



Министерство науки и высшего образования
Российской Федерации
Федеральное государственное автономное
образовательное учреждение высшего образования
«САМАРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
ЭКОНОМИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»



РОССИЙСКАЯ НАУКА: АКТУАЛЬНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ И РАЗРАБОТКИ

*Сборник научных статей
XV Всероссийской
научно-практической конференции*

17 марта 2023 года

Часть 2

Экономика (3-Я). Юриспруденция и право

Самара 2023

УДК 001.8
ББК Ч-48
Р76

Материалы конференции размещены в системе РИНЦ

Редакционная коллегия: д.э.н., профессор Е.А. Кандрашина; д.э.н., профессор В.А. Пискунов (отв. редакторы); к.э.н., доцент М.С. Гусева; д.э.н., профессор А.П. Жабин; д.э.н., профессор М.Е. Коновалова; к.э.н., доцент Е.П. Трошина; к.э.н., доцент Н.В. Никитина; д.ю.н., доцент С.П. Бортников; к.п.н., доцент В.В. Мантуленко; И.А. Плаксина (отдел сопровождения конкурсов и грантов); Д.В. Харитоновна (отв. секретарь-референт)

Р76 **Российская наука: актуальные исследования и разработки** : сборник научных статей XV Всероссийской научно-практической конференции, 17 марта 2023 года : в 2 частях / редколлегия: Е.А. Кандрашина, В.А. Пискунов (ответственные редакторы) [и др.] ; Самарский государственный экономический университет. – Ч. 2. – Самара : Изд-во СГЭУ, 2023. – 648 с.
ISBN 978-5-00176-151-8 – ISBN 978-5-00176-153-2 (ч. 2)

Сборник посвящен актуальным научно-теоретическим и методическим вопросам развития общества в современных экономических условиях в таких областях науки, как: информационные технологии в образовании, экономике и менеджменте; история; математика; менеджмент; педагогика и психология; социология и политология; филология и языкознание; философия; физическая культура и здоровый образ жизни; экология; экономика; юриспруденция и право. В статьях проведен анализ теоретических и методических подходов экономического и организационного развития, предложены новые научно-методические направления развития экономики и общества.

Сборник представляет интерес для научных работников, аспирантов, студентов, а также руководителей и специалистов предприятий.

УДК 001.8
ББК Ч-48

ISBN 978-5-00176-151-8
ISBN 978-5-00176-153-2 (ч. 2)

© ФГАОУ ВО «Самарский государственный
экономический университет», 2023

ОСОБЕННОСТИ КОНКУРЕНЦИИ НА РЫНКЕ БРОКЕРСКИХ УСЛУГ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

© 2023 Загаринская София Игоревна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: sonia141020@gmail.com

Ключевые слова: рынок ценных бумаг, рынок брокерских услуг, брокер, брокерская компания, конкуренция на брокерском рынке.

Статья посвящена анализу рынка брокерских услуг как важного сегмента рынка ценных бумаг, рассмотрены особенности конкуренции брокеров на российском рынке в современных условиях.

Конкурентоспособность рынка ценных бумаг в России определяется конкурентоспособностью его участников в лице дилеров, брокеров, доверительных управляющих. Брокеры в лице крупных компаний, которые за достаточно продолжительный период времени смогли себя зарекомендовать как достойного посредника, обладают большей конкурентоспособностью.

Российский рынок брокерских услуг представляет собой модель несовершенной конкуренции.¹ Вход на данный рынок затруднен получением соответствующей лицензии, наличием необходимого размера собственных средств, репутации и другое².

Что касается методов конкуренции, то здесь брокерами могут быть использованы ценовые и неценовые методы. К ценовым методам можно отнести тарифные планы с оптимальным размером комиссии для клиента. В качестве еще одного метода ценовой конкуренции можно привести скидки, которые предоставляются постоянным клиентам. За счет снижения цен на брокерские услуги компания получает конкурентное преимущество перед ее соперниками. Если говорить о неценовых методах конкуренции, то данный вид конкуренции на рынке брокерских услуг является наиболее распространенным. К данной категории можно отнести качественное улучшение услуг брокера, а услуги интернет-трейдинга, развитие систем удаленной идентификации, систем робоэдвайзинга, диджитализация, проведение семинаров для повышения финансовой грамотности и так далее.³

* Научный руководитель – Вишневер Вадим Яковлевич, кандидат экономических наук, доцент.

Конкуренция на рынке брокерских услуг может носить добросовестный и недобросовестный характер.⁴ Добросовестная конкуренция заключается в том, что участник не нарушает «правил игры» по отношению к соперникам. В условиях недобросовестной конкуренции участник рынка ценных бумаг опережает своих соперников за счет использования таких методов как распространение ложной информации о конкурентах, непрозрачное ценообразование, продажа неподходящих продуктов и так далее.⁵

Необходимо уделить должное внимание направлениям развития конкуренции брокеров. Например, стало популярным снижение посреднических комиссий в связи с заинтересованностью в более дешевом доступе на рынок ценных бумаг. В целом многие брокеры пересматривают установленные ими тарифы. Это было вызвано приходом на фондовый рынок в период 2020-2021 гг. большого количества инвесторов. Стала практиковаться тенденция увеличения доли продуктов с высокой добавленной стоимостью в сумме комиссионного вознаграждения, например, инвестиционное консультирование.⁶ Так, некоторые российские брокеры последовали по такому же принципу. Теперь для них ключевыми источниками дохода являются альтернативные источники. Такой переход к бесплатному обслуживанию или же снижению посреднических комиссий могут положительно повлиять на развитие российского фондового рынка.

Все инвесторы желают тратить как можно меньшую сумму на инвестиции. Брокеры стараются это учитывать, поэтому разрабатывают такие продукты, которые не требуют большого количества средств для покупки. Таким образом, снижение минимального порога для осуществления сделки, развитие инвестиционных продуктов, которые доступны широкому кругу лиц, будут способствовать повышению конкурентоспособности.

Еще одной немало важной тенденцией является расширение линейки инвестиционных продуктов и услуг. Брокеры вынуждены создавать широкий круг разнообразных линейек инвестиционных продуктов с внедрением передовых технологий. Такая необходимость обусловлена потребностью со стороны клиентов. Таким образом, развивается финансовый инжиниринг. Брокеры создают специальные подразделения, которые этим занимаются. Финансовый инжиниринг повышает конкурентное положение брокерской компании, а также удовлетворяет потребность инвесторов в разнообразии инвестиционных продуктов. Но вместе с тем появляется серьезная проблема для допуска неквалифицированных инвесторов, которые недопонимают суть тех или иных новых сложных продуктов. Поэтому было введено Банком России в 2021 г. тестирование неквалифицированных инвесторов для допуска к совершению сделок со сложными продуктами, позволяющее оценить достаточность знаний инвестора и принятие рисков в ходе их использования. Помимо этого, для защиты неквалифицированных инвесторов Банк России обязал в паспорте финансового продукта указывать всю необходимую информацию.

В последние годы стало популярным повышение финансовой грамотности среди частных инвесторов. Такая тенденция обусловлена усложнением инвестиционных продуктов, а также с повышением роста инвесторов. Для граждан появляется возможность посещать бесплатные семинары, обучающие видеокурсы, что позволяет им освоить основы инвестирования. Также можно использовать тренажеры для трейдинга. Такие способы относятся к категории неценовой конкуренции. При таком варианте в плюсе находится как инвестор, так и брокер. Для инвестора – это приобретение новых знаний, позволяющих ин-

вестировать более разумно или заняться трейдингом. Для брокера – это привлечение, переманивание клиентов от тех конкурентов, у которых нет таких услуг.

Развитие сервиса инвестиционного консультирования также занимает значимое место в списке тенденций развития конкуренции на рынке брокерских услуг. Касательно Российской Федерации данная тенденция стала популярной относительно недавно по сравнению с другими странами. Поскольку консультационное брокерское обслуживание считается в нашей стране услугой премиального класса, в связи с этим такое направление плохо развито.

Как считают многие специалисты, автоматизированное консультирование не даст необходимого эффекта, который можно получить при помощи независимого консультанта. В связи с этим индивидуальное инвестиционное консультирование нужно развивать для оптимизации портфелей инвесторов. Брокеры находятся в соперничестве друг с другом в развитии инвестиционного консультирования. Для того, чтобы развитие данного направления происходило наиболее эффективно необходима совместная работа регулятора вместе с брокерами.

Из предыдущей тенденции вытекает следующая тенденция – развитие цифровых сервисов по созданию и управлению инвестиционным портфелем клиента, другими словами, автоматизированная инвестиционная рекомендация. Робоэдвайзинг можно рассматривать с положительной и отрицательной стороны его возможностей. К плюсам по сравнению с финансовым советником можно отнести невысокую стоимость данной услуги, нет необходимости личной встречи с инвестиционным консультантом, быстрота исполнения. К минусам же относятся унификация портфелей без учета индивидуальных потребностей инвестора, а также сервисы порой не отличаются необходимой прозрачностью и точностью в плане определения риска портфеля.

И еще одно из самых популярных направлений на рынке брокерских услуг – это маркетинговые акции. Многие брокеры делают поощрение за переход от другого брокера. Помимо этого, предусмотрено вознаграждение за открытие брокерского счета впервые. Можно отметить, что это хороший способ для мотивации клиентов увеличить сумму своих инвестиций. А также это позволяет привлечь уже опытных инвесторов от другого брокера. Но проведение таких акций дорогостоящее удовольствие. Стоит также упомянуть и такую проблему как непрозрачность таких акций, поскольку зачастую подаренные акции брокером являются ненастоящими. Такие акции спустя некоторое время просто сгорают, если их не продать. Не все новые клиенты знают, как акции, которые были подарены по условиям данной программы, превратить в деньги, что вызывает недовольство и бурные реакции.

Следующая тенденция – цифровой маркетинг и продвижение в социальных сетях. В условиях цифровизации брокеры используют возможности цифрового маркетинга. И здесь немало важным является качество продвижения тех или иных продуктов и услуг. Компаниям необходимо эффективно организовать и использовать данную возможность, не потратив лишние деньги. Для того, чтобы брокер работал эффективно в цифровой среде ему необходимо использовать маркетинговые действия в совокупности.

Что касается развития цифровых технологий клиентских сервисов, то на сегодняшний день брокеры предоставляют своим клиентам удобные сервисы, которые оснащены идентификацией, быстрой скоростью совершения операций и широкой продуктовой линейкой.б

Масштаб изменений обусловлен в первую очередь обострением конкуренции. Но как известно на развитие и внедрение инновационных технологических процессов требует значительных затрат, которые могут позволить себе только крупные компании. В такой ситуации более мелкие брокерские компании проигрывают.

И наконец еще одна популярная тенденция конкуренции на рынке брокерских услуг – это создание и развитие экосистем. В борьбе за клиента профессиональные участники рынка ценных бумаг прибегают к созданию экосистем. Многие брокеры уже имеют экосистему, а некоторые находятся на стадии разработки. Экосистема позволяет компаниям получить конкурентное преимущество, но вместе с тем они могут нести большие расходы. Также может возникнуть проблема монополизации со стороны крупных экосистем, а это в свою очередь требует корректировки в области регулирования. При этом важно помнить о продукте своей основной деятельности, не фокусируя все свое внимание на развитие экосистемы.

Таким образом, в современных условиях существует ряд проблем, которые вытекают из тенденции в развитии брокерской деятельности. От решения этих проблем будет зависеть дальнейшее развитие конкуренции на рынке брокерских услуг.

¹ Корнилова К.А. Особенности рынка брокерских услуг: становление, динамика и информационная открытость. // Экономика и предпринимательство. 2021, №4(121). С. 279-283.

² Недорезова Е.С., Кряжов А.А. Конкуренция на российском рынке брокерских услуг. // Российская наука: актуальные исследования и разработки: сб. науч. ст. IX Всерос. науч.-практ. конф., 15 мар. 2020 г.: в 2 ч. / [редкол.: С.И. Ашмарина, А.В. Павлова (отв. ред.) и др.]. - Ч. 2. - Самара: Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2020.

³ Бабурина Н.А., Куцев А.Г., Размашкина Т.А. Тенденции развития брокерской деятельности коммерческих банков в России. // Вестник Тюменского государственного университета. Социально-экономические и правовые исследования. 2021. Том 7., №4(28). С. 270-288.

⁴ Вишневер В.Я. Конкуренция на российском рынке брокерских услуг. // Российская наука: актуальные исследования и разработки: сб. науч. ст. VI Всерос. науч.-практ. конф., 1 нояб. 2018 г.: в 2 ч. / [редкол.: Г.Р. Хасаев, С.И. Ашмарина (отв. ред.) и др.]. - Ч. 2. - Самара: Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2018. С. 92-96.

⁵ Коваленко А.В. Особенности конкуренции на российском рынке брокерских услуг в условиях кризиса 2017-2019 гг. // Российская наука: актуальные исследования и разработки: сб. науч. ст. VIII Всерос. науч.-практ. конф., 10 окт. 2019 г.: в 2 ч. / [редкол.: С.И. Ашмарина, А.В. Павлова (отв. ред.) и др.]. - Ч. 2. - Самара: Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2019. С. 73-75.

⁶ Звягинцева Н.А., Кочишвили К.С. Российский рынок ценных бумаг: вопросы совершенствования конкурентных отношений в сфере брокерской деятельности. // Baikal Research Journal. – 2022. – Т. 13. – № 1.

FEATURES OF COMPETITION IN THE MARKET OF BROKERAGE SERVICES IN MODERN CONDITIONS

© 2023 Zagarinskaya Sofia Igorevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: sonia141020@gmail.com

Keywords: securities market, brokerage services market, broker, brokerage company, competition in the brokerage market.

The article is devoted to the analysis of the market of brokerage services, as an important segment of the securities market, the features of the competition of brokers in the Russian market in modern conditions are considered.

АКТУАЛЬНОСТЬ ПРОМЫШЛЕННОГО ИНЖИНИРИНГА В СОВРЕМЕННЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ УСЛОВИЯХ

© 2023 Зятчин Николай Викторович*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: nik.zyt@mail.ru

Ключевые слова: промышленный инжиниринг, производство, технологии, эффективность, конкурентоспособность.

В статье обосновывается актуальность промышленного инжиниринга в современных экономических условиях. Анализируются преимущества и вызовы промышленного инжиниринга в контексте быстро меняющегося рынка и современных технологических достижений. Рассматриваются ключевые принципы промышленного инжиниринга и его роль в повышении эффективности производства.

Промышленный инжиниринг – это современный подход к организации производства, основанный на использовании инженерных методов и технологий для повышения эффективности и качества производства. В современных экономических условиях, когда рынок постоянно меняется и развивается, промышленный инжиниринг становится все более актуальным¹. В данной статье мы рассмотрим преимущества и вызовы промышленного инжиниринга, а также его роль в повышении эффективности производства.

Промышленный инжиниринг является одним из важнейших факторов, определяющих успех предприятий в условиях современного рынка. Он представляет собой комплексную систему технологий и методов, направленных на повышение эффективности производства и улучшение качества продукции.

Сегодня промышленный инжиниринг является неотъемлемой частью развития промышленности и играет важную роль в повышении конкурентоспособности компаний. Благодаря применению новых технологий и инженерных решений, компании могут значительно улучшить свои показатели деятельности.

Промышленный инжиниринг имеет множество преимуществ в современных условиях. Он позволяет предприятиям повышать качество и эффективность производства, а также уменьшать затраты на производство благодаря оптимизации процессов и использованию новых технологий².

Одним из ключевых принципов промышленного инжиниринга является постоянное совершенствование производственных процессов. Для этого необходимо анализировать производственные цепочки, выявлять узкие места и определять возможные способы оптимизации процессов. Это позволяет сокращать время производства и уменьшать за-

* Научный руководитель – **Наугольнова Ирина Александровна**, кандидат экономических наук, доцент.

траты на производство, что в свою очередь повышает конкурентоспособность предприятия².

Еще одним преимуществом промышленного инжиниринга является использование современных технологий и инновационных подходов. Внедрение новых технологий и производственных процессов позволяет снизить издержки на производство и повысить качество продукции. Кроме того, промышленный инжиниринг учитывает экологические и социальные аспекты производства, что позволяет компаниям быть более ответственными и устойчивыми.

Продолжая обсуждение актуальности промышленного инжиниринга, стоит отметить, что данный подход не лишен вызовов и препятствий. Среди них можно выделить сложность и длительность процесса внедрения инженерных решений, необходимость высокой квалификации специалистов в области инженерии и технологий, а также высокую стоимость оборудования и программного обеспечения³.

Промышленный инжиниринг – это системный подход к улучшению производственных процессов на предприятии. Его целью является оптимизация работы производственных систем с помощью использования новых технологий, методов и оборудования.

Процесс проведения промышленного инжиниринга может быть разбит на несколько этапов:

1. Анализ производственных процессов: проводится детальный анализ текущих производственных процессов на предприятии. В ходе анализа необходимо выявить проблемные моменты в работе системы, а также определить потенциальные возможности для оптимизации и улучшения процессов.

2. Разработка новых решений: на основе анализа производственных процессов, предприятие должно разработать новые решения, которые позволят улучшить работу системы. Эти решения могут включать в себя новые технологии, методы работы, оборудование и т.д.

3. Оценка эффективности: после внедрения новых решений, необходимо произвести оценку эффективности изменений. Для этого проводится сравнение новых показателей с предыдущими, и анализируются полученные результаты. Если новые решения действительно оказались эффективными, то их можно внедрить на постоянной основе.

Важно отметить, что проведение промышленного инжиниринга – это не единовременный процесс, а постоянная работа над улучшением производственных процессов на предприятии. Для достижения наилучших результатов, предприятие должно постоянно отслеживать изменения на рынке, следить за новыми технологиями и методами работы, а также анализировать свои производственные процессы для выявления проблем и возможностей для улучшения.

Промышленный инжиниринг основан на ряде принципов, которые позволяют эффективно оптимизировать производственные процессы и достичь поставленных целей. Вот некоторые из них:

1. Системный подход. Промышленный инжиниринг требует системного подхода к анализу и оптимизации производственных процессов, учитывая взаимосвязь и взаимозависимость всех элементов производственной системы.

2. Непрерывное улучшение. Основная задача промышленного инжиниринга — это непрерывное улучшение производственных процессов и систем, которые используются на предприятии.

3. Опережающее планирование. Промышленный инжиниринг требует опережающего планирования и анализа возможных изменений в производственных процессах и технологиях. Это позволяет предупредить возможные проблемы и максимизировать эффективность производства.

4. Применение современных технологий.

5. Др.

Соблюдение этих принципов позволяет повысить эффективность промышленного инжиниринга.

Таким образом, промышленный инжиниринг является важной задачей для любого предприятия, которое стремится к повышению эффективности своей работы и укреплению своих позиций на рынке. Применение этого подхода позволяет оптимизировать работу производственных систем и повысить качество продукции, что, в свою очередь, повышает уровень конкурентоспособности предприятия.

¹ Никитина, Н. В. Эволюционно стабильные стратегии экономического поведения / Н. В. Никитина, Ф. А. Махмудов // Вестник Самарского государственного экономического университета. – 2021. – № 6(200). – С. 48-53. – DOI 10.46554/1993-0453-2021-6-200-48-53. – EDN RJJSTW.

² Наугольнова, И. А. Затраты как основной показатель оценки результативности процессного управления / И. А. Наугольнова // Российская наука: актуальные исследования и разработки : Сборник научных статей XIII Всероссийской научно-практической конференции. В 2-х частях, Самара, 08 февраля 2022 года / Редколлегия: С.И. Ашмарина, В.А. Пискунов (отв. редакторы) [и др.]. Том Часть 2. – Самара: Самарский государственный экономический университет, 2022. – С. 109-111. – DOI 10.46554/Russian.science-2022.02-2-109/111. – EDN LDBNOZ.

³ Чудаева, А. А. Изменения в структуре производственных затрат промышленного предприятия при внедрении цифровых технологий / А. А. Чудаева // Экономика и предпринимательство. – 2021. – № 12(137). – С. 1463-1466. – DOI 10.34925/EIP.2021.137.12.293. – EDN PVIFYY.

RELEVANCE OF INDUSTRIAL ENGINEERING IN MODERN ECONOMIC CONDITIONS

© 2023 Zyatchin Nikolay Viktorovich
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: nik.zyt@mail.ru

Keywords: industrial engineering, production, technologies, efficiency, competitiveness.

The article substantiates the relevance of industrial engineering in modern economic conditions. The advantages and challenges of industrial engineering in the context of a rapidly changing market and modern technological advances are analyzed. The key principles of industrial engineering and its role in improving production efficiency are considered.

ПОВЫШЕНИЕ УСТОЙЧИВОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ РОССИЙСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ – ОСНОВА ПРЕОДОЛЕНИЯ САНКЦИОННОГО ДАВЛЕНИЯ

© 2023 Иванов Сергей Владимирович
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: bulldog47@mail.ru

Ключевые слова: санкции, импортозамещение, устойчивость, устойчивое развитие предприятия, показатели устойчивости.

В статье рассмотрены сущность и цели импортозамещения и устойчивости, оценено влияние импортозамещения на цели устойчивого развития промышленного предприятия.

Россия уже восемь лет живет под западными санкциями, в условиях которых многие предприятия столкнулись с системными разрывами в цепочках поставок. И здесь речь идёт не только о сбыте продукции российских предприятий в Европу и США, но и об обратной закупке комплектующих, задержках поставки заказанного и предоплаченного оборудования и пр. Однако, несмотря на заверения некоторых политиков, экономика нашей страны пока не разорвана в клочья и даже не собирается превращаться в руины. Мало того, Россия накопила опыт жизни в условиях санкций и даже добилась в этом определенных успехов. Импульс к активному развитию отечественного производства дала Программа импортозамещения, благодаря успешной реализации которой к началу текущего 2022 года в России эффективно налажено производство отечественной продукции. Но из-за недостаточно высокого уровня развития промышленности пока ещё не все западные товары могут быть заменены российскими аналогами. Главной задачей в таких непростых условиях является налаживание стабильной, устойчивой работы отечественных промышленных предприятий. Поэтому вопросы определения сущности и системы показателей оценки устойчивости функционирования предприятия становятся актуальными, как никогда раньше.

Говоря о политике импортозамещения, прежде всего, подразумеваем развитие экономики России преимущественно за счет внутренних ресурсов¹. Основные цели импортозамещения: обеспечение экономической безопасности нашей страны за счёт повышения конкурентоспособности российского производства; поддержание занятости населения путём создания дополнительных рабочих мест; снижение удельных затрат крупных российских промышленных предприятий за счёт роста потребления на внутреннем рынке. При этом на первый план выходит плодотворность сотрудничества промышленного предприятия с его контрагентами (поставщиками, производителями, продавцами, клиентами, другими организациями и другими заинтересованными сторонами). Поиск путей достижения стратегической цели устойчивого развития предприятия и устойчивого конкурентного пре-

имущества в условиях импортозамещения стало практической проблемой, стоящей перед любым предприятием.

С предпринимательской точки зрения устойчивость говорит о желании и способности корпорации выстоять во времени с точки зрения финансовых показателей и управления ресурсами. Практики говорят: устойчивость бизнеса – это умение оставаться в бизнесе². Рассмотрение российской экономической литературы по исследуемому вопросу позволило сделать вывод о том, что устойчивость непосредственно связана с финансовым состоянием (платёжеспособностью и ликвидностью) предприятия и сохраняется достаточно продолжительный период времени³. Под устойчивостью понимается создание с помощью эффективного управления активами такой внутренней системы организации производственно-финансовой деятельности предприятия, которая смогла бы гарантировать его стабильную работу на рынке продолжительное время; это состояние, в котором деловая активность предприятия не нарушается ни изменениями цен на активы, ни финансовыми трудностями при выполнении своих обязательств. На устойчивость функционирования предприятия влияют различные микроэкономические факторы: взаимоотношения с потребителями и поставщиками; технология и затраты производства; имидж предприятия на рынке; затраты на создание аналогичных предприятий и прочие.

Результаты реализации политики импортозамещения России содействуют достижению целей устойчивого развития по всем основным направлениям (см. таблицу).

Влияние импортозамещения на цели устойчивого развития промышленного предприятия

Цель устойчивого развития предприятия	Влияние импортозамещения на реализацию цели
Экономическая составляющая устойчивого развития предприятия	
1. Экономический рост	Создание новых и введение в эксплуатацию незадействованных производственных мощностей
2. Занятость и достойная работа	Создание новых (в том числе высокотехнологичных) рабочих мест
3. Устойчивая индустриализация и развитие инноваций	Развитие инфраструктуры, активизация инновационной активности предприятий
Социальная составляющая устойчивого развития	
4. Качественное образование и обучение персонала предприятия	Создание программы обучения (переквалификации)
Экологическая составляющая устойчивого развития	
5. Повышение рациональности моделей производства и потребления	Переход к новым моделям рационального производства. Сокращения вывоза «сырого сырья». Строительство газо- и нефтеперерабатывающих предприятий
6. Защита, восстановление и рациональное использование экосистем	Введение ряда ограничений, запрещающих вывоз необработанного сырья за пределы страны

Устойчивость является многогранным динамичным явлением, охватывающим все сектора экономики. Для ее определения необходимо определить систему показателей, по которым будет определяться ее степень. Поскольку устойчивость – это довольно размытое понятие, не имеющее единой теоретической и практической системы ее оценки, поэтому

для каждого конкретного предприятия она будет определяться индивидуально с использованием следующей системы показателей⁴:

1) абсолютные показатели (основные составляющие трёхкомпонентного показателя, с помощью которого возможно предварительно установить тип устойчивости);

2) относительные показатели (коэффициенты автономии, соотношения собственных и заёмных, мобильных и иммобилизованных средств, коэффициент маневренности и проч.), которые расширяют полученную на первом этапе оценку.

Набор коэффициентов устойчивости у различных российских авторов пока варьируется – надо стремиться к единообразию в этом вопросе. Достижение данной цели требует статистической обработки большого количества данных. Это очень трудоёмкая и кропотливая работа; для её выполнения необходимо соответствующее (и зачастую дорогостоящее) программное обеспечение. Но в современных условиях перемен в экономике России это делать необходимо, чтобы повысить устойчивость и инвестиционную привлекательность нашей страны.

Весной 2022 года почти половина иностранных компаний ушла с рынка России. Освободившиеся ниши необходимо заполнить. Учитывая, что западные фирмы выпускали большую часть своей продукции на отечественных заводах, большой паники нет. Для успешного осуществления импортозамещения государственной промышленной политике РФ необходимо перейти на принципиально новые позиции, во всех отраслях провести стратегические и структурные преобразования. И многие шаги уже сделаны. Дополнительные меры государственной поддержки были разработаны Правительством РФ, среди которых: кредитные каникулы (особенно для сельскохозяйственных организаций), льготные кредиты, для средних и малых предприятий – отмена плановых налоговых проверок и другие⁵. Отечественное производство стало постепенно выходить на новый уровень развития. И основой данного успешного развития в условиях столь мощного санкционного давления со стороны западных стран является импортозамещение и повышение устойчивости функционирования промышленных предприятий России.

¹ Лясковская, Е.А. Процессы импортозамещения в управлении устойчивым развитием / Е.А. Лясковская, М.В. Антипин // Вестник ЮУрГУ. Серия «Экономика и менеджмент». – 2022. – Т. 16, № 3. – С. 101-106.

² Doane, D., & MacGillivray, A. (2001) Economic sustainability the business of staying in business [online]. New Economics Foundation, London. Available from: <https://pdfs.semanticscholar.org/2a4e/da2c8660dc0d02a514512d96bd1bc1d4808a.pdf>. (accessed 04.03.2023).

³ Пименова, Е. М. Анализ финансового состояния предприятия в рамках сравнительного подхода оценки стоимости бизнеса / Е. М. Пименова // Экономика и управление собственностью. – 2014. – № 1. – С. 43-48. – EDN SBEHDB.

⁴ Пименова, Е.М. Формирование системы показателей комплексной оценки делового потенциала предприятия: монография / Е.М. Пименова. – Самара, Изд-во СГЭУ, 2007.

⁵ Пименова, Е. М. Критерии оценки эффективности и успешности предпринимательства и малого бизнеса / Е. М. Пименова // Креативная экономика. – 2020. – Т. 14, № 10. – С. 2431-2444. – DOI 10.18334/ce.14.10.110959. – EDN THAJEZ.

INCREASING THE STABILITY OF THE FUNCTIONING OF RUSSIAN ENTERPRISES IS THE BASIS FOR OVERCOMING SANCTIONS PRESSURE

© 2023 Ivanov Sergei Vladimirovich
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: bulldog47@mail.ru

Keywords: sanctions, import substitution, sustainability, sustainable development of the enterprise, sustainability indicators.

The article considers the essence and goals of import substitution and sustainability; the impact of import substitution on the goals of sustainable development of an industrial enterprise is evaluated.

СОСТАВ СУБЪЕКТОВ РОССИЙСКОЙ КРЕДИТНОЙ СИСТЕМЫ

© 2023 Иванова Елизавета Олеговна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: lizaivanova2801@icloud.com

Ключевые слова: кредитная система, парабанковская система, субъекты, банки, кредитно-финансовые организации.

В настоящее время кредитной системе уделяется особое внимание, что обусловлено необходимостью ее структурной перестройки. Повышаются требования к регулированию деятельности субъектов кредитных отношений на разных уровнях кредитной системы. В статье раскрывается состав кредитных и кредитно-финансовых организаций, обеспечивающих трансформацию финансовых ресурсов в экономику, их роль в кредитовании юридических и физических лиц.

В публикациях российских экономистов существенное внимание уделяется развитию денежно-кредитных отношений, обеспечивающих воспроизводственный процесс в экономике. Деньги и кредит являются глубоко интегрированными экономическими категориями, вместе с тем они выполняют разные функции в обществе и обеспечивают взаимодействие экономических субъектов в рамках денежной, кредитной и финансовой системы. Перераспределительная функция кредита реализуется в основном банковскими кредитными организациями, в этой связи формирование взаимосвязей по поводу привлечения свободных денежных ресурсов юридических и физических лиц и их трансформации в экономику рассматривается учеными с позиции функционирования банковской системы или финансового рынка. Кредитная система в исследованиях российских экономистов ушла на второй план. Формы и виды кредитов чаще всего раскрываются в рамках банковской системы или банковского сектора. Вместе с тем, кредитная система по субъектному составу и реализуемым функциям в сфере кредитования является понятием более широким, чем банковская система.

Современная кредитная система с позиции регулирования рассматривается как денежно-кредитная система. Вместе с тем, только часть денег имеет кредитный характер и выпускается на кредитной основе. В условиях санкций и усиления роли внутренних источников часть денег и инструментов финансового рынка эмитируются на финансовой основе в виде финансирования бюджетных расходов, а также монетизации государственного долга.

Роль кредита в современной национальной экономике возрастает, повышается потребность в инвестиционном кредитовании. Вместе с тем, кредит может оказывать как прогрессивное, так и регрессивное влияние на воспроизводственный процесс и потребление¹. Усиливается внимание к адаптации банковского кредитования к нестабильным эко-

* Научный руководитель – **Савинов Олег Германович**, кандидат экономических наук.

номическим условиям, которые могут привести к снижению темпов роста ВВП, деловой активности предпринимателей, росту просроченной задолженности по кредитам². Динамика ипотечного и потребительского кредитования, рост объема задолженности по кредитам не всегда соответствуют платежеспособности физических лиц, что определяет необходимость усиления регулирования долговой нагрузки населения³, особенно по необеспеченным кредитам с использованием банковских карт. Усиливается необходимость законодательного признания кредитной системы РФ, субъектов ее регулирования, механизмов взаимодействия при кредитовании экономики, оценки влияния на денежно-кредитные отношения и монетарные процессы.

На современном этапе развития кредитных отношений кредитная система представляет собой совокупность двух подсистем: банковской и парабанковской⁴. А. Е. Дворецкая отмечает, что в состав кредитной системы входят банковская система и специализированные кредитно-финансовые институты. Такое деление соответствует институциональному подходу, раскрывает классификацию основных групп субъектов финансового рынка, осуществляющих кредитование юридических и физических лиц. Каждая подсистема имеет определенные сегменты кредитования, кредитные продукты, особенности регулирования.

М. А. Абрамова, Л.С. Александрова раскрывают кредитную систему как совокупность элементов, рынков, институтов, которые в своей деятельности обеспечивают перелив капитала на национальном уровне. Субъектный состав кредитной системы, по их мнению, представляет собой совокупность организаций, специализирующихся на кредитовании⁵. В субъектный состав кредитной системы М. А. Абрамова и Л. С. Александрова включают:

- банковскую систему (Банк России, кредитные организации и финансовые институты);
- некредитные финансовые организации (микрофинансовые организации, кредитные потребительские кооперативы, жилищные накопительные кооперативы, сельскохозяйственные кредитные потребительские кооперативы);
- инфраструктуру кредитной системы (бюро кредитных историй, кредитные брокеры, информационные и рейтинговые агентства).

Таким образом, с позиции состава субъектов кредитную систему можно представить как трех уровневую:

- первый уровень представлен Банком России, который является кредитором последней инстанции, осуществляет рефинансирование кредитных организаций для регулирования их ликвидности;
- второй уровень включает кредитование банковским сектором: других банков (межбанковское кредитование), корпоративных клиентов, физических лиц;
- третий уровень представлен кредитно-финансовыми организациями, обеспечивающими микрофинансирование и кредитование граждан, а также субъектов малого и среднего бизнеса.

Основная доля кредитов предоставляется на втором уровне. Это обусловлено концентрацией финансовых ресурсов в банках с универсальной лицензией, из которых 13 кредитных организаций являются системно значимыми. В этих банках сконцентрировано более 77% активов банковского сектора. Межбанковское кредитование способствует перераспределению ликвидности в банковском секторе и повышению платежеспособности банков. В процессе корпоративного кредитования предоставляются кредиты юридическим лицам различных отраслей экономики. Кредитование субъектов малого и среднего биз-

неса активно развивалось в последние годы в рамках реализации национальных проектов. Кредитование физических лиц осуществляется при предоставлении ипотечных и потребительских кредитов, не связанных с предпринимательской деятельностью.

Таким образом, кредитная система позволяет реализовать кредитные отношения на макро-, мезо- и микроуровнях, способствует концентрации ссудного капитала и его перераспределению на возвратной и платной основе в денежной и товарной форме.

Кредитная система как институциональное образование представляет собой совокупность кредиторов, которые в общем понимании являются финансовыми организациями, кредитующими экономику. Профессиональная деятельность кредиторов регулируется разными законодательными актами. В рамках банковского законодательства регулируется деятельность Банка России (федеральный закон №86-ФЗ), как кредитора последней инстанции, обеспечивающего рефинансирование кредитных организаций. Второй уровень банковской системы представляют банковские и небанковские кредитные организации, которые регулируются отдельным банковским законодательством (федеральный закон №395-1). Если банкам на основании лицензий предоставляется право в совокупности проводить операции по привлечению, размещению, ведению счетов и осуществлению перевода денежных средств, то небанковским кредитным организациям разрешены отдельные операции, без права привлечения денежных средств граждан во вклады. В основном они специализируются на выполнении расчетных, платежных операций в рамках национальной платежной системы⁶. Небанковские кредитные организации могут совершать депозитно-кредитные операции со средствами юридических лиц. Однако ресурсный потенциал их ограничен, поэтому в российской практике такие организации отсутствуют. Их нишу заполняют банки с базовой лицензией.

Таблица 1

Количество действующих банковских и небанковских кредитных организаций в 2018-2022 гг., ед.

Показатель	2018	2019	2020	2021	2022
Кредитные организации банковского сектора	561	484	442	406	370
Банковские КО	517	440	402	366	335
Небанковские КО	44	44	40	40	35
Доля банковских КО в банковском секторе	92,2	90,9	90,9	90,1	90,5

Источник: Годовые отчеты Банка России за 2018 – 2022 гг. URL: <http://www.cbr.ru>.

Количество банков в кредитной системе в 2018-2022 гг. сократилось в 1,5 раз, их доля снизилась до 90,5%.

К парабанковской системе экономисты относят самые различные субъекты финансового рынка: субъекты страхового дела, рынка коллективных инвестиций, паевые инвестиционные фонды, инфраструктурные организации. Вместе с тем, данные субъекты в соответствии с федеральным законом №86-ФЗ отнесены к некредитным финансовым организациям. Развитие рынка микрофинансирования обусловило необходимость принятия от-

дельных законов для регулирования деятельности микрофинансовых и микрокредитных институтов, а также кредитных кооперативов⁷.

Таблица 2

Кредитные кооперативы и микрофинансовые организации в 2018-2022 гг., ед.

Показатель	2018	2019	2020	2021	2022
Микрофинансовые	1741	1660	1318	1142	923
Микрокредитные	12068	13846	14929	13070	10401
Кредитные потребительские кооперативы	2278	2053	2034	1728	1448
Сельскохозяйственные кредитные потребительские кооперативы	165	173	175	191	204
Ломбарды	9187	9099	8689	9497	10085

Источник: Годовые отчеты Банка России за 2018 – 2022 гг. URL: <http://www.cbr.ru>.

Нестабильная экономическая ситуация в 2018-2021 гг., а также меры, принятые центральным банком в рамках надзора микрофинансовых, микрокредитных организаций и кредитных потребительских кооперативов, привели к значительному их сокращению. За анализируемый период количество микрофинансовых организаций сократилось в 1,9 раз, микрокредитных – 0,9 раза. Количество кредитных потребительских кооперативов уменьшилось в 1,6 раза. При этом количество зарегистрированных в реестрах Банка России ломбардов превысило 10 тыс.

В годовых отчетах Банка России отдельно исследуются субъекты инфраструктуры кредитной системы: бюро кредитных историй, кредитные рейтинговые агентства.

Кредитная система РФ на современном этапе активно развивается и является важнейшим функциональным звеном российской экономики. В рамках надзора Банка России уделяется особое внимание функционированию субъектов парабанковской системы, а также кредитной инфраструктуры, обеспечивающей снижение кредитного риска. В отношении субъектов микрофинансирования совершенствуется регулирование финансовых нормативов, осуществляются проверки законности деятельности, достоверности отчетных данных. Принимаемые меры надзорного риск-ориентированного регулирования направлены на обеспечение стабильного развития всех субъектов кредитной системы и пропорционального регулирования их деятельности с целью ограничения совокупного кредитного риска в экономике.

¹ Савинов, О. Г. Современная роль кредита в национальной экономике / О. Г. Савинов // Российская наука: актуальные исследования и разработки : Сборник научных статей XIV Всероссийской научно-практической конференции, Самара, 22 сентября 2022 года. – Самара: Самарский государственный экономический университет, 2022. – С. 207-210. – DOI 10.46554/Russian.science-2022.09-2-207/210. – EDN VQZMKY.

² Савинов О.Г., Савинова Н.Г. Адаптация банковского кредитования к современным экономическим условиям // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2016. № 9 (143). С. 88-91.

³ Савинов О.Г. Регулирование банковского кредитования физических лиц в современных условиях // Региональное развитие. 2014. №2. С. 90-94.

⁴ Дворецкая, А. Е. Деньги, кредит, банки: учебник для вузов / А. Е. Дворецкая. — 3-е изд., перераб. и доп. — М.: Юрайт, 2022 - 551 с.

⁵ Деньги, кредит, банки. Денежный и кредитный рынки : учебник для вузов / Г. А. Аболихина [и др.] ; под общей редакцией М. А. Абрамовой, Л. С. Александровой. — 3-е изд., испр. и доп. — М.: Юрайт, 2023. - 424 с.

⁶ Савинова Н.Г. Функционирование национальной платежной системы Российской Федерации в современных условиях : дис. ... канд. экон. наук : 08.00.10 – Самара. 2012. – 158.

⁷ Савинов О.Г., Савинова Н.Г., Захаров А.С. Развитие рынка микрофинансирования на основе совершенствования его регулирования // Экономические науки. 2017. № 155. С. 44-47.

COMPOSITION OF SUBJECTS OF THE RUSSIAN CREDIT SYSTEM

© 2023 Ivanova Elizaveta Olegovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: lizaivanova2801@icloud.com

Keywords: credit system, parabanking system, entities, banks, financial organizations.

Currently, special attention is being paid to the credit system, which is due to the need for its structural adjustment. The requirements for regulating the activities of subjects of credit relations at different levels of the credit system are increasing. The article reveals the composition of credit and financial institutions that ensure the transformation of financial resources into the economy, their role in lending to legal entities and individuals.

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ ПОДХОД К ЭТАПАМ АНАЛИЗА ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ОРГАНИЗАЦИИ

© 2023 Игошина Наталья Акимовна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: bume63@mail.ru

© 2023 Фомичева Дарья Петровна
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: DashaFomicheva1@yandex.ru

Ключевые слова: этапы анализа, финансовые результаты, доходы, расходы, себестоимость, прибыль.

В статье представлен сравнительный подход к этапам анализа финансовых результатов организации, рассмотрены их преимущества и недостатки в процессе применения различных методик.

Экономический кризис и санкции западных стран в отношении России влияют на результативность всех видов деятельности организаций и как следствие на их финансовые результаты. Для экономического субъекта в таких условиях хозяйствования актуализируются анализ и прогнозирование финансового результата деятельности организации на перспективу. Получение прибыли является основной целью деятельности организации независимо от форм собственности и видов экономической деятельности. Соответственно менеджменту организации в достижении обозначенной цели предстоит решить задачи, которые должны быть реализованы. Выделим основные: прежде всего это внедрение в хозяйственную практику передовых достижений науки и техники, инновационных технологий, эффективных форм хозяйствования с должным уровнем управления производственными процессами в преодолении кризисных ситуаций, а также рациональное использование всех имеющихся ресурсов, а именно материальных, трудовых и финансовых, в целях повышения конкурентоспособности бизнеса.

Различные методики анализа финансовых результатов и итоговые значения показателей дают организации четкое понимание тенденций, благодаря которым в дальнейшем вырабатываются тактика и стратегия развития предприятия, обосновываются и реализуются управленческие решения. Большое значение финансовые результаты имеют в системе показателей, которые применяются в анализе результативности деятельности экономического субъекта. Данные, полученные по результатам анализа, необходимы, прежде всего, внутренним пользователям менеджмента организации для формирования резервов, стимулирующих доплат и надбавок, выплаты дивидендов, а также внешним – для привлечения инвесторов. Важность тщательного методологического обоснования

возможных подходов к выявлению влияния отдельных факторов на изменение финансовых результатов с целью оценки успешности предыдущих и аналитического обеспечения будущих управленческих решений¹.

В экономической литературе известны труды экономистов Бариленко В.И., Савицкой Г. В., Мельник М. В., Фомина В.П., Шеремета А. Д. и других, в которых опубликованы методики анализа финансовых результатов организации. В них обосновано, что на финансовые результаты влияют не только виды экономической деятельности предприятия, но и масштабы его деятельности, специализации, применение налоговых режимов и прочее. При проведении анализа изучаются источники информации, данные отчета о финансовых результатах и пояснительной записке к годовой отчетности организации.

Рассмотрим сравнительные подходы этапов анализа финансовых результатов организации.

Так, например, Савицкая Г. В. в методике анализа финансовых результатов организации обозначила следующие этапы:

- анализ динамики и состава прибыли по классификационным признакам: экономическому содержанию, видам деятельности, налогообложению, уровню инфляции;
- анализ финансовых результатов от реализации продукции (товаров, услуг); проводится факторный анализ прибыли от реализации отдельных видов продукции;
- анализ продаж однородной и неоднородной продукции на получение прибыли, где определяется зависимость средней цены единицы продукции от определенных факторов, например, качества продукции, сроки его реализации, рынки сбыта;
- анализ прочих доходов и расходов: их состав, структура, динамика, влияние факторов на изменение их величины;
- анализ показателей рентабельности организации: собственного капитала, оборотных активов, производственных фондов и других²;

Выделим основные достоинства в применении указанной методики: это проведение сравнительного анализа в пространстве и времени; проведение анализа показателей рентабельности, прибыльности и эффективности деятельности предприятия. Несмотря на достоинства данного метода, выделим определенные недостатки: высокая трудоемкость процессов, по ряду показателей.

Рассмотрим методический подход, предложенный доктором экономических наук, Мельник М. В., она трактует финансовый результат «как индикатор привлекательности коммерческой организации для партнеров бизнеса, инвесторов и кредиторов» и выделяет этапы анализа³:

- анализ реализации продукции и объема выручки; стабильность источников выручки, проводится горизонтальный анализ структуры выручки, также изучаются отдельно сформированные группы финансовых результатов; выполняется оценка конечного финансового результата (прибыли до налогообложения);
- уровень и динамика себестоимости продукции, соотношение показателей затрат и изменение уровня валовой прибыли;
- анализ состава и структуры финансового результата; на заключительном этапе проводится факторный анализ чистой прибыли.

Возможность проведения горизонтального и вертикального анализа каждого элемента прибыли является отличительным достоинством метода. Недостатком же является довольно низкий уровень адаптированности к инфляционным процессам.

Известный экономист Шеремет А. Д. в своих трудах подчеркивал необходимость ситуационного подхода с учетом факторов экономической, политической и социальной среды, складывающейся в стране, и принятия на её основе соответствующих решений с учетом вариаций отраслей экономики. Представляется, что с учетом кризиса и санкций и последних изменений в мире и России в частности, он является актуальным. Выделим основные этапы методики анализа и оценки финансовых результатов:

- анализ доходов организации; где анализируется динамика и структура доходов, влияние использованных ресурсов на объем продаж;
- анализ расходов и себестоимости; здесь изучается структура и динамика расходов и себестоимости продаж, а также её влияние на объем продаж;
- анализ финансовых результатов и рентабельности продаж.

В своей методике Шеремет А.Д. все доходы и расходы подразделяет на операционные, внереализационные и чрезвычайные⁴. Методы определения условий безубыточности продаж являются неотъемлемой частью этапа анализа. В отличие от методики, предложенной Мельник М. В., в данном подходе дается оценка уровню влияния инфляции на прибыль от продаж. Подробное изучение источников информации является отличительным достоинством данного метода.

Как и в методике предложенной Савицкой Г. В., недостатком методики Шеремета А. Д. является трудоемкость работы и формирование выводов после каждого вычисления экономических показателей.

После проведения сравнительного анализа рассмотренных методик оценки финансового результата сделаем вывод, что невозможно выделить единственную методику, которая бы стала универсальной для всех предприятий. Ориентируясь на специфику деятельности, отраслевую особенность, географическое положение и текущее состояние, организация может выбрать наиболее подходящую методику, которая, в свою очередь, будет основой для принятия решений в формировании стратегии устойчивого развития бизнеса с учетом факторов внешней и внутренней среды в условиях неопределенности.

¹ Фомин В.П. Аналитическая составляющая успешного управления финансовыми результатами (концептуальный аспект) / В.П. Фомин, П.В. Фомин // Экономический анализ: теория и практика. – 2015. – № 31. – С. 13–25.

² Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности: учебник / Г.В. Савицкая - Минск: Республиканский институт профессионального образования (РИПО), 2019. - 373 с.

³ Мельник М. В. Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия: учебное пособие / М.В. Мельник, Е.Б. Герасимова. - 3-е изд., перераб. и доп. - Москва: ФОРУМ : ИНФРА-М, 2020. - 208 с.

⁴ Шеремет А. Д. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия [Текст]: учебник - 2-е издание, доп. / А.Д. Шеремет – ИНФРА-М, 2019. – 374 с.

COMPARATIVE APPROACH TO THE STAGES OF ANALYSIS OF THE FINANCIAL RESULTS OF THE ORGANIZATION

© 2023 Igoshina Natalia Aklimovna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: bume63@mail.ru

© 2023 Fomicheva Darya Petrovna
Master's Student
Samara State University of Economics
E-mail: DashaFomicheva1@yandex.ru

Keywords: stages of analysis, financial results, income, expenses, cost, profit.

The article presents a comparative approach to the stages of analyzing the financial results of an organization, their advantages and disadvantages in the process of applying various techniques are considered.

НЕОБХОДИМОСТЬ РАЗВИТОГО НЕКОММЕРЧЕСКОГО СЕКТОРА В РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКЕ

© 2023 Ильина Лариса Айдаровна
доктор экономических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: ilinal.a@sseu.ru

Ключевые слова: некоммерческий сектор, некоммерческая организация, социально ориентированные НКО, Сибирский федеральный округ, Новосибирская область.

Статья посвящена изучению вопроса развития некоммерческого сектора в рыночной экономике России. Отмечены причины, которые тормозят становление данного сектора: низкий уровень кадровой обеспеченности и добровольческой поддержки граждан, недостаточная осведомленность населения о существовании НКО, низкий уровень доверия граждан к их деятельности. Отражена необходимость усиления освещения результатов работы НКО в СМИ и разработки механизмов вовлечения граждан в их деятельность.

Развитый некоммерческий сектор необходим любой стране для реализации различных социальных, экономических, научных, управленческих целей. Развитие некоммерческого сектора в рыночной экономике России играет немаловажную роль. Данный сектор является поставщиком социально-значимых услуг для общества, а именно их сфера деятельности в большей степени относится к здравоохранению, образованию, социальному обеспечению и культуре¹.

В контексте рыночной экономики некоммерческий сектор выступает одним из важных ее элементов, так как обеспечивает общественными благами членов современного общества, при этом создавая конкурентную среду внутри самого сектора для улучшения качества благ. Главной миссией для некоммерческих организаций является общественная польза. Некоммерческие организации осуществляют свою деятельность как на региональном уровне, так и на федеральном. Важное значение некоммерческих организаций в регионе – это выполнять общественно-полезные дела. Они быстро реагируют на потребности населения и социальные проблемы, а также представляют интересы всевозможных групп и слоев населения.

Согласно разделу 12.3. «Распределение предприятий и организаций по организационно-правовым формам в 2019 г.» статистического сборника «Регионы России»² число юридических лиц, являющихся некоммерческими организациями, составляет 619 297 ед. Наибольшее количество НКО сконцентрировано в Центральном федеральном округе (168 406 ед.), а наименьшее в Северо-Кавказском ФО (30 333 ед.).

По итогам выборочного обследования социально ориентированных НКО на основе формы № 1-СОНКО за 2019 год количество СО НКО в РФ достигло 146 481 единиц. Среди всех округов четко выделяются «лидеры» – Центральный федеральный округ (33 476 ед.) и Приволжский федеральный округ (32 148 ед.). Округ с наименьшим количеством единиц

СО НКО – Северо-Кавказский ФО (7579 ед.). Оставшиеся федеральные округа находятся на среднем уровне, имея от 11 360 ед. до 18 627 ед. По состоянию на середину 2022 года более 56% НКО ликвидировано или реорганизовано. Согласно открытым данным о количестве зарегистрированных и ликвидированных НКО наиболее значимое сокращение зафиксировано в 2007 и 2011 годах.

Каждый субъект РФ в силу различных факторов имеет свои особенности по вовлеченности в поддержку НКО. Например в 2019 году Министерством экономики Свердловской области был создан информационный ресурс «Поддержка СОНКО в Свердловской области» в социальной сети «ВКонтакте», на странице которого размещается информация о федеральных, региональных и муниципальных конкурсах и их итогах, новости, другая актуальная информация по вопросам деятельности и поддержки некоммерческих организаций. Также в 2018 году впервые был сформирован рейтинг муниципалитетов. Свердловская область – достаточно узкоспециализированный регион, основное направление которого – машиностроение и обрабатывающая промышленность. Социальные сферы имеют небольшую долю рынка, что отражается на основных показателях региона, касающихся населения. В последние годы, Свердловская область сдерживает снижение этих показателей и начала активную реализацию программ поддержки социальных сфер, в том числе и некоммерческого сектора. В настоящее время регион является одним из лучшим субъектом РФ по развитию НКО в сфере образования. Создаются условия поддержки некоммерческих организаций, региональные нормативно-правовые акты, совещательные органы, ресурсные центры, информационные ресурсы, которые позволят НКО лучше функционировать. Все эти меры позволяют региону развить некоммерческий сектор на региональном рынке и тем самым улучшить жизнь населения, вывести социальные показатели на значительный рост и положительную тенденцию.

Далее проведен анализ развитости некоммерческого сектора в Сибирском ФО. Всего в федеральном округе зарегистрировано на 2019 год 73 224 единицы НКО, являющихся юридическими лицами.

Согласно результатам регионального рейтинга третьего сектора «Регион-НКО» Общественной палаты РФ3 Новосибирскую область относят к «лидерам по масштабу» на основе анализа абсолютных показателей, т.е. фактического количества активно действующих НКО, объемов привлеченных сектором средств, присвоив региону 10 место (5-е место в 2019 году). Относительно фактора «Онлайн-доступность информации о поддержке социально ориентированных НКО» Новосибирская область замыкает Топ-20, по фактору «Экономическая значимость СО НКО для региона» – на 5 месте (12 место в 2019 году).

Заострим внимание на СО НКО. Сибирский федеральный округ по численности социально ориентированных НКО, равной 16 567 ед., находится на третьем месте среди всех ФО РФ. В разрезе субъектов данного федерального округа сведения о социально ориентированных НКО представлены в таблице 1.

Новосибирская область лидирует по показателям денежных поступлений, средней численности работников. Однако по показателю средней численности добровольцев первое место занимает Омская область.

Проследим динамику показателей субъекта за 2017 -2020 гг. в таблице 2. По сравнению с 2017 годом на сегодняшний день количество единиц СО НКО значительно уменьшилось (на 12,9 %). Поступление ДС и иного имущества постоянно растет примерно на 1-

2% в год. Однако мы видим отрицательную динамику в средней численности работников. Её показатель на 2020 г. снизился на 19,5% в сравнении с 2017 г. Такая же тенденция видна и по показателю средней численности добровольцев. В 2020 году мы видим снижение на 63,5% относительно 2017 года, на 60,7% относительно 2018 года, что может объясняться активным вовлечением в добровольчество в период событийных мероприятий в предыдущие периоды.

Таблица 1

Сведения о социально ориентированных НКО в Сибирском ФО за 2020 г.

Субъект Сибирского ФО	Общее количество организаций, единиц	Поступило денежных средств и иного имущества - всего, млн рублей	Средняя численность работников всех организаций, человек	Средняя численность добровольцев всех организаций, человек
Республика Алтай	434	285,2	326	2770
Республика Тыва	167	182,2	268	2397
Республика Хакасия	493	1127,8	1744	2264
Алтайский край	1904	4300,1	5381	20389
Красноярский край	2336	10876,3	7502	25914
Иркутская область	2742	10736,6	9817	51786
Кемеровская область	1553	8022,0	6644	34196
Новосибирская область	3707	12005,5	12744	29473
Омская область	2025	5315,2	6191	37294
Томская область	1206	2423,9	3074	12878
Итого	16567	55275,1	53691	219361

Таблица 2

Сведения о социально ориентированных НКО в Новосибирской области за 2017-2020 гг.

Общее количество организаций, единиц				Поступило денежных средств и иного имущества - всего, млн рублей			
2017	2018	2019	2020	2017	2018	2019	2020
4256	4090	4106	3707	11029,5	11825,6	12246,7	12005,5
Средняя численность работников всех организаций, человек				Средняя численность добровольцев всех организаций, человек			
2017	2018	2019	2020	2017	2018	2019	2020
15836	13993	13796	12744	80758	75069	50278	29473

По результатам расчета рейтинга субъектов РФ по итогам реализации механизмов поддержки социально ориентированных НКО и социального предпринимательства, обеспечения доступа негосударственных организаций к предоставлению услуг в социальной сфере⁴ и внедрения конкурентных способов оказания государственных (муниципальных) услуг в социальной сфере за 2020 г. Новосибирская область относится к регионам со средним уровнем.

Яркими представителями некоммерческих организаций в регионе являются Межрегиональный общественный фонд «Сибирский центр поддержки общественных инициатив», РОО «Молодёжный союз юристов Новосибирской области», ГКУ НСО «Центр гражданского, патриотического воспитания общественных проектов и Региональный ресурсный центр поддержки добровольчества «Волонтёрский корпус Новосибирской области».

Руководствуясь сведениями выше, можно выделить основные проблемы НКО в рассматриваемом субъекте РФ. Во-первых, низкий уровень кадровой обеспеченности, так как количество сотрудников, занятых в НКО с каждым годом уменьшается. Можно предположить, что это связано со стереотипом о том, что некоммерческая организация в основном функционирует с помощью добровольцев-волонтеров, чья работа не будет оплачена. Однако, это заблуждение. Во-вторых, низкий уровень добровольческой поддержки граждан. Возможно, данная проблема связана с недостаточной осведомленностью населения о существовании самих НКО и частично с менталитетом граждан. В-третьих, суммируя ранее упомянутые проблемы, можно выделить низкий уровень доверия граждан к деятельности НКО. В связи с этим, необходимо усилить освещение результатов деятельности таких организаций в СМИ и по возможности разработать механизм вовлечения граждан в саму деятельность НКО. Однако Новосибирская область обладает достаточным потенциалом для дальнейшего развития. Так, развивая НКО в субъекте за субъектом, Россия сможет выйти на новый уровень эффективности функционирования данного сектора.

В периоды социальных потрясений и экономических кризисов некоммерческий сектор может решать социально важные вопросы, тем самым снижая напряженность в обществе. Стоит отметить причины, которые тормозят развитие данного сектора в целом по РФ. К ним относятся:

1. Сложившийся менталитет российского общества – большая часть населения скептически относятся к работе некоммерческих организаций, считая, что в данной среде много мошенников.

2. Многие организации осуществляют свою деятельность благодаря грантам, выделяемых из бюджета, однако этого недостаточно для развития и продвижения.

3. Незрелость инфраструктуры, развитие которой может способствовать повышению эффективности деятельности некоммерческого сектора.

¹ Федеральный закон от 12.01.1996 № 7-ФЗ «О некоммерческих организациях».

² Регионы России. Основные характеристики субъектов Российской Федерации. 2022: Стат. сб. / Росстат. М., 2022. 853 с.

³ Региональный рейтинг третьего сектора «РЕГИОН-НКО 2022» (рейтинг субъектов Российской Федерации по уровню и качеству развития некоммерческого сектора, выпуск 2022 года). Результаты специального проекта Общественной палаты Российской Федерации в партнёрстве с рейтинговым агентством «РАЭК-Аналитика». М., 2022.

⁴ Павлова К.С., Одинцова О.В. Современные государственные меры поддержки малого бизнеса налогового и неналогового характера в РФ // Наука XXI века: актуальные направления развития. 2020. № 1-1. С. 501-506.

THE NEED FOR A DEVELOPED NON-PROFIT SECTOR IN A MARKET ECONOMY

© 2023 Ilyina Larisa Aidarovna
Doctor of Economics, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: ilinal.a@sseu.ru

Keywords: non-profit sector, non-profit organization, socially oriented organizations, Siberian Federal District, Novosibirsk Region.

The article is devoted to the study of the development of the non-profit sector in the market economy of Russia. The reasons that hinder the development of this sector were noted: in the low level of personnel provision, the low level of volunteer support for citizens, the lack of awareness of the population about the existence of non-profit organizations themselves, the low level of confidence of citizens in the activities of non-profit organizations. The need to strengthen the coverage of the results of non-profit organization in the media and the need to develop mechanisms for involving citizens in the activities of non-profit organization is reflected.

ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ ОТЧЕТА О ФИНАНСОВОМ ПОЛОЖЕНИИ И ЕГО АНАЛИТИЧЕСКИЕ ВОЗМОЖНОСТИ

© 2023 Исянбаева Алсу Наильевна*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Lubimova132@mail.ru

© 2023 Васильев Денис Александрович*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: VasilevD.A@mail.ru

Ключевые слова: финансовое положение, оценка деятельности, анализ статей баланса.

Многие предприятия, работающие на международном рынке или осуществляющие привлечение иностранных инвестиций, обязаны предоставлять отчет о своем финансовом положении. Это ключевой и наиболее информативный отчет, на основании анализа которого можно сделать выводы о ликвидности и платежеспособности компании. В статье рассматриваются основные особенности, которые следует учесть при составлении данного отчета, а также его аналитические возможности.

Отчет о финансовом положении в системе МСФО представляет собой баланс компании, который является ключевым и наиболее информативным отчетом, на основании анализа которого можно сделать выводы о ликвидности и платежеспособности компании. Из этого отчета можно почерпнуть информацию об активах компании, а также о ее возможности расплачиваться по обязательствам, на основании чего инвесторы могут принять решение о целесообразности инвестирования.

Регулирование составления отчета производится при помощи стандарта МСФО¹, который предписывает раскрывать информацию о стоимости активов, о величине обязательств собственного капитала на конец каждого отчетного периода. Отчетность по формам МСФО предоставляют те компании, которые работают на международном рынке или осуществляют привлечение иностранных инвестиций. К таким компаниям чаще всего относятся публичные компании, работающие на финансовом, страховом, инвестиционном рынках.

Стандарт, регулирующий составление отчета о финансовом положении, не требует того, чтобы строго соблюдались какие-либо его параметры, но в нем должны обязательно присутствовать три следующих основных элемента¹:

- актив — экономический ресурс, который контролирует компания, и который в потенциале может дать экономическую выгоду;
- обязательство — задолженность, которая приводит к оттоку экономической выгоды
- собственный капитал — остаточная доля в активах, что остается после выплаты обязательств (сюда входят уставный капитал, добавочный капитал и резервные фонды, а также нераспределенная прибыль).

* Научный руководитель – **Архипова Наталья Анатольевна**, кандидат экономических наук, доцент.

Активы в отчете подразделяются на оборотные и внеоборотные. Их состав представлен на рис. 1².

Оборотные или текущие активы	Внеоборотные активы
<ul style="list-style-type: none"> • Те, что используются в течение 1 года после отчетного периода либо на время операционного цикла. Сюда входят запасы, финансовые вложения, дебиторская задолженность и денежные средства компании. Такие активы нужны для бесперебойной работы предприятия. 	<ul style="list-style-type: none"> • Служат более года и включают основные средства, нематериальные активы, инвестиционное имущество, результаты разработок, финансовые, арендуемые и отложенные налоговые активы

Рис. 1. Классификация активов в отчете о финансовом положении*

* Составлено автором на основе: Пояркова, М. В. Понятие баланса и особенности его составления по МСФО / М. В. Пояркова, Л. Г. Садыкова // Будущее науки -2022, Курск, 21–22 апреля 2022 года. Том 1. – Курск: Юго-Западный государственный университет, 2022. – С. 423.

Обязательства классифицируются по времени их погашения на долгосрочные и краткосрочные. Краткосрочные обязательства должны быть погашены в течение года, а долгосрочные погашаются в срок более 1 года⁵. Краткосрочные обязательства идентичны тем, что включаются в отчетность по РСБУ и содержат кредиторскую задолженность перед поставщиками, работниками и прочие операционные задолженности. Долгосрочные обязательства включают займы, отложенные и оценочные обязательства. Стандарт¹ предписывает в обязательном порядке раскрыть следующие статьи (рис. 2).

основные средства	нематериальные активы	инвестиционные объекты	финансовые активы
инвестиции, учтенные по методу участия	запасы	денежные средства и их эквиваленты	дебиторская и кредиторская задолженность
резервы	финансовые обязательства и по налогам	капитал и резервы	доля меньшинства, представленная в составе собственного капитала

Рис. 2. Обязательные статьи отчета о финансовом положении

* Составлено авторами на основе: Самохвалов, Е. М. Интеграция стандартов МСФО в российскую финансовую отчетность / Е. М. Самохвалов, А. А. Аксенова // Валютное регулирование. Валютный контроль. – 2021. – № 8. – С. 42.

Стандарт предписывает два способа составления отчета о финансовом положении предприятия³:

- по оборотности, в ходе которого происходит деление активов и обязательств по срочности;

- по ликвидности, в ходе которого происходит деление активов и обязательств в порядке уменьшения или увеличения ликвидности.

Чаще всего отчет о финансовом положении предназначен не для налоговой, а публикуется в свободном доступе для того, чтобы предоставлять информацию внешним пользователям, которые на основании предоставленных данных проводят анализ отчета.

Представим показатели отчета, годные для анализа предприятия, на рис. 3⁴.



*Рис. 3. Показатели отчета для анализа**

* Составлено автором на основе: Колесник, Н. Ф. Аналитическая ёмкость бухгалтерского баланса промышленного предприятия в формате МСФО и РСБУ / Н. Ф. Колесник, Р. Р. Иртуганов // Управленческий учет. – 2021. – № 1. – С. 31.

Указанные показатели характеризуют возможности компании по закрытию своих обязательств вовремя, владения компании. Исходя из полученных данных, инвесторы могут принять решение о целесообразности вложения денежных средств в данную компанию, а кредиторы могут принять решение о том, могут ли они предоставить кредит данной компании.

В случае, когда анализируется отчет здоровой компании с финансовой точки зрения, то собственный капитал данной компании всегда превышает ее обязательства^{6,7}. Если же компания близка к банкротству, то инвесторы или кредиторы наблюдают совершенно противоположную картину^{8,9, 10}.

Таким образом, отчет о финансовом положении компании составляется в соответствии с международными стандартами и являются основой для проведения анализа финансового здоровья компании.

¹ Международный стандарт финансовой отчетности (IAS) 1 "Представление финансовой отчетности" [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://base.garant.ru/71323220/>

² Пояркова, М. В. Понятие баланса и особенности его составления по МСФО / М. В. Пояркова, Л. Г. Садыкова // Будущее науки -2022, Курск, 21–22 апреля 2022 года. Том 1. – Курск: Юго-Западный государственный университет, 2022. – С. 423-426.

³ Самохвалов, Е. М. Интеграция стандартов МСФО в российскую финансовую отчетность / Е. М. Самохвалов, А. А. Аксенова // Валютное регулирование. Валютный контроль. – 2021. – № 8. – С. 42-45.

⁴ Колесник, Н. Ф. Аналитическая ёмкость бухгалтерского баланса промышленного предприятия в формате МСФО и РСБУ / Н. Ф. Колесник, Р. Р. Иртуганов // Управленческий учет. – 2021. – № 1. – С. 31-39

⁵ Архипова, Н. А. Концептуальные основы и практические аспекты формирования информации о выручке в корпоративной отчетности / Н. А. Архипова, Т. А. Корнеева, Г. А. Шатунова // Вестник Самарского государственного экономического университета. – 2017. – № 10(156). – С. 70-81. – EDN YTOPEQ.

⁶ Жабин, А. П. Актуальные вопросы корпоративного контроля: управление стоимостью компании / А. П. Жабин, Т. А. Корнеева // Вестник Самарской государственной экономической академии. – 2007. – № 4(30). – С. 77-81. – EDN ICFDKV.

⁷ Корнеева, Т. А. Методология корпоративного управления: региональный аспект / Т. А. Корнеева // Регионология. – 2006. – № 2(55). – С. 59-71. – EDN MTBOAX.

⁸ Корнеева, Т. А. Корпоративные объединения и консолидированная финансовая отчетность / Т. А. Корнеева, Г. А. Шатунова // Аудит и финансовый анализ. – 2006. – № 3. – С. 005-009. – EDN KWCDNT

⁹ Корнеева, Т. А. Проблемы корпоративного управления: корпоративный контроль : монография / Т. А. Корнеева ; Т.А. Корнеева. – Самара : Сам Люкс Принт, 2005. – ISBN 5-91167-003-8. – EDN QRGKEV.

¹⁰ Naumova, O. A. The Impact of Digitalization on the Economic Security Index of GDP / O. A. Naumova, I. A. Svetkina, T. A. Korneeva // Digital Age: Chances, Challenges and Future, Samara, 26–27 апреля 2019 года. – Samara: Springer Nature, 2020. – P. 159-164. – DOI 10.1007/978-3-030-27015-5_20. – EDN ENIJVI.

FEATURES OF THE FORMATION OF THE FINANCIAL POSITION REPORT AND ITS ANALYTICAL CAPABILITIES

© 2023 Isyanbayeva Alsu Nailevna
Master's Student
Samara State University of Economics
E-mail: Lubimova132@mail.ru

© 2023 Vasilyev Denis Alexandrovich
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: VasilevD.A@mail.ru

Keywords: financial position, performance evaluation, analysis of balance sheet items.

Many enterprises operating on the international market or attracting foreign investments are required to submit their financial statements in the form of a statement of financial position. This is the key and most informative report, based on the analysis of which it is possible to draw conclusions about the liquidity and solvency of the company. The article discusses the main features that should be taken into account when creating a report, as well as the analytical capabilities of the report.

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ И ТЕНДЕНЦИИ ОСНОВНЫХ ЭТАПОВ РАЗВИТИЯ ДЕВЕЛОПЕРСКИХ КОМПАНИЙ

© 2023 Казымов Илья Авазович*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Fasad-master-163@yandex.ru

Ключевые слова: ликвидность, девелоперская деятельность, платежеспособность, кризис недвижимости, инвестиции, капитал, внешнеэкономические связи.

Состояние мировой экономики свидетельствует о высокой турбулентности внешнеэкономических взаимоотношений, что лишает большинство национальных экономик возможности роста за счет наращивания экспорта. Условия сжатия спроса распространяются фактически на все виды товаров и услуг. В этой связи сосредоточенность на развитии внутреннего рынка и в известной степени на мерах импортозамещения характерна для всех развитых и развивающихся стран. Именно поэтому тема развития девелопмента в условиях кризиса остается актуальной во все времена.

Актуальность данного исследования определяется тем, что рынок девелопмента в России в настоящее время переживает непростые времена. Удорожание и дефицит строительных материалов, снижение покупательского спроса, проблемы со ставками по ипотеке, мобилизация – с этими и другими проблемами столкнулась отрасль недвижимости в уходящем 2022 г³. На основе вышесказанных фактов требуется произвести анализ исторического развития и прошлого опыта развития девелоперских компаний США в условиях кризиса.

Обсуждения темы основных тенденций развития девелоперской компании можно начать с вопроса «Какая цель девелопмента?». Есть много различных гипотез и мнений, диссертаций и научных работ. Но философствуя, мы можем предполагать, что одна из важных целей — это «Развитие» или как принято называть в биологии Эволюция. Ведь развитие всегда следует за целью и продукт развития это есть изначально сформулированная цель. Но что такое развитие и когда оно происходит?

Развитие — это поступательное движение, переход от старого к новому, процесс смены низших ступеней высшими. Данные процессы происходят вне зависимости от нашего состояния или расположения и т.д. В физике это называется колебания волны будь что звуковой или световой. Волны никогда не находятся в состоянии стабильности (не образуя волн) и не образуют четкую линию. Это связано с законами физики и законами природы. Данные законы диктуют нам правило нестабильности равновесия и покоя. Ведь если наступает стабильность, то исхода будет два, либо пойдет дальнейшая деградация, либо стабильность перейдет в фазу нестабильности и запустится фаза развития для создания новой стабильности.

* Научный руководитель – **Носков Владимир Анатольевич**, доктор экономических наук, профессор.

Можно заметить и провести аналогию законов природы и действия мировой экономики и мирового порядка. За каждым резким толчком развития человечества, стоит событие ставшие триггером данного толчка. Будь то финансовый кризис, эпидемия, война, природная катастрофа и т.д. Возможно поэтому, говорят, что кризис — это возможность! Ведь кризис сам по себе является триггером для роста, развития и усовершенствования.

Кризис простыми словами — это нехватка нового и переизбыток старого. В экономическом поле, в первую очередь, от кризиса страдают первичные и вторичные отрасли, так как они образуют основу экономики и все на них завязано. Ко вторичной отрасли как раз относится строительство недвижимости.

Если строительная компания или крупный застройщик, во время кризиса, будет продолжать работать по старым правилам рынка и использовать консервативные методы достижения финансовой цели, то в скором времени его конкуренты окажутся в более выгодном положении⁵. Он может обанкротится и потеряет долю своей входящей капитализации т.е. долю рынка. Именно поэтому, компаниям в строительной сфере нужно постоянно находиться в развитии и усовершенствовать свои продукты и свой бизнес в целом. Этим и занимается девелоперская компания.

Так как в название девелоперской компании исторически заложено развитие. Ведь слово девелопмент происходит от англ. real estate development «совершенствование, развитие недвижимости». Развитие в кризисные момент является переломным фактором. С одной стороны компании развиваются в условиях стабильности рынка теряют свою скорость роста, а с другой стороны компании менее успешные, дают взрывной рост за счет своей гибкости и актуальности в кризисное время.

Так, средний класс в докризисный период, мечтавший о квартире в suburbs, теперь может оказаться владельцем квадратных метров в downtown, ведь цена квадратного метра падает. Ведь конечный клиент потребляет продукт больше исходя из контекстной ситуации, а не из личных желаний. Контексты диктует политика и мировая экономика. Хотелось бы отметить, что рынок недвижимости в первичном его виде, как это было 200 лет назад, не может существовать при реальном темпе роста мировой экономики. Именно поэтому, компании в сфере недвижимости не могут быть конкурентными без методологии разработки девелоперских проектов. Так как конкуренция увеличивается и одна из правильных стратегий компаний — это сфокусироваться и найти конечного потребителя исходя из проектируемого объекта⁷.

Девелоперская деятельность стремительно начала свое развитие в Америке в 18 веке и по сей день проходит разные стадии эволюции и развития. В основном каждую стадию развития можно отследить по мировым кризисам, ведь в кризисные моменты наступает пик развития и переустройство рынка на мировой арене.

Далее в данной работе мы проведем аналогию этапа кризиса, как этап развития девелоперской деятельности на мировой арене на примере отдельного случая определённой страны. Конечно, развитие девелоперских компания происходит и из разряда других триггеров, допустим конкуренция или развития технологий, но кризис — это наиболее ярко выраженный триггер, который исторически меняет поведение всего рынка.

Один из наиболее первых на экономической арене недвижимости был дольно существенный кризис 1926 года в городе сказке Флорида. Именно в конце 1919-х и начало 1920-х годов, сказочный город, расположенный на побережье океана, пользовался большой

популярностью у покупателей потребность которых была недвижимость. При большом и резком притоке капитала от будущих владельцев недвижимости стоимость за м² продукта недвижимого имущества устремилась вверх на 400 сотни процентов. Сама Флорида была отличным проектом, который создала сама природа, а не предприниматели США. Предприниматели лишь осваивали территории и деградировали под временным притоком денежной массы⁸.

В условиях ситуации, возникшей во Флориде, развития приближается к нулевой отметке, после которой наступает кризис. Это и есть та линия перехода волны из положительного состояния в отрицательное. Линия взрыва капитализационного пузыря. Именно эта линия является стартом к развитию. Конечно, после бурного роста цен всегда идет обратное падения и нормализация стоимости. А после нормализации стоимости у потребителя появляются риски, которые он сопоставляет со своим капиталом и на основе их анализа принимает решение о покупке данной недвижимости. Кто же купит недвижимость на рынке, где стоимость выросла в четыре раза за год, а потом начала падать? Именно здесь и приходит девелопмент. Ведь создав продукт, который идеально подходит конечному потребителю, он не задумываясь его купит не смотря на риски падения цены или прочих экономических проблем.

Рейган вместо регулирования спроса на товары и услуги сделал ставку на стимулирование их производства⁷. Однако это решение, победившее кризис в 1987 году, стала с другой стороны причиной образования нового кризиса. В данный период произошло перераспределение рынка одних строительных компаний, другим девелоперским компаниям.

Компании, которые не были готовы к кризису заявили о банкротстве. Другие более сильные компании пошли искать другие рынки в Европе, РФ и т.д. Но самые сильные компании остались на рынке за счет принципов работы девелоперской компании и начали расти еще больше и далее масштабировать за пределами США превращаясь в международные гиганты, которые существуют и по сей день⁷. Как же развиваться в условиях, когда предложение в несколько сотен раз превышает спрос? Ответ кроется в методологии разработки девелоперских проектов. Ведь спрос никуда не девается, и денежная масса рынка остаётся прежней. Но вот только потребитель уже выбирает из ста вариантов вместо двух подходящих квартир! И задача очень простая на первый взгляд, но невозможная в масштабе сделать так чтобы потребитель купил именно эту квартиру из ста других.

Это достигается за счет мощного развития и усовершенствования как компании внешне и изнутри. Меняются бизнес-процессы, обучается персонал новым компетенциям, внедряются новые методологии и инструменты, применяются новейшие технологии! Одним словом, происходит мощный квантовый скачок развития в отрасли девелоперских компаний, после которого рынок уже никогда не будет прежнем и зафиксирован в истории как этап развития.

На основе вышеописанных факторов правильно будет сделать заключение мысли о фундаментальной направленности и фокусировки девелоперских компаний в стремление и обеспечение устойчивых связей в функционирование во внешнем экономическом поле, а именно в создание более обширных связей для взаимодействия между акционерами и инвесторами, другими словами развития механизма со инвестирования проектов. Для выживания в эпоху кризиса девелоперскими компаниям важно использовать стратегии и техноло-

гии завтрашнего, а не вчерашнего дня, иначе рано или поздно они будут вынуждены уйти с рынка. Так же, в условиях кризиса в выигрышном положении оказываются те девелоперы, которые не только создают качественный продукт и сохраняют отношения со своими инвесторами, но и делают упор на доверительную коммуникацию с потребителем. Происходящие в экономической ситуации изменения оказывают позитивное влияние на качество недвижимости, отчего в выигрыше оказываются, прежде всего, покупатели жилья.

¹ Яськова Н.Ю. Эволюция процессов развития инвестиционно-строительной деятельности // Вестник ИргТУ. 2012. № 1 (60). С. 178–186.

² Демин А.В., Штейн Е.М. Зарубежный опыт девелоперской деятельности в условиях создания городской недвижимости // Мировая экономика и международные экономические отношения, 2014, №3.

³ Петрова, А. С. Геоэкономический фактор в эволюции мировой политико-экономической системы / а. С. Петрова. — текст : непосредственный // молодой ученый. — 2022. — № 48 (443). — с. 376-377. — url: <https://moluch.ru/archive/443/97186/> (дата обращения: 25.12.2022).

⁴ Малинина К.В., Ларионов А.Н. Методы оценки эффективности проекта девелопмента территорий с объектами промышленной недвижимости, как вида предпринимательской деятельности // Вестник гражданских инженеров. 2012. № 3 (32). С. 286–291.

⁵ Таланова А.В. Рынок труда и занятость населения - Экономика и менеджмент инновационных технологий. – М., 2014.

⁶ Козырев А.Н., Тевелева О.В., Козырь Ю.В., Неволин И.В., Макаров С.В., Бушанский С.П. Научно-исследовательская работа по теме: «Уничтожение стоимости как прогнозируемое следствие неудачных институциональных преобразований»: Москва, 2017.

⁷ Институционализация общественных благ [Текст]: монография / В. А. Носков, Н. Н. Свиридов [и др.]. Самара: Изд-во СНЦ РАН, 2003 300 с.

⁸ Носков В. А., Болгова Е.В. Экономическая роль и экономические функции образования в кластере региональной экономики // Экономические науки. 2010 № 5 (66). С. 289–292.

THEORETICAL ASPECTS AND TRENDS OF THE MAIN STAGES OF DEVELOPMENT COMPANIES DEVELOPMENT

© 2023 Kazymov Ilya Avazovich
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: Fasad-master-163@yandex.ru

Keywords: liquidity, development activity, solvency, real estate crisis, investments, capital, external economic relations.

The state of the world economy testifies to the high turbulence of foreign economic relations, depriving most of the national economies of the possibility of growth through increased exports. Demand contraction conditions apply to virtually all types of goods and services. In this regard, the focus on the development of the domestic market and, to a certain extent, on import substitution measures is typical for all developed and developing countries.

ИССЛЕДОВАНИЕ ПРИЧИН ФОРМИРОВАНИЯ ГИГ-ЭКОНОМИКИ

© 2023 Казымов Эльдар Авазович*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: kazymov.eldar@gmail.com

Ключевые слова: гиг-экономика, нестандартные формы занятости, совместное потребление.

Процессы цифровой трансформации оказывают огромное влияние на развитие мировой экономики. Это, в свою очередь, создает благоприятный импульс для появления новых экономических явлений, форм взаимоотношений, бизнес-моделей и социальных структур. Одно из таких изменений – появление различных видов нестандартной занятости, в частности гиг-экономики.

Гиг-экономика, это одна из форм нестандартной занятости, основные предпосылки создания данной формы трудовых отношений, начали формироваться при переходе экономики к постиндустриальной, в этот период доля нестандартной формы занятости начала расти. Это связано с автоматизацией производственных процессов на базе компьютерных технологий. Со второй половины 70-х годов прошлого столетия, с формированием в развитых государствах постиндустриального уклада экономики, потребность в тяжелом физическом труде работников, стала удовлетворяться робототехникой, это привело к сокращению рабочих мест на производствах.

Свободная рабочая сила перетекла из промышленного сектора в сферу услуг, рост которого также характеризует переход к постиндустриальной экономике. При этом, для сферы услуг были актуальны трудовые ресурсы готовые работать в гибком рабочем графике, что не характерно для промышленного сектора. Таким образом на рынке труда сформировалась нестандартная занятость¹.

Говоря о нестандартной форме занятости, мы должны отметить, что экономическая история формирования Российского рынка труда изначально включала в себя подобные формы занятости. Многие авторы обозначают 1992 г., как точку отчета современного рынка труда. Когда Российскому рынку прогнозировали спад спроса на труд, увеличения безработицы и сокращения количества рабочих мест². Реальные события того времени, пошли по иному сценарию. Используя механизмы снижения заработной платы, уменьшения количества дней в рабочей неделе и прочие вынужденные меры, рынок адаптировался под каждый макрошок. В том числе используя нестандартную занятость, как форму труда, обеспечивающую гибкость всему рынку за счет возможности работодателей варьировать заработной платой сотрудников, а последним сохранять рабочие места или находить новые³.

* Научный руководитель – **Носков Владимир Анатольевич**, доктор экономических наук, профессор.

На сокращение спроса в секторе промышленности на трудовые ресурсы активно реагировал рынок услуг. Свободные агенты создали спрос на занятость в этом секторе, спровоцировав его рост. Требовались и новые условия труда, различные формы нестандартной занятости. Малый бизнес сокращал издержки, повышая конкурентно способность, используя нестандартную занятость.

Предполагаем, что нестандартная форма занятости, исторически рассматривается агентами рынка как альтернатива стандартной формой занятости, имеющая более гибкие условия, положительные и отрицательные характеристики по отношению к стандартной занятости⁴.

Следующим аспектом, оказавшим влияние на создание гиг-экономической модели, по мнению автора, является сформировавшаяся модель аутсорсинга (outsourcing- англ.яз.). Исследователи связывают 60-е годы прошлого столетия с основным этапом развития и появления аутсорсинга в мировой экономической среде. В отечественной экономической среде, принято считать 80-е годы. В рамках нашего исследования, процесс аутсорсинга интересен как один из этапов разделения функций организации. Когда организации отдают на аутсорсинг свои внутренние процессы, которые до этого выполнялись самой организацией. Происходит совместное использование ресурсов организации оператора (оказывающая услуги аутсорсинга), другими организациями - заказчиками.

Если рассматривать организацию оператора, как условного посредника между исполнителем (сотрудником, который непосредственно выполняет функцию) и функцией (часть бизнес-процесса), которую организация заказчик, делегировала организации оператору - аутсорсинговой компании, то можно сделать вывод, о некотором разделении труда исполнителя, выполняющего функцию по отношению к разным компаниям. Следовательно, можно говорить о совместном использовании труда исполнителя, с помощью условного оператора - аутсорс. организацию, что характерно для модели гиг-экономики. Развитие таких компаний, осуществляющих свою деятельность на условиях аутсорсинга, сформировало спрос на мобильных сотрудников, выполняющих узконаправленные услуги на основе нестандартной занятости⁵.

Стоит отметить, что происходивший в развитых странах демографический сдвиг, в сторону создания на рынке дополнительной группы работоспособного населения - студенты, пенсионеры, домохозяйки, также спровоцировал возможность создания нестандартных трудовых отношений. Высокий уровень проникновения персональных компьютеров и как следствие интернета в домашние хозяйства, создало благоприятные условия для формирования спроса на дистанционные работы, которые предполагают нестандартную форму занятости, гибкое расписание и удаленное рабочее место от офиса работодателя⁶.

Вышеперечисленные изменения, лежат в основе развития одной из разновидностей нестандартной занятости, такой как фриланс (freelance - англ.яз.). По мнению Романец И. И. и Вербовского Г. Д. фриланс является одной из форм трудовых отношений в логике гиг-экономики. Не отрицая этого, можно отметить, что, по нашему мнению, фриланс появился и начал использоваться раньше, послужив основанием для формирования парадигмы совместного использования, что характерно для гиг-экономики⁷.

Многие отечественные исследования связывают понятие фриланса, с понятием “теле-работа”, предложенное еще в 1972 г., Джеком Ниллесом, который выдвинул идею, о том,

что часть сотрудников можно использовать удаленно, вне офиса. В России данный вид занятости начал развиваться в начале столетия.

Отличие же фриланса, от “теле-работы” в том, что фрилансер — это свободный сотрудник, который выполняет временные заказы для различных компаний заказчиков. То есть, взаимоотношения такого сотрудника регулируются временным договором или устной договоренностью, без географической привязки к заказчику (удаленно)⁸. Фриланс, это выполнение функции (части бизнес-процесса) исполнителем (единичным сотрудником) для различных организаций (заказчиков). При рассмотрении фриланса в такой логике, стоит отметить, признаки упрощенной схемы аутсорсинга, рассматриваемого выше. Когда часть функций организации выполняет не штатные сотрудник и не аутсорсинговая компания, а свободный сотрудник фрилансер. То есть, организацию “посредника” исключают из цепочки взаимодействия, благодаря использованию информационных технологий.

Основными аспектами формирования гиг-экономики является переходный период от постиндустриальной экономики, к новой, так называемой “цифровой экономике”, который по настоящее время еще не завершен, а также процессы глобализации и связанности мировых рынков. Предпосылками является развитие мобильных персональных компьютеров (смартфонов), развития высокоскоростного интернета и прочих информационных технологий, создание облачных информационных систем, технологии больших данных и глобальность происходящих трансформаций⁹. Процесс глобализации, обусловленный ростом связности мировых экономик и обществ¹⁰, спровоцировал изменения модели занятости населения по отношению к географическому местонахождению и ряду других параметров¹¹.

Бизнес получил доступ к большому числу технологий на базе высоко нагруженных облачных систем, через провайдеров - цифровых площадок. Это позволило выстраивать процессы более гибко, находить и использовать активы более эффективно. Производной вышеперечисленных факторов, является формирование ряда технологических компаний, бизнес-модель которых построена на использовании интернет-платформ. Появления подобных компаний позволило заменить компанию “посредника”, на технологичную облачную интернет-платформу, позволив свободным сотрудникам оказывать услуги различным компаниям заказчикам, используя функционал платформы. Такие взаимоотношения получили название “Шеринговая экономика”, “Экономика совместного потребления” или “Гиг-экономика”, так как позволяли использовать единичные ресурсы и активы (например автомобиль) различным компаниям заказчикам без возникновения стандартных отношений⁷.

Активы в виде трудовых ресурсов, получили название гиг-экономика (gig economy), термин впервые был использован в тексте журнала New Yorker в 2009, обозначавший спрос на коротко-срочные проекты у работников интеллектуального труда, которые позволяли устанавливать рабочий график самим работником¹².

Согласно словарию Merriam-Webster впервые термин gig economy был использован в 2009 году. Это сложное существительное состоит из двух слов: существительного gig в значении “a job usually for a specified time” контекст существительного “работа, рассчитанная на определённый временной отрезок, не постоянный”, и существительного ecomomy¹³.

Таким образом занятые сотрудники в гиг-экономике работают на базе цифровых платформ, которые выполняют функции регуляторов за счет информационных технологий. В

частности, технологий искусственного интеллекта, анализа больших данных, автоматизации процессов. Такие сотрудники становятся участниками цепочки поставок, представляющие из себя взаимовыгодные отношения заказчика, цифровой платформы и исполнителей¹⁴.

Рассмотрев выше сказанное, мы проводим аналогию с моделью аутсорсинга и фриланса. Если рассматривать модель гиг-экономики, как взаимоотношения Исполнителя (свободного единичного сотрудника), который выполняет определенную функцию (часть бизнес-процесса), для различных организаций (заказчика) посредством “посредника” цифровой платформы, в логике совместного использования ресурсов первого, для выполнения функций последних. Можно сделать вывод, о том, что модель гиг-экономики это, следующая форма моделей аутсорсинга и фриланса.

В настоящее время модель гиг-экономики активно развивается. Этому поспособствовала всемирная эпидемия коронавируса, которая только ускорила этот процесс. Вызвав всплеск удаленной занятости, увеличила спрос на доставку продуктов питания на дом, спровоцировало рост сокращений рабочих мест и вывода на рынок активных соискателей¹⁵.

В данной работе, были выявлены основные аспекты, которые повлияли на формирование и появление модели гиг-экономики. Среди которых можно выделить следующие группы аспектов:

- Рост нестандартной занятости и спад спроса на стандартную занятость;
- Переход к постиндустриальной экономике и рост сферы услуг;
- Сформировавшаяся модель аутсорсинга, как нормы в совместном использовании ресурсов сторонней организации;
- Демографический сдвиг, высокий уровень проникновения персональных компьютеров, интернета в домашние хозяйства, развитие модели фриланса;
- Переходный период от постиндустриальной экономики к новой, так называемой “цифровой экономике”;
- Процессы глобализации и связанности мировых рынков.

¹ Гишкаева, Л. Л. Распространение нестандартной занятости как одна из специфик постиндустриальной эпохи / Л.Л. Гишкаева, Р. Х. Азиева. - Текст : электронный // Региональные проблемы преобразования экономики. - 2019. - № 11 (109). - С. 276-282. <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=42932854> (дата обращения: 01.11.2022). - Режим доступа: Научная электронная библиотека eLIBRARY.RU.

² Инфраструктурный каркас экономического пространства региона [Текст]: монография / Е. В. Болгова, В. А. Носков, И. В. Носков. - Самара: Изд-во СамГУПС, 2011.- 337с.

³ Нестандартная занятость в российской экономике [Текст]: монография / под ред. В. Е. Гимпельсона и Р. И. Капелюшника; Гос. Ун-т – Высшая школа экономики. - М. : Изд. дом ГУ-ВШЭ, 2006. 400 с.

⁴ Мусаев Б. А. Нестандартная занятость как форма реализации условий нового экономического уклада / Б. А. Мусаев. - Текст : электронный // Интернет-журнал науковедение. – 2017. – т. 9 № 2. - С. 41. <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=29229436> (дата обращения: 05.11.2022). - Режим доступа: Научная электронная библиотека eLIBRARY.RU.

⁵ Платонова Е. Д. Использование человеческого потенциала в глобальной экономике: аутсорсинговая бизнес-модель / Е. Д. Платонова, Ю. И. Богомолова, А. Ю. Платонов, О. В. Корешков. -

Текст : электронный // ИНТЕРНЕТ-ЖУРНАЛ НАУКОВЕДЕНИЕ. – 2013. – № 6(18). – С. 81. <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=21405177> (дата обращения: 14.03.2023). - Режим доступа: Научная электронная библиотека eLIBRARY.RU.

⁶ Нестандартная занятость в российской экономике [Текст]: монография / под ред. В. Е. Гимпельсона и Р. И. Капелюшникова; Гос. Ун-т – Высшая школа экономики. - М. : Изд. дом ГУ-ВШЭ, 2006. 400 с.

⁷ Романец И. И. Гиг-экономика как новая форма рыночных отношений / И. И. Романец, Г. Д. Вербовский. - Текст : электронный // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. – 2021. – № 1 (51). - С. 186-192. <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=44889196> (дата обращения: 06.11.2022). - Режим доступа: Научная электронная библиотека eLIBRARY.RU

⁸ Хасанова Ю. В. Фриланс: предпосылки для трансформации условий труда. / Ю. В. Хасанова - Текст : электронный // Наука и общество. – 2012. – № 1(4). – С. 144-146. <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=18240349> (дата обращения: 14.03.2023). - Режим доступа: Научная электронная библиотека eLIBRARY.RU

⁹ Сухарева М. А. От концепции постиндустриального общества к концепции экономики знаний и цифровой экономики: критический анализ терминологического поля / М. А. Сухарева. - Текст : электронный // Государственное управление. Электронный вестник. – 2018. – № 68. – С. 445-464. <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=35328929> (дата обращения: 16.11.2022). - Режим доступа: Научная электронная библиотека eLIBRARY.RU

¹⁰ Институционализация общественных благ [Текст]: монография / В. А. Носков, Н. Н. Свиридов [и др.]. Самара: Изд-во СНЦ РАН, 2003. 300 с

¹¹ Бобков В. Н. Платформенная занятость: масштабы и признаки неустойчивости / В. Н. Бобков, Е. А. Черных. - Текст : электронный // Мир новой экономики. – 2020. – т. 14 № 2. – С. 6-15. <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=43118792> (дата обращения: 15.11.2022). - Режим доступа: Научная электронная библиотека eLIBRARY.RU

¹² Mastera.academy: [сайт] / учредитель ПАО «Газпром нефть» - URL: <https://mastera.academy/gig-economy-problem/#:~:text=%D0%A2%D0%B5%D1%80%D0%BC%D0%B8%D0%BD> (дата обращения: 15.12.2018). - Текст : электронный

¹³ Teachlearnlanguages : [сайт] / 1. – URL: <https://teachlearnlanguages.com/ru/posts/p/word-story-gig-economy/> (дата обращения: 16.12.2018). - Текст : электронный

¹⁴ Муравьева А. А. Гигномика и высшая школа: вызовы и возможности / А. А. Муравьева, О. Н. Олейникова. - Текст : электронный // Вестник Тверского Государственного Университета. Серия: педагогика и психология. – 2020. – № 2 (51). - С. 121-133. <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=43439862> (дата обращения: 26.11.2022). - Режим доступа: Научная электронная библиотека eLIBRARY.RU

¹⁵ Янченко Е. В. Гир-экономика: риски прекаризации занятости / Е. В. Янченко - Текст : электронный // Экономика труда. – 2022. – т. 9 № 5. - С. 909-930. <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=48567224> (дата обращения: 12.11.2022). - Режим доступа: Научная электронная библиотека eLIBRARY.RU.

STUDYING THE REASONS FOR THE FORMATION OF THE GIG ECONOMY

© 2023 Kazymov Eldar Avazovich
Postgraduate
Samara State University of Economics
E-mail: kazymov.eldar@gmail.com

Keywords: gig economy, non-standard forms of employment, widespread consumption.

Digital transformation processes have a huge impact on the development of the global economy. This, in turn, creates a favorable impetus for the emergence of new economic phenomena, forms of relationships, business models and social structures. One of these changes is the emergence of various types of precarious work, in particular the gig economy.

К ВОПРОСУ О КОНФЛИКТЕ ИНТЕРЕСОВ НА ФОНДОВОМ РЫНКЕ

© 2023 Кирсанова Ксения Сергеевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: ksenya20011705@mail.ru

Ключевые слова: экономические интересы, конфликт экономических интересов, фондовый рынок.

Статья посвящена анализу конфликта экономических интересов, рассмотрены некоторые подходы к разрешению конфликтов интересов на фондовом рынке.

В жизни часто случаются такие случаи, когда противоположные интересы индивидов, групп или институтов сталкиваются и возникает конфликт интересов. Его изучением занимается ни одна наука, а множество: экономика, право, философия, психология, а это значит, что конфликт интересов является общей категорией. Зная то, что в каждой науке есть свой предмет и метод исследования, можно сказать, что конфликт интересов определяется по-разному, с точки зрения, присущей только этой науке.¹

Выделяют несколько видов интересов: личный, коллективный, общественный. Конфликт на уровне личного интереса проявляется в ситуации, когда личные интересы вступают в противоречие с обязанностями личности.²

Если говорить о конфликтах коллективного или организационного уровня, то это ситуация, когда субъектом конфликта выступают трудовой коллектив или организация, которые не выполняют свои обязанности.

Субъектами конфликта чаще являются государственные служащие, чиновники и т.д. Важно понимать, что конфликт может включать в себя элементы коррупции. Из этого и вытекает низкий уровень доверия к государственным служащим. Но нужно ограничивать эти понятия, так как это не то же самое. Коррупция может возникнуть как в конфликте, так и вне его.³

Конфликт возникает, когда сотрудник может повлиять на решение организации в пользу стороны, у которой сотрудник имеет скрытый интерес. На основе всего вышеперечисленного можно составить определенный набор схем, для предотвращения конфликта интересов.

Схемы продаж.

Организация может продавать товары стороне, связанной с сотрудником, по более низкой цене или с более высокой скидкой, которая в противном случае не была бы гарантирована. Примером может служить предоставление скидок на большие объемы даже в том случае, если покупатель не выполнил требуемый объем. Это привело бы к потере

* Научный руководитель – Вишневер Вадим Яковлевич, кандидат экономических наук, доцент.

дохода для организации. Схема может включать в себя задержку выставления счетов за продажи или необоснованные списания, которые разрешены.

Схемы закупок

Благоприятствуют поставщику, в котором сотрудник имеет экономический интерес. Хотя немедленных денежных потерь при рыночных ценах может и не быть, всегда существует вероятность завышения цен в будущем. Сделки с недвижимостью — это высокодоходные схемы покупки. Если сотрудник знает, что организация заинтересована в конкретном здании, участке земли или другом бизнесе, и желает совершить покупку, сотрудник может сначала совершить покупку, а затем перепродать ее организации по более высокой цене.

Схемы перенаправления бизнеса

Когда бизнес, который обычно поступает в организацию, где работает сотрудник, перенаправляется в бизнес, в котором заинтересован сотрудник. Если в контракте сотрудника нет пункта о неконкурентоспособности, сотрудник, покидающий организацию, чтобы заняться бизнесом, не является мошенником, даже если бизнес напрямую конкурирует с организацией. Это то, что сотрудник берет перед уходом, что может подпадать под конфликт интересов. Одним из таких действий может быть перенаправление ресурсов на бизнес, в котором сотрудник заинтересован или будет заинтересован после ухода из организации. Другое отвлечение ресурсов — это когда сотрудник все еще работает в организации и использует часть времени или оборудования для деятельности своего другого бизнеса. В этом случае возникает конфликт, даже если прямые затраты для организации невелики. Организация фактически субсидирует бизнес другого сотрудника. Как минимум, это приведет к потере времени и производительности.

Конфликт интересов в информационном веке является одной из наиболее важных проблем в экономике. После того, как мы рассмотрели определение конфликта интересов, ее виды и связь между коррупцией, перейдем к конфликту на финансовом рынке. Конфликт интересов может наступить из-за несогласия по поводу финансового консультирования, предоставления информации, исполнения обязанностей и многого другого.

Если рассмотреть данную категорию в пределах рынка ценных бумаг, то проблема конфликта проявляется следующим образом: столкновение между профессиональным участником рынка и его клиентом, из-за имущественных или иных интересов, вследствие которой действие\бездействие одной из сторон (чаще профессионального участника), ведут к негативным последствиям для другого, чаще всего к нанесению убытков, определяется конфликтом интересов.⁴

Данный процесс находит своё отражение во владении и пользовании собственностью. Что касается прав, то они укрепляются в виде ценных бумаг, например, между менеджерами компании. Агент рынка, который является специалистом выступает в роли посредника. Он должен действовать непосредственно в интересах граждан, являясь профессиональным участником на рынке ценных бумаг(брокером). Конфликт может состоять в том, что профессиональный посредник может быть нацелен на максимизацию своей прибыли в ущерб имущественным интересам клиента.

Кроме того, при структурном сегментировании профессиональных участников возникают конфликты интересов между теми, кто руководит деятельностью, и профессионалами, работающими в государственных организациях. Конфликты интересов распростра-

нены среди компаний, занимающихся коммерческим кредитованием и инвестиционно-банковской деятельностью.

Характер российской экономики, такой как несовершенное распределение богатства в обществе, значительные диспропорции в доходах между разными слоями населения, дублирование налоговой и регулятивной нагрузки — все это определяет серьезность конфликта интересов. Российскому фондовому рынку нужно найти оптимальные решения.

Общие методы, используемые для разрешения конфликта интересов:

- Табу на взаимодействие различных видов деятельности в одну группу;
- **Китайские стены.** Разрешение конфликта интересов может основываться на вознесении некой стены среди доступности информации и различной профессиональной деятельности;
- Продвижение интересов профессионального участника рынка ценных бумаг, следовательно, преобладание интересов клиента над интересами управляющего.

- **Выявление данных о происхождении этих конфликтов.**

Вместе с тем, данный процесс, находящийся на вершине правонарушения на финансовых рынках, связывает отступление от текста закона и лежит в основе анализа, не смотря на возможность промежуточного урегулирования.

В РФ контроль конфликтом интересов находит своё отражение в следующем:

1. Напоминание о том, что брокер должен будет возместить все убытки, которые возникнут в результате конфликта.

2. Указание на право Банка России устанавливать обязательные для профессиональных участников требования, направленные на исключение конфликта интересов.

Все вышелечисленные проблемы в финансовой сфере могут возникать в:

- обеспечении финансовыми продуктами;
- финансовом консультировании;
- снабжении доступными материалами;
- выполнении заказов клиентов;
- расчетах и передаче клиентских позиций.

Несмотря на множество областей, в которых могут проявляться конфликты интересов, тот факт, что такие конфликты интересов существовали, становится очевидным только тогда, когда выявляются последствия с точки зрения принесения убытка интересам клиента. Проблема связана с отсутствием механизмов мониторинга для выявления поведения брокера, связанного с конфликтом интересов.⁵

Таким образом, чтобы снизить репутационные и юридические риски, связанные с транзакционными конфликтами интересов на финансовом рынке, рекомендуется избегать:

1. Предоставления финансовых консультационных услуг для любой транзакции двум конкурирующим интересам

2. Инвестирования в акционерный капитал в любой сделке с двумя конкурирующими интересами

3. Предоставления или организации финансирования в связи с поглощением клиента

4. Консультирования клиента в связи с не запрошенным предложением от другого клиента

Какие-то конфликты интересов, судя по всему, будут предлагать следовать неким ба-
рьерам в сфере информации, какие-то же будут требовать утвердительного ответа от кли-
ента.

¹ Mikhailov A., Khanseyarov R., Vishnever V. ECONOMIC AND INSTITUTIONAL INTERESTS IN THE GLOBAL ECONOMY В сборнике: Globalization and its Socio-Economic Consequences. 16th International Scientific Conference Proceedings. ZU - University of Zilina, 5th -6th October 2016, Rajecke Teplice, Slovak Republic. 2016. С. 1378-1385.

² Вишневер В.Я. Михайлов А.М. вопросу о противоречиях экономических и институциональных интересов в условиях глобализации. // Вопросы экономики и права, 2016, №11(101). С. 59-63.

³ Красюкова Н.Л., Харченко К.В. Теоретические подходы и методы института конфликтных интересов. // Самоуправление. 2022, №3(131). С. 447-453.

⁴ Лубягина Д.В. Риск конфликта интересов на рынке ценных бумаг. // Адвокат, 2015, №4. С. 49-52.

⁵ Андрианова Л.Н., Гусева И.А. Особенности ведения бизнеса на российском фондовом рынке в соответствии с международными стандартами // Региональная экономика и управление: электронный научный журнал. Дата публикации: 15.05.2017. Режим доступа: <https://eee-region.ru/article/5016/>

ON THE ISSUE OF CONFLICT OF INTEREST IN THE STOCK MARKET

© 2023 Kirsanova Ksenia Sergeevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: ksenya20011705@mail.ru

Keywords: economic interests, conflict of economic interests, stock market.

The article is devoted to the analysis of the conflict of economic interests, some approaches to resolving conflicts of interest in the stock market are considered.

ПРОБЛЕМАТИКА ОЦЕНКИ СТОИМОСТИ МАЛОГО БИЗНЕСА В РОССИИ

© 2023 Клементьева Александра Сергеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Klementevaaleksandra@mail.ru

© 2023 Зенина Ангелина Андреевна*
студент

Самарский государственный экономический университет

Ключевые слова: малый бизнес, оценка предприятия, проблемы оценки бизнеса, методы оценки малого бизнеса.

В статье рассматриваются трудности, встречающиеся в функционировании малых предприятий в России, а также методы оценки малого бизнеса. Наряду с этим авторы анализируют деятельность малых инновационных предприятий, которые выступают на рынке как наиболее актуальные и перспективные благодаря инновациям, используемым в их работе.

На рынке, где существует целый ряд разнообразных организаций, любой бизнес имеет большое значение для развития здоровой конкуренции. Особенно это характерно для развития малого бизнеса, который положительно влияет на экономические показатели страны.

Для оценки малых предприятий применяют:

- доходный подход;
- сравнительный подход;
- затратный подход.

За исключением выделенных подходов существует экспресс-оценка бизнеса. Она ориентирована на оперативное изучение состояния предприятия для определения правильного решения обнаруженных проблем.

На сегодняшний день в стране много малых предприятий, которые применяют УСН. Зачастую у них не выработана система бухгалтерского учета, следовательно, оценка такого бизнеса проблематична. В таких случаях находит применение только доходный подход – это методы нахождения стоимости предприятия и ее собственного капитала. Он подразумевает пересчет предвисящихся доходов и прогнозирует результаты деятельности компании в предстоящих периодах. Для использования такого метода основываются на бухгалтерскую финансовую отчетность.

Предприятия малого бизнеса при формировании финансовой отчетности могут не отражать должным образом все свои налоговые обязательства, что повлияет на ее правильность, а также на оценку бизнеса такого предприятия посредством доходного подхода.

* Научный руководитель – **Тарасова Татьяна Михайловна**, кандидат экономических наук, доцент.

Имеет место быть еще одна проблема при оценке – это малый круг лиц, имеющих доступ к управлению предприятием (например, имеющие дружеские или родственные отношения), потому что при мониторинге может объявиться нехватка документов, информации о истинных показателях.

Сравнительный подход – это комплекс методов нахождения стоимости предприятия и ее собственного капитала, посредством отождествления выбранной компании с другими фирмами, находящимися в этом сегменте рынка.

К нему относятся:

- метод рынка капитала;
- метод сделок;
- метод отраслевой специфики.

Существуют ситуации, когда покупатель не располагает достаточным количеством сведений, ведь даже если известна стоимость невозможно точно сказать, посредством чего была сформирована эта стоимость. Это и является отличительной чертой данного подхода.

Каждое малое предприятие уникально, а доходы зависят от специфики компании. Поэтому применение сравнительного подхода в данном случае будет являться нецелесообразным, из-за сложности выбора подходящего аналога для анализа.

Метод отраслевой специфики базируется на соотношении цены компании и объемов ее продаж за установленный период. Данный метод используется в компаниях, имеющих ограниченный ассортимент товаров и услуг.

Затратный подход - способ установление стоимости предприятия и её капитала, в котором привлекается один или более методов, базирующихся на расчете стоимости собственности компании за вычетом ее обязательств. Нетривиальность данного подхода заключается в том, что бухгалтерская и рыночная стоимость основательно различаются.

Рассмотрим общие трудности, возникающие при оценке малого бизнеса:

1. Завышение стоимости компании при стремлении ее владельца единолично проанализировать ее.
2. Искаженный подсчет экономических коэффициентов.
3. Некорректный выбор аналога компании для сравнения.
4. Теневое управление.

Из-за пандемии и обострившейся политической ситуации стоимость малых предприятий сильно уменьшилась, а некоторые из них даже обанкротились. Но активно развиваются сейчас малые инновационные компании (МИПы), проекты которых создаются для выхода из экономического спада. Такие компании всегда будут в приоритете, потому что на них существует спрос, т.к. они генерируют проекты, направленные на улучшение благосостояния людей.

Оценка стоимости МИПов проще, ведь они наделены наименьшим обилием рисков, нежели другие компании. Величина стоимости МИП напрямую связана с качеством управления в организации.

Корректная оценка стоимости малых предприятий позволяет сформулировать выводы о деятельности фирмы, что может помочь инвесторам принять решения о необходимости финансирования данного предприятия. Открытость и прозрачность в оценке предприятия позволяет получить достоверные данные для заинтересованного круга лиц.

¹ Асаул А.Н., Старинский В.Н., Старовойтов М.К. Оценка организации (предприятия, бизнеса). Учеб. - СПб, АНО «ИПЭВ», 2019.

² Касьяненко, Т. Г. Анализ и оценка рисков в бизнесе: учебник и практикум для вузов / Т. Г. Касьяненко, Г. А. Маховикова. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2023. — 381 с.

³ Федотова, М. А. Оценка стоимости активов и бизнеса: учебник для вузов / М. А. Федотова, В. И. Бусов, О. А. Землянский; под редакцией М. А. Федотовой. — Москва: Издательство Юрайт, 2023. — 522 с.

⁴ Оценка бизнеса: Учебник / А.Г. Грязнова, М.А. Федотова. - М.: «Финансы и статистика», 2020.

THE PROBLEMS OF ASSESSING THE VALUE OF SMALL BUSINESSES IN RUSSIA

© 2023 Klementyeva Alexandra Sergeevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: Klementevaaleksandra@mail.ru

© 2023 Zenina Angelina Andreevna
Student
Samara State University of Economics

Keywords: small business, business valuation, business valuation problems, small business valuation methods.

The article discusses the difficulties encountered in the functioning of small enterprises in Russia, as well as methods for evaluating small businesses. Along with this, the authors analyze the activities of small innovative enterprises that appear on the market as the most relevant and promising due to the innovations used in their work.

ВЗАИМОСВЯЗЬ НОРМАЛИЗАЦИИ БЮДЖЕТНОЙ ПОЛИТИКИ И БЮДЖЕТНОГО ПЛАНИРОВАНИЯ В РФ

© 2023 Ковалева Татьяна Михайловна
доктор экономических наук, профессор, зав. кафедрой финансов
Самарский государственный экономический университет
E-mail: fikr@bk.ru

Ключевые слова: бюджетная политика, бюджетное планирование, софинансирование, методология бюджетного планирования, иные межбюджетные трансферты, федеральный бюджет.

В статье раскрыто, посредством каких инструментов и мер будут практически реализованы приоритеты бюджетной политики в течение ближайших лет. Определены место и значение методологии бюджетного планирования, а именно предложенного автором метода софинансирования в нормализации бюджетной политики.

Исключительную значимость бюджетной политики неоднократно определял Президент Российской Федерации в ежегодных посланиях Федеральному собранию. Бюджетная политика концентрирует приоритеты, цели и задачи государства, которые требуют огромных бюджетных средств¹.

Санкционные меры в отношении РФ повлияли на концепцию, приоритеты бюджетной политики. В условиях санкций, применяемых к РФ, экономика нашей страны, претерпевшей трансформацию и адаптацию, несомненно – это находит отражение в бюджетной политике, что позволит избежать развития страны по негативному сценарию. Рост в федеральном бюджете объемов бюджетных ассигнований на программы поддержки экономики и граждан РФ в условиях сокращения нефтегазовых доходов потребовал значительного расширения структурного первичного дефицита федерального бюджета до уровня около 3,7% ВВП на конец 2022 года. Поэтому для сохранения роли кредитных ресурсов и стабилизации на финансовом рынке необходимо расширение структурного первичного дефицита, финансируемого за счет дополнительных нефтегазовых доходов, как текущего года, так и прошлых периодов. Однако, этот подход (правило) возможен на коротком периоде, но в среднесрочной перспективе может возникнуть дестабилизация финансовой системы. В РФ рентные доходы зависимы от санкционных рисков, а развитие экономики, бизнеса определяется динамикой природной ренты.

Современная ситуация с санкционными мерами требует до 2025 г. (ближайший период) планировать бюджетную политику в соответствии с «бюджетными правилами» с постепенной нормализацией, когда экономика, хозяйственные связи адаптируются к сложившимся условиям.

Что касается «бюджетных правил», то первое бюджетное правило, разработанное Минфином РФ, появилось в 2004 году. За период 2004-2022 годы в РФ разработали 4 варианта бюджетных правил. С 2017 года действовал вариант, который предполагал покупку валюты в Фонд национального благосостояния (ФНБ) при ценах на нефть Urals выше цены

отсечения — \$40 за баррель. Эту цену ежегодно индексировали на 2%, и в 2022 году она была \$44,2 за баррель. Если же Urals устанавливается ниже этого уровня и федеральный бюджет недополучает в необходимом объеме доходы, тогда валюту следует продавать.

Таким образом, ФНБ используют не только для покрытия его дефицита федерального бюджета, но и для софинансирования пенсионных выплат.

В 2021 году нефтегазовые сверхдоходы превысили 3 трлн. рублей, они сформировались при Urals выше базового уровня. Как правило, средства использовались для покупок иностранной валюты: евро, британских фунтов и японских иен. Но в 2022 году эти валюты стали недружественными, и западные страны заморозили накопленные российские нефтегазовые доходы.

В начале 2022 года действие бюджетного правила из-за санкций было приостановлено, а накопленные нефтегазовые доходы решено было направить на финансирование расходов.

Поэтому основу «бюджетных правил» - базовые нефтегазовые доходы и структурный первичный дефицит предлагается в «Основных направлениях бюджетной, налоговой и таможенно-тарифной политики на 2023 год и плановый период 2024 и 2025 годов» модифицировать.

Базовые нефтегазовые доходы начнут определять в абсолютном выражении в размере 8,0 трлн рублей. В результате кредитные ресурсы для внебюджетного сектора предполагается, будут доступными, а бюджетная система достаточно устойчивая с умеренным ростом госдолга и расходов на его обслуживание.

В целом первичные расходы федерального бюджета в соответствии с модификацией «бюджетных правил» будут финансироваться за счет не нефтегазовых доходов, базовых нефтегазовых доходов в размере 8,0 трлн рублей и сальдо бюджетных и межгосударственных кредитов².

Важным является то, что в 2023 и 2024 году сохраняется контрциклическая направленность бюджетной политики. Будут временно превышены размеры расходов установленные «бюджетными правилами» соответственно на 2,9 трлн рублей и 1,6 трлн рублей. Но, завершение нормализации бюджетной политики и возвращение ее к «бюджетным правилам» должно произойти к 2025 году. Главное в бюджетной политике, санкционное давление не должно помешать достижению национальных целей, представленных в национальных проектах.

В связи с этим в расходах федерального бюджета на 2023-205 гг. увеличено финансирование нацпроектов и мер, предложенных Президентом РФ. Так, финансовое обеспечение приоритетных расходов в 2023 г. – 2162,4 млрд рублей (в 2020 г. было 310,5 млрд рублей), в 2024 г. – 2367,8 млрд рублей, а в 2025 г. – 2300,3 млрд рублей.

На реализацию 14 нацпроектов будет выделено в 2023 и 2024 гг. почти по 3 трлн. рублей.

Исходя из теоретических основ бюджетной политики, как важнейшей организационно-финансовой категории, существуют следующие типы бюджетной политики: доходная, расходная, контрольно-регулирующая, комбинированная, максимально отражают экономическую, социальную, политическую ситуацию в государстве. В настоящее время бюджетная политика, исходя из типизации становится расходной, поэтому необходимо в условиях роста объемов финансирования особое внимание уделять эффективности использования бюджетных ассигнований.

В основе эффективного использования бюджетных ассигнований на ближайшую перспективу – развитие в целом института госпрограмм, которое будет способствовать на наш взгляд совершенствованию программно-целевого метода бюджетного планирования и в итоге эффективному бюджетному финансированию. Инструментами достижения эффективного использования бюджетных средств должны стать до 2025г.: инфраструктурные бюджетные кредиты, механизм единой субсидии, правила перераспределения бюджетных ассигнований по нацпроектам, обзор бюджетных расходов. Чрезвычайно важно к концу 2025г. продолжить совершенствование нормативной и методической базы корректировки госпрограмм и введение единой – методики оценки эффективности госпрограмм. Все это, несомненно, повысит уровень планирования бюджетов и будет способствовать эффективному использованию бюджетных средств на всех уровнях бюджетной системы РФ.

Несомненно, то, что достижения стратегических и текущих целей, изложенных в бюджетной политике на 2023-2025 г., невозможно без научных исследований, анализа практики предложенных инструментов и мер по устойчивому и эффективному функционированию в целом бюджетной системы РФ. И в первую очередь на наш взгляд, развитие научных и практических основ касается бюджетного планирования. Важным является то, что предложенные меры, инструменты должны находить свое место в системе управления бюджетной системой. На наш взгляд все предложения направлены на совершенствование планирования бюджетов, а именно программно-целевого метода и метода софинансирования.

Опираюсь на свою научную точку зрения, что бюджетное планирование является важнейшим инструментом управления бюджетами РФ и соответствующими межбюджетными отношениями при организации составления всех бюджетов исходя из принципов, методов бюджетной политики в государстве, разработали наглядную модель планирования всех бюджетов (бюджетного планирования) (рис. 1).

Принципы, представленные в модели (самостоятельность, гласность (прозрачность), научность) являются основополагающими в теории, согласно которым определяются приоритеты, пути развития методологии, которая имеет исключительное значение для практики бюджетного планирования на всех уровнях.

Представленная модель позволяет научно обосновать место, роль, взаимосвязь и развитие всех составных частей бюджетного планирования в современных условиях. Например, подчеркивая исключительную значимость и пока не разработанность такого предлагаемого метода бюджетного планирования, как софинансирование. Необходимо отметить, что софинансирование, по нашему мнению, имеет различные формы, каждая из которых может включать различные виды, методики расчетов и другие характеристики (рис. 2.)

Что касается представленных нами форм софинансирования, то они сейчас имеют достаточно широкое применение, включая новую форму, это иные межбюджетные трансферты.

Основой для реализации этой формы является «Правила предоставления иных межбюджетных трансфертов из федерального бюджета бюджетам субъектов Российской Федерации в целях софинансирования расходных обязательств субъектов Российской Федерации, возникающих при реализации программ развития промышленности» (в редакции постановления Правительства Российской Федерации от 24 ноября 2020г. №1910)³.

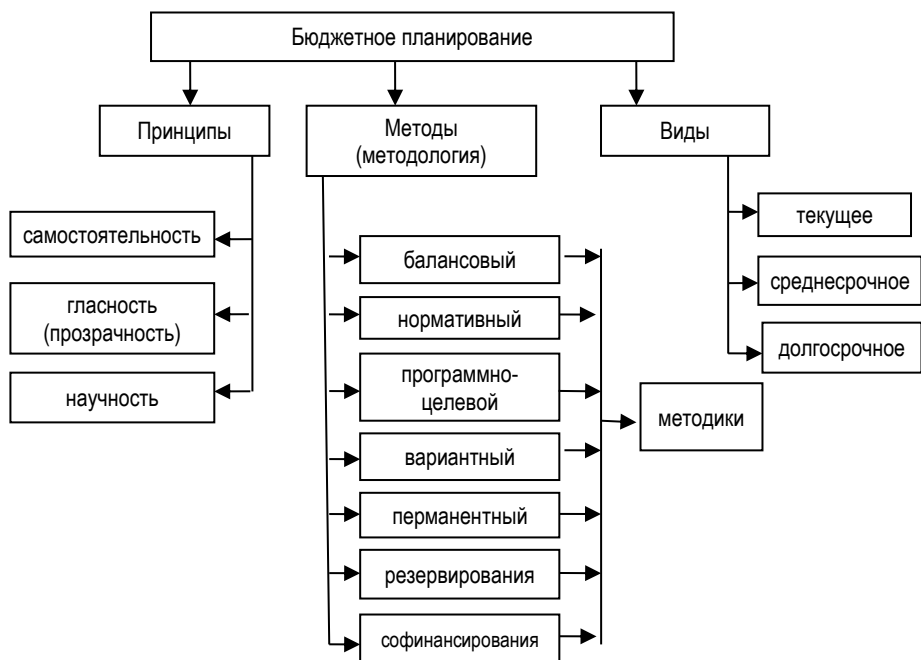


Рис. 1. Модель бюджетного планирования

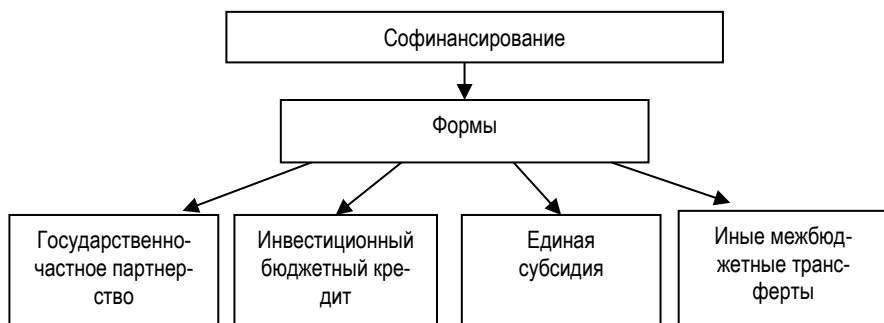


Рис. 2. Состав софинансирования

Иные межбюджетные трансферты предоставляются в пределах лимита бюджетных обязательств, доведенных до Министерства промышленности и торговли Российской Федерации как получателя средств федерального бюджета на предоставление иных межбюджетных трансфертов. Министерство промышленности и торговли Российской Федерации составляет перечень региональных программ, которые соответствуют установленным требованиям для софинансирования и прошедших конкурсный отбор заявок на предоставление иного межбюджетного трансферта.

Максимальный объем средств из бюджета федерации на софинансирование расходов отдельных субъекта РФ по региональным программам в форме иного межбюджетного трансферта решается комиссией⁴.

Таким образом, бюджетная политика в РФ на ближайшие три года будет определять изменения в бюджетном планировании, когда основополагающим методом в сложившихся условиях становится метод софинансирования⁵. Именно софинансирование позволит решить все приоритетные экономические и социальные задачи в государстве.

¹ Бюджетная политика и бюджетное планирование в Российской Федерации. (Бакалавриат) Учебное пособие / Ковалёва Т.М. - Москва: КноРус, 2019. - 136 с.

² "Основные направления бюджетной, налоговой и таможенно-тарифной политики на 2023 год и на плановый период 2024 и 2025 годов" (утв. Минфином России) https://minfin.gov.ru/ru/statistics/docs/budpol_taxpol/

³ Постановление Правительства РФ от 24 ноября 2020 г. N 1910 "О внесении изменений в постановление Правительства Российской Федерации от 15 марта 2016 г. N 194" <http://ivo.garant.ru/#/document/74972448/paragraph/1:0>

⁴ Постановление Правительства Российской Федерации от 15 марта 2016 года N 194 «Об утверждении Правил предоставления иных межбюджетных трансфертов из федерального бюджета бюджетам субъектов Российской Федерации в целях софинансирования расходных обязательств субъектов Российской Федерации, возникающих при реализации региональных программ развития промышленности» (с изменениями на 21 октября 2022 года) <https://docs.cntd.ru/document/420342225>

⁵ Ковалева Т.М. Софинансирование как метод бюджетного планирования // Экономика и предпринимательство. 2(139), 2022, С. 625-627.

RELATIONSHIP OF NORMALIZATION OF BUDGET POLICY AND BUDGET PLANNING IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2023 Kovaleva Tatyana Mihailovna
Doctor of Economics, Professor, Head of the Finance Department
Samara State University of Economics
E-mail: fikr@bk.ru

Keywords: budget policy, budget planning, co-financing, budget planning methodology, other inter-budgetary transfers, federal budget.

The article reveals through which tools and measures the priorities of the budget policy will be practically implemented in the coming years. The place and importance of the methodology of budget planning, namely the method of co-financing proposed by the author in the normalization of budget policy, are determined.

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К ПОНИМАНИЮ УСТОЙЧИВОСТИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМ

© 2023 Коган Александр Михайлович
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: kogan.am@yandex.ru

© 2023 Щуцкая Александра Викторовна
кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: avs2020@yandex.ru

Ключевые слова: экономическая система, стабильность, равновесие, развитие, устойчивость.

Статья посвящена анализу основных подходов к пониманию устойчивости экономических систем. Рассматривается процесс развития научного знания по данному направлению, отмечается связь концепции устойчивости в экономике с естественными науками.

Региональные экономические системы находятся в сильной зависимости от совокупности условий внешней и внутренней конъюнктуры, которые обуславливают возможности и риски социально-экономического развития регионов. В этой связи одним из ключевых свойств региональных систем представляется способность к нивелированию внешних и внутренних импульсов в целях сохранения стабильного функционирования системы и всех ее элементов. В российских и зарубежных научных работах эта способность понимается как «устойчивость» систем. Необходимо отметить, что понятие устойчивости систем является междисциплинарным и применяется в различных науках, что оказало определенное влияние на процесс его изучения и научного осмысления.

Предпосылки к формированию основных свойств и понятия устойчивости можно наблюдать в работах Дж. Гиббса, Л. Больцмана, А. Пуанкаре, А.М. Ляпунова, а также основоположников синергетики. Кроме того, значительный вклад в развитие концепции устойчивости внесли также и представители естественных наук: А. А. Андронов, Н. Бор, Н. Винер, В.М. Глушков, П.К. Анохин, Н.А. Бернштейн и др.

В понимании естественных наук, таких как математика, устойчивость исходит из задаваемых областей — допустимых начальных условий (возмущений) и допустимых отклонений траектории (функции). Так, А.М. Ляпунов отмечал, что невозмущенное состояние устойчиво, если «модуль разности значений функций, выражающих возмущенное и невозмущенное движения, с течением времени меньше произвольно заданной положительной величины при условии, что модули величин возмущений не превышают выбираемых положительных чисел»¹. Однако в данном случае осмысливается не столько устойчивость самой системы, сколько ее невозмущенного движения.

Совокупность взглядов к пониманию устойчивости сложилась в единый системный комплекс знаний, который нашел применение и экономической науке. Явление равновесия механических систем было транслировано на экономические процессы. Иными словами, экономическая система характеризуется равновесием до тех пор, пока внешние силы не приведут к его нарушению. Г. Гейер в своих работах отмечал, что «равновесный процесс считался тем более устойчивым, чем более демпфированы колебания около этого равновесного процесса», а также «экономика после внешнего возмущения очень быстро возвращалась бы снова приблизительно в равновесное состояние»².

Интеграция теоретико-методологических инструментов концепции устойчивости в экономические исследования способствовали изучению равновесных состояний в экономике. Вместе с тем, ученые долгое время не могли дать ответ на то, как именно экономическая система приходит к состоянию равновесия^{3,4}.

В дальнейшем исследования динамических экономических процессов позволили определить взаимосвязь между «оптимальностью» и «равновесием» применительно к характеристике состояния экономической системы. Это привело к формированию взглядов, что неравновесное состояние экономической системы не может считаться экономически выгодным или оптимальным. Примером такой позиции может служить работа Дж. Хигса, в которой он отмечал: «Таким образом, неравновесие свидетельствует о расточительности и о несовершенной эффективности производства»⁵.

На современном этапе значительное внимание концепции устойчивости уделяется в рамках теории бифуркаций. Это обусловлено тем, что бифуркация, представляя собой отправную точку в процессе качественной трансформации системы также выступает критической точкой устойчивости этой системы (устойчивость сменяется неустойчивостью). В рамках соответствующего направления исследований стоит проблема сохранения отдельных качеств системы в процессе трансформации с целью сохранения и поддержания ее устойчивости.

Иными словами, наличие междисциплинарной преемственности в исследовании вопросов, связанных с устойчивостью систем, позволяет утверждать, что в широком смысле это наличие этого качества удерживает отдельные состояния системы вокруг единого вектора ее развития, не допуская критических отклонений. Вместе с тем, по мере развития (усложнения) системы пределы возможных отклонений увеличиваются, тем самым характеризуя систему как более гибкую. Все это справедливо и для экономических систем.

На макроуровне устойчивость экономических систем характеризуется учеными как равновесное состояние между уровнем общественного развития и степенью эксплуатации ресурсов.

Предпосылки комплексному осмыслению экономической устойчивости прослеживаются в трудах Л. Вальраса, П. Самуэльсона и др. Необходимо отметить, что исследовательский акцент был сделан на устойчивость относительно экономических процессов, не системы в целом, что отчасти было обусловлено тенденцией на развитие свободного рынка с совершенной конкуренцией. Позднее эти идеи развились в привлечение государства в качестве регулирующей силы и научное формирование целостной экономической системы. Вместе с тем, активно исследовались проблемы устойчивости на мезоуровне, рассматривающие вопросы развития национальных и региональных экономик.

В рамках системного анализа устойчивость характеризует внешние взаимодействия и внутреннюю структуру объекта. Исследователи относят ее к основным качествам любой системы. В свою очередь для оценки устойчивости экономической системы среди прочего необходимо провести анализ возможных изменений, которые не носят характер качественных преобразований, а также возможностей системы к адаптации к меняющимся условиям.

Устойчивость – такой процесс, который с одной стороны может быть регулируемым, зависящим от внешней среды, а с другой – саморегулируемым, независимым от изменений внешней среды. Такие противоречивые свойства возникли благодаря тому, что система может активно адаптироваться, преодолевая неблагоприятные условия, возникающие во внешней среде. Исходя из этих свойств можно определить, что устойчивостью может обладать не только система, но и её изменения.

Российские ученые пишут о том, что понятие “устойчивость” редко используется в практике государственного управления, так как имеет недостаточно полную и корректную формулировку. На примере Арктического макрорегиона ученые объясняют, что концепция устойчивости пространственных систем заключается в том, чтобы система имела способность сохранять свое непосредственное значение в условиях постоянно незначительно изменяющихся внутренних и внешних сред. Данная способность будь особенно актуальна и употребима при значительных изменениях условий, вызванными, например, климатическими особенностями макрорегиона. В настоящее время при обсуждении политики регионального развития внимание обращено в первую очередь не на конкурентоспособность региона, а на устойчивость региональной экономической системы, которая испытывает постоянные изменения внешней среды^{6,7}.

Устойчивость развития региональной экономической системы зависит от того, насколько развита её способность адаптации к постоянно и изменяющимся экономическим условиям, а также насколько уверенно она преодолевает кризисные ситуации. Также на устойчивость развития влияют не только экономические факторы внешней среды, например, демографическая ситуация в регионе, уровень занятости и безработицы населения, а также их доходы и расходы государства на социальные выплаты⁸.

Под устойчивостью системы также модно понимать такое свойство системы, при котором есть возможность сохранять динамическое равновесие, если при этом существуют изменения во внутренней и внешней средах системы. А хозяйственная система региона – такая система, где множество подсистем разного уровня взаимосвязаны, так как являются элементами одного процесса. Чтобы хозяйственная система региона имела достаточный уровень устойчивости и саморегулирования, адаптируясь к внутренним и внешним изменениям, она должна иметь некоторый потенциал развития и совершенствования в наиболее важных областях.

Резюмируя рассмотренный в статье материал, необходимо отметить, что в российской и зарубежной науке к настоящее времени отсутствует единство относительно понимания устойчивости экономических систем. Несмотря на это, представляется возможным выделить ключевые подходы, которые доминируют в исследовательской среде:

1. Устойчивость как характеристика целостности и прочности связей между элементами внутри системы. В том числе способность сохранять эту целостность относительно оси развития;

2. Устойчивость как способность сохранять динамическое равновесие. В процессе трансформации системы равновесие сохраняется путем реализации изменений в пределах допустимых отклонений будущего состояния системы;

3. Устойчивость как способность системы оставаться неизменной. Данный подход относительно применим в рамках рассмотрения экономических систем, поскольку экономика, как и общество находится в процессе постоянных изменений;

4. Устойчивость как способность системы к саморазвитию. Иными словами, развитие системы происходит, не затрагивая ее критические качества и элементы. По мнению А.М. Озиной, устойчивость региональной экономики – «ее способность неизменно выполнять развивающие функции при отклоняющемся воздействии внутренних и внешних факторов и обеспечивать при этом приемлемое качество и эффективность результатов»⁹.

¹ Ляпунов А. М. Избранные труды: работы по теории устойчивости / А. М. Ляпунов. — М. : Наука, 2007. — 574 с.

² Гейер Г. Простые модели макроэкономики как системы автоматического регулирования / Г. Гейер // Процессы регулирования в моделях экономических систем : сб. ст. : пер. с англ. — М. : Изд-во иностр. лит., 1961. — С. 39–82.

³ Полтерович В. М. Теория экономического равновесия: основные понятия / В. М. Полтерович // Экономическая школа. — 1999. — Вып. 5. — С. 487–499.

⁴ Эрроу К. Дж. Неполное знание и экономический анализ / К. Дж. Эрроу // Истоки. Вып. 4 / редкол. : Я. И. Кузьминов (гл. ред.), В. С. Автономов, О. И. Ананьин и др. — М. : ГУ ВШЭ, 2000. — С. 10–27.

⁵ Хикс Дж. Р. Стоимость и капитал : пер. с англ. / Дж. Р. Хикс. — М. : Прогресс, 1993. — 488 с.

⁶ Барсукова М. А., Боркова Е. А., Ватлина Л. В. Управление экономической устойчивостью в условиях инновационного развития // Известия Санкт-Петербургского государственного экономического университета. — 2019. — № 2 (116). — С. 54-57.

⁷ Гаврилова М. В., Данилова Н. В. Мониторинг развития региональных экономических систем // Вестник Российского университета кооперации. — 2019. — № 1 (35). — С. 20-29.

⁸ Гринчель Б. М., Назарова Е. А. Разработка путей повышения устойчивости, инновационности и конкурентоспособности экономики регионов // Инновации. — 2019. — № 9 (251). — С. 58-66.

⁹ Устойчивое экономическое развитие в условиях глобализации и экономики знаний: концептуальные основы теории и практики управления / под ред. В.В. Попкова. М.: Экономика, 2007. 295 с.

THEORETICAL APPROACHES TO UNDERSTANDING THE STABILITY OF ECONOMIC SYSTEMS

© 2023 Kogan Aleksandr Mikhailovich
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: kogan.am@yandex.ru

© 2023 Shchutskaya Aleksandra Viktorovna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: avs2020@yandex.ru

Keywords: economic system, stability, equilibrium, development, stability.

The article is devoted to the analysis of the main approaches to understanding the sustainability of economic systems. The process of development of scientific knowledge in this area is considered, the connection of the concept of sustainability in the economy with the natural sciences is noted.

К ВОПРОСУ О СУЩНОСТИ МАРКЕТИНГА ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ НА РЫНКЕ УСЛУГ

© 2023 Конкин Андрей Вячеславович*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: konkin75@mail.ru

Ключевые слова: коммуникации, маркетинг, взаимодействие, отношения, чувства, сфера услуг, цифровые технологии.

Распространение интернета и цифровых технологий во взаимоотношениях компаний сектора услуг и клиентов выводит проблематику научного осмысления сущности маркетинга взаимодействия на новый уровень. Целью статьи является анализ сущности маркетинга взаимодействия. Достоверность результатов исследования обеспечивается посредством теоретического анализа научной литературы, которая показывает, что первоначально концепция зародилась в зарубежных странах. В отечественных исследованиях данный вопрос раскрыт в недостаточной степени.

Стремительное развитие информационных технологий и глобализация бизнеса определяют конкурентный характер развития рынков, оказывающий серьезное влияние на необходимость учета новых условий ведения бизнеса, при которых устойчивое положение производителя услуг будет зависеть от взаимодействия с клиентской базой, и установления коммуникаций с новыми потенциальными клиентами. В подобных ситуациях применение концепций традиционного маркетинга имеет ограничения. Последние требуют пересмотра базовых маркетинговых концепций и выработки инновационных подходов. Решение задач устойчивого развития предприятий сферы услуг в современных условиях находится в сильной зависимости от внедрения и реализации инновационных подходов к управлению маркетингом. Одним из таких подходов для бизнеса является концепция маркетинга взаимодействия, центральным пунктом которой является налаживание и поддержка длительных коммуникаций со всеми заинтересованными сторонами. В современных условиях производство услуг растет быстрее, чем производство товаров. К слову, в западных странах 60% валового внутреннего продукта обеспечивается сектором услуг. Обеспечение качественного обслуживания является конкурентным преимуществом, привлекающим клиентов.

Одной из точек приложения концепции маркетинга взаимодействия выступает сфера услуг. «Сфера услуг, как известно, отличается особенностями принятия решений, спецификой характеристик предлагаемых выгод и условиями их использования»¹. Ведущим направлением повышения эффективности в данной отрасли является ориентация менеджмента на применение инновационных маркетинговых технологий для повышения уровня лояльности клиентов, повторного их привлечения, удержания в процессе предо-

* Научный руководитель – Кириллова Лариса Константиновна, доцент кафедры маркетинга, логистики и рекламы.

ставления услуг. Несмотря на расходы по внедрению концепции маркетинга взаимодействия, мировая практика демонстрирует, существует высокая вероятность их компенсации в виде доходов от клиентской базы предприятия сферы услуг. Обращение к научной литературе показывает, что в научном пространстве вопрос о сущности маркетинга взаимодействия в сфере услуг представлен недостаточно полно. Требуется научного осмысления влияние инновационных цифровых технологий на изменение сущностных характеристик маркетинга взаимодействия. «Фактически цифровой маркетинг в настоящее время распространяется на каналы, которые представляют цифровые медиа, создающие, ускоряющие и передающие данные о ценности продукта от производителя к потребителю»². Следует признать, определённый импульс для новых исследований сущности маркетинга взаимодействия в сфере услуг дала пандемия коронавируса, оказавшая сильное влияние на рост дистанционных онлайн-продаж товаров и услуг, на реорганизацию логистических цепочек. Риск заразиться вирусом изменил систему санитарных требований к предоставлению услуг, к чему бизнес был не готов: непомерные и необоснованные штрафы в отношении малого бизнеса определили его непростое положение. В таких условиях конкурентное преимущество получили те компании, которые наладили коммуникации с клиентами для реализации товаров и услуг посредством виртуального пространства, интернета и цифровых технологий. В сравнительно небольшой промежуток времени выручка от дистанционной торговли обогнала показатели продаж в магазинах с физическим пространством. Главное объяснение – налаженные коммуникации. Как отмечает редактор новостной колонки журнала *Forbs* В.М. Morgan, особое значение в налаживании коммуникаций компаний с клиентами имеет клиентский опыт покупок: если между брендом и клиентом есть положительные чувства, то вероятность совершения повторных покупок очень высока. От момента совершения покупки и до момента завершения эксплуатации результата услуги потребитель получает клиентский опыт – совокупность отзывов, впечатлений, представлений и ассоциаций, получаемых клиентом от взаимодействия с компанией. Сказанное определяет необходимость научного осмысления сущностных характеристик маркетинга взаимодействия в сфере услуг. Следует признать, определенное влияние на трансформацию представлений оказало использование в сфере услуг цифровых технологий: возможность оставить отзыв в сети интернет на персональной страничке компании сферы услуг оказывает серьезное влияние на принятие решений о покупке услуг другими клиентами. Современные магазины вступают в омниканальное взаимодействие с клиентами посредством цифровых устройств и интернета.

Целью статьи является уточнение сущностных характеристик маркетинга взаимодействия в сфере услуг.

Большая стандартизация произведенной продукции и унификация услуг детерминируют формирование повторяющихся маркетинговых решений. Однако, понимание того, что каждый из клиентов требует индивидуального подхода к взаимодействию вступает в противоречие с данным положением. Момент привлечения новых клиентов следует рассматривать как промежуточный. Трансформация равнодушия клиентов в состояние лояльности становится ведущей задачей маркетинга. Подобные научные идеи были представлены в научном пространстве западных стран в 50-90-е гг. XX века. Их центральным пунктом было внимательное отношение к клиентам. Целый ряд работ (E.D. McGarry, W. Alderson, A.B. Ryans, D.R. Wittink, L. Adler, J. Arndt, T. Levitt, Wilson, K. Gronröos и др.) был

посвящен вопросам взаимоотношений предприятий сферы услуг с клиентами, которые по своему характеру носят идеи маркетинга взаимоотношений. Термин маркетинг взаимодействия имеет широкое семантическое поле, представленное такими понятиями, как маркетинг отношений, relationship marketing, кросскультурный маркетинг, маркетинг в социальных сетях, smm-маркетинг и др. Данная исследовательская проблематика имеет широкую географию.

Однако, первым в научный оборот дефиницию «маркетинг взаимоотношений» ввел L. Berry (1983). Важно подчеркнуть, обоснование термина связывалось с сектором услуг. Исследователь выделил основные элементы стратегии маркетинга взаимоотношений: наличие базовой услуги, в процессе предоставления которой строятся отношения с клиентами, установление контактов с отдельными клиентами, расширение базовых услуг посредством присвоения им дополнительных преимуществ, манипулирование с ценообразованием для повышения уровня лояльности клиентов, обучение персонала маркетингу взаимоотношений для лучшей работы с клиентами. Л. Берри в качестве центральных категорий предложенной концепции выделил концепты «отношения» и «взаимодействия». Особо ценным вкладом исследователя в понимание сущности маркетинга взаимодействия стала попытка выделить закономерности, на основе которых функционирует механизм взаимодействия субъектов рынка. В результате концепция стала интегрировать в себе знания в области экономики, социологии и стратегического управления. С учетом текущего уровня развития психологической науки, необходимо признать некоторую недооценку вклада психологии со стороны исследователей того времени в трансформацию идей, изложенных в концепции маркетинга взаимоотношений. По мнению L. Berry, развитию маркетинга отношений способствуют два важных обстоятельства: во-первых, наличие постоянно оказываемой услуги; во-вторых, спрос со стороны клиентов, уделяющих особое отношение налаживанию деловых контактов, также, как и отношение к товарам и брендам. Повторный контакт облегчает контакт клиентов с поставщиками услуг, нематериальность которых требует усилий для организации продаж.⁶

Дальнейшее развитие идей и термина «маркетинг взаимоотношений» получило отражение в работе В. Jackson (1985). Фактически положения данной концепции были перенесены из непроизводственной сферы в производственную. Получил импульс к развитию маркетинг отношений в сфере промышленности. Автор исследования предложил классификацию моделей, определяющих направленность промышленных предприятий на развитие взаимоотношений, детально описаны этапы и процессуальные характеристики отношений.⁹ В работе Т. Levitt (1983) термин «маркетинг взаимоотношений» не использовался, но наиболее точные его признаки автор связал с целями бизнеса, которые отчасти заключаются в стремлении к наибольшему удовлетворению потребностей клиентов, степень которых зависит от управления отношениями с клиентами со стороны продавца.¹¹ С. Gronroos (1990) высказал мнение о том, что взаимный обмен и исполнение обязательств способствует установке, поддержанию и укреплению отношений с клиентами, а также с другими заинтересованными сторонами на основе взаимной выгоды.⁷ В основе взгляда на сущность маркетинга взаимоотношений С. Gronroos выделил наличие важного посреднического звена – заинтересованных сторон (или стейкхолдеров – поставщики, партнеры и другие агенты влияния), способных оказывать влияние на динамику взаимоотношений (выявление, установление, поддержание, усиление и прекращение отноше-

ний). Следует полагать, налаживание отношений еще и с заинтересованными сторонами имеет не меньшую важность для предприятий сферы услуг.

В 90-е гг. XX века развитие представлений о сущности маркетинга взаимоотношений было дополнено эмпирическими моделями. Одну из подобных социологических моделей предложил F. Webster (1992), в рамках которой он определял рынок как общность, представленная обменов с разными характеристиками (единичные обмены, долгосрочные отношения между компаниями, транзакции)⁸. В дальнейшем R. Morgan и S. Hunt (1994) предложили оригинальную социологическую модель для анализа качества взаимоотношений компаний и клиентов. Основу предложенной модели составили два критерия: приверженность взаимоотношениям и доверие. По мнению исследователей, эти показатели носят переменный характер, и сильно влияют на долгосрочные отношения. Эмпирическим путем R. Morgan и S. Hunt установили, что хорошие отношения с клиентами позволяют компаниям привлекать инвестиции. Таким образом, меняются взгляды на хорошие взаимоотношения с клиентами как на реляционный капитал или капитал связей. Однако, сказанное не означает, что в России подобных исследований не проводилось: к примеру, А.В. Сержантов и М.В. Орлова (2017) предложили модель оценки потребительского опыта для прогноза поведения клиентов и их решений о покупке.³ Понимание особенностей таких моделей расширяет представления о целях маркетинга взаимодействия.

Оригинальная модель, объясняющая сущность маркетинга взаимодействий, была предложена исследовательским коллективом M. Christopher, E. Payne, D. Ballantyne (2002). Авторы обосновали точку зрения, согласно которой экономическая эффективность предприятий как зависимая переменная будет определяться успешными отношениями с партнерами, поэтому концентрировать внимание на потребителях недостаточно. Предложенная учеными «модель шести рынков» по сути представлена не рынками, а сферами внимания компании (референтные влияния, взаимодействия, отношения, реляции). Похожей точки зрения придерживался Ф. Котлер. То есть возникает своего рода «портфель взаимоотношений». Можно сделать вывод, что одной из ключевых выгод такого взаимодействия является обмен компетенциями между заинтересованными сторонами, которые нельзя просто так купить.

Позднее представления о сущности маркетинга взаимодействия развивались в русле программно-целевого подхода. Для организации маркетинга взаимодействия Sheth J.N. и A. Parvatiyar (2000) предложили управлять процессом вовлечения клиентов во взаимодействие. По мнению авторов исследования, данный процесс должен носить непрерывный характер. Для этих целей были предложены программы и мероприятия по созданию взаимовыгодной экономической ценности и снижению издержек¹⁰.

Немного иные предметы исследования были объектом внимания в российском научном пространстве. Исследования российских специалистов касаются вопросов применения комплекса рыночных инструментов управления услугами⁴, специфики использования концепции взаимодействия транснациональными компаниями.¹² Уделяя внимание проблеме изучения особенностей построения концепции маркетинга взаимоотношений в сфере услуг И.Р. Ляпина и Е.В. Симонова (2014) выявили ключевые тенденции развития данного процесса: 1) создание и ведение клиентских баз данных; 2) систематический анализ динамики жизненных ценностей клиентов; 3) использование клиенториентированного подхода; 4) взаимодействие с клиентами посредством колл-центров, телемаркетинга⁵.

Такое понимание тенденций позволяет выстраивать актуальную методологию маркетинга взаимодействия с клиентами.

Подведение итогов статьи позволяет заключить, что концепция маркетинга взаимодействия применима в тех сферах, где существует потребность в организации повторных контактов между покупателями и продавцами. Сфера услуг подходит под эти критерии. Основываясь на точках зрения зарубежных исследователей, маркетинг взаимодействия следует определять, как комплексное понятие, отражающее многообразие взаимосвязей и взаимодействий компании с контрагентами, позволяющее получать взаимные экономические выгоды и обмениваться компетенциями по вопросам конкурентоспособности и устойчивости организации. В равной степени это определение касается и сферы услуг. Анализ российских исследований проблем маркетинга взаимодействия показывает, что они носят не только теоретический, но и прикладной характер: анализ российского опыта маркетинга взаимодействий позволяет определить актуальную методологию маркетинга взаимодействия. Сказанное позволяет сделать вывод об эволюции представлений о сущности маркетинга взаимодействия.

¹ Кириллова Л.К. Лояльность потребителей сферы услуг: методический аспект // Экономика и предпринимательство. 2022. № 2 (139). С. 877-880.

² Евтодиева Т.Е., Кириллова Л.К. Применение цифровых технологий в маркетинге и логистике // Экономика и предпринимательство. 2021. № 2 (127). С. 1252-1256.

³ Сержантов А.А., Орлова М.В. Маркетинговые подходы к измерению и оценке потребительского опыта / А.А. Сержантов, М.В. Орлова // Вестник университета. – №3. – 2017. – с.87-92.

⁴ Кириллова Л.К., Павлова К.С. Рыночные инструменты управления аудиторскими услугами // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2012. № 11 (97). С. 52-56.

⁵ Ляпина И.Р., Симонова Е.В. Особенности построения маркетинга взаимоотношений в сфере услуг / И.Р. Ляпина, Е.В. Симонова // Среднерусский вестник общественных наук. – 2014. – №5. – С.119-125.

⁶ Berry (1995), Relationship Marketing of Services-Growing Interest, Emerging Perspectives, by Berry Leonard L., Journal of the Academy of Marketing Science. Volume 23, No. 4, pages 236-245. Christian, Grönroos. (1997). Value-driven relational marketing: From products to resources and competencies. Journal of Marketing Management, 13(5):407-419.

⁷ Christian, Grönroos. (1997). Value-driven relational marketing: From products to resources and competencies. Journal of Marketing Management, 13(5):407-419.

⁸ Frederic E. Webster, Jr. (1992) The Changing Role of Marketing in the Corporation Source: Journal of Marketing, Oct., 1992, 56(4): 1-17.

⁹ Jackson, Barbara Bund (1985) Winning and keeping industrial customers : the dynamics of customer relationships By Jackson, Barbara Bund Lexington, Mass. ; Toronto : Lexington Books. 226p.

¹⁰ Handbook of Relationship Marketing Jagdish N. Sheth Edited by, Atul Parvatiyar Edited by. Handbook of Relationship Marketing . Thousand Oaks, CA: Sage Publications 2000. 660 pp. Journal of Consumer Marketing 18(2):179-189.

¹¹ Levitt, Theodore (1983) The marketing imagination by Levitt, Theodore A Division of Macmillan, Inc.; Free Press, 1983. 203p.

¹² Kirillova L.K. The Concept Of Cooperation In The Activities Of Transnational Corporations // В сборнике: Economic Systems in the New Era: Stable Systems in an Unstable World. Сер. "Lecture Notes in Networks and Systems" Editors: Svetlana Igorevna Ashmarina, Jakub Horák, Jaromír Vrbka, Petr Šuleř. Cham, 2021. С. 596-602.

TO THE QUESTION OF THE ESSENCE OF INTERACTION MARKETING IN THE SERVICE MARKET

© 2023 Konkin Andrey Vyacheslavovich
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: konkin75@mail.ru

Keywords: communications, marketing, interaction, relationships, feelings, service sector, digital technologies, stakeholders.

The spread of the Internet and digital technologies in the relationship between service sector companies and customers brings the problems of scientific understanding of the essence of relationship marketing to a new level. The purpose of the article is to analyze the essence of interaction marketing. The reliability of the research results is ensured through a theoretical analysis of the scientific literature, which shows that the concept originally originated in foreign countries. In domestic studies, this problem is insufficiently presented.

ТРАНСФОРМАЦИЯ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВИЗАЦИИ

© 2023 Коновалова Мария Евгеньевна
доктор экономических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: mkonoval@mail.ru

Ключевые слова: банк, трансформация банковской системы, финансовые отношения, финансовая экосистема, маркетплейс, банковская экосистема, коммерческий банк.

Статья посвящена исследованию процесса трансформации банковской системы в условиях формирования и становления цифровой парадигмы социально-экономического развития. В настоящий период банковский рынок стремительно меняет привычный контур. На смену стационарным офисам приходят виртуальные, появляется все больше агрегаторов, предоставляющих помимо типично банковских услуг услуги страхования, покупки товаров и услуг. В статье показаны ключевые тенденции процесса формирования финансовой экосистемы за счет превращения коммерческих банков в синтетическую структуру, аккумулирующую множественный функционал.

Преобразование банковской системы в контексте цифровизации предполагает внедрение цифровых технологий, таких как мобильный банкинг, онлайн-банкинг и цифровые платежные системы, для обеспечения более быстрых, удобных и безопасных финансовых операций. Эта трансформация также включает разработку новых бизнес-моделей, продуктов и услуг, которые используют возможности, предоставляемые цифровизацией.

Коммерческий банк является ключевым участником финансовой экосистемы, поскольку он собирает депозиты от клиентов и ссужает деньги физическим и юридическим лицам. Он также предлагает различные финансовые продукты и услуги, такие как расчетные и сберегательные счета, кредиты, кредитные карты и инвестиционные услуги. Коммерческие банки также выступают в качестве посредников между заемщиками и кредиторами, облегчая движение денег в экономике. Кроме того, они играют решающую роль в обеспечении ликвидности и стабильности финансовой системы.

Роль коммерческих банков в эпоху цифровизации меняется с упором на предоставление цифровых услуг и повышение качества обслуживания клиентов. Банки все чаще используют технологии для оптимизации операций, предоставления персонализированных услуг и повышения эффективности. Некоторые банки также изучают новые бизнес-модели и партнерства, чтобы оставаться конкурентоспособными в быстро меняющемся цифровом ландшафте. В современных условиях роль коммерческого банка существенно изменилась. Банк уже не рассматривается как учреждение, просто предоставляющее финансовые услуги, а как неотъемлемая часть экономики. Он играет важную роль в содействии экономическому росту и развитию, предоставляя доступ к кредитам, облегчая платежи и расчеты, предоставляя капитал предприятиям и выступая в качестве посредника на финансовых рынках. Коммерческие банки также предоставляют различные услуги, такие как управление активами, инвестиционно-банковские услуги, обмен иностранной валюты,

ипотечные услуги и управление активами. Банки также все больше вовлекаются в новые области, такие как цифровой банкинг, финтех и искусственный интеллект. С появлением новых технологий коммерческие банки теперь могут предоставлять новые услуги, такие как мобильный банкинг, цифровые кошельки и онлайн-банкинг. В результате роль коммерческого банка в современных условиях становится все более важной и сложной.

Основными участниками финансовой экосистемы являются физические лица, предприятия, финансовые учреждения (такие как банки и кредитные союзы), правительства и инвесторы.

Можно выделить ключевые принципы функционирования финансовой экосистемы:

1. Деньги: Валюта или любая другая форма платежа, которая широко распространена и используется в качестве средства обмена.

2. Финансовые учреждения: организации, предоставляющие финансовые услуги физическим и юридическим лицам, такие как банки, страховые компании и инвестиционные фирмы.

3. Финансовые рынки: платформы, на которых торгуются финансовые инструменты, такие как акции, облигации, валюта и товары.

4. Финансовые инструменты: Контракты или соглашения, которые представляют собой денежную стоимость и используются для инвестиций, займов или управления рисками.

5. Регулирование: Законы, правила и политика, регулирующие финансовую систему и направленные на обеспечение ее стабильности, справедливости и прозрачности.

6. Управление рисками: процесс выявления, анализа и снижения финансовых рисков для минимизации потенциальных потерь. 7. Капитал: деньги, вложенные в бизнес или проект для получения дохода или прибыли. 8. Экономический рост: расширение экономики страны, измеряемое увеличением производства, доходов и занятости.

Активное внедрение и развитие финансовой экосистемы может иметь как положительные, так и отрицательные последствия. К основным плюсам функционирования финансовой экосистемы можно отнести:

- повышенное удобство и эффективность финансовых операций;
- расширение доступа к финансовым услугам, поскольку физические и юридические лица могут более легко получить доступ к финансовым услугам и продуктам;
- повышение прозрачности и подотчетности в финансовых операциях;
- потенциал для увеличения экономического роста и развития.

Среди негативных моментов можно отметить:

- возможная уязвимость к кибератакам и другим угрозам безопасности;
- риск исключения для тех, кто не может получить доступ или использовать цифровую финансовую экосистему;
- увеличение зависимости от технологий, что может привести к более сложным системам и потенциальным ошибкам;
- возможность увеличения финансового неравенства, если некоторые лица или предприятия не смогут участвовать в экосистеме.

Банковская экосистема претерпевает трансформацию из-за изменений, вызванных технологиями, новыми правилами и ожиданиями клиентов. Эти изменения привели к тому, что банкам и другим финансовым учреждениям пришлось переосмыслить свои продукты, процессы и стратегии. Некоторые из тенденций трансформации включают открытый бан-

кинг, цифровизацию, облачные вычисления, принятие решений на основе данных, искусственный интеллект, блокчейн и мобильный банкинг. Эти изменения повлияют на то, как финансовые учреждения взаимодействуют со своими клиентами, предоставляют услуги и управляют своими операциями. Кроме того, появление новых технологий и услуг откроет перед финансовыми учреждениями возможности для создания инновационных продуктов и услуг, отвечающих потребностям клиентов.

¹ Дедова Е. Цифровая экономика: тренды 2019 года. - URL: <https://www.rbcc.com/ru/resources/bulletin-online/digital-economy-2019-trends>

² Дятлов С.А. Цифровая нейро-сетевая экономика: институты и технологии развития: монография / С.А. Дятлов, О.С. Лобанов, Д.В. Гильманов. – СПб: Изд-во СПбГЭУ, 2018.

³ Ермолаев К.Н., Ермолаева А.К. Блокчейн как универсальная инновационная финансовая технология креативной цифровой экономики // Креативная экономика и социальные инновации. 2017. Т. 7. № 4 (21).

⁴ Кириченко А.О., Бянкин В.М. Применение финансовых технологий в стоимостной оценке: анализ зарубежного опыта и российской практики// Философия социальных коммуникаций. 2017. № 4 (41).

⁵ Кораблева О.Н. Роль инноваций в развитии финансовых рынков // Российское предпринимательство. 2012. № 24 (222).

TRANSFORMATION OF THE BANKING SYSTEM IN THE CONTEXT OF DIGITALIZATION

© 2023 Konovalova Maria Evgenievna
Doctor of Economics, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: mkonoval@mail.ru

Keywords: bank, transformation of the banking system, financial relations, financial ecosystem, marketplace, banking ecosystem, commercial bank.

The article is devoted to the study of the process of transformation of the banking system in the conditions of formation and formation of the digital paradigm of socio-economic development. At the present time, the banking market is rapidly changing its usual contour. Virtual offices are replacing stationary ones, more and more aggregators are appearing, providing insurance services, purchases of goods and services in addition to typical banking services. The article shows the key trends in the process of forming a financial ecosystem due to the transformation of commercial banks into a synthetic structure accumulating multiple functionality.

АКТУАЛЬНОСТЬ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ МИРОВОГО МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОГО РЫНКА В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛЬНОЙ НЕОПРЕДЕЛЕННОСТИ И КРИЗИСОВ (ДЛЯ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ КОМПАНИЙ РФ)

© 2023 Коньков Максим Николаевич*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: m.n.konkov@gmail.com

Ключевые слова: черная металлургия, ВВП, вертикальная интеграция, экономические циклы, цепочки поставок, ограничения свободной торговли, санкции, маржинальность, инфраструктура.

Статья посвящена анализу актуальности проблемы развития мирового металлургического рынка в условиях неопределенности и кризисов, которые, в свою очередь, приводят к перестроению цепочек поставок, пересмотру рынков сбыта и линейки готовой продукции для предприятий сектора.

В современных условиях динамически изменяющегося мира с постоянно перестраивающимися цепочками поставок, различными ограничениями на перемещение и осуществление производственной деятельности, связанными с влиянием COVID'19, природными и техногенными катастрофами, а также с нарастающей геополитическим напряжением в различных точках мира, необходимо разобраться в основных факторах, которые формируют правила развития мирового металлургического рынка, а также оказывают прямое воздействие на компании РФ - представители данного сектора. В частности, именно нарастающая скорость формирования новых и изменения существующих факторов делают данную тематику в высокой степени актуальной.

К основным причинам актуальности проблемы можно отнести:

1. **Важность самой анализируемой отрасли для развития мировой экономики:**

Сталелитейная промышленность является жизненно важной частью мировой экономики и оказывает значительное разноплановое положительное воздействие на общество, его благосостояние и инфраструктуру.

а. *Экономический эффект:* Сталелитейная промышленность вносит значительный вклад в мировую экономику, объем мирового производства в 2020 году превысил 2,5 трлн долларов¹. Данная отрасль также оказывает поддержку рынку труда, предоставляя более 6 миллионов рабочих мест по всему миру².

б. *Инфраструктура и строительство:* Сталь является важнейшим компонентом инфраструктуры и строительства, используемым в зданиях, мостах, железных дорогах и других крупных проектах. Подсчитано, что строительная отрасль потребляет около 50% мирового производства стали³. Развитие инфраструктурных комплексов в свою очередь при-

* Научный руководитель – **Носков Владимир Анатольевич**, доктор экономических наук, профессор.

водит к территориальному развитию региона присутствия и прогрессу, как результату достаточной и качественной работы, в частности транспортной инфраструктуры⁴.

с. *Транспорт*: Сталь также используется в транспортном секторе, в первую очередь при производстве автомобилей. В 2010 году автомобильный сектор потреблял около 16% мирового производства стали⁵.

д. *Производство энергии*: Сталь используется в производстве энергии, в том числе при строительстве ветряных турбин и другой инфраструктуры возобновляемых источников энергии.

е. *Глобальная торговля*: Сталелитейная промышленность вносит значительный вклад в мировую торговлю: в 2022 году и произведено 1951 миллион тонн стали, при этом реализовано 1834 миллиона тонн⁶.

2. **Важность влияния сталелитейной промышленности Российской Федерации, как основного предмета изучения в рамках анализируемой проблемы, на мировое производство стали:** в силу занимаемой доли и демонстрируемой высокой конкурентоспособности.

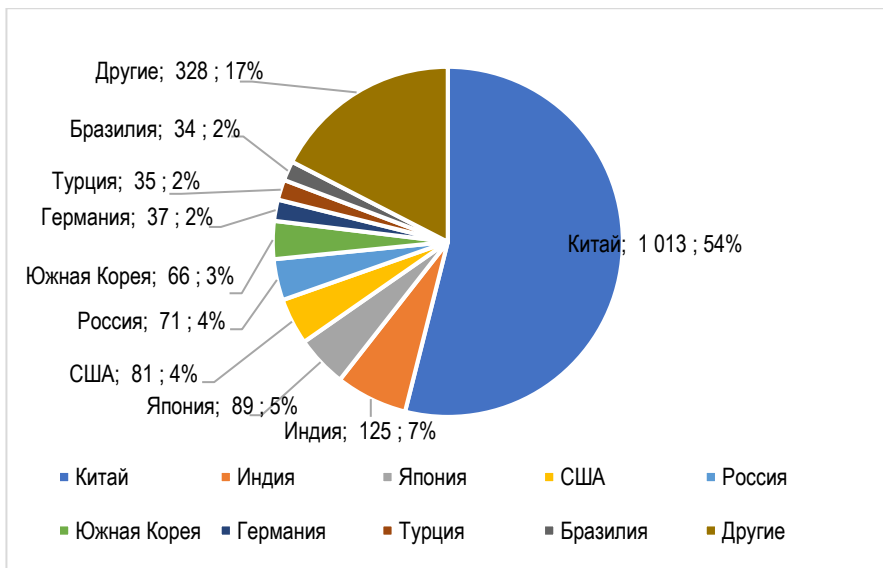


Рис. Мировое производство сырой стали в 2022 г., млн тонн

Предприятия черной металлургии в силу высокой степени вертикальной интеграции производства, используемых современных мировых технологий, и сравнительно доступной стоимости труда обеспечивают высококонкурентную готовую продукцию по уровню себестоимости и уровню качества. К крупнейшим странам-экспортерами стали относятся Китай, Япония и Россия⁷. Таким образом, высокая доля продукции, производимая на предприятиях РФ, нацелена на экспорт.

3. **Значимое влияние на экономику РФ:** Предприятия сталелитейной промышленности Российской Федерации оказывают большое влияние на экономику страны. По данным НКР⁸ данный сектор занимал 2,0% ВВП в 2021 году.

4. **Возрастающая скорость изменений и появления новых факторов, которые могут пошатнуть статус-кво отрасли Черной металлургии РФ в стране и на мировой арене:** Черная металлургия является сложным процессом, на который оказывает влияние большое количество различных факторов. Более того, в силу возрастания скорости изменений внешней конъюнктуры рынка, важно быстро идентифицировать данные факторы и принимать корректные управленческие решения, как на уровне отдельных предприятий, так и на уровне всей отрасли. К таким факторам, за которыми необходимо наблюдать в первую очередь, стоит отнести:

а. *Экономические циклы:* Все сырьевые товары напрямую зависят от экономического цикла. Когда наблюдается рост экономики, черная металлургия также находится в положительной динамике по ценам и объемам сбыта для производителя. Причем здесь стоит отметить, что, чем ниже передел – ниже добавленная стоимость товара по отношению к используемому сырью – тем больше заметна зависимость. Важно понимать, в какой стадии цикла находится экономика, какие тенденции развития ожидаются, каковы прогнозные тренды, временной горизонт той или иной стадии цикла. Все это необходимо для корректного подхода в планировании и реализации инвестиционных проектов – на уровне отдельного предприятия (можно ли позволить дорогие инвестиционные проекты сейчас, или стоит накапливать резервы для более плавного преодоления турбулентных обстоятельств и рынков), государственной поддержке отрасли – на уровне государственной политики по данному сектору экономики.

б. *Цепочки поставок:* сначала влияние COVID-19 на цепочки поставок сырья и оборудования, а затем и геополитическая напряженность оказали существенное негативное влияние на устоявшиеся маршруты поставок сырья и высокотехнологичного оборудования.

с. *Ограничения свободной торговли:* на международном рынке черной металлургии всегда применялись различные антидемпинговые меры и пошлины со стороны стран импортеров для защиты собственной промышленности от ввозимой стали и стальной продукции. Ранее данный подход был продиктован исключительно бизнес-логикой защиты собственных локальных производителей. Сейчас же, после обострения геополитической напряженности, такие меры (как, например, введение запрета на поставку металлопродукции из РФ в ЕС в соответствии с 8 санкционным пакетом, или запрет на поставки стали и стальной продукции из России в Канаду от 10 марта 2023 года⁹) начали кроме всего прочего иметь политическую подоплеку.

д. *Санкционные ограничения на поставку иностранного оборудования и комплектующих:* несмотря на то, что российские предприятия черной металлургии достаточно давно прорабатывают возможности по снижению зависимости от иностранных комплектующих и оборудования, зависимость отрасли остается на достаточно высоком уровне. В силу наличия ограничений на поставку, необходимо рассматривать альтернативу в рамках проработанных проектов и действующего оборудования.

е. *Снижение маржинальности от реализации готовой продукции:* Геополитическая напряженность и запреты на поставку готовой стальной продукции из РФ, двигает отече-

ственные компании сектора к поиску альтернативных рынков сбыта. Для компаний сектора такими рынками могут стать страны Восточной, Юго-Восточной и Центральной Азии. Однако, как показывает практика, выход на рынки Китая, Индии и других Азиатских стран может быть сопряжен с большим дисконтированием, применяемым к действующим ценам на различные виды продукции. Кроме того, удлиняется транспортное плечо, а значит происходит удорожание логистических цепочек поставок. Все это может привести к снижению маржинальности от реализации готовой продукции для предприятий сектора.

Существуют факторы и риски, которые также оказывают существенное влияние на деятельность отдельных предприятий, но рассматривать их на уровне целой отрасли не совсем корректно и целесообразно.

Таким образом, мы еще раз убедились в высокой важности отрасли черной металлургии для мировой экономики, большого значения отрасли РФ на макроэкономические показатели и глубокую интеграцию в процессы внутри страны, а также необходимость активнее, чем это было ранее, мониторить основные факторы, оказывающие прямое либо косвенное воздействие на данный сектор экономики в целом и/или предприятия сектора в отдельности (в силу более динамичных происходящих изменений, а также появлению новых факторов). Все озвученное выше, делает рассматриваемую тему актуальной и востребованной на различных уровнях управления процессами в сфере.

¹ World Steel Association - Steel Statistical Yearbook 2021

² <https://worldsteel.org/about-steel/steel-industry-facts/>

³ DBS 27 Asian Insights - Oversupply in the Global Steel Sector Challenges and Opportunities

⁴ Инфраструктурный каркас экономического пространства региона [Текст]: монография / Е. В. Болгова, В. А. Носков, И. В. Носков. - Самара: Изд-во СамГУПС, 2011. - 337с. (9)

⁵ Organisation for Economic Co-operation and Development (OECD) <https://www.oecd.org/sti/ind/45145459.pdf>

⁶ World Steel Association - Steel Statistical Yearbook 2022. <https://worldsteel.org/steel-topics/statistics/world-steel-in-figures-2022/>

⁷ World Steel Association - Steel Statistical Yearbook 2022. <https://worldsteel.org/steel-topics/statistics/world-steel-in-figures-2022/>

⁸ Российская экономика - Аналитическое исследование НКР. https://ratings.ru/files/research/corps/NCR_Resilience_150622.pdf

⁹ https://www.international.gc.ca/world-monde/international_relations-relations_internationales/sanctions/russia_regulations-reglement_russie38.aspx?lang=eng

**THE RELEVANCE OF THE PROBLEM OF THE DEVELOPMENT OF THE GLOBAL
METALLURGICAL MARKET IN CONDITIONS OF GLOBAL UNCERTAINTY AND CRISES
(FOR METALLURGICAL COMPANIES OF THE RUSSIAN FEDERATION)**

© 2023 Konkov Maxim Nikolaevich
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: m.n.konkov@gmail.com

Keywords: ferrous metallurgy, GDP, vertical integration, economic cycles, supply chains, free trade restrictions, sanctions, marginality, infrastructure.

The article is devoted to analyze the relevance of the problem of the global metallurgical market development in conditions of uncertainty and crises, which, in turn, lead to the restructuring of supply chains, the revision of sales markets and the line of finished products for enterprises in the sector.

СОВМЕСТНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ: ПРИЗНАНИЕ В ОТЧЕТНОСТИ И АНАЛИЗ РИСКОВ

© 2023 Корнеева Татьяна Анатольевна
доктор экономических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: korneevat.a@sseu.ru

© 2023 Хайрулов Евгений Исманович
аспирант
Самарский государственный экономический университет

Ключевые слова: совместная деятельность, совместное предприятие, риски, консолидированная финансовая отчетность.

В статье рассмотрены подходы к раскрытию информации о совместной деятельности в бухгалтерской финансовой отчетности и консолидированной финансовой отчетности. На примере ОАО «РЖД» представлены выгоды и риски совместной деятельности, проведен анализ раскрытия информации о совместной деятельности в отчетности.

Российское законодательство предусматривает в настоящее время возможность ведения совместной деятельности (СД) как с формированием отдельных юридических лиц, называемых совместные предприятия (СП) так и без них, непосредственно участвуя совместно в проведении операций или совместном управлении активами. СД предполагает использование совместно сформированных участниками-бизнес-партнёрами, являющихся резидентами или нерезидентами, активов при установлении совместного контроля над ними в целях ведения деятельности, направленной на извлечение и совместного распределения прибыли при субсидиарном распределении рисков⁴.

В международной практике под совместным предпринимательством понимаются соглашения о деятельности, над которой две и более сторон обладают совместным контролем. Некоторые соглашения могут называться соглашениями о совместном предпринимательстве, но в действительности являться соглашениями, согласно которым контроль осуществляется одной стороной. Во всех описанных ситуациях решение вопроса о признании в учете и отчетности таких соглашений, а также рисков, связанных с ведением деятельности, требует профессионального суждения⁸.

В учетной науке и практике сложились определенные взгляды по рассматриваемому вопросу. В широком смысле под СП, как правило, понимается вид сотрудничества двух или нескольких компаний, в ходе которого появляется общая, в отдельных случаях, долевая собственность на материальные и финансовые ресурсы, которые в ходе такого сотрудничества используются для производственных целей, проведения научно-технических исследований и разработок, внешнеторговой деятельности.

По мнению Сиполс О.В., совместным предприятием является «объединение ресурсов двух или нескольких компаний для осуществления совместного проекта⁷. Целью такого

объединения является достижение экономии на масштабах и укрепление позиций на рынке. Совместное ведение дел часто является наиболее эффективным способом использования ресурсов, технологий и имеющегося опыта».

Дж. Блэк характеризует СП как компанию, в которой рисковый капитал делится между двумя и/или более фирмами³. Метод пропорционального деления рисков предпринимательской деятельности удобно и рационально применять в широкомасштабных проектах, сопряженных с повышенными рисками. Экономические субъекты, задействованные в функционировании СП, могут подбирать себе деловых партнеров по различным критериям. Иностранные фирмы, выполняющие инвестиционные функции, зачастую ищут местных деловых партнеров, которые хорошо осведомлены во множественных вопросах ведения предпринимательства на территории своей страны.

Кураков Л.П. характеризует СП как форму хозяйственной организации, учрежденной двумя или большим числом юридических лиц. СП могут иметь национальный или международный характер⁵. В качестве ключевой особенности СП автор отмечает факт совместной собственности.

Осадчая И.М. при рассмотрении СП делает акцент на риске, лежащем в основе ведения предпринимательской деятельности, указывая, что в СП используемый рисковый капитал разделен между двумя или более участниками⁶. Как правило совместное предпринимательство как форма предпринимательской деятельности используется в высокорисковых областях либо проектах, требующих значительных капитальных вложений.

Неотъемлемым компонентом совместного предпринимательства является совместный контроль, под которым понимается обусловленное договором совместное осуществление контроля, которое имеет место только в тех случаях, когда принятие решений в отношении значимой деятельности требует единогласного согласия сторон, осуществляющих совместный контроль. Идентифицируя значимую деятельность, важно учитывать структурные особенности совместного предпринимательства. В частности, важно проанализировать риски, заложенные в соглашениях о СД, риски, которые передаются сторонам, а также подверженность сторон всем или некоторым рискам, в том числе налоговым⁹.

Проанализируем сложившуюся практику ведения СД в группе компаний ОАО «РЖД», являющейся стратегической компанией, оказывающей разнообразные транспортные услуги по перевозке пассажиров и грузов, логистические услуги по территории РФ и стран ЕАЭС. Учитывая территориальный охват сферы ведения деятельности ОАО «РЖД», одной из форм предпринимательства, активно используемой ОАО «РЖД», является СД. Создание СП под совместным контролем позволяет получать синергетический эффект от внедрения современных технологий в ремонте и обслуживании активов РЖД.

В финансовой отчетности ОАО «РЖД», составленной по российским стандартам финансовой отчетности, за 2021 год отсутствует информация о наличии совместных предприятий и ведения компаний совместной деятельности. В то же время в бухгалтерском балансе по статье Финансовые вложения раскрыта информация о наличии вкладов в дочерние и зависимые общества ОАО «РЖД». Общая сумма финансовых вложений, представляющих собой вклад в уставный капитал зависимых обществ на 31.12.2021 г. составляет 9923290 тыс. руб. Понятие «зависимое общество» определено в ст. 6 Федерального закона от 26.12.1995 N 208-ФЗ «Об акционерных обществах»¹. Это общество признается

зависимым, в котором другое, называемое еще преобладающим общество, имеет более 20 процентов голосующих акций первого общества.

В консолидированной финансовой отчетности, составляемой в соответствии с требованиями МСФО, раскрывается отдельно информация об ассоциированных компаниях и совместных предприятиях². Анализ примечаний к консолидированной финансовой отчетности ОАО «РЖД» за 2018-2021 гг. показал, что ведение совместной деятельности Группы ОАО «РЖД» преимущественно осуществляет в форме СП.

Для содержательной характеристики экономической сущности СД ОАО «РЖД» и рисков, распределяемых между сторонами СД рассмотрим особенности работы и сферы деятельности совместных предприятий ОАО «РЖД», перечень которых представлен в таблице.

Реестр совместных предприятий ОАО «РЖД» по состоянию на 31.12.2021 г.

Наименование совместного предприятия	Доля владения, %
АО «Росжелдорпроект»	25
АО «ОТЛК ЕРА»	33,33
ООО «ТЛЦ "Белый Раст»	51
АО «ПНК»	25
АО «Калужский завод «Ремпутьмаш»	25

АО «Росжелдорпроект» выполняет проектно-изыскательские работы инфраструктурных объекты железнодорожного транспорта, занимается их реконструкцией и ремонтом. Инвестор ОАО «РЖД» участвует в деятельности СП АО «Росжелдорпроект» не только из экономических соображений, хотя АО «Росжелдорпроект» демонстрирует хорошие результаты деятельности при стабильном финансовом положении, но и для получения выгод неэкономического характера, используя опыт СП по выполнению проектно-изыскательских работ в различных природно-климатических и сейсмических условиях, что важно для функционирования железнодорожного транспорта в РФ, имеющей большую протяженность путей по территории с разнообразным климатом.

Учредителями АО «Объединенная транспортно-логистическая компания – Евразийский железнодорожный альянс» в рамках ЕАЭС совместно с ОАО «Российские железные дороги» являются ГО «Белорусская железная дорога» и АО «Национальная компания «Казахстан темир жолы».

В экономическом отношении целью участия ОАО «РЖД» в данном СП является развитие транзитных контейнерных перевозок между Китаем и Европой по территориям РФ, Казахстана, Беларуси.

ООО «ТЛЦ «Белый Раст», являющийся для ОАО «РЖД» совместным предприятием, оказывает услуги терминального оператора, включающие производственно-складские, терминальные, таможенные и производственно-складских для компаний группы ОАО «РЖД». В данном проекте ОАО «РЖД» минимизирует риски, связанные с данным сегментом деятельности.

Ключевым поставщиком нерудных материалов для ОАО «РЖД» выступает АО «Первая нерудная компания», являющаяся также СП в группе ОАО «РЖД». Такой формат вза-

имодействия компаний позволяет существенно снизить риски ОАО «РЖД» в части поставок щебня и его производных продуктов.

Участие ОАО «РЖД» в совместном предприятии АО «Калужский завод «Ремпутьмаш» (РПМ), являющемся российским производителем путевых машин и технологий, объединяющем 13 производственных площадок в РФ, позволяет снизить риск зависимости ОАО «РЖД» от рисков связанных с поставкой и обслуживанием путевых машин, путевой техники, необходимой для строительства, капитального ремонта и поддержания текущего содержания железнодорожного полотна.

Таким образом, совместную деятельность ОАО «РЖД» ведет в виде создания совместных предприятий, создание которых позволяет помимо получения экономических выгод от сотрудничества в разных сферах, минимизировать риски, связанные с оказанием дополнительных услуг в ходе обычной деятельности ОАО «РЖД», обслуживания подвижного состава и инфраструктуры железнодорожного транспорта, снизить зависимость от поставок импортных оборудования и материалов. В то же время раскрытие информации в финансовой отчетности, составленной по российским стандартам ведения учета, не в полной мере соответствует принципу приоритета содержания над юридической формой. Информация о деятельности, представленной в консолидированной отчетности, составленной на основе МСФО, как совместная в российской финансовой отчетности отражается как пассивное инвестирование в зависимые общества. В связи с этим, по нашему мнению, необходим пересмотр российских стандартов учета и отчетности по данному вопросу.

¹ Федеральный закон от 26.12.1995 № 208-ФЗ «Об акционерных обществах» [Электронный ресурс] – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_8743/ (Дата обращения: 05.03.2023 г.).

² МСФО (IFRS) 11 "Совместное предпринимательство" [Электронный ресурс] – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_193679/ (Дата обращения: 05.03.2023 г.).

³ Блэк, Дж. Экономика. Толковый словарь / под общ.ред. Осадчей И.М. – М.: «ИНФРАМ», Издательство «Весь Мир», 2000. – 840 с.

⁴ Бухгалтерский финансовый учёт в схемах и таблицах [Текст]: учеб. пособие / Т.А. Корнеева [и др.]. – 5-е изд., перераб. и доп. – Самара: Изд-во Самар. гос. экон. университета, 2018. – 372 с. – (Серия «Экономика – наглядно и просто»)

⁵ Кураков, Л.П. Экономика и право: словарь-справочник / Л. П. Кураков, В. Л. Кураков, А. Л. Кураков. – М.: Вуз и школа, 2018. – 1288 с.

⁶ Осадчая, И.М. Экономика. Толковый словарь / И.М. Осадчая. – М.: «Инфра-М», Издательство «Весь Мир», 2017. – 704 с.

⁷ Сиполс, О.В. Новый англо-русский словарь-справочник. Экономика / О.В. Сиполс. – М.: Флинта, Наука, 2015. – 712 с.

⁸ Корнеева, Т. А. Корпоративные объединения и консолидированная финансовая отчетность / Т. А. Корнеева, Г. А. Шатунова // Аудит и финансовый анализ. – 2006. – № 3. – С. 005-009.

⁹ Назаров, М.А. Проблемные аспекты применения налогоплательщиками критериев самостоятельной оценки налоговых рисков / А.В. Васильева, М.А. Назаров // Известия Института систем управления СГЭУ. 2012. № 1-2 (4-5). С. 57-61.

JOINT ACTIVITIES: RECOGNITION IN REPORTING AND RISK ANALYSIS

© 2023 Korneeva Tatiana Anatolievna
Doctor of Economics, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: korneevat.a@sseu.ru

© 2023 Khairulov Evgeny Ismanovich
Postgraduate Student
Samara State University of Economics

Keywords: joint arrangements, joint venture, risks, consolidated financial statements.

Approaches to disclosure of information about joint arrangements in accounting financial statements and consolidated financial statements are considered. On the example of JSC "Russian Railways", the benefits and risks of joint arrangements are considered, an analysis of the disclosure of information about joint arrangements in the financial statements is carried out.

ИНВЕСТИЦИИ В ХОЛДИНГОВЫХ СТРУКТУРАХ КАК ОБЪЕКТ УЧЕТА

© 2023 Косинов Степан Сергеевич*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: ss_kosinov@mail.ru

Ключевые слова: инвестиции, холдинг, бухгалтерский учет, управленческий учет, инвестиционные решения.

Статья посвящена определению состава инвестиций, которые являются объектом бухгалтерского и управленческого учета. Автор представляет перечень отечественных стандартов бухгалтерского учета по инвестициям, определяет состав информации о внешней и внутренней среде, формируемой в системе управленческого учета, для принятия инвестиционных решений в холдинге.

Для того чтобы рассматривать инвестиции в холдинговых структурах, как объект учёта, сначала представим определение термина инвестиции. Несмотря на кажущуюся простоту задачи, изучение научной литературы показывает, что ученые предлагают отличающиеся определения данного термина.

В ходе исследования были сделан анализ дефиниции «инвестиции» в разных источниках, в том числе в работах З.Боди, А. Кейн и А. Маркус³; Е. И. Лаврова, М. Ю. Маковецкого и Т. Н. Поляковой⁶; Н. И. Лахметкиной и Н. И. Лахметкиной⁷ и других авторов.

Одним из участников экономических отношений в бизнес-среде выступают холдинговые структуры, которые осуществляют инвестиции в материнскую и дочерние компании. Исходя из заявленной темы статьи, на основе проведенного исследования, полагаем, что под инвестициями холдинга следует понимать вложение средств (собственных и заемных) в различные проекты и направления хозяйственной деятельности с целью создания новых и развития действующих направлений бизнеса с конечной целью получения прибыли либо социального развития. Иными словами, результатом инвестиций выступает новый инвестиционный актив.

Можно выделить следующие формы инвестиционного актива в холдинговых структурах.

Во-первых, инвестиции в основной капитал - это капитальные вложения, в результате которых создаются или приобретаются здания, оборудование, машины и другие средства производства, которые предназначены для долгосрочного использования в производственных процессах. Такие инвестиции имеют важное значение для развития производственной деятельности и увеличения производительности труда, что может привести к увеличению прибыли и конкурентоспособности холдинга. Кроме того, инвестиции в основной капитал могут иметь положительный эффект на экономику страны в целом, поскольку

* Научный руководитель – **Маняева Вера Александровна**, доктор экономических наук, профессор.

они способствуют росту производства, созданию новых рабочих мест и повышению уровня жизни населения.

Во-вторых, инвестиции в человеческий капитал - это вложения в образование, тренинги, развитие навыков и знаний работников, которые могут привести к повышению их профессионального уровня, увеличению эффективности работы и улучшению результатов бизнеса. Такие инвестиции могут включать в себя финансирование программ обучения, семинаров, тренингов, обучения новым технологиям и инструментам, а также создание условий для саморазвития и карьерного роста сотрудников. Инвестиции в человеческий капитал могут иметь ряд преимуществ для холдингов, таких как повышение эффективности работы, увеличение производительности, улучшение качества продукции или услуг, уменьшение потерь от ошибок и неудачных решений, улучшение удовлетворенности и мотивации сотрудников.

В-третьих, инвестиции в ценные бумаги. Холдинговые компании могут инвестировать средства в различные типы ценных бумаг, такие как акции, облигации, векселя и другие, это один из способов получить доход от вложенных финансовых ресурсов. Инвестирование в акции позволяет холдинговой компании приобрести долю в собственности других компаний и получать доход в виде дивидендов. Облигации и векселя, в свою очередь, позволяют получать доход в виде купонного или процентного дохода. Однако инвестирование в ценные бумаги также может быть связано с риском потери средств, таких как внешняя бизнес-среда меняется в зависимости от экономических и политических условий. Поэтому, холдинги должны тщательно анализировать рынок ценных бумаг и принимать решения об инвестировании на основе анализа рисков.

В-четвертых, научно-исследовательские, опытно-конструкторские и технологические работы, к которым относятся работы, связанные с осуществлением научной (научно-исследовательской), научно-технической деятельности и экспериментальных разработок, определенные Федеральным законом от 23 августа 1996 г. N 127-ФЗ "О науке и государственной научно-технической политике".

В-пятых, вложения в совместную деятельность с целью извлечения экономических выгод или дохода совместно с другими участниками бизнес-среды путем объединения вкладов и (или) без образования юридического лица.

Для принятия управленческих решений по инвестициям необходима информация. Одним из источников получения данных выступает учет. Отдельные аспекты по учету объектов инвестирования представлены в работах отечественных исследователей, таких как: А. О. Баранова и Ю. М. Слепенковой¹; Л. В. Безбородовой²; Е. Н. Головиной и Н. А. Продановой⁴; Э. С. Дружиловской⁵; Т. В. Логиновой⁸; А. И. Мастерова⁹; В. А. Тереховой¹⁰ и других.

