

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
"САМАРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ"

РОССИЙСКАЯ НАУКА:
АКТУАЛЬНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ
И РАЗРАБОТКИ

*Сборник научных статей
X Всероссийской
научно-практической конференции*

15 октября 2020 года

Часть 2
Экономика. Юриспруденция и право

Самара
Издательство
Самарского государственного экономического университета
2020

УДК 001.8
ББК Ч-48
Р76

Материалы конференции размещены в системе РИНЦ

Редакционная коллегия: д.э.н., профессор С.И. Ашмарина; д.э.н., доцент А.В. Павлова (отв. редакторы); д.э.н., профессор В.А. Пискунов; д.э.н., профессор А.П. Жабин; к.с.н., доцент Е.В. Ширнина; д.э.н., профессор М.Е. Коновалова; д.п.н., профессор Э.П. Печерская; к.э.н., доцент Н.В. Никитина; д.ю.н., доцент С.П. Бортников; к.п.н., доцент В.В. Мантуленко; И.А. Пласина (отдел сопровождения конкурсов и грантов); Д.В. Алешкова (отв. секретарь-референт)

Р76 **Российская наука: актуальные исследования и разработки** : сборник научных статей X Всероссийской научно-практической конференции, 15 октября 2020 года : в 2 частях / редколлегия: С.И. Ашмарина, А.В. Павлова (ответственные редакторы) [и др.] ; Самарский государственный экономический университет. - Ч. 2. - Самара : Изд-во СГЭУ, 2020. - 355 с.
ISBN 978-5-00176-040-5 - ISBN 978-5-00176-042-9 (ч. 2)

Сборник посвящен актуальным научно-теоретическим и методическим вопросам развития общества в современных экономических условиях в таких областях науки, как: информационные технологии в образовании, экономике и менеджменте; математика; менеджмент; педагогика и психология; социология и политология, филология и языкознание; философия; физическая культура и здоровый образ жизни; экология; экономика; юриспруденция и право. В статьях проведен анализ теоретических и методических подходов экономического и организационного развития, предложены новые научно-методические направления развития экономики и общества.

Сборник представляет интерес для научных работников, аспирантов, студентов, а также руководителей и специалистов предприятий.

УДК 001.8
ББК Ч-48

ISBN 978-5-00176-040-5
ISBN 978-5-00176-042-9 (ч. 2)

© ФГБОУ ВО "Самарский государственный
экономический университет", 2020

ЭКОНОМИКА

УДК 338

Код РИНЦ 06.00.00

К ВОПРОСУ О НАЛОГЕ НА ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ДОХОД

© 2020 Авдеева Анастасия Павловна*

студент

Самарский государственный социально-педагогический университет

E-mail: nastys.avdeevs@gmail.com

Ключевые слова: налог, налоговый режим, самозанятые, физические лица, юридические лица, налоговая ставка.

Статья посвящена анализу нового налогового режима для самозанятых граждан, который ввели экспериментально в некоторых регионах страны. Автор рассматривает имеющиеся данные и показатели за период с начала введения режима и до сегодняшнего дня.

Налог на проф. деятельность - это не какой-то новый ранее не существующий налог, это особый льготный режим по уплате налогов. Его осуществление реализуется на добровольной основе. Физические лица и ИП, осуществляющие регистрацию на этот режим, могут платить налог с доходов, получаемых от проведения профессиональной деятельности по специальной льготной ставке. Это позволит официально вести свою деятельность и зарабатывать без риска уплаты штрафов за противоправную деятельность.

Далее мы рассмотрим основные правила налогообложения по налогу для самозанятых, а так же преимущества для граждан и государственного бюджета.²

- Отсутствие необходимости оформлять отчетные документы. Все благодаря мобильному приложению, где учет доходов происходит автоматически.

- Нет необходимости покупать ККТ. Чек и квитанции оформляются и создаются в приложение.

- Освобождение от обязанности уплаты страховых взносов. Поступление отчислений в пенсионный фонд происходит по желанию. Для этого самозанятым, при желании, необходимо обратиться в Пенсионный фонд.

- Возможность официально работать без необходимости регистрироваться как ИП. В приложении можно получить справку о доходах и предоставить по месту требования. Многие компании, которые ранее работали только с юридическими лицами, принимают во внимание самозанятость, и предоставляют им такие же условия.

* Научный руководитель - Грабоздин Юрий Павлович, кандидат экономических наук, доцент.

- Автоматически предоставляется и рассчитывается налоговый вычет. Нет необходимости самостоятельного вычисления. Объем вычета- 10000 руб. 4% понижаются до 3%, а 6%- до 4%.

- Налог рассчитывается в приложении за вас. Его необходимо оплатить до 25 числа месяца.

- Льготные налоговые ставки: 4%- от доходов, полученных от физических лиц; 6%- от доходов от юридических лиц и ИП.

- Несложность регистрации. Нет необходимости ходить в налоговую службу. Вы можете скачать и заполнить информацию, создать личный кабинет в мобильном приложении "Мой налог", где в последующем вы будете совершать перечисление налога.

- Ваша заработная плата согласно трудовому соглашению никак не предусматривается при расчете налога. Рабочий трудовой стаж не прекращается. Это значит, что учитывается лишь доход с ваших подработок. Например, если вы учитель в школе (официальная работа, по трудовому договору), и в свободное время подрабатываете репетитором. То для уплаты НПД будет учитываться доход, полученный от репетиторства.

Этот режим доступен только для физических лиц (самозанятые). У них должны быть соблюдены следующие условия:

- Доход, получаемый от профессиональной деятельности или эксплуатации имущества (например, сдача квартиры в аренду).

- Проведение экспериментов без привлечения работодателя и без привлечения наемных работников по трудовым договорам.

- Суммарный доход и род деятельности не включаются в список ограничений, которые указаны в статьях 4 и 6 ФЗ от 27.11.2018 № 422-ФЗ.

Несмотря на все достоинства данного режима, не стоит забывать, что он доступен пока суммарно ваш доход не превысит 2.4 млн. руб. Сумма вашего дохода контролируется и отслеживается в приложении. Если лимит будет превышен, то налоги придется платить те, что предусмотрены иными системами налогообложения. От чего зависит налоговая ставка? Необходимо указывать от кого вы получили доход: если доход был получен от физического лица, то налог 4 %, если от юридического лица или ИП- 6% Покупателя нужно указать при внесении данных в приложении. Расчёт суммы налога произойдет автоматически. Так же один из немаловажных моментов: действие налогового режима планируется в ближайшие 10 лет, в течении этого времени налоговые ставки останутся неизменными.

На конец декабря 2019 года зарегистрировано 330 тыс. россиян в качестве самозанятых, 67% из которых не декларировали доходы от предпринимательства ранее. За год общая сумма поступлений НПД превысила 1 млрд.руб.¹

Профессиональный род деятельности зарегистрировавшихся: таксисты (18%), арендодатели квартир и помещений (9,8%), консультанты (8,5%), строители (7,1%), репетиторы (5,7%), маркетологи (4,8%).

Средний чек, составленный в приложении "Мой налог" составил 1078 руб, а суммарный доход всех зарегистрированных превысил 40,4 млрд руб. Глава ФНС отметил, что меры по очищению экономики и улучшение налогового менеджмента создали условия для очевидного роста налоговых поступлений в 2019 году. Следовательно общая масса налоговых поступлений в государственный бюджет растет. До этого самозанятые были вне государственной экономики, так как их доходы не позволяли им платить налоги в рамках налогообложения для ИП.

Отсюда можно сделать вывод, что новый налоговый режим выгоден как для государства, так как они получают налог, а следовательно, увеличивают объем государственного бюджета, так и для граждан, которые платят налоги на льготных условиях и получают возможность вести легальную профессиональную деятельность.

¹ Агеева О. Самозанятые заплатили свыше 1 млрд руб. налогов в 2019 году [Электронный ресурс]// rbc.ru : новостной портал. URL: <https://www.rbc.ru/rbcfreenews/5e00c8c09a79477139a1ac65> (дата обращения 10.09.2020)

² Налог на профессиональный доход [Электронный ресурс]// nalog.ru : официальный сайт налоговой службы РФ. URL: <https://npd.nalog.ru/> (дата обращения 11.09.2020)

³ Налог для самозанятых: что нужно знать [Электронный ресурс] // sberbank.ru : официальный сайт Сбербанка. URL: https://www.sberbank.ru/ru/s_m_business/pro_business/novyj-nalog-dlya-samozanyatyh-plyusy-i-minusy/ (дата обращения 12.09.2020)

TO THE QUESTION OF PROFESSIONAL INCOME TAX

© 2020 Avdeeva Anastasia Pavlovna
Student
Samara State Social Pedagogical University
E-mail: nastys.avdeevs@gmail.com

Keywords: tax, tax regime, self-employed, individuals, legal entities, tax rate.

The article is devoted to the analysis of the new tax regime for self-employed citizens, which was introduced experimentally in some regions of the country. The author examines the available data and indicators for the period from the beginning of the introduction of the regime to the present day.

УДК 338
Код РИНЦ 06.00.00

ОСОБЕННОСТИ ОБСЛУЖИВАНИЯ В КЕЙТЕРИНГЕ

© 2020 Алексушин Глеб Владимирович
доктор исторических наук, профессор
© 2020 Пушкина Дарья Павловна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: gva3@yandex.ru, dasha1111bulanova@yandex.ru

Ключевые слова: кейтеринг, формы общественного питания, обслуживание, фуршет, банкет, обслуживание официантом.

Статья посвящена особенностям обслуживания в кейтеринге. Рассмотрены основные формы кейтерингового обслуживания - от фуршета до многоформатного мероприятия. Авторы ставили перед собой задачу проинформировать потенциального потребителя о кейтеринге, его видах и особенностях обслуживания.

У каждого бизнеса в каждой отрасли есть свои проблемы. То, как они с ними сталкиваются, делает их успехом или неудачей. Индустрия гостеприимства известна высоким уровнем отказов, особенно в сфере общественного питания. Находясь в ресторанном бизнесе берет тяжелую работу, преданность и опыт, чтобы преуспеть. Ради того, чтобы быть конкурентоспособными.

Конкурентоспособность - свойство субъекта, указывающее на его способность выдерживать конкуренцию на рынке и совершать конкурентные действия. Обеспечение конкурентоспособности организации предполагает три уровня: оперативный (формирование конкурентных характеристик услуги), тактический (развитие конкурентного потенциала предприятия), стратегический (создание инвестиционной привлекательности организации).¹

В борьбе за выживание современные предприятия проходят сложные процессы структурирования. Развитие рынка услуг предъявляет все более высокие требования к совершенствованию качества обслуживания. В связи с этим в пищевой промышленности возникло новое направление - кейтеринг. Понятие кейтеринг - в дословном переводе обозначает - (снабжение провизией) или доставка и организация употребления готовых блюд. Все дело в том, что не человек идет на предприятие, а предприятие приходит к человеку. Прежде всего, следует отметить, что кейтеринг - довольно популярная услуга в наши дни. Но такую услугу предоставляют далеко не все, даже рестораны высокого уровня не всегда соглашаются. Это связано с тем, что кейтеринг - дело непростое и требует множества оперативных действий, связанных с его предоставлением, например: доставка оборудования, установка музыки и так далее.²

Для оказания услуг общественного питания требуется специальный персонал. Правильная организация имеет первостепенное значение. Сюда входит правильный подбор меню, необходимо правильно рассчитать количество блюд, количество посадочных мест, столов и посуды. Нам нужны грамотные официанты, которые быстро и правильно накрывают столы.

Кейтеринг - имеет достаточно широкий круг возможностей с его помощью можно организовать официальный прием для VIP-персон, или небольшую вечеринку, барбекю на природе или праздник для детей.

В России относительно молодой сервис в сфере питания, кейтеринг начал развиваться десять лет назад, и сегодня воспользоваться данной услугой можно во многих кафе, ресторанах, есть целые компании, которые занимаются только услугами кейтеринга.

В основе кейтерингового бизнеса лежит качество подаваемой еды. Для клиентов вряд ли будет иметь значение то, что каждый аспект обслуживания безупречен, если еда не соответствует стандартам. В дополнение к приготовлению еды, поставщику качественной еды потребуется воображение, чтобы составить привлекательное меню, спланировать рецепты и обеспечить безопасную доставку еды на место проведения. Еда - это не

просто еда. Это возможность наладить связи - объединить людей и поделиться кулинарным опытом.

Трудно переоценить опасность подачи опасной еды. Чтобы избежать такого инцидента, как широкомасштабное пищевое отравление, необходимо строго соблюдать все меры безопасности пищевых продуктов. Излишне говорить, что такой тип бедствия может серьезно повредить кейтеринговую компанию. Персонал всегда должен уделять первоочередное внимание безопасности пищевых продуктов, и следует регулярно подчеркивать важность этого аспекта в сфере общественного питания.

Очень важно работать вместе с клиентом при составлении меню для кейтеринга. Высококласный сервис будет проявлять вежливость, такт, внимательность, чуткость и дипломатичность во всех обсуждениях с клиентами. Кейтеринги должны быть отличными коммуникаторами, которые всегда должны помнить, что рекомендации из уст в уста являются одними из самых важных маркетинговых инструментов, которые есть в арсенале организации, занимающейся организацией мероприятий. Процесс предоставления услуги неразрывно связан с обслуживанием клиентов персоналом организации.³

Поставщики общественного питания, скорее всего, будут иметь дело с клиентами, у которых есть широкий спектр кулинарных требований и диетических потребностей. Очень важно уметь реагировать на них творчески и создавать меню, которые не только вкусны и безопасны, но также разнообразны, изобретательны и питательны.

Для того чтобы бизнес приносил прибыль, ему необходимо иметь клиентов, а для того, чтобы эти клиенты приходили в кейтеринговую компанию, необходим эффективный маркетинг. Это может принимать разные формы, в том числе налаживание контактов с представителями смежных профессий, такими как флористы и компании по аренде лимузинов.⁴

Кейтеринг, способный увидеть "общую картину", скорее всего, сделает все возможное для своих клиентов. Глядя на более широкую рамку и определяя те мелкие детали, которые могут иметь решающее значение между довольным или довольным покупателем, вы также заметите разницу между хорошим поставщиком провизии и отличным! Довольный клиент остается с компанией для "дальнейшего сотрудничества", тратит больше денежных средств.⁵

Событийный кейтеринг считается самым распространенным видом питания в России. Он тесно связан с event-индустрией, так как ориентирован на организацию и оформление праздников и торжеств различного масштаба. Рассмотрим подробнее какие бывают форматы.

Банкет - предусматривает рассадку гостей за сервированными столиками. В банкетное меню кейтеринговых компаний входит полный набор блюд: холодные и горячие закуски, салаты, горячие вторые блюда, напитки, десерты и выпечка. Банкет обслуживают официанты. Организовать мероприятие в таком формате можно на любой площадке достаточной площади (из расчета 1-1,5 кв.м на каждого гостя): в банкетном зале, ресторане, загородном особняке или летнем шатре на природе.

Гала-ужин можно проводить, чтобы отпраздновать, наградить или привлечь внимание аудитории к бренду или услуге.

Вечернее мероприятие, как правило, включает ужин из трех или четырех блюд, где гости рассаживаются. Существует множество элементов, которые агентство по организа-

ции мероприятий или продюсер мероприятия должны учитывать для гала-ужина, и они включают приглашения, тему, развлечения, место проведения, содержание для выступлений, трофеи, кейтеринг, укомплектование персоналом, постановку, темы стола, аудиовизуальную продукцию, освещение и управление производством.

Стол сервирован с использованием серебра, фарфора и хрусталя. В меню представлены холодные и горячие закуски, горячие основные блюда, которые готовятся во время мероприятия, чтобы они были свежими и сочными, а также напитки.

Фуршет - популярный формат для таких мероприятий, как вечеринки, обеды и предигровые мероприятия. Социальные мероприятия подходят лучше всего, потому что меньше внимания уделяется своевременности и последовательности обслуживания.

Меню может быть настолько простым или сложным, насколько хочет клиент. Типичные функции кейтеринга - это блюда на тарелках, фуршеты или закулочные. Блюдо, такое как фрукты и сыр, коктейль из креветок и закуски, легко приготовить и транспортировать, при обслуживании за пределами помещения.

Фуршет предусматривает самообслуживание. Официанты в зале ненавязчиво предлагают гостям закуски и напитки, убирают использованные бутылки и тарелки, следят за чистотой на столах.

Бывают ситуации, когда шведский стол может быть более подходящим, чем сервированный обед. Если вы хотите предложить несколько видов протеина или дополнительных блюд, лучшим вариантом будет шведский стол. Планировщик может выбрать три основных блюда, например, курицу, говядину и рыбу, чтобы убедиться, что диетические предпочтения большинства гостей учтены.

Гости могут подобрать ужин по своему вкусу и аппетиту. Шведский стол хорошо сочетается с фуршетами или мероприятиями "ужин на вынос". Еда представлена в виде дежурности. По размаху он второстепенен по сравнению с другими праздниками.

Кофе-брейк является обычным явлением во встречах и мероприятиях, которые длятся несколько часов. Вот почему важно спланировать, правильно спланировать и включить различные продукты, чтобы они понравились всем, кто принимает участие во встрече. Обычно они длятся от четверти часа до двадцати минут, и эта продолжительность будет иметь решающее значение при определении необходимого количества еды и питья.

В случае утреннего кофе-брейка важную роль будут играть сладкие деликатесы: мини-круассаны, печенье или порции различных тортов, все будет хорошо встречено гостями. За последние несколько лет были добавлены более легкие и свежие продукты, такие как фрукты: от натуральных соков до шампуров с различными сезонными фруктами, такими как клубника, апельсины или даже экзотические фрукты.

Если перерыв на кофе во второй половине дня, то вам наверняка понравятся такие вкусные мини-бутерброды, разнообразные торты, например, чайное печенье. Эти варианты можно дополнить кофе, чаем или натуральными фруктовыми соками, а также минеральной водой.

Коктейль (выездной бар) - самый "компактный" и дешевый формат питания. В основе меню - оригинальные авторские коктейли, домашние лимонады, смузи, а также шампанское, игристые вина и ликеры. Крепкий алкоголь встречается редко. В меню легкие закуски из еды: канапе, овощные и мясные рулеты, мини-бутерброды и др. Все в мини-формате со шпажками или салфетками. В отличие от фуршета, еда не ставится на столы, а обслуж-

живаается официантами. Гости свободно перемещаются в пространстве и общаются друг с другом.

Пикник (барбекю, гриль) - форма мероприятий проводимые за городом. Он одинаково подходит как для официальных мероприятий, так и для неформальных. Пикник по времени рассчитывается на весь день. Чаще всего, он является многоформатным мероприятием, в него могут входить бар, фуршет и т.д. В меню преобладают простые блюда, которые готовятся на месте на мангале, гриле, барбекю или в казане.

Кейтеринг - развивающийся рынок в России. В 2018 году на рынке было всего 720 компаний, при этом более половины рынка приходилось на долю всего 5 крупных компаний. Развитие системы обслуживания является фактором повышения эффективности коммерческой деятельности предприятия сферы услуг и его конкурентоспособности на рынке.⁶

Тем не менее, по мнению экспертов, в общепите по-прежнему остается много свободных ниш. А высокая конкуренция делает сервис доступным все большему количеству людей. Часто оказывается, что заказать кейтеринг дешевле, чем приготовить еду к семейному торжеству самостоятельно.

¹ Кистенева Н.С., Крячков А.Ф., Логинова Е.В., Петрова А.И., Ралык Д.В., Фомина А.В., Евтодьева Т.Е., Иванова Н.В., Саямова Я.Г., Чернова Д.В., Горгодзе Т.Е., Алексушин Г.В., Иванова Н.В., Ионова А.В., Крючкова Н.А., Войткевич Н.И., Скворцова А.Н. Сфера потребительских услуг: проблемы и перспективы// Монография Самара, 2016. С. 4-16

² Кистенева Н.С. Качество услуг глазами современного потребителя// Экономика и управление: анализ тенденций и перспектив развития. 2014. № 13. С. 255-258.

³ Каширская О.А., Чернова Д.В. Персонал как необходимый фактор обеспечения конкурентоспособности предприятий // Наука XXI века: актуальные направления развития. 2017. № 1-2. С. 113-114.

⁴ Алексушин Г.В. Развитие комплекса средних средств размещения как основы современного гостиничного сервиса в Самаре // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. № 1 (111). С. 54-57.

⁵ Алексушин Г.В., Деньгина С.В. Повышение качества обслуживания потребителей// Modern Science. 2019. № 5-4. С. 56 -59.

⁶ Каширская О.А., Алексушин Г.В. Стандарты обслуживания как один из элементов сервисной стратегии на предприятии сферы услуг // Образование и наука в XXI веке. Т.1. София : Совр. науч. вестн. : Урал. науч. вестн., 2016. С. 42-45.

FEATURES OF SERVICE IN CATERING

© 2020 Aleksushin Gleb Vladimirovich
Doctor of Historical Sciences, Professor

© 2020 Pushkina Daria Pavlovna
Student

Samara State University of Economics

E-mail: gva3@yandex.ru, dasha1111bulanova@yandex.ru

Keywords: catering, catering, service, buffet table, banquet, waiter service.

The article is devoted to the features of catering services. The main forms of catering services are considered, ranging from a buffet table and ending with multi-format events. The main objective of the article is to inform the potential consumer about catering, its types and features of service.

УДК 338.012
Код РИНЦ 06.71.47

СИНЕРГЕТИЧЕСКИЙ ЭФФЕКТ КАК ОСНОВНОЙ КРИТЕРИЙ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОЦЕССОВ СЛИЯНИЙ И ПОГЛОЩЕНИЙ НА ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОМ РЫНКЕ

© 2020 Арефкина Ольга Александровна*
магистрант

© 2020 Зипунникова Алёна Александровна*
магистрант

Волгоградский государственный технический университет
E-mail: arefkina.olga2016@yandex.ru, alena25zip@yandex.ru

Ключевые слова: синергетический эффект, фармацевтический рынок, оригинальное лекарственное средство, слияния и поглощения, эффективность, оценка эффективности, методы оценки.

В статье рассмотрена сущность синергетического эффекта как основного критерия оценки эффективности сделок слияний и поглощений на фармацевтическом рынке, а также методы оценки стоимости фармацевтических компаний. Авторами проанализированы основные модели оценки синергетического эффекта, выявлены их преимущества и недостатки.

Важнейшим и неотъемлемым этапом процессов слияний и поглощений (далее - M&A) на фармацевтическом рынке является оценка их эффективности¹. Этот этап необходим для того, чтобы определить результаты интеграции конкретных фармацевтических компаний, и сделать вывод об их результативности, то есть выявить успешность или не успешность проведенной сделки. Ввиду того, что оценка эффективности процессов слияний и поглощений является сложным и трудоемким процессом, а также тот факт, что для любой сделки требуется индивидуальный подход к ней, актуальность оценки эффективности сделок фармацевтических компаний возрастает.

Сделка M&A может считаться эффективной, если в результате ее осуществления повышается доходность держателей акций фармацевтической компании. При планировании процессов слияний и поглощений фармацевтических компаний необходимо выбирать критерии, по которым необходимо оценивать эффективность планируемых действий. И именно синергетический эффект, который неизбежно возникает в результате осуществля-

* Научный руководитель - **Евстратов Александр Владимирович**, кандидат экономических наук, доцент.

емого процесса слияния или поглощения, может быть использован в качестве критерия эффективности проведенной сделки.

Главная причина, по которой фармацевтические компании принимают решение о своей реструктуризации, состоит в стремлении получить выгоду от приобретения и получить синергетический эффект, который проявляется как дополнительный положительный эффект от объединения активов фармацевтических компаний, результат которого должен превышать сумму результатов отдельных активов объединяемых компаний на фармацевтическом рынке².

Положительный синергетический эффект в процессе слияний и поглощений фармацевтических компаний возникает в этом случае в результате³:

- процессов экономии, создаваемой масштабами деятельности объединенной фармацевтической компании;
- сочетания различных комбинаций существующих ресурсов;
- экономии финансов объединенной фармацевтической компании вследствие сокращения транзакционных издержек;
- увеличения доли объединенной компании на фармацевтическом рынке в результате снижения уровня конкуренции и повышения уровня концентрации участников;
- объединения ресурсов на разработку и клинические испытания оригинальных лекарственных средств.

Синергетический эффект сделок по слияниям и поглощениям на фармацевтическом рынке происходит в двух направлениях. Во-первых, это примечательное увеличение денежных потоков от операционной деятельности, то есть сокращение затрат в конечном итоге и сокращения оборудования, пространства, рабочих. Качество данной оценки зависит от того, насколько возможно количественно измерить показатели ради их использования и от наличия и полноты информации. Во-вторых, постоянно идет расчет на то, что акции объединенной фармацевтической компании могут стать более привлекательными для потенциальных инвесторов, что в будущем может оказать положительное влияние на стоимость фармацевтического бизнеса в целом. Положительный синергетический эффект является результатом объединения фармацевтического бизнеса, которое превосходит результаты, если бы объединяемые компании действовали самостоятельно. Для оценки синергетического эффекта процессов слияния и поглощения на фармацевтическом рынке могут быть использованы различные модели, среди которых выделяют 2 группы методов, которые делятся на перспективные и ретроспективные (см. таблицу).

Перспективные модели оценки процессов слияний и поглощений оценивают сделку M&A накануне ее завершения, а ретроспективные - после осуществления сделки. Методы, которые относятся к группе перспективных, в свою очередь, подразделяются на доходный, затратный и сравнительный подходы.

Доходный подход основывается прежде всего на приведение ожидаемого денежного потока финансовых средств объединенного фармацевтического производителя к фактической стоимости на текущий период времени. Наиболее распространенными методами, применяемыми при доходном методе являются такие, как модель EVA, модель CAPM, модель Брайли-Майерса, модель Федоровой, а также метод дисконтированного денежного потока.

Традиционные методы оценки процессов слияний и поглощений компаний на фармацевтическом рынке

Перспективные методы	Ретроспективные методы
Сравнительный метод - предполагает оценку предполагаемой сделки с использованием для сравнения компаний, имеющих аналогичные показатели операционной и производственной деятельности	Бухгалтерский метод - предполагает оценку финансовых показателей фармацевтической компании накануне и после завершения сделки слияния или поглощения
Затратный метод - предполагает оценку сделки, с учетом стоимости активов фармацевтической компании	Рыночный метод - предполагает оценку доходности на акцию фармацевтической компании накануне и после завершения сделки слияния или поглощения
Доходный метод - предполагает оценку сделки с учетом прогнозирования денежного потока и приведения его к конъюнктурным показателям применяя ставку дисконтирования	Комбинированный метод - предполагает оценку предполагаемой сделки на основе изменения финансовых показателей и дохода на акцию фармацевтической компании

В большинстве случаев фармацевтическими компаниями используется метод дисконтированного денежного потока, который, по мнению специалистов, является одним из самых точных. Для использования метода дисконтированного денежного потока необходимо использовать данные из ретроспективных рядов, и кроме того необходимо, чтобы деятельность фармацевтической компании была рентабельной. В качестве ставки дисконтирования денежного потока обычно применяют среднюю стоимость капитала WACC, а также модель CAPM⁴.

Недостатками данного метода являются те ошибки, которые могут возникнуть в связи с возникающей сложностью прогноза денежного потока, которые осуществляет фармацевтическая компания, в связи с некорректно установленной дисконтированной ставкой.

Помимо недостатков, доходный подход отличается некоторыми преимуществами его использования. С помощью доходного подхода представляется возможность оценить синергетический эффект, который возникает в результате осуществления сделки слияния или поглощения с учетом всех рисков и мотивов инвесторов.

Другой метод, активно применяемый в практике носит название сравнительного. Данный метод заключается прежде всего в обобщенном сравнении двух аналогичных юридических лиц.

В частности, если применять такой подход в сфере фармацевтического производства, то, выбираются компании с производством аналогичных видов продукции, а также степени диверсификации своей деятельности и финансовых результатов.

Данный метод имеет множество положительных качеств, среди которых, прежде всего экономия денежных средств и временных затрат. В то же время данный подход предполагает наименьшую точность, ввиду сложности в поисках подходящей компании аналога.

Использование затратного подхода позволяет определять рыночную стоимость реальных активов фармацевтической компании. Необходимо отметить, что методы, относящиеся к этому подходу являются наименее привлекательными для оценки эффективности

сделок по слияниям и поглощениям, так как с помощью них не представляется возможным осуществить оценку синергетического эффекта, а также рассчитать стоимость нематериальных активов фармацевтической компании.

Кроме того, затратный подход может применяться в случае, когда очень сложно оценить денежный поток фармацевтической компании в будущем. Затратный подход также может быть использован в том случае, если фармацевтическая компания находится накануне банкротства и в расчетах необходимо принимать во внимание сумму ликвидационной стоимости фармацевтической компании.

В группе методов ретроспективной оценки фармацевтической компании используют бухгалтерский метод, рыночный метод и комбинированный метод. Бухгалтерский метод сравнивает финансовые и операционные показатели до и после операции M&A фармацевтической компании. Трудности, возникающие с применением данного метода, состоят в том, что существует разница между зарубежными и российскими стандартами.

В рамках рыночного метода осуществляется оценка эффективности сделок по слияниям и поглощениям с учетом анализа рентабельности акций фармацевтической компании накануне и по завершении сделки M&A. К недостаткам применения рыночного метода относят наличие факторов, которые способны оказывать влияние на показатели рентабельности акций фармацевтической компании, а в результате этого осложняется процесс оценки синергетического эффекта сделки M&A.

При этом необходимо отметить, что в данном случае очень важным моментом является точное определение периода времени, по которому будет осуществляться анализ, так как проведение анализа в долгосрочном периоде способствует усилению влияния таких факторов. Стоит учесть и тот факт, что в российский практике применение рыночного метода затруднительно, так как российский фондовый рынок развит слабо⁵.

С помощью рыночного подхода, синергетический эффект оценивается в зависимости от предполагаемых значений повышения рыночной стоимости акций объединенных фармацевтических компаний⁶.

Так, Эванс и Бишоп полагают, что если компания платит некую сумму за приобретение другой, то данное решение содержит послание для акционеров покупателя о том, что с помощью этой сделки можно создать стоимость, превышающую премию, так как руководители могут достичь синергетического эффекта⁷.

В комбинированный метод входят методы бухгалтерского учета и рыночные методы. Туда включены анализ цены акции и анализ показателей, которые рассчитываются с помощью показателей финансовой отчетности фармацевтической компании.

Таким образом, в результате изучения синергетического эффекта как основного критерия оценки эффективности процессов слияний и поглощений на фармацевтическом рынке, авторами данной статьи было установлено, что одним из основных этапов для осуществления сделки слияния или поглощения фармацевтической компании является проведение оценки эффективности ее результатов. Этот этап является необходимым для определения результатов конкретной интеграции, а также для того, чтобы сформировать мнение о ее успехе или неудаче.

Сделка по слиянию или поглощению может быть признана эффективной, если по ее завершению повышается уровень благосостояния владельцев акций фармацевтической компании. Поэтому при планировании слияний и поглощений неизбежно возникает вопрос

о выборе критериев эффективности, чем и выступает синергетический эффект. Для его оценки используются различные модели, которые разделяются перспективные и ретро-спективные.

¹ Евстратов, А.В. Анализ процессов слияний и поглощений на мировом фармацевтическом рынке / А.В. Евстратов, О.Н. Пушкарев, А.Е. Гончарова // Известия Волгоградского государственного технического университета. - 2017. - № 2 (197). - С. 47-53.

² Ендовицкий, Д.А. Экономический анализ слияний и поглощений / Д.А.Ендовицкий, В.Е.Соболева. - М: 2008. - 365 с.

³ Евстратов, А.В. Слияния и поглощения компаний на мировом фармацевтическом рынке / А.В. Евстратов // Известия Волгоградского государственного технического университета. - 2010. - № 13 (73). - С. 135-138.

⁴ Царев, В. В. Оценка стоимости бизнеса. Теория и методология / В.В.Царев, А. А.Кантарович. - М: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. -575 с.

⁵ Виниченко, Т. С. Методология оценки эффективности сделок слияний и поглощений / Т.С. Виниченко // Молодой ученый. - 2019. - № 50 (288). - С. 174-176.

⁶ Евстратов, А.В. Обоснование эффективности процессов слияний и поглощений на фармацевтическом рынке: мировой опыт и российская специфика / А.В. Евстратов, А.Е. Гончарова // BaikalResearchJournal. - 2017. - Т. 8. № 4. - С. 20.

⁷ Эванс, Ф. Ч. Оценка компаний при слияниях и поглощениях: Создание стоимости в частных компаниях : учеб.пособие / Ф.Ч.Эванс, Д.М.Бишоп, А.Н. Шматов. - М: АльпинаПаблицер, 2016. - 332 с.

SYNERGY EFFECT AS THE MAIN CRITERION FOR EVALUATING THE EFFECTIVENESS OF MERGERS AND ACQUISITIONS IN THE PHARMACEUTICAL MARKET

© 2020 Arefkina Olga Alexandrovna
Undergraduate

© 2020 Zipunnikova Alyona Aleksandrovna
Undergraduate

Volgograd State Technical University
E-mail: arefkina.olga2016@yandex.ru, alena25zip@yandex.ru

Keywords: synergistic effect, pharmaceutical market, original drug, mergers and acquisitions, efficiency, efficiency assessment, evaluation methods.

This article examines the essence of the synergistic effect as the main criterion for evaluating the effectiveness of mergers and acquisitions in the pharmaceutical market, as well as methods for evaluating the value of pharmaceutical companies. The authors of the article analyzed the main models for evaluating the synergistic effect and identified their advantages and disadvantages.

РОЛЬ ИННОВАЦИЙ В ТРАНСФОРМАЦИИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМ

© 2020 Афонин Сергей Евгеньевич
соискатель кафедры менеджмента
Самарский государственный экономический университет
E-mail: af0nin.s3r@yandex.ru

Ключевые слова: инновации, системные преобразования, конъюнктурные циклы, технологический уклад, экономический рост.

Статья посвящена анализу развития теоретико-методологических исследований проблемы влияния инноваций на изменения экономических систем - национальных экономик, мирового хозяйства, регионов и отраслей. Автором выделены отдельные взаимообусловленные и взаимодополняющие направления теоретических исследований, обозначены тенденции их развития.

Источником и импульсом для начала теоретических исследований влияния инноваций на развитие экономических систем можно назвать работы известного российского экономиста начала XX в. Н. Д. Кондратьева¹. Согласно его выводам, технический прогресс и инновации признаны наиболее значимой причиной возникновения больших циклов конъюнктуры (длинных волн).

Сама теория инноваций в ее современной интерпретации была основана под влиянием теории циклов Кондратьева в работах австрийского экономиста Йозефа Шумпетера, который связал инновационные процессы и экономический рост. При этом, инновационный процесс был определен им как "новая комбинация средств производства". Данные комбинации определяют форму и содержание экономического роста и проявляются в различных аспектах деятельности предприятия. Причем, это касается таких аспектов как разработка и производство новой продукции или создание ее новых свойств; внедрение новой технологии производства, в том числе при использовании новых источников оборотных средств; выход на новый рынок сбыта; организационное преобразование производственной структуры².

Данная деятельность развивает, меняет и трансформирует экономические системы. Это положение стало основой появления понятийного аппарата инноватики. В 30-х годах XX в. Й. Шумпетером был впервые использован термин "инновация". Под ним подразумевались изменения с целью внедрения и использования как новых видов потребительских товаров, так и новых производственных средств, рынков и форм организации в промышленности³.

Таким образом, можно утверждать, что научная основа изучения инноваций и их влияния на системные преобразования в экономике сформировалась благодаря работам Н. Кондратьева и Й. Шумпетера. Однако вопрос влияния новшеств на преобразования в экономических системах является настолько сложным и многогранным, что в дальнейшем это привело к появлению большого числа исследований и концепций, изучающих ту или иную его сторону, и формирующих, в совокупности, теорию инноваций или инноватику.

В данной совокупности теорий можно условно выделить устойчиво сформировавшиеся направления теоретико-методологического изучения инноваций и инновационного развития, в том числе, в контексте его влияния на экономические системы. Данные направления сформированы под влиянием разных аспектов и разных позиций, взглядов на инновации. Тем не менее, они имеют общую концептуальную основу и одновременно являются пересекающимися и взаимообусловленными.

1. Теории распространения инноваций.

Западногерманский ученый Герхард Менш описал характер распространения инноваций в зависимости от вида результатов инновационной деятельности. В рамках своих исследований им была описана взаимосвязь базисных инноваций и кризисов экономических систем на основе исторического анализа их возникновения в период XVIII - XX вв. В том числе, им было подтверждено, что изобретения как таковые распределяются во времени сравнительно равномерно. А вот массовое освоение технических инноваций синхронизируется с повышательными волнами циклов Кондратьева. Инновационный подъем совпадает с серединой фазы депрессии, спустя определенный период наблюдается рост экономической активности.

Интересно отметить, что при этом Г. Менш доказал несостоятельность существующей теории "эхо-эффекта", согласно которой колебания скорости и частоты внедрения инноваций следуют за колебаниями изобретательской активности.

На основе концепции Менша возникла концепция диффузии инноваций. Диффузия инноваций - появление большого числа улучшающих нововведений на базе основного изобретения, которое приводит к возникновению целого ряда различных типов, марок и поколений данного вида продукции, а также к эффекту сбережения затрат. При этом инновационное развитие происходит в форме s-образной кривой с чередованием быстрого и замедленного роста. Продукт дифференцируется как по его потребительским свойствам, так и по способам его производства⁴.

В целом, учеными, занимающимися направлением изучения диффузии инноваций, обоснована ее полная синхронизация с повышательными стадиями циклов Кондратьева, что подтверждено как теоретическими, так и эмпирическими исследованиями на основе эконометрических подходов и методов математико-статистического моделирования.

2. Теория технологических укладов.

Данная концепция развита российскими/советскими учеными, академиками Ю. В. Яковцом, Д. С. Львовым и С. Ю. Глазьевым. Технологические уклады - это группы совокупностей технологически сопряженных производств, выделяемых в структуре экономики, связанные друг с другом однотипными технологическими "цепочками" и образующие воспроизводящиеся целостности. При этом структура экономики определенного технологического уклада состоит из близких по техническому уровню, базирующихся на общем научно-техническом потенциале видов деятельности, связанных вертикальными и горизонтальными потоками качественно однородных ресурсов, использующих кадровый потенциал соответствующей квалификации. При смене кондратьевских циклов изменяются виды производственных технологий и характер взаимосвязи между ними⁵.

Данное научное направление положило основу развития современной теории управления изменениями в экономических системах в рамках концепции прорывной экономики и прорывных технологий. Экономика, основанная на прорывных технологиях, карди-

нально меняет организационно-управленческую систему хозяйствования. Термин "прорывная экономика" часто используется в контексте исследований возможностей развивающихся стран. Достижение состояния прорывной экономики способствует динамическому развитию государства на фоне жесткой международной конкуренции⁶.

Данная концепция предполагает эффективное использование потенциала экономических систем - регионов, отраслей, формирование и использование их конкурентных преимуществ. В настоящее время концепция прорывных технологий рассматривается как учеными, так и политиками, как основа разработки и реализации стратегий, способствующих инновационному развитию российской экономики.

3. Теории экономического роста в системах разного типа и уровня.

В 80 - 90-х годах прошлого века возникла серия теорий, объясняющих происхождение технического прогресса и детально изучающая особенности возникновения и реализации инноваций. При этом производство инноваций рассматривается как отдельный производственный сектор со своими деталями функционирования, формирования ресурсов, сбыта, источниками финансирования и т.д. Такие теории получили форму моделей эндогенного роста типа R&D (Research&Development - исследований и разработок). Наиболее значимые и фундаментальные работы в этом направлении принадлежат таким исследователям как Агион и Хауитт⁷, Гроссман и Хелпман⁸, Ромер⁹.

Одним из ключевых вопросов этого направления стало объяснение различия роста и факторов его стабильности через эндогенные технологические изменения, международную торговлю и открытость стран¹⁰. Отдельно выделились исследования, строящие теоретические модели взаимосвязи технологических изменений и роста населения.

4. Теории институциональных инновационных образований.

Основная идея концепции заключается во взаимодействии технологий и институциональных структур в социально-экономическом развитии. В 80-90-е годы XX в. возникла концепция формирования национальных инновационных систем (НИС) Ее авторами является большая группа экономистов: К. Фримен, Б. Лундвалл, Р. Нельсон, Ф. Хайек и другие. Данное направление основано на идее, что исходные возможности национальных экономических систем по генерированию технологического потенциала зависят от таких ключевых факторов как уровень образования, опыт в организации и управлении крупномасштабными производствами и проектами; наличие развитых финансовых институтов и рынков, уровень "честности" различных государственных и частных институтов и общественного доверия к ним; стабильность государственной власти и ее эффективность в определении правил игры и контроле за их соблюдением⁴.

В настоящее время концепция НИС активно воплощается в международную практику управления инновациями и экономическим ростом. Общая цель создания НИС - достижение экономического роста, инновационное развитие экономических систем - стран и регионов, а также международных сообществ.

5. Теории развития общества и преобразования социума.

Одним из типичных направлений в данной области является развитие концепции становления постиндустриального общества как новой общественно-экономической формации и модели глобального развития. Опираясь на все более возрастающую доступность общественных благ в результате интенсивного технологического развития, улучшение качества жизни за счет применения новых технологий данная концепция рассматривает раз-

вите человека, экономики и технологий как единую систему, технологическая среда наравне с биологической становится полноценной средой его обитания.

Теоретические основы такого видения были заложены в 50-е годы прошлого века американским социологом и публицистом Д. Беллом. Согласно его теории постиндустриального общества, главная цель социально-экономического и научно-технологического развития - повышение качества жизни человека как центральной фигуры этих преобразований¹¹.

В данном течении также имеются направления, рассматривающие инновации не только в контексте развития технологий и доступности благ, но и с позиции личностного развития индивидуума и его творческих стремлений¹². В XXI в. получила развитие концепция креативной экономики. Согласно этой идее в современном мире так называемый креативный класс является движущей силой экономического развития. Одна из заметных работ данного направления - исследование американского социолога Р. Флориды и его концепция трех "Т" - технологии, таланта и толерантности - факторов, обеспечивающих экономический рост. Согласно утверждению автора, подтвержденному эмпирическими исследованиями, генерировать новаторство и стимулировать экономический рост может только одновременное наличие всех трех факторов посредством привлечения творческих людей в определенный регион, представляющий собой экономическую систему¹³.

Таким образом, теоретическая база исследования влияния инноваций на преобразование и трансформацию экономических систем разного уровня и типа имеет определенное ядро, на основе которого развиваются зачастую взаимопересекающиеся и взаимообусловленные концепции (см. рисунок).



Рис. Структура теоретической основы исследования влияния инноваций на изменение экономических систем

При этом, по итогам структурированного обзора выделенных нами теоретических направлений можно констатировать, что вопрос инновационного развития затрагивает не

только экономическую, но и социальную и гуманитарную стороны общества, что, безусловно, будет вызывать появление новых течений и направлений научных исследований в этой области.

¹ Кондратьев, Н.Д. Большие циклы конъюнктуры и теория предвидения. Избранные труды / Н.Д. Кондратьев; Международный фонд Н.Д. Кондратьева и др.; Ред. колл.: Абалкин Л.И. (пред.) и др.; сост. Яковец Ю.В. - М.: ЗАО "Издательство "Экономика". 2002. - 767 с

² Шумпетер Й. А. Теория экономического развития. - М.: Директмедиа Пабблишинг. 2008. 401 с.

³ Райская М.В. Теория инноваций и инновационных процессов : учеб. пособие - Казань : Изд-во КНИТУ. 2013. - 268 с.

⁴ Румянцева С. Ю., Коростышевская Е. М., Самылов И. О. Этапы становления и развития понятия "инновации" // Инновации. 2018. № 3 (233). С. 36 - 46.

⁵ Глазьев С.Ю. Рывок в будущее. Россия в новых технологическом и мирохозяйственном укладе ("Коллекция Изборского клуба"). - М.: Книжный мир. 2018. - 768 с.

⁶ Мацулюк, И.Д., Сапожникова Н.Т., Харчилава Г.П. Прорывная экономика: к теории управления изменениями экономических систем // Управление. 2019. Т. 10. № 4. С. 75-84.

⁷ Aghion P. Model of Growth through Creative Destruction/ *Econometrica*, 1992. Vol.60. P.323 - 351.

⁸ Grossman G., Helpman E. Innovation and Growth in the Global Economy. - MA: Massachusetts Institute of Technology Press. 1991. - p. 359.

⁹ Romer P. Endogenous Technical Changes // *Journal of Political Economy*. 1990. Vol. 98. № 5. P.71 - 102.

¹⁰ Цыпин А.П., Овсянников В.А. Сопоставление темпов роста (снижения) промышленного производства России и США в 1970-2010 годах // Интеллект. Инновации. Инвестиции. 2016. № 1. С.41-45.

¹¹ Белл Д. Грядущее постиндустриальное общество. Опыт социального прогнозирования / пер. с англ. 2-е изд., испр. и доп. - М.: Academia. 2004. - 788 с.

¹² Муравьев А.И. Общая теория инновационных технологий: монография. - СПб.: ИВЭСЭП, Знание. 2002. - 84 с.

¹³ Флорида Р. Креативный класс: люди, которые меняют будущее / пер. с англ. - М.: Издательский дом "Классика-XXI". 2007. - 421 с.

THE ROLE OF INNOVATION IN THE TRANSFORMATION OF ECONOMIC SYSTEMS

© 2020 Afonin Sergey Evguenevich
Candidate of the Department of Management
Samara State University of Economics
E-mail: af0nin.s3r@yandex.ru

Keywords: innovations, system transformations, market cycles, technological structure, economic growth.

The article analyzes the development of theoretical and methodological research on the impact of innovations on changes in economic systems - national economies, the world economy, regions and industries. The author identifies separate mutually dependent and complementary areas of theoretical research, and identifies trends in their development.

СОВРЕМЕННАЯ КОНЦЕПТУАЛЬНАЯ ОСНОВА ПОНИМАНИЯ СУЩНОСТИ ИННОВАЦИЙ

© 2020 Афонин Сергей Евгеньевич
соискатель кафедры менеджмента
Самарский государственный экономический университет
E-mail: af0nin.s3r@yandex.ru

Ключевые слова: инновации, международные стандарты, бизнес-инновации, продуктовые инновации, инновационная деятельность.

В статье представлен результат систематизации и структурирования современных подходов к пониманию сущности инноваций и их классификации на основе международных разработок и рекомендаций в области управления инновациями и их измерения. Автором обозначены современные задачи и направления исследования инновационной деятельности соответственно потребностям и тенденциям развития современного общества.

Глобальные задачи и проблемы развития общества, поставленные в рамках международной интеграции и взаимодействия закономерно определяют современное восприятие сущности науки и инноваций, значимости инновационных процессов и технологического развития. Роль науки и инноваций в достижении экономического роста и благополучия не подвергается сомнению. В этой связи инновации и цифровизация занимают все более важное место практически во всех сферах хозяйственной деятельности и в повседневной жизни граждан по всему миру. Соответственно, в настоящее время инновационный компонент как решающий фактор экономического развития присутствует на любом уровне управления.

Характерной тенденцией периода на рубеже веков стало возращение роли международной координации в разработке и осуществлении политики инновационного развития. Данный процесс обеспечивается наличием постоянно обновляемых версий стратегических и методических документов (руководств) международных организаций, созданных совместными усилиями стран - участников, в которых унифицируются концептуальные подходы к пониманию инноваций, оценке инновационных процессов и уровня инновационного развития экономических систем. Кроме того, данные руководства предлагают общие рекомендации по выстраиванию инновационной политики стран мира: идентификации наиболее эффективных политических мер, институтов и структурных условий, способствующих развитию инноваций в экономических системах.

Важным элементом международной методологии исследования инноваций является система категорий и понятий. В настоящее время инновации уже не являются расплывчатым, свободно трактуемым понятием, плохо поддающимся определению и количественной оценке. Современный понятийный аппарат направлен на максимальную конкретизацию и охват всех аспектов инновационных процессов, в том числе, таких как инновационная активность, творческий потенциал, человеческие ресурсы и так далее. Международ-

ные методические разработки посвящены исследованию инноваций на разных уровнях экономических систем: как получение макро-картины эффекта от развития науки и инноваций, так и оценку их динамики и взаимосвязей на микроуровнях.

Началом процессов по стандартизации подходов к определению, классификации и измерению инноваций можно назвать вторую половину XX в. При этом, данные инициативы возникли в условиях, заметно отличных от сегодняшней действительности относительно экономического и геополитического контекста. Однако с тех пор актуальность разработки и совершенствования международных стандартов по управлению инновациями и их исследованию только растет.

Общепринятые на сегодняшний день понятия инноваций отражают меняющиеся условия развития общества и систему взглядов на происходящие в нем процессы. Рост значимости фундаментальных и прикладных знаний, наукоемких отраслей хозяйства, преобладание творческих, исследовательских и внедренческих инициатив способствует неизбежным качественным изменениям современного общества в материальных, социальных и духовных условиях жизни.

В связи с ростом потребностей общества в исследовании и измерении инноваций понимание их сущности должно стремиться к максимальной конкретизации. Это является довольно сложной задачей, учитывая многогранность и многообразие явлений, формирующих инновационные процессы и обеспечивающих инновационное развитие.

Данную задачу по возможности пытается решить современная версия Руководства Осло 2018 г., в котором дано определение и классификация инноваций¹. При формировании концептуальной основы в данном документе ставилась принципиальная задача - сделать максимально возможным количественное измерение всего, что касается инноваций, на всех стадиях их жизненного цикла, во всех их формах, по всем аспектам их результатов и условий.

Концептуальная основа упомянутого международного руководства предназначена для формирования данных государствами мира с целью измерения инновационных процессов и оценки уровня инновационного развития.

Современное определение инноваций, данное в Руководстве Осло 2018 г., отличается широтой охвата субъектов инновационных процессов (см. рисунок). Понятие "единица" подразумевает субъекта, ответственного за инновации. Оно относится к любой институциональной единице в любом секторе экономики, включая домашние хозяйства и их отдельных участников.

Система понятий Руководства уточняется относительно производителей в контексте задач менеджмента и функций управления. Это обеспечивает концептуальную базу практического применения для бизнес-сектора.

Основной подразделения видов инноваций как деятельности является классификация функций предприятия, построенная ученым-управленцем, родоначальником менеджмента, Анри Файолем. Все операции предприятия разбиты на шесть следующих групп - существенных функций:

- технические (производство, выделка и обработка).
- коммерческие (покупка, продажа и обмен).
- финансовые (привлечение средств и распоряжение ими).
- страховые (страхование и охрана имущества и лиц).

- учетные (бухгалтерия, калькуляция, учет, статистика и т. д.).
- административные (предвидение, организация, распорядительство, координирование и контроль)².

Ключевой постулат для отбора принципов, определений и классификаций инноваций должны подпадать возможному и осуществимому на практике измерению и оценке	<i>Ключевые компоненты концепции инноваций</i>	<i>Критерий отличия инноваций от других видов деятельности</i>
	1. Роль знаний как основы для инновации. 2. Новизна и полезность. 3. Создание или сохранение ценности как предполагаемая цель инновации.	Обязательное условие внедрения : инновация, изобретение должны быть реализованы - быть введены в употребление и / или стать доступными для других пользователей.
	<i>Форма инноваций</i>	
	Результат деятельности	Деятельность
	<i>Общее определение инноваций</i>	
	Инновация - это новый или усовершенствованный продукт или процесс (или их сочетание), который значительно отличается от продуктов или процессов, используемых единицей ранее, предоставленный в распоряжение потенциальным пользователям (продукт) или введенный единицей в эксплуатацию (процесс).	
	<i>Определения инноваций относительно производителей</i>	
	Бизнес-инновация - это новый или улучшенный продукт или бизнес-процесс (или их сочетание), который существенно отличается от предыдущих продуктов или бизнес-процессов фирмы и который был внедрен на рынок или введен фирмой в эксплуатацию.	
	Инновационная деятельность включает в себя все виды развивающей, финансовой и коммерческой деятельности фирмы, которая призвана привести к инновационному результату.	
	Продуктовые инновации - новые или улучшенные товар или услуга, которые существенно отличаются от предыдущих товаров или услуг фирмы и которые были представлены на рынке.	Инновации бизнес-процессов - новый или улучшенный бизнес-процесс для одной или нескольких бизнес-функций, который значительно отличается от предыдущий бизнес-процессов фирмы и который введен фирмой в использование.

Рис. Современная концептуальная основа понимания инноваций, закрепленная в Руководстве Осло 2018 г.

Примечательно, что в новой, четвертой, редакции руководства 2018 г. произошло существенное изменение в определении бизнес-инноваций. По сравнению с предыдущим изданием (2005 г.), в этом руководстве было приведено некоторое сокращение с целью упрощения понимания и применения предыдущей классификации, основанной на перечне определения четырех типов инноваций:

- продуктовые,
- процессные,
- организационные,
- маркетинговые.

Эти четыре пункта в новой классификации были сокращены до двух: продуктовые инновации и инновации бизнес-процессов, что представлено на рисунке. Пересмотр определений вызван стремлением избежать двусмысленности требования к так называемому

"значительному" изменению путем сравнения как новых, так и усовершенствованных инноваций к существующим продуктам или бизнес-процессам фирмы¹.

Следующий из основных международных методологических документов, стандартизирующих подход к изучению инновационного развития, - Руководство Фраскати³. Данное руководство задает концептуальную базу и подходы для понимания роли науки и технологий в экономическом развитии. В документе определены подходы к пониманию таких категорий как исследования и разработки, в частности, понятия разных видов исследований и связанных с ними категорий: базовых исследований, практических, экспериментального развития, исследователей, технического персонала, вспомогательного персонала и т.д. Таким образом, формируется единый язык для анализа и обсуждения политики в области науки и технологий.

Подытоживая результаты анализа положений современных методологических документов можно обозначить четко выраженную тенденцию. Современная теоретико-методологическая основа изучения инноваций все больше стремится к развитию подходов и методов их количественного измерения. Это связано все большим расширением сферы управления инновациями в экономических системах разного уровня и появлением все большего числа задач их количественной оценки для целей управления, в том числе на фоне растущей глобализации.

Естественным и необходимым для развития теоретико-методологических основ изучения инноваций является наличие критического анализа, разбора несоответствий и противоречий и прочих недостатков со стороны специалистов и исследователей⁴. Имеют место даже такие точки зрения: "Руководство Осло в значительной степени является успешно продвигаемым продуктом с расчетом на оплату его обслуживания (методической помощи в проведении исследований национального и регионального наднационального характера по уже заявленным и перспективным направлениям) и получение важной информации о рынках"⁵.

Тем не менее, необходимость и польза существующих международных методических документов и руководств в области управления и исследования инноваций неоспорима. Они выступают как основа единых подходов к достижению сопоставимости и согласованности действий в национальных экономиках отдельных стран, а также на международном уровне. Созданные международной методологией единые классификации изучаемых объектов (например, результатов инновационной деятельности), позволяют организовать учет и измерение данных явлений, а также проводить межстрановые сопоставления инновационного развития. Содержание данных документов имеет проработанную теоретическую и практическую основу и постоянно подвергается корректировке и актуализации в соответствии с мировыми тенденциями и развитием науки об инновациях.

¹ Oslo Manual 2018: Guidelines for Collecting, Reporting and Using Data on Innovation, 4th Edition, The Measurement of Scientific, Technological and Innovation Activities. - OECD Publishing, Paris/Eurostat: Luxembourg. 2019. - p. 258.

² Файоль, А. Общее и промышленное управление / пер. Б. В. Бабина-Кореня с предисл. А. К. Гастева. - М: Центральный институт труда. 1923. - 122 с.

³ Frascati Manual 2015: Guidelines for Collecting and Reporting Data on Research and Experimental Development, The Measurement of Scientific, Technological and Innovation Activities. - OECD Publishing: Paris. 2015. - p. 402.

⁴ Киселев В.Н., Мешкова Т.А., Шадрикова А.П., Яковлева А.Ф. ОЭСР в поисках инновационных инструментов международного экономического регулирования. Инновационная стратегия ОЭСР - руководство для принятия решений в области инноваций // Вестник международных организаций. 2010. № 1 (27). С. 11-26.

⁵ Богатова Е.В. Руководство Осло и Международная система финансовой отчетности как источник "инновационной" терминологии // Вестник Ленинградского государственного университета им. А.С. Пушкина. 2015. Т. 6 №4. С. 150 - 158.

MODERN CONCEPTUAL FRAMEWORK FOR UNDERSTANDING INNOVATION

© 2020 Afonin Sergey Evguenevich
Candidate of the Department of Management
Samara State University of Economics
E-mail: af0nin.s3r@yandex.ru

Keywords: innovation, international standards, business innovation, product innovation, innovation activity.

The article presents the result of systematization of modern approaches to understanding the essence of innovations and their classification based on international recommendations in the field of innovation management and measurement. The author defines the current tasks and directions of research of innovative activity according to the needs and trends of modern society.

УДК 311; 316.354
Код РИНЦ 06.00.00

СОЦИАЛЬНО-ДЕМОГРАФИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ВОЛОНТЕРОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2020 Баканач Ольга Вячеславовна
кандидат экономических наук, доцент
© 2020 Хлебникова Дарья Александровна
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: bakanach@mail.ru

Ключевые слова: социально-демографическая характеристика, добровольческая деятельность, портрет волонтера.

В статье представлены результаты исследования социально-демографических характеристик волонтеров, составлен типичный портрет волонтера.

Развитие добровольчества в России - это одно из актуальных и перспективных направлений.¹ Добровольческая деятельность служит одной из составляющих экономического роста страны, повышая уровень занятости населения, минимизируя расходы на социальную деятельность. В последние годы наблюдается устойчивый рост числа граждан и организаций, участвующих в добровольческой (волонтерской) деятельности, расширяются масштабы реализуемых ими программ и проектов.²

Начиная с 2016 года, Росстат собирает информацию о волонтерской работе в рамках выборочного обследования рабочей силы, в том числе по средствам формы №1-СОНКО "Сведения о деятельности социально ориентированной некоммерческой организации".

Волонтеры - лица обследуемого возраста, которые в течение последнего месяца осуществляли любую неоплачиваемую, необязательную деятельность, связанную с производством товаров или оказанием услуг в интересах других лиц.³

В рамках всероссийского опроса населения Центра исследований гражданского общества и некоммерческого сектора НИУ ВШЭ в 2018 году проведено исследование по вопросам вовлеченности населения в добровольческую деятельность в Российской Федерации. Согласно полученным данным, 35% взрослых россиян в 2018 году добровольно безвозмездно участвовали в волонтерской деятельности, при этом 31% из них делали это через организации, а 69% самостоятельно.⁴

Социально-демографическая характеристика волонтеров включает в себя данные о половой принадлежности, возрасте, типу населенного пункта, уровне образования, выделяя, таким образом, целевые группы.

В ходе исследования проведен сравнительный анализ возрастной структуры населения, занятого добровольческой деятельностью за 2016 и 2018 гг. Результаты анализа возрастной структуры за 2016 и 2018 годы представлены на рис. 1.

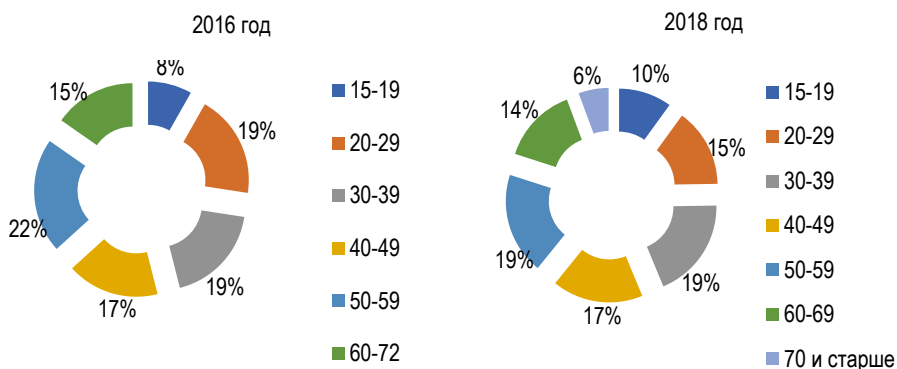


Рис. 1. Возрастная структура населения, занятого в волонтерской деятельности в РФ

Наибольшую долю в структуре населения, занятого волонтерской деятельностью в 2016 году, а именно 22% занимает группа лиц 50-59 лет. По 19% приходится на группы 20-29 и 30-39 лет. Наименьший удельный вес имеет возрастная группа 15-19 года - 8%. В

2018 году в структуре произошли изменения, доля волонтеров в возрасте 50-59 лет снизилась на 3 п.п., при этом, осталась лидирующей в структуре населения наравне с возрастной группой 30-39 лет (19%). Доля группы 15-19 лет в структуре населения увеличилась на 2 п.п. и составила 10%. Стоит отметить, что в 2018 году в структуру населения, занятого волонтерской деятельностью добавилась возрастная группа 70 лет и старше, которая составляет 6% и является наименьшей.

Для оценки структурных различий рассчитан индекс Рябцева для структур населения, занятого волонтерской деятельностью в 2016 и 2018 гг. Значение индекса в результате расчетов составило 0,004, что говорит о тождественности структур.

Наибольшую долю в структуре волонтеров составляют женщины 65% против 35% мужского населения. Подавляющая доля волонтеров РФ проживает в городе, и только 30% населения, занятого добровольческой деятельностью зафиксировано в сельских поселениях.

Проведенное исследование численности мужчин и женщин, занятых в качестве волонтеров по типу населенного пункта и фактического количества отработанных часов в месяц дало следующие результаты (рис. 2; 3).

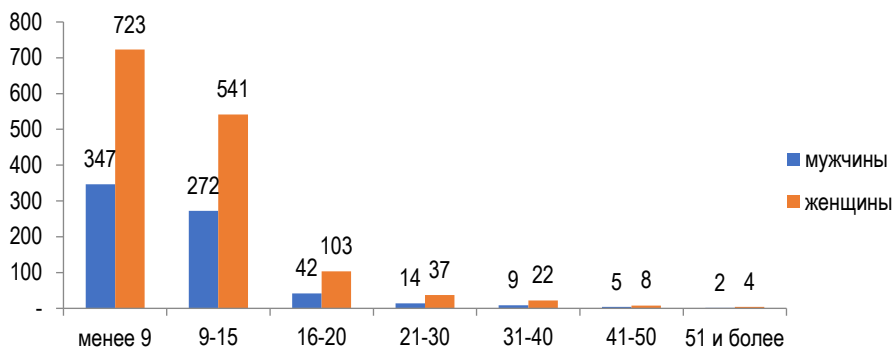


Рис. 2. Численность мужчин и женщин, занятых в волонтерстве по фактическому количеству отработанных часов в месяц в городе в 2018 г.

Наибольшая численность, как мужчин, так и женщин отработали менее 9 часов в месяц в условиях города. В зависимости от увеличения количества фактически отработанного времени в месяц, количество волонтеров снижается.

Рассмотрим аналогичную ситуацию в условиях сельских поселений.

Аналогичная ситуация наблюдается и в условиях сельских поселений. Так, наибольшая численность волонтеров по фактически отработанному времени в месяц осуществляла добровольческую деятельность менее 9 часов в месяц. Вторым по величине является промежуток от 9 до 15 часов в месяц, численность мужчин и женщин по данному фактически отработанному времени составляет 147 и 200 человек соответственно.

Проанализирована численность населения, занятого в волонтерской деятельности на основе экономической активности добровольцев по статусу участия в составе рабочей силы в 2016-2018 гг. Полученные результаты, представленные на рис. 4.

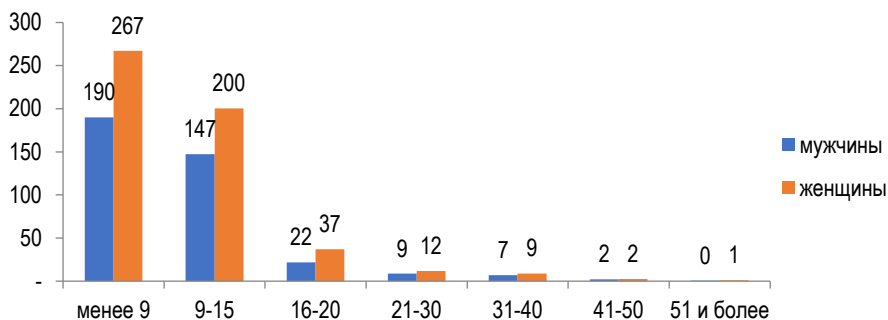


Рис. 3. Численность мужчин и женщин, занятых в волонтерстве по фактическому количеству отработанных часов в месяц в селе в 2018 г.

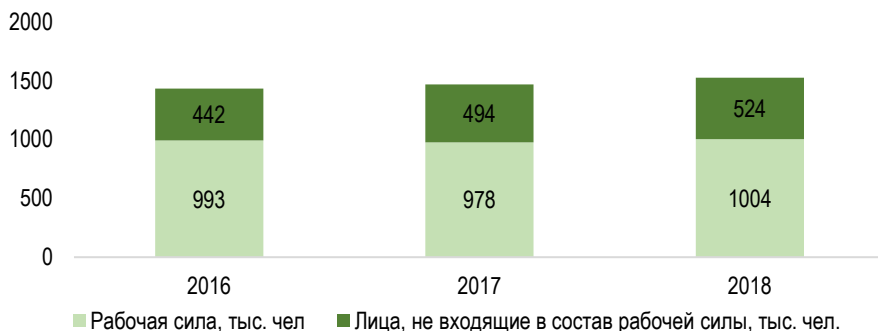


Рис. 4. Численность населения, занятого в волонтерской деятельности по статусу участия в составе рабочей силы в 2016-2018 гг.

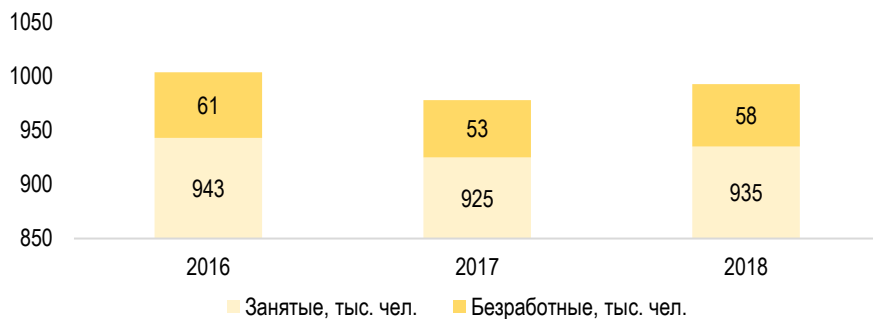


Рис. 5. Состав рабочей силы в волонтерской деятельности в 2016-2018 гг.

Наибольшее количество волонтеров по статусу участия состоит в рабочей силе. Стоит отметить, что численность лиц не входящих в состав рабочей силы, занимающиеся

волонтерской деятельностью, ежегодно растет и к 2018 году составляет 524 тыс. чел. Более детально исследованы волонтеры, входящие в состав рабочей силы, а именно занятые и безработные за период 2016-2018 гг. Результаты представлены на рис. 5.

В составе рабочей силы наибольшую долю более 93% ежегодно составляет занятое население.

Изучена структура лиц в общей численности населения, а также доля волонтеров в общей численности волонтеров по уровню образования в РФ за 2018 год.

Наибольшую долю волонтеров составляют лица со средним профессиональным уровнем образования, а именно 39%, второе место в структуре занимают волонтеры с высшим образованием и составляют 33%, что на 6 п.п. больше, чем доля лиц с высшим образованием в общей численности населения, где данный показатель составляет 27%. Наименьшей долей в структуре обладают волонтеры со средним общим образованием или ниже, где данный показатель зафиксирован на уровне 28%.

Исходя из результатов исследования, составлен портрет волонтера, который представлен в таблице.

Портрет волонтера в 2018 г. в Российской Федерации

Критерий	Характеристика
Пол	женский
Возраст	50-59
Вид выполняемых работ	социальные работы
Местоположение	город
Образование	среднее профессиональное
Статус участия в рабочей силе	занятый

Таким образом, волонтер в 2018 году имеет следующие характеристики: женщина в возрасте 50-59 лет, занятая в социальных работах, проживающая в городе, имеет среднее профессиональное образование и по статусу участия в рабочей силе является занятой. Стоит обратить внимание на то, что первичной потребностью, которая движет людьми, принимающими участие в волонтерской деятельности, является удовлетворение социальных и духовных нужд. Участвуя в волонтерской деятельности, человек на безвозмездной основе стремится положительно воздействовать на социальные трансформационные процессы.⁵

¹ А.В. Сычева. Перспективы развития добровольческого движения в современном российском обществе. // Известия ТулГУ. Гуманитарные науки. 2018. №4 - С. 93 - 99.

² Концепция развития добровольчества (волонтерства) в Российской Федерации до 2025 года. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://static.government.ru/media/files/e6LFLgABRP4MyQ8mW7HCICGR8esYBYgq.pdf>. (Дата обращения: 09.09.2020).

³ Приказ Росстата от 31.12.2015 N 680 "Об утверждении Официальной статистической методологии формирования системы показателей трудовой деятельности, занятости и недоиспользования рабочей силы, рекомендованных 19-ой Международной конференцией статистиков труда" [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_192555/. (Дата обращения: 09.09.2020).

⁴ Волонтерство и благотворительность в России и задачи национального развития: докл. к XX Апр. междунар. науч. конф. по проблемам развития экономики и общества, Москва, 9-12 апр.

2019 г. / В. Б. Беневоленский, В. А. Иванов, Н. В. Иванова и др.; под ред. И. В. Мерсияновой; Нац. исслед. ун-т "Высшая школа экономики". - М.: Изд. дом Высшей школы экономики, 2019.

⁵ Е. В. Ульянова. Социально-культурные векторы развития волонтерской деятельности в современном российском обществе // Вестник МГУКИ - 2016. 6 (74) - С. 127 - 131.

SOCIO-DEMOGRAPHIC CHARACTERISTICS OF VOLUNTEERS IN RUSSIAN FEDERATION

© 2020 Bakanach Olga Vyacheslavovna

Phd in Economics, Associate Professor

© 2020 Khlebnikova Daria Alexandrovna

Undergraduate

Samara State University of Economics

E-mail: bakanach@mail.ru

Keywords: socio-demographic characteristics, volunteer activities, a portrait of a volunteer.

The article presents the results of a study of social and demographic characteristics of volunteers, compiled a typical portrait of a volunteer.

УДК 332.82

Код РИНЦ 06.00.00

ЭКОНОМИЯ РЕСУРСОВ ПРИ СТРОИТЕЛЬСТВЕ ЭНЕРГЕТИЧЕСКИХ ОБЪЕКТОВ

© 2020 Бальзанников Михаил Иванович

доктор технических наук, профессор

Самарский государственный экономический университет

E-mail: mibsgasu@mail.ru

Ключевые слова: энергетический объект, конструктивные элементы, затраты на строительство, обоснование размеров элементов, экономия ресурсов.

Статья посвящена анализу затрат на строительство уникальных энергетических объектов - гидроэлектростанций. Показано, что значительная доля затрат при строительстве таких объектов приходится на крупногабаритные элементы объекта. Для экономии материальных и финансовых расходов при возведении гидроэлектростанций рекомендовано выполнять подробные расчеты по технико-экономическому обоснованию размеров этих элементов.

Важнейшая роль в обеспечении электроэнергией потребителей в пиковые периоды суточного графика нагрузки энергосистем принадлежит таким уникальным энергетическим объектам как гидроэлектростанции (ГЭС). Они обладают очень высокими маневренными

качествами и способны в течение нескольких минут существенно увеличить или уменьшить величину выдаваемой мощности. Вместе с тем, электростанции этого типа требуют значительных затрат на строительство, особенно при возведении русловых ГЭС на равнинных реках. Затраты обусловлены значительными объемами строительных работ и использованием природных ресурсов: грунта, песка, щебня, камня, а также дорогостоящих изделий с использованием стали (арматура, закладные элементы, металлические конструкции) и цемента (укладка в конструкцию монолитного бетона, изготовление железобетонных элементов)¹.

