулирование персонала // Право, экономика и управление: актуальные вопросы. - Чебоксары, 2020. - С. 15-18.

⁴ Осипян В.Г., Вобляя И.Н. Анализ влияния материального стимулирования на эффективность работников предприятия // Правовые, экономические и гуманитарные вопросы современного развития общества: теоретические и прикладные исследования. - Новороссийск, 2020. - С. 73-75.

⁵ Клецова Т.В. Материальное стимулирование как инструмент эффективного управления персоналом // Инновационные научные исследования. - 2020. - № 12-2 (2). - С. 198-205.

⁶ Михеев Н.О., Леденева М.В. Методы стимулирования персонала организации и их классификация // Проблемы современного социума глазами молодых исследователей - XII. - Волгоград, 2020. - С. 292-296.

MATERIAL STIMULATION OF LABOR

© 2022 Dinukova Olesya Anatolievna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: odinukova@yandex.ru

Keywords: material stimulation of labor, methods, principles.

The article is devoted to the problems of applying methods of stimulating personnel in the organization, describes the importance of the system of motivation and stimulation of labor and the transformation of the methods used.

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ОРГАНИЗАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ НА ПРЕДПРИЯТИИ (НА ПРИМЕРЕ ООО «ВЕНЧЕР ИНВЕСТ»)

© 2022 Заступов Андрей Владимирович
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: oiler79@mail.ru

Ключевые слова: бизнес-среда, организационное развитие, персонал, эффективность, структура организации, процесс управления.

В статье представлены сравнительные показатели, отражающие, насколько эффективно протекает управленческий бизнес-процесс в организациях, а также какова эффективность той или иной организационной структуры предприятия. Дана оценка формирования конкурентных преимуществ ООО «Венчер Инвест» на основе повышения эффективности управления персоналом и организационного развития компании.

Постоянные изменения бизнес-среды выдвигают новые требования к организационному развитию и формированию профессиональных способностей и компетенций персонала, которые находятся в сфере когнитивной (познавательной) деятельности человека и отражают одну из основных тенденций современности – развитие когнитивной экономики.

В условиях волатильности, неопределенности, сложности и хаотичности бизнес-среды конкурентные преимущества обеспечивают современным предприятиям, прежде всего, когнитивные (ментальные) компетенции персонала, такие как способности, от которых зависит возможность эффективно адаптироваться к изменениям.

Для ООО «Венчер Инвест» особенно важно ориентироваться на данную карту и приводить компетенции персонала в соответствие с ними, чтобы организация могла развиваться в дальнейшем.

Развитие персонала предприятия на основе ключевых способностей его сотрудников предполагает совершенствование знаний, навыков, опыта, ценностных установок и мотивов, поведенческих шаблонов сотрудников, направленных на достижение как индивидуальных, так и корпоративных целей¹. В этой связи формирование конкурентных преимуществ ООО «Венчер Инвест» базируется не только на внедрении мероприятий, направленных на развитие профессиональных способностей сотрудников, таких как способность к обучению, творческий подход к решению проблем, аналитические способности, когнитивные способности, возможность работы с большими объемами информации, ориентация на перспективу, но и на создание благоприятных условий для развития таких способностей, которые определяют способность и желание сотрудника профессионально развиваться через формирование его индивидуальных целей. Одной из таких целей является непрерывное обучение, обеспечивающее персоналу развитие способностей, а предприятие – конкурентные преимущества.

В данном контексте развитие персонала следует рассматривать как процесс систематического совершенствования профессиональных способностей сотрудников (знаний, навыков, опыта, ценностных установок, мотивов, поведенческих шаблонов, определяющих модели профессионального поведения сотрудника), которые позволяют им успешно функционировать в профессиональной сфере, определяют результативность работы, в том числе через формирование цифровых инноваций².

Когда мы говорим об организационном развитии, об изменении структуры организации, важно всегда понимать конечную точку: «Зачем мы это делаем? Зачем мы развиваем организацию? В каком направлении мы меняем оргструктуру? Как понять является ли организационная структура управления более развитой? Сдвинулась ли она вперед? Продвинулись ли мы в том направлении, которое определили?»

Для оценки эффективности организационных структур существуют три уровня измерения. Как правило полезно использовать сочетание из нескольких этих уровней³. Первый уровень отражает именно конечную экономическую эффективность организационных структур. Второй уровень связан с содержанием процесса управления. К нему мы, как правило, обращаемся если не имеем возможность оценить экономическую эффективность структуры. И третий уровень – это рациональность построения структуры, то есть ее соответствие всем требованиям шаблонам и эталонам.

Компания должна вести сразу несколько проектов по продаже недвижимости для успешного функционирования, ведь если один из проектов не состоится, то остальные могут «подстраховать» компанию от убытков⁴. Структура проектного типа с функциональными подразделениями предполагает, что компания небольшая, руководитель знает всех своих работников и может контролировать их, поэтому не требуется выстраивание структуры со многими уровнями иерархии. Тем не менее, непосредственно вести все проекты слишком затратно по времени для руководителя, а значит, качество выполняемой работы будет страдать, поэтому разумно выделить руководителей проектов из сотрудников, которые бы непосредственно отвечали за их качество выполнения.

Если мы говорим о содержании процесса управления, то здесь есть множество показателей, отражающих насколько эффективно протекает управленческий бизнес-процесс. Мы можем оценивать адаптивность и гибкость организации в управлении бизнес-процессами - насколько быстро она может реагировать и меняться в соответствии с изменениями спроса⁵. Например, насколько быстро организация может сократить объем производства при снижении спроса. В период мирового финансового кризиса 2008 года мы увидели, что модель американских корпораций неэффективна, потому что они имели перепроизводства и многие из них стали банкротами по результатам мирового финансового кризиса 2008 года. В то же время, такая транснациональная компания как «Toyota» очень динамично сократила объем производства, понесла небольшой убыток, но не обратилась к правительству своей страны за субсидиями и на некоторое время стало лидером рынка. В нашем же случае ООО «Венчер Инвест» - непроизводственная компания, поэтому оценить стоит время реагирования на количество проектов, которые могут поступить. Проектная структура с функциональными подразделениями позволяет легко изменить как состав сотрудников, работающих над проектами (перекладывая их из одного в другой), так и количество проектов: при увеличении количества из сотрудников выделяется руководитель проекта и

собирается команда, при уменьшении – руководитель и группа из утраченных проектов распределяется между другими проектами⁶.

Мы можем оценивать эффективность организационной структуры по коэффициентам исполнительской дисциплины, отмечая долю выполненных задач и поручений в этой структуре. Допустимо оценивать организационную структуру по надежности, то есть потому насколько эффективно передаются распоряжения по вертикали организационной иерархии. Также возможно оценивать организационную структуру по производительности труда, то есть по выработке на одного сотрудника или по оперативности принятия тех или иных решений. Существует множество подобного рода критериев, но если нам не удастся измерить даже их, то мы приходим к следующему, самому простому уровню оценки эффективности организационной структуры.

Оценить эффективность процесса управления возможно по следующим критериям: насколько организация быстро принимает решения, насколько эти решения правильны, насколько выполняются поставленные задачи и так далее. И последний самый высокий уровень – это экономическая эффективность организационных структур⁷.

Когда мы говорим об эффективности, то надо понимать, что эффективность – это всегда соотношение результатов и затрат, связанных с получением этих результатов. То есть эффективность – это коэффициент, который получается путем деления результатов на затраты. В качестве результатов могут использоваться такие параметры, как объем продаж и производства, прибыль компании или сроки внедрения инноваций. В качестве затрат используются расходы на содержание, например, аппарата управления организации. В итоге, какую прибыль мы получаем на стоимость нашего аппарата управления? Какой объем продаж мы имеем на стоимость нашего аппарата управления организации?

Очень важно, что подобного рода сравнения надо проводить в рамках отрасли и среднеотраслевых коэффициентов, потому что эффективность управления будет разной в высококонкурентной отрасли и в менее конкурентной отрасли, в отрасли с большей добавленной ценностью и в отрасли с низкой маржой. То есть необходимо ориентироваться на другие организации, находящейся в той же экологической нише, в той же отрасли.

Сравнивая некоторые показатели ООО «Венчер Инвест» с другими сходными предприятиями отрасли (строительная отрасль, сфера недвижимости), такими как ООО «Юниверс-Строй», ООО «Диалог», ООО «Сапфир СМ», ООО «Град-Риэлт-А», ООО «Сова-Групп», следует отметить, что у всех компаний, кроме ООО «Венчер Инвест», количество персонала меньше 20 человек. Это может свидетельствовать о том, что если ООО «Венчер Инвест» не планирует расширение и диверсификацию деятельности, то компании следует обратить внимание на эффективность персонала. Возможно, с задачами может справляться меньшее количество персонала. Тем не менее, обладая уже «излишними» людьми, компания может открыть новые направления деятельности в рамках своей фирмы. Возможно, следует открыть новые проекты в рамках своих возможностей по ОКВЭД, чтобы стабилизировать свою выручку и чистую прибыль. Проектная организация управления позволит гибко переключаться между разными проектами.

¹ Кибанов А.Я. Концепция компетентного подхода в управлении персоналом: монография. – М.: НИЦ ИНФРА-М, 2017. – 156 с.

² Заступов А.В. Развитие промышленных кластеров через формирование цифровых инноваций // Бизнес. Образование. Право. 2021. № 1 (54). С. 153-158.

³ Сандермоен Ш., Адизес И. Организационная структура. Реализация стратегии на практике; пер. с англ. – М.: Альпина Паблишер, 2020. – 224 с.

⁴ Кривцов А.И., Измайлов А.М., Заступов А.В., Евстратов А.В. Влияние цифровизации на развитие фармацевтической промышленности // Интеллект. Инновации. Инвестиции. 2019. № 3. С. 19-26.

⁵ Заступов А.В. Управленческий менеджмент как фактор улучшения использования трудовых ресурсов на предприятиях нефтяной отрасли // Интервал. Передовые нефтегазовые технологии. 2004. № 2-3 (61-62). С. 59-61.

⁶ Коновалова О.В. Проектная команда как конкурентное преимущество интеллектуальных и творческих организаций в условиях роста бизнес-рисков // Московский экономический журнал, 2018. № 4. С. 338–345.

⁷ Томпсон А.А. Стратегический менеджмент. Создание конкурентного преимущества. – М.: Вильямс, 2019. – 780 с.

EVALUATION OF EFFICIENCY OF ORGANIZATIONAL DEVELOPMENT AT THE ENTERPRISE (USING THE EXAMPLE OF VENTURE INVEST LLC)

© 2022 Zastupov Andrey Vladimirovich
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: oiler79@mail.ru

Keywords: business environment, organizational development, personnel, efficiency, organizational structure, management process.

The article presents comparative indicators reflecting how well the management business process in organizations is going on. Performance indicators of an organizational structure of an enterprise are also presented. An assessment of the formation of competitive advantages of Venture Invest LLC based on improving the efficiency of personnel management and organizational development of the company is given.

МИРОВОЙ РЫНОК ТРАНСПОРТНО-ЛОГИСТИЧЕСКИХ УСЛУГ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

© 2022 Иванова Наталья Игоревна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: cleotasha@rambler.ru

Ключевые слова: транспортная система мира, транспортная услуга, мировой рынок транспортно-логистических услуг, поставщик логистических услуг (Logistics Service Provider, LSP), рынок курьерской, экспресс-доставки и доставки посылок (Courier, Express, Parcel Market, CEP-market).

В статье рассмотрены особенности современной транспортной системы мира. Предложены возможные пути ее развития с учетом текущих обстоятельств, обусловленных антиковидными мерами. Подведены итоги анализа мирового рынка транспортно-логистических услуг (ТЛУ).

Под мировой транспортной системой мировой экономики принято понимать совокупность путей сообщения, транспортных компаний и всех видов транспортных средств. На основании выполняемых функций транспорт делят на пассажирский и грузовой.

На сегодняшний день транспортными компаниями существенно расширено понятие «грузовые транспортные услуги». Так, транспортная услуга на сегодняшний день, безусловно, предполагает перемещение в пространстве товаров и, кроме того, операции, связанные с подготовкой и выполнением процесса перевозки грузов. Транспортные услуги включают: собственно перевозку пассажиров и грузов; погрузочно-разгрузочные работы; хранение любых товаров на складе; подготовку транспортных средств; поставку, если требуется, арендованного грузового автомобиля; доставку новых или прошедших техническое обслуживание и ремонт транспортных средств; транспортно-экспедиционные услуги.

Транспортно-логистическая отрасль превращается в сложное пространство не только для поставщиков логистических услуг (Logistics Service Provider, LSP) и других заинтересованных сторон отрасли, но и для бизнеса в целом. В связи с этим становится все более важным научное осмысление проблем современной транспортной отрасли.

Транспорт – это, без сомнения, незаменимый вид экономической деятельности и инструментальная функция логистики, заключающаяся в перемещении товаров со склада в места, где они востребованы. Иными словами, транспорт предоставляет те услуги, с помощью которых бизнес физически соединяется со своими партнерами по цепочке поставок, а именно с потребителями и поставщиками.

Имеет место ряд новых цифровых тенденций: использование беспилотных летательных аппаратов (БПЛА), автономных грузовиков, искусственного интеллекта (AI) и дополненной реальности (AR). Эти и другие – социально-политические и экономические – факторы оказали существенное влияние на транспортную отрасль.

Тем не менее, рост секторов транспортной отрасли не замедлился. Фактически транспорт продолжает укреплять свое место в качестве конкурентоспособной силы в бизнесе и вносить существенный вклад в развитие мирового хозяйства.

Анализ рынка транспортных услуг требует, прежде всего, понимания количественных и структурных соотношений.

Большая часть грузовых транспортных услуг (62%) в мире приходится на морской транспорт, далее следует железнодорожный (16%) и трубопроводный транспорт (11%).

В структуре пассажирооборота традиционно доминируют автомобильные перевозки (71%), затем воздушный транспорт (18%), замыкает тройку лидеров железнодорожный транспорт (10%). На долю морского транспорта приходится лишь 1% всего объема пассажиропотока¹.

В целом, соотношение и состав транспортной системы государства определяется факторами:

- научно-технический прогресс;
- инновационность транспорта;
- объем ВВП и среднедушевого дохода населения;
- место страны на мировых товарных рынках.

Непрерывность цепочек поставок в международной торговле товарами и услугами обеспечивается посредством мирового рынка ТЛУ. В среднем около 100 млрд. т грузов и свыше триллиона пассажиров ежегодно перемещаются в мире. На транспортно-логистический комплекс приходится 20% валового мирового продукта (ВМП) и ВВП стран-участниц ЕС, 12% - ЕАЭС. Транспортно-логистическим сектором мировой экономики обеспечивается до 8% занятости населения мира¹.

В современных условиях на рынке транспортных услуг ожидается появление новых лидеров. Таковыми в ближайшее десятилетие, наиболее вероятно, станут Турция, Россия и Южная Африка. Каждая из этих стран планирует извлечь выгоду из своего географического положения, служащего связующим звеном между Азией и Европой или точкой входа в Африку².

Демографические показатели имеют решающее значение, и здесь баланс сильно смещается в сторону Азии, особенно в Китай с самым многочисленным населением и Индию с самым быстрорастущим в мире населением. Китай в настоящее время имеет преимущество вследствие лучшей по сравнению с Индией инфраструктуры и занимает 27-е место в рейтинге Всемирного банка по индексу эффективности логистики³. Семь из двадцати крупнейших мировых портов находятся в Китае.

Китай является важным рынком для многих из его развивающихся азиатских соседей – к примеру, Малайзии, Индонезии. Эти страны поставляют сырье в Китай, который начал торговать с некоторыми из наименее развитых стран Африки.

В результате появляются и активно развиваются новые торговые коридоры между Азией и Африкой, Азией и Южной Америкой, и в Азии меняется схема глобальных цепочек поставок. Торговые объемы смещаются в сторону формирующихся рынков. Развитые страны предпринимают попытки занять эту нишу мирового рынка ТЛУ.

Рынок курьерской, экспресс-доставки и доставки посылок (Courier, Express, Parcel Market, CEP-market) является одним из динамично развивающихся секторов транспортно-логистической отрасли формирующихся рынков. Турция может служить хорошим приме-

ром. Смена потребительского поведения, более низкий уровень зависимости от национальной почтовой службы, рост электронной коммерции, урбанизация и молодое население – все это стимулирует значительный рост в секторе СЕР. Турецкая текстильная и швейная промышленности уже сильно зависят от международных услуг СЕР. Это означает, что образцы и новых дизайнов, и готовой одежды могут быстро доставляться потенциальным клиентам в Европе, избегая временных потерь вследствие конкурентной борьбы.

Страны с формирующимся рынком являются целевыми для ведущих международных логистических операторов.

Вместе с тем, нарастает развитие транспортных сетей в странах Азиатско-Тихоокеанского региона, учитывая сдвиг в экономической парадигме с Запада на Восток, рост азиатских экономик и быструю урбанизацию азиатских городов. Значительные инвестиции в дорожную инфраструктуру вместе с инвестициями в общественный транспорт помогут разгрузить городские пробки.

Ожидается рост благосостояния в Латинской Америке, что приведет к значительному увеличению числа владельцев автомобилей и, в свою очередь, потребности в инвестициях в дорожную инфраструктуру. Ожидается, что расходы будут увеличиваться в среднем на 11% в год в период с 2014 по 2025 гг., что более чем вдвое больше, чем в среднем в мире. Рост благосостояния, вероятно, вызовет спрос на другие виды транспорта. Количество морских портов предположительно будет также расти, что связано с повышенным потребительским спросом на импорт и экспорт сырьевых товаров.

Итак, основная тенденция мирового рынка ТЛУ – смена глобальных цепочек поставок и смещение торговых объемов в сторону формирующихся рынков.

Россия лидирует по показателю «грузооборот на железнодорожном транспорте» вследствие перемещения грузов по направлению Азия-Европа и обратно, США – по перевозкам автомобильным и воздушным видами транспорта. Франция остается лидером по грузовым перевозкам морским транспортом в силу исторических причин.

В региональном разрезе мирового рынка ТЛУ на Западную Европу приходится 31% рынка (2019 г.), Азиатско-тихоокеанский регион (АТР) – 29%⁴.

Основные игроки мирового рынка ТЛУ представлены Китайской национальной железнодорожной группой, United Parcel Service, Почтовой службой США, Deutsche Post DHL Group, FedEx Corporation.

Пандемия COVID-19 оказала серьезное влияние на мировой рынок экспедирования грузов⁵. Так, рост рынка снизился на 7,5% в 2020 году. В целом, в мировой транспортной отрасли происходят серьезные изменения. Появляются новые технологии, новые участники, возросшие ожидания клиентов и новые бизнес-модели. По мере того как отрасль сталкивается с этими изменениями, возникают как риски, так и возможности.

¹ Armstrong Associates inc. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.3plogistics.com> (дата обращения: 28.01.2022).

² Transportation & Logistics 2030 - How will supply chains evolve in an energy-constrained, low-carbon world? [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.pwc.com/gx/en/industries/transportation-logistics/publications/tl2030/tl2030-pub.html> (дата обращения: 25.01.2022).

³ См.: The World Bank. International LPI. - Режим доступа: <https://lpi.worldbank.org/international/global> (дата обращения: 29.01.2022).

⁴ См.: Портал для специалистов транспортной отрасли «Транспорт Российской Федерации». [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://rostransport.com> (дата обращения: 29.01.2022).

⁵ См.: Транспортная сфера в контексте COVID-19. Режим доступа: <https://ach.gov.ru/upload/pdf/Covid-19-transport.pdf> (дата обращения: 30.01.2022).

WORLD MARKET OF TRANSPORT AND LOGISTICS SERVICES UNDER MODERN CONDITIONS

© 2022 Ivanova Natalia Igorevna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: cleotasha@rambler.ru

Keywords: transport system of the world, transport service, global market of transport and logistics services, Logistics Service Provider (LSP), Courier, Express Delivery and Parcel Delivery Market (CEP-market).

The article considers the features of the modern transport system of the world. Possible ways of its development are proposed, taking into account the current circumstances caused by anti-COVID measures. The results of the world market of transport and logistics services analysis have been summed up.

РЕЙТИНГОВАЯ ОЦЕНКА УПРАВЛЕНИЯ ПРЯМЫМИ ЗАТРАТАМИ ОРГАНИЗАЦИИ

© 2022 Игошина Наталья Аклимовна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: bume63@mail.ru

© 2022 Харченко Екатерина Александровна
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: qwerty3487@inbox.ru

Ключевые слова: управление затратами, структура и динамика затрат, стимуляторы, дестимуляторы, рентабельность продукции, рейтинговая оценка.

Статья посвящена рейтинговому анализу. В его основе лежит сопоставление данных темпов роста показателей эффективности деятельности организации за анализируемый период с данными конкурентов.

Нестабильность экономики в условиях пандемии, побуждает менеджмент организации искать новые подходы в управлении затратами и результатами деятельности предприятия. В этих условиях актуализируется выбор методов и инструментов анализа с целью эффективного управления затратами и контроля, которые оказывает влияние на величину прибыли.

Главной задачей успешного ведения бизнеса в хозяйственной практике выступает эффективная система управления затратами. Если рассматривать управление затратами во временном промежутке, то он представляет собой процесс комплексного воздействия на всех этапах производственного процесса, основной целью которого является определение оптимального уровня, структуры и динамики затрат, обеспечение оперативного уровня возможности их оптимизации и снижения и достижения эффективных управленческих решений, как следствие - повышение конкурентоспособности предприятия¹.

Решение данной задачи возможно с применением системного подхода, где, прежде всего, выбираются методы и критерии оценки, разрабатываются индикаторы и пороговые значения, а также ключевые показатели деятельности².

Объектом исследования выступает деятельность ООО «Стандарт-Эко». На основании показателей бухгалтерской отчетности данной компании проведем анализ управления затратами, а в качестве ее конкурентов выбраны организации, с одинаковой величиной уставного капитала и видом экономической деятельности. Расчет проведем по данным бухгалтерской отчетности ООО «Стандарт-Эко» за 2018-2020 гг. (табл. 1).

Для определения эффективности управления затратами был выбран рейтинговый анализ. В его основе лежит сопоставление данных темпов роста за анализируемый период, с данными конкурентов. В качестве анализируемых показателей были выбраны:

- материалотдача;
- рентабельность продукции;
- затраты на 1 рубль товарной продукции;
- оборачиваемость запасов.

Таблица 1

**Анализ статей бухгалтерского баланса ООО «СТАНДАРТ-ЭКО»
за 2018-2020 гг., тыс. руб.**

Наименование показателя	2020г.	2019 г.	2018 г.	Абсолютное изменение 2020-2018, +/-руб.	Относительное изменение 2020 к 2018, (%)
I. Внеоборотные активы	1636	840	1585	51	103,22
II. Оборотные активы	21731	5749	3765	17966	577,18
В том числе:					
Запасы	15289	4656	2335	12954	654,76
Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	5	7	1	4	400,00
Дебиторская задолженность	6322	862	1090	5323	580,00
Денежные средства и денежные эквиваленты	77	224	339	-262	22,71
Прочие оборотные активы	37			37	-
III. Капитал и резервы	758	471	465	293	163,01
В том числе:					
Уставный капитал	10	10	10	0	1
Нераспределенная прибыль	748	461	455	293	164,40
IV. Долгосрочные обязательства	340	(5)	(11)	329	3090,91
В том числе:					
Заемные средства	340		-	340	-
Отложенные налоговые обязательства	-	(5)	(11)	-11	-
V. Краткосрочные обязательства (кредиторская задолженность)	22269	6357	5013	17256	444,23
Баланс	23367	6822	5467	17900	427,42

Источник: Бухгалтерский баланс ООО «Стандарт-Эко» за 2018-2020 гг.

Для проведения рейтинговой оценки необходимо определить, какие показатели относятся к стимуляторам – рост которых оказывает положительное воздействие на деятельность организации, а какие к дестимуляторам, которые имеют обратный эффект.

В данном примере к стимуляторам относятся следующие показатели: материалотдача, рентабельность продукции и оборачиваемость запасов, а к дестимуляторам – затраты на 1 рубль товарной продукции³.

Для начала определим темпы роста стимуляторов и дестимуляторов за 2018-2020гг. В таблице 2 представлен расчет темпов прироста анализируемых показателей в процентах, для каждого из них выбирается эталонное значение, т.е. лучшее в ряду – это условие выполняется для стимуляторов, а для дестимулятора – наименьшее значение, так как показатели указываются с противоположным знаком.

Анализируемые показатели представлены в табл. 2 по следующей нумерации:

- 1) материалоотдача;
- 2) рентабельность продукции;
- 3) затраты на 1 рубль товарной продукции;
- 4) оборачиваемость запасов.

Таблица 2

Темпы прироста показателей ООО «Стандарт-Эко» за 2018-2020 гг.

Год	Показатели								Сумма показателей	Ранг
	материалоотдача (1)		рентабельность (2)		затраты на 1 руб. ТП (3)		оборачиваемость запасов (4)			
2018	-1,67	3,00	-46,82	2,00	1,69	3,00	91,16	1,00	40,99	2
2019	8,07	1,00	755,24	1,00	-7,47	2,00	-34,92	2,00	735,86	1
2020	5,54	2,00	-90,18	3,00	-13,83	1,00	-69,96	3,00	-140,76	3
КСД	1	-	1	-	-1	-	1	-	-	-

На основании анализа табл. 2, заметим, что ООО «Стандарт-Эко» за три года лучше всего использовала и управляла ресурсами в 2019 г. Основное влияние на это оказало значительное увеличение рентабельности продукции в 2019 г. Наглядно это представим на рис. 1, и расположим по оси абсцисс - года, а по оси ординат - ранги, которые присвоены каждому году.

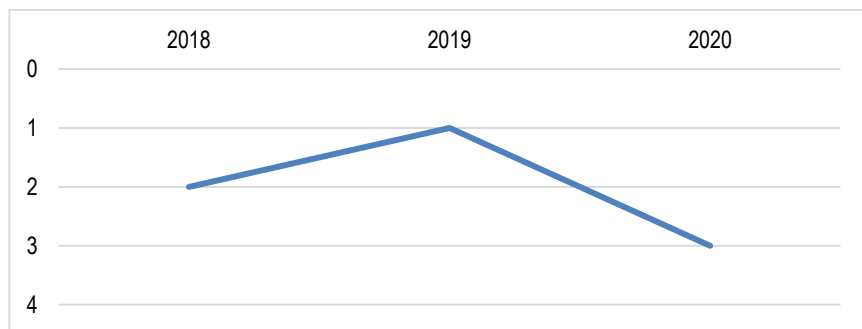


Рис. 1. Сумма показателей ООО «Стандарт-Эко» представленных относительно ранга за 2018-2020гг.

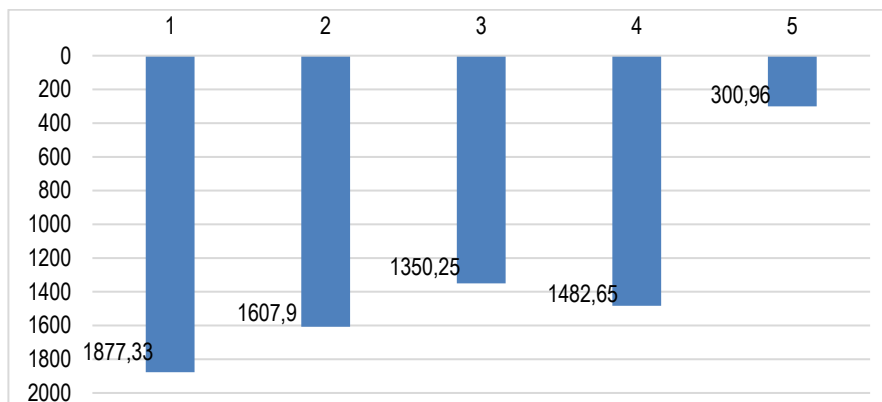
Следующим этапом анализа проведем оценку предприятия и его конкурентов способом суммы абсолютных и процентных расстояний, который представлен в табл. 3.

**Расчет показателей способом абсолютных и относительных расстояний
за 2020 г.**

№	Показатели												Сумма расстояний		№ ранга	
	1			2			3			4						
	Абс. знач.	Расстояние до эталона		Абс. знач.	Расстояние до эталона		Абс. знач.	Расстояние до эталона		Абс. знач.	Расстояние до эталона		Абс. знач.	%	Абс. знач.	%
		Абс. знач.	%		Абс. знач.	%		Абс. знач.	%		Абс. знач.	%				
1	5,5	855,7	99,6	-90,1	807,2	100	-13,8	75,7	86,4	-69,9	290,2	96,4	1877,3	209,5	5	5
2	15,1	846,1	98,4	142,7	574,2	71,1	-16,2	73,3	83,7	-40,6	260,8	86,6	1607,9	172,5	4	4
3	3,8	857,4	99,7	138,2	578,7	71,7	-3,6	85,9	97,9	220,2	0,0	0,0	1350,2	73,4	2	1
4	1,9	859,2	100	267,4	449,5	55,6	-1,9	87,6	100	-41,2	261,5	86,8	1482,6	142,5	3	3
5	861,2	0,0	0,0	717,0	0,0	0,0	-89,6	0,0	0,0	-80,7	300,9	100	300,9	100	1	2
Эталон	861,2	-	-	717,0	-	-	-89,6	-	-	220,2	-	-	-	-	-	-

Данный метод необходим для выявления лидеров и наиболее близкой к эталону организации. Чтобы определить какое место анализируемая организация занимает в сравнении с конкурентами, построим диаграмму, в основе которой лежат суммы абсолютных расстояний и график линейного распределения по процентным расстояниям, которые и помогут определить, какая организация является лидером, а какая аутсайдером.

По данным диаграммы (рис. 2), можно сделать вывод, что организация под номером 5 имеет наименьшую разницу по отношению к эталонному значению. Следовательно, она лучше в сравнении с конкурентами управляет своими затратами и является лидером по данному виду деятельности, а ООО «Стандарт-Эко» оказалась аутсайдером в данном примере, что говорит о неэффективности управления затратами.



**Рис. 2. Диаграмма распределения абсолютных расстояний
анализируемых организаций за 2020 г.**

На рис. 3, представлен график линейного распределения по процентам, данные которого рассчитаны способом процентных расстояний, и незначительно отличаются от данных, которые получены способом абсолютных расстояний. Данное отличие связано с округлением расчетов и является допустимым.

Эталон Шкала	Ранг				
	35%	48%	68%	82%	100%
№%%	74	100	143	173	21
Непр-тия	3	5	4	2	1
Ранг	1	2	3	4	5

Рис. 3. График линейного распределения по процентным расстояниям анализируемых организаций за 2020 г.

Анализируя представленные расчеты, можно сделать вывод, что ООО «Стандарт-Эко» при расчете способом абсолютных и процентных расстояний заняла позицию аутсайдера, а организации под номерами 3 и 5 являются лидерами среди конкурентов.

Применение данного метода имеет ряд преимуществ и недостатков. К первым, по нашему мнению можно отнести то, что показатели, используемые в исследовании, алгебраически легко рассчитываются, на них не оказывают влияние инфляционные процессы, поскольку они относительные. К недостаткам - нет уверенности в достоверности данных, полученных из открытых источников. Формирование показателей отчетности, которая используется для проведения рейтинговой оценки, может различаться по объективным и субъективным причинам.

¹ Шадрина, Г. В. Экономический анализ: учебник для вузов / Г. В. Шадрина. – 3-е изд., перераб. и доп., 2021. – 461 с.

² Оценка уровня финансовой составляющей экономической безопасности предприятия Игошина Н.А. Жалнина И.В. // Наука XXI века: актуальные направления развития. 2021. № 1-1. С. 383-388. <https://elibrary.ru/item.asp?id=45624527>.

³ Казакова, Н. А. Современный стратегический анализ: учебник и практикум для вузов / Н. А. Казакова, 2021. – 278 с.

⁴ Анализ эффективного распределения условно-постоянных затрат Фомин В.П., Игошина Н.А.В сборнике: Актуальные аспекты развития современной науки. Сборник научных статей II Международной научной конференции. Самара, 2021. С. 196-202. <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=45813591> DOI:10.46554/ CADMS -2020-pp.196.

RATING ASSESSMENT OF DIRECT COST MANAGEMENT OF THE ORGANIZATION

© 2022 Igoshina Natalia Aklimovna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: bume63@mail.ru

© 2022 Kharchenko Ekaterina Aleksandrovna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: qwerty3487@inbox.ru

Keywords: cost management, cost structure and dynamics, stimulants, destimulators, profitability of products, rating assessment.

The article is devoted to rating analysis. It is based on the comparison of the growth rates of the organization's performance indicators for the analyzed period with the data of competitors.

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИННОВАЦИОННЫХ ФИНАНСОВЫХ ИНСТРУМЕНТОВ В ИНВЕСТИЦИОННОЙ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

© 2022 Каримова Алина Анваровна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: karimovaaa97@mail.ru

Ключевые слова: финансы, финансовые инструменты, инновации, инновационные финансовые инструменты, краудфандинг, краудинвестинг.

Статья посвящена рассмотрению современных инновационных видов финансовых инструментов, применяемых в реальном секторе экономики. Приведены основные виды инновационных финансовых инструментов, представлены виды краудфандинга.

Современное предпринимательство развивается не в вакууме, а в условиях влияния широкого спектра различных факторов, среди которых одну из наиболее значимых ролей играет фактор глобализации и глубокое распространение цифровизационного мегатренда во все сферы бизнеса. Одним из проявлений диффузии информационных технологий в сферу хозяйственной деятельности предприятий на территории Российской Федерации является использование современных технологий в направлении управления рисками и инвестиционной деятельности. Инновационными финансовыми инструментами используемыми в сфере управления рисками являются реальные опционы, а инновационными финансовыми инструментами, используемыми в сфере инвестиционной деятельности является краудфандинг и венчурное финансирование¹. Рассмотрим каждый из этих инструментов отдельно.

Относительно новым явлением в мире финансовых инструментов является краудфандинг, представляющий собой совместное добровольное финансирование заинтересованного проекта². Как правило подобное финансирование осуществляется большим коллективом на какой-либо электронной площадке при помощи Интернета. Сегодня существует несколько различных видов краудфандинговых площадок, среди которых можно выделить такие как краудфандинг проекты связанные с помощью пострадавшим при различного рода стихийных бедствиях, проекты связанные с поддержкой со стороны болельщиков какой либо спортивной команды, причем на сегодня данный команды могут быть с совершенно разных областей, в том числе из киберспорта (см. рисунок)³. Также существуют краудфандинг проекты поддержки различных политических кампаний. Однако, такого рода проекты распространены не так широко, как например проекты связанные с финансированием стартап-проектов и малого предпринимательства. Нередко также используются краудфандинг-проекты, направленные на совместные инвестиции в проект.

* Научный руководитель – **Архипова Наталья Анатольевна**, кандидат экономических наук, доцент.

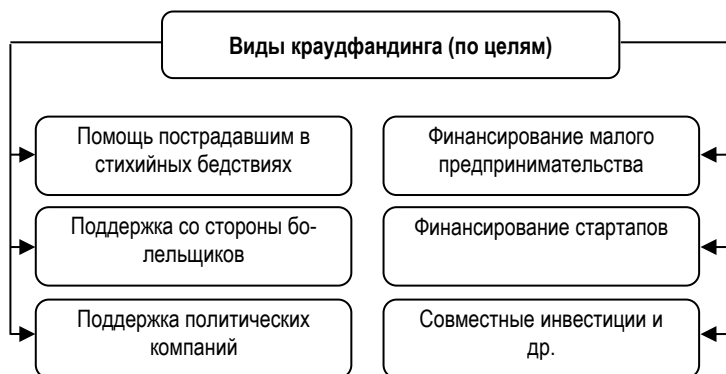


Рис. Виды краудфандинга³

Краудфандинг, как инновационный финансовый инструмент опирается прежде всего на людей, которые желают вложить свои средства в тот или иной проект. Однако, людьми двигают свои собственные мотивы участия в данного рода проектах. Существует несколько форматов краудфандинга, с точки зрения мотивации потенциальных участников. Первый вариант строится вокруг благотворительного подхода, когда люди отправляют свои финансовые средства на развитие интересующего их проекта на безвозмездной основе. Но, если человек, финансирующий проект на краудфандинговой площадке заинтересован в получении прибыли в перспективе, то такой подход носит название краудинвестинга. Также люди могут рассчитывать не нефинансовое вознаграждение от своего вложения, путем получения продукта (услуги), на производство которого рассчитан сам проект.

Еще одним вариантом участия в проекте может быть перспектива получения определенного количества акций компании в случае успешного развития проекта. Владение акциями также может осуществляться через посредников.

Существует также модель Роялти, которое предусматривает получения доходов о финансируемого проекта в перспективе. Либо существует формат народного кредитования, когда люди вкладывают средства с прицелом вернуть вложенные средства увеличенные на определенный процент.

Другим инновационный финансовым инструментом считается венчурное финансирование, при котором венчурные инвесторы вкладывают средства в развитие проекта, с прицелом занять роль совладельца в случае успешной реализации проекта. Венчурные проекты как правило относятся к высокорисковым проектам. Отличием от банковского кредитования является то, что венчурные инвесторы оценивают возможные перспективы развития проекта и принимают решение именно от этого, в то время как банки в вопросе финансирования отталкиваются исключительно от настоящего положения.

Еще одним инновационным финансовым инструментом сегодня можно считать реальные опционы. Его основное отличие от финансового опциона заключается в базовом активе, которым выступает обычный материальный предмет: фабрика, машина и т.д., а не акции, валюта и облигации. Реальные опционы являются одними из наиболее рацио-

нальных и эффективных способов решения задач в сфере оценки инвестиций, бизнеса и инновационных проектов. Особенно это актуально в связи с повышением уровня неопределенности и требования гибкого реагирования на волатильность внешней среды и рыночной конъюнктуры экономики.

Делая выводы можно сказать, сегодня среди различных финансовых инструментов, используемых в реальном секторе экономики существуют в том числе и инновационные виды, строящие свое развитие на основе современных информационных технологий и реалий современной жизни. Учитывая то, что технологии активно развиваются и проникают в реальный сектор экономики, можно предположить, что спектр инновационных финансовых инструментов будет только пополняться.

¹ Чиркова, Е. В. Краудфандинг: новый способ привлечения инвестиций. Развитие краудфандинга в России на основе международной практики / Е. В. Чиркова, Н. Е. Тарасова // Символ науки: международный научный журнал. – 2020. – № 5. – С. 116-119.

² Чайкина, Е. В. Краудфандинг как альтернатива банковским кредитам / Е. В. Чайкина, У. В. Дремова, В. Ю. Чайкин // Финансовые исследования. – 2019. – № 1(62). – С. 79-91.

³ Самолетов, Р. В. Применение краудфандинга для инновационного развития кооперативных образовательных организаций / Р. В. Самолетов // Фундаментальные и прикладные исследования кооперативного сектора экономики. – 2019. – № 1. – С. 131-142.

USE OF INNOVATIVE FINANCIAL INSTRUMENTS IN INVESTMENT AND BUSINESS ACTIVITIES

© 2022 Karimova Alina Anvarovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: karimovaaa97@mail.ru

Keywords: finance, financial instruments, innovations, innovative financial instruments, crowdfunding, crowdinvesting.

The article is devoted to the consideration of modern innovative types of financial instruments used in the real sector of the economy. The main types of innovative financial instruments are given, the types of crowdfunding are presented.

АНАЛИЗ ДИНАМИКИ РЫНКА ЖИЛОЙ НЕДВИЖИМОСТИ ПФО

© 2022 Карповец Анастасия Сергеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: akrvts@gmail.com

© 2022 Золотухин Егор Игоревич*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Goldegor3@gmail.com

Ключевые слова: рынок, жилая недвижимость, анализ рынка жилой недвижимости, динамика цен на жилье, цена.

В статье представлены результаты проведенного исследования рынка жилой недвижимости в ПФО, показана динамика основных показателей рынка жилья за период 2016–2021 гг. Определены основные факторы, влияющие на стоимость объектов жилой недвижимости. Сделаны выводы о перспективах дальнейшего развития рынка.

Рынок жилья является важнейшим элементом экономики каждой страны. Это подтверждает тот факт, что совокупная стоимость всей жилой недвижимости мира в конце 2017 года достигла значения 220,6 триллионов долларов, что было приблизительно в 2,75 раза больше совокупного мирового ВВП¹. Очевидно, что от уровня развития рынка жилья зависит социально-экономическая стабильность государства. В современных условиях большое значение имеет проведение целесообразного анализа для выявления значимых ценообразующих факторов для объектов недвижимости, оценки обеспеченности населения жильем. динамики строительства нового жилья и изменения уровня цен. Информация в современном мире играет очень важную роль, так как для осуществления экономической деятельности, в рамках рынка недвижимости, необходимо обращаться к исследованиям рынка. Эти данные позволяют выстраивать прогнозы относительно его конкурентоспособности, ведь от того, какие тенденции присутствуют на рынке жилья, зависит размер инвестиций (долгосрочных и краткосрочных) в строительство жилых помещений и недвижимости в целом. Так же к исследованиям рынка жилья обращаются службы государственной статистики, для оценки емкости рынка и для регулирования инструментов налогообложения².

Гражданский кодекс РФ² определяет недвижимость следующими категориями: «земельные участки, участки недр, обособленные объекты и все, что прочно связано с землей, то есть объекты, перемещение которых без несоразмерного ущерба их назначению невозможно, в том числе леса, многолетние насаждения, здания, сооружения» [ст.130]. Таким образом, любая недвижимость должна быть стационарной и фундаментальной, то есть неподвижной, а также полезной и долговечной. Одной из важнейших разновидностей

* Научный руководитель – **Токарев Юрий Алексеевич**, кандидат экономических наук, доцент.

недвижимости является именно жилая недвижимость. На динамику этого рынка влияет большое количество показателей, в целом для экономики важно уметь прогнозировать состояние, текущие тенденции, угрозы и перспективы рынка недвижимости. К данному виду недвижимости относят как частные дома, так и многоквартирные дома, включая каждую отдельную квартиру, при этом не важно, какой субъект является ее собственником.

В данной статье были проанализированы объекты жилой недвижимости на рынке первичного и вторичного жилья ПФО по определенной системе. Она включает 4 показателя, по которым существуют достоверные данные и которые наиболее полно отражают состояние рынка жилой недвижимости в том или ином аспекте: 1) «Общая площадь жилых помещений, приходящаяся в среднем на одного жителя» (измеряется в квадратных метрах приходящихся на одного человека). Показатель отражает обеспеченность населения региона жильем. Рассчитывается делением размера всего жилого фонда в среднем за период на численность постоянного населения за тот же период. 2) «Ввод в действие жилых домов в расчете на 1000 человек населения» ($\text{м}^2/1000 \text{ чел}$). В целом, можно сказать, что показатель ввода в действие жилых домов отражает предложение на рынке жилья. Он рассчитывается соотношением общего метража введенных в действие жилых домов и среднегодовой численности населения; полученный результат умножается на 1000. 3) «Средние цены на первичном рынке жилья» (руб./м^2). 4) «Средние цены на вторичном рынке жилья» (руб./м^2). Эти два показателя являются исконно рыночными, так как государственное регулирование ценообразования здесь минимально. Что касается факторов, влияющих на цену жилой недвижимости, то среди них можно выделить ряд основных показателей: площадь, дата (год) строительства, расположение объекта, особенностей благоустройства, транспортная доступность. Кроме того, большую роль играет качество внутреннего обустройства зданий, состояние центральных коммуникаций или их отсутствие. Таким образом, каждый из этих показателей играет определенную роль в формировании цены⁴.

Динамика обеспеченности населения жильем в Приволжском федеральном округе носит положительный характер, то есть каждый год общая площадь жилых помещений, находящаяся в среднем во владении одного жителя региона, увеличивается в среднем на $0,6 \text{ м}^2$ или на 2,275% (данные по показателю с 2016 по 2020 год соответственно: $25,6 \text{ м}^2$, $26,1 \text{ м}^2$, $26,7 \text{ м}^2$, $27,3 \text{ м}^2$, $28,0 \text{ м}^2$).⁵

Важно понимать, что увеличение общей площади жилых помещений, приходящейся на среднестатистического жителя ПФО, может быть связано не только со строительством нового жилья, но и с негативными тенденциями демографической ситуации в стране: значительным снижением коэффициента рождаемости (с 1,78 в 2015 году до 1,489 в 2020 году), увеличением среднего возраста матерей, рожавших первенца, увеличением смертности, в том числе из-за пандемии COVID-19. Так, по данным Росстата, общий прирост населения в ПФО с 2016 по 2020 год был равен соответственно -37070, -93878, -145483, -109530, -216856. К тому же, в сравнении со значениями этого показателя в других странах, Россия, а в частности ПФО, значительно отстает. Например, в США 70 кв. м. - средняя площадь жилья, приходящаяся на одного человека (2019 год)³.

Одним из не менее важных показателей рынка жилья является ввод в действие жилых домов в расчете на 1000 человек населения. Этот показатель отражает динамику строительства нового жилья, с его помощью можно определить заинтересованность фирм в инвестиции в жилье. Показатель напрямую зависит от благосостояния населения, и на

его основе можно делать выводы о состоянии рынка первичного жилья (спрос на которое падает одновременно с доходами населения)⁵.

Динамика ввода нового жилья⁵ преимущественно отрицательная. Показатели снижались из года в год, если в 2016 году на 1000 человек приходилось 545 м², в 2017 - 529 м², а в 2018 году показатель упал до 517 м². В 2019 году наблюдался заметный рост (552 м²) в перспективе он мог бы продолжаться и дальше, однако наступление пандемии COVID-19, повлекшей за собой множество сопутствующих факторов, замедлило динамику. В 2020 показатель составил 541 м² и снижение показателя на 11 м² по сравнению с предыдущим годом оказалось меньше, чем в 2017–2018 годах (на 16 м² и 12 м² соответственно), что удивительно, так как пандемия нанесла серьезный урон экономике в целом, что могло бы сказаться на темпах и объемах строительства в гораздо большей мере. Таким образом, рынок жилья показал относительную устойчивость, в сравнении с общими показателями экономики (ВВП России за 2020 год упал на 12%).

С 2017 года цены на первичном рынке увеличиваются стремительнее, чем на вторичном рынке жилья. Так, в 2020 году средняя цена на первичном рынке выросла практически на 3987 рубля по сравнению с предыдущим годом (с 49290 до 53277 за м²), а на вторичном рынке изменение составило лишь 2773 (с 48896 до 51669 за м²). В 2016 году средние цены на вторичное жилье были на 11,2% выше, чем на рынке первичного жилья. Однако уже в 2019 году происходит значительный рост цен на первичном рынке и средние цены на жилье на обоих рынках практически сравниваются (небольшая разница в 0,8% в пользу первичного рынка). К 2021 году средняя цена на первичном рынке превышала стоимость жилплощади на вторичном рынке на 10,4% (63451 и 57482 соответственно). Цена на рынке первичного жилья достигла своего пика и впервые превысила отметку в 60 тысяч (63451 руб.). Всего за год цены выросли на 10 000 рублей за квадратный метр, это больше, чем за весь оставшийся рассматриваемый период вместе взятый. Такой рост, помимо льготной ипотеки, спровоцировали высокая инфляция (7,97% в год)⁷ и резкое удорожание стройматериалов (на 27,7% за год), оно, в свою очередь, могло быть вызвано ростом цен на металлопрокат, который за год, в период с апреля 2020 по апрель 2021 подорожал на 90%.

В целом по ПФО мы можем сделать следующие выводы: рынок жилья вышел на стабильный рост к 2019 году, об этом нам говорит показатель ввода нового жилья в эксплуатацию. Однако в 2020 мы можем наблюдать спад по показателю ввода жилья, разумеется, это связано с последствиями эпидемии Covid-19, на данный момент на рынке наблюдается стагнация. Исходя из повышения цен на жилье и снижения ипотечной ставки, мы можем отметить снижение спроса на приобретение жилья, особенно на первичном рынке (этот показатель наиболее важен, так как напрямую связан с расширением рынка). В целом по России ставка по ипотеке упала с 10,54% до 7,56% (на рынке первичного жилья падение ставки было более существенным, – она снизилась на 4,25 % (с 10,04% до 5,79%), чем на рынке вторичного жилья, где изменение составило 2,19 % (с 10,80% до 8,61%)⁸, Возможно, снижение ставки - это вынужденная мера, введенная вследствие резкого повышения цен (особенно, если речь идет о новых постройках). В качестве прогноза на расширение рынка в будущем, мы можем отметить положительные и отрицательные моменты. К положительным мы можем отнести повышенный спрос на ипотечное кредитование, к отрицательным трендам можно отнести рост цены на стройматериалы - 9% в сравнении с инфляцией - 6-7%, однако эта разница не столь велика, и, скорее всего, рынок

вернет свои позиции и продолжит расти, но только при отсутствии ограничений и нормализации эпидемиологической ситуации, в противном случае, могут потребоваться структурные (институциональные) изменения на рынке жилья (адаптация под эпидемиологические условия).

¹ Медиа издание: Lenta.RU [электронный ресурс]. URL: <https://lenta.ru/news/2018/09/04/globalrealityvalue>.

² Гражданский Кодекс Российской Федерации. Часть первая: от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 21.12.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 29.12.2021) // Собр. законодательства РФ. 1994. № 32. Ст. 130.

³ Ирина Рябова. Жилищный вопрос: [Электронный ресурс] // ЭКОНС. URL: <https://econs.online/articles/details/obespechennost-zhilem-v-raznykh-stranakh>.

⁴ Хахук Б.А., Куадже Е.Ч. Анализ рынка жилой недвижимости на примере домовладений и квартир вторичного рынка города Краснодара // Вопросы региональной экономики. 2020. № 3(44). Ст. – 118–122.

⁵ Регионы России: социально-экономические показатели / Федеральная служба государственной статистики (Росстат). М., 2021. URL: https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/Region_Pokaz_2021.pdf.

⁶ ЕМИСС: государственная статистика [электронный ресурс]. URL: <https://www.fedstat.ru/indicator/31452>.

⁷ Ольга Копытина. Когда упадут цены на жилье и случится ли это вообще: что важно знать // РБК [электронный ресурс]. URL: <https://clck.ru/auPWd>.

⁸ Петр Ковалев. Свои метры: 10 графиков о том, как покупают жилье в России // ТАСС [Электронный ресурс]. URL: <https://tass.ru/obschestvo/9258289>.

ANALYSIS OF THE DYNAMICS OF THE RESIDENTIAL REAL ESTATE MARKET OF THE VOLGA FEDERAL DISTRICT

© 2022 Karpovets Anastasia Sergeevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: akrpvts@gmail.com

© 2022 Zolotukhin Egor Igorevich
Student

Samara State University of Economics
E-mail: Goldegor3@gmail.com

Keywords: market, residential real estate, analysis of the residential real estate market, dynamics of housing prices, price.

The article presents the results of a study of the housing market in the Volga Federal District, reveals the dynamics of the main indicators of the housing market for the period 2016–2021. Certain main factors affecting the value of residential real estate. Conclusions are drawn about the prospects for sustainable development of the market.

ЭКОЛОГИЧЕСКИЙ ФАКТОР В МОДЕЛИ ОЦЕНКИ УРОВНЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СУБЪЕКТОВ ДОБЫВАЮЩЕГО СЕКТОРА

© 2022 Кожухова Виктория Валерьевна
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: viktoriant1995@gmail.com

Ключевые слова: экономическая безопасность предприятий, экологические факторы, вредные выбросы, отходы производства, экологическая политика, нефинансовая отчетность.

Цель исследования состоит в определении взаимосвязи экологической составляющей деятельности организаций и экономической безопасности предприятий. Автором разработана система показателей для расчета интегрального коэффициента экологического риска.

Вследствие многоаспектности и стремительного характера изменений современной экономической среды в последние несколько лет предприятия различных отраслей регулярно сталкиваются с различными факторами, оказывающими существенное влияние на состояние их экономической безопасности. При этом все большее значение приобретают различные экологические риски, имеющие место в процессе осуществления деятельности. Дополнительное негативное влияние оказывает распространение коронавирусной инфекции COVID-19, фиксируемое в последнее время.

В подобных условиях дестабилизированной экономической среды применение предприятиями инструментария оценки угроз экономической безопасности становится основополагающим условием успешного функционирования и развития. Сплошной и регулярный контроль уровня экономической безопасности позволит своевременно производить корректировки стратегии и направлений развития, а также даст возможность оптимизации политики управления экономическим субъектом.

Особую информационную ценность при оценке влияния экологических факторов на уровень экономической безопасности представляет система корпоративной отчетности экономического субъекта, поскольку именно она содержит в себе как финансовые, так и нефинансовые показатели.

Отдельные аспекты обеспечения экономической безопасности и раскрытия нефинансовых показателей в отчетности предприятий рассмотрены в работах ряда ответственных и зарубежных исследователей, в числе которых Багиев, Г.Л.¹, Дружиловская Т.Ю.², Казакова Н.А.³, Карагод В.С.⁴, Rodríguez-Fernández, M.⁵, López-Toro, A.A.⁵, Xiang D.⁶ и др. Вопросам идентификации рисков и угроз экономической безопасности посвящены исследования международных организаций и аудиторских компаний^{7,8}.

Однако связь уровня экономической безопасности предприятий с влиянием экологических факторов, присущих их деятельности, остается не исследована в полной мере. Кроме того, отсутствует система количественных измерителей экологических рисков.

Таким образом, исключительная важность оценки и мониторинга уровня экономической безопасности, а также необходимость разработки системы показателей оценки экологического риска как ключевого фактора экономической безопасности на основе данных системы корпоративной отчетности определяют актуальность выбранной темы исследования.

Стоит отметить, что в настоящее время не выработано единого определения понятия «экономическая безопасность»^{1,2}. В рамках исследования проведен анализ подходов различных авторов к интерпретации данного термина³. Полученные результаты позволяют провести группировку подходов⁴ по широте понимания понятия «экономическая безопасность предприятия» (рис. 1)⁵.



Рис. 1. Классификация подходов к определению понятия «экономическая безопасность предприятия»

Таким образом, результаты анализа различных трактовок термина «экономическая безопасность предприятия» позволяют сформулировать следующее определение данного понятия с использованием иерархического подхода: экономическая безопасность предприятий представляет собой непрерывный процесс распределения и перераспределения ресурсов экономического субъекта с целью обеспечения способности эффективного и непрерывного функционирования, развития, достижения целевых индикаторов в условиях наличия внутренних и внешних угроз и рисков.

В целях систематизации процесса количественной оценки уровня экономической безопасности добывающих предприятий в части экологической составляющей в рамках исследования разработан комплекс показателей, расчет которых предлагается осуществлять на базе нефинансовой корпоративной отчетности экономических субъектов.

На рис. 2 представлена схема разработанной системы показателей для оценки экологического фактора экономической безопасности.

Для проведения наиболее эффективной оценки рисков, связанных с экологической составляющей, представляется необходимым определение частных коэффициентов экологического риска по каждому виду негативного воздействия, расчет которых произво-

дится по формуле: $K_{(э/р)} = N_i / C \times 100\%$, где N_i – сумма платы за i вид выброса, C – сумма платы за негативное воздействие.

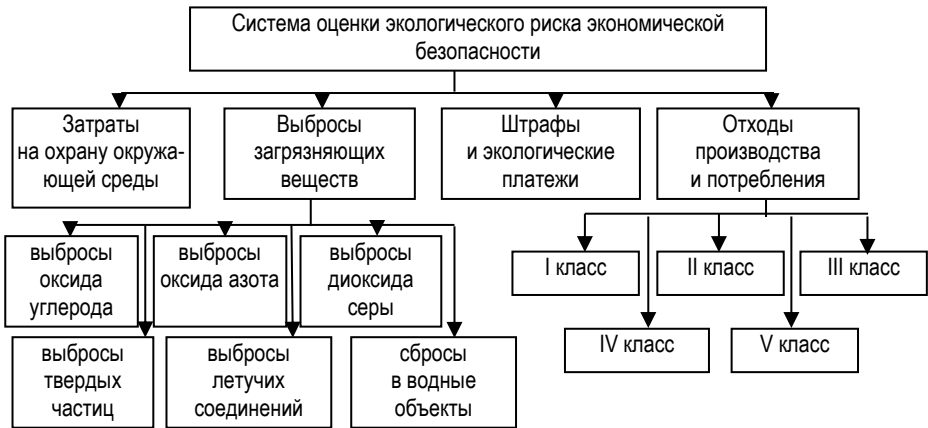


Рис. 2. Система оценки экологического риска экономической безопасности

Целесообразным представляется анализ динамики и объема затрат на охрану окружающей среды, поскольку от уровня финансирования деятельности по охране объектов окружающего мира зависит результативность экологической политики предприятия.

Важным показателем оценки экологического риска является сумма и динамика экологических платежей и штрафов за несоблюдение требований законодательства. Чем ниже значение данного параметра, тем ответственнее экономический субъект подходит к вопросам обеспечения экологической эффективности производственных процессов, тем выше уровень его экономической безопасности.

Специфическим экологическим риском добывающей отрасли является образование больших объемов вредных отходов в процессе осуществления производственного процесса. В этой связи важна оценка эффективности политики компании в отношении обращения с отходами производства. Для определения результативности данных мер представляется необходимым расчет коэффициента переработки отходов, а также оценка динамики ежегодного объема размещения отходов производства и потребления.

Расчет интегрального показателя экологического риска позволит проводить сравнение предприятий добывающей отрасли по данному показателю в рамках одного периода, а также сделает возможным проведение анализа динамики уровня экономической безопасности экономического субъекта в части экологической составляющей. Расчет интегрального показателя экологического риска предлагается осуществлять путем сложения всех расчетных показателей системы и деления полученной суммы на количество учитываемых критериев.

Таким образом, для снижения уровня экологического риска, а также с целью укрепления экономической безопасности добывающих предприятий необходимо регулярное проведение оценки и анализа показателей экологических рисков. Разработанная система количественных критериев оценки экологического риска позволит стандартизировать про-

цесс анализа уровня экономической безопасности предприятий добывающего сектора с учетом специфики их деятельности, а также обеспечит сопоставимость данных.

¹ Багиев, Г.Л. Проблемы обеспечения экономической безопасности субъектов малого предпринимательства в условиях теневой экономической деятельности / Г.Л. Багиев, В.Ю. Буров. – Текст непосредственный // Экономическая безопасность: проблемы, перспективы, тенденции развития. – Пермь, 2016. – Ч. 1. – С. 7-24.

² Дружиловская, Т. Ю. Совершенствование учета нематериальных активов как один из основных факторов развития учетно-аналитического обеспечения экономической безопасности субъекта бизнеса / Т. Ю. Дружиловская, Э. С. Дружиловская // Развитие и взаимодействие реального и финансового секторов экономики в условиях цифровой трансформации: Материалы Международной научно-практической конференции, Оренбург, 06–07 ноября 2019 года. – Оренбург: Оренбургский государственный университет, 2019. – С. 138-142.

³ Казакова Н.А., Иванова А.Н. Финансовая безопасность компании: аналитический аспект // Экономический анализ: теория и практика. – 2016. – № 10 (457). – С. 93-105.

⁴ Karagod V.S., Golubeva N.A., Erokhina E. I. The review of the evolution of information in the public non-financial reports of Russian metallurgical companies. Proceedings of SOCIOINT 2018- 5th International Conference on Education, Social Sciences and Humanities, 2-4 July 2018 - Dubai, U.A.E. –p. 334-344. - ISBN: 978-605-82433-3-0.

⁵ Rodríguez-Fernández, M.; Sánchez-Teba, E.M.; López-Toro, A.A.; Borrego-Domínguez, S. (2019) Influence of ESGC Indicators on Financial Performance of Listed Travel and Leisure Companies. Sustainability, 11 (17), 5529.

⁶ Xiang D., Xiang C. (2019) Can ESG Indices Improve the Enterprises' Stock Market Performance? - An Empirical Study from China, Sustainability, 11 (17), 4765.

⁷ Deloitte. Кто ищет, тот находит. Как финансовый директор компании может управлять рисками в области устойчивого развития и обеспечивать долгосрочные выгоды для нее. URL: <https://www2.deloitte.com/content/dam/Deloitte/ru/Documents/risk/russian/gra-sustainability-reporting-ru.pdf> (дата обращения: 10.01.2022).

⁸ Sustainability Accounting Standards Board (SASB) Foundation. SASB Materiality Map. URL: <https://materiality.sasb.org/> (дата обращения: 01.02.2022).

ENVIRONMENTAL FACTOR IN THE MODEL FOR ASSESSING OF EXTRACTIVE ENTERPRISES' ECONOMIC SECURITY

© 2022 Kozhukhova Victoria Valeryevna
Postgraduate
Samara State University of Economics
E-mail: viktoriaart1995@gmail.com

Keywords: enterprises' economic security, environmental factors, harmful emissions, production waste, environmental policy, non-financial reporting.

The purpose of the study is to determine the relationship of environmental component and enterprises economic security. The system of indicators for calculating the integral coefficient of environmental risk was developed by the author.

ТРАНСГРАНИЧНОЕ И ПРИГРАНИЧНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО: ОПЫТ ЕВРОПЫ

© 2022 Кожухова Дарьяна Александровна
аспирант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: darjanak@mail.ru

Ключевые слова: приграничное сотрудничество (ПГС), трансграничное сотрудничество, межорганизационное сотрудничество, альянсы, устойчивое развитие, устойчивое планирование, территориальная сплоченность.

Статья посвящена вопросам трансграничного и пограничного сотрудничества стран Европы для выполнения целей устойчивого развития. В статье дается пояснение территориальной сплоченности, а также рассматриваются проблемы Европейской перспективы пространственного развития.

В последние годы сотрудничество между странами стало критически важным вопросом для устойчивого развития городов-соседей в приграничных районах. В этом отношении подходы и политика устойчивого общего планирования становятся все более реальными, особенно на европейских территориях. Учитывая значительное количество проектов и стратегий приграничного сотрудничества (ПГС) в Европе, очень важно продвигать исследовательские подходы, способные определить наиболее позитивные пути к созданию альянсов на приграничных территориях, служащие ключевыми методологиями для достижения успеха.

Пять условий для успеха стратегических альянсов в проектах ПГС:

- четкое определение целей альянса;
- обеспечение участия в альянсе различных групп заинтересованных сторон;
- привлечение партнеров с большим опытом работы в сфере ПГС;
- обеспечение согласованности ключевой цели;
- гарантия, что альянс принесет пользу обеим сторонам.

Эти условия могут эффективно способствовать достижению более успешных результатов в проектах трансграничного сотрудничества, подчеркивая важность ранее разработанных стратегий для определения будущих подходов.

В связи с увеличением числа проектов приграничного сотрудничества (ПГС), осуществляемых вдоль границ европейских территорий в последние несколько десятилетий, и значительным количеством людей, находящихся под влиянием таких инициатив, этот вопрос приобретает все большую актуальность. ПГС стал не только способом выравнивания развития неблагополучных районов, но и способом использования конкурентных преимуществ городов, расположенных на границе двух стран. Таким образом, можно сказать, что они обладают двойным потенциалом и исключительным разнообразием, которые можно использовать для получения синергетического эффекта сотрудничества, ведущего к усилению территориальной сплоченности.

Концепция территориальной сплоченности вызывает все больший интерес в академических кругах и в политике ЕС. Территориальное измерение как ключевая тема в политической повестке дня ЕС имеет большое значение.

В настоящее время территориальная сплоченность может также означать координацию политики, влияющей на одну территорию. Что касается более интервенционистского подхода к территориальному планированию, а также устойчивому развитию, существует необходимость в пространственной структуре для политики сообщества. Такие рамки будут напоминать Европейскую перспективу пространственного развития, но также станут частью политики территориальной сплоченности, разделяя ответственность Союза и его государств-членов. Новая концепция территориальной сплоченности может означать официальную роль Европейского Союза в области планирования. Также очевидно, что территориальная сплоченность должна рассматриваться как вклад в конкурентоспособность Европейского союза и его макрорегионов. Оно также должно извлекать пользу из конкурентных территориальных преимуществ, таких как человеческий капитал, центры знаний, структуры принятия решений и доступность капитала.

Еще ранее Европейская комиссия дала разъяснение, что территориальная сплоченность стала ключевым элементом для продвижения более сильной интеграции территории Союза во всех ее измерениях, а политика сплоченности поддерживает сбалансированное и устойчивое развитие территории Союза на уровне его макрорегионов и снижает любые барьерные эффекты посредством трансграничного сотрудничества (ТС) и обмена лучшими практиками. Более того, ПГС включает прямые отношения между местными органами власти (наиболее частая, формальная форма), но также постепенно распространяется на многие другие субъекты, институты и организации, и даже предприятия из соседних городов. Фактически, упомянутое многоуровневое управление основано на фундаментальных измерениях ПГС. В рамках этих измерений следует выделить следующие области: внутригосударственная; городская-сельская; местная-региональная; функциональная. Учитывая сложный процесс совместного планирования, «эффект барьера» может быть минимизирован путем содействия возможностям для интегрированного территориального развития или путем создания стратегий, предусматривающих участие субъектов с различных территориальных уровней, направленных на более сильную вертикальную интеграцию. Основная цель этих видов сотрудничества обычно связана с индивидуальными потребностями и ожиданиями трансграничных партнеров, но наиболее важным значением ПГС является способность решать общие пограничные проблемы, используя синергетические ресурсы и потенциал каждого партнера. Процессы ПГС имеют решающее значение для снижения всех видов барьерных эффектов на приграничных территориях. Еврорегионы, в частности, играют большую роль в этом процессе, создавая сети, которые вовлекают более широкий круг местных и региональных участников в процесс ПГС по обе стороны границ. Особый вид сотрудничества часто основывается на специальных европейских фондах, таких как программа INTERREG-A. Оно оказывает большое влияние на снижение барьерного эффекта вдоль границы по пяти измерениям (институционально-городское, доступность, культурно-социальное, экология-наследие и экономика-технологии). Особые возможности сотрудничества могут быть выявлены в приграничных городах. Эти города мотивированы и мобилизованы для сотрудничества благодаря государственной политике, особенно приоритетам Европейского Союза (ЕС), а также специфическим пространственным условиям, например, дорогам, транспорту и сети связи - среди многих других; кроме того, существуют дополнительные возможности, связанные с взаимным использованием торговли и услуг нескольких типов. Еще одной причиной являются тесные

взаимоотношения между жителями, организациями и учреждениями, а также предпринимателями, работающими по обе стороны границы. Результаты исследований показывают, что ПГС в основном осуществляется через проекты, но они выполняются скорее в соответствии с реальными потребностями партнеров. Редко они являются частью долгосрочных планов сотрудничества. Такой подход означает, что потенциал ПГС в приграничных городах используется не полностью; отсутствие руководства, которое указало бы основные направления ПГС, может объяснить это. Эти направления должны быть выгодны как для приграничных городов, так и для других участников стратегий и проектов ПГС с обеих сторон, создавая так называемые беспроигрышные ситуации. Таким образом, они также должны быть результатом хорошо продуманной стратегии ПГС, разработанной совместно приграничными городами стран Европы.

¹ Кондратьева, Н. Б. Россия - ЕС: трансграничное сотрудничество вне конъюнктуры / Н. Б. Кондратьева // Современная Европа. – 2014. – № 4(60). – С. 33-47. – DOI 10.15211/soveurope420143347.

² Хмелева Г.А., Федоренко Р.В. Современные научные подходы к развитию интеграционных процессов на региональном уровне // Экономические отношения. – 2019. – Том 9. – № 3. – С. 1643-1654. – doi: 10.18334/eo.9.3.40851.

³ Воронова Н.С., Яковлева Е.А., Шарич Э.Э., Яковлева Д.Д. Системы поддержки принятия решений в составе интеграционных механизмов финансового рынка ЕАЭС в контексте устойчивого развития // Экономика, предпринимательство и право. – 2021. – Том 11. – № 12. – С. 3105-3120. – doi: 10.18334/ep.11.12.113950.

⁴ Глазьев С. ЕЭК продолжит работу по содействию реализации ЦУР ООН в странах ЕАЭС. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.eurasiancommission.org/ru/nae/news/Pages/25-11-2019-3.aspx> (дата обращения: 06.02.2022).

⁵ Capello R. // Handbook of Regional Science. – 2014. – url: https://doi.org/10.1007/978-3-642-23430-9_94.

CROSS-BORDER AND CROSS-BORDER COOPERATION: THE EXPERIENCE OF EUROPE

© 2022 Kozhukhova Daryana Aleksandrovna
Postgraduate
Samara State University of Economics
E-mail: darjanak@mail.ru

Keywords: cross-border cooperation (CBP), cross-border cooperation, inter-organizational cooperation, alliances, sustainable development, sustainable planning, territorial cohesion.

The article deals with the issues of cross-border and cross-border cooperation of European countries to meet the goals of sustainable development. The article explains territorial cohesion and examines the problems of the European perspective on spatial development.

К ВОПРОСУ О РЕГУЛИРОВАНИИ ОПЛАТЫ ТРУДА

© 2022 Кожухова Наталья Викторовна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: kuka_55_@mail.ru

Ключевые слова: оплата труда, заработная плата, управление персоналом, кадровая политика.

Статья посвящена анализу таких понятий, как оплата труда, заработная плата, закреплению и регулированию этих понятий на законодательном уровне и важности реформирования системы оплаты труда на предприятии.

Реструктуризация подходов к формированию заработной платы сегодня необходима как для экономического развития России в целом, так и для решения проблем в промышленном и государственном секторах. В частности, роль заработной платы как инструмента повышения производительности труда и одного из наиболее ощутимого инструмента управления человеческими ресурсами сегодня значительно ослабла. Это привело к тому, что на предприятиях наблюдается значительная текучесть кадров, многие области производства остались без квалифицированных сотрудников, которые в связи с неудовлетворительным уровнем заработной платы, перешли на иные должности, в иные сферы труда или вовсе уехали за границу.

Поэтому, для роста и развития экономики страны и общества, эффективной работы и производительности предприятий, важным является вопрос обеспечения, как производительности, так и оплачиваемости труда. И с целью определения дальнейшего экономического и социального развития страны, выявления как стимулирующих, так и сдерживающих факторов производительности, следует проводить анализ формирования средств на оплату труда на предприятиях.

В поисках новых экономических и методологических подходов к оплате труда, максимально учитывающих сложность выполняемой работы, вклад работника в общие результаты производственной деятельности, его статус и квалификацию, следует также рассмотреть вопрос эффективной оплаты его труда. В этом контексте необходимо изучить экономические и социальные факторы, которые влияют на то, как компании формируют средства на оплату труда и как вознаграждают своих сотрудников.

Проблемы формирования средств предприятия на оплату труда его сотрудников нашли свое отражение в трудах отечественных ученых: Л.С. Бабынина, С.Ю. Набоко, Е.Д. Тагильцева, Ю.Н. Талышева, Л.Р. Халитова и др. Однако возникшие в условиях цифровой экономики перед предприятиями проблемы, обуславливают необходимость определения эффективности адекватного современному периоду развития формирования средств на оплату труда работников предприятия.

Как указывает Халитова Л.Р. в своем исследовании оплаты труда как инструмента управления воспроизводством рабочей силы оплата труда традиционно рассматривается с позиции регулирования как: инструмент борьбы с безработицей с участием представителей профсоюзного органа совместно с органами общественного надзора и контроля; как инструмент борьбы с инфляцией в переходный период развития экономики (при задержке и невыдаче зарплаты учителям, шахтерам, врачам), реструктуризации отраслей, развития интеграционных процессов (погашение за счет внутренних долгов внешних), как фактор, посредством которого из различных отчислений можно формировать государственные бюджетные средства и прочее.

Трудовой кодекс заработной платой определяет вознаграждение за труд, которое зависит от квалификации работника, количества, сложности, качества и условий выполняемой работы. Также в заработную плату входят компенсационные и стимулирующие выплаты.

При регламентации оплаты труда на базе отрасли или предприятия:

- закрепляются трудовые нормы (ст.162 ТК);
- устанавливается механизм оплаты труда (ст.135 ТК);
- фиксируется величина заработных плат отдельных категорий сотрудников (ст.135 ТК);
- осуществляется расценка работ и работников (ст.143 ТК);
- приводятся в соответствие доплаты и надбавки компенсационного характера (ст.135 ТК);
- утверждаются доплаты и надбавки, которые имеют стимулирующий характер, а также утверждается система премирования

При этом, положение работников, установленное законодательными нормами, правовыми положениями федеральных законов, которые регулируют трудовые отношения, не может быть ухудшено локальным нормативным регулированием.

С точки зрения права урегулирование и координация оплаты труда рассматривается как комплекс взаимоотношений между сотрудниками и работодателем по поводу принятия и реализации выплат персоналу за выполнение своих трудовых обязанностей по трудовому законодательству и в соответствии с другими актами правового обеспечения труда, а так же коллективными и трудовыми договорами и внутренними документами, принятыми в организациях.

Применяются следующие методы правового регулирования зарплаты:

- централизованный – установленный и принятый государственными органами (императивный);
- договорной - регулируемый коллективно (диспозитивный).

Первый направлен на вертикальные взаимоотношения предприятия (работника) и государства, а второй – на самостоятельное урегулирование своих взаимоотношений (работники и организация), а нормы права помогают утвердить регламент по тем вопросам, по которым они не смогли прийти к соглашению или не использовали возможность обговорить возможные варианты и взять его за основу.

Несение ответственности организаций, с правового аспекта, за невыплату зарплаты представлено на рисунке.

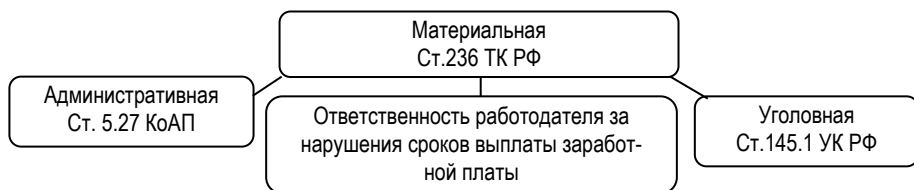


Рис. Ответственность работодателя за нарушение сроков выплаты заработной платы

Труд работников на рабочих местах с классом условий труда 3,4 и иными особыми условиями регламентирован ст. 147 ТК РФ и Постановлением Правительства РФ от 20.11.2008 г. № 870. Выплаты компенсационного характера прописаны в Постановлении Правительства Российской Федерации от 22.07.2008 года № 55 (за работу в ночное время), п. 4 разъяснений Госкомтруда СССР от 08.08.1966 № 13/П-21, в ст.151 (дополнительный объем работ, совмещение и т.п.), ст.152,153, 154 ТК РФ (оплата работы в сверхурочное время, в выходные дни, праздники), ФЗ от 18.06.2017г. №125-ФЗ.

В любом экономическом субъекте производятся расчеты с сотрудниками по оплате труда. В ст. 129 ТК РФ закреплено: «оплата труда» (заработная плата) - вознаграждение за труд в зависимости от множества факторов, таких как квалификация, условия выполнения работы, количество и качество выпускаемой работником продукции. Из этого следует, что это система отношений между работодателем и работником, которая затрагивает не только их личные интересы, но и интересы государства посредством уплаты налогов в бюджет.

Понятие «оплата труда» включает в себя все виды выплат, например, премии, доплаты, надбавки и социальные льготы, содержит в себе в том числе и суммы, по ТК РФ, за время нахождения в отпуске, праздничные дни, больничные листы и т.п.

В статье 37 Конституции РФ говорится, что каждый гражданин обладает правом на труд и получение вознаграждения за выполненную работу, то есть любой труд должен быть оплачен, но указывается на то, что ее уровень должен гарантировать обеспечение достойной жизни. В связи с бесосновательно низкой зарплатой персонал начинает поиски нового места работы и иные пути получения дохода. К сожалению, другие источники получения дохода иногда находят свое отражение в совершении незаконных преступных действий. Это может быть выражено в получении взяток, занятии предпринимательской деятельностью сотрудниками правоохранительных органов, вымогательстве денежных средств (либо иного вознаграждения) за действия, которые должны предоставляться на бесплатной основе в соответствии с законодательством РФ, а также хищении или присвоении денежных средств и имущества обманным путем. Поэтому очень важно работодателю заботиться о том, чтобы оплата труда была конкурентоспособной, реальной платой за труд и соответствовала современным рыночным требованиям.

Структура заработной платы является важным компонентом эффективных программ компенсации и помогает гарантировать, что уровни оплаты труда для групп должностей будут конкурентоспособными на внешнем уровне и справедливыми внутри. Хорошо продуманная структура заработной платы позволяет руководству поощрять производительность и развитие навыков, контролируя при этом общую стоимость базового

оклада, устанавливая ограничение на диапазон, выплачиваемый для определенных должностей. Поэтому в настоящее время процессы оплаты и стимулирования работника играют определяющую роль в производственной деятельности предприятия. Именно обеспечение соответствующего уровня оплаты и стимулирования позволяет решать задачи повышения результативности труда каждого работника и эффективности всего производства, обеспечение постоянного профессионального роста кадров, благоприятного микроклимата в коллективе. Во многих организациях на работника все в большей степени переносится ответственность за достижение высоких результатов, что влечет необходимость соответствующего уровня оплаты и действенной системы стимулирования его труда. К сожалению, на многих российских предприятиях вопросам стимулирования трудового поведения продолжительное время не уделялось должное внимание, тем не менее, на мой взгляд, ситуация меняется в лучшую сторону. Руководители начинают понимать, что для победы в конкурентной борьбе недостаточно использования современного оборудования, инновационных технологий и высококвалифицированных работников.

Целеустремленность персонала на качественный труд и безукоризненное выполнение своих прямых обязанностей является одним из важнейших факторов успеха предприятия и поддержание его репутации и имиджа на рынке. Определяющим фактором для формирования мотивов выступает достижимость искомого блага. Человек должен быть уверен в том, что необходимые для достижения блага усилия соответствуют его возможностям и соразмерны значимости нуждающейся в удовлетворении потребности. Чем сильнее стремление человека удовлетворить насущную потребность, тем активнее он действует. Стимулы как внешние побудители трудовой деятельности - это блага, которые могут быть предоставлены человеку для удовлетворения тех или иных потребностей при выполнении им определенных условий: осуществлении каких-либо действий или функций, достижении определенных результатов и т.п.

Следовательно, отношение человека к труду складывается под воздействием не только внутренних, но и внешних регуляторов, стимулов. Для решения проблемы правильного стимулирования работников необходимо четкое понимание основополагающих понятий и знание их взаимосвязи.

Существенное воздействие на трудовое поведение человека в организации оказывает влияние организационной среды через направления действий соответствующих стимулов на его интенсификацию, повышение производительности и качества труда для достижения целей организации. Стимулы, т.е. внешнее побуждение активности работника, становятся мотивами, когда они являются объективно значимыми и отвечают потребностям работника. Стимулы оказывают на каждого человека различное воздействие в зависимости от его потребности.

В системе стимулов к труду выделяют следующие стимулы: материальные, нематериальные. Материальные стимулы представлены как в денежном эквиваленте: постоянная часть заработной платы, премии, доплаты, надбавки, так и в не денежном: путевки на отдых, лечение, предоставление служебного транспорта, компенсация за питание, льготные кредиты на покупку жилья и т.д. Их можно сгруппировать в несколько видов по назначению. Значит, опираясь на знание мотивов деятельности, можно эффективно стимулировать работника к трудовой активности для достижения максимальной результативности его труда.

Подведем итоги. В современных условиях развития рыночной экономики эффективное управление человеческими ресурсами выступает одним из основополагающих условий обеспечения конкурентоспособности предприятий и стабильного их развития. На первый план в вопросах кадровой политики выходят вопросы оплаты и стимулирования трудовой деятельности. Именно вопросам оплаты и стимулирования работников уделяется все большее и большее внимание. Исследование мотивационных особенностей работника, правильное стимулирование и четкое направление его деятельности, в необходимом для предприятия векторе развития, являются ключевыми звеньями в управленческой цепи. Эффективное управление на основе четко выстроенной системы оплаты и стимулирования персонала на предприятии и информации о структуре мотивов работника позволяет оказывать воздействие на его трудовую активность в нужном для организации направлении и достигать максимальной результативности его работы. От знания руководителем различных методов воздействия на коллектив, опыта их применения зависят многие показатели деятельности отдела, цеха, установки, всего предприятия: производительность труда, качество выполняемых работ, микроклимат в коллективе, отсутствие конфликтов, а также многие другие, связанные с производственной деятельностью предприятия.

В настоящее время существует большое количество теорий и исследований, касающихся их практического использования в организации стимулирования работников. При этом важно правильно выбрать модель стимулирования, отвечающую требованиям того или иного предприятия, а также в значительной степени соответствующую мотивационной структуре работников.

Применение неэффективной системы стимулирования и оплаты труда может вызвать у работников негативную реакцию и неудовлетворенность, что, безусловно, вероятнее всего приведет к снижению производительности труда. Кроме того, работники могут оценить подобную систему и нейтрально. В таком случае средства, выделенные на ее разработку и применение, будут потрачены впустую. В связи с этим необходимо детально изучать современные системы оплаты и стимулирования труда персонала и успешно применять их на своем предприятии, постоянно совершенствовать их с учетом требований цифровизации экономического пространства.

¹ Богатырева И.В., Кожухова Н.В., Железникова Е.П. Анализ современного состояния производительности труда в России. Экономика труда. 2018. Т. 5. № 3. С. 683-698.

² Кожухова Н.В., Кожухова Д.А. Современные проблемы управления конкурентоспособностью работодателя на рынке труда. Наука XXI века: актуальные направления развития: сборник научных статей X Международной научно-практической конференции, 12 октября 2021 года / редколлегия: С.И. Ашмарина, В.А. Пискунов (ответственные редакторы) [и др.]; Самарский государственный экономический университет. – Самара: Изд-во СГЭУ, 2021. – Вып. 2, ч. 1. – С.189-199 DOI: 10.46554/ScienceXXI-2021.10-2.1. С.189.

³ Кожухова Н.В. Специфика установления и систематизации государственных минимальных социальных стандартов. В сборнике: Российская наука: актуальные исследования и разработки. Сборник научных статей V Всероссийской научно-практической конференции. В 2-х частях. Ответственные редакторы Г.Р. Хасаев, С.И. Ашмарина. 2018. С. 76-80.

⁴ Кожухова Н.В. Анализ основных минимальных государственных социальных стандартов в области оплаты труда. В сборнике: Российская наука: актуальные исследования и разработки. Сбор-

ник научных статей VII Всероссийской научно-практической конференции. В 2-х частях. Редколлегия: Г.Р. Хасаев, С.И. Ашмарина [и др.]. 2019. С. 137-142.

⁵ Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 01.04.2019) // Собрание законодательства РФ. - 07.01.2002. - № 1 (ч. 1). - Ст. 3.

TO THE QUESTION OF LABOR REMUNERATION REGULATION

© 2022 Kozhukhova Natalia Victorovna
PhD in Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: kuka_55_@mail.ru

Keywords: remuneration, wages, personnel management, personnel policy.

The article is devoted to the analysis of such concepts as remuneration, wages, consolidation and regulation of these concepts at the legislative level and the importance of reforming the system of labor remuneration at the enterprise.

АНАЛИЗ АРЕНДНЫХ ОПЕРАЦИЙ ПАО «ТРАНСНЕФТЬ»

© 2022 Корнеева Татьяна Анатольевна
доктор экономических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
© 2022 Прохорова Анна Николаевна
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: korneevat.a@sseu.ru

Ключевые слова: аренда, горизонтальный анализ, вертикальный анализ, рентабельность, арендные операции, ФСБУ 25/2018, бухгалтерский учет аренды.

Проведено исследование влияния операций по предоставлению и получению активов экономического субъекта в аренду на эффективность деятельности на примере ПАО «Транснефть». Проведен анализ состава, динамики и структуры арендных операций ПАО «Транснефть», рентабельности деятельности от сдачи имущества в аренду.

В данный период времени в научной и экономической литературе достаточно полно раскрыты способы учета и анализа арендных операций. Но с вступлением в силу ФСБУ 25/2018 «Бухгалтерский учет аренды» значительно изменился порядок ведения бухгалтерского учета и отражения в финансовой отчетности арендных операций. Следовательно, изменились и показатели, характеризующие результаты арендной деятельности.

Специфика деятельности ПАО «Транснефть», заключающаяся в предоставлении комплекса услуг и работ, связанных с транспортом нефти и нефтепродуктов с использованием системы магистральных трубопроводов по территории России и за границей, обуславливает необходимость получения и предоставления в аренду движимых и недвижимых внеоборотных активов.

Для того чтобы отследить изменение структуры и динамики операций по аренде в ПАО «Транснефть» необходимо провести горизонтальный и вертикальный анализ.

В табл. 1 проведен анализ стоимости переданных и полученных в аренду основных средств и арендованных земельных участков за 2018 – 2020 годы. По строке «Полученные в аренду основные средства, числящиеся за балансом» отражена, в том числе, стоимость арендованных земельных участков, расположенных в г. Москве, на которых размещены административные здания ПАО «Транснефть».

Исходя из сделанных в табл. 1 вычислений, можно сделать выводы о структуре и динамике объектов основных средств по договорам аренды.

Общая сумма предоставленных в аренду арендаторам активов ПАО «Транснефть», в 2020 году по сравнению с 2018 годом возросла более чем на 15 млрд. руб., стоимость арендованных активов, отраженных за балансом, сократилась на 274 млн. руб.

Таблица 1

**Горизонтальный и вертикальный анализ переданных и полученных
в аренду основных средств ПАО «Транснефть» за 2018 – 2020 годы**

Наименование показателя	31.12.2020 г., тыс. руб.	Уд/вес, %	31.12.2019 г., тыс. руб.	Уд/вес, %	31.12.2018 г., тыс. руб.	Уд/вес, %	Абс. откл., тыс. руб. (гр.2-гр.6)	Относ. откл., +% (гр.8/гр.6)
Основные средства, числящиеся на балансе	9345441	100	99 016 059	100	105 108 172	100	-11 656 731	-11,09
в том числе: предоставленные в аренду основные средства, числящиеся на балансе	15120437	16,18	15 117 089	15,27	38 278	0,02	15 082 159	> в 394 раза
иные основные средства	78331004	83,82	83 898 970	84,73	105 069 894	99,98	-26 738 890	-25,45
Полученные в аренду основные средства, числящиеся за балансом	3 188 035	100	3 277 104	100	3 462 156	100	-274 121	-7,92
в том числе: арендованная земля	2 948 407	92,48	2 942 729	89,8	2 342 652	52,98	605 755	+25,86
арендованные здания	126 605	3,97	217 675	6,64	1 014 810	46,71	-888 205	-87,52
иные основные средства, числящиеся за балансом	113 023	3,55	116 700	3,56	104 694	0,31	8 329	+7,96

В 2020 году сумма переданных в аренду основных средств по сравнению с 2018 годом возросла в 394 раза, а 16,18 % от суммы всех основных средств организации в 2020 году использовались для сдачи в аренду.

Это говорит о том, что компания увеличивает сумму внеоборотных активов, вследствие чего у ПАО «Транснефть» в меньшей степени возникает необходимость снимать в аренду основные средства, и возникает возможность сдавать в аренду собственные основные средства.

В свою очередь, сумма полученных в аренду основных средств в 2020 году по сравнению с 2018 годом сократилась на 274 121 тыс. рублей или на 7,92 %.

В 2020 году 92,48 % от суммы всех полученных по договорам аренды основных средств составляют земельные участки, это может быть следствием специфики деятельности ПАО «Транснефть». Также в 2020 году по сравнению с 2018 годом сумма арендованных земельных участков увеличилась на 25,86 %, что говорит о том, что организация увеличивает темпы своей основной деятельности.

За три анализируемых года наблюдается тенденция к уменьшению стоимости арендуемых помещений. В 2020 году по сравнению с 2018 годом сумма арендованных помещений сократилась на 87,52 %. Это может говорить о том, что ПАО «Транснефть» в 2020 году использовало собственные помещения для тех целей, для которых использовались арендованные.

Анализ финансовых результатов от предоставления активов в аренду ПАО «Транснефть» осуществляется с помощью показателей состава, структуры и динамики. Анализ результатов деятельности организации от сдачи имущества в аренду проведен в табл. 2 по данным приложения № 17 «Доходы и расходы по обычным видам деятельности» пояснений к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах ПАО «Транснефть» за 2020 год¹.

Таблица 2

Анализ состава, структуры и динамики финансового результата от сдачи имущества ПАО «Транснефть» в аренду за 2019 – 2020 годы

Наименование показателя	2020 год, тыс. руб.	Удельный вес, %	2019 год, тыс. руб.	Удельный вес, %	Абсолютное отклонение, тыс. руб. (гр.2-гр.4)	Относительное отклонение, + % (гр.6/гр.4)
Выручка от предоставления активов в аренду	806 628	100	1 410 053	100	-603 425	-42,79
Себестоимость предоставления активов в аренду	129 227	16,02	859 802	60,98	-730 575	-84,97
Прибыль от сдачи в аренду	677 401	83,98	550 251	39,02	127 150	+23,11

По данным табл. 2 можно сделать вывод, что выручка от сдачи имущества в аренду в 2020 году составила 806 628 тыс. рублей. По сравнению с 2019 годом она сократилась на 603 425 тыс. рублей.

Прибыль от продаж в 2020 году составила 677 401 тыс. рублей или 83,98 % от выручки от сдачи имущества в аренду. В 2020 году по сравнению с 2019 годом прибыль от продаж увеличилась на 127 150 тыс. рублей.

Также в 2020 году сократилась величина себестоимости сдачи имущества в аренду на 730 575 тыс. рублей или на 84,97 %.

Помимо анализа состава, структуры и динамики финансовых результатов от сдачи имущества в аренду необходимо провести анализ рентабельности. Показатели рентабельности характеризуют эффективность деятельности по сдаче имущества в аренду в целом.

Для анализа рентабельности деятельности ПАО «Транснефть» по сдаче имущества в аренду необходимо рассчитать:

- рентабельность продаж по аренде по прибыли от сдачи в аренду;
- рентабельность деятельности от сдачи имущества в аренду².

Рентабельность продаж по предоставлению активов экономического субъекта в аренду по прибыли от предоставления их в аренду рассматривается в качестве финансового показателя результативности деятельности, отражающего ту часть дохода от предоставления активов в аренду, которая приходится на прибыль. Рассчитывается данная величина как отношение прибыли от предоставления активов в аренду к выручке от арендных операций:

$$R_{\text{пр.аренд.}} = \frac{\text{П}_{\text{пр.от аренд.}}}{\text{В}_{\text{пр.аренд.}}} \times 100\% ,$$

где $R_{\text{пр.аренд.}}$ – рентабельность от продаж по прибыли от предоставления активов в аренду;

$\text{П}_{\text{пр.от аренд.}}$ – прибыль от предоставления активов в аренду;

$\text{В}_{\text{пр.аренд.}}$ – выручка от предоставления в аренду.

$$R_{\text{пр.}(2020 \text{ г.})} = \frac{677\,401 \text{ тыс. руб.}}{806\,628 \text{ тыс. руб.}} \times 100\% = 84\%.$$

$$R_{\text{пр.}(2019 \text{ г.})} = \frac{550\,251 \text{ тыс. руб.}}{1\,410\,053 \text{ тыс. руб.}} \times 100\% = 39\%.$$

Рентабельность деятельности от сдачи имущества в аренду показывает прибыль от сдачи имущества в аренду, приходящуюся на каждый рубль затрат, и рассчитывается по формуле³:

$$R_{\text{д.аренд.}} = \frac{\text{П}_{\text{пр.аренд.}}}{\text{С}_{\text{аренд.}}} \times 100\% ,$$

где $R_{\text{д.аренд.}}$ – рентабельность деятельности от сдачи имущества в аренду;

$\text{С}_{\text{аренд.}}$ – себестоимость сдачи имущества в аренду.

$$R_{\text{д.аренд.}(2020 \text{ г.})} = \frac{677\,401 \text{ тыс. руб.}}{129\,227 \text{ тыс. руб.}} \times 100\% = 524\%.$$

$$R_{\text{д.аренд.}(2019 \text{ г.})} = \frac{550\,251 \text{ тыс. руб.}}{859\,802 \text{ тыс. руб.}} \times 100\% = 64\%.$$

Рентабельность продаж по предоставлению активов в аренду по прибыли от продаж за 2020 год составила 84%, и по сравнению с 2019 годом выросла на 45%. Следовательно, в 2020 году на каждый рубль полученной выручки от предоставления внеоборотных активов экономического субъекта в аренду приходится 84 копейки прибыли.

Рентабельность деятельности экономического субъекта по предоставлению активов в аренду за 2020 год составила 524%, что свидетельствует о получении на каждый рубль затрат по предоставлению активов в аренду 5,24 руб. прибыли. В 2020 году по сравнению

с 2019 годом рентабельность деятельности по предоставлению внеоборотных активов в аренду увеличилась более чем в 4 раза.

Проведенный анализ рентабельности деятельности по предоставлению активов в аренду показал положительные значения показателей рентабельности в 2018-2020г.г., что позволяет признать деятельность рассматриваемого экономического субъекта по предоставлению активов в аренду эффективной.

Применение в учете ФСБУ 25/2018 повлияет на изменение финансовых коэффициентов:

1. Значительно снизятся коэффициенты оборачиваемости, для расчета которых требуется сумма всех активов или сумма внеоборотных активов, которая отражается в знаменателе данных коэффициентов.

2. Снизится коэффициент рентабельности активов вследствие того, что при расчете данного коэффициента в знаменателе используется общая сумма активов.

3. Снизится коэффициент рентабельности собственного капитала, так как возможно уменьшится величина показателя чистой прибыли.

4. Коэффициенты финансовой устойчивости, в том числе показатели соотношения заемных средств и активов организации, соотношения заемных средств и собственного капитала экономического субъекта значительно увеличатся вследствие использования в расчете в числителе величины вновь признанного обязательства по аренде.

5. Снизится коэффициент текущей ликвидности, а также величина оборотного капитала в результате отражения краткосрочных обязательств по аренде в составе текущих обязательств экономического субъекта⁴.

¹ Приложение № 1 к приказу ПАО «Транснефть» от 23.12.2019 № 207 «Правила ведения бухгалтерского и налогового учета ПАО «Транснефть» на 2020 год» и пояснения к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах ПАО «Транснефть» за 2020 год [Текст].

² Экономический анализ в 2 ч. Часть 2.: учебник для вузов / Н. В. Войтоловский [и др.]; под редакцией Н. В. Войтоловского, А. П. Калининой, И. И. Мазуровой. – 7-е изд., перераб. и доп. – Москва : Издательство Юрайт, 2021. – 302 с.

³ Черненко, А. Ф. Учет и анализ лизинга в соответствии с изменением бухгалтерского и налогового законодательства [Электронный ресурс] / А. Ф. Черненко, И. Н. Дмитриева // Вестник ЮУрГУ. Серия: Экономика и менеджмент. – 2019. – № 3. – С. 123-136.

⁴ Алексеева, Г. И. Учет аренды в условиях стандартизации бухгалтерского учета и финансовой отчетности / Г. И. Алексеева // Международный бухгалтерский учет. – 2018. – № 8. – С. 452-465.

ANALYSIS OF LEASE OPERATIONS IN TRANSNEFT, PJSC

© 2022 Korneeva Tatyana Anatolyevna
Doctor of Economics, Professor
Samara State University of Economics
© 2022 Prokhorova Anna Nikolaevna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: korneevat.a@sseu.ru

Keywords: rent, horizontal analysis, vertical analysis, profitability, rental operations, FSB 25/2018, lease accounting.

A study was made of transactions for the provision and receipt of economic assets in the field of performance management of PJSC Transneft. The analysis of the composition, dynamics and structure of the lease operations of PJSC Transneft, the profitability of activities for the lease of property was carried out.

РАЗВИТИЕ КРЕАТИВНОГО КЛАСТЕРА В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

© 2022 Корнилова Анна Дмитриевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: adkornilova@yandex.ru

© 2022 Трофимова Дарья Владимировна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: darr.trofimova@yandex.ru

Ключевые слова: креативный кластер, редевелопмент, развитие кластерной экономики, Самарская область, федеральная программа Rurban Creative Lab, развитие креативной индустрии.

Статья посвящена изучению относительно нового феномена для российской экономики – креативного кластера, его признаков и главных задач. Отображается путь развития креативного кластера в Самарской области: анализируется законодательная база, представлены плоды реализации федеральной программы по развитию креативного кластера.

Идея развития креативного кластера созрела уже относительно давно. Во многих городах есть промзоны, которые не используются по своему прямому назначению. Было бы гораздо эффективнее передать данные площади под управление креативной индустрии. Ведь тогда, это место сосредотачивает в себе не только галереи и музеи, но и решает проблему занятости молодежи, повышает уровень ее образованности, вовлекает молодежь в мировые художественные тенденции.

Наиболее полное определение креативного кластера дано Саймоном Эвансом – эксперт ЮНЕСКО по креативным городам. В его понимании кластер – это сообщество творчески ориентированных предпринимателей, которые взаимодействуют между собой в определенном замкнутом пространстве. Данные места подходят не только для работы и воспроизводства продукта, но также и для жизни, общения и, как бонус, генерирования общих креативных идей.

Сообщество креативного кластера составляют не только архитекторы, дизайнеры, художники и все те, кого принято называть творческими. Сюда же входят организаторы «старт-апов», IT-специалисты, программисты и проч. На рынке недвижимости России креативный кластер относительно новый феномен. Развивается на данном этапе экспериментально, путем приспособления неликвидной недвижимости (ревитализация), когда в результате деиндустриализации высвобождаются старые заводы или фабрики.

Основные признаки креативного кластера отобразим на рис. 1. Привлечение творческой, талантливой молодежи на территорию кластера является его главной задачей. Это обусловлено тем, что на данной локации создаются условия для зарождения бизнес-идей, формируется среда для производства, продвижения и продажи конечного продукта. Все

вышеперечисленные условия очень важны, т.к. без них создание креативного кластера становится трудновыполнимой задачей.

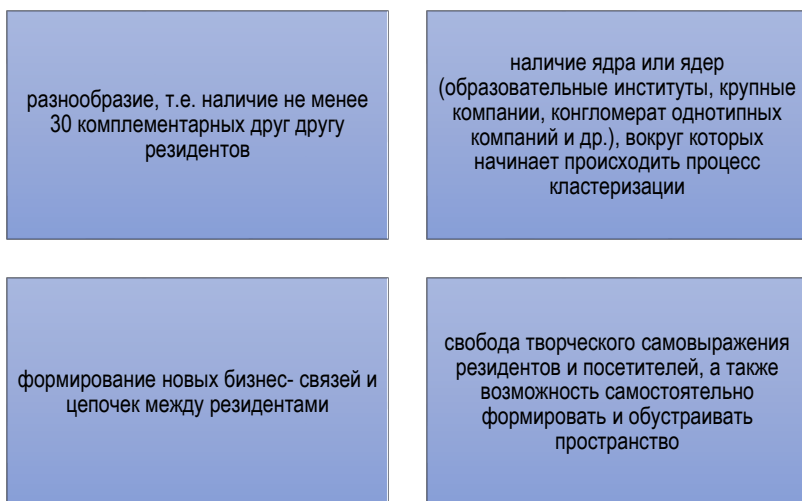


Рис. 1. Признаки креативного кластера

В соответствии с повесткой Татьяны Журавлевой, директора Центра городских компетенций «Агентства стратегических инициатив по продвижению новых проектов» создание и развитие креативных кластеров берет свое начало с 2021 года, когда президент РФ Владимир Путин издал поручение.

По данным на конец 2021 года лидером в России по наличию креативных пространств была и остается Москва: 60% от общего количества, что составляет 974 000 м², следующие 17% (273 000 м²) занимает Санкт-Петербург.⁵ Так или иначе креативная индустрия становится настоящим локомотивом экономики в городах. Так, к примеру, в промышленности Москвы работает 600 тыс. человек, а численность креативной индустрии составляет 0,5 миллиона. Креативная индустрия уже сильно перегнала по своим объемам классическую московскую промышленность.

В 2021 году Самарская область стала финалистом первой десятки первого этапа федеральной программы Rurban Creative Lab. На плечи продюсерского центра и экспертов возложена обязанность по определению дельнейших действий по созданию креативных пространств, «одушевлению заброшек».²

Для участия в программе от Самарской области было подано 170 объектов, по их преобразованию в креативные пространства. Среди всех субъектов РФ это однозначно рекордный показатель. Таким образом Дмитрием Азаровым была поставлена цель по развитию городских и сельских поселений.

По данным Агентства стратегических инициатив в Валовом региональном продукте насчитывается 4% креативных кластеров. Для новой индустрии, которая по своей природе производит продукт с высокой добавленной стоимостью, это очень хорошее начало. Фе-

Федеральная программа Rurban Creative Lab уже ставит перед собой цели по выработке инвестиционных моделей по преобразованию в кластер заброшенных промышленных площадей.

Губернатор Самарской области в своей деятельности акцентирует внимание на привлечении молодежи в регион, сокращении эмиграции талантливой молодежи, развитии ее творческого потенциала. Креативный кластер помогает добиться поставленных целей не только в городе, но и в сельских поселениях. Большую роль в данных целях играет комфортная среда. С развитием общества комфорт перерос из категории наличия коммунальной инфраструктуры и дорог. В настоящее время для комфортного существования необходимо наличие креативных пространств, которые направлены на развитие личности. В соответствии с законом, принятым Самарской Губернской Думой от 13 января 2022 г. № 8-ГД «О развитии творческих (креативных) индустрий в Самарской области», были выделены основные цели (рис. 2), которые явно отражают стремление Самары развивать креативный кластер.

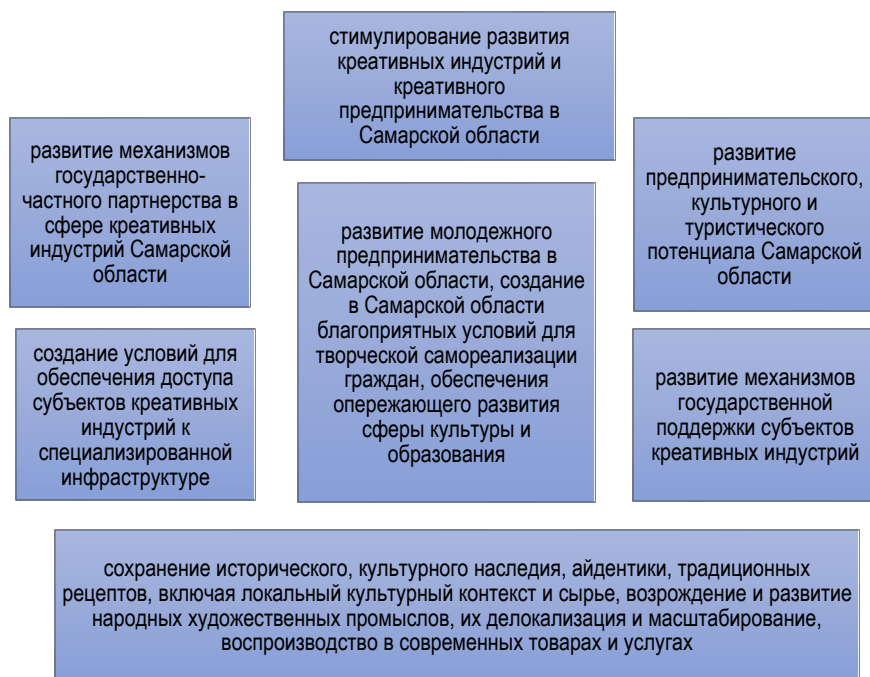


Рис. 2. Цели создания креативного кластера

Федеральная программа Rurban Creative Lab планируется локализоваться в Самаре, Тольятти и Екатериновке (село Безенчукского района). Все запланированные под ревитализацию постройки являются историческими зданиями, которые имеют для жителей Са-

марской области особое памятное значение. Учитывая удобное географического положение, все эти 13 площадок будут доступны для работы и туризма всем желающим из любого региона.

Региональной программой по развитию креативного кластера будут определены концепции для каждой площадки индивидуально, учитывая историческую значимость и нынешние экономические нужды. Все это должно привести к тому, что на месте бывших промзон появятся функциональные креативные пространства для бизнеса и творчества.

В Самарской области и в Самаре в частности мы наблюдаем спрос на такие площадки. Этот спрос мы оцениваем в 10 000 – 15 000 кв. м для многофункциональных креативных кластеров и 8000 – 12 000 кв. м для монофункций, таких как IT.³

Одним из самых ярких творческих кластеров Самаре является творческая резиденция «8 студий». Редевелопмент данного помещения, площадь которого составляла 600 м², берет свое начало от 2019 года и был осуществлен компанией REC «по принципу дешевизны». Данная концепция имела большой успех, что подтверждает большое количество арендаторов. Творческая атмосфера и фасад из красного кирпича наводит на воспоминания о созвучных московских проектах под названиями «Studio 8» и «Studio 12». Данный проект отличается тем, что арендаторами являются исключительно организации сферы искусства. В стенах бывшей швейной фабрики «Модница» после реинвентализации расположились мужской салон красоты, магазин шоколада, видеошкола, мастерская керамики, кофейня, арт-студия для взрослых и детей, ну и по старинке, школа шитья.

Стоит заметить что создание креативных кластеров не искусственный процесс, и он естественен сверху. Кластеры появляются в ответ на спрос, в нашем случае, на продукты креативных индустрий. Подобный спрос есть в основном в городах миллионниках и нескольких приближенных к ним регионов, где исторически сложились сильные креативные сообщества. Однако в условиях кризиса именно креативная индустрия страдает самой первой и сильнее всего.

С другой стороны любой объект, который так или иначе не связан с жилой зоной, можно сделать многофункциональным, додумать и модернизировать его использование. Промышленный потенциал регионов можно и нужно использовать в актуальном ключе, не закликаясь на статичных моделях. Даже в процессе реконструкции можно видоизменять и перемещать функции здания. Т.к. ключ к успеху – это адаптивность и многофункциональность.

¹ «О развитии творческих (креативных) индустрий в Самарской области»: закон Самарской области от 13 января 2022 г. N 8-ГД [принят Самарской Губернской Думой 23 декабря 2022 г.] - URL: <https://www.garant.ru/hotlaw/samara/1524292/> (дата обращения 04.02.2022).

² В Самарской области появятся креативные кластеры. – Официальный сайт Правительства Самарской области: статья, 19.05.2021. - URL: https://www.samregion.ru/press_center/news/v-samarskoj-oblasti-poyavyatsya-krativnye-klastery/ (дата обращения 03.02.2022).

³ В Самарской области создадут новые креативные пространства: к концу 2021 года будут запущены три кластера. // РС-МЕДИА: статья, 26.03.2021. - URL: <https://rs63.ru/novosti/55/665199/> (дата обращения 03.02.2022).

⁴ Журавлева Т. Сносить нельзя ревитализировать. Практическое руководство по созданию креативного кластера / Журавлева Т., Токарев И., Ярмошук Я. - Флаконт Икс, 2019 г. - С. 111. ISBN: 987-5-6044232-0-2.

⁵ Сторожко О. Нужны ли регионам креативные кластеры // Ведомости: статья, 06.07.2021. - URL: <https://www.vedomosti.ru/realty/articles/2021/07/05/877008-kreativnie-klasteri> (дата обращения 04.02.2022).

DEVELOPMENT OF A CREATIVE CLUSTER IN THE SAMARA REGION

© 2022 Kornilova Anna Dmitrievna
Ph.D., Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: adkornilova@yandex.ru
© 2022 Trofimova Daria Vladimirovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: darr.trofimova@yandex.ru

Keywords: creative cluster, redevelopment, development of cluster economy, Samara region, federal program Rurban Creative Lab, development of creative industry.

The article is devoted to the study of a relatively new phenomenon for the Russian economy – the creative cluster, its features and main tasks. The way of development of the creative cluster in the Samara region is shown: the legislative framework is analyzed, the fruits of the implementation of the federal program for the development of the creative cluster are presented.

ВАЛЮТНЫЙ КУРС ЧЕРЕЗ ПРИЗМУ МЕТОДОЛОГИИ РАЗЛИЧНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ШКОЛ

© 2022 Кузьмина Ольга Юрьевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: pisakina83@yandex.ru

Ключевые слова: валютный курс, классическая политэкономия, теории международной торговли, неолиберализм, институциональная теория.

Статья посвящена анализу сущности и экономического содержания валютного курса с позиции различных направлений экономической мысли. Валютный курс рассматривается через призму стоимостного, функционального и институционального подходов. Доказывается присущая валютному курсу дуальность, природа которой обусловлена, с одной стороны, производственными отношениями, формирующими экономический контур страны, а с другой, действием технических и спекулятивных факторов.

Исследование валютного курса как экономической категории неразрывно связано с теорией международной торговли, платежного баланса и развития процессов глобализации. Именно изучение основ функционирования открытой экономики вызывает необходимость более детального анализа обменного курса, его динамики, методов исчисления и моделей регулирования. Теория международной торговли особенно глубоко и детально исследовалась представителями классической школы политэкономии А. Смитом и Д. Рикардо, которые предложили теории абсолютных и сравнительных преимуществ международной торговли. Основной идейный постулат теории абсолютных и сравнительных преимуществ состоит в развитии свободной международной торговли, что противоречит ключевым принципам меркантилистов, которые видели международный обмен только в рамках протекционизма. А. Смит полагал, что свободная торговля может иметь определенные выгоды, которые детерминируются разницей в абсолютных издержках производства товаров в различных странах. Теория абсолютных преимуществ исходит из идеи перманентного углубления специализации и международного разделения труда, которые позволяют отдельно взятой стране специализироваться на производстве именно тех товаров, которые имеют высокую цену на мировом рынке и низкие издержки производства в конкретной стране. Сформулированный А. Смитом постулат рациональности поведения «экономического человека» переносится и на сферы международной торговли, действительно, выгоднее купить товар в другой стране по более низкой цене, чем его производить на территории данной страны с большими издержками и одновременно развивать производство тех товаров, которые обходятся меньшими затратами. Д. Рикардо продолжил исследования функционирования международной экономики и доказал, что можно получить преимущества и том, случае, когда конкретная страна не имеет абсолютных преимуществ в производстве товаров. Его теория сравнительных преимуществ констатирует тот факт, что все-

гда существует различия в объемах издержек в процессе производства определенного товара. Для определения сравнительного преимущества производства конкретного товара необходимо сравнить отношений издержек его производства в данной стране и других странах. И в случае положительного результата стране необходимо налаживать производство именно такого товара.

Дальнейшее развитие теоретических положений функционирования международной торговли происходило в трудах Э. Хекшера и Б. Олина – известных шведских экономистов, которые дополнили теорию сравнительных преимуществ Д. Рикардо, сформулировав ряд дополнительных принципов¹. Так, они полагали, формирование сравнительных преимуществ обеспечивается еще некоторыми обстоятельствами, например, различными пропорциями использования ресурсов в процессе производства товаров, а также неодинаковой обеспеченностью стран факторами производства. Таким образом, согласно теореме Хекшера–Олина, конкретная страна будет покупать за рубежом те товары, в производстве которых задействованы специфические и дорогостоящие ресурсы, и, напротив, поставлять в другие страны продукцию, произведенную на основе факторов производства, имеющих в избытке в данной стране. При этом обеспеченность страны факторами производства рассчитывается на основе сопоставления отношения данного фактора и всеми другими в исследуемой стране и в других странах. Если результат получается положительным, то имеет место избыточный фактор производства, если отрицательный, то дефицитный.

Развитие международного разделения труда, обмена и специализации, а, следовательно, и торговых операций вызвало необходимость более глубокого изучения обменного курса, как ключевого индикатора выгоды мировой торговли. В экономической теории, теории мировой экономики и международных экономических отношений сложилось два подхода к исследованию сущности валютного. Первый из них трактует валютный курс как стоимостной параметр, который отражает соотношение стоимости одной валюты к другой в процессе обмена товарами, услугами, капиталом, кредитными ресурсами и т.д. Согласно второму подходу, валютный курс представляет собой удобный инструмент товарно-денежных отношений, который устраняет некоторое неудобство, обусловленное разной покупательной способностью валют в процессе международной торговли.

Стоимостная сущность валютного курса проявляется в том, что он фактически является отражением воспроизводственных отношений, в том числе процесса производства товаров и услуг, то есть отождествляет стоимость произведенных благ. Соотношение обменных курсов, как было отмечено выше, позволяет сделать вывод о выгоды производства того или иного товара на территории конкретной страны, то есть позволяет выявить сравнительные преимущества национальной экономики на мировом рынке. Кроме того, валютный курс стимулирует развития международной торговли, поскольку свободная конвертация национальных денежных единиц в валюту других стран обеспечивает возможность покупки товаров, производимых в них. Следовательно, стоимостная основа соотношения валютных курсов обусловлена их покупательной способностью, отражающей цены на товары и услуги, фактически сложившиеся в данной стране, а также является индикатором сравнения внутреннего уровня цен с уровнем мировых цен на аналогичные товары и услуги². По мнению ряда авторов, апологетов стоимостного подхода, валютный курс представляет собой эндогенную величину, которая во многом определяется фунда-

ментальными макроэкономическими факторами³. Такая позиция, на наш взгляд представляется достаточно аргументированной, однако в современных условиях большое значение в определении валютного курса играют и его технические составляющие, связанные с механизмом ценообразования на мировом валютном рынке. Именно данное обстоятельство и послужило основой для формирования альтернативного подхода к исследованию сущности валютного курса.