В настоящее время для формирования информации об инвестиционном активе в бухгалтерском учете и бухгалтерской отчетности существует ряд нормативных документов. В таблице представлен состав положений по бухгалтерскому учету, устанавливающие правила и порядок раскрытия информации об инвестиционном активе в бухгалтерской отчетности.

Показатели по инвестиционным активам в бухгалтерской отчетности содержится в бухгалтерском балансе, отчете о финансовых результатах, отчете о движении денежных средств и пояснениях к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах. Од-

нако необходимо понимать, что бухгалтерская отчетность является только одним из источников информации для принятия решения об инвестировании, и инвесторы также должны учитывать другие факторы, такие как рыночную конъюнктуру, конкурентную ситуацию, стратегические планы компании и другие. Этот информационный пробел можно компенсировать информацией, формируемой в системе управленческого учета.

Инвестиции как объект бухгалтерского учета

Инвестиционный актив	Российские стандарты учета и отчетности
Капитальные вложения	ФСБУ 26/2020 "Капитальные вложения"
Вложения в человеческий капитал	Не предусмотрен
Финансовые вложения	ПБУ19/02 "Учет финансовых вложений"
Научно-исследовательские, опытно-конструкторские и технологические работы	ПБУ17/02 "Учет расходов на научно-исследовательские, опытно-конструкторские и технологические работы "
Совместная деятельность	ПБУ 20/03 "Информация об участии в совместной деятельности"

Источник: составлен автором.

Для формирования системы управленческого учета в первую очередь определяется финансовая структура холдинга. В которой предусмотрены центры финансовой ответственности: центры расходов, центров доходов, центры прибыли, центры инвестиций.

Центр инвестиций – это центр ответственности за принятия управленческих решений по инвестициям, то есть за понесенные инвестиционные расходы и за результаты вложений в инвестиции. В данном центре ответственности должна аккумулироваться информация: во-первых, о внешней и внутренней среде для выбора объекта инвестирования; во-вторых, информация об оценке результатов инвестиций.

Информация о внешней среде для принятия инвестиционных решений может состоять из информации о макро-, мезо- и микроэкономической среде.

Информация для принятия инвестиционных решений, связанных с капитальными вложениями и расширением производства, включает в себя информацию для оценки экономической привлекательности инвестиционного проекта и информацию для расчета показателей, учитывающие временную стоимость денег.

Информация управленческого учета обобщается в формах управленческой отчетности и предоставляется заинтересованным пользователям для анализа и оценке принимаемых инвестиционных решений. Дополнительно, в качестве рекомендаций отметим, что управленческая отчетность может содержать информацию о том, в какие компании или проекты ранее инвестировал холдинг средства. Менеджеры могут проанализировать эти данные, чтобы понять, насколько успешными оказались эти инвестиции и насколько они соответствуют стратегии холдинга.

Таким образом, бухгалтерский и управленческий учет содержит полезную информацию для менеджмента, который рассматривает возможность инвестирования в бизнес холдинга. Важно отметить, что эти данные следует анализировать совместно с другими факторами, такими как отраслевые тенденции, стратегия холдинга, инновационный потенциал, рыночная конкуренция и другие факторы, которые могут влиять на успех холдинга.

¹ Баранов, А. О. Учет инвестиций в человеческий капитал и их роли в анализе пропорций формирования валового выпуска / А. О. Баранов, Ю. М. Слепенкова // Инвестиционный процесс и структурная трансформация российской экономики / Институт экономики и организации промышленного производства Сибирского отделения Российской академии наук. – Новосибирск : Институт экономики и организации промышленного производства СО РАН, 2020. – С. 264-285.

² Безбородова, Л. В. Учет влияния инвестиций в человеческий капитал в период кризиса / Л. В. Безбородова // Ученые записки Российской Академии предпринимательства. – 2009. – № 21. – С. 231-237.

³ Боди, З. Принципы инвестиций / З. Боди, А. Кейн, А. Д. Маркус ; Зви Боди, Алекс Кейн, Алан Дж. Маркус ; [пер. с англ. Э. В. Кондуковой и др.]. – 4-е изд. – Москва [и др.] : Вильямс, 2008. – 982 с.

⁴ Головина, Е. Н. Учет долгосрочных инвестиций в капитальное строительство: разбираемся с методологией / Е. Н. Головина, Н. А. Проданова // Бухучет в строительных организациях. – 2019. – № 4. – С. 28-36.

⁵ Дружиловская, Э. С. Учет инвестиций в ассоциированные организации и совместные предприятия / Э. С. Дружиловская // . – 2016. – № 8. – С. 22-27.

⁶ Лавров, Е. И. Инвестиции, финансовый рынок и экономический рост / Е. И. Лавров, М. Ю. Мавовецкий, Т. Н. Полякова. – Омск : Омский государственный университет им. Ф.М. Достоевского, 2007. – 500 с.

⁷ Лахметкина, Н. И. Инвестиционная стратегия предприятия : учеб. пособие для студентов, обучающихся по специальности "Финансы и кредит" / Н. И. Лахметкина ; Н. И. Лахметкина. – Москва : КноРус, 2006. – 183 с.

⁸ Логинова, Т. В. Учет инвестиций в капитальное строительство / Т. В. Логинова // Евразийское Научное Объединение. – 2021. – № 7-2(77). – С. 94-96.

⁹ Мастеров, А. И. Управленческий учет и анализ как инструменты повышения эффективности инвестиций в России / А. И. Мастеров // Международный бухгалтерский учет. – 2020. – Т. 23, № 10(472). – С. 1121-1148.

¹⁰ Терехова, В. А. Учет инвестиций в зависимые компании / В. А. Терехова // Международный бухгалтерский учет. – 2000. – № 7. – С. 2-3.

INVESTMENTS IN HOLDING STRUCTURES AS AN ACCOUNTING OBJECT

© 2023 Kosinov Stepan Sergeevich
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: ss_kosinov@mail.ru

Keywords: investments, holding, accounting, management accounting, investment decisions.

The article is devoted to determining the composition of investments that are the object of accounting and management accounting. The author presents a list of domestic accounting standards for investments, determines the composition of information about the external and internal environment formed in the management accounting system for making investment decisions in the holding.

СПЕЦИФИКА ПРИМЕНЕНИЯ ИННОВАЦИЙ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ СФЕРЫ УСЛУГ

© 2023 Крючкова Наталья Александровна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Kryuchkova_n.a@bk.ru

Ключевые слова: инновации, инновационные технологии, сфера услуг, предприятия общественного питания, факторы инновационного влияния, стратегии внедрения инноваций.

Статья посвящена анализу применения инновационных технологий на предприятиях сферы услуг, а именно на предприятиях общественного питания в РФ. Характеризуются факторы, оказывающие влияние на использование различных типов инноваций на предприятиях сферы услуг. Отмечаются стратегии применения новаций на предприятиях рассматриваемой сферы.

Под инновацией понимают нововведение в области техники, технологии, организации труда или управления, основанное на использовании достижений науки и передового опыта, обеспечивающее качественное повышение эффективности производственной системы или качества продукции.¹ Инновации должны внедряться последовательно и поддерживаться на протяжении длительного периода времени. Особенно заметна тенденция применения инноваций в сегментах рынка B2C. Адаптируясь к требованиям современности, предприятиям приходится придумывать новые продукты и услуги, способные заинтересовать потребителя.

Динамика затраты предприятий на инновации по видам деятельности в РФ, млн руб.

Виды затрат на инновационную деятельность	2019 г.	2020 г.	2021 г.
Исследование и разработка новых продуктов, услуг	871 660,1	945 623,9	1 031 336,6
Приобретение основных средств, связанных с инновационной деятельностью	657 000,1	713 523,8	871 347,9
Маркетинг	7 706,3	5 827,4	5 354,0
Обучение и подготовка персонала, связанного с инновациями	4 985,5	3 572,8	4 560,9
Инжиниринг	179 017,58	149 772,7	139 713,9
Разработка и приобретение программ для ЭВМ и баз данных	69 935,2	87 331,9	61 883,7
Приобретение прав на патенты, лицензий, патентование результатов интеллектуальной деятельности	8 738,7	37 816,1	29 577,6
Разработка и внедрение новых методов ведения бизнеса	5 811,9	4 184,5	225 536,0
Итого	1 954 133,3	2 134 038,4	2 379 709,9

Источник: Официальный сайт Росстат. Федеральная служба государственной статистики - Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru/statistics/science#>, свободный.

Согласно данным, представленным в таблице 1, наибольший удельный вес на протяжении исследуемого периода занимают затраты на планирование и разработку новых продуктов и/или услуг (около 44%). Охарактеризуем развитие продуктовых и сервисных инноваций, появившихся за последний период на рынке предприятий общественного питания.

В некоторых ресторанах г. Москвы и г. Санкт-Петербурга используется интересная технология приготовления блюд на глазах у гостей (Тепан-шоу). Необычный ресторан «Dans Le Noir?» (г. Санкт-Петербург), где едят в полной темноте. Его концепция заключается в том, что гости во время посещения заведения находятся в полной темноте. Перед входом в зал хостес предлагает выбрать одно из специально разработанных меню. «Белое» – меню-сюрприз, «красное» – мясное, «синее» состоит из морепродуктов, «зеленое» – вегетарианское. Также гость выбирает количество блюд в сете. Уникальная и продуманная обстановка позволяет сосредоточиться на текстуре еды и аромате напитков.

Обратимся к другим видам инноваций, применяемых в сферу услуг. Одним из примеров организационных инноваций является применение раций персоналом предприятия. Подобную инновацию применяют рестораны сети «Polyana Group».

Еще одним примером организационной инновации является технология мобильный официант, позволяющая принимать заказ посетителей и отправлять его на кухню, не отходя от столика, что позволяет ускорить процесс приготовления блюд и напитков. На региональном уровне используются в ресторанах сети «Perfecto Group».

Одним из основных требований посетителей предприятий общественного питания является быстрая и качественная подача блюд, в частности приготовленных на глазах гостей. Для этого владельцам необходимо иметь специальное оборудование, позволяющее произвести данный процесс (например, пароконвекционные печи). В любом случае для подобного процесса приготовления необходимо наличие инновационного оборудования и технологий. Особого внимания заслуживает молекулярная кухня как инновационный процесс приготовления блюд. В процессе производства продукции участвует молекулярная химия, а также инновационные технологии. Это позволяет совершенствовать кулинарные технологии, не используя при этом экзотические и дорогостоящие продукты.

Фудпейринг – направление в кулинарии, предполагающее сочетание различных продуктов, обладающих общими вкусовыми качествами. Данное направление было предложено биоинженером Бернаром Лауссом. Суть технологии заключается в определении центрального продукта с дальнейшим нахождением комбинирующих с ним продуктов по вкусовым качествам. Продукты относятся к определенной категории. Чем ближе продукт к центральному, тем лучше сочетание.

Для улучшения качества обслуживания и повышения лояльности посетителей к ресторану выдается «Виртуальная карта гостя» в системе R-Keereg. Данная технология является альтернативной заменой пластиковой карты посетителя. С помощью мобильного устройства гость может воспользоваться скидкой в заведении, оплатить часть заказа с помощью накопленных бонусов, ознакомиться с содержанием сформированного заказа и его стоимостью, а также при необходимости связаться с официантом.

Стоит отметить, что вследствие пандемии и снижения социальных контактов в ресторанах появилось такое новшество, как электронное меню, работающее на смартфоне путем считывания QR-кода. В этом появился определенный плюс, так как гость, открыв меню на своем мобильном устройстве, может сразу ознакомиться со всеми предложениями, та-

кая концепция позволяет увеличить количество заказываемых блюд и напитков, и, следовательно, увеличить средний чек посетителя.

На внедрение инновационных технологий в сфере услуг оказывают влияние ряд факторов, таких как:

- ценовые факторы (цена инновационной продукции, цена на прямые и не прямые продукты/ сервисные аналоги, цена на дополнительные и смежные товары с инновационной продукцией);

- неценовые факторы спроса (доходы потребителей, цены на товары-заменители и дополняющие товары, количество потребителей, потребительские ожидания, вкусы потребителей, мода или смена предпочтений в пользу конкретной продукции, государственная политика, изменения в составе конкурентов: появление новых поставщиков услуг, реализующих идентичные или аналогичные товары и услуги).

- неценовые факторы предложения (цена на материалы, основные средства, нематериальные активы используемые при производстве продукции, ожидания производителей товаров/услуг, количество продавцов новационной продукции, налоги и дотации государства при производстве и реализации инноваций, сложность в организации и использовании технологии при производстве инновационной продукции).

Изменения на предприятиях сферы услуг под воздействием инноваций можно поделить на три группы:

- 1) изменения, которые произошли из-за трансформации во внешней среде;

- 2) изменения, созданные результатами работы предприятия во внешней среде и дающие стимул внутренним преобразованиям за счет «обратной связи»;

- 3) изменения, связанные с потребностями самой организации в процессе ее работы с сохранением или изменением ее функций в сфере услуг.

Обратим внимание, что для внедрения инноваций необходимо выбрать одну из трех стратегий:

- 1) лидерство в продуктах;

- 2) совершенство в работе;

- 3) близость к клиенту.³

На основе модели Дж. Филлипса охарактеризуем основные аспекты применения вышеназванных стратегий.⁴ Необходимо произвести оценку инновационной активности на базе следующих показателей: уровень инновационности, типы инноваций, определение ее доходности, выделение инновационных процессов. Материальное стимулирование персонала на разработку и внедрение инноваций в деятельность предприятия также включается в аспекты применения стратегий. Нематериальное стимулирование заключается в создании проектного офиса и закреплении определенного функционала за конкретным сотрудником, а не добавление к существующим обязанностям функций, связанных с поиском и разработкой инноваций. Персонал предприятия должен понимать цели создания и содержание работы офиса. Следующим аспектом вышеназванных стратегий является коммуникационная активность, охватывающая 3 уровня: стратегический (вертикальное движение по структуре управления информацией о цели и содержании инновации); организационный (способствует взаимодействию на микроуровне); коммуникации на мезо- и макроуровнях (при реализации данного типа коммуникаций необходима патентная и лицензионная защита новационной продукции).

Заметно отставание внедрения инноваций на российском рынке услуг от зарубежных аналогов, что связано с сложностью получения инвестиций на развитие новаций. Но возможно использовать как классические источники их получения, так и современные методы (например, краудфандинговые платформы). Заметим, что инновации должны стать неотъемлемым элементом развития бизнес-процессов предприятия, т.к. значительные изменения в внешней среде, накладываяют обязательства по поиску и внедрению различных типов инноваций на микроуровне.

¹ Попадюк Т. Г., Линдер Н. В., Трачук А. В. Инновации и современные модели бизнеса. Учебник. Высшее образование. Бакалавриат. ИНФРА-М, 2022. 334с.

² Официальный сайт Росстат. Федеральная служба государственной статистики - Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru/statistics/science#>, свободный.

³ Лариос А. Изменись или умри // Управление проектами и программами. 2020. No3. С.174–179.

⁴ Phillips J. 20 mistakes innovators make// McGraw Hill. - 2018. - 76 с.

THE SPECIFICS OF THE APPLICATION OF INNOVATIONS AT THE ENTERPRISES OF THE SERVICE SECTOR

© 2023 Kryuchkova Natalya Alexandrovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: Kryuchkova_n.a@bk.ru

Keywords: innovations, innovative technologies, service sector, public catering enterprises, factors of innovative influence, strategies for introducing innovations.

The article is devoted to the analysis of the application of innovative technologies at service enterprises, namely at catering enterprises in the Russian Federation. The factors influencing the use of various types of innovations at service enterprises are characterized. Strategies of application of innovations at the enterprises of the considered sphere are noted.

УКЛОНЕНИЕ ОТ УПЛАТЫ НАЛОГОВ КАК ОДНО ИЗ НАПРАВЛЕНИЙ ТЕНЕВОЙ ЭКОНОМИКИ

© 2023 Кудинова Софья Дмитриевна
студент
Самарский государственный экономический университет

© 2023 Рудко Наталья Михайловна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: natali.rudko.02@list.ru

© 2023 Пискунов Владимир Александрович
доктор экономических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет

Ключевые слова: теневая экономика, уклонение от уплаты налогов, злоупотребление, экономический феномен, прибыль, государственный бюджет, налогоплательщики.

Статья посвящена одному из главных дестабилизирующих факторов экономики страны. Данный феномен оказывает колоссальное влияние на формирование государственного бюджета. Рассмотрены основные причины возникновения, а также методы контроля данного направления теневой экономики, представлена статистика по Российской Федерации.

В современных реалиях при анализе статистики теневой экономики наиболее распространенным методом обхода установленных правил является уклонение от уплаты налогов. Данное направление теневой экономики используют в большинстве случаев российские предприниматели. Хозяйствующие субъекты, как юридические, так и физические лица, придумывают различные схемы уклонения от налогового бремени, в условиях увеличения необходимости государства в финансовых ресурсах.

Ключевые приемы уклонения от уплаты налогов:

1. Вуалирование и фальсификация бухгалтерской финансовой отчетности.

Изменение расчета налога на прибыль позволяет скрыть реальную сумму дохода.

В соответствии с этим в балансе строка «Нераспределенная прибыль» не отражает действительный размер дохода, он преднамеренно занижен, а в пассив вносят несуществующие огромные суммы. Для обнаружения указанных махинаций поможет метод сопоставления показателей отчетности с иными документальными данными.

Кроме того, может отсутствовать регистрация организации, без постановки на учет в Государственной налоговой инспекции.

Использование ложных документов, искажение финансово-бухгалтерских операций являются наиболее распространенными способами уклонения от налогового бремени.

Также налоговая база будет существенно ниже из-за невысокой выручки, именно поэтому данный показатель также подвергается фальсификации. Но налоговые органы в настоящее время быстро идентифицируют данное ухищрение путем сравнения сумм прошлых периодов с настоящими.¹

2. В штат организации происходит набор большого количества инвалидов и неработающих пенсионеров. В связи с этим уменьшается облагаемая база по налогу на прибыль. Можно получить льготы по ЕСН и страховым взносам на травматизм.

3. Ухищрение с заработной платой и занижение настоящего количества сотрудников в организации. Заработная плата выдается в конвертах, формируются поддельные списки с численностью работников, вследствие этого уменьшаются налоговые и социальные отчисления из-за вуалирования реального фонда оплаты труда.

4. Существует также махинация преднамеренного банкротства. Данная схема начинается с решения руководителя организации. По данному методу можно не переживать по поводу роста долгов, не выплачивать налоги и заработную плату.

5. В настоящее время широкое распространение получает «бизнес на дому». Физическое лицо, осуществляя деятельность систематически и получая прибыль от оказания услуг, например, стрижки или маникюра, не желает становиться самозанятым и выплачивать налоги.²

Рассмотрим основные причины уклонения от уплаты налогов:

1. Моральная. Человек думает о тяжести труда, отдаче работе своих ресурсов и сил, и впоследствии необходимости выделить государству часть денег, «добытых непосильным трудом», ведь, как он думает, у государства с каждым разом растет потребность в финансовых ресурсах.

2. Политическая. Суть данной причины заключается в том, что государство налоги использует для выполнения своих функций. То есть государство должно стимулировать развитие производства, а не только балансировать бюджет.

3. Экономическая. Различают 3 вида налогообложения: пропорциональная, прогрессивная и регрессивная. В России действует пропорциональная, что значит установление одинаковой ставки налога независимо от размера дохода. Данная модель имеет свои плюсы и минусы, однако у большинства людей размер оплаты труда невысокий, и соответственно, уплата налогов может ухудшить финансовое состояние физического лица. У юридических лиц трудность в уплате налогов может заключаться в том, что большинство предприятий использует устаревшее оборудование, в которое необходимо вкладывать денежные средства, также могут быть проблемы с продажей товара на внутреннем и внешнем рынках. Эти нюансы приводят к нехватке денег для выплаты налогов.³

Существует ряд методов, государство с помощью них ведет контроль с правонарушителями уплаты налогов:

1) усовершенствование нормативно-правовой основы, что предоставляет вероятность прикрыть закон, используемой с целью отклонения от уплаты налогов;

2) усиление наказаний для нарушителей налогового законодательства;

3) формирование новейшего комплекса управленческих и нормативных мер по предотвращению, мониторингу и недопущению ухода от налогообложения и др.

В 2019 г. отмечено 4 503 налоговых правонарушений, в 2020-м - 4 872, в 2021-м - 5 543. Согласно этому можно отметить, что скорость прироста числа налоговых правонару-

шений в 2021 г. растет согласно сопоставлению с предшествующим годом, одним из факторов увеличения налоговых правонарушений становится последствия пандемии.⁴

Соблюдения антиковидных ограничений, трудное состояние бизнеса в период пандемии, переход сотрудников на дистанционную работу, остановка деятельности некоторых учреждений в единичных секторах экономики, а также другими аналогичными условиями, нуждаются в необходимости взыскания денег с целью возобновления собственного экономического утверждения. Ситуации такого рода приводят не только к законному методу, а также к незаконному уклонению от уплаты налогов, а также сборов, сокрытию прибыли, собственности, выплате «серых» зарплат.

Невыплата налогов приносит стране отрицательные результаты, поэтому не все программы реализуются в полном объеме, также это приводит к невыплате заработной платы сотрудникам и т. д. Закрывание сумм налоговой задолженности, также считается фактором увеличения налоговых преступлений. Уменьшение долга в бюджетной системе Российской Федерации даст возможность абсолютного управления со стороны налоговых организаций за работой налогоплательщиков.

Механизм неуплаты налогов считается неминуемым, что свойственно абсолютно для всего государства. Но при помощи использования мероприятий улучшения законодательства, увеличения контролирования, а также формирование налоговой культуры, возможно существенно уменьшить размер этого явления.

¹ Вуалирование и фальсификация бухгалтерской отчетности // КиберЛенинка URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/vualirovanie-i-falsifikatsiya-buhgalterskoj-otchetnosti> (дата обращения: 18.03.2023).

² Теневая экономика и уклонение от уплаты налогов // КиберЛенинка URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/tenevaya-ekonomika-i-uklonenie-ot-uplaty-nalogo> (дата обращения: 18.03.2023).

³ Причины уклонения от уплаты налогов // URL: https://vuzlit.com/2039978/tenevaya_ekonomika_nalogo_vaya_prestupnost (дата обращения: 18.03.2023).

⁴ Уклонение от уплаты налогов // <https://astral.ru/uarticles/nalogi/12857>.

TAX EVASION AS ONE OF THE AREAS OF THE SHADOW ECONOMY

© 2023 Kudinova Sofya Dmitrievna
Student
Samara State University of Economics

© 2023 Rudko Natalia Mikhailovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: natali.rudko.02@list.ru

© 2023 Piskunov Vladimir Alexandrovich
Doctor of Economic Sciences, Professor
Samara State University of Economics

Keywords: shadow economy, tax evasion, abuse, economic phenomenon, profit, state budget, taxpayers.

The article is devoted to one of the main destabilizing factors of the country's economy. This phenomenon has a tremendous impact on the formation of the state budget. The main causes of the emergence, as well as methods of control of this area of the shadow economy are considered, statistics on the Russian Federation are presented.

ФИНАНСОВАЯ УСТОЙЧИВОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

© 2023 Кузбакова Гульнара Куаншкалиевна*
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: kuzbakova@gmail.com

© 2023 Колупаев Александр Сергеевич*
аспирант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: ip-kolupaev@mail.ru

Ключевые слова: финансовая устойчивость, внешние и внутренние факторы, стабильность, гибкость, показатели, стратегическое планирование.

Статья посвящена анализу понятия финансовой устойчивости, определению его точной формулировки, раскрытию значения в современной геополитической обстановке. Рассмотрены основные факторы, влияющие на финансовую устойчивость предприятия, отмечена важность стратегического планирования.

В современном мире под действием внешних и внутренних раздражителей функционирование предприятия становится всё более сложным. Необходимо своевременно и эффективно реагировать на меняющиеся условия, при этом сохраняя и приумножая достигнутый уровень работы предприятия, его финансовую устойчивость. Финансовая устойчивость предприятия является одним из наиболее важных аспектов успешного бизнеса. Это связано с тем, что сегодняшние рыночные условия довольно сложные и динамичные. Под воздействием различных раздражителей предприятие должно не просто продолжать функционировать, а должно осуществлять свою деятельность с максимально допустимым результатом.

Финансовая устойчивость - достаточно широкое, многогранное и сложное понятие. Ни отечественные, ни зарубежные ученые не пришли к общей формулировке понятия "финансовая устойчивость". Во многих исследованиях, научных работах финансовую устойчивость отождествляют с понятием платежеспособность, финансовая независимость, ликвидность, рентабельность. Но нельзя считать такой подход абсолютно верным. Финансовая устойчивость многогранное понятие и включает в себя и финансовую независимость, и платежеспособность, и рентабельность, и ликвидность, а также состояние основных фондов и многое другое.

Для того чтобы определить точную трактовку понятия "финансовая устойчивость", необходимо обратиться к научным трудам разных исследователей и, проанализировав их,

* Научный руководитель – **Никитина Наталья Владиславовна**, кандидат экономических наук, доцент.

сформулировать свое определение. Подходы разных ученых, рассмотренные нами, трактуют финансовую устойчивость как определенное состояние предприятия. Но каждый вкладывает в это понятие свой смысл. Королев А.М.¹ считает, что финансовая устойчивость - это способность покрывать свои запасы и затраты с помощью собственных средств. Бычкова С.М.² рассматривает обладание ресурсами для погашения своих обязательств в полном объеме и точно в срок.

У данного подхода есть недостаток. С помощью перечисленных выше показателей можно оценить только краткосрочную и среднесрочную перспективу. Для стратегического планирования необходимо дополнить данный анализ, например, оценить влияние внешней среды на устойчивость предприятия.

Лалетин Н.О.³ считает, что финансовую устойчивость следует рассматривать как способность защиты предприятия от риска. Риск - это неотъемлемая составляющая функционирования предприятия в условиях рыночной экономики. С этой точки зрения финансовую устойчивость следует анализировать с помощью корреляционно-регрессивных моделей. Бундзеляк П.А.⁴ в своей публикации трактует финансовую устойчивость как интегрированное понятие, отражающее способность предприятия функционировать в долгосрочной перспективе, т.е. осуществлять хозяйственно-экономическую деятельность.

Жуков А.Ю.⁵ в своей работе характеризует понятие финансовая устойчивость, как способность предприятия осуществлять свою финансово-хозяйственную деятельность, сохранять равновесие в постоянно изменяющихся реалиях и возможность поддерживать приемлемый уровень платежеспособности и ликвидности в условиях неопределенности и риска. Хаматвалеева А.В.⁶ определяет финансовую устойчивость как способность функционировать в условиях рынка с определенным уровнем риска, при этом обладая высоким уровнем конкурентоспособности и, удовлетворяя интересам собственников, общества и государства.

Финансовую устойчивость предприятия можно определить с помощью составных частей, для того чтобы наиболее полно раскрыть экономическую сущность данной категории. Следует отметить, что данные компоненты взаимосвязаны и взаимообусловлены. Представить структуру понятия "финансовая устойчивость" можно с помощью следующей схемы (рисунок 1).

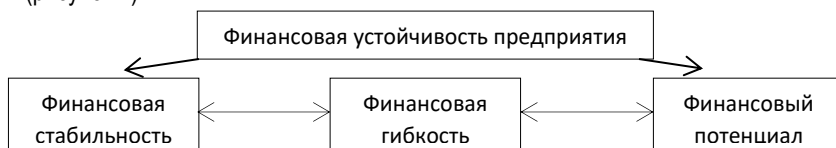


Рис.1. Структурные компоненты финансовой устойчивости

Разберем каждую составную часть понятия более подробно. Финансовая стабильность – способность предприятия сохранять постоянство финансово - экономического положения в краткосрочном и долгосрочном периоде. Определяют данную категорию с помощью показателей текущей и стратегической платежеспособности.

Финансовая гибкость - это экономическая категория, характеризующая способность предприятия поддерживать равновесие в постоянно изменяющихся условиях внешней и

внутренней среды. Данное понятие можно охарактеризовать с двух сторон. Финансовый потенциал представляет собой такую экономическую категорию, которая отражает совокупность имеющихся у предприятия финансовых ресурсов и возможностей, которые не были ранее реализованы⁷. С другой стороны, финансовый потенциал - это способность финансовых ресурсов, имеющихся у предприятия, приносить экономическую выгоду.

Таким образом, исходя из вышеперечисленного можно сформулировать понятие "финансовая устойчивость". Финансовая устойчивость - это многогранное понятие, которое включает в себя финансовую стабильность, гибкость и финансовый потенциал. Финансовая устойчивость характеризует собой такое состояние предприятия, при котором оно способно поддерживать равновесие в изменяющихся условиях, а также поддерживать уровень платежеспособности, ликвидности и рентабельности. Предприятие является открытой социально-экономической системой, которая находится в постоянном взаимодействии с другими участниками системы⁸.

Все факторы можно условно разделить на факторы внутренней и внешней среды. К внутренним факторам, оказывающим влияние на финансовую устойчивость, относятся:

1. Финансовый поток: уровень поступления денежных средств и расходов на предприятии,
2. Финансовое планирование: процесс оценки и прогнозирования доходов, расходов и инвестиций на основе ресурсов компании,
3. Объем персонала: наличие достаточного количества сотрудников для обеспечения производственных операций,
4. Качество управления: эффективность и надежность руководства компании в принятии стратегических решений и управлении ресурсами,
5. Финансовая структура: соотношение между долгосрочными и краткосрочными обязательствами и активами компании,
6. Рыночное положение: конкурентная среда и количество спроса на продукцию компании,
7. Финансовая политика: стратегия по управлению финансами компании.

Внешние факторы - это процессы, причины и обстоятельства, на которые предприятие не может воздействовать.

Внешняя среда включает в себя хозяйствующие субъекты, национальные и транснациональные структуры, а также внешние условия и факторы, непосредственно влияющие на предприятие.

Внешняя среда находится в постоянном движении. Адаптироваться под изменяющиеся условия внешней среды - это одно из главных условий поддержания финансовой и экономической устойчивости. Внешние факторы, оказывающее существенное влияние представлены на рисунке 2.



Рис. 2. Внешние факторы, влияющие на финансовую устойчивость

Нестабильная внешняя среда может оказывать существенное влияние на финансово-экономическую устойчивость предприятия, поскольку может повлиять на его доходность и ликвидность.

В условиях нестабильности внешней среды цены на сырье, энергоносители, валютные курсы и другие факторы могут изменяться существенно и быстро, что может привести к ухудшению финансовых показателей предприятия. Например, повышение цен на нефть может привести к росту затрат на производство и снижению прибыли, а изменение валютного курса может увеличить затраты на импортную сырьевую базу и снизить конкурентоспособность продукции на мировом рынке.

Также нестабильность внешней среды может привести к снижению спроса на продукцию предприятия, что может повлиять на его доходность и ликвидность. В связи с этим предприятиям следует обеспечивать достаточный уровень резервных фондов и диверсифицировать свой бизнес, чтобы снизить риски.

В целом, нестабильная внешняя среда требует от предприятий более гибкой и адаптивной стратегии, а также усовершенствования управления рисками и финансовым планированием. При этом стоит отметить, что наибольшее влияние из вышеперечисленных групп оказывают финансово - экономические факторы. Кроме того, эти факторы зачастую обусловлены влиянием организационно - управленческих и производственно-технологических факторов.

Все факторы оказывают на предприятие как положительное, так и отрицательное влияние и последствия. Поэтому своевременное выявление и анализ всех факторов сможет

способствовать принятию необходимых управленческих решений и разработке эффективной стратегии развития предприятия на средне и долгосрочную перспективу.

Финансовая устойчивость предприятия – это способность компании справляться с текущими финансовыми обязательствами и обеспечивать свой рост и развитие в долгосрочной перспективе. Предприятие, которое обладает финансовой устойчивостью, может легко переносить изменения на рынке, такие как снижение спроса, повышение цен или рост конкуренции.

Одним из главных аспектов обеспечения финансовой устойчивости является правильное финансовое планирование. Компании должны оценить свои текущие и будущие финансовые потребности и разработать стратегию, которая позволит им достичь целей в будущем. Кроме того, предприятия должны учитывать свои текущие обязательства и планировать свои расходы на следующие несколько лет, чтобы избежать проблем с ликвидностью.

Другой важный аспект финансовой устойчивости является эффективное управление финансами. Предприятия должны уметь эффективно управлять своими финансами, чтобы иметь возможность принимать быстрые и правильные решения. Это включает в себя управление денежными потоками, планирование бюджета, управление кредитными рисками и эффективную работу с финансовыми отчетами.

Кроме того, предприятия должны уделять большое внимание контролю за расходами и оптимизации затрат. Это поможет им сохранять здоровые финансовые показатели даже при снижении спроса или увеличении конкуренции.

И наконец, важным аспектом обеспечения финансовой устойчивости является привлечение дополнительного финансирования. Предприятия могут рассматривать различные варианты, такие как привлечение инвестиций, получение банковских кредитов или выпуск облигаций. Однако, привлечение дополнительного финансирования должно быть обоснованным, возможным и подходящим для конкретной ситуации компании.

В целом финансовая устойчивость предприятия является необходимым условием для успешного бизнеса в современных условиях. Это требует правильного финансового планирования, эффективного управления финансами, контроля за расходами и привлечения дополнительного финансирования в конкретной ситуации компании. Важно понимать, что обеспечение финансовой устойчивости – это не просто цель, а важный инструмент для достижения успеха в бизнесе.

¹ Королев, М.А. Оценка влияния денежных потоков на финансовую устойчивость/ Королев М.А. // Наука, образование, инновации: апробация результатов исследований. Материалы Международной (заочной) научно - практической конференции. Под общей редакцией А.И. Вострецова. 2019. - С. 348-352.

² Бычкова, С. М. Методика анализа финансовой устойчивости предприятия/ С. М. Бычкова, Д. Г. Бадмаева // Известия Санкт - Петербургского государственного аграрного университета. -2018. - № 42. - С. 247-254.

³ Лалетин, Н. О. Финансовая устойчивость как элемент оценки устойчивости экономического субъекта / Н. О. Лалетин, О. В. Федорова // Вопросы экономики и финансов: современное состояние и актуальные проблемы: Материалы научно-практической национальной конференции, Чита, 30 марта 2018 года. – Чита. – 2018. – С. 152-162.

⁴ Бундзеляк, П.А. Теоретические основы значимости оценки финансовой устойчивости предприятия: Научно-технический прогресс как механизм развития современного общества. / П.А. Бундзеляк // Сборник статей Международной научно-практической конференции. -2020. - С. 64-68.

⁵ Жуков, А.Ю. Текущие тенденции в оценке финансовой устойчивости российских предприятий / А.Ю. Жуков // Исследование инновационного потенциала общества и формирование направлений его стратегического развития. Сборник научных статей 9-й Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. В 3-х томах. Ответственный редактор А.А. Горохов. - 2019.- С. 321-325.

⁶ Хаматвалеева, А.В. Зиятдинов А.Ф. Методики оценки финансовой устойчивости / А.В. Хаматвалеева, А.Ф. Зиятдинов // Научные исследования: фундаментальные и прикладные аспекты - 2018. Сборник научных трудов. Казань. - 2018. - С. 147-149.

⁷ Чудаева, А. А. Отражение рисков в расчетах экономической эффективности инвестиционных проектов, направленных на развитие производства / А. А. Чудаева, Н. В. Никитина // Экономика и предпринимательство. – 2018. – № 9(98). – С. 959-963. – EDN YVFCCL.

⁸ Наугольнова, И. А. Возрастание актуальности внедрения процессного управления на российских предприятиях в новых геополитических условиях / И. А. Наугольнова // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2022. – № 1-1. – С. 389-391. – DOI 10.46554/ScienceXXI-2022.03-1.1-pp.389. – EDN HSDVOD.

FINANCIAL STABILITY OF THE ENTERPRISE IN MODERN CONDITIONS

© 2023 Kuzbakova Gulnara Kuanshkalievna
Master's Student
Samara State University of Economics
E-mail: kuzbakova@gmail.com

© 2023 Kolupaev Alexander Sergeevich
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: ip-kolupaev@mail.ru

Keywords: financial stability, external and internal factors, stability, flexibility, indicators, strategic planning.

The article is devoted to the analysis of the concept of financial stability, the definition of its exact formulation, its significance in the modern geopolitical situation. The main factors affecting the financial stability of the enterprise are considered, the importance of strategic planning is noted.

ТЕНДЕНЦИИ РЫНКА ЖИЛОЙ НЕДВИЖИМОСТИ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

© 2023 Кузнецова Ольга Вячеславовна
кандидат экономических наук
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Ola.kuz@yandex.ru

Ключевые слова: жилье, новостройка, рынок жилой недвижимости, ипотека, аренда, рейтинг, строительство.

Статья посвящена анализу тенденций на рынке жилищного строительства, а также на связанных с ним рынках ипотечного кредитования и аренды жилой недвижимости. Приведена статистика по объемам жилищного строительства и квартирографии жилого фонда в Самарской области. В исследовании указаны самые масштабные проекты жилищного строительства в Самаре и пригороде.

Жилищный вопрос – один из главных при реализации политики увеличения качества жизни населения. В последние годы государство оказывает беспрецедентные меры поддержки отрасли жилищного строительства, включая льготное ипотечное кредитование. По объемам строительства ежегодно увеличиваются темпы ввода в эксплуатацию жилья.

На март 2023 года в стране строится более 2 миллионов квартир в 9205 жилых домах, общая площадь строящихся квартир более 98 миллионов квадратных метров¹.

В Самарской области сейчас строится 31,1 тыс. квартир. Квартирография жилищного строительства Самарской области представлена на рисунке 1.

Общий объем текущего строительства в Самарской области 1 млн 746 тыс. м², из них:

- 31%, или 539 тыс. м² - распродано;
- 69%, или 1 млн 207 тыс. м² - не распродано либо не открыты продажи.

В 2023 году в России планируется построить и ввести в эксплуатацию не менее 50 млн кв. м жилья в многоквартирных домах.

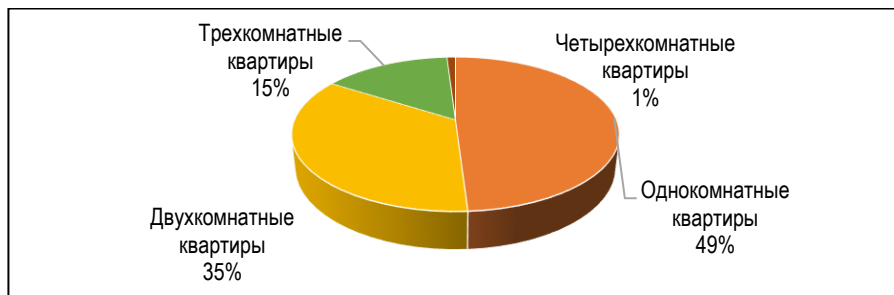


Рис. 1. Квартирография нового жилищного строительства Самарской области по состоянию на март 2023 года

Источник: составлено автором на основе данных портала наш.дом.рф¹

По итогам 2022 года было сдано 102,7 млн кв. м жилья:

- меньше половины этого объема пришлось на многоквартирные дома (45,5 млн кв. м);
- остальные 57,2 млн кв. м жилья были построены населением.

В январе 2023 года в России было введено 12,2 млн кв. м жилья, это на 18% больше, чем в январе 2022-го. 52% этого объема относится к сегменту индивидуального жилищного строительства, то есть построено населением.

Анализ средней площади квартир показал, что происходило снижение за последние четыре года (таблица 1). Наибольшее сокращение средней площади квартир отмечено в трехкомнатных квартирах, а наименьшее – в однокомнатных квартирах. Это связано с увеличением стоимости квадратного метра строительства и для увеличения доступности стоимости квартиры наблюдается динамика сокращения ее площади.

Таблица 1

Изменение площади квартир разной комнатности в крупных городах России

Отчетная дата	Студия	1-комн.	2-комн.
Февраль 2019 года	28,1	56,7	79,2
Февраль 2023 года	27,1	38,3	54,5
Динамика, %	-3,5	-2,3	-3,9

Источник: Аналитика РБК²

Площадь трехкомнатных квартир сократилась на 4,9%, размер двушек уменьшился на 3,9%, площадь студий за четыре года сократилась на 3,5%, многокомнатное жилье потеряло 3,3% площади, а средний размер однокомнатных квартир стал меньше на 2,3%

Рассмотрим динамику стоимости квадратного метра жилой недвижимости в новостройках крупных городов России в таблице 2.

Таблица 2

Динамика цен на новостройки среди мегаполисов в 2022 году, тыс.руб./м²

Город	Январь 2022	Январь 2023	Динамика
Самара	80	109	+36%
Казань	133	178	+34%
Волгоград	71	93	+31%
Уфа	92	118	+28%
Челябинск	64	80	+25%
Красноярск	95	115	+21%
Санкт-Петербург	215	257	+20%
Новосибирск	106	127	+20%
Воронеж	79	94	+19%
Ростов-на-Дону	97	114	+18%
Нижний Новгород	115	134	+17%
Краснодар	122	138	+13%
Екатеринбург	108	121	+12%
Москва	420	440	+5%

Источник: Аналитика РБК²

По результатам представленных в таблице 2 данных видно, что Самара занимает первое место по росту цен на новостройки среди мегаполисов в 2022 году: за год квадратный метр жилья в новостройке подорожал в Самаре на 36% с 80 тыс.руб./м² в январе 2022 до 109 тыс.руб./м² в январе 2023 года.

На 2 месте по динамике роста цен на новостройки Казань (+34%, до 178 тыс.руб./м²), на 3 - Волгоград (+31%, до 93 тыс.руб./м²), Москва заняла последнее место (+5%, до 440 тыс.руб./м²). Низкая динамика стоимости квадратного метра в Москве обусловлено изначально высокими ценами и большим количеством предложений девелоптеров. В городах, где предложений не так много, а значит и конкуренция не столь велика, доля выхода на экспозицию нового объекта более существенно играет роль в определении средней цены.

Несмотря на значительный прирост стоимости квадратного метра в новостройках Самары, она остаётся одной из самых низких среди городов-миллионников, первичное жилье дешевле только в Омске (104,9 тыс.руб./м²), Воронеже (94 тыс.руб./м²), Волгограде (93 тыс.руб./м²) и Челябинске (80 тыс.руб./м²).

Еще одним из наиболее значимых факторов, определяющих рынок жилой недвижимости, является ипотека (показатели процентных ставок, сумм и сроков кредитов). Всего в прошлом году в Самарской области было выдано ипотечных кредитов на общую сумму 72 млрд 812 млн рублей (-22% к 2021 году).

В январе текущего года в регионе было выдано 1436 ипотечных кредитов (-25% к январю 2022 года), из них:

- на первичном рынке было выдано 235 кредитов (-52% к январю 2022 года);
- на вторичном рынке было выдано 1201 кредит (-15% к январю 2022 года).

Общий объем ипотечных кредитов, выданных в регионе в январе 2023 года, 4 млрд 262 млн. руб. (-15% к январю 2022 года), из них:

- на первичном рынке 1 млрд 137 млн руб. (-28% к январю 2022 года);
- на вторичном рынке 3 млрд 125 млн руб. (-9% к январю 2022 года);

Средневзвешенная ставка по ипотечным кредитам в январе 2023 года в регионе составила 8,79%:

- на первичном рынке средневзвешенная ставка составила 5,10% (-1,14 п.п. к январю 2022 года);
- на вторичном рынке средневзвешенная ставка составила 10,28% (+0,87 п.п. к январю 2022 года).

В Самарской области по итогам Всероссийской переписи населения зарегистрирован рост численности сельского населения: в 2002 году в Самарской области зарегистрировано было 628057 человек, в 2010 году – 635943 человек, а в 2020 году – 647357 человек³. Данная динамика обусловлена привлекательностью проживания в пригороде за счет близости к городской инфраструктуре в сочетании с лучшей экологической обстановкой и более доступной стоимостью квадратного метра жилья⁴. На рисунке 2 представлена структура строящихся объектов недвижимости в отдаленных районах Самары.

Нельзя обойти стороной и вопрос стоимости аренды жилой недвижимости. В таблице 3 представлена динамика за 2022-2023 годы средних ставок аренды квартир (в расчет брали однокомнатные квартиры как пользующиеся наибольшим спросом).

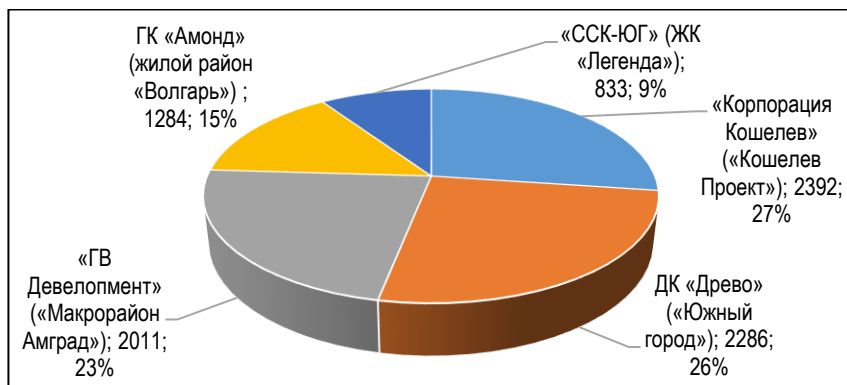


Рис. 2. Объем текущего жилищного строительства в отдаленных районах Самары и пригорода на март 2023 года, количество квартир

Источник: составлено автором на основе данных портала наш.дом.рф¹

Таблица 3

Ставки аренды на однокомнатные квартиры в начале 2022 и 2023 года, руб./мес.

Город	Средняя стоимость аренды однокомнатной квартиры в 2023 году, руб/мес.	Изменение стоимости за год
Ростов-на-Дону	20 000	33,30%
Воронеж	15 000	25,00%
Волгоград	14 000	16,70%
Челябинск	14 000	16,70%
Омск	15 000	15,40%
Пермь	15 000	15,40%
Самара	17 000	13,30%
Красноярск	19 000	11,80%
Краснодар	20 000	11,10%
Уфа	16 000	6,70%

Источник: Аналитика РБК²

Самара на 7 месте среди крупнейших городов РФ, где за год сильнее всего подорожала аренда жилья. В ТОП-3 городов-миллионников по росту стоимости аренды однокомнатных квартир попали Ростов-на-Дону (+33,3%), Воронеж (+25%) и Волгоград (+16,7%). Снижение отмечено только в столицах: в Москве однокомнатные квартиры стоят дешевле, чем год назад, на 9,1%, в Санкт-Петербурге — на 7,4%.

К тенденциям рынка жилой недвижимости также можно отнести рост этажности жилых комплексов, разнообразие классов застройки, комплексная застройка территорий, повышенные требования к качеству строительства и обустройства придомовой территории. В перспективе возможно развитие сегментов арендного жилья, строительства апарт-отелей и повышенный спрос на сервисные жилищные услуги.

¹ Основные показатели жилищного строительства [Электронный ресурс]. – URL: https://наш.дом.рф/аналитика/показатели_жилищного_строительства (Дата обращения 10.03.2023) – Текст: электронный.

² РБК [Электронный ресурс]. – URL: <https://realty.rbc.ru> (Дата обращения 14.03.2023) – Текст: электронный.

³ Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Самарской области [Электронный ресурс]. – URL: <https://samarastat.gks.ru/> (дата обращения: 15.03.2022) – Текст: электронный.

⁴ Чумаков Е.Н., Агаева Л.К. Формирование методических подходов к инвестиционной привлекательности строительной отрасли // Экономика и предпринимательство. – 2022. - №9(146). – с.201-204. – Текст : непосредственный.

TRENDS IN THE RESIDENTIAL REAL ESTATE MARKET OF THE SAMARA REGION

© 2023 Kuznecova Olga Vyacheslavovna
Candidate of Economics
Samara State University of Economics
E-mail: Ola.kuz@yandex.ru

Keywords: housing, new building, residential real estate market, mortgage, rent, rating, construction.

The article is devoted to the analysis of trends in the housing construction market, as well as in the related mortgage lending and residential real estate rental markets. The statistics on the volume of housing construction and the housing stock in the Samara region are given. The study indicates the largest housing construction projects in Samara and the suburbs.

ЭКСПАНСИЯ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ КАК ИСТОЧНИК РОСТА РОССИЙСКОГО БАНКОВСКОГО СЕКТОРА

© 2023 Кузьмина Ольга Юрьевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: pisakina83@yandex.ru

Ключевые слова: цифровизация, банки, банковские услуги, финансовые технологии, digital-проекты, финансовая экосистема.

Статья посвящена анализу процесса экспансии цифровых технологий в банковский сектор российской экономики. Определяются ключевые кредитные структуры, занимающиеся внедрением digital-проектов в российскую финансовую практику. Особое внимание уделяется изучению факторов, препятствующих интенсивному применению цифровых решений в российской банковской среде.

Важным инфраструктурным элементом экономики любой страны является банковская система, которая не только выступает частью финансовой системы, но и может рассматриваться как неотъемлемое звено производственного цикла. Переплетение экономических интересов банковского и реального сегментов экономики настолько весомо, что их существование может рассматриваться как симбиоз. Объем и структура ресурсной базы банков, а также их активов напрямую связаны с финансовым состоянием клиентов, которые в большинстве своем являются представителями бизнес-процессов, протекающих в производственной среде. В то же самое время от эффективности деятельности коммерческих банков зависит развитие реального сектора, финансовая устойчивость банковских структур, достаточный уровень их капитализации и ликвидности позволяют кредитным организациям поддерживать непрерывность процесса общественного воспроизводства¹.

Современное развитие банковской отрасли происходит в условиях экспансии новых финансовых технологий, которые активно используются кредитными организациями. Процесс цифровизации, охвативший практически все отрасли и секторы системы общественного воспроизводства, довольно сильно затронул и банковский сегмент. Так, в Банке России создан «Департамент финансовых технологий, проектов и организации процессов». Набирает популярность образованная не так давно ассоциация «Финтех», в которой принимают участие основные игроки банковского рынка, ПАО Сбербанк, ВТБ, АО Альфабанк и другие. Применение финансовых технологий находит свое отражение в следующих программных решениях, которые были разработаны АО Альфа-Банк, ПАО ВТБ и ПАО Сбербанк:

- «Смарт-контракт (программный код) для проведения международных сделок внебиржевого РЕПО под долевыми и долговые ценные бумаги с возможностью вносить дополнительное обеспечение как деньгами, так и ценными бумагами»;

- «Смарт-контракт (программный код) для проведения сделок внебиржевого РЕПО под облигации»;
- «Единый каталог продуктов и тарифов Банка на Платформе поддержки развития бизнеса»;
- «Валютный контроль на Платформе поддержки развития бизнеса»;
- «Автоматизированная система «Дистанционное банковское обслуживание для финансовых институтов»².

Из числа крупнейших банков, активно разрабатывающих собственные финансовые технологии, можно выделить Сбербанк, ВТБ, Альфа-Банк и Тинькофф банк.

ПАО Сбербанк определил в своей стратегии до 2024 года основные направления, которые будут сопровождать процесс интеграции всех его технологических платформ в современные условия цифровой экономики. Еще одним банком, самостоятельно разрабатывающим собственные технологические решения в финансовой сфере, является ПАО ВТБ. Стоит отметить, что у банка ВТБ имеется обширная сеть дочерних структур за рубежом. Группа ВТБ сконцентрировала свою деятельность на том, чтобы перевести абсолютно все платежные операции в цифровой формат, который основан на технологии блокчейн.

Также отдельно стоит выделить универсальный банк - АО Альфа-Банк. Альфа-Банк в 2013 году осуществил запуск проекта «Альфа Лаборатория», который в процессе своей реализации разработал следующие известные digital-проекты: «Альфа-диалог», «Альфа Бизнес-Мобайл», «Альфа Бизнес-Онлайн», «Альфа-Клик» и иные³.

Ведущим онлайн-банком в российском банковском секторе является Тинькофф банк. Инвестиции в разработку и апробацию финансовых технологий играют для него ключевую роль, потому как являются важнейшим условием выживания для банков, не имеющих операционных офисов в своей структуре.

Масштабное внедрение финансовых технологий не только позволяет кредитным организациям предлагать новые уникальные продукты, но и обуславливает трансформацию самого банковского сектора, превращая его в финансовую экосистему. Усложняющаяся структура банковской сферы вызывает необходимость приспособления и противостояния определенным вызовам и угрозам, имеющим как экзогенную, так и эндогенную природу.

Среди факторов, препятствующих экспансии цифровых технологий в банковский сектор можно отметить нехватку специалистов высокого класса, недостаточный уровень институционального доверия хозяйствующих субъектов, незначительная доля кредитов долгосрочного характера, предоставленных онлайн, а также недостаточный объем финансирования интернет-экономики, низкое качество некоторых банковских мобильных приложений. Из внешних факторов, препятствующих активному внедрению цифровых технологий можно отметить девальвацию национальной валюты, дефицит инвестиционных ресурсов российской экономики, недостаточный объем долгосрочной ресурсной базы у кредитных организаций, неточная оценка кредитоплатежности заемщиков, что обуславливает нарастание угроз внешней и внутренней безопасности.

Перестройке банковского сектора вследствие внедрения цифровых и финансовых технологий препятствуют проблемы, которые не были решены ранее в виду экономической и политической нестабильности. Как отмечают эксперты консалтингового агентства BCG, существующие в настоящее время модели финансирования цифровых проектов не всегда

приводят к ожидаемым результатам, особенно в части повышения прибыли кредитных организаций. Так, например, скорость предоставления новых финансовых продуктов значительно ниже ожидаемой, цифровые решения довольно сложно и проблематично масштабируются на всю кредитную организацию, что приводит к незначительному конечному результату от внедрения цифровых технологий.

Одной из проблем, ограничивающей экспансию цифровых финансовых услуг является устаревшая материально - техническая база, а именно IT-системы. Отдельные трудности экспансии цифровых решений в банковский сектор создают нерешенные институциональные проблемы в области финансовых технологий. На сегодняшний день присутствует неопределенность, которая касается применения действующих норм права к сфере финансовых технологий. Основная трудность регулирования финтех-сектора состоит в том, что регуляторные органы существенно отстают от тенденций в области технологических инноваций. Направляя существенную долю своих ресурсов на понимание новой возникнувшей технологии макрорегулятор рынка может разрабатывать нормативный документ, который не будет отвечать новой экономической и технологической действительности. В качестве наглядного примера можно привести разработку нормативного акта, направленного на регулирование этапа аутентификации клиента около банкомата с применением средств биометрической идентификации, в частности посредством сканирования сетчатки глаза или отпечатка пальца. В проекте нормативного документа еще нет решения проблемы, касающейся выявления состава преступления при тайном хищении биометрических параметров через простую фотографию с высоким разрешением.

Следующая трудность регулирования сектора финансовых технологий кроется как в отставании, так иногда и в несвоевременной адаптации новой информационной терминологии, которая содержится в проектах законов макрорегулятора рынка по отношению к текущему законодательству.

Активная экспансия финансовых и цифровых технологий в банковскую сферу вызывает необходимость переосмысления основных этапов ее эволюции. Не вызывает сомнений факт постепенной трансформации традиционной модели банковского бизнеса и формирования новой финансовой экосистемы, которая уже получила название «Открытый банк».

Основу данной модели составляет комбинация различных банковских и финансовых услуг с использованием общего интерфейса для роста качества предоставления банковских продуктов.

Несмотря на наличие определенных угроз и ограничений для банковского сегмента в условиях цифровизации, развитие новой парадигмы предоставления банковских услуг создает и новые возможности для всей финансовой отрасли⁴. Особенно важным для кредитных организаций становится повышение конкурентоспособности за счет развития цифровых технологий, внедрения мощных аналитических инструментов для обработки и хранения информации. Учитывая описанные выше тенденции, кредитным организациям необходимо перестраивать существующие бизнес-модели с целью наиболее эффективной реализации собственных возможностей.

⁴ Курманова Д.А. Финансовые технологии на розничном рынке банковских услуг // Вестник УГНТУ. Наука, образование, экономика. Серия экономика. №1 (27), 2019. С. 60-67.

² КУАП. Портал финансового анализа банков. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://kuar.ru/banks/1326/analysis/> (дата обращения: 22.02.2023) (дата обращения: 22.02.2023)

³ Финтех 2021. Годовое исследование рынка финансовых технологий в России. Агентство BloomChain. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://bloomchain.ru/>

⁴ Уразова С.А. Эволюция банковских систем: теория, методология исследования и российская практика: дис. ... канд. экон. наук: 08.00.10 / Уразова Светлана Александровна. – Ростов-на-Дону, 2011.

EXPANSION OF DIGITAL TECHNOLOGIES AS A SOURCE OF GROWTH OF THE RUSSIAN BANKING SECTOR

© 2023 Kuzmina Olga Yuryevna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: pisakina83@yandex.ru

Keywords: digitalization, banks, banking services, financial technologies, digital projects, financial ecosystem.

The article is devoted to the analysis of the process of expansion of digital technologies into the banking sector of the Russian economy. The key credit structures involved in the implementation of digital projects in Russian financial practice are identified. Particular attention is paid to the study of factors that hinder the intensive use of digital solutions in the Russian banking environment.

ПОНЯТИЕ И СУЩНОСТЬ МЕЖДУНАРОДНОЙ БАНКОВСКОЙ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ

© 2023 Кучин Максим Петрович*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: maxim99989@yandex.ru

Ключевые слова: конкурентоспособность, банки, стратегия, банковская конкуренция, финансовый рынок, конкурентные преимущества, банковский бизнес, глобализация.

Развитие современной экономики происходит в условиях кризиса. Именно поэтому является актуальным изучение теоретических положений и методологических подходов к формированию и реализации банковских стратегий на рынке банковских продуктов и услуг в условиях конкуренции. Современные условия функционирования банковского рынка свидетельствуют о необходимости исследования процесса управления конкурентоспособностью банка и реализации конкурентных преимуществ. Несмотря на большое количество научных публикаций, посвященных исследованию различных проблем глобализации, недостаточно освещенными остаются вопросы анализа современного состояния межбанковского сектора. Не получили достаточно глубокой теоретической разработки и проблемы участия отечественных банков в международной банковской конкуренции. Объектом исследования выступает международная банковская деятельность. Предметом исследования являются особенности конкурентоспособности банков. Цель работы заключается в осмыслении особенностей современной международной банковской конкуренции и анализе основных тенденций ее развития. В статье рассмотрена проблематика, которая касается международной банковской конкуренции. Проанализирована сущность понятия банковской конкуренции. Обозначены основные пути повышения конкурентоспособности банков в международном масштабе.

Современные условия функционирования банковского рынка свидетельствуют о необходимости разработки и внедрения стратегического управления конкурентоспособностью банка, разработки новых методов формирования и реализации конкурентных преимуществ и стратегий. Стратегии развития необходимо разрабатывать с учетом неопределенности, они должны быть максимально гибкими и предусматривать возможность реализации банковских рисков.

Текущее состояние развития банковского бизнеса сопровождается кризисами, происходящими как в экономической, так и в финансовой сферах страны; поэтому обеспечение конкурентоспособности банков должно в первую очередь основываться на разработке эффективных, актуальных предложений для инвесторов, клиентов и сотрудников. Основными действиями банков, которые позволяют представить свою конкурентоспособность, должны быть следующие: обеспечение финансово устойчивого развития; защита суще-

* Научный руководитель – Носков Владимир Анатольевич, доктор экономических наук, профессор.

ствующего собственного банковского бизнеса заключается в разработке плана на случай непредвиденных обстоятельств.

Экономический рост и конкурентоспособность – две наиболее анализируемые области экономики, которые оказывают непосредственное влияние на благосостояние как отдельных людей, так и всего общества. Сегодня растущая конкуренция делает новый акцент на разработке стратегии, ориентированной на будущее. Экономическая конкуренция требует хорошо функционирующей финансовой системы: адекватных и высококачественных финансовых услуг, и надлежащего предоставления источников для инвестиций и операций.

Бизнес и экономическое развитие общества на сегодня неотделимы от понятий рынка, поэтому важным составляющим компонентом механизма мировой экономики является конкуренция.

Степень развития финансовой системы и банковской системы, ее основного элемента, характер и эффективность денежно-кредитной политики и финансовой политики в значительной степени определяют реальные возможности отечественной экономики в решении вопросов обеспечения конкурентоспособности, характер участия страны в глобальных интеграционных процессах.

Банковская конкуренция проявляется в соперничестве между банками и другими небанковскими финансово-кредитными учреждениями. При этом банки стремятся обеспечить себе лидирующие позиции в определенных сегментах рынка банковских услуг, которые в конечном итоге определяют общую конкурентную позицию. В процессе конкуренции банки решают проблему конкурентного позиционирования, то есть выбора, приобретения и формирования рыночной позиции.

Принимая во внимание исследования Всемирного банка¹, Европейского банка реконструкции и развития², Международного валютного фонда³, Международной финансовой корпорации⁴ можно выделить определенные тенденции развития банковской конкуренции в мире на современном этапе:

- либерализация государственного регулирования конкуренции в банках и антимонопольного законодательства;
- глобализационные процессы на мировом финансовом рынке, исчезновение барьеров для проникновения иностранных банков на национальные финансовые рынки;
- уменьшение разницы между депозитными и кредитными процентными ставками;
- рост стоимости людских ресурсов и расходов в банках;
- рост требований к качеству банковских услуг со стороны потребителей;
- усиление конкуренции со стороны небанковских финансовых институтов;
- универсализация банковской деятельности;
- рост уровня разветвленности филиальных сетей большинства банков;
- распространение процессов кооперации и консолидации на рынке финансовых услуг путем объединения, слияния и поглощения банков и небанковских финансовых учреждений;
- рост уровня концентрации капитала в банковской сфере;
- размытие границ между сферами банковских финансовых услуг и интегрирование банковских услуг с инвестиционной деятельностью и тому подобное;
- внедрение новейших банковских технологий.

Усиление конкуренции на международном рынке банковских продуктов и услуг обуславливает рост требований клиентов к скорости и надежности банковских операций, а также реагирование банковских институтов на современные технологические возможности и условия глобализации для рынков и их клиентов.

В результате проведенного аналитического обзора научной литературы по проблеме исследования установлено, что оценка конкурентоспособности банков в международном масштабе связана с определением их рейтинга международными рейтинговыми агентствами. В современных условиях в мире насчитывается несколько рейтинговых агентств, которые имеют большой авторитет среди финансовых учреждений

Н.В. Видеркер и Е.Ю.Цунаева рассматривают проблему обеспечения конкурентоспособности через определение критериев и направлений повышения капитализации банков⁵. Ю.С. Эзрох выделяет маркетинговые каналы как критерий обеспечения конкурентоспособности банков⁶. А.Ю. Грищенко и Е.В. Бакальская акцентируют внимание на региональных аспектах обеспечения конкурентоспособности банков⁷. И.В. Рабинович подчеркивают, что достижение конкурентных позиций банков должно основываться на модели стратегического и инновационного развития⁸.

Проанализировав взгляды на конкурентоспособность банков, установлено, она подразумевает их способность эффективно работать в банковской среде, что достигается за счет постоянного использования инноваций для создания конкурентных преимуществ для их продуктов и услуг на рынке для достижения прибыльности и финансовой устойчивости в будущем, принимая во внимание социальный аспект банковской деятельности и общую экономическую ситуацию.

Определение банковской конкуренции, которое ограничивается только банковской деятельностью, недостаточно аргументировано, поскольку банковские учреждения конкурируют не только между собой, но и с другими финансовыми и нефинансовыми институтами (кредитные союзы, инвестиционные фонды, частные пенсионные фонды, валютные брокеры, страховые компании, лизинговые компании, торговые организации, фондовые биржи и т.д.).

Банковская конкуренция отличается от классической конкуренции между товаропроизводителями. Эти различия заключаются в следующем:

- объектом банковской конкуренции являются не товары, а ресурсы, которые банк генерирует для осуществления активных операций;
- на банковском рынке банки могут выступать в качестве продавца, а не только покупателя;
- реализация банковских услуг может осуществляться внутри банка без привлечения внешних продаж;
- ситуация конкуренции возникает не только между банковскими учреждениями, она также связана с деятельностью небанковских финансовых учреждений;

В конкурентной среде каждый из банков может быть либо банком-партнером, либо банком-конкурентом в различных сегментах услуг, предлагаемых на банковском рынке. Следовательно, особенностью конкурентного преимущества является возможность, которая позволяет одновременно выступать и средством, и результатом конкурентной борьбы.

Для того чтобы определить факторы конкурентного преимущества, то есть качественные характеристики, отражающие эти преимущества банка, необходимо постоянно анализировать, какие критерии банковской деятельности рассматриваются клиентами как существенные или ключевые в процессе выбора того или иного банка, конкретного банковского продукта или услуги¹⁰.

Общие тенденции развития банковской конкуренции в мире на национальных рынках становятся все более определёнными. Характер конкуренции в любой сфере деятельности определяется совокупностью факторов, которые, по словам М. Портера, формируют «силы конкуренции»⁹. Разработанная им концепция «пяти сил конкуренции» стала классической в анализе конкурентной среды.

Значение каждой из пяти сил варьируется в зависимости от сектора и определяет, в конечном счете, общую прибыльность сектора.

Таким образом, эволюция банковского сектора развитых стран идет не от транснациональных банков к международным, а от институтов с элементами транснациональных банков к глобальным банкам с ярко выраженным основным свойством – глобальной операционной стратегией.

Количество и соотношение конкурентных сил на рынке определяется увеличением количества конкурентов на рынке, что повышает специфичность на нем и указывает на его привлекательность. Стабильность структурной составляющей конкурентов на рынке также определяет интенсивность конкуренции. Суммарной характеристикой конкурентной значимости банка может быть показатель его капитала. Непрерывный процесс финансовой глобализации и либерализации режима международного движения капитала, рост конкуренции в банковском секторе и развитие банковских инноваций ускорили процессы капитализации и концентрации в банковском секторе. Консолидация банковского капитала стала решающим фактором как в мировой экономике, так и в России.

Таким образом, конкурентоспособный банковский сектор рассматривается как одна из наиболее значимых и важных составных частей экономики в странах с рыночной экономикой и является отражением степени ее развития, поскольку он в значительной степени участвует в ее экономическом росте. Банковский сектор России можно классифицировать как отрасль экономики, которая претерпела значительные качественные, количественные и динамические изменения и сложные процессы в ходе своего развития. Процессы реструктуризации, рекапитализации и приватизации, международной интеграции, слияний, поглощений и вхождения иностранного капитала после 2000 года внесли значительный вклад в формирование современного банковского сектора и повышение международной конкурентной среды.

С другой стороны, эффективное регулирование банковского сектора в международном масштабе представляется необходимым в связи с поддержанием его финансовой стабильности и ликвидности, производительности и конкурентоспособности в глобальной макроэкономической среде.

Можно сделать вывод, что текущее состояние развития банковского бизнеса сопровождается кризисами, происходящими как в экономической, так и в финансовой сферах страны; поэтому обеспечение конкурентоспособности банков должно в первую очередь основываться на разработке эффективных, актуальных предложений для инвесторов, клиентов и сотрудников.

¹ Соломатин А.И. Всемирный банк и «нестабильные государства»: динамика взаимодействия и структура помощи // Вестник международных организаций: образование, наука, новая экономика. 2018. №1. С. 114-132

² Маркова К.Ю., Булашова В.А. Анализ взаимодействия Европейского Банка реконструкции и развития и России // Экономика и бизнес: теория и практика. 2015. №1. С. 46-48

³ Бижан А., Эджазий Э. Исследование роли международного валютного фонда в процессе разрешения финансовых кризисов на примере греции // Вестник РУДН. Серия: Экономика. 2021. №3. С. 524-536

⁴ Карева О.Н., Карева А.О. Анализ проектной деятельности международного института развития «Международная финансовая корпорация» // Вестник РУК. 2019. №4 (38). С. 56-61

⁵ Видеркер Н.В., Цунаева Е.Ю. Межбанковская конкуренция как фактор повышения качества банковских услуг // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2017. № 3. С. 104-107.

⁶ Эзрох Ю.С. Современная теория банковской конкуренции и конгруэнтности банковской среды // Финансы и кредит. 2015. № 6 (630). С. 27-39.

⁷ Грищенко А.Ю., Бакальская Е.В. Понятие «конкуренция» и «ненадлежащая конкуренция» // Аллея науки. 2017. Т. 4. № 16. С. 55-57

⁸ Рабинович И.В. Развитие международной деятельности российских банков как необходимое условие повышения их международной конкурентоспособности в условиях глобализации // Российский экономический интернетжурнал // [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.erej.ru/Articles/2018/Rabinovich>

⁹ Портер М. Конкурентное преимущество. Как достичь высокого результата и обеспечить его устойчивость. М.: Альпина Бизнес Букс, 2018

¹⁰ Инфраструктурный каркас экономического пространства региона [Текст]: монография / Е. В. Болгова, В. А. Носков, И. В. Носков. - Самара: Изд-во СамГУПС, 2011.- 337с.

THE CONCEPT AND ESSENCE OF INTERNATIONAL BANKING COMPETITIVENESS

© 2023 Kuchin Maxim Petrovich
Student

Samara State University of Economics

E-mail: maxim99989@yandex.ru

Keywords: competitiveness, banks, strategy, banking competition, financial market, competitive advantages, banking business, globalization.

The development of the modern economy is taking place in the conditions of the current crisis. That is why it is relevant to study the theoretical provisions and methodological approaches to the formation and implementation of banking strategies in the market of banking products and services in a competitive environment. Modern conditions of functioning of the banking market indicate the need to study the process of managing the competitiveness of the bank and the implementation of competitive advantages. Despite the large number of scientific publications devoted to the study of various problems of globalization, the issues of analysis of the current state of the interbank sector remain insufficiently covered, in addition, the problems of participation of domestic banks in international banking competition have not yet received sufficiently deep theoretical development. The object of the study is international banking. The subject of the study is the peculiarities of the competitiveness of banks. The purpose of the work is to comprehend the features of modern international banking competition and analyze the main trends in its development. The article discusses the problems that relate to international banking competition. The essence of the concept of banking competition is analyzed. The main ways of increasing the competitiveness of banks on an international scale are outlined.

ОСОБЕННОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ МЕТОДА НАЧИСЛЕНИЯ ПРИ ПРИЗНАНИИ КОММЕРЧЕСКИХ РАСХОДОВ В ОРГАНИЗАЦИЯХ РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛИ

© 2023 Лазарев Сергей Владимирович*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: lasa@bk.ru

Ключевые слова: учет расходов, момент признания расходов, розничная торговля, заказ на закупку.

В статье приведено описание методов ведения учета коммерческих расходов в компании розничной торговли. Определен и описан наиболее эффективный метод учета расходов для выбранной компании. Проведена оценка влияния применения данного метода на финансовые показатели компании.

Получение данных о коммерческих расходах для компаний розничной торговли является основным аспектом для управления её расходами. На основе данных о расходах принимаются решения по закрытию торговых объектов, изменению ассортимента товаров на продажу, ценовой политики в отношении розничных цен, что делает затраты организации розничной торговли главным элементом функционирования деятельности розничной организации. Управление затратами сводится к постановке конкретных задач, принятию оптимальных решений и организации контроля, оперативного регулирования и оценки полученных результатов. Качество управления главным образом зависит от качества работы с данными и требует четкой организации процессов сбора, анализа и обработки. Чтобы отбирать только необходимую информацию для управления, компания должна уметь определять важность обрабатываемой информации. Ключевыми также считаются процессы упорядочения коммуникаций и обмена информацией в рамках компании. Основное отличие розничного бизнеса от других видов коммерческой деятельности заключается в высокой оборачиваемости затрат и скорости процесса преобразования вложенного капитала в конечный финансовый результат, поэтому управление затратами такого вида бизнеса требует высокой скорости реакции менеджмента, и соответственно не менее высокой скорости функционирования учетно-аналитической системы компании. Для своевременного получения данных о расходах в бухгалтерском учёте необходимо выстроить систему оперативного отражения данных о расходах.

Условия признания расходов в соответствии с ПБУ 10/99 показаны ниже на схеме.

Таким образом, положение по ведению бухгалтерского учета позволяет субъектам признавать расход в момент, когда появляется суммовое выражение, юридическое обоснование и уверенность в оттоке активов, например, денежных средств. Несмотря на нали-

* Научный руководитель – **Наумова Ольга Александровна**, кандидат экономических наук, доцент.

чие такой возможности, наиболее часто встречающаяся позиция в определении расходов в российских компаниях сводится к тому, что, в стремлении сблизить положения бухгалтерского и налогового учета и равно как упростить для финансовой службы процесс ведения учета, расходы признаются только при наличии их документального подтверждения. При таком способе признания расходов отражение последних в бухгалтерском учете происходит зачастую с опозданием, так как процесс доставки, согласования, подписания первичных документов, подтверждающих факт несения расходов, занимает время. Однако для данного метода сумма понесенных расходов всегда совпадает с фактическим.



Рис. 1. Условия признания расходов в соответствии с ПБУ 10/99

Другим вариантом отражения расходов является их отражение на основе факта несения расхода или его части. При таком подходе возникает недостаток в качестве и полноте отражения расхода, т.е. сумма отраженного расхода может существенно не соответствовать фактической. На практике использование такого метода зачастую достаточно сложно, т.к. процесс закупки услуг и работ относится к бизнес-функциям компании, которые не отвечают за учет, что потенциально приводит к низкой мотивации сотрудников закупки в исполнении процесса уведомления финансовой службы о понесенных расходах своевременно и в корректной стоимостной оценке.

В рассматриваемой компании (далее – ООО «Торговля», наименование и организационно-правовая форма компании изменена) основной бизнес - розничная торговля продуктами питания доля косвенных расходов достаточно высока и составляет 21% от выручки (по данным 2021-го года). При этом до 2022 года процесс отражения расходов в бухгалтерском учете осуществлялся по правилам, максимально приближенным к правилам отражения расходов в налоговом учете, в том числе в части момента отражения расходов. С целью получения более оперативных и полных данных по коммерческим расходам в отчетном периоде (для целей внутреннего управленческого учета – календарный месяц) и возможностью управлять ими компания приняла решение изменить процесс признания расходов в учете. Основное изменение состоит в том, что расходы должны признавать в том периоде, в котором они фактически понесены, независимо от формы, периоды и даты поступления документации и денежных средств по оказанным услугам, проведенным работам. В обиходе для обозначения подобного начисления расхода/обязательства исполь-

зается буквализм с английского: аккруал (accrual). Например, расходы на проведение ежегодного аудита равномерно отражаются в том отчетном периоде, за который проводился аудит, а затраты по программам вознаграждения сотрудников начисляются равномерно в течение периода, к которому они относятся. Такое изменение позволит компании в свое время иметь в учетной системе данные по расходам текущего периода и не привязываться к получению и проведению в учёте расходов на основе первичных документов.

Для реализации описанного процесса отражения расходов на уровне информационной учетной системы спроектирован и внедрен процесс отражения расходов через заказы на закупку услуг/работ (далее – заказ на закупку). Согласно процессу заказ на закупку должен создаваться в тот момент, когда у заказчика услуги есть потребность в такой услуге и юридические (формальные) основания для получения такой услуги, а также произошло обязывающее событие, начато или завершено оказание услуги. Например, если требуется монтировать стеклопакет в магазине силами стороннего подрядчика, то заказ должен быть сформирован в момент близкий к моменту начала работ после получения запроса от магазина на замену стеклопакета и при наличии подрядчика, приступившего к осуществлению, либо определившего с моментом начала такого монтажа (на основе договора, заявки и т.д.) в заказе в обязательном порядке указывается:

- стоимость услуг/работ в рублях. Причем стоимость должна быть определена по возможности наиболее близко, но не ниже фактической;
- контрагент – подрядчик или поставщик;
- дата предполагаемой поставки – дата, когда фактически будет оказана услуга / произведена работа.

После создания и подтверждения заказа на закупку в бухгалтерском учете последней датой месяца, к которому относится указанная в заказе дата поставки, автоматически создается проводка, которая сторнируется первым числом следующего месяца:

<i>Дебет</i>	<i>Кредит</i>	<i>Дата</i>	<i>Сторно</i>
<i>Затраты</i>	<i>Кредиторская задолженность (без контрагента)</i>	<i>ДД1.ММ1.ГГ</i>	-
<i>Затраты</i>	<i>Кредиторская задолженность (без контрагента)</i>	<i>ДД2.ММ2.ГГ</i>	X

где ДД1.ММ1.ГГ – последнее число отчетного периода (месяца)

ДД2.ММ2.ГГ – первое число месяца, следующего за отчетным.

Такой механизм проводок используется в связи с тем, что создание проводок при получении первичного документа для целей бухгалтерского и налогового учета, непосредственно возможно только на основе заказа на закупку. Т.е. при создании проводки на основе первичного документа в заказе проставляется специальный признак и проводка на основе заказа, указанная выше не создается (либо создается на сумму разницы заказа и первичных документов, отраженных в учёте), т.к. создается проводка на основе первичных документов.

Схема ниже демонстрирует достаточные и необходимые условия для создания заказа на закупку.

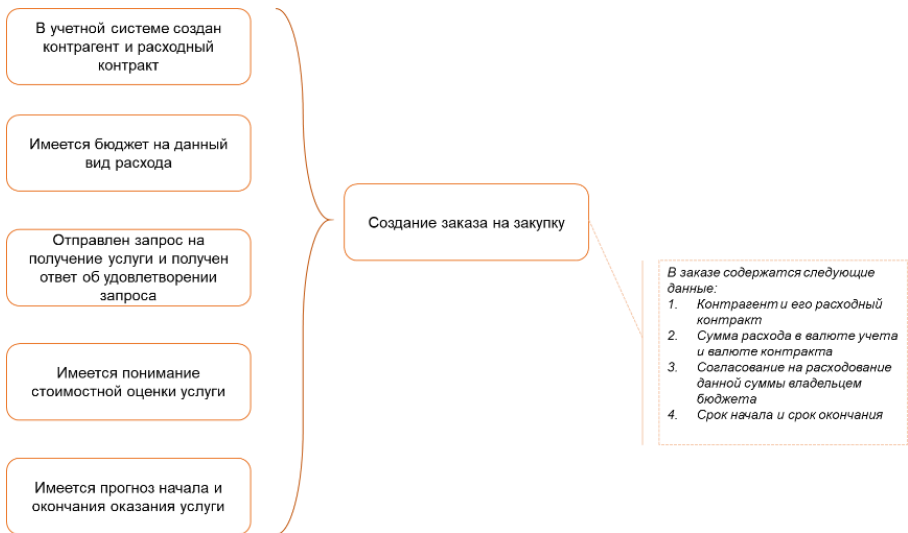


Рис. 2. Достаточные и необходимые условия для создания заказа на закупку

Схематично жизненный цикл заказа на закупку представлен на рисунке 1. На рисунке 2, для наглядности представлена область заказа на закупку с заполненной датой поставки.

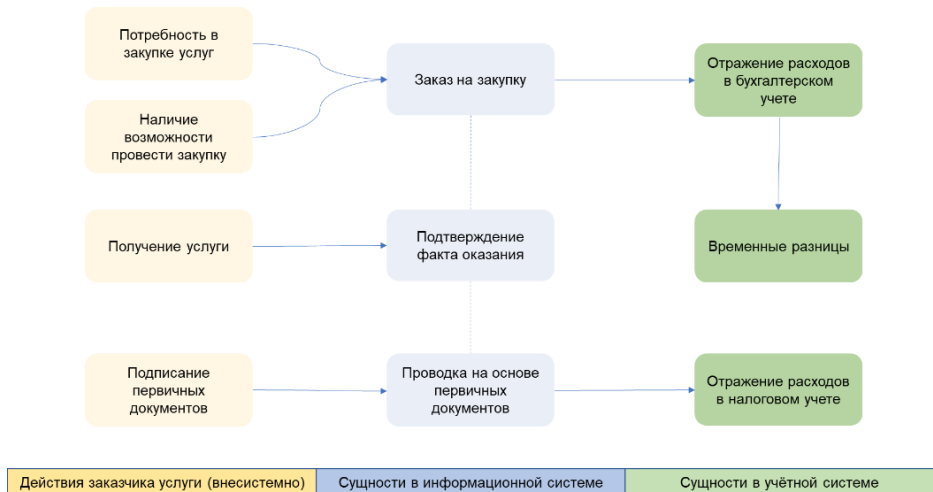


Рис. 3. Жизненный цикл заказа на закупку

Ниже приведем преимущества и недостатки, связанные с внедрением и применением описанного процесса отражения расходов в бухгалтерском учете.

Таблица 1

**Преимущества и недостатки внедрения процесса учета расходов
на основе факта их получения в бухгалтерском учете**

Преимущества	Недостатки
Получение оперативных данных по расходам отчетного периода (месяца/квартала) – возможность управления расходами	Затраты на внедрение доработок в информационной среде для создания нового процесса
Распределение существенных по сумме расходов в отчетности на соответствующие периоды - если расход относится к нескольким периодам	Увеличение трудозатрат сотрудников на создание заказов
Контроля расходов по статьям в рамках бюджета (невозможно создать заказ при нехватке бюджета по статье)	Необходимость внедрения контролей за дисциплиной нового процесса
Снижение возможностей злоупотребления через контроль со стороны финансовой службы за расходами путем добавления согласующими в заказ на закупку	Увеличение расходов в отчетности в периоде первого применения

Влияние на бухгалтерскую отчетность периода, в котором произошло внедрение метода отражения расходов на основе заказов, показано ниже на примере отчета о финансовых результатах (показатели в тыс. руб.).

Показатель		2021_Было	Корректировки	2021_Стало
наименование	код			
1	2	3	4	
Доходы и расходы по обычным видам деятельности				
Выручка (нетто) от продажи товаров, продукции, работ, услуг (за минусом налога на добавленную стоимость, акцизов и аналогичных обязательных платежей)	010	1 680 298 872		1 680 298 872
Себестоимость проданных товаров, продукции, работ, услуг	020	(1 245 248 995)	-	(1 245 248 995)
Валовая прибыль	029	435 049 877	-	435 049 877
Коммерческие расходы	030	(360 946 854)	(12 088 610)	(373 035 464)
в т.ч. расходы по заказам на закупку			(12 088 610)	(12 088 610)
Управленческие расходы	040			
Прибыль (убыток) от продаж	050	74 103 023		62 014 413
Прочие доходы и расходы				
Проценты к получению	060	1 017 977		1 017 977
Проценты к уплате	070	(9 459 999)		(9 459 999)
Доходы от участия в других организациях	080	1 290 998		1 290 998
Прочие операционные доходы	090	34 230 431		34 230 431
Прочие операционные расходы	100	(85 077 823)		(85 077 823)
Прибыль (убыток) до налогообложения	140	16 104 607		4 015 997

Изменение данных отчета о финансовых результатах также влияет на показатели финансового состояния и эффективности деятельности. В таблице 2 проведен расчет показателей рентабельности и их изменений.

Полученные после корректировок результаты значительно ухудшают показатели финансовых результатов, что позволяет при принятии решений руководствоваться адекватным уровнем риска и иметь более точное понимание о затратах периода.

Таблица 2

Влияние предлагаемых корректировок на показатели рентабельности

Показатель	До корректировки	После
Рентабельность продаж, %	4,4%	3,7%
Рентабельность продукции	4,6 %	3,8 %
Прирост чистой прибыли		-75%

Основные задачи, поставленные в рамках внедрения нового процесса отражения расходов, были достигнуты и обозначались как:

- повышение качества бухгалтерского учета для управленческих целей таким образом, чтобы коммерческие расходы отражались в отчетности на ежемесячной основе в соответствии с фактом их несения;

- распределение расходов, относящихся к нескольким периодам, в соответствующем отчетном периоде.

Описанный подход в том или ином виде может быть использован, в крупных компаниях, в компаниях с большой территориальной структурой и в практиках компаний развитых стран.

1. Налоговый кодекс Российской Федерации.

2. Положение по бухгалтерскому учету «Расходы организации» ПБУ 10/99, от 27.04.2012 г.

3. Международные стандарты финансовой отчетности и Разъяснения к ним (Режим доступа: СПС «Консультант плюс»)

4. Naumova, O. A. Information and Analytical Support for Enterprise Business Management / O. A. Naumova, M. A. Tyugin // Current Achievements, Challenges and Digital Chances of Knowledge Based Economy. Vol. 133. – Cham : Springer Nature Switzerland AG, 2021. – P. 295-303. – DOI 10.1007/978-3-030-47458-4_35. – EDN TGYNXL.

5. Корнеева, Т. А. Метод "Развертывания затрат". Основные принципы метода, интеграция в систему бережливого управления / Т. А. Корнеева, А. М. Кривоногов // Экономика и предпринимательство. – 2022. – № 8(145). – С. 1234-1237. – DOI 10.34925/EIP.2022.145.8.256. – EDN FGFDDT.

6. Соцкова, С. И. Практическое применение МСФО (IAS) 33 "Прибыль на акцию" для учета собственного капитала компании / Е. В. Стенякина, С. И. // . – 2018. – № 1(17). – С. 237-241. – EDN TIZWZZ.

7. Светкина, И. А. Комплексная учетная политика как элемент системы экономической безопасности промышленного предприятия / Н. С. Сахчинская, И. А. Светкина // Вестник Самарского государственного экономического университета. – 2021. – № 9(203). – С. 62-69. – DOI 10.46554/1993-0453-2021-9-203-62-69. – EDN OPFLME.

SPECIFIC APPLICATION OF THE ACCRUAL METHOD TO THE RECOGNITION OF COMMERCIAL EXPENSES IN RETAIL COMPANIES

© 2023 Lazarev Sergey Vladimirovich
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: lasa@bk.ru

Keywords: expenses accounting, moment of expenses recognition, retail, purchase order.

In the article are described the existing methods of expenses accounting related to retail companies. The one of the most efficient method is been determined and described. The influence of use this chosen method is assessed with regard to the financial indicators of the company.

ЕДИНЫЙ НАЛОГОВЫЙ СЧЕТ: ОСОБЕННОСТИ И ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ

© 2023 Лесных Светлана Валерьевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: nalogi_audit@mail.ru

Ключевые слова: единый налоговый счет, единый налоговый платеж, Федеральная налоговая служба, налоги, налоговый контроль.

Статья посвящена изучению особенностей появления в системе налогового администрирования РФ единого налогового счета. Рассматриваются изменения в документообороте между налогоплательщиками и налоговыми органами, которые произошли с появлением данного механизма. Представлены преимущества и некоторые сложности указанного нововведения в российской налоговой системе.

Налоговая система РФ меняется в соответствии с экономическими, политическими и социальными требованиями — среди них цифровизация, которая создает удобства для налогоплательщиков и помогает государству решать ряд задач.

Цифровизация в налогообложении относится к использованию цифровых технологий (таких как Интернет, мобильные устройства, программное обеспечение и облачные системы) для облегчения соблюдения налогового законодательства и администрирования.⁵

Единый налоговый счет (ЕНС) – новая схема уплаты налогов и взносов. Это специальный счет, где учитывается денежное выражение совокупной обязанности и денежные средства, перечисленные в качестве единого налогового платежа. Деньги перечисляются на единый налоговый счет посредством единого налогового платежа (ЕНП), а потом автоматически распределяются между всеми обязательствами владельца счета. Единый налоговый счет налоговый орган открывает самостоятельно для каждого налогоплательщика.

Единый налоговый платёж – это средства владельца счета, использующиеся для исполнения его налоговых обязательств, которые налогоплательщик перечисляет на ЕНС. Совокупная обязанность налогоплательщика представляет собой все платежи, которые необходимо уплатить в бюджет. К ним относятся налоги и сборы, пени, штрафы, проценты и взносы.

Несмотря на то, что для многих налогоплательщиков применение новой системы является обязательным, плательщики налога на профессиональный доход имеют право самостоятельно принимать решение, на какой системе работать, уплачивать налоги как раньше, или применять новый механизм².

* Научный руководитель – **Назаров Михаил Александрович**, кандидат экономических наук, доцент.

С 2023 года налогоплательщики уплачивают налоги и взносы с помощью только одного платежного поручения, при этом не указывают там конкретный налог. Однако в этой системе есть исключения, к таким платежам относятся: НДФЛ в отношении иностранцев, которые работают по патенту; госпошлины, по которым нет исполнительного документа от суда; взносы на страхование от несчастных случаев на производстве и профзаболеваний; взносы на травматизм. Эти платежи уплачиваются как раньше, отдельным платежным поручением. Также у налогоплательщиков есть выбор по способу уплаты сборов за пользование объектами животного мира и за пользование объектами водных биологических ресурсов. Их можно уплачивать как в рамках ЕНП, так и в том, порядке, как платили прежде.

Полняя ЕНС налогоплательщик должен быть уверен, что перечисленных денег хватит для погашения всей совокупной обязанности, противном случае формируется недоимка по налогам, на ЕНС образуется отрицательное сальдо.

Сальдо на ЕНС может быть положительным, отрицательным или нулевым. При положительном сальдо – $ЕНП > \text{совокупная обязанность}$; при отрицательном – $ЕНП < \text{совокупная обязанность}$; при нулевом сальдо – $ЕНП = \text{совокупная обязанность}$. Налогоплательщику необходимо контролировать тот факт, чтобы сальдо было положительным или нулевым, в ином случае, при возникновении отрицательного сальдо, будут появляться пени, штрафы, обращения взыскания на расчетный счет.

Поступая на ЕНС денежные средства налогоплательщика распределяются на погашение совокупной обязанности в строгой последовательности:

- Недоимки (начиная с самых ранних);
- Текущие платежи по налогам, сборам, взносам;
- Пени;
- Проценты;
- Штрафы.

С 1 января вводится единый день сдачи отчетности и единый день уплаты налогов. Теперь сдавать отчетность необходимо до 25 числа месяца, следующего за истекшим отчетным периодом, а погасить все обязательные платежи надо до 28 числа каждого месяца, в котором налог подлежит уплате. Пополнить единый налоговый счет налогоплательщик может и раньше положенного срока, в любой момент, главное, чтобы на момент погашения обязанностей, то есть 28 числа на счете была достаточная сумма денег.

С появлением нововведения добавилась новая форма отчетности – Уведомление об исчисленных налогах. Оно предоставляется в налоговую до 25 числа каждого месяца через личный кабинет или по ТКС (на бумаге могут сдавать только те, кто сдает отчетность в бумажном виде). С помощью уведомления налогоплательщик передает информацию о том, какую сумму необходимо списать и в счет каких налогов. Такое уведомление подается для платежей, по которым нет налоговой декларации или срок её подачи позже срока уплаты соответствующего налога. К примеру, налогоплательщик сдает в налоговую Расчет по страховым взносам ежеквартально, а Уведомление об исчисленных налогах надо подавать ежемесячно. Получается, Уведомление нужно сдавать только в месяцах, когда не надо подавать Расчет по страховым взносам.

Таким образом Уведомление об исчисленных налогах нужно подавать по НДФЛ, страховым взносам, а также по налогам, которые предусматривают авансовые платежи. За

непредставление Уведомления предусмотрен штраф – 200 рублей за каждый несданный документ¹. Также при непредставлении уведомления или несвоевременном его представлении возникнут пени, так как деньги на счете не будут распределены по бюджетам.

Преимуществом Единого налогового счета является то, что его введение облегчает взаимодействие с налоговыми органами. Теперь налогоплательщик может делать только один платеж в месяц, а реквизиты для всех налогов и всех регионов одинаковые. Упрощением является и введение единых сроков уплаты налогов и представления деклараций.

Также плюсом можно отметить быстрый возврат переплаты и отсутствие срока давности для получения возврата. До введения ЕНС срок давности составлял 3 года.

Снятие блокировки счета за налоговую задолженность теперь происходит быстрее и проще. Всего за один день, сразу после того, как организация погасит задолженность, её счет будет разблокирован.

Однако при внедрении ЕНС возникли и некоторые проблемы.

Так с появлением ЕНС количество документации, которую надо предоставлять в ФНС, увеличилось. Теперь бухгалтерам нужно учиться правильно формировать и представлять новую форму отчётности - Уведомление об исчисленных налогах.

ФНС самостоятельно распределяет денежные средства по налогам на основании Уведомления налогоплательщика, однако, если денег окажется недостаточно, то средства распределяют пропорционально по всем налогам, поэтому недоимка возникнет не по одному налогу, а по всем. Раньше организации могли выбрать и заплатить какие-то налоги, а по каким-то придержать оплату, в связи с финансовым положением организации. В результате задолженность появлялась только по нескольким или по одному налогу. ЕНС лишил организации такой возможности.

Также многие компании и индивидуальные предприниматели обнаружили на своих счетах отрицательное сальдо, которое означает задолженность перед бюджетом. ФНС подтвердила, что произошел сбой. Для решения этой проблемы налогоплательщикам пришлось отправлять запрос на сверку. И в связи с этим, до конца проведения всех индивидуальных сверок данных налогоплательщиков и налоговиков, ФНС ввела мораторий на принудительное взыскание задолженности.

В самом начале перехода на ЕНС личные кабинеты налогоплательщиков не выдержали нагрузки и дали сбой. Многие компании и индивидуальные предприниматели не могли отправить платежи в бюджет через личный кабинет. Налогоплательщикам пришлось искать выход из ситуации и пользоваться другими сервисами Федеральной налоговой службы, например «Уплата налогов и пошлин».

Еще одной проблемой стало то, что некоторые банки не пропускали платежи индивидуальных предпринимателей со статусом 01. Федеральная налоговая служба рекомендовала с 2023 года указывать статус 01 при уплате налогов и взносов единым платежом и 02 – при уплате отдельными платежами. Но в связи с тем, что новый приказ Минфина начал действовать только с 11 февраля 2023 года, не все банки принимали платежи с новыми статусами ИП.

Также возникла проблема, что банки не пропускали платежи с нулевым ОКТМО, как рекомендовала сама ФНС. Произошло это по той же причине, новый приказ Минфина вступил в силу только с 11 февраля 2023 года. Организациям приходилось искать пути

решения данной проблемы, использовать для уплаты налога сервис ФНС или ставить другой код, который автоматически формировали некоторые программы.

Таким образом, введение единого налогового счета призвано сделать уплату налогов проще, уменьшить число ошибок в платежных документах, и еще больше автоматизировать процесс налогообложения. Однако, так как система только начала работать, происходят различные ошибки, в связи с чем у налогоплательщиков могут возникать сложности при уплате налогов. На первых порах работы новой системы пока еще выявляются её недостатки, слабые стороны и вносятся доработки.

¹ Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 28.12.2022) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2023)

² Единый налоговый счет (ЕНС) [Электронный ресурс] Режим доступа - URL: <https://www.nalog.gov.ru/m77/ens/> (дата обращения: 24.02.23)

³ Назаров, М.А. Проблемы повышения эффективности осуществления налогового контроля / М.А. Назаров, А.Е. Широков // Мир в эпоху модернизации и глобализации: политические, экономические и социокультурные аспекты. Сборник статей Международной научно-практической конференции. 2014. С. 66-70.

⁴ Naumova, O. A. The Impact of Digitalization on the Economic Security Index of GDP / O. A. Naumova, I. A. Svetkina, T. A. Korneeva // Digital Age: Chances, Challenges and Future, Samara, 26–27 апреля 2019 года. – Samara: Springer Nature, 2020. – P. 159-164. – DOI 10.1007/978-3-030-27015-5_20. – EDN ENIJVI.

⁵ Nazarov, M.A. Digital economy: Russian taxation issues /M.A. Nazarov, O.L. Mikhaleva, E.P. Fomin // В сборнике: The European Proceedings of Social & Behavioural Sciences EpSBS. 2019. С. 1269-1276. - DOI 10.15405/epsbs.2019.03.129.

⁶ ЕНС и ЕНП: плюсы и минусы, как пополнить, новые сроки уплаты налогов и отчетности, порядок уведомлений [Электронный ресурс] Режим доступа - URL: <https://www.klerk.ru/blogs/qugo/562643/> (дата обращения: 26.02.23).

⁷ Назаров, М.А. Проблемы оценки эффективности налогового администрирования / М.А. Назаров, С.А. Чеховских // Наука XXI века: актуальные направления развития. 2016. № 1-1. С. 401-405.

SINGLE TAX ACCOUNT: FEATURES AND PROBLEMS OF APPLICATION

© 2023 Lesnykh Svetlana Valerievna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: nalogi_audit@mail.ru

Keywords: single tax account, single tax payment, Federal Tax Service, taxes, tax control.

The article is devoted to the study of the features of the appearance in the tax administration system of the Russian Federation of a single tax account. Changes in the document flow between taxpayers and tax authorities that have occurred with the advent of this mechanism are considered. The advantages and some difficulties of this innovation in the Russian tax system are presented.

НАПРАВЛЕНИЯ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ В СОВРЕМЕННЫХ ГЕОПОЛИТИЧЕСКИХ УСЛОВИЯХ

© 2023 Летунов Евгений Александрович*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Ev-letunov@mail.ru

Ключевые слова: конкурентоспособность, предприятие, глобализация, цифровизация, инновации, экологическая ответственность, маркетинг, управление качеством.

В современных геополитических условиях предприятия должны быть готовы к конкуренции на мировом рынке. Для повышения своей конкурентоспособности компаниям следует выбирать правильные стратегии и направления развития. В данной статье рассматриваются ключевые направления повышения конкурентоспособности предприятия, такие как цифровизация, инновации, экологическая ответственность, маркетинг и управление качеством.

В условиях глобализации и быстрого развития технологий, конкуренция на рынке становится все более жесткой. Предприятия, которые не готовы к такой конкуренции, рискуют выбыть с рынка. Для того чтобы выжить в условиях современной геополитики, предприятия должны активно развиваться и совершенствоваться. Ключевыми направлениями повышения конкурентоспособности предприятия являются цифровизация, инновации, экологическая ответственность, маркетинг и управление качеством. В данной статье мы рассмотрим каждое из этих направлений более подробно и обсудим, как они могут помочь предприятиям повысить свою конкурентоспособность в современных геополитических условиях.

Цифровизация является одним из ключевых направлений повышения конкурентоспособности предприятий в современных геополитических условиях. В современном мире цифровые технологии проникают во все сферы жизни, включая бизнес. Они помогают существенно ускорить и оптимизировать бизнес-процессы, улучшить качество продукции и услуг, увеличить эффективность коммуникации с клиентами и партнерами. Кроме того, цифровые технологии позволяют собирать и анализировать огромные объемы данных о клиентах, конкурентах, рынке и т.д., что помогает предприятиям принимать более обоснованные решения.

Инновации — это еще одно важное направление развития, которое помогает предприятиям повысить свою конкурентоспособность в условиях глобализации. Инновации могут быть связаны с разработкой новых продуктов или услуг, улучшением существующих процессов или созданием новых, поиску новых рынков и т.д. Чем больше инноваций использует предприятие, тем более конкурентоспособным оно становится.

* Научный руководитель – **Наугольнова Ирина Александровна**, кандидат экономических наук, доцент.

В последнее время все большее внимание уделяется экологической ответственности предприятий. Конечные потребители и инвесторы все чаще выбирают продукцию и услуги, которые производятся экологически ответственными компаниями¹. Поэтому, для того чтобы быть конкурентоспособным на мировом рынке, предприятиям нужно уделять большое внимание экологической ответственности, снижать выбросы и загрязнения, использовать экологически чистые материалы и технологии.

Маркетинг — это еще одно важное направление, которое помогает предприятиям повысить свою конкурентоспособность. Современные маркетинговые технологии помогают предприятиям лучше понимать потребности своих клиентов, определять свою целевую аудиторию, создавать более эффективные рекламные кампании и продвигать свою продукцию на рынке. Однако, в современных условиях, где конкуренция становится все более жесткой, маркетинг должен быть более инновационным и ориентированным на потребности клиентов.

Повышение квалификации персонала является одним из ключевых факторов повышения конкурентоспособности предприятий в современных геополитических условиях. Квалифицированный и профессиональный персонал является главным конкурентным преимуществом предприятия. Поэтому, важно не только нанимать квалифицированных специалистов, но и регулярно повышать квалификацию уже имеющегося персонала.

Ключевые задачи повышения конкурентоспособности предприятия в современных геополитических условиях, которые руководство должно ставить перед сотрудниками, могут включать в себя:

- разработка инновационных продуктов и услуг, которые будут соответствовать потребностям современного рынка и позволят выделиться на фоне конкурентов;
- создание и внедрение цифровых технологий и инфраструктуры, которые повысят эффективность производства и управления предприятием, а также позволят наладить более тесное взаимодействие с клиентами;
- ориентация на экологические стандарты и требования, в том числе уменьшение выбросов вредных веществ, оптимизация использования ресурсов и снижение влияния на окружающую среду;
- развитие маркетинговых стратегий и технологий, которые позволят достигать более широкой аудитории, удерживать существующих клиентов и повышать лояльность потребителей к бренду;
- повышение квалификации персонала и развитие его потенциала, в том числе за счет обучения новым навыкам и технологиям, усовершенствования процессов и методов работы и повышения уровня профессионализма;

Для того чтобы предприятие оставалось конкурентоспособным, необходимо мониторить и анализировать ряд ключевых экономических и финансовых показателей. Среди них:

Объем продаж и доля рынка. Эти показатели позволяют оценить, какую долю рынка занимает предприятие и какую конкуренцию оно испытывает от других игроков на рынке.

Рентабельность. Рентабельность показывает, какая часть доходов остается предприятию после вычета всех затрат и расходов. Этот показатель является важным критерием эффективности бизнеса.

Поток наличных средств. Поток наличных средств отражает денежные поступления и расходы предприятия за определенный период времени. Он позволяет оценить финансовую устойчивость предприятия и его способность к росту и развитию.

Уровень задолженности. Уровень задолженности определяет, какую часть доходов предприятия занимают платежи по кредитам и займам. Этот показатель позволяет оценить финансовую нагрузку на предприятие и его способность выполнять свои финансовые обязательства.

Оборачиваемость запасов. Оборачиваемость запасов показывает, как быстро предприятие продает свой товар и обновляет запасы. Этот показатель является важным для оптимизации управления запасами и снижения издержек².

Инвестиции в развитие. Инвестиции в развитие позволяют предприятию увеличивать свою производительность, расширять свой бизнес и внедрять новые технологии. Этот показатель является важным для обеспечения долгосрочной конкурентоспособности предприятия.

Мониторинг и анализ этих показателей помогает предприятию определять свои сильные и слабые стороны, выявлять проблемные зоны и разрабатывать стратегии для повышения конкурентоспособности³.

В современных геополитических условиях конкуренция на рынке становится все более жесткой, и только те предприятия, которые постоянно совершенствуют свой бизнес и адаптируются к изменяющимся требованиям рынка, могут сохранить свою конкурентоспособность. Для этого необходимо регулярно мониторить и анализировать экономические и финансовые показатели, а также определять ключевые задачи для повышения конкурентоспособности предприятия.

Одним из важных факторов успеха является умение быстро реагировать на изменения на рынке и быстро адаптироваться к новым условиям. В этом контексте технологический прогресс, цифровизация, автоматизация бизнес-процессов, укрепление позиций в области маркетинга и продаж, а также внедрение инновационных решений играют важную роль.

Однако, помимо вышеуказанных факторов, существуют и другие факторы, которые влияют на конкурентоспособность предприятий. В частности, это вопросы управления персоналом, качества продукции или услуг, уровня обслуживания клиентов, а также вопросы социальной ответственности бизнеса.

В итоге, для повышения конкурентоспособности предприятия необходимо разрабатывать комплексные стратегии, которые учитывают все аспекты бизнеса. Это позволит не только сохранить позиции на рынке, но и обеспечить долгосрочный рост и развитие компании.

¹ Никитина, Н. В. Эволюционно стабильные стратегии экономического поведения / Н. В. Никитина, Ф. А. Махмудов // Вестник Самарского государственного экономического университета. – 2021. – № 6(200). – С. 48-53. – DOI 10.46554/1993-0453-2021-6-200-48-53. – EDN RJJSTW

² Наугольнова, И. А. Затраты как основной показатель оценки результативности процессного управления / И. А. Наугольнова // Российская наука: актуальные исследования и разработки : Сборник научных статей XIII Всероссийской научно-практической конференции. В 2-х частях, Самара, 08 февраля 2022 года / Редколлегия: С.И. Ашмарина, В.А. Пискунов (отв. редакторы) [и др.]. Том Часть

2. – Самара: Самарский государственный экономический университет, 2022. – С. 109-111. – DOI 10.46554/Russian.science-2022.02-2-109/111. – EDN LDBNOZ.

³ Чудаева, А. А. Изменения в структуре производственных затрат промышленного предприятия при внедрении цифровых технологий / А. А. Чудаева // Экономика и предпринимательство. – 2021. – № 12(137). – С. 1463-1466. – DOI 10.34925/EIP.2021.137.12.293. – EDN PVIFYY.

DIRECTIONS OF INCREASING THE COMPETITIVENESS OF THE ENTERPRISE IN MODERN GEOPOLITICAL CONDITIONS

© 2023 Letunov Evgeny Alexandrovich
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: Ev-letunov@mail.ru

Keywords: competitiveness, enterprise, globalization, digitalization, innovation, environmental responsibility, marketing, quality management.

In modern geopolitical conditions, enterprises should be ready to compete in the global market. To increase their competitiveness, enterprises must choose the right strategies and directions of development. This article discusses the key areas of increasing the competitiveness of the enterprise, such as: digitalization, innovation, environmental responsibility, marketing and quality management.

ТЕОРИЯ ИГР КАК ИНСТРУМЕНТ ПРИНЯТИЯ ОПТИМАЛЬНОГО РЕШЕНИЯ

© 2023 Макарян Мелитос Суренович*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: mr.melitos@mail.ru

Ключевые слова: теория игр, оптимальность, оптимальная стратегия, эффективность управления, выбор наилучшего варианта.

Статья посвящена биматричным играм, методам их решения. Теория игр имеет широкое применение в решении экономических задач, поэтому целесообразно рассмотреть все возможные преимущества и недостатки теории игр в биматричном применении производственного сектора формирования конкурентоспособности предприятия.

Теорией игр в научной литературе именуется раздел прикладной математики, позволяющий моделировать поведение нескольких субъектов, когда критерий принятия решений зависит от решений, принимаемых другими субъектами. Эта дисциплина тесно связана с областью математики, занимающейся исследованием операций, то есть разработкой, изучением и применением методов нахождения оптимальных решений в различных сферах деятельности человека, используя как основу исследования математическое моделирование.

Этот раздел математики является прямым продолжением теории оптимизации. Если в задачах простейшей оптимизации субъект, принимающий решения или выбирающий определённую стратегию действий, всего один и его интересы представляет одна целевая функция, то в ситуации, когда субъектов несколько, существует и несколько не совпадающих функций. Очевидно, что при различных целевых функциях различные субъекты вступают в конфликтную ситуацию между собой, их решения, выбор которых зависит от решений других участников, и будут определять выигрыш каждого участника.

Теория игр, как и многие другие теории, имеет два подхода к изучению: нормативный и дескриптивный. Первый подход раскрывает нацеленность исследуемого раздела математики на формулирование конкретных рекомендаций к принятию решений для участников определённой конфликтной ситуации. Первоначально, в истоках своего зарождения, теория игр развивалась преимущественно именно в этом направлении. Второй же подход, дескриптивный, предполагает описательную функцию – через неё теория игр осуществляет формализацию конфликтных ситуаций, то есть описывает субъектов игры, множество стратегий, способы их выбора, информацию, которой обладают игроки на момент выбора, и выигрыша игроков, получаемого в результате принятия определённых решений¹.

* Научный руководитель – Курганова Мария Владимировна, кандидат экономических наук, доцент.

Модели конфликтных ситуаций, в теории игр именуемые игрой, и поведение участников игры, то есть игроков, а так же специфического игрока «природа» или «случай», который руководствуется волей случая, являются предметом исследования рассматриваемой дисциплины. В рамках игры игроки имеют функции выигрыша, именуемые так же платёжными функциями (те же целевые функции), значение функции после принятия всех решений – платёж или выигрыш (понятие «проигрыш» в теории игр равносильно понятию «выигрыш», так как проигрыш можно выразить путём умножения выигрыша на -1). Те решения, что принимают игроки, называются ходами, а последовательность всех ходов – партией. Стратегия, тесно связанная с понятием «игра», так же имеет определённый смысл в теории игр. Под стратегией понимается набор правил или конкретных инструкций, которым руководствуется игрок при принятии решения, сформулированный до начала игры. Профиль стратегий – это набор стратегий, который использует каждый игрок.

Теория игр предоставляет обширную классификацию всех возможных конфликтных ситуаций, исходя из их специфических свойств. В. Л. Шагин приводит множество таких делений. По возможности предварительного соглашения между участниками игры выделяют игры некооперативные, в которых нельзя создавать коалиции, объединённые общими целями и интересами, и кооперативные, в которых делать это можно. По количеству стратегий игры подразделяются теорией игр на конечные и бесконечные: в конечной игре количество стратегий всегда ограничено. По наличию случайности в процессе выбора стратегий выделяются чистые и смешанные стратегии. Смешанные стратегии предполагают использование при выборе решения элемент случайности, например бросок кубика или подбрасывание монетки. Таким образом, реализуется использование некоторой вероятности наступления события. Чистые же стратегии являются частным случаем смешанных: при чистой стратегии вероятность принятия определённого решения равна 100%. По свойствам функции выигрыша специалисты выделяют игры с нулевой суммой, при которых сумма выигрышей игроков равна нулю (такие игры с двумя игроками ещё называют антагонистическими) и с ненулевой суммой. В соответствии с критерием правил осуществления ходов выделяют игры статические и динамические. В статических играх осуществление ходов происходит одновременно, и игроки не имеют возможности анализировать решения своих соперников. Характерными примерами этого вида игр выступают «чёт-нечёт» и «орлянка». Соответственно, динамические игры предполагают последовательное осуществление ходов, к примеру шахматы и «монополия». По информации, находящейся в распоряжении игроков, конфликты подразделяются на игры с полной, неполной, совершенной и несовершенной информацией. В играх с полной информацией все игроки владеют всей информацией о всех платёжных функциях игроков, с неполной информацией же – не все игроки владеют этой информацией (хотя бы один не владеет). Важно отметить, что игроки могут изменять свои стратегии в разных видах игр: при полной информации участники могут заведомо отбросить те решения других игроков, которые ведут к неоптимальным для них платежам, а при неполной – ориентироваться на свою платёжную функцию и принимать решения, лишь предполагая интересы других субъектов игры. Игры с совершенной и несовершенной информацией различаются по наличию всей информации о предпринятых ранее ходах всеми игроками: если вся предыстория игры известна всем игрокам, то информация совершенна; если же нет, то не совершенна¹.

Для понимания основного понятийного аппарата теории игр будет уместно рассмотреть несколько простейших примеров моделей из теории игр. С. А. Вартанов приводит формализацию известной классической детской игры «Камень, ножницы, бумага». Условимся, что I – количество игроков в игре, i – порядковый номер игрока ($i \in I$) и, соответственно, S_i – множество стратегий i -го игрока. Игроков в игре всего двое, поэтому $I = \{1, 2\}$. Стратегий всего три: выбрать камень, ножницы или бумагу, – то есть $S_i = \{1, 2, 3\}$, где 1 – камень, 2 – ножницы, 3 – бумага. Профилей стратегий в нашем случае будет всего девять: (1;1), (1;2), (1;3), (2;1), (2;2), (2;3), (3;1), (3;2) и (3;3) – их количество можно так же рассчитать, перемножив количество возможных стратегий для всех игроков: 3^2 . Таким образом, игру можно представить в форме двух матриц, каждый элемент которых выражает выигрыш игрока при определённых выбранных стратегиях игроков.

$$A = \begin{pmatrix} 0 & 1 & -1 \\ -1 & 0 & 1 \\ 1 & -1 & 0 \end{pmatrix}, B = \begin{pmatrix} 0 & -1 & 1 \\ 1 & 0 & -1 \\ -1 & 1 & 0 \end{pmatrix}$$

В приведённых матрицах строки и столбцы обозначают стратегии, выбранные игроками. Функция выигрыша u в теории игр используется для обозначения выигрышей участников в конкретных ситуациях при использовании определённых профилей стратегий игроками². Объединив все вышеприведённые математические понятия, по С. А. Вартанову можно составить следующее определение игры: «тройка $P = \{I, S, u\}$ называется игрой в нормальной форме».

Ещё одним методом решения простейших моделей биматричных игр выступает эффективность Парето. Рассмотрим биматричную игру, выигрыши в которой представлены в двух матрицах:

$$A = \begin{pmatrix} 1 & 2 & 3 \\ 4 & 6 & 4 \\ 7 & -1 & 4 \end{pmatrix}, B = \begin{pmatrix} 1 & 4 & 7 \\ 6 & 2 & -1 \\ 2 & 6 & -2 \end{pmatrix}$$

Эффективность Парето выражается в наибольшей сумме выигрышей игроков при использовании какой-либо определённой стратегии. В ситуации {1,3} суммарный выигрыш равен 12 и является максимальным. Следовательно, игроки не могут договорившись «перейти» в другой выигрыш, так как один из игроков не позволит это сделать, ведь это гарантированно уменьшит его выигрыш, даже если выигрыш второго увеличится³.

Важно подчеркнуть, что в некоторых случаях равновесие Нэша и Парето-оптимальность не совпадают, что создаёт возможность координации действий игроков и необходимость выбора между оптимальными решениями.

Сфера применения теории игр крайне обширна за счёт предельно обобщённого и широкого определения предмета исследования этой дисциплины. Исследования в области формирования теории игр, начавшись с изучения классических азартных и спортивных игр, были позже распространены и на человеческие взаимодействия, будь то самые незначительные или глобальные. Например, теория игр активно используется в военном деле (модели воздушного боя Ланчестера, модели «оборона-нападение»), в политологии (модели электорального поведения, модели распределения влияния), в биологии (модели

эволюционной динамики), в экономической науке (модели рынков несовершенной конкуренции) и во многих других областях научных знаний⁴.

¹ Вартанов С. А. Введение в теорию игр / С. А. Вартанов // М.: МАКС Пресс, 2018.

² Кремлев А. Г. Основные понятия теории игр / А. Г. Кремлев // Екатеринбург: Издательство Уральского университета, 2016.

³ Курганова М.В., Выбор стратегии поведения компании в условиях неопределенности // Наука XXI века: актуальные направления развития. 2021. №1-1. С. 441-445.

⁴ Курганова М.В., Нуйкина Е.Ю., Макаров С.И., Севастьянова С.А., Сизиков А.П. Методы оптимальных решений (экономико-математические методы и моделирование): учебное пособие Москва: КНОРУС, 2022. – 300с.

GAME THEORY AS A TOOL FOR MAKING OPTIMAL DECISIONS

© 2023 Makaryan Melitos Surenovich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: mr.melitos@mail.ru

Keywords: game theory, optimality, optimal strategy, management efficiency, choosing the best option.

The article is devoted to bimatrix games, methods of their solution. Game theory has a wide application in solving economic problems, therefore it is advisable to consider all the possible advantages and disadvantages of game theory in the bimatrix application of the production sector of the formation of the competitiveness of the enterprise.

ИНВЕСТИЦИОННЫЕ РИСКИ НА ФИНАНСОВОМ РЫНКЕ: СУЩНОСТЬ, КЛАССИФИКАЦИЯ, ОБУСЛОВЛИВАЮЩИЕ ИХ ФАКТОРЫ

© 2023 Маслов Михаил Андреевич*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: mmasoul@mail.ru

Ключевые слова: инвестиционный риск, финансовый рынок, волатильность, квалифицированный инвестор, акции, облигации.

Понимание сущности инвестиционных рисков, их видов, факторов, обуславливающих их возникновение, позволяет разработать меры по их снижению и обеспечить наибольшую привлекательность финансового рынка для инвесторов. В статье рассматриваются современное состояние финансового рынка и направления его регулирования, понятие и сущность инвестиционных рисков, в том числе на финансовом рынке, классификация видов инвестиционных рисков, факторы, обуславливающие возникновение инвестиционных рисков на финансовом рынке, механизм управления инвестиционными рисками и инструменты, обеспечивающие снижение их уровня.

Финансовый рынок сегодня столкнулся с новыми для него условиями функционирования ввиду влияния политических и санкционных факторов. Применяемые сегодня меры стабилизации ситуации на финансовом рынке нацелены на его восстановление и развитие. Меры преимущественно направлены на выработку системных решений, обеспечивающих адаптацию финансового рынка к новым условиям, на пересмотр планов и приоритетов его функционирования. Это позволит обеспечить трансформацию российской экономики, разработать и усовершенствовать механизм финансирования экономического развития, определить подходы к работе с активами компаний, разработать и применить новые инструменты долгосрочных сбережений¹.

Особенно важным является сохранение доверия граждан к финансовому рынку и к инвестициям. Информирование общественности об изменениях на финансовом рынке, касающихся доступности различных финансовых инструментов, позволит расширить масштабы их применения и повысить удовлетворенность граждан ввиду возможности реализации личных и деловых целей².

Сущность понятия инвестиционного риска заключается в возникновении опасности и вероятности угрозы, связанной с потерей ресурсов или их части, с недополучением доходов или возникновении чрезмерных расходов. Риск влияет на вероятность получения планируемого результата, его учет позволяет оценить возможность отклонения от намеченной цели, опасность возникновения негативных обстоятельств в процессе достижения поставленных целей.

* Научный руководитель – Милова Лариса Николаевна, кандидат экономических наук, доцент.

Инвестиционный риск связан с вероятностью наступления событий, влияющих на снижение уровня дохода инвестора. Поэтому возникает необходимость разрабатывать механизмы и финансовые инструменты, обеспечивающие снижение возникновения инвестиционных рисков на финансовом рынке. Разработка финансовых инструментов поддержки инвестиционного портфеля, определяется тем, с каким видом риска имеет дело юридическое или физическое лицо. Это позволяет направить усилия на защиту инвестиций.

Выделяют ряд признаков, по которым можно определить конкретный инвестиционный риск: вероятность или случайность возникновения, потеря стоимости капитала или убыточность инвестиций, трансформация капитала в другие виды активов, чрезвычайность. Выделенные признаки показывают, на чем важно сосредоточиться при управлении инвестиционным риском.

Механизм управления инвестиционными рисками включает в себя несколько этапов:

1. Определение типа инвестиционного риска в соответствии с классификацией.
2. Проведение процедуры оценки инвестиционного риска по вероятности его возникновения и величине возможного ущерба.
3. Разработка и реализация контролирующих мероприятий по учету рисков в процессе реализации мероприятий, связанных с предотвращением или снижением вероятности возникновения ущерба.
4. Определение политики финансирования инвестиционных рисков с целью компенсации возможно ущерба.

Как было указано выше, в первую очередь необходимо начать с определения типа инвестиционного риска. Выделяют различные классификации рисков.

1. По сферам проявления (внешним обстоятельствам):
 - законодательно-правовые риски (например, изменение ключевой ставки ЦБ РФ);
 - социальные риски (например, влияние поведенческих паттернов на формирование общественного мнения);
 - политические риски (например, финансовые санкции иностранных государств);
 - экономические риски (например, котировки акций и облигаций на фондовом рынке);
 - технико-технологические риски (например, цифровая трансформация).
2. По формам проявления:
 - риски финансового инвестирования (например, изменение условий инвестирования);
 - риски реального инвестирования (например, снижение платежеспособности клиента);
3. По источникам возникновения:
 - системные инвестиционные риски (например, невозможность эмитента облигаций выполнить свои обязательства);
 - частные инвестиционные риски (например, неправильный выбор финансового инструмента)³.
4. По механизму участия инвестора в инвестиционном процессе:
 - риски, связанные с прямыми инвестициями (средства вкладываются инвестором без посредников);
 - риски, связанные с косвенными инвестициями (возникают при инвестировании через финансовых посредников)⁴.
5. По влиянию на доходность:

- риск упущенной выгоды (наступление косвенного финансового ущерба при неиспользовании инструментов управления);
- риск снижения доходности (уменьшение размера дивидендов на ценные бумаги и доходов на другие активы при формировании инвестиционного портфеля);
- риски прямых финансовых потерь (потерь при биржевых сделках).

В зависимости от того, какой инвестиционный риск возник, определяются инструменты управления данным видом риска. К основным инструментам, обеспечивающим снижение уровня инвестиционных рисков, можно отнести диверсификацию, хеджирование. При использовании диверсификации рисков, инвестору потребуется выбрать активы с разным уровнем доходности, чтобы при проявлении убыточности одного актива, прибыль от другого актива его покрыла. Хеджирование рисков предполагает использование таких инструментов, как фьючерсные контракты (договоры купли-продажи биржевого актива по определенной цене в конкретные сроки) и опционы (ценная бумага, позволяющая продать акции по зафиксированной цене в течение срока действия опциона).

К факторам, обуславливающим возникновение инвестиционных рисков на финансовом рынке, можно отнести следующие:

- блокировка контрагентами недружественных стран активов финансовых организаций;
- сжатие рынка ценных бумаг под влиянием политических и экономических давлений санкционного характера;
- неквалифицированные действия граждан на финансовом рынке ввиду недостаточной финансовой грамотности населения;
- присвоение статуса квалифицированного инвестора на условиях наличия высшего образования по экономическому профилю;
- возможность получения статуса квалифицированного эксперта с привязкой к инструменту или комплексу инструментов, используемых на рынке ценных бумаг;
- недостаточная информированность граждан о возможностях приобретения акций и облигаций российских компаний;
- поведенческие и социальные паттерны поведения населения, обуславливающие недоверие к финансовому рынку;
- недостаточная проработанность вопросов законодательного регулирования партнерского финансирования;
- невозможность использования иностранной финансовой инфраструктуры при вложении денежных средств в сложные финансовые инструменты в связи с влиянием санкционных рисков;
- недостаточная ответственность финансовых посредников в области защиты прав инвесторов при условии нарушения их соблюдения;
- рост числа мошеннических действий на финансовом рынке, подрывающих доверие инвесторов.

Согласно статистическим данным, опубликованным Банком России, в декабре 2022 г. частные инвесторы проявляли высокий интерес к облигациям федерального займа. Ряд предприятий, крупных участников рынка проводили мероприятия по оптимизации портфеля облигаций федерального займа, что обеспечило незначительный рост кривой до-

ходности. Среди основных мероприятий можно обозначить покупку краткосрочных облигаций, и продажу долгосрочных.

К концу 2022 г. Минфин России сумел повысить активность на рынке облигаций федерального займа за счет спроса от крупных банков, которые обеспечили продажу в объеме 90,7% всех размещений. Спрос наблюдался также на ценные бумаги с плавающим купоном - 80,6% продаж от всего объема размещений. Годовой прирост составил 38,2% от всего объема рынка облигаций федерального займа. В сравнении с 2021 г., можно отметить существенный рост, поскольку на конец предыдущего года прирост составил 38,2%.

Также следует отметить рост рынка корпоративных облигаций на 11,0% за 2022 г. В разные периоды 2022 г. рост обеспечивался за счет выпуска различных облигаций. Например, в декабре рост обеспечен за счет выпуска обычных корпоративных облигаций, а в октябре и ноябре - за счет замещающих облигаций.

В конце 2022 г. национальный клиринговый центр, как основной контрагент между покупателем и продавцом в сделке на финансовом рынке, разработал решения по понижению и повышению ставки рыночного риска по акциям и глобальным депозитным распискам, представленным к продаже на фондовом рынке. На принятие решения о пересмотре ставки рыночного риска повлияло раскрытие информации о финансовой отчетности, основных действиях и непосредственном положении эмитентов. Проведенный расчет позволил определить нижний порог риска в 20%, отражающий волатильность рынка, характерную для второй половины 2022 г.

В этот же период была введена новая категория участников клиринга (Б2), к которой отнесли участников с риском ухудшения их финансового положения. Введение указанной категории обусловлено также волатильностью в 2022 г. и позволило пересмотреть (повысить) требования к обеспечению под стресс и обеспечить риск-защищенность национального клирингового центра. Риск-защищенность обеспечивает сохранение возможности для участников клиринга торговать с частичным обеспечением. Указанные выше меры направлены на увеличение объемов средств, которыми располагает национальный клиринговый центр, что позволит их использовать при возникновении стрессовых ситуаций на рынке. Это означает также, что пересмотрен механизм расчета обеспечения под стресс, где временной период используется не еженедельный, а уже ежедневный. Это сократит «эффект проскальзывания», когда обеспечение под стресс продолжает взиматься некоторое время по уже закрытым либо существенно уменьшенным позициям⁵.

Практика управления инвестиционными рисками на российском финансовом рынке в последний год, определила ряд мероприятий по их снижению и предотвращению:

- оптимизация требований по идентификации (необходимость создания единого информационного ресурса, обеспечивающего установление договорных отношений между финансовыми организациями и клиентами на условиях упрощенного взаимодействия: уменьшение набора документов, необязательность личного присутствия клиента);

- проведение ревизионных мероприятий по операциям, подлежащих обязательному контролю (направлено на исключение операций, создающих избыточную нагрузку на проведение сделок на финансовом рынке, а также исключение устаревших и неактуальных операций).

Инструменты финансового рынка позволяют частным инвесторам комплексно решать различные задачи, относящиеся как к формированию и сохранению сбережений, так и к

осуществлению инвестиций, которые являются разновидностью предпринимательской деятельности и, следовательно, подвержены высоким рискам⁶.

Таким образом, разнообразные инструменты финансового рынка позволяют инвесторам, активно включаться в инвестиционную деятельность, используя возможности управления инвестиционными рисками.

¹ Бондарева М.И., Милова Л.Н. Анализ инвестиционных портфелей российских частных инвесторов в современных условиях // Российская наука: актуальные исследования и разработки. Самара. СГЭУ, 23 сентября 2021. XII Всероссийская научно-практическая конференция. С.48-51.

² Финансовый рынок: новые задачи в современных условиях / Документ для общественного обсуждения // Банк России [Электронный ресурс] Режим доступа: https://www.cbr.ru/Content/Document/File/139354/financial_market_20220804.pdf (дата обращения: 09.03.2023)

³ Инвестиционные риски - что это, классификация и виды / Инвестиции [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://retireearly.ru/investment/investitsionnye-riski> (дата обращения: 09.03.2023)

⁴ Кадырбаев И.А. Теоретические вопросы исследования инвестиционного риска, основные признаки и классификация // МИР (Модернизация. Инновации. Развитие). 2016. №3 (27). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/teoreticheskie-voprosy-issledovaniya-investitsionnogo-riska-osnovnyye-priznaki-i-klassifikatsiya> (дата обращения: 15.03.2023).

⁵ Обзор рисков финансовых рынков / Информационно-аналитический материал // Банк России - Москва - №11(69) - 2022 [Электронный ресурс] Режим доступа: https://www.cbr.ru/Collection/Collection/File/42228/ORFR_2022-07.pdf (дата обращения: 09.03.2023)

⁶ Лужнова, Л. А. Меры по защите прав и интересов частных инвесторов на финансовых рынках / Л. А. Лужнова // Военная экономика и военные финансы: история и современность: итоговая военно-научная конференция финансово-экономического факультета, посвященная 100-летию военно-финансового образования, Москва, 26-28 февраля 2020 года. - Москва: Военный университет, 2021. - С. 175-180.

INVESTMENT RISKS IN THE FINANCIAL MARKET: ESSENCE, CLASSIFICATION, FACTORS CAUSING THEM

© 2023 Maslov Mikhail Andreevich
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: mmasoul@mail.ru

Keywords: investment risk, financial market, volatility, qualified investor, stocks, bonds.

Understanding the essence of investment risks, their types, factors that cause this occurrence allows us to develop measures to reduce them and ensure the greater attractiveness of the financial market for investors. The article deals with the current state of the financial market and instruments of its regulation, the concept and essence of investment risks, including in the financial market, classifications of types of investment risks, factors that cause the emergence of investment risks in the financial market, the mechanism for managing investment risks and instruments that reduce the level of investment risks.

ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОЕ ПАРТНЕРСТВО В РЕСТОРАННОМ БИЗНЕСЕ

© 2023 Матвеев Валентин Вячеславович
аспирант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: valentin_matveev@mail.ru

Ключевые слова: ресторанный бизнес, ГЧП, взаимодействие, развитие.

В статье рассматривается значимость государственно-частного партнерства в сфере ресторанного бизнеса. Отражаются ключевые риски, с которыми может столкнуться ресторанный бизнес. Описываются возможные пути распределения рисков при использовании государственно-частного партнерства.

Любой бизнес в своей деятельности сталкивается с определенными рисками, которые могут быть нивелированы с помощью инструментов, характерных для риск-менеджмента, а могут стать роковыми при отсутствии должного внимания к ним. Ресторанный бизнес не является исключением. Риски для каждого вида бизнеса могут быть специфичными, поэтому рассматривать их стоит в индивидуальном порядке. Одним из способов перераспределения рисков выступают механизмы государственно-частного партнерства (ГЧП). В рамках подобного сотрудничества представители государства и представители бизнеса берут на себя определенные обязательства и осуществляют долгосрочное взаимодействие в рамках определенного проекта.¹ Соответственно и риски распределяются между ними.

Основными целями государственно-частного партнерства выступают увеличение объема частных инвестиций в конкретную отрасль, общее развитие инфраструктуры, повышение значимости бизнеса в экономическом обороте региона.²

Для того, чтобы оценить роль ГЧП в распределении рисков ресторанного бизнеса, необходимо провести их анализ. Для начала перечислим потенциальные риски, с которыми может столкнуться ресторанный бизнес:

1. Задержки с поставками сырья и продовольствия. Для ресторанного бизнеса этот риск носит критический характер в связи с тем, что большинство используемых в производстве продуктов являются скоропортящимися, а условия и сроки хранения четко прописаны в соответствующих нормативных актах.

2. Изменение законодательства в сфере налогообложения. Данный риск актуален для многих предприятий, и представители ресторанного бизнеса не являются исключением.

3. Риск, связанный с потерей помещения. Большинство представителей ресторанного бизнеса не приобретают в собственность помещение под свое заведение, а берут его в аренду, в связи с чем возникает риск непродлонгации договора съема.

4. Увеличение числа конкурентов. Данный риск также характерен для представителей различных отраслей. Для ресторанного бизнеса большую роль в этом вопросе играет специфика заведения и его общая концепция.

5. Недосток оборотных средств. Этот риск может быть следствием неверной сбытовой политики, а также перебоями в поставках, в связи с чем могут возникнуть кассовые разрывы.³

Данные риски являются ключевыми для представителей ресторанного бизнеса. В Таблице 1 приведены результаты анализа рисков.

Таблица 1

Анализ рисков ресторанного бизнеса

Вероятность наступления/ Последствия	Низкая	Средняя	Высокая
Небольшие			
Умеренные		Изменение законодательства в сфере налогообложения	Увеличение числа конкурентов
Значительные	Риск, связанный с потерей помещения	Недосток оборотных средств	Задержки с поставками сырья и продовольствия

Составлено автором.

Глядя на результаты анализа, можно сделать вывод, что перечисленные риски имеют разную вероятность наступления, но каждый из них может вызвать существенные последствия для предприятия. Наиболее опасными рисками выступают задержки с поставками сырья и продовольствия, а также недостаток оборотных средств. Для того, чтобы понять, какую роль для перераспределения рисков ресторанного бизнеса играет ГЧП, была составлена Таблица 2, в которой отражены направления взаимодействия предпринимателей и государства в рамках ГЧП с целью снижения последствий наступления рисков событий.

Таблица 2

Направления взаимодействия предпринимателей и государства в рамках ГЧП

Риск	Направление взаимодействия
Задержки с поставками сырья и продовольствия.	Обеспечение заключение контрактов на поставки с проверенными контрагентами с государственным участием в капитале.
Изменение законодательства в сфере налогообложения.	Участникам ГЧП могут быть предоставлены льготы по налогам и арендной плате.
Риск, связанный с потерей помещения.	С целью развития инфраструктуры региона, представителям ресторанного бизнеса может быть предоставлено помещение, находящееся в ведомстве государства с целью сохранения и поддержания культурного наследия.
Увеличение числа конкурентов.	-
Недосток оборотных средств.	Возможно предоставление финансирования и субсидий со стороны государства.

Составлено автором.

По результатам проведенного анализа можно сделать вывод, что государственно-частное партнерство в рамках ресторанного бизнеса может играть большую роль для минимизации последствий наступления рисков. Представители ресторанного бизнеса, в свою очередь, будут способствовать развитию инфраструктуры и повышению инвестиционной и туристической привлекательности региона.

¹ Методическое и информационное сопровождение сферы государственно-частного партнерства // Министерство экономического развития Российской Федерации. 2018. URL: https://www.economy.gov.ru/material/departments/d22/gosudarstvenno_chastnoe_partnerstvo/metodicheskoe_i_informacionnoe_soprovozhdenie_sfery_gosudarstvenno_chastnogo_partnerstva/ (дата обращения: 09.03.2023).

² Что такое ГЧП // Инвестиционный портал города Москвы. 2023. URL: <https://investmoscow.ru/business/public-private-partnership> (дата обращения: 09.03.2023).

³ Аль Хаддад К.Б. Риски в сфере общественного питания // Вестник науки. 2019. №3 (12). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/riski-v-sfere-obschestvennogo-pitaniya> (дата обращения: 12.04.2023).

PUBLIC-PRIVATE PARTNERSHIP IN THE RESTAURANT BUSINESS

© 2023 Matveev Valentin Vyacheslavovich
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: valentin_matveev@mail.ru

Keywords: restaurant business, PPP, interaction, development.

The article discusses the importance of using public-private partnership in the field of restaurant business. The key risks that the restaurant business may face are reflected. Possible ways of risk distribution when using public-private partnership are described.

КОНЦЕПЦИЯ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ВОЗОБНОВЛЯЕМОЙ ЭНЕРГЕТИКИ В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ

© 2023 Минин Андрей Александрович*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: andr.minin2011@yandex.ru

Ключевые слова: топливно-энергетический комплекс, устойчивое развитие, возобновляемая энергия.

Статья посвящена концепции устойчивого развития возобновляемой энергии в современном мире. Дан анализ современного состояния топливно-энергетического комплекса. Описаны принципы развития и цели будущей устойчивой мировой энергетики, сущность устойчивого развития энергетики, экологические проблемы стран-лидеров при производстве электроэнергии.

Одним из основных вызовов для мировой энергетики является значительный рост энергопотребления в мире, в связи с экономическим развитием и ростом населения. Несмотря на снижение энергоемкости развитых стран, мировой спрос на энергию по прогнозу вырастет к 2030 г. до 30 % по сравнению с 2014 г., к 2040 г. – до 37 %. Повышенный спрос на энергетику усилила конкуренцию как между странами-экспортерами топлива за лучшие условия продажи, так и среди стран-импортеров за доступ к энергоресурсам. В сложившихся обстоятельствах концепция устойчивого развитие на нынешнем международном энергетическом уровне приобрело ключевую функцию.

Возобновляемая энергетика является одним из самых популярных направлений деятельности инновационных компаний и их разработки. В этой области работают тысячи ученых со всего мира. Результат научные исследования отражены в материалах аналитических отчетов^{1,2}, энергетических стратегий⁵, научных статей^{3,4,5,6,7,8}, докладах научных конференций⁹... В России институт энергетических исследований РАН, Аналитического центра при Правительстве РФ, Национальный исследовательский университет «Высшая школа экономики» и др. занимаются исследованиями по долгосрочному прогнозированию мировых энергетических рынков. Во всех политических и стратегических документах Европейского Союза концепция устойчивого развития является основным понятием, которое используется для обеспечения энергоснабжения населения, промышленности, экономики от точки зрения глобальной безопасности развивающихся рынков (рис. 1)^{3,5}.

Прогнозирование технико-экономических характеристик энергоресурсов, а также мероприятий политического регулирования рассматривается как неотъемлемая составляющая современной энергетической безопасности, если она необходима для обеспечения устойчивого развития и минимального воздействия энергии на окружающую среду. Энер-

* Научный руководитель – **Наугольнова Ирина Александровна**, кандидат экономических наук, доцент.

гетика играет важную роль в любой экономике мира. Требования к устойчивому развитию энергетики, заложено в концепции экологически чистой энергетической системы, что отвечает следующим важным принципам (рис. 2).



Рис. 1. Концепция устойчивого развития

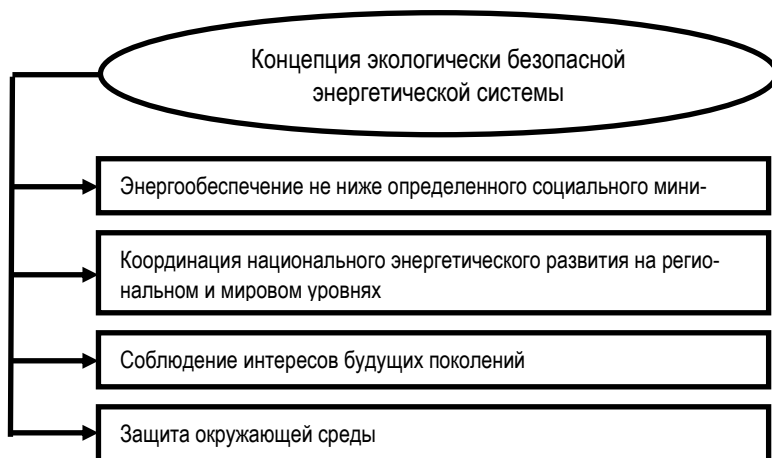


Рис. 2. Энергетические потребности для устойчивого развития

Сегодня 85% мирового производства первичной энергии приходится на ископаемое топливо и ядерную энергию, и менее 15% на возобновляемые источники энергии. Почти все виды энергии производства связаны с образованием отходов и экологическим риском. Например, электростанции, которые используют процесс сжигания угля в своем производстве, считаются наиболее экологически грязными. В процессе сжигания ископаемого топлива образуется углекислый газ, накопление которого в атмосфере способствует «парниковому эффекту»³. Большинство из используемых в настоящее время энергоресурсов из

Основные принципы перехода России на возобновляемые источники энергии



Рис. 3. Причины медленного перехода на возобновляемые источники энергии

ископаемого топлива считаются экологически неустойчивыми. Такое положение вещей противоречит принципам устойчивого развития, соответствие которым должно быть основой функционирования экономики любого государства. Большинство современных государств разработали долгосрочные концепции развития возобновляемой энергетики, что удешевило ее производство. Государства с экономиками, которые только начинают развиваться, включая Россию, Китай и Индию, продолжают расширять свои энергоемкие отрасли производства, такие как черная и цветная металлургия, химическая промышленность и другие, используя устаревшие технологии^{1,3}. Кроме того, с повышением уровня жизни и изменением образа жизни населения в этих странах ожидается дальнейший рост потребления энергии, и многие из них не имеют достаточных средств для улучшения энергоэффективности своей экономики. В настоящее время в странах с развивающейся эко-

номикой потребление энергоресурсов увеличивается, тогда как в развитых странах оно остается относительно стабильным. На примере оценки состояния топливно-энергетического комплекса России, можно сделать вывод, что она нуждается в тотальной модернизации. Более того, это в равной степени относится и к выводу из эксплуатации изношенного оборудования, модернизация морально устаревших объектов, использование новых технологий для создания принципиально новых решений, обновление правовой и нормативной документации. Причины медленного перехода на ВИЭ приведены на схеме (рис. 3). В свою очередь топливно-энергетический комплекс, соответствующий современной политике, послужит прочной основой для дальнейшего развития экономики государства.

Для достижения устойчивого экономического развития в масштабах мирового сообщества необходимо наилучшим образом использовать ресурсы, применять технологии, которые соответствуют экономическим стимулам и стратегическому планированию политики на местном и национальном уровнях, оценивать состояние развития¹⁰. При выборе энергоносителей и сопутствующих технологий производства, доставки и использования энергетических услуг, важно учитывать экономические, социальные и экологические аспекты. Такой подход является важным инструментом для устойчивого глобального энергетического развития. Постоянно меняющиеся экономические, технологические, политические и социальные условия в мире оказывают существенное влияние на возможные траектории развития сектора возобновляемых источников энергии. Чтобы достичь устойчивого развития в энергетике необходимо совершенствовать технологии и снижать себестоимость производства энергии, что в свою очередь приводит к широкому использованию альтернативных источников энергии. Будущее устойчивой глобальной энергетики включает в себя три долгосрочные (до 2030 г.) цели (рис. 4).

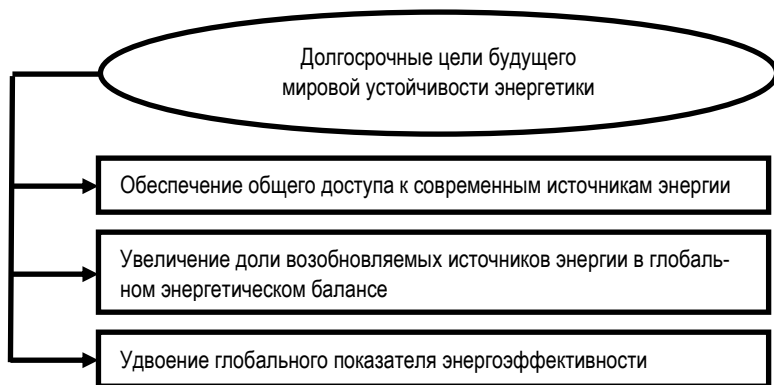


Рис. 4. Долгосрочные цели будущего мировой устойчивой энергетики (до 2030 г.)

Достижение цели устойчивого развития возобновляемой энергетики возможно на базе ветра (45,2%) и солнечной (14-50%, в среднем около 27%) энергии, гидроэнергетики (8,2%) и биомассы (7,2%), в условиях внедрения передовых технологий хранения и передачи энергии, а также изменение спроса на энергию со стороны некоторых секторов экономики. Энергия, произведенная на основе альтернативных источников будет стоить потребите-

лям меньше, чем сочетание ископаемой и ядерной энергии. Есть основания полагать, что производство возобновляемой энергии в ближайшее время во многом определит форму мировой энергетики.

¹ Проскурякова Л.Н., Ермоленко Г.В. Возобновляемая энергетика 2030: глобальные вызовы и долгосрочная перспектива. тенденции инновационного развития (Национальный университет исследований «Высшая школа Экономика»). – 2017.

² REMAP 2030. Renewable energy prospects for the Russia Federation. 2017. URL: https://www.irena.org/-/media/Files/IRENA/Agency/Publication/2017/Apr/IRENA_REmap_Russia_paper_2017.pdf

³ Сидоров А.А. Использование возобновляемых источников энергии как средство достижения устойчивого развития России (Научно-периодическое сетевое издание Гуманитарная, социально-экономическая и общественные науки). – 2015.

⁴ Шеина С.Г., Мартынова Е.В., Пирожникова А.П. Мировая возобновляемая энергетика набирает обороты. импульс (Сборник симпозиума Евро-Эко Ганновер). - 2020. - с. 30-31.

⁵ Вагин В.С., Шеина С.Г., Чубарова К.В. Принципы и факторы устойчивого развития городские районы / интернет-журнал Science. – 2021. – с. 44-57.

⁶ Шеина С.Г., Пирожникова А.П. Тенденции развития альтернативной энергетики в мире и России (Инженерный вестник Дона). – 2016.

⁷ Арслан Х., Чан С., Хафиз М. Х., Аршад А. Оценка эффекта глубокого проникновения возобновляемых источников энергии (ВИЭ) по частотному регулированию системы с использованием стохастического риска методика оценки подход, основанный на улучшенном кумулянте (возобновляемая энергия). - 2018. - с. 204- 212.

⁸ Шеина С.Г., Миненко Е.Н. Оценка устойчивости, достигнутой зданием за счет внедрение энергосберегающих решений (Инженерный вестник Дона). – 2017.

⁹ Ташматов Х.К., Канязов К.А., Умарова Н.Р. Альтернативные источники энергии в современном мире / Международное научное обозрение проблем и перспектив современной науки и Образование: XXXI Международная научно-практическая конференция. – 2017. – с. 23-25.

¹⁰ Терехина, Д. Г. Рискоустойчивость организаций реального сектора экономики / Д. Г. Терехина, Н. В. Никитина // Проблемы совершенствования организации производства и управления промышленными предприятиями: Межвузовский сборник научных трудов. – 2021. – № 1. – С. 58-64. – DOI 10.46554/OP-MIE-2021.1-pp.58. – EDN UHSSIG.

THE CONCEPT OF SUSTAINABLE DEVELOPMENT OF RENEWABLE ENERGY IN THE MODERN WORLD

© 2023 Minin Andrey Alexandrovich
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: andr.minin2011@yandex.ru

Keywords: fuel and energy complex, sustainable development, renewable energy.

The article is devoted to the concept of sustainable development of renewable energy in the modern world. The analysis of the current state of the fuel and energy complex is given. The principles of development and goals of the future sustainable world energy are described. The essence of sustainable energy development, environmental problems of the leading countries in the production of electricity.

ОСНОВНЫЕ ПОДХОДЫ К КОЛИЧЕСТВЕННОЙ ОЦЕНКЕ ТРАНСАКЦИОННЫХ ИЗДЕРЖЕК

© 2023 Мишакин Иван Алексеевич
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: imishakin@gmail.com

© 2023 Саломатина Светлана Юрьевна
кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: salom771@rambler.ru

Ключевые слова: транзакции, транзакционные издержки, ординалистский подход, кардиналистский подход, оппортунистическое поведение, минимизация издержек.

Статья посвящена обзору основных подходов к возможности количественной оценки транзакционных издержек организации в эволюции западной экономической мысли (Д. Норт, К. Менар, Г. Демсец, Э.Г. Фуруботн, Р. Рихтер) в рамках ординалистской и кардиналистской концепций. Обозначаются проблемы категориального исследования транзакционных издержек в современных реалиях.

Количественная оценка транзакционных издержек включает измерение прямых и косвенных затрат, понесенных организацией во время транзакций с контрагентами, такими как поставщики или покупатели. Сюда входят такие расходы, как расходы на переговоры, поиск контрагентов, расходы на мониторинг и на правоприменение. Таким образом, анализируя и сокращая транзакционные издержки, организации могут повысить эффективность и прибыльность.

Распределение транзакционного компонента затрат относится к процессу назначения или распределения затрат, связанных с конкретной сделкой, между сторонами, участвующими в ней. Этого можно добиться на основе различных методов, таких как пропорциональное распределение, калькуляция затрат по видам деятельности или заключенным соглашениям. Цель – точно распределить затраты между сторонами, которые получают выгоду от сделки или являются ее причиной.

Сторонники ординалистского подхода не пытаются количественно оценить транзакционные издержки в денежном выражении, а вместо этого фокусируются на относительном ранжировании различных вариантов на основе их предполагаемых затрат и выгод. Таким образом, количественная оценка транзакционных издержек не является центральной задачей ординалистского подхода.

Кардинальный подход к количественной оценке транзакционных издержек включает присвоение числовых значений различным затратам, связанным с транзакцией, а именно, стоимость поиска информации, согласования условий и мониторинга транзакции. Это поз-

воляет проводить более точный и количественный анализ затрат и выгод от участия в конкретной сделке.

Так, Дуглас Норт подчеркивает, что транзакционные издержки являются решающим фактором в формировании экономических институтов и организаций; высокие транзакционные издержки могут привести к созданию формальных институтов для облегчения транзакций, таких как нормативно-правовая база, в то время как низкие транзакционные издержки могут привести к более неформальным соглашениям. Оценка транзакционных издержек организации включает определение затрат, связанных с различными транзакциями, таких как затраты на переговоры, мониторинг и обеспечение соблюдения контрактных отношений и, сокращая эти расходы, организации могут повысить эффективность и прибыльность.¹

Д. Норт утверждает, что дизайн и структура организации могут влиять на транзакционные издержки. Например, централизованная организация с принятием решений сверху вниз может иметь более низкие операционные издержки, но в то же время становится менее гибкой и восприимчивой к изменяющимся рыночным условиям. Напротив, децентрализованная организация с большей автономией для отдельных подразделений может иметь более высокие транзакционные издержки, но может лучше адаптироваться к изменениям.¹

В целом, оценка транзакционных издержек в организации может помочь повысить ее эффективность и результативность, а понимание теории Д. Норта может дать представление о том, как организационная структура может влиять на транзакционные издержки.

Теория транзакционных издержек Клода Менара ориентируется на анализ издержек, возникающих в процессе организации экономической деятельности. Согласно К. Менару, транзакционные издержки включают не только прямые затраты на заключение контрактов, но и затраты на мониторинг и обеспечение выполнения контрактов, а также затраты на ведение переговоров и адаптацию к изменяющимся обстоятельствам. Оценка транзакционных издержек организации включает выявление и анализ различных затрат, связанных с деятельностью организации, таких как затраты на получение и обработку информации, затраты на координацию деятельности и затраты на разрешение споров. Применяя теорию К. Менара, организации могут определить наиболее эффективный способ организации своей деятельности для минимизации транзакционных издержек. Это может включать интернализацию некоторых видов деятельности для снижения затрат на заключение контрактов и мониторинг или передачу некоторых видов деятельности на внешний подряд специализированным фирмам, чтобы воспользоваться их опытом и эффектом масштаба. В целом теория К. Менара обеспечивает полезную основу для понимания затрат и выгод различных организационных форм и стратегий.²

Гарольд Демсец, в свою очередь, подчеркивает, что транзакционные издержки возникают из-за наличия в организациях несовершенства передачи информации и оппортунистического поведения. Эти затраты можно уменьшить за счет внедрения эффективных организационных структур – сокращения количества иерархических уровней и более широкого использования рыночных механизмов.

Для оценки транзакционных издержек организациям следует учитывать затраты, связанные с ведением переговоров, мониторингом и исполнением контрактов. Сюда входят затраты на поиск потенциальных партнеров, согласование условий и контроль за соблю-

дением. Организации также должны учитывать затраты на специфичность активов, которая относится к степени, в которой активы специализированы для конкретной операции. Снижение транзакционных издержек может привести к повышению эффективности организаций. Внедряя эффективные организационные структуры и снижая специфичность активов, организации могут повысить свою способность конкурировать на рынке.

В рамках теории Эрика Г. Фуруботны не рассматриваются конкретные приемы для оценки транзакционных издержек организации, однако подчеркивается важность анализа транзакционных издержек при определении оптимальной структуры управления для данной транзакции. Он предполагает, что транзакционные издержки можно минимизировать, выбрав соответствующую структуру управления (рынки, иерархии или сети) в зависимости от характеристик транзакции. В теории Э.Г. Фуруботны минимизация транзакционных издержек обусловлена стремлением отдельных лиц и организаций минимизировать затраты, связанные с обменом товарами и услугами. К таким затратам он относит расходы на поиск, на ведение переговоров и на принудительное исполнение сделок. Минимизируя эти затраты, отдельные лица и организации могут повысить эффективность процесса обмена и улучшить свои общие экономические результаты.³

В свою очередь, Рудольф Рихтер предполагает, что транзакционные издержки внутри организации зависят от таких факторов, как сложность транзакции, уровень вовлеченной неопределенности и объем доступной информации. Он утверждает, что минимизация этих затрат может быть достигнута за счет эффективных механизмов заключения контрактов, мониторинга и управления. Поэтому оценка транзакционных издержек организации в этой теории будет включать анализ эффективности этих механизмов в снижении транзакционных издержек и повышении общей эффективности организации.

Так, ориентируясь на известную на сегодняшний день типологию транзакционных издержек и указывая на различные подходы как к их определению, так и их классификации, А.Е. Шаститко в итоге в своей работе «Новая институциональная экономическая теория» формирует собственный подход, выделяя следующие основные их типы:

1. Издержки поиска альтернатив.
2. Издержки осуществления расчетов.
3. Издержки измерения.
4. Издержки заключения контракта.
5. Издержки спецификации и защиты прав собственности.
6. Издержки оппортунистического поведения.⁴

То есть, обобщенно транзакционные издержки, не что иное как:

– Затраты на поиск и информацию: затраты, понесенные при поиске и сборе информации о потенциальных транзакциях.

– Затраты на ведение переговоров: расходы, понесенные при проведении переговоров и заключении сделки, включая расходы на составление контрактов и обеспечение их соблюдения.

– Затраты на принятие решений и контроль: затраты, связанные с мониторингом и обеспечением соблюдения условий сделки.

– Внешние эффекты: затраты или выгоды, которые возлагаются на третьи стороны в результате сделки, например загрязнение или перегруженность.

Разумеется, возможны и более «тонкие» типы детализации транзакционных издержек, но увеличение количества их типов делает процесс выделения транзакционных издержек избыточно трудоемким, тем самым увеличивая в очередной раз транзакционные расходы в виде использования дополнительного рабочего времени специалистов организации на анализ таковых.

Таким образом, количественная оценка величины транзакционных издержек организации неразрывно связана с точным определением самого понятия «транзакционные издержки». Только четкое понимание отнесения тех или иных затрат к транзакциям позволит найти данную составляющую в затратах при калькуляции себестоимости произведенных организацией товаров или услуг, что в конечном итоге позволит их численно определить и минимизировать.

¹ Норт Д. Институты, институциональные изменения и функционирование экономики / пер. с англ. А.Н. Нестеренко; предисл. и науч. ред. Б.З. Мильнера. [Текст]: М.: Фонд экономической книги «Начала», 1997. 180 с. (Современная институционально-эволюционная теория).

² Менар К. Экономика организаций. [Текст]: М.: ИНФРА-М, 1996. 160 с.

³ Фуруботн Э.Г., Рихтер Р. Институты и экономическая теория: Достижения новой институциональной экономической теории [Текст]: / пер. с англ.; под ред. В.С. Катькало, Н.П. Дроздовой. СПб.: Издат. дом Санкт-Петербург. гос. ун-та, 2005. 702 с.

⁴ Шаститко А.Е. Новая институциональная экономическая теория. 3-е изд., перераб. и доп. [Текст]: М.: Экономический факультет МГУ, ТЕИС, 2002. 591 с.

MAIN APPROACHES TO THE QUANTITATIVE ASSESSMENT OF TRANSACTION COSTS

© 2023 Mishakin Ivan Alekseevich
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: imishakin@gmail.com

© 2023 Salomatina Svetlana Yuryevna
PhD in Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: salom771@rambler.ru

Keywords: transactions, transaction costs, ordinal approach, cardinal approach, opportunistic behavior, cost minimization.

The article is devoted to a review of the main approaches to the possibility of quantifying the transaction costs of an organization in the evolution of Western economic thought (D. North, K. Menard, G. Demsetz, E.G. Furubotn, R. Richter) within the framework of ordinalist and cardinalist concepts. The problems of categorical research of transaction costs in modern realities are indicated.

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ РАЗВИТИЯ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

© 2023 Мишин Алексей Юрьевич*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: ermolaevkn@yandex.ru

Ключевые слова: институты, коммерческие банки, риск-менеджмент, стабильное развитие, финансовая устойчивость.

Статья посвящена анализу основных направлений совершенствования институтов, определяющих развитие современных российских коммерческих банков, среди которых особое внимание уделено развитию риск-менеджмента, совершенствованию качества обслуживания клиентов, финансовой устойчивости.

Основные направления согласования экономических и институциональных интересов коммерческого банка и его стейкхолдеров (заинтересованных лиц, к числу которых относятся клиенты, партнеры, государство и т.д.) включают обеспечение соблюдения нормативных требований законодательства, поддержание финансовой стабильности и прибыльности, управление рисками, обеспечение качественного обслуживания клиентов, содействие инновациям и технологическому прогрессу, содействие социальной ответственности и устойчивости.

К основным направлениям развития риск-менеджмента банков в современных условиях относятся: укрепление управления рисками и культуры, внедрение передовых технологий управления рисками, внедрение более сложных риск-моделей и мер оценки риска, сосредоточение на стресс-тестировании и анализе различных риск-сценариев.

С этой точки зрения чрезвычайно важна интеграция управления рисками в процессы стратегического планирования и принятия решений. Это невозможно без расширения сотрудничества и коммуникации между различными отделами и заинтересованными сторонами.

Отдельную проблему в эпоху цифровых трансформаций и усиления кибермошенничества и возникновения кибератак повышенное внимание менеджмента и сотрудников банка к управлению рисками кибербезопасности.

Важнейшим аспектом формирования адекватной институциональной среды банковской системы является формирование атрибутивных условий, обеспечивающих повышение финансовой стабильности работы коммерческих банков. Здесь можно выделить ряд немаловажных слагаемых. Во-первых, это снятие капитальных и ресурсных ограничений на увеличение объема банковских операций, что предполагает постоянное наращивание

* Научный руководитель – **Ермолаев Константин Николаевич**, доктор экономических наук, доцент.

собственного капитал банка и наращивание клиентской базы банка, способствующей формированию устойчивых депозитных ресурсов.

Во-вторых, необходимо создание эффективных систем управления и рисками и контроля за надежностью активов и ресурсов. В-третьих, необходимо сформировать эффективно диверсифицированный кредитный портфель. В-четвертых, необходимо формирование и поддержание оптимального адекватного рыночной конъюнктуры уровня ликвидности активов. Это, в свою очередь, предполагает построение эффективной системы совместного управления активами и пассивами по объемам, срокам и степени ликвидности и риска.

В-пятых, неотъемлемым институциональным компонентом стабильного развития является надлежащая система корпоративного управления банком, опирающаяся на лучшие зарубежные и отечественные практики и кодексы добросовестного поведения сотрудников и высшего менеджерского состава.

И в конечном счете необходима эффективная система контроллинга, внутреннего комплаенс-контроля и внутрибанковского аудита, позволяющая осуществлять постоянный мониторинг и оценку финансовых показателей банка.

Неотъемлемым элементом эффективной институциональной среды является система управления повышением качества обслуживания клиентов коммерческими банками.

Слагаемыми такой системы выступают как предоставление быстрого и эффективного обслуживания, так и предложение персонализированных и индивидуальных услуг, так называемая кастомизация, повышающая степень эксклюзивности банковских услуг, соответствующих индивидуальным интересам и потребностям клиентов. Это предполагает обеспечение четкой и прозрачной коммуникации, быстрое и эффективное решение всех возникающих вопросов клиентского обслуживания, постоянное удовлетворение или превышение ожиданий клиентов. Здесь также важно предоставление нескольких каналов для поддержки клиентов, улучшение качества общения и предложение дополнительных услуг и преимуществ для повышения качества обслуживания клиентов.

В современных условиях санкционного давления на банковскую систему России со стороны недружественных стран необходимо осуществлять целый ряд основных инноваций в работе коммерческих банков, связанных с формированием многополярной системы международных расчетов.

Коммерческие банки должны адаптироваться к санкциям, диверсифицировав свои портфели, улучшив процедуры соблюдения требований и найдя альтернативные источники финансирования. Формирование многополярной системы международных расчетов увеличивает значимость использования локальных национальных валют и развитие новых платежных систем и финансовых инструментов.

Важнейшими элементами институционального развития коммерческих банков России в современных условиях являются базовые направления повышения социальной ответственности и устойчивости коммерческих банков.

Здесь выделяется целый блок проблем, связанных с обеспечением ответственного инвестирования и устойчивого перспективного развития банков, связанное с принятием устойчивых политик и практик, внедрением экологических, социальных и управленческих критериев (ESG) в кредитные решения.

Кредитная политика банка должна строиться на поощрении ответственного потребления и производства среди клиентов и поддержка устойчивых проектов и инициатив. Здесь немаловажным является разработка и неукоснительное поддержание ESG – стандартов измерения и отчетности по показателям устойчивого развития и социальной ответственности. Здесь целесообразно построение коммуникаций и поддержание эффективного взаимодействия с заинтересованными сторонами для понимания их проблем в области устойчивого развития. Важно также установление партнерских отношений и сотрудничества для обеспечения устойчивости и предоставление клиентам устойчивых финансовых решений. Кроме того, необходима органичная интеграция устойчивого развития в корпоративную стратегию банка.

-
1. Верников А.В. Концепция институциональных ловушек: попытка применения к анализу нового института. – М.: Институт экономики РАН, 2020. – С. 4.
 2. Нуреев Р.М., Латов Ю.В. Экономическая история России (опыт институционального анализа) / М.: КНОРУС. 2017.- 560 с.
 3. Усокин В.М. Современный коммерческий банк. Управление и операции/ - М.: Ленанд, 2019. С.11-13.
 4. Шик О. Экономика. Интересы. Политика / О. Шик. - М.: Прогресс, 1964. - 509 с.

INSTITUTIONAL ASPECTS OF THE DEVELOPMENT OF COMMERCIAL BANKS IN MODERN RUSSIA

© 2023 Mishin Alexey Yurievich
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: ermolaevkn@yandex.ru

Keywords: institutions, commercial banks, risk management, stable development, financial stability.

The article is devoted to the analysis of the main directions of improving the institutions that determine the development of modern Russian commercial banks, among which special attention is paid to the development of risk management, improving the quality of customer service, financial stability.

ОСОБЕННОСТИ РИСКОВ РЕАЛИЗАЦИИ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ СЕТЕВЫХ И ЭНЕРГОСБЫТОВЫХ РЕГИОНАЛЬНЫХ КОМПАНИЙ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

© 2023 Морковский Дмитрий Михайлович*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: morkovskiy-dm@era-samara.ru

Ключевые слова: электроэнергетика, инвестиционные проекты, специфические риски, сетевые и энергосбытовые компании, автоматизированная система коммерческого учета электроэнергии.

Статья посвящена исследованию рисков реализации инвестиционных проектов в области электроэнергетики на региональном уровне на примере реализации проектов по внедрению автоматизированной системы коммерческого учета электроэнергии (АСКУЭ) в городе Самаре и Самарской области. Автором выделены группы рисков, характерных для инвестиционной деятельности сетевых и энергосбытовых компаний с учетом специфики их деятельности и современных условий реализации. На основе проведенного анализа сделан вывод о необходимости осуществления мероприятий, направленных на снижение негативного влияния выявленных рисков на реализацию инвестиционных проектов.

Современная электроэнергетика, является системообразующей базовой отраслью, включающей в себя весь комплекс экономических отношений, возникающих в процессе производства, передачи, оперативно-диспетчерского управления, а также сбыта и потребления электроэнергии.

Отличительная особенность данной отрасли выражается в её повышенной социальной нагрузке для всех групп населения, что обуславливает её вхождение в критически важнейшую часть инфраструктуры страны. В этой связи реализация инвестиционных проектов в электроэнергетике играет особо важную роль, что накладывает повышенные требования на обязательства по реализации данных проектов.

Указанный аспект определяет необходимость особого подхода к учету и оценке рисков реализуемых инвестиционных проектов на региональном уровне. Система идентификации и ранжирования рисков должна базироваться на особенностях функционирования вверенной хозяйствующей единицы в целом и отражать весь спектр возможных негативных факторов.

Технологическая цепочка электроснабжения потребителей представляет собой взаимодействие производителей электроэнергии (генерирующих компаний), транспортировки электроэнергии (сетевых компаний) и продавцов электроэнергии (энергосбытовых компаний). Сетевые и энергосбытовые компании интегрированы в единую технологическую це-

* Научный руководитель – **Коробейникова Елена Владимировна**, кандидат экономических наук, доцент кафедры региональной экономики и управления.

почку, ориентированы на исполнение единой законодательной базы и поднадзорны единому регулятору. И сетевые, и энергосбытовые компании являются участниками процесса реализации инвестиционных проектов, в том числе на региональном уровне. Указанные участники цепочки электроснабжения рассматриваются совместно, исходя из того, что в современных условиях в многих аспектах подвержены влиянию идентичных рисков.

Сетевые компании - сегмент естественной монополии, энергосбытовые компании - конкурентный сегмент, одновременно выступающий в роли гарантирующих поставщиков на уровне региона. Деятельности сетевых и энергосбытовых компаний регулируется государственной тарифной политикой, целью которой является установление обоснованной социально справедливой цены за электроэнергию. Сбытовые надбавки гарантирующих поставщиков на всей территории Российской Федерации устанавливаются органами исполнительной власти субъектов Российской Федерации¹. В этой связи тариф на передачу электроэнергии выступает в качестве основного целевого индикатора всех сетевых и сбытовых компаний РФ. Тариф на электроэнергию для конечного потребителя складывается из следующих составных частей: доля генерирующих (производящих) компаний – 50-60%; доля сетевых организаций (тариф электросетей) – 38-50%; доля энергосбытовых компаний – не превышает 12%, обычно гораздо ниже. Этот аспект и обуславливает специфику эффективной инвестиционной деятельности и подходы к оценке рисков.

Поручение Президента России В. Путина от 14.07.2016 г. № Пр-1347 предписывает вести эффективную инвестиционную деятельность в условиях усиления мер по ограничению роста тарифов. Одновременно, энергокомпании должны обеспечивать необходимые темпы роста при оптимальном соотношении надёжности энергосистемы и экономической эффективностью реализуемых инвестиционных проектов.

Инвестиционная деятельность сетевых и энергосбытовых компаний предопределена их особой социальной ответственностью, направлена на качественное повышение обслуживания потребителей, направлена на снижение расходов энергетической компании, в частности за счёт качественной модернизации системы по снятию, обработке показаний и оплаты отпущенной электроэнергии. Максимизация прибыльности от вложенных инвестиций не является основной целью. Эти ключевые моменты должны лежать в основе формирования уникальной системы идентификации и последующей оценки и анализа рисков энергокомпаний.

Сетевые и энергосбытовые компании имеют ряд рисков присущих специфике их деятельности. В частности, к рискам, характерным для сетевых компаний могут быть отнесены следующие виды.

Производственно-технологические риски, выступающие самыми объёмными по сценариям и последствиям видами рисков. В данную группу включаются нарушения регламентов и условий обслуживания оборудования, некорректная или неправильная работа защитной аппаратуры. Системные сбои электроснабжения потребителей и нарушения в работе сетей. Комплекс возможных рисков в этом плане обширен, включая различные стихийные бедствия (ураганные ветра, ледяные дожди и пр.).

Риски повышенных затрат на закупку электроэнергии для компенсации потерь в сетях, являются неизбежными, связанными с физикой процесса передачи электроэнергии. Основная задача и цель программ, применяемых сетевыми компаниями по энергосбережению и энергоэффективности, состоит в максимальном сокращении потерь. Для примера,

уровень потерь сетевой компании по данным из открытого источника для расчёта тарифа на 2023 составляет 16,85%. Рост данных потерь повышает данный риск и приводит к дополнительным экономическим потерям.

Риск снижения объёмов транспортировки электроэнергии. С одной стороны, данный вид риска неразрывно связан с отрицательным влиянием внешних рисков (рыночных, территориальных и пр.). Это, главным образом, относится к снижению спроса со стороны крупных потребителей, таких как сектор промышленного производства. С другой стороны, данный вид риска может быть следствием развития собственных генерирующих мощностей и отказ от прежней конфигурации электроснабжения.

Специфика риска, связанного с тарифным регулированием, заключается в том, что при установке тарифа регулятор не в полном объёме может принять в расчёт весь объём затрат сетевой компании.

В качестве рисков, присущих энергосбытовым компаниям, в первую очередь необходимо выделить финансовый риск, который является одним из существенных, поскольку энергосбытовые компании являются проводниками денежных потоков всех участников рынка, который, в случае негативных явлений в виде роста неплатёжеспособности транслируется на всю цепочку, включая оптовый рынок. Это крайне важный и существенный момент. В этой связи, энергосбытовой компании чрезвычайно важно иметь чётко выстроенную структуру бизнеса и отлаженный механизм работы с неплатежами населения.

Актуальным риском для энергосбытовых компаний выступает регуляторный риск, поскольку они находятся под прямым тарифным регулированием государства, при этом наценка и рентабельность данного рода компаний минимальна, часто не превышает нескольких процентов. Таким образом, даже незначительные изменения со стороны регулятора могут иметь крайне негативные последствия для реализации инвестиционных проектов.

Рыночный риск также присущ исследуемой группе компаний. Поскольку покупка электроэнергии осуществляется на основании конкурентных цен на рынке, а сбыт организован по жёстко установленным тарифам, рыночные колебания, приводящие к дисбалансу этих составляющих, лежат в основе данного риска. Одновременно, рыночный риск чётко проявляется в возможной проблеме роста дебиторской задолженности за потреблённую электроэнергию.

Следует отметить, что, начиная с 2020 года, с момента начала пандемии COVID-19 и по настоящее время, появились совершенно специфические риски, которые помогли многим компаниям переосмыслить важность такого инструмента как риск-менеджмент, в том числе при реализации инвестиционных проектов и программ том числе и на региональном уровне². Данные риски являются критическими. В их основе лежат пандемийные ограничения, разрывы логистических цепочек в международном масштабе и санкционные ограничения. В рамках данного статьи ниже приведённые риски можно отнести к ESG-рискам, представляющим совокупность нефинансовых экологических, социальных и управленческих рисков, влияющих на результаты принимаемых управленческих решений³.

В качестве таковых выступает риск не освоения финансирования инвестиционных проектов. В этом случае из совокупной валовой выручки будущих периодов изымается финансовый объём неосвоенных средств. С целью его нивелирования энергосбытовой компании необходимо осуществлять жёсткий контроль параметров инвестиционной про-

граммы как в разрезе сроков, так и объёмов, своевременно предоставлять корректировки и отчётность за ходом исполнения инвестиционной программы.

Риски недопуска, которые следует отнести к группе социальных рисков, вызванных невозможностью или серьёзными затруднениями попадания на объекты установки приборов учёта, т.е. в квартиры, частные дома и пр. Вызван санитарно-эпидемиологическими ограничениями, наиболее отчётливо проявившими себя в 2020-2021 гг. Стоит отметить, что на сегодняшний момент данный вид рисков имеет явную тенденцию к смягчению, ввиду ослабления ковидных ограничений и психологической адаптации населения к сложившейся эпидемиологической ситуации.

Риски, связанные с ошибками при выборе технического решения. Автоматизированная система коммерческого учёта электроэнергии (АСКУЭ), реализуемая в Самарской области базируется на определённых технологиях сбора и передачи данных. На данный момент существует несколько подобных технологий. Наиболее распространённой до 2020 г. являлась система PLC, т.е. для передачи данных использовались обычные силовые провода. В силу своей экономической доступности, простоты внедрения и последующего обслуживания она являлась приоритетным вариантом, на котором останавливались сетевые и энергосбытовые компании по всей России. Сетевой компанией Самары и гарантирующими поставщиками по г. Самаре и Самарской области подобная система на PLC внедряется и совершенствуется уже более 10 лет, более 300 000 абонентов подключены к системе АСКУЭ. С 2020 года в виду наличия критических проблем заводов производителей, связанных со сбоями поставок комплектующих PLC, встал вопрос о внедрении альтернативного принципиально нового типа технологии сбора данных. В их роли выступили технологии GSM (передача данных по сотовой сети мобильных операторов); GPRS (надстройка над технологией мобильной связи GSM, позволяющей передавать пакетные данные); LoRaWAN (передача данных по радиоканалу на организованную сеть базовых станций); NNB-IoT (передача по радиоканалу в сеть, созданную мобильными операторами); ZigBee (беспроводная передача данных для создания самоорганизующейся сети («технология умный дом»). Таким образом, и сетевые и, главным образом, энергосбытовые компании региона оказались в 2021 году перед выбором технологии для реализации трех летнего инвестиционного проекта. Сложность ситуации, определялась необходимостью, с одной стороны уложиться в бюджет проекта и установить предписанное количество приборов учёта, с другой стороны, необходимо было выбрать альтернативную систему с минимальным уровнем риска на будущее, связанным с тем, что система может оказаться «сырой и не доработанной», вызвать критическую зависимость, быть энергобезопасной и устойчивоотказной, чтобы во время внедрения не возникло рисков интеграции в общую систему сбора данных. Исходя из существующих альтернативных вариантов, с учетом совокупности рисков и факторов влияния было определено, что новым техническим решением будет система на базе LoRaWAN. Инвестиционная программа 2022 г. с применением технологии LoRaWAN была успешно выполнена энергосбытовой компанией Самары (гарантирующий поставщик по Самаре). В 2023 г. происходит текущее исполнение инвестиционного проекта также с применением технологии LoRaWAN. В аналогичной ситуации оказался гарантирующий поставщик по Самарской области, который в итоге проведённого комплексного анализа остановился на системе на базе технологии ZigBee. Та-

ким образом, на практике были выбраны различные технические решения, продиктованные спецификой объектов установки.

Наряду с риском, сопряженным с выбором технологического решения, риски, связанные с не поставками оборудования, также относятся к группе критических рисков. Инвестиционный проект процесс трудоёмкий и довольно значительно растянутый по времени. Возможность возникновения данного риска в ходе исполнения проекта в современных условиях возрастает многократно.

Исходя из вышесказанного, стоит отметить о необходимости более тщательного изучения специфических рисков. Оценка данных рисков является компетенцией внутренней среды компании. Сетевые и энергосбытовые компании, реализующие инвестиционные проекты, должны иметь мотивированные цели, быть структурно сбалансированными, чётко придерживаться разработанного плана по исполнению проекта и программы нивелирования и устранения возникающих рисков на всех этапах реализации жизненного цикла проекта.

Для успешной реализации инвестиционных проектов, в частности связанных с введением АСКУЭ, в том числе на региональном уровне, необходимо реализовывать следующие мероприятия:

- на перспективу иметь проработанные сценарии возможных технических рисков, связанных с исполнением проектов. Необходимо отслеживать разработки в данной области, изучать технические возможности существующих предложений;

- осуществлять на практике пилотные проекты, заниматься анализом полученных данных;

- поддерживать обратную связь с основными производителями оборудования и технологий в исследуемой области с целью понимания возможных будущих перспектив по имеющимся техническим решениям и оборудованию;

- осуществлять чёткий внутренний контроль, связанный с исполнением проекта, разрабатывать новые методики и процедуры взаимодействия внутри компании⁴.

Реализация предложенного комплекса мероприятий, позволит нивелировать различного рода факторы и риски, способные оказать негативное влияние на исполнение инвестиционных проектов.

¹ О ценообразовании в области регулируемых цен (тарифов) в электроэнергетике: постановление Правительства РФ от 29.11.2011 №1178 (ред. от 25.01.2016).

² Хайруллина А.Д., Волкова Ю.Ф. Трансформация системы риск-менеджмента организации в условиях нарастающей неопределённости среды функционирования//Вестник Самарского государственного экономического университета. 2022. №5 (211).

³ Кожухова В.В. Классификация рисков и угроз как одна из детерминант обеспечения экономической безопасности предприятий//Вестник Самарского государственного экономического университета. 2021. №7 (201).

⁴ Степанова А.Д., Наймова О.А. Совершенствование методики оценки эффективности инвестиционной деятельности энергетических компаний// Вестник Самарского государственного экономического университета. 2019. № 5 (175).

FEATURES OF RISKS IN THE IMPLEMENTATION OF INVESTMENT PROJECTS BY NETWORK AND ENERGY SALES REGIONAL COMPANIES IN MODERN CONDITIONS

© 2023 Morkovsky Dmitry Mikhailovich
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: morkovskiy-dm@era-samara.ru

Keywords: electric power industry, investment projects, specific risks, grid and power supply companies, automated system for commercial accounting of electricity.

The article is devoted to the study of the risks of implementing investment projects in the field of electric power industry at a non-regional level on the example of implementing projects for the introduction of an automated system for commercial accounting of electricity (ASKUE) in the city of Samara and the Samara region. The author identifies groups of risks that are typical for the investment activities of grid and energy retail companies, taking into account the specifics of their activities and current conditions for implementation. Based on the analysis, the author concludes that it is necessary to take measures aimed at reducing the negative impact of the identified risks on the implementation of investment projects.

УЧЕТ АРЕНДНЫХ ОПЕРАЦИЙ: АНАЛИЗ НОРМАТИВНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ

© 2023 Мясников Андрей Александрович*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: myasnikov@tk-russia.ru

Ключевые слова: договор аренды, МСФО, ФСБУ, операционная аренда, финансовая отчетность, финансовая аренда.

Статья посвящена анализу существующих подходов к выделению договоров аренды, классификации арендных операций, которые оказывают влияние на организацию учета и формирование отчетности об арендных операциях в соответствии с международными и российскими стандартами финансовой отчетности.

Аренда является одной из распространенных и древних форм взаимоотношений между физическими и юридическими лицами. По различным историческим справкам, первые упоминания о существовании арендных операций датированы 2000 г. до н.э. Тогда объектами аренды являлись преимущественно земельные участки, сельскохозяйственные орудия и т.д.⁴

Сам термин «аренда» имеет латинское происхождение и означает возмездную передачу какой-либо собственности во временное владение и пользование арендатору.

Активное развитие операции аренды получили гораздо позже – в конце 19-начале 20 века, что было связано с развитием техники и технологий. На сегодняшний день лидерами в сфере арендных отношений являются США, Япония, а также страны Западной Европы.

В истории отечественной экономики арендные отношения стали набирать популярность в конце 20 столетия, когда трудовые коллективы получали в аренду целые государственные предприятия. Аренда рассматривалась как альтернатива приватизации⁸.

Стоит отметить, что несмотря на многовековую историю договора аренды, единого подхода к определению данного понятия до сих пор не выработано. Существуют различные трактовки термина «аренда», раскрытые как в законодательных актах, так и в работах различных отечественных и зарубежных исследователей.

Рассматривая определение аренды в соответствии с Гражданским Кодексом, можно сделать вывод, что данный вид отношений предполагает переход от арендодателя к арендатору прав на временное владение и (или) пользование имуществом за определённую плату¹. При этом в договоре аренды должны быть указаны основные условия, в том числе, информация о составе и стоимости объекта аренды, срок действия договора, обязательства сторон относительно условий содержания арендуемого имущества, порядок возврата или выкупа, возможность осуществления неотделимых улучшений арендуемого актива и т.д.

* Научный руководитель – **Корнеева Татьяна Анатольевна**, доктор экономических наук, профессор.

Пристальное внимание определению аренды уделяется в международных стандартах. В соответствии с IAS 17 «Аренда» договор аренды предполагает передачу на определённый срок арендодателем права на использование актива арендатору в обмен на единовременный платёж или ряд платежей⁴.

С 2018 года применяется в обязательном порядке международный стандарт МСФО (IFRS) 16 «Аренда», который пришел на смену предыдущему стандарту МСФО (IAS) 17 и является результатом совместной работы Международного совета по МСФО и Совета по стандартам финансовой отчетности США. В данном документе понятие аренды также подверглось изменению и основывается на передаче права контролировать объект аренды, указанный в договоре, от арендодателя к арендатору^{6,7}.

Принятый в РФ в 2018 г. и обязательный к применению всеми российскими компаниями с 2022 г. ФСБУ 25/2018 «Бухгалтерский учет аренды» даёт определение аренды, аналогичное по смыслу к определению, изложенному в IFRS 16, однако использует иную терминологию². Вместо понятия «имущество», которое ранее использовалось в российской учётной практике, новый Федеральный стандарт ввёл термин «объект учёта аренды», который по своему экономическому содержанию соответствует понятию «базовый актив», применяемому в IFRS 16³.

В широком смысле аренда предоставляет арендатору лишь право пользования имуществом, но не право на сам объект аренды.

В рамках исследования порядка учёта договоров аренды и отражения информации о них в отчётности проведён сравнительный анализ основных регламентаций международных и отечественных правил на основе ФСБУ 25/2018 и IFRS 16. На рис. 1. представлены результаты сопоставления основополагающих требований данных стандартов.

Данные рис. 1 свидетельствуют о практически полном соответствии определения аренды в российской и международной практике учёта. Оба стандарта содержат аналогичные модели учёта аренды для арендодателя, предполагая её классификацию на операционную и финансовую. Кроме того, как в международном, так и в российском стандарте предусмотрена единая модель учёта аренды для арендатора.

Однако, помимо сходств, рассматриваемые стандарты имеют и ряд различий. В частности, российский стандарт в качестве основного классификационного критерия выделяет переход всех рисков и экономических выгод от использования объекта от арендодателя к арендатору, в то время как IFRS 16 указывает на обязательность наличия у арендатора права контролировать порядок использования объекта аренды. Кроме того, ФСБУ 25/2018 содержит критерии признания объектов учёта аренды, что существенно упрощает порядок признания и отражения договоров аренды в учёте российскими экономическими субъектами.

Сравнительный анализ положений ФСБУ 25/2018 и IFRS 16 показал, что отечественный стандарт существенно приближен к содержанию международного стандарта и создан на его основе^{7,8}. Основные различия рассмотренных документов касаются терминологической составляющей, а также вопросов учёта расходов по операционной аренде арендодателем. Вступление в силу ФСБУ 25/2018 способствует переходу российской практики учёта арендных операций на новый уровень и преследует цели повышения сопоставимости представляемой в отчётности информации, сближения национальных и международных норм учёта, увеличению уровня транспарентности отчётных данных.



Рис. Сравнительный анализ требований российского и международного стандартов по учету арендных операций

Таким образом, арендные операции имеют многовековую историю развития и представляют собой форму договорных отношений, в рамках которых арендодатель передает на установленный срок право контроля за использованием объекта аренды арендатору в обмен на возмещение. Арендные операции оказывают прямое влияние на имущественное положение и финансовую результативность деятельности экономического субъекта, с чем связана необходимость полного и достоверного раскрытия информации о договорах аренды в финансовой отчетности предприятий

¹ Архипова, Н. А. Концептуальные основы и практические аспекты формирования информации о выручке в корпоративной отчетности / Н. А. Архипова, Т. А. Корнеева, Г. А. Шатунова // Вестник Самарского государственного экономического университета. – 2017. – № 10(156). – С. 70-81. – EDN YTOPEQ.

² Корнеева, Т. А. Корпоративные объединения и консолидированная финансовая отчетность / Т. А. Корнеева, Г. А. Шатунова // Аудит и финансовый анализ. – 2006. – № 3. – С. 005-009. – EDN KWCDNT.

³ Приказ Минфина России от 16.10.200 N 208н "Об утверждении Федерального стандарта бухгалтерского учета ФСБУ 25/2018 "Бухгалтерский учет аренды" [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_314504 (дата обращения: 10.03.2022) – Текст: электронный.

⁴ Корнеева, Т. А. Проблемы корпоративного управления: корпоративный контроль : монография / Т. А. Корнеева ; Т.А. Корнеева. – Самара : Сам Люкс Принт, 2005. – ISBN 5-91167-003-8. – EDN QRGKEV.

⁵ Корнеева, Т. А. Анализ арендных операций ПАО «Транснефть» / Т. А. Корнеева, А. Н. Прохорова // Российская наука: актуальные исследования и разработки : Сборник научных статей XIII Всероссийской научно-практической конференции. В 2-х частях, Самара, 08 февраля 2022 года / Редакция: С.И. Ашмарина, В.А. Пискунов (отв. редакторы) [и др.]. Том Часть 2. – Самара: Самарский государственный экономический университет, 2022. – С. 56-61. – DOI 10.46554/Russian.science-2022.02-2-56/61. – EDN IXSBQS.

⁶ Корнеева, Т. А. Влияние новой модели учета арендных операций на результаты деятельности экономического субъекта / Т. А. Корнеева, А. Н. Прохорова // Экономика и предпринимательство. – 2022. – № 1(138). – С. 1360-1365. – DOI 10.34925/EIP.2022.138.1.271. – EDN IHOXGJ.

⁷ Корнеева, Т. А. Учет арендных операций: проблемы и решения / Т. А. Корнеева, А. А. Мясников // Экономика и предпринимательство. – 2022. – № 8(145). – С. 1330-1334. – DOI 10.34925/EIP.2022.145.8.273. – EDN IWQTXN.

⁸ Жабин, А. П. Актуальные вопросы корпоративного контроля: управление стоимостью компании / А. П. Жабин, Т. А. Корнеева // . – 2007. – № 4(30). – С. 77-81. – EDN ICFDKV.

ACCOUNTING FOR RENTAL TRANSACTIONS: REGULATORY ANALYSIS

© 2023 Myasnikov Andrey Alexandrovich
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: myasnikov@tk-russia.ru

Keywords: lease agreement, IFRS, FSB, operating lease, financial statements, financial lease.

The article is devoted to the analysis of existing approaches to the allocation of lease agreements, the classification of lease transactions that affect the organization of accounting and reporting on lease transactions in accordance with international and Russian financial reporting standards.

ФОРМИРОВАНИЕ КОНКУРЕНТНОЙ СРЕДЫ В ОТРАСЛИ ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИКИ

© 2023 Ноздрачев Алексей Александрович
аспирант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: alnoz1990@mail.ru

Ключевые слова: электроэнергетика, арматура для СИП, конкуренция.

Статья посвящена анализу состояния рынка технологического оборудования, востребованного организациями электроэнергетики, влиянию конкуренции на развитие продукта и отрасли. Рассматриваются сложившаяся структура отрасли электроэнергетики в России и процесс развития рынка от зарождения до текущей стадии зрелости, отражены его устойчивые тренды и перспективы.

Электроэнергетика является ключевой инфраструктурной отраслью экономики, в связи с этим ее развитие считается наиболее приоритетным и стратегически важным направлением государственной политики. Основные мощности генерации были созданы в советский период, но с 1980-х гг. наблюдалось значительное замедление темпов развития отрасли, отставание модернизации основных фондов от энергопотребления¹. По этой причине 11.07.2001 г. было опубликовано Постановление Правительства №526 «О реформировании электроэнергетики Российской Федерации». Итогом данных изменений стала новая структура электроэнергетической отрасли: генерация, передача и распределение, сбыт и потребление². Благодаря привлечению частного капитала, изменению системы государственного регулирования отрасли, в сегменте генерации удалось сформировать конкурентный рынок, цены на котором не регулируются государством, а формируются на основе спроса и предложения.