На реке Волге в тяжелое для страны время были построены самые мощные для того времени гидроэлектростанции - Куйбышевская (1957 г.) и Волгоградская (1961 г.) мощностью соответственно 2300 и 2540 МВт. ГЭС были оборудованы турбинами диаметром 9,3 м. Для крупнейших гидроагрегатов потребовалось построить крупногабаритные бетонные водоводы: водоприемник, турбинную камеру и отводящую (отсасывающую) трубу, которые и определили общие размеры агрегатного здания ГЭС.

Для экономии расхода дорогостоящих строительных материалов геометрические размеры водопроводящих крупногабаритных частей здания ГЭС были приняты минимально возможными, допускаемые требованиями завода-изготовителя гидравлических турбин. Это свидетельствует о том, что технические решения при строительстве рассматриваемых гидроэнергетических объектов обосновывались простейшим критерием - обеспечение минимума капитальных вложений.

Однако уменьшение габаритов элементов проточного тракта приводит к увеличению скорости потока в них и существенно ухудшает гидравлические условия течения потока воды. Из-за этих факторов увеличиваются потери напора потока и уменьшается выработка электроэнергии, т.е. снижается объем передачи потребителям важнейшего ресурса - электроэнергии, ради которого и строится гидроэлектростанция². Таким образом при назначении размеров крупногабаритных элементов водопроводящего тракта ГЭС необходимо учитывать эти разнонаправленные факторы влияния и использовать технико-экономическое сравнение возможных вариантов.

Выполнены исследования для гидроэлектростанции руслового типа с параметрами, близкими к параметрам ГЭС, построенных на реке Волга (Россия) на нескальных грунтах. Агрегатные здания этих ГЭС оборудованы вертикальными гидравлическими турбинами большого диаметра. Отсасывающие трубы таких крупных силовых гидроагрегатов сооружают в виде коленчатых устройств. Такая форма, по сравнению с осевыми вертикальными отсасывающими трубами, обеспечивает меньшее заглубление фундамента агрегатного здания и меньшие объемы строительных работ при его возведении. Минимальный размер вертикальной части отсасывающей трубы регламентируется требованиями завода-изготовителя гидравлических турбин. Именно такие минимальные размеры и приняты на Волжских ГЭС.

Длина диффузорной (расширяющейся в вертикальной плоскости) части отсасывающей трубы не оказывает влияния на заглубление агрегатного здания, но влияет на объем используемого бетона и объем выемки грунта для укладки бетона. С целью экономии строительного ресурса (в первую очередь, бетона) длину отсасывающей трубы в период строительства также принимали, по возможности, наименьшей. Исследования целесообразности такого решения выполнены с точки зрения современных условий.

В расчетах рассматривались варианты отсасывающей трубы с увеличенной длиной. Для каждого варианта подсчитывалось: на сколько увеличивается использование строительных ресурсов в денежном выражении. Вместе с тем, увеличение длины диффузорной части отсасывающей трубы обуславливает увеличение площади ее выходного сечения. При этом средняя скорость водного потока в выходном сечении уменьшается, что вызывает уменьшение потерь напора и получение дополнительной мощности и дополнительной выработки электроэнергии. Следовательно, будет получен и дополнительный доход³.

Аналитические расчеты проводились с использованием вычислительных средств, а результаты представлялись в графическом виде. Были получены зависимости дополнительных затрат на строительные ресурсы при увеличении длины отсасывающей трубы для разных значений цены на бетон.

Исследования показали, что значения дополнительных затрат не зависят от условий эксплуатации ГЭС. Полученные данные свидетельствуют о том, что при малых значениях числа часов использования мощности ГЭС (что характерно для ГЭС, работающих в пиковой части суточного графика нагрузки энергосистемы) увеличение длины отсасывающей трубы практически не дает общего экономического эффекта. Однако для ГЭС, работающих в полупиковой и базисной зоне суточного графика нагрузки, увеличение длины отсасывающей трубы может обеспечить получение существенного эффекта. Так, при числе часов использования мощности 3000 ч для рассмотренных параметров ГЭС увеличение трубы экономически оправдано для всего диапазона от 0 до 17 м. Максимальный эффект в размере 5,5 млн. р может быть получен при увеличении длины трубы на 8,0 м. Эту величину можно считать оптимальной величиной варьируемого параметра - длины отсасывающей трубы ГЭС.

Полученные результаты имеют важное значение для обоснованного выбора основных геометрических параметров элементов проточного тракта и могут быть использованы при назначении размеров отсасывающих труб проектируемых ГЭС.

¹ Елистратов В.В. Возобновляемая энергетика. 2-е изд., доп. СПб.: Наука, 2013, 308 с.

² Сидоренко Г.И. Оценка энергетической эффективности Путьинской гидроэлектростанции Кемского каскада // Известия Всероссийского научно-исследовательского института гидротехники им. Б.Е. Веденеева. 2014. Т. 271. С. 83-93.

³ Бальзанников М.И. Обоснование основных параметров отсасывающих труб гидроэлектростанций // Вестник МГСУ. 2015. № 9. С. 111-121.

ECONOMY OF RESOURCES IN CONSTRUCTION OF POWER OBJECTS

© 2020 Balzannikov Mikhail Ivanovich
Doctor of Engineering, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: mibsgasu@mail.ru

Keywords: energy facility, structural elements, construction costs, substantiation of the size of elements, resource saving.

The article is devoted to the analysis of costs for the construction of unique energy facilities - hydroelectric power plants. It is shown that a significant share of the costs in the construction of such facilities falls on large-sized elements of the facility. To save material and financial costs during the construction of hydroelectric power plants, it is recommended to perform detailed calculations on the feasibility study of the size of these elements.

УДК 338

Код РИНЦ 06.00.00

СТРАХОВАНИЕ КАК ВИД ИНВЕСТИЦИЙ

© 2020 Валуйская Анастасия Дмитриевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: borodaanastasiya@icloud.com

Ключевые слова: страхование жизни, накопительное страхование жизни, инвестиции.

Статья посвящена анализу страховых продуктов как виду инвестирования. Отмечены плюсы и минусы накопительного и инвестиционного страхования жизни.

Страхование есть отношения между страхователем и страховщиком по поводу производства (формирования), обмена, распределения и потребления товара "страховая защита", в котором страхователь преследует цель сохранения получаемых экономических выгод (дохода) от страхуемой ценности, а страховщик - получение прибыли.¹ Однако реальное состояние страховых отношений в современной России имеет несколько существенных перекосов, препятствующих его цивилизованному развитию - это, прежде всего, преобладание доминантных страховщиков, территориально зарегистрированных и расположенных в административном центре страны, над страховыми компаниями регионов. По данным Национального рейтингового агентства (НРА), страховой рынок России построен таким образом, что в течение всей новейшей истории своего развития он испытывает все возрастающую концентрацию, которая достигла максимальных значений за последние семь лет.

Страхование жизни тоже может быть инвестицией, причем порой более надежной, чем вложение денег в бизнес или в акции. Вопрос только в том, какое именно страхование выбрать. С первого дня действия полиса можно рассчитывать на возмещение от 100% до 200%, жизнь и риск потери трудоспособности уже застрахованы.²

Экономические события нынешней весны отразились на рынке страхования жизни. Большинство инвестиционных стратегий по итогам I квартала продемонстрировали отрицательную динамику из-за мартовского обвала на фондовом рынке. По карманам держателей полисов это пока не ударило, ведь доходность по полисам инвестици-

* Научный руководитель - Кузьмина Ольга Юрьевна, кандидат экономических наук, доцент.

онного страхования жизни (ИСЖ) страховщики выплачивают раз в год или по истечении срока действия договора. Но уже очевидно, что год для сектора будет не самым простым.

После падения ставок на банковские депозиты, вкладчики стали активно рассматривать альтернативные варианты размещения денежных средств. В 2019 году полисы НСЖ (Накопительное Страхование Жизни) пользовались большей популярностью по сравнению с ИСЖ (Инвестиционным Страхованием Жизни). Прибыль страховых компаний по страхованию жизни в 2019 году выросли на 64%.⁴ На протяжении предыдущих пяти лет инвестиции были несомненным фаворитом. Однако сегодня все большее количество людей предпочитает этот вид страхования. В 2020 году рост НСЖ не такой стремительный - из-за кризиса у людей просто меньше денег, но введение НДФЛ на вклады должно выровнять ситуацию

Почему именно накопительное страхование жизни и инвестиционное страхование жизни? Рассмотрим плюсы и минусы данной стратегии.

Накопительное страхование жизни этот вид страхования помогает быстро или постепенно накопить нужную сумму денег, например, на образование детей, "парашют" на случай потери работы, большой дом, кругосветное путешествие на пенсии или на достойную старость.⁴

Если вы привыкли ни в чем не отказывать себе и своей семье, накопительное страхование поможет сохранить этот уровень жизни в будущем.

Работает оно довольно просто. Вы выбираете сумму, которую планируете получить, и срок. Например, 6 миллионов рублей за 10 лет. Сразу или регулярными платежами выплачиваете эту сумму страховой компании. Когда срок действия договора закончится, вы получите 6 миллионов и небольшой процент, как если бы деньги лежали на депозитном счете. Если во время действия договора произойдет несчастный случай, или у вас возникнут проблемы со здоровьем, страховая компания возьмет на себя оплату взносов, а по окончании договора выплатит полную сумму выгодоприобретателю. Получить деньги может страхователь, члены его семьи или любой другой человек, который указан выгодоприобретателем. То есть близкие в любом случае будут обеспечены.

Плюсы:

1) Комфортные условия. Вы сами выбираете сумму, срок действия договора, периодичность взносов и валюту.

2) Налоговый вычет. За накопительное страхование можно вернуть 13%, но от суммы не больше 120 000 в год. То есть максимальный размер вычета за 1 год - 15 600 рублей. Если договор страхования заключен, например, на 10 лет, вы получите дополнительно 156 000 рублей.

3) Защита при разводе. Деньги, внесенные по программе накопительного страхования, не подлежат разделу при разводе.

4) Защита от конфискации. Инвестиции в программы страхования жизни не подлежат конфискации по решению суда.

5) Адресное наследование. Выплата по страховке производится конкретному человеку, указанному в полисе, завещание и очередность наследования не имеют значения. Это важно, например, если в семье есть внебрачные дети, а страхователь хочет передать определенную сумму денег конкретному человеку.

Минусы:

1) Долгосрочность. Минимальный срок страхования составляет 5 лет - далеко не все готовы планировать вложения на несколько лет вперед.

2) Ограничения по возрасту. Страхователю должно быть от 18 до 60 лет.

Инвестиционное страхование жизни это принцип работы инвестиционного страхования жизни отличается от накопительного. Деньги, которые вы передаете страховой компании, она вкладывает в акции, облигации и драгметаллы. Средства разделяются на 2 части: гарантийный фонд и инвестиционный. Первую страховая вкладывает в надежные источники инвестирования, которые точно принесут прибыль, но небольшую. Вторая управляется на что-то более рискованное, в этом случае размер прибыли выше, но есть шанс не получить вообще ничего. Когда закончится срок действия вашего договора, компания выплатит вам всю сумму плюс доход от инвестиций. При наступлении страхового случая - смерть застрахованного по любой причине, страховая также выплатит всю сумму с процентами.

Плюсы:

1) Надежность. Хотя страховая компания инвестирует деньги, вы при этом ничем не рискуете.

2) Возможность получить большой доход. Рисковые инвестиции могут принести больший доход, чем консервативные инструменты.

3) Налоговый вычет. Как и в накопительном страховании, вы можете вернуть НДФЛ за вложения в инвестиционное страхование. Сумма такая же - не больше 15 600 рублей в год, но только для договоров сроком от 5 лет.

4) Защита при разводе. Средства, вложенные по программе инвестиционного страхования, не подлежат разделу при разводе.

5) Защита от конфискации. Инвестиции в программы страхования жизни не подлежат конфискации по решению суда. К тому же их не надо декларировать.

6) Адресное наследование. Договор можно заключить в пользу любого человека, как и в программе накопительного страхования.

7) Возраст страхователя. Если в накопительном страховании верхняя граница возраста - 60 лет, то в инвестиционном - 80.

Минусы:

1) Неизвестен размер выплаты. Страховая компания гарантирует выплату суммы, которая была вложена, но размер дохода от инвестиций заранее неизвестен.

2) Долгосрочность. Минимальный срок договора - 3 года. Но налоговый вычет, как я уже говорил, можно получить только по договору сроком от 5 лет.

3) Потери при досрочном расторжении договора. Если вы решите расторгнуть договор раньше срока, то страховая компания вернет вам не 100% вложенных денег, а 75-90%.

Далее рассмотрим плюсы и минусы ИСЖ и НСЖ по сравнению с самым популярным видом ПИФа (см. таблицу).

Существует много способов инвестировать деньги, и страхование жизни - один из них. Накопительное страхование более предсказуемо, чем инвестиционное, но при этом размер дохода в инвестиционном потенциально выше. У инвестиционного страхования сложилась не очень хорошая репутация из-за того, что банки стали навязывать такую страховку под видом договора на открытие депозита или обещая более высокий доход.

Сравнительная характеристика ИСЖ и НСЖ с ПИФ

Параметр	Паевые инвестиционные фонды	Инвестиционное страхование жизни	Накопительное страхование жизни
1	2	3	4
Как устроен продукт?	Клиент покупает паи в ПИФ, переводя деньги на специальный счет. Средства попадают в фонд и размещаются в различные категории активов. Стратегия управления зависит от категории выбранного фонда	Единовременный страховой взнос клиента делится на гарантированную часть и инвестиционную. Первая отвечает за сохранность суммы, а вторая - за получение возможного дохода	Клиент определяет сумму и срок накопления, открывая полис, регулярно платит взносы, начиная создание капитала. Часть взноса идет на обеспечение страховой защиты, а часть инвестируется в инструменты финансового рынка. Цель - получение незначительной годовой доходности при гарантии выплаты капитала вне зависимости от дожития застрахованного лица до окончания действия страхового полиса
Каковы преимущества продукта, кому он подходит?	Покупая ПИФ, клиент получает возможность эффективно разместить любую сумму на финансовом рынке с потенциалом доходности выше ставки по банковскому депозиту. Отсутствуют минимальные сроки размещения. Для клиентов, планирующих инвестировать на срок от 1 года, подходит в качестве альтернативы депозитам	Клиент заключает на срок 3-5 лет один договор, который обеспечивает страхование жизни и дает возможность получения инвестиционного дохода. Сумма договора не подлежит разделу при разводе, на нее не может быть наложен арест. Предоставляется налоговый вычет в размере 15 600 рублей ежегодно (с суммы расходов на добровольное страхование жизни, но не более 120 000 рублей в год), при условии заключения договора на срок не менее 5 лет	Клиент заключает один договор, который обеспечивает защиту от непредвиденных ситуаций, сохранность и накопление средств. Средний срок программы - 15 лет. Подходит для клиентов, планирующих инвестиции на годы вперед. Дает возможность накопить на крупные покупки или другие масштабные цели
Как это работает?	Средства, вложенные клиентом в ПИФ, работают на получение дохода. Они размещаются в различные активы: российские и иностранные ценные бумаги, валюты и пр.	Большая, гарантированная, часть страхового взноса вкладывается в консервативные инструменты с фиксированной доходностью (депозит, облигации). Меньшая часть, инвестиционная - в более	Гарантированная часть вкладывается в консервативные инструменты с фиксированной доходностью (депозит, облигации). Существенно меньшая, инвестиционная, часть - в более доходные

1	2	3	4
		доходные и рискованные инструменты. При размещении инвестиционной части важен коэффициент участия, который показывает, на какую долю в росте выбранной стратегии может рассчитывать клиент	и рискованные инструменты
Есть ли гарантии сохранения суммы инвестиций?	Формальных гарантий нет. Только облигационные фонды могут обеспечить низкий риск потерь, но гарантировать его управляющая компания не имеет права. Если у клиента нет склонности к риску, рекомендуются фонды облигаций	Возврат гарантированной части страховой суммы обеспечивает страховая компания	Гарантию страховой выплаты, а также минимальный гарантированный доход обеспечивает страховая компания
Есть ли гарантии получения дохода и каким может быть этот доход?	Гарантий нет, а потенциал доходности зависит от выбранной стратегии управления и рыночной конъюнктуры. Потенциал доходности в ПИФ не ограничен. Для фондов облигаций, по статистике последних 3 лет средняя годовая доходность составила около 10%	Гарантий нет. Потенциал доходности инвестиционной части зависит от выбранной инвестиционной стратегии и коэффициента участия в ней. ИСЖ - относительно новый инструмент на российском рынке: первые договоры закончили свое действие в 2017 году. По статистике, средняя доходность по трехлетним договорам составила 3,3%, по пятилетним - 2,4%	Гарантии получения дохода есть, если они зафиксированы в договоре страхования. Гарантированная годовая доходность по договорам накопительного страхования жизни стандартно незначительная, на уровне 3%. Дополнительно может быть начислен инвестиционный доход, зависящий от результатов деятельности страховщика. На практике дополнительный доход не превышает 5-6%
Кто управляет продуктом и отвечает за результаты?	Управляющая компания, обладающая специальной лицензией, выданной ЦБ РФ	Лицензия страховой компании позволяет страховать риски клиента и размещать инвестиционную часть. При этом инвестиционная часть передается в ведомство управляющей компании	Лицензия страховой компании позволяет страховать риски клиента и размещать инвестиционную часть. При этом инвестиционная часть передается в ведомство управляющей компании
На какой срок средства	Минимальные сроки инвестирования отсутствуют. Управляющая компания	Договоры ИСЖ заключаются на срок 3 и 5 лет. Забрать средства досрочно	Программы ИСЖ предусмотрены на минимальный срок 5 лет. Средний

1	2	3	4
клиента вкладываются в продукт и его ликвидность?	рекомендует вкладывать средства на срок не менее года. Приобрести и погасить (продать) паи ПИФ возможно в любой рабочий день	без существенных потерь не получится - предусмотрены штрафы за досрочное расторжение. Есть период, составляющий 14 дней после заключения договора, в течение которого клиент может "передумать" без штрафов	срок подобных договоров - 15 лет. Максимальный срок зависит от возраста, в котором заключается договор, так как обычно ограничивается возрастом застрахованного на момент окончания договора. За досрочное расторжение договора предусмотрены штрафы
Какие есть риски	Основной риск - снижение стоимости активов, в которые инвестированы средства ПИФ. При снижении котировок ценных бумаг снижается и стоимость фонда. Хорошие новости: это временно. Кредитный риск долговых ценных бумаг. Для снижения этого риска УК выбирает в портфель облигации с высоким рейтингом. Риск отзыва лицензии УК. При наступлении этого обстоятельства средства ПИФ передаются под управление другой УК, процесс контролируется ЦБ РФ	Риск неполучения ожидаемого уровня дохода по инвестиционной части. Риск того, что клиенту досрочно потребуются средства, которые он не сможет вывести из стратегии без существенных штрафов. Стратегии ИСЖ имеют срок от трех до 5 лет. Риск отзыва лицензии или банкротства страховой компании и отсутствия гарантий возврата взносов в этом случае	Риск неполучения ожидаемого уровня дохода по инвестиционной части. Риск того, что клиенту досрочно потребуются средства, которые он не сможет получить досрочно без существенных штрафов. Риск отзыва лицензии или банкротства страховой компании и отсутствия гарантий возврата взносов в этом случае. Если клиент не сможет платить взносы, страховая организация может в одностороннем порядке расторгнуть договор. В этом случае страхование перестает действовать, и клиент потеряет часть вложенной суммы и весь инвестиционный доход
Какие комиссии нужно заплатить?	Все комиссии управляющей компании прозрачны и указаны в Правилах доверительного управления ПИФ. При покупке ПИФ взимается комиссия УК, а также могут взиматься: надбавка - комиссия при приобретении, скидка - комиссия при погашении	При приобретении ИСЖ клиент не владеет информацией о структуре комиссионного вознаграждения. При оформлении договора, в страховую сумму будут "зашиты" комиссии страховой компании, банку, а также лично менеджеру, который оформит договор. Они могут составлять до 15%	При приобретении ИСЖ клиент не владеет информацией о структуре комиссионного вознаграждения. При оформлении договора, как правило, в офисе банка-агента, в страховую сумму будут "зашиты" комиссии - страховой компании, банку, а также лично менеджеру, который оформит договор. Также

1	2	3	4
В чем выгода?	Неограниченный потенциал доходности от вложения средств. Полная ликвидность продукта. Низкие и прозрачные комиссии. Возможность получения информации об инвестиционном портфеле и результатах управления	В течение срока договора ИСЖ жизнь клиента застрахована, выплата по такому виду риска может превышать страховую сумму в несколько раз. С момента заключения договора ИСЖ и до возврата премии при расторжении договора денежные средства принадлежат страховщику и не являются имуществом должника, находящимся у третьих лиц. Средства не могут быть конфискованы, на них не может быть наложен арест, они не могут быть взысканы по суду, не подлежат разделу между супругами при разводе и не нуждаются в декларировании	с каждого взноса клиента удерживается комиссия агента Клиент может выбрать категорию рисков, от которых желает застраховаться. Денежные средства по договору ИСЖ не могут быть изъяты и конфискованы в рамках погашения кредитов, при бракоразводном процессе. ИСЖ освобождается от уплаты налога на прибыль и налога на наследство. Если в договоре назначен выгодоприобретатель, в случае смерти застрахованного страховая выплата производится выгодоприобретателю, а не включается в состав наследства. Все сведения, указанные в договоре, конфиденциальны и не подлежат разглашению третьим лицам
Какие существуют налоговые льготы?	Отсутствует обязанность по исчислению и удержанию НДФЛ до момента продажи инвестиционных паев. Самостоятельно исчислять налог не требуется, УК выступает налоговым агентом. При владении паями ПИФ в течение трех и более лет, отсутствует обязанность по уплате налога от их продажи	Налогоплательщик вправе применить социальный налоговый вычет в виде расходов по договорам ИСЖ. Максимальный размер страхового взноса, с которого можно получить налоговый вычет, ограничен суммой 120 тысяч рублей, причем применяется только для договоров сроком от пяти лет. Таким образом, можно ежегодно максимально возместить 15 600 рублей. Полученная по окончании договора страховая выплата не облагается НДФЛ, в части, не превышающей	Налогоплательщик вправе применить социальный налоговый вычет в виде расходов по договорам ИСЖ. Максимальный размер страхового взноса, с которого можно получить налоговый вычет, ограничен суммой 120 тыс. рублей, причем применяется только для договоров сроком от пяти лет. Таким образом, можно ежегодно максимально возместить 15 600 рублей. Полученная по окончании договора страховая выплата не облагается НДФЛ, в части, не превышающей

1	2	3	4
		внесенные со дня заключения договора суммы страховых взносов, умноженные на среднюю ставку рефинансирования ЦБ РФ за каждый год действия этого договора. Сумма превышения подлежит обложению НДФЛ. При расторжении договора до истечения пятилетнего срока, сумма ранее предоставленного вычета подлежит обложению НДФЛ, удерживаемому страховой компанией при возврате лицу ранее произведенных им страховых взносов	внесенные со дня заключения договора суммы страховых взносов, умноженные на среднюю ставку рефинансирования ЦБ РФ за каждый год действия этого договора. Сумма превышения подлежит обложению НДФЛ. При расторжении договора до истечения пятилетнего срока, сумма ранее предоставленного вычета подлежит обложению НДФЛ, удерживаемому страховой компанией при возврате лицу ранее произведенных им страховых взносов

Но Центральный Банк ужесточил правила продажи договора, обязав страховщиков честно объяснять клиентам все условия и риски.⁵

¹ Ефимов О. Н. Страховые законодательства и страховая наука о сущности страхования // Пути развития теории и практики современного страхования: сб. тез. Междунар. науч.-практ. конф., посвященной 10-летию юбилею кафедры управления рисками и страхования. СПб., 2012. С. 81-86.

² Ефимов О. Н. Емкость рынка: теоретические аспекты понятия и один из ординарных методов расчета (на примере системы страховых услуг) // Экономика и предпринимательство. 2015. № 3-2 (56). С. 930-936.

³ Ефимов О. Н. Инвестиционная деятельность страхового бизнеса: структура, проблемы, возможные решения // Страховое дело. 2018. № 8 (305). С. 54-60.

⁴ Официальный сайт Риарейтинг <https://riarating.ru>

⁵ Официальный сайт Ведомости <https://www.vedomosti.ru>

INSURANCE AS A TYPE OF INVESTMENT

© 2020 Valuyskaya Anastasiya Dmitrievna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: borodaanastasiya@icloud.com

Keywords: life insurance, accumulative life insurance, investments.

The article is devoted to the analysis of insurance products as a type of investment, the pros and cons of accumulative and investment life insurance.

УДК 336

Код РИНЦ 06.00.00

НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ АНАЛИЗА СТРУКТУРЫ РОССИЙСКОГО БАНКОВСКОГО РЫНКА

© 2020 Вишневер Вадим Яковлевич

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: ab3535@mail.ru

Ключевые слова: банковский рынок, структура банковского рынка, инфраструктура банковского рынка.

В статье рассмотрена структура современного российского банковского рынка. Выявлены его основные сегменты и элементы инфраструктуры.

Говоря о деятельности банков, необходимо отметить за счет каких средств данная деятельность может быть осуществлена. Базовой категорией является категория "банковский капитал".

По принадлежности капитала все банки, действующие в Российской Федерации, можно разделить на банки:

- собственниками которых являются негосударственные предприятия и организации и частные лица (резиденты страны);
- с участием иностранного капитала;
- с государственным участием.

Список государственных банков России классифицируется по степени участия государства.

К первой группе банков относятся те, что созданы на основании действующих федеральных законов. Во вторую группу входят банки, 100% акций которых принадлежат государству. К третьей группе относятся банки с частичным участием государства. В четвертую группу входят банки, которые косвенно регулируются государством. К пятой группе можно отнести те организации, в которых назначена временная администрация, например, на время санации АСВ или после отзыва лицензии.

Эффективное функционирование кредитных организаций обеспечивает банковская инфраструктура. В состав современной банковской инфраструктуры входит:

- 1) Система страхования вкладов.
- 2) Независимые платежные системы, с помощью которых проводятся платежи, переводы и все расчетные операции между населением, организациями и банками. В каче-

стве примера можно привести, международную систему SWIFT, или системы American Express, VISA, Master Card, участвующие в осуществлении платежных операций по пластиковым картам.

3) Аудиторские организации, которые проводят независимую проверку деятельности, как коммерческих банков, так и Центрального банка РФ для подтверждения корректности предоставляемой ими финансовой и бухгалтерской отчетности.

4) Организации, оказывающие юридические и консультационные услуги и помогающие банкам в развитии их бизнеса.

5) Фирмы-подрядчики, занимающиеся разработкой, поставкой, установкой и техническим обслуживанием информационных систем и систем безопасности. Внедрение новых банковских технологий увеличивает автоматизацию бизнес-процессов, снижает трудозатраты проведения операций, делает сервис удобным для клиентов и повышает уровень безопасности.

6) Учебные организации, осуществляющие профессиональную подготовку и переподготовку банковских специалистов с учетом современных тенденций развития банковского сектора с целью повышения качества обслуживания и увеличения клиентской базы.

Эффективность деятельности банков в современных условиях во многом зависит от качества проведенного анализа сегментов рынка. Для того чтобы правильно сегментировать рынок необходимо рассматривать его не как единое целое, а как сумму отдельных сегментов, которые отражают специфические вариации спроса различных категорий клиентов.¹

В литературе можно встретить разные признаки, которые берутся в основу сегментации банковского рынка. К основным признакам можно отнести:²

- географический, то есть сегментирование рынка в зависимости от местонахождения участников;

- демографический, когда деление рынка основано на возрасте и социальном статусе клиентов;

- продуктовый, когда рынок делится в зависимости от того, какие услуги и продукты на нем предлагаются.

Основные сегменты современного банковского рынка в России включают в себя:

- кредитный рынок;

- рынок депозитных услуг;

- рынок безналичных платежей;

- рынок страховых услуг;

- инвестиционный рынок.

Продуктовые сегменты, такие как "Кредитование" и "Привлечение средств" являются традиционной и основной сферой деятельности банковского сектора. Основными клиентами в сегменте кредитования являются нефинансовые организации, на долю которых приходится 52% от всех выданных кредитов³.

Кредитование населения занимает второе место и составляет 22% от общего объема. За последние годы прослеживается тенденция в увеличении абсолютных объемов кредитования населения.

Важную роль в формировании привлеченных средств играют вклады населения, доля которых в сегменте составляет 47%. В краткосрочной перспективе можно ожидать

снижения темпов прироста вкладов вплоть до чистого оттока средств населения из банков. Депозиты юридических лиц составляют 36% от общего объема сегмента.

Динамика объемов рынка кредитования и рынка депозитных услуг, зависит не только от возможностей и потребностей, как граждан, так и фирм, но и от процентных ставок и динамики их изменения. Так высокие ставки по кредитам способствуют уменьшению объемов кредитования, и наоборот, снижение процентных ставок стимулирует население и бизнес привлекать относительно дешевые деньги. Если рассматривать ситуацию на рынке вкладов и депозитов, то тут дела обстоят по-другому, при увеличении ставок покладам населению становится выгодно накапливать свои денежные средства, обращаясь в банки. Однако, не стоит забывать, что возможности и уровень потребности граждан и бизнеса играют ключевую роль в формировании структуры рынка, особенно в кризисный и посткризисный периоды⁴.

Рынок безналичных платежей и переводов отличается широким ассортиментом продуктов и услуг, удовлетворяющих различные повседневные и операционные потребности клиентов (от переводов денежных средств через терминалы самообслуживания или мобильные приложения до оплаты товаров через Internet). Анализировать данный сегмент необходимо с учетом особенностей, с которыми сталкиваются клиенты при осуществлении платежей и переводов. Исходя из целей потребителей, денежные переводы можно разделить на несколько групп:

- переводы денежных средств без открытия банковского счета;
- переводы физических лиц со своих банковских счетов;
- переводы с использованием кредитных и дебетовых карт;
- переводы электронных денежных средств;
- межбанковские переводы.

Сегмент переводов с открытием банковского счета представляет собой монополистический рынок, на котором лидирующее место занял ПАО Сбербанк.

ПАО Сбербанк, являясь крупнейшим федеральным банком демонстрирует наибольшие объемы переводов денежных средств в ряде сегментов:

- в сегменте межбанковских переводов, доля участия Сбербанка составляет более 78%, что говорит об абсолютном превосходстве не только над ближайшим конкурентом - ВТБ, но перед всеми банками, которые предоставляют аналогичные услуги;
- в сегменте переводов физических лиц со своих банковских счетов доля операций (в денежном выражении) приходящаяся на лидера отрасли превышает отметку в 88%.

Сегмент переводов денежных средств без открытия банковского счета, представляет собой классическую олигополию с тремя лидерами: Золотая Корона (46%), Western Union (19%), CONTACT (19%).

В сегменте платежных систем, в рамках которых осуществляются переводы с использованием кредитных и дебетовых карт, на долю платежной системы "Visa" приходится почти 45% от общего объема рынка, на платежную систему "Master Card" - более 40%, а на национальную платежную систему "Мир" - почти 8%, что свидетельствует о классической олигополистической структуре данного сегмента. Основными лидерами в данном сегменте являются "Visa" и "Master Card". Платежная система "Мир", которая является национальной, занимает незначительную долю целого сегмента, для ее развития со стороны правительства ведутся мероприятия по увеличению привлекательности системы

для молодежи и пенсионеров. Так данная система используется при переводе пенсионных начислений со стороны пенсионного фонда России и при переводе стипендий и социальных выплат студентам, которые учатся в ВУЗах - партнерах программы.

В сегменте рынка, ориентированном на осуществлении переводов электронных денежных средств лидером является оператор электронных денежных средств - кредитная организация АО "КИВИ Банк" с долей более 43% от общего объема переводов.

В рамках продуктового сегмента "Страхование" на рынке предложены банковские продукты и услуги, которые носят как добровольный характер страхования, так и обязательный, основным клиентом при этом являются физические лица. Сегмент добровольных страховых продуктов находится в стадии роста, так как спрос на него стал расти относительно недавно, в свою очередь сегмент обязательного страхования находится в стадии зрелости, что в большинстве своем связано именно с обязательным характером.

Таким образом, можно предположить, что развитость сегмента обязательного страхования за счет обязанности одномоментного создания объема ресурсов, который показал свою эффективность в покрытии определенного риска, позволил создать определенные условия для роста сегмента услуг добровольного страхования как рыночного продукта. Население, убедившись в удобстве и эффективности страхования рисков, а также сопоставив расходы на услуги страхования и возможные потери из-за отказа в них преимущественно переходит из статуса "Потенциальный клиент" в статус "Конечный потребитель".

Увеличение спроса на услуги добровольного страхования главным образом связано с увеличением мошеннических действий с банковскими картами и счетами. Страхование позволит клиентам снизить риски, возникшие в результате:

- незаконного списания денежных средств с утерянной или похищенной карты. В настоящее время с развитием информационных технологий появилась возможность бесконтактной оплаты или оплаты услуг через сеть Интернет, что с одной стороны упрощает проведение операции по оплате, а с другой увеличивает риски потери денежных средств;
- ограбления при снятии денежных средств в банкомате;
- онлайн-мошенничества.

¹ Семкина А.А., Вишневер В.Я. Развитие структуры банковского рынка России в современных условиях // Российская наука: актуальные исследования и разработки: сб. науч. ст. V Всерос. науч.-практ. конф., 13 апр. 2018 г.: в 2 ч. / [редкол.: Г.Р. Хасаев, С.И. Ашмарина (отв. ред.) и др.]. - Ч. 2. - Самара: Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2018. - 440 с. С. 223-228.

² Онучак Т.В., Вишневер В.Я. Структурный анализ банковского рынка // Наука XXI века: актуальные направления развития: сб. науч. ст. VIII Междунар. науч.-практ. конф., 5 февр. 2019 г. [редкол.: Г.Р. Хасаев, С.И. Ашмарина (отв. ред.) и др.] - Самара: Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2019. - Вып. 1. Ч. 1. - С.356-361.

³ Семеновичев Е.В., Демидов В.В. Динамика изменения структуры банковского рынка как индикатор эффективности регуляторного управления // Финансы и кредит, 2020. Т. 26, №4(796). С. 774-756.

⁴ Мотохин А.М., Смарагдов И.А. Структура российского рынка банковских услуг //Банковское дело. 2015, №8. С. 32-34.

SOME ISSUES OF ANALYSIS OF THE STRUCTURE OF THE RUSSIAN BANKING MARKET

© 2020 Vishnever Vadim Yakovlevich
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: ab3535@mail.ru

Keywords: banking market, banking market structure, banking market infrastructure.

The article examines the structure of the modern Russian banking market. Its main segments and infrastructure elements have been identified.

УДК 338
Код РИНЦ 06.00.00

ПОВЫШЕНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ МАЛЫХ И СРЕДНИХ ПРЕДПРИЯТИЙ ПЕРЕРАБОТКИ ВТОРИЧНЫХ ПОЛИМЕРНЫХ МАТЕРИАЛОВ ЗА СЧЕТ ЛОГИСТИЧЕСКОГО ПОДХОДА

© 2020 Волкодавова Елена Викторовна
доктор экономических наук, профессор
© 2020 Маркова Татьяна Эдуардовна
преподаватель

Самарский государственный экономический университет
E-mail: vev.sseu@gmail.com, zhidkova_1988@mail.ru

Ключевые слова: конкурентоспособность, логистический подход, предприятия по переработке вторичных полимерных материалов, рециклинг, правило "семи Н" ("7R"), полимеры.

В статье авторы исследуют пути повышения конкурентоспособности малых и средних предприятий переработки вторичных полимерных отходов и их повторного вовлечения в хозяйственный оборот за счет применения логистического подхода, основанного на правиле "семи Н". В результате исследования сформулированы направления повышения конкурентоспособности за счет соблюдения каждого правила логистического подхода "семь Н" и сделан вывод о необходимости их комплексного соблюдения с целью повышения конкурентоспособности малых и средних предприятий рециклинга.

Обеспечение и повышение конкурентоспособности предприятий различных сфер деятельности в условиях рыночной экономики, основанной на риске и неопределенности внешней среды, является важнейшей и актуальной задачей управленческого эшелона всех уровней.

Проблемы повышения конкурентоспособности предприятий и товаров достаточно широко освещены в различных трудах как отечественных, так и зарубежных авторов. В широ-

ком понимании под конкурентоспособностью следует понимать способность предприятия достигать заданных экономических целей в условиях противодействия конкурентов^{1,2}.

Специфика деятельности предприятий по переработке вторичных полимеров диктует необходимость поиска эффективных решений, выступивших в качестве "катализатора" для развития данной сферы деятельности.

Одним из рычагов повышения конкурентоспособности и роста эффективности деятельности предприятий по переработке вторичных полимерных материалов является применение логистического подхода в сфере рециклинга. Логистический подход в общем виде представляет собой правило "7 R" (семи H) (см. рисунок).



Рис. Логистический подход, реализованный в правиле "семи H" (7R)³

Таким образом, логистический подход, выраженный в правиле "7R", для предприятий различных сфер деятельности, в т.ч и переработки вторичных полимерных материалов, заключается в обеспечении потребителя необходимым продуктом заданного качества в требуемом количестве, в установленные время, в заданном пункте назначения с наилучшими оптимальными затратами.

Фактически, соблюдение комплекса условий, описанных в блоках рис.1, отражает сущностные принципы деятельности успешных клиентоориентированных предприятий. Российский рынок переработки вторичных полимерных материалов представлен, в основном, малыми и средними предприятиями, для которых очень важно соблюдение принципов клиентоориентированности. И если менеджмент предприятий переработки вторичных полимерных материалов в управленческой деятельности будет одновременно применять комплекс логистического процесса "7R", это повысит конкурентоспособность не только отдельных бизнес-процессов, но и предприятия, в целом.

Рассмотрим особенности реализации системы правил "7R" в практике малых и средних предприятий переработки вторичных полимерных отходов.

1. Логистический подход, отраженный в пункте "Нужный товар" применительно к предприятиям по переработке вторичных полимерных материалов необходимо интерпре-

тировать как производство товаров из вторичных полимеров, пригодных для повторного использования в том же назначении, что и первый раз или для вовлечения в хозяйственный оборот в ином качестве. В данном случае конкурентоспособность предприятия рециклинга повышается, если производство номенклатуры и ассортимента "Нужного товара", обеспечивается за счет увеличения доли переработки, в первую очередь, вторичных полимеров.

2. "Нужный товар" предприятий в сфере рециклинга полимеров должен производиться без существенного ухудшения основных свойств товара, то есть "нужного качества", отраженного в пункте 2 (см. рис.1) с целью экономии ценного первичного сырья и переработки уже накопленных полимерных отходов, создающих существенную экологическую угрозу, нарастающую с каждым годом. В данном случае конкурентоспособными будут те предприятия, которые имеют современные технологические линии переработки полимеров, обеспечивающие их дальнейшее безопасное применение после переработки. Причем, применяемые технологии рециклинга должны отвечать всем экологическим европейским стандартам.

3. Под "нужным количеством", (см. пункт 3 рис.1) следует понимать достаточный уровень рециклинга вторичных полимерных материалов, не уступающий в процентном выражении уровню рециклинга вторичных полимеров в странах Европы. "Нужное количество" для предприятий в сфере переработки вторичных полимерных материалов отчасти имеют условную ограниченность в виду изобилия "сырья" и огромного числа потенциальных потребителей. Существенным ограничением для реализации пункта "нужное количество" является недостаточная развитость технологий рециклинга для сильно загрязненного сырья. Таким образом, потребность в "нужном количестве" товаров, производимых переработчиками вторичных полимеров в разы, превышает предложение переработчиков. Следовательно, конкурентоспособными будут предприятия, производственные мощности которых способны отвечать заданным условиям.

Пункты "Нужное время" и "Нужное место" следует интерпретировать применительно к предприятиям по вторичной переработке полимерных материалов в качестве классического понимания необходимости производства товара в "нужное место" и в сроки, необходимые для конкретного потребителя. Однако, специфика сферы деятельности данных предприятий позволяет констатировать неоспоримый факт необходимости рециклинга вторичных полимерных материалов без оговорок о временных рамках в виду огромного потенциала использования вторичного сырья в любое время. В данном случае конкурентоспособность малых и средних предприятий рециклинга зависит только от способности сбытового и складского отделов предприятия эффективно организовывать отгрузку, складирование и доставку готовой продукции, чтобы точно были соблюдены условия доставки товара.

Шестой пункт логистического подхода - "Нужный потребитель" отражает необходимость предприятий по переработке вторичных полимерных материалов ориентироваться на нужды и потребности конечного потребителя. Для этого предприятиям в сфере рециклинга необходимо четко понимать направление использования производимой продукции, цели потребителя. В данном случае, конкурентоспособность будет существенно выше у того малого (среднего) предприятия рециклинга, которое входит в состав предпринимательской сети. В этом случае, в рамках целей и задач предпринимательской сети, ему

будут известны все реальные и потенциальные потребители и характеристики товара, указанные в пунктах 1-5.

Заключительным пунктом логистического подхода, реализованного в правиле "семи Н", являются "наилучшие оптимальные затраты", которые позволяют предприятиям по переработке вторичных полимерных материалов достигать классические коммерческие цели в рамках реализации экологических и социальных целей. В данном случае, конкурентоспособность будет у того предприятия рециклинга, на котором внедрена система бережливого производства. В этом случае затраты по переработке вторичных полимеров оптимизированы по всем бизнес-процессам и зонам ответственности и себестоимость продукта будет ниже, чем у конкурентов. Кроме того, оптимальные затраты могут достигаться за счет территориальной близости предприятий по переработке вторичных полимерных материалов к источнику сырья (к мусоросортировочным станциям, полигонам ТКО), что также повысит уровень конкурентоспособности предприятия.

Таким образом, с целью повышения конкурентоспособности, логистический подход, реализованный в правиле "семи Н" требует рассматривать и оценивать деятельность предприятия по переработке вторичных полимерных материалов комплексно. Повышение конкурентоспособности достигается за счет отказа от фрагментарного рассмотрения процессов закупки/получения сырья, производства, доставки, сбыта конечной продукции в пользу комплексного рассмотрения всего процесса на протяжении всей цепи поставок.

¹ Шкардун В.Д. Интегральная оценка конкурентоспособности предприятия // Маркетинг. 2015. № 1.

² Войткевич Н.И. Концепция конкурентоспособности каналов распределения // Монография. 2007.

³ Руденко А.Д. Использование логистических инструментов на предприятии. Электронный реферат. URL: <https://scienceproblems.ru/ispolzovanie-logisticheskikh-instrumentov-na-predpriyatii.html>

IMPROVING THE COMPETITIVENESS OF SMALL AND MEDIUM-SIZED ENTERPRISES SECONDARY POLYMER PROCESSING ENTERPRISES MATERIALS THROUGH A LOGISTICS APPROACH

© 2020 Volkodavova Elena Viktorovna

Doctor of Economics, Professor

© 2020 Markova Tatyana Eduardovna

Teacher

Samara State University of Economics

E-mail: vev.sseu@gmail.com, zhidkova_1988@mail.ru

Keywords: competitiveness, logistics approach, enterprises for processing secondary polymer materials, recycling, "seven H" rule ("7R"), polymers.

In the article, the authors explore ways to increase the competitiveness of small and medium-sized enterprises for processing secondary polymer waste and their re-involvement in economic turnover through the use of a logistics approach based on the "seven H" rule. As a result of the research, the directions of

increasing competitiveness by observing each rule of the logistics approach "seven h" are formulated, and the conclusion is made about the need for their comprehensive compliance in order to increase the competitiveness of small and medium-sized recycling enterprises.

УДК 338

Код РИНЦ 06.00.00

СТРОИТЕЛЬНАЯ ОТРАСЛЬ В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ COVID-19

© 2020 Григорян Офелия Вемировна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: ofelia.grigoryan.2001@mail.ru

Ключевые слова: строительная отрасль, пандемия, коронавирусная инфекция, государственная поддержка, антикризисная программа.

В статье осуществлен анализ влияния пандемии коронавирусной инфекции на строительную отрасль в России. Проведен сравнительный анализ строительной деятельности России со странами Восточной Европы. Рассмотрены основные причины, затрудняющие деятельность данной сферы в условии пандемии COVID-19, а также выявлены основные меры поддержки со стороны государства.

В современном мире сейчас происходят довольно странные вещи, с которыми наше поколение еще не встречалось. Происходит трансформация всех сфер общественной жизни и экономики в том числе. Данные изменения происходят вследствие появления новой коронавирусной инфекции COVID-19, появившееся в конце 2019 года в Китайской Народной Республике (КНР) в городе Ухань (провинция Хубэй). В данной статье мы рассмотрим, как коронавирус напрямую повлиял на функционирование сфер общества, охватив весь мир за достаточно короткий период.

В России первые вспышки заболевания наблюдались в начале марта 2020 года с последующим введением, начиная с 25 марта 2020г., режима самоизоляции для предотвращения и распространения вируса. В конце марта Правительство вследствие коронавируса также закрывает Россию для въезда всех без исключения иностранных граждан и лиц без гражданства. Именно с введением режима самоизоляции изменились привычные для населения образ жизни и сфера деятельности практически во всех отраслях.¹

По всему миру во избежание жертв от коронавирусной инфекции COVID-19 блокируются сферы розничной и мелкооптовой торговли, закрывается сфера услуг, практически приостанавливается работа детских садов, вводится дистанционное обучение в школах, университетах, центрах дополнительного образования, серьезно ограничивается возможность свободного передвижения, вводятся обязательные требования по ношению средств индивидуальной защиты и т.д. Данные меры во многом затрудняют привычное функцио-

* Научный руководитель - **Фирулина Ирина Ивановна**, кандидат биологических наук, доцент.

нирование экономики, приводя к кризисному состоянию, особенно это коснулась малого и среднего бизнеса. Исключением не стала и строительный отрасль.²

На долю строительного сектор приходится около 3% ВВП России. Согласно данным Росстата, объем строительных работ, выполненных за 2018 год, составил 8,4 трлн руб., что на 5,3% (422 млрд руб.) выше показателя предыдущего года. При этом относительный рост в отрасли в 2018 году стал рекордным за десять лет. Для сравнения в 2019г. данный показатель увеличился по отношению к предыдущему периоду на 0,6% и составил 9,1 трлн руб.³

Говоря о строительной отрасли в условиях COVID-19 стоит отметить, что он не оказал на российскую строительную отрасль такого же разрушительного воздействия как, например, на туризм или сферу услуг. Тем не менее, учитывая негативное действие карантинных мер и отрицательных макроэкономических последствий пандемии, уже в среднесрочной перспективе в данной отрасли ожидаются достаточно пессимистичные перспективы. Данные прогнозы, в первую очередь, связаны с тем, что сфера строительства отнесена Правительством РФ к непрерывным производствам, и поэтому не отнесена к перечню секторов экономики, которые требуют прямой поддержки от государства и поддерживаются только косвенно и в основном в сфере жилищного строительства.⁴

Стоит отметить, что различные негативные последствия карантина такие, как ожидание кризиса, дефицит бюджетных средств, снижение спроса на фоне платежеспособности, физические ограничения и др. создают предпосылки сильного и довольно продолжительного спада строительной отрасли, что характерно не только для Российской строительной индустрии, но и для стран Восточной Европы, что делает проблему всеобщей.

Строительная отрасль во время карантинных мер не остановлена в РФ, но в значительной степени ситуация зависит от уровня заболеваемости и динамики распространения коронавируса в отдельных регионах. Из всех российских регионов временные ограничения на строительные работы были приняты только в Москве и Московской области, так как здесь больше всего заболевших и временно было приостановлен строительство всех объектов, кроме медицинских и транспортных. В других регионах России запрет строительства обсуждался, но нигде не был предпринят.

Основные причины существенного затруднения деятельности строительной отрасли заключаются в следующем:

- временная невозможность получения нужных разрешений в профильных учреждениях и инстанциях из-за введения карантинных мер;
- малоразвитая инфраструктура оказания дистанционных государственных услуг;
- остановка международных пассажирских перевозок и ограничение трудовой миграции, вследствие закрытия границ, что привело к дефициту рабочей силы;
- остановка некоторых грузоперевозок и поставок части импортных строительных материалов;
- жесткие санитарные требования к работе на строительных площадках, а также наличие обязательной минимальной дистанции между работниками, ограниченное количество специалистов на строительной площадке, что тормозит допустимые темпы строительных работ.⁵

Стоит отметить интересный факт, что в некоторых странах, например, как Румыния, карантинные меры, поспособствовали увеличению и ускорению строительных процессов

и часть проектов, применяя определенные преимущества текущей обстановки, продвигаются быстрее, чем запланировано. Это коснулось транспортного и инфраструктурного строительства, для которого уменьшение напряженности дорожного трафика способствовало осуществлению работы в более высоком темпе.

Поддержка строительной отрасли в России в условиях коронавирусной инфекции, как было отмечено выше, проводится в основном в сфере жилищного строительства. Для организации координации действий в данной сфере, 27 марта 2020 года по распоряжению президента НОСТРОЙ (Национального объединения строителей) Антона Глушкова, был создан Ситуационный центр по содействию строительной отрасли в условиях распространения COVID-19. Благодаря этому, с участием саморегулируемых организаций на местах, было налажена быстрая прямая связь со строительными компаниями всех субъектов страны, органами региональной власти, Минстроем России и Правительством РФ. В рамках работы Ситуационного центра осуществляется оперативный анализ состояния строительной деятельности страны, а также происходит обмен информацией между строительными компаниями, органами власти, после этого формируются предложения по поддержке строительной отрасли, которые действуют в затрудненной экономической и эпидемиологической ситуации, а далее направляются в Минстрой и Правительство России. Стоит отметить, что за две недели работы данной организации был сформирован пакет таких инициатив, в который вошли 84 предложения по мерам оперативной поддержки подрядчиков и застройщиков, по 37 из них уже оформлена инициатива или исполнено решение, а также 51 мероприятия по мерам долгосрочной поддержки отрасли в социальной сфере.

Другая сфера поддержки Российской строительной индустрии - это антикризисная программа, принятая Министерством строительства России, которая содержит в себе субсидирование процентных ставок по ипотечным кредитам для содействия спроса, а также кредитные и налоговые каникулы для застройщиков. Еще одним назначением поддержки станет выкуп нераспроданных квартир у застройщиков государственными компаниями, далее данные квартиры могут быть использованы для социальной аренды или быть проданы позднее на открытом рынке.

Таким образом, строительная отрасль, как и все сферы общественной жизни во всем мире, пострадала из-за вспышки коронавирусной инфекции, несмотря на разрешение функционировать во время карантинного периода. В России, как и во всем мире, деятельность была ограничена вследствие нехватки физических и материальных ресурсов. Текущая ситуация в отрасли строительства определена макроэкономическим фоном, который обусловлен не только негативными эффектами от коронавируса, но и последствиями "ценовой войны" с Саудовской Аравией на нефтяном рынке и нарушенной в начале марта сделкой ОПЕК+, за которой последовал обвал цен на нефть и стремительная девальвация национальной валюты. Эта ситуация неизбежно окажет прямое влияние на состояние доходов граждан, что обязательно отразится на строительной отрасли, особенно в сегменте жилой недвижимости. При этом эффективность поддержки спроса планируемым субсидированием ставок по ипотеке, наиболее вероятно, сможет лишь замедлить его падение, но не предотвратить.

¹ Временные методические рекомендации Профилактика, диагностика и лечение новой коронавирусной инфекции (COVID-19). Версия 4 (27.03.2020). Министерство здравоохранения Россий-

ской Федерации. URL: https://static-3.rosminzdrav.ru/system/attachments/attaches/000/049/881/original/COVID19_recomend_v4.pdf.

² COVID-19 и современное общество: социально-экономические последствия и новые вызовы: сборник статей II Международной научно-практической конференции. - Пенза: МЦНС "Наука и Просвещение". - 2020. - 48 с.

³ Федеральная служба государственной статистики (Росстат) - [Электронный ресурс] - Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru/> - Дата обращения 8.09.2020)

⁴ Иванова З. И., Власенко Л. В., Воробьева В. Л. Кадровое обеспечение строительной отрасли России; МГСУ - М., 2014. - 72 с.

⁵ Стандарт Организации работ на строительных площадках в период режима повышенной готовности в связи с угрозой распространения новой коронавирусной инфекции (COVID-19) - [Электронный ресурс] - Режим доступа: <https://www.samregion.ru/> - Дата обращения 8.09.2020)

CONSTRUCTION INDUSTRY IN THE CONTEXT OF THE COVID-19 PANDEMIC

© 2020 Grigoryan Ophelia Vemirovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: ofelia.grigoryan.2001@mail.ru

Keywords: construction industry, pandemic, coronavirus infection, state support, anti-crisis program.

This article analyzes the impact of the coronavirus pandemic on the construction industry in Russia. A comparative analysis of construction activity in Russia with the countries of Eastern Europe is carried out. The main reasons that hinder the activity of this sphere in the COVID-19 condition are considered, as well as the main measures of support from the state are identified.

УДК 336

Код РИНЦ 06.00.00

НЕКОТОРЫЕ ПОДХОДЫ К АНАЛИЗУ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ

© 2020 Гусарова Дарья Дмитриевна
магистрант
© 2020 Вишневер Вадим Яковлевич
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: ab3535@mail.ru

Ключевые слова: банковский потребительский кредит, рынок потребительского кредитования, институциональная инфраструктура потребительского кредитования, функциональная инфраструктура потребительского кредитования.

В статье рассмотрена сущность банковского потребительского кредитования. Выявлена инфраструктура рынка потребительского кредитования.

Банковский рынок является неотъемлемой частью финансовой системы любого государства мира, поэтому его развитие должно выстраиваться на принципах обеспечения системной устойчивости, что должно достигаться за счет роста и качества предоставляемых банковских услуг. Только в условиях эффективно функционирующей банковской системы речь может идти о повышении благосостояния граждан, экономической безопасности страны, устойчивых темпах экономического роста, занятии лидирующих позиций отечественной экономикой в международных рейтингах конкурентоспособности и инновационности развития.

Нельзя не отметить, что становление передовой рыночной экономики объективно предусматривает развитие качественно новой системы потребления, что ставит проблему реализации экономических интересов хозяйствующих субъектов, часто нуждающихся в наличии постоянно генерирующих источниках финансовых ресурсов. Одним из таких источников является деятельность коммерческих банков, предоставляющих населению потребительские кредиты.¹

Возрастание роли потребительского кредитования способствует расширению потребительского спроса, ускорению товарооборота, создает условия для расширенного общественного воспроизводства и обеспечения устойчивости национальной экономики от всевозможных внешних воздействий на нее.

Вместе с тем, как и любой экономический инструмент, потребительское кредитование несет в себе не только плюсы, но и множество рисков, о чем ни в коем случае нельзя забывать.

Решение проблемы совершенствования банковской системы управления, особенно в этой области оказания банковских услуг, должно стать неотъемлемым элементом существования банковского сектора.² Потребительское кредитование должно выстраиваться на единых принципах, позволяющих рационализировать его процесс. Для этого нужно учитывать не только текущую практику российских банков, но и зарубежный опыт.

Традиционно анализ банковского рынка потребительского кредитования следует начать с изучения объекта рыночных отношений, то есть с выявления сущности кредита, причин его возникновения.³

Большинство авторов сходятся на том, что потребительский кредит отличается от других видов кредита целью его предоставления. Есть ряд ученых, которые уверены, что при определении потребительского кредитования важно его целевое использование.

Некоторые авторы смотрят на потребительское кредитование через призму институционального подхода.

В условиях современного развития института потребительского кредитования следует отметить, что этот институт состоит из множества организаций, имеющих как горизонтальные, так и вертикальные координационные связи. Обособленной банковской структуре не под силу самостоятельно заниматься вопросами финансово-кредитного обеспечения, информационного сопровождения кредиторов и заемщиков, снижения проблемных задолженностей или кредитных рисков, стимулированием хозяйствующих

субъектов к поиску новых эффективных форм взаимодействия. Требуется целая система специализированных организаций, обслуживающих рынок потребительского кредита.

Институциональная инфраструктура потребительского кредитования направлена на создание условий для реализации процесса выдачи и получения потребительского кредита, повышения степени доступности для населения заемных средств, обеспечение единства всех этапов процесса кредитования, то есть выполнения так называемой системообразующей функции.⁴

Каждый из элементов функциональной инфраструктуры потребительского кредитования играет особую роль в обеспечении бесперебойности данного процесса, имея при этом как внутреннее, так и внешнее наполнение

В внутренней сфере функциональной инфраструктуры потребительского кредитования относят, например, аналитические службы банка, автоматизированные технологии, осуществляющие мониторинг кредитных сделок, анализ состояния задолженности и хода погашения кредитных обязательств клиентами, банковский электронный документооборот с применением электронно-цифровых подписей. Все эти структурные элементы позволяют рассматривать банк как единое институционализированное информационно-аналитическое пространство.⁵

Таким образом, инфраструктура потребительского кредитования, будь она институциональной или функциональной, должна рассматривать с позиций системного подхода как определенная структура элементов, часть из которых являются участниками рынка потребительского кредитования. Их обилие, наличие достаточно сложных связей между ними не может не сказаться на процессе развития рынка потребительского кредитования в нашей стране.

¹ Гусарова Д.Д., Вишневер В.Я. Классификация форм и видов банковского потребительского кредитования. // Актуальные аспекты развития современной науки: сб. науч. ст. Междунар. науч. конф., 19 дек. 2019 г. / [редкол.: С.И. Ашмарина, А.В. Павлова (отв. ред.) и др.]. - Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2019. С. 53-58.

² Вишневер В.Я. Влияние политики мегарегулятора на конкурентоспособность российских банков в сфере потребительского кредитования. // Российская наука: актуальные исследования и разработки: сб. науч. ст. VIII Всерос. науч.-практ. конф., 10 окт. 2019 г.: в 2 ч. / [редкол.: С.И. Ашмарина, А.В. Павлова (отв. ред.) и др.]. - Ч. 2. Самара: Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2019. С. 10-12.

³ Вишневер В.Я., Чаплыгина А.А. Совершенствование системы банковского потребительского кредитования в современной экономике России // Вестник молодых ученых СГЭУ, №1(39), 2018. С. 37-38.

⁴ Турсунов Б.А. Особенности институциональной инфраструктуры рынка потребительского кредитования // Банковские услуги, 2016. № 12. С. 20-25.

⁵ Турсунов Б.А. Особенности функциональной инфраструктуры рынка потребительского кредитования // Экономика и предпринимательство, 2017. № 4-1 (81). С. 1097-1100.

SOME APPROACHES TO CONSUMER CREDIT ANALYSIS

© 2020 Gusarova Darya Dmitrievna
Undergraduate

© 2020 Vishnever Vadim Yakovlevich
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: ab3535@mail.ru

Keywords: bank consumer credit, consumer credit market, institutional infrastructure of consumer credit, functional infrastructure of consumer credit. bank consumer credit, borrower, lender, principles of bank consumer lending, commercial bank.

The article deals with the essence of bank consumer lending. The infrastructure of the consumer lending market is revealed.

УДК 338.12
Код РИНЦ 06.52.45

ВЛИЯНИЕ ЦИКЛИЧЕСКОЙ ДИНАМИКИ НА ВОЗНИКНОВЕНИЕ ФОНДОВЫХ КРИЗИСОВ

© 2020 Дмитриева Людмила Анатольевна
магистрант

© 2020 Кузьмина Ольга Юрьевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: dmitriluda@gmail.com, pisakina83@yandex.ru

Ключевые слова: экономический цикл, финансовый цикл, кризис, фондовый кризис, циклическая динамика.

Статья посвящена проблеме изучения природы фондовых кризисов, исследования влияния циклической динамики на данный процесс. Авторами рассмотрены фондовые кризисы за последнее столетие и выявлена их связь с экономическими и финансовыми циклами.

Фондовый кризис, с увеличением инвестиционных процессов и фиктивного капитала на рынке, выходит на ведущую роль в системе экономических кризисов. Он оказывает влияние на экономику чаще всего и имеет системный и международный характер, например, спад на фондовом рынке США моментально отразился на рынках остальных стран мира. Процесс глобализации на мировых финансовых рынках приводит к усилению финансовых кризисов, в том числе и фондовых.

Проблема природы фондовых кризисов представляет большой интерес изучения ученых в современном мире. В экономической литературе содержится значительный объем теоретических и эмпирических работ, посвященных этому вопросу. Но на сегодняшний день нет единого мнения и о циклической природе фондовых кризисов, являются ли они частью цикла или существуют вне этой динамики. В условиях нестабильности экономической системы возможность обнаружения фондового кризиса и его предугадывания с помощью изучения индикаторов для выявления ранних кризисных признаков является очень важной для современного общества.

Под экономическим циклом понимается определенный вид колебаний в общей экономической активности наций. Частью цикла являются подъем, происходящий одновременно в большинстве видов экономической деятельности, сменяющийся общей фазой спада, с последующим оживлением, который переходит в фазу подъема следующего цикла¹.

Кризис является неотъемлемым элементом циклической динамики или происходит вне ее и стоит особого внимания, ввиду скрытых в нем конфликтов и диспропорций, кризис не представляет собой нарушение равновесия, это переход к нему в другой форме. Под кризисом понимается последняя стадия противоречий в системе социально-экономических институтов, подвергающая негативным последствиям ее жизнеспособность в окружающей среде².

Финансовый кризис - это сильная диспропорция в функционировании финансово-кредитной системы, приводящая к ее модификации и приспособлению к новым сформировавшимся условиям, реформированию сегментов и их крупное институциональное трансформирование.

В существующей классификации финансовых кризисов особое место занимает фондовый кризис. Под ним понимается дестабилизация системы функционирования фондового сектора финансового рынка, сопровождаемое резким снижением курсов ценных бумаг, значительным сокращением их эмиссий, приостановкой деятельности рынков долговых обязательств, снижением уровня ликвидности рынка, увеличением транзакционных издержек, банкротством компаний, увеличением премий за риск по всем классам ценных бумаг, глубоким спадом в деятельности фондовой биржи.

Большинство экономистов разделяют мнение о циклической природе кризисов, соглашаясь с мнением К. Маркса, что "следствия становятся причинами, и сменяющиеся фазы всего процесса, постоянно воспроизводящий свои собственные условия, принимают форму периодичности". Иной точки зрения придерживается У. Митчелл, говорящий о том, что циклы имеют регулярный, но не периодический характер, кризис непредсказуем, специфичен, и имеет особые причины возникновения.

Также популярна точка зрения нециклической, специфической природы кризисов - стохастические теории, теории случайных воздействий, импульсов, шоков, которые вызывают ответные колебания и дестабилизируют экономическое равновесие.

Однако особое внимание стоит уделить финансовым циклам. Долгое время экономическая нестабильность объяснялась традиционными подходами, которые обуславливали ее лишь динамикой экономической конъюнктуры в рамках отдельных производственных сфер, а не анализом ее финансовых факторов. Рост интереса к финансовой сфере произошел во второй половине XX века, после ряда нетипичных традиционным взглядам финансовых кризисов.

В современное время экономический и финансовый циклы, хотя и обладают определенной взаимосвязью и взаимообусловленностью, в большинстве своем расходятся по глубине и времени. Иногда финансовый кризис происходит раньше, чем экономический, и он сам является следствием имеющихся противоречий в экономике, показывая перенакпление капитала, понижение нормы прибыли, снижения цен. Определить какой из них оказался первостепенным становится сложнее с нынешней экономической структурой мирового хозяйства и наложением циклов друг на друга.

Финансовые кризисы становятся самостоятельными по отношению к экономическим кризисам, что вызвано движением финансового капитала как особой формы капитала. Финансовый цикл может включать в себя четыре основных переменных, которые могут изменяться как совместно, так и независимо: кредитный цикл, фондовый цикл, ипотечный цикл (динамика цен на недвижимость) и валютный цикл, наиболее показательным из них является динамика фондового рынка.

При анализе краткосрочного фондового кризиса можно выявить его взаимосвязь с экономическим циклом, что обусловлено чувствительностью фондового рынка ко всем внешним и внутренним экономическим раздражителям. Колебания курсов ценных бумаг отображает конъюнктуру сферы производства, рентабельность отдельных компаний, состояние рынка ссудных капиталов. Эту связь можно увидеть на примере экономики США (как имеющую наиболее влиятельную экономику на мировое общество), однако с 1950-х годов их фондовый рынок стал менее чувствителен к рецессиям и временами может не реагировать на них. Например, индексы S&P 500 и DJIA, заканчивали свое падение до начала рецессии и росли во время нее в 1953-1954, 1957-1958, 1980-1982, 1990-1991 гг.³.

Далее рассмотрим связь фондовых кризисов с средними и длинными циклами (Жюглара, Кузнеця и К-циклы Кондратьева). Характерными чертами цикличности фондового рынка США является регулярная периодичность финансовых потрясений в 20 лет (1798, 1819, 1837, 1857, 1873, 1893, 1907, 1929 годы). Динамика фондового рынка соответствует циклу Кузнеця в 20 лет, который состоит из двух циклов Жюглара в 7-13 лет⁴.

В последнюю треть XX в. наметился средний 9-летний финансовый цикл: финансовые кризисы 1970-1971 гг., 1980-1981 гг. и 1987-1988 гг., мировой финансовый кризис 1997-1998 гг., мировой финансовый кризис 2008-2009.

Фондовый кризис может являться предвестником цикла, следовать его конъюнктуре или совпадать с ним, может убыстрять или задерживать динамику его некоторых фаз, а может и не затрагивать его совершенно. Циклическим кризисом называется кризис, происходящий в взаимозависимости с экономическим или финансовым циклом. Его характерными чертами является неустойчивость на финансовых рынках, проявляющаяся в спаде цен на основные активы, что может повергнуть к массовому банкротству субъектов рынка. Природой подобного кризиса может быть спад в циклическом развитии экономики, в этом случае, фондовый кризис происходит вслед или одновременно циклической динамике экономической и финансовой системы.

Фондовый кризис может быть также специфическим, нециклическим, начинаться вне зависимости от общего состояния. Они могут возникать из-за различных внешних явлений, в первую очередь к ним относят крупные политические события, природные катаклизмы, социальные противоречия. Ярким примером такого кризиса служит мировой финансовый кризис 2014 года

Проведенный анализ наиболее значимых кризисов прошлого столетия показал, что не все они носят циклический характер, существуют также и специфические кризисы, которые начинаются вне зависимости от общего состояния экономики из-за различных внешних явлений, в первую очередь к ним относят крупные политические события, социальные противоречия (к таким кризисам относят кризисы 1937, 1998, 2000 годов).

Связь возникновения фондовых кризисов и период спада различных циклов

Кризисы/Циклы	Кондратьева	Кузнеца	Жюглара	Китчина
Великая депрессия 1929-1933 гг.	+	+	+	+
Крах Wall Street 1937-1938 гг.	-	-	-	-
Энергетический (нефтяной) кризис 1973-1974 гг.	+	-	+	+
Кризис октября 1987 г. на Нью-Йоркской фондовой бирже ("Черный понедельник")	-	-	+	+
Азиатские кризисы 1997-1998 гг.	-	+	+	+
Российский кризис ГКО 1998 - 1999 гг.	-	-	-	-
Кризис "доткомов" 2000-2001 гг.	-	-	-	-

Можно выявить следующие тенденции кризисных явлений прошлого столетия и новые веяния факторов. Характерными чертами первой половины XX века было расширение государственного регулирования, из-за чего масштабы кризисов расширились вследствие роста значимости финансового сектора и усиления финансовых противоречий в международных отношениях. Во второй половине XX возникли основные экономические центры капиталистического мира; США, при дефиците торгового баланса, стал ведущим эмитентом мировой валюты; произошла смена мировой валютно-расчетной системы, ускорилась финансовая глобализация.

В конце XX и начала XXI кризисы начали происходить чаще, а восстановления быстрее, из-за активного регулирования экономики. Также уменьшается продолжительность периодов сжатия делового цикла и увеличивается длительность подъема. Сокращается длительность самих циклов, продолжительность длинного цикла со второй половины XX века уменьшилась в среднем до 40-45 лет, против 50-55 лет в XIX веке.

Проанализировав современные фондовые кризисы 2008 и 2014 года, можно сделать вывод, что мировой финансовый кризис 2008 года был следствием циклической динамики, ввиду накопившихся противоречий в экономике (таких как удлинение и разрыв стадий воспроизводства; отрыв финансового сектора от реального воспроизводства; чрезмерная концентрация фиктивного капитала и нарушение взаимосвязей), также он пришелся на понижательную волну пятого большого цикла Кондратьева и наложилась и на среднесрочный цикл Жюглара.

Кризис 2014 года занимает отдельное место в системе фондовых кризисов, так как его причины были сугубо внешними, не связанными с циклической динамикой, что привело к финансовому кризису, так в валютном секторе произошло резкое падение курса рубля по отношению к мировым иностранным валютам (Bloomberg за 2014 год=58%, 2008=17,7%), а фондовый кризис отразился падением котировок нефти и российских индексов.

Результаты проведенного исследования, позволяют сделать несколько важных выводов, касаемых темы исследования. Во-первых, фондовые кризисы изученного периода не всегда протекали согласно экономическому или финансовому циклу, то есть имели специфический характер (кризисы 1937, 1998, 2000, 2014 годов). Поэтому мы можем сделать вывод, что фондовый кризис имеет двойственную природу: циклическую (финансовую или экономическую) либо нециклическую. Во-вторых, произошли структурные трансформации в его протекании: изменилась продолжительность фаз, усилилось его влияние на процессы в других сегментах экономики, участилось воздействие глобального характера на другие страны. И в-третьих, фондовые кризисы начинают становиться катализатором всеобщего экономического кризиса, выходя на первых план в иерархии кризисов.

Фондовые кризисы последних десятилетий чаще стали проявляться из-за роста самостоятельной роли финансовой цикличности, частью которых они являются. Они меняют свою структуру и форму проявления, становясь более частыми и короткими. Фондовые кризисы приобретают глобальный характер и затрагивают либо остальные сектора экономики, либо переносятся на другие страны, ввиду усложнившейся взаимосвязи между странами из-за финансовой глобализации.

Фондовые кризисы, имеющие нециклическую природу, становятся актуальными в современное время, так как все сектора общественной жизни взаимосвязаны, и существует множество внешних факторов, которые влияют на экономику опосредованно: политика, природные катаклизмы, социальные проблемы и т.д.

¹ Burns A., Mitchell W. Measuring Business Cycles. N.Y.: National of Economic Research, 1946.

² Коротков Э. М. Антикризисное управление. М., 2004. С. 896

³ Исследования Брайана Тэйлора// Global Financial Data. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: URL: <http://www.globalfindata.com>; Economic Time Series Page. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: URL: <http://www.economagic.com> (дата обращения 11.09.2020)

⁴ Станик Н.А. Кризисы на рынке ценных бумаг: характерные черты и методы ранней идентификации: дис. канд. экон. наук: 08.00.10. - М.: МГУ, 2013. - 102 с.

INFLUENCE OF CYCLIC DYNAMICS ON EMERGENCY OF STOCK CRISES

© 2020 Dmitrieva Lyudmila Anatolyevna
Undergraduate

© 2020 Kuzmina Olga Yuryevna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: dmitriluda@gmail.com, pisakina83@yandex.ru

Keywords: economic cycle, financial cycle, crisis, stock crisis, cyclical dynamics.

The article is devoted to the problem of studying the nature of stock crises, studying the influence of cyclical dynamics on this process. The authors examined the stock crises over the past century and identified their relationship with economic and financial cycles.

НАПРАВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА РФ В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ КОРОНАВИРУСА

© 2020 Емельянова Мария Евгеньевна
студент

© 2020 Надеждина Олеся Сергеевна
студент

© 2020 Фирулина Ирина Ивановна
кандидат биологических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: msnonare@gmail.com, lesya-nadezhdina@mail.ru, firulinairina@gmail.com

Ключевые слова: малое и среднее предпринимательство, государственная поддержка, пандемия, коронавирусная инфекция.

В статье рассмотрены направления государственной поддержки малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации.

Развитие экономики любой страны подразумевает оптимальное соотношение между крупными, средними и малыми предприятиями. Являясь одним из главных элементов рыночного механизма, малые и средние предприятия, на которые приходится до 90% всех компаний в мире, должны играть важную роль в обеспечении устойчивого экономического развития.

Поддержка бизнеса в условиях массового распространения коронавирусной инфекции, наряду с общественной поддержкой, стала одной из главных задач правительства России.

По своей природе малые и средние предприятия (далее МСП) особенно чувствительны к глобальным вызовам XXI века. С возникновением пандемии COVID-19 компании начали сокращать производство из-за введения карантинных мер и других ограничений. Неожиданное и резкое падение спроса на товары и услуги привело к снижению доходов и не позволило МСП продолжать работу из-за нехватки средств.

Первый пакет мер по борьбе с экономическими последствиями распространения коронавирусной инфекции, принятый правительством 17 марта, был направлен, прежде всего, на отсрочку текущих платежей компаниям. Помощь в рамках второго пакета антикризисных мер получили малый и средний бизнес. Правительство приняло постановление, утверждающее правила оказания необоснованной помощи малому бизнесу в оплате труда работников и решении других неотложных вопросов. Эти компании получают финансирование в размере одной минимальной заработной платы на каждого сотрудника. Однако для получения поддержки работодателя должны сохранять не менее 90% рабочих мест.

Государственная помощь малому и среднему предпринимательству в 2020 году осуществляется одновременно по нескольким направлениям, которые включают в себя бюджетные платежи и субсидии, льготы, отсрочку обязательных платежей и налоговые льготы.

Для предоставления беспроцентных кредитов малому и среднему бизнесу банки получили 3,5 млрд рублей государственных субсидий. По данным Минэкономразвития, общий объем кредитов, выданных на выплату заработной платы, ожидается на уровне 305 млрд рублей¹.

В период экономического спада из-за пандемии коронавируса правительство для поддержки бизнеса и граждан также проводит меры, такие как продление лицензий, мораторий на банкротство, мораторий на проверки бизнеса, помощь экспортерам, снижение страховых взносов, кредитные каникулы для бизнеса, беспроцентные кредиты на зарплату, налоговые каникулы, безвозмездные субсидии, поддержка системообразующих предприятий, невозвратные кредиты, отсрочка арендных платежей.

В частности, общими мерами поддержки МСП являются²:

- гранты на заработную плату;
- отсрочка по всем налогам до полугодия;
- отсрочка по страховым взносам на 6 месяцев;
- беспроцентный кредит по уплате зарплат сотрудникам;
- отсрочка по уплате арендных платежей;
- мораторий на взыскание долгов и штрафов со стороны кредиторов;
- мораторий на банкротство;
- снижение минимального размера обеспечения по госконтрактам;
- программа льготного кредитования.

Рассмотрим каждое из направлений подробнее.

1. Гранты на заработную плату. Гранты - это программа, которая предоставляет собой бесплатную финансовую помощь для решения насущных проблем МСП в наиболее пострадавших секторах, включая выплату заработной платы и поддержание ее уровня. Эти средства организация может использовать на неотложные нужды по своему усмотрению - для выплаты заработной платы, долгов по оплате коммунальных услуг и т. д.

2. Отсрочка по всем налогам. Для поддержки бизнеса во время коронавируса, правительство утвердило особый порядок утверждения налоговой отсрочки и рассрочки платежей. Для представителей МСП из отраслей, наиболее пострадавших от пандемии, предусмотрен шестимесячный льготный период по всем налогам, кроме НДС. Подавать заявления в налоговую инспекцию не нужно: сроки сдвигаются без участия налогоплательщиков.

3. Отсрочка по страховым взносам на полгода. В ходе видео-совещания со всеми главами регионов Президент РФ Владимир Путин заявил, что для предприятий малого и среднего бизнеса, работающих в сферах, наиболее пострадавших от распространения коронавируса, предоставят на 6 месяцев отсрочку по уплате страховых взносов.

4. Беспроцентные кредиты на зарплату сотрудникам. Предприятия, а также индивидуальные предприниматели из наиболее пострадавших отраслей могут взять в банке беспроцентный кредит на шесть месяцев для выплаты зарплаты сотрудникам. Кредиты для малых и микропредприятий банки предоставляют, учитывая основной и дополнительный

ОКВЭД. Кредит в данном случае является целевым - потратить средства следует на неотложные нужды работодателя для поддержки и сохранения занятости (в первую очередь на выплату зарплат работникам).

5. Отсрочка по аренде. Правительство России предоставило дополнительные меры поддержки малому и среднему бизнесу, одно из которых - отсрочка арендной платы. Отсрочка выплаты арендной платы распространяется на государственную, муниципальную и частную собственность (за исключением жилых помещений). Задолженность подлежит погашению не позднее 1 января 2021 года и не позднее 1 января 2023 года по ставкам, не чаще одного раза в месяц - равными платежами (максимум 50% от суммы аренды). Стороны могут договориться об иных условиях, но так, чтобы не затрагивались интересы арендаторов. Арендатор имеет право обратиться в суд, если арендодатель отказывается выполнять вышеуказанные требования.

6. Мораторий на выплату долгов и взыскание штрафов. По распоряжению Президента Владимира Путина и Правительства Российской Федерации штрафы были отменены до 1 июля 2020 года в целях реализации мер по оказанию помощи налогоплательщикам в условиях снижения деловой и потребительской активности из-за угрозы распространения коронавирусной инфекции³.

Для субъектов МСП было отложено принятие решений о приостановлении операций по их счетам для обеспечения взыскания задолженности. Списки компаний и коды основного вида экономической деятельности для предоставления отсрочки взыскания Налоговой службе предоставляют уполномоченные министерства и ведомства. Меры взыскания приостанавливаются с 25 марта 2020 года. Предыдущие решения не отменяются. Сумма, которую вы можете получить до этой даты, основана на периоде 2019 года.

7. Мораторий на банкротство. Введение моратория на банкротство расценено в стране как мера поддержки компаний, которые оказались в тяжелом положении во время пандемии. Заявление о банкротстве приостановило действие кредиторов, а суд приостановил производство по делу, если они находились в одобренном состоянии, а процедура банкротства еще не началась. Должник освобождается от обязательства перед судом, если есть сигналы банкротства, но право на это остается. Должник не сможет выплачивать дивиденды, зачитывать встречные требования, если это повлечет нарушение порядка удовлетворения требований кредиторов. И все сделки компании, не связанные с нормальной хозяйственной деятельностью, будут считаться несущественными, если процедура банкротства все же будет инициирована в течение трех месяцев после окончания моратория. Данная мера распространяется на организации и индивидуальных предпринимателей, которые входят в список наиболее уязвимых секторов экономики, а также на организации стратегической и стратегической сфер.

8. Снижение требований к обеспечению при участии в государственных контрактах. Министерство экономического развития РФ коллегиально с Министерством финансов подготовили законопроект о внесении изменений в закон о контрактной системе, в котором предполагается изменение порядка осуществления закупок в случае возникновения форс-мажорных обстоятельств, экстренных положениях и изменений условий договоров в 2020 году⁴.

Министерство экономического развития устанавливает, что заказчик имеет право не указывать требование по обеспечению исполнения контракта при осуществлении закупок

до 31 декабря 2020 года. В соответствии с этим предполагается увеличение начальной (максимальной) цены контракта до 5 миллионов рублей (в настоящее время 1 миллион рублей), при этом малые и средние предприятия должны обеспечивать обеспечение заявок участников закупок⁵.

9. Программы льготного кредитования. Учитывая текущую ситуацию в стране, была разработана программа кредитования малых и средних предприятий со 100% субсидируемыми процентными ставками со стороны правительства, центрального банка и крупных банков, где сумма ссуд определяется не на основе фактических выплат, а на основе минимальной заработной платы с сохранением количества сотрудников. В случае необоснованного увольнения процентная ставка увеличивается.

В основе государственной политики поддержки бизнеса лежит принцип создания благоприятных условий для развития малых и средних предприятий, особенно в тех сферах деятельности, которые дают наибольший социально-экономический эффект.

Исходя из рассмотренных направлений государственной поддержки среднего и малого бизнеса, мы можем сделать вывод, что, хотя у предприятий, как и у государства до сих пор остаются открытыми большое количество проблем, и до сих пор сохраняется довольно сложное экономическое положение, все же продолжается реформирование экономики, что способствует освоению новой модели общественно-экономического развития, имеющей рыночную ориентацию. Малый и средний бизнес общепризнанно составляет основу национальных экономик и глобального экономического роста и традиционно находится в фокусе внимания большинства правительств, региональных объединений и международных организаций. Государство выделило пакет мер поддержки для малого и среднего бизнеса, пострадавшего от коронавируса, и ограничения, введенные для борьбы с распространением инфекции, признавая значимость и роль МСП в глобальной экономике. Разрабатываемые государствами меры поддержки основываются на четких целях экономической политики - быть системными, а также учитывать долгосрочные приоритеты развития.

¹ "РИА Новости" - информационное агентство - [Электронный ресурс] - Режим доступа: <https://ria.ru/20200428/1570683407.html/> - Дата обращения 9.09.2020

² Меры государственной поддержки субъектам МСП 2020 - Фонд поддержки предпринимательства Югры - [Электронный ресурс] - Режим доступа: https://sb-ugra.ru/measures-of-state-support-to-smes-2020/?clear_cache=Y - Дата обращения 7.09.2020

³ Федеральная Налоговая Служба - [Электронный ресурс] - Режим доступа: <https://www.nalog.ru/rn77/taxation/debt/ncov/> - Дата обращения 7.09.2020

⁴ "Мой Бизнес" - портал Министерства экономического развития Российской Федерации - [Электронный ресурс] - Режим доступа: <https://xn--90aifddrld7a.xn--p1ai/> - Дата обращения 10.09.2020; Федеральная служба государственной статистики (Росстат) - [Электронный ресурс] - Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru/> - Дата обращения 8.09.2020)

⁵ Статья департамента международного и регионального сотрудничества СП РФ "Поддержка МСП в контексте COVID-19" - <https://ach.gov.ru/upload/pdf/Covid-19-SME.pdf>

AREAS OF STATE SUPPORT FOR SMALL AND MEDIUM-SIZED BUSINESSES IN THE RUSSIAN FEDERATION IN THE CONTEXT OF THE CORONAVIRUS PANDEMIC

© 2020 Emelyanova Maria Evgenievna
Student

© 2020 Nadezhdina Olesya Sergeevna
Student

© 2020 Firulina Irina Ivanovna
Candidate of Biological Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics

E-mail: msonare@gmail.com, lesya-nadezhdina@mail.ru, firulinairina@gmail.com

Keywords: small and medium business, state support for small and medium business.

The article discusses the directions of state support of the Russian Federation for small and medium-sized businesses.

УДК 338

Код РИНЦ 06.81.00

СТРУКТУРА И УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСОВЫМИ БЮДЖЕТАМИ НА ПРЕДПРИЯТИИ

© 2020 Заступов Андрей Владимирович
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: oiler79@mail.ru

Ключевые слова: бюджетирование, планирование, финансовый бюджет, центр финансовой ответственности, инвестиции.

Рассмотрены проблемы развития предприятия в случае несоблюдения основных принципов построения бюджетов. Предложены пути сокращения издержек в процессе составления бюджетов и рассмотрены риски, к которым ведет игнорирование той или иной формы бюджетирования.

На крупных предприятиях существует многоуровневая и широкая система бюджетирования и планирования. Все они отражают реальное положение дел и предназначены для понимания заданного вектора развития предприятия, необходимы управленцам для принятия важных стратегических решений. Без данной системы бюджетирования невозможна деятельность ни одной крупной компании.

Рассмотрим в статье основные бюджетные модели, для чего они предназначены и каким моделям следует уделить в первую очередь внимание на том или ином жизненном цикле предприятия.

Бюджетная модель, состоящая из отдельных бюджетов, может иметь множество видов и форм. Структура отдельного бюджета зависит от многих факторов¹:

- Что является предметом планирования - определяет статьи и аналитики бюджетирования;

- Размер организации и структура центра финансовой ответственности (ЦФО) - бюджет по отдельным подразделениям или сводный;

- Как процесс формирования бюджета интегрирован с финансовой структурой организации - бюджет заполняется в подразделениях исполнителями или выделенным сотрудником планового отдела за всех;

- Квалификация и опыт сотрудников, участвующих в составлении бюджета, - определяет итоговую детализацию планов, которую сотрудники способны заполнить исходя из своих знаний и возможностей прогнозирования.

В отличие от формализованных бухгалтерских отчетов (например, отчета о прибылях и убытках или бухгалтерского баланса) бюджет не имеет стандартизованных форм, которые следует строго соблюдать. Бюджеты составляются как для структурных подразделений, так и для компании в целом. Бюджеты подразделений сводятся в единый бюджет предприятия - сводный с разрезами по подразделениям и общим итогом или консолидированный без детализации до подразделений². Бюджет может быть совсем простым - например, проект продаж и затрат для новой торговой точки у метро. Или очень сложным - например, финансовый проект нового завода.

В каждой компании должен быть четко определен полный набор бюджетов, которые используются сотрудниками и руководством.

При этом необходимо выстроить систему взаимосвязанных бюджетов, которая содержала бы полную информацию о финансово-экономических показателях деятельности компании. Классификация бюджетов состоит из бюджетов разных типов:

1. Операционные бюджеты, которые, в свою очередь, делятся на:

- функциональные;

- инвестиционные;

- бюджеты ЦФО.

2. Финансовые бюджеты - мастер-бюджеты, соответствуют бухгалтерским отчетам: баланс, прибыли и убытки и движение денежных средств.

Каждый тип бюджетов вводится для конкретных целей, установленных на предприятии.

Форматы бюджетов ЦФО очень сильно зависят от конкретной компании, задач и деятельности подразделений и не имеют типовых форм.

Финансовые бюджеты предназначены для управления финансами предприятия, оценки финансового состояния бизнеса для анализа и принятия управленческих решений.

Финансовые бюджеты позволяют руководителям иметь всю необходимую информацию для оценки финансового положения компании и контроля за его изменением. Финансовые бюджеты дают информацию для оценки финансовой состоятельности бизнеса и его инвестиционной привлекательности. Потенциальные инвесторы для принятия своих решений будут смотреть финансовую отчетность компании за прошлые периоды и анализировать финансовые бюджеты на будущие периоды.

Набор из трех основных финансовых бюджетов является типовым при построении бюджетной модели³. В его состав входят:

- Бюджет доходов и расходов (БДР);
- Бюджет движения денежных средств (БДДС);
- Бюджет балансового листа (ББЛ).

Нужно отметить, что все три формы финансовых бюджетов (называемых мастер-бюджетами) на практике одновременно могут не внедряться. Компания может планировать свою деятельность только кассовым методом по поступлениям и оплатам денежных средств и потому ограничить свою бюджетную модель одним БДДС. Либо может прогнозировать все методом начислений по доходам и расходам, формируя и управляя прибылью (и убытками). Тогда все бюджетирование будет подчинено БДР.

Составление полноценного ББЛ (или прогнозного баланса) требует полноценной двойной записи от прогнозирования, которую довольно сложно получить, учитывая высокоуровневую детализацию самого планирования.

Ведение одного лишь баланса без других бюджетов не имеет смысла. Хотя теоретически можно представить ситуацию, когда по данным прошлых периодов, опираясь на фактическую отчетность (баланс компании), удастся составить прогнозный баланс на будущие периоды, указав явные суммы по показателям баланса. Но баланс состоит из остаточных показателей, тогда как БДР, БДДС и большинство оперативных бюджетов состоят из оборотных статей. Именно планирование оборотов позволяет контролировать исполнение бюджета по периодам за счет анализа текущих доходов и расходов по статьям. Один лишь прогнозный баланс сложно исполнять и контролировать в процессе ежедневной работы⁴.

К тому же в балансе должно соблюдаться правило сходимости: сумма активов равна сумме пассивов. Такое правило сложно будет соблюдать при вводе сумм бюджета сразу в виде показателей баланса. Это связано с неоднозначным влиянием одних показателей на другие. Например, увеличение какого-то показателя в активах может уменьшать другой показатель в активах, а не увеличивать пассивы. Нужно знать это влияние и, указывая сумму одного показателя, сразу изменять сумму другого показателя (а то и нескольких сразу). Для этого подход двойной записи приходится держать в уме и применять при вводе значений показателей - не многие аналитики на такое способны.

Принцип двойной записи и настроенная в системе автоматизации связь статей (обороты) с показателями (остатками) бюджетирования позволяют получить расчетный прогнозный баланс автоматически по данным других бюджетов. Модель, состоящая из статей и показателей, должна быть замкнутой, целостной картиной баланса: все оборотные статьи должны увеличивать какие-то показатели бюджетов (остаточные показатели баланса) и одновременно уменьшать другие показатели.

Допускаются статьи бюджетов без влияния на показатели, но такие статьи не влияют на баланс и применяются для промежуточных расчетов в операционных бюджетах.

Таким образом, ведение всех возможных форм бюджетов вовсе необязательно, они могут и не оправдать затраченных на их составление издержек. Но если компания занимается многоступенчатым производством с множеством цехов, то без грамотно выстроенного функционального бюджета не обойтись, как и без бюджета ЦФО. Для масштабирования и развития бизнеса любая компания рано или поздно понимает необходимость со-

ставления инвестиционного бюджета⁵. Ведь возможный риск неверного инвестирования денежных средств во много раз превышает затраты на составление такого бюджета.

Нужно отметить, что сами конечные функциональные и инвестиционные бюджеты отдельными бюджетными формами могут не являться, а могут быть частью бюджетов ЦФО, как раз отвечающих за соответствующую функцию и бизнес-процессы. Или могут быть отдельной статьёй в сводных финансовых бюджетах и вводиться сразу там без дополнительной детализации.

Для финансовых бюджетов объектом является компания или группа компаний. Набор из трех основных финансовых бюджетов является обязательным для серьезной постановки не только финансового планирования в компании, но и в целом финансового менеджмента. Поэтому для полноценного бюджетирования в компании необходимо обязательное составление набора финансовых бюджетов. Состав же операционных бюджетов может определяться руководителями исходя из характера стоящих целей и задач, специфики бизнеса, а также уровня квалификации работников финансовых и планово-экономических служб, степени методической, организационной и технической готовности компании.

¹ Ильин, А.И. Планирование на предприятии: учебное пособие. 8-е изд., испр. и доп. Мн.: Новое знание, 2018. - 700 с.

² Заступов, А.В. Механизмы экономического стимулирования в обеспечении процесса нефтересурсосбережения / А.В. Заступов // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2008. № 4 (42). С. 39-44.

³ Самсонов, Н.Ф. Управление финансами. Финансы предприятий: учебник. М.: ИНФРА-М, 2017. - 364 с.

⁴ Ковалева, Н.В. Организация процесса бюджетирования на предприятии / Потребительская кооперация. 2017. № 1 (56). С. 36-41.

⁵ Заступов, А.В. Инновационное развитие предприятий промышленных отраслей в условиях цифровой модернизации экономики / А.В. Заступов // Бизнес. Образование. Право. 2020. № 1 (50). С. 244-250.

STRUCTURE AND MANAGEMENT OF FINANCIAL BUDGETS IN THE ENTERPRISE

© 2020 Zastupov Andrey Vladimirovich
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: oiler79@mail.ru

Keywords: budgeting, planning, financial budget, financial responsibility center, investment.

Problems of enterprise development in case of non-compliance with basic principles of budget construction are considered. Ways to reduce costs in the process of budgeting are proposed and the risks that are caused by ignoring some form of budgeting are considered.

ОСОБЕННОСТИ ПРОГРАММНОГО БЮДЖЕТИРОВАНИЯ И МОДЕЛИРОВАНИЯ НА ПРЕДПРИЯТИИ

© 2020 Заступов Андрей Владимирович
кандидат экономических наук, доцент
© 2020 Татарских Борис Яковлевич
доктор экономических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: oiler79@mail.ru

Ключевые слова: бюджетирование, планирование, автоматизация, специализированные программы.

Освещены проблемы пользования табличным редактором и основные сложности при внедрении специального программного обеспечения. Предложены пути минимизации рисков при переходе к другой системе бюджетирования.

Целью любого коммерческого предприятия является получение прибыли. Для любого собственника бизнеса крайне важно знать по какому курсу движется дело, чтобы вовремя принять важнейшие решения. Планирование и анализ бюджета зарождается в организации с первого дня бизнес-идеи и без грамотно выстроенной экономики и стратегии ни одно предприятие не может существовать.

На начальном этапе руководителям достаточно вести простое планирование в табличных редакторах типа Excel или OpenOfficeCalc. Работа по составлению бюджета по своей сути будет заключаться в настройке нужных формул, ссылающихся на другой лист или файл, куда выгружается из учетной системы фактическая отчетность.

Сложности начинаются с момента вовлечения в бюджетный процесс большого количества участников, большого объема данных или сложной бюджетной модели из множества планов и показателей, процесс становится достаточно кропотливым, занимающим длительное время. Возможно накопление ошибок и усложнение их обнаружения. Возникает проблема с разграничением доступа к данным для разных пользователей. А также они возникнут со временем, когда накопится множество файлов, их версий и нужно будет собирать сводные отчеты, сравнивать различные сценарии и версии бюджетов¹.

На российском рынке системы бюджетирования широко представлены как отечественными, так и зарубежными решениями.

Самые популярные модели следующие:

- Anaplan;
- BPlan;
- Comshare MPS;
- Dynamics AX;
- EPS Prophix Budgets;
- Hyperion Pillar;

- Oracle Financial Analyzer;
- PlanDesigner;
- SAP Business Planning and Consolidation;
- решения на базе платформы "1С:Предприятие": "1С:ERP Управление предприятием 2"; "1С:Комплексная автоматизация 2"; "1С:Управление производственным предприятием 1.3"; "1С:Управление холдингом"; партнерские решения.

Нужно отметить основное различие в автоматизированных системах для бюджетирования. Они делятся на:

1. Внешние к учетной системе - ставятся отдельно и требуют интеграции с учетной системой в одну или обе стороны. Система бюджетирования получает из учетной системы фактические данные, которые используются в бюджетировании для составления план-фактных отчетов и как база для расчета планов. Для внешних систем функция бюджетирования часто объединяется с ведением казначейства. Это обеспечивает возможность контроля лимитов на расходование денежных средств в одном решении.

2. Контур внутри учетной системы - бюджетированию доступны сразу все данные оперативного и бухгалтерского учета для расчета планов по историческим данным и составления план-фактных отчетов.

Появляется задача выбора системы, максимально подходящей под текущие бюджетные процессы, если они уже есть, или покрытия требований к системе бюджетирования, исходя из ожидаемых результатов автоматизации бюджетных процессов и предполагаемых бюджетных отчетных форм. Сам анализ обычно проводится путем составления таблицы требований и отметок по каждому требованию: закрывается ли оно в системе или нет (в виде "+" и "-" или оценок по 5 или 10-балльной шкале).

Такой анализ носит название Gap/Fit-анализ (или просто Gap-анализ), в переводе - анализ разрывов и соответствий требованиям. Интерес в таком анализе представляют именно "разрывы": что система не сможет обеспечить из списка требований по автоматизации. Можно ли с этим смириться, сколько будут стоить доработки системы при внедрении, и открыта или закрыта система для изменений в целом?

Идеальным для анализа предложенной в системе бюджетной модели является создание прототипа или ввод небольшого примера текущих процессов на демоверсии продукта. Обычно консультанты компании ("внедренцы") делают демонстрационный показ системы с учетом данных заказчика. Либо заказчику предоставляется доступ к демоверсии, где можно попробовать настроить свой простой пример, оценив при этом простоту и гибкость настройки, а также качество получаемого результата².

Таким образом, существует две группы внедрений:

1. Когда есть своя бюджетная модель и процессы, и нужна система автоматизации для их покрытия.

Из плюсов выделяется четкая известность того, что нужно автоматизировать, то есть готовые формальные описания бюджетного процесса и бюджетная модель. За счет этого его внедрение занимает меньше времени и стоит дешевле.

Но увеличивается вероятность того, что перенос существующей модели в систему "как есть" может оказаться либо невозможным, либо сложным для ввода и расчетов бюджетов при практическом использовании сотрудниками, возможности системы используются не все, заказчик не получает максимальный эффект, заложенный в функциональ-

ность системы. Требуется значительное время сотрудников на занесение имеющихся данных и дублирование составления отчетов в системе и по-старому.

Этот способ (от методологии к системе) при всех очевидных плюсах используется редко. Так как выстраивание самой методологии - длительный и кропотливый процесс, и если он уже прошел, то, возможно, в компании уже есть система автоматизации или бюджетная модель на электронных таблицах покрывает необходимые потребности планирования и контроля, но не подходит лишь по некоторым причинам. При внедрении новой системы ожидается пересмотр бюджетной модели в более оптимальную для сегодняшнего (а главное - завтрашнего) дня компании. Что приводит к выбору системы вторым способом, но с более четкими и формальными требованиями к работе и возможностям системы автоматизации.

2. Когда нет своей бюджетной модели - система должна предложить методику бюджетирования, которая подойдет компании.

Из плюсов данного подхода можно выделить, что упрощается процедура внедрения за счет экономии времени на разработке и утверждении модели. Также можно изначально спроектировать новую эффективную систему связанных бюджетов.

Но модель, заложенная в программе, может не подойти компании, причем ясно это станет уже после внедрения. У заказчика могут быть завышенные надежды и ожидания от системы, что приводит к увеличению сроков и затрат. Искусственно занижается сложность проекта по постановке бюджетирования, что дает упрощенную модель и не дает полноценного планирования по всем аспектам.

Второй способ сопряжен с заблуждением, что постановка бюджетной модели - это простая задача, причем задача больше техническая. Очевидно, что компания, которая не знает, что хочет получить, не сможет выдвинуть четкие требования к программному продукту и той методологии, которая должна быть в нем реализована. В случае четкого понимания потребностей, представления об ожидаемом конечном результате - этот подход наиболее эффективен.

Успешность проекта внедрения системы автоматизации бюджетирования обеспечивается используемая проектная методология. Методология - залог успеха и способ устранения и минимизации рисков.

Обычно проектная методология описывается в уставе проекта, где приводятся определения проектных команд со стороны исполнителя и заказчика, фазы и этапы проекта, порядок взаимодействия и шаблоны используемых проектных документов. Если у специалистов, предлагающих внедрение, ничего этого нет, то в успешности такой автоматизации можно усомниться³.

Существует еще один лежащий на поверхности, доступный сразу и практический бесплатный способ получить быстро систему бюджетирования. В качестве системы бюджетирования можно использовать текущую учетную систему. Система готова и знакома пользователям, нужно установить ее копию и вводить в нее не фактические, а плановые данные. Все отчеты по этим данным уже готовы и совместимы с "фактом" из учетной системы.

И тут возникает сложность ввода плановых данных. Учетная система (тем более бухгалтерская) оперирует множеством атрибутов в документах и операциях, которые для планирования не существенны. Это все придется набивать. Некоторые системы не позволяют

работать будущей датой. Нет поддержки сценарного моделирования, расчетов одних показателей от других. Сложности с планированием курсов валют и нефинансовых показателей⁴.

Минусов больше, и они существеннее плюсов. Проще взять готовые отчеты из учетной системы и принять их за формы для планирования для процесса бюджетирования в табличном редакторе типа Excel.

Способ автоматизации бюджетирования на копии учетной системы рассмотрен для полноты обзора возможных вариантов автоматизации и не может относиться к рекомендованным для применения.

Подведем итоги рассмотренного выше и составим список шагов, позволяющих перейти к успешной автоматизации бюджетирования.

1. Первоначально необходимо провести анализ текущего состояния бюджетных процессов в компании. Если они есть - изучить все регламенты и бюджетную модель. Если бюджетирование не применялось - собрать требования к бюджетной модели и регламенту бюджетного процесса⁵.

Также нужно составить списки ключевых пользователей (сотрудников, отвечающих за бизнес-процессы в компании), выслушать их потребности и ожидания от системы бюджетирования. Прочитать, если они уже есть, или помочь составить формальные описания этих потребностей.

2. Составить список требований к автоматизации для проведения Gap/Fit-анализа при выборе системы автоматизации.

3. Провести тендер с выбором системы и команды ее внедрения.

4. Утвердить проектную методологию, зафиксированную в уставе проекта. И не забывать ей следовать.

5. Описать решение применительно к выбранной системе автоматизации. При формальных описаниях полезно использовать нотации для схем бизнес-процессов.

После выполняются прототипирование и моделирование в системе автоматизации. Процесс этот итерационный: происходят уточнения и корректировки технического задания к системе автоматизации, уточняется бюджетная модель, прототип постепенно превращается в полноценную настроенную систему бюджетирования.

¹ Слепцов, А.И. Автоматизация проектирования управляющих систем гибких автоматизированных производств / А.И. Слепцов, А.А. Юрасов. - М.: Техника, 2011. - 110 с.

² Белоногов, Г.Г. Автоматизация процессов накопления, поиска и обобщения информации / Г.Г. Белоногов, А.П. Новоселов. - М.: Наука, 2015. - 218 с.

³ Заступов, А.В. Инновационное развитие предприятий промышленных отраслей в условиях цифровой модернизации экономики / А.В. Заступов // Бизнес. Образование. Право. 2020. № 1 (50). С. 244-250.

⁴ Шаймарданов, Р.Б. Моделирование и автоматизация проектирования структур баз данных / Р.Б. Шаймарданов. - М.: Радио и связь, 2014. - 120 с.

⁵ Заступов, А.В. Отраслевые особенности налогообложения в современной системе недропользования / А.В. Заступов // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. № 2 (112). С. 29-33.

FEATURES OF SOFTWARE BUDGETING AND MODELING IN THE ENTERPRISE

© 2020 Zastupov Andrey Vladimirovich
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
© 2020 Tatarskikh Boris Yakovlevich
Doctor of Economic Sciences, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: oiler79@mail.ru

Keywords: budgeting, planning, automation, specialized programs.

The problems of using the table editor and the main difficulties in implementing special software are highlighted. Ways to minimize risks when switching to another budgeting system are proposed.

УДК 336.71
Код РИНЦ 06.73.55

БАНКИ КИТАЯ НА МИРОВОМ РЫНКЕ БАНКОВСКИХ УСЛУГ В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ КОРОНАВИРУСА

© 2020 Иванова Виктория Сергеевна*
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: vitaconar@gmail.com

Ключевые слова: банки Китая, банковская система в условиях пандемии, банковская система Китая, иностранные банки, интернационализация, коммерческие банки, пандемия коронавируса, стабилизационные меры, ТНБ, транснациональные банки.

В статье раскрываются особенности функционирования крупнейших ТНБ Китая на мировом рынке банковских услуг в условиях распространения новой коронавирусной инфекции. Автором проводится краткий анализ деятельности "большой четверки", а также определяется ее место в банковской системе КНР.

Вот уже не один год лидирующие позиции на мировом рынке банковских услуг занимают крупнейшие банки Китая. Однако, поскольку КНР на протяжении многих лет оставалась закрытым государством, так было не всегда.

После проведения Дэн Сяопином ряда реформ китайская экономика стала стремительно развиваться, связи с мировой экономикой укрепились и китайские ТНК стали

* Научный руководитель - **Шерстнев Михаил Анатольевич**, кандидат экономических наук, доцент.

быстро распространяться за рубежом, а вслед за ними на мировой рынок вышли и китайские банки, ставшие в последствии ТНБ.

В период финансового кризиса западных странах 2008 года банки Китая завершили этап реформ, направленных на акционирование и наращивание капитала. В 2009 году на мировой рынок банковских услуг вышло пять крупнейших банков КНР, которые стали быстро укреплять свои позиции¹. На сегодняшний день филиальная сеть и представительства китайских банков распространились практически по всему миру. Банки Китая активно участвуют в процессе интернационализации мирового финансового рынка, сохраняя при этом лидирующие позиции в конкурентной борьбе с крупнейшими банками США, Японии и Европы.

Как и во всех сферах жизни в банковской сфере КНР также сложилась четкая иерархия, которая подразделяется на три уровня:

1. Банки первого ранга, которые осуществляют распределение финансовых потоков, контролируют фонды и эмиссию денег в стране. Сюда относят Центральный банк Китая - People's Bank of China, а также три политических банка - China Development Bank, Agricultural Development Bank of China и China Exim Bank;

2. Ко второму уровню относят четыре самых надежных банка страны: Industrial and Commercial Bank of China (Промышленный и торговый банк КНР), China Construction Bank Corporation (Строительный банк КНР), Agricultural Bank of China (Сельскохозяйственный банк Китая), Bank of China Ltd (Банк Китая). Именно они образуют "Большую четверку" - банковскую основу КНР;

3. К третьему рангу относятся небольшие частные банки, некоммерческие финансовые организации и почта страны.

По данным на 2020 год Китай занимает лидирующую позицию в мире по количеству банков, входящих в топ-100 по суммарным активам. В данный рейтинг вошли 18 банков КНР, в то время как у главного конкурента в лице США - лишь 12 банков². Помимо этого, неоспоримыми лидерами на мировом рынке банковских услуг являются четыре крупнейших ТНБ страны, образующие так называемую "Большую четверку".

Ежегодно составляемые рейтинги крупнейших банков мира основываются на сопоставление различных показателей, таких как: сумма активов, рыночная капитализация, операционная и чистая прибыль, численность работников и других⁵. В таблице представлены показатели суммарных активов крупнейших ТНБ на сентябрь 2020 года. Первые 4 места занимают участники "Большой четверки" с ощутимым отрывом от крупнейшего банка США.

Несмотря на высокие показатели крупнейшие мировые банки ощутили на себе негативные последствия пандемии 2020 года. Банки Китая впервые за последние десять лет заявили о значительном падении прибыли, что в наибольшей мере связано с распространением COVID-19. Помимо этого отмечается возросшее количество невозвратных долгов и значительные затраты на восстановление экономики.

Рассмотрим более подробно как последствия пандемии коронавируса повлияли на участников "Большой четверки".

Промышленный и коммерческий банк Китая (ICBC) - единственный в мире банк, размеры суммарных активов которого на сегодняшний день превышают 4 трлн долларов США. Свыше 70% компании принадлежит государству⁴. Помимо этого, ICBC контро-

лирует пятую часть всей банковской сферы страны. По итогам первого полугодия 2020 г. его чистая прибыль сократилась на 11,4% (со 167,9 до 148,8 млрд юаней). ICBC увеличил свои резервы на возможные потери по кредитам на 27%, в то время как процент невозвратных кредитов увеличился и достиг показателя 1,5% от общего числа выданных кредитов.

Крупнейшие банки мира по размеру суммарных активов в 2020 г.*

№ п/п	Банк	Страна	Активы нетто на 01.09.2020, млрд долл. США
1	Industrial and Commercial Bank of China (ICBC)	КНР	4 322
2	China Construction Bank Corporation (CCB)	КНР	3 822
3	The Agricultural Bank of China	КНР	3 698
4	Bank of China	КНР	3 387
5	JPMorgan Chase	США	3 139
6	Mitsubishi UFJ Financial Group	Япония	2 893
7	HSBC Holdings plc	Великобритания	2 918
8	Bank of America (BoA)	США	2 620
9	BNP Paribas	Франция	2 430
10	Crédit Agricole	Франция	1 984

* ТОП 20 Крупнейших банков мира в 2020 году. URL: <https://ru.fxssi.com/top-20-krupnejshix-bankov-mira>.

Второй по величине банк Китая - ССВ - расширил резервы на возможные потери по кредитам на 49%. Чистая прибыль сократилась на 10,7% до 137,6 млрд юаней против 154,2 млрд юаней за аналогичный период прошлого года. В составе ССВ числится 14 тысяч отделений по всему миру.

Чистая прибыль Сельскохозяйственного банка Китая сократилась до 108,8 млрд юаней в 2020 г. по сравнению с 121,4 млрд юаней в 2019 г. (-10,4%). Резервы на потенциальные потери возросли на 35%. На сентябрь 2020 года рыночная капитализация банка составляет 147 миллиардов долларов США.

В наибольшей мере резервы потенциальных потерь по кредитам расширились у Банка Китая - на 97%. Однако, как и у остальных участников четверки, чистая прибыль упала на 11,5% до 100,9 млрд юаней по сравнению с аналогичным показателем прошлого года в 114 млрд юаней. Рыночная капитализация старейшего банка Китая на сегодняшний день составляет 113 миллиардов долларов.

По официальным данным совокупная чистая прибыль банковского сектора страны за первое полугодие сократилась на 4,9%.

В первом квартале 2020 года, впервые за 28 лет, ВВП КНР упал на 6,8% в годовом выражении, однако уже с начала второго квартала экономика страны стабилизировалась и увеличилась на 3,2 по сравнению с показателем 2019 года³. Банки Китая стали предоставлять отсрочки по кредитам сроком до 31 марта следующего года. Помимо этого, цифровая вовлеченность клиентов возросла с начала года примерно на 20%, что выгодно отразилось на банках, широко применяющих цифровые технологии.

С целью смягчения последствий от сложившейся в мире обстановки, правительство КНР призвало национальные банки пожертвовать прибылью в 1,5 трлн юаней на стабилизационные меры (снижение ставок, размера комиссий, предоставление отсрочек по платежам и другие).

На сегодняшний день все банки мира, даже самые крупные, подверглись серьезному давлению, связанному с распространением коронавирусной инфекции. Однако несмотря на образовавшиеся трудности, банки Китая продолжают сохранять лидирующие позиции. Для этого был предпринят комплекс стабилизационных мер, позволяющих не допустить сильного падения экономики страны.

Таким образом, Китай показал очень достойный результат в непростых условиях этого года.

¹ Ван К. Формирование и перспективы развития китайских транснациональных банков // Теория и практика общественного развития. 2015. № 16. С. 96-99.

² Китай объявил себя самой крупной банковской державой мира [Электронный ресурс] // Группа "Эксперт" 1995-2020. URL: <https://expert.ru/2019/09/24/kitajskie-banki-zavoevali-mir/> (Дата обращения: 08.09.2020).

³ Крупнейшие банки Китая сообщили о рекордном падении прибыли за десятилетие [Электронный ресурс] // Interfax.ru URL: <https://www.interfax.ru/world/723904> (Дата обращения: 09.09.2020).

⁴ Носков В. А., Влезкова В. И. Международный банковский бизнес: учебное пособие - Самара: Изд-во Самарского государственного экономического университета, 2019. - С. 9-11.

⁵ ТОП 20 Крупнейших банков мира в 2020 году [Электронный ресурс] // fxssi.com, 2020. URL: <https://ru.fxssi.com/top-20-krupnejshix-bankov-mira> (Дата обращения: 10.09.2020).

CHINESE BANKS IN THE GLOBAL BANKING MARKET IN THE CONTEXT OF THE CORONAVIRUS PANDEMIC

© 2020 Ivanova Victoria Sergeevna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: vitaconar@gmail.com

Keywords: Chinese banks, banking system in a pandemic, Chinese banking system, foreign banks, internationalization, commercial banks, coronavirus pandemic, stabilization measures, TNB, multinational banks.

The article reveals the features of the functioning of the largest multinational banks in China in the global banking market in the context of the spread of a new coronavirus infection. The authors briefly analyze the activities of the "Big four" and determine its place in the banking system of the people's Republic of China.

УЧЕТ ВЫРУЧКИ У АГЕНТА И ПРИНЦИПАЛА В СООТВЕТСТВИИ С МСФО (IFRS) 15

© 2020 Карькова Анастасия Александровна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: anastya1997@gmail.com

Ключевые слова: выручка, агент, принципал, международный стандарт, обещанные товары или услуги.

Статья посвящена одному из сложных моментов в учете выручки - взаимоотношениям принципала и агента. Для корректного отражения в отчетности операций в рамках агентских отношений важно ответить на ключевой вопрос: кем является сторона - агентом или принципалом. Это важно, потому что подход к отражению выручки для каждой из сторон будет отличаться.

С 1 января 2018 года вступил в силу МСФО (IFRS) 15 "Выручка по договорам с покупателями"¹. Стандарт полностью изменил порядок учета выручки от реализации, ввел концептуально новые понятия и существенно расширил требования к раскрытию информации. Реализация требований стандарта на практике требует внесения изменений в некоторые бизнес-процессы, чтобы оперативно получать и структурировать большие объемы разнообразной информации, на основании которой принимаются решения и базируются оценки и суждения руководства.

МСФО (IFRS) 15 стал единым источником требований к признанию выручки для всех организаций независимо от вида деятельности и заменил собой все стандарты и разъяснения по признанию выручки в составе МСФО, включая МСФО (IAS) 11 "Договоры на строительство", МСФО (IAS) 18 "Выручка", разъяснения КРМФО (IFRIC) 13 "Программы лояльности покупателей", КРМФО (IFRIC) 15 "Соглашения на строительство объектов недвижимости", КРМФО (IFRIC) 18 "Передача активов покупателями" и разъяснение ПКР (SIC) 31 "Выручка при бартерных сделках, включающих рекламные услуги".

Стандарт содержит пятишаговую модель признания выручки, показанную на рис. 1.

Шаг 1 Идентифицировать договоры с клиентами.

По новым правилам признания выручки договор определен как соглашение в письменной, устной или иной форме, предусмотренной бизнес-практикой. Факт наличия договора и условий критичен, так как выручка признается только в случае соглашения между сторонами. При этом некоторые предоплаченные суммы признаются в течение действия контракта - безвозмездные выплаты, не влекущие за собой дополнительных обязательств к исполнению, и т.д.

* Научный руководитель - **Поташева Ольга Николаевна**, кандидат экономических наук, доцент.

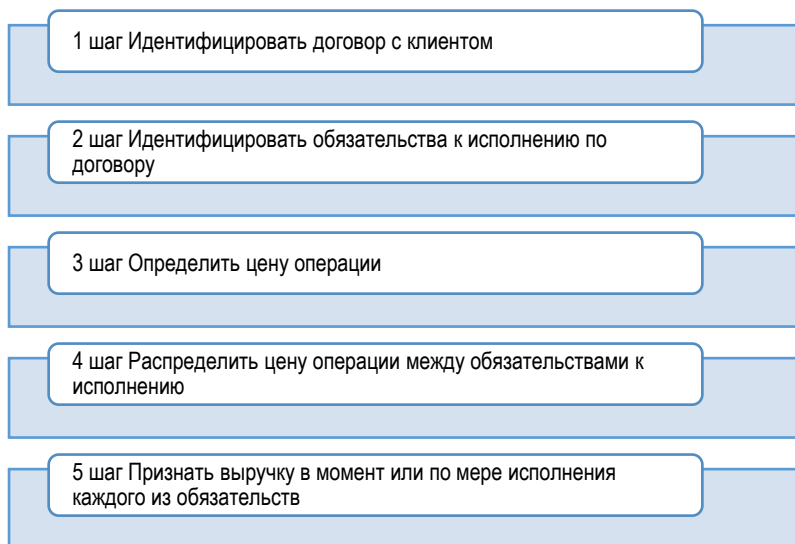


Рис. 1. Пятишаговая модель признания выручки по МСФО (IFRS) 15

Шаг 2 Идентифицировать обязательства к исполнению по договору.

Обязательства к исполнению - четко сформулированные или подразумеваемые обещания передать товары или услуги клиенту. Определяются они на дату начала договорных отношений на основе условий контракта и общепринятой деловой практики.

Шаг 3 Определить цену операции.

Эта цена учитывает: переменное возмещение (включая применение ограничения); возмещение, выплаченное или подлежащее выплате клиенту; неденежное возмещение; значительный финансовый компонент. Это серьезное изменение стандарта, так как для оценки выручки больше не требуется определять справедливую стоимость.

Шаг 4 Распределить цену операции между обязательствами.

Организация должна распределить цену операции (сделки) на обязанности к исполнению на основе цен обособленной продажи.

Шаг 5 Признать выручку в момент или по мере исполнения каждого из обязательств.

Контроль передается в определенный момент. Исключение - когда выполняются установленные стандартом критерии. Контроль при этом передается постепенно на протяжении периода, а для признания выручки используется единый показатель оценки степени исполнения обязательств.

Чтобы определить, является компания агентом или принципалом, необходимо оценить риски и обязанности, принимаемые на себя сторонами по договору. Здесь требуется применить профессиональное суждение, принимая во внимание все факторы и обстоятельства.

На рис. 2 перечислим признаки, по которым определяется агент и принципал.



Рис. 2. Критерии определения агента и принципала по МСФО (IFRS) 15

Поскольку непосредственно в МСФО (IFRS) 15 "Выручка по договорам с покупателями" нет четкого определения агентского договора, воспользуемся определением в статье 1005 части 2 Гражданского кодекса РФ: "Агентский договор - это договор, по которому одна сторона (агент) обязуется за вознаграждение совершать по поручению другой стороны (принципала) юридические и иные действия от своего имени, но за счет принципала либо от имени и за счет принципала"².

В рамках тематики МСФО (IFRS) 15 нас интересуют только те агентские договоры, по которым агент продает конечным покупателям товары или услуги принципала. И основным вопросом будет: когда принципал может признать выручку?

Организация-принципал признает выручку только тогда, когда контроль над товаром или услугой полностью перешел к конечному покупателю.

Также МСФО (IFRS) 15 упоминает о том, что агент получает вознаграждение в виде комиссии.

На рис. 3 приведена схема взаимодействия принципала, агента и покупателя.

Как отражается в учете выручка у принципала рассмотрим на примере.

Организация ООО "Ермак" являясь предприятием торговли, заключает договор с производителем на общую сумму 7000 тыс. руб. на поставку электроинструмента и расходных материалов (4500 тыс. руб. и 2500 тыс. руб. соответственно), которые предлага-

ются конечным покупателям. По условиям договора контроль переходит в момент передачи каждого из элементов сделки, обязанность по оплате возникает после передачи всех предусмотренных договором товаров.

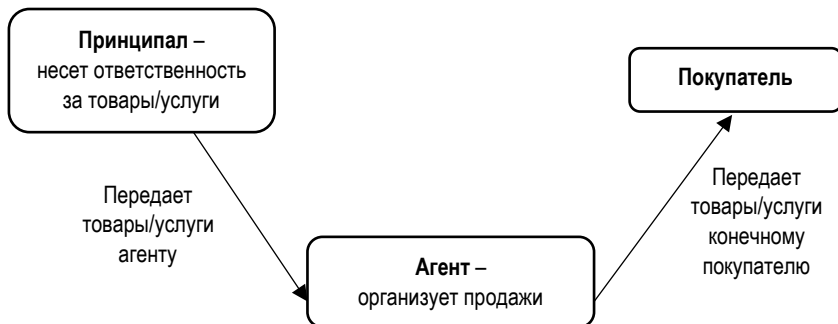


Рис. 3. Схема взаимодействия принципала, агента и покупателя³

1 марта 2020 года происходит передача электроинструмента:

Дебет "Актив по договору" 4500 тыс. руб.

Кредит "Выручка" 4500 тыс. руб.

3 марта 2020 года вместе с последней поставкой расходных материалов возникает право требования возмещения по договору:

Дебет "Дебиторская задолженность" 7000 тыс. руб.

Кредит "Выручка" 2500 тыс. руб.

Кредит "Актив по договору" 4500 тыс. руб.

5 марта 2020 года деньги поступили на расчетный счет:

Дебет "Денежные средства" 7000 тыс. руб.

Кредит "Дебиторская задолженность" 7000 тыс. руб.

Вывод из данной ситуации следующий: ООО "Ермак" является принципалом, так как:

1) несет риски по утрате и порче товара, т.к. после каждой передачи элемента сделки от производителя, контроль переходит к ней и если что-то случиться с электроинструментом или расходными материалами, то это уже убыток ООО "Ермак";

2) организация-производитель больше не имеют контроля над электроинструментом и расходными материалами, так как ООО "Ермак" имеет право устанавливать собственные цены.

Стандарт МСФО (IFRS) 15 ввел определение "актив по договору" - это условное право на возмещение от покупателя в случае выполнения в будущем определенных соглашением условий. Выражаясь простыми словами, в случае признания контрактного актива от организации требуется выполнение прочих обязательств.

Далее рассмотрим, учет выручки у агента, на примере рекламного агентства ООО "Ромашка Диджитал".

Покупатель заключил договор с ООО "Ромашка Диджитал" на покупку рекламного места на "Tiu.ru" в течение определенного периода за 1000 долларов. ООО "Ромашка Диджитал" имеет право на комиссию 10% от продажной цены, которая удерживается из суммы оплаты на торговой площадке. Цена на рекламу устанавливается владельцем тор-

говой площадки "Tiu.ru". Компания ООО "Ромашка Диджитал" требует оплату от покупателей до того, как она заказала рекламу у "Tiu.ru". Заказ неотменяемый. Покупатель отправляет свои требования по рекламе в Tiu.ru, и любые дальнейшие вопросы решаются между ними напрямую.

ООО "Ромашка Диджитал" признает выручку на "чистой" основе, то есть только полученную комиссию 100 долларов (10% × \$1000).

В учете будут сделаны следующие записи:

Дебет "Денежные средства" \$100

Кредит "Выручка" \$100

Таким образом, в данной ситуации ООО "Ромашка Диджитал" является агентом, потому что:

- не несет риски в отношении качества услуги. За выполнение обещания запустить рекламу ответственность несет "Tiu.ru";

- вознаграждение выражено в форме комиссии;

- не имеет право самостоятельно устанавливать цены;

- не несет риск обесценения запасов, потому что только размещает заказы на размещение рекламы, как только получает оплату от покупателя;

- просто организывает услугу, которая будет оказана торговой площадкой "Tiu.ru".

ООО "Ромашка Диджитал" не получает контроль над рекламным местом в маркетплейсе до того, как покупатель разместил рекламу, и не имеет возможностей влиять на это.

В заключение следует отметить, что, поскольку МСФО (IFRS) 15 содержит очень подробное руководство по признанию выручки и освещает широкий круг вопросов, каждая организация должна анализировать его предметно с учетом особенностей своей деятельности.

¹ Международный стандарт финансовой отчетности (IFRS) 15. "Выручка по договорам с покупателями" (введен в действие на территории Российской Федерации Приказом Минфина России от 27.06.2016 N 98н) (ред. от 14.09.2016) // Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>

² Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 27.12.2019, с изм. от 28.04.2020) // Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>

³ Литвиненко О.В. IFRS 15 - Как учитывать выручку у агентов и принципов по МСФО? // Корпоративная финансовая отчетность. Международные стандарты. 2019. № 7. С. 15-19.

REVENUE ACCOUNTING FROM THE AGENT AND PRINCIPAL IN ACCORDANCE WITH IFRS 15

© 2020 Karkova Anastasiia Aleksandrovna
Student

Samara State University of Economics

E-mail: anastya1997@gmail.com

Keywords: revenue, agent, principal, international standard, promised goods or services.

The article is devoted to one of the most difficult moments in revenue accounting, which concerns the relationship between the principal and the agent. For correct reporting of transactions in the framework of agency relations, it is important to answer the key question: who is the party - the agent or the principal? This is important because the approach to revenue recognition will differ for each party.

УДК 338.12
Код РИНЦ 06.52.45

КРИВАЯ БЕСКУПОННОЙ ДОХОДНОСТИ КАК ИНДИКАТОР РАННЕГО ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ КРИЗИСА НА РОССИЙСКОМ ФОНДОВОМ РЫНКЕ

© 2020 Коваленко Валерия Владимировна
студент

© 2020 Кузьмина Ольга Юрьевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: valerirussia@mail.ru, pisakina83@yandex.ru

Ключевые слова: фондовый кризис, система индикаторов-предшественников, кривая бескупонной доходности, рынок ценных бумаг, фондовый крах, фондовый обвал.

Статья посвящена анализу такого комплексного явления, как фондовый кризис. Авторы расширяют его понятие, строят систему индикаторов-предшественников нестабильности на фондовом рынке и проводят мониторинг современного состояния российского рынка ценных бумаг.

Несмотря на давнюю историю и комплексность данного явления, в теории и практике не было найдено ни одного эффективного метода предсказания кризисов на фондовом рынке и борьбы с ними. И так как в основном эти явления носят отрицательный характер, все больше экспертов пытаются определить пути определения первопричин их появления, возможности их преодоления с минимальными потерями, а также разработать модели, которые помогли бы фиксировать приближение кризисных явлений на ранних этапах¹.

Фактом остается одно - наступление фондовых кризисов учащается, а их системный и международный характер усиливают воздействие на финансовый рынок в целом. Например, крахи на фондовых биржах США (1929-1933гг.; черный понедельник 1987 г.) отразились на всем мире и нанесли серьезный ущерб как зарубежным рынкам в частности, так и мировой экономике в целом. Кроме того, влияние процессов глобализации на мировой финансовый рынок не остается бесследным - зависимость и отраслевых, и национальных рынков друг от друга непрерывно увеличивается. Поэтому в сложившихся условиях финансовой нестабильности положение российского фондового рынка на мировой арене и его подверженность внешним событиям, происходящим в странах с развитыми финансовыми рынками, приобретают наибольшую актуальность.

В силу того, что фондовый кризис - уникальное и практически непредсказуемое явление, в настоящий момент времени не существует четкой и общепризнанной его дефиниции. Однако как отечественные, так и зарубежные исследователи выделяют его схожие характеристики, что позволяет вывести общее широкое определение.

Так, фондовый кризис - это нарушение функционирования фондового сектора финансового рынка, сопровождаемое ухудшением ряда фондовых показателей, снижением ликвидности рынка, иррациональным поведением и банкротством профессиональных участников рынка ценных бумаг, и остановкой или прекращением деятельности рынков долговых обязательств².

Авторы провели ретроспективный анализ, в ходе которого были изучены фондовые кризисы 1998, 2008 и 2014 гг., а также оценена роль государственного регулирования в преодолении их последствий. Результаты показали, что каждый новых кризис отличался от предыдущего, что выражалась как в первопричинах его формирования, так и в последствиях, которые на долгие годы тормозили развитие финансовой системы страны.

Тем не менее фондовый кризис для РФ часто является неожиданным событием. Поэтому стояла необходимость в оценке современного состояния отечественного фондового рынка на наличие факторов, предшествующих его наступлению.

В период кризиса на фондовом рынке проявляется взаимосвязь между стоимостью ценных бумаг и доходностью реального капитала. Поэтому для формирования системы индикаторов-предшественников нестабильной ситуации был необходим показатель, который увязывал бы финансовый и реальный сектора экономики³.

Классическим примером такого индикатора являются параметры P/E и Shiller P/E (который сглаживает цикличность колебаний, которые должны показывать наибольшие значения в период отсутствия кризиса и наименьшие - в кризисный период. Но как показало исследование, данные индикаторы срабатывают не всегда - это подтверждает факт, что параметры не смогли предсказать кризис 2014 года. Здесь справедливо высказывание о том, что все предикативные модели, основанные на опыте прошлых лет, могут предсказать только кризисы "старого типа". А как известно, природа кризисов 2008 и 2014 годов абсолютно разная.

Указанные недостатки параметра P/E обусловили выбор иного показателя оценки. Это кривая бескупонной доходности (КБД), а точнее ее деформации - форма, сдвиг, поворот и изгиб кривой.

В ходе исследования данные показатели дали одинаковые, усредненно схожие результаты, на основе которых была построена система индикаторов-предшественников, каждый из которых имеет свои индикативные границы (табл. 1). И стоит отметить, что чем больше индикаторов одновременно будут соответствовать установленным уровням, тем правдоподобнее будет говорить о рисках реализации фондового кризиса в ближайшем будущем.

Апробация предложенной системы позволила провести мониторинг современного состояния отечественного фондового рынка. До событий февраля-апреля 2020 г. (пандемия COVID-19, соглашение ОПЕК, мировая нестабильность и т.д.) индекс РТС достигал своих максимумов за последние пять лет. Однако в результате наступления пандемии коронавируса мировые фондовые рынки обвалились.

В связи с этим стояла задача в необходимости нахождения ответа на вопрос - является ли "зимний" обвал российского фондового рынка непосредственно кризисом или это

лишь шоковое предупреждение предстоящего потрясения, которое может быть вызвано либо продолжением застоя в экономике страны, порожденного введением карантина, либо второй волной пандемии коронавируса в случае отмены "самоизоляционных" мер.

Таблица 1

Система индикаторов-предшественников кризисной ситуации на фондовом рынке

Индикатор	Основа расчета (интервал)	Индикативные границы
Форма КБД	день	инверсная (изогнутая - "горбатая" - и нисходящая)
Сдвиг КБД	день	рост доходности безрисковых ставок
Поворот КБД	месяц	предупреждающий сигнал (за 12-18 месяцев) -
Изгиб КБД	месяц	от 0 до -1

Так, КБД с конца 2019 года стремилась к нормальной форме, которую она достигла в апреле 2020 года, но в мае она вновь "упала" за счет снижения доходности краткосрочных облигаций. И как видно из графика (рис. 1), сейчас кривая находится на стадии перехода к инверсной форме, что говорит о наступлении фондового кризиса. В настоящий момент можно предположить, что он формируется.

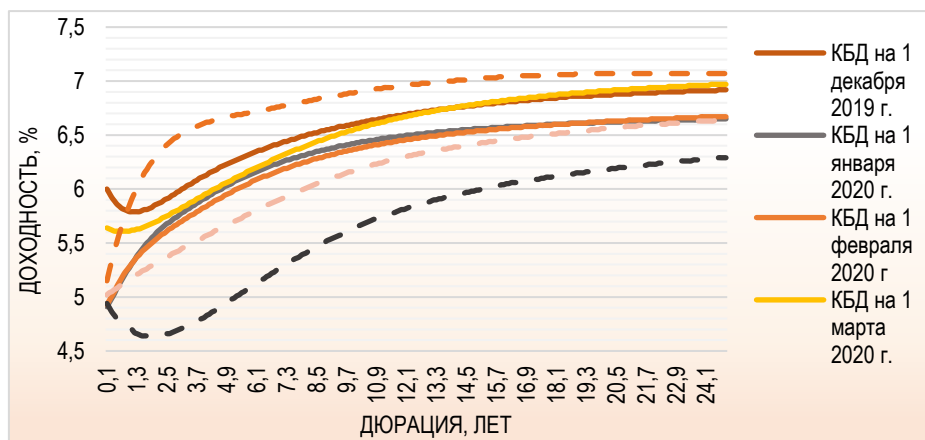


Рис. 1. Форма кривой бескупонной доходности, конец 2019 г. - первая половина 2020 г.*

* По данным Московской биржи.

Теперь рассмотрим деформацию *сдвига*. В 2018-2019 гг. кривая находилась на своем среднем бескризисном уровне (рис. 2). Однако в 2020 г. она сдвинулась вниз относительно оси ординат на 2 процентных пункта. Это означает, что данный индикатор на сегодняшний день не предсказывает наступление кризиса на фондовом рынке. Для достоверности данного утверждения был проведен и ежемесячный анализ, который выдал тот же результат.

Как отмечалось ранее и как видно из графика, в 2018 г. КБД приняла нормальный вид. В связи с этим дальнейшие отрицательные показатели *поворота* и *изгиба* можно принимать за предупреждающие сигналы.

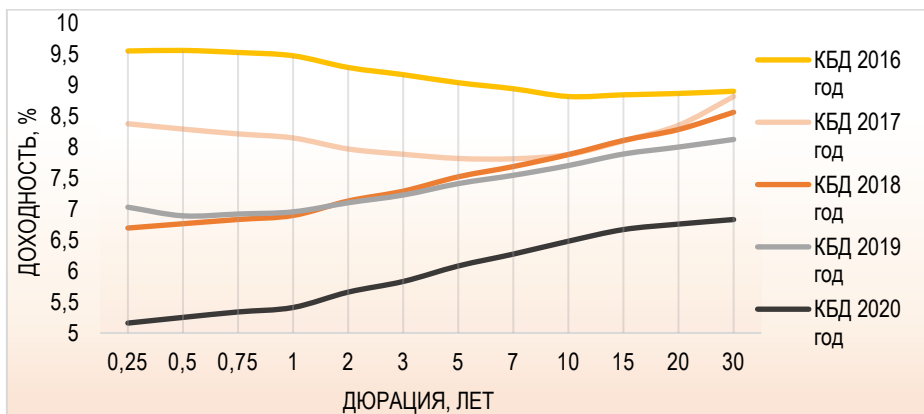


Рис. 2. Сдвиг кривой бескупонной доходности, 2016 г. - первая половина 2020 г.*

* По данным Московской биржи.

В апреле 2019 года значение изгиба КБД впервые оказалось отрицательным (рис. 3). Данный фактор можно воспринять либо как сигнал, предупреждающий о наступлении кризиса, либо как уже существующий кризис. Но поскольку значение поворота было отрицательным лишь в одном месяце - июнь 2019 года (-0,08%), мы приходим к выводу, что это предупреждающий сигнал.

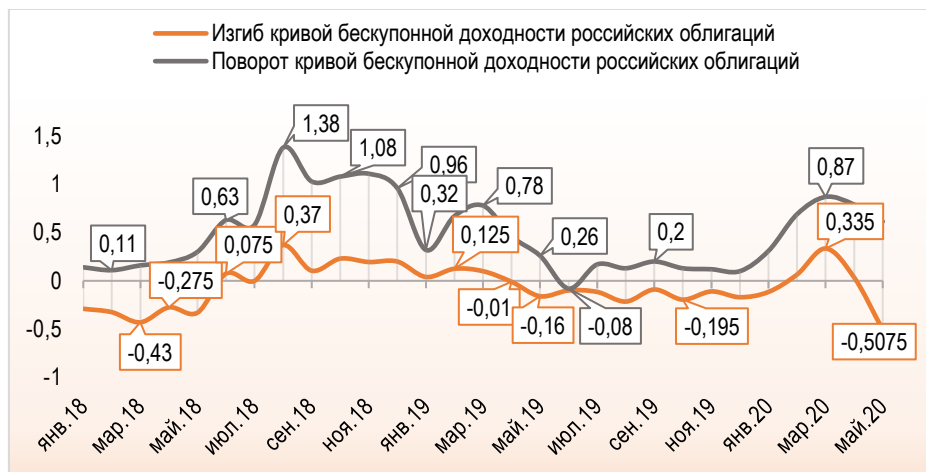


Рис. 3. Поворот и изгиб кривой бескупонной доходности российских облигаций, 2018-2020 гг.*

* По данным Московской биржи.

Отсюда следует, что наступление нового фондового кризиса предположительно ожидается в конце лета 2020 года, и сейчас происходит его формирование - об этом говорит отрицательная тенденция данных дефектов с марта этого года.

Современное состояние отечественного фондового рынка

Индикатор	Индикативные границы	Современный показатель	Итог
Форма КБД	инверсная (изогнутая - "горбатая" - и нисходящая)	переходная форма, ближе к инверсной	+
Сдвиг КБД	рост доходности безрисковых ставок	падение доходности безрисковых ставок	-
Поворот КБД	предупреждающий сигнал (за 12-18 месяцев) - от 0 до -1	сигнал: -0,08 (июнь 2019 г.) наши дни: 0,615 (май 2020 г.)	+
Изгиб КБД	предупреждающий сигнал (за 12-18 месяцев) - от 0 до -1	сигнал: -0,01 (апрель 2019 г.) наши дни: -0,5075 (май 2020 г.)	+

Таким образом, больше половины показателей - три из четырех (табл. 2) одновременно соответствуют индикативным уровням, что говорит о высоких рисках реализации фондового кризиса в ближайшем будущем. И как показывает исследование, этот кризис может обладать схожими с кризисами прошлых лет характеристиками, и его наступление возможно в конце 2020 года. А произошедший зимний "обвал" является качественно новым потрясением, которое невозможно было заведомо предсказать, основываясь на прошлом опыте.

¹ Болдырева Н.Б., Горловская И.Г. и др. Исследование финансовых рынков: теория, методология, практика: монография / под науч. ред. Н.Б. Болдыревой, Г.В. Черновой. Тюмень: Изд-во ТюмГУ, 2014. 356 с.

² Станик Н. А. Кризисы на рынке ценных бумаг: характерные черты и методы ранней идентификации. Диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук. М.: - Финансовый университет, 2013. 333 с. / Финансовая библиотека Миркин.ру - URL: http://www.mirkin.ru/_docs/dissert100.pdf

³ Парфенов А. А. P/E как индикативный показатель кризисных явлений на российском фондовом рынке // Вестник Тюменского государственного университета. Экономика. 2012. №11, с. 111. - URL: https://vestnik.utmn.ru/upload/iblock/526/14_Parfenov_No11_ekonomika_2012-14.pdf

⁴ Официальный сайт Московской Биржи: Кривая бескупонной доходности. URL: <https://www.moex.com/ru/marketdata/indices/state/yieldcurve/>

G-CURVE AS AN EARLY WARNING INDICATOR OF RUSSIAN STOCK MARKET CRISIS

© 2020 Kovalenko Valeriya Vladimirovna
Student

© 2020 Kuzmina Olga Yuryevna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: valerirussia@mail.ru, pisakina83@yandex.ru

Keywords: stock market crisis, a system of indicators-precursors, g-curve, stock market, stock crash, stock collapse.

The article analyses the complex phenomenon of the stock market crisis. The authors reveal its concept, build a system of indicators-precursors of the stock market instability and monitor the current state of the Russian stock market.

УДК 331

Код РИНЦ 06.00.00

МОДЕЛЬ КОМПЕТЕНЦИЙ КАК ИНСТРУМЕНТ ОЦЕНКИ И РАЗВИТИЯ СОТРУДНИКОВ В УПРАВЛЕНИИ ПЕРСОНАЛОМ СОВРЕМЕННОЙ КОМПАНИИ

© 2020 Кожухова Наталья Викторовна

кандидат экономических наук, доцент

© 2020 Кожухова Дарьяна Александровна

магистр

Самарский государственный экономический университет

E-mail: kuka_55_@mail.ru, darjanak@mail.ru

Ключевые слова: персонал, компетенции, модель компетенций, управление персоналом.

Статья посвящена рассмотрению вопроса формирования модели компетенций и ее роли в управлении персоналом современной организации.

В современных организациях модели компетенций играют немаловажную роль в политике управления персоналом. Прежде всего, компетенции применяются как инструмент для оценки сотрудников, позволяющий руководителям по персоналу оценивать выполнение работы и "анализировать, не только то, что было достигнуто сотрудником за прошедший период, но и то, как это было сделано". Внедрение модели компетенций в функции управления персоналом, главным образом в функцию оценки и развития, позволит руководителям применять компетенции в качестве способа нематериального мотивирования персонала, направленного на профессиональное и индивидуальное развитие работника.

Модель компетенций - это инструмент для подбора компетенций, необходимых работнику для выполнения определенной роли в рамках рабочих заданий, должности, организации или отрасли. Модель компетенций также может трактоваться как должностная инструкция, составленная с точки зрения поведения работника, которая "должна быть определена для каждой профессиональной функции и каждого рабочего задания". Модель компетенций формируется в процессе выявления "конкретных компетенций, характерных для высокой производительности труда", и относящихся к определенным видам, или группам, компетенций, что позволяет при ее использовании охватить всех сотрудников организации, от рабочих, до руководителей и специалистов.

С точки зрения достижения высокой производительности труда, компетенции трактуются как перечень навыков, примеров поведения и отношения к работе¹. Компетенция с позиции рабочего места предполагает "соответствие работника с его или ее представлениями о работе".

В контексте определенных рабочих заданий, трактовка понятия компетенции варьируется в зависимости от требований организации к их выполнению. Компетенции позволяют работникам достичь результатов, и тем самым создать ценность выполненной работы. Это означает, что "компетенции, совмещенные с бизнес целями, способствуют достижению успеха организации".

Несмотря на то, что модель компетенций активно используется европейскими и американскими организациями с 1980 годов, в России данная практика находится на стадии развития. За прошедшее десятилетие модель компетенций активно применяется в управлении персоналом организациями государственного и частного сектора.

В нашем видении определение понятия компетенции, совпадает с определением, представленным зарубежными авторами, приведенным выше.

Предлагаем определения компетенции в следующем контексте:

- выражает организационные и функциональные требования к работникам;
- наблюдаемые или измеряемые знания, навыки и способности.

Некоторые авторы дополняют пояснение основными признаками компетенций:

- компетенции описываются как действия;
- описываются только компетенции, которые отличают успешных работников от неуспешных;
- действия описываются с точки зрения наблюдения.

Согласно нашему представлению, компетенции связаны с выполнением работы через две основные функции: производительности труда (или стандартами), и описаниями поведения⁴.

Для проведения оценки знаний, навыков и способностей работника возможно выделение уровней владения компетенциями, связанных с требованиями к выполнению работы. Предлагается выделить три уровня: отличный (eeskujulik), удовлетворительный (rahuldav), неудовлетворительный (mitterahuldav). Предлагается определять уровни шкалы как "новичок", "мастер" и "эксперт".

Существует несколько подходов к определению видов компетенций, однако наиболее распространенным и рекомендуемым к использованию рядом авторов является подход, в рамках которого выделяют три вида компетенций: ключевые, функциональные (технические) и управленческие (см. рисунок).

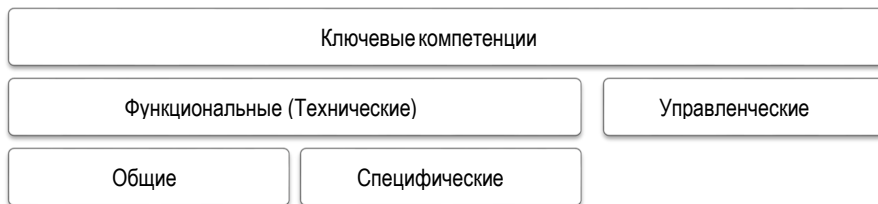


Рис. Основные виды компетенций

Ключевые компетенции (англ. core competencies) могут рассматриваться с позиции как конкретного рабочего места, так и в контексте целой организации, соответственно трактуясь как "навык, необходимый для того, чтобы быть способным заниматься конкрет-

ным видом деятельности или работой" и "то, что организация делает очень хорошо и делает это лучше, чем другие организации". В общем случае, данный вид компетенций включает в себя набор ключевых знаний, навыков, черт характера и мотивов работников организации, необходимых для достижения целей и видения организации.

Технические компетенции (англ. technical competencies) являются свойственными для профессиональных областей, ролей или должностей и включают в себя "определенные знания и навыки (ноу-хау) для эффективного выполнения работ (например, умение использовать конкретное программное обеспечение; знания в конкретной профессиональной области, такой как финансы и др.)". Синонимичным понятием технических компетенций являются функциональные компетенции (англ. functional competencies), общие и специфические: свойственные для группы должностей и для определенного рабочего места, соответственно. Такой вид определяет набор компетенций как для технического, так и нетехнического персонала.

Управленческие компетенции (англ. managerial competencies) - это "способность работников в позиции менеджера применять его или ее знания, навыки, отношение и личностные характеристики на практике для достижения желаемой производительности".

Модель компетенций может применяться в таких функциях управления персоналом, как:

- вербовка и подбор персонала,
- мотивирование, в том числе, вознаграждение,
- оценка выполнения работы,
- развитие и обучение персонала,
- планирование карьеры.

Модель компетенций может применяться также при определении рабочих требований, заменив собой по-прежнему использующийся метод анализа элементов работы. Преимущество модели компетенций в ее уникальности, заключающейся в ее помощи в выявлении успешных исполнителей и связи управления персоналом со стратегией организации.