С позиции другого подхода валютный курс представляет собой определенного рода технический конструкт, способствующий беспрепятственному обмену товарами между странами и являющимся инструментом регулирования экономической системы. Одно из определений валютного курса гласит, что он представляет собой «обменное соотношение между двумя валютами»⁴. Гносеологические аспекты технического подхода связаны с существованием номиналистической теории денег.

Среди ученых, разделяющих принципы номиналистической теории денег можно отметить немецкого экономиста Г. Кнаппа, который в своем труде «Государственная теория денег», опубликованном в 1905 году обосновал ключевые положения государственно-номиналистической теории денег. Кроме того, им была осуществлена классификация существующих в тот период видов денег.

Предложенная Г. Кнаппом государственная теория денег, стала своеобразным манифестом номиналистических идей, и критикой положений металлистической теории. Сформулированные Г. Кнаппом положения вызвали бурную дискуссию в научной среде, нередко критического содержания со стороны апологетов металлизма. Особенно остроумному критическому анализу государственная теория денег Г. Кнаппа подвергалась со стороны австрийской школы экономической мысли в лице Л. фон Мизеса, В. Лексиса, В. Лотца и других. Также следует упомянуть концепцию регулирования платежного баланса, выдвинутую Г. Касселем. Его точка зрения основано на убеждении, что валютный курс не имеет стоимостной основы, его определение происходит в результате действий регулирующих институтов, таких, например, как Центральный Банк⁵. В настоящее время Центральный Банк в России является мегарегулятором, который определяет в том числе параметры денежного обращения, такие как объем денежной массы, находящейся в обращении, уровень цен, темп инфляции, что в конечном итоге определяет покупательную способность национальной валюты.

Идентификация валютного курса только как удобного технического инструмента представляется на наш взгляд несколько ограниченной, поскольку такая его трактовка приводит к игнорированию ряда важнейших функций, которые обеспечивает обменный курс. Механистическое определение параметров валютного курса только под воздействием спроса и предложения абстрагирует его от реальных производственных отношений, обуславливающих возникновение товаров и услуг. В этом смысле валютный курс становится результатом определенных мероприятий в сфере обращения, которая, как известно, не способна стать источником прибавочного продукта. Тем не менее, нельзя не согласиться с очевидным фактом возрастания роли сферы обращения в последние десятилетия, о чем свидетельствует и увеличение капитализации финансовых рынков, и рост количестве разнообразных финансовых посредников, предлагающих современные финансовые продукты. Именно с этих позиций в целях регулирования валютного курса необходимо учитывать ставку процента, темп инфляции, объем денежной массы, находящейся

в обращении, принимая во внимания, что данные показатели не являются самостоятельными, а выступают следствием общего развития социально-экономической системы страны, а также фазы конъюнктурного цикла.

Современный период характеризуется появлением новых теоретических представлений относительно определения валютного курса. Так сформировался микроэкономический подход, основанный на положении о ключевой роли в формировании обменного курса потока заявок на покупку или продажу валюты, которые в свою очередь зависят от фундаментальных макроэкономических индикаторов и показателей. Апологеты данного направления придают большое значение асимметрии информации, которая становится причиной колебаний валютного курса. Так, например, коммерческие банки, как активные участники валютных торгов. Могут отслеживать поток поступающих заявок на покупку и продажу валюты, что дает им некоторое преимущество в прогнозе обменного курса. Кроме того, неравномерное распределение информации между ключевыми игроками валютного рынка детерминирует разные инвестиционные горизонты. Таким образом, валютный курс формируется не только под воздействием макроэкономических параметров, но и обусловлен техническими факторами, возникающими в процессе торговли на международном валютном рынке. В этом смысле сущность валютного курса состоит в том, что он представляет собой не только стоимостное отношение, характеризующее экономическое состояние различных стран, но также выступает особой эндогенной переменной, значение которой формируется под воздействием спроса и приложения валюты и прогнозируется с помощью технического анализа. Таким образом, научной категории «валютный курс» присуща некая дуальность, природа которой обусловлена, с одной стороны, производственными отношениями, формирующими экономический контур страны, а другой действием технических и спекулятивных факторов.

¹ Олин Б. Межрегиональная и международная торговля // Вехи экономической мысли. Т.6. Международная экономика / под ред. А. П. Киреева – М.: ТЕИС, 2006.

² Сайнакова Н.А. Валютно-финансовая деятельность в социальной сфере: уч. пособие/ – Томск: ТПУ, 2007.

³ Бочарова Н. Моделирование оптимального валютного курса // Вопросы экономики. - 2006. - № 8.

⁴ Веретеникова О.Б., Мамин Д.В. Экономическая природа валютного курса // Известия Иркутской государственной экономической академии. - 2009. - № 6.

⁵ Кассель Г. Инфляция и валютный курс/ – М.: Эльф-Пресс, 1995.

EXCHANGE RATE THROUGH THE PRISM OF METHODOLOGY VARIOUS ECONOMIC SCHOOLS

© 2022 Kuzmina Olga Yurievna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: pisakina83@yandex.ru

Keywords: exchange rate, classical political economy, international trade theory, neoliberalism, institutional theory.

The article is devoted to the analysis of the essence and economic content of the exchange rate from the standpoint of various economic ideas. The exchange rate changes through the prism of cost, functional and institutional approaches. The duality inherent in the exchange rate is proved, which is due to the nature of the other side, the production relations that form the economic contours of the country, and, with the emergence of technical and speculative factors.

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И РАЗВИТИЕ ЭЛЕКТРОННОЙ КОММЕРЦИИ В МИРОВОЙ ТОРГОВЛЕ

© 2022 Курганова Мария Владимировна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: kurganovamv@bk.ru

Ключевые слова: электронная коммерция, динамика рынка, мировая торговля, компании рынка электронной торговли.

В статье проанализированы современное состояние электронной коммерции и перспективы ее развития, выявлены передовые позиции в объемах электронной торговли, определены страны и регионы с наибольшей долей продаж в сфере электронной торговли. Выявлены изменения в потребительских предпочтениях онлайн-покупателей. Дана оценка основных социальных трендов в развитии мировой электронной торговли.

Электронная торговля стала интенсивно развиваться последние два десятилетия, что по сравнению с другими сферами экономики очень короткий интервал, но в последние годы было много факторов, способствующей этому. Поскольку идет стремительное развитие цифровых технологий, электронная коммерция все чаще используется в розничных компаниях и уже становится необходимостью. Исследованием развития электронной коммерции занимаются специализированные международные и отечественные центры (Global Ecommerce Statistics and Trends to Launch Your Business Beyond Borders, маркетинговое агентство «Research and Markets», информационные агентства DataInsight; TARDWISER, digital-агентство, E-Promo и д.р., из чего следует, активный рост влияния электронной торговли на все экономические системы¹.

Сейчас в мировом экономическом развитии электронная торговля остается одним из быстро развивающихся и успешных секторов международной торговли с огромным потенциалом на будущее, рынок розничной электронной торговли в глобальном масштабе, при этом стремительно расширяется. Объем данного рынка к началу 2021 году составлял 4206 млрд долл. США, что в три раза больше, чем было в 2014 году, и можно утверждать, что эти показатели будут стабильно расти, и могут достигнуть более 6500 млрд долл. США к 2023 году. Таким образом, можно сказать, что электронная коммерция захватывает весь мировой рынок.

Если подробно рассматривать ведущие модели электронной коммерции, то глобальные продажи B2B-сектора превышают B2C. В 2018 году размер B2B составил 10,6 трлн долл. США, в то время как B2C был 2,8 трлн. А в 2019 году рынок электронной коммерции B2B достиг в 12,2 трлн долл. США в мире, это более чем в 6 раз больше рынка B2C. На сегодня Азия занимает 1-е место по объему рынка электронных продаж в 2019 году – 831,7 млрд долл. Доля этого региона составила 46,6% от общего объема электронной торговли в мире. Северная Америка и Европа вторая и третья по величине регионы, объемы

электронных продаж, в них составляют 552,6 млрд и 346,5 млрд долл., соответственно². Это объясняется тем, что все крупнейшие площадки электронной коммерции находятся в этих регионах. К другим масштабным рынкам электронной торговли мира относятся Великобритания, Япония, Канада, Австралия и Россия. Но именно Китай, на сегодняшний день, является крупнейшим рынком электронной коммерции в мире, самым быстрорастущим среди 10 мировых лидеров в этом секторе торговли.

В 2018 году объем рынка электронной торговли Китая составил около 636 млрд долл. и ожидается рост на 70,7% к 2023 году. Также предполагается, что центр электронной коммерции может сместиться в Азиатско-Тихоокеанский регион (АТР). К 2023 году продажи розничной электронной торговли в АТР, по некоторым прогнозам, будут больше, чем во всем остальном мире, что объясняется такими причинами как:

- быстрым развитием технологического прогресса;
- более 85% роста нового среднего класса проживает в Азиатско-Тихоокеанском регионе;
- множество государственных и частных инициатив в Китае.

Основные крупнейшие компаний электронной коммерции мира размещаются в США и Китае. Американская компания Amazon, занимает лидирующее место в мировом рейтинге, размером дохода в 2020 г. в 386,1 млрд долл. Это больше, чем сумма доходов других 10 крупнейших компаний. После Amazon в мировом списке идут 4 китайских гиганта электронной коммерции: JD.com, Alibaba, Suning.com и Meituan-Dianping.

Следует отметить, что самыми популярными на онлайн платформах выступают товары категории «Мода и красота». Потребители всего мира потратили более 665,6 млрд долл. В 2020г. на покупку товаров красоты, одежды, обуви и аксессуаров, что, примерно на 27% больше, чем в 2019 году. Второй категорией по популярности среди онлайн-покупателей являются товары и услуги, связанные с путешествиями и проживанием. Общая сумма расходов на эту категорию составляет 593,6 млрд долл., но эта сумма оказалась на 51% меньше соответствующей величины 2019 года, из-за введенных ограничений, связанных с распространением COVID-19 (изоляция, ограничения на поездки и т. д.).

В современных условиях пандемии, произошли изменения в образе жизни многих людей, их и потребительском поведении. Многие потребители теперь опасаются посещать магазины, поэтому спрос на покупки в интернет-магазинах резко вырос, особенно в новых категориях товаров. Ведущими категориями онлайн-продуктов так же являются товары для здоровья и гигиены, предметы первой необходимости. Пандемия также усилила растущее стремление потребителей к удобству, скорости и простоте в покупках. Новым трендом, в условиях COVID -19 стало то, что онлайн-покупатели все чаще приобретают товары за пределами своей страны. Чаще всего покупки за границей, совершаются в Европе (63,4%) и Азиатско-Тихоокеанском регионе (57,9%). В Африке и Латинской Америке больше половины всех онлайн-покупателей приобретают товары у зарубежных розничных продавцов³.

Так же повсеместное использование мобильных устройств повлияло на развитие электронной коммерции, и связано это с возможностью покупателей совершать операции без использования ПК. На сегодняшний день, потребитель может совершать покупки при помощи мобильных устройств, с помощью которых можно в любом удобном месте и в любое время просматривать торговые онлайн платформы, откладывать и приобретать то-

вары и услуги. Принимая во внимание, распространение мобильной связи такие покупки будут особенно популярны и в ближайшие несколько лет. Это означает, что бизнесу следует актуализировать мобильную версию сайта, разработать, запустить и продвигать собственное приложение⁴.

Еще одним трендом в электронном общении продавца и покупателя в мире торговли становятся технологии голосового управления. Для таких сделок, реализуемых на основании голосового управления, появился новый термин «голосовая коммерция». Внедрение голосовых инструментов (Amazon Echo, Google Home и т.п.) стало новым каналом для компаний сферы электронной торговли. По оценкам экспертов, к концу 2022 году голосовая коммерция на территории США принесет в более 60 млрд долл.

В процессе развития электронной коммерции как розничным продавцам, так и покупателям становится доступен широкий выбор способов оплаты. Глобальные онлайн-покупатели теперь явно предпочитают безналичную оплату. Развитие и распространение электронных торговых площадок привели к тому, что онлайн-покупатели выбрали, в качестве платежного средства электронные деньги, которые особенно удобны для ускорения мобильных операций, так как растет число покупок, совершаемых с помощью мобильных устройств. Электронные деньги не тождественны безналичным. Они имеют отдельное обращение, которое происходит через компьютерные сети, интернет, электронные кошельки, устройства, работающие с платежными картами, платежные инструменты различной формы: браслеты, брелоки, блоки мобильных телефонов, в которых есть специальный платежный чип. Одними из крупнейших в мире мобильных платежных систем являются Alipay и WeChat (в основном используется в Китае), и Apple Pay, и PayPal (чаще используется западными покупателями)⁵.

Согласно опросам, 70% онлайн-покупателей ожидают, что цифровые платежи превысят использование наличных и карт к 2030 году. Еще один способ оплаты, который может в ближайшее время совершить настоящую революцию – это криптовалюта. В настоящее время криптовалюты используются только некоторыми компаниями для осуществления крупных бизнес-транзакций, но ее развитие и распространение дает основания полагать, что она займет свое прочное место в электронной торговле⁶.

Выполненный анализ показал, что электронная коммерция сегодня – это быстрорастущий сектор международной торговли, определенный активным ростом покупательской способности потребителей во всем мире, распространением и использованием социальных сетей, и постоянно развивающейся инфраструктурой. Начиная с 2020г. рынок e-commerce претерпевает серьезные изменения – ускоряются основные процессы развития электронной торговли, увеличиваются доли онлайн-продаж в ритейле, под влиянием COVID-19 изменяются привычные модели покупательского поведения и набор приобретаемых и используемых товаров и услуг.

Появляются новые инструменты взаимодействия поставщика и потребителя на рынке (например, голосовое управление заказами) в сфере электронной коммерции приводит к активизации онлайн-покупок, и увеличению объема заказов. Меняются и способы оплаты онлайн транзакций. Так, появление и продвижение криптовалюты способно в разы увеличить объемы продаж в сфере B2B. Фактором, ограничивающим развитие международной электронной коммерции, является хакерство, связанное с утерей персональных данных пользователей онлайн платформ.

¹ Statista – In-depth: B2B e-Commerce 2019. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.statista.com/study/44442/statista-report-b2b-e-commerce/> (дата обращения: 15.01.2022).

² Волкова А.А., Плотников В.А., Рукинов М.В. Цифровая экономика: сущность явления, проблемы и риски формирования и развития // *Управленческое консультирование*. 2019. №4 (124). [Электронный ресурс]: URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/tsifrovaya-ekonomika-suschnostyavleniya-problemy-i-riski-formirovaniya-i-razvitiya> (дата обращения: 20.01.2022).

³ Беспрозванная Л.Г., Зяблицкая Н.В., Манина Е.А. Анализ современного состояния и тенденция развития мировой интернет-торговли // *Вестник Алтайской академии экономики и права*. 2021. № 10-1. С. 4-10.

⁴ Курганова М.В., Севастьянова С.А. Оценка срока окупаемости цифровых систем управления // *Наука XXI века: актуальные направления развития*, 2019. №2-2. С. 102-108.

⁵ Деникаева Р.Н., Герасименко М.А. Электронные деньги в современной системе денежного оборота // *Ученые записки Российской Академии предпринимательства*. 2014. № 39. С. 18-25.

⁶ Стефанович И.В., Корнеев П.А. Современный этап развития мирового рынка электронной коммерции: направления и тренды // *Устойчивое развитие предприятий, стран и регионов. материалы международной научно-практической конференции*. Тюмень, 2021. С. 126-130.

CURRENT STATUS AND DEVELOPMENT OF E-COMMERCE IN WORLD TRADE

© 2022 Kurganova Maria Vladimirovna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: kurganovamv@bk.ru

Keywords: e-commerce, market dynamics, world trade, e-commerce market companies.

The article analyzes the current state of e-commerce and the prospects for its development, identifies leading positions in the volume of e-commerce, identifies countries and regions with the largest share of sales in the field of e-commerce. Changes in consumer preferences of online buyers are revealed. An assessment is made of the main social trends in the development of world e-commerce.

СТРАТЕГИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИЕЙ КАК ОДИН ИЗ ИНСТРУМЕНТОВ КОНСАЛТИНГА

© 2022 Ладо Анна Евгеньевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: anya-lado@list.ru

Ключевые слова: стратегический анализ, аналитические показатели, финансовый анализ, консалтинг, консультант, финансовые ресурсы, система управления, комплексный анализ.

Статья посвящена рассмотрению системы стратегического анализа, с помощью которой консалтинговые агентства и независимые консультанты могут проводить анализ для принятия управленческих решений руководителями различных организаций. В основе системы лежат разработка стратегического видения, формулирование миссии и целей организации, анализ внешней и внутренней среды организации. Авторы рассматривают такие понятия, как функциональная подсистема, подсистема принятия решения, информационная подсистема стратегического анализа.

Система управления организацией основана на взвешенных и постепенных решениях руководства. Часто менеджмент организации обращается за помощью к консалтинговым агентствам или независимым консультантам по вопросам стратегического анализа бизнеса, в части прогнозирования своей деятельности на перспективу, анализа внутренней и внешней среды, рынка, конкурентов и подобное.

Система общего комплексного стратегического анализа деятельности хозяйствующего субъекта имеет собственную структуру, которая состоит из элементов, которые связаны с собой в прямом и обратном порядке. Элементами такой системы являются функции, техническое оснащение, информационное обеспечение, методы, персонал и т.д.

Стратегический анализ является первостепенной основой данной системы. В основе стратегического анализа лежит набор аналитических действий, проводимый на всех уровнях хозяйствующего субъекта консультантом¹.

Многие ученые считают, что стратегический анализ является функцией стратегического менеджмента. Другие ученые выделяют стратегический анализ в отдельную самостоятельную отрасль науки. Но их мнения сходятся в том, что стратегический анализ включает в себя всесторонний анализ факторов как внешней, так и внутренней среды⁴.

Например, М. Седлак считает, что стратегический анализ основан на трех взаимосвязанных подсистемах, которые дополняют друг друга³. Данные подсистемы подразделены по своей специфике на три части (см. рисунок):

1. Функциональная подсистема,
2. Подсистема принятия решения,

* Научный руководитель – **Фомин Владимир Петрович**, доктор экономических наук, профессор.

3. Информационная подсистема.



Рис. Место стратегического анализа в системе общего комплексного стратегического анализа

При осуществлении функции стратегического анализа определяется, на какой стадии развития в данный (текущий) момент находится исследуемый хозяйствующий субъект. Это необходимо сделать, прежде чем решать, в каком направлении необходимо двигаться субъекту. Для осуществления функции нужна такая информационная система, которая обеспечит аналитика такой информацией, которая расскажет о прошлой, текущей и будущей ситуации.

Формирование стратегического потенциала дальнейшего развития хозяйствующего субъекта связано с проведением комплексного стратегического анализа не только сильных и слабых сторон деятельности, но и с анализом конкурентного окружения. Такой анализ поможет оценить реальные возможности и ресурсы хозяйствующего субъекта.

При принятии стратегического решения (выбора) необходимо учитывать опыт применения прошлых стратегий, фактор времени (как долго хозяйствующий субъект будет

идти к своей цели и оправдано ли это будет). Также консультанту необходимо не забывать про персонал и мотивацию их деятельности, и реакцию на положение владельцев (акционеров) предприятия².

Целью стратегического анализа является определение возникновения стратегической проблемы, разбор данной проблемы по составляющим частям, а также создание путей решения. Схемы, позволяющие провести идентификацию, классификацию и понимание принципиальных факторов, имеют первостепенное отношение к стратегическим задачам. Такие схемы лежат в основе большинства аналитических методов. Их роль в проведении стратегического анализа неопределима, т.к. они позволяют консультанту разобраться со сложными стратегическими вопросами.

К этапам стратегического анализа относятся:

- разработка стратегического видения;
- формулирование миссии и целей организации;
- анализ внешней среды организации;
- анализ внутренней среды организации;
- совместный анализ деятельности организации.

Думается, что менеджмент хозяйствующего субъекта должен обладать таким стратегическим видением, чтобы долгосрочные перспективы развития были бесспорными. Для обеспечения результативного и эффективного стратегического лидерства должно быть сформировано обоснованное стратегическое видение³.

Эффективность разработанной стратегии заключается в понимании руководством того, что делать можно, а что нельзя, а также созданием видения того, куда должна быть направлена деятельность. Стратегические видения у каждого хозяйствующего субъекта всегда отличаются друг от друга, они подбираются и создаются индивидуально консультантом. В своем общем виде они могут быть схожи, но тогда теряется суть управленческой ценности.

Наравне с видением необходимо понимать, какая миссия у хозяйствующего субъекта. Видения и миссия должны быть сформулированы четко и понятно. Своей целью они должны вдохновлять рабочий персонал и быть серьезным побуждающим стимулом к более качественному выполнению возложенных задач.

После формулировки миссии и видения необходимо сформулировать цели хозяйствующего субъекта. Цели должны быть такими, чтобы был виден прогресс в их выполнении. Если прогресс будет отсутствовать, то формулировка миссии и направления развития фирмы будут являться просто красивыми словами. Долгосрочные планы развития хозяйствующего субъекта, а также миссия должны быть привязаны к конкретным задачам, которые ставятся руководством.

Управленческая ценность установленных целей будет выражаться в определении количественно измеримых показателей. В цели должны быть отражены самые высокие значения, которых может добиться хозяйствующий субъект. Подразумевается, что должны быть прописаны не просто формулировки в стиле «максимизация прибыли» и «повышение эффективности». Нет, должны появляться формулировки «прибыль организации должна быть увеличена на 20% и составлять 120 млн. руб.» или «рентабельность продаж должна возрасти не менее, чем на 3 п. п. и должна составлять 24,6%».

Важным этапом в стратегическом анализе предприятия является анализ разрывов между намеченными целями и реальными возможностями и определение путей их устранения. Иначе его называют анализом пробелов.

Составляющей частью стратегического анализа внешней среды хозяйствующего субъекта будет являться оценка климата и условий, которые создаются внешней средой. На данном этапе происходит оценка возможностей и угроз, возникающих перед субъектом. Анализ внешней среды выполняется относительно цели и круга продуктовых бизнес-процессов.

Стратегический анализ внутренней среды строится на оценке стратегического потенциала в рамках поставленной цели. На данном этапе определяется количество и качество используемых ресурсов, состояние функций внутри предприятия и понимание на сколько они отвечают требованиям целей. Консультантом определяется фактический и нормативный потенциал с помощью оценки конкурентных преимуществ. В заключении формируется схема сильных и слабых сторон предприятия.

На заключительном этапе изучается совместно потенциал и климат хозяйствующего субъекта. Выстраивается такая стратегическая позиция, которая показывает в своем значении и закладывающийся потенциал, и состояние привлекательности условий внешней среды.

Когда руководство получает уже структурированную информацию от консультанта, в которой проставлены несколько путей решений проблем, оно может с легкостью выбрать нужное решение, которое поможет хозяйствующему субъекту. Однако на консультанта ложится дополнительная ответственность, поскольку данную информацию он иногда представляет руководству, полагаясь на опыт и интуицию.

Также стоит отметить, что аналитические схемы и методы помогают руководству развивать управленческую гибкость. Методы, применяемые в процессе проведения стратегического анализа, необходимо использовать при решении управленческих проблем. В этом заключается универсальность стратегического анализа.

¹ Казакова, Н. А. Современный стратегический анализ: учебник и практикум для вузов / Н. А. Казакова. – 3-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2021. – 469 с.

² Савченко, Н. Л. Управление финансовыми ресурсами предприятия: учеб. пособие / Н. Л. Савченко ; М-во науки и высш. образования Рос. Федерации, Урал. федер. ун-т. – Екатеринбург: Изд-во Урал. ун-та, 2019. – 164 с.

³ Стратегический анализ: современная концепция менеджмента: учебное пособие для высшего профессионального образования / С.А. Измалкова [и др.]. – Орел: ФГБОУ ВПО «Госуниверситет - УНПК», 2013. – 315 с.

⁴ Экономический анализ в 2 ч. Часть 1. : учебник для вузов / Н. В. Войтоловский [и др.] ; под редакцией Н. В. Войтоловского, А. П. Калининой, И. И. Мазуровой. – 7-е изд., перераб. и доп. – Москва : Издательство Юрайт, 2021. – 291 с.

STRATEGIC ANALYSIS IN THE ORGANIZATION'S MANAGEMENT SYSTEM AS ONE OF THE CONSULTING TOOLS

© 2022 Lado Anna Evgenievna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: anya-lado@list.ru

Keywords: strategic analysis, analytical indicators, financial analysis, consulting, consultant, financial resources, management system, complex analysis.

The article is oriented at considering the system of strategic analysis, with the help of which consulting agencies and independent consultants can conduct analysis for management decision-making by the heads of various organizations. The system is based on the development of a strategic vision, the formulation of the mission and goals of the organization, the analysis of the external and internal environment of the organization. The authors consider such concepts as functional subsystem, decision-making subsystem, information subsystem of strategic analysis.

АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ ФАКТОРОВ НА ПРИВЛЕЧЕНИЕ КИТАЙСКИХ ПРЯМЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ СЕКТОР РОССИИ

© 2022 Лосева Анна Валериевна
кандидат экономических наук, доцент кафедры бизнес-статистики
НОЧУ ВО Университет «Синергия», г. Москва
E-mail: lav78@yandex.ru

Ключевые слова: прямые иностранные инвестиции, энергетический сектор, экономика Китая, регрессионные модели.

В статье приводятся результаты эконометрического моделирования с целью выявить и дать характеристику влияния основных макроэкономических факторов, обуславливающих приток китайских прямых иностранных инвестиций в энергетический сектор России. Результаты построения регрессионной модели подтвердили гипотезу о преобладании влияния такого фактора, как рост потребности экономики Китая в энергоресурсах и критическая ситуация с ее самообеспечением.

На сегодняшний день Китайская Народная Республика является одним из главных мировых инвесторов. Многие страны, входящие в топ-10 направлений инвестиций в новые проекты Китая, являются богатыми ресурсами экономиками, такими как Индонезия, Россия, Малайзия, Египет, Бразилия и Австралия. При этом, при рассмотрении отраслевой структуры китайских прямых иностранных инвестиций очевидно, что основными приоритетами в отношении данных стран являются вложения в сектор энергетики в части добычи энергоресурсов.

С помощью эконометрического моделирования проведем эмпирический анализ факторов, обуславливающих приток китайских инвестиций в российскую энергетику.

Анализ осуществлялся по стандартному алгоритму построения и оценки эконометрических моделей:

- Идентификация зависимой и независимых переменных;
- Оценка наличия линейной связи между парами переменных;
- Построение модели множественной регрессии;
- Проверка модели на статистическую значимость;
- Анализ и интерпретация результатов.

В качестве источников исходной информации были использованы данные официальной статистики Китая и России: статистический сборник «Statistical Bulletin of Chinas Outward Foreign Direct Investment»¹, а также данные сайтов Федеральной Таможенной службы России³ и Росстата². Первичные данные для моделирования представляют собой динамические ряды за 2009 – 2019 годы. Расчеты осуществлялись с помощью программного продукта STATISTICA.

Исходя из выводов, полученных по результатам проведенного обзора научной проблемы и возможностей, предоставляемых официальной статистикой, в качестве зависи-

мой переменной был выбран показатель ежегодного размера китайских прямых иностранных инвестиций (CDFI) в отрасли российской энергетики.

Стандартные процедуры отбора независимых переменных – факторов позволили выделить следующие наиболее значимые из них:

- индикатор выгодности внешнеторговых условий: экспортные цены на российские нефтепродукты, выраженные показателем «Средние экспортные цены на нефтепродукты в страны дальнего зарубежья, долларов за тонну»;

- индикатор, отражающий потребность китайской экономики в энергоресурсах: Годовое соотношение потребления нефтепродуктов экономикой Китая к объему их внутреннего производства (Energy Consumption/Production Proportion).

Рассмотрим динамику каждой из переменных за исследуемый период. Динамика китайских прямых иностранных инвестиций в энергетику России с 2014 г. претерпела значительные изменения в сторону резкого увеличения объемов (рис. 1).

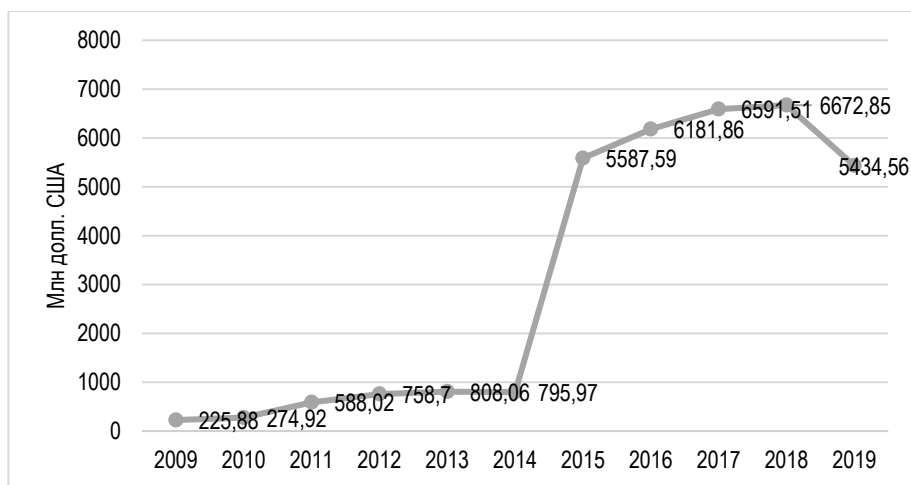


Рис. 1. Динамика китайских прямых иностранных инвестиций в энергетику России, 2009 – 2019 гг.

Динамика цен на нефтепродукты (как основного экспортного направления России) за рассматриваемый период показывает ярковыраженный тренд к снижению (рис. 2). Рассматривая данный показатель в качестве фактора CDFI можно трактовать его динамику как индикатор привлекательности со стороны китайского рынка.

Гипотеза о влиянии снижения цен российских энергоносителей на повышение интереса китайских инвесторов соотносится с критической ситуацией экономики Китая в части энергообеспечения. Статистика показывает, что не смотря на постоянный рост производства энергии и энергопродуктов в Китае, их потребление растет гораздо быстрее, соответственно увеличивается потребность их импорта. Особенно остро стоит проблема достаточности нефтепродуктов, как более экологичных при использовании по сравнению с каменным углем (рис. 3).

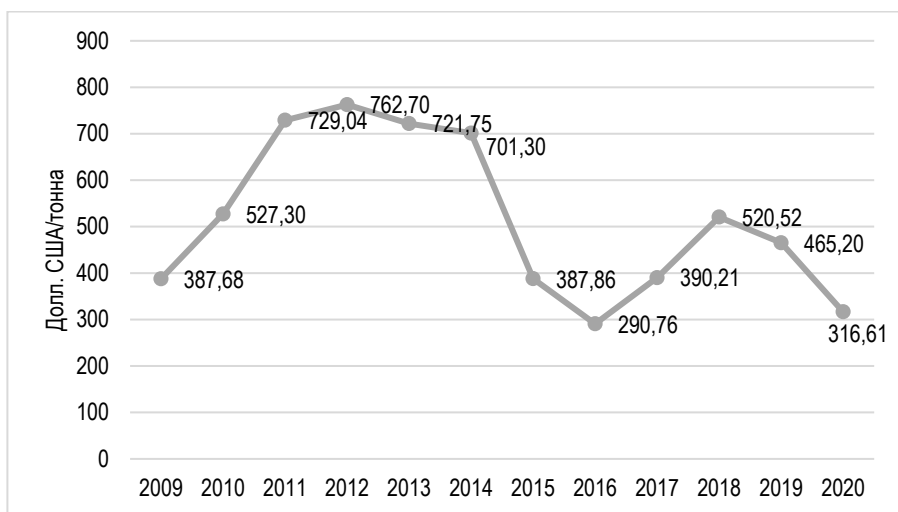


Рис. 2. Динамика цен на нефтепродукты

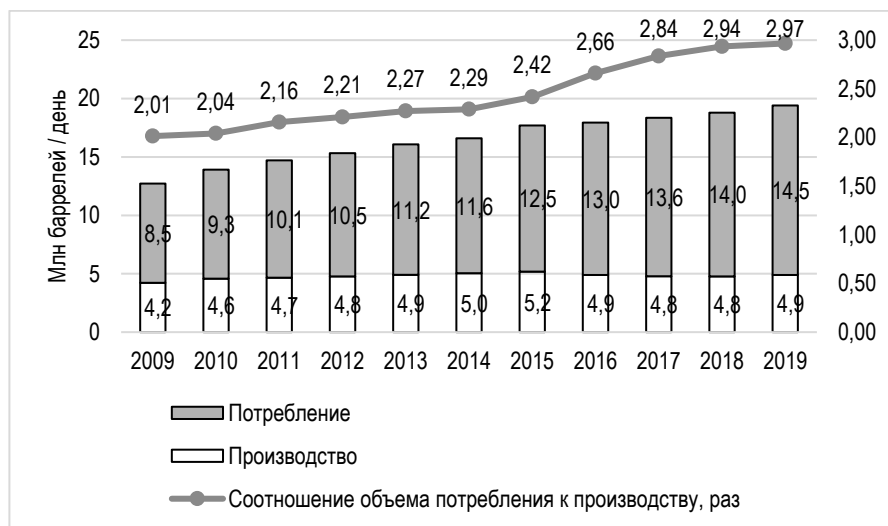


Рис. 3. Динамика соотношения потребления и производства нефтепродуктов экономики Китая, 2009 – 2019 гг.

Для оценки наличия связи между зависимой и независимыми переменными были рассчитаны коэффициенты корреляции, подтвердившие наличие значимой связи каждого из факторов с зависимой переменной.

Таким образом, по рассматриваемым независимым переменным – Средние экспортные цены на нефтепродукты России (VAR1) и Соотношение потребления и производства

нефтепродуктов экономикой Китая (VAR2) – наблюдается существенная и сильная связь с зависимой переменной, а также отсутствие корреляции между собой (мультиколлинеарности).

Следующим шагом являлась проверка наличия временного лага влияния выбранных независимых переменных на CDFI.

С использованием функции Crosscorrelation в программном продукте STATISTICA выявлено, что влияние независимых переменных на зависимую с наибольшей силой происходит с лагом = 0, то есть отсутствует необходимость корректировки связанных динамических рядов переменных посредством временных сдвигов.

Для построения модели применяется метод регрессионного анализа с оценкой параметров уравнения Методом наименьших квадратов. Результаты применения метода представлены в таблице.

Параметры и статистические характеристики модели

N=11	Regression Summary for Dependent Variable: Var3 (Spreadsheet3 in Workbook1) R= ,98782679 ; R2= ,97580177 ; Adjusted R2= ,94555399 F=32,260 p<,00250 Std.Error of estimate: 673,88					
	b*	Std.Err. of b*	b	Std.Err. of b	t(4)	p-value
Intercept			-14905,0	4225,850	-3,52711	0,024294
Var1	-0,48457	0,165275	-8,0	2,727	-2,93190	0,042733
Var2	0,52649	0,178661	4695,4	1593,342	2,94689	0,042099

Таким образом, окончательно модель влияния факторов на объем китайский прямых иностранных инвестиций в энергетику России принимает следующий вид:

$$\hat{Y} = -14905,0 - 8VAR1 + 4695,4VAR2.$$

Модель имеет высокую объясняющую силу. Множественный коэффициент детерминации R2 имеет значение 0,9758. Это означает, что отобранные факторы на 97,6 % объясняют изменение зависимой переменной CDFI. Нормированный коэффициент детерминации Adjusted R2 не сильно отличается от исходного, это говорит, что присутствие каждого из факторов в модели обосновано.

Включенный в алгоритм анализа тест Фишера подтверждает значимость всего уравнения множественной регрессии в целом с высокой степенью вероятности: расчетная F- статистика, равная 32,26, больше табличной при p<0,0025.

Параметры уравнения множественной регрессии, присутствующие в окончательной модели можно интерпретировать следующим образом:

- увеличение экспортных цен на нефтепродукты на 1 доллар за тонну способствует уменьшению объема китайских инвестиций в энергетику России на 8 млн долл.;
- увеличение соотношения потребления и производства нефтепродуктов китайской экономикой на 1 % вызывает усиление притока китайских инвестиций в энергетику России в среднем на 46,954 млн долл.

По стандартизированным коэффициентам регрессии b^* можно сравнить интенсивность влияния факторов на зависимую переменную в модели. Независимые переменные можно проранжировать по мере убывания влияния:

1. VAR2 ($b^* = 0,526$);
2. VAR1 ($b^* = - 0,485$).

Таким образом, наибольшую значимость для направления объемов инвестиций в российскую энергетику имеет потребность китайской экономики в энергоресурсах.

¹ China Outward Direct Investment CEIC . – URL: ceicdata.com.

² Федеральная служба государственной статистики . Официальный сайт. – URL: rosstat.gov.ru.

³ Федеральная таможенная служба. Официальный сайт. – URL: customs.gov.ru.

ANALYSIS OF THE INFLUENCE OF FACTORS ON ATTRACTING CHINESE DIRECT INVESTMENT IN THE RUSSIAN ENERGY SECTOR

© 2022 Loseva Anna Valerievna
Candidate of Economic Sciences,
Associate Professor of the Business Statistics Department
Synergy University, Moscow
E-mail: lav78@yandex.ru

Keywords: foreign direct investment, energy sector, Chinese economy, regression models.

The article presents the results of econometric modeling in order to identify and characterize the influence of the main macroeconomic factors that cause the influx of Chinese foreign direct investment in the energy sector of Russia. The results of the regression model construction confirmed the hypothesis about the predominance of the influence of such a factor as the growth of the demand of the Chinese economy for energy resources and the critical situation with its self-sufficiency.

ОБЗОР РОССИЙСКОГО РЫНКА M&A В НЕФТЕГАЗОВОМ СЕКТОРЕ

© 2022 Маняева Вера Александровна
доктор экономических наук, доцент, профессор кафедры учета, анализа
и экономической безопасности
Самарский государственный экономический университет
E-mail: manyaeva58@mail.ru

© 2022 Елизарова Анастасия Владимировна
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: eaw97@mail.ru

Ключевые слова: сделки M&A, российский рынок слияний и поглощений компаний, нефтегазовая отрасль, топливно-энергетический сектор.

В статье рассматривается сложившаяся в 2020 г. ситуация на российском рынке слияний и поглощений компаний. Детально рассматриваются причины изменений, произошедших за анализируемый период. Подробно освещаются последствия таких глобальных проблем, как пандемия COVID-19 и падение цен на нефть на мировом рынке. В основу положены исследования крупных международных компаний и агентств. Большое внимание уделяется дальнейшим путям развития российского рынка M&A в нефтегазовой отрасли.

В феврале 2021 года международная аудиторская компания «KPMG» представила шестнадцатый выпуск своего ежегодного отчета по российскому рынку слияний и поглощений со сведениями за 2020 год. Согласно данному обзору, за исследуемый период было объявлено 567 сделок – «слияния и поглощения» (mergers & acquisitions - M&A), общая сумма которых составила \$59 700 миллионов. Если сравнивать полученный показатель с предыдущим годом, можно говорить о сокращении рынка на 15%.

В то же время, отчет международной юридической фирмы «CMS», подготовленный совместно с глобальной информационно-аналитической базой «EMIS» и направленный на обзор европейского рынка слияний и поглощений в целом, демонстрирует, что с подобным сокращением, наряду с прочими экономическими проблемами, столкнулся не только российский рынок M&A. Однако эксперты подчеркивают, что бизнес смог в относительно короткие сроки адаптироваться к возникшим проблемам, а Россия, даже с учетом снижения, сохранила за собой позицию крупнейшего рынка слияний и поглощений в анализируемом регионе¹.

По данным «KPMG» в табл. 1 представлены основные характеристики российского рынка M&A – количество объявленных сделок и их общую сумму за 2019 и 2020 годы. Для более наглядного отображения динамики на представлены поквартальные данные.

По данным Всемирного банка начало 2020 года для экономики России ознаменовалось устойчивым ростом, последовавшим за разрешением важных проблем в денежно-кредитной и бюджетной сфере³. Первый квартал года по обыкновению демон-

стрирует невысокие показатели в связи с так называемым «январским затишьем», однако в 2020 году этот период охарактеризовался наиболее высокими показателями, чем в предыдущие годы. Тем не менее, несмотря на столь успешное начало, уже к марту обозначились первые проблемы, вызванные начавшей на тот момент набирать обороты пандемией. COVID-19 и вызванный им локдаун в дополнение к нестабильным ценам на нефть и ожиданию новых санкций против России привели к снижению деловой активности инвесторов. В большей степени пострадали сектор недвижимости, транспортный и потребительский сектор.

Таблица 1

Динамика сделок слияния и поглощения в нефтегазовой отрасли России²

Период	Общий объем сделок в нефтегазовой отрасли, \$ млрд		Доля нефтегазовой отрасли в общем объеме сделок на российском рынке, %
	на внутреннем рынке	по покупке российских активов	
2010	12	-	18
2011	3	6	17
2012	65	< 1	55
2013	23	1	23
2014	17	2	31
2015	4	6	22
2016	12	17	49
2017	4	2	14
2018	7	7	31
2019	12	9	36

Аналитики «KPMG» отмечают, что последовавшая дальше неудачная попытка прийти к соглашению о сокращении добычи нефти между Россией и странами, входящими в ОПЕК+, вызвала обрушение цен на нефть, что, в свою очередь, привело к ослаблению курса рубля и, как следствие снижению уровня доверия бизнеса. Таким образом, во втором квартале наблюдалось значительное сокращение количества объявленных сделок M&A, а в дополнение к этому, многие планируемые сделки были отложены или вовсе отменены. Этому способствовали, в том числе, и принятые в стране карантинные меры.

Третий квартал 2020 года был неоднозначным: несмотря на повышение числа сделок, их общая сумма ощутимо сократилась, что свидетельствует о некоторой осторожности инвесторов, поскольку они явно воздерживались от крупных сделок. В четвертом квартале 2020 года под влиянием сообщений о разработке вакцины и на волне восстановления международных экономических процессов российский рынок слияний и поглощений, наконец, получил значительное расширение. В этот период было проведено семь достаточно крупных сделок – каждая более \$500 миллионов. Основной рост был вызван сделками в нефтегазовой отрасли⁴.

Нефтегазовый сектор за 2020 год в целом претерпел снижение общей суммы сделок до \$13,5 млрд на внутреннем рынке, что на 17% ниже величины 2019 года. Однако он сохранил лидирующую позицию среди остальных отраслей.

В табл. 2 представлены крупнейшие в данном секторе сделки по отчету «KPMG».

Таблица 2

Крупнейшие сделки в нефтегазовом секторе в 2020 году²

Объект сделки	Покупатель	Продавец	Сумма, \$ млн
Обмен активами	ПАО «Роснефть»	Независимая нефтегазовая компания	11 100
Восток Ойл	Trafigura	ПАО «Роснефть»	8500
КрасГеоНац	Equinor ASA	ПАО «Роснефть»	550
Стройтрансгаз	ПАО «Газпром»	А. Митюшов	3,9

Информационное агентство «AK&M» в двести сорок седьмом выпуске своего ежемесячного бюллетеня по рынку M&A отмечает, что крупнейшая сделка нефтегазового сектора по обмену активами между ПАО «Роснефть» и «Независимая нефтегазовая компания» стала первой по величине за год среди всех отраслей российского рынка слияний и поглощений⁵. По данным его отчета распределение удельного веса отраслей на рынке M&A в России за 2020 год имеет структуру: нефтегазовая промышленность – 34,9%, строительство и девелопмент -17,9%, информационные технологии – 89%, химическая промышленность – 8,6%, электроэнергетика - 5,7%, другие – 24,0%⁵.

В табл. 3 отражены общие суммы сделок в данных отраслях в абсолютных значениях, а также раскрыта информация о крупнейших сделках рассматриваемых секторов.

Таблица 3

Краткие итоги по сделкам M&A в отраслях с наибольшим удельным весом⁵

Общая сумма сделок	Крупнейшая сделка
<i>I место. Нефтегазовая промышленность</i>	
12 сделок на \$13,5 млрд	Обмен активами между Роснефтью и «Независимой нефтегазовой компанией». Сумма сделки: \$11.1 млрд.
<i>II место. Строительство и девелопмент</i>	
217 сделок на \$7,1 млрд	Получение Сбербанком в счет долга 100% акций GFI Investment Limited, головной компании группы «Евроцемент». Сумма сделки: \$993.9 млн.
<i>III место. Информационные технологии</i>	
30 сделок на \$3,53 млрд	Продажа «ИКС холдинга» А. Усманову. Сумма сделки: \$2.17 млрд.
<i>IV место. Химическая промышленность</i>	
6 сделок на \$3,43 млрд	Консолидация 81.47% акций ПАО «Уралкалий» владельцем Уралхима. Сумма сделки: \$2 млрд.
<i>V место. Электроэнергетика</i>	
5 сделок на \$2,26 млрд	Консолидация финской Fortum 73.4%-ной доли в германском Uniper, владеющем 83.73% российского ПАО «Юнипро». Сумма сделки: \$2013,6 млн.

Говоря о дальнейшем развитии рынка M&A в целом и в нефтяной отрасли в частности, стоит отметить, что последствия COVID-19 несомненно будут продолжать оказывать значительное влияние на экономику и, соответственно, деловую активность инвесторов.

Однако уже на примере конца 2020 года заметно, что несмотря на более осторожное поведение с их стороны, они вполне готовы проявлять гибкость².

Пандемия на весьма немалый срок почти полностью парализовала экономику, но рынок в полной мере смог продемонстрировать свои возможности к адаптации и функционированию в условиях, охарактеризованных фирмой «CMS» как «новая норма».

Компании нефтегазового сектора в дальнейшем будут пересматривать свои портфели, стремясь к совершенствованию собственных стратегий. Связано это, по мнению консалтинговой компании «Accenture», в первую очередь, с тем, что вследствие всех событий 2020 года нефтегазовая отрасль попала в совершенно непривычные условия, оказавшись фактически на неизведанной территории. Главной идеей ее обзора по сделкам слияния и поглощения в энергетическом секторе стала фраза «Уникальные обстоятельства создают уникальные возможности».

Крупнейшие нефтегазовые корпорации обладают достаточными ресурсами и возможностями для осуществления инвестиций, способных в значительной мере повлиять на их жизнеспособность. В отчете «Accenture» отмечается, что после всех проблем 2020 года некоторая консолидация в нефтегазовой отрасли становится неизбежной, в том числе посредством сделок слияния и поглощения.

При этом подчеркивается, что объединение может оказаться вынужденной мерой. Аналитики отмечают, что многим компаниям пришлось сокращать собственные расходы, но снижение затрат может оказаться недостаточной или попросту неэффективной мерой, а потому в целях предотвращения банкротства отличным выходом будет являться обращение к синергетическому эффекту путем слияния компаний, представляющих данную отрасль⁶.

В заключение следует заметить, что международная аудиторская компания «Baker Tilly» в своем исследовании о перспективах трансграничных слияний и поглощений сформулировала целый ряд основных проблем, с которыми придется столкнуться компаниям в «пост-пандемийной реальности»: на первом месте стоят изменения в законодательстве. COVID-19 стал серьезным испытанием, борьба с которым ведется в том числе на законодательном уровне: существующая неопределенность и недостаточно высокие показатели вакцинации влекут за собой столь жесткие меры, как закрытие границ, усиление протекционизма в определенных юрисдикциях, что негативно отражается на экономике⁷.

Из первой проблемы вырастает вторая – возникает множество сложностей, коренным образом влияющих на рост всевозможных рисков. К стремительно меняющимся условиям становится все труднее адаптироваться.

Отсюда вытекает и третья проблема – усложнение процесса due diligence. На фоне развернувшегося кризиса инвесторам придется искать наименее рискованные активы⁸. Однако теперь сама процедура оценки рисков становится все более затруднительной, поскольку количество потенциальных проблем по сделкам возросло. Исследование «Baker Tilly» показало, что для подавляющего большинства компаний процесс оценки рисков приобрел гораздо большую значимость, чем это было до пандемии.

Кроме того, часть компаний обеспокоена также вопросами финансирования сделок слияния и поглощения, поскольку вследствие кризиса они потерпели некоторые убытки и теперь способность привлекать средства для целей заключения сделок M&A может стать потенциальной проблемой.

¹ Отчет CMS «Сделки M&A на развивающихся европейских рынках 2020». – 2021. – Электронные данные. Режим доступа: clck.ru/aioP3.

² Отчет KPMG «Рынок слияний и поглощений в России в 2020 году». – 2021. – Электронные данные. Режим доступа: clck.ru/aioQR.

³ Отчет Всемирного банка «Перспективы развития мировой экономики». – 2021. – Электронные данные. Режим доступа: clck.ru/UkBEd.

⁴ Рекордное падение рынка M&A в 2020 году [Электронный ресурс]: информационно-аналитический портал Pravo.ru. – 2021. – Электронные данные. Режим доступа: clck.ru/aioUB.

⁵ Бюллетень АК&М «Рынок слияний и поглощений». – №247. – 2021. – Электронные данные. Режим доступа: clck.ru/aioQB.

⁶ Отчет Accenture «Сделки слияния и поглощения между компаниями энергетического сектора в новых необычных условиях». – 2020. – Электронные данные. Режим доступа: clck.ru/Upqkw.

⁷ Baker Tilly report «Cross-Border Mergers and Acquisitions Outlook». – 2021. – Electronic data. Access mode: clck.ru/aioRy.

⁸ KPMG report «COVID-19 and Energy: Challenges of the Leap Year». – 2020. – Electronic data. Access mode: clck.ru/aioS7.

OVERVIEW OF THE RUSSIAN M&A MARKET IN THE OIL AND GAS SECTOR

© 2022 Manyшева Vera Alexandrovna

Doctor of Economics, Associate Professor, Professor of Accounting, Analysis
and Economic Security

Samara State University of Economics

E-mail: manyшева58@mail.ru

© 2022 Elizarova Anastasia Vladimirovna

Master's Student

Samara State University of Economics

E-mail: eaw97@mail.ru

Keywords: M&A transactions, Russian market of mergers and acquisitions, oil and gas industry, fuel and energy sector.

The article examines the current situation in the Russian market of mergers and acquisitions of companies in 2020. The reasons for the changes that occurred during the analyzed period are considered in detail. The consequences of such global problems as the COVID-19 pandemic and the fall in oil prices on the world market are covered in detail. It is based on the research of large international companies and agencies. Much attention is paid to the further development of the Russian M&A market in the oil and gas industry. Much attention is paid to the further development of the Russian M&A market in the oil and gas industry.

ЦИФРОВОЙ РУБЛЬ: ВОЗМОЖНОСТИ И РИСКИ ДЛЯ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ

© 2022 Маслова Елизавета Романовна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: elizaveta.maslova2018@yandex.ru

Ключевые слова: цифровая валюта, цифровой рубль, криптовалюта, Центральный банк.

Статья посвящена рассмотрению понятия цифровой валюты на примере цифрового рубля. Выделяются отличия цифровой валюты Центрального банка от криптовалюты. Авторы анализируют концепцию введения в России цифрового рубля, ее цели и предпосылки, а также перспективы и сложности, связанные с реализацией концепции.

В условиях становления цифровой экономики к системам платежей предъявляются все более высокие требования. Они должны быть надежными, динамичными и доступными всем слоям населения. Для наиболее полной реализации всех предъявленных требований необходимо сотрудничество банковских систем и государства. Банк России уже предоставил населению такие актуальные проекты как СБП (Система быстрых платежей), Единая биометрическая система и цифровой профиль. А в 2020 году Банком был опубликован получивший широкий общественный резонанс доклад², речь в котором шла о введении в обращение цифрового рубля.

Согласно 259-ФЗ от 31.07.2020¹, цифровая валюта (или криптовалюта) – это совокупность электронных данных, которая принимается в качестве средства осуществления расчетов, но не является денежной единицей РФ. Наиболее известным примером такой криптовалюты является Bitcoin. Выпуск и обращение подобных цифровых валют сопряжено с высокими рисками, что объясняется:

- децентрализованным характером обращения криптовалюты;
- анонимностью ее эмитентов и владельцев;
- недостаточной степенью развитости законодательной базы в этой области;
- высокой волатильностью курса криптовалют, что вызвано отсутствием фундаментальной стоимости, к которой они были бы привязаны.

Некоторые аналитики критично относятся к криптовалютам, сравнивая их с финансовыми пирамидами и предупреждая о риске возникновения финансовых пузырей. В связи с этим высказывались предложения запретить выпуск, майнинг и обращение криптовалют в России. Однако, на наш взгляд, полный запрет приведет лишь к росту теневого финансового сектора и, как следствие, к дестабилизации экономики. Гораздо более эффективным представляется усиление государственного регулирования данной области и

* Научный руководитель – **Иванова Наталья Игоревна**, кандидат экономических наук, доцент.

введение цифровой валюты, которая являлась бы денежной единицей РФ наравне с наличными и безналичными денежными средствами.

Концепция введения цифрового рубля³ обусловлена необходимостью повышения доступности и скорости безналичных платежей, создания надежной цифровой валюты, обеспеченной государственными гарантиями, а также предоставления населению возможности осуществлять расчеты в цифровой форме самостоятельно, не прибегая к услугам финансовых посредников. Более того, государственная цифровая валюта позволит снизить стоимость транзакций по переводу средств (за счет отмены комиссий и иных доплат) и увеличит прозрачность денежных потоков. У государства появится возможность оперативно и с низкими издержками осуществлять фискальную функцию, выплачивать населению социальные платежи, независимо от степени удаленности региона проживания людей. Скорость транзакций повысится в несколько раз за счет появления так называемых «бесшовных» операций, которые позволят осуществлять платежи цифровыми рублями без предварительной конвертации в них наличных или безналичных средств.

Мировая практика еще не знает случаев введения цифровых валют центральным банком какого-либо государства, однако Китай, страны Евросоюза и США активно разрабатывают подобные проекты. Введение цифрового рубля в России, несомненно, повысит конкурентоспособность страны на международном финансовом рынке и будет способствовать расширению географии использования рубля. Данный стимул особенно актуален в рамках внешнеэкономической конкуренции стран, одним из проявлений которой стала так называемая «дедолларизация» мировой экономики⁴, то есть стремление стран использовать альтернативные валюты в международных расчетах.

В настоящий момент Россия обладает значимыми предпосылками для перехода к цифровой валюте: сейчас страна входит в топ-3 по степени внедрения безналичных денежных средств. Согласно подсчетам аналитиков Сбербанка, в 2019 году сумма безналичных расходов россиян впервые превысила их траты наличными, а в 2021 году доля безналичных платежей достигла 59,3 %. Рассмотрим статистические данные, предоставленные Банком России, об объеме операций по снятию наличных средств и безналичных операций по платежным картам, а также об объеме операций с использованием электронных средств платежа для перевода электронных денежных средств за 2017-2021 гг. (данные за 2021 г. предоставлены за январь-сентябрь). Значения указаны в млрд руб.

**Динамика некоторых показателей национальной платежной системы,
2017-2021 гг. млрд руб.**

Показатели	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	Январь-сентябрь 2021 г.
Снятие наличных денег	27044,6	27859,1	28574,5	28188,3	21610,5
Безналичные операции	34940,2	48387,7	62358	77336,5	73504,3
Перевод электронных денежных средств	1350,4	1675,2	1967,6	1829,3	1882,7

Источник: <https://www.cbr.ru>.

Как видно из таблицы, объем операций по снятию наличных денег с платежных карт растет достаточно медленными темпами: в 2018 г. прирост составил 2,9 %, в 2019 г. –

2,56 %, в 2020 г. показатель снизился на 1,35 %, в то время как безналичные операции пользовались гораздо большим спросом. Так, в 2018 г. клиенты банков совершили безналичных операций на 38,48 % больше, чем в прошлом году, в 2019 г. прирост показателя составил 28,87 %, в 2020 г. – 24,02 %. Объемы переводов электронных денежных средств росли быстрее, чем объем снятия наличных, но не так стремительно, как объем безналичных операций: темпы прироста составили 24,05 % (2018 г.), 17,45 % (2019 г.), а в 2020 г. показатель упал на 7,02 %. Делать выводы по 2021 г. представляется затруднительным, так как данные за последний квартал пока не предоставлены, однако данные за первые три квартала подтверждают общую динамику. Таким образом, на основании вышеперечисленных показателей можно заключить, что интерес россиян к наличным деньгам достаточно статичен, а вот объем безналичных операций по платежным картам динамично растет. Перспективным, хотя и менее популярным на данный момент направлением представляются операции с электронными денежными средствами. Следовательно, внедрение государственной цифровой валюты является потенциально успешным направлением и может быть положительно принято населением.

В настоящее время механизм функционирования цифрового рубля еще не определен. Банком России разработано несколько возможных моделей: оптовая одноуровневая, розничная одноуровневая, розничная двухуровневая (финансовые организации – транзитные агенты) и розничная двухуровневая (финансовые организации – участники расчетов).

Подробнее ознакомиться с содержанием первых трех моделей можно в Концепции цифрового рубля, опубликованной Банком. Наибольшее общественное одобрение получила четвертая модель, которая доступна для физических и юридических лиц, способствует снижению транзакционных издержек, привлекает финансовые организации для взаимодействия с населением и проведению операций на платформе цифрового рубля. Согласно этой модели, цифровой рубль представляет собой цифровой код, который будет размещен в электронном кошельке клиента. Эмитентом и оператором цифрового рубля станет ЦБ РФ. Один человек (или организация) сможет открыть только один электронный кошелек. Процентный доход на размещенные там средства не предполагается. Зачисляться цифровые деньги будут посредством списания безналичных средств клиента. Финансовые организации займутся открытием и пополнением кошельков, но расположены кошельки будут не на их платформе, а на платформе цифрового рубля. В рамках проекта также планируется открытие второго кошелька на мобильном устройстве клиента, чтобы дать ему возможность выполнять транзакции в офлайн-режиме. На первом этапе реализации проекта Банк России прибегнет к услугам кредитных организаций для выполнения платежей по поручениям физических и юридических лиц на платформе цифрового рубля. Особым участником платформы станет Федеральное казначейство.

Не стоит упускать из виду тот факт, что введение цифрового рубля сопряжено с многочисленными рисками и издержками, среди которых наиболее значимыми являются:

- риск кибермошенничества;
- необходимость инвестирования средств в цифровую инфраструктуру;
- недостаточная финансовая грамотность населения, неготовность части граждан осуществлять расчеты в электронном виде;
- необходимость адаптации и обновления законодательной базы;

- изменение роли банков в финансовой системе как основных регуляторов при денежных расчетах.

Так, чтобы избежать хакерских атак и утечки конфиденциальных данных, необходимо будет вкладывать деньги в создание качественного программного обеспечения, найм IT-специалистов и т. д.

Затруднительным представляется даже приблизительно оценить объем инвестиций в цифровую среду. Это, несомненно, повышает рискованность данного проекта и ставит под сомнение степень его продуманности.

Более того, некоторые группы населения, особенно представители старшего возраста, с опаской относятся к осуществлению денежных расчетов в электронном виде, предпочитая хранить и использовать наличные средства. Потребуется оказывать таким гражданам информационную поддержку, проводить для них консультации по разъяснению пользы цифрового рубля. Не менее трудоемким может оказаться перевод на цифровую валюту бизнеса.

Согласно концепции Банка России, в законодательство РФ придется вносить коррективы, касающиеся полномочий Банка, правового режима цифрового рубля, конфиденциальности данных об операциях с цифровым рублем, механизма списания с электронных кошельков налогов и прочих бюджетных сборов, меры ответственности за правонарушения в области цифровой валюты и т. д.

Значительные изменения претерпит функционал коммерческих банков: им больше не нужно будет обслуживать пластиковые карты населения, поскольку те перейдут на использование вышеупомянутых электронных кошельков, которые, наиболее вероятно, будут учитываться на балансе ЦБ РФ.

Внедрение цифрового рубля может отразиться на денежно-кредитной политике и финансовой стабильности российской экономики: уменьшится выпуск наличных денег, их доля в обращении и объем денежных средств на счетах клиентов в кредитных организациях, что снизит ликвидность банковского сектора⁵. Тем не менее, осуществление этих процессов займет достаточно длительное время, в течение которого Банк России сможет поддерживать необходимый уровень ликвидности банков инструментами денежно-кредитной политики.

Таким образом, введение в России цифровой валюты является перспективным направлением, способным обновить и усовершенствовать финансовый сектор. Многие развитые страны также ведут разработку цифровой валюты, являющейся полноценной денежной единицей, что еще раз подчеркивает актуальность подобных проектов. Коронавирусная пандемия и локдауны показали потребность населения в быстрой и доступной платежной системе, которая позволила бы осуществлять денежные транзакции, не выходя из дома. Конечно, введение в обращение цифровой валюты потребует значительных денежных затрат и иных усилий, а также неразрывно связано с различными рисками и затруднениями. Однако для успешного осуществления финансовой политики государство должно не уклоняться от вызовов, а принимать их. Итак, на 2022 год запланировано начало тестирования прототипа платформы цифрового рубля. По результатам тестирования можно будет сделать более конкретные выводы о готовности российской экономики к введению цифровой валюты, о модели, которая будет претворяться в жизнь, а также о целесообразности и последствиях таких нововведений.

¹ Федеральный закон от 31.07.2020 № 259-ФЗ «О цифровых финансовых активах, цифровой валюте и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_358753/ (дата обращения: 31.01.2022).

² «Цифровой рубль»: доклад для общественных консультаций Банка России от 13 октября 2020 года.

³ Концепция цифрового рубля Банка России от 8 апреля 2021.

⁴ Володина А. Д., Потапова В. Э. Национальные цифровые валюты: цифровой рубль и мировой опыт // *Инновации. Наука. Образование*. 2021. № 47. С. 530-537.

⁵ Пипченко В. Р., Черемисинова Д. В. Обзор цифрового рубля как метода повышения конкурентоспособности финансовых организаций и улучшения стабильности банковской системы // *Актуальные вопросы учета и управления в условиях информационной экономики*. 2021. № 3. С. 508-515.

DIGITAL RUBLE: OPPORTUNITIES AND RISKS FOR THE RUSSIAN ECONOMY

© 2022 Maslova Elizaveta Romanovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: elizaveta.maslova2018@yandex.ru

Keywords: digital currency, digital ruble, cryptocurrency, Central Bank.

This article is devoted to the concept of digital currency on the example of the digital ruble. The differences between the digital currency of the central bank and the cryptocurrency are highlighted. The authors analyze the concept of introducing a digital ruble in Russia, its goals and prerequisites, as well as the prospects and difficulties associated with the implementation of the concept.

ОПЕРАЦИИ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ С ЦЕННЫМИ БУМАГАМИ: КЛАССИФИКАЦИЯ, ОСОБЕННОСТИ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ

© 2022 Милова Лариса Николаевна
кандидат экономических наук

Самарский государственный экономический университет

E-mail: Larisamilova2009@yandex.ru

© 2022 Жукова Дарья Владимировна
магистрант

Самарский государственный университет

E-mail: dar.hol.fan@gmail.com

Ключевые слова: операции с ценными бумагами, коммерческий банк, классификация операций, эмиссионные операции, инвестиционные операции, операции РЕПО.

Статья посвящена анализу современных научных подходов к классификации операций коммерческих банков с ценными бумагами. Рассмотрены различные точки зрения ученых-экономистов по данному вопросу. Выделены цели, особенности проведения различных видов банковских операций с ценными бумагами, определены их новые виды.

На современном этапе развития финансовый рынок характеризуется большим количеством обращающихся на нем финансовых инструментов, не является исключением и рынок ценных бумаг. Совершенствование цифровых технологий способствует более эффективному и быстрому обслуживанию клиентов, возможности обработки больших объемов данных и, как следствие, расширению перечня осуществляемых операций.

В вопросе классификации операций коммерческих банков с ценными бумагами нет единого подхода, поскольку выделение конкретных видов данных операций зависит исключительно от принимаемого за основу критерия.

Так, в зависимости от цели проведения банком данных операций можно выделить операции, осуществляемые для собственных целей банка, и операции, проводимые для клиентов банка по их поручению. Операции для собственных целей связаны с формированием портфеля ценных бумаг банка и, как правило, реализуются за счет осуществления эмиссии собственных ценных бумаг, инвестиций в ценные бумаги других хозяйствующих субъектов, операций РЕПО, залоговых и учетных операций. К операциям, реализуемым по поручению клиентов, относят те операции, которые осуществляются банком как профессиональным участником рынка ценных бумаг. Это операции, связанные с дилерской, брокерской деятельностью, доверительным управлением ценными бумагами и другие.

Если в основе классификации лежит вид ценных бумаг, то все операции можно разделить на операции с долевыми ценными бумагами (акциями), операции с долговыми ценными бумагами (облигациями, банковскими сертификатами, банковскими векселями) или на операции с основными ценными бумагами и операции с производными ценными бумагами.

По экономическому содержанию и по отражению реализуемых операций в отчетности выделяют эмиссионные, инвестиционные и комиссионно-посреднические операции. Эмиссионные операции связаны с выпуском и размещением ценных бумаг и являются пассивными. Инвестиционные операции представляют собой вложения банка в ценные бумаги и являются активными. Комиссионно-посреднические операции осуществляются по поручению клиента с целью получения дохода в виде комиссии или иного вознаграждения за проведение операции и отражаются в самостоятельных балансах (баланс счета депо, баланс счета доверительного управления и т.д.).

Приведенную классификацию можно расширить, обратившись к различным авторам. Так, профессор А. М. Тавасиев выделяет операции по назначению, относя к ним традиционно эмиссионные и инвестиционные операции, операции по доверительному управлению, комиссионные, расчетные, депозитарные, кредитные, залоговые операции, а также операции хеджирования, секьюритизации, аналитические и консультационные услуги¹. Данная классификация весьма детальна и описывает практически все операции с ценными бумагами, осуществляемые коммерческим банком.

Кроме того, данный автор выделяет операции по их срочности, что является достаточно стандартным подходом к классификации каких-либо процессов. Согласно данному критерию, все операции банков с ценными бумагами можно разделить на краткосрочные, среднесрочные и долгосрочные. Причем в отношении большинства операций, осуществляемых банками, можно выделить особенность, связанную с высокой скоростью их проведения. Например, краткосрочные операции в данной классификации осуществляются в срок от нескольких часов до года, то есть длительность оказания некоторых услуг характеризуется небольшим отрезком времени, измеряемом в часах. Среднесрочные и долгосрочные операции характеризуются достаточно базовыми для данной классификации сроками – от года до 5 лет и от 5 до 30 лет соответственно.

Выделяются А. М. Тавасиевым и другие критерии классификации операций банков с ценными бумагами, которые можно назвать достаточно распространенными: в зависимости от ценной бумаги, лежащей в основе операции, в зависимости от валюты, в которой номинированы ценные бумаги, в зависимости от способа начисления дохода и др.

Несколько иной подход к вопросу классификации рассматриваемых операций можно выделить, обратившись к учебнику «Банковское дело» под редакцией Н. Н. Мартыненко. Например, по функциональному назначению в данном источнике выделены операции по выпуску собственных ценных бумаг банка (эмиссионные), операции по купле-продаже ценных бумаг других хозяйствующих субъектов (торговые), операции по хранению ценных бумаг (сохранные), операции по осуществлению доверительного управления ценными бумагами (доверительные), а также залоговые и гарантийные операции².

Профессор Е. Ф. Жуков приводит классификацию в зависимости от целей осуществления операций с ценными бумагами, выделяя операции, направленные на получение банком доходов, операции, проводимые с целью управления ликвидностью банка и поддержанию ее на установленных нормативами уровнях, операции, имеющие схожие черты с кредитованием (например учетные операции, РЕПО), эмиссионные операции, а также операции, в которых банк выступает в качестве посредника или профессионального участника рынка ценных бумаг³.

Безусловно, можно выделить еще массу подходов к определению существенных критериев в вопросе классификации операций коммерческих банков с ценными бумагами, каждый из которых будет иметь определенные достоинства и недостатки, более полно описывать рассматриваемые операции с различных аспектов. Однако, будем опираться на наиболее общую классификацию операций с ценными бумагами по их экономическому содержанию и отражению в учете, в соответствии с которой они делятся на эмиссионные (пассивные), инвестиционные (активные) и комиссионно-посреднические (забалансовые).

Комиссионно-посреднические операции банков с ценными бумагами представляют собой достаточно обширный перечень операций, каждая из которых имеет свою специфику, поэтому они требуют отдельного рассмотрения. Рассмотрим наиболее общие черты эмиссионных и инвестиционных операций коммерческих банков.

Эмиссионная деятельность коммерческих банков должна соответствовать требованиям, установленным в Положении ЦБ РФ № 706-П «О стандартах эмиссии ценных бумаг»⁴. Коммерческие банки могут эмитировать как долговые, так и долевыми ценные бумаги. Процесс эмиссии включает в себя ряд этапов:

- принятие решения о необходимости эмиссии ценных бумаг, подготовка пакета документов, требуемых для регистрации эмиссии;
- государственная регистрация эмиссии ценных бумаг в Центральном банке Российской Федерации, опубликование информации об эмиссии для инвесторов;
- процесс размещения эмитированных ценных бумаг.
- подготовка отчета об итогах эмиссии и его регистрация в Центральном банке Российской Федерации или, в предусмотренных случаях, простое уведомление Банка России о завершении эмиссии.

Решение об эмиссии ценных бумаг исходит от вышестоящего органа конкретного банка – собрания его акционеров. В иных случаях оно может приниматься на заседаниях совета банка, которые проводятся в промежутках между очередными собраниями.

Эмиссия акций осуществляется банком в момент формирования им уставного капитала, если выбранной организационно-правовой формой является акционерное общество публичного или непубличного типа, а также в процессе его пополнения. Размещение эмитированных банком акций осуществляется такими способами, как подписка и конвертация. При выборе такого способа, как размещение по подписке, необходимо определить ее тип – открытая или закрытая (применяется только непубличными акционерными обществами). Если банк осуществляет капитализацию собственных средств, выпуская дополнительные акции, то их размещение реализуется путем распределения между текущими акционерами. Эмиссия акций банкам, акционеры которых не оплатили ранее размещенные акции, не разрешается. В пакет документов, необходимых для регистрации эмиссии Банком России, входят заявление на регистрацию, выписка из протокола собрания акционеров или заседания совета банка, где было принято решение об эмиссии ценных бумаг, а также проспект ценных бумаг, если акции размещаются по открытой подписке. Проспект эмиссии – важная составляющая пакета документов, поскольку содержит исчерпывающую информацию о банке-эмитенте, которая важна как для потенциальных инвесторов, принимающих решение о целесообразности покупки акций конкретного банка, так и для регистрационного органа, то есть Банка России, для принятия решения о регистрации очередной эмиссии. Если Банк России зарегистрировал эмиссию, банк-эмитент получает акт ре-

гистрации и раскрывает информацию об эмиссии в открытых источниках. Срок размещения акций составляет 1 месяц при учреждении банка и 1 год при повторных эмиссиях.

Кроме акций коммерческий банк может выступать эмитентом банковских сертификатов. Эмиссия данных ценных бумаг осуществляется в порядке, установленном Положением Банка России № 645-П «О сберегательных и депозитных сертификатах кредитных организаций»⁵. Кроме того, коммерческий банк может выпускать опционы эмитента.

Также коммерческий банк может быть эмитентом таких долговых обязательств, как векселя и облигации, что является способом привлечения ресурсов физических и юридических лиц. Выпуск векселя регламентируется Федеральным законом № 48-ФЗ «О простом и переводном векселе», а также соответствующими нормативными актами Центрального банка Российской Федерации. Порядок эмиссии коммерческим банком облигаций в целом схож с порядком эмиссии акций. Эмиссия облигаций осуществляется только после эмиссии акций, а размещение происходит путем подписки и конвертации. Завершается эмиссия облигаций простым уведомлением Банка России.

Важным видом операций с ценными бумагами для коммерческого банка являются инвестиционные операции, связанные с вложением ресурсов в ценные бумаги. В узком смысле под инвестиционными операциями банка с ценными бумагами понимаются вложения исключительно в долгосрочные активы. В широком смысле вид ценных бумаг, срок их обращения и проведения операций не имеют значения, поскольку под инвестиционными вложениями в ценные бумаги понимаются любые вложения банка.

Инвестиционные операции с ценными бумагами осуществляются банком в целях:

- получения инвестиционного дохода в виде процентов, дивидендов, курсовых разниц, доходов от переоценки вложений;
- оперативного поддержания ликвидности, формирования резервов ликвидных средств банка, особенно в отношении мало доходных но низкорисковых активов – государственных долговых ценных бумаг, облигаций ЦБ РФ и др.;
- долевого участия в капиталах других структур, в частности установления контроля на их собственность;
- обеспечения надежности вложений, диверсификации вложений банка;
- получения возможности использования ценных бумаг в качестве залоговой ценности при получении кредитов в Банке России.

Все инвестиционные операции банка с ценными бумагами можно разделить на группы:

1. Вложения в ценные бумаги для продажи, в торговый портфель.
2. Вложения в ценные бумаги, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыли и убытки.
3. Вложения в ценные бумаги, удерживаемые до погашения.

В рамках инвестиционных операций банки осуществляют вложения в облигации, сберегательные и депозитные сертификаты, акции. Все вложения осуществляются в соответствии с положениями, разрабатываемыми банками в рамках инвестиционной политики. В ней устанавливаются цели осуществления вложений в ценные бумаги, принципы и приоритеты проведения данных операций, лимитная политика, а также выявляются риски по инвестиционным операциям с ценными бумагами, производится примерный расчет доходности вложений и закрепляется распределение полномочий между специали-

стами и структурными подразделениями банка в сфере инвестиционных операций с ценными бумагами.

Широкое распространение в последние годы в Российской Федерации получили такие инвестиционные операции, как РЕПО, которые представляют собой вложения в ценные бумаги на условиях осуществления обратной сделки в заранее определенный срок по конкретной цене. Операции РЕПО позволяют оперативно управлять ликвидностью коммерческого банка, а в случае участия в данных операциях Банка России они могут рассматриваться как вариант рефинансирования банков⁶.

¹ Тавасиев, А. М. Банковское дело : учебник для вузов / А. М. Тавасиев. - 3-е изд., перераб. и доп. - Москва : Издательство Юрайт, 2021. - 534 с. - (Высшее образование). - ISBN 978-5-534-13441-4. - URL: <https://urait.ru/book/bankovskoe-delo-459111> (дата обращения: 03.02.2022).

² Банковское дело в 2 ч. Часть 2: учебник для вузов / Н. Н. Мартыненко, О. М. Маркова, О. С. Рудакова, Н. В. Сергеева. – 2-е изд., испр. и доп. - Москва : Издательство Юрайт, 2020. - 368 с. - (Высшее образование). - ISBN 978-5-534-08470-2. - URL: <https://urait.ru/book/bankovskoe-delo-v-2-chast-2-451917> (дата обращения: 02.02.2022). - Режим доступа: Электронно-библиотечная система Юрайт. - Текст: электронный.

³ Жуков, Е. Ф. Банковское дело: учебник для бакалавров / Е. Ф. Жуков [и др.] ; под ред. Е. Ф. Жукова. - Москва: Издательство Юрайт, 2015. - 591 с. - (Бакалавр. Углубленный курс). - ISBN 978-5-9916-1978-3. - URL: <https://urait.ru/book/bankovskoe-delo-382396> (дата обращения: 03.02.2022). - Режим доступа: Электронно-библиотечная система Юрайт. - Текст: электронный.

⁴ Положение Банка России от 19.12.2019 № 706-П «О стандартах эмиссии ценных бумаг».

⁵ Положение Банка России от 3.07.2018 г. № 645-П «О сберегательных и депозитных сертификатах кредитных организаций».

⁶ Милова, Л.Н., Османкин М.И. Развитие операций РЕПО в современных условиях//Международный журнал гуманитарных и естественных наук.2021.№4-3(55). С.64-66.

OPERATIONS OF COMMERCIAL BANKS WITH SECURITIES: CLASSIFICATION, FEATURES OF IMPLEMENTATION

© 2022 Milova Larisa Nikolaevna
Candidate of Economic Sciences
Samara State University of Economics
E-mail: Larisamilova2009@yandex.ru
© 2022 Zhukova Darya Vladimirovna
Master's Student
Samara State University
E-mail: dar.hol.fan@gmail.com

Keywords: securities transactions, commercial bank, classification of transactions, issue operations, investment operations, repo operations.

The article is devoted to the analysis of modern scientific approaches to the classification of operations of commercial banks with securities. Various points of view of economic scientists on this issue are considered. The objectives and features of conducting various types of banking operations with securities are highlighted, and their new types are identified.

ВЫЯВЛЕНИЕ РИСКОВ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ В ПРОЦЕССЕ ВНУТРЕННЕГО КОНТРОЛЯ НАЛОГОВОЙ НАГРУЗКИ

© 2022 Мусина Ольга Валерьевна
кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры экономики
Самарский национальный исследовательский университет
имени академика С.П. Королева (Самарский университет)

E-mail: Musina_olga@inbox.ru

© 2022 Светкина Ирина Анатольевна
кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры учета, анализа
и экономической безопасности

Самарский государственный экономический университет

E-mail: svetkinairina@yandex.ru

Ключевые слова: риски, контроль, налоговая нагрузка, экономическая безопасность.

В статье исследованы вопросы выявления рисков в процессе внутреннего контроля налоговой нагрузки (ВКНН) производственным предприятием в условиях цифрового взаимодействия с налоговой службой (ФНС). Этот процесс должен осуществляться непрерывно на стадии обработки данных, включаемых в бухгалтерский и налоговый информационный массив, и далее при формировании налогооблагаемых баз по налогам, уплачиваемым налогоплательщиком.

Налоговая нагрузка экономического субъекта (совокупная, индивидуальная) как показатель (оценочный критерий) задействована на разных экономических уровнях:

- уровень государства, в т.ч. регионов: анализ, планирование, прогноз, мониторинг среднеотраслевых экономических показателей и т.д.;

- уровень системы налогового контроля: анализ собираемости налогов по видам, планирование налоговых мероприятий, мониторинг налогоплательщиков по категориям и т.д.;

- уровень экономического субъекта (налогоплательщика): формирование достоверной налогооблагаемой базы по каждому налогу, расчет налоговых обязательств (относительная величина, абсолютная величина), выявление рисков, формирование финансовых потоков и т.д.

Налоговая нагрузка (сумма начисленных и уплаченных налогов) – неизбежный элемент финансово-хозяйственной деятельности предприятия даже при наличии налоговых льгот, по которым необходимо соблюдать жесткие требования налогового кодекса.

В процессе создания юридического лица учредителями выбирается: отрасль; основной экономический вид деятельности (ОКВЭД); формат производства; штатная численность; система налогообложения, которая в дальнейшем влияет на все принимаемые управленческие решения, примерная налоговая нагрузка (НН) на основании бизнес-плана и т.д. Производственное предприятие (ПП) регистрируется в ФНС и по умолчанию стано-

вится налогоплательщиком в соответствии с заявленной системой налогообложения. Отметим, что с 1 января 2022 года взаимодействие налогоплательщика с ФНС проходит в рамках электронного документооборота (ЭДО) с применением квалифицированной электронной цифровой подписи (КЭП), любые отчеты в бумажном виде не допускаются.

С первых дней работы производственного предприятия формируются налогооблагаемые базы по определенным налогам в зависимости от выбранной системы налогообложения (ОСНО, УСН, ЕСХН).

В соответствии с требованиями ст. 19 Закона «О бухгалтерском учете» предприятие обязано осуществлять внутренний контроль фактов хозяйственной жизни (ФХЖ), к которым также относятся начисление и перечисление налогов, сборов, страховых взносов¹. ВКНН входит в систему экономической безопасности производственного предприятия.

Следовательно, при проведении внутреннего контроля налогоплательщик должен самостоятельно считать налоговую нагрузку (налоговое бремя) ежемесячно, поквартально и нарастающим итогом за год. Цель данной процедуры: 1) снижение налоговых и финансовых рисков в системе экономической безопасности ПП; 2) сравнение фактических данных с актуализированными показателями (индикаторами), указанными в Приложении № 3 к Приказу ФНС от 30.05.2007 № ММ-3-06/333@². Алгоритм расчета стандартной налоговой нагрузки по ОСНО рекомендован в Письмах Минфина от 11.01.2017 № 03-01-15/208³, ФНС от 22.03.2013 № ЕД-3-3/1026@⁴. Вариантов расчета НН существует несколько, часто применяется соотношение, представляющее собой долю начисленного к уплате налога (налогов) к величине полученного за определенный период (месяц, квартал, год) дохода. Также на сайте ФНС в разделе «Прозрачный бизнес» можно рассчитать налоговую нагрузку автоматически. Произведя расчет, мы можем сравнить среднеотраслевые индикаторы НН в соответствии с основным видом деятельности предприятия и показатели по группе сходных предприятий, выявляем отклонения от максимального уровня НН и находим причины этих отклонений.

У каждого производственного предприятия существует совокупный риск несоответствия налоговой нагрузки заявленным ФНС индикаторам, который может в дальнейшем при отсутствии объективных причин привести к повышенному вниманию со стороны ФНС и обслуживающего банка. Для снижения данного риска в системе экономической безопасности необходимо постоянно анализировать внешние и внутренние факторы финансово-хозяйственной деятельности, влияющие на налоговую нагрузку. Приведем примеры внешних факторов, влияющих на НН:

- соответствие деятельности (показатель «выручка» в отчете о финансовых результатах) заявленному основному ОКВЭД;
- оценка состояния конкурентной среды (очень высокая, высокая, умеренная, слабая, отсутствует), число конкурентов (большое, среднее, минимальное, отсутствует);
- увеличение цен на входящие товары, работы услуги (меньше 15%, больше 15%);
- снижение спроса на продукцию, соответственно снижение выручки;
- эпидемиологические ограничения работы предприятий со стороны государства и т.д.

Отметим некоторые внутренние факторы, влияющие на уровень налоговой нагрузки: снижение выпуска продукции; повышенная заболеваемость персонала в период панде-

мии; неплатежеспособность контрагентов (несвоевременное погашение дебиторской задолженности или отказ от выполнения обязательств) и т.д.

Отдельно выделим риск возникновения существенных ошибок, ведущих к снижению НН. Этот риск может быть связан со злоупотреблениями со стороны руководства или иного персонала предприятия. Для выявления риска следует проверить: обоснованность расходов по отдельным направлениям (командировочные, представительские, транспортные, консультационные и т.д.); наличие необходимой документации для подтверждения ФХЖ; добросовестность контрагентов; надежность системы компьютерной обработки данных в системе бухгалтерского и налогового учета; результаты инвентаризации; систему закупок и т.д.

По результатам постоянного внутреннего контроля для обеспечения налоговой нагрузки в пределах допустимых значений можно предпринять следующие шаги:

- сокращение непроизводительных затрат, выявление скрытых резервов;
- обновление маркетинговой политики;
- обучение персонала в рамках бережливого производства;
- при ухудшении эпидемиологической обстановки перевод административного персонала на удаленную работу, рабочих на гибкий график работы;
- выход на новые географические рынки;
- расширение системы представительств в онлайн формате;
- планомерная модернизация производства.

Своевременный ВКНН позволяет предприятию оценивать существующие риски, угрозы, выявлять новые вызовы внешней и внутренней среды, подтверждать добросовестность налогоплательщика.

¹ Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 N 402-ФЗ (ред. от 30.12.2021) [Электронный ресурс] <http://base.garant.ru/70103036>.

² Приказ ФНС России от 30.05.2007 N ММ-3-06/333@ (ред. от 10.05.2012) «Об утверждении Концепции системы планирования выездных налоговых проверок» [Электронный ресурс] http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_55729.

³ Письмо Департамента налоговой и таможенной политики Минфина России от 11 января 2017 г. N 03-01-15/208 О рассмотрении предложения о включении НДС на товары, ввозимые на территорию РФ, и таможенных пошлин в состав расчета налоговой нагрузки [Электронный ресурс] <https://base.garant.ru/71624180>.

⁴ Письмо Федеральной налоговой службы от 22 марта 2013 г. N ЕД-3-3/1026@ «О величине налоговой нагрузки» [Электронный ресурс] <https://base.garant.ru/70347176>.

**IDENTIFICATION OF RISKS OF ECONOMIC SECURITY
OF A MANUFACTURING ENTERPRISE IN THE PROCESS OF INTERNAL CONTROL
OF THE TAX BURDEN**

© 2022 Musina Olga Valeryevna
Candidate of Economics, Associate Professor,
Associate Professor of the Department of Economics
Samara National Research University named after Academician S.P. Korolev
(Samara University)

E-mail: Musina_olga@inbox.ru

© 2022 Svetkina Irina Anatolievna
Candidate of Economics, Associate Professor,
Associate Professor of the Department of Accounting, Analysis
and Economic Security
Samara State University of Economics
E-mail: svetkinairina@yandex.ru

Keywords: risks, control, tax burden, economic security.

The article examines the issues of identifying risks in the process of internal control of the tax burden by a manufacturing enterprise in the context of digital interaction with the tax service (FTS). This process should be carried out continuously at the stage of processing data included in the accounting and tax information array and further during the formation of taxable bases for taxes paid by the taxpayer.

РАЗВИТИЕ МИРОВОГО РЫНКА ТЕХНОЛОГИЙ В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ COVID-19

© 2022 Мухиддинова Аделина Алишеровна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: adelina.m1197@mail.ru

© 2022 Перепёлкин Вячеслав Александрович
доктор экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: slavaap@rambler.ru

Ключевые слова: высокотехнологичное производство, НИОКР, международная торговля технологиями, искусственный интеллект, COVID-19.

В статье рассмотрены признаки высокотехнологичного производства, а также его роль в мировой экономике. Отражены основные проблемы технологического развития стран и влияние пандемии коронавирусной инфекции на мировой трансфер технологий. Проанализирован опыт Китая и предпринимаемые его правительством меры по преодолению последствий кризиса и достижению статуса глобального технологического лидера.

К основным признакам высокотехнологичного производства принято относить: сравнительно высокие величины затрат на НИОКР, занятых научной деятельностью сотрудников, а также регулярное обновление выпускаемой продукции и применяемых технологий. Организация экономического сотрудничества и развития считает высокотехнологичными отрасли с величиной показателя наукоемкости превышающим 3,5%¹. Отрасли, в которых данный показатель находится в пределах от 3,5 до 8,5%, относятся к технологиям «высокого уровня», более 8,5% – к «ведущим» наукоемким технологиям. Уровень наукоемкости определяется через отнесение затрат на исследования и разработки к объему производства:

$$\text{Наукоемкость} = \frac{\text{Затраты на НИОКР}}{\text{Объем производства (доход)}} \times 100\%.$$

Научно-технический прогресс увеличивает отрыв в уровне технологического развития развитых стран от развивающихся. Для обеспечения инновационного процесса необходимо выделение огромных финансовых средств на НИОКР, обладание высококвалифицированными кадрами, дорогостоящим оборудованием. Так, в 2019 г. расходы США на исследования и разработки составили 657,5 млрд. долл., Китая – 525,7 млрд. долл.². Не обладая такими возможностями, большинство стран вынуждены приобретать готовые технологические решения за рубежом. Это позволяет им создать собственные высокотехнологичные производства, повышая темпы и качество экономического роста, но одновре-

менно они оказываются в интеллектуальной зависимости от лидеров глобальной технологической гонки.

Среди развивающихся стран выделяют страны с «догоняющими» экономиками, цель которых – приблизиться к уровню экономического развития передовых стран. К числу таких стран относится Китай. Решать задачу по достижению мирового технологического лидерства ему помогают экономические реформы, структурная перестройка экономики и следование стратегии сравнительных конкурентных преимуществ. Китай активно создает собственную инновационную систему, много инвестирует в научные исследования и разработки, развивает венчурный сектор.

Пандемия коронавируса негативно повлияла на мировой экономический рост: в 2020 г. мировой ВВП сократился на 2,6 трлн. долл., что отразилось и на сумме затрат на НИОКР – в глобальном масштабе они уменьшились на 90 млрд. долл.³ Между тем, объемы международной торговли технологиями в 2020 г. в ряде стран выросли. На рисунке представлено изменение общего объема экспорта и экспорта высокотехнологичных товаров в 2020 г. по отношению к 2019 г. Во всех рассмотренных странах за исключением Китая снизился общий объем экспорта, тогда как сокращение величин передачи высокотехнологичных товаров либо отсутствовало, либо было не таким значительным. Например, общий объем экспорта США уменьшился на 13%, а высокотехнологичных товаров – лишь на 5%, в Японии – только на 1%, а в Китае, Корее, Сингапуре и Нидерландах наблюдался экспорт в данной области.

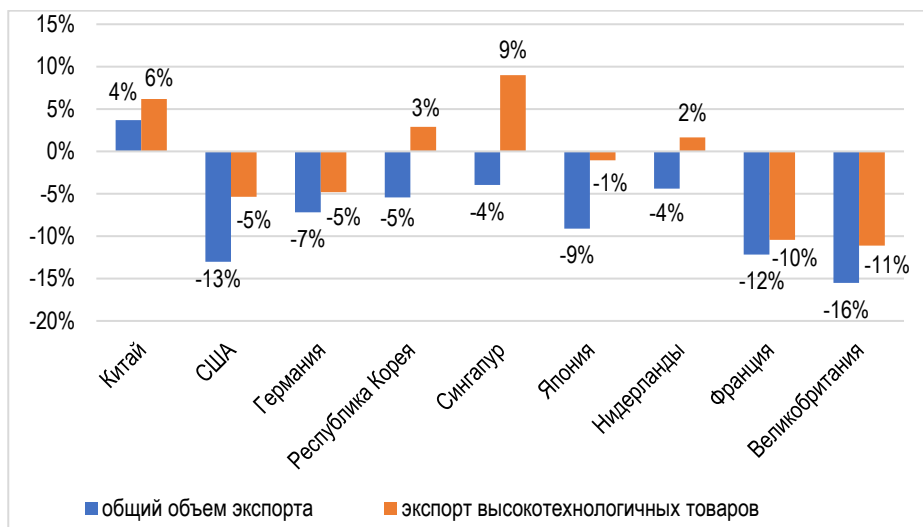


Рис. Динамика экспорта в 2020 г., в % к предыдущему году⁴

Кризис 2020 г. повлиял и на торговлю объектами интеллектуальной собственности. Согласно представленным в таблице данным ВТО снижение величины экспорта в 2020 г. произошло во многих странах. Наиболее значительным оно стало в Европейском союзе (-14%), Швейцарии (-23%), Корее (-12%) и ОАЭ (-21%). Объем экспорта Китая, наоборот,

возрос на 34% (с 6,6 до 8,9 млрд. долл.). Положительная динамика наблюдалась также в Великобритании и Канаде.

Импорт объектов интеллектуальной собственности, наоборот, увеличился во многих странах. Здесь Китай также является лидером по динамике – объем такого импорта в 2020 г. увеличился на 10%.

Внешняя торговля объектами интеллектуальной собственности в 2019-2020 гг., млрд. долл. США⁵

Экспортеры	2019 г.	2020 г.	% изменения	Импортёры	2019 г.	2020 г.	% изменения
Всего	413,7	379,3	-8	Всего	418,8	402,8	-4
Европейский союз	167,7	144,1	-14	Европейский союз	235,8	212,9	-10
США	115,5	113,8	-2	США	41,7	43,0	3
Япония	46,9	42,8	-9	Китай	34,3	37,6	10
Швейцария	29,8	23,1	-23	Япония	26,3	27,7	5
Великобритания	21,3	22,4	5	Сингапур	17,2	16,8	-2
Сингапур	8,5	8,3	-2	Швейцария	17,2	18,0	4
Республика Корея	7,8	6,9	-12	Великобритания	16,0	16,8	5
Китай	6,6	8,9	34	Канада	12,4	12,7	2
Канада	5,7	6,0	6	Корея	10,0	10,0	-0,2
ОАЭ	3,8	3,1	-21	Индия	7,9	7,2	-8

Распространение опасного вируса началось в Китае, а разгар пандемии пришелся на первый квартал 2020 г. Это отразилось на китайском ВВП, который снизился на 6,8% по сравнению с первым кварталом 2019 г. Правительство Китая предпринимало активные меры по борьбе с вирусом и восстановлению экономики, и поэтому во втором квартале произошел рост основных экономических показателей (в частности, ВВП увеличился на 3,1% по сравнению с 2019 г.⁶).

Развитие торговли технологиями в Китае обусловлено в числе прочего и продажей результатов научных разработок по борьбе с коронавирусом: например, технологию распознавания лиц Китай экспортирует в 54 страны⁷. Система бесконтактного измерения температуры тела с использованием искусственного интеллекта способна распознавать людей даже в масках и шляпах, позволяя выявлять лиц с повышенной температурой. Китай развивает компьютерную томографию (КТ) посредством применения диагностики коронавирусной инфекции на основе интеллектуальных систем, исследующих КТ грудной клетки. Разработки с использованием искусственного интеллекта ускоряют процессы обработки информации и дают результат более точный и достоверный, что особенно важно для уменьшения темпов заболеваемости в мире.

Мировой рынок технологий продолжал развиваться и в кризисном 2020 г., чему способствовали активная передача технологий по борьбе с вирусом, а также оборудования, необходимого для перехода на дистанционную работу. Тем самым, появление коронавируса дало толчок созданию новых технологий и изобретений, стали активно разрабатываться технологии с использованием искусственного интеллекта, страны начали обмениваться достижениями науки и техники в целях эффективной борьбы с COVID-19.

В рассматриваемый период времени рост мировой торговли высокотехнологичными товарами и объектами интеллектуальной собственности произошел во многом благодаря Китаю. Проведение эффективной политики по предотвращению негативных последствий пандемии, создание необходимых для борьбы с коронавирусом технологий, наращивание объемов экспорта служащих этому высокотехнологичных товаров способствовали восстановлению экономики Китая и укреплению его позиций в системе международных экономических отношений.

¹ OECD Science, Technology and Industry Scoreboard 2017: The digital transformation, OECD Publishing, Paris [Электронный ресурс]. – URL: <http://dx.doi.org/10.1787/9789264268821-en> (дата обращения: 04.12.2021).

² Институт статистических исследований и экономики знаний [Электронный ресурс]. – URL: <https://issek.hse.ru> (дата обращения: 04.12.2021).

³ Международный Валютный Фонд [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.imf.org/en/Home> (дата обращения: 05.12.2021).

⁴ Всемирная организация интеллектуальной собственности [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.wipo.int/portal/ru> (дата обращения: 05.12.2021).

⁵ World Trade Statistical Review 2021, WTO [Электронный ресурс]. – URL: https://www.wto.org/english/res_e/statis_e/wts2021_e/wts2021_e.pdf (дата обращения: 05.12.2021).

⁶ The World Bank [Электронный ресурс]. – URL: <https://data.worldbank.org/indicator/NY.GDP.МКТР.РР.СД> (дата обращения: 07.12.2021).

⁷ National economy recovered steadily in 2020 with main goals accomplished better than expectation // National Bureau of Statistics of China. – 2021. – 18.01. – URL: http://www.stats.gov.cn/english/PressRelease/202101/t20210118_1812432.html (дата обращения: 07.12.2021).

DEVELOPMENT OF THE GLOBAL TECHNOLOGY MARKET DURING THE COVID-19 PANDEMIC

© 2022 Mukhiddinova Adelina Alisherovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: adelina.m1197@mail.ru

© 2022 Perepelkin Viacheslav Alexandrovich
Doctor of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: slavaap@rambler.ru

Keywords: high-tech manufacturing, R&D, international technology trade, artificial intelligence, COVID-19.

The article examines the signs of high-tech production, as well as its role in the world economy. The main problems of the technological development of countries and the impact of the coronavirus infection pandemic on the global technology transfer are reflected. The experience of China and the measures taken by its government to overcome the consequences of the crisis and achieve the status of a technological leader are analyzed.

ЗАТРАТЫ КАК ОСНОВНОЙ ПОКАЗАТЕЛЬ ОЦЕНКИ РЕЗУЛЬТАТИВНОСТИ ПРОЦЕССНОГО УПРАВЛЕНИЯ

© 2022 Наугольнова Ирина Александровна
доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: naugolnovaia@mail.ru

Ключевые слова: процессное управление, затраты, показатели оценки.

В статье обоснована важность мониторинга и контроллинга стоимости процесса, уровня затрат на предприятии и себестоимости продукции в современных условиях функционирования бизнеса. Именно от них зависят размер прибыли, получаемый предприятием, уровень конкурентоспособности предприятия и продукции на рынке.

В последние годы особый интерес у менеджеров вызывает процессное управление.¹ Основная его суть заключается в выявлении и реализации внутренних резервов роста предприятия за счет оптимизации отдельных функций, операций, подпроцессов и процессов в целом. При этом внедрение процессного управления требует серьезных изменений в организационной структуре предприятия. Ответственным лицом за результаты процесса является не руководитель функционального подразделения, а исполнитель и/или владелец процесса.

Процессное управление начинается с описания текущего состояния и моделирования будущего состояния бизнес-процессов, как должно быть.

Существует несколько подходов к описанию будущего состояния. Учеными выделены функциональный, продуктовый, матричный, метод, основанный на построении цепочки создания ценности продукта², и метод Work-flow.

Каждый из них имеет свои преимущества и недостатки.

Учитывая общую тенденцию к удорожанию всех видов ресурсов, роста конкурентоспособности на рынке, снижению покупательской способности, автор статьи считает, что оптимальным вариантом для выделения и описания бизнес-процессов для российских предприятий является метод, основанный на цепочке создания ценности. Этот метод является основой концепции бережливого производства, ставшей известной и популярной за рубежом еще несколько десятилетий назад после ее внедрения в японской компании «Toyota Motors» во второй половине XX века.

Этот метод позволяет выявить потери на уровне операций, исключить излишние функции и максимально сократить стоимость бизнес-процесса.

Этот метод наиболее актуален для описания бизнес-процессов по той причине, что именно стоимость процесса, динамика ее снижения, по мнению автора статьи, выступают универсальными (пригодными для каждого процесса, подпроцесса, операции и функции) показателями результативности процесса.

Под стоимостью процесса следует понимать стоимость затрачиваемых ресурсов на его реализацию. Получение прибыли и ее рост – задачи любого бизнеса, но не каждый процесс можно оценить с точки зрения его прибыльности.

Если посмотреть, как менялся рынок, то очевидно, что сменилась основная его модель. Еще в 50-60-е гг. основой бизнеса являлось соотношение:

Затраты на производство + Желаемая величина прибыли = Стоимость реализации продукции.

В период с 70-х по 90-е гг. произошла трансформация модели рынка, которую теперь можно представить следующим соотношением:

Стоимость реализации продукции – Затраты на производство = Прибыль.

То есть, прибыль является конечным результатом, на величину которой оказывают внешний фактор – это цена, которую потребитель готов заплатить за товар с учетом его качественных характеристик и альтернативных предложений на рынке, и фактор, на который может повлиять предприятие – затраты на производство.

Именно уровень затрат на производство на предприятии и размер себестоимости продукции определяют в настоящее время их конкурентоспособность на рынке. Поэтому основным показателем, который необходимо постоянно мониторить и работать над его снижением – это затраты. Тем более это практически единственный экономический показатель, который подлежит оценке применительно к каждому процессу (подпроцессу, операции, функции).

Конечно, для каждого процесса (подпроцесса, операции, функции) применимы и необходимы другие показатели для оценки их результативности. Контроллинг уровня затрат при процессном управлении – это не единственная задача.

Число клиентов, объем продаж, длительность производственного цикла или отдельного процесса, срок доставки³, относительные показатели, характеризующие результативность процессного управления, такие как показатели рентабельности, оборачиваемости и др. – сопутствующие показатели, на которые необходимо ориентироваться при внедрении и реализации процессного управления.

Перестройка организационной структуры под процессную модель управления должна положительно отразиться на основных итоговых показателях деятельности предприятия. Моделирование бизнес-процессов на основе построения и оптимизации цепочки создания ценности – это главный инструмент достижения минимальной стоимости процессов и конкурентного уровня цен на рынке.

¹ Процессное управление: в чем сила? // Консалтинговая компания iTeam [Электронный ресурс] - Режим доступа: <https://blog.iteam.ru/protsessnoe-upravlenie-v-chem-sila-2>.

² Гончаров, А. Выделение бизнес-процессов организации: подход, основанный на результатах процессов / А. Гончаров. – Текст : электронный // Business Studio: проектирование организации : [сайт]. – URL: https://www.businessstudio.ru/articles/article/vydelenie_biznes_protsssov_organizatsii_podkhod_o. – Дата публикации: июль 2015 г.

³ Бизнес-урок 9. Показатели процессов [Электронный ресурс] - Режим доступа: <https://blog.iteam.ru/biznes-urok-9-pokazateli-protsssov/#i>.

COSTS AS THE MAIN INDICATOR OF EVALUATING THE EFFECTIVENESS OF PROCESS MANAGEMENT

© 2022 Naugolnova Irina Aleksandrovna
Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: naugolnovaia@mail.ru

Keywords: process management, costs, evaluation indicators.

The article substantiates the importance of monitoring and controlling the cost of the process, the level of costs at the enterprise and the cost of production in modern business conditions. It is on them that the amount of profit received by the enterprise, the level of competitiveness of the enterprise and products in the market depend.

МНОГОМЕРНОЕ МОДЕЛИРОВАНИЕ КАЧЕСТВА УПРАВЛЕНИЯ УК РОССИЙСКИХ ПАЕВЫХ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ФОНДОВ

© 2022 Перстенева Наталья Павловна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
© 2022 Голуб Юлия Борисовна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: persteneva_nr@mail.ru

Ключевые слова: паевые инвестиционные фонды, финансовые рынки, коллективные инвестиции, многомерные методы, кластерный анализ.

Статья посвящена анализу российских паевых инвестиционных фондов с помощью статистических методов. Произведена многомерная группировка (кластеризация) фондов в соответствии с качеством управления их УК. Результаты исследования подтвердили гипотезу о том, что изменение качества управления паевых инвестиционных фондов напрямую зависит от выбора инвестиционной стратегии и активов, входящих в портфель продукта.

Паевые инвестиционные фонды (далее – ПИФ) прославились на весь мир с точки зрения своего разнообразия выбора стратегий, гибкости и диверсификации активов, ликвидности и в то же время специфического налогообложения. Несмотря на иностранные особенности аналоги ПИФ, специфика российского налогообложения предусматривает не только избегание двойного за счет использования налогового агента – управляющей компании (далее – УК), но и ряд других льгот. Кроме того, владение паями ПИФов под руководством опытных УК предлагает такие возможности инвестирования частному инвестору, которые были бы недоступны ему самолично ввиду ограниченного уровня знаний и малого или вовсе не имеющегося опыта фактического трейдинга на рынке ценных бумаг. Особое ограничение, которое таким же образом обходят инвесторы приобретения ПИФа, это, естественно, финансовое, связанное со сравнительно малым капиталом обособленного физического лица по сравнению с собранным УК среди ряда лиц. И именно ПИФы способны предоставить конкретный продукт по личному запросу заинтересованного клиента для удовлетворения его собственных целей инвестирования.

Исходя из данного заключения, ПИФ выступает как один из самых простых, понятных и удобных финансовых инструментов для массового использования физическими и юридическими лицами. И наряду с возрастающим спросом к инвестированию со стороны населения расширяется и количество предлагаемых новых и более современных «продуктов», ПИФов, выбор среди которых становится чуть ли не «витальной» проблемой рядового инвестора.

Разнообразие критериев и подходов оценки эффективности деятельности УК при поддержании привлекательности ПИФа становится одной из точек преткновения многих

специалистов, вызывая еще больший интерес и исследования в этой области. В частности, в некоторых работах идет речь об анализе исторических доходностей ПИФа для обнаружения создания УК какой-либо добавленной стоимости для своих инвесторов и путей ее достижения. Другие источники ссылаются к анализу наличия взаимозависимости между конкретными показателями ПИФа и его эффективностью дабы определить, существуют ли какие-либо конкретные метрики, позволяющие выявить подобное состояние.

В данной работе в качестве аналитической системы показателей, позволяющей оценить качество управления УК ПИФа за годовой период, выбраны следующие метрики¹: годовая доходность, коэффициент Шарпа, коэффициент Сортино, альфа, бета, волатильность. Исследование произведено среди 50 ПИФов 33 УК² с помощью применения кластерного анализа. В качестве группировки показателей следует воспользоваться агломеративным иерархическим алгоритмом классификации с заданными параметрами: расстояние между объектами – обычное евклидово расстояние, метод – метод Варда.

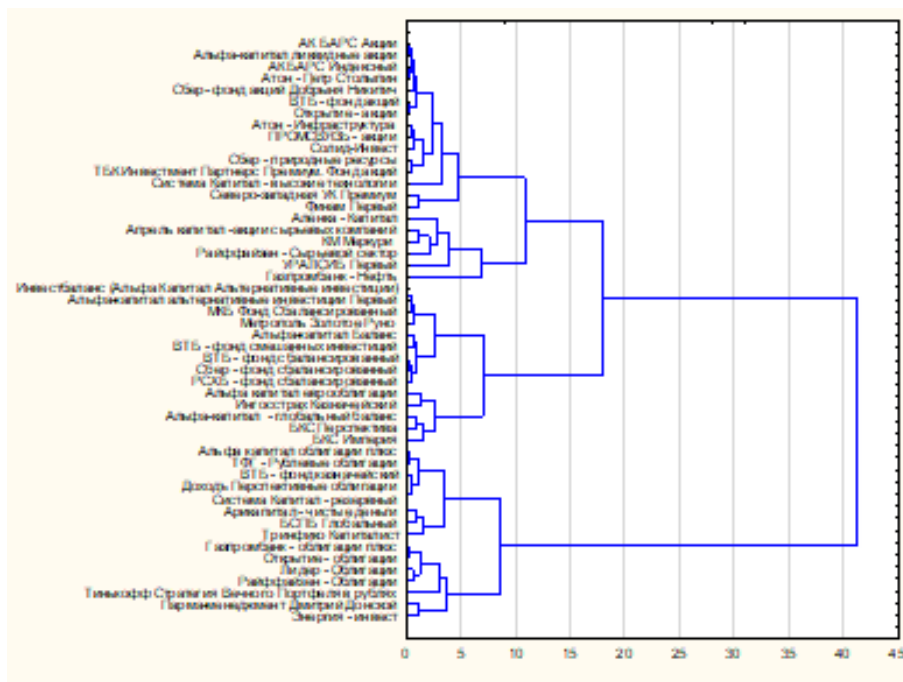


Рис. 1. Горизонтальная дендрограмма

Составлено автором с использованием ПО Statistica.

Исходя из данных, представленных на дендрограмме выше, предполагается условное деление всех исследуемых фондов на 3 группы (кластера) в зависимости от качества управления УК: высокое качество, умеренное качество, низкое качество.

Помимо древовидного метода кластеризации принято использовать метод К-средних для классификации объектов согласно заданному числу кластеров. На рис. 2 представлен график средних для каждого кластера.

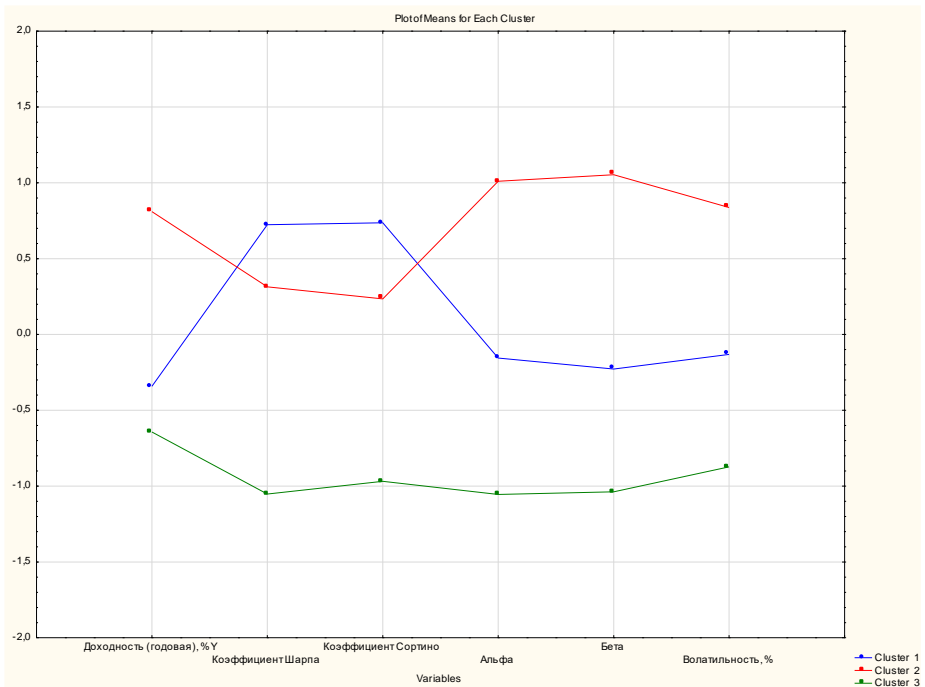


Рис. 2. График средних значений для каждого кластера

Составлено автором с использованием ПО Statistica.

По итогам построенного графика можно сделать вывод о наилучших показателях кластера №2 (обозначен красным цветом). Вместе с наибольшим показателем доходности и показателей альфа, бета и волатильности участники кластера №2 обладают более высокой степенью риска (объясняется значительным уровнем волатильности), из чего следует преобладание фондов с финансовыми инструментами – акциями. Кластер №1, показавший более сбалансированную структуру относительно фундаментальных коэффициентов Шарпа и Сортино, тем не менее принес меньший, а в некоторых случаях отрицательный, результат.

Показатели кластера №3 в большинстве своем представлены ПИФаами, портфели которых сфокусированы на ценных бумагах государственного сектора (облигациях) либо со стратегиями минимального риска.

С помощью использования рейтингового метода оценки средних значений каждого показателя выделенного кластера было выявлено точное повторение группировки исходных наблюдений, построенных как путем древовидного метода кластеризации, так и ме-

туда К-средних. Единственным исключением стал ПИФ Система Капитал - высокие технологии, который из «высокого» древовидного распределения при оценке методом К-средних перешел в группу «умеренного качества».

Результаты произведенного анализа, выполненного с помощью кластеризации, представлены в таблице.

Распределение российских ПИФов относительно качества управления

Кластер 1	Кластер 2	Кластер 3
Альфа-капитал Альтернативные инвестиции Инвестбаланс Альфа-капитал - глобальный баланс Альфа-капитал альтернативные инвестиции Первый Альфа-капитал Баланс Альфа-капитал еврооблигации БКС Империя БКС Перспектива ВТБ - фонд сбалансированный ВТБ - фонд смешанных инвестиций Ингосстрах Казначейский Метрополь Золотое Руно МКБ Фонд Сбалансированный РСХБ - фонд сбалансированный Сбер - фонд сбалансированный Система Капитал - высокие технологии	АК БАРС Акции АК БАРС Индексный Аленка - Капитал Альфа-капитал ликвидные акции Апрель капитал -акции сырьевых компаний Атон - Инфраструктура Атон - Петр Столыпин ВТБ - фонд акций Газпромбанк - Нефть КМ Меркури Открытие - акции ПРОМСВЯЗЬ - акции Райффайзен - Сырьевой сектор Сбер - природные ресурсы Сбер- фонд акций Добрыня Никитич Северо-западная УК Премиум Солид-Инвест ТБК Инвестмент Партнерс Премиум. Фонд акций УРАЛСИБ Первый	Альфа-капитал облигации плюс Арикапитал - чистые деньги БСПБ Глобальный ВТБ - фонд казначейский Газпромбанк - облигации плюс Доходь Перспективные облигации Лидер - Облигации Открытие - облигации Парма-менеджмент Дмитрий Донской Райффайзен - Облигации Система Капитал - резервный Тинькофф Стратегия Вечного Портфеля в рублях Тринфиго Капиталист ТФГ - Рублевые облигации Финам Первый Энергия - инвест

Источник: Составлено автором.

Подобная группировка полностью отвечается законам логики и может быть экономически обоснована. Так, среди ПИФов кластера №2 выделены наиболее активно-управляемые фонды, в портфели которых входят сравнительно наиболее волатильные инструменты – акции, которые вместе с изменениями в макроэкономических и геополитических событиях могут дать больший результат (доходность), нежели иные объекты исследования. К примеру, доходность фонда «Газпромбанк – Нефть» на 03.02.2022 составляет 72,8%: рост доходности акций фонда, большинством своим сфокусированного на ценных бумагах американских и канадских производителей нефти и газа, обусловлен увеличением стоимости сырья³ – в 2022 годовой рост нефти марки Brent составил 54,3%. Фонды первого кластера представлены так называемыми «сбалансированными» портфелями, риск и доходность которых настроены на длительные инвестиции со стабильной доходностью. Представители же кластера №3, к сожалению, под влиянием дестабилизации и ощу-

тимого обвала не только отечественного, но и мирового рынка⁴ показывают в некоторых случаях уже негативные доходности.