Однако в сегменте передачи и распределения спрос на продукцию эксплуатирующих компаний является неэластичным, то есть практически не зависит от изменений цены. Для обеспечения электроэнергией населения или отдельных хозяйствующих субъектов применяют принцип гарантированного поставщика, то есть потребители привязаны к конкретным эксплуатирующим компаниям и не имеют возможности выбора. Таким образом, в данном сегменте цепочки эксплуатирующие компании занимают устойчивое положение на рынке, находятся вне конкурентной борьбы и не имеют необходимости контролировать и оптимизировать собственные издержки для повышения своей конкурентоспособности, тем самым представляют собой региональные монополии. Такая ситуация позволяет эксплуатирующим компаниям включать в стоимость своих услуг все затраты и потери, возникающие в результате неэффективного управления, что, неизменно, приводит к постоянному росту тарифов и необходимости государственного регулирования.

В качестве регулятора выступают 3 государственных органа:

1. Министерство энергетики РФ контролирует и регулирует общее функционирование энергосистемы, соблюдение законодательства и реализацию инвестиционных программ.

2. Федеральная антимонопольная служба (ФАС) регулирует тарифы, проверяет сделки слияния и поглощения отраслевых компаний, а также контролирует закупочную деятельность эксплуатирующих компаний на предмет соответствия Федеральному закону №233 «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц», так как область действия данного закона распространяется на организации, осуществляющие регулируемые виды деятельности в сфере электроснабжения.

3. Ростехнадзор осуществляет контроль за уровнем безопасности энергообъектов и соблюдение требований по программе энергосбережения и повышения энергоэффективности.

Сегмент передачи и распределения представляет собой следующую структуру:

1. Группа российских сетевых компаний ПАО «Россети» с долей рынка ≈60%;
2. Частные-прочие территориальные сетевые компании (ТСО): АО «ССК»; АО «Сетевая компания»; АО «Облкоммунэнерго» и другие.



Рис. Статистика применения АСИП РФ-ЕС

Для текущей оценки состояния отрасли стоит отметить, что основной фонд для передачи и распределения эксплуатирующих компаний составляют воздушные линии 0,4 – 20 кВ. С 2000-х годов с целью повышения надежности, безопасности воздушных линий произошло внедрение технологии строительства ВЛ с СИП (самонесущими изолированными проводниками) по аналогии со странами Европы, где данная технология применяется с 1955 г. Таким образом, текущее состояние электросетевого хозяйства неудовлетворительное, требует значительной модернизации, что видно на рисунке.

В состав воздушных линий входят СИП, опоры, арматура. Рынок опор и провода СИП является конкурентным, вся продукция производится с 2012 года по государственному единому стандарту, сама технология изготовления провода СИП не требовала от кабельных заводов каких-либо существенных инвестиций, поэтому на рынке существуют избыточные мощности, и, как следствие, сильная ценовая конкуренция.

Иная ситуация сложилась по арматуре для проводов СИП. Для РФ данный рынок стал голубым океаном для иностранных производителей (Niled Испания-Франция, ENSTO Финляндия, TYCO Франция, Sicame Франция). Первые российские компании являлись дистрибьюторами указанных игроков, так как основными критериями при выборе поставщика являлись: наличие экспертных знаний, компетенций сотрудников, типовые проекты, программы для проектирования, полные технологические карты, обучающие семинары, шеф-монтажные работы. Компании развивали функционал своих изделий, обучали потребителей, формировали у клиентов критерии выбора «качественной» арматуры для СИП. Любый рынок рано или поздно проходит через процесс коммодизации, так как по мере развития рынка потребители выделяют для себя функциональный консенсус, продукция стандартизируется.

Таким образом, производители проходят 4 фазы:

1. Конкуренция за функционал, получение сверхприбыли.
2. Сокращение функционала до наиболее востребованного потребителями, переход к конкуренции за безопасность и надежность решений.
3. Персонализация предложения, услуги, сервисы.
4. Ценовая конкуренция.

На скорость процесса коммодизации на рынке арматуры для СИП оказывают влияние следующие факторы:

- ухудшение экономической ситуации, сокращения инвестиционных программ;
- рост производственных мощностей и числа производителей из-за применения лидерами стратегии высоких цен;
- стандартизация продукции, внедрение ГОСТ Р 70352-2022³;
- изменения 223ФЗ, жесткая позиция ФАС по нарушениям, влияющим на ограничение конкуренции при проведении конкурсных процедур, соответствующая ФАС и Арбитражная практика⁴.

В целом отрасль электроэнергетики развивается достаточно динамично, со стороны Правительства РФ принимаются успешные попытки создания, стимулирования развития конкуренции, так как одним из ключевых институциональных факторов экономического роста промышленных рынков являются конкурентные отношения⁵. Рынок поставщиков также многообразен, для разных товаров находится в разной степени зрелости и уровня конкуренции. Таким образом, переход рынка от олигополии к высококонкурентному, снижение рентабельности продаж производителей до реальных среднеотраслевых значений, формирование пула надежных крупных производителей, внедряющих максимально эффективные технологии и процессы в рамках бережливого производства, снижающие издержки на эффекте масштаба, позволяют дополнительно снизить стоимость капитального строительства и реконструкции воздушных линий, увеличить темпы модернизации электросетевого хозяйства, значительно повысить надежность, безопасность электроснабжения, снизить издержки и потери. В виду специфики структуры, государственно-частного партнерства в сфере регулирования естественных монополий, наблюдаются проблемы с созданием дополнительных стимулов для повышения эффективности производства и снижения затрат, что обуславливает необходимость дальнейшего анализа данной проблемы в будущих исследованиях.

¹ Овинников В.А. Развитие отрасли электроэнергетики в России // Прогрессивная экономика. 2022 №2. С. 42-55

² Постановление Правительства РФ от 11.07.2001 № 526 (ред. От 20.03.2013) «О реформировании электроэнергетики Российской Федерации» // Гарант [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://base.garant.ru/183525> (дата обращения 20.03.2023).

³ ГОСТ Р 70352-2022 «Арматура для воздушных линий электропередач» // Электронный фонд правовых и нормативно-технических документов. Режим доступа: <https://docs.cntd.ru/document/1200193134> (дата обращения 20.03.2023).

⁴ Федеральный закон от 18 июля 2011 г. N 223-ФЗ "О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц" (с изменениями и дополнениями) // Гарант [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://base.garant.ru/183525> (дата обращения 20.03.2023).

⁵ Состояние отрасли // Министерство энергетики [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://minenergo.gov.ru/node/539> (дата обращения: 20.03.2023).

FORMATION OF A COMPETITIVE ENVIRONMENT IN THE ELECTRIC POWER INDUSTRY

© 2023 Nozdachev Aleksey Aleksandrovich
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: alnoz1990@mail.ru

Keywords: electric power industry, fittings for SIP wire, competition.

The article is devoted to the analysis of the state of the market of technological equipment in demand by electric power industry organizations, the impact of competition on the development of the product and the industry. The current structure of the electric power industry in Russia and the process of market development from its inception to the current stage of maturity are considered, its stable trends and prospects are reflected.

АНАЛИЗ ФИНАНСОВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ АО «ТИНЬКОФФ БАНК»

© 2023 Онопко Валерия Владимировна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: lera.onopko@bk.ru

Ключевые слова: Тинькофф Банк, банковский сектор, активы, финансовая устойчивость, финансовый анализ.

Финансовые показатели – основа формирования представлений о стабильности и конкурентоспособности организации. В данной статье проанализированы финансовые показатели деятельности АО «Тинькофф Банк» – одного из ведущих банков нашей страны, занимающего весомую позицию на рынке кредитования.

Для каждого банка важно всегда «оставаться на плаву» и быть привлекательным на рынке финансовых услуг. При выборе банка клиенты (потребители и потенциальные инвесторы) ориентируется на основные показатели, которые могут охарактеризовать финансовую устойчивость данной организации. Поэтому, в свою очередь, банковский менеджмент должен следить за динамикой показателей, характеризующих ликвидность, рентабельность и платежеспособность банка.

Тинькофф – крупнейший российский банк, отличающийся от других особенным обслуживанием. Банк полностью обслуживает клиентов в онлайн-формате и не имеет структурных подразделений. Свою деятельность банк начал вести с 2006 года под названием «Тинькофф Кредитные Системы». До 2006 года кредитная организация называлась «Химмашбанк» и вела узконаправленную деятельность, обслуживая химические и фармацевтические предприятия. Новая концепция банка заключалась в усовершенствовании рабочего процесса на основе опыта иностранных банков путем цифровой трансформации организации. На сегодняшний день банк занимает лидирующие позиции и в октябре 2021 года был включен Центральным банком России в реестр значимых кредитных организаций¹.

Проведем анализ финансовых результатов банка за 2021 год и сопоставим с данными за 2020 год: на 01.01.2022 Тинькофф Банк имеет активы-нетто в размере 1 288,17 млрд рублей. Данный показатель увеличился почти на 50% за год и поднялся в рейтинге с 16 позиции на 13 (таблица 1).

Рассмотрим более детализировано финансовые результаты в таблице 2.

Анализируя таблицу 2, можно заметить, что чистая прибыль банка увеличилась более чем на 40% и в 2021 году составила 63,4 млрд рублей.

* Научный руководитель – **Русакова Екатерина Викторовна**, кандидат экономических наук, доцент.

Таблица 1

Рейтинг российских банков по активам-нетто²

Позиция в рейтинге	Название банка	Январь 2022 г., млн руб.	Январь 2021 г., млн руб.	Изменение, %
1	Сбербанк	38 631 724	34 823 547	+10,94
2	ВТБ	19 484 666	17 164 335	+13,52
3	Газпромбанк	8 620 265	7 499 251	+14,95
4	НКЦ (Национальный клиринговый центр)	6 088 452	4 875 753	+24,87
5	Альфа-Банк	5 726 462	4 757 215	+20,37
6	Россельхозбанк	4 264 495	4 113 848	+3,66
7	Московский кредитный банк (МКБ)	3 483 285	2 998 219	+16,18
8	Банк «Открытие»	3 314 567	2 861 620	+15,83
9	Совкомбанк	2 074 240	1 530 331	+35,54
10	Райффайзен Банк	1 611 772	1 482 499	+8,72
11	Росбанк	1 597 097	1 397 832	+14,26
12	Банк «РОССИЯ»	1 314 547	1 075 382	+22,24
13	Тинькофф Банк	1 288 169	877 615	+46,78
14	ЮниКредит Банк	1 220 939	1 302 350	-6,25
15	ВБРР	1 209 838	997 438	+21,29

Таблица 2

Финансовые результаты Тинькофф Банка, 2020-2021 гг.³

Финансовые результаты, млрд руб.	2021 г.	2020 г.	Изменение, %
Открытые кредитные счета	7,1	4,3	+65,12
Чистая маржа	132,59	104,7	+26,64
Чистая маржа после создания резерва под кредитные убытки	110,87	65,3	+69,79
Прибыль до налогообложения	81,0	56,2	+44,13
Чистая прибыль	63,4	44,2	+43,44
Рентабельность капитала	42,50%	40,60%	+1,9 п. п.
Стоимость риска	4,50%	10,00%	-5,5 п. п.
Итого активы	1 318,0	859,0	+53,40
Объем кредитов за вычетом резервов	606,0	376,0	+61,00

Чистая маржа – показатель, отражающий эффективность использования ресурсов организацией, рассчитываемый исходя из объема чистой прибыли. Данная величина в 2021 году составила 132,59 млрд рублей и в сравнении с прошлым годом увеличилась на 26,6%. Динамика чистой маржи положительна и, в основном, увеличение происходит из-за роста кредитного портфеля.

Рентабельность капитала, в свою очередь, была увеличена на 1,9 п. п., что обусловлено постоянным увеличением клиентов кредитной организации (в период с 2020 по 2021 годы прибавилось более 7 млн пользователей) и созданием новых инновационных продуктов.

Стоит отметить рост активов кредитной организации. За год банк увеличил свои активы более чем на 50% за счет инвестиционной деятельности и кредитования. Объем кредитного портфеля, как уже было отмечено ранее, увеличился и за вычетом резервов составил 606 млрд рублей. Данный показатель увеличился значимо: на 61%. Доля неработающих кредитов уменьшилась на 1,8 п.п. до 8,6%. Говорит о положительном изменении, т.к. чем меньше доля неработающих кредитов, тем качественнее кредитный портфель и кредитные решения банка. Для того, чтобы понять, насколько правильно банк может управлять кредитными рисками, рассчитывается оценка резервов по отношению к неработающим кредитам. Данное отношение составляет 1,37.

Стоит отметить, что увеличилась доля средств на счетах клиентов на 51% и составила 946 млрд рублей.

Перейдем к анализу нормативов, которые установлены Указанием Центрального банка РФ от 30 апреля 2008 г. № 2005-У:

Таблица 3

Нормативы ликвидности и капитала организации⁴

Наименование показателя	Пределы нормы, %
Норматив мгновенной ликвидности Н2	>= 15
Норматив текущей ликвидности Н3	>=50
Норматив достаточности капитала Н1.0	>=8
Норматив достаточности базового капитала Н1.1	>=4,5
Норматив достаточности основного капитала Н1.2	>=6

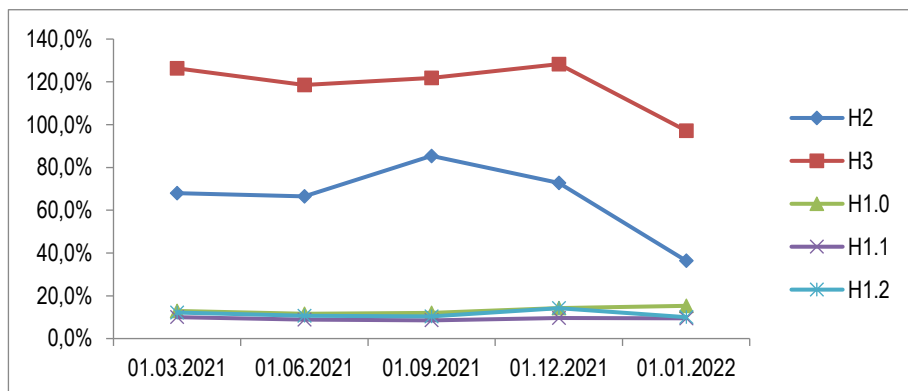


Рис. Динамика нормативов Тинькофф Банка 2021-2022 гг., %⁵

Анализируя рисунок, можно заметить, что Н2 и Н3 находятся в допустимом интервале, несмотря на то что показатель Н2 за последние полгода снижался, а Н3 показывает незначительный рост и спад в последнем месяце. Также, можно понять, что нормативы капитала свидетельствуют о нормальном состоянии капитала банка. Сумма норматива Н1.2 в основном за последние полгода стремится к росту.

Таким образом, проанализировав доступные финансовые показатели, можно утверждать об устойчивом состоянии «Тинькофф Банка». Банк продолжает наращивать обороты и подниматься

выше в рейтинге банковских организаций. Чистая прибыль за 2021 год увеличилась более чем на 50%. Такое положение обусловлено грамотно выстроенной политикой, а именно эффективной рекламной кампанией и выгодным уникальным обслуживанием. Банку не пришлось перестраивать систему обслуживания в условиях изоляции в пандемийный период, что позволило сохранить выгодные позиции среди банков, которые придерживались классическим бизнес-моделям.

¹ История развития Тинькофф банка. URL: <https://www.tinkoff.ru/cards/debit-cards/15-years-tinkoff/> (дата обращения: 20.02.2023)

² Рейтинг (рэнкинг) российских банков по ключевым показателям деятельности. URL: <https://www.banki.ru/banks/ratings/> (дата обращения: 20.02.2023)

³ Финансовые показатели Тинькофф банка за IV квартал и 2021 г. URL: <https://www.tinkoff.ru/about/financial-news/> (дата обращения: 20.02.2023)

⁴ Указание Банка России от 30.04.2008 № 2005-У (ред. от 11.11.2016) "Об оценке экономического положения банков". URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_77421/ (дата обращения: 20.02.2023)

⁵ Финансовые показатели Тинькофф банка за IV квартал и 2021 г. URL: <https://www.tinkoff.ru/about/financial-news/> (дата обращения: 20.02.2023).

ANALYSIS OF FINANCIAL PERFORMANCE INDICATORS OF JSC «TINKOFF BANK»

© 2023 Онопко Valeriya Vladimirovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: lera.onopko@bk.ru

Keywords: Tinkoff Bank, banking sector, assets, financial stability, financial analysis.

Financial indicators are the basis for the formation of ideas about the stability and competitiveness of the organization. This article analyzes the financial performance of JSC «Tinkoff Bank» – one of the leading banks in our country, which occupies a significant position in the lending market.

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ В УСЛОВИЯХ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ

© 2023 Павкина Мария Петровна
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: maria.pavkina@gmail.com

© 2023 Никитина Наталья Владиславовна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Nikitina_nv@mail.ru

Ключевые слова: экономическая устойчивость предприятия, рыночная устойчивость предприятия, производственно-техническая устойчивость предприятия, факторы, поведение предприятия в условиях санкций, импортозамещение.

Статья посвящена определению сущности экономической устойчивости предприятия, теоретико-методическим аспектам оценки экономической устойчивости, направлениям дальнейшего развития производства в условиях импортозамещения.

Вопросами экономической устойчивости активно занимаются многие ученые на протяжении вот уже более 150 лет, но до настоящего момента не существует единого подхода к её пониманию. Изучая литературу последних лет, можно обнаружить большое количество научных публикаций, так или иначе связанных с изучаемой темой. Например, Газиева Л.Р. и Кардава Е.Е.¹ рассматривали в своей работе всевозможные пути повышения экономической устойчивости, а Болдыревский П.Б., Игошев А.К. и Кистанова Л.А.² изучали внешние и внутренние факторы, которые оказывают на неё влияние. Многообразие и сущности подходов к определению экономической устойчивости посвятил свою работу Арошидзе А.А.³ Возможность оптимизации обеспечения экономической устойчивости с использованием системы уравнений описывает в своей работе Невмывако В.П.⁴ Экономической устойчивости как основе обеспечения экономической безопасности предприятия посвящена работа Гостевой Д.А.⁵ В свою очередь, В. Ю. Жданов⁶ выделяет классификационные признаки, разграничивающие понятия «экономическая устойчивость», «экономическая безопасность», «устойчивое развитие», что очень важно, поскольку данные категории тесно связаны друг с другом.

Для того, чтобы максимально точно раскрыть сущность и содержание понятия «экономическая устойчивость предприятия», разберем различные подходы к трактовке данного понятия, предложенные учеными. На основании проведенного анализа научных трудов ученых-экономистов, мной был выделен ряд подходов, к пониманию термина «экономическая устойчивость» (рисунок 1).

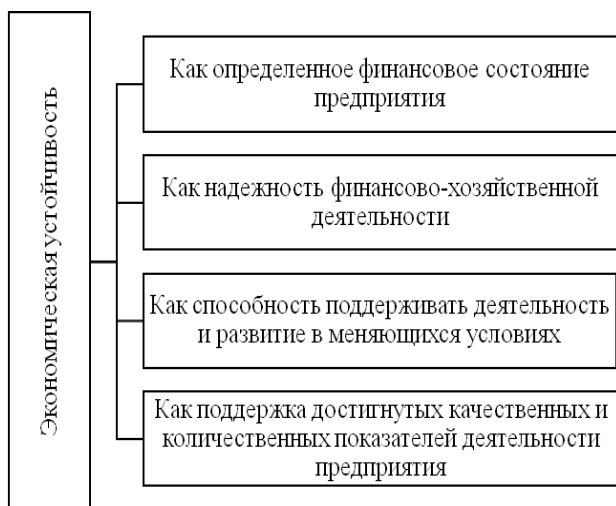


Рис. 1. Подходы к определению экономической устойчивости

Проведя анализ различных подходов, можно выделить ряд факторов, которые необходимо учитывать при формулировании термина «экономическая устойчивость»:

1) Экономическая устойчивость предприятия — это динамическая категория. Которая с одной стороны связана с необходимостью поддерживать достигнутый уровень экономического равновесия, а с другой стороны со способностью перехода к новому равновесному состоянию.

2) Уровень экономической устойчивости предприятия определяется совокупностью значений количественных и качественных экономических показателей.

Согласно выводам, сделанным ранее, экономическая устойчивость – понятие довольно широкое. Оно учитывает разные стороны работы предприятия, не уменьшая при этом значимость каждой из них.

Для наглядности сформулированного понятия, отразим основные компоненты, которые включает в себя исследуемое понятие (рисунок 2). Экономическая устойчивость включает в себя шесть основных компонентов. Первый из них рыночная устойчивость. Данное направление подразумевает, что предприятия становится устойчивым в том случае, когда та продукция (работа, услуга), которую оно реализует пользуется спросом со стороны потребителей (будь то частные лица или компании).

Как нам известно, при возникновении кризисных ситуации часто возникает спад покупательской способности населения, в связи с чем может проявляться снижение спроса на производимый товар. В таком случае, предприятие может назвать себя устойчивым, если вне зависимости от меняющихся условий, продукция пользуется спросом. Величина реализации при этом может снижаться, но тем не менее, производство полностью не останавливается, а продолжает функционировать. При этом одним из критериев устойчивости выступают активные действия со стороны руководства предприятия по поиску путей решения возникшей ситуации. Например, принимается решение о диверсификации деятель-

ности путем производства новых видов продукции, которые будут более востребованными в ближайшее время.



Рис. 2. Структура экономической устойчивости предприятия

К рыночной устойчивости относится также конкурентоспособность предприятия, то есть способность в заданных условиях опередить своих конкурентов. В мире рыночной экономики, постоянного ускорения процессов, важную роль играет скорость принятия решений, быстрота реакции⁷. Это свойство особенно важно, поскольку выигрывает то предприятие, которое успело раньше среагировать на изменившиеся условия. Следовательно, называться экономически устойчивым предприятием может то, которое раньше своих конкурентов реагирует на изменения рынка и продолжает успешно функционировать, выдерживая любые потрясения.

Следующий компонент экономической устойчивости – финансово-экономическая устойчивость. Данное направление отвечает за значения показателей платежеспособности и рентабельности. С финансово-экономической точки зрения, экономически устойчивым является то предприятие, которое способно поддерживать определенный уровень

значений показателей платежеспособности и рентабельности, даже под воздействием внешних сил. Такое предприятие способно покрыть возникающие перед ним обязательства.

Для того, чтобы реализовать данный принцип, необходимо, чтобы руководство предприятия заблаговременно подготавливало почву, путем формирования соответствующих резервных фондов или путем максимально быстрого реагирования на внешние вызовы: прекратился импорт необходимого сырья - оперативно нашли достойную замену на отечественном рынке.

Немаловажно также и то, как сформирована организационная структура предприятия, насколько эффективно организована работа, достаточно ли взаимодействуют различные структурные подразделения между собой, как устроена цепочка передачи управленческих решений в организации, каков уровень трудовой дисциплины, квалификации кадров, корпоративной культуры и т.д.

Следующий компонент экономической устойчивости предприятия — это его производственно-техническая устойчивость. Данный компонент подразумевает наличие у предприятия качественных основных фондов, в числе которых надёжное современное оборудование, способное бесперебойно работать, производить максимум продукции при минимальном объёме понесённых, в связи с этим затрат. Важность этого компонента обусловлена тем, что от состояния оборудования в первую очередь зависит способность производства осуществлять свою главную функцию-производить. При наличии оборудования нового поколения снижается вероятность его поломки, а значит сокращается время на его ремонт и простои. Также производительность современного оборудования выше, чем у его предшественников, при этом сохраняется качество готовых изделий и снижается объём брака.

Немаловажным компонентом экономической устойчивости является также социальная устойчивость. В рамках данного направления ведётся работа по совершенствованию организационной структуры предприятия, повышению квалификации рабочих, улучшению условий работы. Сотрудники, которые трудятся в благоприятных условиях лучше выполняют свои обязанности. Немаловажную роль здесь играют такие социальные гарантии и система мотивации персонала. Гарантируя своим работникам получение ежегодного отпуска, оплату больничного, возмещение транспортных расходов и т.д., предприятие повышает доверие сотрудников. В таких компаниях меньше текучесть кадров, поскольку сотрудники дорожат таким рабочим местом. Если добавить к этому списку эффективную систему мотивации персонала, то можно получить сплоченный коллектив, заинтересованный в развитии предприятия и готовый работать на его благо.

Для того, чтобы установилось состояние экономической устойчивости, необходимо чтобы предприятие могло отражать или максимально быстро приспосабливаться к влиянию ряда факторов, которые оказывают на него воздействие. Такие факторы различаются по своему характеру, силе, природе возникновения. Одна из наиболее распространённых классификаций подразумевает деление факторов на внешние и внутренние.

Трудно поспорить с тем, что политическая обстановка в мире оказывает влияние на экономику отдельного предприятия. К примеру, в 2022-2023 годах санкции иностранных государств оказали существенное влияние на деятельность всех субъектов экономики в нашей стране. Особенно сильное влияние ощутили предприятия, которые использовали в процессе производства импортное сырьё или комплектующие изделия. Также, несо-

менно, важны ценности, сложившиеся в обществе. Например, если потребители являются сторонниками экологичного производства, то вряд ли они станут приобретать продукцию брендов, которые проводят тесты на животных, загрязняют в процессе производства окружающую среду и т.д.

От того, где расположено предприятие, зависит множество вещей. Простой пример: логистика, чем ближе предприятие к своим потребителям, тем меньше срок доставки продукции. Аналогичная ситуация с поставщиками, если они расположены в одном районе (области) с предприятием, то снижается вероятность задержки поставок, расчеты ведутся в одной валюте, устанавливаются более тесные коммуникации и долгосрочные связи. Уровень платежеспособности населения напрямую влияет на работу предприятия. Поскольку от того, способны ли потребители приобретать наш продукт, зависят объемы производства и величина прибыли, полученной от реализации. Установленные законом нормы обязуют предприятия уплачивать налоги, совершать правомерные сделки, производить качественную продукцию, нести за неё ответственность, обеспечивать безопасные условия труда для работников и т.д.

Внутренние факторы также оказывают значимое влияние на экономическую устойчивость предприятия. Состояние оборудования и производственных помещений, величина издержек, степень цифровизации предприятия, кадровая политика, организационная структура и конечно же размер собственного капитала оказывают воздействие на процесс и результаты производственной деятельности.

Таким образом, становится ясно, что экономическая устойчивость предприятия зависит от многих факторов, при этом важно понимать, что состояние устойчивости будет обеспечено эффективным сочетанием рассмотренных компонентов.

¹ Газиева, Л.Р. Возможности повышения экономической устойчивости предприятий / Газиева Л.Р., Кардава Е.Е. // Естественно-гуманитарные исследования. – 2020. – № 29(3). – с. 116-119. – doi: 10.24411/2309-4788-2020-10240.

² Болдыревский, П.Б. Анализ основных факторов экономической устойчивости промышленных предприятий России/ Болдыревский П.Б., Игошев А.К., Кистанова Л.А. // Вестник Нижегородского университета им. Н.И. Лобачевского. Серия: Социальные науки. – 2018. – № 1(49). – с. 7-13.

³ Арошидзе, А. А. Особенности подходов к пониманию экономической устойчивости в контексте устойчивого развития предприятий / А. А. Арошидзе // Экономика, предпринимательство и право. – 2021. – Т. 11. – № 4. – С. 785-798. – DOI 10.18334/epp.11.4.111924.

⁴ Невмывако В.П. Обеспечение экономической устойчивости предприятий путем оптимизации системы управления качеством услуг/ Невмывако В.П. // Экономика и социум: современные модели развития. – 2018. – № 2(20). – с. 22-32.

⁵ Гостева, Д. А. Экономическая устойчивость как основа обеспечения экономической безопасности предприятия / Д. А. Гостева // Международный научный студенческий журнал. – 2016. – № 3. – С. 98-101.

⁶ Жданов, В. Ю. Сущность и функции понятий "экономическая устойчивость", "экономическая безопасность" и "устойчивое развитие" / В. Ю. Жданов, Л. Б. Винничек // Московский экономический журнал. – 2021. – № 8. – с. 459-467.

⁷ Наугольнова, И. А. Возрастание актуальности внедрения процессного управления на российских предприятиях в новых геополитических условиях / И. А. Наугольнова // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2022. – № 1-1. – С. 389-391. – DOI 10.46554/ScienceXXI-2022.03-1.1-pp.389. – EDN HSDVOD.

ENSURING THE ECONOMIC STABILITY OF THE ENTERPRISE IN THE CONDITIONS OF IMPORT SUBSTITUTION

© 2023 Pavkina Maria Petrovna
Master's Student
Samara State University of Economics
E-mail: mariia.pavkina@gmail.com

© 2023 Nikitina Natalia Vladislavovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: Nikitina_nv@mail.ru

Keywords: economic stability of the enterprise, market stability of the enterprise, industrial and technical stability of the enterprise, factors, behavior of the enterprise under sanctions, import substitution.

The article is devoted to the definition of the essence of the economic stability of the enterprise, theoretical and methodological aspects of the assessment of economic stability, directions of further development of production in the conditions of import substitution.

ВОЗМОЖНОСТИ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НЕСТАБИЛЬНОСТИ

© 2023 Пелягина Алиса Андреевна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: alisapelyagina2004@gmail.com

© 2023 Матерова Елена Сергеевна
кандидат экономических наук, доцент кафедры экономической теории
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Nedlen63@yandex.ru

Ключевые слова: прогнозирование, нестабильность, изменение во времени, инфляция, структурные разрывы, прогнозы плотности, Великая рецессия, прогнозные доверительные интервалы, рост выпуска, деловые циклы.

В статье представлены рекомендации по оценке и улучшению прогностической способности моделей при наличии нестабильностей, которые широко распространены в экономических временных рядах. Эмпирически релевантные примеры включают предсказание финансового кризиса 2007–2008 годов, а также колебаний цен на активы, обменных курсов, роста производства и инфляции. В контексте нестабильной среды обсуждается, как оценить способность моделей к прогнозированию, как повысить надежность оценки моделей и как правильно сообщить меры неопределенности прогноза. Важно, что разрывы в параметрах моделей не являются ни необходимыми, ни достаточными для того, чтобы вызвать временную изменчивость в эффективности прогнозирования моделей. Таким образом, следует не проверять разрывы в параметрах моделей, а скорее оценивать их прогнозирующую способность надежным способом. Кроме того, локальные показатели эффективности прогнозирования моделей являются более подходящими, чем традиционные усредненные показатели.

Нестабильности широко распространены в экономических временных рядах. Например, поверхностное наблюдение указывает на резкое снижение волатильности некоторых макроэкономических агрегатов примерно в середине 1980-х годов, что ознаменовало начало периода, называемого «Великой умеренностью», за которым через пару десятилетий последовал крупный финансовый кризис, «Великая рецессия», во время которого связи между макроэкономическими переменными резко изменились. В более широком смысле, в серии статей Сток и Уотсон (1996, 2003) указывают на существование нестабильности в самых разных макроэкономических и финансовых временных рядах. Каковы последствия таких нестабильностей для прогнозирования и оценки предсказательной способности моделей?

Мы отвечаем на 2 главных вопроса. Первый вопрос: что такое прогнозируемая нестабильность и почему мы должны о ней заботиться? Мы ответим на этот вопрос, проиллюстрировав важность нестабильности на четырех эмпирических и очень важных экономи-

ческих примерах: великая рецессия 2007–2008 годов (Нг и Райт, 2013; Алесси, Гизелс, Оноранте, Пич и Поттер, 2014); нестабильность в прогнозировании доходности активов и обменных курсов (Гоуль and Уэльч, 2008; Росси, 2013); нестабильность в прогнозировании инфляции; и нестабильность прогнозов плотности съежек. Примеры предвосхищают темы этой статьи: прогностическая способность экономических предикторов действительно меняется со временем; и оценка моделей прогнозирования с использованием традиционных методов терпит неудачу при наличии нестабильности, которую мы обычно наблюдаем в макроэкономических и финансовых данных. Дополнительные теоретические примеры помогают прояснить, что мы подразумеваем под нестабильностью прогнозирования. Обратите внимание, что в этой статье мы интерпретируем нестабильность в широком смысле, включая изменение эффективности прогнозирования во времени. Важно отметить, что мы показываем, что разрывы в параметрах моделей, которые представляют интерес для исследователя, не являются ни необходимыми, ни достаточными для того, чтобы генерировать временную изменчивость в эффективности прогнозирования моделей: таким образом, не следует проверять наличие разрывов в таких параметрах, а скорее оценивать их прогнозирующую способность в надежный способ.

Второй важный вопрос, который мы рассматриваем, заключается в следующем: как оценить, хорошо ли прогнозирует модель при наличии нестабильности? Мы делаем акцент на стабильных и удовлетворительных прогнозах, а не на стабильных прогнозах. Мы показываем, как оценивать эффективность прогнозирования модели либо изолированно («абсолютная» способность к прогнозированию), либо по сравнению с ее конкурентами («относительная» способность к прогнозированию).

Далее мы обсудим четыре эмпирически релевантных примера, которые включают как прогнозы на основе моделей, так и результаты опросов. Каждый из примеров мотивирован четырьмя ключевыми областями, которые представляют особый интерес для прогнозистов и экономистов и в которых преобладает нестабильность: прогнозирование великой рецессии 2007–2009 г. и последующего медленного восстановления; прогнозирование динамики инфляции; прогнозирование цен на активы; и прогнозирование всего распределения вероятностей роста выпуска. Каждый из примеров, в свою очередь, иллюстрирует четыре ключевые темы прогнозирования в условиях нестабильности, которые будут в центре внимания следующих разделов: оценка того, хорошо ли данная модель прогнозирует в условиях нестабильности; оценка того, какая модель лучше прогнозирует среди конкурирующих моделей; какие стратегии оказались наиболее успешными в улучшении предсказательной способности моделей; и оценка, а также улучшение показателей неопределенности прогнозов, таких как плотность прогнозов и доверительные интервалы прогнозов.

Великая рецессия 2007-2009 годов была крупнейшей рецессией, с которой столкнулись Соединенные Штаты после Второй мировой войны. Нг и Райт (2013 г.), а также Алесси, Гизелс, Оноранте, Пич и Поттер (2014 г.) исследуют, в какой степени кризис можно было прогнозировать в режиме реального времени. В частности, Нг и Райт (2013) рассматривают эффективность ряда экономических предикторов, а также прогнозов опросов, сделанных профессиональными прогнозистами (такими как «Обзор профессиональных прогнозистов» (далее — SPF) и политическими институтами (такими как Федеральная резервная система). прогнозы Зеленой книги). Они пришли к выводу, что некоторые предикторы

были бы потенциально полезны, но в то же время те, которые были бы полезны во время кризиса, отличались от тех, что использовались в обычное время. Алесси, Гизелс, Оноранте, Пич и Поттер (2014) сосредотачиваются на макроэкономических прогнозах Совета Федеральной резервной системы и Европейского центрального банка во время кризиса и сравнивают их с опросами. Они отмечают, что прогнозы центральных банков согласовывались с участниками опроса до кризиса, но во время кризиса они вели себя совсем по-другому: опросы недооценивали серьезность кризиса больше, чем центральный банк. Таким образом, если исследователь задает модель постоянной волатильности, а волатильность оказывается изменяющейся во времени, это является источником нарушения прогноза, зависящего от модели, оцененной исследователем.

Прогнозирование. Инвестиции являются ключевой переменной для центральных банков, частного сектора и финансовых учреждений. Фактически, Örms прогнозирует, что цены будут устанавливаться; Финансовые учреждения прогнозируют информацию, чтобы предсказать реальную отдачу от инвестиций; и важной заботой центральных банков является таргетирование инвестиций до приемлемого уровня.

Поведение инфляции менялось со временем. Ранее Сток и Уотсон (1999) утверждали, что коэффициенты кривой Филлипса — модели, в которой текущий уровень безработицы используется для прогнозирования будущей инфляции — меняются во времени; кроме того, модель кривой Филлипса можно улучшить, включив в нее дополнительные показатели реальной совокупной активности. Другие утверждали, что долгосрочная тенденция роста изменчива во времени (Коглей and Сбордон, 2008).

Меры неопределенности прогноза и плотности прогноза в нестабильных условиях

Прогнозы обычно передаются через «точечные прогнозы»; то есть путем сообщения ожидаемого среднего значения будущей целевой переменной. Однако неопределенность вокруг точечных прогнозов имеет решающее значение. Фактически, в условиях высокой неопределенности прогнозы могут быть далеки от цели и могут быть крайне ненадежными. Меры неопределенности прогнозов, такие как доверительные интервалы, квантили или плотность прогнозов, являются более информативными и в то же время обеспечивают хеджирование в нестабильном мире. Несколько центральных банков регулярно сообщают показатели «доверительных интервалов» своих прогнозов с помощью веерных диаграмм. Веерные диаграммы отображают процентиля распределения прогноза по последовательности горизонтов прогноза. В целом, веерные диаграммы центральных банков являются результатом сложных методологий, включающих различные модели и субъективные оценки, хотя веерные диаграммы также могут быть основаны на конкретных моделях. Например, модель, которая использовалась Банком Англии, представляет собой расщепленное нормальное распределение, несимметричное распределение, полностью характеризующееся тремя параметрами, что сводит субъективную оценку лишь к нескольким параметрам и позволяет избежать необходимости что политики согласны по всем процентиям прогноза. Например, асимметрия обобщает оценку комитетом по денежно-кредитной политике баланса риска при неопределенности в сторону увеличения/уменьшения (Уэллис, 1999, 2004). Другие учреждения предоставляют меры прогнозной неопределенности на основе RMSFE исторических прогнозов.

Существует два основных способа сообщить о неопределенности прогноза: один — сообщить о неопределенности прогноза во времени для заданного горизонта прогноза

(прогнозные доверительные интервалы); во-вторых, сообщать о неопределенности в отношении последовательности прогнозов по горизонтам, ограничивая момент времени, в который сделан прогноз (веерные диаграммы). Обе меры неопределенности, в принципе, могут быть получены в виде процентилей из последовательности плотностей прогноза или, альтернативно, в виде квантилей или доверительных интервалов прогноза. Прогностическая плотность — это условное распределение целевой переменной, скажем, с заданным условным набором переменных. Плотности прогнозов дают полное описание неопределенности, связанной с прогнозом. Их можно получить из параметрических моделей или непараметрически (например, прогнозы плотности обследования).

Обратите внимание, однако, что не очевидно, как следует строить веерные диаграммы на основе процентилей прогнозной плотности. Симметричные процентиля могут быть уместны только при особых предположениях (Дайболд, Гантер и Тай, 1998; Митчелл and Уил, 2019). Например, некоторые центральные банки сообщают о «наилучшей критической области», т. е. интервале наименьшей длины с заданным целевым коэффициентом охвата, который отличается от центрального интервала, если плотность прогнозов не является симметричной и одномодальной. Прогнозные плотности также могут быть получены из лучших критических областей. Митчелл и Уил (2019) показывают, что наилучшие критические области приводят к цензурированным прогностическим плотностям, когда вероятность не определяется для внешних хвостов. Последнее может обеспечивать устойчивость к нестабильностям и экстремальным событиям, которые невозможно измерить количественно, и может быть связано с неопределенностью Найта (см. Росси, Сехпосян и Супре, 2018 г., и Гальвао и Митчелл, 2019 г., где описаны попытки связать неопределенность Найта и прогностическую плотность).

Эта обзорная статья была направлена на то, чтобы ответить на два основных вопроса. Первым вопросом был: «Что такое прогнозируемая нестабильность и почему мы должны о ней заботиться?».

нестабильность прогноза — это структурные изменения (плавные и непрерывные или резкие и дискретные) в способности прогнозирования, определяемые как функция ошибок прогноза моделей (например, квадрат ошибки прогноза). Их важно тщательно учитывать, потому что при наличии такой нестабильности стандартные тесты для оценки прогнозов недействительны, равно как и методы измерения неопределенности этих прогнозов. В конце концов, оценка моделей в соответствии с их предсказательной способностью вне выборки — в отличие от их способности в выборке — является важной «проверкой реальности».

Второй вопрос: «Как оценить, хорошо ли прогнозирует модель при наличии нестабильности?». При наличии нестабильности нецелесообразно проверять прогнозы моделей с помощью методов, неустойчивых к нестабильности. На самом деле, традиционные тесты могут оказаться недействительными при наличии нестабильности прогноза, и следует использовать более мощные тесты.

Важно отметить, что изменения в прогностической способности моделей могут быть связаны с изменением параметров во времени, но последние не являются ни необходимыми, ни достаточными; таким образом, если исследователя беспокоит изменение во времени эффективности прогнозирования моделей, ему следует использовать методы

оценки прогнозов, устойчивые к нестабильности, а не тесты на нестабильность параметров моделей.

¹ «Экономическая энциклопедия», отв. ред. И. Стефанов, т. 1—2 («Икономическа енциклопедия», отв. ред. И. Стефанов, т. 1—2, София, 1971—72);

² «Словарь современной экономики» («The McGraw-Hill dictionary of modern economics», N. Y., 1965; 2 ed., N. Y., 1973);

³ Лисицин Н.А. «Экономика, организация и планирование промышленного производства», Изд-во: «Има-Пресс, 2018 г.

⁴ Борисова Е.В. «Стратегическое планирование в управлении экономическими системами» // Вестник Российского университета кооперации, 2016.

⁵ Круглов М.И. Стратегическое управление компаний: Учебник. М.: Русская Деловая Литература, 1998.

OPPORTUNITIES FOR STRATEGIC PLANNING IN CONDITIONS OF ECONOMIC INSTABILITY

© 2023 Pelyagina Alisa Andreevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: alisapelyagina2004@gmail.com

© 2023 Materova Elena Sergeevna
Candidate of Economics, Associate Professor of the Department of Economic Science
Samara State University of Economics
E-mail: Nedlen63@yandex.ru

Keywords: forecasting, instability, change over time, inflation, structural breaks, density forecasts, Great Recession, forecast confidence intervals, output growth, business cycles.

This article provides recommendations for assessing and improving the predictive power of models in the presence of instabilities that are common in economic time series. Empirically relevant examples include the prediction of the financial crisis of 2007–2008, and, more broadly, fluctuations in asset prices, exchange rates, output growth, and inflation. In the context of an unstable environment, it is discussed how to assess the ability of models to predict, how to increase the reliability of model evaluation and how to correctly report measures of forecast uncertainty. It is important that gaps in the parameters of models are neither necessary nor sufficient to cause temporary variability in the effectiveness of forecasting models. Thus, it is not necessary to check the gaps in the parameters of the models, but rather to evaluate their predictive ability in a reliable way. In addition, local indicators of the effectiveness of forecasting models are more suitable than traditional averaged indicators.

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ДИНАМИКИ НОМИНАЛЬНОЙ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2023 Пенькова Кристина Александровна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Kristina.penkova.2001@mail.ru

Ключевые слова: номинальная заработная плата, оплата труда, жизненный уровень, виды экономической деятельности, анализ динамики.

Статья посвящена анализу номинальной заработной платы, на основе которой строятся индикаторы, позволяющие оценить как доходы работников, так и затраты на труд со стороны работодателей.

Отражая социальную жизнь общества, статистический анализ служит предметом исследования социальной статистики⁵ Статистика заработной платы является центральным разделом социальной статистики, позволяющим определить главный фактор благосостояния населения страны³ Заработная плата выступает одной из важных научных категорий, которая исследуется на разных уровнях управления, начиная с индивидуального (как основной доход индивидуума), уровня домохозяйств, организаций, и заканчивая макроэкономическим и межнациональным уровнем. Соответственно, на каждом из этих уровней будет по-разному проявляться роль заработной платы. Категория заработной платы объединяет интересы различных участников: работников, собственников предприятий и государства. Она служит цели удовлетворения наиболее важных общественных потребностей, поскольку оказывает непосредственное влияние на уровень и качество жизни граждан, на эффективность производственных процессов и на изменение экономического роста.

Важными показателями заработной платы выступают номинальная (денежная) и реальная заработная плата. Номинальная заработная плата - начисленная денежная сумма². Рассматривают и номинальную выплаченную (без налогов) заработную плату. В статистике используют показатели среднемесячной заработной платы на уровне экономики для определения жизненного уровня жизни.⁴ Для учёта реального роста уровня жизни работающих применяется реальная заработная плата, отражающая изменение цен.

Рассмотрим, как изменялась номинальная заработная плата в РФ за период 2011-2021 годы.

По рисунку 1 можем заметить, что номинальная заработная плата с годами стабильно имеет тенденцию к повышению. В 2011 году размер составлял – 23369 тыс. рублей, в 2021 – 57244 тыс. рублей. За 10 лет заработная плата увеличилась на 33 875 тыс. рублей.

* Научный руководитель – **Чистик Ольга Филипповна**, доктор экономических наук, профессор.

Размер заработной платы по видам экономической деятельности зависит от деятельности за весь исследуемый период, имеется тенденция увеличения. За исследуемый период наиболее высокооплачиваемой деятельностью является финансовая деятельность. В 2011 году ее среднемесячная заработная плата составляет 55789 тыс. рублей, а в 2021 – 130223 тыс. рублей. С 2011 г. по 2016 г. низкооплачиваемой деятельностью являлась сельское хозяйство, размер заработной платы в 2011 г. составлял 12464 тыс. рублей. С 2017 г. гостиницы и рестораны стали видом деятельности с низкой заработной платой относительно других видов. В 2017 году её размер составил 33225 тыс. рублей.

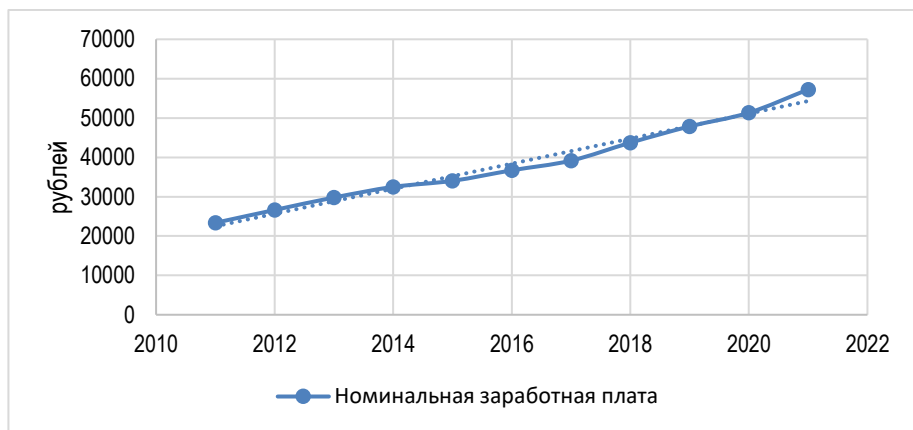


Рис. 1. Номинальная среднемесячная заработная плата по РФ за период 2011-2021 гг.

Номинальная заработная плата за период 2010-2021 годы постоянно подвергалась изменениям.

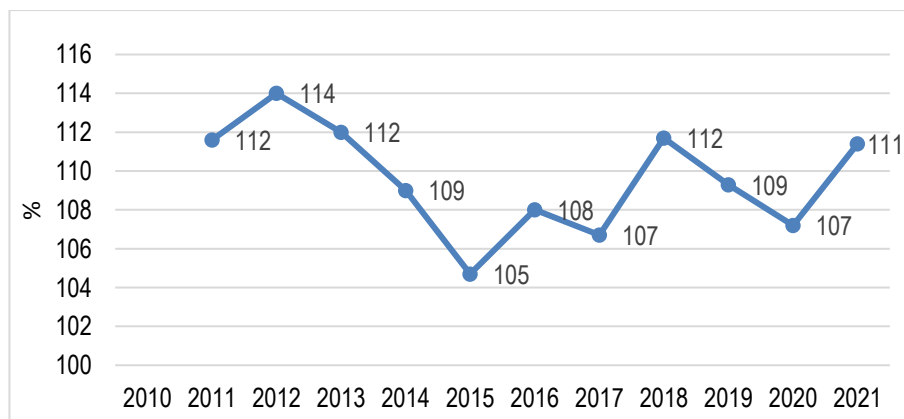


Рис. 2. Темпы роста номинальной заработной платы в России к предыдущему году, %

Источник: здесь и далее расчеты выполнены по¹

На рисунке 2 представлена динамика заработной платы за период 2010-2021 годы, откуда можно сделать заключение, что за весь исследуемый период видим, как скачки роста, так и спады, но в целом динамика заработной платы положительная. Самые заметные изменения в скорости номинальной заработной платы произошел в 2012 году (114%), в 2015 году скорость размера заработной платы резко замедлилась до 105%.

Анализируя динамику номинальной заработной платы по видам экономической деятельности в 2012 г. и 2021 г. (рис. 3), можно сделать следующие выводы: можем выделить такие виды деятельности, в которых скорость размера заработной платы стабильно держалась на одном уровне – сельское хозяйство (113%), обрабатывающее производство (113%), производство электроэнергии, газа и воды (109%), а также транспорт и связь (110%). Только в трёх видах экономической деятельности замечаем ускорение роста, а именно строительство, оптовая торговля, гостиницы и рестораны. Остальные виды деятельности имели замедление скорости изменения заработной платы.

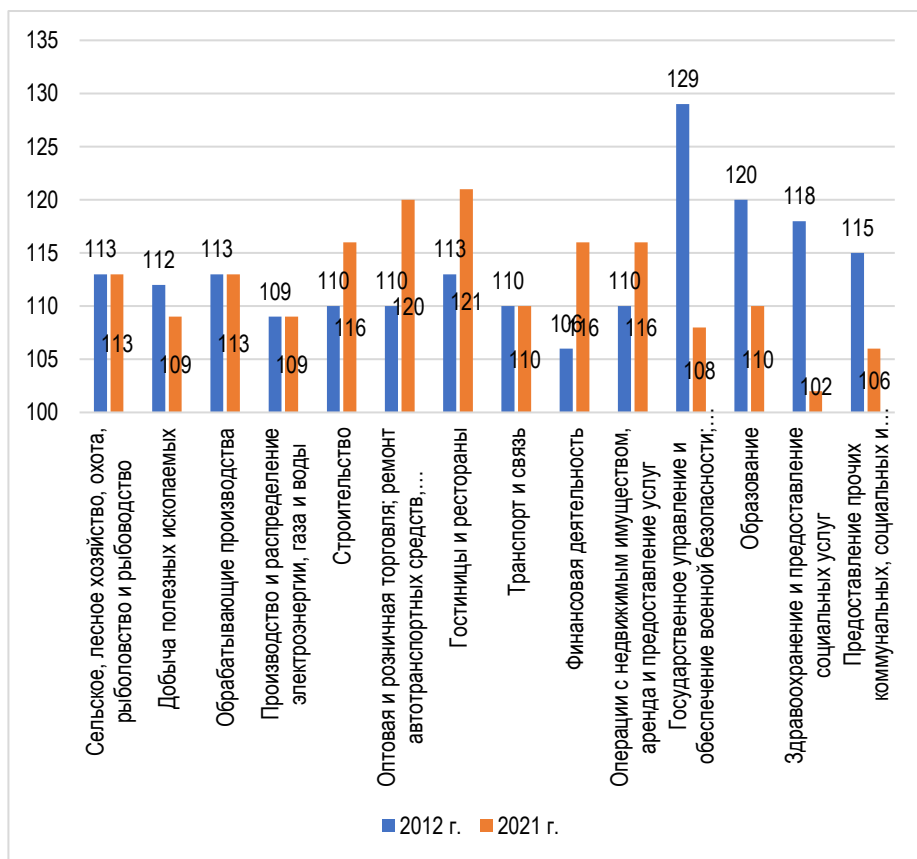


Рис. 3. Темпы роста номинальной заработной платы в РФ по видам экономической деятельности в 2021 году к 2012 г., %

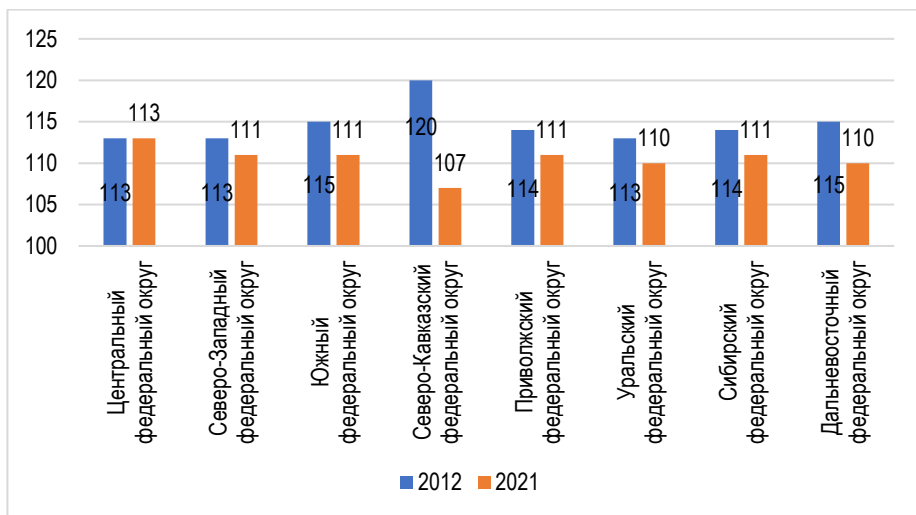


Рис. 4. Темпы роста номинальной заработной платы по регионам РФ в 2021 г. к 2012 г., %

На рисунке 4 представлены темпы роста номинальной заработной платы по регионам в 2012 г. и 2021 г. Сравнивая темп роста заработной платы в 2012 г. и 2021 г., видим, что округа либо стабильно находятся на одном уровне, либо имеют склонность к замедлению роста. Центральный округ, один из немногих, чья скорость изменения заработной платы остаётся неизменной (113%). У остальных округов отмечается её замедление.

Анализ продемонстрировал тенденцию увеличения номинальной заработной платы, в период с 2011 до 2021 размер заработной платы увеличился на 33875 тыс. рублей. Динамический анализ показал нам, что номинальная заработная плата по видам экономической деятельности по пяти видам деятельности имеет ускорение её роста, по четырем видам деятельности имеет место замедление роста. Анализируя номинальную заработную плату в разрезе округов, можно сделать вывод, что скорость изменения заработной платы в основном замедляется.

¹ Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. Раздел «Рынок труда, занятость и заработная плата» [Элениый ресурс] Режим доступа: https://rosstat.gov.ru/labor_market_employment_salaries

² Ребров, А.В. Мотивация и оплата труда. Современные модели и технологии/ А.В. Ребров. - М.: Инфра-М, 2018. - 240 с.

³ Рофе А. И. Экономика труда: учеб. / А. И. Рофе. – М.: КНОРУС, 2018. – 400 с.

⁴ Кузнецов С.А. Анализ уровня заработной платы -важнейшего стимулирующего фактора инновационной деятельности//Современная экономика: проблемы, тенденции, перспективы. - 2019. - №4. - С. 13-18

⁵ Верещагина, А. В. Демография / А.В. Верещагина. - М.: Дашков и Ко, Наука-Спектр, 2020. – 256 с.

STATISTICAL ANALYSIS OF DYNAMICS NOMINAL WAGES IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2023 Penkova Kristina Aleksandrovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: Kristina.penkova.2001@mail.ru

Keywords: nominal wages, wages, standard of living, types of economic activity.

The article is devoted to the analysis of nominal wages, on the basis of which indicators are built to assess both the income of employees and labor costs on the part of employers.

ОЦЕНКА ЗАВИСИМОСТИ СТОИМОСТИ АКЦИЙ КОМПАНИЙ ОБЩЕСТВЕННОГО ПИТАНИЯ ОТ РАЗЛИЧНЫХ ФАКТОРОВ

© 2023 Перстенева Наталья Павловна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: persteneva_np@mail.ru

© 2023 Перегоедова Дарья Владимировна
студент
Самарский государственный экономический университет

Ключевые слова: стоимость акции, стоимость компании, регрессионная модель, общественное питание.

Статья посвящена анализу зависимости стоимости акций от показателей дивидендной доходности, объема акций, капитализации компании, количества акций в обращении, прибыли на акцию, количества лет компании на рынке и ее стоимости (на примере компаний общественного питания США). Авторы рассматривают влияние каждого фактора, выявляют наиболее существенные из них и описывают экономический смысл зависимости.

В условиях цифровизации ресторанный бизнес не остается в стороне. Стараясь соответствовать запросам потребителей, заведения внедряют новые цифровые инструменты, исследуют новые рекламные площадки для привлечения клиентов и переносят традиционные элементы похода в ресторан (просмотр меню, оформление и оплату заказа) в онлайн.

Отрасль активно развивается и в данный момент переживает финальный этап восстановления после пандемии. Так, в США сектор ресторанов быстрого питания растет вслед за восстановлением американской экономики.

Это повод обратить внимание на акции данного сектора. На что стоит акцентировать внимание при покупке ценных бумаг? Какие факторы оказывают наибольшее влияние на цену акции?

Обзор научной литературы показал, что исследования рынка акций сегмента «hogsca» в целом и сферы общественного питания, в частности, наиболее востребованы среди зарубежных учёных. J. Gim и S. Jang по выборке из генеральной совокупности ресторанных компаний США показал более высокую устойчивость франчайзинговых ресторанов к колебаниям фондового рынка¹. Специфика бизнес-модели для индийского сектора общественного питания (на примере кофеен) показана в работе A. Mishra². В исследовании J. L. Nicolau и M. J. Santa-Maria установлено, что технологические и маркетинговые инновации оказывают более высокое положительное влияние на рыночную стоимость отеля, чем продуктовые и организационные инновации³. В российской научной литературе сектор общественного питания рассматривается более узко - с позиций организации производства,

финансового положения, брендинга и т.д. Более полное исследование провели Ю. С. Афанасьева и В. А. Фролкива, которые изучали ресторанный сектор Рязанской области с позиций конкурентоспособности⁴. Мы можем сделать вывод, что в России ресторанный бизнес слабо востребован на фондовом рынке.

Рассмотрим пример американского сектора общественного питания. В массив данных вошли 30 компаний. Данные взяты за 2020 год.

В качестве факторов, влияющих на стоимость представленных акций компаний ресторанного сектора (Y,\$), были выбраны:

- X1 – Дивидендная доходность (\$);
- X2 – Объем реализации (тыс.\$);
- X3 – Капитализация (млрд.\$);
- X4 – Стоимость акций в обращении (млн. \$);
- X5 – Прибыль на акцию (\$);
- X6 – Количество лет на рынке;
- X7– Стоимость компании (млрд. \$).

После стандартной процедуры отбора факторов нами была построена линейная модель множественной регрессии со следующими независимыми переменными: X4- Количество акций в обращении; X6 - Количество лет на рынке; X7 - Стоимость компании. Мультиколлинеарность отсутствует. В первоначальном варианте модели наблюдалась гетероскедастичность, поэтому мы построили новую модель с поправкой на неё.

Сделаем краткие выводы по результатам моделирования.

Значение коэффициента детерминации показывает, что вариация цены акции на 68% зависит от стоимости акций в обращении (X4), количества лет на рынке (X6) и стоимости компании (X7) и на 32% - от вариации других факторов.

Построим итоговую модель для значимых переменных.

Регрессионная модель цены акции

Переменные	Коэффициенты	Стандартная ошибка	t-статистика	p-значение	95% доверительный интервал	
					Нижняя граница	Верхняя граница
Константа	22,4654	14,7893	1,519	0,1408	-7,93442	52,8653
Стоимость акций в обращении (X4)	-0,611723	0,239920	-2,2550	0,0170	-1,10489	-0,118561
Количество лет на рынке (X6)	0,789846	0,365382	2,162	0,0400	0,0387929	1,54090
Стоимость компании (X7)	17,7042	2,51947	7,027	1,04e-07	12,5254	22,8831

Сделаем выводы по коэффициентам регрессии:

1. при увеличении стоимости акций в обращении (X4) на 1 млн. \$, цена акции уменьшится в среднем на 0,61 \$ при остальных неизменных факторах;

2. при увеличении количества лет пребывания компании на рынке (X6) на 1 год, цена акции увеличится в среднем на 0,78 \$ при остальных неизменных факторах;

3. при увеличении стоимости компании на 1 млрд.\$, стоимость акции увеличится в среднем на 17,7 \$ при остальных неизменных факторах.

Подводя итоги, можно сделать вывод, что наибольшее влияние на цену акций выбранных компаний оказывают стоимость акций в обращении, количество лет на рынке и стоимость компании.

Инвесторам, заинтересованным в добавлении в свой портфель акций новой отрасли, можно присмотреться к сектору общественного питания. При покупке ценной бумаги, в дополнение к фундаментальному анализу, одним из факторов которого является стоимость компании (X7), стоит обратить внимание на такие характеристики эмитента, как объем выпущенных акций и продолжительность существования компании.

¹ Gim, J. Share repurchases and stock market reactions: Messages from the restaurant industry / J. Gim, S. Jang // *International Journal of Hospitality Management*, Volume 86, 2020, 102457.

² Mishra, A. Business model for Indian retail sector: The Café Coffee Day case: In conversation with V.G. Siddhartha, Chairman, Coffee Day / A. Mishra // *IIMB Management Review*, Volume 25, Issue 3, 2013, Pages 160-170.

³ Nicolau, J. L. The effect of innovation on hotel market value / J. L. Nicolau, M. J. Santa-Maria // *International Journal of Hospitality Management*, Volume 32, 2013, Pages 71-79.

⁴ Афанасьева, Ю. С. Управление конкурентоспособностью предприятия в сфере общественного питания / Ю. С. Афанасьева, В. А. Фролкова // *Скиф. Вопросы студенческой науки*. – 2022. – № 3(67). – С. 163-168.

ASSESSMENT OF THE DEPENDENCE OF THE SHARE PRICE OF CATERING COMPANIES ON VARIOUS FACTORS

© 2023 Persteneva Natalia Pavlovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: persteneva_np@mail.ru

© 2023 Peregoedova Daria Vladimirovna
Student
Samara State University of Economics

Keywords: share price, enterprise value, regression model, catering.

The article is devoted to the analysis of the dependence of the value of shares on the indicators of dividend yield, the volume of shares, the capitalization of the company, the number of shares in circulation, earnings per share, the number of years of the company on the market and its value (using the example of public catering companies in the USA). The authors consider the influence of each factor, identify the most significant of them and describe the economic meaning of dependence.

ИНСТРУМЕНТЫ УВЕЛИЧЕНИЯ ПРОДАЖ КЛИЕНТАМ

© 2023 Половникова Юлия Андреевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: andreevaulia2042@gmail.com

Ключевые слова: маркетинг, продажи, эффективность, эффективность продаж, инструменты продаж, инструменты повышения продаж, повышение продаж в компании, интернет-продажи, цифровизация.

Статья посвящена анализу различных маркетинговых инструментов, их применению в компаниях. Автор рассматривает ряд инструментов для повышения эффективности продаж. Обосновывается актуальность использования маркетинговых инструментов в век цифровизации, а также описываются инструменты, которые можно применять на рынке B2C. Указанные инструменты и их воздействие показаны в статье на конкретных примерах.

В современной рыночной экономике грамотный маркетинг является неотъемлемым элементом для успешного проведения продаж. Существует множество особенностей ведения бизнеса: экономические, управленческие, геополитические, отраслевые, масштабные, географические и прочие. Но главной целью любой компании (предприятия/ предпринимателя) зачастую является получение чистой прибыли путем организации эффективной системы продаж товаров или услуг для удовлетворения потребительских запросов клиентов. Для достижения указанной цели необходимо применять разнообразные маркетинговые технологии и инструменты.¹

Существует множество инструментов продаж. Вникая в суть термина, можно сказать, что инструменты продаж – это элементы бизнес технологий маркетинга, которые используются для повышения эффективности уже существующей в компании системы продаж. Их особенность заключается в том, что существует возможность комбинирования инструментов для конкретной стратегии или специфики компании, что позволит побудить потенциального клиента совершить покупку или сделку.

Маркетинг не выделяет конкретных классификаций инструментов продаж, каждой компании необходимо подбирать свой определенный набор для повышения своей эффективности. Но существуют базовые инструменты, которые присутствуют в большинстве компаний, их будет уместно рассмотреть в данной статье.

Одним из базовых инструментов повышения продаж является, воронка продаж. Обращаясь к терминологии, можно сказать, что воронкой продаж служит определенная маркетинговая концепция, которая заключается в принципе распределения клиентов по этапам (стадиям) процесса продаж от первого контакта до заключения сделки. То есть сначала

* Научный руководитель – Корнилова Анна Дмитриевна, кандидат экономических наук, доцент.

клиент узнает о товаре, затем у него просыпается интерес к нему, после потенциальный покупатель проявляет желание приобрести товар (услугу) и, наконец, покупает. Главная задача здесь заключается в распределении всех продаж на условные этапы (стадии) и отслеживание количества клиентов, перешедших с одного этапа на другой.

В качестве примера можно привести контекстную рекламу туристической фирмы и воронка будет выглядеть следующим образом: 1000 человек просмотрели объявление 300 из них перешли от объявления на сайт компании, 200 клиентов совершили звонок и заинтересовались, а 10 из них приобрели тур.

В данном случае приведен банальный пример воронки продаж, анализируя ее в целом и поэтапно можно выделить этапы, которые необходимо улучшать и эффективнее продавать продукцию, либо услугу.

Также в качестве инструмента можно использовать тестовую эксплуатацию или демо-версию продукта, либо услуги. Для эффективной продажи важно предложить потенциальному покупателю попробовать часть услуги или товара бесплатно. Сущность вышеизложенного сводится к тому, что потенциальный покупатель получит возможность самостоятельно убедиться в том, что ему действительно необходимо. Такой инструмент зачастую пользуется популярностью в сфере ПО (программного обеспечения), а также актуален и в других сферах. Он дает возможность клиенту не только на прямую столкнуться с реальным товаром или услугой, но и ввести его в зависимость от продукта. Важно отметить, что база оттестировавших и не купивших товар клиентов является отличной площадкой для проведения исследований с целью улучшения продукта.

Зарубежные авторы в своей литературе, рекомендуют уделять больше внимания не привлечению новых клиентов, а повышению лояльности среди тех, кто уже пользуется услугами или продуктами компании. Логика данного инструмента прослеживается в следующем, если потребитель доволен товаром (услугой) компании, то есть вероятность того, что он поделится с кем-либо этой информацией и новые клиенты придут сами. Также можно воспользоваться интернет-рассылкой, и присылать на личные почтовые ящики клиентов полезные материалы и персональные предложения. Вводить программы лояльности, которые будут выделять компанию среди конкурентов. Такой инструмент часто практикуется в кофейнях в качестве, например предоставления купонов на получение дополнительного бесплатного товара или услуги при соблюдении определенных условий. Все эти примеры можно объединить в один инструмент – предоставление товаров или услуг тем, кто уже знаком с этой компанией.

Помимо перечисленных имеют место быть интернет-инструменты, так как последние десятилетия в ход вступает такой термин как цифровизация — это внедрение современных цифровых технологий в различные сферы жизни и производства. Зарождение этой технологии происходило в конце 90-х годов XX века, в тот период появились IT-технологии и цифровая экономика. В данном временном отрезке, в России эти инструменты не имели широкого распространения. Для эффективных продаж все современные компании имеют сайты или приложения в Интернете. Вопрос заключается в том, какие способы продвижения существуют? Здесь на помощь приходит такой инструмент как SEO – продвижение² (Search Engine Optimization) – это технология повышения популярности сайта в поисковой выдаче с главной задачей - повышения притока пользователей, т.е. получение трафика. В основе функционирования подобного инструмента лежит работа с алгоритмами. Пра-

вильное ранжирование ресурсов в поисковой выдаче и улучшение критерий сайта. Основная цель – выведение сайта по заданным результатам поиска на первые представленные пользователю ссылки. Иными словами, это продвижение сайта компании в поисковой системе. Принцип работы заключается в следующем: пользователь вводит запрос, который его интересует, а поисковая система ранжирует список ссылок на ресурсы в определенном порядке.

После получения результатов поиска потенциальный клиент сможет ознакомиться с кратким описанием ресурса, здесь появляется вероятность, что пользователь перейдет на тот или иной сайт, если это его заинтересовало. На выходе получается следующее: чем выше в результатах поиска находится ссылка, тем больше вероятность перехода пользователя на нее, поскольку чаще всего пользователь не обращается к сайтам дальше первой страницы выдачи.

Поисковая выдача наделена особым принципом построения, который заключается в использовании сложной формулы сортировки, учитывая при этом множество параметров. Здесь важно отметить, что точный алгоритм ранжирования поисковых систем не разглашается владельцами. Они могут озвучить лишь общий принцип построения качественного и необходимого для пользователей ресурса, который помогает подняться на верхние строки выдачи. Инструмент SEO-продвижения³ активно применяется на практике, так как без него практически невозможно вывести сайт на основную страницу выдачи в высококонкурентных тематических тематика, даже при условии идеального контента и технической реализации сайта.

Технология SEO-продвижения выходит из другого популярного инструмента, который носит название контекстная реклама⁴ — это один из типов объявлений в интернете, которые демонстрируются пользователям, проявившим интерес к тому или иному товару (услуге). Она имеет такое название в связи с тем, что учитывает контекст. В данном случае внимание обращается на различные факторы: какие слова использует пользователь для формулирования запроса; в чем заключается его интерес; где находится пользователь и т.п. В этом и заключается ее особенность, для ясности рассуждений можно привести пример: потенциальный покупатель хочет воспользоваться услугами пиццерии и заказать пиццу с доставкой. В большинстве случаев он зайдет в поисковую систему и в окне запроса укажет то, что ему требуется, а именно «Заказать пиццу Самара», поисковый браузер выдаст ему варианты сайтов, которые помогут удовлетворить его потребности, а также появится баннер с рекламным объявлением той или иной пиццерии с доставкой. Еще одна особенность этого инструмента заключается в том, что даже спустя время после того, как клиент удовлетворил или не удовлетворил свой запрос, контекстная реклама будет появляться принудительно при использовании этого браузера. Возможно, пользователь будет проверять свой электронный ящик или он просто будет заинтересован чем-то другим, но тем не менее реклама будет мелькать на его экране его электронного гаджета. Такой инструмент имеет ряд своих преимуществ:

- он помогает и при работе с «горячими» клиентами, то есть в том случае, когда пользователь уже знает о продукте и хочет его купить;
- позволяет работать не только с прямыми интересами пользователя, но и со смежными;

- имеет низкий порог входа, например, можно начать показывать объявления контекстной рекламы даже с бюджетом от 300 рублей и др.

Но также имеет место быть ряд недостатков:

- этот инструмент не формирует спрос, смысл заключается в том, что если пользователь о продукте не знает, то он не будет искать его с целью приобретения;

- трудно сотрудничать с узконаправленной аудиторией, например с компаниями, имеющими оборот от 1 млрд. рублей. Клиентов ограниченное количество и найти их рекламой сложно; и др.

Еще одним важным инструментом для продвижения продаж служат презентационные материалы⁵. Деловые презентации являются одним из наиболее эффективных методов продвижения товаров (услуг). Опираясь на данные опроса Всемирной ассоциации выставочной индустрии (UFI), можно сказать, что при заключении сделки затраты на нее. В сфере торговли, главной целью любой презентации является обеспечение заметности предлагаемого товара (услуги) на рынках конкурирующего бизнеса. Довольно популярное в обывденной жизни слово «заметность» в данном случае приобретает особый смысл: продукт или услуга должны пробуждать у бизнес-партнеров интерес, быть заметными и создать желание стать их обладателем или участников даже при наличии конкурентных предложений.

Скрипт продаж, речевые шаблоны или сценарии продаж, по сути, это один и тот же инструмент для эффективной продажи. Суть его заключается в том, что маркетологи компании вырабатывают стратегию и разрабатывают под нее определенные алгоритмы слов и действий, чтобы заключить с клиентом сделку, либо продать товар, но в качестве исполнителя выступает сотрудник компании, который непосредственно относится к продажам. Заранее проработанный сценарий позволяет упростить и привести к определенным стандартам процесс работы с потенциальными клиентами.⁶ При правильном следовании тексту скрипта, можно предположить ответы клиента и предугадать его поведение. Если выбирать оптимальные варианты ответа на реплики, то можно прийти к успешному завершению разговора. Такой алгоритм общения помогает решать важные задачи бизнеса, такие как:

- Увеличение конверсии, т.е. даже если клиент не планирует ничего покупать, то скрипт может привести к сделке.

- Увеличение темпа ответов на вопросы и обработка возражений.

- Получение полезного опыта общения с клиентами при продаже товара или услуги.

- Сведение к минимуму влияние характера и настроения менеджера на результат общения с потенциальными покупателями.

- Ускорение процесса обучения новых сотрудников.

Если компания продает свой товар или предлагает услугу, то она должна стимулировать потребителя потратить больше денежных средств. Как это сделать? На помощь могут прийти кросс-продажи – это довольно популярный и эффективный инструмент продаж. Их суть заключается в том, что они выступают рекомендацией дополнительных продуктов или сервисов, увеличивающих продажи и LTV, мотивация для людей потратить больше сейчас или в будущем. Существует несколько видов кросс-продаж:

1. Продажи дополнительного ассортимента.

2. Продажа сопутствующих товаров.

3. Продажи товаров или услуг компании одному клиенту с одним профилем.

Но важно не забывать нюансы, используя этот инструмент, например, концентрацию на одном продукте, доверие клиента, знание о продукте и клиенте, разную мотивацию, разные усилия при продаже.

Подводя итог вышесказанному можно сказать, что инструментов продаж существует огромное множество и их деятельность осуществляется в различных направлениях: это проработка текущей клиентской базы, повышение показателей роста числа лояльных клиентов, формирование потребительской ценности предлагаемого товара (услуги), проработка мотивации менеджеров и грамотная конкуренция в продажах, и т.д. Улучшения в различных направлениях деятельности компании приводят к увеличению продаж. Порой приходится подбирать комплексный подход при выборе инструментов, так как деятельность каждой компании индивидуальна в определенных направлениях и необходимо учитывать множество факторов, также нужно визуализировать общие и частные результаты, проводить контроль проведенных мероприятий и выполнения задач.

Но важно полагаться на разработанную стратегию компании, выбирать актуальный подход и применять эффективные и действительно рабочие инструменты для повышения продаж в компании.

¹ Продоляченко, П.А. Использование маркетинговых скидок для увеличения продаж / П.А. Продоляченко // Московский экономический журнал. – 2021. – № 2. – DOI 10.24411/2413-046X-2021-10093. – EDN DPSBIW.

² Хаустов, А.Ю. Современные маркетинговые инструменты увеличения продаж автомобильного дилерского центра / А. Ю. Хаустов, Н. Е. Рябикова // Вестник науки. – 2020. – Т. 3, № 12(33). – С. 90-93. – EDN OGTHZI.

³ Блог об интернет-маркетинге: SEO-ПРОДВИЖЕНИЕ //Электронный ресурс: URL: <https://blog.ingate.ru/seo-wikipedia/seo/> (дата обращения: 23.02.2023).

⁴ СКБ Контур: Онлайн-издание о малом и среднем предпринимательстве / Бизнес-журналист Кузьмин/ 14 способов увеличить продажи в любом бизнесе // Электронный ресурс доступен на: URL: <https://kontur.ru/articles/5792-2022/> (дата обращения: 23.02.2023).

⁵ Балакирева, С.М. Деловая презентация как способ продвижения товаров и услуг / С. М. Балакирева, А. А. Малышев // Российский внешнеэкономический вестник. – 2015. – № 2. – С. 89-98. – EDN RNBBJV.

⁶ Асеев, В.М. Омниканальный подход для построения взаимодействия с клиентами /В.М. Асеев, А.Д. Корнилова // Проблемы совершенствования организации производства и управления промышленными предприятиями: Межвузовский сборник научных трудов. – 2021. – № 1. – С. 126-129. – DOI 10.46554/OP-MIE-2021.1-pp.126. – EDN AFQACJ.

TOOLS TO INCREASE SALES TO CUSTOMERS

© 2023 Polovnikova Julia Andreevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: andreevaulia2042@gmail.com

Keywords: marketing, sales, efficiency, sales efficiency, sales tools, sales promotion tools, sales promotion in the company, internet sales, digitalization.

The article is devoted to the analysis of various marketing tools, their application in companies. The author considers a number of tools to improve sales efficiency. The relevance of the use of marketing tools in the age of digitalization is substantiated, as well as the tools that can be used in the B2C market are described. These tools and their impact are shown in the article on specific examples.

ОСОБЕННОСТИ КОНЦЕПЦИИ ПОВЫШЕНИЯ ОПЕРАЦИОННОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СУБЪЕКТОВ НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕЙ ОТРАСЛИ

© 2023 Попова Елена Евгеньевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: alporowa@mail.ru

© 2023 Попов Денис Евгеньевич
аспирант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: den19_90@mail.ru

Ключевые слова: нефтеперерабатывающая отрасль, операционная деятельность, операционная эффективность, предприятие, экономический субъект.

В статье составлен обзор специфики повышения операционной эффективности предприятий нефтеперерабатывающей отрасли. Выделяется роль операционной эффективности для нефтеперерабатывающей отрасли. Приводится трактовка термина «операционная эффективность». Отмечаются проблемы экономических субъектов нефтеперерабатывающей отрасли и направления повышения их операционной эффективности.

Нефтегазовый комплекс в настоящее время является одним из важнейших элементов в системе экономического благосостояния Российской Федерации, поскольку он влияет на развитие других сфер производства, а также на удовлетворение спроса на готовые нефтепродукты как на внутреннем, так и на внешнем рынке. В связи с этим особенно актуальными являются вопросы повышения операционной эффективности предприятий данного комплекса, в том числе нефтеперерабатывающих, которые занимаются непосредственно изготовлением готовых продуктов.

Сегодня, в связи с введением антироссийских санкций, становятся особенно острыми вопросы обеспечения в том числе нефтеперерабатывающих компаний различными инновационными технологиями, программным обеспечением и прочими инструментами, позволяющими сохранять прежние темпы развития отрасли (см. рисунок). Нефтеперерабатывающие компании, осознают значительное влияние эффективности операционной деятельности на уровень рентабельности и удовлетворенности клиентов. На рисунке можно видеть, что за последние годы переработка нефти по-прежнему отстает от добычи нефти, что свидетельствует о недостаточной комплексной ее переработке.

Концепция операционной эффективности включает в себя практику улучшения всех процессов (всех бизнес-операций, ведущих к конечному продукту или услуге)⁴.

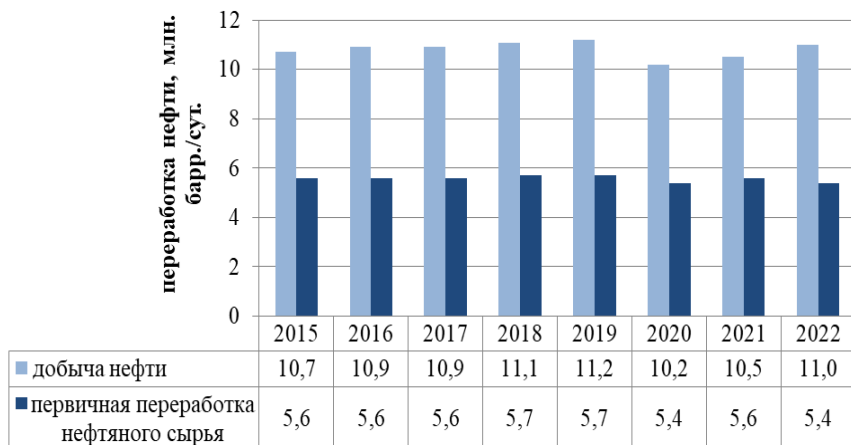


Рис. Переработка нефти с 2015 по 2022 гг., млн барр./сут.¹

Операционная эффективность - это отношение затрат компании к результатам, которое определяет общую производительность системы. Операции могут включать основные процессы, такие как маркетинг или системы цепочки поставок, такие как управление запасами⁶.

Повышение операционной эффективности подразумевает сокращение ненужных бизнес-операций и расходов за счет оптимизации затрат на запасы, рабочую силу и увеличения доходности. Для этого руководству необходимо контролировать и вовремя избавляться от неэффективных и/или устаревших технологий, инструментов и процессов².

В настоящее время среди проблем нефтеперерабатывающих предприятий, требующих повышения операционной эффективности, следует выделить выработку запасов нефти, которая связана с исчерпанием запасов в ее месторождениях; сложность разработки новых месторождений и добычи там нефти; уменьшение запасов новых месторождений, связанных с условиями добычи. Кроме того, основными проблемами остается рост конкуренции на международной арене, антироссийские ограничения и санкции. Россия пока реализует всю производимую нефть, но видит в установленном Западом ценовом потолке риски для нефтяного сектора и мировой экономики в целом. Россия приняла решение снизить нефтедобычу и не продавать нефть тем, кто придерживается принципов ценового потолка. Российское правительство в феврале этого года также предложило изменить порядок налогообложения - с апреля ограничить дисконт на Urals по отношению к Brent при расчете нефтяных налогов, что не должно оказывать негативного влияния на финансовые показатели компаний. Многие эксперты отмечают, что точно неизвестны реальные объемы экспорта РФ и реальные цены в связи с переориентацией продажи на восток. Поэтому проблемой является определение уровня, до которого можно снижать нефтедобычу для сохранения роста доходов в бюджет.

Перечисленные выше проблемы обуславливают актуальность поиска новых способов, методологий и инструментов для повышения операционной эффективности существующих нефтеперерабатывающих экономических субъектов. Направления повышения

эффективности операционной деятельности для экономических субъектов нефтеперерабатывающей отрасли можно сформулировать следующим образом:

1. Нарращение объемов добычи. В данном направлении добиться повышения операционной эффективности представляется возможным за счет сокращения постоянных затрат и увеличения объема выручки путем получения эффекта масштаба производства.

2. Оптимизация инфраструктуры и сокращение операционных затрат. Следует отметить, что по данным исследований, огромный потенциал (10-20%) в сокращении затрат и повышении операционной эффективности содержится в использовании технико-технологического потенциала (внедрение инноваций, автоматизация процессов и т.д.) при организации правильного планирования.

3. Углубление комплексной переработки сырья на основе применения инновационных технологий, позволяющих повысить разнообразие продуктов нефтепереработки.

Итак, эффективная организация операционной деятельности экономического субъекта нефтеперерабатывающей отрасли требует комплексного использования инструментов и методологий для анализа операционной деятельности. Что касается российских нефтеперерабатывающих предприятий можно отметить существенный пробел в организации управления – недостаток методологической базы. Именно данный недостаток обуславливает трудности выявления причины возникновения низкой прибыльности эксплуатации при постоянном уровне добычи и ценах и факторов, влияющих на возникновение данной причины³.

Любой экономический субъект нефтеперерабатывающей отрасли представляет повышенную опасность, как с точки зрения загрязнения окружающей среды, так и с точки зрения уничтожения их местонахождения (пожары, взрывы и т.д.). Поэтому, особое внимание при выборе инструментов повышения операционной эффективности необходимо уделять безопасности подобранных инструментов и методологий (обеспечение бесперебойного функционирования, безаварийной работы оборудования). Также необходимо уделять должное внимание технике безопасности и обучению персонала, которые осуществляют свою трудовую деятельность на нефтеперерабатывающем предприятии.

Оборудование, осуществляющее подачу сырья и отбор готового продукта для технологического цикла также должно находиться в исправном состоянии и обеспечивать должную безопасность производственного процесса. Следовательно, одним из аспектов повышения операционной эффективности экономических субъектов нефтеперерабатывающей отрасли является своевременное техническое обслуживание и ремонт оборудования, с целью обеспечения не только прибыльности процесса переработки, но и безопасности окружающей среды⁵. Это в нынешних условиях нерешенных проблем замещения импортного оборудования отечественным в нефтеперерабатывающей отрасли представляется наиболее сложной задачей, требующей первоочередного решения.

В заключение отметим, что в настоящее время в период глобализации и наличия множества факторов, влияющих на принятие управленческого решения, становится особенно востребованным развитие системы управления операционной деятельностью экономического субъекта нефтеперерабатывающей отрасли. Повышение качества управления операционными бизнес - процессами может сделать бизнес намного более конкурентоспособным и прибыльным за счет максимизации объема работы с добавленной стоимостью,

и в итоге повысить эффективность хозяйственной деятельности нефтеперерабатывающих компаний.

¹ В 2022 году российская нефтеперерабатывающая промышленность показала свою устойчивость [Электронный ресурс]. URL: <https://www.finam.ru/publications/item/v-2022-godu-rossiyskaya-neftepererabatyvayushchaya-promyshlennost-pokazala-svoyu-ustoychivost-20230110-1520/> (дата обращения 26.02.2023)

² Гудаковский, Б.Д. Особенности разработки операционной стратегии и мнения различных авторов к её определению // Экономика строительства. – 2022. - № 6. - С. 34-46.

³ Дьяченко, О.И. Методика управления операционной эффективностью эксплуатации нефтегазодобывающих компаний // Экономические науки. – 2016. – № 145. – С. 76-82.

⁴ Карасева, Е.Д. Операционная эффективность предприятия // Индустриальная экономика. – 2018. - № 1. - С. 23-25.

⁵ Черноножкина, Н.В. Система управления операционной деятельностью и специфика ее применения на нефтеперерабатывающих предприятиях // Наука о человеке: гуманитарные исследования. – 2020. - vol. 14, № 2. - С. 175-179.

⁶ Шмелева, А.Н. К вопросу оценки и управления операционной эффективностью системы менеджмента качества предприятия // Перспективы науки. - 2011. - №1. - С.95-98.

FEATURES OF THE CONCEPT OF INCREASING THE OPERATING EFFICIENCY OF ECONOMIC SUBJECTS IN THE OIL REFINING INDUSTRY

© 2023 Popova Elena Evgenievna
Candidat of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: alpopowa@mail.ru

© 2023 Popov Denis Evgenievich
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: den19_90@mail.ru

Keywords: oil refining industry, operational activity, operational efficiency, enterprise, economic entity.

The article provides an overview of the specifics of improving the operational efficiency of oil refining enterprises. The role of operational efficiency for the oil refining industry is highlighted. The interpretation of the term «operational efficiency» is given. The problems of economic entities of the oil refining industry and ways to improve their operational efficiency are noted.

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ РЫНКА ИПОТЕЧНОГО КРЕДИТОВАНИЯ

© 2023 Просветова Алина Александровна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет

© 2023 Агафонова Елена Евгеньевна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: mir.189@yandex.ru

Ключевые слова: ипотека, ипотечное кредитование, цифровая трансформация в ипотечном кредитовании, рынок ипотечного кредитования.

В статье рассматривается современное состояние ипотечного жилищного кредитования в России. Отмечено значение ипотечного кредитования, которое заключается в решении социальных проблем населения. Актуальность исследования определяется значимой ролью ипотечного жилищного кредитования, которую оно играет в реалиях современной экономики.

В современной экономике ипотечное кредитование играет огромную роль, так как с его помощью можно решить проблемы, связанные с обеспечением жильем граждан¹.

Ипотечное кредитование - это услуга по предоставлению заемщику кредитных средств для покупки определенных товаров, которое обеспечено предметом кредита или другим имуществом².

В 2022 году на частные дома приходилось всего 1,3% ипотечного портфеля российских банков. Об этом говорится в совместном исследовании аналитиков "Дом.РФ" и "Домклик", которое было опубликовано 13 февраля 2023 года.

Объем выданных ипотечных кредитов на индивидуальное жилищное строительство (ИЖС) в России в 2022 году составил 181,6 млрд рублей. За счет этих кредитов построено 3,6 миллиона квадратных метров. В 2022 году только каждый десятый индивидуальный дом был построен с использованием ипотеки, в то время как в многоквартирных домах 8 из 10 квартир приобретаются с использованием ипотеки. Пока основным ограничением на развитие кредитования индивидуального жилищного строительства является отсутствие рынка стандартных, ликвидных частных домов, что сказывается на ставке по ипотеке³.

За 2022 год средний срок ипотечных займов в России вырос почти на 13%, с 21,4 до 24,1 года, а к концу текущего года может достигнуть 27 лет. Следовательно, россияне будут выплачивать ипотеку большую часть своей взрослой жизни. Закредитованность граждан России на фоне снижения платежеспособности вызывает опасения и у Центробанка.

Доля кредитов с высоким риском на новостройки выросла с 43% в конце 2021-го до рекордных 69% в конце 2022 года и с 34% до 42% - на вторичное жилье, отмечает ЦБ.

Доходы россиян не успевают за ростом цен на недвижимость, что и приводит к увеличению сроков кредитования. Они укладываются в общемировую практику около 30 лет. К

тому же, граждане России стараются погашать ипотеку досрочно, что становится уже нормой. Ипотека — это пожизненные обязательства. Банки вообще не интересуют, есть ли у тебя работа и доход, платить нужно вовремя. Специалисты в сфере недвижимости отмечают, что долгий срок ипотеки — это кабала. Сегодня россияне готовы брать в долг у банка примерно на 7-10 лет, а не 25-30, так как на долгий срок сложно предугадать, что будет с доходами, не потеряют ли работу за это время, останутся ли жить дальше.

Ипотеку привлекают для приобретения инвестиционных квартир (кредит гасят за счет их сдачи), на покупку первого, чаще малогабаритного жилья или для улучшения жилищных условий. Кредит с максимальным сроком удастся погасить к пенсии. Но предпочтения меняются, когда в семье появляются дети, так как уже требуется квартира большей площади. Таким образом, заемщики, не успевая рассчитаться с одной ипотекой, берут другую.

Повлиять на сроки погашения кредитов может популярная в конце прошлого года субсидированная ипотека от застройщиков. Приобретая квартиру по завышенной цене, но под низкий процент, заемщик не может быстро продать свое жилье, так как следует дожидаться, пока рыночные цены поднимутся на те же 20-30%, которые заложены в переплате. Иначе даже после продажи жилья он останется в долгах перед банком.

Аналитики сходятся во мнении, что это может привести к падению спроса на недвижимость, так как те, кто хочет приобрести недвижимость большей площади, будут выплачивать прежний кредит. А это словно бег по кругу, как выбраться из ипотечного колеса — покажет время. Брать или не брать ипотеку — каждый сам для себя решает.

В 2023 году брать ипотеку могут те, у кого есть деньги на первоначальный взнос 10%. Но часто кредитные учреждения просят до 20%. При этом сумма кредита сильно отличается. Согласно статистике средняя сумма кредита составляет 3-5 миллионов рублей. Есть возможность взять его на 30 лет. Остальное зависит от вашей ситуации. Банк запрашивает документы в зависимости от выбранной ипотечной программы.

Для максимально выгодной ставки лучше отдавать предпочтение льготным программам. Часто банки разрабатывают выгодные предложения. В этом случае банки выдают кредит под меньший процент. Часть расходов компенсируется застройщиком.

Наибольшая доля кредитов на строительство частного жилья в 2022 году пришлась на регионы с высоким уровнем доходов населения: Москву и Московскую область, Санкт-Петербург и Ленинградскую область, Татарстан, Тюменскую область. Кроме того, в рейтинг также вошли популярные туристические направления: Краснодарский край, Иркутская область. В число лидеров также входят регионы, охваченные Дальневосточной ипотечной программой: Республика Саха (Якутия), Приморский край и Забайкальский край.

Выдача ипотечных кредитов сократилась на 15,5%, до 4,81 трлн рублей. Объем ипотечных жилищных кредитов (LCI) для физических лиц в России в 2022 году составил 4,81 трлн рублей, что на 15,5% меньше, чем год назад на уровне 5,7 трлн рублей⁴.

Согласно статистике, собранной регулятором, общий портфель ипотечных кредитов российских банков в 2022 году увеличился на 2 трлн 40 млрд рублей, или на 17%, до 14 трлн 63,6 млрд рублей, против увеличения на 2 трлн 513,6 млрд рублей, или на 26,4%, в 2021 году. В совокупный ипотечный портфель также входит задолженность по требованиям, приобретенным кредитными организациями по ипотечным жилищным кредитам; на 1 января 2023 года она составила 221,8 млрд рублей против 255,1 млрд рублей годом ранее.

По итогам 2022 года российские банки подписали 1.3 млн договоров на выдачу ипотечных жилищных кредитов - на 30,5% меньше, чем в 2021 году. Средневзвешенная ставка по ипотеке начала снижаться к концу года. В декабре 2022 года она составляла 6,65% (в ноябре - 7,11%). Это связано с увеличением доли кредитов на новостройки. В то же время процентная ставка по кредитам без учета новостроек за месяц также снизилась - с 9,67% до 9,57%. Средневзвешенный срок кредитов резко увеличился - к концу 2022 года ипотечные кредиты выдавались в среднем на 24 года (289 месяцев).

Покупка дома - одно из самых важных эмоциональных и финансовых решений, которые люди принимают в своей жизни. В данной ситуации совершенствование программы ипотечного кредитования в России стоит рассмотреть на основе цифровой трансформации.

Цифровая трансформация интегрирует цифровые технологии во все сферы бизнеса, коренным образом меняя то, как вы работаете и приносите пользу своим клиентам. Помимо этого, это культурное изменение, которое требует от организации постоянного ослабления существующего положения вещей и экспериментов с новыми цифровыми рабочими процессами. Иногда это связано с отклонением от установленных бизнес-процессов и внедрением относительно новых методов. Цифровая трансформация должна в конечном итоге стимулировать и способствовать инновациям во всех областях бизнеса.

Цифровая трансформация в ипотечном кредитовании необходима, если нужно улучшить качество обслуживания клиентов, сократить количество ручных операций, ускорить процесс кредитования и повысить производительность и прибыльность.

Как правило, кредиторы, которые внедряют стратегии цифровой трансформации, сокращают время выполнения своих обязательств до 30%. Одно исследование показало, что 43% покупателей жилья подали заявки на ипотеку в цифровом виде в 2022 году по сравнению с 28% в 2021 году. Подпитываемый недавней пандемией, этот процент резко возрастает. Одно исследование показало, что 43% покупателей жилья подали заявки на ипотеку в цифровом виде в 2022 году по сравнению с 28% в 2021 году. Подпитываемый недавней пандемией, этот процент резко возрастает.

Будущее ипотечного кредитования - цифровое. К 2024 году ведущие компании, занимающиеся ипотечным кредитованием, перейдут на сквозную цифровизацию (то есть переведут в цифровую форму все процессы от подачи заявки до утверждения).

В настоящее время ипотечные процессы представляют собой сочетание цифровых сценариев для клиентов и ручных бумажных процессов на серверной части.

Согласно исследованию, только 40% как крупных, так и малых компаний имеют правильные цифровые инструменты, которые можно считать «преобразованными в цифровую форму».

Вместо того, чтобы сосредоточиться на полномасштабной цифровой трансформации, кредиторы работают с системой без особого энтузиазма, не имея в виду какой-либо реальной цели интеграции. Чтобы быть действительно полезным, переход на цифровые технологии должен быть полным. По-прежнему существует сильная зависимость от бумажных документов. Помимо создания экологических проблем и увеличения эксплуатационных расходов, бумажные файлы снижают производительность и повышают риски безопасности.

Внутренние процессы кредитования трудоемки и требуют много бумаги, при этом 80% счетов-фактур все еще находятся на бумаге. Опрос Банки.ру, проведенный в 2021 году среди штатных сотрудников России, показал, что у 49% возникли проблемы с поиском документов, а у 43% возникли трудности с запросами на утверждение документов и обменом документами. Данные IDC показывают, что сотрудники тратят примерно 30% рабочего дня на поиск бумажных документов, и половина из них призналась, что все еще не могут найти информацию, необходимую для выполнения своей работы. Большинство организаций считают, что бумага является их самым значительным препятствием для доступа.

Без автоматизации выставления счетов вы влияете на отдел, который оказывает наибольшее влияние на ликвидность и взаимоотношения с поставщиками. Автоматизация AP сокращает общее время процесса и физические затраты на весь процесс AP. Исследование AMI-Partners показывает, что автоматизация AP экономит около 500 руб. на счете.

Для кредиторов, обрабатывающих тысячи счетов-фактур в год, экономия является значительной. Помимо AP, другие функции, такие как HR, также нуждаются в цифровой трансформации. Отдел кадров и юристы по-прежнему имеют дело с большим количеством бумажных документов и их хранением. Упрощая поиск, извлечение, обработку и архивирование записей из любого места, контент-сервисы и решения для управления документами улучшают взаимодействие сотрудников и ускоряют принятие решений. Так, кредиторы ищут всеобъемлющую стратегию цифровой трансформации. Им нужно интегрированное цифровое решение для хранения, поиска и архивирования данных.

Доступность ипотеки будет расти за счет снижения ставок (7,9% в 2024 году) и повышения реальных располагаемых доходов населения. Рост спроса на жилье будет сбалансирован увеличением предложения, что позволит увеличить объемы индустриального жилищного строительства до 80 млн кв. метров в 2024 году, при этом цены на жилье (+18% за 2018-2024 годы) будут расти медленнее доходов населения (+27% за 2018-2024 годы). Объемы выдачи ипотеки увеличатся до уровня 2,26 млн. кредитов. Объем ипотечного портфеля увеличится с до 17,1 трлн руб., средний годовой темп роста ипотечного портфеля составит 31%⁵.

Чтобы свести риски к минимуму, ЦБ вводит меры по повышенному резервированию ипотечных кредитов по ставкам существенно ниже рыночных. Рынок ипотеки будет развиваться и в 2023 году, пусть и не такими темпами, как пару-тройку лет назад, потому что люди нуждаются в нормальном жилье. Если экономическая ситуация в 2023 году будет как минимум не хуже, чем сейчас, то рынок будет понемногу адаптировать. Его зависимость от льготных госпрограмм будет увеличиваться: господдержка жилищного кредитования будет основным фактором влияния на рынок и спрос населения.

Таким образом, развитие в России операций с ипотечными кредитами связаны, прежде всего, с экономической и политической стабилизацией, восстановлением реальной экономики и повышением уровня жизни населения.

⁵ Косынкин Л.И. Развитие ипотечного кредитования в Российской Федерации на современном этапе // Экономика и социум. 2020. №1 (68). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/razvitie-ipotechnogo-kreditovaniya-v-rossiyskoy-federatsii-na-sovremennom-etape-1> (дата обращения: 12.03.2023)

² Баронин, С. А. Ипотечно - инвестиционный анализ. Учебное пособие. Гриф УМО вузов России / Баронин Сергей Александрович. - М.: ИНФРА-М, 2017. - 960 с.

³ Банк ДОМ.РФ в 2022 году вошел в топ-3 по выдаче ипотеки на ИЖС <https://domrfbank.ru/press/private-clients/bank-dom-rf-v-2022-godu-voshel-v-top-3-po-vydache-ipoteki-na-izhs/>

⁴ Выдача ипотеки в России за год сократилась на 15,5% <https://news.myseldon.com/ru/news/index/278450957>

⁵ Чистякова, М. К. Проблемы и перспективы развития ипотечного жилищного кредитования региона / М. К. Чистякова, Н. В. Алентьева // Вестник сельского развития и социальной политики. – 2019. – № 3(23). – С. 16-21. – EDN RIS00P.

THE CURRENT STATE OF THE MORTGAGE LENDING MARKET

© 2023 Prosvetova Alina Aleksandrovna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics

© 2023 Agafonova Elena Evgenievna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: mir.189@yandex.ru

Keywords: mortgage, mortgage lending, digital transformation in mortgage lending, mortgage lending market.

The article examines the current state of mortgage housing lending in Russia. The importance of mortgage lending is to solve the social problems of the population. The relevance of the study is determined in the significant role of mortgage housing lending, which it plays in the realities of the modern economy.

РАЗВИТИЕ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ БЕРЕЖЛИВОГО ПРОИЗВОДСТВА НА РОССИЙСКИХ ПРЕДПРИЯТИЯХ

© 2023 Пытьев Николай Николаевич
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: nikolay.pytiev@yandex.ru

© 2023 Яковлев Геннадий Иванович
доктор экономических наук, профессор

Самарский государственный экономический университет
E-mail: dmms7@rambler.ru

Ключевые слова: бережливое производство, эффективность, постоянные улучшения, предприятия, промышленность.

В статье проведен анализ особенностей использования методов бережливого производства в текущей деятельности предприятий в России и за рубежом в условиях цифровой экономики. Рассматриваются аспекты применения инструментов бережливого производства по основным отраслям промышленности и типовые эффекты их имплементации, важные для повышения результативности деятельности отечественных предприятий.

В условиях ограничивающих деятельность отечественных предприятий многочисленных факторов среды (нестабильности цен на нефть и газ, растущих затрат на материально-сырьевые ресурсы, жестких норм законодательства по охране окружающей среды, сложности в найме квалифицированного персонала в необходимом количестве и т.п.), внедрение современных методов производственного менеджмента, особенно бережливого производства, может стать своего рода спасательным кругом, позволяющим повысить эффективность использования ресурсов компании и снизить ее операционные затраты. Для достижения глобальной конкурентоспособности продукции требуется постоянное улучшение бизнес-процессов и сокращение потерь предприятия. По опыту ведущих компаний, можно утверждать, что бережливое производство позволяет поддерживать баланс между качеством продукции, производительностью и экономической эффективностью, поддерживать высокую организационную культуру.

Особенно востребованными становятся данные результаты в практике работы наших предприятий в современной ситуации действия незаконных санкций со стороны «недружественных стран», которые приводят к нарушению логистических цепочек, дефициту материалов и оборудования, к другим негативным последствиям в производстве и сбыте продукции. В вопросах внедрения современных концепций производственного (операционного) менеджмента в нашей стране с большим отрывом лидируют компании машиностроения и металлообработки, что объяснимо тем, что технологические процессы, представленные в данных отраслях¹, имеют стабильно повторяющийся характер и относи-

тельно просто поддаются стандартизации. Другими отраслями, где широко представлены методы бережливого производства, являются нефтедобыча и нефтепереработка, химическая промышленность, электроэнергетика, стройматериалы и пищевая промышленность.

В Топ-3 инструментов бережливого производства, которые применяются на большинстве российских предприятий, на первом месте находится система организации и оптимизации рабочих мест 5S, на втором – Карта потока создания ценности (VSM) и на третьем – Стандартные рабочие процедуры (SOP). Многие авторы считают 5S основой и необходимым первым шагом для внедрения бережливого производства. В свою очередь, Карта потока создания ценности считается одним из самых эффективных инструментов поиска и устранения потерь в бизнес-процессах.

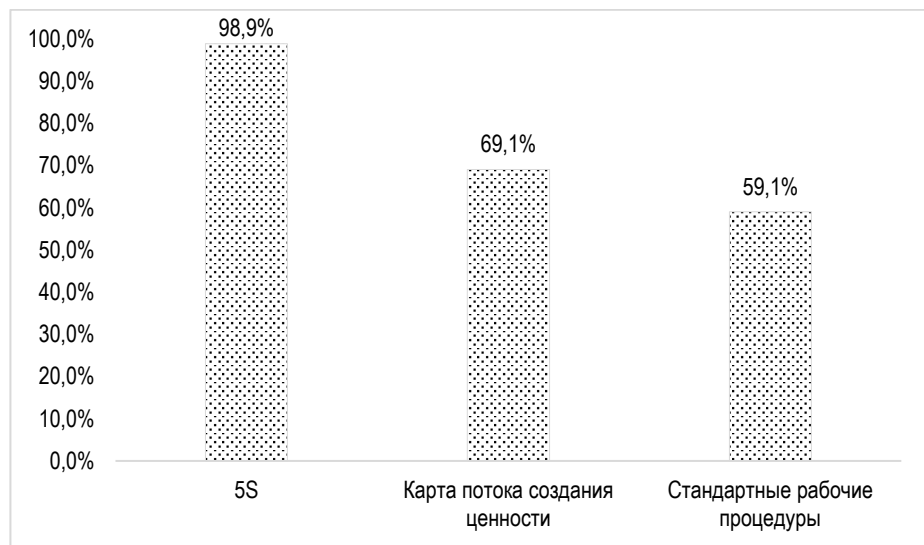


Рис. 1. Основные инструменты бережливого производства, которые применяются на российских предприятиях, %

Исследования результатов внедрения бережливого производства, основанных на фактических достижениях в области повышения эффективности процессов, подтверждают эффективность примененных инструментов и методов в различных отраслях народного хозяйства как в России, так и за рубежом. Так, в различных отраслях и компаниях разного размера в среднем достигались следующие результаты²:

- повышение дисциплины поставок на 26%;
- увеличение оборачиваемости запасов на 33%;
- рост продуктивности на 25%;
- сокращение уровня отходов на 26%;
- высвобождение площадей на 33%.

В другом исследовании, помимо указанных эффектов, дополнительно упомянуты следующие преимущества внедрения инструментов бережливого производства³:

- сокращение запасов и времени выполнения заказов на 90%;
- повышение уровня качества на 15%;
- увеличение прибыли на 25%.

На основе данных российской исследовательской компании «Оргпром»⁴ можно видеть, например, такие типичные усредненные результаты внедрения инструментов, методов и технологий бережливого производства на предприятиях промышленности:

- сокращение затрат и издержек на 30%;
- сокращение уровней незавершенного производства на 50%;
- сокращение производственного цикла на 60%;
- высвобождение рабочей силы на 25%;
- сокращение времени переналадки на 70%.

Систематизация типовых эффектов внедрения бережливого производства представлена на рисунке 2.

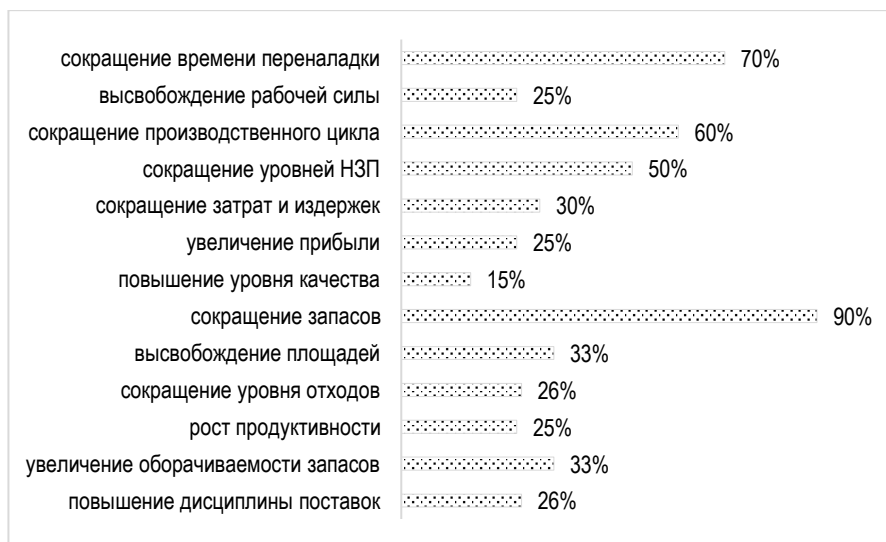


Рис. 2. Значимые эффекты от внедрения бережливого производства, %

Принимая во внимание представленные результаты, которые обычно достигаются в компаниях, где используются современные средства, методы и принципы бережливого производства (сокращение подготовительно-заключительного времени, основного времени, сверхнормативных запасов, ускорения их оборачиваемости и т.д.), можно сделать оправданный вывод о применимости и результативности данной концепции для широкого спектра основных и вспомогательных бизнес-процессов для условий отечественных предприятий различных видов деятельности.

При этом следует учесть, что одной из наиболее серьезных проблем при внедрении бережливого производства в России является существующий культурный менталитет сотрудников и руководства. Во многом еще процветает коллективистская культура, которая приводит к сопротивлению сотрудников изменениям, и многим менеджерам не хватает необходимой подготовки или опыта в области бережливого производства. Несмотря на это, есть ряд примеров успешной практики внедрения перспективной моджнели: ООО «Завод «Световые технологии», ОАО «КамАЗ», ОАО «Язда», ОАО завод «Автоприбор» и мн. другие крупные предприятия различных видов деятельности⁵.

Вывод. За последние годы всё больше компаний в России демонстрируют серьезные успехи по итогам внедрения инструментов Бережливого производства. При этом, несмотря на все сложности при внедрении данной бизнес-концепции, обусловленные как недостатком знаний и опыта, так и сложной спецификой самих производственных процессов, перспективы её значительны, особенно в условиях формирования новой экономической политики обеспечения технологического суверенитета, с опорой на сотрудничество с компаниями дружественных стран.

¹ Смирнов С. А., Сорокин Г. С. Применение бережливого производства в российских компаниях// Евразийская интеграция: экономика, право, политика. 2022;16(4): 55-67.

² Инструменты Бережливого производства [Электронный ресурс] - Режим доступа: <https://leanmanufacturingtools.org/63/benefits-of-lean-manufacturing/> - (Дата обращения: 17.03.23).

³ Moujib, A. (2007). Lean Project Management. Paper presented at PMI® Global Congress 2007— EMEA, Budapest, Hungary. Newtown Square, PA: Project Management Institute

⁴ Российский опыт внедрения Бережливого производства [Электронный ресурс] - Режим доступа: https://up-pro.ru/library/production_management/lean/otsech-lyshnee/ - (Дата обращения: 17.03.23).

⁵ Бережливое производство и системы менеджмента качества/ Центр Стратегических Разработок. Северо-Запад. [Электронный ресурс] - Режим доступа: <https://csrnw.ru/publications/detail.php?ID=581-> (Дата обращения: 17.03.23).

DEVELOPMENT OF THE THEORY AND PRACTICE OF LEAN MANUFACTURING AT RUSSIAN ENTERPRISES

© 2023 Pytiev Nikolay Nikolaevich
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: nikolay.pytiev@yandex.ru

© 2023 Yakovlev Gennady Ivanovich
Doctor of Economics, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: dmms7@rambler.ru

Keywords: lean manufacturing, efficiency of production, continuous improvement.

This article analyzes the specific features of Lean manufacturing application in Russian Federation and abroad. Aspects of the application of lean production tools in the main industries and typical effects of their implementation, important for improving the performance of domestic enterprises, are considered.

СУЩНОСТЬ ФИНАНСОВОЙ АРЕНДЫ И СОСТОЯНИЕ РЫНКА В УСЛОВИЯХ «ИДЕАЛЬНОГО ШТОРМА»

© 2023 Репина Евгения Геннадьевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: violet261181@mail.ru

© 2023 Мельников Артем Дмитриевич
аспирант
Самарский государственный экономический университет

Ключевые слова: финансовая аренда, лизинг, сущность, типология, проблемы, идеальный шторм.

Статья посвящена вопросам систематизации сущностных особенностей финансовой аренды (субъектов лизинговых отношений, объекта, предмета лизинга), характеристики основных тенденций на отраслевом рынке в сложных условиях геополитики, последствий пандемии.

Термин «лизинг» является заимствованным и в переводе с английского языка обозначает «сдавать в аренду/найм». В научном сообществе присутствуют различные подходы к трактованию широты отношений, возникающих в процессе финансовой аренды. Так, Г.М. Шаймарданова и Р.Ф. Фанисов под лизингом понимают исключительно экономико-правовые отношения по передачи прав владения и пользования имуществом лизингодателем лизингополучателю, с последующим выкупом¹. Андреева Л.Н. распространяет понятие лизинга и на финансовые отношения субъектов², оперируя срочностью и платностью процесса финансовой аренды. Панкратов Ф.Г. рассматривает лизинг (финансовый) как имущественный отношения в особой форме, основанной на приобретении в собственность имущества одной стороной правоотношений и предоставление пользования другой стороне на фиксированных условиях с последующем выкупом³. Отличием от традиционной аренды является переход права собственности от лизингодателя к лизингополучателю на определенных договором лизинга условиях⁴.

Финансовой арендой (лизингом) в научной литературе называют передачу права временного пользования имуществом (движимым и недвижимым) заведомо обладающим инвестиционным или потребительским потенциалом, которая осуществляется специализированными организациями или самими производителями указанного имущества⁵.

В РФ 11.09.1998 года принят федеральный закон № 164 – ФЗ «О финансовой аренде (лизинге)»⁶. Законодатель устанавливает понятие лизинга, договора лизинга и лизинговой деятельности. Под лизингом понимается совокупность экономико-правовых отношений в связи с реализацией договора лизинга. По данному договору лизингодатель приобретает в собственность имущество, определяемое лизингополучателем, и предоставляет

его последнему во временное владение и пользование за установленную плату. При этом лизинговая деятельность является инвестиционной.

Объектом лизинга, чаще всего, являются основные средства хозяйствующих субъектов (машины, оборудование, транспортные средства, сооружения производственного назначения, недвижимость), за исключением имущества, запрещенного к обращению на открытом рынке. В случаях, предусмотренных законодательством РФ, права на имущество, которое передается в лизинг, и (или) договор лизинга, предметом которого является данное имущество, подлежат государственной регистрации.

Субъектами механизма финансовой аренды являются собственник имущества (лизингодатель), пользователь (лизингополучатель), продавец объекта лизинга.

Лизингодателем может быть юридическое лицо, осуществляющее лизинговую деятельность (банк, кредитная организация, лизинговая компания и др.), физическое лицо, зарегистрированное в качестве индивидуального предпринимателя. Получение лицензии на лизинговую деятельность не требуется⁷.

В современных экономических реалиях ухудшения макроэкономической ситуации, механизм финансовой аренды – это возможность продолжения инвестиционных программ в организациях реального сектора экономики, фактически, альтернатива финансового обеспечения основных средств. В этом случае у хозяйствующего субъекта возникают возможности применения ускоренной амортизации, минимизации собственных вложений, оперативный учет имущества на балансе, экономия времени при необходимости срочной реализации проекта, учет договором лизинга индивидуальных особенностей лизингополучателя (срок финансирования и пр.).

Многоэтапность и взаимосвязанность звеньев процесса финансовой аренды определяют сложность лизинговой операции, основным базисом (объектом сделки) которой является сумма лизинговых платежей, получаемых лизингодателем от лизингополучателя. Структура платежей предусматривает:

- объем денежных средств, равный части стоимости объекта лизинга, выплачиваемый лизингодателю, амортизируемой за срок лизингового платежа;
- комиссионное вознаграждение лизингодателя;
- возмещение платежей по страхованию объекта лизинга;
- компенсация лизингодателю платы за использование заемных ресурсов;
- прочие расходы по договору.

Типологизация лизинга представлена в таблице.

Субъекты лизинговой деятельности достигают значимых эффектов:

1. Лизингополучатель:

- модернизация основных средств и расширение производства без привлечения кредитных ресурсов;
- отсутствие необходимости владеть полным объемом денежных средств для приобретения объекта лизинга. Достаточно лишь суммы авансового платежа;
- гибкий график платежей, настроенный под особенности бизнес – процессов лизингополучателя;
- гибкая настройка графика платежей (с момента входа в проект инвестиций лизингодателя; пропорциональность размера платежей сумме инвестиций; начало платежей по

сле ввода предмета лизинга в эксплуатацию ("каникулы"); нулевые платежи; платежи равные сумме проценты, без погашения основного долга).

Типологизация лизинга

Основание	Тип	Особенность
В зависимости от юрисдикции субъекта	Международный	Лизингодатель или лизингополучатель является нерезидентом РФ
	Внутренний	Лизингодатель или лизингополучатель является резидент РФ
В зависимости от объекта	Лизинг движимых объектов	Движимое имущество
	Лизинг движимых объектов	Недвижимое имущество
По отношению к амортизационным отчислениям и сроку применения объекта	Финансовый лизинг	Полная выплата стоимости объекта лизинга, срок временного пользования практически равен сроку эксплуатации и/или амортизации объекта
	Оперативный лизинг	Лизинговые платежи не покрывают стоимость объекта лизинга, срок временного пользования много меньше срока эксплуатации

Источник: Составлено авторами.

- амортизация на предмет лизинга не начисляется. Для целей налогового учёта балансодержателем может быть только лизинговая компания. Лизингополучатель учитывает в расходах только периодические лизинговые платежи, установленные договором лизинга;

- минимальное время на заключение договора лизинга при условии соблюдения законодательства;

- не требуется залоговое обеспечение договора лизинга.

2. Лизингодатель:

- экономический эффект, заключающийся в разнице между текущей стоимостью объекта лизинга (актива) и ценой после финансовой операции по лизингу;

- комиссионное вознаграждение;

- возмещение страховых расходов и иных затрат, связанных с имуществом предусмотренных договором лизинга.

3. Продавец имущества:

- рост объемов продаж;

- минимизация издержек по оформлению сделок;

- повышение обеспеченности финансовых условий договора, увеличение гарантии оплаты со стороны заказчика.

По данным Росстата за период 2017-2021гг. общая стоимость договоров финансового лизинга выросла на 2497,5 млрд. руб. (в 3,2 раза). Среднегодовой темп прироста составил 33,6%. В структуре договоров преобладают договоры лизинга на транспортные средства (75,9%). Договоры на лизинг прочих машин и оборудования занимают в общем портфеле договоров 22,2%. Иные договоры (здания и сооружения; информационное, компьютерное и телекоммуникационное (ИКТ) оборудование) составляют 1,9% портфеля договоров.

Однако, общая стоимость договоров финансового лизинга не дает представления об «идеальном шторме», который переживает лизинговая отрасль начиная с 2019 года: противоэпидемиологические ограничения COVID 19, растущая инфляция, переориентация логистических цепочек, уход с российского рынка компаний недружественных стран – производителей техники, снижение инвестиций хозяйствующих субъектов в основной капитал и пр.).

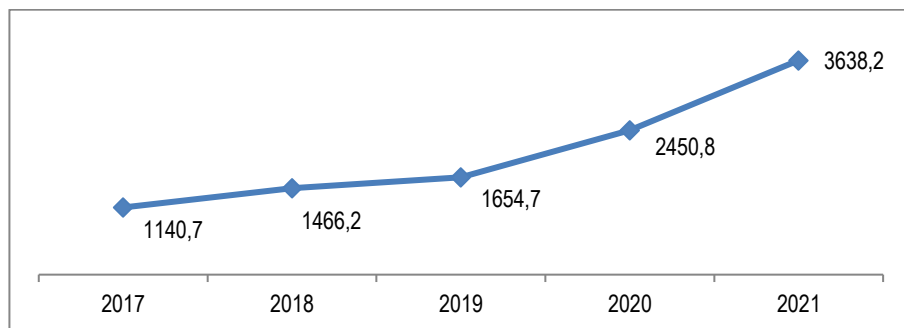


Рис. Динамика общей стоимости договоров финансового лизинга в РФ в период 2017–2021 гг.

Источник: по данным Росстата (www.rosstat.gov.ru).

По данным Национального рейтингового агентства⁸ доля финансового лизинга в ВВП РФ в 2022 году составила 1,3%, снизившись на 0,4 п.п. по сравнению с 2021 годом. Фактически, данный показатель вернулся на уровень 2013 года. Объёмы нового бизнеса в отрасли по итогам 2022 г. сократились на 13% по сравнению с 2021 г., особенно в корпоративном сегменте. В 2022 году на рынке лизинга наблюдались следующие тенденции:

- переход на возвратный лизинг и активизация финансовой аренды техники б/у в связи с дефицитом предметов лизинга из-за санкционных рестрикций;
- переход большинства лизингополучателей в «режим выживания», т.е. сохранения текущей деятельности без существенных инвестиционных вложений;
- смена векторы лизингополучателей в отношении марок оборудования;
- некоторый рост оборачиваемости лизингового портфеля по сравнению с 2020-2021гг. (28%);
- сокращение нового бизнеса на рынке лизинга из-за удорожания предметов договоров лизинга (на 12 -14% в 2022 году по сравнению с 2021 годом в связи с инфляционными процессами в экономике);
- снижение числа новых сделок по количеству предметов лизинга на 30 % за девять месяцев 2022 г. по сравнению с 2021 г., количества новых договоров – на 27% в связи с санкционным давлением и трудностями платежей;
- выход игроков лизингового рынка на рынок публичных заимствований;
- продолжение диверсификации портфелей компаний по отраслям и предметам лизинга в качестве одной из возможностей минимизации рисков;

- наибольшие риски наблюдаются в сегменте промышленного лизинга: промышленное оборудование, ж/д, водный, авиа, автомобильный транспорт, видео- и компьютерная техника, оборудование для общественного питания.

На рынке финансовой аренды в течении 2022 года прослеживается переток клиентов небольших лизинговых компаний в топ – 20 крупнейших игроков отрасли⁹. Лидерами отрасли по итогам 2022 года явились: ГК Газпромбанк Лизинг (+87% объема портфеля), ГК Альфа – Лизинг (+54% объема портфеля), ГК Сбер Лизинг. Объективно причиной этого процесса явилась доступность финансовых ресурсов для этих игроков, т.к. они являются дочерними компаниями системообразующих банков РФ.

Эксперты высказывают мнение о способности расширения государственной поддержки отрасли привести к выходу рынка из кризиса. Так, наряду с продолжением реализации государственных программ по линии Минпромторга, полезными оказались бы меры по льготному финансированию лизинга для потребителей, корреляции и масштабирования программ промышленного лизинга, реализуемых в направлении импортозамещения.

¹ Шаймарданова Г.М. Лизинг как экономико-правовая категория / Г.М. Шаймарданова, Р.Ф. Фанисов // Социально-экономические проблемы развития современной экономики: взгляд молодых ученых: Материалы VII региональной научно-практической студенческой конференции (26 апреля 2016 г.). – Уфа: Мир печати, 2016. С. 171-173.

² Андреева Л.Н., Анищенко Ю.А., Грузина Ю.М. и др. Проблемы инновационного развития экономики: монография / Л.Н. Андреева, Ю.А. Анищенко, Ю.М. Грузина и др. / Под общ. ред. С.С. Чернова. — Новосибирск: Издательство ЦРНС, 2019. — 258 с.

³ Панкратов Ф.Г. Коммерческая деятельность: Учебник / Панкратов Ф.Г., Н.Ф. Солдатова. — 13-е изд., перераб. и доп. — М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2019. — 500 с.

⁴ Агаркова Л.В. Лизинг как современная форма инвестирования / Л.В. Агаркова, В.В. Агарков, А.А. Щёголева // Экономика и управление: проблемы, решения. –2019. –Т. 1. –№ 7. –С. 60-66.

⁵ Кувалдина Т.Б., Грабовская А.А. Лизинг: сущность, виды и вопросы налогообложения / Т.Б. Кувалдина А.А. Грабовская // Финансовые аспекты структурных преобразований экономики. 2022. № 8. С. 58-62.

⁶ Федеральный закон «О финансовой аренде (лизинге)» №164 – ФЗ от 11.09.1998г. (с изменениями на 14.07.2022г.) <https://docs.cntd.ru/document/901719743>

⁷ Федеральный закон «О лицензировании отдельных видов деятельности» № 99 – ФЗ от 22.04.2011г. (с изменениями на 29.12.2022г.) <https://docs.cntd.ru/document/902276657>

⁸ Аналитический обзор Национального рейтингового агенства https://www.ra-national.ru/wp-content/uploads/2023/01/rinok_leas_2023.pdf

⁹ Рейтинговое агенство «РА Эксперт» <https://raexpert.ru/researches/leasing/2022/>

THE ESSENCE OF FINANCIAL LEASE AND THE STATE OF THE MARKET IN THE CONDITIONS OF THE "PERFECT STORM"

© 2023 Repina Evgenia Gennadevna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: violet261181@mail.ru

© 2023 Melnikov Artem Dmitrievich
Graduate Student
Samara State University of Economics

Keywords: finance lease, leasing, essence, typology, problems and perfect storm.

The article is devoted to the systematization of the essential features of financial leases (subjects of leasing relations, object and subject of leasing), the characteristics of the main trends in the industry market in difficult conditions of geopolitics, the consequences of the pandemic.

ПРОБЛЕМЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ПРОЦЕНТНЫХ СТАВОК ПО ИПОТЕЧНЫМ КРЕДИТАМ В РОССИИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

© 2023 Рыбаков Роман Сергеевич*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: roman1998r@yandex.ru

Ключевые слова: ипотечный кредит, процентная ставка, льготное кредитование, рынок недвижимости, субсидирование процентной ставки, ЦБ РФ, ипотечный пузырь.

В статье рассматриваются такие современные аспекты рынка ипотечного жилищного кредитования в России, как разработка Правительством РФ программ льготного ипотечного кредитования, использование механизма субсидирования процентной ставки по ипотечным кредитам со стороны застройщика, а также учет рисков в результате применения мер по снижению ипотечных процентных ставок.

Ключевая ставка Центрального банка России на протяжении последних 10 лет в среднем составляет 7% годовых. Это становится причиной, в том числе, высоких процентных ставок по ипотечным кредитам. Вопрос приобретения недвижимости актуален для большинства населения нашей страны. Ввиду значимости этого вопроса возникает необходимость в удовлетворении данной потребности жителей России.

Для этого Правительством РФ разрабатываются программы льготного кредитования, которые отличаются сниженными процентными ставками для определенных категорий граждан. Также программы с государственной поддержкой имеют целевое назначение: в рамках данных программ преимущественным положением обладают застройщики и подрядные организации, так как именно на приобретение их недвижимости и распространяются льготные ипотечные программы.

Таким образом, Правительство РФ решает две значимые проблемы:

- 1) оказание помощи молодым семьям, работникам сферы образования, здравоохранения и сферы IT, сельским жителям;
- 2) стимулирование ввода в эксплуатацию нового жилья путем увеличения спроса на недвижимость первичного рынка, что благотворно сказывается на развитии строительной отрасли в нашей стране.

Согласно статистике¹, в 2018 году доля сделок на рынке недвижимости с использованием ипотечных средств составляла более 46%. В 2022 году данный показатель уже был равен 82%. Данная информация говорит нам о том, что спрос на ипотечные кредиты растет. С увеличением числа застройщиков растет и конкуренция между ними. Так как выбор материалов и подходы к ведению строительства у них схожи, то основная борьба проис-

* Научный руководитель – Милова Лариса Николаевна, кандидат экономических наук, доцент.

ходит в сфере маркетинга. В первую очередь это проявляется в предложении еще более низких ставок по ипотечным кредитам.

Строительные компании заключают контракты в рамках сотрудничества с банками, на основании которых кредитная организация формирует дополнительные скидки к ипотечной ставке. Данное предложение формируется на основании субсидирования процентной ставки со стороны застройщика². Суть субсидирования заключается в том, что застройщик за счет удорожания стоимости недвижимости компенсирует банку потери, которые возникают из-за снижения ставки кредитования.

По своей сути субсидированная ипотека от застройщика — это сниженная процентная ставка на кредит при условии повышения стоимости квартиры. Несмотря на удорожание стоимости жилья, субсидированная ставка зачастую выгоднее, особенно если она устанавливается на весь срок кредита. Переплата по ипотечному кредиту может сократиться в два раза по сравнению с кредитом по базовой ставке. При этом важно понимать, что при общем росте цен на жилье, а также увеличении числа вводящегося в эксплуатацию недвижимого имущества на первичном рынке происходит рост стоимости жилья на вторичном рынке.

Аналитики ЦБ РФ считают, что, прибегая к практике «льготной ипотеки от застройщика», застройщики и банки тем самым создают ипотечный пузырь на рынке³. Он образуется по причине «технического» повышения цен на недвижимое имущество. Также рост цен предсказуем по причине схлопывания пузыря. Банк России подсчитал, что к августу 2022 года средневзвешенная ставка по ипотеке в рамках рынка первичной недвижимости на территории страны составила 3,7%, упав с начала года на 2,2 процентных пункта. Регулятор считает, что при подобной ценовой политике на рынке ипотечного кредитования предполагаемые риски увеличатся.

Это происходит по причине искажения реальной рыночной стоимости квартир: разницу между «квазильготной» и рыночной процентной ставкой банку компенсирует застройщик. Чтобы не потерять прибыль девелоперы увеличивают цену на жилье, закладывая в нее размер комиссии банку. При этом банки при подсчете размера комиссии основываются на прогнозах периодов досрочного погашения кредита. Специалисты Центрального Банка уверены, что указанные обстоятельства повлекут за собой отрицательные эффекты для всех заинтересованных сторон: финансовой системы страны, бюджета государства, банков, застройщиков и заемщиков.

Приобретение объектов недвижимости по ценам выше рыночных формирует риск невозможности их реализации на вторичном рынке. Это послужит причиной ограничения возможности улучшить свои жилищные условия для населения. В случае, если в стране произойдет дефолт, то заемщик также не сможет погасить свои кредитные обязательства за счет продажи упомянутой недвижимости. Специалисты ЦБ утверждают, что еще одной негативной стороной сверхнизких ставок является снижение величины возможного налогового вычета.

Следующей проблемой, которая может возникнуть у банковского сектора, является снижение доходности. Она может проявиться в том, что средние сроки погашения ипотечных кредитов растут. Из-за этого важно правильно рассчитывать комиссию застройщика, так как при неверном подходе в расчетах, доходность программ с близкой к нулевой процентной ставкой будет низкой, либо отрицательной.

Аналитики ЦБ РФ предупреждают, что увеличение фактического срока действия ипотечного кредита повышает кредитный риск - вероятность дефолта в течение всего срока действия кредита (lifetime PD). Предоставление сниженных ставок по ипотечным кредитам негативно отражается и на застройщиках. Это проявляется в необходимости поддержания постоянного денежного потока по причине выплат комиссий банкам.

Частым явлением на рынке ипотечного кредитования является совмещение субсидирования от девелоперов с программами государственной поддержки. Из-за увеличения сроков погашения ипотечных кредитов бюджет сталкивается с увеличением общих расходов и повышением процентных рисков в ходе роста ставок на рынке. В прогнозе очевидно, что негативные последствия максимально проявят себя в условиях финансового кризиса, так как при общем снижении доходной части бюджета произойдет увеличение расходной части.

В качестве мер регулирования предлагается выделение ипотечных кредитов по партнерским программам в отдельный класс кредитов и применение к ним повышенных коэффициентов риска⁴. Проект указания Банка России выполняет первую часть этой задачи, сами надбавки еще не определены⁵. В документе при этом прописаны исключения, когда банкам не придется нести повышенную нагрузку при выдаче таких кредитов. Это программы ипотеки с господдержкой (за исключением льготной ипотеки под 8%) с первоначальным взносом свыше 30% для заемщиков с показателем долговой нагрузки (ПДН) не более 60% — то есть для тех клиентов, кто тратит на выплаты по всем имеющимся ссудам не более 60% своего ежемесячного дохода.

Банки с осторожностью комментировали планы ЦБ РФ по ужесточению выдачи ипотечных кредитов по низким ставкам от застройщиков. Участники рынка признавали риски таких программ, но одновременно называли возможные ограничения от регулятора избыточными. Например, Ассоциация банков России (АБР) писала в ЦБ РФ, что дополнительные коэффициенты риска создадут излишнюю нагрузку на капитал банков, а вместо этого можно было бы ввести минимальный порог ставок по ипотечным кредитам от застройщиков.

Таким образом, при достаточно высокой ключевой ставке ЦБ РФ на практике при ипотечном кредитовании начинают применяться финансовые механизмы снижения процентных ставок с целью сделать жилье доступным. В этом процессе принимают участие и государство, и застройщики, и коммерческие банки. Однако применение на практике сверхнизких ставок подвергает рынок недвижимости в целом и каждого его участника в частности высоким рискам.

Для собственников субсидирование процентной ставки от застройщиков грозит ростом цен на жилье как на первичном, так и на вторичном рынке, при этом в долгосрочной перспективе продать свою недвижимость по аналогичной цене у них вряд ли выйдет. Банки также несут высокие риски в плане залоговой стоимости объектов, т.к. реальная рыночная цена объекта будет существенно ниже залоговой. При этом процентные доходы банка снизятся. Для застройщиков негативный сценарий сниженных ставок проявляется в необходимости наличия денежных ресурсов с целью их субсидирования. Государство ощутит неблагоприятные последствия в случае наступления финансового кризиса, которому свойственно снижение доходов и увеличение расходов в стране.

Поэтому необходим комплекс мер по регулированию всех возникающих рисков и их правовое закрепление.

¹ <https://realty.rbc.ru/news/5b7fd77a9a79479d3cf129b9>

² <https://samara.cian.ru/stati-subsidirovannye-stavki-ot-zastrojschika-01-marketingovyy-hod-ili-realnaja-ekonomija-320744/#:~:text=«Субсидированная%20ипотека%20от%20застройщика%20—,c%20кредитом%20по%20базовой%20ставке>

³ <https://www.rbc.ru/finances/12/10/2022/634684729a79476a9fa8870a>

⁴ <https://www.rbc.ru/finances/17/02/2023/63ef95029a79478526ea9cab>

⁵ Указание ЦБ РФ (Проект) «О видах активов, характеристиках видов активов, к которым устанавливаются надбавки к коэффициентам риска, и о применении к указанным видом активов надбавок при определении кредитными организациями нормативов достаточности капитала».

PROBLEMS OF REGULATION OF INTEREST RATES ON MORTGAGE LOANS IN RUSSIA IN MODERN CONDITIONS

© 2023 Rybakov Roman Sergeevich

Graduate Student

Samara State University of Economics

E-mail: roman1998r@yandex.ru

Keywords: mortgage loan, interest rate, concessional lending, non-real estate market, interest rate subsidy, Central Bank of the Russian Federation, mortgage bubble.

The article discusses such modern aspects of the housing mortgage lending market in Russia as the development by the Government of the Russian Federation of preferential mortgage lending programs, the use of a mechanism for subsidizing the interest rate on mortgage loans by the developer, as well as taking into account risks as a result of the application of measures to reduce mortgage interest rates.

ПЛАТЕЖНАЯ СИСТЕМА БАНКА РОССИИ: РАЗВИТИЕ СЕРВИСОВ И СОСТОЯНИЕ ПЛАТЕЖНОГО ОБОРОТА

© 2023 Савинова Надежда Григорьевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: savnad@bk.ru

Ключевые слова: платежная система, Банк России, сервисы, участники, платежный оборот.

В статье исследуется развитие сервисов в платежной системе Банка России, анализируются состав участников и состояние платежного оборота. Оцениваются структура и динамика переводов в системе, перспективы интеграции с платежными системами стран ЕАЭС.

Платежная система Банка России (ПС БР) является единым расчетным центром страны, в котором интегрированы все расчеты банковского сектора и Федерального казначейства, реализуются платежи в рамках финансовой политики, в т.ч. бюджетной и денежно-кредитной¹.

ПС БР выполняет следующие функции:

- перевод денежных средств по счетам, открытым банкам и их филиалам, Федеральному казначейству и его территориальным органам;
- осуществляет завершение расчетов по переводам на основе платежных карт;
- обеспечивает завершение расчетов по операциям на финансовом рынке.

Таким образом, через расчетный центр Банка России реализуется механизм окончательных расчетов в финансовой системе как по крупным межбанковским и бюджетным платежам, так и по мелким розничным переводам. ПС БР определена как системно значимая платежная система, от скорости и надежности которой зависит финансовая стабильность в стране.

Являясь составной частью национальной платежной системы, ПС БР реализует сервисы срочного и несрочного перевода, а также сервис быстрых платежей.

Разделение потоков платежей на срочные и несрочные повышает возможности обработки переводов, создает условия для более функционального режима работы. В системе своевременно обновляется информация о лимитах, установленных прямыми участниками, а также лимитах центрального банка по внутрисуточным кредитам и кредитам овернайт.

Создание национального клирингового центра стало еще одним шагом к повышению эффективности ПС БР, экономии ликвидности кредитных организаций, увеличению объемов кредитования.

В рамках срочных платежей проводятся рейсы в течение 3-5 секунд. Рейсы по несрочным платежам осуществляются через 30 минут, что также повышает скорость расчетов. Проведение консолидированных рейсов, объединяющих два сервиса, способствует повышению эффективности расчетов за счет максимизации количества платежей.

Сервис быстрых платежей реализуется в Системе быстрых платежей (СБП), которая ориентирована на розничные транзакции по карточным счетам при осуществлении переводов со счета на счет, а также совершении платежей в торговых и сервисных организациях. Создание данной системы способствовало формированию единого платежного пространства на территории РФ, усилению конкуренции на рынке розничных платежных услуг². Участниками системы стали все банки с универсальными лицензиями. Всего в СБП взаимодействует около 200 банков. В настоящее время реализуется интеграция данной системы на территории стран ЕАЭС, внедряются стандарты финансовых сообщений, реализуются проекты обмена информацией и межсистемного взаимодействия.

С декабря 2018 года ПС БР осуществляет взаимодействие с платежной системой «МИР». Оператором данной системы является Акционерное общество «Национальная система платежных карт» (АО НСПК). В соответствии с Федеральным законом №86-ФЗ центральный банк участвует в уставном капитале АО НСПК, доля участия составляет 100%, сумма вложений - 4,3 млрд руб. Выплаченные Банку России дивиденды АО НСПК за 2020 год составили 4,1 млрд руб., по сравнению с 2019 годом увеличились в 1,5 раза. Проект инвестирования в АО НСПК окупился и является для центрального банка высоко доходным.

Популярность СБП растет благодаря скорости переводов, расширения состава ее участников и платежного рынка. Вместе с тем, для перевода депозитов частных лиц из банка в банк система не задействована, поскольку сумма переводов без комиссии ограничена 100 тыс. рублей в месяц. О популярности системы свидетельствует рост ее активных пользователей, который превысил 44 млн. В результате за 2021 год количество операций выросло в восемь раз. Соответственно увеличился объем операций в СБП в шесть раз. Этому способствовало расширение функционала СБП и внедряемых сервисов.

Таблица 1

Динамика доли безналичных и наличных платежей в розничном платежном обороте в 2014-2021 гг., %

Год	Уд. вес безналичных платежей	Уд. вес наличных платежей	Темп прироста, безналичных платежей	Темп снижения, наличных платежей
2014	25,1	74,9	-	-
2015	31,0	69,0	23,5	- 7,9
2016	39,2	60,8	26,5	- 11,9
2017	47,3	52,7	20,7	- 13,3
2018	55,6	44,4	17,5	- 15,7
2019	64,8	35,2	16,5	- 20,7
2020	70,4	29,6	8,6	- 15,9
2021	74,3	25,7	5,5	- 13,2

Источник: Годовые отчеты Банка России за 2018-2021 гг. // URL: <https://cbr.ru/statistics/nps/psrf>

Результаты внедрения СБП отразились на структуре розничного платежного оборота. Доля наличных платежей за 2014-2021 гг. снизилась на 49,2%. Наиболее высокие темпы прироста безналичных платежей наблюдались в период активного присоединения банков

к системе. Темп снижения доли наличных платежей в розничном платежном обороте остается стабильным.

Внедрение сервиса быстрых платежей способствовало повышению качества и доступности платежных услуг для населения на финансовом рынке³. В рамках выполнения поручения Президента РФ к СБП были подключены 13 системно значимых банков, выросла их доля на рынке розничных платежей граждан за товары и услуги. По состоянию на 23.03.2022 на рынке платежных услуг были признаны значимыми 23 кредитные организации.

Таблица 2

Динамика количества и объема денежных переводов в платежной системе Банка России в 2014-2021 гг.

Год	Количество денежных переводов, млрд. ед.	Объем денежных переводов, трлн. руб.	Темп прироста, объема переводов, %
2014	1,4	1205,2	6,4
2015	1,4	1356,5	12,6
2016	1,4	1340,0	- 1,2
2017	1,5	1440,9	1,1
2018	1,6	1715,1	19,0
2019	1,7	1566,4	- 8,7
2020	1,8	1657,5	5,8
2021	2,6	2018,1	21,7

Источник: Банк России Статистика национальной платежной системы // URL: <https://cbr.ru/statistics>

Объем переводов в ПС БР за 2021 превысил 2018 трлн. руб. Динамика денежных переводов в 2014-2022 гг. была неустойчивой в связи с нестабильной ситуацией в экономике.

Таблица 3

Структура переводов по сервисам платежной системы Банка России в 2019-2021 гг., трлн руб.

Год	Сервис срочных переводов	Сервис несрочных переводов	Сервис быстрых платежей	Доля срочных переводов
2019	1304,5	261,7	0,1	83,3
2020	1378,7	278,1	0,8	80,4
2021	1749,0	264,2	5,1	86,7

Источник: Годовые отчеты Банка России за 2018-2021 гг. // URL: <https://cbr.ru/statistics/nps/psf>

Темп прироста переводов в ПС БР за 2021 достиг 21,7%, что обусловлено мерами, принимаемыми Правительством РФ и Банком России по стабилизации финансового сектора⁴.

Доля срочных переводов в 2021 году составила 86,7%. По количеству большая часть платежей совершались в сегменте несрочных переводов.

Количество участников в платежной системе снижалось, что обусловлено переходом Федерального казначейства на оптимизацию расчетов в рамках единого казначейского счета (ЕКС)⁵. В 2021 году было открыто 87 ЕКС, при этом закрыто более 43,6 счетов органов Федерального казначейства, что позволило значительно ускорить зачисление бюджетных средств на счета.

Банком России усилены меры контроля выполнения правил платежной системы⁶. Запуск в 2023 году цифрового рубля будет способствовать развитию платежных сервисов ПС БР, поиску новых решений по формированию трансграничных переводов, становлению рынка цифровых финансовых активов.

¹ Сухачев, Г. И. Национальная платежная система в развитии платежного оборота / Г. И. Сухачев, О. Г. Савинов // Актуальные проблемы финансов глазами молодежи : сборник научных трудов, Ульяновск, 22 мая 2018 года. – Ульяновск: Ульяновский государственный технический университет, 2018. – С. 237-241. – EDN YRJYNF.

² Кузнецов В.В. Концепция развития конкурентоспособной национальной платежной системы: монография / В.В. Кузнецов. – Москва : «Дашков и К». 2021. – 170 с.

³ Савинов О.Г., Фадеев И.В. Трансформация розничных инвестиций на финансовом рынке в условиях санкций // Экономика и предпринимательство. 2022. № 2 (139). С. 301-305.

⁴ Савинов О.Г., Савинова Н.Г., Мясникова А.И. Режимы денежно-кредитной политики и меры центральных банков в новой экономической реальности // Экономические науки. 2021. № 198. С. 133-137.

⁵ Savinov, O. G. The Interaction of Participants in the Payment Systems in the Digital Environment / O. G. Savinov, N. G. Savinova, E. O. Konstantinova // Digital Technologies in the New Socio-Economic Reality. Lecture Notes in Networks and Systems, Samara, 27–29 апреля 2021 года. – Samara: Springer Nature, 2022. – P. 167-176. – DOI 10.1007/978-3-030-83175-2_23. – EDN JPMGKO.

⁶ Савинов О.Г. Совершенствование банковского регулирования и надзора в цифровой экономике // Российская наука: актуальные исследования и разработки. Сборник научных статей XIII Всероссийской научно-практической конференции. В 2-х частях. Том Часть 2. Редколлегия: С.И. Ашмарина, В.А. Пискунов (отв. редакторы) [и др.]. Самара, 2022. С. 147-151.

PAYMENT SYSTEM OF THE BANK OF RUSSIA: DEVELOPMENT OF SERVICES AND THE STATE OF PAYMENT TURNOVER

© 2023 Savinova Nadezhda Grigorievna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: savnad@bk.ru

Keywords: payment system, Bank of Russia, services, participants, payment turnover.

The article examines the development of services in the payment system of the Bank of Russia, analyzes the composition of participants and the state of the payment turnover. The structure and dynamics of transfers in the system, the prospects for integration with the payment systems of the EAEU countries are assessed.

АНАЛИЗ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ СУБЪЕКТОВ НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ В РФ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВИЗАЦИИ

© 2023 Салькина Альфия Ринатовна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: alya-0508@yandex.ru

© 2023 Пронькина Анастасия Сергеевна
студент
Самарский государственный экономический университет

Ключевые слова: налог, налогоплательщики, налоговая система, цифровизация, цифровая экономика, цифровизация, цифровая экономика.

В статье рассмотрена эффективность коммуникации налогоплательщиков и Федеральной налоговой службы России в условиях цифровой экономики. Проанализирована частота использования цифровых технологий при возникновении проблем у налогоплательщиков. Показаны перспективы развития системы взаимодействия налоговой службы с налогоплательщиками.

В последние годы многие государства и страны перешли или пытаются перейти на этап постиндустриального развития, эпоху цифровых и электронных технологий, в которых цифровая экономика занимает одно из лидирующих мест. Федеральная налоговая служба становится одной из самых эффективных IT-организаций в России благодаря существующим электронным сервисам и порталам, возможностям, предоставляемых субъектам налоговой системы РФ.

Сейчас ФНС России - один из общепризнанных лидеров в области реализации государственной политики по цифровизации.¹ На данный момент миссией ФНС России является предоставление высокого качества услуг и создание условий, для комфортной уплаты налогов при осуществлении эффективного противодействия схемам и способам, ведущим к уклонениям от уплаты налогов и создающих условия, не соответствующие справедливости и равенства ведения бизнеса.

Помимо основных направлений деятельности Федеральной налоговой службы, таких как создание условий для успешной деятельности налогоплательщиков, правовое регулирование обеспечения налогового законодательства, повышения эффективности деятельности налоговых органов, ставятся следующие задачи:

- Создание информационных платформ и сервисов для налогоплательщиков;
- Образование и обеспечение функционирования автоматических процессов, осуществляющих информационную безопасность;
- Развитие блокчейн-технологий и криптоэкономики, правовое регулирование этих сфер;

- Продвижение системы электронной коммуникации между федеральными органами власти, органами субъектов Российской Федерации и муниципальных образований в сфере налогообложения.²

Таким образом, исходя из анализа задач, поставленных и прописанных в миссии ФНС на 2021-2023 годы, можно сделать вывод, что цифровизация и успешное осуществление её – приоритетные направления развития налоговой системы в ближайшие годы, которые достигаются постепенными и планомерными шагами путём внедрения электронных сервисов.

Обратимся к статистическим данным, чтобы понять, как сейчас обстоит процесс коммуникации налогоплательщиков с ФНС.



Рис. 1. Количество обращений, поступивших от налогоплательщиков в УФНС по России за ноябрь 2022 года

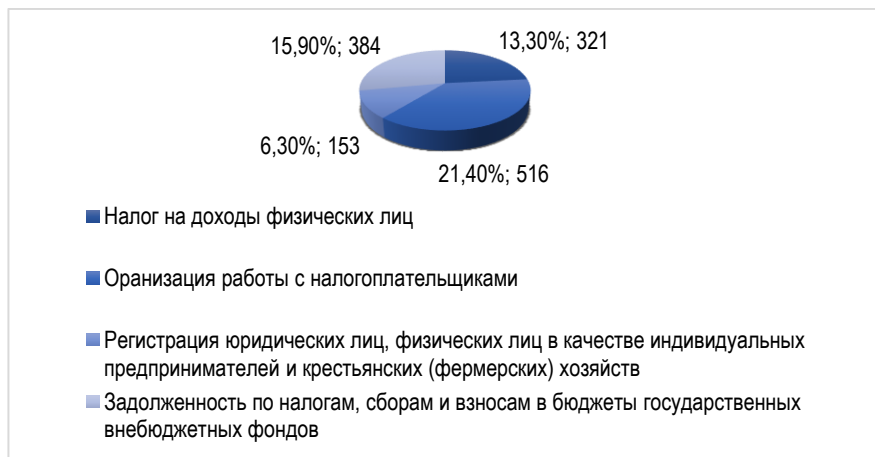


Рис. 2. Существенный удельный вес обращений граждан в ноябре 2022 года в России

Исходя из приведённых данных можно сделать вывод, что уже сейчас, на ноябрь 2022 года, более, чем 62,8% налогоплательщиков используют электронные сервисы для реше-

ния вопросов, связанных с уплатой налогов и проблем, непосредственно связанных с налогообложением.

Если же говорить про статистику обращения в ФНС России, то в ноябре 2022 года всего на рассмотрении находилось 5753 обращений, поданных гражданами и организациями (78% от общего числа были поданы физическими лицами, 22% - юридическими лицами). Обращения поступали по различным каналам связи, которое можно разделить следующим образом:

- Посредством электронного сервиса «Обратиться в ФНС России» –3 721 обращение (65 % от общего числа);
- По системе МЭДО – 1 091 обращение (19 % от общего числа);
- На бумажном носителе – 940 обращений (16 % от общего числа).

По сравнению с аналогичным периодом 2021 года количество интернет-обращений возросло на 124%.³

Такое увеличение количества обращений можно обосновать тем, что с каждым годом увеличивается функционал сайта федеральной налоговой службы, личный кабинет налогоплательщика. В данный момент благодаря электронному portalу можно быстро, просто и главное безопасно осуществить большое количество действий, на осуществление которых путём очной подачи заявления ушло больше времени. Играющую роль в развитии цифровых технологий в налоговой системе РФ играла Государственная программа «Информационное общество», проводимая с 2011-2020 годы. Согласно данной государственной программе на ФНС РФ несёт ответственность за образование системы цифрового документооборота и развитие платформ, повышающих прозрачность деятельности налоговых органов и упрощения процедуры коммуникации субъектов налогообложения. К основным операциям, которые можно сделать через сервисы и платформы можно отнести следующие в данном случае рассматривается официальный сайт федеральной налоговой службы <https://www.nalog.gov.ru/rn77/> и личный кабинет налогоплательщика для физических лиц, размещенный на сайте Федеральной налоговой службы www.nalog.ru):

1. Осуществление регистрации юридического лица без физического похода в налоговую, посредством онлайн сервисов;
2. Предоставление субъектам налогообложения своевременной информации о существующих налогах, объектах налогообложения, уплаченных налогах и имеющихся задолженностях или переплатах.;
3. Заполнение и отправление некоторых деклараций онлайн;
4. Ведение контроля оплаты налогов и осуществления платежей через банки;
5. Получение сведений о счетах и многое другое.

Изучив все те функции, которые предоставляются электронными сервисами, работающими достаточно отлаженно и понятно со стороны налогоплательщиков, имеют простой интерфейс, понятный как представителю молодого поколения, так и человеку, находящемуся в пожилом возрасте, могу сделать вывод, что наличие интернет-порталов и платформ во многом упрощает деятельность физических и юридических лиц в области налогообложения, и даже при возникновении проблем налогоплательщика могут быстро их решить, обратившись в контакт-центр или налоговой орган лично.

Однако есть и проблемы, возникающие в процессе пользования порталами ФНС:

- Существование проблем при первом входе и получению доступа в личный кабинет.

- Несоответствие бумажного-традиционного документооборота и документооборота в электронной-цифровой форме.

Но эти проблемы со временем решаются, и сейчас процедура получения доступа не вызывает много времени и сил, так же как и происходит устранение несоответствий, ввиду того, что данный в личном кабинете отправляются и обновляются куда быстрее, чем в традиционном формате.

Совершенствование информационного взаимодействия налоговых органов с налогоплательщиками с использованием сети интернет — одна из приоритетных задач и Федеральной налоговой службы, которая не только сформулирована в документах и отчётах, но и достигаема, реальна и реализуема в российских условиях.

Однако существуют барьеры, препятствующие внедрению цифровых технологий в нашей стране. К таким можно отнести:

- Высокая численность населения (большое количество людей, пользующихся сайтами и серверами особенно в отчётные и налоговые периоды, приводят к перегрузке порталов, уменьшению скорости обновления данных, в следствие чего увеличивается время и ухудшается качество решения проблем посредством электронных платформ, всё это приводит к возникновению технических проблем);

- Бумажные носители и оцифровка документов (при оцифровке документов появляется большое количество неупорядоченных и неструктурированных архивов документов в папках на электронных носителях);

- Нехватка квалифицированных кадров в IT-сфере, благодаря которым и совершаются прорывы, создаются электронные платформы, разрабатываются сайты и используется искусственный интеллект, приводящий к новому уровню взаимодействия налогоплательщиков и налоговых органов как на уровне регионов, так и на уровне страны.

- Доступ к интернету и невысокий уровень компьютерной и цифровой грамотности населения.⁴

Все перечисленные проблемы, тормозящие цифровизацию, решаемы и работа по их закрытию осуществляется уполномоченными на то органами. Можно детально рассмотреть действия, направленные на ликвидацию перечисленных проблем. В сфере нехватки опытных IT-специалистов создаются тренинги, государственные программы по повышению квалификации и отбора людей, заинтересованных в развитии в данной сфере, готовых постоянно учиться и открывать новые просторы в искусственном интеллекте. В пример могу привести следующие мероприятия - «Сделай карьеру сам!», «ПРОдвижение» - кадровые проекты, которые способствуют наделению специалистов профессиональными навыками нового уровня. Если же говорить про саму автоматизацию и цифровизацию данных, то начиная с 1997 года ФНС работает над функционированием сайта, предназначенного для приёма, обработки, предоставления данных и анализа информации, необходимой для деятельности НДС.¹ Современный мир, цифровизация, цифровая экономика побуждают к перестройке деятельности налоговых органов, создание нового уровня налоговой системы, в которой все участники её смогут быстро, эффективно коммуницировать и решать проблемы без физического похода в налоговые органы, полностью в дистанционном формате, обеспечивающем безопасность данных, платежей и действий. Помимо этого, электронные платежи, отсутствие бумажных чеков и заполнение бумажных деклараций приведут к улучшению экологической ситуации в стране, так как очень большое ко-

личество бумаг тратится на заполнение документов и бумаг, которые впоследствии редко используются и не перерабатываются.

В заключение можно сделать вывод, что сервисы, электронные порталы и платформы ФНС являются инструментами повышения финансовой и налоговой грамотности у населения, упрощающие документооборот и взаимодействие в сфере налогообложения. Уже многое создано, сайты и мобильные приложения активно функционируют, справляются с тем объёмом задач, которые были на них возложены, но ещё многое предстоит.⁵ Предстоит как ФНС, потому что создание единой всероссийской безопасной и эффективной системы и приложений, которые будут функциональны, удобны и гибки для налогоплательщиков всей страны, требует больших усилий, времени и ресурсов, так и гражданам предстоит освоиться во всех сервисах и платформах, адаптироваться к новым условиям цифровой экономики, за которой стоит настоящее и будущее нашей страны и мира в целом.

¹ Коваленко, Н. С. Налоговый мониторинг как инструмент налоговой цифровизации / Н. С. Коваленко, Е. М. Леонов. — Текст: непосредственный // Закон. — 2021 — № 4 — С. 50–59

² Концепция стратегической карты ФНС России на 2021-2023 годы, опубликованная на сайте Федеральной налоговой службы, URL: https://www.nalog.gov.ru/rn77/about_fts/fts/ftsmission/

³ СПРАВКА о работе с обращениями граждан и организаций, запросами пользователей информацией в Федеральной налоговой службе в ноябре 2022 года, опубликованная на сайте Федеральной налоговой службы, URL: https://www.nalog.gov.ru/rn77/related_activities/statistics_and_analytics/appeals_citizens/12952910/

⁴ Олег Владимирович Пономарев, Никита Русланович Мартьянов, Ксения Владимировна Липовская, Никита Дмитриевич Иващенко ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЦИФРОВИЗАЦИИ НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ // Закон и право. 2021 №9. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/perspektivy-razvitiya-tsifrovizatsii-nalogovoy-sistemy>

⁵ Молошникова Дарья Александровна, Байтемирова Кристина Равильевна Федеральная налоговая служба в условиях цифровизации // Достижения науки и образования. 2020 №10 (64). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/federalnaya-nalogovaya-sluzhba-v-usloviyah-tsifrovizatsii>

ANALYSIS OF THE INTERACTION OF SUBJECTS OF THE TAX SYSTEM IN THE RUSSIAN FEDERATION IN THE CONDITIONS OF DIGITALIZATION

© 2023 Salkina Alfiya Rinatovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: alya-0508@yandex.ru

© 2023 Pronkina Anastasia Sergeevna
Student
Samara State University of Economics

Keywords: tax, taxpayers, tax system, digitalization, digital economy, digitalization, digital economy.

The article examines the effectiveness of communication between taxpayers and the Federal Tax Service of Russia in the digital economy. The frequency of the use of digital technologies in the event of problems arising from taxpayers is analyzed. The prospects for the development of the system of interaction between the tax service and taxpayers are shown.

**ОРГАНИЗАЦИЯ ВНУТРЕННЕГО КОНТРОЛЯ
МАТЕРИАЛЬНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАПАСОВ НА ПРЕДПРИЯТИИ,
ИХ ОЦЕНКА НА ОСНОВАНИИ МЕЖДУНАРОДНЫХ СТАНДАРТОВ
ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ**

© 2023 Самотаева Виктория Сергеевна*

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: samotaeva.ru@mail.ru

Ключевые слова: материально-производственные запасы, бухгалтерский учет, организация внутреннего контроля, ABC-XYZ-анализ, система управления складом (WMS), МСФО.

Любое производственное или торговое предприятие имеет такие оборотные активы, как материально-производственные запасы. Поскольку цикл производства организации включает в себя данные активы, их учет несомненно важен для пользователей бухгалтерской отчетности.

В настоящее время реформирование системы бухгалтерского учета и отчетности является актуальной и важной проблемой экономики. Страны, которые планируют попасть на зарубежные рынки, для составления бухгалтерской отчетности компаний применяют МСФО.

МСФО можно охарактеризовать как некую систему на международном уровне, которая включает в себя ряд принципов подготовки и предоставления финансовой отчетности.

Расходы, связанные с доставкой и оформлением товаров, собираются по счёту «Запасы». Если товар признали браком, его можно вернуть или частично возместить денежной суммой, которая отображается по счёту «Возврат продаж и уценка».

Инвестору, по сути, всё равно в какую страну вложить собственный капитал, ему важно быть уверенным в этом вложении, видеть всю прозрачность и правильность составления отчетности компании, понимать, что она надежная и прибыльная. МСФО любят те экономические субъекты, которые нуждаются в привлечении в своё предприятие иностранного капитала, а также хотят укрепить связи с иностранными партнерами, инвесторами, они пытаются вывести свою продукцию на международный рынок. Этому способствует экономическое развитие, основным направлением которого является интенсификация производства, а также повышение его эффективности.

Тема учёта и анализа материально-производственных запасов является актуальной благодаря следующим факторам:¹

- постоянное внедрение современных технологий, материалов, усовершенствование производства и оборудования;
- внедрение информационно-коммуникационных технологий в систему управления;

* Научный руководитель – **Светкина Ирина Анатольевна**, кандидат экономических наук, доцент.

- интернационализация экономики в целом, а также учета, анализа, аудита;
- взаимосвязанная система движения товаров и системы их учета;
- человеческий фактор.

МСФО ведёт учёт товарооборота в соответствии со стандартом (IAS) 2 «Запасы», в котором обозначено следующее определение запасов – это активы, которые предназначены для продажи в ходе обычной деятельности. Сюда относятся те товары, земля или имущество, которые предполагают дальнейшую перепродажу, готовая продукция, НЗП.

Самым важным для учета в торговой организации являются запасы, выручка и издержки проданных товаров.

Счет «Запасы» информирует о стоимости тех товаров, которые приняли к учету, но ещё не реализовали, они находятся в запасе у предприятия.

Счёт «Выручка» определяет стоимость товаров, которые уже реализованы.

Счёт «Себестоимость продаж» несёт информацию о товарах, которые проданы. Также здесь отражаются расходы из формулы ниже, а информация отражается в отчете о финансовых результатах.²

Формула себестоимости проданных товаров: Запасы на начало периода + Приобретенные товары – Запасы на конец периода.

Однако если учёт автоматизирован, то при реализации отражают издержки и рассчитывают остаток товаров на складе.

Формула запасов на конец периода: Запасы на начало + Приобретенные товары – Стоимость проданных товаров.

Компьютеризация – отличный выход для борьбы с человеческим фактором, который может проявляться в расточительстве, бесхозяйственности или хищении имущества. Учёт упрощается, все документы теперь обрабатываются вовремя, каждый день, при поступлении со склада или на склад. Следовательно, методы учета производственных запасов, действующие ранее, несколько потеряли свою актуальность, поскольку были направлены на систему ручного труда.

Делаем вывод, что в настоящее время новые подходы к ведению аналитического учета просто необходимы. Существующая проблема дублирования операций привела к поиску наиболее рациональных методов учета материальных запасов.

Повысить эффективность оперативно-бухгалтерского метода учёта производственных запасов можно благодаря разделению групп по сто наименований в каждой подгруппе, с целью контроля объемов запасов и для удобства их проверки. Ежемесячно необходимо составлять ТТН, лимито-заборные карты, накладные на отпуск материалов и сведения по поступлению, выбытию по каждой из групп запасов, такие действия помогут вовремя выявить все ошибки. А с учетом автоматизации данного процесса, данные действия становятся легкими и удобными.³

Для достижения высокого уровня экономической безопасности необходимо улучшать систему внутреннего контроля организации. Материально-производственные запасы играют важную и немалую роль в данном процессе, контроль за ними должен производиться систематически, ведь производство, как правило, непрерывно, и материалы должны поступать постоянно, иначе возникнет простой. Поэтому контроль за ними необходим.

В организации необходимо проводить оптимизацию запасов, одним из способов является ABC-XYZ анализ. Данный вид анализа надежен и легок в использовании, поэтому вполне может быть применен на любом предприятии.

В части контроля МПЗ, анализ ABC-XYZ выполняет роль в оптимизации остатков.

Такой анализ позволит увидеть те запасы, которые не пользуются спросом, малоценные. А значит предприятие должно их оптимизировать.

ABC-анализ – это ранжирование ассортимента производственных запасов по разным параметрам. Производить такой анализ можно с любым показателем на предприятии, главное, чтобы статистических данных было достаточно.

XYZ-анализ – это определение степени отклонения некоторой величины от ее среднего значения, а также последующая группировка материальных ресурсов.

ABC-XYZ-анализ нужен для того, чтобы оценить группы и категории производственных запасов, изучить ассортимент, понять, насколько качественны запасы.

В результате проведения анализа их делят на 9 групп:

1. AX, BX, и AY – данная группа занимается развитием, такая категория запасов должна быть всегда в наличии на складе, так как всегда нужна на производстве.

2. AZ, BY, и CX – в этой группе собрались те запасы, которым нужно уделить внимание, так как они не развиваются и не прогнозируются и в скором времени могут стать неликвидны.

3. BZ, CY, и CZ – здесь находятся неликвидные запасы, часть которых вполне можно убирать из ассортимента, так как они только занимают нужные активы и денежные средства.⁴

Данный анализ очень полезен для производства и может помочь «привести в порядок» все имеющиеся запасы, однако, результаты можно получить только с последующими управленческими решениями:

- Определить какие запасы являются лидирующими, а какие аутсайдерами по отношению к другим. Принять решение как работать с последними.

- Оптимизировать склад, избавив его от неликвидных товаров. Продать их по минимальной цене, чтобы одновременно освободить место и вернуть деньги в оборот.

На склад ежедневно поступает большое количество МПЗ, которые нужно внести в базу, а после провести ABC-XYZ анализ. Чтобы процесс принятия товара был быстрым и четким, используют систему управления складом WMS.

WMS – это система, предоставляющая возможность автоматически управлять работой на складе. Эта система включает в себя от оплаты счёта поставщика за отгрузку, до отпуска в производство. Склад для этого должен быть оборудован специальной системой, приборами, которые считывают штрих-код на упаковке с товаром, и автоматически выгружаются в базу.⁵

В результате можем подвести итог, что организации внутреннего контроля МПЗ необходимо уделять должное внимание в любой организации, поскольку он влияет на эффективность деятельности предприятия. Инструментами для совершенствования выявлены ABC- XYZ анализ и система управления складом WMS.

¹ Суглобов, А.Е. Бухгалтерский (финансовый) учет: учеб. пособие / А.Е. Суглобов. – М.: Инфра-М, 2019. – С.103-107.

² Козлова, Е.П. Бухгалтерский учет в организациях / Е.П. Козлова. – М.: Финансы и статистика, 2019. – С.297-301.

³ Патров, В.В. Учет материально-производственных запасов / В.В. Патров // Бухгалтерский учет. – 2020. –

№18. – С. 42-44.

⁴ Сметанко А. В. Учетно-аналитическое обеспечение процесса управления материальнопроизводственными запасами / А. В. Сметанко, Е. В. Глушко, В. Н. Юферева// Молодой ученый. – 2019. – № 9 (143). – С. 447–451

⁵ И.И. Бочкарева Бухгалтерский учет: - 2-е изд. перераб. и доп. - М .:издательство проспект, 2017. - 776 с.

**ORGANIZATION OF INTERNAL CONTROL
MATERIAL AND PRODUCTION STOCKS AT THE ENTERPRISE,
THEIR ASSESSMENT ON THE BASIS OF INTERNATIONAL FINANCIAL
REPORTING STANDARDS**

© 2023 Samotaeva Viktoria Sergeevna
Master's Student
Samara State University of Economics
E-mail: samotaeva.ru@mail.ru

Keywords: inventory, accounting, organization of internal control, ABC-XYZ analysis, warehouse management system (WMS), IFRS.

Any manufacturing or trading enterprise has such current assets as inventory. Since the production cycle of an organization includes these assets, their accounting is undoubtedly important for users of accounting reports.

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ НЕПРЕРЫВНОСТИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ КРУПНОЙ РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛИ (РИТЕЙЛА)

© 2023 Светкина Ирина Анатольевна
кандидат экономических наук, доцент,
доцент кафедры учета, анализа и экономической безопасности
Самарский государственный экономический университет
E-mail: svetkinairina@yandex.ru

© 2023 Светкин Алексей Анатольевич
аспирант кафедры учета, анализа и экономической безопасности
Самарский государственный экономический университет
E-mail: a-svetkin@yandex.ru

© 2023 Суворов Андрей Сергеевич
аспирант кафедры учета, анализа и экономической безопасности
Самарский государственный экономический университет
E-mail: ppt.ppt12017@gmail.ru

Ключевые слова: ритейл, розничная торговля, устойчивое развитие, непрерывность деятельности, экономическая деятельность.

В статье проведено исследование актуальных рисков и угроз экономической деятельности крупных продуктовых ритейлеров. Крупные предприятия несут социально-экономическую ответственность перед обществом и государством, поэтому главным вопросом для них является обеспечение стабильности, рентабельности и экономической безопасности.

Российский рынок продуктовой розницы включает в себя такие компании, как: X5 Retail Group³, «Магнит»⁴, «ДКБР мега ритейл групп лимитед», «Лента»⁵, «Ашан», Fix Price⁶, О Кей⁷. Изучая деятельность этих компаний, мы видим, что они успешно развивают офлайн- и онлайн-бизнесы, занимают лидирующие позиции в отрасли и выполняют требования Доктрины продовольственной безопасности.¹

Отметим, что стратегии развития ведущих продуктовых ритейлеров включают требования: по непрерывному повышению эффективности и результативности деятельности; инвестированию в развитие розничной торговли; внедрению цифровых инициатив; проведения расширенного анализа рынка; интеграции цифровых медиаплатформ с розничными онлайн-сервисами. Например, компания «Магнит»⁴ приняла стратегию устойчивого развития в 2020 году и рассчитывает к 2025 году стать лучшим работодателем в российском секторе ритейла, создать полностью ответственную цепочку поставок, стать лидером по снижению воздействия на окружающую среду и выстроить лучшую систему корпоратив-

ного управления. X5 Retail Group³ приняла стратегию устойчивого развития в 2019 году, в магазинах «Пятерочка» появились зоны поисковой организации «Лиза Алерт».

Допущение непрерывности деятельности предполагает, что юридическое лицо не собирается проводить реорганизацию или ликвидацию своей деятельности в течение 12 месяцев и далее².

Процесс обеспечения непрерывности деятельности (ПОНД, ОНД) предусматривает идентификацию рисков, угроз, их воздействия на устойчивость компании и способность преодоления критических ситуаций (например, пандемия 2020). Руководство компании несет ответственность за разработку и внедрение корпоративных стратегий и планов обеспечения непрерывности, утверждает соответствующую политику, цели, принципы, общую методику.

Рассмотрим алгоритм обеспечения непрерывности деятельности:

1) в соответствии с требованиями законодательства осознание ответственности за непрерывность деятельности компании ответственных руководителей и специальных служб;

2) включение во внутренние стандарты (стратегия развития, учетная политика и т.д.) требований и параметров обеспечения непрерывности;

3) мониторинг соответствия системы управления, учета и контроля условиям деятельности (бизнеса);

4) внедрение через систему внутреннего контроля инструментов обеспечения непрерывности в текущие бизнес-процессы.

Для мониторинга используется метод тестирования по следующим параметрам:

1) выявление ключевых и критических бизнес-процессов, их форматов, возможностей корректировки;

2) потребность в персонале, ресурсах для сохранения или изменения критических бизнес-процессов;

3) принятие решение по приостановке («заморозке») или ликвидации отдельных бизнес-процессов;

4) выявление избыточных ресурсов, персонала;

5) выявление дефицитных ресурсов, персонала;

6) разработка сценариев развития кризисов и их предупреждения, обеспечение устойчивости и непрерывности деятельности.

Далее уполномоченными службами проводится комплекс мероприятий по ОНД в двух направлениях:

1) превентивные мероприятия с целью снижения вероятности реализаций негативных событий, ведущих к остановке деятельности;

2) реактивные мероприятия, сфокусированные на поддержание деятельности на определенном уровне, обеспечивающем восстановление до оптимальных параметров.

Ответственными лицами составляется подробная карта рисков и угроз, каталог внешних и внутренних факторов, влияющих на деятельность компании. В карту также включаются ключевые элементы: риск-аппетит, целевая точка восстановления уровня устойчивости, целевое время восстановления.

Текущую экономическую ситуацию можно охарактеризовать как период глобальной неопределенности, но российские продуктовые ритейлеры предпринимают колоссальные

усилия для обеспечения продовольственной безопасности. Мы предполагаем, что применяются следующие подходы к ОНД:

- сценарное планирование, моделирование реализации стандартных и отраслевых рисков, стресс-тестирование;
- управление непрерывностью на основе креативных решений;
- управление рисками по ресурсам;
- мониторинг стратегий, планов, своевременная корректировка;
- трансформация системы управления расходами через бюджеты.

На корпоративном уровне вырабатывается общий подход, на уровне процессов определяются ключевые параметры и далее осуществляются процедуры по восстановлению ресурсов.

Учетными индикаторами невыполнения допущения непрерывности деятельности (источник информации – достоверная бухгалтерская финансовая отчетность² и пояснения к отчетности) являются:

- отрицательная величина чистых активов;
- отсутствие возможности у собственников и инвесторов вернуть свои инвестиции;
- просроченные кредиты и займы;
- низкий уровень работы с поставщиками;
- потеря ключевого персонала в отсутствие возможности соответствующей замены;
- судебные процессы в качестве ответчика.

Своевременное реагирование через финансовые показатели на риск потери непрерывности деятельности позволяет сохранить стоимость компании, обеспечить безопасность персонала и материальных активов, снизить зависимость от поставщиков и учесть современные тенденции развития бизнеса. В этом случае необходимо провести инвентаризацию всех бизнес-процессов и всех аспектов работы компании – процесс торговли, закупки, продажи, логистику, кадровый состав, структуру сети и т.д. Важно идентифицировать скрытые риски и угрозы. Необходимо, чтобы критические риски операционной деятельности стали предсказуемой частью бизнес-процессов, позволяя компании нормально осуществлять свою деятельности при развитии негативного сценария.

¹ Указ Президента РФ от 21 января 2020 г. № 20 “Об утверждении Доктрины продовольственной безопасности Российской Федерации” [Электронный ресурс] <https://normativ.kontur.ru/document?moduleId=1&documentId=407145>

² Международный стандарт аудита 570 (пересмотренный) “Непрерывность деятельности” (введен в действие на территории Российской Федерации Приказом Минфина России от 09.01.2019 N 2н) [Электронный ресурс] https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_317495/

³ <https://www.x5.ru/ru/>.

⁴ <https://magnit.ru/>.

⁵ <https://lenta.com/>

⁶ <https://fix-price.com/>

⁷ <https://www.okmarket.ru/>

TOPICAL ISSUES OF ENSURING THE CONTINUITY OF ECONOMIC ACTIVITY OF LARGE RETAIL ENTERPRISES (RETAIL)

© 2023 Svetkina Irina Anatolyevna
Candidate of Economics, Associate Professor, Associate Professor
of the Department of Accounting, Analysis and Economic Security
Samara State University of Economics
E-mail: svetkinairina@yandex.ru

© 2023 Svetkin Alexey Anatolyevich
Postgraduate Student of the Department of Accounting,
Analysis and Economic Security
Samara State University of Economics
E-mail: a-svetkin@yandex.ru

© 2023 Suvorov Andrey Sergeevich
Postgraduate Student of the Department of Accounting,
Analysis and Economic Security
Samara State University of Economics
E-mail: ppt.ppt12017@gmail.ru

Keywords: retail, retail trade, sustainable development, business continuity, economic activity.

The article examines the current risks and threats to the economic activity of large grocery retailers. Large enterprises bear socio-economic responsibility to society and the state, therefore, the main issue for them is to ensure stability, profitability and economic security.

ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ

© 2023 Селина Эвелина Витальевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: evaselina@mail.ru

Ключевые слова: рыночная экономика, конкурентоспособность, факторы конкурентоспособности, анализ конкурентов, конкурентная борьба, конкурентное преимущество, внутренние факторы, внешние факторы.

Статья посвящена анализу факторов, влияющих на конкурентоспособность предприятия, их грамотному применению. Актуальность данной темы следует из того, что использование указанных факторов на предприятии значительно помогает руководству принимать важные решения касательно дальнейшей судьбы предприятия, увеличивать узнаваемость и доверие потребителей к нему, максимизировать прибыль. Приводятся определение понятия «конкурентоспособность» и его значимость.

В современных условиях в мире преобладает такая экономическая система, как рыночная экономика, обладающая принципами предпринимательства, многообразием форм собственности на средства производства и свободным рыночным ценообразованием. Основным фактором в рыночной экономике является дух соперничества между конкурирующими фирмами на рынке. Он определяет формы хозяйственной деятельности людей и наиболее ярко проявляется в такой экономической категории, как конкуренция. Конкуренция в рыночной экономике выполняет некую стимулирующую функцию, заставляет фирмы находить абсолютно новые, ранее неиспользуемые подходы к ведению деятельности, рекламе, и качеству производимой продукции или услуг. Так как основной целью предпринимательства является получение прибыли, а в дальнейшем ее максимизация, для фирмы важно, чтобы ее товар/услуга могли составить сильную конкуренцию на рынке, и покупатель, при принятии решения о покупке, делал выбор в пользу определенной фирмы.

В настоящее время, когда рынок уже полон различных фирм, товаров на любой вкус, услуг отличного качества, важно знать и уметь четко применять основные факторы, которые могут оказать влияние на повышение конкурентоспособности предприятия. Здоровая конкуренция на рынке – это полезное явление, которое несет за собой положительные последствия его проявления. Здоровая конкуренция создает ситуацию равенства между экономическими субъектами на рынке, предоставляет возможности как потребителям, так и производителям, свободно делать выбор и иметь возможность использовать аналоги.

Конкурентоспособность – это соперничество между экономическими субъектами на лучшие условия производства, наиболее результативное применение факторов производства, и в дальнейшем – максимально прибыльные условия купли-продажи. Конкуренто-

* Научный руководитель – Корнилова Анна Дмитриевна, кандидат экономических наук, доцент.

способность, как и любая другая экономическая категория, зависит от различных факторов, оказывающих влияние на нее. Поиск данных факторов, определение степени их влияния в данной категории, установление способов контроля и использования с целью улучшения своей конкурентной позиции – это важная задача исследования данной экономической категории.

Фактор – это причина, которая задает движение процессам, и определяет характер процесса в целом, или отдельные черты, присущие ему. Чтобы предприятию можно было с максимальной пользой применять факторы конкурентоспособности на практике, ему необходимо¹:

- Выявить своих конкурентов (прямых и косвенных, уже существующих, или тех, кто может появиться в будущем).

Это очень важный аспект, так как предприятию важно знать рынок и его участников. Для применения факторов конкурентоспособности необходимо четко понимать, какой из них окажет существенное влияние в сложившейся отрасли и ситуации, а какой фактор может оказаться неэффективным;

- Определить каких стратегий придерживаются конкуренты, действующие на тех же сегментах рынка.

Важно знать какие факторы помогли уже лидирующим фирмам на рынке достичь успеха, а какие показали свою неэффективность. Анализ чужого опыта, может помочь не допустить ошибок в дальнейшем;

- Уточнить те цели, которые преследуют ваши конкуренты.

Данный пункт является дополнением предыдущего пункта, в котором речь шла об анализе чужого опыта использования факторов конкурентоспособности. Определенный фактор будет влиять на достижение конкретной цели, и будет нести свойственные ему последствия. Анализируя опыт конкурентов, следует брать во внимание, каких целей хочет достичь предприятие, и сопоставимы ли его цели с целями конкурентов, если же ответ отрицательный, применение аналогичных использованных факторов, может нанести обратный желаемому эффект;

- Проанализировать слабые и сильные стороны конкурентов.

Практическая польза от анализа качеств конкурентов, заключается в том, что мы можем сравнить характеристики нашей фирмы с кем-то другим. Возможно, что фирма-конкурент имеет в своей деятельности слабое звено, и направляет все силы на увеличение полезности этого звена. Наша же фирма по данному направлению отличается хорошим результатам, следовательно, не стоит тратить силы на применение тех же факторов, что и фирма конкурент в попытках улучшить данное направление;

- Попытаться оценить, какова будет их реакция на ваши действия по повышению вашей конкурентоспособности.

В предпринимательской деятельности, как в шахматах, необходимо думать и иметь заранее четко подготовленный план действий на несколько шагов вперед. Уметь предвидеть критические ситуации и знать, что делать в случае их наступления. Проанализировав предполагаемые действия других участников рынка в случае нашего успеха или неудач, следует продумать различные варианты нашего ответного действия и быть готовым рисковать.

В соответствии с методикой американского экономиста, профессора кафедры делового администрирования Гарвардской школы бизнеса М. Портера выделяются пять сил, которые определяют уровень конкуренции в конкретной отрасли, а значит и привлекательность ведения бизнеса в данной отрасли² (см. рисунок).

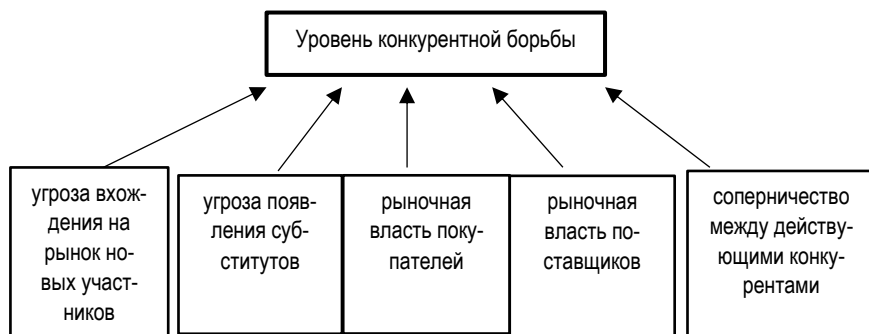


Рис. Пять сил, определяющих уровень конкуренции

По мнению Портера, представленные на рисунке силы, оказывающие влияние на уровень конкурентной борьбы в той или иной отрасли, объединяясь могут определять интенсивность конкуренции в отрасли, а, следовательно, и ее прибыльность. С точки зрения стратегии, сила, которая имеет наибольший удельный вес, приобретает решающее значение. В связи с этим, даже те компании, которые занимают лидирующую роль на рынке в определенной отрасли, где, предположим, угроза появления конкурентов отсутствует, не смогут повысить уровень получаемой прибыли, если на рынке появится более совершенный и дешевый субститут. Кроме того, Портер выделяет два основных типа конкурентного преимущества предприятия:

- Низкие издержки;

Т.е. способность предприятия производить товар/услугу, используя меньшее количество ресурсов, по сравнению с предприятиями-конкурентами. Что позволяет снижать себестоимость, или же увеличивать качество товаров, за счет приобретения более качественного сырья.

- Дифференциация товаров.

Позволяет повышать спрос на товары/услуги предприятия за счет конкурентных преимуществ, а именно более широкого ассортимента товаров, предоставления уникальных товаров на рынок, повышения качества обслуживания и прочее.

Для изменения критериев конкурентоспособности, и повышения уровня предприятия на рынке, следует задать причину, влияющую на это, а именно – фактор конкурентоспособности. Ранее уже были рассмотрены условия применения факторов на практике, теперь следует подробнее разобрать классификацию факторов, их виды и свойства.

Анализ литературных источников продемонстрировал, что каждый автор имеет свое собственное представление о классификации факторов, а также имеет авторское обоснование данных комплексов. Однако все эти факторы можно представить в табличной форме³ (см. таблицу).

Классификация факторов конкурентоспособности

Признак классификации	Факторы
По отношению к предприятию	Внешние Внутренние
Возникновение	Природные Искусственные
Охват	Макроэкономические Отраслевые Микроэкономические
Специализация	Общие Специализированные
Этапы	Производственные Сбытовые Сервисные Рыночные
Мощность воздействия	Малозначительные Значительные Очень значительные
Характер воздействия	Положительные Отрицательные

Факторы, относящиеся ко внешним принято подразделять на прямые и косвенные. Уже по названию понятно, что прямые факторы внешнего воздействия влияют напрямую на деятельность организации, к примеру уровень дохода потребителей, может оказать влияние на объем продаж предприятия. Поставщики оказывают влияние на качество продукции, за счет поставляемого сырья, а также за счет сроков поставки, от которых будет зависеть сам процесс производства и выпуска продукции на рынок. Конкуренты же создают определенный уровень цен в отрасли, качество и свойства товаров на рынке. В свою очередь влияние государства можно отнести и к прямым, и к косвенным проявлениям внешних факторов. Напрямую государство влияет на деятельность организации с законодательной стороны, то есть выпуская законодательные акты, оказывающие непосредственное влияние на деятельность фирмы.

Косвенная же роль государства заключена в налоговой системе, повышение налогов в той или иной отрасли на рынке, значительно увеличит расходы предприятий и снизит ее привлекательность. Понижение же – привлечет в данную отрасль некоторое количество новых фирм конкурентов. Кроме того, косвенное влияние оказывает технологическое окружение, степень научно – технического развития в стране и отрасли, предприятие для повышения своей конкурентоспособности должно соответствовать применяемым уровням технологий, использовать цифровизацию и новейшие методы производства, обеспечивающие качество производимого товара. Социально-культурное окружение, а именно демографическая ситуация в стране/регионе и отношения предприятия с населением, формируют имидж компании, спрос на продукцию, и стабильные трудовые отношения.

Внутренние же факторы, оказывающие влияние на конкурентоспособность компании, зависят непосредственно от самой компании, ее руководителей, сотрудников, выбранной стратегии и прочее. К таким факторам можно отнести:

- Конкурентоспособность продукции, производимой компанией.

Для производства продукции изначально необходимо изучить рынок, который производитель собирается выходить, изучить имеет ли данная продукция спрос на рынке, много ли фирм-производителей данной продукции уже существует, не переполнен ли рынок в данной отрасли;

- Качество производимой продукции или предоставляемых услуг.

Большинство потребителей чаще всего делает выбор не в пользу наиболее дешевой продукции, а в пользу наиболее качественной, которая будет удовлетворять всем требованиям, и гарантировать пользу от ее применения. Поэтому важно изначально понимать и оценивать свои возможности по соблюдению заданного качества.

- Высокоэффективная маркетинговая стратегия.

Помимо того, что необходимо создать качественную продукцию, не менее важно уметь ее продать на рынке, привлечь внимание покупателя. Кроме того, правильные маркетинговые решения могут сделать запоминаемым не только конкретный продукт, но и компанию в целом.

- Менеджмент

Правильное и качественное руководство и управление персоналом, четкое распределение обязанностей, грамотная организационная структура повышают конкурентоспособность компании.

Подводя итог, следует сказать, что конкурентные преимущества предприятия в рыночной экономике, могут оказывать максимально эффективное влияние на ее деятельность, спрос, и прибыль. Конкурентоспособность представляет собой совокупность различных факторов, оказывающих влияние как извне, подразумевая под собой деятельность внешней по отношению к предприятию среды, так и характеристик самого предприятия, внутренних факторов конкурентоспособности.

¹ Маркетинг : учебник и практикум для среднего профессионального образования / Т. А. Лукичёва [и др.] ; под редакцией Т. А. Лукичёвой, Н. Н. Молчанова. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 370 с. — (Профессиональное образование). — ISBN 978-5-534-06970-9. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/516614> (дата обращения: 22.02.2023).

² Портер, М. Конкурентная стратегия: Методика анализа отраслей И конкурентов: пер. с англ. / М. Портер. — 4-е изд. — Москва: Альпина Паблишер, 2012. — 387 с.

³ Елиферов, В.Г. Бизнес-процессы: Регламентация и управление: Учебник / В.Г. Елиферов. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2013. - 319 с.

FACTORS AFFECTING THE COMPETITIVENESS OF THE ENTERPRISE

© 2023 Selina Evelina Vitalievna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: evaselina@mail.ru

Keywords: market economy, competitiveness, competitiveness factors, competitor analysis, competitive struggle, competitive advantage, internal factors, external factors.

The article is devoted to the analysis of factors affecting the competitiveness of the enterprise, their competent application. The relevance of this topic follows from the fact that the use of these factors at the enterprise significantly helps the management to make important decisions regarding the future fate of the enterprise, increase awareness and consumer confidence in it, maximize profits. The definition of the concept of "competitiveness" and its significance are given.