Таким образом, модели компетенций не только снабжают организацию пониманием того, какие качества сотрудников влекут за собой повышение производительности, но и позволяют использовать ее в качестве важного и полезного инструмента для управления индивидуальным и профессиональным развитием каждого работника. Например, использование модели компетенций рядовым сотрудником способствует планированию его карьеры и самостоятельному выбору пути развития его как личности.

Модель компетенций оказывает влияние на возможности постоянного развития и профессионального роста работников через пересмотр должностных инструкций, четкое определение целей и ожиданий от выполнения работы.⁴ Результатом использования программ по обучению и развитию является высокая готовность сотрудников к поддержке изменений в организации. Обучение дает возможность работникам увидеть новые приоритеты в работе, освоить новое оборудование и технологию, помогает лучше понять цели и средства, которые используются для проведения изменений, а также лучше понять свою роль в процессе реализации стратегии организации.

Профессиональные навыки и знания, лежащие в основе компетенций, организация может улучшить как в рамках рабочего места, так и вне его.

Обучение на рабочем месте отличается своей практической направленностью, непосредственной связью с производственными функциями сотрудника; поэтому данный вид

обучения является оптимальным для выработки навыков, требуемых для выполнения текущих производственных задач.³

Обучение вне рабочего места дает работнику возможность абстрагироваться от текущей работы и выйти за рамки традиционного поведения: это способствует формированию принципиально новых поведенческих и функциональных компетенций. Методами такого рода обучения являются: посещение лекций, решение практических ситуаций (кейсов), участие в деловых играх и самостоятельное обучение работника.

Следовательно, рассмотрение вопросов разработки и применения методики составления планов обучения и развития является важным с точки зрения подготовки квалифицированного персонала, а также кадрового резерва, как для предприятий Самарской области, так и предприятий России в целом.⁵

¹ Кожухова Н.В. Регулирование процесса текучести кадров на предприятии как инструмент управления персоналом // Экономика труда. - 2020. - Том 7. - № 7. - doi: 10.18334/et.7.7.110724.

² Некоторые вопросы системы развития обучения персонала. Кожухова Н.В., Кожухова Д.А. Наука XXI века: актуальные направления развития. 2020. № 1-1. С. 391-395. https://www.elibrary.ru/download/elibrary_43458445_49496896.pdf

³ Теоретические аспекты управления трудом в условиях инновационной экономики. Кожухова Н.В., Мовсесян В.Э. Проблемы развития предприятий: теория и практика. Материалы 16-й Международной научно-практической конференции, 16-17 ноября 2017 г. Часть 1. Самара, 2017. С. 119

⁴ Внедрение профессиональных стандартов как государственная политика управления трудовым потенциалом организации. Кожухова Н.В., Адыкова Д.Б., Мовсесян В.Э. Региональные проблемы преобразования экономики: интеграционные процессы и механизмы формирования и социально-экономическая политика региона. Материалы IX Международной научно-практической конференции. 2018г. С. 581. <https://elibrary.ru/item.asp?id=37128045>

⁵ Анализ минимальных государственных социальных стандартов в области образования и культуры в Самарской области. Кожухова Н.В. Российская наука: актуальные исследования и разработки. Сборник научных статей IX Всероссийской научно-практической конференции. В 2-х частях. 2020. С. 853-857. https://www.elibrary.ru/download/elibrary_43797961_99013650.pdf

⁶ Перспективы развития государственных гарантий в сфере минимальных стандартов социальной жизни населения в Самарской области. Кожухова Н.В., Кожухова Д.А. Наука XXI века: актуальные направления развития. 2020. № 1-1. С. 396-400.

COMPETENCE MODEL AS A TOOL FOR ASSESSMENT AND DEVELOPMENT OF EMPLOYEEES IN PERSONNEL MANAGEMENT OF A MODERN COMPANY

© 2020 Kozhukhova Natalia Victorovna
PhD in Economics, Associate Professor
© 2020 Kozhukhova Daryana Aleksandrovna
Master
Samara State University of Economics
E-mail: kuka_55_@mail.ru, darjanak@mail.ru

Keywords: personnel, competences, competency model, personnel management.

This article is devoted to consideration of the issue of formation of the competence model and its role in personnel management of a modern organization.

УДК 331

Код РИНЦ 06.00.00

ПОНЯТИЕ И ОСОБЕННОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ ИНДИВИДУАЛЬНЫХ ПЛАНОВ РАЗВИТИЯ В УПРАВЛЕНИИ ПЕРСОНАЛОМ КОМПАНИИ

© 2020 Кожухова Наталья Викторовна

кандидат экономических наук, доцент

© 2020 Кожухова Дарьяна Александровна

магистр

Самарский государственный экономический университет

E-mail: kuka_55_@mail.ru, darjanak@mail.ru

Ключевые слова: персонал, компетенции, индивидуальный план развития, карьера, управление персоналом.

Статья посвящена рассмотрению понятия и особенностей применения индивидуальных планов развития в управлении персоналом компании.

В современных условиях ускоренного темпа развития технологий, и, как следствие, быстроменяющихся требований к профессиональным навыкам организации вынуждены больше внимания уделять вопросам управления талантами и поиска квалифицированных работников, чьи профессиональные знания и навыки можно считать критерием успешности бизнеса и одним из главных активов организации. Руководствуясь данной целью, руководители по персоналу применяют различные инструменты для поддержания развития профессиональных знаний и навыков работников, такие, как: ежегодная развивающая беседа, оценка методом 360°, внутриорганизационные тренинги.¹ Однако данные методы развития персонала редко учитывают инициативу работника к профессиональному развитию. В качестве инструмента, призванного поощрять и делать доступным для работника его обучение и развитие, используется индивидуальный план развития (англ. personal development plan, PDP).

В литературе встречается множество формулировок определения понятия "индивидуальный план развития", которые конкретизируются в зависимости от того, насколько широко в организации планируется применение данного инструмента, а также к какому результату намеревается прийти.

Наиболее простая, по мнению автора, формулировка определения характеризует индивидуальный план развития как документ, где обозначаются те компетенции, которые работник применяет для выполнения рабочих заданий, и те, которые необходимо развить, а также алгоритм действий, как будет происходить развитие отдельных компетенций.

Индивидуальный план развития применяются не только с целью связать достижение личных целей работника с планами по развитию персонала, но и со стратегией развития самой организации. Таким образом, автор приводит еще одно определение рассматриваемого понятия: индивидуальный план развития - это инструмент для организации и планирования профессионального и личностного развития работника, главной целью которого является помощь в достижении кратко- и долгосрочных карьерных целей работника. Индивидуальный план развития демонстрирует серьезность обучения для работника, так как оно связано с конкретными компетенциями, а также миссией и целями организации. Таким образом, инициатива к обучению приобретает форму конкретного плана с четко определенными временными рамками и ожидаемыми результатами.

В дополнение к приведенной формулировке определения, следует обозначить, что индивидуальный план развития составляется для каждого работника в отдельности на срок от нескольких месяцев до одного года и обновляется, когда возникает потребность в дальнейшем обучении. Индивидуальный план развития может являться элементом "комплексной системы адаптации, мотивации, обучения и оценки персонала" и быть полезным и работнику, и организации. Это означает, что индивидуальный план развития может быть применен как новым в организации работником в процессе его адаптации, так и работником со стажем, например, с целью обновления его профессиональных знаний и навыков или содержания его рабочих заданий, а также при планировании карьерного и профессионального роста работника в организации.

Зарубежные авторы приводят следующее определение индивидуального плана развития: инструмент оценки, используемый работниками организации, который:

- дает обзор компетенций, которые работник развивал в прошлом и которые планирует развить и каким образом;
- должен быть составлен работником самостоятельно, главным образом, в ходе консультации с непосредственным руководителем;
- может быть использован в качестве основы для развивающей беседы с руководителем или консультантом;
- служит в качестве инструмента принятия решения, касательно как планирования индивидуальной программы развития, так и оценки готовности для карьерного роста.

Отдельно следует вынести важность руководства, поощрения и поддержки со стороны как целой организации, так и непосредственного руководителя работника, составляющего индивидуальный план развития и берущего на себя ответственность за его разработку и использование. Поддержка руководителя заключается в организации коучинга, менторства, предоставлении возможности проведения обучения, в том числе, э-обучения.

Ссылаясь на приведенные ранее формулировки, автор выводит обобщенный вариант определения, который будет являться ключевым в данной исследовательской работе. Индивидуальный план развития представляет собой документ, составленный в ходе беседы работника и его непосредственного руководителя, в котором указываются:

- компетенции, которыми работник владеет, и компетенции, которые работник планирует развить,
- цели обучения работника в соответствии со стратегией организации,
- программа обучения.

Программа обучения, в данном случае, подразумевает временной график, согласно которому планируется организация обучения, а также обучающие мероприятия, в которых работник будет задействован.

Индивидуальный план развития относится к самостоятельному обучению (англ. self-directed learning), которое предполагает оказание поощрения со стороны организации работникам, которые берут на себя ответственность за их собственное обучение и развитие с целью:

- 1) повысить эффективность работы на текущей должности, или
- 2) развить собственный потенциал и удовлетворить стремление продвинуться по карьерной лестнице.

Основой для такого обучения может являться анализ собственных достижений, включающий в себя обзор того, чему работник уже научился и чего достиг, какие он ставит перед собой цели и каким образом он планирует их реализовать, а также какие новые знания и навыки работнику необходимо приобрести. Таким образом, работник, составляющий индивидуальный план развития, самостоятельно устанавливает планку собственного профессионального роста и критерии оценки прогресса в обучении, и, согласно этому, подстраивает данный план под собственные изменяющиеся потребности в обучении.



Рис. Управление карьерой

Основой для составления индивидуального плана развития могут служить результаты оценки персонала с применением модели компетенций, то есть, определения соответ-

ствия или несоответствия профессиональных знаний и навыков (или компетенций) работников квалификационным требованиям предприятия. Кроме того, профиль компетенций отдельного работника может соотноситься с индивидуальным планом развития, что дает возможность дифференцировать, какие компетенции:

- 1) строго необходимы работнику для выполнения рабочих заданий,
- 2) связаны со специализацией работника (областью профессиональных знаний)³, и
- 3) связаны с личностью работника.

Таким образом, пункты 1 и 2 соответствуют, к примеру, функциональным специфическим и общим компетенциям, соответственно, пункт 3 относится к ключевым компетенциям. В целом, применение модели компетенций способно объединить подчас разрозненные функции управления персоналом: к примеру, создавать связи между наймом персонала и планированием карьерного роста, планированием обучения и развития и управлением производительностью труда работников.²

Организация может применять индивидуальный план развития не только для "воспитания" работников, но и для подтверждения того, что личные цели развития работника соответствуют общекорпоративным. Составление индивидуального плана развития как способа обучения работников фигурирует в теории "обучающихся организаций" и теории "организационного обучения". Для так называемых "обучающихся организаций" (англ. learning organization), "обучение и индивидуальное развитие является неотъемлемой частью повседневной деятельности", а также "обучение - это непрерывный процесс, тесно связанный с деятельностью на рабочем месте". Для подобной организации ценными являются работники, способные к самостоятельному развитию, которое, при должной поддержке со стороны руководства, отражается в более активном вкладе работников в развитие самой организации. Тем не менее, при таком подходе мало внимания уделяется тому, чему работники ходят обучиться или как они обучаются. Во внимание не принимается мысль о том, что работники должны быть мотивированы инвестировать в свое собственное развитие, а также, что для этого необходимо создать в организации климат, способствующий обучению. В противовес теории "обучающихся организаций" существует теория "организационного обучения" (англ. organizational learning), которая определяет, каким образом в организации проводится обучение (формальное, неформальное, самостоятельное обучение и т.д.), и какие условия для этого создаются, а также как на обучение оказывает влияние организационная культура. Различие между приведенными выше теориями заключается в том, что теория "обучающейся организации" фокусируется на том, что организации следует предпринять, чтобы способствовать обучению своих работников, в то время как теория "организационного обучения" поясняет место обучения в организации и то, как и чему работники обучаются.

При использовании индивидуального плана развития акцент ставится на персональном и системном подходе к обучению, и, следовательно, цель его составления можно определить двояко.

Во-первых, следование подобному плану гарантирует, что работник сохраняет текущий уровень владения компетенциями через прохождение систематического обучения.

Во-вторых, планируя продвижение по карьерной лестнице, работник определяет для себя новые профессиональные знания и навыки, а также соответствующие учебные мероприятия.

Использование индивидуального плана развития работника в организации создает возможность для:

- уравнивания сильных сторон: поиск возможностей применения всех профессиональных знаний, навыков и способностей работника;
- устранения разрывов: определение таких компетенций, уровень владения которыми не соответствует требованиям, - возможность для развития;
- развития "переходных" навыков (англ. transferable skills): развитие таких компетенций, которые необходимы не только для работы на текущем рабочем месте, но и на других должностях (управленческие, лидерские, межличностные).

В зависимости от того, насколько широко применяется практика составления индивидуального плана развития, можно выделить и другие положительные моменты для организации:

- обеспечение соответствия целям и возможностям самого работника: обучения таким знаниям и навыкам, которые необходимы в определенных рабочих ситуациях;
- мотивация работников: стремление к саморазвитию;
- развитие у работника навыка самостоятельного обучения: способность управлять быстроменяющейся ситуацией и адаптироваться к быстроменяющимся требованиям в будущем.

Индивидуальный план развития составляется, преимущественно, для ключевых специалистов, руководителей и кадрового резерва или претендентов на высокие должности. В российской практике подобные категории должностей определяются как ключевые для бизнеса.⁴

Причиной, по которой следует заниматься разработкой индивидуального плана развития для подобных должностей, является необходимость обладания уникальными профессиональными знаниями и навыками, и, следовательно, длительная подготовка работника. То есть, работника для этой должности необходимо "вырастить" самостоятельно, поскольку руководителя или специалиста, обладающего необходимыми компетенциями, зачастую невозможно привлечь со стороны.

¹ Некоторые вопросы системы развития обучения персонала. Кожухова Н.В., Кожухова Д.А. Наука XXI века: актуальные направления развития. 2020. № 1-1. С. 391-395. https://www.elibrary.ru/download/elibrary_43458445_49496896.pdf

² Кожухова Н.В. Регулирование процесса текучести кадров на предприятии как инструмент управления персоналом // Экономика труда. - 2020. - Том 7. - № 7. - doi: 10.18334/et.7.7.110724.

³ Теоретические аспекты управления трудом в условиях инновационной экономики. Кожухова Н.В., Мовсесян В.Э. Проблемы развития предприятий: теория и практика. Материалы 16-й Международной научно-практической конференции, 16-17 ноября 2017 г. Часть 1. Самара, 2017. С. 119

⁴ Внедрение профессиональных стандартов как государственная политика управления трудовым потенциалом организации. Кожухова Н.В., Адыкова Д.Б., Мовсесян В.Э. Региональные проблемы преобразования экономики: интеграционные процессы и механизмы формирования и социально-экономическая политика региона. Материалы IX Международной научно-практической конференции. 2018 г. С. 581. <https://elibrary.ru/item.asp?id=37128045>

CONCEPT AND PECULIARITIES OF APPLICATION OF INDIVIDUAL DEVELOPMENT PLANS IN THE COMPANY'S PERSONNEL MANAGEMENT

© 2020 Kozhukhova Natalia Victorovna
PhD in Economics, Associate Professor
© 2020 Kozhukhova Daryana Aleksandrovna
Master
Samara State University of Economics
E-mail: kuka_55_@mail.ru, darjanak@mail.ru

Keywords: personnel, competences, individual development plan, career, personnel management.

This article is devoted to consideration of the concept and peculiarities of application of individual development plans in personnel management of the company.

УДК 338
Код РИНЦ 06.00.00

РЫНОК ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

© 2020 Коновалова Мария Евгеньевна
доктор экономических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: mkonoval@mail.ru

Ключевые слова: банки, банковская система, кредитование, розничный сегмент, потребительский кредит, задолженность, закредитованность, концентрация рынка.

Статья посвящена исследованию рынка потребительского кредитования в современных условиях. Произведен анализ экзогенных и эндогенных факторов, детерминирующих развитие данного сегмента банковской сферы. Выявлены особенности структуры рынка потребительского кредитования, указаны перспективы его развития.

Банковский рынок является неотъемлемой частью финансовой системы любого государства мира, поэтому его развитие должно выстраиваться на принципах обеспечения системной устойчивости, что должно достигаться за счет роста и качества предоставляемых банковских услуг. Только в условиях эффективно функционирующей банковской системы речь может идти о повышении благосостояния граждан, экономической безопасности страны, устойчивых темпах экономического роста, занятии лидирующих позиций отечественной экономикой в международных рейтингах конкурентоспособности и инновационности развития.

Нельзя не отметить, что становление передовой рыночной экономики объективно предусматривает развитие качественно новой системы потребления, что ставит проблему

реализации экономических интересов хозяйствующих субъектов, часто нуждающихся в наличии постоянно генерирующих источников финансовых ресурсов. Одним из таких источников является деятельность коммерческих банков, предоставляющих населению потребительские кредиты. Возрастание роли потребительского кредитования способствует расширению потребительского спроса, ускорению товарооборота, создает условия для расширенного общественного воспроизводства и обеспечения устойчивости национальной экономики от всевозможных внешних воздействий на нее. Более высокий уровень жизни, обеспечиваемый качественно новой системой потребления экономических благ, способен разрядить возникающую в общей обстановку социальной напряженности, заставить граждан нашей страны почувствовать себя не только богаче, но и счастливей.

Вместе с тем, как и любой экономический инструмент, потребительское кредитование несет в себе не только плюсы, но и множество рисков, о чем ни в коем случае нельзя забывать. Решение проблемы совершенствования банковской системы управления, особенно в этой области оказания банковских услуг, должно стать неотъемлемым элементом существования банковского сектора. Потребительское кредитование должно выстраиваться на единых принципах, позволяющих рационализировать его процесс. Для этого нужно учитывать не только текущую практику российских банков, но и зарубежный опыт коллег.

Рождение кредита, вслед за деньгами, явилось гениальным открытием человечества, благодаря которому увеличилась скорость удовлетворения хозяйственных и личных потребностей, дебитор получил дополнительные финансовые возможности для расширения бизнеса, достижения и решения иных инвестиционных и потребительских целей и задач, которые в отсутствии кредитных ресурсов могли быть реализованы только в отложенном диапазоне времени, в будущем.

Традиционно анализ банковского рынка потребительского кредитования следует начать с изучения объекта рыночных отношений, то есть с выявления сущности кредита, причин его возникновения и развития.

Ни для кого не секрет, что термин "кредит" носит иноязычное происхождение, оно позаимствовано нами из немецкого языка в значении "авторитет", хотя сама этимология слова ближе к итальянскому, прародителем которого является латинский язык, под "credito" в нем понимались вера и доверие. Именно с таких позиций оценивают кредит такие исследователи русского языка как Ф.А. Брокгауз, И.А. Ефрон и В.И. Даль¹. Если же касаться не просто этимологии слова, а предметной, сущностной наполненности данной категории, то, по мнению российского классика финансовой литературы О.И. Лаврушина, кредит следует рассматривать ни как обособленный экономический феномен, а как неотъемлемую часть системы общественного воспроизводства, способную не только его замедлить, но и ускорить. Подобная точка зрения вовсе не является абсолютной новацией данного автора, она восходит к трудам классиков политической экономии. Так, с точки зрения марксистского анализа, кредит находится в тесной взаимосвязи с процессом производства, в частности, с кругооборотом и оборотом капитала. К. Маркс предоставляет богатый материал в области теории и методологии изучения кредитных отношений, демонстрации места и роли кредита в системе общественного воспроизводства².

Современные исследования в области кредита носят более узконаправленный характер, редко кто из авторов вспоминает о кредитных отношениях как особой разновидности

производственных, в основном, упор делается на функциональные особенности данной категории. Прилагательное "потребительский" в этой связи играет немало важную роль.

Потребительское кредитование выступает особой разновидностью кредитов и займов, предоставляемых в личных целях, иногда потребительские кредиты трактуют как необеспеченные залогом ссуды. Большинство авторов сходятся на том, что потребительский кредит отличается от других видов кредита целью его предоставления. Подобной точки зрения придерживаются О.И. Лаврушин, Г.Н. Белоглазова, М.Г. Суховская, Г.Ф. Ручкина, настаивая на том, что потребительский кредит - это кредит, предоставляемый банками населению для удовлетворения различных потребительских нужд. Особое место в этой плеяде авторов занимают В.Н. Сидорова и Е.И. Гордеева, которые не просто отмечают такой критерий как цель предоставления кредита, а подчеркивают социальную значимость потребительского кредитования. Произошедшие в нашей стране в конце XX века перемены, обилие кризисных ситуаций, вызвавших падение уровня жизни граждан, обостривших проблемы социального благополучия, наложили свой отпечаток на исследуемую область банковских операций, существенно повысив их социальное предназначение³.

Есть ряд ученых, которые уверены, что при определении потребительского кредитования важно его целевое использование. Так, Т.М. Ковалева, А.А. Казимагомедов и А.А. Гаджиев, подчеркивают, что данный вид кредита применяется для удовлетворения любых потребностей, будь то индивидуальное строительство или хозяйственные нужды, при этом не важно получают кредиты население или предприниматели, главное, что средства идут на потребление.

Некоторые авторы смотрят на потребительское кредитование через призму институционального подхода. Д.А. Стребков характеризует институт потребительского кредитования как набор правил предоставления займа. Важнейшими среди которых является возвратность денежных средств, платность, формальное закрепление договоренности с участием или без участия гарантов.

По мнению Ю.И. Коробова, важнейшим критерием разграничения является субъект предоставления. Потребительский кредит - это универсальный продукт для частного заемщика, которым могут быть только граждане, физические лица, направляющие полученные средства на приобретение товаров длительного пользования, неотложные нужды или ипотеку⁴.

Аналогичную точку зрения можно встретить и в зарубежной литературе, где понятие потребительский кредит сводится к универсальному продукту, предназначенному для использования физических лиц. Однако не во всех западных странах данное правило является аксиомой. Так, в США потребительский кредит вовсе не означает персонификацию с физическим лицом, американский законодатель при определении потребительского кредитования смотрит на достаточно широкий перечень признаков, присущих данной типологии кредита.

Принятый Государственной Думой 13 декабря 2013 года Федеральный закон РФ "О потребительском кредите (займе)" N 353-ФЗ лишь частично отражает в себе выше изложенные точки зрения. Исходя из формулировки закона, "потребительский кредит (заем) - денежные средства, предоставленные кредитором заемщику на основании кредитного договора, договора займа, в том числе с использованием электронных средств платежа, в целях, не связанных с осуществлением предпринимательской деятельности".

На основании проведенного исследования зарубежного и российского законодательства, посвященного потребительскому кредитованию, были получены следующие результаты, представленные

Обобщая рассмотренные подходы и позиции исследователей, нам представляется наиболее удачным следующее определение потребительского кредита. Потребительский кредит представляет собой институционализированную систему социально-экономических отношений, складывающихся между кредиторами и физическими лицами по поводу предоставления денежных средств на цели личного потребления, включая ипотечные кредиты.

Определившись с объектом рынка потребительского кредитования, рассмотрим его субъектную структуру.

Выше было сказано, что потребительский кредит отражает экономические отношения между кредитором и заемщиком, причем несколько раз подчеркивалось, что заемщиком выступает домашнее хозяйство, а с нормативно-правовой точки зрения, физическое лицо.

Финансовых институтов, занимающихся непосредственным кредитованием граждан, на российском финансовом рынке достаточно много. К ним можно отнести банки, кредитные организации, не имеющие банковской лицензии, ломбарды, лизинговые компании и кооперативы потребительского кредитования.

Если ограничить область исследования только рынком банковского потребительского кредитования, то создается ощущение, что участников на этом рынке только два: собственно, банки и их клиенты (физические лица), но это отнюдь некорректно.

В условиях современного развития института потребительского кредитования приходится лишний раз подчеркнуть, что этот институт состоит из множества организаций, имеющих как горизонтальные, так и вертикальные координационные связи. Обособленной банковской структуре не под силу самостоятельно заниматься вопросами финансово-кредитного обеспечения, информационного сопровождения кредиторов и заемщиков, снижения проблемных задолженностей или кредитных рисков, стимулированием хозяйствующих субъектов к поиску новых эффективных форм взаимодействия. Требуется целая система специализированных организаций, обслуживающих рынок потребительского кредита.

Институциональная инфраструктура потребительского кредитования направлена на создание условий для реализации процесса выдачи и получения потребительского кредита, повышения степени доступности для населения заемных средств, обеспечение единства всех этапов процесса кредитования, то есть выполнения так называемой системообразующей функции.

Инфраструктуру можно рассматривать не только с институциональной точки зрения как систему организаций и учреждений, обеспечивающих эффективное функционирование рынка потребительского кредитования, но и с функциональных позиций, тогда она предстает в виде системы экономических и правовых нормативов, регулирующих взаимодействие участников данного рыночного сегмента.

Институциональная инфраструктура является двухуровневой. В состав первого уровня входят финансовые институты, осуществляющие непосредственный процесс кредитования. Второй уровень формируют вспомогательные финансовые структуры, обеспе-

чивающие функционирование организаций первой ступени. К ним относят страховые компании, коллекторские агентства, клиринговые центры, бюро кредитных историй. Не стоит забывать и о не входящих напрямую в состав институциональной инфраструктуры потребительского кредитования, но создающих институциональное поле, в котором реализуют себя организации выше обозначенных двух уровней, государственных органах регулирования, в особенности Центральном банке Российской Федерации⁵.

Институциональная инфраструктура потребительского кредитования является хорошо структурированной системой с имеющимися как вертикальными, так и горизонтальными цепочками координации. Это же касается и функциональной инфраструктуры, которая в горизонтальном срезе представляет собой укрупненную группировку элементов инфраструктуры по сферам деятельности, а в вертикальном - различные уровни функционирования данной системы, обеспечивающие жизнедеятельность банка как обособленной хозяйственной единицы. Каждый из элементов функциональной инфраструктуры потребительского кредитования играет особую роль в обеспечении бесперебойности данного процесса, имея при этом как внутреннее, так и внешнее наполнение.

¹ Брокгауз, Ф.А., Ефрон, И.А. Энциклопедический словарь/ - М.: ЭКСМО, 2006. - С. 166.

² Лаврушин, О.И. Развитие науки о деньгах, кредите и банках// Деньги и кредит. - 2009. - № 3. - С. 59.

³ Белоглазова, Г.Н. Банковское дело/ - М.: Финансы и статистика. 2005. - С.34.

⁴ Ручкина Г.Ф. Кредитные организации в инфраструктуре поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства: правовое обеспечение в новых экономических условиях // Банковское право. -2016. - № 3. - С. 9.

⁵ Сидорова, М.И., Гордеева, Е.И. Управленческий учет и менеджмент: вопросы кросс-функционального взаимодействия // Международный бухгалтерский учет. - 2014. - № 35. - С. 8.

⁶ Финансы, денежное обращение и кредит: учебник / Под ред. Т.М. Ковалевой. - М.: КНОРУС, 2016. - С. 28.

CONSUMER CREDIT MARKET: PROBLEMS AND PROSPECTS

© 2020 Konovalova Maria Evgenyevna
Doctor of Economics, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: mkonoval@mail.ru

Keywords: banks, banking system, lending, retail segment, consumer credit, debt, creditworthiness, market concentration.

The article is devoted to the study of the consumer credit market in modern conditions. The analysis of exogenous and endogenous factors that determine the development of this segment of the banking sector is made. The features of the structure of the consumer credit market are revealed, and the prospects for its development are indicated.

РЫНОК СТРУКТУРИРОВАННЫХ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОДУКТОВ ЕВРОПЕЙСКИХ ГОСУДАРСТВ: СОСТОЯНИЕ И НОРМАТИВНО-ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ НА ПРИМЕРЕ ФИНЛЯНДИИ, ПОЛОЖИТЕЛЬНЫЕ И ОТРИЦАТЕЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ

© 2020 Корнев Артем Сергеевич*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: art.s.kornev@gmail.com

Ключевые слова: структурированный инвестиционный продукт, банки, фонды взаимных инвестиций, Финская Ассоциация структурированных продуктов, продажа структурных продуктов.

Статья посвящена анализу состояния рынка структурированных инвестиционных продуктов Финляндской Республики и его нормативно-правовому регулированию. Рассмотрены основные правила продажи и требования к эмитентам структурных продуктов. Проанализированы основные показатели развития рынка, его положительные и отрицательные аспекты на примере официальной статистики и аналитики в разрезе основных его дистрибьюторов.

Рынок структурированных инвестиционных продуктов Финляндии имеет ряд серьезных отличительных черт, что непосредственно выделяет его среди остальных рынков европейских государств по характеристикам продуктов и его размерам. Основным органом регулирующим, отслеживающим и пропагандирующим основные практики в области разработки и реализации структурных продуктов в Финляндской республике является Финская Ассоциация структурированных продуктов (Finnish structured products Association). Уровень рыночной активности инвесторов за последние 5 лет в Финляндской республике был примерно на одном уровне. За последние годы объем продаж структурированных инвестиционных продуктов с защитой капитала в Финляндии и ряде европейских государств снизилось, что связано со снижением ключевой ставки европейских Централных банков, в частности и Банка Финляндии (Suomen Pankki)¹.

Рынок структурных продуктов Финляндской республики, как уже было сказано ранее, имеет ряд отличительных черт, но тем не менее структурированные продукты существуют в общепринятых мировых форматах²:

- облигации с долевым участием с различными уровнями защиты инвестированного капитала;
- ордера;
- сертификаты: индексные сертификаты, бонусные сертификаты (например: индекс S&P500), купонные и кредитные сертификаты.

* Научный руководитель - **Кузьмина Ольга Юрьевна**, кандидат экономических наук, доцент.

Крупнейшими эмитентами структурированных продуктов в Финляндии являются ведущие банки страны: Nordea Bank, Danske Bank, Alexandria Pankkiiriike, SEB и OP Group, так же они являются самыми крупными дистрибьюторами данных продуктов.

Нормативно-правовая база регулирующая рынок структурированных продуктов Финляндии развита достаточно сильно и имеет ряд отличительных черт и характеристик. Наиболее значимыми моментами в сфере регулирования данного рынка являются, несомненно, правила ответственности эмитентов, налоговые режимы для различных категорий инвесторов (частные и институциональные), обложение налогами рынка производных финансовых инструментов и конечно же основное место занимает законодательство регулирующее вопросы раскрытия информации эмитентами о структурных продуктах, а так же об их управлении. Рынок структурированных инвестиционных продуктов Финляндии, считается сильно урегулированным и существуют ряд надзорных органов, как в самой республике, так и за ее пределами, к ведению которых относится "слежение" за данным рынком. Основными надзорными органами являются: Управление по финансовым услугам (FSA), Банк Финляндии и Европейское управление по рынкам ценных бумаг (ESMA). Листинг структурированных продуктов в Финляндии осуществляется в соответствии с Положением №5 проспекта эмиссии ЕС³. Так как, примерно 60% всех структурированных инвестиционных продуктов эмитируются в публичной (открытой) форме, то очень часто их можно увидеть в списках Nasdaq Helsinki или Nasdaq First North, так же существует практика листинга структурных продуктов в других странах Евросоюза, например в Люксембурге или Нидерландах.

Как уже было сказано выше, основными эмитентами "структурок" в Финляндии являются банки, что не составляет особых проблем для эмиссии данных продуктов, ведь по законам этой страны, эмитент чтобы предлагать финансовые услуги должен обладать соответствующей инвестиционной лицензией. Аналогичной брокерской деятельностью в отношении структурных продуктов имеют право заниматься различные инвестиционные фонды и управляющие компании. Закон "об инвестиционных услугах Финляндии" помимо многих других моментов, также регулирует различные конфликтные ситуации, управление структурными продуктами и классификацию клиентов воспользовавшиеся данными услугами (структурированные инвестиционные продукты). В большей степени финское законодательство основано на законодательстве Европейского союза, что дает возможность для упрощения процесса эмиссии в будущем. Начиная с 2015 года Управление по финансовым услугам начало проявлять активный интерес к такой категории структурных продуктов как частные структурированные инвестиционные продукты, т.е. к продуктам специально разработанным под конкретные требования клиента, а также к документации, вопросам финансовой консультации и проблемам в конструкции структурного продукта. FSA провело детальный анализ деятельности банков, занятых в области эмиссии структурных продуктов в результате чего были выписаны индивидуальные штрафы и публичные предупреждения за нарушения законодательства "Об инвестиционной деятельности". В частности выявлены значительные нарушения в области продажи структурированных инвестиционных продуктов пожилым инвесторам и гражданам неспособным в полной мере провести анализ предлагаемого продукта. Так же были выявлены проблемные аспекты в области урегулирования конфликтов интересов в ряде крупных компаний.

Процесс продажи структурированного продукта в республике в большей степени подвержен требованиям акта "об инвестиционных услугах", FSA, а также требованиям и правилам ESMA. С недавнего времени компании которые конструируют и продают структурированные инвестиционные продукты должны иметь действующие правила и порядки управления выпущенными продуктами и разработанные механизмы урегулирования конфликта интересов с клиентами. По действующему законодательству Финляндии сконструированный инвестиционный продукт не должен иметь негативных последствий для конечного потребителя (инвестора). Для избежания подобных негативных последствий продавцы продуктов обязаны определить потребности, цели, классификацию клиента и предложить соответствующий ему продукт, а также должны провести анализ сценариев развития ситуации связанных с предлагаемым структурным продуктом.

Основным рынком для листинга и торговли структурированными инвестиционными продуктами является Nasdaq Helsinki. Наибольший удельный вес имеют котируемые на бирже розничные структурированные облигации и доступ к торговле ими возможен только через зарегистрированных посредников, как и на большинстве других рынков. Существует большое количество компаний предлагающих подобные финансово-посреднические услуги, что делает доступ к бирже достаточно легким.

Важной составляющей законодательства Финляндии в области регулирования структурированных финансовых продуктов является налоговое законодательство. Наиболее распространенными структурированными продуктами являются так называемые "Инвестиционные обязательства" напоминающие стандартный структурный продукт, состоящий из облигационной части и производного финансового инструмента. Для физических лиц доход, выплачиваемый в момент погашения, считается доходом с капитала и является аналогом процентного дохода. Текущая ставка на прибыль составляет 30% или 34% при условии превышении прибыли в 30 000 евро. Если получателем является резидент Финляндии и инструмент котируется на финской фондовой бирже налоговым агентом является посредник финансовая организация⁴. В иных случаях получатель декларирует доход самостоятельно и уплачивает налог с капитала. Если структурная облигация не обеспечена капиталом и условия по выплате не выполнены, понесенный убыток считается окончательным и следовательно считается убытком капитала в налогообложении. Доход (например, премия), основанный на опционах, обычно рассматривается как часть налога на прирост капитала. Если опционы не урегулированы наличными средствами, премия за опцион рассчитывается в цену приобретения или продажи при определении налогооблагаемого прироста капитала. Прибыль, полученная на основе котируемых фьючерсов, облагается налогом на прирост капитала. Однако неучтенные фьючерсы облагаются налогом на прибыль с капитала (т. е. правила налога на прирост капитала не применяются). В частности, понесенные убытки, за некоторыми исключениями, не подлежат вычету в налогообложении.

Несмотря на достаточно сложное и строгое законодательство рынок структурированных продуктов в Финляндской республике продолжает развиваться, об этом свидетельствуют официальные отчеты специализированных обществ и организаций республики.

В 2019 году продажи структурированных инвестиционных продуктов практически достигли уровня предыдущего периода. Доходность по ряду инвестиционных продуктов с

защитой капитала не достигают целевой доходности для инвесторов. Большая часть всех инвестиций приходится на структурные продукты, привязанные к акциям и индексным фондам. Новые продажи структурированных инвестиций составили порядка 1,3 млрд. евро и было выпущено порядка 410 структурных продуктов, что на 12% меньше по сравнению с прошлым годом⁵. С момента пика продаж в 2011 году количество защищенных капиталом инвестиционных продуктов в общем объеме продаж 2012 года составило более половины, хотя их доля снизилась более чем на пятую часть по сравнению с предыдущим годом. Большая часть выпуска обеспеченных капиталом инвестиционных продуктов пришла на 2012 год. К 2018 году доля инвестиционных продуктов, обеспеченных капиталом, от общего объема продаж составила лишь менее 13 %. Кроме того, на рынке появилось много товаров, номинальный капитал которых обеспечен лишь частично. Общий объем продаж снизился более чем на 43% с 2012 по 2018 год, в то время как объем продаж защищенных капиталом продуктов значительно снизился-примерно на 88%. В предыдущие годы фонды взаимных инвестиций, продающих структурированные продукты, были важным индикатором и ориентиром развития рынка структурных продуктов, к примеру в 2018 году их продажи составили примерно 3.9 млрд евро, в 2019 году 367.1 млн евро. Если смотреть в процентном выражении, то на долю продаж структурных продаж приходится лишь 30% доли фондов взаимных инвестиций⁵.

Nordea продолжает оставаться крупнейшим продавцом с долей рынка примерно 20%. Второе место заняла OP Group с 17%, третья - Danske Bank с 16%, а четвертое - Alexandria banker's shop с долей 16,5%¹. С годами количество дистрибьюторов и разработчиков структурных продуктов уменьшилось, но это практически не оказало никакого влияния на объемы продаж. В условиях низких процентных ставок фокус сместился в сторону более рискованных инвестиций, при этом структурированные инвестиционные продукты остаются достаточно популярными у консервативных инвесторов.

Финляндская республика, несомненно, имеет положительный опыт регулирования данного, еще молодого рынка, в частности в сфере защиты интересов инвесторов и продажи структурных продуктов. Интересен также подход в налогообложении дохода полученного от этих продуктов, в частности пониженная ставка налога для продуктов котируемых на Финской национальной бирже и купленные резидентами этой страны. Конечно, для эмиссии структурных продуктов существует ряд преград урегулированных нормами права, а именно требования к эмитентам и листингу на бирже разработанными в соответствии с европейскими законами.

Несмотря на всеобщий финансово-экономический кризис, многие аналитики сходятся во мнении, что инвестиционные продукты позволяющие защитить капитал инвестора будут востребованы в контексте всеобщей экономической неопределенности. В то же время структурированные инвестиционные продукты открывают доступ ко многим новым и интересным рынкам, таким как экзотические, фондовые, кредитные, товарные и валютные рынки, что является серьезным подспорьем для их дальнейшей востребованности в современном обществе ищущем новые возможности для инвестирования.

¹ Sale of structured investment products in 2019 https://assets.ctfassets.net/3gh7jphuo2o7/XTT-kFK51YUu4ypfMcQkz5/3e04be26fd40077d132771927705bedc/FSPA_Vollymit_2019.pdf

² S. & Parviainen, A. 2014. Capital secured investment. Helsinki: Talentum Media Oy.

³ The rules are based on the Packaged Retail and Insurance-based Investment Products Regulation (EU) No. 1286/2014

⁴ Especially Directive (EU) 2014/65/EU, 15 May 2014 (Mifid II) and Regulation (EU) No. 600/2014, 15 May 2014 (MifiR).

⁵ Structured Retail Product Limited, Analysis on Structured Products and Listed Equity Options in Europe: An Industry Overview and Future Prospects. 3.3.2019 <https://www.optionseducation.org/referencelibrary/research-articles/page-assets/srp-part2-2015-v2.aspx>

THE MARKET OF STRUCTURED INVESTMENT PRODUCTS OF EUROPEAN STATES: THE STATE AND REGULATORY REGULATION ON THE EXAMPLE OF FINLAND, POSITIVE AND NEGATIVE ASPECTS

© 2020 Kornev Artem Sergeevich
Undergraduate
Samara State University of Economics
Email: art.s.kornev@gmail.com

Keywords: Structured investment product, banks, mutual investment funds, Finnish structured products Association, sale of structured products.

The article is devoted to the analysis of the state of the market of structured investment products of the Republic of Finland and its legal regulation. The main sales rules and requirements for issuers of structural products were reviewed. The authors consider the main indicators of market development on the example of official statistics and Analytics in the context of its main distributors.

УДК 330.1
Код РИНЦ 06.00.00

ОСОБЕННОСТИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО КРЕДИТОВАНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2020 Корнилова Ксения Алексеевна
преподаватель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: kornilova97@yandex.ru

Ключевые слова: образовательный кредит, человеческий капитал, высшее образование.

Статья посвящена анализу такого понятия, как образовательный кредит. Изучена структура данного вида кредитования, его характерные черты и особенности. Выявлена его социально-экономическая необходимость для развития страны, в том числе для реализации национальных проектов.

Необходимость получения высшего образования сегодня продиктована требованиями работодателями, также стоит учитывать, что фактор "знание" остается основополагающим для многих развитых стран. Политика в области образования определяет в дальнейшем возможные научные и культурные связи между государствами. Стремительное развитие технологий требует повышение квалификации и стремление к быстрой мобильности в профессиональной сфере.

Всемирный Банк в своих отчетах определяет структуру национального богатства страны: отмечается, что для стран Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) средний показатель доли человеческого капитала составляет 70%. В структуре национального богатства России этот показатель ниже, около 46%, при этом он остается самым значимым в общей структуре (рис. 1-2).

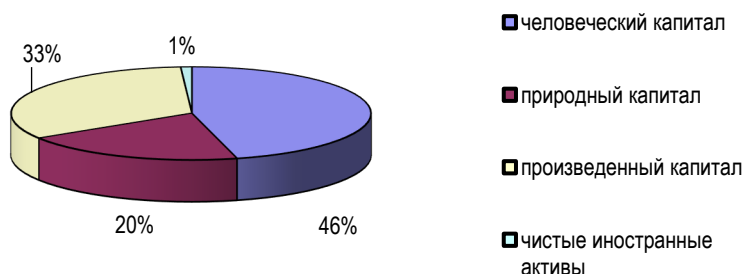


Рис. 1. Структура национального богатства РФ

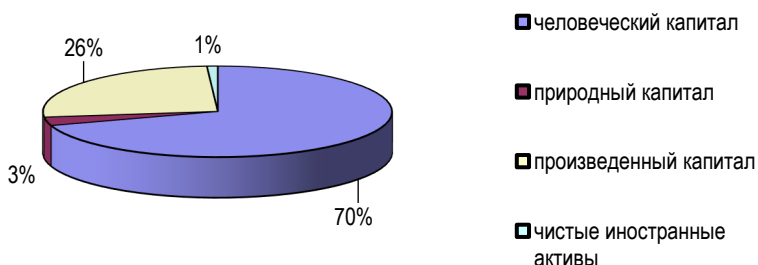


Рис. 2. Структура национального богатства стран ОЭСР

Показатель человеческого капитала Всемирным Банком как дисконтированное значение ожидаемого заработка в течение жизни двух подгрупп населения: лиц в возрасте 25-65 лет (которые, как предполагается, закончили обучение) и лиц в возрасте 15-24 лет, в отношении которых есть вероятность того, что они продолжают обучение¹.

Государственные расходы на образование в странах в процентном соотношении к ВВП сильно дифференцированы: так если в России это всего 3,5 %, то, например, стабильным показателем для Швеции является 5%. В лидеры стран по данному показателю можно определить Великобританию (4,9%), Францию (4,7%) и Канаду (4,4%)².

Первое высшее образование на конкурсной основе в нашей стране можно получить за счет бюджетных ассигнований, а также на договорной основе. Общее количество бюджетных мест ежегодно увеличивается, однако государство поддерживает преимущественно наиболее перспективные направления подготовки будущих специалистов для экономики страны, а также узкие направления, где наблюдается дефицит квалифицированных кадров.

Согласно данным Всероссийского мониторинга качества приема в высшие учебные заведения³ наблюдается динамика роста получения высшего образования на договорной основе, начиная с 2011 года показатель вырос с 25,7% от общего числа зачисленных до 38% (рис. 3). В 2019 году на места по договору были зачислены более 200 тысяч человек.

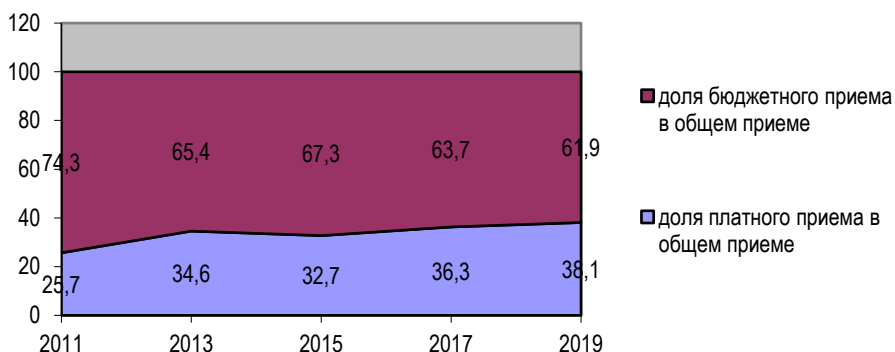


Рис. 3. Структура приема в вузы

Доля платного приема за последние несколько лет увеличилась за счет педагогических направлений (с 10% до 31%), гуманитарных и социально - экономических направлений (с 47% до 69%), направлений, связанных с информатикой (с 7% до 27%). В целом по стране снижается доля платного приема на направлениях, связанных с сельским хозяйством и инженерными специализациями (с 7,9% до 4,5%).

Одновременно происходит процесс сокращения числа неэффективных ВУЗов и их филиалов, что приводит к общему снижению шансов для поступления в рамках бюджетных мест. В 2011 году функционировало 1115 высших учебных заведений на территории страны, после ежегодных мониторингов эффективности к 2019 году продолжили свою работу 741 организация. В связи с этим появляется необходимость в нахождении дополнительных возможностей для поддержки молодежи, желающих получить высшее образование. При заключении стандартного договора на оказание образовательных услуг будущий студент обязан вносить плату согласно условиям договора в период процесса обучения. В связи с этим возникает проблема низкой платежеспособности потенциального студента.

Становится очевидным, что в современных реалиях социально - экономическое неравенство между классами возрастает. Это же объективно и в сфере получения качественных образовательных услуг. Для сферы образования характерна ее коммерциализация.

зация, региональная дифференциация по качеству и предложениям в плане реализуемых образовательных программ.

Одним из механизмов поддержки поступающих является реализация банковских программ по выдаче образовательных кредитов с государственной поддержкой молодежи - образовательные кредиты. В России данная форма стала реализовываться с начала 20 века. Однако она прошла ряд эволюционных изменений.

Как и любой вид кредитования, он основывается на стандартных принципах:

1. Возвратность - предоставленные заемщику денежные средства должны быть возвращены банку согласно условиям кредитного договора
2. Срочность - договор подразумевает условия выплаты суммы долга и процентов
3. Платность - принцип осуществляется через выплату процентов банку согласно установленной ставки
4. Целевой характер - кредит выдается строго на образовательные нужды заемщика
5. Обеспеченность - банк предполагает залоговые условия для заемщика

Особенность образовательного кредитования заключается в том, что у заемщика появляется возможность для отсрочки его погашения до окончания обучения. Таким образом, срок, на который в среднем выдается кредит. Можно выделить несколько этапов в развитии данного вида кредитования.

Первые образовательные кредиты, которые выдавались в 2008 - 2009 годах основывались на более жестких условиях, которые были прописаны в договоре кредитования⁴:

- ставка процента устанавливалась на уровне 9 -11 %: это препятствовало распространению данного вида кредитования среди молодежи. Доля данного вида кредитования устанавливалась на отметке 1%

- кредит выдавался при условии обучения в ряде определенных ВУЗов. Банк был в праве самостоятельно определить круг направлений, специальностей и ведущих образовательных учреждений.

- строгие условия к поручителю и залог.

Сегодня образовательный кредит стал более доступен для заемщиков, так как ряд условий претерпели серьезные изменения. В статье 104 закона "Об образовании в Российской Федерации" отмечено, что каждый студент имеет право взять образовательный кредит. В законе говорится о специальной целевой программе с государственной поддержкой. Начиная с 2016 года, заключить договор на образовательный кредит с государственной поддержкой могли банки ПАО "Сбербанк" и "Росинтербанк", однако у последнего была отозвана лицензия⁵. Одним из плюсов кредита с государственной поддержкой является субсидирование ключевой ставки, а также погашение 20% задолженности в случае наличия объективных для этого причин. Ряд коммерческих банков предлагают свои программы по выдаче образовательных кредитов, при этом процентные ставки не уменьшены.

Министерство образования и науки Российской Федерации совместно с ПАО "Сбербанк", начиная с 1 августа 2019 года, реализовывают проект по государственной поддержке образовательного кредитования. Он заключался в возможности получения студентом льготного периода на весь срок обучения и дополнительно на три месяца для выплаты долга.

Предложение коммерческих банков по выдаче образовательных кредитов

Банк	Срок	Процентная ставка, %
Европа банк	До 5 лет	Индивидуальный расчет
Райффайзен банк	От 13 месяцев до 5 лет	От 10,99
Почта банк	До 150 мес	9,9
Открытие	До 5 лет	10,9
Тинькофф банк	До 3 лет	12

С августа 2020 года были введены новые условия для заключения договора:

- Заемщику исполнилось 14 лет. Несовершеннолетнему лицу потребуется согласие родителей.

- заемщик - гражданин Российской Федерации, образование будущий студент планирует получать на территории страны.

- Заемщиком является сам студент, который после окончания обучения будет выплачивать банку долг.

- Заемщик должен получать профессиональное образование

Отметим, что данный вид кредитования может помочь сохранить доступность получения высшего образования для молодежи. Образовательные кредиты с условием государственной поддержки благоприятно влияют на выполнение целей и задач государственных национальных проектов "Образование" и "Наука". Вместе с этим главные функции образовательного кредита не только экономические, но и социальные, так как получение высшего образования - механизм продвижения по социальной лестнице.

Упрощение процедуры выдачи образовательных кредитов становится одной из приоритетных задач не только для финансовой системы страны, но и для структур управления в сфере образования. Коллаборация двух сфер способна привести к формированию целостной структуры законопроекта по программе особенностей образовательного кредитования.

Качественно разработанная процедура кредитования, закреплённая нормативными документами, снизит риски всех сторон- участников договора. Государственная поддержка заемщиков и банков может способствовать увеличению предложений и спроса на рынке данного специфического вида кредита.

¹ Официальный сайт РБК- [Электронный ресурс] -<http://www.rbc.ru> (дата обращения: 12.09.2020)

² Образование в цифрах: 2019: краткий статистический сборник / Н.В. Бондаренко, Л.М. Гохберг, Н.В. Ковалева и др.; Нац. исслед. ун-т "Высшая школа экономики". - М.: НИУ ВШЭ, 2019.

³ Качество приема в российские вузы - 2018. Часть 1. Вузы и регионы / под ред. М. С. Добряковой, Я. И. Кузьминова ; Нац. исслед. ун-т "Высшая школа экономики". - М.: Изд. дом ВШЭ, 2019

⁴ Литвинова Т. П. Развитие системы образовательного кредита в РФ // Вестник ассоциации вузов туризма и сервиса, 2009, №2, с.51-59

⁵ Кашапов А.Х, Мальцев О.В. Анализ развития государственной поддержки образовательного кредитования в России // Вестник ПГГПУ. Серия № 3. Гуманитарные и общественные науки., 2016, №1, с. 18-23

FEATURES OF EDUCATIONAL LOANS IN RUSSIAN FEDERATION

© 2020 Kornilova Ksenia Alekseevna
Teacher
Samara State University of Economics
E-mail: kornilova97@yandex.ru

Keywords: educational loan, human capital, higher education.

The article is devoted to the analysis of such a concept as an educational loan. The structure of this type of lending, its characteristic features and characteristics have been studied. The work revealed its socio - economic need for the development of the country, including the implementation of National Projects.

УДК 332
Код РИНЦ 06.00.00

ТРАНСФОРМАЦИЯ СИСТЕМЫ УМНЫХ ГОРОДОВ В РОССИИ В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ

© 2020 Кузнецова Ольга Вячеславовна
кандидат экономических наук, доцент кафедры региональной экономики
Самарский государственный экономический университет
E-mail: ola.kuz@yandex.ru

Ключевые слова: умный город, пандемия, региональное управление, городское хозяйство, цифровизация, автоматизация, жилищно-коммунальное хозяйство.

Статья посвящена вопросам изменения представлений об умном городе в условиях пандемии. Коронавирус способствовал ускоренной автоматизации городского хозяйства и внедрению современных инженерных решений. Автор рассматривает ведомственный проект "Умный город" и проекты в его составе, которые стали наиболее актуальны в период пандемии, а также трансформацию основных решений в рамках этого проекта.

Понятие умного города (Smart city) стало активно рассматриваться зарубежными учеными в конце 90-х годов прошлого века. Под умным городом понимают взаимосвязь цифровых технологий и инженерных решений в городское хозяйство городских населенных пунктов и интернета вещей при активном участии населения в процессе управления городским хозяйством.

Цель создания умных городов - это повышение комфортности и безопасности проживания в городских населенных пунктах посредством цифровизации городского хозяйства. Цифровизация - это переход экономической системы к новым моделям, основанным

на информационных технологиях. Основу цифровизации городского хозяйства составляют решения в сфере:

- 1) автоматизации систем диспетчеризации ресурсоснабжающих организаций и организаций, управляющих жилищным фондом,
 - 2) автоматизации систем учета потребления коммунальных ресурсов, включая горячее и холодное водоснабжение, теплоснабжение, электроснабжение, газоснабжение и утилизация твердых коммунальных отходов,
 - 3) дистанционного управления инженерными системами многоквартирных домов,
 - 4) создания цифровых двойников городских населенных пунктов,
 - 5) активизации вовлечения граждан в решение вопросов городского развития,
 - 6) перехода на дистанционные формы собрания жителей, включая дистанционные общепубличные собрания собственников помещений многоквартирных домов и интернет-голосование,
 - 7) автоматизации контроля за работой дорожной и коммунальной техникой,
 - 8) внедрения энергоэффективного городского освещения,
 - 9) развития системы городской публичной сети wi-fi,
 - 10) создания системы умного городского транспорта,
 - 11) внедрения интеллектуальной системы экологической безопасности,
 - 12) внедрения комплексной системы информирования туристов и жителей города.
- Концепция умного города базируется на следующих принципах:

- ориентация на человека;
- технологичность городской инфраструктуры;
- повышение качества управления городскими ресурсами;
- комфортная и безопасная среда;
- акцент на экономической эффективности, в том числе, сервисной составляющей городской среды.

Для реализации этих принципов необходимо повсеместное внедрение автоматизированных и инженерных решений. В конечном итоге, город не просто проходит цифровую трансформацию и автоматизацию процессов, но и качественно преобразуется, повышая эффективность городской инфраструктуры.

С 2018 года в России действует ведомственный проект цифровизации городского хозяйства "Умный город" в рамках национальных проектов "Жилье и городская среда" и "Цифровая экономика Российской Федерации"¹ Выделено 13 миллиардов рублей на период 2019-2024 годы. Минстроем России подписаны соглашения с 79 городами-пилотами проекта "Умный город" из 47 регионов страны. Проект предполагает участие городов с населением более 1000 человек.

Развернувшаяся в 2020 году пандемия коронавирусной инфекции наложила свой отпечаток на реализацию программы. Стало ясно, что необходим новый подход к благоустройству городской среды. Приоритет стал отдаваться большим территориям, чтобы была возможность соблюдать дистанцию между людьми. Всемирная организация здравоохранения рекомендовала ограничить пользование личным и общественным транспортом, а отдать предпочтение пешим прогулкам и поездке на велосипеде. В ряде городов

мира уже адаптировали целые улицы под пешеходные дорожки, запретив на них автомобильное движение.

Президент РФ В.В. Путин в июле 2020 года обозначил стратегические цели развития страны на ближайшее десятилетие, что отразилось и на реализации федерального проекта "Жилье и городская среда"² Проект очень востребован и определяет вектор развития российских городов. За время его реализации миллионы россиян получили возможность пользоваться современными общественными пространствами.

Во многих городах благоустройство территории стало отправной точкой для развития малого и среднего предпринимательства, оказало влияние на развитие туризма, сформировало активные местные сообщества, заинтересованные в преобразении своих городов и поселков.

Сегодня модернизация общественных пространств вновь в центре внимания. Пандемия и перспектива перехода части работников на формат удаленной работы стала настоящим вызовом, в том числе и для пересмотра программы благоустройства. Одним из требований к современным объектам благоустройства и архитектурным формам - обеспечить социальную дистанцию.

Сложившаяся ситуация предоставила шанс по децентрализации мегаполисов и оживлению малых городов. Тенденции внутренних миграционных потоков направлены на малые города или сельские местности.

Пандемия придала новые векторы возможностям использования цифровизации в городском благоустройстве, и на государственном уровне этому вопросу уделяется огромное значение. Так, программа развития IT-сферы поможет развитию цифровизации городского хозяйства. Планируется также полностью перейти на получение городских услуг в дистанционном режиме.

В последние годы большое внимание уделялось дворовым территориям и их обустройству, потом тренд сместился на крупные общегородские территории, сейчас же в поле внимания стали межквартальные пространства (пространства между общественными зонами и домами, такие как пешеходные дорожки до социально значимых объектов, освещение, переходы к местам остановки общественного транспорта и другие). Важно на данном этапе привлекать бизнес-сообщество к развитию таких зон, в том числе предприятия торговли.

Для качественного преобразования городской среды важно оценить городские ритмы. Город является не только "пространством", но и "временем", то есть необходимо определять городские потоки во времени и пространстве для оценки потребности горожан в инфраструктуре. Технология "Big Data" позволяет составить пространственно-временную модель города, которая является основой для создания прикладных решений в отношении и коммерческой, и социальной инфраструктуры, оценки пиковых нагрузок на коммунальные инженерные сети. Сосредоточение массы людей вокруг центральных мест (места притяжения людей) дает синергетический эффект и аккумулирует в себе некие экономические преимущества, при этом в период пандемии необходимо избегать таких скоплений.

Международный опыт функционирования крупных городов показывает, что противостоять массовому скоплению людей помогает разведение масс людей по времени путем

изменения часов работы объектов притяжения. Рассредоточение потоков людей упирается во временную координацию, но здесь важным моментом являются нормы трудового законодательства, накладывающие ряд ограничений. Если сделать пространственно-временное разделение внутри одного торгового центра, можно сгладить график, ограничив также одновременное нахождение внутри торгового центра. Анализ данных потоков посетителей торговых центров показал, что в постсамоизоляционный период трафик упал в крупных (центральных) торговых центрах, при этом можно наблюдать увеличение потока в районных (локальных) торговых центрах³.

Фактически можно создать систему регламентов городских пространств, которая будет учитывать спрос на определенное городское пространство и с помощью регламентации рассредоточивать потоки людей, включая и изменение рабочих часов, и прямые ограничения доступа в случае, если поток превысил допустимую величину.

В условиях пандемии, в России повышается роль информационных каналов городов, которые приняли на себя огромный скачек нагрузки в период самоизоляции. Крупные города обладают развитой сетью информационных каналов, но даже здесь они испытывают колоссальные нагрузки и нуждаются в расширении в связи с удаленной работой и дистанционным обучением. Ситуация заметно хуже в малых городах и сельских населенных пунктах, где необходимо прокладывать каналы связи.

В городах необходимо создавать единые центры управления регионами (ситуационные центры). Основная задача - информационно-аналитическая поддержка процедур и процессов, позволяющих руководителям принимать эффективные решения по управлению возглавляемыми структурами, формирование стратегии их развития, а также предотвращению или устранению кризисных и чрезвычайных ситуаций. Первые центры управления как полнофункциональные решения, в которых на единой платформе собраны все необходимые информационные системы, имеющиеся в них данные интегрируются, обрабатываются, анализируются и предоставляются руководителям для принятия управленческих решений, начали создаваться еще в рамках программы "Электронная Россия 2002-2010" и назывались ситуационными центрами.

Популярным решением в системе "Умный город" является организация видеонаблюдения и видеоаналитики.⁴ Эта система помогает в период пандемии отслеживать массовые скопления людей и следить за соблюдением режима самоизоляции отдельных категорий граждан, а также в режиме реального времени наблюдать за соблюдением условий работы социально значимых объектов.

Особое значение в условиях распространения коронавируса уделяется дистанционному обучению. Обучение должно продолжаться, а опыт многих регионов показывает, что есть значительные проблемы в качестве предоставления образовательных услуг в дистанционном формате. Поэтому сейчас популярностью пользуются программные продукты, организующие образовательную среду.

С целью обеспечения безопасности во время пандемии в отдельных регионах вводилась система электронных пропусков (кодов) для тех, кто пользуется личным и общественным транспортом с целью поездок на работу, для посещения медицинских учреждений или разовой поездки по иным целям.

На современном этапе успешные города переживают цифровую трансформацию. Информационно-коммуникационные технологии способствуют повышению конкурентоспособности, повышению качества жизни, налаживанию взаимодействия между гражданами, бизнесом и государством. Эти вопросы рассматриваются через концепцию "Умного города".⁵

В условиях пандемии возрастает актуальность грамотно спланированных городских пространств. Возникает потребность именно в небольших общественных пространствах. Комфортная городская среда начинается с каждого двора, поэтому важно привлекать жителей к решениям в области цифровизации городского хозяйства.

¹ Приказ Министерства строительства и жилищно-коммунального хозяйства РФ №695/пр от 31.10.2018 "Об утверждении паспорта ведомственного проекта Цифровизации городского хозяйства "Умный город""

² Указ Президента РФ от 21 июля 2020 г. № 474 "О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года"

³ Проект Habidatum // Режим доступа: <https://projects.habidatum.com/#beats-of-culture/> Дата обращения 14.09.2020г.

⁴ Королева Е.Н., Косарева М.И. Особенности "умных" технологий в региональном управлении // Материалы IV Всероссийской научной конференции памяти доктора исторических наук, профессора Юрия Клавдиевича Некрасова, 2020г, с.66-68

⁵ Guseva M.S., Dmitrieva E.O. The competitiveness of single-industry cities in the digital transformation of the economy // *Advances in intelligent systems and computing*, 2020, P.216-226

TRANSFORMATION OF THE SMART CITY SYSTEM IN RUSSIA IN THE CONTEXT OF THE PANDEMIC

© 2020 Kuznetsova Olga Vyacheslavovna

Candidate of Economics, Associate Professor of the Department
of Regional Economics

Samara State University of Economics

E-mail: ola.kuz@yaridex.ru

Keywords: smart city, pandemic, regional management, urban management, digitalization, automation, housing and utilities.

The article is devoted to changing ideas about the smart city in the context of a pandemic. The coronavirus contributed to the accelerated automation of urban economy and the introduction of modern engineering solutions. The author examines the departmental project "Smart city" and its projects that have become most relevant during the pandemic, as well as the transformation of the main solutions within this project.

АКТУАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ УКРЕПЛЕНИЯ ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ РОССИИ СО СТРАНАМИ АФРИКИ

© 2020 Куйдина Екатерина Сергеевна
аспирант

© 2020 Некрасов Вадим Владиславович
аспирант

© 2020 Нестеров Олег Владимирович
кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: ekaterinakujdina@gmail.com, novaventusrus@gmail.com,
nesterovoleg1980@yandex.ru

Ключевые слова: российско-африканское торгово-экономическое сотрудничество, инструменты поддержки российского бизнеса в Африке, взаимные интересы России и Африки, стратегические направления сотрудничества МСП.

В статье анализируются актуальные аспекты укрепления торгово-экономического взаимодействия со странами Африки, существующие форматы и инструменты поддержки российского бизнеса на африканском континенте. Даются рекомендации для активизации взаимных торгово-экономических связей, усиления присутствия российских субъектов МСП на африканском континенте.

Происходящие геоэкономические процессы в международных отношениях приводят к изменению модели экономического мироустройства. Во втором десятилетии XXI века Россия заметно усилила свой интерес к африканскому континенту, активизировав усилия по возобновлению исторически сложившихся политических, экономических, культурных и др. отношений с Африканским континентом.

Укрепление отношений с африканскими правительствами, торговыми, интеграционными союзами Африки стало одним из главных приоритетов внешнеполитической и внешнеэкономической стратегии России к 2020 году. Ключевыми направлениями работы по активизации торгово-экономического и инвестиционного взаимодействия со странами Африки являются продвижение интересов российского бизнеса на рынках африканских стран, выстраивание эффективного взаимодействия российских предпринимателей с африканскими бизнес-ассоциациями, выявление возможностей для диверсификации российско-африканского взаимодействия в деловой сфере, продвижение российских бизнес-проектов в Африке.

Африканский континент является одним из наиболее диверсифицированных резервуаров сырья мирового значения, важнейшим поставщиком топливно-энергетических ресурсов. В Африке к югу от Сахары ожидается самый быстрый рост численности населения. Согласно долгосрочному прогнозу ООН, к 2050 году население Африки вырастет до 2 млрд. человек, обогнав при этом Индию (1,6 млрд.) и Китай (1,4 млрд.)¹. Универсальным средством обеспечения внутреннего развития региона и его вхождения в мировую си-

стему также отмечена субрегиональная и внутриконтинентальная интеграция. Одним из последствий глобализации стало появление восходящих стран на африканском континенте, динамично наращивающих свой политический и экономический потенциал, готовых успешно конкурировать с традиционными западными партнерами за доступ к природным ресурсам, экономическое и геополитическое влияние на континенте. В связи с этим, России предстоит определить свое место в этой "гонке за Африку".

Рынки Африки представляют большой интерес для российских несырьевых компаний. Это уже подтверждает рост товарооборота между Россией и странами Африки, в 2018 году он увеличился на 17%. По итогам 2018 года суммарный объем экспорта составил 17,5 млрд долл. США, при этом объем несырьевого неэнергетического экспорта вырос до 14,3 млрд долл. США². К наиболее востребованным африканским партнерам относятся такие перспективные направления российско-африканского сотрудничества, как сельское хозяйство, энергетика, медицина, пищевая промышленность, строительные, образовательные услуги и т.д. Со стороны России намерение к развитию практического сотрудничества с Африкой заключается в стремлении к расширению рынков сбыта российских товаров, в то время как африканцы заинтересованы в получении доступа к передовым российским технологиям в сфере медицины, связи, энергетики, транспорта и сельского хозяйства. Для диверсификация российско-африканского сотрудничества необходимо совершенствовать точки присутствия и способы поддержки российских компаний в Африканском регионе. Рассмотрим ключевые из существующих.

Из наиболее эффективных инструментов межстранового сотрудничества стоит отметить двусторонние российско-африканские межправительственные комиссии и комитеты по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству. В том числе благодаря регулярным заседаниям и обсуждениям комиссий и комитетов сформировалась повестка для организации первого в истории саммита на высшем уровне и экономического форума Россия - Африка, который успешно состоялся в г.Сочи в 2019 году. В июле 2020 года Министерством иностранных дел Российской Федерации был учрежден Секретариат Форума партнерства Россия-Африка для поддержания повседневных отношений с министрами различных африканских стран, а также с Африканским союзом и другими интеграционными структурами на африканском континенте. С целью работы по развитию торгово-экономических отношений в августе 2020 года была создана Ассоциация торгово-экономического сотрудничества с африканскими странами. В это объединение вошли крупные российские компании, которые проявляют интерес к развитию сотрудничества с африканским континентом: Росатом, АК "АЛРОСА" (ПАО), ОАО "Газпромбанк", ОАО "Трансмашхолдинг", "Иннопрактика" и другие.

Поступательное развитие торгово-экономического сотрудничества со странами Африки невозможно без активизации взаимодействия между представителями сектора малых и средних предприятий. Существующие политические и экономические риски, крайне слабая информированность российских предпринимателей, отсутствие четких механизмов поддержки и налаженных производственно-сбытовых цепочек препятствуют широкому кругу малых и средних компаний рассматривать возможность выхода на рынки Африки. По мнению автора, российскому сектору МСП требуются более скоординированные механизмы, разработанная комплексная стратегия по выходу МСП на африканский континент, которая может включить в себя:

1) Предоставление гарантий при выходе и работе со странами Африки, в том числе в части финансовой поддержки, льготного кредитования, страхования и др. В Российской Федерации уполномоченными органами по данным видам поддержки являются АО "Российский экспортный центр", Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций (ЭКСПАР), АО "Российский экспортно-импортный банк". Более того, в 2018 году Россия вступила в акционерный капитал Афрэксимбанка, что должно было открыть дополнительные возможности финансирования российских проектов. Российским экспортерам необходимы гарантии при выходе на новый рынок, однако на сегодняшний день по-прежнему отсутствует доступная стратегия финансовой поддержки российских компаний в Африке, российские банки не присутствуют на африканском континенте.

2) Представляется целесообразным определить перечень приоритетных стран для усиления позиционирования российского несырьевого бизнеса в Африке с помощью ресурсов Министерства иностранных дел РФ, Министерства экономического развития РФ, Министерства промышленности и торговли РФ, АО "Российского экспортного центра", посольств России за рубежом, деловых объединений. В географии экспорта из России более 90% стабильно приходится на пять основных торговых партнеров России в Африке - Египет, Алжир, Марокко, ЮАР, Тунис³. При этом на африканском континенте 54 страны. К тому же, стоит учитывать агрессивную экономическую политику, которую проводят в отношении африканских стран европейские страны (бывшие метрополии) и Китай, в связи с чем разработанная комплексная стратегия экспорта на африканский рынок и сформированный список приоритетных стран для российского экспорта могут помочь снизить риски российских компаний, а также качественно и количественно повысить готовность российского бизнеса к работе с Африкой.

3) Посольства африканских государств в РФ, официальные деловые объединения выступают основными точками входа для российских компаний в части источника информации о нюансах местного инвестиционного и торгового законодательства, при поиске партнера, проведении бизнес-миссий и деловых переговоров. Для успешного развития бизнеса российским компаниям необходимо не просто находить точки входа на рынок отдельной страны, но и выстраивать стратегию долгосрочной работы на рынке региона. Рынок африканских стран, его отраслевая структура крайне неоднородны и контрастны. С учетом отсутствия инфраструктуры поддержки малого и среднего бизнеса в Африке (торговые представительства РФ функционируют лишь в четырех странах (Алжир, Египет, Марокко, ЮАР) из 54 государств континента, отсутствуют представительства РЭЦ и т.д.), важно создавать постоянные точки присутствия в качестве опоры и гарантии для российского бизнеса⁴. Такой структурой может выступать российский торговый дом как постоянно действующая площадка, включающая в себя складской комплекс, выставочный павильон, эффективную логистику и т.д. К развитию российско-африканских торговых домов в Африке важно подключить регионы. Целесообразно организовать ряд визитов послов африканских стран в российские регионы с целью двустороннего ознакомления с инвестиционными и экономическими возможностями.

Таким образом, среди факторов, негативно влияющих на развитие российско-африканского сотрудничества в несырьевом секторе экономики, отсутствие механизмов для развития торгово-экономического сотрудничества, инструментов позиционирования интересов российских компаний в странах Африки, острый недостаток в надежных партнерах

и понимании ведения бизнеса. Сегодня можно наблюдать существенные для России перспективы роста экспорта на рынки развивающихся стран в ближайшие 5-10 лет. Российская Федерация выражает свое желание сотрудничать с африканскими государствами в области торговли, промышленности и упрощения инвестиционной деятельности, изучая при этом способы поддержки усилий африканских государств по поощрению взаимодействия между ними, развитию инфраструктуры и индустриализации⁵. Вышеуказанные предложения являются лишь частью возможной стратегии по выходу российских субъектов МСП в Африке. Считаю целесообразной и необходимой разработку комплексной стратегии России по работе с Африкой, формирование карты потребностей и возможностей африканских рынков.

¹ Абрамова И.О. Новая роль Африки в мировой экономике XXI века (Монография) - М.: Ин-т Африки РАН, 2013

² Электронный ресурс. Отчет о внешней торговле России со странами Африки в первом квартале 2020 года на основе данных Федеральной таможенной службы России. Режим доступа: <https://russian-trade.com/reports-and-reviews/2020-05/torgovlya-rossii-so-stranami-afriki-v-1-kv-2020-g/> (дата обращения: 10.09.2020)

³ Дейч Т.Л. Китай "завоевывает" Африку - М.: Ин-т Африки РАН, 2014.