Подводя итог вышеизложенному, в данной статье был произведен кластерный анализ с целью группировки российских ПИФов относительно качества управления УК. Результаты проведенного анализа позволили выявить качественно различные три группы фондов. Данное разделение обусловлено применением различных методов управления УК (активным или пассивным), а также различностью финансовых инструментов, составляющих портфель каждого ПИФа.

¹ Буракова К. С. Основные показатели оценки эффективности ПИФов // Концепции, теория и методика фундаментальных и прикладных научных исследований. – 2021. – С. 112-115.

² Поиск ПИФ – [Электронный источник] – URL: <https://investfunds.ru/funds/> (Дата обращения: 03.02.2022 г.).

³ ОПИФ РЫНОЧНЫХ ФИНАНСОВЫХ ИНСТРУМЕНТОВ «ГАЗПРОМБАНК – НЕФТЬ» [Электронный источник] – URL: <https://www.gpb-am.ru/individual/pif/opif-rynochnyh-finansovykh-instrumentov-gazprombank-neft> (Дата обращения: 06.02.2022 г.).

⁴ Почему в 2022 году финансовые рынки с высокой вероятностью ждет обвал // А. Орлов, Forbes.ru - [Электронный источник] – URL: <https://www.forbes.ru/finansy/451287-pocemu-v-2022-godu-finansovye-rynki-s-vysokoj-veroatnost-u-zdet-obval> (Дата обращения: 06.02.2022 г.).

MULTIDIMENSIONAL MODELING OF THE RUSSIAN MUTUAL FUNDS AMC'S QUALITY

© 2022 Persteneva Natalia Pavlovna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics

© 2022 Golub Iuliia Borisovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: persteneva_np@mail.ru

Keywords: mutual funds, financial markets, collective investments, multivariate methods, cluster analysis.

The article is devoted to the analysis of Russian mutual investment funds using statistical methods. A multidimensional grouping (clustering) of funds was carried out in accordance with the quality of management of their management companies. The results of the study confirmed the hypothesis that the change in the quality of management of mutual funds directly depends on the choice of investment strategy and assets included in the product portfolio.

СИСТЕМА ПОКАЗАТЕЛЕЙ ОЦЕНКИ ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СТАБИЛЬНОСТИ РОССИЙСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ

© 2022 Пименова Елена Михайловна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: pimenova-elena@rambler.ru

Ключевые слова: финансово-экономическая стабильность, финансовая устойчивость, показатели оценки стабильности работы предприятия.

Статья посвящена рассмотрению сущности финансово-экономической стабильности работы предприятия в современных условиях. Автор исследует существующие в экономической литературе показатели оценки стабильности и группирует их в систему, позволяющую максимально полно и реалистично охарактеризовать устойчивость функционирования предприятия.

В настоящее время в условиях пандемии COVID-19 и экономической нестабильности значительно возрос риск банкротства хозяйствующих субъектов в результате их нарастающей неспособности противостоять негативному воздействию внешних и внутренних факторов. Даже крупным и успешным предприятиям необходимо формирование нового механизма управления, направленного на увеличение собственных средств в целях последующего укрепления устойчивости функционирования. В связи с этим проблема стабильности работы хозяйствующих субъектов сегодня чрезвычайно актуальна.

Финансово-экономическая стабильность предприятия понимается как состояние, в котором данное предприятие выполняет свои функции бесперебойно и эффективно, даже если происходят неожиданные и неблагоприятные возмущения значительного масштаба. Стоит подчеркнуть, что представленные определения стабильности рассматривают данный термин, с одной стороны, как состояние надлежащего функционирования системы, а с другой – как состояние, которое предотвращает передачу угроз отдельным предприятиям того же рынка¹.

Проведенное исследование показало, что различные экономисты выдвигают несколько систем показателей, позволяющих соизмерить финансовую стабильность предприятия. Показатели, составляющие основу системы должны соответствовать определенным требованиям: они должны подробно и точно описывать значение стабильности предприятия, их количество должно быть оптимальным, но достаточным для проведения анализа, диагностики, показатели должны соответствовать выбранной системе показателей, а также действующей на предприятии форме учета и отчетности.

Обобщение работ различных экономистов и собственный аналитический опыт позволил автору выделить систему показателей финансово-экономической стабильности предприятия, которая включает в себя четыре группы показателей.

Группа 1. Показатели системы управления. Система управления – одна из составляющих финансово-экономической стабильности предприятия, характеризующая результат

текущего инвестиционного и финансового развития. Эффективное управление организацией предполагает рациональное использование ресурсов, предоставляет возможность выработать оптимальную структуру капитала для обеспечения стабильности и платежеспособности предприятия. Для анализа рассматривают показатели:

1. Коэффициент текучести кадров – показывает отношение высвобожденных сотрудников предприятия к среднесписочной численности персонала. Нормативное значение показателя колеблется в зависимости от группы персонала, по которой рассчитывается показатель: для ТОП-менеджеров норматив 0-2%; у среднего уровня – 8-10%; у квалифицированных производственных рабочих – 20-30%; у линейного персонала – не выше 20%.

2. Коэффициент постоянства – характеризует процент сотрудников, сохранивших работу в течение отчетного периода. У предприятий с развитой системой управления значение коэффициента ближе к 1.

Группа 2. Показатели эффективности производства – позволяют оценить стабильность работы предприятия исходя из использования основных фондов, материальных ресурсов, а также, учитывая инновационную стратегию предприятия. Для стабильной работы предприятия необходимо, чтобы оно производило продукцию и, реализовывая ее, получало прибыль, без использования основных фондов, материально – производственных ресурсов не обойтись. В группу показателей эффективности производства входят:

1. Коэффициент годности основных фондов – показывает отношение остаточной стоимости объекта к его первоначальной стоимости. Чем ближе значение коэффициента к 1, тем больше резерв возможностей объектов основных фондов. Нормативное значение коэффициента годности составляет 0,5. Значения ниже нормативного свидетельствуют о необходимости замены объектов основных фондов.

2. Коэффициенты движения основных средств – необходимы для оценки оснащенности предприятия основными средствами, необходимыми для производства продукции:

1) коэффициент обновления имущественных активов – показывает долю внедренных объектов основных фондов за отчетный период в значении основных средств на конец отчетного периода; увеличение значения данного показателя – является положительной динамикой, а снижение – негативной.

2) коэффициент выбытия – характеризует долю выбывших за отчетный период основных фондов в их общей стоимости на начало отчетного периода; снижение данного показателя – положительная тенденция, а увеличение – негативная;

3) коэффициент прироста основных средств – показывает на сколько больше основных средств стало за отчетный период².

4. Фондоотдача, фондоемкость и фондовооруженность основных фондов – позволяют оценить эффективность использования всех основных фондов:

1) коэффициент фондоотдачи – выражает выручку предприятия, которую получает предприятие от использования единицы стоимости основных средств; данный коэффициент зависит от отрасли, в которой функционирует предприятие, поэтому точного норматива показателя нет; увеличение значения коэффициента свидетельствует о росте эффективности использования основных средств.

2) коэффициент фондоемкости основных фондов – отражает стоимость основных фондов, которая приходится на единицу выручки предприятия; снижение значения коэффициента указывает на улучшения использования мощностей предприятия³.

3) коэффициент фондовооруженности – демонстрирует какая часть основных фондов приходится на отдельного сотрудника; увеличение данного коэффициента говорит о росте производительности труда.

5. Показатель материалоемкости продукции – показывает стоимость материалов, которая приходится на 1 рубль товарной продукции; нормативное значение показателя – меньше 1, если материалоемкость больше или равна 1, это может указывать на перерасход сырья и материалов или на некорректное определение стоимости материалов.

6. Коэффициент инновационного роста – отражает какую долю средств предприятие направляет на инновационные разработки и обучение персонала в общем объеме инвестиций; нормативное значение коэффициента варьируется в промежутке от 0,5 до 0,6; отклонение от нормативного значения демонстрирует стратегию предприятия: если коэффициент больше либо равен 0,55-0,6, то для предприятия характерна стратегия лидера; если меньше 0,55-0,6, то для предприятия характерна стратегия последователя⁴.

Группа 3. Показатели финансовой устойчивости и платежеспособности предприятия. Стабильность возможна только тогда, когда предприятие располагает денежными средствами для осуществления своей деятельности, то есть, когда предприятие финансово устойчиво и платежеспособно. В данную группу входят следующие показатели:

1. Коэффициент обеспеченности запасов собственными источниками – характеризует способность предприятия покрывать затраты на приобретение запасов собственными оборотными средствами; увеличение данного коэффициента рассматривается как положительная тенденция, предприятие приобретает за счет собственных средств, не используя заемных средств, что в свою очередь говорит о росте стабильности предприятия⁵.

2. Коэффициент платежеспособности – соотношение активов предприятия и его заемного капитала; рекомендуемое значение коэффициента ≥ 2 , то есть должен быть избыток активов для погашения заемного капитала предприятия⁶.

3. Коэффициент текущей ликвидности – определяет наличие у предприятия ресурсов для погашения краткосрочных обязательств; представляет собой соотношение оборотных активов и краткосрочных обязательств предприятия. Нормативное ограничение для данного коэффициента в РФ: от 1 до 2.

4. Коэффициент абсолютной ликвидности – характеризует долю краткосрочных обязательств, которая может быть оплачена незамедлительно за счет денежных средств, денежных эквивалентов и финансовых вложений. Нормативное ограничение – не ниже 0,2. Чем выше значение коэффициента абсолютной ликвидности, тем больше у предприятия возможностей погасить краткосрочные обязательства немедленно.

5. Коэффициент финансовой независимости (автономии) – соотносит собственный капитал предприятия с абсолютно со всеми источниками финансирования. Нормативное значение коэффициента должно быть не меньше 0,4 и не больше 0,6. Значение коэффициента, близкое к 1, позволяет сделать вывод о том, что предприятие развивается медленными темпами.

Группа 4. Показатели деловой активности предприятия. Систематический анализ этих показателей способствует определению стабильности предприятия. Анализ деловой

активности предприятия предполагает исследование уровней и динамики следующих показателей:

1. Абсолютные показатели прибыли:

- прибыль от продажи – это финансовый результат от текущей (основной) деятельности предприятия; является основным источником денежных средств. Снижение прибыли является отрицательной тенденцией, влекущей за собой ухудшение качества, прибыли до налогообложения⁷;

- прибыль до налогообложения – это разница между всеми доходами и расходами предприятия до выплаты налога на прибыль и иных обязательных платежей.

- чистая прибыль – это часть прибыли, остающаяся в распоряжении предприятия после уплаты налога на прибыль и иных обязательных платежей; используется как источник финансирования дальнейшей деятельности организации. Данный показатель является залогом финансовой стабильности предприятия⁸.

2. Рентабельность продаж – отражает прибыль, полученную предприятием с каждого рубля выручки; если у предприятия наблюдается рост рентабельности продаж (что характеризует укрепление финансовой стабильности предприятия), то это может говорить либо об увеличении цен на выпускаемую продукцию при постоянных затратах либо об уменьшении затрат при постоянных ценах.

3. Рентабельность собственного капитала – характеризует, сколько прибыли предприятия было получено на рубль собственных средств; возрастающая динамика рассматриваемого показателя оказывает влияние на рост дивидендов акционерам и на повышение котировки акций на фондовом рынке.

4. Коэффициент оборачиваемости капитала – демонстрирует сколько выручки принесет единица активов; данный показатель не имеет определенного норматива, чем выше значение коэффициента, тем быстрее оборачиваемость капитала, следовательно, больше выручка предприятия.

5. Длительность одного оборота капитала – показывает за сколько дней происходит оборот капитала; чем меньше дней оборачивается капитал, тем стабильнее финансовое положение предприятия.

Таким образом, оценка количественных значений рассмотренных показателей в совокупности позволит максимально полно и реалистично определить уровень финансово-экономической стабильности работы предприятия для определения его наиболее «слабых» мест и разработки своевременных мероприятий по укреплению устойчивости деятельности объекта хозяйствования.

¹ Górczyńska, M. (2013). Stabilność finansowa a zrównoważony rozwój przedsiębiorstwa. Zarządzanie i Finanse, 2, 99-110.

² Войтловский, Н.В. Экономический анализ в 2 ч. Часть 1 / Н. В. Войтоловский [и др.] ; под ред. Н.В. Войтоловского, А.П. Калининой, И.И. Мазуровой. – М.: Юрайт, 2021. – 291 с.

³ Воронина, В.М. Анализ эффективности использования основных фондов предприятия / В.М. Воронина, Е.В. Смирнова, О.В. Федорищева, О.П. Михайлова. – Оренбург: Изд-во ОГУ, 2019. – 114 с.

⁴ Яшин, С.Н. Эценка эффективности инновационной деятельности / С.Н. Яшин, И.Л. Туккель, Е.В. Кошелев, С.А. Макаров, Ю.С. Коробова. – Нижний Новгород: Изд-во Нижегородского госуниверситета, 2018. – 409 с.

⁵ Евстафьева, И.Ю. Финансовый анализ : учебник и практикум для вузов / И. Ю. Евстафьева [и др.] ; под общей редакцией И. Ю. Евстафьевой, В. А. Черненко. – М.: Издательство Юрайт, 2021. – 337 с.

⁶ Крылов, С.И. Финансовый анализ. – Екатеринбург: Изд-во Урал. ун-та, 2016. – 160 с.

⁷ Руткаускас, Т.К. Экономика организации (предприятия) / Т.К Руткаускас [и др.]. – Екатеринбург: Изд-во УМЦ УПИ, 2018. – 260 с.

⁸ Чалдаева, Л.А. Экономика организации / Л.А. Чалдаева [и др.]; под ред. Л.А. Чалдаевой, А.В. Шарковой. – М.: Юрайт, 2021. – 344 с.

THE SYSTEM OF INDICATORS FOR ASSESSING THE FINANCIAL AND ECONOMIC STABILITY OF RUSSIAN ENTERPRISES

© 2022 Pimenova Elena Mikhailovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: pimenova-elena@rambler.ru

Keywords: financial and economic stability, financial stability, indicators for assessing the stability of the enterprise.

The article is devoted to the consideration of the essence of the financial and economic stability of the enterprise in modern conditions. The author examines the stability assessment indicators existing in the economic literature and groups them into a system that allows to characterize the stability of the enterprise functioning as fully and realistically as possible.

УЧЕТНО-АНАЛИТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ФИНАНСОВОЙ ПРОВЕРКИ ЧИСТОТЫ СДЕЛКИ МЕЖДУ ЮРИДИЧЕСКИМИ ЛИЦАМИ

© 2022 Попова Елена Евгеньевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
© 2022 Габбасова Ирина Маратовна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: alpopowa@mail.ru

Ключевые слова: финансовая проверка чистоты сделки, бухгалтерский учет, финансовая отчетность, обязательства, денежные потоки.

Рассматриваются учетно-аналитические аспекты финансовой проверки чистоты сделки между юридическими лицами. Выделены ключевые вопросы проверки данного типа, а также обоснованы направления проверки, на базе которых принимается заключение о качестве и чистоте сделки, возможности ее проведения.

Мировая и российская практика последних лет показывает большой интерес к сделкам поглощения, слияния как крупных, так и менее значимых компаний. По данным аудиторской компании KPMG, сумма заключенных в России в первом полугодии 2021 года сделок по слиянию и поглощению возросла на 62% по сравнению с аналогичным периодом 2020 года¹. При этом коэффициент прозрачности сделок на внутреннем рынке России составил 60%².

В мировой практике большое значение придают не только юридическим аспектам проверки чистоты сделки при принятии решения о ее заключении, но и учетно-аналитическим, позволяющим обеспечить адекватные финансовые решения и экономическую безопасность компании.

Значение правильной организации и ведения бухгалтерского учета для организации сложно переоценить. Данные бухгалтерской отчетности позволяют судить об эффективности работы организации, ее финансовых результатах, состоянии и структуре ее активов и пассивов и других аспектах финансово-хозяйственной деятельности. Учетно-аналитическая информация ценна как для внутренних пользователей, так и для внешних пользователей: например, инвесторы и покупатели используют ее с целью подтверждения или опровержения своих предположений относительно надежности данной организации, от чего впоследствии зависит заключение сделки или отказ от нее. Поэтому сегодня и в России все более распространенной становится процедура проверки финансовой чистоты сделки перед ее заключением. В этой связи представляется актуальным изучение учетно-аналитических аспектов финансовой проверки чистоты сделки между юридическими лицами, определение и обоснование основных направлений проверки, на основе которых

принимается заключение о качестве и чистоте сделки, возможности ее проведения или откате от нее.

Прежде всего необходимо отметить, что при заключении сделки следует определить ключевые вопросы не только ее юридической чистоты, но и финансовой, обосновать учетно-аналитические процедуры и направления проверки. В отличие от обыкновенной инвентаризации бухгалтерских документов, основная цель проверки такого типа – не выявление искажений, а оценка текущего финансового состояния организации и составление прогнозов на ближайшее будущее. Таким образом, бухгалтер-исследователь, аналитик (или эксперт, аудитор) не должен фокусироваться лишь на выявленных несоответствиях, поскольку его задача – представить полноценный обзор финансового состояния предприятия, его потенциале и латентных проблемах.

Другие цели финансовой проверки чистоты сделки: подтвердить достоверность финансовой информации; подтвердить возможность создания синергии приобретателя и приобретаемого предприятия; способствовать подтверждению стратегии приобретения; предсказать ход последующей интеграции, указав вероятные трудности и внести предложения по их преодолению. Например, если цель приобретения – выход на новый рынок, необходимо удостовериться, что приобретаемая компания действительно удерживает сегмент данного рынка.

Согласно перечню необходимой для проведения финансовой проверки чистоты сделки информации, составленному Дэнзилом Рэнкином*, к области проверки бухгалтера-исследователя относятся вопросы учетной политики и аудита; управленческой информации и системы контроля; результатов торговых операций и текущих торговых операций; активов и пассивов; денежных потоков; финансовых прогнозов; налогообложения. Обычно обзорный период для изучения документации составляет не менее трех лет.

К ключевым вопросам проверки финансовой чистоты сделки относят доходы, активы, обязательства, денежные потоки, а также все аспекты учетной политики компании. Рассмотрим подробнее каждый из них.

Во-первых, должна быть проведена оценка устойчивости доходов и уровня устойчивости прибыли. Для этого следует провести анализ доходов и расходов от основной и прочей деятельности компании в динамике за ряд лет, причем привлекая не только отчеты о финансовых результатах, но и данные соответствующих учетных регистров.

Во-вторых, необходимо выявить наличие или отсутствие активов, необходимых для осуществления деятельности компании, а также активов, не используемых организацией. Прежде всего надо установить право собственности на ключевые активы, сравнить рыночную и балансовую стоимость активов, поскольку их низкая балансовая стоимость способствует завышению оценки устойчивых доходов организации. После исследования активов эксперт может предложить руководству варианты максимально выгодного распоряжения ими (например, продажа активов с получением их обратно в аренду).

В-третьих, при анализе обязательств особого внимания требует исследование тех обязательств, которые не были оглашены или величина которых была недооценена, а также наличие обязательств, с которыми связано существование забалансовых активов.

* С 1991 года возглавляет собственную консалтинговую компанию по проверке коммерческой чистоты сделки, является мировым лидером в данной сфере.

Цель такого исследования – предотвратить неожиданные утечки денежных средств в будущем. Здесь же важно отметить, что при заключении международных сделок особую роль играют законодательные различия при определении финансовой задолженности. Например, у одной из европейских логистических компаний арендованные грузовики числились на забалансовых счетах. Однако согласно законодательству страны-юрисдикции приобретателя, данные грузовики должны были учитываться в активе, а финансовая задолженность за них – в пассиве, как ссуда. Следовательно, во избежание нарушений при признании объектов учета необходимо обращать внимание на особенности законодательства в области бухгалтерского и налогового учета стран, участников сделки.

В-четвертых, необходимо провести анализ условий, которые связывают прибыль и денежные потоки: возможно, прибыль существует только на бумаге благодаря сомнительной процедуре учета, а может быть, существенную роль играет фактор сезонности. При выявлении значительного влияния на денежные потоки предприятия фактора сезонности, оценивается средняя потребность компании в оборотном капитале и определяется величина финансовой задолженности или денежных средств на момент заключения сделки.

Кроме ключевых вопросов, обозначенных выше, сомнения в способности приобретаемой компании сохранить свою долю рынка, могут вызвать имеющие место споры по поводу счетов-фактур, частые кредитовые авизо, гарантийные рекламации, претензионные письма. Кредитовое авизо – документ, выписываемый предприятием для подтверждения наличия и величины некоторого долга перед своими контрагентами⁴. При оформлении покупки продавец выписывает счет-фактуру, а покупатель – авизо, которое подтверждает наличие задолженности фирмы перед клиентом. Если покупатель возвращает поставщику партию товаров (или ее часть), то счет-фактура аннулируется или корректируется в сторону уменьшения платежа кредитовым авизо. Кроме этого, кредитовое авизо можно рассматривать как торговый документ. Его создание может быть обосновано жалобой клиента на качество предоставленного поставщиком товара, отказом от платежа.

Рекламация, или претензионное письмо – претензия потребителя к поставщику товара и или услуги. Рекламация составляется в письменном виде и является основанием для принятия мер, ведущих к устранению выявленных недостатков, дефектов, браков и прочих нарушений. В обязательном порядке к рекламации прикладывается копия платежного поручения, копия товарной накладной и расчет неустойки⁵.

Таким образом, указанные документы часто свидетельствуют о разногласиях, жалобах, претензиях контрагентов, и присутствие в документообороте существенного количества таких документов служит сигналом проверяющему к дополнительному контролю операций.

При проведении анализа бухгалтерской отчетности желательно также сравнить мнения главного управляющего, финансового директора и директора по производству по особенно важным вопросам, поскольку при сопоставлении их мнений бухгалтер может выявить противоречия, которые вызваны сомнительными операциями или представлением искаженной отчетности. При этом важно выяснить отношение в компании к проводимой сделке каждого, кто пришел на собеседование, поскольку не исключены и намеренные упущения, и противоречия при интервьюировании.

Полезно добиться предоставления руководством приобретаемой компании доступа бухгалтеру к рабочим документам аудиторов. При наличии такого доступа аудиторы под-

писывают гарантийное письмо о «не нанесении вреда» (отсутствие ответственности аудитора за предоставление доступа к документам).

В ходе финансовой проверки чистоты сделки специалисту предстоит много работать с учетной политикой приобретаемой компании, так как приведенные в отчетах суммы прибыли в значительной мере зависят именно от нее. Поэтому так важно всесторонне изучить аспекты учетной политики в отношении отражения пассивов, активов, правил налогообложения. Например, учетная политика устанавливает различные для активов способы расчета и нормы амортизации, что влияет на величину расходов, а значит прибыли. Важно понять и способ оценки запасов, например, происходит оценка на основе самого первого счета на купленные товары или на основе средней закупочной цены за определенный период. Так, одна из распространенных ошибок при учете запасов – оценка по общей закупочной цене без учета скидок за объемы. Это приводит к переоценке конечных запасов и будущей прибыли.

Кроме того, бухгалтеру необходимо выявить незарегистрированные пассивы. Это можно сделать с помощью так называемой «мягкой» информации, например, посредством общения с работниками производственного цеха и отдела продаж; со служащими, далекими от финансов; с молодыми работниками, еще не поглощенными исключительно собственными обязанностями. При выявлении множества пассивов неизвестной природы приобретатель обычно предпочитает оставить их продавцу. Действия покупателя в такой ситуации могут быть следующими: приобретение самого предприятия с активами, а не акционерного общества, или же приобретение акционерного общества в случае, если имеется высокий уровень налоговых льгот, с учетом некоторых уступок со стороны продавца. При выявлении большого объема финансовой задолженности покупатель может оставить долг в приобретаемой компании, чтобы оставить себе налоговые льготы при выплате процентов, при этом цена предприятия снижается на сумму задолженности.

Вместе с тем, эксперту необходимо сверить соответствие финансовых прогнозов предыдущих лет реальному положению дел в компании за отчетный период, на которой и были составлены эти прогнозы. Реализация прогнозов по развитию компании, данных в прошлые периоды, дает основания для положительной оценки динамики ее развития в пользу решения о заключении сделки.

Таким образом, исследование учетно-аналитических аспектов проверки чистоты сделки позволяет сделать вывод о том, что существенную роль при заключении сделки играет качество проведенного финансового анализа на основе бухгалтерской документации. При проверке финансовой чистоты сделки выделены такие направления, как анализ учетной политики, активов, пассивов, денежных потоков, а также взаимоотношений с контрагентами (анализ деловой репутации). Целесообразно проверять информацию не только посредством анализа документов, но и при интервьюировании ключевых сотрудников компании. На основе результатов анализа по указанным направлениям, принимается решение о принятии, изменении или отклонении условий сделки; о характере приобретения (акционерного общества или же конкретного предприятия); об условиях выплат продавцу процентов из будущей прибыли в течение определенного срока и других существенных аспектах сделки. Это позволит минимизировать риски участникам сделки и обеспечить их экономическую безопасность.

¹ Обзор рынка слияний и поглощений в России за 2020 год. Официальный сайт аудиторской компании KPMG // Режим доступа: <https://home.kpmg/xx/en/home.html>.

² Обзор рынка слияний и поглощений в России за первое полугодие 2021. Официальный сайт аудиторской компании KPMG // Режим доступа: <https://home.kpmg/xx/en/home.html>.

³ Рэнкин, Д. Проверка чистоты сделки. Необходимые шаги к успешному ведению бизнеса/ Д. Рэнкин, Г. Стедман, М. Бомер. – М.: ЗАО «Олимп – Бизнес», 2006. – 272 с.

⁴ Статья «Кредитовое авизо». Электронный журнал «Современный предприниматель» // Режим доступа: <https://spmag.ru>.

URL: <https://spmag.ru/articles/kreditovoe-avizo>.

⁵ Статья «Рекламация». Электронный журнал «Ассистент» // Режим доступа: <https://assistentus.ru/> URL: <https://assistentus.ru/forma/reklamaciya>.

ACCOUNTING AND ANALYTICAL ASPECTS OF FINANCIAL VERIFICATION OF THE PURITY OF TRANSACTIONS BETWEEN LEGAL ENTITIES

© 2022 Popova Elena Evgenievna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics

© 2022 Gabbasova Irina Maratovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: alpopowa@mail.ru

Keywords: financial verification of the purity of the transaction, accounting, financial statements, liabilities, cash flows.

The article examines the role of accounting and analysis of financial statements when conducting a financial audit of the purity of a transaction between legal entities. The key issues of this type of verification are highlighted, and the areas of verification are justified, on the basis of which a conclusion is made on the quality and purity of the transaction, the possibility of its implementation.

УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ COVID-19

© 2022 Рахматуллина Дина Наилевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: d.rakhmatullina99@gmail.com

Ключевые слова: риски, финансы, финансовые риски, пандемия, COVID-19.

Представленная статья посвящена исследованию вопросов, касающихся управления финансовыми рисками предприятия в свете влияния последствий распространения пандемии коронавирусной инфекции COVID-19. В статье представлено авторское мнение в вопросе управления финансовыми рисками предприятия. Отражены внешние и внутренние риски предприятия, а также представлены основные направления в регулировании финансовых рисков предприятия.

Факторы среды функционирования современных организаций динамично изменяются под влиянием вызовов времени. Организация финансовой безопасности современных предприятий значительно изменилась в последнее время¹. Особенно сильно на это оказало влияние глобальная цифровизация, и распространение коронавирусной инфекции COVID-19². В качестве наиболее негативных последствий влияния пандемии COVID-19 можно обозначить такие как сокращение объемов продаж у предприятий, спад инвестиционной активности, а также новые угрозы финансовой безопасности предприятий.³

В моменты активного негативного влияния пандемии особенно актуальным стал вопрос организации риск-менеджмента на предприятиях. Разумеется, риск-менеджмент был важен и до этапа возникновения пандемии, однако, в последнее время работа риск-менеджеров особенно ответственна. Вероятность возникновения рисков в организации хозяйственной деятельности предприятий невозможно избежать в любое время, однако, сегодня вероятность у предприятия столкнуться с тяжелыми последствиями пандемии особенно высока. Поэтому, управление рисками на предприятии дает возможность пусть и не гарантированной защиты от негативных последствий возникновения рисков, но, значительное сокращение его последствий.

В зависимости от вида возможных рисков развития предприятия выделяют внутренние риски и внешние риски.

К внутренним рискам можно отнести такие как: показатель уровня ликвидности предприятия, показатели финансовой устойчивости, соотношение заемного и собственного капиталов и другие. К внешним рискам можно отнести такие как платежеспособность дебиторов, поведение конкурентов на рынке, политическая обстановка, тенденции в плоскости законодательства и пр.

* Научный руководитель – **Наумова Ольга Александровна**, кандидат экономических наук, доцент.

Для более понятного представления о рисках предприятия в эпоху пандемии COVID-19 отразим их в виде рисунка⁴ (см. рисунок.) Причем сама пандемия COVID-19 относится именно к внешним рискам предприятия, влияние на которые оно не может оказать даже при желании.



Рис. Факторы финансового риска предприятия⁴

Важно отметить, что весь спектр возможных внутренних рисков предприятия тесно взаимосвязан и взаимообусловлен между собой. Внешние факторы рисков могут влиять на возникновение или развитие внутренних рисков предприятия. К примеру, вспышка COVID-19 повлекло за собой сложные экономические последствия в виде ограничительных мер, закрытия границ, перебоев с поставками, сильную заболеваемость население, и так далее. Как итогу, был отмечен рост цен на отдельные виды сырья, значительные демографические и трудовые изменения в структуре экономики страны, что не могло не сказаться на деятельности современных предприятий.

Ввиду все аспектов, перечисленных выше, предприятия заинтересованы в развитии свой собственной финансовой безопасности и разработке и внедрении мероприятий, связанных с сокращение возможных негативных последствий возникновения рисков⁵.

Ключевыми направлениями, на которых необходимо сосредотачивать свое внимание предприятиям сегодня являются:

1. Вопросы управления собственной финансовой устойчивостью предприятия. Данное направление развивается за счет целенаправленного управления имеющимся капиталом предприятия, его структурой, а также регулированием финансовых потоков организации;

2. Управление финансовыми ресурсами предприятия на этапе их формирования и распределения. Данное направление развивается за счет регулирования долевого соотношения собственных и заемных финансовых ресурсов)

3. Управление рентабельностью предприятия. Данное направление развивается за счет регулирования объемов прибыли предприятия.

4. Управление инвестиционной активностью. Данное направление развивается за счет стратегического планирования предприятия, прописывания основных направлений и объемов инвестирования с последующей поэтапной реализацией данной стратегии в жизнь.

5. Внедрение финансовых инноваций. Данное направление развивается за счет регулярного отслеживания новинок финансовых инноваций, с последующим внедрением подходящих в хозяйственную деятельность предприятия.

Обозначенные выше мероприятия могут реализовываться как в совокупности, так и отдельно друг от друга. Фокус внимания к тому или иному направлению зависит прежде всего от того с какими видами рисков столкнулось предприятие или риски которых наиболее вероятны.

К одному из наиболее сложных направлений управления рисками предприятия в условиях пандемии COVID-19 является определение оптимального соотношения использования собственных и заемных финансовых средств предприятия. Здесь двоякая ситуация. С одной стороны, если предприятие сосредоточено на использовании исключительно своего собственного капитала оно тем самым искусственно ограничивает себя в возможных перспективах собственного развития. Однако, при таком подходе у предприятия наибольший показатель финансовой устойчивости. В то же время, если предприятия сосредотачивается на использовании заемного капитала, в таком случае у организации открывается больше возможностей и перспектив в развитии как на краткосрочный период, так и на долгосрочный. Однако, в таком случае предприятие становится финансовой неустойчивым и повышает потенциальную возможность влияния негативных последствий финансовых рисков.

¹ Иванова, А. Н. Раскрытие финансовых рисков в финансовой отчетности организации / А. Н. Иванова // Инновации. Наука. Образование. – 2020. – № 15. – С. 117-121.

² Формирование финансовой стратегии управления финансовыми рисками компании / Т. В. Борзова, Д. Е. Лабунский, А. Л. Рыжова, А. А. Шмыгин // Мировая экономика: проблемы безопасности. – 2020. – № 3. – С. 35-39.

³ Власова, Н. С. Финансовый риск и его значимость в оценке финансового состояния организаций / Н. С. Власова, З. И. Азиева // Вестник Академии знаний. – 2020. – № 5(40). – С. 98-103. – DOI 10.24412/2304-6139-2020-10599.

⁴ Мингалеева, М. А. Управление финансовыми рисками в условиях COVID-19 / М. А. Мингалеева // StudNet. – 2021. – Т. 4. – № 1. – С. 53.

⁵ Наумова, О. А. Развитие методики управления финансовыми рисками в условиях цифровой экономики / О. А. Наумова, М. А. Тюгин // Управление бизнесом в цифровой экономике : СБОРНИК

FINANCIAL RISK MANAGEMENT DURING COVID-19

© 2022 Rakhmatullina Dina Nailevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: d.rakhmatullina99@gmail.com

Keywords: risks, finance, financial risks, pandemic, COVID-19.

The presented article is devoted to the study of issues related to the management of financial risks of an enterprise in the light of the impact of the consequences of the spread of the COVID-19 pandemic. The article presents the author's opinion on the issue of managing the financial risks of an enterprise. The external and internal risks of the enterprise are reflected, as well as the main directions in regulating the financial risks of the enterprise.

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ВНУТРЕННЕГО ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ И ВНУТРИХОЗЯЙСТВЕННОГО АУДИТА

© 2022 Резникова Юлия Владиславовна
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: yulya.reznikova.15@list.ru

Ключевые слова: внутренний финансовый контроль, внутренний аудит, система внутреннего контроля, эффективность финансово-экономической деятельности, проверка, методы и формы внутреннего контроля, бизнес, управление и контроль.

В настоящей статье подробно рассмотрены вопросы, касающиеся теоретических аспектов системы внутреннего контроля на предприятии в целом. Кроме того, раскрыта сущность таких понятий, как внутренний финансовый контроль и внутрихозяйственный аудит, изучена их взаимосвязь. Проанализированы роль, функции и предназначение внутрифирменного контроля и внутреннего аудита.

В настоящее время, внутренний финансовый контроль, безусловно, играет важнейшую роль в жизнедеятельности любого бизнеса. Руководитель каждого предприятия нуждается в правильно организованной системе внутреннего контроля, потому что именно такая система помогает обнаруживать и даже, предотвращать ошибки и недочеты в работе организации, а также увеличивает эффективность финансово-хозяйственной деятельности организации в целом. Налаженная система внутреннего контроля благотворно сказывается на развитии бизнеса, повышая надежность финансовой информации и тем самым уменьшая риски принятия некорректных управленческих решений, любая организация повышает свою конкурентоспособность.

Впервые внутренний контроль упомянут в ст. 19 Федерального закона от 6 декабря 2011 г. №402-ФЗ «О бухгалтерском учете»¹. Именно с внутреннего контроля начинаются улучшения компании, происходит совершенствование работы всех звеньев бизнеса.

В экономической литературе можно найти великое множество определений контроля. Изучив их, можно сказать, что контроль трактуется как неотъемлемая часть механизма управления любым предприятием. Согласно с мнением, что «контроль – это совокупность действий, осуществляемых уполномоченными на то лицами, которые способствуют правильному функционированию организации и помогают достичь поставленных целей, с помощью принятия корректных управленческих решений»².

Предметом внутреннего финансового контроля выступают все процессы, протекающие в организации, а также финансовая, трудовая и экономическая деятельность. К объектам внутрихозяйственного контроля относятся разные виды учета, а именно бухгалтерский, налоговый, оперативный и статистический, процессы планирования деятельности, процессы снабжения и производства, должностные обязанности работников, финансовую отчетность.

Значимой причиной осуществления внутреннего контроля в той или иной организации является то, что всякий бизнес должен вовремя обнаружить любые недочеты и ошибки, до того момента, как они повлияют на результат финансово-экономической деятельности. Функционирование контроля нацелено на формирование результатов влияния субъекта на объект, выявления любых отклонений от поставленных целей и плана по их достижению, а также анализ причин возникновения этих отклонений и оценка последствий. Все это достигается посредством подтверждения правильности и достоверности отражения фактов хозяйственной жизни в бухгалтерском учете.

В зависимости от величины предприятия внутренний контроль могут осуществлять следующие структуры:

1. Ревизионная комиссия – это такой отдел, который формируется руководством компании из собственных работников, с целью проведения проверки активов и обязательств тогда, когда это будет необходимо.

2. Наблюдательный совет – также формируется за счет работников организации, и осуществляет контроль за своевременностью и правильностью выполнения управленческих решений.

3. Отдел внутреннего аудита – этот отдел формируется из работников организации, по инициативе руководства, с целью непрерывного функционирования и анализа деятельности.

4. Уполномоченный сотрудник – в небольших предприятиях функции контроля может взять на себя работник, у которого есть необходимые знания, это может быть бухгалтер, экономист, менеджер.

Внутренний финансовый контроль имеет обширную практику применения. Чем сложнее организационная структура компании, тем система внутреннего контроля должна быть более гибкой и податливой.

Общепризнанными формами финансового контроля является ревизия и внутривозвратный аудит. Формы, посредством которых осуществляется внутренний финансовый контроль совмещают в себе совокупность однородных приемов и способов контроля. Несмотря на то, что в разных формах внутреннего финансового контроля используется одни и те же приемы, объем и объекты их использования будут различаться. Каждая форма внутреннего контроля обладает собственной группой пользователей и преследует конкретную цель. К примеру, проводя ревизию, уполномоченные на то лица, используют эмпирический прием контроля, а именно инвентаризацию, и осуществляется она сплошным методом, то есть касается, непосредственно всех материальных ценностей. А если в компании реализуется внутренний аудит, то проводящие его работники, также могут использовать инвентаризацию, но осуществляют ее выборочно. Таким образом, один и тот же прием контроля может быть использован для различных форм внутреннего контроля, преследуя различные цели и выполняясь по-разному.

Внутривозвратный аудит проводит структурное подразделение организации, осуществляющее свою деятельность внутри организации, и подчиняется напрямую руководителю. Такой отдел использует свои профессиональные компетенции и опыт, с целью постоянного анализа финансово-экономической деятельности бизнеса и формирования, на его основе, выводов и предложений по улучшению и повышению эффективности деятельности компании.

В стандартах, действующих на территории Российской Федерации, об аудиторской деятельности, внутренний аудит понимается деятельность экономического субъекта, в системе контроля за соблюдением исполнения всех правил бухгалтерского учета и достоверность работы всех звеньев организации, регулируемая внутренними документами.

Налаженная система внутреннего аудита как одной из форм внутреннего контроля позволяет повысить эффективность ведения бизнеса посредством следующих действий:

1. Минимизация ошибок при ведении бухгалтерского и налогового учета.
2. Оптимизация информационного обмена между структурными подразделениями фирмы.
3. Анализ качества и объема продаж, формирование экономически верных выводов, о том выгодно ли производить или продавать тот или иной продукт.
4. Анализ затрат, и разработка предложений по их снижению.
5. Анализ должностных функций работников.
6. Выработка стратегии бизнеса и постановка целей, а также разработка плана по достижению этих целей.

Внутренние аудиторы в своей трудовой деятельности руководствуются принципами и постулатами, которые содержатся в нормативно-правовых актах, регламентирующие аудиторскую деятельность, среди таких можно выделить международные и отечественные стандарты. К последним относят ФЗ №307 «Об аудиторской деятельности» от 30.12.2008г³. Внутренние регламенты предприятия, на основе которых внутренние аудиторы могут исполнять свои обязанности, безусловно, должны быть составлены и прописаны с соблюдением всех норм и правил, изложенных в федеральных законах и международных стандартах.

Инициатором проведения внутреннего аудита в компании, несомненно, является руководитель этого предприятия, на основе его приказа. В этом внутреннем документе прописываются ключевые моменты проведения внутреннего аудита, а именно дата начала и период проверки, список лиц, задействованных в проверке, прописываются условия для осуществления аудита. Для более корректного проведения внутрихозяйственного аудита составляется алгоритм проведения контрольных процедур, в котором указываются сферы исследования и используемые методы и приемы.

На практике принято выделять следующие этапы проведения внутреннего аудита:

1. Подготовительный этап – создание приказа, в котором прописаны все необходимые ключевые моменты контрольных процедур.
2. Проведение аудита – осуществление, уполномоченными на то лицами, контрольных процедур, с применением соответствующих знаний, способов и методов.
3. Формирование аудиторского заключения – написание внутренним аудитором отчета, в котором доходчиво изложены все выводы по интересующим руководителя вопросам.
4. Действия по окончании аудита – внутренние аудиторы, проводящие проверку, после формирования вывод, анализируют нарушения, если они есть, причины отклонений фактических результатов деятельности от запланированных и конструктивно решают сложившиеся проблемы, прописывая план действия по их устранению.

Благодаря своей поэтапной последовательности, именно внутренний аудит затрагивает все виды контроля: предварительный, текущий и последующий. Из-за непрерывной

работы такого отдела, что является отличительной чертой от иных форм внутреннего контроля, результаты их трудовой ценности очень важны для формирования эффективной деятельности бизнеса.

Справедливо замечено, что внутривозвратный контроль на предприятии играет важную роль в жизнедеятельности бизнеса, так как он способствует:

- сокращению потерь, будь то материальные или финансовые потери;
- налаживанию работы всех экономических процессов организации;
- организации трудовых процессов между различными отделами;
- оптимизации резервов производства;
- проведению контрольных процедур касательно правильности ведения бухгалтерского, налогового, оперативного, управленческого учета;
- контролю за денежными потоками бизнеса;
- мобилизации финансовых ресурсов;
- предотвращению нарушений со стороны соблюдения законодательства;
- повышению качества производимых товаров или оказываемых услуг;
- увеличению роста конкурентоспособности бизнеса, путем улучшение деловой репутации, инвестиционной и финансовой привлекательности;
- предоставлению, интересующимся лицам, полезной, достоверной, доступной информации о состоянии бизнеса в целом и положение дел в компании, в любой момент времени⁴.

В заключении следует указать, что любая экономическая деятельность, под общим определением бизнес, нуждается в правильно организованной и налаженной системе внутреннего контроля, в любой форме его проявления, будь то внутривозвратный аудит или ревизионная комиссия, или другие формы. Такая система позволяет избежать различных ошибок и повысить эффективность ведения бизнеса. Также, стоит упомянуть, что внутренний финансовый контроль является неотъемлемой частью управления финансами любой компании.

¹ Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 N402-ФЗ (ред. 01.01.2020 г.).

² Косье М.С., Воюцкая И.В., Мишучкова Ю.Г. Внутренний контроль в обеспечении достоверности и минимизации рисков искажения бухгалтерской (финансовой) отчетности // Международный бухгалтерский учет. 2016. №24. С. 50-64.

³ Федеральный закон «Об аудиторской деятельности от 30.12.2008 а. N 307-ФЗ (ред. 08.07.2020 г.).

⁴ Булыга Р.П. Классификация и стандартизация финансового контроля и аудита в Российской Федерации.- Издательство: Финансовый университет при Правительстве РФ (Москва) 2017г. – 6-19с./[Финансовый университет]/[Электронный ресурс].- Режим доступа: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=32341262>

THEORETICAL ASPECTS OF INTERNAL FINANCIAL CONTROL AND INTERNAL AUDIT

© 2022 Reznikova Yulia Vladislavovna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: yulya.reznikova.15@list.ru

Keywords: internal financial control, internal audit, internal control system, efficiency of financial and economic activity, verification, methods and forms of internal control, business, management and control.

This article discusses in detail the issues that relate to the theoretical aspects of the internal control system at the enterprise. The essence of such concepts as internal financial control and internal audit is also disclosed, their relationship is studied. The role, functions and purpose of internal control and internal audit are analyzed.

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ЖИЛИЩНОГО СТРОИТЕЛЬСТВА В РОССИИ: ОСОБЕННОСТИ И ПЕРСПЕКТИВЫ

© 2022 Репина Евгения Геннадьевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: violet261181@mail.ru

Ключевые слова: жилищное строительство, тенденции, статистический анализ, национальный проект.

Исследованы основные тенденции в развитии жилищного строительства в России за период 2010–2020 гг. Получены прогнозные оценки средней стоимости строительства жилья на краткосрочную перспективу.

Состояние жилищной сферы – это стратегический триггер состояния экономики. В стране эта сфера – один из приоритетов национального развития.

Анализ показателей жилищного строительства в России в динамике является ключом в данном исследовании и способствует проведению детального всестороннего изучения сферы жилищного строительства¹.

Оценка актуальной ситуации на рынке жилья и обозначение имеющейся тенденции его развития выступают целью данного статистического исследования.

Рассматривая в динамике показатели категории строительства, можно отметить, что по данным Росстата РФ, жилищная обеспеченность населения в 2020 году составила 82,2 млн. кв. м. общей площади жилых помещений, темп прироста по сравнению с 2010 годом составил 40,8%, что свидетельствует о позитивной тенденции в направлении улучшения жилищных условий граждан.

Однако заявлять о наличии тенденции роста ввода в действие жилых домов в России некорректно. За последние несколько лет показатель ввода в эксплуатацию жилья имеет нисходящую тенденцию (рис. 1).

Причиной спада ввода жилья в 2015 году является падение темпов строительства индивидуального жилья в силу сокращения доходов граждан².

В стране в 2015 г. в жилищном секторе построено 85,3 млн. кв. м. общей площади жилых домов, что в 1,4 раза больше уровня 2011 г. За период 2016 - 2018гг. уровень ввода в действие жилых домов уменьшался с каждым годом в среднем на 3,9%, за чем следует рост в среднем на 4,2% ежегодно вплоть до 2020 года.

В России преимущественным среди населения считается строительство жилых домов именно в городской местности (рис. 2). Таким образом, в среднем с 2010 по 2020 гг. в городской местности в действие было введено 54,8 млн. кв. м. общей площади жилья ежегодно, что почти в три раза больше введенных в эксплуатацию жилых домов на селе.



Рис. 1. Тенденция ввода в действие жилья, 2010-2020 гг.

Источник: расчеты автора на основе данных www.gks.ru.

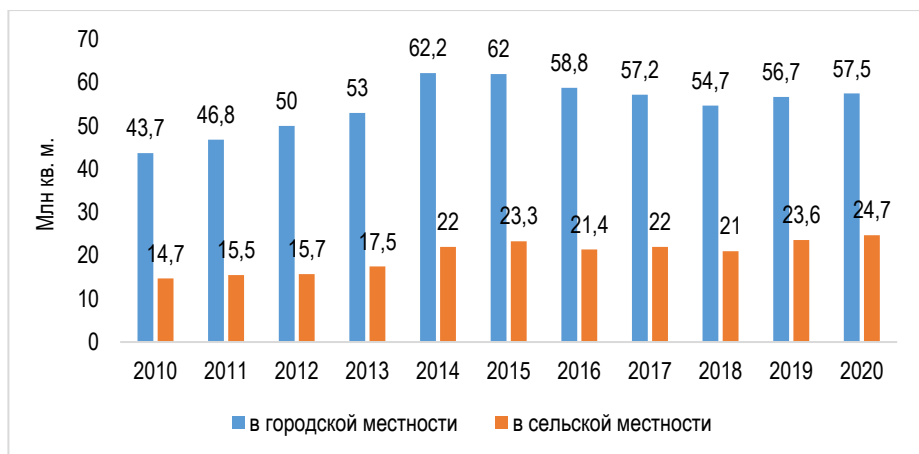


Рис. 2. Тенденция ввода в действие жилья: город / село

Источник: расчеты автора на основе данных www.gks.ru.

Ввод в действие жилья в городской местности имеет численное преимущество перед вводом жилья в сельской местности, хотя с 2010 по 2020гг., разница изменилась на 5% в пользу жилищного строительства за городом.

Рост числа введенных в эксплуатацию жилищных домов в городской местности объясняется процессом урбанизации³. Так, структура численности населения показывает, что число жителей сельской местности сильно отстает от числа предпочитающих жизнь в городе, как в 2010, так и в 2020 году.

На одного жителя страны в среднем в 2010 году приходилось 22,6 кв. м. общей площади жилых помещений. К 2019 году эта цифра выросла до 26,3 кв. м., достигнув своего максимального значения за рассматриваемый период.

Помимо жилья, введенного в эксплуатацию, ежегодно жилищный фонд пополняется домами, относящимися к незавершенному строительству. Динамика количества таких домов имеет тенденцию к сокращению, и с каждым годом таких домов становится меньше в среднем на 4,4%.

Этот факт связан с отменой долевого строительства, как фактора снижения недостроя, и с переходом на новую систему, где застройщикам предстоит продавать квартиры через специальные эскроу – счета⁴. Данное изменение в сфере жилищного строительства прежде всего было направлено на разрешение проблемы существования обманутых дольщиков и огромного числа недостроенных домов. Отрицательный факт наличия домов, не введенных в эксплуатацию, компенсируется тем, что количество эксплуатируемых жилых помещений превышает данный показатель в 9,6 раз только в 2018 году.

Если число жилых домов, не заверенных строительством, постепенно уменьшается, то общая площадь жилых помещений постепенно растет. Так в 2020 году общая площадь не заверенных строительством домов составила 48,2 млн. кв. м., что на 62,3% превышает значение данного показателя в 2010 году.

Также за период 2010-2020 гг. произошло увеличение средней фактической стоимости строительства жилья. В России в 2020 году средняя фактическая стоимость строительства одного квадратного метра общей площади жилых помещений во введенных в эксплуатацию жилых домах составила 44 518 рублей. По сравнению с 2010 годом значение показателя выросло на 39,6%, демонстрируя средний прирост в 3,4% ежегодно.

На рис. 3 изображена стоимость строительства жилья в городской и сельской местностях с 2010 по 2020 гг.

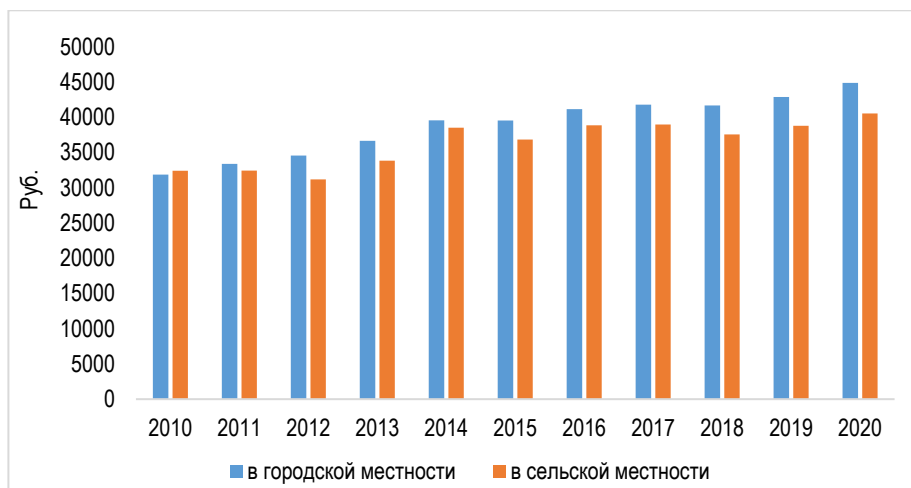


Рис. 3. Динамика стоимости строительства жилья 1 кв. м

Источник: расчеты автора на основе данных www.gks.ru.

Сумма, затрачиваемая на постройку 1 кв. м жилой площади в сельской местности, так или иначе уступает значению данного показателя в городской местности. В современном технологически развитом мире, большинство населения нашего государства проживает в городах, тенденция увеличения городского населения началась с появлением промышленности, когда потребовалась рабочая сила и население начало активно переезжать в города. Всплеск городского строительства был вызван ростом городских жителей. Поначалу оно носило хаотичный порядок, застройка проводилась вблизи территорий предприятий для обеспечения жильем трудящихся на них⁵. Рост национального благосостояния указывал новые вектора развития городского строительства, ориентированных на улучшения качества и комфорта жизни жителей.

В России действует несколько программ государственной поддержки, которой можно воспользоваться при покупке жилья. На их реализацию выделяются деньги из бюджета. Для каждой из программ предусмотрены свои условия: материнский капитал, ипотека.

Необходимо отметить, что число нуждающихся в жилье сильно превышает число тех, кто уже получил, полагающееся им жилье, или же добился от государства улучшения жилищных условий. За период 2010-2018гг. значения показателей снизились более, чем на 30%. Источником большей части средств на покупку (строительство) жилья в 2018, в 2016 и в 2014 году является ипотечный кредит.

Представляет интерес построенный прогноз средней фактической стоимости строительства на период 2021-2025 гг. Данный показатель был выбран, т.к. средняя фактическая стоимость строительства существенно влияет на среднюю стоимость 1 кв. м жилья – на целевой показатель национального проекта «Жилье и городская среда» (рис. 4). Анализируя оценку коэффициента регрессии при независимой переменной, можно сделать вывод, что с каждым годом средняя фактическая стоимость строительства одного квадратного метра общей площади жилых помещений будет расти на 2 145,6 руб.

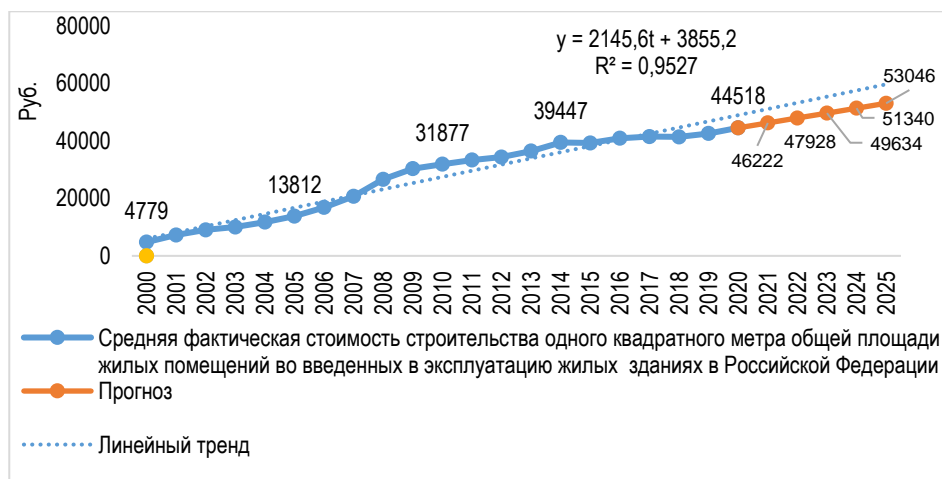


Рис. 4. Прогноз средней фактической стоимости строительства 1 кв.м. общей площади жилых помещений во введенных в эксплуатацию жилых зданиях в России на 2021-2025 гг.

Оценки коэффициентов регрессии и сама модель в целом были верифицированы с применением статистики Стьюдента и Фишера – Снедекора на 5 - % уровне значимости. Оценки коэффициентов регрессии являются значимыми, т.к. р-значение много меньше заявленного приемлемым уровня значимости.

В 2025 году стоимость возрастет на 8 528 руб. по сравнению с 2020 годом, что может негативно сказаться на уровне развития сферы жилищного строительства в целом в России.

¹ Баронин С.А., Есафьев Н.Ю., Особенности развития проектного финансирования в жилищном строительстве и проблематика его применения вместо долевого строительства // Russian Journal of Management. 2018. Т. 6. № 1. С. 32-36. Дата обращения: 03.02.2022.

² Ларченко Б.И., Николихина С.А., Разрешение на строительство объекта индивидуального жилищного строительства или садового дома // Актуальные аспекты и приоритетные направления развития транспортной отрасли. 2019 г. с. 95-97. Дата обращения: 03.02.2022.

³ Пахомов Е. В., Овчинникова М. С. Текущее состояние строительной отрасли РФ // Молодой ученый. 2019. №2. С. 255-260. Дата обращения: 03.02.2022.

⁴ Чекурдаев, В. С. Жилищный фонд России: проблемы и перспективы развития // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2018. №4. С. 247-251. Дата обращения: 03.02.2022.

⁵ Бугай А.В. Современное состояние и тенденции развития отрасли жилищного строительства // Современные научные исследования и инновации. 2017. № 4 [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://web.snauka.ru/issues/2017/04/66499>. Дата обращения: 03.02.2022.

⁶ Статистический сборник «Регионы России. Социально-экономические показатели». 2020. [Электронный ресурс] Режим доступа: https://gks.ru/bgd/regl/b20_14p/Main.htm. Дата обращения: 03.01.2022.

TRENDS IN THE DEVELOPMENT OF HOUSING CONSTRUCTION IN RUSSIA: FEATURES AND PROSPECTS

© 2022 Repina Evgenia Gennadievna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: violet261181@mail.ru

Keywords: housing construction, trends, statistical analysis, national project.

The main trends in the development of housing construction in Russia for the period 2010–2020 are investigated. Forecasted estimates of the average cost of housing construction in the short term have been obtained.

ЭКОНОМИКО-ПРАВОВАЯ ЗАЩИТА КОНКУРЕНТНЫХ ОТНОШЕНИЙ НА РЫНКЕ ЦЕННЫХ БУМАГ

© 2022 Рыбаков Роман Сергеевич*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: roman1998r@yandex.ru

Ключевые слова: рынок ценных бумаг, финансовые ресурсы, рыночная экономика, конкуренция, фондовый рынок, инвестор, эмитент, посредник, угрозы рынка ценных бумаг.

В последнее время рынок ценных бумаг (сокращенно РЦБ) стал одним из самых важных механизмов, способных накапливать и перераспределять финансовые ресурсы, целью данной деятельности является получение прибыли. Однако любой процесс, связанный с извлечением прибыли, связан также и с определенными рисками, одним из решений проблемы является совершенствование юридической защиты участников рынка ценных бумаг, ограждающей их от неблагоприятного влияния некоторой части рисков.

История экономики показывает, что существование совершенной конкуренции невозможно, она является своеобразной утопией. Наиболее реальна ситуация, при которой на рынке имеются фирмы-монополисты, контролирующие отдельные сектора экономики, вследствие этого, в современных условиях достаточно актуальным является вопрос об юридической защите рассматриваемого рынка.

Рынок ценных бумаг всегда был напрямую зависим от инвестиций, однако, различные кризисные явления, санкции и даже отсутствие финансовой грамотности населения приводят к замедлению инвестиционных процессов в государстве.

Большое влияние на РЦБ оказывает и уровень конкуренции на рынке. Так, при ее отсутствии, происходит замедление темпов роста экономики. Это оказывает влияние на все направления экономики.

Исходя из вышеизложенного, можно обосновать необходимость создания и государственной поддержки антимонопольного законодательства страны. Требуется проводить работы по его усовершенствованию. Данные работы включают в себя целый комплекс различных мер, к которым можно отнести, например, детализацию стандартов и правил работы на рынке ценных бумаг.

Рынок ценных бумаг имеет второе название – фондовый рынок. Он представляет из себя огромную и сложную структуру, немаловажными составляющими которой являются ее участники. В международной практике принято выделять следующих субъектов фондового рынка:

* Научный руководитель – **Жегалова Елена Валерьевна**, кандидат экономических наук, доцент.

1. Эмитенты, т.е. субъекты, занимающиеся непосредственно эмиссией ценных бумаг;

2. Инвесторы, т.е. субъекты, занимающиеся инвестированием в ценные бумаги путем их приобретения;

3. Посредники, т.е. субъекты, которые являются профессиональными участниками рынка. Они помогают эмитентами и инвесторам взаимодействовать друг с другом.

Разберем более подробно их сущность, начав с эмитентов.

Как говорилось ранее, они осуществляют выпуск ценных бумаг. Данное действия могут выполнять:

1. Государство, в лице Федерального Казначейства и Министерства Финансов;

2. Органы государственной власти как на региональном, так и на муниципальном уровнях;

3. Юридические лица, включающие в себя коммерческие банки, различные фирмы и компании, а также кредитно-финансовые учреждения;

4. Физические лица.

Для успешного функционирования рынка ценных бумаг, недостаточно только организовать выпуск ценных бумаг, необходимо также найти покупателя на них. Такими покупателями являются инвесторы. Принято делить их на институциональных и индивидуальных.

Институциональные инвесторы производят различные операции с ценными бумагами. Обычно эти организации относятся к кредитно-финансовым организациям.

Примером таких институциональных инвесторов могут быть:

1. Коммерческие банки. Помимо своей основной деятельности они могут проводить операции с ценными бумагами. Стоит отметить, что кроме инвестирования, коммерческие банки осуществляют также эмиссию своих ценных бумаг;

2. Страховые компании. Основным вектором их деятельности является оказание страховых услуг физическим и юридическим лицам. За это они получают денежное вознаграждение, которое размещается в виде инвестиций на рынке ценных бумаг;

3. Инвестиционные компании. Суть их деятельности заключается в том, что все их доходы складываются из операций с ценными бумагами.

Индивидуальные инвесторы могут состоять из физических и юридических лиц, которые приобретают разнообразные ценные бумаги в целях получения прибыли.

Посредники. К ним принято относить брокеров, дилеров и маклеров. Кроме них существуют также:

1. Регистраторы, которые занимаются созданием и обновлением списка владельцев ценных бумаг;

2. Депозитарии, которые тесно связаны с биржей, а в их обязанности входят вопросы, связанные с хранением ценных бумаг;

3. Консультанты по инвестированию, обязанности которых заключаются в оказании консультаций субъектам по вопросам размещения денежных средств в ценных бумагах.

Выяснив состав ключевых участников РЦБ, перейдем к рассмотрению основной темы данной статьи. Начнем данное рассмотрение с того, что в условиях рыночной экономики любому рынку присуща конкуренция.

Конкуренция на рынке ценных бумаг имеет две основные формы:

1. Внутриотраслевая, т.е. такая форма конкуренции, которая проходит на уровне фирм, оказывающих схожие услуги в одной отрасли. Данная форма конкуренции подразделяется на виды. Существует ценовая и неценовая внутриотраслевая конкуренция. Сущность ценовой заключается в том, что происходит удешевления оказываемых услуг при стабильном их качестве. Неценовая же конкуренция подразумевает улучшение качества оказываемых услуг при стабильном уровне цен.

2. Межотраслевая, т.е. такая форма конкуренции, которая проходит на уровне фирм, оказывающих схожие услуги, но при этом данные фирмы принадлежат разным отраслям.

Фондовый рынок накапливает в себе денежные ресурсы, которые в дальнейшем идут на цели инвестирования в капиталы субъектов этого рынка, что в конечном итоге принесет прибыль всем участникам сложившихся отношений. Как говорилось ранее, на этом рынке существует огромное число субъектов, между которыми образуются разнообразные связи. Из этого следует вывод о том, что подобные отношения являются неоднозначными.

Любые отношения должны подвергаться соответствующему контролю с целью того, чтобы не допустить нарушение прав их участников. С этой целью государством созданы правоустанавливающие, регулирующие и контролирующие органы.

Данными органами создана правовая регламентация, регулирующая конкурентные отношения среди участников фондового рынка.

Примером такой документа является Федеральный закон «О защите конкуренции» от 26 августа 2006 года¹, целью которого является определение организационных и правовых основ защиты конкуренции. Он также препятствует возникновению монополий и ведению неправомерной конкуренции. Рассматриваемый закон устанавливает принцип единства экономического пространства, дает возможность товарам беспрепятственно перемещаться по территории страны.

Кроме этого, в статье четвертой указанного закона содержится ряд определений, которые помогают в полной мере раскрыть смысл экономических взаимоотношений между участниками РЦБ. Это является важной его частью, так как она позволяет сгладить недопонимания между субъектами.

Таким образом, объективная необходимость защиты конкуренции на рынке ценных бумаг обусловлена тем, что на сегодняшний день, в условиях рыночной экономики, как на национальном, так и на международном уровне, конкурентные отношения не являются достаточно самостоятельными, в результате мы видим на рынке создание олигополий и монополий в различных секторах рынка, что является негативным явлением для участников рассматриваемого рынка. Поэтому в регулирование деятельности участников РЦБ достаточно обоснованно и справедливо, должно вмешиваться государство.²

Специалистами и аналитиками принято считать, что фондовый рынок является, пожалуй, одним и самых активных секторов экономики развивающихся стран. Данный факт формирует его высокую значимость для государства.³

Под обеспечением защиты понимается возможность государственных и негосударственных институтов ценных бумаг вводить в практическое использование на рынке такие механизмы, которые реализуют защиту интересов финансов страны, а также эффективно могут реализовывать перелив капитала между регионами и секторами экономики. Помимо

этого, крайне важно вовремя реагировать на все значимые изменения, которые происходят на рынке.⁴

Для того, чтобы не допустить подобного исхода, требуется выявить ключевые процессы, несущие в себе опасность четкой работы рынка ценных бумаг. Это поможет задать комплекс мер по ликвидации таких процессов.⁵

Специалистами выделяются следующие угрозы:

1. Эмиссия и размещение на рынке ценных бумаг, не имеющих обеспечения своей стоимости;

2. Искусственное завышение или занижением эмитентом цены на свои ценные бумаги. Это делается для того, чтобы сохранить в тайне реальное положение дел в фирме, либо же к подобным методам прибегают монополисты, с целью извлечь максимальную прибыль, либо устранить всех остальных своих конкурентов;

3. Использование фондового рынка с целью отмывания грязных денег;

4. Подделка ценных бумаг и многое другое.

Поэтому государственному аппарату требуется защищать и оберегать фондовый рынок своей страны. Для этого следует постоянно разрабатывать и обновлять нормативную и законодательную основу, так как рынок ценных бумаг постоянно находится в динамике и развивается.

Исходя из этого, можно сформулировать ключевые аспекты защиты участников фондового рынка:

Во-первых, требуется совершенствовать и модернизировать нормативно-правовую базу в сфере РЦБ;

Во-вторых, нужно добиться прозрачности информации на рынке;

В-третьих, важно развивать систему предупреждения преступлений на рассматриваемом рынке;

В-четвертых, вести тщательный контроль финансовой отчетности субъектов фондового рынка путем проведения аудиторских проверок.

Как мы уже знаем, существует множество видов инвесторов, к которым относятся физические лица и юридические лица в роли различных организаций. Каждый из этих видов инвесторов нуждается в защите своих прав. Данная защита имеет свои индивидуальные особенности. Это зависит от вида субъекта.

С помощью законов, приказов министерств государство осуществляет регулирование взаимоотношений субъектов, участвующих в деятельности рынка ценных бумаг⁶. Специалистами в этой отрасли принято выделять две ключевых формы регулирования:

1. Прямое. Его суть заключается в том, что эта форма регулирования основывается на нормах, закрепленных юридически. Данной форме свойственны следующие положения:

А. Происходит закрепление требований, которые требуют обязательного их исполнения субъектами РЦБ;

Б. Создаются списки, в которых указаны все субъекты фондового рынка, а также все ценные бумаги в обороте;

В. Выдаются лицензии на осуществление брокерской, дилерской и прочей деятельности профессиональных участников.

2. Косвенное. Его суть заключается в том, что эта форма регулирования основывается на самих средствах и инструментах фондового рынка. Данное регулирование содержит в себе определенные компоненты и механизмы, к которым можно отнести:

А. Систему налогообложения;

Б. Денежно-кредитную политику страны;

В. Управление совокупностью пакетов акций, принадлежащих государству и так далее.

Существуют органы, созданные государством, целью которых является ведение контроля и надзора за фондовым рынком в нашей стране. К ним можно отнести:

1. Министерство Финансов Российской Федерации. Оно занимается выпуском ценных бумаг, принадлежащих стране, выдает лицензии на осуществление посреднической деятельности в сфере инвестиций и многое другое;

2. Центральный банк РФ. Основной его обязанностью является надзор за кредитными учреждениями, которые, как мы знаем, являются активными участниками рынка ценных бумаг;

3. Департамент страхового надзора Банка России за страховой деятельностью на финансовом рынке, - крайне важен в составе системы надзора, так как страховые организации, наравне со своими основными обязанностями, также осуществляют и инвестирование в ценные бумаги;

4. Федеральная Комиссия по рынку ценных бумаг. Эта комиссия была специально создана для того, чтобы вести контроль за деятельностью брокеров, дилеров, регистраторов и депозитариев. Помимо этого, данной комиссией устанавливаются правила выпуска ценных бумаг на рынок.

Основные правовые документы, ключевой задачей которых является отстаивание прав и интересов инвесторов, заключены в составе таких нормативно-правовых актов, как Конституция РФ, Гражданский Кодекс и в нормах административного права. Все это создает фундамент правового регулирования отношений в сфере защиты прав и законных интересов инвесторов⁷.

¹ Федеральный закон «О защите конкуренции» от 26.07.2006 г. N 135-ФЗ.

² «Основные направления развития финансового рынка Российской Федерации на период 2019–2021 годов» (разработаны Банком России).

³ Указ Президента РФ от 01.07.1996 № 1008 «Об утверждении Концепции развития рынка ценных бумаг в Российской Федерации» (ред. от 16.10.2000). 248.

⁴ Вихляева И.В. Асеева М.А. Факторный анализ инновационной деятельности в современной России // Science Time. 2014.

⁵ Неводова, И.А. Рынок государственных ценных бумаг в России: проблемы и перспективы развития / И.А. Неводова, А.Э. Каракчиева // Аллея науки. 2017. №10.

⁶ Писенко, К.А. Антимонопольный контроль и защита конкуренции в системе управления экономикой: к вопросу о публично-правовой эффективности административной модели // Вестник российского университета дружбы народов. 2015. №4.

⁷ Зуева, А.С. К вопросу о правоохранительных, осуществляющих деятельность в сфере обеспечения экономической безопасности рынка ценных бумаг // Научный альманах. 2015. №7(9).

ECONOMIC AND LEGAL PROTECTION OF COMPETITIVE RELATIONS IN THE SECURITIES MARKET

© 2022 Rybakov Roman Sergeevich
Student

Samara State University of Economics

E-mail: roman1998r@yandex.ru

Keywords: securities market, financial resources, market economy, competition, stock market, investor, issuer, intermediary, threats of the securities market.

Recently, the securities market (abbreviated RZB) has become one of the most important mechanisms that is able to accumulate and redistribute financial resources. This is done in order to make a profit. However, any process related to making a profit is also associated with certain risks. It can be concluded that participants in the securities market need legal protection that will protect them from the adverse effects of some of the risks.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ БАНКОВСКОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ И НАДЗОРА В ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

© 2022 Савинов Олег Германович

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: ogsvnv@gmail.com

Ключевые слова: банковское регулирование, надзор, Банк России, инструменты регулирования, цифровая экономика.

В последние годы произошли существенные изменения в области банковского регулирования и надзора, которые оказывали влияние на предоставление качественных услуг клиентам, защиту их интересов, повышение устойчивости банков и стабильности банковского сектора в целом. Формирование кредитными организациями собственных экосистем и платформ реализации нефинансовых услуг, усложнение банковского бизнеса рассматриваются автором с позиции появления новых рисков для вкладчиков и инвесторов, а также банков. Совершенствование банковского регулирования и надзора в цифровой экономике исследуется как закономерный процесс в деятельности Банка России и риск-менеджменте кредитных организаций, обусловленный развитием технологий и накоплением рисков в отдельных сферах финансового рынка.

Понятия «банковское регулирование» и «банковский надзор» являются ключевыми в реализации Банком России задач по обеспечению интересов вкладчиков и инвесторов, устойчивой деятельности кредитных организаций и стабильного функционирования банковского сектора. Функция банковского регулирования в практике Банка России дополняется функцией «банковского надзора», поэтому словосочетание «банковское регулирование и надзор» достаточно часто встречается в научной литературе.

Отожествление данных понятий отдельными авторами обусловлено наличием взаимосвязей между данными дефинициями и отсутствием четкого разграничения на законодательном уровне. В то же время сравнение данных терминов позволяет выявить определенные отличия. В качестве приоритетных задач данной статьи являются: сопоставление понятий «банковское регулирование» и «банковский надзор», исследование регулирования и надзора, осуществляемого Банком России в цифровой экономике, как взаимосвязанных и взаимосвязанных функций.

В практике Банка России «регулирование» и «надзор» имеют самостоятельное значение, отдельное исполнение, собственное содержание мер и инструментов. В то же время банковское регулирование и надзор имеют единую цель и единые объекты, при этом регулирование предопределяет надзор. Поэтому функции Банка России по осуществлению регулирования и надзора тесно взаимосвязаны и взаимообусловлены. Параметры и границы деятельности банков закладываются регулируемыми законодательными актами, нормами и стандартами Банка России¹. Банковский надзор в основном осуществляется дистанционно на документальной основе. Исходя из задач обеспечения за-

щиты интересов потребителей финансовых услуг, дополнительно проводится контактный надзор в форме инспекционных проверок. В процессе пруденциального надзора деятельность банков анализируется и оценивается с позиции выполнения регулятивных требований, обеспечения финансовой устойчивости для выполнения обязательств перед клиентами, а также достижения стабильности банковского сектора в целом.

Потребность в регулировании банковской деятельности вытекает из необходимости предотвращения системных рисков, особенно в условиях нарастания кризисных явлений в экономике. Проблемы регулирования банковской деятельности имеют разноуровневый характер: макропруденциальный, микропруденциальный и внутрибанковский. Задачей прикладного характера банков является формирование системы управления и внутрибанковского регулирования для предотвращения финансовой несостоятельности.

В рамках механизма регулирования банковской деятельности Банк России на основе надзора оценивает ситуацию в банковском секторе и различных сегментах финансового рынка для своевременного принятия мер по ограничению распространения рисков в финансовой системе.

Банковское регулирование рассматривается экономистами как упорядоченное воздействие на деятельность кредитных организаций посредством различных методов и инструментов². Банковский надзор раскрывается как способ оценки деятельности соответствующего субъекта с точки зрения ее законности и выполнения нормативных требований регулятора. При этом не допускается вмешательство регулятора в оперативную и другую финансовую деятельность поднадзорной организации. В процессе надзора осуществляется мониторинг, оперативное наблюдение и контроль процесса внедрения в практическую деятельность кредитных организаций норм и стандартов, регламентированных Банком России.

По нашему мнению, банковское регулирование и надзор представляет собой комплекс взаимосвязанных и взаимодополняемых функций, реализуемых Банком России на основе регулятивных норм и инструментов, а также анализа и оценки их влияния на обеспечение устойчивости кредитных организаций для достижения стабильности банковского сектора.

В условиях цифровой экономики Банк России реализует мероприятия, направленные как на технологическое развитие банковского сектора, так и применение новых технологий в процессе регулирования и надзора банковской деятельности. В результате расширяются информационные возможности Банка России для проведения многоаспектного анализа и оценки деятельности кредитных организаций в рамках надзора.

С позиции процессного подхода эффективность выбора методов и инструментов регулирования и надзора в цифровой экономике исследуется для обеспечения устойчивой деятельности банков в условиях технологического развития бизнеса, внедрения экосистем и платформ реализации нефинансовых услуг.

В рамках системного подхода регулирование и надзор представляет собой взаимосвязанные, взаимообусловленные элементы макро- и микропруденциального регулирования, которые направлены на ограничение концентрации рисков в отдельных сферах бизнеса банков, сегментах банковского сектора³.

Ключевыми направлениями реформирования банковского регулирования и надзора являются:

- дифференцирование регуляторной и надзорной нагрузки;
- развитие пропорциональных, риск-ориентированных и стимулирующих подходов;
- совершенствование регулирования и надзора деятельности системно значимых банков;
- внедрение новых международных стандартов, направленных на повышение качества капитала и управления рисками, обеспечения ликвидности, стабильного финансирования, снижения долговой нагрузки.

Банк России, являясь национальным эмиссионным, платежным и резервным центром страны, использует такие инструменты как деньги, кредит, процент и валютный курс для регулирования денежно-кредитных отношений. По сути реализуемых целей и выполняемых функций на макроэкономическом уровне деятельность Банка России направлена на обеспечение ценовой стабильности - устойчивой покупательной способности денег и доверия к национальной валюте, а также финансовой стабильности - формирование условий для стабильного выполнения банковским сектором посреднических функций. В этой связи повышается актуальность исследования принципа разделения целей и инструментов денежно-кредитного и макропруденциального регулирования.

Цели, задачи и функции Банка России в обеспечении ценовой и финансовой стабильности

Цели	Задачи	Функции	Инструменты
Защита и обеспечение устойчивости рубля	Обеспечение ценовой стабильности на основе поддержания стабильно низкого уровня инфляции	Эмиссия наличных денег, предоставление и абсорбирование ликвидности	Ключевая ставка, система процентных ставок по инструментам ДКП, долгосрочные инфляционные ожидания
Развитие и обеспечение стабильности: банковской, платежной системы финансового рынка	Обеспечение финансовой стабильности	Макропруденциальное и микропруденциальное регулирование	Надбавки к коэффициентам рисков, буферы ликвидности и капитала, ограничение роста долговой нагрузки граждан, установление прямых количественных ограничений по отдельным кредитам

В рамках реализации денежно-кредитной политики перед Банком России стоит непростая задача - снизить рост внутренних цен на товары и услуги при высокой зависимости российской экономики от импорта товаров и экспорта сырья, а также конъюнктуры и рисков глобального рынка. В стратегии таргетирования инфляции ключевая ставка стала основным инструментом денежно-кредитной политики. Изменение ключевой ставки, несомненно, влияет на волатильность процентных ставок на финансовом рынке и процентные доходы банков. Снижая угрозы для финансовой стабильности, кредитные организации сохраняли высокий уровень маржи⁴. Синхронность динамики ключевой ставки и процентных ставок кредитных организаций не достигается как результат прямого банковского регулирования. Регулирование цены на кредитные ресурсы формируется рыночными методами. Прямое вмешательство государства в регулирование цены и ценообразование, по мнению Банка России, может повлечь негативные последствия для регулируемых секторов

экономики. Введение регулирования в отношении ключевой ставки и других значимых индикаторов денежного рынка Банк России считает преждевременным для российского финансового рынка⁵. Для снижения процентного риска и обеспечения финансовой устойчивости кредитных организаций Банк России в рамках надзора проводит мониторинг случаев превышения ставок по вкладам граждан от установленных границ.

Одной из основных целей деятельности центральных банков развитых стран после мирового финансового кризиса 2007-2009 гг. стала финансовая стабильность. Мер денежно-кредитного регулирования оказалось недостаточно. С 2014 года обеспечение финансовой стабильности стало одной из приоритетных задач Банка России. В этих целях был создан Комитет финансовой стабильности, реализующий макропруденциальную политику, основными инструментами которой стали: контрциклический буфер капитала, соотношение между объемом кредита и стоимостью залога, ограничения на рост кредитных активов и возможные потери по ссудам.

В практике макропруденциального регулирования Банк России использовал следующие инструменты⁶:

- дифференцированную норму резервирования по внешним обязательствам перед банками нерезидентами в 2006-2008 гг. для ограничения роста притока иностранного капитала и внешнего долга страны;

- повышенный коэффициент риска и минимальный размер резервов по необеспеченным потребительским кредитам с повышенной полной стоимостью для снижения вероятности возникновения системных рисков в сфере кредитования физических лиц в 2011-2013 гг., 2017-2018 гг.;

- повышенный коэффициент риска по ипотечным кредитам, если первоначальный взнос менее 10%, а также ипотечным кредитам в иностранной валюте для снижения системных рисков банков в данном сегменте в 2016-2017 гг.;

- надбавки к коэффициентам риска для расчета достаточности капитала банка и показатель долговой нагрузки для снижения кредитных рисков в 2018-2019 гг.;

- повышенный норматив краткосрочной ликвидности, норматив структурной ликвидности в 2018 г. для системно значимых банков, которые являются источником повышенных рисков.

Вопросы взаимосвязи и оптимального сочетания ценовой и финансовой стабильности являются дискуссионными. Оценить влияние денежно-кредитного регулирования на ограничение рисков финансовой стабильности достаточно сложно. Большинство центральных банков используют принцип разделения инструментов воздействия на ценовую и финансовую стабильность и не используют процентную ставку для ограничения системных рисков. Вместе с тем, на практике при принятии решения по процентной ставке учитываются вопросы финансовой стабильности.

¹ Савинов О.Г., Савинова Н.Г., Захаров А.С. Развитие рынка микрофинансирования на основе совершенствования его регулирования // Экономические науки. 2017. № 155. С. 44-47.

² Савинов О.Г., Савинова Н.Г., Мясникова А.И. Режимы денежно-кредитной политики и меры центральных банков в новой экономической реальности // Экономические науки. 2021. № 5 (198). С. 133-137.

³ Джагитян Э. П. Макропруденциальное регулирование банковской системы как фактор финансовой стабильности : монография / Э. П. Джагитян. – М. : Издательство Юрайт, 2019. - 215 с - (Серия : Актуальные монографии).

⁴ Годовой отчет Банка России. 2020 г. // URL: <https://cbr.ru/Collection/Collection/File/32268/ar>.

⁵ Банк России. Департамент исследований и прогнозирования Банка России. Регулирование цен: когда нужно остановиться? Аналитическая записка, 2021 // https://cbr.ru/Content/Document/File/131342/analytic_note_20211209_dip.pdf.

⁶ Обзоры финансовой стабильности // Банк России 2013-2019 гг. URL: <https://cbr.ru/finstab/review>.

IMPROVING BANKING REGULATION AND SUPERVISION IN THE DIGITAL ECONOMY

© 2022 Savinov Oleg Germanovich
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: ogsvnv@gmail.com

Keywords: banking regulation, supervision, Bank of Russia, regulatory instruments, digital economy.

In recent years, there have been significant changes in the field of banking regulation and supervision, which have had an impact on the provision of quality services to customers, protecting their interests, increasing the stability of banks and the stability of the banking sector as a whole. The formation by credit institutions of their own ecosystems and platforms for the implementation of non-financial services, the complication of the banking business are considered by the author from the standpoint of the emergence of new risks for depositors and investors, as well as banks. Improving banking regulation and supervision in the digital economy is studied as a natural process in the activities of the Bank of Russia and the risk management of credit institutions, due to the development of technologies and the accumulation of risks in certain areas of the financial market.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ НОРМАТИВНО-ПРАВОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ РАЗВИТИЯ АГЛОМЕРАЦИИ: ПРИХОТЬ ИЛИ НЕОБХОДИМОСТЬ

© 2022 Сарымова Алия Альфатовна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: aliya.sarymova@mail.ru

Ключевые слова: агломерация, агломерационное развитие, пространственное развитие, нормативно-правовое обеспечение, агломерационные процессы.

В данной статье проанализировано наличие нормативно-правовых актов, регулирующих развитие Самарско-Тольяттинской агломерации. Выявлена необходимость принятия закона «О развитии агломераций в Самарской области». В статье сформулированы предложения по разработке закона. Особое внимание уделено предложениям в части финансирования развития агломерации.

Развитию агломераций в РФ способствует Стратегия пространственного развития РФ. Целью документа стратегического планирования является обеспечение устойчивого и сбалансированного пространственного развития РФ, которое нацелено на снижение межрегиональных различий в уровне и качестве жизни населения, ускорение темпов экономического роста и технологического развития. Согласно Стратегии, достижение этой цели возможно при развитии перспективных центров экономического роста – городов, образующих крупные и крупнейшие городские агломерации¹. Среди упомянутых агломераций крупнейшими по численности являются Московская (1 место), Санкт-Петербургская (2 место), Самарско-Тольяттинская (3 место), Новосибирская (4 место, в 2017 году–5 место) и Ростовская (5 место, в 2017–7 место) агломерации.

Агломерационные процессы влияют на социально-экономическое развитие (далее – СЭР) муниципальных образований Самарской области. В связи с этим возникает необходимость формирования рекомендаций по регулированию внутриагломерационных процессов. Правомочность регулирования агломерационных процессов определяют нормативно-правовые акты федерального, регионального и местного уровней.

Проанализировав документы субъектов РФ, на территории которых имеются агломерации, было выяснено, что для развития агломераций утверждены региональные законы, концепции развития агломераций, программы комплексного развития транспортной инфраструктуры и другие документы. На основе полученных данных был проведен анализ наличия документов, касающихся развития и управления агломерацией в Самарско-Тольяттинской агломерации.

Согласно таблице, в Самарской области не принят закон о развитии агломерации. Пакет законопроектов соответствующего закона разработан на федеральном уровне Минэкономразвития России. В состав пакета входит проект федерального закона «О го-

* Научный руководитель – Гусева Мария Сергеевна, кандидат экономических наук, доцент.

родских агломерациях»², в котором представлены дефиниция агломерации и критерии ее формирования.

Анализ наличия закона о развитии агломерации в субъектах РФ показал, что соответствующий закон принят в Белгородской, Ростовской, Томской, Челябинской областях.

Степень представленности агломерационной тематики в официальных документах Самарской области

№	Вид документа	Наименование документа
1	Законы, касающиеся управления развитием агломераций	-
2	Стратегия социально-экономического развития субъекта Российской Федерации	Стратегия социально-экономического развития Самарской области на период до 2030 года ³
3	Схема территориального планирования субъекта Российской Федерации	Схемы территориального планирования Самарской области ⁴
4	Схема территориального планирования агломерации	Схема территориального планирования Самарско-Тольяттинской агломерации ⁵
5	Межмуниципальные соглашения	Соглашение о сотрудничестве и взаимодействии по развитию Самарско-Тольяттинской агломерации ⁶
6	Иные документы	Положение о Координационном совете по развитию Самарско-Тольяттинской агломерации ⁷ ; Стратегия развития Самарско-Тольяттинской агломерации (разрабатывается актуализированный вариант); Программа комплексного развития транспортной инфраструктуры Самарско-Тольяттинской агломерации ⁸

Источник: составлено автором.

Следовательно, для окончательного закрепления правового статуса развития СТА необходимо принять закон «О развитии агломераций в Самарской области». При этом, учитывая, что на территории Самарской области созданы сельские агломерации, их развитие и управление также необходимо указать в законе.

Так, закон «О развитии агломераций в Самарской области» должен регулировать отношения по развитию городских и сельских агломераций Самарской области. В законе должны быть прописаны основные понятия, касающиеся агломерации, представлены критерии отнесения территории муниципальных образований к агломерации, определены полномочия органов государственной власти субъектов, органов местного самоуправления в сфере развития агломерации и указана система управления агломерацией. Формулировки могут быть заимствованы из проекта ФЗ «О городских агломерациях» и государственной программы «Комплексное развитие сельских территорий Самарской области»⁹.

Особое внимание необходимо уделить вопросу финансирования развития агломераций. Согласно проекту ФЗ «О городских агломерациях», государственная поддержка развития городских агломераций может осуществляться в следующих формах:

1) межбюджетные трансферты бюджетам субъектов РФ из федерального бюджета для предоставления их соответствующим местным бюджетам;

2) межбюджетные трансферты бюджетам МО из бюджета субъекта РФ.

Однако автором предлагается включить и другие формы финансирования и при этом сделать данные формы финансирования доступными не только для городских, но и для сельских агломераций. Так, помимо вышеперечисленных форм финансирования предлагается использовать финансирование в рамках реализаций государственных программ. Это обусловлено тем, что решение большинства проблем социально-экономического развития административных единиц региона, которые включены в состав сельских агломераций, уже решается в рамках государственных программ. Также предлагается включить финансирование с использованием механизмов государственно-частного и муниципально-частного партнерства. Данный вид финансирования обусловлен тем, что развитие сельских агломераций способствует росту экономической активности на территории агломерации, предполагающий рост строительства автомобильных дорог, мостовых переходов, объектов коммунальной инфраструктуры, объектов здравоохранения и образования и др.

Таким образом, в Самарской области достаточно хорошо развито нормативно-правовое обеспечение развития агломерации. Однако для эффективного развития СТА и новых сельских агломераций необходимо принять закон «О развитии агломераций в Самарской области». В данном законе должны быть прописаны основные понятия, касающиеся агломераций, полномочия органов государственной власти субъекта и полномочия органов местного самоуправления, а также формы финансирования развития агломерации на территории Самарской области.

¹ «Об утверждении Стратегии пространственного развития Российской Федерации на период до 2025 года»: Распоряжение Правительства РФ от 13.02.2019 № 207-р – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_318094/ (дата обращения 02.02.2022). Текст: электронный.

² Проект Федерального закона «О городских агломерациях»: Нормативные правовые акты - Официальный сайт для размещения информации о подготовке нормативных правовых актов и результатах их обсуждения - URL: <https://regulation.gov.ru/projects#departments=6&npa=107906> (дата обращения 01.02.2022) Текст: электронный.

³ О Стратегии социально-экономического развития Самарской области на период до 2030 года: Постановление правительства Самарской области от 12 июля 2017 года № 441 – URL: <https://docs.cntd.ru/document/450278243> (дата обращения 23.01.2022). – Текст: электронный.

⁴ Об утверждении Схемы территориального планирования Самарской области: Постановление Правительства Самарской области от 13.12.2007 г. № 261 – URL: <https://docs.cntd.ru/document/945018684> (дата обращения 02.02.2022 г.). – Текст: электронный.

⁵ Об утверждении Схемы территориального планирования Самарско-Тольяттинской агломерации: Постановление Правительства Самарской области от 26.07.2016 г. № 407. – С. 106 – URL: <https://docs.cntd.ru/document/434604928> (дата обращения 02.02.2022). – Текст: электронный.

⁶ Соглашение о сотрудничестве и взаимодействии по развитию Самарско-Тольяттинской агломерации - URL: <https://click.ru/atT8D> (дата обращения 20.01.2022). – Текст: электронный.

⁷ Об образовании Координационного совета по развитию Самарско-Тольяттинской агломерации: Распоряжение Правительства Самарской области от 15.01.2014 № 7-р - URL.: <https://docs.cntd.ru/document/464007201> (дата обращения 20.01.2022). – Текст: электронный.

⁸ О внесении изменения в постановление Правительства Самарской области от 27.11.2013 N 677 «Об утверждении государственной программы Самарской области «Развитие транспортной системы Самарской области (2014–2025 годы)»: Программа комплексного развития транспортной инфраструктуры Самарско-Тольяттинской агломерации. Приложение к Постановлению Правительства Самарской области от 27 апреля 2018 г. № 230 URL: <https://docs.cntd.ru/document/550100039> (дата обращения 17.01.2022). Текст: электронный.

⁹ Об утверждении государственной программы Самарской области «Комплексное развитие сельских территорий Самарской области на 2020 - 2025 годы»: Постановление Правительства Самарской области от 27 ноября 2019 года № 864 - URL.: <https://docs.cntd.ru/document/561653630> (дата обращения 20.01.2022). – Текст: электронный.

IMPROVEMENT OF REGULATORY SUPPORT FOR AGGLOMERATION DEVELOPMENT: WHIM OR NECESSITY

© 2022 Sarymova Aliya Alfatrovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: aliya.sarymova@mail.ru

Keywords: agglomeration, agglomeration development, spatial development, regulatory and legal support, agglomeration processes.

This article analyzes the existence of regulatory legal acts regulating the development of the Samara-Togliatti agglomeration. The necessity of adopting the law «On the development of agglomerations in the Samara region» has been identified. The article contains proposals for the development of the law. Particular attention is paid to proposals regarding the financing of the agglomeration development.

ФИНАНСОВЫЕ ДВУСТОРОННИЕ ПЛАТФОРМЫ: ВЫГОДЫ И РИСКИ ДЛЯ ОПЕРАТОРОВ, ПОТРЕБИТЕЛЕЙ И ОБЩЕСТВА

© 2022 Сафроний Анастасия Олеговна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: asafroniy@yandex.ru

Ключевые слова: двусторонняя платформа, краудфандинг, краудинвестинг, платежные системы, краудфинансирование, инвестиции, платежные системы, финтех.

Статья посвящена анализу финансовых двусторонних платформ. Автор статьи рассматривает выгоды и риски, которые имеют операторы, потребители и общество. Также рассматриваются положительные и отрицательные стороны финансовых двусторонних платформ. Ключевым понятием в этой статье является краудфинансирование.

Финансовые двусторонние платформы представляют собой электронные площадки, это могут быть сайт в интернете или приложения, которые предназначены для взаимодействия потребителей и провайдеров данных сайтов.

Финансовые двусторонние платформы предлагают основной финансовый продукт – это крауд-финансирование.

Крауд-фандинг – это добровольное объединение денежных средств, а также других ресурсов через определенные платформы или интернет-сайты для поддержания других организация или физических лиц, посредством коллективного сотрудничества.

Данная тема является актуальной в настоящее время, так как сейчас идет обширная концентрация финансов на цифровых платформах, и глобальная цифровизация.

В докладе рассмотрены следующие аспекты по данной теме:

1. Выгоды и риски от двусторонних финансовых платформ пользователей и операторов
2. Выгоды и риски от двусторонних финансовых платформ банков и общества
3. Проблемы и пути развития двусторонних финансовых платформ

Владельцы данных финансовых ресурсов имеют большой выбор направлений и условий их использования, чем при обращении к традиционным финансовым институтам. В свою очередь для потребителей финансовых ресурсов расширяется возможность доступа к ним. При увеличении внешнего финансирования становится возможным для проектов и целей, для которых отсутствует потенциал банковского кредитования.

Необходимо также отметить возможность получения банковской выгоды по сравнению с традиционным банковским продуктом. Владельцы финн ресурсов могут максимизировать свой доход, тогда, когда потребитель, наоборот, снизить издержки на их привлечение. Что очень важно наряду с выгодой в денежной форме, возникает возможность полу-

* Научный руководитель – Кузьмина Ольга Юрьевна, кандидат экономических наук, доцент.

чения выгоды в форме продукта или в виде материальных благ. При традиционной банковской финансирование эта возможность возникает крайне редко.

К недостаткам платформ необходимо отнести:

1. Необходимость больших усилий. Для владельцев ресурсов идет речь о наличии специфических компетенций по принятию наиболее эффективных решений по выбору направления использования денежных средств и по управлению сформированным портфелем вложений. Потребители ресурсов должны активно работать над их привлечением и им также необходимо уметь формировать портфель привлекаемых средств и эффективно управлять им. В прочем в настоящее время эти проблемы зачастую берут на себя платформы.

2. Существует также риск роста издержек, связанных с более высокой платой за привлекаемые ресурсы. И риск потерь, обусловленный неспособностью потребителей финансовых ресурсов выполнить свои обязательства перед вкладчиками. Напомним, что двусторонние платформы не несут никаких обязательств по сохранности денежных средств не обеспечивают их страхование.

Достоинства двусторонних платформ с точки зрения их операторов очевидны. Это и возможность получения дохода за счет использования новой бизнес-модели, и охвата тех категорий потребителей, который раньше не имели доступа к необходимым им финансовым услугам. Также более низкие риски и издержки по сравнению с традиционными финансовыми продуктами.

Деятельность двусторонних платформ состоит не в предоставлении финансовых услуг, а в организации взаимодействия между владельцами и потребителями финансовых ресурсов. Это означает, что оператор не нуждается в высоком уровне финансовых компетенций, и не имеет гарантии по сохранности денежных средств перед пользователями, в отличие от традиционных банков.

Недостатком платформ для операторов служит непривычность использования ими бизнес-модели, и как следствие настороженное отношение потребителей к отдельным видам продуктов, что мешает развитию финансирования.

Хотя зачастую считается, что финансовые технологии направлены против традиционного банковского сектора, однако двусторонние платформы обладают достоинствами и с точки зрения банков. Среди этих достоинств следует отметить возможность освоить и внедрить модели крауд-финансирования. Банки могут расширить свое присутствие на рынке и охватить новые сегменты. Примером может быть проект Поток от Альфа-Банка, позиционируемый как каруд-финансовый, однако в чистом виде крауд-финансовым не являющийся, в силу высокого вмешательства банка в транзакции пользователей, которые обеспечивают финансирование категории лиц проектов, не являющихся перспективными заемщиками с точки зрения банка.

Новые технологии в случае освоения их банками дают возможность повысить эффективность банковской деятельности, благодаря издержкам и рискам. Риски, порождаемые двусторонними платформами для банков, заключаются в снижении привлекательности банковских продуктов в силу большей гибкости крауд-финансирования. В необходимости трансформации своей деятельности из-за распространения крауд-финансовых моделей.

Выгода же для общества от использования двусторонних платформ заключается в, например, росте доступности финансовых услуг. Речь идет о росте ценовой доступности, росте потребительского выбора с точки зрения возможности финансирования, а также об охвате финансовыми продуктами тех категорий потребителей, для которых традиционные банковские продукты были недоступны. Расширяются возможности финансирования инновационных и нишевых проектов, что способствует созданию рабочих мест, расширению ассортимента товаров и услуг, и повышению за счет этого качества жизни, а также самореализации инициаторов таких проектов.

Приоритет при финансировании отдается реальному сектору экономики. Традиционные финансовые институты утратили немалую связь с реальным сектором экономики и занимаются финансовыми спекуляциями. Однако финансовые спекуляции сложны для многих владельцев денежных средств. Тогда как предлагаемые на крауд-финансовых платформах проекты более прозрачны понятны, что и служит стимулом для вложения средств в них.

Неудобство для общества состоит в инновационности крауд-финансовых бизнес-моделей, которые в силу этого не всегда понятны потребителям.

Развитию интернет-платформ препятствуют такие факторы, например, как низкий уровень законодательного регулирования. Это создает риски как для пользователей, так и для самих платформ. Интересно отметить, что в случае создания соответствующей нормативно-правовой базы риски для платформ могут даже возрасти, если она будет избыточно жесткой и не будет учитывать особенности.

Например, в России сейчас рассматривается возможность введения требования о минимальном уставном капитале компании оператора-платформы равным 10 млн рублей. Ведущие российские платформы этому требованию не соответствуют. У Google networks - оператор Planeta.ru, имеет уставной капитал в размере 1 млн рублей, а у краудфандинг- платформа Boomstarter 3000 рублей. Поскольку эти операторы не несут никаких обязательств по возврату денежных средств, переданных им, они лишь обязаны в установленный срок перечислить собранные суммы финансируемым проектам. Не ясно, откуда взялись такие требования к уставному капиталу, возможно речь идет о необходимости создать барьеры для проникновения на этот рынок недобросовестных компаний, а также о создании гарантий того, что компании не уйдут с рынка внезапно, приостановив платежи перед пользователями, что особенно критично для крауд-лидинговых и крауд-инвестиговых компаний.

Таким образом, обеспечивается определенный запас прочности операторов. Однако, пока на практике это может обернуться избыточным регулированием рынка, уходом с него части компаний и торможением роста крауд-финансирования, которое играет важную роль в реализации инвестиционных и нишевых проектах. Высокий уровень инновационности препятствует привлечению консервативных потребителей, которые не испытывают доверия ни к самим операторам платформ, ни к используемым бизнес-моделям.

Еще одной проблемой является недостаточный уровень защиты интересов пользователей.

В качестве перспективных направлений и перспективных разработок двусторонних платформ можно назвать рост интеграции с традиционными финансовыми институтами. Банки благодаря этому смогут повысить свою гибкость и добиться большего охвата ауди-

тории. Тогда, когда двусторонние платформы получают доступ к банковской финансовой сервисной инфраструктуре, что позволит им улучшить качество обслуживания своих пользователей.

Повышение качества сопутствующих услуг: скоринг и т.п., для большей защиты интересов. И запуск финансовых сервисов нефинансовыми двусторонними платформами. Примеры такого развития уже есть. Это платежные сервисы mail.ru и Вконтакте. Однако, это пока только платежные системы. Вероятно, в краткосрочной перспективе можно ждать запуска полноценных каруд-финансовых сервисов, и совсем не обязательно они будут от упомянутых mail.ru и Вконтакте.

Финансовые технологии, а двусторонние финансовые платформы являются их частным случаем, часто противопоставляются традиционным банкам и рассматриваются как взрывная инновация, которая приведет к полной трансформации финансовой отрасли. Однако, ситуация на практике носит менее конфликтный характер. Прежде всего, двусторонние платформы не столько конкурируют с традиционными финансовыми институтами, сколько заполняют не занятые ими ниши. Кроме того, банки активно внедряют в свою деятельность двусторонние платформы. Скорее можно говорить о сочетании симбиоза и разделении сфер влияния между двусторонними платформами и банками, чем жесткая конкуренция.

Таким образом, после подробного рассмотрения данной темы достоинства и недостатки от использования финансовых двусторонних платформ стали более понятны.

Владельцы этих ресурсов имеют большой выбор направлений и условий их использования, чем при обращении к традиционным финансовым институтам. В свою очередь для потребителей финансовых ресурсов расширяется возможность доступа к ним. Владельцы финн ресурсов могут максимизировать свой доход, тогда, когда потребитель, наоборот, снизить издержки на их привлечение.

К недостаткам платформ необходимо отнести необходимость больших усилий, для владельцев ресурсов идет речь о наличие специфических компетенций по принятию наиболее эффективных решений по выбору направления использования денежных средств и по управлению сформированным портфелем вложений. Существует также риск роста издержек, связанных с более высокой платой за привлекаемые ресурсы.

Достоинства двусторонних платформ с точки зрения их операторов очевидны. Это и возможность получения дохода за счет использования новой бизнес-модели, и охвата тех категорий потребителей, который раньше не имели доступа к необходимым им финансовым услугам.

Хотя зачастую считается, что финансовые технологии направлены против традиционного банковского сектора, однако двусторонние платформы обладают достоинствами с точки зрения банков. Среди этих достоинств следует отметить возможность освоить и внедрить модели крауд-финансирования. Новые технологии в случае освоения их банками дают возможность повысить эффективность банковской деятельности, благодаря издержкам и рискам.

Выгода же для общества от использования двусторонних платформ заключается в росте доступности финансовых услуг. Расширяются возможности финансирования инновационных и нишевых проектов, что способствует созданию рабочих мест, расширению

ассортимента товаров и услуг, и повышению за счет этого качества жизни, а также само-реализации инициаторов таких проектов.

¹ Котляров И.Д. Финансовые двусторонние платформы: модели функционирования и перспективы развития. Информационное общество // Информационное общество. 2020. №2. С.52-57.

² Попов Е.В., Герцегова К.С., Семячков К.А. Инновации в институциональном моделировании долевой экономики // Journal of Institutional Studies. 2021. №3. С. 26-38.

³ Панова Е.А. Краудфандинг как альтернативный инструмент финансирования малого и среднего бизнеса // Финансы и кредит. 2019. №2. С.56-64.

⁴ Стрелец И.А. Особенности двусторонних рынков сетевых благ // Экономические отношения. 2020. №4. С.72-79.

⁵ Маркова В.Д. Цифровая экономика: учебник / В.Д.Маркова.- М.: ИНФРА-М, 2020. – 186 с.

FINANCIAL BILATERAL PLATFORMS: BENEFITS AND RISKS FOR OPERATORS, CONSUMERS AND SOCIETY

© 2022 Safroniy Anastasia Olegovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: asafroniy@yandex.ru

Keywords: two-sided platform, crowdfunding, crowdinvesting, payment systems, crowd financing, investments, payment systems, fintech.

The article is devoted to the analysis of financial bilateral platforms. The author of the article considers the benefits and risks that operators, consumers and society have. The positive and negative sides of financial bilateral platforms are also considered. The key concept in this article is crowd financing.

К ВОПРОСУ ОЦЕНКИ ДЕЛОВОЙ АКТИВНОСТИ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

© 2022 Снегова Мария Витальевна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: snegova.mv.2702@mail.ru

© 2022 Иванкина Марина Степановна
кандидат экономических наук, доцент кафедры
экономики и стратегии развития предприятия
Самарский государственный экономический университет
E-mail: msivankina@yandex.ru

Ключевые слова: деловая устойчивость организации (предприятия), признаки деловой устойчивости, оценка деловой активности, коэффициенты оборачиваемости, риски и мероприятия по управлению рисками.

В статье представлено обоснование использования относительных показателей оборачиваемости (коэффициентов) для оценки деловой устойчивости промышленного предприятия. Расчет и анализ основных коэффициентов оборачиваемости выполнены на примере нефтедобывающей компании, функционирующей на территории Самарского региона, – АО «Самаранефтегаз». Авторы также анализируют возможные риски, степень влияния которых сказывается на уровне деловой устойчивости отечественных нефтегазодобывающих предприятий.

Одним из основных условий эффективного функционирования коммерческих организаций (предприятий) является экономическая устойчивость. Экономическая устойчивость, ее составляющие, показатели, характеризующие уровень экономической устойчивости, и факторы, влияющие на экономическую устойчивость, находятся под пристальным вниманием широкого круга ученых, специалистов и менеджеров всех уровней, занимающихся проблемами стабильного развития предприятий. Тема устойчивости предприятий на протяжении длительного времени является актуальной: в настоящее время в экономике России наблюдается кризисная ситуация, обусловленная текущей нестабильностью отечественных промышленных предприятий в целом.

В качестве элементов, составляющих экономическую устойчивость, которые необходимо выделить при разработке стратегии управления предприятием, выступают финансовая, ценовая, управленческая и деловая устойчивость.

Предметом исследования авторов данной статьи является одна из составляющих экономической устойчивости – деловая активность, которая характеризуется следующими признаками:

- эффективное использование ресурсов предприятий;
- успех предприятия на рынке сбыта;
- выполнение основных показателей;
- эффективная реализация стратегии роста;

- деловая репутация и др.¹.

Благодаря высокому уровню деловой активности можно достичь и реализовать стратегические цели, характеризующиеся высоким уровнем показателей деятельности предприятий. Деловая активность влияет на следующие основные показатели деятельности организации:

- инвестиционная привлекательность;
- финансовая устойчивость;
- платежеспособность;
- кредитоспособность².

Деловая активность напрямую связана с эффективным использованием ресурсов организации: материальных, трудовых, финансовых, временных и других.

Деловую активность, прежде всего, можно оценить скоростью оборачиваемости средств. Для этого применяются различные коэффициенты оборачиваемости. При этом прослеживается следующая зависимость: чем быстрее оборот, тем больше выручка, тем меньше затраты организации.

Для анализа деловой активности используется целый комплекс коэффициентов оборачиваемости, включающий более 15 позиций. Рассмотрим и проанализируем основные коэффициенты оборачиваемости⁴.

- коэффициент оборачиваемости активов предприятия, характеризующий величину дохода предприятия с одного рубля, вложенного в активы;
- коэффициент оборачиваемости основных средств, позволяющий определить доход предприятия с одного рубля, вложенного в основные средства;
- коэффициент оборачиваемости оборотных активов предприятия дает представление о доходе, полученном предприятием с одного рубля, вложенного в текущие активы;
- коэффициент оборачиваемости материально-производственных запасов (МПЗ), т.е. активов, используемых предприятием в предпринимательской деятельности;
- коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности и др.

Проиллюстрируем уровень деловой устойчивости промышленного предприятия с помощью основных относительных показателей деловой активности АО «Самаранефтегаз».

АО «Самаранефтегаз» - дочернее нефтедобывающее предприятие ПАО «НК «Роснефть», расположенное на территории Самарского региона, осуществляет свою деятельность с 1936 года. За время существования предприятием добыто свыше 1,2 млрд. тонн нефти и более 78 млрд. м³ газа.

Для анализа деловой активности использованы данные бухгалтерского баланса АО «Самаранефтегаз» за 2018-20 гг.⁹

По данным, представленным в табл. 1, можно судить об уровне деловой активности АО «Самаранефтегаз» за 2018-20 гг.

Результаты расчетов свидетельствуют о явно прослеживающейся тенденции снижения коэффициентов оборачиваемости (табл.1). Так абсолютное снижение коэффициента оборачиваемости активов в 2020 году по сравнению с 2018 годом и 2019 годом составило 0,674 и 0,486 соответственно, что можно расценить как снижение эффективности использования средств.

Динамика показателей деловой активности АО «Самаранефтегаз» 2018-2020 гг.

Показатели	2018 г.	2019 г.	2020 г.	Абсолютное отклонение 2020 г. к 2018 г.	Абсолютное отклонение 2020 г. к 2019 г.	Относительное отклонение 2020 г. к 2018 г., %	Относительное отклонение 2020 г. к 2019 г., %
Коэффициент оборачиваемости активов предприятия	1,74	1,552	1,066	-0,674	-0,486	61,2	45,6
Коэффициент оборачиваемости основных средств предприятия	2,96	2,74	1,90	-1,06	-0,84	64,2	44,2
Коэффициент оборачиваемости оборотных активов предприятия	9,199	5,056	3,313	-5,886	-1,743	36,0	52,6
Коэффициент оборачиваемости МПЗ предприятия	85,56	80,248	54,733	-30,827	-25,515	63,9	46,6
Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности предприятия	7,195	5,434	3,563	-3,632	-1,871	49,5	52,5
Коэффициент оборачиваемости денежных средств предприятия	387393	318942	199750	-187643	-119191	51,5	59,7

Коэффициенты оборачиваемости основных средств и оборачиваемости оборотных активов также демонстрирует снижение. Снижение первого свидетельствует о неэффективном использовании основных средств, которые в нефтедобыче занимают значительную долю, а второй – о замедлении скорости оборота мобильных активов.

Коэффициент оборачиваемости материально-производственных запасов в 2020 году по сравнению с 2018 и 2019 годами сократился на 63,9% и 46,6% соответственно. Подобная ситуация негативно сказывается на результатах деятельности предприятия, поскольку возникает потребность в дополнительных денежных средствах.

Для более детального анализа деловой активности АО «Самаранефтегаз» целесообразно сравнить полученные коэффициенты с аналогичными показателями деловой активности основных конкурентов по рынку добычи нефти - ООО «Газпромнефть-Хантос», АО «Газпромнефть-ННГ», ООО «Газпромнефть-Ямал», ООО «Лукойл-Нижневожжскнефть» (табл. 2).

Результаты сравнительного анализа основных показателей деловой активности АО «Самаранефтегаз» (табл. 1) и его основных конкурентов (табл.2) говорят в пользу объекта нашего исследования: несмотря на снижение коэффициентов оборачиваемости АО «Самаранефтегаз» является достаточно устойчивым, занимая девятое место среди 262 предприятий отрасли.

Анализируя уровень деловой устойчивости предприятия, нельзя упускать из внимания вопрос, связанный с рисками. Каждая организация и в первую очередь промышленное предприятие в своей практической деятельности сталкивается с негативным влиянием

рисков. Не являются исключением, несмотря на высокую доходность, и нефтедобывающие компании. Своевременное предупреждение или объективная оценка рисков являются одним из основных факторов эффективного развития предприятия.

Таблица 2

**Показатели деловой активности конкурентов АО «Самаранефтегаз»
по рынку добычи нефти в 2020 г.**

Показатели	ООО «Газпром-нефть-Хантос»	АО «Газпром-нефть-ННГ»	ООО «Газпром-нефть-Ямал»	ООО «Лукойл-Нижневолжск-нефть»
Коэффициент оборачиваемости активов предприятия	0,76	0,62	0,38	0,39
Коэффициент оборачиваемости основных средств предприятия	1,16	1,03	0,54	0,52
Коэффициент оборачиваемости оборотных активов предприятия	2,76	1,97	1,43	4,68
Коэффициент оборачиваемости МПЗ предприятия	71,9	31,4	6,2	38,4
Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности предприятия	2,89	2,13	2,32	5,88
Коэффициент оборачиваемости денежных средств предприятия	78232,1	69896,6	118463,1	105040,4

В практике предупреждения рисков используется экспертный метод ранжирования рисков по балльной системе от 1 до 10 (табл. 3)⁸.

Таблица 3

Ранжирование рисков, влияющих на деятельность нефтегазовых компаний 2019-2020 г.

Риск	Ранг	
	2019 г.	2020 г.
Доступ к запасам: ограничивающие факторы политического характера и конкуренция за подтвержденные запасы	2	1
Ухудшение финансовых условий деятельности компаний	4	4
Изменение климата и экологические проблемы	5	8
Неустойчивость цен	6	9
Дефицит кадровых ресурсов	7	6
Новые сложности операционного характера, в том числе связанные с работой в неизученных условиях	9	10
Риски в области здравоохранения, безопасности труда и воздействия на окружающую среду	10	5
Рост конкуренции, вызванный новыми технологиями	8	7

Приведенные в табл. 3 данные позволяют сделать вывод о том, что на сегодняшний день основным риском деятельности нефтегазовых компаний является ограниченная доступность запасов.

Для успешной деятельности коммерческих организаций (предприятий) необходимо выявлять и учитывать целый ряд рисков и осуществлять мероприятия по их управлению:

- риск аварии - использовать программу по страхованию производственных активов, внедрять системы обучения и мотивации работников к безопасности;

- снижение качества углеводородного сырья, поставляемого в переработку – проводить мониторинг качества поставленного сырья;

- рыночные риски – осуществлять заключение долгосрочных контрактов с изменением условий контрактов «под» клиента и проработку альтернативных каналов реализации нефтепродуктов, проводить оптимизацию логистических схем;

- кредитные риски – использовать обеспечительные меры для покрытия кредитных рисков, например, банковская гарантия, аккредитив и т.д.

Подводя итог, отметим, что деловая активность предприятия в финансовом аспекте выражается в оборачиваемости его оборотных средств, поэтому финансовый анализ деловой активности заключается в изучении динамических показателей оборачиваемости. Не стоит забывать и о рисках, которые могут «преследовать» компанию, что влечет за собой значительные финансовые потери.