ТЕОРИЯ ИГР В ОБЛАСТИ БАНКРОТСТВА И СТАНОВЛЕНИЯ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ

© 2023 Симаева Софья Вячеславна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: sofiasimaeva2003@gmail.com

© 2023 Арзикаян Диана Артаваздовна*
студент

Самарский государственный экономический университет

Ключевые слова: теория игр, банкротство, конкурсное производство, платежеспособность, эффективность управления, выплаты по обязательствам, задолженность.

В статье рассматриваются варианты для конкурсного производства коммерческих банков и их становления на основе выявления стратегий теории игр. Теория игр получила широкое применение в экономической и банковской сферах, поэтому авторы считают целесообразным проанализировать возможные преимущества и недостатки применения теории игр на этапе конкурсного производства коммерческих банков и формирования конкурентоспособного банка.

Воздействие внешней среды влияет на работу любых банков и иных организаций, потому что, являясь разнородной средой, внешние обстоятельства по-разному оказывают влияние на деятельность банков. Стоит отметить, что данное влияние может носить как положительный, так и вредящий характер.

Например, внешняя среда может как дать дополнительные ресурсы банкам, так и оставить коммерческие банки без дополнительных ресурсов, что способствует потерям банка.

Влияние окружающей среды подразделяется на влияние внешней окружающей среды (макросреды) и внутренней среды (микросреды).

Микросреда является набором факторов, влияющих на банковскую среду, при этом включенных в банковскую среду. К ним относятся:

- Клиенты банка;
- Конкуренты, т.е. другие банки;
- Государственные органы, контролирующие деятельность коммерческих банков;
- Лица, которые заинтересованы в качественной работе банка, например, акционеры.

Макросреда – сторонние факторы, влияющие на деятельность банков. В них входят:

- Экономические факторы, например, покупательная способность граждан, от которой зависит, какие кредиты будут брать граждане;

* Научный руководитель – **Курганова Мария Владимировна**, кандидат экономических наук, доцент.

- Политические факторы, которые заключаются в существовании нормативно-правовых актов, ограничивающих свободу действия кредитно-денежных учреждений;

- Техничко-экономические факторы, содержание которых заключается в наличие научно-технического прогресса и развитии науки, что способствует развитию банковского сектора в том числе.

Воздействие, оказываемое на коммерческие банки, вынуждает составлять стратегии действий в условиях обширного влияния различных факторов, что позволяет сделать теория игр.

В основном теория игр получила широкое применение в условиях нормального функционирования коммерческих банков, но в условиях банкротства данный метод используется крайне редко или не используется совсем. Авторы считают, что это крайне неверно, так как банкротство представляет собой яркий конфликт, для решения которого необходимо понимать, с какой стратегией больше вероятность получить преимущества в данном вопросе. Этим и занимается теория игр.

Теория игр - ситуация, в которой необходимо просчитать все возможные варианты для того чтобы знать, какой выигрыш можно получить при использовании оппонентами различных стратегий.

Теория игр с точки зрения математической модели состоит в выборе для каждого игрока определенной стратегии, в соответствии с которой и будут приниматься дальнейшие решения, что позволяет просчитать выигрыш сторон.

Теория игр подходит для анализа не всех ситуаций, она имеет свои ограничения:

- Ситуации, в которых игроки имеют различное представление об обстоятельствах игры, что осложняет действие теории игр;

- Существование большого количества точек равновесия, которое расширяет ситуации успешных вариантов игры, что снижает эффективность действия теории игр;

- Игра проходит успешно, когда существует устойчивая зависимость между игроками.

Наиболее ярко можно рассмотреть действие теории игр на практике в ситуации конкурсного производства коммерческих банков. Конкурсное производство – этап банкротства коммерческих банков. Первым этапом в конкурсном производстве коммерческих банков является, как и во всех других «играх» выявление стратегий участников «игры». Участниками будут является сами коммерческие банки, их должники, кредиторы, комитет кредиторов, Центральный Банк и другие. Теорию игр можно применить в данной ситуации потому, что ограничено количество стратегий каждого игрока. Конкурсное производство является игрой с множеством ходов и для того, чтобы просчитать каждый шаг следует использовать теорию игр.

Мы привели общую характеристику применения теории игр в конкурсном производстве коммерческих банков, теперь согласно Положению «О представителе конкурсного управляющего (ликвидатора) финансовой организацией» приведем конкретные примеры применения теории игр в данной области.

Поиск, изъятие и возврат средств коммерческого банка, который находится на стадии конкурсного производства банкротства. Возврат средств происходит с целью дальнейшей ликвидации. Основным игроком с доминирующей стратегией является конкурсный управляющий, так как он может получить наибольшую выгоду из процедуры возврата и выявления денежных средств банка. Вне зависимости от действий других игроков конкурсный

управляющий способен из государственных процедур выиграть наибольшее количество преимуществ для себя.

Банкротство банка на стадии конкурсного производства с воздействием третьих лиц. В данной ситуации речь идет о взаимодействии с должниками или кредиторами, а также иными третьими лицами, которые пользовались услугами банка или предоставляли ему денежные средства. В подобных случаях среди всего разнообразия стратегий разумнее всего будет подчиниться Равновесию Неша, суть которого состоит в невозможности увеличения выигрыша одной стороной без ответных действий другой стороны. Такой исход наиболее успешен, так как имеются несколько решений, которые для каждой стороны в отдельности будут являться приемлемыми, например, при банкротстве для банков один исход будет более выигрышным, но для Федеральной Налоговой Службы такой исход может оказаться сомнительным. Здесь необходимо взаимодействие сторон и действие со-обща. В таком случае есть возможность прийти к ситуации Парето, что позволит всем участникам игры получить свой выигрыш. Но если компромисс между сторонами не будет достигнуто, то можно прибегнуть к помощи третьей стороны – Арбитражного суда.

В конкурсном производстве коммерческих банков необходимо, как и в других играх вывести ряд стратегий, которые будут наиболее выигрышными подходящими для данной ситуации. В ситуациях, касающихся конкурсного производства коммерческих банков, существует множество признаков, позволяющих сделать вывод, что теория игр более, чем другие пути развития событий, подходит для анализирования ситуаций, поэтому выбор теории игр будет наиболее точным и подходящим.

Сделать подобный вывод нам позволяет наличие следующих признаков, свойственных для теории игр: конфликт множества сторон, которые пытаются отстоять свои интересы в ситуации банкротства коммерческих банков, это и государство, и сами банки, и потребители, а также системы платежей, которая состоит в наличие обязательств банка по отношению к потребителям.

Далее перейдем к этапу становления коммерческого банка, как конкурентоспособного предприятия с использованием теории игр. В данном случае «игра» основана на существовании двух игроков, первым из которых является сам коммерческий банк, а вторым – целая группа коммерческих банков, составляющих ему конкуренцию. Конкуренты выделялись на основе таких факторов как: активы, обязательства, уставной капитал, сумма меж-банковских кредитов и т.д.

Для формирования стратегии используются данные, которые находятся в открытом доступе и предположения, которые делаются на основе возможностей банков, так как только для исследуемого банка имеется большее количество информации.

При этом банк устанавливает целью максимизацию процентного дохода и увеличение доли кредитов и депозитов в общем объеме. Планирование в банковском секторе затруднительно, поскольку этот рынок очень подвижен, поэтому самый оптимальный срок планирования – 2 года, так как чаще всего кредитование и размещение средств на депозитах не превышает двух лет, бывают и иные сроки, но прогнозирование будет неточным, если взять больший отрезок времени.

Для построения итоговой модели необходимо было составить целевую функцию, которая включала бы в себя большинство важных критериев. После анализа факторов, вли-

яющих на конкурентоспособность коммерческого банка, можно определить вид итоговой функции.

$$D = -5720000\ln(x_1) - 106429\ln(x_2) + 389223,7\ln(x_3) + 596454,8\ln(x_4) - 1779946(x_5^{0,6895})(x_6^{0,4287})(x_7^{1,0381})(x_8^{1,9101}), \text{ где}$$

- X1 – ставка банка на депозиты в национальной валюте;
- X2 – ставка банка на депозиты в иностранной валюте;
- X3 – ставка банка на кредиты в национальной валюте;
- X4 – ставка банка на кредиты в иностранной валюте;
- X5 – ставка конкурентов на депозиты в национальной валюте;
- X6 – ставка конкурентов на депозиты в иностранной валюте;
- X7 – ставка конкурентов на кредиты в национальной валюте;
- X8 – ставка конкурентов на кредиты в иностранной валюте;
- D- процентный доход.

Основные показатели модели

Номер п/п	Кредиты в национальной валюте X3	Кредиты в иностранной валюте X4	Депозиты в национальной валюте X1	Депозиты в иностранной валюте X2
1	13,9	9,0	6,0	3,7
2	13,9	9,0	6,0	9,8
3	13,9	9,0	16,8	3,7
4	13,9	9,0	16,8	9,8
5	13,9	12,4	6,0	3,7
6	13,9	12,4	6,0	9,8
7	13,9	12,4	16,8	3,7
8	13,9	12,4	16,8	9,8
9	27,2	9,0	6,0	3,7
10	27,2	9,0	6,0	9,8

В данной функции вероятность ошибки при вычислении процентного дохода составляет 10,09%, что позволяет в дальнейшем использовать данную функцию в дальнейшем при вычислении конкурентоспособности коммерческого банка.

Также для поиска оптимального варианта использовался принцип гарантированного результата, который заключается в поиске стратегии при самых неблагоприятных действиях конкурентов.

Из данных таблицы следует, что самыми неблагоприятными действиями со стороны конкурентов будут установление процента на депозит в национальной валюте в размере 16,75%, а в иностранной – 9,84%, а по кредитам: в национальной валюте – 27,2%, а в иностранной – 12,37%.

Таким образом, теория игр качественно проявляет себя в определении стратегии конкурсного производства коммерческих банков, а также в определении наиболее подходящей стратегии банка на этапе его становления. Поэтому следует обратить пристальное внимание на эффективность теории игр в данных ситуациях.

¹ Смирнов В.Д., Колокольчиков А.В. Теория игр в жизни и бизнесе / В.Д. Смирнов, А.В. Колокольчиков // Вестник науки и образования №12 (90), Часть 1, 2020. С. 30-32.

² Ганичева А.В., Ганичев А.В. Модели теории игр в экономике и бизнесе / А.В. Ганичева, А.В. Ганичев // Эпохи науки, 2019. №20. С. 581-584.

³ Курганова М.В., Выбор стратегии поведения компании в условиях неопределенности // Наука XXI века: актуальные направления развития. 2021. №1-1. С. 441-445.

⁴ Курганова М.В., Нуйкина Е.Ю., Макаров С.И., Севастьянова С.А., Сизиков А.П. Методы оптимальных решений (экономико-математические методы и моделирование): учебное пособие Москва: КНОРУС, 2022. – 300 с.

GAME THEORY IN THE FIELD OF BANKRUPTCY AND THE FORMATION OF COMMERCIAL BANKS

© 2023 Simaeva Sofya Vyacheslavna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: sofiasimaeva2003@gmail.com

© 2023 Arzikyan Diana Artavazdovna
Student

Samara State University of Economics

Keywords: game theory, bankruptcy, bankruptcy proceedings, solvency, management efficiency, payments on obligations, debt.

In this article, the authors will consider options for the bankruptcy proceedings of commercial banks and their formation based on the identification of game theory strategies. Game theory has been widely used in the economic and banking sector, so we consider it appropriate to analyze the possible advantages and disadvantages of game theory at the stage of competitive production of commercial banks and the formation of a competitive bank.

АНАЛИЗ СЦЕНАРИЕВ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТА КАК МЕТОД ОПРЕДЕЛЕНИЯ ВЛИЯНИЯ РИСКОВ НА ЕГО ЭФФЕКТИВНОСТЬ

© 2023 Смахтина Ангелина Юрьевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: smahtina2055@mail.ru

Ключевые слова: инвестиционный проект, анализ чувствительности проекта, сценарии инвестиционного проекта, экономическая эффективность, анализ рисков.

При разработке инвестиционного проекта необходимо наметить несколько вариантов развития событий, чтобы определить, как изменения факторов внешней среды скажутся на результатах его реализации. Для этих целей применяется сценарный анализ. Данному методу посвящена настоящая статья.

Любой инвестиционный проект подвержен рискам, наступление которых повлечет за собой в зависимости от вида риска и степени его проявления различные варианты развития событий и, как следствие, приведет к разным результатам эффективности заложенных в проект решений.

Инвестиционные риски зависят от ряда факторов, являющихся динамичными по своей природе и оказывающих неодинаковое влияние на различные проекты, что требует индивидуального подхода к оценке их воздействия. При этом необходимо учитывать качество и объем исходной информации, свойственной отдельным этапам реализации проекта и определяющей технико-экономические показатели проекта. Именно от качества и достоверности данных зависит уровень риска по проекту, для определения которого используют такие стандарты как: «Cost estimate classification system - as applied in engineering, procurement, and construction for the process industries» (AACE International Recommended Practice No. 18R-97) или «Cost estimating guide for program and project management» (DOE G 430.1-1X April 2004, U.S. Department of Energy).

Влияние рисков на инвестиционный проект необходимо оценивать для того, чтобы принимать более взвешенное решение в отношении того, какие меры защиты следует предпринимать во избежание потерь. Для достижения этой цели необходимо провести обзор ключевых рисков по проекту и определить конкретные мероприятия по их снижению.

Традиционно используется определенный набор методов анализа сценариев развития событий при инвестировании средств, среди которых можно выделить следующие:

1. Анализ «что, если» (анализ факторов улучшения и ухудшения базового сценария проекта). Область применения метода включает в себя: анализ диапазона отклонений показателей экономической эффективности проекта, оценку основных факторов или рисков,

* Научный руководитель – **Чудаева Александра Александровна**, кандидат экономических наук, доцент.

изменяющих проект, и т.п. Проводится для целей демонстрации возможных оптимистичных и пессимистичных оценок ключевых показателей экономической эффективности при реалистичных изменениях определенных факторов проекта.²

Определение факторов следует начинать с анализа внешней и внутренней среды, в которой реализуется проект. Для выявления факторов могут использоваться: результаты и опыт других или реализованных аналогичных проектов, перечень типовых рисков (при наличии), результаты мониторинга и анализа отклонений по проекту (или аналогичным проектам) за предыдущие отчетные периоды, реестр предпосылок инвестиционного проекта, перечень дополнительных источников ценности проекта (при наличии), результаты анализа чувствительности и диапазоны возможного варьирования показателей.

Анализ факторов улучшения базовой оценки инвестиционного проекта необходимо сделать следующие шаги:

- Отобрать основные факторы улучшения базовой оценки проекта;
- Определить наиболее вероятное значение факторов улучшения;
- Произвести расчет изменения NPV в разрезе каждого выбранного фактора. Оценку влияния каждого фактора на положительное изменение NPV стоит учитывать, включая влияние прочих улучшающих факторов;
- Построить горизонтальную диаграмму, на которой отобразить изменения NPV. Факторные изменения NPV располагаются так, чтобы те параметры, по которым изменение NPV наиболее вероятно, находились ближе к столбцу NPV базовой оценки. При одинаковой вероятности факторов ближе к столбцу NPV базовой оценки необходимо располагать факторы, по которым изменение NPV наибольшее.

Анализ факторов ухудшения базовой оценки инвестиционного проекта необходимо сделать следующие шаги: идентифицировать основные факторы ухудшения базовой оценки проекта, определить наиболее вероятное значение факторов ухудшения, рассчитать изменения NPV по каждому из выбранных факторов. При этом влияние факторов ухудшения на NPV оценивается с учетом прочих факторов ухудшения. Далее необходимо построить горизонтальную диаграмму, на которой отобразить изменения NPV. Факторные изменения NPV располагаются так, чтобы те параметры, по которым изменение NPV наиболее вероятно, находились ближе к столбцу NPV базовой оценки. При одинаковой вероятности факторов ближе к столбцу NPV базовой оценки необходимо располагать факторы, по которым изменение NPV наибольшее.

2. Анализ чувствительности, предполагающий оценку изменений результатов проекта из-за влияния основных факторов. На проект могут влиять один или сразу несколько факторов. При проведении анализа чувствительности проводится анализ рисков, влияющих на конечные результаты, включая анализ все возможных вариантов отклонений от показателей инвестиционного проекта, включая устойчивость.

Во время анализа попеременно производится модификация нескольких факторов. Очередность изменяемых факторов исходит из их влияния на NPV. После изменения всех факторов вновь производят расчет NPV.

После изменения выбранных фактов, изменяют лишь одну переменную, что позволяет отсеять другие факторы рискового влияния, которые воздействуют на конечный результат. Таким образом выбираются те переменные, которые могут быть наиболее рискованными для всего инвестиционного проекта.

Проведение анализа чувствительности всегда проводится с использованием количественной оценки. При этом, чаще всего выбор падает на такие переменные, как объем производства, цена единицы продукции, объем продаж, все виды себестоимости и факторы на нее влияющие. Также могут быть использованы показатели сроков поставок, недоставок, снижения уровня запасов, сокращения маржи, а также в индивидуальных случаях выбираются другие переменные³

Качественная оценка проводится в случаях, когда количественная оценка рисков не может быть достигнута корректна. Такими рисками являются следующие: репутационные, социальные, риски изменения качества работ и влияющие на точность принимаемых решений, которые сложно подвергнуть экономической оценке, риски отсутствия квалифицированного персонала, риски, связанные с условиями труда и т.п. Уровень воздействия рисков на проведение качественной оценки определяется при помощи экспертного метода или с применения любых существующих методик (например, использование опросников и анкет, SWOT-анализ, метод Дельфи и т.п.).

Для построения графика «торнадо» необходимо:

1. Отобрать основные факторы риска, по отношению к которым будет производиться анализ чувствительности NPV, по критериям наибольшей вероятности изменения и наибольшему влиянию на NPV. При этом минимальным набором факторов для анализа чувствительности являются: сроки реализации проекта, капитальные затраты, стоимость приобретения актива/лицензии/вхождения в проект (если применимо), объем производства/объем продаж, цена продукции/маржа продаж, налоговые выплаты, штрафы, тарифы и т.п., операционные расходы. С учетом специфики проекта минимальный набор факторов может быть расширен.

2. Оценить в каком диапазоне могут находиться эти факторы (наилучшее и наихудшее значение фактора с точки зрения влияния на NPV). Значения каждого из факторов должны быть реалистичным и подкрепляться коротким обоснованием причин, по которым они могут возникнуть и величины воздействия (отклонения). Примерами источников данных для оценки диапазона изменения факторов могут являться исторические данные, альтернативные макроэкономические предположки.

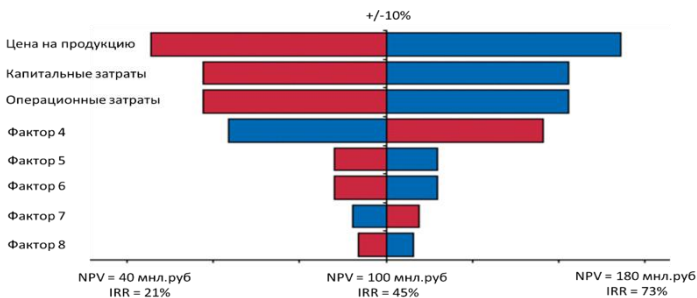


Рис. Анализ чувствительности к ключевым факторам на графике «торнадо»

3. Построить вертикальную диаграмму (см. рисунок), на которой отобразить изменение NPV по каждому из выбранных факторов. Влияние факторов на NPV оценивается

независимо. Факторные изменения NPV сортируются так, чтобы те параметры, по которым изменение NPV больше, находились в диаграмме выше, а по которым меньше - ниже.

В отдельных случаях возможно проведение анализа с использованием:

1. Анализа сценариев, т.е. оценки влияния различных наборов сценариев, предусматривающих одновременное (параллельное) и непротиворечивое (реалистическое) изменение факторов проекта.

Применяется для оценки рисков, влияющих на несколько показателей проекта одновременно, анализа устойчивости к одновременному изменению нескольких показателей, проведения стресс-теста ключевых показателей эффективности инвестиционного проекта;

2. Анализа дерева решений, включающего оценку среднего результата для отдельных сценариев, которые могут произойти в будущем. Применяется для оценки альтернативных вариантов решений, анализа пути развития событий и т.п.

3. Анализа точек безубыточности инвестиционного проекта. Для данного анализа первоначально находится точка безубыточности проекта по одному из ключевых факторов, т.е. проводится оценка ключевого фактора, при котором NPV проекта равна 0. Влияние такого фактора на NPV оценивается вне зависимости от изменения остальных ключевых факторов.

Приведенные выше методы анализа не должны входить в противоречие с рисками инвестиционного проекта, а наоборот должны оценивать влияние их реализации на ключевые показатели его эффективности.⁴

Общими рекомендациями по оценке влияния рисков на экономическую эффективность инвестиционного проекта являются следующие:

1. Оценка рисков выполняется, как минимум, для базового варианта реализации проекта. Для внутренних рисков (рисков, подлежащих управлению на уровне проекта), имеющих высокую вероятность возникновения целесообразно включать мероприятия по управлению ими в базовый вариант реализации.

2. Количественная оценка, в большинстве случаев, проводится на основе финансовой модели бизнес-проекта и основывается на изучении изменения чистой приведенной стоимости (NPV). В этом случае, значение NPV с учетом воздействия риска сопоставляется с NPV по базовому сценарию реализации проекта.

3. При проведении анализа чувствительности и анализа «что если» следует рассматривать факторы, на которые оказывают влияние идентифицированные риски проекта.

4. Результаты анализа чувствительности следует использовать для оценки уровня воздействия непредсказуемых рисков, о проявлении которых отсутствуют данные в предшествующих периодах^{5,6}.

¹ ГОСТ Р 58771-2019 Менеджмент риска. Технологии оценки риска

² Полтева Т.В. Анализ чувствительности как важнейшая составляющая инвестиционного анализа // Электронный научно-практический журнал Гуманитарные научные исследования. №12. 2016

³ Энциклопедия Альт-Инвест «Анализ чувствительности в финансовых моделях»

⁴ Романенко О.О. Риски инвестиционного проекта // Вопросы науки и образования. 2017. №6 (7)

⁵ Власова, Е. Ю. Направления включения инвестиционных рисков в расчеты экономической эффективности инвестиционных проектов / Е. Ю. Власова, Я. М. Гришина, А. А. Чудаева // . – 2018. – № 2. – С. 51-57. – EDN VMMKCV.

⁶ Чудаева, А. А. Отражение рисков в расчетах экономической эффективности инвестиционных проектов, направленных на развитие производства / А. А. Чудаева, Н. В. Никитина // Экономика и предпринимательство. – 2018. – № 9(98). – С. 959-963. – EDN YVFCCL.

ANALYSIS OF INVESTMENT PROJECT SCENARIOS AS A METHOD OF DETERMINING THE IMPACT OF RISKS ON ITS EFFECTIVENESS

© 2023 Smakhtina Angelina Yurievna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: smahtina2055@mail.ru

Keywords: investment project, project sensitivity analysis, investment project scenarios, economic efficiency, risk analysis.

When developing an investment project, it is necessary to determine several scenarios in order to determine how changes in environmental factors will affect the results of its implementation. Scenario analysis is used for these purposes. This article is devoted to this method.

ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА РАСЧЕТОВ ПО НАЛОГУ НА ПРИБЫЛЬ И ПРИМЕНЕНИЯ ПБУ 18/02 НА ПРЕДПРИЯТИЯХ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

© 2023 Соколова Диана Григорьевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: dianasokolovad555@mail.ru

Ключевые слова: налог на прибыль, учет расчетов по налогу на прибыль, ПБУ 18/02, отложенный налоговый актив, отложенное налоговое обязательство.

Статья посвящена исследованию особенностей учета расчетов по налогу на прибыль и образования отложенных налоговых активов и отложенных налоговых обязательств, анализу применения ПБУ 18/02 на предприятиях Самарской области, а также изучению структуры отложенных налоговых активов и отложенных налоговых обязательств в данных организациях.

В настоящее время прибыль – это одно из самых важных понятий в экономике, поскольку её получение является главной целью деятельности любого предприятия. Прибыль подлежит налогообложению, в связи с этим у современного бухгалтера появилась ещё одна обязанность – вести учёт расчётов по налогу на прибыль. Важно отметить, что данный процесс имеет ряд трудностей, поскольку он совмещает в себе два вида учёта: финансовый и налоговый, каждый из которых имеет свои особенности⁵. Таким образом, бухгалтер должен грамотно и системно подойти к вопросу организации учёта прибыли и налога на прибыль, поскольку неточности и ошибки в налоговой декларации могут привести к выездной налоговой проверке органами ФНС и привлечению к ответственности⁶. Иными словами, можно сделать вывод о том, что в современной экономике бухгалтерский учёт расчётов по налогу на прибыль не теряет своей актуальности и очень важен для каждой организации.

Говоря о теоретических особенностях прибыли, важно отметить, что данный показатель формируется как разница между доходами и расходами организации. В бухгалтерском учёте существует несколько видов прибыли, однако наиболее значимым является прибыль до налогообложения (бухгалтерская прибыль)². Именно она является тем показателем, от которого и зависят дальнейшие расчёты по налогу на прибыль³. Важно отметить, что данный вид прибыли рассчитывается исходя из правил бухгалтерского учёта, которые закреплены в Положениях по бухгалтерскому учёту (ПБУ). Однако Налоговым кодексом РФ определяются свои особенности учёта такого показателя. Прибыль, учитываемая в соответствии с Налоговым кодексом – это налоговая прибыль.

Разница между бухгалтерской и налоговой прибылью обусловлена различиями в правилах их учета, установленных ПБУ и Налоговым кодексом. К ним можно отнести отличия

* Научный руководитель – **Корнеева Татьяна Анатольевна**, доктор экономических наук, профессор.

в учёте выручки, амортизации основных средств, формирования себестоимости готовой продукции, резервов по сомнительным долгам, оценочных обязательств, переоценки активов и т.д. Подобные расхождения ведут к постоянным и временным разницам⁴. Постоянные разницы образуют постоянный налоговый расход (доход) по налогу на прибыль, который увеличивает (уменьшает) платежи по налогу на прибыль в данном отчётном периоде. Временные разницы являются доходами и расходами, которые формируют бухгалтерскую прибыль в одном отчётном периоде, а налоговую прибыль в другом. Вычитаемые временные разницы уменьшают сумму платежа по налогу на прибыль, а налогооблагаемые временные разницы, наоборот, увеличивают такой платеж. Вычитаемые временные разницы образуют ОНА, а налогооблагаемые временные разницы – ОНО ¹. Для того, чтобы изучить, как ПБУ 18/02 применяется на практике и что является причиной возникновения ОНА и ОНО, была проанализирована годовая бухгалтерская отчётность за 2021 год нескольких предприятий Самарской области.

ПАО «Самараэнерго» – это компания, занимающаяся энергоснабжением в Самарской области. Общая сумма налога на прибыль за 2021 год составила 238 403 тыс. руб., ОНА – 557 546 тыс. руб., а ОНО – 149 652 тыс. руб. В пояснениях к отчётности раскрыты те различия в бухгалтерском и налоговом учётах, которые привели к возникновению ОНА и ОНО (рис.1 и рис.2)



Рис. 1. Различия, обусловившие возникновение отложенных налоговых активов ПАО «Самараэнерго» по состоянию на 2021 год

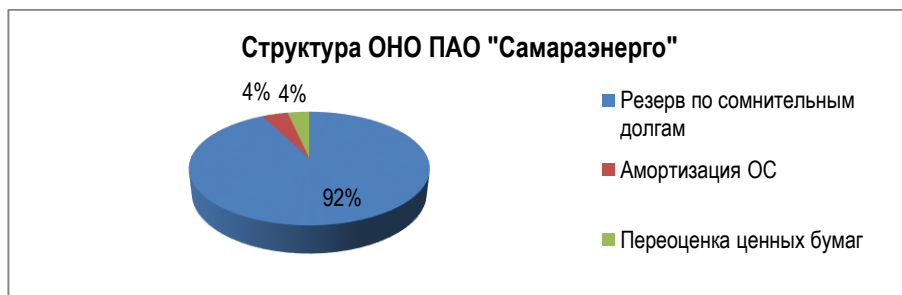


Рис. 2. Различия, обусловившие возникновение отложенных налоговых обязательств ПАО «Самараэнерго» по состоянию на 2021 год

Изучив данные диаграммы, можно сделать вывод о том, что основной причиной формирования как ОНА, так и ОНО в ПАО «Самараэнерго» является различия в учёте резерва по сомнительным долгам и переоценке ценных бумаг. Это связано с тем, что, во-первых, в бухгалтерском и налоговом учётах существует разный подход к определению резерва по сомнительным долгам. А во-вторых, расхождения в переоценке ценных бумаг обусловлено тем, что суммы дооценки (уценки) в бухгалтерском учёте будут относиться на прочий доход (расход), а в рамках налогового учёта переоценка ценных бумаг не проводится.

ПАО «ОДК-Кузнецов» – компания, занимающаяся производством двигателей летательных аппаратов. При изучении отчётности этого предприятия за 2021 год было установлено, что налог на прибыль составил 397 196 тыс. руб., сумма ОНА – 6 330 157 тыс. руб., а ОНО – 2 653 912. На рисунках 3 и 4 представлены различия в учёте объектов для целей бухгалтерского учёта и целей налогообложения.

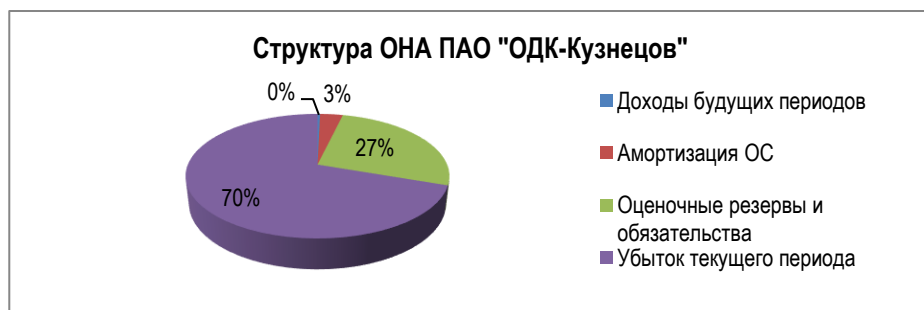


Рис. 3. Различия, обусловившие возникновение отложенных налоговых активов ПАО «ОДК-Кузнецов» по состоянию на 2021 год

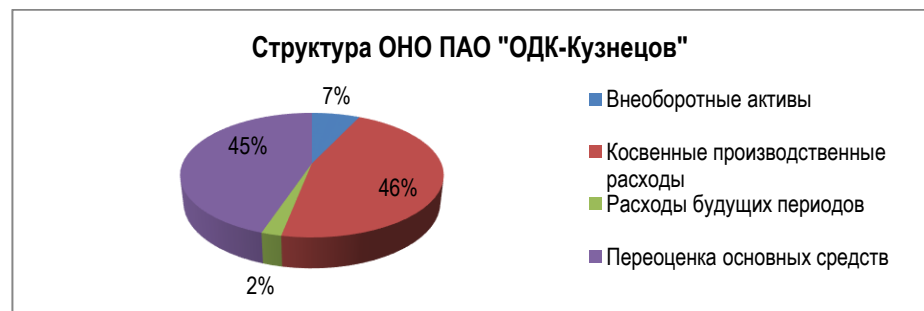


Рис. 4. Различия, обусловившие возникновение отложенных налоговых обязательств ПАО «ОДК-Кузнецов» по состоянию на 2021 год

Полученная информация свидетельствует о том, что основная причина возникновения ОНА в ПАО «ОДК-Кузнецов» – это отличия в учёте убытка текущего периода. Говоря про ОНО, стоит отметить две основные предпосылки формирования ОНО – это различия в учёте косвенных производственных расходов, а также переоценки основных средств.

Важно подчеркнуть, что в составе оценочных резервов и обязательств, которые также влияют на образование ОНА, можно выделить резерв по сомнительным долгам. Таким образом, во все двух ранее рассмотренных компаниях отличия в учёте именно резерва по сомнительным долгам так или иначе привели к появлению ОНА и ОНО. Подводя итог, стоит отметить, что в настоящее время прибыль – это один из важнейших показателей для предприятия, от которого зависит не только его дальнейшая деятельность, но и объём государственного бюджета за счёт уплаты компанией налога на прибыль. По этой причине современный бухгалтер обязан грамотно вести учёт расчётов по налогу на прибыль в соответствии с ПБУ 18/02. Анализ отчётности двух организаций Самарской области позволил сделать вывод о том, что несоответствие правил учёта резервов по сомнительным долгам в целях бухгалтерского учёта и в целях налогообложения является самой частой и распространённой причиной появления временных разниц.

¹ Приказ Минфина России от 19.11.2002 N 114н (ред. от 20.11.2018) "Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету "Учет расчетов по налогу на прибыль организаций" ПБУ 18/02" [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_40313 (дата обращения: 16.03.2023) – Текст: электронный.

² Корнеева, Т. А. Внутрихозяйственный контроль налогообложения прибыли как инструмент управления риском инновационной деятельности предприятия / Т. А. Корнеева, И. А. Плаксина // Аудит и финансовый анализ. – 2010. – № 6. – С. 17-25. – EDN NBIEWB.

³ Назаров, М.А. Оценка налоговой нагрузки на малый и средний бизнес в Самарской области / М.А. Назаров, О.Л. Михалева // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2016. № 12 (146). С. 41-47.

⁴ Оломская, Е. В. ПБУ 18/02: Основы применения балансового метода / Е. В. Оломская, А. А. Аксентьев // Международный бухгалтерский учет. – 2020. – Т. 23, № 12(474). – С. 1356-1382.

⁵ ОЦЕНКА ВЛИЯНИЯ ЦИФРОВИЗАЦИИ НА НАЛОГОВОЕ АДМИНИСТРИРОВАНИЕ Михалева О.Л. Экономика и управление: научно-практический журнал. 2020. № 4 (154). С. 74-77. DOI: 10.34773/EU.2020.4.16

⁶ Полякова Е.А, Агеева Е. С. Организация учётного процесса расчётов с бюджетом по налогу на прибыль в современных экономических условиях// Е.А. Полякова, Е.С. Агеева //Вестник евразийской науки. 2021. – № 6.

FEATURES OF ACCOUNTING FOR INCOME TAX CALCULATIONS AND THE APPLICATION OF PBU 18/02 AT ENTERPRISES OF THE SAMARA REGION

© 2023 Sokolova Diana Grigorievna
Student

Samara State University of Economics

E-mail: dianasokolovad555@mail.ru

Keywords: income tax, accounting for income tax calculations, PBU 18/02, deferred tax asset, deferred tax liability.

The article is devoted to the study of the peculiarities of accounting for income tax calculations and the formation of deferred tax assets and deferred tax liabilities, as well as the analysis of the application of PBU 18/02 at enterprises of the Samara region and the study of the structure of deferred tax assets and deferred tax liabilities in these organizations.

СОВРЕМЕННЫЕ ОСОБЕННОСТИ ИННОВАЦИОННЫХ И ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ В РОССИЙСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

© 2023 Стрельцов Алексей Викторович
доктор экономических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: dmms7@rambler.ru

Ключевые слова: инвестиции, предприятие, импорт, промышленность, инструменты.

В статье исследуются особенности современной инновационной и инвестиционной деятельности предприятий, формируемой в условиях повышенных требований к обеспечению их успешности и результативности под влиянием процессов цифровизации. Показаны микро- и макроэкономические проблемы, связанные с инвестиционной деятельностью отдельных предприятий, недостаточностью платежеспособного спроса, разрывом традиционных производственных кооперационных связей, частым отсутствием разработок перспективной продукции.

Современные особенности организации инвестиционной деятельности в промышленности характеризуются ее явным несоответствием не только вновь возникшим тенденциям и нормам эффективности, сложившимся в мировой хозяйственной практике, но и требованиям нормального функционирования воспроизводственного процесса, обеспечения необходимых темпов производственного и, особенно, перспективного инновационного развития¹. Можно отметить целый ряд диспропорций в инвестиционной сфере предприятий промышленности, начиная от макроэкономических, таких как:

- не отвечающее современным условиям соотношение между потреблением и накоплением,
- заметные диспропорции в отраслевой структуре инвестиций,
- неоптимальные соотношения между объемом внутренних инвестиций и вывозом капитала и др.

Есть и значительные проблемы микроэкономические, связанные с инвестиционной деятельностью отдельных предприятий, недостаточностью платежеспособного спроса, низким уровнем цифровой трансформации, разрывом производственных кооперационных связей, отсутствием разработок глобально конкурентоспособной продукции. Среди важных ограничивающих обстоятельств можно отметить то, что в настоящее время ни один из традиционных для рыночной экономики инструментов привлечения инвестиций в текущих условиях не выполняет в должной мере свои функции. Предприятиям очень сложно получить кредит на приемлемых условиях, возможности фондового рынка ограничены по целому ряду причин, собственные источники средств также не способны выполнять функции инвестиционных ресурсов по причинам:

- амортизация – в связи с нехваткой средств для пополнения оборотного капитала,
- прибыль – из-за неустойчивого финансового состояния многих отечественных промышленных предприятий.

Некоторое исключение из этого представляют ряд «сырьевых» компаний-монополистов, рентабельность деятельности которых значительно выше средних значений по национальной экономике. Но это и является проявлением вышеназванных диспропорций, в частности, в отраслевой структуре инвестиций. Можно выделить и такую важную проблему, как отсутствие системного подхода к модернизации промышленности. С одной стороны, имеется достаточно проработанная законодательно-нормативная база, в основе которой находятся Законы «О промышленной политике»², «О государственно-частном партнерстве»³ и др., принимаются стратегии разного вида, например, «Стратегия научно-технологического развития РФ»⁴, федеральные целевые программы. С другой – многие из этих документов так и не заработали или заработали частично, по федеральным целевым программам не соблюдаются плановые объемы финансирования и, соответственно, сроки реализации. А главное, нет взаимной координации документов, отсутствует комплексная программа модернизации промышленности, которая должна объединить в себе все вышеназванные стратегии и программы. Отсутствует и государственный орган управления, основной функцией которого должна стать разработка такой программы модернизации и контроль за ее реализацией.

В качестве важного признака систематизации особенностей инновационных и инвестиционных процессов в российской промышленности можно выделить макроэкономические. Имеются в виду характеристики и тенденции изменения как отечественной экономики в целом, так и современные радикальные изменения глобальной экономики. Приспособление отечественной экономики к этим изменившимся условиям вызывает и неустойчивую динамику макроэкономических показателей, таких как валовой внутренний продукт, темпы инфляции, объем промышленного производства. В этих условиях предприятиям и другим инвесторам невыгодно реализовывать инвестиционные проекты с большим и даже средним сроком окупаемости и невысокой доходности. А именно такие проекты типичны большинству отраслей промышленности, реализующих изготовление изделий с длинным производственным циклом.

Следует учитывать и связанный с динамикой данных макроэкономических показателей уровень неопределенности и риска. В результате собственники предприятий ориентированы на краткосрочную перспективу, получение «быстрого» дохода в ущерб реализации долгосрочных инвестиционных проектов. Эта тенденция ускоряет и темпы вывоза капитала, причем даже не только получаемой прибыли, но и частично и амортизации, необходимой для простого воспроизводства существующего производственного аппарата. Некоторые инвестиции в таких условиях, конечно, осуществляются, но в основном для поддержания производства. Нельзя не отметить, что несмотря на такие макроэкономические условия, ряд компаний все-таки осуществляет достаточно масштабные инвестиции, опираясь на господдержку. Это, преимущественно, сырьевые, нефтяные и газовые корпорации, имеющие в целом гарантированный рынок сбыта. Частично это обусловлено и спецификой данных отраслей, в частности, особенностями освоения месторождений, которая предполагает построение инвестиционного плана на десятки лет. В то же время в свои перерабатывающие подразделения данные корпорации также не спешат инвестировать, хотя изменением требований по экологии, стандартов по выбросам вредных веществ государство заставляет эти интегрированные компании вкладывать средства в модернизацию своих перерабатывающих заводов.

К числу макроэкономических характеристик, существенно влияющих на инвестиционную деятельность отечественных предприятий, можно отнести и распространение в современных условиях различного рода санкционных и других нерыночных ограничений в политико-экономической плоскости. На инвестиционную активность отечественных предприятий они влияют двояко. С одной стороны, значительно ужесточаются условия доступа к внешнему финансированию, суживаются возможности приобретения новых технологий, оборудования, организации производственной, научно-исследовательской, опытно-конструкторской кооперации. Это существенно снижает уровень инвестиционной активности предприятий. С другой – проявляется тенденция и к его росту. Она определяется тем, что существенно возрастает необходимость проведения импортозамещения, причем в относительно короткие сроки, по важным причинам.

Во-первых, государство и бизнес должны организовать соответствующее финансовое обеспечение проектов импортозамещения. При этом следует учитывать, что цели этих проектов не только получение прибыли (дохода) согласно классической теории эффективности инвестиций. Поскольку импортировалась преимущественно наукоемкая высокотехнологичная продукция, организация ее производства на отечественных предприятиях по импортозамещению позволит провести их модернизацию, обновить технико-технологические возможности отечественной промышленности.

Во-вторых, роль государственных структур должна состоять в планировании импортозамещения, координации его проектов и контроля их выполнения. В настоящее время государственные структуры не вполне эффективно выполняют эти задачи, поскольку уже наметилась тенденция, когда вместо работ по импортозамещению отечественные предприятия и интегрированные компании просто пытаются сменить поставщика импортируемой продукции, закупая последнюю с худшим качеством и уровнем новизны. Причем такую же, которую при должном внимании к вопросам организации производства могли бы выпускать сами в отечественных условиях. В результате отечественная промышленность рискует упустить шанс на технологическую модернизацию производства. Но сделать это можно только при координирующей и регулирующей роли государства.

Значительное присутствие на рынке импортных товаров определяется также и тем, что многие проекты модернизации производства за последнее десятилетие в отечественной промышленности были реализованы в кооперации опять же с транснациональными корпорациями из западных промышленно развитых стран. При их осуществлении иностранные участники, как правило, ставили условия выбора в пользу определенной зарубежной технологии, оборудования, комплектующих. В результате и продукция, изготовленная на отечественных предприятиях, в преобладающей части изготовлялась с импортных деталей и во многих случаях выпускалась на рынок под зарубежным брендом. Современные нерыночные ограничения в экономике затруднили использование этих брендов, данного механизма обеспечения производства, а в аналогичные отечественные разработки за данные годы инвестиции не осуществлялись.

К числу важнейшей рыночной характеристики можно отнести и довольно низкий платежеспособный спрос отечественных потребителей. Последние можно разделить на три группы: промежуточные потребители с возможностью высокодоходного экспорта своей продукции, потребители – организации ВПК, финансируемые за счет выполнения госзаказа, а также прочие промежуточные и конечные потребители, использующие только внут-

ренные рыночные условия хозяйствования. Первые обеспечивают довольно высокий уровень платежеспособного спроса, но ориентированы на высококачественную и, как показывает практика, имиджевую продукцию премиального сегмента, организация производства для данных потребителей требует большого объема инвестиций, причем не только в производство, но и для преодоления значительных «входных барьеров» на рынок.

Вывод. Необходима скорейшая организация собственного производства комплектующих технически сложной продукции, ранее закупавшихся по импорту, готовых изделий различных отраслей, ранее не выпускавших отечественной промышленностью или производимых не с должным качеством. Нельзя не учитывать в современных условиях и необходимость существенного увеличения выпуска продукции и предприятиями ВПК. Все это требует резкого увеличения объема инвестиций, причем на всех стадиях инновационно-инвестиционного цикла, от этапов НИОКР до серийного производства. И в этом особая роль принадлежит государственным структурам управления экономикой.

¹ Бурлакова А.П., Скворцова Г.Г. Инвестиционное обеспечение инновационного обновления основного капитала// Креативная экономика. Т. 8. - № 4. – 2018.

² Федеральный закон от 31 декабря 2014 г. N 488-ФЗ "О промышленной политике в Российской Федерации" (с изменениями и дополнениями)//Информационно-правовая система «Гарант». <https://base.garant.ru/70833138/89300effb84a59912210b23abe10a68f/> Дата обращения: 20.03.2023.

³ Федеральный закон "О государственно-частном партнерстве, муниципально-частном партнерстве в Российской Федерации и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации" от 13.07.2015 N 224-ФЗ (последняя редакция)/ www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_182660/. Дата обращения: 20.03.2023.

⁴ Стратегия научно-технологического развития Российской Федерации. Утв. Указом Президента Российской Федерации от 01.12.2016 г. № 642//www.kremlin.ru/acts/bank/41449. Дата обращения: 20.03.2023.

MODERN FEATURES OF INNOVATIVE AND INVESTMENT PROCESSES IN THE RUSSIAN INDUSTRY

© 2023 Streltsov Alexey Viktorovich
Doctor of Economics, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: dmms7@rambler.ru

Keywords: investments, enterprise, import, industry, tools.

The article examines the features of modern innovative and investment activities of enterprises formed in conditions of increased requirements to ensure their success and effectiveness under the influence of digitalization processes. The micro- and macroeconomic problems associated with the investment activity of individual enterprises, the lack of effective demand, the rupture of traditional production cooperative ties, the frequent lack of development of promising products are shown.

ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ КОНЦЕНТРАЦИИ НА РЫНКЕ ЦЕННЫХ БУМАГ РОССИИ С УЧЕТОМ ГЕОПОЛИТИЧЕСКОЙ СИТУАЦИИ

© 2023 Субеев Захар Тагирович*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: soubeev72@list.ru

Ключевые слова: инвестиции, российский рынок ценных бумаг, фондовый рынок, концентрация, экономический кризис, геополитическая нестабильность.

В статье описываются сущность и виды концентрации РЦБ, раскрывается понятие конкуренции на рынке ценных бумаг. Обоснована необходимость государственного регулирования и стимулирования рынка финансов с целью эффективного функционирования рынка ценных бумаг. Затрагиваются новейшие вызовы и проблемы, такие как зависимость российской экономики от западных санкций, несовершенство государственного регулирования, нестабильность геополитической ситуации в мире.

На фондовом рынке проводится огромное число финансовых операций: торговля ценными бумагами, облигациями, валютами; на продажу выставляются активы различных компаний; меняется динамика цен, происходят сделки с контрактами; передача акций, их выпуск и налогообложение. В итоге часть инвесторов и профессиональных участников рынка получают прибыль, а остальная часть – убыток. Несовершенная конкуренция более реальная основа отношений в экономике. При несовершенной конкуренции субъекты могут влиять на ценообразование, то есть искусственно воздействовать на уровень цен. На финансовом рынке это явление называется концентрация⁴. В данной работе дается определение конкуренции и концентрации на рынке ценных бумаг. Обосновывается необходимость государственного регулирования и стимулирования рынка финансов с целью развития экономики.

Исследования показали, что российский рынок ценных бумаг имеет спекулятивный характер¹². Учитывая это, считаем актуальным показать в данной работе отсутствие приспособленности РЦБ к потребностям реального сектора экономики. Этого можно достичь с помощью использования сегмента коллективного инвестирования в качестве схемы организации инвестиционного процесса, который предполагает мобилизацию денежных средств средних и малых инвесторов и вывод их на рынок с помощью механизма коллективного инвестирования. Для такого исхода в России соблюдается два условия. Во-первых, интерес населения концентрируется в желании разместить свои сбережения надежно и доходно. Если рассматривать эти сбережения в качестве потенциального источника финансовых ресурсов, то они являются реальной альтернативой иностранных ин-

* Научный руководитель – Коновалова Мария Евгеньевна, доктор экономических наук, профессор.

вестиций в экономику РФ. Во-вторых, отечественные предприятия нуждаются в источниках финансирования¹⁰. Мы считаем, что необходимо переориентировать рынок ценных бумаг в России от спекулятивного направления к инвестиционному.

Ценная бумага – это документ, который подлежит строгой отчетности и корректному оформлению. Она является объектом отношений на финансовом рынке, который подтверждает имущественные права владельца. Существует много видов ценных бумаг. От этого и выстраивается классификация рынков.

На данный момент в России ценных бумаги обращаются на не связанных между собой рынках. Необходимо начать создавать самостоятельную инфраструктуру российского рынка. С другой стороны – спрос со стороны инвесторов на разные бумаги очень отличается. Отдельные эмитенты представляют собой высоколиквидные акции, а остальные имеют акции, которые неликвидны и пользуются низким спросом. Следовательно, существует некое выделение обособленной группы ценных бумаг, на которые имеется местный, локализованный спрос. Это и называется концентрация. Итак, концентрация на рынке ценных бумаг – это доминирующая доля крупных продавцов, имеющее подавляющее большинство на данном рынке.

Геополитическая напряженность и экономические санкции существенно влияют на финансовый рынок с более высокой концентрацией. Рынок считается не развитым, если на небольшое количество эмитентов приходится большая часть сделок на рынке. Кроме того, концентрация на рынке ценных бумаг ведет к систематическому риску. Чем рынок концентрированнее, тем сильнее он реагирует на рыночные шоки, а, следовательно, инвесторам тяжелее диверсифицировать свой портфель. Это также ведет к увеличению риска инвесторов и других игроков рынка.

Анализировать концентрацию на рынке ценных бумаг – это задача статистического исследования группы. Локализация обращения ценных бумаг на рынке ведёт к неравномерности распределения. Неравномерны не только инвестиции, но и доход, капитал, трудовые ресурсы.

Равным образом сложившаяся структура степени концентрации и централизации может быть рассчитана за определенный период времени. Рассчитать данный показатель можно как за месяц, так и за день, но это уже будет являться моментным значением. Нужно учитывать, что судить о степени концентрации можно только если выбранный день является типичным для рассматриваемого периода. Это связано с тем, что концентрация рынка не имеет тенденции к быстрому изменению, и дневная оценка будет являться показательной. Повседневная практика показывает, что главная проблема развития рынка – это неудовлетворительные знания о конкуренции на рынке ценных бумаг как раз при растущей концентрации на этом рынке⁹. Для стабильной экономики в целом нужно макроэкономическое равновесие, которое достигается путём привлечения финансовых ресурсов от инвесторов. Кроме этого, рынок должен обеспечивать оптимальное использование привлечённых средств с целью повышения эффективности.

Несомненно, высокая концентрация ведет к пагубным последствиям для всей системы и рынка, в частности. Еще это усугубляется тем, что в Российской Федерации экономика и рынок ценных бумаг в данное время пребывают на стадии становления. Из вышесказанного можно сделать вывод о том, что высокая концентрация на фондовом рынке в России

негативно сказывается на экономической ситуации и может повлечь за собой большие проблемы.

Необходимо принимать во внимание, что тенденция к монополизации ведет к развитию рынка и высококонкурентные отношения между участниками фондового рынка строятся в рамках перечисленных отраслей: депозитарии, реестродержатели, информационные агентства, организаторы и участники торгов. Для каждой из перечисленных отраслей характерен различный уровень монополизации. Для развитых стран в плане фондовых рынков на сегодняшний день присуще монополии депозитариев, для услуг организаторов – дуополии, для услуг информационных агентств – олигополии. В нашей стране монополия в отраслях профессиональных участников рынка немногим ниже, чем в развитых странах. Но с каждым годом эта разница уменьшается.

Концентрация на рынке ценных бумаг имеет двойственный характер. Во-первых, рынок аккумулирует в себе новых эмитентов, для которых данная деятельность становится главной. Во-вторых, крупнейшие и могущественные профессионалы, непосредственно, на фондовом рынке имеют тенденцию к выделению из общей массы. Следовательно, капитализация гигантов растет из-за поглощения и слияния. Другими словами, можно сказать, что обнаруживаются системы торговли, которые обслуживают главенствующую часть операций на рынке. Следствием является то, что возникают торговые системы, обслуживающие большую долю всевозможных операций. В результате на фондовом рынке появляются торговые системы, которые обслуживают крупную долю всех операций на рынке.

Опишем процесс государственного регулирования РЦБ в России. Во-первых, к деятельности профессиональных участников рынка предъявляются жесткие требования, а сама деятельность стандартизируется. Во-вторых, выпуски эмиссионных ценных бумаг регистрируются государством. Обязательства эмитентов находятся под контролем, также контролируется соблюдение условий торговли. В-третьих, деятельность на рынке ценных бумаг профессиональные участники не смогут вести без лицензии, попытки незаконной торговли пресекаются. Контролируется соблюдение прав эмитентами и профессиональными участниками рынка, разрабатывается система защиты прав владельцев³. В современной России для большинства инвесторов рынок стал более безопасным, так как усилился контроль со стороны государства и регулируемых органов.

Программное обеспечение, используемое при торговле ценными бумагами, постоянно совершенствуется, что способствует развитию рынка. С распространением Internet-технологий инвесторы могут торговать бумагами и выставлять сделки из любой точки мира. Программы и приложения могут устанавливаться на любые устройства – мобильные и стационарные. Устройства должны только иметь выход в Internet. Как правило компьютеризация современных процессов торговли на рынке ценных бумаг имеет проблемы с шифрованием информации, вопросы разработки более надежных способов передачи, задачи повышения защиты и сохранности финансовых и персональных данных. Сейчас в России этап ускоренного развития рынка ценных бумаг, появление новых финансовых инструментов, системы онлайн-торговли, создание современной инфраструктура рынка⁷.

С помощью методов госрегулирования между профессиональными участниками рынка поддерживается порядок в их деятельности и проводимых операциях⁵. Можно сказать, что рынок ценных бумаг преследует важнейшую, присущую ему функцию – распределение капитала среди участников рынка. Рынок показывает, в каких отраслях в перспек-

тиве будут доходы, а какие не имеют будущего. Разумным инвесторам выгоднее вкладывать в наиболее доходные и менее рискованные ценные бумаги. К сожалению, на российском рынке подобных ценных бумаг не много, поэтому капитал распределяется неравномерно. Этот процесс и ведет к концентрации.

В заключении отметим, что в настоящее время концентрация на российском рынке ценных бумаг – это одна из важнейших проблем экономики России. Накопительный эффект санкционного давления, геополитических конфликтов, недружественного поведения бывших экономических партнеров может привести к тому, что экономика России скатится в кризисное состояние⁶. Инвесторы станут вкладывать деньги очень неравномерно, что повлияет на общее макроэкономическое состояние.

Государственное регулирование призвано способствовать эффективному развитию и функционированию рынка ценных бумаг.

¹ Федеральный закон от 22.04.1996 № 39-ФЗ (ред. от 26.07.2019) «О рынке ценных бумаг».

² Федеральный закон от 26.12.1995 № 208-ФЗ (ред. от 15.04.2019) «Об акционерных обществах».

³ Федеральный закон «О защите прав и законных интересов инвесторов на рынке ценных бумаг» от 05.03.1999 № 46-ФЗ (последняя редакция).

⁴ Берзон, Н.И. Рынок ценных бумаг: учебник для вузов / под общей редакцией Н.И. Берзона. – 5-е изд., перераб. и доп. – Москва : Издательство Юрайт, 2020. – 514 с. – (Высшее образование). – Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. – URL: <https://urait.ru/bcode/449663> (дата обращения: 22.01.2023).

⁵ Белов, В.А. Государственное регулирование рынка ценных бумаг / В. А. Белов. - М.: Высшая школа, 2019. - 352 с.

⁶ Бударина, Н.А. Рынок прямых иностранных инвестиций России: основные тенденции и проблемы в условиях нестабильности мировой экономики / Н. А. Бударина, Р. С. Прокопович // Инновации и инвестиции. – 2019. – № 7. – С. 36-40.

⁷ Воробьева, А.В. Фондовый рынок России в современных условиях: проблемы и перспективы развития / А. В. Воробьева, И. А. Дикарева // Экономика и бизнес: теория и практика. – №5(1). – 2019.

⁸ Капканщиков, С.Г. Государственное регулирование экономики / КноРус - М., 2018. – 528 с.

⁹ Катасонов, В.Ю. Инвестиционный потенциал хозяйственной деятельности. Макроэкономический и финансово-кредитный аспекты / В.Ю. Катасонов. – М.: МГИМО – Университет, 2018. – 320 с.

¹⁰ Липсиц, И. В. Инвестиционный анализ. Подготовка и оценка инвестиций в реальные активы: Учебник / И. В. Липсиц, В. В. Коссов. – М.: НИЦ ИНФРА-М, 2017. - 320 с.

¹¹ Маркелова К. С. Государственное регулирование рынка ценных бумаг // Молодой ученый. – 2019. – №13. – С. 197-199. – URL <https://moluch.ru/archive/251/57551>. (дата обращения: 01.03.2023).

¹² Полозова А.А. Анализ потенциала российского фондового рынка / А. А. Полозова // Наука и образование сегодня. – 2020. - №1. – С. 24-26.

¹³ Суховарина В. Государственные ценные бумаги. Российский и мировой опыт. 09.03.2020. Открытый журнал – инвестиции и трейдинг, финансовое планирование [сайт]. – URL: <https://journal.open-broker.ru/economy/gosudarstvennye-cennye-bumagi> (дата обращения: 21.01.2023).

STATE REGULATION OF CONCENTRATION IN THE RUSSIAN SECURITIES MARKET TAKING INTO ACCOUNT THE GEOPOLITICAL SITUATION

© 2023 Subeev Zakhar Tagirovich
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: soubeev72@list.ru

Keywords: investments, Russian securities market, stock market, concentration, economic crisis, geopolitical instability.

The article describes the essence and types of concentration, reveals the concept of competition in the securities market. The need for state regulation and stimulation of the finance market in order to effectively operate the securities market is justified. The latest challenges and problems are touched upon, such as the dependence of the Russian economy on Western sanctions, the imperfection of state regulation, and the instability of the geopolitical situation in the world.

ОЦЕНКА ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПАО БАНК «ФК ОТКРЫТИЕ»

© 2023 Сукаева Алина Салаватовна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: sukaeva14@gmail.com

Ключевые слова: ПАО Банк «ФК Открытие», финансовый анализ, финансовые коэффициенты, балансовые показатели, финансовая устойчивость ПАО Банк «ФК Открытие».

В статье проведен сравнительный анализ значений финансовых показателей ПАО Банк «ФК Открытие» за 2019–2021 годы, а именно операционных доходов, операционных расходов, процентных доходов, процентных расходов, чистых процентных доходов, чистых комиссионных доходов, чистой прибыли. Рассмотрев финансовые коэффициенты и балансовые показатели, автор выявил наиболее финансово устойчивый период, а также наименее прибыльный период. Кроме этого, в статье рассмотрены предлагаемые ПАО Банк «ФК Открытие» услуги и сервисы.

Публичное акционерное общество Банк «Финансовая корпорация Открытие» – российская финансовая организация, предоставляющая множество различных услуг и сервисов. Обращаясь в данный банк, можно получить следующий перечень услуг: кредитование, страхование, инвестиции, обслуживание VIP-клиентов, поддержка предпринимателей и управление активами.

ПАО Банк «ФК Открытие» предоставляет широкий спектр услуг и продуктов. В первую очередь отметим банковские карты. Их насчитывается около 10 видов кредитных и 19 видов дебетовых. Самыми популярными кредитными картами являются: «РЖД», Travel и «Лукойл», а наибольшую привлекательность среди дебетовых карт набирают OpenCard, «Лукойл», «Смарт Карта» и «Универсальная».

На официальном сайте банка «Открытие» представлено 9 накопительных программ на суммы в диапазоне от 100 до 10 000 000 руб. с доходностью от 0,01 до 8 % на период размещения до 6 лет. Вклады в данном банке делятся на рублёвые и на валютные¹.

Банк предоставляет 10 программ кредитов на сумму от 50 000 до 999 000 000 руб., на срок от полугода до 4 лет и 9 месяцев по процентной ставке от 9 до 20%. Ипотека, в свою очередь, имеет 6 видов на суммы в диапазоне от 500 000 до 30 000 000 руб., период составляет от года до 30 лет, под процент от 9 до 12,2.

Банк «ФК Открытие» также включает в свою деятельность реализацию социальных проектов и участие в различных благотворительных программах. Данный банк старается финансово поддерживать благоустройство окружающей среды, а также важно отметить проводимые акции в честь праздников на территории Российской Федерации.

В таблице 1 представлен ряд финансовых показателей, а именно:

* Научный руководитель – **Русакова Екатерина Викторовна**, кандидат экономических наук, доцент.

- процентный доход, который включает в себя средства, получаемы от ссуд, от вложений в ценные бумаги, а также от вкладов и от услуг по финансовой аренде;
- чистый комиссионный доход, который включает в себя комиссии за проведение различных финансовых операций;
- операционные доходы включают в себя денежные средства, получаемые от неосновной деятельности банка, это могут быть, например, торговые операции.

Таблица 1

Финансовые показатели, млрд руб.²

Показатель / год	2019	2020	2021
Процентный доход	151	168	206
Процентные расходы	87	82	84
Операционный доход банка (без учёта резервов под обесценение активов)	149	165	196
Операционный расход	67	66	72
Чистый процентный доход	65	87	122
Чистый комиссионный доход	27	27	33
Чистая прибыль	44	82	85

В 2021 году наблюдается значительный рост процентного дохода в сравнении с 2019 годом на 36,4 %. Если сравнивать процентные доходы 2021 года с 2020 годом, то наблюдается также рост на 22,6%. За период с 2019-2021 год наибольший показатель чистого процентного дохода замечен в 2021 году и составил 122 млрд руб.

Чистый комиссионный доход, который в 2021 году превышает показатели 2019 и 2020 года на 22,2%. В 2021 году наблюдается значительный прирост чистой прибыли по сравнению с 2019 и 2020 годом, а именно составляет 93,2% и 3,7% соответственно.

Таким образом, по всем представленным финансовым показателям в 2021 году в банке «ФК Открытие» замечена положительная динамика, что говорит об успешной его деятельности.

Важно отметить, что с 2019 года по 2021 год по всем показателям наблюдается рост, а именно кредитный портфель в 2021 году по сравнению с 2019 годом вырос на 57,8 %. Рост данного показателя, свидетельствует о том, что ПАО Банк «ФК Открытие» имеет высокую востребованность в своих услугах и заинтересованность клиентов. Стоит отметить постоянный рост такого показателя, как собственные средства. В 2021 году по сравнению с 2019 и 2020 годом наблюдается прирост на 13% и на 3% соответственно³. Увеличение собственных средств, говорит о финансовой устойчивости ПАО Банка «ФК Открытие» (таблица 2).

Таблица 2

Балансовые показатели, млрд руб.⁴

Год	Кредитный портфель	Средства клиентов	Собственные средства	Процентные активы	Резервы
2019	1341	1818	325	3264	13,5
2020	1714	1972	357	3370,2	17,7
2021	2116	2404	367	4110	18,7

Рассмотрим финансовые коэффициенты, которые необходимо рассчитать, основываясь на данных, представленных в таблицах 1 и 2. Расчет производится по формулам, представленным в таблице 3.

В первую очередь, важно отметить такой показатель, как CIR. С 2019 по 2021 год замечается его постепенное значительное снижение, а именно в 2021 году по сравнению с 2019 годом на 29,2%. Это говорит о том, что с каждым годом ПАО Банк «ФК Открытие» всё меньше тратит средств на амортизацию, административные расходы, заработную плату работникам и так далее. Таким образом, банк «ФК Открытие» ведёт безубыточную деятельность.

Теперь рассмотрим финансовую устойчивость банка, которая определяется показателем COR. Основываясь на данных таблицы 3, можно сказать, о том, что в 2021 году банк был наиболее финансово устойчив по сравнению с двумя предыдущими годами. Снижение показателя COR является благоприятным, так как происходит снижение рисков по отдельным кредитам.

Следующим важным коэффициентом является чистая процентная маржа (NIM), наибольшее значение наблюдается в 2021 году и составляет 3%. За три года чистая процентная маржа незначительно, но увеличивалась, это говорит об эффективном проведении банком активных операций.

Перейдём к рассмотрению рентабельности собственного капитала (ROE). В 2021 году по сравнению с 2019 и 2020 годом наблюдается прирост на 71,8% и 0,9% соответственно. В 2020 году произошло наибольшее увеличение данного показателя по сравнению с 2019 годом, а именно на 70,4%. Но в 2021 году зафиксировано самое наибольшее значение за период с 2019 по 2021 год.

Таким образом, положительная динамика показателя ROE в 2021 году говорит об эффективном использовании собственного капитала ПАО Банком «ФК Открытие».

Таблица 3

Финансовые коэффициенты, %

Показатели	Формулы	2019	2020	2021
CIR – отношение операционных расходов к доходам	$CIR = \frac{\text{операционные расходы}}{\text{операционные доходы}}$	57,6	48,8	40,8
COR – стоимость риска	$COR = \frac{\text{резервы}}{\text{кредитный портфель}}$	1,0	1,1	0,88
NIM – чистая процентная маржа	$NIM = \frac{\text{чистые процентные доходы}}{\text{процентные активы}}$	2,0	2,6	3,0
ROE – рентабельность капитала	$ROE = \frac{\text{чистая прибыль}}{\text{собственный капитал}}$	13,5	23	23,2

Успешная деятельность ПАО Банка «ФК Открытие» связана с тем, что он предоставляет достаточно крупный и обширный спектр услуг по приемлемым и удовлетворяющим требованиям общества условиям. Кроме этого, банк развивается в следующих направлениях: корпоративное, инвестиционное, розничное, МСБ и Private Banking. Также Банк «ФК Открытие» постоянно проводит расширение различных программ, например, 18 февраля 2023 года ею становится программа лояльности МАКС.

Таким образом, банк «ФК Открытие» является достаточно престижным и финансово устойчивым банком, предоставляющим услуги и сервисы для многих категорий граждан по различным условиям. Банк имеет около 400 офисов на территории Российской Федерации.

Проанализировав ряд финансовых показателей, можно сделать вывод о том, что наибольшее значение чистой прибыли наблюдалось в 2021 году. Существенная положительная динамика данного показателя замечена в 2020 году, что связано с ростом кредитного портфеля и резервов. В 2019 году чистая прибыль имеет наименьшую величину, так как в 2017 году банк «Открытие» попал под санацию регулятора, которая завершилась в 2019 году. Если говорить об основных балансовых показателях, то важно отметить их постоянный рост, который позволяет сделать вывод о стабильном развитии банка и его высокой конкурентоспособности. Также важно отметить финансовые коэффициенты, которые с полной уверенностью позволяют сделать вывод об эффективности деятельности банка и его финансовой устойчивости. Наибольшая финансовая устойчивость наблюдалась в 2021 году, в котором началось постепенное восстановление в постковидный период. Также такой вывод позволяет сделать показатель COR, который определяет стоимость риска. В 2021 году его значение составило 0,88, что меньше значений предыдущих годов, что объясняется мировым кризисом банковской сферы и введением санкций.

¹ Дибров, М. Услуги, продукты и вся информация о банке «Открытие»/ М. Дибров// BANKIR.A.S.[сайт]. – 2021. – URL: <https://bankiras.ru/bank-otkrytie> (дата обращения: 28.02.2023).

² Годовой отчёт за 2021 год ПАО Банка «ФК Открытие». URL: https://ir.open.ru/reports?from=main_footer (дата обращения: 28.02.2023).

³ Отчётность ПАО Банк «ФК Открытие». URL: <https://cbr.ru/finorg/foinfo/reports/?ogm=1027739019208> (дата обращения: 28.02.2023).

⁴ Годовой отчёт за 2019 год ПАО Банка «ФК Открытие». URL: <http://bank-otkrytie-report.linestest.com/> (дата обращения: 28.02.2023).

FINANCIAL SUSTAINABILITY ASSESSMENT OF PJSC BANK «FC OTKRITIE»

© 2023 Sukaeva Alina Salavatovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: sukaeva14@gmail.com

Keywords: PJSC Bank «FC Otkritie», financial analysis, financial ratios, balance sheet figures, financial stability of PJSC Bank «FC Otkritie».

The article provides a comparative analysis of the financial indicators of Otkritie FC Bank for 2019-2021, namely operating income, operating expenses, interest income, interest expenses, net interest income, net commission income, net profit. Having considered financial ratios and balance sheet indicators, the most financially stable period was identified, as well as the least profitable period. In addition, the article discusses the services and services offered by the bank «FC Otkritie».

ДИСКУССИОННЫЕ ВОПРОСЫ ВЫБОРА ПОДХОДОВ К РАСКРЫТИЮ ИНФОРМАЦИИ ПО СЕГМЕНТАМ

© 2023 Татаровская Татьяна Евгеньевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: tatarovskaya.tatyana@gmail.com

Ключевые слова: операционные сегменты, финансовая отчетность, раскрытие информации, системно-компонентный подход, риск-ориентированный подход, риск.

Статья посвящена исследованию подходов к раскрытию информации по сегментам экономических субъектов. По результатам анализа законодательных норм, информации, представленной в бухгалтерской (финансовой) отчетности, составленной по требованиям МСФО, ПАО «ГМК «Норильский никель» за 2022 г., сделан вывод о целесообразности сочетания системно-компонентного и риск-ориентированного подходов.

Многопрофильный характер финансово-хозяйственной деятельности экономических субъектов в современных условиях встречается повсеместно. Диверсификация как метод управления рисками направлен на расширение ассортимента готовой продукции и товаров, а также выведение деятельности на новые территории (регионы, страны). Практика подтверждает, что подобная стратегия оправдывает себя: достаточно обратиться к результатам деятельности как транснациональных компаний, так и субъектов бизнеса малого и среднего звена. В частности, благодаря диверсификации происходит распределение ряда рисков между несколькими направлениями бизнеса и территориями ведения деятельности, выявляются те области, в которые целесообразнее всего осуществлять инвестиции и передавать ресурсы, используются общие каналы сбыта, повышается конкурентоспособность готовой продукции и товаров и т.д.¹

С точки зрения ведения бухгалтерского учета, осуществления контроля и проведения аналитических процедур в результате диверсификации в рамках бизнес-модели формируются обособленные блоки информации об отдельных направлениях деятельности экономического субъекта в отдельных географических зонах. Такая информация в рамках бухгалтерской (финансовой) отчетности представляется в виде информации по сегментам или сегментной отчетности.

Согласно действующему законодательству, под сегментом понимается компонент деятельности коммерческой организации, от которой она может получать экономические выгоды и на которую может нести расходы (производство готовой продукции, оказание услуги, выполнение работ).² Кроме того, сегмент характеризуется подверженностью к рискам, отличным от рисков по другим компонентам деятельности данного экономического субъекта.³

Исходя из тех критериев агрегирования, согласно которым выделяются операционные сегменты, можно сделать вывод об использовании системно-компонентного подхода, под

которым понимается изучение экономических явлений посредством выявления компонентов, из которых состоит исследуемая система, а также их особенностей. В контексте деятельности субъекта бизнеса под системой следует понимать непосредственно сам экономический субъект, а под компонентами те направления и географические области ведения деятельности, которые согласно действующему законодательству трактуются как операционные сегменты.

При этом необходимо обратить внимание на то, что в МСФО 8 «Операционные сегменты» указывается подверженность деятельности сегмента определенным рискам. В ПБУ 12/2010 «Информация по сегментам» никакой отсылки к рискам нет. Следовательно, с позиций отечественных регуляторов данный аспект игнорируется. Однако такая позиция является дискуссионной, поскольку риск-ориентированный подход к раскрытию информации в финансовой отчетности позволяет сделать ее более достоверной и полезной для стейкхолдеров, обеспечивая их необходимым массивом данных для принятия различного рода решений.

Таким образом, анализируя российское и зарубежное законодательство в вопросах раскрытия информации по сегментам возможно утверждать, что наблюдается сочетание системно-компонентного и риск-ориентированного подходов. И если первый подход достаточно широко внедрен в данном направлении, то информация о рисках представляется в финансовой отчетности достаточно разрозненно и требует проведения большой аналитической работы с целью создания единой картины для понимания бизнес-модели.⁴

Рассмотрим данную авторскую позицию на примере годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности ПАО «ГМК «Норильский никель» за 2022 г., подготовленной согласно требованиям Российских стандартов бухгалтерского учета (далее – БФО по РСБУ), и консолидированной финансовой отчетности данной компании за год, закончившийся 31 декабря 2022 г., подготовленной согласно требованиям Международных стандартов финансовой отчетности (далее – ФО по МСФО).⁵

В разделе 6 «Информация по сегментам» БФО по РСБУ указывается, что основой выделения сегментов является организационная структура компании. В соответствии с принятой позицией выделяются следующие отчетные сегменты:

- Заполярный филиал – место расположения активов Заполярного филиала, г. Норильск, Красноярский край;
- Главный офис – место расположения активов обособленного подразделения в г. Москве;
- Прочие - активы всех других обособленных подразделений ПАО «ГМК «Норильский никель».

В разделе 6 «Сегменты» ФО по МСФО указывается, что основой выделения сегментов являются внутренние отчеты по компонентам экономического субъекта, которые регулярно анализируются Правлением. В соответствии с принятой позицией выделяются следующие отчетные сегменты:

- Сегмент Группа ГМК (основное производство в части добычи, переработки и металлургии, а также транспортные услуги, энергетика, ремонт и техническое обслуживание на территории полуострова Таймыр);
- Сегмент Южный кластер (отдельная часть производства по добыче и обогащению металлосодержащей руды на территории полуострова Таймыр);

- Сегмент Группа КГМК (горно-обогатительное производство, металлургия, энергетика, деятельность по разведке полезных ископаемых на территории Кольского полуострова);
- Сегмент NN Harjavalta (деятельность по переработке металлопродукции на территории Финляндии);
- Сегмент ГРК Быстринское (деятельность по добыче и обогащению металлосодержащей руды на территории Забайкальского края Российской Федерации);
- Сегмент Прочие добывающие;
- Сегмент Прочие неметаллургические.

Из представленной выше информации возможно сделать вывод о том, что географический признак послужил основой для проведения агрегирования данных и выделения операционных сегментов. Однако в БФО по РСБУ этот признак прослеживается более отчетливо, а в ФО по МСФО добавлены комментарии по направлениям деятельности экономического субъекта (добыча, переработка, обогащение, производство и т.д.).

Анализ пояснений к БФО по РСБУ и ФО по МСФО позволил сделать вывод о том, что подробной информации о рисках в контексте деятельности данных сегментов не представлено. В частности, в текущих условиях недружественных действий со стороны ряда западных государств не приводится информация о рисках для сегмента NN Harjavalta, расположенного в Финляндии.

В пояснениях и примечаниях приводится стандартная формулировка о подверженности деятельности компании ряду финансовых рисков: рыночный риск, кредитный риск, риск ликвидности и другие. При этом отмечается, что в компании используется система управления рисками, которая включает в себя регулярно проводимые аналитические и контрольные процедуры, позволяющие измерять, оценивать и контролировать подверженность компании финансовым и другим рискам, включая их изменение в связи с текущей экономической ситуацией и введением ограничительных мер экономического характера.

Особый интерес вызывает раскрываемая информация о Страновом риске Российской Федерации, который подробно описывается следующими аспектами:

1) в Российской Федерации значительное влияние на все сферы экономики оказывают особенности развивающегося рынка;

2) продолжение развития правовой, налоговой и регуляторной систем, что сопряжено с риском неоднозначности толкования их требований, которые к тому же подвержены частым изменениям;

3) юридические и фискальные преграды создают трудности для ведения бизнеса в Российской Федерации;

4) ограничительные меры экономического характера со стороны США и ЕС и др.

Обособленно раскрывается информация о реконфигурации цепочек поставок и сбыта.

Представленная информация не имеет отсылки к операционным сегментам компании, следовательно, требует проведения детализированного анализа всех аспектов для понимания тех рисков, которые присущи отчетным сегментам.

Безусловно информация о рисках является отчасти коммерческой тайной. Однако представляется целесообразным раскрывать такие сведения с целью повышения инвестиционной привлекательности для стейкхолдеров компании. Например, в контексте раскрываемых финансовых рисков возможно было увязать выделяемые аспекты с деятель-

ностью операционных сегментов. В частности, рекомендуется сформировать пояснения о влиянии валютного риска на деятельность не только зарубежного сегмента NN Harjavalta, расположенного в Финляндии. Такая практика представляется целесообразной и для других сегментов, чья продукция реализуется на экспорт.

С точки зрения кредитного риска и риска ликвидности рекомендуется сформировать пояснения о потребностях тех или иных сегментов в заемных средствах.

Таким образом, при выборе подходов к раскрытию информации о сегментах коммерческой организации, прежде всего, необходимо руководствоваться информационным потребностями пользователей финансовой отчетности (стейкхолдеров). Для принятия решений стейкхолдерам требуется разнообразная информация. Однако не вызывает сомнений необходимость раскрытия данных о рисках, присущих деятельности компании в целом и ее сегментам в частности. Все это позволит стейкхолдерам принимать качественные и эффективные решения, которые напрямую повлияют на деятельность экономического субъекта.

¹ Татаровский, Ю. А. Формирование и анализ системы сбалансированных показателей экономической безопасности предприятия / Ю. А. Татаровский // Экономика и предпринимательство. – 2020. – № 4(117). – С. 941-944. – DOI 10.34925/EIP.2020.117.4.201. – EDN GNVMQH.

² Приказ Минфина России от 08.11.2010 № 143н (ред. от 27.11.2020) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Информация по сегментам» (ПБУ 12/2010)».

³ Международный стандарт финансовой отчетности (IFRS) 8 «Операционные сегменты» (введен в действие на территории Российской Федерации Приказом Минфина России от 28.12.2015 № 217н).

⁴ Татаровский, Ю. А. Анализ платежеспособности и ликвидности бизнеса в управленческом консалтинге / Ю. А. Татаровский, Ю. П. Грабоздин // Экономика и предпринимательство. – 2022. – № 2(139). – С. 892-895. – DOI 10.34925/EIP.2022.139.2.171. – EDN YVZYKY.

⁵ Финансовая отчетность – Норникель. [Электронный ресурс] URL: <https://www.nornickel.ru/investors/disclosure/financials/> (дата обращения: 20.03.2023).

DISCUSSION ISSUES OF CHOOSING APPROACHES TO DISCLOSURE OF INFORMATION BY SEGMENTS

© 2023 Tatarovskaya Tatyana Evgenyevna
PhD in Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: tatarovskaya.tatyana@gmail.com

Keywords: operating segments, financial statements, disclosure of information, system-component approach, risk-oriented approach, risk.

The article is devoted to the study of approaches to disclosure of economic entities information by segments. Based on the results of the analysis of legislative norms, information provided in the accounting (financial) statements prepared in accordance with the requirements of RAS, and in the financial statements prepared in accordance with the requirements of IFRS, PJSC MMC Norilsk Nickel for 2022 the system-component and risk-based approaches combination was recommended.

КАЧЕСТВЕННЫЕ МЕТОДИКИ АНАЛИЗА МАСШТАБА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ: ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ И НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ

© 2023 Татаровский Юрий Алексеевич
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: tatarovsky.yury@yandex.ru

Ключевые слова: анализ бизнеса, масштаб бизнеса, стейкхолдеры, методика анализа Г. Велу.

В статье рассмотрены особенности анализа масштаба предприятия, его отнесения к субъектам малого, среднего и крупного бизнеса. Представлена авторская попытка актуализации методики Г. Велу.

Масштаб предприятия, с позиции проведения анализа бизнеса, является одним из важнейших параметров, так как он формирует тот угол зрения на предприятие и его деятельность, который позволяет получить надежную и релевантную информацию для дальнейшего принятия управленческих решений.

Действительно, интерпретация результатов, пропорций и тенденций деятельности малых предприятий кардинально, а иногда и диаметрально противоположно, отличаются от специфики крупных и даже средних предприятий. Этот тезис важен не только в рамках маркетингового и стратегического, но и в рамках финансового анализа.

Каким бы раскрытый ранее тезис не являлся очевидным, но именно игнорирование масштаба бизнеса, а, вернее, не включение в расчет конкурентных преимуществ и недостатков малых, средних и крупных предприятий, по опыту автора, является одной из ключевых ошибок, которые допускают многие стейкхолдеры: государственные органы¹ в рамках разработки мер поддержки бизнеса, кредиторы с позиции оценки кредитоспособности бизнеса, поставщики, консалтинговые агентства, разработчики программных продуктов и т.п.

С одной стороны, законодательством Российской Федерации (в частности Федеральный закон «О развитии предпринимательства в РФ» от 24.07.2007 г., № 209-ФЗ) разработаны четкие количественные критерии отнесения предприятия к микропредприятию, малому и среднему бизнесу на основе среднесписочной численности персонала, величине дохода за период и доли участия материнских компаний в уставном капитале. Упор на количественные показатели имеет свои безусловные преимущества, в частности однозначность, отражение в отчетности, простота проверки. С другой стороны, в рамках данного подхода игнорируется качественная сторона деятельности предприятий, оценка которой количественными параметрами невозможна. Так, на практике встречаются случаи, когда предприятия осознанно стараются не соответствовать требованиям среднего и крупного бизнеса по количественным параметрам для сохранения возможности получения льгот и преимуществ. Примером этого может служить желание предприятия применять специальные налоговые режимы, для чего происходит дробление бизнеса. И несмотря на то, что данный процесс противоречит отечественному законодательству так как

приводит к получению необоснованной налоговой выгоды, такие случаи широко распространены сегодня. Кроме того, наибольшие различия между предприятиями в зависимости от их масштаба находятся не в количественном выражении, а в качественном²: сложности архитектуры бизнес-процессов, системы управления, применяемых методик менеджмента, аналитических и стратегических возможностей, выстраивания системы взаимоотношений со стейкхолдерами и многое другое.

Актуализация методики анализа масштаба предприятия Г. Велу

Критерий	Малый бизнес	Средний бизнес	Крупный бизнес
Подходы к определению миссии, стратегических и тактических целей бизнеса	Как правило, имеются лишь тактические цели	Имеется представление о миссии бизнеса; хорошо развитое стратегическое и тактическое планирование	Разработанные и четко сформулированные миссия, стратегические и тактические цели
Организационно-управленческая архитектура	Четкая иерархия. Как правило, собственник и члены его семьи являются руководителями	Более сложная управленческая структура с элементами децентрализации, наличие наемных управленцев	Сложная организационная архитектура, ориентированная на специфику деятельности с широким применением средств автоматизации
Система разработки, производства и продвижения продукта	Интуитивная, объединенная, преимущественно отражает идеи собственника	Функции разработки и производства отделены от вопросов продвижения	Развитая и многоуровневая система разработки, производства, продвижения, контроля качества (в т.ч. и внутренней), система обратной связи и комплаенса
Система взаимодействия с ключевыми стейкхолдерами	Интуитивная, основанная на бизнес-контактах и деловой репутации руководителя (собственника)	Разветвленная с системой представителей и контактных лиц	Разветвленная, включающая в том числе работу в области PR и GR
Источники формирования имущества	Собственные средства основателя (членов семьи), краткосрочные займы в банке или у другого физического лица, гранты	Вклады учредителей (акционеров), долгосрочные и краткосрочные заемные средства	Вклады учредителей и акционеров, государственное участие, долгосрочные и краткосрочные обязательства
Раскрытие информации в отчетности^{4,5}	Не раскрывается, либо публикуется в упрощенной форме	Раскрывается в рамках требований законодательства	Раскрывается не только в части бухгалтерской (финансовой) отчетности, но и допускается дополнительная представление дополнительной информации

Источник: Составлено автором по [3]

Таким образом, диалектика качественных и количественных подходов к анализу явлений и процессов бизнеса проявляется не только в аспектах стратегии или определении вероятности банкротства, но и в вопросе определения масштабов бизнеса. При этом крайне важно обеспечить параллельное развитие двух данных подходов: так как чрезмерный упор на количественные характеристики будет сводить процесс анализа к необдуманно высокому уровню шаблонности результатов и невозможности выявлять специфические (индивидуальные) сильные стороны бизнеса; а развитие исключительно качественных методик способно привести к чрезмерному субъективизму результатов, а, учитывая некоторую деградацию фундаментальных знаний ряда управленцев, вовсе к ошибочным суждениям. Поэтому именно симбиоз качественных и количественных методов анализа, основанный на их конкуренции между собой, видится наиболее оптимальным направлением развития аналитических методик и инструментов.

Одной из самых популярных попыток разработки критериев определения масштабов бизнеса принадлежит экономисту Генри Велу³, выделившему следующие классификационные параметры:

- подход к целеполаганию;
- подход к управлению;
- подходы к созданию, производству и продвижению продукта;
- подходы к управлению персоналом;
- источники финансирования.

В целом, данные критерии классификации подходят к современным условиям, но требуют небольшой актуализации, представленной в таблице.

Описанное в таблице не является готовой методикой анализа масштаба бизнеса. Она является лишь шагом к актуализации имеющейся методики к современным условиям. Тем не менее, она содержит в себе важные аспекты деятельности субъектов предпринимательства, что определяет ее научную и практическую значимость.

¹ Татаровская Т.Е. Анализ развития малых и средних производственных предприятий в системе экономической безопасности региона / Татаровская Т.Е., Татаровский Ю.А. // РИСК: Ресурсы, информация, снабжение, конкуренция. – 2018. - № 4. – С. 130-133

² Татаровская Т.Е. Значимость нефинансовой информации с позиций повышения эффективности деятельности предприятия / Т.Е. Татаровская // Проблемы развития предприятий: теория и практика. – 2020. – № 1-1. – С. 181-184.

³ Литая Е.Я. Малые и средние предприятия: критерии и разграничения. Экономический анализ: теория и практика. -2013. - №34 (337). – С. 55- 64

⁴ Наумова, О. А. Развитие методики анализа экологической деятельности организаций химической промышленности / О. А. Наумова, Е. Д. Давтян, К. В. Сиротина // Сибирская финансовая школа. – 2021. – № 3(143). – С. 124-128.

⁵ Корнеева Т.А. Нефинансовая отчетность в системе экономической безопасности нефтегазовых компаний / В.В. Кожухова, Т.А. Корнеева // Проблемы развития предприятий: теория и практика. – 2019 г. - №1-3. – С. 45-48

QUALITATIVE METHODS OF ANALYZING THE SCALE OF THE COMPANY'S ACTIVITIES: CURRENT STATUS AND AREAS OF IMPROVEMENT

© 2023 Tatarovsky Yury Alekseevich
PhD in Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: tatarovsky.yury@yandex.ru

Keywords: business analysis, business scale, stakeholders, Velu analysis methodology.

The article discusses the features of the analysis of the scale of the enterprise, its attribution to the subjects of small, medium and large businesses. The author's attempt to update Velu's methodology is presented.

К ВОПРОСУ О СУЩНОСТИ И ЦЕЛЯХ МАКРОПРУДЕНЦИАЛЬНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ БАНКА РОССИИ

© 2023 Тершукова Марина Борисовна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: marinaterschukova@yandex.ru

© 2023 Абрамов Виталий Сергеевич
аспирант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: abramov1998@mail.ru

Ключевые слова: макропруденциальное регулирование, Банк России, системный риск, финансовая стабильность государства.

Представленное исследование посвящено изучению теоретических аспектов макропруденциального регулирования Банка России, обзору дискуссионных вопросов содержания данного понятия в научной экономической литературе, рассмотрению целей макропруденциального регулирования, осуществляемого Банком России.

Банк России осуществляет макропруденциальное регулирование в отношении всей банковской системы и других сегментов финансового рынка страны и микропруденциальное регулирование, направленное на отдельно взятые кредитной организации, иные финансовые организации.

Применительно к деятельности банков микропруденциальное регулирование и пруденциальный надзор нацелены на укрепление устойчивости банковской системы, ее отдельных субъектов, защиту интересов вкладчиков и кредиторов, снижение вероятности кризисных явлений и их негативных последствий.

Целью макропруденциального регулирования является обеспечение финансовой стабильности финансовой системы Российской Федерации в целом, включая и банки, минимизация системных рисков.

От эффективного использования Банком России тех или иных методов и форм банковского регулирования и надзора непосредственно зависит финансовая устойчивость и сохранность банковского сектора нашей страны, развитие финансового рынка в целом¹.

Эволюция банковского регулирования и надзора происходит в России с изучением и использованием зарубежного опыта ряда стран с учетом специфики национального развития российской банковской системы².

Банком России поэтапно внедряются нормы международных стандартов и международные принципы макропруденциального регулирования российской банковской системы; а именно, введены дополнительно показатели достаточности основного капитала и базового капитала, предусмотрено создание резервного и стабилизационного

капитала, повышены процентные соотношения активов, взвешенных по уровню риска, введен показатели краткосрочной ликвидности для системно значимых банков, предусмотрена оценка страного риска при расчете показателей достаточности капитала.

Начиная с 2017 года Банк России осуществлял переход в сторону персонифицированного надзора по использованию дифференцированных подходов банковского регулирования и надзора - по типу лицензий банков - базовые и универсальные, внедрению риск-ориентированного подхода и форм стимулирующего регулирования банков.

Это обоснованно, поскольку характер регулирования и надзорные меры должны применяться к банкам пропорционально рискам, которые они принимают при выполнении различных операций.

Для обеспечения роста экономики Российской Федерации и перехода на импортозамещение в отношении к банкам, осуществляющим кредитование проектов технологического суверенитета и модернизации экономики, Банком России будут применяться формы стимулирующего регулирования.

На современном этапе Банком России большое значение уделяется макропруденциальному регулированию, которое занимает промежуточное положение между денежно-кредитной политикой и микро пруденциальным надзором³.

Макропруденциальное регулирование - это комплекс упреждающих мер, направленных на минимизацию системного риска финансового сектора, включая и банки, снижение вероятности возникновения системного финансового кризиса. Такое определение макропруденциального регулирования дается в работах Моисеева С.П., которое, согласно публикуемым материалам Банка России, можно считать также и позицией российского мега-регулятора.⁴

Достоинствами упомянутого определения можно считать четко сформулированную суть определяемой категории как комплекса мер, а также выделение основной цели макропруденциального регулирования.

Недостатком можно считать отсутствие в определении объекта и субъекта макропруденциального регулирования.

Выражение сущности макропруденциального регулирования через цель его осуществления присуща не только российским исследователям, но и зарубежным ученым-экономистам.

Наиболее близкой к вышеописанной позиции можно считать позицию О. де Бандт и Г. Леви-Рюфф. Авторы признают целью макропруденциального регулирования - снижение системного риска.⁵

Близкую, но более общую цель приводит А. Карпанис. Поименованный автор считает целью макропруденциального регулирования ограничение риска.⁶

Иную позицию выражают Ф. Барри и М. Дай, согласно их выводам целью макропруденциального регулирования является обеспечение стабильности финансовой системы в целом.⁷

Подобная позиция близка к позициям двух первых приведенных точек зрения на сущность макропруденциального регулирования.

В российской науке также существует позиция рассмотрения макропруденциального регулирования в составе общей категории «пруденциальное регулирование».

Определение данной категории сформулировано Кустовым В.А. Данный автор определяет макропруденциальное регулирование как комплекс мер со стороны уполномоченного государственного органа (регулятора), направленных на обеспечение стабильности финансово-кредитной системы и отдельных финансовых институтов (в том числе коммерческих банков) через воздействие на их платежеспособность.⁸

Достоинствами данного определения можно считать полноту данного определения и наличие объекта и субъекта макропруденциального регулирования.

Недостатком определения можно считать узость обозначенного пути воздействия на банки – через их платежеспособность. Применяя инструменты макропруденциального регулирования, Банк России воздействует так же на капитал банков, на кредитный портфель, портфель пассивов и другое.

Категория пруденциальное регулирование в данном определении не содержит разделения на макро и микроуровни, что отражается на четкости формулировки цели, так как на разных уровнях цели разные.

Также можно процитировать Е.О. Данилову и Н.Б. Елизарову, которые определяют макропруденциальную политику "как использование пруденциальных инструментов (например, нормативов достаточности капитала) для снижения системного риска в финансовом секторе в целом либо в его отдельных сегментах".⁹

В данном случае, исходя из текста определения, можно считать, что авторы отождествляют макропруденциальную политику и макропруденциальное регулирование, хотя эти категории имеют существенные различия.

Понятие макропруденциальная политика шире нежели макропруденциальное регулирование, оно имеет временной аспект.

Достоинством данного определения можно считать четко сформулированные объект и цель макропруденциального регулирования.

По определению Международного валютного фонда макропруденциальная политика - комплекс пруденциальных мер, направленных на минимизацию системного риска.¹⁰

Таким образом, понятие макропруденциального регулирования центральных банков, имея свою специфику, тесно взаимосвязано с денежно-кредитной политикой и макропруденциальным надзором органов монетарной власти стран.

¹ Тершукова, М. Б. Роль Банка России в регулировании деятельности кредитных организаций / М. Б. Тершукова, В. С. Абрамов // Вестник Самарского государственного экономического университета. – 2021. – № 3(197). – С. 70-75. – DOI 10.46554/1993-0453-2021-3-197-70-75. – EDN GGKRRK.

² BARISITZ Stephan, « Le système bancaire russe depuis 1990. Une modernisation contradictoire et mouvementée », Le Courrier des pays de l'Est, 2007/6 (n° 1064), p. 42-55. DOI : 10.3917/cpe.076.0042. URL : <https://www.cairn.info/revue-le-courrier-des-pays-de-l-est-2007-6-page-42.htm>

³ Тершукова, М. Б. Денежно-кредитная политика государства и методы ее реализации в современных условиях / М. Б. Тершукова. – Санкт-Петербург : Политехнический университет, 2009. – 118 с. – ISBN 978-5-7422-2147-0. – EDN RVEBQF.

⁴ Моисеев С.П. Макропруденциальная политика : цели, инструменты и применение в России. // Деньги и кредит, 2011, №3. С. 28-29

⁵ DE BANDT Olivier, LéVY-RUEFF Guy, « Une réglementation macroprudentielle pour rendre durable la création de valeur ? », Revue d'économie financière, 2012/2 (N° 106), p. 243-264. DOI : 10.3917/ecofi.106.0243. URL : <https://www.cairn.info/revue-d-economie-financiere-2012-2-page-243.htm>

⁶ CARTAPANIS André, « La crise financière et les politiques macroprudentielles. Inflexion réglementaire ou nouveau paradigme ? », *Revue économique*, 2011/3 (Vol. 62), p. 349-382. DOI : 10.3917/reco.623.0349. URL : <https://www.cairn.info/revue-economique-2011-3-page-349.htm>

⁷ Meixing Dai , François Barry « La dimension macro-prudentielle de la régulation financière introduite par Bâle III », *Bulletin de l'Observatoire des Politiques Économiques en Europe*, vol. 28, 25 - 35, Été 2013.

⁸ Кустов, Валерий Александрович. Развитие пруденциального регулирования кредитного риска коммерческих банков в России : диссертация ... кандидата экономических наук : 08.00.10 / Кустов Валерий Александрович; [Место защиты: Рос. эконом. ун-т им. Г.В. Плеханова]. Москва, 2017. 152 с.

⁹ Данилова, Е. О. Макропруденциальная политика: теоретические аспекты и практический опыт Банка России / Е. О. Данилова, Н. Б. Елизарова // Деньги и кредит. – 2017. – № 6. – С. 5-17. – EDN WFOYUR.

¹⁰ Ольховка, Н. А. Особенности применения инструментов макропруденциальной политики / Н. А. Ольховка, М. В. Адаскевич // Сегодня и завтра Российской экономики. – 2016. – № 77. – С. 15-24. – EDN WWCXZF.

ON THE QUESTION OF THE ESSENCE AND OBJECTIVES OF MACROPRUDENTIAL REGULATION OF THE BANK OF RUSSIA

© 2023 Tershukova Marina Borisovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: marinaterschukova@yandex.ru

© 2023 Abramov Vitaly Sergeevich
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: abramov1998@mail.ru

Keywords: macroprudential regulation, Bank of Russia, systemic risk, financial stability of the state.

The present study is devoted to the study of theoretical aspects of macroprudential regulation of the Bank of Russia, a review of debatable issues of the content of this concept in the scientific economic literature, and consideration of the goals of macroprudential regulation carried out by the Bank of Russia.

СТАТИСТИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА ДИФФЕРЕНЦИАЦИИ ДОХОДОВ НАСЕЛЕНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2023 Торопова Дарья Сергеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: ds.toropova@yandex.ru

Ключевые слова: дифференциация доходов населения, группировка, децильный коэффициент дифференциации.

В статье рассмотрены основные показатели дифференциации доходов населения. Осуществлена группировка регионов Российской Федерации по уровню располагаемых доходов за 2020 и 2021 годы. Рассчитаны децильные коэффициенты дифференциации доходов населения РФ за указанный период.

Изменение тенденции уровня дифференциации доходов населения относится к существенным характеристикам экономической политики государства. Существует две стороны оценки дифференциации: первая – объективные причины, которые могут выступать своеобразным мотиватором, стимулирующим человека к развитию и повышению статуса в обществе; вторая может привести к снижению совокупного спроса, из-за этого развивается политическая нестабильность, преступность и поднимаются волнения в обществе.

Под дифференциацией доходов населения будем понимать разницу в уровне денежных доходов различных слоёв и групп населения. Она (разница) происходит из-за причин экономического неравенства, а именно:

1. Высокая/низкая должность на работе. Занимая определенную должность, работающий человек получает тот или иной доход: чем выше статус работника на предприятии, тем выше его заработок.

2. Выгодные связи. Благодаря связям, людей нанимают на выгодные должности и перелагают высокооплачиваемую работу.

3. Навыки и возможности. Навыки и возможности тоже играют немаловажную роль, окончив хорошие учебные заведения (средние и высшие) на достойные оценки, можно рассчитывать на неплохие предложения со стороны работодателя.

4. Наличие наследства. Потомки богатой части населения, имея большое наследство, могут обеспечить себе безбедные будни и жить всегда в достатке.

5. Частная собственность. Накопив на частную собственность, у человека появляется возможность распоряжаться ей так, чтобы она либо приносила доход, либо уменьшала расходы на жилье, транспорт, услуги и т.д.

Вопросы статистического подхода к дифференциации доходов населения являются предметом исследования многих авторов. Ряд авторов для анализа распределения насе-

* Научный руководитель – Ширнаева Светлана Юрьевна, старший преподаватель.

ления по величине денежных доходов рассчитывали коэффициенты дифференции (коэффициент фондов) и концентрации (коэффициент Джинни), использовали кривые Лоренца¹. В части работ проанализированы коэффициенты Джинни и децильный коэффициент фондов для оценки дифференциации заработной платы в разрезе регионов и отраслей². В некоторых исследованиях использованы коэффициент фондов, адаптированный коэффициент Джинни и графический метод³. Ряд работ посвящен анализу доходов по данным Росстата также с использованием коэффициента Джинни с анализом причин появления экономического неравенства и мер по предотвращению их появления⁴. Цель данного исследования - рассмотреть наиболее популярные статистические показатели дифференции доходов населения и посчитать некоторые из них.

Для достижения поставленной цели были решены следующие задачи:

- используя официальный сайт Федеральной службы государственной статистики изучить методологию расчета статистических показателей дифференциации доходов населения России;

- осуществить группировку регионов Российской Федерации по уровню располагаемых доходов на основании данных за 2020 г. и 2021 г.

- рассчитать децильный коэффициент дифференциации по данным о располагаемых доходах за 2020 г. и 2021 г.

Существует ряд показателей, которые используются для выявления уровня неравенства доходов населения:

1) Индекс Джинни или коэффициент концентрации Лоренца.

Статистический показатель меры расслоения доходов или богатства общества. Измеряется по шкале от 0 до 1, где ноль означает полное равенство, а единица – полное неравенство. Нулевое значение будет в стране или в регионе, в которой абсолютно у всех одинаковый доход. Значение равное единице будет при условии, если один человек заработал 100% денег, а остальные не заработали ничего. На практике же значения чаще всего укладываются в диапазон от 0,2 до 0,6.

2) Коэффициент фондов.

Показывает степень социального расслоения, его можно рассчитать, как соотношение между средними уровнями денежных доходов 10% населения с самыми высокими доходами и 10% населения с самыми низкими доходами.

3) Децильный коэффициент дифференциации:

Показывает во сколько раз минимальные доходы 10% наиболее обеспеченного населения превышают максимальные доходы 10% наименее обеспеченного населения.

Децильный коэффициент дифференциации рассчитывается по формуле:

$$K_d = \frac{d_9}{d_1},$$

где d_1 и d_9 – первый и девятый квартили в анализируемой совокупности.

Используя статистические данные реальных денежных доходов населения по субъектам Российской Федерации⁵ и ППП Excel, были рассчитаны децильные коэффициенты дифференции за 2020 и 2021 года.

С помощью функции «Группировка» пакета анализа ППП Excel регионы РФ были сгруппированы по уровню реальных денежных доходов населения. Результаты группировки по данным 2020 г. представлены в табл. 1.

Таблица 1

**Группировка регионов Российской Федерации
по уровню реальных денежных доходов за 2020 г. (руб.)**

Интервал	Частота	Накопленная частота
Менее 16877	1	1
16877 - 25016,22	21	22
25016,22 - 33155,44	40	62
33155,44 - 41294,67	10	72
41294,67 - 49433,89	5	77
49433,89 - 57573,11	3	80
57573,11 - 65712,33	1	81
65712,33 - 73851,56	1	82
73851,56 - 81990,78	1	83
Более 81990,78	3	86

Источник: <https://rosstat.gov.ru/folder/13397>, расчеты автора

По результатам группировки были рассчитаны первый и девятый децили и децильный коэффициент дифференциации:

$$d_1 = 19706,35, d_9 = 45689,85, K_d = 2,3.$$

Аналогично была осуществлена группировка регионов РФ по уровню реальных денежных доходов населения за 2021 г. (табл. 2).

Таблица 2

**Группировка регионов Российской Федерации
по уровню реальных денежных доходов за 2021 г. (руб.)**

Интервал	Частота	Накопленная частота
Менее 18139	1	1
18139 - 27224,11	21	22
27224,11 - 36309,22	40	62
36309,22 - 45394,33	11	73
45394,33 - 54479,44	4	77
54479,44 - 63564,56	3	80
63564,56 - 72649,67	1	81
72649,67 - 81734,78	1	82
81734,78 - 90819,89	2	84
Более 90819,89	2	86

Источник: <https://rosstat.gov.ru/folder/13397>, расчеты автора

По данным группировки за 2021 г. $d_1 = 21340,42$, $d_9 = 51299,66$, децильный коэффициент дифференциации получился равным $K_d = 2,4$.

Результаты расчетов позволяют сделать вывод, что по регионам Российской Федерации в 2020 году минимальные доходы 10% наиболее обеспеченного населения превышают максимальные доходы 10% наименее обеспеченного населения примерно в 2,3

раза, а в 2021 почти в 2,4 раза, что свидетельствует об увеличении уровня дифференциации в доходах самой богатой и самой бедной групп населения.

Таким образом, можно сказать, что на дифференциацию доходов населения могут влиять разные причины, как зависящие от самого гражданина, так и свободные от человеческого желания и происходящие по воле случая или стечения обстоятельств. Также важно отметить роль дифференциации доходов населения в экономической политике государства, а именно в умении правительства не запускать ситуацию, чтобы не наступили необратимые последствия⁶.

Рассмотренные в работе показатели играют существенную роль в оценке уровня дифференциации доходов населения на определенной территории, помогают определить уровень и статус жизни, показывают возможности, которыми обладают жители для обеспечения своей жизни.

¹ Кетова К.В., Русяк И.Г. Анализ степени дифференциации населения российской федерации по уровню доходов // E-Scio. 2020. № 6 (45). С. 367-378.

² Костенко О. В., Костенко П. Е. Неравенство доходов населения в россии: уровень и тенденции изменения. // Вестник ВГУ. Серия «Экономика и управление». 2018. №2. С. 90-95.

³ Зубаревич Н. В. Неравенство доходов населения: пространственная проекция Территориальное неравенство является не только проблемой, но и фактором развития // Pro et Contra. 2013. Т. 17. № 6. С. 48-60. Сычева И. Н. Зарубежный опыт и российская практика решения проблем социального равновесия в обществе. // Экономика и бизнес: теория и практика. 2017. №1. С. 99–105.

⁴ Нуртдинова, Д. И. Неравенство доходов населения с анализом данных Росстата // Молодой ученый. 2020. № 23 (313). С. 423-427.

⁵ Реальные денежные доходы населения по субъектам Российской Федерации (новая методология) URL: <https://rosstat.gov.ru/folder/13397> (Дата обращения 02.03.2023)

⁶ Кудрявцев К.К. Дифференциация доходов населения и роль антимонопольного регулирования в снижении угрозы экономической безопасности. // Вестник Российского экономического университета имени Г. В. Плеханова. 2019. №4. С. 180-187. URL: <https://doi.org/10.21686/2413-2829-2019-4-180-187> (Дата обращения 01.03.2023).

STATISTICAL ESTIMATE OF INCOME DIFFERENTIATION OF THE POPULATION OF THE RUSSIAN FEDERATION

© 2023 Toropova Daria Sergeevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: ds.toropova@yandex.ru

Keywords: differentiation of income of the population, grouping, decile coefficient of differentiation.

The article considers the main indicators of income differentiation of the population. The grouping of the regions of the Russian Federation according to the level of disposable income for 2020 and 2021 was carried out. The decile coefficients of income differentiation of the population of the Russian Federation for these years were calculated.

ПРЕДСТАВИТЕЛИ РЕСТОРАННОГО БИЗНЕСА РЕГИОНА В ЦЕПОЧКАХ СОЗДАНИЯ ДОБАВЛЕННОЙ СТОИМОСТИ

© 2023 Трофименко Дмитрий Владимирович
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: trofimenkodv@gmail.com

Ключевые слова: ресторанный бизнес, регион, взаимодействие, цепочка создания добавленной стоимости.

В статье рассматривается значимость ресторанный бизнеса для развития региона с точки зрения участия его представителей в различных этапах цепочки создания добавленной стоимости и воздействия их присутствия на конкретную сферу деятельности.

Сфера общественного питания и ресторанный бизнес является актуальной для изучения в современном мире. Это связано, прежде всего, с тем, что она затрагивает различные аспекты человеческой жизни, касающиеся не только удовлетворения различного рода первичных потребностей. Предпринимательство в сфере ресторанный бизнеса является собой значимое звено в различных производственных цепочках, в связи с чем можно оценить его значимость для развития регионального предпринимательства.¹

Так, например, представители ресторанный бизнеса способны налаживать длительные связи с поставщиками сельскохозяйственной продукции. Для этого преимущественно выбираются региональные поставщики, в связи с чем поддерживаются региональные представители.

Кроме того, ресторанный бизнес является посредником для предприятий мелкооптовой торговли продовольственными товарами, которые используются в их деятельности.

В то же время, представители ресторанный бизнеса являются активными организаторами культурно-досуговых услуг, спонсорами и благотворителями различных мероприятий.

И, наконец, ресторанный бизнес оказывает содействие развитию туризма в соответствующем регионе через повышение его деловой активности.²

Соответственно, можно сказать, что представители ресторанный бизнеса присутствуют на нескольких этапах цепочки создания добавленной стоимости (ЦСДС) в зависимости от сферы, с которой они осуществляют свое взаимодействие. Для начала следует понимать, что цепочка создания добавленной стоимости в упрощенном виде включает в себя несколько этапов:

1. Производство сырья и комплектующих.
2. Проектировка.
3. Производство.
4. Дистрибуция.
5. Сервис.

Для того, чтобы понимать, какие этапы цепочки создания добавленной стоимости характерны для ресторанного бизнеса, сведем данные в таблицу.

Присутствие представителей ресторанного бизнеса на различных этапах цепочки создания добавленной стоимости

Форма участия	Сфера	Этап ЦСДС
Потребитель сельскохозяйственной продукции	Экономическая	Производство, дистрибуция
Потребитель предприятий мелкооптовой продовольственной торговли	Экономическая	Производство, дистрибуция
Организаторы, спонсоры и благотворители на мероприятиях	Социокультурная	Дистрибуция
Помощь в развитие туризма региона	Туристско-рекреационная	Дистрибуция

Источник: составлено автором.

Глядя на результаты, представленные в таблице, можно сделать вывод, что представители ресторанного бизнеса посредством своей деятельности оказывают влияние на такие сферы деятельности региона, как экономическая, социокультурная и туристско-рекреационная. Во всех случаях их деятельность касается этапа дистрибуции, то есть передачи готовой продукции конечному потребителю. В ситуации действия представителей ресторанного бизнеса в рамках экономической сферы, они присутствуют также на этапе непосредственного производства продукции, которую они потом самостоятельно будут реализовывать.

С активным участием предприятий сферы ресторанного бизнеса решаются глобальные социальные задачи на всех уровнях управления экономикой: мега, макро-, мезо- и микроуровнях. Сфера ресторанного дела – это социальный институт, который выполняет не только функции удовлетворения потребителя в пище, но и другие, непосредственно связанные с процессами социализации в обществе. Эти функции «работают» на протяжении всей жизнедеятельности человека.

Еще один вывод, который можно сделать, это то, что представителей ресторанного бизнеса можно представить как многопрофильное предприятие, способное оказывать воздействие на различные сферы жизни общества, при этом присутствуя на различных этапах цепочки создания добавленной стоимости.

Следует отметить, что вне зависимости от сферы, которой осуществляет свою деятельность представитель ресторанного бизнеса, он в любом случае присутствует на этапе дистрибуции в цепочке создания добавленной стоимости. Важно отметить, что, в зависимости от содержания выполняемых экономических и социальных функций предприятия сферы ресторанного бизнеса имеют принципиально различные технологии и формы обслуживания клиентов. Так, например, различного рода предприятия быстрого питания ориентированы на минимизацию времени посетителя, затрачиваемого на приготовление и прием пищи.³ Рестораны, поставляющие широкий спектр социально-культурных и досу-

говых услуг, предлагающих широкий ассортимент порционных блюд, в т.ч. эксклюзивных под заказ конкретного клиента, напротив, предполагают увеличение времени нахождения в зале своего посетителя.

¹ Сарымова, А. А. Современные тренды в развитии городских агломераций России / А. А. Сарымова, М. С. Гусева // Управление, экономика и общество - 2020: проблемы и пути развития : сборник статей участников Международной научно-практической конференции, Челябинск, 16 апреля 2020 года. – Челябинск: Челябинский государственный университет, 2020. – С. 143-146.

² Гусева, М. С. Инновационное развитие индустрии туризма: региональный аспект / М. С. Гусева, Д. В. Амелькина // Вестник Самарского государственного экономического университета. – 2018. – № 2(160). – С. 17-25.

³ Роль ресторанов в современном мире. Тенденция развития ресторанного бизнеса в современном обществе // Tandem-Agro. 2019. URL: <https://tandem-agro.ru/rol-restoranov-v-sovremennom-mire-tendenciya-razvitiya/> (дата обращения: 09.03.2023).

REPRESENTATIVES OF THE RESTAURANT BUSINESS OF THE REGION IN THE VALUE CHAINS

© 2023 Trofimenko Dmitry Vladimirovich
PhD Student
Samara State University of Economics
E-mail: trofimenkov@gmail.com

Keywords: restaurant business, region, interaction, value chain.

The article examines the importance of the restaurant business for the development of the region in terms of the participation of its representatives in various stages of the value chain and the impact of their presence on a specific field of activity.

ОСОБЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЗОНЫ КАК ИНСТРУМЕНТ РАЗВИТИЯ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ И РЕГИОНОВ

© 2023 Туктарова Лилия Равильевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: tuktarova@mail.ru

Ключевые слова: особые экономические зоны, налоговые льготы, формирование бюджета, международная интеграция, цепочки создания стоимости, проблемы эффективности, иностранные инвестиции.

Статья посвящена рассмотрению особенностей деятельности и выявлению проблем эффективной организации особых экономических зон (ОЭЗ) на территории страны, необходимых для ускорения вовлечения предприятий и национальных факторов производства в глобальные воспроизводственные цепочки. Раскрываются проблемы эффективной организации ОЭЗ для российской экономики, при которых значительные бюджетные средства, вложенные в их создание, приводят только к отдельным, точечным результатам в противовес положительной международной практике. Показаны направления разрешения проблем в деятельности ОЭЗ, связанные с предоставлением налоговых льгот и формированием местных бюджетов, недостаточными объемами инвестиций и невысоким техническим уровнем ввозимого оборудования, совершенствованием системных характеристик механизма управления зонами на федеральном и региональном уровнях. Отмечено, что разработка механизма для привлечения новых резидентов является основной задачей региональных властей и муниципальных органов.

В России в настоящее время темпы развития особых экономических зон несколько снижаются по сравнению с периодом 2014-2019 гг. Причинами такого снижения можно назвать геополитические факторы, налоговую нагрузку и ряд других. В отечественной литературе эта тема до сих пор широко не исследована. Неслучайно в настоящее время нет единой классификации и типологии специальных экономических зон. В работах Смородиной Н¹., Моисас П.², признаки классификации СЭЗ разложены по четырем основным критериям: по характеру деятельности; по степени интегрированности в мировую и национальную экономику; по виду деятельности; по характеру собственности.

В период перехода к инновационной экономике работа экономических зон должна основываться на стратегиях производства, инноваций, инвестиций и т.д.

На сегодняшний день стратегии производства многих предприятий ориентированы на формирование определенной инновационной стратегии, внедрение которой призвано решить многие задачи, связанные с производством, управлением, логистикой, реализацией. Средства, обеспечивающие создание и внедрение стратегии, представляют собой совокупность инструментов, обеспечивающих стабильность и эффективность функционирования предприятия, а также повышение конкурентоспособности.

Конкурентная позиция предприятия, инновационный потенциал организации работы, а также эффективность и прибыльности работы предприятия неразрывно связаны и вза-

имозависимы. Эффективность и прибыльность работы предприятия достигаема только при комплексном подходе к техническому оснащению предприятия, к качеству используемого сырья, к качеству и внешнему виду упаковки, к маркетинговой стратегии продвижения и продаж продукции.

По мнению авторов, проблема разработки и внедрения действительно действующей и рентабельной стратегии заключается в отсутствии понимания правильной совокупности инструментов для достижения эффективной, ориентированной на прибыль и управлении научно-техническими нововведениями инновационной кампании. В связи с этим, понятие и сущность инновации и инновационных процессов следует рассматривать на уровне предприятия и его развития, отражать основные концепции предполагаемой стратегии, изучать точные цели стратегии и устанавливать задачи для достижения конкретных целей¹.

Итак, под инновациями производства принято понимать нововведения, принятые на предприятии по результатам проведения инновационной деятельности. Важно понимать, что инновациями называют не все процессы по внедрению нововведений, а только те стратегии, которые доказали свою значимость, необходимость и рентабельность. Перечислим основные примеры инноваций на предприятии:

1) приобретение нового оборудования, совершенствование работы имеющегося оборудования, разработка конструкции нового оборудования, которое позволит заменить менее рентабельное и производительное, перепланировка зданий и сооружений, оптимизация рабочего пространства и т.п. – всё это относится к инновациям технического оснащения предприятия. Такие инновации направлены на повышение производства при снижении затрат, а также на реконструкцию рабочих мест с целью повышения работоспособности у работников.

2) Инновации технологии производства. Разработка нового состава продукта, изменение технологии производства, смена поставщика сырья и материалов, разработка нового алгоритма производства, внедрение в производство нового продукта, изменение формы, размера, цвета, качества упаковки продукта – всё это инновации производства, призванные снизить затраты на производство, повысить качество выпускаемой продукции, привлечь новых потребителей.

3) Инновации в управлении персоналом. Создание новых рабочих мест, внедрение новых должностей, закрытие неактуальных рабочих мест, совмещение обязанностей, увеличение и уменьшение штата, внедрение новой технологии управления персоналом, проведение обучения, повышение квалификации – всё это инновации в управлении персоналом, целью которых является повышение производительности труда с перспективой увеличения прибыли предприятия.

4) Маркетинговые инновации. Поиск новых каналов сбыта, определение, расширение или сужение потенциальной аудитории, разработка и проведение новой рекламной кампании, изменение дизайна упаковки, определение новых способов ранжирования покупателей, применение мерчендайзинга, определение основных конкурентных преимуществ и недостатков, создание и улучшение имиджа продукта и предприятия – всё это маркетинговые инновации, необходимые для увеличения покупателей, привлечения новой аудитории, получения доверия от спонсоров и доверителей².

Таким образом, под инновациями в производстве мы подразумеваем любые стратегии и методы, направленные на снижение затрат и повышение качества предлагаемого продукта. Сегодняшняя экономическая ситуация в стране порождает необходимость проведения на предприятии комплекса мероприятий, направленных на улучшение деятельности. Ведущими экономистами, на основе показателей технико-экономических показателей деятельности различных организаций доказано, что от внедрений инноваций только в одном сегменте, пользы будет недостаточно. Следует всесторонне обеспечить интенсификацию производства на предприятии, обозначить основной целью экономической и производственный рост показателей. Должен быть обеспечен переход к экономике более высокой организации и эффективности с всесторонне развитыми производительными силами и производственными отношениями, следует обеспечить наличие хорошо отлаженного экономического механизма. Рыночная экономика в значительной степени создает для этого необходимые условия. Кроме указанных нововведений на производстве, выделяют классификацию инноваций по показателям значимости в повышении производственной деятельности предприятия:

1) Базовые инновации. Крупные и наиболее известные изобретения и разработки, реализация которых внесла наибольший вклад в техническое или организационное обеспечение деятельности. Сюда же можно отнести открытие новых должностей, отраслей производства и торговли, методов управления качеством. На основе этих инноваций большая часть предприятий разрабатывают стратегии для собственного бизнеса.

Яркие примеры таких инноваций мы видим каждый день и используем в быту. Все бытовое техническое оснащение, которое имеет практически каждый человек в повседневном использовании – инновации, появившиеся сравнительно недавно. Тоже касается производства – умные конвейеры, роботы вместо персонала, способы управления персоналом и качеством на производстве – это все когда-то было ноу-хау, поражающим воображение человека³.

Отличительная черта базовых нововведений – большие затраты времени и денег. Разработка новых инноваций, которые должны перевернуть мир технологий, создаются десятилетиями, при этом, требуют серьезных финансовых вложений. Однако, как правило, такие инновации окупаются и приносят первооткрывателю не только прибыль.

2) Крупные аналоговые инновации. Не секрет, что для каждого десятилетия характерны свои требования к производству. С каждым десятилетием появляются всё новые техники производства у конкурентов и все новые запросы по качеству и ассортименту продукта у потребителя.

Одно колесо невозможно изобрести дважды, но изобрести колесо большего диаметра и из другого сырья возможно. Именно такая концепция лежит в основе аналоговых инноваций. За основу идеи берется уже готовая идея, доказавшая в работе свою успешность и рентабельность. Далее эта идея изменяется, подстраивается под современные реалии, происходит замена некоторых составляющих и предприятие готово представить новую стратегию инноваций, основанную на уже выигрышном варианте развития предприятия. Примерами крупных аналоговых инноваций можно считать цифровую технику. Потребитель давно знаком с такой техникой как смартфон, компьютер, ноутбук. Однако, ежегодно производители техники стараются поражать пользователей новыми функциями – добавлять количество камер, предлагать пользователю возможность взять смартфон на речное

дно, использовать ноутбук как игровую консоль и т.п. Даже для такой техники как электрический чайник и посудомоечная посуда, инноваторы внедрили модуль Wi-Fi, чтобы занятые люди могли включать чайник и мыть посуду, не отрываясь от работы. Разработка и внедрение такой инновации занимает меньше времени и требует меньше материальных затрат, чем базовые инновации, однако и переворот в мире технологий такой проект навряд ли совершит.

3) Комбинаторные (комбинированные) инновации. Данная стратегия разработки нововведений предполагает открытие новой, принципиально оригинальной идеи развития, но используя широко известные технологии и инструменты.

Простой пример такой инновации – электрическая зубная щетка. Внутри задействован механизм, вращающий головку, что обеспечивает более тщательную чистку зубов у потребителя. Но, по факту, это все та же зубная щетка, цель которой осталась неизменна – чистить зубы.

Как и в случае с аналоговыми инновациями, комбинаторные нововведения не требуют больших затрат, однако и крупным открытием в сфере технологий являться не будут.

4) Небольшие, мелкие инновации. Данные нововведения создаются с целью поддержания или незначительного повышения уровня технико-экономических показателей. Иными словами, здесь нет цели удивить, привлечь, произвести фурор, претендовать на звание первооткрывателя. Мелкие инновации нужны для того, чтобы предприятие не отставало от современного технико-экономического уровня конкурентов и рынка.

Здесь можно отнести обновление программного обеспечения, переход на более экологичное производство, небольшие изменения в составе, форме, цвете, общем внешнем виде продукции или упаковке.

Соответственно, данная группа инноваций самая малозатратная и повлияет только на производство конкретного предприятия, не став инновацией на крупном рынке у большой аудитории⁴. Таким образом, для повышения рентабельности работы предприятия, деятельность по разработке и внедрению нововведений должна выполнять следующие функции:

- своевременно и в полной мере удовлетворять потребности предприятия в техническом обеспечении, кадровых и материальных ресурсах;
- обеспечивать удовлетворение потребностей клиентов, покупателей;
- повышать конкурентоспособность предприятия за счет качества товаров и услуг, уровня производства на современном уровне, положительного имиджа предприятия, четкой устойчивой позиции предприятия на рынке товаров и услуг;
- обеспечивать возможность разработки всех типов нововведений (инноваций технического оснащения, крупных аналоговых инноваций, комбинаторных инноваций, мелких инноваций);
- организацию взаимодействия внутренних и внешних элементов системы развития, главными факторами которого являются система информации о рынке нововведений, отбор проектов из числа альтернатив и взаимная заинтересованность.

Переход к импортозамещению и введение санкций способствуют развитию российских рынков, отечественной экономики, имиджа и деловой репутации промышленных предприятий⁵.

¹ Смородинская Н. Свободные экономические зоны: мировой опыт и российские перспективы //Вопросы экономики. — 1994. — № 12.

² Мозиас П. Свободные экономические зоны: тенденции мирового опыта //Финансовый бизнес. — 1994. — № 3.

³ Кондратьев В. Новый этап глобализации: особенности и перспективы//Мировая экономика и международные отношения. 2018. Том. 62. №6. С.5.

⁴ Федеральный закон РФ от 22.07.2005 г. №116-ФЗ «Об особых экономических зонах в Российской Федерации». //Правовая система «Консультант Плюс».

⁵ Булавко ОА Заступов А.В. Кластерный подход в инновационно-инвестиционном развитии предприятий промышленности. Вестник Самарского государственного экономического университета. № 7 (153). С. 30-37. 2017.

SPECIAL ECONOMIC ZONES AS A TOOL FOR THE DEVELOPMENT OF INDUSTRIAL ENTERPRISES AND REGIONS

© 2023 Tuktarova Lilia Ravilievna
PhD in Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: tuktarova@mail.ru

Keywords: special economic zones, tax incentives, budgeting, international integration, value chains, efficiency issues, foreign investment.

The article is devoted to the consideration of the features of activities and the identification of problems in the effective organization of special economic zones (SEZ) on the territory of the country, necessary to accelerate the involvement of enterprises and national factors of production in global reproduction chains. The problems of effective organization of SEZs for the Russian economy are revealed, in which significant budgetary funds invested in their creation lead only to separate, point results, in contrast to positive international practice. The directions of solving problems in the activities of the SEZ are shown, related to the provision of tax benefits and the formation of local budgets, insufficient investment and low technical level of imported equipment, improving the system characteristics of the zone management mechanism at the federal and regional levels. The need to develop a mechanism to attract new residents is the main task of regional authorities and municipal bodies.

КРЕДИТНЫЙ ПОРТФЕЛЬ ПАО «СБЕРБАНК РОССИИ» В УСЛОВИЯХ ВНЕШНИХ ВЫЗОВОВ

© 2023 Угольников Данила Вячеславович*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: danila.ugolnov@yandex.ru

Ключевые слова: банковский сектор, банковские активы, кредит, кредитный портфель, ПАО «Сбербанк России» (Сбербанк), эффективность, анализ, санкции.

В статье рассмотрены понятие и структура кредитного портфеля коммерческого банка. Выявлено его значение для оценки эффективности деятельности банковской организации. Проведен анализ кредитного портфеля ПАО «Сбербанк России» за 2018–2022 годы: выявлена динамика, рассмотрена его структура в условиях внешнеэкономической нестабильности. В качестве вывода представлена оценка деятельности Сбербанка на основе проведенного анализа.

Банковская сфера занимает ключевое место в структуре национальной экономики. Именно банки являются распределителями денежной массы: перетекание капиталов происходит при кредитовании физических и юридических лиц, размещении денежных средств на вкладах.

Оценка финансового состояния коммерческих банков осуществляется посредством расчета множества аналитических показателей, дающих характеристику деятельности кредитной организации: её результатов и эффективности¹. В рамках данной статьи автором предлагается рассмотреть кредитный портфель банка как ключевой показатель оценки его деятельности.

Кредитный портфель – совокупность активов в денежном выражении, предоставленная гражданам и организациям в форме кредитов на отчетный период времени (как правило, объем кредитного портфеля рассматривается за год). Исходя из определения, можем, соответственно, выделить структурные элементы совокупного кредитного портфеля:

- Розничный кредитный субпортфель представляет собой объем кредитов, предоставленных физическим лицам;
- Корпоративный кредитный субпортфель – совокупность кредитных средств, выданных юридическим лицам².

По мнению автора, кредитный портфель – важнейший аналитический показатель, характеризующий деятельность коммерческого банка, отражающий его масштаб и сферу деятельности (ориентация банка на кредитование физических или юридических лиц).

Аналитика по кредитному портфелю размещается на официальных сайтах банков с целью предоставить клиентам и потенциальным инвесторам информацию о выгоде со-

* Научный руководитель – **Русакова Екатерина Викторовна**, кандидат экономических наук, доцент.

трудничества с данным банком. Положительная динамика совокупности предоставленных кредитных активов свидетельствует об эффективной работе менеджмента банка и увеличении доли организации на рынке банковских услуг.

В части исследования был рассмотрен кредитный портфель ПАО «Сбербанк России»: его динамика, структура в разрезе розничного и корпоративного субпортфелей в 2018 – 2022 годах.

Исследование пятилетнего периода наглядно продемонстрирует устойчивость Сбербанка к постоянно изменяющейся конъюнктуре рынка кредитных услуг в условиях нестабильности. В течение данной «пяtilетки» российская экономика в целом находилась под влиянием общемировых вызовов: пандемии коронавируса, начала специальной военной операции на Украине и, как следствие, большого количества санкционных ограничений.

В таблице 1 продемонстрированы количественные характеристики кредитного портфеля Сбербанка в 2018 – 2022 годах: абсолютное выражение совокупного портфеля и его субпортфелей, их доли в общем объеме.

Таблица 1

Объем кредитного портфеля ПАО «Сбербанк России» в 2018–2022 гг.
(по состоянию на 31 декабря каждого года)³

Год	Кредитный портфель, млрд. руб.	В том числе			
		Розничный кредитный субпортфель, млрд руб.	Доля в общем объеме, %	Корпоративный кредитный субпортфель, млрд руб.	Доля в общем объеме, %
2018	18 590,0	6 170,0	33,2	12 420,0	66,8
2019	19 469,0	7 241,0	37,2	12 228,0	62,8
2020	22 869,0	8 472,0	37,0	14 397,0	63,0
2021	26 909,0	10 490,0	39,0	16 419,0	61,0
2022	30 802,0	12 039,0	39,1	18 763,0	60,9

Визуализируем представленные выше данные на графике с целью выявления динамики объема кредитного портфеля ПАО «Сбербанк России».

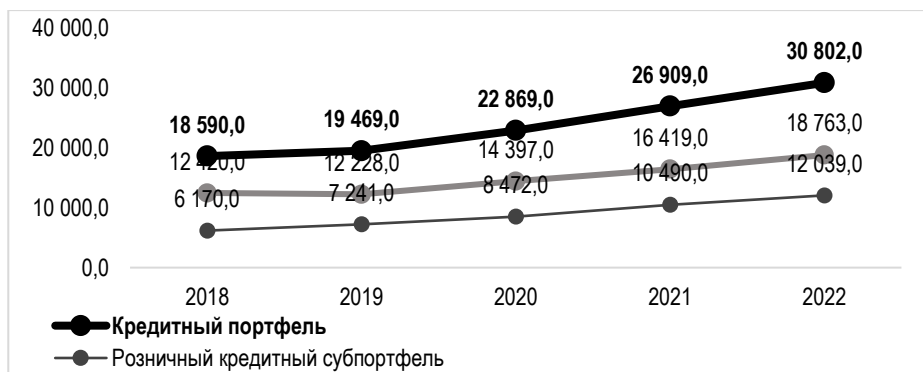


Рис. 1. Динамика объема кредитного портфеля ПАО «Сбербанк России» (по состоянию на 31 декабря каждого года), млрд руб.

Из графика видно, что на протяжении 5 лет наблюдается постоянный рост кредитного портфеля Сбербанка. Можем сделать вывод, что банк проводит эффективную политику по работе с клиентами: увеличение объемов кредитования обусловлено лидирующей позицией ПАО «Сбербанк России» на рынке кредитования, проведением грамотной рекламной кампании. Предложения банка пользуются популярностью среди граждан и организаций и являются для них выгодными. У банка имеются значительные резервы, способные гарантировать устойчивость и стабильность организации.

Также на основе приведенных данных рассчитаем цепные темпы роста. Данные представлены в таблице 2.

Таблица 2

Темпы роста кредитного портфеля ПАО «Сбербанк России» в 2018–2022 гг.

Год	Темпы роста кредитного портфеля, %	В том числе	
		Темпы роста розничного кредитного субпортфеля, %	Темпы роста корпоративного кредитного субпортфеля, %
2018	–	–	–
2019	104,7	117,4	98,5
2020	117,5	117,0	117,7
2021	117,7	123,8	114,0
2022	114,5	114,8	114,3

Наблюдаем значительные темпы роста совокупного кредитного портфеля, а также его субпортфелей. Наибольший рост портфеля наблюдается в 2021 году по сравнению с 2020 – прирост на 17,7%, или 4 040,0 млрд руб. в абсолютном выражении. Розничный субпортфель максимально вырос также в 2021 году – на 23,8%, или 2 018,0 млрд руб. Корпоративный субпортфель обладает менее стабильной динамикой – в 2019 году по сравнению с 2018 получено снижение на 1,5%, или на 192 млрд руб. Данное снижение не повлияло на общий объем портфеля. В 2020 году получен максимальный прирост на 17,7%, или 2 169,0 млрд руб.

Что касается данных за 2022 год, то наблюдаем незначительное снижение темпов роста – 14,5% (3 893,0 млрд руб.) по общему портфелю, 14,8% (1 549,0 млрд руб.) по розничному субпортфелю и 14,3% (2 344,0 млрд руб.) по корпоративному субпортфелю. Замедление роста вызвано, в первую очередь, внешними условиями, сложившимися в начале 2022 года, – волна санкционных ограничений в связи с началом специальной военной операции и последующее повышение ключевой ставки Банка России в целях стабилизации экономики снизили активность на рынке услуг кредитования⁴. Так, в марте 2022 года произошло резкое повышение минимальной ставки по потребительским кредитам до 21,9%, что сократило спрос на кредитные ресурсы⁵. Тем не менее, Сбербанк сохранил положительную динамику своей деятельности, что говорит о высокой устойчивости банка и гибкости реагирования на внешние вызовы. Кредитный портфель банка продолжил расти благодаря широкому ассортименту выгодных кредитных продуктов, ориентированных на потребителей различных категорий.

Также рассмотрим долевую структуру кредитного портфеля за рассматриваемый период в разрезе розничного и кредитного субпортфелей (рисунок 2).

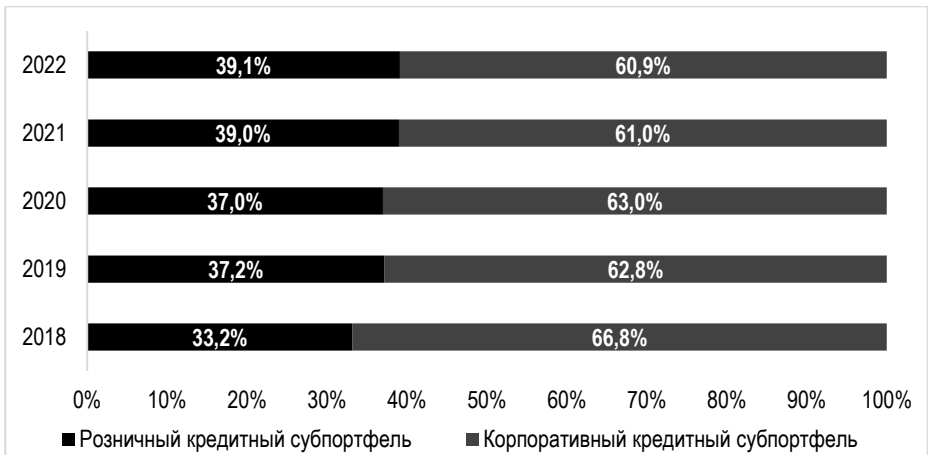


Рис. 2. Структура кредитного портфеля ПАО «Сбербанк России» в 2018–2022 гг., %

На диаграмме видно, что по состоянию на 31 декабря 2022 года в кредитном портфеле ПАО «Сбербанк России» около двух третей общего объема занимает корпоративный субпортфель – 60,9% или 18 763,0 млрд. руб. Более того, обращаясь к данным таблицы 1 и рассматривая структуру портфеля в динамике, можно сказать, что на протяжении всего рассматриваемого периода сохраняется данное соотношение: одна треть – розничный субпортфель, две трети – корпоративный субпортфель. Такое распределение можно объяснить ориентацией банка на большее кредитование юридических лиц, так как организации гораздо чаще прибегают к привлечению кредитного капитала с целью своего развития.

Однако также стоит отметить и постепенное увеличение доли кредитов физических лиц в структуре кредитного портфеля. Это связано с увеличением количества кредитных продуктов для граждан.

Таким образом, проведя анализ структуры кредитного портфеля и его динамики на современном этапе, можем сделать вывод о положительной динамике совокупного количества предоставленных ПАО «Сбербанк России» кредитов. Банк демонстрирует себя стабильным и надежным партнером на рынке кредитных услуг. Также постоянный рост кредитного портфеля можно объяснить выгодным положением банка на рынке и его популярностью среди потенциальных заемщиков.

Задача Сбербанка в современных условиях – проведение клиентоориентированной политики кредитования, грамотное и эффективное распоряжение собственными активами, направленных на сохранение положительной динамики объема кредитного портфеля, его стабилизации в условиях внешних вызовов и угроз в целях увеличения прибыли организации и рентабельности собственного капитала.

¹ Деньги, кредит, банки. Денежный и кредитный рынки : учебник для вузов / Г. А. Аболихина [и др.] ; под общей редакцией М. А. Абрамовой, Л. С. Александровой. — 3-е изд., испр. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — С. 220-228.

² Гадршина, Ю. А. Кредитный портфель коммерческого банка / Ю. А. Гадршина // Вектор Экономии. — 2019. — № 1(31). — С. 58.

³ Результаты работы ПАО Сбербанк. URL: <https://www.sberbank.com/ru/investor-relations/> (дата обращения: 28.02.2023).

⁴ Ключевая ставка Банка России. URL: https://cbr.ru/hd_base/KeyRate/ (дата обращения: 28.02.2023).

⁵ Сбербанк поднял ставки по потребкредитам. URL: <https://www.rbc.ru/finances/2022/> (дата обращения: 28.02.2023).

CREDIT PORTFOLIO OF PJSC «SBERBANK OF RUSSIA» IN THE CONDITIONS OF EXTERNAL CHALLENGES

© 2023 Ugolnov Danila Vyacheslavovich
Student

Samara State University of Economics
E-mail: danila.ugolnov@yandex.ru

Keywords: banking sector, banking assets, credit, credit portfolio, PJSC «Sberbank of Russia» (Sberbank), efficiency, analysis, sanctions.

The article discusses the concept and structure of the credit portfolio of a commercial bank. Its significance for assessing the effectiveness of a banking organization is revealed. The analysis of the credit portfolio of PJSC «Sberbank of Russia» for 2018–2022 is carried out: the dynamics is revealed, its structure is considered in the conditions of foreign economic instability. As a conclusion, an assessment of Sberbank's activities based on the analysis is presented.

СОДЕРЖАНИЕ ЭФФЕКТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ ПРОЕКТАМИ В НЕФТЕГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ

© 2023 Уразов Владислав Александрович*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: 89873634723@mail.ru

Ключевые слова: управление проектами, эффективность управления, супервайзинг, бурение, строительство.

Материал статьи опирается на анализ таких понятий, как управление проектами, менеджмент, буровой супервайзинг, эффективность бурения. Автор рассматривает бурение и строительство скважин в нефтегазовой отрасли как цельный проект, анализирует этапы управления проектами, а также подчеркивает роль эффективного управления.

В последние годы разработка новых месторождений и поддержание высокой производительности существующих объектов в нефтегазовом секторе требует огромных инвестиций.

Получение доступа к крупным кредитам и другим источникам финансирования позволяет компаниям внедрять более эффективные технологии и оборудование для добычи труднодоступных ресурсов на месторождениях, которые ранее считались нерентабельными.

Растущие цены на углеводороды в целом благоприятствуют развитию таких объектов, однако растущая конкуренция за капитал требует от компаний нефтегазового сектора большей гибкости и способности адаптироваться к новым финансовым реалиям¹.

Существует много способов управления проектами в бурении, и чаще всего их успех зависит от персонала в команде, а не от процессов. Процессы не могут заменить надежную фундаментальную разработку, тщательное планирование, эффективную командную работу, контроль качества и внимание к деталям².

Операции по бурению составляют более 80% от общей стоимости скважины, и эта стоимость продолжает быстро расти по мере продвижения нефтяной промышленности и строительства скважины для разведки дополнительных запасов.

Высокая стоимость работ, а также растущие ожидания заинтересованных сторон таких проектов, подчеркивают необходимость надежного управления ими для обеспечения эффективности бурения скважин с наименьшими возможными затратами, поскольку основной целью всех операций по бурению является безопасное бурение пригодных для использования скважин с минимальными издержками.

Обычно полагают, что только технические аспекты работы буровой установки влияют на количество дней, проведенных на месторождении. Однако в более практическом

* Научный руководитель – Королева Елена Николаевна, доктор экономических наук, профессор.

смысле как технические, так и нетехнические проблемы определяют успех работы буровой установки. Отсюда возникает необходимость целостного подхода для эффективной реализации проекта.

Проектирование скважин и управление проектами в бурении условно подразделяются на следующие составляющие, представленные на рисунке.

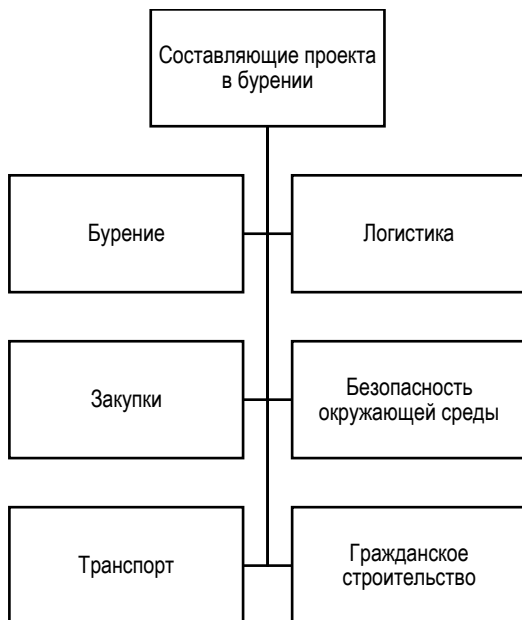


Рис. Составляющие проектов в бурении

Управление проектами в большинстве случаев осуществляется по стандартному алгоритму, который адаптирован к условиям конкретного проекта. В любом случае, этот процесс включает в себя этап инициирования, планирования, инженерной поддержки и исполнения³.

На начальных этапах разработки нефтегазового проекта участники имеют очень смутное представление о конечной стоимости, но с каждым последующим этапом планирования финансовые потребности становятся более точными. Это связано с лучшим пониманием проблем, таких как лицензирование, доступ к технологиям, страхование и т. д. На этих этапах закладываются планы действий и решения, которые обеспечат финансовую устойчивость всего проекта в будущем.

Рассмотрим этапы управления проектами в нефтегазовой отрасли более подробно.

1. Этап инициирования и определения проекта.

Независимо от причин разработки нового проекта и мотивации инвесторов, каждый проект (нефтяная скважина, нефтеперерабатывающий завод, терминал СПГ, завод по производству сжиженного природного газа) должен быть хорошо обоснован.

Всестороннее исследование, проведенное на прединвестиционной стадии, позволяет спонсорам уверенно переходить к следующим этапам проекта. Инициирование проекта относится к любой форме предложения, теоретического обоснования будущих инвестиций. Конечно, на данном этапе участники не имеют четкого представления о будущих инвестиционных потребностях, денежных потоках, графиках финансирования и сроках окупаемости проекта. Эта неопределенность усугубляется тем фактом, что цены на нефть, нефтепродукты и природный газ характеризуются крайней волатильностью и сильно зависят от геополитической ситуации и фазы глобального экономического цикла.

Таким образом, проект приобретет более четкие очертания на следующих этапах, когда участники составят определенный бюджет и предложат оптимальные модели финансирования.

Решающую роль на данном этапе играют профессиональные инженерные службы, закладывающие основу для выбора правильной технологии, оборудования и технических решений.

На первом этапе разработки проекта участникам предстоит решить такие вопросы, как поставка материалов, приобретение технологий, логистика и рынки сбыта.

2. Этап детального проектирования и инжиниринга.

Здесь важным параметром является ЕРС-контрактирование (инжиниринг, закупки, строительство), которое широко используется в капиталоемких проектах.

Это комплексный подход к заключению контрактов, который позволяет легко реализовать технически сложные идеи за счет привлечения опытных подрядчиков.

Четкая структура проекта, определенная участниками на предыдущих этапах, позволяет компании сформулировать технические требования и начать переговоры с инжиниринговыми фирмами. Проектные работы, включая полевые исследования, мониторинг окружающей среды и другие аспекты, позволят ЕРС-подрядчику выбирать и приобретать материалы и оборудование.

На этом этапе можно ожидать значительных изменений в бюджете проекта, поскольку инженеры могут столкнуться с непредвиденными трудностями.

Соответственно, после завершения этапа проектирования участники могут приступить к выбору конкретных финансовых механизмов для будущего проекта, лучше понимая потребности в инвестициях и график расходования средств.

3. Тендеры, закупки и строительство.

Проведение тендеров и закупка оборудования требуют много времени и высококвалифицированных специалистов. На этом этапе важно найти наиболее подходящих поставщиков, выбрать определенные типы оборудования и их модификации для конкретного проекта, провести многоступенчатые переговоры и заключить контракты на подходящих условиях⁴.

Этап закупок и строительства считается одним из самых длительных и сложных. Более 70% затрат на проект приходится на оборудование и монтаж, поэтому цена любой ошибки на этом этапе потенциально высока. Кроме того, инвесторы и кредиторы строго контролируют реализацию каждого запланированного этапа строительства, часто привлекая дальнейшее финансирование к этим этапам.

4. Ввод объекта в эксплуатацию.

Объем и характер работ, связанных с вводом в эксплуатацию проекта, во многом зависит от типа проекта и его цели. Например, важным этапом ввода в эксплуатацию газопроводов является испытание давлением, проверка качества соединений и т.д. Существуют определенные стандарты безопасности, которым проект должен соответствовать, чтобы получить одобрение.

Среди целей этого этапа - обеспечение безопасности объекта, а также проверка его на соответствие требованиям заказчика. Последнее связано с достижением запланированной производительности и, следовательно, с формированием денежных потоков, достаточных для погашения долга по проекту.

Учитывая масштаб задач, этап ввода в эксплуатацию может растянуться на несколько месяцев, в зависимости от типа и масштаба проекта. Иногда этот этап совпадает со строительством, когда одни команды устанавливают оборудование, в то время как другие проверяют его и вносят окончательные корректировки. Все это требует тщательного планирования, учитывая сложность объектов и потенциальные пожарные и экологические риски (особенно для морских нефтяных проектов).

Следует отметить, что в схемах проектного финансирования пик задолженности обычно приходится на эту фазу. Следовательно, к моменту ввода объекта в эксплуатацию риски возрастают. Качественное управление проектами особенно важно на этом этапе.

Как видно из приведенной выше структуры нефтегазовых проектов, управление такими инвестициями требует большого опыта и навыков.

Задачи команд управления проектами чрезвычайно разнообразны, начиная от контроля за закупкой оборудования и заканчивая финансовыми задачами. Эти задачи охватывают широкий спектр квалификаций и распространяются на обширные географические области. Для координации таких команд требуются менеджеры, обладающие глубоким пониманием нефтегазовой отрасли и способные работать в сложных, меняющихся условиях⁵.

Таким образом, проекты бурения, являющиеся дорогостоящими, требуют высокой степени планирования для успешной реализации.

¹ Региональные аспекты развития промышленного комплекса в условиях цифровой экономики: монография / В.Д. Богатырев [и др.] ; под общ. ред. Г.А. Хмелевой. - Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2018. - 252 с.

² Щebetов А.В. Управленческий супервайзинг: разделяй и властвуй! ROGTEC. Выпуск 56. 2019. С. 62—76.

³ Зуб А. Т. Управление проектами: учебник и практикум для вузов. — Москва: Издательство Юрайт, 2023. — 422 с. — (Высшее образование). Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/511087> (дата обращения: 10.03.2023).

⁴ Ямов А.Р. Особенности бурового супервайзинга при раздельном сервисе // Тезисы докладов Первой Всероссийской научно-практической конференции «Супервайзинг бурения и нефтегазодобычи». – 2013 – С. 22.

⁵ Щebetов А.В. Супервайзинг как бизнес: дешево и сердито. ROGTEC. Апрель, 2017. С. 64—73.

CONTENTS OF EFFICIENT PROJECT MANAGEMENT IN THE OIL AND GAS INDUSTRY

© 2023 Urazov Vladislav Aleksandrovich
Student

Samara State University of Economics

E-mail: 89873634723@mail.ru

Keywords: project management, management efficiency, supervising, drilling, construction.

The material of the article is based on the analysis of such concepts as project management, management, drilling supervising, drilling efficiency. The author considers drilling and construction of wells in the oil and gas industry as an integral project, analyzes the stages of project management, and also emphasizes the role of effective management.

ОЦЕНКА СОСТОЯНИЯ ЗАНЯТОСТИ В ИТ-СФЕРЕ В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

© 2023 Усков Андрей Сергеевич
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: usckov.andrei@yandex.ru

© 2023 Симонова Марина Викторовна
доктор экономических наук

Самарский государственный экономический университет
E-mail: m.simonova@mail.ru

Ключевые слова: анализ ИТ-отрасли, специалисты сферы информационных технологий, цифровые навыки, трансформация, спрос и предложение на рынке труда.

В статье проведен анализ состояния занятости в ИТ-сфере в Самарской области по количеству резюме и вакансий, конкуренции соискателей на вакансию. Отмечены ключевые факторы в резюме соискателей, которые являются критичными для работодателя. Цель исследования – анализ рынка труда ИТ-сферы в Самарской области и выявление тенденций его развития. В результате проведенных исследований выявлена тенденция сокращения количества размещаемых вакансий в ИТ-сфере и увеличение конкуренции среди соискателей на одну вакансию. Обоснована необходимость опережающей подготовки специалистов ИТ-сферы, обладающих базовыми знаниями и навыками.

В последние десятилетия сфера информационных технологий непрерывно развивается и претерпевает значительные изменения. Многие компании все чаще стараются применять в своей деятельности те или иные интеллектуальные продукты, которые ускоряют или упрощают работу. И, в связи с тем, что нужды компаний в новых информационных продуктах постоянно увеличиваются, меняется спрос, конкуренция, заработная плата соискателей и требования к кандидатам на вакансии в ИТ сфере.

При динамическом развитии отрасли в стране нарастает проблема обеспеченности квалифицированными кадрами¹. Пик развития кадрового кризиса пришелся на 2022 год в момент появления новых санкций и релокации многих специалистов за пределы России. По оценке Российской ассоциации электронных коммуникаций, на пике первой волны релокации страну покинули порядка 50-70 тыс. ИТ-специалистов².

В связи с уходом иностранных компаний, с одной стороны российские компании получили возможность к росту за счет освободившихся ниш для развития, с другой, для этих целей нужны дополнительные кадры, в которых даже до кризиса ощущался недостаток. В настоящее время в России наблюдается трудовдефицитный рынок труда в сфере информационных технологий, предприятия ИТ-сферы испытывают трудности при закрытии вакансий и подборе требуемого специалиста. Чтобы решить эту проблему, в стране начали создавать различные обучающие интернет-платформы, которые позволяют овладеть ба-

зовыми навыками и помогают трудоустроиться, что частично решает проблему нехватки специалистов при соответствующей дополнительной подготовке в процессе работы.

На примере анализа специализированного рынка труда Самарской области можно наглядно оценить состояние ИТ-сферы, а также выявить имеющиеся проблемы в обеспечении компаний квалифицированными специалистами.

Для проведения исследования были использованы следующие источники: наиболее востребованные работные сайты по поиску работы HeadHunter.ru (hh.ru), SuperJob.ru, trudvsem.ru и данные Росстата.

По данным официальной статистики на конец 2021 г. состав рабочей силы в возрасте от 15 до 72 лет по Самарской области с 2007 г неуклонно снижается, что в целом соответствует тенденции по Российской Федерации и негативно отражается на рынке труда снижением предложения рабочей силы³ (рис. 1).



Рис. 1. Численность рабочей силы в возрасте 15-72 лет по Самарской области (левая шкала) и по Российской Федерации (правая шкала), тыс. человек (по данным Росстат*)

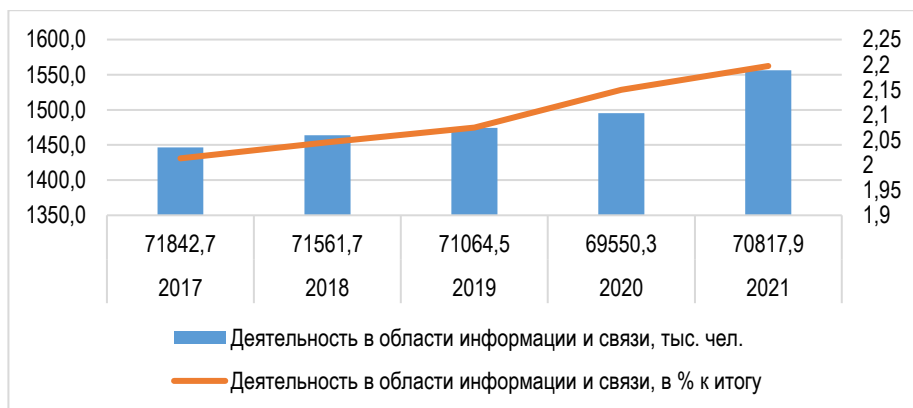


Рис. 2. Среднегодовая численность занятых в России в области информации и связи, тыс. человек (правая шкала) и в процентах к итогу (левая шкала) (по данным Росстат*)

Вместе с тем в составе трудоспособной рабочей силы необходимо выделить вид деятельности, в котором осуществляется деятельность IT-специалистов – это деятельность в области информации и связи (рис. 2), в которой занятость постоянно растет, особенно начиная с весны 2022 г., официальные данные будут представлены позже³.

На графике изображена кривая деятельности в области информации и связи в процентах к итогу, за основу которой берется итог занятых в 2017 году для того, чтобы в целом проанализировать тенденцию занятости сферы информации и связи. До 2020 года наблюдается плавный рост занятых в области информации и связи и незначительное снижение общего числа занятых во всех сферах деятельности. Сильные отклонения кривой начинают наблюдаться в 2020 году, во времена пандемии, что свидетельствует о том, что общее количество занятых во всех связанных сферах деятельности резко сократилось, а количество занятых в сфере информации и связи увеличилось.

В 2020 году компаниям пришлось в срочном порядке переводить людей на удаленную работу, что привело к первому кадровому кризису в сфере информации и связи. С 2020 по 2021 год происходит прирост кадров в сфере информационных технологий, в связи с тем, что компании пополняли штат новыми специалистами с разным уровнем знаний и опытом работы, а также обучали большое количество новых сотрудников ИТ-сферы, что помогло сгладить проблему предоставления работы в дистанционном формате для большинства работников других областей. Это привело к возвращению показателя количества занятых в Российской Федерации людей к допандемийному уровню⁴.

В начале весны 2022 года произошел резкий отток IT-специалистов, большая часть которых являлась высококвалифицированными сотрудниками. Это привело ко второму, более критичному кадровому кризису в ИТ-сфере.

Разработка, развитие и продвижение многих ИТ-продуктов резко замедлилось и соответственно прибыль компаний начала падать. В связи с этим начали появляться новые частные ИТ-компании, которые специализировались на обучении людей без опыта работы, чтобы дать им базовые знания и помочь в трудоустройстве.

Насыщение рынка труда специалистами через создание обучающих интернет-ресурсов помогло частично решить проблему с кадрами, которые претендуют на стартовые позиции в ИТ-сфере, но спустя небольшой промежуток времени это привело к возникновению еще одной проблемы. Тех, кто проходил переквалификацию, стало слишком много, а для компаний достаточно затратен каждый раз обучать новых сотрудников.

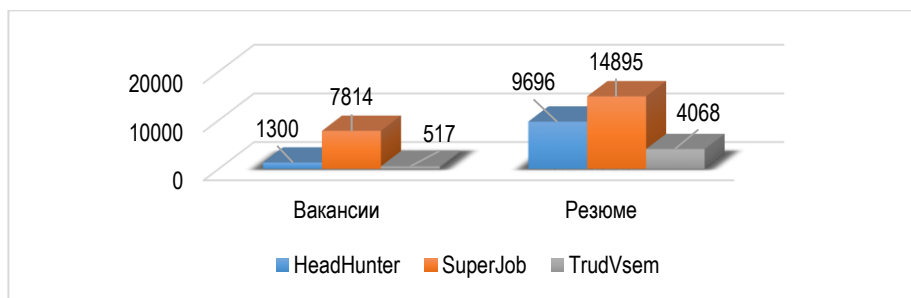


Рис. 3. Анализ вакансий и резюме в Самарской области на 19.03.2023, тыс.
(По данным HeadHunter, SuperJob, Trudvsem*)

На 19.03.2023 в Самарской области наибольшее количество вакансий и резюме в ИТ-сфере размещено на сайте SuperJob.ru. Отношение количества резюме к вакансиям говорит о том, что в среднем на одну вакансию приходится два резюме (см. рис. 3). На сайте HeadHunter и TrudVsem – по 7-8 резюме. Сайт TrudVsem находится на стадии развития и пока что не очень популярен у соискателей⁵.

Как говорилось ранее, рынок ИТ-сферы претерпевает трудности с наличием высококвалифицированных кадров. По данным рисунка 3 видно, что количество резюме превосходит число вакансий, размещаемых компаниями. Соответственно можно сделать предположение, что большинство из размещенных резюме не подходят для компаний ввиду небольшого опыта работы и невысокой квалификации у соискателей в ИТ-сфере, потому что проведя сортировку всех резюме по опыту работы, получилось, что в Самарской области достаточно людей с большим опытом работы, но в большинстве случаев он приходится не на сферу информационных технологий (см. рис. 4).

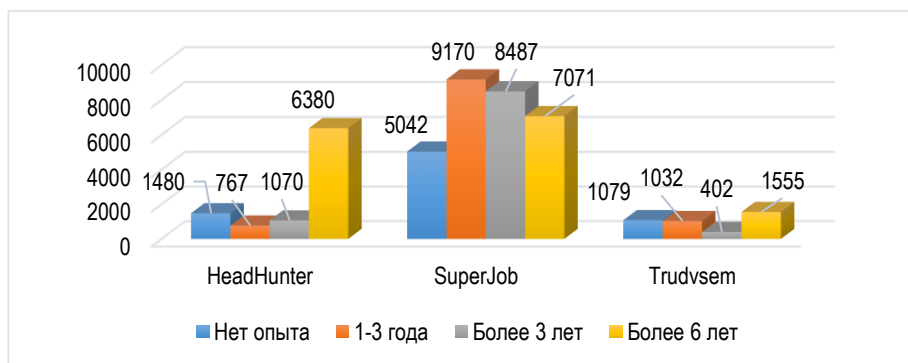


Рис. 4. Распределение соискателей по опыту работы в ИТ-сфере в Самарской области, тыс. чел. (по данным HeadHunter, SuperJob, Trudvsem*)

Так или иначе в Самарской области ИТ-сфера входит в десятку сфер с наиболее высоким спросом на специалистов и, если учитывать то, что наибольший отток и одновременно потребность в новых ИТ-специалистах пришелся на последние 2 года, то можно сделать вывод, что специалистов с опытом работы 1-3 года, а тем более 4-6 лет, за это время прибавиться не могло⁶.

Таким образом был проведен анализ ИТ-сферы в Самарской области, где наблюдается тенденция увеличения занятых в ИТ-сфере, которая сопровождается нехваткой высококвалифицированных специалистов на фоне роста резюме у ИТ-специалистов с небольшим или отсутствующим опытом работы. Тенденция нехватки опытных кадров может продолжаться еще на протяжении 5 лет, поэтому в Самарской области присутствует потребность в опережающей подготовке специалистов сферы информационных технологий, обладающих базовыми знаниями и навыками. Для этого можно создавать дополнительные образовательные центры, в которых будет происходить обучение начинающих ИТ-специалистов на «боевых» проектах компаний, не требующих глубоких знаний и навыков,

с постепенным погружением в более сложные задачи, а также возможностью дальнейшего трудоустройства.

¹ Simonova, M. Regional Labor Market: Supply and Demand in the Context of Digitalization / M. Simonova, Y. Lyachenkov, E. Kostikova // Current Achievements, Challenges and Digital Chances of Knowledge Based Economy. Vol. 133. – Cham : Springer Nature Switzerland AG, 2021. – P. 805-815. – DOI 10.1007/978-3-030-47458-4_93. – EDN CYSXYX.

² CNEWS [Электронный ресурс]. 2000. URL: https://www.cnews.ru/news/top/2022-03-22_poslableniya_ne_pomogaют (Дата обращения 15.03.2023).

³ Эффективность экономики России: Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru/> (Дата обращения 15.03.2023)

⁴ Трансформация рынка труда в условиях санкций / В. В. Моисеев, Ю. С. Колесникова, М. А. Игнатов, С. А. Боженков // Человеческий капитал. – 2022. – № 9(165). – С. 97-101. – DOI 10.25629/НС.2022.09.13. – EDN CNGWOZ.

⁵ Трансформация рынка труда в условиях санкций / В. В. Моисеев, Ю. С. Колесникова, М. А. Игнатов, С. А. Боженков // Человеческий капитал. – 2022. – № 9(165). – С. 97-101. – DOI 10.25629/НС.2022.09.13. – EDN CNGWOZ.

⁶ Дигилина, О. Б. Трансформация рынка труда в условиях цифровизации / О. Б. Дигилина, И. Б. Тесленко // Вестник РГГУ. Серия: Экономика. Управление. Право. – 2019. – № 4-2. – С. 166-180. – DOI 10.28995/2073-6304-2019-4-166-180. – EDN HMNHLI.

ASSESSMENT OF THE STATE OF EMPLOYMENT IN THE IT SECTOR IN THE SAMARA REGION

© 2023 Uskov Andrey Sergeevich
PhD Student
Samara State University of Economics
E-mail: usckov.andrei@yandex.ru

© 2023 Simonova Marina Viktorovna
Doctor of Economics
Samara State University of Economics
E-mail: m.simonova@mail.ru

Keywords: analysis of the IT industry, information technology specialists, digital skills, transformation, supply and demand in the labor market.

The article analyzes the state of employment in the IT sector in the Samara region by the number of resumes and vacancies, the competition of applicants for a vacancy. The purpose of the study is to analyze the IT labor market in the Samara region and identify development trends. As a result of the conducted research, the tendency of reducing the number of vacancies placed and increasing competition among applicants for one vacancy has been revealed. The necessity of advanced training of specialists from the field with basic knowledge and skills is substantiated.

ОСОБЕННОСТИ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА ЛЕНИНГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ

© 2023 Фатеев Тимур Камильевич
аспирант

Самарский государственный экономический университет

© 2023 Иванкина Марина Степановна
кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики, организации
и стратегии развития предприятия

Самарский государственный экономический университет
E-mail: msivankina@yandex.ru

Ключевые слова: государственно-частное партнерство, муниципально-частное партнерство, концессионное соглашение, инвестиции, инвестиционная привлекательность региона, рейтинг региона по уровню развития ГЧП.

Статья посвящена анализу результатов государственно-частного партнерства Ленинградской области. Подводятся основные итоги реализации проектов государственно-частного/муниципально-частного партнерства и концессионных соглашений за последние годы. Поводом для анализа послужила инвестиционная привлекательность Ленинградской области.

В настоящее время частные инвесторы проявляют большую заинтересованность к строительству и реконструкции объектов здравоохранения и образования, физической культуры и спорта, модернизации систем тепло- и водоснабжения. С другой стороны, органы власти ощущают необходимость партнерства с бизнесом, в том числе на принципах государственно-частного партнерства (ГЧП). Государственно-частное партнерство как форма партнерских связей между предпринимателями стало развиваться в Европе, начиная с 1980-х гг. Механизм ГЧП, широко применяемый во многих странах для реализации масштабных общественно значимых проектов, заключается в передаче частным предпринимателям во временное пользование и владение объектов, функционирующие в ведущих отраслях экономики¹.

Развитие практики реализации института ГЧП в нашей стране началось с начала 2000-х гг.

Федеральным законом от 13.07.2015 № 224-ФЗ формулируется определение государственно-частного партнерства: юридически оформленное на определенный срок и основанное на объединении ресурсов, распределении рисков сотрудничество публичного партнера и частного партнера в целях привлечения в экономику частных инвестиций². Кроме вышеупомянутого закона одним из основных нормативно-правовых документов, регламентирующих ГЧП, является Федеральный закон от 21.07.2005 № 115-ФЗ (ред. от 03.07.2016)³.

На сегодняшний день существуют две основные формы ГЧП, каждая из которых регулируется отдельным Федеральным законом:

- соглашение о государственно-частном партнерстве (СГЧП)²;
- концессионное соглашение (КС)³.

Наряду с перечисленными формами ГЧП необходимо упомянуть о квази-ГЧП. Квази-ГЧП можно определить как специфическую модель реализации проектов, особенностью которой является повышение роли публичной стороны и снижение роли частных инвесторов.

По предварительной оценке портала «Росинфра», в 2022 году в России было заключено 316 базовых проектных концессионных соглашений и соглашений о государственно-частном/муниципально-частном партнерстве с общим объемом инвестиций 702,7 млрд руб., из которых частные вложения составляют 433,1 млрд руб. Сумма инвестиций в 2022 году превысила аналогичные показатели трех предыдущих лет. По итогам 2022 года реализуется 4098 проектов как в формате КС и СГЧП/СМЧП, так и квази-ГЧП, при этом объем общих инвестиций равняется 6,0 трлн руб., из которых 4,3 трлн руб. составляют средства частных инвесторов⁴.

С целью стимулирования регионов к активному использованию механизмов ГЧП с 2013 года проводится рейтинг субъектов Российской Федерации по уровню развития государственно-частного партнерства. Так рейтинг субъектов Российской Федерации по уровню развития ГЧП за 2021 год сформирован на основании методики, соответствии с которой уровень развития ГЧП в субъекте Российской Федерации определяется по итогам оценки следующих параметров:

- динамика реализации проектов ГЧП в отчетном году;
- накопленный опыт реализации проектов ГЧП в предшествующие годы;
- состояние нормативно-институциональной среды.

Участие в рейтинге 2021 года приняли 85 регионов России. Традиционно лидерами рейтинга стали Московская область (1-е место по результатам итоговой оценки и 1-е место в рейтинге динамики реализации проектов ГЧП) и город Москва (2-е место по аналогичным параметрам)⁵.

Ленинградская область с 13,4 баллами по результатам интегральной оценки всех трёх факторов развития ГЧП значится на 15-й позиции в рейтинге регионов за 2021 год, несколько ослабив свои позиции по сравнению с 2020 годом (13,1 балла и 12-е место в рейтинге). Состояние нормативно-институциональной среды оценено 92,7 баллами (9-е место в рейтинге); 13-й результат среди регионов по уровню динамики реализации проектов ГЧП (3,6 балла) и 13-й результат по оценке накопленного опыта реализации проектов ГЧП в предшествующие годы (8,1 балла)⁵.

Ленинградский регион присоединился к участию в рейтинге регионов по уровню развития ГЧП в 2013 году, а с 2014 года по 2016 год включительно значился в числе десятки лидеров. Некоторое снижение рейтинга Ленинградской области в последующие годы обусловлено в основном активизацией деятельности по развитию ГЧП другими регионами РФ.

Кроме Московской области и города Москвы в лидеры по итогам 2021 года вышли регионы с крупными инфраструктурными проектами. Так, Республика Карелия *активно реализует проекты в форме концессионных соглашений. Заключенный в 2021 году дого-*

вор на строительство целлюлозно-бумажного комбината с инвестициями, равными 86 млрд руб., обеспечило Республике Карелия 3-е место в итоговом рейтинге развития ГЧП (35,9 балла). Для сравнения, в предыдущем, 2020 году, данный регион в итоговом рейтинге занял лишь 66-е место⁵.

4-е место в рейтинге регионов по уровню развития ГЧП 2021 года Мурманская область заняла благодаря успешному завершению ряда крупных проектов. Частным инвесторам, осуществляющим предпринимательскую деятельность в условиях Арктической зоны, созданы льготные условия для ведения бизнеса. Это льготы по налогу на прибыль, на землю, на имущество и ряд других преференций⁶.

Показателен пример Самарской области, занявшей 1-е место среди регионов в рейтинге по уровню развития государственно-частного партнерства 2019 года, набрав 90 баллов. Реализованные в Самарском регионе ГЧП-проекты ориентированы на строительство объектов социальной инфраструктуры⁷.

Ленинградская область, несмотря на некоторое снижение рейтинговой оценки уровня развития ГЧП, продолжает оставаться одним из самых активно развивающихся субъектов РФ по объемам инвестиций. По данным инвестиционного портала Ленинградской области, в 2021 году в основной капитал инвестировано 442,8 млрд руб., 42,2% которых инвестированы в промышленный сектор. По результатам 2021 года Ленинградская область занимает 5-е место среди регионов с минимальным инвестиционным риском, 10-е место – в национальном рейтинге состояния инвестиционного климата в субъектах РФ, 8-е место – в рейтинге социально-экономического положения регионов и занимает лидирующее положение среди регионов (1-е место) по показателю «финансовая стабильность»⁸.

В качестве одной из составляющих стратегии социально-экономического развития Ленинградской области до 2030 года представлена инвестиционная стратегия. Эффективная реализация инвестиционной стратегии предполагает решение целого комплекса задач. Среди них «расширение портфеля проектов государственно-частного партнерства в первую очередь в отношении водопроводно-канализационного хозяйства, спортивной и общественно-деловой инфраструктуры, строительства МФЦ на базе транспортно-пересадочных узлов»⁸.

Уместно отметить преимущества Ленинградской области для инвесторов. Приняты законы Ленинградской области, в соответствии с которыми применяются меры поддержки по проектам ГЧП и концессионным соглашениям. Это пониженная ставка налога на имущество и налога на прибыль организаций. Также могут быть предусмотрены меры поддержки в части финансирования концессионных соглашений. На сегодняшний день Ленинградская область в интеграции с Санкт-Петербургом – второй по величине потребительский рынок в стране с высоким уровнем покупательной способности. Ленинградский регион отличается выгодное географическое положение и наличие высококвалифицированной рабочей силы на рынке труда.

В настоящее время в Ленинградской области успешно реализуется пять концессионных соглашений регионального уровня в отраслях социальной сферы (строительство четырех спортивных объектов и объекта здравоохранения) и сферы ЖКХ (реконструкция объекта водоснабжения). На муниципальном уровне реализуется 21 концессионное соглашение, в том числе 17 концессионных соглашений в сфере жилищно-коммунального хозяйства и топливно-энергетического комплекса. Независимо от уровня заключенного со-

глашения и целевого назначения объекта соглашения наряду с социально-экономическими показателями ожидаемого эффекта от реализации ГЧП-проектов публичные партнеры, как правило, рассчитывают на снижение нагрузки на региональный/местный бюджет и создание новых рабочих мест.

Анализируя особенности развития ГЧП в России в целом и, в частности, в Ленинградской области, отметим негативное влияние некоторых факторов на участие иностранного капитала в развитии отечественного бизнеса. Санкции, введенные против России в 2014 году рядом западных стран, обусловили сокращение притока прямых иностранных инвестиций. В 2015 году наметилась явная тенденция превышения оттока иностранных инвестиций над притоком их в Россию. Повсеместные антиковидные ограничения стали причиной практически полного падения интереса иностранных инвесторов к российским ГЧП-проектам. В 2020 году из 80 проектов ГЧП, прошедших коммерческое закрытие, не было ни одного значительного проекта с участием зарубежных партнеров. Ситуация осложнилась с началом специальной военной операции на Украине. Сочетание санкционных мер против России, экономической нестабильности, вызванной финансовым и топливным кризисами, наконец, пандемии объясняет падение инвестиционной активности со стороны иностранных инвесторов. К тому же финансирование инфраструктурных проектов изначально не вызывало у них особого интереса, а для российских проектов ГЧП создание и модернизация инфраструктуры, в частности, IT-инфраструктуры является перспективным. С 2021 года ситуация с реализацией проектов ГЧП улучшилась. Количество соглашений практически достигло уровня 2010 года за счет активизации отечественных инвесторов. В свою очередь руководители регионов все чаще инициируют проекты строительства объектов городской инфраструктуры и модернизации общественного транспорта. Как правило, в данном случае применяется форма КС и квази-ГЧП. Ленинградская область не является в этом случае исключением.

¹ Сухих В.А., Руденко М.Н., Оборина Е.Д. Государственно-частное партнерство: опыт России и Германии // Вестник пермского университета. – 2013. - №3 (18).

² Федеральный закон от 13.07.2015 № 224-ФЗ (ред. от 29.12.2022) «О государственно-частном партнерстве, муниципально-частном партнерстве в Российской Федерации и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации»

³ Федеральный закон от 21.07.2005 № 115-ФЗ (ред. от 29.12.2022) «О концессионных соглашениях»

⁴ Основные тренды и статистика рынка ГЧП по итогам 2022 года: аналитический дайджест // <https://rosinfra.ru/digest/documents/one/osnovnye-trendy-i-statistika-rynka-gcp-po-itogam-2022-goda-analiticeskij-dajdzest>

⁵ Рейтинг субъектов РФ по уровню развития государственно-частного партнерства за 2021 год // https://www.economy.gov.ru/material/file/de1738536995153cc65c8b47c5ff2520/reiting_gchp_2021.pdf

⁶ В Минэкономразвития назвали ТОП-5 регионов по уровню развития ГЧП за 2021 год // <https://news.myseldon.com/ru/news/index/269961247>

⁷ Самарская область лидер в сфере государственно-частного партнерства // <https://www.niasam.ru/biznes/samarskaya-oblast-lider-v-sfere-gosudarstvenno-chastnogo-partnerstva-129455.html>

⁸ Преимущество Ленинградской области // <https://ki.wa-pro.ru/o-regione/preimushchestva-leninградской-oblasti/>

FEATURES OF PUBLIC-PRIVATE PARTNERSHIP OF THE LENINGRAD REGION

© 2023 Fateev Timur Kamilevich
Graduate Student
Samara State University of Economics

© 2023 Ivankina Marina Stepanovna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor of the Department of Economics,
Organization and Strategy of Enterprise Development
Samara State University of Economics
E-mail: msivankina@yandex.ru

Keywords: public-private partnership, municipal-private partnership, concession agreement, investments, investment attractiveness of the region, rating of the region by the level of PPP development.

The article is devoted to the analysis of the results of public-private partnership of the Leningrad region. The article summarizes the main results of the implementation of public-private/municipal-private partnership projects and concession agreements in recent years. The reason for the analysis was the investment attractiveness of the Leningrad region.

РОССИЙСКИЙ РЫНОК ИНВЕСТИЦИОННОГО КОНСУЛЬТИРОВАНИЯ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ

© 2023 Федякина Анастасия Юрьевна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: fedyakina-a@mail.ru

© 2023 Наумова Ольга Александровна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: naumovaoa@gmail.com

Ключевые слова: инвестиционный советник, инвестиционное консультирование, саморегулируемая организация, финансовый рынок, финансовые инструменты.

Статья посвящена анализу состояния и перспектив развития российского рынка инвестиционного консультирования юридических лиц. Актуальность работы обусловлена стремительным развитием и распространением консультационных услуг в сфере управления финансовыми инструментами, в связи с чем возникает необходимость в исследовании нормативно-правовой базы и факторов, которые влияют на становление рынка инвестиционного консультирования.

В России понятия «инвестиционный советник» и «инвестиционное консультирование» были юридически закреплены 21 декабря 2018 года при внесении изменений в Федеральный закон «О рынке ценных бумаг» N 39-ФЗ и «О саморегулируемых организациях в сфере финансового рынка» N 223-ФЗ.¹

Необходимость закрепления юридического статуса инвестиционных советников обусловлена потребностью нормативного регулирования процесса предоставления консультационных услуг и защиты интересов субъектов инвестиционного консультирования.

Инвестиционное консультирование – предоставление индивидуальных инвестиционных рекомендаций в части ценных бумаг и производных финансовых инструментов, учитывающих инвестиционный профиль клиента (ожидаемую доходность, горизонт планирования и риск-аппетита).

Инвестиционное консультирование производится на основании договора инвестиционным советником – юридическим лицом или индивидуальным предпринимателем, который является членом СРО в сфере финансового рынка, объединяющей инвестиционных советников, и включен в единый реестр инвестиционных советников.

Крупнейшими саморегулируемыми организациями в сфере финансового рынка, которые принимают в членство инвестиционных советников, являются: Национальная ассоциация участников фондового рынка (НАУФОР), Национальная фондовая ассоциация (СРО НФА), Ассоциация международных инвестиционных консультантов и советников (АМИКС).²

Список инвестиционных советников закреплен в реестре, который формируется Банком России. В указанный реестр могут быть внесены только те юридические лица или индивидуальные предприниматели, которые соответствуют требованиям законодательства в отношении инвестиционных консультантов.³

По состоянию на 06.12.2022 в реестр инвестиционных советников включены 184 субъекта, из которых 85 – индивидуальные предприниматели и 99 – юридические лица. Из реестра были исключены 26 субъектов за все время его существования.

Состав инвестиционных советников неоднороден: большую часть составляют банки, управляющие компании, брокеры (например, ООО "Ф-Брокер", АО "Райффайзенбанк", ООО "Компания БКС" и т.д.), меньшую – частные инвестиционные консультанты (независимые лица). Данное распределение напрямую связано с высокими барьерами для получения статуса официального инвестиционного советника: у законодательства есть жесткие требования к кандидатам для включения в единый реестр.

По мнению директора Ассоциации «Национальная лига финансовых советников» Андрея Паранича, для небольших организаций или ИП условия для вступления в состав инвестиционных советников являются невыполнимыми, так как они требуют существенного финансирования: наличие в штате контролера, переход на ОЧН, ведение бухгалтерского учета в соответствии с ЕПС для финансовых организаций, составление отчетности для ЦБ РФ в формате XBRL и т.д.

В среднем по состоянию на 1 квартал 2020 года указанные расходы составляли около 300 000 руб. в месяц для юридических лиц и 150 000 руб. в месяц для индивидуальных предпринимателей. В связи с этим Банку России необходимо продолжать работу по модернизации финансового рынка и нормативно-правовой базы для упрощения процедуры включения небольших компаний и ИП в реестр инвестиционных советников.⁴

В октябре 2021 года в Казани проходил форум инвестиционных советников и финансовых консультантов, на котором обсуждались перспективы развития и существующие проблемы в области инвестиционного консультирования. Одной из проблем участники форума выделили необходимость корректировки профессиональных стандартов инвестиционных советников, в связи с тем, что базовые стандарты не могут в полной мере регулировать поведение участников рынка. Также был рассмотрен вопрос конфликта интересов в деятельности инвестиционного консультанта: по мнению независимого инвестиционного советника Евгения Шильникова, конфликт может возникать в случаях, когда консультант получает вознаграждение за предоставление рекомендаций по условиям агентского договора.⁵

Директор АО «НФК-Сбережения» Евгений Наумов указал на причины, которые препятствуют развитию рынка инвестиционного консультирования:

1) наличие конкуренции между инвестиционными консультантами и брокерами, управляющими компаниями и банками по предоставлению услуг;

2) ограниченный спектр операций, по которым инвестиционный советник может дать рекомендацию (только операции с ценными бумагами и ПФИ, при этом по валютам, драгоценным металлам, цифровым финансовым активам и объектам инвестиционного страхования предоставлять рекомендацию по условиям законодательства нельзя);

3) инвестиционный советник может дать рекомендацию только в отношении определенных финансовых активов, но не может проанализировать наиболее выгодные условия

для клиента в сфере брокерского обслуживания, негосударственного пенсионного страхования и т.д.

На форуме была осуществлена презентация новой платформы Svetnik iO от АО «Винвестор», которая позволяет осуществлять взаимодействие инвестиционных советников с клиентами – от подписания договора до сдачи отчетности.

Также компания АО «Винвестор» разработала сервис «Советники Винвестора», через который можно выбрать наиболее подходящего под потребности клиента инвестиционного консультанта, ознакомиться с новостями в сфере финансового рынка и т.д.⁶

Таким образом, можно заключить, что рынок инвестиционного инвестирования в России находится в стадии формирования как в сфере нормативного регулирования, так и в области подготовки квалифицированных кадров.

Вопросами развития инвестиционного рынка занимается Банк России. Он формирует реестр инвестиционных советников, подготавливает перечень базовых стандартов и требований к их содержанию для последующей их разработки саморегулируемыми организациями, а также составляет указания для регулирования процесса взаимодействия участников рынка.

¹ Федеральный закон "О саморегулируемых организациях в сфере финансового рынка" от 13.07.2015 N 223-ФЗ

² Банк России: Саморегулируемые организации в сфере финансового рынка - [Электронный ресурс] - Режим доступа. URL: http://www.cbr.ru/admissionfinmarket/navigator/sro_finmarket/ (Дата обращения: 10.02.2023).

³ Банк России: Единый реестр саморегулируемых организаций в сфере финансового рынка - [Электронный ресурс] - Режим доступа. URL: <http://www.cbr.ru/registries/> (Дата обращения: 10.02.2023).

⁴ Хмара Е. В. /Финансовое и инвестиционное консультирование на финансовом рынке Российской Федерации // Проблемы науки. 2019. №7 (43).

⁵ Отчет по итогам 3-го форума ФИНСОВЕТ 2021 - [Электронный ресурс] - Режим доступа. URL: <https://finarty.ru/about/history/pub/3167> (Дата обращения: 10.02.2023).

⁶ Рожкова, А. В. Инвестиционное консультирование: Российская практика / А. В. Рожкова // Студенческий. – 2021. – № 6-3(134). – С. 13-16. – EDN OVFYEC.

THE RUSSIAN MARKET OF INVESTMENT CONSULTING OF LEGAL ENTITIES

© 2023 Fedyakina Anastasia Yuryevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: fedyakina-a@mail.ru

© 2023 Naumova Olga Aleksandrovna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: naumovaoa@gmail.com

Keywords: investment advisor, investment consulting, self-regulatory organization, financial market, financial instruments.

The article is devoted to the analysis of the state and prospects of development of the Russian market of investment consulting of legal entities. The relevance of the work is due to the development and distribution of consulting services in the field of financial instruments management, which makes it necessary to study the regulatory framework and factors that influence the formation of the investment consulting market.

СПОСОБЫ УВЕЛИЧЕНИЯ СТОИМОСТИ КОМПАНИИ

© 2023 Филатова Анна Владимировна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: filatova.6610@yandex.ru

© 2023 Корнилова Анна Дмитриевна
кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики, организации
и стратегии развития предприятия
Самарский государственный экономический университет
E-mail: adkornilova@yandex.ru

© 2023 Доладов Константин Юрьевич
кандидат экономических наук, доцент кафедры стоимостного инжиниринга
и технической экспертизы зданий и сооружений
Самарский государственный технический университет

Ключевые слова: стоимость компании, рыночная капитализация, повышение стоимости бизнеса, гудвилл.

В статье конкретизируются понятия «рыночная капитализация компании» и «стоимость компании». Рассмотрены доходный, сравнительный и затратный подходы оценки стоимости компании. Проанализированы способы увеличения стоимости компании посредством повышения эффективности использования материальных активов, управления денежными потоками и приращения нефинансовых активов.

При оценке деятельности компании в экономических изданиях нередко употребляются такие понятия, как стоимость компании и рыночная капитализация.¹ В деловой литературе активно обсуждается тема повышения стоимости бизнеса, различных путей и подходов данного процесса. Однако прежде, чем анализировать способы увеличения стоимости компании, следует конкретизировать содержание понятия стоимости компании. Не менее важно отграничить это понятие от рыночной капитализации. Прежде всего, следует уточнить, что эти термины и показатели, которые они обозначают, совершенно не тождественны.

Рыночная капитализация представляет собой стоимость всех акций компании, размещенных на фондовой бирже.² Этот показатель важен при оценке стоимости бизнеса, однако его недостаток заключается в высокой волатильности и зависимости от объема, качества и доступности информации, которой располагают субъекты рынка.

Стоимость компании — это цена приобретения компании. Стоит отметить, что в данном случае речь идет о приобретении компании вместе со всеми активами и задолженностями.

Рыночная капитализация может коррелировать со стоимостью компании, но нередки случаи, когда тенденции изменения величины этих двух показателей были противоположны. Чаще всего это связано с насыщенностью и доступностью информации. Например, при информационной атаке на компанию в СМИ может произойти вброс данных о предстоящем банкротстве учредителя или компании в целом, резком снижении спроса на продукцию компании, обнаруженных нарушениях, связанных с производством товаров или предоставлением услуг и многих других. Также акции компании могут дешеветь при неизменной реальной ситуации в организации в случае биржевых колебаний, зафиксированных у компаний-конкурентов, у компаний по отрасли в целом, а также при возникновении паники на фондовом рынке и так далее. Таким образом, рыночная капитализация — это важный, но нестабильный показатель, зависящий от многих внешних факторов. Данный показатель рекомендуется рассматривать в совокупности с иными, отражающими картину происходящего внутри компании более объективно.

Стоимость компании можно рассчитывать несколькими способами. Самые распространенные — доходный, затратный и сравнительный.³

При использовании доходного подхода аналитики оценивают будущие денежные потоки организации. Преимущество данного подхода заключается в возможности широкого применения, в частности, этот метод оценки популярен для стартапов, высокотехнологичных проектов и других видов вновь созданных компаний. Использование данного подхода позволяет более детально разобраться в отраслевых, политических, внешнеэкономических и иных рисках, а также предложить сценарии развития компании при различной динамике инфляционной ситуации.

Сравнительный подход основан на информации о стоимости аналогичных компаний, представленных на рынке. Преимущество заключается в простоте оценки и доступности информации. Подход имеет и существенные недостатки: в частности, высока вероятность не учесть значимые различия в специфике деятельности компании.

Затратный подход определяет ценность приобретаемой компании через ее активы. Для получения результата необходимо оценить все имеющееся в распоряжении компании активы, а затем вычесть полную сумму задолженностей. Метод также оценивает затраты, необходимые для воспроизводства либо замещения объекта оценки с учетом износа. Необходимо отметить недостаток подхода: при его использовании не учитываются будущие денежные потоки.

Для получения более полной и объективной оценки бизнеса нередко используются два или три подхода одновременно.

Необходимость повышения стоимости бизнеса наиболее часто появляется в случае планирования предстоящей продажи компании, в целях повышения инвестиционной привлекательности бизнеса и для размещения ценных бумаг компании на фондовом рынке. Для каждой из указанных причин руководство компании определяет наиболее приемлемый, рациональный и прибыльный путь увеличения стоимости компании. Например, освоение новых отраслей нецелесообразно осуществлять перед продажей компании в ближайшем будущем, но для повышения инвестиционной привлекательности этот путь может быть интересен собственнику.

Итак, стоимость компании может складываться из стоимости ее активов за вычетом задолженностей или из будущих поступлений. Однако при оценке стоимости компании

важна и такая компонента, как гудвилл. В российской деловой литературе гудвилл часто определяется как положительная деловая репутация организации, нематериальные активы компании или положительная разница между рыночной стоимостью компании и балансовой стоимостью ее активов за вычетом задолженностей.⁴ Однако гудвилл включает все эти понятия, и в то же время ни одно из них не может определить его. Можно определить гудвилл как денежное выражение всех активов компании, которые не могут быть достоверно измерены, и которые формируют положительную разницу между ее рыночной (справедливой) стоимостью и стоимости всех активов за вычетом обязательств. Более корректно сопоставлять гудвилл не с нематериальными активами, куда входят, например, патенты, лицензии, которые можно оценить в денежном выражении, а с нефинансовыми активами. Гудвилл включает в себя деловую репутацию организации, но также включает и устойчивую сеть поставщиков и покупателей, наличие собственных брендов и торговых марок, достижения в продвижении продукции, интеллектуальный капитал персонала, географическое расположение и многое другое. В настоящее время внимание уделяется таким составляющим гудвилла, как положительное влияние ESG-факторов, в частности низкий углеродный след, удовлетворенность и вовлеченность сотрудников, вклад компании в развитие общества.