⁴ Giles K., Russian interests in Sub-Saharan Africa, The Letort Papers. Strategic Studies Institute and US.

⁵ Электронный ресурс. Декларация первого саммита Россия - Африка. Режим доступа: <http://www.kremlin.ru/supplement/5453> (дата обращения 15.09.2020)

CURRENT ASPECTS OF STRENGTHENING TRADE AND ECONOMIC COOPERATION BETWEEN RUSSIA AND AFRICAN COUNTRIES

© 2020 Kuydina Ekaterina Sergeevna
Graduate Student

© 2020 Nekrasov Vadim Vladislavovich
Graduate Student

© 2020 Nesterov Oleg Vladimirovich
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics

E-mail: ekaterinakujdina@gmail.com, novaventurus@gmail.com,
nesterovoleg1980@yandex.ru

Keywords: Russian-African trade and economic cooperation, tools to support Russian business in Africa, mutual interests of Russia and Africa, strategic areas of cooperation for SMEs.

The article analyzes the topical aspects of strengthening trade and economic cooperation between Russia and African countries, the existing formats and tools to support Russian business on the African continent. The author offers possible recommendations for enhancing mutual trade and economic ties, strengthening the presence of Russian SMEs on the African continent.

ИЗУЧЕНИЕ ЗАКОНОМЕРНОСТЕЙ РЫНКА ЖИЛОЙ НЕДВИЖИМОСТИ В Г. БУГУРУСЛАНЕ

© 2020 Леднева Ольга Валерьевна

кандидат экономических наук, доцент, зав. кафедрой бизнес-статистики

© 2020 Цыпин Александр Павлович

кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры бизнес-статистики

Московский финансово-промышленный университет "Синергия"

E-mail: oledneva@synergy.ru, zipin@yandex.ru

Ключевые слова: статистика, эконометрика, модель, взаимосвязь, экономика недвижимости, рынок жилья, цена жилья.

В статье рассматриваются проблемы изучения рынка жилья на примере локального рынка города Бугуруслан Оренбургской области. Вскрыты проблемы получения достоверной информации, построены эконометрические модели влияния внутренних и внешних факторов на стоимость квадратного метра жилой недвижимости.

Переход российской экономики в начале 1990-х годов на новый путь, привел к появлению новых явлений и процессов, одним из таковых является рынок жилой недвижимости. Данный рынок за последние 30 лет прошел весь путь от зарождения, сопряженный с первичным накоплением капитала, до зрелого состояния, которое характеризуется наличием профессиональных игроков и сформированным юридическим полем. В настоящее время представляет научный интерес рассмотрение локальных рынков жилья, так как они характеризуются своими особенностями (которые выделяют данные рынки из общей массы) сопряженной со спецификой местности и сложившимся уровнем жизни населения. В этой связи остановимся на рассмотрении сложившихся закономерностей на локальном рынке жилья г. Бугуруслан на начало 2019 года.

Обращаясь к научным публикациям по данной теме, находим немало примеров математико-статистической оценке и экономического анализа локальных рынков жилья, в качестве примеров можно указать на следующих авторов: Бондарева А.Н.², Боченина М.В.³, Буревая Н.С.⁴, Володина Ю.И.⁵, Ермакова А.М.⁷, Стебунова О.И.¹⁰, Филонова Е.С.¹¹, Фронкина Л.В.¹².

Помимо этого стоит сделать отсылку к предыдущим работам осуществленных нами в различные периоды и по различным объектам^{8,9}. Накопленный нами опыт является хорошим фундаментом для проведения исследования и позволяет оперировать всем статистическим инструментарием от организации сбора информации, до применения современных эконометрических моделей.

Незначительное количество научных работ в области экономики недвижимости объясняется отсутствием статистической информации о характеристиках (признаках) объектов недвижимости, не исключением является рассматриваемый нами рынок. Поэтому решаю задачу получения достоверной информации о рынке жилья в г. Бугуруслане нами

было разработано и проведено обследование в форме анкетирования (7 вопросов). Анкета заполнялась посредством телефонного опроса продавцов выставивших объявления о продаже на сайте www.avito.ru. Было обследовано 100 объектов недвижимости, при этом на каждую категорию (одно, двух и трехкомнатные квартиры) приходилось по 33%.

Обратимся к возможностям пакета программ STATISTICA¹ и проведем распределение объектов недвижимости по площади (рис. 1).

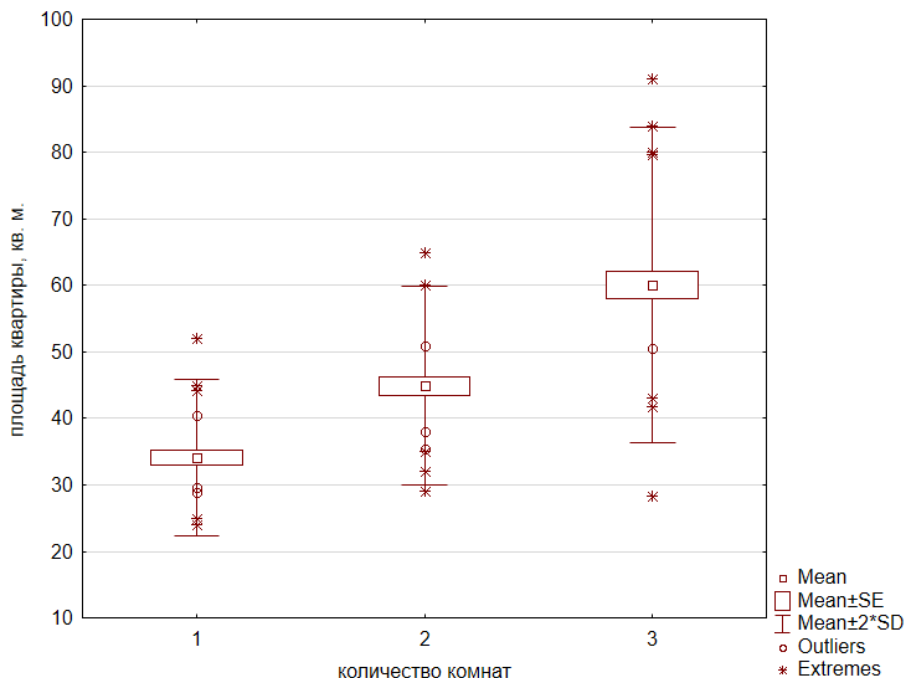


Рис. 1. Вариация общей площади квартир в г. Бугуруслане, м²

Приведенные на рис. 1 данные согласуются с общероссийской ситуацией и указывают на тот факт, что представленные на рынке г. Бугуруслана квартиры небольшие по своим размерам.

Далее обратимся к рис. 2 и проанализируем стоимость квартир на рассматриваемом локальном рынке.

Как видим вариация стоимости жилья достаточно высокая, по однокомнатным разрыв составляет 3,1 раза, двухкомнатным - 2,7 раза, по трехкомнатным - 3,3 раза.

Сопоставляя данные таблицы 1 и 2 можно вычислить цену 1 кв. м жилья, так 1-е стоят в среднем 28,6 тыс., 2-е - 30,8 тыс., 3-е - 32,3 тыс., в общем, по вторичному рынку жилья г. Бугуруслана - 30,7 тыс. руб. за кв. м. При этом средняя цена по России на вторичном рынке составляла в 2018 г. 54,9 тыс. рублей, а по Оренбургской области - 39,9 тыс. Получаем, что на локальном рынке г. Бугуруслан сложились цены ниже общерегиональных и значительно ниже общероссийских.

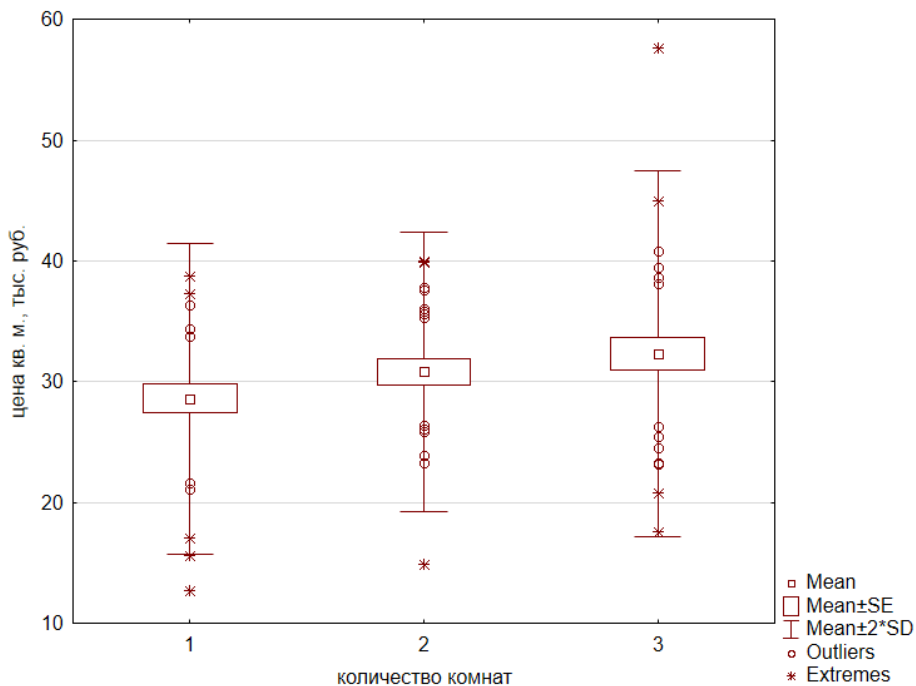


Рис. 2. Вариация стоимости квартиры в г. Бугуруслане, тыс. руб.

Так как обеспечение жильем россиян является одной из приоритетных задач решаемых Правительством РФ⁶, то обратившись к корреляционно-регрессионному анализу выявим какие факторы оказывают влияние на стоимость и каким образом можно управлять данными факторами.

В качестве резульативной переменной используем цену кв. м жилья (Y), в качестве факторов выберем следующие признаки:

X1 - величина общей площади квартиры, кв. м.

D1 - фиктивная переменная, принимающая 1 в случае когда объект недвижимости находится к доме из кирпича и 0 в остальных случаях.

D2 - фиктивная переменная, принимающая 1 при наличии ремонта (не позднее 2-х лет) и 0 в остальных случаях.

D3 - фиктивная переменная, принимающая 1 при наличии мебели и 0 в остальных случаях.

Согласно представленных в таблице результатов построения эконометрических моделей, фиктивные переменные D2 и D3 не оказывают влияние на цену кв. м жилья. Также стоит указать, что фиктивная переменная D1 характеризующая дифференциацию свободного члена уравнения получена положительной во всех трех случаях, соответственно тип строения дома оказывает влияние на стоимость объекта недвижимости.

**Результат оценки эконометрических моделей влияния факторов
на цену квадратного метра жилья в г. Бугуруслане**

Показатели		1-комнатные	2-комнатные	3-комнатные
Свободный член уравнения		30,98	15,77	29,40
факторы	X1	-0,39	0,25	-0,02
	D1	13,74	5,16	5,72
	D2	-	-	-
	D3	-	-	-
R ²		0,59	0,45	0,47
F(факт)		17,92	4,45	3,87

Подводя итог проведенного исследования, можно сделать следующее общее заключение - локальный рынок города Бугуруслан характеризуется некоторыми отличиями в частности стоимость кв. м. жилья на вторичном рынке ниже, чем по Оренбургской области, что объясняется удаленностью города от федеральной трассы и отсутствию высокооплачиваемой работы. Помимо этого стоит указать на фактор влияющий на удорожание жилья, это тип строения в котором находится продаваемый объект недвижимости, соответственно при прочих равных условиях квартира находящаяся в кирпичном доме будет дороже.

Дальнейшее направление изучения локального рынка жилья будет, осуществляться в направлении усложнения рабочей эконометрической модели в частности планируется рассмотреть класс географически взвешенных регрессий.

¹ Афанасьев В.Н., Цыпин А.П. Эконометрика в пакете STATISTICA. - Оренбург: ОГУ. 2008. - 240 с.

² Бондарева А.Н., Абакумов Р.Г. Анализ факторной зависимости стоимости жилья в г. Белгороде // Инновационная наука. 2017. Т. 1. № 3. С. 134-137.

³ Боченина М.В. Изменения на российском рынке жилья // Финансы и бизнес. 2019. Т. 15. № 3. С. 72-84.

⁴ Буревая Н.С. Прогнозирование рыночной стоимости жилья на примере Хабаровского края // Ученые заметки ТОГУ. 2017. Т. 8. № 2. С. 133-138.

⁵ Володина Ю.И., Булычев К.С., Веселков Н.В. Прогнозирование стоимости квадратного метра жилья в российской федерации методами математического моделирования // Информационные технологии в управлении и экономике. 2020. № 3 (20). С. 12-20.

⁶ Дасковский В.Б., Киселев В.Б. О принципах стратегии экономического развития России до 2030 г // Экономист. - 2017. - № 3. - С. 24-42.

⁷ Ермакова А.М. Прогноз и сценарии развития рынка жилья в городе Тюмени // Московский экономический журнал. 2019. № 10. С. 41.

⁸ Носов В.В., Цыпин А.П. Эконометрическое моделирование цены однокомнатной квартиры методом географически взвешенной регрессии // Известия Саратовского университета. Новая серия. Серия: Экономика. Управление. Право. 2015. Т. 15. № 4. С. 381-387.

⁹ Сомов В.Л., Баканач О.В., Цыпин А.П. Эконометрическое моделирование закономерностей рынка арендного жилья в Приволжском федеральном округе // Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета. 2018. № 5 (74). С. 200-204.

¹⁰ Стебунова О.И. Моделирование ценообразования на вторичном рынке жилья // Вестник Оренбургского государственного университета. 2012. № 13 (149). С. 329-335.

¹¹ Филонова Е.С., Жукова А.А. Эконометрический анализ и прогнозирование рынка жилья в муниципальном образовании "город Орел" // Вестник ОрелГИЭТ. 2018. № 1 (43). С. 84-95.

¹² Фронкина Л.В., Еремеев Д.В. Анализ стоимости квадратного метра готового жилья на примере города Красноярска // Вестник современных исследований. 2018. № 11.4 (26). С. 214-217.

STUDY OF RESIDENTIAL REAL ESTATE MARKET PATTERNS IN BUGURUSLAN

© 2020 Ledneva Olga Valerevna

Ph.D. in Economics, Associate Professor, Head of the Department
of Business Statistics

© 2020 Tsypin Aleksandr Pavlovich

PhD in Economics, Associate Professor, Associate Professor of the Department
of Business Statistics

Moscow Financial and Industrial University" Synergy"

E-mail: oledneva@synergy.ru, zipin@yandex.ru

Keywords: statistics, econometrics, model, interrelation, real estate economics, housing market, price of housing.

The article considers the problems of studying the housing market on the example of the local market of the city of Buguruslan, Orenburg region. Problems of obtaining reliable information were revealed, econometric models of the influence of internal and external factors on the cost per square meter of residential real estate were built.

УДК 330

Код РИНЦ 06.00.00

ПЕРСПЕКТИВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ДЕНЕЖНОГО РЫНКА

© 2020 Михайлов Александр Михайлович

доктор экономических наук, профессор

Самарский государственный экономический университет

E-mail: 2427994@mail.ru

Ключевые слова: банковские карты, денежный агрегат, денежная масса, наличные деньги, финансовый инструмент, финансовые услуги.

Статья посвящена исследованию направлений развития денежного рынка российской экономики, проанализирована динамика объема денежной массы (агрегата М2), выявлены причины роста числа банковских карт при совершении финансовых транзакций. Указаны направления совершенствования сферы безналичных финансовых платежей.

Налично-денежный оборот характеризует скорость и объем обращения денежных средств в наличном и безналичном виде, аккумулирующийся в кредитовых оборотах по расчетному счету юридических лиц и поступлениям на лицевой счет розничных клиентов. Образуемые, таким образом, средние остатки (далее - СДО) денежных средств в банках являются источниками будущего кредитования корпоративного и розничного секторов экономики. Одним из факторов, негативно воздействующих на объем и динамику СДО является все большее использование населением и бизнесом электронных цифровых кошельков, цифровых финансовых активов, смарт-контрактов и других цифровых инструментов, позволяющих проводить транзакции минуя расчетные счета банков, что существенно сокращает ресурсы кредитно-финансовых институтов, необходимые для наращивания ими своих кредитных портфелей¹.

Среди ключевых направлений развития отечественного денежного рынка, а также банковского сектора и, в частности, сегмента кредитования розничных и корпоративных клиентов можно выделить следующие:

1. Увеличение активов банковского сектора, увеличения количества прокредитованных нефинансовых хозяйствующих субъектов;
2. Продолжение девальютизации привлеченных средств и кредитного портфеля банков;
3. Увеличение показателей рентабельности капитала и активов (ROE и ROA, соответственно) большого ряда банков;
4. Способность к конкуренции кредитно-финансовых институтов все больше определяется уровнем технологической инновации банковских процессов;
5. Продолжается наметившийся тренд массового сокращения числа малых и средних кредитных организаций.

Банки все больше уделяют внимание прибыльности бизнеса клиента, а не самой вероятности его дефолта. Исходя из этого, кредитно-финансовые институты могут выстроить схему взаимодействия с клиентом и предложить индивидуальные банковские продукты действующим заемщикам, даже являющимися более высокодоходными, чем устойчивые клиенты, но менее прибыльными².

Таким образом, кредитный риск банка проявляется в реализации дефолта заемщика и нивелировании обесценения ссуды, перенесенной в категорию нереальной ко взысканию, с помощью средств сформированного резерва на покрытие потерь по ссудам³. В 2018 году качество кредитного портфеля по розничным и корпоративным клиентам существенно улучшилось. Так, например, доля просроченной задолженности корпоративных клиентов сегмента крупный бизнес составила 6,4% или 2,1 трлн. руб. на 01.01.2019. В кредитовании сегмента малый и средний бизнес доля ссуд с просроченной задолженностью сократилась за 2018 год с 15% в начале года до 12,5% к концу года. Следует указать, что порядка 252 млрд. руб. просроченной задолженности клиентов располагается в кредитных портфелях банков, проходящих процедуры санации⁴.

Розничное кредитование в 2018 году также претерпело существенное "улучшение" в плане повышения качества действующих кредитных договоров. Доля просроченной задолженности физических лиц в розничном кредитном портфеле национальной банковской системы на 2019 год достигла 5,1% или 760 млрд. руб.

По данным Банка России на 01.06.2019 объем денежной массы (агрегат M2) в РФ составлял порядка 46,7 трлн. руб., из которого объем наличных денег в обращении составил только пятую часть (19,5% от всего M2 или 9,1 трлн. руб. в стоимостном выражении). Остальная денежная масса выражена во вкладах населения на депозитных счетах банков (49,8% или 23,2 трлн. руб.), а также на счетах в некредитных учреждениях (30,7% или 14 трлн. руб.). За последнее десятилетие наблюдается существенный рост расчетных и кредитных карт, эмитированных и активно используемых в отечественной экономике. С 2008 года по 2018 год количество подобных инструментов увеличилось на 175 млн штук (с 95 млн. ед. до 270 млн.ед.)⁵.

Главными причинами подобного роста банковских карт стали: стремительный рост объема Интернет-торговли и увеличение в количественном выражении числа зарплатных проектов в российской экономике. Достаточно интересен факт существенного превышения количества расчетных карт над кредитными картами, что может быть вызвано процедурой оздоровления банковского сектора отечественной экономики и отзывом лицензий у ряда банков-эмитентов кредитных карт.

Положительной тенденцией, согласно официальной статистике ЦБ РФ, является рост оборотов с использованием кредитных и депозитных банковских карт. Нарастивание оборотов, связанных с осуществлением платежных транзакций, увеличивает возможности банковского сектора к расширению кредитования хозяйствующих субъектов.

Среди главных тенденций последних лет в области осуществления электронных финансовых платежей является активный переход пользователей на мобильные устройства для проведения финансовых транзакций со стационарных компьютеров, что отражает общемировую тенденцию использования специализированных мобильных приложений на рынке электронных финансовых услуг для передачи и осуществления платежных поручений банком.

Большая часть платежей, совершаемых на рынке финансовых услуг, происходит в виде поданных на бумажном носителе физическим лицом платежного поручения. Причинами выступают и финансовая неграмотность значительной части населения, недостаточно быстрым проникновением сетей мобильной связи и интернета во все регионы РФ.

Доля электронных банковских платежей существенно увеличилась с 2008 года на 170% (с 34 млн поданных поручений на осуществление финансовых транзакций до 92 млн поручений).

Среди наиболее ожидаемых изменений в механизмах совершенствования денежного рынка России можно выделить следующие: снижение барьеров входа и усиление конкуренции на рынке высокотехнологичных финансовых услуг; повышение степени доверия населения и бизнеса (особенно предприятий микро- и малого бизнеса) к работе банковских учреждений организаций; повышение уровня финансовой устойчивости и доступности финансовых услуг и источников фондирования в целом⁶.

Повышение уровня конкуренции планируется достичь посредством развития доступности платформ цифровой идентификации клиентов, расширение системы розничного ритейла с помощью проекта "МаркетПлейс", внедрение открытых API в целях унификации взаимодействия контрагентов. Важнейшим компонентом развития национальной цифровой финансовой среды является повышение уровня доверия к финансовым организа-

циям. Фактором роста национальной экономики, безусловно, является повышение уровня ликвидности отечественного финансового рынка и развитие инструментария безналичных операций.

Подводя итог исследованию в части определения ключевых направлений развития денежного рынка, нужно указать, что среди наиболее перспективных векторов развития отечественного рынка электронных финансовых услуг можно выделить:

- работу над развитием здоровой конкуренции между участниками финансового рынка в целом (предоставление условий для сбора и обработки данных, развитие электронного документооборота (e-invoicing)), свободное внедрение элементов открытых платформ и создание правовых условий для бесперебойного оборота цифровых финансовых активов);

- содействие в развитии инфраструктурных платформ (заключение сделок на "Маркетплейс", разработка решений цифрового профиля участников сделок, обеспечение клиентуры от киберугроз - Банком России создан центр мониторинга и реагирования на компьютерные атаки в кредитно-финансовой сфере);

- увеличение качества и количества доступных банковских продуктов;

- развитие инструментария долгового долгосрочного финансирования;

- содействие в развитии корпоративных отношений;

- обеспечение прав инвесторов резидентов и нерезидентов;

- повышение уровня финансовой грамотности.

Таким образом, в целях совершенствования сферы безналичных финансовых транзакций необходимо проводить работу по развитию следующих направлений:

1. Развитие нормативной базы, регламентирующей эмиссию и обращение цифровых финансовых инструментов;

2. Расширение сети приема банковских карт, содействие к удешевлению для предприятий малого бизнеса установку аппаратов эквайринга;

3. Совершенствование систем кибербезопасности;

4. Повышение финансовой грамотности потребителей финансовых услуг;

5. Сокращение затрат на проникновение в новые рынки.

¹ Вайпан В.А. Основы правового регулирования цифровой экономики // Право и экономика. 2017. №11. - С. 5-8.

² Викулов В. С. Концептуальный подход к разработке инновационной стратегий коммерческого банка // Финансовый менеджмент. 2016. № 5. С. 106.

³ Воронкова Е. К., Громова Е. И., Паушева Т. Е. Рынок электронных финансовых услуг России и финансовая доступность: проблемы и возможности // Проблемы экономики и юридической практики. №2, 2017. С. 48-50.

⁴ Курманова Д. А. Финансовые технологии на розничном рынке банковских услуг // Вестник УГНТУ. Наука, образование, экономика. Серия экономика. №1 (27), 2019. С. 60-67.

⁵ Марышова Ю.С. Тенденции развития российского рынка банковских продуктов и технологий // Научный журнал "Студенческий форум", выпуск №7 (58). 2019. С. 40-43.

⁶ Масленников В. В., Федотова М. А., Сорокин А. Н. Новые финансовые технологии меняют наш мир // Финансы: теория и практика. 2017. 21(2). С. 6-11.

PROSPECTIVE DIRECTIONS OF MONEY MARKET DEVELOPMENT

© 2020 Mikhaylov Alexander Mikhailovich
Doctor of Economics, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: 2427994@mail.ru

Keywords: bank cards, money supply, money supply, cash, financial instrument, financial services.

The article is devoted to the study of the directions of development of the money market of the Russian economy, the dynamics of the volume of the money supply (M2 aggregate) is analyzed, the reasons for the increase in the number of bank cards during financial transactions are revealed. The directions of improving the sphere of non-cash financial payments are indicated.

УДК 336
Код РИНЦ 06.00.00

ПРОБЛЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

© 2020 Михалева Оксана Леоновна
кандидат экономических наук, доцент
© 2020 Валиева Елизавета Николаевна
доктор экономических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Mikhaleva2007@yandex.ru

Ключевые слова: малое предпринимательство, налогообложение, налоговая нагрузка, налоговое планирование.

В статье проанализирована роль малого предпринимательства в экономике РФ, рассмотрены проблемы, возникающие при налогообложении, предложены меры поддержки.

На протяжении последних лет в России имеет место существенное развитие малого предпринимательства. В частности, происходит активное формирование нормативно-правовой базы, способствующей регулированию функционирования малого бизнеса.

Субъекты малого бизнеса осваивают новые виды деятельности, расширяют свое присутствие во всех отраслях экономики. За предприятиями малого бизнеса в экономике закреплены важные функции. Так, главной функцией малого бизнеса выступает обеспечение конкуренции в условиях рынка, что обеспечивается многочисленностью предприятий, гибкостью и свободой в части формирования цен. Благодаря деятельности субъектов малого бизнеса рынок наполняется товарами и услугами, которые требуются потребителям; функционирование малого предпринимательства обеспечивает внедрение новых достижений.

Субъекты малого бизнеса, как правило, предпочитают использовать специальные налоговые режимы: система налогообложения для сельскохозяйственных товаропроизводителей (ЕСХН); упрощенная система налогообложения (УСН); система налогообложения в виде единого налога на вмененный доход (ЕНВД); патентная система налогообложения (ПСН)¹. Указанные налоговые режимы нацелены на создание более благоприятных экономических и финансовых условий функционирования субъектов малого бизнеса.

В последние годы много говорят о необходимости сокращения налоговой нагрузки². Необходимо отметить такую проблему как не достаточный уровень дифференциации при налогообложении тех или иных категорий субъектов малого бизнеса.

Согласно справедливому замечанию В.Е. Царева, Д.А. Вершины, в России на сегодняшний день система налогообложения служит достижению фискальных целей, упрощению процедуры проведения налогового контроля, но не способствует оптимизации налоговой нагрузки, упрощению ведения субъектами малого бизнеса бухгалтерского и налогового учета³.

На современном этапе упрощенные режимы налогообложения не соответствуют особенностям затрат и других издержек субъектов малого бизнеса.

В качестве главного источника инвестиционных ресурсов у малого бизнеса выступает собственный капитал. При этом использование заемных средств является затруднительным, что связано с высокими ставками по кредитам, высокими требованиями к заемщикам. Все это способствует возникновению финансовых затруднений с малого предпринимательства.

Параллельно деятельность малого бизнеса осложняет высокий уровень налоговой нагрузки. Налоговые ставки устанавливаются без осуществления необходимого анализа, какое влияние их размер оказывает на привлечение инвестиций, изменение издержке производства.

Следствием роста налогов стал переход части субъектов малого бизнеса в теневой сектор. В свою очередь, это также является существенной экономической проблемой. Существенная налоговая нагрузка в отношении субъектов малого бизнеса способствует уменьшению возможности скопить средства, которые можно было бы направить на усиление материально-технической и производственной базы малых предприятий.

В числе субъектов малого бизнеса весомая часть приходится на предприятия торговли. В то же время, необходимо развитие предприятий, осуществляющих деятельность в сфере производства, что будет способствовать выпуску новых продуктов, которые требуют обществу.

Следует отметить, что размер налоговой нагрузки на предприятия торговли в России в 2019 году составила 2,9 %, в то время как на малые производственные предприятия - 8,6 %. Согласно соцопросам, в 2019 году лидирующими факторами, сдерживающими текущее развитие компаний, по-прежнему остаются: неопределенность экономической ситуации и высокий уровень налогообложения. Половина предпринимателей сообщает, что за последний год фактическая налоговая нагрузка на их компании увеличилась⁴.

Необходимо отметить, что представители бизнеса под ростом налогов понимают изменение технологий налогового администрирования. За последние три года практически весь бизнес ощутил действенные меры государства по повышению собираемости налогов. Это автоматизированная система контроля АСК НДС, онлайн-кассы, маркировка не-

которых групп товаров и т.д.⁵ Данные нововведения также несут в себе весомую нагрузку на субъекты малого предпринимательства.

Проблемным аспектом при функционировании малого бизнеса является недостаточный уровень финансовой грамотности предпринимателей, недостаточный уровень знаний в части применения налоговых льгот, участия в государственных программах поддержки малого бизнеса, в то время как некоторые предприятия малого бизнеса могли бы воспользоваться целевой поддержкой. На государственном уровне также предусмотрено применение упрощенного лицензирования и сертификации, использования льгот при участии в специализированных ярмарках и выставках.

Тем не менее, многие предприниматели не владеют информацией о правовом регулировании налоговых льгот, не владеют информацией о возможностях их участия в государственной поддержке малого бизнеса. В данном случае необходимо повышать уровень и качество информационного обеспечения субъектов малого предпринимательства, более широко освещать государственные инициативы.

На основании представленных проблем следует акцентировать внимание на том, что для того, чтобы повысить привлекательность малого предпринимательства в России, следует обеспечить в нашей стране стабильную, однозначную и справедливую систему налогообложения.

Согласимся с мнением А.А. Майер о том, что борьба с коррупцией, теневым бизнесом, незаконным применением налоговых льгот, позволит поддержать малый бизнес и сократить нелегальную составляющую, не затрагивая интересы честных предприятий⁶.

В настоящее время актуальна деятельность в области реформирования налогообложения малых предприятий. Исходя из обозначенных проблем, необходимо отметить, что повышение привлекательности малого бизнеса необходимо достигать через однозначную, стабильную и справедливую систему налогообложения.

С целью совершенствования налогообложения предприятий малого бизнеса необходимо активное применение налогового планирования. Как известно, налоговое планирование включает в себя целенаправленные законные действия налогоплательщика, направленные на уменьшение его расходов на уплату налогов, сборов, пошлин и других обязательных платежей.

Направлениями налогового планирования субъектов малого бизнеса могут быть: выбор организационно-правовой формы и определение оптимального налогового режима; установление (изменение) объекта налогообложения; анализ налогового законодательства с целью использования предусмотренных льгот.

Необходимо отметить, что реформирование налогообложения предпринимательства особенно актуально в современной кризисной ситуации, обусловленной пандемией.

¹ Налоговый кодекс Российской Федерации. URL: <http://www.consultant.ru/>

² Назаров М.А., Михалева О.Л. Оценка налоговой нагрузки на малый и средний бизнес в Самарской области // Вестник Самарского государственного экономического университета. - 2016. - № 12 (146).

³ Царев В.Е., Вершина Д.А. Государственная поддержка малого и среднего бизнеса: недостатки и механизмы // Молодой ученый. 2015. № 24.

⁴ Рост налоговой нагрузки в 2019 году: данные соцопроса и комментарии экспертов. URL: <https://pravovest-audit.ru/nashi-statii-nalogi-i-buhuchet/rost-nalogovoy-nagruzki-v-2018-godu-dannye-socprosa-i-kommentarii-ekspertov>.

⁵ Федеральная налоговая служба. URL: <http://www.nalog.ru/>

⁶ Майер А.А. Современные проблемы налогообложения в сфере малого бизнеса // Общие и экономические науки. Студенческий научный форум: электр. сб. ст. по мат. IV междунар. студ. науч.-практ. конф. URL: [https://nauchforum.ru/archive/SNF_social/4\(4\).pdf](https://nauchforum.ru/archive/SNF_social/4(4).pdf).

PROBLEMS OF SMALL BUSINESS TAXATION

© 2020 Mikhaleva Oksana Leonovna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
© 2020 Valieva Elizaveta Nikolaevna
Doctor of Economics, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: Mikhaleva2007@yandex.ru

Keywords: small business, taxation, tax burden, tax planning.

The article analyzes the role of small business in the Russian economy, considers the problems that arise in taxation, and suggests support measures

УДК 336.2
Код РИНЦ 06.73.15

НАЛОГОВЫЙ МОНИТОРИНГ КАК ЭЛЕМЕНТ ЦИФРОВИЗАЦИИ НАЛОГОВОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ В РОССИИ

© 2020 Назаров Михаил Александрович
кандидат экономических наук, доцент
© 2020 Кинельский Алексей Валерьевич
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: nalogi_audit@mail.ru

Ключевые слова: налоговый контроль, цифровизация, налоговый мониторинг, налоговые риски, налоговые проверки.

Статья посвящена изучению влияния налогового мониторинга и цифровых технологий в налоговом администрировании крупнейших налогоплательщиков. В современных условиях государство предпринимает меры по цифровизации налогового контроля для повышения качества и эффективности налогового администрирования, в частности за счет использования механизма налогового мониторинга.

Двадцать первый век называется эпохой информационного общества. В настоящее время любой человек, имея доступ в интернет, может получить почти любую необходимую информацию, происходит цифровизация всех потоков информации. Все сферы деятельности тесно связаны с информационными технологиями, в том числе и экономическая деятельность.

В современной экономической ситуации практически не остается организаций и предприятий, не использующих информационные технологии в своей деятельности. Весь информационный массив данных находится в электронной форме, в таком виде с ним гораздо удобнее работать и преобразовывать. Особое место в данном случае занимает финансово-хозяйственная деятельность экономического субъекта. Для отражения операций и результатов хозяйственной жизни предприятия были разработаны специальные программные продукты, использующиеся сейчас повсеместно.

Государственные органы также находятся в режиме трансформации и перехода на цифровую деятельность, таким образом, было разработано большое число информационных порталов, облегчающие жизнь гражданам. Благодаря данным порталам снижается нагрузка и трудозатраты государственных учреждений, работающих с обращениями населения. Самыми известными информационными порталами на данный момент в России являются порталы "Госуслуг" и "Личный кабинет налогоплательщика".

Благодаря развитию информационных технологий и внедрению их в экономику гораздо упростилась возможность взаимодействия налогового органа и налогоплательщика¹. Скорость развития информационной среды и объемы поступающей информации создают тенденции для разработки новых способов взаимодействия налогового органа с налогоплательщиками.

В России у части экономических субъектов на современном этапе развития отношения с налоговыми органами возникает желание сделать для государства свое функционирование прозрачным, так как им не нужно скрывать незаконную экономическую деятельность. В настоящее время такой группой являются крупнейшие налогоплательщики. Данные субъекты полноценно исполняют свои обязательства перед государством и будут только благодарны в оказанной помощи со стороны налоговых органов, так как в крупных организациях зачастую сложно вести хозяйственную деятельность без возникновения налоговых рисков.

С 2016 года количество участников налогового мониторинга выросло с семи до 44 компаний в 2019 году. С 2020 года налоговый мониторинг будет проводиться уже в отношении 95 компаний, которые обеспечивают 30% поступлений федерального бюджета.

Учет специфики крупнейших налогоплательщиков и объемы проводимых ими операций задают тенденцию в формировании нового со стороны ФНС инструмента администрирования. Налоговые органы позитивно реагируют на такое мотивированное желание налогоплательщиков и формируют сферу взаимоотношений, называемых налоговым мониторингом. Налоговый мониторинг в данном случае является альтернативным вариантом проводимого налогового контроля в отношении данных субъектов бизнеса с учетом всех особенностей отрасли, в которой производится экономическая деятельность.

Налоговый мониторинг предполагает взаимосвязь налогового органа и налогоплательщика через онлайн соединение на основе удаленного доступа к программному обес-

печению, в котором ведется отражение финансово-хозяйственной деятельности организации. В данном случае налогоплательщик имеет возможность уточнить корректность отражения операции и правильность формирования налоговой базы по интересующему налогу. Такой подход позволит сократить трудозатраты на коммуникацию, как со стороны налогового органа, так и со стороны налогоплательщика.

Для повышения эффективности и сокращения издержек на обслуживание новой формы взаимоотношений с налогоплательщиками необходимо произвести централизацию поступления информационных данных на уровне налогового органа. В таком случае сотрудники налоговых инспекций смогут сосредоточиться на обработке поступающей информации, которая напрямую влияет на полноту и достоверность полученных налоговых платежей в будущем.

При постоянном мониторинге экономической деятельности налогоплательщика налоговый орган может сосредоточиться на проверке тех операции, которые содержат элементы риска.

Налоговый мониторинг позволяет ФНС в режиме реального времени проводить анализ большого числа хозяйственных операций налогоплательщика без дополнительного истребования документов². Если операции отражены согласно первичным документам, то в таком случае исключается необходимость в дополнительной коммуникации и выезде сотрудников налоговых инспекций на предприятия. Такой подход позволяет повысить точность мероприятий налогового контроля, а также обеспечить правильность и полноту уплачиваемых налогов и сборов.

С помощью инструмента налогового мониторинга налоговый орган проводит комплексный анализ возможных налоговых рисков организации, а также оценивает работу подразделений, занимающихся внутренним контролем после отражения результатов хозяйственной жизни налогоплательщика. При тесном взаимодействии с организацией налоговый орган может перейти от сплошной проверки к совместной оценке налоговых рисков.

Положения о проведении налогового мониторинга закреплены законодательно и находят свое отражение в Налоговом кодексе Российской Федерации, а именно в статье 105.29 НК РФ.

В настоящее время воспользоваться правом на проведение налогового мониторинга могут воспользоваться не все желающие организации, так как со стороны государства действует некоторые ограничения. Согласно действующему налоговому законодательству к налоговому мониторингу возможно подключиться при одновременном соблюдении следующих условий:

- Совокупная сумма исчисленных и уплаченных в бюджет налоговых платежей по НДС, акцизам, налогу на прибыль и НДС за предыдущий финансовый год, должна составлять не менее 300 миллионов рублей;
- Объем полученной выручки и иных доходов организации должен быть не менее 3 миллиардов рублей;
- Суммарная стоимость активов по данным бухгалтерской отчетности налогоплательщика должна составлять не менее 3 миллиардов рублей.

При включении крупнейшего налогоплательщика в систему налогового мониторинга можно выделить ряд преимуществ для организации:

- получить разъяснения налогового органа по правильности отражения операций и их результатов в виде мотивированного мнения. Данный подход дает возможность исключения нарушения налогового законодательства и возникновения налоговых рисков для организации, что позволит сократить расходы на судебные разбирательства, урегулирование налоговых санкций в виде штрафов и начисленных пеней;

- сокращение уровня налогового риска позволяет определять налоговую нагрузку предприятия, благодаря этому становится гораздо легче прогнозировать результаты экономической деятельности на следующий финансовый год;

- возможность освобождения от проведения налогового контроля в виде камеральных и выездных налоговых проверок;

- сокращение судебных исков со стороны ФНС, повышается возможность урегулировать большинство споров по правильности исчисления налогов и сборов в досудебном порядке;

- сокращение объема истребуемых налоговым органом документов;

- подтверждение репутации добросовестного налогоплательщика.

Помимо положительных сторон налогового механизма также присутствуют и негативные стороны, поэтому при переходе на налоговый мониторинг организациям необходимо оценивать как положительные, так и отрицательные аспекты. После проведенного анализа руководство может принять решение о присоединении к мониторингу или отказаться от него.

Среди негативных последствий для налогоплательщика можно выделить следующее:

- Раскрытие данных финансово-хозяйственной жизни организации в полном объеме, что напрямую может быть связано с увеличением налоговых платежей в бюджет государства;

- Непрерывный налоговый контроль со стороны налоговых органов;

- Повышение требований к системе внутреннего контроля;

- Необходимость изменения или внедрения новых ИТ-систем. Увеличение издержек на внедрение данных систем;

- Необходимость постоянной актуализации системы управления рисками и внутреннего контроля.

Ускорение развития отечественной, а также мировой экономики вызвало необходимость в усовершенствовании и обновлении инструментов для взаимодействия налоговых органов с налогоплательщиками. По сравнению с зарубежным опытом налоговый мониторинг как механизм налогового контроля в российской налоговой системе появился относительно недавно. Уровень доверия компаний к новой системе администрирования растет, поэтому очень важно последовательно развивать институт налогового мониторинга.

На данный момент система налогового мониторинга не раскрыла полностью свой потенциал, необходимы плавные переходы между этапами, благодаря чему повысится эффективность администрирования со стороны налоговых органов. На данный момент

подключиться к налоговому мониторингу могут по желанию только крупнейшие налогоплательщики, деятельность которых попадает под перечень условий.

Новые поправки в Налоговый Кодекс, подготовленные Минфином предполагают существенное снижение критериев подключения компаний к налоговому мониторингу и, соответственно, расширение их круга. Законопроект предусматривает снижение суммовых критериев до 100 млн. руб. по налогам и до 1 млрд. руб. по доходам и активам. По подсчетам аналитиков, общее число компаний, в отношении которых может проводиться налоговый мониторинг, при этом вырастет как минимум втрое³.

Последующим этапом возможно на законодательном уровне обязать предприятия, попадающие под критерии, перейти на мониторинг.

В течение долгосрочной перспективы повысится эффективность администрирования, а, следовательно, повысится уровень поступлений в бюджет государства. Развитие экономики никогда не прекращается, поэтому система контроля и администрирования требует постоянного усовершенствования и обновления.

¹ Nazarov M.A., Mikhaleva O.L., Chernousova K.S. Digital transformation of tax administration// Lecture Notes in Networks and Systems. 2020. Т. 84. С. 144-149.

² Костылева Е.В., Назаров М.А. Тенденции развития налогового администрирования в России в современных условиях // Известия Института систем управления СГЭУ. 2018. № 1 (17). С. 211-214.

³ Маврина Л. Средний бизнес станет полностью прозрачным для ФНС // Ведомости, 20.08.2020 г. режим доступа <https://www.vedomosti.ru/economics/articles/2020/08/20/837309-srednii-biznes>

⁴ Официальный сайт Федеральной налоговой службы РФ - Режим доступа: <http://www.nalog.ru/>

TAX MONITORING AS AN ELEMENT OF TAX ADMINISTRATION DIGITALIZATION IN RUSSIA

© 2020 Nazarov Mikhail Aleksandrovich
Candidate of Economics, Associate Professor

© 2020 Kinelskiy Alexey Valerevich
Master student

Samara State University of Economics

E-mail: nalogi_audit@mail.ru

Keywords: tax control, digitalization, tax monitoring, tax risks.

The article is devoted to the study of the impact of tax monitoring and digital technologies in the tax administration of the largest taxpayers. In modern conditions, the state is taking measures to digitize tax control to improve the quality and efficiency of tax administration, in particular through the use of a tax monitoring mechanism.

НАЛОГ НА СОЛИДАРНОСТЬ: МЕЖДУНАРОДНАЯ ПРАКТИКА ПРИМЕНЕНИЯ И ОЦЕНКА ПЕРСПЕКТИВ ВВЕДЕНИЯ В РОССИИ

© 2020 Павлова Ксения Сергеевна
кандидат экономических наук, доцент

© 2020 Антонов Максим Павлович
студент

© 2020 Пилипенко Виктория Андреевна
студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: mrs.pavlova@list.ru, MaxAnt1612@yandex.ru, vikabergen2000@yandex.ru

Ключевые слова: налог на солидарность, сверхдоход, дифференциация доходов, налогообложение доходов населения, НДФЛ, налогообложение физических лиц.

В статье рассмотрены понятие и особенности взимания налога на солидарность на примере европейских стран, в частности Германии, Франции, Чехии, Италии. Рассмотрены изменения в налогообложении доходов с процентов по банковским вкладам российских граждан в качестве реализации мер введения налога на солидарность. Дана оценка позитивным и негативным трендам введения налога на солидарность в России.

В Российской Федерации уровень дифференциации доходов среди населения весьма существенен. Это проявляется при сравнении доходов граждан по субъектам РФ, так и при сравнении доходов граждан внутри одного субъекта. Проблема разного уровня жизни и уровня доходов населения является одной из существенных проблем социально-экономической жизни граждан Российской Федерации на протяжении последних лет.

Согласно данным Росстата (см. таблицу), касающимся уровня денежного дохода населения, проживающих в различных субъектах РФ за 2018 год, денежные доходы в расчете на каждого человека, проживающего в Москве составляют 62 481 руб. в месяц, что выше в 3,9 раза соответствующего показателя в Республике Ингушетия, где на душу населения приходится 15 751 руб. в месяц в качестве дохода. Если сравнить данные таблицы, где субъект, Ненецкий автономный округ занимает лидирующую позицию по уровню дохода на одного человека - 74 559 руб. в месяц, что выше более чем в 5,1 раза показателя Республика Тыва -14 379 руб. в месяц.

Существование различий в уровне доходов населения несомненно ведет к различиям в образе жизни граждан по его уровню в различных субъектах Российской Федерации. Деятельность государства должна быть направлена на решение проблемы, связанной с дифференциацией доходов, так как ни один житель государства не должен быть ущемлен в своих конституционных правах. Одним из способов решения такого положения может стать такой налоговый инструмент, как налог на солидарность.

Налог на солидарность представляет собой безвозмездный платеж в бюджет, который применяется с целью оказания поддержки в денежном эквиваленте проектов, направ-

ленных на повышение благосостояния страны и ее граждан путем солидаризации. Под солидаризацией понимается процесс построения такой социальной системы, в которой любой из ее членов обладает одинаковой правоспособностью; каждый гражданин является субъектом социальной политики государства, где их возможности и их интересы могут быть объединены для достижения общей цели в рамках локального, общенационального или глобального масштабов.²

Уровень денежных доходов населения по субъектам РФ за 2018 г.*

Субъект РФ	Денежные доходы в расчете на душу населения, руб. в месяц	Место в рейтинге
Ненецкий автономный округ	74 559	1
Ямало-Ненецкий автономный округ	74 304	2
Чукотский автономный округ	72 716	3
Москва	62 481	4
...
Республика Калмыкия	16 837	83
Республика Ингушетия	15 751	84
Республика Тыва	14 379	85

* По данным Федеральной службы государственной статистики⁹

Налог на солидарность уже давно используется в разных странах как инструмент борьбы с дефицитом бюджета. В связи с этим, механизм его уплаты выглядит как взимание дополнительной повышенной ставки налога с дохода, который превышает установленную лимитированную сумму по законодательству.

Понятие солидарности состоит в том, что уплачивать данный налог обязаны наиболее обеспеченные в финансовом плане члены общества, что способствует развитию не только национальной экономики, но и повышает уровень и качество жизни сограждан, за счет отчуждения части сверхдохода.

Индивиды, доходы которых признаются государством сверхдоходом, облагаются дополнительной налоговой нагрузкой. Под сверхдоходом следует понимать денежные средства или имущество, полученные налоговым резидентом от источников в данном государстве, который превышает установленный государством средний уровень дохода за определенный период времени.¹

Объектом налогообложения признается непосредственно доход, превышающий установленный лимит, или имущество, которое было приобретено за счет средств сверхдохода. Налогоплательщиками выступают физические лица - налоговые резиденты, получающие доход за налоговый период от источников в данном государстве или за его пределами, который превышает установленный порог.

В различных интерпретациях данный налог нашел свое применение в таких странах Евросоюза как Франция, Германия, Чехия и Италия.

В Германии налог на солидарность действовал с 1991 года. Создание этого налога было направлено на восстановление инфраструктуры объединенной территории Федеративной Республики Германии (ФРГ). Деятельность по восстановлению и по поддержке развития Восточной Германии требовала колоссальных финансовых затрат, поэтому был

введен дополнительный налог. Ставка налога на солидарность составляла на тот момент 7,5%, которые были дополнительно начислены к сумме налога, уплачиваемого с доходов граждан. Данный налог просуществовал в таком формате лишь год. Повторное введение налога датируется 1995 г., а с 1998 г. в Германии действовала ставка налога в 5,5%, она уплачивается дополнительно с доходов физического лица, превышающих порог в 972 евро, для семейных пар этот порог установлен в размере 1944 евро. Сумма поступлений от налога на солидарность значительна для поступлений в бюджет: например, в 2018 году она составила 19 млрд евро.² За прошедшие годы уровень и продолжительность жизни в стране повысились, в том числе благодаря налогу на солидарность.³ Однако с 2021 г. солидарную налоговую доплату планируют отменить для 90% физических лиц, этот налог будут уплачивать лишь 10% жителей.

В Чехии налог на солидарность был введен в 2013 году для граждан, чей годовой доход превысил 100 тысяч крон. Ставка налога составляла 7% от сверхдохода и подлежала перечислению в государственный бюджет. Целью введения налога было стремление к сокращению бюджетного дефицита. На данный момент необлагаемый лимит в Чехии - сумма дохода, не превышающая 48 средних заработных плат, с остального дохода уплачивается налог на солидарность. При расчете налоговой базы учитываются только доходы от трудовой или от предпринимательской деятельности. Введение налога на солидарность позволило сократить дефицит чешского бюджета с 3,5% в 2012 г. до 0,5% в 2019 г.⁴

В Италии появление налога на солидарность обусловлено сложной экономической ситуацией и наличием дефицита в бюджете, который достиг 120% от ВВП в 2011 г. Данный налог действовал по следующим ставкам: 5% с доходов, которые превысили порог в 90 тысяч евро за год; 10% с доходов, превысивших лимит в 150 тыс. евро за год. Такая фискальная мера столкнулась с критикой от граждан и от политической оппозиции, ввиду возникновения социальной напряженности в обществе налог был отменен.

Во Франции солидарный налог на сверхдоходы был введен в 1989 г. как замена налога "на крупные состояния", действующего в период 1982-1987 гг. Солидарный налог на состояние направлялся на частичную выплату субсидий для малоимущих граждан Франции. Налогоплательщиками признавались резиденты, т.е. физические лица и члены их семей. В налоговой базе учитывалось как имущество, находящееся внутри страны, так и имущество, приобретенное за рубежом. Облагались налогом и доходы нерезидентов, налог для которых рассчитывался со стоимости имущества, которое на 1 января отчетного года составляла более 800 тысяч евро и располагалось на территории Франции. Также к объектам налогообложения относилось движимое имущество. Исключением были только предметы старины или искусства, старше 100 лет или находящиеся в частных коллекциях и прочее. С 1 января 2018 года этот налог перестал действовать; он был заменен французским правительством налогом на недвижимость.

Исходя из перечисленных примеров, стоит отметить, что налог на солидарность является временным инструментом фискальной политики государства. Цель налога - решение конкретных социальных проблем в стране, поддержка экономики государства.

В России в 2014 году Государственной Думой рассматривалась возможность введения налога на солидарность. Данный законопроект был направлен на финансовую поддержку Республик Крыма и Севастополя. НПА предполагал повышение ставок по НДФЛ с 13% до 30% для лиц, чей годовой доход превысит порог в 12 млн. руб.

В настоящее время Российской Федерации с доходов физических лиц уплачивается НДФЛ, при основной налоговой ставке в 13%, также предусмотрены повышенные ставки в отдельных случаях.^{6,7}

В марте 2020 года Президент Российской Федерации и Правительство РФ приняли решение по дополнению налогового законодательства в части уплаты налога на доходы физических лиц. Для россиян, чей объем банковских вкладов или инвестиций в ценные бумаги превышает 1 млн руб., с 2021 г. будет установлена обязанностью по уплате НДФЛ с дохода по процентам от вкладов, превышающего лимит. Ставка налога - 13%.⁸

Внедрение налоговых мер, связанных с налогом на солидарность в России, остается одной из актуальных тем для обсуждения из-за низких темпов экономического роста, а также сохраняющегося высокого уровня дифференциации доходов граждан. Причиной целесообразности установления дополнительного налога являются сложные экономические условия. Особую роль играет пандемия COVID-19, которая оказала пагубное влияние на экономику всей страны и данный налог мог бы стать инструментом для стимулирования экономики.

При внедрении налога на солидарность в России должны быть учтены основные принципы построения налоговой системы, а именно:

- цель и задачи введения налога должны быть сформулированы четко и направлены на минимизацию уровня дифференциации доходов населения на территории всех субъектов РФ для достижения сравнимо одинакового уровня жизни граждан;

- зависимость налога от уровня экономического развития субъектов России: в каждом из субъектов РФ должно быть установлено значение сверхдохода, с которого будет взиматься налог на солидарность, в зависимости от средних показателей уровня жизни субъекта;

- значения уровня сверхдохода, а также размер налоговой ставки не должны быть предельно высокими, чтобы не допустить оттока инвестиций и сокрытия доходов в виде применения схем ухода от налогообложения;

- налог должен поступать на 100% в федеральный бюджет, так как его первоочередной целью является перераспределение финансовых ресурсов между регионами на их социальные проекты для развития инфраструктуры и поднятия уровня жизни.

Внедрение налога солидарности на территории Российской Федерации может привести к следующим позитивным последствиям как появление дополнительных денежных средств в государственном бюджете; снижение дифференциации уровня жизни граждан между субъектами Федерации, а также внутри каждого субъекта.

К негативным последствиям введения налога на солидарность относятся риск уклонения от уплаты налогов; возможное снижение как делового и так инвестиционного климата; отток капитала из России в страны с более привлекательной налоговой политикой. Возможность проявления негативных факторов обуславливает необходимость грамотного и четкого процесса установления процедур, касающихся введения налога, в частности применению инструментов налогового контроля.

Подводя итоги, следует отметить, что солидарный налог является эффективной, но временной мерой для достижения конкретных целей, следовательно внедрение налога в России стоит рассматривать как один из способов, направленный на решение текущих социально-экономических проблем или выхода из кризисных ситуаций.

¹ Бадмаева Д.Г. Платежеспособность коммерческой организации: финансовый анализ // Аудиторские ведомости. 2011. № 1. С. 56-62.

² Смолина Е.С. Особенности оценки показателей ликвидности и платежеспособности на предприятиях сферы услуг // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2013. № 11 (109).

³ Крылов С.И. Анализ бухгалтерского баланса коммерческой организации с помощью финансовых коэффициентов // Финансовый вестник: финансы, налоги, страхование, бухгалтерский учет. 2013. № 8. С. 30-37.

⁴ Пихтарева А.В. Теоретико-методологические аспекты исследования финансовой устойчивости предприятия // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2013. № 1 (99).

⁵ См.: Вишнякова А.Б. Управление модернизацией промышленных предприятий // Сборник статей VI Международной научно-практической конференции / МНИЦ ПГСХА. Пенза : РИО ПГСХА, 2016.

⁶ Половинкина А.А., Чариков В.С. Прогрессивная шкала налогообложения на доход физических лиц в современной России, преимущества и недостатки введения // Современные исследования. 2018. № 2 (6). С 8-10.

⁷ Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 N 117-ФЗ

⁸ Путин объявил о введении налогов на проценты по вкладам свыше 1 млн руб. [Электронный ресурс] : РБК - Москва, 2020. - Режим доступа: <https://www.rbc.ru/business/25/03/2020/5e7b60a99a7947f53a096f0a> (дата обращения: 12.08.2020)

⁹ Федеральная служба государственной статистики России [Электронный ресурс] : Росстат - Москва, 2020. - Режим доступа <https://www.gks.ru/folder/13723> (дата обращения: 12.08.2020)

SOLIDARITY TAX: INTERNATIONAL PRACTICE OF APPLICATION AND ASSESSMENT OF PROSPECTS FOR INTRODUCTION IN RUSSIA

© 2020 Pavlova Ksenia Sergeevna
Candidate of Economics, Associate Professor

© 2020 Antonov Maxim Pavlovich
Student

© 2020 Pilipenko Victoria Andreevna
Student

Samara State University of Economics

E-mail: mrs.pavlova@list.ru, MaxAnt1612@yandex.ru, vikabergen2000@yandex.ru

Keywords: solidarity tax, surplus income, income differentiation, taxation of personal income, personal income tax, taxation of individuals.

The article examines the concept and features of the collection of the solidarity tax on the example of European countries: Germany, France, Czech Republic, Italy. Changes in the taxation of income from interest on bank deposits of Russian citizens are considered as the implementation of measures to introduce a solidarity tax. An assessment is given of the positive and negative trends in the introduction of the solidarity tax in Russia.

РОССИЙСКИЙ РЫНОК СЛИЯНИЙ И ПОГЛОЩЕНИЙ: РЕТРОСПЕКТИВНЫЙ АНАЛИЗ

© 2020 Пендюхова Анастасия Валерьевна*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: pendyukhova.a@bk.ru

Ключевые слова: российский рынок M&A, слияния и поглощения, финансовый рынок, инвестиции, санкции, рейдерство, капитал, реструктуризация, объем рынка.

Статья посвящена исследованию основных этапов развития рынка M&A в России, его особенностей и тенденций. Автор выявил отличительные особенности сделок, характерных для российской экономики, и определил их значимость. Комплексная характеристика каждого периода позволяет произвести оценку показателей результативности сделок по слияниям и поглощениям.

Российский рынок M&A можно назвать молодым относительно мирового, поскольку существует незначительный период времени (около 20 лет) относительного мирового рынка, но несмотря на это актуальным вопросом остается определение ключевых этапов его становления.

В современной истории российского рынка слияний и поглощений (1989 г. - настоящее время) с некоторой долей условности можно выделить пять ключевых периодов.

Первый этап (1993 г. - кризис 1998 г.) относится преимущественно к периоду массовой приватизации государственного имущества.

Мировой рынок M&A первоначально основывался на перераспределении собственности с общим незначительным масштабом, Россия же в данном контексте является уникальной, поскольку не имеет аналогов ни по составу участников, ни по установившейся характерной цене сделок.

В это время большинство государственных компаний переходит в сектор частных инвесторов, возникают первые финансово-промышленные группы (ФПГ), которые с огромными прибылями реорганизовали крупные государственные компании. Не редкостью были поглощения, осуществляемые финансовыми группами с целью перепродажи активов нерезидентам или стратегическим инвесторам.

Второй этап (1999 - 2002гг.) иначе именуется "посткризисный бум", за период которого значительно возрастает доля враждебных поглощений и объем спекулятивных сделок на рынке M&A.

Причиной послужила набирающая все большую активность консолидация акционерного капитала. Дополнительным импульсом стала и сложившаяся посткризисная финансовая ситуация, ускорившая темп осуществления процессов M&A в наиболее уязвимых отраслях экономики, предпосылки для которых существовали еще до кризиса.¹ Возрас-

* Научный руководитель - Кузьмина Ольга Юрьевна, кандидат экономических наук, доцент.

тало количество случаев враждебного поглощения, совершаемых грубыми противоправными методами с использованием подставных организаций.

Развитию рейдерства в отечественной экономике кроме всего прочего способствовали законодательные пробелы по части регулирования деятельности юридических лиц и коррупционность административного аппарата.

Основной отличительной чертой третьего этапа (этап экономического роста 2003 г. - до начала кризиса 2008 г.) стала высокая роль административного ресурса.

Новый виток развития характеризовался качественным переломом в сделках. Если ранее преобладала передача собственности в частные руки, то на протяжении третьего этапа акцент делается на передачу бизнеса от менее эффективных собственников к более эффективным.

Повышается прозрачность механизмов (в том числе инструментов фондового рынка), используемых для реструктуризации собственности. В целом на рынке наблюдается рост как количества совершаемых сделок, так и их стоимости.

Среди отраслей экономики лидерами по объему проводимых сделок стали нефтегазовый и металлургический сектор, а также связь.

С каждым годом возрастал объем выкупа компаний-целей с использованием схемы долгового финансирования (LBO - leverage buy-out) и управленческого выкупа доли предприятия (MBO - management buy-out). Несмотря на это рынок LBO в России по-прежнему находился на начальной стадии развития и, как правило, носил неорганизованный характер. Сделки обладали специфичным характером проведения - их совершали не профессиональные посредники, а собственники компаний. В большинстве случаев целевые компании приобретались полностью, что выражает свойственное российскому реальному сектору экономики желание компаний установить абсолютный контроль над активами.

Финансовый кризис (2008-2009 гг.) ознаменовал начало четвертого этапа в развитии российского рынка M&A, который демонстрировал существенное падение впервые после длительного периода стабильного роста начиная с 2002 года. В 2008 году российский рынок слияний и поглощений сократился более, чем на 24%, составив более 98 млрд долл. против 130 млрд долл. в 2007 г. на фоне резкого мирового снижения цен на нефть и падения фондовых рынков.²

Преобладающая доля сделок стоимостью свыше 1 млрд долл. (более половины от общего объема рынка M&A) связана, в частности, с завершением в 2008 году реформы РАО ЕЭС, благодаря которой отрасль электроэнергетики на протяжении последних лет являлась одним из лидеров рынка.

В это же время российские компании продолжили укреплять свои позиции на международных рынках. Металлургическая и горнодобывающая отрасли стали приоритетными для российских инвесторов в плане покупки активов. Кроме того, отечественные компании все больше увеличивали сферу влияния в нефтегазовой и телекоммуникационной отраслях. Крупнейшие сделки были совершены в Северной Америке, Западной Европе и странах СНГ. Хотя экспансия российских компаний на зарубежные рынки продолжилась в 2008 году, темпы и масштабы ее роста к концу года сократились. Общее снижение ликвидности финансового рынка в период 2008-2009 гг. существенно сказалось на игроках, заставив их действовать с большей осторожностью. Высокий уровень неопределенности в условиях экономического кризиса, недостаток финансирования, разрыв между ценовыми ожидани-

ями покупателей и продавцов - все это усиливало нежелание инвесторов идти на риск. Наибольший спад активности пришелся на розничную торговлю, потребительский и финансовый секторы.

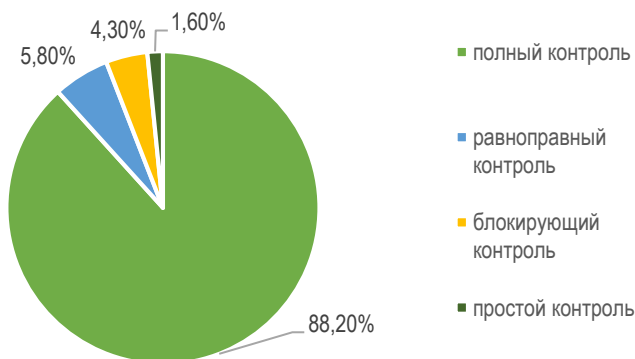


Рис. 1. Объем сделок М&А в зависимости от выкупаемой доли за 2003-2008 гг.*

* Радыгин А. Российский рынок слияний и поглощений // Вопросы экономики, 2009. - №10. - С.23-45.

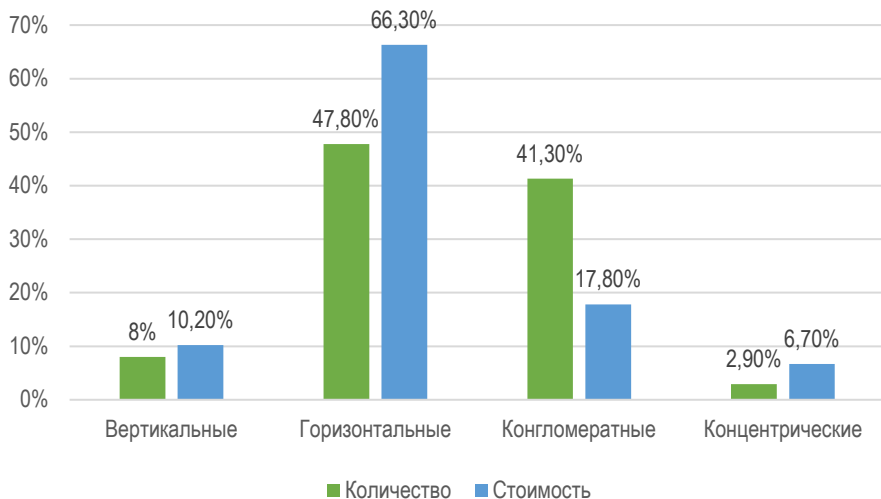


Рис. 2. Направление процессов слияний и поглощений в 2011 г.*

* Официальный сайт информационно-аналитического проекта Слияния и поглощения в России: [Электронный ресурс] URL: <http://mergers.ru/> (Дата обращения 17.02.2020)

Особое место в периодизации ключевых этапов развития российского рынка М&А занимает пятый этап, начало которого условно датируется 2010 годом. В экономике наблюда-

ется значительное оживление и улучшение макроэкономических показателей в целом. Можно считать, что 2010 год стал отправной точкой и началом восстановления российской экономики. Участились приобретения новых предприятий на других региональных рынках, что говорит о горизонтальной направленности интеграции бизнеса (рис. 2).

Статистические данные свидетельствуют о том, что до 2012 года наблюдался рост финансовых средств, вливаемых в различные сферы производств. Но затем на рынке установилась определенная стагнация в некоторые года или даже снижение.

Сложная экономическая обстановка в стране, установившаяся в 2014-2016 гг., привела к инвестиционному спаду и сокращению инвестиций в основной капитал крупных и средних компаний.³ Определяющую роль в финансировании сыграли средства бюджета и внебюджетных фондов. В это же время сокращается кредитование со стороны российских банков, что находит отражение в сделках M&A. Падение производства, повлекшее за собой и уменьшение выручки компаний, ограниченные возможности по привлечению кредитных средств привели к существенному недостатку средств для сделок M&A. Сделки проходят с опорой в основном на собственные ресурсы и в условиях неопределенности относительно дальнейших перспектив экономики.

Причины сокращения российского рынка M&A*

Причина	Последствия
Высокий уровень инфляции	Усложнился процесс оценки стоимости капитала в среднесрочном периоде, что привело к увеличению стоимости компаний в рублевом эквиваленте
Ключевая ставка Центрального банка Российской Федерации, установившаяся в пределах 11%	Кредитование любых инвестиционных проектов стало очень дорогим
Введенные экономические санкции против России в связи с событиями на Украине	Отрицательно повлияли на инвестиционный климат в стране
Снижение мировых цен на нефть	Привело к удешевлению активов в топливно-энергетическом секторе, активность в котором на рынке M&A в России наибольшая, что также повлияло на деятельность российских и зарубежных инвесторов;
Падение курса рубля по отношению к ключевым мировым валютам	Привело к росту стоимости иностранных активов для российских инвесторов, что обусловило снижение инвестиций в них. В свою очередь, подешевевшие российские активы не способствовали увеличению активности иностранных инвесторов в покупке российских активов, что связано с напряженными экономико-политическими отношениями с Россией, снижающие их привлекательность для зарубежных инвесторов.

* Рукавишников Д. С. Российский рынок слияний и поглощений в условиях экономической неопределенности // Управленческое консультирование. 2018. №6 (114).

Учитывая большую долю нефтегазовых доходов в российской экономике, падение цен на нефть вызвало спад в целом ряде прямо и косвенно связанных отраслей, от производства оборудования до девелопмента и сферы услуг.

Стагнация российского рынка слияний и поглощений с 2015 года (падение российского рынка M&A на 29,5 % в стоимостном выражении) объясняется наличием нескольких причин (см. таблицу).⁴

Сформировавшийся сегодня рынок M&A в России остается малопривлекательным для зарубежных инвесторов, что становится причиной ухода иностранных компаний и сокращение инвестиций. Прямые инвестиции в Россию из-за рубежа сократились в 2018 году более чем в три раза по сравнению с 2017 годом, до 8,8 млрд долл. США (рис. 3).

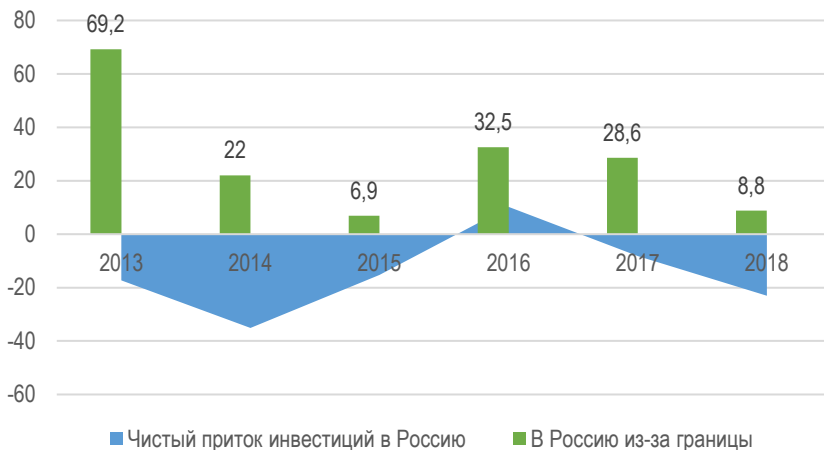


Рис. 3. Динамика прямых инвестиций в Россию, млрд долл. США*

* Данные Центрального Банка по статистике внешнего сектора - [Электронный ресурс] URL: https://cbr.ru/statistics/macro_itm/svs/ (Дата обращения 3.03.2020)

Одной из причин, влияющих на отток инвестиций, можно назвать непредсказуемость рынка. Невозможность выстраивания долгосрочной бизнес-стратегии из-за изменений в правилах ведения бизнеса и недостатка информации в отношении планов правительства РФ по реализации национальных проектов является серьезным барьером. Изменчивость или неопределенность законодательства, не компенсированная судебной системой, негативно сказывается на инвестиционном климате страны.

Второй серьезной причиной стали антироссийские санкции, введенные США, странами ЕС и рядом других государств, являющимися их партнерами.⁵ Впервые санкции к России США и другие страны Запада применили в 2014 г. Санкции первой волны были скорее символическими, актом недоброжелательного отношения к России, и не оказали реального влияния на экономику. Последующие ограничения, усилившиеся в период 2018-2019 гг., стали значительно серьезнее и привели не только к оттоку иностранных капиталов. Тогда произошел обвал рубля и российского фондового рынка, многие компании попали в черный список Минфина США.

Если раньше многие компании воспринимали ослабление курса и кризис в экономике как возможность для наращивания своего присутствия на рынке и повышения конкурентоспособности своей продукции, то сейчас наблюдаются последствия санкционных трендов.

Из-за ограничений американские инвесторы должны были избавиться от акций и долговых инструментов En+, Rusal и группы ГАЗ.

Помимо этого, как отмечают эксперты, ранее от 60 до 80 процентов прямых иностранных инвестиций в Россию на самом деле представляли собой российские деньги, пропущенные через офшоры. Западные санкции и отечественная компания по "деофшоризации" положили конец этой практике.

Апофеозом санкций в 2019 году стали меры против компаний, которые участвуют в строительстве газопровода "Северный поток - 2", против партнеров "Газпрома" и самого газопровода с целью максимально осложнить завершающий этап строительства. Это вызвало серьезные опасения у членов ассоциации европейского бизнеса по поводу последствий, которые могут привести к нарушению принципов здоровой конкуренции в международной торговле.

¹ Антоненко, Н. С. Основные тенденции развития российского крупного бизнеса в 2000-е годы / Н. С. Антоненко, Я. С. Галухина, Я. Ш. Паппэ // Журнал новой экономической ассоциации. - 2013. - № 1. - С. 114-136.

² Алексеенко А. Г. Дисфункции российского рынка слияний и поглощений: причины, последствия, способы преодоления // Вестник ВолГУ. Серия 3: Экономика. Экология. 2019. №3.

³ Пальниченко С.А., Михеева К. С., Кулумбетова Д.А. Перспективы развития российского рынка слияний и поглощений: финансовый аспект // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2017

⁴ Рукавишников Д. С. Российский рынок слияний и поглощений в условиях экономической неопределенности // Управленческое консультирование. 2018. №6 (114).

⁵ Виниченко, Т. С. Анализ российского рынка слияний и поглощений / Т. С. Виниченко. // Молодой ученый. - 2019. - № 48 (286). - С. 348-351

THE RUSSIAN MARKET OF MERGERS AND ACQUISITIONS: A RETROSPECTIVE ANALYSIS

© 2020 Pendyukhova Anastasiya Valeryevna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: pendyukhova.a@bk.ru

Keywords: Russian M&A market, mergers and acquisitions, financial market, investments, sanctions, raiding, capital, restructuring, market volume.