¹ Абдурахмонов, Х.А. Инновационный подход к методике анализа финансового состояния предприятия [Текст] / Х.А. Абдурахмонов // Научное обеспечение развития АПК в условиях импортозамещения: сборник научных трудов. – Ч. II / СПбГАУ. – СПб., 2018. – С. 3-7.

² Алферова, О.И. Анализ финансового состояния, как инструмент оценки предприятия [Текст] / О.И. Алферова // В сборнике: Научное сообщество студентов XXI столетия. Экономические науки Электронный сборник статей по материалам LXIII студенческой международной научно-практической конференции. – 2018. – С. 48-53.

³ Греченюк, А.В. Современные аспекты анализа бухгалтерского анализа предприятия [Текст] / А.В. Греченюк // Теория и практика общественного развития. – 2019. – №13. – С.129-132.

⁴ Дедкова, А. А. Значение показателей деловой активности и финансовой устойчивости в анализе финансово-хозяйственной деятельности малых предприятий [Текст] / А.А. Дедкова, А.С. Радченко // Молодой ученый. – 2018. – №11.3. – С. 25-30.

⁵ Игнатов, А.В. Анализ финансового состояния предприятия [Текст] / А.В. Игнатов // Финансовый менеджмент. -2017. -№ 4. -С. 3 -20.

⁶ Карасева, Е.А. Существующие подходы к прогнозированию финансового состояния организации [Текст] / Е.А. Карасева // Economics. 2018. № 1 (33). С. 59-62.

⁷ Конопляник А., Лебедев С., Проектное финансирование в нефтегазовой промышленности: мировой опыт и начало применения в России// Нефть, газ и право. № 1, 2007.

⁸ Кожухова О.С., Исследование рисков, влияющих на деятельность российских нефтегазовых компаний/Управление экономическими системами. №4, 2020.

⁹ АО «Самаранефтегаз» [Электронный ресурс] //Финансовая отчетность URL:<http://samneftegaz.ru/page/9/> (дата обращения: 20.01.2022 г).

TO THE QUESTION OF EVALUATION OF BUSINESS ACTIVITY OF INDUSTRIAL ENTERPRISE

© 2022 Snegova Maria Vitalievna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: snegova.mv.2702@mail.ru

© 2022 Ivankina Marina Stepanovna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
of the Department of Economics and Enterprise Development Strategy
Samara State University of Economics
E-mail: msivankina@yandex.ru

Keywords: business stability of an organization (enterprise), signs of business stability, assessment of business activity, turnover ratios, risks and risk management measures.

The article presents the rationale for using relative turnover indicators (coefficients) to assess the business sustainability of an industrial enterprise. The calculation and analysis of the main turnover ratios were carried out on the example of an oil producing company operating in the Samara region – Samara-neftegaz JSC. The authors also analyze possible risks, the degree of influence of which affects the level of business stability of domestic oil and gas companies.

УПРАВЛЕНИЕ УСТОЙЧИВЫМ РАЗВИТИЕМ МОНОГОРОДОВ

© 2022 Соколова Ульяна Андреевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: ulyana.sokolova.2018@mail.ru

Ключевые слова: моногород, устойчивое развитие, концепция устойчивого развития, монопрофильный город, управление устойчивым развитием.

Статья посвящена анализу таких понятий, как моногород и устойчивое развитие, а также рассмотрению способов реализации идей устойчивого развития при управлении монопрофильными муниципальными образованиями на примере городского округа Тольятти Самарской области. Автором предложен муниципальный проект в сфере экологии, направленный на стимулирование дальнейшего развития территории в рамках устойчивого развития.

Исторический процесс формирования российских городов, особенно в период индустриализации и концентрации производства в достаточно удаленных друг от друга городах, заложил основу для формирования особого рода населенных пунктов – моногородов. Исходя из различных подходов к определению, под моногородом предлагается понимать социально-производственный комплекс, градо-, социо-, профиле- и системообразующими факторами развития которого является одно или группа связанных предприятий, ориентированных на внешних рынок³.

В нашей стране, учитывая исторические особенности развития сферы экономики, особую актуальность приобретает проблема управления развитием моногородов. Изучение феномена устойчивости в данном случае может помочь отыскать эффективное решение социально-экономических проблем такого рода территорий, требующих также переориентации и диверсификации локальной экономики. Данное понятие раскрывается в двух аспектах: устойчивость в узком смысле представляется как – способность системы сохранять текущее состояние при влиянии внешних воздействий. С точки зрения принятия и исполнения государственных решений, акцент в наше время делается на устойчивость в экономической сфере. Однако, с учетом конечности природных ресурсов стоит обратить внимание на устойчивость в широком понимании, которое раскрывается как Концепция устойчивого развития. В ее основе лежит достижение трех целей: экономического и социального прогресса и охраны природы и экологии, причем акцент делается именно на сбалансированность данных сфер⁴.

В 2020 году Аналитическим центром при Правительстве РФ был размещен «Добровольный национальный обзор хода осуществления Повестки дня в области устойчивого развития на период до 2030 года», в котором кратко представлены российские результаты

* Научный руководитель – **Королева Елена Николаевна**, доктор экономических наук, профессор.

по всем семнадцати целям устойчивого развития (ЦУР). Большинство целей и задач устойчивого развития, определенных Повесткой-2030, в той или иной степени уже реализуются в России посредством Национальных проектов, государственных программ, муниципальных программ и муниципальных проектов².

Идентификацию проблем устойчивого развития моногородов проведем на примере городского округа Тольятти. Статус моногорода Тольятти обуславливается тем, что 42% экономически активного населения заняты в области машиностроения. Градообразующим предприятием является ПАО Волжский автомобильный завод (ВАЗ) (см. рисунок).

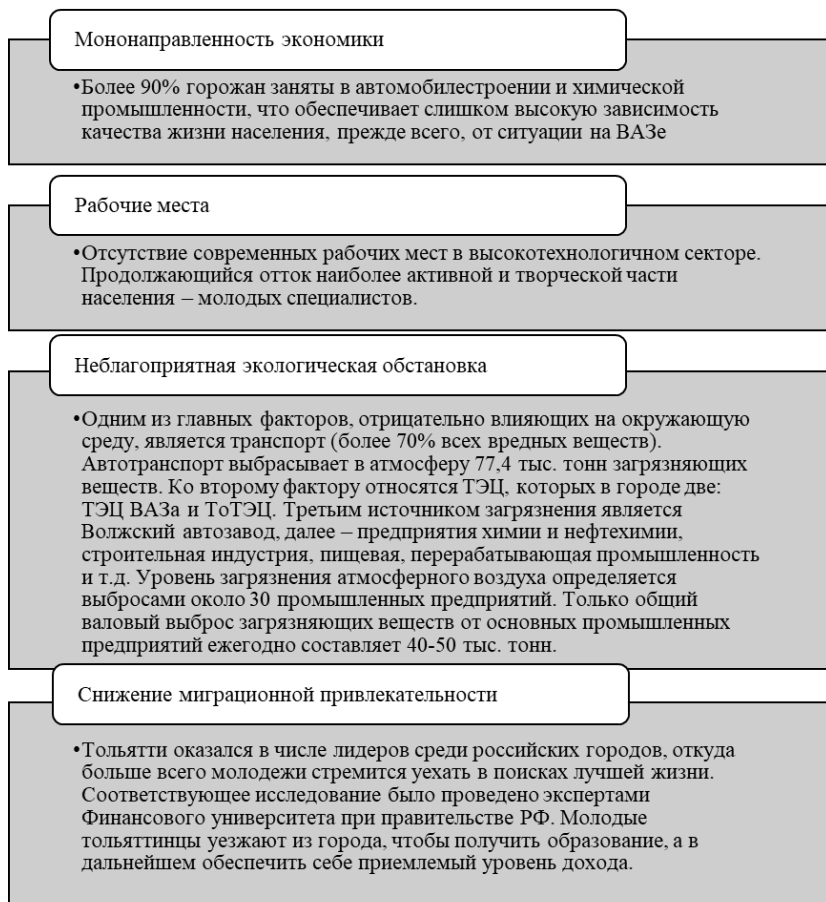


Рис. Фрагмент SWOT-анализа г.о. Тольятти «Слабые стороны»

Результатом SWOT-анализа стало выявление серьезных проблем в моногороде по всем трем направлениям устойчивого развития: снижение постоянной численности населения, низкий уровень качества окружающей среды, мононаправленность экономики. Од-

нако при грамотном подходе государственных и муниципальных органов Тольятти получил большой импульс для развития и выхода из затруднительного положения моногорода. Функционирование ТОСЭР, ОЭЗ, «Жигулевской долины» способствует увеличению инвестиций для развития новых отраслей экономики муниципального образования, повышает миграционную привлекательность. Крупные предприятия позиционируют свой приоритет в области устойчивого развития, публикуя на своих сайтах отчеты о мероприятиях в рамках устойчивого развития.

Базовый сценарий Стратегии социально-экономического развития г.о. Тольятти соответствует целям устойчивого развития: муниципальные программы, направленные на реализацию Стратегии, в целом, воплощаются в жизнь успешно, за исключением нескольких недостигнутых целевых показателей в 2019 году⁵.

Стремление к достижению миссии Стратегии может реализовываться не только через государственные и муниципальные программы, но и через отдельные муниципальные проекты. Примером может стать предлагаемый муниципальный проект по раздельному сбору мусора «Разделяй для жизни», суть которого состоит в осознанном подходе населения к утилизации твердых коммунальных отходов (ТКО), путем простого разделения его в зависимости от материала ТКО.

Целью проекта является формирование новой экологической культуры, повышение сознательности населения Тольятти через привлечение их в процесс раздельного сбора мусора.

Существует несколько причин инициации данного проекта.

Раздельный сбор мусора – это один из наиболее эффективных способов снизить негативное воздействие человека на окружающую среду.

Возможность практического применения теоретических знаний по экологическому воспитанию школьников.

Формирование элементарных навыков экологичной жизни на уровне привычки с раннего возраста.

Мировая тенденция устойчивого развития, в частности популяризация раздельного сбора мусора и перехода к эко-жизни.

Результатом проекта должны стать сформированные предпосылки для перехода системы обращения с ТКО г.о. Тольятти к замкнутому циклу, снижение антропогенной нагрузки на окружающую среду, снижение количества несанкционированных свалок на территории моногорода.

Такой подход практикуется в нескольких странах мира. Например, в Швеции на свалки отправляется только лишь 7% мусора – остальное используется на благо жителей страны в различных сферах. Часть отходов отправляется на профильные предприятия, занимающиеся переработкой. Другая часть используется на специальных мусоросжигающих заводах (МСЗ) для получения тепла и электроэнергии, что обеспечивает городские хозяйства (например, подача электричества и тепла в Стокгольме на 45% обеспечена именно МСЗ). Часть общественного транспорта работает на биогазе, получаемого из отходов. Такая система вторичного использования и переработки ТКО даже в масштабе одного города во многом улучшает состояние экологии.

Подобный подход можно реализовать и на территории городского округа Тольятти. Путем популяризации среди молодежи раздельного сбора мусора, как привычки экологич-

ной жизни, можно заложить прочную основу экологичного поведения населения минимум на 50-70 лет вперед, что безусловно благоприятно отразится на окружающей среде моногорода.

¹ Федеральный закон от 29 декабря 2014 г. № 473-ФЗ «О территориях опережающего социально-экономического развития в Российской Федерации» (с изменениями и дополнениями) - [Электронный ресурс] – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_172962 (дата обращения 07.02.2022).

² Указ Президента Российской Федерации от 01.04.1996 г. № 440 «О Концепции перехода Российской Федерации к устойчивому развитию» - [Электронный ресурс] – URL: <http://www.kremlin.ru/acts/bank/9120> (дата обращения 07.02.2022).

³ Верещагина, Т. А. О сущности и классификации моногородов / Т. А. Верещагина, К. А. Трушкина. – Текст: непосредственный // Проблемы и перспективы экономики и управления: материалы IV Междунар. науч. конф. (г. Санкт-Петербург, декабрь 2015 г.). – Санкт-Петербург: Свое издательство, 2015. – С. 172-176. – URL: <https://moluch.ru/conf/econ/archive/171/9258/> (дата обращения: 07.02.2022).

⁴ Моногород: управление развитием [Текст] / Т.В. Ускова, Л.Г. Иогман, С.Н. Ткачук, А.Н. Нестеров, Н.Ю. Литвинова; под ред. доктор экономических наук Т.В. Усковой. – Вологда: ИСЭРТ РАН, 2012. – 220 с.

⁵ Стратегия социально-экономического развития городского округа Тольятти до 2030 года - [Электронный ресурс] – <https://tgl.ru/structure/department/strategicheskoe-planirovanie-razvitiie-gorodskogo-okruga-tolyatti-dokumenty/> (дата обращения 07.02.2022).

MANAGEMENT OF SUSTAINABLE DEVELOPMENT OF SINGLE-INDUSTRY TOWNS

© 2022 Sokolova Ulyana Andreevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: ulyana.sokolova.2018@mail.ru

Keywords: single-industry city, sustainable development, sustainable development concept, single-industry city, sustainable development management.

The article is devoted to the analysis of such concepts as single-industry towns and sustainable development, as well as to the consideration of ways to implement the ideas of sustainable development in the management of single-industry municipalities on the example of the Togliatti city district of the Samara region. The author has proposed a municipal project in the field of ecology aimed at stimulating further development of the territory within the framework of sustainable development.

ОСОБЕННОСТИ ОЦЕНКИ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

© 2022 Стрельцов Алексей Викторович
доктор экономических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: dmms7@rambler.ru

Ключевые слова: инновационный проект, инновационная стратегия, эффективность, инвестиции, машиностроительное предприятие.

В работе исследуются особенности проведения оценки экономической эффективности инновационной стратегии, реализуемой машиностроительными предприятиями. Выделены отличия оценки эффективности инновационной деятельности, инновационных проектов от традиционных критериев расчета экономической эффективности, рассмотрены методы оценки эффективности инноваций применительно к характеристикам современного отечественного машиностроения.

Важнейшим элементом формирования и осуществления инновационной стратегии машиностроительного предприятия является обязательная оценка ее эффективности. Оценка эффективности определяет совокупность инновационных проектов, включаемых в инновационную стратегию, необходимость и степень реализуемости каждого из них, общую направленность инновационной деятельности на предприятии. При этом в настоящее время при оценке эффективности инновационных проектов в качестве критериев принятия решения используют показатели (дисконтированные и недисконтированные) теории обоснования эффективности инвестиций. Однако они не вполне учитывают все возможные эффекты инновационного проекта, инновационной стратегии в целом.

Особенности осуществления инновационной деятельности как таковой, и в машиностроении в частности, определяет и необходимость учета некоторых отличий проведения оценки эффективности инновационных проектов и инновационной стратегии в целом. Их также можно сгруппировать по определенным признакам:

- по характеристикам проявления эффекта,
- по методам расчета эффективности,
- по особенностям формирования показателей для оценки эффективности (см. таблицу).

По первому признаку – по характеристикам проявления эффекта, можно отметить наличие множества различных видов эффектов от инновационной деятельности, причем проявляющихся в различных отраслях, сферах деятельности, у различных субъектов экономики. Традиционно при этом выделяют экономический, технический, социальный, экологический и др. эффекты. Однако при этом следует учитывать, что несмотря на то, что при осуществлении инновационной стратегии эти эффекты необходимо выделять и определять, предприятие-инициатор инновационного проекта – при принятии решения о его реализации приоритетно ориентируется, в основном, на какой-то один, наиболее важный для себя эффект.

Отличия оценки эффективности инновационной деятельности и отдельных инновационных проектов предприятий (составлена автором)

	Признак	Отличия	Примечания
1	По характеристикам проявления эффекта	<ul style="list-style-type: none"> - Наличие множества различных видов эффектов от инновационной деятельности; - Необходимость учета результатов реализации инновационного проекта для различных сфер и субъектов экономики; - Необходимость сравнения эффективности осуществляемых НИР с аналогичными разработками 	В разных отраслях производства с высокой добавленной стоимостью отличаются возможности проявления и различие НИР
2	По методам расчета эффективности	<ul style="list-style-type: none"> - Необходимость учета временного фактора, который более значимо и негативно влияет на оценку эффективности в сравнении с оценкой эффективности инвестиций; - Необходимость учета интересов более широкого круга участников; - Большая длительность инновационного проекта в сравнении с инвестиционным. 	На действующих предприятиях необходим учет приростных показателей в отношении объемов реализации, прибыльности, производительности труда и т.д.
3	По особенностям формирования показателей для оценки эффективности	<ul style="list-style-type: none"> - Недостаточность показателей эффективности инвестиций для оценки инновационных проектов; - Недостаточность показателей коммерческой, бюджетной, экономической эффективности для оценки инновационного проекта 	Требуется вести учет в инвестиционных затратах более широкого круга затрат (на исследования, конструкторские работы, опытное производство и др.), носящие до некоторой степени вероятностный и рисковый характер

И оценивать эффективность осуществления инновационного проекта, инновационной стратегии в целом, будет высшее должностное лицо, принимающее решение на данном предприятии, на основе этого эффекта. Можно выделить отличия оценки эффективности инновационной стратегии и с точки зрения методов расчета эффективности. При расчете эффективности, например, инвестиций традиционно учитывается стоимость денег во времени, методы дисконтирования. Необходимо учитывать временной фактор обесценения денежных средств и при расчете эффективности инноваций. Однако, длительность инновационного проекта, как правило, больше, чем инвестиционного за счет необходимости осуществления этапов НИОКР.

При реализации инновационного проекта – более высокий риск, за счет вероятностного характера исследований, опытных работ, доходов от выхода на рынок с новой продукцией, что справедливо отмечалось *Масленниковой И.Л. с соавторами*¹. Рисковая составляющая является неотъемлемым элементом нормы дисконта при использовании методов дисконтирования денежных потоков. Таким образом, ставка дисконтирования при оценке эффективности инноваций будет выше, а учет временного фактора будет более

негативно влиять на оценку экономической эффективности. Поэтому использование при оценке эффективности инноваций только методов с использованием дисконтирования может привести к неверным выводам и отказу от инновационной деятельности. Необходимы более широкие критерии оценки в отношении разнообразных эффектов экономического, социального, технического, стратегического характера и т.п.

Следует также учитывать, что инновационный проект предполагает необходимость учета интересов и более широкого круга участников в сравнении с просто инвестиционным. Реализация инвестиционного проекта в машиностроении также предполагает большой круг участников: само предприятие, состоящее из различных технологических стадий, поставщики сырья и материалов, поставщики комплектующих, дилерские и сервисные центры. В современных условиях большую значимость приобретают поставщики программного оборудования, финансово-кредитные организации, сопровождающие деятельность компании на всех этапах ее жизненного цикла (Гарина И.О.)². В случае осуществления инновационного проекта к ним добавляются научно-исследовательские институты-разработчики, проектно-конструкторские подразделения, опытные производства. Каждый участник этой цепочки требует своей доли в инвестиционных затратах и соответствующей доли в будущем доходе для покрытия этих затрат, для чего формируется соответствующий кооперационный механизм.

По признаку «Особенности формирования показателей для оценки эффективности инновационной стратегии» можно отметить недостаточность традиционных показателей эффективности инвестиций для оценки инновационных проектов, в том числе показателей коммерческой, бюджетной и экономической эффективности. Во-первых, это связано с тем, что для оценки эффективности инвестиций в качестве критериальных используются дисконтированные показатели, про недостатки которых для оценки инноваций уже отмечалось в трудах специалистов³. Во-вторых, все эти методы оценки и виды эффективности не позволяют вскрыть все возможные виды эффектов от инновационной деятельности. Кроме того, может возникнуть ситуация, когда, например, инновационный проект по данным методам оценки с учетом фактора времени оказывается не эффективным, но вследствие отказа от его реализации предприятие своевременно не обновляет свою производственно-техническую базу и по окончании определенного стратегического периода оказывается в ситуации, когда либо требуется осуществлять гораздо больший объем инвестиционных затрат в сравнении с вариантом, если бы данный проект был реализован, либо сокращать свое присутствие на рынке, рискуя своим устойчивым положением⁴, что отмечает Путьягина Л.М. с соавторами. Традиционными показателями эффективности инвестиций данную ситуацию вряд ли можно оценить. Поэтому в экономической литературе предлагается ряд дополняющих и вспомогательных методов и показателей оценки эффективности инноваций.

Некоторые авторы предлагают дополнять традиционные методы оценки эффективности специальными показателями: НИР-мультипликатор, прирост стоимости инновационного предприятия, относительная эффективность затрат на инновации – показатель эластичности (Гадиев М.М., Яковлева Е.А.)⁵. Ряд экономистов предлагает для оценки эффективности инновационных проектов использовать методы оценки конкурентоспособности, причем для комплексной оценки проекта предполагается использовать определенный их набор (Пивоваров В.И. с соавторами⁶).

Выводы. Определение эффективности инновационной стратегии машиностроительного предприятия представляет собой сложный и многофакторный процесс. Следует учитывать как особенности деятельности самого машиностроения, так и отличия оценки эффективности инноваций и инновационных проектов от традиционных методик определения критериев эффективности инвестиций. Вместе с тем, необходимо учитывать и то, что последние являются достаточно разработанной методической основой, построенной с учетом опыта промышленно-развитых стран, в то время как предложения по оценке эффективности инноваций в значительной степени носят авторский характер, что связано со сложностью определения многогранного эффекта от инновационной деятельности в непредсказуемых условиях цифровой экономики.

¹ Масленникова И.Л., Бром А.Е. и др. Разработка инструмента для количественной оценки финансово-экономических рисков при заключении контракта жизненного цикла для машиностроительной продукции // Вопросы инновационной экономики. № 3 / 2020.

² Гарина И.О. Техничко-экономические аспекты разработки и внедрения специализированной онтологии для управления жизненным циклом продукции в машиностроительной отрасли // Вопросы инновационной экономики. № 3 / 2020.

³ Никулина Е.Ю., Стрельцов А.В., Яковлев Г.И. Инвестиционное обоснование модернизации предприятий промышленности и предпринимательских структур // Организатор производства. 2020. Т.28. № 1. С. 46-55.

⁴ Путятин Л.М., Арсеньева Н. В. Проблема рыночной устойчивости машиностроительных предприятий в современной экономике // Экономика, предпринимательство и право. № 3 / 2020.

⁵ Яковлева Е.А., Гадимов М.М. К вопросу управления эффективностью инновационной деятельности // Инновации. – 2013. - № 2 (172).

⁶ Пивоваров В.И., Комаль И.С. Применение методов оценки конкурентоспособности для оценки эффективности инновационных проектов // Известия МГТУ «МАМИ». – 2013. - № 1(15), т. 5.

FEATURES OF EVALUATION OF INNOVATIVE ACTIVITY OF MACHINE-BUILDING ENTERPRISES IN THE DIGITAL ECONOMY

© 2022 Streltsov Alexey Viktorovich
Doctor of Economics, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: dmms7@rambler.ru

Keywords: innovative project, innovative strategy, efficiency, investment, machine-building enterprise.

The paper examines the features of assessing the economic efficiency of the innovation strategy implemented by machine-building enterprises. The differences between the evaluation of the effectiveness of innovative activities and innovative projects from the traditional criteria for calculating economic efficiency are highlighted, methods for evaluating the effectiveness of innovations in relation to the characteristics of modern domestic engineering are considered.

ВЛИЯНИЕ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО СПРОСА НА ПОВЕДЕНИЕ ФИРМЫ В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ

© 2022 Сычева Дарья Алексеевна
студент

Самарский государственный экономический университет

© 2022 Недорезова Елена Сергеевна

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: Nedlen63@yandex.ru

Ключевые слова: спрос, потребитель, пандемия, цифровизация, труд, капитал, фирма, банкротство.

Статья посвящена изучению изменения поведения фирмы под влиянием изменения потребительского спроса в период распространения коронавирусной инфекции, ставшей ударом по экономике Российской Федерации и всего мира. Рассмотрены основные перспективы дальнейшего изменения спроса и предложения, поведения фирм и организаций в условиях пандемии.

Потребительское поведение и изменение потребительского спроса – это важнейшие категории, от которых зависит деятельность современных фирм и организаций. Это следует из зависимости спроса и предложения, изменяющийся под влиянием различных факторов потребительский спрос влияет на то, какие предложения будут делать производители и поставщики товаров и услуг, а также какова будет их цена. Так, например, при росте спроса, цена предложения возрастает, а при его падении – активно снижается, что не может не сказаться на экономическом состоянии предприятия.

Одним из таких факторов, который оказал колоссальное влияние на трансформацию потребительского поведения и спроса стало распространение во всем мире коронавирусной инфекции, которое началось в нашей стране в 2020 году. Пандемия унесла множество человеческих жизней и стала настоящим ударом по экономике страны.

Перевод многих сотрудников на удаленную работу, увольнения, банкротства организаций, закрытие границ, повсеместный рост заболеваемости, ограничение импорта и экспорта товаров – все это отразилось на финансовом состоянии каждого россиянина.

Пандемия привела к тому, что потребительский спрос на отдельные товары изначально достиг пика своего роста. Так, при введении режима чрезвычайного положения, а вместе с ним самоизоляции граждан, потребительский спрос вырос на товары первой необходимости, медицинские маски, различные лекарственные препараты, крупы и иные товары которые могут храниться долгое время. Российские граждане, не уверенные в завтрашнем дне, перешли на рациональное потребление товаров, уменьшился спрос на различные услуги: косметические услуги, авиаперелеты, рестораны, различные развлечения.

По состоянию на 2022 год режим самоизоляции уже не действует, но пандемия продолжает существовать и оказывать влияние на потребителей. На потребительское пове-

дение в период оказало существенное влияние и то, что многие граждане стали испытывать страх за свое здоровье, что привело к следующим изменениям²:

- возрос спрос на медицинские препараты, витамины, противопростудные средства и др.;
- значительно снизился спрос на одежду и обувь, за исключением детских товаров;
- уменьшился интерес потребителей к различным развлечениям и путешествиям (в период самоизоляции они были недоступны, а в настоящее время, в некоторых регионах, например, в г. Москве, вводится политика ограничения таких развлечений для не вакцинированных граждан);
- ввиду роста цен и падения доходов некоторые российские граждане до настоящего времени находятся в режиме экономии, соответственно их потребительский спрос намного ниже обычного;
- многие граждане активно пользуются Интернет-площадками для совершения покупок.

Помимо изменений потребительского спроса, на поведение фирмы также оказала существенное влияние государственная политика, направленная на фактическое закрытие многих магазинов, ресторанов, торгово-развлекательных центров. Многие организации оказались в ситуации, когда они долгое время не могли осуществлять свою деятельность и понесли существенные убытки, многие фирмы обанкротились и были вынуждены прекратить свою деятельность.

В таких жестких условиях смогли продолжить существовать только те фирмы, которые оперативно перестроились под вновь созданные в условиях пандемии обстоятельства.

В первую очередь, это фирмы, которые смогли заработать доверие потребителей и имели четко отлаженную систему работы в дистанционном режиме, использовали методы доставки и развивали маркетинговую политику. Это связано с тем, что при ограниченных финансовых ресурсах потребителю проще обратиться в ту организацию, в которой он уверен. Безусловно, переплачивать за качество, в условиях пандемии, потребители не могут, но при этом, они будут обращаться к той фирме, которая позиционирует себя как профессиональная, а также дает понять потребителю, что бережет его здоровье. Забота о здоровье потребителей в данном случае, стала своеобразным маркетинговым инструментом, фирмы, которые постоянно делали акцент на этом смогли сохранить своих старых клиентов и привлечь новых.

В этой части очень важна маркетинговая политика организаций, так во многих торговых сетях стали активно применяться способы бесконтактной доставки, которая имеет своей целью в первую очередь обеспечение безопасности как потребителей, так и сотрудников данной организации. Бесконтактная доставка – способ курьерской доставки товаров (чаще всего продуктов питания), при котором получатель не контактирует с курьером. Доставляемые товары остаются перед входной дверью, и заказчик забирает их после того как курьер уйдет. Оплата товара, как правило, осуществляется онлайн.

При обычной доставке товаров, сотрудники всегда стали пользоваться средствами индивидуальной защиты (медицинские маски, перчатки).

Многие организации изменили товарную политику, практически во всех магазинах страны стали появляться в продаже средства индивидуальной защиты, кожные антисептики и иные товары, способствующие защите граждан от коронавирусной инфекции³.

Некоторые фирмы-производители сделали акцент на том, что одним из основных потребителей стало государство. По этой причине, они переквалифицировали свою деятельность на выпуск тех товаров, которые закупает в рамках борьбы с коронавирусной инфекцией само государство – специальные средства обеспечения безопасности медицинских работников, специальная защитная одежда, средства дезинфекции и др.

Многие современные фирмы, стараются реализовать антикризисные меры по сокращению затрат на производство в той степени, в которой это возможно (закрытие помещений и переход на онлайн-доставки, сокращение штата и др.). Что касается долгосрочных стратегий, то эта пандемия стала возможностью для различных бизнес-моделей, маркетинговых и стратегических инноваций, которые заключаются в том, чтобы обеспечить цифровизацию бизнеса. Однако для производства физически материальных продуктов это является сложной задачей, требует разработки нового алгоритма искусственного интеллекта и прорыва в промышленном программном обеспечении¹.

В настоящее время большинство российских и международных фирм смогли адаптироваться к новым условиям поведения на рынке, но некоторые не смогли выдержать потрясений, которые привнесла в экономическую ситуацию в стране пандемия коронавирусной инфекции и вынуждены были уйти с рынка.

Можно отметить следующие перспективы поведения фирмы под влиянием пандемии коронавирусной инфекции и трансформации потребительского спроса:

- автоматизация и цифровизация бизнеса;
- концентрация на тех товарах и услугах, которые пользуются спросом в период пандемии;
- повышение стоимости товаров, которые пользуются большим спросом в период пандемии (в первую очередь медицинские услуги, медицинские препараты, средства индивидуальной защиты и некоторые другие).

Таким образом, можно сделать вывод, что пандемия 2020 года стала настоящим испытанием, как для потребителей, которые вынуждены были изменить свое поведение и предпочтения, так и для фирм, деятельность которых находится в тесной взаимосвязи с потребительским спросом. Трансформация потребительского спроса и его скачки привели к тому, что не все фирмы смогли сохранить свою позицию на рынке. Выдержали пандемию лишь те организации, которые вовремя адаптировались в момент вспышки коронавирусной инфекции под скачки спроса и продолжают подстраиваться под его изменения в настоящее время.

Также смогли продолжить работу и те фирмы, которые смогли заработать доверие потребителей, их лояльность, выстроить систему информатизации и цифровизации, путем развития работы на онлайн-площадках, маркетинговой политики, направленной на то, чтобы у потребителей формировалось чувство безопасности и защищенности при обращении за товарами и услугами к конкретной фирме.

¹ Ахмерова А.М. Влияние кризиса пандемии COVID-19 на поведение фирм и потребителей// Государственное управление. Электронный вестник. 2021. №87. С. 105-108.

² Панькина, А. М. Изменение потребительского поведения на рынке в период пандемии // Молодой ученый. 2021. № 7 (349). С. 164-166.

³ Беляков С. А., Эйрих В. Е., Степина И. О. Изменение потребительского поведения и тренды маркетинга, перемены после пандемии COVID-19 // ЦИТИСЭ. 2020. № 3. С.363–373.

THE IMPACT OF CONSUMER DEMAND ON THE BEHAVIOR OF THE FIRM IN A PANDEMIC

© 2022 Sycheva Darya Alekseevna
Student

Samara State University of Economics

© 2022 Nedorezova Elena Sergeevna

Candidate of Economic Sciences, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: Nedlen63@yandex.ru

Keywords: demand, consumer, pandemic, digitalization, labor, capital, firm, bankruptcy.

The article is devoted to the study of changes in the behavior of the company under the influence of changes in consumer demand during the spread of coronavirus infection, which has become a blow to the economy of the Russian Federation and the whole world. The main prospects for further changes in supply and demand, the behavior of firms and organizations in a pandemic are considered.

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ОРГАНИЗАЦИИ ВНУТРЕННЕГО КОНТРОЛЯ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛИ В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ

© 2022 Тарасова Татьяна Михайловна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
© 2022 Степанян Астхик Тиграновна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: a.stepanyan-2018@yandex.ru

Ключевые слова: бухгалтерский учет, внутренний контроль, система внутреннего контроля, торговые предприятия, розничная торговля, рынок занятости, информационные технологии, «постковидная» экономика, финансовая отчетность, аудит.

В статье раскрыта значимость внедрения системы внутреннего контроля на предприятии розничной торговли в современных экономических условиях. Каждое коммерческое предприятие нуждается в эффективно разработанной системе внутреннего контроля, поскольку СВК на сегодняшний день является действующим инструментом для развития бизнеса. Несмотря на значимость внутреннего контроля на предприятии, данная система не до конца развита в РФ. Рассмотрены актуальные вопросы организации внутреннего контроля на предприятии розничной торговли, а также представлены рекомендации для повышения эффективности системы внутреннего контроля. Актуализирована задача правильно построенного механизма внутреннего контроля на предприятии розничной торговли, который не только уберезет от нежелательных потерь, просроченной задолженности, судебных разбирательств, но и поможет правильно отбирать контрагентов, работников, с которыми можно будет сотрудничать в перспективе, что, в свою очередь, повлияет на репутацию предприятия, на его конкурентоспособность и позиционирование на рынке.

В связи со сложившейся сложной экономической ситуацией в современном мире, после удара пандемии, организациям, а в частности предприятиям розничной торговли необходимо усовершенствовать ведение системы внутреннего контроля. На сегодняшний день система внутреннего контроля является одной из самых эффективных концепций грамотного управления предприятием, представляя собой сбор правил и мер, внедренных руководителем организации или специально созданным структурным подразделением для обработки, анализа, систематизации информации в целях усовершенствования рабочего процесса, продуктивности деятельности работников, принятия перспективных управленческих решений для получения экономической выгоды².

Внутренний контроль сопровождает все функции и процессы управления рознично-торговым предприятием, от постановки задач до их реализации³. На рисунке представлено взаимодействие внутреннего контроля с этапами деятельности торгового предприятия.

Несмотря на растущий интерес к внедрению системы внутреннего контроля на предприятиях розничной торговли, собственники таких предприятий, как правило, не торопятся

формировать специализированное структурное подразделение, распределяя обязанности между управляющими и руководителями отделов. Регламент для создания системы внутреннего контроля в таких предприятиях тоже, как правило, отсутствует.



Рис. Система взаимодействия внутреннего контроля в торговом предприятии

Скорее из-за отсутствия практики внедрение системы внутреннего контроля чаще всего игнорируется или осуществляется только формально в документах, несмотря на то, что в статье 19 Федерального закона «О бухгалтерском учете» № 402-ФЗ говорится: «...Экономический субъект обязан организовать и осуществлять внутренний контроль совершаемых фактов хозяйственной жизни... Экономический субъект, бухгалтерская (финансовая) отчетность которого подлежит обязательному аудиту, обязан организовать и осуществлять внутренний контроль ведения бухгалтерского учета и составления бухгалтерской (финансовой) отчетности (за исключением случаев, когда его руководитель принял обязанность ведения бухгалтерского учета на себя)»¹.

Основной проблемой осуществления внутреннего контроля в предприятии розничной торговли считается некорректное представление и недопонимание задач системы внутреннего контроля, по причине отсутствия стандартов, указаний, рекомендаций и недостаточной компетентности работников предприятия⁵.

На этапе создания и внедрения системы внутреннего контроля на предприятии необходимо учесть следующие нюансы:

- Действовать согласно законодательству РФ, учетной политике предприятия;
- Организовать систему эффективного документооборота (грамотное, своевременное оформление первичной документации, в соответствии с правилами бухгалтерского и налогового учета;
- Обеспечить экономическую безопасность на предприятии.
- Активнее использовать информационные технологии, искусственный интеллект, электронные сервисы в целях упрощения проверок, расчетов, анализа и сопоставления информации⁴.

Практика показывает, что помимо хорошо организованной системы внутреннего контроля и, принятых в результате решений, предприятия сталкиваются с такими негативными внешними факторами, повлекшими за собой существенные экономические потрясения и преобразования, которые не всегда можно предвидеть.

Пандемия 2019 года нанесла большой удар по мировому рынку труда и занятости. Проанализировав различные источники, опираясь на Постановление Правительства РФ от 3 апреля 2020 г. № 434 «Об утверждении перечня отраслей российской экономики, в наибольшей степени пострадавших в условиях ухудшения ситуации в результате распространения новой коронавирусной инфекции», и последующие редакции этого постановления

ния (последняя от 12.05.2020 года № 657), можно сказать, что одной из самых пострадавших оказалась сфера продаж. Работники торговой отрасли чаще других оставались без заработка. Представителей же из сфер медицины, образования, информационных технологий, увольняли реже остальных. В список пострадавших сфер деятельности включили и розничную торговлю автотранспортными средствами.

Наряду со снижением очных продаж с 2020 года наблюдается рост тенденции на интернет-продажи. С конца 2019 года многие коммерческие работодатели отказались от аренды офисных помещений, перевели работников на удаленные рабочие места, что совсем не удивительно. Во-первых, введенные государством ограничения, связанные с предотвращением распространения вируса COVID-19, поставили многие коммерческие организации в сложное финансовое положение. И единственно возможным решением вопроса их выживания был переход на интернет-торговлю⁶. И, во-вторых, пандемия оказала негативное воздействие на социальную активность покупателей, которые в условиях ковид-истерии и масочного режима стали гораздо реже посещать большие торговые центры, магазины, ярмарки, избегая мест, где происходит большое скопление людей, предпочитая им интернет-магазины и онлайн-покупки.

Возвращаясь к теме статьи, возникает вопрос, почему в розничной торговле автотранспортными средствами не практикуют интернет-продажи для выживания в условиях постковидных ограничений?

Это может быть обусловлено следующими факторами:

- Интернет-продажа логически возможна только для продажи новых автомобилей, так как для бывших в эксплуатации автомобилей требуется, как минимум, очный осмотр неисправностей и т.д.

А это уже потеря большого сегмента автомобильного рынка.

- Страх покупателей, как автомобиль будет выглядеть в реальности, а не на фотографии. Покупка автомобиля - это дорогостоящая сделка, которая зачастую планируется заранее. Для многих потребителей имеется вероятность прогадать с цветом, размером, формой автомобиля, в результате потратив впустую время и деньги.

- Отсутствие возможности тест-драйва автомобиля;
- Отсутствие навыков и практики у менеджеров в проведении онлайн-консультаций по видеосвязи/телефону;
- Большие риски с оплатой, страховкой, кредитованием;
- Проблема доставки автомобиля и отдельная оплата за доставку;
- Сложный процесс возврата (или отсутствие возможности возврата);
- Недоверие взрослого контингента потребителей к интернет-продажам/онлайн-покупкам.

Итак, обобщая все вышеперечисленное, можно применить следующие рекомендации для повышения эффективности системы внутреннего контроля на предприятии:

- Непрерывно следить за четким выполнением поставленных задач всех структурных подразделений организации;
- Пробудить интерес работников к организации внутреннего контроля;
- Проявлять внимание не только к конечному результату деятельности специалистов, но и на протяжении всего процесса;
- Содействовать в развитии ответственности подчиненных;

- Организовать и внедрить нормы и правила организации внутреннего контроля;
- Показать и доказать работникам эффективность системы внутреннего контроля на конкретных примерах предприятия, тем самым развеять все сомнения и подозрения к внедрению данной системы;
- Разработать систему мотивации для поощрения наиболее результативных сотрудников.

¹ Федеральный закон N 402-ФЗ «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011г.

² Фаритова Д.Г., Макарова В.И. Проблемы внутреннего контроля в коммерческих организациях в России // Дневник науки. - 2019. - № 6 (30) -С. 52.

³ Внутренний контроль - защита бизнеса // «Планово-экономический отдел» - 2020. - №9.

⁴ Громова, С. В. Проблемы организации внутреннего контроля на предприятии // Молодой ученый. - 2016. - № 18 (122). - С. 240-242.

⁵ Федорова В.А., Зиновьева И.С. Проблемы формирования системы внутреннего контроля организации // Материалы IX Международной студенческой научной конференции «Студенческий научный форум» - 2017.

⁶ Серебрякова, Т. Ю. Внутренний контроль и контроллинг: учебное пособие / Т.Ю. Серебрякова, О.А. Бирюкова; под ред. Т.Ю. Серебряковой. -Москва.: ИНФРА-М, 2021. - 238 с. - Текст: электронный.

TOPICAL ISSUES OF THE ORGANIZATION OF INTERNAL CONTROL AT RETAIL ENTERPRISES IN THE CONTEXT OF A PANDEMIC

© 2022 Tarasova Tatiana Mikhailovna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
© 2022 Stepanyan Astghik Tigranovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: a.stepanyan-2018@yandex.ru

Keywords: accounting, internal control, internal control system, trading enterprises, retail trade, employment market, information technology, «post-covid» economy, financial reporting, audit.

The article reveals the importance of the introduction of an internal control system at a retail enterprise in modern economic conditions. Every commercial enterprise needs an effectively developed internal control system, since the ICS is currently an effective tool for business development. Despite the importance of internal control at the enterprise, this system is not fully developed in the Russian Federation. Topical issues of the organization of internal control at a retail enterprise are considered, and recommendations for improving the effectiveness of the internal control system are also presented. The task of a properly constructed internal control mechanism at a retail enterprise has been actualized, which will not only protect against unwanted losses, overdue debts, litigation, but also help to correctly select contractors, employees with whom it will be possible to cooperate in the future, which, in turn, will affect the reputation of the enterprise, its competitiveness and positioning in the market.

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ РЕГУЛИРОВАНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ БАНКОМ РОССИИ

© 2022 Тершукова Марина Борисовна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет

E-mail: tershukova.marina@yandex.ru

© 2022 Абрамов Виталий Сергеевич
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: abramov1998@mail.ru

Ключевые слова: Банк России, регулирование деятельности банков, банковский риск, надзор Банка России, риск-ориентированный надзор, дифференциация регулирования Банка России.

Представлено исследование, посвященное изучению теоретических основ банковского регулирования кредитных организаций и развитию риск-ориентированного подхода банковского регулирования, осуществляемого Банком России. Выявлена взаимосвязь между регулированием деятельности кредитных организаций и укреплением банковской системы. Изложены авторские воззрения на пути и перспективы развития регулирующей деятельности Банка России.

В соответствии с законодательством одна из целей деятельности Банка России является укрепление и развитие банковской системы Российской Федерации¹. Для реализации данной цели необходимо осуществлять регулирование и надзор за кредитными организациями.

Банковское регулирование - основа, на которой строится стабильное развитие и ликвидность, платежеспособность банковской системы Российской Федерации, состояние которой напрямую зависит от результативности, осуществляемой Банком России регулирующей деятельности.

Банк России осуществляет регулирование деятельности кредитных организаций посредством проведения денежно-кредитного регулирования экономики, как средства реализации денежно-кредитной политики².

Федеральным законом «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» от 10.07.2002 года №86-ФЗ нормативно закреплены правила банковского регулирования в России, направленные на сохранение и обеспечение устойчивости банковской системы, на защиту интересов вкладчиков и кредиторов кредитных организаций.

Банковское регулирование в отношении кредитных организаций, осуществляемое Банком России, тесно взаимосвязано с понятием банковского риска. Это объясняется тем, что любые операции банков, вся их деятельность подвержены рискам. Данное обстоятельство вытекает из цели банка, состоящей в получении прибыли, специфики формирования ресурсов – основная их доля состоит из привлеченных источников.

В экономической науке нет единого взгляда на определение и сущность риска деятельности кредитных организаций.

Риск деятельности кредитных организаций, по мнению авторов, есть возможность возникновения финансовых потерь во время осуществления банками банковских операций и текущей деятельности банка: кредитных, депозитных, валютных, расчетных, операций с ценными бумагами, драгоценными металлами и других операций.

Банком России выделяются следующие типичные банковские риски: риск возможных потерь по ссудам, риск платежеспособности, страновой, операционный, валютный, риск обесценения ценных бумаг, процентный, риск потери деловой репутации, юридический и тактический.³

Стоит заметить, что Центральный банк Российской Федерации непрерывно улучшает и перерабатывает меры и способы работы, направленной на банковское регулирование рисков банков, а именно, исправляет список рисков кредитных организаций, которые контролирует Банк России, список банковских нормативов, улучшится деятельность по надзору за кредитными организациями и способов его осуществления.

Банк России последовательно разрабатывал и внедрял нормативно-правовое обеспечение банковского регулирования деятельности кредитных организаций. На сегодняшний день применение обязательных нормативов для банков регламентируется Инструкцией Банка России от 29.11.2019 № 199-И (действует с 01.01.2020) для банков с универсальной лицензией и Инструкцией Банка России от 06.12.2017 № 183-И (ред. от 22.04.2020) «Об обязательных нормативах банков с базовой лицензией», выполняя все задачи пропорционального регулирования и объективного и обоснованного распределения регуляторной нагрузки.

Обобщая вышеизложенную траекторию становления правовых актов Центрального банка Российской Федерации, нужно сказать, что Центральный банк Российской Федерации все строже разрабатывает методики расчета и оценки банковских рисков. Это выразилось в следующем: разработан риск на потери по ссудам на группу связанных с кредитной организацией заемщиков, внедряются дальнейшие новые подходы к оценке кредитного риска ипотечных и потребительских кредитов с положительным эффектом на показатели достаточности капитала банков.

Центральный банк Российской Федерации постепенно совершенствует банковское регулирование с учетом Базеля III в части расчета собственных средств банка, а именно, введены дополнительно показатели достаточности основного капитала и базового капитала, предусмотрено создание резервного и стабилизационного капитала, увеличены процентные соотношения активов, взвешенных по риску.

Таким образом, в настоящий период по сравнению с началом 2000-х годов, Банк России постепенно осуществляет ужесточение регулирования рисков банковской деятельности, больше обращает внимание на прозрачность деятельности кредитных организаций, более полно учитывает риски банковской деятельности в своих нормативах.

Унифицированный подход к регулированию и надзору изменился в сторону персонализированного надзора через разделение кредитных организаций на банки с базовой и универсальной лицензиями. Причем по отношению к банкам с универсальной лицензией установлены более высокие требования по капиталу, нормативам ликвидности, поскольку они несут повышенные риски.

Функция регулирования деятельности кредитных организаций Банка России, тесно взаимосвязана с функцией надзора за банками. В процессе регулирования банковской деятельности и банковских рисков, Центральный Банк РФ устанавливает нормы, требования и правила для банков. Надзорная же функция Банка России предполагает оценку и проверку соблюдения данных норм и правил.

Нужно сказать, что в 2018 году Центральный банк Российской Федерации сконцентрировал банковский надзор, провел реорганизацию собственной структуры, были созданы новые специальные подразделения. Работники территориальных подразделений Центрального банка Российской Федерации привлекаются для получения оперативной информации о деятельности банков, для участия в совещаниях и мониторинга деятельности банков.

Банк России осуществляет дифференцированное банковское регулирование, что выражается в различных требованиях к банкам с базовой и универсальной лицензией. На 1 сентября 2021 года российская банковская система представлена 339 банками, из которых приблизительно две трети приходятся на банки с универсальной лицензией, а также еще 36 небанковских кредитных организаций.⁴

Одним из наиболее активно развиваемых направлений банковского регулирования и надзора Банка России деятельности кредитных организаций можно считать дополнительное внедрение цифровых инструментов, позволяющих более оперативно применять меры воздействия к проблемным банкам в процессе обработки массива данных, поступающих от банков.

Таким образом банковское регулирование деятельности кредитных организаций осуществляется Банком России с использованием различных методов и инструментов - ключевой ставки Банка России, нормативов обязательных резервов, операции рефинансирования банков, а также установлением правил, обязательных нормативов, стандартов, а именно:

- установление правил выполнения отдельных банковских операций (с денежной наличностью, с иностранной валютой),
- разработка обязательных нормативов достаточности капитала, ликвидности банка, концентрации кредитного риска,
- установление требований и стандартов по формированию страховых резервов на возможные потери банков,
- ограничения, например, на уровень процентных ставок, величину открытой валютной позиции, на проведение отдельных банковских операций,
- установление требований для регистрации банков и получения лицензий Банка России на совершение банковских операций и другое.

Целью банковского регулирования кредитных организаций является сохранение банковской системы Российской Федерации и укрепление финансовой устойчивости банков, что способствует росту экономики Российской Федерации и благосостояния населения.

Банком России постепенно развиваются технологические аспекты банковского регулирования деятельности кредитных организаций.

Таким образом, Банк России, совершенствуя регулирование деятельности кредитных организаций, эффективнее укрепляет банковскую систему Российской Федерации.

¹ См.: Федеральный закон от 10 июля 2002 года № 86-ФЗ «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)», Статья 3, режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_37570.

² Тершукова, М. Б. Роль Банка России в регулировании деятельности кредитных организаций / М. Б. Тершукова, В. С. Абрамов // Вестник Самарского государственного экономического университета. – 2021. – № 3(197). – С. 70-75. – DOI 10.46554/1993-0453-2021-3-197-70-75.

³ Письмо Банка России №70-Т «О типичных банковских рисках» от 23.06.2004 года, режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_48195.

⁴ Официальный сайт Банка России, режим доступа - <http://www.cbr.ru>.

⁵ Годовой отчет Банка России за 2020 год, Раздел 2.2.5 Надзор, стр. 140-141, режим доступа: https://cbr.ru/Collection/Collection/File/32268/ar_2020.pdf.

PROBLEMS OF DEVELOPMENT OF REGULATION OF CREDIT INSTITUTIONS BY THE BANK OF RUSSIA

© 2022 Tershukova Marina Borisovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: tershukova.marina@yandex.ru

© 2022 Abramov Vitaly Sergeevich
Master's Student
Samara State University of Economics
E-mail: abramov1998@mail.ru

Keywords: Bank of Russia, banking regulation, banking risk, Bank of Russia supervision, risk-oriented supervision, differentiation of Bank of Russia regulation.

The article presents a study devoted to the study of the theoretical foundations of banking regulation of credit institutions and the development of a risk-based approach to banking regulation carried out by the Bank of Russia. The relationship between the regulation of the activities of credit institutions and the strengthening of the banking system is revealed. Since in the process of monetary regulation, the activities of banks are influenced in order to increase the financial stability of the bank, which ultimately leads to the strengthening of the banking system. The author's views on the ways and prospects for the development of the regulatory activities of the Bank of Russia are presented.

СТРУКТУРНЫЕ СДВИГИ В СИСТЕМЕ ЖИЛИЩНО-КОММУНАЛЬНОГО ХОЗЯЙСТВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2022 Токарев Юрий Алексеевич
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: tokarev_ya@mail.ru

Ключевые слова: статистика, жилищно-коммунальное хозяйство, структура, индекс.

В статье проводится анализ изменений в структуре основных параметров жилищного и коммунального хозяйства России. В структуре вводимых квартир в России лидируют 2-комнатные, но их доля постепенно снижается. По большинству индикаторов коммунальной системы мы наблюдаем низкий уровень различий в структуре.

Уровень социально-экономического развития государства характеризуется не только объемом валового внутреннего продукта и индексом промышленного производства, но и уровнем жизни граждан. Уровень жизни включает в себя много элементов – от материального благополучия до наличия прав и свобод, в том числе характеризуется обеспеченностью жилищем, качеством жизненных условий, степенью развития жилищно-коммунального хозяйства.

С точки зрения статистики, развитие явления характеризуется расчетом не только показателей динамики, но и показателей структурных сдвигов.

Изменение структуры во времени может быть обусловлено комплексом причин. Так, изменение структуры жилищных условий населения сильно зависит от платежеспособного спроса¹. В свою очередь, такой спрос – производная от материального благосостояния, хотя в сильной степени на него влияют исторически установившиеся условия и традиции. При этом научно-технический прогресс, выражающийся в появлении новых строительных материалов, технологий, видов оборудования и т.д., сам является стимулом роста потребностей населения. В то же время не все технические новинки прошли проверку временем и рынком.

Это можно проиллюстрировать некоторыми примерами. С 1950-х годов в многоквартирных домах стали распространяться мусоропроводы. Это инновационное по тем временам оборудование стало особенно актуальным для высотных жилых домов. Но со временем такие дома стали малопривлекательными на рынке – неприятный запах, грязь, крысы и прочие «прелести» мусоропровода снижали цену такого жилья. Современные жилые дома проектируют и возводят уже по другим требованиям. Точно так же многие инновационные материалы по факту оказались неэкологичными, не стойкими к огню и с другими недостатками.

На структуру жилищных условий оказывает влияние степень развития социальной и коммунальной инфраструктуры территории, наличие зеленых зон, общественная безопас-

ность, а также месторасположение объекта жилой недвижимости. Например, объект в экологически чистом месте города может иметь сложности с подводкой коммуникаций и строительством дорог и подъездных путей (из-за удаленности, сложности рельефа, экологических норм, экономической нецелесообразности).

Важным документом, регулирующим застройку и условия жизни в городе, является Генеральный план. Он выступает в качестве нормативно-методологического базиса в процессе разработки последующих документов, определяющих «правила игры»: в частности, правил зонирования земель, условий землепользования, схем расположения инфраструктурных объектов, карт городских районов и т.д. Положения Генерального плана важны не только как некие нормативные категории; их необходимо использовать при разработке программ комплексного развития территории, увязывая с основными параметрами и схемами развития прочих элементов территориального хозяйства².

Еще одним аспектом сложившихся жилищных условий выступает жилищный фонд советских лет постройки, когда рынок жилья как таковой отсутствовал, а основная часть квартир распределялась между очередниками по организациям. В этом случае качество и благоустройство жилья во многом зависели от того, сколько средств вкладывал застройщик (например, завод) в жилье для своих работников.

Некоторую свободу выбора жилищных условий предоставляло кооперативное жилищное строительство (с 1960-х годов). Несмотря на то, что строительством таких домов занимались не коммерческие, а государственные организации, уровень внутренней отделки в кооперативных квартирах обычно был выше, чем в прочих.

После возникновения полноценного рынка жилья (конец 20 века) жилищные условия в нашей стране стали все больше коррелировать с доходами населения и прочими рыночными факторами³.

Опираясь на данные Росстата⁴, мы видим, что структурные показатели в статистике жилья разделены на две основные группы:

- 1) структура по типу местности («город – село»);
- 2) структура ввода квартир по числу комнат.

Инструментарием исследования выступит индекс Рябцева (IR) как самый удобный в аналитике коэффициент, меняющий значения в промежутке от 0 до 1.

В структуре вводимых квартир в России лидируют 2-комнатные, занимающие немногим менее половины всей структуры. При этом их доля медленно и неуклонно снижается – в 1995 г. она составила 42,1%, а уже в 2019 г. достигла значения 38,2%.

1-комнатные и 3-комнатные квартиры приблизительно сопоставимы по своей доле. Суммарно они занимают половину структуры вводимых квартир. Если в 1995 г. соотношение их долей (%) было, соответственно, 23,3 / 29,4, то в 2019 г. оно стало 25,2 / 27,9. Идет некоторая тенденция сближения популярности этих двух видов квартир.

Наиболее дорогой сегмент – это 4-комнатные (и более) квартиры. По мере стабилизации экономической обстановки и роста благосостояния населения количество и доля данного вида жилья выросли в 2 раза (изменение доли: в 1995 г. – 4,6%, в 2019 г. – 8,3%).

Отметим, что рассматриваемый показатель учитывает именно вновь вводимое жилье, то есть жилье прошлых лет здесь не учтено.

Индекс Рябцева (IR) в сравнении 1995 – 2019 годов равен 0,0383, а в сравнении 2000–2019 годов равен 0,0523. Эти цифры говорят о весьма низком различии двух струк-

тур. Таким образом, рост доли многоквартирных квартир не оказал статистически значимого влияния на изменение структуры ввода жилья.

Следующим научным вопросом исследование стало сравнение структур жилищно-коммунального хозяйства (ЖКХ) по типу местности. Базой данных стали показатели Росстата, отнесенные им к блоку «Коммунальное хозяйство» в разделе «Жилищные условия населения» (см. таблицу).

**Значения индекса Рябцева в оценке структурных сдвигов
в системе жилищно-коммунального хозяйства РФ (сравнение 1995 – 2020 гг.)**

Показатели ЖКХ	IR
Канализация	
Протяженность уличной сети канализации	0,0028
Пропускная способность очистных сооружений	0,0010
Уличная канализационная сеть, нуждающаяся в замене	0,0122
Аварии канализационной системы	0,0242
Теплоснабжение	
Число источников теплоснабжения	0,1068
Суммарная мощность источников теплоснабжения	0,0533
Протяженность тепловых и паровых сетей	0,0759
Протяженность тепловых и паровых сетей, нуждающихся в замене	0,1587
Водоснабжение	
Протяженность уличной водопроводной сети	0,0097
производственная мощность водопроводов	0,0182
Уличная водопроводная сеть, нуждающаяся в замене	0,0398
Аварии водопроводной системы	0,0034

Полученные данные красноречиво говорят о том, что по большинству индикаторов коммунальной системы структурные различия имеют низкий уровень или же вообще есть тождественность структур. Только по теплосетям, требующим замены, IR превысил 0,15, а это уже существенность различий структур. Если в 1995 году на долю городских сетей приходилось 66,5%, то в 2019 году их доля выросла до 84,3%.

Процесс урбанизации и масштабного жилищного строительства приводит к повышенной нагрузке на коммуникации, многие из которых не обновлялись с давних времен или вообще не были изначально рассчитаны на такую нагрузку. Значит, коммунальное хозяйство требует пристального внимания и необходимого финансирования на ремонт и модернизацию коммуникаций.

Также обратим внимание на структуру источников теплоснабжения по типу местности. Здесь IR = 0,1068, но интересен факт изменения приоритетов. В самом конце 20 века на город и село приходилось примерно поровну источников тепла, причем доля городских источников была незначительно больше (соотношение достигало максимум 53 / 47). Но постепенно доля сельских источников стала преобладать и к 2002 году достигла отметки 60,8%.

В таблице не приведены данные IR по структуре аварий в теплосетях. Абсолютное число аварий с годами сократилось почти в 10 раз, но Росстат ведет подробную статистику

только с 2004 года, что не вписывается во временной промежуток нашего исследования. Справочно: IR за период 2004 – 2020 годов равен 0,1086, что говорит о низком уровне структурных различий. В 2004 году на долю городов пришлось 62,7% аварий, в 2020 году – 74,3%. Несмотря на общую тенденцию снижения аварийности коммунальных коммуникаций, в этом направлении еще предстоит много работы и инвестиций.

Жилищно-коммунальная сфера по своей социальной значимости занимает одно из первых мест в жизни общества. Примером позитивного вмешательства государства в данную сферу можно назвать разработанный и утвержденный в 2018 году Национальный проект «Жилье и городская среда»⁵. Он акцентирует внимание как на количественных, так и на качественных параметрах жилищного строительства. Важную роль здесь играет статистика (точнее – органы государственной статистики): она содержит обширные базы данных для проведения исследований; имеет широкий арсенал методов анализа, позволяющих исследовать динамику, структуру, территориальные различия показателей сферы ЖКХ.

¹ Токарев Ю.А. Экспертно-статистическое прогнозирование рынка жилья в Российской Федерации // Гуманитарный научный журнал. 2020. № 1. С. 119-126.

² Воронин В. В. Социальная география Российской Федерации / В. В. Воронин, Б. И. Кочуров, Ю. В. Поросенков и др. - Самара: Самлюкс-принт, 2015. - 308 с.

³ Гужова О.А. Анализ региональных различий уровня развития строительной отрасли в Российской Федерации // / О.А. Гужова. Ю.А. Токарев // Материалы II Междунар. науч.-практ. конференции «Экономические аспекты управления строительным комплексом в современных условиях» СГАСУ. Самара, 2014. С. 80-84.

⁴ Росстат. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс] // URL: <https://rosstat.gov.ru/folder/13706> (дата обращения: 30.01.2022).

⁵ Национальный проект «Жилье и городская среда» [Электронный ресурс] // URL: <http://government.ru/info/35560/> (дата обращения: 28.01.2022).

STRUCTURAL CHANGES IN THE HOUSING AND UTILITIES SYSTEM OF THE RUSSIAN FEDERATION

© 2022 Tokarev Yury Alekseevich
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: tokarev_ya@mail.ru

Keywords: statistics, housing and utilities system, structure, index.

The article analyses the changes in the structure of the main parameters of housing and communal services in Russia. In the structure of new apartments in Russia, 2-room apartments are in the lead, but their share is gradually decreasing. For most indicators of the utility system, we see a low level of differences in structure.

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ РОССИЙСКОГО РЫНКА ГОСУДАРСТВЕННЫХ ОБЛИГАЦИЙ

© 2022 Трубецкая Ольга Вениаминовна
доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: olgatrub@gmail.com

© 2022 Фомичева Виктория Игоревна
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: vic.fomi4ewa@yandex.ru

Ключевые слова: ценные бумаги, государственные облигации, финансовые рынки, облигации федерального займа, доходность, риск.

В статье описана ситуация, происходящая на данный момент на рынке государственных облигаций в России. Указаны причины изменения кривой доходности облигаций федерального займа (ОФЗ), динамика объема размещений ОФЗ в октябре по сравнению с сентябрем 2021 г., а также определены основные покупатели и доля иностранных участников на аукционах ОФЗ за исследуемый период.

В изменяющихся экономических условиях некоторые инвесторы выбирают такие ценные бумаги, как облигации из-за предсказуемости дохода и отсутствия резких колебаний цен на эти бумаги. При этом государственные облигации являются самыми надежными, к которым относятся облигации федерального займа (ОФЗ). Регулирование российского рынка ценных бумаг осуществляется Центральным Банком России, Министерством Финансов, а также Федеральной антимонопольной службой (ФАС), и саморегулируемыми организациями.

В I квартале 2021 г. ожидания на мировых финансовых рынках сводились к росту инфляции в развитых странах, что привело к увеличению базовых доходностей. Это привело к отрицательным последствиям для долговых рынков стран с формирующимися рынками, включая российский. При этом на сокращение стоимости российских облигаций повлияла денежно-кредитная политика Центрального Банка в условиях возросших инфляционных рисков. Для того, чтобы отслеживать ситуацию на внешних и российском финансовых рынках Департамент финансовой стабильности Центрального банка Российской Федерации подготавливает обзор рисков финансовых рынков, который публикуется как информационно-аналитический материал на сайте Банка России.¹

Объем рынка государственных облигаций по итогам 9 месяцев 2021 года увеличился на 13%, до 115,95 триллиона рублей. Объем биржевых сделок (по фактической стоимости, без сделок РЕПО и размещений) с государственными облигациями на Московской бирже по итогам 9 месяцев составил 5 триллионов рублей.²

В сентябре 2021 года наблюдалось сужение спреда между доходностями на ближнем и дальнем концах кривой ОФЗ (наклон кривой снизился). В среднем по наиболее ликвидным срокам кривая доходностей выросла на 41 пункт, а доходности со сроком до погашения 1 год выросли на 60 пунктов. (рис. 1). Данные по доходности ОФЗ представлены на конец дня.

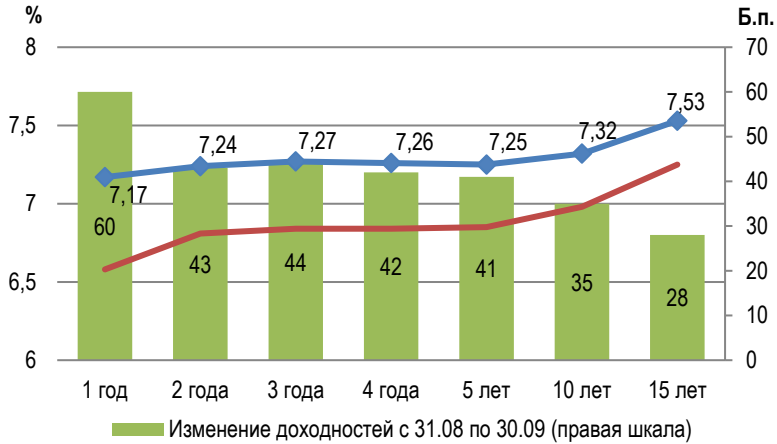


Рис. 1. Уровни кривой доходности (сентябрь 2021 года) по срокам ликвидных выпусков ОФЗ

Источник: Bloomberg: <https://www.bloomberg.com/europe>.

Рост доходностей происходил по двум причинам: продолжающегося роста инфляции и роста доходности государственных облигаций США.

В конце октября 2021 года котировки государственных облигаций обвалились (а доходность, наоборот, пошла вверх), в результате чего ставки по двух- и трехлетним облигациям оказались на 0,2–0,3 % выше, чем для бумаг со сроком погашения семь лет или больше (рис. 2). Эта ситуация произошла из-за решения Совета директоров Банка России 22 октября 2021 года *повысить ключевую ставку сразу на 75 пунктов., до 7,50% годовых, против ожидаемых 50 пунктов.*

Изменение кривой ОФЗ обусловлено тем, что высокий уровень ставок участники рассматривают как краткосрочное явление. В долгосрочном периоде рынок государственных облигаций ждет замедления инфляции и снижения ключевой ставки Банка России, что приведет к сокращению доходности облигаций прежде всего срочностью 7-15 лет. Для снижения давления на рынок Министерство финансов РФ удалось в III квартале 2021 г. снизить объемы предложения новых ценных бумаг.

По данным Московской биржи за октябрь 2021 г. объем размещений составил 57 млрд. руб., что составляет всего 11,0% от планового объема размещения на IV квартал, а в сентябре 2021 г. разместили ОФЗ на сумму 182,4 млрд. рублей.

В среднем за один аукцион в октябре количество проданных ОФЗ составило 14,2 млрд. рублей. Основными покупателями на аукционах ОФЗ банки, их доля от объема

составила 57,4%. Доля иностранных инвесторов на аукционах сократилась на 14 % (с 27,8% в сентябре до 13,3% в октябре 2021 г.). Снижение доли иностранных компаний на аукционах сопровождалось нетто-продажами иностранных участников на вторичных биржевых торгах на сумму 78,7 млрд. руб., что в значительной степени повлияло на рост доходностей ОФЗ.³

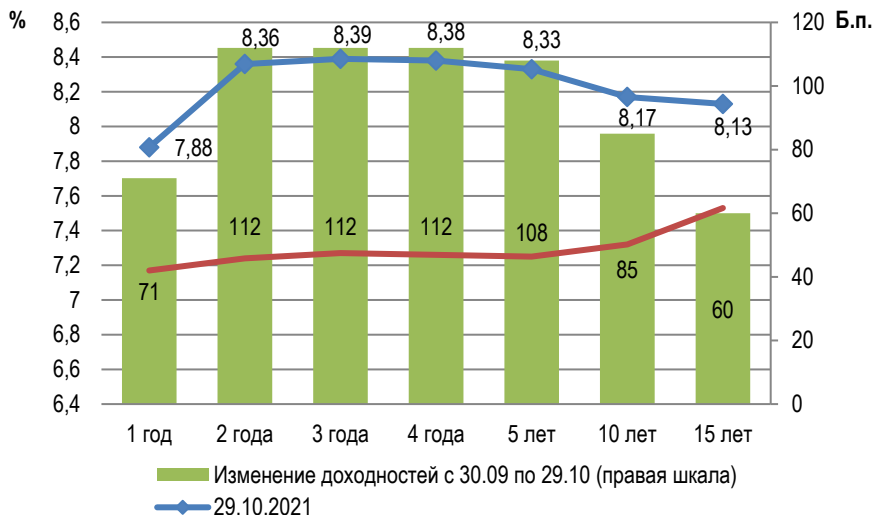


Рис. 2. Уровни кривой доходности по срокам наиболее ликвидных выпусков ОФЗ (октябрь 2021 г.)

Источник: Bloomberg. <https://www.bloomberg.com/europe>.

После повышения ключевой ставки портфель ОФЗ нерезидентов сократился на 55,7 млрд. руб. за счет их оттока на последней неделе октября (-74,3 млрд. руб.), при этом наибольший отток наблюдался по облигациям четырех-пяти лет до погашения.³

Продажи нерезидентов в третьем квартале 2021 г. стали максимальными за последние полтора года, за счет оттока иностранных инвесторов с рынка ОФЗ из-за пандемии коронавируса, начавшейся в марте 2020 года. При этом отток иностранных компаний с рынка облигаций (государственных и корпоративных) больше в тех странах, в которых присутствуют в основном пассивные фонды. На российском рынке доля пассивных фондов невелика - 18%, что является одним из факторов устойчивости российского фондового рынка.

Несмотря на повышение ключевой ставки, обороты торгов на Московской Бирже оставались стабильными с начала цикла проведения Центральным Банком политики открытых денег.

Рынок государственного долга в РФ нестабилен из-за того, что инфляция ускоряется, рубль дешевеет, а ключевая ставка скорее всего будет продолжать повышаться. В результате ситуации на рынке ОФЗ индекс государственных облигаций RGBI в ноябре упал до 135,92 пункта. Этот показатель является минимумом не только относительно ми-

нимальных значений марта 2020 года, но и относительно марта 2019 года. С начала года индекс потерял 10,51%. Доходность, соответственно, выросла и составляет 8,19% (по состоянию на конец торговой сессии 9 ноября).

Давление на ОФЗ сохраняется из-за высокой недельной инфляции и геополитических рисков: западные СМИ сообщают о планах по вторжению России в Украину, в Белоруссии разворачивается миграционный кризис, Армения и Азербайджан находятся на грани боевых действий, а удар Минобороны России по спутнику на орбите вызвал критику и призывы к новым санкциям. Переговоры о введении новых санкций против России увеличивают продолжающийся отток иностранных инвесторов с рынка ОФЗ. В связи с высокой волатильностью на финансовых рынках Минфином России было принято решение не проводить 24 ноября 2021 года аукционы по размещению ОФЗ в целях содействия стабилизации рыночной ситуации. В ближайшие несколько месяцев эксперты ожидают повышения ключевой ставки и рост доходности ОФЗ срочностью до трех лет до уровня 8-8,5% годовых, а в длинных ОФЗ стабилизации около текущих уровней.

Таким образом, для грамотного инвестирования в государственные облигации необходимо отслеживать изменения, происходящие на российском рынке облигаций федерального займа.

¹ Федеральный закон от 22.04.1996 № 39-ФЗ (ред. от 11.06.2021) «О рынке ценных бумаг».

² Официальный сайт Центрального банка Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cbr.ru>.

³ Официальный сайт Московской биржи [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.moex.com>.

⁴ Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru/accounts>.

CURRENT STATUS OF THE RUSSIAN GOVERNMENT BONDS MARKET

© 2022 Trubetskaya Olga Veniaminovna
Associate Professor

Samara State University of Economics
E-mail: olgatrub@gmail.com

© 2022 Fomicheva Victoria Igorevna
Undergraduate

Samara State University of Economics
E-mail: vic.fomi4ewa@yandex.ru

Keywords: securities, government bonds, financial markets, federal loan bonds, yield curve of federal loan bonds, yield, risk.

The article describes the current situation in the government bond market in Russia. The author indicated the reasons for the change in the yield curve of federal loan bonds (OFZ), the dynamics of the volume of OFZ placements in October compared to September 2021, and also identified the main buyers and the share of foreign participants in OFZ auctions for the study period.

ОЦЕНКА ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

© 2022 Фролова Анастасия Ильинична
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: frolova.anastasia.frolova@yandex.ru

© 2022 Щуцкая Александра Викторовна
кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: avs2020@yandex.ru

Ключевые слова: сельскохозяйственное предприятие, финансовое состояние, коэффициенты финансовой устойчивости, прибыль.

Статья посвящена финансовой устойчивости предприятия как одному из критериев оценки предпринимательского риска. Рассмотрены показатели и факторы, определяющие финансовую устойчивость сельскохозяйственного предприятия ООО Компания «БИО-ТОН».

Составной частью хозяйственной деятельности предприятия является финансовая деятельность. Она направлена на эффективное использование финансовых средств, достижение рациональных пропорций собственного и заемного капитала с целью максимизации прибыли.

Система абсолютных и относительных показателей характеризует финансовое состояние предприятия, которое в свою очередь отражает наличие, размещение и использование финансовых ресурсов хозяйствующего субъекта.

Главная цель финансового анализа: определить как, когда и где использовать финансовые ресурсы, чтобы развитие производства было эффективным и приносило максимальную прибыль. Анализ финансового состояния позволяет оценить финансовую устойчивость предприятия, которая является критерием предпринимательского риска¹.

Оценка финансовой устойчивости проводится для выявления степени независимости предприятия от внешних источников финансирования и способности отвечать по обязательствам, при этом обеспечивая долгосрочное финансирование своей деятельности.

Коэффициенты, представленные в табл. 1, лежат в основе определения финансовой устойчивости.

Коэффициент финансовой автономии (независимости) (Кфа) отражает долю собственности акционеров (участников) общества в общей сумме источников средств организации².

Обратным к коэффициенту финансовой независимости является коэффициент финансовой зависимости (Кфз). Устойчивое увеличение зависимости от внешних источников показывает положительная динамика данного показателя.

Коэффициенты финансовой устойчивости предприятия

Показатель	Формула расчета
Коэффициент финансовой автономии (независимости)	$K_{фа} = \frac{\text{Собственный капитал}}{\text{Всего источников средств}}$
Коэффициент финансовой зависимости	$K_{фз} = \frac{\text{Заемные средства}}{\text{Всего источников средств}}$
Коэффициент покрытия инвестиций	$K_{ПИ} = \frac{\text{Собственный капитал} + \text{Долгосрочные обязательства}}{\text{Общая сумма капитала}}$
Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	$K_{осс} = \frac{\text{Собственный капитал} - \text{Внеоборотные активы}}{\text{Оборотные активы}}$

Коэффициент покрытия инвестиций (КПИ) показывает, какая часть финансирования формируется за счет устойчивых источников (собственные средства и долгосрочные кредиты). Инвесторы с помощью данного показателя могут определить долгосрочную финансовую независимость предприятия, оценить вероятность наступления неплатежеспособности и банкротства предприятия.

Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами (Косс) определяет долю оборотных активов, которые финансируются за счет собственных средств.

В табл. 2 представлены показатели финансовой устойчивости предприятия ООО Компания «БИО-ТОН». Компания зарегистрирована в 2004 году, в селе Марьевка, Пестравского района Самарской области. С 2008 года Компания входит в число сельскохозяйственных товаропроизводителей, а в 2009 году был получен статус стратегического предприятия Самарской области в сфере АПК. ООО Компания «БИО-ТОН» состоит в ТОП-10 крупнейших владельцев сельскохозяйственной земли в России. В мае 2021 года Компания занимала 7 строчку рейтинга с показателем 452 тыс.га.³ ООО Компания «БИО-ТОН» осуществляет производственную деятельность преимущественно в Самарской области, а также имеет подразделения в Саратовской и Ульяновской областях.

Основным видом деятельности ООО Компания «БИО-ТОН» на данный момент является – выращивание однолетних культур. Предприятие занимается производством, хранением и дальнейшей реализацией сельскохозяйственной продукции – зерновых культур и подсолнечника.

Таблица 2

Показатели, характеризующие финансовую устойчивость ООО Компания «БИО-ТОН»

Показатели	2017 г.	2018 г.	2019г.	2020г.
Коэффициент финансовой автономии (независимости) (Кфа)	0,58	0,59	0,55	0,58
Коэффициент финансовой зависимости (Кфз)	0,42	0,41	0,45	0,42
Коэффициент покрытия инвестиций (КПИ)	0,74	0,80	0,74	0,79
Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами (Косс)	0,06	0,04	-0,03	-0,07

Источник: рассчитано по данным бухгалтерского баланса ООО Компания «БИО-ТОН» за 2017-2020гг.⁴

Коэффициент автономии организации по состоянию на 2020г. составил 0,58. Нормальное значение показателя для данной отрасли: $>0,5^2$, следовательно, показатель ООО Компания «БИО-ТОН» соответствует норме. Коэффициент финансовой зависимости также соответствует нормативному значению ($< 0,5$). Значения рассчитанных коэффициентов свидетельствуют о хорошем соотношении собственного и заемного капитала.

Коэффициент покрытия инвестиций близок к 0,8, т.е. ООО Компания «БИО-ТОН» собственными и заемными средствами покрывает долгосрочные вложения в свою деятельность.

Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами на конец 2020г. равен -0,07. Нормативное значение показателя коэффициента обеспеченности собственными оборотными средствами - 0.1 (10%)⁵. Следовательно, за счет заемного капитала финансируются все оборотные активы и часть внеоборотных активов.

По результатам анализа показателей финансовой устойчивости можно сделать вывод, что в ближайшей перспективе риск недостаточности финансирования для осуществления деятельности в ООО Компания «БИО-ТОН» отсутствует.

Сравнительный анализ показателей финансовой устойчивости ООО Компании «БИО-ТОН» и сельскохозяйственных предприятий РФ представлен на рисунке 1.

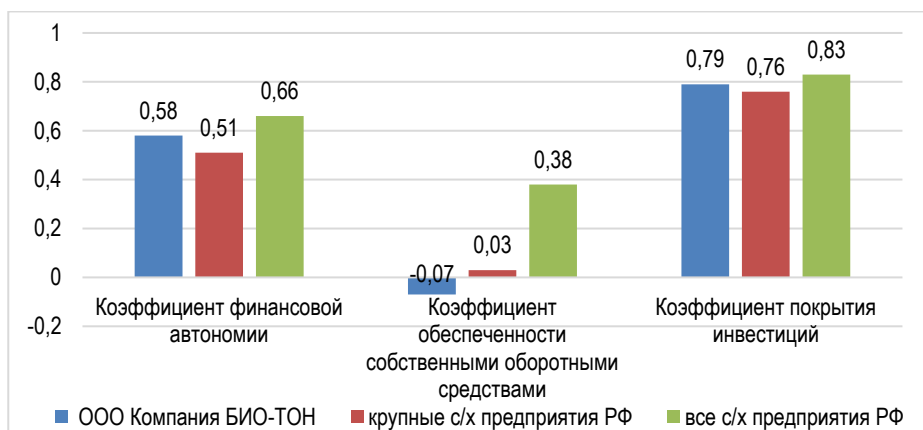


Рис. 1. Сравнительный анализ показателей финансовой устойчивости ООО Компания «БИО-ТОН» и сельскохозяйственных предприятий РФ, 2020 г.⁶

Сопоставив показатели финансовой устойчивости ООО Компания «БИО-ТОН» с аналогичными показателями сельскохозяйственных предприятий РФ, можно сделать вывод, что коэффициент финансовой автономии и покрытия инвестиций у ООО Компании «БИО-ТОН» несколько ниже, чем среднотраслевые значения, но выше, чем у крупных сельскохозяйственных предприятий (предприятия с выручкой свыше 2 млрд. руб.). Крупные сельскохозяйственные предприятия ведут более рискованную финансово-хозяйственную деятельность, привлекая больше заемных средства, поэтому показатели финансовой устойчивости у них ниже, чем в среднем по отрасли.

Основным фактором, влияющим на финансовую устойчивость, является доходность предприятия, так как именно прибыль выступает главным источником формирования собственного капитала. При недостатке собственных финансовых ресурсов в развитие производства приходится вкладывать заемные и привлеченные средства. Графическое изображение динамики прибыли, собственного и заемного капитала ООО Компании «БИО-ТОН» позволяет проследить обратную зависимость между ростом чистой прибыли и динамикой заемных средств (рис. 2).

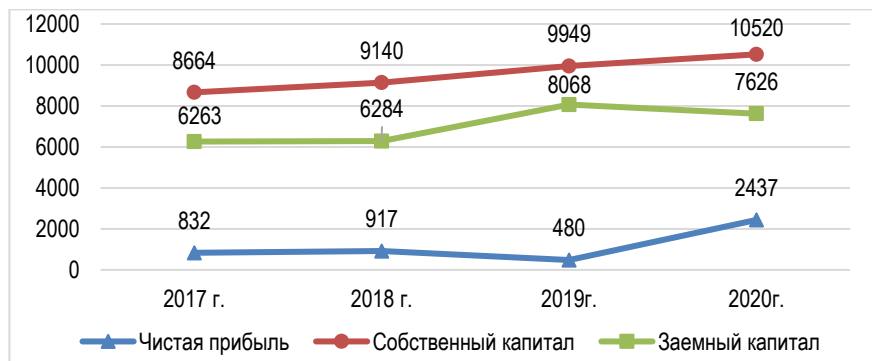


Рис. 2. Динамика показателей прибыли, собственного и заемного капитала ООО Компании «БИО-ТОН», млн руб.

В 2020г. чистая прибыль ООО Компании «БИО-ТОН» выросла на 1957 млн. руб., это способствовало увеличению собственного капитала предприятия на 571 млн. руб. и позволило сократить заемный капитал на 442 млн. руб.

Для укрепления финансовой устойчивости в ООО Компании «БИО-ТОН» необходимо закрепить тенденцию роста доходности производственно-бытовой деятельности за счет модернизации производства, оптимизации запасов, совершенствования маркетинговой деятельности и расширения экспортных поставок.

Повышение финансовой устойчивости Компании будет способствовать росту ее имиджа как надежного партнера в финансово-хозяйственной деятельности.

¹ Кудрявцева, Т. Ю. Финансовый анализ : учебник для вузов / Т. Ю. Кудрявцева, Ю. А. Дублазова ; под редакцией Т. Ю. Кудрявцевой. – Москва : Издательство Юрайт, 2022. – 167 с. – URL: <https://urait.ru/bcode/481973>.

² Финансовый анализ : учебник и практикум для вузов / И. Ю. Евстафьева [и др.] ; под общей редакцией И. Ю. Евстафьевой, В. А. Черненко. – Москва : Издательство Юрайт, 2021. – 337 с. – URL: <https://urait.ru/bcode/468910>.

³ Крупнейшие владельцы сельскохозяйственной земли в России на 2021 год – URL: <https://milknews.ru/files/Krupnejshie-vmeldecy-selskohozjajstvennoj-zemli.pdf>.

⁴ Бухгалтерская отчетность ООО Компания «БИО-ТОН» – URL: https://www.audit-it.ru/buh_otchet/6367044243_ooo-kompaniya-bio-ton.

⁵ Фещенко, И.В. Как оценить финансовую устойчивость предприятия? Показатели финансовой устойчивости./ И.В. Фещенко, М.П. Зоркальцева // Всероссийский экономический форум. Сборник статей II Всероссийской научно-практической конференции. – Петрозаводск, 2021. – С.7-12.

⁶ Финансовые показатели, вид деятельности: Растениеводство и животноводство, охота и предоставление соответствующих услуг в этих областях - URL: <https://www.testfirm.ru/otrasli/01>.

ASSESSMENT OF THE FINANCIAL STABILITY OF AN AGRICULTURAL ENTERPRISE

© 2022 Frolova Anastasia Ilinichna
Undergraduate

Samara State University of Economics
E-mail: frolova.anastasia.frolova@yandex.ru

© 2022 Shchutskaya Aleksandra Viktorovna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: avs2020@yandex.ru

Keywords: agricultural enterprise, financial condition, financial stability coefficients, profit.

The article is devoted to the financial stability of an enterprise as one of the criteria for assessing entrepreneurial risk. The indicators and factors determining the financial stability of the agricultural enterprise LLC BIO-TON Company are considered.

ОСНОВНЫЕ РИСКИ И ВОЗМОЖНОСТИ РОССИЙСКОГО РИТЕЙЛА В ПЕРИОД ПАНДЕМИИ

© 2022 Фролова Наталия Викторовна*
магистр

Самарский государственный экономический университет
E-mail: natasha08031003@mail.ru

Ключевые слова: современная торговля, ритейл, риски коммерческих предприятий, тренды в торговле.

Статья посвящена анализу основных коммерческих рисков, с которыми столкнулась современная торговля в период пандемии, вызванной новой коронавирусной инфекцией. Авторы также рассматривают технологические тренды в торговле, применение которых позволит ритейлу снизить риски, быть наиболее конкурентоспособным на рынке.

Коммерческая деятельность торговых предприятий тесно связана с рядом рисков, способных оказать негативное влияние на работоспособность компании. С целью обеспечения устойчивого развития и достижения высоких показателей роста, предприятие должно проводить регулярный анализ внешней среды, позволяющий выявить группы рисков, воздействующих на него, а также способы их устранения, минимизации.

В условиях нестабильной ситуации в мире, вызванной новой коронавирусной инфекцией, торговля, как одна из основных отраслей мирового хозяйства, оказалась под воздействием множества, введенных на территориях государств ограничений. Поэтому приоритетной задачей любой торговой организации является способность в быстрой адаптации к изменениям, происходящим на мировом и отечественном рынках. Предприятию важно уметь преобразовывать, возникающие извне риски и ограничения, в возможности последующего роста и развития.

Отметим, что сложности современного ритейла заключаются в постоянном лавировании между потребностями клиентов и ценами, предоставляемыми поставщиками. Проблемы, с которыми столкнулись предприятия торговли в 2020-2021 годах, заключаются в следующем:

1) Ковидные ограничения. Введение нерабочих дней по всей территории России в связи с ростом заболеваемости коронавирусной инфекцией привело к временному закрытию торговых точек, ассортиментная матрица которых не относится к категориям товаров первой необходимости. Запрет посещения торговых центров, всем невакцинированным гражданам также привел к снижению покупательского потока.

2) Инфляция. Увеличение закупочных цен поставщиками, производителями, а также попытки правительства удерживать показатель инфляции на максимально низком

* Научный руководитель – Гранкина Светлана Валерьевна, кандидат экономических наук, доцент.

уровне, посредством контроля стоимости жизненно-важных продуктов, привел к серьезным последствиям в ценовой политике. Это, в свою очередь, негативно отразилось на ключевых показателях, характеризующих финансовое состояние организации.

3) Снижение покупательской способности. Чем выше величина инфляции, тем ниже реальная покупательская способность потенциальных потребителей. Данный факт в первую очередь отражается на коммерческой деятельности ритейлеров, ценовыми сегментами которых являются средний и высокий, происходит отток в «жесткие дискаунтеры».

4) Конкуренция, вызванная появлением новых сервисов и активизацией маркетплейсов. Большинство потребителей в период пандемии осуществляли покупку товаров с помощью сервисов доставки или на маркетплейсах, а также приобретали продукцию напрямую у производителей. Стоит отметить, что данная тенденция сохранилась по настоящее время и в свою очередь негативно отражается на размере выручки ритейлеров, происходит ее снижение⁴.

Большинство экспертов сходятся в одном мнении, что все вышеперечисленные риски будут оказывать воздействие на торговые предприятия как минимум до 2024 года. Существует ряд рисков, с которыми можно бороться, к примеру, большинство ритейлеров предоставляют своим потенциальным потребителям возможность воспользоваться собственной службой доставки товаров, что способствует конкуренции с компаниями по предоставлению аналогичных услуг. Однако такие риски как инфляция и снижение покупательской способности не позволяют торговым предприятиям в полном объеме устранить негативное влияние на деятельность фирмы, возможно только достижение минимизации последствий.

Активное развитие новых технологий оказывает непосредственное влияние на методы ведения бизнеса. Для ритейлера главным остается его постоянная трансформация, способность приспосабливаться к новым условиям. Рассмотрим основные технологические тренды, применяемые в ритейле²:

- автоматизация – происходит за счет применения автоматизированных решений в документообороте и управлении, что позволяет сократить цикл согласования документов при заключении контрактов и ускоряет в целом процесс работы компании. Ведь в современных условиях даже незначительное ускорение управленческих процессов позволяет достичь значительного конкурентного преимущества. Также внедрение автоматизированных процессов происходит и при работе с клиентами. Одним из примеров является касса самообслуживания. Торговые предприятия проводят тестирование роботов, осуществляющих контроль сроков годности и соответствия ценников. В будущем, реализация подобных решений позволит снизить затраты на персонал, что в свою очередь положительно отразится на финансовой отчетности компаний;

- переход в онлайн – основной причиной роста дистанционной торговли является введение противокоронавирусных мер. Ведь в большинстве городов для потенциальных потребителей заказ товаров онлайн оказался единственным доступным способом покупки. В настоящее время, многие покупатели сходятся во мнении, что заказ продуктов онлайн более удобен и позволяет сократить время на посещение магазинов. Развитие дистанционных продаж осуществляется достаточно активно, ритейлеру важно регулярно проводить

анализ и обработку алгоритмов доставки, уделять особое внимание технологическим решениям;

- VR и AR-технологии. VR-технологии – это виртуальный, вымышленный мир. AR представляет собой дополненную реальность, которая может использовать элементы окружения человека. VR-технологии могут быть использованы при проведении обучения персонала организаций. Виртуальные полигоны, в которых специалисты HR-отдела смогут моделировать различные ситуации с целью обучения и контроля персонала организации. В перспективе AR-технологии планируют внедрять в процесс коммуникации с клиентами. Примером подобной технологии являются приложения дополненной реальности. Подобные приложения позволяют потенциальному покупателю продемонстрировать, как приобретаемая мебель будет смотреться в квартире, а при покупке одежды, обуви определиться с цветом, фасоном без осуществления примерки. В продовольственном ритейле, применяя AR-технологии, можно осуществить просмотр товара перед его непосредственным заказом, а также ознакомиться с вариантами сервировки.

В настоящее время VR/AR-технологии в России практически не применяются. Однако увеличение спроса на покупки, осуществляемые через интернет, позволят сделать существенный рывок в сторону реальной работы с клиентами.

Перед современными торговыми предприятиями стоит важная задача не только по отслеживанию угроз, но и по способности противостоять им. Ритейлерам необходимо проводить регулярный анализ рынка и следовать его тенденциям, снижать затраты в том числе и с помощью автоматизации процессов.⁵

VR и AR-технологии являются основными драйверами для роста в ритейле. С каждым годом количество покупок товаров через интернет и приложения увеличивается, что позволяет торговым предприятиям, применяя информационные технологии в своей деятельности, достичь конкурентных преимуществ при взаимодействии с потребителями, а также повысить эффективность предприятия в целом, уделяя особое внимание внутренним процессам компании.

Таким образом, торговые предприятия должны быть ориентированы на постоянный мониторинг внешней среды, позволяющий выявить риски, воздействующие на него, а также на внедрение в свою деятельность новых технологий, способствующих минимизации рисков.

¹ Плещенко, В. И. Закупочная деятельность во время и после эпидемии коронавируса: как работать дальше? // Стратегии бизнеса, 2020. – Т.8, №5 (129-131).

² Влияние COVID-19 на ритейл: тренды, экспертные мнения, барометр : сайт. – Москва, 2021. – URL: <https://covid.prognosis.ru/> (дата обращения: 08.12.2021).

³ Риски и возможности российского ритейла в 2022–2024 годах : сайт. – Москва, 2021 – . – URL: <https://doczilla.pro/ru/blog/riski-i-vozmozhnosti-rossijskogo-ritejla-v-2022-2024-godah/> (дата обращения: 08.12.2021).

⁴ ТОП 5 последствий пандемии для ритейлера и как с ними жить : сайт. – Москва, 2020 – . – URL: <https://abmcloud.com/top-5-posledstvij-pandemii-dlya-ritejlera-i-kak-s-nimi-zhit> (дата обращения: 09.12.2021).

⁵ Гранкина С.В. Тенденции развития отечественных розничных торговых сетей//Инновационные достижения науки и техники АПК. Сборник научных трудов Международной научно-практиче-

ской конференции. 2018. С. 782-784; Гранкина С.В. Омниканальность как направление развития российского ритейла // Экономика и предпринимательство. 2021. № 6 (131). С. 819-823.

MAIN RISKS AND OPPORTUNITIES OF RUSSIAN RETAIL DURING THE PANDEMIC PERIOD

© 2022 Frolova Natalia Viktorovna
Master

Samara State University of Economics
E-mail: natasha08031003@mail.ru

Keywords: modern trade, retail, risks of commercial enterprises, trade trends.

The article is devoted to the analysis of the main risks faced by modern trade during the pandemic caused by a new coronavirus infection. The authors also consider technological trends in trading, applying the acceptable risk reduction schedule, the most effective in the market.

К ВОПРОСУ О ПРИВЛЕЧЕНИИ РОССИЙСКОГО БИЗНЕСА К ДОСТИЖЕНИЮ ЦЕЛЕЙ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

© 2022 Хмелева Галина Анатольевна
зав. кафедрой мировой экономики
Самарский государственный экономический университет
E-mail: galina.a.khmeleva@yandex.ru

© 2022 Леонов Илья Олегович
аспирант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: ilya_leonov_95@bk.ru

Ключевые слова: устойчивое развитие, цели устойчивого развития, международный бизнес, внешнеэкономическая деятельность, мировая экономика, Глобальный договор ООН.

Статья посвящена проблеме привлечения российского бизнеса к достижению целей устойчивого развития. Проведен анализ целей, задач, механизмов имплементации Целей устойчивого развития в России. Предложены меры по повышению уровня вовлеченности российского бизнеса в достижение целей устойчивого развития.

Тема устойчивого развития и вовлечения российского бизнеса в достижение Целей устойчивого развития российского бизнеса является чрезвычайно актуальной по следующим причинам:

Во-первых, Россия присоединилась к инициативе ООН по достижению целей устойчивого развития с горизонтом до 2030 г. («Повестка-2030»). Цели устойчивого развития включены во внутреннюю политику России. В декабре 2020 г. назначен представитель Президента Российской Федерации по связям с международными организациями для достижения целей устойчивого развития». ¹ Отдельные полномочия возложены на Министерство иностранных дел, Минэкономразвития. Для улучшения координации между ведомствами при Администрации президента создана специальная межведомственная рабочая группа по вопросам, связанным в основном с изменением климата и обеспечением устойчивого развития. Цели устойчивого развития ООН интегрированы во внутреннюю повестку России и в различной степени реализуются в национальных проектах, стратегических документах.

Во-вторых, цели устойчивого развития охватывают широкий круг вопросов, среди которых каждое предприятие, независимо от размера и специфики деятельности может найти свой блок. Среди целей: ликвидация бедности, голода, обеспечение здоровья и благополучия, чистая вода и санитария, достойная работа и экономический рост и др.

Универсальный характер направлений, заявленных в повестке устойчивого развития ООН, позволяет компаниям выбрать тот набор Целей, которые наилучшим образом вписываются в их деятельность и существующие программы, как на глобальном уровне, так и на уровне каждой страны.

В-третьих, в мире широко приветствуется присоединение предприятий к Глобальному договору ООН, Повестке-2030, поскольку демонстрирует высокий уровень ответственности корпоративного управления и стремление к поиску локальных решений глобальных проблем. В России создана национальная сеть ООН как проводник для российского бизнеса.

Для экспортеров присоединение к национальной сети Глобального договора ООН в России имеет следующие преимущества:

- позволяет российскому бизнесу стать частью лидерского сообщества в области корпоративной ответственности и устойчивого развития;
- улучшить практику бизнеса в соответствии с актуальной глобальной повесткой;
- укрепить деловую репутацию, рост конкурентоспособности и доверия общества к вашей компании;
- приобрести новые деловые контакты по всему миру, конкурентные преимущества на развитых рынках, а также возможность участия в международных мероприятиях и реализации глобальных проектов ООН;
- обменяться опытом с лидерами и единомышленниками;
- улучшить имидж и обеспечить рост доверия к компании как внутри страны, так и за рубежом;
- получить доступ к глобальной базе знаний;
- дополнительные возможности привлечения «зеленых» инвестиций.

В России национальная сеть Глобального договора ООН выступает инициатором и организатором мероприятий по тематике устойчивого развития, где компании имеют возможность общаться с международными экспертами и ведущими специалистами в области устойчивого развития.

Немаловажным является право использовать всемирно известный бренд Глобального договора ООН - UN Global Compact - с пометкой «Мы поддерживаем!» (We support!). Информация об участнике Глобального договора ООН становится доступной на глобальном сайте и на сайте национальной сети Глобального договора ООН. Преимуществом присоединения к Глобальному договору для компании является повышение лояльности перед сотрудниками, партнерами и, наконец, перед средствами массовой информации.

Для участников Глобального договора сформирована обширная база знаний, доступ к ней, а также к технологиям и лучшим практикам ООН в области устойчивого развития является важным преимуществом, поскольку позволяет повысить свою компетентность и улучшить прогресс достижения целей.

Повышение доступности к банковскому финансированию обеспечивается наличием специальных программ в крупнейших российских и зарубежных банках. В последние годы сформировалось отдельное направление «зеленых» инвестиций, поддерживающих проекты в области ESG-целей. Так, если в 2000 году инвестиции в основной капитал на цели охраны окружающей среды составили 22,3 млрд долл, то в 2018 г. – 157,6 млрд.² В ответ на повышенный интерес со стороны инвесторов к «зеленой» повестке, появился особый вид облигаций Green Bonds («зеленые» бонды).

Важно отметить, что, становясь участником Глобального договора ООН, компании принимают на себя обязательства по обеспечению прогресса в рамках выбранных целей³.

Такие компании предоставляют общественности отчеты о достигнутых результатах, размещая их на официальном сайте.

Таким образом, присоединение компании к Глобальному договору является хорошим способом продемонстрировать готовность к реальным действиям по согласованию своих стратегий и бизнес-процессов с универсальными принципами ESG в области достойного труда, защиты окружающей среды.

В настоящее время Глобальный договор ООН объединяет более 9,5 тысяч компаний по всему миру, 3000 некоммерческих организаций в 160 странах и количество их постоянно возрастает. В России на начало 2022 года к Глобальному договору ООН присоединились 83 российские компании. Среди них, как крупные, так и небольшие компании ⁴. К Глобальной инициативе ООН присоединились такие крупные компании нефтегазового сектора, как Лукойл, ПАО «Татнефть», ПАО «НОВАТЭК» и др. Горнодобывающий и металлургический сектор представлен ПАО «ГМК «Норникель», ПАО «Северсталь», ПАО «Полюс». Отметим, что в списке также финансовые, высокотехнологичные компании и представители сферы услуг.

Как правило, осознают необходимость присоединения к Глобальному договору компании, которые ведут деятельность на внешних рынках, что позволяет им повысить доверие, авторитет и лояльность зарубежных партнеров ⁵⁶. На наш взгляд, назрела необходимость еще более широкого вовлечения компаний, ведущих деятельность на внешних рынках, к присоединению к Глобальному договору ООН.

Для этого необходимы следующие меры:

- запуск программы финансирования на конкурсной основе вузов, реализующих программ повышения квалификации в области устойчивого развития;
- организация круглых, столов конференций по вопросам устойчивого развития с участием представителей ООН, Совета Федерации, Государственной Думы, региональных власти Самарской области, направленных широкое освещение повестки ЦУР - 2030;
- консультационное и организационное сопровождение по подбору ЦУР организации, процессу присоединения, определению целевых показателей и подготовки отчетности по достижению прогресса ЦУР;
- использование ресурсов инфраструктуры поддержки экспортеров для информирования о преимуществах и алгоритме присоединения российских экспортеров к Глобальному договору ООН.

Так, на цифровой платформе Российского экспортного центра целесообразно разместить соответствующую информацию о Целях устойчивого развития, способах участия в Глобальном договоре ООН, преимуществах для экспортных компаний.

На наш взгляд, указанные меры будут способствовать вовлеченности российских компаний в достижение целей устойчивого развития и в целом реализации взятых Россией обязательств в данном направлении.

¹ Указ Президента Российской Федерации «О специальном представителе Президента Российской Федерации по связям с международными организациями для достижения целей устойчивого развития» от 04.12.2022 URL: <http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001202012040024>.

² Семенова Н.Н., Еремина О.И., Скворцова М.А. «Зеленое» финансирование в России: современное состояние и перспективы развития. Финансы: теория и практика. 2020;24(2):39-49. DOI: 10.26794/2587-5671-2020-24-2-39-49.

³ Богатырев В.Д., Кононова Е.Н., Мартышкин С.А., Чиркунова Е.К., Хмелева Г.А. Инновационная система регионального промышленного комплекса. Самара, 2016. – 204 с.

⁴ United Nations. Global Compact. URL: <https://www.unglobalcompact.org> (дата обращения: 02.02.2022).

⁵ Косякова И.В., Мякотина В.С. Экономические механизмы достижения устойчивости эколого-экономического развития промышленного предприятия // Вестник Самарского государственного университета. 2011. № 1-1 (82). С. 107-113.

⁶ Стрельцов А.В., Ерошевский С.А. Инвестиционное обеспечение устойчивого экономического развития промышленных предприятий // Экономические науки. 2014. № 113. С. 49-52.

TO THE QUESTION OF INVOLVING RUSSIAN BUSINESS TO ACHIEVING THE GOALS OF SUSTAINABLE DEVELOPMENT IN WORLD ECONOMY

© 2022 Khmeleva Galina Anatolievna
Head of Department of World Economy
Samara State University of Economics
E-mail: galina.a.khmeleva@yandex.ru

© 2022 Leonov Ilya Olegovich
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: ilya_leonov_95@bk.ru

Keywords: sustainable development, sustainable development goals, international business, foreign economic activity, world economy, Global Compact.

The article is devoted to the problem of attracting Russian business to achieve sustainable development goals. The analysis of the goals, objectives, mechanisms for the implementation of the Sustainable Development Goals in Russia was carried out. Measures are proposed to increase the level of involvement of Russian business in achieving sustainable development goals.

СОВРЕМЕННЫЕ ПОДХОДЫ К АНАЛИЗУ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ

© 2022 Цибизова Александра Владимировна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: alex.tsibizova@yandex.ru

Ключевые слова: горизонтальный анализ, вертикальный анализ, трендовый анализ, факторный анализ, сравнительный анализ, коэффициентный анализ, прямой метод, косвенный метод, объект анализа, предмет анализа.

В статье представлена информация о применяемых в настоящее время методах анализа финансовых результатов. Методики российских авторов рассмотрены наиболее подробно и используются наиболее часто. Также представлены субъекты, пользующиеся информацией о состоянии финансово-хозяйственной деятельности.

Оценка финансового результата направлена на исследование способов и методов его формирования, а также определение факторов, которые могут оказать на него влияние. В зависимости от того какую деятельность осуществляет предприятие или организация, источники формирования финансового результата могут быть достаточно разными, однако, как правило, информация о полученных финансовых результатах отражается в отчете о финансовых результатах. Данный документ представляет собой основной источник формирования информации о финансовых результатах любой компании, но необходимо учесть, что данная информация, отраженная в этом отчете может быть неполной для проведения анализа и при этом для более качественного анализа финансовых результатах необходимо использовать иные управленческие документы компании, отражающие более детальную информацию.

Главным источником информации, необходимой для анализа финансовых результатов является отчета финансовых результатах, данные которого представляет собой один из способов и методов контроля за формированием финансовых результатов, а также их оценки и прогнозирование. Данная информация, которая может быть представлена в отчете о финансовых результатах компании, как правило, используется для следующего (рис. 1).

В целом анализ финансовых результатов используется также для определения финансового состояния предприятия. От того, какое финансовое состояние организации зависит принятие того или иного управленческого решения. Также определение уровня финансового состояния организации и его финансовой устойчивости, которые напрямую связаны с полученными финансовыми результатами, является центральным элементом для прогнозирования дальнейшего развития организации. Представление полной и достаточной информации, характеризующей положение организации, выступает главным крите-

* Научный руководитель – **Аксинина Ольга Сергеевна**, кандидат экономических наук, доцент.

рием при заключении различных сделок, осуществления проектов. Сведения об уровне финансового положения организации, как правило, вызывают интерес различных субъектов конкретного товарного рынка. Субъекты экономической деятельности РФ представлены на рис. 2.

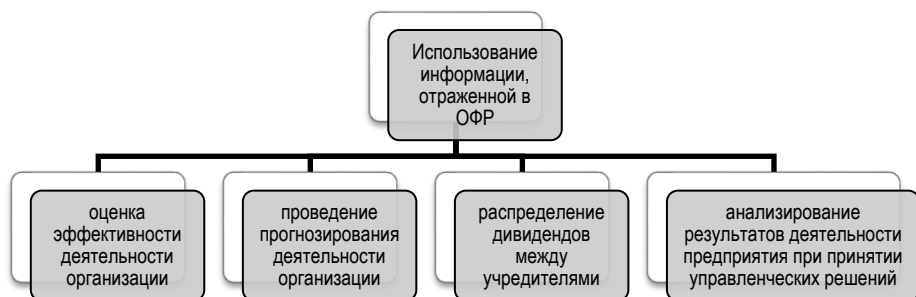


Рис. 1

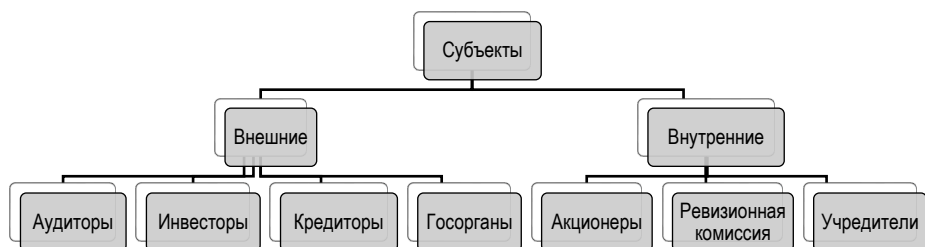


Рис. 2

Также авторами были выделены направления финансового анализа, позволяющего определить и оценить финансовое состояние организации (рис. 3).

Как видно из представленного рисунка, анализ финансовых результатов выступает одним из направлений финансового анализа в целом.

В настоящее время анализ финансовых результатов является одним из показателей, характеризующих состояние финансово-хозяйственной деятельности организации. В современных условиях деятельности организации уделяется большое внимание со стороны иных субъектов рыночных отношений, которых интересуют именно результаты финансово-хозяйственной деятельности предприятий.¹

Основным способом позволяющим определить состояние финансово-хозяйственной деятельности организации является проведение анализа, который позволяет оценить внешнее и внутреннее состояния предприятия. Как правило, управление прибылью организации направлено на повышение доходов и снижение расходов.

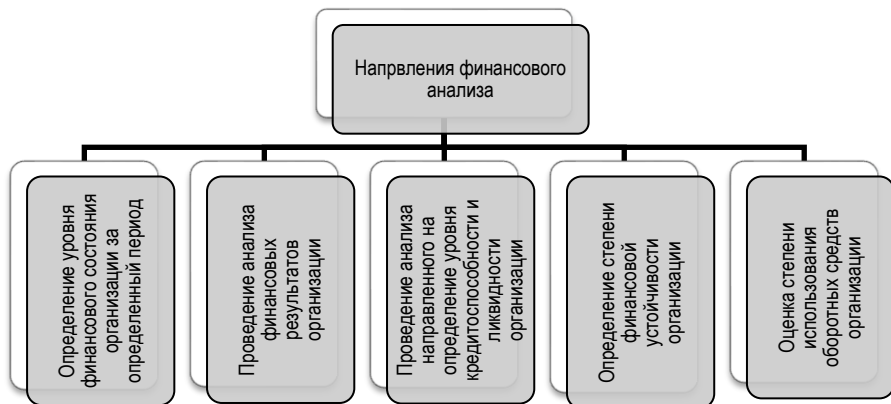


Рис. 3

К наиболее известным методикам анализа относятся, представленные на рис. 4.

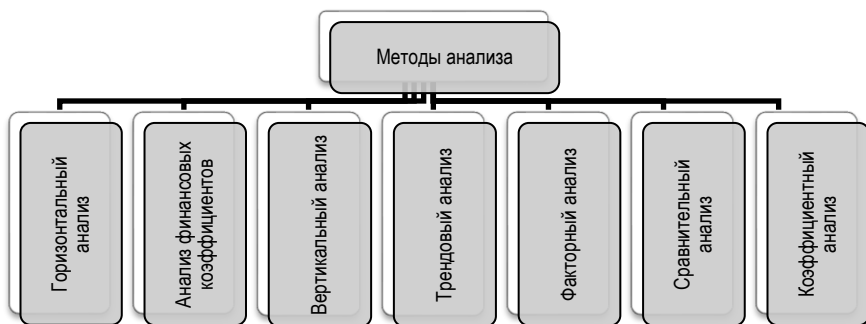


Рис. 4

Необходимо выделить такие виды анализа, как вертикальный и горизонтальный анализ финансовых результатов. Горизонтальный анализ показателей прибыли направлена на определение и оценку уровня, а также динамики показателей прибыли, определение степени участия некоторых видов доходов и расходов в их формировании, оценку стабильности получения доходов и расходов и их изменения в будущем.

Главная задача вертикального анализа заключается в определении оценки степени участия отдельных статей доходов и расходов в формировании прибыли.²

Трендовый анализ организации направлена сравнение определенного элемента, представленного в отчетности организации, с определенным предыдущим периодом, что является центральным элементом при определении направления развития организации. Определение уровня различных всевозможных показателей, отражающих будущее организации, как правило, происходит путем необходимых направлений развития. Поэтому анализ тенденций в производстве – это изучение тенденций основных показателей.

Также следует выделить такой метод анализа финансовых результатов организации как факторный анализ показателей прибыли. Данный вид анализа направлен на определение элементов, которые оказывают либо прямой, либо косвенное влияние на формирование прибыли. В этом случае факторы делятся на внешние и внутренние.

Внутренний факторы делятся в зависимости от уровня порядка. Степень влияние на формирование прибыли каждого фактора, который входит в фактурную модель, можно определить с помощью метода цепных подстановок. При этом факторный анализ чистой прибыли, помимо включенных в него факторов первого и второго порядка, должен также включать такой фактор как налогообложение.

Сравнительный анализ направлен на определение определенных показателей конкретных групп между собой. Центральное место здесь занимает абсолютные относительные отклонения таких показателей.

Кoeffициентный анализ является центральным методом финансового анализа организации. Данный метод является таковым связи с тем, что количественная оценка состояния организации и дополнительные управленческие решения, направленные на изменение показателей, осуществляются при использовании финансово-экономических показателей. Таким образом, между имеющимися ресурсами компании и эффективностью их использования определяется прямая зависимость, выражающаяся с помощью значений финансово-экономических коэффициентов.

Зарубежная экономическая практика выделяет два способа анализа финансовых результатов.

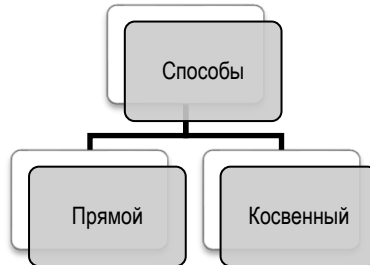


Рис. 5

Данные методы различаются по основе для расчета денежного потока. Прямой метод осуществляется с помощью расчета от выручки, косвенный метод – чистой прибыли. Как правило, косвенный метод является более эффективным, так как направлен на определение взаимосвязи прибыли и изменения суммы денежных средств.

Также выделяют корреляционный анализ – экономико-математический метод анализа финансовых результатов, направленный на определение построения стохастических линейных моделей и определения уровня зависимости финансовых результатов от влияния различных изменений определенного объекта, который заложен в основание этой модели. Таким образом, в целом, методология анализа финансовых результатов коммерческой организации, в том числе предприятий, занимающихся торговой деятельностью, не вызывает существенных трудностей, однако, стоит отметить, чем больше данных и эле-

ментов будет использовано, тем качественнее и эффективнее будет этот анализ, и как следствие, более точные управленческие решения будут приниматься в будущем. Поэтому необходимо изучить особенности формирования коммерческих предприятий и проанализировать показатели рентабельности при оценке их финансовых результатов.

Внутренний анализ финансовых результатов деятельности предприятия проводится как правило на основе управленческого отчета, представленного в разрезе центров ответственности. Он направлен на проведение углубленного анализа для определения причин изменения конечного финансового результата с определением стабильных и случайных факторов его изменения. Данный анализ также дополняется оценкой качества прибыли и ее прогнозированием. Основным элементом данного вида анализа финансовых результатов является анализ доходов и расходов по обычным видам деятельности. Однако стоит отметить, что данный вид анализа необходимо проводить вместе с оценкой рентабельности сегментов бизнеса, а также рисков внешней среды. Конечным результатом внутреннего анализа финансовых результатов деятельности предприятия является планирование позирующих показатели прибыли, а также методы ее оптимизации.

Также необходимо выделить определенные подходы к анализу финансовых результатов, сформированных различными авторами (рис. 6).

Часто используемым методиками анализа финансовых результатов являются методики Шеремета, Савицкой и Мельника.

Методика Шеремета как правило осуществляется путем анализа финансовых результатов, а именно их динамика и структура, а также определяется степень влияние на выручку производственных ресурсов, она прибыль – объем продаж. Далее необходимо провести анализ себестоимости. Как правило, проводится факторный анализ себестоимости, а также анализ структуры и динамики затрат. В конечном итоге проводится анализ финансовых результатов, а также происходит расчет такого показателя как рентабельность продаж. Также на данном этапе выполняется факторный анализ видов прибыли, представленных в отчете о финансовых результатах. Плюсы методики Шеремета заключаются в том, что в данном случае свои расчеты автор предлагает проводить на основе данных, представленных в отчете о финансовых результатах.³

Методика Савицкой предполагает деление прибыли на прибыль по видам деятельности организации, прибыли, представленные в отчете о финансовых результатах, а также прибыли экономическому содержанию, прибыль по характеру налогообложения. Далее проводится анализ финансовых результатов, полученных от реализации продукции. Также определяется влияние себестоимости на финансовый результат. Далее определяются факторы, оказывающие влияние на стоимость одной единицы продукции. Далее происходит анализ прочих доходов и расходов организации с определением их состава и структуры, а также факторов, оказывающих на них влияние. В конечном итоге определяются показатели рентабельности организации. Заключительным этапом здесь выступает проведения факторного анализа рентабельности.⁴

Плюсами данной методики являются достаточно подробный анализ финансовых результатов, что позволяет провести сравнительный анализ по отношению к предыдущим периодом и с предприятиями-конкурентами.