Исходя из всего вышесказанного, можно предложить такие пути увеличения стоимости бизнеса, как повышение стоимости активов предприятия посредством обновления фондов, увеличение денежных потоков через повышение эффективности управления процессом обращения денег и иных ликвидных ресурсов предприятия (например, оборотных средств). Также стоит обратить внимание на составляющие гудвилла, то есть нефинансовые активы организации.

Для увеличения денежных потоков компании можно рассмотреть такие направления, как концентрированный рост, масштабирование, диверсификацию и другие.⁵ Описанные ниже стратегии подходят как для производственного сектора, так и для сектора услуг.

Концентрированный рост предполагает фокусировку менеджмента на эффективности производства одного продукта или линейки имеющихся продуктов. Контроль качества и расширение сети поставок — главные составляющие успеха такой стратегии. При этом продукт должен оставаться интересным для потребителя, поэтому при концентрированном росте так важна работа маркетологов и PR-отдела. Реклама и дизайн — неотъемлемые элементы любой стратегии, но при отсутствии расширения линейки товаров или спектра услуг крайне важно удерживать внимание потребителей к имеющимся продуктам.

Масштабирование предполагает концентрацию внимания на количестве продукта. Контроль качества не теряет актуальности, однако на данном этапе важно сохранить его. На новый уровень должны быть выведены внешние (по отношению к качеству) факторы: поиск новых клиентов и новых точек сбыта (или рынков сбыта, если речь идет о корпорациях государственного или международного масштаба), формирование новых логистических цепочек, рекламная деятельность. Компания расширяет свое влияние, но для завоевания и удержания нового пространства необходимо, чтобы потребители узнавали о ней. При этом проводятся различные промоакции, в производственном секторе на данном этапе популярны дегустации.

Диверсификация предполагает вхождение в новые отрасли. Преимущественно компании интересуются выходом на рынки смежных или родственных отраслей. Таковую страте-

гию могут применять организации, которые имеют определенный запас финансовой прочности, поскольку риск получения убытков в новой отрасли нередко выше, чем в новом географическом сегменте. Кроме того, для применения такой стратегии необходимо привлечь достаточное количество специалистов, а также закупить новое оборудование. В определенных случаях потребуются также арендовать или приобрести новые площади. Это требует существенных финансовых и временных затрат, кроме того, важно сохранять баланс между вложениями в новую и основную сферу деятельности.

Некоторые компании обладают достаточными финансовыми, кадровыми и иными ресурсами для внедрения нескольких стратегий одновременно. В таком случае актуальность грамотного распределения ресурсов организации существенно повышается, поскольку вероятность ухудшения финансовых показателей компании резко возрастает.

Для применения любой из предложенных стратегий, а также какой-либо иной, не обозначенных выше, необходимо кратко- и среднесрочное планирование. Необходимость стратегического планирования определяется руководством исходя из масштабов предстоящих изменений. Стратегическое планирование предполагает создание проектов на 3-5 или 5-7 лет, в зависимости от размера организации, специфики ее деятельности, скорости изменений в отрасли, общей волатильности и других факторов. От качества долгосрочного планирования, а также оперативного планирования и контроля зависит продолжительность периода, за который будет достигнута цель — повышение стоимости бизнеса. При этом важно понимать, что существует определенная граница возможностей анализа потенциального воздействия внешних факторов. Осуществление всех перечисленных видов планирования и контроля в организации не может гарантировать достижение поставленных целей в заранее определенный срок.

Нефинансовые активы компании могут быть увеличены одновременно с применением какой-либо стратегии для увеличения денежных потоков. В настоящее время такой синтез встречается все чаще, поскольку при диверсификации или масштабировании одновременно наблюдается повышение интеллектуального капитала сотрудников и увеличения сети клиентов.

Таким образом, оценка стоимости компании может производиться на основе доходного, сравнительного и затратного подходов. Повышение стоимости компании может быть актуально в случаях ее продажи, размещения акций на фондовой бирже или необходимости повышения инвестиционной привлекательности. Для этого можно использовать материальные и нефинансовые активы. Компанией разрабатывается стратегия повышения стоимости бизнеса, которая может предполагать обязательность стратегического планирования. При применении любой из стратегий необходимо сохранять качество выпускаемой продукции или предоставляемых услуг, однако при выборе конкретных стратегий приоритет доминирующим фактором успеха может стать рекламная или маркетинговая деятельность. Увеличение денежных потоков нередко сопровождается увеличением гудвилла, который включает не только деловую репутацию организации, но и другие ресурсы, например, разветвленность сети поставок, наличие собственных брендов и торговых марок, интеллектуальный капитал сотрудников компании, а также влияние ESG-факторов.

¹ Интернет портал «Открытый журнал» / Рыночная капитализация компаний. URL: <https://journal.open-broker.ru/ekonomu/guposhpaу-kapitalizaciya-kompanij> (дата обращения: 21.03.2023)

² Сервис «Газпромбанк Инвестиции» / Рыночная капитализация компаний: зачем инвестору ее знать и как посчитать. URL : <https://gazprombank.investments/blog/questions/market-capitalization/> (дата обращения: 21.03.2023)

³ Интернет-проект банка «Тинькофф» / Как посчитать, сколько стоит бизнес? URL: <https://secrets.tinkoff.ru/biznes-s-nulya/ocenka-stoimosti-biznesa/?ysclid=lfha8ty9ja4957545> (дата обращения: 21.03.2023)

⁴ Сайт консультационно-аудиторского товарищества "Авдеев и Ко" / Гудвил (Goodwill) . URL:<https://www.audit-it.ru/ifrs/terms/items/goodwill.html> (дата обращения: 21.03.2023)

⁵ Вечканов, А.С. Стратегии роста стоимости бизнеса / А.С. Вечканов, Е.А. Мезенина, И.С. Чернова // NovalInfo, 2017. — № 63. — С. 163-168.

WAYS TO INCREASE COMPANY VALUE

© 2023 Filatova Anna Vladimirovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: filatova.6610@yandex.ru

© 2023 Kornilova Anna Dmitrievna
PhD in Economics, Associate Professor of the Departments of Economics,
Organization and Strategy of Enterprise Development
Samara State University of Economics
E-mail: adkornilova@yandex.ru

© 2023 Doladov Konstantin Yurievich
PhD in Economics, Associate Professor of the Department of Cost Engineering
and Technical Expertise of Buildings and Structures
Samara State Technical University

Keywords: company value, market capitalisation, company appreciation, goodwill.

The article specifies the concepts of "market capitalization of the company" and "company value". Income, comparative and cost approaches to estimating the value of the company are considered. We analyze the ways of increasing the value of the company by improving the use of tangible assets, cash flow management and increase in non-financial assets.

АНАЛИЗ РАСКРЫТИЯ ИНФОРМАЦИИ О СПРАВЕДЛИВОЙ СТОИМОСТИ В ОТЧЕТНОСТИ КОМПАНИЙ НЕФТЕГАЗОВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

© 2023 Филенко Алёна Евгеньевна*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: alenaf0699@gmail.com

© 2023 Беспалов Николай Александрович*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: nikola2112@mail.ru

Ключевые слова: справедливая стоимость, оценка активов, отчет о финансовом положении, консолидированная отчетность.

В статье рассмотрены подходы к раскрытию понятия «справедливая стоимость», широко используемого для определения оценки активов и обязательств в финансовой отчетности компаний, составляемой по МСФО. С введением в действие ряда российских федеральных стандартов бухгалтерского учета справедливая стоимость используется для оценки активов в отчетности, составленной по РСБУ. Проведен анализ раскрытия информации о справедливой стоимости в отчетности крупнейших российских нефтегазовых компаний.

Определение справедливой стоимости (СС) на протяжении длительного времени уже используется зарубежными компаниями в оценке своих активов и обязательств⁴. Оценка по справедливой стоимости, т.е. по цене выхода (продажи) актива или стоимости передачи обязательства, которую стороны имеют ввиду в ходе совершения обычной сделки участниками рынка на дату оценки, используется при расчете стоимости долгосрочных активов при проведении переоценки, при оприходовании безвозмездно полученных активов, при товарообменных операциях и других фактах хозяйственной жизни, когда соответствующий стандарт требует либо допускает оценку по справедливой стоимости¹.

В российской законодательной и нормативной базе отсутствует документ, определяющий понятие и правила определения справедливой стоимости. В ряде федеральных стандартов бухгалтерского учета, начавших свое действие в 2021–2022 годах, требуется оценка активов по справедливой стоимости. При этом определения этого термина и порядка определения стандарты не содержат, а делают отсылку к соответствующему международному стандарту. Документом в составе международных стандартов финансовой отчетности, определяющим принципы оценки активов и обязательств по справедливой стоимости, а также устанавливающим требования к информации о справедливой стоимо-

* Научный руководитель – **Корнеева Татьяна Анатольевна**, доктор экономических наук, профессор.

сти, которую экономические субъекты должны раскрывать в годовой финансовой отчетности, является МСФО (IFRS) 13 «Оценка по справедливой стоимости».

Международный стандарт не рассматривает вопрос о том, какие активы и обязательства должны оцениваться по справедливой стоимости или в каких случаях требуется проводить такую оценку. За ответами на эти вопросы экономический субъект должен обратиться к другим стандартам. Стандарт применяется для всех случаев, когда использование СС требуется или разрешено согласно МСФО, с некоторыми исключениями. Главной целью МСФО (IFRS) 13 является повышение степени последовательности и сопоставимости оценок по СС, используемых при представлении финансовой отчетности.

Определим случаи, когда требуется раскрытие информации о справедливой стоимости в финансовой отчетности. В тех случаях, когда в финансовой отчетности экономического субъекта отражаются активы или обязательства по балансовой стоимости, отличной от справедливой, компания может быть обязана раскрывать в примечаниях к финансовой отчетности информацию об оценке справедливой стоимости данных элементов отчета о финансовом положении. Например, такие требования устанавливает стандарт МСФО (IAS) 40 «Инвестиционная недвижимость». В указанном документе определена необходимость раскрыть в отчетности СС объекта, находящегося в сфере действия стандарта, учитываемого по фактическим затратам, а не по СС.

Аналогичное требование стандарт МСФО (IFRS) 7 «Финансовые инструменты: раскрытие информации» для ФИ, которые подлежат последующей оценке по амортизированной стоимости в соответствии с МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты». В том случае, когда экономический субъект не предполагает в будущем оценки финансового инструмента по СС и если она примерно равна его балансовой стоимости, то экономический субъект освобождается от вышеуказанного требования³.

Необходимость раскрытия информации о справедливой стоимости активов и обязательств организации заключается в обеспечении транспарентности финансовой отчетности для пользователей касательно степени использования в оценке активов и обязательств справедливой стоимости, применимой модели оценки, использованных исходных данных для модели и допущений в ходе оценки, а также влияния оценок по справедливой стоимости на совокупные финансовые результаты экономического субъекта^{9,10}.

Раскрывая информацию об объектах, оцененных по СС, в примечаниях к годовой финансовой отчетности, экономический субъект должен структурировать информацию по классам активов и обязательств, однако уровень детализации представляемой информации каждая отчитывающаяся компания выбирает самостоятельно исходя из существенности и информационных потребностей заинтересованных пользователей отчетности². Различие в раскрытии информации об оценках по справедливой стоимости для активов или обязательств заключается также в характере оценки, то есть является ли оценка единовременной или периодической в соответствии с тем, требуется ли или разрешена ли такая оценка другими МСФО. Например, согласно МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты» справедливая стоимость финансового актива, оцениваемого по справедливой стоимости с отнесением результата такой переоценки в отчет о прибыли или убытке, должна определяться для отражения в отчете о финансовом положении на конец каждого отчетного периода.

Поведение оценки СС в определенный момент без последующей периодической оценки СС осуществляется по требованию или разрешению какого-либо конкретного

МСФО. Например, стандарт МСФО (IFRS) 5 устанавливает, что оценка актива, классифицируемого как актив для продажи, а не для использования, производится по меньшей из двух оценок: балансовой стоимости актива, определяемой на дату классификации актива в качестве предназначенного для продажи в соответствии с той учетной политикой, которая обычно применяется к таким активам, и его СС, которая уменьшается на сумму расходов, возникающих при реализации актива. Указанная оценка является единовременной^{6,7}. В данном случае справедливая стоимость, уменьшенная на величину затрат на продажу, будет использована в качестве оценки актива только в том случае, если указанная разница окажется меньше балансовой стоимости рассматриваемого актива.

Однако, вне зависимости от периодичности оценки, раскрытие информации о СС в отчетности предполагает предоставление дополнительной информации о субъективности различных оценок по СС для заинтересованных пользователей, а также увеличение возможности для пользователей оценить качество финансового результата экономического субъекта^{5,8}.

Требования по раскрытию информации предусматривают выделение в отчете о финансовом положении информации по каждому классу активов или обязательств, подлежащим оценке по СС как по периодическим, так и по единовременным оценкам, а именно:

- оценка по СС на конец периода, за который составлен отчет о финансовом положении;
- факт и причины оценки нефинансовых активов, если текущий способ оценки отличается от наилучшего или наиболее эффективного использования;
- указание уровня использованной оценки по СС в общей иерархии источников определения СС, указание на применяемые модели оценки с раскрытием информации по наблюдаемым исходным данным для оценки, описание процесса выполнения оценки.

Анализ раскрытия информации о справедливой стоимости в отчетности компаний нефтегазовой промышленности можно провести на примере ПАО «НК «Роснефть», ПАО «Газпром» и Группы «Башнефть».

В примечаниях к консолидированной финансовой отчетности ПАО «НК «Роснефть» за 2021 год раскрывает подходы к определению СС финансовых инструментов (ФИ), факторы, принимаемые во внимание при этом, представлены в таблице 1.

Таблица 1

Факторы определения справедливой стоимости финансовых активов и обязательств ПАО «НК «Роснефть»

Вид ФИ	Факторы определения справедливой стоимости ФИ
ФИ активных ликвидных рынков	Рыночные котировки
Прочие ФИ	Дисконтированная стоимость денежных потоков, с учетом цен соответствующих сделок
ПФИ	Рыночные котировки
ФИ, оцениваемые через прочий совокупный доход, либо через прибыль или убыток	Дисконтированная стоимость денежных потоков с использованием рыночных процентных ставок
ФА, не котируемые на бирже	Скорректированные чистые активы и дисконтированные денежные потоки

Стандарт МСФО (IFRS) 13 устанавливает иерархию подходов к определению СС. В пояснениях к финансовой отчетности экономический субъект раскрывает данную иерархию, состоящую из трех уровней оценок, применяемых к оценке финансовых инструментов.

Для финансовых активов, изменение СС, которых относится на увеличение или уменьшение капитала в отчете о прочем совокупном доходе, финансовых активов, изменение СС, которых относится на изменение финансового результата текущего года, т.е. прибыли или убытка, а также для ПФИ СС определение основывается на текущей (дисконтированной) стоимости предполагаемых будущих денежных потоков с использованием процентных ставок, фактически сложившихся в текущих рыночных условиях.

В примечаниях раскрыто равенство учетной стоимости денежных средств и их эквивалентов и производных финансовых инструментов их справедливой стоимостью, отраженной в консолидированной отчетности. А также приблизительное равенство учетной стоимости дебиторской и кредиторской задолженности, займов выданных, прочих финансовых активов обязательств их справедливой стоимости.

Инвестиции в акции не зарегистрированных на бирже компаний, которые оцениваются на основе информации, не наблюдаемой на рынке, оцениваются по справедливой стоимости, увеличение или снижение которой относится в отчет о прочем совокупном доходе. Справедливая стоимость таких инвестиций определялась с использованием методов скорректированных чистых активов и дисконтированных денежных потоков.

В примечания к консолидированной финансовой отчетности ПАО «Газпром» за 2021 год раскрыт порядок определения СС ФИ. При этом распределение финансовых инструментов по уровням аналогично раскрываемому в примечаниях к отчетности ПАО «НК «Роснефть», касательно финансовых инструментов, торговые операции с которыми совершаются на активных рынках и финансовых инструментов, которые не имеют хождения на активном рынке.

В таблице 2. Раскрыты подходы к формированию СС финансовых инструментов (ФИ), изложенные в примечаниях к финансовой отчетности ПАО «Газпром».

Таблица 2

Исходные данные для расчета СС ФИ в ПАО «Газпром»

Вид финансового актива и обязательства	Факторы определения справедливой стоимости актива и обязательства
Производные финансовые инструменты 1 Уровня	Котируемые цены активном рынке
Производные финансовые инструменты 2 Уровня	Стоимость дисконтированных денежных потоков, определяемых в соответствии с общепринятыми моделями с применением цен, используемых в соответствующих сделках на текущем рынке;
Производные финансовые инструменты 3 Уровня	Доступные рыночные котировки аналогичных ПФИ

К ПФИ в примечаниях к отчетности ПАО «Газпром» относятся контракты, заключенные с резидентами и нерезидентами, предметом которых является покупка или реализация

природного газа. Данные ПФИ распределены между 1, 2 и 3 уровнями классификации ПФИ. Контракты, отнесенные к первому уровню, подлежат оценке на основе цен котировок на активных рынках. СС контрактов, включенных во второй уровень, определяется с использованием разработанных ПАО «Газпром» моделей корректировок наблюдаемых цен аналогичных контрактов, по причине отсутствия наблюдаемых рыночных котировок или других наблюдаемых данных, подтвержденных рынком.

Контракты, отнесенные к третьему уровню, оцениваются на основе экстраполяции кривых поведения цен до момента исполнения контрактов с использованием доступных внешних ценовых данных, а также статистических и долгосрочных ценовых взаимосвязей.

Ко второму уровню относят и договоры хеджирования валютных рисков, в качестве оценки СС которых ПАО «НК «Роснефть» использует оценку независимых финансовых институтов. При этом результаты данной оценки подвергаются верификации на регулярной основе.

В примечаниях к консолидированной отчетности Группы «Башнефть» за 2021 год раскрыто, что по состоянию на 2021 год у Группы отсутствовали финансовые инструменты, учитываемые по СС.

Таким образом, стандарт МСФО (IFRS) 13 представляет собой результат проекта по конвергенции между Советом по МСФО и Американским Советом по стандартам финансового учета. Советы начали разработку своих стандартов отдельно друг от друга, но в 2010 году объединили усилия по разработке набора требований к оценке по справедливой стоимости. Применяемый в настоящее время стандарт создал единый набор требований для всех случаев оценки по СС, разъяснил определение СС и связанные с ним указания, позволил повысить качество раскрываемой информации об оценках по СС, повысил степень конвергенции двух признанных систем стандартов финансовой отчетности.

¹ Heilmann C. Values in Time Discounting. Science and Engineering Ethics, 2017, no. 23, pp. 1333 - 1349.

² Лещун А.К. Применение справедливой стоимости для оценки основных средств в рамках концепции МСФО // Теория и практика финансово-хозяйственной деятельности предприятий различных отраслей: Сборник трудов I Национальной научно-практической конференции, Керчь, 7 - 8 ноября 2019 года. Керчь: Керченский государственный морской технологический университет, 2019. С. 624 - 63.

³ Elgabali W. The Possibility of Using Fair Value Accounting to Improve the Quality of Accounting Information in Egyptian Banks: An Applied Study. Administrative and Financial Sciences Review, 2020, vol. 4, no. 1, pp. 37 - 53.

⁴ Корнеева, Т. А. Проблемные вопросы отражения финансовых инструментов в консолидированной отчетности в соответствии с IFRS 9 "Финансовые инструменты" / Т. А. Корнеева // Проблемы развития предприятий: теория и практика : Материалы 16-й международной научно-практической конференции : В 3-х частях, Самара, 16–17 ноября 2017 года. Том Часть 2. – Самара: Самарский государственный экономический университет, 2017. – С. 250-252. – EDN УТКМХН.

⁵ Шуленбаева Г.Р., Джондельбаева А.С. Концепция справедливой стоимости: литературный обзор зарубежных исследований // Статистика, учет и аудит. 2020. N 3. С. 54 - 58.

⁶ Жабин, А. П. Актуальные вопросы корпоративного контроля: управление стоимостью компании / А. П. Жабин, Т. А. Корнеева // Вестник Самарской государственной экономической академии . – 2007. – № 4(30). – С. 77-81. – EDN ICFDKV.

⁷ Корнеева, Т. А. Формирование достоверной учетно-аналитической информации в условиях экономической неопределенности / Т. А. Корнеева, И. А. Светкина // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2020. – № 2-1. – С. 217-220. – EDN XZPFGT.

⁸ Корнеева, Т. А. Концепция контроля в МСФО и ее влияние на экономическую безопасность / Т. А. Корнеева, О. О. Фурман // Экономика и предпринимательство. – 2021. – № 2(127). – С. 1285-1291. – DOI 10.34925/EIP.2021.127.2.257. – EDN UKCEEZ

⁹ Архипова, Н. А. Особенности учета обесценения поисковых активов / Н. А. Архипова, Т. А. Корнеева, Г. А. Шатунова // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2020. – № 1-1. – С. 220-224. – EDN AAGGHR.

¹⁰ Архипова, Н. А. Концептуальные основы и практические аспекты формирования информации о выручке в корпоративной отчетности / Н. А. Архипова, Т. А. Корнеева, Г. А. Шатунова // Вестник Самарского государственного экономического университета. – 2017. – № 10(156). – С. 70-81. – EDN YTOPEQ.

ANALYSIS OF FAIR VALUE DISCLOSURES IN THE STATEMENTS OF OIL AND GAS COMPANIES

© 2023 Filenko Alena Evgenievna
Master's Student
Samara State University of Economics
E-mail: alenaf0699@gmail.com

© 2023 Bespalov Nikolay Alexandrovich
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: nikola2112@mail.ru

Keywords: fair value, asset valuation, statement of financial position, consolidated financial statements.

The article discusses approaches to the definition of the term fair value, widely used to determine the valuation of assets and liabilities in the financial statements of companies compiled under IFRS. With the introduction of a number of Russian federal accounting standards, fair value is used to evaluate assets in statements prepared according to Russian accounting and reporting standards. The analysis of disclosure of information on fair value in the statements of the largest Russian oil and gas companies is carried out.

ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ЭКОНОМИКИ РОССИИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

© 2023 Фролов Дмитрий Николаевич*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: ermolaevkn@yandex.ru

Ключевые слова: цифровизация, цифровые трансформации, цифровое планирование, гос-план.

Статья посвящена анализу таких понятий, как цифровизация и цифровая трансформация, на примере формирования принципиально новой системы государственного регулирования экономики России, основанной на цифровых технологиях, сочетании индикативного планирования и рыночных инструментов.

Государственное регулирование экономики современной России направлено на обеспечение экономического и финансового суверенитета и одновременно на преодоление международной изоляции за счет выхода на азиатские рынки. Россия потенциально может выйти на новые рынки в качестве экспортера в таких областях, как природные ресурсы (например, полезные ископаемые, древесина, энергия), технологии (например, разработка программного обеспечения, кибербезопасность) и сельское хозяйство (например, пшеница, молочные продукты). Кроме того, Россия могла бы исследовать новые рынки в сфере услуг, таких как туризм и образование.

О каких странах конкретно может идти речь при получении новых экспортных возможностей?

Это зависит от отрасли и экспортируемого продукта, а также от целевого рынка. Как правило, страны с развивающейся экономикой и высоким спросом на продукт были бы хорошими кандидатами на новые экспортные возможности. Также следует принимать во внимание такие факторы, как торговые соглашения, политическая стабильность и культурная совместимость. Некоторые примеры стран с потенциальными экспортными возможностями включают Китай, Индию, Мексику, Бразилию и Индонезию.

Важнейшим направлением обеспечения ускорения социально-экономического развития страны является масштабное инвестирование в развитие и совершенствование производственной и социальной инфраструктуры. Какие инвестиции в объекты инфраструктуры наиболее целесообразны в современных условиях - по объектам, срокам, способам и инструментам финансирования?

* Научный руководитель – **Ермолаев Константин Николаевич**, доктор экономических наук, доцент.

Инвестиции в современные объекты инфраструктуры, которые являются наиболее подходящими, могут варьироваться в зависимости от конкретных потребностей и обстоятельств в данном месте, но некоторые общие примеры включают:

1. Транспортная инфраструктура, такая как дороги, автомагистрали, железные дороги, аэропорты и морские порты, для облегчения перемещения товаров и людей.

2. Энергетическая инфраструктура, такая как электростанции, передающие и распределительные сети, а также возобновляемые источники энергии для обеспечения надежного и устойчивого энергоснабжения.

3. Инфраструктура водоснабжения, такая как плотины, очистные сооружения и распределительные системы для обеспечения чистой и безопасной питьевой водой.

4. Цифровая инфраструктура, такая как широкополосные сети, центры обработки данных и башни связи, для поддержки растущих потребностей цифровой экономики.

Условия, методы и инструменты финансирования могут различаться в зависимости от конкретного проекта, но некоторые распространенные варианты включают государственно-частное партнерство, государственные гранты, кредиты банков развития и облигации. При выборе методов финансирования важно учитывать такие факторы, как ожидаемая отдача от инвестиций, риски проекта и потенциальное воздействие на окружающую среду и местные сообщества.

Одно из важнейших направлений современного развития нашей страны является новое качество импортозамещения. Какие отрасли российской промышленности могут стать объектами импортозамещения и при помощи каких инструментов и механизмов можно стимулировать этот процесс?

К отраслям российской промышленности, которые могут стать объектами импортозамещения, относятся сельское хозяйство, фармацевтика, металлургия, машиностроение. Инструменты и механизмы, которые можно использовать для стимулирования этого процесса, включают импортные тарифы, государственные субсидии, налоговые льготы и поддержку исследований и разработок.

Совершенствование управления экономикой современной России подразумевает разбюрокрачивание процесса принятия решений и обеспечения их реализации на практике. Каковы же направления разбюрокрачивания управления российской экономикой, которые могут ускорить развитие базовых отраслей национальной промышленности?

В целом дебюрокрагизация управления экономикой может быть достигнута за счет сокращения бюрократических барьеров и правил, содействия прозрачности и подотчетности, поощрения конкуренции и предпринимательства, а также содействия иностранным инвестициям. Это может привести к более эффективной и производительной экономике, что, в свою очередь, может ускорить развитие базовых отраслей национальной промышленности.

Элементом сочетания централизованного государственного управления с рыночными механизмами хозяйствования должен стать цифровой Госплан Российской Федерации. Он должен включать важнейшие основные элементы, способные привести к существенным экономическим последствиям.

Создание цифрового Госплана в России потребует разработки централизованной системы планирования, использующей цифровые технологии для сбора и анализа данных об экономике. Это потребует создания всеобъемлющей базы данных экономических по-

казателей и набора алгоритмов для оптимизации распределения ресурсов. Последствия такой системы могут включать повышение эффективности распределения ресурсов и экономического планирования, а также потенциальное снижение рыночной конкуренции и инноваций. Также могут быть опасения по поводу конфиденциальности и государственного контроля над экономикой.

1. Бойко А. Эксперты ведущих вузов предложили правительству создать цифровой госплан.- Ведомости, 12 февраля 2023г.

2. Диманец А. Русских предложил внедрить цифровой госплан.- ulpressa.ru/2022/08/14/русских-предложил-внедрить-в-россии/?ysclid=I6tqny1tzt39764825

3. Гринкевич Д., Романова Л. Правительство готовит стратегию развития в новой реальности.- Ведомости , 2 сентября 2022.

STATE REGULATION OF THE RUSSIAN ECONOMY IN MODERN CONDITIONS

© 2023 Frolov Dmitry Nikolaevich
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: ermolaevkn@yandex.ru

Keywords: digitalization, digital transformation, digital planning, state plan.

The article is devoted to the analysis of such concepts as digitalization and digital transformation on the example of the formation of a fundamentally new system of state regulation of the Russian economy based on digital technologies, a combination of indicative planning and market instruments.

НАПРАВЛЕНИЯ ПОВЫШЕНИЯ ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

© 2023 Хайдарова Лолита Абдухалимовна*
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: haidarova.lolita.abduhalimovna@yandex.ru

Ключевые слова: финансовое состояние, финансовая устойчивость, независимость, оборачиваемость, собственные оборотные средства, запасы.

В статье раскрывается понятие финансово-экономической устойчивости предприятия, которая напрямую влияет на его основную деятельность. Рассмотрены методы определения типа финансовой устойчивости на примере АО «Авиаагрегат».

Важной составляющей для стабильного функционирования предприятия в современных рыночных условиях является финансово-экономическая устойчивость. Когда предприятие экономически стабильно, оно имеет ряд преимуществ среди своих конкурентов перед поставщиками, кредиторами и инвесторами, а также на рынке труда¹. Деятельность финансово-экономически устойчивого предприятия менее подвержена воздействию внутренних и внешних изменений. Повышение устойчивости предприятий способствует его автономности и снижению риска банкротства. Эффективность предприятия обусловлена его финансовыми возможностями и эффективностью управления финансами. Низкий уровень управления финансами приводит к кризису и ухудшению финансового состояния предприятия, т.е. к потере его финансово-экономической устойчивости².

На современном этапе развития рынка РФ возрастает роль и значение анализа финансового состояния предприятия. Он позволяет определить не только тип финансовой устойчивости, но и факторы его формирования и оценить финансовые риски.

Авторы по-разному трактуют понятие финансовой устойчивости, но можно выделить ее сущность, которая заключается в отражении стабильного превышения доходов предприятия над его расходами. Отражает баланс денежных потоков, средств и источников их формирования³.

Одним из важных факторов финансовой устойчивости является соотношение стоимости запасов и величины источников их формирования. По этому признаку выделяют четыре типа финансовой устойчивости (рисунок 1).

Оценку финансовой устойчивости предприятия проведём на примере конкретного предприятия - АО «Авиаагрегат», основной вид которого заключается в проектировании и изготовлении шасси и комплектующих для самолетов различных типов.

* Научный руководитель – **Пименова Елена Михайловна**, кандидат экономических наук, доцент.

Абсолютная финансовая устойчивость	<ul style="list-style-type: none"> нет необходимости привлекать заемные средства на долгосрочной и краткосрочной основе, для покрытия запасов у предприятия достаточно собственных оборотных средств
Нормальная финансовая устойчивость	<ul style="list-style-type: none"> для покрытия запасов помимо собственных оборотных средств еще необходимо привлечение долгосрочных заемных средств
Неустойчивое финансовое состояние	<ul style="list-style-type: none"> для покрытия запасов не хватает собственных оборотных средств и долгосрочных заемных средств, возникает необходимость в привлечении краткосрочных заемных средств
Кризисное финансовое состояние	<ul style="list-style-type: none"> возникает, когда для покрытия запасов не хватает ни собственных оборотных средств, ни заемных средств

Рис. 1. Типы финансовой устойчивости

Определим тип финансовой устойчивости АО «Авиаагрегат» по данным бухгалтерского баланса с помощью трёхкомпонентного показателя.

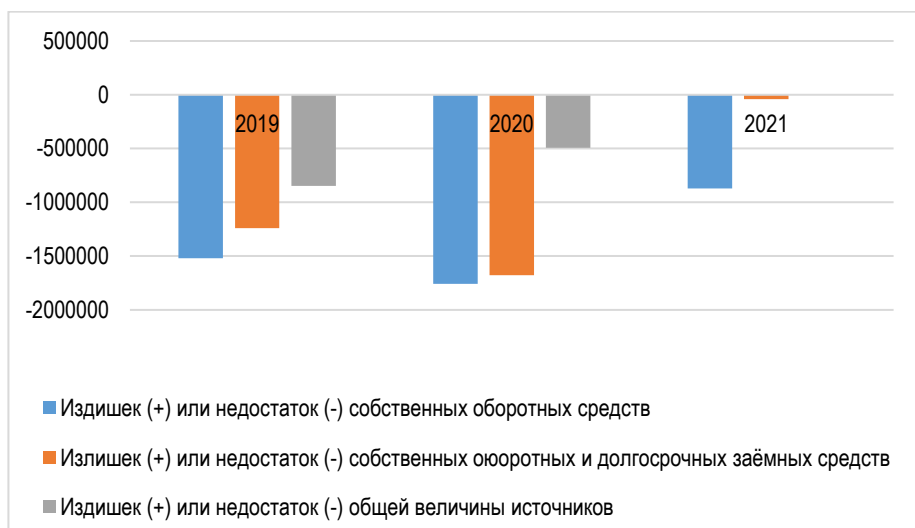


Рис. 2. Динамика источников покрытия запасов АО «Авиаагрегат» за 2019-2022 гг.

Расчёт величин источников покрытия запасов (рисунок 2) показал, что все они имеют либо отрицательные значения (их нет даже теоретически), либо они гораздо ниже стои-

мости запасов. АО «Авиаагрегат» в период с 2019г. по 2020г. находилось в кризисном состоянии. Предприятие, увеличивая запасы, не успевает формировать источники их финансирования в нужном количестве. Однако в отчетном году руководству удалось оптимизировать соотношение величины запасов, собственных оборотных средств и заемных средств, что характеризует переход из кризисного состояния в неустойчивое финансовое состояние.

Данный метод оценки финансового состояния с помощью абсолютных показателей прост в использовании, однако не учитывает всех факторов, влияющих на предприятие. Для более детального анализа и возможности сравнения значений коэффициентов рекомендуется использовать относительные показатели, которые отражают структуру капитала и обеспеченность оборотных активов собственными средствами (рисунок 3).

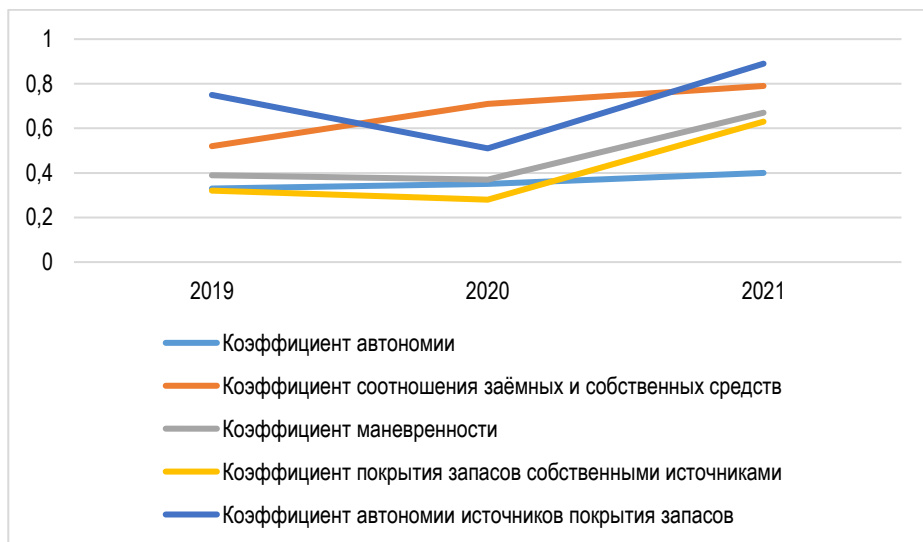


Рис. 3. Динамика относительных показателей финансовой устойчивости АО «Авиаагрегат» за 2019-2021 гг.

Как показывают данные рисунка 3, АО «Авиаагрегат» финансово неустойчиво:

1) коэффициент автономии не удовлетворяет нормативному значению на протяжении анализируемого периода. Однако рост показателя с 0,33 до 0,40 является положительным моментом и свидетельствует об увеличении финансовой независимости предприятия и сокращении вероятности наступления рискованных событий;

2) коэффициент соотношения заемных и собственных средств превышает рекомендуемое значение, что говорит о зависимости предприятия от внешних источников финансирования. Рост коэффициента в динамике свидетельствует об увеличении данной зависимости. Но руководство предприятия следит за выполнением минимального условия платежеспособности, поскольку данный коэффициент меньше коэффициента мобильных и иммобилизованных средств;

3) коэффициент маневренности растет на исследуемом промежутке и в отчетном году его значение удовлетворяет нормативному, которое демонстрирует, что 67% средств предприятия находятся в мобильной форме и в случае необходимости ими можно свободно маневрировать;

4) рост коэффициента покрытия запасов собственными оборотными средствами на протяжении трех лет свидетельствует об укреплении финансового состояния, что подтверждается и ростом коэффициента автономии источников покрытия запасов.

Таким образом, руководству анализируемого предприятия рекомендуется разработать мероприятия по снижению уровня запасов на предприятии, например, внедрить систему планирования товарно-материальных ценностей, модернизировать систему сбыта готовой продукции, а также обратить внимание на структуру источников формирования запасов⁴.

На основе проведенного аналитического исследования можно сделать вывод: повышение финансовой устойчивости является неотъемлемой частью для успешной деятельности конкурентоспособного предприятия. Предприятие в этом случае способно своевременно выполнять свои обязательства перед кредиторами, персоналом и государством. Анализ и оценка финансового состояния позволят руководству не только, выявить причины и факторы возникшей ситуации, но и спрогнозировать будущее финансовое состояние, принять управленческие решения, разработать мероприятия по уменьшению риска⁵.

¹ Пименова, Е. М. Сущность и критерии оценки финансовой безопасности предприятия / Е. М. Пименова // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2021. – № 1-1. – С. 493-496. – DOI 10.46554/ScienceXXI-2021.02-1.1-pp.493. – EDN OEKYUB.

² Пименова, Е. М. Прогнозирование величины и эффективности использования АИС / Е. М. Пименова // Проблемы совершенствования организации производства и управления промышленными предприятиями: межвузовский сборник научных трудов. - 2014. - № 1-2. - с. 10.

³ Евстафьева И. Ю. Финансовый анализ: учебник и практикум для вузов — М: Издательство Юрайт, 2023. — С.337.

⁴ Pimenova, E. M. Specificity of sustainability assessment for industrial enterprise functioning in the digital economy / E. M. Pimenova // Engineering Economics: Decisions and Solutions from Eurasian Perspective. – Cham: Springer Nature, 2021. – P. 3-10. – DOI 10.1007/978-3-030-53277-2_1. – EDN VKDTKK.

⁵ Христофорова Л.В. Анализ финансового состояния предприятия: проблемы и пути их решения // Молодежная наука в XXI веке: традиции, инновации, векторы развития. 2022. №2. С. 106-109.

DIRECTIONS OF INCREASING THE FINANCIAL AND ECONOMIC STABILITY OF THE ENTERPRISE

© 2023 Khaydarova Lolita Abduhalimovna
Master's Student
Samara State University of Economics
E-mail: haidarova.lolita.abduhalimovna@yandex.ru

Keywords: financial condition, financial stability, independence, turnover, own working capital, stocks.

The article reveals the concept of financial and economic stability of an enterprise, which directly affects its main activity. The methods of determining the type of financial stability on the example of JSC "Aviaagregat" are considered.

ПРЕИМУЩЕСТВА, НЕДОСТАТКИ И ВОЗМОЖНОСТИ ЭЛЕКТРОННОГО ДОКУМЕНТООБОРОТА В БИЗНЕСЕ

© 2023 Хвощева Ксения Денисовна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: ksushahv200413@gmail.com

Ключевые слова: электронный документооборот, цифровизация бизнес-процессов, электронная цифровая подпись, современные сервисы для документооборота.

Статья посвящена актуальной на сегодняшний день теме – электронному документообороту. Особое внимание уделено преимуществам и возможностям этого процесса. На основе изучения сервисов для электронного документооборота определены три успешных оператора для обмена, хранения и подписания цифровых документов.

Современные реалии требуют автоматизации деловых процессов. Эффективный и динамичный документооборот является обязательной составляющей бизнес-процесса. Основным информационным ресурсом в любой компании являются документы. Именно они обеспечивают непрерывную работу предприятия и способствуют принятию управленческих решений¹. Электронный документооборот стал отличным решением. Данный подход к автоматизации предприятий является одновременно и конструктивным, и универсальным, обеспечивая и упрощая работу с документами.

Актуальность исследования заключается в том, что одним из важнейших элементов в бизнесе стал именно электронный документооборот. Это востребовано по причине того, что сегодня этот инструмент является одним из главных в оптимизации бизнес-процессов, связанных с передачей и согласованием документов не только внутри компании, но и при взаимодействии с контрагентами.

Электронный документооборот - это информационная система для создания, хранения и обмена документами. Передача информации осуществляется через особое программное обеспечение. Российский рынок предлагает широкий выбор систем электронного документооборота: системы «Сбис», «Ксэд 3. 0», «МосЭДО», «Дело», «Контур.Диадок» и многие другие. Все операции осуществляются без применения бумажных носителей, только в цифровой форме.

Электронный документооборот удобен для компаний всевозможных масштабов, так как это сравнительно недорого, а также существенно упрощает обмен документацией как внутри компании, так и с контрагентами и госучреждениями. Возможно обмениваться документами разнообразного содержания: бухгалтерские отчеты, договора, акты выполненных работ, инструкции. Как правило, завершается обмен электронной цифровой подписью.

* Научный руководитель – **Корнилова Ксения Алексеевна**, преподаватель кафедры экономической теории.

Перейти на электронный документооборот достаточно просто, но все же не все фирмы этим пользуются, поэтому это несколько усложняет глобальную цифровизацию. Использование этой системы заметно уменьшает транзакционные издержки и экономит время при совершении сделок. В условиях пандемии переход многих компаний к электронному документообороту мгновенно ускорился².

Электронный документооборот невозможен без электронной подписи. Работа с электронной цифровой подписью во многом схожа с подписанием документов собственноручно. Отправитель создает документ, затем подписывает его электронной подписью. Впоследствии этот документ отправляется получателю по защищенным каналам связи с помощью специализированного программного обеспечения. Он принимает документ, также подписывает, а отправителю приходит уведомление, что документ был подписан.

В сравнении с рукописной подписью электронная цифровая имеет внушительные преимущества:

- 1) ее невозможно подделать;
- 2) позволяет быстро подписывать документы;
- 3) за счет применения методов кодирования (шифрования), электронные подписи существенно повышают уровень информационной безопасности.

Электронный документооборот может быть внутренним, то есть в пределах одной компании, и внешним – документы передаются между организациями, а также отправляются в госучреждения.

Далее рассмотрим этапы работы в системе электронного документооборота при обмене документацией с контрагентами:

1) Сотрудник одной из компаний формирует документ и готовит его к отправке. Документ может быть сформирован как в учетной программе и далее загружен в систему, так и сформирован непосредственно в системе.

2) Затем он подписывает его своей электронной подписью и высылает через систему электронного документооборота получателю. В случае, если отправитель и получатель пользуются разными системами, то между ними предварительно должен быть настроен роуминг, чтобы документы из одной системы попадали в другую.

3) Получатель видит документ практически сразу после отправки. После ознакомления с документом работник компании-адресата проставляет свою электронную подпись, после чего в первую компанию поступит уведомление. (в случае несоответствия каким-либо требованиям адресат может отклонить документ и отправить его обратно для исправления ошибок, допущенных отправителем)

Полученный обратно и подписанный документ означает, что можно приступать к действиям, которые были прописаны в документе. Например, переводить оплату, разгружать товар, отдавать его, заключать сделку и т.д.

Одним из главных плюсов электронного документооборота является ограничение расходов на отправку документов, печать (траты на бумагу, оргтехнику и расходные материалы к принтерам) и их хранение. Система электронного документооборота способна решать множество задач внутри организации³.

Есть возможность вовсе отказаться от бумажной документации, но при условии, что это не противоречит действующему законодательству, потому что имеются некоторые типы документов, существование которых необходимо в бумажном виде. Полная цифро-

визация документов позволит исключить копирования информации на разные источники, а также гарантирует конфиденциальность, надежное хранение и предотвратит утечку данных.

Не менее важны временные затраты, которые можно заметно снизить. В случае, когда компании-партнеры используют сервисы одного и того же оператора, документооборот занимает несколько минут. Причем неважно, куда отправляется документация, в соседний офис или в другой город. Сроки формирования, согласования и подписания документов уменьшаются в разы, а в случае обнаружения ошибок получить корректировочный файл можно также быстро.

Электронный документооборот дает возможность подписывать и отправлять цифровые документы круглосуточно и с любого устройства, где есть доступ к электронной подписи. Эта система позволяет облегчить и автоматизировать бизнес-процессы.

Безусловно, все документы находятся в защищенном личном кабинете, поэтому шанс того, что при обмене документами их перехватит неизвестный или они потеряются, сведен к минимуму.

Систему цифрового документооборота оператора можно интегрировать с используемыми в компаниях системами бухгалтерского учета, что еще более упростит использование.

В системе электронного документооборота существует несколько маршрутов передачи данных. Их можно менять и подстраивать под каждый документ отдельно.

Стоит отметить, что еще одним плюсом электронного документооборота является практичность хранения данных. В этом случае нет необходимости оборудовать специальные помещения для хранения электронных документов, как в случае с бумажными. Вся документация будет содержаться в электронном архиве на серверах оператора, где можно легко и быстро найти любой документ, напечатать его при необходимости для ФНС или для других государственных органов.

Кроме того, введение системы электронного документооборота позволяет намного производительнее использовать время сотрудников. Полностью отсутствует потребность в передаче документов путем встреч. Процессы, сопряженные с принятием решений по документам и доведением этих решений до сотрудников организации, ускоряются во множество раз.

Использование в компании системы электронного документооборота влияет на ее внутреннюю и внешнюю прозрачность.

Рассмотрим пример с акционерными обществами, которые пользуются системой электронного документооборота. Компания «Роснефть» имеет капитализацию 3 778 250.39 млн. р., а компания «Башнефть» - 180.6 млрд. руб. Одним из факторов инвестиционной привлекательности, которая влияет на капитализацию является информационная прозрачность⁴. Повысить информационную открытость можно через систему электронного документооборота. Это преимущество цифровизации в долгосрочном периоде, потому что сначала компания тратится на программное обеспечение, обучение сотрудников и оцифровизацию, но в будущем появляется возможность мгновенного доступа к информации, ее обработке через аналитические программы, а также представлять свои проекты инвесторам, которых привлекает наибольшая капитализация компании.

Также система имеет недостатки. Прежде всего, это риск потери информации при сбоях программ или неполадках сервиса оператора документооборота.

Если у компании есть партнеры, которые еще не перешли на эту систему, понадобится вести смешанный документооборот, что может усугубить рабочие процессы. При этом увеличиваются издержки в краткосрочном периоде, потому что возникают большие затраты при ведении смешанного документооборота.

При переходе на систему электронного документооборота предстоит обучить сотрудников, а также провести оцифровку документов.

Отсутствует возможность проводить операции с засекреченными документами.

Полная цифровизация документации позволит компании в будущем экономить, но сам переход на электронный документооборот достаточно затратный: нужно будет оплатить и подключить систему электронного документооборота, приобрести электронные подписи, а затем потратить время и средства для подготовки сотрудников.

На данный момент существует множество достоверных сервисов для осуществления электронного документооборота. Для того чтобы верно выбрать оператора ЭДО стоит изучить некоторую информацию: какими сервисами пользуются большинство контрагентов, роуминговое покрытие оператора, функционал сервиса, стоимость услуг хранения и обмена. Система электронного документооборота необходима для развития цифровых и креативных направлений в экономике⁵.

По результатам проведенного исследования стоит отметить следующие сервисы:

1) Контур Диадок - позволяет сдавать налоговую отчетность, согласовывать контракты и обмениваться бухгалтерскими документами. Взаимодействует с 1С, SAP и Oracle. Роуминг с множеством операторов электронного документооборота, веб-версия и мобильное приложение.

2) СБИС - первичная документация подписывается пакетами в один клик. Для совершения операции контрагент необязательно должен быть пользователем электронного документооборота. Сервис также интегрируется с 1С и обладает доступом к системе маркировки Честный знак.

3) Таксот – свободные операции с контрагентами, есть возможность сдавать отчетности в государственные органы. Интегрируется с 1С, роуминг с популярными операторами. Существует несколько модулей, которые подключаются отдельно.

При выборе сервиса электронного документооборота стоит ориентироваться не только на цену за совершение операций, но и оценить функционал, узнать: насколько он отвечает задачам и масштабу бизнеса.

Внедрение электронного документооборота в бизнес-сферу, с одной стороны, привело к минимальному использованию бумажной документации, а с другой стороны, появился риск потери цифровых документов, а также в случае, если постороннее лицо завладеет дискетой с подписью, он сможет подписывать документы за вас. В любом случае везде есть свои плюсы и минусы, стоит рассматривать любой вопрос с двух сторон. У системы электронного документооборота безусловно больше преимуществ, именно поэтому она так популярна. Использование этого новшества помогает оставаться конкурентным и перспективным участником рынка, а также стабильно развиваться в экономической сфере.

¹ Ушакова О.А. Роль электронного документооборота в управлении предприятием // Символ науки. -2022. -№4-1. - С. 64-66.

² Хорошев Р.А. Внедрение системы электронного документооборота // Столыпинский вестник. - 2022. - №6. - С. 3509-3512.

³ Чурабаева И.С. Система электронного документооборота // Форум молодых ученых. -2019. - №4 (32). - С.1186-1190.

⁴ Корнилова, К. А. Роль информационной прозрачности в формировании институциональной среды предприятия / К. А. Корнилова // . – 2020. – № 1-2. – С. 43-46.

⁵ Gromova, T. V. Creative economy as an economy of the XXI century / T. V. Gromova, K. A. Kornilova // Российская наука: актуальные исследования и разработки : сборник научных статей II Всероссийской заочной научно-практической конференции, посвященной 85-летию Самарского государственного экономического университета: в 2 частях, Самара, 31 октября 2016 года. Vol. Часть 2. – Самара: Самарский государственный экономический университет, 2016. – С. 68-71.

ADVANTAGES, DISADVANTAGES AND OPPORTUNITIES OF ELECTRONIC DOCUMENT MANAGEMENT IN BUSINESS

© 2023 Khvoshcheva Ksenia Denisovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: ksushahv200413@gmail.com

Keywords: electronic document management, digitalization of business processes, electronic digital signature, modern services for document management.

The article is devoted to the current topic – electronic document management. Special attention is paid to the advantages and possibilities of this process. Based on the study of electronic document management services, three successful operators for the exchange, storage and signing of digital documents have been identified.

НЕОБХОДИМОСТЬ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ И ПЛАНИРОВАНИЯ ИНВЕСТИЦИЙ

© 2023 Худынина Мария Алексеевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

© 2023 Зиганшина Аделя Рустамовна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: adelyazigan@yandex.ru

Ключевые слова: инвестиции, экономика, планирование, прогнозирование, финансовые вложения, инвестиционная деятельность, инвестиционные решения.

Статья посвящена исследованию необходимости прогнозирования и планирования инвестиций. Авторами выделены особенности инвестиционной деятельности, являющиеся первоисточниками причин, определяющих необходимость организации и последовательной реализации планирования и прогнозирования инвестиций на микро- и макроуровнях.

В современном мире в области экономической науки большая роль отводится изучению вопросов инвестирования. Процесс инвестирования является основой хозяйственной деятельности, залогом её развития, а также экономического роста. Сегодня инвестиции, по сути, представляют собой главный инструмент, благодаря которому происходит движение технического прогресса, структурные сдвиги в народном хозяйстве, стимулируется повышение показателей, определяющих уровень жизни населения.

В Российской Федерации, инвестиции определяются как денежные средства, ценные бумаги, иное имущество, в том числе имущественные права, иные права, имеющие денежную оценку, вкладываемые в объекты предпринимательской и (или) иной деятельности в целях получения прибыли и (или) достижения иного полезного эффекта. А под инвестиционной деятельностью понимается деятельность по вложению инвестиций и осуществление практических действий в целях получения прибыли и (или) достижения иного полезного эффекта¹.

Исходя из понимания субъекта инвестиционной деятельности, можно выделить следующие виды инвестиций:

- инвестиции граждан;
- инвестиции государства;
- инвестиции частных предприятий;
- иностранные инвестиции;
- совокупные инвестиции.

* Научный руководитель – **Коробейникова Елена Владимировна**, кандидат экономических наук, доцент кафедры региональной экономики и управления.

По своей сути инвестиции представляют собой разнообразные ценности (материальные, интеллектуальные, электронные, физические, финансовые и др.), направляемые на развитие объектов различных видов деятельности, имеющих собственную выгоду, связанную с получением дохода или необходимого социального эффекта. Соответственно оборот вложенных средств (т.е. инвестиций) от времени начала работы по инвестированию до момента получения прибыли или ожидаемого эффекта есть инвестиционный цикл².

В любом новом начинании всегда возникает потребность в инвестировании, создание новых предприятий не является исключением. Инвестиции на предприятии можно внедрять в закупку оборудования, технических средств, инструментов, что повлечет за собой процесс производства и выпуска продукции, следовательно, получение прибыли. Предприятие становится привлекательным для новых вложений. Инвестиции можно направить и в русло продвижения продукции (или услуг предприятия), что также приведет к получению доходов³.

Потребность в инвестициях на предприятиях (микроуровень) устанавливается с помощью бизнес-планов, учитывая затраты на оборудование, расходные материалы, заработную плату и прочее. Необходимым действием является сопоставление возможного объема инвестиций с их реальной потребностью, т.к. в большинстве случаев, потребности во много раз превышают возможности экономических субъектов.

Для определенных отраслей экономики может быть применен факторный метод при установлении необходимости инвестирования, это метод многофакторных моделей. На размер инвестиций влияет множество факторов, но всё же из них выделяют ведущие (рис. 1).

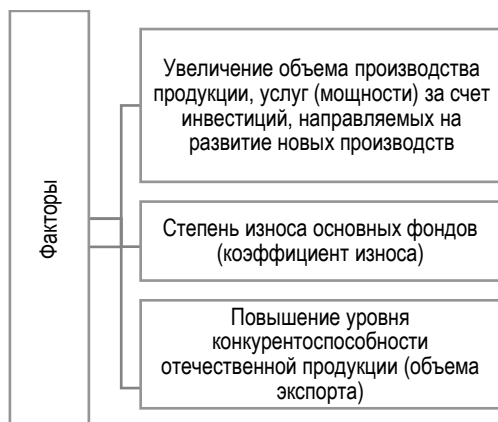


Рис. 1. Факторы, определяющие объем инвестиций

Планирование инвестиций представляет собой одну из наиболее важных и сложных областей в финансовом инвестировании, определяемых несколькими причинами (рис. 2):

- различными видами инвестиций и стоимостью инвестиционных проектов;

- множественностью альтернативных вариантов инвестиционных проектов;

- ограниченностью ресурсов;

- наличием риска, связанного с принятием инвестиционных решений и т.п.

Рис. 2. Необходимость планирования инвестиций

Участникам инвестиционной деятельности необходимо придерживаться инвестиционного планирования. Суть его заключается в том, что происходит составление прогнозов инвестирования⁴. Прогнозирование инвестиционной деятельности является достаточно сложным процессом, включающим много ступеней и имеющим несколько функций (в частности, диагностическая, аналитическая и т.д.).

Прогнозирование инвестиций есть процесс, имеющий несколько ступеней и изучающий вероятность вложения средств в определенную сферу экономики в будущем и вероятный эффект от этого вложения. Поскольку прогнозных предположений достаточно много, происходит определение плановых показателей инвестиций, определяются темпы развития исследуемой сферы, утверждаются инвестиционные проекты и целевые программы (рис. 3).

Осуществление количественного и качественного анализа тенденций инвестиционных процессов, существующих проблем и новых явлений

Альтернативное предвидение будущего развития отраслей народного хозяйства как возможных объектов вложения капитала

Оценка возможностей и последствий вложения средств в ту или иную сферу экономики

Рис. 3. Процесс прогнозирования инвестиций

Если декомпозировать процесс прогнозирования инвестиций, то можно выделить три основных этапа (рис. 4).



Рис. 4. Этапы процесса прогнозирования

Планирование инвестиций является одной из важных задач в управлении предприятием. При планировании имеют значение абсолютно все области деятельности рассматриваемой организации или предприятия. Учитываются аспекты налоговых условий, инфляции экономики, наличие ресурсов, показатели окружающей среды и многое другое (рис. 5).



Рис. 5. Основные задачи инвестиционного планирования

Реализация каждого из этапов и функций связана с выполнением значительного объема аналитической и вычислительной работы с большими информационными массивами (рис. 6).



Рис. 6. Последовательность реализации инвестиционной деятельности

Таким образом, можно сделать вывод, что инвестициями являются капитальные вложения, вложения в ценные бумаги, осуществляемые экономическими субъектами для получения выгоды или достижения определенных целей с обязательным прогнозированием уровня риска и дохода (доходности).

Более эффективный процесс планирования и прогнозирования инвестиций предопределяется необходимостью выполнения нескольких основных правил, позволяющих идентифицировать проблему, решаемую путем осуществления инвестиционной деятельности. На практике, чаще всего, возможны альтернативные варианты достижения цели инвестирования, определение оптимального, в самом начале планирования, является важной задачей.

¹ Федеральный закон от 25.02.1999 N 39-ФЗ «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений».

² Веретенникова О.Б., Рыбина Е. С. Сущность инвестиций и инвестиционной деятельности в экономической системе // Вестник ОмГУ. — 2019. — № 1. — С. 120-125.

³ Dementeva A.G. Russian financial institutions: key issues and current trends in corporate governance / A/G/ Dementeva, V.N. Tkachev // Russian International Studies. – 2018. – №2. – С. 138-160.

⁴ Kasperovich S. A. Forecasting and planning the economy: a course of lectures / S. A. Kasperovich. - Minsk: BSTU, 2019. – С. 166.

THE NEED FOR FORECASTING AND PLANNING INVESTMENTS

© 2023 Hudynina Maria Alekseevna

Student

Samara State University of Economics

© 2023 Ziganshina Adelya Rustamovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: adelyazigan@yandex.ru

Keywords: investments, economics, planning, forecasting, financial investments, investment activity, investment decisions.

The article is devoted to the study of the need for forecasting and planning investments. The authors highlight the features of investment activity, which are the primary sources of reasons that determine the need for organization and consistent implementation of investment planning and forecasting at the micro and macro levels.

К ВОПРОСУ О ПОДГОТОВКЕ СПЕЦИАЛИСТОВ ПО ЭКОНОМИКЕ И УПРАВЛЕНИЮ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВОЙ ТРАНСФОРМАЦИИ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

© 2023 Чудаева Александра Александровна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: chudaeva@inbox.ru

Ключевые слова: специалитет, технологический суверенитет, импортозамещение, экономист, цифровизация, цифровые технологии, инженер-экономист.

В статье аргументируется необходимость подготовки для российских производственных предприятий специалистов по экономике и управлению с учетом отраслевой специфики и особенностей современного развития экономики РФ.

21.02.2023 г. Президент РФ обратился с Посланием Федеральному Собранию, в ходе которого предложил вернуть специалитет в вузы. «Необходим синтез всего лучшего, что было в советской системе образования и опыта последних десятилетий. В этой связи предлагается следующее: первое — вернуться к традиционной базовой подготовке специалистов с высшим образованием, срок обучения может составить от четырех до шести лет», — сказал В. В. Путин.¹

Формирование системы подготовки специалистов должно базироваться на требованиях государства, запроса работодателей и видении будущего нашей страны. В настоящее время руководством страны заданы ориентиры на технологический суверенитет РФ, что диктует определенные требования к подготовке специалистов в различных сферах. Специалисты по экономике и управлению не исключение. Особого внимания требует подготовка экономистов и руководителей для производственных предприятий, которые оказались в ситуации, когда одновременно проявили себя несколько факторов: тренд на цифровизацию, санкционное давление на Россию² и постулируемые в связи с этим политика импортозамещения³ и курс на технологическую независимость России⁴, увеличивающийся в последние годы износ машин и оборудования в обрабатывающем секторе промышленности (см. таблицу).

Износ машин и оборудования в обрабатывающем секторе промышленности

Годы	Степень износа, %
2017	57,7
2018	58,0
2019	59,7
2020	60,9
2021	60,9

Составлена автором на материалах Федеральной службы государственной статистики⁵.

Обозначенные факторы как в отдельности, так и в сочетании на различных производственных предприятиях могут проявлять себя по-разному. И зависит это как от отрасли, так и от уровня менеджмента на предприятии, понимания управленцами, а также экономистами, чьи расчеты ложатся в основу планов компаний, появляющихся в период кризисных явлений возможностей. Квалификация принимающего решения персонала чрезвычайно важна для производственных компаний, процессы в которых значительно различаются в зависимости от отрасли.

Отраслевая специфика в подготовке инженеров не вызвала бурных дискуссий и трансформаций в российском высшем образовании. Чего нельзя сказать о подготовке экономистов. В советское время существовала такая форма подготовки экономистов высшей квалификации как инженерно-экономическое образование⁶. Обучение будущих инженеров-экономистов осуществлялось по отдельным отраслям промышленности, что предполагало наряду с общетеоретической и экономической подготовкой изучение таких дисциплин как: «управление производством», «оперативно-производственное планирование», «функционально-стоимостной анализ», «техническое нормирование», «анализ производственно-хозяйственной деятельности», «оценка экономической эффективности внедрения новой техники» и т.п..

При переходе от специалитета к бакалавриату отраслевая специфика в большинстве учебных планов подготовки бакалавров и магистров по направлению «Экономика и управление» практически сошла на нет. Исключение составляют сохранившие это направление отраслевые вузы (например, аграрные), в которых по-прежнему технологическим аспектам уделяется внимание в учебных планах. Экономистов и управленцев стали готовить как широкопрофильных специалистов. Однако они не способны решать задачи реального сектора экономики, так как не имеют соответствующих знаний.

Очевидно, что в условиях, когда стране необходимо развивать реальный сектор экономики, когда со стороны государства выделяются средства на реализацию программ импортозамещения, развития промышленности (вариантов огромное множество – это и займы Фонда развития промышленности⁷ и промышленная ипотека⁸, субсидирование банковских процентных ставок для ряда производственных предприятий⁹, и программы в рамках Национальных проектов (в частности, «Производительность труда»¹⁰) и т.п.), вопрос подготовки высококвалифицированных экономистов и менеджеров со знанием производственных процессов становится крайне актуальной задачей. Стране нужны инженеры-экономисты.

Обращает на себя внимание тот факт, что в атласе новых профессий¹¹ профессия «инженер-экономист» отсутствует (агроном-экономист при этом есть). Нет ее и в атласе профессий будущего¹². Возможно, взгляд авторов этих книг изменится после наблюдений за трансформациями в российской и глобальной экономике.

Вопрос, который потребуется решать в вузах, ориентированных на подготовку инженеров-экономистов, если специалитет в соответствии с обозначенным Президентом РФ курсом на возвращение к специалитету и применению лучших практик советской высшей школы, - материально-техническое обеспечение учебного процесса. Эту задачу в условиях цифровизации решать проще. Если в советских вузах для обучения технологии требовались физические объекты, то в настоящее время для этих целей можно использовать возможности технологий виртуальной и дополненной реальности. Кроме того, можно ис-

пользовать сетевой формат взаимодействия между вузами, когда высшее учебное заведение, осуществляющее подготовку инженера-экономиста, может использовать материально-техническую базу вуза-партнера.

Однако в условиях цифровизации недостаточно изучать только уже имеющиеся технологии. В настоящее время фокус работы с издержками на производственных предприятиях сместился с процесса производства на этап разработки благодаря возможностям цифровых технологий, в частности, цифровых двойников. Экономист и управленец должны понимать принципы работы цифровых технологий, знать их возможности для решения тех или иных задач предприятия. Такого рода подготовка специалистов должна осуществляться на базе фундаментальных знаний, которые студенты должны получать в рамках изучения курсов по высшей математике, программированию, философии, физике, химии и т.п.

Философия не случайно отражена в приведенном перечне. По мнению автора статьи, философия, а также история, культурология и т.п. дисциплины должны быть обязательными, так как они формируют представление о роли человека, технологий, страны, организаций в мире и в развитии различных систем.

Следует отметить, что реализация программ подготовки инженеров-экономистов должна осуществляться научно-педагогическими работниками (НПР), обладающими актуальными знаниями. Для этого необходимо постоянно обучать НПР, что требует затрат от системы высшего образования. В настоящее время данная задача решается Университетом «Иннополис», который проводит обучение преподавателей российских вузов в рамках программы «Кадры для цифровой экономики»¹³.

¹ Стенограмма Послания Президента Федеральному Собранию 21 февраля 2023 г. - Режим доступа: <http://www.kremlin.ru/events/president/transcripts/70565>

² Мартыянов, К. П. Ключевые проблемы промышленных предприятий в современных геополитических условиях / К. П. Мартыянов, Л. Д. Мартыянова, И. А. Наугольнова // Актуальные проблемы науки и образования в условиях современных вызовов : Сборник материалов XVII Международной научно-практической конференции, Москва, 27 декабря 2022 года. – Москва: Печатный цех, 2022. – С. 338-342. – EDN ХТХЕСЕ.

³ Импортзамещение в промышленности: новые проекты и их финансирование.- Режим доступа: <https://garant.ru.turbopages.org/turbo/garant.ru/s/news/1581704/>

⁴ Указ Президента РФ от 30 марта 2022 г. N 166 "О мерах по обеспечению технологической независимости и безопасности критической информационной инфраструктуры». – Режим доступа: <http://www.kremlin.ru/events/president/news/68090>

⁵ Степень износа основных фондов. – Режим доступа: https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/st_izn_of_ved.xlsx

⁶ Инженерно-экономическое образование. - Режим доступа: <http://pedagogic.ru/pedenc/item/f00/s00/e0000994/index.shtml>

⁷ Официальный сайт Фонда развития промышленности. - <https://frprf.ru/navigator-gospodderzhky/?ysclid=lfkkcoc8rz440401850>

⁸ Промышленная ипотека в 2023 году в России. - Режим доступа: <https://www.kp.ru/expert/finansy/promyshlennaya-ipoteka/?ysclid=lfkkjngenh28887808>

⁹ Постановление Правительства РФ от 18 февраля 2022 г. N 208 «О предоставлении субсидии из федерального бюджета автономной некоммерческой организации "Агентство по технологическому развитию" на поддержку проектов, предусматривающих разработку конструкторской докумен-

тации на комплектующие изделия, необходимые для отраслей промышленности». - Режим доступа: <https://base-garant-ru.turbopages.org/turbo/base.garant.ru/s/403559910/>

¹⁰ Финансовая поддержка предприятий. - Режим доступа: https://производительность.рф/projectmembers/financial_support/?ysclid=lfkl19avjo882291828

¹¹ Атлас новых профессий. - Режим доступа: https://atlas100.ru/upload/pdf_files/atlas.pdf

¹² Атлас профессий будущего. Режим доступа: <https://issek.hse.ru/atlasfutureprofessions>

¹³ Иннополис перевыполнил план обучения преподавателей для цифровой экономики в 2021 году. - Режим доступа: <https://tass.ru/obschestvo/13090925>.

ON THE ISSUE OF TRAINING SPECIALISTS IN ECONOMICS AND MANAGEMENT IN THE CONDITIONS OF DIGITAL TRANSFORMATION OF INDUSTRIAL ENTERPRISES

© 2023 Chudaeva Aleksandra Aleksandrovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: chudaeva@inbox.ru

Keywords: specialty, technological sovereignty, import substitution, economist, digitalization, digital technologies, engineer-economist.

The article argues for the need to train specialists in economics and management for Russian manufacturing enterprises, taking into account the industry specifics and features of the modern development of the Russian economy.

СУЩНОСТЬ РЫНКА БРОКЕРСКИХ УСЛУГ

© 2023 Чуркина Наталья Евгеньевна*

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: plaksinanataly@mail.ru

Ключевые слова: рынок ценных бумаг, рынок брокерских услуг, брокер, брокерская компания, конкуренция на брокерском рынке.

Статья посвящена анализу рынка брокерских услуг как важного сегмента рынка ценных бумаг, рассмотрены функции брокерской деятельности, определены особенности института брокерской деятельности в России.

На сегодняшний день рынок ценных бумаг имеет большое значение в экономике Российской Федерации. Этот сегмент рынка можно считать наиболее динамично развивающимся по сравнению с другими сегментами, входящими в структуру финансового рынка.

Геополитические события, которые начались в феврале 2022 года, создали препятствия для нормального функционирования рынка ценных бумаг в России. Но стоит отметить, что предыдущие годы свидетельствуют о повышении значимости данного сегмента финансового рынка. В качестве доказательства этому выступает рост количества инвесторов на фондовом рынке за последние два года.

На рынке ценных бумаг действуют профессиональные субъекты, одними из которых являются брокеры. Организации, осуществляющие брокерские услуги, осуществляют оплачиваемое исполнение поручений, которые дает брокеру клиент за свой счет. Также поручения от клиента можно подразделить на два вида, среди которых:

- проведение сделок купли-продажи непосредственно с ценными бумагами;
- проведение сделок по заключению контрактов с применением фьючерсов, опционов и т.д.

Помимо операций с ценными бумагами биржевой брокер также имеет право заключать договора на рынке драгоценных металлов и на валютном рынке.

Брокер не имеет право гарантировать тот или иной размер доходности за вложенные клиентом средства. Поскольку брокер выступает в роли посредника, то в его обязанности входит учет средств клиента на специально брокерском счете. Также он должен составлять отчет о текущем положении дел на счете клиента, после чего осведомить своего клиента. Если же в несоответствии договору, заключенному с клиентом, по вине брокера был нанесен ущерб, то он будет обязан его возместить уже за свой счет.¹

Брокер связывает клиента, являющегося инвестором, с биржей, поскольку непрофессиональный клиент может получить доступ к фондовому рынку исключительно при помощи брокеров, с которым он заключает брокерский счет, а также подписывает Генераль-

* Научный руководитель – Вишневер Вадим Яковлевич, кандидат экономических наук, доцент.

ное соглашение. Клиент может осуществлять все действия на фондовом рынке только через брокера. Когда клиент хочет произвести операцию купли-продажи акций или других ценных бумаг, он дает поручение брокеру на то, чтобы тот осуществил заявленную сделку. За то, что брокер выполняет поручения клиента, он получает брокерскую комиссию, которая согласуется с тем тарифным планом, что выбрал клиент.

В настоящее время происходит уверенный рост рынка брокерских услуг, что выражается в увеличении числа новых брокеров, а также в том, что качество предоставляемых услуг постоянно улучшается. Деятельность брокеров регулируется при помощи лицензирования, что обеспечивает надежность существующих брокерских компаний на рынке. Некоторые брокеры устанавливают помимо основного тарифа на выполнение приказов клиента еще и скрытые комиссии. Поэтому необходимо тщательно подходить к выбору брокерской компании, с кем клиент собирается работать.²

Брокер выполняет ряд функций:

- посредническая;
- кредитная;
- информационная;
- страховая.

Основной доход брокер получает за счет комиссионных вознаграждений, которые взимаются за совершение им сделки. В связи с этим брокер заинтересован в широком круге клиентов. Брокерская деятельность основывается на комиссионном вознаграждении от количества сделок и оборота на сделках, поэтому зачастую брокеры различными способами провоцируют клиентов покупать или продавать свои активы.

Источники получения доходов брокерской фирмой:

- Информационное обслуживание клиента (предоставление информации по бирже, проведение анализа субъекта рынка, который интересует).
- Брокерское вознаграждение (в зависимости от обусловленной цены сделки, специфики товара, особенностей клиента).
- Брокерское поручительство за платежеспособность клиента.
- Проценты, полученные с сумм наличных денежных средств на счетах клиентов.
- Прочие доходы.

Брокеры могут выступать в лице коммерческих банков, инвестиционных компаний, а также индивидуальных предпринимателей. Но преобладающая часть все же – это брокеры в лице коммерческих банков. Поскольку коммерческие банки имеют целую сеть филиалов по всей территории России, то и соответственно это дает возможность получить услуги брокера любому жителю нашей страны.³

Таким образом, обобщая понятие брокерской компании можно отметить, что брокерские компании – это участники рынка, которые работают с деньгами клиентов и осуществляют свою деятельность от имени и по поручению тех, кто вложил свои капиталы. А также – это финансовый институт, осуществляющий торговлю в биржевом зале.

Следовательно, брокерская компания – это профессиональный участник рынка, предоставляющий услуги работы с деньгами клиентов по вложению в капиталы фондового рынка, осуществляющий свою деятельность от имени и по поручению заказчиков. Клиенты, не имеющие опыта инвестирования или спекуляции, доверяют брокерским компаниям свои сбережения с целью заработать на фондовом рынке.

Операции, осуществляемые брокерскими компаниями, представляют собой оплачиваемое исполнение поручений, которые дает брокеру клиент за свой счет. Также поручения от клиента можно подразделить на два вида, среди которых проведение сделок купли-продажи непосредственно с ценными бумагами и проведение сделок по заключению контрактов с применением фьючерсов, опционов и т.д. Брокерская деятельность основывается на комиссионном вознаграждении от количества сделок и оборота на сделках

Брокерские компании конкурируют между собой в различных областях при помощи следующих показателей тарифный план и размер комиссии; удобство и комфорт работы, надёжность компании.⁴

Сравнивая конкурентов, можно прийти к основному выводу, что в тройку лидеров российского брокерского рынка входят такие крупные инвестиционные компании, как БКС и Фридом Финанс. Среди банков, осуществляющих брокерскую деятельность, следует назвать СБЕР, хотя он и уступает основным гигантам по объемам сделок в стоимостном выражении. В целом, банки, предоставляя услуги брокеров, не являются основными игроками на данном рынке.⁵

В современном мире рынок ценных бумаг является важной составляющей финансовой системы в государстве. В России пик развития фондового рынка пришелся на период 2020-2021 гг., когда жители страны были вынуждены соблюдать карантинные меры в связи с коронавирусной инфекцией. Именно в этот временной интервал количество частных инвесторов резко возросло, что и способствовало обострению конкуренции между брокерами, как посредниками для доступа на рынок ценных бумаг.

¹ Корнилова К.А. Особенности рынка брокерских услуг: становление, динамика и информационная открытость. //Экономика и предпринимательство. 2021, №4(121). С. 279-283.

² Недорезова Е.С., Кряжов А.А. Конкуренция на российском рынке брокерских услуг. // Российская наука: актуальные исследования и разработки: сборник научных статей IX Всероссийской научно-практической конференции, 15 марта 2020 года: в 2 частях / редколлегия:

³ Бабурина Н.А., Куцев А.Г., Размашкина Т.А. Тенденции развития брокерской деятельности коммерческих банков в России. //Вестник Тюменского государственного университета. Социально-экономические и правовые исследования. 2021. Том 7., №4(28). С. 270-288.

⁴ Вишневер В.Я. Конкуренция на российском рынке брокерских услуг. // Российская наука: актуальные исследования и разработки: сб. науч. ст. VI Всерос. науч.-практ. конф., 1 нояб. 2018 г.: в 2 ч. / [редкол.: Г.Р. Хасаев, С.И. Ашмарина (отв. ред.) и др.]. - Ч. 2. - Самара: Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2018. С. 92-96.

⁵ Коваленко А.В. Особенности конкуренции на российском рынке брокерских услуг в условиях кризиса 2017-2019 гг. // Российская наука: актуальные исследования и разработки: сб. науч. ст. VIII Всерос. науч.-практ. конф., 10 окт. 2019 г.: в 2 ч. / [редкол.: С.И. Ашмарина, А.В. Павлова (отв. ред.) и др.]. - Ч. 2. - Самара: Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2019. С. 73-75.

ESSENCE OF THE BROKERAGE SERVICES MARKET

© 2023 Churkina Natalya Evgenievna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: plaksinanataly@mail.ru

Keywords: securities market, brokerage services market, broker, brokerage company, competition in the brokerage market.

The article is devoted to the analysis of the market of brokerage services, as an important segment of the securities market, the functions of brokerage are considered, the features of the institute of brokerage in Russia are determined.

РАСКРЫТИЕ ИНФОРМАЦИИ О РИСКАХ В КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ОТЧЕТНОСТИ БАНКОВ

© 2023 Шарифьянова Ирина Ирековна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: accona99@gmail.com

Ключевые слова: кредитная организация, банковская отчетность, международные стандарты финансовой отчетности, консолидированная финансовая отчетность, банковские риски, риск-менеджмент.

В статье анализируется применение международных стандартов финансовой отчетности коммерческими банками для отражения рисков на примере ПАО «Сбербанк России».

В настоящее время банковский сектор сталкивается с различными вызовами: последствия пандемии, санкции, ограничения и трансформация экономических отношений на внутреннем и внешнем рынках. В период неопределённости умение предвидеть риски и управлять ими является условием стабильности банка, в связи с чем можно назвать риск-менеджмент ключевым процессом при ведении банковской деятельности.

В IFRS 7¹ приведены следующие типы рисков:

- кредитный риск реализуется в тот момент, когда у одной стороны нет возможности исполнить своевременно и в полной мере свои обязательства перед другой стороной, из-за чего другая сторона несёт убыток;
- риск ликвидности реализуется в случае, когда у организации не хватает свободных денежных средств или иных ликвидных активов для погашения задолженности по обязательствам перед своими кредиторами;
- рыночный риск – риск волатильности рыночных цен, вследствие чего изменяется стоимость будущих денежных потоков от финансового инструмента; включает в себя процентный, валютный и прочий ценовой риски.

Рассмотрим отражение рисков на примере консолидированной² отчетности ПАО «Сбербанк России» (далее – Банк) и его дочерних компаний (далее – Группа). Группа осуществляет управление различными видами рисков: кредитный риск, рыночный риск, риск ликвидности, страховой риск, операционный риск, комплаенс-риск и иные³.

Максимальный уровень кредитного риска Группы находит отражение в отчете о финансовом положении Группы по балансовой стоимости в качестве резервов под кредитные убытки: на эту сумму уменьшается валовая стоимость активов, по которым сформированы резервы. Их создание также учитывается в отчете о прибылях и убытках как чистый расход от создания резерва под кредитные убытки по долговым финансовым активам.

* Научный руководитель – **Корнеева Татьяна Анатольевна**, доктор экономических наук, профессор.

Резерв формируется с использованием сложных моделей оценки, учитывающих ряд факторов, таких как: стадия долгового финансового инструмента, вероятность дефолта, изменение валютных курсов, формирование оценочных резервов по новым инструментам, списание/восстановление оценочных резервов по списанным/восстановленным финансовым активам, продажа дочерних компаний и реклассификация в активы по прекращённой деятельности и во внеоборотные активы, удерживаемые для продажи; и другие.

Группа применяет модель ожидаемых кредитных убытков⁴, согласно которым долговые финансовые инструменты, учитываемые по амортизированной стоимости и по справедливой стоимости через прочий совокупный доход (основываясь на стандарт IFRS 9⁵), относят к одной из трёх стадий.

Первая стадия – «12-месячные ожидаемые кредитные убытки», это те долговые финансовые инструменты, по которым не выявлено существенного увеличения кредитного риска и по которым кредитные убытки рассчитываются на 12 месяцев.

Вторая стадия – «Ожидаемые кредитные убытки за весь срок жизни», это долговые инструменты, не подвергшиеся обесценению, но по которым выявлен рост кредитного риска; в таком случае ожидаемые убытки рассчитываются в течение всего срока жизни финансового инструмента.

Третья стадия – «Ожидаемые убытки за весь срок жизни – обесцененные активы», те долговые инструменты, которые подверглись обесценению (порядок обесценения иных активов представлен в IAS 36⁶, в части финансовых инструментов применим IFRS 9). Резерв по таким активам рассчитывается за весь срок жизни инструмента с момента приобретения/предоставления.

В Примечании 7 к консолидированной финансовой отчетности Группы представлена классификация кредитов и авансов по стадиям и видам с выделением коммерческого кредитования юридических лиц, проектного финансирования, жилищного кредитования и автокредитования, потребительских кредитов, овердрафтов и кредитных карт. Также в Примечании 7 к КФО Группы приводится способ отражения кредитов и авансов, оцениваемых по амортизированной стоимости, в балансе: из валовой стоимости каждого финансового долгового актива вычитается резерв под кредитные убытки, вероятные к получению по данному активу.

По кредитам и авансам, оцениваемым по справедливой стоимости через прибыль или убыток, резерв не начисляется. Результат переоценки таких активов относится на прочий совокупный доход. Такие финансовые активы распределяются по пяти категориям кредитного риска, отраженным в Примечании 33 к КФО Группы:

- 1) Минимальный кредитный риск – несущественная вероятность дефолта, есть уверенность в своевременном погашении долга;
- 2) Низкий кредитный риск – активы с низкой вероятностью дефолта, высокая способность контрагента к своевременному погашению;
- 3) Средний кредитный риск – существует риск дефолта, средняя способность контрагента к своевременному погашению, требуется более внимательный анализ кредитоспособности и платежеспособности;
- 4) Высокий кредитный риск – существенный риск дефолта, контрагент с большой вероятностью не осуществит своевременное и полное погашение долга;
- 5) Дефолт – отсутствует вероятность погашения долга, обесценение активов.

Градацию на категории и стадии риска проходят также долговые ценные бумаги. Валовая стоимость ценных бумаг, оцениваемая амортизационным способом, по аналогии с кредитами уменьшается на размер резерва до балансовой стоимости.

Кредитный риск, как правило, является основным для банковских организаций, но помимо него есть целый ряд других рисков, учитываемых в риск-менеджменте. Банк оценивает рыночный риск, используя метрику VaR, или стоимость под риском (value at risk). Данная метрика подразумевает оценку максимальных потерь портфеля в течение определенного периода с заданной вероятностью на «нормальном» рынке. По итогам оценки за 2021 г., наибольший рыночный риск – процентный (68,4 млрд руб.), способный оказать влияние на прибыль в размере 5,5% (что уже можно считать значительным).

Управление риском ликвидности заключается в контроле достаточности средств у Группы исполнения обязательств перед клиентами и контрагентами. Банк разделяет активы и обязательства по срокам погашения (см. таблицу).

Анализ ликвидности для активов и обязательств Группы на 31.12.2021, млрд руб.

Ликвидность	До востребования и менее 1 месяца	1-6 месяцев	6-12 месяцев	1-3 лет	Более 3 лет	С неопределенным сроком/просроченные	Итого
Активы	9915,4	3550	3935,6	9126,2	13055,4	1582,9	41165,5
Обязательства	8285,9	7787,5	3858,8	3542,3	12001,9	44,65	35521,05
Чистый разрыв ликвидности	1629,5	-4237,5	76,8	5583,9	1053,5	1538,25	5644,45

Группа выделяет также страховой риск и оценивает возможность колебаний суммы страховых обязательств. Раскрытие информации о данном риске регламентировано IFRS 17⁷. Оценка обязательств особенно чувствительна к следующим допущениям: смертность и заболеваемость, продолжительность жизни, инвестиционная доходность, расходы, коэффициенты досрочного прекращения действия полиса/досрочного изъятия средств по договору, ставка дисконтирования, гарантия по минимальной доходности, актуарные предположения по страхованию иному, чем страхование жизни. Группа рассчитывает влияние изменения допущений на валовые и чистые обязательства, капитал и прибыль до налогообложения. В 2021 году при росте допущений, основывающихся на смертности и заболеваемости, на 10%, ожидается увеличение валовых и чистых обязательств на 0,1 млрд руб., снижение прибыли до налогообложения и капитала на 0,1 млрд руб.; при росте ставки дисконтирования на 1% ожидается снижение валовых и чистых обязательств на 6,1 млрд руб., рост прибыли до налога на 6,1 млрд руб. и увеличение капитала на 4,9 млрд руб.

Операционный риск характеризует несовершенство внутренних процессов и систем и влияние внешних, независящих условий, а также человеческий фактор. Числовая оценка

операционного риска в отчётности Группы не приводится, как и оценка комплаенс-риска. Комплаенс-риск реализуется в момент потери репутации, применения к Банку, клиенту или контрагенту различных санкций в результате нарушения законодательства, несоблюдения иных документов в части противодействия коррупции, манипулированию рынком, легализации незаконных доходов, финансированию терроризма и распространения оружия; в части защиты инсайдерской информации и прочих.

Ещё один риск, числовая информация о котором не представлена – ESG-риск (Environmental, Social, and Corporate Governance, с английского - экологическое, социальное и корпоративное управление). Банк разработал Кредитную политику в отношении физических лиц, которая отражает следующие ключевые принципы ESG: равенство и доступность, поддержка благополучия клиентов, в том числе через государственные программы, соблюдение этических норм, забота о климате и прочие. В 2021 году разработана модель и для корпоративных клиентов, ESG-скоринг.

Таким образом, в Примечаниях к консолидированной финансовой отчётности Группа раскрывает виды, категории, способы урегулирования, оценочные значения рисков и способы их расчёта. Эта информация позволяет пользователям отчётности иметь полное представление о рисках, которым подвержена деятельность кредитной организации, и принимать взвешенные решения с учетом потенциальных убытков, которые могут быть понесены при реализации рисков⁸.

¹ Международный стандарт финансовой отчетности (IFRS) 7 "Финансовые инструменты: раскрытие информации" (введен в действие на территории Российской Федерации приказом Минфина России от 28.12.2015 N 217н) (ред. от 30.12.2021)

² Корнеева, Т. А. Корпоративные объединения и консолидированная финансовая отчетность / Т. А. Корнеева, Г. А. Шатунова // Аудит и финансовый анализ. – 2006. – № 3. – С. 005-009. – EDN KWCDNT.

³ Консолидированная финансовая отчетность Публичного акционерного общества «Сбербанк России» и его дочерних организаций за 2021 год с аудиторским заключением независимого аудитора. 2022. Март <https://tradergroup.ru/wp-content/uploads/sberbank-finansovjy-otchet-2021.pdf>

⁴ Попова, Л. А. Новая модель признания кредитных убытков от обесценения финансовых активов / Л. А. Попова // Труды университета. – 2020. – № 1(78). – С. 123-127. – EDN NAQENQ.

⁵ Международный стандарт финансовой отчетности (IFRS) 9 "Финансовые инструменты" (введен в действие на территории Российской Федерации в редакции 2014 года Приказом Минфина России от 27.06.2016 N 98н) (ред. от 17.02.2021) http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_202060/

⁶ Международный стандарт финансовой отчетности (IAS) 36 "Обесценение активов" (введен в действие на территории Российской Федерации Приказом Минфина России от 28.12.2015 N 217н) (ред. от 14.12.2020) http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_193674/

⁷ Международный стандарт финансовой отчетности (IFRS) 17 "Договоры страхования" (введен в действие на территории Российской Федерации Приказом Минфина России от 04.06.2018 N 125н) (ред. от 20.04.2021) https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_300676/

⁸ Korneeva, T. A. Analysis of social risks impact on economic security of companies / T. A. Korneeva, V. V. Kozhukhova // Engineering Economics: Decisions and Solutions from Eurasian Perspective. – Cham: Springer Nature, 2021. – P. 563-569. – DOI 10.1007/978-3-030-53277-2_67. – EDN TSIJXN.

DISCLOSURE OF INFORMATION ABOUT RISKS IN THE CONSOLIDATED FINANCIAL STATEMENTS OF BANKS

© 2023 Sharifyanova Irina Irekovna
Student

Samara State University of Economics

E-mail: acona99@gmail.com

Keywords: bank, bank statements, international financial reporting standards, consolidated financial statements, banking risks, risk management.

The article examines risk disclosure in consolidated financial statements of banks according to international financial reporting standards as exemplified by PJSC Sberbank.

ИНДЕКС ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ КАК СТАТИСТИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА УРОВНЯ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

© 2023 Шидловская Дарья Валерьевна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: sleepfeesh1@gmail.com

© 2023 Нуйкина Елена Юрьевна

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: nuikina1973@mail.ru

Ключевые слова: ИЧР, индекс человеческого развития, оценка, статистический показатель, доход, продолжительность жизни, образование.

В статье приводится расчет индекса человеческого развития. В основу расчета взяты три показателя: индекс ожидаемой продолжительности жизни, индекс образования, индекс дохода. Авторы рассматривают данные показатели в совокупности, дают оценку представленному методу расчета, выявляют его достоинства и недостатки.

Любая страна нацелена на создание условий для качественной жизни своих граждан, так как от человеческого потенциала зависит не только мировой престиж страны, но и экономическое благосостояние и политическая стабильность. Это является необходимым условием сильного государства. Показатели каждого человека уникальны, их уровень во многом зависит от самого индивидуума. Существуют исследования, которые указывают на зависимость продолжительности и качества жизни от страны проживания человека¹. Увидеть и проанализировать данные в целом по стране помогает наука статистика, которая, учитывая уникальные данные различных индивидуумов, а также величины различных частных показателей, позволяет на основе расчетов сформировать общую картину по каждой стране.

Для того, чтобы измерить и сравнить уровни социального и экономического развития различных стран может быть использован индекс человеческого развития (ИЧР). Английское название HDI – Human Development Index. Он состоит из трех основных областей интересов: оценка долголетия, оценка продолжительности образования, оценка уровня жизни и доходов. Данный индекс используется как инструмент для отслеживания и сравнения изменений уровней развития разных стран во времени.

Данный показатель разработан в 1990 году группой экономистов, руководителем которой был пакистанец Хамбуб-уль-Хак. Концепт индекса сформировался благодаря работам Нобелевского лауреата по экономике 1998 года Амартии Сена². До 2013 года данный показатель носил название «индекс развития человеческого потенциала» (сокращенно

ИРЧП), затем название было изменено. Рейтинг стран по данному индексу ежегодно публикуется в рамках Программы развития ООН в ежегодных отчетах.

Методика расчета индекса также претерпевала изменения, с 1999 года математическая модель метода неоднократно корректировалась с учетом внутристранового неравенства³.

Значение ИЧР находится в пределах от 0 до 1. Максимально возможное значение ИЧР – 1, минимально возможное – 0.

После нахождения итогового ИЧР, страны имеют соответствующую классификацию:

- страны с очень низким уровнем ИЧР;
- страны со средним уровнем ИЧР;
- страны с высоким уровнем ИЧР;
- страны с очень высоким уровнем ИЧР.

Для расчета используются три главных показателя (x). Для того, чтобы показатели удовлетворяли неравенству $0 \leq x \leq 1$ используется формула:

$$\frac{x - x_{min}}{x_{max} - x_{min}},$$

где x_{min} и x_{max} – минимальные и максимальные значения показателей в стране.

Основная формула для расчета ИЧР (HDI) на основе нахождения средней геометрической трех показателей LEI, EI, II:

$$HDI = \sqrt[3]{LEI \times EI \times II},$$

где

LEI – Life Expectancy Index – индекс ожидаемой продолжительности жизни;

EI – Education Index – индекс образования;

II – Income Index – индекс дохода.

Каждая из трех составляющих индекса имеет собственную математическую модель расчёта.

1. Индекс ожидаемой продолжительности жизни.

$$LEI = \frac{LEB - LEB_{min}}{LEB_{max} - LEB_{min}},$$

где

LEB_{max} – число, принятое за максимальное значение средней продолжительности жизни (в настоящее время используется 85).

LEB_{min} – число, принятое за минимальное значение средней продолжительности жизни (в настоящее время используется 25).

LEB – средняя продолжительность жизни в стране.

2. Индекс достигнутого уровня образования, рассчитываемый на основе двух показателей по следующей формуле:

$$EI = \frac{MYSI + EYSI}{2}$$

В данной формуле $MYSI$ – это индекс средней продолжительности обучения

$$MYSI = \frac{MYS}{15}$$

MYS – средняя продолжительность обучения.

В данной формуле $EYSI$ – это индекс средней продолжительности обучения

$$EYSI = \frac{EYS}{18}$$

EYS – ожидаемая продолжительность обучения людей, еще получающих образование.

3. Индекс дохода рассчитывается формуле:

$$II = \frac{\ln(GNI_{pc}) - \ln(100)}{\ln(75000) - \ln(100)}$$

GNI_{pc} – валовый национальный доход на душу населения по паритету покупательной способности в долларах США.

В 2010 году произошло расширение совокупности индикаторов, измеряющие ИЧР. Туда вошли показатели, позволяющие оценить справедливость распределения благ между населением (ИЧНР), равноправие мужчин и женщин (ИГН), а также не только экономическую, но и социальную составляющую бедности.

Представленный выше метод расчета имеет свои достоинства: во-первых, учитывает основные показатели, влияющие на качество жизни людей, при этом поэтапно включаются и дополнительные показатели. Во-вторых, позволяет сравнить уровень жизни людей во всех странах мира и выявить страны с наилучшими условиями, а также с неблагоприятными условиями для проживания и развития. И в-третьих, имеет достаточно простую математическую модель расчёта.

Однако, данный индекс имеет существенные недостатки.

Во-первых, индекс ИЧР в классическом виде не учитывает неравенство внутри страны, конечно, как было описано выше, в расчет введены поправки на неравенство – чем меньше неравенство, тем выше рейтинг страны. Однако даже эти поправки не дают возможность описать реальную ситуацию внутри страны на различных территориях. Между тем следует учесть, что каждая страна может провести аналогичные расчеты для отдельных территорий, но это уже не имеет отношение к мировому рейтингу. Кроме того, с помощью дополнительных показателей вычисляются скорректированный индекс человеческого развития, то есть с поправками, такими как поправки на неравенство, поправки на распределение благ. С учетом поправок получаются новые значения индекса, единый же показатель, учитывающий все факторы отсутствует, что исключает его универсальность.

Во-вторых, ИЧР учитывает не все важные аспекты жизни, такие как качество медицинских и образовательных услуг, политические права, доступность социальных услуг, то есть индекс учитывает малое количество первичных показателей.

В-третьих, несмотря на то, что в формуле предполагается равное влияние на итоговый результат каждого из трех составляющих компонентов: индекс ожидаемой продолжительности жизни, индекс достигнутого уровня образования, индекс дохода, в действительности основное влияние имеет лишь третий индекс – индекс дохода, так именно в этом индексе у многих стран наблюдается значительное отклонение от среднего значения.

Конечно, для каждого отдельно взятого человека каждый прожитый день, месяц, год очень важен, но для статистики эти цифры очень незначительны. При том, что в современном мире средняя продолжительность жизни различается не сильно (в пределах 5 лет), как не сильно различается и продолжительность образования, на первое место по важности влияния на уровень ИЧР принадлежит финансам – индексу дохода. Таким образом,

если рассмотреть ситуацию фантастическую (утопическую), но показательную при которой люди живут очень долго (вечно) и очень много лет учатся, а деньги в такой стране не используются, то окажется, что данная страна будет в рейтинге последней с ИЧР равным нулю.

В-четвертых, по числовому значению ИЧР все страны делятся на соответствующие группы, в которых дается условная классификация данного признака. Подход к подобному разделению также претерпевает критику.

Например, страны с $0,8 \leq \text{ИЧР} \leq 0,9$ относятся к группе с высоким уровнем человеческого развития (первая группа), а страны с расчетным значением $0,6 \leq \text{ИЧР} \leq 0,7$ относятся к группе со средним уровнем человеческого развития.

При этом, последняя страна в первой группе и первая страна во второй группе имеют меньший разрыв, чем последняя и предпоследняя страны первой группы (см. таблицу). На практике, можно утверждать, что уровень человеческого развития в данных странах практически не отличается, а в теории данные страны относятся к принципиально разным группам.

Пограничные данные групп «Страны с высоким ИЧР» и «Страны со средним ИЧР»

Страны	ИЧР
Страны с высоким ИЧР	
Парагвай	0,703
Молдова	0,700
Страны со средним ИЧР	
Филиппины	0,699
Южная Африка	0,699

Источник: Доклад о человеческом развитии 2019.⁴

На основе анализа данных таблицы, очевидно, что ИЧР Молдовы ближе к показателю Филиппин и Южной Африки, при этом данные страны относятся к принципиально различным группам странам по уровню человеческого развития.

Очевидно, определение уровня человеческого развития с помощью ИЧР имеет ряд недостатков, что говорит об актуальности исследований по поиску новых способов определения уровня человеческого развития стран мира. Необходимо проводить работу по отбору набора критериев, которые смогут комплексно отразить картину социально-экономического развития страны, а также разработать методы расчета, которые будут учитывать значимость или «вес» каждого критерия в общем индексе. Кроме того целесообразно разработать более совершенную систему распределения стран на группы по уровню развития.

¹ Индексы и индикаторы человеческого развития. Обновленные статистические данные 2018. // Опубликовано для UNDP для Программы развития Организации Объединенных Наций (ПРООН). [Электронный ресурс]. -URL: http://hdr.undp.org/sites/default/files/2018_human_development_statistical_update_ru.pdf

² Индекс человеческого развития. // Википедия. [Электронный ресурс]. -URL: <https://google.ru/5XFV>

³ Журнал «Научные ведомости» Серия История. Политология. Экономика. Информатика. №1 (144), выпуск 25/1. // Статья «Использование методики ПРООН для оценки развития человеческого потенциала регионов РФ». В. Л. Аничен, И. Ю. Тимофеев. [Электронный ресурс]. -URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ispolzovanie-metodiki-proon-dlya-otsenki-razvitiya-chelovecheskogo-potentsiala-regionov-rf/viewer>

⁴ Доклад о человеческом развитии 2019. // Опубликовано для UNDP для Программы развития Организации Объединенных Наций (ПРООН). [Электронный ресурс]. -URL: http://hdr.undp.org/sites/default/files/hdr_2019_overview_-_russian.pdf

HUMAN DEVELOPMENT INDEX AS A STATISTICAL ASSESSMENT OF THE LEVEL OF SOCIO-ECONOMIC DEVELOPMENT

© 2023 Shidlovskaya Daria Valerievna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: sleepfeesh1@gmail.com

© 2023 Nuikina Elena Yuryevna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: nuikina1973@mail.ru

Keywords: human development index, assessment, statistic, income, life expectancy, education.

The article provides a calculation of the human development index. The calculation is based on three indicators: the life expectancy index, the education index, and the income index. The authors consider these indicators in aggregate, evaluate the presented calculation method, identify its advantages and disadvantages.

ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ЗАКОН О ПРИОСТАНОВЛЕНИИ СУДОПРОИЗВОДСТВА В ОТНОШЕНИИ МОБИЛИЗОВАННЫХ И ДОБРОВОЛЬЦЕВ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

© 2023 Аксенова Арина Денисовна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: arinaks.77@mail.ru

Ключевые слова: Федеральный закон «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации», мобилизованные, добровольцы, Федеральный закон «Об исполнительном производстве», приостановление судопроизводства, принципы законодательства.

Статья посвящена анализу законодательного акта, затрагивающего права и свободы мобилизованных и добровольцев, участвующих в боевых действиях. Автор раскрывает ключевые моменты содержания нормативно-правового акта, а также рассматривает существующие мнения правоприменителей по данному вопросу.

События, происходящие на мировой арене, диктуют свои правовые правила для каждой из сторон конфликта, в связи с чем законодатель того или иного государства обязан своевременно реагировать на изменение обстоятельств в целях защиты и обеспечения прав участников правоотношений, оказавшихся в особой ситуации. Одним из таких инцидентов является Специальная военная операции, начавшаяся 24 февраля 2022 года, одной из сторон которой выступает Российская Федерация. В связи с массовым призывом лиц на военную службу, возникла острая необходимость на законодательном уровне пересмотреть процедуру судопроизводства, затрагивающей интересы гражданина, являющегося стороной в деле и участвующего в боевых действиях. Так, Государственная Дума РФ 9 января 2023 года официально опубликовала Федеральный закон «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» (далее – Закон РФ)¹. Однако еще на стадии «законопроекта» среди правоприменителей возникли споры относительно справедливости и нужности таких изменений: некоторые представители приво-

* Научный руководитель – **Казанкова Татьяна Николаевна**, кандидат педагогических наук, доцент.

дили аргументы в защиту позиции недоработанности Закона РФ, отчего представляется необходимым детально изучить доводы каждой из сторон, рассмотрев при этом основные точки зрения.

Целесообразность закрепления на законодательном уровне защиты прав и интересов мобилизованных и добровольцев не вызывает сомнений, поскольку в сложившейся чрезвычайной ситуации необходимо предоставить участникам правоотношений дополнительные гарантии. Более того, потребность в принятии подобного Закона РФ назрела достаточно давно, поэтому его разработка носит обоснованный и логический характер.

До момента официального опубликования Закона РФ регулирование вопроса приостановления судопроизводства в отношении лиц, участвующих в боевых действиях, решался различными способами. К примеру, согласно ГПК РФ в предыдущей редакции, в случае участия ответчика в боевых действиях, а также при выполнении поставленных перед ним задач в условиях введения чрезвычайного или военного положения, судебное разбирательство приостанавливалось². Тогда как, согласно АПК РФ в предыдущей редакции, судопроизводство приостанавливалось в отношении гражданина-ответчика при условии пребывания последнего в действующей части Вооруженных сил РФ³. Действительно, в судебной практике не прослеживалось частое применение указанных положений, поэтому подобные коллизии в праве не вызывали как таковых противоречий. Однако, в связи с проведением Специальной военной операции возникла острая необходимость устранить данные пробелы, соответственно, законодатель, разработав проект Закона РФ, актуализировал существующие правовые нормы для действующих сотрудников силовых и правоохранительных структур, а также для военных судов РФ.

В соответствии с текстом Закона РФ, в отношении гражданина, участвующего в боевых действиях в составе Вооруженных Сил РФ или других войск, а также в воинских формированиях и органах, созданных в соответствии с законодательством Российской Федерации, или в проведении контртеррористической операции, вместе с тем, в связи с призывом его на военную службу по мобилизации, заключения с ним контракта о добровольном содействии в выполнении задач, возложенных на Вооруженные Силы РФ, выполнения им задач в условиях чрезвычайного или военного положения, вооруженного конфликта, судопроизводство приостанавливается при наличии условия, заключающегося в отсутствии со стороны гражданина ходатайства о рассмотрении дела в его отсутствие. Кроме того, статья 4 Закона вносит поправки в ФЗ РФ «Об исполнительном производстве», закрепляя положения о том, что в случае причастности одной из сторон, а именно гражданина-должника, к прохождению службы в управлениях Пограничной службы ФСБ России, исполнительное производство подлежит приостановлению. При этом отмечается, что указанные основания не распространяются на требования по алиментным обязательствам, а также по обязательствам о возмещении вреда в связи со смертью кормильца⁴. Таким образом, алименты могут быть взысканы из средств, выплачиваемых мобилизованному в качестве денежного довольствия, не только на содержание несовершеннолетних детей, но и, например, на недееспособных родителей, что в значительной степени гарантирует защиту членов семьи.

На сегодняшний день существует мнение, что принятый Закон РФ со временем вызовет определённые сложности при производстве по арбитражному, гражданскому или административному делу, поскольку его изменения носят достаточно противоречивый ха-

ракти, о чем свидетельствуют следующие факты. С одной стороны, нововведения сохраняют конституционное право граждан, оказавшихся в затруднительном положении, на судебную защиту своих прав и свобод⁵. Стоит отметить, что законодатель расширил круг лиц, находящихся под защитой Закона РФ, включив в него индивидуального предпринимателя, участвующего в боевых действиях, а также, единоличного исполнительного органа юридического лица, в случаях, когда последний не передал свои полномочия управляющему или иному лицу.

С другой стороны, Закон РФ, отменяя применение исполнительных действий, в число которых входит арест и изъятие имущества, в том числе денежных средств и ценных бумаг, с последующей передачей такого имущества на хранение, а также, закрепляя ограничение на распространение положений статьи 81 Закона об исполнительном производстве таких как, наложение ареста на денежные средства и драгоценные металлы, находящиеся в банке или иной кредитной организации, на денежные средства мобилизованного, вводит «исполнительский иммунитет» в отношении гражданина-должника, что, в конечном итоге, приведет к нарушению одного из ключевых принципов, предусмотренного статьей 4 Закона об исполнительном производстве, – своевременности совершения исполнительных действий и применения мер принудительного исполнения. Можно сказать, что у граждан-должников появляется стимул вступать в ряды Вооруженных сил РФ по контракту или по мобилизации для решения своих материальных проблем. Подобное правовое отклонение подрывает реализацию основных задач исполнительного производства по своевременному исполнению исполнительных документов в целях защиты нарушенных прав, свобод и законных интересов граждан и организаций⁶.

Немаловажным вопросом выступают критерии, на базе которых суд обязан определить наличие или отсутствие оснований для рассмотрения дела в отсутствие гражданина, проходящего службу. Анализ законодательных изменений показал, что действующие нормы не распространяются на права и свободы мобилизованных и добровольцев до момента начала боевых действий, поскольку положения содержат понятие «участие в боевых действиях», что подчеркивает определенный характер деятельности. Следовательно, граждане, проходящие подготовку и боевое распределение, не находятся под защитой Закона РФ, что, по мнению авторов, является несправедливым. Необходимо приостанавливать судопроизводство по делам, участниками которых выступает данная категория лиц, в противном случае, могут возникнуть нарушения, выраженные в несоблюдении основополагающих принципов законодательства.

Известно, что приостановление судопроизводства затрагивает права не только сторон спора, но и иных субъектов, привлекаемых к процессу. Число последних очевидно бывает весьма значительным, что может повлечь за собой нарушение важного принципа, как «разумный срок судопроизводства». В таком случае, согласно пункту 3 статьи 330 ГПК РФ, решения суда первой инстанции может быть изменено или отменено ввиду нарушения или неправильного применения норм процессуального права. Следовательно, несоблюдение принципов рассматривается как нарушение законодательства, влекущее отмену принятого судебного решения.

Что касается последствий принятия законодательных изменений, то следует обратить внимание на наиболее очевидную проблему, которая может возникнуть в дальнейшем – повышенная загруженность судебной системы⁷. После окончания боевых действий, судо-

производство начнет возобновляться, соответственно, суды одновременно будут рассматривать значительное количество дел, что приведет к росту нагрузки на судебные органы. Конечно же, о всестороннем и детальном разбирательстве не может идти и речи, поскольку в условиях конвейерного режима работы судьи нередко невнимательно изучают дела, не вникают в обстоятельства спора.

Из вышесказанного, авторы пришли к выводу, что Государственная Дума РФ своевременно отреагировала на меняющиеся обстоятельства, вызвавшие необходимость пересмотра действующего законодательства. Важно принимать дополнительные меры защиты не только участников правоотношений, добровольно или по частичной мобилизации направленных в зону Специальной военной операции, но и оказывать помощь семьям и предпринимательству⁸. Однако дать однозначную положительную оценку рассматриваемого Закона РФ не представляется возможным из вышеописанных факторов. В дальнейшем законодателю целесообразно предпринять меры по устранению возникших пробелов и посодействовать в решении проблемы, с которой столкнётся судебная система.

¹ Официальный интернет-портал правовой информации // [Электронный ресурс]: Федеральный закон от 29.12.2022 № 603-ФЗ. Официальное опубликование правовых актов // URL: <http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001202212290114?index=0&rangeSize=1> (дата обращения: 20.02.2023.).

² КонсультантПлюс // [Электронный ресурс]: «Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации» от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 29.12.2022) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2023) // URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_39570/2fa7c5e9b66171406451c1b774153cad7d58532f/?ysclid=ledxawlwv9809393480 (дата обращения: 20.02.2023.).

³ КонсультантПлюс // [Электронный ресурс]: «Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации» от 24.07.2002 N 95-ФЗ (ред. от 29.12.2022, с изм. от 10.01.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2023) // URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_37800/e79f00fa90ed34e6add3d37178d7df8dc1b24c26/?ysclid=ledxeeh3wk619582833 (дата обращения: 20.02.2023.).

⁴ Duma.gov.ru // [Электронный ресурс]: Судопроизводство в отношении мобилизованных и добровольцев будет приостановлено // URL: <http://duma.gov.ru/news/56027/> (дата обращения: 20.02.2023.).

⁵ КонсультантПлюс // [Электронный ресурс]: «Конституция Российской Федерации» (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/1f1ca1e76ebdb70979b8aefe86b441f7cd9373e3/?ysclid=led36xiwqa297298491 (дата обращения: 20.02.2023.).

⁶ КонсультантПлюс // [Электронный ресурс]: Федеральный закон от 02.10.2007 N 229-ФЗ (ред. от 29.12.2022) «Об исполнительном производстве» (с изм. и доп., вступ. в силу с 09.01.2023) // URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_71450/b2d880ccd1b005070fe931138483a92020bc8484/?ysclid=led2fkoj7j431104937 (дата обращения: 20.02.2023.).

⁷ Казанкова Т.Н. Проблема дефицита государственного бюджета Российской Федерации и влияние данного фактора на уровень жизни населения и социальные выплаты // COLLOQUIUM-JOURNAL – 2019, № 12-9 (36) – С. 49-50.

⁸ Губайдуллина Э.Х. Спор о праве – форма юридического конфликта: теоретический аспект // Вектор науки Тольяттинского государственного университета – 2013, № 1 (23) – С. 171-173.

FEDERAL LAW ON THE SUSPENSION OF PROCEEDINGS AGAINST MOBILIZED AND VOLUNTEERS: PROBLEMS AND PROSPECTS

© 2023 Aksenova Arina Denisovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: arinaks.77@mail.ru

Keywords: Federal Law «On Amendments to Certain Legislative Acts of the Russian Federation», mobilized, volunteers, Federal Law «On Enforcement Proceedings», suspension of proceedings, principles of legislation.

The article is devoted to the analysis of a legislative act affecting the rights and freedoms of mobilized and volunteers participating in hostilities. The author reveals the key points of the content of the normative legal act, and also examines the existing opinions of law enforcement officers on this issue.

СОПОСТАВИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ОТЕЧЕСТВЕННОГО И ЗАРУБЕЖНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В СФЕРЕ ЗАЩИТЫ КРЕДИТНЫХ ОТНОШЕНИЙ

© 2023 Анисимов Антон Александрович*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: divej63@gmail.com

Ключевые слова: специальный вид мошенничества, формальный состав, искажение отчетности, обман активный и пассивный, фиктивные документы, ложные свидетельства, ссудодатель, субвенции.

Статья посвящена сравнению подходов уголовного законодательства России и ряда зарубежных государств в области регламентации противодействия кредитным мошенничествам. Автор изучает накопленный рядом стран опыт правового регулирования в рассматриваемой сфере, выделяя положительные факторы, которые могут быть перенесены в отечественное законодательство. Одновременно показывается преимущество УК РФ по целому ряду аспектов.

В Уголовном законе Германии предусмотрена ответственность за предоставление искаженных данных или сокрытие сведений, которые могут повлиять на принятие решения о выдаче кредита и формирование условий для этого. Состав считается специальным видом мошенничества и конструируется по типу формального. Он окончен с момента, когда злоумышленник представляет в банк пакет документов с фиктивными данными. Объективная сторона может выражаться в ряде действий: 1) предоставление искаженной или неполной информации по бухгалтерской отчетности; 2) ложная оценка платежеспособности обращающегося субъекта; 3) сокрытие сведений, которые могут повлиять на принятие решения о выдаче кредита и его условий.

Преимущества подхода немецкого законодателя в сравнении с российским заключается в том, что обман возможен как активный, так и пассивный (например, не сообщается значимая информация)¹. Кроме того, обращает на себя внимание гибкость подходов, поскольку в соответствующую норму включено примечание об освобождении от уголовной ответственности при прекращении криминальных действий до момента получения кредита или корректировки его условий.

Близкая по смыслу статья есть в уголовном законе Польши. Диспозиция содержит указание на предоставление фиктивных документов, в ней упоминается о подлоге, ложных письменных свидетельствах с целью получения кредита. Законодатель подробно расписывает, что этот состав распространяется на отношения по поручительству, субвенциям и государственным контрактам. Включаются также случаи, когда в договоре прописана

* Научный руководитель – Марков Владимир Петрович, доктор юридических наук, доцент.

обязанность заемщика сообщить ссудодателю о возникновении ситуации, которая влияет на дальнейшее выполнение кредитных обязательств.

Субъектами ответственности выступают не только получатели кредита, но и другие лица – поручители, залогодателя, то есть круг участников значительно шире, чем в конструкции ст. 176 УК РФ. В польском уголовном законе также имеется соответствующее примечание для лица, добровольно отказавшегося от кредита до начала уголовного преследования. При этом требуется, чтобы все материальные претензии ссудодателя были удовлетворены.

Законодательство таких стран как Австрия, Дания, Испания, Швеция содержит ряд прокредиторских норм. В частности, устанавливается ответственность должника искусственно затягивающего момент возврата займа, включая имитацию своего банкротства. Категорически запрещено принимать на себя заемщику дополнительные финансовые обязательства или в ходе исполнения договора передавать имуществом иным лицам, даже, если оно не было предметом залога. На наш взгляд, приведенные положения более коррелируют с нормами о банкротстве.

Интересный подход демонстрирует УК Франции, где описываются действия субъекта, использующего ложное имя или фиктивный статус, злоупотребление этими данными, применение обмана для того, чтобы склонить займодавца передать принадлежащие ему средства фактически без гарантий их возврата, на кабальных условиях.

Законодатель этой страны использует применительно к подобным случаям также конструкцию состава о злоупотреблении доверием. Сущность данного деяния в том, что субъект присваивает чужие средства или ценности, хотя по условиям обязательства должен был их возвратить.

Безусловно, приведенные подходы исключительно эффективны как защита от действий недобросовестных должников. Очевидное преимущество диспозиции в том, что значительно расширена предметная область преступного посягательства, поскольку в него включены не только деньги, но и иное имущество. Отдельно прописана ответственность недобросовестного субъекта, предоставившего в качестве гарантии возврата кредита свое имущество, а затем присвоившего себе предмет залога.

По УК Австрии виновным считается фигурант, причинивший вред кредитору, или хотя бы создавший такую угрозу путем предоставления ложной информации. Есть интересное нормативное положение, оно касается наказания за ущерб от подобных действий чужому кредитору. Санкции применяются также, если одним кредиторам отдается предпочтение перед другими при распределении средств должника.

В государствах англосаксонской группы, где источником права является судебный прецедент, все же применяются хотя и фрагментарно кодификационные принципы. В США – это законодательство двух уровней (федерации и отдельных штатов). Уголовный кодекс этой страны выглядит как цитаты со ссылками. Нормативные положения, которые в него не вошли, также подлежат применению².

Рассматриваемая сфера относится к разделу «Коммерция и торговля». Некоторые нормы защищают заемщика от неправомерных требований кредитора, требующего оплаты задолженности за пределами установлений закона и договора. Один из параграфов регламентирует наказание за любое ложное заявление или отчет с переоценкой сто-

имости объекта недвижимости, изготовленный для того, чтобы повлиять на решение кредитной организации о выдаче кредита.

Более строго наказываются те, кто намеренно применяет криминальную схему или прибегает к хитрости, желая обмануть государство или получить деньги (имущество), используя для этого мошеннические пути. Так, Уголовный кодекс штата Нью-Йорк предусматривает наказание за фальсификацию деловых записей с целью облегчить совершение преступления. В группу указанных документов включается ложная финансовая отчетность с недостоверными сведениями о платежеспособности, объеме имеющегося имущества как гарантий надлежащего возврата кредита.

Недопустимо скрывать от ссудодателя факт отчуждения имущества, если должник признан несостоятельным. Отдельно регламентируется мошенничество в отношении заложенного имущества.

Из приведенных положений для отечественного законодателя представляют интерес нормы, касающиеся способов защиты кредитных отношений, поскольку необходимость таковой никем не оспаривается. Законодатель ряда стран допускает для создания условий по незаконному получению кредита как активные, так и пассивные формы. Целесообразно взять на вооружение широкое толкование объекта данного посягательства и расширенный субъектный состав.

Конструкции построены по принципу формальных, то есть достаточно представить пакет документов с искаженными данными. Наступления вредоносных последствий для оконченности деяния не требуется.

Отечественный законодатель предметом рассматриваемого преступления считает кредит или льготные условия. Первая категория не раскрывается подробно, в отличие от зарубежных подходов³, где в соответствующую линейку включаются не только денежные средства, но и имущество.

Если говорить о странах постсоветского пространства, то там подходы соответствуют трактовке ст. 176 УК РФ.

Не вызывает сомнений, что накопленный опыт нуждается в осмыслении и некоторые выкладки могут со временем быть перенесены в российский уголовный закон.

¹ Чесноков М. В. Уголовная ответственность за мошенничество в сфере кредитования // Дисс. ... канд. юрид. наук. Ханты-Мансийск, 2018. 178 с.

² Карташов И. И., Осипенко Н. Е. Уголовное законодательство зарубежных государств об ответственности за преступления в сфере кредитных отношений // Право: история и современность. 2019. № 3 (8). С. 34 – 41.

³ Майоров А. А., Оробец В. М. Уголовное законодательство зарубежных стран об ответственности за незаконное получение кредита и уклонение от погашения кредиторской задолженности // Юридическая мысль. 2008. № 1 (45). С. 95-107.

COMPARATIVE ANALYSIS OF DOMESTIC AND FOREIGN LEGISLATION IN THE FIELD OF PROTECTION OF CREDIT RELATIONS

© 2023 Anisimov Anton Alexandrovich
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: divej63@gmail.com

Keywords: special type of fraud, formal composition, distortion of reporting, active and passive deception, fictitious documents, false certificates, lender, subventions.

The article is devoted to the comparison of approaches of the criminal legislation of Russia and a number of foreign countries in the field of regulation of combating credit fraud. The author studies the experience of legal regulation accumulated by a number of countries in this area, highlighting positive factors that can be transferred to domestic legislation. At the same time, the advantage of the Criminal Code of the Russian Federation is shown in a number of aspects.

ОСНОВНЫЕ ПОДХОДЫ К НОРМАТИВНОМУ ТОЛКОВАНИЮ В РФ

© 2023 Аравин Евгений Евгеньевич

аспирант

Самарский государственный экономический университет

© 2023 Петроградская Альбина Александровна

кандидат юридических наук, доцент кафедры теории права и философии

Самарский государственный экономический университет

E-mail: petrogradckaya@yandex.ru

Ключевые слова: толкование, правовая норма, толкование-уяснение, толкование-разъяснение, статический подход, динамический подход.

Статья посвящена анализу основных подходов к толкованию нормативно-правовых актов в РФ. Автор раскрывает сущность толкования правовых норм и его особенности, рассматривает такие его виды, как толкование-уяснение и толкование-разъяснение. Также в работе показано, в чем разница статического и динамического подходов к толкованию в разные исторические периоды.

В связи с непрерывным развитием общественных отношений закономерно появляется потребность в нормативно регулировании этих отношений, и массив законодательных актов в РФ постоянно растет, практически ежедневно пополняется все новыми и новыми нормами закона. Какие-то из этих нормативно-правовых актов регулируются новые отношения, некоторые из них направлены на совершенствование имеющихся, внося в них дополнения и изменения. В целом, как свидетельствуют данные статистики, за 2022 год Государственная Дума Российской Федерации приняла около 800 законодательных актов¹. Здесь следует заметить, что количество нормативно-правовых актов, принятых законодателем, во многом зависит от состояния дел в стране и мире в целом. Так, в 2020 году в связи с пандемией нормотворческий процесс в стране значительно активизировался, количество принятых законодательных актов закономерно резко возросло. В 2021 год анализируемый процесс был более спокойным, однако уже в 2022 году он вновь заработал с удвоенной силой в связи с началом специальной военной операции на Украине.

В ходе анализа количества разработанных и принятых нормативно-правовых актов создается впечатление, что законодатель работает как печатный станок, не останавливаясь ни на минуту. Таким образом, количество законодательных актов в РФ в настоящее время весьма значительное, однако не все из них сформулированы должным образом, не всегда понятна не только простым гражданам, но даже и специалистам мысль законодателя. В результате один и тот же нормативно-правовой акт разные люди и даже органы власти трактуют по-разному, что, безусловно, вносит путаницу и ведет к нарушению законодательства.

В свете вышеизложенного огромное значение для эффективного правоприменения имеет грамотное и понятное толкование норм права.

Толкование представляет собой мыслительный процесс, направленный на установление содержания норм права путем выявления значений и смысла терминов и выражений, заключенных в нормативных актах².

Важность толкования законодательных норм сложно переоценить, ведь оно является одним из самых необходимых элементов правореализационного процесса, так как невозможно применить норму права, если не понимаешь её смысла.

Кроме того, толкование необходимо также и в правотворческом процессе. Это обусловлено тем фактом, что в ходе разработки нормативно-правовых актов законодатель часто должен толковать предыдущие акты, чтобы уяснить их смысл, а также выявить неточности, недостатки, дабы в новой норме избежать их.

Таким образом, толкование правовых норм играет важнейшую роль на всех стадиях правового регулирования и правовой деятельности.

Следует заметить, что в отечественной юридической науке имеется мнение, согласно которому каждый нормативно-правовой акт необходимо толковать. Что касается зарубежных правоведов, то они с данной точкой зрения не согласны, так как считают, что не все законодательные акты нуждаются в толковании, а только те, в которых имеют место неясности, неточности или какие-либо противоречия. Однако важно учитывать, что при прочтении того или иного законодательного акта у разных лиц может сложиться разное его понимание, для одного все будет просто и понятно, у другого возникнет масса вопросов. Кроме того, в ряде случаев правовая норма при первом прочтении кажется ясной и понятной, а если вникать в её суть более глубоко, анализировать использованные в ней термины, то тут могут возникнуть дополнительные вопросы, а то, что было ясно и понятно, уже не является ни ясным, ни понятным. Более того, чтобы выяснить, ясно ли изложена воля законодателя в правовой норме, необходимо последнюю соответствующим образом интерпретировать.

Толкование нормативно-правовых актов может быть двух видов: толкование уяснение и толкование-разъяснение.

Толкование-уяснение представляет мыслительный процесс толкователя, направленный на то, чтобы уяснить суть правовой нормы³. От того, насколько правильно будет понята суть той или иной правовой нормы во многом зависит то, насколько успешно она будет реализована. То есть если лица, которые должны исполнить то или иное предписание законодателя, не поняли сути данного предписания, то они не смогут его исполнить, либо исполнят неверно.

Все нормативно-правовые акты должны быть подвергнуты толкованию-уяснению.

Здесь важно заметить, что успешность толкования-уяснения во многом зависит от толкователя, уровня его квалификации, правовой культуры, эрудиции, а также индивидуальных навыков и умения работать с правовыми актами.

Следующий вид толкования – это толкование-разъяснение, под которым понимается деятельность, направленная на то, чтобы довести до всех заинтересованных лиц суть правовой нормы. В ряде случаев толкование-уяснение выступает первым этапом данного процесса. То есть в ходе толкования-разъяснения толкователь сначала уясняет правовую норму, потом излагает её, и далее доводит познанное до сведения других лиц.

Цель разъяснения состоит в том, чтобы обеспечить правильное и единообразное понимание той или иной правовой нормы в целях её правильной же реализации⁴.

Толкование-разъяснение может быть выражено в разных формах, устной и письменной. При этом вне зависимости от своей формы, толкование-разъяснение является результатом проведенного анализа правовой нормы и составленными на основе результатов этого анализа суждением и оценкой содержания указанной нормы.

Результатом разъяснения является формулирование акта толкования права.

Таким образом, разъяснение есть процесс распространения правильно понятой правовой нормы; осуществляется этот процесс для все заинтересованных лиц. Как правило, разъяснения спорных в плане понимания нормативно-правовых актов даёт Верховный Суд РФ в постановлениях своих пленумов, а также прокуроры, юрисконсульты и другие управомоченные лица.

Под разъяснением правовой нормы понимается донесение до всех заинтересованных лиц сути данной нормы, правильного её понимания. Разъяснением правовых норм занимаются специальные управомоченные органы и лица, например, Верховный Суд РФ, а также прокуроры, юрисконсульты.

Если говорить о подходах к толкованию нормативно-правовых актов в РФ, то в отечественной науке и практике сложились два таких подхода: статический и динамический.

Исходя из названия очевидно, что статический подход к толкованию норм права не предполагает какое-либо изменение данных норм, коррекция их невозможна. Интерпретатор должно только понять мысль законодателя в толкуемой правовой норме. Таким образом, статический подход ориентирован на то, что главным объектом толкования является воля законодателя – правоприменитель, интерпретатор, осуществляя процедуру интерпретации закона, должен установить аутентичную волю законодателя в момент принятия закона. Данный подход к толкованию нормативно-правовых актов господствовал в XIX веке. Отсюда берет своё начало концепция правоприменителя-автомата, представления о судьё-автомате, судья как машина правоприменения, судья-правоприменитель не приносит ничего субъективного, а правоприменение – силлогизм⁵.

Основной ценностью при статическом подходе является стабильность и определенность права, следовательно, любая коррекция, изменение сути правовой нормы приведут к нарушению стабильности права, что недопустимо.

При динамическом подходе толкователь старается сделать так, чтобы толкуемая правовая норма была максимально приближена к жизни, и для этого данную норму он может в ряде случаев корректировать.

В целом динамическая теория толкования исходит из того, что «есть определенная категория нормативно-правовых актов, которые по тем или иным причинам к моменту своего принятия и вступления в силу уже успевают устареть, не соответствуют реалиям времени. В этой связи не следует четко следовать тому, что хотел в данной норме сказать законодатель, а необходимо скорректировать данную норму, исходя из новой ситуации в стране. Данную теорию иногда еще называют приспособляющей, так как при динамическом толковании действительно правовую норму так или иначе приспособляют к современным, реальным условиям её функционирования. Эта теория толкования, прежде всего, выражена в школе свободного права – направлении правовой мысли начала XX века, одним из наиболее известных его представителей был Герман Текторович и Жени: закон – это то, что мы интерпретируем, а не то, что установлено законодательной властью, закон будет таким, каким мы его интерпретируем»⁶.

Ретроспективный анализ процесса становления толкования правовых норм свидетельствует о том, что взгляды на него в течение времени значительно менялись. Например, у римских юристов-толкователей имела место значительная свобода действий, они могли корректировать законы по своему усмотрению исходя из веяний и требований времени. А, например, в годы правления императора Юстиниана было категорически запрещено толковать и тем более каким-либо образом изменять правовые нормы, так как их автор Дигест полагал, что в его законодательных актах все понятно, нет никаких неясностей, двусмысленностей и т.д.

О разнице подходов к толкованию норм права говорит и В.В. Лазарев в своём докладе «Толкование права: классика, модерн и постмодерн»⁷.

Во многом такие изменения в подходах к толкованию обусловлены тем, что в разные эпохи существующее право может как отставать от реальной жизни, и в итоге неверно её отражать, так и опережать её. В первом случае толкователю приходилось трактовать правовую норму в соответствии с произошедшими изменениями, то есть в данном случае статический подход меняется на динамический. Если же в обществе того или иного государства наблюдается стабильность, то толкование правовых норм целесообразно осуществлять с точки зрения статического подхода⁸.

Итак, под толкованием понимается мыслительный процесс, направленный на установление содержания норм права.

Толкование нормативно-правовых актов может быть двух видов: толкование-уяснение и толкование-разъяснение. Толкование-уяснение представляет мыслительный процесс толкователя, направленный на то, чтобы уяснить суть правовой нормы. Толкование-разъяснение есть процесс распространения правильно понятой правовой нормы; осуществляется этот процесс для все заинтересованных лиц.

Если говорить о подходах к толкованию нормативно-правовых актов, то их в науке выделяют два: статический и динамический. Статический ориентирован на то, что главным объектом толкования является воля законодателя – правоприменитель, интерпретатор, осуществляя процедуру интерпретации закона, должен установить аутентичную волю законодателя в момент принятия закона. При динамическом подходе толкователь старается сделать так, чтобы толкуемая правовая норма была максимально приближена к жизни, и для этого данную норму он может в ряде случаев корректировать.

Толкование норм права имеет огромное значение как в правореализационном процессе, так и в правотворческом

¹ Илюшкин М.В. Проблемы изменения смысла нормы права при толковании // Право, общество, государство: проблемы теории и истории. сборник материалов Международной конференции молодых ученых. Российский университет дружбы народов. М., 2021. С. 51-53.

² Кустов А.Ю., Исмаилов А.М. Понятие и сущность толкования норм права // Научно-технический прогресс как механизм развития современного общества. сборник статей Международной научно-практической конференции. Уфа, 2020. С. 99-101.

³ Лысенко В.А., Шаповал Н.А., Хвостова А.В. Толкование норм права. Белгород: Белгородский юридический институт Министерства внутренних дел Российской Федерации им. И.Д. Путилина (Белгород), 2020. 108 с.

⁴ Аширов Ж.Т., Доолотбеков Б.С. Понятие и виды толкования норм права // Известия ВУЗов Кыргызстана. 2021. № 2. С. 133-135.

⁵ Сотников И.Л. Доктринальное толкование норм права: проблемы понимания и значение в условиях современной глобализации // Глобальные и локальные тренды в управлении, экономике, юриспруденции. Материалы XIX Международной научно-практической конференции. В 4-х томах. Под общей редакцией Н.В. Лебедева. Воронеж, 2022. С. 436-440.

⁶ Дзюба Д.В. Толкование правовых норм – понятие, цели, подходы // Юриспруденция, право и закон. НОО Профессиональная наука. 2017. С. 16-20.

⁷ Лазарев В.В. Толкование права: классика, модерн и постмодерн // Журнал российского права. 2016. № 8 (236). С. 15-28.

⁸ Наренкова А.А. Толкование норм права: проблемы теории и практики // Актуальные проблемы современного конституционализма. Сборник научных статей по материалам V Всероссийской научно-практической конференции. Под редакцией А.Л. Гусевой, О.В. Стульниковой. Пенза, 2021. С. 135-139.

THE MAIN APPROACHES TO NORMATIVE INTERPRETATION IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2023 Aravin Evgeny Evgenievich
Postgraduate Student
Samara State University of Economics

© 2023 Petrogradskaya Albina Alexandrovna
Candidate of Legal Sciences, Associate Professor of the Department of Theory
of Law and Philosophy
Samara State University of Economics
E-mail: petrogradckaya@yandex.ru

Keywords: interpretation, legal norm, interpretation-clarification, interpretation-clarification, static approach, dynamic approach.

The article is devoted to the analysis of the main approaches to the interpretation of normative legal acts in the Russian Federation. The author reveals the essence of the interpretation of legal norms and its features, considers its types such as interpretation-clarification and interpretation-clarification. The paper also shows the difference between static and dynamic approaches to interpretation in different historical periods.

РЕАБИЛИТАЦИОННЫЕ ПРОЦЕДУРЫ В ОТНОШЕНИИ ДОЛЖНИКА: ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

© 2023 Баталов Рамиль Евгеньевич*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: avlas79@mail.ru

Ключевые слова: должник, банкротство, реабилитация должника, восстановление платежеспособности, история развития.

Статья посвящена изучению вопроса применения восстановительных мер в отношении несостоятельных должников в разрезе исторического анализа. Рассмотрены правовые акты отечественного законодательства, существовавшие на протяжении длительного периода, начиная с XI века («Русская правда») и заканчивая действующим Федеральным законом «О несостоятельности (банкротстве)» 2002 года.

На протяжении практически всего периода развития конкурсных правоотношений единственной мерой, которая применялась к должникам-банкротам, была реализация всего принадлежащего им имущества и погашение за счет вырученных средств их долгов.

Одним из самых первых упоминаний об иных способах разрешения таких ситуаций можно найти в законодательстве Древнего Рима. В императорскую эпоху у должников появилась возможность подавать императору просьбу об отсрочке платежей. Императоры, пытаясь получить поддержку населения, предоставляли такую возможность, причем на весьма длительный срок - до 5 лет. Однако Юстиниан установил положение о том, что для получения таковой необходимо было заручиться поддержкой большинства кредиторов. Меньшинство кредиторов было связано решением большинства. Продолжительность отсрочки не должна была превышать 5 лет¹.

Первое упоминание о чем-то подобном в отечественном праве, можно обнаружить в Русской правде (список Карамзинский). Согласно части 68 в том случае, когда какой-нибудь купец попадет в кораблекрушение в чужими деньгами или же станет жертвой разбойного нападения, или имущество сгорит, то в отношении такого должника запрещалось «творить над ним насилия, продавать его». В этом случае считалось, что задолженность - это «погуба от Бога», должник не виноват в этом и должен был «погодно выплачивать долг». Однако, если долг возникал в результате пагубных пристрастий самого должника (пьянство, игры, пари) либо же гибель или порча товара были следствием его нерадивости или неразумности, то судьба должника зависела от владельцев такого имущества, то есть от кредиторов. Они могли как продать должника, так и предоставить ему время для возврата долга².

* Научный руководитель – **Зубкова Мария Николаевна**, кандидат юридических наук, доцент.

Практически аналогичное положение содержалось и в Судебнике 1497 года. Согласно разделу «О займах», если купец осуществлял займ в виде денег или товара для торговли, которые впоследствии им были потеряны по независящим от него причинам, то следовало разбирательство этого дела боярином, по результатам которого дьяк великого князя выдавал должнику документ, предусматривающий выплату купцом всей суммы в рассрочку и без процентов. Если ж имущество и деньги утрачивались по не уважительным причинам (пьянство, возможность предостеречь утрату) то должник отдавался кредитору в холопы до момента выплаты долга³.

Устав о банкротах 1740 года унаследовал данные положения. Так пункт 1 разграничивал понятия «виновное» и «невинное» банкротство. Первое должно было происходить «по несчастию», на которое должник не мог никак повлиять. Во втором случае должник приходил к своему несчастью путем совершения недобросовестных поступков, например путем обмана или мошенничества. В первом случае должника нельзя было штрафовать, во втором, наоборот, следовало подвергнуть самому жестокому наказанию, ибо действовал он в отношении окружающих «хуже вора». Что касалось мер реабилитационного характера, то пункт 23 Устава гласил, что если кредиторы между собой договорятся, то могут оставить должнику часть имущества или денег для дальнейшей торговли. Правда кредиторы в этом желании должны быть единодушны и оформить данную договоренность необходимо было в письменной форме, в виде договора, который нужно было представить в Коммерц-Коллегию для утверждения⁴.

Дальнейшее развитие институт реабилитации должника получил в 1800 году после принятия Устава о банкротах. Здесь впервые появилось официальное понятие банкрота - это тот, кто «не может сполна заплатить своих долгов». Банкротом могли признать как по заявлению самого должника, так и по заявлению кредиторов при условии предоставления ими соответствующих доказательств. Должник был вправе опять же попросить рассрочки уплаты долга, но на это должны были дать письменное согласие кредиторы. Кроме того, кредиторы могли на период рассрочки назначить должнику помощника или ассистента - некий прообраз современного внешнего управляющего. Это могли быть как сами кредиторы, так и их поверенные. Целью их деятельности был разбор дел должника и проведение их в порядок⁵.

В соответствии с Уставом о торговой несостоятельности 1832 года возможность восстановления финансовых дел должника посредством предоставления ему рассрочки была выведена за процедуру банкротства, и стала представлять собой своего рода способ досудебной санации. Согласно параграфу 10 Устава не считалось банкротством ситуация, когда должник и кредиторы договаривались в частном порядке о рассрочке уплаты долгов взамен установления контроля над делами должника со стороны кредиторов. В новые сделки при этом должник вступать не имел права. Если же в процессе такого управления делами должника становилось ясно, что должник соответствует признакам банкротства, то управляющие должны были обратиться в Коммерческий суд для открытия конкурсного процесса⁶.

Первым послереволюционным правовым актом, регулирующим банкротство, стал Гражданский Кодекс РСФСР 1922 года, глава 37 которого была посвящена несостоятельности частных лиц, физических и юридических. И в нем уже в более выраженной форме проявляется реабилитационная составляющая некоторых процедур. Так, например, со-

гласно ст. 353 в отношении торговых и промышленных предприятий, чья деятельность связана с интересами государства, в случае их банкротства может быть введено особое управление для восстановления его дел. Особому управлению предоставлялось право предоставлять таким должникам отсрочку, рассрочку или даже уменьшение долгов. При этом ходатайствовать об учреждении особого управления могли только органы власти, заинтересованные в дальнейшей деятельности таких должников. В ходатайстве они должны были представить кандидатуры членов особого управления, а также план постепенного удовлетворения требований кредиторов. Если же должник уже был объявлен несостоятельным, то введение особого управления уже было невозможно. Условиями введения особого управления являлись отсутствие непогашенной задолженности по заработной плате, по алиментным платежам и возмещению вреда, причиненного жизни и здоровью. А на предоставление рассрочки по уплате налогов и сборов, подлежащих уплате в бюджет, должно было быть получено согласие соответствующего народного комиссариата. С момента введения особого управления, к нему переходили полномочия по управлению имуществом должника. В этот период не допускалось введение ограничений, арестов в отношении имущества, принудительное исполнение решений. Особое управление было подчинено в своей деятельности и подотчетно тому органу, которое его учредило. Кроме того, особое управление должно было не реже одного раза в шесть месяцев проводить общее собрание членов акционерного общества или товарищества с ограниченной ответственностью, на котором представлялся доклад особого управления о ходе дел предприятия⁷.

В последовавший затем период каких-либо актов относительно несостоятельности не принималось в принципе, поскольку господствовала административная экономика и банкротить попросту было некого. Таким образом, дальнейшее развитие банкротного законодательства получило уже в начале 90-х годов прошлого столетия. В частности, 14 июня 1992 года был издан Указ Президента Российской Федерации № 623 «О мерах по поддержке и оздоровлению несостоятельных государственных предприятий (банкротов) и применении к ним специальных процедур»⁸.

Согласно п.10 данного указа комитет по управлению имуществом в течение одного месяца с момента принятия решения о признании предприятия банкротом при участии представителей собственников, работников, профильных министерств и ведомств должен рассмотреть возможные варианты реорганизации предприятия, санации, что дало бы возможность вывести предприятие из состояния банкротства и не допустить его фактической ликвидации.

Программа санации предусматривала возможность предоставления на конкурсной основе предприятия должника в независимое управление другим предпринимателям, включая иностранных, на срок от 6 до 18 месяцев.

Если конкурс признавался несостоявшимся или итоги санации не были результативными, то указом предусматривалось введение прямого управления должников на срок от 3 до 12 месяцев. Осуществлял данную процедуру действовавший на контрактной основе административный управляющий. Одним из обязательных условий санации было гарантирование от сокращения рабочих мест более чем на 30 процентов.

Уже в том же 1992 году, 19 ноября был принят первый в истории современной России Закон РФ от 19.11.1992 N 3929-1 «О несостоятельности (банкротстве) предприятий»⁹, ко-

торый включал в себя в качестве восстановительных процедур внешнее управление и санацию или оздоровление предприятия. Внешнее управление было реорганизационной процедурой, цель которого была направлена на продолжение функционирования должника. Функции руководителя передавались арбитражному управляющему. Ходатайствовать перед арбитражным судом о применении процедуры могли сам должник, кредиторы, собственник имущества. Срок процедуры - до 18 месяцев. Основание - наличие реальной возможности восстановления платежеспособности должника посредством применения восстановительных мер, например, продажи имущества. Управляющий должен был в течении 3 месяцев с момента введения процедуры разработать и представить план внешнего управления.

Санация представляла собой также реорганизационную процедуру, суть которой заключалась в оказании финансовой помощи должнику. Преимущественное право проведения санации было у собственника, кредиторов и работников должника. Если после проведения санации в течении следующих трех лет будет подано заявление о признании этого должника банкротом, то санация уже не подлежала применению.

В соответствии со следующим Федеральный закон от 08.01.1998 N 6-ФЗ "О несостоятельности (банкротстве)"¹⁰ внешнее управление или судебная санация применялась для целей восстановления платежеспособности должника. Вводилась процедура на срок не более двенадцати месяцев, впоследствии была возможность продлить этот срок еще на шесть месяцев.

Управляющий должен был разработать и представить план внешнего управления в течение месяца с даты своего назначения. Затем еще в течение 2 месяцев план должен был быть рассмотрен на собрании кредиторов. В плане должны были быть указаны способы восстановления финансовой стабильности должника и срок его реализации.

Ну и, наконец, действующий на данный момент Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)»¹¹ №127-ФЗ от 26.10.2002 года предусматривает две оздоровительных процедуры - финансовое оздоровление и внешнее управление.

¹ Шершеневич, Г. Ф. Курс торгового права в 4 т. Том 4. Торговый процесс. Конкурсный процесс / Г. Ф. Шершеневич. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 453 с. — (Антология мысли). — ISBN 978-5-534-07833-6. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/511666> (дата обращения: 20.03.2023).

² <https://e-lib.nsu.ru/reader/bookView.html?params=UmVzb3VyY2UtNzQ4NA/cGFnZTAwMDAx>

³ https://history-oldrus.ru/library/Aleksandr-Andreev_Ivan-III/12

⁴ <https://bankruptcyclub.ru/wp-content/uploads/2019/12/%D0%A3%D1%81%D1%82%D0%B0%D0%B2-1740-%D0%9E%D1%80%D0%B8%D0%B3%D0%B8%D0%BD%D0%B0%D0%BB.pdf>

⁵ https://viewer.rusneb.ru/ru/000200_000018_RU_NLR_A1_23633?page=3&rotate=0&theme=white

⁶ https://rusneb.ru/catalog/000199_000009_004873290/

⁷ <https://e-ecolog.ru/docs/9wmA3qla6gvcgU7kQu5e6>

⁸ <http://www.kremlin.ru/acts/bank/1515>

⁹ <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&ts=ol77gYTT4A3xiJo5&cacheid=F02A2E4AECF94E78C7F8978C52F4002D&mode=splus&md=Kj4OCg&base=LAW&n=1250#0yFzkYTxuMsLvr35>

¹⁰ <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&ts=ol77gYTT4A3xiJo5&cacheid=FAFC192721C80DB8ACDB45651AEB22CB&mode=splus&md=Kj4OCg&base=LAW&n=36045&dst=100000001#Xkx0iYTCRu7IINln>

¹¹ <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=435882&dst=0&edition=etD&nd=Uk2moA#mbEajXTDhYxnkkrL>

REHABILITATION PROCEDURES IN RELATION TO THE DEBTOR: THE HISTORY OF THE DEVELOPMENT OF LEGISLATION

© 2023 Batalov Ramil Evgenievich
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: avlas79@mail.ru

Keywords: debtor, bankruptcy, debtor rehabilitation, restoration of solvency, development history.

The article is devoted to the study of the issue of the use of restorative measures against insolvent debtors in the context of historical analysis. The legal acts of Russian legislation were considered for a fairly long period, starting from the XI century (Russkaya Pravda) and ending with the current Federal Law "On Insolvency (Bankruptcy)" of 2002.

ПРАВО РАБОТНИКА НА КОМПЕНСАЦИЮ ЗА РАБОТУ В ВЫХОДНОЙ И НЕРАБОЧИЙ ПРАЗДНИЧНЫЙ ДЕНЬ ПРИ УВОЛЬНЕНИИ

© 2023 Белозерова Ольга Анатольевна

старший преподаватель

Самарский государственный экономический университет

E-mail: Belozerovaoa@mail.ru

Ключевые слова: право на отдых, работа в выходной и нерабочий праздничный день, компенсация при увольнении, право работника на вознаграждение за труд, заработная плата, оплата труда, гарантии и компенсации.

В статье рассматривается неоднозначность применения норм трудового законодательства РФ при возникновении у работника права на денежную компенсацию, не полученную ко дню увольнения, за работу сверх установленной нормы рабочего времени, а именно за трудовую деятельность в выходные и праздничные дни. Анализируется расхождение толкования норм трудового законодательства в правоприменительной практике, а именно наличие пробела в законодательстве РФ в части установления сроков для использования другого времени отдыха, которым может воспользоваться работник, вместо двойной оплаты труда, положенной за работу в выходной или нерабочий праздничный день.

Основным документом, регулирующим трудовые отношения, а также непосредственно связанные с ними иные отношения, является Трудовой кодекс РФ. В том числе, Трудовое законодательство РФ, предоставляет гарантии, обеспечиваемые и защищаемые государством, связанные с предоставлением компенсации за работу в выходной и нерабочий праздничный день.

К одной из таких гарантий относится провозглашенное в Конституции РФ и закрепленное в нормах Трудового кодекса РФ право работника на отдых в период осуществления им трудовой деятельности.

Вступая в трудовые отношения с работодателем, работник выполняет определенную трудовым договором трудовую функцию в период рабочего времени и рассчитывает на вознаграждение за свой труд, которую он выполняет в установленные работодателем нормы рабочего времени. Время, за пределами режима работы, когда работник освобожден от исполнения своих обязанностей, считается «временем отдыха и используется работником по своему усмотрению» (ст. 106 ТК РФ). Как правило, работодатель устанавливает нормы рабочего времени в соответствии со ст. 57 ТК РФ при заключении трудового договора с работником, основываясь на правилах внутреннего трудового распорядка. Время отдыха, которое должно быть обеспечено работнику работодателем, его виды и продолжительность закреплены в соответствующих статьях Трудового кодекса РФ.

Одним из основных принципов регулирования трудовых отношений работников и работодателя, согласно трудовому законодательству, является обеспечение права каждого работника на отдых. Статья 2 ТК РФ гарантирует ограничение рабочего времени работ-

ника в пределах нормирования труда, а также обязательное предоставление выходных и праздничных дней, которые также являются днями отдыха для работника.

Существует ряд документов, которые гарантируют работникам право на отдых:

-Всеобщая декларация прав человека провозглашает право каждого на отдых (ст. 24)¹,

-Международный пакт об экономических, социальных и культурных правах признает право каждого на отдых, ограничение рабочего времени и оплачиваемые отпуск и праздничные дни (ст. 7)²,

-Европейская социальная хартия обязует работодателя предоставлять еженедельный отдых своим работникам (ст. 2)³.

Конституции РФ - закрепляет в качестве основополагающего принципа право работника на отдых (ст. 37).

Согласно 107 статье Трудового кодекса РФ днями отдыха считаются нерабочие праздничные дни, так и выходные. Помимо Трудового кодекса, право работника на еженедельный отдых зафиксировано в следующих документах:

-в Конвенции МОТ № 14 «О еженедельном отдыхе на промышленных предприятиях»⁴,

-в Конвенции МОТ № 106 «О еженедельном отдыхе в торговле и учреждениях»⁵.

В каждой организации в локальных документах закреплено право каждого работника на отдых и определенную продолжительность рабочего времени в соответствии с занимаемой должностью и особенностями функционирования предприятия. В части 5 статьи 37 Конституции РФ запрещается необоснованное привлечение любого работника в его выходные, в том числе нерабочие праздничные дни, к выполнению его трудовой функции.

В соответствии с данным положением и на основании ст.113 Трудового кодекса определены особые случаи, при возникновении которых возможно привлечение работника в его законный выходной.

В тех случаях, когда работников все-таки привлекают к работе, то их деятельность должна быть компенсирована в установленном законом порядке. Однако законодательная трактовка неоднозначно изложила способы реализации гарантий работникам за труд в условиях общеустановленные праздничные дни или согласованные сторонами трудового договора выходные дни.

Согласно ст. 153 ТК РФ, работник, привлеченный к работе в нерабочие дни, включая выходные и праздничные, должен получить оплату за это время не менее чем в двойном размере. Однако, в некоторых случаях, в коллективном договоре, в трудовом договоре с отдельным работником или в локальных нормативных документах организации, может быть установлена более высокая сумма оплаты выхода сотрудника на работу в выходные и праздничные дни, чем это закреплено в трудовом законодательстве.

В любом случае, выбор остается за работником: двойная оплата либо другой день отдыха.

Проблема применения норм трудового права, касающихся предоставления времени отдыха за работу в праздничные или выходные дни, является следствием пробела в трудовом законодательстве РФ относительно сроков использования такого права.

Парадокс заключается в том, что законодательством не предусмотрено, в течение какого времени работник вправе использовать другой день отдыха за отработанное время в выходной или нерабочий праздничный день. Законодательно также не закреплено, кто наделен правом устанавливать предельно допустимый срок реализации данного права.

Это могут быть как работодатель, с учетом мнения представительного органа работников, а также все стороны заключаемого трудового договора.

Согласно существующим нормам законодательства, работник может воспользоваться правом на замену отдыха за работу в выходной или нерабочий праздничный день в любой период в рамках действия его трудового договора, при условии, что ему не была оплачена работа в этот период в повышенном размере.

Подобный вывод основан на анализе норм ст. 11, 113, 153 ТК РФ, а также международных правовых актов, регламентирующих запрет на привлечение работника к труду в период его отдыха и предоставление гарантий за работу в его личный выходной день или в общеустановленный на законодательном уровне нерабочий праздничный день.

На практике работодатели самостоятельно устанавливают негласное правило о периодах предоставления другого дня отдыха работнику, привлеченному работодателем в его выходной день к выполнению трудовой функции.

Фактически период реализации данной гарантии варьируется от одного месяца до срока прекращения трудовых отношений.

Однако, во-первых, в настоящее время в действующем законодательстве РФ не закреплено право работодателя на установление периода предоставления соответствующих гарантий.

Во-вторых, работник, в случае отсутствия двойной оплаты за работу в выходной день, не теряет право на другое время отдыха, а соответственно данное обязательство работодателя не может быть «погашено» в связи с нереализацией данного права работником в установленные сроки, поскольку данная гарантия предусматривает восполнение сил, затраченных работником в специальный период, предназначенный для достижения работоспособного состояния организма.

И, в-третьих, необеспечение государственных гарантий работодателем, а именно, не предоставление другого времени отдыха или повышенной оплаты за работу в собственный выходной работника, является нарушением существующих норм трудового законодательства, что может повлечь административную ответственность работодателя (ст. 5.27. КоАП РФ).

В связи с чем, если работник не реализовал право на получение, по его заявлению, на другое время отдыха за работу в свой законный выходной, в течение всего периода трудовой деятельности у данного работодателя, то работодатель обязан при увольнении произвести оплату работнику гарантируемой суммы за фактически отработанные часы в выходной или нерабочий праздничный день. Данное требование закреплено в ч. 3 ст. 84¹ ТК РФ, согласно которому, в день увольнения работодатель должен произвести полный расчет в соответствии со ст. 140 ТК РФ.

Статья 140 Трудового кодекса указывает на то, что при увольнении, в последний день работы, работодатель обязан выплатить сотруднику все причитающиеся ему суммы, включая заработную плату за отработанное время со всеми стимулирующими выплатами, компенсацию за дни неотгуленного отпуска, а также выплаты за работу в выходные и праздничные дни (ст. 149 ТК РФ).

Однако, отсутствие законодательного закрепления сроков предоставления другого времени отдыха за работу в выходной или нерабочий праздничный день приводит к возникновению спорных ситуаций, решение которых остается на усмотрение работодателя,

в связи с чем и в судебной практике отсутствует сложившийся подход к данной категории дел. Единичные случаи судебной практики не позволяют ориентироваться на принятые решения по данному вопросу как на постулат или догму. Вместе с тем, по данному вопросу отсутствуют и разъяснения высших судов и органов, наделенных правом давать разъяснения, по применению трудового законодательства РФ при условии, когда на дату увольнения работник полностью не реализовал свое право на гарантии и компенсации, предусмотренные трудовым законодательством РФ, в результате привлечения его работодателем к работе в выходной или нерабочий праздничный день.

Привлечение работника к дополнительной работе, при этом отказ работодателя от выполнения компенсационных обязательств работнику за работу в личное время работника, которое являлось законодательно установленным его временем отдыха, не позволяет в полной мере работнику распоряжаться этими часами по своему усмотрению. А, следовательно, возрастает психоэмоциональная нагрузка на работника и сокращается время, необходимое на восстановление физических сил, необходимых для выполнения своих трудовых функций, что в конечном счете влияет на качество выполняемой работы⁶.

В целях недопущения неоднозначного толкования и применения на практике норм права, касающихся реализации конституционных гарантий работников на освобождение от работы в период законно установленного времени отдыха и возмещение в виде компенсации за привлечение работника к работе в выходной и нерабочий праздничный день необходимо внести изменения и дополнения в Трудовой кодекс РФ.

Во-первых, в ч. 4 ст. 153 ТК РФ закрепить правило о том, что работник имеет право на предоставление другого времени отдыха за работу в выходной или нерабочий праздничный день в любое время в период трудовой деятельности у данного работодателя.

Во-вторых, дополнить ст. 153 ТК РФ частью 6 следующего содержания: «За работником, не реализовавшим право на предоставление другого времени отдыха за работу в выходной или нерабочий праздничный день на дату увольнения, сохраняется гарантия на оплату ему в повышенном размере за фактически отработанные часы в выходной или нерабочий праздничный день, которая должна быть обеспечена работодателем при увольнении работника».

И в-третьих, в ст. 140 ТК РФ закрепить норму о том, что к выплатам, которые обязан осуществить работодатель при увольнении, относится сумма повышенной оплаты за работу в выходной или нерабочий праздничный день работнику, не реализовавшему свое право на предоставление другого времени отдыха в период своей трудовой деятельности у данного работодателя.

Вместе с тем, в целях недопущения неоднозначного толкования норм, направленных на обеспечение гарантий работникам за работу в условиях, отклоняющихся от нормальных и обеспечения единообразия судебной практики, судам необходимо выработать общую единый подход, основанный на реализации общеправовых и специальных принципов, направленных на обеспечение гарантий в виде компенсации за работу в выходной и нерабочий праздничный день, не осуществленных работодателем до момента увольнения работника. При этом, в отдельном разъяснении Пленума ВС РФ необходимо указать, что на применение данных положений норм материального права не распространяются процессуальные сроки исковой давности, связанные с месяцем, в котором выполнялись работы работником в выходные или нерабочие праздничные дни, ввиду того, что неис-

полненная обязанность по предоставлению компенсации за работу в выходной и нерабочий праздничный день не обеспечена на день прекращения трудовых отношений, а, следовательно, компенсация должна быть выплачена в день увольнения работника, согласно ст. 140 ТК РФ.

¹ Всеобщая декларация прав человека (принята Генеральной Ассамблеей ООН 10.12.1948) // Российская газета, 10 дек. 1998.

² Международный пакт об экономических, социальных и культурных правах (принят 16.12.1966 Резолюцией 2200 (XXI) на 1496-ом пленарном заседании Генеральной Ассамблеи ООН) // СПС КонсультантПлюс.

³ Европейская социальная хартия (пересмотренная) (принята в г. Страсбурге 03.05.1996) // Бюллетень международных договоров, 2010, № 4, апрель, с. 17 - 67.

⁴ Конвенция МОТ № 14 «О еженедельном отдыхе на промышленных предприятиях» (Женева, 25 октября – 19 ноября 1921) // https://www.glavbukh.ru/npd/edoc/97_85717

⁵ Конвенция МОТ № 106 «О еженедельном отдыхе в торговле и учреждениях» (Женева, 26 июня 1957) // СПС КонсультантПлюс.

⁶ Постановление Конституционного Суда РФ от 11.04.2019 № 17-П «По делу о проверке конституционности положений статьи 129, частей первой и третьей статьи 133, а также частей первой - четвертой и одиннадцатой статьи 133.1 Трудового кодекса Российской Федерации в связи с жалобой гражданина С.Ф. Жарова» // Собрание законодательства РФ. 2019. № 16, ст. 2026,

THE EMPLOYEE'S RIGHT TO COMPENSATION FOR WORK ON WEEKENDS AND NON-WORKING HOLIDAYS UPON DISMISSAL

© 2023 Belozerova Olga Anatolyevna
Senior Lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: Belozerovaoa@mail.ru

Keywords: the right to rest, work on a day off and a non-working holiday, compensation upon dismissal, the employee's right to wages, guarantees and compensations, wages.

The article examines the ambiguity of the application of the norms of the labor legislation of the Russian Federation when an employee has the right to monetary compensation not received by the day of dismissal for work in excess of the established norm of working time, namely for work on weekends and holidays. The divergence of interpretation of labor legislation norms in law enforcement practice is analyzed, namely, the presence of a gap in the legislation of the Russian Federation in terms of setting deadlines for the use of other rest time, which an employee can use, instead of double pay for work on a weekend or non-working holiday day.

ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ТРУДОВЫХ СПОРОВ В КОММЕРЧЕСКОМ АРБИТРАЖЕ США

© 2023 Бортников Сергей Петрович

доктор юридических наук, доцент, директор института права,
зав. кафедрой международного права и политологии
Самарский государственный экономический университет
E-mail: serg-bortnikov@yandex.ru

Ключевые слова: третейские суды, коммерческий арбитраж, права работников, неисполнение судебного решения, ответственность.

Основополагающим принципом гражданского права является то, что ответчик, который не отвечает на иски против него, считается принявшим эти иски и может быть привлечен к ответственности за неисполнение судебного решения. Угроза неисполнения судебного решения стимулирует ответчиков к ответу на претензии, предотвращая тем самым тактику задержки и помогая обеспечить эффективное урегулирование дел по существу. Однако в арбитраже по делам потребителей и по трудовым спорам цели решения по делу о неисполнении обязательств возлагаются на них же, и ответчики вознаграждаются за то, что они не реагируют. Это связано с тем, что если компания-ответчик не выплачивает свою долю гонораров, необходимых только для инициирования арбитража, финансовое бремя перекладывается на истцов, чтобы или забрать счет ответчика, который может превысить 3000 долларов, или увидеть, как иск отклоняется, когда ответчик выходит из-под контроля. Игнорируя требования, компании-ответчики массово увеличивают финансовую нагрузку на истцов, улучшая при этом собственные шансы избежать ответственности.

Этот изменившийся правовой ландшафт требует смещения акцента для ученых в области арбитража, гражданского судопроизводства, трудового права и защиты прав потребителей. Хотя много написано о судебном обеспечении исполнения арбитражных оговорок и о том, каким образом арбитраж отдает предпочтение компаниям¹, а не работникам и потребителям, фактическому процессу гаек и болтов для проведения арбитража уделяется гораздо меньше внимания². Этот надзор следует исправить, учитывая растущее пространство и неизбежность обязательных арбитражных оговорок.

Основное внимание в этой статье уделяется одному из самых ранних шагов в арбитражном процессе: требуемым авансовым платежам в потребительском и трудовом арбитраже и тому, что произойдет, если компания-ответчик не выплатит свою долю гонораров. Гражданские суды уже давно предоставляют четкие средства правовой защиты, когда ответчик не отвечает на иски к нему: выносит решение о неисполнении обязательств в отношении ответчика. Однако арбитраж расходится с традиционным решением о неисполнении обязательств, поскольку первый необходимый ответ ответчика является не существенным ответом по существу, а выплатой гонораров за возбуждение дела. В отличие от гражданского суда, в котором непредставление ответа приводит к вступлению в дефолт в отношении ответчика, ответчик, не представивший требуемый ответ в арбитраже, факти-

чески вознаграждается: финансовое бремя перекладывается на истца, и поставщик арбитража отклоняет иск, если истец не может или не желает платить.

Суды США девятнадцатого века приняли постановление *pro confesso rule*, считая, что неспособность ответчика ответить на признание равносильна всем утверждениям, которые были сделаны «с достаточной уверенностью». Как разъяснил в 1885 году Верховный суд, "указ о признании может быть принят в том случае, если обвиняемый, будучи привлеченным к судебной ответственности, не явится в установленные сроки; или если, явившись, он не признает, не отрицает или не отвечает на счет в течение ограниченного для этой цели времени; или если он не отвечает после того, как прежнее заявление, непризнание или отзыв отменены или признаны недостаточными."³

Решение о дефолте сегодня кодифицировано в современном американском гражданском праве как на федеральном уровне, так и на уровне штатов.⁴ Истец имеет право на неисполнение обязательств, когда «противник был остановлен из-за по существу не ответившей стороны»⁵. Это правило существует для защиты истцов от неоправданных задержек⁶ и ущерба со стороны ответчиков, не отвечающих требованиям, и для обеспечения эффективного перехода дел от стадии рассмотрения жалоб к урегулированию по существу⁷.

Несмотря на репутацию арбитража как неформального, поставщики арбитражных услуг установили официальные процедуры и правила почти на каждом этапе процесса рассмотрения претензий. Эти правила призваны обеспечить надлежащую процессуальную защиту и тем самым защитить арбитражные решения от оспаривания и отмены в суде. Многие из этих правил отражают Федеральные правила гражданского судопроизводства, а некоторые даже предвещали федеральные правила.

Официальные арбитражные правила появились вскоре после принятия FAA, когда Американская арбитражная ассоциация в 1931 году промульгировала набор практик и процедур для регулирования будущих арбитражных разбирательств. Правила AAA 1931 года касались как процедур по умолчанию, так и арбитражных сборов, но не взаимодействия между собой.

Что касается процедур неисполнения обязательств, то в Правилах 1931 года отмечалось, что "иногда могут возникать задержки в возбуждении разбирательства, «и при условии, что» когда по какой-либо причине сторона выступает против разбирательства и об этом свидетельствует его пренебрежение или отказ от исполнения обязанностей, о которых он получил уведомление в соответствии с Арбитражным регламентом, "Арбитражный комитет затем" консультируется с пожеланиями переезжающей стороны, и он может воспользоваться любым средством правовой защиты в соответствии с действующим законодательством юрисдикции, в которой проводится арбитраж, до продолжения арбитражного разбирательства". В дополнении к Регламенту 1931 года Арбитражный комитет разъяснил, что "когда сторона не выполняет свои обязательства, отказываясь или не приступая к арбитражу, в соответствии с Нью-Йоркским статутем, в соответствии с которым было проведено большинство арбитражных разбирательств, нет необходимости, получить постановление суда, предписывающее арбитражу действовать в соответствии с Регламентом, согласно которому арбитраж может проводиться в отсутствие какой-либо стороны." В Дополнении разъясняется необходимость применения правил, устанавливающих дефолт в ходе интраарбитрации, поскольку в противном случае «у сторон не было бы иного

выбора, кроме как прибегать к судебному разбирательству в тех случаях, когда та или иная сторона отказывается принять решение или не назначает арбитра». С учетом того, что арбитраж специально предназначен для того, чтобы избежать бремени судебного разбирательства, такой исход был бы неприемлемым. Другими словами, правила неисполнения обязательств в арбитраже будут действовать так же, как и в суде, предотвращая при этом неэффективность фактического обращения в суд.

После того как в 90-е годы арбитраж стал обычным инструментом заключения трудовых договоров и договоров с потребителями, поставщики арбитражных услуг пересмотрели свои действующие правила найма, опубликовав новые правила найма в 1995 и новые правила для потребителей в 1998. В отличие от Правил AAA 1931 года, обновленные протоколы больше не отражали мнение о том, что арбитры должны работать на «почетной» основе без компенсации во избежание конфликта интересов. Вместо этого в новых протоколах по вопросам занятости и прав потребителей говорится, что беспристрастность арбитров «наилучшим образом обеспечивается сторонами, делящими гонорары и расходы посредника и арбитра». Оба протокола, однако, были неясны в отношении того, как совместное использование гонораров должно работать на практике, с трудовыми протоколами, в которых арбитру рекомендуется определять обоснованные гонорары в отсутствие справедливого соглашения между сторонами, и протоколы для потребителей, в которых рекомендуется, чтобы «поставщики товаров и услуг разрабатывали программы ADR, которые влекут за собой разумные затраты для потребителей на основании обстоятельств спора, включая, среди прочего, размер и характер претензии, характер предоставляемых товаров или услуг и способность Потребителя платить.»

В связи с этим компания-ответчик в арбитраже может технически отказаться платить свои гонорары, но, тем не менее, ответить, что она не может сделать в суде. Однако ответ в арбитраже был бы бессмысленным, поскольку в отсутствие предварительной выплаты гонораров ни один арбитр никогда не будет назначен для ознакомления с ним или вынесения решения по иску по существу. Важное различие между неисполнением обязательств в суде и арбитраже заключается в том, что если ответ в гражданском судебном процессе никогда не поступает в суд (например, если ответчик отправил свой ответ по электронной почте в палату судьи, но не подал его должным образом или не оплатил гонорары) надзор ответчика работает в пользу истца, потому что ответчик будет признан неисполненным в соответствии с FRCP 55. Напротив, невыполнение ответчиком обязательных арбитражных процедур, включая уплату первоначальных гонораров, работает в пользу ответчика, обременяя истца дополнительным большим финансовым бременем. Разница между ответом на судебный процесс и выплатой арбитражного сбора является различием без разницы, то есть. Правило обратного решения о неисполнении обязательств является практическим противоположностью нормам о гражданском неисполнении обязательств, поскольку невыполнение ответчиком своих первоначальных обязательств после подачи иска является стратегической и финансовой выгодой для ответчика в арбитраже, когда несоблюдение предписанных судом правил наносит ущерб.

¹ Adam Cohen, SUPREME INEQUALITY: THE SUPREME COURT'S FIFTY-YEAR BATTLE FOR A MORE UNJUST AMERICA 251-55 (2020). ; Shelly Smith, Mandatory Arbitration Clauses in Consumer Contracts: Consumer Protection and the Circumvention of the Judicial System, 50 DEPAUL L. REV. 1191,

1221-22 (2001); David S. Schwartz, Enforcing Small Print to Protect Big Business: Employee and Consumer Rights Claims in an Age of Compelled Arbitration, 1997 WIS. L. REV. 33, 36.

² Judith Resnik, Diffusing Disputes: The Public in the Private of Arbitration, the Private in Courts, and the Erasure of Rights, 124 YALE L.J. 2804, 2853 (2015).

³ Дело Thomson v. Wooster, 114 U.S. 104, 112 (1885) / <https://supreme.justia.com/cases/federal/us/114/104/> (обращение 22.03.2023).

⁴ Boland v. Elite Terrazzo Flooring, Inc., 763 F. Supp. 2d 64, 67 (D.D.C. 2011) / <https://law.justia.com/cases/federal/district-courts/district-of-columbia/dcdce/1:2010cv00643/141838/10/> (обращение 22.03.2023).

⁵ Adam Owen Glist, Enforcing Courtesy: Default Judgments and the Civility Movement, 69 FORDHAM L. REV. 757, 765 (2000).

⁶ Anilina Fabrique de Colorants v. Aakash Chems. & Dyestuffs, Inc., 856 F.2d 873, 882 (7th Cir. 1988) (Posner, J., dissenting).

⁷ Hal Commodity Cycles Mgmt. Co. v. Kirsh, 825 F.2d 1136, 1137 (7th Cir. 1987) / <https://law.justia.com/cases/federal/appellate-courts/F2/825/1136/450045/> (обращение 22.03.2023).

PROBLEMS OF LEGAL REGULATION OF LABOR DISPUTES IN COMMERCIAL ARBITRATION IN THE USA

© 2023 Bortnikov Sergey Petrovich

Doctor of Law, Associate Professor, Director of the Institute of Law,
Head of the Department of International Law and Political Science
Samara State University of Economics
E-mail: serg-bortnikov@yandex.ru

Keywords: arbitration courts, commercial arbitration, workers' rights, non-enforcement of a court decision, liability.

The fundamental principle of civil law is that a defendant who does not respond to claims against him is considered to have accepted these claims and may be held liable for non-enforcement of a court decision. The threat of non-enforcement of a court decision encourages defendants to respond to claims, thereby preventing delay tactics and helping to ensure an effective settlement of cases on the merits. However, in consumer arbitration and labor disputes, the goals of the decision in the case of non-fulfillment of obligations are put on their heads, and the defendants are rewarded for not reacting. This is because if the respondent company does not pay its share of the fees needed only to initiate arbitration, the financial burden is shifted to the plaintiffs to either pick up the defendant's bill - which can exceed \$3,000 - or see the claim dismissed when the defendant gets out of control. Ignoring the requirements, the respondent companies massively increase the financial burden on the plaintiffs, while improving their own chances of avoiding liability.

ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ С ОРГАНАМИ ДОЗНАНИЯ, ЭКСПЕРТАМИ И СПЕЦИАЛИСТАМИ В ПРОЦЕССЕ РАССЛЕДОВАНИЯ УГОЛОВНОГО ДЕЛА

© 2023 Васина Екатерина Валерьевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: ekaterinawelikaja16@gmail.com

Ключевые слова: расследование преступлений, формы взаимодействия, следователь.

В статье рассматриваются отдельные аспекты процессуальной и непроцессуальной форм взаимодействия следователя с органами дознания, экспертами и специалистами при расследовании преступлений. Отмечается главенствующая роль следователя в организации и определении задач, стоящих перед субъектами совместной, согласованной деятельности, а также подчеркивается его персональная ответственность.

Взаимодействие следователя с органами дознания, экспертами и специалистами в процессе расследования уголовного дела позволяет решить практические вопросы, требующие за собой координации, объединения усилий в процессе проведения следственных и иных процессуальных действий. Именно такое взаимодействие позволяет качественно организовать весь процесс расследования, обеспечить его своевременный и оперативный характер.

Правомочиями по производству предварительного следствия в соответствии с положениями действующего уголовно-процессуального закона наделяется следователь (ст. 38 Уголовно-процессуального кодекса РФ). Помимо следователя правом на «расследование» уголовного дела наделяются и должностные лица органа дознания, которые осуществляют производство по уголовному делу в форме дознания, а также связанные с ним процессуальные полномочия (пункт 24 статья 5 УПК РФ). Для оказания «помощи» следователю, дознавателю в расследовании уголовного дела привлекаются эксперты и специалисты как лица, владеющие специальными познаниями в какой-либо отдельной сфере человеческой жизни.

В целом, взаимодействие вышеназванных лиц может быть разделено на две основные формы:

- процессуальную деятельность, регламентируемую нормами УПК РФ;
- непроцессуальную, осуществляемую вне рамок УПК РФ¹.

В ходе процессуальной формы взаимодействия рассматриваемых участников уголовного процесса главенствующая роль отводится следователю, от действий и решений которого в целом и возникают соответствующие отношения и связи с органами дознания, специалистами, экспертами. Соответственно, следователь здесь выступает в качестве

* Научный руководитель – **Яворский Максим Александрович**, кандидат юридических наук, доцент.

«ответственного» лица, а потому установление в процессе такого взаимоотношения партнерских начал оказывается невозможным. В этой форме взаимодействия только следователь несет персональную ответственность за ход и результаты проведения отдельных следственных действий и за расследование в целом. Так, например, сотрудниками оперативного подразделения был определен источник совершения преступления, были предоставлены документы, свидетельствующие о факте совершенного преступления. Однако следователем своевременно не были приняты меры, направленные на возбуждение уголовного дела, производство соответствующих следственных действий, направленных на получение доказательств по делу. Такие действия привели к тому, что собранные материалы дела не могли быть направлены в суд, поскольку фактически не содержали в себе данных, свидетельствующих о наличии факта совершенного преступления. С учетом указанных обстоятельств следователь был привлечен к дисциплинарной ответственности.

Как справедливо отмечает Н.А. Подольный такое взаимодействие позволяет сформировать информационную основу, необходимую для решения задач расследования и постановки целей для организации «правильной» процедуры расследования. Исходя из этого, исследователь выделяет следующие цели взаимодействия:

- своевременное производство следственного действия;
- установление лица, виновного в совершении преступления;
- обнаружение и исследование информации, следов, имеющих доказательственное значение².

Для достижения тех или иных целей взаимодействие может носить разовый характер (например, для дачи заключения по делу или производства отдельного процессуального действия), или устанавливается на постоянной основе (на период всего производства расследования по уголовному делу).

В зависимости от качества установившегося взаимодействия зависят и конечные итоги расследования. Как правило, такое взаимодействие осуществляется спонтанно, в качестве реакции следователя на изменения ситуации. Вместе с тем, указанный характер взаимодействия никоим образом не должен ставить в ущерб процесс расследования уголовного дела. Не зависимо от установившейся ситуации и условий следователь, должностные лица органа дознания, эксперты и специалисты, вовлеченные в уголовный процесс, должны исполнять соответствующие обязанности качественно. Так, например, эксперт, не владеющей в полном объеме необходимыми знаниями для дачи качественного заключения по результатам проведенной экспертизы, должен прямо указать в тексте заключения о своей некомпетентности в целом либо по отдельным вопросам. В этом случае гарантией обеспечения качества осуществляемых одним из названных лиц обязательств выступает предусмотренная законом ответственность (например, уголовная ответственность установлена за дачу ложного экспертного заключения).

По мнению А.В. Игнатова, взаимодействие может находить свое выражение в трех основных ситуациях:

- ситуации, когда налицо факт совершения преступления, однако лицо, его совершившее, не установлено;
- принятие следователем решения о возбуждении дела по материалам предварительной проверки от органа дознания;
- расследование многоэпизодных уголовных дел³.

В целом, процедура взаимодействия при расследования уголовного дела может быть сведена к следующему. На первом этапе следователь анализирует имеющиеся материалы уголовного дела, оценивает объективную обстановку совершенного преступления и определяет аспекты взаимодействия с органами дознания, экспертами и специалистами. Исходя из имеющего объема доказательственной базы, следственной ситуации и стадии процесса расследования обозначаются совместные задачи взаимодействия. Следователь определяет необходимых субъектов, которым будет поручено проведение того или иного мероприятия.

На втором этапе взаимодействия указанных органов и лиц осуществляется обмен информацией о состоянии и результатах проведенной работы, полученной информации. Здесь же на основе полученной информации следователем разрешается вопрос о дальнейшем сотрудничестве и направлениях его проведения.

Третий этап - корректировка единого плана деятельности и его утверждение. Важность своевременной корректировки, изменения плана взаимодействия обуславливается возможностью перенаправления сил в целях оперативного расследования уголовного дела в зависимости от изменяющихся условий. Если на начальном этапе организации такого взаимодействия у следователя имеется лишь общее представление о имевшем место совершенном событии преступления, то впоследствии, получив важную информацию по уголовному делу, следователь с учетом такой информации изменяет план своих действий, тактику производства по делу, что влечет за собой и изменение направлений сотрудничества с органами дознания, специалистами, экспертами. Так, например, если будет установлено, что подозреваемый и обвиняемый скрылись, то следователь поручает органу дознания провести розыск такого лица. В дальнейшем при обнаружении скрывшегося лица может потребоваться производство медицинского освидетельствования на предмет выявления следов совершенного преступления на его теле (царапин, порезов и т.п.), а потому требуется привлечь для этого специалиста (медицинского работника).

Непроцессуальной формой взаимодействия следователя с органами дознания, специалистами и экспертами выступает образование следственно-оперативной группы. В этом случае каждому из участников такой группы поручается ведение одного из мероприятий, позволяющих установить важную информацию по уголовному делу. При этом указания следователя являются обязательными для субъектов взаимодействия.

Таким образом, инициатива по установлению взаимодействия с органами дознания, экспертами и специалистами в процессе расследования уголовного дела принадлежит следователю. Следователь в данных отношениях занимает главенствующую роль, руководит деятельностью указанных лиц, определяет перечень задач, стоящих перед субъектами совместной, согласованной деятельности. Следователь несет персональную ответственность за результаты проведенного им расследования по уголовному делу, а потому именно он должен обеспечивать надлежащее взаимодействие с органами дознания, экспертами и специалистами при раскрытии, расследовании и предупреждении преступлений, предпринимать все меры, направленные на результативность совместных действий.

¹ Лобунец Е.С. Назначение, сущность и содержание этапов расследования отдельных видов и групп преступлений: дис. ... канд. юрид. наук. Хабаровск, 2015. С. 39.

² Подольный Н.А. Взаимодействие следователя с органами, осуществляющими оперативно-розыскную деятельность, эффективное средство оптимизации предварительного расследования // Библиотека криминалиста. 2014. № 5 (16). С. 12.

³ Игнатов А.В. Типовые ситуации взаимодействия оперативного сотрудника и следователя на этапе реализации оперативной информации // Проблемы оперативно-розыскной деятельности. 2010. С. 43.

INTERACTION WITH THE BODIES OF INQUIRY, EXPERTS AND SPECIALISTS IN THE PROCESS OF INVESTIGATING A CRIMINAL CASE

© 2023 Vasina Ekaterina Valeryevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: ekaterinawelikaja16@gmail.com

Keywords: crime investigation, forms of interaction, investigator.

The article deals with certain aspects of procedural and non-procedural forms of interaction of the investigator with the bodies of inquiry, experts and specialists in the investigation of crimes. The dominant role of the investigator in the organization and determination of the tasks facing the subjects of joint, coordinated activities is noted, and his personal responsibility is also emphasized.

УЧАСТИЕ ПРОКУРОРА В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ

© 2023 Волкова Анастасия Александровна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: anastasya-volkova-2017@mail.ru

Ключевые слова: прокурор, прокурорский контроль, поводы, основания участия, уважительные причины, состояние здоровья, дееспособность.

Статья посвящена рассмотрению участия прокурора в гражданском процессе, а также выявлению различных проблем, с которыми сталкиваются сотни граждан Российской Федерации в гражданском судопроизводстве. В настоящее время особое внимание уделяется защите прав и законных интересов граждан, а также обеспечению гарантий их защиты в случае нарушения. К таким гарантиям относятся: обращение с исковым требованием в суд, подача жалобы, заявления в прокуратуру, участие прокурора в процессе разрешения гражданско-правового дела.

Прокурор как самостоятельный субъект гражданских правоотношений играет немаловажную роль, поскольку он является представителем государства, который наделён определёнными полномочиями¹, именно поэтому его участие в гражданском процессе является гарантом вынесения судом законных, справедливых и обоснованных решений, определений или постановлений.

Помимо осуществления прокурорского контроля, он должен принять все необходимые меры восстановления нарушенной правовой нормы, в том случае, если это произошло в процессе судебного заседания, на котором принимает активное участие в рассмотрении.

Порядок участия, а также полномочия их осуществления регулируются нормативно-правовыми актами. К ним относятся: Гражданско-процессуальный кодекс и Федеральный закон «О прокуратуре». Статья 45 ГПК РФ содержит перечень гражданских дел, по которым участие прокурора является обязательным, так же прописан порядок осуществления прокурорских действий². А именно, для осуществления защиты прав истца (при наличии у него уважительной причины), необходимо в первую очередь подать иск в суд, с целью его удовлетворения. То есть самовольно прокурор вступить в рассмотрение дела не может, поскольку это будет являться незаконным.

Таким образом, Гражданско-процессуальный кодекс содержит определённые обязательные требования для исполнения. Помимо этого, законодатель выделяет основания и поводы для осуществления прокурорской деятельности в гражданском судопроизводстве.

В первую очередь рассмотрю основания для участия, в законе выделяют следующие: первое основание - прямое указание закона. То есть для определённых категорий граждан

* Научный руководитель – **Казанкова Татьяна Николаевна**, кандидат педагогических наук, доцент.

данских дел участие прокурора является обязательным. Например, при рассмотрении вопроса о признании граждан РФ частично дееспособным или полностью недееспособным, согласно ст. 283 ГПК РФ.

Помимо данной категории гражданско-правовых дел, участие прокурора является обязательным при усыновлении ребёнка, при лишении родительских прав, при решении вопроса о принудительной госпитализации гражданина в психиатрический стационар и при признании гражданина безвестно отсутствующими и об объявлении его умершим³.

Вторым основанием является его личная инициатива. Прокурор на своё собственное усмотрение принимает решение об участии в гражданском судопроизводстве. Для подтверждения приведу пример: прокурор может предъявлять иск в суд, если гражданин при наличии уважительной причины не может защищать самостоятельно свои законные права и интересы.

Данный пример показывает, как реализуется один из принципов гражданско-процессуального права - равенство сторон. Поскольку далеко не все граждане в силу своего материального положения (категория социально незащищённых граждан) и состояния здоровья находятся на равных условиях со своим оппонентом в гражданском судопроизводстве. Таким образом, при наличии уважительной причины гражданин вправе обратиться с заявлением к прокурору, с целью защиты его прав и законных интересов в суде.

Прокурор же в свою очередь должен подать исковое заявление в суд с целью рассмотрения данного вопроса. Многие правоведы и юристы считают, что в законе, а именно в Гражданско-процессуальном кодексе, понятие «уважительная причина» является оценочным, что в свою очередь создаёт достаточно большое количество различных проблем, а именно это связано с несовершенством действующего законодательства и сложившейся судебной практикой. Например, гражданин по состоянию здоровья, возраста или дееспособности не может осуществлять защиту своих прав и интересов самостоятельно. Однако законодатель точно не прописывает: какие именно заболевания могут являться причиной обращения к прокурору за помощью⁴.

Таким образом, в нормативно-правовом акте содержатся достаточно большое количество оценочных терминов, которые порождают дальнейшие трудности как у прокуратуры, которая должна обосновать свои иски, так и у судов, которые рассматривают данные документы. Для того, чтобы избежать появления этих сложностей, необходимо более точно прописать значение конкретных положений, таким образом, это позволит устранить существующие пробелы в законодательстве.

Рассматривая варианты решения данной проблемы, одним из самых эффективных подходов является утверждение Министерством здравоохранения определённого перечня заболеваний, которые будут являться основанием для подачи заявления прокурору. Также необходимо указать список документов, справок, подтверждающие состояние здоровья гражданина. Только таким образом возможно разрешить этот вопрос, путём совершенствования действующего законодательства.

Если обратиться к судебной практике, то можно заметить, что не все суды удовлетворяют иски, где причиной, препятствующей для защиты прав и интересов самостоятельно в суде, является хроническая болезнь⁵.

Многие правоведы высказали свою точку зрения по данному вопросу следующим образом: гражданин вправе обратиться с заявлением к прокурору не только когда есть заболевание, подтверждённое документально, но и в том случае, если «состояние здоровья стабильно в настоящий момент».

Изучая ещё несколько судебных решений, можно сделать вывод о том, что многие судьи наличие инвалидности у истца или ответчика не считают уважительной причиной, в связи с этим в удовлетворении исковых требований было отказано, так как по мнению суда, данный факт не является стопроцентной гарантией отсутствия возможности реализации своих прав и законных интересов в суде самостоятельно.

Данные судебные решения являются незаконными и необоснованными, поскольку на основании Федерального закона «О социальной защите инвалидов в Российской Федерации» инвалидом является «лицо, которое имеет нарушение здоровья со стойким расстройством функций организма, вызывающее необходимость его социальной защиты».

На основании статьи 1 данного Федерального закона лицо, которое признали инвалидом нуждается в социальной защите, то есть отказ в удовлетворении иска прокурора о защите прав гражданина в суде не является законным и обоснованным. Такое решение необходимо обжаловать в вышестоящей судебной инстанции, с целью восстановления справедливости и удовлетворения ранее поданных исковых требований.

Ещё одной проблемой, возникающей при рассмотрении судом иска прокурора, является защита законных прав и интересов несовершеннолетних лиц. Если обратиться к судебной статистике, то можно заметить, что почти во всех случаях в удовлетворении исковых требований было отказано, либо они остаются без ответа.

Позиция суда является следующей: несовершеннолетний гражданин имеет родителей или законных представителей, которые могут обеспечить им судебную защиту в гражданском судопроизводстве.

Для обжалования этого решения необходимо предоставить доказательства, которые подтверждают наличие уважительной причины для удовлетворения иска судом.

В данном случае нарушаются права несовершеннолетнего, так как в силу своего возраста гражданин, не достигший возраста 18 лет, не может самостоятельно подать исковое требование в суд. Значит, участие прокурора в гражданском судопроизводстве является обязательным по причине отсутствия полной дееспособности лица, именно это основание является уважительной причиной, согласно ст. 45 Гражданско-процессуального кодекса РФ.

Таким образом, наличие в законодательстве оценочных терминов, таких как: «состояние здоровья», «возраст» и многие другие, которые способствуют появлению различного рода трудностей и сложностей с пониманием и применением правовой нормы на практике.

Поскольку данные понятия позволяют теоретически определить категорию граждан, имеющие право на защиту и отстаивание своих интересов в суде. Однако при реализации этой нормы возникают множество вопросов. С целью устранения этих неточностей нужно произвести корректировку действующего законодательства.

Помимо вышеперечисленных мер, также следует принять Постановление Верховного Суда РФ об уточнении терминов имеющие оценочные значения, в свою очередь это позволит чётко каждому участнику судопроизводства понимать правовую норму одинаково, а не каждому по-своему, как это часто происходит на практике.

Для участия прокурора в гражданском судопроизводстве необходимо наличие не только оснований, но и повода, то есть наличие документа, который содержит в себе достоверную информацию о нарушении прав и законных интересов.

Законодатель выделяет следующие виды поводов: заявления и жалобы граждан, которые могут быть поданы как в устном, так в письменном виде; сообщение должностного лица или публикация в средствах массовой информации; материалы административных, уголовных дел; результаты, проведённых проверок.

В последнее время публикация в СМИ, как повод участия прокуратуры в гражданском судопроизводстве, является достаточно распространённым случаем, поскольку граждане часто размещают различные фотографии или видеоролики в сети «Интернет».

Например, гражданка сняла на камеру как избивала своего ребёнка и выложила видеозапись в социальную сеть. Этот случай заинтересовал прокуратуру с целью установления всех обстоятельств дела.

Именно это видео и будет являться поводом для участия прокурора в гражданском деле о лишении женщины родительских прав, если будут установлены законные основания, согласно Семейному кодексу РФ.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что для участия прокурора в суде при рассмотрении гражданского дела необходимо наличие как оснований, так и повода. Поскольку при отсутствии хотя бы одного требуемого условия, он не вправе подать исковое требование в суд или вступить в начатое рассматриваемое дело, как один из субъектов правоотношений.

Отмечу ещё одну немаловажную проблему, возникающая на практике – неявка прокурора на судебное заседание. Это прямо отражается на полноту и всесторонность рассмотрения гражданского дела. По этому вопросу многие юристы и правоведы предлагали обязать прокурора присутствовать на судебных заседаниях, в которых принимает активное участие. Однако это приведёт к ухудшению качества работы, в силу большой загруженности правоохранительного государственного органа.

Данное предложение имеет как ряд недостатков, так и преимущества, поэтому для принятия правильного решения необходимо учесть все правовые последствия, которые могут произойти. Таким образом, можно сделать вывод о том, что прокурор как должностное лицо, осуществляющее участие в гражданском судопроизводстве и наделённое определёнными полномочиями, является гарантом реализации прав и законных интересов. А также принятием законных и справедливых судебных решений.