The article is devoted to the study of the basic stages of development of the M&A market in Russia, features and trends. The authors identified the distinctive features of transactions typical for the Russian economy and determined their importance. Complex characteristic of each period of time makes possible to assess the performance of mergers and acquisitions transactions.

ФОНДОВЫЕ ИНДЕКСЫ КАК ИНДИКАТОР ТЕМПОВ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ

© 2020 Перстенева Наталья Павловна
кандидат экономических наук, доцент
© 2020 Исмагилова Лиана Фаритовна
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: persteneva_np@mail.ru, lia4977@yandex.ru

Ключевые слова: фондовые индексы, многомерные методы, кластерный анализ.

Статья посвящена анализу мировых фондовых индексов с помощью статистических методов. Исследована динамика индексов, на основе которой выполнена их многомерная группировка (кластеризация). Результаты исследования подтвердили гипотезу о том, что динамика фондовых индексов позволяет судить о направлении и скорости развития экономики страны.

Фондовые индексы являются одним из инструментов анализа ситуации на фондовом рынке¹ и в экономике страны на текущий момент. Ни что так четко и наглядно не отображает экономическую ситуацию в стране, как фондовый индекс. С их помощью отслеживаются изменения на рынке ценных бумаг, определяется успешность выбранных инвестиционных стратегий, определяются доходности инвестиционных портфелей, а также тенденции и прогнозы развития фондового рынка.

На фондовые индексы всех стран действует одно информационное пространство, сложившееся в результате глобализации современного мира, а также интегрированности каждой из стран в международную экономику. А значит существуют общие механизмы и закономерности, влияющие впоследствии на значение фондового индекса.

Однако стоит отметить, что не все фондовые индексы похожи друг на друга. Во многом динамика изменения значений индекса зависит от скорости развития экономики. Так, на современном этапе существует условное деление экономик на развитые и развивающиеся. Под первыми подразумеваются страны с ведущим положением в мировой экономике. Под вторыми - страны, чьи экономики развиваются стремительным образом и не обладают до конца сформированными рыночными институтами.

Исходя из этого можно сделать вывод, что фондовые индексы, являясь своеобразным бенчмарком, также отражают скорость изменения национальной экономики.

Для проверки этого предположения в исследовании временных рядов был применен кластерный анализ, который позволил сгруппировать переменные по степени их однородности. На предварительном этапе анализа были отобраны 10 фондовых индексов, найдены средние значения индекса за каждый год в период с 2013-2019гг., далее посчитаны темпы роста, значения которых представлены в табл. 1. Исследуемые годы заме-

нены на 1,2, ... n, где 1 - это темп роста 2014г. к 2013г., 2 - 2015г. к 2014г. и т.д. На основании этих данных фондовые индексы были проанализированы и сгруппированы.

Таблица 1

Цепные темпы роста основных мировых индексов за 2013-2019 гг.

Индексы	1	2	3	4	5	6
RTS	0,834018	0,735569	1,0529	1,207828	1,045435	1,167126
IMOEX	0,9919	1,178926	1,149683	1,05994	1,142414	1,184429
DJIA	1,111801	1,053912	1,021243	1,225398	1,135514	1,067835
S&P500	1,174947	1,067154	1,015915	1,176023	1,110809	1,094415
DAX30	1,148918	1,150309	0,927527	1,220535	0,973022	1,031051
Nikkei 225	1,138649	1,241072	0,886913	1,207645	1,066032	0,991194
SSEC	1,019392	1,662443	0,809418	1,088221	0,879359	1,015004
FTSE 100	1,032706	0,987307	0,980011	1,143096	0,986683	0,995442
BOVESPA	0,982472	0,942911	1,081203	1,288685	1,225801	1,193369
CAC 40	1,096352	1,115664	0,911569	1,17098	1,015831	1,071333

Вспользуемся агломеративным иерархическим алгоритмом классификации. В качестве расстояния между объектами примем обычное евклидово расстояние, методом же выступит - метод Варда, результатом кластеризации является дендрограмма, представленная на рис. 1.

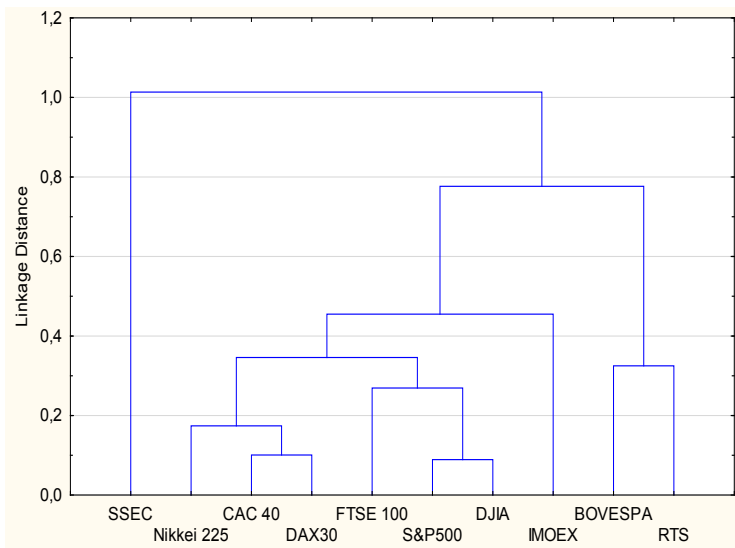


Рис. 1. Вертикальная дендрограмма*

* Составлено авторами с использованием программы Statistica.

Анализируя диаграмму, мы предполагаем, что все исследуемые индексы можно условно поделить на 3 группы. В первую группу включить индексы развивающихся стран,

а именно российские фондовые индексы² MOEX, RTS и BOVESPA, во 2 группу - отдельно включить композитный индекс Китая SSEС, остальные исследуемые индексы относятся к 3 группе.

Наряду с методом древовидной кластеризации, применяется также метод К-средних, позволяющий классифицировать объекты (наблюдения) по заданному количеству кластеров.

На рис. 2 представлен график средних для каждого кластера.

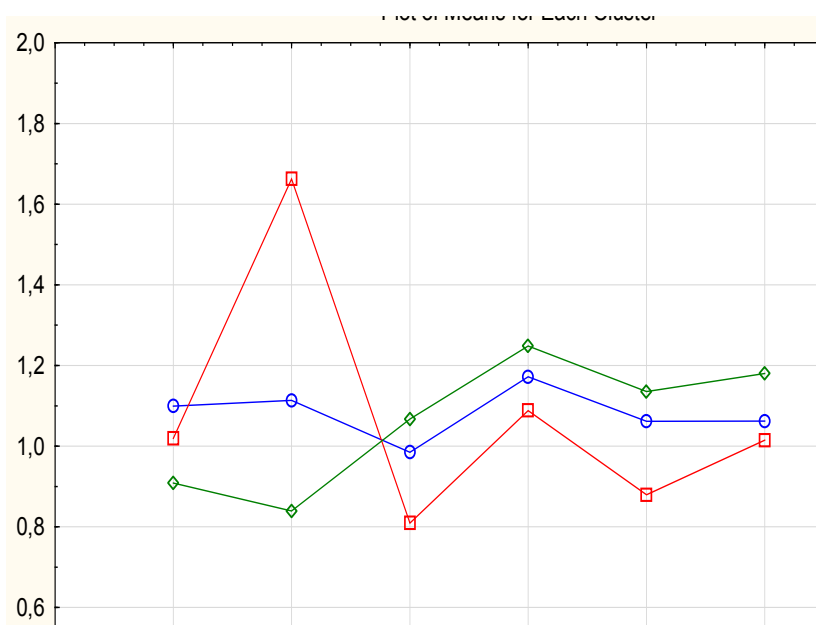


Рис. 2. График средних значений для каждого кластера*

* Составлено авторами с использованием программы Statistica.

По графику можно сделать вывод, что средние имеют схожую динамику за анализируемый период, однако кластер 3, включающий индексы развивающихся стран, а именно Россия и Бразилия, отражает больший рост средних по сравнению с кластером 1, куда входят индексы развитых стран Европы и США. Кластер 2 ведет себя отличным образом от остальных двух кластеров, но также во многом повторяет конфигурации линий. Это связано в первую очередь с перегревом китайской экономики и эффектом "схлопывания мыльного пузыря" в 2016г.

С помощью метода К-средних, перемещая объекты в разные кластеры с целью минимизации изменчивости внутри кластеров и максимизации изменчивости между кластерами, можно оценить качество кластеризации.

Результаты кластеризации представлены в табл. 2.

Таблица 2

Распределение основных мировых индексов на основе кластерного анализа

Кластер 1	Кластер 2	Кластер 3
IMOEX DJIA S&P500 DAX30 Nikkei 225 FTSE 100 CAC 40	SSEC	RTS BOVESPA

Подобная группировка фондовых индексов справедлива и может быть экономически обоснована. В первую группу вошли фондовые индексы развитых стран и рублевый фондовый индекс MOEX. Экономике развитых стран похожи друг на друга.

Так, темпы роста экономики развитых стран за анализируемый период стабильно составляли 2,2 процента, и во многих странах эти темпы были близки к своим максимальным потенциальным значениям, в то время как уровень безработицы в ряде развитых стран упал до рекордно низких показателей.

Российский фондовый индекс MOEX³ попал в эту группу по причине валютных различий. В то время как индекс RTS, включающий в себе тот же состав ценных бумаг, оказался в кластере номер 3. Основным отличием этих индексов является то, что первый рассчитывается в рублях, а второй - в долларах. Считается, что индекс RTS является более точным барометром мировой экономики, поскольку считается в долларах, чей курс куда более стабилен, чем рубль.

В кластер номер 2 попал только китайский индекс SSEC. Ранее на графике было видно, что курс китайского фондового индекса ведет себя индивидуальным образом и не коррелирует ни с одним из фондовых индексов. Более того, начиная с 2015г. в китайской экономике произошло "схлопывание мыльного пузыря", из-за чего котировки акций ведущих китайских компаний резко упали. Таким образом, случился обвал фондового рынка Китая из-за девальвации юаня, основной причиной которой стали проблемы с экспортом. Фондовый индекс Китая с начала 2016г. упал на 23%, а к июню 2017г. общий долг Китая составил 300% от ВВП. С целью стабилизации курса юаня Китай начал сокращение национальных резервов иностранной валюты.

В кластере номер 3 оказались фондовые индексы России и Бразилии, RTS и BOVESPA. Подобная группировка не удивительна, поскольку экономики этих двух развивающихся стран крайне похожи. Они являются сырьевыми, и на экономику сильное воздействие оказывает государство.

Еще одна общая черта этих рынков - низкая капитализация акций и очень низкая насыщенность деньгами, кредитами, банковскими активами. Большую роль в экономике играет государство и банки, в отличие от рынка ценных бумаг. Поэтому для инвесторов российский и бразильский рынки являются идентичными по темпу экономического роста (соответственно, около 5,7%). Данная группа стран относится к развивающимся рынкам, поэтому эти страны часто сталкиваются с волатильностью цен.

Цепные темпы роста индексов из 1 кластера почти не менялись в течение исследуемого периода, эти индексы самые стабильные; индекс из кластера 2 самый не стабильный, а индексы из кластера 3 показывают самый высокий рост за последние 4 года, и могут быть привлекательны для инвесторов, склонных к риску.

Таким образом, мы провели кластерный анализ с целью группировки фондовых индексов. Результаты анализа на основании изменения средних значений за семь лет показали нам, что десять исследуемых индексов можно условно разделить на три группы. Данное деление подтверждает общепринятое экономистами предположение об экономическом развитии и пути этих стран.

Это означает, что фондовый индекс, действительно, в полном объеме транслирует изменение национальных экономик, и на основании фондовых индексов можно судить о скорости и направлении развития экономики стран.

¹ Ромашкина Р.К. Фондовые индексы как индикаторы развития рынка ценных бумаг: российская и мировая практика [Электронный ресурс] // Экономика и предпринимательство. - 2016 - №12-3 - 151-168с.

² Янина О.Н., Локтионова Ю.Н., Минлишева А.Э. Тенденции российского фондового рынка [Электронный ресурс] // Экономика и предпринимательство. - 2017. - № 3-2 (80-2). - 237-242с. - Режим доступа: <https://elibrary.ru/item.asp?id=29078510> /, свободный. - Загл. с экрана.

³ Перстенева Н. П., Исмагилова Л. Ф. Анализ и прогнозирование фондового индекса MOEX / Российская наука: актуальные исследования и разработки. Сборник научных статей IX Всероссийской научно-практической конференции 15 марта 2020 года Часть 2 Экономика (Л - Я). Юриспруденция и право. Самара Издательство Самарского государственного экономического университета 2020.

THE STOCK INDICES AS THE INDICATORS OF ECONOMIC DEVELOPMENT

© 2020 Persteneva Natalia Pavlovna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
© 2020 Ismagilova Liana Faritovna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: persteneva_np@mail.ru, lia4977@yandex.ru

Keywords: stock indices, multivariate method, cluster analysis.

The article deals with the analysis of the world stock indices using statistical methods. The dynamics of stock indices was researched and on the basis of it multidimensional grouping (clustering) was implemented. The results of research approve our hypothesis and the dynamic of stock indices provides an assessment of direction and speed of country's economic development.

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К АНАЛИЗУ СДЕЛОК СЛИЯНИЙ И ПОГЛОЩЕНИЙ

© 2020 Петров Никита Анатольевич
кандидат экономических наук, доцент кафедры экономической теории
Самарский государственный экономический университет
E-mail: petrovnkt@gmail.com

Ключевые слова: акции, дочерняя компания, инфляция, ключевая ставка, рынок, слияние, поглощение.

В статье представлен теоретико-методологический подход, описывающий проведение операций слияния и поглощения юридических лиц, с учетом институциональной специфики российской экономики. Выделены типы слияний, а также ключевые факторы, способствующие сокращению проведения сделок слияний и поглощений в отечественной экономике.

Экономическая литература выделяет порядка пяти волн слияний и поглощений (далее М&А) на примере США, поскольку именно там развернулись наиболее масштабные процессы концентрации бизнеса и капитала: в период с 1897 по 1904 гг. отмечается первая волна слияний, вторая волна - это 1916-1929 гг., третья пришлась на 1960-ые годы, следующая волна слияний проходила в 1980-ых годах, пятая волна пошла в 1990-ые годы. Вопрос определения ключевых этапов становления Российского рынка М&А и его специфических факторов развития не теряет своей актуальности уже долгое время.

Для того, чтобы подробнее рассмотреть этапы развития рынка слияний и поглощений, а также проанализировать факторы, влияющие на совершение сделок, необходимо раскрыть сущность ряда ключевых понятий. Компании довольно часто прибегают к сделкам М&А, делая их одним из самых распространенных вариантов развития и реорганизации. Если смотреть зарубежные и российские источники, то можно заметить, что слияние и поглощение - это далеко не все термины, обозначающие сделки такого рода. Существуют такие понятия как консолидация, присоединение, различные виды слияний. Однако, стоит понимать, что несмотря на то, что в последнее время корпоративные реструктуризации называются просто сделками М&А, слияния и поглощения - это два принципиально разных термина и подхода к сделке. Необходимо рассмотреть не только особенности терминологии, содержащейся в российском законодательстве, но и обратить внимание на понятия, содержащиеся в зарубежной теории и практике.

Одними из первых, кто выдвинул идею об отсутствии существенных различий между понятиями, были Филипп Хаспеслах и Дэвид Джемисон¹. По мнению авторов, результаты, к которым привели сделки слияний и поглощений, совместно с оказанным влиянием на вовлеченность организации не имеют весомых расхождений: заключение сделки слияния приводит к интеграционным проблемам на различных стадиях и уровнях в той же степени, что и сделки поглощения.

Марк Эпштейн акцентирует внимание на том, что все же стоит проводить разграничение терминов². Слияние равных по размеру и темпу роста организаций направлено на

интеграцию лучших качеств и характеристик каждой из компаний, в то время как поглощение заключается в "подгонке" поглощаемой компании к поглощающей. Такая интерпретация процессов сопряжена с рядом проблем ввиду возникающих сложностей при расчете оценки темпа роста компании. Отдельное внимание уделялось процессу слияния и тому, как следует его определять.

Мари Содерберг и Ээро Ваара выдвинули предположение о том, что под слиянием можно понимать сделку, при которой ни одна из компаний не будет рассматриваться в качестве поглощающей³. Сату Терикангас и Филипп Вере напротив полагают, что размерами компании можно пренебречь, а приоритет отдается проценту контрольного пакета акций⁴. Сделка относится к категории "поглощение", при которой процент составляет 50%+1 ее акций.

Формулировка "поглощение" является достаточно распространенной и в юридической сфере ей придается большое значение. Несмотря на это у ученых имеется множество различных взглядов относительно сущности ее толкования. Термин "поглощение" не закреплен в российском законодательстве и лишь некоторые документы внутреннего пользования предприятий имеют положения, определяющего его суть.

М. В. Воронина предлагает под поглощением понимать установление полного контроля над компанией за счет покупки контрольного пакета акций.¹ В случае, если приобретенный пакет составляет более 75% обыкновенных акций, то предприятие-цель теряет свою юридическую самостоятельность и становится структурным подразделением поглощающего предприятия. При приобретении пакета менее 75% возможна ситуация, когда компания станет дочерней. Однако хозяйственную самостоятельность компания теряет в обоих из возможных случаев⁵.

Процессы слияний и поглощений, несмотря на схожесть в восприятии во всем мире, по процедурам осуществления сделок, понятийным аппаратом, мотивам в разных странах отличается. Даже в рамках одного государства нельзя рассмотреть какой-либо общий механизм сделок, так как каждая компания специфична. То есть слияние или поглощение, которое успешно проведено в случае одной ситуации с двумя компаниями, может абсолютно не подойти к ситуации других двух компаний, если такие компании имеют внешнее сходство и работают на одном рынке.

В зависимости от характера интеграции компании выделяют:

1. Горизонтальные слияния - осуществляются компаниями с одинаковым направлением предпринимательской деятельности, действующими в одном рыночном сегменте и занимающими на нем одинаковое положение. В большинстве случаев горизонтальные слияния проводятся с целью расширения доли рынка компании покупателя и укрупнения бизнеса для повышения его эффективности, что может способствовать достижению монопольного положения на рынке. Последние исследования показали, что мотивом для совершения горизонтальных слияний, кроме перечисленных, может также стать возможность расширения поля научных исследований и развитие инвестиционной активности. В 2017 году произошло слияние компаний DuPont и Dow Chemical в единую DowDuPont с целью научно-технического сотрудничества.

2. Вертикальные слияния - способствуют объединению компаний с их поставщиками (расширение на стадию вверх), дистрибьюторами или потребителями продукции (расширение на стадию вниз). Наглядным примером является слияние ИТ-компаний Dell

(являющейся одной из крупнейших в области производства компьютеров) и EMC в 2016 году. Объединение позволило компании Dell усовершенствовать собственные системы хранения за счет применения технологий и использования программного обеспечения EMC.

3. Концентрические слияния - осуществляются между компаниями, связанными между собой базовыми технологиями, производственным процессом или через рыночную нишу, при этом предлагаемая ими продукция различна. В конце 2019 года Alibaba, Mail.ru Group, "Мегафон" и Российский фонд прямых инвестиций (РФПИ) объявили о завершении инвестиции в создание совместной компании в сфере электронной коммерции - AliExpress Russia. Несмотря на то, что компании осуществляют свою деятельность в разных отраслях экономики, сделку можно отнести к концентрическому виду слияний, поскольку предметом сделки, в первую очередь, выступили IT-решения.

4. Конгломератные слияния - происходят между компаниями, которые не связаны между собой сегментами рынка. Покупка Сбербанком и ВТБ компании Agrokor в 2018 году - проявление конгломератного слияния. Хорватский ритейлер достиг соглашения с кредиторами, в числе которых были и российские банки. В результате Сбербанк получил долю 39%, став крупнейшим собственником компании, а ВТБ досталось 7%⁶.

Также можно выделить основные причины сокращения отечественного рынка слияний и поглощений:

1. Высокий уровень инфляции. Усложнился процесс оценки стоимости капитала в среднесрочном периоде, что привело к увеличению стоимости компаний в рублевом эквиваленте.

2. В отдельные периоды наблюдался существенный рост ключевой ставки Центрального банка Российской Федерации, установившейся, в отдельное время в пределах 11%.

3. Введенные экономические санкции против России в связи с событиями в Украине.

4. Снижение мировых цен на нефть. Это привело к удешевлению активов в топливно-энергетическом секторе, активность в котором на рынке M&A в России наибольшая, что также повлияло на деятельность российских и зарубежных инвесторов.

5. Падение курса рубля по отношению к ключевым мировым валютам привело к росту стоимости иностранных активов для российских инвесторов, что обусловило снижение инвестиций в них. В свою очередь, подешевевшие российские активы не способствовали увеличению активности иностранных инвесторов в покупке российских активов, что связано с напряженными экономикополитическими отношениями с Россией, снижающие их привлекательность для зарубежных инвесторов.

¹ Phillippe G Haslagh, Philippe C. Haspeslagh, David B. Jemison *Managing Acquisitions: Creating Value Through Corporate Renewal*/ Free Press, 1991, P. 416.

² Epstein M. The drivers of success in post-merger integration / M. J. Epstein. // *Organizational Dynamics*. 2004. №2. P. 174-189.

³ Soderberg, A.M. and Vaara, E. (2003) *Merging across Borders: People, Cultures and Politics*. Copenhagen Business School Press, Copenhagen.

⁴ Teerikangas, S., & Very, P. (2006). The culture-performance relationship in M&A: From yes/no to how. *British Journal of Management*, 17(S1), pp.31-48.

⁵ Гохан Патрик А. Слияния, поглощения и реструктуризация компаний/Патрик А. Гохан; Пер. с англ. - 7-е изд. - М.: Альпина Паблишерз, 2020. - 742 с.

⁶ Дроздов В.Ю. Виктимологическая защита юридических лиц от захвата корпоративного контроля (рейдерства)//Международный журнал уголовное судопроизводство. 2018/1. - С.109-114.

THEORETICAL APPROACHES TO THE ANALYSIS OF MERGERS AND ACQUISITIONS

© 2020 Petrov Nikita Anatolievich

PhD in Economics, Associate Professor of the Department of Economic Theory
Samara State University of Economics

E-mail: petrovnkt@gmail.com

Keywords: shares, subsidiary, inflation, key rate, market, merger, takeover.

The article presents a theoretical and methodological approach describing the conduct of mergers and acquisitions of legal entities, considering the institutional specifics of the Russian economy. The types of mergers and key factors contributing to the reduction of mergers and acquisitions in the domestic economy are highlighted.

УДК 338.1

Код РИНЦ 06.00.00

ЭФФЕКТИВНОСТЬ КАК МЕРА ИЗМЕРЕНИЯ УСПЕХА МАЛОГО БИЗНЕСА

© 2020 Пименова Елена Михайловна

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: pimenova-elena@rambler.ru

Ключевые слова: малый бизнес, эффективность, успех, критерии оценки.

В статье рассмотрена важность развития малого бизнеса и предпринимательства для экономического роста регионов РФ, а также особенности проведения оценки эффективности малого бизнеса.

С восьмидесятих годов прошлого века предприниматели и владельцы малого бизнеса получают все большее признание в качестве движущих сил экономического роста. Сразу в нескольких исследованиях сообщалось, что долгосрочный экономический рост и процветание региона требуют участия предпринимателей, проживающих в нем¹. Как эксперты, так и государственные органы делают выбор в пользу развития предпринимательства как "подходящего механизма для преодоления последствий экономического кризиса"².

На протяжении последних десятилетий обширная литература о значении малого бизнеса в экономике последовательно показывает, что создание новых предприятий способствует экономическому процветанию РФ. Наряду с тем, что новые малые предприятия играют главенствующую роль в усилении конкуренции в развивающихся секторах, они имеют решающее значение для экономического роста и инновационного потенциала во многих регионах страны.

Создание рабочих мест, экономический рост и сокращение бедности обычно являются основными политическими интересами в предпринимательстве³. Таким образом, малый бизнес является движущей силой в экономике, в частности благодаря инновационной природе предпринимателей.

Малые предприятия трансформируют и развивают сообщество. Предприниматели создают способы соединения ресурсов и роста между культурами, политическими контекстами, экономическими условиями и политическими ситуациями, которые отличаются от региона к региону⁴. Они должны разработать стратегии, которые, в конечном итоге, позволят решить основные экономические и социальные проблемы и в этом смысле улучшить качество жизни в регионе, где они расположены⁵.

Подходит к концу отчетный 2020 год, и в условиях пандемии вопросы правильной оценки эффективности деятельности предприятий малого бизнеса выходят на первый план. Следует подвести итоги: выяснить, насколько успешным был бизнес, сумел ли он выстоять в условиях карантинных мер, хватило ли у предпринимателей финансовых возможностей, сил и опыта, чтобы пережить этот сложный период.

Термин "эффективность" используется в зарубежной научной и учебной литературе для описания результатов хозяйственной деятельности компаний. При этом к показателям эффективности малого бизнеса относятся показатели, характеризующие как финансовые, так и нефинансовые результаты деятельности компаний. Оценка практики измерения эффективности малого бизнеса приводит к выводу, что можно наблюдать эволюцию в направлении слияния использования финансовых и нефинансовых показателей. Однако, несмотря на зарубежную практику, оценка эффективности предпринимательства в РФ чаще всего проводится только с использованием финансовых показателей.

Отметим: оценка эффективности только с помощью финансовых показателей (таких как прибыль на одного работника или период возврата инвестиций) недостаточна в контексте малого бизнеса (даже несмотря на простоту их расчета и интерпретации). Следует помнить, что финансовые показатели игнорируют альтернативные критерии эффективности, основанные на личных целях владельцев (предпринимателей). При этом личные цели предпринимателя не должны объединяться с бизнес-целями, а финансовые показатели зачастую не учитывают личные цели, что дополнительно усложняет текущую ситуацию. Когда речь идет об успехе малого бизнеса, то есть собственников (предпринимателей), то эффективность становится субъективной, абсолютной категорией, мерой реализации целей предприятия, которая может быть простой и уникальной и тем самым отражать личные стремления и мотивы. На самом деле результативность (эффективность) представляет собой объективное измерение успеха как многомерного, качественного и количественного выражения достижений данного малого предприятия по сравнению с другими фирмами или соответствующими группами предприятий. Таким образом, использование только финансовых показателей для оценки эффективности экономически нецелесооб-

разно, т.к. это не позволяет получить максимально достоверные, реалистичные результаты.

Эффективность - важный критерий в области оценки успеха малого бизнеса. Измерение эффективности определяется степенью рационального использования и вовлечения имеющихся ресурсов. Анализ литературы в области менеджмента, бизнеса и предпринимательства с целью поиска критериев успешности собственников (предпринимателей) позволяет дать многочисленные термины, используемые для определения указанной категории. Эффективность бизнеса, предпринимательский успех и цели успеха владельцев могут быть достигнуты. Категория успешности задается как зависимая переменная, прежде всего, по отношению к практике управления и объему управленческой деятельности в малом бизнесе с целью объяснения связей и возможных влияний в направлении улучшения бизнес-результатов. Поэтому становится необходимым точно понимать и ограничивать понятия успеха и эффективности, которые обычно используются как синонимы. Также необходимо определить критерии, которые реально измеряют успешность малого бизнеса.

Каждый бизнес-проект возникает, существует и стремится к тому, что обычно называют успехом. В классической экономической литературе отмечается, что успех в предпринимательстве требует не только экономических знаний, но и делового опыта. Точно так же предприниматель может обанкротиться не только из-за своих ошибок или недостатков, но и частично из-за невезения. Как вариант, это зависит от общих условий ведения бизнеса. Большинство предпринимателей объясняют свой успех наличием общих возможностей (семейное происхождение), особых возможностей (наличие соответствующих знаний и навыков), капитала и удачи. Предприниматель, обладающий указанными выше возможностями, имеет существенные преимущества по отношению к другим. Предприниматель должен быть творческой личностью и обладать силой предвидения. Упомянутые ранее возможности, очевидно, зависят от отрасли экономики, делового опыта, которым обладает предприниматель, и знания пожеланий потребителей, что во многом повышает вероятность успеха. В конце концов, успешный предприниматель должен обладать превосходящими управленческими способностями; поэтому вера в удачу оправдана.

Различные исследования в области отчетности и измерения успешности бизнеса используют классические финансовые показатели, которые часто несопоставимы из-за различных алгоритмов расчетов и содержания информационной базы. Область измерения успеха часто связана с исследованием критических факторов, в то время как определение успеха в бизнесе и эффективности деятельности задается широко и неточно, во многом из-за многочисленных ограничений, существующих в этой теме.

Дискуссия о содержании успеха и способах определения и измерения эффективности в малом бизнесе всегда открыта. Успех и эффективность малого бизнеса очень тесно связаны, что подтверждается и подчеркивается многими авторами. Рассмотрев эти две категории, можно найти объяснение тому, что успех является специфическим аспектом эффективности или отождествляется с высокой эффективностью. В бизнесе предприятие может считаться успешным, если оно реализует оптимальный уровень эффективности в отношении роста и развития. Однако для малого бизнеса заметно, хотя и редко, и только в условиях сильной связи между работой и собственниками, что личный успех отождеств-

ляется с успехом в бизнесе, в то время как в других случаях нефинансовые критерии и образ жизни гораздо более значимы.

Определение успеха - непростая задача для любого вида бизнеса, особенно для предпринимательского проекта или малого предприятия. Определения успеха в этой области очень различны, часто противоречивы, и они находятся в промежутке выживания до достижения некоторого уровня обычных финансовых показателей. Проблема определения успешности еще более сложна на начальных этапах развития малого бизнеса, т.е. когда предпринимательский проект находится в зарождающейся фазе, в первые месяцы проекты пропускают данные о предыдущем бизнесе с целью сравнения своих результатов. Поскольку период зарождения малого бизнеса очень критичен и нестабилен, нельзя ожидать каких-то заметных результатов из-за многочисленных обременений на этом этапе развития в виде низкого бизнес-результата, выплаты высоких процентов и высоких стартовых затрат, которых недостаточно для характеристики предприятия как неуспешного. Некоторые экономисты, делая выводы об успехе малого бизнеса, не ограничиваются только использованием финансовых показателей. Необходимо определить, как владельцы малого бизнеса переживают успех и как их восприятие успеха влияет на эффективность деятельности малого предприятия.

Эффективность деятельности предприятия можно оценить с помощью объективного (традиционные финансовые показатели) и субъективного (лично ориентированные характеристики) подходов. Эффективность определяется исключительно объективными показателями успеха, в то время как успех с точки зрения предпринимателей может быть определен как финансовыми, так и нефинансовыми показателями. Многие авторы, руководствуясь конкретными результатами исследований, предполагают, что успех следует рассматривать с субъективной точки зрения, поэтому отправной точкой в процессе оценки являются сами собственники малого бизнеса. Традиционные показатели финансового успеха для предпринимателей могут быть незначительными, бессмысленными или неуместными, поскольку у каждого человека есть свое собственное восприятие успеха. Поэтому под субъективными критериями успеха понимаются такие показатели, как личная удовлетворенность и достижения, деловая гордость или гибкий образ жизни.

Успех является следствием нескольких факторов. В первую очередь он определяется такими характеристиками предпринимателей, как самоэффективность в поиске возможностей, настойчивость и социальные навыки. Вторая группа факторов включает рыночные возможности, количество деловых партнеров, капитал, а также выбранную стратегию достижения успеха.

Одним из способов определения успеха как меры достижения целей является то, что выбор целей является основой успеха. Таким образом, эти цели имеют три задачи в успехе предприятия: формирование предположений об успехе, непосредственное поведение в соответствии с успехом и оперативная задача как мера успеха. Предприниматели дифференцируются в зависимости от поставленных целей, и поэтому важность как экономических, так и неэкономических целей имеет различную роль для каждого человека. Цели направляют внимание и поведение, а выбор цели напрямую связан с мотивацией. Именно мотивация стать предпринимателем в значительной степени связана с критериями измерения успеха.

Эффективность малого бизнеса связана с критериями роста, прибыльности и выживания как основными показателями успеха. Большинство исследований в области оценки эффективности малого бизнеса основывались на финансовых показателях, которые не являются лучшим и наиболее надежным способом измерения эффективности из-за некоторых недостатков, о которых уже упоминалось ранее. Однако, несмотря на все недостатки финансовых показателей, их применение в измерении эффективности необходимо в силу, прежде всего, простоты расчета и широкого применения. Однако это не просто измерение показателей деятельности, а их сочетание с другими аспектами деятельности с целью уменьшения дефицита финансовых ресурсов, а также для более объективного признания результатов деятельности предприятия. Одной из деликатных задач, стоящих перед специалистами, осуществляющими оценку эффективности предпринимательства, является определение набора критериев (финансовых и нефинансовых) успешности малого бизнеса, от которых зависят достоверность проведенных исследований и релевантность полученных результатов. Это сложная задача, которую возможно разрешить, имея соответствующий опыт и знания.

¹ McKeever, E., A. Anderson, and S. Jack. 2014. Entrepreneurship and Mutuality: Social Capital in Processes and Practices. *Entrepreneurship & Regional Development* 26 (5-6): 453-477.10.1080/08985626.2014.939536.

² GEM (Global Entrepreneurship Monitor). 2014. Informe GEM España 2013 [GEM Spain Report 2013]. Red Española de Equipos Regionales [Spanish Network of Regional Teams]. <http://www.gemconsortium.org/>.

³ Battilana, J., and T. Casciaro. 2012. "Change Agents, Networks, and Institutions: A Contingency Theory of Organizational Change". *Academy of Management Journal* 55 (2): 381-398.10.5465/amj.2009.0891.

⁴ Carrasco-Monteaquedo, I., and I. Buendía-Martínez. 2013. Corporate Social Responsibility: A Crossroad between Changing Values, Innovation and Internationalisation". *European Journal of International Management* 7 (3): 295-314.10.1504/EJIM.2013.054327.

⁵ Godar, S.H.,P. J.O'Connor, and V. A.Taylor. 2005. "Evaluating the Ethics of Inversion". *Journal of Business Ethics* 61 (1): 1-6.10.1007/s10551-005-1176-2.

EFFICIENCY AS A MEASURE OF SMALL BUSINESS SUCCESS

© 2020 Pimenova Elena Mikhailovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: pimenova-elena@rambler.ru

Keywords: small business, efficiency, success, evaluation criteria.

The article considers the importance of small business development and entrepreneurship for the economic growth of the Russian regions, as well as the specifics of evaluating the effectiveness of small businesses.

ПОВЫШЕНИЕ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ РЕГИОНА НА ОСНОВЕ ВНЕДРЕНИЯ ЦЕЛЕВЫХ МОДЕЛЕЙ

© 2020 Полянскова Наталья Вадимовна
кандидат экономических наук, доцент

© 2020 Мясникова Вера Михайловна
кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: polynskova@mail.ru, mwmsamara@mail.ru

Ключевые слова: инвестиции, инвестиционная привлекательность, целевая модель, частно-муниципальное партнерство, Самарская область, Шигонский район.

Статья посвящена рассмотрению целевых моделей как важнейшего фактора повышения инвестиционной привлекательности региона. Проанализирована информационная система Region-ID, предоставляющая информацию о целевых моделях улучшения инвестиционной привлекательности региона. Подробно рассмотрены целевая модель мер по стимулированию развития малого предпринимательства и ее реализация на территории Самарской области. На основе лучших практик "Магазина верных решений" Агентства стратегических инициатив разработан проект по улучшению инвестиционного климата в Самарской области - частно-муниципальное партнерство в сфере реставрации объектов культурного наследия Шигонского района Самарской области.

Одним из инструментов повышения инвестиционной привлекательности, закрепленным на законодательном уровне, является формирование целевых моделей по приоритетным направлениям развития экономики.¹

Выделяется 2 типа целевых моделей: процессные и обеспечивающие целевые модели. Процессная целевая модель включает в себя этапы процесса прохождения той или иной государственной процедуры, ее подэтапы и необходимые меры для повышения эффективности прохождения подэтапов. В свою очередь, обеспечивающая целевая модель не содержит описания конкретных процессов получения государственных услуг и включает в себя целевые показатели и меры, необходимые для достижения поставленной цели.

Важнейшей целевой моделью повышения инвестиционной привлекательности Самарской области является целевая модель системы мер по стимулированию развития малого предпринимательства. Данная целевая модель учитывает практический опыт реализации мер поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства на региональном уровне и представляет собой набор минимально необходимых действий уполномоченных органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации, а также организаций, образующих инфраструктуру поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства и действующих на территории субъекта Российской Федерации.

Внедрение целевой модели системы мер по стимулированию развития малого предпринимательства позволит сформировать в субъектах Российской Федерации базовую

инфраструктуру поддержки предпринимательства, а также повысить уровень доступности мер поддержки как для граждан, планирующих осуществлять предпринимательскую деятельность, так и для действующих субъектов малого и среднего предпринимательства.

Практически по всем направлениям развития данной целевой модели в Самарской области наблюдается благоприятная ситуация: в регионе особо развиты образовательные программы, финансовая и инфраструктурная поддержка. Основными проблемами, стоящими на пути реализации данной целевой модели в Самарской области, являются: недостаточное количество налоговых льгот, неразвитая система "одного окна" и недостаточно развитая система государственного управления.

В целях снижения административных барьеров, устранения избыточных обязанностей и ограничений, способствующих возникновению необоснованных расходов субъектов предпринимательской деятельности, в области все шире применяется оценка регулирующего воздействия проектов нормативных правовых актов и экспертизы нормативных правовых актов Самарской области (ОПВ). По данному показателю Самарская область в 2019 году из группы D перешла в группу А в Национальном рейтинге.

По показателям поддержки малого предпринимательства наблюдаются увеличение доли рабочих мест в бизнес-инкубаторах и технопарках в общем числе занятых на малых предприятиях, которая достигла 2,26% (группа В), а также возросла доля численности работников малого предпринимательства в общей численности занятого населения (21,98%, группа С). Также несколько улучшились позиции Самарской области по оценке консультационных и образовательных услуг, оказываемых организациями инфраструктуры поддержки малого предпринимательства в регионе (группа С), и оценке доступности кредитных средств (группа В), однако данные показатели по-прежнему имеют невысокое значение, что замедляет развитие предпринимательства в регионе.

Вместе с тем Национальным рейтингом 2019 года выявлен ряд по-прежнему нерешенных проблем в сфере бизнес-климата. Снизилась доля государственных и муниципальных контрактов с субъектами малого бизнеса в общей стоимости государственных и муниципальных контрактов до 52,17 (группа D), увеличилось до 4 процедур, необходимых для регистрации юридических лиц (группа В), ухудшились показатели раздела "Эффективность процедур по выдаче разрешений на строительство": возросло время получения разрешений на строительство до 127 дней (группа D) и снизилась оценка деятельности органов власти по выдаче данных документов (группа С). Ухудшение ситуации также наблюдается по показателям "Среднее количество процедур при подключении к электросетям" (группа D), "Доля гарантий региональной гарантийной организации от налоговых доходов региона", что по-прежнему подчеркивает необходимость активизации работы по снижению административных барьеров и расширению предоставляемых предпринимателям мер поддержки.

Таким образом, анализ показателей Национального рейтинга инвестиционной привлекательности показал, что Самарская область в последние годы укрепляет свои позиции. При этом стоит подчеркнуть, что предпринимательский сектор по-прежнему достаточно слаб, к тому же в ряде исследований наблюдается замедление темпов предпринимательской активности, несмотря на достигнутые успехи по формированию благоприятного предпринимательского климата. Именно данный факт вызывает необходимость совершенствования политики Самарской области, направленной на снижение администра-

тивных барьеров и создания качественных условий для ведения бизнеса, с учетом всех особенностей развития региона, поскольку уровень развития малого и среднего предпринимательства напрямую влияет на экономический прогресс и социальную стабильность субъекта Российской Федерации, на устойчивость экономики региона к циклическим и общемировым кризисам.

Для успешной реализации целевых моделей на территории субъектов Российской Федерации Агентством стратегических инициатив было принято решение о создании "Магазина верных решений" на базе информационной системы Region-ID. Магазин верных решений - это успешные практики, выявленные по итогам Всероссийского конкурса социально-экономических проектов развития российских территорий. Лучшие из них - доказавшие свою эффективность и уже работающие в ряде регионов, были структурированы и подготовлены к тиражированию.

Остановимся более подробно на анализе лучших практик реализации целевых моделей по направлению "Инвестиционная среда". По данному направлению Агентством стратегических инициатив предлагается 2 варианта "готового решения": частно-муниципальное партнерство в сфере реставрации объектов культурного наследия и Region Upgrade: финансовый корпоратизм.²

На территории Самарской области возможна реализация первого варианта "готового решения", а именно частно-муниципальное партнерство в сфере реставрации объектов культурного наследия на территории Шигонского района.

Суть данного решения заключается в реализации механизма, позволяющего применять внебюджетные средства для спасения памятников архитектуры, находящихся в муниципальной собственности, путем создания специализированного Агентства, которому в уставный капитал будут переданы памятники культуры. Агентство привлекает на конкурсной основе инвесторов, осуществляет функционал заказчика-застройщика и после реставрации объекта культурного наследия и приспособления к современному использованию передает объект в собственность муниципального образования.

Шигонский район входит в состав Сызранского субрегиона Самарско-Тольяттинской агломерации, который имеет конкурентные преимущества в туристско-рекреационной сфере. На территории муниципального района Шигонский находится 11 особо охраняемых природных территорий регионального значения, по их количеству он находится на 4 месте среди 30 муниципальных районов Самарской области.³

Реализация "готового решения" по направлению "Инвестиционная среда" на территории Самарской области может осуществляться путем проекта реставрации объектов культурного наследия, расположенных на территории муниципального района Шигонский Самарской области, на основе частно-муниципального партнерства

Среди предпосылок реализации данного проекта можно выделить следующие: наличие на территории Шигонского района более 30 объектов культурного наследия; часть памятников находятся в неудовлетворительном состоянии и в настоящее время не используются; отреставрированные памятники культуры могут являться дополнительной точкой притяжения для туристов.

Основными объектами культурного наследия Шигонского района являются: меловые леса и овраг Гурьева, гора Светелка, Чувашский бугор, Муранский бор, Муранские озера, ФГБУ "Санаторий "Волжский Утес" УДП РФ.⁴ Главные культурные памятники Шигонского

района - усадьба графов Орловых-Давыдовых и районный музей Усольского края им. И.Н. Ульянова - особенно нуждаются в реализации проекта реставрации на основе частно-муниципального партнерства.

Реализация проекта реставрации объектов культурного наследия, расположенных на территории МО "Шигонский район" Самарской области, на основе частно-муниципального партнерства будет способствовать непосредственной реставрации памятников архитектуры и предотвращению их уничтожения вследствие нехватки бюджетных средств на своевременную реставрацию, увеличит количество туристов, будет способствовать развитию малого бизнеса, увеличит количество рабочих мест и налоговых поступлений. Данный проект сформирует положительный имидж области и района, которые бережно относятся к своему историческому наследию, поспособствует развитию среды жизнедеятельности населения и благоустройству территорий, прилегающих к объектам.

Выгодополучателями проекта реставрации памятников культурного наследия Шигонского района на основе частно-муниципального партнерства являются: население Самарской области, региональный бизнес, Администрация Самарской области, Администрация муниципального образования "Шигонский район".

Выделение средств консолидированного бюджета Самарской области на реализацию проекта не планируется. В уставный капитал специализированного оператора будут переданы объекты культурного наследия муниципальной и областной собственности.

Повышение инвестиционной привлекательности Самарской области требует перехода в качественно новое состояние, использования новых технологий в государственном регулировании данной сферы.

На региональном уровне важно внедрять такие технологии, как "умный город", "цифровая медицина", "умные детские сады", поскольку это непосредственно влияет на качество жизни населения, позволяет создавать благоприятные условия для самореализации граждан, в том числе в предпринимательской деятельности. Кроме того, распространение коронавирусной инфекции COVID-19 наглядно показало, что необходима более широкая цифровизация сектора государственных и муниципальных услуг, развитие электронного правительства и электронной коммерции, внедрение технологий искусственного интеллекта, интернета вещей и "bigdata". Так, следует рассмотреть возможность трансформации процесса приема обязательной отчетности в цифровой формат, в рамках которого будет создана автоматизированная система направления и дальнейшей проверки с использованием искусственного интеллекта отчетных документов без участия граждан, что окажет непосредственное влияние на развитие предпринимательства за счет снижения транзакционных издержек.

Таким образом, на сегодняшний день цифровизация, внедрение передовых технологий в государственном управлении выступают как катализатор предпринимательской активности, поскольку формируют качественно новые условия для ведения бизнеса. При этом и предпринимательский сектор, и государственный заинтересованы в упрощении и ускорении административных процедур, в переходе к оптимизированному процессу регулирования деятельности малого и среднего бизнеса, что впоследствии приведет к росту рассматриваемого сегмента в целом. Создание масштабного рынка, предоставляющего цифровые технологии, формирование доверия к новым решениям и принципам работы

приведет к значительным успехам не только в сфере предпринимательской активности, но и к социально-экономическому развитию всей страны.

Можно сделать вывод, что инвестиционная деятельность является комплексным понятием, включающим в себя инвестиции, объекты инвестирования и непосредственно процесс инвестирования. Важной составляющей инвестиционной деятельности является инвестиционный климат, состоящий из инвестиционного потенциала и инвестиционных рисков. Данные показатели тщательно анализируются ведущими мировыми агентствами и на их основе составляются рейтинги инвестиционной привлекательности территории. Наиболее авторитетными рейтингами являются рейтинг Всемирного банка Doing Business и Национальный рейтинг состояния инвестиционного климата в субъектах Российской Федерации Агентства стратегических инициатив.

Для повышения инвестиционной привлекательности используются различные инструменты, наиболее эффективным является внедрение целевых моделей упрощения процедур ведения бизнеса и повышения инвестиционной привлекательности субъектов РФ на базе информационной системы Region-ID, целью которых является улучшение инвестиционного климата в субъекте Российской Федерации по приоритетному направлению, к которому относится целевая модель.⁵

Основными проблемами, стоящими на пути реализации целевой модели системы мер по стимулированию развития малого предпринимательства Самарской области, являются: недостаточное количество налоговых льгот, неразвитая система "одного окна" и недостаточно развитая система государственного управления.

Благодаря информационной системе Region-ID все субъекты Российской Федерации получили доступ к "Магазину верных решений" - сборнику успешных практик, выявленных по итогам Всероссийского конкурса социально-экономических проектов развития российских территорий. На территории Самарской области возможна реализация одной из успешных практик "Магазина верных решений", а именно частно-муниципальное партнерство в сфере реставрации объектов культурного наследия Шигонского района, что будет способствовать непосредственной реставрации памятников архитектуры и предотвращение их уничтожения вследствие нехватки бюджетных средств на своевременную реставрацию, увеличит количество туристов, поспособствует развитию малого бизнеса.

¹ Об утверждении целевых моделей упрощения процедур ведения бизнеса и повышения инвестиционной привлекательности субъектов Российской Федерации (с изменениями на 2 июля 2020 года) // Распоряжение Правительства Российской Федерации от 31 января 2017 г. № 147-р.

² Магазин верных решений // Агентство стратегических инициатив. URL: <http://asi.ru>.

³ Федеральная служба государственной статистики России по Самарской области. URL: <http://samarastat.gks.ru>.

⁴ Самарская область: справочник туристу. Шигонский район. URL: <http://gosamara.ru/ru/node/253>.

⁵ Владимирова, И. С. Статистическая оценка инвестиционной привлекательности регионов Приволжского федерального округа с учетом факторов риска и потенциала // Управление устойчивым развитием. 2019. № 2 (21). 13-19.

INCREASING THE INVESTMENT ATTRACTIVENESS OF THE REGION BASED ON THE IMPLEMENTATION OF TARGET MODELS

© 2020 Polyanskova Natalia Vadimovna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
© 2020 Myasnikova Vera Mikhailovna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: polyanskova@mail.ru, mwmsamara@mail.ru

Keywords: investment, investment attractiveness, target model, private-municipal partnership, Samara region, Shigonsky district.

The article is devoted to the consideration of target models as the most important factor in increasing the investment attractiveness of the region. The Region-ID information system is analyzed, which provides information about target models for improving the investment attractiveness of the region. The target model of measures to stimulate the development of small businesses and its implementation in the Samara region is considered in detail. Based on the best practices of the "Shop of right decisions" Of the Agency for strategic initiatives, a project has been developed to improve the investment climate in the Samara region - a private-municipal partnership in the field of restoration of cultural heritage objects in the Shigonsky district of the Samara region.

УДК 339.13.017:663.67
Код РИНЦ 06.71.00

РЫНОК МОРОЖЕНОГО В РФ: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

© 2020 Прокофьева Ангелина Александровна
студент
© 2020 Щуцкая Александра Викторовна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: a.prokofjeva@yandex.ru, avs2020@yandex.ru

Ключевые слова: рынок мороженого, производство, потребление, импорт, экспорт, тенденции.

В статье проанализированы динамика производства мороженого в России за период 2011-2020 гг., динамика объема спроса и влияние фактора самоизоляции на функционирование рынка. Изучена структура экспорта и импорта мороженого по странам. Отмечены предпочтения российских покупателей мороженого. Выявлены основные тенденции и перспективы развития рынка мороженого в РФ.

Мороженое - любимое лакомство большинства взрослых и детей, лучший способ охладиться в жаркие дни. Рынок мороженого в России является достаточно сформировавшимся. Его особенность заключается в том, что объем производства напрямую зависит от сезонности, что обуславливает объем и структуру потребления: наибольший спрос наблюдается с марта по август.

В структуре российского рынка мороженого около 97% занимает доля внутреннего производства, в том числе на тройку лидеров по производству мороженого (Сибирский, Приволжский и Центральный федеральные округа) приходится в совокупности более 66% в общей структуре выпуска холодного десерта¹.

При анализе динамики объемов производства мороженого в РФ за 2011-2019 гг. наблюдается тенденция к увеличению показателей (рис. 1).

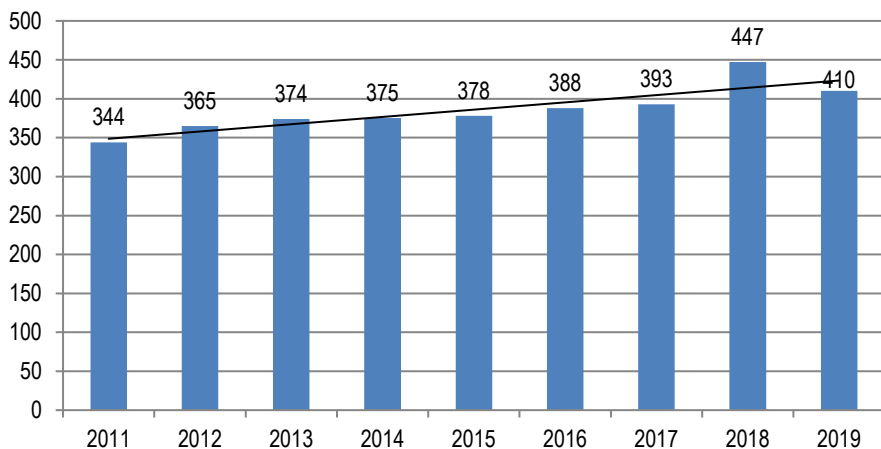


Рис. 1. Динамика объемов производства мороженого в РФ в 2011-2019 гг., тыс. т²

В начале 2020 г. также отмечался рост объемов производства популярного десерта. В январе-апреле 2020 года по сравнению с аналогичным периодом 2019 года объем производства мороженого вырос на 37,9% и составил 182,1 тысяч тонн, а потребление увеличилось на 50,5% - до 168,1 тысяч тонн.³

С наступлением лета производители мороженого в России ежегодно ждут роста спроса на свой товар. Но в 2020 году в связи с пандемией коронавируса и режимом самоизоляции многим пришлось подкорректировать планы. Необходимо было подстраиваться под ситуацию и находить способы увеличения объема продаж и прибыли, потому что кафе, парки, рестораны, киоски были закрыты несколько месяцев, а мороженное как вкусный антистрессовый продукт пользовалось спросом у населения.

Условия пандемии не могли не сказаться на конъюнктуре рынка мороженого. В России средняя потребительская цена на мороженое в марте 2020 года выросла на 7,5% по отношению к марту 2019 года. Это связано с ростом цен производителей на 15%. Причинами стало увеличение цен сельхозпроизводителей на 5,3% и цен на ингредиенты, стоимость которых в значительной степени зависит от колебаний курсов валют⁴.

С наступлением лета объемы продаж мороженого продолжили рост, что это связано с фактором сезонности, ведь с ростом температуры воздуха, растет и потребление холодного десерта. В 2020г. ритейлеры провели сравнительный анализ июньских продаж мороженого с майскими и выяснили, что спрос на мороженое вырос примерно в 1,5-2 раза.³

Спрос на мороженое в России покрывается не только за счет национального производства, на рынке присутствуют и импортные марки данного товара. За первый квартал 2020 года объем импорта мороженого по сравнению с аналогичным периодом 2019 года увеличился на 45% и составил 7 тысяч тонн.

По данным Таможенной статистики внешней торговли РФ за 2019 год был составлен рейтинг ТОП-10 стран-импортеров мороженого в РФ (рис. 2). В тройку лидеров вошли Беларусь, Франция и Украина⁵.

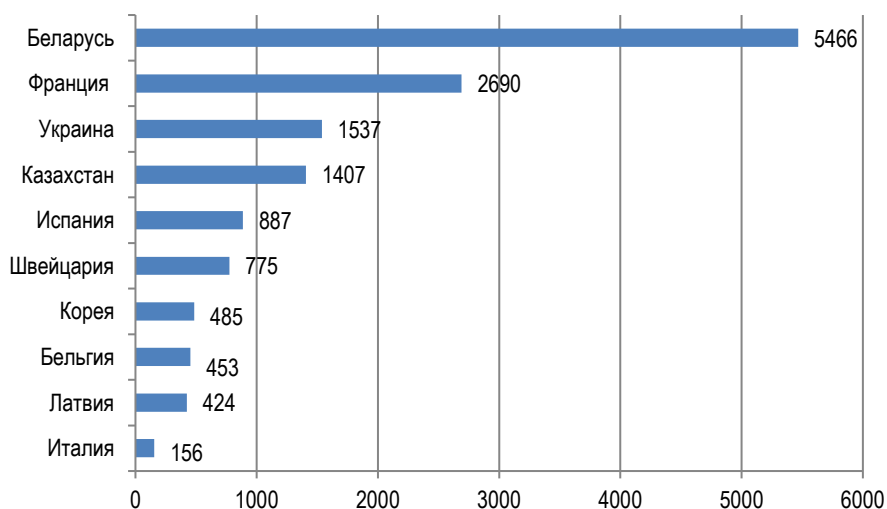


Рис. 2. ТОП-10 стран-импортеров мороженого в Россию в 2019 г., т

Российское мороженое пользуется спросом за рубежом. В 2019г. экспорт мороженого из России в 1,5 раза превысил импорт данного продукта (22,4 тысяч тонн против 14,9 тысяч тонн). По итогам первых четырех месяцев 2020 года было экспортировано 7,9 тысяч тонн мороженого. Это обуславливало рост экспорта десерта на 20,1%. Его поставки обеспечивают примерно 15% общего объема экспорта молочной продукции в стоимостном выражении.

По данным на 2019 год составлен ТОП-10 стран-экспортеров российского мороженого (рис. 3). В тройку лидеров вошли Казахстан, Монголия и Украина⁵.

Среднегодовой темп прироста экспорта мороженого в 2015-2019 гг. характеризуется устойчивым ростом на 14%. Эксперты прогнозируют и дальнейшее увеличение данного показателя на 5-10% ежегодно.

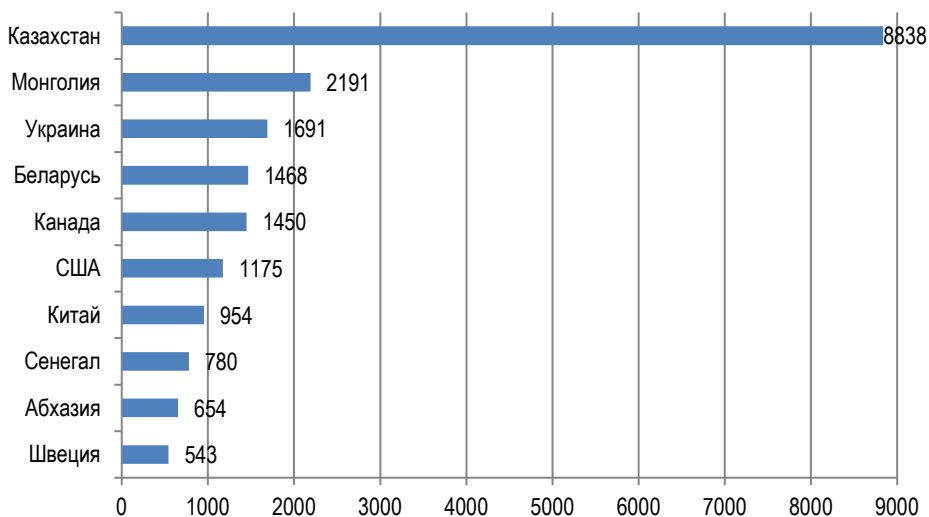


Рис. 3. Топ-10 стран-экспортеров российского мороженого в 2019 г., т

При изучении потребительских предпочтений населения России выявлено, что наибольшая часть жителей страны употребляют мороженое в качестве десерта (88%). Лишь 12% опрошенных систематически едят мороженое.

Самыми популярными видами мороженого в России являются мороженое в вафельном стаканчике, на палочке и в вафельном рожке, а по вкусовым добавкам: шоколадное, крем-брюле и ванильное.

Предпочтения российских покупателей по видам мороженого представлены на рис. 4.

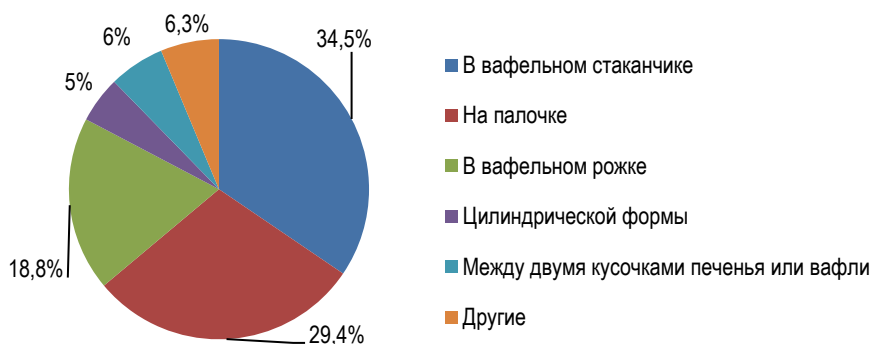


Рис. 4. Структура продаж мороженого в РФ в январе-апреле 2020 г.

А каким должно быть мороженое? Разберемся с этим, опираясь на исследования экспертов Роскачества.⁶

В рамках данного исследования было проанализировано мороженое (ванильный пломбир) 34 самых популярных в России торговых марок, по 51 показателю качества и безопасности.

Важно отметить: мороженое можно назвать пломбиром, если в его составе нет растительных жиров, и его жирность не менее 12%. Если не выполняется хотя бы один пункт - перед нами не пломбир.

Результаты проведенного исследования показали, что на рынке мороженого в России довольно много безопасного и качественного лакомства. "Вологодский пломбир", "Русский Холод" и "Эскимос", являются лидерами в исследовании качества и претендуют на российский Знак качества.

В современном мире наблюдается популяризация здорового питания. Данное направление развивают и производители мороженого. В ассортименте появляются ЗОЖ-новинки (низкокалорийное мороженое, "спортивное" с протеинами и L-карнитином, функциональное мороженое, например, с пробиотиками и др.); мороженое, позиционируемое как натуральное (для потребителей, предпочитающих продукты без консервантов и добавок, органические, экологически чистые и биопродукты).

Чтобы завоевать покупателя, производители мороженого всего мира придумывают все новые и новые вкусы холодного десерта. Например, черное мороженое (Лос-Анджелес); омаровое мороженое (Италия); мороженое со вкусом дуриана (Азия); мороженое-сэндвич (Франция); джелато в виде цветка (Италия); жареное мороженое (Мексика); имбирное, луковое, кукурузное мороженое.

Изучив сложившиеся тенденции, можно сделать вывод о том, что российский рынок мороженого в среднесрочной перспективе будет расширяться. Темп роста объемов продаж (по оценке научно-исследовательской компании "Лаборатория трендов") составит около 8-10% ежегодно. Это обусловлено увеличением спроса на экспортные поставки, а также появлением новых видов мороженого с необычными вкусами.

¹ Муравская Н.Н., Комарова И.В. Исследование потребительских предпочтений на региональном рынке мороженого // Научные исследования и разработки в области дизайна и технологий. Материалы Всероссийской научно-практической конференции. 2019. С. 236-240 // <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=38255667>

² Составлено авторами по: Промышленное производство в России. 2016. Стат.сб./Росстат. - М., 2016., Промышленное производство в России. 2019. Стат.сб./Росстат. - М., 2019.- URL: <https://rosstat.gov.ru/folder/210/document/13225>,

³ Что происходит с рынком мороженого в России // Новости и аналитика молочного рынка Milknews, 29.06.2020 - URL: <https://milknews.ru/longridy/rynok-morozhenogo-v-rossii.html>

⁴ Обзор российского рынка мороженого // Российский продовольственный рынок №3/2020. - URL: <http://www.foodmarket.spb.ru/archive.php?year=2020&article=2726§ion=4>

⁵ Бюллетень "Таможенная статистика внешней торговли Российской Федерации" - URL: <http://stat.customs.ru/apex/f?p=201:7:2627582913255609::NO>

⁶ Исследования качества // Роскачество: портал для умного покупателя - URL: <https://rskrf.ru/ratings/produkty-pitaniya/molochnye-produkty/morozhenoe/>

ICE CREAM MARKET IN RUSSIA: CURRENT STATE AND DEVELOPMENT TRENDS

© 2020 Prokofieva Angelina Alexandrovna
Student

© 2020 Shchutskaya Alexandra Viktorovna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: a.prokofjewa@yandex.ru, avs2020@yandex.ru

Keywords: ice cream market, production, consumption, import, export.

This article analyzes the dynamics of ice cream production in Russia for the period 2011-2020, the dynamics of the volume of demand and the influence of the factor of self-isolation on the functioning of the market. The structure of exports and imports according to data for 2019 by country has been studied. The preferences of Russian buyers of ice cream are noted. The main trends and prospects for the development of the ice cream market in the Russian Federation are revealed.

УДК 338

Код РИНЦ 06.56.00

ЭКОНОМИКО-СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОПОРНЫХ УНИВЕРСИТЕТОВ РФ

© 2020 Репина Евгения Геннадьевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: violet261181@mail.ru

Ключевые слова: опорный университет, национальные цели, контрольные цифры приема, доходы от образовательной деятельности, многомерная группировка.

Статья посвящена анализу опорных университетов России на предмет зависимости доходов от образовательной деятельности и количества мест, выделяемых в рамках контрольных цифр приема. Проведена многомерная группировка опорных университетов с применением методов кластерного анализа.

Образовательная экосистема, сложившаяся на современном этапе развития в России, должна быть несколько модифицирована. Цель модификации - соответствие национальным целям развития страны, изложенным в Указе Президента РФ от 21.07.2020г.⁶

Документ обозначает пять долгосрочных ориентиров в поступательном развитии нации: сохранность человеческого капитала, реализация талантов, создание определен-

ной жизненной среды (безопасной и комфортной), развитие приносящих доход активностей (предпринимательства и другой трудовой деятельности), а так же цифровизация, именуемая трансформацией. Высшее образование, являясь частью открытой образовательной системы, должно вносить свой весомый вклад в достижение вышеописанных целей.

В настоящее время идет модернизация национальных проектов, заявленных главой государства в 2018 году. В связи с изменением целей национального развития, происходит видоизменение их архитектуры². Это коснулось проекта в области образования. Перед системой высшего образования поставлена задача вхождения в топ - 10 передовых стран по показателю качества образовательной среды, а также по величине выполняемых НИОКР.

В настоящем исследовании рассматривается система высшего образования и ее трансформация в направлении достижения заявленных национальных целей. Рост конкурентоспособности российских университетов на мировой арене не возможен без точечной, стратегической настройки программ развития вузов. Государство осуществляет финансовые вливания в развитие тех вузов, которые способны четко реагировать на запросы рынка труда, тенденции современного развития науки, технологий³.

Потребность экономики в опережающей подготовке высококвалифицированных кадров по перспективным направлениям экономико-технологического развития определила возникновение Программы стратегического академического лидерства, заявленной Министерством науки и высшего образования РФ⁵. В рамках программы объявлен конкурс на получение грантов на развитие в категориях национального опорного / исследовательского университета. Для понимания и оценки перспектив участия того или иного вуза в программе лидерства необходимо исследовать сектор опорных и исследовательских университетов, сформировавшийся на настоящем этапе функционирования системы высшего образования в РФ.

Необходимо учитывать, что программа развития вузов предполагает несколько блоков: от образовательного и экономического блока до воспитательного блока и блока открытости вузовской среды⁷.

Министр науки и высшего образования Валерий Фальков отмечает, что в 2021/2022 гг. приоритетами в распределение контрольных цифр приема между вузами страны являлись: математика и механика, информационные и компьютерные науки, радиотехника, электроника, педагогика и медицина¹. Бюджетные места определяют популярность вуза в глазах абитуриента и являются существенной составляющей доходов от образовательной деятельности.

Мониторинг опорных вузов (далее - ОУ) РФ с целью выявления статистической взаимосвязи между числом бюджетных мест в вузе⁴ и доходами от его образовательной деятельности России по итогам 2019 года позволил сформулировать несколько тезисов.

1. Количество мест в рамках контрольных цифр приема определяется спецификой экономики того региона, где расположены вуз (Сочинский, Ростовский, Донской ОУ - 43.00.00 Сервис и Туризм, Тюменский индустриальный университет - 21.00.00. Прикладная геология и т.д.);

2. Во всех опорных университетах существенно обеспечено бюджетными местами направление 09.00.00 Информатика и вычислительная техника;

3. Во всех опорных университетах выделяются места с бюджетным финансированием направления специальностей УГСН 38.00.00 Экономика и управление.

Анализ официальных сайтов всех 33 опорных университетов РФ, а так же систематизация официальной документации Министерства науки и высшего образования позволили с помощью методов кластерного анализа выполнить многомерную группировку ОУ в зависимости от четырех факторов: доход от образовательной деятельности, число мест в рамках КЦП всего по вузу, места по УГСН 38.00.00 (бюджет), места по УГСН 09.00.00 (бюджет).

Выбор именно таких УГСН не случаен. Автор исследования осуществляет свою профессиональную деятельность в вузе экономического профиля и ставил перед собой задачу мониторинга обеспеченности бюджетными местами вуза экономического профиля и опорного университета в рамках интересующих укрупненных групп подготовки.

Результаты многомерной группировки представлены на рисунке. Отметим, что Сибирский медицинский университет исключен из анализа в силу своей профильной специфики, несравнимой с университетами рассматриваемой совокупности. Калмыцкий государственный университет им. Б.Б. Городовикова так же исключен из анализа в силу отсутствия бюджетных мест по направлению 09.00.00.

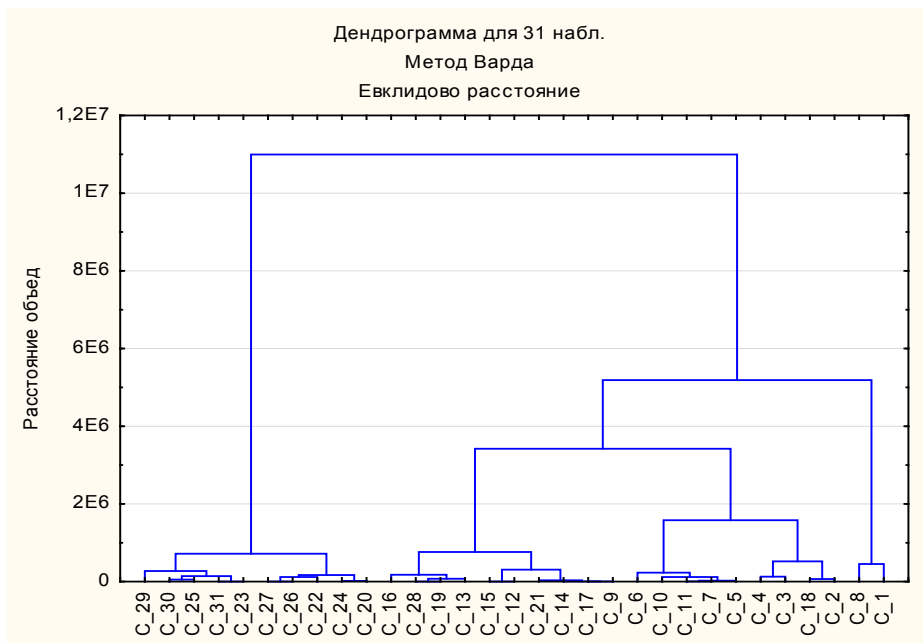


Рис. Результаты многомерной группировки опорных вузов РФ, 2019 г.

Кластерный анализ, выполненный методом Вада с использованием метрик Евклидового расстояния, позволил выделить 4 кластера ОУ со схожими статистическими характеристиками (см. таблицу).

**Усредненные особенности кластеров опорных университетов
в логике "Доходы / КЦП"**

Среднее число бюджетных мест в ОУ, всего	Среднее число бюджетных мест по ИТ направлению (09.00.00)	Среднее число бюджетных мест по направлению "Экономика и управление" (38.00.00)	Доход от образовательной деятельности, тыс. руб.
Кластер 1 (итого - 2 ОУ): Донской гос. тех. ун-т, Тюменский индустриальный ун-т			
3491	454	23	3 388 159
Кластер 2 (итого - 8 ОУ): Сибирский гос. ун-т науки и технологий им. академика М.Ф. Решетнева, Воронежский гос. тех. ун-т, Уфимский гос. нефтяной тех. ун-т, Новосибирский гос. тех. ун-т, Кемеровский гос. ун-т, Омский гос. тех. ун-т, Волгоградский гос. тех. ун-т, Тульский гос. ун-т			
2562	330	26	1 987 560
Кластер 3 (итого - 11 ОУ): Самарский гос. тех. ун-т, Владимирский гос. ун-т им. А.Г. и Н.Г. Столетовых, Орловский гос. ун-т им. И.С. Тургенева, Магнитогорский гос. тех. ун-т им. Г.И. Носова, Вятский гос. ун-т, Алтайский гос. ун-т, Нижегородский гос. тех. ун-т им. Р.Е. Алексеева, Белгородский гос. тех. ун-т им. В.Г. Шухова, Петрозаводский гос. ун-т, Саратовский гос. тех. ун-т им. Ю.А. Гагарина, Тольяттинский гос. ун-т			
1818	193	55	1 395 030
Кластер 4 (итого - 10 ОУ): Марийский гос. ун-т, Сыктывкарский гос. ун-т им. Питирима Сорокина, Костромской гос. ун-т, Псковский гос. ун-т, Череповецкий гос. ун-т, Калмыцкий гос. ун-т им. Б.Б. Городовикова, Ярославский гос. ун-т им. П.Г. Демидова, Ульяновский гос. ун-т, Новгородский гос. ун-т им. Ярослава Мудрого, Сочинский гос. ун-т			
986	59,7	28,4	612 199

Анализ результатов многомерной группировки позволил сформулировать несколько утверждений:

- ОУ первых двух кластеров - это ведущие вузы (ТОП - 10) в группе опорных университетов. Они отличаются существенной величиной доходов от образовательной деятельности, получают весьма значительное количество мест, финансируемых за счет средств федерального бюджета. В вузах кластера 1 и кластера 2 ИТ направление явно преобладает над УГСН "Экономика и управление";

- ОУ, вошедшие в состав кластера 3 имеют значимо меньшее число мест в рамках контрольных цифр приема, меньшую обеспеченность бюджетными местами ИТ направления (относительное снижение в пределах 3% от общего числа мест по вузу), но большую обеспеченность местами по УГСН 38.00.00. Доходы от образовательной деятельности на 30% ниже доходов ОУ кластера 2;

- ОУ кластера 4 - это аутсайдеры группы опорников. В вузах данного кластера несравнимо меньше бюджетных мест по ИТ направлениям, но количество мест по направлению 38.00.00 находится на уровне ТОП-10. Следует отметить, кратное снижение доходов от образовательной деятельности (5,5 раз).