Методика Мельника отличается от вышеназванных тем, что на первом этапе происходит анализ финансовых результатов за несколько лет. В свою очередь это позволяет

определить дальнейшее развитие организации, так как прибыль является основным показателем деятельности организации. Также данная методика предполагает проведение факторного анализа прибыли от продаж, а также чистой прибыли.⁵

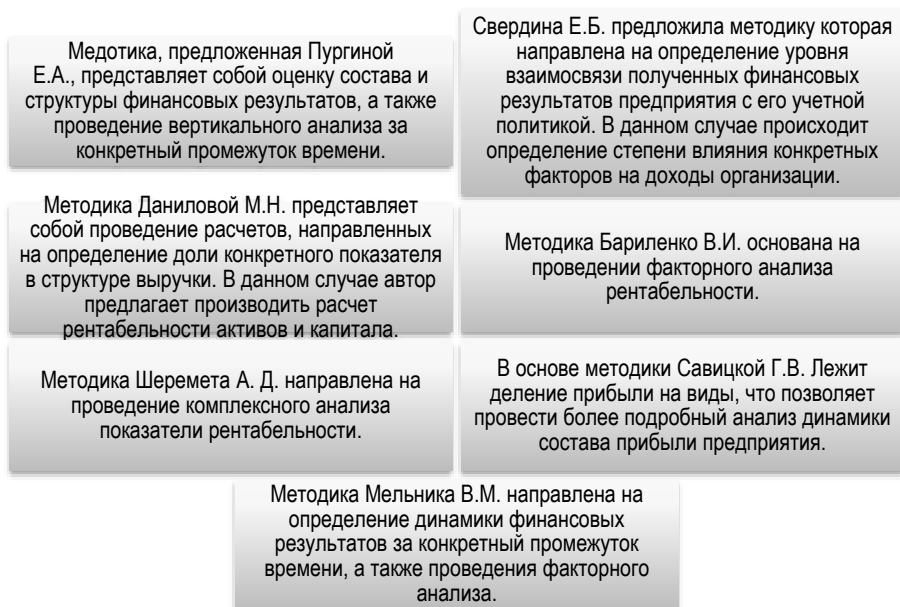


Рис. 6

Плюсом данной методики является использование вертикального и горизонтального анализа финансовых результатов.

Таким образом, каждая из представленных методик имеет свои плюсы, но стоит также отметить и недостатки. Недостатком данных методик является использование огромного количества показателей, затрудняющих проведение анализа.

Таким образом, имеется множество подходов, позволяющих провести анализ финансовых результатов деятельности организации. Проводить данный анализ в современных условиях необходимо, поскольку прибыль является основным показателем, отражающим эффективность деятельности организации.

¹ Шестипалова В.А., Никитина Е.А., Галицкая Ю.Н., Управленческий анализ финансовых результатов организации. В сборнике: Сборник научных статей факультета экономики, управления и бизнеса. ФГБОУ ВПО «КубГУ», 000 «Издательский дом – Юг», Краснодар, 2013. - 170 с.

² Лукошкина Т.И. Организационные основы и экономические методы формирования стратегии современного промышленного бизнеса // Экономика и предпринимательство. 2014. № 1-3 (42-3). С. 767-770.

³ Шеремет А. Д. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия: учебник / А.Д. Шеремет. - 2-е изд., доп. - М.: ИНФРА-М, 2017. - 374 с. 4.

⁴ Савицкая Г. В. Савицкая Г.В. Экономический анализ: учебник / Г.В. Савицкая. - 14-е изд., перераб. и доп. - М.: ИНФРА-М, 20117. - 649 с.

⁵ Мельник М. В. Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия: учеб. пособие / М.В. Мельник, Е.Б. Герасимова. - 3-е изд., перераб. и доп. - М.: ФОРУМ : ИНФРА-М, 2017. - 208 с.

MODERN APPROACHES TO THE ANALYSIS OF FINANCIAL RESULTS

© 2022 Tsibizova Alexandra Vladimirovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: alex.tsibizova@yandex.ru

Keywords: horizontal analysis, vertical analysis, trend analysis, factor analysis, comparative analysis, coefficient analysis, direct method, indirect method, object of analysis, subject of analysis.

The article provides information on the currently used methods for analyzing financial results. Methods of Russian authors are considered in most detail and are used most often. The subjects using information on the state of financial and economic activity are also presented.

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ПРИНЦИПОВ СОЦИАЛЬНО ОТВЕТСТВЕННОГО ИНВЕСТИРОВАНИЯ НА РОССИЙСКОМ ФОНДОВОМ РЫНКЕ

© 2022 Четвериков Алексей Сергеевич*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: chetverikov86@yandex.ru

Ключевые слова: ответственное инвестирование, ESG-инвестиции, биржевой паевый инвестиционный фонд.

Рассмотрены понятие ESG-инвестиций и факторы устойчивого развития. Приведены биржевые паевые инвестиционные фонды, сформированные на основе ESG-критериев, которые доступны инвесторам на российском фондовом рынке. Рассмотренные биржевые инвестиционные фонды с начала запуска показали высокую доходность, которая превышает доходность индекса Московской биржи.

В современном мире возрастает интерес к проблемам охраны природы, изменения климата, истощения ресурсов, выбросам парниковых газов и загрязнения окружающей среды, а также к проблемам здравоохранения и безопасности, условиям труда, коррупции и многим другим проблемам. Это, в свою очередь, повлияло на возникновение новых подходов к инвестированию. Одним из таких подходов стало социально ответственное инвестирование – инвестирование с целью получения дохода и создания позитивных социальных изменений в обществе. В международной практике инвестиций закрепилось понятие ESG (Environmental, Social and Governance) инвестиции.

ESG-инвестиции предполагают, что при принятии инвестиционных решений учитываются так называемые факторы устойчивого развития, а именно, экологические (Environmental), социальные (Social) и факторы корпоративного управления (Governance).

Экологические требования в составе ESG-критериев включают в себя экологическую политику компании или государства, регулирование природопользования и ответственное использование экологичных товаров¹.

Социальные факторы определяются такими аспектами, как права работников, безопасность на рабочем месте, равноправие, образование, кадровая политика, стандарты для поставщиков, социальные последствия и отношения с местными сообществами, права человека и т.д.²

Управленческие факторы включают в себя политику компаний и принятые в них практики управления и контроля

В работе Е.О. Востриковой и А.П. Мешковой³ приведены результаты исследований зарубежных авторов, которые свидетельствуют о значительном росте объема социально

* Научный руководитель – **Трубецкая Ольга Вениаминовна**, кандидат экономических наук, доцент.

ответственных инвестиций в США, Канаде, Великобритании и в странах Европы. Кроме того, некоторые европейские институциональные инвесторы в лице государственных пенсионных фондов отказались от инвестиций в компании, производящие табак и оружие.

В России со стороны государства в последние годы также проявляется большой интерес к проблемам социально ответственных инвестиций, в большей степени в экологическом аспекте. Принят к реализации национальный проект «Экология», целью которого является ликвидация отходов производства и потребления и снижение уровня загрязнения в атмосферном воздухе. Реализация данного национального проекта неизбежно повлияет на методы ведения бизнеса крупных российских компаний, в том числе компаний, чьи ценные бумаги обращаются на российском фондовом рынке.

Создана Рабочая группа по вопросам ответственного финансирования (ESG-finance) в рамках Экспертного совета по рынку долгосрочных инвестиций при Банке России, которая наряду с Министерством экономического развития и Министерства природных ресурсов и экологии выступает в качестве регулятора социально ответственного инвестирования в России.

Финансовые инструменты на российском фондовом рынке, построенные на основе ESG-критериев

С 1 апреля 2019 г. Московская Биржа начала расчет на ежедневной основе фондовых индексов устойчивого развития – «Ответственность и открытость» и «Вектор устойчивого развития». На основе этих индексов в 2020 на Московской бирже появился первый в России биржевой инвестиционный фонд, сформированный на основе ESG-критериев, - «РСПП Вектор устойчивого развития» от РСХБ (Россельхозбанк) Управление активами с тикером ESGR.

В таблице представлены 10 ценных бумаг, входящих в биржевой инвестиционный фонд «РСПП Вектор устойчивого развития» и имеющих наибольшую долю в его составе. Из таблицы видно, что в инвестиционном фонде наибольшую долю имеют металлургический, нефтегазовый и энергетический секторы.

Состав биржевого инвестиционного фонда «РСПП Вектор устойчивого развития»

Наименование эмитента ценной бумаги	Доля в фонде, %
ПАО «НЛМК»	5,08
ПАО «ММК»	4,98
ПАО «ФосАгро»	4,82
ПАО «ФСК ЭЭС»	4,68
Банк ВТБ	4,60
ПАО «Северсталь»	4,57
ПАО «ЛУКОЙЛ»	4,49
ПАО «Интер РАО»	4,22
ПАО «Ростелеком»	4,16
ПАО «НК «Роснефть»	4,06

Источники: РСХБ Управление активами - https://rshb-am.ru/upload/iblock/f21/scha_bpif_rspp_30.04.2021.pdf.

На рисунке представлена динамика изменения стоимости данного биржевого инвестиционного фонда. Как видно из рисунка, на дистанции 10 месяцев (с начала запуска) биржевой инвестиционный фонд обогнал бенчмарк – индекс Московской биржи.

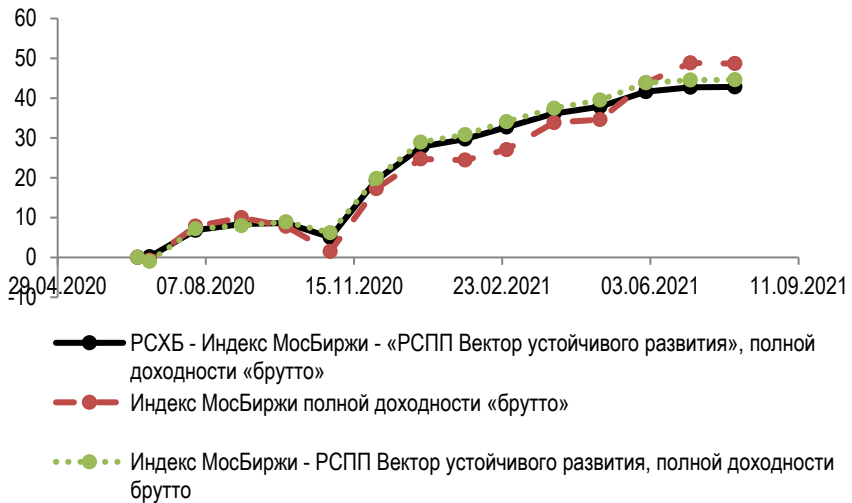


Рис. Динамика изменения биржевого инвестиционного фонда «PCPP Вектор устойчивого развития»

За 12 месяцев обращения на Московской бирже биржевой инвестиционный фонд, сформированный на основе ESG-критериев, показал доходность более 40% (см. рисунок).

Сбербанк в сентябре 2020 года также запустил в обращение на Московской бирже биржевой инвестиционный фонд «Сбер – ответственные инвестиции» на основе индекса «Вектор устойчивого развития». Данный биржевой фонд за 12 месяцев с начала запуска показал доходность 40%⁴.

Таким образом, на российском фондовом рынке появились финансовые инструменты, которые построены на основе применения ESG-критериев. Эти инструменты показывают высокую доходность, превышающую доходность индекса Московской биржи. Кроме того, частные инвесторы на основе индекса «Вектор устойчивого развития» могут сами составлять инвестиционные портфели из ценных бумаг российских компаний, которые уделяют внимание ESG-факторам при своей хозяйственной деятельности, тем самым российские инвесторы могут быть причастны к реализации принципов социально ответственного инвестирования.

¹ М. В. Бабенко, С. И. Бик, А. И. Постнова. Зеленая экономика. Определения и понятия. – Москва: Всемирный фонд дикой природы (WWF), 2018. – С. 12.

² Там же, С. 19.

³ ESG-критерии в инвестировании: зарубежный и отечественный опыт / Е.О. Вострикова, А.П. Мешкова // Финансовый журнал (Financial Journal). - №4. - 2020. - С. 117 – 129.

⁴ Сбер управление активами - https://www.sber-am.ru/info_centр/profiles_pif/etf-esg.

USING THE PRINCIPLES OF SOCIALLY RESPONSIBLE INVESTMENT IN THE RUSSIAN STOCK MARKET

© 2022 Chetverikov Alexey Sergeevich
Master Student
Samara State University of Economics
E-mail: chetverikov86@yandex.ru

Keywords: responsible investing, ESG-investments, exchange-traded mutual investment fund.

The concept of ESG investments and factors of sustainable development are considered. The exchange-traded mutual funds formed on the basis of ESG criteria, which are available to investors on the Russian stock market, are presented. The considered exchange-traded investment funds have shown high profitability since the start of the launch, which exceeds the profitability of the Moscow Stock Exchange index.

ОБЕСПЕЧЕННОСТЬ НАСЕЛЕНИЯ ЖИЛЬЕМ

© 2022 Чистик Ольга Филипповна
доктор экономических наук, профессор,
профессор кафедры статистики и эконометрики
Самарский государственный экономический университет
E-mail: chistiko.f@yandex.ru

Ключевые слова: площадь жилых помещений, динамика обеспеченности жильем, структурные изменения.

Статья посвящена анализу обеспеченности населения жильем за временной период 2005–2019 гг. На основе содержательного анализа представленных аналитических показателей динамического ряда дана ее количественная оценка; выявлены закономерности для временного интервала, осуществлено сравнение структур жилых помещений по числу комнат за два периода для установления качественного характера происходящих структурных изменений.

Главным приоритетом государственной политики, направленной на улучшение качества жизни населения остается повышение доступности качественного для проживания жилья, отвечающего современным требованиям и существующим нормативам¹.

Потребность в жилье является одной из основных человеческих базовых потребностей, а также показателем уровня жизни населения. При этом основной функцией жилья выступает обеспечение для человека, проживающего в данном жилище, благоприятной среды обитания. Актуальным является вопрос о том, чтобы жилье было комфортным, экономичным и приемлемым в обслуживании, а также современным и совместимым с окружающей средой. Именно жилье обеспечивает человеку достойный уровень жизни, а также способствует поддержке физиологического и психического равновесия².

В Российской Федерации приняты государственная жилищная программа и национальный проект³ по обеспечению граждан комфортным жильем. Принятые документы отражают государственную политику, нацеленную на решение определенных задач⁴, связанных прежде всего

- с совершенствованием механизмов финансирования жилищного строительства;
- с повышением качества вводимого жилья.

Решение этих задач связано с необходимостью формирования информационного пространства об обеспечении граждан благоустроенным жильем. Для характеристики жилищных условий применяется показатель обеспеченности жильем, характеризующий жилую площадь, в среднем приходящуюся на каждого жителя⁵. На рис. 1 отражено изменение названного показателя за рассматриваемый период времени.

Рисунок позволяет наблюдать, что за весь период отмечалась положительная динамика. Ежегодно площадь жилых помещений, в среднем на каждого жителя, увеличивалась. В 2019 году она составила наибольшее значение – 26,8 кв. м/чел. Средний годовой абсолютный прирост составил 0,4 кв. м/чел. за весь анализируемый период, а средний темп прироста – 0,81%, то есть на 0,81% с среднем за год увеличивался размер площади на одного проживающего. В зависимости от количества комнат, квартиры распределяются

на однокомнатные, двухкомнатные, трехкомнатные, а также четырехкомнатные и более. Проанализировано изменение структуры общего числа квартир с 2005 по 2019 год (рис. 2).

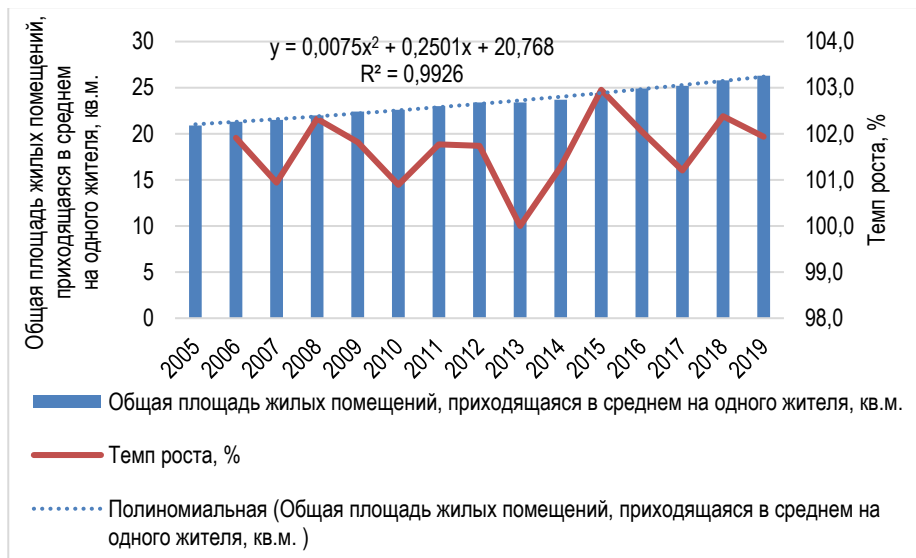


Рис. 1. Показатели динамики площади жилья в среднем на одного жителя

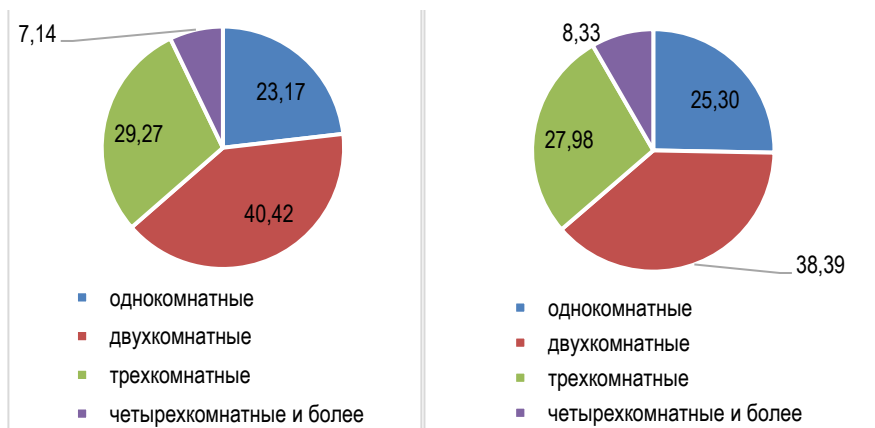


Рис. 2. Структура квартир по количеству комнат за 2005 и в 2019 годы

В 2005 году наибольшее число двухкомнатных квартир среди всех квартир по количеству комнат, - 23,2 млн., или 40,42% от всех квартир. В 2019 году несмотря на то, что количество двухкомнатных квартир увеличилось на 2,6 млн. до 25,3 млн. в структуре общего числа квартир произошло снижение на 2,03 п. п. Это произошло за счет увеличения доли однокомнатных и четырехкомнатных и более квартир в общей структуре всех квар-

тир (на 2,13 и 1,19 п. п.). Следует отметить, что рост удельного веса однокомнатных квартир наряду с четырехкомнатными привело к уменьшению в 2019 году удельного веса трехкомнатных квартир на 1,29 п. п. по сравнению с 2005 годом.

В целом показатели, характеризующие жилищные условия граждан в Российской Федерации, имеют положительную динамику. Это подтверждает тот факт, что активно развивается жилищное строительство, успешно реализуются национальный проект и государственная программа по обеспечению доступным и комфортным жильем и коммунальными услугами граждан Российской Федерации. Активность жилищной политики подтверждается:

- ежегодно увеличивается обеспеченность жильем, достигнув в 2019 году наибольшего своего значения;
- с 2005 года наблюдается изменение структуры удельного веса квартир по количеству комнат: при увеличении удельного веса однокомнатных и четырехкомнатных квартир происходило в 2019 году снижение аналогичного показателя для двух- и трехкомнатных квартир.

¹ Бондаренко Е.Ю. Оценка состояния жилищного строительства и малоэтажного строительства на территории городского округа Самара // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. 2016. № 2-1. С. 108-125, [Электронный ресурс]. URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=22827817> (Дата обращения: 15.03.2021).

² Inita Henilane. Housing concept and analysis of housing classification. // Baltic Journal of Real Estate Economics and Construction Management. 2016. 4(1). pp.168-179. DOI:10.1515/bjreecm-2016-0013.

³ Постановление Правительства РФ от 30 декабря 2017 г. N 1710 «Об утверждении государственной программы Российской Федерации «Обеспечение доступным и комфортным жильем и коммунальными услугами граждан Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. - 02.01.2012. - № 1. - ст. 136. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/400466561> (Дата обращения: 20.04.2021).

⁴ Указ Президента Российской Федерации от 07.05.2018 г. № 204 «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года» // Собрание законодательства РФ. - 31.12.2018. №53 (часть III) ст.2817.[Электронный ресурс]. URL: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/71837200/> (Дата обращения: 15.03.2021).

⁵ Российский статистический ежегодник. 2020 [Электронный ресурс]. URL: https://gks.ru/bgd/regl/b07_13/IssWWW.exe/Stg/d02/06-44.htm (дата обращения: 29.01.2021).

HOUSING PROVISION FOR THE POPULATION

© 2022 Chistik Olga Filippovna
Doctor of Economics, Professor,
Professor of the Department of Statistics and Econometrics
Samara State University of Economics
E-mail: chistiko.f@yandex.ru

Keywords: floor area of residential premises, dynamics of housing availability, structural changes.

The article is focused on the analysis of the housing provision for the population for a time period of 2005–2019. Based on a content analysis of the presented analytical indicators of the time series, its quantitative assessment has been done; time interval patterns were identified, the composition of residential premises by the number of rooms was compared over two periods of time to determine the qualitative nature of the structural changes taking place.

**О СОТРУДНИЧЕСТВЕ КАФЕДРЫ ЭКОНОМИКИ ПРОМЫШЛЕННОСТИ
КУЙБЫШЕВСКОГО ПЛАНОВОГО ИНСТИТУТА
И ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ КУЙБЫШЕВСКОЙ ОБЛАСТИ
В ПЕРИОД С 1936 ПО 1991 Г.**

© 2022 Чудаева Александра Александровна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: chudaeva@inbox.ru

Ключевые слова: научно-исследовательская экономическая лаборатория (НИЭЛ), Куйбышевский плановый институт (КПИ), кафедра экономики промышленности, научно-производственное сотрудничество, научная работа, научно-исследовательские работы (НИР), хозяйственные договоры.

В статье описан опыт взаимодействия кафедры экономики промышленности Куйбышевского планового института и производственных предприятий Куйбышевской области в период с 1936 по 1991 г., представлены ключевые темы научных исследований, выполненных учеными этой кафедры в рамках хоздоговорных НИР, заключавшихся с 1958 г. через научно-исследовательскую экономическую лабораторию КПИ.

В 1928 был принят первый пятилетний план развития экономики¹, в рамках которого предусматривалось в том числе строительство по всей стране около полутора тысяч промышленных предприятий. Для достижения поставленной цели были необходимы квалифицированные кадры. В том числе и по этой причине период первой пятилетки сопровождался интенсивной перестройкой сферы образования. Новая система должна была отвечать целям индустриализации, профессионализации кадров, а также «практичности и ответственности интересам общества»².

В связи с острой необходимостью в формировании новой производственно-технической интеллигенции в период бурного начала индустриализации, обусловленного небывалыми масштабами и темпами промышленного строительства Постановлением Совета Народных Комиссаров Союза ССР от 12 сентября 1931 г. № 785 в городе Самара организован Средне-Волжский (в ряде источников- Средневожжский) плановый институт (с октября 1934 г. стал называться Самарским плановым институтом, с января 1935 г.- Куйбышевским плановым институтом, с февраля 1991- Самарским ордена «Знак почета» плановым институтом, с апреля 1991 г.- Самарским ордена «Знак почета» экономическим институтом, с июня 1994- Самарской государственной экономической академией, с августа 2005 г.- Самарским государственным экономическим университетом)³.

Реорганизация системы высшего образования, сопровождавшая первую пятилетку, предполагала формирование в вузах уклона в сторону решения реальных задач производства (в 1930-е гг. критиковалась ориентация высших учебных заведений на фундаментальную науку⁴). По этой причине в Куйбышевском плановом институте в 1936 году была организована кафедра экономики и планирования промышленности, позднее переимено-

ванная в кафедру экономики промышленности и просуществовавшая до марта 2015 года, когда она была присоединена к кафедре организации и стратегии развития промышленных предприятий, впоследствии изменившая название на «кафедра экономики, организации и стратегии развития предприятия».

Кафедра экономики промышленности всегда была на «передовой», ей на протяжении всех лет ее существования принадлежала ведущая роль в вузе. Преподавателями этой кафедры решались актуальные для своего времени задачи, в том числе научные. И хотя распространенной является точка зрения об отсутствии науки в высших учебных заведениях советского периода, научный сектор был создан в КПИ еще в 1934 году. А в феврале 1945 г. в Куйбышевском плановом институте было организовано научно-исследовательское консультационное бюро, заведующим которого стал старший преподаватель кафедры экономики промышленности В.В. Петровский. Это бюро функционировало на принципах хозяйственного расчета. Деятельность ученых КПИ, работавших в этом бюро, заключалась в следующем:

- оказание помощи промышленным предприятиям во внедрении хозрасчета и точных методов организации производства,
- чтение на предприятиях лекций,
- проведение консультаций на предприятиях,
- разработка для предприятий методических пособий по экономике и организации производства.

Период с 1950 по 1953 гг. ознаменован научно-производственным сотрудничеством Куйбышевского планового института с 4 ГПЗ. Научным руководителем этой работы выступил заведующий кафедрой экономики промышленности, доцент Фоминых Л.И.*

В рамках данного сотрудничества КПИ разработал научно обоснованные методики проектирования прогрессивных норм использования средств производства и рабочего времени лицевого счета экономии, составления прогрессивного техпромфинплана, помог 4 ГПЗ внедрить эти методики в производство, добиться высоких технико-экономических показателей и присвоения первому в Куйбышевской области и четвертому в стране званию завода коллективного стахановского труда. К этой работе были привлечены и десятки студентов института.

Опыт сотрудничества вуза и завода получил положительную оценку со стороны областного и городского комитета в ВКП(б). Приказом по Министерству автомобильной и тракторной промышленности СССР от 21 февраля 1951г. шесть преподавателей и шесть студентов института были награждены значком «Отличник социалистического соревнования автомобильной и тракторной промышленности СССР».

По результатам проведенной на 4 ГПЗ работы в 1953 году комсомольскими организациями КПИ и 4 ГПЗ была проведена совместная научно-практическая конференция по проблеме изыскания и использования резервов производства. В дальнейшем такие конференции стали проводиться регулярно на многих предприятиях.

В 1952-1954 гг. институт оказал серьезную научную помощь Куйбышевгидрострою в строительстве Волжской ГЭС им. В.И. Ленина. Бригадой научных работников и студентов под

* Фоминых Леонид Иванович, получивший в 1968 г. звание профессора, успешно заведовал кафедрой экономики промышленности с 1946 по 1973 г.

руководством доцента Саватеева В.А. было проведено комплексное исследование резервов удешевления строительства Волжской ГЭС им. В.И. Ленина и обоснованы предложения по снижению стоимости экскаваторных, гидромеханизированных, бульдозерно-скреперных работ, автоперевозок, сокращению накладных расходов. Сформулированные предложения были приняты руководством Куйбышевгидростроя и внедрены в производство.

В ноябре 1958 г. совместным решением Куйбышевского совета народного хозяйства и Минвуза СССР в Куйбышевском плановом институте была организована отраслевая научно-исследовательская лаборатория экономики и организации производства (НИЭЛ) для выполнения научных работ по хозяйственным договорам. КПИ стал третьим среди экономических вузов страны, создавшим научное подразделение на хоздоговорной основе.

Первый год НИЭЛ работала при кафедре экономики промышленности, а потом стала общеузовским подразделением. Но среди руководителей тем научно-исследовательских работ, выполняемых в НИЭЛ, на протяжении всего периода ее существования преобладали работники кафедры экономики промышленности (Л.И. Фоминых, М.И. Ример, А.П. Кумарин, М.А. Шершнев, К.Д. Левицкий, Т.Г. Крайкова, А.И. Носков и др.)

Одной из первых научных работ, выполненных через НИЭЛ, была разработка в 1959 г. методики планирования и определения экономической эффективности модернизации оборудования на машиностроительных предприятиях различных типов производства Куйбышевского совнархоза. Руководителем этой темы выступил Фоминых Л.И. Методика была использована предприятиями при составлении текущих и перспективных планов развития производства.

В декабре 1966 г. перестройка управления промышленностью в стране повлекла за собой переход НИЭЛ в ведение Министерства нефтеперерабатывающей и нефтехимической промышленности СССР и Минвуза РСФСР. С этого времени одним из главных направлений в деятельности НИЭЛ стали экономические исследования для отраслей нефтепереработки и нефтехимии.

От внедрения в производство выполненных в институте научных работ за 1958-1970 гг. был получен экономический эффект в размере 5,9 руб. эффекта на 1 руб. затрат. При этом объем выполненных в НИЭЛ исследований возрос с 36 тыс. руб. в 1959 г. и 127 тыс. руб. в 1965 г. до 278 тыс. руб. 1970 г.⁵ Следует отметить, что активно работали в НИЭЛ как преподаватели, так и аспиранты и студенты.

К середине 1960-х гг. в институте сложилось научные направления, разрабатывавшиеся учеными кафедры экономики промышленности, в том числе с привлечением исследователей с других кафедр) и сохранявшиеся в течение многих лет: проблема повышения эффективности использования капитальных вложений, новой техники и основных фондов в промышленности; научные основы планирования и стимулировали хозяйственной деятельности промышленных предприятий; разработка экономико-математических методов и моделей оптимизации производства в отраслях промышленности.

В период с 1972 по 1981 г. научно-исследовательская экономическая лаборатория стала крупным межкафедральным научным подразделением КПИ, через которое осуществлялась концентрация средств и сил кафедр на важнейшие тематики исследований. Объем хоздоговорных научно-исследовательских работ, выполненных КПИ в этот период времени, составил 6,1 млн руб., что в 4,7 раза превышает объем хоздоговорных научных исследований за предыдущее десятилетие. Экономический эффект от внедрения науч-

ных работ института, подтвержденные актами предприятий и министерств, оставил 3,6 руб. эффекта на 1 руб. затрат.

Ряд научных исследований, выполненных в КПИ, внедрялся в масштабе не отдельных предприятий, а целых отраслей промышленности и дал крупный экономический эффект. Так, под руководством Мелентьева Е.К. была разработана методика текущего планирования выпуска товарных нефтепродуктов на основе оптимизации процессов компаундирования автобензинов. Это планирование основывалось на применении экономико-математических методов и ЭВМ. Первоначально данная методика была внедрена на трех нефтеперерабатывающих заводах Куйбышевской области с экономическим эффектом 23 тыс. руб. Внедрение же ее в 1972 г. в масштабе всей нефтеперерабатывающей промышленности СССР дало экономический эффект в сумме 7,3 млн руб. В 1973 г. работа демонстрировалась на ВДНХ СССР.

В 1971-1974 гг. в КПИ выполнена тема по разработке и обоснованию норм амортизационных отчислений для нефтеперерабатывающей промышленности. Ее руководителем выступил Ример Мир Иосифович, работавший на кафедре экономики промышленности с 1953 г. и сменивший в 1973 г. Фоминых Л.И. на посту заведующего. Разработанные новые отраслевые нормы амортизации по 67 видам оборудования нефтеперерабатывающих заводов были включены в состав норм, утвержденных в марте 1974 г. постановлением Совмина СССР, и с 1 января 1975 г. введены в действие⁶.

С 1971 г. учеными КПИ выполнялись научные исследования по автоматизированным системам управления производством (АСУП), плановых расчетов (АСПР). Первой крупной темой, успешно реализованной и внедренной в производство, явилась разработка подсистемы текущего планирования буровых организаций объединения «Куйбышев-нефть» в рамках первой очереди АСПР нефтяной промышленности. Руководителем этой темы выступил доцент кафедры экономики промышленности Чечин Николай Александрович. Эта научная работа, а также работы: «Экономическое обоснование комплексной механизации в масштабе предприятия» (руководитель Носков А.И.), «Разработка методов и моделей оптимального производственного планирования информационного обеспечения в условиях АСУП» (руководитель Онисимова Л.Е.), «Имитационная модель участка металлургического производства» (руководитель Димов Э.М.), - экспонировались в 1980 г. на ВДНХ СССР на выставке АН СССР «Математика и механика - народному хозяйству». По итогам выставки институт был награжден Почетной грамотой Оргкомитета выставки АН СССР на ВДНХ.

В 1977 г. Приказом Минвуза СССР тема «Разработка теоретических проблем экономики и научной организации труда», выполнявшаяся под руководством кандидат экономических наук, доцента кафедры экономики промышленности Т.Г. Крайковой, была включена в число важнейших научных исследований КПИ. Разработанная методика дала возможность кардинально трансформировать порядок планирования фонда заработной платы и фонда материального поощрения, поставив их в зависимость от темпов прироста производительности труда, исчисленной по чистой продукции.

Для завода «Авиаагрегат», партнерские отношения с которым у КПИ начались в 1978 году и продолжались до середины 1990-х гг., сотрудниками НИЭЛ был выполнен ряд научных исследований, посвященных эффективности использования станков с числовым программным управлением (ЧПУ).

В 1986 г. ПО «АвтоВАЗ» заключил договор с КПИ на выполнение исследования на тему «Экономическая эффективность производства и внедрения промышленных роботов на предприятии». Научным руководителем данной НИР стал А.И. Носков, занимавшийся изучением проблем, связанных с внедрением новой техники на промышленных предприятиях.

В качестве заказчиков хоздоговорных НИР, над которыми трудились ученые кафедры экономики промышленности, можно назвать и другие производственные предприятия Куйбышевской области, ранее не упоминавшиеся в данной статье. Это завод имени Масленникова, завод «Строммашина», Куйбышевский завод координатно-расточных станков, ПО «Куйбышев-кабель», ПО «Куйбышевбурмаш», Куйбышевский завод клапанов, Куйбышевский НПЗ, Ново-куйбышевский НПЗ, агрегатное производственное объединение и др.

¹ ПЯТИЛЕТНИЕ ПЛАНЫ РАЗВИТИЯ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА. - Большая советская энциклопедия. – М.: Советская энциклопедия. 1969–1978. – Режим доступа: <https://rus-bse.slovaronline.com/> (дата обращения: 07.02.2022).

² Кузьминов Я.И., Юдкевич М.М. Университеты в России: как это работает. Москва : НИУ ВШЭ, 2021. С. 72.

³ Краткая информация об образовательной организации. – Официальный сайт ФГАОУ ВО «Самарский государственный экономический университет». – Режим доступа: https://www.sseu.ru/sveden/common/#anchor_fullOrganizationName (дата обращения: 06.12.2022).

⁴ Кузьминов Я.И., Юдкевич М.М. Университеты в России: как это работает. Москва : НИУ ВШЭ, 2021. С. 72.

⁵ Самарской государственной экономической академии – 70 лет (1931-2001) / Авт.-сост. А. И. Носков. Отв. ред. А. П. Жабин. – Самара: Изд-во Самарск. гос. экон. акад., 2001. – С. 31.

⁶ Там же. – С. 48-49.

ON COOPERATION OF THE DEPARTMENT OF ECONOMY OF INDUSTRY OF THE KUIBYSHEV PLANNING INSTITUTE AND MANUFACTURING ENTERPRISES OF THE KUIBYSHEV REGION IN THE PERIOD FROM 1936 TO 1991

© 2022 Chudaeva Aleksandra Aleksandrovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: chudaeva@inbox.ru

Keywords: Research Economic Laboratory, Kuibyshev Planning Institute (KPI), Department of Industrial Economics, research and production cooperation, scientific work, research work, business contracts.

The article describes the experience of interaction between the Department of Industrial Economics of the Kuibyshev Planning Institute and industrial enterprises of the Kuibyshev region in the period from 1936 to 1991, presents the key topics of scientific research carried out by scientists of this department within the framework of contractual research, concluded since 1958 through the research economic laboratory of the KPI.

ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ УЧЕТА ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ В КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

© 2022 Шелест Светлана Михайловна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: svetshelest@yandex.ru

Ключевые слова: дебиторская задолженность, учет дебиторской задолженности, современные технологии обработки учетной информации, система внутреннего контроля бухгалтерского учета, оптимизация структуры службы бухгалтерского учета.

Статья посвящена выявлению проблем учета дебиторской задолженности в коммерческой организации. Автор рассматривает и анализирует возможные направления совершенствования организации системы бухгалтерского учета в коммерческой организации.

В современном мире дебиторская задолженность является неотъемлемой частью расчетов.

Бухгалтерский учет является одной из важных составляющих информационно-аналитической системы управления в коммерческой организации. Экономическая система постоянно обновляется и меняется, поэтому изменения в теории и практике бухгалтерского учета являются важными и необходимыми¹.

Организованная и четкая структура бухгалтерского учета позволяет эффективно управлять коммерческими организациями. Порядок ведения бухгалтерского учета дебиторской задолженности оказывает влияние и на финансовые результаты компании. Важными чертами бухгалтерского учета является точность, корректность и оперативность информации.

Дебиторская задолженность в организации имеет высокую долю по всем расчетам. Поэтому совершенствование учета дебиторской задолженности является важной задачей учетной работы любой коммерческой организации.

При учете дебиторской задолженности могут возникать такие проблемы, как отсутствие систематизированной достоверной информации о реальных сроках погашения задолженностей, отсутствие проработанного регламента работы с дебиторской задолженностью в организации, отсутствие ответственных специалистов по каждому этапу учета дебиторской задолженности с момента ее возникновения до полного погашения.

Таким образом, можно выделить несколько направлений по совершенствованию организации системы бухгалтерского учета в коммерческой организации.

Запись проводок по-прежнему остается одной из основных текущих работ бухгалтерии. Современные технологии позволяют облегчить данную работу.

* Научный руководитель – **Битюкова Татьяна Анатольевна**, кандидат экономических наук, доцент.

Внедрение современных технологий обработки учетной информации является одним из важных этапов совершенствования учета дебиторской задолженности в коммерческой организации.

Раньше ведение бухгалтерского учета велось вручную на бумажных носителях и являлось не совсем удобно. Но современные технологии превознесли изменения в ведении бухгалтерского учета. Автоматизация и компьютеризация ведения бухгалтерского учета дебиторской задолженности повышает точной и эффективность учета.

Сальдо по счетам теперь считает и выводит компьютер, что влечет за собой минимизацию вероятности появлений ошибок в расчетах.

Работая в одной компьютерной сети, бухгалтеры могут одновременно пользоваться журналом хозяйственных операций с нескольких компьютеров. Программное обеспечение, позволяющее автоматизировать бухгалтерский учета, автоматически заносит какие-либо записи в главную книгу.

В настоящее время существуют программы по ведению бухгалтерского учета, которые позволяют быстро и качественно обрабатывать большие массивы информации, содержащие данные по дебиторской задолженности, позволяют анализировать информацию на основе выводы различных отчетов, позволяют оперативно получать учетную информацию.

Большинство компьютерных систем бухгалтерского учета имеют следующие достоинства:

1. Автоматизация создания, хранения и учета первичных документов по дебиторской задолженности.

Современное программное обеспечение позволяет оперативно формировать первичную документацию. Можно настроить автоматическое проставление актуальных дат, нумерации документации, заполнение форм из базы данных.

2. Соответствие синтетического и аналитического учета.

Современное программное обеспечение позволяет исключить расхождения между аналитическим и синтетическим учетом, путем исключения ручной обработки данных. На основе введенных первичных данных автоматически создается журнал хозяйственных операций, что сокращает и упрощает работу бухгалтерии. Проводки формируются автоматически на каждую операцию.

3. Наличие баз данных с удобным поиском.

Множество программ, предназначенных для бухгалтерского учета, поддерживают формирование баз данных. В дальнейшем можно воспользоваться автозаполнением форм по объекту без необходимости ввода данных вручную.

4. Оперативное получение отчетов по состоянию дебиторской задолженности.

Составление отчетов является одной из главных целей ведения бухгалтерского учета. Программы позволяют оперативно получить отчет по оборотной ведомости, журналу-ордеру, главной книге и так далее. Отчеты формируются автоматически на основе первичной документации. Ошибки могут появиться из-за неправильного ввода первичной документации, но ошибки при расчете данных компьютером исключены.

5. Ведение аналитического учета по дебиторской задолженности.

Программное обеспечение упрощает ведение аналитического учета. На основе аналитического учета можно выводить различные отчеты, позволяющие облегчить ведение и анализ дебиторской задолженности по каждому договору и контрагенту.

б. Хранение архивной информации по дебиторской задолженности.

Автоматизация и компьютеризация бухгалтерского учета позволяет хранить информацию по учету дебиторской задолженности за все время ведения учета. Что позволяет в любой момент оперативно найти информацию на нужную дату.

Таким образом, компьютерные программы, позволяющие вести бухгалтерский учет на основе автоматизированной обработки, обеспечиваются качественное, удобное и надежное ведение бухгалтерского учета дебиторской задолженности в коммерческой организации.

Одна из популярных программ совершенствования бухгалтерского учета на предприятии - 1С: Бухгалтерия предприятия.

1С: Бухгалтерия позволяет автоматизировать подготовку любых первичных документов, таких как счета на оплату, накладные, универсально-придаточные документы, счета-фактуры, платежные поручения, приходные и расходные кассовые ордера, доверенности, авансовые отчеты и так далее².

1С: Бухгалтерия позволяет автоматически сформировать проводки на основе исходных операций, проведенных в 1С, таких как выплата аванса, проведение продажи, выплата денежных средств и так далее.

Программа включает в себя так же множество стандартных отчетов, позволяющих получить отчеты по состоянию дебиторской задолженности за определенный период с различной степенью детализации.

Но недостаточно закупить и установить нужное программное обеспечение, необходимо также нанять специалистов-программистов, которые будут совершенствовать и контролировать работу программного обеспечения, обучить персонал работе в программном обеспечении. Автоматизация бухгалтерского учета влечет за собой сокращение некоторого персонала и улучшение качественных характеристик другого.

Другим важным этапом совершенствования учета дебиторской задолженности является **улучшение системы внутреннего контроля** бухгалтерского учета в коммерческой организации.

Вопрос введения систем внутреннего контроля в организации стал актуальным после вступления в силу норм статьи 19 Федерального закона от 6 декабря 2011 года № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете»³. В настоящее время не все руководители коммерческих организаций понимают значимость формирования и поддержания системы внутреннего контроля бухгалтерского учета в организации.

Согласно п. 1-2 ст. 19 различаются понятия внутреннего контроля совершаемых фактов хозяйственной жизни и внутреннего контроля ведения бухгалтерского учета³.

Согласно п. 1 ст. 19 «экономический субъект обязан организовать и осуществлять внутренний контроль совершаемых фактов хозяйственной жизни»³.

Касательно внутреннего контроля функционирования учетной системы компании п. 2 ст. 19 определяет, что «экономический субъект, бухгалтерская (финансовая) отчетность которого подлежит обязательному аудиту, обязан организовывать и осуществлять

внутренний контроль ведения бухгалтерского учета и составления бухгалтерской (финансовой) отчетности»³.

Согласно рекомендациям Минфина, можно выделить некоторые процедуры внутреннего контроля, позволяющие совершенствовать учет дебиторской задолженности в коммерческой организации⁴:

1. Документальное оформление всех сделок и операций;
2. Сверка данных с контрагентами;
3. Проверка первичных учетных документов на соответствие установленным требованиям, оценка достоверности информации;
4. Оценка правильности оформления сделок и операций, анализ достижения поставленных целей и показателей;
5. Компьютеризация и автоматизация обработки информации путем использования информационных систем.

Для того чтобы внедрить систему внутреннего контроля в коммерческой организации, нужно ввести должность внутреннего аудитора.

Внутренний аудитор должен быть максимально объективен при контроле управлением дебиторской задолженности со стороны подразделений⁵.

Внутренний аудитор коммерческой организации должен иметь нужную квалификацию в области бухгалтерского учета, должен хорошо знать сферу и особенности деятельности коммерческой организации⁶.

Путем анализа в коммерческой организации должно быть разработано и введено положение о внутреннем контроле, определяющее полномочия, обязанность и порядок работы внутреннего аудитора. При осуществлении контроля аудитор должен ориентироваться на данное положение.

Создание системы внутреннего контроля в лице аудитора должно помочь контролировать все стороны деятельности коммерческой организации, выявлять возникшие излишки и недостатки, выясняя причины их появления⁴. Работа внутреннего аудитора по контролю учета дебиторской задолженности позволяет минимизировать ошибки в ведении бухгалтерского учета и отчетности⁷.

Таким образом, правильно организованная система бухгалтерского учета дебиторской задолженности в коммерческой организации позволяет наиболее корректно и точно раскрыть информацию по дебиторской задолженности в отчетности для заинтересованных лиц.

Другим важным этапом совершенствования учета дебиторской задолженности является **оптимизация структуры службы бухгалтерского учета**.

Рекомендуется выявить круг ответственных лиц, которые будут заниматься работой с дебиторами на каждом этапе.

Рост организации, в основном, влечет за собой усовершенствование и увеличение структуры организации, в том числе и бухгалтерского направления, которое может делиться не только на подотделы, но и филиалы. Необходимо наладить взаимосвязь между подразделениями организации, что позволит оперативно решить проблемные вопросы, связанные с учетом дебиторской задолженности.

Таким образом, существует множество направлений совершенствования учета дебиторской задолженности в коммерческой организации. Данные направления постоянно дополняются и развиваются.

¹ Воронченко, Т. В. Основы бухгалтерского учета: учебник и практикум / Т. В. Воронченко. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Издательство Юрайт, 2020. – 284 с.

² Фирма «1С»: (сайт). URL: <https://1c.ru> (дата обращения 27.01.2022).

³ Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 N 402-ФЗ.

⁴ Информация Минфина России N ПЗ-11/2013 «Организация и осуществление экономическим субъектом внутреннего контроля совершаемых фактов хозяйственной жизни, ведения бухгалтерского учета и составления бухгалтерской (финансовой) отчетности».

⁵ Шаповал Е.В. Совершенствование системы учета и управления дебиторской задолженностью в торговых организациях / Е.В. Шаповал, З.В. Чеботарева // Инновации и инвестиции. – 2021. – № 3. – С. 224-227.

⁶ Приказ Минтруда России от 24.06.2015 N 398н «Об утверждении профессионального стандарта «Внутренний аудитор» (Зарегистрировано в Минюсте России 29.07.2015 N 38251).

⁷ Рогуленко Т.М. Развитие учета, контроля и налогообложения в РФ: монография / Рогуленко Т.М. – М.: Русайнс, 2017. – 243 с.

DIRECTIONS TO IMPROVE ACCOUNTING OF RECEIVABLES IN A COMMERCIAL ORGANIZATION

© 2022 Shelest Svetlana Mikhailovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: svetshelest@yandex.ru

Keywords: receivables, accounting of receivables, modern technologies for processing accounting information, internal accounting control system, optimization of the structure of the accounting service.

The article is devoted to identifying the problems of accounting for private accounts receivable in a commercial organization. The author considers and analyzes possible directions for improving the accounting system in a commercial organization.

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ДИНАМИКИ ЭКСПОРТА ТОВАРОВ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

© 2022 Ширнаева Светлана Юрьевна
старший преподаватель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: shirnaeva_sy@mail.ru

Ключевые слова: экспорт, динамика, временные ряды, эконометрическая модель.

В работе проанализирована динамика экспорта товаров Самарской области за период с 2010 по 2020 г. Проведено сравнение показателей экспорта в 2019 г. и в год начала пандемии – 2020 г. Построена эконометрическая модель зависимости экспорта товаров Самарской области от факторов социально-экономического развития региона.

Экспорт является основным показателем, характеризующим внешнеэкономическую деятельность региона. Эффективная региональная экспортная политика способствует экономическому росту и повышению благосостояния населения.

Самарская область – крупнейший российский индустриальный регион, обладающий множеством возможностей роста и развития и осуществляющий торгово-экономическое сотрудничество с более чем 130 странами мира.

В «Стратегии обеспечения благоприятных условий для развития экспортной деятельности в Самарской области до 2030 г.» определены следующие задачи экспортной политики региона: дальнейшее развитие экспортного потенциала; увеличение доли высокотехнологичного экспорта; развитие несырьевого неэнергетического экспорта (в том числе экспорта сельскохозяйственной продукции и экспорта услуг) Самарской области; содействие улучшению конкурентных позиций региона и расширению рынков сбыта региональной продукции¹.

Решение вышеперечисленных задач осложняется пандемией, начавшейся в 2020 г. и ставшей причиной ряда проблем: отсутствие у экспортеров возможности планирования в условиях вероятности закрытия границ, необходимость выполнения действующих контрактов и поставок, и др.

Цель данной работы - статистический анализ состояния экспорта товаров Самарской области, его динамики в условиях пандемии, определение показателей, оказывающих влияние на величину экспорта.

На рисунке представлена динамика экспорта товаров Российской Федерации и Самарской области за период с 2010 по 2020 г.

Динамика экспорта товаров Самарской области за рассматриваемый период в целом повторяет динамику экспорта Российской Федерации, за исключением периода 2012-2014 гг. Рост экспорта в регионе в эти годы связан с увеличением доли поставок минеральных продуктов, что стало следствием переориентации крупными нефтяными компа-

ниями Самарской области своих поставок на экспорт. Снижение объемов экспорта РФ в 2015 г., связанное с обострением российско-украинских отношений и введением экономических санкций в отношении России со стороны США и стран Европы и контрсанкций со стороны России², повлияло на снижение величины экспорта в Самарской области в 2016 г. После 2018 г. наблюдается снижение величины экспорта как в РФ, так и в Самарской области, связанное с сокращением мировых цен на энергоресурсы в 2019 г. и с пандемией в 2020 г.

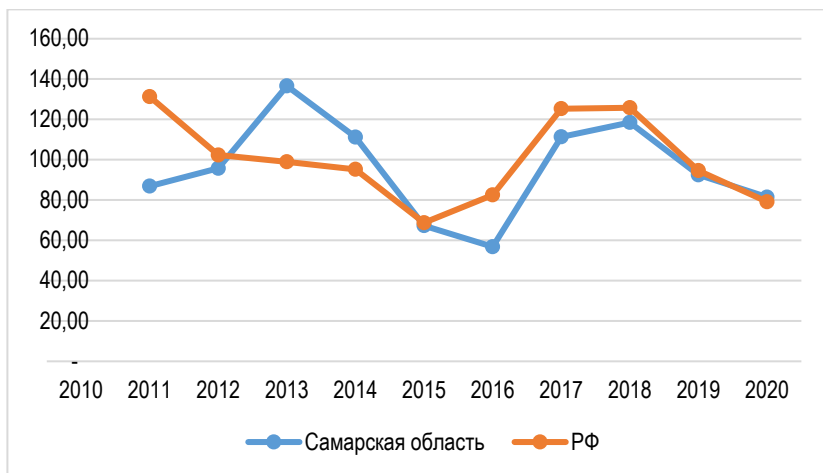


Рис. Динамика экспорта товаров Российской Федерации и Самарской области за период с 2010 по 2020 гг. (в % к предыдущему периоду)

По сравнению с 2019 г. в 2020 г. размеры экспорта в Самарской области сократились на 18,6%, в целом по Российской Федерации - на 20,9%. Экспорт Самарской области со странами дальнего зарубежья сократился в 2020 г. по сравнению с 2019 г. на 24,7%, со странами СНГ – на 3,3% (см. табл. 1).

Таблица 1

Динамика экспорта товаров Самарской области (млрд долларов США) за период 2019-2020 гг.

	2019 г.	2020 г.	Темп роста, %
Экспорт всего	4,67	3,80	81,4
в том числе			
со странами дальнего зарубежья	3,33	2,51	75,3
со странами СНГ	1,33	1,29	96,7

Источник: Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Самарской области. Официальная статистика. Внешнеэкономическая деятельность. URL: https://samarastat.gks.ru/foreign_trade.

В структуре экспорта Самарской области продолжает преобладать сырьевая направленность. Основными товарами, предлагаемыми регионом на мировом рынке, являются продукты химической и нефтехимической промышленности. Крупнейшими покупателями (по данным 2019 г.) являлись Казахстан, Беларусь, Украина, Монголия, Турция и Польша. По сравнению с 2019 г. в 2020 г. произошло сокращение размеров экспорта с каждой из стран-лидеров, кроме Украины (см. табл. 2).

Таблица 2

**Лидирующие торговые партнеры Самарской области в 2019-2020 г.
(экспорт товаров, млрд долларов США)**

	2019 г.	2020 г.	Темп роста, %
Страны СНГ			
Казахстан	0,39	0,36	92,31
Беларусь	0,31	0,20	64,52
Украина	0,22	0,29	131,82
Страны дальнего зарубежья			
Монголия	0,77	0,54	70,13
Турция	0,24	0,22	91,67
Польша	0,23	0,18	78,26

Источники: Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Самарской области. Официальная статистика. Внешнеэкономическая деятельность. URL: https://samarastat.gks.ru/foreign_trade.

Для выявления факторов, оказывающих влияние на экспорт товаров Самарской области, были отобраны показатели, отражающие такие аспекты социально-экономического развития региона, как ценовая политика, рынок труда, торговля, инвестиции в основной капитал, и др. (10 показателей, представляющих собой временные ряды в годовой динамике за период с 2008 по 2020 гг.)³.

С помощью метода наименьших квадратов в программном пакете Gretl была оценена модель множественной линейной регрессии экспорта товаров региона. Результаты оценки параметров модели представлены в табл. 3.

Таблица 3

Результаты моделирования экспорта товаров Самарской области

	Коэффициент	Стандартная ошибка	t-статистика	P-значение
<i>const</i>	-19,67	18,00	-1,09	0,3030
X_1	-1,43	0,68	2,11	0,0946
X_2	0,34	0,14	2,44	0,0372
X_8	0,01	0,004	2,25	0,0711
Коэффициент детерминации модели		$R^2 = 0,594$		
Наблюдаемое значение F-теста		$F(3;9) = 4,39 (0,0366)$		
Наблюдаемое значение ADF-теста		$t = 3,45 (0,05781)$		
Наблюдаемое значение Q -теста Бокса-Пирса		$Q = 3,35 (0,501)$		

Источник: расчеты автора. (в скобках указаны соответствующие p-значения).

Таким образом, эконометрическая модель экспорт товаров Самарской области за период 2008-2020 гг. имеет вид:

$$\hat{Y}_t = -19,67 - 1,43X_{1,t} + 0,34X_{2,t} + 0,01X_{8,t} \quad (1),$$

где Y – экспорт товаров Самарской области (млрд долларов США);

X_1 – уровень безработицы (%);

X_2 – индекс потребительских цен (% к предыдущему периоду);

X_8 – инвестиции в основной капитал (млрд рублей);

$t = \bar{1}; \bar{13}$.

Оценки параметров (кроме оценки константы) и модель в целом статистически значимы на 10%-ном уровне значимости, остатки модели стационарны (по результатам *ADF*-теста с константой) и некоррелированы (по результатам *Q*-теста Бокса-Пирса).

По результатам моделирования было получено, что экспорт товаров Самарской области за период с 2008 по 2020 гг. находится в обратной зависимости от уровня безработицы в регионе и в прямой зависимости от индекса потребительских цен и инвестиций в основной капитал. 59,4% вариации экспорта товаров региона определяется вышеперечисленными факторами.

Подводя итоги проведенного анализа можно сделать следующие выводы:

- динамика экспорта товаров региона за период с 2010 по 2020 гг. в целом соответствует общероссийской динамике данного показателя;

- в 2020 г. по сравнению с доковидным 2019 г. размеры экспорта товаров в нашем регионе существенно сократились со странами дальнего зарубежья (на 24,7%) и несущественно сократились со странами СНГ (на 3,3%), причем экспорт товаров Самарской области с Украиной увеличился на 31,8%;

- экспорт товаров в регионе (по результатам эконометрического моделирования) зависит от уровня цен, объема инвестиций и состояния рынка труда.

Не смотря на отрицательную динамику по многим показателям экспорта товаров Самарская область в 2020 г. по сравнению с 2019 г. показала рост экспорта медицинских товаров на 80,4%, что может стать точкой роста несырьевого экспорта региона⁴.

¹ Распоряжение Правительства Самарской области от 07.12.2021 N 579-р "Об утверждении Стратегии обеспечения благоприятных условий для развития экспортной деятельности в Самарской области до 2030 года". URL: <http://www.consultant.ru/regbase/cgi/online.cgi?req=doc&base=RLAW256&n=150218&dst=100022#R5qLtvS08YRStRTs> (дата обращения 3.02.2022).

² Ширнаева С.Ю. Статистико-эконометрический анализ показателей внешнеторгового оборота Самарской области // Российская наука: актуальные исследования и разработки. Сборник научных статей X Всероссийской научно-практической конференции, в 2-х ч.. Самара, 2020. С. 222-225.

³ Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Самарской области. URL: <https://samarastat.gks.ru/> (дата обращения 1.02.2022).

⁴ Асанова С.С., Федоренко Р.В., Хмелева Г.А. Влияние COVID-19 на экспортный потенциал Самарской области в медицинской промышленности // Экономические отношения. 2020. Том 10. № 4. С. 1525-1540. doi: 10.18334/eo.10.4.110992.

STATISTICAL ANALYSIS OF THE DYNAMICS OF EXPORT OF GOODS SAMARA REGION

© 2022 Shirnaeva Svetlana Yuryevna
Senior Lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: shirnaeva_sy@mail.ru

Keywords: export, dynamics, time series, econometric model.

The work carried out a statistical analysis of the export dynamics of the Samara region for the period from 2010 to 2020. A comparison was made of export indicators in 2019 and in the year of the beginning of the pandemic – 2020. An econometric model of the dependence of the export of the Samara region on the factors of socio-economic development was built.

ВЛИЯНИЕ ПАНДЕМИИ COVID-19 НА БЮДЖЕТНОЕ И ВНЕБЮДЖЕТНОЕ ИНВЕСТИРОВАНИЕ В ОСНОВНОЙ КАПИТАЛ

© 2022 Якимова Виктория Сергеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: vika98yak@yandex.ru

Ключевые слова: инвестиции в основной капитал, пандемия, бюджет, источники финансирования, концессионное соглашение, анализ структуры инвестиций.

Статья посвящена анализу динамики бюджетного инвестирования в 2017, 2018 гг., а также в 2019 и 2020 гг. – в эпоху пандемии COVID-19. В связи с отсутствием статистических данных не представляется возможным проанализировать 2021 г.

В настоящее время бюджетные инвестиции выполняют ряд функций. Они оказывают влияние на решение разных социальных проблем, на качество жизни населения, определяют развитие экономики Российской Федерации и отдельных регионов. Для того чтобы в стране наблюдался экономический рост, требуется вкладывать значительные объемы финансирования в основной капитал. В Российской Федерации граждане не обладают таким уровнем дохода, который давал бы возможность осуществлять регулярные инвестиционные вложения. По этой причине инвестирование в основной капитал требует иных источников денежных средств. Такими источниками могут являться как средства государства, так и средства сторонних организаций.

Цель исследования – выяснить, как повлияла сложная эпидемиологическая ситуация на инвестирование в основной капитал в городском округе Самара. Будут рассмотрены три года, предшествующие кризису (2017 – 2019 гг.) и кризисный 2020 г. В соответствии с целью возникают следующие задачи:

1. Анализ объема инвестиций в основные фонды в г.о. Самара;
2. Анализ структуры инвестиций в основные фонды по источникам финансирования;
3. Анализ структуры инвестиций в основные фонды по формам собственности;
4. Анализ видовой структуры инвестиций.

В исследовании применялся общетеоретический метод – анализ, а также практически метод исследования – сравнение и сопоставление.

В бюджетах бюджетной системы Российской Федерации, в том числе в рамках государственных (муниципальных) программ, могут предусматриваться бюджетные ассигнования на осуществление бюджетных инвестиций в форме капитальных вложений в объекты государственной (муниципальной) собственности¹.

* Научный руководитель – **Корнилова Анна Дмитриевна**, кандидат экономических наук, доцент.

Средства сторонних организаций привлекаются посредством заключения концессионных соглашений. По данному соглашению сторонняя организация (концессионер) обязуется за свой счет создать и (или) реконструировать определенное этим соглашением имущество, право собственности на которое принадлежит государству (концеденту), осуществлять деятельность с использованием (эксплуатацией) объекта концессионного соглашения. Концедент обязуется предоставить концессионеру на срок, установленный этим соглашением, права владения и пользования объектом концессионного соглашения для осуществления указанной деятельности².

Развитие деловой среды зависит от инвестиционных вложений в основные фонды, поскольку инвестирование позволяет повышать качество и увеличивать мощности производства. Представим на рисунке 1 динамику объема инвестиций в основные фонды в г.о. Самара в период с 2017 по 2020 годы:

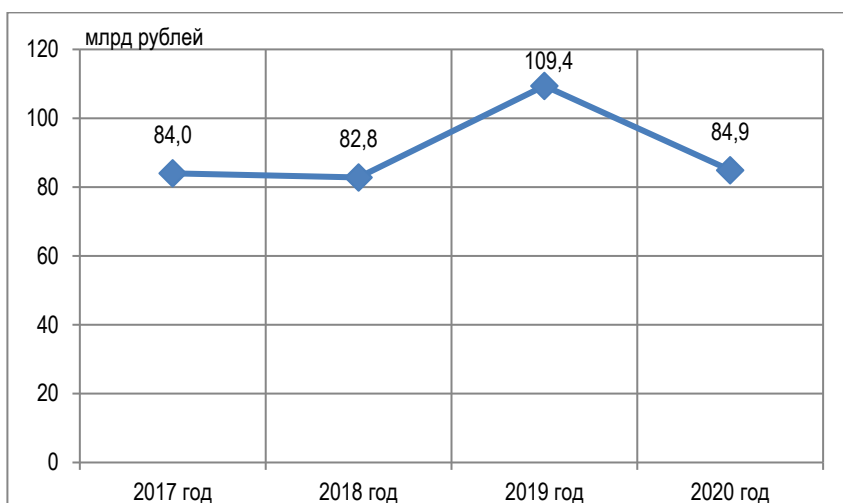


Рис. 1. Динамика объема инвестиций в основные фонды в г.о. Самара

Динамика изменения объемов инвестирования показывает степень заинтересованности бизнеса в дальнейшем развитии. По графику мы видим, что в 2019 году наблюдается резкое увеличение объема инвестиций – в сопоставимых ценах на 26% больше, чем в 2018 году. Для объяснения причин этого явления проведем следующий анализ – анализ структуры инвестиций по источникам финансирования.

Для наглядности представим данные в виде диаграммы, в которой отразим удельный вес собственных и привлеченных средств в общем объеме инвестиций³.

Проанализировав диаграмму, можем сделать следующий вывод: в 2019 году в общем объеме инвестиций в основной капитал наибольшую долю составили собственные средства предприятий и организаций (64%), их объем увеличился на 47,1% по сравнению с 2018 г. Это объясняется тем, что в 2019 году велась работа по привлечению внебюджетных инвестиций на развитие и модернизацию социально значимых объектов на принципах

муниципально-частного партнерства (далее – МЧП). В 2019 году на общую сумму 17,678 млрд. рублей заключены концессионные соглашения в сфере животноводства, систем холодного водоснабжения и водоотведения, а также соглашение о социально-экономическом сотрудничестве по строительству Дворца пляжных видов спорта в г.о. Самара вблизи стадиона «Самара-Арена»⁴.

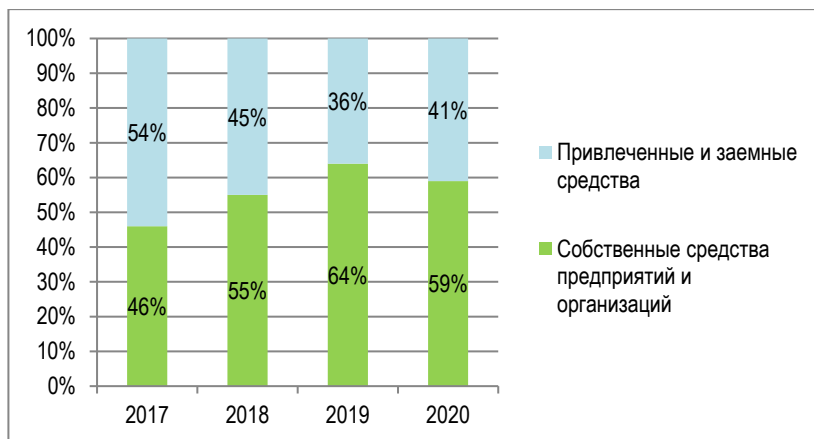


Рис. 2. Доля собственных и привлеченных средств в общем объеме инвестиций

В данный момент в городском округе ведется разработка 65 проектов, которые предполагается реализовывать в рамках МЧП и бюджетного инвестирования. Планируемый общий объем привлекаемых инвестиций – 149 млрд. рублей, из которых в рамках МЧП – 81,7 млрд рублей и 67,3 млрд. рублей – из федерального бюджета.

В связи с отсутствием статистических данных по общему объему инвестиций за весь период 2021 года, сравним значение показателя за 9 месяцев 2020 года и 9 месяцев 2021 года: по итогам 9 месяцев 2021 года общий объем инвестиций на территории городского округа Самара составил 47 313,2 млн. руб., или 105,2 % к аналогичному периоду 2020 года (в сопоставимых ценах).

В заключение вышеприведенного анализа можем сделать вывод: несмотря на тяжелую экономическую ситуацию в стране, городской округ Самара смог не только сохранить прежний уровень объема инвестиций, но и на 26 млрд рублей превысить значение показателя за 2018 год. В 2020 году Самара вышла на прежний уровень объемов инвестирования.

Далее проанализируем структуру инвестиций по формам собственности.

Представим диаграмму удельного веса каждой формы собственности в общем объеме инвестиций³.

По диаграмме видим, что удельный вес иностранной и совместной формы инвестирования практически не изменился (4% в 2017 г., 7% в 2020 г.), то следует подчеркнуть, что возможности роста иностранных инвестиций не реализовались, вероятно, вследствие ухудшения международных отношений, введения экономических санкций.



Рис. 3. Структура инвестиций в основные фонды по формам собственности

Также видим, что наибольшую долю в составе инвестиций имеют инвестиции совместные, смешанные, частные и государственные. Рассмотрим отдельно эти четыре вида инвестиций. Для наглядности представим данные в виде графика.

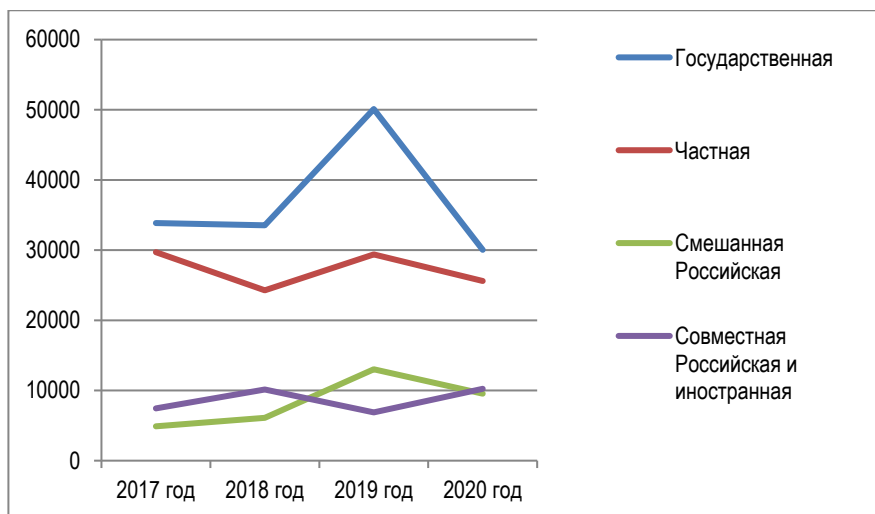


Рис. 4. Структура инвестиций в основные фонды четырех форм собственности

Исходя из графика, можно сделать следующий вывод: возрастающий тренд до 2020 года имели инвестиции в государственных предприятиях. Инвестиции в организациях совместной Российской и иностранной форм собственности постепенно снижались за рассматриваемый период. Эпоха пандемии не оказала существенного влияния на структуру инвестиций.

В заключение проведем анализ видовой структуры инвестиций (рисунок 5). Наибольшие суммы инвестиций вкладываются в здания и сооружения, а также в машины и оборудование. Следует отметить, что за последние три года наблюдается приблизительно одинаковое распределение инвестиций. Видовая структура инвестиций характеризуется небольшим спадом в 2018 году мобильной части инвестиций (машины и оборудование), но проблемой является высокая доля иммобильных инвестиций (здания и сооружения) и низкая доля интеллектуального компонента.

По графику делаем вывод, что эпоха пандемии не оказала существенного влияния на видовую структуру инвестиций.



Рис. 5. Видовая структура инвестиций в основные фонды

На основании проведенного анализа делаем вывод, что, в условиях негативного влияния на экономику России, связанного с распространением новой коронавирусной инфекции COVID-19, значительным ухудшением макроэкономических условий, ослаблением курса рубля в период пандемии, COVID-19 не оказал существенного влияния на бюджетное и внебюджетное инвестирование в городском округе Самара, что говорит о высокой привлекательности региона для инвесторов.

¹ «Бюджетный кодекс Российской Федерации» от 31.07.1998 № 145-ФЗ (ред. от 29.11.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2022) статья 79. Бюджетные инвестиции в объекты государственной (муниципальной) собственности.

² Федеральный закон от 21.07.2005 № 115-ФЗ (ред. От 30.12.2021) «О концессионных соглашениях». Статья 3. Концессионное соглашение.

³ Статистические отчеты «Самара в цифрах».

⁴ Постановление Правительства Самарской области от 28.10.2019 № 763.

THE IMPACT OF COVID-19 ON BUDGETARY AND EXTRA-BUDGETARY INVESTMENT IN FIXED ASSETS

© 2022 Yakimova Viktoriya Sergeevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: vika98yak@yandex.ru

Keywords: investments in fixed assets, pandemic, budget, sources of financing, concession agreement, investment structure analysis.

The article is devoted to the analysis of the dynamics of budget investment in 2017, 2018, as well as in 2019 and 2020 – in the era of the COVID-19 pandemic. Due to the lack of statistical data, it is not possible to analyze 2021.

ФАКТОРЫ ФОРМИРОВАНИЯ ИННОВАЦИОННОЙ СТРАТЕГИИ ПРЕДПРИЯТИЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

© 2022 Яковлев Геннадий Иванович
доктор экономических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: dmms7@rambler.ru

Ключевые слова: промышленные предприятия, неопределенность, развитие, инновационная стратегия, эффективность.

Рассматриваются вопросы поддержки инновационной активности промышленников и предпринимателей в условиях развития цифровой экономики, роста неопределенностей и стратегических вызовов конкурентоспособности. Освещены характеристики деятельности современного отечественного машиностроения, влияющие на оценку эффективности инновационных проектов и инновационной стратегии, а также макроэкономические факторы акселерации инновационной деятельности, определяющие международную конкурентоспособность.

В условиях углубляющегося мирового политико-экономического кризиса, вызванного борьбой за передел сфер влияния, нарастания уровня неопределенности возрастает роль организации инновационной деятельности предприятий, проведения регулярной научно-промышленной политики государства. Требуется совершенствовать методический аппарат структурной модернизации отраслей с высокой добавленной стоимостью в интересах повышения конкурентоспособности промышленного комплекса, объективно интегрирующей самые передовые достижения науки и техники. Важными факторами и предпосылками необходимости организации регулярной инновационной деятельности на микроуровне являются успешное продвижение российских товаров высокой степени переработки на мировые рынки, не только традиционного сырья ресурсов и углеводородов, что происходит вопреки различным ограничительным мерам. Опережающими темпами сегодня растет внешняя торговля российскими машинами и оборудованием, что объясняется тенденциями посткризисного восстановления воспроизводственного аппарата промышленности. На самом деле, специалисты отмечают плавный рост технологической оснащенности российской экономики за последнее десятилетие. При этом, если передовые технологии в своей деятельности в новейшее время стали использовать более четверти промышленных предприятий, то в гораздо большей степени они стали имплементированы в телекоммуникационной отрасли и сервисной деятельности, услугах, нефтяной и газовой промышленности¹.

В отечественной экономике растут совместные кооперационные проекты с участием производителей мирового класса как количественно, так по масштабам, особенно в автомобилестроении, станкостроении, фармацевтической и пищевой промышленности, сельском хозяйстве. Успешно реализуется принятая в ноябре 2020 года Стратегия восстановления станкостроительной промышленности, инициированная Ростехом и ООО «СТАН».

Данный инновационный проект в контексте импортозамещения нацеливает занять отечественным промышленным обрабатывающим оборудованием, станками до 50% российского рынка (доминирование импорта от 50% до 90%, в зависимости от отрасли). При этом в настоящее время сформировался рынок для станков в РФ огромный, составляет до 100 млрд. рублей в год, с потенциалом роста на 2-3% ежегодно, отмечает Сидорина И., что является весомым аргументом для восстановления этой стратегически важной отрасли².

Большое влияние на результативность инновационной деятельности оказывает соответствующая про-предпринимательская и научно-техническая политика государственных органов. В открытой экономической системе усиливается конкуренция на уровне стран, приобретаая форму борьбы за фирмы – основное звено экономики, и присущие этим структурам компетенции и инвестиции, эффективные инновации. По сути, в глобальной конкуренции страны «продают» совокупность благоприятных условий ведения бизнеса, которые они могут предоставить фирмам на своих территориях, в обмен на локализацию и вовлечение местных ресурсов в хозяйственную деятельность. По терминологии М. Портера, высшей формой конкурентных преимуществ является «движение инноваций», позволяющее фирме максимально эффективно использовать любые мировые ресурсы³. Однако за движением инноваций в любой сфере бизнеса (производство, логистика, финансы, менеджмент и т.п.) чаще всего стоит социально-экономическая сфера страны, воспроизводящая человеческие ресурсы, определяющие потенциал развития национальной экономики, несмотря на сколь угодно высокий уровень автоматизации и цифровизации страны. К тому же, чтобы эффективно имплементировать инновации, требуется соответственно высокий уровень развития своего народно-хозяйственного комплекса, промышленности, и в первую очередь – машиностроения.

При оценке эффективности возможностей реализации инновационной стратегии можно сгруппировать по ключевым признакам: особенности машиностроения как такового, особенности современного инновационного процесса и особенности современного инновационного процесса в российском машиностроении (см. таблицу). Необходимость выделения последних двух признаков определяется тем, что современный инновационный процесс применительно к любой отрасли претерпел существенные изменения в сравнении с прошлыми периодами и не учитывать их в машиностроении нельзя. В то же время в отечественном машиностроении не все данные характеристики соответствуют современным общемировым требованиям и необходимо отдельно исследовать отличия в их проявлении.

При характеристике органически присущих особенностей машиностроения, влияющих на эффективность ее инновационной стратегии, вначале необходимо отметить большое разнообразие технологических процессов, «замыкаемых» на головном сборочном производстве. Это определяет сложность алгоритма как формирования, так и оценки эффективности инновационной деятельности предприятия. Например, внедрение нового оборудования в заготовительном производстве (кузнечное, литейное, штамповочное и др.) обеспечивает улучшение экономических показателей, качества выпускаемой этим производством продукции. Эти взаимосвязи существенно усложняются, если присутствует организационная разобщенность отдельных стадий технологического процесса. А в современном машиностроении такая ситуация является наиболее типичной. Предприятия на начальных стадиях технологической цепочки должны не просто учитывать потреб-

ность в своей продукции, но и возможные изменения рыночной конъюнктуры в части конечной продукции, требования потребителей к ее отдельным характеристикам. А предприятия конечных стадий технологической цепочки – сборочные производства – должны заранее формировать требования, а в ряде случаев и планировать ресурсное обеспечение для поставщиком полуфабрикатов и комплектующих.

Особенности современного отечественного машиностроения в отношении организации инновационных процессов (составлена авторами)

№	Признаки	Характеристики
1	Органические особенности машиностроения	<ul style="list-style-type: none"> - большое разнообразие технологических процессов, «замкнутых» на головном сборочном производстве (предприятия); - зависимость от качества сырья, материалов и комплектующих, поставляемых от поставщиком, а также от их ценовой политики; - организационная разобщенность стадий технологического процесса; - трудоемкость производства, необходимость на ряде этапов работ наличия высококвалифицированных кадров
2	Особенности современного инновационного процесса в целом	<ul style="list-style-type: none"> - сокращение времени инновационного цикла; - увеличение значимости инноваций для предприятий; - сокращение жизненного цикла инноваций; - цифровизация инновационной деятельности и инновационных разработок на основе современных индустриальных исследовательских платформ
3	Особенности современного инновационного процесса в российском машиностроении	<ul style="list-style-type: none"> - отсутствует отечественный рынок машиностроительной инновационной продукции и инновационных разработок как система; - отсутствует механизм инновационного финансирования; - низкая эффективность производства в машиностроении, что ужесточает требования к экономическим показателям инновационно-инвестиционных проектов; - несбалансированность звеньев инновационной цепочки (НИИ, КБ, опытное производство, серийное производство); - устаревшая технологическая база большинства предприятий, что требует повышенного объема капитальных затрат; - неразвитость кадрового потенциала, дефицит специалистов по исследованиям и разработкам в промышленности⁴ и др.

При оценке эффективности инновационной стратегии следует учитывать и современные особенности инновационного процесса. Здесь в первую очередь необходимо отметить увеличение значимости инновационной деятельности для предприятий. При этом многие из них к разработке инновационных процессов приступают лишь тогда, когда заметно меняется (ухудшается) экономическое положение предприятия. В результате теряется время и даже в случае успешности инновации вследствие инновационного лага предприятие не может догнать конкурентов. При этом следует учитывать как сокращение времени инновационного цикла в ведущих промышленных и исследовательских корпорациях, так и сокращение жизненного цикла как самих инноваций, так и порождаемых ими при-

кладных технологий. Все это требует обеспечения непрерывности инновационного процесса на предприятии.

Нельзя не отметить и современную тенденцию цифровизации как самой инновационной деятельности, так и ее результатов, что уже отмечалось авторами⁵. Во-многом именно в этом во-многом проявляется отставание отечественной машиностроительной продукции от зарубежной, импортируемой из промышленно-развитых стран. Не секрет, что передовая импортируемая продукция содержит различные цифровые «прошивки», позволяющие улучшить потребительские свойства и качество, снизить затраты на производство, а, главное, выстраивать системы машин, интегрированные производственные комплексы, позволяющие автоматизировать производство, существенно повысить организацию производства и труда. Отечественная машиностроительная продукция зачастую этого не позволяет, не поддерживает платформенные решения для различных сегментов целевого рынка.

Важна также макроэкономическая оценка условий ведения промышленно-предпринимательской деятельности в стране. Неслучайно правительства многих стран очень ревностно следят за своими высокими позициями в соответствующих международных рейтингах инвестиционной привлекательности и благоприятности ведения бизнеса. Так, в рейтинге DOING BUSINESS (Оценка Бизнес Регулирования), выставяемого Всемирным банком, Российская Федерация занимает сегодня 28 место, опережая Испанию, Японию, Китай, Францию⁶.

Конкурентная борьба на мировом рынке ведет к масштабному перераспределению ресурсов, воспроизводимых странами, – природных и человеческих, прежде всего интеллектуальных. Так, трансграничная миграция рабочей силы по экономическим причинам означает для страны – реципиента потерю дохода на тот «человеческий капитал», который был ею создан. Соответственно для принимающей страны – дополнительная социальная рента, что хорошо поняли и используют США со своей сверхэффективной стратегией переманивания умов из развитых стран, особенно молодых перспективных ученых. То же самое относится и к межстрановым потокам интеллектуальной собственности. Выигрывают в конкуренции те страны, которые присваивают и свою и чужую (собирая научно-техническую информацию за рубежом, приобретая патенты) интеллектуальную ренту, и ограничивая конкурентов в доступе к своим высоким технологиям, фактически монополизируя определенные сегменты технически сложной продукции. Аналогичным образом происходит присвоение экологической ренты, так как в развивающихся странах традиционно размещаются «грязные» производства с избыточным воздействием на окружающую среду, а в передовой стране – производства с высокой добавленной стоимостью.

Выводы: Регулярная инновационная деятельность предприятий промышленности, особенно машиностроения и обрабатывающих отраслей, дополняемая возможностью присвоения странами ренты многих типов (интеллектуальной, социальной, экологической, политической и т.д.) обеспечивает высокие конкурентные позиции в условиях развития цифровой экономики и глобального рынка.

¹ Петрова В. Технический прогресс никуда не спешит / Передовые производственные технологии использует чуть более четверти компаний РФ// Газ. «Коммерсантъ» №176 от 29.09.2021, с. 2. Дата обращения 29.09.2021.

² Сидорина И. Российскому станкостроению готовят эпоху возрождения// Expert.ru. 14 сентября 2021, https://expert.ru/avtory/irina_sidorina/ Дата обращения 29.09.2021.

³ Портер М. Конкурентная стратегия: методики анализа отраслей и конкурентов. М.:Альпина Бизнес букс, 2001. – 571с.

⁴ Кадровый потенциал как ключевая составляющая устойчивого развития машиностроительных предприятий (Волков В.И., Кабанов Д.В.) // Экономика труда. № 4 / 2018.

⁵ Стрельцов А.В., Яковлев Г.И. Сценарное исследование потоков инвестиционных ресурсов для развития предприятий и предпринимательства//Вестник Самарского государственного экономического университета,2021, №5 (199), С.: 66-74 DOI:10.46554/1993-0453-2021-5-199-66-74.

⁶ Рейтинг стран//<https://russian.doingbusiness.org/ru/rankings>. Дата обращения: 29.01.2022.

FACTORS OF FORMATION OF THE INNOVATION STRATEGY OF INDUSTRIAL ENTERPRISES IN THE DIGITAL ECONOMY

© 2022 Yakovlev Gennadiy Ivanovich
Doctor of Economics, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: dmms7@rambler.ru

Keywords: industrial enterprises, uncertainty, development, innovation strategy, efficiency.

The issues of supporting the innovative activity of industrialists and entrepreneurs in the context of the development of the digital economy, the growth of uncertainties and strategic challenges of competitiveness are considered. The characteristics of the activity of modern domestic mechanical engineering, affecting the evaluation of the effectiveness of innovative projects and innovation strategy, as well as macroeconomic factors of acceleration of innovation activity, determining international competitiveness, are highlighted.

ОСОБЕННОСТИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ЦИФРОВОГО ГОЛОСОВАНИЯ

© 2022 Авцин Данила Кириллович*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: danil.avtsin@mail.ru

Ключевые слова: цифровизация, цифровая трансформация, государственное управление, цифровые технологии, легитимность.

Статья посвящена анализу и исследованию влияния цифровых технологий на систему голосования. Представлены положительные и отрицательные черты указанного процесса, проведен большой анализ применения цифровых технологий в странах с демократическим и другими политическими режимами.

Для обеспечения успеха цифровой трансформации жизненно важно предпринимать последовательные и непрерывные шаги в нескольких направлениях. Эти шаги необходимы как на общенациональном, так и на государственном, муниципальном и промышленном уровнях.

Необходимо жестко установить бюджеты и механизмы финансирования. Потенциальные дивиденды от создания конкурентоспособной цифровой экономики очень высоки, и для ускорения темпов цифровой трансформации крайне важно, чтобы высокопоставленные руководители сосредоточили внимание на жесткой адаптации политики и ее безупречной реализации.

Использование цифровых технологий в демократическом управлении обычно ассоциируется с обещанием повышения эффективности государственного управления и расширения политических прав и возможностей граждан. Распространение цифровых технологий вдохнуло новую жизнь в обещание партисипативного управления расширить роль граждан от роли «избирателя или наблюдателя» до «прямого совещательного участия» и, таким образом, повысить легитимность и эффективность правительства и способствовать социальной справедливости. Тем не менее, способность гражданских технологий по-

* Научный руководитель – **Ревина Светлана Николаевна**, доктор юридических наук, профессор.

вышать демократическое качество управления остается предметом эмпирических исследований и теоретических дискуссий.

В последние годы распространение цифровых технологий в ряде стран усложнило теорию и практику участия граждан в управлении. Например, Китай, который понимает участие граждан как инструмент укрепления легитимности режима, применил цифровые технологии для разработки новых инструментов участия граждан в системе жизнедеятельности государства. Недавние исследования электронных петиций и онлайн-консультаций с общественностью в Китае создали эталон для изучения роли гражданских технологий, предлагая эмпирические доказательства того, что цифровые технологии участия могут улучшить качество и оперативность управления. Таким образом, в авторитарных режимах может быть привлекательной альтернативой демократическому наделению полномочиями через «голоса и права», как показывает пример Китая. Тем не менее, несмотря на бурно развивающиеся гражданские технологии, политический режим остается строго авторитарным³.

Дизайн платформ и то, как они управляется государственной властью, задают общую основу для работы платформы. Платформа доступна как через традиционный веб-сайт, так и через мобильное приложение (например, Госуслуги в России). Приложение может рассылать пользователям push-уведомления с просьбой проголосовать. Опрос также может включать наглядные материалы и «мнения экспертов» по вопросу для обучения и информирования. Минимальное требование для регистрации на платформе – наличие российского номера мобильного телефона. Голосование может быть «общегородским» или «территориальным». Чтобы участвовать в последнем, пользователь должен ввести свой адрес в информацию своего профиля. Одно лицо может указать до четырех адресов: официальной регистрации, фактического проживания, места работы и владения жильем.

Источники проведения голосования имеет абсолютный контроль над подбором вопросов, выносимых на платформу, и их оформлением, включая формулировку вопросов и варианты ответов (все опросы проводятся как вопросы с несколькими вариантами ответов). Точно так же использование результатов опроса контролируется администрацией. Граждане или другие физические лица не могут задавать вопросы.

Голосование зачастую вознаграждается в виде баллов, которые можно обменять на такие услуги, как проезд в метро или билеты в музеи. Эта функция очень проблематична, поскольку может поставить под угрозу объективность результатов. Более того, значительная доля избирателей, не имеющих мнения по опрошенным вопросам, может увеличить дискреционные возможности организатора опроса исказить результаты голосования посредством формулировки вопросов и вариантов ответов, а также порядка вариантов ответов².

Отсутствует надзор за интерпретацией администрацией результатов опроса или решениями, которые она принимает на основе этой интерпретации. Как правило, наиболее популярный выбор определяет решения, но иногда во внимание принимаются и менее популярные варианты.

Некоторые опросы не приводят к каким-либо действиям, как видно из раздела «Результаты», даже для голосований, проведенных за много лет до исследования. Выбор между вариантами, который уже определен администрацией, затем переосмысливается

администрацией на этапе реализации, таким образом укрепляя свой почти полный контроль над операциями и использованием платформы.

Управление платформой также не является полностью прозрачным, но есть много функций, которые позволяют отслеживать ее деятельность. Во-первых, все голоса сохраняются; они доступны в Интернете, и их можно найти, хотя и с некоторыми усилиями.

Во-вторых, со второй половины 2015 года страница голосования предоставляет подробную статистику голосования, включая временное и пространственное распределение голосов. Эти данные можно использовать для выявления нарушений в голосовании, и некоторые активисты и журналисты использовали их таким образом. Само существование этих данных в некоторой степени ограничивает возможность манипулирования платформой. Более того, каждый пользователь может проверить правильность подсчета своего голоса. Иначе говоря, городская администрация имеет широкие дискреционные полномочия в отношении дизайна и управления платформой, но при этом заложен определенный уровень прозрачности¹.

С одной стороны практика введения и использования электронных систем и порталов для голосования существенно упрощает жизнь гражданина. Нет необходимости тратить время на очереди, дорогу. Для быстрого и своевременного голосования достаточно лишь подключиться к сети Интернет и скачать мобильное приложение. Это особенно важно в период пандемии. Но есть и существенные минусы, например, утечка персональных данных, блокировки сайтов, взломы и т.д.

¹ См.: Головина А.А. Электронное голосование и трансформация права в современную цифровую эпоху // Избирательное законодательство и практика. 2019. № 2. С. 20-23.

² См.: Лаврик Н.В. Электронная демократия: мировой опыт // Вестник Забайкальского государственного университета. 2017. № 2. С. 67-75.

³ См.: Тимофеев А.В. Трансформация системы ценностей в эпоху цифровизации // Научное мнение. 2019. № 9. С. 22-25.

FEATURES OF THE EFFICIENCY OF DIGITAL VOTING

© 2022 Avtsin Danila Kirillovich
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: danil.avtsin@mail.ru

Keywords: digitalization, digital transformation, public administration, digital technologies, legitimacy.

The article is devoted to the analysis and research of the influence of digital technologies on the voting system. The positive and negative features of this process are presented, a small analysis of the use of digital technologies in countries with democratic and other political regimes is carried out.

ОБ УПРАЗДНЕНИИ КОНСТИТУЦИОННОГО (УСТАВНОГО) СУДОПРОИЗВОДСТВА В СУБЪЕКТАХ РФ

© 2022 Агеева Галина Евгеньевна
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: galinaageevva@mail.ru

Ключевые слова: конституционное судопроизводство, уставное судопроизводство, конституционные (уставные) суды, судебная система, конституционная юстиция.

Статья посвящена анализу проводимой в настоящее время в нашей стране реформе, направленной на упразднение конституционного (уставного) судопроизводства в субъектах Российской Федерации. Автором проанализированы роль и место конституционных (уставных) судов в судебной системе РФ, а также условия, явившиеся предпосылками для устранения такого вида юстиции. Выражается мнение о предопределенности в данном случае правового регулирования практикой правоприменения.

Летом 2020 г. в Российской Федерации проводилось Общероссийское голосование по вопросу одобрения (или неодобрения) предложенных Президентом страны поправок в Конституцию¹. Помимо тех изменений, которые согласно народному обсуждению тут же были признаны «основными», новшеств было достаточно. Так, были внесены изменения в ст. 118 Конституции: к четырем указанным видам судопроизводства (административный, гражданский, конституционный и уголовный) был добавлен и пятый – арбитражное судопроизводство.

Некоторые из нововведений были на первый взгляд не совсем заметны, прежде всего по той причине, что не были широко обсуждены в СМИ. Коснулось это, например, конституционных (уставных) судов субъектов РФ. Они попросту были удалены из текста Основного закона. Часть 3 ст. 118 перечисляет суды судебной системы Российской Федерации, теперь за исключением конституционных (уставных) судов.

Вскоре юридическое сообщество начало задаваться вопросом: суды упразднили, аналогичный вид судопроизводства в субъектах тоже будет ликвидирован²? В конце 2020 г. был принят Федеральный конституционный закон³, отдельные положения которого вступают в силу с 1 января 2023 г. Так, с начала 2023 года в Российской Федерации будет изменена судебная система: в ней не будет больше конституционных (уставных) судов.

Законом также предусмотрено право субъектов на принятие решения «о создании конституционных (уставных) советов», которые, возможно, с определенной долей условности могут стать аналогами конституционной (уставной) юстиции. Однако это будет уже не судебная, а какая-то административная система.

Некоторые авторы в полной мере поддерживают принятое решение об упразднении конституционных (уставных) судов, подчеркивая, прежде всего, закономерность данного шага. Так, «спящий институт органов конституционной юстиции субъектов федерации до-

стиг логического завершения своего существования гораздо раньше, в настоящее время просто доживая свой век практически без громких дел и значимых процессов. Про них вспоминали, разве что, в региональных парламентах, ежегодно утверждая бюджеты («как это, 15 дел в год на суд, да у нас любой районный судья до обеда столько рассматривает!»)⁴.

В качестве обоснования такого мнения отмечается точка зрения о том, что раньше, в момент создания региональной конституционной юстиции, она была важна: региональные законодательства того периода отмечала некоторая «лоскутность» и своеобразность; куда менее однородными выглядели региональные парламентские фракции; а местные муниципалитеты очень часто напоминали по своим функциям «отдельные княжества»⁴.

Однако правоприменительная практика конституционных (уставных) судов в регионах постепенно сходилась на нет. Региональные парламентарии друг за другом такие суды ликвидировали.

Тем не менее, позиции о необходимости существования региональных судов конституционного контроля в юридическом сообществе присутствует значительное количество⁵. В 2019 г. судья Конституционного суда Республики Ингушетия И.М. Евлоев опубликовал статью с «говорящим» названием: «Региональная конституционная юстиция: еще один гвоздь в крышку»⁶. В названной статье автор анализирует историю создания (или, как он отмечает, «историю уничтожения», просто с самого начала) конституционных (уставных) судов в РФ с обращением к региональным нормативным актам.

Многие авторы отмечают, что причина, по которой в нашей стране не прижился такой институт федерализма, как конституционная юстиция регионального значения, кроется в том, что при разработке текста Основного закона в него не вошли основные положения о ней⁷. В дальнейшем также стоило регламентировать на уровне Федерации правила, во-первых, унифицировано о создании во всех субъектах, во-вторых, порядке деятельности, особенностях компетенций и прочее.

Рассуждая о деятельности конституционной юстиции в регионах, в юридической сфере отмечены две основные проблемы: дорого и в значительной степени фрагментарно. Дорого – объяснялось тем, что дел рассматривается такими судами в тех субъектах, где они не упразднены, незначительное количество, а содержание (включая оплату труда судей) соответствует общим правилам организации судебной деятельности⁸. Что касается фрагментарности, то речь, прежде всего, о том, что такие суды действовали не во всех субъектах.

Даже сторонники сохранения конституционных (уставных) судов в регионах подчеркивали, что в том виде, в каком они единично существуют в некоторых субъектах, они существовать не могут, поскольку государственные органы «с непонятным статусом, размытой компетенцией и туманным будущим» не очень логичны в государственном механизме.

Таким образом, практика правоприменения региональной функции конституционного контроля со всеми ошибками ее правового регулирования и дальнейшей деятельности предопределила собственную ликвидацию. Действительно, это было закономерно.

¹ Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 №6-ФКЗ, от

30.12.2008 №7-ФКЗ, от 05.02.2014 №2-ФКЗ, от 21.07.2014 №11-ФКЗ, от 14.03.2020 № 1-ФКЗ). Доступ из справ. правовой системы «КонсультантПлюс» (дата обращения: 06.02.2022).

² Уставные суды упрядняются? URL: https://zakon.ru/blog/2020/6/23/ustavnye_sudy_uprazdnayutsya (дата обращения: 06.02.2022).

³ Федеральный конституционный закон от 08.12.2020 N 7-ФКЗ «О внесении изменений в отдельные федеральные конституционные законы». Доступ из справ. правовой системы «КонсультантПлюс» (дата обращения: 06.02.2022).

⁴ Елаев А. Уставные суды: в чем проблема? URL: https://zakon.ru/blog/2020/11/18/ustavnye_sudy_v_chyom_problema (дата обращения: 06.02.2022).

⁵ См.: Евдокимов В.Б., Тухватуллин Т.А. О необходимости создания конституционных (уставных) судов в субъектах Российской Федерации // Право. Журнал Высшей школы экономики. 2015. N 2; Демидов В.Н. Конституционное (уставное) правосудие в субъектах Российской Федерации - сущностный элемент правового государства // Российский юридический журнал. 2013. N 3; Казанцев А.О., Савоськин А.В. В Челябинской области незаконно упряднили Уставный суд // Конституционное и муниципальное право. 2014. N 6; Клеандров М.И. В защиту конституционных (уставных) судов субъектов РФ // Российская юстиция. 2015. N 6; Чепурнова Н.М. Судебная власть в Российской Федерации: проблемы теории и государственно-правовой практики: Автореф. дис. ... д-ра юрид. наук. Саратов, 1999; и др.

⁶ Евлов И.М. Региональная конституционная юстиция: еще один гвоздь в крышку // Российский юридический журнал. 2019. № 1 (124). С. 40-53.

⁷ Доклад Венецианской комиссии по проекту Конституции России // Из истории создания Конституции Российской Федерации. Конституционная комиссия: стенограммы, материалы, документы (1990 - 1992 гг.): В 6 т. / Под общ. ред. О.Г. Румянцева. М., 2008. Т. 3: 1992 год. Кн. 3. С. 974 - 984.

⁸ Ликвидация конституционных судов. Говорит ли это о конце федерализма в России? URL: <https://ru.krymr.com/a/likvidaciya-konstitucionnyh-sudov-v-rossii/30958726.html> (дата обращения: 06.02.2022).

ABOUT THE ABOLITION OF CONSTITUTIONAL (STATUTORY) LEGAL PROCEEDINGS IN THE SUBJECTS OF THE RUSSIAN FEDERATION

© 2022 Ageeva Galina Evgenevna
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: galinaageevva@mail.ru

Keywords: constitutional legal proceedings, statutory legal proceedings, constitutional (statutory) courts, judicial system, constitutional justice.

The article is devoted to the analysis of the reform currently underway in our country aimed at abolishing constitutional (statutory) judicial proceedings in the subjects of the Russian Federation. The author analyzes the role and place of constitutional (statutory) courts in the judicial system of the Russian Federation, as well as the conditions that were prerequisites for the elimination of this type of justice. The opinion is expressed that in this case the legal regulation is over-determined by the practice of law enforcement.

**ПРИМЕНЕНИЕ НАЛОГОВОЙ РЕКОНСТРУКЦИИ
НА ОСНОВАНИИ АНАЛИЗА ОПРЕДЕЛЕНИЯ СКЭС ВС РФ ОТ 19.05.2021
ПО ДЕЛУ № А76-46624/2019 ООО «ФИРМА МЭРИ»**

© 2022 Айвазян Рубен Гагикович*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: ruben_1gog@mail.ru

Ключевые слова: налоговая реконструкция, действительные налоговые обязательства, учет расходов при определении налогооблагаемой прибыли, статья 54.1 НК РФ.

Статья посвящена анализу права налогоплательщиков на вычет фактически понесенных расходов при исчислении налога на прибыль. Автор рассматривает вопрос применения налоговой реконструкции в рамках статьи 54.1 НК РФ посредством анализа позиции Верховного суда РФ, где обозначены условия осуществления реконструкции при выявлении схемы ухода от налогов.

При рассмотрении дела ООО «Фирма Мэри» (далее - Общество) ФНС России¹ делает важный вывод, относительно того, что право на вычет фактически понесенных расходов при исчислении налога на прибыль может быть реализовано налогоплательщиком, содействовавшим в устранении потерь казны. Фактически, данный вывод представляется как дополнительное условие нормы п. 1 ст. 252 Налогового кодекса РФ (далее - НК РФ), согласно которому установлены правила учета расходов при определении налогооблагаемой прибыли.

Фактически структура бизнеса проверяемого Общества была изменена: часть водителей была переоформлена в самостоятельные структурные единицы - транспортные компании, другая часть заключила договоры аренды транспортного средства с экипажем, работая на собственных транспортных средствах.

Кроме того, Судом установлено, что налогоплательщик не раскрыл сведения, которые позволили бы установить, какая часть перевозок была выполнена водителями в интересах общества, и какая часть из зачисленных денежных средств являлась оплатой перевозок.

Предполагая, что обстоятельства, изложенные в судебных актах, приведены достоверно, можно сделать вывод что претензии Инспекции обоснованы в части организации Обществом формального документооборота с «техническими» компаниями с целью уменьшения налоговой базы.

ВС РФ в вынесенном Определении указывает, что законодательство о налогах и сборах исходит из всеобщности и равенства налогообложения, необходимости взимания

* Научный руководитель – **Азархин Алексей Владимирович**, кандидат юридических наук, доцент.

налогов в соответствии с их экономическим основанием и недопустимости произвольного налогообложения.

Однако, часть выводов Верховного Суда РФ требуют уточнения ввиду излишней обобщенности и недостаточной четкости позиции, изложенной в Определении.

Во-первых, в Определении ВС РФ имеется неоднозначная формулировка, касающаяся применения подп. 2 п.1 ст. 54.1, при этом не раскрывающая покупателя или продавца является выгодоприобретателем по полученной налоговой выгоде, в следствии взаимодействия с «технической» компанией не обладающей необходимыми ресурсами для исполнения обязательств по заключенным сделкам, при условии что фактически иное лицо выполняло спорные договорные обязательства.

Таким образом, данную формулировку можно трактовать следующим образом: если контролирующим органом доказано что контрагент - продавец не являлся участником хозяйственной операции, а фактически обязательства исполнило другое лицо не указанное в первоначальных сделках, то следовательно, налогоплательщик не может учитывать в расходах для целей налога на прибыль затраты по таким сделкам, а также не вправе заявлять вычеты по НДС по спорным сделкам.

С другой стороны, Позицию ВС РФ можно понять и по иному, например, с позиции покупателя: если налогоплательщиком искусственно введена в цепочку закупа товарно-материальных ценностей (или работ и услуг) подконтрольная «техническая» компания, в целях завышения расходов и налоговых вычетов, то полученную в ходе данной неправомерной операции налоговую выгоду следует взыскать с компании-покупателя. Следует отметить, что такой подход в меньшей степени применяется контролирующими органами при проведении налоговых проверок. Однако, ранее ФНС в Приказе³ излагала аналогичную позицию в отношении того, что уклонение от налогообложения с помощью «технических» компаний используется как покупателями, так и продавцами товаров (работ, услуг).

Во-вторых, следует отметить следующую выдержку ВС РФ: *«последствия участия налогоплательщика в формальном документообороте должны определяться с учетом его роли в причинении потерь казне»*.

Неопределенность в данной формулировке обусловлена неясностью лица, причастного к умышленным действиям по неуплате налогов. В данном случае необходимо четкое разграничение обстоятельств когда проверяемый налогоплательщик в сделках по закупке товаров (работ, услуг) внедряет подконтрольную себе «техническую» компанию, с обстоятельствами, когда налогоплательщиком - покупателем товаров (работ, услуг) в ходе заключения сделки с «технической» компанией не проявлена должная осмотрительность, в отношении «технической» компании, фактически подконтрольной реальному продавцу товаров (работ, услуг).

В-третьих, важным является корректная трактовка выводов ВС РФ, изложенных в Определении, относительно нереальности сделки, в случае нереальности (невозможности исполнения обязательств по данным сделкам, отсутствию необходимых ресурсов) «технической» Компании. Так, исходя из буквальной интерпретации сформулированного положения ВС РФ следует, что в случае, если контролирующими органами доказана невозможность спорного контрагента исполнить обязательства по заключенным сделкам, то и доказана нереальность операции в целом.

Однако, исходя из материалов анализируемого дела, следует обратное: в действительности, Общество в порядке осуществления хозяйственной деятельности привлекало «технические» компании по оказанию транспортных услуг, однако фактически изготовленная продукция из производственных помещений доставлялась до розничных магазинов. Кроме того, Инспекцией не оспаривается факт того, что Общество нуждалось в транспортировке данной продукции, соответственно, де-факто, были понесены затраты на обслуживание и ремонт транспортных средств, топливо, заработную плату сотрудникам, осуществляющим перевозки и прочие расходы.

Следует отметить, что налоговые обязательства, возникающие в процессе хозяйственной деятельности налогоплательщиков, влекут не сами гражданско-правовые сделки, а совершаемые во исполнение этих сделок финансово-хозяйственные операции⁶. Юридическая и фактическая несостоятельность лица – непосредственной стороны по договору не исключает возможности поставки иным лицом. Соответственно, независимо от действительности и субъектного состава сделок налоговые последствия должны определяться исходя из налогозначимых обстоятельств, указанных в НК РФ: несение обоснованных и документально подтвержденных расходов.

Отсутствие разграничений подконтрольности «технической» компании к определенным участникам хозяйственных сделок не только означает явное нарушение принципа всеобщности налогообложения, в соответствии с которым, каждый обязан нести свою долю налогового бремени, но и приводит к противоречивым Решениям контролирующих органов, когда Инспекциями выносятся решения о привлечении к ответственности двум участникам одной и той же сделки⁴.

Отказ Суда проводить полную налоговую реконструкцию в ходе проверки не только влечет искажение реального размера налогового обязательств, но и посягает на сам принцип необходимости определения действительного размера налоговых обязательств.

При вменении нарушений, предусмотренных ст. 54.1 НК РФ, контролирующими органами производится пересмотр устоявшихся подходов к определению действительного размера налоговых обязательств. При таких обстоятельствах защищенными остаются только интересы бюджета страны, при этом интересы налогоплательщиков, относительно запрета на вычет всей суммы фактических затрат без корректировки на размер реально понесенных расходов. Отказ в налоговой реконструкции налоговых обязательств по учету реальных затрат, при наличии предусмотренных налоговым законодательством штрафа в размере от 20% до 40% от суммы неуплаченных налогов и пени за несвоевременную уплату, представляется дополнительным санкционным бременем для налогоплательщиков, которая не предусмотрена налоговым законодательством.

Вполне вероятно, что дальнейшее развитие налоговых споров при квалификации Налоговым органом нарушений п.1 и (или) п.2 ст. 54.1 НК РФ будет направлено на сбор доказательственной базы в целях подтверждения реальности и размера фактических затрат Налогоплательщика при ведении финансово-хозяйственной деятельности с сомнительными контрагентами.

¹ Письмо Федеральной налоговой службы от 28 июля 2021 г. № БВ-4-7/10638 О направлении обзора правовых позиций, отраженных в судебных актах Конституционного Суда РФ и Верховного Суда РФ, принятых во втором квартале 2021 г. по вопросам налогообложения.

² Определение СКЭС ВС РФ от 19.05.2021 по делу № А76-46624/2019 ООО «Фирма Мэри».

³ Приказ ФНС от 30.05.2007 № ММ-3-06/333@ «Об утверждении Концепции системы планирования выездных налоговых проверок».

⁴ Пункт 9 Информационного письма Президиума ВАС РФ от 17.11.2011 № 148.

⁵ Определение Верховного Суда Российской Федерации № 305-КГ18-7133 дело № А40-32793/2017.

CONDITIONS FOR THE APPLICATION OF THE TAX RECONSTRUCTION MECHANISM BASED ON THE ANALYSIS OF THE SUPREME COURT RULING OF MAY 19, 2021 (CASE NO. A76-46624/2019 OF LLC «MARY»

© 2022 Ayvazyan Ruben Gagikovich

Master's Student

Samara State University of Economics

E-mail: ruben_1gog@mail.ru

Keywords: tax reconstruction, valid tax liabilities, accounting of expenses in determining taxable income, Article 54.1 of the Tax Code.

This article is focused on the analysis of taxpayers' right to deduct actually incurred expenses when calculating income corporate tax. The author considers the application of tax reconstruction mechanism under the article 54.1 of the Tax Code of the Russian Federation by analyzing the position of the Supreme Court, which specifies the conditions for reconstruction when tax evasion scheme is detected.

ОСОБЕННОСТИ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ЛЬГОТ ПО ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОШЛИНЕ

© 2022 Антипова Анастасия Михайловна
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: antipovanastya1998@mail.ru

Ключевые слова: государственная пошлина, льготы, налоговое законодательство, юридически значимые действия.

В статье рассматривается, какие льготы по уплате государственной пошлины предусмотрены налоговым законодательством РФ. Автор отмечает, что законодатель, определяя льготы при уплате госпошлин, исходит из финансового положения лиц, стоимости исковых претензий, а также из вида юридически значимых действий. Также в статье указано, что в настоящее время не всегда есть возможность определить, насколько эффективны государственные пошлины. Тем не менее очевидно, что госпошлина является неким гарантом защиты судебной системы от безответственного обращения к государству заинтересованных лиц, подчеркивает важность оказываемых этим лицам услуг. Льготы же при уплате госпошлины являются элементом социальной политики государства, особенно по отношению к малоимущим гражданам, пенсионерам или к героям СССР, ВОВ, России и пр.

Определение государственной пошлины содержится в ст. 333.16 НК РФ¹. Фактически это плата физических и юридических лиц за определенные юридически значимые действия (или услуги), производимые для них уполномоченными на то органами. Например, органы ЗАГС регистрируют брак граждан, за это юридически значимое действие необходимо уплатить госпошлину. Также понятие государственной пошлины связано с налоговыми поступлениями, которые государство получает за осуществление юридически значимых действий².

В налоговом законодательстве РФ содержится полный список юридически значимых действий, за выполнение которых необходимо уплатить государственную пошлину. Данный список довольно внушительный, причем по каждому из действий указывается не только размер пошлины, но и специфика её уплаты, а также возможные льготы.

Все льготы по уплате государственных пошлин указаны в ст.ст. 333.35-333.39 НК РФ. В целом все анализируемые льготы дифференцируются по следующим основаниям: по статусу налогоплательщика и по виду предоставляемых государственных услуг (юридически значимых действий).

Если говорить о юридических лицах, то не обязаны платить госпошлину:

- органы управления государственными внебюджетными фондами РФ, казенные учреждения, редакции средств массовой информации, общероссийские общественные объединения, религиозные объединения, политические партии – за право использования наименований «Россия», «Российская Федерация» и образованных на их основе слов и словосочетаний в наименованиях указанных организаций или объединений;

- суды РФ (общей юрисдикции, арбитражные, мировые, а также Верховный Суд);
- при совершении определенных юридически значимых действий Центробанк РФ и организации, выпускающие ценные бумаги;
- при совершении определенных юридически значимых действий государственные и муниципальные музеи, архивы, библиотеки, хранилища культурных ценностей;
- при совершении определенных юридически значимых действий органы государственной власти, органы местного самоуправления, органы публичной власти федеральной территории «Сириус».

Среди физических лиц льготами при уплате госпошлины обладают:

- те граждане, которые, будучи авторами тех или иных культурных ценностей, нуждаются в специальном государственном заключении, или разрешении на ввоз-вывоз данных ценностей;
- ветераны и инвалиды ВОВ, бывшие узники концлагерей, военнопленные;
- герои СССР, РФ, полные кавалеры ордена Славы.
- при совершении определенных юридически значимых действий граждане РФ, являющиеся инвалидами, либо обучающимися. Это относится к ситуациям, когда данные лица хотят зарегистрировать разработанную ими лично компьютерную программу, либо базу данных и т.п.;
- при совершении определенных юридически значимых действий малоимущие граждане РФ;
- при совершении определенных юридически значимых действий граждане, которые пострадали при определенной чрезвычайной ситуации;
- при совершении определенных юридически значимых действий физические лица, попавшие под программу реновации жилищного фонда в городе Москве³.

Также дифференциация льгот по уплате госпошлины осуществляется и на основе тех юридически значимых действий, которые необходимы юридическим и физическим лицам.

Так, например, при замене документов освобождены от уплаты госпошлины граждане, которые пострадали во время стихийного бедствия, либо те, кто является жителем Крыма и Севастополя.

Также госпошлина не будет взиматься в ситуации, когда инвалиды, или граждане, которые проживают совместно с частично недееспособными или несовершеннолетними членами семьи, будут регистрировать право собственности на жилое помещение, полученное в результате переселения из жилья, признанного аварийным.

В ряде случаев лица освобождены от уплаты госпошлины при рассмотрении тех или иных дел. К их числу относятся:

- рассмотрение трудовых споров по поводу невыплаты работодателем работнику заработной платы и положенных по закону пособий;
- рассмотрение трудовых споров о возмещении денежных средств, потраченных на лечение травм, полученных работником на рабочем месте по вине работодателя или иного лица;
- рассмотрение исковых заявлений по возмещению алиментов, материального и морального вреда, компенсации за потерю кормильца;
- рассмотрение споров, связанных с незаконным задержанием и арестом лица;

- рассмотрение дел, связанных с вопросами усыновления детей, либо защиты их законных прав и интересов;
- судебные иски о принудительном лечении в психиатрических лечебных учреждениях⁴.

В ряде случаев льготы по уплате госпошлины предоставляются иностранным гражданам. Это такие случаи, как:

- прибытие иностранного гражданина в РФ на обучение по приглашению тех образовательных учреждений, которые имеют государственную аккредитацию;
- оформление виз для иностранных граждан, которые будут в дальнейшем работать в «Сколково»;
- оформление виз болельщиками или участниками чемпионатов.

Лица, которые ранее по тем или иным причинам утратили гражданство РФ, могут восстановить его и при этом не уплачивать госпошлину.

Налоговое законодательство также устанавливает льготы по уплате государственной пошлины, исходя из суммы требований. Здесь речь идет о тех требованиях, которые лицо предъявляет в суде ответчику. Например, если лицо подает иск с требованием денежной компенсации, то в случае, если размер этой компенсации будет не больше 1 млн. руб., госпошлину оплачивать не нужно. Если же сумма требований больше 1 млн. рублей, то размер госпошлины высчитывается путем разницы между общей суммой госпошлины и размером льготы, установленной для 1 млн рублей.