Однако на практике граждане могут столкнуться с рядом различных трудностей, которые я упоминала в своей работе, но они являются малой частью, которые существуют на самом деле.

В заключение хочется отметить, какие решения необходимо принять с целью устранения данных проблем. Достаточно самыми распространёнными и эффективными советами являются следующие: принятие Постановлений Верховного суда по вопросам, не урегулированные ГК РФ, ГПК РФ и иными нормативно-правовыми актами, а также внесение определённых изменений в действующее законодательство. Именно эти меры будут способствовать ликвидации пробелов в праве и уменьшению трудностей, с которыми сталкиваются граждане.

¹ Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138-ФЗ (ред. от 29.12.22 г.)

² Участие прокурора в гражданском процессе [электронный ресурс] https://epp.genproc.gov.ru/ru/web/proc_76/activity/legal-education/explain

³ Васильчикова Н.А. Участие прокурора в гражданском процессе по отдельным категориям дел: учебное пособие. - СПб.: СПб ЮИ (ф) А ГП РФ, 2021 г.

⁴ Гришин А. В. Защита прокурором в гражданском судопроизводстве прав и законных интересов несовершеннолетних, 2021. - С. 13, 21- 22, 23-24.

⁵ Решение Рязанского областного суда по делам, связанным с обращениями прокурора в суд общей юрисдикции в порядке ст. 45 ГПК РФ от 12.06.2020 г. // [электронный ресурс] <https://sudact.ru/regular/court/reshenya-riazanskii-oblastnoi-sud-riazanskaia-oblast>

PARTICIPATION OF THE PROSECUTOR IN THE CIVIL PROCESS

© 2023 Volkova Anastasia Alexandrovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: anastasya-volkova-2017@mail.ru

Keywords: prosecutor, prosecutor's control, reasons, grounds for participation, valid reasons, state of health, legal capacity.

The article is devoted to the consideration of the prosecutor's participation in civil proceedings, as well as to the identification of various problems faced by hundreds of citizens of the Russian Federation in civil proceedings. Currently, special attention is paid to protecting the rights and legitimate interests of citizens, as well as ensuring guarantees of their protection in case of violation. Such guarantees include: filing a claim to the court, filing a complaint, applications to the prosecutor's office, participation of the prosecutor in the process of resolving a civil case.

АУДИО- И ВИДЕОЗАПИСИ КАК ДОКАЗАТЕЛЬСТВА В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ

© 2023 Волкова Диана Андреевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: diana.vo2016@yandex.ru

© 2023 Кашапова Эльвина Ильмировна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: elvina.kashapova.2002@list.ru

Ключевые слова: аудиозапись, видеозапись, фиксация, доказательства, доказывание, гражданский процесс.

В статье рассматриваются такие вопросы, как влияние аудио- и видеозаписи на допустимость доказательств, их использование и значение в гражданском процессе.

Под доказательствами в гражданском судопроизводстве принято понимать полученные сведения о фактах, основываясь на которых суд устанавливает наличие или отсутствие обстоятельств, обосновывающих требования и возражения сторон. Данная дефиниция содержится в ст.55 ГПК РФ. Исходя из этого, следует, что доказательства должны обладать такими свойствами как достаточность и допустимость, поскольку суд выносит решение, основываясь на них. В противном случае, доказательства, не соответствующие таким свойствам, не будут иметь юридической силы.

Стоит отметить, что в юридической литературе доказательственные факты имеют определенные характеристики:

Являются юридическими фактами;

Данные юридические факты требуют подтверждения установленными процессуальным законом доказательствами;

При установлении их достоверности используются как доказательства и официально ими являются¹.

В соответствии с ГПК РФ средствами доказывания являются: объяснения сторон и третьих лиц, свидетельские показания, письменные, а также вещественные доказательства, аудио- и видеозаписи и заключения эксперта. Данный перечень является исчерпывающим.

Применение аудио- и видеозаписи является легальным в качестве средства доказывания с 2002 года в гражданском и арбитражном судопроизводстве.

А.Т.Боннер придерживается мнения о том, что аудио- и видеозаписи могут создаваться при различных обстоятельствах, например, журналистами, медицинскими работ-

* Научный руководитель – Руднева Юлия Викторовна, старший преподаватель.

никами, спасателями и иными лицами². Не можем не согласиться с данным мнением, поскольку считаем, что аудио- и видеозаписи, сделанные работниками для фиксации действий, должны являться доказательствами независимо от обстоятельств их создания.

Необходимо сказать о том, что некоторые суды ссылаются на п.2 ст.23 Конституции РФ и не принимают аудио- и видеозаписи. В данной статье говорится о том, что каждый гражданин имеет право на тайну переписки, телефонных переговоров, почтовых, телеграфных и иных сообщений. Если вторая сторона не давала своего согласие на «обнародование», то это является нарушением данного принципа. Однако такие доказательства не принимают в основном мировые судьи.

В разъяснении Верховного суда РФ по делу №33-кг 15-6 от 14.04.2015 года говорится о том, что запись разговора или видеосъемка без согласия другой стороны возможна, если это не касается его частной жизни, поэтому при таком раскладе нельзя отсылать к нарушению законодательства³.

Так, чтобы аудио- и видеозапись могла иметь статус допустимости, существуют определенные требования, выполнение которых обязательно⁵. По смыслу, главное условие – соблюдение закона, а именно то, что касается требований частной жизни лица.

При предоставлении в суд аудио- и видеозаписи в качестве доказательства, должен быть выдержан определенный алгоритм. Заявитель обязан подробно рассказать о том, где, как и когда была получена данная запись; какие лица принимали участие. Далее, суд должен убедиться, что проведенная процедура не сопровождалась нарушением законодательства.

Аудио- и видеозаписи относятся к числу современных доказательств, ввиду чего имеют свои достоинства:

При изучении той или иной записи, есть возможность стать очевидцем определенного происшествия. Сохранность и точное иллюстрирование информации демонстрирует действия прошлого⁴;

Наше время – время цифрового роста, а новые виды доказательств являются плодом технического развития;

Решение определенных дел бывает невозможным без изучения аудио- и видеозаписи, так как данные доказательства являются единственно возможными для обеспечения своей добросовестной позиции в суде.

Есть и обратная сторона медали, а именно:

Умысел или случайность фальсификации записываемых событий;

Дефицит судебной практики, из-за чего в суде допускаются ошибки- изучается запись, которая грубо нарушает предписание закона или напротив- запись без оснований не рассматривается в качестве доказательства;

Монтаж записанного события;

Не исключена и возможность записи людей, которые имитируют известных лиц.

Таким образом, изложенное выше подводит к следующим мыслям и выводам. Аудио- и видеозапись на сегодняшний день являются практичным средством установления истины и доказывания невиновности в суде. Правовая база данного вопроса не урегулирована в необходимой мере. Разбирательство в судах проходило бы намного проще, имея легальное закрепление понятия «скрытая или тайная аудио и видеозапись». Не исклю-

чено, что когда-нибудь законодатель признает аудио и видеозаписи, полученные без согласия собеседника, допустимыми.

Аудио- и видеозапись- тенденция в гражданском процессе, так как возникают вопросы регулирования данной сферы. Развитие технических возможностей поможет правовой ячейке стать гибче и динамичней, стоит только рассмотреть институт доказывания детально.

¹ Лельчицкий К. И. Проблемы оценки доказательств в гражданском процессе : дис. ... канд. юрид. наук. — М., 2008. — 263 с

² Боннер А.Т. Традиционные и нетрадиционные средства доказывания в гражданском и арбитражном процессе: монография. – М.: Проспект, 2014. — 341 с.

³ Электронный ресурс. – Режим доступа: <https://legalacts.ru/sud/opredelenie-verkhovnogo-suda-ot-15032016-n-14-kg15-27/> (дата обращения: 17.03.2023)

⁴ Боннер А.Т. Аудио- и видеозаписи как доказательство в гражданском и арбитражном процессе // Законодательство. – М., 2008. – № 3. – С. 83-84

⁵ Кожич И. С. Аудио- и видеозапись как средство доказывания в гражданском процессе / И. С. Кожич В.Н. Рогачева // Журнал «Научный лидер». 2022. №24.

AUDIO AND VIDEO RECORDINGS AS EVIDENCE IN CIVIL PROCEEDINGS

© 2023 Volkova Diana Andreevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: diana.vo2016@yandex.ru

© 2023 Kashapova Elvina Ilmirovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: elvina.kashapova.2002@list.ru

Keywords: audio recording, video recording, fixation, evidence, proof, civil procedure.

The article discusses such issues as the influence of audio and video recordings on the admissibility of evidence, their use and significance in civil proceedings.

ЗНАЧЕНИЕ СУДЕБНОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ ДЛЯ УГОЛОВНО-ПРАВОВОЙ ОЦЕНКИ ИССЛЕДУЕМОГО СОБЫТИЯ

© 2023 Данилов Григорий Арсенович*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Danilov163@mail.ru

Ключевые слова: судебная экспертиза, эксперт, заключение, исследование, специальные познания, доказательство, выяснение характера происшедшего события.

Статья посвящена раскрытию значения судебной экспертизы для определения наличия объективной стороны состава преступления, характера вины, выявления обстоятельств, исключающих противоправность деяния. Анализируется деятельность эксперта, приводятся различия между экспертизой и заключением эксперта в уголовном процессе.

Судебная экспертиза – процессуальное действие, которое состоит из проведения исследований, дачи заключения экспертом по вопросам, разрешение которых требует специальных знаний в области науки, техники, искусства или ремесла, и которые поставлены перед экспертом судом, органом дознания, лицом, производящим дознание, следователем, в целях установления обстоятельств, подлежащих доказыванию по тому или иному делу.

Доказывание имеет исключительно важное значение. Суд (как и дознаватель, следователь) не могут наблюдать непосредственно сам факт совершения преступления – они могут только непосредственно исследовать разнообразные следы преступления. Таким образом, чтобы доказать событие преступления и совершение его определенным лицом, следует отыскать прежде всего то, что процессуальная теория называет источниками доказательств (или иначе – средствами доказывания). Все эти средства используются судом и следователем для получения сведений, установления отдельных событий и в первую очередь, человеческих действий.

Эксперт устанавливает неизвестные для следователя (дознавателя) или суда факты – обстоятельства дела, разъясняя в заключении их значение в понятной и доступной для его оценки лицом, в чьем производстве находится уголовное дело. В теории доказательств установилось положение о самостоятельности экспертизы и заключения эксперта, являющегося источником доказательств. Однако приходится отметить, что вопрос об экспертизе излагается отдельными авторами не всегда последовательно. Во-первых, некоторые из них, подчеркивая самостоятельный характер того доказательства, которое

* Научный руководитель – **Азархин Алексей Владимирович**, кандидат юридических наук, доцент, доцент кафедры теории права и философии, доцент кафедры организации борьбы с экономическими преступлениями.

дают эксперты, не указывают, в чем именно заключается специфичность этого вида доказательств, отличающая его от других видов доказательств.

Во-вторых, некоторые ученые неотчетливо употребляют термины, относящиеся к этому виду доказательств. Так, Е.В. Чеснокова пишет, что экспертиза – особый, самостоятельный вид доказательств⁵. То же повторяют и Д.В. Тормышева и П.В. Меньшиков: «Для современной науки уголовного процесса взгляд на экспертизу, как на самостоятельный вид доказательств, является в настоящее время общепризнанным»⁴.

Таким образом, указанные ученые считают видом доказательства экспертизу. Но у них же мы находим и другие высказывания, более соответствующие указанию Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации¹ (далее по тексту – УПК РФ). Так, Е.В. Чеснокова говорит о необязательности для суда «заключения экспертизы», считая, таким образом, доказательством именно заключение, даваемое экспертом⁵. Более точного выяснения того, что именно в заключении эксперта является доказательством, автор не приводит. Д.В. Тормышева и П.В. Меньшиков в том же месте своей работы считают, что «заключение экспертов – это отдельный, самостоятельный вид доказательств»⁴.

Согласно этим высказываниям заключение и выводы эксперта является видом доказательств, а не сама экспертиза. Также неотчетливо употребляют указанные термины Е.В. Павлова, считая доказательством то экспертизу, то заключение эксперта³.

Несомненно, такая неотчетливость терминологии не способствует точному уяснению сущности и значения проводимой экспертами работы, пределов их полномочий и правильного использования заключения экспертов в ходе уголовного процесса.

Между тем УПК РФ дает твердую базу для устранения всякого рода неясностей в терминологии, для правильного понимания всех процессуальных понятий, относящихся к экспертизе. На основании ч. 1 ст. 57 УПК РФ законодатель дает точное определение лица, которого можно считать экспертом: «Эксперт – лицо, обладающее специальными знаниями и назначенное в порядке установленным законом для производства судебной экспертизы и дачи заключения». Правовое положение эксперта определяется в последующих положениях ст. 57 УПК РФ.

Пункт 3 ч. 2 ст. 74 УПК РФ называет в числе доказательств не только заключение эксперта, но и его показания. Сопоставляя указанные положения закона, можно сделать только такой вывод: под экспертизой УПК РФ понимает то исследование фактов дела, которое производит эксперт, используя свои специальные знания.

Заключением эксперта, которое считается источником доказательств, является вывод эксперта о наличии или отсутствии определенных, имеющих значение для дела фактов, сделанный им на основе произведенного исследования обстоятельств дела и представляемый им следователю (дознавателю) или суду. Как из свидетельских показаний, показаний обвиняемого, так и из заключения эксперта, лицо, в чьем производстве находится уголовное дело, могут почерпнуть необходимые для решения дела факты – доказательства.

Между тем судебная экспертиза может быть использована и при исследовании главного факта – обстоятельств, имеющих уголовно-правовое значение и являющихся предметом доказывания. Говоря о роли, например, судебно-баллистических экспертизы, Р.Н. Шукуров справедливо отмечает, что значение их в качестве источника доказательств весьма велико, поскольку устанавливаемые ими факты помогают дать правильную уго-

ловно-правовую оценку расследуемому событию. Аналогичную позицию можно высказать о других видах экспертизы⁶.

Судебная экспертиза зачастую является источником сведений об обстоятельствах деяния, о фактах, о последовательности действий при совершении преступления, от правильного определения которых зависят установление в действиях лица состава преступления и верная квалификация содеянного. Следует отметить, что в ряде статей Уголовного закона Российской Федерации² предусматриваются составы, содержащие одновременно два критерия для характеристики преступления: юридический и специальный – медицинский, технический, криминалистический. Например, при решении вопроса о вменяемости или невменяемости, о квалификации вреда здоровью, поддельности документа, об отнесении оружия к категории огнестрельного или холодного не обойтись без экспертного заключения, роль которого расширяется в таких случаях до установления в действиях лица состава преступления и верной квалификации содеянного.

Итак, в ряде случаев между специальными и правовыми вопросами нет резкой границы, следовательно, без оценки экспертом обстоятельств конкретного уголовного дела нельзя решить, обладают ли они уголовно-релевантными свойствами. Заключение эксперта может быть как обвинительным, так и оправдательным доказательством в зависимости от того, подтверждает оно или отрицает причастность субъекта к содеянному.

Устанавливаемые экспертизой фактические данные могут быть как косвенными, так и прямыми доказательствами, указывающими на главный, искомый факт. В случаях, когда использование специальных познаний направлено на выявление главного, искомого факта, заключение эксперта как доказательство может повлиять на существо обвинения.

При разрешении уголовного дела, прежде всего, необходимо выяснить, имело ли место в данном случае событие преступления или это было иное событие, не являющееся преступным. Для этого необходимо выяснить: 1) произошло ли действительно событие, по поводу которого ведется дело; 2) носит ли оно противоправный характер, имеет ли признаки преступления. Для решения названных вопросов могут понадобиться специальные знания.

Установление существования исследуемого события – первый этап решения вопроса о наличии события преступления, ибо, если не установлено, имело ли место само событие, дальнейшее расследование беспредметно. Иногда факт существования события, преступность которого подлежит выяснению, обнаруживается уже в начале следствия (факт пожара, обнаружение трупа и т.п.). Однако нередко вопрос о наличии события, по поводу которого возбуждается дело, может быть решен только после выяснения целого ряда обстоятельств с помощью судебной экспертизы. Например, факт подделки документов, денег, ценных бумаг, как правило, нельзя установить без проведения криминалистической экспертизы; только с помощью судебно-медицинской экспертизы можно решить вопрос о наличии факта насильственного полового сношения при расследовании заявления потерпевшей об изнасиловании. Но даже и в тех, казалось бы, бесспорных случаях, когда о наличии того или иного события свидетельствуют очевидцы его и наступившие последствия, окончательное решение вопроса также зависит от результатов экспертного исследования. Дело в том, что по любому делу предметом доказывания могут быть обстоятельства, свидетельствующие не о событии вообще (смерть человека, причинение вреда здоровью и т.п.), а о конкретном событии, происшедшем в определенное время, в опре-

деленных условиях, от определенных действий (бездействия). В связи с этим экспертное исследование призвано помочь установить, что наступившие последствия явились результатом именно данных, а не других действий, результатом применения данного орудия преступления, а не другого и т.д.

Не менее важно значение судебной экспертизы и при решении вопроса о характере произошедшего события с точки зрения его противоправности. По целому ряду уголовных дел нельзя судить о преступности события без оценки соответствующих обстоятельств дела экспертом.

Учитывая специфические черты целого ряда профессий, трудно обойтись без специальных знаний при выяснении характера произошедшего события. По указанного рода делам исходные данные, позволяющие судить о противоправности события, могут свидетельствовать либо о противоправности самих действий (бездействия) определенных лиц, либо о наличии конкретного результата, позволяющего считать действия преступными.

Достоверное познание характера какого-либо события может иметь место только при рассмотрении его в конкретных условиях, в конкретной обстановке, в связи с обусловившими его и обусловленными им явлениями. Поэтому оценка события, с точки зрения его противоправности, нередко зависит от того, правильно ли оценена сложившаяся ситуация и, в частности, от выяснения того, не было ли в данном конкретном случае состояния крайней необходимости или необходимой обороны – обстоятельств, исключающих преступность деяния. Выяснить же данные обстоятельства в ряде случаев нельзя без исследования экспертизой механизма содеянного. Так, при расследовании убийства следователю лишь с помощью судебной экспертизы удалось решить вопрос, находился ли обвиняемый, как он это утверждал, в состоянии необходимой обороны, поскольку очевидцев события не было. Обвиняемый заявил, что, когда потерпевший напал и нанес ему удар ножом, он вырвал этот нож и нанес ответный удар нападавшему. При освидетельствовании обвиняемого у него действительно было обнаружено на теле повреждение длиной 25 мм. В соответствующем месте на одежде обвиняемого было обнаружено также повреждение длиной 17 мм. В результате судебно-медицинского и судебно-трасологического исследований указанных повреждений тела и одежды, изучения механизма образования данных повреждений было установлено, что повреждения тела и одежды обвиняемого были причинены не ножом убитого, ширина лезвия которого была 14 мм, а ножом, имевшим ширину лезвия 23 мм, принадлежавшим самому обвиняемому. Как было установлено дальнейшим расследованием, обвиняемый нанес себе повреждение своим ножом, пытаясь замаскировать совершенное им убийство из ревности под убийство в состоянии необходимой обороны⁷.

Нередко принятие правильного процессуального решения о квалификации преступления полностью зависит от специальной оценки тех или иных признаков произошедшего события, установленных экспертом. Так, при определении деяния по ст. 186 УК РФ «Изготовление, хранение, перевозка или сбыт поддельных денег или ценных бумаг» необходимо не только установить, что деньги, ценные бумаги поддельные, но и обосновать, в чем именно заключается подделка. Фактические данные, свидетельствующие о поддельности и дающие право квалифицировать деяние по ст. 186 УК РФ, устанавливаются, как правило, с помощью криминалистической экспертизы документов.

Полностью зависит от экспертной оценки предмета преступления квалификация действий субъекта по ст. 222 УК РФ за незаконные приобретение, передачу, сбыт, хранение,

перевозку, пересылку или ношение оружия, так как требуется установить, пригодно ли оно для использования в качестве оружия. Точно так же при квалификации содеянного по ст. 222 УК РФ должна быть установлена пригодность для использования по своему прямому назначению боеприпасов. Поскольку решение вопроса о пригодности имеющихся по делу образцов оружия, боеприпасов непосредственно связано с исследованием их боевых качеств, то и назначается судебная экспертиза, от выводов которой и зависит квалификация деяния. Поскольку юридическая ответственность по ч. 1 ст. 222 УК РФ наступает за приобретение, передачу, перевозку, пересылку или ношение хранения как годного к употреблению оружия, так и оружия, которое может быть приведено в пригодное для стрельбы состояние, то в зависимости от ответа эксперта на последний вопрос определяется возможность или невозможность квалификации содеянного по ч. 1 ст. 222 УК РФ.

С учетом заключения эксперта решается также вопрос о квалификации содеянного при изъятии у лица предмета, имеющего сходство с определенной разновидностью холодного оружия. Мы здесь имеем в виду не столько случаи, когда экспертизой (исследование прочности конструкции, способа крепления клинка и рукоятки, сходство с определенной разновидностью холодного оружия и т.д.) могут быть опровергнуты объяснения обвиняемого о бытовом назначении изготовленного им предмета, сколько те, когда процесс изготовления оружия (холодного или огнестрельного) был прерван по не зависящим от обвиняемого причинам, и когда вопрос о квалификации деяния может быть решен по-разному. Очевидно, что квалификация изготовления холодного или огнестрельного оружия как приготовления, покушения или оконченного преступления зависит от степени готовности предмета для использования его по своему прямому назначению, независимо от того, что некоторые детали оружия остались незавершенными. Решить же эти вопросы можно, как правило, лишь учитывая результаты экспертного исследования поражающих качеств указанных предметов.

В силу многообразия уголовных дел невозможно перечислить все вопросы, для решения которых может возникнуть потребность в использовании специальных знаний для установления обстоятельств, имеющих уголовно-правовое значение.

Подводя итог сказанному, можно сделать следующий вывод. Заключение эксперта основывается на применении опытных положений из области его специальности, вытекает недопустимость постановки перед экспертом вопросов юридического характера. Ответы эксперта на поставленные ему вопросы, относящиеся к его специальности, могут давать существенный и даже необходимый материал для решения таких юридических вопросов, как вопросы о наличии объективной стороны состава преступления, о наличии и характере вины, наличии обстоятельств, исключающих противоправность деяния, и пр., но эти вопросы решаются только лицом, ведущим производство по делу.

¹ Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 24.12.2001. № 52 (ч. 1).

² Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. 17.06.1996. № 25. Ст. 2954.

³ Павлова Е.В. Институт судебной экспертизы в уголовном судопроизводстве России и Эстонии (сравнительный анализ) // Наука и новация: современные проблемы теории и практики права. Сборник материалов международной научно-практической конференции в рамках IV Международного Фестиваля науки. М., 2019. С. 257-259.

⁴ Тормышева Д.В., Меньшиков П.В. Актуальные проблемы применения уголовного права, уголовного процесса и судебной экспертизы // Неделя науки СПбПУ. Материалы научной конференции с международным участием. СПб, 2020. С. 100-102.

⁵ Чеснокова Е.В. Применение стандартов при расследовании уголовных дел как реализация диалектического подхода в криминалистике и судебной экспертизе // Фундаментальные и прикладные исследования в сфере судебно-экспертной деятельности и ДНК-регистрации населения Российской Федерации. Материалы Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. 2019. С. 303-308.

⁶ Шукуров Р.Н. Ситуационная судебно-баллистическая экспертиза на месте происшествия (пример из практики) // Судебная экспертиза. 2020. № 3 (63). С. 104-113.

⁷ Приговор Ярославского областного суда № 2-12/2022 от 2 июня 2022 г. по делу № 2-12/2022.

THE IMPORTANCE OF FORENSIC EXAMINATION FOR THE CRIMINAL LEGAL ASSESSMENT OF THE INVESTIGATED EVENT

© 2023 Danilov Grigory Arsenovich
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: Danilov163@mail.ru

Keywords: forensic examination, expert, conclusion, research, special knowledge, proof, clarification of the nature of the event.

The article is devoted to the disclosure of the significance of forensic examination to determine the existence of an objective side of the corpus delicti, the nature of guilt, and the identification of circumstances precluding the wrongfulness of the act. The activity of the expert is analyzed, the differences between the expert examination and the expert's conclusion in the criminal process are given.

КОНТРОЛИРУЮЩЕЕ ДОЛЖНИКА ЛИЦО: ПРОБЛЕМЫ ПРАВОПРИМЕНЕНИЯ НОРМ О СУБСИДИАРНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

© 2023 Дельцова Наталья Вячеславовна
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: natdel@mail.ru

© 2023 Рослякова Дарья Андреевна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: orlovad2009@mail.ru

Ключевые слова: контролирующее должника лицо, несостоятельность (банкротство), субсидиарная ответственность.

Статья посвящена проблемным аспектам применения норм о привлечении к субсидиарной ответственности контролирующих должника лиц. Рассмотрены спорные вопросы правоприменения относительно расширения круга привлекаемых к ответственности лиц (супруга, детей, конечных бенефициаров). Отражены тенденции правоприменительной практики Верховного Суда РФ.

На протяжении развития законодательства о несостоятельности (банкротстве), а также становления института субсидиарной ответственности, категория «контролирующих должника лиц» (далее – КДЛ) динамично менялась: появлялись новые признаки и критерии определения данного рода субъектов, а также законодательно обновлялись основания привлечения их к субсидиарной ответственности при банкротстве организации.

На сегодняшний день, даже с учетом имеющейся обширной судебной практики и сформированного в целом законодательства о банкротстве, остается множество проблем правоприменительного характера в части субсидиарной ответственности. Об этом свидетельствует отсутствие единообразной судебной практики, вариативность правоприменительных и доктринальных подходов по возникающим в данной сфере вопросам. Разъяснения по отдельным аспектам привлечения КДЛ к субсидиарной ответственности, дают не только вышестоящие судебные инстанции, но также и другие уполномоченные органы (например ФНС России и т.д.)

Так, ФНС России в своем письме от 16.08.2017 N СА-4-18/16148@ указывалось, что на сегодняшний день, судебные инстанции могут признать лиц в качестве КДЛ не только по основаниям, перечисленным в законодательстве, но также и по основаниям, о которых нет прямого упоминания в законе. К данному перечню может относиться: различные неформальные отношения, такие как совместное проживание, включая гражданский брак (такие основания могут быть установлены также в процессе оперативно-розыскных мероприятий); совместное обучение или военная деятельность¹.

Все вышеперечисленное несомненно приводит к необходимости рассмотрения некоторых спорных аспектов практики применения судами норм о привлечении к субсидиарной ответственности.

1. Субсидиарная ответственность и наследники КДЛ.

Положениями гражданского законодательства (ст.418 ГК РФ) и арбитражного процессуального законодательства (ст.150 АПК РФ) устанавливается, что производство по арбитражному делу будет прекращается в случае смерти одной из сторон, равно как обязательство должника будет прекращено, в случае его смерти (при условии, если обязательство неразрывно связано с личностью должника и не может быть передано иному лицу)². Зачастую, суды при рассмотрении судебных споров, связанных с вопросами привлечения наследников должника к субсидиарной ответственности, руководствовались вышеуказанными нормами, а также ссылались на ст.399 ГК РФ, отказывая при этом в привлечении к ответственности наследников, поскольку согласно положениям гражданского законодательства, данная ответственность является дополнительной и связывается непосредственно с личностью основного должника.

В юридической доктрине существует мнение, что субсидиарная ответственность не относится к числу деликтной ответственности, поскольку имеются различные основания в наступлении данных видов ответственности (деликт – факт причинение вреда, а субсидиарная ответственность - злоупотребление правом, что свидетельствует о правонарушении). Правовая природа прав, нарушаемых деликтом и недобросовестным поведением КДЛ также различна. Часть авторов высказывают мнение, что сущность субсидиарной ответственности сводится к тому, что виновное лицо несет ответственность перед должником, конкурсной массе которого был нанесен ущерб, а не перед кредиторами³.

Обращаясь к судебной практике, следует констатировать, что позиция Верховного Суда РФ по данному вопросу противоположна приведенной доктринальной, поскольку относит субсидиарную ответственность к разряду деликтной. Так, в рамках дела о банкротстве организации, конкурсный управляющий должника обратился с заявлением о привлечении к субсидиарной ответственности наследников (супруги и детей) бывшего руководителя должника, чьи недобросовестные действия привели организацию к состоянию банкротства. Первой инстанцией в удовлетворении заявления о привлечении наследников в пределах наследственной массы к субсидиарной ответственности было отказано, а апелляционной и кассационной инстанцией решение было оставлено в силе.

Суд первой инстанции мотивировал свое решение тем, что исходя из системного анализа норм действующего гражданского законодательства, а именно статей 399, 418 ГК РФ и разъяснений, содержащихся в Постановлении Пленума ВС РФ от 29.05.2012 № 9 заявленные требования тесно и неразрывно связаны с личностью бывшего руководителя должника, а значит его наследники не могут привлекаться к субсидиарной ответственности и на них не возлагается обязанность по возмещению причинённых убытков. Суды апелляционной и кассационной инстанции согласились с данной позицией, указав, что согласно ст.399 ГК РФ, субсидиарная ответственность является дополнительной по отношению к основной и не может быть приравнена к разряду деликтной.

Верховный Суд РФ, отменяя постановления нижестоящих инстанций, исходил из следующего. Субсидиарная ответственность, является разновидностью гражданско-правовой ответственности, которая наступает в связи с причинением вреда имущественным правам кредито-

рам, а значит к ней также применяются и положения глав 25 и 59 ГК РФ в той части, которая не противоречит специальному законодательному регулированию. Также Верховный суд РФ отметил, что долг, возникший из субсидиарной ответственности, входит в наследственную массу, поскольку не имеется никаких правовых оснований для того, чтобы считать данный вид обязательств неразрывно связанным с личностью контролирующего должника лица и нормы действующего законодательства не содержат каких-либо запретов на наследование обязательства данного вида. Иная позиция суда могла бы привести к тому, что бывший руководитель должника, сохранив и передав по наследству приобретенное своими недобросовестными действиями имущество, создал бы некий иммунитет от требований добросовестных кредиторов, пытающихся восстановить свои нарушенные права. Верховный Суд РФ также отметил, что применение к субсидиарной ответственности положений ст. 399 ГК РФ является ошибочным, поскольку субсидиарная ответственность, применяемая в рамках банкротства организаций, является не дополнительной (как определено в ст.399 ГК РФ), а основной (самостоятельной). Суды, при рассмотрении данного рода споров, также должны учитывать, что наследники могут не обладать тем спектром информации о деятельности должника, которым мог обладать сам наследодатель, поэтому у них могут возникнуть трудности в процессе доказывания, в чем суды должны оказывать содействие и при необходимости истребовать нужные доказательства⁴.

Представляется, что данная позиция Верховного Суда РФ, с одной стороны, дает право добросовестным кредиторам на восстановление своих нарушенных прав, с другой же стороны, ставит наследников КДЛ в заведомо невыгодное положение, что отражается как в трудностях судебного доказывания, так и в том, что при принятии наследства у наследников не всегда имеется информация о вхождении в конкурсную массу долга, вытекающего из субсидиарной ответственности.

2.Родственники и дети КДЛ, привлекаемого к субсидиарной ответственности.

В правовой доктрине часто встречается мнение, что правовая природа субсидиарной ответственности не до конца раскрыта в действующем законодательстве, поскольку критерии привлечения к данному виду ответственности отчасти размыты и дают возможность расширительного толкования⁵.

В первую очередь, при рассмотрении возможности привлечения родственников и детей КДЛ к субсидиарной ответственности, перед правоприменителем ставится ряд важных вопросов: возможно ли наряду с КДЛ привлечь в качестве сопричинителя вреда к субсидиарной ответственности его родственников; могут ли несовершеннолетние дети руководителя должника привлекаться к субсидиарной ответственности и т.д.

Так, Верховный Суд РФ выразил свою позицию по данному вопросу, которая выражается в следующем.

В рамках дела о банкротстве ООО «Альянс», конкурсный кредитор обратился с заявлением о привлечении к субсидиарной ответственности руководителя должника, его супруги, а также их детей, на сумму в размере почти 300 000 000 рублей. Первая инстанция удовлетворила требования кредитора в части привлечения к субсидиарной ответственности руководителя должника, в свою очередь апелляционная инстанция, изменив решение, привлекла к субсидиарной ответственности солидарно обоих супругов. Кассационная инстанция, в свою очередь, отменила постановление апелляционного суда и оставило в силе решение первой инстанции. Верховный суд, отменяя постановление кассационной инстанции, исходил из следующего. Как было установлено материалами дела, руководи-

тель должника продолжительное время являлся директором ООО «Альянс», который действовал от имени общества и заключал ряд важных договоров на выполнение работ. Далее, по результатам налоговой проверки было выявлено, что обществом в действительности никакие договорные обязательства не исполнялись, а основной целью составления первичной документации, являлось необоснованное получение обществом налоговой выгоды в виде безосновательного уменьшения налогооблагаемой базы. Данные действия привели организацию к банкротству.

Также материалами дела было установлено соучастие супруги руководителя должника в доведении организации до банкротства, путем вывода активов в пользу аффилированной организации, где она являлась генеральным директором. Судом был установлен также ряд других факторов, в совокупности свидетельствующих о соучастии супруги в доведении ООО «Альянс» до банкротства, в том числе и тот факт, что она являлась бухгалтером в одной из аффилированных компаний и давала консультации по вопросам налогообложения и отчетности. Таким образом, она была привлечена к субсидиарной ответственности как сопричинитель вреда кредиторам.

Относительно привлечения к субсидиарной ответственности детей руководителя должника (в том числе несовершеннолетних), которым большая часть имущества была передана в дар от родителей, суд отметил, что к ним не применима презумпция выгодоприобретателя причинителя вреда.

Однако, это не исключает того факта, что родители могут использовать своих детей, как инструмент для сохранения выведенного имущества и дальнейшего его сокрытия от кредиторов, желающих восстановить свои нарушенные права за счет обращения взыскания на такое имущество. В решении налоговой проверки так же отражалась информация о том, что один из детей, на момент совершения спорных договоров дарения, являлся несовершеннолетним и его дееспособность определялась по правилам ст. 26 ГК РФ. Отправляя дело на новое рассмотрение, в части вопроса о возможности привлечения детей к субсидиарной ответственности, Верховный Суд РФ указал, что необходимо исследовать следующие вопросы: являются ли дети реальными собственниками, подаренного родителями имущества и преследовалась ли ими иная цель – освобождение подаренного имущества от обращения на него взыскания со стороны добросовестных кредиторов?⁶

Таким образом, Верховный Суд РФ вновь отмечает деликтную природу субсидиарной ответственности. Однако, можно отметить, что указанный правовой подход при решении вопроса о возможном привлечении детей КДЛ к субсидиарной ответственности не является в полной мере верным. Представляется более логичным привлечение руководителя должника к субсидиарной ответственности и обращение взыскания на его имущество, включая совместно нажитое. В последующем, при невозможности полного удовлетворения требований кредиторов за счет данного имущества, целесообразнее, по нашему мнению, провести процедуру банкротства КДЛ (как физического лица) и в рамках этой банкротной процедуры оспорить договоры дарения с несовершеннолетними. Такой подход, на наш взгляд, отражает принцип виновной ответственности КДЛ и защищает законные права и интересы, как самих кредиторов в рамках законодательно установленной процедуры, так и детей КДЛ, которые в указанных правоотношениях не являются самостоятельными субъектами и в полной мере не способны действовать в рамках защиты своих интересов.

3. Выявление и привлечение реального бенефициара к субсидиарной ответственности.

Определение личности конечного бенефициара играет ключевую роль в практике судов, поскольку именно это лицо напрямую хотя и не связано с организацией, находящейся в банкротстве, но именно оно получает основную выгоду общества и влияет на принимаемые им решения. Сложности в выявлении реального бенефициара и доказывания его причастности к банкротству организации имеются и до настоящего времени. Практика Верховного Суда РФ по данным вопросам выполняет функции ориентира для нижестоящих судов. Так, в рамках дела о банкротстве организации конкурсный управляющий обратился с заявлением о привлечении к субсидиарной ответственности реального бенефициара общества, который осуществлял управление организацией, и чьи действия повлияли на ее банкротство. Тремя инстанциями в удовлетворении заявленных требований было отказано. Отменяя решение нижестоящих инстанций Верховный Суд РФ отметил следующее. В рамках рассматриваемого банкротного дела, бывший руководитель общества был привлечен к субсидиарной ответственности ввиду непередачи бухгалтерской отчетности и иной необходимой документации общества конкурсному управляющему. Привлекая руководителя к ответственности, нижестоящие инстанции исходили из презумпции вины руководителя, которая выражается в сокрытии информации о хозяйственной деятельности должника, путем сокрытия или искажения документации (данная документация могла свидетельствовать о выводе активов из общества, заключение невыгодных для должника сделок). Полагая, что действующий директор организации, является лишь номинальным руководителем, а настоящим бенефициаром является иное лицо, действия которого повлияли на непередачу документации конкурсному управляющему, у последнего возникла необходимость обратиться с заявлением о привлечении реального бенефициара к субсидиарной ответственности. В обоснование номинальности полномочий директора, заявителем приводились доказательства, в том числе, и то, что директор общества ранее не имел управленческого опыта, регистрация его была в другом городе, долгое время он нигде не работал и не получал заработную плату и т.д. Законодательством о банкротстве действительно предусмотрена ответственность, как номинального, так и фактического контролирующего лица. Заявители указывали, что именно реальный бенефициар ответственен за непередачу документации, поскольку, являясь бенефициаром группы компаний, в которую входил должник, именно он создает модель управления, при которой теневой директор совершает противоправные действия. Нижестоящие инстанции не исследовали представленные заявителем доводы и не применили соответствующие правовые подходы. Таким образом, Верховный Суд РФ указывает, что при рассмотрении дел о привлечении реальных бенефициаров к ответственности, необходимо также исследовать все доказательства по делу, опираясь при этом как на косвенные факты, так и неформальные признаки.

Резюмируя изложенное, отметим, что практическая реализация отношений по привлечению к ответственности КДЛ сталкивается с рядом проблем как теоретического, так и правоприменительного характера. Судебные инстанции не всегда единообразно подходят к рассмотрению дел или не учитывают все обстоятельства в комплексе. В связи с чем именно практика высшей судебной инстанции зачастую позволяет выработать единую позицию по спорному вопросу.

¹ Письмо ФНС России от 16.08.2017 № СА-4-18/16148@ «О применении налоговыми органами положений главы III.2 Федерального закона от 26.10.2002 № 127-ФЗ» [Электронный ресурс].// Справочная правовая система «КонсультантПлюс». - URL: <https://www.consultant.ru/> (дата обращения 01.03.2023)

² Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 16.04.2022) // Собрание законодательства РФ. 1994. № 32. Ст. 3301.

³ Егоров, А. В. Доктрина «снятия корпоративного покрова» как инструмент распределения рисков между участниками корпорации и иными субъектами оборота // Юридический мир. 2017. № 7. С. 44–49. [Электронный ресурс]. - URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=21968842> (дата обращения 25.02.2023).

⁴ Определение Судебной коллегии по экономическим спорам Верховного Суда РФ от 16.12.2019 № 303-ЭС19-15056 по делу № А04-7886/2016 // [Электронный ресурс]. URL: <https://kad-arbitr.ru/Card/e4f27204-7a83-4dd5-9d65-8fe72de0d734> (дата обращения 26.02.2023)

⁵ Гутников О.В. Ответственность руководителя должника и иных лиц в деле о банкротстве: общие новеллы и недостатки правового регулирования // Предпринимательское право.2018. N 1. 2018. С. 48-60.

⁶ Определение СКЭС ВС РФ от 23.12.2019 № 305-ЭС19-13326 по делу № А40-131425/2016// [Электронный ресурс]. - URL: <https://kad.arbitr.ru/Card/3a958c3e-79d9-4ba8-af8f-2666ecc419db> (дата обращения 02.03.2023).

⁷ Определение Судебной коллегии по экономическим спорам Верховного Суда Российской Федерации от 23.01.2023 № 305-ЭС21-18249(2,3) по делу № А40-303933/2018 // [Электронный ресурс]. - URL:<http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=home&rnd=Yi7WuA> (дата обращения 04.03.2023).

CONTROLLING PERSON OF THE DEBTOR: PROBLEMS OF LAW ENFORCEMENT OF REGULATIONS ON SUBSIDIARY LIABILITY

© 2023 Deltsova Natalya Vyacheslavovna
PhD in Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: natdel@mail.ru

© 2023 Roslyakova Daria Andreevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: orlovad2009@mail.ru

Keywords: controlling person of the debtor, insolvency (bankruptcy), subsidiary liability.

This article is devoted to the problematic aspects of the application of the rules on bringing the controlling debtor to subsidiary liability. The controversial issues of law enforcement regarding the expansion of the circle of persons held accountable (spouse, children, final beneficiaries) are considered. The trends of the law enforcement practice of the Supreme Court of the Russian Federation are reflected.

КЛАССИФИКАЦИЯ ИСКОВ В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ

© 2023 Дурнов Александр Александрович*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: nice.digest@mail.ru

© 2023 Сиваков Евгений Андреевич*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: sivak_001@mail.ru

Ключевые слова: гражданский процесс, исковое производство, классификация исков, критерии классификации исков, разновидности исков.

Статья посвящена анализу критериев классификации исков в современном гражданском процессуальном праве. Авторы выявляют разновидности исков в гражданском процессе в зависимости от различных аспектов. Рассматриваются дискуссионные вопросы, связанные с разновидностью исков в гражданском процессе.

Актуальность темы нашей статьи заключается в том, что исковое производство в настоящее время имеет большое значение. Неотъемлемым элементом каждого демократического государства является обеспечение охраны прав и интересов граждан и юридических лиц данного государства. Для реализации данной задачи существуют различные правовые инструменты. Одним из таких правовых инструментов является подача иска, которая заключается в подаче лицом, права и интересы которого были нарушены, искового заявления с целью разрешения спора правовым путём. подача иска является основным правовым средством защиты прав и интересов гражданина. Большое значение в данном аспекте имеет правовой характер урегулирования спора. Правовой характер разрешения спора отражается в том, что рассмотрение и урегулирование возникшего противоречия осуществляется на законодательной основе и в соответствии с нормами права. Исковое производство в данном аспекте обладает субъективным характером. Субъективный характер проявляется в том, что разрешение гражданского спора осуществляется на основании искового заявления, поданного конкретным лицом. Истец в данном аспекте выступает в качестве инициатора рассмотрения и урегулирования спора.

Наличие структурированной и обоснованной классификации исков обеспечит систематизацию исков, обеспечивающую доступность изучения специфики каждой группы исков. В данном аспекте большое значение имеет обоснованность классификации исков. Наличие обоснованности классификации исков является неотъемлемым элементом правиль-

* Научный руководитель – **Казанкова Татьяна Николаевна**, кандидат педагогических наук, доцент.

ного составления данной классификации. Обоснованность конкретной классификации должна проявляться в подробных пояснениях необходимости применения данного классификатора. Отсутствие обоснованности классификации исков может привести к неправильному составлению системы исков. Следует отметить, что классификация исков должна быть систематизирована соответствующим образом, а также выражена в доступной открытой форме. В данном аспекте классификация должна быть составлена таким образом, чтобы её наличие облегчало исковое производство и его правовое регулирование.

В юридической литературе выделяют различные аспекты, по которым могут классифицироваться иски. В настоящее время в юридической литературе наиболее устоявшимися критериями классификации исков являются следующие критерии. Первым таким критерием является предмет иска и его цель. Под предметом иска в данной позиции подразумевается аспект, в отношении которого стороной было подано исковое заявление с целью обеспечения судом защиты данного аспекта. В целом можно сказать, что целью подачи иска является разрешение гражданско-правового спора. В узком понимании цели исков достаточно различны. В настоящее время можно выделить следующие цели исков. Первой достаточно распространённой в гражданском судопроизводстве целью является требование лица о признании судом правового аспекта. Данная цель характеризуется необходимостью признания судом действия конкретного вида правоотношений. Примером такого иска может быть иск о признании авторского права. На основании данного критерия выделяются иски о признании. В юридической литературе достаточно часто данный иск называют установительным иском. В настоящее время в отношении данного иска существует ряд вопросов дискуссионного характера. В данном аспекте спорным является вопрос о сущности прав и интересов, которые подлежат защите иском о признании. Одни утверждают, что иском о признании может быть обеспечено только оспариваемое право. Ряд других учёных утверждает, что иском о признании допускается обеспечение уже нарушенного права. Вторым вопросом дискуссионного характера в аспекте данного иска является наличие непосредственных требований к ответчику. Некоторые учёные утверждают, что в иске о признании не могут указываться требования к ответчику¹, другие считают, что это является неотъемлемым элементом иска о признании². Следующей целью искового производства является обеспечение субъективных прав посредством применения в данном правоотношении принудительного инструмента. Основной задачей такого иска является обеспечение осуществления конкретных действий или бездействий лицом, в отношении которого предъявлен этот иск. В основе данного иска лежит сразу два аспекта. Первым аспектом является непосредственное признание судом наличия субъективного права за истцом. Вторым принуждение ответчика посредством правового воздействия к осуществлению действия или бездействия на основании признанного судом субъективного права истца. В данном иске должна присутствовать взаимосвязь субъективного права и требований об осуществлении действий или бездействий ответчиком. Наличие данных признаков характеризует иск в качестве иска о присуждении. Зачастую данный иск называют исполнительным. Следующим видом иска в зависимости от процессуального критерия выделяют преобразовательный иск. В данном иском заявлении содержатся требования преобразовательного характера, от чего данный иск и получил такое название. Данные требования выражаются в необходимости изменения правоотношения, в целом пре-

кращения правоотношения, признании возникновения нового правоотношения. Следует отметить, что в настоящее время в юридической литературе вопрос о преобразовательных исках является дискуссионным. Это связано с тем, что далеко не все учёные признают существование данной разновидности иска.

В юридической литературе выделяют такой критерий классификации исков, как объект защиты. В данном аспекте под объектом защиты подразумевается вид правоотношений, которые будут защищаться в исковом производстве. Так как в настоящее время в зависимости от характера правоотношений сформированы различные отрасли права можно сказать о том, что разновидности данных исков будут называться в зависимости от того, в какой к какой отрасли права относятся данные правоотношения – административные, трудовые и т.д. В данном аспекте не имеет значение присутствует ли специальная отрасль права, регулирующая конкретные правоотношения. Так, например, в настоящее время существует такой вид правоотношений как экологические правоотношения. Экологическое право в современном обществе существует как наука и как юридическая дисциплина. Однако специальной отрасли права, регулирующей данные правоотношения, в настоящее время еще не существует.

Ещё одним критерием для классификации исков являются права и интересы, на защиту которых направлен данный иск. В данном аспекте характер иска полностью зависит от интересов, защита которых является основной целью подачи данного искового заявления. В настоящее время принято выделять частные интересы, интересы публичного характера, интересы косвенные. Под частными интересами понимаются интересы конкретного лица. Данные права обладают субъективным характером. Субъективный характер интересов заключается в том, что они свойственны конкретной личности. Под публичными интересами следует понимать интересы общества в целом, которые могут включать в себя интересы какой-либо группы. Понятие прав и интересов общества в данном аспекте рассматривается в широком смысле. Основным правом общества является наличие правопорядка в общественной системе и нормальное функционирование общества. Под косвенными интересами следует понимать интересы, производные от первичных прав и интересов. На наш взгляд данный критерий для классификации исков является самым неподходящим. Это обусловлено тем, что в данной классификации учитывается только характер интересов. Правовая сущность иска в настоящее время достаточно широка. В настоящее время в различных исках существуют разнообразные особенности правового характера. В связи с этим можно сказать о том, что критерий классификации исков в данном аспекте значительно сужает правовую специфику исков.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что в настоящее время существует достаточно разнообразная классификация исков. В связи с этим можно сказать, что включение в Гражданский процессуальный кодекс конкретной классификации исков является целесообразным по ряду нескольких аспектов. Во-первых, в настоящее время существует большое количество критериев, на основании которых можно выделить различные классификации исков. Стоит отметить, что далеко не во всех критериях классификации современные учёные пришли к единому мнению. Если говорить о процессуальном критерии классификации, на наш взгляд он является наиболее спорным. В данном аспекте возникает большое количество дискуссионных вопросов, которые до сих пор остаются неразрешёнными. Наличие дискуссионных вопросов в данном критерии классификации свиде-

тельствует наличие научной недоработки данного критерия классификации. Большое количество спорных вопросов, возникающих в данной классификации также связано с отсутствием наличия научной обоснованности аспектов данного классификатора. В связи с этим включение конкретной классификации исков в Гражданский процессуальный кодекс может усложнить процедуру искового производства. Во-вторых, необходимость включения классификации исков должна быть юридически обоснована. Очевидно, что при включении чёткой классификации исков могут возникнуть проблемы искового производства. Данные проблемы должны быть оправданы необходимостью наличия такой классификации. Так, например, в случае необходимости установления каких-либо правовых требований к группам исков.

¹ Крашенников Е.А. Гражданское право и процесс. Избранные труды // Е.А. Крашенников; отв. редактор – Байшушева Ю.В. – Москва: Юрайт, 2023 – 1125 с.

² Мясникова Н.К. Виды исков в гражданском судопроизводстве // Мясникова Н.К. – Саратов: Изд-во Сарат. гос. акад. права, 2002. – 90 с.

CLASSIFICATION OF CLAIMS IN CIVIL PROCEEDINGS

© 2023 Durnov Alexander Alexandrovich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: nice.digest@mail.ru

© 2023 Sivakov Evgeny Andreevich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: sivak_001@mail.ru

Keywords: civil procedure, claim proceedings, risk classification, criteria for the classification of claims, types of claims.

The article is devoted to the analysis of the criteria for the classification of claims in modern civil procedural law. The authors identify the types of lawsuits in civil proceedings depending on various aspects. The article discusses controversial issues related to the type of claims in civil proceedings.

ОПЫТ БОРЬБЫ С ХИЩЕНИЯМИ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ЭЛЕКТРОННЫХ СРЕДСТВ ПЛАТЕЖА ЗА РУБЕЖОМ

© 2023 Жукова Ангелина Владимировна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: 000078h@gmail.com

Ключевые слова: мошенничество, электронные средства платежа, хищение, объект, объективная сторона, субъект, субъективная сторона.

Статья посвящена исследованию опыта борьбы с хищениями с использованием электронных средств платежа за рубежом. Для удобства все страны условно разделены на следующие группы: европейские, англосаксонские, страны постсоветского пространства. Рассматриваются признаки схожих по составу преступлений и делается соответствующий вывод. В частности, резюмируется о том, что ни в одном из изученных уголовных законодательств, за исключением России и Казахстана, нет специального состава для борьбы с рассматриваемыми преступлениями.

Вопросы квалификации рассматриваемых преступлений уже были предметом научной дискуссии¹.

Изучая проблемы борьбы с ними следует обратить внимание на зарубежный опыт. Это позволит воспользоваться их положительными результатами и сэкономить собственные ресурсы.

В первую очередь необходимо отметить, что охрана права собственности носит принципиальный характер в большинстве цивилизованных стран. По этой причине их уголовное законодательство содержит нормы, направленные на борьбу с компьютерными мошенничествами либо с компьютерными хищениями.

Одними из первых в мире о вопросах борьбы с киберпреступлениями задумались в Швеции, где в 1973 году был принят закон «О компьютерных преступлениях»². На основе последнего в национальное уголовное законодательство было введено понятие «компьютерное злоупотребление».

Большое количество киберпреступлений, совершенных в Швеции в девяностых годах двадцатого столетия определило реакцию государства в виде изменения национального уголовного закона. Новелла включала в себя следующие признаки: 1) первый способ выражался в предоставлении неполной или ложной информации, т.е. фактически это признак мошенничества; 2) второй способ – внесение изменений в программу или отчетность; 3) иные действия (способы), способные оказать влияние на автоматическую обработку информации; 4) корыстная цель этих действий; 5) убытки, понесенные потерпевшим или в переводе на русский - ущерб.

* Научный руководитель – **Беляков Алексей Владимирович**, кандидат юридических наук, доцент.

В связи с распространением в данной стране системы быстрых платежей через приложение к телефону законодатель признал похищение телефона как действие, способствующее краже электронных денежных средств. Однако непонятным остается влияние этого факта на ответственность. Если применить аналогию с Российским законодательством, что такие действия могли бы быть расценены как приготовление или покушение к краже. Думаем, что при наличии разъяснений со стороны Верховного суда, такая схема могла работать.

Систему немецкого уголовного права можно условно разделить на общую и дополнительную части. Следует отметить, что в данной стране разделяют понятия мошенничество и злоупотребление доверием. В их законе выделена отдельная часть «Мошенничество» которая объединяет в себе несколько их видов в том числе и «Компьютерное» введенное в 1985 году. Анализ данной статьи позволяет выделить следующие ее признаки: 1) корыстная цель в свою пользу или в пользу 3-х лиц; 2) противоправность действий; 3) вред потерпевшим; 4) воздействие на результаты обработки электронных данных (больше похож на способ); 5) еще один способ – составление неправильных программ (думаем, что речь идет о вредоносных программах или компьютерных вирусах); 6) использование не полных или недостоверных (ложных) сведений (данных) – тоже очень похож на способ преступления; 7) использование данных к которым у преступника нет доступа; 8) иное неправомерное воздействие на описываемые процессы.

Еще одним интересным преступлением является злоупотребление кредитными картами. К его признакам можно отнести: 1) способ – злоупотребление доверием кредитной организации и владельца карты; 2) деяние завладение электронными деньгами; 3) последствие – материальных ущерб владельца карты.

Наказание до 3 лет лишения свободы.

Необходимость введения указанных статей была обусловлена появлением интернета и его использование для производства расчетов. И как следствие увеличение количества преступлений, связанных с хищением электронных денег.

Уголовный кодекс Франции был принят в 1992 году, что ставит его по возрасту в одну категорию с действующим Российским уголовным законодательством. В данном нормативной акте выделяется 2 вида краж: общая и отягченная. При этом данные составы не предусматривают в качестве своего предмета электронные деньги, а в качестве средства – кредитные (банковские) карты. Наказание за мошенничество до 3 лет лишения свободы. Таким образом, данный кодекс не содержит специального состава, против киберхищений. Уголовная ответственность за рассматриваемые преступления во Франции предусмотрена отдельным федеральным законом – «О безопасности чеков и платежных карт»³. В нем перечислены следующие признаки преступлений: 1) подделка или изменение кредитной (банковской) карты; 2) принятие неправомерной оплаты; 3) производство неправомерной оплаты; 4) сознательное неправомерное использование, т.е. умысел, как форма вины.

Однако, ответственность (материальная) за подобные противоправные действия может быть возложена и на владельца карты, в случае его умышленного несоблюдения установленных правил.

Изученные выше нормативные акты позволяют отнести их к группе романо-германского законодательства, которым свойственно выделять в качестве отдельной группы пре-

ступлений – мошенничество, индивидуальным признаком которых, как и в нашем законе является обман и (или) злоупотребление доверием.

Уголовное законодательство Нидерландов группирует интересующие нас преступления в отдельный раздел с названием «Обман», при этом в ст. 326 предусмотрены следующие признаки: цель – незаконное получение имущества; способ – присвоение себе ложного имени; способ – ложь (видимо сообщение ложных сведений); Последствие – отказ потерпевшего от собственности; последствие – получение ценной информации (имеется в виду материальная ценность); последствие – принятие потерпевшим на себя долга; последствие – отказ от долговых претензий.

Наиболее близкий для нашего исследования состав предусмотрен статьей 362с, где в качестве средства совершения кражи с обманом предусмотрены в том числе способ в виде проникновения к электронной информации, а также электронные средства платежа⁴.

Англосаксонская правовая система получила свое современное оформление к 1832 году, что уже делает его особым в отличии от предыдущих правовых систем. Видимо в Великобритании с 19 столетия и по настоящее время социальные, политические, технические, международные предпосылки и другие предпосылки не изменились, что свидетельствует о существенной стабильности как самого государства, так и его правового поля. В качестве особенностей данной системы следует отметить ее низкую систематизированность, действие судебного прецедента.

Исследуемые нами деяния, в данной системе относятся к группе «преступлений обманного характера». Интерес представляют Закон о краже 1968 года⁵, Закон о компьютерных преступлениях 1990 года⁶. Первый из них на законодательном уровне запрещает хищение. Второй – описывает уголовно запрещенные способы использования компьютерной информации: незаконный доступ к компьютерной информации или электронно-вычислительной системе; незаконная модификация такой информации. Закон о мошенничестве 2006 года. Его изучение позволяет выделить наряду с традиционными способами (обман и злоупотребление доверием), новые для нашего понимания – производство, обладание и предоставление предметов, которые могут быть использованы для обмана (к ним помимо прочих следует относить и компьютерные программы, данные). Думаем, что опыт Великобритании с точки зрения норм материального права сложно будет в интересах национальной правовой системы. Однако и у них есть чему поучиться. С момента формирования современной правовой системы до принятия Закона о краже прошло почти 150 лет, что не означает, что до этого там не было хищений, просто общество и государство обходились судебным правом. Но тем не менее современные вызовы меняют и консервативные системы. Следующий уголовный закон был принят через 22 года, а последующий через 16. В целом тенденция на лицо. Если обратиться к опыту нашего законодателя, то понятно, за что они деньги получают (около 195 изменений с 1997 года). Думается, что некоторая англосаксонская стабильность нам бы не помешала.

Изучение правового опыта США еще более трудная задача, так как каждый из штатов обладает собственным уголовным законодательством. По этой причине целесообразно рассматривать те, которые представляют наибольший интерес по обозначенной проблеме. Так, например в уголовном законодательстве штата Пенсильвания предусмотрена уголовная ответственность: за незаконное производство, передачу, рекламу банковской

карты за незаконное использование банковской карты; за незаконное распространение информации о карте (пин-код, кодирование сигналов карты, номер карты)⁷.

Таким образом, если в США совершается мошенничество с использованием банковской картой, по логике лицо будет привлечено либо за обычное мошенничество, либо по совокупности преступлений – мошенничество, незаконное использование банковской карты.

Резюмируя англосаксонскую систему, можно сделать вывод об отсутствии специальной нормы по аналогии со ст. 159.3 УК РФ, что не мешает им успешно функционировать и дальше, с учетом того, что цифровая финансовая система там сложилась раньше, если не сказать, что они и являются ее авторами.

Следующей группой правовых систем можно условно назвать постсоветское пространство.

Несмотря на то, что в законодательстве РК специальные составы описаны с использованием других формулировок проблемы у них такие же, как и у российских правоприменителей. Самостоятельное корректное толкование закона невозможно без подсказок от Высших судов. Следовательно, проблема заключается не в выборе формулировок, а в самом походе при выделении специальной нормы по отношению к мошенничеству и введению квалифицирующего признака по отношению к краже.

В уголовном законодательстве отсутствует специальная норма, запрещающая мошенничество с использованием электронных средств платежа, но при этом отсутствует проблема конкуренции норм с различными формами хищения. Отсутствует и специальный комментарий высшего суда⁸. Аналогичная ситуация сложилась в законодательстве Республики Беларусь⁹.

Подводя итог настоящему параграфу, хотелось бы отметить следующее. В мире существует как минимум две правовые системы (романо-германская и англо-саксонская). Российское законодательство более тяготеет к первой системе. При этом следует отметить, что обе системы основаны на праве, которое комментируется и уточняется через судебные решения. В англо-саксонской системе это выражается через действие судебного прецедента, а например в Российской правовой системе – это решения Верховного суда, которое фактически имеет силу источника права, хотя формально это и не подтверждено. Всем правовым системам присуще выделение ключевых форм хищения (кража и мошенничество), где последнее всегда связано с обманными действиями, индивидуальный характер которых в разных странах может отличаться, но не значительно. Развитие компьютерных технологий как основа дальнейшего цивилизационного развития и борьбы, определило необходимость правового реагирования. Это выразилось в появлении во всех изученных нормативных актов тезиса о «компьютерных преступлениях». При этом в некоторых странах эти преступления привязаны к кражам и мошенничествам, а в некоторых нет. Отдельных специальных составов по борьбе с хищениями, связанными с использованием электронных средств платежа кроме Казахстана и России нет ни в одной другой стране. Этот факт наталкивает на размышление об одном из оснований принятия изменений в УК РФ, которые обсуждались в предыдущем параграфе. Речь идет об исследовании передового международного опыта, который для его применения еще должен быть и успешным. Таким образом, напрашивается вывод о том, что выделение нового вида мо-

шенничества и квалифицированной кражи — это «ноу-хау» отечественного законодательства. И только история его применения позволит сделать вывод об эффективности.

¹ Беляков, А. В. Некоторые проблемы квалификации краж и мошенничеств / А. В. Беляков, С. В. Бондаренко // Евразийский юридический журнал. – 2022. – № 5(168). – С. 276-277. – DOI 10.46320/2073-4506-2022-5-168-276-277. – EDN KREOEJ.; Беляков, А. В. Проблемы квалификации хищений с использованием электронных средств платежа / А. В. Беляков, С. В. Бондаренко // . – 2022. – № 2-2. – С. 97-101. – DOI 10.46554/ScienceXXI-2022.10-2.2-pp.97. – EDN WRFCFUS.

² Закон о компьютерных преступлениях (Швеция) от 2 апреля 1973 года [Электронный ресурс] URL: <http://www.loc.gov/law/help/guide/nations/sweden.php>. Дата обращения: 24.10.2022

³ Закон от 30 декабря 1991 года № 91-1383 «О безопасности чеков и платежных карточек» (Франция)[Электронный ресурс] URL: <http://constitutions.ru/archives/5854> Дата обращения:24.02.2023.

⁴ Уголовный кодекс Нидерландов от 3 марта 1881 года [Электронный ресурс] URL: <http://constitutions.ru/archives/5854> Дата обращения: 25.02.2023.

⁵ Комаров А.А. Британское уголовное право: о проблеме юрисдикции транснациональных компьютерных преступлений // Гуманитарные научные исследования. 2016. № 8 [Электронный ресурс]. URL: <http://human.snauka.ru/2016/08/16133> Дата обращения 25.02.2023.

⁶ Закон о компьютерных преступлениях 1990 года (The Computer Misuse Act) (Великобритания) // Официальное издание Computer Misuse Act 1990. First Published 1990, Reprinted in the United Kingdom by The Stationery Office Limited. London, 1997 Дата обращения: 25.02.2023.

⁷ Уголовный кодекс Пенсильвании от 19 июня 2012 года (Извлечение) [Электронный ресурс] URL: <https://constitutions.ru/?p=7757> Дата обращения: 10.03.2023.

⁸ Нормативное постановление Верховного Суда Республики Казахстан от 29 июня 2017 года № 6 «О судебной практике по делам о мошенничестве» [Электронный ресурс] URL: https://online.zakon.kz/Document/?doc_id=37192456#pos=0;0 Дата обращение 10.03.2023.

⁹ Уголовный кодекс Республики Беларусь [Электронный ресурс] URL: https://online.zakon.kz/Document/?doc_id=30414984 Дата обращения: 10.03.2023.

EXPERIENCE IN COMBATING THEFT USING ELECTRONIC MEANS OF PAYMENT ABROAD

© 2023 Zhukova Angelina Vladimirovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: 000078h@gmail.com

Keywords: fraud, electronic means of payment, theft, object, objective side, subject, subjective side.

The article is devoted to the study of the experience of combating theft using electronic means of payment abroad. For convenience, all countries are conditionally divided into the following groups: European, Anglo-Saxon, post-Soviet countries. The signs of similar crimes are considered and the corresponding conclusion is made. In particular, it is summarized that none of the studied criminal legislation, with the exception of Russia and Kazakhstan, has a special composition to combat the crimes in question.

ИСК: ПРОБЛЕМЫ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ

© 2023 Жулёва Ксения Станиславовна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Pandanadivane3@mail.ru

Ключевые слова: иск, исковое заявление, проблемы теории, проблемы практики, написание иска, оформление иска.

В статье раскрываются проблемы, связанные с исковым заявлением, предлагаются пути их решения. Рассматривается проблема отсутствия законодательного определения понятий «иск», «исковое заявление». Приводится позиция о необходимости стандартного оформления искового заявления без различных видов шрифтов, подчеркивания и курсива. В заключение автор делает вывод о необходимости продолжения изучения данного вопроса, а также принятия мер по устранению пробелов в гражданском процессуальном праве.

Исковое заявление – категория в гражданском процессе, которая имеет ряд нерешенных вопросов. Говоря про нерешенные проблемы, имеет место быть правовые проблемы, существующие в теории, и проблемы, существующие на практике. Некоторые из них уже были рассмотрены другими авторами, поэтому привнеса оригинальность в данную работу, будет сделан упор на обобщение и анализ полученных знаний, а также выявление новых путей решения озвученных проблем. Будут подняты вопросы, ответы на которые не имеют четкой конкретики, поэтому они требуют дальнейшего изучения.

Определение понятия иск – в ГПК РФ¹ и других нормативно правовых актах, а также правоприменительных актах и Постановлениях Пленума ВС РФ не содержится. Но существуют различные подходы к пониманию данного термина в научной литературе, три из которых диаметрально противоположны. Они различаются по признаку материальности или процессуальности самого иска. В свою очередь, подходы к пониманию и само определение понятия не тождественны. Таким образом, можно прийти к выводу, что ни в законодательстве, ни в научной литературе нет четко сформулированного определения понятия иск, но среди ученых есть разные мнения на этот счет.

Если провести сравнение с зарубежными странами, то видим, что во Франции² и некоторых штатах США (например, в Калифорнии) есть легальная трактовка иска в гражданском процессе.

Возможно, и российскому ГПК не хватает отдельной статьи в начале кодекса, посвященной определениям, требующим рассмотрения. И это было бы логично: подобная статья с определениями есть в УК РФ³, в НК РФ⁴, в Законе «О защите прав потребителей»⁵, в ФЗ «О противодействии коррупции»⁶, «Об образовании в РФ»⁷, в ФЗ «Об информации,

* Научный руководитель – **Казанкова Татьяна Николаевна**, кандидат педагогических наук, доцент.

информационных технологиях и о защите информации»⁸, а также во многих других федеральных законах. Подобная статья с используемой терминологией облегчает понимание всего документа. Но в ГПК определения разбросаны по всему тексту документа, например понятие доказательств приведено в статье 55 ГПК, свидетеля - в статье 69 ГПК, судебный приказ - в статье 121 ГПК. Переписывать весь ГПК для того, чтобы ввести всего одну статью и изменить содержание большинства статей, неразумно. Поэтому предлагается другой вариант: ввести подпункт в статью 131 ГПК, который стоял бы в самом начале данной статьи. Таким образом, сначала бы давалось определение понятию исковое заявление, затем шло всё остальное.

Однако многие практикующие юристы могут не согласиться с необходимостью данных мер. Какие проблемы могут возникнуть с термином, легальной трактовки которого не существует, но который активно используется на практике уже многие годы? Не было в российской судебной практике таких случаев, когда на человека подали иск о том, что тот неправильно понял значения слова иск. То есть от неимения трактовки данного термина нет никаких правовых проблем. Кого беспокоит содержание словосочетания, когда законодатель прописал в кодексе, что должен содержать конкретный документ? Разве что ученых, занимающихся развитием гражданского процессуального права в России, поэтому эта проблема является исключительно теоретической.

Но отсутствие законодательного определения искового заявления лишь капля в море аналогичных проблем. Так, в ГПК нет определений процессуальных сроков (ст. 107 ГПК РФ), медиации (ст. 153.5 ГПК РФ), протокола (ст. 228 ГПК РФ). Теоретически законодатель мог рассчитывать на то, что наши граждане имеют высокий уровень правовой грамотности и представляют себе в общих чертах сущность этих категорий. А возможно законодатель просто не захотел увеличивать объем и так колоссального по размеру ГПК, так как он уже превосходит по количеству статей и томов другие кодексы и федеральные законы. В любом случае, обобщая сказанное мной, можно прийти к выводу, что гражданское процессуальное законодательство имеет ряд теоретических пробелов, многие из которых связаны с отсутствием легального определения терминов.

Как оформить исковое заявление в соответствии с законом? Иск можно не печатать, а написать от руки или отправить в электронном виде. Главное, чтобы он был читаемым. Теоретически это демонстрирует уважение к суду. Но эти требования являются размытыми, так как читаемость – это оценочная категория. Для лица, писавшего текст, его почерк абсолютно читаем. Для лица, читающего чужой почерк, документ трудно читаемый. Особенно, если учесть загруженность судов, можно прийти к выводу, что рукописный текст только увеличит время прочтения для судей и скорее всего вызовет из-за этого предвзятость. Поэтому считаю необходимым уточнить статью 131 ГПК в части формы иска, добавив фразу о необходимости придерживаться печатной или электронной формы.

Многие практикующие юристы, желая облегчить суду прочтение иска, используют различные вариации шрифта. По сути, им действительно предоставлено право составлять иск со свободным оформлением, так как норм и правил, законодательно регламентирующих внешнее оформление искового заявления, нет. Однако данные действия с официальным документом каждый судья может расценивать по-своему, иногда выражая субъективность к написанному подобным образом иску. Таким образом, достигается противоположный желаемому эффект. Поэтому ставится следующий вопрос: раздражает ли судей раз-

личные виды украшения текста искового заявления: жирный шрифт, подчеркивания, курсив, сплошной текст без абзацев? В некоторых случаях да. Суд может расценить эти действия как указание со стороны истца, куда посмотреть и на что обратить внимание. А ведь суд может разобраться и без чужих подсказок. Отсюда вытекает вопрос: не лучше ли ввести единые правила оформления для создания конкретики во внешнем виде искового заявления?

Для решения этой проблемы предлагается введение единых стандартов оформления искового заявления, касающихся внешнего вида документа, для устранения предвзятости при их прочтении судьями, а также для повышения уровня правовой грамотности населения. Если всем придерживаться единых правил оформления искового заявления, будет исключена возможность субъективного отношения судьи к рассматриваемому иску. При этом даже неопытные люди смогут подать презентабельный иск, соответствующий всем нормам делового оборота, не нагроможденный излишними украшениями, что повысит правовую грамотность граждан. Введение этих стандартов возможно двумя способами: дополнить статью 131 ГПК или создать новый нормативно правовой акт, разъясняющий правила внешнего оформления иска в гражданском процессе.

Ещё одна существенная проблема - изменение иска. Законодатель не регулирует способы изменения иска, поэтому наиболее распространённые сложившиеся на практике способы — это уточнение или полное его замена.

Надо отметить, что в ГПК РФ нет понятий "уточнение" и "уточненное исковое заявление", но эти понятия повсеместно используются на практике. По факту, это исковое заявление с измененными исковыми требованиями. Второй вариант - полностью переписать иск и заменить им старое заявление.

Для исключения противоречий и пробелов в законодательстве целесообразно ввести в ГПК или отдельным нормативно правовым актом информацию о способах изменения иска при конкретных условиях, чтобы истцы заранее знали, когда иск необходимо уточнить, а когда заменить на другой.

Таким образом, в результате исследования была достигнута цель исследования - изучены понятие и сущность иска, выявлены проблемы в теории и практике, связанные с исковым заявлением, предложены варианты и способы их решения.

Подводя итог вышесказанному, можно сделать вывод о том, что иск как правовая категория имеет ряд правовых пробелов, в том числе отсутствие законодательного термина, отсутствие правил оформления иска как документа, отсутствие правового регулирования по изменению искового заявления. Предлагается ввести отдельный нормативно правовой акт, который содержал бы в себе понятие иска, требования к оформлению, правила по изменению, и который являлся бы дополнением к ст.131 ГПК. Этот вариант является наиболее целесообразным и логичным, так как не требует вводить изменения в непосредственно сам ГПК, который и так на данный момент отличается своим объемом.

¹"Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации" от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 29.12.2022) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2023)

²Новый Гражданский процессуальный кодекс Франции / Пер. с франц. В. Захватаев / Предисловие: А. Довгерт, В. Захватаев / Отв. ред. А. Довгерт. — К., 2004. — 544 с.

³"Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 29.12.2022)

⁴ Налоговый кодекс Российской Федерации (НК РФ) от 31 июля 1998 года N 146-ФЗ.

⁵ Закон РФ от 07.02.1992 N 2300-1 (ред. от 05.12.2022) "О защите прав потребителей"

⁶ Федеральный закон "О противодействии коррупции" от 25.12.2008 N 273-ФЗ (последняя редакция)

⁷ Федеральный закон "Об образовании в Российской Федерации" от 29.12.2012 N 273-ФЗ (последняя редакция)

⁸ Федеральный закон "Об информации, информационных технологиях и о защите информации" от 27.07.2006 N 149-ФЗ (последняя редакция)

LAWSUIT: PROBLEMS OF THEORY AND PRACTICE

© 2023 Zhuleva Ksenia Stanislavovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: Pandanadivane3@mail.ru

Keywords: claim, statement of claim, problems of theory, problems of practice, writing a claim, filing a claim.

The article reveals the problems associated with the statement of claim, suggests ways to solve them. The problem of the lack of a legislative definition of the concepts of "claim", "statement of claim" is considered. The position on the need for a standard formalization of the statement of claim without various types of fonts, underscores and italics is given. In conclusion, the author concludes that it is necessary to continue studying this issue, as well as taking measures to eliminate gaps in civil procedural law.

К ВОПРОСУ О ПОНЯТИИ, ВИДАХ И ОСНОВНЫХ ПРАВИЛАХ ПРОВЕДЕНИЯ ОБЫСКА

© 2023 Звягинцева Светлана Александровна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: Lanashevchenko163@mail.ru

Ключевые слова: одновременный обыск, разновременный обыск, процессуальные основания обыска, фактические основания обыска, должностные лица, подозреваемый и потерпевший.

В статье обоснована важность изучения вопросов процессуального и криминалистического обеспечения тактики производства обыска. С опорой на действующее законодательство и научные исследования уточнено понятие обыска и выделены обстоятельства, обуславливающие производство обыска в правоприменительной практике.

Актуальность выбранной темы научной работы обуславливается целым рядом обстоятельств. Во-первых, обыск, по нашему мнению, представляет собой одно из самых значимых и распространенных в процессе расследования преступлений следственных действий. Во-вторых, не смотря на кажущуюся простоту его проведения, данное мероприятие характеризуется сложностью, выполняемых действий по определению верной тактики его проведения. От следователя требуется не только быстрая реакция на изменяющуюся ситуацию в ходе обыска, выдержка и хладнокровие, а также наблюдательность, но и знания индивидуальных психологических качеств личности обыскиваемых лиц, навыки применения тактических приемов и методов различных видов обысков, особенностей использования технико-криминалистических средств. В-третьих, обыск зачастую связан с вторжением в частную жизнь личности обыскиваемого, членов его семьи, что неизбежно вызывает повышенную психологическую нагрузку на всех участников этого действия. Следователь в ходе обыска должен не только следовать букве закона, но и уметь избегать проявлений гнева, неприязни и напряженности со стороны обыскиваемых. При этом следует стремиться достижению главной цели обыска – обнаружению значимых для расследования преступления доказательств. В-четвертых, имеющиеся пробелы в уголовно-процессуальном законодательстве, а также недостаток профессионализма сотрудников правоохранительных органов, принимающих участие в обысках, допускаемые ими нарушения процессуальных условий и порядка производства обыска, порождают возникновение на практике следственных ошибок, которые негативно сказываются на ходе и результатах расследования преступлений в целом. В-пятых, необходимо признать, что существующие научно-практические рекомендации по подготовке и проведению обыска, разработанные криминалистической наукой, не отражают потребностей современной следственной практики. Все вышеназванное, а также иные обстоятельства позволяют нам утверждать, что

* Научный руководитель – **Яворский Максим Александрович**, кандидат юридических наук, доцент.

вопросы процессуального и криминалистического обеспечения тактики производства обыска, являются актуальными и востребованными для правоприменительной практики в сфере борьбы с преступлениями.

Не смотря на законодательное закрепление дефиниции обыска, в научных кругах до сих пор ведутся споры о сущности и содержании обыска, без понимания которых, по нашему мнению, добиться эффективного результата (его главной цели) невозможно.

Отечественные ученый-криминалист, профессор С. Р. Белкин под обыском понимает «следственное действие, заключающееся в отыскании объектов, имеющих значение для установления истины по делу, - орудий преступления, предметов и ценностей, добытых преступным путем, а также других предметов и документов, могущих иметь значение для дела»¹.

Указанную дефиницию, на наш взгляд, следует дополнить общепризнанным определением обыска, сформулированным выдающимся российским юристом А.Р. Ратиновым, который внес существенный вклад в разработку тактических приемов обыска, уделив значительное внимание психологическим аспектам обыска. В частности, он отметил, что «обыск, представляет собой следственное действие, заключающееся в принудительном обследовании, участков местности, отдельных граждан, помещений и сооружений в целях обнаружения разыскиваемых лиц, изъятия предметов, которые могут иметь значение для дела»².

Н.А. Моругина и Е.И. Сидорова указывают на то обстоятельство, что обыск, как следственное действие процессуального принудительного характера предполагает осуществление поиска и изъятия значимых для уголовного дела предметов, а также для отыскания разыскиваемых лиц и трупов. Такой поиск осуществляется в ходе обследования отдельных объектов, предметов и людей³.

Обыск как следственное действие, по мнению Ю.П. Шаплерова, представляет собой принудительное обследование помещений и иных мест, физических лиц в целях получения доказательств, свидетельствующих о причастности конкретных лиц к совершению преступлений⁴.

О.Л. Журба также вкладывает в понятие обыска действия, состоящем в принудительном исследовании как личности, так и иных объектов (участков местности, помещений, сооружений, транспортных средств) в целях обнаружения сведений, могущих иметь значение для расследуемого уголовного дела⁵.

В свою очередь, давая развернутый комментарий к ст. 182 УПК РФ, Б.Т. Безлепкин, определяет данное следственное действие как мероприятие, основное содержание которого заключается именно в отыскании предметов, имеющих доказательственное значение, и в последующем их изъятии⁶.

Как видно из представленных определений обыска, ключевыми содержательными элементами понятия обыска являются принудительный характер его осуществления, а также действия по обследованию, поиску и изъятию значимых для следствия объектов (предметов, лиц и трупов). Принудительный характер обыска означает, что лица, в отношении которых он осуществляется, ни при каких обстоятельствах не могут от него отказаться, а в случаях попытки отказа будут подвергнуты обследованию с использованием силы, принудительно. Обследование (исследование) и поиск заключаются в осмотре, отыскании и проверке обнаруженных объектов на наличие определенного вида информа-

ции. Изъятие объектов представляет собой исключение (временное или постоянное) таких объектов из распоряжения и владения какого-либо лица (это может быть собственник, законный владелец и т.д.). Таким образом происходит фактическое исключение объектов из сферы обладания кого-либо и умаление меры правовой власти над ними (если она закреплена за субъектом). Значимость объектов для следствия определяется исходя из интересов расследуемого дела.

Анализ имеющихся точек зрения на понятие и содержание обыска, позволяет нам утверждать, что сущность обыска сводится к физическому поиску (обнаружению) и последующему изъятию каких-либо предметов, вещей и следов, имеющих связь с преступным событием, а также к обнаружению подозреваемых в совершении преступлений.

Законодательное определение обыска содержится в ст.182 Уголовно-процессуального Кодекса РФ (УПК РФ). Понятие «обыск» обозначает следственное действие, которое осуществляется в принудительном порядке для достижения целей обследования зданий, помещений, участков территории, одежды и тела отдельных лиц для обнаружения и изъятия значимых для уголовного дела предметов и документов. Кроме того, обыск может быть проведен для выявления местонахождения скрывшихся подозреваемых или преступников, потерпевших или их трупов. Таким образом, суть обыска заключается в том, что должностные лица, имеющие право проводить обыск, направляются на поиск и изъятие вещественных и письменных доказательств по конкретному уголовному делу.

Обыск может производиться только в случаях наличия в материалах уголовного дела достаточных фактических и процессуальных оснований.

Выносить постановления о проведении обыска в помещении и проводить данный обыск могут следователи из Следственного Комитета, ОВД, органов ФСБ, а также органы дознания, но при условии соблюдения правила возбужденного уголовного дела. Обыск является следственным действием, поэтому начало обыска до возбуждения уголовного дела будет считаться нарушением статей УПК РФ.

Цель обыска состоит в нахождении и изъятии объектов или документов, которые могут иметь значение для расследуемого дела. Это качество отличает обыск от выемки.

Также ни в коем случае нельзя замещать обыск осмотром места потенциального сокрытия важных материалов дела, который проводится без вынесения постановления следователем.

При производстве обыска должны быть решаемы следующие общие задачи: поиск и изъятие орудий совершенного преступления, предметов, добытых преступным путем, а также других вещей и документов, которые могут иметь значение для конкретного уголовного дела; обнаружение разыскиваемых лиц или трупов; арест имущества с целью конфискации или возмещения материального ущерба, причиненного во время совершения преступления; фиксация мест сокрытия разыскиваемых предметов или лиц, изменений обстановки и т.д.; поиск и изъятие предметов или документов, которые запрещены в обороте на территории страны (боеприпасы, ядовитые вещества и т.д.).

Объектами обыска служат: предметы, документы и ценности, которые могут стать доказательствами в деле; разыскиваемые лица и их трупы; предметы, изъятые из обращения или вещи, находящиеся без соответствующего разрешения (взрывчатые вещества, оружие); ценности, на которые может быть наложен арест с целью возмещения матери-

ального ущерба; документы, которые могут иметь значение для розыска преступника и т.д.

В зависимости от направления объекта конкретного обыска, на практике различают несколько самостоятельных видов обыска:

1. Обыск помещений, который заключается в принудительном обследовании жилых домов, квартир, служебных помещений, офисов, складов и т.д.

2. Обыск на местности, который включает в себя осмотр участков и территорий, находящихся в пользовании граждан.

3. Личный обыск, который состоит из принудительного обследования одежды, обуви и тела обыскиваемого лица.

4. Обыск транспортных средств, который состоит в принудительном обследовании технических устройств для перевозки людей и грузов. При этом в научной литературе вопрос о гужевых транспортных средствах, как об объектах обыска практически не освещается. По нашему мнению, если в качестве объекта обыска выступает упряжный транспорт (транспорт, который приводятся в движение животными), как грузового, так и пассажирского назначения, такой вид обыска следует относить к обыску транспортного средства.

Исходя из последовательности проведения обыск может быть первичным и повторным. Кроме того, по способу организации и проведения, обыск делится на единичный и групповой. Единичный обыск осуществляется в одном месте, а групповой обыск – одновременно в нескольких местах. Групповой обыск применяется, когда есть догадки о том, что нужные предметы (документы, ценности, улики) находятся у близких между собой лиц или у одного, но в разных местах, а производство обысков по очереди может привести к их сокрытию. В зависимости от временного фактора при наличии нескольких объектов обыска, например, два и более подозреваемых, обыск может быть проведен одновременно или разновременно. По последовательности производства обыск делится на первичный и повторный. Повторный обыск проводится в тех случаях, когда первичный обыск проходил в неблагоприятных условиях (дождь, темное время суток, отсутствие необходимых поисковых средств, оборудования и т.д.), был проведен некачественно и не дал ожидаемых положительных результатов, но были получены данные о целесообразности проведения повторного обыска. Следует также указать, что обыск можно условно разграничить на дневной и ночной, хотя по общему правилу он осуществляется только в дневное время. Однако в случаях, не терпящих отлагательства обыск может быть произведен и в ночное время. Также ночью могут быть завершены обысковые мероприятия, которые были еще начаты в дневное время.

Необходимо отметить, что в научной литературе встречаются и другие классификации обыска. Так, например, И.Л. Бедняков, на основе проведенного им диссертационного исследования, предлагает свою оригинальную классификацию видов обыска в зависимости от обыскиваемого объекта, специфики формального основания проведения обыска и обыскиваемых лиц⁷.

Э.Н. Харина в свою очередь, кроме объектной классификации обыска, говорит и о предметной классификации, которая основана на особенностях и характеристиках искомых объектов. Таким образом, можно выделить обыск с целью отыскания документов, оружия и орудий преступления, трупов, ценностей и т.д. Также автор в зависимости от процессуального основания указывает на такие виды обыска, как проводимый на основа-

нии решения суда и осуществляемый на основании мотивированного постановления следователя⁸.

Мы также полагаем, что обыск можно классифицировать по основанию участия или неучастия в нем тех или иных специалистов: обыск с привлечением специалистов и осуществляемый без их привлечения.

Следует также учитывать и характер процессуального оформления обыска. С учетом этого он может быть неотложным, т.е. безотлагательным (экстренным, незамедлительным), так и «несрочным», проводимый как собственно рядовое следственное действие.

По нашему мнению, разработка научных рекомендаций, отражающих специфику как подготовки, так и производства того или иного вида обыска помогут сотрудникам правоохранительных органов квалифицированно решать задачи этого следственного действия. В заключении еще раз отметим, что обыск является одним из самых сложных, трудоемких и значимых для расследования следственных действий, которое заключается в поиске (обнаружении) с последующим изъятием каких-либо объектов (предметов, вещей, следов и т.д.), имеющих связь с преступным событием, а также в обнаружении подозреваемых в совершении преступлений. Его проведение требует соблюдение многих процессуальных правил и требований.

¹ Белкин П.С. Собрание, исследование и оценка доказательств. Сущность и методы / П.С. Белкин. - М.: Наука, 1966. С. 54.

² Ратинов А.Р. Обыск и выемка. - М.: Госюриздат, 1961. С. 152.

³ Моругина Н.А., Сидорова Е.И. Обыск: понятие, некоторые виды и особенности производства в современных условиях // Вестник ВИ МВД России. 2022. №3. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/obysk-ponyatie-nekotorye-vidy-i-osobennosti-proizvodstva-v-sovremennyh-usloviyah> (дата обращения: 12.02.2023).

⁴ Шаплеров Ю.П. Обыск в уголовном процессе республики беларусь // Вестник Волгоградской академии МВД России. 2017. №3 (42). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/obysk-v-ugolovnom-protsesse-respubliki-belarus> (дата обращения: 12.02.2023).

⁵ Журба О.Л. Процессуальные особенности производства обыска // Ученые записки Крымского федерального университета имени В. И. Вернадского. Юридические науки. 2019. Т. 5 (71). № 1. С. 146.

⁶ Безлепкин Б. Т. Комментарий к Уголовно-процессуальному кодексу Российской Федерации (постатейный): научно-популярное издание.-14-е изд.-М., 2017. URL: <https://book.ru/book/921735> (дата обращения: 12.12.2022).

⁷ Бедняков И.Л. Обыск: проблемы эффективности и доказательственного значения: дисс. ... канд. юрид. наук.-Самара, 2009.- 228 с. URL:<https://www.disscat.com/content/obysk-problemy-effektivnosti-i-dokazatelstvennogo-znacheniya> (дата обращения: 12.12.2022).

⁸ Харина Э.Н Обыск: виды и цели, особенности производства в современных условиях // Вестник Университета имени О. Е. Кутафина. 2019. №3 (55). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/obysk-vidy-i-tseli-osobennosti-proizvodstva-v-sovremennyh-usloviyah> (дата обращения: 12.02.2023).

TO THE QUESTION OF THE CONCEPT, TYPES AND BASIC RULES OF THE SEARCH

© 2023 Zvyagintseva Svetlana Alexandrovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: Lanashevchenko163@mail.ru

Keywords: simultaneous search, multi-time search, procedural grounds for search, actual grounds for search, officials, suspect and victim.

The article substantiates the importance of studying the issues of procedural and forensic support of search tactics. Based on the current legislation and scientific research, the concept of a search has been clarified and the circumstances that determine the conduct of a search in law enforcement practice have been highlighted. The types and rules of the search procedure are given.

КРИМИНАЛЬНОЕ БАНКРОТСТВО: КРАТКИЙ СРАВНИТЕЛЬНО-ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

© 2023 Ибрагимов Агил Анарович*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: ibra-gil.777@mail.ru

Ключевые слова: квалификация преступлений, криминальные банкротства, преднамеренное банкротство, фиктивное банкротство, состав преступления.

В статье приводится анализ положений отечественной и зарубежной уголовно-правовой доктрины на предмет правового регулирования уголовной ответственности за совершение противоправных действий в сфере процедуры банкротства. Исследуются мнения отечественных и зарубежных специалистов, положения отечественной правоприменительной практики за последние несколько лет. Обозначены особенности юридической оценки данных деяний, некоторые проблемные моменты и пути их разрешения с учетом требований сегодняшнего дня.

В современных политико-правовых и социально-экономических условиях признается высокий уровень влияния на многие экономические процессы теневой экономики, которая выражается в различных видах незаконной экономической деятельности¹. Одним из распространенных противоправных деяний в рамках теневой экономики является криминальное банкротство.

Поскольку уголовное законодательство каждого отдельного государства обладает своими характерными чертами, то и положение криминальных банкротств, в различных государствах обладает своей спецификой. Так, например, в УК Франции в отличие от российского преднамеренное и фиктивное банкротства объединены одним понятием - фиктивная неплатежеспособность.

Согласно ст. 314.7 УК Франции, под ней понимают «действия должника, до вынесения судебного постановления, констатирующего его задолженность, по организации или увеличению своей неплатежеспособности путем увеличения своих обязательств или уменьшения своих активов, либо путем уменьшения или сокрытия всех или части своих доходов или имущества, если необходимо уклониться от исполнения наказания имущественного характера, объявленного судебным учреждением по уголовным делам, или по делам о деликтах, квазиделиктах и алиментах, объявленных судом по гражданским делам, наказываемых тремя годами тюремного заключения и штрафом 300 тыс. франков»². Сопоставив приведенную статью с преднамеренным банкротством в России, можно отметить определенное сходство этих норм, т.к. в обоих случаях к ответственности должник привлекается именно за создание или увеличение неплатежеспособности. Однако сравнивая наказания за криминальные банкротства во Франции с предусмотренными УК РФ заметно,

* Научный руководитель – Милова Ирина Евгеньевна, кандидат юридических наук, доцент.

что оно в разы мягче, но таковым оно является исключительно в силу того, что уголовное законодательство Франции в качестве субъектов рассматривает не только физических, но и юридических лиц. Такое разграничение, на мой взгляд, вполне можно взять на заметку и отечественному законодателю. Так, санкция, предусмотренная ст. 314.7 УК Франции, применима исключительно к физическим лицам для юридических наказаний описано ст. 131.38 и заключается в назначении штрафа пятикратного превышающего размер штрафа для физических лиц.

Также, исходя из уголовного законодательства Франции заметно, что преднамеренное банкротство отдельно им не предусмотрено. Фиктивное и преднамеренное банкротство объединены т.к. равны по тяжести и являются исключительно формальным преступлением³, отсюда и указание на решение или приговор суда в статье.

Также хотелось бы отметить дополнительную санкцию, отмеченную ст. 314.11 французского уголовного кодекса. Такой согласно УК Франции признается конфискация имущества, с помощью которого должник совершил или хотел совершить преступное деяние, или же вещи, полученной в результате преступной деятельности. Подобное факультативное наказание вполне целесообразно и могло бы быть включено в конструкцию норм отечественного законодательства, поскольку оставление такого имущества у виновного лица однозначно противоречило бы здравому смыслу. Кроме того, при обеспечении гражданского иска конфискованное имущество могло бы сыграть ключевую роль в восстановлении нарушенных прав потерпевшего.

При рассмотрении законодательства ФРГ также можно заметить, что ему не свойственна дифференциация на преднамеренное и фиктивное банкротства как в УК РФ. По мнению немецкого законодателя, единая категория криминальных банкротств включает в себя следующие деяния, совершенные в случае наступления имущественной несостоятельности или угрозы ее наступления:

а) избавление, сокрытие, уничтожение, повреждение или приведение имущества в непригодное состояние своего имущества или его части, которые при возбуждении дела о несостоятельности принадлежали бы к имуществу банкрота;

б) становление должником вследствие совершения заведомо убыточных сделок с товарами или ценными бумагами, нерентабельных расходов, азартных игр или заключения пари с затратами чрезмерных сумм;

в) закупка товаров и ценных бумаг в кредит, а также отчуждение или существенное занижение стоимости вещей, произведенных из этих товаров, способом, противоречащим обычным деловым стандартам;

г) признание сфабрикованных прав или введение в заблуждение относительно своих прав других лиц;

д) отсутствие торговых книг, которые виновное лицо обязано вести по закону;

е) избавление, сокрытие, уничтожение или повреждение документации, которую предприниматель обязан хранить в соответствии с коммерческим законодательством, до истечения сроков хранения;

ж) нарушение торгового права, путем ведения бухгалтерского учета таким образом, что определить имущественное положение должника становится затруднительно;

з) ухудшение противоречащим надлежащей хозяйственной практики способом своего имущественного положения или сокрытие либо маскировка своих хозяйственных отношений;

и) совершение других действий, ведущих к неплатежеспособности, а также сокрытие фактических деловых отношений, - наказывается лишением свободы на срок до пяти лет и штрафом⁴.

Таким образом, наличие подобного перечня не позволяет говорить о полном отсутствии какого-либо разграничения в рамках законодательства Федеративной Республики Германии. Однако подобное разделение создает значительную перегруженность составами преступлений, и относительно составов криминальных банкротств в УК РФ является явным недостатком законодательства ФРГ, поскольку создает излишние проблемы при квалификации и неудобства. Положительным результатом такого перечисления является по сути выделение всех возможных способов совершения нелегального банкротства, в числе которых даже те действия, которые хотя бы в зародыше таят в себе опасность наступления банкротства.

Параграфом 283 УК ФРГ предусмотрена уголовная ответственность в виде лишения свободы на срок до 5 лет или денежного штрафа. Так же стоит отметить, что в уголовном законодательстве ФРГ в отличие от УК РФ ответственность для умышленного банкротства и банкротства по неосторожности отличаются. Санкция криминальные банкротства, которым характерна неосторожная форма вины, выражена в виде денежного штрафа или лишение свободы на срок до 2 лет.

Значительным преимуществом на фоне уголовного законодательства в Российской Федерации является предусмотренная параграфом 283-ответственность за нарушение обязанности ведения бухгалтерского учета в рамках криминальных банкротств. Подобное разграничение объясняется тем, что утрата документов бухгалтерского учета является одной из наиболее часто встречающихся преград для привлечения к уголовной ответственности⁵. Наличие ответственности за подобное деяние является вполне обоснованным, поскольку бухгалтерский учет является одной из ключевых точек необходимых не только при доказывание криминального банкротства, но и при его обнаружении в целом.

В отличие от уголовного законодательства рассмотренных выше стран УК Испании, предусматривает близкие по содержанию к ст. 196, 197 УК РФ уголовно-правовые нормы.

Так сходной с преднамеренным банкротством является статья 259 Уголовного Кодекса Испании. Ей предусмотрено, что любой, кто находится в ситуации текущей или неизбежной несостоятельности, совершая любое из следующих действий и приводя тем самым организацию к полной неплатежеспособности, будет наказан тюремным заключением на срок от одного года до четырех лет и штрафной санкцией на срок от восьми до двадцати четырех месяцев:

- скрывает, наносит ущерб или уничтожает имущество, которое могло бы быть включено в конкурсную массу;

- осуществлять операции по продаже или оказанию услуг по цене ниже, чем стоимость их приобретения или производства, и которая в данных обстоятельствах не имеет экономического обоснования;

- имитирует сторонние кредиты;

- участвует в спекулятивных делах, когда это не имеет экономического обоснования и результатов, в обстоятельствах дела и с учетом осуществляемой экономической деятельности, вопреки обязанности проявлять осмотрительность в управлении экономическими делами.

- нарушает обязанность вести бухгалтерский учет и сохранять допущенные нарушения, имеющие отношение к пониманию его собственного капитала или финансового положения;

- скрывает, уничтожает или изменяет документацию, которую обязан хранить до истечения срока, на который распространяется эта юридическая обязанность, когда таким образом изучение или оценка реального экономического положения должника затрудняются или становятся невозможными;

- совершает любое другое активное или бездействующее поведение, которое представляет собой серьезное нарушение обязанности проявлять осторожность при управлении экономическими делами⁶.

Однако, стоит отметить, что, несмотря на относительное сходство с преднамеренным банкротством, данная норма раскрывает данное преступление значительно лучше, чем предусмотренная УК РФ. Во-первых, отсутствие указания на субъект и дача достаточно определенного перечня в некоторой мере упрощает процесс правоприменения.

Во-вторых, ответственность по данной норме варьируется в зависимости от того было ли преступление совершено по неосторожности или умышленно. И в случае с умышленным приведением к неплатежеспособности наказание гораздо суровее, чем в Российской Федерации.

В-третьих, в отличие от УК РФ указания на последствия в виде крупного ущерба просто отсутствует, что говорит о формальности состава данного преступления. Кроме того, законодатель отмечает, что для привлечения к ответственности достаточно уже просто совершения факта любого из приведённых выше деяний.

Близким к фиктивному банкротству следует считать состав, предусмотренный ст. 261 УК Испании, согласно которому любой, кто в ходе процедуры банкротства сознательно представляет ложные данные о состоянии бухгалтерского учета, чтобы ненадлежащим образом добиться его декларации, будет наказан тюремным заключением на срок от одного до двух лет и штрафом от шести до 12 месяцев. И такое отграничение от основной статьи имеет смысл, поскольку в данном случае лицо предоставляет ложные данные, а не совершает действия, приводящие к неплатежеспособности организации.

В Великобритании нормы о банкротстве предусмотрены отдельным актом – Законом о несостоятельности 1986 г., а также немаловажную роль для эффективного и более детального правоприменения данных норм играет судебный прецедент. Как правило, законодательством Великобритании под криминальным банкротством понимаются умышленные действия виновного лица на направление на достижения неплатежеспособности. Причем такие действия могут быть совершены как до, так и после открытия производства по делу.

Помимо этого, Закон о несостоятельности в силу специфики английского законодательства выделяет неправомерные действия руководителей и сотрудников компаний в связи с ее ликвидацией и таким образом отмечает ответственность не только для физических, но и юридических лиц. Тут стоит отметить, что для привлечения к ответственности

юридического лица, выполняющее управленческие обязанности, должно либо скрыть имущество, документацию, либо внести ложную информацию относительно дел или имущества компании⁷. Исходя из этого логично предположить, что в данном законодательстве также возможно разделение на преднамеренное и фиктивное банкротство официально, о котором не говорится.

Также стоит выделить, что уголовное законодательство Великобритании предусматривает помимо прямого умысла в отношении криминальных банкротств еще и косвенный. Так, если виновное лицо, не совершало определенных действий, но фактически допускало их также привлекается к уголовной ответственности.

Соединенные штаты, обладая особой законодательной системой, как правило имеют дополнение к федеральному законодательству в виде законов штатов. Однако, что касается криминальных банкротств, более полно нормы систематизированы в главе 9 раздела 18 Свода законов США.

Этой главой определяются признаки шести преступлений:

- 1) сокрытие имущества, дача ложных показаний, дача взяток;
- 2) присвоение имущества;
- 3) извлечение неправомерной выгоды из служебного положения;
- 4) незаконные платежные договоры;
- 5) умышленное нарушение нормативных правовых актов о банкротстве;
- 6) мошенничество с банкротством⁸.

Отдельная ответственность предусмотрена для должностных лиц. Параграф 154 прописывает, что лицо, которое, будучи попечителем, доверенным лицом, приставом или другим должностным лицом. Так если эти лица сознательно приобретают имущество, способном противоречащим рыночным отношениям или отказываются предоставить разумную возможность для проверки заинтересованными сторонами документов и счетов, то такие лица наказываются штрафом и (или) лишаются должности, которая после этого становится вакантной.

Еще одним не менее интересным моментом является ответственность за «мошенничество с банкротством». Параграфом 157 определено, что лица, разработавшие или намеревающиеся разработать схему или уловку для обмана, а равно пытающиеся скрыть ее наказываются лишением свободы на срок не более чем 5 лет и (или) подлежат штрафу. Что в принципе целесообразно, поскольку мошенничество зачастую неразрывно связано с преступлениями в сфере банкротства.

Таким образом, рассмотрев зарубежное законодательство на предмет ответственности в них за криминальные банкротства можно прийти к следующим выводам:

Во-первых, нормы об уголовных преступлениях, предусмотренные статьями 196 и 197 Уголовного кодекса Российской Федерации, не заимствованы из законодательства других стран, поскольку такое разделение в них отсутствует, а значит это не более чем плод отечественной законодательной деятельности.

Во-вторых, уголовное право большинства зарубежных стран содержит составы преступлений, связанных с банкротством, и не исключает их выделения в отдельную категорию.

Также необходимо подчеркнуть отсутствие как такового указания на «крупный ущерб», что говорит о формальности данных преступлений в рамках законодательства зарубежных стран.

Современное иностранное право, которое признает должников субъектами правонарушений о несостоятельности, конкретно не предусматривает их «род деятельности и звание». Помимо должников, уголовной ответственности по законодательству ряда стран также подлежат: юридические лица; лица, входящие в ликвидационную комиссию; лица, принимающие участие в управлении; бухгалтеры и т.д.

Также четко прослеживается разграничение понятий «банкротство» и «несостоятельность» в уголовном законодательстве рассмотренных выше стран. В большинстве своем все ученые-правоведы данных государств считают, что «несостоятельность» по сути исключает какие-либо умышленные действия со стороны должника, а вот «банкротство», наоборот, предполагает наличие умышленной формы вины в субъективной стороне⁹.

Подводя итоги, хотелось бы отметить, что вне зависимости от законодательного регулирования криминальные банкротства остаются сложными и латентными преступлениями, искажающими механизмы конкуренции и сводящими на нет принцип свободы экономической деятельности. А также, можно сделать вывод, что законодательные и правоохранительные органы Российской Федерации могли бы заимствовать отдельные аспекты законодательства европейских стран по противодействию криминальным банкротствам в своей работе.

¹ Орлова Л.А. Криминальное банкротство - сектор теневой экономики // Пробелы в российском законодательстве. 2018. № 4. С. 167.

² Code Pénal de France [La ressource électronique]: Version consolidée au 9 novembre 2018 // Legifrance.gouv.fr:le service de la diffusion du droit. – Les donnéesÉlectroniques. – [S. l., s. a.]. – URL: <https://www.legifrance.gouv.fr/affichCode.do?cidTexte=LEGITEXT000006070719> (датаобращения: 25.01.2023).

³ Карпович О.Г. Анализ актуальных проблем противодействия незаконной предпринимательской деятельности в уголовном законодательстве некоторых европейских государств. Сравнительный анализ // Внешнеторговое право. 2019. № 2. С. 24.

⁴ Criminal Code of the Federal Republic of Germany (Strafgesetzbuch, StGB). (1971, amended 2019). URL: <http://germanlawarchive.iuscomp.org/?p=752> (датаобращения: 25.01.2023).

⁵ Морозов В.И., Цыганков С.Л. Особенности уголовной ответственности за преступления в сфере банкротства в зарубежных странах // Юридическая наука и правоохранительная практика. № 2 (16). 2016. С. 60.

⁶ Ley Orgánica 10/1995, de 23 de noviembre, del Código Penal (Revisiónvigentedesde 30 de Abril de 2021 hasta 24 de Junio de 2021) URL: https://noticias.juridicas.com/base_datos/Penal/lo10-1995.l2t13.html#a260 (датаобращения: 25.01.2023).

⁷ Insolvency Act 1986. URL: <https://www.legislation.gov.uk/ukpga/1986/45/contents> (датаобращения: 25.01.2023).

⁸ United States Code, U.S.C. 1878. URL: <https://www.law.cornell.edu/uscode/text> (дата обращения: 25.01.2023).

⁹ Лемягов А.Н. Ответственность за банкротство в законодательстве зарубежных стран // Рос.следователь. 2006. № 6. С. 56-59.

CRIMINAL BANKRUPTCY: A BRIEF COMPARATIVE LEGAL ANALYSIS OF THE LEGAL REGULATION OF CRIMINAL LIABILITY

© 2023 Ibragimov Agil Anarovich
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: ibra-gil.777@mail.ru

Keywords: qualification of crimes, criminal bankruptcies, intentional bankruptcy, fictitious bankruptcy, corpus delicti.

The article provides an analysis of the provisions of domestic and foreign criminal law doctrine on the subject of legal regulation of criminal liability for committing unlawful acts in the field of bankruptcy proceedings. The opinions of domestic and foreign experts, the provisions of domestic law enforcement practice over the past few years are being studied. The features of the legal assessment of these acts, some problematic points and ways to resolve them, taking into account the requirements of today, are indicated.

НОВЕЛЛЫ В НАЛОГОВОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ

© 2023 Калашникова Елена Борисовна
доцент кафедры теории права и философии
Самарский государственный экономический университет
E-mail: kalashnikova-helen@yandex.com

Ключевые слова: налоги, государство, право, закон, изменения в законодательстве, правонарушения, ответственность.

Отечественное законодательство, регулирующее налоги, сборы и другие платежи в доход государства, является весьма сложным для понимания. Ввиду его изменчивости не всегда удается заблаговременно ознакомиться с нововведениями. В статье приводится анализ изменений, принятых в недавнем времени. Вносится ясность в понимание отдельных положений налогового законодательства.

Налоги, как основной, но не единственный доход государства, являются важной составляющей его существования и развития. В связи с этим тема налогов всегда остается актуальной. Налоговый кодекс Российской Федерации¹ (далее – НК РФ) является основным сводом законодательства, регулирующим отношения в сфере налогов. Налоговые задолженности, сокрытие имущества, преднамеренное банкротство – все эти правонарушения всё чаще становятся на слуху. Процентная ставка налога в нашей стране не является высокой, по сравнению с другими государствами. Однако среди населения распространено мнение о том, что налоги уходят не на те нужды, поэтому их неуплату не считают противозаконной.

Ввиду того, что налоговое законодательство является весьма сложным для понимания простыми гражданами, на практике часто возникают ситуации, при которых люди либо не получают тех льгот, которые им могли бы быть представлены государством, либо нарушают законодательство (осознанно или неосознанно). Конечно, всем известно, что незнание закона не освобождает от ответственности. К тому же нередки случаи намеренного уклонения от уплаты налогов. Оба последних варианта нарушения законодательства, как мы знаем, приводит к привлечению к ответственности, соразмерной совершению правонарушения.

За неуплату налогов, сокрытие имущества, намеренное искажение данных в декларациях и тд грозит привлечение к уголовной ответственности. Данная мера является самой суровой и наступает уже с 16 летнего возраста. Процедура привлечения к ответственности следующая: для того, чтобы возбудить уголовное дело по факту неуплаты налогов в крупном или особо крупном объеме, ФНС направляет соответствующие материалы в следственный орган.

Важно отметить, что правонарушение, совершенное впервые, и повлекшее полное раскаяние нарушителя, выражающееся в выплате в полном объёме всех денежных задолженностей, пени, штрафов и других платежей, не наказывается.

В настоящее время Госдумой рассматривается федеральный закон «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации» (проект № 301951-8 в третьем чтении). Исходя из названия закона очевидно внесение изменений в действующий Уголовный кодекс Российской Федерации² (далее – УК РФ) и Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации³ (далее – УПК РФ).

Исходя из анализа данного проекта можно сделать вывод о планировании сокращения наказаний за налоговые преступления. Вносимые поправки не являются существенными, ввиду того что меняется лишь срок лишения свободы. На удивление он становится на 1-2 года короче, в зависимости от того, по какой статье будет привлекаться нарушитель. Однако сокращение срока лишения свободы в целом заставляет задуматься о необходимости внесения таких изменений. Планируется, что максимальный срок лишения свободы составит 5 лет за уклонение от уплаты налогов или сокрытие денежных средств или имущества и 3 года за неуплату взносов на травматизм. Однако лишения свободы можно избежать, вовремя погасив в полном объеме все задолженности.

Как было сказано ранее, законодательство в сфере налогов представляет собой довольно сложный для восприятия документ. Даже бухгалтера и лица, непосредственно связанные с налоговыми исчислениями, в процессе своей деятельности нередко допускают ошибки, а ведь закон должен быть прост для понимания всеми гражданами, даже теми, которые не имеют специальных познаний в сфере налогов. Идеальным видится вариант, когда в законе отсутствовали бы сложные нагромождения, требующие непростых исчислений. С трудом верится, что налогоплательщик, руководитель организации или бухгалтер смогут днями напролет вычислять доли, проценты, периоды. Или сразу с легкостью смогут определить последствия совершаемых ими (правомерных, на их взгляд) действий. Представляется, что должно быть четкое и понятное разграничение действий и наступление за них ответственности⁴.

Ознакомившись с обзором изменений, произошедших в налоговом праве, даже не особо углубляясь в данную тему уже можно сделать для себя определённые выводы и направить свой фокус внимания на отдельно интересные положения.

¹ Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 №146-ФЗ (ред. от 28.12.2022) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2023)// Российская газета, №148-149, 06.08.1998.

² Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 №63-ФЗ (ред. от 29.12.2022)// Собрание законодательства РФ, 17.06.1996, № 25, ст. 2954

³ Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 №174-ФЗ (ред. от 17.02.2023)// Парламентская газета, №241-242, 22.12.2001

⁴ Соловьев И.Н. Проблемные вопросы исчисления доли неуплаченных налогов при расследовании преступлений, предусмотренных ст. ст. 198 и 199 УК РФ // Российский следователь. 2019. № 6. С. 52 - 54.

NOVELTIES IN THE TAX LEGISLATION

© 2023 Kalashnikova Elena Borisovna
Associate Professor of the Department of Theory of Law and Philosophy
Samara State University of Economics
E-mail: kalashnikova-helen@yandex.com

Keywords: taxes, state, law, changes in legislation, offenses, responsibility.

Domestic legislation regulating taxes, fees and other payments to the state's revenue is very difficult to understand. Due to its variability, it is not always possible to get acquainted with innovations in advance. This article provides an analysis of the changes adopted in recent times. The understanding of certain provisions of the tax legislation is clarified.

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ УПРОЩЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ

© 2023 Капустина Анна Александровна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: ann_kapustina@bk.ru

Ключевые слова: гражданский процесс, упрощенное производство, загруженность судов, стоны процесса, апелляционные инстанции.

В статье раскрываются особенности упрощенного производства в гражданском процессе и его отличия от общего порядка рассмотрения дел. Выделены основные проблемы реализации упрощенного гражданского производства, содержащиеся в ГПК РФ, с которыми можно столкнуться на практике.

Упрощённое производство является новым институтом в гражданском процессе¹. Такой вид производства был введён законодателем в 2016 году, однако, не смотря на относительную новизну, упрощённое производство активно используется в судебной практике².

Рассматривая данный институт в теории, сложно поспорить с тем, что его введение – это принципиально новый шаг с точки зрения удобства для участников разбирательства и затраты времени на рассмотрение дела для судей². Однако в юридической практике институт упрощённого судопроизводства не так эффективен, как мог бы быть.

Исходя из статистики, представленной на сайте Верховного Суда РФ, только в кассационном порядке Судебной коллегией по гражданским делам Верховного Суда Российской Федерации за 2022 год было рассмотрено 65 950 жалоб и представлений на судебные решения по гражданским делам⁵. Если рассчитать среднее количество рассматриваемых дел в месяц, то получается, что Судебной коллегией ВС РФ ежемесячно рассматривается около 5 495 дел. Безусловно, это колоссальная нагрузка на судебный аппарат на всех уровнях. Имея представление об этой проблеме, законодатель ввёл в ГПК РФ статьи, которые учреждали институт упрощённого производства. С июля 2016 года количество гражданских дел, рассматриваемых за год, существенно возросло, что говорит о малоэффективном использовании этого института и проблемах, существующих в нём. Эти проблемы, на наш взгляд, в первую очередь, обусловлены пробелами и недочётами в нормативно-правовых актах, регулирующих упрощённое производство.

Согласно ГПК РФ, упрощённое производство представляет собой такой вид производства, при котором сторонам достаточно представить в суд документы, доказывающие и обосновывающие их позицию, судья вправе вынести решение без присутствия сторон на

* Научный руководитель – **Казанкова Татьяна Николаевна**, кандидат педагогических наук, доцент.

заседании. Более того, срок рассмотрения дела сокращается до 2 месяцев, а срок подачи апелляционной жалобы до 15 дней. Упрощённое производство – хорошее решение для осуществления разгрузки судов. Однако, при кажущемся на первый взгляд удобстве, законодатель оставил множество нерешённых вопросов³.

Так, например, в ст. 232.3 ГПК РФ сказано, что суд, решая дело в упрощённом порядке вправе направить сторонам определение о самостоятельном урегулировании спора. На наш взгляд, это только увеличивает время производства, поскольку, если бы стороны могли прийти к соглашению в досудебном порядке, то они не стали бы обращаться в суд.

Также при решении дел в упрощённом порядке суду отводиться роль «старшего наставника», т.е. для осуществления судебного производства и впоследствии вынесения судом решения, стороны могут направлять копии документов, представленных в суд, а также при необходимости разъяснять их содержание. При данном взаимодействии сторон, в большей степени, рассмотрение дела судьёй теряет свой смысл.

Представляется также, что процедуру упрощённого производства сводит на нет право на апелляционное обжалование. Обжалования решения в апелляционной инстанции обязует суд рассматривать дело в общем порядке, т.е. в том, порядке, в котором дело могло быть рассмотрено и в первой инстанции, что ведёт к потере времени, и ещё большей загруженности судов.

К большей загруженности судов, на наш взгляд, ведёт предоставление мотивировочной части судебного решения по требованию. При упрощённом производстве сторонам предоставляется только резолютивная часть. Если рассмотреть ситуации, при которой стороны могут истребовать мотивировочную часть, то судье придётся заново возвращаться к делу и рассматривать его, для создания мотивировочной части решения. Это приводит к дополнительной нагрузке на суды. Судья опирается в своей деятельности, прежде всего, на правовые нормы, т.е. на действующее российское законодательство, следовательно, при вынесении решения ему так или иначе предстоит обосновывать решение. Для того чтобы производство занимало меньше времени, судья может прилагать к резолютивной части каждого дела служебную записку с ссылкой на нормативно-правовые акты, согласно которым было вынесено решение. Служебные записки могли бы храниться в архиве в течение определённого времени и предоставляться сторонам дела по требованию, не привлекая для этого судей.

Таким образом, мы хотели бы сделать вывод, что многие пункты, закреплённые в статьях 232.1 – 232.4 ГПК РФ противоречат основному предназначению упрощённого судопроизводства, а именно, разгрузке работы судей и более быстрому судопроизводству. Каждая из перечисленных нами проблем требует решения законодателем, чтобы упрощённое производство действительно достигало своей главной цели. Для того, чтобы названное производство было действительно полезным и не вызывало затруднений ни у судей, ни у участников дела, законодатель должен проводить реформы нормативно-правовых актов ГПК в соответствии с реальным положением дел.

¹ Ефремов Е.С. Проблемы упрощённого производства в гражданском процессе // Инновационная наука. 2022. №6-2. URL:<https://cyberleninka.ru/article/n/problemy-uproschennogo-proizvodstva-v-grazhdanskom-protsesse> (дата обращения: 22.02.2023).

² Старицын Алексей Юрьевич Упрощенное производство в гражданском процессе как форма правосудия: проблемы и пути решения // Вестник СГЮА. 2022. №1 (144). URL: [tps://cyberleninka.ru/article/n/uproschennoe-proizvodstvo-v-grazhdanskom-protsesse-kak-forma-pravosudiya-problemy-i-puti-resheniya](https://cyberleninka.ru/article/n/uproschennoe-proizvodstvo-v-grazhdanskom-protsesse-kak-forma-pravosudiya-problemy-i-puti-resheniya) (дата обращения: 22.02.2023).

³ А.Г. Репин. Некоторые вопросы применения упрощенного производства при рассмотрении и разрешении гражданских дел в судах общей юрисдикции и арбитражных судах // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2022. №3-1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/nekotorye-voprosy-primeneniya-uproschennogo-proizvodstva-pri-rassmotrenii-i-razreshenii-grazhdanskih-del-v-sudah-obschej-yurisdikcii-i-arbitrazhnykh-sudah> (дата обращения: 22.02.2023).

⁴ Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 01.07.2021) // Консультант Плюс: справ. правовая система [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_39570/ (дата обращения 22.02.2023)

⁵ Обзор статистических данных о рассмотрении в Верховном Суде Российской Федерации в 2022 году административных, гражданских дел, дел по разрешению экономических споров, дел об административных правонарушениях и уголовных дел [Электронный ресурс]. URL: <https://www.vsrf.ru/documents/statistics/32115/?ysclid=lefulhjphw564996168> (дата обращения 22.02.2023)

ACTUAL PROBLEMS OF SIMPLIFIED PRODUCTION IN CIVIL PROCEEDINGS

© 2023 Kapustina Anna Alexandrovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: ann_kapustina@bk.ru

Keywords: civil procedure, simplified proceedings, workload of courts, parties to the process, appellate instances.

The article reveals the features of simplified proceedings in civil proceedings and its differences from the general order of consideration of cases. The main problems of the implementation of simplified civil proceedings contained in the Civil Procedure Code of the Russian Federation, which can be encountered in practice, are highlighted.

К ВОПРОСУ О КЛАССОВО-СОЦИОЛОГИЧЕСКОЙ ТЕОРИИ ПРАВОПОНИМАНИЯ П.И. СТУЧКИ

© 2023 Карев Дмитрий Александрович
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: kdmitry07@mail.ru

© 2023 Блинов Денис Сергеевич
аспирант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: bds09031985@icloud.com

Ключевые слова: правопонимание, типология правопонимания, широкий подход к правопониманию, право, социологическая концепция.

Статья посвящена проблеме правопонимания в первые годы после революции 1917 года. Анализируются взгляды выдающегося советского государственного деятеля, теоретика и практика Петра Ивановича Стучки, внесшего весомый вклад в развитие социологического направления понимания права в советской юридической науке. Показана значимость его идей не только для теории правопонимания, но и для практики формирования советской правовой системы.

Как известно, одним из основополагающих и едва ли не самым дискуссионным вопросом в теории юриспруденции считается вопрос о толковании самого термина «право». Поэтому значительный интерес представляют труды тех ученых, которые внесли заметный вклад в разрешение проблем правопонимания. Так, среди советских государственных деятелей и партийных идеологов – теоретиков марксизма, стоявших у истоков формирования принципиально новой советской правовой системы, по праву выделяется фигура яркого большевистского идеолога, ортодоксального марксиста Петра Ивановича Стучки¹.

Анализируя события, произошедшие после большевистского переворота октября 1917 г., следует признать, что новая власть в стране оказалась перед лицом необходимости в использовании правовых институтов как неизбежного и наиболее эффективного средства регулирования общественных отношений. Достаточно быстро пришло понимание того, что ни одно государство, по крайней мере в обозримой перспективе развития общества, просто не может существовать без права, на что обоснованно указывал П.И. Стучка. Более того, уже через два года после революции он оказался среди тех государственных деятелей, которые выступали за кодификацию формирующегося советского законодательства, что говорит не просто об осознании, а о твердом убеждении в том, что государство как форма организации политической власти в стране и право как инструмент реализации государственной политики – это всерьез и надолго.

После октябрьских событий исследование П.И. Стучкой проблем правопонимания не ограничивается только теоретическими изысканиями, а переходит в практическую плос-

кость. Например, будучи одним из разработчиков проекта знаменитого Декрета № 1 «О Суде», он получил возможность воплотить свои идеи в правотворчестве, реализовать правовую политику молодого Советского государства.

П.И. Стучка прежде всего акцентировал внимание на классовом характере пролетарского права, подчеркивая при этом его временное, переходное значение: «Только классовое понимание права вносит необходимую определенность, без которой юриспруденция есть только простая техника словесности, «служанка» господствующего класса»². В этом, как он полагал, выражена вся сущность марксистской концепции правопонимания и, соответственно, проявляется специфика формирующегося права Советского государства. Как писал П.И. Стучка в одной из своих работ, посвященных проблеме правопонимания: «Мы ведь требуем открытого, откровенного признания советского права, как особого классового права, которое просуществует, правда, в корне меняясь, вплоть до отмирания советского государства»³.

Одной из ключевых идей, характеризующих концепцию правопонимания П.И. Стучки, является учение о революционно-диалектическом методе, что указывает на предпосылки формирования его социологической теории, основанной, в первую очередь, на диалектическом материализме как ведущем философском мировоззренческом методе познания действительности.

П.И. Стучка был убежденным и последовательным марксистом, поэтому еще одной отправной идеей его представлений о праве является постулат материалистической концепции о базисе и надстройке, в частности, о том, что материальный базис, определяет характер (сущность) надстройки, включая государство и право.

Наконец, концепция П.И. Стучки имеет безусловное методологическое значение с точки зрения развития всей советской юридической науки, поскольку он уделял много внимания разработке основополагающих юридических понятий.

Например, как известно, в Декрете «О Суде», упоминается понятие «революционное правосознание», которое выступает официальным источником права, которым надлежит руководствоваться судьям в процессе разрешения ими дел⁴. По этому поводу П.И. Стучка замечает: «Может быть, ни одно слово из словаря права у нас не получило столь широкого распространения после Октябрьской революции, как слово «правосознание». Революционное, социалистическое, даже коммунистическое правосознание мы встречали на каждом шагу, но нельзя сказать, чтобы все или хотя бы большинство товарищей понимали его»⁵.

Еще одна категория, которой уделяется много внимания в работах ученого, это понятие социалистической или революционной законности, которое фактически не разделяется им с самой революцией. По его мнению, эти два явления скорее дополняют, нежели исключают друг друга. П.И. Стучка указывал на то, что закон и законность сами по себе выступают лишь формой. Содержание же их при этом носит исключительно классовый характер и предопределяется тем, какой класс в настоящий момент стоит у власти и, соответственно, право какого класса охраняет и реализует это государство⁶.

Касается это и других категорий, таких как «советское право», «революция права», «пролетарское право», «право переходного периода».

К десятой годовщине Октября П.И. Стучка считает целесообразным поставить вопрос «об этапах в революции права», которых он насчитывает три.

Первый этап революции права совпадает с периодом военного коммунизма и характеризуется деструктивными тенденциями в строительстве правовой системы. По его мнению, разрушение всего старого является нормальным, необходимым, естественным и неизбежным на пути построения принципиально новой государственности.

Второй этап революции права П.И. Стучка называет этапом временного отступления на пути построения коммунистического общества, для которого было характерно проведение новой экономической политики, широкая рецепция буржуазного права, сопровождавшаяся «мнимыми оговорками революционного характера», и появление в ряде сфер регулирования общественных отношений кодифицированного законодательства (уголовного, гражданского, трудового).

Третий этап, по мысли ученого, напротив, характеризуется возвратом к прежним идеалам, наступлением к социализму в условиях НЭПа. Этому этапу свойственны попытки преодоления права как временного явления и тенденция к переходу от пролетарского права к ситуации отсутствия права вообще, неправу, отмиранию права как ненужного, устаревшего регулятора общественных отношений⁷.

Следует отметить, что П.И. Стучка выступил одним из авторов проекта «Руководящих начал по уголовному праву РСФСР», принятому в 1919 году, и тем самым внес заметный вклад в разработку основ такой отрасли советского права, как уголовное право. В этом документе также нашли свое отражение его идеи о том, что собой представляет право, его видение права с позиций социологической юриспруденции.

Так, во введении к «Руководящим началам» пролетарское право идейно противопоставляется буржуазному праву, отрицается какая-либо преемственность между ними и ментальное единство, связь с традиционными буржуазными ценностями. П.И. Стучка проводит параллель между государством и правом и исходит из того, что коль скоро государственный аппарат буржуазного государства оказался непригоден для государства нового типа, точно так и буржуазное право, буржуазное законодательство не могло быть приспособлено для целей пролетариата. Впрочем, при этом, как отмечают историки, первое уголовное законодательство все же включало в себя некоторые принципы буржуазного права.

Это касалось, например, института аналогии закона. Так, законодатель допускал возможность применения норм о наиболее сходных по важности и роду преступлений к деяниям, наказаниям или мерам социальной защиты, прямо не предусмотренным действующим уголовным законодательством. Оценивая эти положения с точки зрения современной теории уголовного права, мы понимаем, что это открывало дорогу для разного рода злоупотреблений, тем более учитывая возможность для судей вершить правосудие, руководствоваться таким источником, как революционное правосознание, соображения революционной целесообразности и правомерности. Однако, как отмечается в литературе, вместе с тем право не ограничивалось сферой применения законодательных предписаний, а толковалось в духе своеобразно понимаемого естественного права.

Авторы «Руководящих начал» исходили из того, что человек становится преступником не в момент совершения преступления и не вследствие этого. Личность преступника, противоправная мотивация формируются задолго до совершения преступления. То есть он является преступником изначально. И к этому человека подталкивает общество. Именно оно формирует его преступные наклонности. Человек совершает преступные посягатель-

ства под влиянием жизненного уклада, потому что, как говорил Ф.М. Достоевский, «среда заела». В правосознании преступника неизбежно сохраняются установки прежнего буржуазного уклада, и лишь будущее бесклассовое коммунистическое общество способно породить человека новой формации, носителя такого правосознания, которое исключает совершение каких-либо противоправных действий в принципе. Поэтому если действующее уголовное законодательство РФ основано в том числе на принципе установления вины лица в совершенном преступлении, то того же нельзя сказать о предшествующих уголовно-правовых нормах⁸.

Таким образом, подытоживая сказанное, можно отметить, что П.И. Стучка, с одной стороны, является выдающимся исследователем проблем правопонимания, внесшим существенный вклад в развитие российской юридической науки, а с другой стороны, он стоит у истоков формирования советской государственности и качественно новой правовой системы общества. То есть верность теоретических выводов и выдвинутых предположений подкрепляется реальной юридической практикой.

¹ См.: Рощин Б.Е. Роль П.И. Стучки в становлении системы советского права (к 150-летию со дня рождения) // Альманах современной науки и образования. 2010. № 12 (43). С. 51.

² Стучка П.И. Революционная роль права и государства: общее учение о праве. М.: Издательство Коммунистической Академии, 1924. С. 7-8.

³ Стучка П.И. Избранные произведения по марксистско-ленинской теории права. Рига, 1967. С. 466, 256, 271.

⁴ См.: Курский Д.И. Избранные статьи и речи / сост. Г.Н. Амфитеатров, А.С. Курский, М.Л. Шифман. М.: Юрид. изд-во МЮ СССР, 1948. С. 38, 56.

⁵ Стучка П.И. Правосознание // Энциклопедия государства и права в 3-х т. Т. 3 / Под ред. П.И. Стучки. М.: Изд-во Комкадемии, 1927. С. 446.

⁶ См.: Стучка П. Учение о государстве и о Конституции РСФСР. 2-е изд. М., 1923. С. 296.

⁷ См.: Стучка П.И. Три этапа Советского права // Революция права. 1927. № 4. С. 3-8.

⁸ См.: Шаловалов И.А. Разработка основных принципов и категорий советского уголовного права в 1917 – середине 1920-х гг. // Вестник Российского государственного гуманитарного университета. 2008. № 5. С. 66-67.

ON THE QUESTION OF CLASS-SOCIOLOGICAL THEORIES OF LEGAL UNDERSTANDING OF P.I. STUCHKI

© 2023 Karev Dmitry Aleksandrovich
Candidate of Jurisprudence, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: kdmityr07@mail.ru

© 2023 Blinov Denis Sergeevich
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: bds09031985@icloud.com

Keywords: legal understanding, typology of legal understanding, broad approach to legal understanding, law, sociological concept.

The article is devoted to the problem of legal understanding in the first years after the revolution of 1917. The views of the outstanding Soviet statesman, theorist and practitioner Pyotr Ivanovich Stuchka, who made a significant contribution to the development of the sociological direction of understanding law in Soviet legal science, are analyzed. The significance of his ideas is shown not only for the theory of legal understanding, but also for the practice of forming the Soviet legal system.

КОНСТИТУЦИОННОЕ ПРАВОНАРУШЕНИЕ В СИСТЕМЕ ОТРАСЛЕВЫХ ПРАВОНАРУШЕНИЙ

© 2023 Карушин Руслан Валерьевич
аспирант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: dsdwds@mail.ru

Ключевые слова: противоправное деяние, деликт, общественная опасность, преступление, проступок.

В статье исследованию подвергается один из видов правонарушения – конституционное правонарушение. Выявляется его место в общетеоретической классификации правонарушений в российском праве.

В общей теории права противоправное деяние (правонарушение) определяется как «общественно вредное (или общественно опасное) противоправное и виновное деяние деликтоспособного субъекта, влекущее юридическую ответственность»¹.

Видов правонарушений большое количество. Дефиниции одних из них нашли свое закрепление на законодательном уровне (уголовное правонарушение (преступление), административное правонарушение, налоговое правонарушение и т.д.)². Что касается других то и сегодня их дефиниции не закреплены на законодательном уровне, а вопрос о формулировке иных до сих пор является дискуссионным. К последним с уверенностью можно отнести и конституционное правонарушение.

Научные споры по поводу определения понятия «конституционное правонарушение» уже длятся достаточно длительное время. Одним из первых, сформулировавшим трактовку понятия «конституционное правонарушение» в двух аспектах является Скифский Ф.С. В своем научном исследовании конституционных правонарушений он определяет их как «отдельный (особый) вид правонарушений, который можно выделить в чистом виде» и как «сложное (межотраслевое) правонарушение»³. И сегодня все ученые разделились на две группы. Представители первой считают, что любое правонарушение есть конституционное правонарушение. Приверженцы узкого определения конституционного правонарушения как отдельного вида правонарушения определяют его как

Для того что определить место, которое занимает конституционное правонарушение в общетеоретической системе правонарушений необходимо начать с определения понятия классификации как логического действия. В философском словаре указано: «классификация – это особый случай применения логической операции деления объема понятия, представляющий собой некоторую совокупность делений»⁴. Классификация – это осмысленный порядок вещей, явлений, разделение их на разновидности согласно каким-либо важным признакам⁵.

Оснований классификаций правонарушений достаточно много. Рассмотрим ключевые из них и попытаемся определить место конституционного правонарушения в общетеоретической системе правонарушений⁶.

В основу отраслевого деления правонарушений на виды положено правило о том, нормы какой отрасли права нарушены противоправным деянием. Следовательно, все правонарушения можно подразделить на уголовные, гражданские, административные, финансовые, конституционные и т.д. Следовательно, деяния, которым присуще все признаки правонарушения и нарушающие нормы конституционного права, являются конституционными правонарушениями.

В системе отраслевых правонарушений можно подразделить правонарушения на виды в зависимости от того каким видом отрасли являются нарушенные нормы: основные или комплексные. В соответствии с данной классификацией конституционное правонарушение является основным, поскольку им нарушаются нормы конституционного права являющегося основной отраслью российского права.

В зависимости от вида юридической ответственности, применяемой к правонарушителю, все правонарушения можно разделить на две группы. Первая группа включает в себя правонарушения, за совершение которых к правонарушителю применяется нормы юридической ответственности соответствующей отрасли права (административное правонарушение, уголовное правонарушение, гражданское правонарушение и т.д.). Во вторую группу следует отнести правонарушения, за совершение которых к правонарушителю применяются санкции различных видов юридической ответственности⁷. Например, экологическое правонарушение. За его совершение может последовать уголовная ответственность или административная в зависимости от состава правонарушения. В данном случае если рассматривать конституционное правонарушение в узком смысле, то его следует отнести к правонарушениям, за совершение которых к правонарушителю применяется санкции конституционной ответственности. Если же рассматривать конституционное правонарушение в широком смысле исходя из того, что любое правонарушение есть конституционное правонарушение.

В данном случае это отягощает понимание самой правовой категории правонарушения. И возникает вопрос о необходимости различных видов юридической ответственности и правонарушений.

В соответствии с общетеоретической концепцией правонарушения все противоправные деяния подразделяются в зависимости от степени общественной опасности на преступления и проступки. Левадной Ю.А. предложена иная классификация на том же основании противоправных поступков. По ее мнению, все правонарушения следует подразделить на конституционно-правовые деликты, преступления и проступки.

Основанием данной классификации является различие в степени тяжести содеянного противоправного деяния.

В зависимости от того нормы какого права нарушены правонарушения подразделяются на: уголовные, административные, трудовые, конституционные, финансовые, налоговые и так далее. Следовательно, конституционное правонарушение – это один из видов отраслевых правонарушений.

В зависимости от вида юридической ответственности правонарушения возможно подразделить на основные (уголовные, административные, гражданские, финансовые, нало-

говые, конституционные, дисциплинарные) и комплексные (земельные, экологические и т.д.). На основании этой классификации конституционные правонарушения являются основными.

¹ Общая теория права и государства: Учебник / Под ред. В.В. Лазарева. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Юристъ, 2001. – С.157.

² Сидорова А.В. Правонарушения по русско-византийским договорам // Евразийский юридический журнал. 2015. № 10 (89). С. 99-104.

³ Скифский Ф.С. Конституционные правонарушения С.35.

⁴ Философский словарь / Под ред. И. Т. Фролова. – М.: Политиздат, 1981. – 445 с. <http://filosof.historic.ru/enc/item/f00/s04/a000486.shtml>

⁵ Словарь по профориентации и психологической поддержке.<http://vocabulary.ru/>

⁶ Сидорова А.В. Общетеоретическое определение понятия «правонарушение» // Юрист. 2018. № 7. С. 71-76.

⁷ Сидорова А.В. Модификация общетеоретической концепции «правонарушение» (субъект и субъективная сторона) в «интернет» эпоху // Российская юстиция. 2019. № 1. С. 68-70.

CONSTITUTIONAL OFFENSE IN THE SYSTEM OF SECTORAL OFFENSES

© 2023 Karushin Ruslan Valeryevich
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: dsdwds@mail.ru

Keywords: illegal act, delict, public danger, crime, misdemeanor.

The article examines one of the types of offense – a constitutional offense. Its place in the general theoretical classification of offenses in Russian law is revealed.

К ВОПРОСУ О ПОНИМАНИИ ИСТОЧНИКА ПРАВА В ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ПРАВОВОЙ ТЕОРИИ

© 2023 Касаткин Сергей Николаевич

кандидат юридических наук, доцент, доцент кафедры теории права и философии
Самарский государственный экономический университет
E-mail: kasatka_s@bk.ru

Ключевые слова: источник права, форма права, правотворческий акт, нормоустанавливающий акт.

Работа обращается к пониманию источника права в современной отечественной теории государства и права, указывая на недостатки ряда его трактовок (как государственной воли и как формы выражения правовых норм) в свете юридической догматики и методологии юридического рассуждения как юридического силлогизма. Предлагается альтернативное истолкование источника права, связанное с идеей официального нормоустановления.

Вопросы источников права составляют традиционную тему для академической юриспруденции, в том числе для отечественной теории государства и права. Предметно данная тема охватывает понятие и виды источников (форм) права в юридическом смысле, включая систему и действие нормативно-правовых актов.

В отечественной теории государства и права источник права в юридическом смысле традиционно определяется в качестве формы выражения государственной воли или же способа внешнего закрепления правовых норм. Здесь описываются виды юридических источников (нормативно-правовой акт, правовой обычай, юридический прецедент, юридическая доктрина, нормативный договор, религиозные тексты) при особом акценте на национальной системе нормативно-правовых актов («законодательства») с ее структурой, иерархией, параметрами действия¹.

Предлагаемый отечественной теорией государства и права материал отличается значимостью в целом ряде аспектов. В рамках же данной работы ключевой перспективой рассмотрения правовых понятий взята теория юридической догматики и методология юридического рассуждения, рассматривающая юридическую аргументацию как силлогизм². В этом контексте значимость теории источников права призвана обеспечить анализ форм официального установления / признания правовых норм, обеспечивающих их надлежащую идентификацию и использование в обосновании правовых суждений (правоприменительных решений) как большой посылки юридического силлогизма.

Признавая с этих позиций детальность характеристики отдельных видов юридических источников и их действия в отечественной литературе по теории государства и права, следует подчеркнуть ее ограниченность для академических теоретико-правовых курсов и спецкурсов, выстроенных в свете отмеченной перспективы, особенно в части объяснения понятия и системы источников права.

Во-первых, практически и теоретически не вполне удачным видится дефиниция источника права как выражения государственной воли. Она не позволяет вычлнить последнюю, опираясь на круговое объяснение (воля государства сама определяется через официальные формы), не разделяет источники и иные официальные материалы, игнорирует «негосударственные» источники права.

Во-вторых, то же проявляется в трактовке юридического источника как способа закрепления правовых норм. Такая трактовка слишком абстрактна для идентификации источников права, их отграничения от иных официальных форм.

Как представляется, понятие / метафора «источника» подразумевает некий «исток», начало. Даже на фоне отсутствия общей дефиниции «юридического источника» в современном российском праве, его доктринальный смысл, судя по всему, предполагает, что это, во-первых, форма официального признания правовых норм как поведенческих стандартов общего характера, во-вторых, форма не просто выражения правовых норм, но их официального создания, установления. Иначе говоря, правовые нормы могут связываться с различными формами, но не все из последних будут считаться в правопорядке нормоустанавливающими / правотворческими (даже если фактически имеет место иное).

При этом, говоря о значимости рассматриваемого понятия, следует подчеркнуть, что функционально, источники права, как официально признанные формы нормотворчества, призваны установить и идентифицировать то, что является действующими нормами правопорядка. Тем самым они формируют возможность ссылаться на такие нормы в производстве и обосновании правовых суждений (правоприменительных решений). Вместе с тем, очевидно, что определение статуса и содержания норм не исчерпывается лишь источниками права. Отсюда, учитывая функциональный приоритет толкования и применения в отношении конкретных текстов и практик, роль источников права в формировании большой посылки юридического силлогизма не единственная и, по сути, даже не главная.

¹ См., например: *Марченко М.Н.* Источники права. М.: Проспект, 2005. Гл. 1; *Дробышевский С.А., Данцева Т.Н.* Формальные источники права. М.: Норма, 2011; *Разуваев Н.В., Черноков А.Э., Честнов И.Л.* Источник права: классическая и постклассическая парадигма. СПб.: ИВЭСЭП, 2011; Источники и формы права в современной юридической науке / под ред. Р.Л. Хачатурова. М.: Юрлитинформ, 2021; и др.

² Подробнее см., например: *Касаткин С.Н.* Юриспруденция и словоупотребление. Проект юридической догматики // Юриспруденция в поисках идентичности: Сборник статей, переводов, рефератов. Самара: СаГА, 2010. С. 10-25; *Касаткин С.Н.* Актуальные проблемы применения права: учебно-методическое пособие. Самара: СЮИ ФСИН России, 2021. С. 12-13; и др.

ON A QUESTION OF UNDERSTANDING OF A SOURCE OF LAW IN RUSSIAN DOMESTIC JURISPRUDENCE

© 2023 Kasatkin Sergey Nikolayevich
Candidate of Legal Sciences, Associate Professor,
Associate Professor of the Department of Theory of Law and Philosophy
Samara State University of Economics
E-mail: kasatka_s@bk.ru

Keywords: source of law, form of law, law-making act, norm-setting act.

This paper addresses the understanding of a source of law in the modern Russian domestic theory of state and law, pointing out the shortcomings of a number of its interpretations (as a state will and as a form of expression of legal norms) in the light of legal dogmatics and methodology of legal reasoning as legal syllogism. The paper proposes an alternative interpretation of source of law, associated with the idea of an official norm-setting.

ЛИНГВИСТИЧЕСКАЯ ЭКСПЕРТИЗА ЭКСТРЕМИСТСКИХ ТЕКСТОВ В СОЦИАЛЬНОЙ СЕТИ «ВКОНТАКТЕ»

© 2023 Квартальнова Виктория Викторовна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Vika05072000@gmail.com

Ключевые слова: лингвистическая экспертиза, эксперт, специалист-лингвист, ВКонтакте, экстремизм, преступность, пользователь.

Статья посвящена понятию лингвистической экспертизы экстремистских текстов в социальной сети «ВКонтакте», особенностям и этапам ее проведения в отношении опубликованных постов и текстов для последующего раскрытия преступлений экстремистской направленности. Актуальность изучаемого вопроса обусловлена, во-первых, его новизной, так как появление и развитие данной социальной сети является принципиально новым продуктом человеческой жизнедеятельности, во-вторых, повседневым распространением среди аудитории разного возраста, что в дальнейшем может способствовать распространению преступности как среди несовершеннолетних пользователей, так и пользователей зрелого возраста. Экспертиза призвана точно определить виновность конкретного лица в преступном распространении запрещенных материалов.

Реалии современного мира ориентированы на быструю и своевременную подачу информации всему обществу. Ежедневно на просторах сети Интернет распространяются различного рода тексты, обновляются новостные ленты, предоставляя пользователям актуальную информацию о политической, экономической, военной, культурной, образовательной обстановках, как в нашем государстве, так и со всего мира. Одним из наиболее популярных интернет-порталов признана социальная сеть «ВКонтакте». На протяжении нескольких лет ВКонтакте собирает огромное количество пользователей, которые в свою очередь делятся между собой различного рода информацией. Как правило, несмотря на установленную цензуру, пользователи сети распространяют ложную, секретную и даже преступную информацию, запрещенную законодательством Российской Федерации под угрозой наказания по основаниям Уголовного Кодекса РФ¹.

Согласно статистике, основным преступным деянием, совершаемым во ВКонтакте, является распространение экстремистских текстов. Таким образом, за последние годы, число осужденных за распространение незаконных экстремистских текстов возросло до 658 человек².

Для более четкого понимания общественной опасности обозначенного преступления необходимо обратиться к таким понятиям, как экстремизм и экстремистская деятельность.

* Научный руководитель – **Хаснутдинов Ренат Рафаильевич**, кандидат юридических наук, доцент.

Итак, согласно нормам, действующего на территории Российской Федерации законодательства, а также доктринальным изысканиям отечественных авторов, экстремизм, в переводе с латинского означает «крайний», отсюда и дальнейшее его толкование, как особая склонность или же приверженность к «крайним» взглядам.

Сама же экстремистская деятельность складывается из ряда действий, образующих общую картину такого рода преступности. В данный ряд справедливо включить следующее:

- насильственное изменение основ конституционного строя государства;
- публичное оправдание террористической деятельности. На наш взгляд, авторы юридической литературы, в данном контексте, имели ввиду оправдание иллюзорной «справедливости», которую так часто восхваляют и доказывают экстремисты, распространяя те или иные тексты и материалы во ВКонтакте;
- возбуждение внутри, как всего государства, так и его отдельной территориальной единицы расовой, религиозной, политической ненависти;
- унижение прав человека, закреплённых в Конституции РФ;
- использование экстремистской символики в попытке выделиться и закреплиться, как отдельное антисоциальное сообщество и т.д.

Законодательство нашего государство предусматривает наказания за совершение преступлений экстремистской направленности. Так, Уголовный кодекс содержит статью 280, которая указывает на публичные призывы к осуществлению экстремистской деятельности и устанавливает определённые меры наказания, в зависимости от квалификации преступного деяния³.

Обширное число пользователей и опубликованных ими материалов и текстов препятствует точному определению причастности того или иного лица к совершению преступления экстремистской направленности, в подобном случае проводится лингвистическая экспертиза.

Следует более подробно рассмотреть вопрос, поставленный в данной работе ранее.

Лингвистическая экспертиза была распространена в следственной практике относительно недавно, а именно в 90-х годах прошлого столетия. Обсуждать более ранние исторические периоды проведения подобного рода экспертиз не целесообразно, так как подлинных свидетельств их использования не сохранилось до наших дней.

Лингвистическая экспертиза является самостоятельным родом экспертиз, напрямую не включающих в себя иные экспертизы. Однако, лингвистическая экспертиза тесно сотрудничает с психологической и психолого-лингвистической экспертизами.

Лингвистическая экспертиза направлена на исследование и проверку продуктов речевой деятельности, в нашем случае, речь пойдёт о текстах, опубликованных во ВКонтакте.

Начиная с 90-х годов прошлого столетия, проведение исследований текстов стало быстро набирать популярность, что, несомненно, способствовало скорейшему раскрытию преступлений. Но, несмотря на явные преимущества экспертная деятельность данного направления всё-таки имела ряд, весьма неприятных препятствий. Стоит отметить, что для получения эффективного и точного результата экспертизы, необходимо наличие профессионально-обученных кадров, чем, конечно же, изначально нельзя было похвастаться. В отечественную экспертную деятельность стремительными темпами вливались новейшие зарубежные методики, техническое оборудование и многие другие новшества,

что очевидно опережало темпы обучения российских экспертов. Однако, уже в начале 2000-х годов ситуация стабилизировалась и обучение экспертов было переведено с теоретических основ на практические, что позволило начинающим специалистам в реальных ситуациях использовать все предоставленные новшества и ориентировать работу на скорейшее выявление, значимых для дела обстоятельств.

В дальнейшем, с приобретением и наращиванием профессионального опыта и навыков в работе с технологиями, лингвисты вывели новые методики распознавания, даже в безобидных текстах, опубликованных во ВКонтакте, преступные лозунги, призывы и угрозы⁴.

Не менее важным вопросом также является объект исследования. К нему относятся всевозможные языковые единицы (тексты). Так как наше общество развивается очень интенсивно, то можно отметить тот факт, что текст, опубликованный в социальной сети, может быть также зафиксирован и на любом материальном носителе, что также имеет большое значение для дальнейшего хода исследования.

Основными задачами лингвиста, при проведении исследования считаются: точное толкование каждого слова, заключённого в общем тексте (что оно означает, откуда происходит его значение); основное толкование конкретного слова и производное; разъяснение смысловых оборотов текста.

Осуществить вышеизложенное исследование специалисту помогают методики синтаксического, морфологического, стилистического языкового анализа.

Кроме того, для лингвиста не менее важным является вопрос об определении культуры речи человека и степени грамотности. В рамках проведения лингвистической экспертизы, специалисты могут определить в каком состоянии находился человек, когда писал текст, его культурный и нравственный уровень.

Каким же образом проводится лингвистическая экспертиза и какие особенности имеет процесс её проведения?

Итак, для начала, эксперт-лингвист получает составленное по всем требованиям действующего законодательства постановление или определение о назначении экспертизы. Одновременно с постановлением ему передаются все имеющиеся «речевые» материалы, которые должны быть своевременно исследованы на природу преступных намерений лица, их распространивших.

Следующим этапом является анализ вопросов, поставленных перед экспертом. Все вопросы должны соответствовать роду экспертизы.

Этап изучения экспертом материалов признан самым трудоёмким, так как на нём эксперт прочитывает тексты, изучает природу происхождения каждого слова, символа, прослушивает аудио- и видеозаписи, если это является необходимым для более чёткого определения факта совершения противоправного деяния. Именно на этом этапе эксперт проводит:

- проверку авторства;
- устанавливает личностные характеристики автора;
- подтверждает или же опровергает содержание в тексте призывов к экстремизму;
- а также устанавливает психическое состояние, в котором находился автор текста при его написании.

В завершение эксперт даёт заключение о проделанной работе, отвечает на поставленные перед ним вопросы.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что лингвистическая экспертиза действительно является самостоятельным видом экспертиз и занимает своё особое место в следственной практике. Актуальность её обусловлена насыщенностью языковых оборотов и стремительным появлением принципиально новых слов, имеющих различное значение. Кроме того, с появлением новейших технологий данный вид экспертизы не утратил своей важности, а напротив, преобразился в более практичный и современный способ помощи в раскрытии интернет-преступлений. Стоит заметить, что лингвистика, как наука в наше время развивается стремительными темпами, поэтому развитие и усовершенствование лингвистической экспертизы не заставит себя ждать.

1. Николаева А.В. Лингвистическая экспертиза экстремистских текстов в социальной сети ВКонтакте. 2020г. [Электронный ресурс]//Режим доступа URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/lingvisticheskaya-ekspertiza-ekstremistskih-tekstov-v-sotsialnoy-seti-vkontakte>.

2. Официальная статистика Судебного департамента Верховного суда. [Электронный ресурс] // Режим доступа URL: <https://www.sova-center.ru/racism-xenophobia/news/counteraction/2019/04/d40922/>.

3. "Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 24.09.2022)

4. Центр экспертиз. Лингвистическая экспертиза. [Электронный ресурс]//Режим доступа URL: <https://ceur.ru/library/articles/jekspertiza/item100421/>.

LINGUISTIC EXPERTISE OF EXTREMIST TEXTS IN THE VKONTAKTE SOCIAL NETWORK

© 2023 Kwartalnova Viktoria Viktorovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: Vika05072000@gmail.com

Keywords: linguistic expertise, expert, linguist, VKontakte, extremism, crime, user.

This work is devoted to the concept of linguistic expertise of extremist texts in the VKontakte social network, the features and stages of its implementation in relation to published posts and texts, for the subsequent disclosure of extremist crimes. The relevance of the issue under study is due, firstly, to its novelty, since the emergence and development of this social network is a fundamentally new product of human activity, and secondly, daily distribution among audiences of different ages, which in the future may contribute to the spread of crime, both among underage users and mature users. The examination is designed to accurately determine the guilt of a particular person in the criminal distribution of prohibited materials.

РОЛЬ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ И СПОРТА В ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ПОДГОТОВКЕ ЮРИСТА

© 2023 Кветкин Артем Анатольевич*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: kvetkin.2003@mail.ru

Ключевые слова: профессионально-прикладная физическая подготовка, особенности личности юриста, физические свойства, задачи физической подготовки юриста, образовательная деятельность, подготовка в области физической культуры и спорта.

Статья посвящена исследованию основных вопросов физической подготовки специалистов в области юриспруденции. Раскрывается нормативно-правовая основа, регулирующая образование в направлении физической культуры и спорта. Отдельное внимание уделяется институциональным преобразованиям подготовки в области физической культуры и спорта.

Актуальность проблематики исследования обусловлена тем, что в настоящее время прослеживается множество новых тенденций в развитии системы образования в контексте физической подготовки и спорта. Данные изменения имеют особое значение для специалистов, которые обучаются по направлению 40.03.01 «Юриспруденция». Это обусловлено тем, что их деятельность имеет разносторонний характер и включает как умственные, так и двигательные аспекты.

Цель исследования заключается в определении вектора развития и роли физической подготовки в деятельности специалистов, работающих в сфере юриспруденции.

Занятия по физической культуре и спорту тренируют и развивают базовую физическую форму учащихся, так что они могут получить всестороннее развитие и подготовку, чтобы стать всесторонне одаренными моральными, интеллектуальными, физическими и эстетическими талантами. Чтобы привлечь больше людей к участию в построении университетской спортивной культуры, необходимо использовать разнообразный контент для того, чтобы соответствовать меняющимся интересам студентов. Как было отмечено ранее, занятия по физической культуре позволяют развивать в студентах не только физические качества, но и важные морально-психологические, в том числе:

- высокий уровень правосознания;
- честность, совестливость;
- принципиальность в борьбе с нарушителями и др.

Целью физкультурного образования студентов юридических специальностей является формирование физической культуры личности будущего квалифицированного специалиста.

В то время как большинство студентов и профессорско-преподавательского состава участвуют в различных спортивных мероприятиях, это также процесс постепенного фор-

* Научный руководитель – Карева Юлия Юрьевна, кандидат экономических наук, доцент.

мирования единой концепции и метода спортивной культуры между преподавателями, студентами. Кроме того, зачастую у студентов-юристов вынужденная однообразная рабочая поза в процессе обучения, что приводит к нарушению подвижности обучающихся. Малоподвижный образ жизни приводит к ухудшению нормального тока крови и лимфы в организме.

Согласно соответствующим опросам, занятия по физической культуре и спорту учащихся по направлению подготовки «Юриспруденция» демонстрирует тенденцию к снижению из года в год, и физическая подготовка специалистов не вызывает оптимизма. В этой ситуации существует необходимо срочно уделить внимание преподаванию физического воспитания и в полной мере использовать роль цифровизации и инновационных технологий в повышении физической подготовленности учащихся. Учебная программа по физическому воспитанию является одним из основных компонентов образования и играет важную роль на этапе обучения и подготовке специалистов юридической направленности, так как способствует здоровому физическому и умственному развитию учащихся и повышает их социальную адаптивность.

При составлении плана физической подготовки в сфере юридической деятельности сначала должно быть проанализировано и оценено физическое состояние юристов (особое внимание уделяется физической подготовке сотрудников правоохранительных органов, следователям, прокурорам), а затем должен быть разработан научный, безопасный и эффективный план развития физических качеств с целью раскрытия потенциала и улучшения их спортивных результатов.

В частности, планирование образовательного процесса в области физической подготовки должно соответствовать следующим четырем принципам: принципу постепенной перегрузки, принципу специфичности, принципу индивидуальных различий и принципу непрерывности. В своем исследовании В.Е. Смирнов обращает внимание на то, что для обучающихся по направлению подготовки 40.03.01 «Юриспруденция» совокупность всех блоков планирования педагогической модели имеет значение при формировании профессиональных, физических и личностных качеств будущих сотрудников правосудия.¹

С точки зрения нормативно-правового обеспечения, можно выделить Конституцию РФ², Федеральный закон от 04.12.2007 N 329-ФЗ «О физической культуре и спорте в Российской Федерации»³, Федеральный закон от 29 дек. 2012 № 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации»⁴, Указ Президента РФ от 28 июля 2012 г. № 1058 «О Совете при Президенте РФ по развитию физической культуры и спорта»⁵, Приказ Министерства здравоохранения РФ 20 августа 2001 г., № 337 «О мерах по дальнейшему развитию и совершенствованию спортивной медицины и лечебной физкультуры»⁶ и др.

Немаловажное значение имеет работа Е.Я. Михайловой, Н.Г. Закревской и др., которая посвящена институциональным преобразованиям в образовательном аспекте физической подготовки и спорта. Авторы обращают внимание на то, что среди новых тенденций происходят изменения в области академической и профессиональной помбильности специалистов.⁷

В свою очередь вопросами диверсификации образовательной деятельности вузов физической культуры занимается Л.И. Лубышева, С.И. Росенко, Д.Н. Верзилин, которые отмечают активную интеграцию в образовательной практике педагогики и психологии, а также спортивного менеджмента и спортивно-оздоровительного сервиса.⁸

Работа С.П. Евсеева посвящена инновационным технологиям по адаптивной физической культуре.⁹ Автор обращает внимание на то, что очень необходимо внедрять инновации в преподавание физического воспитания на уровне высших учебных заведений. Это может значительно улучшить физическую форму учащихся, помочь им развить свой ум и иметь сильный дух борьбы и позитивного прогресса.

Продвижение искусственного интеллекта в преподавании физической культуры у студентов-юристов в основном отражается в: ослаблении давления на преподавателей физической культуры, реализации концепции реформы учебных программ, преобразовании модели педагогического образования и всестороннем изменении исследовательской парадигмы. Развитие искусственного интеллекта может обеспечить сильную поддержку и содействие физическому воспитанию, а также реализовать суть и цели дисциплин физического воспитания и спорта. Можно осуществить реализацию автоматизации всех элементов составления домашних заданий по внеклассным занятиям спортом, мониторинга практики, анализа навыков, обратной связи по завершению, оценки эффекта, статистики больших данных, участия в мероприятиях, записи о личном росте и рейтинг спортивных навыков.

Буянова М.О. раскрывает понятие и природу спортивной ответственности. Движимые экономическими интересами, время от времени происходят нарушения спортивной этики, спортивных правил и незаконные действия в области спорта, что серьезно влияет на здоровое развитие сферы физической культуры и подготовки специалистов в области юридической деятельности. Первоначальный закон о физической культуре и спорте предусматривал ответственность только за участие в мошенничестве и других нарушениях дисциплины и спортивных правил, но действующее законодательство в области физической культуры и спорта определило это как нарушения спортивной этики и правил проведения спортивных мероприятий, мошенничество и т.д., и дополнительно уточнило предмет ответственности. Расширение спортивной ответственности за неподкупность и поведение еще больше обеспечит чистоту и справедливость спортивных соревнований и обеспечит здоровое развитие сферы физической культуры и спорта.¹⁰

Спортивные соревнования проводятся не только на территории кампуса, но и за его пределами. С точки зрения организационной формы, существуют не только коллективно организованные виды деятельности, но и спонтанно организованные виды деятельности. С человеческой точки зрения, различные интересы и увлечения разных людей и разный уровень спортивных навыков - все это определяет иерархическую природу спортивной культуры в университете.

Таким образом, в рамках данного исследования рассмотрены основные тенденции и направления развития педагогической практики в области физической культуры и спорта на современном этапе. Работа направлена на исследование роли и значения физической подготовки студентов-юристов, а также результатов и ожиданий от занятий физической культурой и спортом. Кроме того, определена важность цифровизации и инновационной составляющей преподавания физической культуры и спорта в университете, так как многие студенты не могут посещать занятия ввиду работы и других причин. План и программа образовательной деятельности в области физической культуры и спорта студентов-юристов составляется в соответствии с установленными образовательными целями и университетской системой. В качестве важной рекомендации можно обозначить активное внед-

рение искусственного интеллекта в методическую и организационную составляющую преподавания данной дисциплины.

¹ Смирнов В.Е., Крутой А. Н., Пашина К. Н., Панчук С. А. Педагогическая модель формирования готовности будущих сотрудников правосудия к профессиональной деятельности / Ученые записки университета им. П. Ф. Лесгафта // ВАК. 2021. С. 414-420.

² Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // СПС «Консультант Плюс».

³ Федеральный закон «О физической культуре и спорте в Российской Федерации» от 04.12.2007 N 329-ФЗ (ред. от 28.12.2022) // СПС «Консультант Плюс».

⁴ Федеральный закон «Об образовании в Российской Федерации» от 29 дек. 2012 № 273-ФЗ (ред. от 29.12.2022) // СПС «Консультант Плюс».

⁵ Указ Президента РФ от 28 июля 2012 г. № 1058 «О Совете при Президенте РФ по развитию физической культуры и спорта» // СПС «Консультант Плюс».

⁶ Приказ Министерства здравоохранения РФ 20 августа 2001 г., № 337 «О мерах по дальнейшему развитию и совершенствованию спортивной медицины и лечебной физкультуры» // СПС «Консультант Плюс».

⁷ Михайлова Е.Я., Закревская Н.Г., Утишева Е.В., Апойко Р.Н. Институциональные преобразования магистерской подготовки в области физической культуры и спорта / Теория и практика физической культуры // Scopus, ВАК. 2020. С. 10-12.

⁸ Лубышева Л.И., Росенко С.И., Верзилин Д.Н. Диверсификация образовательной деятельности вузов физической культуры / Теория и практика физической культуры // Scopus, ВАК. – 2021. – С. 3-6.

⁹ Евсеев С.П., Евсеева О.Э., Аксенов А.В., Шевцов А.В. Инновационные технологии дополнительного профессионального образования по адаптивной физической культуре / Теория и практика физической культуры // Scopus, ВАК. 2021. С. 80-82.

¹⁰ Буянова М.О. Понятие и природа спортивной ответственности / Право. Журнал Высшей школы экономики // ВАК, RSCI, ESCI. 2021. С. 161-176.

THE ROLE OF PHYSICAL CULTURE AND SPORTS IN THE PROFESSIONAL TRAINING OF A LAWYER

© 2023 Kvetkin Artem Anatolevich
Student

Samara State University of Economics
E-mail: kvetkin.2003@mail.ru

Keywords: professionally applied physical training, personality traits of a lawyer, physical properties, tasks of physical training of a lawyer, educational activities, training in the field of physical culture and sports.

The article is devoted to the study of the main issues of physical training of specialists in the field of jurisprudence. The regulatory framework regulating education in the direction of physical culture and sports is revealed. Special attention is paid to the institutional transformations of training in the field of physical culture and sports.

ПОНЯТИЕ УБЫТКОВ, ПОДЛЕЖАЩИХ ВОЗМЕЩЕНИЮ, В ДЕЙСТВУЮЩЕМ ГРАЖДАНСКОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ И ДОКТРИНЕ

© 2023 Киселева Александра Константиновна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: vultus.infestus@gmail.com

Ключевые слова: убытки, возмещение, дореволюционное право, советское право, романо-германская правовая семья, англосаксонская правовая семья.

Статья посвящена анализу такого понятия, как убытки, подлежащие возмещению, в действующем гражданском законодательстве и доктрине. Одной из важнейших составляющих отрасли гражданского права являются институты и механизмы, обеспечивающие защиту охраняемых прав и интересов, а также их восстановление в необходимых случаях. Восстановление нарушенных прав обеспечивается, прежде всего, восстановлением имущественного положения пострадавшего участника общественных отношений, чему в значительной степени способствует такой инструмент, как возмещение убытков.

В вопросе об определении понятия убытков как гражданско-правовой категории видится необходимым прежде всего обратиться к историческим источникам, раскрывающим процесс развития соответствующего правового явления.

Как отмечается в литературе, механизм возмещения убытков имел место ещё в римском праве, откуда в последующем и был заимствован правовыми системами, включаемыми в романо-германскую правовую семью. В частности, исследователи указывают, что соответствующие упоминания находят отражение в тексте законом XII таблиц, где ответственность имела личный характер, вследствие чего кредитор имел значительное влияние в отношении личности должника – вплоть для распоряжения им, как вещью¹.

В последующем произошел постепенный переход от личной к имущественной ответственности, которая и стала основой для возмещения убытков в том виде, в каком оно известно действующему российскому законодательству. Основанием для возникновения ответственности имущественного характера выступала вина, наличествующая у должника. При этом уже на данной стадии развития права производилось разграничение форм вины на умышленную и небрежную.

В дореволюционной отечественной науке, по оценкам современных исследователей, имело место значительное влияние принципов и положений римского частного права. При этом зачастую понятие убытков определялось через категории уменьшения ценности и порчи имущества. Подобного подхода, к примеру, придерживался К.П. Победоносцев².

В целом же, в дореволюционный период уже была широко распространена позиция о том, что в убытки включают в себя ущерб и упущенную выгоду. Отдельные исследователи

* Научный руководитель – Дельцова Наталья Вячеславовна, кандидат юридических наук, доцент.

(в частности, Д.И. Мейер) отождествляли убытки с ущербом, однако в большинстве работ была представлена именно двухэлементная структура понятия убытков.

В советский период, в силу преобладающей идеологии, частное право на протяжении длительного периода практически не получало активного развития, поскольку потребность в частноправовых отношениях в условиях отрицания частной собственности практически отсутствовала. В кругу советских исследователей по вопросу о понятии убытков существовало предложение о целесообразности исключения из состава убытков упущенной выгоды – в частности, подобная позиция нашла выражение в работе А.В. Венедиктова.

Предложение о сужении понятия убытков, сформулированное советскими исследователями, как видится, было обусловлено отсутствием практической применимости понятия упущенной выгоды, поскольку данная категория признавалась неуместной и бессмысленной для экономической системы, построенной на административных началах.

Тем не менее, как в дореволюционный, так и в советский период не отрицалось и не опровергалось то, что содержание убытков всегда составляет вред имущественного характера. Указанный подход остается актуальным и для современного периода.

В положениях действующей редакции ст. 15 Гражданского кодекса РФ (далее – ГК РФ) сформулировано понятия убытков через перечисление категорий, которые рассматриваются в качестве убытков и обобщаются под уже упомянутыми понятиями реального ущерба и упущенной выгоды³.

По оценке Ю.Ю. Вахрамеевой, к настоящему времени в цивилистической теории находит проявление идея о том, что существующее восприятие сущности убытков требует изменить. В частности, существует предложение о том, что при определении подлежащих возмещению убытков необходимо руководствоваться представлением о том, в каком имущественном положении находился бы кредитор, если бы обязательство было исполнено надлежащим образом со стороны должника. По мнению цитируемого автора, данный подход, нашедший применение в странах англо-саксонской правовой семьи, следует признать наиболее перспективным⁴.

В литературе также находит поддержку и подход, при котором подлежит оценке разница между стоимостью имущества, существовавшей до нарушения прав, и стоимостью, существовавшей после нарушения прав. Однако, как видится, первый из названных подходов действительно в большей степени способствует восстановлению нарушенных прав.

Возвращаясь к вопросу о понятии убытков, вновь следует отметить, что указанное понятие, наряду с понятиями вреда и ущерба не определены в законе – аналогичным образом не определено и соотношение между ними, хотя в тексте гражданского законодательства употребление вышеперечисленных понятий является практически повсеместно.

Широко распространена позиция о том, что данные понятия следует рассматривать как синонимичные либо равнозначные, и фактически в этом качестве они и отражены в законодательстве. Вместе с тем, исходя из анализа действующих положений ГК РФ, можно обнаружить, что понятие вреда имеет распространение как в имущественной, так и в неимущественной сфере – что, как очевидно, противоречит сущности убытков.

В связи с этим ряд исследователей полагает, что категории убытков и вреда принципиально важно ограничивать – и критерием ограничения в данном случае служит характер потерь, которые несет потерпевшая сторона. Так, категорию вреда предлагается от-

носить к категории неимущественных потерь, а категорию убытков – к категории имущественных потерь⁵.

Тем не менее существует и иная позиция, обосновывающая возможность применения категории вреда как к неимущественным, так и к имущественным отношениям. С этой точки зрения под вредом понимается снижение ценности или умаление блага, охраняемого законом, и производится выделение двух форм вреда – имущественной и неимущественной.

Как следствие, в рамках такого подхода убытки являются более узким понятием, нежели вред – поскольку убытки, как единогласно указывается в литературе, предполагают имущественные потери, а потому характеризуют лишь одну из двух форм вреда. С позиции действующих положений ГК РФ понятие вреда находит применение в нормах о деликтах, а убытки – в нормах, определяющих содержание договорных обязательств, однако представляется очевидным, что понятие вреда вполне подлежит применению и в рамках договорных обязательств.

Что же касается соотношений категорий убытков и ущерба – представляется очевидным, что ущерб следует рассматривать как составную часть убытков в силу положений ст. 15 ГК РФ, поскольку именно реальный ущерб упоминается в указанной статье в качестве одной из разновидностей убытков.

В целом же, на основе проведенного анализа, можно сделать следующие выводы:

Формирование конструкции возмещения убытков произошло в российском праве под влиянием существовавших ранее в римском частном праве правовых институтов, однако по оценкам исследователей понятие убытков было воспринято в значительно более узком значении, поскольку в настоящее время данное понятие фактически тождественно понятию имущественного вреда.

Вышеуказанный подход является одной из причин существующего смешения категорий ущерба, убытков и вреда, однако проведенный анализ позволяет установить, что понятие вреда является наиболее широким по объему, и включает в себя убытки, которые уже включают в себя в качестве разновидности ущерб. По этой причине видится возможным определять понятие убытков через категорию имущественного вреда.

Существующий подход порождает сложности в реализации возмещения упущенной выгоды, поскольку порождает необходимость определения имущественного выражения упущенной выгоды. В связи с этим отдельными исследователями предлагается расширение существующего определения убытков и подхода к определению размера, подлежащего возмещению.

¹ Вахрамеева Ю.Ю. Общее понятие убытков в теории гражданского права России // Вопросы современной юриспруденции. № 41. 2014. С. 32-38

² Победоносцев К.П. Курс гражданского права. М.: Зерцало, 2003. — 608 с

³ Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 25.02.2022) // КонсультантПлюс. Режим доступа: consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/ (дата обращения: 17.06.2022).

⁴ Вахрамеева Ю.Ю. Указ. соч. С. 32-38.

⁵ Радаиде Д. С. Родовое понятие вреда, видовое по отношению к нему понятия института обязательств вследствие причинения вреда и смежные понятия гражданского права // Ученые записки

THE CONCEPT OF COMPENSABLE DAMAGES IN THE CURRENT CIVIL LEGISLATION AND DOCTRINE

© 2023 Kiseleva Alexandra Konstantinovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: vultus.infestus@gmail.com

Keywords: damages, compensation, pre-revolutionary law, Soviet law, Romano-Germanic legal family, Anglo-Saxon legal family.

The article is devoted to the analysis of such a concept as losses that are subject to compensation in the current civil legislation and doctrine. One of the most important components of the branch of civil law are institutions and mechanisms that ensure the protection of protected rights and interests, as well as their restoration, if necessary. The restoration of violated rights is ensured, first of all, by the restoration of the property status of the injured participant in public relations, which is largely facilitated by such a tool as compensation for losses.

ЮРИДИЧЕСКАЯ ЗНАЧИМОСТЬ ОТЧЕТА ОБ ОЦЕНКЕ БИЗНЕСА

© 2023 Козева Юлия Сергеевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: yuliakozeva@yandex.ru

© 2023 Рогова Мария Сергеевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: rogowam2001@yandex.ru

Ключевые слова: бизнес, предпринимательская деятельность, отчет об оценке бизнеса, стандарты отчетности, объект отчетности.

Статья посвящена анализу экспертной оценочной деятельности, проводимой как в отношении бизнеса в целом, так и отдельных бизнес-процессов, методологии оценивания, способам оценки. Проанализированы правовые основы регламентирования оценочной деятельности в пределах российской юрисдикции, определены права и возможности участников данных правовых отношений.

Оценочная деятельность является незаменимым инструментом в сопровождении множества экономических сделок. Одним из актуальных ее направлений является профессиональная деятельность по оценке бизнеса.

Значимость и высокий спрос на деятельность по оценке бизнеса в современности продиктованы активно развивающимся рынком купли-продажи предприятий, стартапов и франшиз. К тому же оценивание экономических перспектив реализованного или потенциального к осуществлению бизнес-плана в настоящее время крайне важно для принятия инвестиционных решений.

Оценивание бизнеса заключается в определении стоимости активов предприятия, их ликвидности, исследовании потенциальной прибыльности и риска с учетом специфики выбранного вида экономической деятельности, анализе бизнес-линий возможных к реализации при прочих равных условиях¹.

Для более полного понимания сущности, статуса и значимости оценки бизнеса, необходимо сначала охарактеризовать объект данной деятельности. Бизнес – понятие, не закрепленное в российском законодательстве. Однако одним из его синонимов в правовом поле является «предпринимательство». В соответствии с п. 1 ст. 2, со ст. 23 ГК РФ, предпринимательская деятельность – деятельность, осуществляемая физическим лицом на свой риск и самостоятельно, направленность которой состоит в систематическом извлечении прибыли от осуществления работ, услуг, реализации, использования объектов соб-

* Научный руководитель – **Тарасова Татьяна Михайловна**, кандидат экономических наук, доцент.

ственности. С другой стороны, бизнес – любая коммерческая деятельность, целью которой является получение прибыли. Соответственно, к субъектам бизнеса следует также отнести юридических лиц. Таким образом, под вариантом объекта изучаемого направления оценки в рамках данного исследования стоит понимать субъектов хозяйственных отношений, как физических, так и юридических лиц, характер деятельности которых заключается в извлечении прибыли, максимизации доли на рынке и капитализации собственных активов.

При оценивании бизнеса под цели принятия инвестиционного решения под ним следует понимать «товар», вложения в который осуществляются с расчетом отдачи в будущих периодах⁵.

Нормативно-правовое регулирование оценочной деятельности имеет большое значение, поскольку включает в себя регламентирование как стандартов, предъявляемых к конечному отчету, так и права и обязанности участников отношений.

Проанализируем правовое регулирование оценочной деятельности бизнеса (см. таблицу).

Нормативные акты правового регулирования деятельности по оценке бизнеса

Нормативно-правовой акт	Назначение
1. Нормативно-правовые акты,	регламентирующие оценочную деятельность
Федеральный закон РФ «Об оценочной деятельности в РФ» от 29.07.1998 № 135-ФЗ	Базируется на Конституции Российской Федерации, Гражданском Кодексе Российской Федерации и зарубежном опыте регулирования оценочной деятельности. Регулирует оценочную деятельность, осуществляемую в пределах российской юрисдикции. Носит характер специального закона, что предполагает, что в случае обнаружения противоречий между нормами общего законодательства и специального, приоритетное значение имеет последний.
Международные стандарты оценки	Универсализируют оценочную деятельность на основании опыта специалистов разных государств. Призваны унифицировать стандарты оценки при межгосударственных экономических спорах. Регулируют оценочную деятельность на основании общепризнанных концепций и принципов, служат в качестве нормативно-правовых актов, обеспечивающих согласованность действий оценщиков в международном сотрудничестве.
Федеральные стандарты оценки	Регулируют специализированные направления оценочной деятельности в зависимости от объекта оценки. Нормативно закрепляют правила, порядок, принципы проведения оценивания в зависимости от специфики объекта. Являются обязательными к исполнению в пределах российской юрисдикции. ФСО I "Структура федеральных стандартов оценки и основные понятия, используемые в федеральных стандартах оценки" (Приказ Минэкономразвития России от 14.04.2022 № 200) - регулирует общие положения об оценочной деятельности, регламентирует структуру федеральных стандартов оценки, раскрывает терминологию оценочной деятельности.

Нормативно-правовой акт	Назначение
	<p>ФСО II "Виды стоимости" (Приказ Минэкономразвития России от 14.04.2022 № 200) - раскрывает значимость вида стоимости при осуществлении оценочной деятельности, объясняет предпосылки стоимости.</p> <p>ФСО III "Процесс оценки" (Приказ Минэкономразвития России от 14.04.2022 № 200) - раскрывает основные этапы проведения оценочной деятельности, регламентирует возможность установления допущений при оценивании объекта оценки.</p>
Стандарты Российского общества оценщиков	<p>Разработка и регулирование возложено на саморегулируемые организации оценщиков в соответствии с федеральными стандартами. Содержат базовые стандарты оценки, положения о порядках проведения экспертиз, методические рекомендации в зависимости от объекта оценивания, методические разъяснения по учету в отчетах об оценке и при экспертизе отчетов об оценке условий высокой неопределенности на внутреннем и внешнем рынках.</p> <p>СТО РОО 21-01-98 Оценка недвижимости; СТО РОО 23-02-96 Оценка лесных ресурсов и лесных земель; СТО РОО 26-01-96 Оценка нематериальных активов; СТО РОО 27-01-99 «Кодекс профессиональной этики членов РОО».</p>
2. Нормативно-правовые акты,	регламентирующие специализированные вопросы оценки бизнеса
Федеральный закон РФ от 26.12.1995 № 208-ФЗ «Об акционерных обществах»	Регулирует правовые отношения по созданию, реорганизации, ликвидации акционерных обществ, обеспечение прав и интересов собственников и акционеров общества.
Федеральный закон РФ от 08.02.1998 № 14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью»	Устанавливает правовое положение, права и обязанности участников общества, порядок организации, ликвидации обществ с ограниченной ответственностью.
Федеральный закон РФ от 26.10.2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)»	Устанавливает порядок обеспечения процедур банкротства (несостоятельности) физических и юридических лиц. В части оценки, регулирует осуществление инвентаризации и оценки активов должника, порядок действий арбитражных управляющих по оцениванию имущества банкрота, ставит критерии о необходимости привлечения профессионального оценщика, регулирует права собрания (комитета) кредиторов по вопросу предъявления финансовому управляющему требования о привлечении оценщика.

Оценивание бизнеса предполагает определенный набор этапов, необходимых к последовательной реализации, цель которых состоит в обеспечении высокого качества результата экспертизы³.

Несмотря на общую формулировку («оценка бизнеса»), на начальной стадии необходимо четкое определение предмета оценки. Необходимо отделить границы исследуемого вопроса от других имущественных или нематериальных объектов. Структура готового биз-

неса или разработанного бизнес-плана обширна. Исследование может быть осуществлено на предмет прибыльности, риска, дисконтированной стоимости денежных потоков и т. д. Иначе, анализу подвергаются разные аспекты проекта. Также, важно отметить, к оцениванию может быть выставлено несколько предметов оценки, взаимосвязанных между собой⁴.

Дальнейшим этапом является договорная стадия. Возникает объективная необходимость в выборе профессионального оценщика из имеющихся саморегулируемых организаций на рынке. Последствием выбора оценщика становится заключение договора об оценке. Согласно ст. 10 ФЗ «Об оценочной деятельности» заключение договора о проведении оценки включает:

- объект оценки;

- вид стоимости оцениваемого объекта;

- сумма денежного вознаграждения по итогу оказанных оценщиком услуг;

- сведения об обязательном страховании ответственности оценщика;

- информация (идентификационные данные физического лица) оценщика;

- наименование саморегулируемой организации, членом которой является выбранный оценщик;

- ссылка на стандарты проведения оценки, включаемые в соответствие с объектом оценки, в методологию и способы оценивания.

После заключения договора с оценщиком начинается этап исследования объекта оценки на предмет количественных и качественных характеристик.

Эксперт по оценке обязан выбрать метод, которому соответствует объект (предмет) оценки. Наиболее часто встречающимися на практике оценки бизнеса являются следующие:

Доходный метод. Данный подход применим в случае, когда эксперт располагает достаточным количеством достоверной информации. Четкие входные данные позволяют оценщику детально экстраполировать будущие доходы, риски и т. д. В рамках данного метода применимы способ капитализации и дисконтирования³.

Сравнительный метод. Данный подход используется оценщиком при отсутствии полных данных об объекте (предмете) анализа. Исследование применяется к наиболее схожим объектам (предметам), имеющимся во внешней рыночной среде. Используя аналогию, эксперт делает заключение, основываясь на заимствованных данных. В рамках данного метода применяются способы рынка капитала, сделок, отраслевых коэффициентов.

Затратный метод. Использование данного подхода предполагает полную замену исследуемого объекта (предмета) иным, имеющим аналогичные полезные свойства. В рамках затратного метода применяются способы стоимости чистых активов и ликвидационной стоимости².

Юридическая значимость отчета об оценке заключается в его правовом статусе. Исходя из свода нормативно-правовых актов, отчет оценщика является официальным документом. Так, в случае недобросовестного поведения эксперта, следствием чего стала недостоверность сведений в отчете, помимо взыскания штрафных санкций с последнего, отчет об оценке может быть оспорен субъектами договора в судебном порядке путем направления заявления процессуальным оппонентом в качестве доказательства в суд.

Согласно требованиям ФСО № III и ФЗ № 162-ФЗ, отчет об оценке подлежит заверению экспертом и оценочной компанией. В настоящее время, с использованием информационных технологий, отчет также подписывается усиленной квалифицированной электронной подписью. Являясь официальным документом, отчет об оценке может представляться в качестве доказательства как перед инвесторами при заключении инвестиционных договоров, перед покупателями бизнеса, так и быть надлежащим доказательством при ходатайстве перед судом.

Оспаривание отчета в судебном порядке имеет ограниченный срок. Гражданским законодательством установлено, что срок исковой давности составляет три года от даты, когда лицо узнало или должно было узнать о нарушении собственных прав оппонентом. Однако данный период может быть продлен, восстановлен судом по заявлению истца по уважительной причине.

Законом о банкротстве предусмотрена обязанность финансового управляющего оценивать объекты собственности должника для последующего уведомления кредиторов о наличии имущества, способного быть включенным в конкурсную массу в процедуре конкурсного производства или реализации имущества. Ст. 130 Федерального закона РФ от 26.10.2002 № 6-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» регламентирована оценка имущества должника. Она предполагает привлечение к оценке только независимого эксперта, не аффилированного с кредиторами и финансовым управляющим. Согласно п. 1 ст. 130-ФЗ № 127-ФЗ, арбитражный управляющий привлекает оценщика для определения стоимости имущества должника. Отчет об оценке подлежит публикации в Едином федеральном реестре сведений о банкротстве.

Однако оценочная деятельность может быть проведена самим управляющим, на основании правомочного решения собрания кредиторов, в случае если балансовая стоимость актива должника составляет менее 100 000.00 рублей².

Таким образом, оценочная деятельность имеет четкое правовое регламентирование как по специальным нормам законодательства, присущим данной экспертной деятельности, так и по законодательству, регулирующему сферу иных отношений. Правовая значимость отчета об оценке заключается в его статусе. Будучи официальным документом установленной формы, отчет об оценке является надлежащим доказательством количественно-качественных характеристик исследованного объекта, также, в случае недобросовестного поведения участников отношений, являет собой юридическое основание, входящее в предмет доказывания при ведении оспаривания в судебном порядке.

¹ Давыдова, М. Л. Оценка регулирующего воздействия как разновидность правотворческих экспертиз и инструмент умного регулирования / М. Л. Давыдова. — электронный // Elibrary.ru : URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=47939833>.

² Иванюк, Т. Н. Теория и методика оценки бизнеса / Т. Н. Иванюк. — электронный // Elibrary.ru : URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=42334929>.

³ Касьянова, В. В. Роль оценочной деятельности в обеспечении экономической безопасности бизнеса / В. В. Касьянова. — электронный // Elibrary.ru : URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=43946418>.

⁴ Овечкина, Н. И. Развитие оценочной деятельности посредством применения инструментария бизнес-анализа в интересах стейкхолдеров организаций / Н. И. Овечкина. —электронный // Elibrary.ru : URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=50245998>.

⁵ Руднева, А. О. Особенности бизнеса как объекта оценки. Основные стоимостные детерминанты бизнеса / А. О. Руднева. — электронный // Elibrary.ru : — URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=45979356>.

LEGAL SIGNIFICANCE OF THE BUSINESS ASSESSMENT REPORT

© 2023 Kozeva Yulia Sergeevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: yuliakozeva@yandex.ru

© 2023 Rogova Maria Sergeevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: rogowam2001@yandex.ru

Keywords: business, entrepreneurial activity, business valuation report, reporting standards, reporting object.

The article is devoted to the analysis of expert evaluation activities carried out both in relation to the business as a whole and to individual business processes, evaluation methodology, evaluation methods. The legal basis for the regulation of valuation activities within the Russian jurisdiction is analyzed, the rights and opportunities of participants in these legal relations are determined.

ПРОБЛЕМА ДОКУМЕНТООБОРОТА В АРБИТРАЖНОМ СУДЕ

© 2023 Кондрашева Софья Александровна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: condrasheva.sofia2017@yandex.ru

Ключевые слова: арбитражный суд, бумажная документация, проблема документооборота, правовая определенность, обеспечение безопасности, система управления.

Управление документами – важный аспект деятельности любой организации. Наиболее значимым данным аспектом является в арбитражном суде, где рассматриваются сложные дела и требуется точный и эффективный документооборот для обеспечения справедливости и прозрачности. Однако суд сталкивается с рядом проблем в управлении документооборотом, которые препятствуют его эффективному функционированию. В статье освещены проблемы документооборота в арбитражном суде и возможные пути их решения.

Арбитражный суд Российской Федерации является специализированным судом, рассматривающим споры между юридическими и физическими лицами, а также административные и иные правовые дела. Суд играет важную роль в разрешении споров и обеспечении правовой определенности в стране. Однако суд столкнулся с рядом проблем в управлении документооборотом, что повлияло на его способность эффективно рассматривать дела.³

Проблемы документооборота в Арбитражном суде Российской Федерации:
Бумажная документация

Арбитражный суд Российской Федерации по-прежнему использует бумажную документацию, что создает ряд проблем. Во-первых, бумажная документация отнимает много времени и требует значительных ресурсов, включая пространство для хранения. Во-вторых, с бумажными документами сложно работать, а риск потери, повреждения или неправильного размещения высок.

Неэффективный поиск документов

В Арбитражном суде РФ накопилось огромное количество дел, и как следствие – множество документов, которые подаются ежедневно. Однако поиск этих документов может быть проблемой, особенно в тех случаях, когда они срочно необходимы. Система управления документами суда не оптимизирована для эффективного поиска документов, и это может вызвать задержки и повлиять на способность суда оперативно рассматривать дела.

Недостаточная безопасность документов

Безопасность документов важна в любой организации, и Арбитражный суд не исключение. Однако система управления документами суда уязвима для взломов и несанкцио-

* Научный руководитель – **Казанкова Татьяна Николаевна**, кандидат педагогических наук, доцент.

нированного доступа. Это вызывает серьезную озабоченность, особенно с учетом конфиденциального характера документов, которыми занимается суд.

Отсутствие интеграции с технологией

Арбитражный суд Российской Федерации не полностью интегрировал технологии в свою систему документооборота. В результате суд частично полагается на ручные процессы, которые отнимают много времени и подвержены ошибкам. Зависимость суда от ручных процессов также затруднила реализацию таких мер, как электронные подписи, которые имеют решающее значение для обеспечения безопасности и подлинности документов.⁴

Возможные решения:

Оцифровка документооборота

Одним из возможных решений проблем документооборота в Арбитражном суде РФ является полная цифровизация документооборота. Это включает в себя преобразование бумажных документов в электронный формат, который можно хранить, извлекать и эффективно управлять. Оцифровка управления документами также снизит риск потери или повреждения документов и повысит безопасность документов.

Внедрение электронных подписей

Еще одним решением проблем документооборота в Арбитражном суде РФ является массовое внедрение электронной подписи. Электронные подписи имеют решающее значение для обеспечения безопасности и подлинности документов, и их внедрение поможет снизить риск подделки документов.

Интеграция с технологиями

Арбитражный суд может интегрировать современные технологии в свою систему документооборота. Это поможет автоматизировать ручные процессы и повысить эффективность поиска и управления документами. Суд также должен рассмотреть вопрос о внедрении программного решения для управления документооборотом, адаптированного к его потребностям.

Улучшенная безопасность документов

Для повышения безопасности документов суд должен принять такие меры, как контроль доступа, шифрование и системы резервного копирования и восстановления. Суд также должен провести обучение своих сотрудников передовым методам обеспечения безопасности документов.⁵

В заключение отметим, что проблемы документооборота, с которыми сталкивается Арбитражный суд Российской Федерации, являются существенными и требуют безотлагательного внимания. Зависимость суда от бумажной документации, неэффективный поиск документов, недостаточная безопасность документов и отсутствие интеграции с технологиями препятствуют его способности эффективно рассматривать дела и обеспечивать правовую определенность.