Таким образом, проведя экономико-статистический анализ совокупности опорных университетов РФ можно утверждать, что присутствует статистически значимая корреляция между доходами от образовательной деятельностью вуза и количеством мест, финансируемых федеральным бюджетом ($r_{\text{в}} = 0,83$; $\alpha = 0,05$; $t_{\text{набл.}} = 8,02$). В вузах с большей обеспеченностью бюджетом ИТ направления имеют значительно более существенные доходы от образовательной деятельности. Этот факт непременно должен быть учтен при разработке проектов развития опорных университетов в направлении модернизации образовательной политики вуза.

¹ Агранович М. В 2021/2022 учебном году число бюджетных мест увеличится на 9% // Российская газета, 31.07.2020. <https://rg.ru/2020/07/31/falkov-v-20212022-uchebnom-godu-chislo-biudzhetyh-mest-vyrastet-na-9.html>

² Андреенова И.В. Цифровая экономика: новая роль опорных университетов // Мягкие измерения и вычисления. 2019. №10 (23). С.37-40.

³ Захаров П.Н. Цифровизация экономики как вызов для региональных опорных университетов // Вестник Владимирского гос. ун-та им. А.Г. И Н.Г. Столетовых. Серия: Экономические науки. 2017. №4 (14). С. 81-85.

⁴ Приложение № 1.455 к Приказу Министерства науки и высшего образования РФ от 15 мая 2019г. №314 https://minobrnauki.gov.ru/ru/documents/card/?id_4=348

⁵ Официальный сайт Министерства науки и высшего образования РФ. Программа стратегического академического лидерства. https://minobrnauki.gov.ru/ru/press-center/card/?id_4=2875

⁶ Официальный сайт Президента РФ. Указ Президента Российской Федерации от 21.07.2020 "О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года". <http://www.kremlin.ru/events/president/news/63728>

⁷ Франк Е.В. Опорный вуз, обладающий качествами предпринимательского университета как основной элемент инновационной экономики // Экономика: вчера, сегодня, завтра. 2019. Т.9. № 5-1. С.507-514.

ECONOMICS AND STATISTICAL ANALYSIS OF EDUCATIONAL ACTIVITIES THE SUPPORT UNIVERSITIES IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2020 Repina Evgenia Gennadievna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: violet261181@mail.ru

Keywords: pivotal university, national goals, admission targets, educational income. multidimensional grouping, multidimensional grouping.

The article is devoted to the analysis of flagship universities in Russia in terms of the dependence of income on educational activities and the number of places allocated within the admission target figures. A multidimensional grouping of flagship universities was carried out using cluster analysis methods.

ОСОБЕННОСТИ ЭМИССИИ ОБЛИГАЦИЙ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ НА РЫНКЕ СУБФЕДЕРАЛЬНЫХ ОБЛИГАЦИЙ РОССИИ

© 2020 Саломатина Светлана Юрьевна
кандидат экономических наук, доцент
© 2020 Пронина Анастасия Юрьевна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: salom771@rambler, runastasya.pro1998@gmail.com

Ключевые слова: субфедеральные облигации, эмиссия, выпуск, цена размещения, фиксированный купонный доход, государственный долг, амортизация долга, облигационный заем.

Статья раскрывает понятие субфедеральных облигаций Российской Федерации и порядок их эмиссии, в то же время затрагивая общие тенденции развития рынка субфедеральных облигаций России в 2019-2020 гг. Рассматриваются условия и алгоритм выпуска облигаций одного из субъектов РФ - Самарской области, а также динамика размещения облигационных займов области с 2015 по 2018 г.

В настоящее время осуществление эмиссии региональных долговых ценных бумаг широко практикуется региональными властями, которые преследуют цель привлечения дополнительных финансовых средств. Российская Федерация не является исключением: помимо корпоративных и государственных облигаций, которые также иначе называют облигациями федерального займа (ОФЗ), рынок облигаций России представлен государственными облигациями субъектов РФ (субфедеральными облигациями), а также облигациями муниципальных образований.

Субфедеральными облигациями России называют государственные облигации РФ, долговые ценные бумаги, эмитентом которых выступают субъекты нашей страны. Выпуская региональные облигации, регионы России, включая федеральные округа, города, области тем самым сокращают стоимость обслуживаемого внутреннего долга, способствуют притоку дополнительных источников финансирования из-за границы и других субъектов, а также трансформации личных сбережений населения РФ в инвестиции. Кроме того, в данном случае эмиссия субфедеральных облигаций решает проблемы, связанные с бюджетом, финансированием целевых программ государства и поддержанием статуса субъекта РФ в сфере социально-экономического развития¹.

На рынке субфедеральных облигаций России в 2019 г. наблюдалась тенденция застоя касательно объемов выпуска региональных долговых ценных бумаг. Общий объем выпусков остался на таком же уровне, как и в 2018 г., однако количество размещений новых облигаций упало на четверть. При этом совокупный объем государственного долга субъектов России по видам долговых обязательств, а именно по государственным ценным бумагам, с января по август 2020 г. увеличился почти на 12%².

**Объем государственного долга субъектов РФ по государственным ценным бумагам
за январь-август 2020 г., тыс. руб.***

Дата	Величина долга
На 1 января 2020 г.	588 530 415,75
На 1 февраля 2020 г.	588 602 897,75
На 1 марта 2020 г.	587 430 427,75
На 1 апреля 2020 г.	587 608 795,75
На 1 мая 2020 г.	611 426 383,75
На 1 июня 2020 г.	616 371 459,05
На 1 июля 2020 г.	632 107 477,05
На 1 августа 2020 г.	657 684 739,05

* По данным Министерства финансов РФ.

По состоянию на декабрь 2019 г. наибольшее значение государственного долга субъекта РФ по государственным ценным бумагам наблюдалось у Центрального федерального округа в размере 157 645 000,50 тыс. руб., в составе которого большая доля принадлежала Московской области (75 000 000 тыс. руб.) и г. Москва (30 000 000 тыс. руб.). Затем следовал Сибирский федеральный округ с совокупным значением долга по ценным бумагам субъекта в размере 115 984 529,40 тыс. руб., а за ним Приволжский федеральный округ, в рамках которого наибольшие доли по долговым обязательствам имели: Нижегородская область со значением в 35 300 000 тыс. руб. и Самарская область - 32 840 000 тыс. руб.³

Самарская область на рынке субфедеральных облигаций России занимает одну из ключевых позиций. Являясь одним из наиболее вовлеченных в инвестиционную деятельность регионов России, Самарская область считается благоприятным регионом для инвесторов. Более того, согласно данным экспертов, Самарская область входит в то малое число регионов России, которые включены в рейтинг таких всемирно известных международных рейтинговых агентств, как "Moody's" (рейтинг Ba2) и "Standard & Poor's" (рейтинг BB - S&P 500)⁴.

Особенности выпуска облигаций Самарской области в 2020 г. утверждены Приказом Министерства управления финансами Самарской области "Об утверждении условий эмиссии и обращения государственных облигаций Самарской области 2020 года в форме документарных именных ценных бумаг с фиксированным купонным доходом и амортизацией долга". Облигации Самарской области выпускаются Министерством управления финансами Самарской области. Эмитент имеет группу уполномоченных лиц: уполномоченного агента, который отвечает за организацию займа субъекта в виде облигаций; уполномоченного депозитария, который депозитарную деятельность в соответствии с соответствующей лицензией, и организатора торговли на финансовом рынке, который является ответственным за проведение торгов в рамках биржи. Сведения касательно Уполномоченного депозитария содержатся в Решении об эмиссии.

Облигации Самарской области имеют статус документарных именных ценных бумаг государства, которые обладают фиксированным купонным доходом, амортизацией долга и обязательным условием хранения глобального сертификата. Эмиссия облигаций со-

стоит из серии выпусков, которые имеют свой уникальный государственный регистрационный номер⁵. Выпускаемые облигации предполагают одинаковый объем прав по их использованию. Если же осуществлен выпуск облигаций, который отличается от хотя бы одного уже действительных выпусков лишь датой размещения, такой выпуск считается частью совершенного выпуска или же иными словами является дополнительным. Облигаций области находятся в обращении от одного года до тридцати лет, при этом стоимость одной облигации в номинальном выражении, выраженная в валюте РФ, соответствует 1000 руб. Оформление выпуска облигаций осуществляется посредством присвоения глобального сертификата, который фиксирует все права и хранится у уполномоченного депозитария до даты размещения.

Решение об эмиссии облигаций Самарской области содержит и дату начала размещения. Датой окончания выпуска облигации служит дата продажи последней облигации первым ее владельцем, принимая во внимание тот факт, что эта дата должна быть не позже даты погашения. Выпуск облигации осуществляется только вследствие осуществлении сделки купли-продажи у организатора торговли. Облигации Самарской области выпускаются либо в результате объявления конкурса по определению ставки первого купона, либо посредством сбора заявок покупателей. В первую очередь реализуются заявки на покупку для первых купонов с минимальной ставкой.

В Самарской области облигации также могут обращаться на вторичном рынке. Данный процесс подразумевает совершение гражданско-правовых сделок у организатора торговли (в рамках биржи), и также внебиржевые сделки. При реализации облигаций владельцы получают доход, который обычно является фиксированным и купонным, который равен разнице между ценой погашения облигации и ценой покупки. Величина купонного дохода за какой-либо период, в рамках которого действует купон, рассчитывается как произведение величины процентной ставки (% годовых) купона определенного порядкового номера, продолжительности купонного периода (днях), стоимости купона в номинальном выражении, разделенного на количество дней в году и умноженного на 100%. Купонный доход выплачивается в безналичной форме в валюте РФ.

Параметры облигационных займов Самарской области с 2014 г. претерпели некоторые изменения. Государственный регистрационный номер размещения облигаций области изменялся в 2014-2020 гг. В 2014 г. он соответствовал RU35010SAM0, в 2016 г. - RU35012SAM0, в 2017 г. - RU35013SAM0, в 2018 г. - RU35014SAM0 и в 2020 г. - RU35015SAM0⁶. Облигации, выпущенные в 2014 г. были размещены для обращения в течение 2548 дней, а в 2020 г. - 2184 дней. При этом ставка купона с 10% в 2014 г. опустилась до 5,8% в 2020 г. Периодичность выплат купонных доходов осталась прежней и составила 1 раз в 91 день.

В начале августа 2020 г. были размещены финансовые средства в виде выпуска облигаций в размере 5 млрд. руб., которые на данный момент являются одним из главных инструментов финансирования дефицита бюджета Самарской области. Размещение данного вида средств серии 35015 было осуществлено ПАО "Московской биржей". Решение об эмиссии утвердило следующие аспекты: объем выпуска в стоимостном выражении составил 5 млрд. руб.; выпущенные облигации будут находиться в обращении в течение 6 лет; вид купона - квартальный. Предусматривается выплата 24 купонов с амортизацией долга в размере 30% в 2022 г. и в 2024 г., 20% - в 2025-2026 гг. Данная эмиссия облигаций

Самарской области является 15-ой по счету для нашей области. Уполномоченным агентом выступил АО "ВТБ Капитал", а организаторами торговли были выбраны АО Сбербанк КИБ и ПАО Совкомбанк. Сообщается, что спрос на покупку облигаций сильно превысил предложение, в результате было подано заявок на 22 млрд. руб., однако эмитент в итоге реализует лишь 18 заявок на 5 млрд. руб. Купонный доход по этим облигациям составит 5,8% годовых, что составляет наибольшее значение с 2003 г.

Таблица 2

Облигационные займы Самарской области за 2015-2018 гг.⁷

Наименование выпуска	Номер регистрации	Состояние выпуска	Начало размещения	Дата погашения	Объем эмиссии
Самарская обл-35014-об	RU35014SAM0	В обращении	14.06.2018	04.06.2026	8 000 000 000
Самарская обл-35013-об	RU35013SAM0	В обращении	09.06.2017	31.05.2024	10 000 000 000
Самарская обл-35012-об	RU35012SAM0	В обращении	01.07.2016	21.06.2024	10 000 000 000
Самарская обл-34011-об	RU35011SAM0	Погашен	25.06.2015	18.06.2020	7 000 000 000

Источник: RusBonds.

Министерство управления финансами Самарской области согласовало предельные объемы выпусков долговых ценных бумаг государства до 2022 г., определив на 2021 г. объем ценных бумаг в размере 5 млрд. руб., а на 2022 г. - 8 млрд. руб.

Таким образом, Самарская область является одним из основных регионов Российской Федерации, который наиболее активно осуществляет свою деятельность на рынке субфедеральных облигаций России. Характерные особенности выпуска облигаций на территории области подчинены действию Приказа Министерства управления финансами Самарской области "Об утверждении условий эмиссии и обращения государственных облигаций Самарской области 2020 года в форме документарных именных ценных бумаг с фиксированным купонным доходом и амортизацией долга", который содержит общие положения, условия выпуска облигаций и порядок их обращения, условия получения дохода и погашения облигаций и т.д.

¹ Тишина, Е.В. Рынок субфедеральных облигаций: особенности и проблемы формирования / Е.В. Тишина // Проблемы развития территории, вып. 5 (79). - 2015. - с. 148-149.

² Документ от 21.08.2020 "Объем и структура государственного долга субъектов Российской Федерации и долга муниципальных образований" [Электронный ресурс]. - Режим доступа: https://minfin.gov.ru/ru/performance/public_debt/subdbt/.

³ Документ от 01.12.2019 "Объем и структура государственного долга субъектов Российской Федерации и долга муниципальных образований (2011-2019)" [Электронный ресурс]. - Режим доступа: https://minfin.gov.ru/ru/performance/public_debt/subdbt/2019/.

⁴ Айвазян, А. Самарскую область ждут на долгом рынке [Электронный ресурс] / А. Айвазян // Коммерсантъ (Самара). - 2019. - № 53. - Режим доступа: <https://www.kommersant.ru/doc/3924302/>.

⁵ Приказ 29.04.2020 № 01-07/30 "Об утверждении условий эмиссии и обращения государственных облигаций Самарской области 2020 года в форме документарных именных ценных бумаг с фиксированным купонным доходом и амортизацией долга"

сированным купонным доходом и амортизацией долга" [Электронный ресурс]. - Режим доступа: https://pravo.samregion.ru/wp-content/uploads/sites/2/2020/05/2904_0107_30.pdf.

⁶ Государственные ценные бумаги Самарской области [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://minfin-samara.ru/state-valuable-paper/>.

⁷ Список облигационных займов Самарской области [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://www.rusbonds.ru/emittools.asp?emit=93824>.

ASPECTS OF SAMARA REGION'S BOND ISSUE IN THE RUSSIAN SUBFEDERAL LOANS' MARKET

© 2020 Salomatina Svetlana Yuryevna
PhD in Economics, Associate Professor

© 2020 Pronina Anastasia Yuryevna
Student

Samara State University of Economics

E-mail: salom771@rambler.ru, nastasya.pro1998@gmail.com

Keywords: subfederal bonds, issue, flotation, offering price, fixed coupon yield, national debt, amortization of a debt, funded loan.

The article reveals the concept of subfederal bonds of Russia and patterns of their issue, meanwhile considering overall trends of Russian subfederal bonds' market in 2019-2020. This article also introduces terms and patterns of bond issue of the Samara region - one of Russian territorial entities, including the dynamics of funded loans' flotation in 2015-2018.

УДК 336.2

Код РИНЦ 06.73.15

НАЛОГОВОЕ КОНСУЛЬТИРОВАНИЕ В РОССИИ И ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАНАХ

© 2020 Салькина Альфия Ринатовна
кандидат экономических наук, доцент

© 2020 Никонова Анастасия Сергеевна
студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: alya-0508@yandex.ru, nikonova.anastasiya@bk.ru

Ключевые слова: налоговое консультирование, налоговый консультант, услуги, налогообложение, налоговое законодательство.

В статье представлены аспекты осуществления налогового консультирования в России и зарубежных странах, преимущества и недостатки закона о налоговых консультациях. Рассмотрены вопросы о различиях в законах разных стран и значении налогового консультирования в РФ.

В России достаточно динамично развивается целый сектор новых форм предпринимательской деятельности, которые, в свою очередь являются основой системы профессиональных услуг¹. В следствие чего появилась потребность в налоговом консультировании. Сейчас сложно представить большую компанию без наличия налогового консультанта, который занимается важными направлениями налоговых режимов, будет выбирать более выгодный способ налогообложения. Именно налоговое консультирование влияет на эффективные показатели бизнеса. Что же такое налоговое консультирование? Налоговое консультирование- это помощь квалифицированного специалиста в предоставлении достоверной и обновленной информации о налогах и сборах, представлении интересов налогоплательщиков в судах, а также иные вопросы, связанные с налогообложением и финансированием при исполнении обязанностей по уплате налогов и сборов в соответствии с НК РФ.

Большинство экономически развитых стран показывают положительную динамику в использовании данного вида услуги и по достоинству оценили это относительно новое направление в организационной структуре работы предприятия.

С развитием налогового законодательства в России, штрафы становятся только сильнее, риски становятся более высокими, и малейшая ошибка может привести к большим потерям, поэтому часто компании работают с налоговыми консультантами, что в свою очередь оправдывает не только затраты, но и позволяет более детально и качественно решать все вопросы, касающиеся договорного и финансового законодательства и, конечно, налоговых отчислений.

Становление налогового законодательства в России можно разделить на 3 этапа:

1) 1992-1998, когда появился спрос из-за частых изменений в законодательстве, людям было необходимо ознакомиться о самих налогах и сборах, необходимых к уплате.

2) 1998-1999, когда у людей появился интерес в сокращении в уплате налогов.

3) 2000-по настоящее время, когда у людей появился интерес к созданию бизнеса в сфере налогового консультирования и началось его активное развитие.

Первая страна, в которой возникло налоговое консультирование-Япония, в 1897 году, а уже в 1942 году в стране образовали Объединение профессиональных налоговых консультантов.

В Германии подход к появлению налогового консультирования строился по следующей схеме: стране нужны были квалифицированные кадры, которые будут очень хорошо владеть практическими и теоретическими знаниями в налоговом законодательстве и смогут помочь с проблемами, возникающим в сфере налогов и сборов, а также для обеспечения снижения суммы налогов. Первые попытки создания такой функционирующей структуры были зафиксированы в 1919г. Сейчас же налоговый консультант в Европе является более чем востребованной профессией. В Германии существует закон "о налоговом консультировании", который защищает права налоговых консультантов, который в России фиксируются на данный момент только на этапе проекта. Но и в этой ситуации аналитики видят свою плюсы.

Преимуществами того, что в России нет полноценного закона, защищающего целенаправленно налоговых консультантов, является то, что:

1. Консультант не ограничен в сфере своей работы, он может осуществлять деятельность, связанную не только с налогами и налоговым учетом, но также затрагивать юридическую и бухгалтерскую стороны.

2. Работник может сам установить ту цену, которую он считает нужным для себя

3. Не обязан уплачивать какие-либо взносы.

4. Может осуществлять свою деятельность как самостоятельно, так и в организации.

Но, помимо преимуществ, существуют и недостатки:

1. Нет определенной установки того, кто должен заниматься данной профессией, с каким образованием и опытом должен быть консультант, что в итоге может привести к тому, что у клиента возникнут проблемы из-за незнания или частичного незнания всех нюансов в сфере налогов и консультаций работником, предоставляющим услуги².

2. Ни клиент, ни сам консультант не защищены законом, в случае чего могут быть понесены потери.

3. Так как консультант сам назначает цены, то может произойти монополизация рынка, что приведет к исчезновению других работников на рынке консалтинговых услуг.

Однако, при анализе европейской структуры налогового консультирования, были выявлены не только "плюсы", но и "минусы".

Преимуществами являются:

1. Права и обязанности четко прописаны и закреплены.

2. Клиент будет уверен, что с ним работает квалифицированный работник.

3. В случае возникновения нарушения закона клиент или работник сможет защитить себя.

4. Бюджет не несет потери в поступлении денежных средств (налогов и прочих отчислений), так как большинство будет работать официально.

Недостатками являются:

1. Количество услуг, оказываемых консультантом, ограничены законом.

2. Необходимо собственными средствами повышать квалификацию по мере необходимости.

Что касается других европейских держав, в Великобритании такой профессии как "налоговый консультант не существует в принципе", поэтому выполнять работу могут как юридический, так и бухгалтерский и налоговый консультанты.

Также странами, в которых существует закон, являются: Венгрия, Словакия и Чешская Республика с 1992г. Португалия, Польша с 1997г., Хорватия. Эти страны имеют многолетний опыт в сфере налогового консультирования. В законах прописываются права и обязанности консультанта, через какое время он может быть допущен к работе, каков опыт работы должен быть, квалификация и так далее, в каждой стране закон описан по-своему. В Германии, например, консультант обязательно должен иметь высшее образование в сферах права и/или экономики и обязательно необходим стаж работы. Отличительная черта законы в Словакии в том, что консультант должен иметь полные правоспособность и дееспособность, никаких нарушений не должно быть.

Налоговое консультирование как сфера бизнеса наиболее активно стала развиваться в 60-х годах. Изначально консультирование проводилось в сфере бухгалтерских услуг, но постепенно, из-за пересечения бухгалтерского и налогового учета, переросло в

налоговое консультирование. Сейчас в России не принят закон, но консультационные услуги все равно оказываются, потому что их могут осуществлять любые индивидуальные предприниматели или юридические лица в нашей стране. Закон "о налоговом консультировании" не принимается в России по ряду причин, и неоднократно рассматривался членами государственной думы, однако появление официальных налоговых консультантов может изменить все в другую сторону, так как клиенты начнут пользоваться "не совершенствованием" налоговой системы, что повлечет за собой еще большим сокрытие доходов. Но это лишь один из возможных аспектов исхода событий. Большинство экспертов склоняются к мнению, что положительных моментов будет больше, и они покроют все затраты на введение этого инновационной стратегии ведения бизнеса. Опять же, основным доводом можно считать успех других крупнейших стран при введении "налогового консультирования". Необходимо принимать прошлый опыт других стран, чтобы получить хорошее развитие в данной сфере. С помощью налогового консультирования Россия сможет развиваться и совершенствоваться в сфере налогообложения, и в то же время каждый налогоплательщик должен получать полноценную возможность узнавать о правильности исчисления и уплаты налогов в бюджет.

¹ Предпринимательская деятельность: особенности развития и налогообложения : монография / Е.П. Фомин [и др.]. - Самара: Изд -во Самар. гос. экон. ун-та, 2017 . С. 172

² Павлова К.С. Перспективы развития услуг по налоговому консультированию в РФ // Проблемы развития предприятий: теория и практика материалы 15-й международной научно-практической конференции, посвященной 85-летию Самарского государственного экономического университета. Самарский государственный экономический университет (СГЭУ). 2016. С. 271.

³ Павлова К.С. Эффективность услуг налогового консультирования для экономических субъектов // Проблемы развития предприятий: теория и практика Материалы 16-й международной научно-практической конференции : В 3-х частях. 2017. С. 268-272.

TAX CONSULTING IN RUSSIA AND FOREIGN COUNTRIES

© 2020 Salkina Alfiya Rinatovna

PhD in Economics, Associate Professor

© 2020 Nikonova Anastasiya Sergeevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: alya-0508@yandex.ru, nikonova.anastasiya@bk.ru

Keywords: tax consulting, tax consultant, services, taxation, tax legislation.

This article presents aspects of tax consulting in Russia and foreign countries, advantages and disadvantages of the law "on tax consultations". The issue of differences in the legislation of tax consulting in different countries is also considered.

АНАЛИЗ БЮДЖЕТНОЙ ОБЕСПЕЧЕННОСТИ СУБФЕДЕРАЛЬНЫХ ТЕРРИТОРИЙ

© 2020 Самоваров Александр Александрович*
студент

Оренбургский филиал Российского экономического университета
имени Г.В. Плеханова
E-mail: a-samovarov@inbox.ru

Ключевые слова: бюджет, бюджетная обеспеченность, дотации, субъекты Российской Федерации, бюджетные расходы.

Статья посвящена анализу бюджетной обеспеченности субъектов РФ, как одному из важнейших элементов устойчивого регионально развития. Приведена наиболее оптимальная, с точки зрения автора, методика расчета бюджетной обеспеченности. Рассчитан индекс бюджетной обеспеченности и составлен рейтинг регионов с наиболее высокими и наиболее низкими значениями по состоянию на 2015 и 2019 гг.

Устройство бюджетной системы Российской Федерации и соподчинение ее основных элементов - федерального, регионального и местного бюджетов базируются на комплексе принципов, обозначенных в Бюджетном кодексе. Одним из принципов является принцип самостоятельности бюджетов, провозглашающий право и обязанность органов власти соответствующей территории самостоятельно обеспечивать исполнение бюджета по доходам и расходам. Постепенная децентрализация расходных полномочий и передача их финансирования на уровень субъектов РФ как нельзя лучше иллюстрируют данный принцип. При этом на регионы возлагается большая ответственность по обеспечению экономической безопасности и содействию повышению уровня и качества жизни населения. На протяжении последних десяти лет наша страна столкнулась с большим количеством вызовов в виде нестабильных цен на экспортируемые энергоресурсы, колебания курса национальной валюты и санкций со стороны других стран. Подобные потрясения вызвали сокращение поступления в бюджеты всех уровней, а особенно в региональные бюджеты. Вследствие этого регионы испытывают трудности с исполнением бюджетных обязательств¹. В общем смысле, понятие бюджетной обеспеченности предполагает такое состояние регионального бюджета, при котором полномочия органов исполнительной власти в части обеспечения функционирования соответствующей территории исполняются в полной мере. Вышесказанное обуславливает необходимость мониторинга бюджетной обеспеченности субфедеральных территорий и предопределяет актуальность данной темы в настоящее время.

Кроме того, бюджетная обеспеченность является одним из показателей финансово-экономического благополучия региона и фундаментом его экономической безопасности.

* Научный руководитель - **Лаптева Елена Владимировна**, кандидат экономических наук, доцент.

Существенная дифференциация субъектов РФ по уровню развития промышленности, обеспеченности природными ресурсами, торговому потенциалу и региональной инфраструктуре, предопределяет существенные различия в уровне бюджетной обеспеченности. Еще одним фактором в этом контексте является долговая нагрузка бюджетов субъектов РФ, замедляющая развитие региона и снижающая возможности регионального бюджета².

Важность исследования бюджетной обеспеченности подчеркивается большим интересом научного сообщества к данной проблематике². В частности, вопросы о роли дотаций в достижении параметров бюджетной обеспеченности рассмотрены в работах Швецова А.В³. Исследование налогового потенциала субъектов РФ в контексте достижения бюджетной обеспеченности осуществлено в научных трудах Ермаковой Ю.С.⁴ Несмотря на наличие работ по данной тематике существует потребность в комплексном представлении актуальных данных по бюджетной обеспеченности субфедеральных бюджетов в текущем периоде. Для этого нами были проанализированы статистические данные Министерства Финансов РФ и региональных ведомств, рассчитаны, систематизированы и составлены рейтинги субъектов РФ по параметру "бюджетная обеспеченность".

Прежде чем, приступить к иерархическому представлению бюджетной обеспеченности по регионам, необходимо обозначить методику, используемую для получения расчетных значений. Несмотря на многообразие подходов к определению бюджетной обеспеченности наиболее целесообразным, на наш взгляд, является использование методики, обозначенной в Постановлении Правительства РФ от 22 ноября 2004 г. N 670 "О распределении дотаций на выравнивание бюджетной обеспеченности субъектов Российской Федерации". Последняя редакция данного документа датируется 27 декабря 2019 года.

Таблица 1

Методика расчета бюджетной обеспеченности*

Показатели	Порядок расчета
Бюджетная обеспеченность	$BO_i = \text{ИНП}_i / \text{ИБР}_i$, где BO_i - уровень расчетной бюджетной обеспеченности субъекта РФ до распределения дотаций; ИНП_i - индекс налогового потенциала субъекта РФ; ИБР_i - индекс бюджетных расходов субъекта РФ
Индекс налогового потенциала	$\text{ИНП}_i = (\text{НП}_i / \text{Н}_i) / (\text{SUM } \text{НП}_i / \text{SUM } \text{Н}_i)$, где НП_i - налоговый потенциал субъекта Российской Федерации
Индекс бюджетных расходов	$\text{ИБР}_i = U^{\text{зн}} \times k_i^{\text{зн}} + y^{\text{жкку}} \times k_i^{\text{жкку}} + U^{\text{ц}} \times k_i^{\text{ц}}$, где $U^{\text{зн}}$ - расчетный удельный вес расходов на оплату труда; $k_i^{\text{зн}}$ - коэффициент дифференциации заработной платы в субъекте РФ; $y^{\text{жкку}}$ - расчетный удельный вес расходов на жилищно-коммунальное хозяйство и коммунальные услуги; $k_i^{\text{жкку}}$ - коэффициент стоимости жилищно-коммунальных услуг в субъекте РФ; $U^{\text{ц}}$ - расчетный удельный вес прочих расходов в среднем по консолидированному бюджетам всех субъектов РФ принимается равным 0,35; $k_i^{\text{ц}}$ - коэффициент уровня цен в субъекте РФ.

* Постановление Правительства РФ от 22 ноября 2004 г. N 670 "О распределении дотаций на выравнивание бюджетной обеспеченности субъектов Российской Федерации"

Согласно данным, представленным в табл. 1, коэффициент бюджетной обеспеченности рассчитывается как отношение индекса налогового потенциала к индексу бюджетных расходов. Следует отметить, что индекс налогового потенциала представляет собой интегральный показатель, характеризующий качество управления финансами в части стабильного сбора налогов в регионе, и складывающийся из отдельных показателей по каждому виду налогов. Чем выше индекс налогового потенциала, тем в ряде случаев, менее дотационной является субъект федерации. Индекс бюджетных расходов представляет собой относительную характеристику расходов консолидированного бюджета региона, определяемую исходя из специфики конкретной субъект федерации территории и рассчитываемая на душу населения.

Для осуществления сравнительной характеристики систематизируем рассчитанные показатели в рейтинг субъектов РФ с самыми высокими и самыми низкими показателями в 2015 году и 2019.

Таблица 2

Рейтинг субъектов РФ по индексу бюджетной обеспеченности в 2015 г.*

Субъекты РФ	Наиболее высокие значения индекса бюджетной обеспеченности	Субъекты РФ	Наиболее низкие значения индекса бюджетной обеспеченности
г.Москва	2,772	Республика Тыва	0,637
Тюменская область	2,068	Республика Алтай	0,639
Ямало-Ненецкий а.о.	2,041	Республика Дагестан	0,645
г.Санкт-Петербург	1,897	Чеченская Республика	0,660
Ханты-Мансийский а.о.	1,704	Республика Калмыкия	0,663
Сахалинская область	1,405	Курганская область	0,666
Ленинградская область	1,324	Брянская область	0,667
Московская область	1,241	Алтайский край	0,671
Республика Татарстан	1,180	Республика Карелия	0,673
Самарская область	1,109	Ставропольский край	0,674

* По данным Министерства финансов РФ.

По состоянию на 2015 год лидирующее место в рейтинге занимают регионы с традиционно высокими показателями социально-экономического развития, обладающие сырьевой базой или являющиеся центрами-центрами страны.

Сопоставление данных табл. 2 и 3, видно, что состав регионов-лидеров остался неизменным. При этом их расположение в таблице, ранжированной по убыванию значений - изменилось. Практически во всех субъектах РФ наблюдается незначительное снижение бюджетной обеспеченности.

Аналогичной тенденции подвержены и показатели регионов-аутсайдеров. Если в 2015г. минимальное значение индекса бюджетной обеспеченности составляло 0,637, то к 2019 г. наименьшее значение показателя - 0,611. Изменился и состав регионов, с наиболее низкими показателями индекса бюджетной обеспеченности, в их число вошли Чукот-

ский автономный округ, Республика Крым, Кабардино-Балкарская Республика, Республика Ингушетия, г. Севастополь, Республика Северная Осетия.

Таблица 3

Рейтинг субъектов РФ по индексу бюджетной обеспеченности в 2019 г.

Субъекты РФ	Наиболее высокие значения индекса бюджетной обеспеченности	Субъекты РФ	Наиболее низкие значения индекса бюджетной обеспеченности
г. Москва	2,720	Чукотский а.о.	0,611
Ямало-Ненецкий а.о.	2,293	Республика Крым	0,622
Сахалинская область	2,006	Кабардино-Балкарская Респ.	0,639
Тюменская область	1,954	Республика Ингушетия Чеченская Республика	0,646
г. Санкт-Петербург	1,886	Республика Тыва	0,651
Ханты-Мансийский а.о.	1,610	Республика Дагестан	0,655
Московская область	1,239	Ставропольский край	0,660
Республика Татарстан	1,216	Республика Алтай	0,662
Самарская область	1,051	г. Севастополь	0,664
Ненецкий а.о.	1,015	Республика Северная Осетия	0,676

* По данным Министерства финансов РФ.

Таким образом, исследование субъектов РФ по уровню бюджетной обеспеченности показало, что система управления централизованными фондами денежных средств регионального значения нуждается в корректировке. Доля дотационных регионов велика, и их число за последние 5 лет возросло. В разрезе федеральных округов самыми перспективным можно считать Центральный федеральный округ, наиболее дотационным - Северо-Кавказский федеральный округ.

¹ Колодяжная А.Ю. Оценка позиций субъектов Российской Федерации по уровню государственного долга // Интеллект. Инновации. Инвестиции. 2017. №12. С.17-21.

² Lapteva E.V., Aleksandrova L.A., Portnova L.V., Ogorodnikova E.P., Kolodijajna A.U., Zolotova L. Current condition of russia's external debt// Journal of Advanced Research in Dynamical and Control Systems. 2020. Т. 12. № 6. С. 72-83.

³ Корчагина Е.О., Лаптева Е.В., Золотова Л.В. Анализ доходов консолидированного бюджета Оренбургской области // Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии. 2018. № 1 (60). С. 183-187.

⁴ Швецов А.В. Статистический анализ бюджетной обеспеченности субъектов Российской Федерации // Российское предпринимательство. 2010. №7(1). С.138-142.

⁵ Ермакова Ю. С. Оценка налогового потенциала региона и ее роль в системе регулирования межбюджетных отношений // Актуальные проблемы современности: наука и общество. 2017. №4 (17).С. 37-43.

ANALYSIS OF BUDGET SECURITY IN SUB-FEDERAL TERRITORIES

© 2020 Samovarov Alexander Alexandrovich
Student

Orenburg branch of Plekhanov Russian University of Economics
E-mail: a-samovarov@inbox.ru

Keywords: budget, budget security, grants, subjects of the Russian Federation, budget expenditures.

The article is devoted to the analysis of the budget security of the subjects of the Russian Federation as one of the most important elements of sustainable regional development. The paper presents the most optimal, from the author's point of view, method for calculating budget security. The budget security index was calculated and the rating of regions with the highest and lowest values as of 2015 And 2019 was compiled.

УДК 338, 378.4
Код РИНЦ 06.00.00

ПРИМЕНЕНИЕ VR/AR-ТЕХНОЛОГИЙ ПРИ РЕАЛИЗАЦИИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ПРОГРАММ ПО НАПРАВЛЕНИЮ "ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ"

© 2020 Светкина Ирина Анатольевна
кандидат экономических наук, доцент

© 2020 Чудаева Александра Александровна
кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: svetkinairina@yandex.ru, chudaeva@inbox.ru

Ключевые слова: образовательные программы, виртуальная реальность, дополненная реальность, смешанная реальность, VR-завод, бизнес-процессы, цифровая трансформация, цифровые следы.

В статье приведены данные о современном этапе развития технологий дополненной и виртуальной реальности и их использовании на предприятии, аргументирована необходимость применения VR/AR-технологий при реализации образовательных программ по направлению "Экономика и управление".

Современная система образования нуждается в передовых технологиях, которые позволят формировать планы, разрабатывать программы и создавать визуальные элементы обучающих курсов по направлению "Экономика и управление". Дополненная, виртуальная и смешанная реальности (VR - является полностью виртуальной средой; AR -

представляет собой реальную среду с виртуальными цифровыми объектами; MR - реальная среда с виртуальными объектами, с которыми можно взаимодействовать), как особые технологические инструменты постепенно занимают свое особое место в образовательных процессах.

В настоящее время есть много публикаций, в которых описываются возможности применения AR и VR технологий для целей обучения различных категорий персонала в разных отраслях.^{1-4,6,8} Использование AR и VR технологий позволяет "погрузить" обучаемого в определенные условия, определяемые контекстом обучающей/развивающей программы. Ожидается, что к 2023 году рынок виртуальной реальности достигнет \$50 млрд³, что свидетельствует об огромном потенциале этой отрасли, в т.ч. для целей обучения.

Согласно данным аналитического агентства KPMG за 2019 год, VR/AR-технологии уже используют в 21% крупнейших отечественных компаний. Большая часть из числа этих проектов являются первыми для компаний или же входят в разряд пилотных. Но именно в 2019 году ряд крупных корпораций впервые в России задумался о масштабировании решений с технологиями виртуальной и дополненной реальности. Некоторые проекты, доказавшие свою эффективность в рамках апробации, стали переходить из разряда пилотных в крупные, с внушительными бюджетами и понятной логикой использования в существующих процессах⁷.

Технологии дополненной и виртуальной реальности не могут существовать сами по себе, - для их внедрения нужна цифровая среда. По итогам проведенного Ассоциацией виртуальной и дополненной реальности России и СНГ (AVRA) опроса, поддержанного международной промышленной выставкой "ИННОПРОМ", компанией SAP, Агентством промышленного развития Москвы, Фондом развития промышленности⁵, степень цифровизации на предприятии респонденты оценивают следующим образом: .

- цифровая трансформация не является приоритетом - 4 %;
- есть понимание важности цифровой трансформации - 32 %;
- есть стратегия цифровой трансформации и разработана дорожная карта - 8 %;
- реализуются пилотные проекты - 30 %;
- масштабируются проекты по цифровой трансформации - 26 %.

В данном опросе приняли участие 50 компаний, из которых: 64% - крупный бизнес, 12% - средний, остальное - малый и микробизнес. Более 40% участников - это специалисты, ответственные за инновации и НИОКР, более 16% - за IT-инфраструктуру, а в более чем 10% случаев анкету заполнили сами руководители предприятий. Среди участников такие компании как "Газпром нефть", "СИБУР", НЛМК, "Вертолеты России", КАМАЗ, РЖД, Евраз.

В рамках проведенного опроса респондентам было также предложено проранжировать цифровые технологии по приоритетности их использования на предприятиях. На первом месте оказались большие данные, набрав 14,6 %, на втором и третьем местах - дополненные и виртуальные реальности (14,2 % и 14,1 %, соответственно). При этом в данном исследовании респондентами при ранжировании направлений деятельности предприятия по приоритетности внедрения цифровых технологий на первом месте был указан производственный процесс.

Следует отметить, что высшие учебные заведения оперативно реагируют на запрос предприятий о требуемых инновациях. Так, в Новгородском государственном университете в рамках прошедшего летом 2020 года образовательного интенсива "Цифровые

двойники" пятьдесят студентов учились создавать модели производственных процессов на предприятиях под руководством под руководством IT-компаний XReady Lab, Intelligent Ideas, VR Concept, STEM-игры, которые имеют большой опыт создания цифровых двойников для российских и зарубежных предприятий⁹.

В 2019 году в Томском государственном университете совместно с партнером - IT-компанией Rubius - создана лаборатория AR/VR, которая является центральным сегментом масштабного digital-проекта "Виртуальный университет 4.0". Одним из ключевых направлений деятельности лаборатории является создание открытой платформы и разработка библиотек виртуальных инструментов для сборки образовательных курсов. С помощью такого VR-конструктора любой преподаватель, не имеющий специальной подготовки в сфере IT, сможет конструировать высокотехнологичные образовательные сервисы и приложения по собственному сценарию¹⁰.

По нашему мнению, в рамках формируемых в контуре новой программы опорных университетов, озвученной Министерством науки и высшего образования РФ летом 2020 года, территориальных или отраслевых академических консорциумов следует использовать разработки входящих в консорциум вузов в области виртуальной, дополненной и смешанной реальности, при подготовке студентов, обучающихся на образовательных программах по направлению "Экономика и управление" в целях изучения бизнес-процессов предприятий, являющихся основой для понимания логики функционирования предприятий и того, каким образом различные конфигурации бизнес-процессов отражаются на экономических и финансовых показателях предприятий.

На протяжении многих лет теоретические аспекты производственных бизнес-процессов преподавались в основном с использованием традиционных методов, в то время как практические уроки представляли собой имитационные учебные пространства, такие как действующий отель, ресторан, ангар для самолетов, цех завода и т.п. Студенты в процессе такого обучения учатся обращаться с реальными клиентами, оборудованием и другими рабочими ситуациями. Применение учебных имитационных пространств сопряжено с целым рядом проблем, нивелирующихся при использовании технологий дополненной, виртуальной и смешанной реальности. Причины этих проблем таковы:

- некоторые задачи не могут быть воспроизведены из-за проблем безопасности (например, тяжелое оборудование на верфи, работающие двигатели самолетов и т. д.);
- некоторые задачи трудно воспроизвести из-за высоких затрат и ограниченного бюджета.

Традиционные имитационные учебные пространства являются слишком дорогими в обслуживании и часто непрактичными. Применение технологий AR, VR и MR дешевле в сравнении с ними. Кроме того, эти технологии предполагают сохранение результатов обучения студентов в цифровом виде, формируя так называемые цифровые следы, агрегирование которых важно для объективной оценки и сбора данных для совершенствования образовательных программ направления "Экономика и управление".

Имитация реальной деятельности с помощью технологий AR и VR и обучение других вместе с применением знаний на практике увеличивают вовлеченность студентов благодаря высокой степени геймификации процесса, увеличивают скорость усвоения информации благодаря реалистичности подачи материала по сравнению с традиционными методами, сокращают затраты на учебные пособия.

Инструменты виртуальной реальности позволяют превратить процесс обучения из утомительной зубрежки в развлечение, а значит, сделать образование привлекательным и интересным. Виктор Демин, основатель VR Chemistry Lab, указывает на то, что "VR - возможность быстро и безопасно погрузить учащегося в учебные ситуации - от постановки эксперимента в лаборатории до проведения археологических раскопок. VR - не панацея, но, когда в разработке учитывается логика преподавания предмета и задаются корректные модели, результат может превзойти ожидания".

На наш взгляд, применение инструментов виртуальной реальности при подготовке студентов направления "Экономика и управление" должно стать обязательной частью освоения дисциплин прикладного характера (например, "Экономическая оценка инвестиций", "Экономика предприятий", "Экономическая безопасность" и т.д.) Интеграция классических методов обучения с применением лекционных и семинарских занятий и проектного и проблемно-ориентированного подхода обеспечивает одновременное получение фундаментальных знаний и современных навыков.

¹ Голенок А.Н. Применение VR-технологий как новый виток развития корпоративного обучения. - Формирование общекультурных и профессиональных компетенций финансиста: Сборник научных трудов студентов, аспирантов и преподавателей Финансового университета при Правительстве Российской Федерации. Москва, 2019. С. 45-52.

² Даниленко Е.А., Ярушева С.А. VR-технологии: их потенциал и внедрение в систему обучения и развития персонала компаний. - Общество, экономика, управление. 2018. Т. 3. № 4. С. 51-53.

³ Как VR-тренажеры помогают людям разных профессий. - Режим доступа: https://blog.onlime.ru/2019/01/23/kak_vr_trenazhery_pomogayut_lyudyam_raznyh_professiy/

⁴ Киселев В.И., Сорокин В.В. VR-технологии в обучении работников предприятий нефтегазовой отрасли основам безопасности жизнедеятельности. - Научное сообщество студентов XXI столетия. естественные науки: сборник статей по материалам LXXXII студенческой международной научно-практической конференции. 2019. С. 79-83.

⁵ Почему AR перспективнее для промышленности и бизнеса, чем VR. - Режим доступа: <https://zen.yandex.ru/media/id/5b06923a79885e40a55257be/pochemu-ar-perspektivnee-dlia-promyshlennosti-i-biznesa-chem-vr-5e0451dfdddaf400b1b49ad6>

⁶ Рынок промышленных VR/AR-решений в России. Исследование TAdviser. - [https://www.tadviser.ru/index.php/Статья:Рынок_промышленных_VR/AR-решений_в_России_\(исследование_TAdviser\)](https://www.tadviser.ru/index.php/Статья:Рынок_промышленных_VR/AR-решений_в_России_(исследование_TAdviser))

⁷ Рынок VR/AR: что было в 2019 году и чего ждать от 2020-го. - Режим доступа: <https://vc.ru/future/99226-rynok-vr-ar-cto-bylo-v-2019-godu-i-chego-zhdat-ot-2020-go>

⁸ Старостина В.А., Воробьев В.В., Рагозина М.А., Юрковская Г.И. AR- и VR-технологии в обучении производственного персонала. - Молодые ученые в решении актуальных проблем науки: Сборник материалов Всероссийской научно-практической конференции студентов, аспирантов и молодых ученых. 2019. С. 1178-1180.

⁹ Студенты НовГУ создали VR-тренажеры для заводов, AR-приложение и виртуальную химлабораторию для вуза. - Режим доступа: <https://gazon.media/kampus/obrazovanie/studenty-novgu-sozdali-vr-trenazhory-dlya-rabotni/>

¹⁰ ТГУ первым в РФ создал VR-лабораторию для учебы, науки и бизнеса. - Режим доступа: <http://www.tsu.ru/news/tgu-pervym-v-rf-sozdal-vr-laboratoriyu-dlya-ucheby/>

APPLICATION OF VR/AR TECHNOLOGIES IN THE IMPLEMENTATION OF EDUCATIONAL PROGRAMS IN THE FIELD OF "ECONOMICS AND MANAGEMENT"

© 2020 Svetkina Irina Anatolyevna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
© 2020 Chudaeva Aleksandra Aleksandrovna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: svetkinairina@yandex.ru, chudaeva@inbox.ru

Keywords: educational programs, virtual reality, augmented reality, mixed reality, VR factory, business processes, digital transformation, digital footprints.

The article provides data on the current stage of development of augmented and virtual reality technologies and their use in the enterprise, and argues for the need to use VR/AR technologies in the implementation of educational programs in the field of "Economics and management".

УДК 3326
Код РИНЦ 06.61.33

РЕЗУЛЬТАТИВНОСТЬ РЕАЛИЗАЦИИ МЕРОПРИЯТИЙ НАЦИОНАЛЬНОГО ПРОЕКТА "ЖИЛЬЕ И ГОРОДСКАЯ СРЕДА" КАК ОСНОВА ПОВЫШЕНИЯ УРОВНЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА (НА ПРИМЕРЕ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ)

© 2020 Семин Сергей Владимирович*
аспирант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: tibetsem@mail.ru

Ключевые слова: национальный проект, жилье и городская среда, аварийность жилья, экономическая безопасность региона, федеральная программа, проблемы, перспективы.

Статья посвящена анализу результативности реализации мероприятий национального проекта "Жилье и городская среда". Сделаны выводы об эффективности реализации программы. Проведен анализ основных причин чрезвычайных ситуаций аварийности жилья в период 2014-2019 гг. Рассмотрена проблема регионального уровня по эффективности реализации программы.

В настоящее время важной задачей экономической безопасности региона, имеющей существенное социальное значение, является обеспечение граждан России качествен-

* Научный руководитель - **Маняева Вера Александровна**, доктор экономических наук, профессор.

ными жилищными условиями. Одним из направлений ее решения выступает переселение граждан из ветхого и аварийного жилья, реализуемое, в том числе, в рамках исполнения "майских указов", в том числе национального проекта "Жилье и городская среда". Результативность государственных мер в данном направлении напрямую влияет на формирование предпосылок к возникновению чрезвычайных ситуаций вследствие обветшанности квартирного фонда и создает проблемы обеспечения прав собственников аварийного жилья.

Проблемам реализации национального проекта "Жилье и городская среда" посвятили работы следующие исследователи: Аверин А.Н., Ляхов В.П., Керимов О.Ю. и Разумец В.М.³; Ефимов К.В. и Беляков С.И.⁵; Калачук Т.Г., Ширина Н.В. и Крупский В.А.⁶; Одицова А.В.⁴; Петрова З.К.⁷ и Долгова В.О. и др.

Во исполнение Указа Президента Российской Федерации от 7 мая 2018 года № 204 "О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года" Правительством РФ осуществляется федеральный проект "Обеспечение устойчивого сокращения непригодного для проживания жилищного фонда", являющийся частью национального проекта.

Федеральная программа предусматривает за 2019 - 2024 гг. достижение целевых показателей в виде переселения 530,9 тыс. человек из признанного непригодным для проживания жилого фонда общей площадью 9,54 млн кв. м. Финансовое обеспечение проекта составляет 507,17 млрд рублей, из них средства федерального бюджета - 431,94 млрд рублей, оставшаяся часть - финансы субъектов РФ и внебюджетные источники. В этих целях Правительством РФ инициировано принятие Федерального закона от 28 ноября 2018 года №436-ФЗ "О внесении изменений в Федеральный закон "О Фонде содействия реформированию жилищно-коммунального хозяйства", устанавливающего механизмы расселения непригодного для проживания жилищного фонда, а также порядка¹ рассмотрения и предоставления финансовой поддержки субъектам РФ за счет средств федерального бюджета. Кроме того, для регионов разработаны методические рекомендации по формированию программ переселения граждан из непригодного для проживания жилищного фонда.²

Реализация вышеназванных мер предполагает решение большинства вопросов собственников аварийного жилья. По данным Министерства строительства Самарской области, по состоянию на 1 января 2020 года в аварийный жилищный фонд включено 1,3 тыс. домов, признанных непригодными для жилья после 1 января 2012 года, общей площадью 436 тыс. кв. м. В категорию граждан, нуждающихся в новых квартирах, включены 27 тыс. человек. Наиболее сложная ситуация сложилась в гг. Самаре и Сызрани, где нуждающимися в переселении признаны 609 и 245 домов соответственно (65,6 % всего АЖФ региона). По данным Самарстата, по количеству аварийных зданий, собственники которых подлежат переселению, Самарская область занимает 13-е место в Российской Федерации и 3-е в Приволжском федеральном округе.

На этом фоне в регионе не завершен процесс переселения граждан из многоквартирных домов, признанных аварийным жильем до 1 января 2012 года, и осуществляемый в рамках государственной программы "Развитие жилищного строительства в Самарской

области" до 2020 года. Численность собственников указанного вида АЖФ на начало апреля т.г. насчитывало свыше 2 тыс. человек.

Обветшалость зданий и износ технологических коммуникаций зачастую становятся основными причинами чрезвычайных ситуаций. По данным ГУ МЧС России по Самарской области, в период 2014-2019 гг. в жилищах указанной категории произошли свыше 180 пожаров и 90 обрушений несущих конструкций, в результате которых пострадали 219 человек. В частности, 3 марта 2020 года обрушилась кирпичная стена многоквартирного жилого дома по адресу: г. Самара, ул. Арцыбушевская, д. 126. Часть кладки проломила крышу стоящего вплотную соседнего дома, в котором на тот момент находились жильцы, в том числе несовершеннолетние дети. Указанное строение на основании заключения межведомственной комиссии городского округа Самара по Ленинскому району от 16.06.2011 № 61з и распоряжения первого заместителя Главы городского округа Самара от 09.08.2011 № 1664/02-р признано аварийным и подлежащим сносу. Однако здание находилось в фактической эксплуатации и использовалось для проживания. Произошедший инцидент получил значительный общественный резонанс и широко освещался в средствах массовой информации.

Следует отметить, что при ликвидации аварийного жилья региональное правительство сталкивается многоаспектной проблемой, заключающейся в простаивании уже построенного для названной категории лиц жилья, что не только нивелирует результативность реализуемых программных мероприятий национального проекта, но и фактически ведет к неэффективному расходованию средств бюджетной системы. Указанное обстоятельство в условиях усиливающегося дефицита бюджета оказывает угнетающее воздействие на состояние экономической безопасности региона в целом.

В частности, в микрорайоне Озерный г.о. Самара остаются незаселенными порядка 160 квартир. Указанное обстоятельство в первую очередь связано с отсутствием в населенном пункте транспортной и социальной инфраструктуры (школы, поликлиники).

Необходимо отметить, что муниципалитетом названные квартиры предложены для переселения в основном гражданам из числа малообеспеченных слоев населения (пенсионерам, инвалидам, многодетным семьям), проживающим в обустроенных частях города с развитой транспортной сетью, объектами культуры, образования и здравоохранения. При этом стоимость земельных участков, на которых расположены аварийные здания, значительно превышает цену квартир, предназначенных для переселения. Как следствие, собственники аварийного жилья считают предложения органов местного самоуправления не выгодными для себя в экономическом и социальном плане.

По имеющимся оценкам, за последние 10 лет в регионе на нужды расселения выделялось в среднем по 43 тыс. кв. м. жилых помещений ежегодно. Общий объем ввода жилья на указанные цели составил около 2 % от возводимого в Самарской области. Всего вышеназванным национальным проектом предусмотрено расселение только 436 тыс. кв. м. аварийного жилья, признанного таковым до 2017 года. При этом жилье, которое может быть признано аварийным после указанной даты, под действие мероприятий национального проекта не подпадает.

Кроме того, специалистами строительной отрасли отмечается необходимость существенных финансовых вложений в модернизацию коммунальной и транспортной инфра-

структуры вновь застраиваемых территорий. Общий размер требуемых затрат на вышеизложенное оценивается в объеме порядка 10 млрд рублей, что в сложившихся экономических реалиях, обусловленных распространением новой коронавирусной инфекции, является практически непосильным бременем, также оказывающим негативное влияние на уровень экономической безопасности региона.

На этом фоне для ряда муниципальных образований Самарской области, на территории которых планируется строительство жилья для собственников аварийных квартир, фиксируются негативные аспекты в сфере коммунального хозяйства.

В частности, в Исаклинском, Челно-Вершинском, Шенталинском, Большечерниговском и Большеглушицком районах отмечается критическая степень износа магистральных и внутриквартирных водопроводных и канализационных сетей, сооружений и капитальных строений, парка автомобильной, специальной и строительной техники. Требуют капитального ремонта или замены 75 % инфраструктуры централизованной системы водоснабжения и 55 % - водоотведения.

Кроме того, не соответствует установленным техническим и санитарным нормам и требованиям фактический режим эксплуатации сетей ЖКХ г.о. Жигулевск. Основные сетевые фонды имеют износ, требующий капитального ремонта или замены. Срок эксплуатации большинства объектов водоснабжения и водоотведения превышает 25 лет, из них около 65 % подлежат замене. Устаревшее оборудование имеет низкий коэффициент полезного действия, что приводит к нерациональному расходованию воды и электроэнергии, увеличению производственных затрат и росту себестоимости услуг.

По оценке специалистов, на проведение капитального ремонта систем водоснабжения и водоотведения названных муниципальных образований требуется свыше 2 млрд рублей, которые выходят за рамки финансирования рассматриваемого национального проекта.

Как обозначено выше, максимальная результативность программных мероприятий, связанных с переселением жителей субъекта из ветхого и аварийного жилья, может быть достигнута лишь при комплексном подходе, обеспечивающем решение спектра социально-экономических задач. При этом, попытки их решить вне рамок единого социально-ориентированного подхода не будут способствовать переводу таких задач в конструктивную плоскость, а также могут привести к увеличению государственных капиталовложений в создание/модернизацию объектов инфраструктуры и способствовать обострению напряженности среди граждан.

Так, анализ социально-политической ситуации в регионе свидетельствует о том, что за последние 5 лет основными вопросами, волнующими население, являлись проблемы в сфере жилищно-коммунального хозяйства. Отсутствие эффективных мер по улучшению ситуации в сфере ЖКХ вызывает у граждан недовольство действиями местных властей, выражающееся в многочисленных жалобах в адрес администрации муниципалитетов и прокуратуры.

Значительная часть собственников аварийного жилья представлена в субъекте РФ гражданами, обладающим политической, зачастую протестной, активностью. При этом длительная нерешенность имеющихся проблем повышает степень их радикализации, вследствие чего они становятся объектами устремлений со стороны оппозиционных сил,

заинтересованных в дискредитации политической системы РФ. В этой связи приобретает дополнительное значение вопрос оказания своевременной и эффективной господдержки названной категории населения.

Перечисленные факты затрудняют диалог между властью и населением, снижают уровень доверия к действующей политической системе. С учетом общего количества собственников аварийного жилья указанное способно спровоцировать рост социальной напряженности, в том числе в период подготовки и проведения важных общественно-политических и спортивных мероприятий.

Таким образом, повышение результативности реализации федерального проекта "Обеспечение устойчивого сокращения непригодного для проживания жилищного фонда" путем выработки мер по обустройству вновь застраиваемых территорий социальной и коммунальной инфраструктурой позволило бы обеспечить должную защиту интересов упомянутой категории граждан, не допустить их использования для наращивания протестного потенциала, и, как следствие, будет способствовать укреплению экономической безопасности региона.

¹ Постановление Правительства Российской Федерации от 16 марта 2019 года №278 "О порядке предоставления в 2019 -2024 годах субсидий в виде имущественных взносов Российской Федерации в государственную корпорацию - Фонд содействия реформированию жилищно-коммунального хозяйства на обеспечение устойчивого сокращения непригодного для проживания жилого фонда и об особенностях предоставления финансовой поддержки субъектам Российской Федерации" (с изменениями и дополнениями).

² Приказ Минстроя России от 31 января 2019 года №65/пр "Об утверждении методических рекомендаций по разработке региональной адресной программы по переселению граждан из аварийного жилищного фонда, признанного таковым до 1 января 2017 года".

³ Аверин А.Н., Ляхов В.П., Керимов О.Ю., Разумец В.М. Национальный проект "жилье и городская среда" как инструмент создания комфортных условий для проживания людей / Аверин А.Н., Ляхов В.П., Керимов О.Ю., Разумец В.М. // Наука и образование: хозяйство и экономика; предпринимательство; право и управление. 2019. № 4 (107). С. 135-139.

⁴ Одинцова А.В. Национальный проект "жилье и городская среда" в системе пространственного развития России / Одинцова А.В. // Федерализм. 2019. № 4 (96). С. 41-58.

⁵ Ефимов К.В., Беляков С.И. Анализ отечественного и зарубежного опыта реализации программ реформирования и развития отрасли жилищного строительства / Ефимов К.В., Беляков С.И. Экономика и предпринимательство. 2020. № 6 (119). С. 78-81.

⁶ Калачук Т.Г., Ширина Н.В., Крупский В.А. Реализация мероприятий по расселению граждан после сноса аварийной недвижимости в г. Белгород / Калачук Т.Г., Ширина Н.В., Крупский В.А. // Вектор ГеоНаук. 2020. Т. 3. № 1. С. 93-99.

⁷ Петрова З.К., Долгова В.О. Жилищная проблема в России как отражение социальных и экономических условий / Петрова З.К., Долгова В.О. // Градостроительство. 2019. № 6 (64). С. 68-75.⁵ Ефимов К.В., Беляков С.И. Анализ отечественного и зарубежного опыта реализации программ реформирования и развития отрасли жилищного строительства / Ефимов К.В., Беляков С.И. Экономика и предпринимательство. 2020. № 6 (119). С. 78-81.

**EFFECTIVENESS OF IMPLEMENTATION MEASURES
OF THE NATIONAL PROJECT "HOUSING AND URBAN ENVIRONMENT"
AS THE BASIS FOR INCREASING THE LEVEL OF ECONOMIC SECURITY
OF THE REGION (THE EXAMPLE: SAMARA REGION)**

© 2020 Semin Sergey Vladimirovich
Postgraduate
Samara State University of Economics
E-mail: tibetsem@mail.ru

Keywords: national project, housing and urban environment, housing accident rate, economic security of the region, federal program, problems, prospects.

The article is devoted to the analysis of the effectiveness implementation activities of the national project "Housing and Urban Environment". Some conclusions are made about the effectiveness of the program implementation. The analysis is carried out of the main causes with emergency situations of housing accidents in the period 2014-2019. The problem of the regional level on the effectiveness the program implementation is considered.

УДК 311
Код РИНЦ 83.00.00

**АНАЛИЗ ТЕНДЕНЦИЙ РАЗВИТИЯ КЛЮЧЕВЫХ ИНДИКАТОРОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
МАЛЫХ И СРЕДНИХ ПРЕДПРИЯТИЙ**

© 2020 Токарев Юрий Алексеевич
кандидат экономических наук, доцент
© 2020 Тюрина Анна Григорьевна
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: tokarev_ya@mail.ru, turangri@yandex.ru

Ключевые слова: статистика, малый бизнес, динамика, прогноз, стратегия.

В статье рассматриваются вопросы возможности реализации стратегических программ развития малого и среднего бизнеса в России. На основе статистических методов выполнен прогноз показателей развития. Проведено сопоставление стратегических целевых индикаторов с прогнозными значениями. Сделаны выводы о перспективах государственной поддержки малого и среднего бизнеса в современных условиях.

Малый и средний бизнес в Российской Федерации в настоящее время является одним из важнейших способов осуществления легальной предпринимательской деятельности. Данный сегмент экономики играет важную роль как для развития рынка, так и в целом

для обеспечения занятости населения. В частности, развитие малого и среднего предпринимательства (МСП) ведет к увеличению спроса на труд. Кроме того, МСП вносит свой вклад в дело импортозамещения и увеличения экспортного потенциала страны¹. Именно в сфере малого бизнеса формируется плодородная почва для инновационной деятельности; рождаются идеи стартапов и венчурных инвестиций².

Преимущества МСП отчасти нивелируются сложностями в организации и ведении бизнеса. Чаще всего они связаны с финансовыми причинами, среди которых выделяется нехватка оборотных средств для текущего функционирования предприятия. В целях выхода из ситуации предприниматели находят два пути:

- а) финансовые ресурсы государства, выделяемые как средство поддержки малому и среднему предпринимательству (на основе целевых программ и грантов);
- б) банковские кредиты.

Эти меры приводят к трудностям другого рода. Не в каждом регионе есть свободный доступ к средствам государственной и региональной поддержки (или отсутствует необходимая информация о них). Малый бизнес встречает достаточно жесткие кредитные условия, так как сфера МСП - зона повышенного риска с точки зрения возврата кредита и стабильности платежей. Есть еще фактор цикличности экономического развития, когда снижение совокупного спроса снижает функционирование реального сектора экономики, к которому в основном и относится МСП³.

Поддержка и развитие малого и среднего бизнеса является одним из ключевых направлений в РФ. Мы можем отметить важность разработанной "Стратегии развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации на период до 2030 года"⁴, которая непосредственно влияет на решения инновационных и социальных задач развития малого и среднего бизнеса.

Поскольку сектор МСП является одним из главных инструментов по решению социальных, а в большинстве своем и экономических проблем, то в данной работе необходимо рассмотреть ключевые (целевые) индикаторы развития малого и среднего бизнеса, предоставляемые Росстатом.

К числу таких показателей в Стратегии развития МСП относят:

- оборот малого и среднего бизнеса,
- долю обрабатывающей промышленности в обороте МСП,
- производительность труда в секторе МСП,
- долю занятых в субъектах МСП от общей численности занятого населения.

Цель нашего исследования - анализ динамики и прогноз ключевых (целевых) индикаторов деятельности предприятий малого и среднего бизнеса в Российской Федерации. Информационная база исследования - данные Росстата. Временной ряд представлен годовыми данными с 2009 по 2019 гг.

Статистические данные свидетельствуют о том, что оборот малого и среднего бизнеса имеет значительную тенденцию к увеличению. Так, небольшое снижение наблюдается лишь в 2019 году - почти на 3% в результате снижения численности субъектов малого и среднего предпринимательства. Надо отметить, что наибольший прирост объема оборота МСП наблюдается в 2015 году - по сравнению с предыдущим годом увеличение со-

ставило более чем 1,5 раза в результате внедрения программ поддержки сектора малого и среднего бизнеса.

Целью Стратегии развития малого и среднего предпринимательства является увеличение оборота МСП в 2030 году по отношению к 2014 году в 2,5 раза. В настоящее время уже можно говорить об увеличении оборота в 2019 году в сравнении с 2014 годом более чем в 2 раза. Это стало следствием значительного роста масштабов деятельности сектора малого и среднего бизнеса, что, в свою очередь, может являться движущей силой роста экономики России.

Для более глубокого понимания того, какой характер носит тенденция, и насколько достижимыми являются стратегические цели, нами выполнен прогноз объема оборота малого и среднего бизнеса. Горизонт прогнозирования - краткосрочный (на 2019 - 2021 гг.), что обусловлено длиной исходного временного ряда. Наиболее подходящим уравнением для описания тенденции является полином 2 степени, так как коэффициент детерминации гораздо выше, чем у других функций (95,6%). Построенная модель статистически значима на уровне значимости 0,05. Значимость по критерию Фишера равна 0,001, что говорит о высоком качестве данной модели.

При сохранении сложившихся закономерностей развития прогнозируемая величина оборота малого и среднего бизнеса попадет в интервал 63337,8...78830,2 млрд.руб. в 2020 году и 72202,5...87695,0 млрд.руб. в 2021 году.

С точки зрения Стратегии важным аспектом является изменение структуры оборота МСП, а точнее - рост доли обрабатывающей промышленности. В десятилетие 2009-2019 гг. наиболее заметное увеличение наблюдается именно в обрабатывающем производстве - на 4657,6 млрд. руб., или в 3,3 раза, что позволило увеличить долю этого сектора на 1 процентный пункт (с 10,3 до 11,3%). По сектору строительства увеличение составило более чем 3900 млрд. руб. (рост доли с 9,4 до 9,7%)⁵. В настоящее время эти виды деятельности выступают драйвером развития МСП. Традиционно главная для малого бизнеса России сфера торговли сократила свою долю в обороте с 61,9 до 55,7%.

Еще одним ключевым показателем, влияющим на рост российской экономики, является производительность труда в секторе МСП. За обследуемый период производительность труда имеет тенденцию к увеличению, за исключением небольшого снижения в 2016 году на 45,7 млн. рублей (на 1,3%). Целевой индикатор достигнут уже к 2019 году и составляет 218% благодаря реализации национального проекта "Производительность труда и поддержка занятости".

Так же проведенный анализ показывает, что данный индикатор развития в секторе МСП увеличился более чем в 2 раза, в том числе за счет стремительного увеличения оборота малого и среднего бизнеса за данный период. Таким образом, можно говорить об эффективности проведения национальных программ по поддержке малого и среднего бизнеса для укрепления экономики России в целом.

Наиболее подходящим уравнением для описания тенденции является модель линейной функции, так как коэффициент детерминации у нее гораздо выше, чем у других функций (94,2%). Построенная модель статистически значима на уровне значимости 0,05.

При сохранении сложившихся закономерностей развития прогнозируемая величина производительности труда попадет в интервал 5178,2...6144,3 млрд.руб./чел в 2020 году и 5523,4...6589,5 млрд.руб./чел. в 2021 году.

По Стратегии развития малого и среднего предпринимательства доля занятого населения в МСП к 2030 году должна достичь 35% (по отношению к общей численности занятых в РФ). На 2019 год доля занятого населения в секторе малого и среднего бизнеса составляет 16,3%, что почти на 6% ниже показателя 2014 года. Данная ситуация вполне может объясняться неустойчивым положением малого и среднего бизнеса в экономике и развитием теневого бизнеса в регионах РФ. Так же данный показатель вполне может сокращаться в результате перехода экономики на цифровой уровень и замены человеческого труда компьютерными технологиями.

Наиболее подходящим уравнением для прогноза является график полинома 2 степени, так как коэффициент детерминации гораздо выше, чем у других функций (81,1%). Построенная модель статистически значима по критерию Фишера на уровне значимости 0,05.

При сохранении сложившихся закономерностей развития прогнозируемая величина доли занятого населения в МСП попадет в интервал 15,9...16,6 % в 2020 году и 15,6...16,4 % в 2021 году.

Сопоставление ключевых (целевых) индикаторов с прогнозными значениями по Стратегии развития МСП представлено в таблице.

**Сопоставление целевых индикаторов с прогнозными значениями за 2019 г.
с ожидаемыми результатами реализации Стратегии на 2030 г.**

Основные показатели развития МСП	Расчитанные базовые индикаторы	Прогнозные значения по Стратегии	Ожидаемый результат по реализации Стратегии
	2019 г.		2030 г.
Оборот МСП в постоянных ценах по отношению к 2014 году, %	204	126	250
Доля обрабатывающей промышленности в обороте МСП, %	11,3	13,9	20
Индекс производительности труда в секторе МСП, %	218	120	200
Доля занятых в МСП, %	16,3	27,9	35

В то же время стоит отметить, что прогнозируемый 2020 год знаменуется ухудшением эпидемиологической ситуации в условиях пандемии.

Данная ситуация оказала значительное негативное влияние на сектор малого и среднего бизнеса. По предварительным прогнозам аналитиков Правительства РФ, по малому и среднему предпринимательству уже наблюдается отрицательная динамика, несмотря на широкий спектр предложенных государством мер по поддержке в условиях коронавирусной инфекции⁶.

В результате проведенного анализа ключевых индикаторов стратегии развития МСП в РФ можно отметить, что выполнение задач по реализации Стратегии наблюда-

ется по показателям оборота МСП, а также производительности труда в секторе малого и среднего бизнеса. В поставленные сроки не были реализованы задачи по увеличению таких показателей, как доля обрабатывающей промышленности в обороте МСП и доля занятых в МСП, что может быть связано с неэффективной программой поддержки развития малого и среднего предпринимательства в разрезе видов экономической деятельности.

¹ Султанов, Г.С. Роль и значение малого бизнеса в экономике развитых стран / Г.С. Султанов // Актуальные вопросы современной экономики. 2018. № 7. С.50-54.

² Токарев, Ю.А. Стартап-бизнес в России: экономическое развитие и вклад в инновации / Ю.А. Токарев, А.Х. Шарибжанова // Российская наука: актуальные исследования и разработки: сб. науч. ст. VI Всерос.науч.-практ. конф., 1 нояб. 2018 г. Ч. 2. Самара: СГЭУ, 2018. - С. 235-240.

³ Косякова, И.В. Реальный сектор экономики России: стратегии управления, инвестиции и инновации: монография / И.В. Косякова, Ю.И. Минина, В.Д. Белоусов и др. М.: Перо, 2016. 215 с.

⁴ Стратегия развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации на период до 2030 года: Распоряжение Правительства от 2 июня 2016 г. № 1083-р / Собрание законодательства Российской Федерации. 2016. № 24, ст. 3549.

⁵ Гужова, О.А. Анализ региональных различий уровня развития строительной отрасли в Российской Федерации // О.А. Гужова. Ю.А. Токарев // Материалы II Междунар. науч.-практ. конференции "Экономические аспекты управления строительным комплексом в современных условиях" СГАСУ. Самара, 2014. С. 80-84.

⁶ Иванцев, Н.А. Адаптация малого и среднего предпринимательства к сложившимся экономическим условиям на фоне пандемии COVID-19 / Н.А. Иванцев // Вестник СГЭУ. 2020. № 7. С. 67-72.