Данная льгота предусмотрена законодателем для тех случаев, когда имеет место нарушение прав потребителей, при этом иск подают граждане, являющиеся инвалидами 1 и 2 групп, либо свои права в суде собираются отстаивать участники тех ли иных военных действий.

Законодательством также предусмотрена льгота по уплате госпошлины пенсионерам, которые имеют претензии к Пенсионному фонду РФ, либо иным, негосударственным пенсионным фондам.

Итак, помимо ставок госпошлины за совершение различных юридических действий, Налоговый кодекс РФ устанавливает различные виды льгот по уплате данной пошлины. Освобождение от уплаты госпошлины может зависеть от статуса заявителя, обращающегося в государственный орган. Если смотреть в целом, то льготы может быть две: полное освобождение от уплаты госпошлины, либо скидки на данную пошлину. В рамках данной статьи рассмотрены лишь некоторые из предусмотренных законодательством льгот по уплате государственной пошлины. Следует заметить, что законодатель при определении льготной категории граждан учитывает их финансовое состояние, стоимость исковых претензий, а также то, какой вид производимых юридических действий им необходим.

На данный момент сложно оценить уровень эффективности государственной пошлины, поскольку у различных ученых сложилось о ней неоднозначное мнение. Одни полагают, что данный платеж довольно удобен, он характеризуется дешевизной администрирования и осуществлением контроля за ее уплатой. Другие же видят госпошлину как обременение для одних лиц по сравнению с другими, поскольку одной из проблем, встречающихся на практике, является несоответствие размера государственной пошлины имуществу и доходу плательщиков⁵. Однако, полагаем, такое мнение не оправдано, поскольку госпошлина является неким гарантом защиты судебной системы от безответственного об-

ращения к государству заинтересованных лиц, подчеркивает важность оказываемых этим лицам услуг. Кроме того, законодателем предусмотрены меры поддержки для экономически слабых субъектов, которые позволяют выбрать вариант поведения по уплате государственной пошлины, и выражается в том, что плательщику пошлины могут быть предоставлены: отсрочка или рассрочка ее уплаты, льготы, в том числе уменьшение ее размера, а также освобождение от ее уплаты.

¹ Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 29.11.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2022) // СПС КонсультантПлюс.

² Гайдаренко Л.В., Карапетян И.Г. Особенности взимания государственной пошлины в РФ // ЭИ.RU. Сборник статей Всероссийской междисциплинарной научно-практической заочной конференции. Под общей редакцией В.И. Семеновой, под научной редакцией Л.Н. Горбуновой. 2019. С. 106-113.

³ Манлаева К.С. Льготы при уплате госпошлины казенными учреждениями // Студенческий вестник. 2018. № 22-1 (42). С. 60-61.

⁴ Лермонтов Ю.М. Льготы по госпошлине при обращении в суды // Советник бухгалтера бюджетной сферы. 2017. № 1 (169). С. 72-75.

⁵ Авдеева Т.З. Экономические основы уплаты государственной пошлины // Проблемы российской экономики на современном этапе. Материалы II Всероссийской научно-практической конференции. Москва, 2021. С. 323-327.

FEATURES OF THE PROVISION OF STATE DUTY BENEFITS

© 2022 Antipova Anastasia Mikhailovna
Master's Student
Samara State University of Economics
E-mail: antipovanastya1998@mail.ru

Keywords: state duty, benefits, tax legislation, legally significant actions.

The article discusses what benefits for the payment of state duty are provided by the tax legislation of the Russian Federation. The author notes that the legislator, determining the benefits when paying state duty, proceeds from the financial situation of persons, the cost of claims, as well as the type of legally significant actions. The article also states that at present it is not always possible to determine how effective state duties are. Nevertheless, it is obvious that the state duty is a kind of guarantor of the protection of the judicial system from the irresponsible treatment of interested persons to the state, emphasizes the importance of the services provided to these persons. Benefits in the payment of state duty are an element of the social policy of the state, especially in relation to poor citizens, pensioners, or heroes of the USSR, WWII, Russia, etc.

КОРРУПЦИЯ В РОССИИ И ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАНАХ

© 2022 Белоусов Александр Сергеевич*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: belenkiy8888@gmail.com

Ключевые слова: коррупция, противодействие коррупции, должностное лицо, политика, правонарушение, служебное положение.

Статья посвящена рассмотрению вопроса о коррупции в России и в других странах, проведен анализ и выявлено соответствие между заработной платой должностного лица и его коррумпированностью в России и других государствах.

По мнению экспертов, коррупция как феномен российской действительности характеризуется, прежде всего, получением или дачей взятки должностным лицам. Конечно, характеристика коррупции, ее содержание как, например, взяточничество не распространяется на разнообразные формы, в которых она может проявляться в настоящее время. Поэтому большинство экспертов видят суть коррупции в использовании служебного положения в личных целях.

Эта характеристика коррупции прочно занимает второе место в рейтинге экспертов, которые поставили «получение или предоставление взятки должностному лицу» на первую позицию. Практически во всех субъектах федерации эксперты установили такие признаки коррупции, как «нецелевое использование государственных ресурсов для личных целей», «использование государственных или муниципальных средств для личных целей», «незаконное использование государственных ресурсов» на третьей позиции.

Специалисты отметили, что ключевой проблемой современной России является недостаточная эффективность государства и системы муниципального управления, вызванная снижением профессионального уровня чиновников и их коррумпированностью. Последнее обстоятельство образовалось из проникновения значительного количества малокомпетентных лиц в органы государственной власти и введение ими незаконных механизмов деятельности, направленной на получение выгоды.

Таким образом, содержание коррупции связано в первую очередь с правонарушениями должностных лиц, к которым относятся лица, выполняющие постоянные или временные функции представителя органа государственной власти, местного самоуправления, государственных и муниципальных унитарных предприятий, акционерных обществ, управление которыми принадлежит Российской Федерации, субъектам Российской Федерации или муниципальных образований, а также в Вооруженных Силах Российской Федерации, других войск и воинских формирований Российской Федерации.

* Научный руководитель – Суркова Ольга Егоровна, кандидат юридических наук, доцент.

В последнее время появилось небольшое количество литературы, в которой анализируются детерминанты коррупции на национальном или субнациональном уровне с использованием данных правоохранных органов. Этот подход имеет два очевидных преимущества: во-первых, исследования, использующие вариации внутри страны, гораздо меньше страдают от субъективной оценки и, следовательно, от погрешностей, связанных с пропущенными переменными, поскольку ненаблюдаемые детерминанты коррупции, такие как институты, традиции, история и т. д., гораздо более похожи между собой¹.

Во-вторых, данные правоохранных органов гораздо надежнее, поскольку они не подвержены предвзятости восприятия. Например, в ряде стран, таких США используют показатели осуждения коррумпированных чиновников на федеральном уровне, уровне штатов и местном уровне в Соединенных Штатах и обнаруживают, что разница между зарплатами государственных служащих и бухгалтеров среднего звена влияет на уровень осуждения. Зачастую используют набор данных об осуждении государственных служащих в разных штатах США и обнаруживают, что высокие зарплаты снижают коррупцию. Также используют федеральные показатели обвинительных приговоров за коррупцию в 50 штатах США и обнаруживают, что штаты с более богатым и образованным населением менее коррумпированы, как и штаты с более низким уровнем неравенства и расовых различий. Они не включают показатель относительной заработной платы государственных служащих.

Например, в Аргентине анализируют коррупцию в сфере государственных закупок и приходят к выводу, что, при условии проведения мониторинга, высокая заработная плата государственных служащих снижает коррупцию. Дель Монте и Папани анализируют факторы, определяющие коррупцию в Италии, и обнаруживают, что на коррупцию влияют государственные расходы, уровень развития и политическая культура. Кроме того, используют данные на уровне провинций о зарегистрированных случаях коррупции в Китае, чтобы показать, что антикоррупционные кампании, открытость торговли, доступ к СМИ, фискальная децентрализация и более высокие зарплаты государственных служащих снижают коррупцию, в то время как социальная неоднородность, природные ресурсы и регулирование увеличить его³.

Поскольку коррупция носит тайный и незаконный характер, ее невозможно точно измерить; однако эмпирическая литература предлагает два возможных косвенных показателя: данные о восприятии коррупции и данные правоохранных органов. Показатели восприятия коррупции широко используются, особенно в межнациональном анализе, поскольку они легко доступны. Тем не менее, они подвергались резкой критике за субъективность и предвзятость. Данные об уголовных преступлениях, сообщаемые правоохранными органами, являются более объективным показателем коррупции, поскольку они основаны не на представлениях, а на обвинительных приговорах или других мерах судебного преследования. Однако их качество зависит от качества правоприменения. По этой причине они подходят только для внутристрановых исследований стран, в которых полиция находится в ведении центральной власти и где правовая система, оперативные процедуры и определение правоохранных органов одинаковы во всех единицах наблюдения.

Основным показателем коррупции является количество зарегистрированных случаев получения взятки в регионе на 10 000 государственных служащих. Уголовный кодекс

Российской Федерации² определяет взяточничество как получение должностным лицом (лично или через посредника) денег, ценных бумаг или иных ценностей за их действие (действие или бездействие) в интересах дающего или аффилированного лица, если такие действия подразумевают, что государственное должностное лицо использует свое положение или власть или устанавливает покровительство. Это соответствует общепринятому определению коррупции как «злоупотреблению государственной властью в личных целях». Взятничество обязательно подразумевает, что в качестве получателя взятки участвует государственное должностное лицо.

¹ См.: Тархова Я.Р. Понятие коррупции и противодействия коррупции // Аллея науки. 2020. Т. 2. № 12 (51). С. 477-480.

² Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996 г. № 63-ФЗ [Текст]: [ред. от 28.01.2022] // Собрание законодательства РФ. - 1996. - № 25. - Ст. 2954.

³ Савенков А. Международное сотрудничество для борьбы с коррупцией и финансовыми преступлениями // Российский следователь. 2012. № 21. 248 с.

CORRUPTION IN RUSSIA AND IN FOREIGN COUNTRIES

© 2022 Belousov Alexander Sergeevich
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: belenkiy8888@gmail.com

Keywords: corruption, counteraction to corruption, official, policy, offense, official position.

The article is devoted to the issue of corruption in Russia and in other countries, the analysis is carried out and the correspondence between the salary of an official and his corruption in Russia and in other states is revealed.

ПРИНЦИП ФИНАНСОВОЙ САМОСТОЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНОВ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ

© 2022 Бобков Олег Борисович
магистрант

Самарский государственный экономический университет

© 2022 Карев Дмитрий Александрович

кандидат юридических наук, доцент кафедры теории права и философии

Самарский государственный экономический университет

E-mail: kdmity07@mail.ru

Ключевые слова: финансовое право, органы местного самоуправления, муниципальное образование, финансовая система, финансы, бюджет.

В данной работе автором анализируется такой специальный принцип финансового права, как финансовая самостоятельность органов местного самоуправления, рассматривается нормативно-правовая база, которая его регламентирует, а также выделяются основные черты, которые помогают идентифицировать данный признак при анализе рассматриваемой нами отрасли права. Важным исследователем считается момент регламентации содержательной части данного принципа и возможности его сопоставления в иерархии финансовой системы. Хочется особо заметить, что автор проводит анализ принципа на предмет его приоритетности и важности на современном этапе развития общественных отношений.

На сегодняшний день тема о грамотной финансовой системе играет ключевую роль в российской правовой науке, что обусловлено тем, что развитие политики органов местного самоуправления в параллели с финансовой грамотностью - приоритетные вопросы, над решением которых органы местного самоуправления думают в-первую очередь.

Принцип финансовой самостоятельности играет важную роль в построении благоприятной финансово-политической системы управления финансовыми активами на уровне местного самоуправления.

Так, отрасль финансового права имеет свои основополагающие идеи, что в юридической науке называется принципами и, как любая отрасль права, они имеют распространяющийся характер во все сегменты финансовой деятельности, урегулированной законодательством.

Важно заметить, что принципы непосредственно финансового права в теории права рассматриваются в качестве элементов формирования определенного обособленного юридического режима, выражающегося в том, что он призван быть регулятором общественных отношений в сфере финансовых активов¹. Здесь же следует подчеркнуть важность такого элемента, как метод правового регулирования, так как принципы и метод регулирования очень тесно связаны в области формирования единой политики взглядов на определенные общественные отношения, можно сказать, принципы формируют метод и

предмет финансового права, порождая самостоятельность природы финансового права и, выражая волю субъектов финансовой сферы.

Говоря непосредственно о принципах, среди ключевых и, на наш взгляд, главных, стоит выделить законность, федерализм, финансовую самостоятельность муниципальных образований, единство денежной системы, соблюдение финансовой дисциплины и единство финансовой политики и регулирования в области формирования финансово-правовых институтов².

Так, обращаясь к категории традиционных принципов, без которых финансовая система не могла бы существовать, поставим одним из главных принцип финансовой самостоятельности органов местного самоуправления, представляющий собой фрагмент регулирования общественных отношений в вопросе самостоятельного осуществления финансовыми органами определенного рода деятельности на предмет грамотно действующей финансовой политики.

Хочется подчеркнуть, что данный принцип призван обеспечивать реальную способность органов местного самоуправления решать вопросы местного значения путем экспансии и имманентности норм финансового права в государственно-правовое пространство³. И, говоря о законодательной базе, регламентирующей финансовую политику в данной области, хочется выделить Конституцию Российской Федерации, Европейскую хартию местного самоуправления, Бюджетный Кодекс Российской Федерации, Налоговый кодекс Российской Федерации и другие акты, каким-либо образом регулирующие вопросы в области формирования и действия финансовой политики.

Рассмотрим подробнее вопрос о регламентации принципа. Так, согласно федеральному законодательству, на сегодняшний день, сохраняется система разграничения полномочий между субъектами государственной власти в различных областях их деятельности, так, каждое муниципальное законодательство регламентирует вопрос о формировании местной финансовой системы, а как следствие, бюджета определенного субъекта, региона или области, причем, следует заметить, что доходная часть бюджета должна повышаться пропорционально временным промежуткам и превышать расходную часть⁴. Таким образом, муниципальное образование, согласно законодательству, должно обеспечивать себя самостоятельно, что говорит в последующем о том, что для обеспечения финансовой независимости органы местного самоуправления обеспечивают свою деятельности согласно локальной системе нормативно-правовой базы.

Хочется особо отметить, что финансовая самостоятельность органов местного самоуправления определяется доходной частью бюджета, тем, что большая часть доходов должна состоять исключительно из доходов органов местного самоуправления. Здесь есть момент противопоставления такой деятельности местным и региональным доходам и сборам, которые регламентируются налоговым законодательством. Так, в соответствии с бюджетным законодательством к налоговым доходам принято относить доходы от федеральных, региональных и местных налогов, а также пени и штрафы, если же говорить о налоговом законодательстве, то оно закрепляет определенные виды налогов, сборов, Конституция же наделяет органы местного самоуправления правосубъектностью в вопросе установления налоговой политики на территории муниципального образования, а также системы сборов. Следовательно, местные налоги являются ярким примером собственных доходов местного самоуправления, так как законодатель наделяет правом вво-

доть, а также распоряжаться такими налогами. Неналоговые доходы также можно отнести к собственным доходам местного самоуправления. Бюджетный кодекс Российской Федерации в рамках ст.41 закрепляет, что к неналоговым доходам относятся средства самообложения граждан, доходы от использования муниципального имущества и другие. Другими словами, к неналоговым доходам можно отнести доходы муниципальных образований, предусмотренные федеральным законодательством об общих принципах.

Третьим видом доходов бюджета являются безвозмездные поступления, которые законодательно закреплены ст.41 Бюджетного Кодекса Российской Федерации⁶. К таким поступлениям бюджетное законодательство относит дотации, субвенции, субсидии и безвозмездные поступления от физических лиц, юридических и иных.

Отдельное внимание необходимо уделить такому виду безвозмездных поступлений как дотации, так как с ними имеет тесное взаимодействие такой институт как выравнивание бюджетной обеспеченности. Бюджетный Кодекс Российской Федерации в ст.137 устанавливает, что главной целью такого института является в первую очередь выравнивание финансовых возможностей по осуществлению органами местного самоуправления полномочий по решению вопросов местного значения.

Важную роль в обеспечении финансовой самостоятельности имеет ч.2 ст. 8 Конституции РФ⁶, которая закрепляет, что Российская Федерация признает и защищает муниципальную собственность, то есть, без этого нельзя обеспечить финансовую самостоятельность органов местного самоуправления.

Проводя анализ норм Федерального закона «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации», которые говорят о том, что органы местного самоуправления имеют право самостоятельно владеть, пользоваться и распоряжаться такой собственностью, а также совершать другие сделки, можно прийти к выводу, что законодатель дает возможность извлекать доходы от использования муниципальной собственности.

Подводя итоги сказанному, можно сделать вывод, что рассматриваемый специальный принцип финансового права играет важную роль в деятельности муниципальных образований, а также способствует совершенствованию системы управления финансами. Также стоит отметить, что собственные доходы органов местного самоуправления должны занимать большую часть доходов в местном бюджете, а также необходимо эффективно использовать муниципальное имущество, тогда оно будет приносить доходы, тем самым обеспечивая финансовую самостоятельность органов местного самоуправления.

¹ Гарафинова Маргарита Юрьевна Финансовая самостоятельность как залог развития муниципального финансового хозяйства (на примере г. Казань) // ВЭПС. 2015. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/finansovaya-samostoyatel'nost-kak-zalog-razvitiya-munitsipalnogo-finansovogo-hozyaystva-na-primere-g-kazan> (дата обращения: 06.02.2022).

² Арсланбекова А.З. Вопросы совершенствования конституционных принципов финансовой деятельности государства и местного самоуправления // Вестник Дагестанского государственного университета. Серия 3: Общественные науки. 2014. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/voprosy-sovershenstvovaniya-konstitutsionnyh-printsipov-finansovoy-deyatelnosti-gosudarstva-i-mestnogo-samoupravleniya> (дата обращения: 06.02.2022).

³ Лунякова Наталья Автандиловна Обеспечение финансовой основы местного самоуправления в Российской Федерации // Научный вестник: финансы, банки, инвестиции. 2020. №3 (52). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/obespechenie-finansovoy-osnovy-mestnogo-samoupravleniya-v-rossiyskoy-federatsii> (дата обращения: 06.02.2022).

⁴ Миронова С. М. Финансово-правовые основы местного самоуправления в Российской Федерации: теоретико-правовой аспект // ЮП. 2008. №1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/finansovo-pravovye-osnovy-mestnogo-samoupravleniya-v-rossiyskoy-federatsii-teoretiko-pravovoy-aspekt> (дата обращения: 06.02.2022).

⁵ Котельникова Марина Викторовна Планирование налоговых доходов местных бюджетов: тенденции, проблемы и перспективы // Journal of new economy. 2016. №6 (68). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/planirovanie-nalogovyh-dohodov-mestnyh-byudzhetov-tendentsii-problemy-i-perspektivy> (дата обращения: 06.02.2022).

⁶ «Бюджетный кодекс Российской Федерации» от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от 29.11.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2022).

⁷ Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // Собрание законодательства РФ.

THE PRINCIPLE OF FINANCIAL INDEPENDENCE OF LOCAL SELF-GOVERNMENT BODIES

© 2022 Bobkov Oleg Borisovich

Undergraduate

Samara State University of Economics

© 2022 Karev Dmitry Aleksandrovich

Candidate of Legal Sciences, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: kdmitry07@mail.ru

Keywords: financial law, local self-government bodies, municipal formation, financial system, finance, budget.

In this work, the author analyzes such a special principle of financial law as the financial independence of local self-government bodies, examines the regulatory framework that regulates it, and also highlights the basic features that help identify this feature when analyzing the branch of law we are considering. The researcher considers important the moment of regulation of the substantive part of this principle and the possibility of its comparison in the hierarchy of the financial system. I would like to emphasize that the author analyzes the principle for its priority and importance at the present stage of the development of public relations.

ИЗ ИСТОРИИ РАЗВИТИЯ ПЕНСИОННОГО ФОНДА В РОССИИ

© 2022 Бобылева Дарья Алексеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: amanak34@mail.ru

Ключевые слова: Пенсионный фонд, развитие Пенсионного фонда, пенсионная система.

Статья посвящена анализу развития Пенсионного фонда и всевозможным вопросам, которые прежде всего связаны с развитием Пенсионного фонда в Российской Федерации.

Хочется отметить, тот факт, что еще в восемнадцатом веке начинается развитие пенсионного обеспечения, доказательством этого факта может послужить сам: «документ Уста Морского Русского Военного Флота, который стал первым государственным документом, именно он берет начало пенсионного обеспечения для людей, которые болеют и, которые в связи с возрастом не могут выполнять работу. Также в нем рассказывается то, что если офицер умер, то его семье, а именно детям и жене выплачивалось содержание»

Образования пенсионного обеспечения в то время связывается на основе взаимопомощи и все в то время зависит от достоинства перед государством чиновников, священников и военных. А вот: «во Франции в 1681 году был введен впервые режим пенсионного обеспечения для некоторых категорий трудящихся (моряков)»⁴. А также вдовам и детям в случае смерти отца отводилась часть от жалованья.

В скором времени происходит развития такого момента, как рыночного, происходит то создание, которое называется пенсионные капиталы, и все для того чтобы поднять пенсионное обеспечение. Происходит выплата пенсий, но все делается именно через проценты с пенсионных капиталов. Все люди начинают получать пенсию именно вот благодаря, этим процентам.

Начинается расширение пенсионного обеспечения, благодаря расширению происходит поднятия расходов пенсии, а сама царская казна была пуста в то время. А из-за того, что казна не имела каких-либо денежных средств на выплату пенсии, то тогда начали появляться серьезные проблемы, а серьезные проблему нужно было решать, как же её устранять. Для этого нужно было прежде всего создать такой устав, который стал бы общим для всех кто служит, а также было необходимо просто уменьшить расходы казны на пенсии.

А вот уже: «Екатерина, которая вторая именно она самая первая начала проводить пенсионные реформы, после чего появилось понятие, что такое стаж, также появилось денежное содержания, а также сотрудникам выплачивалось пособие, но только тем, кто имеет положительную характеристику»

* Научный руководитель – **Карев Дмитрий Александрович**, кандидат юридических наук, доцент.

Александр Первый, который был императором в 1820 году, создал из министров комитет финансов, внутренних дел, военного ведомства и другие, общая цель для них была создать общий пенсионный устав. В дальнейшем начали возникать серьезные недостатки в пенсионном уставе.

А именно это относилось к получаемому содержанию, пенсии были маленькие, поэтому имело место быть огромной нагрузки на казну. А потому в скором времени был предложен единственный решение: «будущие служащие из личных денежных средств сами себя обеспечивают пусть. Государство помогало, но помогало в то время только тем, кто болел серьезно ну или из-за, несчастных случаев не мог сам себя прокормить. Следует отметить, что: «первыми эту идею поддержали участники эмеритальных касс». Также в то время происходит прежде всего развитие такой системы, которая в скором времени станет называться, как система негосударственного пенсионного обеспечения государственных служащих.

Именно в этой системе зарождается та самая: «эмеритальный пенсионный образец, он начал существовать со страхованием и сберегательно-вспомогательная». Но между ними были и различия в то время и прежде всего различие состояло в том, как обеспечить пенсионные права и как распределить деньги.

В 1912 году начинают издаваться новые законы, что является одним их важных этапов на пути изменения государственной системы пенсионного страхования: «Об обеспечении рабочих на случай болезни», «О страховании рабочих от несчастных случаев на производстве»

Пенсионная система в период царей российских постепенно изменялась и объединяется в систему экономических отношений благодаря чему становится неотъемлемым ее элементом.

А вот для трудящихся в России государственное пенсионное обеспечение создается после окончания 1917 года, когда закончилась Октябрьская революция.

Тогда в то время стали людям платить пенсии по инвалидности и по случаю потери кормильцев, а именно за счет государства при Советской власти. А вот с 1928 года появилась пенсия по старости, и только к 1937 года эти пенсии начали распространяться и на служащих. Но сама система пенсионного обеспечения начала расти только в СССР в годах 30-60хх 20 века. 14 июля 1956 года Верховным Советом принимается закон - закон «О государственных пенсиях». В 1990 году, а именно 22 декабря создается: «Пенсионный фонд Российской Федерации»⁵. Пенсионный фонд Российской Федерации был образован постановлением Верховного Совета РСФСР №442-1 «Об организации Пенсионного фонда РСФСР», управление деньгами из пенсионного фонда-это его основная цель, так считали.

С этого момента начинают платить пособия и пенсии, а все благодаря созданию пенсионного фонда Российской Федерации. Начинается формирование средств, благодаря прихода важных страховых взносов, а позже уже они возникли в индивидуальный бюджетный механизм.

А вот если посмотреть постановление о Пенсионном фонде России, который был издан 27 декабря 1991 года, то можно понять, что: «там прежде всего определено главное значение пенсионных фондов, а также существует тот самый запрет на их изъятие из бюджета ПФР для других целей. И все же отметим, что приоритет ранее Пенсионного

фонда России состоял в том, что страховые взносы собирали и далее они шли на выплату пенсий».

А вот в 1992 году создается Единая пенсионная служба, для того чтобы назначать и выплачивать пенсии, но в то время это был эксперимент. Дальше издаю Указ Президента Российской Федерации от 27 сентября 2000 года № 1709 «О мерах по совершенствованию управления государственным пенсионным обеспечением в Российской Федерации». Суть состоит в том, чтобы принять договоры, чтобы потом передать обязанности территориальным органам. Но также мы отмечаем, тот факт, что: «Пенсионный фонд своими средствами обеспечивает выплату ежемесячных пособий, пенсий людям которые в силу определенных обстоятельств не могут обеспечить свою жизнь»³.

А вот платить каждый месяц выплат людям это функция появилась с 2005 года у Пенсионного фонда России.

Перед Пенсионным фондом РФ возложена специальная задача еще с 2007 года, которая заключается в выдаче матерям сертификатов. Но уже через год в стране происходит кризис, который был связан с экономикой, и чтобы как-то помочь людям, правительство решило дать добро на то, чтобы деньги с материнского капитала возможно было потратить на кредиты, которые были взяты на приобретения жилья, даже когда ребенку нет и трех лет.

В 2010 году берут свое начало страховые взносы в Пенсионный фонд Российской Федерации, Фонд социального страхования Российской Федерации и фонды обязательного медицинского страхования, вместо единого налога социального. При этом, налоговый орган ПФР берет на себя обязанности в форме отчисления в ФОМС И ПФР⁶.

28 декабря 2013 года принимается федеральный закон «О страховых пенсиях». Именно, благодаря этому закону появляется возможность назначать страховые выплаты гражданам России, застрахованным в соответствии с законодательным актом 20001 года.

Отметим, что страховые пенсии предназначаются гражданам России, которые имеют проблемы со здоровьем, лишились кормильца, а также потеряли работоспособность.

28 декабря 2013 года принимается федеральный закон «О страховых пенсиях»¹. Именно, благодаря этому закону появляется возможность назначать страховые выплаты гражданам России. В 2015 году также происходят изменения, а именно вводят страховой стаж. Благодаря ему граждане России могут получать минимальные выплаты, но, для этого нужен стаж работы. В 2019 году создается тот самый закон, когда возраст на выход пенсии увеличивается. В наше с вами время по таким вопросам пенсии, пособия издаются договора и во всем этом непосредственное участие принимает и сам Пенсионный фонд Российской Федерации. Но кроме этого он также финансирует программы, которые связаны прежде всего с социальной защитой людей в возрасте и инвалидов. В данный момент на основании прогноза от Минэкономразвития России был разработан такой проект, который распространиться в дальнейшем на 2022 год и на 2023 год. Согласно вышеуказанному проекту, все средства из бюджета ПФР направляются на то, чтобы выплатить семьям материнский капитал, а также предоставить страховые пенсии, доплаты по пенсиям, ежемесячные доплаты к пенсиям неработающим пенсионерам и так далее².

В заключение хотелось бы сказать, что одной из приоритетных направлений Пенсионного фонда Российской Федерации будет иметь достижение социальных целей госу-

дарства, а так как бюджет Российской Федерации не осиливает даже свои задачи, то только Пенсионный фонд Российской Федерации развиваясь и совершенствуясь может выполнить такую задачу. Одной из главных задач, которые стоят перед государством в области развития Пенсионного фонда будет являться борьба с бедностью

А также, что дальнейшее изучение и использование положительного опыта развития Пенсионного фонда, несомненно, будет способствовать выявлению и решению широкого круга проблем законодательного и правоприменительного уровня, возникающих в данной сфере в нашей стране.

¹ Федеральный закон от 28.12.2013 № 400-ФЗ (ред. от 24.02.2021) «О страховых пенсиях»// Собрание законодательства Российской Федерации - 2001 г. - № 52. - Ст. 492.

²Малева Т.М., Синявская О.В. Пенсионная реформа в России: история, результаты, перспективы / Т.М. Малева, О.В. Синявская / Аналитический доклад // Независимый институт социальной политики. -- М.: Поматур, 2005. С. 7.

³Сулейманова, Г. В. Право социального обеспечения / Г.В. Сулейманова. - М.: Феникс, 2016. – С. 352.

⁴Хижный, Э. Государственная система социальной защиты граждан в странах Западной Европы / Э. Хижный. - М.: ИНИОН РАН, 2013. – С. 272.

⁵Федоров Л.В. Пенсионный фонд Российской Федерации. // М.: Дашков и Ко, 2013. С.245.

⁶Афтахова, А. В. Пенсионное обеспечение: учебное пособие для вузов / А. В. Афтахова. – Москва: Издательство Юрайт, 2020. С. 10.

FROM THE HISTORY OF PENSION FUND DEVELOPMENT IN RUSSIA

© 2022 Bobyleva Daria Alekseevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: amanak34@mail.ru

Keywords: Pension fund, development of the Pension fund, pension system.

The article is devoted to the analysis of the development of the Pension fund and all kinds of issues that are primarily related to the development of the pension fund in the Russian Federation.

ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО СБОРА В РОССИИ В 2022 ГОДУ

© 2022 Гурьянова Анна Викторовна
доктор философских наук, профессор,
зав. кафедрой теории права и философии
Самарский государственный экономический университет

E-mail: annaguryanov@yandex.ru

© 2022 Гурьянов Николай Юрьевич
кандидат философских наук, доцент,
доцент кафедры гуманитарных дисциплин
Медицинский университет «Реавиз»

E-mail: nik.guryanow@yandex.ru

Ключевые слова: экологические платежи, экологический сбор, экосбор, негативное воздействие на окружающую среду, Росприроднадзор.

В статье с правовой точки зрения рассматривается понятие экологического сбора, приводятся особенности расчета его суммы в 2022 г., обозначаются плательщики сбора, оговариваются случаи, подпадающие и не подпадающие под необходимость его оплаты, указываются сроки и порядок уплаты, а также виды ответственности за неуплату экологического сбора.

Экологический сбор или экосбор является «специальным платежом за негативное влияние на окружающую среду» и взимается в соответствии с Федеральным законом от 24.06.1998 № 89-ФЗ «Об отходах производства и потребления»¹. В законе указано, что «экологический сбор относится к неналоговым доходам федерального бюджета»². Средства, поступающие от уплаты экосбора в федеральный бюджет, направляются, в первую очередь, на выполнение нормативов утилизации отходов от использования товаров. Они также могут быть задействованы для поддержки, строительства или модернизации отходов перерабатывающих производств как регионального, так и российского уровней.

В 2022 г. экологический сбор будет выплачиваться компаниями – как производителями товаров, так и импортерами – в том случае, если выпускаемая ими продукция утратит свои потребительские свойства и не сможет быть использована по назначению, а также если появляющиеся вследствие ее использования отходы подлежат обязательной утилизации, которая самими компаниями не производится³. Посредством взимания экосбора государство получает возможность обеспечения утилизации на территории Российской Федерации использованной упаковки и товаров с закончившимся сроком их полезного использования. Однако в отношении товаров, которые подлежат утилизации и вывозятся из Российской Федерации, экосбор уплате не подлежит⁴.

Важно отметить, что у производителей товаров и упаковки имеется альтернатива – либо оплатить экосбор, либо осуществить самостоятельную утилизацию произведенной продукции и упаковочных материалов. В случае принятия решения о самостоятельной утилизации, компания может произвести все необходимые для ее осуществления дей-

ствия самостоятельно или же привлечь для реализации данной цели третьих лиц на договорной основе.

Перечень объектов, подлежащих обязательной утилизации, утверждается Правительством РФ и фиксируется в специальных перечнях. Так, в период с 1 января 2021 г. по 1 сентября 2022 г. действует «Перечень товаров, подлежащих утилизации после утраты ими потребительских свойств и Перечень упаковки товаров, подлежащей утилизации после утраты ею потребительских свойств», утвержденный распоряжением Правительства РФ от 31.12.2020 № 3721-р⁵. Данный перечень включает 40 групп подлежащих утилизации товаров, включая текстильные изделия, нефтепродукты и фильтры для двигателей внутреннего сгорания, а также различные виды упаковки – картонной, стеклянной, деревянной, из комбинированных материалов и пр.

Сроки и порядок уплаты экологического сбора контролируются Федеральной службой Росприроднадзора, которая осуществляет надзор за правильностью исчисления и своевременностью поступления платежей за негативное воздействие на окружающую среду, что включает все сборы природоохранной направленности, в том числе и экологический сбор. Данное ведомство имеет широкий спектр полномочий для взыскания средств за НВОС в судебном порядке. Оно также призвано давать разъяснения по поводу всех связанных с исчислением и уплатой экологического сбора проблемных и спорных вопросов. Ведущими администраторами доходной части бюджетов субъектов Российской Федерации в части выплат за размещение отходов производства и потребления выступают территориальные органы Росприроднадзора⁶.

Расчет суммы экологического сбора в 2022 г. будет осуществляться в соответствии с установленной ставкой и данными об объеме реализованной продукции. То есть при расчете суммы экосбора важно учитывать, сколько именно товара и его упаковок было реализовано компанией без переработки за отчетный период. Затем следует перемножить ставку экосбора с массой товара, который был выпущен в обращение на территории Российской Федерации, и принятым для экологического сбора в 2022 году нормативом утилизации⁷. Расчетными компонентами при исчислении экосбора вместо массы товара могут выступать также (исходя из специфики и типа товара) количество единиц подлежащего утилизации готового товара или масса упаковки, использованной в процессе производства.

Принятые для экологического сбора нормативы утилизации выражаются в единицах массы или единицах товаров, либо упаковки товаров в единицах массы упаковки, использованной для таких товаров (п. 12 ст. 24.2 закона № 89-ФЗ). Например, некоей компанией был задекларирован выпуск товаров, в отношении которых должен быть уплачен экологический сбор, общей массой 2000 кг (или 2 тонны). Допустим, это были коробки из картона. В 2022 году при расчете подлежащей уплате суммы экосбора действуют: норматив 0,2 (утвержденный распоряжением Правительства РФ от 04.12.2015 № 2491-р) и ставка экологического сбора в размере 2378 рублей за тонну (утвержденная постановлением Правительства РФ от 09.04.2016 № 284). В итоге, получается, что сумма экосбора составит $2378 \times (2 \times 0,2) = 380,48$ рублей.

Следует также отметить, что в случае уплаты экосбора компания-плательщик может претендовать на получение субсидии или действие так называемого «понижающего коэффициента». Последний может быть применен при расчете экосбора, если упаковка, под-

лежащая утилизации, производится из вторсырья. В таком случае экосбор будет рассчитываться с учетом имеющегося различия между долей и единицей использованного в производственном процессе вторичного сырья (п. 14 ст. 24.2 закона № 89-ФЗ). Однако данный норматив (понижающий коэффициент) не может быть введен, если обществом в целом не выполняются нормативы утилизации.

Срок уплаты экологического сбора в 2022 году остается аналогичным предшествующим периодам: подготовка и сдача отчетности, а также перечисление средств должны быть произведены не позднее середины апреля (15 число) года, следующего за отчетным (п. 2 постановления № 1073; п. 2 ст. 24.5 закона № 89-ФЗ). За неуплату экологического сбора компании грозит штраф (ст. 8.41.1 КоАП РФ). Причем штрафы за неуплату экосборов могут оказаться весьма существенными. В своем максимальном выражении они составляют порядка полумиллиона рублей, а точнее: штраф за экологический сбор для ИП – не менее 250-ти тысяч рублей. Организация-нарушитель должна будет выплатить в качестве штрафа не менее 500 тысяч рублей.

Важно отметить, что штрафы за неуплату экосбора начисляются отдельно по каждому виду произведенного товаров и упаковки. Следовательно, если предприятие рассчитало, отчиталось и уплатило экосбор по одной разновидности выпускаемой продукции, а по другим – нет, оно все равно подпадает под штрафные санкции⁸. Ответственность наступает не только в случае неуплаты экологического сбора – платеж по нему необходимо вносить точно в срок. Нарушение срока уплаты экосбора также влечет за собой штрафные санкции.

Все платежи, перечисляемые по экосборам, поступают в ведомство Росприроднадзора по реквизитам его территориальных органов. Если при оплате экосбора была допущена ошибка или внесены избыточные средства, которые требуется вернуть плательщику, ситуацию можно исправить в соответствии с письмом Росприроднадзора от 30.06.2017 № АС-06-02-36/13945. Ошибка будет исправлена по факту поступления в ведомство заявления с информацией о предоставлении ошибочно уплаченного платежа или о возврате суммы излишне уплаченного экологического сбора.

¹ Федеральный закон от 24.06.1998 N 89-ФЗ «Об отходах производства и потребления» // Режим доступа: <https://kuzro.ru/legal/federalnyj-zakon-ot-24-06-1998-89-fz-ob-othodah.html> (дата обращения: 03.02.2022).

² П. 1 ст. 24.5 закона № 89-ФЗ.

³ Как платить экологический сбор в 2022 году? // Режим доступа: <https://www.law.ru/article/23181-ekologicheskij-sbor-v-2022-godu> (дата обращения: 03.02.2022).

⁴ П. 4 ст. 24.5 закона № 89-ФЗ.

⁵ Распоряжение Правительства РФ от 31.12.2020 № 3721-р «Перечень товаров, подлежащих утилизации после утраты ими потребительских свойств и Перечень упаковки товаров, подлежащей утилизации после утраты ею потребительских свойств» // Режим доступа: <https://www.aita.ru/tamdoc/20rs3721/> (дата обращения: 03.02.2022).

⁶ Приказ Росприроднадзора от 29.02.2016 N 110 (ред. от 11.11.2019) «Об осуществлении территориальными органами Федеральной службы по надзору в сфере природопользования бюджетных полномочий главных администраторов доходов бюджетов бюджетной системы Российской Федерации» (вместе с «Порядком осуществления территориальными органами Росприроднадзора полномочий главных администраторов доходов бюджетов бюджетной системы Российской Федера-

ции» // <https://rulaws.ru/acts/Prikaz-Rosprirodnadzora-ot-29.02.2016-N-110/> (дата обращения: 03.02.2022).

⁷ П. 6 ст. 24.5 закона № 89-ФЗ.

⁸ Экологический сбор 2021 // Режим доступа: <https://ecopromcentr.ru/ekosbor/> (дата обращения: 03.02.2022).

LEGAL ASPECTS OF ENVIRONMENTAL FEE IN RUSSIA IN 2022

© 2022 Guryanova Anna Victorovna

PhD in Philosophy, Professor,

Chair of the Theory of Law and Philosophy Department

Samara State University of Economics

E-mail: annaguryanov@yandex.ru

© 2022 Guryanov Nikolay Yuryevich

PhD in Philosophy, Associate Professor,

Associate Professor of Department of Humanities

Medical University «Reaviz»

E-mail: nik.guryanow@yandex.ru

Keywords: environmental payments, environmental fee, eco-fee, negative impact on the environment, Rosprirodnadzor.

From a legal point of view, the article examines the concept of an environmental fee, provides the specifics of calculating its amount in 2022, identifies the payers of the fee, specifies the cases that fall and don't fall under the need to pay it, the terms and procedure for payment, the types of liability for non-payment of the environmental fee.

ВОЗМЕЩЕНИЕ УБЫТКОВ: СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ ПРАВОПРИМЕНЕНИЯ

© 2022 Дельцова Наталья Вячеславовна

кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: natdel@mail.ru

© 2022 Борченко Ксения Денисовна

секретарь судебного заседания

Одиннадцатый Арбитражный апелляционный суд

E-mail: kseniia.borchenko@yandex.ru

Ключевые слова: возмещение убытков, мера ответственности, судебное решение, гражданское правонарушение.

Применение мер гражданско-правовой ответственности является эффективным в рамках судебной формы защиты. Возмещение убытков в контексте законодательной формулировки является универсальной мерой, однако ее применение на практике вызывает определенные трудности. Законодательные изменения 2015 г. изменили отношение правоприменителя к возмещению убытков. В связи с чем рассмотрение тенденций судебной практики представляется практически значимым.

Возмещение убытков традиционно рассматривается как универсальная мера гражданско-правовой ответственности, которая применяется в случае нарушения подавляющего большинства правонарушений в частно-правовой сфере.

Следует отметить, что возмещение убытков позволяет реализовать все функции, присущие в целом гражданско-правовой ответственности, а именно восстановительно-компенсационную, стимулирующую и предупредительную. К характерным чертам возмещения убытков можно отнести:

- непосредственную связь с государственным принуждением, проявляющуюся в действиях судебных органов относительно соблюдения требований законодательства;
- неразрывная связь убытков с правонарушением, проявляющаяся в последствии в обращении на имущество правонарушителя материальных санкций.

Однако, несмотря на универсальность данной меры ответственности, сформировалась неоднозначная правоприменительная практика о возмещении убытков, что не способствовало ее популярности при защите прав субъектов гражданских правоотношений.

На протяжении достаточно долгого периода судебные органы выносили судебные решения об отказе в возмещении убытков, мотивируя недоказанностью их размера, в данном случае речь идет и о неполученных доходах, и о реальном ущербе.

Так, в ходе судебного разбирательства истец должен был доказать факт причинения ему убытков и их размер, так как решение суда напрямую зависело от убедительности доказательственной базы. В случае вынесения судебного решения об отказе в возмещении убытков означало, что истцом не было предоставлено достаточно доказательств относительно: наступления факта противоправного поведения контрагента, наличия и раз-

мера убытков, наличие причинно-следственной связи между допущенным противоправным поведением контрагента и причинными убытками.

Знаковым в изменении ситуации стало принятое в 2012 г. постановление Президиума ВАС РФ по делу № А56-44387/2006¹ в котором указывалось, что суд не может отказать в удовлетворении исковых требований, если не установлен размер убытков. Немного позднее в 2015 году законодатель ввел аналогичную норму в ГК РФ, а именно дополнив п. 5 ст. 393 ГК РФ, согласно которой на законодательном уровне запрещено отказать в иске на том основании, что размер убытков не может быть установлен с разумной степенью достоверности².

Более того, в Постановлении Пленума Верховного Суда РФ от 24.03.2016 № 7 «О применении судами некоторых положений Гражданского кодекса Российской Федерации об ответственности за нарушение обязательств»³ содержатся разъяснения по вопросам возмещения убытков и неустойки. Кроме того, данное постановление более подробно рассматривает общие положения об ответственности и о возмещении убытков, а именно такие понятия, как реальный ущерб и упущенная выгода, что необходимо определить для исчисления размера причиненных убытков, а также в постановлении содержатся разъяснения относительно которых был упрощен порядок взыскания убытков.

Так, в п. 3 Постановления Верховный Суд указывает, что для взыскания размера упущенной выгоды кредитор вправе представлять не только доказательства принятия мер и приготовлений для ее получения, но и любые другие доказательства возможности ее извлечения.

В п. 5 рассматриваемого Постановления устанавливается, что, если, возникшие убытки у кредитора, возмещение которых он требует, являются обычным последствием допущенного недобросовестной стороной нарушения обязательства, тогда наличие причинно-следственной связи предполагается и ее доказывание не требуется.

При рассмотрении судебной практики, можно заметить, что чаще всего суды удовлетворяют иски полностью или частично, в пример можно привести следующие решения Арбитражного суда Самарской области: А55-28242/2020⁴, А55-14945/2020⁵ А55-5715/2021⁶, а также апелляционное определение Верховного суда Республики Карелия от 18 февраля 2020 г. по делу № 33-599/2020⁷

В судебной практике присутствуют судебные разбирательства, в которых нижестоящими судебными инстанции в удовлетворении иска о взыскании убытков отказывалось, а в результате подачи кассационной жалобы суд решения отменил и направил на новое рассмотрение.

В качестве примера можно рассмотреть определение Верховного суда РФ от 22.09.2020 № 305-ЭС20-4649⁸, которым были отменены решения по иску о взыскании убытков по договору долевого строительства Арбитражного суда Московской области, десятого арбитражного апелляционного суда и Арбитражного суда Московского округа. По материалам дела цена договора участия в долевом строительстве установлена 5 212 000 р., застройщик взятые на себя договорные обязательства не выполнил, участники отказались в одностороннем порядке от договора, после этого истца провели оценку имущества и на тот момент стоимость аналогичной квартиры поднялась до 6 000 000 р. Истцами подан иск к застройщику о возмещении убытков на 788 000 р., как разница между стоимостью квартиры на момент оплаты и на момент расторжения договора.

Судебная коллегия по экономическим спорам ВС РФ пришла к выводу, что нижестоящие инстанции допустили серьезные нарушения норм материального права, а именно суды не учли, что проценты, которые взыскиваются на основании положения ч. 2 ст. 9 Закона об участии в долевом строительстве, и убытки, рассчитанные на основании абстрактного метода согласно п. 2 ст. 393.1 ГК РФ, призваны компенсировать разные потери кредитора, не пересекаются между собой и в силу принципа полного возмещения убытков должны взыскиваться наряду друг с другом. Дело было направлено на новое рассмотрение и в последствии иск был удовлетворен.

Рассмотренные выше примеры правоприменительной практики свидетельствуют о положительной тенденции упрочения позиций возмещения убытков в ряду способов защиты гражданских прав, возвращая данной мере ответственности законодательно установленный статус.

¹ Определение Верховного суда РФ от 22.09.2020 № 305-ЭС20-4649 // <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/74578198/> (дата обращения: 03.01.2022).

² Гурулева Э. А., Иванова Н.А. Отдельные проблемы возмещения убытков и взыскания неустойки как мера гражданско-правовой ответственности за нарушение обязательств // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. – 2019. – №10. – С. 146.

³ Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 24.03.2016 № 7 «О применении судами некоторых положений Гражданского кодекса Российской Федерации об ответственности за нарушение обязательств» - [Электронный ресурс] - СПС «Консультант плюс» (дата обращения 22.12.2021).

⁴ Решение Арбитражного суда Самарской области от 31.12.2020 по делу № А55-28242/2020 // https://ras.arbitr.ru/Document/Pdf/7d7e6ed9-7b90-4ece-900f-705f74e9605f/53d13c61-0da7-4ebc-ad07-eb2b912aab56/A55-28242-2020__20201231.pdf?isAddStamp=True (дата обращения: 30.12.2021).

⁵ Решение Арбитражного суда Самарской области от 18.12.2020 по делу № А55-14945/2020 // https://ras.arbitr.ru/Document/Pdf/fda9af3a-b442-47ad-a052-9fd289e32366/e6501a4e-8c5e-4d19-887d-c10ca789dc86/A55-14945-2020__20201218.pdf?isAddStamp=True (дата обращения: 30.12.2021).

⁶ Решение Арбитражного суда Самарской области от 09.04.2021 по делу № А55-5715/2021 // https://ras.arbitr.ru/Document/Pdf/0ecb78ee-3e78-4182-80e3-69d75685b864/34d489d4-4544-4b7f-bca5-627d11872215/A55-5715-2021__20210409.pdf?isAddStamp=True (дата обращения: 30.12.2021).

⁷ Апелляционное определение Верховного суда Республики Карелия от 18 февраля 2020 г. по делу № 33-599/2020 // https://vs--kar.sudrf.ru/modules.php?name=sud_delo&srv_num=1&name_op=doc&number=4959861&delo_id=5&new=5&text_number=1 (дата обращения: 30.12.2021).

⁸ Определение Верховного суда РФ от 22.09.2020 № 305-ЭС20-4649 // <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/74578198/> (дата обращения: 03.01.2022).

COMPENSATION OF LOSSES: CURRENT TRENDS IN LAW ENFORCEMENT TO

© 2022 Deltsova Natalia Vyacheslavovna
PhD in Juridical Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: natdel@mail.ru

© 2022 Borchenko Kseniia Denisovna
Secretary of the Court Session
11 Arbitration Court of Appeal
E-mail: kseniia.borchenko@yandex.ru

Keywords: compensation for damages, measure of responsibility, court decision, civil offense.

The application of civil liability measures is effective within the framework of the judicial form of protection. Compensation for damages in the context of the legislative formulation is a universal measure, but its application in practice causes certain difficulties. Legislative changes in 2015 have changed the attitude of the law enforcement officer to compensation for damages. In this connection, the consideration of trends in judicial practice seems practically significant.

ИНСТИТУТ БАНКОВСКОЙ ГАРАНТИИ В ПРАВЕ СТРАН ПОСТСОВЕТСКОГО ПРОСТРАНСТВА: СРАВНИТЕЛЬНО-ПРАВОВОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ

© 2022 Ефремова Елена Александровна
доцент кафедры международного права и политологии
Самарский государственный экономический университет
E-mail: lenoksamara97@gmail.com

Ключевые слова: банковская гарантия, бенефициар, гарантия, независимая гарантия, правовой институт, принципал, обязательство.

В статье рассматривается правовое регулирование банковской гарантии. Проводится сравнительно-правовое исследование правового института банковской гарантии в странах – бывших республиках СССР.

Институт банковской гарантии не является чем-то совершенно новым, неизведанным доселе. В правовой науке принято отсчитывать историю формирования банковской гарантии, как правового института с 60-ых годов XX в.¹ Именно в этот период данный институт сформировался в современном его понимании. Значимость его в последующие десятилетия XX века только возрастает, что обосновывается реализацией многочисленных инвестиционных проектов на Ближнем Востоке. Предыстория банковской гарантии в национальном праве связана с международным правом и формированием новой рыночной экономики в нашей стране. Введение в 2015 году в гражданское законодательство института независимой гарантии и включения в нее банковской гарантии как отдельного вида, свидетельствует о постепенной унификации данного национального правового института с аналогичным международным. Данный правовой институт специфичен в различных странах. Национальные особенности его формируются под воздействием исторических, идеологических, экономических и иных факторов.

В Республики Казахстан нормы, регулирующие гарантию расположены в параграфе 6 ГК РК совместно с нормами, регулирующими поручительство. Гарантия в данном нормативно-правовом документе определена следующим образом: «В силу гарантии гарант обязывается перед кредитором другого лица (должника) отвечать за исполнение обязательства этого лица полностью или частично солидарно с должником, за исключением случаев, предусмотренных законодательными актами»². Так же предусмотрена возможность оформления гарантии для обязательств которые возникнут в будущем; на стороне гаранта могут выступить несколько лиц, в таком случаи их ответственность будет солидарной (в отличии от поручительства, где поручителем может быть только единичное лицо и ответственность следовательно субсидиарная); правоотношения в сфере гарантии вытекают из заключенного в письменной форме договора-гарантии; несоблюдение требований к форме влечет недействительность гарантии; гарантия является обеспечением

только действительного требования; предусмотрена ответственность гаранта если он был извещен о недееспособности должника, а кредитор не обладал такими сведениями; по общему правилу гарант и должник несут ответственность перед кредитором в одинаковом объеме (все виды убытков кредитора вытекающие из неисполнения или ненадлежащего исполнения обязательств должником) и др. Банковская гарантия в Республике Казахстан может быть выдана банком 2-го уровня банковской системы, получившие лицензию от уполномоченного органа (ст. 331 ГК РК)³.

В Молдове законодательно закреплена (ст.1774 ГК РМ) только такой вид гарантии как банковская: «письменное обязательство, взятое на себя банком или иным финансовым учреждением (гарантом) по просьбе другого лица (распорядителя), уплатить кредитору распорядителя (бенефициару) определенную денежную сумму на основании письменного заявления бенефициара»⁴. По гражданскому законодательству РМ банковская гарантия есть независимое личное обеспечение по первому требованию, в форме односторонней сделки. Договор заключается в письменной форме, является возмездным, условия согласовываются между сторонами. В обеспечение требования гаранта могут быть приняты как личные, так и вещные обеспечения. Банковская гарантия может подпадать под регулирование унифицированных правил и обычаев, при этом нормы КГ РМ будут применимы в той части, в какой это не противоречит таким правилам и обычаям.

Украинский законодатель отнес гарантию к одному из видов обеспечения выполнения обязательства (ст. 546 ГК Украины). По общему правилу, действующему для всех видов обеспечения – форма письменная, ее несоблюдение ведет к признанию сделки ничтожной. Гарантами в Украине могут выступать банки, иные финансовые учреждения, страховые организации (нормы аналогичные ранее действующие в ГК РФ), которые выступают таковыми перед бенефициаром гарантируя выполнение принципалом своей обязанности⁵. Ответственность за неисполнение обязательства перед кредитором несет гарант. Гарантия безотзывна, независима, непередаваема, возмездна. Статьей 569 установлено право гаранта на регрессное требование к должнику в границах той суммы, которая им выплачена кредитору в соответствии с гарантией. Нормы об ответственности по банковской гарантии в законодательстве отсутствуют. Как мы можем видеть данные нормы практически идентичны нормам российского ГК, действовавшие до 2015 г.

Аналогичное регулирование гарантии (без указания на виды) предусмотрены гражданским законодательством Армении (ст.383 ГК): «гарант (банк, иное кредитное учреждение или страховая организация), по просьбе другого лица (принципала) принимает письменное обязательство в отношении кредитора принципала (бенефициара) уплатить бенефициару в соответствии с условиями гарантийного обязательства денежную сумму по представлении последним письменного требования»⁶. Гарантия на законодательном уровне в Армении самостоятельна, независима, безотзывна и непередаваема. Что же касается регресса, то возможность такого требования должно быть установлено соглашением между гарантом и принципалом.

Общие правила регулирования гарантии в Белоруссии расположены в ГК Республики⁷. Банковская гарантия выделена как отдельный вид обеспечения обязательства. Банковская гарантия в Республике – это «услуга финансового учреждения, которое поручается за выполнение лицом (предприятием, организацией) данных им обещаний»⁸. Выдача, исследуемой нами гарантии, сопровождается составлением письменного соглаше-

ния. В соответствии с ним лицу, в пользу которого и выдана гарантия будет выплачена определенная денежная сумма по его требованию. Сторонами такого соглашения выступают: гарант – финансовое учреждение, поручившееся за выполнение обязательств третьим лицом, которое при нарушении договорных условий готово к уплате гарантийной суммы; принципал – лицо, обратившееся в банк за гарантийной помощью и взявшее на себя обязательства за реализацию контракта; бенефициар – кредитор по обязательствам, прописанным в гарантии, т.е. получатель денег или иного вознаграждения от принципала. Стороной может стать и иное лицо, например, если договор заключается организациями из разных государств, то в этом случае каждая из них может оформить гарантию с финансовым учреждением своего государства. Банковская гарантия является возмездной сделкой, согласно которой гарант за предоставленные услуги - гаранта получает вознаграждение и обеспечение в некоторых случаях собственностью. Вознаграждение представляет собой сумму – процентное отношение к сумме обязательства в соответствии с внутрибанковскими расценками. Выплаты вознаграждения гаранту производятся в несколько этапов в виде отдельных операций: за проверку и удостоверение пакета документов; за оформления соглашения; за сопровождение поручительства и пр. Как в вышеуказанных национальных законодательствах важнейшей характеристикой банковской гарантии определяется ее независимость. Особенностью регулирования банковской гарантии в этой стране является расположение норм, ее регулирующих в Банковском кодексе РБ. В соответствии со ст. 164 данного нормативно-правового акта сторонами банковской гарантии поименованы: гарант в лице банка или небанковской кредитно-финансовой организации, принципал или иная инструктирующая сторона, бенефициар – кредитор принципала. Согласно этой же статье инструктирующая сторона – это «принципал, если иное не предусмотрено законодательными актами Республики Беларусь, а также банк или иное лицо, отличные от гаранта (контргаранта), которые дают инструкции банку или небанковской кредитно-финансовой организации на выдачу гарантии (контргарантии) и являются ответственными за возмещение выплаченных сумм по гарантии (контргарантии) гаранту (контргаранту)»⁹. Отличительной особенностью является и закрепление на законодательном уровне классификации такого рода гарантий на контргарантию и консорциальную: «Под контргарантией понимается встречное обязательство, предоставленное контргарантом банку или небанковской кредитно-финансовой организации для обеспечения выдачи первоначальной гарантии. Под консорциальной гарантией понимается банковская гарантия, выдаваемая бенефициару несколькими гарантами через основные банк-гарант или небанковскую кредитно-финансовую организацию – гаранта»¹⁰. Банковская гарантия определена как самостоятельный, безотзывный, передаваемый (если в тексте есть закрепленные об этом условия), независимый вид обеспечения обязательства (ст.ст.166-169), объем которой ограничен денежной суммой, которая указана в гарантии. Рассматриваемый нами институт функционально реализуется в обеспечении надлежащего исполнения обязательств принципалом перед бенефициаром. Данное обязательство – основное.

Требование об уплате по гарантии направляется в письменной форме с прилагаемыми документами, с указанием на условия несоблюдения основного обязательства. После поступления гаранту требования он об этом информирует принципала, направляя ему копию требования и приложенные документы. Рассматривается требование, как и по нормам российского законодательства в течении 5-ти дней с установлением обоснованности

требования и соответствия документов гарантии. Основаниями для отказа в удовлетворении требования бенефициара указаны: истечения срока гарантии, необоснованность требования, несоответствие документов, приложенных к требованию гарантии. Отдельно хотелось бы остановиться на положениях, регулирующих регрессные требования к принципалу со стороны гаранта. Статья 177 БК РК содержит запрет на регрессные требования гаранта к принципалу или иной инструктирующей стороне после исполнения им обязательств по банковской гарантии. Однако законодатель закрепил возможность изменения данных положений по соглашению между сторонами. Так же гарант не наделен правом требования с вышеуказанных сторон возмещения денежных сумм, которые им были уплачены бенефициару, но не предусмотренные условиями гарантии и невозможность требования денежных сумм которые были выплачены бенефициару гарантом за неисполнение (ненадлежащее исполнение) его обязательства перед ним.

В ст. 478 ГК Республики Азербайджан закреплено положение: «В силу гарантии гарант (банк, иное кредитное учреждение или страховая организация) дает по просьбе другого лица (принципала) письменное обязательство уплатить кредитору принципала (бенефициару) в соответствии с условиями даваемого гарантом обязательства денежную сумму по представлении бенефициаром письменного требования о ее уплате»¹¹. Законодательно закреплена природа гарантии – обеспечение обязательства принципала. Гарантия является возмездной, независимой, безотзывной, непередаваемой (если в ее условиях стороны не закрепили иное). Требование: его форма, сроки рассмотрения, основания отказа в удовлетворении – аналогичны российскому законодательству. Что касается регресса, то условия о его применении должны быть указаны в гарантии.

Итак, как мы видим, что выделение правового института банковской гарантии характерно для законодательства стран СНГ. Следует отметить и тождественность терминологии в нормах, регулирующих банковскую гарантию в законодательстве, рассмотренных стран. Формирование новых экономических условий в рассматриваемых странах, выстраивание международных торговых связей обуславливает развитие института банковской гарантии, его трансформацию¹². Всемирный процесс глобализации мотивирует законодателей различных стран на проведение унификации правовых норм, регулирующих, анализируемый нами институт, что несомненно является положительным вектором в выстраивании международного товарооборота.

¹ Сидорова А.В., Черевиченко Т.С. Эволюция института «банковская гарантия» в российском праве //Вестник Волжского университета им. В.Н. Татищева. 2020. Т. 1. № 2 (95). С. 44-50.

² Гражданский кодекс Республики Казахстан (Общая часть), принят Верховным Советом Республики Казахстан 27 декабря 1994 года // https://online.zakon.kz/document/?doc_id=1006061&pos=3352;-60#pos=3352;-60 (дата обращения 31.01.2022).

³ Там же.

⁴ Гражданский кодекс Республики Молдова (Книга третья. Обязательства) от 6 июня 2002 года № 1107-XV // https://online.zakon.kz/Document/?doc_id=30397914 (дата обращения 31.01.2022).

⁵ Гражданский кодекс Украины от 16 января 2003 года № 435-IV // <https://urst.com.ua/ru/act/gku> (дата обращения 31.01.2022).

⁶ Гражданский кодекс Республики Армения от 17 июня 1998 года // Официальные ведомости Республики Армения, 10 августа 1998 года, №17 (55).

⁷ Гражданский кодекс Республики Беларусь от 7 декабря 1998 года № 218-3 // <https://pravo.by/document/?guid=3871&p0=hk9800218> (дата обращения 31.01.2022).

⁸ Банковская гарантия в Белоруссии // <https://benefit.by/info/garantiya/> (дата обращения 24.01.2022).

⁹ Банковский кодекс Республики Беларусь от 25 октября 2000 года № 441-3 // https://online.zakon.kz/Document/?doc_id=30414730 (дата обращения 24.01.2022).

¹⁰ Там же.

¹¹ Гражданский кодекс Азербайджанской Республики (утвержден Законом Азербайджанской Республики от 28 декабря 1999 года № 779-IQ) // Сборник законодательства Азербайджанской Республики, 2000 год, № 4.

¹² Сидорова А.В., Замотина М.В. Конституционная экономика – экономическая конституция // В книге: Российская наука: актуальные исследования и разработки. сборник научных статей IX Всероссийской научно-практической конференции. Самара, 2020. С. 733-735.

THE INSTITUTE OF BANK GUARANTEES IN THE LAW OF THE POST-SOVIET COUNTRIES: A COMPARATIVE LEGAL STUDY

© 2022 Efremova Elena Aleksandrovna

Associate Professor of the Department of International Law and Political Science

Samara State University of Economics

E-mail: lenoksamara97@gmail.com

Keywords: bank guarantee, beneficiary, guarantee, independent guarantee, legal institution, principal, obligation.

The article deals with the legal regulation of a bank guarantee. A comparative legal study of the legal institution of a bank guarantee in the countries - the former republics of the USSR is being carried out.

ОБ ЭФФЕКТИВНОСТИ НАЛОГОВОГО КОНТРОЛЯ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНОВ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ НА ПРИМЕРЕ НИЖЕГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ И ЧУВАШСКОЙ РЕСПУБЛИКИ

© 2022 Зиньков Евгений Николаевич
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: ewg-28@yandex.ru

Ключевые слова: налоги, местный бюджет, местное самоуправление.

В статье поднят вопрос эффективности контроля в области налогов и сборов в деятельности органов местного самоуправления. Рассмотрены способы налогового контроля на местном уровне на примере Нижегородской области и Чувашской Республики – Чувашии. Выделены положительные моменты, сделаны выводы о необходимости совершенствования налогового контроля со стороны органов местного самоуправления.

Механизм сбора налогов позволяет формировать бюджет государства. Эта функция налогов определяет роль контроля в области налогов и сборов со стороны государственных органов и местного самоуправления. Из этого следует, что качественное планирование и выполнение мероприятий по контролю за налоговой деятельностью физических и юридических лиц влияет на оценку деятельности налоговых органов в целом и на систему уплаты налогов указанными выше лицами, в частности.

Налоговый контроль представляет собой специализированные контрольные мероприятия, проводимые как государственными органами, так и органами местного самоуправления. Главной целью такого контроля является обеспечение соблюдения законодательства в области налогообложения, правильности исчисления сумм налогов и, конечно же, полной и своевременной выплаты налогов физическими и юридическими лицами¹.

В соответствии с принципом самостоятельности бюджетов органы местного самоуправления вольны устанавливать собственные налоги, если таковые не противоречат налоговому законодательству. В связи с этим указанные органы наделяются функциями по проведению налогового контроля. Рассмотрим механизм проведения налогового контроля органами местного самоуправления на примере некоторых муниципальных образований Нижегородской области и Чувашской Республики – Чувашии.

Одной из форм рассматриваемого вида контроля являются выездные налоговые проверки. Такая форма контроля нашла свое активное применение в Нижегородской области. Так, налоговые инспекции рассматриваемого субъекта Российской Федерации (далее-РФ) проводят систематическую проверку юридических лиц с целью выявления фирм-однодневок и дальнейшего приостановления их деятельности. Указанные фирмы, как правило, предоставляют в инспекцию нулевую отчетность или отчетность несоответствующую реальным показателям. Документы такие организации предоставлять вынуждены в

связи с тем, что такая обязанность закреплена в Налоговом Кодексе РФ и ее неисполнение влечет соответствующую ответственность.

В случаях выявления фирм-однодневок, налоговая инспекция Нижегородской области в Нижегородском районе г. Нижний Новгород проводит сбор доказательственной базы, чтобы подтвердить незаконность действий того или иного юридического лица. Для сбора доказательств сотрудники инспекции проводят следующие мероприятия:

1. опрос должностных лиц и учредителей юридического лица;
2. аннулирование счетов организации;
3. запрос сведений о лицах, имеющих право пользоваться счетами проверяемого юридического лица и др.

Помимо юридических лиц инспекция проводит выездные проверки и в отношении индивидуальных предпринимателей, физических лиц, филиалов и представительств организаций.

Рассматривая другой субъект РФ – Чувашскую Республику – Чувашию необходимо отметить, что с 2012 года в указанном регионе замечается тенденция к сокращению выездных налоговых проверок. Однако такая тенденция не изменила качества проверок. Так, в 2014 году из общей массы проведенных выездных проверок эффективными оказались лишь 36% проверок, а уже в 2015 году и по сегодняшний день проверки в этом регионе заканчиваются выявлением нарушений в деятельности юридических и физических лиц и начислением дополнительных платежей³. Такой рост эффективности налоговых проверок связан, прежде всего, с повышением качества контрольной и аналитической работы налоговых органов субъектов РФ при выборе проверяемых объектов. Иными словами, путем снижения количества проверяемых лиц (как физических, так и юридических) в Чувашской Республике – Чувашии значительно увеличился показатель качества таких проверок.

Для наиболее наглядного отражения результатов проверок по тем или иным видам налогообложения в указанном регионе, ниже приведем некоторые данные в процентном соотношении в таблице:

Наименование налога	2017 год	2018 год	2019 год	2020 год
Налог на прибыль организаций	19,71%	19,35%	18,75%	10,78%
НДФЛ	17,28%	22,19%	19,79%	34,37%
Налог на имущество организаций	5,75%	8,6%	8,95%	6,37%
НДС	45,63%	42,32%	43,06%	39,99%
Др. виды налогов и сборов	11,63%	7,53%	9,45%	8,5 %
ВСЕГО	100%	100%	100%	100%

Налог на добавленную стоимость (НДС) здесь является бюджетобразующим налогом, и как видно из приведенной таблицы, в рассматриваемом регионе данный вид налога из года в год составлял почти половину от общего количества взимаемых налогов. В связи с этим выездная проверка по данному налогу может проводиться и после камеральной для большей результативности в выявлении нарушений законодательства².

Таким образом, на основе приведенных данных и анализа налогового контроля в таких регионах как Нижегородской области и Чувашской Республике – Чувашии, можно сделать вывод о важности и, самое главное, эффективности налогового контроля на

уровне местного самоуправления. Такой контроль позволяет своевременно пресечь нарушения в области налогов и сборов, а также эффективно применить санкции к нарушителям налогового законодательства РФ.

¹ Крохина, Ю. А. Налоговое право : учебник для вузов / Ю. А. Крохина. – 9-е изд., перераб. и доп. – Москва : Издательство Юрайт, 2020. – С. 89.

² Мартынченко П.А. Ужесточение камеральных налоговых проверок деклараций по налогу на добавленную стоимость в 2015 году // Современные научные исследования и инновации. 2015. № 9. – С. 73-75.

³ Отчет о результатах контрольной работы налоговых органов № 2-НК за 2012-2020 годы. Официальный сайт ФНС (21 – Чувашская Республика). [Электронный ресурс]. URL <https://www.nalog.gov.ru/m21/> (дата обращения: 08.02.2022).

ON THE EFFECTIVENESS OF TAX CONTROL IN THE ACTIVITIES OF LOCAL GOVERNMENTS ON THE EXAMPLE OF THE NIZHNY NOVGOROD REGION AND THE CHUVASH REPUBLIC

© 2022 Zinkov Evgeny Nikolaevich
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: ewg-28@yandex.ru

Keywords: taxes, local budget, local self-government.

The article raises the issue of the effectiveness of control in the field of taxes and fees in the activities of local governments. The methods of tax control at the local level are considered on the example of the Nizhny Novgorod region and the Chuvash Republic – Chuvashia. The positive aspects are highlighted, conclusions are drawn about the need to improve tax control by local self-government bodies.

СОВЕРШЕНИЕ СДЕЛОК С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ФИНАНСОВОЙ ПЛАТФОРМЫ

© 2022 Зубкова Мария Николаевна
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: zubkova_maria@mail.ru

Ключевые слова: финансовая платформа, специальный счет, оператор финансовой платформы.

В статье рассматриваются понятие финансовой платформы, а также особенности заключения финансовых сделок с использованием финансовой платформы. Освещены главные обязанности оператора финансовой платформы, предусмотренные в отношении потребителей финансовых услуг. Рассмотрены понятие и порядок открытия специального счета, необходимого для целей совершения операций с денежными средствами, принадлежащими выгодоприобретателям – потребителям финансовых услуг.

Как следует из норм Федерального закона от 20.07.2020 № 211-ФЗ «О совершении финансовых сделок с использованием финансовой платформы»¹ под финансовой платформой следует помнить определенную информационную систему. Данная информационная система создается для целей обеспечения оказания услуг при взаимодействии между финансовыми организациями, а также эмитентами и потребителями финансовых услуг данных субъектов. Такое взаимодействие реализуется в целях предоставления возможности осуществления финансовых сделок в сети «Интернет», а доступ к такой платформе предоставляет непосредственно сам оператор финансовой платформы. В качестве потребителей финансовых услуг выступают физические лица, которые желают заключать финансовые сделки с финансовыми организациями и эмитентами и с этой целью присоединились к договору об оказании услуг оператора финансовой платформы. В качестве финансовых следует рассматривать сделки, предметом которых выступает предоставление финансовых услуг, в частности, банковских, страховых, услуг на рынке ценных бумаг, а также сделок с финансовыми инструментами и прочих сделок, связанных с предоставлением иных финансовых услуг, которые предусматриваются в правилах финансовой платформы и оказываются финансовыми организациями или эмитентами потребителям данных услуг при помощи финансовой платформы. Из указанного функционала закон исключает договоры банковского счета (вклада), в случае если они заключаются потребителями финансовых услуг в процессе осуществления ими предпринимательской деятельности. Помимо этих сделок, запрещается также использовать финансовую платформу для заключения договоров в пользу третьего лица, за исключением договоров страхования.

В процессе осуществления денежных обязательств, связанных с финансовыми сделками, заключаемыми при использовании финансовой платформы, денежные средства потребителей финансовых услуг, включая те, что зачислены на специальный счет, а также те, что должны быть получены потребителями финансовых услуг по заключенным

финансовым сделкам, оператор финансовой платформы не имеет права зачислять на свои счета, где находятся его собственные денежные средства.

Денежные средства, принадлежащие потребителям финансовых услуг, могут быть зачислены только на счета финансовой организации или эмитента, с которыми были заключены соответствующие сделки, либо на специальный счет самого оператора финансовой платформы, либо же на банковский счет непосредственно потребителей финансовых услуг.

Если исполнение обязательства по сделке, заключенной с использованием финансовой платформы, связано с передачей потребителю финансовых услуг ценных бумаг, указанные ценные бумаги подлежат зачислению только на лицевые счета (счета депо) самого потребителя финансовых услуг.

В качестве сторон финансовых сделок с ценными бумагами могут выступать, с одной стороны, только потребители финансовых услуг, а с другой стороны, эмитенты и лица, обязанные по таким ценным бумагам, а также лица, которые действуют по их поручению, финансовые организации, имеющие лицензию на осуществление дилерской деятельности. Как известно, особенностью дилерской деятельности является осуществление финансовых сделок посредством объявления цен продажи определенных ценных бумаг с одновременным обязательством по продаже этих ценных бумаг по объявленным ценам либо путем совершения, с целью совершения сделок с эмитентом финансовых сделок на основании объявления ими цен покупки ценных бумаг такого эмитента с обязательством покупки этих ценных бумаг по объявленным ценам. В этой ситуации, когда речь идет о финансовых сделках с ценными бумагами, допущенными к организованным торгам, то к качеству покупателей таких ценных бумаг могут выступать только потребители финансовых услуг.

Причитающиеся потребителям финансовых услуг доходы и другие выплаты по ценным бумагам потребителей, подлежат зачислению обязанным по ценным бумагам лицом или депозитарием на специальный счет. Банковские реквизиты этого счета предоставляются потребителем финансовых услуг регистратору или депозитарию, осуществляющему учет его прав на указанные ценные бумаги, при условии, что такие регистратор или депозитарий присоединились к договору об оказании услуг оператора финансовой платформы либо же сами осуществляют деятельность оператора финансовой платформы.

В свою очередь, банк, в котором находятся открытые с использованием финансовой платформы банковские счета или вклады, должен предоставить возможность приема с использованием финансовой платформы распоряжений потребителя финансовых услуг о расторжении договора такого банковского счета или вклада, а в случае прекращения указанных договоров – возможность приема указаний потребителя финансовых услуг относительно перечисления остатка денежных средств с указанных счетов или вкладов на его банковский счет (вклад) в другом банке либо же на специальный счет оператора в случае, когда между оператором финансовой платформы и данным банком расторгается договор об оказании услуг оператора финансовой платформы.

Согласно ст. 5 Федерального закона «О совершении финансовых сделок с использованием финансовой платформы» денежные средства всех потребителей финансовых услуг могут быть перечислены в случае использования финансовой платформы исключительно на счет финансовой организации либо эмитента, с которыми потребители заклю-

чили сделки, только на специальный счет оператора финансовой платформы, либо же на банковский счет (счет по вкладу) самих потребителей финансовых услуг.

Сам по себе специальный счет представляет собой номинальный счет, который используется при совершении сделок участниками финансовой платформы и открывается владельцу - оператору финансовой платформы в кредитной организации. Причем такая финансовая организация должна соответствовать всем требованиям, которые предусмотрены в отношении организаций, осуществляющих финансовые операции с денежными средствами, принадлежащими бенефициарам - потребителям финансовых услуг.

По специальному счету могут осуществляться следующие операции:

1) зачисление денежных средств, причитающихся потребителям финансовых услуг с банковских счетов (вкладов) данных потребителей финансовых услуг;

2) зачисление денежных средств, причитающихся потребителям финансовых услуг после того, как финансовая организация или эмитент исполняют свои обязательства по совершенным с этим потребителем финансовым сделкам, а также после исполнения оператором финансовой платформы своих обязательств по договору об оказании услуг оператора финансовой платформы;

3) зачисление денежных средств, причитающихся потребителям финансовых услуг в случае выплаты доходов или осуществления прочих выплат, предусмотренных ценными бумагами, которые были приобретены этим потребителем финансовых услуг при использовании финансовой платформы;

4) зачисление денежных средств, причитающихся потребителям финансовых услуг в порядке, который предусматривает Федеральный закон от 23 декабря 2003 года N 177-ФЗ «О страховании вкладов в банках Российской Федерации»²;

5) списание денежных средств, принадлежащих потребителям финансовых услуг, в случаях, когда они переводятся на банковский счет финансовой организации или эмитента по финансовым сделкам, заключенным между такими финансовой организацией или эмитентом и потребителем финансовых услуг;

6) списание денежных средств, принадлежащих потребителям финансовых услуг, в том случае, когда они переводятся на банковские счета или во вклады такого потребителя финансовых услуг либо на прочий специальный счет оператора финансовой платформы, выгодоприобретателем по которому выступает данный потребитель финансовых услуг;

7) списание денежных средств, принадлежащих потребителям финансовых услуг, в случаях выплаты суммы вознаграждения оператору финансовой платформы, которые предусматриваются в правилах финансовой платформы;

8) списание денежных средств, принадлежащих потребителю финансовых услуг, по обязательствам такого потребителя в соответствии с решением суда, а также в иных предусмотренных федеральными законами случаях.

В случаях, если необходимо возратить потребителю финансовых услуг денежные средства, которые принадлежат такому потребителю и находятся на специальном счете, одним из способов, который указывается потребителем финансовых услуг в договоре об оказании услуг оператора финансовой платформы, сам оператор финансовой платформы должен предоставить в кредитную организацию, в которой открыт специальный счет, соответствующее распоряжение относительно перевода указанных денежных средств на банковский счет потребителя финансовых услуг, указанный им, в следующие сроки:

1) в срок, который предусмотрен в договоре об оказании услуг оператора финансовых услуг, заключенном с потребителем финансовых услуг, в случаях, когда потребитель финансовых услуг на основании указанного договора установил, что оператором финансовой платформы на регулярной основе осуществляется возврат причитающихся потребителю финансовых услуг денежных средств при их зачислении на специальный счет;

2) в срок, который должен быть предусмотрен в договоре об оказании услуг оператора финансовой платформы, который заключен с потребителем финансовых услуг, со дня, когда сумма причитающихся потребителю финансовых услуг денежных средств и находящихся на специальном счете, достигает предела, который определяется потребителем финансовых услуг в соответствии с названным договором.

В указанном случае потребитель финансовых услуг должен определить один из способов возврата причитающихся или принадлежащих ему денежных средств со специального счета оператора. Сам же оператор финансовой платформы, заключая с потребителем финансовых услуг договор об оказании услуг оператора финансовой платформы должен обеспечить потребителю определение такого способа. Кроме того, оператор финансовой платформы должен предоставить потребителю возможность изменить выбранный им способ возврата принадлежащих ему денежных средств со специального счета в любое время;

3) если оператор финансовой платформы получает от потребителя финансовых услуг указание о возврате денежных средств, он должен выполнить его не позднее следующего рабочего дня со дня получения указания. Данное обстоятельство имеет место в том случае, когда потребитель финансовых услуг оговаривает в договоре об оказании услуг оператора финансовой платформы, что оператор финансовой платформы осуществляет возврат денежных средств только в соответствии с отдельными указаниями потребителя финансовых услуг.

Если оператор финансовой платформы не располагает сведениями о реквизитах банковского счета потребителя финансовых услуг, а также в том случае, когда банк возвращает оператору финансовой платформы денежные средства, которые он перечислил на банковский счет потребителя финансовых услуг, оператору финансовой платформы необходимо направлять с периодичностью не реже одного раза в каждые 90 дней потребителю финансовых услуг предложение предоставить актуальные банковские реквизиты его счета для перевода причитающихся ему средств. Способ направления такого уведомления предусматривается в договоре об оказании услуг оператора финансовой платформы. Ка только указанные реквизиты потребитель предоставит в распоряжение оператора финансовой платформы, в течении следующего рабочего дня оператор должен направить в кредитную организацию, в которой открыт специальный счет, соответствующее распоряжение о переводе причитающихся потребителю денежных средств, которые находятся на специальном счете, на банковский счет, предоставленный потребителем финансовых услуг.

В случае отсутствия подтверждения со стороны потребителя финансовых услуг более 360 дней с момента как оператор финансовой платформы направит ему такое предложения о подтверждении, а также в отсутствие в данный период прочих распоряжений потребителя финансовых услуг относительно находящихся на специальном счете и принадлежащих ему денежных средств, оператор финансовой платформы в течении следу-

ющего рабочего дня представляет в кредитную организацию, обслуживающую специальный счет, распоряжение о зачислении денежных средств потребителя, находящихся на специальном счете, непосредственно на тот банковский счет потребителя финансовых услуг, с которого ранее денежные средства были переведены на специальный счет оператора. Если после этого банк возвратит оператору финансовой платформы денежных средств, которые были переведены им на банковский счет потребителя финансовых услуг, оператору финансовой платформы необходимо уведомлять потребителя способом, предусмотренным в договоре с оператором, не реже одного раза в каждые 90 дней о необходимости предоставления актуальных банковских реквизитов для перечисления денежных средств.

Правила финансовой платформы должны предусматривать порядок и сроки предоставления оператором платформы данных относительно зачисления на специальный счет или списания с него денежных средств, принадлежащих потребителю финансовых услуг, а также сведений об исполнении распоряжений потребителя финансовых услуг. Данная информация должна предоставляться бесплатно. В любом случае такой срок не должен превышать одного рабочего дня со дня зачисления денежных средств потребителей на специальный счет или списания с него таких средств либо с момента исполнения указаний потребителя финансовых услуг.

В том случае, когда оператор финансовой платформы подлежит исключению из реестра операторов финансовых платформ договор специального счета подлежит прекращению. В этой ситуации остаток денежных средств, принадлежащих потребителям финансовых услуг и находящихся на специальном счете должны быть выданы кредитной организацией самим потребителям финансовых услуг либо в соответствии с его поручениями зачисляются кредитной организацией на банковские счета потребителей финансовых услуг.

К обязанности оператора финансовой платформы относится предоставление регистратору финансовых транзакций сведений о банковских вкладах, которые были размещены посредством финансовой платформы, а также информации об операциях с денежными средствами по ним, данных об осуществлении прочих финансовых сделок и об операциях по ним с использованием финансовой платформы. Правила осуществления репозитарной деятельности могут содержать случаи, а также порядок, состав, форму и сроки предоставления оператором финансовой платформы регистратору финансовых транзакций и иной информации по таким сделкам.

На регистратора финансовых транзакций возлагается обязанность по созданию единой системы идентификации и аутентификации для целей идентификации потребителей финансовых услуг, которые должны быть зарегистрированы в указанной единой системе. И регистратор должен предоставлять таким зарегистрированным потребителям финансовых услуг доступ к информации, но только после проведения их идентификации при личном присутствии государственными органами, банками и иными организациями, включая возможность использования единого портала государственных и муниципальных услуг. Чтобы предоставлять потребителям финансовых услуг доступ к информации регистратор финансовых транзакций может использовать единую систему идентификации и аутентификации, а также единую систему межведомственного электронного взаимодействия³.

При помощи данных систем регистратор получает доступ к информации относительно фамилий, имен, отчеств потребителей финансовых услуг, о реквизитах документа, признаваемого в качестве удостоверяющего личность, об абонентском номере сотового оператора телефонной связи, а также адресе электронной почты потребителя финансовых услуг, а также сведений в отношении страхового номера индивидуального лицевого счета застрахованного лица в системе обязательного пенсионного страхования в случае поступления запроса потребителя финансовых услуг о предоставлении указанной информации.

Информация, которая имеется у регистратора финансовых транзакций относительно банковских вкладов либо операциях с данными денежными средствами, если они были размещены с использованием данной финансовой платформы признается достоверной, если только иное не будет установлено в ходе судебного процесса. Если имеет место несоответствие информации, которой обладает регистратор финансовых транзакций и данными, содержащимися в записях по лицевому счету или счету депо, то преимущество будет предоставляться информации из учетных записей.

На регистратора финансовых транзакций возлагается ответственность за убытки, которые могут быть причинены по причине нарушения регистратором своих обязанностей, вытекающих из предоставления доступа к информации, также в случае предоставления несоответствующий действительности или вводящий в заблуждение информации либо в случае несанкционированного раскрытия или предоставления информации, или предоставления искаженной информации.

¹ Собрание законодательства РФ. 2020. N 30. Ст. 4737.

² Собрание законодательства РФ. 2003. N 52 (часть I). Ст. 5029.

³ Собрание законодательства РФ. 2013. N 30 (часть II). Ст. 4108.

MAKING TRANSACTIONS USING THE FINANCIAL PLATFORM

© 2022 Zubkova Maria Nikolaevna
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: zubkova_maria@mail.ru

Keywords: financial platform, special account, operator of financial platform.

The article discussed the concept of a financial platform, as well as the peculiarities of concluding financial transactions using the financial platform. The main duties of the operator of the financial platform provided for consumers of financial services are highlighted. The concept and procedure for opening a special account necessary for the purpose of performing transactions with funds belonging to beneficiaries – consumers of financial services are considered.

К ВОПРОСУ О КЛАССИФИКАЦИИ СПОСОБОВ И СРЕДСТВ ДОСУДЕБНОГО УРЕГУЛИРОВАНИЯ СПОРОВ

© 2022 Искандарова Эльнара Ильдаровна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: evsvae@yandex.ru

© 2022 Казанкова Татьяна Николаевна
кандидат педагогических наук

Самарский государственный экономический университет
E-mail: tatianaok78@yandex.ru

Ключевые слова: досудебное урегулирование, классификация, урегулирование споров, защита прав.

В настоящей статье проводится сравнительный анализ нормативной регламентации досудебного порядка урегулирования в источниках процессуального права Российской Федерации. Авторами статьи предлагается собственная классификация способов и средств, благодаря которым осуществляется досудебное урегулирование споров.

Одним из признаков, свойственных досудебному урегулированию споров в узком смысле, является обязательный характер соответствующих процедур, предшествующих обращению в суд. Этот признак находит отражение в нормах процессуального законодательства. К примеру:

- в ч. 5 ст. 4 Арбитражного процессуального кодекса РФ¹ (далее – АПК РФ), где перечисляются категории дел, в рамках которых является обязательным принятие мер по досудебному урегулированию спора до обращения в суд, а также условия признания такого порядка выполненным как условия последующего принятия к рассмотрению спора судом;

- в п. 4 ст. 3 Гражданского процессуального кодекса РФ² (далее – ГПК РФ), где содержится указание на необходимость соблюдения досудебного порядка урегулирования споров и отсылка к федеральному закону, устанавливающему категории дел, для которых соблюдения такого порядка является обязательным;

- ч. 3 ст. 4 Кодекса административного судопроизводства РФ³ (далее – КАС РФ), где содержится указание на обязательность соблюдения досудебного порядка в прямо определенных законом случаях как условие последующего удовлетворения права на обращение в суд за защитой.

Во всех приведенных законодательных нормах устанавливается обязательность досудебного порядка урегулирования споров, которая распространяется на прямо определенные законом категории дел, рассматриваемые в соответствующих порядках судопроизводства. Иными словами, досудебный порядок урегулирования спора по букве закона не-

сит обязательный характер по ряду категорий дел, рассматриваемых в порядке административного, арбитражного и гражданского судопроизводства.

Наряду с этим важно отметить, что в приведенных процессуальных законодательных актах возможность применения примирительных процедур определяется после обращения в суд, что косвенно указывает на необходимость отграничения понятий досудебного порядка урегулирования споров и альтернативных способов разрешения споров, к числу которых безусловно следует относить и примирительные процедуры. Исследователи отмечали подобный аспект еще задолго до того, как в процессуальном законодательстве получил закрепление институт примирительных процедур⁴.

В связи с этим можно предположить, что в самом законе указывается на момент обращения в суд как один из ключевых критериев для разграничения вышеуказанных категорий. Предшествующие указанному моменту способы и средства разрешения споров по такой логике следует относить к досудебному, а последующие – к альтернативному порядку урегулирования споров.

На основании проведенного анализа можно сформулировать следующие критерии для классификации способов и средств, относимых к досудебному порядку урегулирования споров:

1. Критерий формальной определенности в качестве способа выполнения досудебного порядка урегулирования споров;
2. Критерий необходимости привлечения третьих лиц и посредников для выполнения досудебного порядка урегулирования споров;
3. Критерий характера обращения к досудебному порядку урегулирования споров.

В соответствии с первым критерием следует подразделять способы и средства досудебного урегулирования споров на формально определенные и формально неопределенные.

Так, например, претензионный порядок прямо указан в качестве способа досудебного урегулирования споров в ст. 3 ГПК РФ, в то время как переговоры регламентируются положениями ГПК РФ исключительно как вид примирительных процедур.

Следует отметить, что фактически претензионный порядок является к настоящему моменту единственным формально определенным способом досудебного урегулирования споров – во всех остальных случаях конкретные способы и средств не имеют перечисления в процессуальных кодексах.

В соответствии со вторым критерием следует подразделять способы и средства досудебного урегулирования споров на требующие и не требующие привлечения третьих лиц и посредников.

Так, в случае с медиацией (если рассматривать её в качестве способа досудебного урегулирования споров) является очевидной необходимость привлечения медиатора как специального субъекта, соответствующего определенным требованиям закона к статусу медиатора.

В случае же с переговорами стороны спора могут провести их как самостоятельно, так и с привлечением третьих лиц. Иными словами, привлечение посредника в данном случае мотивировано свободным волеизъявлением сторон спора, а не необходимостью. То же самое можно сказать и об осуществлении претензионного порядка⁵.

В соответствии с третьим критерием ключевой характеристикой для классификации способов и средств досудебного урегулирования выступает характер обращения к такому порядку – добровольный или обязательный.

Как уже ранее было указано со ссылками на конкретные нормы процессуальных законов, в рамках административного, арбитражного и гражданского судопроизводства выделяются категории дел, для которых выполнение досудебного порядка урегулирования споров является обязательным.

При этом следует обратить внимание на то, что в ч. 5 ст. 4 АПК РФ содержится указание на то, что такой порядок может быть установлен не только законом, но и договором – то есть, его юридическое закрепление может быть мотивировано в том числе и добровольным волеизъявлением сторон. Как ни странно, подобной возможности в аналогичных положениях ГПК РФ не предусматривается.

Таким образом, в рамках арбитражного судопроизводства прямо указывается на возможность установления досудебного порядка как нормами закона, так и условиями соглашения, заключенного на основании волеизъявления сторон. По этой причине следует разделять досудебное урегулирование споров на обязательное и добровольное.

Безусловно, нельзя отрицать и возможность самостоятельных действий сторон спора по досудебному урегулированию, предпринимаемых вне указаний закона и существования соответствующих условий в договоре. Однако подобные действия, следуя логике процессуального закона, не имеют юридического значения в случаях, когда соответствующая категория спора не предполагает обязательного или установленного договором порядка урегулирования спора до момента обращения в суд.

¹ Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 № 95-ФЗ (ред. от 30.12.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 10.01.2022) // Гарант, режим доступа: <https://base.garant.ru/12127526/> (дата обращения: 03.01.2022).

² Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138-ФЗ (ред. от 30.12.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 10.01.2022) // Гарант, режим доступа: <https://base.garant.ru/12128809/> (дата обращения: 03.01.2022).

³ Кодекс административного судопроизводства Российской Федерации от 08.03.2015 № 21-ФЗ (ред. от 30.12.2021) // Гарант, режим доступа: <https://base.garant.ru/70885220/> (дата обращения: 03.01.2022).

⁴ Коломытцева В.В. Соотношение медиации и досудебного способа урегулирования правовых конфликтов // Вестник Тамбовского университета. Серия: Гуманитарные науки. № 12. 2012. С. 513-516.

⁵ Серебрякова А.Ю. Претензионный порядок урегулирования гражданских споров: proetcontra // Вопросы российской юстиции. № 15. 2021. С. 651-657.

ON THE ISSUE OF CLASSIFICATION OF METHODS AND MEANS OF PRE-TRIAL SETTLEMENT OF DISPUTES

© 2022 Iskandarova Elnara Ildarovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: evsvae@yandex.ru

© 2022 Kazankova Tatiana Nikolaevna
Candidate of Pedagogical Sciences
Samara State University of Economics
E-mail: tatianaok78@yandex.ru

Keywords: pre-trial settlement, classification, dispute settlement, protection of rights.

This article provides a comparative analysis of the regulatory regulation of the pre-trial settlement procedure in the sources of procedural law of the Russian Federation. The authors of the article propose their own classification of methods and means by which pre-trial settlement of disputes is carried out.

ПРОБЛЕМА УТЕЧКИ ИНФОРМАЦИИ, ОТНОСЯЩЕЙСЯ К НАЛОГОВОЙ ТАЙНЕ

© 2022 Калашникова Елена Борисовна
доцент кафедры теории права и философии
Самарский государственный экономический университет

E-mail: kalashnikova-helen@yandex.com

© 2022 Ермолаева Екатерина Олеговна
магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: sd-blinkova@yandex.ru

Ключевые слова: налоговая тайна, банковская тайна, конфиденциальные сведения, персональные данные, закон, право, ответственность.

Настоящая статья посвящена рассмотрению проблемных вопросов, связанных с распространением информации, относящейся к налоговой тайне. Помимо налоговой тайны в работе также приведен анализ незаконного получения и распространения банковской тайны и коммерческой тайны. Выявлены отличительные особенности данных видов информации.

Несмотря на кризис в стране и эпидемиологическую обстановку в мире, продолжается развитие и функционирование коммерческих отношений. И там, где один бизнес закрывается, другой только начинает свой путь. Для того, чтобы быть конкурентно способным на рынке, необходимо соблюдение прав и обязанностей. Одним из таких прав выступает право на неразглашение сведений, составляющих банковскую, налоговую, коммерческую тайну (см. таблицу).

Право на неразглашение сведений, составляющих банковскую, налоговую, коммерческую тайну

Банковская тайна	Налоговая тайна	Коммерческая тайна
На основе банковской тайны построены доверительные отношения между организацией и кредиторами. Степень защищенности таких данных влияет на уровень доверия населения к экономике государства. Кроме того защита этой информации благоприятно влияет на повышение инвестиционной активности населения. Последнее является одной из целей Министерства финансов Российской Федерации на ближайшие годы ¹	Налоговая тайна позволяет не раскрывать содержание внутренних дел компании перед третьими лицами. Например, сведения о штате сотрудников могут быть недоступны компаниям конкурентов ²	Коммерческая тайна позволяет компаниям сохранять сведения о производственном процессе. Благодаря этому исключается вероятность недобросовестного завладения чужими технологиями. Также с помощью коммерческой тайны можно скрыть информацию о заключении сделок, если они не противоречат отечественному законодательству. Благодаря этому не увеличивается спрос сторонних инвесторов к акциям приобретаемой компании ³

Информационно-коммуникационные технологии, доступные на сегодняшний день, являются средством сбора, обработки, хранения и распространения различных данных.

Сведения, содержащие данные, могут иметь самый разный характер. Они могут оказывать как положительное, так и отрицательное воздействие на функционирование и нормальное развитие различных процессов. В виду этого, неконтролируемая передача такой информации может привести как к незначительным, так и к серьезным последствиям.

Для того чтобы не допустить возникновения ситуаций, при которых незаконное задержание информацией может привести к печальным последствиям, создаются правовые режимы использования, передачи и хранения конфиденциальных сведений. На основании закона «Об информации, информационных технологиях и о защите информации»⁴ доступ к информации может быть ограничен федеральными законами.

В соответствии со статьёй 102 Налогового кодекса Российской Федерации⁵ (далее – НК РФ) любые сведения о налогоплательщике являются сведениями, составляющими налоговую тайну. Исключения составляют сведения, упомянутые в пункте 1 ст. 102 НК РФ. Уполномоченные органы не вправе разглашать налоговую тайну кроме случаев, предусмотренных федеральным законом⁶. Ввиду того, что понятие налоговой тайны обозначается как «любые сведения», считаем, что такое определение является слишком многогранным. На наш взгляд отсутствие конкретизации влечёт двоякое понимание, а, следовательно, и толкование. Если обратиться к НК РФ, то можно заметить, что перечень сведений, относящихся к налоговой тайне, является открытым.

К налоговой тайне не относятся сведения, являющиеся общедоступными. Если налогоплательщик дал согласие на признание сведений, составляющих налоговую тайну, общедоступными, то за их разглашение больше не будет предусмотрена ответственность⁷.

В виду того, что налоговую тайну составляют любые сведения, кроме сведений, входящих в перечень исключений, к налоговой тайне также будут относиться персональные данные. Сбор, обработка и хранение персональных данных регулируются Законом о персональных данных⁸. Оператором персональных данных является государственный орган, муниципальный орган, юридическое или физическое лицо, самостоятельно или совместно с другими лицами организующие и (или) осуществляющие обработку персональных данных, а также определяющие цели обработки персональных данных, состав персональных данных, подлежащих обработке, действия (операции), совершаемые с персональными данными⁹.

Институт налоговой тайны является комплексным. Он включает в себя не только нормы налогового законодательства, но и других отраслей права. Данный институт имеет ряд проблем, решение которых позволит гарантировать эффективную защиту не только интересов граждан, но и государства.

В целях информационного обеспечения могут создаваться общедоступные источники, содержащие информацию о персональных данных. В них могут содержаться такие сведения, как: фамилия, имя, отчество, год и место рождения, адрес, абонентский номер, сведения о профессии и иные персональные данные, сообщаемые субъектом персональных данных.

В настоящее время, к сожалению, участились случаи утечки информации. Официального подтверждения данному факту нет, однако, в средствах массовой информации

(далее – СМИ) всё чаще можно увидеть соответствующие заголовки. Подтверждением недоработки правового регулирования в данной сфере также служит факт постоянных звонков налогоплательщикам с неизвестных номеров, чаще всего от различных банков, предлагающих взять кредит.

Для того, чтобы взять ситуацию под контроль необходимо формировать качественную нормативно-правовую базу, которая позволила бы защищать права хозяйствующих субъектов и не создавать для них сложностей бюрократического характера¹⁰. Иностранные ученые, которые также столкнулись с данной проблемой, считают такую меру обоснованной¹¹. Если представить, что законодательное регулирование данной сферы будет улучшено, то это мгновенно отразится на величине тех же инвестиций, направляемых на разработку и генерацию инноваций. Таким образом, доказывается необходимость разработки совершенного законодательства в целях обеспечения экономического роста государства.

За незаконное разглашение сведений, составляющих налоговую, банковскую или коммерческую тайну предусмотрена уголовная ответственность (ст. 183 Уголовного кодекса Российской Федерации¹²) (далее - УК РФ). Однако привлечь соответствующий орган к ответственности не так-то просто. Сложности применения данной нормы заключается в установлении предмета, элементов объективной стороны, а также квалифицирующих и особо квалифицирующих признаков анализируемого состава преступления.

В части 2 ст. 183 УК РФ речь идет о незаконных разглашении или использовании сведений, составляющих коммерческую, налоговую или банковскую тайну, лицом, которому была вверена данная информация, с указанием на условие о том, что информация была передана третьим лицам без согласия ее владельца. Вместе с тем в п. 7 ст. 2 Закона о защите информации указывается, что обеспечение конфиденциальности сведений является обязательным условием в отношении лица, получившего на законных основаниях доступ к их использованию. Далее в Законе говорится, что данная информация не может быть передана третьим лицам вопреки воле ее обладателя.

Таким образом, в ч. 2 ст. 183 УК РФ без необходимости дублируются положения Закона о защите информации. В рамках квалифицирующего признака, предусмотренного ч. 2 ст. 183 УК РФ, было бы целесообразно использовать формулировку «совершение деяния лицом с использованием своего служебного положения», что соответствовало бы логике построения иных уголовно-правовых норм, предусматривающих ответственность специального субъекта за использование предоставленных полномочий при совершении преступления.

Законодательным пробелом в рамках ч. 1 ст. 183 УК РФ является отсутствие указания на использование сведений, содержащих коммерческую, налоговую или банковскую тайну лицом, не наделенным признаками специального субъекта. Признак использования сведений, составляющих коммерческую, налоговую или банковскую тайну, наряду с собиранием, целесообразно в качестве альтернативного указать в ч. 1 ст. 183 УК РФ.

По нашему мнению, также отсутствует целесообразность перечисления в ч. 1 ст. 183 УК РФ способов неправомерного собирания сведений, составляющих коммерческую, налоговую или банковскую тайну, в данном случае логичным было бы указание в целом на незаконность собирания и использования таковых сведений.

¹ См.: План деятельности Министерства финансов Российской Федерации на 2020 - 2025 годы (утв. Минфином России 25.08.2020) // СПС «КонсультантПлюс».

² См.: Драмарецкая Л.В. Обзор основных подходов к определению человеческого капитала // Экономика: теория и практика. 2020. №4 (60). С. 92 - 97.

³ См.: Восканян Р.О., Вольдимарова Н.Г. Проблемы регламентации уголовной ответственности за незаконные получение и разглашение коммерческой, налоговой и банковской тайны // Безопасность бизнеса. 2021. №3. С. 34 - 39.

⁴ Федеральный закон от 27 июля 2006 г. N 149-ФЗ (в ред. от 19.07.2018) «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» // СЗ РФ. 2005. N 31 (ч. I). Ст. 3448.

⁵ Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 №146-ФЗ (ред. от 20.04.2021)//Собрание законодательства РФ, №31, 03.08.1998, ст. 3824.

⁶ См.: Письмо Минфина России от 22.11.2021 №03-02-11/94190// СПС «КонсультантПлюс».

⁷ См.: Письмо Минфина России от 29.12.2020 №07-01-10/115464// СПС «КонсультантПлюс».

⁸ Федеральный закон от 27.07.2006 №152-ФЗ (ред. от 30.12.2020) «О персональных данных» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.03.2021)// СПС «КонсультантПлюс».

⁹ См.: Письмо ФНС России от 29.03.2021 №ПА-3-24/2335@// СПС «КонсультантПлюс».

¹⁰ См.: Восканян Р.О., Вольдимарова Н.Г. Проблемы регламентации уголовной ответственности за незаконные получение и разглашение коммерческой, налоговой и банковской тайны // Безопасность бизнеса. 2021. №3. С. 34 - 39.

¹¹ См.: Franzoni L.A., Kaushik A.K. The optimal scope of trade secrets law // International Review of Law and Economics. 2016. Vol. 45. P. 45 - 53.

¹² Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 №63-ФЗ (ред. от 28.01.2022)// Собрание законодательства РФ, 17.06.1996, №25, ст. 2954.

THE PROBLEM OF LEAKAGE OF INFORMATION RELATED TO TAX SECRET

© 2022 Kalashnikova Elena Borisovna

Associate Professor of the Department of Theory of Law and Philosophy

Samara State University of Economics

E-mail: kalashnikova-helen@yandex.com

© 2022 Ermolaeva Ekaterina Olegovna

Master's Student

Samara State University of Economics

E-mail: sd-blinkova@yandex.ru

Keywords: tax secrecy, banking secrecy, confidential information, personal data, law, right, responsibility.

This article is devoted to highlighting problematic issues related to the dissemination of information related to tax secrets. In addition to tax secrecy, the paper also provides an analysis of the illegal receipt and dissemination of bank secrecy and trade secrets. The distinctive features of these types of information are revealed.

ПРАКТИКА ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ: РОЛЬ СУДА И ЗНАЧЕНИЕ ПРАВОВЫХ ЦЕННОСТЕЙ

© 2022 Карякина Марина Юрьевна
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: marina.karyakina.25@mail.ru

Ключевые слова: право, практика, правовое регулирование, правовая деятельность, суд, аксиология, правовые ценности.

В статье приводится анализ практики правового регулирования с теоретических позиций, дается понятие рассматриваемой категории. Особое внимание уделяется роли суда в формировании практики правового регулирования. Делается акцент на значении правовых ценностей в данной сфере. Приводятся аргументы разграничения правовой и юридической практики.

Современный отечественный правопорядок характеризуется поступательным развитием ввиду объективных причин, детерминированных соответствующими факторами различного свойства. В этой связи особо возрастает потребность в теоретико-методологических исследованиях в сфере права в целях переосмысления и переоценки категориально-понятийного аппарата теории права, формирования новых концептуальных правовых разработок, обладающих, в том числе, прикладным (практическим) значением.

Практико-ориентированность фундаментальных, теоретических разработок обеспечивает их функциональность в будущем. Другими словами, в ходе практической деятельности правовая материя оживает, позволяет достигать те цели и задачи, которые ставит общество перед правовым регулированием.

Указанная деятельность в ходе процесса реализации права в различных формах и направлениях формирует практику правового регулирования¹.

В юридической литературе понятие практики часто соотносят с деятельностью полномоченного субъекта в ходе правоприменения².

Не секрет, что внимание отечественных исследователей в сфере права обращено на рассматриваемой категории³.

Профессор В.Н. Карташов понимал под юридической практикой соответствующую деятельность, обуславливающую юридические предписания и основывающуюся на накопленном правовом опыте⁴. В приведенной дефиниции акцент автором сделан непосредственно на юридических предписаниях, таким образом, обозначенное является характеризующим признаком юридической практики. При этом юридическая практика осуществляется в форме реализации, толкования, систематизации и др.

Помимо наличия юридического предписания для юридической практики свойственно наличие нормативной урегулированности и специального субъектного состава, поскольку субъектами юридической практики могут являться не все субъекты правоот-

ношений, а специально уполномоченные лица, с установленной соответствующим образом компетенцией.

В целом обозначенное позволяет прийти к выводу о том, что следует также отличать юридическую практику соответственно от правовой практики и правового опыта, поскольку правовая деятельность, в отличие от юридической деятельности, осуществляется всеми субъектами правоотношений вне зависимости от правового статуса, компетенции и т.д.⁵

Следовательно, правовую практику следует интерпретировать уже как результат реализации правовой деятельности участников правовых коммуникаций.

Несмотря на указанную диверсификацию в подходах соотношения правовой и юридической практики, очевидно, что и первая, и вторая основываются на правовой составляющей и урегулированы правом.

В этом году юридическому сообществу представлена докторская диссертация П.П. Ланга на тему «Правовая деятельность: аксиологические и мировоззренческие основания»⁶. В данной работе впервые в современной теории права автором среди прочего затронуты вопросы аксиологических и мировоззренческих оснований практики правового регулирования. Выводы озвученные в указанном исследовании представляются весьма убедительными, обоснованными. Поскольку правовые ценности, пронизывающие нормативную основу правового регулирования, также определяют его конечную цель, устанавливают правозащитный вектор развития правового регулирования, формируют фундамент практической реализации данного регулирования.

Обозначенному в части роли ценностной парадигмы в правовом регулировании ранее уже активно уделялось внимание П.П. Ланга⁷.

Актуальность исследования практики правового регулирования сквозь призму правовых ценностей возрастает в современных условиях технического прогресса⁸.

Отдельно следует остановиться на роли суда в формировании практики правового регулирования. Суд как орган, отправляющий правосудие, просто незаменим в рассматриваемой сфере. Именно от него зависит в конечном итоге эффективность правового регулирования, насколько права и свободы заинтересованного лица будут восстановлены и защищены. В ходе ежедневного разрешения судом споров, отнесенных к его компетенции, поступательно происходит накопление правового опыта, детерминирующего уже процесс формирования соответствующей практики с учетом устоявшихся в обществе правовых ценностей.

Роль вышестоящих инстанций и конечно Верховного Суда Российской Федерации в названном процессе неоспорима, более того она ключевая.

Принимая во внимание всю важность и значимость судебной деятельности для защиты прав субъектов правоотношений в отечественном правопорядке явствует сакральность права на судебную защиту, об этом свидетельствуют соответствующие нормативные установления и многочисленная судебная практика⁹.

Любопытно отметить, что суд выполняя возложенные на него полномочия, исходя из особенностей своего статуса способен существенным образом корректировать практику правового регулирования иных органов и должностных лиц. В данной области весьма актуальным видится постановка иного вопроса о разграничении компетенции суда и административных органов при разрешении споров с учетом конституционно установленной максимы отправления правосудия исключительно судом. Однако данный вопрос требует

отдельного, глубокого осмысления и выходит за рамки заявленной в настоящей публикации темы.

Подводя итог, можно определить, что правовое регулирование детерминирует посредством нормативных установлений правовую и юридическую практику под воздействием установленной в обществе иерархии правовых ценностей при особой роли суда, как основного гаранта эффективности данного регулирования.

¹ Ланг П.П. Правовая деятельность: аксиологические и мировоззренческие основания : монография / П.П. Ланг ; научный редактор О.Ю. Рыбаков. – Самара: ООО «Полиграфическое объединение «Стандарт», 2021. С.20.

² Валеев Р.Г. Практика правового регулирования: актуализация и категоризация общетеоретического значения // Теория государства и права, 2021. №4 (25). С. 56.

³ См.: Шагиева Р.В. Человек в правовой сфере: личностно-деятельностный подход: монография / Р.В. Шагиева, В.Н. Казаков. – М.: Норма: ИНФРА-М, 2015. – 208 с.; Ланг П.П. Аксиологическое измерение правовой материи: теоретические и утилитарно-практические аспекты : монография / П.П. Ланг. – Самара: ООО «Полиграфическое объединение «Стандарт», 2021. – 192 с.

⁴ Карташов В.Н. Юридическая практика как объект (предмет) правовой науки // Вестник Нижегородской академии МВД России. - 2010. - №1 (12). - С. 13-22.

⁵ Ланг П. П. К вопросу о теоретико-правовом понимании деятельности // Вестник Московского городского педагогического университета. Серия: Юридические науки. – 2019. – № 2(34). – С. 23-31.

⁶ Ланг П.П. Правовая деятельность: аксиологические и мировоззренческие основания : дис. ... док. юрид. наук. Казань. 2022. – 502 с.

⁷ См.: Ланг П.П. Ценностное измерение правового регулирования // Вопросы экономики и права. – 2018. – № 121. – С. 20-24; Ланг П.П. Аксиологические начала права // Российская юстиция. – 2018. – № 8. – С. 2-4; Ланг П.П. Идеи блага в праве // Вопросы экономики и права. – 2020. – № 142. – С. 15-19.

⁸ См.: Ланг П. П. Информационное обеспечение судопроизводства в условиях современного судостроительства / П. П. Ланг, Н. А. Кочуров // Институциональная трансформация правовой среды в условиях цифровизации экономики : Материалы VII Международного научно-инновационного форума «Как выжить в цифровую эпоху?», Самара, 22–26 апреля 2019 года. – Самара: Самарский государственный экономический университет, 2019. – С. 185-188; Ланг П.П. Правовые ценности и биотехнологии: перспективы взаимодействия // Евразийский юридический журнал. – 2020. – № 11(150). – С. 49-52; Ланг П.П. Сохранение ценностей права в цифровую эпоху // Человек, общество, право в условиях цифровой реальности : Сборник статей. – Москва : Общество с ограниченной ответственностью «Издательство «КноРус», 2020. – С. 149-159.

⁹ Ланг П.П. Право на судебную защиту как конституционная ценность // Вопросы экономики и права. – 2021. – № 156. – С. 11-15.

THE PRACTICE OF LEGAL REGULATION: THE ROLE OF THE COURT AND THE IMPORTANCE OF LEGAL VALUES

© 2022 Karaykina Marina Urievna
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: marina.karyakina.25@mail.ru

Keywords: law, practice, legal regulation, legal activity, court, axiology, legal values.

The article provides an analysis of the practice of legal regulation from theoretical positions, the concept of the category under consideration is given. Particular attention is paid to the role of the court in shaping the practice of legal regulation. The emphasis is placed on the importance of legal values in the designated area. Arguments of differentiation of legal and legal practice are given.

ИСТОЧНИКИ ПРАВА И ДЕЙСТВИТЕЛЬНОСТЬ ПРАВОВЫХ НОРМ: НЕКОТОРЫЕ СЛЕДСТВИЯ КОНЦЕПЦИИ ПРАВИЛ Г. ХАРТА ДЛЯ РОССИЙСКОЙ ЮРИСПРУДЕНЦИИ

© 2022 Касаткин Сергей Николаевич
кандидат юридических наук, доцент,
доцент кафедры теории права и философии
Самарский государственный экономический университет
E-mail: kasatka_s@bk.ru

Ключевые слова: Г.Л.А. Харт, юридический позитивизм, вторичные правила, правило распознавания, юридическая действительность, источник права, правовая норма, система права.

Статья обращается к трактовке вторичных правил, источников права и действительности правовых норм в учении Герберта Харта, предлагая ряд ее импликаций для отечественной юриспруденции. В качестве выводов в статье а) отмечается важность рефлексии метаправил, системообразующих для правопорядка, б) подчеркивается подчиненный статус понятия источника права как элемента доктрины юридической действительности, в) предлагается формулировка общих критериев действительности юридических норм для современного российского права.

Настоящая статья нацелена на рассмотрение правовой концепции одного из авторитетных британских позитивистов Герберта Харта (1907–1992) в качестве альтернативы современной российской юриспруденции в части трактовки ею системных механизмов правопорядка, понятий источника права и оснований действительности норм в правовой системе. Структурно статья включает а) обзор соответствующих взглядов Г. Харта, б) фиксацию на этой основе ряда значимых аспектов российской правовой теории и юридической доктрины, нуждающихся в дополнительной проработке / преобразовании.

Концепция юридических правил Г.Л.А. Харта. Герберт Харт предлагает объяснение права в качестве единства первичных и вторичных правил, различных по логической форме, социальным функциям, уровням в системе. Так, наряду с «первичными» правилами – обязывающими стандартами, направленными на регулирования поведения граждан – автор указывает на существование в правовой системе «вторичных» правил, наделяющих должностных и частных лиц полномочиями¹. В числе последних особо значимыми являются три типа метаправил: а) правила признания, точнее, распознания / идентификации (*rules of recognition*), определяющие, что считать юридическими правилами в системе, б) правила изменения, точнее, правотворчества, касающиеся создания, корректировки и отмены действующих правил, в) правила судебного решения (*rules of adjudication*), точнее, правоприменения, наделяющие полномочиями разрешать споры, констатировать правонарушения, привлекать к ответственности. Учреждение метаправил рассматривается Г. Хартом как механизм устранения проблем неопределенности, статичности и неэффективности в регламентации доправовых обществ, как водораздел в становлении правопорядка².