Для решения этих проблем суд должен предпринять конкретные шаги по оцифровке документооборота, внедрению электронных подписей, интеграции с технологиями и повышению безопасности документов. Эти меры не только усовершенствуют систему документооборота суда, но и повысят ее эффективность, снизят расходы, а также обеспечат безопасность и подлинность документов.

Крайне важно, чтобы руководство и персонал суда приняли эти изменения и совместно работали над их внедрением. Кроме того, необходимо обеспечить, чтобы любая новая

система была адаптирована к конкретным потребностям суда и соответствовала соответствующим положениям и законодательству.

В конечном счете, успех Арбитражного суда Российской Федерации в решении своих проблем документооборота будет зависеть от приверженности его руководства и сотрудников осуществлению изменений, выделения необходимых ресурсов и готовности применять новые подходы к документообороту. Суд должен принять решительные меры по модернизации своей системы документооборота, и это поможет сохранить его важную роль в разрешении споров и обеспечении правовой определенности в стране.⁶

Управление документооборотом в Арбитражном суде требует доработок по хранению, защите, а также внедрению новых технологий, это существенно облегчит работу и сам процесс документооборота. Всегда есть к чему стремиться и в будущем данная система будет совершенствоваться.

¹ «Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации» от 24.07.2002 № 95-ФЗ (ред. от 29.12.2022, с изм. от 10.01.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2023) : офиц. текст. – Москва : Эксмо, 2022. – 256 с.

² Конституция Российской Федерации : офиц. текст. – Москва : Эксмо, 2022. – 32 с.

³ Андреева, В.И. Делопроизводство : организация и ведение : учеб. – практ. пособие для студентов высших учебных заведений / В. И. Андреева. – Тверь : КноРус, 2022. – 294 с.

⁴ Кузнецов, В. А. Судебное делопроизводство : учеб. – пособие / В. А. Кузнецов. – Москва : КноРус, 2022. – 177 с.

⁵ Алтухова, Н. Ф. : Системы электронного документооборота : учеб. – пособие / Н. Ф. Алтухова. – Москва : КноРус, 2023. – 202 с.

⁶ Фионова, Л. Р. Современные технологии документооборота в бизнесе, производстве и управлении / Л. Р. Фионова, О. И. Семянова. – Пенза : Пензенский государственный университет, 2019. – 162 с.

PROBLEMS OF DOCUMENT MANAGEMENT IN THE ARBITRATION COURT

© 2023 Kondrasheva Sofya Aleksandrovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: condrasheva.sofia2017@yandex.ru

Keywords: arbitration court, paper documentation, document management problem, legal certainty, security, management system.

Document management is an important aspect of any organization's activities. This aspect is most significant in the arbitration court, where complex cases are considered and accurate and efficient document flow is required to ensure fairness and transparency. However, the court faces a number of problems in document management that hinder its effective functioning. The article highlights the problems of document management in the arbitration court and possible ways to solve them.

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ НАДЗОР ЗА БАНКОВСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ КАК ОСНОВНОЙ ИНСТРУМЕНТ ПОДДЕРЖАНИЯ ФИНАНСОВОЙ СТАБИЛЬНОСТИ

© 2023 Коробова Александра Петровна
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: a.p.korobova@inbox.ru

© 2023 Вахитова Юлия Рустэмовна
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: vakhitowayu@yandex.ru

Ключевые слова: банковский надзор, финансовая стабильность, риски финансовой стабильности, пруденциальный надзор, макропруденциальная политика.

В статье рассматривается вопрос о специфике национального государственного надзора за банковской деятельностью. Отстаивается идея о том, что в современных условиях развития российской экономики этот институт обеспечивает стабильность государственной финансовой системы, выступая важным инструментом государственной экономической политики.

В современных условиях развития мирового финансового сектора, характеризующихся наличием периодически возникающих тяжелых экономических кризисов, национальное государственное регулирование этой сферы общественных отношений выступает основополагающим инструментом поддержания национальной финансовой стабильности. Риски финансовой стабильности, которым подвержены действующие финансовые системы, в специализированной литературе дифференцируют на внешние и внутренние. При этом к внешним рискам относят любые глобальные внешние потрясения (снижение экспортных цен, ухудшение внешнеэкономической конъюнктуры, меры экономического воздействия третьих стран, глобальные экономические кризисы, геополитика и пр.)¹. Внутренние же риски финансовой стабильности характеризуются дестабилизацией финансовой системы на национальном уровне и могут выражаться, например, в нарушении устойчивости крупных финансовых институтов или в неподконтрольности темпов роста отдельных рынков².

В указанных условиях единственным возможным вариантом поддержания национальной финансовой стабильности, ориентированным на минимизацию последствий внешних рисков и предотвращение рисков внутренних, выступает эффективное государственное регулирование финансового сектора. В общую систему государственного регулирования этой сферы общественных отношений традиционно включается целый перечень мероприятий, среди которых важное место отводится мерам государственного регулирования банковского сектора, целью которых является укрепление его устойчивости для минимизации последствий экономических потрясений и обеспечения возможности финансирования

ния банками экономической активности и роста на национальном уровне. Одним из мероприятий государственного регулирования банковской деятельности в стране, нацеленным на поддержание национальной финансовой стабильности, выступает государственный надзор за деятельностью банков и иных кредитных учреждений, осуществляемый Центральным Банком Российской Федерации (далее – ЦБ РФ). Однако в специализированной литературе проблема того, является ли эта форма надзора со стороны государства инструментом поддержания финансовой стабильности, является дискуссионной, что обуславливает актуальность настоящего исследования.

С учетом сказанного цель исследования состояла в разработке и обосновании теоретических положений, отвечающих потребностям правовой науки и характеризующих специфику государственного надзора в современный период. Для достижения вышеуказанной цели ставились следующие задачи: проанализировать научные подходы к сущности и специфике банковского надзора, показать особенности этой формы реализации государственного надзора и раскрыть его комплексный характер, сформулировать выводы относительно значимости государственного банковского надзора для финансовой системы страны.

Итак, специалисты неоднозначно понимают значение института государственного надзора за деятельностью банков и иных кредитных учреждений (иначе – банковского надзора). Рассмотрим этот вопрос подробнее.

Так, в одних источниках утверждается, что банковский надзор – это система регулирования банковской системы страны, охватывающая собой только отдельные способы государственно-властного управления банковской деятельностью³, в определенных случаях позволяющая переходить к прямому и непосредственному руководству отдельными банками с целью минимизации финансовых рисков банковской деятельности⁴.

В других источниках банковский надзор рассматривается исключительно в качестве мер, направленных на обеспечение соблюдения законодательных требований соответствующими субъектами при осуществлении банковской деятельности⁵, в том числе в части соблюдения экономических нормативов, разработанных с целью достижения эффективности и стабильности функционирования национальной банковской системы.

Представляется, что обе обсуждаемые позиции заслуживают внимания и имеют под собой основания, однако ни ту, ни другую не стоит абсолютизировать. Обусловлено это тем, что банковский надзор – это целый комплекс мер, направленных на реализацию политики государства, ориентированной на обеспечение стабильности национальной финансовой системы, и включающий в себя как пруденциальный надзор, так и надзор за соблюдением соответствующими субъектами норм национального законодательства в рамках реализации макропруденциальной политики.

Такой вывод прямо следует из содержания ст. 56 Федерального закона от 10.07.2002 №86-ФЗ «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» (далее – Закон о ЦБ РФ)⁶, где, в частности, предусмотрено, что постоянный надзор осуществляется за соблюдением банковскими группами и кредитными организациями как действующего российского законодательства в целом, так и нормативных актов ЦБ РФ, устанавливающих обязательные и индивидуальные нормативы деятельности кредитных организаций. Отсюда можно заключить, что сведение значения банковского надзора лишь к какому-либо

конкретному направлению неизбежно ограничивает сферу применения этого института, что не отвечает потребностям практики.

Думается, что комплексный подход к правовому регулированию банковского надзора, включающий в себя пруденциальный надзор и надзор за соблюдением соответствующими субъектами норм национального законодательства в рамках реализации макропруденциальной политики, не только имеет законодательное закрепление, но и реализуется в строго очерченном законодательными нормами порядке и форме. Такой комплексный подход можно назвать гарантом поддержания национальной финансовой стабильности.

Так, в рамках пруденциального надзора, согласно нормативным предписаниям целой совокупности статей Закона о ЦБ РФ, создаются условия для предотвращения неустойчивого финансового положения банковских групп и кредитных организаций посредством наблюдения за соответствием деятельности таких субъектов установленным нормативным требованиям осуществления банковской деятельности (например, требованиям к уставному капиталу, соблюдению лицензионных требований, формированию кредитных портфелей, требованиям к формированию резервов, страхованию вкладов).

Надзорная политика, ориентированная на предотвращение несостоятельности отдельных кредитных организаций и банковских групп, влияет на стабильность банковской деятельности в целом, в том числе за счет более внимательного отношения соответствующих субъектов надзора к ведению деятельности и соблюдению нормативов.

Вторая составляющая стабильности финансовой системы на национальном уровне обеспечивается надзором за соблюдением банковскими группами и кредитными организациями законодательных норм и правил, в том числе принятых в рамках макропруденциальной политики и признанных устранить внешнее воздействие на финансовую систему. Среди таких мер, например, можно назвать меры, принятые ЦБ РФ в новых реалиях российской экономики, в частности, включающие ограничения на выплату дивидендов, ограничения на отдельные банковские операции для резидентов и нерезидентов, валютные ограничения.

Подводя итог, необходимо отметить, что, как мы видим, в тех условиях развития российской экономики, которые сложились на настоящий момент, государственный надзор за банковской деятельностью выступает важным инструментом государственной политики, обеспечивающим стабильность государственной финансовой системы. Он представляет собой комплексное явление, включающее как пруденциальный надзор, так и надзор за соблюдением соответствующими субъектами национального законодательства в рамках реализации макропруденциальной политики государства. Этим определяется значение этого института в системе финансово-правового регулирования соответствующей сферы общественных отношений.

¹ См.: Васькова Д.Н. Актуальные вопросы банковского контроля и надзора за деятельностью кредитных организаций // Скиф. 2019. №12-2 (40). С. 8-12; Рогатенюк Э.В. Контрольно-надзорная деятельность Банка России: сущность, формы и виды, инструментальное обеспечение // Экономика строительства и природопользования. 2018. № 3. С. 86-95.

² См.: Джураев Б.Ш., Курбонализова М. Формирование основ банковского надзора на постсоветском пространстве // Вестник российского экономического университета имени Г.В. Плеханова. 2019. № 2. С. 215; Сарнаков И.В. Банковский надзор: отдельные проблемы существующей системы // Банковское право. 2022. № 6. С. 23-30.

³ См.: Добрышкина К.В. Особенности банковского надзора в Российской Федерации // Молодой ученый. 2020. № 25 (315). С. 158-160.

⁴ См.: Алиева Э.Б., Агаев Г.А. Проблемы правового регулирования банковской деятельности в Российской Федерации // Вестник Дагестанского государственного университета. Сер. 3: Общественные науки. 2018. № 1. 65-73; Пастушенко А.С. Финансово-правовые признаки банковского надзора // Российский юридический журнал. 2022. № 2. С. 152-158.

⁵ См.: Анисимова К.О. Понятие и сущность государственного контроля и надзора, проблемы их разграничения // Научный вестник Крыма. 2018. № 4. С. 4-12; Данилова Л.С. Банковский надзор Банка России как антикризисная мера стабилизации финансовой системы // Банковское право. 2009. № 4. С. 28-32.

⁶ Федеральный закон Российской Федерации от 10.07.2002 №86-ФЗ «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» // Российская газета. 2002. 13 июля.

STATE SUPERVISION OF BANKING ACTIVITIES AS THE MAIN TOOL FOR MAINTAINING FINANCIAL STABILITY

© 2023 Korobova Aleksandra Petrovna
Candidate of Jurisprudence, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: a.p.korobova@inbox.ru

© 2023 Vakhitova Yulia Rustemovna
Master's Student
Samara State University of Economics
E-mail: vakhitowayu@yandex.ru

Keywords: banking supervision, financial stability, financial stability risks, prudential supervision, macroprudential policy.

The article deals with the specifics of the national state supervision of banking activities. The idea is defended that in the modern conditions of the development of the Russian economy, this institution ensures the stability of the state financial system, acting as an important instrument of state economic policy.

ПРАВОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ НАЛОГОВОЙ ПОЛИТИКИ ГОСУДАРСТВА В ОБЛАСТИ ЛЬГОТИРОВАНИЯ

© 2023 Кусенькова Александра Александровна*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: alk2206@list.ru

Ключевые слова: налоговая политика, льготы, налоги, субъект налогового права, налогообложение, государственное регулирование.

В статье автор проводит теоретико-правовой анализ налоговой политики Российской Федерации в области льгот, субсидий и различных преференций с позиции необходимости их применения с целью оптимизации всевозможных процессов в экономической деятельности субъектов налогового права. Данная тема рассматривается сквозь призму интеграции права и экономики, их взаимосвязи и взаимодополнения в хозяйственной деятельности организаций и иных субъектов.

На сегодняшний день тема изучения института налоговой политики государства, как никогда актуальна, что подтверждается, как мнениями научного, так и профессионального сообщества. В своих работах, такие ученые, как В.О.Антонова², Е.В.Соколова³, Н.А.Соловьева⁴, Д.С.Тылькин⁵, Л.Г.Лопастейская⁶ и другие, которые исследуют вопрос налоговой политики с позиции оценки эффективности применения налоговых преференций в качестве способов совершенствования механизма применения налоговых льгот, а также с точки зрения преимуществ и недостатков использования налоговых льгот как инструментов налогового регулирования.

Обратимся к теоретической сущности рассматриваемой нами темы.

Так, под налоговой политикой стоит понимать систему конкретных правительственных мер, направленных на рационализацию системы налогообложения, которая составляет преимущественную часть финансово-правовой политики государства. Причем, важно заметить, что меры направлены также и на оптимизацию налоговых режимов, установление рациональных величин налоговых ставок, конкретизированного субъектного состава участников налоговых правоотношений и объектов налогообложения, налоговых льгот и преференций.

Каждое государство самостоятельно выбирает подходящих режим налоговой политики, причем, этот выбор, зачастую, зависит от конкретного социально-экономического строя, состояния экономики и финансов страны. В качестве мер налоговой политики могут выступать различные законы, регламентирующие несколько ключевых экономических моментов:

-амортизацию основного капитала;

* Научный руководитель – Калашникова Елена Борисовна, кандидат исторических наук, доцент.

- скидки на истощение недр;
- освобождение от налогообложения отдельных предприятий и отраслей промышленной и иных экономической деятельности.

На сегодняшний день, выделяют несколько форм налоговой политики государства:

- политику экономического развития, направленную на уменьшение налогового бремени предпринимателей и оптимизацию малого и среднего бизнеса;
- политику налогов, которая представляет собой увеличение числа налогов на территории государства, рост налоговых ставок и сокращение общего числа льгот и преференций, направленных на поддержку субъектов предпринимательской деятельности;
- смешанную политику, которая представляет собой интеграцию предыдущих форм.

Хочется заметить, что Российская Федерация относится к государству со смешенной налоговой политикой, предусматривающей, как регламентированную систему налогообложения, так и ряд преференций, одной из которых является льготирование.

Под налоговым льготированием понимают некоторые конкретизированные преимущества субъектов налоговых правоотношений по исполнению налоговой обязанности.

Для налоговой льготы характерны следующие черты:

- она является элементом налоговой политики, выступая звеном для решения задач социально-экономической направленности;
- она предоставляется государством с целью снижения налогового бремени, наложенного на конкретного субъекта согласно его налоговой правосубъектности.

Важно заметить, что налоговые льготы регулируются налоговым законодательством, а именно, Налоговым кодексом Российской Федерации (далее НК РФ)¹.

Если говорить о законодательной характеристике, которую можно составить согласно современному налоговому правовому регулированию, то налоговая льгота обладает следующими свойствами:

- она законна;
- она носит целевой характер;
- она создаёт налоговые преимущества;
- она обладает свойством избирательности;
- она носит факультативный характер;
- она способствует процессу отступления от базовой структуры налога.

Согласно НК РФ, налоговые льготы бывают следующих видов:

1.изъятия;

2.минимум дохода;

3.налоговая скидка;

4.освобождение субъекта от уплаты налога, а именно, с помощью понижения налоговой ставки уменьшения налогового оклада, отсрочки, налогового кредита, возврата ранее уплаченного налога, зачета ранее уплаченного налога.

Налоговый кодекс Российской Федерации предполагает такие формы налоговых льгот, как:

- уменьшение налоговой базы;
- предоставление налогового кредита;
- освобождение от налога.

Освобождение от налога предполагает предоставление субъектам налоговых правоотношений налоговых каникул, налоговой амнистии, полное освобождение налогоплательщика от уплаты налога и так далее.

На практике, зачастую правоприменитель прибегает к четвертому пункту, а именно, к частичному освобождению субъектов налогового контроля от уплаты конкретного налога. Также, стоит выделить момент того, что с практической точки зрения выделяют льготы по уровню действия:

- местные налоговые льготы;
- региональные налоговые льготы;
- федеральные налоговые льготы.

Льготы по федеральным налогам и сборам устанавливаются исключительно НК РФ, иные могут устанавливаться региональным и местным законодательством.

Важно заметить, что налоговые льготы могут использовать исключительно налоговые резиденты Российской Федерации.

Причем, законодательство предусматривает возможность не использовать льготы тем субъектам, у которых была возможность на их получение.

Таким образом, мы можем сделать вывод о том, что налоговые льготы- достаточно важный инструмент налоговой политики государства, которые позволяет оптимизировать систему налоговых преференций и способствует оживлению и модернизации некоторых сфер налогового контроля. Именно налоговые льготы и преференции способствуют развитию различных отраслей производства и служат стимулом к развитию бизнеса.

¹ Налоговый кодекс Российской Федерации часть первая от 31 июля 1998 г. N 146-ФЗ и часть вторая от 5 августа 2000 г. N 117-ФЗ, режим доступа: <https://base.garant.ru/10900200/>

² Антонова, В. О. Оценка эффективности применения налоговых льгот как способ совершенствования механизма применения налоговых льгот / В. О. Антонова, Д. В. Замрыга // Молодой исследователь : Материалы 3-й научной выставки-конференции научно-технических и творческих работ студентов, Челябинск, 19–21 апреля 2016 года / Министерство образования и науки Российской Федерации; Южно-Уральский государственный университет. Том 2. – Челябинск: Южно-Уральский государственный университет (национальный исследовательский университет), 2016. – С. 347-353. – EDN XGIPWF.

³ Соколова, Е. В. Налоговые льготы: понятие и классификация / Е. В. Соколова // Вестник Российской правовой академии. – 2011. – № 1. – С. 78-80. – EDN NUVTAL.

⁴ Соловьева, Н. А. Налоговые вычеты и налоговые льготы (проблемы соотношения и законодательного закрепления) : специальность 12.00.14 "Административное право; административный процесс" : автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата юридических наук / Соловьева Наталья Александровна. – Воронеж, 2010. – 24 с. – EDN ZOBIBZ.

⁵ Тьлькин, Д. С. Налоговые льготы как инструмент налогового регулирования экономики / Д. С. Тьлькин // Инновационная экономика и современный менеджмент. – 2022. – № 3(39). – С. 31-33. – EDN DHNOQA.

⁶ Лопастейская, Л. Г. Налоговые льготы как инструмент налогового регулирования / Л. Г. Лопастейская, О. С. Идрисова // Энигма. – 2019. – № 10-1. – С. 125-129. – EDN RWLCEL.

LEGAL SUPPORT OF THE STATE'S TAX POLICY IN THE FIELD OF BENEFITS

© 2023 Kusenkova Alexandra Alexandrovna
Master's Student
Samara State University of Economics
E-mail: alk2206@list.ru

Keywords: tax policy, benefits, taxes, subject of tax law, taxation, state regulation.

In this article, the author conducts a theoretical and legal analysis of the tax policy of the Russian Federation in the field of benefits, subsidies and various preferences from the position of the need for their application in order to optimize all kinds of processes in the economic activity of subjects of tax law. This topic is considered through the prism of the integration of law and economics, their interrelation and complementarity in the economic activities of organizations and other entities.

ПРАВОВАЯ ПРАКСИОЛОГИЯ: ВОПРОСЫ ФОРМИРОВАНИЯ И РЕАЛИЗАЦИИ

© 2023 Ланг Петр Петрович
доктор юридических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: petr.lang@mail.ru

Ключевые слова: праксиология, правовая деятельность, философия права, мировоззренческие основания, аксиология права, правовое сознание, субъекты правовой деятельности, правовые ценности.

В статье раскрывается понятие правовой праксиологии. Проанализированы аксиологические и мировоззренческие основания правовой деятельности. Сделан акцент на том, что субъекты правовой деятельности сталкиваются с новыми понятиями и явлениями, которые еще не прошли научный анализ, но уже воздействуют на правовую систему, создавая многочисленные противоречия и социально-юридические коллизии. Установлено, что правовые ценности имеют регулятивное значение, а правовые нормы приобретают значение ценностей и становятся объектом оценки. Использованы историко-правовой, формально-логический и сравнительно-правовой методы. Обоснован вывод о том, что аксиологическая методология позволяет определить ценности правовой деятельности, устанавливая не только экономические и социальные обусловленности правовой деятельности, но и духовные основания, способствующие выведению ее роли в культурном и общественном развитии.

Правовая праксиология представляет собой совокупное название учения об эффективности правовой практической деятельности. В современных реалиях, право выступает одним из первостепенных условий функционирования государства, становления устойчивых общественных связей. Как на индивидуальном, так и на коллективном уровнях формирование границ правосознания во многом зависит от правовой деятельности, которая взаимосвязана с различными видами социальной реальности. Аксиологические и мировоззренческие основания правовой деятельности непрерывно связаны с постоянным изменением общественной жизни, вызванных цифровизацией всех форм и процессов, поиском и осмыслением роли права. Однако изменение жизненного ритма, воздействия научно-технологических процессов, трансформации политической сфера не исключает человека из правовой деятельности, не изменяет его ответственности и разумности.

В первую очередь, человек выступает носителем правовой деятельности. Цивилизационное правовое регулирование предполагает введение новых инструментов воздействия на поведение общества, ввиду изменения мировоззрения субъектов правовой деятельности. Право является результатом социокультурной деятельности, определяя через свойства нормативности и всеобщности охрану культуры.

Формы и виды правовой деятельности интегрированы правом. Правовая деятельность, проявляющая общезначимые свойства и функции права, нацелена на преобразование действительности для достижения целей, обладающих ценностным значением.

В России проблема соотношения права и иных важнейших ценностей приобрела необычайно мировоззренческую остроту, что послужило в дальнейшем осознанию самобытности, особенностей русского менталитета, перспектив общественного развития страны в целом.

В связи со спецификой советской идеологии, аксиология права, как категория правовых ценностей долго оставалась за пределами предмета юридической науки, ввиду установления правовых ценностей официальным мировоззрением. Многие философы-ученые подчеркивают, что аксиология права является одним из приоритетных направлений в юридической науке, а также признается важнейшим элементом юридического воздействия на общества, так как правовая аксиология основана на понимании и трактовании права как ценности.

Современная теория права и государства содержит широкий подход к пониманию юридического мировоззрения, значительно большая эвристическая ценность, которой определяется в качестве аксиологических основ правосознаний, идейного ядра и фундаментальных знаний и убеждений. Юридическое мировоззрение является важнейшей предпосылкой социально-правовой и политической активности субъектов правовой деятельности, характеризующейся оценкой национальной политико-правовой жизни в условиях конкретного исторического периода¹.

Мировоззрение общества на правовую деятельность играет на сегодняшний день важнейшую роль в развитии и совершенствовании правовой системы. Под правовым мировоззрением в философии права понимают одну из форм общественного сознания, включающую в себя совокупность взглядов, идей и представлений относительно сущности права и правовой картины мира.

Мировоззренческий фактор формирует у общества представление о фундаментальных началах права, его природе под воздействием многообразия правовых явлений, способствующих частично переосмыслению истории правовой традиции.

За последние годы в современной правовой жизни появились ранее не существовавшие понятия и процессы, такие как «космическое право», «информационное право», «кибербезопасность в рамках уголовного и цифрового права», «электронное право» и другие. Субъекты правовой деятельности вынуждены сталкиваться новыми понятиями и явлениями, которые еще не прошли научный анализ, но уже воздействуют на правовую систему, создавая многочисленные противоречия и социально-юридические коллизии. Данная картина мира требует изменение представлений, выстраивающих общую картину права, формируя новое правовое мировоззрение².

В настоящее время, благополучие общества напрямую зависит от сбалансированности социального регулирования, так, вопрос о ценности права имеет важнейших характер в современном мире. Правовое мировоззрение в данном аспекте становится значительной социальной ценностью общественного сознания.

Правовые ценности имеют регулятивное значение, в рамках данного аспекта правовые нормы приобретают значение ценностей и становятся объектом оценки. Ценности, как правило, не подлежат логической проверке и обоснованию, представляя собой некие интеллектуальные и эмоциональные воспринимаемые данности, ввиду сложившегося мировоззрения, побуждая субъектов к их сохранению, путем передачи другому поколению, подкрепляя полученные ценности в правовой действительности³.

Правовые ценности - это конкретные социально-правовые явления, средства и механизмы, необходимые для достижения личностью важности права, понимания его роли в общественной жизни⁴. Закрепление эффективности социального регулирования через призму правовой действительности обеспечивается за счет признания свободы, равенства, справедливости, как основной ценности и гарантии в спектре становления современного гражданского общества. Формирование правовых ценностей возникает путем выработки ценностных критериев, которые обладают способностью трансформироваться в силу изменений реалий общественной, правовой, культурной и духовной деятельности.

¹ Паластрова, Г. В. Юридическое мировоззрение: теоретико-методологический аспект / Г. В. Паластрова // *Философия права*. – 2008. – № 3(28). – С. 113-117.

² Лапшова, Я. О. Проблема уголовно-правовой оценки киберпреступности / Я. О. Лапшова // *Киберпреступность: риски и угрозы: Материалы всероссийского студенческого круглого научно-практического стола с международным участием, Санкт-Петербург, 11 февраля 2021 года*. – Санкт-Петербург: Центр научно-производственных технологий "Астерион", 2021. – С. 20-23.

³ Щуров, Е. А. Ценностные ориентации в саморазвитии личности курсантов в процессе подготовки в вузе МВД России / Е. А. Щуров // *Общество и право*. – 2014. – № 2(48). – С. 325-329.

⁴ Рыбаков, О. Ю. Ценность прав человека и миф их универсальности / О. Ю. Рыбаков // *Образование и право*. – 2022. – № 9. – С. 34-38.

LEGAL PRAXIOLOGY: ISSUES OF FORMATION AND IMPLEMENTATION

© 2023 Lang Petr Petrovich
Doctor of Law, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: petr.lang@mail.ru

Keywords: praxeology, legal activity, philosophy of law, philosophical foundations, axiology of law, legal consciousness, subjects of legal activity, legal values.

The article reveals the concept of legal praxeology. The axiological and ideological foundations of legal activity are analyzed. Emphasis is placed on the fact that the subjects of legal activity are faced with new concepts and phenomena that have not yet undergone scientific analysis, but are already affecting the legal system, creating numerous contradictions and socio-legal conflicts. It has been established that legal values have a regulatory significance, and legal norms acquire the value of values and become the object of evaluation. Historical-legal, formal-logical and comparative-legal methods are used. The conclusion is substantiated that the axiological methodology makes it possible to determine the values of legal activity, establishing not only the economic and social conditions of legal activity, but also spiritual grounds that contribute to the derivation of its role in cultural and social development.

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ИНТЕРНЕТ-УСЛУГ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2023 Латышкина Дарья Евгеньевна
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: wepotok777@yandex.ru

Ключевые слова: проблемы правового регулирования, оказание услуг, виртуальное пространство, договоры оказания услуг связи, договоры оказания услуг по передаче информации в сети Интернет.

В статье рассматривается обобщенная характеристика обязательств, возникающих в сфере интернет-услуг, обозначаются особенности ее правового регулирования в настоящее время. Анализируются некоторые проблемы дальнейшего развития данных правоотношений в Российской Федерации.

Целостное правовое регулирование оказания услуг в сети интернет в российском законодательстве отсутствует. Гражданский кодекс¹ в части второй, среди поименованных договоров их не содержит. Между тем к данным обязательствам применяются положения гл. 39 ГК РФ. Однако проблемы в данной сфере связаны не только в определении договора, субъектного состава, его предмета и существенных условий, но и обычных условий договора и в целом содержания такого договора, но они также выражаются в недостаточном правовом регулировании виртуального пространства сети интернет в целом и в отсутствии единого подхода к его сущности с правовой точки зрения как следствие этого.

Гражданское законодательство термин «оказание услуг» изначально указывает в качестве объекта гражданских прав в ст. 128 ГК РФ. Следовательно, опираясь на легальную дефиницию понятия обязательств по оказанию услуг и термины, содержащиеся в разных нормативных актах, а также данные различными авторами определения, можно заключить, что обязательства по оказанию услуг – это такие гражданско-правовые отношения, где лицо с одной стороны, т. е. исполнитель, по заданию другого лица, т. е. заказчика, обязано выполнить определенные действия или осуществить определенную деятельность, которые не имеют овеществленного выражения, и заказчик должен оплатить исполнителю осуществление этой деятельности или выполнение действий.

Данное понятие можно назвать общим, собирательным по отношению ко всем разновидностям обязательств по оказанию услуг, в нем подчеркивается именно содержание понятия договора по оказанию услуги. Исходя из легального понятия информационно-телекоммуникационной сети, закрепленного в Законе «о связи», и принимая во внимание определения, данные исследователями в данной области интернет-услуги можно определить как услуги, содержанием которых является выполнение конкретных действий или деятельности по передаче данных при помощи международной телекоммуникационной сети IT технологий общего пользования - сети Интернет.

Исследования обязательств по оказанию услуг в сети интернет справедливо выделяются в особую группу договоров, следуя классификации обязательств. Так, например, С. В. Петровским², предложено выделять обязательства, исполнение которых осуществляется посредством передачи данных. Речь идет об обязательствах, включающих в себя услуги связи и услуги по обработке и передаче информации. Соответственно им были выделены два основных договора оказания услуг в интернете.

Первый – договор по оказания услуг связи. А именно «телематические» услуги связи, которые представляют собой услуги, направленные на обеспечение доступа к сети интернет, а также услуги хостинга, под которыми подразумеваются размещение информационного ресурса абонента на станции сети.

Предметом договора первой разновидности услуг связи определена деятельность оператора связи, связанная с приемом, хранением, обработкой, передачей и доставкой сообщений электросвязи, иначе говоря обеспечение услуг связи посредством сети интернет с помощью IT-технологий. Под договором интернет-хостинга подразумевается такой договор, по которому для размещения в информационной системе информации с помощью IT-технологий провайдером. При этом предоставляется вычислительная мощность (дисковое пространство), которая подключена постоянно к сети интернет, и под постоянным IP-адресом.

Вторым – является соглашение на оказание услуг по передачи информации посредством информационно-телекоммуникационной сети Интернет.

Справедливо подчеркнуть, что рассматривался именно договор на оказание услуг в интернете, носящий сугубо информационный характер с использованием IT-технологий. Между тем в рамках этих договоров выделяют и иные услуги. Такие как, например, рекламные интернет-услуги и интернет-услуги дистанционного образования, кроме того, в науке выделяются и иные.

В связи со стремительным развитием IT-технологий в современном мире, можно выделить множество проблем в правовом аспекте регулирования оказания услуг в сети интернет. Стоит отметить, что подобное положение дел детерминировано тем, что указанная выше сфера развивается весьма быстрыми темпами. Отсюда получается, что нормативно-правовая база, фактически «не поспевает» и отстает от текущих потребностей современного общества, что, безусловно, порождает ряд проблем в объективной реальности.

Справедливы позиции авторов, которые отмечают, что оказание услуг в информационно-телекоммуникационной сети Интернет характеризуется рядом особенностей, которые в силу своей взаимообусловленности в доктрине обозначаются как технический аспект, непосредственно связанный с приемом и передачей цифровых сигналов с различных технических устройств. В данном, случае, автор публикации акцентирует внимание на том, что механизмы передачи информации посредством вышеописанных технологий не должны в правовом смысле означать злоупотребление правом отдельных граждан, особенно в части создания и регистрации доменных имен. Таким образом, вопросы обеспечения «цифровой безопасности» обретают первостепенное значение на сегодняшний день. Стоит отметить, что современное международное законодательство, а также нормативные документы различных государств характеризуются обилием императивных норм применительно к сфере современных технологий (ИТ). Это говорит о важности и

актуальности данных правоотношений, которые трансформируются в необходимость своевременного законодательного регулирования и в Российской Федерации.

Необходимо подчеркнуть, что доменные имена нужно рассматривать в двух аспектах: в первом аспекте, это адреса информационного сетевого сайта, т.е. техническую;

во втором аспекте, это средство выделения «товаров» (работ и услуг) определенного производителя среди других подобных, т.е. выступают как средства индивидуализации, что в свою очередь по функциям совпадает с правовым регулированием товарного знака и знака обслуживания. Это говорит о необходимости в законодательном порядке урегулировать их правовой статус, в особенности соотношения их с фирменными наименованиями, а также товарными знаками.

В тоже время важно сказать и про нормы, регулирующие отношения, связанные с доменным именем. Так, исходя из подп. 5 п. 2. ст. 1484 ГК РФ «доменное имя» представляет собой способ адресации в сети интернет. А согласно п. 15 ст. 2 Закона «об информации»³ доменное имя – это обозначение символами в сети интернет, предназначенное для адресации сайтов в целях обеспечения доступа к информации, размещенной в сети интернет.

На данный момент можно проследить тенденцию, заключающуюся в усилении законодательного регулирования инфраструктуры безопасного для общества интернета. Так, Государственная Дума на пленарном заседании 16 апреля 2019 г. приняла в заключительном, третьем чтении, законопроект «об обеспечении устойчивой работы российского сегмента интернета на случай отключения от глобальной инфраструктуры Всемирной сети»⁴.

Согласно данному закону, за координацию обеспечения устойчивого, безопасного и целостного функционирования на территории России сети интернет будет отвечать государственный орган «Роскомнадзор».

В связи с развитием международной телекоммуникационной сетью для общего пользования для оказания услуг с использованием современных IT технологий актуальным становится вопрос по защите авторских и смежных прав, в том числе и при оказании услуг в сети интернет, в особенности информационных, как уже не раз отмечалось, является одной из остро стоящих проблем в интернете. Прежде всего, потому что не всегда известно с кем вступают субъекты гражданских прав в данных правоотношениях. То есть актуальным становится вопрос, кто выступает контрагентом в этих правоотношениях с IT технологией.

В этой сфере осложняется решение проблем привлечения виновных лиц к правовой ответственности. Ввиду того, что выявление в сети интернет нарушителя еще недостаточно исследовано как в техническом и правовом аспекте. Здесь необходимо ведь еще собрать юридические факты, то есть необходимые доказательства технического и правового характера этого правонарушения и закрепить эти юридические факты в правовые акты.

Кроме того, в сети интернет, можно выделить, при их предоставлении и другие проблемные аспекты, такие как:

Во-первых, вопрос обеспечения права потребителя при заключении договора на информацию. Однако информация, как объект гражданских правоотношений из ст. 128 ГК РФ исключена. Однако на практике широко применяется, что оператор связи, т.е. интернет-провайдер, предоставляет потребителю необходимую для заключения и исполнения договора информацию. Перечень подобной информации конкретно перечислен в Правилах.

Если же сведения об услуге ненадлежащим образом предоставлены, то потребитель может воспользоваться юридическими средствами для защиты своих прав, закрепленными в Законе РФ «О защите прав потребителей».

Так, он может либо потребовать ее надлежащего предоставления услуги, либо расторгнуть договор и потребовать возмещения всех своих затрат, связанных с предоставлением неправильной «информации» (когда договор уже заключен). Так, если потребитель платил за подключение, то деньги должны быть возвращены.

Во-вторых, обеспечение права потребителя на предоставление качественной услуги. Вопрос качества услуги достаточно дискуссионный. В силу отсутствия, в частности в ГК РФ, регулирующих норм. Поэтому исходя из существа подобных услуг, с практической точки зрения следовало бы условие о качестве услуги закреплять в договоре как существенное условие в определенных видах договоров (понятие дано в ст. 432 ГК РФ). Например, как это установлено для оказания телематических интернет-услуг связи.

Единственное, важно отметить, как говорят в обществе, что даже ожидаемый «гарантированный результат», в виду осуществляемая деятельность может не наступить по различным, не зависящим от исполнителя причинам. На основе чего следует закрепить перечень таких требований на законодательном уровне, которые бы определяли качество предоставляемой в интернете информационной услуги. Поскольку данные правоотношения носят характер в большинстве случаев «публичного» договора, то данное требование необходимо законодателю прописать и ФЗ РФ «О защите прав потребителей»⁵.

Однако справедливо отметить, что названный перечень может послужить основой для закрепления подобного юридического основания.

В-третьих, обеспечение права потребителя на безопасность передаваемой информации, что, кроме того, подразумевает и обязанность провайдера обеспечить соблюдение тайны связи. В связи с этим за незаконное распространение персональных данных несет ответственность провайдер, что предполагает обязанность пострадавшему возместить материальный и моральный ущерб.

Сегодня, государственное регулирование предоставления услуг в сети интернет ограничивается лишь обязательным лицензированием Министерством связи и массовых коммуникаций РФ. Ну и также согласованием проектов и сертификацией используемых средств связи (ч. 3. ст. 41 Закона «о связи»). А вот поддержка государством сферы оказания услуг в сети интернет, которое осуществляется коммерческими структурами, практически отсутствует.

Кроме того, применительно к проблемным аспектам услуг связи, которые рассматривались Р. С. Ибрагимовым⁶, можно согласиться с его утверждением, что законодательная регламентация в отрасли осуществляется исходя из технических особенностей предоставления связи, между тем в самой отрасли происходят процессы, которые требуют более универсального подхода к правовому регулированию. Автор отмечает, что ранее раздельные и отличающиеся с технической точки зрения рынки (фиксированной, доступа в интернет, мобильной связи) сливаются в один рынок - передачи данных и в качестве такого рассматриваются уже и потребителями, и производителями услуг. Поэтому необходимо, как утверждает автор, привести отраслевое законодательство в сфере связи в соответствие с требованиями современности и преодолеть разрыв между возможностями и потребностями сторон.

Таким образом, в целом стоит отметить, что сегодня есть достаточно много нормативных актов, которые затрагивают указанные отношения. Однако принятие законодательного базового акта на федеральном уровне, который бы регулировал не только сферу деятельности интернет-услуг, но и в целом отношения в сети интернет, позволил бы избежать некоторых проблем, в том числе и возникающих в гражданско-правовых отношениях. Сегодня ученые говорят уже о новой комплексной отрасли права – интернет-право. Следует отметить, что несмотря на то, что услуги оказываются в сети интернет, они должны более детально регулироваться именно гражданским законодательством, в связи с тем, что эти отношения являются по своей природе гражданско-правовыми.

¹ «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 16.04.2022); «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая)» от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 01.07.2021, с изм. от 08.07.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2022) // СПС Консультант плюс.

² Петровский С. В. Правовое регулирование оказания интернет-услуг: Дис. ... канд. юрид. наук. М., 2002. С. 149.

³ Федеральный закон от 27.07.2006 № 149-ФЗ (ред. от 29.12.2022) «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.03.2023) // СПС Консультант плюс.

⁴ Федеральный закон «О внесении изменений в Федеральный закон «О связи» и Федеральный закон «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» от 01.05.2019 № 90-ФЗ (последняя редакция) // СПС Консультант плюс.

⁵ Закон РФ от 07.02.1992 № 2300-1 (ред. от 05.12.2022) «О защите прав потребителей» // СПС Консультант плюс.

⁶ Ибрагимов Р.С. Телеком-отрасль нуждается в кодексе // Современные телекоммуникации. - 2009. - № 27. - 222 с.

SOME PROBLEMS AND PROSPECTS OF IMPROVING THE LEGAL REGULATION OF INTERNET SERVICES IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2023 Latyshkina Daria Evgenievna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: wepotok777@yandex.ru

Keywords: problems of legal regulation, provision of services, virtual space, contracts for the provision of communication services, contracts for the provision of services for the transmission of information on the Internet.

The article considers a generalized description of the obligations arising in the field of «Internet services», identifies some features of the legal regulation at the present time. In general, some problems of the further development of these legal relations in the Russian Federation are indicated.

СОСТАВ ПРЕСТУПЛЕНИЯ: АНАЛИЗ ПОДХОДОВ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ

© 2023 Леванова Ангелина Алексеевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: proff-mast@mail.ru

Ключевые слова: уголовное право, уголовный закон, состав преступления, преступление, объективные признаки, субъективные признаки.

В статье приводится анализ положений отечественной уголовно-правовой доктрины на предмет определения категории состава преступления. Изучаются позиции отдельных исследователей по данному вопросу, обозначаются ключевые особенности их подходов. Представлены авторские выводы по заявленной проблематике.

Уголовная ответственность, являясь разновидностью юридической характеризуется применением в отношении лиц, нарушивших предписания уголовного закона достаточно жестких мер репрессивного характера. Безусловно, их применения должно быть обоснованным, законным и справедливым. В противном случае, говорить о восстановлении социальной справедливости и исправлении лиц, совершивших преступления не приходится.

Правильная юридическая оценка совершенного преступления, по мнению автора, является залогом в вопросе достижения основных целей и задач уголовного права. Однако для того, чтобы обозначенные цели были достигнуты необходимо проведение весьма кропотливой работы, непосредственно связанной с сопоставлением признаков деяния, совершенного в объективной действительности и признаками конструкции состава преступления, описанного в законодательной базе.

«Краеугольным камнем» в вопросе юридической оценки совершенного деяния выступает состав преступления. Отсутствие его нормативно-правового определения обуславливает возникновение множества доктринальных подходов, которые существенным образом отличаются друг от друга, но и в то же время имеют ряд общих моментов.

Безусловно, рассматривая проблематику определения такой категории как состав преступления, целесообразно уделить внимание его становлению через призму историко-правового анализа.

В научных трудах дореволюционного периода правоведа использовали различные толкования термина «состав преступления», которые по большей степени были заимствованы из романо-германской правовой системы. Так, В.Д. Спасович в 1863 г., исследуя вышеуказанное понятие обозначал его как «совокупность всех признаков, содержащихся в понятии преступления»¹.

А.Ф. Кистяковский называл составом преступления «существенными необходимыми признаками»², без которых или без одного, из которых преступление немислимо. К при-

* Научный руководитель – Осипов Данила Денисович, старший преподаватель.

знакам он относит субъект и объект преступления, внешняя и внутренняя сторона преступления. А.Ф. Кистяковский обосновывал это тем, что эти элементы присущи каждому преступлению и значимы для состава преступления. Автор считал, что если не будет одного из этих элементов, то «преступление немислимо», и, следовательно, не было бы состава преступления в деянии человека.

Приведенный выше анализ мнений авторов позволяет констатировать, что понятие состав преступления тесно связывается с понятием преступления как таковым. По мнению авторов, признаки преступления являются обобщающими и для состава преступления в том числе.

М.И. Ковалев в своих трудах писал, что состав преступления - «конкретное преступное деяние, как оно описано в законе»³.

Н.Ф. Кузнецова понимала под составом преступления объединение объективных и субъективных признаков, образующих общественно опасное деяние, элементы которого описаны в действующей законодательной базе. Следует отметить, что советские ученые в отличие от дореволюционных не используют применительно к составу преступления содержание самого преступления (понятие и признаки как такового), а неуклонно стремятся использовать признаки деяния, непосредственно описанные в уголовном законе.

О понятии состава преступления в современной науке уголовного права широко ведутся дискуссии.

Е.В. Благов придерживается такой позиции, где состав преступления является основным фактором, способствующим правильной юридической оценки содеянного, то есть квалификации преступлений⁴.

Филиппова Е.О. в своей статье на основе анализа многих подходов и концепций к изучаемой проблеме сконструировала свое пояснение термина состава преступления как «совокупность признаков преступления, определяющих деяние как запрещенное, которое предусмотрено уголовным законом в качестве определенного преступления».

На сегодняшний день, «традиционным и устоявшимся» является подход, согласно которому под составом преступления понимается совокупность объективных и субъективных признаков (элементов), характеризующих деяния как преступление. В данном случае, авторы акцентируют внимание на структурных элементах исследуемой правовой категории. К таковым относят:

- объект преступления;
- объективная сторона преступления;
- субъект преступления;
- субъективная сторона преступления.

Каждый из обозначенных выше элементов характеризуется набором обязательных и факультативных признаков. К обязательным признакам следует относить те, которые присущи всем составам преступления без исключения, а к факультативным только те, которые характерны лишь для некоторых.

Таким образом, понятие состава преступления эволюционирует на протяжении всего времени существования уголовно-правовой доктрины. Рассмотрев различные подходы к его определению, можно сказать о том, что состав преступления до сих пор остается недостаточно изученной правовой категорией. Представленные авторские позиции, по мнению автора работы, подвержены излишнему субъективизму, что в конечном счете не поз-

воляет говорить об их восприятии научным сообществом истинно верным определением. Более того, протекающие в обществе и государстве различные по своей структуре социально-экономические, духовно-нравственные и политические процессы, которые оказывают существенное влияние на «законодательное строительство» способны оказать воздействие и в том числе на вектор развития отечественной уголовно-правовой науке, что, безусловно, приведет к несколько иной интерпретации правовых категорий сосредоточенных в уголовно-правовой науке.

¹ Спасович В.Д. Учебник уголовного права. Варшава, 1870. с. 89.

² Кистяковский А.Ф. Элементарный учебник общего уголовного права. Том первый. Общая часть. Киев, 1875. с. 59.

³ Ковалев М.И. Понятие преступления в советском уголовном праве». Свердловск, 1987. с. 208.

⁴ Благов Е.В. Актуальные проблемы уголовного права. Ярославль, 2008.

COMPOSITION OF A CRIME: ANALYSIS OF APPROACHES TO THE DEFINITION

© 2023 Levanova Angelina Alekseevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: proff-mast@mail.ru

Keywords: criminal law, criminal law, corpus delicti, crime, objective signs, subjective signs.

The article provides an analysis of the provisions of the domestic criminal law doctrine in order to determine the category of corpus delicti. The positions of individual researchers on this issue are studied, the key features of their approaches are identified. The author's conclusions on the stated issues are presented.

РЕФОРМИРОВАНИЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА О ГОСУДАРСТВЕННОМ И МУНИЦИПАЛЬНОМ КОНТРОЛЕ (НАДЗОРЕ): ПРОБЛЕМНЫЙ АНАЛИЗ

© 2023 Лукьянова Дарья Владимировна*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: lukyanova007@bk.ru

Ключевые слова: государственный контроль, надзор, реформирование, обязательные требования, контрольно-надзорные мероприятия.

В статье анализируются новеллы законодательства о государственном контроле (надзоре). В частности, подчеркивается важность нового подхода государства к проведению контрольных мероприятий и усиления принципов оперативности, добросовестности в работе с предпринимателями. Изменения, на взгляд автора, будут способствовать реализации политики лояльности к бизнесу и повышению степени доверия государства и общества. Наряду с этим раскрываются некоторые недостатки нового закона и проблемы его применения на практике.

Реализуемая с 2017 года приоритетная программа «Реформа контрольной и надзорной деятельности» направлена, в частности, на повышение уровня лояльности общества, обеспечения интересов бизнеса, выражающегося, прежде всего, в снижении государственной нагрузки на представителей бизнес сообщества при осуществлении контроля органами государственной и местной власти.

В рамках реализации третьего этапа вышеуказанной программы (2019-2025) предусмотрена систематизация, сокращение и пересмотр существующих обязательных требований.

С принятием Федерального закона от 31.07.2020 «Об обязательных требованиях в Российской Федерации»¹ начался процесс пересмотра и отмены действующих правовых актов, содержащих неактуальные обязательные требования, который получил название «регуляторная гильотина».

Экспертами указывается, что целью проведения «регуляторной гильотины» является «комплексное обновление обязательных требований, принятых до 2010 года, проведение анализа наступивших последствий после принятия существенного комплекса нормативных правовых актов, достижение поставленных при этом целей»².

Также на данном этапе реформы предусматривалось принятие нового закона о контроле, которым стал Федеральный закон³, определивший принципы государственного контроля (надзора) и муниципального контроля, порядок проведения контрольных (надзорных) мероприятий, закрепивший предпочтение профилактическим мероприятиям.

Закон включает в систему нормативно-правового регулирования данной деятельности целую систему нормативных источников, среди которых и законы федерального уровня,

* Научный руководитель – Кот Марина Константиновна, кандидат юридических наук, доцент.

и законы субъектов России, а также целый ряд разъясняющих подзаконных нормативных актов (актов Президента РФ, Правительства и даже муниципальных актов).

Нововведением Закона стало установление перечня информации, которая должна содержаться в положениях о видах контроля. Специалисты указывают, что с учетом вышеуказанного положения можно определить 45 обязательных и около 35 факультативных моментов, которые должны содержать положения о видах контроля, что свидетельствует о том, что они занимают одно из основных мест в правовой системе⁴.

Закон регламентирует не только проверочные, но и иные мероприятия, распространяя свое действие также на граждан, не имеющих статуса предпринимателя, что отличает его от ранее действовавшего Закона в данной сфере - Федерального закона от 26.12.2008 № 294-ФЗ.

Глава 2 Закона наряду с ранее известными принципами (стимулирование добросовестного соблюдения обязательных требований, соразмерность вмешательства в деятельность контролируемых лиц и др.), включает новый принцип оперативности проведения контрольных мероприятий.

Согласно Закону принцип стимулирования добросовестного соблюдения обязательных требований подразумевает обязанность государственного контроля (надзора) и муниципального контроля стимулировать добросовестное соблюдение обязательных требований, а Закон № 294-ФЗ признает за юридическими лицами и индивидуальными предпринимателями презумпцию добросовестности.

В определении законодатель не использует слово «проверка», заменив его на «оценка соблюдения обязательных требований», дополнив его действиями по восстановлению нарушенного правового положения. Также законодатель в связи с самостоятельным регулированием исключил из определения действия по наблюдению, анализу и прогнозированию состояния исполнения требований.

Законом используются понятия «контрольное (надзорное) мероприятие», «контрольное (надзорное) действие», но их значение не раскрывается.

К видам контрольно-надзорных мероприятий, осуществляемых во взаимодействие с контролируемым лицом, отнесено семь мероприятий. Наряду с мероприятиями, известными Закону № 294-ФЗ, виды мероприятий дополнены мониторинговой закупкой, выборочным контролем и инспекционным визитом.

Без взаимодействия с контролируемыми лицами предусмотрено проведение наблюдения за соблюдением обязательных требований, выездного обследования.

К контрольным (надзорным) действиям, при помощи которых проводятся контрольные (надзорные) мероприятия, отнесены: осмотр, досмотр, опрос, получение письменных объяснений, истребование документов, отбор проб (образцов), инструментальное обследование, испытание, экспертиза. Также предусмотрено досудебное обжалование решений контрольных (надзорных) органов, действия (бездействия) его должностных лиц.

Вместе с тем, Законом не разрешен правовой спор о соотношении понятий «контроль» и «надзор», поскольку анализ его положений показал, что законодатель использует данные понятия как синонимы.

А.М. Переседов указывает, что новый Закон содержит пробел в определении понятия и принципов профилактики. Законодатель, признавая профилактику частью системы контроля (надзора), указал, что профилактические мероприятия не относятся к контрольным

(надзорным) мероприятиям. При этом указанное положение закреплено в качестве одного из принципов контроля (надзора), а не выделено в отдельную статью, содержащую понятие, признаки, цели и принципы профилактики⁵.

В качестве проблемы для правоприменителей является сложная юридическая техника построения закона, вызывающая трудности в его понимании не только у граждан, но и у специалистов контрольно-надзорной сферы, поскольку имеет много отсылочных и бланкетных норм.

Мы присоединяемся к мнению тех специалистов, которые считают, что доступность надзора начинается с возможности понимания регламентирующего его проведение законодательства. К основным языковым правилам адекватности права относится свободное понимание нормативного правового акта.

Новый Закон не разделяет виды проверок на плановые и внеплановые, как основаниям проведения, так и по видам самих контрольно-надзорных мероприятий.

Законодатель предусмотрел сложный в практическом исполнении порядок составления итоговых документов проверки, закрепив необходимость их подготовки на месте проверки с постановкой на них электронной подписи и необходимостью передачи в реестр контрольных (надзорных) мероприятий.

Реализация предусмотренного механизма на практике не всегда доступна по техническим причинам, ввиду отсутствия не только необходимого количества оргтехники, но и возможности подключения в месте проверки к сети Интернет.

Анализ положений Закона позволил выявить проблемные вопросы, которые следует рассмотреть в процессе его корректировки с учетом правоприменительной практики в рамках очередного этапа указанной реформы, о начале которого указал Президент РФ В.В. Путин, выступая на XXV Петербургском международном экономическом форуме.

¹ Российская газета, № 171, от 05.08.2020.

² Мартынов А.В. Перспективы применения механизма «регуляторной гильотины» при реформировании контрольно-надзорной деятельности // Вестник Нижегородского университета им. Н.И. Лобачевского. 2019. № 5. С. 143 - 165.

³ ФЗ РФ от 31.07.2020 № 248-ФЗ «О государственном контроле (надзоре) и муниципальном контроле в Российской Федерации» // СПС «Консультант плюс», 2023.

⁴ Минин В.В. Анализ новой системы правового регулирования контрольно-надзорной деятельности // Административное право и процесс. 2021. № 10. С. 68 - 72.

⁵ Переседов А.М. Институт превенции в законодательстве о контроле (надзоре) // Административное право и процесс. 2021. № 12. С. 51 - 54.

REFORMING THE LEGISLATION ON STATE AND MUNICIPAL CONTROL (SUPERVISION): A PROBLEM ANALYSIS

© 2023 Lukyanova Darya Vladimirovna
Master's Student
Samara State University of Economics
E-mail: lukyanova007@bk.ru

Keywords: state control, supervision, reform, mandatory requirements, control and supervisory measures.

The article analyzes the novelties of legislation on state control (supervision). In particular, the importance of the new approach of the state to the implementation of control measures and strengthening the principles of efficiency, integrity in working with entrepreneurs is emphasized. The changes, in the author's opinion, will contribute to the implementation of a policy of loyalty to business and increase the degree of trust of the state and society. Along with this, some shortcomings of the new law and problems of its application in practice are revealed.

ЗНАЧЕНИЕ ПРОЦЕДУРЫ ДОКАЗЫВАНИЯ В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ

© 2023 Маринина Елизавета Олеговна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: marinina.yelizaveta@mail.ru

© 2023 Казанкова Татьяна Николаевна
кандидат педагогических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: tatianaok78@yandex.ru

Ключевые слова: значение гражданского процесса, значение процедуры доказывания, доказательства, стадии доказывания.

Статья посвящена анализу уровня значения процедуры доказывания в гражданском судопроизводстве. Авторы выявляют факторы, обуславливающие значение гражданского судопроизводства в целом, а также аспекты, влияющие на значение процедуры доказывания в данном виде судопроизводства. Проводится анализ каждой стадии процедуры доказывания в гражданском процессе.

Под гражданским процессом в настоящее время принято понимать такую разновидность судопроизводства, в которой рассматриваются споры гражданско-правового характера и основной задачей которого является защита прав и интересов как физических, так и юридических лиц, сторонами в котором являются истец и ответчик. В ст. 2 ГПК РФ¹ закреплены основные задачи гражданского процесса. Гражданское судопроизводство обладает рядом характерных для него признаков.

Первым признаком гражданского судопроизводства является частичное наличие диспозитивного характера гражданского судопроизводства. Диспозитивный характер в данном аспекте проявляется в том, что инициаторами данного судебного разбирательства являются сами стороны гражданского процесса, т.е. гражданское судопроизводство начинается в зависимости от волеизъявления сторон. Волеизъявление сторон в данном аспекте выражается в самостоятельном желании истца в восстановлении нарушенных прав.

Прежде чем говорить о значении процедуры доказывания в гражданском процессе, мне бы хотелось сказать о значимости самого гражданского процесса в современном обществе. На мой взгляд гражданское судопроизводство в настоящее время занимает особое место в российской судебной системе. Это связано с большим количеством разнообразных факторов.

Во-первых, в XXI веке гражданские правоотношения являются достаточно распространённым видом правоотношений. Функционирование современного общества достаточно тяжело представить без взаимодействия отдельных его субъектов. Неотъемлемым элементом общества в настоящее время является сфера гражданских правоотношений. Каж-

дый гражданин ежедневно может вовлекаться сразу в несколько разновидностей гражданских правоотношений. Например, при купле-продаже каких-либо товаров, получении услуги грузоперевозки, аренде электросамоваров. Во всех этих правоотношениях между гражданином и соответствующим лицом заключается гражданско-правовая сделка. Исходя из этого, можно сказать о том, что в настоящее время гражданско-правовые сделки достаточно распространены. Однако следует понимать, что, к сожалению, в настоящее время могут возникнуть ситуации, при которых неимущественные или имущественные права физического или юридического лица.

Таким образом, можно сказать о том, что в настоящее время продолжается расширение гражданских правоотношений в различных сферах жизни общества. Однако в связи с этим количество споров гражданско-правового характера может возрасти. Так, если раньше у граждан отсутствовало право частной собственности и т.д. количество гражданских споров было гораздо меньше, чем в XXI веке в условиях рыночной экономики. Помимо этого, в настоящее время активно развивается сфера услуг, которой начинает пользоваться всё большее количество граждан. Увеличение гражданско-правовых споров обусловлено распространением гражданско-правовых отношений в различные сферы жизни общества.

Во-вторых, посредством гражданских правоотношений осуществляется перераспределение материальных благ и непосредственно финансовых средств. Неотъемлемым элементом гражданского права являются гражданско-правовые сделки. В настоящее время именно посредством гражданско-правовых сделок осуществляется оборот денежных средств и товаров. Большое значение в данном аспекте имеет институт купли-продажи, регулирующийся в основном гражданским законодательством РФ. Посредством института купли-продажи обеспечивается реализация разнообразных товаров. Институт купли-продажи при этом удовлетворяет потребность одной стороны в приобретении конкретного материального блага в виде конкретного предмета материального мира, обладающего рядом характеристик, и другой стороны в получении финансовых средств за счёт реализации определённого продукта². Каждый человек посещает продуктовые магазины, получает платные какие-либо услуги, осуществляет покупку необходимых ему товаров. Следует отметить, что поставка продуктов в магазин, предоставление платных услуг, приобретение разнообразных товаров - всё это охвачено гражданским правом. Исходя из этого, можно сказать, что объём правоотношений, охватываемых гражданским правом гораздо больше, чем это можно представить. При этом, процедура перераспределения материальных благ нуждается в гражданско-правовом регулировании³.

В-третьих, именно посредством гражданского процесса обеспечивается охрана имущественных и неимущественных прав граждан и юридических лиц. Гражданский процесс обеспечивает возможность восстановления нарушенных неимущественных и имущественных прав граждан за счёт средств правонарушителя. В данном аспекте гражданское судопроизводство выступает правовым методом восстановления справедливости. Помимо этого, основной задачей современного демократического государства является обеспечение прав и интересов граждан и юридических лиц этого государства. Неотъемлемым элементом охраны прав, обладающих, как неимущественным, так и имущественным характером, является гражданское судопроизводство.

Можно сказать, что гражданский процесс в данном аспекте является правовым инструментом регулирования общественных правоотношений и обеспечения охраны прав и интересов от различных правонарушений. Гражданское судопроизводство, посредством наложения на правонарушителя санкции в качестве обязанности по восстановлению нарушенных им прав различными способами обеспечивает не только воспитательную, но и компенсаторную функцию.

Таким образом, можно сказать о том, что значение гражданского судопроизводства обусловлено такими факторами, как активное развитие и расширение гражданских правоотношений, специфика правоотношений, нуждающихся в гражданско-правовом регулировании, обеспечение основных задач правового государства посредством гражданского судопроизводства.

Значение гражданского процесса в современном обществе обуславливает значение процедуры доказывания в данном судопроизводстве. Это связано с рядом факторов.

Во-первых, процедура доказывания является неотъемлемым элементом гражданского судопроизводства. Стадия доказывания является одной из главных стадий гражданского процесса. Доказывание обеспечивает установление обстоятельств дела непосредственно в самом суде. Процесс доказывания способствует принятию справедливого решения судом.

Во-вторых, посредством процедуры доказывания осуществляется обеспечение прав и интересов участников гражданских правоотношений. Как мы уже сказали ранее, в настоящее время гражданские правоотношения находятся в активном развитии. Количество субъектов гражданских правоотношений значительно растёт. Одной из главных задач современного демократического государства является обеспечение защиты прав и интересов граждан. В связи с этим процедура доказывания имеет большое значение как средство защиты своих прав в гражданском процессе. Именно благодаря наличию процедуры доказывания в гражданском судопроизводстве стороны могут подкреплять свои аргументы доказательственной базой, имеющей большое значение для правильного принятия решения. Прибегая к сбору и предоставлению доказательств, участники гражданского судопроизводства тем самым обеспечивают защиту своих прав и интересов.

В настоящее время принято выделять этапы судебного доказывания. Первым этапом является установление обстоятельств, подлежащих непосредственному доказыванию. В данном аспекте речь идёт об установлении судом обстоятельств, которые имеют значение для хода гражданского судопроизводства, а также в дальнейшем принятия решения. К таким обстоятельствам можно отнести события, действия, факты, которые имеют место в данном судебном разбирательстве. Вторым этапом является осуществление сбора материала, выступающего в качестве доказательств. Данная стадия имеет большое значение, так как именно на данной стадии принимаются меры по собиранию доказательств. Как мы уже сказали ранее, доказательная база имеет большое значение для дальнейшего хода дела в гражданском процессе, а также принятия решения. Вторая стадия имеет большое значение, так как именно на данном этапе осуществляется сбор доказательств. Следует отметить, что отсутствие каких-либо доказательств может привести к совсем иному ходу судебного разбирательства. Поэтому на данной стадии стороны должны принять меры, обеспечивающие сбор доказательств в полном объёме. Третьим этапом является осуществление анализа доказательств. На данной стадии суд осуществляет иссле-

дование предоставленной сторонами доказательной базы. Третий этап включает в себя полный всесторонний анализ каждого доказательства в отдельности, а также исследование доказательств в совокупности. Четвёртым этапом является оценка доказательств. Данный этап регулируется статьей 67 ГПК РФ. В данной норме говорится о том, что оценка доказательств осуществляется на основании проведённого анализа доказательств. Большое значение имеет закрепление запрета на предварительное обеспечение силой доказательств для суда. В данном аспекте законодателем устанавливается фундамент для объективной оценки доказательств. В данной норме регулируется порядок оценки некоторых письменных доказательств, в частности документов и их копий. Большое внимание в данном аспекте уделяется непосредственной проверке таких доказательств на наличие внесённых преобразований в документ или копию, а также соответствие полномочий органа и изданного им документа, предоставленного стороной в качестве доказательства.

Однако в настоящее время происходит активная информатизация общества. В современном обществе активно развиваются различные технические средства. В ГПК РФ закреплено, что доказательствами могут выступать аудио- видео- записи, а также фотофиксация. Однако, в связи с этим возникает необходимость наиболее подробного правового регулирования порядка оценки данных доказательств. Как мы увидели, в статье 67 ГПК РФ внимание акцентируется на оценке письменных доказательств и не говорится об оценке видео- аудио- записей, которые могут выступать в качестве доказательств. В настоящее время современные технологии позволяют вносить преобразования в фотографии, аудиозаписи. В связи с этим необходимо большое внимание уделять оценке доказательств, предоставляемых в качестве фотографии, аудиозаписей, видеозаписей. В настоящее время доказательствам такого характера в ГПК РФ посвящены две статьи – ст. 77, ст. 78. Процедура оценки доказательств в гражданском судопроизводстве имеет большое значение, поэтому необходимо уделить особое внимание оценке таких доказательств, а также проведению их экспертизы.

Таким образом, на основании проведённого анализа можно сделать вывод о том, что в настоящее время гражданское судопроизводство имеет большое значение, в связи с чем обусловлена роль процедуры доказывания в данном виде судопроизводства. Доказывание выступает своеобразной формой защиты своих прав и интересов сторонами судебного разбирательства. Данная процедура позволяет обеспечивать участникам судопроизводства подкрепление высказанных ими аргументов доказательной базой. Однако в настоящее время активное развитие гражданских правоотношений требует активного развития законодательства. Гражданское право должно отвечать требованиям современного общества. Одной из главных проблем правового регулирования является стадия оценки доказательств, которая является неотъемлемой частью гражданского судопроизводства.

¹ Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 №138-ФЗ (ред от 17.02.2023) // СПС «КонсультантПлюс» - ст. 2

² Гомола А.И. Гражданское право. Учебник // А.И. Гомола – Москва: Академия, 2020. – 448 с.

³ Шаблова Е.Г., Жевняк О.В. Гражданское право. Гражданско-правовые договоры – Екатеринбург: Издательство Уральского университета, 2018 –174 с.

THE IMPORTANCE OF THE PROOF PROCEDURE IN CIVIL PROCEEDINGS

© 2023 Marinina Elizaveta Olegovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: marinina.yelizaveta@mail.ru

© 2023 Kazankova Tatiana Nikolaevna
PhD, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: tatianaok78@yandex.ru

Keywords: the meaning of civil procedure, the meaning of the evidentiary procedure, evidence, stages of proof.

The article is devoted to the analysis of the level of significance of the evidentiary procedure in civil proceedings. The authors identify the factors that determine the importance of civil proceedings in general, as well as aspects affecting the importance of the evidentiary procedure in this type of legal proceedings. The analysis of each stage of the proof procedure in civil proceedings is carried out.

РЕТРОСПЕКТИВНЫЙ АНАЛИЗ ДЕРЕВОЛЮЦИОННОГО ОТЕЧЕСТВЕННОГО УГОЛОВНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА О НЕЗАКОННОМ ПОЛУЧЕНИИ КРЕДИТА

© 2023 Милова Ирина Евгеньевна

кандидат юридических наук, доцент, зав. кафедрой организации борьбы
с экономическими преступлениями

Самарский государственный экономический университет

E-mail: irina.milova@ro.ru

Ключевые слова: кредитная система, заемные отношения, долговые обязательства, недобросовестные должники, имущественная сфера, уголовное наказание, форма вины, ссуды, сословные банки.

Статья посвящена анализу становления кредитной системы в нашей стране с акцентом на противоречивость этого процесса. Автор обозначает проблемы развития дореволюционного уголовного законодательства по защите кредитной сферы и сложности соблюдения прав участников указанных отношений.

Развитие кредитной системы в нашей стране было противоречивым. Исторически она была создана позднее, чем в странах Европы, подвергалась реформированию, ликвидации и возрождению. Такие же трансформации происходили в сфере правового регулирования рассматриваемых отношений.

Кредитные отношения возникли из заемных, по существу, они являются их подвидом. Первые упоминания о долговых обязательствах содержатся в Русской Правде (11 в.). Однако есть мнение, что данный памятник права применялся исключительно церковной юрисдикцией¹. Позднее его стали использовать и князья, когда «правили» суд². Между тем соответствующие положения носили скорее рекомендательный характер.

Представители другого понимания убеждены, что вышеназванные регулятивные нормы подкреплялись охранительными. Последние устанавливали ответственность недобросовестного должника, нарушающего принятые на себя обязательства по возврату заемных средств. Безусловно, упомянутые положения относились к области цивилистики, поскольку строились на гражданско-правовом договоре. В Древней Руси активно развивались имущественные отношения, но принцип юридического равенства сторон еще не сформировался. Препятствием к этому было право привилегий, которое изначально построено на сословном делении. Соответствующие подходы имели отношение не только к заемщикам, но и к недобросовестным должникам.

В источниках права 11–19 вв. мы не находим конструкции близкой к современной - «незаконное получение кредита». Вместе с тем необходимость в охране указанных отношений властью осознавалась, поэтому сходные нормы существовали³. В Пространной редакции определялись последствия для купцов-банкротов. Они освобождались от оплаты из-за несчастного случая или потому что становились жертвами преступления. Над ними

запрещалось любое насилие, наоборот, давалась рассрочка платежа, длительностью в несколько лет.

Описанные выше послабления не касались купцов, утративших заемные средства, по причине пьянства и других порочащих действий (такие факторы считались злостным банкротством). Судьбу такого лица решали сами кредиторы. Так, они вправе было потребовать возместить утраченное или покрыть ущерб путем продажи своего имущества. Самое суровое наказание было: продать самого должника в холопы.

Судебник 1497 года регулировал уголовные отношения как материальные, так и процессуальные. В нем проблемам договорных обязательств уделялось значительно меньше внимания, чем в более древних источниках. Так, о займе упоминалось только в одной норме, где в самом общем виде перечислялись последствия невозврата долга банкротом с учетом наличия/отсутствия у него злой воли. Дополнением к прежним подходам стало то, что долговую сумму взыскивали без процентов. Данная мера была введена, чтобы ограничить произвол кредиторов. Неосмотрительного должника без всякой альтернативы отдавали в холопство. Там он прибывал до полного расчета по займу. Долговые отношения прямо увязывались с неплатежеспособностью, а ответственность должника зависела от формы его вины.

Судебник 1550 года существенно расширил область регламентации займа, предусмотрев два подвида – с кабалой и без. Последний случай был более мягким, поскольку субъект оставался свободным, ответственность по обязательствам он нес не личностью, а имуществом.

В 17 в. происходило формирование единого национального рынка, стали появляться зачатки рыночных отношений. Ведение натурального хозяйства допускало разнообразные отсрочки уплаты за товар, размер процентов был достаточно высоким. Хождение денег имело место только в купеческой среде. Товарно-денежные отношения не развивались до конца 19 века. Заметим, что ни в одном из нормативных актов того времени организованных формах кредита не упоминалось.

Некоторые изменения наблюдаются с конца 18 в. Первоначально купцы вступали в заемные отношения и как кредиторы, и в качестве должников. С появлением банков круг субъектов этого сегмента значительно расширился, в нем появились правительственные чиновники и рядовые граждане. Можно говорить о распространении кредитных отношений на всех уровнях общественной жизни.

Первым отечественным систематизированным нормативным актом стало Соборное Уложение царя Алексея Михайловича (1649 г.). Законодатель вновь расширил заемную сферу. Вводилась письменная форма соответствующих договоров, запрет на взыскание процентов сохранялся. Следуя преемственности подходов, продолжали различать неблагоприятную деятельность и несчастный случай. Последнее состояние допускало для должника отсрочку в оплате на срок три года.

Нормативы были сняты ограничения в круге должников, ими могло быть любое лицо, обеспечением возврата стало поручительство. В ситуации, когда заемщик не мог найти таких лиц, то его выдавали кредитору для отработки долга. Эффективным средством защиты интересов кредиторов был правож. Внешне похожий на уголовное наказание, все же он им не являлся. По существу, это был рычаг, подталкивающий должника к возврату долга.

После правежа его могли признать несостоятельным и передать кредитору для отработки долга. С учетом сказанного можно сказать, что Соборное Уложение носило отчетливо выраженный прокредиторский характер, должник призывался к ответу вне зависимости от формы вины. Вместе с тем суровые санкции применялись в крайних случаях, если должник не мог договориться с займодавцем. Описанное нормативное регулирование должно оцениваться как позитивное, поскольку было множество правовых гарантий возврата долгов.

Следующим этапом стал период абсолютной монархии 18 в. В этот момент сформировалась банковская форма кредита, что сопровождалось рядом нормативных актов (наиболее значимым был Указ о запрещении ростовщичества). Анна Иоанновна разрешила Монетной конторе выдавать ссуды под залог золота. Денежные операции отличались разнообразием и осуществлялись за счет казны. Многие должники не возвращали взятые суммы, что привело к закрытию Дворянского и Купеческого банков.

Петр I в 1700 г. издал Указ, определивший взыскание долгов при наличии нескольких кредиторов. При наличии имущества заемщика ставили на правеж. В 1768 г. был создан ассигнационный банк, одной из функций которого была выдача кредитов. На следующий год в зарубежных банках разместили ценные бумаги под государственным заем, что демонстрировало слабость отечественной кредитной системы.

Показательно, что до создания Государственного заемного банка в России не было создано ни одного кредитного учреждения. Причина этого заключалась в том, что займы брали, в основном, помещики, закладывая в обеспечение земли и крестьян. Они массово разорялись, не возвращая долги. Представители нарождающейся буржуазии брали кредиты мало и в небольших суммах. На ситуацию оказывало влияние то, что государство удерживало монополию в сегменте банковской собственности. Частную инициативу в России было проявлять опасно, поскольку власть жестко контролировала все стороны общественной жизни, включая область обращения денег.

Кроме того, среди чиновников и банковских служащих было развито взяточничество. Екатерина II провела реформы, которые привели к переориентации от государственных интересов к социальным. В период ее правления принимается Устав благочиния (1782 г.), где зафиксировано положение о лживых проступках, к числу которых относились словесные и совершенные действием. В их числе упоминалось как преступление «неоплатимый долг или банкрот». Таковыми признавались лица, которые не возвращали свои займы⁴.

В 19 веке в стране начался процесс кодификации гражданского и уголовного законодательства. Банковская система продолжала развиваться крайне медленно. Финансовые учреждения относились к ведению государства и выполняли его поручения.

Павел I для развития ипотечного кредита разрешил открыть Вспомогательный банк исключительно для дворянского сословия. В нескольких городах были открыты учетные банки. Во исполнение указаний Александра I предпринималась попытка создать Государственный коммерческий банк, который наделялся полномочиями по приему вкладов и выдаче ссуд. В противовес государственному стало развиваться частное кредитование; на местах создавались сельские и городские банки. Поскольку ссудный процент был значительным, то деятельность вышеназванных финансовых учреждений отличалась стабильностью, она приносила высокий доход.

Правительство опасалось, что население может массово потребовать выдать вклады, казна не смогла бы выделить на это средства. Перечисленные факторы обусловили проведение реформы кредитной системы, в результате которой произошло образование Государственного банка. Последний стал центром финансовой системы, с предоставлением ему полномочий по контролю за коммерческими учреждениями.

Именно в этот момент как синоним терминов «заем» и «ссуда» начинает использоваться понятие «кредит». Параллельно в стране стали создаваться коммерческие, земельные и кооперативные банки, где размещали средства промышленники и купцы. Крестьяне могли оформить дешевые ссуды в кредитных товариществах. Доходы таких учреждений в совокупности превышали активы Государственного банка. Быстрое развитие финансового сектора привело к злоупотреблению в нем. В этой связи Правительство было вынуждено к принятию мер по защите кредитного дела. Результатом стало принятие Уложения о наказаниях уголовных и исправительных (1851 г.).

Нормативный акт был кодифицированным, содержал множество казуистичных статей, связанных с экономикой. В нем использовался термин «кредит», а соответствующие отношения сторон получили легальное определение. Одна из статей была достаточна близка по содержанию к современным юридическим конструкциям уголовного закона.

В Уложении регулировалась ответственность злостных должников, не исполняющих свои обязательства. При этом из данного круга исключались представители торгового сословия. Вместе с тем расширились возможности для привлечения должников вне зависимости от размера задолженности, с взысканием в гражданско-правовом порядке. Можно констатировать, что должник оставался практически беззащитным, что порождало произвол кредитора. В одной из норм говорилось о наказании злоумышленника, получившего средства по заемному письму. Монополия государства в сфере кредитования явно стала ослабевать.

К началу 20 века в России сложилась продвинутая кредитная система, соответствующая запросам государства, предпринимателей и частных лиц⁵. В Уголовном уложении 1903 г. содержалась норма, где говорилось о вовлечении потерпевших в невыгодную им сделку путем ложных обещаний. В этом случае злоумышленник стремился убедить их в значимости конкретного договора.

Субъектом здесь может стать сторона сделки. Описанную конструкцию применяли к кредитным обманам, раскрывая таковые через недобросовестную деятельность заинтересованных лиц, пытающихся таким способом получить кредит. При этом ситуация получения кредитных средств через представление ложных сведений о фактах прошлого без цели присвоения выпадала из регулирования уголовного закона, что создавало почву для злоупотреблений заемщиков.

После прихода к власти большевиков сложившаяся ранее кредитная система была уничтожена, поскольку ее сочли буржуазным пережитком. Новые финансовые отношения строились на коллективной собственности и национализации банков.

⁵ См.: Боева М. А., Сергунова А. С. История развития ответственности за незаконное получение кредита и злостное уклонение от погашения кредиторской задолженности в дореволюционный период развития российского законодательства // Вестник Уральского института экономики, управления и права. 2019. № 3. С. 15 – 19.

² См.: Бунин С. В. Основные направления уголовно-правовой защиты общественных отношений в сфере кредитования // С.. В. Бунин. Текст непосредственный // Молодой ученый. 2022. № 6 (401). С 149-151.

³ См.: Карцева Д. Ю. Развитие банковского права в России с древних времен и до конца XIX века / Д.Ю. Карцева. Текст непосредственный // Молодой ученый. 2022. № 46 (441). С. 246 – 248.

⁴ См.: Быкова Т. А. Генезис правового регулирования института несостоятельности (банкротства) / Т. А. Быкова, А. А. Блохина. Текст: непосредственный // Молодой ученый. 2022. № 46 (441). С. 185 – 187.

⁵ См.: Аньшин Д. В. Этапы эволюции государственного регулирования банковской системы в России с 17 до начала 20 вв. // Вестник Тамбовского университета. Серия: Гуманитарные науки. 2022. Т. 27. № 3. С. 741 – 752.

A RETROSPECTIVE ANALYSIS OF THE PRE-REVOLUTIONARY DOMESTIC CRIMINAL LEGISLATION ON THE ILLEGAL RECEIPT OF A LOAN

© 2023 Milova Irina Evgenievna

Candidate of Legal Sciences, Associate Professor,

Head of the Department of the Organization of the Fight against Economic Crimes

Samara State University of Economics

E-mail: irina.milova@ro.ru

Keywords: credit system, loan relations, debt obligations, unscrupulous debtors, property sphere, criminal punishment, form of guilt, loans, estate banks.

The article is devoted to the analysis of the formation of the credit system in our country, with an emphasis on the inconsistency of this process. The author identifies the problems of the development of pre-revolutionary criminal legislation on the protection of the credit sphere and the complexity of observing the rights of participants in these relations.

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ УГОЛОВНО-ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ В БОРЬБЕ С МОНОПОЛИЗМОМ

© 2023 Моисеев Алексей Михайлович*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: npsku@mail.ru

Ключевые слова: картельный сговор, антимонопольное деяние, антиконкурентное соглашение, монополистическая деятельность.

Статья посвящена анализу мер, принимаемых государством в целях преодоления проблем в правоприменительной практике привлечения к уголовной ответственности за преступные деяния монополистического характера. Автор выявляет наметившиеся тенденции усиления ответственности и дает оценку последствиям возможных изменений в нормативно-правовом регулировании отношений в сфере антимонопольного противодействия.

Согласно данным официального сайта единой информационной системы в сфере закупок¹ общая сумма контрактов, заключенных федеральными, региональными и муниципальными заказчиками с использованием бюджетных средств, в Российской Федерации в 2022 г. составила 11 221,11 млрд рублей, что более, чем на 13 % превысило общую сумму таких контрактов по итогам 2021 г. Данный факт отражает тенденцию ежегодного роста торгово-закупочных процедур только в бюджетной сфере, нормативное регулирование условий и принципов проведения которых направлено на повышение эффективности расходования средств, предотвращение коррупции и других злоупотреблений. Основным регулятором и гарантом обеспечения равенства экономических возможностей и единообразия условий осуществления экономической деятельности выступает государство. Одним из направлений государственного регулирования и контроля за реализацией важнейшего принципа рыночной экономики – конкуренции – является антимонопольное регулирование возникающих в экономике правоотношений, включающее в себя уголовно-правовую охрану прав и интересов участников рынка.

Целью настоящей работы является исследование проблем правоприменения уголовно-правовых норм действующего законодательства и обоснованность их корректировки.

Достоверность результатов исследования обеспечивается анализом норм уголовного и антимонопольного законодательства. С учетом сформированных подходов исследователей-правоведов, экономистов и экспертов проанализированы предлагаемые меры по разрешению проблем, связанных с привлечением хозяйствующих субъектов и должностных лиц к уголовной ответственности за картельный сговор.

* Научный руководитель – **Марков Владимир Петрович**, доктор юридических наук, профессор, доцент кафедры организации борьбы с экономическими преступлениями.

Конструкция состава преступления, предусмотренного уголовно-правовой нормой, содержащейся в статье 178 Уголовного кодекса Российской Федерации, и устанавливающей ответственность за картельные сговоры, большинством ученых и правоприменителей характеризуется в качестве несовершенной. Этим во многом объясняется сложность расследования данного вида преступлений и незначительное число вынесенных судами обвинительных приговоров несмотря на относительно длительный период существования правовой нормы.

В связи с этим, Федеральная антимонопольная служба России регулярно разрабатывает пакеты антимонопольных поправок в действующее законодательство и выступает с соответствующей законодательной инициативой. 15 декабря 2022 г. Государственная Дума Российской Федерации приняла в первом чтении два таких законопроекта об усилении административной и уголовной ответственности за деяния, связанные с заключением ограничивающего конкуренцию соглашения, большой интерес из которых в рамках настоящей работы для нас представляет второй.

Итак, проект федерального закона № 848246-7 «О внесении изменений в статью 178 Уголовного кодекса Российской Федерации и статью 151 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации» предполагает следующие изменения.

В первоочередном порядке корректировке подвергнут состав преступления по ст. 178 УК РФ и ответственность за участие в антиконкурентном соглашении.

Положения статьи 178 УК РФ на сегодняшний день носят бланкетный характер, и требуют отсылки к статье 11 Федерального закона «О защите конкуренции» от 26.07.2006 г. № 135-ФЗ (далее закон № 135-ФЗ), которая не упоминает ограничение конкуренции в качестве признака. В то время, как уголовно-правовая норма такой признак состава содержит.

Помимо этого, статья 178 УК РФ не включает в состав преступления участие в картеле, ограничиваясь только его заключением, что, на мой взгляд, влечет неполноту конструкции, и противоречит сути данного вида противоправного деяния.

В случае успешной реализации рассматриваемой законодательной инициативы диспозиция нормы будет соответствовать определению и признаками картеля, содержащимся в вышеупомянутом законе № 135-ФЗ.

Усиление ответственности за предусмотренное предлагаемой к изменению уголовно-правовой нормой деяние выражается в увеличении максимального срока принудительных работ и лишения свободы до четырех лет.

Законопроект № 848246-7 содержит также дополнительные квалифицирующие составы преступлений, в качестве первого из которых предполагается совершение деяния на торгах, обязательных к проведению, и имевших последствием повышение, снижение или поддержание цен. Уголовная ответственность при этом предполагает в качестве максимального срока принудительных работ и лишения свободы пятилетний срок. Данные изменения представляются вполне обоснованными, в связи с большей степенью общественной опасности действий, имеющих целью оказать влияние на основополагающую конкурентную составляющую проводимой торговой процедуры – ценовую величину контракта.

Кроме того, рассматривается целесообразность конкретизации субъектного состава картельного преступления посредством включения в квалифицирующий состав лиц, вы-

полняющих руководящие функции единолично или в составе коллегиального органа организации, а также лиц, в распоряжении которых более пятидесяти процентов владения уставным капиталом; организованной группы лиц. Это позволит устранить имевшиеся в правоприменении проблемы привлечения к ответственности лиц, чьи действия фактически соответствуют смыслу состава преступного деяния по ограничению конкуренции, но в силу недоработки правовой нормы не могут быть квалифицированы по ст. 178 УК РФ либо привлечены к уголовной ответственности, в принципе. В ряде случаев их действия квалифицируются как составы преступлений других видов.

А вот изменение пороговых значений крупного и особо крупного дохода и ущерба в сторону двукратного увеличения может предоставить дополнительные возможности для непривлечения к уголовной ответственности вследствие завышения расчетных величин данных стоимостных категорий. Полагаю, что такого рода изменение выглядит неоднозначным и непоследовательным в рамках реализуемой государством стратегии усиления ответственности за антиконкурентные соглашения.

В свою очередь, конкретизация оснований освобождения от уголовной ответственности за картельный сговор посредством указания на необходимость возмещения ущерба и возврат незаконно полученного дохода позитивно влияет на формирование мотивации по содействию в раскрытии и расследовании преступления данного вида.

Исходя из проведенного анализа можно сделать вывод о присутствии на государственном уровне осознанного понимания проблематики уголовно-правового противодействия монополистической деятельности, сформированного через призму правоприменительной практики за период существования рассматриваемых правовых норм; о выработке системной стратегии усовершенствования правовых конструкций, направленной на усиление мер уголовно-правового воздействия и повышения эффективности реализации этих мер. Об этом свидетельствует, в том числе, и предлагаемое для утверждения расширение сферы полномочий правоохранительных органов по расследованию антиконкурентных составов.

Тем не менее, стоит отметить, что реализуемые мероприятия не в полной мере устраняют несовершенство действующих нормативно-правовых положений и проблематику их применения, поскольку, по-прежнему, оставлен без внимания экономический аспект расследования и доказывания картельного преступления, как то всестороннее исследование соответствующего рынка с целью установления причин и следствий совершенного противоправного деяния, наличия либо отсутствия факта причинения вреда общественным отношениям данной сферы. Однако, представляется, что прогнозируемое расширение практики применения мер уголовно-правового воздействия в рамках антимонопольной политики позволит преодолеть указанные недостатки, в том числе, посредством усовершенствования нормативного регулирования межведомственного взаимодействия антимонопольной службы и правоохранительных органов.

¹ Единая информационная система в сфере закупок – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://zakupki.gov.ru/epz/main/public/home.html>. (дата обращения: 16.03.2023).

² Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996 г. № 63-ФЗ// СПС Консультант. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=>

doc&md=wtgSJK&base=LAW&n=436387&cacheid=9DBAF61D07DA57EFF418EEBA965B517&mode=rubr#Tb1y4VTLvfn1wr8\ (дата обращения: 16.03.2023).

³ Законопроект № 848246-7 «О внесении изменений в статью 178 Уголовного кодекса Российской Федерации и статью 151 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации» - [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://sozd.duma.gov.ru/bill/848246-7#bh_histras (дата обращения: 17.03.2023).

⁴ Федеральный закон «О защите конкуренции» от 26 июля 2006 г. №-135-ФЗ // СПС Консультант. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=436352&dst=0&edition=etD&md=wtgSJK#gwZ05VTs7ohXGJqT> (дата обращения: 17.03.2023).

⁵ Приговор Каменского районного суда Ростовской области от 10.08.2015 г. по делу № 1-297/2015. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://kamensky--ros.sudrf.ru/modules.php?name=sud_delo&sr_num=1&name_op=case&case_id=114724103&case_uid=febbb9a9-aad7-44bb-9069-29e64c5767a6&delo_id=1540006 (дата обращения: 19.03.2023).

DEVELOPMENT TRENDS OF CRIMINAL LAW REGULATION IN THE FIGHT AGAINST MONOPOLISM

© 2023 Moiseev Aleksey Mikhaylovich
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: npcku@mail.ru

Keywords: cartel collusion, antimonopoly act, anticompetitive agreement, monopolistic activity.

The article is devoted to the analysis of measures taken by the state in order to overcome the problems in the law enforcement practice of criminal prosecution for monopolistic crimes. The author identifies the emerging trends of increasing responsibility and assesses the consequences of possible changes in the legal regulation of relations in the sphere of antimonopoly counteraction.

ВИДЫ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ В ОБЛАСТИ ТАМОЖЕННОГО ДЕЛА

© 2023 Ненашева Кристина Евгеньевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: nenashevakristyna@yandex.com

Ключевые слова: таможенные органы, преступная деятельность, экономические преступления, таможенное право, коррупция, ответственность.

В данной статье автор анализирует проблему обозначения видов экономических преступлений в области таможенного дела, делая акцент на действующем таможенном и уголовном законодательстве. Тема изучается под призмой теоретического и практического рассмотрения категории «экономические преступления» с выделением критериев обособления их в системе таможенного права и таможенных правоотношений. Проводится сравнительно-правовой анализ существующих проблем правоприменения в области таможенной деятельности, предлагаются конкретные способы их решения.

На сегодняшний день одними из актуальных становятся вопросы о квалификации неправомερных действий субъектов различных правоотношений, что подтверждается интересом к данной тематике со стороны научного и профессионального сообщества.

Так, стоит упомянуть, что исследованием вопроса об экономических преступлениях в области таможенного дела занимаются на протяжении нескольких лет такие ученые, как Я.М.Ченцова², С.И.Муравьев³, С.В.Воробьева⁴, Д.В.Ульянов⁵, С.Д. Гринько⁶, П.М. Алексеева⁷, А.В. Орлов⁸ и многие другие деятели научного сообщества.

Обратимся к теории таможенного права, где под таможенным делом принято понимать совокупность методов и средств обеспечения соблюдения мер таможенного законодательства, системы запретов и ограничений, которые связаны с перемещением товаров и транспортных средств через таможенную границу.

Хочется особенно заметить, что экономические преступления в области таможенного дела многогранны.

Так, существует уголовная ответственность за правонарушения в области таможенного дела, она выступает в качестве одной из самых жестких мер юридической ответственности, а основанием для её возникновения является юридический факт, под которым понимают событие или действие.

Стоит понимать, что уголовная ответственность возникает по объективным причинам при наличии всех составных частей конкретного состава преступления, предусмотренного уголовным законодательством, Уголовным Кодексом Российской Федерации (далее УК РФ)¹.

Рассмотрим субъектов таможенного права, к которым справедливо отнести:

* Научный руководитель – **Ревина Светлана Николаевна**, доктор юридических наук, профессор.

1. физических лиц;
2. юридических лиц;
3. таможенные органы;
4. должностных лиц таможенных органов.

Заметим, что в современных реалиях, к числу экономических преступлений в области таможенного дела, стоит отнести контрабанду, незаконные экспорт технологий, невозвращение на родину средств в иностранной валюте и уклонение от уплаты таможенных платежей, которые взимаются с организации или физического лица. Все данные составы предусмотрены действующим уголовным законодательством и содержат конкретные меры наказания для субъектов, нарушивших законодательство в данной области.

Рассмотрим каждый из видов.

Уголовный Кодекс Российской Федерации сочетает несколько статей в области уголовной ответственности за преступления в области таможенной деятельности.

Так, ст.200.1,200.2,226.1,229.1 устанавливают конкретные виды наказаний, которые нам следует рассмотреть.

Говоря о ст.189 УК РФ, хочется заметить, что в ней говорится о незаконном экспорте из России различных технологий, оборудования и так далее, под составом данной статьи стоит понимать незаконные действия граждан по передаче иностранной организации каких-либо объектов российских разработок.

Статья 193 УК РФ предусматривает уклонение субъектов права от исполнения обязанностей по репатриации денежных средств, ровно с чем, данную статью следует сопоставить со статьей 193.1, посредством которой регламентируется момент совершения валютных операций по переводу денежных средств нерезидентов с использованием подложных документов в области таможенного законодательства. Следует заметить, что ст.193.1 выступает также в качестве одного из центральных составов в области совершения махинационных действий в области таможенного дела.

Завершительной статьей является ст.194 УК РФ, предусматривающая уклонение от уплаты таможенных платежей, причем, хочется заметить, что данная норма является самой распространенной на территории нашего государства в области таможенного законодательства.

Некоторые ученые, к примеру, С.И.Муравьев³ замечают, что таможенные преступления часто совершаются в совокупности с различными иными составами экономических преступлений, предусмотренных уголовным законодательством.

Все вышерассмотренные составы следует рассматривать по отдельности, так как они довольно разные по объекту посягательства, как следствие, наказания, согласно данным нормам, также рознятся.

Перейдем к проблемам в области рассматриваемой нами темы.

1. Отсутствие в законодательстве категории «таможенные преступления в сфере экономики». Первостепенно при принятии решений о квалификации незаконных действий субъектов конкретных правоотношений правоприменитель обращается к закону, и, как факт, если в нормативных актах нет должного описания сферы регулирования актуальной темы, руководствуется общепринятыми нормами, что не всегда верно. Считаем, что очень важно регламентировать на законодательном уровне некоторые категории таможенного права с целью объективного принятия решения при назначении наказания судом.

2. Следующей весьма актуальной проблемой является фактическое обращение законодателя к практике применения таможенного и уголовного законодательства по вопросу о квалификации экономических преступлений в области таможенного дела.

3. Проблема не обращения к зарубежной практике по аналогичным вопросам. Полагаем, если бы законодатель и правоприменитель обращались к судебной практике или законодательству зарубежных стран, то некоторых проблемных моментов в национальном законодательстве можно было бы избежать.

Таким образом, для того, чтобы вывести наше государство на принципиально новый уровень в вопросе разрешения экономических споров в области таможенного дела, центральным субъектам таможенного права и правоотношений стоит обратить должное внимание ранее рассмотренным проблемам и попытаться их разрешить на достойном уровне. Под достойным уровнем следует понимать систему своевременного назначения и исполнения наказаний в области таможенных правонарушений, грамотно выстроенное взаимодействие всех субъектов таможенного права в области профессиональной и иной деятельности, которая каким-либо образом соприкасается с рассматриваемой нами темой.

¹ "Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 24.09.2022)

² Ченцова Яна Михайловна Особенности правовой квалификации правонарушений в области таможенного дела // Отечественная юриспруденция. 2020. №5 (44). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-pravovoy-kvalifikatsii-pravonarusheniy-v-oblasti-tamozhennogo-dela> (дата обращения: 20.03.2023).

³ Муравьев Семён Игоревич Борьба с преступлениями в сфере внешнеэкономической деятельности в системе функций таможенных органов российской федерации // Вопросы российской юстиции. 2021. №14. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/borba-s-prestupleniyami-v-sfere-vneshneekonomicheskoy-deyatelnosti-v-sisteme-funktsiy-tamozhennyh-organov-rossiyskoy-federatsii> (дата обращения: 20.03.2023).

⁴ Воробьева Светлана Викторовна Некоторые вопросы борьбы с таможенными преступлениями // Актуальные проблемы государства и права. 2021. №18. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/nekotorye-voprosy-borby-s-tamozhennymi-prestupleniyami> (дата обращения: 20.03.2023).

⁵ Ульянов Д.В. Проблема борьбы с коррупцией в таможенных органах // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2021. №2-3. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problema-borby-s-korruptsией-v-tamozhennyh-organah> (дата обращения: 20.03.2023).

⁶ Гринько Сергей Дмитриевич Проблемы противодействия коррупции в таможенной СФЕРЕ // Государственная служба и кадры. 2020. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problemy-protivodeystviya-korruptsii-v-tamozhennoy-sfere> (дата обращения: 20.03.2023).

⁷ Алексеева П.М. Правоохранительная деятельность таможенных органов: основы взаимодействия с иными органами // Символ науки. 2020. №1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/pravoohranitel'naya-deyatelnost-tamozhennyh-organov-osnovy-vzaimodeystviya-s-inymi-organami> (дата обращения: 20.03.2023).

⁸ Орлов Александр Викторович, Селезнева Виктория Юрьевна Отдельные аспекты правоохранительной деятельности таможенных органов // Криминологический журнал. 2021. №1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/otdelnye-aspekty-pravoohranitel'noy-deyatelnosti-tamozhennyh-organov> (дата обращения: 20.03.2023).

TYPES OF ECONOMIC CRIMES IN THE FIELD OF CUSTOMS

© 2023 Nenasheva Kristina Evgenievna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: nenashevakristyna@yandex.com

Keywords: customs authorities, criminal activity, economic crimes, customs law, corruption, responsibility.

In this article the author analyzes the problem of designating types of economic crimes in the field of customs today, focusing on the current customs and criminal legislation. The topic is studied under the prism of theoretical and practical consideration of the category of "economic crimes" with the allocation of criteria for their isolation in the system of customs law and customs legal relations. A comparative legal analysis of the existing problems of law enforcement in the field of customs activity is carried out, specific ways of solving them are proposed.

К ВОПРОСУ ОБ УСЛОВНО-ДОСРОЧНОМ ОСВОБОЖДЕНИИ ОТ НАКАЗАНИЯ

© 2023 Оганян Нвард Грагатовна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: goar.78@mail.ru

Ключевые слова: освобождение от наказания, условно-досрочное освобождение, исправление осужденного.

Статья посвящена изучению некоторых вопросов, связанных с условно-досрочным освобождением от наказания. В частности, анализируется решение, содержащее рекомендации от Верховного суда РФ. Затронуты проблемы отказа в освобождении от отбывания наказания в случае непризнания осужденным своей вины в совершении преступления.

Вопросы института условно-досрочного освобождения (УДО) достаточно часто вызвали интерес в специальной литературе. В частности, обсуждались вопросы, связанные с историей, понятием рассматриваемой деятельности, основанием для принятия решения, возмещением ущерба¹.

В настоящее время динамика освобождения от наказания условно досрочно выглядит следующим образом².

Год	2011	2018	2019	2020	2021
Лица осужденные к наказанию в виде пожизненного лишения свободы/ лишение свободы на определенный срок	64/227050	68/190325	50/175117	45/149681	40/158853
Количество освобожденных условно-досрочно	108999	68254	70289	61948	51585

Как видно из таблицы, количество лиц, освобожденных по основаниям, предусмотренным статьей 79 УК РФ снижается, при чем если сравнить 2011 и 2021 годы, то сокращение произошло в 2 раза. Доля УДО по отношению к лицам осужденным к наказаниям, связанным с лишением свободы, составляет примерно 50 %. Представленные данные свидетельствуют о том, что данный институт в настоящее время работает и достаточно востребован. Снижение количественных показателей можно объяснить общей тенденцией к снижению количества наказаний, связанных с лишением свободы.

При обращении к данной тематике сразу возникают вопросы, связанные с понятийным аппаратом. В частности, почему данную деятельность называют «институтом УДО»? Думаем, что объяснение может быть следующим. Правовым институтом принято называть совокупность норм прав, регламентирующих одноименные правоотношения. Вопросы,

* Научный руководитель – **Беляков Алексей Владимирович**, кандидат юридических наук, доцент.

связанные с рассматриваемой тематикой урегулированы статьей 79 УК РФ, 81, 172, 175 УИК РФ и др., а следовательно, рассматривая деятельность урегулирована нормами института права, который в свою очередь может называться «межправовым».

Сложности реализации положений рассматриваемого вида деятельности определили необходимость обобщения судебной практики, что нашло свое отражение в постановлении Пленума Верховного суда РФ № 8 «О судебной практике условно-досрочного освобождения от отбывания наказания, замены неотбытой части наказания более мягким видом наказания» от 21.04.2009 (Далее – Пленум) , в который вносили изменения в 2010, 2012, 2015, 2021. Изложенное указывает на повышенное внимание к данной проблеме со стороны Высших судов.

В пункте 6 Постановления Пленума судам прямо запрещается отказывать в условно-досрочном освобождении от наказания в случае непризнания вины осужденным, так как по мнению авторов этого документа в законе отсутствует прямое указание на это. В частности, речь идет о следующем высказывании «Суды не в праве отказать в УДО по основаниям, не указанным в законе»³. Возникает закономерный вопрос, а где в законе основания для отказа в удовлетворении таких прошений? В статье 79 УК РФ, 175 УИК РФ таковых мы не нашли. Также следует отметить, что суд при решении рассматриваемого вопроса должен установить, что для своего исправления осужденному не надо полностью отбывать наказание, то есть, для достижения одной из целей наказания, указанных в части 2 статьи 43 УК РФ. Из данных положений следует, что цель в виде исправления осужденного почти достигнута или уже достигнута. Теперь смоделируем ситуацию, что осужденное лицо не признает вины, а следовательно, считает себя несправедливо либо незаконно привлеченным к уголовной ответственности. Может ли в описанном случае идти речь об исправлении такого лица? Думаем, что нет. Для достижения справедливости в описанной ситуации существуют другие механизмы. Следовательно, указанная рекомендация выглядит не обоснованной как с точки зрения закона, так и с точки зрения здравого смысла. Думаем, что не признание вины в совершенном преступлении является основанием для отказа в удовлетворении ходатайства об УДО, так как отсутствует главное его основание – возможность достижения цели в виде исправления осужденного. Таким образом, считаем, что из указанного выше Постановления пленума необходимо исключить рекомендацию об обсуждаемом запрете, а также добавить разъяснение в каком законе суд нашел основания для отказа в УДО.

Так же вызывает вопрос рекомендация Пленума, изложенная в пункте 4.1 где указано, что закон не содержит запрета УДО от отбывания принудительных работ в случае, если данное наказание было назначено как замена более строгому. Следует отметить, что в уголовном законе вообще отсутствуют подобные запреты, а значит по логике суда можно применять данный институт к любому срочному наказанию. Мы не согласны с подобной позицией. В части 1 ст. 79 УК РФ перечислены три вида наказаний, по которым можно применять УДО. К ним относятся: содержание в дисциплинарной воинской части, принудительные работы, лишение свободы и все. Принудительный работ законодатель не предусматривает. Данный перечень носит закрытый характер. А следовательно, исходя из принципа «что не разрешено, то запрещено» в законе установлен прямой запрет. Таким образом, подобное расширительное толкование приводит к нарушению принципа закон-

ности, а также подрывает доверие у населения к системе отечественного правосудия. Считаем, что указанную рекомендацию так же необходимо исключить из Пленума.

В заключение хотелось бы отметить, что сформулированные в статье предложения носят дискуссионный характер, но тем не менее их реализация позволит повысить качество принимаемых решений в рамках решения вопросов, связанных с УДО от отбывания наказаний.

¹ Беляков, А. В. Некоторые проблемы института условно-досрочного освобождения от отбывания наказания в уголовном праве России / А. В. Беляков, А. В. Разова // Вестник Самарского юридического института. – 2015. – № 3(17). – С. 127-130. – EDN UZAWAH.; Беляков, А. В. История развития института условно-досрочного освобождения от отбывания наказания / А. В. Беляков, А. В. Разова // Вестник Самарского юридического института. – 2015. – № 4(18). – С. 125-130. – EDN VHLPJV.

² Характеристика лиц, содержащихся в исправительных колониях для взрослых. Сайт ФСИН РФ [Электронный ресурс] URL: <https://fsin.gov.ru/statistics/>. Дата обращения: 15.03.2023.

³ Постановление Пленума Верховного суда РФ № 8 «О судебной практике условно-досрочного освобождения от отбывания наказания, замены неотбытой части наказания более мягким видом наказания» от 21.04.2009 г. [Электронный ресурс] URL: vsrf.ru/documents/own/8106/ Дата обращения: 18.03.2023.

ON THE ISSUE OF PAROLE FROM PUNISHMENT

© 2023 Ohanyan Nvard Gragatovna
Student

Samara State University of Economics

E-mail: goar.78@mail.ru

Keywords: release from punishment, parole, correction of the convicted person.

The article is devoted to the study of some issues related to parole from punishment. In particular, the decision containing recommendations from the Supreme Court of the Russian Federation is analyzed. The problems of refusal to be released from serving a sentence in case of non-recognition of the convict's guilt in the commission of a crime are touched upon.

ЭКСПЕРТИЗА В ГРАЖДАНСКОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ: АНАЛИЗ ПРИМЕНЕНИЯ

© 2023 Охмат Юлия Евгеньевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: ohmat2102@gmail.com

Ключевые слова: гражданский процесс, экспертиза в гражданском процессуальном праве, проблемы применения норм.

Статья посвящена рассмотрению вопроса о применении на практике экспертизы в гражданском процессуальном праве, а также выявлению некоторых законодательных пробелов в регулировании процедуры назначения и проведения такой экспертизы в рамках гражданского судопроизводства.

Гражданское судопроизводство насыщено различными процессуальными действиями, каждое из которых требует законодательного регулирования и внимательного изучения.

Так, при рассмотрении различных категорий дел, в течении процесса возникает необходимость проведения дополнительных процедур, одной из которых является экспертиза.

Данная экспертиза представляет собой проведение процедур, для возможности уточнения вопросов, требующих рассмотрения со стороны науки, техники, искусства и других областей.

Заключение, выносящееся после проведения экспертизы, будет являться неотъемлемой частью судебного разбирательства, а именно доказательством.

Поручить проведение экспертизы в гражданском процессе могут специалисту, имеющему знания в соответствующей отрасли, также может быть привлечено судебно-экспертное учреждение или группа экспертов.

Стоит обратить внимание на обязательные составляющие, при назначении судом судебной экспертизы. В первую очередь определяется род проводимой экспертизы (определяется область науки, техники или искусства), в дальнейшем формируется ряд вопросов, которые выносятся эксперту.

После завершения второй стадии, судом составляется мотивировочное определение.

Рассматривая институт проведения экспертизы в гражданском судопроизводстве, зачастую поднимается вопрос о возможности назначения такой процедуры по инициативе одной из сторон разбирательства. Ознакомившись с практикой и законодательством, можно сделать однозначный вывод о возможности назначения экспертизы по желанию лица, участвующего в деле, путем предъявления ходатайства с такой просьбой. Но не стоит упускать тонкость, выраженную в том, что такое ходатайство может быть подано

* Научный руководитель – **Казанкова Татьяна Николаевна**, кандидат педагогических наук, доцент.

только до вынесения постановления, содержащее в себе решение по рассматриваемому делу.

Ознакамливаясь с проблематикой, вынесенной многими практиками, часто замечается противоречие в законодательном закреплении временного отрезка, в котором может проводиться экспертиза. Не каждый знает, что в соответствии с гражданским процессуальным законодательством, а именно статьей 238, судом может быть вынесено решение о проведении экспертизы до начала судебного разбирательства, на стадии подготовки рассмотрения дела в судебной инстанции.

Таким образом рассматриваются дела о признании гражданина недееспособным при наличии достаточных данных о психическом расстройстве гражданина назначает для определения его психического состояния судебно-психиатрическую экспертизу. При явном уклонении гражданина, в отношении которого возбуждено дело, от прохождения экспертизы суд в судебном заседании с участием прокурора и психиатра может вынести определение о принудительном направлении гражданина на судебно-психиатрическую экспертизу.

Регламентом проведения экспертиз устанавливаются правила, суть которых следующая:

- местом проведения экспертизы может быть, как государственное учреждение, так и сотрудники судебно-экспертных учреждений, служащих в негосударственных организациях, также допускается обращение к частным экспертам;

- законодательно установлена возможность проведение экспертизы вне зала судебного заседаний и в зале заседания во время судебного разбирательства. Первый вариант возможен к рассмотрению в том случае, когда экспертиза имеет особый характер (исключительные случаи, например, не имеется возможности доставить необходимые материалы в место проведения слушанья);

- полученное по итогам заключение эксперта, в дальнейшем рассмотрении в судебном разбирательстве будет иметь необязательный характер, в том плане, что данный документ будет оцениваться путём анализа всех, ранее предоставленных доказательств по делу.

Познакомившись ближе с понятием и сутью экспертизы в гражданском процессе, считаю наиболее необходимым рассмотреть актуальные проблемы.

Самая остро выраженная проблема, с которой чаще всего правоприменитель сталкивается на практике, заключается в сроках проведения экспертизы. Чаще всего данная проблема связана с тем, что назначенный судом срок проведения экспертизы, не может быть соблюден причине того, что участник судебного процесса начинают разбирательство с подачи ходатайства суду с целью обжаловать соответствующее определение о приостановлении производства по делу, подкрепляя позицию фактом назначения судебной экспертизы. После возникновения такой ситуации, сразу возникают последствия, отражающиеся на всём ходе судебного разбирательства, так, в первую очередь, происходит задержка передачи дела эксперту, ответственному за проведение экспертизы, это в дальнейшем повлечет за собой необходимость продлевать процессуальные сроки рассмотрения дела по существу, таким образом, мы можем увидеть яркий пример вынужденного совершения судебными органами действий, с непосредственным участием сторон, дополнительно, что в свою очередь увеличивает общую длительность рассмотрения дела.

В период, заложивший начальную ступень в внесениях законодательных изменений, последовавших за с принятием и дальнейшим введением в действие Федерального закона от 28 июня 2009 г. № 124-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации», было принято, что при последующем вынесении соответствующего определения о необходимости проведения экспертизы, в документе указывалась только дата, на которую непосредственно назначалось проведение экспертизы в соответствующем учреждении. Путём внесения поправок в статью 80 гражданского процессуального кодекса, законодатель обязал судебные органы указывать в определении не только дату, в которую должна быть проведена экспертиза, но и дату, указывающую срок, указывающий крайнюю границу периода, в который экспертным органом должно быть вынесено заключение, что в свою очередь помогло привнести положительные изменения в организационной деятельности как судов, так и экспертов.

Со временем, актуальность рассматриваемой проблемы не уменьшилась, внимание к сложности назначения судьёй срока проведения той или иной экспертизы уделялось всё больше, что послужило созданию дополнительного регулирования в виде принятия и введения в действие правовых норм «Методическими рекомендациями по производству судебных экспертиз в государственных судебно-экспертных учреждениях системы Министерства юстиции Российской Федерации», которые вступили в действие после утверждения приказом Министерства юстиции Российской Федерации в 2002 году. Этими нормами и по сей день руководствуются судья при вынесении определений по назначению экспертизы.

Но стоило законодателю урегулировать проблемы, связанные с размытыми сроками проведения экспертизы и вынесения решения, по рассматриваемому делу в судебных органах, данная проблема вернула свою актуальность благодаря участникам судебных разбирательств. Стороны применяя противозаконные способы и злоупотребляя, предоставленным им правом обжалования определения о приостановлении производства по делу в связи с назначением экспертизы дабы намеренно затянуть судебный процесс.

Выделяя ряд проблем при производстве экспертизы в гражданском процессе, анализируя статистические данные, внимание практиков чаще привлекают трудности, возникающие в связи с уклонением одной из сторон разбирательств по спору, от выполнения поставленных требований.

Уклонения могут быть выражены организацией препятствий к доступу к объекту проведения экспертизы, лицо может не предоставлять в разумный срок необходимую документацию, например, для почерковедческого исследования, также участники зачастую не являются на процедуру по проведению экспертизы, обосновывая это неуважительным причинам и т.д. Все вышеперечисленные и иные подобные действия можно охарактеризовать, как процессуально недобросовестные поскольку их последствием является увеличение сроков проведения экспертизы. В случаях уклонения сторон от участия в экспертизе, а, следовательно, неисполнения процессуальных обязанностей, законодательством предусмотрены определенные санкции. Так, в соответствии с ч.3 ст. 79 ГПК РФ при уклонении стороны от участия в экспертизе, непредставлении экспертам необходимых материалов и документов для исследования и в иных случаях, если по обстоятельствам дела и без участия этой стороны экспертизу провести невозможно, суд в зависимости от того, какая сторона уклоняется от экспертизы, а также какое для нее она имеет значение,

вправе признать факт, для выяснения которого экспертиза была назначена, установленным или опровергнутым.

Не менее интересным и спорным при рассмотрении, можно считать вопрос, касающийся квалификации возражения одной из сторон против назначения экспертизы, которое воспринимается судебными органами, во время судебного разбирательства, как факт уклонения от проведения экспертизы. При возникновении таких ситуаций принято обращаться к правовой норме статьи 35 Гражданского- процессуального кодекса, которая указывает на то, что все участники судебного разбирательства, вправе пользоваться, представленными им правами добросовестно. Из чего можно сделать вывод, что возникновение ряда возражений от сторон судебного разбирательства против назначения и проведения экспертизы, является прямой реализацией процессуальных прав, предоставленных им в соответствии с гражданским процессуальным законодательством, а именно частями 1,2 статьи 35 Гражданского процессуального кодекса и никак не могут рассматриваться как уклонение от проведения экспертизы.

Подводя итоги исследования законодательства в области проведения экспертизы в гражданском судопроизводстве, можно сказать, что в рассматриваемом институте, правовая база сформирована достаточно рациональна, но при всём богатстве юридических норм, имеет ряд недостатков и пробелов в области применения законодательных норм на практике, что даёт нам возможность продолжать совершенствовать исследуемую область.

¹ "Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации" от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 29.12.2022) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2023)

² Новый Гражданский процессуальный кодекс Франции / Пер. с франц. В. Захватаев / Предисловие: А. Довгерт, В. Захватаев / Отв. ред. А. Довгерт. — К., 2004. — 544 с.

³ "Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 29.12.2022)

⁴ Налоговый кодекс Российской Федерации (НК РФ) от 31 июля 1998 года N 146-ФЗ.

⁵ Федеральный закон от 31.05.2001 N 73-ФЗ (ред. от 28.06.2009) "О государственной судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации" (принят ГД ФС РФ 05.04.2001) "Российская газета", N 106, 05.06.2001.

⁶ Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 25.10.1996 N 9 (ред. от 06.02.2007) "О применении судами Семейного кодекса Российской Федерации при рассмотрении дел об установлении отцовства и о взыскании алиментов" Российская газета", N 212, 05.11.1996.

⁷ Постановление Пленума Верховного Суда РСФСР от 14 апреля 1988 г. № 2 «О подготовке гражданских дел к судебное разбирательству» (в ред. от 25.10.1996) // Бюллетень Верховного Суда РСФСР. 1988. № 5.

⁸ Бюллетень Верховного Суда Российской Федерации. 2001. № 4.

EXPERTISE IN CIVIL PROCEEDINGS: APPLICATION ANALYSIS

© 2023 Okhmat Yulia Evgenievna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: ohmat2102@gmail.com

Keywords: civil procedure, examination in civil procedural law, problems of application of norms.

The article is devoted to the consideration of the practical application of expertise in civil procedural law, as well as the identification of some legislative gaps in the regulation of the procedure for the appointment and conduct of such expertise in civil proceedings.

ВОПРОСЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПОСРЕДНИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА РЫНКЕ НЕДВИЖИМОГО ИМУЩЕСТВА

© 2023 Перевалов Федор Федорович*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: shpanur@yandex.ru

Ключевые слова: рынок недвижимого имущества, правовое регулирование, посреднические услуги, риэлтор, лицензирование, юридические услуги.

Статья посвящена рассмотрению вопросов государственного регулирования посреднической деятельности на рынке недвижимого имущества в Российской Федерации, анализу последствий введения лицензирования такой деятельности. Учен опыт правового регулирования риэлторских услуг в Республике Беларусь.

Для многих субъектов гражданских правоотношений сделки с объектами недвижимого имущества представляются крайне важными действиями в их жизни, большинство граждан сталкивается с этим лишь единожды¹. В силу изложенного защищенность прав и охраняемых законом интересов всех участников оборота недвижимого имущества является одним из наиболее социально ответственных направлений деятельности любого цивилизованного государства.

Важность адекватного правового регулирования сделок с недвижимым имуществом обуславливает особое значение упорядочения посреднических и иных услуг, обеспечивающих безопасное и эффективное функционирование рынка недвижимости как

базового сегмента современной российской экономики. В связи с этим представляется актуальным исследование государственной политики в сфере посреднической и иной деятельности в области сделок с объектами недвижимого имущества², а также осуществления правового регулирования, управления и контроля в данной области предпринимательской деятельности.

С учетом значимости правового упорядочения посреднических отношений в сфере оборота недвижимого имущества и, в частности, риэлторской деятельности, было введено на законодательном уровне и действовало в период с 1996 по 2002 годы лицензирование данной деятельности³.

Следует отметить, что введение жесткого предварительного контроля на российском рынке риэлторских услуг не привело к существенному повышению качественной характеристики основного состава участников этого рынка, а, наоборот, повлекло отрицательные результаты.

Лицензирование риэлторской деятельности:

* Научный руководитель – **Меденцева Евгения Владимировна**, кандидат юридических наук, доцент.

1) Способствовало существенному росту нелегальных риэлторов – физических лиц, осуществлявших риэлторскую деятельность без государственной регистрации и без получения лицензии.

2) Активно использовалось крупными игроками (риэлторскими организациями, деятельность которых была в основном построена по сетевому принципу) для вытеснения экономически и организационно более слабых участников с легального сегмента рынка риэлторских услуг.

3) Стало причиной существенного роста стоимости риэлторских услуг; заметное подорожание услуг посредников в сделках с недвижимым имуществом обосновывалось дополнительными и существенными расходами, связанными с получением лицензии, подготовкой отчетной документации, ведением дополнительного делопроизводства и другими затратами.

Законодателем при определении риэлторской деятельности были указаны в качестве ее участников только риэлторские организации, с чем не представляется возможности согласиться, поскольку их уход с легального рынка риэлторской деятельности может привести к быстрой монополизации этого сегмента рынка, к другим отрицательным последствиям в виде роста цен на риэлторские услуги, отсутствием достаточного количества вариантов выбора риэлторов и другими проявлениями монополизма, от которого и так страдает большинство важнейших сегментов российской экономики.

В настоящее время все нормативные акты о лицензировании риэлторской деятельности утратили силу, данный вид деятельности исключен из перечня лицензируемых видов деятельности в Российской Федерации.

Не менее сложным и противоречивым оказался выбор оптимального правового регулирования риэлторской деятельности в некоторых других странах. Так, представляется интересным белорусский опыт государственного регулирования риэлторской деятельности, включивший использование различных вариантов правового упорядочения государством риэлторской деятельности.

Сначала риэлторскую деятельность включили в перечень видов лицензируемой государством деятельности в качестве самостоятельного вида⁴.

В дальнейшем риэлторскую деятельность исключили из перечня видов лицензируемой деятельности и, учитывая, видимо, очевидную и неразрывную связь деятельности риэлторов с деятельностью по оказанию юридических услуг, ее отнесли к оказанию юридических услуг в качестве подвида деятельности по оказанию юридических услуг⁵.

Позднее белорусский законодатель посчитал целесообразным вернуться к прежнему варианту правового регулирования деятельности риэлторов – в качестве самостоятельного вида лицензируемой деятельности, в связи с чем в новый перечень лицензируемых видов деятельности была вновь включена деятельность риэлторов⁶.

Изучение правонарушений в сфере риэлторской деятельности позволяет сделать вывод о том, что самыми многочисленными и разнообразными (по сравнению с административными проступками и тем более преступлениями⁴) являются нарушения именно в сфере гражданских правоотношений.

Представляется интересным вопрос об участии так называемых «самозанятых» в предоставлении услуг на рынке недвижимого имущества, который пока еще не поднимался в научной литературе и нуждается в специальном исследовании.

Актуальной проблемой является разграничение правового положения риэлтора - индивидуального предпринимателя и правового статуса его же как физического лица⁵. Ее решение имеет не только теоретическое значение, но и важное практическое, причем не только гражданско-правовое, но и налогово-правовое и другое.

Нечеткость правового статуса риэлтора как индивидуального предпринимателя порождает непоследовательность и ошибки в договорной практике, в деятельности налоговых органов и даже судов.

Не меньшие отрицательные правовые последствия наступают в случае не учета особенностей правового статуса не только риэлтора, но и его заказчика – продавца или арендодателя (наймодателя) в соответствующих сделках с недвижимым имуществом. Применительно к рассматриваемым нами вопросам необходимо указать на существенное отличие публичных правоотношений от частных. Особенностью правового положения гражданина в публичных правоотношениях является то, что у физического лица отсутствуют варианты самоопределения своего правового статуса, который определяется только нормативными правовыми актами.

Гражданину при вступлении в договорные отношения по приобретению или реализации объектов недвижимого имущества важно четко и недвусмысленно определить свое правовое положение в качестве физического лица или субъекта предпринимательской деятельности, поскольку в отношении цели сделок последнего, по нашему мнению, действует сложившаяся в налоговой практике презумпция цели - получение прибыли. Консультации риэлтора при этом могут быть весьма полезными.

На основании систематического толкования норм гражданского права считаем ошибочным положительный ответ на вопрос о допустимости введения в научный оборот термина «риэлторская организация - некоммерческая организация, осуществляющая приносящую доход деятельность».

¹ Чурилов, Ю.Ю. Мошенничество в сфере недвижимости. – Ростов н/Д: Феникс, 2014. – 156 с.

² См.: Шпанагель Ф.Ф. Отдельные вопросы правового регулирования риэлторской деятельности в Российской Федерации в современных условиях // Российская наука: Актуальные исследования и разработки. Сборник научных статей XIII Всероссийской научно-практической конференции. В 2-х частях. Том Часть 2. Редколлегия: С.И. Ашмарина, В.А. Пискунов (отв. редакторы) [и др.]. Самара, 2022 Издательство: Самарский государственный экономический университет (Самара) С. 394-396.

³ См.: Федеральный закон от 25.09.98 N 158-ФЗ «О лицензировании отдельных видов деятельности». Утратил силу. [Электронный документ] // СПС Консультант плюс. (Дата доступа: 18.03.2023).

⁴ Указ Президента Республики Беларусь № 15 от 09.01.2006. О риэлтерской деятельности в Республике Беларусь. Зарегистрировано в НРПА РБ 10 января 2006 г. N 1/7130. [Электронный документ] // https://belzakon.net/Законодательство/Указ_Президента_РБ/2006/4668. (Дата доступа: 18.03.2023).

⁵ См.: О внесении дополнений в Положение о лицензировании деятельности по оказанию юридических услуг [Электронный ресурс]: постановление Совета Министров Республики Беларусь, 6 нояб. 2004 г., №1409 [Электронный документ] // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск. (Дата доступа: 18.03.2023).

⁶ См. главу 39 Закона и приложение 1 Закона Республики Беларусь от 14.10.2022 № 213-3 «О лицензировании» Дата печати: 01.12.2022 [Электронный документ] //Национальный правовой Интернет-портал Республики Беларусь, 20.10.2022, 2/2933 1 (Дата доступа: 18.03.2023).

ISSUES OF LEGAL REGULATION OF INTERMEDIARY ACTIVITY IN THE REAL ESTATE MARKET

© 2023 Perevalov Fyodor Fedorovich
PhD student
Samara State University of Economics
E-mail: shpanur@yandex.ru

Keywords: real estate market, legal regulation, intermediary services, realtor, licensing, legal services.

The article is devoted to the consideration of issues of state regulation of intermediary activity in the real estate market in the Russian Federation, the analysis of the consequences of the introduction of licensing of such activities. The experience of legal regulation of real estate services in the Republic of Belarus is taken into account.

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ КВАЛИФИКАЦИИ МОШЕННИЧЕСТВА В СФЕРЕ КРЕДИТОВАНИЯ

© 2023 Пикалов Павел Александрович
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: pikalov.228@yandex.ru

© 2023 Калентьева Татьяна Анатольевна
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: advok_tak@mail.ru

Ключевые слова: мошенничество, мошенничество в сфере кредитования, проблемы квалификации, способы совершения, виды мошенничества, субъект преступления, предмет посягательства.

В статье проанализированы подходы к квалификации мошенничества в сфере кредитования. Приводятся признаки, отграничивающие его от смежных составов: общего состава мошенничества, незаконного получения кредита, злостного уклонения от погашения кредиторской задолженности. Обосновывается необходимость унификации отраслевого бланкетного законодательства с уголовным, а также установления единообразия судебной практики применения исследуемых норм.

Быстрое развитие рыночных отношений и сферы банковских услуг привело к необходимости реформации уголовного закона, в частности к выделению специальных видов мошенничества. В связи с этим, в 2012 году наряду с общим составом мошенничества был выделен отдельный состав, закрепленный в ст. 159.1 УК РФ¹, а именно мошенничество в сфере кредитования. У правоприменителей стали возникать сложности при квалификации, чаще всего связанные с существованием смежных составов преступлений, многие признаки у которых совпадают.

На практике трудности в разграничении мошенничества в кредитной сфере от общего состава связаны, прежде всего, с определением таких признаков как объект преступного посягательства, характер и способ совершения преступления и субъект его совершения.

Как известно, применительно к ст. 159.1 УК РФ предметом преступления выступают исключительно денежные средства, полученные в процессе кредитования, в то время как предмет простого состава мошенничества не конкретизирован и определяется общими понятиями «чужое имущество либо право на чужое имущество». Право на имущество интерпретируется как правовой институт, закрепляющий права собственника или законного владельца в отношении этого имущества, которое имеет явную форму в виде документа, подтверждающего такое право (например, завещание, доверенность, различные виды ценных бумаг и т.д.). Предполагается, что при получении с помощью мошеннических действий указанных документов, виновное лицо незаконно приобретает право на чужое имущество. Так предмет общего состава мошенничества охватывает любые материальные

блага: денежные средства как в наличной, так и безналичной форме, движимые и недвижимые вещи, а также имущественные права и все то, что имеет экономическую стоимость и может быть оценено в денежной форме.

Уголовно-правовые нормы, устанавливающие ответственность за совершение мошенничества в сфере кредитования, исключают такой способ совершения преступления как злоупотребление доверием, в отличие от других «мошеннических» составов. Так, согласно ПП ВС РФ от 27 декабря 2007 г. № 51 содержит в себе указания, согласно которым под злоупотреблением доверием понимается использование субъектом преступления, возникших доверительных отношений с собственником имущества или иным лицом, которое в соответствии с действующим законодательством способно принимать решения о передачи данного имущества иными лицам². В случае совершения мошенничества, доверительные отношения могут объясняться абсолютно любыми факторами – служебным положением, личным знакомством, родственными либо дружескими связями, возникшими между преступником и потерпевшим. Сложившиеся между ними отношения позволяют мошеннику завладеть чужим имуществом или приобрести право на чужое имущество.

Исходя из того, что диспозиция ст. 159.1 УК РФ не закрепляет данный способ совершения мошенничества в сфере кредитования, в тех условиях, когда потенциальный заемщик при подаче необходимых документов в банк или иную кредитную организацию для заключения договора кредитования, не предоставляет ложные или недостоверные сведения, а использует доверительные отношения с сотрудником такой организации для получения денежных средств, то в совокупности с другими признаками преступления, действия виновного лица подлежат квалификации по ст. 159 УК РФ.

Относительно субъекта преступления законодатель сузил сферу применения нормы ст. 159.1 УК РФ, где мошенничество может быть совершено лицом, имеющим статус заемщика. В то время как субъект простого мошенничества не наделен специальными признаками, за исключением квалифицированных составов преступления, предусмотренных отдельными частями ст. 159 УК РФ, и определяется как вменяемое физическое лицо, достигшее возраста уголовной ответственности.

Проблемы, возникающие при определении субъекта преступления, существенным образом влияют на решение вопроса о квалификации деяния по общей или специальной норме, устанавливающей ответственность за мошеннические действия. Так, под действие анализируемой статьи не попадают те ситуации, когда мошенник, выдавая себя за другое лицо, получает кредитные денежные средства, в то время как исполнителем договорных обязательств по возвращению кредита становится другое лицо, не имеющее об этом малейшего представления. В таком случае действия виновного будут квалифицироваться по общей норме – ст. 159 УК РФ.

Основное различие мошенничества в сфере кредитования от незаконного получения кредита приводится на основании видового объекта преступления. Связанно это с тем, что мошенничество, закрепленное в ст. 159.1 УК РФ, хоть и связано с процессом кредитования, оно в любом случае посягает на охраняемые уголовным законом интересы собственности. В то время как видовым объектом незаконного получения кредита выступают общественные отношения, предусматривающие нормальное функционирование экономической деятельности банков или иных кредиторов.

При внешнем формальном сходстве двух преступлений, что особенно проявляется в способе получения денежных средств, выражающегося в виде активного обмана, можно указать на их главную диаметрально противоположность. Совершение мошенничества в сфере кредитования сопряжено с тем, что все действия злоумышленника направлены на безвозмездное изъятие чужого имущества и обращение его в свою пользу, а в случае кредита – денежных средств, прописанных в таком договоре. При незаконном получении кредита отсутствует цель невозврата заемных средств. Квалификация деяния по ст. 176 УК РФ возможна лишь в тех ситуациях, когда никто не намеревается похищать денежные средства, а руководитель юридического лица или индивидуальный предприниматель желают получить кредит, используя обман в виде предоставления банку или иному кредитору заведомо ложных сведений об их хозяйственном положении или финансовом состоянии, чтобы потом вернуть его.

Разграничение по субъекту проводится в самих нормах уголовного закона. Согласно ст. 159.1 УК РФ субъект мошенничества в сфере кредитования определяется общим понятием «заемщик», который выступает одной из сторон в договоре кредитования. В свою очередь, по ст. 176 УК РФ субъект преступления также является специальным, но устанавливается по иным признакам – руководитель организации или индивидуальный предприниматель.

Как и при мошенничестве в сфере кредитования, в качестве предмета указанного преступления также могут выступать денежные средства. Главное отличие состоит в том, что денежные средства в таком роде представляют собой определенную задолженность, которая может образоваться не только вследствие исполнения кредитного договора, но и других отношений гражданско-правового характера. К примеру, при неисполнении договора аренды, подряда, поставки, несвоевременной уплаты налоговых платежей и т.д.³

Как говорилось ранее, мошенничество в сфере кредитования – это ещё одна, предусмотренная уголовным законом, форма хищения чужого имущества, а именно кредитных денежных средств, путем предоставления банку заведомо ложной или недостоверной информации. В данном понятии отражается вся объективная сторона рассматриваемого преступления. Таким образом, необходимо производить дифференциацию с злым уклонением от уплаты кредиторской задолженности. Объективная сторона указанного преступления состоит в целенаправленном неисполнении договорных обязательств по выплате ранее полученного займа.

Особое внимание при разграничении описанных выше составов преступных деяний следует уделить моменту возникновения умысла на совершения преступления. Например, для квалификации содеянного как мошенничество в сфере кредитования, действия субъекта преступления должны еще до получения кредита характеризоваться его нежеланием исполнять возложенные в будущем обязательства. В свою очередь, при совершении преступления, предусмотренного ст. 177 УК РФ, умысел выражается в стойком, сознательном нежелании должника исполнять обязательство по погашению кредиторской задолженности при наличии возможности погашения, и возникает с момента образования такой задолженности и вступлением в законную силу судебного акта.

Нередко ошибки при квалификации объясняются именно неправильным разграничением смежных составов, когда в силу различных причин деяние оценивается по схожей норме. К таким причинам можно отнести, прежде всего, дефекты законодательной тех-

ники, загруженность правоохранительных и судебных органов, поверхностный анализ всех обстоятельств дела, дача ложных показаний свидетелями, а также существование специфических жизненных ситуаций, когда ни одна из норм не способна отразить в полном объеме все обстоятельства совершенного преступления.

Таким образом, в результате проведенного анализа нами были раскрыты основные обстоятельства, позволяющие отграничить состав мошенничества в сфере кредитования от смежных с ним составов, которые подлежат установлению еще на стадии возбуждения уголовного дела. Важно отметить, что правоприменительным органам необходимо тщательно изучать фактические обстоятельства дела, сопоставлять их с имеющимися доказательствами по делу, правильно толковать смысл уголовной нормы, поскольку отсутствие хотя бы одного из рассматриваемых нами особых признаков кредитного мошенничества приводит к изменению.

¹ «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 29.12.2022) // СПС Консультант плюс.

² Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 30.11.2017 № 48 (ред. от 15.12.2022) «О судебной практике по делам о мошенничестве, присвоении и растрате» // СПС Консультант плюс.

³ Улезько С. И., Султанова Н. А. Объект и предмет злостного уклонения от погашения кредиторской задолженности (ст. 177 УК РФ) // Проблемы экономики и юридической практики. - 2017. - №5. - С. 194-196.

⁴ Карташов И. И. Спорные аспекты объективных признаков преступлений в сфере кредитных отношений // «Наука. Общество. Государство». 2020. - Т.18. - №2. - С. 83-94.

SOME PROBLEMS OF QUALIFICATION OF FRAUD IN THE FIELD OF LENDING

© 2023 Pikalov Pavel Aleksandrovich
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: pikalov.228@yandex.ru

© 2023 Kalentyeva Tatyana Anatolyevna
PhD in Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: advok_tak@mail.ru

Keywords: fraud, fraud in the field of crediting, qualification problems, methods of commission, types of fraud, the subject of the crime, the subject of encroachment.

The article analyzes approaches to the qualification of fraud in the field of lending. The signs distinguishing it from related compositions are given: the general composition of fraud, illegal receipt of a loan, malicious evasion from repayment of accounts payable. The necessity is justified in the form of unification of the branch blank legislation with criminal legislation, as well as in establishing uniformity of judicial practice in the application of the norms under study.

ДОГОВОР ЗАЙМА: ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА

© 2023 Поветкина Яна Игоревна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: yuana.povetkina@yandex.ru

Ключевые слова: договор займа, реальность заемных обязательств, специальная презумпция, расписка, ставка рефинансирования.

Статья посвящена исследованию правового института договора займа с точки зрения его гражданско-правовой характеристики. Затронуты вопросы, связанные с изменениями действующего законодательства, касающимися договора займа. Рассмотрены теоретические и практические аспекты соблюдения требований к форме данного договора.

Заемные обязательства составляют значительную часть договорных отношений. Современное гражданское законодательство РФ определяет договор в 42 главе Гражданского кодекса РФ¹ (далее- ГК РФ). Договор займа весьма распространён в практике гражданского оборота и представляет собой договор о передаче одной стороне другой стороне в собственность деньги, вещи, ценные бумаги, которые определяются родовыми признаками на условиях возврата другой стороной вещи того же рода или качества.

Согласно данному определению, субъектами данного договора являются со стороны кредитора – займодавец, а со стороны должника – заёмщик. Особенности предоставления займа под проценты² в целях, не связанных с ведением предпринимательской деятельности, заёмщику, который является гражданином, определяются специальными нормативно – правовыми актами³.

Примечательно, что в 2018 году в ГК РФ были внесены ряд изменений, которые существенно поменяли структуру и конструкцию рассматриваемого договора. Так, ст. 807 ГК РФ была дополнена ч. 2, где договор займа, в котором займодавец не гражданин, считается не реальным, как это было закреплено до введения изменений во вторую часть ГК РФ, а консенсуальным, то есть когда одна сторона договора приняла на себя определённые данным заёмным договором обязательства.

С точки зрения общей характеристики договора займа, следует сказать, что до введения в действие изменений в первую и во вторую часть ГК РФ, договор займа имел реальный гражданско – правовой характер, на реальность данного договора в частности указывала конструкция «займодавец передаёт в собственность другой стороне», то есть не обязался передать, таким образом обязательство возникало только у заёмщика по возврату такой же суммы денег или иных вещей того же рода или качества. Применительно к договору займа законодатель счёл необходимым указать в п. 1 ст. 807 ГК РФ, что договор

* Научный руководитель – Дельцова Наталья Вячеславовна, кандидат юридических наук, доцент.

займа считается заключённым с момента передачи денег или других вещей. Очевидно, здесь законодатель хотел исключить возможность иного толкования в отношении момента заключения договора займа. Но данный случай касался лишь общих положений займа, где реальность заёмных обязательств распространялась на всех субъектах данного договора, то есть как на физических, так и на юридических лиц со стороны займодавца и заёмщика. Однако, согласно изменениям, которые вступили в силу 01.06.2018 года Законом № 212 – ФЗ, договор займа стал консенсуальным для тех договоров, где займодавцем выступают юридические лица. Консенсуальность данного договора выражается в том, что договор займа считается заключённым с момента согласования существенных условий и вступает в силу после подписания, а не в момент передачи займодавцем заёмщику вещей или денег в собственность⁴.

Реальный договор займа также является односторонне обязывающим, потому что займодавец передаёт сумму займа в момент заключения договора, и больше никаких обязанностей по отношению к заёмщику он не имеет. То есть займодавец не несёт обязанности как до заключения договора, так и после заключения договора займа. Поскольку, заключая договор, он передаёт сумму займа, в то время как у заёмщика возникает обязанность по возврату полученных денег.

В п. 1 ст. 809 ГК, закреплено общее правило, согласно которому, договор займа является возмездным, поскольку, как указано в данном пункте, по общему правилу, займодавец имеет право на получение с заёмщика процентов на сумму займа. Данные проценты на сумму займа являются платой за пользование суммы займа. Таким образом, если иное не предусмотрено договором, договор займа является возмездным. И соответственно в этой же норме определяются правила установления размера процентов. При этом размер процента не является существенным условием договора займа. Однако при отсутствии размера процента, данный размер определяется ставкой банковского процента, то есть ставкой рефинансирования.

Под ставкой рефинансирования понимается проценты по кредитам, предоставляемые Центральным банком РФ, коммерческим банкам. В той же статье 809 ГК РФ установлен порядок выплаты процентов на случай, если данный порядок не будет прописан и обозначен в договоре. По общему правилу, проценты выплачиваются ежемесячно до дня возврата суммы займа⁵.

Как было упомянуто выше, в п. 1 ст. 809 ГК РФ закреплена общая презумпция о возмездности договора займа, но эта общая презумпция приобретает обратный характер при определённом субъектном составе договора займа. В частности, договор займа⁶ в п. 4 предполагается не возмездным, а безвозмездным, то есть беспроцентным в тех случаях, когда предметом займа выступают вещи, определённые родовыми признаками и бездокументарные ценные бумаги. Например: если по договору займа передаётся какое – то количество сельскохозяйственной продукции, то соответственно этот договор предполагается беспроцентным. А также, когда субъектами данного договора выступают физические лица – граждане, а также индивидуальные предприниматели, заключающие договор займа на сумму, которая не превышает 100 000 тысяч рублей. Таким образом, общая презумпция – это презумпция о возмездности договора займа и специальная презумпция при особом субъектном составе и сумме договора, либо при специальном предмете договора займа включает в себя безвозмездный гражданско – правовой характер⁷.

Согласно ст. 808 ГК РФ, если обеими сторонами договора выступают граждане и сумма не превышает 10 000 рублей, договор займа может быть заключён в устной форме. Если же сумма займа превышает 10 000 рублей либо, когда хотя бы одной из сторон выступает юридическое лицо, то в данных случаях договор займа должен быть заключён в простой письменной форме.

В п. 2 ст. 808 ГК РФ содержится указание на расписку, которая может представляться в подтверждение договора займа. Расписка – это документ, подтверждающий факт передачи денег от займодавца к заёмщику при заключении договора займа. То есть заёмщик может выдавать расписку или иной документ, подтверждающий выдачу суммы займа.

Здесь следует отметить, что такая расписка не является самим договором. Расписка – это документ, который подписывается и выдаётся заёмщиком в одностороннем порядке, поэтому он не является формой договора. Поскольку нет согласия займодавца, выраженного в письменной форме с условиями расписки. В этом случае, расписка выступает письменным доказательством, во – первых, факта заключения договора, а поскольку договор займа считается заключённым лишь с момента передачи денежной суммы, в случаях, когда займодавцем выступает гражданин, то таким образом, расписка удостоверяет сам факт передачи денежной суммы. Во – вторых, условий, на которых расписка была принята заёмщиком, то есть проценты возможные по договору займа и срок возврата займа, следовательно, по основным условиям данного договора. Расписка может быть признана письменной формой договора займа тогда, когда данной расписке будет содержаться помимо подписи заёмщика, подпись займодавца.

Для примера необходимо обратиться к сложившейся судебной практике. Так, согласно определению ВС РФ № 75 – КГ19-9 от 3 марта 2020 года, истец, который выступал займодавцем, подал иск в суд о взыскании задолженности по договору займа. При этом, важно отметить, что на протяжении с 2016 года по 2018 год заёмщик, выступающий ответчиком, составлял расписки, в которых обязался займодавцу вернуть денежный займ на общую сумму равной 10 000 000 (десять миллионов рублей). Согласно решению первой инстанции, суд признал расписки письменной формой договора займа, поскольку заёмщик обязался передать выданные деньги займодавцем в установленный срок. Ответчика данное решение не устроило, на что он подал апелляционную жалобу на несогласие признания расписок письменной формой договора займа, к тому же вовсе отрицал возникшие заёмные обязательства с займодавцем. Апелляционным определением Верховного Суда Республики Карелия № 33–1889/2019 от 31 мая 2019 года решение первой инстанции от 26 марта 2019 года было отменено. Апелляционная инстанция, обосновывая своё решение, ссылалась на ст. 807 ГК РФ, ч. 2 ст. 808 ГК РФ, а также на то, что займодавцем помимо расписок не было предоставлено ни одно доказательство, которое обосновывало бы заёмные отношения. Однако, кассационная инстанция поддержала аргументы истца, признав их убедительными, определением ВС РФ № 75 – КГ19-9 от 3 марта 2020 отменила апелляционное определение и направила дело на новое рассмотрение, поскольку в расписке заёмщиком была написана фраза «обязуюсь вернуть денежные средства в определённом размере и в определённый срок», что доказывает существование заёмных обязательств. Следовательно, суд проверочной инстанции согласился с выводами суда первой инстанции о наличии между истцом, выступающим займодавцем и ответчиком – заёмщи-

ком, заёмных правоотношений. Данный пример судебной практики подтверждает, что расписка может быть признана письменной формой договора займа.

Таким образом, договорный институт займа в ходе реформы гражданского законодательства претерпел существенные изменения, касающиеся его гражданско-правовой характеристики. Данные изменения связаны с трансформацией заёмных отношений в целях максимального обеспечения интересов их субъектов, а также защиты граждан - участников заёмных обязательств. Договор приобрел реально-консенсуальный характер, сохранив для граждан-займодавцев именно реальную конструкцию, которая не обязывает к передаче объекта займа. Консенсуальный договор характеризуется взаимностью прав и обязанностей. При этом общий возмездный порядок договорной связи сохраняет возможность безвозмездного взаимодействия сторон обязательства.

¹ Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 01.07.2021, с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2022) // Собрание законодательства РФ. 1996. №5. Ст. 410

² Федеральный закон от 21.12.2013 N 353-ФЗ "О потребительском кредите (займе)" [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». URL: <https://www.consultant.ru/>.

³ Федеральный закон от 02.07.2010 N 151-ФЗ "О микрофинансовой деятельности и микрофинансовых организациях" [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». URL: <https://www.consultant.ru/>

⁴ Безбородкин Г.А., Осипян К. С. Договор займа: обзор изменений гражданского законодательства Российской Федерации // Евразийская юридическая конференция: сборник статей Международной научно-практической конференции. Ответственный редактор Гуляев Герман Юрьевич. 2020. С. 55–57.

⁵ Барамзина О.Н. Проблема установления размера процентов за пользование суммой займа // Юридический факт. 2021. № 14. С. 48–51.

⁶ Савина К. В. Договор займа в РФ на современном этапе // Наука и образование: сохраняя прошлое, создаём будущее сборник статей XIII Международной научно-практической конференции: в 3 частях. 2018. С. 243–245.

⁷ Бариева А. Р., Лысенко Т. И. Договор займа: особенности заключения и порядок возврата по договору // Общество, государство, личность: модернизация системы взаимоотношений в современных условиях Материалы XVI Всероссийской научно-практической конференции (с международным участием): в 2 частях. Под общей редакцией: Р. Ф. Степаненко, И. Г. Гараниной, А. В. Солдатовой. 2019. С. 165–169.

LOAN AGREEMENT: CIVIL LEGAL DESCRIPTION

© 2023 Povetkina Yana Igorevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: yyana.povetkina@yandex.ru

Keywords: loan agreement, reality of loan obligations, special presumption, receipt, refinancing rate.

The article is devoted to the study of the legal institution of the loan agreement from the point of view of its civil characteristics. The issues related to the changes in the current legislation concerning the loan agreement were touched upon. Theoretical and practical aspects of compliance with the requirements for the form of this agreement are considered.

ОСОБЕННОСТИ ОТВЕТСТВЕННОСТИ СТОРОН ПО ЛИЦЕНЗИОННОМУ ДОГОВОРУ: ВОПРОСЫ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ

© 2023 Потапова Юлия Сергеевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: potapowa2002@yandex.ru

Ключевые слова: лицензионный договор, ответственность, лицензиат, лицензиар.

Статья посвящена исследованию особенностей правового регулирования лицензионного договора и ответственности при его нарушении. В частности, рассматриваются характерные черты указанных правоотношений и проблемные вопросы ответственности, возникающие при разрешении различных споров.

В современном цифровом мире все активнее развивается рынок интеллектуальной собственности, что находит свое отражение в создании и использовании широким кругом субъектов новых технологий, программных продуктов и других инноваций. Оборот этих объектов обеспечивается посредством распоряжения исключительным прав.

Отечественное законодательство выделяет несколько возможностей правообладателя по распоряжению принадлежащим ему исключительным правом на интеллектуальный продукт – в результате одной лицо может его отчуждать, а в результате второй – предоставлять в пользование на основании лицензионного договора.

Однако отчуждение исключительного права не всегда соответствует интересам правообладателя и способствует активному продвижению продукта на рынок, что делает лицензионный договор более востребованным с практической точки зрения.

Условия лицензионного договора позволяют сторонам четко обозначить границы возможного использования права на интеллектуальный продукт, объем территориального распространения договора и способствовать активному продвижению объекта лицензии, путем предоставления права на заключение sublicензионных договоров.

Таким образом, актуальность темы исследования в контексте изучения лицензионного договора и ответственности за его нарушение связана с его активным практическим применением.

Целью данного исследования является анализ правового института лицензионного договора в современном гражданском праве РФ и ответственности за его нарушение на основе действующего законодательства, правовой доктрины и правоприменительной практики.

Гражданский кодекс РФ (далее – ГК РФ) в статье 1235 содержит легальное определение данного договорного института¹, тем самым подчеркивается гражданско-правовая

* Научный руководитель – Дельцова Наталья Вячеславовна, кандидат юридических наук, доцент.

природа отношений, вытекающих из лицензионного договора. Предмет лицензионного договора – предоставление исключительного права использования результата интеллектуальной деятельности или средства индивидуализации (далее - РИД или СИ). Предмет договора будет считаться согласованным при указании характеристик РИД и СИ, позволяющих их идентифицировать, а также сведения о документах, удостоверяющих исключительное право на такой РИД или СИ (патент, свидетельство), поскольку именно они будут отражать конкретный объект договора и отличать его от иных.

Договор носит возмездный характер взаимоотношений субъектов. Признак возмездности договора требует закрепления размера и порядка выплаты вознаграждения в императивном порядке иначе это влечет его незаключенность. Согласно законодательству вознаграждение устанавливается договорным путем и ГК РФ представляет несколько возможных форм оплаты - фиксированные разовые (паушальные) или периодические (роялти) платежи и иные.

Обычными условиями, рассматриваемого договора, в случае отсутствия согласования которых договор не будет признан незаключенным, законодательство предусматривает следующие:

- 1) территория;
- 2) срок;
- 3) видовая характеристика (простая или исключительная лицензия)².

При отсутствии их согласования в договоре, будут применяться правила, установленные в законе.

Рассматривая вопрос об ответственности в рамках лицензионного договора, следует обратить внимание на отсутствие в гражданском законодательстве специально установленных норм за нарушение его условий. Единичным случаем является ч.4 ст.1237 ГК РФ, которая связана с нарушением обязательства по внесению платы (вознаграждения) по договору. Отрицательные последствия для лицензиата здесь заключаются в возможности лицензиара отказаться от договора в одностороннем порядке от договора и потребовать возмещение убытков³. Данное обстоятельство позволяет сделать вывод, что регулирование ответственности сторон лицензионного договора осуществляется на основе общих положений об обязательствах и договорах. Актуальная практика применения норм свидетельствует, что большое количество споров касается именно уплаты вознаграждения по лицензионным договорам.

Споры, связанные с надлежащей уплатой вознаграждения по лицензионному договору, часто является предметом судебного разбирательства арбитражных судов и судов общей юрисдикции, которые применяют меры гражданско-правовой ответственности, как предусмотренной, так и не предусмотренной договором.

Примером может служить решение Ленинского районного суда г. Оренбурга по спору между физическим лицом и организацией. Так, истец Непомнящий В.Н. и ответчик ООО УКЛХ «Лифтсервис» заключили договор на использование товарного знака. Однако со стороны ответчика данный договор был нарушен путем систематической неуплаты вознаграждения за использование средства индивидуализации, что повлекло за собой решение истца о подаче иска в суд. Суд, в свою очередь, признал доводы Непомнящего В.Н. обоснованными, и обязал ответчика помимо задолженности по лицензионному договору, выплачивать и проценты за пользование чужими денежными средствами, которые были рас-

считаны в соответствии с ключевой ставкой Банка в России, поскольку иное не было определено договором⁴. В данном случае исключительность правовой ситуации связана с тем, что иск, предъявленный физическим лицом, был связан с задолженностью по договору в связи с осуществлением им предпринимательской деятельности в предыдущих периодах, но рассматривался именно судом общей юрисдикции. Судом были применены меры к восстановлению нарушенного права путем применения такой меры гражданско-правовой ответственности как проценты за пользование чужими денежными средствами к стороне-нарушителю как участнику предпринимательских отношений.

Однако на практике сложности возникают с определением порядка уплаты вознаграждения, которое подлежит выплате лицензиару. Так, между сторонами спорного дела, истцом ИП Мурышев и ответчиком МУП «Тепловые сети» был заключен договор о предоставлении права использования определенного способа эксплуатации нагревательного устройства. Однако ответчик допускал нарушение условий о выплате вознаграждения, что побудило ИП Мурышев обратиться в суд с иском о его взыскании. Ответчиком было заявлено возражение на иск, в котором он доказывал, что отсутствие оплаты по договору вызвано не достижением ожидаемого экономического эффекта от предоставленного по договору способа эксплуатации.

Однако, вознаграждение по лицензионному договору, согласно нормам гражданского законодательства, уплачивается непосредственно за предоставление права использования предмета договора. Эффективность экономического использования РИД или СИ не может ставиться в зависимость от выплаты вознаграждения, если только по условиям, прямо предусмотренным в лицензионном договоре. В решении суда, также отмечалось, что при согласовании размера вознаграждения в форме процентов от дохода, в отношении объекта, использование которого так и не началось по каким-либо причинам, вознаграждения будет ставиться в зависимость от цены, которая в обычных условиях взимается при использовании произведения в соответствии с условиями договора⁵.

На основании данного постановления, можно сделать вывод, что если лицензиат по своему желанию не осуществляет использование РИД или СИ, это не влечет освобождение его от уплаты вознаграждения. Законодательство прямо не предусматривает определение объема вознаграждения в данном случае, однако при анализе гражданско-правовых норм в контексте рассматриваемой проблемы, видится обоснованным создание специальной нормы, которая осуществляла бы регулирование расчета вознаграждения. Введение данной нормы, улучшило бы практику применения лицензионного договора, поскольку на сегодняшний день, не представляется возможным в полном объеме урегулировать данный вопрос на основании общих положений о сделке и договоре.

Еще один пример правоприменительной практики, который заслуживает внимания в связи с неоднозначной трактовкой самого предмета договора, что в конечном итоге влияет на возможность защиты прав правообладателя.

В решении Домодедовского городского суда получил разрешение спор, где истец и ответчик заключили между собой лицензионный договор, на основании которого последнему были предоставлены доступ к обновляемой электронной базе, руководство по строительству и открытию отеля, требования к персоналу, инструкция по маркетингу и перечень контрагентов. В последствии, после истечения срока действия договора ответчик, по мнению истца, продолжил использование ранее предоставленных ему в пользование

РИД, что послужило основанием для обращения истца в суд с целью обязать ответчика прекратить осуществление предпринимательской деятельности с использованием предоставленной по договору информации.

Суд, рассмотрев материалы дела, пришел к выводу, что данное требование опирается на нормы законодательства о защите конкуренции, в силу которого установление ограничений на осуществление аналогичной деятельности, после прекращения действия лицензионного договора, без использования полученной по договору информации, может рассматриваться как ограничение конкуренции. Истец не смог доказать факт использования ответчиком информации, предоставленной ему в рамках лицензионного договора, после его расторжения⁶.

Таким образом, доказывание факта использования информации, полученной в соответствии с лицензионным договором, после его расторжения в настоящее время остается нерешенным, что порождает правовые последствия и судебные споры. Разумным решением проблемы будет урегулирование на законодательном уровне правового режима информации, полученной из РИД.

На основании проведенного исследования норм законодательства и судебной практики, можно сделать вывод, что регулирование ответственности за нарушение условий лицензионного договора осуществляется с учетом их отраслевой принадлежности. Это определяет применимость общих положений о гражданско-правовом договоре и ответственности за его нарушение ко всем видам лицензионных договоров, обозначенных в ГК РФ. Несмотря на достаточное правовое регулирование на практике остаются неразрешенными некоторые вопросы, требующие разрешения на законодательном уровне или на уровне правоприменительных актов толкования высшими судебными инстанциями.

¹ См.: Гражданский кодекс Российской Федерации. Авторское право. Права, смежные с авторскими. Постатейный комментарий к главам 69–71 / Под ред. П. В. Крашенинникова. М., Статут, 2020 С. 346.

² Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая) от 18.12.2006 г. № 230-ФЗ: принят ГД ФС РФ 24.11.2006 (ред. от 11.07.2021) // Собрание законодательства РФ. 2006. № 18. Ст. 1235 – 1236.

³ Постановление Суда по интеллектуальным правам от 16.08.2017 № С01-639/2017 по делу № А40-7032/2017. [Электронный ресурс]. СПС «Консультант Плюс». — (дата обращения: 11.03.2023).

⁴ Решение № 2-4139/2020 2-4139/2020-М-3281/2020 М-3281/2020 от 27 июля 2020 г. по делу № 2-4139/2020 [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: <https://sudact.ru/> (дата обращения: 11.03.2023)

⁵ Постановление Суда по интеллектуальным правам от 18.05.2015 № С01-720/2014 по делу № А11-10824/2013 [Электронный ресурс] - Режим доступа: URL: <https://login.consultant.ru/link/?req=doc&base=SIP&n=13715&demo=1> (дата обращения: 11.03.2023)

⁶ Решение № 2-1572/2020 2-1572/2020-М-803/2020 М-803/2020 от 3 июля 2020 г. по делу № 2-1572/2020 [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: <https://sudact.ru/> (дата обращения: 11.03.2023)

FEATURES OF THE PARTIES' LIABILITY UNDER THE LICENSE AGREEMENT: ISSUES OF THEORY AND PRACTICE

© 2023 Potapova Julia Sergeevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: potapowa2002@yandex.ru

Keywords: license agreement, liability, licensee, licensor.

The article is devoted to the study of the peculiarities of the legal regulation of the license agreement and liability in case of its violation. In particular, the characteristic features of these legal relations and problematic issues of responsibility arising in the resolution of various disputes are considered.

ПРОБЛЕМЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЗАЩИТЫ ИНФОРМАЦИИ, СОСТАВЛЯЮЩЕЙ ГОСУДАРСТВЕННУЮ ТАЙНУ

© 2023 Руднева Екатерина Андреевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: katjar373@gmail.com

Ключевые слова: государственная тайна, национальная безопасность, закон, информация, защита.

Статья посвящена проблеме обеспечения защиты данных, составляющих государственную тайну. Государственная тайна как вид информации, требующей засекреченности, является важной составляющей обеспечения национальной безопасности страны. Утечка или разглашение такой информации может повлечь за собой необратимые и чрезвычайные последствия. Именно поэтому обеспечение надежной защищенности государственной тайны должно стать одной из главных задач законодательных и исполнительных органов.

Соблюдение сохранности информации, определяющейся законодателем как «тайна», является важной составляющей обеспечения национальной безопасности страны. Национальная безопасность, согласно Указу Президента № 400 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации» от 02.07.2021 г., представляет собой состояние защищенности национальных интересов РФ от внешних и внутренних угроз, при котором обеспечиваются реализация конституционных прав и свобод граждан, достойные качество и уровень их жизни, гражданский мир и согласие в стране, охрана суверенитета Российской Федерации, ее независимости и государственной целостности, социально-экономическое развитие страны.¹ Государственная тайна, как один из инструментов обеспечения национальной безопасности, реализует свою функцию через засекречивание и охрану особо важных сведений, запрещенных к общему доступу. Определение важности государственной тайны как явления устанавливается посредством отношения к этому законода-

теля. Во-первых, государственная тайна регулируется довольно значительным количеством нормативно-правовых актов. Основными из них является одноименный Закон РФ № 5485-1 «О государственной тайне» от 21.07.1993 г. и Указ Президента РФ № 1203 «Об утверждении перечня сведений, отнесенных к государственной тайне» от 30.11.1995 г. Немаловажную роль в правовом регулировании государственной тайны играет Конституция РФ, регламентирующая основные принципы доступности информации для граждан страны. Наряду с данными нормативно-правовыми актами существуют другие документы, помогающие в регулировании отношений по поводу информации, составляющей государствен-

* Научный руководитель – **Казанкова Татьяна Николаевна**, кандидат педагогических наук, доцент.

ную тайну. Примерами таких нормативно-правовых актов можно назвать ФЗ № 144-ФЗ «Об оперативно-розыскной деятельности» от 12.08.1995 г.; ФЗ № 5-ФЗ «О внешней разведке» от 10.01.1996 г. и т.д. Таким образом, государственной тайне уделено большое значение в законодательной системе РФ. Для четкого разъяснения о видах информации, требующих засекречивания, о правилах соблюдения и защиты этой информации, о мерах наказания в случае нарушения секретности информации и других ситуаций, законодателями были выпущены специальные нормативно-правовые акты.

Во-вторых, государственная тайна имеет собственное конкретное определение, закрепленное законодательно. Согласно ст. 2 ФЗ «О государственной тайне», государственная тайна представляет собой защищаемые государством сведения в области военной, внешнеполитической, экономической, разведывательной, контрразведывательной и оперативно-розыскной деятельности, распространение которых может нанести ущерб безопасности РФ.² Подтверждение данного тезиса мы видим в первом пункте рассуждений о государственной тайне: отношения, составляющие государственную тайну, закрепляются в нормативно-правовых актах, регулирующих различные сферы деятельности: внешнюю разведку, оперативно-розыскную деятельность, деятельность ФСБ и т.д. То есть, можно сказать, что государственная тайна распространяется на сведения во многих отраслях жизнедеятельности государства, что и вытекает из определения. Также можно сказать, что законодательное закрепление сущности определения какого-либо действия или явления говорит о том, что данное явление играет важную роль для регулирования и осуществления отношений, связанных с ним.

Делая вывод, можно сказать, что государственная тайна является важной составляющей обеспечения национальной безопасности РФ. Некоторые сведения требуют засекречивания и охраны от посягательств со стороны иностранных государств или других субъектов, имеющих намерения навредить государственному строю или другим интересам и основам РФ. Именно поэтому государство должно создавать определенную систему защиты этих сведений. Данная система должна включать в себя различные правила, ограничения, запреты, предписания для лиц, работающих с государственной тайной и имеющих к ней доступ.

Рассматривая различные аспекты государственной тайны, возникают вопросы о соблюдении и методах обеспечения ее защиты. В связи с развивающимися технологиями и информатизацией всех процессов жизнедеятельности общества, становится все сложнее эффективно реализовывать защитные механизмы. Документация и бумажные носители, содержащие какую-либо информацию, переносится в информационное поле. Законодательство не успевает подстраиваться под бурное и стремительное развитие цифровизации, из-за чего возникают правовые пробелы регулирования каких-либо отношений. Другая же проблема переноса всей информации на цифровой формат – большая угроза утечки конфиденциальных данных. Современные хакеры научились взламывать всевозможные компьютерные программы и сайты, добывая секретную информацию через взломы. Проблема такой утечки может коснуться и данных, составляющих государственную тайну. Третьи лица и даже сотрудники могут передать такую информацию мгновенно, так как передача данных через информационные сетевые узлы почти мгновенна. Именно поэтому стоит задуматься о тщательной зашифровке всех конфиденциальных данных и принять меры по усовершенствованию законодательства в этой области.

Еще одной сложностью в эффективности реализации методов защиты является политическая ситуация на мировой арене. Если рассматривать данный аспект подробнее, можно заметить, что данные проблемы начались с распадом СССР. Если раньше в Советском Союзе интересы государства преобладали над интересами личностями, и любое отклонение от нормы каралось жестокими методами, то с перестройкой на новую социальную и экономическую политику эта особенность постепенно исчезала. С появлением рынка и демократии больше внимания стало уделяться правам и свободам личности как свободного субъекта правоотношений. Ослабла взаимосвязь между народом и государством, ответственность за некоторые преступления стала не такой жестокой, искоренилось огромное общественное порицание за совершенные деяния. Это является прямой угрозой национальной безопасности страны. Все сильнее ослабевают меры защиты государственной тайны в связи с личностными и моральными причинами: люди больше не заинтересованы в обеспечении должной безопасности своего государства, не способствуют развитию системы кодирования и шифровки информации. Сотрудники, являющиеся субъектами с непосредственным доступом к государственной тайне, халатно относятся к обеспечению ее секретности. Некоторые же используют свое положение в корыстных или иных целях, разглашая и передавая информацию третьим лицам.

В настоящее время Россия имеет множество недоброжелателей среди стран Запада и Америки. Это связано с внешней политикой в отношении Украины, проведением СВО и других действий, имеющих негативную оценку для вышеперечисленных стран и их союзников. Поэтому участились случаи иностранного шпионажа и разведывательных действий спецслужб Запада, что представляет угрозу утечки особо важной информации, составляющей государственную тайну. Это подрывает национальную безопасность страны, поэтому должны быть приняты всевозможные меры для предупреждения, устранения и ликвидации последствий таких ситуаций.

Таким образом, в современных условиях стоит уделять большое внимание защищенности данных, так как информация является одним из самых ценных ресурсов.

Государственная тайна является, по сути, самой засекречиваемой информацией в иерархии каких-либо данных. Учитывая все вышесказанное, следует совершенствовать законодательство, как можно своевременнее «подгонять» его под современные условия. Следует уделять повышенное внимание к сотрудникам, которым открывается доступ к государственной тайне, так как недобросовестный сотрудник может повлечь за собой утечку важной информации. Нужно учитывать опыты прошлых лет и эпох, создавать эффективную систему защиты, шифрования и кодирования данных. Следует разработать систему сдержек и запретов, которая бы давала понять, какие принудительные меры государственного характера могут быть применены за утечку или сбыт информации во внешнюю среду.

¹ Указ Президента Российской Федерации "О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации" от 02.07.2021 № 400 // Официальный интернет-портал правовой информации. - 2021

² Закон Российской Федерации "О государственной тайне" от 21.07.1993 № 5485-1 // Собрание законодательства Российской Федерации. - 2013 г. - № 51. - Ст. 6697

PROBLEMS OF PROTECTING INFORMATION CLASSIFIED AS STATE SECRET

© 2023 Rudneva Ekaterina Andreevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: katjar373@gmail.com

Keywords: state secret, national security, law, information, protection.

The article is devoted to the problem of ensuring the protection of data constituting a state secret. State secret as a type of information that requires secrecy is an important component of national security. Leakage or disclosure of this information can lead to irreversible and extraordinary consequences. That is why ensuring reliable protection of state secrets should become one of the main tasks of legislative and executive bodies.

ХАРАКТЕРИСТИКА ТИПИЧНОЙ ИНФОРМАЦИОННОЙ МОДЕЛИ УЛИЧНЫХ ГРАБЕЖЕЙ И РАЗБОЙНЫХ НАПАДЕНИЙ

© 2023 Салпикова Наталья Александровна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: natali-676@mail.ru

Ключевые слова: криминалистическая характеристика, информационная модель, раскрытие, расследование, преступления, грабежи, разбойные нападения.

Статья посвящена анализу типичной информационной модели уличных грабежей и разбойных нападений, являющейся основой для разработки практических рекомендаций и формирования частной методики их раскрытия, расследования и предупреждения. Раскрываются обстановка и способы совершения уличных грабежей и разбоев, дается характеристика личности преступника и личности жертвы, особенности предмета хищения.

Типичная информационная модель преступлений определенного вида или группы (далее - ТИМП) представляет собой совокупность данных о криминалистически важной информации, основанных на анализе и изучении многолетней практики их раскрытия и расследования. Уличные грабежи и разбои имеют свои особенности и обладают своими индивидуальными базовыми элементами. Основной перечень информации, который должно определить следствие для успешного расследования: 1) обстановка совершения; 2) способом совершения; 3) личность, или психотип, преступника; 4) личность жертвы преступления; 5) предмет хищения.

Рассмотрим способы совершения уличных грабежей и разбойных нападений как элемент ТИМП. Наиболее типичные способы уличных грабежей: нападение сзади и сбивание человека с ног, после чего преступник забирает (или вырывает) его личные вещи, затем скрывается с места преступления; преступник сближается с потенциальной жертвой и за счет физического превосходства забирает все ценности у потерпевшего, который не способен оказать сопротивления; грабитель насильственным способом проникает в автомобиль, забирает все ценности, которые может унести и скрывается с места преступления.

Чаще преступник специально выбирает слабую жертву, которая не окажет сопротивления, не сможет убежать, вгоняя пострадавшего в страх, а напуганные люди сами отдадут даже те ценности, на которые злоумышленник не рассчитывал.

Анализ следственно-судебной практики по делам о грабежах, совершаемых на улицах, свидетельствует, что по способам совершения данные преступления можно разделить на две основные группы. Первая - преступления совершаются с предварительной подготовкой, а вторая - происходят спонтанно. Вторая группа уличных грабежей заранее не плани-

* Научный руководитель – **Яворский Максим Александрович**, кандидат юридических наук, доцент.

руется. Если грабёж совершаемый на открытой местности заранее готовится, то ему присущи следующие действия: разработка плана по его совершению; распределение ролей между соучастниками преступления (если преступление совершается группой лиц); подбор средств маскировки; выбор потенциальной жертвы; выбор конкретного места совершения преступления; выбор определенного орудия для совершения деяния; выбор подходящего времени.

Основное время у злоумышленников уходит на поиск жертвы. С этой целью грабители посещают общественные заведения, где проще выявить и найти обеспеченного человека. После того как цель будет выбрана, злоумышленники начинают изучать поведение жертвы, для поиска наилучшего способа, места и времени совершения преступления. Не всегда грабитель выбирает жертву заранее, но при этом на определенной местности и в определенное время уже заранее составлен план действий. Часто такой территорией является местность неподалеку от банкоматов, ювелирных магазинов, салонов сотовой связи, дорогих общественных заведений. Как справедливо отмечается в научной литературе, типичными местами совершения уличных грабежей и разбоев в городах в основном являются улицы, магазины, рынки, склады, базы, наземный общественный транспорт, метро, дворы и подъезды жилых домов; подъезды многоквартирных домов; скверы, парки, площади, дороги, вокзалы, автобусные, троллейбусные, трамвайные остановки и станции. Уличные грабежи и разбои чаще совершаются в темное время суток. От сезонности уличных грабежей и разбоев зависит предмет посягательства: в зимнее время грабитель чаще нацелен на изделия из меха, летом изделия из драгоценных металлов, осенью и весной на одежду из кожи.

Обстановка в уличных грабежах подбирается путем объективных обстоятельств, влияющих на эффективность совершения преступлений. Преступники при выборе обстановки всегда учитывают личность потенциальной жертвы, которая максимально подойдет для осуществления общественно опасного деяния в конкретной локации. Чаще грабители выбирают жертву, неспособную дать отпор преступникам. К такой категории относятся: пожилые граждане, женщины, граждане не в трезвом состоянии, несовершеннолетние. На физически крепких людей нападают ради большой наживы.

Сочетание таких элементов ТИМП, как обстановка, личность потерпевшего, время и место создают благоприятные условия для совершения грабежа или разбоя. Необходимо отметить, что в некоторых случаях злоумышленниками досконально изучается максимально эффективный путь бегства с места преступления. Анализируется местность, оценивается вероятность появления сотрудников полиции, случайных свидетелей и т.д. Часто преступник прибегает при совершении уличных грабежей и разбоев к использованию орудий преступления. При этом функция орудия бывает разной. Как отмечает А.А. Коновалова, орудия преступления при уличных грабежах выступают как средство прямого действия, направленного на объект посягательства или как средство запугивания, а также применяется в случае недостаточно физической силы по отношению к жертве преступления¹. Профессиональный грабитель орудие преступления старается применять в крайнем случае, так как понимает, что там, где фигурирует орудие, от грабежа до разбоя один шаг. Это своего рода страховка на случай, если ситуация у преступников выйдет из-под контроля и придется применять более радикальные шаги.

Одной из основных задач преступников является обеспечение себе ложного алиби еще на стадии предварительной подготовки к совершению преступления. Грабители заранее договаривают с друзьями, близкими, родными, чтобы те, в свою очередь, подтвердили ложное алиби. В следственно-судебной практике расследования уличных грабежей и разбойных нападений встречаются случаи их инсценировки. При этом механизм образования следов повреждений на теле «потерпевшего» играет важную роль, поскольку зачастую при инсценировках грабежей и разбоев лица пытаются причинить себе наименьший вред, то есть наносят себе повреждения в менее болезненные участки тела, либо вовсе создают условия, при которых грабеж или разбой был совершен без причинения вреда, а только лишь с угрозой.

Спонтанные грабежи и разбои как правило совершаются в безлюдных или малолюдных местах, в вечернее или ночное время. Такие действия получили в преступной среде название грабеж «на рынок» или «с наскока», а также «гоп-стоп» или уличный грабёж «на испуг», а грабители - «гопники» или «гопстопники». Преступники неожиданно нападают на жертву, сбивают с ног, вырывают телефон, сумку, срывают серьги, а затем скрываются с места происшествия. Таким образом, жертву ошеломляют, запугивают, а завладев имуществом, быстро скрываются. Среди жертв таких преступлений следует назвать, прежде всего, лиц, находящихся в нетрезвом состоянии, женщин, несовершеннолетних, лиц, которые не способны оказать сопротивление нападавшим. Главная опасность спонтанного преступления для жертвы заключается в непредсказуемости преступника. Его изначальный замысел может быть связан с совершением уличного грабежа, но может вылиться во что-то большее, например, в случае активного сопротивления жертвы². При уличном «гоп-стопе» основной целью преступника является жажда наживы, перед преступником не стоит целей покалечить жертву, но из-за сопутствующих обстоятельств ситуация может меняться.

Классифицировать жертву грабежей и разбойных нападений можно в зависимости и от того, относится ли преступник к окружению потерпевшего или нет: знакома с преступником; находится в семейных или соседских отношениях; имеет близкие отношения (дружеские, приятельские или любовные); не знакома или случайно знакомые.

Как уже упоминалось, уличные грабежи и разбойные нападения могут совершаться и с тщательной подготовкой. Тщательная подготовка к грабежам и разбоям может включать в себя такие действия, как: составление плана предстоящего нападения; маскировка внешности; отыскание орудия преступления; обеспечение нападавших транспортным средством; подыскание места хранения похищенного имущества; обеспечение алиби; и др.

В большинстве случаев предметом таких корыстно-насильственных посягательств, как уличные грабежи и разбои выступают деньги. Мы считаем, что это связано с универсальностью денег, так как благодаря им возможно удовлетворение самых разнообразных потребностей. К числу похищаемых предметов при грабежах и разбойных нападениях также относятся: сотовые телефоны, компьютерная техника, ювелирные изделия, предметы одежды и т.д. В современных условиях, как показывает практика, наблюдается рост грабежей и разбоев с целью завладения недорогими вещами (например, некоторыми носильными вещами).

Личность субъекта в системе корыстно-насильственной преступности имеет первостепенное значение, так как именно она во многом обуславливает выбор способа совершения преступления, выбор предмета посягательства и жертвы. Анализ материалов следственно-судебной практики по делам об уличных грабежах и разбоях свидетельствует, что возраст лиц, совершающих такие преступления, составляет в большинстве случаев 25-45 лет. Это обстоятельство, по нашему мнению, связано с необходимостью иметь определенные физические данные, позволяющие как совершить грабеж, так и быстро скрыться после реализации преступного умысла. В научных публикациях часто сообщается, что уличные грабежи свойственны молодым людям, так как для совершения преступления нужно обладать определенными физическими данными. Как отмечает Л.В. Набоков, в настоящее время достаточно высок процент лиц, совершающих корыстно-насильственные преступления в возрасте 14-18 лет. Для данной возрастной группы наиболее характерно совершение грабежей. Около 30% среди лиц, совершающих корыстно-насильственные посягательства ранее имели подобный опыт³. Часто среди грабителей, встречаются люди, страдающие наркоманией, алкоголизмом, психическими расстройствами. Женщинами грабежи и разбои совершаются значительно реже. Имеет место особый характер применения насилия женщинами при совершении грабежей и разбойных нападений. Если женщина и совершает такие преступления, то, как правило, для них характерен только один способ открытого хищения - с применением психотропных средств и сильнодействующих наркотиков. Необходимо отметить, что в практике встречаются грабежи и разбои, совершаемые женщинами в составе группы лиц по предварительному сговору. Выделяют такие типы личности преступников, совершающих указанные деяния, как: потребительский спонтанный тип разбойников; дезадаптивный спонтанный тип разбойников; насильственный спонтанный тип разбойников. Причем, наибольшую опасность представляет именно третий -насильственный спонтанный. Преступники данного типа, зачастую сами провоцируют конфликт с жертвой, что для них в какой-то степени является оправданием дальнейшего применения насилия. Насилие здесь выступает как своеобразный способ разрешения возникшего конфликта.

Анализ следственно-судебной практики позволяет выявить определенную категорию грабителей, понять, как действовал преступник, какими мотивами руководствовался, создать психологический портрет, который способствует раскрытию преступлений путем правильного выбора тактики расследования. В заключении отметим, что характеристика ТИМП уличных грабежей и разбойных нападений является основой для разработки практических рекомендаций и формирования частной методики их раскрытия, расследования и предупреждения.

¹ Коновалова А.А. Грабеж и разбой, как форма хищения чужого имущества // Юридический факт. 2018. № 23. - С. 8-10.

² Ибрагимов Д.А. Некоторые проблемы квалификации группового грабежа // Аллея науки. 2018. Т. 3. № 6 (22). - С. 517-522.

³ Набоков Л.В. Становление личности несовершеннолетнего преступника, совершающего корыстно насильственные преступления. XIV Международная научно-практическая конференция (Кутафинские чтения): материалы конференции: в 4-х частях. 2018. - С. 107-112.

CHARACTERISTICS OF A TYPICAL INFORMATION MODEL OF STREET ROBBERIES AND ROBBERY ATTACKS

© 2023 Salpikova Natalya Aleksandrovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: natali-676@mail.ru

Keywords: forensic characteristics, information model, disclosure, investigation, crimes, robberies, robberies.

The article is devoted to the analysis of a typical information model of street robberies and robberies, which is the basis for the development of practical recommendations and the formation of a private methodology for their disclosure, investigation and prevention. The situation of the commission and methods of committing street robberies and robberies are revealed, the characteristics of the identity of the criminal and the identity of the victim, the features of the object of theft are given.

ПРОБЛЕМЫ РАЗМЕЩЕНИЯ НОРМ-ЦЕЛЕЙ В ПРЕАМБУЛАХ НОРМАТИВНЫХ ПРАВОВЫХ АКТОВ

© 2023 Сафаров Борис Байрамович*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: safarov_boris@mail.ru

Ключевые слова: нормы-цели, правовая норма, преамбула, нормативный акт, структура нормативного акта.

Статья посвящена проблеме размещения норм-целей в преамбулах нормативных правовых актов. Отмечается дискуссионность вопроса о возможности размещения в преамбуле положений, имеющих нормативный характер. Автором с учетом текущего состояния данного вопроса в российском законодательстве и юридической науке обосновывается точка зрения о нецелесообразности размещения норм-целей в преамбулах нормативных правовых актов и о необходимости их включения в статьи или пункты основной части акта, имеющие безусловно нормативный характер.

Одним из значимых факторов повышения эффективности нормативного правового акта является его правильное структурирование. Применительно к нормам-целям важным вопросом юридической техники является вопрос о том, в какую именно часть нормативного правового акта эти нормы включать.

На практике одним из вариантов размещения нормы-цели в тексте нормативного акта является включение ее в преамбулу.

Преамбулу содержит немалое число нормативных правовых актов. В качестве примеров можно указать Закон РФ от 20.08.1993 N 5663-1 (ред. от 29.12.2022) «О космической деятельности»¹, Закон РФ от 15.04.1993 N 4804-1 (ред. от 08.12.2020) «О вывозе и ввозе культурных ценностей»², Федеральный закон от 19.07.1998 N 113-ФЗ (ред. от 11.06.2021, с изм. от 29.09.2021) «О гидрометеорологической службе»³.

При этом в настоящее время нормативное определение преамбулы нормативного правового акта отсутствует. Данное обстоятельство, по нашему мнению, обусловлено отсутствием специального закона, содержащего требования к структуре нормативных правовых актов.

В научной литературе определение преамбулы является предметом дискуссии, так как затрагивает проблемные вопросы свойств преамбулы (прежде всего, нормативных).

Хотя в пользу необходимости оснащения нормативных правовых актов преамбулами имеется заслуживающая внимания аргументация, полагаем, что в существующих реалиях правотворческой и правоприменительной деятельности включение норм-целей в преам-

* Научный руководитель – **Працко Геннадий Святославович**, доктор юридических наук, профессор.

булы нормативных правовых актов представляется нежелательным и неэффективным по следующим причинам.

Основываясь на позиции, что нормы-цели являются нормами права в полном смысле (то есть имеют существенные признаки, присущие и «классическим» нормам права, включая общеобязательность), считаем необходимым размещать норму-цель в тексте нормативного правового акта таким образом, чтобы у субъекта правоприменительной деятельности не возникало сомнений относительно того, обязательна ли данная норма к исполнению.

Проблема состоит в том, что вопрос о наличии признака нормативности у преамбулы в настоящее время носит дискуссионный характер.

Нормативность преамбулы признается рядом ученых, в частности, Л.К. Лутовой⁴, В.М. Барановым⁵, С.Г. Василевичем⁶. Однако эту точку зрения на настоящий момент нельзя признать общепризнанной.

Так, в «Методических рекомендациях по юридико-техническому оформлению законопроектов (редакция 2021 года)», подготовленных Государственно-правовым Управлением Президента Российской Федерации и Правовым управлением Аппарата Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации, указывается: «Преамбула: не содержит самостоятельных нормативных предписаний»⁷. Пункт 6 Правил подготовки нормативных правовых актов федеральных органов исполнительной власти и их государственной регистрации (утв. Постановлением Правительства РФ от 13.08.1997 N 1009) демонстрирует аналогичный подход: «Положения нормативного характера в преамбулу не включаются»⁸.

В юридической литературе точка зрения о том, что преамбула содержит самостоятельные нормативные предписания, также не является общепринятой. Например, В.И. Шатулла указывает: «Преамбула не содержит самостоятельные нормативные предписания»⁹.

Указанная позиция, по нашему мнению, является как минимум полемичной, но не учитывать ее при решении вопроса о месте нормы-цели в тексте нормативного правового акта было бы неправильным.

Вероятно, именно по причине отсутствия у нормотворческих органов сложившейся позиции о нормативном характере правовых установлений, содержащихся в преамбуле, включение ее в текст нормативного акта не считается обязательным.

Из семидесяти федеральных законов, принятых в Российской Федерации в 2022 году (в данное число при анализе нами не включались федеральные законы, которые имеют характер приостанавливающих, прекращающих действие уже ранее принятых законов, вносящих изменения в ранее принятые законы), преамбулу не имел ни один. Отметим, что очень большую часть от числа вышеуказанных законов составляли те из них, которые были связаны с международными соглашениями Российской Федерации (ратификация, прекращение действия), однако это обстоятельство не отменяет того факта, что в 2022 году отечественный законодатель не применял преамбулу как элемент структуры закона. Что касается федеральных законов, которые приостанавливают, прекращают действие уже ранее принятых законов, вносят изменения в ранее принятые законы, то такие законы в подавляющем большинстве случаев традиционно не снабжаются преамбулами.

Данные обстоятельства указывают на объективный факт, заключающийся в том, что в российской нормотворческой практике преамбула воспринимается либо как в принципе необязательная часть нормативного правового акта, либо как его часть, но не содержащая положений нормативного характера.

В рамках настоящей статьи не ставится цель исследования вопроса о нормативных свойствах преамбулы нормативного правового акта и обязательности ее включения в текст нормативного акта. Стоящая перед нами задача состоит в следующем: является ли эффективным размещение нормы-цели в преамбуле нормативного правового акта в настоящее время?

Полагаем, что здесь можно определить два возможных подхода.

Согласно первому подходу помещение нормы-цели в преамбулу нормативного правового может быть оправданным и эффективным, но только при условии признания на доктринальном и, что еще важнее, на нормативном уровне качества нормативности у положений, включаемых в преамбулу. Только в таком случае субъекты правоприменительной деятельности будут понимать, что цели правового регулирования, обозначенные в преамбуле, являются не просто декларацией, а нормами-целями, которым нужно безусловно следовать.

Очевидно, что в настоящее время данный подход неприменим по причинам, описанным в настоящей статье. И пока качество нормативности преамбулы не будет общепризнанным и закрепленным на нормативном уровне, включать нормы-цели в преамбулу нормативного правового акта значит объективно обрекать их на спорный статус то ли норм, то ли положений ненормативного характера.

Такое положение дел заставляет посмотреть на ситуацию с практической точки зрения. Отсюда логически вытекает второй подход, согласно которому нормы-цели следует помещать в ту часть нормативного акта, которая безусловно признается содержащей нормативные предписания. Таковой является основная часть нормативного акта, включающая нормы, оформленные в виде имеющих нумерацию статей или пунктов (в зависимости от структуры нормативного акта).

Таким образом, не отрицая, что аргументация сторонников широкого использования преамбул в нормотворческой деятельности является заслуживающей внимания и требующей дальнейшего изучения, на данном этапе развития российского законодательства и отечественной юридической науки представляется необходимым включать нормы-цели не в преамбулы, а в отдельные статью или пункт основной части нормативного правового акта.

¹ Закон РФ от 20.08.1993 N 5663-1 (ред. от 29.12.2022) «О космической деятельности» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_3219/ (19.03.2023 г.).

² Закон РФ от 15.04.1993 N 4804-1 (ред. от 08.12.2020) «О вывозе и ввозе культурных ценностей» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_1905/ (19.03.2023 г.).

³ Федеральный закон от 19.07.1998 N 113-ФЗ (ред. от 11.06.2021, с изм. от 29.09.2021) «О гидрометеорологической службе» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19456/ (19.03.2023 г.).

⁴ Лутова Л.К. Преамбула нормативного правового акта (проблемы теории и практики): автореф. дис. ...канд. юрид. наук: 12.00.01 / Лутова Лариса Кареновна. – Нижний Новгород, 2011. С. 13.

⁵ Юридическая техника: учебник / под ред. В. М. Баранова. — Москва: Проспект, 2021. С. 133.

⁶ Василевич С.Г. Роль и значение преамбулы нормативного правового акта в нормотворчестве и правоприменении // Право.by. 2016. № 2(40). С. 22.

⁷ «Методические рекомендации по юридико-техническому оформлению законопроектов (редакция 2021 года)» (утв. ГД ФС РФ) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_379680/ (19.03.2023 г.).

⁸ Постановление Правительства РФ от 13.08.1997 N 1009 (ред. от 14.02.2023) «Об утверждении Правил подготовки нормативных правовых актов федеральных органов исполнительной власти и их государственной регистрации» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_15490/ (19.03.2023 г.).

⁹ Юридическая техника: учебник / Ю.К. Краснов, В.В. Надвикова, В.И. Шкатулла. — М.: Юстицинформ, 2014. С. 234.

PROBLEMS OF PLACING NORM-GOALS IN THE PREAMBLES OF NORMATIVE LEGAL ACTS

© 2023 Safarov Boris Bairamovich
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: safarov_boris@mail.ru

Keywords: norms-goals, legal norm, preamble, normative act, structure of the normative act.

The article is devoted to the problem of placement of norms-goals in the preambles of normative legal acts. It is noted that the issue of the possibility of placing provisions of a normative nature in the preamble is debatable. The author, taking into account the current state of this issue in Russian legislation and legal science, substantiates the point of view about the inexpediency of placing norms-goals in the preambles of normative legal acts and the need to include them in articles or paragraphs of the main part of the normative act, which are certainly normative in nature.

ОБЪЕКТ ГРАЖДАНСКИХ ПРОЦЕССУАЛЬНЫХ ПРАВООТНОШЕНИЙ

© 2023 Сафаров Илья Рафаилович*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: isafarov@bk.ru

© 2023 Чоноев Азизбек Моминжонович*

студент

Самарский государственный экономический университет

Ключевые слова: гражданский процесс, процессуальные правоотношения, объект процесса, объект правоотношения, гражданско-правовые отношения.

В статье раскрывается проблематика определения объекта процессуальных правоотношений. Рассмотрены точки зрения различных авторов по данному вопросу, указано на необходимость принятия общего (единого) определения объекта гражданских процессуальных правоотношений.

Гражданский процесс является установленной на законодательном уровне формой взаимодействия субъектов юридической системы в решении конфликтных или спорных ситуаций в сфере гражданских, семейных и т.п. дел.

Задачами гражданско-процессуальных правоотношений являются не только рассмотрение исков о нарушенных гражданских правах, но и их разрешение, с целью защиты прав и интересов лиц, являющихся субъектами правоотношений, в соответствии с законодательством РФ.