Ключевым из метаправил Г. Харт полагает правило распознавания, лежащее в основании системы права (пришедшее в концепции автора на смену фигуре суверена в классическом позитивизме³ или «основной норме» Г. Кельзена⁴). В отличие от других правил оно не обладает юридической действительностью, но является социальным фактом, обнаруживаясь в согласованной практике / конвенции судей и должностных лиц по установлению и воспроизводству того, что является правом в сообществе⁵. Благодаря правилу распознавания, статус юридического правила идентифицируется не по его достоинствам, а исходя из его соответствия критериям правопорядка, что демонстрирует позитивистский характер концепции Г. Харта, разделяющего юридическую действительность и моральную ценность⁶. Центрируя формальные критерии действительности, автор, тем не менее, признает возможное включение в их число моральных компонентов, допуская разногласия между судьями о том, какие моральные принципы подлежат использованию в «сложных делах», если подобные разногласия затрагивают не содержание правила распознавания (которое, иначе перестанет быть социальным фактом), а его применение в конкретных ситуациях⁷.

Именно в рамках учения о «правиле распознавания» концепция Г. Харта обращается к идее источника права (не получившей у автора, как и у других современных западных правоведов, четкой экспликации⁸). Так, согласно британскому правоведу, правило распознавания определяет признак или набор признаков, наличие которого у предполагаемых стандартов принимается сообществом в качестве исчерпывающего утвердительного указания на их юридический статус и должное подкрепление социальным давлением. Т.е., правило распознавания определяет «авторитетные критерии идентификации» юридических правил, по сути, указывая на «формальные» / «юридические» источники права как основания юридической действительности рассматриваемых правил в правовой системе (в отличие от источников «материальных» / «исторических», т.е. причин существования и появления данных правил в конкретном месте и времени)⁹. По Г. Харту, соответствующие критерии идентификации могут заключаться в любой из множества форм: а) в простой ссылке на авторитетный текст или перечень правил в ранних правопорядках, б) в ссылке на факт постановления монарха, либо же в) в присущей развитым системам более сложной совокупности указаний на общие характеристики правил, порождающей множественность источников права (конституция, законодательные акты, обычная практика, декларации официальных лиц, судебные решения). В последнем случае для разрешения противоречий между критериями может устанавливаться их ранжирование по первенству и подчинению (как, например, при верховенстве закона перед обычаем и прецедентом). При этом подчинение одного критерия другому нетождественно выведению одного из другого¹⁰: более низкое положение обычая и прецедента по отношению к закону вытекает не из «молчаливой» команды законодателя¹¹, а из содержания правила распознавания, придающего им независимый, но подчиненный статус¹².

Аналогичным правилу распознавания является действие двух других выделяемых Г. Хартом типов метаправил. Правила изменения / правотворчества наделяют лицо или группу лиц полномочиями по введению новых и отмене прежних правил, принимая разные по сложности формы, а также предусматривая объем полномочий и правотворческую процедуру. Правила суда / правоприменения предоставляют лицам право определять, нарушено ли в конкретном случае некое правило, могут устанавливать обязательную судебную

процедуру и пр. При этом данные типы норм сохраняют тесную связь с правилом распознавания: их наличие в правовой системе предполагает, что принятое правило распознавания включает ссылки на правотворческую процедуру или судебное решение в качестве форм официальной идентификации юридических стандартов¹³.

Учение Г.Л.А. Харта в российском контексте: возможные импликации. В свете сказанного сформулируем три возможных аспекта имплементации рассмотренных идей британского правоведа в отечественной мысли¹⁴.

Во-первых, с одной стороны, базовое для учения Г. Харта деление первичных и вторичных правил видится недостаточно проясненным и во многом ограниченным на фоне значительного числа типологий правовых норм, сформулированных в отечественной (и в целом континентальной) теории права. По сути, автор смешивает различные критерии классификации, что, например, делает непоследовательным строгое отнесение им правил первого порядка лишь к обязывающим стандартам, а правил второго порядка – к стандартам управомачивающим¹⁵. Вызывает вопросы и осмысление правоведом собственно правила распознавания, как в плане возможности его обособленного существования и идентификации от правил правотворчества и правоприменения¹⁶, так и с точки зрения его формулировки в виде единой верховной нормы правовой системы с особым статусом в противовес совокупности стандартов различного уровня. С другой стороны, деление первичных и вторичных правил Г. Харта противостоит в том числе редукции всех юридических норм к одному виду (логической формуле): к приказам, подкрепленным санкциями, чему в отечественной теории соответствует «универсализируемая» здесь конструкция правовой нормы, состоящая из гипотезы, диспозиции и санкции. Более того, предложенная британским правоведом идея вторичных правил нацеливает на выявление и осмысление различных метаправил правопорядка и в целом механизмов, обеспечивающих его системность (в том числе неэксципированных у Г. Харта правил умолчания, стандартов интерпретации и аргументации, правовых принципов, целевых установок и т.д.)¹⁷.

Во-вторых, учение Г. Харта (как и других позитивистов) предлагает нетождественный отечественной теории взгляд на идею «формальных источников права». Данный концепт функционирует здесь в качестве средства достижения ряда теоретических и практических целей: а) установления критериев идентификации того, что составляет действующее право; б) определения условий принадлежности норм к правовой системе и, таким образом, условий ее единства и преобразования; в) рефлексии оснований надлежащего описания права (его обязывающей или нормативной природы)¹⁸. Указанные параметры вполне совместимы с отечественной традицией понимания «источника права» как формы или способа официального установления / признания правовых норм. Однако, построения Г. Харта, даже имея выход на соответствующий аппарат, обычно его не используют, прямо апеллируя к принятым в правовой системе критериям или условиям юридической действительности. По отношению к последним концепция источников права является скорее подчиненной, частной и неспособной охватить их целиком, учитывая в том числе возможность ценностных (моральных) или содержательных критериев юридической действительности, а также необходимость своего дополнения теорией / доктриной юридической интерпретации¹⁹.

В-третьих, как отмечалось, аналитико-юридическая концепция Г. Харта (как и многих современных правоведов за рубежом) связана с обсуждением идеи юридической действи-

тельности, ориентируя на ее ясное понимание и на экспликацию ее критериев, принятых в правовом порядке. Данное направление представляет особую ценность для отечественного правового контекста, где, с одной стороны, юридическая действительность не является предметом целенаправленного интереса, с другой – классическое определение правовой нормы (как общеобязательного, формально-определенного правила поведения, установленного государством и обеспеченного его принуждением) не учитывает многообразия признаваемых в России официальных стандартов и не дает надлежащей фиксации критериев их юридической силы. Отсюда важной задачей отечественной юридической доктрины (и правовой теории) можно считать установление критериев или оснований действительности норм, признаваемых в современном российском правовом порядке, или, на языке Г. Харта, установление принятого здесь «правила распознавания». Конструируя в этом контексте положения юридической доктрины, можно утверждать, что для современного российского права норма будет считаться действительной, если она надлежащим образом (в установленной форме, процедуре, управомоченным субъектом и т.п.) а) введена в действие, б) не отменена, в) не признана недействительной, а также г) если ее действие не приостановлено и д) если она сохраняет действительность при существующих правилах разрешения юридических коллизий²⁰. Данный перечень следует считать общим и открытым (допуская / требуя дополнения общими и специальными условиями в отношении правовых форм, процедур, сфер регулирования и пр.), а также фиксирующим формальные критерии (по отношению к которым содержательные критерии действительности правовых норм выступают как возможные, но вторичные).

Приведенные позиции являются одними из возможных направлений рассуждения, которые представляются значимыми для дискуссии и осмысленного ответа со стороны отечественной теории права и юридической доктрины, способными стать стимулами для их дальнейшего преобразования и развития.

¹ См.: Hart H.L.A. *The Concept of Law*. 2nd ed. Oxford: OUP, 1994. Ch. III.

² См.: *Ibid.* P. 94, etc.

³ См., напр.: Austin J. *The Province of Jurisprudence Determined*. Cambridge: CUP, 1995. L. VI.

⁴ См., напр.: Kelsen H. *The Pure Theory of Law*. Berkeley, Ca.: UCP, 1967. P. 201 ff.

⁵ См.: Hart H.L.A. *Op. cit.* Ch. V–VI.

⁶ См.: *Ibid.* Ch. IX.1.

⁷ См.: *Ibid.* Postscript. S. II.3, IV.

⁸ См., напр.: Rotolo A. *Sources of Law in Civil World // Treatise of Legal Philosophy and General Jurisprudence*. Vol. 3. Dordrecht: Springer, 2005. P. 143, etc.; Shecaira F. *Sources of Law are not Legal Norms // Ratio Juris*. 2015. Vol. 28. P. 15, etc.

⁹ См.: Hart H.L.A. *Op. cit.* P. 94, 100–101, 294.

¹⁰ Ср., напр.: Kelsen H. *Op. cit.* P. 221 ff.

¹¹ См.: Austin J. *Op. cit.* 25, etc.

¹² См.: Hart H.L.A. *Op. cit.* P. 94–95, 100–101, 294.

¹³ См.: *Ibid.* P. 95–97.

¹⁴ Подр. см.: Касаткин С.Н. Идея «правила признания» Герберта Харта и ее импликации для российского контекста: источник права и проблема критериев действительности правовой нормы // Правовые акты и правовые договоры: проблемы теории и практики. Материалы XV Международной научно-практической конференции. М.: РГУП, 2021. С. 58–63; 2) «Вторичные правила» и институционализация правового порядка: модель «происхождения права» в учении Герберта Харта // Правовой

акт: из архаики в XXI век: Материалы Первой ежегодной международной научно-практической конференции. Воронеж: ВГУ, 2021. С. 137–143.

¹⁵ См.: Green L. Introduction // Hart H.L.A. *The Concept of Law*. 3rd ed. Oxford: OUP, 2012. P. 314.

¹⁶ См., напр.: MacCormick N. H.L.A. Hart. 2nd ed. Oxford: OUP, 2008. Ch. 9.

¹⁷ Ср., напр.: Raz J. *The Concept of a Legal System*. 2nd ed. Oxford: OUP, 1980. P. 197–200; Альчуррон К.Э., Булыгин Е.В. «Нормативные системы» и другие работы по философии права и логике норм. СПб.: СПбГУ, 2013; и др.

¹⁸ Ср.: Guastini R. *Teoria e dogmatica delle fonti*. Milan: Giuffrè. 1998; Rotolo A. *Op. cit.* P. 143, etc.

¹⁹ См., напр.: Dworkin R. *Law's Empire*. Cambridge, Ma.: HUP, 1986; Shecaira F. *Op. cit.*

²⁰ Ср.: Антонов М.В. *Теория государства и права*. М.: Юрайт, 2021. Гл. 14.

SOURCES OF LAW AND VALIDITY OF LEGAL NORMS: SOME IMPLICATIONS OF H. HART'S CONCEPTION OF RULES FOR RUSSIAN JURISPRUDENCE

© 2022 Kasatkin Sergey Nikolayevich

Candidate of Legal Sciences, Docent, Associate Professor
of the Department of Theory of Law and Philosophy
Samara State University of Economics
E-mail: kasatka_s@bk.ru

Keywords: H.L.A. Hart, legal positivism, secondary rules, rule of recognition, legal validity, source of law, legal norm, system of law.

The article addresses an account of secondary rules, sources of law and validity of legal norms in Herbert Hart's doctrine, offering a number of its implications for domestic jurisprudence. As conclusions, the article a) marks importance of reflecting on meta-rules system-forming for a legal order, b) emphasizes a subordinate status of a concept of source of law as an element of legal validity doctrine, c) proposes a formulation of general criteria for validity of legal norms concerning modern Russian law.

МЕСТО АДВОКАТА В ПРОЦЕССЕ ДОКАЗЫВАНИЯ

© 2022 Коптелов Андрей Петрович*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Koptelov23@mail.ru

Ключевые слова: доказательство, защитник, источник, судопроизводство, адвокатское расследование.

В статье рассматриваются вопросы, касающиеся роли и места адвоката в доказательственном процессе по уголовному делу. Актуальность вопроса объективируется необходимостью соблюдения принципа состязательности уголовного судопроизводства и, как следствие, недопущения ограничения прав подозреваемого (подсудимого) и стороны защиты. Сегодня все больше обсуждается вопрос об участии защитника и его роли на предварительном следствии.

В последние годы в научной литературе все больше и больше публикаций, посвященных «адвокатскому расследованию», проводимому адвокатом при осуществлении функции защитника по уголовному делу. Однако, не все ученые и практики единодушны в данном вопросе. Сторонники выделения такого вида расследования указывают на то, что такое расследование может реализовываться в любом виде производстве, но в подавляющем большинстве имеет место в уголовном судопроизводстве. Это обосновано тем, что именно в этой процессуальной сфере проявляются как трудности, так и потенциальные возможности в осуществлении защитником широкого объема его полномочий. Достаточно широкий спектр полномочий адвоката закреплен на законодательном уровне. Демаркация целей адвокатского расследования в уголовном судопроизводстве проводят исходя из процессуального положения доверителя (потерпевший или уголовно-преследуемое лицо).

К выводу об осуществлении адвокатом так называемого «адвокатского расследования» в рамках процесса доказывания по уголовному делу ученым¹ позволяет прийти анализ закона «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации»² и УПК РФ³, регламентирующих полномочия защитника. Такого рода расследование, по их мнению, осуществляется защитником в полной мере в уголовном судопроизводстве и представляет собой активную деятельность адвоката. Сторонники обособления адвокатского расследования аргументируя его необходимость ссылаются на нормы ч.3 ст. 123 Конституции РФ⁴ и уголовно-процессуального законодательства о состязательности сторон в уголовном судопроизводстве (ч.1 ст. 15 УПК РФ), указывая на коллизию между ними и иными нормами УПК РФ, регламентирующих полномочия защитника в процессе доказывания. Не включение защитника в субъектный состав доказывания указывает, по их мнению, на юри-

* Научный руководитель – **Карев Дмитрий Александрович**, кандидат юридических наук, доцент.

дические ограничения права стороны защиты на состязательность уголовного судопроизводства. Однако такая точка зрения поддерживается не всеми учеными единогласно. В данном вопросе много спорных моментов, а отсутствие четкости формулировок в законодательных нормах не добавляет ясности в научную полемику по данному вопросу. Бесспорно, что защитник принимает активное участие в процессе доказывания. Но можно ли с полной уверенностью говорить о реализации им самостоятельного процесса расследования по уголовному делу?

Следует упомянуть об одном спорном моменте в уголовно-процессуальном праве напрямую взаимосвязанного с вопросами определения роли и места защитника в процессе доказывания. Это вопрос касается источников доказательств. На наш взгляд наиболее полно он отражен в исследованиях, ученых разрабатывающих теорию, выдвинутую еще в 1981 г. Дороховым В. Я. В данной теории как источники доказательств обособляются: обвиняемый, свидетель, эксперт и иные лица, занимающие определенное процессуальное положение, от которых исходят доказательства⁵. Сегодня данную теорию продолжают поддерживать и развивать В.А. Лазарева, Е.А. Доля и др. Так, В. А. Лазарева, констатирует, что «...суд и стороны получают информацию не из показаний свидетеля или потерпевшего, а от самого свидетеля или потерпевшего, которые и являются источниками этих сведений»⁶. Будучи сторонником вышеуказанной теории и учеником ее автора, Доля Е. А. предлагает добавить уголовно-процессуальное законодательство новой статьей, изложив ее так:

«Статья 74¹. Источники доказательств

Источниками доказательств являются подозреваемый, обвиняемый, потерпевший, свидетель, эксперт, понятой, дознаватель, следователь, судья, автор иного документа, от которых в ходе производства следственных и судебных действий, являющихся способами формирования доказательств, исходят относимые к уголовному делу сведения»⁷.

Но данная точка зрения не нашла единодушной поддержки в научной среде⁸.

Что же такое источник? В словаре под источником понимается: «то, из чего исходит, возникает, проистекает что-нибудь; исходная причина, основа происхождения чего-нибудь»⁹. Рассматривая доказательства как информацию (понимая под ней сведения), необходимую для констатации наличия (отсутствия) обстоятельств, подлежащих доказыванию по уголовному делу, а также иных обстоятельств, имеющих значение для расследования по уголовному делу, следует вспомнить, что понимается под источником информации. Он опосредуется как «система, вырабатывающая сообщение или содержащая любую информацию, предназначенную для её передачи, а также условное обозначение документа или издания, которые служат не только важнейшими источниками, но и средством передачи информации в пространстве и времени»¹⁰.

Исходя из этого необходимо согласиться с мнением Е.А. Доля и подразделить источники доказательств на три группы: 1) лиц, непосредственно обладающих информацией по конкретному факту (носители информации): свидетель, обвиняемый, подозреваемый, потерпевший, понятой; 2) лиц, исследующие информацию, содержащуюся на материальном носителе и облекающую ее в форму пригодную для передачи во времени и пространстве: эксперт; 3) лиц, реализующих оценку сведений и облекающих результаты данного процесса в процессуальную форму: следователь, прокурор, суд.

Что касается переводчика, не включенного Е.А. Доля в перечень источников доказательств (на что указывает в своих возражениях Томин В.Т.), то согласно теории перевода источником (информации) выступает создатель (автор) текста оригинала, отправитель сообщения, а не переводчик¹¹. Следовательно, переводчик не является первоначальным носителем информации и не может быть признан источником доказательств. В данном контексте считаем неуместным и предложение о включении защитника в перечень источников доказательств, поскольку он является только «транслятором» ряда сведений и фактов (информации), процессуально не зафиксированных, то есть не является источником в прямом смысле этого слова. Даже в случаях осуществления опроса свидетелей с их согласия, защитник только предоставляет определенного рода информацию следователю и суду, а данные лица, в определенных законом случаях, используют их как основу для формирования доказательств.

С учетом вышеизложенного стоит признать несостоятельными предложения о наделии защитника широким кругом полномочий, позволяющим ему проводить свое собственное, параллельное адвокатское расследование, не зависящее от органов предварительного расследования¹². Не целесообразным стоит признать и предложение о закреплении в законодательстве протокола опроса защитником свидетеля как вид процессуального документа. Наделиение полномочиями адвоката позволяет сделать вывод об активном его участии в процессе доказывания в целях установления обстоятельств, предусмотренных ст. 73 УПК РФ (ст. 85 УПК РФ), но не как не о реализации обособленного процесса адвокатского расследования. На наш взгляд, монографические научные разработки необходимо осуществлять в сфере взаимодействия адвоката и органов обвинения при расследовании уголовных дел, что несомненно повысит эффективность всего уголовного судопроизводства.

¹ Киселёв П.П. Адвокатское расследование. – Москва: Юрлитинформ, 2019. – 269 с.

² Сибирцев Г.И. Независимость адвоката-защитника в уголовном процессе. – Москва: Юрлитинформ, 2019. – 187 с.

³ Федеральный закон от 31 мая 2002 г. № 63-ФЗ «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации» // Российской газете от 5 июня 2002 г. № 100.

⁴ Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 01.07.2021) / Справочная правовая система // «Консультант Плюс». – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru> / Дата обращения: 11.12.2021 г.

⁵ Конституция Российской Федерации / Справочная правовая система // «Консультант Плюс». – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru> / Дата обращения: 11.12.2021 г.

⁶ Дорохов В. Я. Понятие источника доказательств // Актуальные проблемы доказывания в советском уголовном процессе. – М.: ВНИИ МВД СССР. – 1981. – С. 7–10.

⁷ Лазарева В. А. Доказывание в уголовном процессе: учеб.-практич. пособие. – М.: Издательство Юрайт, 2011. – 343 с.

⁸ Доля Е. А. Источники доказательств в уголовном судопроизводстве // Законность. – 2011. – № 12. – С. 3-8.

⁹ Уголовный процесс России. Проблемные лекции: учебное пособие / Науч. ред. В.Т. Томин, А.П. Попов и И.А. Зинченко. – Пятигорск, 2014. – 412 с.

¹⁰ Толковый словарь русского языка под ред. Д.Н. Ушакова. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: enc.biblioclub.ru/Termin/1144474_ISTOCHNIK/ / Дата обращения: 11.12.2021 г.

¹¹ Сидорова А.В. Конфиденциальность информации в условиях пандемии // Сборник научных статей Всероссийской научно-практической онлайн-конференции «Международная и межрегиональная интеграция в условиях пандемии: экономические, социокультурные и правовые проблемы». – Самара, 2020. – С. 541-545.

¹² Словарь терминов. Введение в теорию перевода. - [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.sites.google.com/site/perevodteoria/slovar-terminov>

¹³ Купцов Д. В. Участие защитника в собирании доказательств по уголовному делу // Актуальные проблемы современного уголовного процесса России: сб. науч. тр. / под ред. проф. В. А. Лазаревой. Самара. – 2012. – Вып. 6. – С. 250 - 255.

THE LAWYER'S PLACE IN THE PROOF PROCESS

© 2022 Koptelov Andrey Petrovich
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: Koptelov23@mail.ru

Keywords: evidence, defender, source, legal proceedings, lawyer's investigation.

The article discusses issues related to the role and place of a lawyer in the evidentiary process in a criminal case. The relevance of the issue is objectified by the need to comply with the adversarial principle of criminal proceedings and, as a consequence, to prevent the restriction of the rights of the suspect (defendant) and the defense. Today, the question of the participation of the defense attorney and his role in the preliminary investigation is being discussed more and more.

К ВОПРОСУ О ПОНЯТИИ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОШЛИНЫ КАК ФИНАНСОВО-ПРАВОВОЙ КАТЕГОРИИ

© 2022 Коробова Александра Петровна
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: a.p.korobova@inbox.ru

© 2022 Паринова Диана Владиславовна
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: parinovadiana@mail.ru

Ключевые слова: государственная пошлина, возмездный платеж, косвенные налоги, наличная и безналичная уплата, государственные и муниципальные органы, должностные лица, неналоговые доходы.

В статье раскрывается понятие государственной пошлины через призму норм налогового и бюджетного законодательства. Анализируются виды государственной пошлины, рассматриваются сроки и порядок ее уплаты в зависимости от различных факторов, в числе которых вид юридически совершаемого действия и конкретной государственной (муниципальной) структуры, в которую обращается плательщик. Обращается внимание на дискуссионные аспекты вопроса о правовом содержании понятия государственной пошлины, в частности на идею о ее идентификации как косвенного налога.

Налоговое законодательство РФ устанавливает, что государственная пошлина представляет собой сбор в адрес государственных и муниципальных органов за совершение юридически значимых действий (ст. 333.16 Налогового кодекса Российской Федерации¹, далее – НК РФ). Важно, что указанные публичные институты не вправе взимать какие-либо иные платежи в пользу федерального бюджета, кроме упомянутой пошлины, которая является обязательной в разрезе факта совершения юридически значимых действий.

Государственная пошлина выступает одной из доходных статей бюджета, что прямо фиксируется ст. 41 Бюджетного кодекса Российской Федерации² (далее – БК РФ). При этом в бюджетном законодательстве пошлина выступает наравне с налогами в качестве налоговых доходов, финансирующих федеральный бюджет (ст. 50 БК РФ).

Плательщиками государственной пошлины признаются нижеследующие лица, перечень которых также устанавливается НК РФ:

- 1) физические лица;
- 2) юридические лица (п. 1 ст. 333.17 НК РФ).

Во всех случаях действует правило о том, что вменение государственной пошлины будет происходить в том случае, если плательщик:

- обращается в органы государственной и муниципальной власти за совершением юридически значимых действий, перечень которых содержится в налоговом законодательстве;

- выступает ответчиком в рамках судопроизводства, по итогам которого истец (административный истец) освобождается от уплаты пошлины.

Срок уплаты варьируется и зависит от того, о каком юридически значимом действии идет речь, в какие судебные инстанции происходит обращение и иных обстоятельств, обуславливающих перечисление государственной пошлины в бюджет³. К примеру, если требуется обращение в Конституционный Суд РФ, Верховный Суд РФ и т.д., то уплатить государственную пошлину требуется до момента подачи искового заявления (жалобы). Если речь идет о необходимости проставления апостиля – до момента производства указанного действия. Аналогичным образом требуется предварительная оплата до совершения нотариальных действий в случае обращения к нотариусу, до момента выдачи дубликатов запрашиваемых документов и т.д. (п. 1 ст. 333.18 НК РФ).

Допускается производить оплату как в наличной, так и безналичной форме по месту совершения юридически значимого действия, что подтверждается либо соответствующим платежным поручением, если оплата произведена посредством телекоммуникационной системой «Интернет», либо квитанцией, если плательщик пошлины внес оплату наличным способом через банк.

Практика реализации института государственной пошлины порождает ряд споров в теории финансового права⁴. Так, с одной стороны, платность действий, осуществляемых со стороны государственных и муниципальных органов, выглядит оправданной, т.к. должна существовать своего рода экономическая компенсация временных, материальных затрат, которые несут публичные органы в связи с оказанием соответствующих услуг и совершением определенных действий. С другой стороны, установление платности является определенным финансовым критерием при обращении граждан, к примеру, в суд. Таким образом, по замечанию Ш.Р. Булаева⁵, в какой-то мере можно идентифицировать государственную пошлину в качестве барьера при осуществлении права человека и гражданина на обращение в государственные и муниципальные органы, а также к ряду должностных лиц. Более того, решение вопроса о необходимости уплаты государственной пошлины может стать принципиальным для ряда граждан в контексте рассмотрения необходимости реализации юридических действий и влиять на возможность использования права обращения в различные государственно-властные инстанции.

Также в контексте рассуждений о правовой природе государственной пошлины в системе существующих финансовых категорий стоит упомянуть о длежащей дискуссии в отношении содержания и интерпретации понятия государственной пошлины. Так, ряд учёных склоняется к мнению, что можно понимать государственную пошлину в качестве налогов, а другая группа авторов идентифицирует пошлину как платеж налогового характера или отдельный вид платежа, совершаемого в адрес государства. Например, М.Ш. Абдусаламова и Т.Ф. Кутуев⁶ трактуют пошлину как вид косвенного налога, в то время как И.С. Михалева и М.М. Исаев⁷ отмечают принципиальное отличие налога от государственной пошлины, заключающееся в том, что налог признается безвозмездным сбором в пользу государства, в то время как вследствие уплаты государственной пошлины следует предоставление каких-либо действий от государственных структур.

В настоящий момент не сложилось единого представления о том, в каком же именно соотношении находятся понятия государственной пошлины и налогов. До сих пор, с одной стороны, государственную пошлину идентифицируют как косвенный налог, а с другой, как возмездный доход государства или как неналоговый платеж, получаемый казной. Во всех случаях указывается на такие признаки государственной пошлины, общие с налогами, как:

1) наравне с налогами пошлины поступают в бюджет и могут быть направлены на финансирование соответствующих властных структур и (или) реализацию конкретных направлений государственной политики;

2) как и в случае с налогами, государственная пошлина преследует цель удовлетворения определенных запросов граждан.

Вместе с тем государственная пошлина отличается от налогов нижеследующими признаками:

1) для налогов свойственна периодичность их уплаты, в то время как государственная пошлина взимается нерегулярно и обуславливается наличием потребности в совершении юридически значимых действий;

2) для налогов характерна всеобщность их уплаты, а для государственной пошлины – избранный состав плательщиков;

3) уплата государственной пошлины инициируется обращением граждан (юридических лиц) непосредственно в отличие от налогов, обязанность по уплате которых вменяется требованием налогового законодательства;

4) ставки налога варьируются в зависимости от объекта, подлежащего налогообложению, в то время как ставки государственной пошлины устанавливаются в твердой национальной валюте.

Таким образом, несмотря на то, что законодатель предельно четко регламентирует состав плательщиков государственной пошлины, сроки, размер и порядок ее уплаты, тем не менее до сих пор нет полной ясности и четкости в вопросе о соотношении ее с налогами как иным значимым средством пополнения доходной части бюджета. Данный вопрос требует скорейшего разрешения в связи со значительным числом возникающих вокруг него споров, что затрудняет как практическое применение института государственной пошлины, так и исследование его в теории финансового права в контексте реализации финансово-бюджетных правоотношений.

¹ Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая): Федеральный закон от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 29.11.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2022) // Собрание законодательства Российской Федерации. 2000. № 32. Ст. 3340.

² Бюджетный кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от 29.11.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2022) // Собрание законодательства Российской Федерации. 1998. № 31. Ст. 3823.

³ См.: Гурьев А.В. Актуальные вопросы взыскания государственной пошлины в судах общей юрисдикции // Бюджет. 2020. № 1 (205). С. 56-59.

⁴ См.: Сорокин А.В. Доплата государственной пошлины при увеличении размера исковых требований // Проблемы становления гражданского общества: Сборник статей IX Международной научной студенческой конференции. Иркутск, 2021. С. 141-144.

⁵ См.: Булаев Ш.Р. Правовая природа государственной пошлины // Отечественная юриспруденция. 2020. № 5 (44). С. 5-10.

⁶ См.: Абдусаламова М.Ш., Кутуев Т.Ф. Государственная пошлина как юридическая категория // Вестник Пензенского государственного университета. 2020. № 4 (32). С. 86-88.

⁷ См.: Михалева И.С., Исаев М.М. К вопросу уплаты государственной пошлины, а также основания и порядка её возврата // Научный вестник Орловского юридического института МВД России имени В.В. Лукьянова. 2020. № 4 (85). С. 132-137.

TO THE QUESTION OF THE CONCEPT OF THE STATE DUTY AS A FINANCIAL AND LEGAL CATEGORY

© 2022 Korobova Alexandra Petrovna
Candidate of Jurisprudence, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: a.p.korobova@inbox.ru
© 2022 Parinova Diana Vladislavovna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: parinovadiana@mail.ru

Keywords: state duty, reimbursable payment, indirect taxes, cash and non-cash payment, state and municipal bodies, officials, non-tax income.

The article reveals the concept of state duty through the prism of the norms of tax and budget legislation. The types of state duty are analyzed, the terms and procedure for its payment are considered depending on various factors, including the type of legally performed action and the specific state (municipal) structure to which the payer applies. Attention is drawn to the controversial aspects of the question of the legal content of the concept of state duty, in particular, the idea of its identification as an indirect tax.

МЕТОДОЛОГИЯ ЮРИДИЧЕСКОЙ НАУКИ: НОВЫЕ ВЫЗОВЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

© 2022 Ланг Петр Петрович
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: petr.lang@mail.ru

Ключевые слова: метод научного познания, методология юридической науки, информационные технологии, правовая аксиология.

Статья посвящена трансформации методологии юридической науки под воздействием развития высоких технологий, технического прогресса и информатизации общественных правоотношений. В статье отражены как положительные, так и отрицательные аспекты указанного воздействия на методологию научного познания в ходе правовых исследований. Сделан акцент на важности аксиологического метода в современных научных коммуникациях в сфере права.

Эволюционное развитие общества, информационно-технологический прогресс, иные вызовы реалий современной жизни поступательно детерминируют трансформацию правовой материи, как неотъемлемой составляющей социума. За достаточное непродолжительное время в юридический оборот вошли такие понятия как электронное правосудие, электронный документ, электронная цифровая подпись, большие данные, судебное заседание посредством веб-конференции и многое другое.

Обеспечение и формирование правового регулирования обозначенных новелл осуществляется вследствие создания и применения соответствующих юридических средств, относящихся к различным отраслям права. Как известно каждая отрасль права является предметом отдельной отраслевой юридической науки. В этой связи под воздействием внутренних и внешних факторов неизбежно происходит трансформация методологии научных исследований в сфере права.

Очевидно, что процесс цифровизации правоотношений помимо отраслевых наук затрагивает теорию государства и права, а также философию права¹.

В данном случае речь не идет только об анализе, систематизации, обобщении разработок отраслевой юридической науки по вопросам современных технологий и цифровой коммуникации. Обозначенное влияет на теорию и философию права на фундаментальном, методологическом уровне, поскольку процесс цифровизации меняет общественную практику, вводит в оборот новые критерии и способы научного познания.

На наш взгляд совершенно оправданно заявлено Ульяновым А.В. о том, что цифровизация воздействует на предмет теории государства и права – на общие закономерности существования и развития государственно-правовых явлений, а также воздействует на методологию указанной теории, то есть на систему средств и методов познания предмета, обладающую общими принципами и целями².

Неслучайно в юридической литературе упоминается, что право является объектом цифровизации³. Данное обстоятельство явствует в первую очередь потому, что посред-

ством цифровизации участники правоотношений вынужденно вступают в коммуникации виртуального характера, взаимодействуют в отношении электронно-цифровых объектов (предметов).

О.Ю. Рыбаков отмечает, что право как основной регулятор общественных отношений претерпевает существенные изменения под воздействием развития высоких технологий⁴.

Таким образом, посредством цифровизации происходит изменение правового регулирования. Другими словами информационные технологии меняют образ права, обуславливая иное восприятие сущности правовой материи.

Все сказанное, указывает на назревшую необходимость переосмысления научных подходов к исследованию права в целом и правовых явлений, категорий, институтов в частности. В описываемых условиях в методике юридических наук совершенствуются эмпирические методы познания правовой действительности. Например, правовой эксперимент проводится с применением компьютерных программ, социологические методы исследования развиваются на цифровой платформе, повышается эффективность правовых кибернетических методов и прочее⁵.

Новеллы доктринального характера, связанные с информационно-технологическими разработками, ведут к реформатированию системно-структурной составляющей научного знания в сфере теории права, в том числе в области методологии юридической науки. В научный оборот вводятся новые элементы, понятия; прежде существующие правовые категории научным сообществом переоцениваются, переосмысливаются, наделяются новыми свойствами и признаками, характерными для современного развитого, информационного правопорядка.

Например, процессы правореализации, правоприменения осуществляются в электронном виде целиком либо со значительными элементами цифровизации (в качестве иллюстрации можно привести главу 29 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации, детально регламентирующую ведение упрощенного производства в арбитражном процессе, которое осуществляется исключительно в электронном формате без проведения классического судебного разбирательства; другой пример, Федеральным законом от 30.12.2021 №440-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» установлена возможность проведения судебных заседаний посредством веб-конференций).

Не смотря на все достоинства информационных технологий, в юридической литературе высказываются опасения относительно негативных аспектов для методологии юридической науки под воздействием указанных технологий.

В частности, Ульянов А.В. указывает на следующие риски для правовой методологии, усугубляющиеся под влиянием информатизации:

- позитивистское выхолащивание предмета теории государства и права (нравственная оценка уходит на второй план);
- искусственно-интеллектуальный субъективизм в правовой гносеологии (неоцифрованные факты, в том числе морально-нравственного свойства, могут не восприниматься соответствующей программой либо восприниматься как ненаучные, нерелевантные, что неизбежно приведет к формированию ложных стереотипов о правовой действительности);

- обесценивание научности теории государства и права (функции правовых наук приобретают утилитарный характер).

Далее автор совершенно оправданно делает акцент на роли правовой аксиологии в преодолении негативных сценариев при использовании информационных технологий в ходе общественных правоотношений⁶.

Мы находим методологически верным использование накопленного аксиологического арсенала при осуществлении научно-правовых исследований, в том числе в условиях технологического прогресса. Данная тематика уже была предметом рассмотрения автора настоящей публикации⁷.

Ценностный ориентир любого научного изыскания в сфере права позволяет своевременно учитывать и развивать сформировавшуюся в обществе иерархию правовых ценностей, соблюдая необходимый баланс научно-юридической концепции.

Игнорирование же аксиологической методологии со стороны исследователей права в свою очередь исключит морально-нравственную составляющую правовой доктрины, что приведет в конечном итоге к ложному восприятию сущности права, исказит его роль, функции, значение для человека, общества и государства. При аксиологической нейтральности в исследовании правовых явлений неминуем перекося сторону государство-ориентированного регулирования общественных отношений, что не может отвечать реалиям развития правового порядка.

¹ См.: Рыбаков О.Ю. Философия права : Учебник для магистров – Москва : Общество с ограниченной ответственностью «Проспект», 2021. – 240 с.; Ланг П. П. Сохранение ценностей права в цифровую эпоху // Человек, общество, право в условиях цифровой реальности : Сборник статей. – Москва : Общество с ограниченной ответственностью «КноРус», 2020. – С. 149-159.

² Ульянов А. В. Об изменении методологии юридических наук в условиях развития цифровых технологий // Наука и технологии XXI века: тренды и перспективы : Сборник статей по итогам IV Профессорского форума. В 2-х томах, Москва, 27–30 сентября 2021 года. – Москва: Общероссийская общественная организация «Российское профессорское собрание», 2021. – С. 57.

³ Хабриева Т. Я. Право в условиях цифровой реальности / Т. Я. Хабриева, Н. Н. Черногор // Журнал российского права. – 2018. – № 1(253). – С. 85-102.

⁴ Рыбаков О. Ю. Исследования по цифровизации правотворчества // Вестник Московского городского педагогического университета. Серия: Юридические науки, 2020 - №1 (37) – С. 104.

⁵ Ульянов А. В. Об изменении методологии юридических наук в условиях развития цифровых технологий // Наука и технологии XXI века: тренды и перспективы : Сборник статей по итогам IV Профессорского форума. В 2-х томах, Москва, 27–30 сентября 2021 года. – Москва: Общероссийская общественная организация «Российское профессорское собрание», 2021. – С. 58.

⁶ Ульянов А. В. Об изменении методологии юридических наук в условиях развития цифровых технологий // Наука и технологии XXI века: тренды и перспективы : Сборник статей по итогам IV Профессорского форума. В 2-х томах, Москва, 27–30 сентября 2021 года. – Москва: Общероссийская общественная организация «Российское профессорское собрание», 2021. – С. 57.

⁷ См.: Ланг П. П. Аксиологические основы юридической герменевтики // Вестник Московского городского педагогического университета. Серия: Юридические науки. – 2021. – № 1(41). – С. 20-26; Ланг П.П. Правовые ценности и цифровые технологии: проблема паритета // Юридическая наука. – 2021. – № 2. – С. 64-69; Ланг П.П. Правовое регулирование сферы биотехнологий: аксиологический и морально-нравственный аспекты // Юридическая наука в XXI веке: актуальные проблемы и перспективы их решений : Сборник научных статей по итогам работы круглого стола №7 со всероссий-

ским и международным участием, Шахты, 30–31 июля 2021 года. – Шахты: Общество с ограниченной ответственностью «КОНВЕРТ», 2021. – С. 110-112.

LEGAL SCIENCE METHODOLOGY: NEW CHALLENGES AND PROSPECTS

© 2022 Lang Petr Petrovich
PhD in Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: petr.lang@mail.ru

Keywords: method of scientific knowledge, methodology of legal science, information technology, legal axiology.

The article is devoted to the transformation of the methodology of legal science under the influence of the development of high technologies, technical progress and informatization of public legal relations. The article reflects both positive and negative aspects of this impact on the methodology of scientific knowledge in the course of legal research. Emphasis is placed on the importance of the axiological method in modern scientific communications.

НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ НОТАРИАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

© 2022 Ларионова Татьяна Алексеевна*

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: larionovat339@mail.ru

Ключевые слова: налогообложение, нотариальная деятельность, законодательство, учет, право.

Статья посвящена исследованию вопроса о налогообложении нотариальной деятельности. Представлены аспекты грамотного и эффективного учета нотариальной деятельности, особенности учета нотариальных услуг.

С 25 августа 2021 года российское законодательство предусматривает, что российский нотариус, удостоверяющий подлинность подписи на российском заявлении о создании нового ООО, представляет документы в электронном виде в российские налоговые органы. Форма заявления должна быть подписана законным представителем нового акционера и что подписание представителем, действующим на основании доверенности, не допускается.

Хотя целью изменений было упростить процедуры регистрации и сделать их более оптимальными, его интерпретация налоговыми органами привела к новым сложностям.

В недавнем прошлом российские налоговые органы признали подачу документов российским нотариусом в электронной форме требованием законодательства и отказали в регистрации в связи с тем, что документы были заверены иностранным нотариусом и подавались в российские налоговые органы через представителя или по почте. Если практика сохранится, то для регистрации российского ООО потребуются участие только российского нотариуса, поскольку иностранные нотариусы не смогут подавать электронные документы в налоговые органы³.

Любая коммерческая и некоммерческая организация, осуществляющая хозяйственную деятельность, хотя бы изредка обращается за услугами нотариуса. Именно поэтому правильный учет нотариальных услуг необходим всем компаниям, независимо от формы собственности, наличия и количества сотрудников¹.

С экспертов взимается плата за юридическое сопровождение, а если они работают в государственном органе, то с организаций может потребоваться уплата и пошлины, ставки которой закреплены в Налоговом кодексе. Если компания или физическое лицо обращается в нотариальную контору, они оплачивают нотариальный сбор – стоимость

* Научный руководитель – **Маликова Азиза Хорисовна**, доктор юридических наук, профессор кафедры теории права и философии.

профессиональной работы. Документы, выданные государственными и частными нотариусами, имеют одинаковую юридическую силу.

Расходы на нотариальные консультации и услуги подлежат учету, как и все прочие расходы. Однако они учитываются только в пределах сборов, установленных налоговым законодательством. Поэтому учет нотариальных услуг ведется в зависимости от целей расходов и от того, взимается ли в этом случае пошлина или нотариальная плата.

При учете нотариальных услуг расходы предприятия на оплату нотариальных действий можно рассматривать как расходы на обычные виды деятельности. Однако для этого требуется юридическая помощь в повседневной работе компании. Эти расходы можно считать административными.

Для правильности налоговых документов оплата юридических услуг учитывается вместе с другими расходами, которые необходимы для производства и реализации товаров. Важно, чтобы расходы учитывались в пределах размеров сборов, установленных Налоговым кодексом. Расходы на услуги государственных или частных адвокатов сверх установленного гонорара при определении налоговой базы не учитываются².

При исчислении суммы налога также применяется статья 252 НК РФ. В соответствии с ним расходами признаются только те расходы, которые обоснованы и подтверждены документально. Поэтому факт выплаты денег адвокату должен быть подтвержден документом, заверенным подписью и печатью нотариуса. Этот документ необходим также для учета нотариальных услуг. Как правило, в качестве документального подтверждения используются расписки.

Вместо квитанций могут быть использованы и другие документы, но также они должны соответствовать специальной форме, в частности, в тексте должна быть указана информация о назначении платежа, позволяющая сделать вывод о сути оказанной услуги, а также иные сведения, предусмотренные законодательством. Подтвердить расходы на профессиональную помощь юристов компании могут и другим способом: предоставив выписку из реестра нотариальных действий. Этот реестр ведут все без исключения нотариусы, однако для получения выписки необходимо сделать письменный запрос.

¹ См.: Уварова Т.А. Проблемы эффективного государственного контроля над нотариальными органами в России // Вестник Самарской гуманитарной академии. Серия «Право». 2018. № 1 (20). С. 173-179.

² См.: Москаленко А.И. Нотариальная деятельность в контексте реализации защиты права: общетеоретический подход // Евразийская адвокатура. 2019. № 2. С. 97-102.

³ См.: Предпринимательское право России: учебник для бакалавров / отв. ред. В.С. Белых. М.: Проспект, 2016. 649 с.

TAXATION OF NOTARY ACTIVITIES

© 2022 Larionova Tatyana Alekseevna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: larionovat339@mail.ru

Keywords: taxation, notarial activity, legislation, accounting, law.

The article is devoted to the study of the issue of taxation of notarial activities. Aspects of competent and effective accounting of notarial activities, features of accounting for notarial services are presented.

К ВОПРОСУ О ПОНЯТИИ И ЗАДАЧАХ ПРОКУРОРСКОГО НАДЗОРА ЗА ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ ОРГАНОВ ДОЗНАНИЯ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

© 2022 Левичев Данила Александрович
соискатель

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Danil1985L@mail.ru

Ключевые слова: прокурорская деятельность, прокурорский надзор, прокурорско-надзорная деятельность, прокурор, прокуратура, цели прокурорской деятельности, задачи прокурорской деятельности, органы дознания.

В статье анализируются понятие и задачи прокурорского надзора за деятельностью органов дознания на современном этапе. Рассматриваются труды отечественных исследователей по данному вопросу, положения нормативно-правовой базы, приводится авторское мнение относительно определения основных атрибутивных характеристик прокурорской деятельности.

Основные полномочия прокурора в области прокурорского надзора регламентируются ФЗ «2202–1 «О прокуратуре Российской Федерации». Данный орган в нем определяется как единый и централизованный. Большинство авторов считают данную функцию основной¹. Кроме этого указываются полномочия по осуществлению уголовного преследования, а также координация деятельности правоохранительных структур. В этом смысле мы присоединяемся к мнению, что нормативно закреплена многофункциональная модель прокурорского реагирования, с акцентом на надзорную составляющую².

Некоторые ученые делают акцент на том, что прокурорский надзор представляет собой особую форму контроля государства за обеспечением соблюдения законов³. Вместе с тем в этой сложной деятельности можно выделить разные направления, целые отрасли, в том числе, процессуальную. В определенных случаях под его влияние подпадают несовпадающие виды деятельности, как например, это получилось с дознанием и предварительным следствием.

Рассматриваемый вид надзора имеет особый предмет, поскольку прокурору приходится контролировать обоснованность проведения оперативно-розыскных мероприятий, законность следственных действий, проверять правильность принимаемых процессуальных решений о ходе и результатах дознания. При выявлении нарушений прокурор должен незамедлительно принять меры по их пресечению.

Дознание представляет собой специфический вид деятельности, который тесно связан с реализацией прав и свобод граждан. Поэтому контроль за их соблюдением требует пристального внимания прокуратуры. Наблюдение за органами дознания осуществляется от имени государства как часть деятельности по уголовному преследованию. Безусловно, надзор прокурора за процессуальной деятельностью органов дознания также является частью контроля за исполнением законов данными структурами. Вместе с тем регламентация такого надзора в статье 37 УПК РФ видится неполной и явно не отражает содержа-

ния отношений, складывающихся в рассматриваемом сегменте. В то же время необходимо внести уточнение. Смысл в том, что прокурор не надзирает за деятельностью, он контролирует именно соблюдение закона, но делает это в разных сферах, включая процессуальную⁴.

Неопределенность в указанном вопросе связана с тем, что отсутствует единое определение прокурорского надзора, теория предлагает разные варианты, легальное понятие отсутствует. Этимологически термин «надзор» означает присмотр, наблюдение. Уголовное преследование как способ реализации надзорной функции прокурора присуща исключительно досудебным стадиям судопроизводства. В этой связи он имеет прикосновенность к процессуальной деятельности органов дознания.

Многие ученые говорят о том, что при реализации вышеназванных полномочий прокурор должен всегда делать выбор в пользу строгого соблюдения законов⁵, даже, если уголовное преследование в этом случае станет невозможным. Высказывается и крайнее мнение, что данное должностное лицо вообще не может осуществлять уголовное преследование.

Нам представляется, что столь резкие суждения не имеют под собой оснований. Напротив, надо развивать это направление надзора, поскольку оно будет способствовать соблюдению законности в ходе дознания⁶. Тем более, что статистика показывает многочисленные нарушения при осуществлении данной деятельности.

Главная задача, которую решают надзирающие прокуроры в этом случае, это нахождение правильного баланса между публичными интересами, и соблюдением прав, лиц, оказывающихся в орбите уголовного процесса⁷. Применительно к дознанию важно, чтобы прокурор наблюдал за порядком проведения неотложных следственных действий, включая основания для таковых, порядок их организации и соблюдение самой процедуры.

Надзор в этой сфере носит наступательный характер, то есть прокурор активно проявляет инициативу в контрольных мероприятиях, даже при отсутствии сведений о нарушении дознавателями требований закона. Важной частью его работы при этом является область соблюдения процессуальных сроков. Задача сложная, тем более что вмешательство прокурора в процессуальную деятельность органа дознания не допускается.

Следует отметить, что правовой статус прокурора в досудебных стадиях постоянно корректируется. Изменился характер и объем предоставленных ему полномочий, направленность трансформаций идет в сторону их значительного сужения, меняется качественное содержание, включая уровень взаимоотношений с дознавателями. Так, законодатель отказался от получения санкции прокурора на производство следственных и иных процессуальных действий, за исключением требований части 1 статьи 165 УПК РФ, где предусмотрено его согласие на подачу дознавателем в суд ходатайства о производстве следственного действия. Введен особый механизм урегулирования разногласий между дознавателем и прокурором относительно хода и направления расследования в форме дознания.

Очевидно, что в данной области остаются неурегулированные вопросы.

¹ См.: Байрамов Ш. Ш. Проблемные аспекты надзора за исполнением законом как основная функция прокурора в досудебной стадии уголовного процесса // Российский следователь. - 2014. - № 6. - С. 12; Ланг П. П. Органы прокуратуры как субъекты административно-деликтных правоотно-

шений / П. П. Ланг, А. В. Лошкарев, Е. А. Обухова // Институциональная трансформация правовой среды в условиях цифровизации экономики : Материалы VII Международного научно-инновационного форума «Как выжить в цифровую эпоху?», Самара, 22–26 апреля 2019 года. – Самара: Самарский государственный экономический университет, 2019. – С. 188-192.

² Пинаева В. А. Сущность и специфика прокурорского надзора за процессуальной деятельностью дознавателей // Молодой ученый. – 2019. – № 20 (258). – С. 348 - 350.

³ Анаева Е. А. Прокурорско-надзорный процесс как особая процедура в юридическом процессе / Е. А. Анаева, П. П. Ланг // Вопросы экономики и права. – 2016. – № 92. – С. 25-30.

⁴ Ланг П. П. Процессуальная форма юридической деятельности // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2021. – № 1-2. – С. 335-338.

⁵ Ланг П. П. Правозащитная деятельность: правовые и морально-нравственные аспекты // Юридический вестник Самарского университета. – 2021. – Т. 7. – № 2. – С. 14-20.

⁶ Ланг П. П. Аксиология правоприменительной практики как квинтэссенция правовой материи // Защита прав и свобод человека и гражданина: теория и практика : Сборник статей участников Международной научно-практической конференции (I Международной Школы-семинара молодых ученых-юристов), Москва, 10 сентября 2019 года / Под редакцией В.В. Казакова, К.А. Комогорцевой. – Москва: Московский финансово-юридический университет МФЮА, 2020. – С. 52-57.

⁷ Родионова А. Д. Значение и проблемы прокурорского надзора за производством дознания и предварительного следствия // Молодой ученый. – 2018. – № 25 (211). – С. 234 - 235.

TO THE QUESTION OF THE CONCEPT AND TASKS OF PROSECUTOR'S SUPERVISION OVER THE ACTIVITIES OF INTERESTING BODIES AT THE PRESENT STAGE

© 2022 Levichev Danila Aleksandrovich
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: Danil1985L@mail.ru

Keywords: prosecutorial activity, prosecutorial supervision, prosecutorial and supervisory activities, prosecutor, prosecutor's office, goals of prosecutorial activity, tasks of prosecutorial activity, bodies of inquiry.

The article analyzes the goals and objectives of prosecutorial activities in the Russian Federation at the present stage. The works of domestic researchers on this issue, the provisions of the regulatory framework are considered, the author's opinion is given regarding the definition of the main attribute characteristics of prosecutorial activity.

К ВОПРОСУ ОБ ОСНОВАХ КОНСТИТУЦИОННОГО СТРОЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2022 Маликова Азиза Хорисовна
профессор кафедры теории права и философии
Самарский государственный экономический университет
E-mail: malikova_ax@mail.ru

Ключевые слова: Конституция Российской Федерации, демократия, правовое государство, социальное государство, гражданское общество.

Статья посвящена анализу некоторых конституционных основ современной России, например, таких, как правовое государство, социальное государство, гражданское общество.

Согласно Конституции Российской Федерации от 12.12.1993 г.¹, основами конституционного строя являются: демократия, правовое государство, социальное государство, светское государство, государственное устройство – федеративное, форма правления – республиканская, неприкосновенность частной собственности, равенство всех форм собственности, суверенитет и пр.

Разберем признаки некоторых конституционных основ².

В основе основ конституционного строя лежит, или, наоборот, перечень базовых принципов, характеристик устройства государства и общества возглавляет одна из главных категорий юридической науки – государство правовое, которое на сегодня является наилучшей концепцией государственности. Теоретические разработки о правовом государстве встречаются уже в трудах Платона и Аристотеля. Научные исследования, посвященные правовому государству, велись непрерывно, продолжаются по настоящее время, и совершенствоваться названная концепция будет в дальнейшем пока существует правовая наука. Российская Федерация провозглашается правовым государством в ч. 1 ст. 1 Конституции РФ.

Основными признаками правового государства являются:

- 1) официальное закрепление и обеспечение прав и свобод человека;
- 2) верховенство права (правового закона);
- 3) разделение (обособление) властей на законодательную, исполнительную и судебную.

Современное правовое государство предполагает и соответствующую степень развитости гражданского общества, под которым можно понимать, помимо прочего, относительно независимую от государства саморегулирующуюся сферу жизнедеятельности людей. Научную разработку по вопросам отождествления и, наоборот, различения гражданского общества и государства начали проводить раннебуржуазные мыслители XV-XVI вв. Несомненным сегодня является то, что гражданское общество может работать в условиях плюралистического, открытого общества.

Конституция (ч. 1 ст. 7) определяет Российскую Федерацию как социальное государство, политика которого направлена на создание условий, обеспечивающих достойную жизнь и свободное развитие человека. Резко критикуя теорию социализма и коммунизма в решении социальных вопросов, немецкий ученый Лоренц фон Штейн (1850 г.) в противовес ей разработал для преодоления резкой поляризации между богатством и бедностью концепцию социального государства³.

Главными признаками современного социального государства является законодательное оформление:

- разницы в оплате труда, которая не должна превышать 10 раз (как, например, в странах, признанных социальными);

- дифференцированного налогообложения доходов (прогрессивного налогообложения)⁴;

- минимальных размеров стипендий, заработных плат, пенсий и т.п., которые должны обеспечивать прожиточный минимум;

- конституционное закрепление не только права на труд, но и обязанности трудиться (как это закреплялось в советских конституциях). Государство таким образом будет нести ответственность за создание рабочих мест;

- ответственности государственных органов, учреждений, должностных лиц за обеспечение социально-экономических, культурных прав граждан; и др.

Важно отметить, что формирование социального государства возможно только в правовом, светском, демократическом государстве, где функционирует гражданское общество.

¹ Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/ (дата обращения: 08.02.2022 г.).

² См. подробнее: Маликова А.Х. Теория государства и права: учебное пособие. – Самара: Изд-во СГЭУ, 2021. - 92 с.

³ Штейн фон Лоренц. Учение об управлении и право управления с сравнением литературы и законодательств Франции, Англии и Германии. Руководство, изданное Лоренцом Штейном, профессором Венского университета, как основание его лекций / Пер. с нем. под ред. И.Е. Андреевского, орд. профессора С.-Петербургского университета. Издание А.С. Гиероглифова. СПб.: типография В.В. Пратц, 1884. 594с.

⁴ Маликова А.Х., Куликов Е.И., Темир- Булатов К.А. Fiscal Policy as an Emerging Factor of Social and Economic State Formation = Фискальная политика как фактор формирования социально-экономического государства // Lecture Notes in Networks and Systems. – 2021. - vol 160. - С.643-647.

ON THE FOUNDATIONS OF THE CONSTITUTIONAL ORDER OF THE RUSSIAN FEDERATION

© 2022 Malikova Aziza Khorisovna
Professor of Law Theory and Philosophy Department
Samara State University of Economics
E-mail: malikova_ax@mail.ru

Keywords: Constitution of the Russian Federation, democracy, legal state, social state, civil society.

The article is devoted to the analysis of some constitutional foundations of modern Russia, such as the rule of law, social state, civil society.

К ВОПРОСУ О ПРИЧИНАХ СОВЕРШЕНИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЙ В СФЕРЕ ЭКОНОМИКИ

© 2022 Милова Ирина Евгеньевна
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: irina.milova@ro.ru

© 2022 Адеянова Марина Александровна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: adeyanova2912@gmail.com

Ключевые слова: причины преступности, девиантное поведение, социальная патология, теневой сектор экономики, коррупция, Финансовая гвардия, финансовая разведка, высокий уровень латентности.

Статья посвящена анализу причин совершения преступлений в сфере экономики. Автор обосновывает мысль о том, что это сложный социальный феномен, который образует целый комплекс взаимосвязанных факторов. При этом противодействие ему только средствами уголовно-правового воздействия не дает эффекта, поскольку необходима поддержка общества в целом, а также борьба с социальным неравенством.

В самом общем виде попытаемся разобраться в объективных причинах преступности как особого социального феномена. Вопрос о причинах совершения преступлений волнует человечество с момента перехода в эпоху цивилизации. В философских трактатах великого схоласта Фомы Аквинского все люди делятся на добродетельных и порочных. Первые не совершают преступлений, поскольку это свойственно их естественному поведению, заложено в их природе, дано им с рождения; вторых невозможно убедить, перевоспитать, их законопослушность строится только на страхе наказания.

Нам близка позиция авторов, которые расценивают подобные проявления как патологию. Нормальное поведение индивида несовместимо с девиантными проявлениями. Вместе с тем они, безусловно, присутствуют в жизни современной России, лишая происходящие процессы сбалансированности и стабильности, затрудняя «прорывное развитие экономики». С целью структурирования исследователи предлагают классифицировать причины преступности по различным группам, выбирая в качестве критерия определенную сферу общественной жизни. Исходя из такого понимания, выделяются следующие причины преступности: 1) экономические; 2) социальные; 3) духовные и 4) политические¹.

Экономические причины справедливо поставлены на первое место, поскольку они образуют основу общественного развития и определяют все остальные показатели. Анализ действительности показывает, что фактическая обстановка в стране не соответствует материальным ожиданиям большинства населения и его представлениям о желаемом уровне жизни.

Президент России В. В. Путин в ряде своих публичных выступлений говорит о численности среднего класса, называя цифру 70%. Тем не менее, существует группа граждан, проживающих за чертой бедности, которые не достигают по своим доходам уровня физиологической выживаемости. В этой связи целый ряд преступлений совершаются из корыстных побуждений. Понимая это, глава государства делает акцент на необходимости бороться с нищетой, увеличивая сегмент среднего класса.

Одной из причин сложившегося положения являются противоречия между растущими потребностями населения и его материальными возможностями. Одновременно с этим растет сектор теневой экономики; социальная стратификация крайне жестко детерминирована и не допускает перехода из одной группы в другую, хотя значительная часть населения недовольна занимаемым в социуме местом. Кроме того, необходимо учитывать последствия внешних санкций; глобальный хозяйственный кризис; высокий уровень инфляционных процессов; низкую инвестиционную активность; недостаточную интегрированность отечественной экономики в мировую рыночную систему. Перечисленные причины нельзя рассматривать в отрыве друг от друга, они взаимосвязаны между собой².

Безусловно, кризисные проявления негативно отражаются на общем уровне жизни подавляющей части населения. Одно из вредоносных последствий теневой экономики заключается в том, что это препятствует притоку капиталов извне и не дает вкладывать финансы в проблемные сектора.

Практически все хозяйственные сферы поражены коррупцией, которую некоторые авторы считают не только экономической, но и политической причиной преступности³. Каждая партия и общественное движение в своих программных документах провозглашают борьбу с ней в качестве главной идеи. Однако никому не удалось организовать реальное противодействие и добиться в этом ощутимых результатов. В числе причин неэффективности борьбы с коррупцией выделяется коллизия интересов различных слоев и групп населения, а также то, что большинство граждан не имеют доступа к управлению государством⁴. Власть в нашей стране отличается высоким уровнем бюрократизма; отсутствием прозрачности принимаемых решений и неумением сочетать разно уровневые цели. Кроме того, следует учитывать тот фактор, что Россия находится в недружественном окружении крупнейших международных экономических игроков - США и европейских государств.

Социальные причины преступности взаимосвязаны с экономическими факторами, их практически невозможно отделить. В последние годы усилилось социальное неравенство, произошел резкий разрыв доходов различных групп населения. Социологические опросы выявляют неудовлетворенность многих граждан России полученным образованием, медицинским обслуживанием; пенсионным обеспечением; бытовыми условиями; возможностью организации досуга и отдыха. Все перечисленные недостатки усугубились в пандемический период. Серьезные проблемы испытывают предприниматели, особенно в сфере услуг; происходит падение промышленного производства; увеличивается число организаций и граждан - банкротов. Государство предпринимает беспрецедентные меры для поддержки бизнеса, снижая бремя обязательных платежей, предоставляя налоговые каникулы, отсрочки по выплате кредитов. Однако ситуация остается крайне сложной.

Следует констатировать, что у значительной части населения, особенно в молодежной среде, не решен вопрос жилья, есть проблемы с транспортом, качественным пита-

нием и одеждой, созданием комфортных условий существования. Страховая медицина не справляется с поставленными задачами, сопровождается бумажной волокитой, что затрудняет эффективность лечения. В нашей стране распространен правовой нигилизм, когда имеет место и незнание закона, и устойчивое представление о том, что нет необходимости его соблюдать. Перечисленные компоненты могут стать катализаторами межнациональных конфликтов; увеличения миграционных потоков; определенный сегмент общества активно деградирует; растет число алкоголиков, наркоманов, бродяг и прочих маргинальных элементов⁵.

В числе духовных причин преступности назовем падение уровня доверия населения к власти. Существенно снизился авторитет правоохранительных органов и судебной системы. Проявления коррупции отмечаются и в этих секторах. Общество поражено нравственными болезнями - равнодушием, безнравственностью. Крайне опасно распространение криминальной субкультуры и различных проявлений экстремизма, включая этнический, религиозный, молодежный. Связь указанных факторов с экономическими, подчеркивается тем, что количество подобных проявлений прямо пропорционально уровню материального благополучия населения в конкретном регионе. Уровень преступности в Самарской области подтверждает обоснованность приведенного тезиса.

Общеизвестно, что в каждом преступлении выделяются, как универсальные причины, так и индивидуальные. Хотя справедливости ради заметим, что не все криминологи с таким подходом согласны, и отдают предпочтение базовым началам. Нам представляется, что истина лежит где-то посередине, поскольку на фоне общих показателей, направленный точечный анализ также весьма важен. Реальное противодействие экономической преступности должно носить комплексный характер, а не сводиться только к уголовно-правовым мерам. Только в этом случае оно будет эффективным.

Успеха в этом противостоянии невозможно добиться без активной помощи населения. Гражданское общество в России находится в стадии формирования. Настораживает то обстоятельство, что население достаточно лояльно относится к экономическим преступлениям. При интервьюировании подавляющее число респондентов заявляет, что рассматривает коррупцию как способ решения повседневных проблем, не считая такие действия противоправными. Сознание социума должно быть переориентировано, чтобы подобные факты вызывали отторжение и не замалчивались.

Экономическая преступность причиняет колоссальный ущерб как системе управления в целом, так и конкретным лицам. По существу, она представляет угрозу национальной безопасности государства. Отмеченные проявления криминализируют предпринимательский сектор, причем с откровенно выраженной тенденцией к созданию организованных групп. Как правило, подобная деятельность маскируется под легальную. При этом допустимые способы ведения хозяйства, сочетаются с противоправными схемами. Последние все время усложняются. Как результат, высокий уровень латентности преступлений данного вида. Большинство из них являются длящимися, они трудно выявляются, сложно раскрываются, сопровождаются проблемами в расследовании.

Криминальный мир использует нормативные пробелы, особенно в финансовой сфере; недочеты организации деятельности в секторе ценных бумаг; в области потребительских услуг и налогов. Очевидно, что власть должна проявить политическую волю, направив ее на противодействие любым криминальным проявлениям в рассматриваемой

сфере. Вместе с тем этому мешает политическая нестабильность; нарушение принципа разделения властей; несформированность идеологических подходов; игнорирование социальных проблем.

Рынок в России находится в стадии формирования, что сопровождается определенными негативными проявлениями. Теневая экономика подпитывается криминальными средствами, поэтому важно выявлять подобные источники финансирования (тем более, что не исключено использование части этих потоков для поддержки терроризма). Правоохранительные органы не всегда максимально эффективны в противодействии подобным проявлениям. Оперативные структуры не всегда четко срабатывают в выявлении планируемых актов взяточничества, слабо налажена агентурная работа.

В последние годы отмечается переориентация противодействия от низовой и средней эшелонной коррупции к верхнему уровню. Такой подход является вполне оправданным, поскольку преступления, совершаемые в этом сегменте, значительно более общественно опасны и причиняют ущерб национальной экономике в целом.

Целесообразно использовать международный опыт борьбы с коррупцией. Например, как это апробировано в Италии и Казахстане можно было бы создать Финансовую гвардию для решения задач по выявлению экономических преступлений. Оперативные вопросы способна решать служба финансовой разведки, а следствие по таким делам должна осуществлять особая структура. Для оперативного обмена информацией нужно создать электронно-цифровой банк данных, где аккумулировать все сведения по совершенным экономическим преступлениям, включая различные криминальные схемы, и данные лиц, имеющих прикосновенность к подобным злоупотреблениям. Такая аналитика способствовала бы оптимизации раскрытия преступлений в сфере экономической деятельности.

¹ Трушникова О. Н. Тенденции развития экономической преступности / О. Н. Трушникова. Текст: непосредственный // Молодой ученый. 2019. № 29(267). С. 118 - 121.

² Шурпаев Ш. М. Уголовно-правовая и криминологическая характеристика преступлений коррупционной направленности в сфере закупок для обеспечения государственных и муниципальных нужд // Дисс. ... канд. юрид. наук. М., 2021. С. 113.

³ Волконская Е.К. Криминологическая оценка современной ситуации, связанной с коррупционной преступностью в России // Lex Russica, 2018. – № 4(137). – url: <https://cyberleninka.ru/article/n/kriminologicheskaya-otsenka-sovremennoy-situatsii-svyazannoy-s-korruptsionnoy-prestupnostyu-v-rossii> (дата обращения 02.02.2022).

⁴ Москалева Е. Г., Подольная Н. Н. Криминологический анализ преступности в сфере экономики // Вестник Удмуртского университета. Серия «Экономика и право». 2021. Том 31. № 1. С. 117 - 123.

⁵ См.: Сковрцова О. В. Анализ отдельных криминологических показателей экономической преступности в Российской Федерации // Ученые записки Крымского Федерального университета им. В. И. Вернадского. Том 5 (71). 2019. № 1. С. 192 - 198.

ON THE QUESTION OF THE REASONS FOR COMMITTING CRIMES IN THE FIELD OF ECONOMICS

© 2022 Milova Irina Evgenievna
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: irina.milova@ro.ru

© 2022 Adeyanova Marina Aleksandrovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: adeyanova2912@gmail.com

Keywords: causes of crime, deviant behavior, social pathology, shadow economy, corruption, Financial Guard, financial intelligence, high level of latency.

This article is devoted to the analysis of the reasons for the commission of crimes in the field of economics. The author substantiates the idea that this is a complex social phenomenon that forms a whole complex of interrelated factors. At the same time, countering it only by means of criminal legal influence does not have an effect, since it requires the support of society as a whole, as well as the fight against social inequality.

ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ НАЛОГОВЫХ ОРГАНОВ РОССИИ

© 2022 Митрофанов Владимир Евгеньевич*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: mitrofanov@tehcom.org

Ключевые слова: налоговые органы, налоговые инспекции, налоговое законодательство, фискальная политика, экономика.

В статье рассматривается эволюция налоговых служб в России. Охватываются средневековые, советский период и настоящее время. Выделены современные проблемы, которые существуют как в налоговом законодательстве, так и в практике налоговых органов.

Государственные органы, ведущие деятельность в сфере налогового и фискального регулирования, обладают богатой и насыщенной историей. Стоит подчеркнуть, в средневековые налоговые механизмы существовали преимущественно посредством деятельности князей. Они вместе с подданными и войсками объезжали собственные земли. Однако в ряду ситуаций князь перекладывали такую обязанность на специально назначаемых лиц, которым доверяли. Примерно такой же порядок был справедлив и для более позднего времени.

Раздробленность русских земель в определенные времена – фактор, который оказывает существенное влияние на формирование действенных налоговых механизмов. Первые подобные современные государственные налоговые органы стали появляться только во время прихода к власти на Руси Ивана третьего.

В годы правления Алексея Михайловича их количество ощутимо повысилось. Приказы казны были распространены вплоть до конца 20-х гг. 18-го века. От них принял решение отказаться Петр Первый по причине создания известной камер-коллегии. Их члены отвечали за контроль окладных и неокладных доходов, а также за устройство дорог, за решение задач, связанных с земледелием и не только. Тогда коллегия как фискальный орган не была сформированной.

Во времена Екатерины Великой была основана экспедиция о доходах государства. Спустя годы после ее основания возникли 4 самостоятельных, но связанных друг с другом подразделения. Они отвечали за доходы, расходы, ревизию счетов, взыскание недоимок и за решение других задач. Отдельные службы при этом отвечали перед прокурором.

В начале 19-го века в России было основано министерство финансов. Ключевая функция его сводилась к управлению доходами страны. Подразделением министерства был специальный Департамент податей и сборов. Он включал отдельных департаменты.

* Научный руководитель – **Маликова Азиза Хорисовна**, доктор юридических наук, профессор кафедры теории права и философии.

Один представлял собой управление неокладных сборов. Фискальными функциями также был наделен в то время Департамент торговли.

В отдельных округах России в это время за решение фискальных задач отвечали казенные палаты, подотчетные Министерству финансов. В них работали специалисты разных должностей:

- управляющие;
- помощники и заместители управляющих;
- начальствующие лица;
- члены секретариата.

Чуть позже были введены дополнительные должности, к примеру, податные инспекторы. Они отвечали за контроль корректности и правильности взимания налоговых платежей и обязательных сборов. К началу 20-го века казенных палат в России насчитывалось чуть больше чем 500. По причине повышения значимости отдельных должностей все назначения осуществлялись по указанию министров.

Чтобы упорядочить все работы, касающиеся учета налогов в то время, начали основываться специальные коллегиальные органы, ответственные за управление решением задач налогообложения. Это так называется губернские и уездные податные присутствия. После их упразднения все полномочия были переданы казенным палатам. Ими управляли специально назначаемые управляющие, прокуроры и другие специалисты. Различные палаты присутствовали в округах, уездах, практика их деятельности была распространенной до революции 1917 г.

Для систематизации взимания налогов в начале 20-го века были специально созданы дополнительные коллегиальные управления, однако они быстро упразднились. Все функции были переданы уже упомянутым казенным палатам. Также стали распространяться присутствия по налогам с недвижимого имущества, по квартальным и другим налогам. В них главная роль отводилась управляющим палатами, окружным прокурорам.

После революции 1917 года изменений в структуре налоговых органов было мало. Лишь спустя год после событий революции Советом народных комиссаров было принято решение о реформации фискальной системы и основании специальных отделов депутатов по фискальной политике.

Был издан специальный Декрет, положения которых стали основой для утверждения специального положения, касающегося организации отдельных фискальных отделов. Были распущены казенные палаты, управления акциями и местные фискальные органы. Сформирован был Губернский финансовый отдел. Он включал следующие подразделения:

- сметно-кассовая служба;
- служба прямых налогов и пошли;
- подразделение управления косвенными налогами;
- секретариат.

Налоги после революции стали преимущественно орудием классовой борьбы. Некоторые историки отмечают, что тогда они не регулировали рынок, а подавляли капиталистические слои общества, иногда угнетали и средний класс. Пример – 1918 год, когда налог, называемый десятиллиардным, стал обязательным и взимался посредством конфискации. Все губернии России облагались высокими налогами, что было необхо-

димо для усиления мощи Красной Армии, готовившейся поддержать пролетариат в других странах.

Гражданская война и кризис хозяйственной системы – факторы, которые привели к развитию коммунизма в военной форме. Тогда частная торговля была практически уничтожена, возникал и развилась практика планового снабжения товаров и продукцией, больше всего необходимой для жизни граждан страны.

Говоря о современной истории развития фискальной политики и налоговых органов, стоит отметить 90-е гг. прошлого века. Тогда по инициативе Совета Министров Советского Союза были основаны первые государственные налоговые инспекции. Их правовой статус и полномочия, а также регламент деятельности были закреплены Законом «О правах, обязанностях и ответственности государственных налоговых инспекций»¹. Он был издан в мае 1990 г. Закон, регламентирующий статус государственной налоговой инспекции, был принят в 1991 г. - это нормативно-правовой акт «О налоговых органах Российской Федерации»².

Спустя время налоговые органы в России были буквально отвязаны от Министерства финансов. Они стали самостоятельными органами, подчиняющимися Президенту России и Правительству страны.

В 1992 г. в налоговой службе сформировалось и выделилось Главное управления налоговых расследований. Это было специальное подразделение, в задачи которого входило:

- предупреждение налоговых преступления;
- выявление нарушения, связанных с налогами;
- исключение вероятности нарушений налогового законодательства;
- обеспечение безопасности деятельности фискальных органов;
- обеспечение безопасности специалистов, занятых в сфере налогообложения.

Главное управление спустя годы было преобразовано в совокупность органов Налоговой полиции, которые стали самостоятельными. Функции Налоговой полиции были следующими:

- контроль за соблюдением нормативно-правовых актов, регулирующих сферу фискальной политики и налогообложения;
- содействие в обеспечении своевременности внесения и в полном объеме в бюджет обязательных платежей для пополнения государственной казны.

Рядом нормативно-правовых актов, в частности, подзаконных, что необходимо учитывать, были закреплены права и обязанности обособленных, но связанных единими функциями инспекций.

Полномочия налоговых инспекций делились на четыре основных группы:

- 1) полномочия, обеспечивающие необходимые условия для осуществления контроля, т.е. право проводить проверку документов у налогоплательщиков, связанных с исчислением и уплатой налогов, изучать документы, касающиеся финансово-хозяйственной деятельности проверяемых физических и юридических лиц, право проводить обследования производственных, складских, торговых и иных помещения фирм, учреждений, организаций и физических лиц, используемые в качестве извлечения доходов либо связанные с содержанием объектов налогообложения;

2) полномочия по пресечению нарушений налогового законодательства, т.е. право требовать от директоров и иных должностных лиц проверяемых фирм, учреждений, организаций, а также от физических лиц устранения выявленных нарушений налогового законодательства и проводить контроль за их выполнением, право накладывать приостановку по операциям фирм, учреждений, организаций и физических лиц по расчетным и другим счетам в банках и иных финансово-кредитных учреждениях в случаях отсутствия документов, связанных с начислением и уплатой налогов и иных обязательных платежей в бюджет;

3) полномочия по использованию восстановительных мер, заключающихся во взыскании недоплат по налогам и другим обязательным платежам в бюджет, а именно право взыскивать в бюджет недоплаты по налогам и сборам, а также взыскивать штрафы, предусмотренных законодательством о налогах РФ;

4) полномочия по привлечению за нарушения налогового законодательства, что закреплялось ст. 7 Закона Российской Федерации «О Государственной налоговой службе»³. Стоит отметить, что существовал ряд пробелов и разногласий в налоговом законодательстве, что на практике привело к неоправданному расширению дискреционных (осуществляемых по своему усмотрению) полномочий налоговых органов, как способу восполнения (компенсации) механизмов правового регулирования.

Система налогообложения, которая действует в современности в нашей стране, строилась во времена потрясающих всех людей перемен, в частности, носивших экономический характер. Тогда, в 90-е, мы переходили на рельсы экономических рыночных отношений. Отсутствие реального и действенного опыта в регулировании налоговой сферы, как и недостаток времени на подготовку нормативной базы – то, что негативно сказалось на развитие налогообложения. Сегодня является бесспорным тезис о важности наличия дальновидной, грамотной фискальной правительственной политики, в частности налоговой – одним из основных методов обеспечения стабильного социально-экономического развития государства⁴.

Система налогообложения в нашей стране формировалась на базе опыта других государств. Она в некоторых аспектах полностью соответствует зарубежной практике. Однако стоит отметить, что ключевые аспекты, присущие нашей налоговой системе, обладают национальными особенностями, такими, которые можно встретить только в нашем опыте. По мере реформации и изменений налоговой системы законодатель сумел четко выработать понятийный аппарат и решить ряд правовых задач, однако и то, и другое до сих пор требует более тщательной проработки и даже уточнений, среди которых можно указать следующие:

- нестабильность и поверхностность регулирования⁵;
- наличие законов, принимаемых и меняемых в рамках непродолжительного периода времени;
- отсутствие эффективных методов стимулирования исполнения налогоплательщиками собственных обязательств.

Эти и другие недостатки приводят к необходимости постоянного дополнения законов разными подзаконными нормативами. Это создает путаницу и неоднозначную трактовку ряда понятий, снижает уровень доверия граждан к действующей налоговой системе. Ми-

нумом стоит считать также то, что сегодня прав налогоплательщиков намного меньше по сравнению с объемами обязанностей.

¹ Закон СССР от 21.05.1990 N 1492-1 «О правах, обязанностях и ответственности государственных налоговых инспекций» <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base>.

² Закон РФ «О налоговых органах Российской Федерации» от 21.03.1991. N 943-1. http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_49.

³ Закон РСФСР «О Государственной налоговой службе РСФСР» от 08.07.1999 N 151-ФЗ http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_23.

⁴ Маликова А.Х., Янкин Г.Н. Налоговая политика как фактор становления социального государства // Евразийский юридический журнал. – 2020. - № 8 (147). - С. 62-63.

⁵ Маликова А.Х. Проблемы адресной социальной помощи // Российская наука: актуальные исследования и разработки. сборник научных статей I Всероссийской заочной научно-практической конференции, посвященной 85-летию Самарского государственного экономического университета, 10 июня 2016 г.: в 3 ч. / [редкол.: Г.Р. Хасаев, С.И. Ашмарина (отв. ред.) и др.]. - Ч. 1. - Самара: Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2016. - С. 221-223.

HISTORY OF THE DEVELOPMENT OF THE TAX AUTHORITIES OF RUSSIA

© 2022 Mitrofanov Vladimir Yevgenyevich
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: mitrofanov@tehcom.org

Keywords: tax authorities, tax inspections, tax legislation, fiscal policy, economics.

The article deals with the evolution of tax services in Russia. The Middle Ages, the Soviet period and the present are covered. Highlights contemporary problems that exist both in tax legislation and the practice of tax authorities.

СПЕЦИФИКА ЮРИДИЧЕСКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА НАРУШЕНИЕ НАЛОГОВОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

© 2022 Мишанина Ангелина Андреевна
магистрант

Самарский государственный экономический университет

© 2022 Петроградская Альбина Александровна

кандидат юридических наук, доцент кафедры теории права и философии

Самарский государственный экономический университет

E-mail: petrogradckaya@yandex.ru

Ключевые слова: налоговые правонарушения, юридическая ответственность, налоговая ответственность, налоговое законодательство, отраслевой подход.

Статья посвящена анализу специфики юридической ответственности за нарушение налогового законодательства в РФ. Исследуя сущность юридической ответственности в налоговой сфере, автор указывает на необходимость отказа от отраслевого подхода. Есть множество доводов в пользу отказа от отраслевого подхода, наиболее убедительным из них является тот факт, что правонарушения ни к какой конкретной отрасли не относятся. Тем не менее все же существуют некоторые предпосылки для выделения налоговой ответственности в качестве самостоятельного вида юридической ответственности. Анализ спорных вопросов и проблем реализации ответственности в налоговой сфере позволил автору сделать вывод о том, что привлечение к такой ответственности в отсутствие четкого, недвусмысленного законодательного регулирования приводит к неограниченному усмотрению в правоприменении.

Роль налогов в функционировании любого государства сложно переоценить. Государство вправе устанавливать налоги, а граждане обязаны их платить. Это утверждение вытекает из самой сути государственности. В этой связи вопросы нарушения налогового законодательства и, соответственно, ответственности за такие противоправные действия будут актуальны во все времена пока существует такой властный институт, как государство.

Однако, несмотря на важность соблюдения налогового законодательства, нормы об ответственности за его нарушение в настоящее время рассогласованы. Нередки ситуации, когда налогоплательщики избегают ответственности за неуплату налогов и сборов, либо иные налоговые правонарушения.

Как известно, ответственность, которую несет налогоплательщик за нарушение налогового законодательства, является, в первую очередь, юридической. Следовательно, ей присущи такие же признаки. В теории государства и права к обязательным признакам юридической ответственности относят следующие:

1. форма реализации ответственности – это строго определенная установленная законом процессуальная форма;
2. уровень закрепления ответственности – правовая норма;

3. основание возникновения ответственности – факт совершения правонарушения;
4. осуществление ответственности в виде государственного принуждения.

Нарушение налогового законодательства может содержать признаки уголовного преступления, за совершение которого к лицу могут быть применены меры уголовной ответственности. Уголовная ответственность – это вид юридической ответственности, в рамках которого к лицу, совершившему преступление, уполномоченные государственные органы применяют установленные уголовным законодательством меры.

Также за нарушение норм налогового законодательства предусмотрена и административная ответственность, под которой понимается государственно-властное воздействие на физических и юридических лиц за совершение правонарушения, предусмотренного Кодексом об административных правонарушениях РФ.

Дискуссионным в юридической науке является вопрос о налоговой ответственности, при которой мерой воздействия на нарушителя будет являться налоговая санкция. Исследователи высказывают самые разные мнения о том, следует ли признавать налоговую ответственность отдельным самостоятельным видом ответственности. В результате анализа точек зрения различных правоведов, можно выделить два основных подхода к данному вопросу. Представители первого подхода считают, что налоговая ответственность является особым видом государственного принуждения и самостоятельным видом юридической ответственности. Данной точки зрения придерживаются, как правило, специалисты финансового и налогового права. Сторонники второго подхода, соответственно, полностью отрицают возможность выделения такого самостоятельного вида юридической ответственности, как налоговая. Представители этой точки зрения в большей своей массе являются правоведами-административистами¹.

В настоящее время отказ от отраслевого подхода к системе права, который достаточно успешно применялся в XX веке, позволяет по-новому взглянуть на институт юридической ответственности, играющий ключевую роль в механизме налогово-правового регулирования. Нецелесообразность применения отраслевого подхода к пониманию природы юридической ответственности и ее видов проявляется в том, что правонарушение, будучи правовым явлением, не имеет отраслевой принадлежности.

Направление, нацеленное на формирование нового подхода к реализации механизма юридической ответственности, основанного на применении межотраслевых универсальных юридических конструкций, прослеживается в актах Конституционного Суда Российской Федерации (далее – КС РФ). Так, например, в Постановлении от 8 декабря 2017 г. № 39-П КС РФ указал, что привлечение должностного лица организации к уголовной ответственности не исключает возможность предъявления к нему со стороны налогового органа требований в порядке, предусмотренном ГК РФ, о взыскании налоговой задолженности, числящейся за организацией-налогоплательщиком².

Иным словами, нарушение налогового законодательства будет иметь юридические последствия, предусмотренные законодательными актами различной отраслевой принадлежности, а реализация механизма привлечения к ответственности базируется на межотраслевых универсальных юридических конструкциях.

Ключевую роль при определении видов ответственности играет характер мер юридического воздействия на правонарушителя. Учитывая характер наказаний, установлен-

ных НК РФ, КоАП РФ и УК РФ можно выделить следующие виды ответственности, применяемые за правонарушения в налоговой сфере:

- имущественная ответственность в форме штрафа;
- личная ответственность в форме лишения свободы, ареста, лишения права³.

Согласно представленному подходу о существовании налоговой ответственности как самостоятельном виде юридической ответственности можно вести речь лишь в случае, если НК РФ за нарушение налогового законодательства будет установлена такая мера ответственности (наказание), которая не предусмотрена никакими другими нормативными правовыми актами.

С учетом изложенного и основываясь на анализе норм НК РФ можно констатировать, что существуют некоторые предпосылки для выделения налоговой ответственности в качестве самостоятельного вида юридической ответственности. Например, по смыслу положений п. 16 ст. 396 НК РФ⁴ земельный налог подлежит взиманию с физических лиц в двойном размере в случае уклонения от уплаты налога на недвижимое имущество. Таким образом, взимание налога в двойном размере можно рассматривать как самостоятельный вид наказания, применяемый исключительно за нарушение налогового законодательства.

Анализ законодательства позволяет выделить ряд проблем, возникающих в сфере реализации механизма юридической ответственности за правонарушения в налоговой сфере, причиной которых является отклонение от принципа формальной определенности налогово-правовой нормы и принципа разделении властей.

Привлечение к юридической ответственности в отсутствие четкого, недвусмысленного законодательного регулирования приводит к неограниченному усмотрению в правоприменении. Так, имеют место случаи, когда привлечение к ответственности осуществляется на основании подозрения в совершении противоправных действий, а также за деяния и процедуры, которые прямо не запрещены законом. Например, в современном российском законодательстве нет четких критериев для определения противозаконности поведения налогоплательщиков при реорганизации юридического лица в ситуации, когда данная реорганизация осуществляется для оптимизации налогообложения. В такого рода ситуациях нередко налоговые органы, усматривая в действиях налогоплательщика противоправность, выражающуюся в стремлении получить необоснованную налоговую выгоду, могут привлечь лицо к ответственности.

В этой связи полагаем необходимым закрепить на законодательном уровне запрет на использование отдельных процедур и режимов, свидетельствующих о нарушениях налогового законодательства⁵.

Как показывает анализ практики, наделение налоговых органов объемными полномочиями в сфере функционирования налоговой системы государства приводит к нарушению принципа разделения властей, что не позволяет обеспечить объективную оценку вынесенного налоговым органом решения о привлечении к ответственности. Более того, наделение ФНС России вопреки принципу разделения властей нормотворческими полномочиями в области налогообложения и сборов приводит к неограниченному усмотрению со стороны территориальных налоговых инспекций при осуществлении полномочий в сфере реализации механизма юридической ответственности.

¹ Богомолова Ю.В. Ответственность за нарушения в сфере налогового законодательства // Юридический факт. 2021. № 149. С. 35-38.

² Постановление Конституционного Суда РФ от 08.12.2017 N 39-П «По делу о проверке конституционности положений статей 15, 1064 и 1068 Гражданского кодекса Российской Федерации, подпункта 14 пункта 1 статьи 31 Налогового кодекса Российской Федерации, статьи 199.2 Уголовного кодекса Российской Федерации и части первой статьи 54 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации в связи с жалобами граждан Г.Г. Ахмадеевой, С.И. Лысяка и А.Н. Сергеева» // Вестник Конституционного Суда РФ. 2018. № 2.

³ Васянина Е. Л. Ответственность как элемент правового механизма формирования государственных доходов // Налоги. 2016. № 5. С. 23-26.

⁴ Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 29.11.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2022) // СПС КонсультантПлюс.

⁵ Васянина Е.Л. Юридическая ответственность за нарушение налогового законодательства: проблемы реализации // Актуальные вопросы развития современной науки: теория и практика. Научная сессия профессорско-преподавательского состава, научных сотрудников и аспирантов по итогам НИР за 2017 г.: сборник лучших докладов. 2018. С. 19-21.

SPECIFICS OF LEGAL LIABILITY FOR VIOLATION OF TAX LEGISLATION

© 2022 Mishanina Angelina Andreevna
Master's Student

Samara State University of Economics

© 2022 Petrogradskaya Albina Aleksandrovna
Candidate of Legal Sciences,

Associate Professor of the Department of Theory of Law and Philosophy

Samara State University of Economics

E-mail: petrogradckaya@yandex.ru

Keywords: tax offenses, legal liability, tax liability, tax legislation, industry approach.

The article is devoted to the analysis of the problems of the implementation of legal liability for violation of tax legislation in the Russian Federation. Exploring the essence of legal responsibility in the tax sphere, the author points out the need to abandon the sectoral approach. This is due to the fact that the offense, being a legal phenomenon, also does not have an industry affiliation. Nevertheless, there are still some prerequisites for the allocation of tax liability as an independent type of legal liability. Considering some problems of realization of legal responsibility for tax offenses, the author notes that bringing to such responsibility in the absence of a clear, unambiguous legislative regulation leads to unlimited discretion in law enforcement.

ПРАВО НА СВОБОДУ КАК ФУНДАМЕНТАЛЬНАЯ ЦЕННОСТЬ

© 2022 Овчаренко Арина Петровна*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: oap150s@mail.ru

Ключевые слова: право на свободу, Конституция, международный договор, право на жизнь, право на образование, достоинство.

Статья посвящена анализу фундаментального права – права на свободу в системе личных прав человека. Необходимость права на свободу обусловлена международными нормативными актами, его реализация в разных странах имеет свои изъяны, которые могут быть устранены путем принятия Конституции и усиления ее правовой значимости.

Наряду с правом на жизнь право на свободу является одним из самых фундаментальных прав человека. Право на свободу – это право всех людей на свободу личности – свободу передвижения и свободу от произвольного задержания другими лицами. Исторически защита свободы личности была одним из главных достижений общего права. Приказ о хабеас корпус является древним средством правовой защиты общего права, позволяющим задержанному лицу оспорить законность своего задержания. Хабеас корпус не обеспечивает освобождения лица, задержанного на основании действующего закона.

Каждая декларация прав включает в себя право на свободу: от громкого призыва Французской революции («Свобода, равенство, братство») до Всеобщей декларации прав человека (1948 г.), статья 3: «Каждый человек имеет право на жизнь, свободу и личную неприкосновенность»; к Международному пакту о гражданских и политических правах (1967 г.), статья 9: «Каждый человек имеет право на свободу и личную неприкосновенность. Никто не может быть подвергнут произвольному аресту или задержанию. Никто не может быть лишен свободы иначе как на таких основаниях и в соответствии с такой процедурой, которые установлены законом»³.

Не все Международные конвенции являются частью отечественного законодательства, если только они специально не ратифицированы. Как и большинству стран, право на личную свободу не является абсолютным. Государства могут на законных основаниях лишать людей свободы при соответствующих обстоятельствах: как правило, после вынесения обвинительного приговора за серьезные преступления, в случае серьезных психических заболеваний и для предотвращения распространения инфекционных заболеваний.

Комитет ООН по правам человека установил в ряде случаев, что произвольное задержание не допустимо. В дополнение к статье 9 Международного пакта о гражданских и

* Научный руководитель – **Ревина Светлана Николаевна**, доктор юридических наук, профессор.

политических правах бессрочное содержание под стражей нарушает положения Всеобщей декларации прав человека и Конвенции о правах ребенка².

Является ли отказ в свободе произвольным задержанием, это вопрос баланса между правом на свободу и целью борьбы с терроризмом. Мнения разделились по вопросу о том, был ли достигнут правильный баланс. В некоторых странах, например, в Австралии парламенты приняли меры, позволяющие содержать осужденных за преступления на сексуальной почве в тюрьме после отбытия срока их заключения. Таким образом, хотя человек «оплатил свой долг перед обществом», он может продолжать находиться в тюрьме.

В то время как защита населения от возможного совершения будущих преступлений является достойной целью, продолжение заключения лица после отбытия наказания является очень серьезным вопросом. Лишение свободы лица, которое может совершить преступление, сильно отличается от лишения свободы лица, осужденного за преступление. Право на свободу также связано с правом на гуманное обращение при лишении свободы, правом на свободу от принудительного труда и правом на свободу от пыток.

По современным данным, такие ключевые права, как право на свободу слова и право на юридическое представительство, в настоящее время не защищены в мире должным образом. Кроме того, указывается, что права человека для многих граждан по всему миру, таких как люди с психическими заболеваниями, женщины с маленькими детьми, стремящиеся избежать домашнего насилия, люди в сельских и отдаленных районах, не имеющие доступа к адекватному здравоохранению или образованию, не защищены. Неспособность правительства выявить и устранить эти менее заметные проблемы в области прав человека подчеркивается современными правозащитниками³.

Современные Конституции¹ включают в себя, например, право на надлежащий уход за детьми, право на образование и право на достаточный жизненный уровень (включая доступ к услугам здравоохранения и социальной помощи), безопасность. Эти положения приносят наибольшую пользу самым уязвимым категориям граждан.

Международные договоры о правах человека не всегда эффективно реализованы во внутреннем законодательстве. Таким образом, более строгое соблюдение международных стандартов в области прав человека посредством реализации их в Конституциях может привести к улучшению международного положения большинства стран мира.

Это позволило бы перечисленным средствам защиты адаптироваться и более последовательно отражать точку зрения современного общества. Если такой значительный контроль над процессом останется за парламентом, парламентский суверенитет останется нетронутым.

Права и свободы человека – это наивысшая ценность для государства и общества. Высокий уровень защищенности прав и свобод человека и гражданина – это залог стабильного развития всех сфер государства, его ведущих позиций на мировой арене.

¹ См.: Полякова Н.А. К вопросу о получении иностранными гражданами и лицами без гражданства квалифицированной юридической помощи бесплатно // Миграционное право. 2020. № 4. С. 9-12.

² Конституция Российской Федерации от 12 дек. 1993 г. [Текст]: [ред. от 01 июля. 2020 г.] // Собрание законодательства РФ. - 2009. - № 4. - Ст. 445.

³ См.: Романюк А.В. Виды основных личных прав и свобод человека и гражданина // Аллея науки. 2021. Т. 1. № 1(52). С. 488-492.

THE RIGHT TO FREEDOM AS A FUNDAMENTAL VALUE

© 2022 Ovcharenko Arina Petrovna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: oap150s@mail.ru

Keywords: right to freedom, Constitution, international treaty, right to life, right to education, dignity.

The article is devoted to the analysis of the fundamental right - the right to freedom in the system of personal human rights. The need for the right to freedom is conditioned by international normative acts, its implementation in different countries has its own flaws, which can be solved by adopting the Constitution and strengthening its legal significance.

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ЦИФРОВОГО ПРАВА

© 2022 Овчинникова Юлия Сергеевна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: iuliaow@yandex.ru

Ключевые слова: информационное право, цифровизация, информационные технологии, гражданское право, субъект права, автоматизация.

Статья посвящена рассмотрению факторов развития цифрового права, автор обращает внимание на процесс интеграции информационных технологий во многие отрасли права, выделяя ключевыми гражданские правоотношения. В работе анализируются основные информационные технологии, тесно связанные с регламентацией норм правового регулирования. Исследователь подчеркивает имманентную сущность цифровых прав субъектов и их приоритизацию на сегодняшний день в рамках национального развития.

На сегодняшний день гражданское право является одной из самых быстро развивающихся отраслей права, о чём свидетельствуют многочисленные работы ученых в данной области. Хочется особо заметить, что с приходом в нашу жизнь информационных технологий значительным образом поменялось отношение нас, как пользующихся разнообразными благами субъектов, к формам и способам реализации определенных видов деятельности. Ключевым моментом в вопросе формирования образа современного информационного пространства становится правовая регламентация основных цифровых реалий, которые повсеместно распространяются на территории многих государств.

Информационное право является подотраслью административного и гражданского права, что говорит о комплексности данной отрасли, но, хочется заметить, что на сегодня нет единой законодательно закрепленной позиции по поводу определения её места в юриспруденции, что вызывает предельный интерес к данной теме.

Многие ученые, к примеру, Т.Я.Хабриева¹, Н.Н.Черногор², Е.Н.Агибалова³, Р.С.Безвзенок, Д.В.Гоголева и так далее, неоднократно в своих работах затрагивают тему использования информационных технологий в юридической деятельности, особо рассматривая вопрос о соотношении информационного и цифрового права.

Так, следует выделить два подхода к формированию позиции по определению место цифрового права в системе российского права. Первый заключается в том, что цифровое право является комплексной отраслью, что идентифицируется его тесной связью с такими отраслями, как административное, гражданское, информационное, уголовное и конституционное право. Второй подход говорит о том, что цифровое право следует считать подотраслью информационного права, причем, говорить о самостоятельности цифрового права совершенно не приходится, исходя из того, что оно не имеет собственного метода и предмета правового регулирования.

Разберемся в генезисе цифрового права. Обратимся к двум формам толкования данной категории, а именно, к узкому и широкому подходу. В узком смысле, цифровое право представляет собой форму реализации правовых реалий, объединяющую нормы права, регламентирующие положения о разрешении системных проблем Интернета. В широком смысле, цифровое право – это совокупность норм права, которые регулируют общественные отношения между субъектами, протекающие посредством использования Интернета⁴.

Обратимся к законодательству. Цифровым правом субъекта, согласно ст.141.1 Гражданского Кодекса Российской Федерации, является обязательственное и иное право, которое определяется в соответствии с правилами, установленными информационной системой. Причем процесс осуществления, распоряжения, в том числе передача, залог, обременение цифрового права другими способами допускаются только в информационной системе без обращения к третьему лицу, что говорит о том, что в данных правоотношениях могут участвовать только два субъекта.

Хочется заметить, что цифровое право в России находится на стадии становления, и, проводя параллель с зарубежными странами, оно отстает от западных государств во многих вопросах, начиная с теории, заканчивая практикой.

Некоторые ученые, к примеру, С.В.Демешин, говорят о том, что цифровое право не является сферой права. Оно призвано выражать непосредственную волю субъектов, которые его используют, быть способом реализации прав, что несомненно интересная точка зрения, так как, на самом деле, если обращаться к практической сущности цифрового права, то в предмет его регулирования входит реальная деятельность субъектов, а именно, регламентация отношений в сфере деятельности IT-проектов, публикации информации в Интернете, обработка персональных данных, технологии blockchain, big data и artificial intelligence⁵.

Таким образом, цифровое право является совокупностью норм и институтов, которые регулируют отношения, возникающие между субъектами по поводу процесса использования цифровых технологий. Здесь, под цифровыми технологиями стоит рассматривать те, что основаны на представлении сигналов дискретными полосами аналоговых уровней, а не в виде непрерывного спектра, что заключается в том, что цифровые технологии напрямую связаны с цифровыми процессами, примером которых могут быть компьютерное зрение, нейросети, глубокое обучение, смарт-контракты, искусственный интеллект и так далее. Стоит сказать, что существуют также аналоговые технологии, под которыми понимают те, что основаны на способе предоставления информации в виде определенных физических величин. В предмет цифрового права входят только цифровые технологии, аналоговые являются объектами информационного права. Именно поэтому, в сущности, цифровое право не является информационным правом, оно его составная часть.

Рассмотрим основные тенденции развития цифрового права.

1. У цифрового права появляется обособленный предмет регулирования и определенная теоретическая база, нуждающаяся в процессе её своевременного толкования и внедрения её в правовую применительную практику;
2. Имманентное проявление признаков и функций цифрового права в системе отраслей российского права;

3. Расширение цифрового экономического сегмента способствует появлению новых цифровых технологий, которые нуждаются в правовой регламентации.

4. Повышенный спрос на рынке труда к специалистам в области юридического сопровождения цифровых процессов.

Подводя итог вышесказанному, можно сделать вывод о том, что цифровое право на сегодняшний день не является отраслью российского права, но всё идет к тому, чтобы его таким признать. Благодаря опыту зарубежных стран, активному использованию и внедрению во многих сферы жизни цифровых технологий этот процесс может ускориться.

¹ Хабриева Талия Ярулловна Право перед вызовами цифровой реальности // Журнал российского права. 2018. №9 (261). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/pravo-pered-vyzovami-tsifrovoy-realnosti> (дата обращения: 03.02.2022).

² Хабриева Талия Ярулловна, Черногор Николай Николаевич Право в условиях цифровой реальности // Журнал российского права. 2018. №1 (253). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/pravo-v-usloviyah-tsifrovoy-realnosti> (дата обращения: 03.02.2022).

³ Агибалова Е.Н. Цифровые права в системе объектов гражданских прав // Юридический вестник Дагестанского государственного университета. 2020. №1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/tsifrovyie-prava-v-sisteme-obektov-grazhdanskih-prav> (дата обращения: 03.02.2022).

⁴ Цифровые права как объекты гражданских прав. Режим доступа: https://rusjurist.ru/teoriya_prava/tsifrovyie-prava-kak-obekty-grazhdanskih-prav/ (дата обращения: 03.02.2022).

⁵ Цифровое право. Режим доступа: <https://habr.com/ru/company/digitalrightscenter/blog/519638/> (дата обращения: 03.02.2022).

TRENDS IN THE DEVELOPMENT OF DIGITAL LAW

© 2022 Ovchinnikova Yulia Sergeevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: iuliaow@yandex.ru

Keywords: information law, digitalization, information technology, civil law, subject of law, automation.

The article is devoted to the consideration of the factors of the development of digital law, the author draws attention to the process of integration of information technologies in many branches of law, highlighting the key civil legal relations. The paper analyzes the main information technologies closely related to the regulation of legal regulations. The researcher emphasizes the immanent essence of the digital rights of subjects and their prioritization today within the framework of national development.

ЧАСТНАЯ ДЕТЕКТИВНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В ДОРЕВОЛЮЦИОННЫЙ ПЕРИОД: КРАТКИЙ ИСТОРИКО-ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ

© 2022 Осипов Данила Денисович
старший преподаватель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: proff-mast@mail.ru

Ключевые слова: детектив, частный детектив, детективная деятельность, частная детективная деятельность, частный сыск.

В статье анализируются особенности нормативно-правовой регламентации частной детективной деятельности в дореволюционный период. Приводится краткий историко-правовой анализ научной литературы и нормативно-правовых актов, аккумулируются накопленные теоретические знания по данному вопросу.

Становление и развитие института частной детективной деятельности в Российской Федерации вызывает особый интерес. Такое положение дел обусловлено протекающими на сегодняшний день социально-экономическими и духовно-нравственными процессами. Безусловно, вступление нашего государства на рельсы «рыночной экономики» продиктовало необходимость внедрения новейших, неизвестных социалистическому государству, форм деятельности. Институт частной детективной деятельности существовал в дореволюционной России, что свидетельствует о наличии определенного опыта ее построения. Однако, на сегодняшний день, нормативно-правовая регламентация вышеназванной деятельности видится весьма «ограниченной», в силу существенного ограничения полномочий частным детективам. Некоторые исследователи справедливо отмечают, что сформированный в отечественной законодательной базе спектр правомочий не позволяет в полной мере реализовывать возложенные на данную деятельность цели и задачи. Поэтому для решения этой проблемы необходимо не только пересмотреть и «модернизировать» нормативно-правовые основы детективной деятельности, но и учесть опыт отечественной истории. Таким образом удастся избежать ряда грубейших ошибок в процессе ее реформирования.

В первых государственных образованиях (VI–VIII вв.), а также впоследствии в ходе возникновения и развития Киевской Руси (IX–XII вв.) интересы феодалов охранялись и обеспечивались силовым путем, т.е. путем реализации охранной функции княжеской дружины¹. В то же время подразумевалось, что обязанность по защите собственной жизни и здоровья возлагается на плечи конкретного лица. Государство выступало в качестве независимого арбитра при разрешении правовых конфликтов между условными «потерпевшими» и «лицами, совершившими противоправные деяния».

В XV в. возник институт сыска, в рамках которого государство наделялось полномочиями не только производить предварительное расследования, допрашивать свидетелей,

обвиняемого, но и посредством пыток получать доказательства виновности подозреваемого – об этом прямо говорилось в Соборном уложении 1649 г.²

Земские реформы, проведенные Иваном IV в 1555–1556 гг., установили институт «губного» самоуправления в лице деятельности губных старост - дворян. Последние получали возможность заведования тюрьмами, осуществления полицейского надзора за уездами, выносить приговоры в адрес убийц и поджигателей. Основным документом, регламентирующим деятельность губных старост, выступил Разбойный приказ, который функционировал наравне с Земским приказом, устанавливающим особенности борьбы с преступниками в Москве и Московском уезде.

В 1711 г. Сенат наделил сыщиков полномочиями преследования воров и их сообщников, что достигалось в симбиозе с такими средствами раскрытия преступлений как использование слухов, вещественных доказательств и т.д. Непосредственно в 1718 г. в Петербурге была учреждена должность генерал-полицмейстера, а должности полицмейстера повсеместно стали вводиться с 1722 г.

Независимость органам сыска от государственных правоохранительных структур придала Екатерина II, провозгласив с 1763 г. полную независимость Тайной экспедиции при Сенате – органа по ведению розыскных дел³.

Полицейские реформы второй четверти XIX в. поспособствовали укреплению и большему развитию института частной детективной деятельности. Это было вызвано сокращением финансирования, выделяемого для достижения максимальной защиты и правопорядка в обществе, а также численности полицейских, реализующих функции охраны и сыска. В таких условиях на крупных фабриках и заводах иницировалось создание профильных подразделений, укомплектованных в т.ч. за счет отставных жандармских чинов, которые обеспечивали интересы предпринимательского сектора на возмездной основе.

Безусловно, нельзя утверждать, что государство полностью делегировало функцию охраны прав и свобод различных категорий населения частным охранным структурам. Так, в Лесном уставе, принятом в 1872 году, устанавливалась мера ответственности за самовольную вырубку лесов, за неправомерное применение огнестрельного оружия, регламентировался порядок участия лесной стражи в задержании правонарушителей в симбиозе с земской полицией и т.д.

Вместе с тем принятие в 1908 г. соответствующего закона⁴, устанавливающего особенности организации сыска, позволило на законодательном уровне закрепить деятельность сыскных отделений, образованных при полиции и подразделяемых на четыре разряда в зависимости от различных критериев: выделяемое денежное финансирование, особенности пенсионного обеспечения сотрудников и т.д. Впоследствии в 1910 г. посредством издания инструкции чинам сыскных отделений были уточнены такие немаловажные аспекты в структуре развития института частного сыска, как компетенции при производстве расследований, особенности преследования преступников, регистрации данных о личности преступников и т.д.

Таким образом несмотря на то, что становление и интеграция аспектов частной детективной деятельности в структуре общехозяйственной жизни перманентно наблюдалась на протяжении всего периода дореволюционной России, тем не менее, на законодательном уровне не нашло закрепление ряд положений, свойственных институту частного сыска, к примеру закрепления правового статуса его сотрудников. Не были уточнены по-

ложения частных детективов в общей системе правоохранительных органов, не детализирован перечень полномочий в сфере проводимых «детективных» расследований. В до-революционный период произошло становление основ частного сыска, нашедшее впоследствии отражение в структуре последующих социально-экономических реформ на современном этапе.

¹ Кургузкина Е.Б., Корвякова Д.О. История становления и развития частной детективной и охранной деятельности в России // научно-исследовательские публикации. 2019. № 1-4. С. 24-34.

² Мулукаев Р.С. Эволюция системы пресечения и раскрытия преступлений полицией Российской империи // Труды Академии управления МВД России. 2018. №4 (48). С. 37-42.

³ Довженко А.А. Правовое регулирование частной детективной и охранной деятельности в российской федерации // Крымский Академический вестник. 2018. № 8. С. 43-47.

⁴ Закон «Об организации сыска» от 06.07.1908 г.

PRIVATE DETECTIVE ACTIVITY IN THE PRE-REVOLUTIONARY PERIOD: A BRIEF HISTORICAL AND LEGAL ANALYSIS

© 2022 Osipov Danila Denisovich
Senior Lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: proff-mast@mail.ru

Keywords: detective, private detective, detective activity, private detective activity, private investigation.

The article analyzes the features of the legal regulation of private detective work in the pre-revolutionary period. A brief historical and legal analysis of scientific literature and legal acts is given, accumulated theoretical knowledge on this issue is accumulated.

ОСОБЕННОСТИ ТАМОЖЕННОГО ДОСМОТРА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2022 Османкин Максим Игоревич*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: osmankin97@bk.ru

Ключевые слова: инспектор, таможенный досмотр, таможенный осмотр, таможенный контроль, Федеральная таможенная служба, формы, экономика.

Процессы глобализации и интеграции экономики расширяют внешнеэкономические связи и приводят к увеличению объемов внешнеэкономической деятельности. Контроль за соблюдением требований законодательства осуществляет Федеральная таможенная служба с помощью разных форм таможенного контроля. В статье рассматриваются понятие и особенности таможенного досмотра и личного таможенного досмотра, а также важность таможенного досмотра для экономики страны.

Нестабильность развития современной экономики, которая сталкивается в последние несколько лет не только с внутренними проблемами, такими как пандемия новой коронавирусной инфекции, снижение качества и уровня жизни населения¹, рост смертности, но и внешними проблемами такими как санкции против России², сложные экономические отношения между европейскими странами, закрытие границ выводят на первый план проблему незаконного перемещения через границу грузов. Незаконное перемещение грузов особенно в сложных экономических условиях является угрозой национальной безопасности страны. Инструментом борьбы с незаконным перемещением через границу является таможенный контроль.

Таможенный контроль – это действия для выявления нарушения требований законодательства. Таможенный контроль направлен на выявление фактов нарушения законодательства по перемещению товаров через границу. Таможенный контроль осуществляется с помощью нескольких форм (см. рисунок).

Таможенная служба на пути совершенствования деятельности по противодействию незаконному перемещению товаров и недостоверному декларированию проводит профилактические проверки. Профилактические проверки предназначены для организации комплексного подхода к контролю после выпуска товаров.

Благодаря системе управления рисками государство в лице таможенных органов, в первую очередь, осуществляет контроль, а также защищает экономическую безопасность страны, жизнь и здоровье граждан, во-вторых, оптимизирует и ускоряет таможенное оформление.

Формами таможенного контроля, которые наиболее часто используются сотрудниками таможенной службы, являются таможенный осмотр и таможенный досмотр. Чтобы понять отличия этих инструментов необходимо разобраться в их определениях.

* Научный руководитель – **Маликова Азиза Хорисовна**, доктор юридических наук, профессор кафедры теории права и философии.



Рис. Формы таможенного контроля

Таможенный досмотр – это совокупность действий должностных лиц, которые направлены на обнаружение товаров с какими – либо нарушениями его упаковки, тары. Это действия, направленные на обнаружение товаров с нарушением правил перевозки, а также с иными нарушениями установленного законодательства. Досмотр проводится с помощью вскрытия упаковки, грузового помещения транспортного средства, а также всех ёмкостей и контейнеров, в которых могут или могли бы находиться перевозимые товары.

Таможенный досмотр проводится в целях проверки и получения сведений о товарах, в отношении которых проводится таможенный контроль. Должностное лицо, осуществляющее досмотр, должно любым возможным способом оповестить проверяемое лицо, о времени и месте проведения таможенного досмотра, причем время проведения должно учитывать разумные сроки прибытия таких лиц. При этом декларанты или их представители вправе по собственной инициативе присутствовать при проведении досмотра. Таможенный орган вправе проводить досмотр в отсутствие декларанта в случае, если существует угроза национальной безопасности, жизни и здоровью граждан и животных, необходимости сохранности объектов национального культурного достояния или есть основания полагать, что товары взрывоопасны, легко воспламеняемые, отравляющие, и что среди товаров содержатся радиоактивные вещества и товары, распространяющие неприятных запахов.

Личный таможенный досмотр является исключительной формой таможенного контроля. Личный досмотр является исключительной формой контроля в связи с тем, что он проводится исключительно в отношении физического лица. Если личный таможенный досмотр проводится в отношении физического лица, то такой досмотр проводится только в присутствии медицинского работника, а при необходимости и самим медицинским работником.

Таможенное законодательство предъявляет строгие требования в отношении места проведения личного таможенного досмотра. В такое место должен быть обеспечен не допуск третьих лиц, а также должна отсутствовать возможность наблюдать за происходящим в данном помещении.

Таможенный осмотр это форма таможенного контроля представляющая собой проведение визуального осмотра товаров, транспортных средств, багажа физических лиц, связанных со вскрытием упаковки товаров, грузовых помещений, транспортных средств, емкостей, контейнеров или прочих мест, в которых находятся или могут находиться товары, незаконно перевозимые через границу, с удалением примененных к ним таможенных пломб, печатей и других средств идентификации, разборкой, демонтажем или нарушением целостности обследуемых объектов и их частей иными способами за исключением такого осмотра, проводимого в ходе таможенного контроля в форме таможенного осмотра помещений и территорий.

Участники таможенного контроля обязаны соблюдать международно-правовые нормы, таможенные и иные законодательства государств-членов ЕАЭС. Органы таможенной службы при осуществлении таможенного контроля не должны использовать технические средства, которые могут нанести вред человеку или окружающей среде, а также не причинять ущерб товарным партиям и транспортным средствам. Помимо этого, их работа должна соответствовать принципам оперативности, в установлении минимальных сроков для применения форм таможенного контроля, эффективности, уважения прав и свобод участников внешней экономической деятельности. Использование принципа выборочности в совокупности с принципом использования системы управления рисками дает результат сокращения количества досмотров и их проведение в случаях срабатывания профилей рисков. В целях повышения эффективности по выявлению и предупреждению незаконных действий участников ВЭД, необходимо соблюдать принцип сотрудничества таможенных органов с таможенными администрациями иностранных государств.

Из определений можно сделать вывод, что таможенный досмотр является более детальной проверкой, чем таможенный осмотр. Таможенный досмотр проводится при появлении подозрений по нарушению законодательства при таможенном осмотре.

В соответствии с Таможенным кодексом ЕАЭС целью таможенного досмотра является проведение проверки или получения информации о товарах, подлежащих таможенному контролю. Выбор товаров для таможенного досмотра осуществляется с ориентацией на систему управления рисками.