Гражданское процессуальное правоотношение направлено на усиление правопорядка и законности с последующей профилактикой нарушения прав субъектов, а также с целью поднятия доверительного отношения к суду, и его уважению, таким образом, гражданский кодекс содержит в себе несколько функций, нацеленных на данные аспекты. Таким образом, гражданское правоотношение представляет собой задачу, выраженную в восстановлении справедливости при нарушении гражданских прав как физических, так и юридических лиц.

Рассматривая процессуальную литературу, можно заметить, что вопрос определения объекта в структуре процессуальных правоотношений является актуальным, поскольку рассматривался неоднократно, но общего мнения достигнуто не было, таким образом, можно сказать, что вопрос объекта процессуальных правоотношений является предметом обсуждений.

Почему же данный термин не находит общего мнения? На самом деле, с одной стороны считается, что объект гражданских процессуальных отношений не нуждается в по-

* Научный руководитель – **Казанкова Татьяна Николаевна**, кандидат педагогических наук, доцент.

лучении конкретного определения, однако с другой стороны он получает не только определение, но и даже разделение на несколько элементов. Следует отметить, что второй вариант, который подразумевает разделение объекта - считается не только нецелесообразным, но и ставится под сомнение по причине имеющихся противоречий, возникающих при определении объекта в контексте правоотношений. Более того, необходимо отметить, что даже сам термин в разной литературе используется по-разному, таким образом, не сохраняя устойчивого термина.

Исследуя литературу, мы столкнулись с такими вариантами употребления данного термина, как:

- объект процесса, в учебнике Васьковского Е. В.;
- объект/предмет.

В работах Елисейкина П.Ф. и Чечиной Н.А. объект гражданского процессуального правоотношения рассматривается как объект/ предмет, различие заключается в конкретизации, т.е. Елисейкин говорит о процессуальном поведении, а Чечина о судебной деятельности¹.

Как и любой другой термин, данный термин нуждается в приведении к общей форме, что позволит использовать его общую терминологию для всех. Таким образом, достаточно использовать один и общий термин – объект правоотношения. Если рассматривать теорию права, то именно там понятие объекта правоотношений является устойчивым словосочетанием, которое не имеет необходимости в замещении. Русский процессуалист, который являлся также адвокатом и судьей – Евгений Владимирович Васьковский, определял объект гражданского процессуального правоотношения как иск, по причине того, что весь процесс, в рамках гражданских правоотношений, нацелен на подтверждение или опровержение аргументов представленных иском².

Советский правовед Дмитрий Михайлович Чечот, считал, что объект – это действия, совершаемые в процессе дела. Результатом данных действий, которые устраивают заинтересованных субъектов процесса – считал объектом, советский юрист – Александр Филиппович Клейман. А доктор юридических наук – Виктор Павлович Мазолин считал, что объект – это непосредственно деятельность, которую реализует суд, с целью разрешения конфликта возникшего между субъектами гражданско – процессуальных правоотношений.

Рассмотрев несколько источников, мы встретились с различной терминологией одного и того же термина, однако в настоящее время острая необходимость в установлении объектов, относящихся к гражданско – процессуальным правоотношениям, которые не являются исковым делом. Больше внимание обращается на сам процесс, а именно на порядок рассмотрения искового заявления. Т.е. важным считается определение статуса процесса, относится ли он к исковому или нет, вытекая из этого появляется необходимость грамотного определения наличия в деле объекта в контексте гражданско – процессуальных отношений. Если объект определяется, производство является исковым. При отсутствии объекта дело рассматривается в особом производстве, или ином другом.

Проблема единой терминологии понятия объекта гражданско – правовых отношений, возникает по причине отсутствия практической практики и применимости лишь в теории. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации также не содержит в себе информации касательно объектов гражданско - процессуальных правоотношений. Если правовая база не содержит данной терминологии, возникает рациональный вопрос о

необходимости объекта гражданско - процессуальных правоотношений, в судопроизводстве³.

Введение любого термина должно быть целесообразно, а также должно решать практические задачи. На данный момент введение термина объекта считается нецелесообразным, по причине того, что в момент его описания, как категории гражданского – процессуальных правоотношений не очевидна, именно по этой причине она не выделяется и термин не получает возможности получения устойчивой терминологии.

Для чего же возникает необходимость в определении понятия иска, как объекта процессуальных отношений? На данный вопрос можно ответить, приведя пример работы одного из авторов, который в контексте своей работы изучает действия организуемые в процессе судопроизводства не только как комплекс, представляющий суть процессуальных правоотношений, но и представляет их объектом правоотношений. Таки образом, одно явление находит применение в двух различных категориях, в результате чего объект становится содержанием⁴.

В большинстве случаев раскрывается мысль о том, что для выделения объекта гражданско - процессуальных правоотношений нет нужды, ведь при выделении возникнет загромождение терминологии, обозначающей одно и тоже. Однако, в нескольких работах рассматривается ответ на вопрос необходимости выделения объекта, который представлен в получении тезисов, получаемых при использовании терминологии. Т.е. Использование термина позволяет установить:

- пути, необходимые для доказательства в деле;
- максимальные пределы пересмотра, с последующим изменением иска;
- факты и обстоятельства, относящиеся к данному делу.
- соотношение материально - правового требования с решением суда.

Таким образом, объектом гражданско - процессуальных правоотношений является то, на что направлено правоотношение. Важным моментом является разделение на общий и специальный объект.

Общим принято считать спор, возникший на основе материального интереса, который находится под охраной государства, на основании чего суд должен разрешить конфликтную ситуацию, между субъектами правоотношения.

Специальным объектом является итог судебного процесса. Гражданско- процессуальное правоотношение, которое связывает между собой субъекты правоотношения, а именно суд и истца, преследует задачу в разрешении процесса, а также его аргументации. Если рассматривать связь субъектов правоотношения, не заинтересованных в результатах дела, то объектом будут выступать аргументы подтверждающие необходимость для существования дела.

¹ Елисейкин П. Ф. Предмет процессуальноправового регулирования и понятие процессуальной нормы / П. Ф. Елисейкин // Юридические гарантии применения права и режим социалистической законности. - Ярославль, 1977. - С. 26-38.

² Чечина Н. А. Гражданские процессуальные отношения / Н. А. Чечина. - Л. : ЛГУ, 1962. -68 с.

³ Зейдер, Н. Б. Гражданские процессуальные правоотношения / Н. Б. Зейдер. - Саратов : Изд-во Саратов. ун-та, 1965. - 74 с.

⁴ Волпенко, Н. Н. Очерки общей теории права / Н. Н. Волпенко. - Волгоград : Изд-во ВолГУ, 2009. - 898 с.

⁵ Шакарян, М. С. Гражданское процессуальное право / М. С. Шакарян. - М. : Проспект, 2004. - 584 с.

THE OBJECT OF CIVIL PROCEDURAL LEGAL RELATIONS

© 2023 Safarov Ilya Rafailovich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: isafarov@bk.ru

© 2023 Chonoev Azizbek Muminjonovich
Student
Samara State University of Economics

Keywords: civil process, procedural legal relations, the object of the process, the object of legal relations, civil law relations.

The article reveals the problems of determining the object of procedural legal relations. The points of view of various authors on this issue are considered, the need for the adoption of a common (unified) definition of the object of civil procedural rights is indicated.

ТАМОЖЕННОЕ ОФОРМЛЕНИЕ В УСЛОВИЯХ ЭЛЕКТРОННОГО ДОКУМЕНТООБОРОТА

© 2023 Сенокосов Антон Алексеевич*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: senokosow.anton@mail.ru

Ключевые слова: таможенное право, документооборот, цифровизация, государство, международные отношения.

Статья посвящена анализу внедрения электронного документооборота в таможенные правоотношения. В настоящее время в деятельности таможенных органов увеличивается количество данных, что связано с ростом международной торговли. Международные правоотношения в сфере торговли обусловили создание новшеств в таможенном праве, вследствие чего постепенно внедрился электронный документооборот. При создании ЕАЭС интенсивность развития электронного документооборота возросла, с помощью данной технологии облегчилось взаимодействие пограничных органов и участников ВЭД. Актуальность научной статьи обуславливается внедрением электронных технологий в таможенную деятельность органов Российской Федерации.

Под таможенным оформлением с точки зрения документооборота понимается документ, содержащий сведения о товаре по заранее установленной форме с конкретным таможенным режимом и процедуры. В общем понятии таможенное оформление это процесс, заключающийся в подаче всех необходимых документов в таможенный орган с целью ввоза или вывоза товаров.

При этом законодательство предусматривается подачу таких документов как на бумажном, так и на электронном носителе. По правой природе оба документа будут иметь равную юридическую силу.

Электронная таможенное оформление или же декларация — это информация содержащиеся в виде электронных данных, Полученная информация подлежит проверке таможенными органами вследствие прохождения проверки, информация вносится в специальный программный комплекс, подписанной электронной цифровой подписью декларанта.

При таможенном оформлении товара в электронном формате декларант имеет возможность получить разрешения на выпуск товара через границу своего государства, что существенно ускоряет процесс передачи товаров.

Международное законодательство устанавливает структуру и формат подаваемой декларации декларантом на товары, так в Коллегии ЕАК от 16 января 2018 г. № 2 и № 4 прописан ряд требований для процесса декларирования.

* Научный руководитель – **Ревина Светлана Николаевна**, доктор юридических наук, профессор.

Согласно п. 5 ст. 104 ТК ЕАЭС электронное декларирование может быть приостановлено в случае наступления технических сбоев в программном обеспечении и информационных систем, включая и систему Интернет, а также в отсутствие света.

Российское законодательство, а именно Федеральный закон от 27 ноября 2010 г. 311-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации» (ч. 1 ст. 204, ч. 4 ст. 322) вводит обязательное электронное декларирование товаров, которые пересекают границу Российской Федерации.

Важно выделить товары, которые являются исключением при оформлении электронного документооборота, к ним относятся товары:

- направляемые физическим лицам от физических лиц
- декларируемые определенными категориями иностранных граждан
- отправляемые при помощи почтовой связи
- содержащие государственную тайну
- подлежащие процедуре уничтожения, отказа в пользу государства
- обладающие специальным таможенным режимом.

Все эти категории товаров прописаны в Постановлении Правительства РФ от 13 декабря 2013 года N 1154 «О перечне товаров, таможенных процедурах, а также случаях, при которых таможенное декларирование может осуществляться в письменной форме» и обязаны декларироваться в письменной форме.

В таможенных органах существует внешний и внутренний документооборот.

В первом случае происходит взаимодействие таможенных органов с иными государственными органами РФ, но и не исключено взаимодействие с иностранными юридическими лицами, которые являются участниками международных отношений. Во втором это правоотношения, функционирующие внутри российских таможенных органов.

Важно отметить преимущества и различия электронного документооборота и письменного в процедуре таможенного оформления. Так, электронный документооборот позволяет сократить сроки оформления всех поступаемых документов таможенными органами (до 30 дней), при бумажном документообороте сроки для обработки всех документов требуются длительное время (около 2х месяцев).

Электронный документооборот облегчает деятельность таможенных органов при обработке всех полученных сведений и документов, снижается уровень нагрузки на сотрудников. При бумажном документообороте нагрузка на сотрудников высока, так проверка и фиксация документ требует много времени. А электронный документооборот автоматически прослеживает все пробелы и ошибки в подаваемых документах. Тем самым повышается уровень работоспособности и улучшает качество выполняемой работы таможенными органами.

Электронный документооборот при таможенном оформлении позволяет всегда иметь актуальную базу данных и поддерживать актуальное законодательство при осуществлении деятельности сотрудниками. Бумажный документооборот такую возможность не имеет.

Можно сделать вывод, что письменная форма документооборота по сравнению с электронным устарела, она является не актуальной. Электронный документооборот является наиболее эффективным в деятельности таможенных органов.

Электронный документооборот при таможенном оформлении является удобным инструментом в оформлении документов на передачу товаров иностранными государствами. Вместе с этим использование систем электронного документооборота обеспечивает эффективную совместную работу с документами.

Стратегия развития таможенной службы Российской Федерации до 2020 года предусматривала, что к 2021 г. должна быть обеспечена 100% подача ДТ в электронной форме. Это значит, что роль электронного документооборота в таможенном оформлении будет только возрастать в дальнейшем. Так на сегодняшний момент на 2022 год система электронного документооборота в таможенных органах только совершенствуется. Цели, поставленные таможенными органами, были достигнуты.

В заключение научной статьи добавим, что, использование системы электронного декларирования является базовым условием развития современных таможенных технологий, а таможенное декларирование через электронный документооборот - удобным и передовым сервисом таможни, требующим дальнейшего совершенствования.

¹ "Таможенный кодекс Евразийского экономического союза" (ред. от 29.05.2019)

² Приказ ФТС России от 22.04.2011 N 845 "Об утверждении Порядка совершения таможенных операций при таможенном декларировании в электронной форме товаров, находящихся в регионе деятельности таможенного органа, отличного от места их декларирования"

³ Воронцова Н. А. Международное таможенное право. Документы и комментарии. М.: МГИМО-Университет. 2017. 179 с.

⁴ Чернявский А.Г. Таможенное право: учебник. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Юстиция, 2016. 556 с.

⁵ Буваева, Н. Международное таможенное право: учебник. / Н. Буваева. - М.: Юрайт, 2018. - 376 с.

CUSTOMS CLEARANCE IN THE CONDITIONS OF ELECTRONIC DOCUMENT MANAGEMENT

© 2023 Senokosov Anton Alekseevich
Student

Samara State University of Economics
E-mail: senokosow.anton@mail.ru

Keywords: customs law, document management, digitalization, state, international relations.

The article is devoted to the analysis of the introduction of electronic document management in customs legal relations. Currently, the amount of data in the activities of customs authorities is increasing, which is associated with the growth of international trade. International legal relations in the field of trade led to the creation of innovations in customs law, as a result of which electronic document management was gradually introduced. When the EAEU was created, the intensity of the development of electronic document management increased, with the help of this technology, the interaction of border authorities and foreign trade participants was facilitated. The relevance of the scientific article is determined by the introduction of electronic technologies in the customs activities of the bodies of the Russian Federation.

ОСОБЕННОСТИ ПРОЦЕССУАЛЬНОГО ПОЛОЖЕНИЯ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ В ГРАЖДАНСКОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ

© 2023 Сердюк Дарина Михайловна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: serdyuk.darina@mail.ru

© 2023 Япарова Диана Равильевна
студент

Самарский государственный экономический университет

Ключевые слова: несовершеннолетнее лицо, гражданский процесс, процессуально-правовой статус, защита прав, законные представители.

Статья посвящена вопросам правового положения несовершеннолетних лиц, являющихся участниками гражданского процесса. Актуальность данной темы заключается в необходимости изучения особенностей процессуального статуса лиц, не достигших совершеннолетнего возраста. Рассматриваются правовой статус несовершеннолетнего лица и его правовые возможности участия в гражданском судопроизводстве. Авторы статьи выделили и изучили противоречия, связанные с особым процессуально-правовым положением несовершеннолетних лиц, а также указали способы их преодоления.

Судебная защита прав и свобод ребенка предусмотрена нормами основного закона РФ, где установлено, что каждый ребенок имеет право на защиту своих прав и интересов в судебном порядке. Раскрывая конституционные положения прав несовершеннолетнего, гражданское законодательство предусматривает возможность субъекта прав подачи заявления в судебный орган для восстановления нарушенного права или его охраны. В то же время, ребенок, не достигший определённого возраста не в состоянии самостоятельно реализовать свое право.

Семейное законодательство, в свою очередь, предоставляет родителям и лицам, их замещающим, а также соответствующим органам возможность осуществлять защиту прав и законных интересов ребенка.

В российском праве несовершеннолетним признается лицо, которое не достигло возраста 18 лет и не обладает полной дееспособностью, т.е. не может самостоятельно реализовать все свои права и обязанности в силу возраста.

Несмотря на универсальный характер процессуальной правосубъектности, выраженной в закрепленном в ГК РФ положении о возможности лица на участие в гражданском процессе, несовершеннолетние не относятся к этой категории лиц.

Учитывая это, у теоретиков права возникают вопросы относительно гражданской процессуальной правосубъектности несовершеннолетнего лица.¹

Некоторые авторы считают, что отсутствие у ребенка возможности самостоятельно реализовать право на судебную защиту восполнено положением ч. 5 ст. 37 ГПК РФ, которая закрепляет положение о защите прав и интересов несовершеннолетних управомоченными на то законными представителями.² Отметим, что данная точка зрения является справедливой, так как указанная норма предполагает не ограничение прав ребенка, а напротив способствует реализации этого права путем совершения действий со стороны других лиц, представляющих и поддерживающих интересы ребенка.

Однако, продолжая анализировать норму ст. 37 ГПК РФ, мы приходим к выводу о том, что ее толкование в части определения процессуального статуса несовершеннолетних в возрасте от 14 до 18 лет, может быть неоднозначным. Так, ч. 3 ст. 37 ГПК РФ четко определяет статус данного лица, при этом ч. 4 этой статьи указывает на возможность реализации процессуальных прав несовершеннолетнего через законных представителей.³

В связи с этим представляется целесообразным изменить содержание данной нормы, указав на возможность самостоятельного участия детей в возрасте от 14 до 18 лет в гражданском процессе для защиты своих прав и законных интересов, при этом в случае отсутствия у них такой возможности суд обязан привлечь законных представителей несовершеннолетнего для защиты его прав.

Обобщая вышесказанное, отметим, что законом предусмотрены различные варианты участия несовершеннолетних в гражданском процессе. Это объясняется тем, что ребенок, несмотря на наличие у него полных прав и свобод, в связи с особым возрастом сталкивается с ограничениями при их реализации.

В вопросе участия ребенка в разрешении судебных споров необходимо обращать внимание и на другую сторону складывающихся по этому поводу отношений. Так, ребенок, обладающий особыми психологическими и личностными качествами в силу возраста, может своеобразно реагировать на процесс судопроизводства, участником которого он выступает.⁴ Очевидно, что ситуация разрешения правового спора в судебном заседании, допрос в зале суда и поведение других сторон гражданского процесса оказывают на ребенка непростое психологическое влияние, вызванное отсутствием полного понимания происходящего и его последствий.

Учитывая это, становится очевидным, что законодателю и правоприменителю необходимо учитывать это при регламентации и реализации правовых предписаний, касающихся правового статуса несовершеннолетнего лица в гражданском процессе.

¹ Рамазан БагавдиншайИхович Гаджиэменов Особенности участия несовершеннолетних лиц в гражданском процессе // Вестник Московского университета МВД России. 2019. №4.

² Рашидов Е.Ф., Чулков Ю.П. Некоторые проблемы доступа к правосудию несовершеннолетних // Сибирское юридическое обозрение. 2013. №2 (21).

³ Новикова Наталья Александровна Защита прав детей средствами гражданского процесса // Научный диалог. 2014. №7 (31).

⁴ Ситкова О.Ю. Проблемы реализации права на защиту несовершеннолетними гражданами // Сибирское юридическое обозрение. 2013. №2 (21).

FEATURES OF THE PROCEDURAL STATUS OF MINORS IN CIVIL PROCEEDINGS

© 2023 Serdyuk Darina Mikhailovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: serdyuk.darina@mail.ru

© 2023 Yaparova Diana Ravilyevna
Student

Samara State University of Economics

Keywords: minor, civil procedure, procedural and legal status, protection of rights, legal representatives.

The article is devoted to the issues of the legal status of minors who are participants in civil proceedings. The relevance of this topic lies in the need to study the features of the procedural status of persons who have not reached the age of majority. The legal status of a minor and his legal possibilities of participation in civil proceedings are considered. The authors of the article identified and studied the contradictions associated with the special procedural and legal status of minors, and also indicated ways to overcome them.

ПРАВО ЗАКОНОДАТЕЛЬНОЙ ИНИЦИАТИВЫ: ИСТОРИЯ СТАНОВЛЕНИЯ

© 2023 Сидорова Анна Викторовна
доцент кафедры международного права и политологии
Самарский государственный экономический университет
E-mail: an.sido@bk.ru

© 2023 Климушкин Николай Евгеньевич
аспирант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: n.klimushkin@mail.ru

Ключевые слова: законодательная инициатива, проект закона, Российская империя, законодательство, субъекты законодательства.

Исследованию подвергается такой правовой институт, как законодательная инициатива. Рассматривается процесс его становления. Осуществлен анализ российских разработок права законодательной инициативы на рубеже 1905–1917 годов.

Наше исследование следует начать с определения понятия инициатива: «инициатива – это почин, побуждение к началу какого-нибудь дела; руководящая роль в каких-либо действиях; предприимчивость, способность к самостоятельным активным действиям»¹. Следует сказать, что в современных реалиях вопросы права на законодательную инициативу исследуются не только в российской науке, но и в зарубежной. Так, процесс, субъектный состава законодательной инициативы в Европейских странах был рассмотрен Европейской комиссией (Венецианская комиссия) за демократию через право, указавшей: «Анализ показывает, что право на законодательную инициативу является решающим элементом определения роли различных государственных органов в демократическом процессе. Цель широкого участия в законодательном процессе должна быть сбалансирована с его эффективностью»². В российской правовой науке превалирует мнение о том, что «в правовом государстве основным субъектом права законодательной инициативы должно выступать правительство»³. Ткаченко В.Г. указывает на такой субъект законодательной инициативы как судебная власть⁴. Аналогичное мнение высказано Морозовой А.С. и Холдиловой Е.А.⁵. В изучении истории становления законодательной инициативы в ее правовом аспекте первоначальным является смысловое определение данного термина, который, с одной стороны, включает двойственность трактовки, а с другой – учитывает субъектный состав создания и принятия нормативно – правового акта как непосредственной сути процесса законодательной инициативы.

Исследуемый нами правовой институт традиционно в российском праве рассматривается в узком и широком аспектах: как направление законопроекта на рассмотрение в законодательного органа и как сам процесс, состоящий из определенных этапов с момента возбуждения законодательного вопроса и до внесения законопроекта в соответствующий

законодательный орган. Стоит отметить, что основа дореволюционной доктрины была аналогичной современным доктринальным позициям с той разницей, что законодательная инициатива носила определение «почин»⁶. Алексеев Г.А. будучи сторонником узкой трактовки права законодательной инициативы определял его следующим образом: «право органа, обладающего правом инициативы, требовать рассмотрения представленного им в законодательное учреждение законопроекта и право законодательных учреждений приступать по инициативе компетентного органа к рассмотрению представленного последним законопроекта»⁷. В более широком представлении законодательный почин в России дореволюционного периода представлял собой внесение готового законопроекта в орган, который уполномочен на принятие закона. Так, Шингаревым А.И. законодательная инициатива понималась как «право возбуждения вопроса и новых законов, отмены и изменении старых»⁸. А.Д. Градовский, Е.Н. Трубецкой предлагали рассматривать официальное обращение в орган, в чью компетенцию включалось принятие или изменение закона как почин⁹. Надо отметить, что и субъектный состав лиц, имеющих право на законодательную инициативу, изменялся. В XIX в. Таким правом наделялись: Император с правом неограниченной законодательной инициативы, министерства, Сенат и Синод, а также ГД и ГС¹⁰. Как мы видим в большей мере подразумевался официальный характер законодательной инициативы. Но, в качестве такого субъекта мог выступить и иной властный официальный субъекта с конкретным заявлением о надобности принятия нового закона или отмены старого. В итоге Российская империя отличалась узкой трактовкой понимания права инициативы, которое принадлежала, в первую очередь, монарху. Право почина в широком представлении принадлежало таким участникам как Государственный совет, о чем свидетельствует формулировки ст. 1, 4, 23, 45 Учреждения Государственного совета, Сенат, не обладающий полномочиями законосовещательного органа¹¹. Наличие такого права у Сената в первой половине XIX в. позволяло восполнить многие законодательные проблемы. Люблинский П.И., указывая на множественность определений «инициативы закона» предпринял попытку объединить их в единое целое, определив законодательную инициативу как «юридический акт, состоящий из трех стадий, где участвуют различные органы»¹². Отметим, что именно это понимание законодательной инициативы наиболее приближено к современной ее трактовке. На территории Российской империи Синод также относился к субъектам законодательной инициативы. Но для ее реализации требовалось разрешение Императора. Помимо прочего на первом этапе законодательного процесса субъектом законотворчества выступал Комитет министров¹³.

Дополнительно стоит выделить роль населения российского государства дореволюционного периода как субъекта почина в широком смысле. Помимо прочего, согласно ст. 52 Основных законов, а также ст. 136 Учреждения судебных установлений, в структуре принятия закона предусматривалось право инициативы «низших органов» в отношении сомнений в соответствующем законе, т.е. речь идет о возможности возбуждения «низшими органами» вопроса о принятии нового закона¹⁴. Таким образом, инициатива частных лиц в соответствии с нормативными правилами допускалась. Вопрос о перечне участников законодательной инициативы был дискуссионным в период XIX - начала XX вв. С.А. Корф к законодательной инициативе относил сословные ходатайства, мнения, представленные в печати. А.Д. Градовский уточнял: «высказывания в печати о неудобствах законодательства и общественных нуждах не имеют официального представления в виде ини-

циативы закона»¹⁵. Право составления законопроектов частными лицами допускал Г.Ф. Шершеневич, ограничивая этих субъектов рамками представления в составе общественных институтов, а их инициативу – предложениями в печати, петициях, докладных записках¹⁶. Ученый - правовед особенно выделял, что подобного рода действия со стороны частных лиц по инициированию законодательных актов должны подкрепляться обращением в законодательный орган, которому предоставлена законодательная инициатива. Однозначно наделял он такой инициативой Государя Императора и министров¹⁷. Аналогичного мнения высказывались Лазаревским И.И.¹⁸ и Нольде Б.Э.¹⁹. Наиболее подробно право на законодательную инициативу исследовал и обосновал В.А. Григорьев²⁰. При этом он подверг критике мнение А.Д. Градовского, который хоть и признавал Сенат субъектом законодательной инициативы, но ограничивал ее и сводил к праву делать представления Верховной Власти²¹, чем по мнению Григорьева В.А. уничтожал само понятие права инициативы²².

На протяжении 1906 - 1917 гг. проекты законов рассматривались общим собранием Государственной Думы и получали итоговое одобрение со стороны Государственного совета и Императора. В случае непринятия законопроекта осуществлялась его доработка для окончательного принятия и обнародования. Но и это время характеризуется наличием в научной среде дискуссий по вопросам законодательной инициативы. Алексеев Г.В. указывала: «Если все ученые согласны въ томъ, что право почина во всемъ его объеме принадлежите Государю Императору, то вопросы о томъ, обладают ли не обладают правомъ почина министры, принадлежите ли это право Совету и Думе и, если принадлежите, въ какомъ порядке могутъ они его осуществлять, продолжаютъ служить источникомъ не прекращающихся споровъ»²³.

В заключение стоит резюмировать, что в современных условиях Конституция РФ как Основной закон государства дает исчерпывающий перечень субъектов, имеющих право законодательной инициативы - это Президент РФ, Совет Федерации, члены Совета Федерации, депутаты Государственной Думы, Правительство РФ, законодательные (представительные) органы субъектов РФ, Конституционному Суду РФ и Верховному Суду РФ. При этом граждане РФ в законодательном процессе напрямую не участвуют, только через представительные органы власти. В Российской империи же отсутствовал подобный зафиксированный законодателем список, хотя именно сводимость законодательной инициативы («почина») к его субъектному составу обуславливалось в Российской империи понимание права законодательной инициативы.

¹ Малько А.В., Агабекова Л.Г. Законодательная инициатива как особая разновидность правовой инициативы // Юридическая наука, 2016. № 6. С. 34.

² European commission for democracy through law (Venice commission) Comments on legislative initiative in Europe. Strasbourg, 30 September 2008. С.2

³ См.: Шувалов И. И. Правительство Российской Федерации в законотворческом процессе. – М.: НОРМА. – 2004. –144 с.

⁴ Каченко В.Г. Федеральное Собрание Российской Федерации в законодательном процессе: содержание, проблемы и перспективы // Право и политика, 2001. № 2. С. 21.

⁵ Морозова А.С., Холодилова Е.А. Законодательная инициатива в правовых позициях Конституционного Суда Российской Федерации и конституционных (уставных) судов субъектов Российской Федерации // Вопросы управления. 2015. №3 (15). URL:

<https://cyberleninka.ru/article/n/zakonodatel'naya-initsiativa-v-pravovyh-pozitsiyah-konstitutsionnogo-suda-rossiyskoj-federatsii-i-konstitutsionnyh-ustavnyh-sudov> (дата обращения: 23.03.2023).

⁶Хитрин В.Н. К вопросу о праве законодательной инициативы в Российской Федерации // Актуальные проблемы реформирования современного законодательства: сборник статей Международной научно-практической конференции, 2018. С. 198.

⁷Алексеев Г.А. Законодательный почин по русскому государственному праву // Журнал Министерства юстиции, 1913. № 2. С. 59-60.

⁸Шингарев А.И. Законодательная инициатива членов Государственной Думы и Государственного Совета // Русская мысль. 1912. № 9. С.1. Кордик Д.Н. Развитие законодательного процесса в контексте становления парламентаризма в Германии, Австрии, Швейцарии и России: историко-правовой очерк // Журнал зарубежного законодательства и сравнительного правоведения, 2017. №2 (63). С. 36-41.

⁹Шкарпова И.А. Право законодательной инициативы в Российской Федерации // Вестник Хабарского государственного университета экономики и права, 2016. № 1. С. 130.

¹⁰ Там же.

¹¹Люблинский П.И. К вопросу об инициативе законов по русскому праву // Право, 1913. № 22. Стб.1378.

¹²Михеева И.В. Частная законодательная инициатива в истории российского правотворчества // Юридическая наука и практика: Вестник Нижегородской академии МВД России, 2014. №2 (26). С. 47.

¹³Соловьева И.А., Комаров С.А. Участие граждан в законодательном процессе // Теория государства и права, 2017. № 1. С. 59-64.

¹⁴Старостина И.А. Современные подходы к праву законодательной инициативы в парламентской практике России, концептуальные основы современных подходов к праву законодательной инициативы // Материалы XIII Международной научно-практической конференции (Кутафинские чтения): в 3 частях. – 2018. – С. 319.

¹⁵Шершеневич Г. Ф. Общая Теория права. – М.: Издание братьев Башмаковых, 1910-1912. – 805 с.

¹⁶Шершеневич Г. Ф. указ. соч. С.385.

¹⁷Лазаревский Н.И. Лекции по русскому государственному праву. Т.1. Спб., 1908 // СПС КонсультантПлюс (дата обращения 23.02.2023).

¹⁸Нольде Б.Э. Законодательный почин по русскому праву // Право, 1911. № 44. Стб. 24138.

¹⁹Григорьев В.А. Право законодательной инициативы Сената // Вестник Права, 1901. № 8 (Октябрь). С. 55 – 69.

²⁰Градовский А.Д. Начала русского государственного права. Том II: Органы управления. СПб.: Типография М.М. Стасюлевича, 1881. – 459 с.

²¹Алексеев Г.А. Законодательный почин по русскому государственному праву // Журнал Министерства юстиции. – 1913. – № 2. – С. 59-92.

²²Алексеев Г.А. Законодательный почин по русскому государственному праву // Журнал Министерства юстиции, 1913. № 2. С. 69

THE RIGHT OF LEGISLATIVE INITIATIVE: HISTORY OF FORMATION

© 2023 Sidorova Anna Viktorovna
Associate Professor of the Department of International Law and Political Science
Samara State University of Economics
E-mail: an.sido@bk.ru

© 2023 Klimushkin Nikolay Evgenievich
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: n.klimushkin@mail.ru

Keywords: legislative initiative, draft law, Russian Empire, lawmaking, subjects of lawmaking.

A legal institution such as a legislative initiative is being investigated. The process of its formation is considered. The analysis of the Russian developments of the law of legislative initiative at the turn of 1905-1917 was carried out.

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ СТАДИИ ВОЗБУЖДЕНИЯ УГОЛОВНОГО ДЕЛА

© 2023 Смирнов Сергей Андреевич*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: law.smirnov@yandex.ru

Ключевые слова: возбуждение уголовного дела, доследственная проверка, сообщение о преступлении, уголовный процесс, подследственность.

Отдельные проблемы приема, регистрации и разрешения сообщений о преступлении правоохранительными органами на досудебной стадии уголовного судопроизводства свидетельствуют о необходимости устранения пробелов в законодательном урегулировании в целях недопущения нарушения конституционных прав граждан и организаций на разумный срок уголовного судопроизводства. Предлагаются конкретные решения по совершенствованию процедуры передачи сообщения о преступлении по подследственности.

Одной из важных гарантий соблюдения конституционных прав граждан на разумный срок уголовного судопроизводства на досудебной стадии и недопущения волокиты по сообщению о преступлении является институт подследственности.

Нормы о подследственности закреплены в ст. 151 УПК РФ, однако определение данного понятия законодателем не отражено.

Подследственность – совокупность правил, которые дают возможность определить принадлежность уголовного дела к компетенции следственного органа или дознания¹. Подследственность позволяет также определить ведомство, которое может возбуждать уголовное производство и начинать следственные мероприятия².

Вместе с тем, нормы о подследственности применимы и к материалам проверок на досудебной стадии уголовного судопроизводства, что свидетельствует о необходимости закрепления понятия подследственности в уголовно-процессуальном кодексе РФ.

На практике при определении подследственности по материалу проверки по сообщению о преступлении между правоохранительными органами, а также между отделами в рамках одного правоохранительного органа возникают споры о подследственности.

В соответствии с ч. 8 ст. 151 УПК РФ споры о подследственности уголовного дела разрешает прокурор.

Однако единый порядок разрешения спора о подследственности законодателем не установлен, что влечет неоднократное перенаправление в обход надзирающего прокурора материалов проверок по сообщениям о преступлениях без проведения соответствующих проверочных мероприятий между правоохранительными органами.

* Научный руководитель – **Марков Владимир Петрович**, доктор юридических наук, профессор.

Попытка контроля за перенаправлением материалов проверок усматривается в приказе Генерального прокурора России от 05.09.2011 № 277 «Об организации прокурорского надзора за исполнением законов при приеме, регистрации и разрешении сообщений о преступлениях в органах дознания и предварительного следствия»³ (далее по тексту – Приказ № 277). Согласно п. 1.2 Приказа № 277 в случае направления органами предварительного расследования сообщений о преступлениях по подследственности, в том числе территориальной, незамедлительно принимать меры к проверке законности таких решений. Путем проведения ежемесячных сверок с соответствующими прокурорами контролировать фактическое поступление этих сообщений уполномоченным органам и их регистрацию в установленном порядке.

В тоже время установленный факт неоднократности перенаправления материала проверки между правоохранительными органами и последующее внесение акта прокурорского реагирования в их адрес, в связи с допущенными нарушениями, вызывает непонимание должностных лиц, т.к. последние не видят возникновения спора о подследственности.

Устранение данной коллизии автор видит в положительном опыте взаимодействия правоохранительных органов Самарской области и принятие Распоряжения № 77/15р/1/2067 от 24.06.2016 «Об утверждении Инструкции о порядке разрешения сообщений о преступлениях и происшествиях, по которым возник спор о территориальной подследственности»⁴ (далее по тексту – Распоряжение).

Согласно Распоряжению спор о месте проведения доследственной проверки, связанный с необходимостью возвращения материала проверки в территориальный отдел внутренних дел, из которого он поступил, либо направления поступившего из другого территориального отдела органов внутренних дел области или другого субъекта РФ материала в иной территориальный отдел органов внутренних дел на основании ст. 152 УПК РФ, разрешается по согласованию с надзирающим прокурором.

При поступлении спорного материала проверки надзирающий прокурор в течение 3 суток устанавливает необходимость направления материала по территориальной подследственности либо возвращения его в поднадзорный территориальный орган.

В случае направления материала проверки по территориальной подследственности прокурор, определивший подследственность, направляет материал прокурору, который осуществляет надзорные полномочия за органом, должным осуществлять проведение доследственных мероприятий. При несогласии с определенной подследственностью, прокурор должен вынести мотивированное постановление об определении подследственности, которое направить в прокуратуру субъекта РФ для разрешения.

Спор о подследственности возникает после поступления в правоохранительный орган в связи с передачей по подследственности материала проверки, проведение проверочных мероприятий по которому должно производиться иным правоохранительным органом.

Неоднократность перенаправления материалов проверки между правоохранительными органами в обход надзирающего прокурора способствует нарушению конституционных прав граждан и организаций на разумный срок уголовного судопроизводства.

Устранение вопросов, возникающих при разрешении спора о подследственности, позволит сократить срок принятия окончательного процессуального решения по сообщению о преступлении, в том числе о необходимости возбуждения уголовного дела.

На наш взгляд, устранение данной коллизии возможно путем внесения изменений в ч. 8 ст. 151 УПК РФ, дополнив ее детальной процедурой разрешения спора о подследственности, определения момента возникновения спора о подследственности.

Освещая данный пробел в законодательстве, автор имеет надежду, что указанная коллизия будет устранена в законодательных инициативах.

¹ Досудебное производство в уголовном процессе: учеб. пособие для вузов / Б.Б. Булатов; под ред. Б.Б. Булатова, А.М. Баранова. – М.: Издательство Юрайт, 2018. – 190 с.

² Ерахмилевич В.В. Проблемы расследования преступлений, отнесенных к компетенции Следственного комитета РФ в период принятия в Российскую Федерацию Республики Крым / В.В. Ерахмилевич, Д.А. Казанцев // Известия Алтайского государственного университета. – 2017. – No3(07). – С.46-50.

³ Приказ Генерального прокурора России от 05.09.2011 № 277 «Об организации прокурорского надзора за исполнением законов при приеме, регистрации и разрешении сообщений о преступлениях в органах дознания и предварительного следствия» https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_119859/ (дата обращения: 19.03.2023)

⁴ Распоряжения прокуратуры Самарской области № 77/15п/1/2067 от 24.06.2016 «Об утверждении Инструкции о порядке разрешения сообщений о преступлениях и происшествиях, по которым возник спор о территориальной подследственности»

TOPICAL PROBLEMS OF THE STAGE OF INSTITUTION OF CRIMINAL PROCEEDING

© 2023 Smirnov Sergey Andreevich
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: law.smirnov@yandex.ru

Keywords: institution of criminal proceedings, preliminary investigation, report of a crime, criminal proceedings, subjurisdiction.

Certain problems of acceptance, registration and resolution of crime reports by law enforcement agencies at the pre-trial stage of criminal proceedings indicate the need to eliminate gaps in the legal regulation in order to prevent violations of constitutional rights of citizens and organizations to a reasonable period of criminal proceedings. Specific solutions are offered to improve the procedure for referring a crime report to investigative jurisdiction.

ОСОБЕННОСТИ ЧРЕЗВЫЧАЙНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В ГОДЫ ВЕЛИКОЙ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ВОЙНЫ

© 2023 Советкина Анастасия Сергеевна*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: a.sovetkina98@yandex.ru

Ключевые слова: чрезвычайное законодательство, военный трибунал, повинность, военное положение, война.

В статье проанализированы основные изменения законодательства в годы Великой Отечественной войны. Внимание уделено нормативно-правовому регулированию трудовых, семейных и иных видов правоотношений в условиях военного времени. На основании анализа основных изменений выделены характерные особенности чрезвычайного законодательства в годы Великой Отечественной войны.

Вопрос о сущности и значимости чрезвычайного законодательства в условиях военного времени рассматривается представителями юридического сообщества на протяжении длительного времени. В 2022 году Российской Федерацией (далее – РФ) проводится специальная военная операция, в ходе которой, учитывая, применение против территориальной целостности РФ вооруженной силы, Президентом РФ Путиным В.В. было принято решение о введении военного положения на территориях Донецкой Народной Республики, Луганской Народной Республики, Запорожской и Херсонской областей¹, что обуславливает особую актуальность изучения выбранной темы. Изучение особенностей чрезвычайного законодательства в годы Великой Отечественной войны (далее – ВОВ) позволяют проанализировать эффективность и необходимость применения тех или иных мер в сфере правового регулирования общественных отношений в условиях военного времени.

Ряд учёных-правоведов высказывает позицию, согласно которой чрезвычайное законодательство является наиболее действенным способом реагирования на возникшую в государстве «особую» ситуацию, которая способствует подрыву его интересов². Считается, что именно от чрезвычайного законодательства зависит эффективность преодоления и нейтрализации произошедшей экстремальной ситуации, а также ликвидации её последствий.

Для полноценного и комплексного изучения особенностей чрезвычайного законодательства в период ВОВ необходимо уделить внимание сущности термина «чрезвычайное законодательство».

Рассматривая данную правовую категорию, необходимо обратить внимание на толкование слова «чрезвычайный». Проанализировав толковые словари лингвистов, филологов Ожегова С.И., Шведовой Н.Ю.³, Ушакова Д.Н.⁴, мы пришли к выводу, что чрезвычай-

* Научный руководитель – **Ланг Петр Петрович**, доктор юридических наук, профессор.

ный понимается как выходящий за рамки обычного, что-то исключительное, экстренное, не такое, как обычно. Отсюда можно сделать вывод, что под чрезвычайным законодательством понимается совокупность принимаемых законодателем нормативно-правовых актов в условиях различного рода чрезвычайных ситуаций с целью наиболее эффективного их преодоления.

Войны, военные конфликты являются как раз разновидностью вышеуказанных ситуаций. Несомненно, что военные конфликты оказывают значительное влияние на сложившиеся в государстве общественные отношения. ВОВ является одной из крупнейших войн в мире. Вторжение фашистских войск на территорию СССР в 1941 году обусловило разработку чрезвычайного законодательства.

Считается, что характер чрезвычайного законодательства в годы ВОВ предопределил ход военных действий и их результат. Именно чёткая регламентация правовых рамок участников общественных отношений посредством издания «чрезвычайных» законодательных актов позволила добиться Советскому государству необходимого исхода событий.

Основным нормативно-правовым актом, являющимся составной частью чрезвычайного законодательства в годы ВОВ, предопределившим дальнейшее формирование и развитие чрезвычайного законодательства, является Указ Президиума Верховного Совета СССР «О введении военного положения» от 22.06.1941⁵.

В соответствии с данным указом, полномочия органов в сфере обороны и государственной безопасности были переданы военным властям. Функции военных властей были значительно расширены. Например, военные власти на определённой территории путём издания постановлений, распоряжений, учитывая военную надобность, могли самостоятельно объявлять автогужевую повинность, определять время работы различного рода учреждений и др.

Рассматривая вопрос о чрезвычайном законодательстве в годы ВОВ необходимо отметить, что в данные годы активно функционировали военные трибуналы. Создание таких трибуналов было обусловлено изданием Указа Президиума Верховного Совета СССР «Об утверждении Положения о военных трибуналах в местностях, объявленных на военном положении, и в районах военных действий» от 22.06.1941⁶. Военные трибуналы представляли собой специализированный судебный орган, который был уполномочен рассматривать уголовные дела военнослужащих и иных категорий лиц за определённые виды военных преступлений⁷.

Кроме того, в годы ВОВ был учреждён следующий государственный орган – Государственный комитет обороны. Указанный орган являлся чрезвычайным органом управления, который обладал широким перечнем полномочий. Государственный комитетом обороны за годы ВОВ было издано около 10 000 постановлений, которые регулировали различные сферы жизни общества в период ВОВ.

Важно отметить, что чрезвычайное законодательство в период ВОВ касалось не только сферы органов государственной власти и управления, оно пронизывало различные сферы общественных отношений.

Рассматривая особенности чрезвычайного законодательства в годы ВОВ, необходимо отметить, что изменению подверглись трудовые, брачно-семейные, колхозные, наследственные правоотношения.

Например, рассматривая трудовые и колхозные правоотношения, следует отметить, что законодательство по их регулированию ужесточилось. В годы ВОВ была объявлена трудовая мобилизация, директора и руководителя предприятий наделялись особым правом по установлению для работников сверхурочных работ, для большей категории граждан были отменены отпуска, в колхозах было увеличено количество трудодней, необходимых для отработки и др.⁸

Ужесточение законодательства произошло также в сфере регулирования брачно-семейных отношений. С целью укрепления института семьи в годы ВОВ был разработан ряд нормативно-правовых актов. Указанными актами был введён налог на «холостяков», была изменена процедура расторжения брака (предусмотрен судебный порядок, увеличение пошлины и др.). Ввиду высокой смертности в указанный период, также была изменена процедура наследования, а именно был увеличен срок для получения наследства и расширен круг наследников. Период ВОВ также характеризуется изменением законодательства в сфере опеки и попечительства, а также в сфере оказания помощи отдельным категориям граждан, например, беременным, многодетным и др.

Под воздействием вызовов, обусловленных военным временем, были внесены многочисленные изменения в уголовное законодательство. Переустройство государства на военный ряд обусловило появление и закрепление новых составов преступления (например, распространение ложных слухов), ужесточение санкций за ряд преступлений.

Рассмотрев основные изменения законодательства в период ВОВ, в заключение хотелось бы выделить характерные особенности, присущие чрезвычайному военному законодательству:

- переустройка органов государственной власти и управления;
- расширение полномочий существующих органов государственной власти;
- создание специализированных органов для решение определённых задач, обусловленных военным временем;
- появление в уголовном законодательстве новых составов преступления, ужесточение санкций за отдельные категории преступлений;
- поддержка отдельных малозащищённых категорий лиц;
- перераспределение прав и обязанностей гражданина и др.

¹ Указ Президента Российской Федерации от 19.10.2022 № 756 «О введении военного положения на территориях Донецкой Народной Республики, Луганской Народной Республики, Запорожской и Херсонской областей». Доступ из справ. –правовой системы «КонсультантПлюс» (дата обращения: 10.03.2023).

² См.: Иванов И.Н. Чрезвычайное законодательство: история и современность: Теоретический и историко-правовой аспекты: дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.01. Санкт-Петербург. 2002. 163 с.

³ Ожегов С. И., Шведова Н. Ю. Толковый словарь русского языка: 80 000 слов и фразеологических выражений. [Электронный ресурс]. URL: <http://ozhegov.info/slovar/>. (дата обращения: 12.03.2023)

⁴ Ушаков Д.Н. Толковый словарь русского языка. [Электронный ресурс]. URL: <https://ushakovdictionary.ru/>. (дата обращения: 12.03.2023).

⁵ См.: Асеев А.Г. Чрезвычайное законодательство: специфика регулирования общественных отношений в условиях военного времени: материалы международной научной конференции «Государство. Право. Война (к 75-летию победы советского народа в Великой Отечественной войне)». Санкт-Петербург. Часть 1. 28-29 апреля 2020 г./ Отв. ред. Н. С. Нижник. 2020. С. 293-303.

⁷ См.: Ланг П.П. Судебная власть: понятие и правовая природа // Наука XXI века: актуальные направления развития. 2022. №2-2. С. 153-155.

⁸ См.: Ревякин В.Н. Чрезвычайное законодательство: специфика регулирования общественных отношений в условиях военного времени: материалы международной научной конференции «Государство. Право. Война (к 75-летию победы советского народа в Великой Отечественной войне)». Санкт-Петербург. Часть 2. 28-29 апреля 2020 г./ Отв. ред. Н. С. Нижник. 2020. С. 59-63.

FEATURES OF EMERGENCY LEGISLATION DURING THE GREAT PATRIOTIC WAR

© 2023 Sovetkina Anastasia Sergeevna
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: a.sovetkina98@yandex.ru

Keywords: emergency legislation, military tribunal, conscription, martial law, war.

The article analyzes the main changes in legislation during the Great Patriotic War. Attention is paid to the regulatory and legal regulation of labor, family and other types of legal relations in wartime conditions. Based on the analysis of the main changes, the characteristic features of the emergency legislation during the Great Patriotic War are highlighted.

СОДЕРЖАНИЕ ТЕХНИКО-КРИМИНАЛИСТИЧЕСКОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ПРЕДВАРИТЕЛЬНОГО РАССЛЕДОВАНИЯ

© 2023 Спиридонова Ирина Андреевна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: spiridonova.ia-ttt@mail.ru

© 2023 Яворский Максим Александрович
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: yavorm@mail.ru

Ключевые слова: технико-криминалистическое обеспечение, расследование, раскрытие, предупреждение, преступления, следователь.

В статье анализируется понятие технико-криминалистического обеспечения (ТКО) в симбиозе с обуславливающими его элементами, а также обосновывается важность ТКО для эффективного и оперативного расследования противоправных деяний. Раскрывается, что фундаментальными аспектами ТКО, определяющими его значимость, являются знания, умения и готовность органов предварительного расследования и эксперта к использованию технико-криминалистических средств (ТКС), приемов и методов.

Очевидно, что эффективность, оперативность и качество расследования, раскрытия и предупреждения преступлений зависит от обеспеченности правоохранительных органов соответствующими криминалистическими средствами, приемами и методами – от надлежащего криминалистического или технико-криминалистического обеспечения.

В данном исследовании мы с учетом различных точек зрения ученых и практиков раскроем сущность и содержание понятия «технико-криминалистическое обеспечение расследования преступлений», проанализируем его элементный состав и значение для борьбы с преступностью в целом.

В криминалистической литературе имеются различные подходы к определению криминалистического обеспечения (КО) и (или) технико-криминалистического обеспечения (далее - ТКО) расследования преступлений. Полагаем, что данные категории не следует отождествлять, так как КО шире по объему и решаемым задачам.

Отдельные ученые-криминалисты, говоря о КО расследованию преступлений, подразумевают организационный аспект создания соответствующих условий эффективного применения криминалистических приемов, методов и средств в целях успешного решения задач конкретных задач, стоящих перед следователем.

Существующие в науке подходы к определению КО расследованию преступлений включают не только саму систему криминалистических знаний, умений и навыков, но и

вопросы организации деятельности по их внедрению и использованию в правоприменительной практике, а также развития криминалистической науки.

Известный ученый В.А. Волынский предлагает несколько отличное от предыдущих видение понятия КО расследованию преступлений. Он представляет КО как комплексную деятельность, которая направлена на формирование условий готовности следователя, дознавателя, эксперта к эффективному использованию методов, средств и рекомендаций, разработанных криминалистической наукой. Таким образом, ученый делает акцент именно на практической реализации условий постоянной готовности применения криминалистических средств, методов, приемов, а не на совокупности знаний и навыков¹.

А.А. Виноградов под КО расследованию преступлений понимает самостоятельную категорию криминалистической науки, которая служит основой для разработки методических рекомендаций для следственной практики².

По мнению П.Ю. Иванова, КО расследованию преступлений также охватывает все стороны криминалистической науки: техническую, тактическую и методическую³. По нашему мнению, следует согласиться с указанной точкой зрения, т.к. КО не следует отождествлять только лишь с технико-криминалистическими средствами и приемами их применения.

А.Ф. Волынский совершенно верно отмечает, что ТКО расследования преступлений следует рассматривать, как важный категориальный инструмент или как общеметодологическую криминалистическую категорию, которая требует глубокого осмысления⁴.

М.В. Капустина подходит к пониманию ТКО с утилитарной точки зрения. По ее мнению, ТКО – это совокупность приборов и материалов, а также гласных и негласных приемов их применения для выявления, фиксации, изъятия, хранения и исследования объектов, имеющих доказательственное значение⁵.

ТКО как криминалистическая категория, связана, в первую очередь, с использованием специальных знаний и возможностей криминалистической техники. В подавляющем большинстве случаев под ТКО понимается создание условий для эффективного применения возможностей криминалистики.

Авторы учебного пособия «Технико-криминалистическое обеспечение следствия» (А.В. Селезнев, Э.В. Сысоев и др.) полагают, что ТКО включает в себя: правовое обеспечение; научное обеспечение; организационное обеспечение⁶.

При этом правовое обеспечение (правовое регулирование) применения ТКС, приемов и методов представляет собой систему мероприятий, направленных на разработку нормативно-правовой базы и документации по их использованию. Такой базой выступают уголовно-процессуальное законодательство, ведомственные нормативные акты МВД России, СК России и т.д. Научное обеспечение (информационное обеспечение) в системе ТКО представляет собой процесс развития и внедрения научных знаний о технических средствах, приемах и методах их применения, а также использовании специальных познаний при расследовании, раскрытии и предупреждении преступлений. Основными задачами научного обеспечения в сфере борьбы с преступностью является: развитие научных знаний о ТКС, приемах и методах их применения; разработка научных принципов применения новых средств, методов и технологий, в том числе цифровой криминалистики; анализ зарубежного опыта применения ТКС, приемов и методов. Организационное обеспечение в структуре ТКО включает широкий круг вопросов, связанных с эффективностью управления деятельностью по разработке комплекса организационных решений примене-

ния технических средств, приемов и методов, а также использованию специальных познаний при расследовании, раскрытии и предупреждении преступлений. В этой связи ТКО, по нашему мнению, следует рассматривать как организационно-функциональную систему, которая направлена на создание оптимальных условий борьбы с преступностью.

Рассматривая ТКО расследования преступления, отдельные авторы научных работ прямо отождествляют его с КО.

Т.А. Ткачук в своем учебном пособии («Технико-криминалистическое обеспечение следственной деятельности») рассматривает ТКО еще шире, ставя знак равенства между ним и криминалистической наукой, верно отмечая, что ее задачей является именно обеспечение быстрого и полного раскрытия и предотвращение преступных посягательств⁸.

И.И. Лузгин указывает на то обстоятельство, что КО и ТКО схожие понятия, а их внутренняя структура многогранна и сложна. ТКО, по мнению ученого берет начало от криминалистической техники - раздела криминалистики. В то же время ТКО охватывает едва ли не все отрасли криминалистических знаний и криминалистической деятельности различных субъектов⁹.

Другие ученые - ведут речь только о применении технико-криминалистических средств, приемов и методов при раскрытии, расследовании, а также предупреждении конкретных видов преступлений, с учетом специфики их совершения, особенностей механизма следообразования и, как следствие, особенностей применения специальных знаний.

Следует различать между собой технико-криминалистическое и тактико-криминалистическое обеспечение расследования преступлений. Последнее, по нашему мнению, представляет собой систему внедрения в практическую деятельность следователей тактических средств и знаний проведения предварительного следствия в целом, а также отдельных следственных действий, тактических приемов, операций и комбинаций. Теоретические положения такого обеспечения и конкретные практические рекомендации содержатся в самостоятельном разделе криминалистики – криминалистической тактике. Методико-криминалистическое обеспечение (МКО) представляет собой процессы формирования и развития методологических основ криминалистической методик в целом, а также разработки и использования логически и системно выдержанных криминалистических рекомендациях частных криминалистических методик расследования преступлений. МКО можно представить, как деятельность, основанную на изучении механизма совершения преступлений и их предварительного расследования на основе выработанных и апробированных методических рекомендаций.

Многообразие теоретических подходов к сущности и содержанию ТКО предварительного расследования, позволило на комплексно и системно подойти к изучению данного вопроса. Проведенный анализ различных научных подходов к толкованию категории «ТКО расследования преступлений» позволяет нам сформулировать его определение. Таким образом, ТКО расследования преступлений с одной стороны представляет собой абстрактную (теоретическую) категорию, состоящую из совокупности знаний о технических средствах, приемах и методах их применения, а также деятельность по использованию специальных познаний при расследовании, раскрытии и предупреждении преступлений, с другой – это реализуемый комплекс научно обоснованных и апробированных на практике криминалистических знаний, умений и навыков. Стоит признать, что в настоящее время

результативности борьбы с преступностью препятствует целый комплекс проблем, связанных с применением существующих и внедряемых ТКС, приемов и методов. Разнообразии и потенциал, разработанных современной наукой средств повышения качества раскрытия, расследования и предупреждения преступлений, используется не в полной мере. Поэтому совершенствование и дальнейшее развитие ТКО является приоритетным направлением деятельности правоохранительных органов.

¹ Вольнский В.А. Технично-криминалистическое обеспечение раскрытия и расследования преступлений (методологические, организационные, правовые проблемы): Дис. ... канд. юрид. наук. - М., 1991. - 164 с.

² Виноградов А.А. К вопросу о сущности криминалистического обеспечения расследования преступлений // Труды Академии управления МВД России. 2017. №3 (43). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/k-voprosu-o-suschnosti-kriminalisticheskogo-obespecheniya-rassledovaniya-prestupleniy> (дата обращения: 19.02.2023).

³ Иванов П.Ю. Порча земли: криминалистическое обеспечение расследования: Дис. ... канд. юрид. наук. - Н. Новгород, 2004. URL: <https://www.dissercat.com/content/porcha-zemli-kriminalisticheskoe-obespechenie-rassledovaniya> (дата обращения: 19.01.2023).

⁴ Вольнский А.Ф. Концептуальные основы технико-криминалистического обеспечения раскрытия и расследования преступлений: Автореф. дис. ... д-ра юрид. наук. - М., 1999. URL <https://www.dissercat.com/content/kontseptualnye-osnovy-tehniko-kriminalisticheskogo-obespecheniya-raskrytiya-i-rassledovaniy> (дата обращения: 19.02.2023).

⁵ Капустина М.В. Понятие технико-криминалистических средств обеспечения противодействия преступлениям // Теорія і практика правознавства. 2014. №6. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ponyatie-tehniko-kriminalisticheskikh-sredstv-obespecheniya-protivodeystviya-prestupleniyam> (дата обращения: 19.02.2023).

⁶ Чернышов В.Н., Сысоев Э.В., Селезнев А.В., Терехов А.В. Технично-криминалистическое обеспечение следствия: Учебное пособие. - Тамбов, 2005. С. 7.

⁷ Ткачук Т.А. Технично-криминалистическое обеспечение следственной деятельности: учеб. пособие / Т. А. Ткачук, А. П. Хитёв. – Владимир, 2020. С. 12.

⁸ Лузгин И.И. Технично-криминалистическое обеспечение судебно-экспертной деятельности // Вестник Полоцкого государственного университета. Серия Д. Экономические и юридические науки. 2014. №14. С.93-98.

THE CONTENT OF THE TECHNICAL AND FORENSIC SUPPORT OF THE PRELIMINARY INVESTIGATION

© 2023 Spiridonova Irina Andreevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: spiridonova.ia-tlt@mail.ru

© 2023 Yavorsky Maxim Alexandrovich
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: yavorm@mail.ru

Keywords: technical and forensic support, investigation, disclosure, prevention, crimes, investigator.

The article analyzes the concept of technical and forensic support in symbiosis with the elements that determine it, and also substantiates its importance for the effective and prompt investigation of illegal acts. It is revealed that the fundamental aspects of technical and forensic support, which determine its significance, are the knowledge, skills and readiness of the preliminary investigation bodies and the expert to use technical and forensic tools, techniques and methods.

КОМПЬЮТЕРНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ И ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В КРИМИНАЛИСТИКЕ

© 2023 Суворова Светлана Юрьевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: sveta.suw@yandex.ru

Ключевые слова: информационные технологии, техническое обеспечение, системы, программа, данные, цифровая криминалистика, преступления, правоохранительные органы.

Статья посвящена определению специализации и роли информационных технологий и компьютерного обеспечения в криминалистике. Рассмотрены перспективы развития такой отрасли, как «цифровая криминалистика», ее методы и инструменты. Анализируются проблемы информационно-технического обеспечения правоохранительных органов.

В современном мире технический прогресс играет значительную роль во многих отраслях жизни человека, это явление тесно связано с применением и созданием новых и усовершенствованных технических средств, компьютеризации, информатизации многих сфер общественной жизни. Использование компьютерной техники и информационных систем в области раскрытия и расследования преступлений имеет большой спектр направлений исследований и подразумевает под собой различные понятия, каждое из которых имеет особую, специфическую сущность. Существует несколько направлений научно-технического обеспечения в криминалистике и оперативно-розыскной деятельности.

Под всеобъемлющим понятием «информационно-технического обеспечения» криминалистической деятельности понимают оборудование и соответствующие разработки, которые используются на протяжении раскрытия преступления на многих его этапах: следственного осмотра, освидетельствования, обыска, поиска улик, допроса, проведения следственного эксперимента, открытия и закрытия дела¹.

В соответствии с целями, задачами и сферами использования данных «приспособлений» существует условная классификация на несколько групп:

1. Автоматизированные информационно-поисковые системы (АИПС) и системы управления базами данных (СУБД).

На данном этапе развития они широко распространены в криминалистике, имеют большой спектр возможностей в системе правоохранительных органов, например:

- исполнение функции «картотеки», хранения упорядоченной подробной информации о заключённых и осуждённых, ходе судебного разбирательства их дел;

- помощь в опознании: предоставление информации о без вести пропавших людях, (в том числе без определенного места жительства), неопознанных трупах, неизвестных детях и больных;

* Научный руководитель – Нуйкина Елена Юрьевна, кандидат экономических наук, доцент.

- в поисковой системе можно найти «досье») на особо опасных рецидивистов — криминальных авторитетов, организаторов преступных группировок;

- хранение информации об оружии: как утраченного (утраченного и похищенного), так и выявленного (найденного, изъятого, добровольно сданного) — системы артиллерии, гранатометы, стрелковое оружие; учёт транспортных средств:

- государственный номер, номер двигателя, кузова и шасси грузовых и легковых автомобилей, полуприцепов, автобусов, а в МВД, помимо этого, также производится регистрация мотоциклов;

- сбор и сортировка данных об утерянных антикварных вещах, имеющих существенное научное, культурное или художественное значение;

- учет лиц, пропавших без вести, на которых были поданы иски от организаций и корпораций, других граждан (отклонение от государственных и частных официально закрепленных законом выплат);

- хранение данных о тяжких преступлениях, связанных с насилием против личности.

Данные системы позволяют не только организовывать, сортировать и корректировать большие массивы информации и иметь к ним доступ, но и быстро и легко осуществлять ответы на запросы нужных сведений. Самый обширный и крупный массив информации предоставляет главный информационный центр МВД.

2. Технические средства и устройства. Основные технические средства, используемые в криминалистике и оперативно-розыскной деятельности: аудио и -фото приспособления (скрытые, цифровые, 360-градусные камеры, камеры наблюдения и т. д.), звуковая аппаратура - прослушивающие устройства, рации, микро-наушники; технические системы безопасности для охраны наиболее значимых государственных объектов, средства автоматизированной обработки и идентификации следов рук, компьютеры и ноутбуки².

Особую значимость в современной криминалистике имеет полиграф – техническое средство, используемое профессионалами, позволяет путем отражения и измерения таких физиологических факторов, как частота сердцебиения, дыхания, артериального давления, определить ложь, однако точность показаний людей с психическими расстройствами определить сложно.

3. Программное обеспечение. Последние несколько лет на мировом и российском рынке создается много программ, имеющих преимущества в анализе баз данных, облегчении проведения различных видов экспертиз и изучении улик, стоит отметить некоторые из них:

Самая популярная программа, используемая в правоохранительных структурах – Faces (фоторобот) - это программа, которая используется для создания изображений лиц подозреваемых, основанных на описании, данном свидетелями или жертвами. Она позволяет выбирать различные черты лица, такие как форма глаз, носа, рта, а также цвет кожи, волос и другие детали, используется в качестве инструмента для идентификации подозреваемых.

Компания Animetrics разработала программное обеспечение, которое преобразует 2D-изображения в 3D-модели лица за несколько секунд. Пользователи программного обеспечения могут менять мимику лица подозреваемого, и анализировать полученную модель всеми алгоритмами распознавания лиц. При наличии огромной вычислительной мощности 3D-модель лица будет сравнена с сотнями тысяч других, имеющихся в базе данных.

Программа TattoolD является инструментом для идентификации подозреваемых по образцам татуировок. Она использует базу данных с фотографиями, для быстрого выявления соответствий и нахождения истории преступлений. Это может быть особенно полезно при идентификации членов банд, которые носят одинаковые татуировки.

Программа Virtual Autopsy Table за несколько секунд создаёт высокоточную модель человеческого трупа, с сохранением всех уникальных черт, что позволяет уменьшить затраты на сохранение тела в морге, его консервацию и уход

"Система анализа голоса" (Layered Voice Analysis), разработанная компанией Nemesysco, используется для анализа голоса, и нахождения его владельца в обширной базе данных, программа может вычислять и замечать мельчайшие изменения в голосе.

Вышеперечисленные системы и приспособления являются средствами, инструментами, с помощью которых раскрываются преступления, но, помимо этого, информационно-техническое обеспечение нередко становится предметом преступления. В связи с этим было разработано особое понятие – «цифровая криминалистика»³.

Цифровой криминалистикой (форензикой) занимаются органы информационной безопасности, «кибер-полицейские», специально обученные программисты, работающие в правоохранительных органах. Эти специалисты занимаются компьютерно-технической экспертизой, объектом их изучения становятся компьютеры, мобильные телефоны, мобильные звонки, планшеты, флешки, сим-карты, сети и средства местоположения: Wi-Fi, Bluetooth, GPS-трекеров, а также в целом компьютерная (цифровая) информация и т. д.⁴.

В данном направлении криминалистики также были созданы специальные программы:

EnCase - это программное обеспечение, разработанное компанией Guidance Software. Оно используется для анализа цифровых данных и поиска доказательств в криминальных делах. EnCase позволяет экспертам извлекать данные с компьютеров, мобильных устройств, облачных хранилищ и других цифровых носителей.

Passware Kit Forensic - это программное обеспечение, предназначенное для помощи следователям в восстановлении паролей и расшифровке зашифрованных файлов из различных источников, таких как жесткие диски, мобильные устройства и облачное хранилище. Passware Kit Forensic предоставляет широкий спектр инструментов для восстановления паролей, расшифровки и анализа различных форматов файлов, включая документы Microsoft Office, PDF и архивы.

Форензика имеет широкий спектр использования: раскрытие уголовных преступлений, где электронный источник – предмет посягательства, гражданские дела (особенно актуально при защите прав интеллектуальной собственности, когда произведение было выложено в сети Интернет или в электронной форме, страховые и банковские преступления, мошенничество, инциденты информационной безопасности, военные и разведывательные операции по поиску, удалению или восстановлению компьютерной информации, защита личной информации пользователей⁵.

Таким образом, информационно-технические технологии используются в криминалистике в розыскной, оперативной деятельности, при проведении различных видов экспертиз, для документирования, учета, проведения регистрационных процессов и имеют огромные перспективы развития в будущем.

¹ Пудаков Е. Р., Яппаров Р. Р. Специальная техника правоохранительных органов: учебное пособие: Башкирский институт социальных технологий (филиал) ОУП ВО «Академия труда и социальных отношений». — Уфа: изд-во БИСТ (филиал) ОУП ВО «АТиСО», 2017 — 240 с.

² Дёмин К. Е.. Криминалистическая техника: учебник. — М.: Юридический институт МИИТ, 2017—426 с.

³ Криминалистика в условиях развития информационного общества (59-е ежегодные криминалистические чтения) [Электронный ресурс]: сборник статей Международной научно-практической конференции. – Электронные текстовые данные (2,33 Мб). –М.: Академия управления МВД России, 2018

⁴ Вехов В. Б. [и др.] Цифровая криминалистика: учебник для вузов /; под редакцией С. В. Зуева. — Москва: Издательство Юрайт, 2023. — 417 с.

⁵ Федотов Н. Н. Форензика – компьютерная криминалистика – М.: Юридический Мир, 2007. – 432 с.

COMPUTER SOFTWARE AND INFORMATION TECHNOLOGIES IN CRIMINOLOGY

© 2023 Suvorova Svetlana Yuryevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: sveta.suw@yandex.ru

Keywords: information technologies, technical support, systems, software, data, digital forensics, crimes, law enforcement agencies.

The article is devoted to the definition of specialization and the role of information technologies and computer software in criminology. The prospects for the development of such an industry as "digital forensics", its methods and tools are considered. The problems of information and technical support of law enforcement agencies are analyzed.

АНАЛИЗ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ТАМОЖЕННЫХ ЛЬГОТ

© 2023 Ткаченко Елизавета Сергеевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: linnik069@gmail.com

Ключевые слова: таможенные льготы, внешнеэкономическая деятельность, таможенные органы.

В статье проводится анализ предоставления таможенных льгот в период с 2019 по 2021 год. В результате правового исследования были выявлены некоторые недостатки предоставления таможенных льгот, а также представлены пути их устранения.

Таможенно-тарифная политика – метод государственного регулирования внешнеторговой деятельности государства, ограничивающий условия экспорта и импорта товаров, главной целью которой является переход экономики России на инновационный путь развития, а также гарантии безопасности отечественных товаров на внутреннем рынке.¹

Основной функциями таможенно-тарифной политики являются:

Фискальная, обеспечивающая пополнение федерального бюджета страны;

Протекционистская, обеспечивающая гарантию защиты отечественных товаров от конкуренции товаров других стран.

Одним из методов тарифно-таможенной политики является обеспечение участникам ВЭД таможенных льгот по уплате таможенных платежей.

Таможенные преференции всегда пользовались интересом и спросом со стороны участников ВЭД.

«Льгота» в широком понимании означает освобождение от ряда конкретных обязательств или предоставление преимуществ по отношению к другим лицам.

В современных условиях тарифные льготы по уплате таможенных пошлин представляют собой значительное уменьшение издержек участников ВЭД, тем самым влияя на объем товарооборота и увеличение бюджета страны за счёт перечислений таможенных платежей.

Анализ внешней торговли России за 2019-2021 гг., млрд руб.

Наименование	2019 г. млрд \$	2020 г. млрд \$	2021 г. млрд \$	2021 г. в % к	
				2019 г.	2020г.
Экспорт	423	336,4	491,2	+16,1%	+ 46%
Импорт	244	231,4	293,1	+20,1%	+26,6%
Внешнеторговый оборот	667	567,8	784,3	+17,5%	+38,1%

Источник: сайт Федеральной Таможенной службы
(<https://customs.gov.ru/press/federal/document/325325>)

* Научный руководитель – Ревина Светлана Николаевна, доктор юридических наук, профессор.

Анализируя данные, приведенные в таблице², можно сделать вывод, что экспорт в 2021 году увеличился в 16,1% по отношению к 2019, и также увеличился на 46% в отношении 2020 г. Это вызвано низкой налоговой базой 2020 г. и мировой инфляцией.

Также было увеличение импорта – на 26.6% по отношению к 2020г. и на 20,1% по отношению к 2019г.

Соответственно, внешнеторговый оборот увеличился 38,1% по отношению к 2020 г. и на 17,5% по отношению к 2019г.

Ограничительные меры в связи с пандемией COVID-19 повлекли спад экспорта и импорта. Подводя итог, нужно отметить, что в 2021 г. произошла коррекция сильного внешнеторгового спада в положительной динамике.

Основные комплексные функции таможенных органов в РФ заключаются во взимании и перечислении в федеральный бюджет таможенных платежей.

Статья 49 ТК ЕАЭС регламентирует понятие льгот по уплате таможенных платежей³:

- льготы по уплате налогов;
- тарифные льготы;
- льготы по уплате таможенных пошлин;
- преференции по уплате вывозных пошлин.

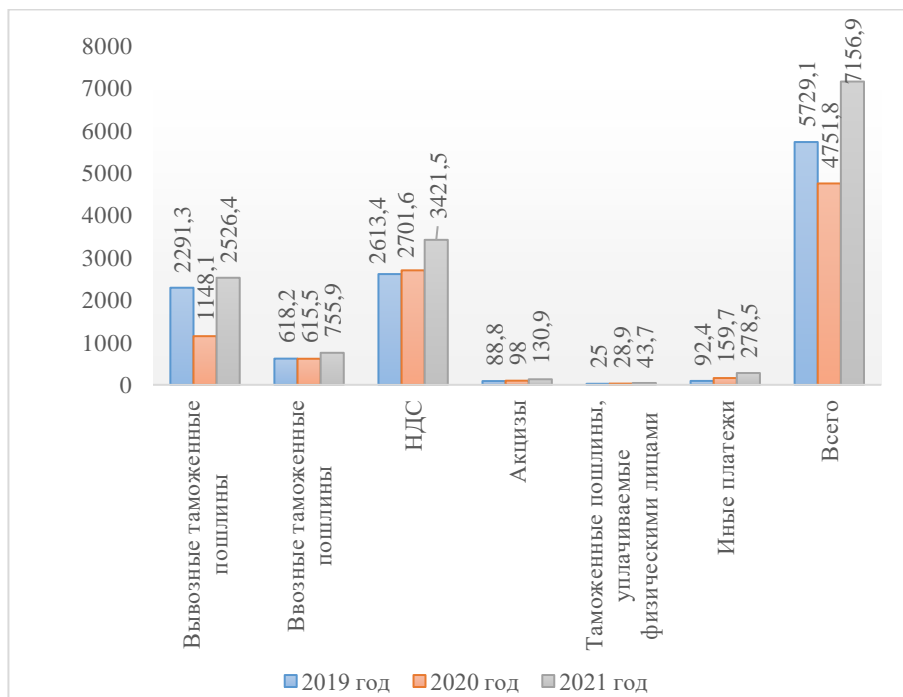


Рис. 1. Динамика перечислений таможенных платежей в федеральный бюджет с 2019-2021 гг. (млрд руб.)

Источник: отчет о суммах таможенных платежей, поступающих в бюджет (2019-2021 г.)

Исходя из данных, приведенных в диаграмме, можно сделать следующие выводы:

В сравнении с показателями двух прошлых лет ФТС в 2021 году перечислила в федеральный бюджет 7 триллионов 156 миллиардов рублей. Это на 51% больше, чем было в 2020 году, и на 25% больше, чем в 2019 году.

Прослеживается рост объема НДС и вывозных таможенных пошлин. Главной причиной увеличения таких объемов послужил рост импорта на ввозимые товары⁴.

Таможенные льготы выступают мерой поддержки для налаживания сотрудничества между странами. Так, они могут использовать наиболее низкие ставки при уплате таможенных платежей для экспорта товаров на территорию государств-членов Евразийского экономического союза.

Для предоставления таможенных преференций необходимо выполнять определенные требования, а именно:

Соблюдение правил прямой отгрузки;

Наличие оригинала сертификата о происхождении товара установленной формы.

Соблюдение правил непосредственной закупки;

Соблюдение критериев происхождения товара;

Исходя из сложившейся многолетней практики, при несоблюдении требований – ФТС отказывает в предоставлении льготы.



Рис. 2. Динамика предоставления и отказов в предоставлении тарифных льгот (млн руб.)

Источник: Ежегодный сборник «Таможенная Служба РФ».

По данным диаграммы можно сделать вывод о том, что сотрудники ФТС тщательно проверяют соблюдение всех условий для получения тарифных преференций и, поэтому, отказывают в предоставлении льгот.

По данным ФТС большинство отказов в предоставлении таможенных преференция является несоблюдение критериев происхождения товаров.

Применение цифровых технологий в таможенном деле позволяет нам увидеть динамику отказов в выдаче льгот органами таможенной службы. Электронная система серти-

фикации (ЭСС) позволяет должностным лицам отслеживать проверку факты выдачи сертификата о происхождении товара.

На основе всего вышеизложенного разумно остановиться на целесообразности применения таможенно-тарифных преференций как метода стимулирования экономического положения страны. Как и любая система, система таможенных преференций далеко не идеальна, поэтому в целях ее усовершенствования следует обратить внимание на следующие аспекты:

Увеличение ставок на товары, производство которых отлажено в России. Это позволит повысить конкурентоспособность наших товаров на иностранном рынке.

Совершенствование законодательства о предоставлении таможенных льгот и о применении тарифных преференций⁵.

Создание программы между членами-государств ЕАЭС, в которой будет находиться база сертификатов в электронной форме, а также факт их получения. Это позволит снизить нагрузку таможенных органов в области контроля за соблюдением сертификатов происхождения товаров.

Обязательное информирование участников таможенных отношений о наличии льгот, которые могут быть предоставлены им при конкретных обстоятельствах.

¹ Ежегодный сборник «Таможенная служба Российской Федерации» (2020 г.).

² Данные по таможенной статистике внешней торговли Российской Федерации в разрезах товаров, стран, временных периодов// [Электронный ресурс] // <https://limited.customs.gov.ru/statistic> : [сайт].

³ Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза от 12.04.2017) [Электронный ресурс] // Официальный сайт Евразийского экономического союза. - Режим доступа: <http://www.eaeunion.org/>.

⁴ Приложением № 3 к Решению Комиссии Таможенного союза от 27.11.2009 № 130. -[Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://www.alfa.ru/tamdoc/09b00130/>

⁵ Мигелян А.А. Алексакина Н.И. Тарифные льготы: сущность и условия их предоставления, основные направления по совершенствованию практики применения в условиях функционирования ЕАЭС // Электронный научный журнал «Дневник науки». - 2020. -№3.

ANALYSIS OF PROVISION OF CUSTOMS BENEFITS

© 2023 Tkachenko Elizaveta Sergeevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: linnik069@gmail.com

Keywords: customs benefits, foreign economic activity, customs authorities.

The article analyzes the provision of customs privileges in the period from 2019 to 2021. As a result of the legal study, some shortcomings of the provision of customs privileges were identified, as well as ways to eliminate them were presented.

НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ ПРОИЗВОДСТВА СЛЕДСТВЕННЫХ ДЕЙСТВИЙ ПРИ РАССЛЕДОВАНИИ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ

© 2023 Тороп Сергей Сергеевич*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: torop.99sk@mail.ru

© 2023 Семина Анна Игоревна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: asemina785@gmail.com

Ключевые слова: экологические преступления, осмотр места происшествия, обыск, специалист, следственные действия.

Статья посвящена особенностям и специфике организации расследования экологических преступлений. Рассматриваются тактика осмотра места происшествия и отдельные особенности производства обыска по делам о противоправных деяниях, совершенных в сфере использования природных ресурсов и охраны окружающей среды.

Экологические преступления являются сложными, трудоёмкими составами. Их сложность обусловлена рядом проблем, возникающим при расследовании уголовного дела. Первоочередной проблемой является позднее обнаружение факта совершения преступления, которое обуславливается, тем, что такие преступления совершаются вдали от городской инфраструктуры, органов на которые возложена обязанность по контролю и мониторингу состояния окружающей среды. Местом совершения преступления обычно являются лес, тайга, тундра, поля, озера, реки, болота, которые находятся за чертой того или иного населённого пункта. В основном экологические преступления в указанных местах - это результат промышленной деятельности той или иной организации, которая игнорирует нормы законодательства об охране окружающей среды или же халатно к ним относиться, в результате чего своими действиями или бездействиями наносит непоправимый ущерб природе. Вторая проблема, которая существует, и с ней постоянно приходится сталкиваться в ходе расследования экологических преступлений, это — противодействия ведению расследования. Противодействие осуществляется разными способами. Например, при возникновении какой-либо аварии, разлива топлива, которые принесли ущерб природе, в результате деятельности той или иной промышленной организации, последняя обязана сообщить в надлежащем порядке и в короткие сроки о случившемся происшествии органам исполнительной власти для своевременной локализации и устранения по-

* Научный руководитель – **Яворский Максим Александрович**, кандидат юридических наук, доцент.

следствий происшествия. Однако вместо того, чтобы выполнить нормы, приписанные законодательством, руководство организации или ответственные лица, понимая, что им в последующем придется нести ответственность за действия или бездействия повлекшие совершения экологического преступления, предпринимают меры по уничтожению следов преступления. Так, например, при разливе топлива на землю, причастные к преступлению могут с помощью техники перекопать местность разлива, смешав плодородный слой земли с топливом, тем самым сделав невидимым визуально сам разлив. Без специализированных средств и техники невозможно определить место разлива, а учитывая, что о происшествии знают только виновные лица, которые не сообщают о нем, само преступление очень сложно выявить. Некоторые промышленные предприятия идут на хитрость. Администрация предприятия нанимает в качестве подрядчика частную охрану, которой дает указания не пропускать никого на объект, где, например, произошла авария, даже, когда прибывают на место события силовые структуры, в лице прокуратуры, органов следствия, которые имеют право беспрепятственно проходить на место происшествия. Для преодоления таких способов противодействия осуществляется привлечение подразделений специального назначения.

Осмотр места происшествия является неотложным первоначальным следственным действием, которое может быть осуществлено до возбуждения уголовного дела. Перед осмотром места происшествия, связанных с экологическими преступлениями, существенное значение имеет подготовка. Необходимо пригласить специалистов экологов, которые окажут помощь в обнаружении и изъятии следов преступления, обеспечить наличие специализированной криминалистической техники. Также необходимо подготовить измерительную аппаратуру, приборы фото- и видеофиксации, дозиметры. Необходимо помнить, что необходимо осуществить все указанные действия оперативно, так как всегда есть угроза изменения обстановки на месте происшествия в виду погодных условий или «человеческого фактора».

Важно отметить, что при расследовании экологических преступлений, осмотр места происшествия является важным следственным действием, в ходе которого фиксируется обстановка, обнаруживаются и изымаются следы преступления, средства, орудия преступления. Как правило при расследовании экологических преступлений, например, таких составов как «незаконная охота», на месте происшествия характерно наличие веществ бурого цвета похожих на кровь, как на земле, так и возможно на средстве передвижения виновного лица в убийстве того или иного животного. Наличие снастей, удочек, сетей, динамита, тратила — при осуществлении «незаконной рыбалки». При разливах топлива - следы пятен похожих на мазут, нефть, масло, бензин и иное топливо.

Важно отметить, что следователь, не имеющий специального образования, опыта и навыков, не сможет выявить самостоятельно различные примеси топлива. В этом ему поможет специалист-эколог, который обязательно должен присутствовать при производстве следственного действия, что позволит в разы увеличить эффективность обнаружения и изъятия следов преступления.

Нередко приходится изымать орудие и средства преступления у их владельцев. При изъятии автомобилей, оружия, иного дорогостоящего оборудования могут произойти конфликты с владельцами. Однако понимая и предвидя такие ситуации необходимо подгото-

виться к данному следственному действию, обеспечить следователю сопровождение из числа сотрудников оперативного состава органов внутренних дел.

Действия должностных лиц, в частности, органов следствия на месте происшествия в ходе осмотра начинается с оценки условий осмотра, определение степени опасности проведения следственных действий: наличия опасности, рисков и угроз, уровня заражения местности и т.д. Необходимо четко определить границы самого места происшествия и возможность его фиксации. После оценки рисков при осмотре места происшествия необходимо избрать тактику проведения осмотра места происшествия.

Источниками загрязнения могут быть свалки, пруды отстойники, очистное сооружение. Именно они являются объектами, с которых и следует начать осмотр. При осмотре источника загрязнения целесообразно использовать концентрический и эксцентрические методы осмотра места происшествия. Именно два этих метода являются более эффективными при проведении осмотров места происшествия при загрязнении и заражении местности. В отдельных случаях с учетом обстановки на местности, целесообразно проводить осмотр фронтальным способом в направлении обратного пути распространения, например, вредоносных веществ. Более эффективный осмотр будет при комбинировании выше приведенных методов. В целях обнаружения источников загрязнения необходимо учесть рельеф местности, направление, силу и скорость ветра, или течения воды.

При осмотре места происшествия производится фотофиксация местности. На этапе фиксации очень важно зафиксировать не только источник загрязнения и общую картину места происшествия, но и последствия загрязнения: места скопления отходов, погибших животных, растения. Обязательным для осмотра места происшествия при экологических преступлениях является отбор проб и образцов для дальнейшего производства экспертиз и определения источника загрязнения. В ходе осмотра происшествия важно фиксировать все характеристики обнаруженных объектов, которые в последующем могут иметь значение для уголовного дела: вид, размер, цвет представителей животного и растительного мира, различные пятна и нестандартные оттенки почвы, плёнки на воде, запах и т.д.¹

Большую роль в расследовании экологических преступлений играет привлечение специалиста. Специалист оказывает консультационную, информационную и практическую помощь следователю: разъясняет отдельные отраслевые термины и понятия, осматривает различные объекты и документы, изъятые в ходе осмотра места происшествия и т.д. Специалист способен оказать помощь в постановке вопросов при назначении экспертизы или постановки вопросов при опросе, допросе должностных лиц, свидетелей с целью установления всех обстоятельств совершенного преступления. Важно отметить, что специалист в праве давать письменное заключение, по поставленным перед ним вопросам².

Своевременность обыска по делам об экологических преступлениях обеспечивает предотвращение сокрытия следов. Промедление отрицательно сказывается на ходе расследования уголовного дела, может дать возможность уничтожить объекты и документы, имеющие криминалистическое значение, также способствует скрытию от следствия виновных лиц³. Тактика проведения обыска строится исходя из его целей. Как правило, это обнаружение орудий, средств совершения преступления, иных следов. Например, при незаконной вырубке леса – это пилы, топоры, ножи, различная техника, бульдозеры, трактора, грузовики. При незаконной охоте - оружие, удочки, снасти, сети, динамит, тратил,

ножи, арбалеты. При разливах топлива - инструменты, техника, приборы учета, дозиметры и т.д.⁴

Нестандартность проведения обысков по экологическим преступлениям обусловлена тем, что обычно объекты обыска находятся за пределами города или в труднопроходимой местности. Поэтому необходимо учитывать время, которое будет затрачено на дорогу до объекта обыска.

Для обысков, проводимых в рамках преступлений по незаконной охоте, незаконной вырубке лесов целесообразно производство обысков сразу у всех подозреваемых лиц одновременно. Данные меры обусловлены не только обнаружением и изъятием орудий и средств преступления, но и пресечением оказания возможного противодействия органами правопорядка⁵.

Анализируя вышеизложенное, можно прийти к выводу, что особенностью расследования экологических преступлений является тактика отдельных следственных действий, таких как осмотр места происшествия, которому должно уделяется самое большое внимание. Осуществление обыска по экологическим преступлениям также имеет свою специфику.

¹ Бирюков С.Ю., Шинкарук В.М. Особенности тактики осмотра места происшествия по фактам загрязнения окружающей среды // Legal Concept. 2017. №2. С.

² Петрухина О.А., Черенков А.В. Особенности участия специалиста в расследовании экологических преступлений // Известия ТулГУ. Экономические и юридические науки. 2018. №1-2. С.

³ Петрухина О.А. Особенности производства обыска в ходе расследования экологических преступлений // Известия ТулГУ. Экономические и юридические науки. 2014. №3-2. С.

⁴ Девяткина Е.М. Производство обыска и выемки органами дознания Государственного таможенного комитета России: Автореф. ... дисс. канд. юрид. наук. - М., 1999. С.

⁵ Щуров Е.А. Выявление и первоначальный этап расследования незаконной добычи рыбы: по материалам Азово-Черноморского водного бассейна: Дисс. ... канд. юрид. наук. - Краснодар, 2008. - 197 с.

SOME FEATURES OF PRODUCTION OF INVESTIGATIVE ACTIONS IN THE INVESTIGATION OF ENVIRONMENTAL CRIMES

© 2023 Torop Sergey Sergeevich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: torop.99sk@mail.ru

© 2023 Semina Anna Igorevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: asemina785@gmail.com

Keywords: environmental crimes, inspection of the scene, search, specialist, investigative actions.

The article is devoted to the features and specifics of the organization of the investigation of environmental crimes. The tactics of examining the scene of the incident and certain features of the search in cases of illegal acts committed in the field of the use of natural resources and environmental protection are considered.

УСЫНОВЛЕНИЕ (УДОЧЕРЕНИЕ) В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ: ИСТОРИЯ, ПРОЦЕССУАЛЬНЫЕ ОСОБЕННОСТИ

© 2023 Фесенко Анна Анатольевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: annafesenko163@internet.ru

Ключевые слова: семейное право, гражданский процесс, Гражданский процессуальный кодекс РФ, усыновление (удочерение).

В статье рассматриваются исторический и процессуальный аспекты института усыновления (удочерения) ребенка, приводится статистика детей-сирот в Российской Федерации.

Обращаясь к семейному законодательству Российской Федерации, можно заметить, что в нем не содержится легального определения понятию усыновление (удочерение) ребенка. Однако можно взять доктринальное определение, согласно которому усыновление (удочерение) ребенка – это правовой институт, регулирующий отношения, возникающие в связи с передачей детей, оставшихся без попечения родителей, в семьи с их последующим воспитанием гражданами, которые в установленном законом порядке оформили семейно-правовой статус усыновителей¹. Материально-правовая сторона вопроса усыновления (удочерения) регулируется Главой 19 СК РФ. Согласно ст.125 СК РФ усыновление осуществляется в судебном порядке на основании заявления лиц, желающих усыновить ребенка. Все в той же статье закрепляется, что рассмотрение дел, которые связаны с усыновлением ребенка производится в порядке, который предусмотрен гражданским процессуальным законодательством, а конкретно, указанное заявление усыновителей будет рассмотрено по общим правилам рассмотрения гражданского дела в суде, но с особенностями, которые установлены Главой 29 ГПК РФ. Предлагаем подробнее рассмотреть институт усыновления (удочерения) ребенка с исторической и процессуальной стороны.

Данный правовой институт известен еще со времен Древней Руси, еще до того момента, когда Русь приняла христианство. После принятия христианства процедурой усыновления занималась церковь, принимая специальный акт об усыновлении ребенка, при этом необходимо было получить одобрение со стороны епархиального архиерея в соответствии с определенным церковным обрядом – в таком случае усыновление признавалось действительным. С этого момента и в течение длительного периода времени правила усыновления существенно не подвергались изменению, но разнообразие процедур усыновления было огромным. Например, обряд фиктивного рождения, в некоторых случаях для придания правдоподобности на предполагаемую роженицу могли надеть ру-

* Научный руководитель – **Казанкова Татьяна Николаевна**, кандидат педагогических наук, доцент.

башку, испачканную кровью, или, например, то, что между усыновителем и усыновленным мог быть заключен специальный акт.

Начало XIX века ознаменовалось бурным развитием института усыновления детей, так, в частности, был принят указ, который предоставил возможность бездетным дворянам усыновлять ближайших законных родственников «путем передачи герба и фамилии²». Далее, в середине столетия был принят еще один нормативно-правовой акт, который позволил усыновлять детей, родители которых еще живы, но для проведения такой процедуры требовалось согласие родителей усыновляемого. В 1890-ых годах властям был принят еще один закон, который позволил помимо легализации незаконнорожденных детей также стать усыновителем для них. В конце столетия главным документом, который описывал процедуру усыновления ребенка, являлся Устав гражданского судопроизводства 1864 года. Процедура была различна для сословий. Например, если усыновителем являлся дворянин, то ему стоило пройти довольно длительную процедуру. Сначала нотариус составлял специальный акт об усыновлении, потом данный акт надлежало рассмотреть в окружном суде и самым последним этапом было – утверждение решения окружного суда в судебной палате. Усыновитель обязан был суду предоставить документ, который бы подтверждал, что усыновление осуществляется в интересах ребенка, такой документ формировал орган опеки и попечительства того времени. Во время судебного рассмотрения акта обязательно присутствовал прокурор.

Период XX века был неоднозначным. В 1918 году процедура усыновления была отменена, но при этом все процедуры усыновления до 1918 года были признаны законными. Предполагалось, что государство возьмет на себя заботу о детях-сиротах, но в конечном счете получилось все не так хорошо, как хотелось бы. Возросла детская беспризорность, учреждения, в которых содержались сироты и дети, которые остались без попечения родителей, очень сильно ударили по государственному бюджету, увеличив его расходы, что, разумеется, для периода 1920-ых годов могло стать фатальным для государства. И это явилось предпосылкой для возрождения института усыновления. И в марте 1926 года были внесены изменения в Семейный Кодекс, теперь усыновление допускалось. В 1940-ых годах XX века был принят Указ Президиума Верховного Совета СССР «Об усыновлении». Теперь усыновленному могли быть присвоены, например, фамилия и отчество усыновителя. Первым документом, который подробно регламентировал институт усыновления явился Кодекс о браке и семье РСФСР 1969 года. С принятием Семейного Кодекса РФ в 1995 году и отмене указанного выше Кодекса, через год, в 1996 году, глава, посвященная процессуальной стороне института усыновления, была введена в ГПК РСФСР 1964 года. По прошествии определенного промежутка времени ничего не изменилось и процессуальные вопросы процедуры усыновления также регламентированы Гражданским процессуальным кодексом, но уже Российской Федерации.

На период 2021 года в России зафиксировано 494 тысячи детей сирот, что составляет 2% от всех детей в стране. С 2010 года доля тех, кто хотел усыновить или удочерить ребенка снизилось практически в два раза в 2021 году. Это связано, прежде всего, с несовпадением запросов семьей, желающих взять ребенка. По этой причине 5272 ребенка имеют опыт вторичного сиротства³.

Действующее законодательство предъявляет многочисленные требования к потенциальным усыновителям:

В первую очередь потенциальными усыновителями могут быть российские граждане, проживающие на территории РФ, вторыми по очереди являются российские граждане, проживающие на территории иностранного государства. И только при отсутствии двух первых категорий усыновителями могут выступать граждане иностранных государств. Необходимо помнить о «Законе Димы Яковлева», исключающего возможность усыновления российских детей гражданами США.

Потенциальный усыновитель должен обеспечить нормальный уровень жизни ребенку, создавая ему условия для физического, психического, духовного, нравственного развития. Вместе с этим, усыновитель должен иметь хорошее материальное положение.

Вышесказанное подтверждается ст. 271 ГПК РФ, где перечисляются документы, прилагаемые к заявлению, среди которых имеется справка с места работы о доходах. Однако закон предусматривает отступление от данных положений в том случае, если усыновитель проживает с усыновляемым в связи с уже сложившимися семейными отношениями⁴. Стоит заметить, что ст.271 ГПК не предусматривает особых условий отступления от нормы, значит, кандидат может приложить документы, подтверждающие несоответствие требованиям⁵.

Императивным условием также является письменное удостоверенное нотариусом согласие родителей, за исключением случаев, когда они признаны судом недееспособными. Кроме того, закон закрепил согласие кандидата в усыновители путем подачи заявления о принятии ребенка на воспитание. В заявлении указываются обстоятельства, обосновывающие просьбы усыновителя об усыновлении ребенка и документы, подтверждающие перечисленные обстоятельства.

Как показывает практика Промышленного районного суда г. Ставрополя от 12 января 2017 г. по делу № 9-36/2017 усыновители часто не в полном объеме предоставляют документы в заявлении, что препятствует к принятию заявления к производству. В таком случае необходимо разъяснить заявителю, что возвращение заявления не препятствует повторному обращению в суд, если заявитель устранит допущенные нарушения.

Таким образом, изучая историческую сторону института усыновления ребенка можно сказать, что данный институт прошел через многовековую историю и актуален до сих пор. В современных условиях для успешного окончания процедуры усыновления, будущим усыновителям следует пройти через определенную процедуру и соблюсти ряд условий для того, чтобы усыновить ребенка. Справедливо сказать, что процедура сложна и длительна, однако это необходимо для того, чтобы обеспечить ребенку достойный уровень жизни.

¹ Семейное право учебник для академического бакалавриата / под ред. Е. А. Чехрановой. — 5-е изд., перераб. и доп. — М. Издательство Юрайт, 2018. — 331 с. — (Серия: Бакалавр. Академический курс);

² История усыновления в России. Проект Министерства образования и науки РФ. Департамент государственной политики в сфере защиты [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.usynovite.ru/experience/history/chapter1/> (дата обращения: 10.03.2023);

³ «Российское сиротство в цифрах исследования» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://irsu.info/stat/> (дата обращения: 12.03.2023);

⁴ «Семейный кодекс Российской Федерации» от 29.12.1995 N 223-ФЗ (ред. от 19.12.2022) // СПС КонсультантПлюс;

⁵ «Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации» от 14.11.2002 №138-ФЗ (ред. от 17.02.2023) // СПС КонсультантПлюс.

ADOPTION IN CIVIL PROCEEDINGS: HISTORY, PROCEDURAL FEATURES

© 2023 Fesenko Anna Anatolyevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: annafesenko163@internet.ru

Keywords: family law, civil procedure, Civil Procedure Code of the Russian Federation, adoption.

The article examines the historical and procedural aspects of the institution of adoption of a child, including the statistics of orphans in the Russian Federation.

ПРОЦЕСС ДОКАЗЫВАНИЯ НА РАЗЛИЧНЫХ СТАДИЯХ ГРАЖДАНСКОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА

© 2023 Хабибуллина Лилия Рафисовна
студент

Самарский государственный экономический университет

© 2023 Шептухина Мария Владимировна
студент

Самарский государственный экономический университет

© 2023 Руднева Юлия Викторовна
старший преподаватель

Самарский государственный экономический университет

E-mail: yuliarudneva66@mail.ru

Ключевые слова: гражданский процесс, доказательства, процесс доказывания, суд, стадии гражданского судопроизводства, суд первой инстанции, апелляционный суд, кассационный суд, суд надзорной инстанции.

Процесс доказывания имеет немаловажное значение для разрешения гражданского дела. В данной статье рассматриваются особенности института доказывания на каждой стадии процесса, а также научные дискуссии касаются суда как субъекта доказательственной деятельности.

Согласно статье 3 ГПК РФ¹, одной из задач гражданского судопроизводства является правильное и своевременное рассмотрение и разрешение гражданских дел в целях защиты нарушенных или оспариваемых прав, свобод, законных интересов физических лиц, юридических лиц, а также государства и его субъектов. Для того, чтобы правильно и своевременно разрешить то или иное гражданское дело, важно установить все обстоятельства, которые имеют для данного конкретного дела значение. Статья 55 ГПК содержит определение понятию «доказательство». Анализируя его, можно сделать вывод о том, что без доказательств в гражданском судопроизводстве суд не сможет установить обстоятельства, которые имеют значение для гражданского дела, а соответственно не сможет правильно и своевременно рассмотреть, и разрешить дело. Говоря о предмете доказывания, обратимся снова к указанному определению, анализируя его можно сделать вывод о том, что предмет доказывания по гражданском делу составляют:

1. Факты, которые лежат в основе исковых требований;
2. Факты, которые являются основаниями возражения против поданного иска;
3. Иные обстоятельства, которые имеют значение для правильно рассмотрения и разрешения дела.

Процесс доказывания пронизывает всю судебную стадию рассмотрения гражданского дела, начиная от производства в суде первой инстанции заканчивая судом надзорной ин-

станции. На каждой стадии есть свои особенности, на каких-то суд, например, не может принимать новые доказательства и переоценивать уже имеющиеся доказательства, но об этом и не только мы расскажем в статье более подробно.

Начнем с самого начала, а именно с момента, когда исковое заявление будет рассмотрено в суде первой инстанции.

Суд, рассматривающий дело, по существу обязан установить обстоятельства дела, имеющие существенное значение для гражданского дела. Такая обязанность возложена неслучайно, поскольку суд выступает в качестве профессионального участника процесса осуществляющий ход доказывания. В случае, когда действия выполняются непрофессиональным участником, обстоятельства могут быть установлены с нарушением требований закона.

Суд первой инстанции формирует предмет доказывания и впоследствии выносит судебное решение исходя из тех обстоятельств, которые были выявлены путем доказательственной деятельности. В том случае, когда судебное решение не соответствует фактическим обстоятельствам, оно будет считаться необоснованным. В связи с неправильным установлением фактических обстоятельств дела суд может неправильно воспользоваться нормой права или применить несоответствующую норму, что неизбежно приведет к незаконности вынесенного решения, а затем к дальнейшей отмене в вышестоящих инстанциях. Следовательно, допущенные нарушения воздействуют на развитие дела.

Вопрос об активном участии суда является сложным и неоднозначным. В литературе и науке существуют различные мнения на этот счет. Например, в науке такой спор получил название «спор Клейнмана и Юдельсона». Позиция А.Ф. Клейнмана заключается в том, что суд объективен, беспристрастен и не должен вмешиваться в доказывание сторон, поскольку суд не доказывает, а разрешает дело. Противоположная точка зрения имеется у советского ученого К.С. Юдельсона², который утверждает, что суд является субъектом доказательственной деятельности, а стороны субъектами доказывания. Соответственно, суд играет активную роль при доказывании по той причине, что стороны в силу своей неопытности могут предоставить в суд не те сведения о фактах, которые необходимы суду для правильного установления обстоятельства, подлежащих доказыванию, или же предоставить их в неполной мере.

При несогласии с решением суда его можно обжаловать в апелляционном порядке, но пока оно не вступило в законную силу. В апелляционной жалобе (апелляционном представлении – в случае, если решение обжалуется прокурором) можно указать на наличие дополнительных доказательств, которые не были предъявлены в суд первой инстанции. Такая ссылка допускается только в том случае, если лицо, обжалующее решение, обоснует, что эти доказательства было невозможно предоставить при рассмотрении дела по существу. Данное положение раскрывается в абзаце 2 части 1 статьи 327.1 ГПК РФ. Анализируя ее, можно вывести следующие условия для принятия дополнительных доказательств:

1. Обоснована невозможность предоставления этих доказательств в суде первой инстанции по причинам, которые не зависят от лица, предоставляющего доказательства;
2. Эти причины признаны уважительными.

Как итог, судом выносится процессуальный акт о принятии новых доказательств. Они также подлежат оценке.

Постановление Пленума ВС РФ³ содержит перечень причин, которые могут быть признаны судом уважительными. Ими, например, может стать необоснованное отклонение судом первой инстанции ходатайства лиц, которые участвуют в деле об истребовании, о приобщении к делу, об исследовании дополнительных письменных доказательств. Это лицо будет также обязано доказать эти обстоятельства.

Вышеуказанный документ дополнительно разъясняет какие полномочия имеются у суда второй инстанции в том случае, когда нижестоящим судом неправильно определены обстоятельства, имеющие значение для дела, или эти обстоятельства были не доказаны. В первом случае, когда неправильно определены обстоятельства дела, суд будет рассматривать вопрос о предоставлении дополнительных доказательств, во втором случае, суд будет предлагать лицам, участвующим в деле, предоставить дополнительные доказательства.

Таким образом, при апелляционном обжаловании судебного решения, вышестоящий суд дает оценку имеющимся доказательствам и при наличии дополнительных принимает их, но при том условии, что их невозможно было предоставить ранее.

Решение суда апелляционной инстанции также можно обжаловать, но уже в суде кассационной инстанции. При обжаловании решения в кассационном порядке соответствующий суд не имеет права устанавливать обстоятельств, которые не были установлены или были отвергнуты ранее. Суду кассационной инстанции также императивно запрещено принимать новые доказательства. Обращаясь к Постановлению Пленума ВС РФ, заметим, что суду также императивно запрещено переоценивать доказательства и устанавливать какие бы то ни было новые факты⁴. Любые попытки предоставить суду кассационной инстанции новые доказательства или сослаться на те доводы, которые касаются фактических обстоятельств дела, на которые лицо ранее не ссылалось, бессмысленны. Суд или вернет предоставленные доказательства, или отклонит доводы лица. Таким образом можно сделать вывод о том, что в суде кассационной инстанции отсутствует процесс доказывания.

Следующей, уже последней стадией пересмотра решения нижестоящих судов является производство в суде надзорной инстанции. Говоря о вопросе доказывания в этой инстанции, стоит сказать, что суду надзорной инстанции также как и суду кассационной инстанции запрещено принимать новые доказательства и устанавливать новые обстоятельства дела.

Подводя итоги, следует сказать, что институт доказывания играет одну из ключевых ролей при рассмотрении и разрешении дела. Ведь от правильного установления обстоятельств, необходимых для разрешения дела, зависит и то насколько правильно будет рассмотрено и разрешено гражданское дело. Суд является важным субъектом доказательственной деятельности. Занимая руководящее положение в процессе, суд помогает определить сторонам существенные обстоятельства дела, а также в некоторых случаях оказывает содействие для получения необходимых доказательств.

¹ «Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации» от 14.11.2002 №138-ФЗ (ред. от 5.12.2022) // СПС КонсультантПлюс;

²Юдельсон К.С. Субъекты доказывания в советском гражданском процессе // Уч. зап. Свердловского юридического института. Т. 11. Свердловск, 1947; Его же. Проблема доказывания в советском гражданском процессе. М., 1951;

³Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 22 июня 2021 года №16 «О применении судами норм гражданского процессуального законодательства, регламентирующих производство в суде апелляционной инстанции» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.vsrif.ru/documents/own/30137/> (дата обращения: 15.03.2023);

⁴Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 22 июня 2021 года №17 «О применении судами норм гражданского процессуального законодательства, регулирующих производство в суде кассационной инстанции» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.vsrif.ru/documents/own/30138/> (дата обращения: 16.03.2023).

THE PROCESS OF PROVING AT VARIOUS STAGES OF CIVIL PROCEEDINGS

© 2023 Habibullina Lilia Rafisovna
Student

Samara State University of Economics

© 2023 Sheptukhina Maria Vladimirovna
Student

Samara State University of Economics

© 2023 Rudneva Yulia Viktorovna
Senior Lecturer

Samara State University of Economics

E-mail: yuliarudneva66@mail.ru

Keywords: civil procedure, evidence, proof process, court, stages of civil proceedings, court of first instance, court of appeal, court of cassation, court of supervisory instance.

The process of proof is of no small importance for the resolution of a civil case. This article examines the features of the institution of proof at each stage of the process, as well as scientific discussions regarding the court as a subject of evidentiary activity.

СУДЕБНЫЕ ШТРАФЫ В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ

© 2023 Хасаншина Елена Эркинжановна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: 89171613371aaa@gmail.com

Ключевые слова: гражданский процесс, гражданское судопроизводство, судебные штрафы, основания применения судебных штрафов.

Статья посвящена анализу значения гражданского судопроизводства и его процедуры. Автор исследует порядок наложения судебных штрафов, его место в системе гражданского процесса. Рассмотрены основания применения судебных штрафов. Выявлены соответствующие пробелы в гражданском процессуальном законодательстве.

Актуальность темы моей статьи обусловлена тем, что в настоящее время активно развиваются гражданские правоотношения. Однако, в связи с этим могут возникать гражданско-правовые споры, требующие разрешения в судебном порядке. В данном аспекте гражданское судопроизводство имеет большое значение, так как посредством данного судопроизводства обеспечивается защита неимущественных и имущественных прав и интересов физических и юридических лиц. Гражданское судопроизводство обладает такой функцией, как восстановительная¹. Зачастую данную функцию называют компенсационной. Восстановительная функция заключается в возмещении имущественного или неимущественного вреда, причинённого гражданину за счёт средств лица, которым были нарушены права и интересы гражданина. Данная функция обеспечивает возвращение в материальном смысле потерпевшего в его исходное до совершения правонарушения в отношении него положения. Большое значение в данном аспекте имеет тот факт, что восстановление нарушенных прав и интересов осуществляется непосредственно за счёт виновного лица. Это говорит о том, что данная функция соответствует принципу справедливости, так как обязанность о возмещении причинённого ущерба возлагается непосредственно на его причинителя. Данная функция обладает рядом воспитательных черт. Несмотря на то, что воспитательная функция гражданского судопроизводства является самостоятельным элементом, она тесно взаимосвязана и с другими функциями гражданского судопроизводства. Следует отметить, что все функции гражданского судопроизводства тесно связаны между собой. Воспитательные черты восстановительной функции проявляются в том, что возмещение причинённого ущерба является одним из средств воздействия на правонарушителя. Такой метод указывает правонарушителю на то, что каждый гражданин, причинивший вред гражданским правам и интересам обязан возместить его за счёт своих средств. В связи с этим можно сделать вывод о том, что гражданское

* Научный руководитель – **Казанкова Татьяна Николаевна**, кандидат педагогических наук, доцент.

судопроизводство в настоящее время имеет большое значение. Однако в связи с этим большое значение имеет и сама процедура гражданского судопроизводства. На первый взгляд может показаться, что понятие «гражданское судопроизводство» и «процедура гражданского судопроизводства» являются синонимами, но это не так. Гражданское судопроизводство подразумевает под собой разрешение гражданско-правовых споров, возникающих между субъектами общества. Процедура гражданского судопроизводства подразумевает под собой непосредственный порядок, регламент разрешения гражданско-правовых споров. Можно смело говорить о том, что от соблюдения процедуры гражданского судопроизводства зависит справедливость принятого судом решения. Процедура гражданского судопроизводства обеспечивает правильный ход дела в суде с целью обеспечения прав и интересов сторон. В целях обеспечения процедуры гражданского судопроизводства гражданским правом предусмотрено такое средство воздействия, как судебные штрафы. Посредством данного метода воздействия обеспечивается правомерное поведение участников гражданского судопроизводства. Судебные штрафы как метод обеспечения нормального хода гражданского судопроизводства имеют большое значение. Судебные штрафы выступают в качестве правового средства воздействия на поведение участников гражданского процесса. В связи с этим можно сказать о том, что значение судебных штрафов обусловлено целой цепочкой аспектов, имеющих значение в настоящее время. Активное развитие гражданских правоотношений обуславливает значение гражданского судопроизводства. Ролью гражданского судопроизводства обусловлена роль процедуры гражданского судопроизводства. Ролью процедуры гражданского судопроизводства обусловлена роль судебных штрафов. В настоящее время судебные штрафы имеют большое значения для обеспечения качественного, правильного и своевременного разрешения гражданско-правовых споров судом. Каждый из перечисленных аспектов имеет большое значение для обеспечения охраны прав и интересов граждан, что является главной задачей современного демократического государства.

Процедура наложения судебных штрафов регулируется главой 8 ГПК². В данной главе предусмотрено две статьи. Законодательством предусмотрена классификация размеров судебных штрафов в зависимости от статуса участника гражданского процесса и его должностного положения. Самым минимальным размером судебного штрафа является штраф стоимостью в пять тысяч рублей. Данный штраф предусмотрен для граждан. Максимальный размер судебного штрафа предполагает сто тысяч рублей. Данный штраф предусмотрен для организаций. Данное средство правового воздействия предусмотрено также для должностных лиц. Размер данного средства правового воздействия для должностных лиц составляет тридцать тысяч рублей.

Законодательством РФ особое внимание акцентируется на порядке уплаты судебного штрафа должностными лицами. В данном аспекте речь идёт о служащих органов государственной власти, должностных лицах органов местного самоуправления, сотрудников организаций. Гражданским правом предусмотрено, что все перечисленные выше субъекты осуществляют оплату за счёт своих личных средств.

Гражданско-процессуальным законодательством предусмотрена процедура наложения судебных штрафов. Процедура наложения судебных штрафов предусматривает создание копии определения суда, на основании которой накладывается судебный штраф на лицо. Создание копии необходимо для дальнейшей передачи данной копии правонару-

шителю, на которого наложен судебный штраф. Законодательством РФ указана категория бюджета, в доход которого взыскивается судебный штраф. Данным видом бюджета является федеральный бюджет.

Гражданско-процессуальным правом установлен аспект возможности сложения или уменьшения судебного штрафа. На мой взгляд, в данном аспекте существует проблема правового регулирования. Проблема правового регулирования в данном аспекте имеет теоретический характер. Она проявляется в том, что в данном аспекте законодательством не даётся подробных и открытых пояснений о сложении и уменьшении штрафа. Следует отметить, что также гражданско-процессуальным законодательством не предусмотрено понятия "сложение судебного штрафа" и "уменьшение судебного штрафа". В связи с этим нам необходимо будет обратиться к юридической литературе. В юридической литературе под сложением судебного штрафа подразумевается полное освобождение лица, на которое наложен судебный штраф, освобождается от его уплаты. Под уменьшением судебного штрафа понимается осуществление снижения размера стоимости судебного штрафа. Процедура уменьшения или сложения судебного штрафа предусмотрена ГПК РФ. В первую очередь лицо, на которое наложен судебный штраф должен подать соответствующее заявление.

В данном аспекте предусмотрены процессуальные сроки. Процессуальный срок предполагает временной период, составляющий десять дней. Гражданско-процессуальным законодательством в данном аспекте предусмотрена начальная точка течения данного процессуального срока. Началом течения десяти дней является момент получения правонарушителем копии, на основании которой на него наложен штраф. Следующим процессуальным сроком является период рассмотрения заявления лица о сложении или уменьшении наложенного на него штрафа. В данном аспекте предусмотрен временной период, составляющий десять дней. Данное заявление рассматривается в гражданском судопроизводстве. Следует отметить, что законодательством предусмотрено, что основанием для отказа в рассмотрении данного заявления не может являться неявка заявителя.

На мой взгляд в данном аспекте существует следующая проблема правового регулирования, которая проявляется в отсутствии указанных в гражданско – процессуальном законодательстве оснований и порядка сложения или уменьшения размера судебного штрафа. Так как данная мера является мерой правового воздействия на участников гражданского судопроизводства, должны быть учтены обстоятельства, при которых обеспечивается сложение или уменьшение судебного штрафа.

Если мы говорим о мерах правового воздействия на поведение участников гражданского процесса целесообразно будет рассмотреть основания применения данных мер. Хотелось бы сразу отметить, что в главе 8 ГПК не предусмотрено статьи, в которой закреплены основания применения данного метода правового воздействия на сторон гражданского судопроизводства. Я считаю, что данный аспект является достаточно большим пробелом в гражданско-процессуальном законодательстве. Основания применения судебных штрафов разбросаны по всему Гражданскому процессуальному Кодексу РФ. Так, в части 3 статьи 57 ГПК РФ предусмотрено основание для наложения судебного штрафа. Данная мера правового воздействия налагается в случае непредоставления без уважительных причин или без соответствующего извещения суда лицом требуемых судом материалов, выступающих в качестве доказательств, судом может быть наложена мера правового воз-

действия в качестве судебного штрафа на лицо. В данном случае мера правового воздействия налагается за нарушение процедуры представления суду доказательств. В части 3 статьи 159 ГПК предусмотрено проявление неуважения к суду в качестве основания наложения судебного штрафа.

В связи с этим, на основании рассмотренных мной примеров можно сделать вывод о том, что действительно, все основания наложения судебного штрафа разбросаны по Гражданскому процессуальному кодексу.

Таким образом, несмотря на большое значение судебных штрафов как средства правового регулирования, обеспечивающее нормальный ход гражданского судопроизводства, в настоящее время в законодательстве есть значительные пробелы, регулирующие данный аспект. В Гражданском процессуальном Кодексе не предусмотрено норм, регулирующих порядок сложения и уменьшения судебных штрафов. В данном аспекте наиболее целесообразно указать основания сложения и уменьшения судебных штрафов. Отсутствие нормы, в которой четко указаны основания для применения меры правового влияния значительно усложняет процедуру наложения судебных штрафов. На мой взгляд в данном аспекте есть два пути решения правовой проблемы, связанной с пробелами в гражданско-процессуальном законодательстве. Первым решением проблемы является включение в главу 8 ГПК РФ статью, в которой будут содержаться основания для применения судебного штрафа. В статье необходимо будет перечислить и предусмотреть все основания наложения правовой меры воздействия на участников гражданского судопроизводства. Ещё одним способом разрешения данной проблемы является создание в главе 8 ГПК ссылочной нормы, в которой будут перечислены все статьи, которыми предусмотрены наложение данного способа правового воздействия. Я считаю, что первый путь решения проблемы является более целесообразным в связи с тем, что в статье будут раскрыты наиболее подробно все основания для наложения судебного штрафа. Такая норма будет соответствовать требованиям систематизации законодательства и значительно упростит поиск оснований для применения данной меры воздействия.

¹ Молчанов А.А. Гражданское право (особенная часть): учебник / Молчанов А.А. – СПб.: Санкт-Петербургский ун-т МВД России, 2019.

² Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 №138-ФЗ (ред от 17.02.2023) // СПС «КонсультантПлюс» - ст.105

COURT FINES IN CIVIL PROCEEDINGS

© 2023 Khasanshina Elena Erkinzhanovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: 89171613371aaa@gmail.com

Keywords: civil procedure, civil proceedings, court fines, grounds for applying court fines.

The article is devoted to the analysis of the significance of civil proceedings and its procedure. The author examines the procedure for imposing judicial fines, its place in the system of civil procedure. The grounds for the application of court fines are considered. Relevant gaps in civil procedural legislation have been identified.

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЭКСПЕРТИЗЫ ХОЛОДНОГО ОРУЖИЯ

© 2023 Хаснудинов Ренат Рафаильевич
кандидат юридических наук,
доцент кафедры организации борьбы с экономическими преступлениями
Самарский государственный экономический университет

© 2023 Федякина Александра Григорьевна
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: fediakina2000@mail.ru

Ключевые слова: холодное оружие, экспертиза, проблемы, перспективы, криминалистические критерии.

В статье рассматриваются современное состояние и перспективы развития экспертизы холодного оружия. Для составления единого представления о том, является ли изучаемый объект холодным оружием или нет, требуется отнесение данного объекта к какой-либо из категорий исторически сложившихся видов холодного оружия или бытовых предметов обихода. По правилам проведения экспертизы, только после этапа соотнесения предмета с данными категориями возможно составление общего заключения о предмете. Помимо этого, в исследовании холодного оружия клинкового типа применяются особые измерительные приборы. У данных приборов и устройств существует ряд технических проблем, которые хотелось бы отметить, как, например, наличие погрешности, которая может оказать значительное влияние на общее конечное заключение экспертизы.

Совершенствование производства следственных действий неразрывно связано с модификацией и обновлением орудий совершения преступления. В параллель с совершенствованием производства следственных действий, к которым, в том числе, относится судебная экспертиза, развиваются способы совершения преступления, а также орудия. При этом значительную долю среди известных орудий преступлений занимает холодное оружие. Изменение орудия преступления, появление новых, ранее не существовавших орудий, свидетельствует о необходимости такого же стремительного развития экспертиз, в том числе, исследования холодного оружия. Отдельного внимания заслуживают редкие, а иногда даже и экзотические виды оружия. Они, несомненно, меняются вслед за стремительно меняющимся информационном пространством в обществе, а также зависят от целей преступника.

Описанные выше изменения, влекут за собой изменения в законодательстве. Если мы обратимся к нормативно-правовой базе, устанавливающей санкции за правонарушения, связанные с холодным оружием, то видна определенная динамика. Изначально было разрешено исключительно хранение. В 2003 году помимо хранения оружия стало разрешено его ношение. В то время как раньше за незаконное ношение привлекали к уголовной от-

ответственности по ч. 4 ст. 222 УК РФ. На данный момент УК РФ устанавливает ответственность за незаконное изготовление холодного оружия. Исходя из сказанного, можно сделать вывод, что законодатель со временем уменьшает уголовную ответственность за преступления, связанные с холодным оружием¹.

Чем при этом руководствуется законодатель? Можно предположить следующее объяснение. Наказание, предусмотренное, к примеру, ст. 105 УК РФ значительно выше наказания за оборот холодного оружия. Отсюда напрашивается вывод о нецелесообразности назначения рассматриваемого вида экспертизы. Однако такое мнение на данный момент в юридической литературе является спорным среди авторов.

Частую назначение экспертизы является не только нецелесообразным, но и затягивает процесс расследования преступления. Например, может быть назначена экспертиза оружия, непринадлежность которого к холодному, и так очевидна, например, кухонный нож, нож бабочка. Кроме того, национальные ножи также не относятся к категории холодного оружия. Однако их экспертиза также назначается. Например, на экспертизу в ходе расследования уголовного дела в Красноярском крае поступали ножи «Пчак». Пчак – это национальный узбекский нож. Можно предположить, что грамотный следователь самостоятельно, без привлечения эксперта, способен выделить оружие, относящееся к национальному среди других³.

На данный момент с каждым днем цифровые технологии стремительно развиваются, происходит процесс компьютеризации, поэтому сотрудники правоохранительных органов могут повышать уровень своей криминалистической грамотности, в том числе по вопросу отнесения того или иного оружия к холодному. Это, в свою очередь, также снизит загруженность экспертных учреждений.

Эксперт, проводя экспертизу холодного оружия, как правило, устанавливает:

1. назначение оружия
2. техническую характеристику (как изделия в целом, так и его частей)
3. удобство его использования для нанесения ударов
4. прочность конструкции и другое⁵.

Вопросы протоколов и алгоритмов проведения судебных экспертиз рассматриваются во множестве теоретических научных исследований и работ. Но даже при наличии столь широкого уровня обсуждения в криминалистике и среди ученых юридической сферы не удается разрешить все спорные вопросы относительно некоторых аспектов.

Проблема определения предмета как холодного оружия напрямую касается доказательной базы преступления, заключение экспертизы по данному поводу может повлиять на приговор, что наделяет исследование по данной тематике постоянной актуальностью в виду важности и ответственности темы. Выявление конкретных параметров для соотнесения устройства с категорией холодного оружия является определяющим и значимым. Это непосредственно связано со степенью тяжести приговора и в целом доказательством вины обвиняемого. Под холодным оружием понимается оружие, предназначенное для поражения цели при помощи мускульной силы человека при непосредственном контакте с объектом поражения⁴.

Актуальность проведения рассматриваемого вида экспертизы подтверждается существующей статистикой. Чаще чем экспертиза холодного оружия проводится только трасологическая экспертиза. Так, например, согласно данным представленным ЭКЦ ГУ МВД

России по Красноярскому краю за 2020-2021 год, существует устойчивая тенденция проведения указанного вида судебных экспертиз в значительном объеме на территории Красноярского края (см. таблицу).

Количество проведенных экспертиз и исследований холодного оружия в 2020 и 2021гг.³

2020 г.	2021 г.
Убийство: 90 экспертиз	Убийство: 107 экспертиз
Разбой: 22 экспертизы нападениям	Разбой: 24 экспертизы
Незаконный оборот оружия: 23 экспертизы	Незаконный оборот оружия: 19 экспертиз
Оборот наркотиков: 11 экспертиз	Оборот наркотиков: 1 экспертиза

Также судебная экспертиза будет иметь большое влияние в случае определения предмета как холодного оружия и обвинения в совершении преступления по статье 222 УК РФ¹. Или рассмотрим пункт «з» части 2 статьи 111 УК РФ, в котором отмечается использование оружия при нанесении тяжкого вреда. В данном случае также большую роль играет установление судебной экспертизы статуса использованного предмета и его принадлежность к холодному оружию.

Помимо сложностей с самими критериями для холодного оружия, существуют спорные мнения относительно самого предмета для исследования в ходе экспертизы. Одни представители криминалистики отмечают⁴, что следует рассматривать не только материальный объект, служивший для причинения вреда, но и характер и параметры нанесенных увечий и их следов. Другое мнение заключается в том⁵, что исследованием ранения и их последствий следует заниматься в рамках судебно-медицинской экспертизы, а изучение предмета, с помощью которого они могли быть нанесены, является обязанностью и работой судебно-экспертного исследования.

Параллельно с этим сложность заключений экспертизы, как уже упоминалось выше, заключается в отсутствии единой четкой системы критериев для идентификации объекта в качестве холодного или метательного оружия. Одним из предполагаемых перечней таких критериев выступает Приказ МВД РФ от 30 июня 2017 г под номером 429. В его тексте обозначаются неотъемлемые параметры холодного оружия, такие как длина и ширина клинка, угол острия, прочность лезвия, количество острых поверхностей и т.п. Эти параметры прописаны в зависимости от типа и особенностей конструкции оружия².

Одним из самых спорных параметров является определение твердости клинка. По правилам проведения судебной экспертизы холодного оружия для клинкового типа оружия измерения параметра твердости клинка проводится как минимум 3 раза в 3 разных точках одного предмета⁵. Но следует отметить, что по данным О.Р. Матова и Е.А. Гланова на основе исследований математических моделей обнаружено, что точность результата при использовании для измерений 3-ех точек предмета недостаточно высока⁵. Главным прибором, применяемым при измерении твердости клинка, выступает Твердомер ТР 5006. При работе с таким устройством используется методика измерения Роквелла⁶. Однако важно отметить, что погрешность в работе данного измерительного прибора составляет 2 процента, а это, может повлиять на вынесение приговора по делу, а значит и меры наказания.

На данный момент в судебной экспертизе существует вероятность погрешности, которую можно снизить без дополнительных затрат или неоправданных усилий, тогда как дан-

ная погрешность способна определить дальнейшую судьбу обвиняемого. В связи с чем предлагает пользоваться последними теоретическими исследованиями в математике и криминалистике и использовать не менее пяти точек для замера твердости при экспертизе холодного оружия.

1. «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 N 63-ФЗ (последняя ред.) [Эл. версия] // СПС «Консультант Плюс» (дата обращения 17.03.2023).
2. Приказ МВД России от 30.06.2017 N 429 «Об утверждении Криминалистических требований к техническим характеристикам гражданского и служебного оружия, а также патронов к нему» // Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>, 18.09.2017
3. Архив ЭКЦ ГУ МВД России по Красноярскому краю - URL:<https://24.xn--b1aew.xn--p1ai/folder/7022637> (дата обращения: 17.03.2023)
4. Сеницын Е.Ю. Экспертиза холодного и метательного оружия. Криминалистическое исследование холодного и метательного оружия. М., 2005, С. 108.
5. Матов О.Р., Гланова Е.А. Учет погрешностей измерений при проведении криминалистического исследования холодного клинкового оружия // Изв. Саратов. ун-та Нов. сер. Сер. Экономика. Управление. Право. 2018. №2.
6. «Поправка к ГОСТ 9013-59 «Металлы. Метод измерения твердости по Роквеллу» // ИУС «Государственные стандарты», N 8, 2002, С. 9.

THE CURRENT STATE AND PROSPECTS FOR THE DEVELOPMENT OF COLD WEAPONS EXPERTISE

© 2023 Khasnutdinov Renat Rafailevich
PhD in Law, Associate Professor of the Department of the Organization
of the Fight against Economic Crimes
Samara State University of Economics

© 2023 Fediakina Aleksandra Grigorievna
Master's Student
Samara State University of Economics
E-mail: fediakina2000@mail.ru

Keywords: cold steel, expertise, problems, prospects, forensic criteria.

The article discusses the current state and prospects for the development of cold weapons expertise. According to the author, during the forensic examination of cold weapons, there is an important defining aspect: in order to form a unified idea of whether the object under study is a cold weapon or not, it is necessary to assign this object to any of the categories of historically established types of cold weapons or household items. According to the rules of the examination, only after the stage of correlating the subject with these categories, it is possible to draw up a general conclusion about the subject. In addition, special measuring instruments are used in the study of bladed weapons. These devices and devices have a number of technical problems that I would like to note, such as the presence of an error, which can have a significant impact on the overall final conclusion of the examination.

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ НАЛОГОВО-ПРАВОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

© 2023 Цельникер Григорий Феликсович
кандидат юридических наук
Самарский государственный экономический университет
E-mail: grigorij-celniker@ya.ru

Ключевые слова: налоговое право, налоговые правоотношения, налоги, субъект права, налоговая ответственность, виды налоговой ответственности, налоговое законодательство.

Статья посвящена налогово-правовой ответственности как составной части финансовой ответственности. Рассматриваются особенности и характерные черты налоговой ответственности на современном этапе нормативно-правового регулирования. Автор изучает вопросы становления института налоговой ответственности, выделяя проблемы и перспективы реализации налоговой ответственности для разных субъектов налогового права.

На сегодняшний день вопрос об обозначении роли налогово-правовой ответственности становится одним из центральных в теории налогового права, что связано с правовой природой налоговых правоотношений с позиции нормативно-правового регулирования и его последующей практической реализации.

Так, изучением вопроса налоговой ответственности занимаются на протяжении многих лет различные ученые-правоведы из налогового и финансового права, к числу которых можно справедливо отнести А.Е. Анохину, Н.М. Артемова, А.З. Арсланбекову, Е.Ю. Грачеву, Э.И. Калантарову, Ю.А. Крохину, С.Г. Попеляева, Д.В. Тютина и многих других исследователей юридической науки.

Для того, чтобы целостно раскрыть сущность процесса становления налоговой ответственности, стоит обратиться к терминологическому и сущностному анализу рассматриваемых нами категорий.

Так, под налогово-правовой ответственностью стоит понимать составную часть финансовой ответственности, которая, являясь разновидностью государственно-властных отношений, реализуется посредством налоговой политики государства. Свое применение она находит в отношении конкретных субъектов налогового права, которые совершили налоговые правонарушения.

Существует различное понимание самостоятельности налогово-правовой ответственности. Основные подходы выражены в том, что эта ответственность является самостоятельным видом юридической ответственности¹, а другая, в том, что она имеет административную природу². Мы исходим из того, что налогово-правовая ответственность является частью финансовой ответственности, поскольку налоговое право является подотраслью финансового права и оно активно адаптирует под свое регулирование ключевые вопросы взаимодействия субъектов финансового права в области налогового регулирования, в том числе и институт юридической ответственности.

Рассмотрим основные черты, которые присущи налоговой ответственности и характеризуют ее сущность.

1. Налоговая ответственность наступает вследствие совершения субъектом налоговых правоотношений виновного противоправного действия(бездействия), которое согласно налоговым и смежным отраслям(подотраслей) права выступает в качестве отрицательных последствий для данного субъекта;

2. К налоговой ответственности привлекают субъектов, в качестве которых выступают: налогоплательщики, налоговые агенты, плательщики сборов и страховых взносов (физические лица, индивидуальные предприниматели, самозанятые, юридические лица);

3. При наступлении налоговой ответственности в налоговых правоотношениях всегда одним из сторон и активным участником выступает государство, в лице Федеральной налоговой службы и которая рассматривается в качестве государственно-правовых компетентных органов;

4. Налоговая ответственность реализуется в установленных налоговым законодательством формах(видах), а именно:

4.1 позитивной(добровольной);

4.2 негативной(государственно-принудительной).

5. Налоговая ответственность выражается в различных последствиях для субъектов права. Так, для нарушителей налогового законодательства она выражается в наступлении негативных последствий, выражающихся в санкциях налогового права, а для тех, кто соблюдает закон, она выражается в позитивном отношении. В некоторых, определенных налоговым кодексом случаях возмещает налоги и предоставляет налоговые вычеты.

6. Налоговая ответственность является развитием материальных налоговых правоотношений, которые особенно актуальны для фиксации особых процессуальных форм взаимодействия субъектов налогового права.

Обращаясь к вопросу становления налогово-правовой ответственности, стоит выделить несколько моментов в данной области и обратиться к небольшому историческому опыту нашего государства в области налоговых правоотношений.

Несмотря на то, что налоги и налоговые правоотношения возникли достаточно давно и начали проявлялись еще в первоначальных обществах в неденежных формах, следует отметить, что был достаточно продолжительный социалистический период существования государственности, когда налогообложение носило достаточно формальный характер, поскольку государственная форма собственности предполагала, поступление практически всех доходов без налогообложения в государственный бюджет. Поэтому вполне естественно, что когда законами СССР не предусматривалась уплата налогов, то не могло быть и налоговых правонарушений и соответственно налоговой ответственности. Самое распространенное, в тот период времени правонарушение было преступление против социалистической собственности, но оно никакого отношения к налогам не имело.

Осознанное отношение государства к политике в области налогового права и налоговой ответственности возникло в условиях рыночной экономики, при переходе России к рыночным отношениям и возникновения различных форм собственности. Проведение налоговых реформ, которые были основаны на зарубежном опыте и адаптации в актуальных временных рамках законодательства, разграничила правонарушения и ответственность для различных субъектов налогового права. Одной из предпосылок в области раз-

вития системы налоговой ответственности стал вопрос выделения налогоплательщиков в качестве самостоятельных субъектов правоотношений в области налогового права. Так, в конце 20 века государство столкнулось с различными проблемными вопросами в области проявления налоговых правонарушений, что влекло за собой необходимость создания института налоговой ответственности.

Принятый в декабре 1991 года Федеральный закон «Об основах налоговой системы в Российской Федерации» положил начало развития института налоговой ответственности. С принятием Налогового Кодекса Российской Федерации, развитие данного института налогового права вышло на новый уровень.

Необходимо отметить, что с развитием налоговых правоотношений стал вопрос о детальной регламентации видов налоговой ответственности, следствием чего стали выделяться определенные виды налогово-правовой ответственности, которые установлены Налоговым Кодексом РФ.

Так, к видам налоговой ответственности можно отнести:

1. Установление твердых или процентных штрафов к налогоплательщикам, нарушивших налоговое законодательство.
2. Взыскание с налоговых правонарушителей, в том числе в принудительном порядке недоимок по налогам и страховым взносам;
3. Ликвидация организации (приостановление деятельности) организации, индивидуального предпринимателя, самозанятого, при нарушении им определенных норм налогового законодательства.

Следует отметить, что меры ответственности за налоговые правонарушения применяются различно в зависимости от того, кто является налогоплательщиком (плательщиком сборов) юридическое или физическое лицо. Институт налогово-правовой ответственности находится в постоянном развитии, параллельно с вектором развития налоговых правоотношений. Закрепляя определенные обязанности за участниками налоговых правоотношений, государство обеспечивает их соблюдение, применением в отношении нарушителей налоговых норм определенных мер ответственности.

Таким образом, можно сделать вывод, что институт налогово-правовой ответственности играет важную роль в сохранении устойчивости налоговой системы РФ и ее развития.

¹ Тернова Л.В. Налоговая ответственность самостоятельный вид юридической ответственности // Финансы, 1998. - №9. - 29 с.

² Калантарова Э.И.. Административно-правовое регулирование ответственности за нарушение налогового законодательства: Дис...канд.юрид.наук М.,2015,-165 С.

SOME ASPECTS OF TAX AND LEGAL LIABILITY

© 2023 Tselniker Grigory Feliksovich
Candidate of Legal Sciences
Samara State University of Economics
E-mail: grigorij-celniker@ya.ru

Keywords: tax law, tax legal relations, taxes, legal entity, tax liability, types of tax liability, tax legislation.

The article is devoted to tax and legal liability as an integral part of financial responsibility. The features and characteristic features of tax responsibility at the present stage of regulatory regulation are considered. The author studies the issues of the formation of the institute of tax responsibility, highlighting the problems and prospects for the implementation of tax liability for different subjects of tax law.

ОТЛИЧИЕ ПОКАЗАНИЙ СТОРОН В ИНСТИТУТЕ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ

© 2023 Чемирис Валерия Александровна*
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: lera.chemiris@mail.ru

© 2023 Поляева Виктория Вячеславовна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: polaevaviktoria69@gmail.com

Ключевые слова: доказательства, источник доказательств, третьи лица, объяснение сторон, свидетельские показания, эффективность правосудия, свидетели, самостоятельное средство доказывания.

В настоящее время изучение доказывания и доказательств в любом процессуальном институте права приобретает особый интерес не только с научной, но и с практической точки зрения, поскольку рассматриваемая проблематика во многом связана с обеспечением эффективности судебной защиты прав и законных интересов субъектов правоотношений. Эффективность правосудия во многом обусловлена правильной оценкой представленных сторонами доказательств.

Одним из средств доказывания выступают показания свидетелей. Итак, свидетельские показания — это сообщения в устной форме от лиц, которые располагают некой информацией об обстоятельствах дела, имеющей непосредственное значение при рассмотрении и разрешении дела в суде. Поскольку свидетель с правовой точки зрения не заинтересован в разрешении дела, однако, в силу знакомства с одной из сторон, родственных связей, подкупа и т.д. может преднамеренно изменить свои показания. В процессе доказывания стороны могут использовать свои процессуальные полномочия не только в целях защиты прав, но и в противоправных целях, что позволяет говорить о злоупотреблении правом, когда одна из сторон вызывает в суд свидетеля с целью дачи ложных, искаженных показаний. Для того, что обеспечить справедливость и независимость разрешения дела, законодатель предусмотрел правовые нормы, обеспечивающие защиту прав и вынесение законного и обоснованного решения.

Согласно ч. 3 ст. 69 ГПК РФ перечислен ряд лиц, которые не имеют права быть свидетелями по тому или иному делу¹. Это связано с тем, что сведения, ставшие им известны, нельзя расценивать как доказательство по делу, например, священнослужитель, который услышал на исповеди истца или ответчика определённые факты, касающиеся дела, не может предоставлять их в суд, так как это не только противоречит профессиональной

* Научный руководитель – Руднева Юлия Викторовна, старший преподаватель.

этике, но и не является непосредственным доказательством в виновности или невиновности лица.

Так же, если лицо, именуемое свидетелем всё же, дало заведомо ложные показания, то ему предстоит предстать перед судом, но уже в лице ответчика по уголовному делу по ст. 307 УК РФ за дачу показаний, которые изначально были ложными, при условии, что лицо это осознавало². Также привлечение к уголовной ответственности возможно по ст. 308 УК РФ за отказ от дачи показаний².

Однако не только показания свидетелей являются источником доказывания в суде, существенное значение имеют объяснение сторон. Понятие объяснение сторон принято разделять на утверждения и признания. Утверждения подразумевают под собой сведения сторон о фактах, в установлении которых они заинтересованы, дабы подкрепить свои требования и возражения в процессе по делу. В свою очередь признания являются согласием стороны, а именно ответчика, с фактом, на котором оппонент основывает свои требования.

Признания в соответствии с ч. 2 ст. 68 ГПК РФ заносятся в протокол судебного заседания, а в случаях если оно было в письменной форме, в виде заявления, то его непосредственно приобщают к материалам дела¹. Но в случаях, если у суда есть основания полагать, что признания не несут в себе истину, либо были даны под неким влиянием на ответчика, то выносится определение суда, после чего обстоятельства будут подлежать доказыванию на общих основаниях.

Ознакомившись с лицами, которые относятся к данным понятиям, их правам и обязанностям, а также некоторым тонкостям присущим каждому виду предоставления информации в суд можно выделить ряд отличий.

Во-первых, возраст свидетеля никак не регламентирован в отличие от возраста сторон по делу. Так, согласно ст. 179 ГПК если того требует дело могут быть привлечены даже малолетние свидетели¹. А вот стороны по делу в соответствии со ст. 37 ГПК РФ должны обладать гражданской процессуальной дееспособностью, то есть быть совершеннолетними, либо несовершеннолетними, но со времени вступления в брак, либо вследствие эмансипации¹. Лица же от 14 до 18 лет могут защищать свои права в суде либо самостоятельно, но суд вправе привлечь их законных представителей, либо изначально с помощью законных представителей.

Во-вторых, свидетели в отличие от сторон по делу не заинтересованы в исходе дела. Следовательно, свидетельские показания более независимы и беспристрастны, в отличие от объяснения сторон.

В-третьих, свидетельские показания всегда даются устно посредством допроса в суде. Объяснение же сторон, в частности истца, заключается в письменной форме в виде искового заявления. Но устная форма присутствует, в качестве доказательства фактов, изложенных в заявлении, если истцом является лицо, непосредственно участвующее в процессе лично без представителей.

В-четвёртых, свидетельские показания могут быть не допущены в суд, если лицо получило свои сведения со слов заинтересованных лиц, например, в ходе исповеди, а не непосредственно наблюдая за происходящим. А вот объяснения сторон будут заслушаны в любом случае, так как они основные участники процесса.

В-пятых, за дачу заведомо ложных свидетельских показаний свидетель будет привлечён к уголовной ответственности, а вот если при объяснении сторон ответчик даёт ложные показания, это можно только опровергнуть доказательствами со стороны истца доказав неправдивость данных фактов, но уголовная ответственность по ст. 306 УК РФ распространяться на данное лицо не будет².

Таким образом рассмотрев данный вопрос опираясь на нормы закона Российской Федерации касаемо данной темы можно прийти к выводу, что есть ряд существенных различий между объяснением сторон и свидетельскими показаниями. Следует полагать, что несмотря на всю свою незаинтересованность и непредвзятость со стороны свидетеля бывают случаи, когда лицо может оказаться уже на скамье подсудимых за дачу ложных показаний, следовательно, свидетельские показания играющие ключевую роль в гражданском процессе сильнее охраняются законом. Как итог следует сказать, что несмотря на отличия между свидетельскими показаниями и объяснением сторон они незаменимы в процессе производства по делу, так как не будь их, доказательственная база просто не существовала бы и дела не доходили бы до стадии исполнения решения суда.

1. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138-ФЗ (ред. от 18.03.2023) // Собрание законодательства РФ. - 18.11.2002. - № 46. - ст. 4532.

2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 29.12.2022) // Собрание законодательства РФ. - 17.06.1996. - № 25. - ст. 2954.

DIFFERENCE IN THE EVIDENCE OF THE PARTIES IN THE INSTITUTE OF EVIDENCE

© 2023 Chemiris Valeria Alexandrovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: lera.chemiris@mail.ru

© 2023 Polyaeva Victoria Vyacheslavovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: polaevaviktoria69@gmail.com

Keywords: evidence, source of evidence, third parties, explanation of the parties, testimonies, effectiveness of justice, witnesses, independent means of proof.

Currently, the study of evidence and evidence in any procedural institute of law is of particular interest not only from a scientific, but also from a practical point of view, since the issues under consideration are largely related to ensuring the effectiveness of judicial protection of the rights and legitimate interests of subjects of legal relations. The effectiveness of justice is largely due to the correct assessment of the evidence presented by the parties.

ЗАОЧНОЕ ПРОИЗВОДСТВО: ИСТОРИЯ ПОЯВЛЕНИЯ И АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ

© 2023 Шарафиева Гузель Раилевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: guzel-sharafieva@inbox.ru

© 2023 Павелкина Карина Сергеевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: pvlk.k25@mail.ru

Ключевые слова: гражданский процесс, заочное производство, заочное решение, обжалование, отмена, неблагоприятные последствия, процедура заочного производства.

В статье рассматриваются история возникновения заочного производства и актуальные проблемы в современной практике. Выделяются несколько мнений ученых-юристов о введении процессуальной санкции в отношении истца.

Действующим Гражданским процессуальным кодексом Российской Федерации закрепляется обязанность лиц, участвующих в деле, извещать суд о том, что они не могут явиться на судебное заседание и предоставлять суду доказательства того, что данные причины являются уважительными. При соблюдении этих условий и при условии, что причины неявки признаны уважительными, рассмотрение дела будет отложено, если стороны не воспользовались своим правом и не просили суд рассмотреть дело в их отсутствие. Напротив, если кто-либо из лиц, участвующих в деле, не предоставил суду сведения о причинах своей неявки или данные причины были признаны неуважительными, то суд имеет право рассмотреть дело в их отсутствие. В частности, например, ГПК РФ закрепляет право суда рассматривать дело в отсутствие ответчика, но при соблюдении некоторых условий:

1. Извещение ответчика о времени и месте проведения судебного заседания;
2. Ответчик не сообщил суду об уважительных причинах неявки;
3. Ответчик не просил рассмотреть дело в его отсутствие.

При соблюдении этих трех условий, суд имеет право перейти к рассмотрению дела в порядке, предусмотренный Главой 22 ГК РФ – то есть рассмотреть дело в порядке заочного производства. Однако, стоит заметить, что все же суд может отложить рассмотрение дела, даже при соблюдении вышеперечисленных условий, если истец, который добросовестно явился на судебное заседании, заявит о том, что не согласен рассмотреть дело в

* Научный руководитель – **Казанкова Татьяна Николаевна**, кандидат педагогических наук, доцент.

порядке заочного производства. Перейдем к изучению истории появления заочного производства и обозначим его актуальные проблемы.

Данный правовой институт известен российскому законодательству еще со времен Судебников 1497 и 1550 годов, в которых закреплено такое понятие как «бессудная грамота». Суть этой грамоты сводилась к тому, что в случае нарушения срока, установленного для явки в суд, одной из сторон, она автоматически признавалась виновной. Данный вид грамот в последующем найдут свое отражение и в Соборном Уложении 1649 года, в нем говорится о том, что судом посылаются три зазывные грамоты. Если сторона не явилась после первых двух ей назначали суровое наказание в виде битья батогами, неявка после третьей грамоты означало лишь одно – сторона проигрывала дело. Но из-за отсутствия понятной системы вызовов в суд повлекло за собой увеличение недоверия к вынесенным заочным решениям, с 1653 года в России властями были предприняты попытки отменить действующую систему вызовов и вынесения решений. Но эти попытки ни к чему не привели и спустя 35 лет, в 1685 году, заочные решения были снова разрешены.

По-настоящему первым крупным документом, который регламентировал условия и порядок выдачи заочного решения, а также регламентировал вопросы, касающиеся предоставления копии решения, порядка обжалования решения и основания для его отмены является Устав гражданского судопроизводства 1864 года. Глава VIII данного документа так и называется: «О заочных решениях и об отзывах»¹. Согласно данному документу, если ответчик не является в судебное разбирательство к назначенному сроку, то мировой судья по просьбе истца постановляет заочное решение, если же в судебное заседание не является истец, то в таком случае судья прекращает производство по делу, но истец не лишается права возобновить производство по делу.

Переходя к советскому периоду, стоит отметить, что в ГПК РСФСР 1923 года не содержалось каких-либо статей, касающихся заочного производства. Первое упоминание о нем было в ГПК РСФСР 1964 года. В статье 157² говорилось о том, что в случае, если у суда не имеются сведения о причинах неявки либо суд признает причины неуважительными, то в таком случае дело может быть рассмотрено в отсутствие неявившихся лиц. Отдельная глава, посвященная заочному производству, была введена в ГПК РСФСР 1964 года Федеральным законом от 30.11.1995 №189-ФЗ. ГПК был дополнен Главой 16.1. Статьей 213.1 закреплялось положение о том, что если ответчик, которого надлежаще известили о месте и времени судебного заседания, не явился, то по делу может быть вынесено заочное решение, если против этого не возражает истец³. На сегодняшний момент порядок заочного производства регламентирован Главой 22 ГПК РФ, что было упомянуто ранее.

Обозначим ряд актуальных проблем, касающихся заочного производства:

Во-первых, процедура заочного решения не всегда оборачивается в пользу истца⁴. Казалось бы, преследуя цель ускорения решения дела, истец тем самым попадает в не очень выгодное для себя положение. Считая сроки, в течение которых происходит заочное производство, получаем, что общий срок заочного производства составляет чуть ли не два месяца. Сначала в течение 3 дней копия заочного решения направляется ответчику. У ответчика возникает право в течение 7 дней подать в суд заявление об отмене заочного решения. После принятия этого заявления, суд в течение 10 дней его рассмотрит. После рассмотрения суд выносит одно из двух решений, либо отказать в удовлетво-

рении заявления, либо его удовлетворить, тем самым отменив заочное решение. И уже дальнейшее обжалование будет возможно только в апелляционном порядке, на который даётся один месяц.

Рассматривая порядок обжалования заочного решения, можно прийти к логичному заключению: заочное производство не достигает поставленных целей. На практике неблагоприятные последствия возникают у истца, поскольку процедура удлинняется вдвое, а право на обжалование возникает у ответчика дважды.

Во-вторых, в действующем законодательстве переход к заочному производству возможен только в отсутствие ответчика, не предусматривая возможность неявки со стороны истца. В связи с этим в научной литературе ведутся дискуссии о введении процессуальной санкции в отношении истца⁵. Одни авторы отрицают значимость данной задумки, аргументируя тем, что она противоречит сущности судебного производства. Другие поддерживают возможность рассмотрения дела в заочном производстве в случае неявки истца, который был извещен о времени и месте надлежащим образом.

Следует признать, что неразумно со стороны истца заявлять требования и в дальнейшем не являться в суд. На наш взгляд, в случае введения санкции, необходимо будет предусмотреть полномочие судьи на прекращение производства по данному гражданскому делу, но оставить возможность истцу заново инициировать производство по тому же иску.

Таким образом, институт заочного производства насчитывает многовековую историю, но в современной практике до сих пор возникают проблемы в связи с тем, что институт не был проработан в должной мере. Нам удалось рассмотреть лишь часть проблем, но уже по ним можно сделать вывод о том, что институт нуждается в дальнейшем реформировании, причем на основе практического опыта, так как изначально целью заочного производства было ускорение процесса производства по гражданскому делу и именно от этой цели должен отталкиваться законодатель при внесении в будущем изменений в Главу 22 ГПК РФ.

¹ Устав Гражданского судопроизводства 1864 года [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://vk.cc/cm0gXF> (дата обращения: 03.03.2023);

² «Гражданский процессуальный Кодекс РСФСР» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://vk.cc/cm0hbQ> (дата обращения: 03.03.2023);

³ «Гражданский процессуальный кодекс РСФСР» (утв. ВС РСФСР 11.06.1964) (ред. от 25.07.2002, с изм. от 18.07.2003) // СПС КонсультантПлюс;

⁴ Беззубёнков, Д. А. Актуальная проблема заочного производства / Д. А. Беззубёнков. — Текст : непосредственный // Молодой ученый. — 2020. — № 50 (340). — С. 157-159. — URL: <https://moluch.ru/archive/340/76404/> (дата обращения: 04.03.2023);

⁵ «Некоторые проблемы заочного производства в гражданском процессе Российской Федерации» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://wiselawyer.ru/poleznoe/16705-nekotorye-problemy-zaochnogo-proizvodstva-grazhdanskom-processe-rossijskoj> (дата обращения: 04.03.2023).

CORRESPONDENCE PRODUCTION: HISTORY OF APPEARANCE AND CURRENT PROBLEMS

© 2023 Sharafieva Guzel Ravilevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: guzel-sharafieva@inbox.ru

© 2023 Pavelkina Karina Sergeevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: pvlk.k25@mail.ru

Keywords: civil procedure, correspondence proceedings, correspondence decision, appeal, cancellation, adverse consequences, procedure of correspondence proceedings.

The article discusses the history of the emergence of correspondence production and current problems in modern practice. There are several opinions of legal scholars on the introduction of a procedural sanction against the plaintiff.

ОБЩЕСТВЕННАЯ ОПАСНОСТЬ ПРЕСТУПЛЕНИЯ И ЛИЧНОСТИ: ПРОБЛЕМЫ ИСПРАВЛЕНИЯ ОСУЖДЕННЫХ И УСЛОВНО-ДОСРОЧНОГО ОСВОБОЖДЕНИЯ

© 2023 Шишкина Ксения Александровна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: shishkinaksenya21@gmail.com

Ключевые слова: общественная опасность, общественная опасность личности, осужденный, исправление осужденных, утрата общественной опасности, условно-досрочное освобождение.

В статье рассматриваются значение общественной опасности в уголовном праве, важность утраты общественной опасности лицом при принятии решения о его условно-досрочном освобождении. Раскрываются основные проблемы, возникающие в деятельности по исправлению осужденных, и приводятся некоторые предложения для определения факта утраты личностью общественной опасности.

Охрана общественной безопасности является важной задачей, которую ставит перед собой уголовное право. Для ее реализации в уголовном законе прописаны нормы, направленные на защиту общественных отношений, и за их нарушение государством назначаются наказания или применяются иные меры уголовно-правового воздействия. В подобном механизме законодательства обнаруживаются некоторые проблемы. Несмотря на то что на противоправные действия наложен запрет, преступления все равно продолжают совершаться, и полностью их искоренить не представляется возможным. Кроме того, преступник несет уголовную ответственность конкретно за нарушение определенной законодательной нормы, то есть преступлением является только то деяние, которое изложено в Уголовном кодексе. Возникает опасность того, что преступлением в законодательстве начнут указывать действия, не несущие в себе каких-либо негативных последствий для общества.

Для большей эффективности уголовно-правовых норм в достижении социально полезного результата в законодательстве введена категория общественной опасности. Она выступает признаком преступления, что позволяет предотвратить ситуацию, когда безобидное действие ошибочно признается преступлением. Также по степени и характеру общественной опасности преступления присуждают разные меры наказания, благодаря чему наиболее опасные лица попадают под государственный контроль и тем самым сокращается число преступлений.

Определение общественной опасности в Уголовном кодексе РФ отсутствует, притом что она неоднократно упоминается в законе – в части 1 ст. 6 о принципе справедливости,

* Научный руководитель – **Беляков Алексей Владимирович**, кандидат юридических наук, доцент.

в 1 и 2 частях ст. 14 о преступлении, в частях 1 и 6 ст. 15 о категориях преступления и так далее. Существуют различные трактовки данного термина, которые следует рассмотреть. В статье «Общественная опасность преступления: понятие и критерии верификации» авторства Лопашенко Н.А., Голиковой А.В., Кобзевой Е.В., Ковлагиной Д.А., Лапуниной М.М. и Хутова К.М приводится несколько определений отечественных ученых, в которых объясняется значение общественной опасности:

- общественная опасность преступного деяния порождается тем, что оно или непосредственно наносит вред общественным отношениям, или включает в себе возможность причинения соответствующего ущерба (А.А. Пионтковский);

- общественная опасность есть способность предусмотренного уголовным законом деяния причинять существенный вред охраняемым уголовным законом объектам (А.В. Наумов);

- общественная опасность - это вред, учиненный лицом, обязанным воздерживаться от его причинения, отражающий зловредность причинителя и создающий опасность учинения им нового вреда охраняемым уголовным законом объектам (Б.Т. Разгильдиев);

- общественная опасность является существенным социальным свойством, выражающимся в направленности общественно опасного деяния на причинение значимого для уголовного законодательства вреда охраняемым им общественным отношениям (В.В. Мальцев)¹.

Исходя из данных определений, можно сказать, что есть разные подходы к трактованию общественной опасности. Определение, сформулированное и выдвинутое Б.Т. Разгильдиевым, представляет отдельный интерес, поскольку в нем содержится указание на «зловредность», как на свойство личности преступника, которое может представлять опасность для общества. Так как уголовное право нацелено на защиту общественной безопасности, предотвращение новых преступлений для него такая же приоритетная задача. Если человек совершает преступление, ожидаемо, что в дальнейшем его поведение может снова привести к неблагоприятным последствиям, поэтому целью наказания является не только восстановление социальной справедливости, но и исправление преступника, согласно ст. 43 УК РФ. Иными словами, личность виновного в совершении преступления обладает общественной опасностью, и поэтому недостаточно применить к преступнику карательные меры, необходимо также удостовериться, что он больше не будет представлять угрозы для общества.

Вопросы связанные с общественной опасностью личности являются актуальными и при решении вопросов, связанных с освобождением от наказаний по основаниям, предусмотренным в ст. 79 УК РФ. Проблемы, связанные с данным видом деятельности являлись предметом дискуссии как в специальной литературе², так и на практике³. В частности, в законе предусмотрена возможность освобождения условно-досрочно, только в случае, если суд признает, что для дальнейшего исправления, осужденному не надо до конца отбывать наказание, то есть последний стал менее общественно-опасным или лишился данного признака.

В Уголовно-исполнительном кодексе РФ сказано, что исправление осужденных заключается в формировании у них уважительного отношения к человеку, обществу, труду, нормам, правилам и традициям человеческого общежития и стимулирование правопослушного поведения. Стремление изменить восприятие и опасные закономерности поведения

лица, в прошлом совершившего преступление, является целесообразным. В. Д. Филимонов в книге «Принципы уголовного права» обозначил причины, почему уголовный закон придерживается принципа гуманизма. Автор считает, что ответственность за преступное поведение лица накладывается и на государство, потому что преступность возникает под влиянием внешних факторов, социальных явлений, происходящих в обществе. В. Д. Филимонов также обращает внимание на то, что личность представляет большую ценность для общества и что имеет место необходимость возвращения человека, совершившего преступление, в систему социально-полезных отношений⁴.

Исправление преступника действительно считается желаемым результатом применения уголовного наказания. Однако добиться этого результата объективно тяжело, и также встает вопрос о том, как определить, что осужденный больше не несет общественной опасности. Значительной проблемой государства по обеспечению правопорядка являются случаи рецидива. Уже ранее судимые за совершение преступления лица представляют повышенную опасность, так как имеют соответствующий опыт, действуют с большей решительностью, а также нередко их поведение становится более жестоким и причиняет ущерб значительнее. Помимо того, совершая преступление не в первый раз, человек осмотрителен, из-за чего его труднее привлечь к уголовной ответственности.

Наказание в виде лишения свободы может способствовать не исправлению осужденного, а напротив существенно усложнить этот процесс. По мнению А. М. Смирнова, изоляция на длительный срок ограждает преступников от общества, предотвращая тем самым новые преступления, и позволяет организовать процесс исправления данных лиц, но, с другой стороны, пребывание в такой среде приводит к ряду негативных последствий: происходит снижение социальной активности, постепенно иссякает чувство вины за совершенное преступление и исчезает осознание справедливости наказания, утрачиваются социально полезные связи⁵. Можно прийти к выводу, что трудно одновременно обезопасить общество, изолировав от него преступников, и обеспечить их исправление.

В связи с тем, что еще не выработана достаточно эффективная система исправления преступников и часто случаются рецидивы, возникает также неопределенность, связанная с практикой условно-досрочного освобождения. Каким образом можно определить, что осужденный действительно утратил общественную опасность? В части 4.1 ст. 79 УК РФ указано, что при рассмотрении ходатайства осужденного об условно-досрочном освобождении от отбывания наказания суд учитывает поведение осужденного, его отношение к учебе и труду в течение всего периода отбывания наказания, в том числе имеющиеся поощрения и взыскания, отношение осужденного к совершенному деянию и то, что осужденный частично или полностью возместил причиненный ущерб или иным образом загладил вред, причиненный в результате преступления, а также заключение администрации исправительного учреждения о целесообразности его условно-досрочного освобождения. Приведенные в законе условия поддаются критике. Например, в статье «Актуальные проблемы условно-досрочного освобождения от отбывания наказания» А.И. Дроздова и А.В. Орлова критикуется условие о частичном или полноценном возмещении ущерба, так как в законодательстве не содержится указания на минимальный размер той части вреда, который необходимо возместить. Также из-за самого наличия данного условия возникает проблема, связанная с возможностью осужденного возместить причиненный ущерб⁶.

Помимо неясности условий условно-досрочного освобождения, еще одну проблему составляет отсутствие в уголовном законе четких критериев исправления осужденных. Без наличия данных критериев невозможно установить факт утраты ими общественной опасности. В. И. Селиверстов считает, что при решении об условно-досрочном освобождении необходимо принимать во внимание, обладает ли осужденный социально полезными связями. Их проявление выражается в наличии у лица, претендующего на условно-досрочное освобождение, постоянного места жительства или пребывания, гарантированной возможности получения трудоустройства, в поддержании отношений с семьей, обладании материальной поддержкой, а также в материальной поддержке осужденным семьи и близких родственников, получении профессии и образования, повышении уровня просвещенности, духовном развитии, стремлении к излечению от социально негативных и опасных заболеваний⁷. Стоит согласиться с этой позицией, ведь важным аспектом поведения человека после отбывания наказания в местах лишения свободы является то, в каком он окажется окружении, имеет ли возможность вести достойную жизнь. Еще одним перспективным решением стало бы введение психологического анализа для оценки исправления преступника и утраты им общественной опасности. В статье «Проблемы риска рецидива при условно-досрочном освобождении осужденных» Дебольского М.Г. обосновывается психологический подход в оценке показателей риска совершения лицом нового преступления и в планировании действий по ресоциализации бывших осужденных⁸. Прогнозирование дальнейшего поведения осужденного позволит снизить вероятность освобождения общественно опасного лица и в то же время даст возможность более эффективно вести деятельность по исправлению преступников.

Таким образом, категория общественной опасности имеет большое значение для уголовного права, не только как материальный признак преступлений и критерий их классификации, но и как свойство личности преступника, которое стоит учитывать в практике условно-досрочного освобождения. Вопрос разработки результативной системы по исправлению осужденных и критериев оценки их общественной опасности требует дальнейшего рассмотрения, потому что усовершенствование работы государственных органов в данной области должно значительно сократить число рецидивов.

¹ Лопашенко Н.А., Голикова А.В., Кобзева Е.В., Ковлагина Д.А., Лапунин М.М., Хутов К.М. Общественная опасность преступления: понятие и критерии верификации // Правоприменение. 2020. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/obschestvennaya-opasnost-prestupleniya-ponyatie-i-kriterii-verifikatsii> (дата обращения: 22.03.2023).

² Беляков, А. В. Некоторые проблемы института условно-досрочного освобождения от отбывания наказания в уголовном праве России / А. В. Беляков, А. В. Разова // Вестник Самарского юридического института. – 2015. – № 3(17). – С. 127-130. – EDN UZAWAH;

³ Постановление Пленума Верховного суда РФ № 8 «О судебной практике условно-досрочного освобождения от отбывания наказания, замены неотбытой части наказания более мягким видом наказания» от 21.04.2009 г. [Электронный ресурс] URL: vsrf.ru/documents/own/8106/ (дата обращения: 10.03.2023).

⁴ Филимонов В.Д. Принципы уголовного права. М., 2002. С. 117.

⁵ Смирнов А. М. Длительные сроки лишения свободы в отношении осужденных мужчин (уголовно-правовые и уголовно-исполнительные аспекты). Тамбов, 2009. С. 11.

⁶ Дроздов Алексей Игоревич, Орлов Алексей Викторович Актуальные проблемы условно-досрочноосвобождения от отбывания наказания // Актуальные проблемы российского права. 2018. №1 (86). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/aktualnye-problemy-uslovno-dosrochnogo-osvobozhdeniya-ototbyvaniya-nakazaniya> (дата обращения: 22.03.2023).

⁷ Селиверстов В. И. Уголовно-правовые и уголовно-исполнительные проблемы условно-досрочного освобождения // Уголовное право. 2015. № 3. С. 129-130.

⁸ Дебольский М.Г. Проблемы риска рецидива при условно-досрочном освобождении осужденных [Электронный ресурс] // Психология и право. 2014. Том 4. №1. URL: https://psyjournals.ru/journals/psylaw/archive/2014_n1/68316 (дата обращения: 20.03.2023)

PUBLIC DANGER OF CRIME AND PERSONALITY: PROBLEMS OF CORRECTION OF CONVICTS AND PAROLE

© 2023 Shishkina Ksenia Aleksandrovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: shishkinaksenya21@gmail.com

Keywords: public danger, public danger of personality, convict, correction of condemned, loss of public danger, parole.

The article considers the meaning of public danger in criminal law, importance of loss of public danger by a person when making a decision about his conditional release. The basic problems arising in the correction of convicts are revealed and some proposals for the determination of the fact of loss of public danger by a person are given.

ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ СФЕРЫ УСЛУГ И КОНКУРЕНЦИЯ НА РЫНКЕ НЕДВИЖИМОСТИ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВИЗАЦИИ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ

© 2023 Шпангель Федор Федорович
доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: shpanur@yandex.ru

Ключевые слова: достижения российского государства, цифровизация, оборот недвижимого имущества, тенденции рынка услуг, посреднические услуги, риелторская деятельность.

Статья посвящена исследованию экономико-правовых аспектов государственного регулирования посреднических и иных услуг в сфере оборота недвижимого имущества. Автор анализирует характер воздействия цифровых технологий на условия и перспективы посреднической деятельности на отечественном рынке недвижимого имущества.

Ускорение происходящих в обществе изменений существенно возросло в связи с внедрением и использованием многочисленных и разнообразных информационных технологий во всех сферах жизни россиян как проявления и результаты четвертой промышленной революции¹. Такая участь не миновала и столь высоко значимый для любого общества и в определенной степени инертный для инноваций сегмент экономики, каким является рынок недвижимости².

Достижения российского государства в использовании возможностей информационно-коммуникационных технологий в сфере государственного и муниципального управления и предпринимательской деятельности не только очевидны, но и признаны мировым сообществом. Так, Российская Федерация еще в допандемийный период успешно поднялась в общемировом рейтинге стран по благоприятности условий ведения бизнеса (и прежде всего правовой среды), который вел МВФ до недавнего времени, со 120 места в 2012 году до 28 места в 2019 году, а по показателю «регистрация собственности», объединяющему такие критерии как: процедуры регистрации собственности, сроки и стоимость передачи имущества и качество системы управления земельными ресурсами, заняла 12 место³. Правда, в 2022 году МВФ прекратил публикацию рейтинга Doing Business из-за обвинений его главы в завышении показателей КНР в рейтинге ведения бизнеса⁴, поэтому новейшие данные отсутствуют.

Высокие результаты получены благодаря большой работе государственных органов всех уровней, вложению значительных средств федерального бюджета, бюджетов субъектов Российской Федерации и муниципальных образований, формированию новой правовой среды, активному использованию цифровых технологий в сфере государственного и муниципального управления, в том числе в механизме правового регулирования сделок с недвижимым имуществом.

Процессы, происходящие в современной экономике, имеют тенденцию расширения количества подвидов электронного бизнеса, включая оборот недвижимости. В настоящее время примером проявления данной тенденции может служить девелоперская деятельность, важнейшими факторами эффективного управления которой являются четкое планирование, максимальное снижение рисков, в том числе правовых, и быстрая адаптация к изменениям, вызванным прежде всего использованием цифровых технологий⁵.

На первичном рынке недвижимости все заметнее становится перераспределение сферы услуг между застройщиками (прежде всего крупными) и посредническими организациями, причем явно не в пользу последних. Имея преобладающие над посредническими организациями финансовые возможности, как важное конкурентное преимущество⁶, крупные девелоперы создали и развивают свои подразделения по реализации построенных ими квартир и объектов нежилой недвижимости, отделы вторичной недвижимости и др. Для девелоперов главным является продвижение и ускорение реализации своих объектов недвижимости, поэтому они активно идут на дополнительные затраты.

Все более привлекательными для потребителей и развиваемыми инвестиционными программами являются так называемые услуги TRADE-IN, заимствованные с технологий продажи автомобилей, и которые рекламируются как обмен старого жилья на новую квартиру в качестве первичного взноса за нее и не только.

Покупателям новых квартир и дольщикам девелоперы (например, в Самаре это: Донстрой, АМГРАД, Корпорация «Кошелев» и многие другие) предлагают бронирование новой квартиры за покупателем; фиксированную стоимость новой квартиры на определенный срок (например, 30 дней или 2 месяца с правом продления) или на период реализации застройщиком так называемой «старой» квартиры; более низкую и фиксированную стоимость услуг по продаже прежнего жилья по сравнению с расценками на услуги риэлторов; бесплатное оформление всех документов при продаже прежнего жилья; снятие обременений на квартиру у банка; решение вопросов, связанных с проживанием в прежней квартире несовершеннолетних членов семьи, и множество других бонусов. Фактически же здесь нет обмена старого жилья на новое, а имеет место предоставление в скрытой форме посреднических услуг девелопером или его «дочерней» риэлторской организацией с целью привлечения средств потребителей, полученных от реализации прежнего жилья. Конечно, до продажи такого жилья и получения девелопером полученных от продажи денежных средств, то есть действительно в зачет прежнего жилья при оплате новой квартиры, покупатель не получит новое жилье, если только не по крайне низкой цене³.

Приходится констатировать факты активного выхода на рынок недвижимого имущества в сегменте посреднических услуг финансовых организаций, предлагающих льготные условия ипотечных соглашений для определенных ими самими объектов недвижимого имущества или объектов первичного рынка недвижимости определенного ими застройщика, что тоже существенно сокращает долю участия посреднических организаций в обороте недвижимости. Так, например, достаточно давно такую деятельность осуществляют подразделения ПАО Сбербанк России в целях расширения своего кредитного портфеля.

Перечисленные нами закономерности оказывают заметное влияние на сферу услуг на рынке недвижимого имущества, причем наиболее существенное - на риэлторскую деятельность, что подтверждается следующим примером.

Так, развитие национальной экономики, широко использующей глобальные электронные виды взаимодействия, приводит к тотальному снижению роли всех промежуточных звеньев в организации бизнес-процессов, сводя разделение деятельности лишь к глобальной и локальной, и способствуя при этом все большему разнообразию и плотности прямых экономических связей на рынке недвижимости, что заметно изменяет объем и характер услуг, оказываемых риэлторскими организациями, и имеющих преимущественно посреднический характер.

Цифровые технологии активно внедряются в сферу договорного регулирования отношений, связанных с недвижимым имуществом.

В еще большей степени они изменили процессы государственного управления данным сегментом рынка. Приоритетное отношение российского государства к упорядочению оборота недвижимого имущества подтверждается особым вниманием к его правовому регулированию, в том числе к определению правового режима объектов такого имущества, к обеспечению наибольшей прозрачности сделок с недвижимостью.

Развитую и относительно полную, а в отдельных случаях даже избыточную, правовую базу имеют отдельные сегменты современной отечественной экономики. К ним можно отнести, в частности, оборот недвижимого имущества, девелоперскую деятельность, оценочную деятельность, а также нормативные акты корпоративного права, определяющие правовой статус субъектов, осуществляющих соответствующие виды предпринимательской деятельности.

В связи с интенсивным внедрением информационных технологий в современной отечественной экономике возникает вопрос о перспективах развития и даже о самом существовании российского рынка посреднических услуг, актуальный также и для аналогичных рынков зарубежных стран. Ответы пессимистичного характера встречаются все чаще.

Изучение изменений в сфере оказания услуг на рынке недвижимого имущества позволило выявить прямую зависимость самого существования сегмента риэлторских услуг от темпов и полноты освоения риэлторами возможностей информационных технологий в условиях жесткой и продолжающей усиливаться конкуренции с другими участниками сферы услуг.

¹ См. Schwab, Klaus, (2017) *The Forth Industrial Revolution*. Crown Business. New York. P. 192; or // World Economic Forum 91–93 route de la Capite CH-1223 Cologny/Geneva Switzerland. 2016. 172 p. ISBN-13: 978-1-944835-01-9 ISBN-10: 1944835016 REF: 231215 www.weforum.org

² Чернышев А.И. Проблемы государственного регулирования рынка недвижимости в России // Правовые вопросы недвижимости. 2014, N 1.

³ The leading publication of the World Bank group. // [Электронный документ]. <https://russian.doingbusiness.org/> (Дата доступа: 15.03.2023).

⁴ См.: Всемирный банк решил прекратить публикацию рейтинга Doing Business. [Электронный документ]. Экономика. 16 сентября 2021 // <https://www.rbc.ru/economics/16/09/2021/6143595f9a7947ad9aff68aa> (Дата доступа: 15.03.2023).

⁵ Суворов В. Цифровые агентства недвижимости: как мы будем покупать квартиры в 2020-х. 26.02.2021 [Электронный документ]. // <https://trends.rbc.ru/trends/innovation/5f7a0d2e9a794783d7b3f697> (Дата доступа: 15.03.2023).

⁶ Кузнецов А. 5 эффективных методов неценовой конкуренции [Электронный документ] // <https://samara.cian.ru/blogs-5-effektivnyh-metodov-netsenovoj-konkurentsii-281982/> (Дата доступа: 15.03.2023).

STATE REGULATION OF THE SERVICE SECTOR AND COMPETITION IN THE REAL ESTATE MARKET IN THE CONDITIONS OF DIGITALIZATION OF THE RUSSIAN ECONOMY

© 2023 Shpanagel Fyodor Fedorovich
Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: shpanur@yandex.ru

Keywords: achievements of the Russian state, digitalization, turnover of real estate, trends in the services market, intermediary services, real estate activity.

The article is devoted to the study of economic and legal aspects of state regulation of intermediary and other services in the sphere of real estate turnover. The author analyzes the nature of the impact of digital technologies on the conditions and prospects of intermediary activity in the domestic real estate market.

СОДЕРЖАНИЕ

Экономика (3-Я)

Загаринская С.И. Особенности конкуренции на рынке брокерских услуг в современных условиях	3
Зятчин Н.В. Актуальность промышленного инжиниринга в современных экономических условиях	8
Иванов С.В. Повышение устойчивости функционирования российских предприятий – основа преодоления санкционного давления	11
Иванова Е.О. Состав субъектов российской кредитной системы	15
Игошина Н.А., Фомичева Д.П. Сравнительный подход к этапам анализа финансовых результатов организации	20
Ильина Л.А. Необходимость развитого некоммерческого сектора в рыночной экономике	24
Исянбаева А.Н., Васильев Д.А. Особенности формирования отчета о финансовом положении и его аналитические возможности	29
Казымов И.А. Теоретические аспекты и тенденции основных этапов развития девелоперских компаний	34
Казымов Э.А. Исследование причин формирования гиг-экономики	38
Кирсанова К.С. К вопросу о конфликте интересов на фондовом рынке	44
Клементьева А.С., Зенина А.А. Проблематика оценки стоимости малого бизнеса в России	48
Ковалева Т.М. Взаимосвязь нормализации бюджетной политики и бюджетного планирования в РФ	51
Коган А.М., Щуцкая А.В. Теоретические подходы к пониманию устойчивости экономических систем	56
Конкин А.В. К вопросу о сущности маркетинга взаимодействия на рынке услуг	61
Коновалова М.Е. Трансформация банковской системы в условиях цифровизации	67
Коньков М.Н. Актуальность проблемы развития мирового металлургического рынка в условиях глобальной неопределенности и кризисов (для металлургических компаний РФ)	70
Корнеева Т.А., Хайрулов Е.И. Совместная деятельность: признание в отчетности и анализ рисков	75
Косинов С.С. Инвестиции в холдинговых структурах как объект учета	80
Крючкова Н.А. Специфика применения инноваций на предприятиях сферы услуг	84
Кудинова С.Д., Рудко Н.М., Пискунов В.А. Уклонение от уплаты налогов как одно из направлений теневой экономики	88
Кузбакова Г.К., Колупаев А.С. Финансовая устойчивость предприятия в современных условиях	92
Кузнецова О.В. Тенденции рынка жилой недвижимости Самарской области	98
Кузьмина О.Ю. Экспансия цифровых технологий как источник роста российского банковского сектора	103
Кучин М.П. Понятие и сущность международной банковской конкурентоспособности	107

Лазарев С.В. Особенности применения метода начисления при признании коммерческих расходов в организациях розничной торговли	113
Лесных С.В. Единый налоговый счет: особенности и проблемы применения	120
Летунов Е.А. Направления повышения конкурентоспособности предприятия в современных геополитических условиях	124
Макарян М.С. Теория игр как инструмент принятия оптимального решения	128
Маслов М.А. Инвестиционные риски на финансовом рынке: сущность, классификация, обуславливающие их факторы	132
Матвеев В.В. Государственно-частное партнерство в ресторанном бизнесе	137
Минин А.А. Концепция устойчивого развития возобновляемой энергетики в современном мире	140
Мишакин И.А., Саломатина С.Ю. Основные подходы к количественной оценке транзакционных издержек	146
Мишин А.Ю. Институциональные аспекты развития коммерческих банков современной России	150
Морковский Д.М. Особенности рисков реализации инвестиционных проектов сетевых и энергосбытовых региональных компаний в современных условиях	153
Мясников А.А. Учет арендных операций: анализ нормативного регулирования	159
Ноздрачев А.А. Формирование конкурентной среды в отрасли электроэнергетики	164
Онопко В.В. Анализ финансовых показателей деятельности АО «Тинькофф Банк»	168
Павкина М.П., Никитина Н.В. Обеспечение экономической устойчивости предприятия в условиях импортозамещения	172
Пелягина А.А., Матерова Е.С. Возможности стратегического планирования в условиях экономической нестабильности	178
Пенькова К.А. Статистический анализ динамики номинальной заработной платы в Российской Федерации	183
Перстенева Н.П., Перегоедова Д.В. Оценка зависимости стоимости акций компаний общественного питания от различных факторов	188
Половникова Ю.А. Инструменты увеличения продаж клиентам	191
Попова Е.Е., Попов Д.Е. Особенности концепции повышения операционной эффективности деятельности экономических субъектов нефтеперерабатывающей отрасли	197
Просветова А.А., Агафонова Е.Е. Современное состояние рынка ипотечного кредитования	201
Пытьев Н.Н., Яковлев Г.И. Развитие теории и практики бережливого производства на российских предприятиях	206
Репина Е.Г., Мельников А.Д. Сущность финансовой аренды и состояние рынка в условиях «идеального шторма»	211
Рыбаков Р.С. Проблемы регулирования процентных ставок по ипотечным кредитам в России в современных условиях	217
Савинова Н.Г. Платежная система Банка России: развитие сервисов и состояние платежного оборота	221
Салькина А.Р., Пронькина А.С. Анализ взаимодействия субъектов налоговой системы в РФ в условиях цифровизации	225
Самотаева В.С. Организация внутреннего контроля материально-производственных запасов на предприятии, их оценка на основании международных стандартов финансовой отчетности	231
Светкина И.А., Светкин А.А., Суворов А.С. Актуальные вопросы обеспечения непрерывности экономической деятельности предприятий крупной розничной торговли (ритейла)	235
Селина Э.В. Факторы, влияющие на конкурентоспособность предприятия	239

Симаева С.В., Арзикян Д.А. Теория игр в области банкротства и становления коммерческих банков	245
Смахтина А.Ю. Анализ сценариев инвестиционного проекта как метод определения влияния рисков на его эффективность.....	250
Соколова Д.Г. Особенности учета расчетов по налогу на прибыль и применения ПБУ 18/02 на предприятиях Самарской области.....	255
Стрельцов А.В. Современные особенности инновационных и инвестиционных процессов в российской промышленности	260
Субеев З.Т. Государственное регулирование концентрации на рынке ценных бумаг России с учетом геополитической ситуации	264
Сукаева А.С. Оценка финансовой устойчивости ПАО Банк «ФК Открытие»	269
Татаровская Т.Е. Дискуссионные вопросы выбора подходов к раскрытию информации по сегментам.....	273
Татаровский Ю.А. Качественные методики анализа масштаба деятельности предприятия: текущее состояние и направления совершенствования.....	277
Тершукова М.Б., Абрамов В.С. К вопросу о сущности и целях макропруденциального регулирования Банка России.....	281
Торопова Д.С. Статистическая оценка дифференциации доходов населения Российской Федерации	285
Трофименко Д.В. Представители ресторанного бизнеса региона в цепочках создания добавленной стоимости	289
Туктарова Л.Р. Особые экономические зоны как инструмент развития промышленных предприятий и регионов.....	292
Угольников Д.В. Кредитный портфель ПАО «Сбербанк России» в условиях внешних вызовов	297
Уразов В.А. Содержание эффективного управления проектами в нефтегазовой отрасли.....	302
Усков А.С., Симонова М.В. Оценка состояния занятости в IT-сфере в Самарской области	307
Фатеев Т.К., Иванкина М.С. Особенности государственно-частного партнерства Ленинградской области.....	312
Федякина А.Ю., Наумова О.А. Российский рынок инвестиционного консультирования юридических лиц	317
Филатова А.В., Корнилова А.Д., Доладов К.Ю. Способы увеличения стоимости компании.....	321
Филенко А.Е., Беспалов Н.А. Анализ раскрытия информации о справедливой стоимости в отчетности компаний нефтегазовой промышленности.....	326
Фролов Д.Н. Государственное регулирование экономики России в современных условиях	332
Хайдарова Л.А. Направления повышения финансово-экономической устойчивости предприятия.....	335
Хвощева К.Д. Преимущества, недостатки и возможности электронного документооборота в бизнесе	340
Худынина М.А., Зиганшина А.Р. Необходимость прогнозирования и планирования инвестиций	345
Чудаева А.А. К вопросу о подготовке специалистов по экономике и управлению в условиях цифровой трансформации производственных предприятий.....	351
Чуркина Н.Е. Сущность рынка брокерских услуг	355
Шарифьянова И.И. Раскрытие информации о рисках в консолидированной отчетности банков.....	359
Шидловская Д.В., Нуйкина Е.Ю. Индекс человеческого развития как статистическая оценка уровня социально-экономического развития.....	364

Юриспруденция и право

Аксенова А.Д. Федеральный закон о приостановлении судопроизводства в отношении мобилизованных и добровольцев: проблемы и перспективы	369
Анисимов А.А. Сопоставительный анализ отечественного и зарубежного законодательства в сфере защиты кредитных отношений	374
Аравин Е.Е., Петроградская А.А. Основные подходы к нормативному толкованию в РФ	378
Баталов Р.Е. Реабилитационные процедуры в отношении должника: история развития законодательства	383
Белозерова О.А. Право работника на компенсацию за работу в выходной и нерабочий праздничный день при увольнении	388
Бортников С.П. Проблемы правового регулирования трудовых споров в коммерческом арбитраже США	393
Васина Е.В. Взаимодействие с органами дознания, экспертами и специалистами в процессе расследования уголовного дела	397
Волкова А.А. Участие прокурора в гражданском процессе	401
Волкова Д.А., Кашапова Э.И. Аудио- и видеозаписи как доказательства в гражданском процессе	406
Данилов Г.А. Значение судебной экспертизы для уголовно-правовой оценки исследуемого события	409
Дельцова Н.В., Рослякова Д.А. Контролирующее должника лицо: проблемы правоприменения норм о субсидиарной ответственности	415
Дурнов А.А., Сиваков Е.А. Классификация исков в гражданском процессе	421
Жукова А.В. Опыт борьбы с хищениями с использованием электронных средств платежа за рубежом	425
Жулёва К.С. Иск: проблемы теории и практики	430
Звягинцева С.А. К вопросу о понятии, видах и основных правилах проведения обыска	434
Ибрагимов А.А. Криминальное банкротство: краткий сравнительно-правовой анализ правового регулирования уголовной ответственности	440
Калашникова Е.Б. Новеллы в налоговом законодательстве	447
Капустина А.А. Актуальные проблемы упрощенного производства в гражданском процессе	450
Карев Д.А., Блинов Д.С. К вопросу о классово-социологической теории правопонимания П.И. Стучки	453
Карушин Р.В. Конституционное правонарушение в системе отраслевых правонарушений	458
Касаткин С.Н. К вопросу о понимании источника права в отечественной правовой теории	461
Квартальнова В.В. Лингвистическая экспертиза экстремистских текстов в социальной сети «ВКонтакте»	464
Кветкин А.А. Роль физической культуры и спорта в профессиональной подготовке юриста	468
Киселева А.К. Понятие убытков, подлежащих возмещению, в действующем гражданском законодательстве и доктрине	472
Козева Ю.С., Рогова М.С. Юридическая значимость отчета об оценке бизнеса	476
Кондрашева С.А. Проблема документооборота в арбитражном суде	482
Коробова А.П., Вахитова Ю.Р. Государственный надзор за банковской деятельностью как основной инструмент поддержания финансовой стабильности	485
Кусенькова А.А. Правовое обеспечение налоговой политики государства в области льготирования	489
Ланг П.П. Правовая праксиология: вопросы формирования и реализации	493

Латышкина Д.Е. Некоторые проблемы и перспективы совершенствования правового регулирования интернет-услуг в Российской Федерации	496
Леванова А.А. Состав преступления: анализ подходов к определению	501
Лукьянова Д.В. Реформирование законодательства о государственном и муниципальном контроле (надзоре): проблемный анализ	504
Маринина Е.О., Казанкова Т.Н. Значение процедуры доказывания в гражданском процессе	508
Милова И.Е. Ретроспективный анализ дореволюционного отечественного уголовного законодательства о незаконном получении кредита	513
Моисеев А.М. Тенденции развития уголовно-правового регулирования в борьбе с монополизмом	518
Ненашева К.Е. Виды экономических преступлений в области таможенного дела	522
Оганян Н.Г. К вопросу об условно-досрочном освобождении от наказания	526
Охмат Ю.Е. Экспертиза в гражданском судопроизводстве: анализ применения	529
Перевалов Ф.Ф. Вопросы правового регулирования посреднической деятельности на рынке недвижимого имущества	534
Пикалов П.А., Калентьева Т.А. Некоторые проблемы квалификации мошенничества в сфере кредитования	538
Поветкина Я.И. Договор займа: гражданско-правовая характеристика	542
Потапова Ю.С. Особенности ответственности сторон по лицензионному договору: вопросы теории и практики	547
Руднева Е.А. Проблемы обеспечения защиты информации, составляющей государственную тайну	552
Салпикова Н.А. Характеристика типичной информационной модели уличных грабежей и разбойных нападений	556
Сафаров Б.Б. Проблемы размещения норм-целей в преамбулах нормативных правовых актов	561
Сафаров И.Р., Чоноев А.М. Объект гражданских процессуальных правоотношений	565
Сенокосов А.А. Таможенное оформление в условиях электронного документооборота	569
Сердюк Д.М., Япарова Д.Р. Особенности процессуального положения несовершеннолетних в гражданском судопроизводстве	572
Сидорова А.В., Климушкин Н.Е. Право законодательной инициативы: история становления	575
Смирнов С.А. Актуальные проблемы стадии возбуждения уголовного дела	580
Советкина А.С. Особенности чрезвычайного законодательства в годы Великой Отечественной войны	583
Спиридонова И.А., Яворский М.А. Содержание технико-криминалистического обеспечения предварительного расследования	587
Суворова С.Ю. Компьютерное обеспечение и информационные технологии в криминалистике	592
Ткаченко Е.С. Анализ предоставления таможенных льгот	596
Тороп С.С., Семина А.И. Некоторые особенности производства следственных действий при расследовании экологических преступлений	600
Фесенко А.А. Усыновление (удочерение) в гражданском процессе: история, процессуальные особенности	605
Хабибуллина Л.Р., Шептухина М.В., Руднева Ю.В. Процесс доказывания на различных стадиях гражданского судопроизводства	609
Хасаншина Е.Э. Судебные штрафы в гражданском процессе	613

Хаснутдинов Р.Р., Федякина А.Г. Современное состояние и перспективы развития экспертизы холодного оружия	618
Цельникер Г.Ф. Некоторые аспекты налогово-правовой ответственности	622
Чемирис В.А., Поляева В.В. Отличие показаний сторон в институте доказательств	626
Шарафиева Г.Р., Павелкина К.С. Заочное производство: история появления и актуальные проблемы	629
Шишкина К.А. Общественная опасность преступления и личности: проблемы исправления осужденных и условно-досрочного освобождения	633
Шпангель Ф.Ф. Государственное регулирование сферы услуг и конкуренция на рынке недвижимости в условиях цифровизации российской экономики	638

Научное издание

**РОССИЙСКАЯ НАУКА:
АКТУАЛЬНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ
И РАЗРАБОТКИ**

***Сборник научных статей
XV Всероссийской
научно-практической конференции***

17 марта 2023 года

Часть 2

Экономика (3-Я). Юриспруденция и право

ISBN 978-5-00176-153-2



9 785001 761532 >

*Материалы представлены
в авторской редакции*

Формат 60×84/16. Печ. л. 40,5. Электронные текстовые данные (7,13 Мб).
<http://si.sseu.ru/nauchnaya-deyatelnost/arhiv-materialov-3>.

ФГАОУ ВО «Самарский государственный экономический университет».
443090, Самара, ул. Советской Армии, 141.