Правовой основой проведения таможенного досмотра являются статьи 328-329 Таможенного кодекса ЕАЭС, рекомендации Федеральной таможенной службы (письмо от 06.02.2020 № 01-11/06458)³.

Можно выделить следующие уровни таможенного досмотра:

- пересчет грузовых мест с выборочным вскрытием;
- взвешивание, как полное, так и выборочное;
- выборочный пересчет предметов в грузовых местах;
- вскрытие и полный пересчет грузовых мест;
- измерение и определение характеристик товаров, так с полной, так и с частичной разборкой. Измерение и определение характеристик может проводиться без взятия проб или со взятием проб.
- пересчет количества предметов во всех грузовых местах⁴.

Полнота таможенного досмотра определяется начальником таможни. В свою очередь инспектор может увеличить объем таможенного досмотра.

Таможенный досмотр может быть обусловлен следующими причинами:

1. Выявление недочетов при проведении таможенного осмотра. Например, при проведении таможенного осмотра инспектор может выявить повреждение пломб, следы вскрытия контейнеров, незадекларированные предметы в автомобиле. При обнаружении несоответствия инспектор пишет служебную записку начальнику таможенной службы о инициации проведения таможенного досмотра груза, который вызвал подозрение инспектора, с определением глубины досмотра. Начальник таможенной службы принимает решение о проведении таможенного досмотра и глубине досмотра подозрительных предметов.

2. Подозрения в достоверности документов, которые предъявляются декларантом груза, а также ошибки в сопроводительной документации.

3. Срабатывание определенного профиля риска в системе управления рисками.

Если принято положительное решение о проведении таможенного досмотра, ответственное лицо формирует поручение на таможенный досмотр и уведомляет проверяемых.

Особенностями поручения на таможенный досмотр являются:

- электронная форма поручения. Таможенная служба рекомендует составлять его в течение 60 минут с момента поступления ответственному лицу сообщения о необходимости досмотра.

- соблюдение требований к содержанию.

Декларант или его представитель имеют право присутствовать при проведении таможенного досмотра. Присутствие декларанта или уполномоченных лиц может быть инициировано таможенным органом. В этом случае отсутствие декларанта не отменяет проверки, а вводит дополнительное требование – присутствие понятых при проведении таможенного досмотра.

Правовыми нормами регламентирован срок проведения досмотра – не дольше 1 рабочего дня после регистрации декларации. Если таможенный орган не уложился в срок или по результатам проверки необходимо продление сроков, то сотрудник таможенного органа информирует об этом декларанта.

Результаты таможенного досмотра оформляются с помощью акта. Форму акта таможенного досмотра утвердили решением Комиссии таможенного союза от 20.05.2010 № 260.

Непредъявление товара, груза, транспортного средства к таможенному досмотру является неповиновением законному требованию должностного лица, что признается административным правонарушением. Сам декларант не может быть привлечен к административной ответственности за непредъявление товара к таможенному досмотру. Но к такой ответственности могут привлечь руководителя декларанта.

В случае непредъявления товара, помещенного под процедуру экспорта, к таможенному досмотру таможенный орган отказывает в выпуске данного товара, а руководитель декларанта и сам декларант могут быть привлечены к административной ответственности.

Действующее законодательство предусматривает также личный таможенный досмотр. Данная форма таможенного контроля заключается в проведении досмотра физических лиц, которые следуют через таможенную границу ЕАЭС и находятся в зоне таможенного контроля или транзитной зоне международного аэропорта.

В настоящее время несмотря на развитие технологий и цифровизацию работы таможенной службы нарушение законодательства в части перевозки незадекларированных грузов встречается достаточно часто. По данным статистики в 2020 году возбуждено 27 081 дело об административном правонарушении и 420 уголовных дел.

Однако, проведение таможенного контроля постоянно совершенствуется, что снижает нагрузку на таможенную службу и ускоряет процесс перевозки грузов. Так, например, в 2020 году в целях снижения административной нагрузки на бизнес количество таможенных проверок по сравнению с 2019 годом сократилось на 30% (с 2286 до 1603). При этом повысилась их эффективность: общая сумма доначисленных денежных средств составила 24 млрд. рублей (на 39% выше аналогичного периода 2019 года – 17,2 млрд. рублей)⁵.

Таким образом, таможенный досмотр является формой таможенного контроля. Таможенные досмотры также имеют несколько форм – таможенный досмотр грузов и личный таможенный досмотр. Процедуры проведения разных форм таможенного досмотра имеют свои особенности и причины проведения. В настоящее время работа Федеральной таможенной службы постоянно совершенствуется, что способствует снижению нагрузки на работу таможенной службы. Таможенный досмотр также способствует росту доходов бюджета.

¹ Маликова А.Х. Проблемы адресной социальной помощи // Российская наука: актуальные исследования и разработки. сборник научных статей I Всероссийской заочной научно-практической конференции, посвященной 85-летию Самарского государственного экономического университета, 10 июня 2016 г.: в 3 ч. / [редкол.: Г.Р. Хасаев, С.И. Ашмарина (отв. ред.) и др.]. - Ч. 1. - Самара: Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2016. - С. 221-223.

² Маликова А.Х. Влияние пандемии на актуальность поправки о международных нормах в конституцию Российской Федерации / Международная и межрегиональная интеграция в условиях пандемии: экономические, социокультурные и правовые проблемы. Сборник научных статей Всероссийской научно-практической онлайн-конференции с международным участием, 25 июня 2020 года / редколлегия: С.И. Ашмарина, А.В. Павлова (ответственные редакторы) [и др.]; Самарский государственный экономический университет. - Самара: Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2020. - С. 497-500.

³ О формах таможенных документов: решение Комиссии Таможенного союза [Электронный ресурс] <http://www.eaeunion.org>.

⁴ Кривоzubов И.А. Применение технических средств при проведении таможенного контроля в формах таможенного осмотра и таможенного досмотра // Синергия наук. №65. 2021. С. 174.

⁵ Официальный сайт Федеральной таможенной службы [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://customs.gov.ru>.

FEATURES OF CUSTOMS INSPECTION IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2022 Osmankin Maxim Igorevich
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: osmankin97@bk.ru

Keywords: inspector, customs inspection, customs inspection, customs control, Federal Customs Service, forms, economy.

The processes of globalization and integration of the economy expand foreign economic relations and lead to an increase in the volume of foreign economic activity. Compliance with the requirements of the legislation is monitored by the Federal Customs Service using various forms of customs control. The article discusses the concept and features of customs inspection and personal customs inspection, as well as the importance of customs inspection for the country's economy.

ОЦЕНКА УЩЕРБА ДЕЛОВОЙ РЕПУТАЦИИ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ

© 2022 Порфирьева Анастасия Борисовна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: anastasiyaporfireva@mail.ru

© 2022 Кот Марина Константиновна
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: mkroz@mail.ru

Ключевые слова: деловая репутация юридических лиц, недостоверная информация, порочащие сведения, оценка причиненного ущерба, средства массовой информации, опровержение, судебная практика, моральный вред, предпринимательская деятельность, государственная структура.

Статья посвящена анализу системы оценивания ущерба юридического лица от порочащих его сведений. В настоящее время умаление деловой репутации является предметом споров и предметом доказывания в судах. Дается разъяснение, чем руководствуются судьи при оценивании понесенного вреда деловой репутации юридического лица, какие санкции применяются к нарушителю.

В соответствии с гражданским законодательством России юридическое лицо как субъект гражданских правоотношений, участник предпринимательской деятельности вправе требовать опровержения порочащих его сведений если докажет, что они являются ложными и порочащими деловую репутацию юридического лица, то есть не являются правдивыми. Правовыми способами защиты интересов прав предпринимателей от таких нарушений являются опровержение недостоверной информации, любых сведений, порочащих деловую репутацию юридического лица или индивидуального предпринимателя, удаление такой информации, опубликование ответных сведений в средствах массовой информации, в которых была опубликована такая информация.

Основное отличие в области защиты от ложной информации, порочащей честь и достоинство или деловую репутацию, юридических лиц от физических лиц, является то, что юридическое лицо не вправе выдвигать требования о возмещении морального вреда (нематериального) при распространении порочащих сведений, однако, требовать возмещение причиненного и понесенного ущерба имеет право в соответствии с нормами российского законодательства.

Положения судебной практики в полной мере показывают пробел в законодательстве о защите юридического лица, в возможности доказывания причиненного ущерба. Так, например, в Обзоре судебной практики ВС РФ № 1, утвержденного Президиумом ВС РФ 16.02.2017 года Верховный суд разъяснил, в каких случаях юридическое лицо может претендовать на такое возмещение¹.

Так, негосударственное образовательное учреждение обратилось в суд с иском на издание, опубликовавшее сведения не соответствующее действительности, чем нанес

истцу по его подсчетам ущерб в размере 1 млн рублей. В требованиях истца также были условия об удалении недостоверной информации, размещении текста с опровержением.

Суд первой инстанции удовлетворил иск частично- обязал издание удалить порочащие сведения и разместить опровержение, однако, в возмещении причиненного вреда отказал, сославшись на нормы гражданского законодательства, объясняющие, что ущерб, причиненный образовательному учреждению, носит имущественный (материальный) характер, что исключает возможность возмещения вреда неимущественного характера².

По мнению суда, удовлетворение иска было возможно исключительно при условии доказанности и обоснованности понесенного вреда истцом.

Истец, не согласившись с решением суда, подал апелляционную жалобу, которая была удовлетворена в полном объеме. Суд апелляционной инстанции, обосновывая свою точку зрения, указал, что юридическое лицо, чье право на деловую репутацию было нарушено неправомерными действиями со стороны третьих лиц, имеют право на возмещение нематериального вреда, если будут доказаны факты деликтной ответственности, то есть наличие противоправных деяний в отношении предпринимательской деятельности такого юридического лица, следствием чего стало наступление неблагоприятных последствий для субъекта предпринимательской деятельности³.

В действиях ответчика суд усмотрел, что распространение порочащих сведений имеет неограниченный характер распространение, вследствие этого заявленный размер компенсации полностью обоснован.

Кассационная инстанция отменила данное решение, указав, что истец не доказал в полной мере объем причиненного ущерба, то есть не доказал снижение спроса потребителя на оказываемые истцом услуги.

Окончательное решение принял ВС РФ, признав кассационное решение правомерным и оставил жалобу истца без удовлетворения, пояснив, что отсутствие доказательств причинения ответчиком препятствует выводу о том, возмещение убытков восстановит баланс прав участников спора, более того затруднено и определение размера справедливой компенсации.

По моему мнению, вредом, который стоит оценивать при рассмотрении подобных споров, является всякое уничтожение деловой репутации, которое может проявляться, например, в убытках, выраженных в материальном эквиваленте, обусловленных неограниченным распространением ложных сведений, а также иные неблагоприятные последствия в виде утраты или снижения конкурентоспособности, ростом недоверия потребителей, затруднения планирования своей предпринимательской деятельности.

Соглашусь, что сам факт распространения порочащих сведений, не является основанием полагать, что юридическое лицо понесло те или иные убытки.

Важно совершенствовать законодательство в области защиты деловой репутации субъектов предпринимательской деятельности в части способов доказывания понесенных убытков и правомерной оценки таких убытков судьями.

Может быть таким способом может стать ведение определенной статистических показателей рентабельности юридического лица, однако, на практике это может быть достаточно не распространено, так как никто не хочет осуществлять «лишнюю» работу.

Возможно, такую работу стоит перенести на государственные силы, например, координированной работы государственных органов с Федеральной налоговой службой, анти-

монопольными органами, которые отслеживают предпринимательскую деятельность и ее финансовые обороты, которые в случае распространения порочащих сведений могут значительно снизиться.

Для формирования подобной государственной структуры необходим также ряд определенных действий со стороны государства - привлечение квалифицированных специалистов, формирование актуальных статистических данных.

Конечно, это объемная работа, но она имеет большую важность в современном мире, где зачастую юридическое лицо не имеет возможности доказать реальный ущерб, по итогу получив и испорченную деловую репутацию, и отсутствие возмещения понесенных убытков.

¹ Обзор судебной практики Верховного Суда Российской Федерации № 1 (2017)//Бюллетень Верховного Суда РФ, N 1, январь, 2018.

² Потепенко С.В. Значение понятия деловой репутации для подведомственности дел по ее защите// Законодательство. - 2018. №12. С. 44-49.

³ Тимешев Р.П. Нематериальные блага в гражданском праве и их защита [Электронный ресурс] : дис. ... канд. юрид. наук. Р.П. Тимешев. Краснодар, 2019. 208 с.

ASSESSMENT OF DAMAGE TO THE BUSINESS REPUTATION OF A LEGAL ENTITY

© 2022 Porfireva Anastasia Borisovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: anastasiyaporfireva@mail.ru

© 2022 Kot Marina Konstantinovna

PhD, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: mkroz@mail.ru

Keywords: business reputation of legal entities, false information, discrediting information, damage assessment, mass media, refutation, jurisprudence, moral damage, entrepreneurial activity, state structure.

The article is devoted to the analysis of the system for assessing the damage of a legal entity from discrediting information. At the present time, the derogation of business reputation is the subject of disputes and the subject of proof in the courts. An explanation is given of what judges are guided by when assessing the damage caused to the business reputation of a legal entity, what sanctions are applied to the violator.

«НЕИЗБЕЖНОСТЬ» СУДЕЙСКОГО УСМОТРЕНИЯ В ПОЗИТИВИСТСКОЙ КОНЦЕПЦИИ ГЕРБЕРТА Л.А. ХАРТА

© 2022 Прожерин Илья Андреевич*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: fans.prozherin@yandex.ru

Ключевые слова: судебское усмотрение, юридический язык, неопределенность в праве, толкование права, правоприменение, юридический позитивизм, формализм, нормативный скептицизм, правовой реализм.

Статья посвящена анализу роли судебского усмотрения в процессе правоприменительной деятельности с точки зрения Герберта Л.А. Харта в его работах «Понятие права» и «Позитивизм и разграничение права и морали» посредством соотношения подходов к сущности судебской деятельности с точки зрения формализма и нормативного скептицизма, а также в контексте учения аналитической философии и юридического позитивизма.

Одним из постулатов, относящихся к проблеме правовой деятельности в позитивистской теории Герберта Л.А. Харта является идея о неизбежном наличии в рамках правовой системы судебского усмотрения.

К этой проблематике Г. Харт обращается в работах «Понятие права», «Позитивизм и разграничение права и морали».

К идее о неизбежности наличия в правовой системе судебского усмотрения Харт подходит путем сопоставления двух противоположных позиций, представляющих собой крайности восприятия роли судебской деятельности: «скептиков» (под которыми понимается школа правового реализма, в частности Оливер Холмс и Карл Ллевеллин) и «формалистов» (к ним сам Харт относит, например, Уильяма Блэкстона).

Так, обращаясь к критике реалистов, определим, что речь идет, прежде всего, о понимании ими природы права (то есть права «каким оно должно быть», права должного) как продукта деятельности правоприменителей, в первую очередь, судей, которые тем самым становятся правотворцами.

Г. Харт ставит реалистский подход «общие пропозиции не решают конкретных дел» под сомнение ввиду его радикальности и полного отрицания позитивного права как правил, лишь ограничивающих судебные решения, хотя бы потому что в отсутствие вторичных правил (то есть, позитивного права) судебская власть и принимаемые ею решения теряют свой авторитет и свой статус.³

Г. Харт признает, что при определении правовых норм используемая правотворцем юридическая техника старается оперировать как можно более общими понятиями, в отношении содержания которых имеется некое общеизвестное значение, однако он не разде-

* Научный руководитель – **Ланг Петр Петрович**, кандидат юридических наук, доцент.

ляет точку зрения о том, что такие нормы («правила») являют «ограничителем» суда, напротив, именно судье отведена особая роль «классификатора», ведь ему в каждом конкретном случае необходимо определить, соответствует ли тот или иной набор фактов (обстоятельств дела) той самой «обобщенной» правовой норме или нет, и принять решение, которое ему не диктуется, поскольку факты и феномены, с которыми соотносятся те или иные слова и лингвистические конструкции и по отношению к которым применяются нормы права, не способны определить себя самостоятельно, хотя бы потому что «не умеют говорить»².

Проблеме неопределенности права Г. Харт уделяет внимание и в более ранних работах, выделяя несколько характерных черт проблематики правоприменения в рамках традиционного подхода к формулированию правовых дефиниций с точки зрения традиции аналитической философии:

- отсутствие единообразия и четкости правовых понятий, построенных на отсылках к прецедентам⁴;

- отсутствие сопоставления юридических терминов фактическим явлениям объективной действительности и применение единой терминологии к явлениям, имеющим различные родовые признаки⁵.

В связи с этим, согласно Г. Харту «кто-то должен взять на себя ответственность и решить, осознавая все практические последствия такого решения, охватывают или нет эти слова ситуацию, о которой в данном случае идет речь»², и этим субъектом и является судья, выносящий решение по конкретному делу.

В связи с этим Г. Харт не может не согласиться с тем, что именно скептики-реалисты совершили в некотором смысле революцию в понимании сущности судейской деятельности, указав на контраст реального процесса принятия судебного решения с представлениями о нем как о строгой логической операции.

В своих работах Г. Харт представляет право в виде концепта ядра и полутени, в которой ядро являет собой стандартное компромиссное понимание и устойчивое значение явлений, лежащее в основе описания правовой нормы, тогда как полутени – это неясности, выходящие за рамки жесткого ядра. Невозможно отрицать, что «полутень неясности», как ее называет Г. Харт, окутывает любую из существующих правовых норм, из чего следует недопустимость осуществления судейской деятельности лишь посредством логической дедукции.

Для Г. Харта опасность оперирования лишь логическими инструментами в судейской деятельности кроется в том, что логика не содержит предписаний относительно толкования терминов, не дает возможности классифицировать частности и полутени неясности, она лишь констатирует, что при определенных посылках (то есть, в данном случае, при использовании определенной терминологии) следует определенный вывод, тогда как обобщенный термин правовой нормы может быть истолкован по-разному, и при этом именно судье предоставлен неограниченный выбор толкования, предоставленный ему лингвистическими конструкциями.

В связи с этим Г. Харт не может согласиться с точкой зрения теоретиков-формалистов о постоянстве значения правовой нормы, поскольку в таком случае деятельность судей превращается в слепое следование заданной норме вне контекста фактических обстоятельств как социальных явлений, но в процессе восприятия их как цепочки посылок. Фактически это нивелирует ценность судейской деятельности, исключает для судьи необходимость прило-

жить усилия к интерпретации правовой нормы в зависимости от социальных условий рассматриваемого дела, что приводит к утрате правовой и социальной ценности судебного решения⁶ и конфликту между судебской классификацией и целями их определения.

Судьям-формалистам Г. Харт ставит в вину не только логический «буквализм», но и «механизированное» толкование, которое заключается в игнорировании факта исключительности отдельных случаев правоприменения и социального контекста как рассматриваемого дела, так и самой применяемой нормы. В связи с этим судьи, по наблюдению Г. Харта, используют либо обыденное толкование (то есть такое, какое бы применил любой человек, без учета юридического контекста), либо сами пытаются выдумать обычное толкование путем произвольного выделения у правового понятия ряда признаков. В приводимом примере с транспортным средством в случае подобного «упрощения», указанное понятие раскрывается через такие признаки как перемещение по суше, способность перевозки человека и способность к самостоятельному передвижению, что приводит к возможности охарактеризовать в качестве транспортного средства даже игрушечную машинку. Опасность такого подхода заключается в отношении судьи к выделенным им признакам как к всегда необходимым и всегда достаточным условиям для использования конкретного термина в любом из контекстов, независимо от социальных последствий подобной интерпретации.

Таким образом, Г. Харт подводит нас к выводу о том, что в практике правоприменения судья должен разрешать дела с оглядкой именно на их социальный контекст и цели для того, чтобы его решение могло иметь правовой характер.

Таким образом, судебское усмотрение – явление неизбежное для правовой системы в силу ограниченной гибкости, «фундаментальной (частичной) неопределенности»^{2,3} позитивного права. Что также поддерживается современными исследователями⁷.

Однако Г. Харт вполне однозначно высказывается против понимания судей как субъектов правотворчества, ведь судьи только «извлекают» из содержания правовой нормы ее контекстуальный, «скрытый» смысл. В противном случае, по его мнению, происходит разрыв в понимании сущностного единства судебской деятельности, которая включает в себя не только извлечение решений из полутени неопределенности, но и рассмотрение вполне подходящих под прямое применение (толкование) правовых норм случаи.

Производный и подчиненный правовой норме характер судебного усмотрения обусловлен производностью полутени неопределенности, поскольку она представляет собой выходящее за рамки ядра, некие частные случаи отклонения от «нормы», тогда как для регулирования подавляющего большинства случаев достаточным является регулирование посредством применения правовых норм в соответствии с их буквальным толкованием.

Таким образом, случаи, требующие судебного усмотрения (то есть, такие, в которых имеются сомнения в отношении применимости того или иного закона или прецедента) являются теми исключениями, которые лишь подтверждают правила и наличие таких правил.

Подводя итог, следует заметить, что для Г. Харта истина в отношении места судебного усмотрения в системе права лежит между двумя крайностями, названными им самим «Сциллой и Харибдой юридической теории»: между скептицизмом и формализмом в отношении правил (статутных и прецедентных норм). Соглашаясь с недопустимостью слепого следования таким правилам в ситуациях, когда их применение идет в разрез с социальной целью разрешения правового вопроса, Г. Харт, тем не менее, считает подобные ситуации лишь производными от обыденных случаев, без труда охватываемых буквальным смыслом

правовых норм. В связи с этим, судебское усмотрение как интеллектуальная правоприменительная деятельность суда действительно является неизбежной для правовой системы уже потому, что пограничные зоны полутени значения правовых норм будут всегда: социальные отношения не стоят на месте и неизбежно трансформируются, меняя значение существующих лингвистических конструкций, использованных при формулировке правовых норм. Тем не менее, судебское усмотрение нельзя отнести к правотворческой деятельности ввиду исключительного характера усмотрения, поскольку каждый отдельный случай его применения не создает правовой нормы: результат разрешения дела на основе судебного усмотрения, будучи решением суда, является актом правоприменения, направленным на персонально определенный круг субъектов и в сущности своей тождественен решению, вынесенному на основе правовых норм статута или прецедента.

¹ Харт Г.Л.А. Определение и теория в юриспруденции // Правоведение. 2008. № 5. С. 6-32.

² Харт Г.Л.А. Позитивизм и разграничение права и морали // Философия и язык права / Герберт Лайонел Адольф ХАРТ. - М.: Канон+ РООИ «Реабилитация», 2017. С. 185-196.

³ Харт Г. Л. А. Понятие права : пер. с англ. / под общ. ред. Е. В. Афонасина и С. В. Моисеева. СПб. : Изд-во С.-Петербур. ун-та, 2007. С. 135-157.

⁴ Харт Г.Л.А. Приписывание ответственности и прав // Философия и язык права / Герберт Лайонел Адольф ХАРТ. - М.: Канон+ РООИ «Реабилитация», 2017. С. 28-40.

⁵ Харт Г.Л.А. Определение и теория в юриспруденции // Правоведение. 2008. №5. С. 6-32.

⁶ Ланг П.П. Правовая деятельность: аксиологические и мировоззренческие основания : монография / П.П. Ланг ; научный редактор О.Ю. Рыбаков. – Самара: ООО «Полиграфическое объединение «Стандарт», 2021. С. 265-297.

⁷ Анаева Е.А., Ланг П.П. Правовая позиция суда и судебское усмотрение в юридическом процессе. // Судопроизводство в арбитражных судах: антология научной мысли и практика правоприменения: Сб.научных трудов Одиннадцатого арбитражного апелляционного суда / под ред. Н.Р. Сафяевой. – Самара. 2020. С. 117-124.

«NECESSITY» OF JUDICIAL DIRECTION IN LEGAL POSITIVISM CONCEPT OF HERBERT L.A. HART

© 2022 Prozherin Ilya Andreevich
Post-Graduate
Samara State University of Economics
E-mail: fans.prozherin@yandex.ru

Keywords: judicial discretion, legal language, indeterminacy in law, interpretation of law, application of law, legal positivism, formalism, normative skepticism, legal realism.

The article is devoted to the analysis of the role of judicial discretion in the process of application of law from the point of view of Herbert L.A. Hart in his works «The Concept of Law» and «Positivism and the Separation of Law and Morals» through the correlation of approaches to the essence of judicial activity from the point of view of formalism and rule-skepticism, as well as in the context teachings of analytical philosophy and legal positivism.

ОСОБЕННОСТИ БЮДЖЕТНО-ПРОЦЕССУАЛЬНЫХ ПРАВООТНОШЕНИЙ

© 2022 Проскурякова Светлана Анатольевна*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: bazis-2012@yandex.ru

Ключевые слова: бюджетный процесс, бюджетно-процессуальные правоотношения, регулирование, особенности, структура.

В статье рассмотрены особенности бюджетно-процессуальных правоотношений. Установлено, что данные правоотношения получают свое развитие только в рамках бюджетного процесса с его самостоятельными стадиями. На основании последних возникают определенная специфика развития и реализации, конкретные результаты. В бюджетно-процессуальных правоотношениях предусмотрено участие определенных субъектов, установленных положениями БК РФ. Правовая природа бюджетно-процессуальных правоотношений основана на публичной природе. Затрагиваются отдельные проблемные аспекты, требующие повышенного внимания со стороны законодателя.

Вопросы бюджетного регулирования традиционно занимают важное место в юридической науке, что вполне закономерно. Формирование бюджетов различных уровней, позволяет эффективно осуществлять деятельность в различных направлениях. В том числе, в полной мере обеспечивается деятельность государства, муниципальных образований, реализуются социально-экономические цели, обеспечивается функционирование аппарата государственной власти и различных ведомств и пр. В таком контексте, исследование особенностей бюджетного процесса, уяснение его сущностных характеристик во взаимосвязи с характеристикой бюджетно-процессуальных отношений, выступает значимым направлением для теории и практики юридической науки.

Как правило, бюджетные правоотношения связаны с публично-правовым регулированием. В данной сфере действует императивный метод и обязательные правовые предписания, позволяющие определить сущностную характеристику и структуру бюджетно-процессуальных отношений.

Бюджетный процесс, основан на определенной правовой базе, центральным актом нормативного регулирования выступает Бюджетный кодекс РФ (далее – БК РФ)¹. В общем механизме правового регулирования закрепляются отдельные юридические средства, направленные на реализацию установленных норм в бюджетной сфере. Представляется, что основы бюджетного права базируются на положениях Конституции РФ, как основополагающего нормативного правового акта, который устанавливает базовые принципы и начала. Так, в ст. 71 Конституции РФ установлены основы для распределения бюджетов различных уровней и др.²

* Научный руководитель – **Маликова Азиза Хорисовна**, доктор юридических наук, профессор кафедры теории права и философии.

По мнению В.В. Денисенко, анализ законодательства позволяет сделать вывод о том, что отношения, отнесенные к бюджетным правоотношениям, непосредственно связаны с бюджетным процессом (ст. 6 БК РФ). В связи с чем, они возникают, развиваются и прекращаются в его рамках³.

Здесь следует отметить, что в структуре БК РФ, установлены конкретные участники бюджетного процесса (ст. 152). Их правовой статус более подробно определяется в системе законов и подзаконных актов. Так, к участникам бюджетных правоотношений (ч. 1 ст. 152 БК РФ) относятся:

- Президент РФ;
- высшее должностное лицо субъекта РФ, глава муниципального образования;
- законодательные (представительные) органы государственной власти и представительные органы местного самоуправления;
- исполнительные органы государственной власти (исполнительно-распорядительные органы муниципальных образований);
- Центральный банк РФ;
- органы государственного (муниципального) финансового контроля;
- органы управления государственными внебюджетными фондами;
- распорядители и администраторы;
- получатели бюджетных средств.

Как критерий эффективности всей законодательной деятельности по поводу правовой регламентации бюджетно-процессуальных правоотношений, можно выделить следующее:

- качественное формирование правовой базы;
- наличие гарантий и механизма регулирования, и развития бюджетных правоотношений, реализации таких норм.

Очевидно, что простое наличие законодательной базы не гарантирует наличие в стране правопорядка и законности в бюджетной сфере. Бюджетные правоотношения связаны с деятельностью публично-правовых субъектов (государства, его органов и должностных лиц, муниципальных образований и др.). Соответственно, деятельность уполномоченных субъектов направлена прежде всего, на эффективную правореализацию и правоприменение, соблюдение норм бюджетного права в процессе развития бюджетного правоотношения.

Следует кратко охарактеризовать стадии реализации закона в сфере правового регулирования бюджетно-процессуальных отношений, на этапе его применения полномочным на то субъектом:

- Обучение, получение необходимых навыков сотрудниками уполномоченных органов государственной власти для последующего правоприменения. Наделение теми или иными компетенциями.
- Принятие процессуальных и не процессуальных решений в соответствии с БК РФ и совокупностью иных нормативных правовых актов.
- Взаимодействие с системой уполномоченных органов и организаций из бюджетной сферы, как правило, на данной стадии осуществляются различные межведомственные контакты, взаимодействия и пр.

- Оценка эффективности реализации и применения бюджетного законодательства, т.е. данная стадия завершает рассматриваемый цикл.

Как правило, развитие бюджетно-процессуальных правоотношений имеет определенную специфику, основанную на стадиях бюджетного процесса, раскрывающихся в части III БК РФ. Характеристика во многом может быть связана с правовым статусом субъекта, вступающего в него. На основании правового статуса субъекта бюджетного процессуального отношения, определяется и его динамика, устанавливаются определенные рамки и пределы компетенции.

Рассматриваемые правоотношения связаны с публично-правовым функциональным предназначением. Однако, нельзя обойти стороной социальную значимость бюджетно-процессуальных правоотношений. От успешности формирования федеральных, региональных и муниципальных бюджетов, находится в зависимости общественное мнение по поводу:

- качества жизни;
- эффективности деятельности представителей власти различных уровней;
- отношения к праву и его реализации.

Право, в качестве социально-политического явления, оказывает прямое воздействие на социальную действительность. В полной мере такое положение применимо к сфере бюджетного регулирования. Фактически, право, как социальное явление, оказывая воздействие на социальную действительность, формирует правовую систему. Так, в связи с возникновением бюджетно-процессуальных отношений, имеют значение:

- непосредственные его особенности;
- общественные процессы.

Высокая социальная значимость бюджетно-процессуальных правоотношений позволяет говорить о необходимости уточнения существующих недостатков в исследуемой сфере. Согласно позиции Х.В. Пешковой, нечеткие формулировки в бюджетном законодательстве становятся причиной разрозненных подходов судов к решению споров⁴.

Действительно, для разрешения дела в судебном порядке относительно бюджетного регулирования, необходимо определение важных показателей материальных норм, позволяющих четко разграничить добросовестные, законные действия от действий, содержащих признаки противоправности, правонарушений. В отсутствии четкого урегулирования весьма трудно процессуально определить необходимые основы для разрешения возникающих споров.

В этом отношении, действительно, хотелось бы отметить, что многообразие субъектов бюджетно-процессуальных отношений, диктует необходимость применения достаточно обширной правовой базы. Прежде всего, речь идет об определении правового статуса участников бюджетно-процессуальных отношений, исходя из которых, используются нормы БК РФ и совокупность иных нормативных правовых актов. Представляется, что необходим пересмотр концептуальных основ построения бюджетно-процессуальных правоотношений.

Подводя итоги исследования, необходимо подвести итоги:

1. Бюджетно-процессуальные отношения существуют только в рамках бюджетного процесса, подразделяющегося на самостоятельные стадии. Специфика данных правоотношений во многом связана именно со стадией реализации. Существенным значением

обладает и определение особенностей правового статуса субъектов бюджетного процесса.

2. Значительное количество участников бюджетно-процессуальных правоотношений, обуславливает их сложность и многообразие. Использование положений об административно-правовом статусе, диктует потребность в применении комплексного толкования обширного количества нормативных правовых актов, что накладывает специфику на регулирование рассматриваемой сферы. Подобное положение негативно влияет на правоприменительную практику, целесообразно использовать более системный подход в построении рассматриваемых правоотношений.

¹ Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 145-ФЗ (ред. от 29.11.2021) // Собрание законодательства РФ. 03.08.1998. № 31. Ст. 3823.

² Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>, 04.07.2020.

³ Денисенко В.В. Особенности бюджетных правоотношений: взгляд административиста // Юристь – Правоведь. 2011. № 2 (45). С. 79.

⁴ Пешкова Х.В. Бюджетные правоотношения в России: проблемы теории и практики // Юристь – Правоведь. 2011. № 1 (44). С. 84.

FEATURES OF BUDGETARY PROCEDURAL LEGAL RELATIONS

© 2022 Proskuryakova Svetlana Anatolyevna
Master's Student
Samara State University of Economics
E-mail: bazis-2012@yandex.ru

Keywords: budgetary process, budgetary procedural legal relations, regulation, features, structure.

The article considers the features of budgetary procedural legal relations. It has been established that these legal relations are developed only within the framework of the budget process with its independent stages. Based on the latter, there is a certain specificity of development and implementation, specific results. The budgetary procedural legal relations provide for the participation of certain entities established by the provisions of the RF BC. The legal nature of budgetary procedural legal relations is based on a public nature. Some problematic aspects that require increased attention from the legislator are touched upon.

ПРИЗНАКИ ПРАВОНАРУШЕНИЙ В РОССИЙСКОМ ПРАВЕ И ПРАВЕ СТРАН ЮГО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ

© 2022 Сидорова Анна Викторовна
доцент кафедры международного права и политологии
Самарский государственный экономический университет
E-mail: an.sido@bk.ru

Ключевые слова: правонарушение, противоправность, виновность, общественная опасность, проступок.

Рассматривается совокупность признаков, квалифицирующих деяние как правонарушение. Анализируются признаки правонарушения, выделяемые в праве стран Юго-Восточной Европы.

В новейшей российской правовой науке количество признаков правонарушения по сравнению с советским периодом уменьшилось. Ученые в качестве признаков чаще всего выделяют противоправность, опасность или вредность, виновность, наказуемость или наличие юридической ответственности¹.

Современный период в области теории государства и права в Хорватии, в первую очередь, связывается с именем Берислава Перича, по мнению которого для наступления противоправности необходимо, чтобы некоторым актом или поведением (активным или пассивным) была применена правовая норма, либо дошло до нарушения правопорядка, в результате чего появляется ответственный субъект².

Понятие противоправности в качестве признака деликта (правонарушения) было достаточно детально изучено в трудах некоторых современных ученых бывших республик СФРЮ. Под противоправностью Ф.Бачич понимает «поведение, которое отвечает поведению, описанному в гипотезе и диспозиции преступления, и угрожает или причиняет вред защищенным ценностям (общественная опасность, вредность деяния)»³.

Д. Врбан пишет, что «понятие противоправности состоит из понимания некоторого действия в качестве «неправа» («pergava»), то есть противоположного правовому порядку»⁴. В странах Юго-Восточной Европы такое поведение обычно рассматривается в качестве деликта, определяемого как поведение, которым нарушается право. Логически такое мышление не совсем правильно, поэтому ученый предлагает рассматривать противоправность с нормативного аспекта. И в свете не одной нормы, а в рамках целой правовой системы.

По мнению ученого, понятие «противоправности» наиболее важным является для уголовного права, где противоправность рассматривается, с одной стороны, как признак (элемент) наказуемого деяния, а с другой стороны связывается и с исключением наказания за некоторые виды поведения. По этой причине Д. Врбан предлагает рассматривать противоправность в двух смыслах – правотехническом и ценностном. В ценностном смысле противоправность является общественно нежелательным поведением или даже

как некоторое зло, в то время как в правотехническом смысле противоправность сводится на понятие деликта (правонарушения) в законе⁵.

М. Бошкович поясняет, что в системе ответственности важна степень вреда в противоправном поведении и общественной опасности, разделяющая ее на ответственность за преступления, экономические проступки и правонарушения⁶. Д. Авиани считает, что заключение о противоправности любого поведения определяется на двух этапах. На первом необходимо утвердить наличие в поведении признаков правонарушения, а на втором этапе – его противоправность, то есть отсутствие причин для исключения противоправности деяния⁷.

Изучая причины преступлений, югославский ученый Н. Степанович утверждал, что признак противоправности не может рассматриваться в отрыве от признака закрепления проступка законом или другим актом уполномоченного органа. То есть, если некоторое деяние предусмотрено законом или иными правовым актом как проступок или преступление, то оно и есть проступок или преступление. По мнению Н. Степановича, «проступки и преступления всегда противоправные деяния, в рамках которых действия и бездействия нарушают обязательный акт»⁸.

Сербский ученый З. Стоянович не соглашается с ранее предложенным Н. Степановичем выводом о противоправности и полагает, что «противоправность означает противность некоторой правовой норме или нарушение правового акта деянием человека»⁹. По мнению ученого противоправное поведение не обязательно является преступлением или проступком. В качестве примера им приводится невозврат долга, который является противоправным поведением, но не является преступлением или проступком. Чтобы стать преступлением или проступком, необходимо чтобы противоправное поведение было закреплено именно в таком статусе в нормативном акте. С другой стороны, автор отмечает, что могут бы налицо все признаки преступления или правонарушения, но будет отсутствовать его противоправность, когда лицо поступало в состоянии необходимой обороны или крайней необходимости¹⁰.

Таким образом, в сербской правовой науке противоправность является признаком любого правонарушения, а для отнесения противоправного деяния к преступлениям или проступкам необходимо закрепление его в качестве такого в правовом акте.

Нам представляет интересным вывод о «нежелательности» правонарушения. В гражданских и дисциплинарных правонарушениях достаточно сложно увидеть и обосновать общественную опасность, а в отдельных случаях и вредность.

Главной разницей между формальными и материальными противоправными деяния С. Франк видит в их наказуемости. В то время как формальные противоправные деяния представляют собой вид законного существа деяния, материальные противоправные дела сами по себе вообще не наказуемы. По этой причине понятие преступления, предложенное ученым, содержит уточнение, что преступлениями являются именно материальные противоправные дела, прямо поименованные в законе¹¹. При этом противоправные деяния должны обладать двумя свойствами, чтобы стать наказуемыми – должны быть материальными и формально противоправными, поскольку нельзя наказывать за то, что не является общественно опасным (материальный признак) и не поименовано в законе (формальный признак).

В настоящее время в Сербии выделяются несколько видов наказуемых деяний («kaznjiva radnja»): преступление (krivično delo); проступок (prekršaj); экономическое правонарушение (privredni prestup)¹².

Подход о наличии санкции для каждого деликта (правонарушения) характерен для правовой науки СФРЮ. Например, Н. Срзентич и А. Стаич писали, что «если Деликт, то есть Санкция»¹³.

В. Грозданич отмечает, что одновременное наказание за преступление и нарушение невозможно – виновный может быть наказан только за один вид наказуемого деяния. Иная ситуация с дисциплинарными нарушениями. Виновный в совершении наказуемого деяния может быть наказан дважды. Один раз – за совершенное преступление или нарушение, а второй – за дисциплинарное нарушение. В качестве примера приводится ситуация с кассиром, который при недостатке может быть привлечен к уголовной ответственности по Уголовному закону и уволен с должности, что является мерой дисциплинарной ответственности¹⁴. Говоря о признаке наказуемости и наказуемых деяниях по законодательству Республики Хорватия, авторы учебника «Уголовное право» выделяют три их вида: преступление («kaznena djela»), проступки («prekršaj») и дисциплинарные нарушения («stegovna djela») ¹⁵.

Э. Чорович заключает, что принцип законности, присущий уголовному праву отличается от других областей права, поскольку наказание может быть определено исключительно уголовным законом, в то время как санкции за проступок могут быть установлены в правовом акте меньшей силы¹⁶. По мнению автора, обобщенно и концептуально преступления представляют собой поведение с максимальной степенью опасности по отношению к обществу.

Подведя итог, сделаем вывод о том, что признаками правонарушений, характерными как для отечественной науки, так и для науки стран Юго-Восточной Европы являются:

- противоправность;
- вредность;
- определенная в нормативно-правовом акте или соглашении сторон юридическая ответственность за правонарушение.

Признак наказуемости характерен как в нашей стране, так и странах Юго-Восточной Европы для преступлений, административных правонарушений и дисциплинарных проступков. Юридическая ответственность для других отраслей права предусматривается в виде санкций, а не наказания. Понятие «юридическая ответственность» в странах бывшей СФРЮ рассматривается очень неполно и в основном связывается с «наказуемостью». По этой причине оправдано использовать именно категорию «юридическая ответственность» в качестве признака правонарушений.

Как было указано ранее, вина в качестве обязательного признака правонарушения в праве государств Юго-Восточной Европы не выделяется. Во-первых, внедоговорные деликтные обязательства, предусматриваемые гражданским законодательством, являются основаниями для ответственности без вины. Внедоговорные деликты являются одним из видов гражданского правонарушения (деликта) без каких-либо исключений и условий. Поэтому определение вины в качестве общего признака все правонарушений необъективно. По мнению югославских ученых, вина не является обязательным условием для правона-

рушений публичных органов государства (исполнительной, законодательной и судебной). Принятие публичным органом неправомерного акта, вне зависимости от мотивов деяния и наличия вины, должно признаваться правонарушением.

-
- ¹ Сидорова А.В. Модификация общетеоретической концепции «правонарушение» (субъект и субъективная сторона) в «Интернет» эпоху // Российская юстиция. 2019. № 1. С. 68-70.
- ² Berislav P. Država i pravni sustav. 6. izd. Zagreb: Informator, 1994. С. 164.
- ³ Bačić F. Kazneno pravo: Opći dio. Zagreb: Pravni informator, 1995. С. 106.
- ⁴ Vrban D. Država i pravo. Zagreb: Golden marketing, 2003. С. 282.
- ⁵ Vrban D. Država i pravo. Zagreb: Golden marketing, 2003. С. 283.
- ⁶ Bošković M., Skakavac T. Prekršajno pravo - Novi Sad: Fakultet za pravne i poslovne studije «Dr Lazar Vrkatić», 2017. С. 13.
- ⁷ Aviani D. Prekršajno pravo. Split: Pravni fakultet sveucilista u Splitu, 2013. С. 24.
- ⁸ Stjepanović N. Upravno pravo u SFRJ: Opšti deo. Beograd: Privredni pregled, 1978. С. 492.
- ⁹ Stojanović Z. Krivično pravo: Opšti deo. Beograd: Pravna knjiga, 2012. С. 82.
- ¹⁰ Stojanović Z. Указ. соч. С. 122.
- ¹¹ Frank S. Teorija kaznenog prava: po Krivičnom zakoniku od godine 1951: opći dio. Zagreb: Školska knjiga, 1955. С. 117.
- ¹² Kazneno pravo / Obuka za polaganje stručnog ispita za sticanje licence stečajnog upravnika - Beograd, jun 2005. // Электронный ресурс: http://www.priv.rs/upload/document/kazneno_pravo.pdf Дата доступа 23.08.2017.
- ¹³ Srzentić, N., Stajić A. Krivično pravo FNRJ. Beograd, 1961. С. 78-79.
- ¹⁴ Grozdanic V. Kazneno pravo: opci dio. Rijeka: Pravni fakultet Sveucilista, 2013. С. 17.
- ¹⁵ Grozdanic V. Указ. соч. С. 15.
- ¹⁶ Е. Ђоровић. Указ. соч. С. 8.

SIGNS OF OFFENSES IN RUSSIAN LAW AND THE LAW OF THE COUNTRIES OF SOUTH-EASTERN EUROPE

© 2022 Sidorova Anna Viktorovna
Associate Professor of the Department of International Law and Political Science
Samara State University of Economics
E-mail: an.sido@bk.ru

Keywords: offense, wrongfulness, guilt, public danger, misdemeanor.

A set of signs that qualify an act as an offense is considered. The signs of an offense identified in the law of the countries of South-Eastern Europe are analyzed.

К ВОПРОСУ О ПОНЯТИИ ПРИНЦИПОВ ПРАВА

© 2022 Стуликова Надежда Викторовна
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Nadstst2020@mail.ru

Ключевые слова: право, принцип, принцип права, понятие принципа права, система принципов права, юриспруденция.

В статье приводится анализ позиций современных исследователей в области цикла правовых наук, исследуются понятия принципов права и их система. Особую актуальность настоящая тематика приобретает в связи с новоизбранным подходом законодателя к нормативно-правовому закреплению принципов в системе национального законодательства. Вместе с тем, в настоящем труде нами предпринята попытка аккумуляции накопленного теоретического материала по вышеназванным вопросам.

В общем понимании под термином «принцип» необходимо понимать «начало» или «основы», которые составляют достаточно крепкий и устойчивый фундамент того или иного правового явления. В словарях современного русского языка под «принципами» понимается то, что находится непосредственно перед «началом». Нетрудно сделать вывод о том, что лингвисты, разрабатывая данный термин исходят из понимания того, что слову «начало» имеет своей отправной точкой что-то более первостепенное, чем оно само. Безусловно, это свидетельствует о том, что «принцип» обладает весьма большим значением для функционирования того или иного правового явления.

Существует и несколько иная позиция относительно появления в русском языке названного термина, которая состоит в том, что «принцип» является категорией, находящейся за гранью объективного понимания, то есть он является абстрактным явлением, содержание которого учитывается при построении той или иной системы.

Специалисты с области экономико-правовых наук полагают, что термин «принцип» является универсальной категорией, которая содержит в себе внушительное количество отраслевого знания.

Современная философская доктрина содержит в себе подходы, согласно которым под «принципами» необходимо понимать фундамент или основу какой-либо системы. Такая трактовка названного понятия крайне похожа по своему внутреннему содержанию на вышеописанный общий подход к пониманию «принципов».

Известный отечественный исследователь С.А. Мосин в своих научных трудах отмечал, что «принцип», являясь исходным началом или основой всего характеризуется всеобщностью, которая тесно связана с основой всех происходящих процессов и явлений¹. Иными словами, приведенное понимание названного термина приводит к тому, что он распространяет свое действие на все явления и процессы, которые протекают в различных сферах научного знания².

Рассматривая «принцип» через призму исключительно юридических наук, важно отметить, что в них сформировалось несколько отличное понимание его внутреннего содержания. Поэтому его дальнейшая научная разработка в контексте юридических наук приобретает особое значение.

Некоторые отечественные исследователи в области правовых наук под «принципами» понимают «установленное требование или предписание», которое носит обязательный характер для всех участников общественных отношений³. Таким образом, «принцип» и «правило поведения» являются синонимами. Однако, исследуя проблематику их соотношения глубже можно прийти к выводу о том, что первое является более первостепенных, а второе производным. «Правила поведения» декларируются конкретными нормативно-правовыми предписаниями, которые содержатся в национальном законодательстве, тогда как «принципы» - есть идеи, на которых базируются названные правила⁴.

В силу того, что под «принципом» понимается основа какой-либо системы, то при изучении принципов права возникает справедливый вопрос о соотношении названных понятий. Слово «система» происходит из греческого языка, под ним понимается нечто «целое», «общее», «состоящее из частей связанного друг с другом». Опираясь на вышеизложенное, отметим, что система принципов представляет собой совокупность основополагающих идей, которые определяют вектор построения правовой системы, законодательства и права в целом и одновременно являются самостоятельными регуляторами общественных правоотношений⁵.

На основании проведенного краткого положения юридической доктрины мы сделали следующие выводы.

«Принципы права» представляют собой совокупность идей, которые составляют основы нормативно-правовых предписаний, содержащихся в конкретных правовых актах. Современный законодатель избрал весьма своеобразную траекторию построения отечественной законодательной базы, которая выразилась в нормативно-правовом закреплении таких идей. Безусловно, названный подход позволяет разрешить ряд проблем, которые непосредственно связаны с толкованием норм права, однако, несмотря на этом сущностное содержание того или иного принципа права может восприниматься носителями прав по-разному. Это обусловлено прежде всего субъективными причинами, которые выражены в восприятии тех или иных философских и правовых явлений конкретным человеком.

В заключении хотелось бы отметить, что принципы права обладают чертами и свойствами социальных явлений. Это объясняется тем, что основополагающие идеи, помещенные в них – есть результат развития человека, общества и государства. Их существование призвано осуществлять регулирование общественной жизни, через призму мировоззрения, которое господствует в обществе в тот или иной период исторического развития⁶.

¹ Мосин С. А. Презумпции и принципы в конституционном праве Российской Федерации. М., 2009. С. 16.

² Сахапов Р. Р. Основные подходы к пониманию принципов права в российской правовой науке (советский и современный периоды) // История государства и права. 2014. № 15. С. 10–15.

³ Барабаш А. С., Брестер А. А. Метод российского уголовного процесса. СПб., 2013. С. 25–26.

⁴ Ланг П. П. Ценность и экзистенция принципов права // Евразийский юридический журнал. – 2021. – № 6(157). – С. 84-87.

⁵ Ланг П. П. Аксиологические начала права // Российская юстиция. – 2018. – № 8. – С. 2-4.

⁶ Ланг П. П. Мироззренческие основания права: структура и функции // Юридическое образование и наука. – 2020. – № 10. – С. 16-20.

ON THE QUESTION OF THE CONCEPT OF PRINCIPLES OF LAW

© 2022 Stulikova Nadegda Viktorovna

Graduate Student

Samara State University of Economics

E-mail: Nadstst2020@mail.ru

Keywords: law, principle, principle of law, concept of principle of law, system of principles of law, jurisprudence.

The article provides an analysis of the position of modern researchers in the field of the cycle of legal sciences, explores the concept of the principles of law and their system. This topic acquires particular relevance in connection with the newly chosen approach of the legislator to the normative and legal consolidation of principles in the system of national legislation. Along with this, in this work we have made an attempt to accumulate the accumulated theoretical material on the above issues.

ХАРАКТЕРНЫЕ ОСОБЕННОСТИ ЛИЧНОСТИ САМОЗАНЯТОГО, УПЛАЧИВАЮЩЕГО НАЛОГ НА ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ДОХОД

© 2022 Сюсюкин Иван Сергеевич*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: ihope91@mail.ru

Ключевые слова: самозанятый, налог, профессиональный доход, денежные средства, самоконтроль, налоговое законодательство, задолженность.

Статья посвящена анализу характерных особенностей личности самозанятого, уплачивающего налог на профессиональный доход, которые напрямую оказывают влияние на непосредственно добросовестное выполнение самим самозанятым лицом своей обязанности по уплате налогов, а также на всю экономическую ситуацию в стране в целом. Данный анализ проводился только в рамках зарубежных научных источников, в связи с чем исследуемая тема является актуальной для российской науки и нуждается в теоретической разработанности.

Самозанятые налогоплательщики представляют особый интерес как с точки зрения политики, так и с точки зрения исследований теоретиков налогового права. Они, как правило, считаются менее сговорчивыми, чем наемные работники, потому что у них больше возможностей уклониться и более высокая склонность к финансовым рискам, присущим уклонению от уплаты налогов. Но самозанятые отличаются от наемных работников и по другим параметрам. Во-первых, они зачастую облагаются несколькими налогами, а также должны собирать косвенные налоги, такие как налог на добавленную стоимость (НДС). Во-вторых, они обязаны сами управлять финансовой деятельностью своего бизнеса. Они должны организовывать свои доходы и расходы, выставлять и отслеживать счета-фактуры, а также готовить свои налоговые декларации с помощью налогового специалиста или без него, чтобы выполнить свои обязательства перед налоговым органом. Такое самостоятельное администрирование требует навыков ведения бухгалтерского учета, знаний налогового законодательства и некоторой степени самоконтроля.

Обратимся к теории ментального учета. Теория ментального учета – подход из поведенческих финансов и литературы по суждениям и принятию решений – описывает когнитивные процессы, которые люди применяют для отслеживания своих доходов и расходов, главным образом путем классификации их финансовой деятельности и отнесения их к конкретным бюджетам. Значительный объем литературы исследует влияние ментального учета, особенно на выбор потребителей. Совсем недавно теория ментального учета также использовалась для понимания решений налогоплательщиков о соблюдении требований законодательства. Есть первоначальные признаки того, что самозанятые налого-

* Научный руководитель – **Коробова Александра Петровна**, кандидат юридических наук, доцент.

плательщики различаются в использовании ментального учета и что ментальный учет связан с соблюдением требований по подоходному налогу. По сути, полученные результаты свидетельствуют о том, что несоблюдение требований не обязательно является результатом низкой налоговой морали, но иногда может быть вызвано неспособностью выполнять свои налоговые обязательства.

Однако в литературе еще не дается количественная оценка распространенности ментального учета среди налогоплательщиков, работающих не по найму, уплачивающих налог на профессиональный доход, и не исследуются потенциальные причины индивидуальных различий в ментальной сегрегации налогов, таких как личность (например, знания, добросовестность, импульсивность) или характеристики бизнеса (например, оборот, годы самостоятельной занятости, дефицит финансовых средств).

Ведение мысленного учета часто служит для облегчения управления капиталом. Соответственно, исследование, проведенное в Нидерландах, показало, что ментальный учет положительно связан с образованием, финансовыми знаниями и управлением денежными средствами на уровне домохозяйства². Хотя управление денежными средствами также может иметь отношение к соблюдению налогового законодательства, исследований о роли ментального учета в поведении налогоплательщиков относительно мало.

Интересны результаты исследования, проведенного в Австрии, где самозанятые налогоплательщики были опрошены по вопросам управления денежными средствами и их уплаты налогов. Пункты опроса были разработаны на основе протоколов интервью, которые оценивали индивидуальную склонность к психической сегрегации и интеграции. Полученный опрос был распространен среди самозанятых налогоплательщиков для изучения коррелятов ментального учета налогов.

Ментальная сегрегация – более благоприятная практика ментального учета – была положительно связана с возрастом респондентов, позитивным отношением к налогообложению и (по их собственным данным) соблюдением налогового законодательства⁴.

Поэтому важную роль для самозанятых, соблюдения ими налогового законодательства, является налоговое планирование. Налоговое планирование определяется как юридическая минимизация налоговых обязательств, тогда как уклонение от уплаты налогов относится к незаконному поведению, такому как сокрытие или игнорирование налоговых обязательств. Налоговое планирование является важным аспектом предпринимательской деятельности самозанятых налогоплательщиков, поскольку оно влияет на конкурентоспособность, инвестиции и рост.

Таким образом, крайне важно, чтобы самозанятые налогоплательщики эффективно структурировали свои налоговые платежи и избегали уплаты большего количества налогов, чем требуется по закону, посредством законных механизмов. Например, многие самозанятые налогоплательщики расставляют приоритеты в расходах в конце финансового года, чтобы создать дополнительные возможности для вычетов. Так, по налогу на профессиональный доход предусмотрен льготный вычет в размере не более 10 тыс. руб., который будет зависеть от ставки налога¹. Однако такое поведение зависит от понимания налогоплательщиками налоговой системы и способности планировать заранее, и поэтому должно быть связано с умственным учетом.

Настоящее исследование выявляет индивидуальные различия в методах ведения бухгалтерского учета среди самозанятых владельцев бизнеса. Мы обнаружили, что люди,

набравшие высокие баллы по ментальному учету (сегрегаторы), утверждают, что они воспринимают налоги отдельно от своего делового оборота и указывают на необходимость откладывать достаточные средства для будущих налоговых платежей. С другой стороны, люди, получившие более низкие баллы по умственному учету (интеграторы), в большей степени воспринимают налоги как часть своего делового оборота.

Что касается личности налогоплательщиков, налоговых знаний и ментального учета, мы находим небольшие корреляции, но в то же время структурные различия. Осведомленность увеличивает вероятность ведения мысленного налогового учета, но отделение будущих налогов от оборота бизнеса не является прямым следствием одних только повышенных налоговых знаний.

Размышления о будущих налоговых платежах в основном связаны с импульсивностью. Импульсивные налогоплательщики с меньшей вероятностью будут думать о своих будущих налоговых платежах. Они также заявляют, что будут меньше экономить на будущих налоговых платежах. Более того, позитивное отношение к налогам связано с высоким уровнем умственного учета³.

Одним из ключевых выводов является то, что владельцы бизнеса, испытывающие финансовые трудности, с меньшей вероятностью будут платить налоги. На самом деле, эта связь была самой сильной в анализе выводов. Этот вывод согласуется с выводами Мюльбахера в 2017 году, которые обнаружили, что личная склонность отдельных лиц к умственному учету негативно связана с банкротством. Лица, которые рассматривали налоги отдельно от оборота бизнеса, с меньшей вероятностью обанкротятся в экспериментальной задаче. Что касается направленной интерпретации, то возможны несколько объяснений. Некоторые предприятия могут быть недостаточно финансово процветающими, чтобы откладывать деньги, отсутствие умственного учета может препятствовать успеху бизнеса, или посреднические эффекты могут привести к тому, что люди с высокой степенью импульсивности будут тратить заработанные деньги, не учитывая будущие налоговые платежи.

. В частности, низкая добросовестность, краткосрочная ориентация, негативное отношение к налогам и нехватка финансовых средств были связаны с намеренным уклонением от уплаты налогов. С другой стороны, ментальный учет был связан с более высокими уровнями налогового планирования, что приводило к значительным последствиям. Следовательно, лицам, которые лучше планируют будущие налоговые платежи и разделяют налоги, может быть легче уменьшить свои налоговые обязательства на законных основаниях и, таким образом, у них не будет необходимости уклоняться от уплаты налогов. В соответствии с этой интерпретацией делается вывод о том, что негативное отношение к налогам, высокая финансовая грамотность и более высокая воспринимаемая административная нагрузка коррелируют с более высоким уровнем налогового планирования.

В налоговых исследованиях большинство исследований контролируют наличие доступных денежных средств, включая в анализ оценку дохода. Анализ финансового дефицита открывает интересную дополнительную перспективу, поскольку он учитывает различия в постоянных затратах и других финансовых обязательствах, влияющих на соблюдение налогового законодательства.

Важный вывод для политиков заключается в том, что ментальный учет негативно связан с финансовым дефицитом или, в свою очередь, с успехом бизнеса. Будущие ис-

следования должны прояснить причинно-следственную связь этого эффекта, но если ментальный учет приводит к уменьшению дефицита и большему успеху в бизнесе, молодые владельцы бизнеса должны быть обучены стратегиям ментального учета (т.е. сегрегации). Кроме того, мы находим положительную связь между ментальным учетом и налоговым планированием. Хотя мы не находим положительной корреляции между налоговым планированием и процветанием бизнеса в наших данных, часто утверждается, что самозанятые, которые хорошо планируют свои налоговые платежи, более конкурентоспособны. Таким образом, предоставление услуг налогоплательщикам и обучение молодых предпринимателей может повысить конкурентоспособность их бизнеса.

¹ Богданова Т.И., Рослая Ю.А. Особенности налогообложения доходов самозанятых граждан // Развитие теории и практики управления социальными и экономическими системами. 2019. № 2. С.35-39.

² Antonides, G., de Groot, M. I., & van Raaij, F. W. Mental budgeting and the management of household finance // Journal of Economic Psychology. 2011. № 32, 546–555.

³ Muehlbacher, S., Hartl, B., & Kirchler, E. Mental accounting and tax compliance: Experimental evidence for the effect of mental segregation of tax due and revenue on compliance. Public Finance Review. 2017. № 5. P.118–139.

⁴ Muehlbacher, S., & Kirchler, E. Mental accounting of self-employed taxpayers: On the mental segregation of the net income and the tax due // FinanzArchiv, 2013. № 9, P. 412–438.

CHARACTERISTIC FEATURES OF THE SELF-EMPLOYED PERSON PAYING PROFESSIONAL INCOME TAX

© 2022 Syusyukin Ivan Sergeevich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: ihope91@mail.ru

Keywords: self-employed, tax, professional income, cash, self-control, tax legislation, debt.

The article is devoted to the analysis of the characteristic features of the self-employed person paying the tax on professional income, which directly affect the directly conscientious performance by the self-employed person of his duty to pay taxes, as well as the entire economic situation in the country as a whole. This analysis has been carried out so far only in foreign scientific sources, in connection with which the topic under study is relevant for Russian science and needs theoretical elaboration.

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ НАЛОГОВОЙ ПОЛИТИКИ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

© 2022 Таликина Анна Константиновна
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Ageeva.ageevaaa@yandex.ru

Ключевые слова: налоговая система, налоговая политика, налог, льготы, экономика, налогообложение, акциз.

Статья посвящена выявлению актуальных проблем, существующих в сфере налоговой политики Российской Федерации. Внимание уделено понятию «налоговая политика», освещены основные направления налоговой политики в РФ, которые существуют в настоящее время. Также автором предложены рациональные пути решения выявленных проблем в сфере налоговой политики.

Налоговая политика выступает одним из важнейших механизмов общественно-экономической политики в РФ. Во все времена налоговая политика была тесно связана с экономической политикой государства. В период распространения коронавирусной инфекции (COVID-19), произошло ухудшение экономической ситуации в РФ, что в свою очередь повлияло на вектор развития налоговой политики в РФ. Важно отметить, что налоги в РФ являются одним из значимых рычагов, которые влияют на экономические процессы, происходящие в государстве. Вектор развития налоговой политики, её содержание имеют особое влияние на экономику государства, а также на развитие государства в целом. Таким образом, выявление проблем в сфере налоговой политики государства в настоящее время, а также предложение путей их устранения, является актуальным вопросом, так как решение выявленных проблем способствует эффективному развитию экономики государства, а также развитию государства в целом.

Перед тем как перейти к выявлению проблем в сфере налоговой политики РФ, необходимо определить, что представляет собой налоговая политика, а также рассмотреть основное содержание и вектор развития налоговой политики РФ в настоящее время.

Под налоговой политикой понимается комплекс мер в сфере налогов и сборов, которые направлены на формирование устойчивой, эффективно функционирующей налоговой системы, которая в свою очередь оказывала бы положительное влияние на развитие экономики и государства в целом¹.

Как уже было отмечено ранее, вектор развития налоговой политики РФ был скорректирован и видоизменён, в результате развития на территории РФ и других стран мира коронавирусной инфекции (COVID-19). Распространение указанной инфекции, привело к ухудшению экономической ситуации в РФ, в результате чего основным вектором налоговой политики в РФ стала поддержка различных пострадавших отраслей экономики РФ.

Министерством финансов РФ были разработаны законопроекты, которые определяли новый вектор развития налоговой политики на 2021-2024 гг². Необходимо отметить, что Министерство финансов РФ при разработке законопроектов учло необходимость при-

нятия мер по улучшению ситуации в пострадавших отраслях экономики РФ, росту результативности налоговой системы, улучшению налогового контроля, обеспечению стабильных налоговых условий и др.

К основным мерам, включённым в налоговую политику РФ 2021-2024 гг., можно отнести следующие:

- освобождение от заполнения деклараций организаций, индивидуальных предпринимателей, которые используют упрощённую систему налогообложения (далее – УСН) с объектом налогообложения «доходы» и применяют контрольно-кассовую технику;
- введение нового налогового режима «УСН.онлайн», который предназначается для микроорганизаций, количество сотрудников которых не превышает 5 (пяти) человек;
- введение «единого налогового платежа» (уплата налога одним платёжным поручением);
- формирование различных льгот по налогообложения организаций, осуществляющих деятельность в сфере информационных технологий;
- увеличение ставки акциза на табачную продукцию;
- предоставление впервые зарегистрированным индивидуальным предпринимателям отсрочки от уплаты налогов;
- предоставление организациям и индивидуальным предпринимателям, пострадавшим в результате распространения коронавирусной инфекции, отсрочки (рассрочки) по налогам и др³.

Рассмотрев содержание налоговой политики РФ, перейдём к выявлению проблем, существующей в указанной сфере.

Одной из проблем в сфере налоговой политики РФ является сложность процедуры получения отсрочки (рассрочки) по уплате налогов. Согласно налоговому законодательству, организациями отсрочка (рассрочка) по уплате налогов предоставляется в ограниченных случаях, определённых Налоговым кодексом РФ⁴, а также Постановлением Правительства от 02.04.2020 №409 «О мерах по обеспечению устойчивого развития экономики»⁵.

Многие предприятия не смогли воспользоваться указанной мерой, в виду сложности процедуры получения отсрочки (рассрочки), несмотря на то, что попадали под критерии, которые необходимы для получения отсрочки (рассрочки) налоговых платежей⁶. Для решения указанной проблемы, необходимо пересмотреть порядок процедуры получения организациями, которые пострадали в результате распространения коронавирусной инфекции, отсрочки (рассрочки) по налоговым платежам. Но, при упрощении порядка получения отсрочки (рассрочки) по уплате налогов, необходимо учитывать риск «опустошения» бюджета РФ.

Среди проблем в сфере налоговой политики РФ также можно выделить проблему непостоянности налоговой политики. Ежегодно в налоговую политику РФ вносятся корректировки и нововведения. Налогоплательщику трудно адаптироваться под постоянно меняющуюся налоговую политику государства, в виду отсутствия у него специальных познаний в указанной сфере. Для решения указанной проблемы предлагается более детально рассматривать существующие экономические условия, эффективно прогнозировать возможные спады или развитие экономики и других сфер общественной жизни, а после, ис-

ходя из проделанной работы, планировать меры по ведению налоговой политики на территории РФ.

Рассматривая налоговую политику как институт, который служит государству с целью пополнения бюджета РФ, в настоящее время к проблемам можно отнести проблему наличия многочисленных льгот для организаций и предпринимателей, которые были приняты в результате распространения коронавирусной инфекции на территории РФ. Так как наличие большого количества льгот для организаций и предпринимателей по уплате налоговых платежей ведёт к недополучению денежных средств в бюджет РФ. Важно ещё раз подчеркнуть, что указанную проблему необходимо рассматривать только с точки зрения «недополучения денежных средств в бюджет РФ». Для организаций и индивидуальных предпринимателей, указанное, не является проблемой. В сложившейся ситуации, меры по предоставлению различных льгот по уплате налогов, должны были быть предприняты и предусмотрены налоговой политикой, действующей в период распространения коронавирусной инфекции и падения уровня различных отраслей экономики.

Ещё одной проблемой в сфере налоговой политики РФ в настоящее время является высокий уровень налогового бремени налогоплательщика. Указанная проблема идёт в разрез с вышеобозначенной проблемой. Данная проблема актуальна для организаций и индивидуальных предпринимателей.

Из всего вышеуказанного, мы приходим к выводу, что налоговая политика в РФ занимает особое место в обеспечении нормального функционирования экономики и государства в целом. Нами были рассмотрены основные меры, принимаемые в сфере налоговой политики, которые были обозначены Министерством финансов РФ. Большая часть нововведения в сфере налоговой политики РФ связана с распространением на территории РФ коронавирусной инфекции (COVID 19). Также внимание было уделено выявлению и рассмотрению основных проблем, возникающих в сфере налоговой политики РФ. По нашему мнению, учитывая экономическое состояние РФ, эпидемиологическую ситуацию, для решения вышеуказанных проблем, необходимо провести усовершенствование налоговой политики, выработать новую модель налоговой политики, которая бы отвечала интересам как государства, так и налогоплательщиков.

¹ Калинина К.С. Перспективы развития налоговой политики РФ // Вектор экономики. 2021. №6. С. 67-77.

² Основные направления бюджетной, налоговой и таможенно-тарифной политики на 2021 год и на плановый период 2022 и 2023 годов (утв. Министерством финансов РФ) // Справ.-прав. система «КонсультантПлюс» (дата обращения: 02.02.2022).

³ Основные направления бюджетной, налоговой и таможенно-тарифной политики на 2022 год и на плановый период 2023 и 2024 годов (утв. Министерством финансов РФ) // Справ.-прав. система «КонсультантПлюс» (дата обращения: 02.02.2022).

⁴ Налоговый кодекс Российской Федерации (часть 1) от 31.07.1998 г. №146-ФЗ // Справ.-прав. система «КонсультантПлюс» (дата обращения: 02.02.2022).

⁵ Постановлением Правительства от 02.04.2020 №409 «О мерах по обеспечению устойчивого развития экономики» // Справ.-прав. система «КонсультантПлюс» (дата обращения: 02.02.2022).

⁶ Линкевич Е.Ф., Солонова В.А. Пути совершенствования налоговой политики РФ в условиях преодоления экономического спада // ЦИТИСЭ. 2021. №2. С. 80-91.

CURRENT PROBLEMS OF TAX POLICY AND WAYS TO SOLVE THEM

© 2022 Talikina Anna Konstantinovna
Master's Student
Samara State University of Economics
E-mail: Ageeva.ageevaaa@yandex.ru

Keywords: tax system, tax policy, taxes, benefits, economy, taxation, excise.

The article is devoted to the identification of actual problems existing in the field of tax policy of the Russian Federation. Attention is paid to the concept of «tax policy», highlights the main directions of tax policy in the Russian Federation that currently exist. The author also suggests rational ways to solve the identified problems in the field of tax policy.

ОСОБЕННОСТИ НОРМАТИВНО-ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ОРГАНОВ ВНЕШНЕГО ГОСУДАРСТВЕННОГО ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ

© 2022 Тарасова Анна Викторовна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: an.sapelkina2016@yandex.ru

© 2022 Черевиченко Татьяна Сергеевна
доцент кафедры правового обеспечения экономической деятельности
Самарский государственный экономический университет
E-mail: cherev_777@mail.ru

Ключевые слова: внешний государственный финансовый контроль и его органы, Счетная палата РФ, контрольно-счетные органы субъектов РФ.

В статье рассматриваются основные нормативно-правовые акты, регламентирующие правовое положение и деятельность специальных органов, уполномоченных осуществлять внешний государственный (финансовый) контроль. Анализируются положения указанных актов, а также существующие в них пробелы и противоречия, предлагаются варианты их разрешения.

Финансовый, контроль, это деятельность органов государственной власти, которая основана на законодательстве Российской Федерации, за рациональным распределением, использованием и расходованием денежных средств.

Как уже отмечалось, финансовый контроль применяется в сфере контроля, за использованием бюджетных денежных средств. Такого рода контроль, применяется как правило, над органами государственной власти субъектов федерации, органами муниципалитетов.

Различают внутренний государственный финансовый контроль и внешний.

Внешний финансовый контроль—это вид контроля, который осуществляется законодательными (представительными) органами государственной власти (местного самоуправления).

Контроль осуществляется Счетной палатой РФ, контрольно-счетными органами субъектов РФ и муниципальных образований (п.2 ст. 265 БК России).

Конституция Российской Федерации включает в себя норму, в соответствии с которой Совет Федерации и Государственная дума, совместно формируют Счетную палату, которая в свою очередь исполняет функции финансового контроля.

Кроме этого, Счетная палата самостоятельно разрабатывает соответствующие стандарты для регулирования конкретных видов деятельности.

В данном случае можно обратиться к следующим стандартам: СГА 203 «Последующий контроль за исполнением федерального бюджета»¹; СГА 104 «Аудит эффективности»² и другие.

В соответствии с нормой статьи 2 ФЗ №41-ФЗ Счетная палата- это непрерывно действующий высший орган внешнего государственного аудита (контроля).

Этот орган формируется в установленном порядке и подотчетен Собранию³.

В данном ФЗ также определяется состав и структура Счетной палаты, содержание деятельности, полномочия и иные существенные аспекты функционирования данного органа.

В целом данный нормативный правовой акт комплексно регулирует функционирование Счетной палаты, но стоит отметить неопределенность понятий, которые встречаются буквально в каждой статье: «контроль» и «аудит».

Как в вышеупомянутой статье 2, так и в некоторых других статьях указанные понятия законодателем определяются как синонимы, они указаны в скобках.

Например, одно из полномочий Счетной палаты – получение данным органом материалов, требующихся для проведения внешнего государственного контроля (аудита).

Но в то же время в других положениях этого Закона они рассматриваются как разные виды деятельности. Например, в статье 5 ФЗ №41-ФЗ содержатся полномочия Счетной палаты, к ним относятся: организация и контроль за эффективным использованием средств из федерального бюджета по их целевому назначению и т.п. и проведения аудита результатов достижения стратегических целей социально-экономического развития Российской Федерации (пп.1,2 ст. 5).

Следовательно, нет единообразия в употреблении данных терминов, что неизбежно вызывает определенные трудности и противоречия при реализации указанных полномочий на практике.

Видится необходимым устранение данного законодательного пробела посредством включения в нормативные правовые акты единого определения данных терминов.

Но в целом следует отметить эффективность деятельности Счетной палаты.

Федеральное законодательство, в частности ФЗ «Об общих принципах организации и деятельности контрольно-счетных органов субъектов Российской Федерации и муниципальных образований», закрепляет основные принципы, которыми руководствуются органы государственной власти, при осуществлении финансового контроля.

Для осуществления мероприятий органы субъектов РФ, могут самостоятельно утверждать стандарты внешнего государственного и муниципального финансового контроля (ч.2 ст. 11 ФЗ №6-ФЗ).

Данная норма говорит нам о том, что органы субъектов Российской Федерации могут самостоятельно принимать различные стандарты финансового контроля, которые могут существенно отличаться в зависимости от субъекта Федерации, на мой взгляд данная норма может привести к существенным противоречиям в данных актах.

Возможно в данном случае, законодателю стоит принять единый стандарт, для разработки положений органами государственной власти субъектов, что может послужить неким ограничением для правотворчества, что в конечном итоге может привести к наименьшему расхождению нормативно-правовых актов субъектов федерации.

Исключая уже упомянутые нормативно- правовые акты, согласно п.3 ст. 268.1 БК России, порядок осуществления полномочий органами финансового государственного (муниципального) контроля определяется также соответствующими законами, которые принимаются на уровне конкретных публично-правовых образований.

Например, Закон Москвы «О Контрольно-счетной палате Москвы»⁴, устанавливает статус Контрольно-счетной палаты Москвы, регламентируя организацию ее деятельности.

Полномочия органов внешнего контроля также в наиболее общем виде сформулированы в БК РФ.

Так, согласно п.1 статьи 268.1 БК России, к ним относят контроль за соблюдением положений нормативных правовых актов по отдельным вопросам, за порядком составления и представления бюджетной отчетности и т.п.

Следует отметить, что функции органов как внешнего, так и внутреннего финансового контроля частично дублируются, что в некоторых случаях приводит к дублированию мероприятий.

Письмо Министерства финансов РФ от 2013 года, предлагает заключение соглашений, об информационном взаимодействии. Видится возможным более детальное их разграничение в нормах БК РФ для того, чтобы предупредить заранее возможные противоречия на практике.

Кроме этого, в БК РФ (статья 266.1 БК РФ) определены объекты внешнего финансового контроля.

К ним относятся, во-первых, участники бюджетного процесса.

Так, при проведении мероприятий Счетной палатой РФ - это федеральные государственные органы, ЦБ РФ, органы государственных внебюджетных фондов и др.; а при осуществлении мероприятий органами субъектов России - государственные органы субъектов России и др.

Также к объектам относятся организации, которые не выступают участниками процесса, а в соответствии с ч.3 статьи 15 ФЗ №41-ФЗ Счетная палата РФ выполняет контрольные функции в отношении юридических лиц в части соблюдения ими условий договоров (соглашений) о предоставлении кредитов, государственных гарантий РФ и др.

Также, как уже упоминалось ранее, деятельность органов внешнего государственного контроля регламентируется различными актами органов исполнительной власти: в основном письмами Министерства финансов РФ, в которых разъясняются многие положения нормативных правовых актов, регулирующие полномочия и деятельность органов внешнего государственного контроля.

Но иногда и в данных актах встречаются определенные противоречия.

В частности, в письме Минфина России от 2016 года при разъяснении того, какие документы вправе затребовать контрольные органы при рассмотрении отчетов об исполнении бюджета.

Однако, согласно положениям судебной практики, внешней проверке в данном случае подлежат только отчетные формы, а требования контрольно-счетных органов по предоставлению первичных документов не являются обоснованными⁵.

К примеру, нецелевое применение средств бюджета приводит к наложению на должностных лиц штрафа в размере от 20 до 50 тыс. либо дисквалификацию на срок от 12 месяцев до трех лет, а на организацию (юридических лиц) - штраф, который будет исчисляться в процентах от суммы средств.

Законами субъектов России возможно в том числе возложение административной ответственности при нарушении законов и иных нормативно- правовых актов субъектов России в бюджетной сфере (п.1 ч.1 ст. 1.3.1. КоАП РФ).

Уголовный кодекс Российской Федерации, предусматривает меры ответственности, за нецелевое расходование бюджетных денежных средств. В качестве основного наказания за указанные преступления в зависимости от различных обстоятельств может быть назначен штраф, принудительные работы и даже лишение свободы.

В науке содержатся различные точки зрения на существующие на данный момент виды бюджетных нарушений.

В частности, все чаще говорят о непропорциональности санкций, установленных за их совершение, об ущербе, который причиняется в результате их совершения.

Поэтому есть предложения о нужности создания единой классификации бюджетных нарушений.

Так, в целом в Российской Федерации на данный момент содержится определенный массив актов, который регламентирует разные аспекты деятельности органов финансового контроля, но все еще существует ряд вопросов и противоречий, которые требуют дальнейшего изучения и, в том числе, внесения определенных изменений в нормативные правовые акты.

¹ Федеральный закон от 07.02.2011 №6-ФЗ «Об общих принципах организации и деятельности контрольно-счетных органов субъектов Российской Федерации и муниципальных образований»// Собрание законодательства РФ. 2011. №7. Ст.903.

² Федеральный закон от 05.04.2013 №41-ФЗ «О Счетной палате в Российской Федерации»//Собрание законодательства РФ. 2013. №14. Ст.1649.

³ Письмо Минфина России от 24.06.2013 №02-07-10/23809 «О системе муниципального финансового контроля»-[Электронный ресурс] URL: <https://minfin.gov.ru/> (Дата обращения-06.05.2021).

⁴ Закон г. Москвы от 30.06.2010 №30 «О Контрольно-счетной палате Москвы»// Ведомости Московской городской Думы. 2010. №41.

⁵ Постановление Пленума Высшего Арбитражного Суда РФ от 22.06.2006 №23 «О некоторых вопросах применения арбитражными судами норм Бюджетного кодекса Российской Федерации»// Еженедельный бюллетень законодательных и ведомственных актов. 2006. №32.

FEATURES OF REGULATORY FRAMEWORK OF STATE OUTSIDE FINANCIAL CONTROL AGENCIES

© 2022 Tarasova Anna Viktorovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: an.sapelkina2016@yandex.ru

© 2022 Cherevichenko Tatyana Sergeevna

Associate Professor of the Department of Legal Support of Economic Activities
Samara State University of Economics

E-mail: cherev_777@mail.ru

Keywords: state outside financial control agencies, Russian National Audit Office, Chambers of Control and Accounts of regions of Russian Federation.

The article is considered basic statutes, which regulating legal status and activity of state outside financial control agencies. In the article is analyzing provisions of these acts and some gaps and contradictions of such provisions. Also, in the article is proposed ways of their addressing.

ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА НАРУШЕНИЕ БЮДЖЕТНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

© 2022 Ширнин Алексей Андреевич*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Aleksey.shirnin@bk.ru

Ключевые слова: бюджетное право, бюджетная ответственность, бюджетные учреждения, бюджетный контроль, бюджетное законодательство.

Статья посвящена исследованию проблемы бюджетной ответственности в законодательстве Российской Федерации. Определены некоторые проблемы относительно правового регулирования бюджетной ответственности, а также выделены основные направления на пути совершенствования института бюджетной ответственности.

Ответственность за нарушение бюджетного законодательства не четко определена в бюджетном законодательстве для каждого участника бюджетного процесса. В Бюджетном кодексе Российской Федерации (далее – БК РФ¹) необходимо предусмотреть все меры воздействия за нарушение бюджетного законодательства, поскольку это базовый нормативно-правовой акт бюджетного права, а законодательство о государственном бюджете на соответствующий год определяет основные финансовые параметры экономического развития государства.

По мнению многих ученых, это можно сделать путем внесения изменений в законодательство². Например, предлагается БК РФ дополнить нормами об ответственности Министерства финансов, Счетной палаты, их должностных лиц за несоблюдение сроков бюджетного процесса; о системе правонарушений в сфере местных заимствований и ответственность в этой сфере; об ответственности за незаконное использование бюджетными учреждениями иностранной валюты.

Также предлагается предусмотреть норму об ответственности Центрального Банка России, его руководящих органов и должностных лиц за использование эмиссионных средств для финансирования покрытия дефицита госбюджета и т.д.

По нашему мнению, каждый вид финансово-правовых санкций (например, налоговые, бюджетные, банковские, валютные и т.д.) должен найти свое отражение в законодательстве, что в дальнейшем позволит качественно их разграничивать и снимет необходимость научной дискуссии в этой сфере.

Именно поэтому в качестве первого шага к урегулированию исследуемого вопроса следует законодательно закрепить определение мер воздействия за нарушение бюджетного законодательства как меры бюджетной ответственности, имеют принудительный характер и предусмотренные бюджетным законодательством, которые применяются в уста-

* Научный руководитель – **Маликова Азиза Хорисовна**, доктор юридических наук, профессор кафедры теории права и философии.

новленном процессуальном порядке уполномоченными государством органами к субъектам, которые причинили нарушения бюджетного законодательства, и обуславливают наступления для них негативных последствий финансового и организационного характера, а также обязанности устранить нарушения и минимизировать его негативные последствия (мер воздействия) и порядок их применения, с соответствующим внесением изменений в БК РФ и других нормативно-правовых актов.

На наш взгляд, это необходимый шаг на пути к окончательному законодательному оформлению института бюджетной ответственности и облегчения как работы правоприменительных органов по применению мер воздействия, так и понимание участниками бюджетного процесса сущности тех мероприятий, которые применяются к ним в качестве наказания за нарушение норм бюджетного законодательства.

Существуют различные направления совершенствования правового регулирования процесса принятия мер бюджетной ответственности, которые позволят как усовершенствовать имеющиеся нормативно-правовые акты, так и разработать, и принять новые, соответствующие нормам международного права³. И именно на разработку проектов таких нормативных актов должны направляться ближайшие научные исследования предмета исследования данной диссертации.

Целесообразно для организации бюджетного контроля на принципах объективности, профессионализма и независимости определить отдельной статьей БК РФ ответственность за выполнение собственных контролирующих полномочий в бюджетном процессе не только органов казначейства России, но и других органов специализированного бюджетного контроля, то есть Счетной палаты, Министерства финансов России, а также должностных лиц, руководителей этих органов.

Итак, по результатам проведенного исследования можно выделить следующие важнейшие практические меры стратегического реформирования деятельности Счетной палаты, как:

- введение системы критериев оценки выполнения запланированных задач;
- оптимизация трудовых ресурсов Счетной палаты;
- систематическое повышение профессиональной компетенции как ее сотрудников, так и руководства⁴;
- усовершенствование системы поощрений и продвижения по службе за добросовестную работу, введение обязательных тренингов по вопросам современной методологии контрольно-проверочной работы, повышение возможностей использования практического опыта контроллеров развитых государств и углубления сотрудничества с международными организациями;
- тесная взаимосвязь с известными отечественными Интернет-ресурсами в соответствии с современными условиями развития информационных коммуникаций;
- более широкое использование процедур предварительного финансового контроля и тому подобное.

³ Бюджетный кодекс Российской Федерации: федер. закон от 31 июля 1998 г. № 145-ФЗ: [ред. от 1 июля 2021 г.]: [с изм. и доп., вступ. в силу с 12 июля 2021 г.]. - Доступ из справ. правовой системы «КонсультантПлюс» (дата обращения 25.07.2021). – Текст электронный.

² Бойко, Н.Н., Кулагин, Е.И. Ответственность главных администраторов бюджетных средств как участников бюджетного процесса / Н.Н. Бойко, Е.И. Кулагин – Текст: непосредственный // Аллея науки. - 2021. Т. 1. - № 2 (53). - С. 401-406.

³ Маликова А.Х. Влияние пандемии на актуальность поправки о международных нормах в конституцию Российской Федерации / Международная и межрегиональная интеграция в условиях пандемии: экономические, социокультурные и правовые проблемы. Сборник научных статей Всероссийской научно-практической онлайн-конференции с международным участием, 25 июня 2020 года / редколлегия: С.И. Ашмарина, А.В. Павлова (ответственные редакторы) [и др.]; Самарский государственный экономический университет. - Самара: Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2020. - С. 497-500.

⁴ Маликова А.Х. Трансформация правовой среды как фактор бюджетно-финансового обеспечения образования // Российская наука: актуальные исследования и разработки: сборник научных статей X Всероссийской научно-практической конференции, 15 октября 2020 года: в 2 частях / редколлегия: С.И. Ашмарина, А.В. Павлова (ответственные редакторы) [и др.]; Самарский государственный экономический университет. - Ч. 2. - Самара: Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2020. - С. 284-287.

RESPONSIBILITY FOR VIOLATION OF BUDGET LEGISLATION

© 2022 Shirnin Alexey Andreevich
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: Aleksey.shirnin@bk.ru

Keywords: budgetary law, budgetary responsibility, budgetary institutions, budgetary control, budgetary legislation.

The article is devoted to the study of the problem of budgetary responsibility in the legislation of the Russian Federation. Some problems regarding the legal regulation of budgetary responsibility are identified, as well as the main directions for improving the institution of budgetary responsibility.

ОТДЕЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ РИЕЛТОРСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

© 2022 Шпангель Федор Федорович
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: shpanur@yandex.ru

Ключевые слова: нормативное регулирование, классификация нормативных актов, риелторская деятельность, правовое положение риелторов, недвижимое имущество.

Статья посвящена классификации законодательства о риелторской деятельности, анализу различных подходов к ее упорядочению. Автором использованы элементы сравнительного анализа нормативно-правовой базы данного вида предпринимательской деятельности в России и за рубежом.

При изучении практики работы риелторских организаций можно обнаружить, какими видами правовых норм разного уровня чаще всего руководствуются как они сами, так и их многочисленные клиенты.

В своей работе риелторские организации ощущают воздействие различных нормативных правовых актов как общего характера, так и специальных, например, регламентирующих договорные отношения в сфере оборота недвижимости¹, как жилой, так и нежилой.

Следует заметить, что различия в определении правового режима жилой и нежилой недвижимости не нашли достаточного обоснования в юридической литературе. В то же время, различия в нормативном упорядочении двух этих видов объектов гражданских прав усложняют работу консультантам и посредникам на этом рынке. Думается, что возникла необходимость единообразного нормативного упорядочения этих режимов, на которую обратил внимание российский законодатель.

Однако, законодатель не установил правовые нормы, обязывающие риелторские организации консультировать своих клиентов, в том числе по правовым вопросам, связанным с совершаемыми ими сделками с недвижимым имуществом. Отсутствуют государственные стандарты на данный вид деятельности, что позволяет неквалифицированным предпринимателям осуществлять риелторскую деятельность, объясняет многочисленные случаи злоупотребления риелторами своими правами и неисполнения ими даже основных обязанностей.

Из законодательства о лицензировании была исключена риелторская деятельность, другие правовые средства упорядочения этой деятельности публично-правовыми методами до настоящего времени не используются.

Можно сделать вывод о том, что потенциал правового регулирования риелторской деятельности специальными нормами административного права в настоящее время в нашей стране практически не используется.

Другое государство (член СНГ) – Республика Беларусь – не отказалось от лицензирования данного вида услуг и пошло по пути, от которого отказался российский законодатель, признав недостаточно актуальной проблему упорядочения работы риелторов, которые в ряде стран имеют даже обязательное участие в сопровождении сделок с любым недвижимым имуществом. На уровне указа Президента страны очень полно, развернуто, с отражением всех необходимых деталей упорядочена риелторская деятельность, предусмотрено право на ее осуществление не только представителей частного бизнеса, но и государственных коммерческих организаций.

В Республике Беларусь вопрос упорядочения как статуса риелторских организаций (другие предприниматели не допущены к участию в данном сегменте рынка недвижимости, видимо, из-за понимания особой значимости риелторов для обеспечения прав и охраняемых законом интересов граждан и юридических лиц. При этом сопровождать сделки с государственным имуществом имеют право только государственные организации.

В нашей стране осталось без применения государственно-общественное регулирование риелторской деятельности посредством обязательного участия риелторских организаций и риелторов – индивидуальных предпринимателей в саморегулируемых организациях (СРО), как это предусмотрено законодателем для оценочной и аудиторской деятельности.

Применение государственно-общественного регулирования деятельности оценщиков, а также аудиторов имеет многолетний опыт правоприменения и положительно зарекомендовало себя.

Отменив лицензирование риелторской деятельности, российский законодатель оставил этот вид социально необходимой предпринимательской деятельности на рынке недвижимого имущества вообще без специального публично-правового регулирования.

В порядке сравнительного анализа и для выбора наиболее эффективных правовых средств упорядочения работы отечественных риелторских организаций представляется весьма интересным изучение многолетней практики важного для российской экономики американского опыта общественного регулирования риелторской деятельности. Высокий уровень сложившегося саморегулирования риелторами своей деятельности в Соединенных штатах Америки демонстрирует Национальная ассоциация риелторов, имеющая развитую и многоуровневую систему локального правового регулирования в виде собственной конституции и других подзаконных корпоративных актов².

Значительную роль в работе с рисками играют риелторские организации на девелоперских рынках в зарубежных странах³.

Признавая большое значение административно-правового регулирования отношений с участием риелторских организаций и риелторов - предпринимателей, в то же время считаем, что основную регулиющую функцию выполняют гражданско-правовые нормы, в том числе при формировании и использовании схемы франчайзинга⁴. В настоящее время именно они образуют основной массив нормативно-правовых средств упорядочения риелторской деятельности.

Проблемы правового упорядочения статуса риелторов как субъектов предпринимательской деятельности затрудняют реализацию ими конституционных норм⁵.

¹ Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая. [Электронный ресурс]. Режим доступа: СПС Консультант плюс. (Дата обращения: 02.02.2022).

² См.: Constitution and bylaws of the national association of realtors. Were adopted at San Francisco, California, May 31, 1922. Incorporating Amendments and Interpretations effective on or before November 11, 2019. // National association of Realtors. Chicago, Illinois 60611-4087.

³ Kotb H., Mostafa, Abo Al Anwar, Mohamed, Baraka, Haytham, Major Barriers to Risk Allocation in Construction Contracts (January 14, 2020). Available at SSRN: <https://ssrn.com/abstract=3518988>

⁴ Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть четвертая. [Электронный ресурс]. Режим доступа: СПС Консультант плюс. (Дата обращения: 02.02.2022).

⁵ См. Карлова Т.П., Святогорова А.Э. Конституционно-правовое содержание прав и интересов предпринимателей в России: правовые позиции Конституционного Суда РФ //Сб. статей: Правозащитная деятельность в современной России: проблемы и их решение. СПб. 2017. С. 312.

SEPARATE ISSUES OF LEGAL REGULATION OF REAL ESTATE ACTIVITIES IN THE RUSSIAN FEDERATION IN MODERN CONDITIONS

© 2022 Shpanagel Fedor Fedorovich
PhD in Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: shpanur@yandex.ru

Keywords: normative regulation, classification of normative acts, real estate activity, legal status of realtors, real estate.

The article is devoted to the classification of legislation on real estate activity, the analysis of various approaches to its streamlining. The author used elements of a comparative analysis of the regulatory framework for this type of entrepreneurial activity in Russia and abroad.

**ЛИЧНОСТЬ ПРЕСТУПНИКА
КАК ЭЛЕМЕНТ КРИМИНАЛИСТИЧЕСКОЙ ХАРАКТЕРИСТИКИ
ПО ДЕЛАМ, СВЯЗАННЫМ С ОРГАНИЗАЦИЕЙ
И СОДЕРЖАНИЕМ НАРКОПРИТОНОВ**

© 2022 Яворский Максим Александрович
кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: yavorm@mail.ru

© 2022 Багдасарян Диана Гагиковна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: diana.bagdasaryan1999@gmail.com

© 2022 Спиридонова Марина Андреевна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Marinaspiridonova6784@gmail.com

Ключевые слова: криминалистическая характеристика, личность преступника, расследование преступления, наркотические средства, притон.

В статье раскрывается понятие криминалистической характеристики преступления, а также приводятся основные элементы, которые выделяются в ее составе. Анализируются различные точки зрения представителей научной общественности на предмет необходимости применения криминалистической характеристики преступлений конкретного вида и, в особенности, изучения личности преступника в системе типичных признаков по делам, связанным с организацией и содержанием притонов для потребления наркотических средств.

Криминалистическая характеристика преступления (КХП) в большинстве случаев понимается как совокупность данных об обстоятельствах совершения преступления определенного вида, способствующих его раскрытию, расследованию и предупреждению. Подразумевается, что указанные сведения, обуславливающие совершение конкретного вида преступления и составляющих суть криминалистической характеристики преступного действия, способствует расследованию уголовного дела в целом и формированию следственных версий в частности. К примеру, в рамках исследования О.М. Гайбаряна упоминается, что криминалистическая характеристика преступления не только интерпретирует предмет доказывания, но и обеспечивает возможность планирования расследования с точки зрения четкого целеполагания¹.

В свою очередь Е.В. Топильская и С.А. Ялышев резюмировали, что КХП есть ни что иное, как совокупность признаков, свойственных конкретному виду преступления и направленных на формирование системы методов, принципов и механизмов следообразования в структуре выдвигаемых следственных задач². Аналогичным образом трактует

данное понятие Р.М. Морозов, уточняя, что под КХП стоит понимать те сведения, которые раскрывают типичные элементы обстановки совершения преступления определённого вида, а также те причинно-обусловленные связи, которые существуют между указанными признакам³. В таком случае при анализе КХП стоит акцентировать внимание на таких аспектах как: ситуационный характер совершения преступления; необходимость выделения и оценки связей в структуре совершенного преступления; наличие взаимозависимостей между элементами КХП³.

С учетом сказанного неоспоримым становится факт того, что анализ КХП необходим в том смысле, что он способствует достижению следующих задач:

- разработка и применение на практике выбранной методики расследования преступления;
- всестороннее расследование преступления с учетом выявления всех обуславливающих его обстоятельств;
- выдвижение, изучение и последующая проверка следственных версий для объективного установления всех обстоятельств, присущих данному преступному событию⁴.

Таким образом, с учетом вышесказанного, можно резюмировать, что знание, к примеру, типичных признаков личности преступника при изучении элементов КХП такого вида преступления как организация и содержание притонов для потребления наркотиков будет способствовать эффективному и оперативному расследованию уголовного дела. В данном случае изучению личности преступника как ключевому элементу криминалистической характеристики совершенного преступления отводится особая роль, поскольку полученное знание существенным образом облегчает процесс расследования⁵. Так, знание свойств личности преступника не только помогает понять мотивы и цель совершенного преступления, но и позволяют уточнить способы его совершения, сокрытия следов, а также посткриминального поведения преступника.

Опираясь на данные правоохранительных органов, интересным представляется изучение личности преступника в контексте такого преступления как организация и содержание притонов для потребления наркотиков. При этом, как отмечает С.А. Разуменко, личность преступника в системе КХП интересна в том смысле, что именно знание этого элемента предопределяет слеодообразующий объект, воздействуя на особенности раскрытия преступления⁶. Д.Р. Женетль соглашается с такой трактовкой, поскольку именно от особенностей личности преступника зависят способ и обстановка совершения преступления⁷.

В таком случае, с учетом вышесказанного, с опорой на данные архивных уголовных дел данной категории, можно выделить следующие ключевые особенности личности преступника по делам, связанным с организацией и содержанием наркопритонов.

В преобладающем большинстве, а именно в 72% случаев, организаторами и содержателями наркопритонов являются мужчины в возрасте от 22 до 50 лет⁸. При этом если говорить о доминирующих возрастных группах, то распределение будет следующим: 20-25 лет – 14,5 %; 30–35 лет (22,5 %); 35–45 лет (54 %); старше 45 (9%)⁶. Таким образом, в большинстве случаев организаторами и содержателями наркопритонов являются мужчины в возрасте от 35 до 45 лет.

Большая часть притоносодержателей имеют негативное отношение к общепринятым в обществе ценностям, что выражается в том, что около 88% преступников нигде не работали и не имели легальный источник доходов⁵.

Если говорить о семейном положении, то большая часть притоносодержателей не состояли в официально зарегистрированном браке (около 60%), сожительствовали (свыше 35%), а в браке, зарегистрированном в органах ЗАГСа, состояли незначительная часть лиц (5%)⁹.

Также таким преступникам свойственен невысокий уровень образования – около 55% имеют среднее общее образование, 36% - среднее профессиональное, а остальная часть (9%) - неоконченное высшее⁹.

Принципиальным признаком в вопросе изучения личности преступника при организации и содержании наркопритонов, является наличие судимости: так, около 71% притоносодержателей имели ранее судимость⁹.

Также при совершении преступления данного вида свыше 93% преступников имели наркотическую зависимость, при этом не состоя на учете у нарколога⁵.

В данном случае приведенные статистические показатели подтверждаются примерами из судебной практики. Так, Шпаковским районным судом Ставропольского края был вынесен приговор в отношении гр. Чернышова, который обвинялся в предоставлении помещений для потребления наркотических средств. Подсудимый действовал из корыстных побуждений с целью получения наркотических средств. Ранее был судим за преступление данного вида, что признано судом обстоятельством, отягчающим наказание¹⁰.

Аналогичным образом Острогожский районный суд Воронежской области рассматривал дело в отношении подсудимого гр. Наумова, который обвинялся в систематическом, т.е. более двух раз, предоставлении помещения для потребления наркотических средств в обмен на получение наркотиков. Сам подсудимый осознавал опасность последствий своего деяния, являлся немедицинским потребителем наркотических средств, в браке не состоял и ранее был судим по преступлению данного вида¹¹.

Показательным является рассмотрение Белорецким межрайонным судом Республики Башкортостан дела в отношении гр. Канафина, который обвинялся в предоставлении помещения для потребления наркотических средств, в частности, экстракта маковой соломы, который изготавливал и хранил в значительном размере. В ходе рассмотрения суд установил наличие такого обстоятельства, отягчающего наказание, как рецидив преступлений, что повлияло на вынесение наказания и привлечение гр. Канафина к уголовной ответственности¹².

Нами методом случайной выборки было изучено 30 уголовных дел об организации либо содержании притонов или систематическом предоставлении помещений для потребления наркотических средств, психотропных веществ или их аналогов (ст. 232 УК РФ), совершенных в различных регионах страны в период с 2015 по 2021 гг. Их анализ показал, что личность преступника во всех случаях имеет типичный набор качеств.

С учетом вышесказанного, можно заключить, что знание личности преступника в структуре преступления конкретного вида может способствовать более эффективному расследованию, поскольку приближает следственные органы к разрешению поставленных в рамках расследования задач. К примеру, знание того, что в большинстве случаев преступником по делам, связанным с организацией и содержанием наркопритонов, является мужчина, имеющий среднее общее образование и судимость по аналогичному преступлению, не женатый, в возрасте в среднем от 35 до 45 лет, поможет при выдвижении частных следственных версий о лице, совершившем конкретное преступление. Соответ-

ственно, знание типичных признаков личности преступника по делам, связанным с организацией и содержанием наркопритонов, позволяет не только планировать и осуществлять процесс расследования, но и предупредить совершение преступных действий данного вида.

¹ Гайбарян О.М. Особенности личности преступника как элемента криминалистической характеристики по делам, связанным с организацией и содержанием наркопритонов // ЮП. 2016. №3 (76). С. 49-53.

² Топильская Е.В., Ялышев С.А. Виктимологическая характеристика как элемент криминалистической характеристики преступления // Сибирские уголовно-процессуальные и криминалистические чтения. 2020. № 2 (28). С. 76-84.

³ Морозов Р.М. К вопросу о содержании и значении криминалистической характеристики преступлений // Криминалистическое и процессуальное обеспечение расследования преступлений в уголовно-исполнительной системе. Материалы межвузовской научно-практической конференции. Редколлегия: Т.А. Ткачук (пред.) [и др.]. 2017. С. 96-101.⁴ Пихтарева А.В. Теоретико-методологические аспекты исследования финансовой устойчивости предприятия // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2013. № 1 (99).

⁵ Уткина А.С., Радченко К.Н. Квалификация преступлений, связанных с организацией и содержанием наркопритонов // Modern Science. 2020. № 11-4. С. 178-181.

⁶ Разумеенко С.А. Незаконный оборот наркотических средств, психотропных веществ или их аналогов: криминалистическая характеристика // Актуальные проблемы расследования и профилактики преступлений. материалы круглого стола курсантов и слушателей Калининградского филиала Санкт-Петербургского университета МВД России. 2017. С. 129-138.

⁷ Женетль Д.Р. Личность преступника как элемент криминалистической характеристики преступлений в сфере незаконного оборота наркотиков // Центральный научный вестник. 2017. Т. 2. № 14 (31). С. 23-24.

⁸ Грекова Е.В., Сметанкина Л.В. Криминалистическая и криминологическая характеристика личности организатора и содержателя наркопритонов // Актуальные вопросы права, экономики и управления. Сборник материалов II Всероссийской научно-практической конференции студентов, аспирантов и молодых ученых. 2020. С. 233-238.

⁹ Радченко К.Н. Криминологическая характеристика преступления, связанного с организацией или содержанием наркопритона: структура, динамика и прогнозы // Вестник Владимирского юридического института. 2021. № 2 (59). С. 104-108.

¹⁰ Приговор № 1-32/2021 1-362/2020 от 11 марта 2021 г. по делу № 1-32/2021 // СудАкт: Судебные и нормативные акты РФ [Электронный ресурс]. URL: <https://sudact.ru/regular/doc/dRDafNAaFfVV/> (дата обращения: 30.11.2021).

¹¹ Приговор № 1-175/2020 от 13 ноября 2020 г. по делу № 1-175/2020 // СудАкт: Судебные и нормативные акты РФ [Электронный ресурс]. URL: <https://sudact.ru/regular/doc/AGldLSQDI6J1/> (дата обращения: 30.11.2021).

¹² Приговор № 1-534/2020 от 10 ноября 2020 г. по делу № 1-534/2020 // СудАкт: Судебные и нормативные акты РФ [Электронный ресурс]. URL: <https://sudact.ru/regular/doc/PtxEvpjFSgd1/> (дата обращения: 23.12.2021).

**THE IDENTITY OF THE CRIMINAL
AS AN ELEMENT OF CRIMINALISTIC CHARACTERISTICS
IN CASES RELATED TO THE ORGANIZATION
AND MAINTENANCE OF DRUG DENS**

© 2022 Yavorsky Maxim Alexandrovich
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: yavorm@mail.ru

© 2022 Bagdasaryan Diana Gagikovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: diana.bagdasaryan1999@gmail.com

© 2022 Spiridonova Marina Andreevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: Marinaspiridonova6784@gmail.com

Keywords: criminalistic characteristics, the identity of the criminal, the investigation of the crime, drugs, brothel.

The article reveals the concept of criminalistic characteristics of a crime, and also provides the main elements that stand out in its composition. Various points of view of representatives of the scientific community are analyzed regarding the need to apply criminalistic characteristics of crimes of a specific type and, in particular, to study the identity of the criminal in the system of typical signs in cases related to the organization and maintenance of dens for the consumption of narcotic drugs.

СОДЕРЖАНИЕ

Экономика (Д-Я)

Давыдова Е.Г. ESG: ключевые принципы и влияние на фондовый рынок	3
Дергунова А.В., Савинова Н.Г. Региональный аспект функционирования платежных систем.....	8
Джарбулов Т.Н. Экономическая сущность коррупционного дохода	13
Динукова О.А. Материальное стимулирование труда	17
Заступов А.В. Оценка эффективности организационного развития на предприятии (на примере ООО «Венчер Инвест»).....	22
Иванова Н.И. Мировой рынок транспортно-логистических услуг в современных условиях	26
Игошина Н.А., Харченко Е.А. Рейтинговая оценка управления прямыми затратами организации	30
Каримова А.А. Использование инновационных финансовых инструментов в инвестиционной и предпринимательской деятельности	36
Карповец А.С., Золотухин Е.И. Анализ динамики рынка жилой недвижимости ПФО	39
Кожухова В.В. Экологический фактор в модели оценки уровня экономической безопасности экономических субъектов добывающего сектора	43
Кожухова Д.А. Трансграничное и приграничное сотрудничество: опыт Европы	47
Кожухова Н.В. К вопросу о регулировании оплаты труда.....	50
Корнеева Т.А., Прохорова А.Н. Анализ арендных операций ПАО «Транснефть»	56
Корнилова А.Д., Трофимова Д.В. Развитие креативного кластера в Самарской области.....	62
Кузьмина О.Ю. Валютный курс через призму методологии различных экономических школ.....	67
Курганова М.В. Современное состояние и развитие электронной коммерции в мировой торговле.....	72
Ладо А.Е. Стратегический анализ в системе управления организацией как один из инструментов консалтинга	76
Лосева А.В. Анализ влияния факторов на привлечение китайских прямых инвестиций в энергетический сектор России	81
Маняева В.А., Елизарова А.В. Обзор российского рынка M&A в нефтегазовом секторе.....	86
Маслова Е.Р. Цифровой рубль: возможности и риски для российской экономики	91
Милова Л.Н., Жукова Д.В. Операции коммерческих банков с ценными бумагами: классификация, особенности осуществления	96
Мусина О.В., Светкина И.А. Выявление рисков экономической безопасности производственного предприятия в процессе внутреннего контроля налоговой нагрузки	101
Мухиддинова А.А., Перепёлкин В.А. Развитие мирового рынка технологий в условиях пандемии COVID-19.....	105
Наугольнова И.А. Затраты как основной показатель оценки результативности процессного управления.....	109
Перстенева Н.П., Голуб Ю.Б. Многомерное моделирование качества управления УК российских паевых инвестиционных фондов	112

Пименова Е.М. Система показателей оценки финансово-экономической стабильности российских предприятий	117
Попова Е.Е., Габбасова И.М. Учетно-аналитические аспекты финансовой проверки чистоты сделки между юридическими лицами	122
Рахматуллина Д.Н. Управление финансовыми рисками в условиях пандемии COVID-19	127
Резникова Ю.В. Теоретические аспекты внутреннего финансового контроля и внутрихозяйственного аудита	131
Репина Е.Г. Тенденции развития жилищного строительства в России: особенности и перспективы	136
Рыбаков Р.С. Экономико-правовая защита конкурентных отношений на рынке ценных бумаг	141
Савинов О.Г. Совершенствование банковского регулирования и надзора в цифровой экономике	147
Сарымова А.А. Совершенствование нормативно-правового обеспечения развития агломерации: прихоть или необходимость	152
Сафроний А.О. Финансовые двусторонние платформы: выгоды и риски для операторов, потребителей и общества	156
Снегова М.В., Иванкина М.С. К вопросу оценки деловой активности промышленного предприятия	161
Соколова У.А. Управление устойчивым развитием моногородов	167
Стрельцов А.В. Особенности оценки инновационной деятельности машиностроительных предприятий в условиях цифровой экономики	171
Сычева Д.А., Недорезова Е.С. Влияние потребительского спроса на поведение фирмы в условиях пандемии	175
Тарасова Т.М., Степанян А.Т. Актуальные вопросы организации внутреннего контроля на предприятиях розничной торговли в условиях пандемии	179
Тершукова М.Б., Абрамов В.С. Проблемы развития регулирования деятельности кредитных организаций Банком России	183
Токарев Ю.А. Структурные сдвиги в системе жилищно-коммунального хозяйства Российской Федерации	187
Трубецкая О.В., Фомичева В.И. Современное состояние российского рынка государственных облигаций	191
Фролова А.И., Щуцкая А.В. Оценка финансовой устойчивости сельскохозяйственного предприятия	195
Фролова Н.В. Основные риски и возможности российского ритейла в период пандемии	200
Хмелева Г.А., Леонов И.О. К вопросу о привлечении российского бизнеса к достижению целей устойчивого развития в мировой экономике	204
Цибизова А.В. Современные подходы к анализу финансовых результатов	208
Четвериков А.С. Использование принципов социально ответственного инвестирования на российском фондовом рынке	215
Чистик О.Ф. Обеспеченность населения жильем	219
Чудаева А.А. О сотрудничестве кафедры экономики промышленности Куйбышевского планового института и производственных предприятий Куйбышевской области в период с 1936 по 1991 г.	222
Шелест С.М. Пути совершенствования учета дебиторской задолженности в коммерческой организации	227
Ширнаева С.Ю. Статистический анализ динамики экспорта товаров Самарской области	232
Якимова В.С. Влияние пандемии COVID-19 на бюджетное и внебюджетное инвестирование в основной капитал	237

Яковлев Г.И. Факторы формирования инновационной стратегии предприятий промышленности в условиях цифровой экономики	243
---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	-----

Юриспруденция и право

Авцин Д.К. Особенности эффективности цифрового голосования.....	248
Агеева Г.Е. Об упразднении конституционного (уставного) судопроизводства в субъектах РФ.....	251
Айвазян Р.Г. Применение налоговой реконструкции на основании анализа определения СКЭС ВС РФ от 19.05.2021 по делу № А76-46624/2019 ООО «Фирма Мэри»	254
Антипова А.М. Особенности предоставления льгот по государственной пошлине.....	258
Белюсов А.С. Коррупция в России и зарубежных странах	262
Бобков О.Б., Карев Д.А. Принцип финансовой самостоятельности органов местного самоуправления.....	265
Бобылева Д.А. Из истории развития Пенсионного фонда в России	269
Гурьянова А.В., Гурьянов Н.Ю. Правовые аспекты экологического сбора в России в 2022 году	273
Дельцова Н.В., Борченко К.Д. Возмещение убытков: современные тенденции правоприменения	277
Ефремова Е.А. Институт банковской гарантии в праве стран постсоветского пространства: сравнительно-правовое исследование	281
Зиньков Е.Н. Об эффективности налогового контроля в деятельности органов местного самоуправления на примере Нижегородской области и Чувашской Республики	286
Зубкова М.Н. Совершение сделок с использованием финансовой платформы	289
Искандарова Э.И., Казанкова Т.Н. К вопросу о классификации способов и средств досудебного урегулирования споров.....	295
Калашникова Е.Б., Ермолаева Е.О. Проблема утечки информации, относящейся к налоговой тайне.....	299
Карякина М.Ю. Практика правового регулирования: роль суда и значение правовых ценностей	303
Касаткин С.Н. Источники права и действительность правовых норм: некоторые следствия концепции правил Г. Харта для российской юриспруденции.....	307
Коптелов А.П. Место адвоката в процессе доказывания	312
Коробова А.П., Парина Д.В. К вопросу о понятии государственной пошлины как финансово-правовой категории	316
Ланг П.П. Методология юридической науки: новые вызовы и перспективы	320
Ларионова Т.А. Налогообложение нотариальной деятельности.....	324
Левичев Д.А. К вопросу о понятии и задачах прокурорского надзора за деятельностью органов дознания на современном этапе.....	327
Маликова А.Х. К вопросу об основах конституционного строя Российской Федерации.....	330
Милова И.Е., Адеянова М.А. К вопросу о причинах совершения преступлений в сфере экономики	333
Митрофанов В.Е. История развития налоговых органов России	338
Мишанина А.А., Петроградская А.А. Специфика юридической ответственности за нарушение налогового законодательства	343
Овчаренко А.П. Право на свободу как фундаментальная ценность	347
Овчинникова Ю.С. Тенденции развития цифрового права	350

Осипов Д.Д. Частная детективная деятельность в дореволюционный период: краткий историко-правовой анализ.....	353
Османкин М.И. Особенности таможенного досмотра в Российской Федерации.....	356
Порфирьева А.Б., Кот М.К. Оценка ущерба деловой репутации юридических лиц.....	361
Прожерин И.А. «Неизбежность» судейского усмотрения в позитивистской концепции Герберта Л.А. Харта.....	364
Проскурякова С.А. Особенности бюджетно-процессуальных правоотношений.....	368
Сидорова А.В. Признаки правонарушений в российском праве и праве стран Юго-Восточной Европы.....	372
Стуликова Н.В. К вопросу о понятии принципов права.....	376
Сюсюкин И.С. Характерные особенности личности самозанятого, уплачивающего налог на профессиональный доход.....	379
Таликина А.К. Актуальные проблемы налоговой политики и пути их решения.....	383
Тарасова А.В., Черевиченко Т.С. Особенности нормативно-правового регулирования органов внешнего государственного финансового контроля.....	387
Ширнин А.А. Ответственность за нарушение бюджетного законодательства.....	391
Шпангель Ф.Ф. Отдельные вопросы правового регулирования риелторской деятельности в Российской Федерации в современных условиях.....	394
Яворский М.А., Багдасарян Д.Г., Спиридонова М.А. Личность преступника как элемент криминалистической характеристики по делам, связанным с организацией и содержанием наркопритонов.....	397

Научное издание

**РОССИЙСКАЯ НАУКА:
АКТУАЛЬНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ
И РАЗРАБОТКИ**

***Сборник научных статей
XIII Всероссийской
научно-практической конференции***

8 февраля 2022 года

Часть 2

Экономика (Д-Я). Юриспруденция и право

ISBN 978-5-00176-110-5



9 785001 761105 >

*Материалы представлены
в авторской редакции*

Усл. печ. л. 23,6 (25,38). Уч.-изд. л. 38,41.
ФГАОУ ВО «Самарский государственный экономический университет».
443090, Самара, ул. Советской Армии, 141.