ANALYSIS OF TRENDS IN THE DEVELOPMENT OF KEY INDICATORS OF SMALL AND MEDIUM-SIZED ENTERPRISES

© 2020 Tokarev Yury Alekseevich
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor

© 2020 Tyurina Anna Grigoryevna
Undergraduate

Samara State University of Economics
E-mail: tokarev_ya@mail.ru, turangri@yandex.ru

Keywords: statistics, small business, dynamics, forecast, strategy.

In article questions of a possibility of implementation of strategic programs of development of small and medium business in Russia are considered. On the basis of statistical methods the forecast of indicators of development is executed. Comparison of strategic target indicators to expected values is carried out. Conclusions are drawn on the prospects of the state support of small and medium business in modern conditions.

СУЩНОСТЬ И СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ НАЛОГОВОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ

© 2020 Толстова Анастасия Алексеевна
магистрант

© 2020 Мясникова Вера Михайловна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: a-tolstova@mail.ru, mwmsamara@mail.ru

Ключевые слова: налоговое администрирование, принцип справедливости, субъекты малого и среднего предпринимательства, субсидии.

В статье рассмотрены изменения, которые претерпело налоговое администрирование в условиях пандемии COVID-19.

Под налоговым администрированием понимается процесс управления налоговым производством, осуществляемый налоговыми и другими органами, обладающими определенными полномочиями по отношению к налогоплательщикам¹.

Управляя высококвалифицированным налоговым администрированием, можно рассчитывать на равные условия для всех хозяйствующих субъектов в стране, комфортные и, прежде всего, предсказуемые условия для ведения бизнеса, что, в свою очередь, помогает расширить потенциал экономической системы.

В рамках совершенствования налогового администрирования Федеральным законом от 29 июля 2018 г. N 232-ФЗ² внесены изменения в первую часть Налогового кодекса Российской Федерации, которая направлена на:

- возможность уточнения платежей в случае неверного указания счета Федерального казначейства в платежных документах;
- установление максимального срока (3 года), в течение которого налоговая администрация может самостоятельно компенсировать суммы переплаты для покрытия задолженности по налогам, расходам, страховым взносам;
- предоставление налоговым органам права самостоятельно уточнять платежи налогоплательщиками при обнаружении ими ошибок в платежных документах;
- приостановление операций по счетам налогоплательщика в банках в случае непредставления в налоговый орган расчета по страховым взносам.

Усиление функций налогового администрирования может увеличить доходы бюджета, ограничить непопулярные меры по увеличению налогового бремени, которое может стать препятствием для бизнеса, и принцип справедливости, основной принцип налогообложения, в соответствии с которым принимается единообразие и универсальность налогообложения.

Однако, в существующих условиях проявляется асимметрия мероприятий, имеющих чисто фискальную направленность.

В марте 2020 года, в связи с распространением коронавирусной инфекции, в Федеральной налоговой службе проходило обсуждение приостановки всех мер контроля, таких как выездные проверки, осмотры, допросы, при которых происходит прямое общение инспектора налоговой службы и налогоплательщика.

Во все инспекции Самарской области поступило распоряжение о работе в "автономном" режиме. Для того, чтобы налогоплательщики имели возможность сдать заявление, при входе в инспекцию разместили специальные боксы; задать интересующие их вопросы инспектору могут по телефону.

25 марта 2020 года Президент Российской Федерации в обращении к гражданам объявил о поддержке, в том числе отсрочке налогов, пострадавшим отраслям из-за коронавирусной инфекции. Правительство устанавливает список сфер деятельности, наиболее пострадавших от распространения COVID-19.

По поручению правительства налоговые органы организовали работу по переносу сбора налогов не ранее 1 мая, направив налоговые требования и принимая решения о взыскании налогов в отношении налогоплательщиков, связанных с туризмом, спортом, а также отраслями искусства, культуры и кинематографии.

Работа ведется по перечням, предоставленным уполномоченными министерствами и ведомствами.

Однако, согласно п. 1 Правил, утвержденных постановлением от 02.04.2020 № 409³, если ОКВЭД из списка пострадавших отраслей не относится к основным, тогда получить отсрочку или рассрочку не получится. То же самое касается и субъектов малого и среднего предпринимательства (далее - МСП). Только организации или частные предприниматели из секторов, наиболее затронутых распространением COVID-19, могут претендовать на отсрочку или рассрочку.

Налогоплательщики более подробно могут ознакомиться с перечнем в Постановлении губернатора Самарской области № 77 от 08.04.2020. Также граждане могут зайти на официальный сайт Федеральной налоговой службы Российской Федерации и за три шага узнать, какие меры поддержки распространяются на их бизнес.

С 25 марта по 1 мая приостановлено применение взыскательных мер, а также принятие решений о приостановлении операций по счетам для обеспечения исполнения решения о взыскании задолженности перед налогоплательщиками, в том числе информация о котором была внесена в единый реестр МСП.

Все эти меры налоговые органы применяют самостоятельно, никаких запросов от налогоплательщиков не требуется.

Согласно предписаниям ФНС России от 25 марта в отношении компаний и предпринимателей, информация о которых внесена в единый реестр МСП, до 1 мая меры воздействия применяться не будут. Для такой отсрочки санкций нет необходимости дополнительно обращаться в налоговые органы.

С 27 апреля утвержден второй пакет антикризисных мер поддержки МСП, в частности утвержден порядок получения безвозмездной финансовой помощи - субсидий.

Порядок выдачи субсидий был утвержден Постановлением от 24.04.2020. С 1 мая Федеральная налоговая служба начала принимать заявления от представителей МСП на получение субсидий. На субсидии имеют право как юридические лица, так и индивидуальные предприниматели с условиями:

1. Компания или ИП по состоянию на 01.03.2020 должны находиться в реестре МСП;
2. Налогоплательщики по ОКВЭД должны входить в перечень наиболее пострадавших отраслей (постановление Правительства Российской Федерации № 434, постановление Правительства Российской Федерации № 479, постановление Правительства Российской Федерации № 540);

3. Нет долга более 3000 рублей на 1.03.2020;

4. Отсутствие процедур ликвидации и банкротства;

5. Штатная численность сотрудников в апреле и мае (те два месяца за которые выдается субсидия) не снизилась, более чем на 10 % по отношению к концу марта (проверяется по форме СЗВ-М, которую налогоплательщик сдает в пенсионный фонд).

У многих налогоплательщиков возникает вопрос по поводу 10 %. Например, у предпринимателя в штате находится 10 сотрудников, в апреле один уволился. Неужели он не имеет права на субсидию?

Правительство изменило правило и указало, что в случае, если численность падает на 10 %, либо с работы увольняется один человек, то в этом случае субсидия все равно предоставляется. Иными словами, если в компании работало 9 или 8 человек, один уволился, предприниматель или компания все равно имеет право на субсидию.

По предварительным данным около 300 тыс. налогоплательщиков имеют задолженности, но при этом, когда выявили подобную ситуацию в Правительстве опять ввели поправку в Постановление и теперь оно звучит следующим образом "налогоплательщик имеет право на субсидию даже если у него была задолженность на 01.03.2020, но если к моменту подачи заявления он ее погасил"⁴.

Заявление можно подать через личный кабинет налогоплательщика, потелекоммуникационным каналам связи или на бумажном носителе. В первых двух случаях заявления будут проверяться автоматически, в последнем случае необходимо быть очень внимательным, так как ошибки недопустимы.

Субсидия предоставляется в размере одного МРОТа равной 12130 рублей на каждого штатного сотрудника, при этом не важно в каком режиме работал сотрудник. Предприниматели получать субсидию будут также из расчета численности штата и плюс еще сам предприниматель, если у него наемных сотрудников нет, тогда субсидия выплачивается только на самого ИП. Полученная субсидия никакими налогами облагаться не будет.

Чаще всего за субсидией обращаются следующие сферы деятельности: грузоперевозки, торговля, туристическая отрасль, косметология, парикмахерские.

По данным УФНС Самарской области по состоянию на 06.05.2020 г. в налоговые инспекции по Самарской области было направлено 1456 заявлений в электронном виде.

Также с конца марта было введено довольно большое количество послаблений для налогоплательщиков: перенесены сроки уплаты налогов для налогоплательщиков пострадавших отраслей, за исключением налогов на добавленную стоимость (см. таблицу); перенесены сроки уплаты страховых взносов для субъектов МСП, которые занимаются видом деятельности, которая включена в Перечень наиболее пострадавших отраслей; перенесены сроки подачи деклараций и бухгалтерской отчетности для налогоплательщиков; приостановлены выездные проверки; не проводятся проверки кассовой дисциплины; при-

остановлены меры взыскания в отношении всех налогоплательщиков; установлен мораторий на инициирование процедур банкротства.

Отсрочка уплаты налогов (взносов)*

Налог	Отчетный период	Срок представления декларации	Новый срок представления декларации	Для субъектов МСП пострадавших отраслей	
				Срок уплаты	Новый срок
НДС	за 1 квартал 2020 г.	25.04.2020	15.05.2020	Не переносится	
Страховые взносы	за 1 квартал 2020 г.	30.04.2020	15.05.2020	15.04.2020	15.10.2020
НДФЛ	за 2019 г	30.04.2020	30.07.2020	15.07.2020	15.10.2020
Налог на имущество организаций / Транспортный и Земельный налоги	за 2019 г	30.03.2020	30.06.2020	Не переносится	
	за 1 квартал 2020 г.	Нет отчетности		авансовые платежи	30.10.2020
	за 2 квартал 2020 г.	Нет отчетности		установлены законами субъектов РФ	30.12.2020
Водный налог	за 1 квартал 2020 г.	20.04.2020	20.07.2020	20.04.2020	20.10.2020
	за 2 квартал 2020 г.	Не переносится		20.07.2020	20.11.2020

* Постановление Правительства Российской Федерации от 02.04.2020 № 409.

Более подробный перечень о переносе сроков можно посмотреть на официальном сайте ФНС России.

Обращаем внимание, что положения Постановления № 266 не распространяются на организации и индивидуальных предпринимателей, сроки уплаты налогов которым продлены в соответствии с постановлением Правительства Российской Федерации от 02.04.2020 № 409 "О мерах по обеспечению устойчивого развития экономики".

Согласно Закону Самарской области № 49-ГД от 08.05.2020⁵ внесены изменения в Закон Самарской области №86-ГД "О транспортном налоге на территории Самарской области", а именно организации-налогоплательщики уплачивают транспортный налог за 2020 г. в отношении автобусов, числящихся на балансе юридического лица, по ставке 0,5 руб./л.с. для автобусов, чья мощность двигателя не превышает 200 л.с. включительно и по ставке 1 руб./л.с. для автобусов с мощностью свыше 200 л.с. Однако, данное послабление действует при условии, что основным видом деятельности организаций по состоянию на 01.03.2020 является "регулярные перевозки пассажиров автобусами в городском и пригородном сообщении" или деятельность организаций, предоставляющих услуги в сфере туризма.

Таким образом, исследование показало, что в настоящее время максимально задействовано налоговое администрирование, несмотря на то, что выездные проверки временно приостановлены, основным инструментом остаются камеральные проверки. Инспекторам необходимо оперативно реагировать на постоянно меняющиеся постановления и пояснять непонятные моменты налогоплательщикам.

¹ Ляпина, Т.М. Налоговое администрирование: учебное пособие для вузов / Т.М. Ляпина. - 2-е изд.- Москва: Издательство Юрайт, 2019; Тюмень: Издательство Тюменского государственного университета.- 235 с.

² Федеральный закон от 29.07.2018 N 232-ФЗ "О внесении изменений в часть первую Налогового кодекса Российской Федерации в связи с совершенствованием налогового администрирования"

³ Постановление Правительства Российской Федерации от 02.04.2020 № 409 (ред. от 24.04.2020) "О мерах по обеспечению устойчивого развития экономики" (вместе с "Правилами предоставления отсрочки (рассрочки) по уплате налогов, авансовых платежей по налогам и страховых взносов").

⁴ Брифинг руководителя ФНС Даниила Егорова - [Электронный ресурс] - Режим доступа: <https://www.nalog.ru/rn77/news/smi/9746284/>

⁵ Закон Самарской области от 08.05.2020 № 49-ГД "О пониженной налоговой ставке для отдельных категорий налогоплательщиков, применяющих упрощенную систему налогообложения, и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Самарской области в сфере налогообложения в целях предоставления поддержки отраслям экономики Самарской области в связи с распространением новой коронавирусной инфекции".

ESSENCE AND MODERN PROBLEMS OF TAX ADMINISTRATION

© 2020 Tolstova Anastasia Alekseevna
Undergraduate

© 2020 Myasnikova Vera Mikhailovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: a-tolstova@mail.ru, mwmsamara@mail.ru

Keywords: tax administration, principle of justice, small and medium-sized businesses, subsidies.

The article examines what changes tax administration has undergone in the context of the pandemic (COVID-19).

УДК 338

Код РИНЦ 06.00.06

ВЛИЯНИЕ ПАНДЕМИИ COVID-19 НА РОССИЙСКУЮ ЭКОНОМИКУ

© 2020 Трубецкая Ольга Вениаминовна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: olgatrub@gmail.com

Ключевые слова: COVID-19, экономика, экономический рост, шоки спроса и предложения.

Статья посвящена исследованию влияния пандемии COVID-19 на экономику России. В результате пандемии возник кризис, вызванный как шоками спроса, так и шоками предложения. Пик спада пришелся на второй квартал 2020 г., что вызвано введением режима самоизоляции. Приводятся сценарии дальнейшего развития экономики страны.

В 2020 году мировое сообщество столкнулось с новым заболеванием, получившим название COVID-19. В результате начавшейся эпидемии многие страны мира были вынуждены ввести полный режим изоляции населения, большинство фирм и корпораций были вынуждены закрыться на карантин. По данным за май месяц 2020 г. компании IHS Markit темпы падения мирового производства за I и II кварталы 2020 были сопоставимы с темпами сокращения во время финансового кризиса 2008-2009 гг., так как произошло резкое сокращение спроса населения, задержка в цепочках поставок предприятий привела к резкому сокращению объемов производства¹. Такие темпы снижения зафиксированы в 26 из 32 анализируемых стран, при этом прогнозируемый темп сокращения глобального ВВП ожидается на уровне 2,8%.

В России эпидемия пришла несколько позже остальных стран, во II квартале 2020 г. Были закрыты предприятия всех отраслей, кроме тех, от кого непосредственно зависит жизнеобеспечение страны, введена ответственность за нарушение режима самоизоляции. При этом произошел резкий спад промышленного производства и сферы услуг.

Таблица 1

Динамика промышленного производства 2019-2020 гг. (в % к периоду предыдущего года)*

Показатели	Май 2020 г.	Апрель 2020 г.	Март 2020 г.	Февраль 2020 г.	Январь 2020 г.	2019 г.
Промышленное производство	-9,6	-6,6	0,3	3,3	1,1	2,3
Добыча полезных ископаемых	-13,5	-3,2	-1,7	2,3	-0,4	2,5
Обрабатывающие производства	-7,2	-10	2,6	5	3,9	2,6
Обеспечение электроэнергией, газом и паром	-4,1	-1,9	-2,2	-0,2	-4,7	0
Водоснабжение, водоотведение, утилизация отходов	-10,9	-11,4	-3,1	-1,4	1	-5,2

* www.gks.ru/enerprise_industrial

Промышленное производство в мае 2020 г (табл. 1). снизилось на 9,6%, добыча полезных ископаемых - на 13,5%. Основной вклад в сокращение выпуска в добывающем комплексе внесло снижение добычи топливно-энергетических полезных ископаемых в результате вступления в силу соглашения между нефтедобывающими странами ОПЕК+. Данное соглашение предполагало общее сокращение добычи нефти на 9,7 млн баррелей в сутки в мае-июне 2020г и далее на 7,7 млн баррелей до конца 2020 г. Ожидаемо, после начала действия соглашений добыча сырой нефти сократилась на 14,5%. Сохранение слабого внешнего спроса обусловило снижение добычи естественного природного газа на 16,6% и угля на 11,2%. Снижение объемов производства в отраслях добывающей промышленности сопровождалось падением производственной активности в смежных отраслях: предоставлении услуг в области добычи полезных ископаемых

Наиболее снижение выпуска обрабатывающих производств пришлось на апрель 2020 г., частичное снятие ограничений, направленных на борьбу с коронавирусом, позволило в мае выровнять динамику. Также повлияло на индекс увеличение спроса на производство потребительских товаров не первой необходимости, сокращение падения производства автотранспортных средств (с -60, 2% до -42,2%). Незначительно сократилось производство в металлургии, сферах ремонта машин и оборудования.

При этом ряд промышленных отраслей быстро смогли перестроиться на выпуск медицинского оборудования и спецодежды, производство консервов и других видов пищевой продукции.

Также произошло существенное падение добавленной стоимости в сфере услуг: в транспорте и торговле - на 19,3% и 12,7 % соответственно, в гостиничном и ресторанном бизнесе на 56,9%, в сфере здравоохранения на 8,5%, что связано с сокращением коммерческих медицинских услуг, оказываемых населению².

На рынке недвижимости значительно сократились арендные операции. Однако увеличение жилищного строительства, наблюдавшееся в 2019 году и первом квартале 2020 года, а также доступность ипотечных кредитов привели к тому, что объем жилья, находящийся в собственности домохозяйств, увеличился.

Нарушение производственных связей, неблагоприятные валютные курсы привели к росту цен на импортируемые товары и усилили инфляционные процессы в стране. За два квартала 2020 г. наблюдался значительный рост цен на сахар, плодоовощную продукцию, непродовольственные товары (легковые автомобили, электротовары, компьютеры). Произошел традиционный рост тарифов ЖКХ, услуг дошкольного воспитания, тарифов пассажирского транспорта.

Динамика ценовых индексов PMI также подтверждает нарастание инфляционного давления в обрабатывающих отраслях и сфере услуг по мере восстановления экономической активности в июле-августе, несмотря на то, что сам уровень активности еще находится ниже "докоронавирусных" уровней³. Так, индекс закупочных цен вырос за месяц на 3,4%, оказавшись выше среднего уровня за всю историю наблюдений с 1997 г. Одним из факторов, способствующих дальнейшему росту цен, стало ослабление курса рубля.

Экономика России сталкивается в настоящее время с действием двух шоков одновременно: шоком спроса, вызванном падением доходов населения, негативными ожиданиями субъектов относительно роста российской экономики и шоком предложения, вызванным долгим простаиванием предприятий всех отраслей экономики.

При этом существуют неблагоприятные прогнозы по наполняемости государственного бюджета страны. Так, ожидаемый объем недополученных нефтегазовых доходов оценивают в 55,8 млрд рублей, недополученных налогов - в 44,2 млрд. руб. По оценке Министерства финансов, дефицит бюджета в этом году составит около 5% ВВП - это при условии, что антикризисный пакет правительства будет полностью реализован, а цены на нефть останутся на текущем уровне \$39 за баррель.

Восстановление экономики как в России, так и в мировом сообществе будет зависеть от сочетания экономической политики и политики здравоохранения, ожиданий населения и предпринимательского сектора.

Пока же, по оценкам экспертов, прогноз роста ВВП РФ один из самых низких в мире.

Прогноз роста ВВП*

Рост ВВП (%)	2019 г.	2020 г. (прогноз)	2021 г. (прогноз)
США	2,3	-5,2	6,2
ЕС	1,2	-7,3	5,6
Китай	6,1	1,2	7,4
Развитые экономики	1,4	-3,9	3,0
Мир в целом	2,9	-2,4	5,9
Россия	1,3	-4,8	4,5

* S&P Global Ratings/ Credit Conditions Emerging Markets: Longer Lockdowns, Heightened Risks April 23, 2020. Economic Research. Covid-19 Deals A Lager, Longer Hit to Global GDP April 16, 2020.

Как видно из табл. 2, прогнозные темпы падения ВВП России гораздо выше, чем в целом в мире, и составляют 4,8%, опережают российскую экономику только темпы падения ВВП в Евросоюзе и США. Китай, по прогнозам, получит в 2020 г. небольшой рост ВВП - 1,2%. В то же время прогнозные восстановления показателя ВВП у стран гораздо выше, чем у России (6,2%-США, 5,6%- страны Евросоюза), а экономический рост Китая прогнозируется на уровне 7,4%.

Возвращение российской экономики к устойчивым темпам роста может произойти по трем вариантам⁴:

- возвращение к исходным темпам роста. В этом случае удастся преодолеть шоки предложения, при этом произойдет восстановление совокупного спроса до докризисного уровня и восстановление объемов производства.

- замедление темпов роста. При таком сценарии уровень производства может со временем восстановиться, но при определенных потерях в производительности труда, оттоке капитала, сокращении объемов инвестиций.

- отрицательный темп роста экономики. В этом случае произойдет потеря объема и темпов роста производства за счет сокращения мультистрановых цепочек поставок, резкое падение производительности труда, замораживания ряда крупных глобальных инвестиционных проектов.

Для преодоления кризиса, вызванного пандемией, правительство РФ разработало следующие мероприятия: беспроцентные кредиты для бизнеса на погашение задолженности по заработной плате, отсрочка и снижение налоговых и страховых платежей, льготный доступ к кредитам, отсрочка и освобождение от арендных платежей для наиболее пострадавших отраслей.

Но энтузиазма эти меры поддержки среди малого и крупного бизнеса не вызвали, поскольку появляется вероятность не просто покинуть рынок, но и уйти с него с новыми огромными долгами. Для того, чтобы преодолеть шоки спроса и предложения, необходимы решительные меры фискальной политики.

Таким образом, российская экономика в ближайшей перспективе столкнется с рецессией, вызванной падением темпов производства, деловой активности, негативными ожиданиями экономических субъектов, нарушением сложившихся производственных связей в глобализованном мире. При этом глубина рецессии будет зависеть как от продолжительности карантинных мер, проводимых правительством, так и от цен на энергоресурсы.

сурс, политики, проводимой Центральным Банком России, а также деглобализационных процессов, происходящих в мировой экономике.

¹ Индекс IHS Markit PMI. 1 сентября 2020 г. <https://www.markiteconomics.com/Public/Home/PressRelease/a51d5aba0be0450e92c0339296c68272>

² <https://rosstat.gov.ru/folder/313/document/98584>

³ О чем говорят тренды. Макроэкономика и рынки. Бюллетень Департамента исследований и прогнозирования. 2020. № 5. С.5-10.

⁴ Репин А. Н. Перспективы восстановления экономического роста на фоне пандемии коронавируса // Финансовые рынки и банки. 2020. № 3. С. 35-39.

IMPACT OF THE COVID-19 PANDEMIC ON THE RUSSIAN ECONOMY

© 2020 Trubetskaya Olga Veniaminovna
Ph.D., Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: olgatrub@gmail.com

Keywords: covid-19, economy, economic growth, supply and demand shocks.

The article is devoted to the study of the impact of the COVID-19 pandemic on the Russian economy. As a result of the pandemic, a crisis emerged, triggered by both demand and supply shocks. The decline peaked in the second quarter of 2020, which was caused by the introduction of a self-isolation regime. Scenarios of further development of the country's economy are presented.

УДК 338.47
Код РИНЦ 06.52.35

РЕТРОСПЕКТИВНЫЙ АНАЛИЗ И ПРОГНОЗИРОВАНИЕ РАЗВИТИЯ ТРАНСПОРТА В РОССИИ

© 2020 Цыпин Александр Павлович
кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры управления бизнесом
и сервисных технологий

© 2020 Шайлиева Марина Магометовна
кандидат технических наук, доцент, зав. кафедрой управления бизнесом
и сервисных технологий

Московский государственный университет пищевых производств
E-mail: zipin@yandex.ru, smm77@mail.ru

Ключевые слова: статистика, динамика, тенденция, прогноз, транспорт, транспортные услуги, пассажироперевозки, грузоперевозки.

В статье рассматривается динамика основных показателей, характеризующих развитие транспорта в России. С помощью статистических методов выявляются основные тенденции и закономерности, а также формируются прогнозы дальнейшего изменения индикаторов отрасли.

Стратегическая роль транспорта, при значительной площади России, бесспорна. Необходимость развития отрасли была на повестке дня еще в Российской Империи, уже в то время империя инвестировала в развитие железных дорог². Активно процесс строительства дорог протекал в Советском Союзе, когда вся территория страны была "опутана" сетью автомобильных дорог и железнодорожное полотно протянулось через всю страну. Трансформационные преобразования экономики, начавшиеся в 1991 году на целое десятилетие приостановили процесс наращивания транспортной инфраструктуры. В этой связи, целью настоящей статьи является оценка сложившихся траекторий развития транспорта и оценка его дельнейшего развития.

Оценить динамику развития транспортной отрасли, в России возможно обратившись к такому индикатору как "объем транспортных услуг населению" рассчитываемый Росстатом (рис. 1).

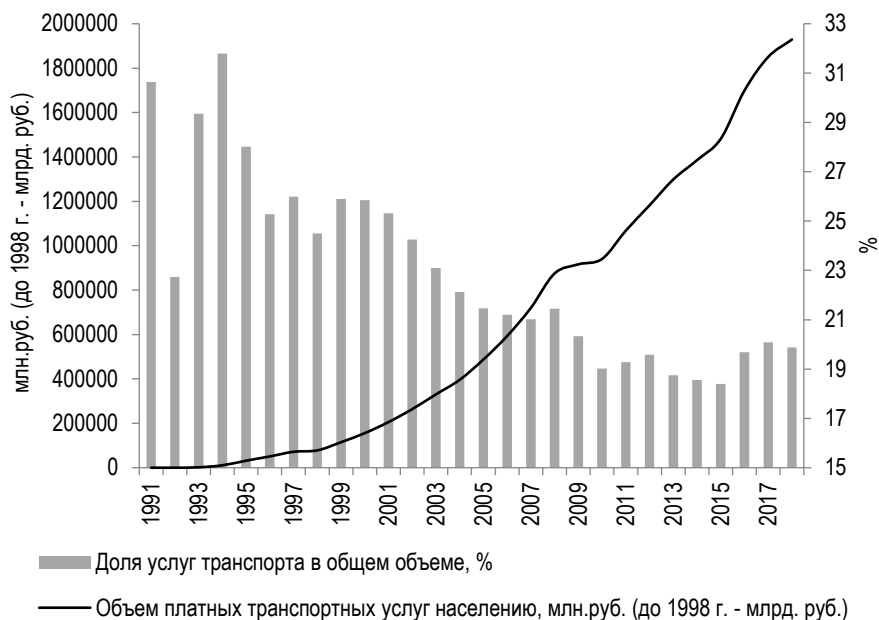


Рис. 1. Динамика транспортных услуг в России 1991-2018 гг.

Приведенная на рис. 1 динамика показывает, что объем транспортных услуг с каждым годом увеличивается, но наблюдаются "провалы" в посткризисные периоды. Непрерывный рост показателя отчасти обусловлен инфляционными процессами, поэтому, для более точного понимания всей картины обратимся к относительному показателю, который

характеризует долю транспортных услуг в общем объеме. Как показано на рис. 1, удельный вес транспортных услуг с каждым годом снижается, если в начале 1990-х годов данный вид доминировал в структуре (занимая более 25%), то в настоящее время стремится к 15%.

Если обратится к эконометрическому моделированию и построить простейшую линейную регрессию в табличном редакторе Excel³, которая охватывает период с 2010 до 2018 гг., то для индикатора в абсолютном выражении получаем ежегодный прирост в размере 125,3 млрд. рублей ($y' = 799577,9 + 125309,4 \cdot t$, $R^2 = 0,99$, $F(1,7) = 658,97$), тогда как для относительного показателя наблюдается убывающее малый прирост доли в 0,09% ($y' = 18,77 + 0,09 \cdot t$, $R^2 = 0,18$, $F(1,7) = 3,6$). Отсюда можно сделать вывод, что несмотря на рост объема транспортных услуг в стоимостном выражении, доминанта данной услуги снижается уступая место более прогрессивным видам.

Рассматривая дальнейшие перспективы развития услуг транспорта можно сделать вывод о замедлении роста в 2020-2021 годах в связи с COVID-19-кризисом, который оказал сильное влияние на весь сектор услуг.

Для лучшего понимания проблем транспортной отрасли, обратимся к динамике натуральных показателей, а именно грузоперевозок и пассажироперевозок (рис. 2).

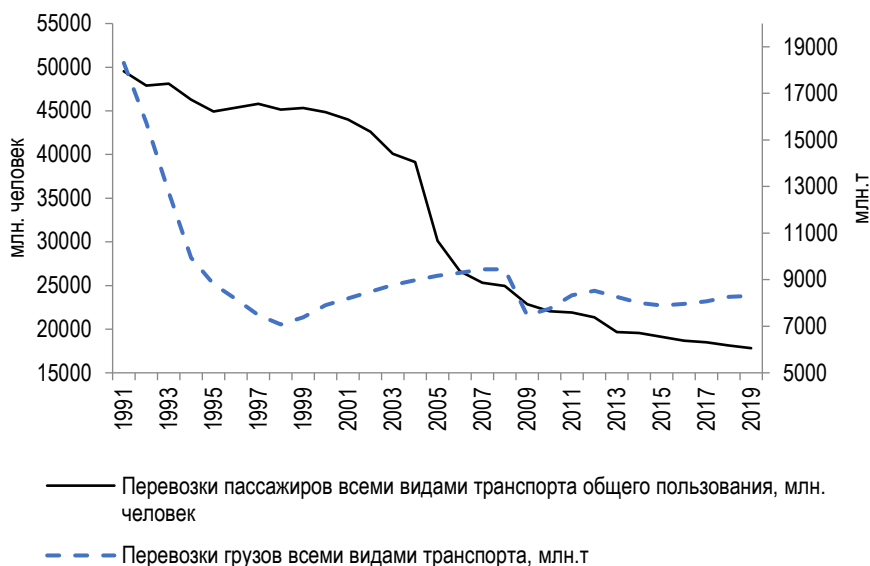


Рис. 2. Динамика объемов перевезенных грузов и числа пассажиров в России с 1991 по 2019 г.

Приведенные на рис. 2 траектории наглядно показывают глубину падения текущих значений показателей относительно 1991 года, так грузооборот снизился на 55%, а пассажирооборот на 64%. Также стоит сказать, что динамика перевозки грузов на отрезке 1997-2019 гг. имеет так называемый "боковой" тренд, т.е. уровни колеблется относительно от-

метки в 8200 млн. тонн. В свою очередь динамика перевозки пассажиров имеет отрицательный тренд, который продолжает снижаться.

Для построения прогнозов динамики нами были оценены параметры эконометрических моделей⁴, в первом случае это гипербола ($y' = 6433,9 + 13392,5 * 1/t$, $R^2 = 0,89$, $F(1,8) = 66,11$), во втором прямая ($y' = 48851,17 - 458,49 * t$, $R^2 = 0,74$, $F(1,8) = 22,52$). В результате на горизонте 2020-2022 гг. грузооборот будет медленно снижаться к точке 6433,9 млн. тонн (6875,87 → 6862,47 → 6849,08 млн. т), тогда как перевозки пассажиров снизятся в большей степени: 35096,5 → 34638,0 → 34179,5 млн. чел.

Значительные территориальные размеры России, климатические и рельефные особенности делают необходимостью развитие всех видов транспорта. По оценкам экспертов в стране располагается самая разветвленная транспортная система, по которой передвигаются автомобили, трамваи, троллейбусы, корабли, поезда и самолеты. По этой причине рассмотрим структуру пассажироперевозок и грузоперевозок в разрезе видов транспорта.

Наибольшую долю в перевозке грузов занимает автомобильный транспорт, так в 2019 году удельный вес данной категории составлял 69%, далее идет железнодорожный - 15% и трубопроводный - 14%. Если обратится к динамике показателя и сравнить текущие значения с 1992 годом, то получаем снижение на 55% (на 7 млрд. тонн) по автомобильному транспорту, тогда как трубопроводный увеличился на 22% или на 212 млн. т. Рост последней категории обусловлен востребованностью нефти и газа в Европе и как следствие наращивание российских поставок.

Как и следовало ожидать наибольшую долю в перевозке пассажиров занимает автобусный в 1992 г. - 52,2%, в 2019 г. - 59,7%. За рассматриваемый период значительно увеличилась доля перевозок метрополитена с 7,5% до 19,4%, что прежде всего обусловлено развитием сети в г. Москве. В абсолютном выражении наибольшее снижение зафиксировано также по автобусному сообщению на 58% или 14,2 млрд. человек.

Как отмечают в своей работе Дасковский В.Б. и Киселев В.Б.¹ эффективность народного хозяйства страны во многом зависит от транспортной инфраструктуры, особенно это важно в российских реалиях, когда производство и потребители находятся на значительном удалении. Поэтому необходимо сконцентрировать усилия на модернизации транспортной инфраструктуры России.

Подводя итог проведенного исследования можно констатировать, что несмотря на рост объема услуг транспорта в стоимостном выражении, в относительном (или в натуральном) наблюдается значительный провал, что связано с дороговизной тарифов на перевозки и значительным отставанием пропускной способности дорожной сети от требований современной экономики.

¹ Дасковский В.Б., Киселев В.Б. О принципах стратегии экономического развития России до 2030 г // Экономист. 2017. № 3. С. 24-42.

² Иванов О.Б., Носов В.В., Цыпин А.П., Чистик О.Ф. Исследование динамики основных показателей работы железнодорожного транспорта России и направления его развития // ЭТАП: экономическая теория, анализ, практика. 2015. № 5. С. 89-103.

³ Рокотянская В.В., Шайлиева М.М., Саркисянц Г.В. Экономика. - Москва: Издательство: Франтера. 2015. - 156 с.

⁴ Сомов В.Л., Толмачев М.Н., Цыпин А.П., Кочетыгова О.В., Митрофанов А.Ю. Эконометрика: лабораторный практикум. - Саратов: Издательство: Саратовский социально-экономический институт. 2019. - 97 с.

RETROSPECTIVE ANALYSIS AND FORECASTING OF TRANSPORT DEVELOPMENT IN RUSSIA

© 2020 Tsylin Aleksandr Pavlovich

PhD in Economics, Associate Professor, Associate Professor of the Department
of Business Management and Service Technology

© 2020 Shajlieva Marina Magometovna

PhD in Technical, Associate Professor, Head of the Department
of Business Management and Service Technologies

Moscow State University of Food Production

E-mail: zipin@yandex.ru, smm77@mail.ru

Keywords: statistics, dynamics, trend, forecast, transport, transport services, passenger transportations, cargo transportation.

The article discusses the dynamics of the main indicators characterizing the development of transport in Russia. Using statistical methods, the main trends and patterns are identified, as well as forecasts of further changes in industry indicators are formed.

УДК 336.2

Код РИНЦ 06.73.15

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ НАЛОГОВОГО КОНТРОЛЯ НА ПРИМЕРЕ ОПЫТА ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН

© 2020 Черноусова Ксения Сергеевна

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: oxykscher@gmail.com

Ключевые слова: налоговый контроль, организация налогового контроля, качество налогового контроля, налоговое регулирование.

Статья посвящена изучению опыта зарубежных стран в вопросах организации налогового контроля. Необходимым условием для обнаружения несовершенств законодательства и выявления факторов, влияющих на результативность контрольной работы налоговых органов в РФ, является изучение опыта зарубежных стран в данном вопросе.

Вопросы совершенствования налогового контроля сохраняют свою актуальность на достаточное длительное время, меняется экономическая ситуация, меняется налоговое законодательство. Выдвигаются новые требования к организации налогового контроля. Необходимым условием для обнаружения несовершенств законодательства и выявления факторов, влияющих на результативность контрольной работы налоговых органов в РФ, является изучение опыта зарубежных стран в данном вопросе. Вопросам совершенствования налогового контроля в РФ использованию зарубежного опыта в организации налогового контроля посвящены работы таких экономистов, как Назарова М.А.^{3.}, Михалевой О.Л., Кустовой С. А^{2.}, Черноусовой К.С., Загороднего В.С., Чарикова В.С.⁴ и других.

На сегодняшний день перед налоговыми органами стоят задачи по улучшению качества контрольной работы в сфере выявления нарушений законодательства о налогах и сборах: с одной стороны - это совершенствование регулирования налоговых отношений со стороны государства; с другой - исследование зарубежного опыта и возможное заимствование методов.

Более детально рассмотрим вторую задачу. Необходимо обратить внимание на те современные методы контрольной работы, которые уже показали свой результат и воздействие на изменение налоговой системы отдельного государства. Перенимая опыт контрольной работы у зарубежных коллег, не стоит забывать о том, что внедряя новые формы, необходимо отталкиваться от многих факторов:

- менталитет населения страны;
- экономическая и политическая ситуации;
- особенности налогового законодательства.

Иначе наша налоговая система может столкнуться с трудностями и полным неприятием нового опыта со стороны налогоплательщиков.

Для достижения заданных целей необходимо обратить внимание на методы налогового контроля, показавшие свой результат в странах Европы и США.

Во-первых, следует обратить внимание на тот факт, что в подавляющем большинстве стран со стабильной налоговой системой проводится реформа налоговых органов. В число этих стран входят Франция, Швеция, Норвегия, ФРГ И США. Модернизация и создание ряда условий приводят к росту налоговой грамотности и добровольному соблюдению налогоплательщиками своих прав и обязанностей.

Налоговые органы предоставляют налогоплательщикам широкий спектр своих услуг: от консультирования и предоставления необходимой информации, до обучения налогоплательщиков порядку уплаты налогов и составления налоговой отчетности.

85% налогоплательщиков США, за счет улучшения обслуживания и повышения эффективности контрольной деятельности налоговых органов, уплачивают налоги и сборы в добровольном порядке.

В Канаде упразднено Министерство доходов и создано Агентство по делам таможни и доходов, занимающееся взиманием налогов и сборов, и осуществляющее налоговый контроль. Агентство проводит выездные проверки налогоплательщиков, а многие организации заключают добровольные соглашения, в которых прописываются условия проведения от времени и средств, до способов разрешения конфликтных ситуаций.

За счет отлаженного механизма налогового контроля и степени доверия в профессионализм налоговиков Франции, уплата налогов производится точно и добровольно. А

благодаря созданному своду фискальных процедур налогоплательщики могут направить запрос о правомерности планируемой проверки.

Дания, на базе Министерства финансов, создала департамент налоговых консультаций для налогоплательщиков, входящий в состав налоговых органов.

Подобный департамент существует в Великобритании, но только для консультаций оперативных подразделений налоговых органов.

Таким образом, мы наблюдаем, что за счет заключения налоговых соглашений, как своего рода гарантии, и предоставления необходимых услуг в полном объеме, растут и развиваются взаимоотношения между налоговыми органами и налогоплательщиками. Российские налоговые органы могут отталкиваться от данного механизма, строя процедуру заключения налоговых соглашений поэтапно, что может служить импульсом к эффективной работе, результативному обмену информацией и увеличению признания со стороны налогоплательщиков.

Во-вторых, есть необходимость принять к сведению то, что зарубежные налоговые службы в процессе контрольной работы имеют доступ к большому объему баз данных, содержащих абсолютно любую информацию.

Швеция, Швейцария, Норвегия, Франция и Германия при проведении проверок могут воспользоваться информацией из электронных баз данных бухгалтерского и налогового учета проверяемых лиц.

Налоговые органы в ряде стран имеют доступ к базам данных государственных ведомств, некоторых организаций, а также национальных банков.

При внедрении данного метода в Российской Федерации можно снизить бумажный документооборот, соответственно увеличить продуктивность сотрудников налогового органа, которую они могут направить на повышение качества проведения проверки. Необходимо будет четко разграничить перечень уполномоченных лиц, которые будут иметь доступ к таким базам, а также определить список источников, к просмотру которых они будут иметь право доступа.

В-третьих, налоговые органы стран Европы, США и Японии имеют право на получение информации от любого лица. Т.е. информация получается не только из конфиденциальных баз данных, но и от любых лиц, которые по требованию должны предоставить информацию или документы, относящиеся к налоговому законодательству. Собранные сведения используются для налогового контроля, но при этом не используются для анализа данных бухгалтерского учета проверяемых лиц.

Италия, используя запрос, может собирать информацию о проверяемом налогоплательщике у третьих лиц.

Если налогоплательщик в Швеции является дебитором, то в отношении его финансово-хозяйственной деятельности могут запрашиваться любые необходимые сведения. Однако для получения информации от третьего лица необходимо предъявить требование, и исключительно в письменном виде.

Япония, наряду со Швецией, использует это право для получения информации от злостных неплательщиков (и только в письменной форме).

В странах с развитой автоматизацией налоговых процессов спросом пользуются специализированные организации, которые выполняют роль налоговых агентов и занимаются подготовкой налоговых деклараций. В Соединенных Штатах Америки данная услуга

настолько популярна, что на территории государства насчитываются сотни специализированных организации и десятки тысячи пунктов по консультированию и оказанию услуг в заполнении налоговых декларации лицам.

Данный опыт так же может быть перенят налоговыми органами РФ, но при условии, что уровень доверия между налоговыми органами и налогоплательщиками будет повышен, и данный процесс облегчит контрольную работу, а не станет еще одной сферой, за которой нужен постоянный надзор.

Ко всему прочему можно воспользоваться концептуальным подходом к организации процедур налогового контроля, который давно зарекомендовал себя в деятельности органов иностранных государств. Он выражается в четкой и детальной регламентации форм и методов, что является экономически целесообразным, т.к. средства на его организацию соответствуют целям.

Например, многие страны переходят к обязательному сотрудничеству с налогоплательщиками, что упрощает выездной контроль, т.к. проверка заранее обговаривается и налогоплательщик оказывает свою помощь.

Германия и Испания придерживаются точки зрения, что проверка должна проводиться неожиданно. А Франция, наоборот, уведомляет проверяемое лицо за 8 дней до начала проверки, ведь без предварительного уведомления процедура и вовсе не может состояться.

Исходя из всего вышеперечисленного, можно сказать, что развитие налогового администрирования является приоритетной сферой налогообложения. Особое значение имеет развитие и повышение эффективности камеральных и выездных налоговых проверок¹.

Повышение качества налогового контроля возможно за счет усвоения зарубежного опыта. Использование зарубежного опыта является целесообразным и будет иметь должный эффект по мере тщательного анализа возможностей его реализации в условиях российской действительности⁵.

В целях укрепления результатов мероприятий налогового контроля стоит обратить внимание, на:

- автоматизацию и виртуализацию налоговых процессов;
- создание ряда условий, при которых для налогоплательщиков организовывается благоприятная налоговая среда;
- повышение полномочий налоговых органов в части получения необходимой информации из необходимых источников.

В заключение хочется отметить, что предложенные выше пути повышения качества налогового контроля не являются полными и исчерпывающими. С развитием налоговой системы Российской Федерации необходима их дальнейшая модернизация.

¹ Ломшина В.М. Возможности применения зарубежного опыта организации и проведения налогового контроля в отечественной практике / В. М. Ломшина, М. В. Панкратова // Ж: Вектор экономики/Изд-во: ИП Мухин Максим Николаевич (Пермь) . - №1, 2018. - с. 29

² Михалева О.Л., Кустова С.А. Направления развития налогового контроля// В сборнике: Современная налоговая система: состояние, проблемы и перспективы развития. Материалы XII Международной научной конференции. 2018. С. 126-128.

³ Nazarov M.A., Mikhaleva O.L., Chernousova K.S. Digital transformation of tax administration //Lecture Notes in Networks and Systems (см. в книгах). 2020. Т. 84. С. 144-149

⁴ Чариков В.С., Загородный В.С. Особенности налогообложения в странах Европейского союза.// В сборнике: РОССИЙСКАЯ ЭКОНОМИКА: ВЗГЛЯД В БУДУЩЕЕ. материалы IV Международной научно-практической конференции: в 3 частях . 2018. С. 141-145.

⁵ Шешукова Т. Г. Развитие налогового контроля: опыт зарубежных стран / Т. Г. Шешукова, Д. В. Баленко // Вестник Пермского Университета. - №3, 2013. - с. 122-128.

IMPROVEMENT OF TAX CONTROL ON THE EXAMPLE OF EXPERIENCE OF FOREIGN COUNTRIES

© 2020 Chernousova Kseniya Sergeevna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: oxykscher@gmail.com

Keywords: tax control, organization of tax control, quality of tax control, tax regulation.

The article is devoted to the study of the experience of foreign countries in the organization of tax control. A prerequisite for detecting imperfections in the legislation and identifying factors affecting the effectiveness of the control work of tax authorities in the Russian Federation is to study the experience of foreign countries in this matter.

УДК 311
Код РИНЦ 83.00.00

АНАЛИЗ УКОМПЛЕКТОВАННОСТИ КАДРАМИ И НАГРУЗКИ ВРАЧА ПЕРВИЧНОГО ЗВЕНА ЗДРАВООХРАНЕНИЯ

© 2020 Чистик Ольга Филипповна
доктор экономических наук, профессор

© 2020 Чумак Елена Валерьевна
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: yurijchistik@yandex.ru, elena-ch99@yandex.ru

Ключевые слова: первичное звено, укомплектованность кадрами, коэффициент совместительства.

Статья посвящена анализу таких понятий, как укомплектованность кадрами и нагрузка врача первичного звена, которые напрямую оказывают влияние на повышение доступности медицинской помощи и качества медицинских услуг. Авторы рассматривают данные показатели в совокупности,

дают их общую оценку, а также описывают их воздействие на примере многопрофильного учреждения СГП-1 Самарской области.

Улучшение здоровья населения составляет стратегическую цель политики государства. Ее важный компонент - повышение доступности медицинской помощи для граждан, наличие правовых⁴ и экономических условий предоставления соответствующего качества медуслуг. Приоритеты государственного регулирования отрасли здравоохранения должны основываться на повышении качества оказания услуг гражданам⁵.

Первичное звено здравоохранения выполняет важную социальную функцию - оказание медицинской помощи в амбулаторно-поликлинических условиях¹. В значительном числе случаев лечение начинается и заканчивается на уровне первичного звена².

Целесообразность приоритета первичной медико-санитарной помощи (ПМСП) определяется тем, что первичная медико-санитарная помощь является основой системы здравоохранения, позволяет реализовать принципы всеобщей и равноправной доступности медицинской помощи, интеграции профилактической направленности с лечебными мероприятиями. Важнейшее место в системе первичной медико-санитарной помощи принадлежит развитию и совершенствованию амбулаторно-поликлинической помощи населению, прежде всего участковой терапевтической службы.

Основные проблемы на уровне первичного звена касаются:

- обеспечения доступности медицинской помощи³, оказываемой врачами определенной специальности;
- остающейся низкой заработной платы в первичном звене здравоохранения;
- плохого состояния медицинских учреждений, материально-технической базы поликлиник и амбулаторий.

Анализ основных показателей деятельности первичного звена в Самарском регионе осуществлен по многопрофильному учреждению СГП -1. В рамках этой организации в одном из ее районов осуществлялась деятельность широких профилактических мер по предупреждению и снижению уровня заболеваемости и инвалидности; диспансеризации населения, раннего выявления больных, оказания квалифицированной консультативной и специализированной медпомощи, проведения медицинской реабилитации, формирования у каждого пациента здорового образа жизни. В основу функционирования рассматриваемого звена положен принцип оказания медицинских услуг каждому, проживающему на определенной территории.

Структура поликлиники включает в себя целый ряд блоков:

- лечебно-консультативный блок;
- диагностический блок;
- профилактический блок;
- реабилитационный блок.

Информационно-статистический отдел, является функциональным подразделением, отвечает за организацию статистического учета и отчетности и осуществляет:

- организацию статистического учета первичного звена и его подразделений;
- сбор и обработку статистических данных на основе применения информационных технологий;
- шифрование информации с применением Международной классификации;

- контроль достоверности заполнения годового отчета подразделений;
- осуществление расчета и анализа статистических показателей.

Анализ деятельности первичного звена проводится по данным годового отчета на основании государственных статистических отчетных форм. Статистические данные годового отчета используются для анализа и оценки деятельности первичного звена, его структурных подразделений, оценки качества медицинской помощи и профилактических мероприятий.

Одним из необходимых условий эффективной работы персонала является стабильность состава работников. Анализ укомплектованности, которая характеризует полноту соответствия фактически занятых должностей утвержденному их количеству по штатному расписанию, проводится по статистической форме №30. Численность штатов за период 2017-2019 гг. отражена в табл. 1.

Таблица 1

Численность штатов за период 2017-2019 гг.

Наименование показателей	2017 год	2018 год	2019 год
Численность врачей:			
Штатных	235	238,5	292,25
Физических лиц	150	162	199
Коэффициент совместительства	1,51	1,42	1,47
Укомплектованность кадрами, %	63,8	67,9	68,0
Численность средних медицинских работников:			
Штатных	311,25	310,75	382,75
Физических лиц	215	220	274
Коэффициент совместительства	1,44	1,4	1,4
Укомплектованность кадрами,%	69,0	70,8	71,6

Большой проблемой в деятельности амбулаторно-поликлинического учреждения является сохраняющийся кадровый дефицит в первичном звене.

Укомплектованность в отделениях врачей общей практики по - прежнему остается низкой и по состоянию на 01.01.2020 г. составляет 82,0 %, по врачебным кадрам 68%, по среднему медицинскому персоналу-71,6%.

Коэффициент совместительства в среднем составляет 1,4ставки, что свидетельствует о значительной нагрузке врачей поликлиники.

Как следствие количество фактически занятых должностей не соответствует тому объему услуг, который поликлиника планировала предоставлять.

Формирование штатного расписания осуществляется на основе задания Министерства здравоохранения региона с использованием установленных нормативов затрат рабочего времени на прием 1 пациента и анализа выполнения плана на функции врачебной должности (ФВД) по ОМС за 2017 - 2020 годы.

Врачебная нагрузка на приеме пациентов зависит от возрастно-половой структуры пациентов, от структуры и уровня заболеваемости. Показатель ФВД сравнивается с нормативным показателем нагрузки, ежегодно утверждаемым руководителем учреждения.

В табл. 2 приведен анализ выполнения функции врачебной должности за 2019 год лечебного учреждения.

Таблица 2

Анализ функции врачебной должности по ОМС за 2019 г.

Врачи/специальность	Плановая функция врачебной должности на отчетный период	Фактическая функция врачебной должности	% исполнения
Врачи-всего			
терапевты-всего	5971	5458	91,0
из них уч.терапевты	5462	5314	97,3
кардиологи	4430	4716	106,5
эндокринологи	4430	4421	99,7
инфекционисты	3700	3705	100,0
хирурги	7020	6854	97,6
урологи	5320	5444	102,3
онкологи	4200	4726	121,2
акушеры-гинекологи	5743	6444	112,3
уч. педиатры	5971	6311	106,5
дет.хирурги	5985	6059	101,2
дет.эндокринологи	4430	4488	101,3
офтальмологи	6280	6209	98,9
ЛОП	5990	5872	98,9
стоматологи	2793	3078	110,2
неврологи	4800	5219	108,7
врачи общей практики	5360	5780	107,8

Несмотря на неполную укомплектованность взрослой участковой службы, плановая функция перевыполняется врачами общей практики и педиатрами, что свидетельствует о значительной нагрузке врачей первичного звена.

¹ Национальный проект "Здравоохранение" 2018-2024 годы: паспорт, цели и задачи. URL: <https://strategy24.ru/rf/health/projects/natsionalnyy-proekt-zdravookhranenie> (дата обращения 14.09.2020)

² Павлов К.В., Степчук М.А., Пинкус Т.М. Направления развития медицинской помощи населению в условиях модернизации здравоохранения (на примере белгородской области)// Управление экономикой: теория и практика.- 2016 - №8.- С.41-62.

³ Степчук М.А. Перспективные направления развития первичной медико-санитарной помощи и результаты их внедрения в регионе// Научные ведомости Белгородского государственного университета. Серия: Медицина. Фармация.- 2014. № 18 (189). Выпуск 27. -С. 170-177.

⁴ Антонюк В.П. Социальная политика в сфере оплаты труда: проблемы и пути обеспечения ее достойного уровня// Управление экономикой: теория и практика. 2016 - № 8.- с. 3-24.

⁵ Румянцева Е.Е. Мониторинг национальных систем здравоохранения//Мировая экономика и международные отношения.- 2018.- № 2. Т. 62.- С. 92-99.

STAFF AND WORKLOAD ANALYSIS OF PRIMARY CARE PHYSICIAN

© 2020 Chistik Olga Filippovna
Doctor of Economics, Professor
© 2020 Chumak Elena Valerevna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: yurijchistik@yandex.ru, elena-ch99@yandex.ru

Keywords: primary care, staffing, compatibility factor.

The article presents the analysis of concepts such as staffing and the workload of a primary care physician, which directly affect the improvement of access to medical care and the quality of medical services. The authors consider these indicators in complex, give their general assessment, and describe their impact based on the example of a multi-profile institution SCP-1 in the Samara region.

УДК 338

Код РИНЦ 06.00.00

ХЕДЖИРОВАНИЕ ФИНАНСОВЫХ ИНСТРУМЕНТОВ В СООТВЕТСТВИИ С МСФО 9 "ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ"

© 2020 Шарова Анастасия Александровна*
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: anastasyasharova@yandex.ru

Ключевые слова: финансовые инструменты, финансовые активы, финансовые обязательства, хеджирование, риски, классификация, оценка, тестирование, объекты и инструменты, эффективность хеджирования.

Статья посвящена порядку осуществления процедуры хеджирования финансовых инструментов в соответствии с МСФО 9 "Финансовые инструменты". Финансовые инструменты выступают теми учетными объектами, которые вызывают немало трудностей у специалистов всего мира по их учету и оценке. При этом современная рыночная экономика несет в себе множество рисков для экономических субъектов, осуществляющих операции с финансовыми инструментами. В результате многим экономическим субъектам необходимо прибегать к различным инструментам страхования рисков. И одним из популярных на данный момент является хеджирование.

* Научный руководитель - **Поташева Ольга Николаевна**, кандидат экономических наук, доцент.

Современное общество ученых-экономистов на данный момент не может прийти к консенсусу по вопросам сущности процесса хеджирования, а также его значения в общей системе управления рисками.

Большой экономический словарь раскрывает, "хеджирование - это страхование убытков, метод минимизации их рисков от накопления или сокращения прибыли в результате отрицательных изменений цен с помощью заключения контрактов на соответствующую денежную величину в противоположных позициях в денежных и фьючерсных сделках".¹

Процесс хеджирования происходит путем открытия срочных контрактов: форвардных, фьючерсных и опционных. Оно делится на всеобъемлющее, частичное или превосходящее.

Полное хеджирование предполагает максимальное исключение риска убытка или потерь, частичное хеджирование обеспечивает защиту только в определенных границах. А превосходящее хеджирование состоит в том, что срочный контракт реализуется до начала проведения реальной сделки.

Прежде чем прибегать к процедуре хеджирования, любому экономическому субъекту следует оценить все преимущества и недостатки данного процесса, которые будут актуальны именно для него. Среди положительных результатов хеджирования рисков выделяют данные аспекты.²

А) Хеджирование позволяет более точно предсказывать величину и сам факт получения будущих финансовых потоков, что, в свою очередь, обеспечивает эффективное планирование финансовой деятельности компании;

Б) Благодаря хеджированию у компании возникают свободные ресурсы, что позволяет ее менеджменту сконцентрироваться на ключевых моментах бизнеса, сокращая риски, помимо этого, хеджирование способствует росту капитала, понижая стоимость используемых ресурсов и укрепляя доходы;

В) В большинстве случаев, применение хеджа обеспечивает доступность и легкость привлечения заемных средств: кредитные структуры предлагают более высокую ставку для застрахованных залогов и т.п.

Однако использование процедуры хеджирования в хозяйственной деятельности компании подразумевает наличие определенных рисков, которыми не стоит пренебрегать, при формировании решения о применении хеджа:

А) Хеджирование убытков не гарантирует получение самого главного результата - рост рыночной стоимости предприятия, поскольку именно хедж, сосредотачивая денежные средства в процедуре страхования, способствует ее снижению.

Б) Руководство компании не в силах достоверно гарантировать волатильность рынка. При равновесном состоянии рынка прогнозируемая цена хеджирования соответствует нулю;

В) Появление расходов на хеджирование влечет за собой и рост себестоимости готовой продукции компании, поскольку в скрытой форме содержатся в ней.

Стратегия хеджирования - это экономическая конструкция, содержащая в себе набор определенных инструментов хеджирования и методик их эксплуатации, функционирую-

щая в направлении снижения рисков, присущих рынку. Построение процесса хеджирования рисков предполагает выполнение следующих этапов:³

1. Процесс подбора инструментов хеджирования зависит от требований, которые предъявляются компанией по части трудозатратности, эластичности и высокой стоимости;

2. Формирование круга составных частей инструментов хеджирования, установление частоты проведения операций хеджа (единично или с периодическим повтором), разработка порядка проведения процедуры (одномоментно или последовательно), аргументация количественной оценки (в совокупности или индивидуально), конструирование образа цены хеджирования и т.д.;

3. Анализ величины требуемых ресурсов для проведения хеджирования. Расходы по операции хеджирования неизбежны, так как она находится в зависимости от конъюнктуры рынка и операций, осуществляемых на нем;

4. Упорядочивание системы учета производных финансовых инструментов (ПФИ). Сложности в бухгалтерском учете деривативов состоят в слабой законодательной базе, обеспечивающей оперативность, правдивость и полноту информации о всех сторонах проведения срочных контрактов;

5. Рационализация системы налогообложения операций хеджирования, а именно подбор экономической формы налогообложения срочных сделок в момент выбора стратегии хеджирования рисков, присущих рынку, чтобы способствовать снижению себестоимости хеджа.

В любых случаях, независимо от инструментов, периода хеджирования и формы рисков, хеджирование базируется на совершение двух операций, которые по отношению к друг другу являются полярными. И компонентами этих операций выступают хеджируемая статья и инструмент хеджирования.

С позиции IFRS 9 "Финансовые инструменты", хеджируемую статью можно определить как актив или обязательство, поддающиеся оценке; твердое соглашение, которое не будет признано; сделка, имеющая высокую вероятность к исполнению; или чистая инвестиция в иностранную компанию. Данные объекты для того или иного экономического субъекта могут нести риски, связанные с колебаниями величины справедливой стоимости или будущих потоков финансовых ресурсов.⁴

Инструмент хеджирования - предпочитаемый дериватив или производный финансовый актив или производное финансовое обязательство, справедливая стоимость и поток экономических ресурсов, предназначенные для компенсации скачков справедливой стоимости выбранной хеджируемой статьи.

МСФО (IFRS) 9 выделяет три модели учета операций хеджирования:

1. Хеджирование справедливой стоимости (СС) - вид хеджа, который предполагает страхование риска колебаний справедливой стоимости, по которой признается актив или обязательство в отчете о финансовом положении.

2. Хеджирование денежных потоков - комплекс мер, направленный на ликвидацию рисков, присущих потокам финансовых ресурсов.

3. Хеджирование чистой инвестиции в зарубежную компанию - это процесс хеджирования валютного риска, возникающий при осуществлении чистой инвестицией в иностранную деятельность.

IFRS 9 "Финансовые инструменты" в отношении учета операций хеджирования формирует определенные требования: подавляющая часть операций хеджирования, отражаемая в учете должна быть эффективной. Данная характеристика по отношению к объекту хеджирования раскрывается как оценочная категория, в которой зависимые изменения и риски колебаний СС и потоков экономических ресурсов, нивелируются противоположными изменениями по трем же категориям, но уже инструментов хеджирования.⁵

Таким образом, можно отметить, что операции с финансовыми инструментами, подвержены множеству рисков. И любой экономический субъект будет стремиться их минимизировать, используя различные методы и инструменты. И одним из таких инструментов, активно развивающейся и набирающей популярность, является хеджирование, которое при правильной постановке цели задач, позволяет избегать принятия ошибочных решений.

¹ Азрилина А.Н. Большой экономический словарь/. М., 1994.;

² Дорман В.Н., Соколова О.С. "Хеджирование - как перспективный метод управления рисками рынка" // Финансы и кредит. 2017. № 41 (281). С. 56-60;

³ Полтева Т.В. "Механизмы хеджирования рыночных рисков организации" // Карельский научный журнал. 2018. Т 7 № 4(25). С. 110-112;

⁴ МСФО (IFRS) 9 "Финансовые инструменты" (ред. от 16.09.2019);

⁵ Конькова Е.А. "Анализ эффективности операций хеджирования в соответствии с МСФО" // Финансовый журнал. 2020. С87-96;

HEDGING FINANCIAL INSTRUMENTS IN ACCORDANCE WITH IFRS 9 "FINANCIAL INSTRUMENTS"

© 2020 Sharova Anastasia Alexandrovna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: anastasyasharova@yandex.ru

Keywords: financial instruments, financial assets, financial liabilities, hedging, risks, classification, assessment, testing, objects and instruments, hedging efficiency.

The article is devoted to the procedure for hedging financial instruments in accordance with IFRS 9 "Financial Instruments". Financial instruments are one of the most complex accounting objects, their accounting and evaluation causes a lot of difficulties in the accounting practice of Russian and international companies. At the same time, the modern market economy carries with it many risks for economic entities that carry out transactions with financial instruments. As a result, many economic entities need to resort to various risk insurance instruments. And one of the most popular at the moment is hedging.

СТАТИСТИКО-ЭКОНОМЕТРИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ВНЕШНЕТОРГОВОГО ОБОРОТА САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

© 2020 Ширнаева Светлана Юрьевна
старший преподаватель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: shirnaeva_sy@mail.ru

Ключевые слова: внешнеторговый оборот, экспорт, импорт, временные ряды, моделирование, стационарность.

В работе проведен статистический анализ динамики и структуры показателей внешнеэкономической деятельности Самарской области за период с 2008 по 2019 г. Построены эконометрические модели зависимости показателей внешнеторгового оборота от факторов социально-экономического развития Самарской области.

Успешная внешнеэкономическая деятельность является индикатором устойчивого развития как страны в целом, так и отдельного региона. Основными характеристиками внешнеэкономической деятельности региона, являются внешнеторговый оборот и его составляющие - экспорт и импорт.

Цель данной работы - анализ внешнеторгового оборота Самарской области и выявление факторов, влияющих на внешнеэкономическую деятельность данного региона.

На рисунке представлена динамика внешнеторгового оборота товаров Самарской области с 2008 по 2019 гг. Можно видеть одновременное снижение размеров внешнеторгового оборота (Y_1), экспорта (Y_2) и импорта (Y_3) товаров в 2009 г. и в 2016 г. Данная динамика, повторяющаяся в поведении временных рядов многих макроэкономических переменных, связана с периодом мировых экономических кризисов¹, с введением санкций в отношении России, которые привели к напряженности в отношениях с крупнейшими странами мира.

Одна из проблем экспортной политики Самарской области, как и России в целом, связана с ее сырьевой ориентацией². Анализ товарной структуры экспорта Самарской области показывает, что основную часть экспортируемых товаров также составляют минеральные продукты и продукты химической промышленности. Наибольший удельный вес в структуре импорта товаров Самарской области имеют машины, оборудование и транспортные средства - 57,54%.

Экспорт Самарской области со странами дальнего зарубежья сократился с 7550,6 млн долл. США в 2008 г. до 3349,8 млн долл. США в 2019 г., то есть более чем в 2 раза. Импорт со странами дальнего зарубежья увеличился на 26,2% (с 1566 млн долл. США в 2008 г. до 2121,3 млн долл. США в 2019 г.).

Важнейшими партнерами по данным 2019 г. для Самарской области являются: Монголия, удельный вес которой во внешнеторговом обороте Самарской области составил 10,9%, Китай (8,3%), Германия (6,7%) и Турция (4,7%).

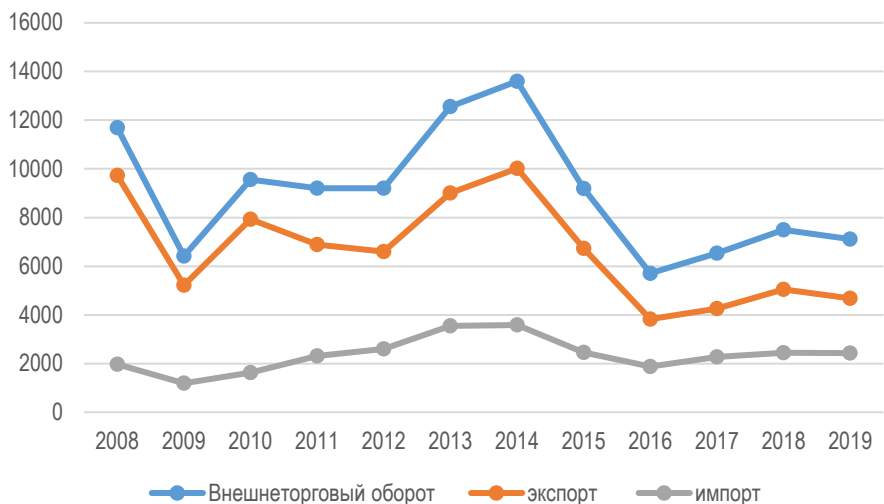


Рис. Динамика внешнеторгового оборота Самарской области (2008-2019 гг.)

С государствами-участниками СНГ произошло сокращение как объемов экспорта (на 38,3%), так и объемов импорта (на 24,1%).

На первом месте по объемам внешнеторгового оборота Самарской области с государствами-участниками СНГ находится Казахстан (удельный вес которого во внешнеторговом обороте Самарской области составил 6,1%), на втором месте - Беларусь (6,0%), на третьем - Украина (4,5%).

Необходимо отметить существенное сокращение размеров внешнеторгового оборота Самарской области с Украиной с 2014 г. На данный период приходится обострение российско-украинских отношений и последовавшая за этим санкционная политика, проводимая Соединенными Штатами Америки и странами Европы в отношении Российской Федерации. С 2014 г. величина экспорта сократилась на 83,7%, а импорта на 13,8%.

Для исследования взаимосвязи между показателями внешнеэкономической деятельности и различными показателями социально-экономического развития Самарской области были отобраны следующие независимые переменные³:

- X₁ - уровень безработицы (%);
- X₂ - индекс потребительских цен (%);
- X₃ - индексы тарифов на грузовые перевозки (%);
- X₄ - индекс цен производителей на реализованную сельскохозяйственную продукцию (%);
- X₅ - средние цены на дизельное топливо (руб./л);
- X₆ - средние цены на бензин автомобильный марки АИ-92 (руб./л);
- X₇ - средние цены на уголь (руб./т);
- X₈ - инвестиции в основной капитал (млн руб.);
- X₉ - оборот розничной торговли (млн руб.);

X_{10} - объем платных услуг населению (млн руб.).

В качестве зависимых переменных рассматривались:

Y_1 - внешнеторговый оборот (млн долл. США);

Y_2 - экспорт (млн долл. США);

Y_3 - импорт (млн долл. США).

Все показатели представляют собой временные ряды в годовой динамике за период с 2008 по 2018 гг.

Исследуемые временные ряды тестировались на стационарность с целью определения порядка интегрированности (с использованием расширенного *ADF*-теста) и на отсутствие автокорреляции (с помощью теста Бокса-Пирса).

Для временного ряда каждой из зависимых переменных были найдены оценки параметров модели множественной линейной зависимости

$$Y = b_0 + b_1x_{1,t} + b_2x_{2,t} + \dots + b_nx_{n,t}.$$

Оценка проводилась с помощью метода наименьших квадратов. Оценки параметров (\hat{b}_j), стандартные ошибки оценок ($S_{\hat{b}_j}$), *p*-значения, коэффициент детерминации (R^2) и наблюдаемые значения *F*-статистики представлены в табл. 1 ($t = \overline{0,11}$, $n = \overline{1,10}$).

Результаты моделирования внешнеторгового оборота, экспорта и импорта Самарской области

	\hat{b}_j	$S_{\hat{b}_j}$	<i>P</i> -значение	R^2	<i>F</i>
Y_1					
<i>const</i>	-26239,3	20259,2	0,2314	0,4666	3,5
X_1	-963,9	642,5	0,0720		
X_2	367,7	184,1	0,0809		
Y_2					
<i>const</i>	-24141,9	19459,6	0,2499	0,491	3,9
X_2	316,4	165,8	0,0928		
X_{10}	-0,02	0,01	0,0742		
Y_3					
<i>const</i>	4879,2	1762,8	0,0244	0,6977	9,2
X_1	-587,2	192,7	0,0159		
X_9	-0,0001	0,00002	0,0042		

Таким образом, получены следующие эконометрические модели:

$$Y_{1,t} = -26239,3 - 963,9X_{1,t} + 367,7X_{2,t} \quad (1)$$

$$Y_{2,t} = -24141,9 + 316,4X_{2,t} - 0,02X_{10,t} \quad (2)$$

$$Y_{3,t} = 4879,2 - 587,2X_{1,t} - 0,0001X_{9,t} \quad (3)$$

При уровне значимости 0,1 была принята гипотеза о значимости оценок параметров моделей (кроме констант в моделях (1) и (2)) и гипотеза о значимости моделей. Остатки моделей стационарны, автокорреляция в остатках отсутствует.

По результатам моделирования было получено, что на внешнеторговый оборот товаров Самарской области за период с 2008 по 2018 гг. оказывают влияние уровень безработицы и индекс потребительских цен. На экспорт товаров наибольшее влияние оказы-

вают индекс потребительских цен и объем платных услуг населению⁴, а импорт товаров определяется уровнем безработицы и оборотом розничной торговли.

Для модели импорта товаров (3) коэффициент детерминации составил 0,698, то есть вариация импорта товаров Самарской области на 69,8% объясняется вариацией уровня безработицы и оборота розничной торговли и на 30,2% вариацией неучтенных факторов. Таким образом, модель (3) обладает хорошей объясняющей способностью. Аналогичный вывод можно сделать и для модели (1), объясняющая способность которой 47%, и для модели (2) (49,1%).

В настоящее время, не смотря на имеющиеся проблемы, Самарская область ведет активную внешнеэкономическую деятельность со многими странами мира⁵. Среди приоритетных направлений внешней политики Самарской области можно выделить расширение и укрепление экономических связей на межрегиональном и международном уровне, увеличение объемов экспорта продукции сельского хозяйства, авиационной и машиностроительной отраслей.

¹ Тиницкая О.В., Макарова Г.В. Экспорт Российской Федерации: современные тенденции, проблемы и перспективы развития. // Вестник Белгородского университета кооперации, экономики и права. 2019. № 4 (77). С. 156-171.

² Мореева С.Н. Несбалансированность структуры российского экспорта (с начала XX в.): история и намеченные пути преодоления // Теоретическая и прикладная экономика. 2019. № 1. С. 20-40.

³ Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Самарской области. URL: <https://samarastat.gks.ru/> (дата обращения 07.09.2020).

⁴ Ширнаева С.Ю. Эконометрическая модель экспорта Российской Федерации // Наука XII века: актуальные направления развития. 2020. №1-2. С. 87-91.

⁵ Валяева Е.С. Региональные особенности внешнеэкономической деятельности в современных условиях // Российский внешнеэкономический вестник. 2017. №7. С. 122-133

STATISTICAL AND ECONOMETRIC ANALYSIS OF INDICATORS OF FOREIGN TRADE TURNOVER OF THE SAMARA REGION

© 2020 Shirnaeva Svetlana Yuryevna
Senior Lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: shirnaeva_sy@mail.ru

Keywords: foreign trade turnover, export, import, time series, modeling, stationarity.

The work carried out a statistical analysis of the dynamics and structure of indicators of foreign economic activity of the Samara region for the period from 2008 to 2019. Econometric models of the dependence of foreign trade turnover indicators on factors of socio-economic development of the Samara region have been built.

АНАЛИЗ ЛИЗИНГА В РОССИИ

© 2020 Янченко Анна Николаевна*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Yanchenko_anya@mail.ru

Ключевые слова: лизинг, спад, аренда, перевозки, кредитование, коронавирус, COVID-19.

Статья посвящена анализу рынка лизинговых услуг, который успешно развивается последние три года. В этом году лизинг сокротится в связи с пандемией COVID-19. Статья раскрывает последствия пандемии коронавируса и ее воздействие на рынок лизинговых услуг. Представлены графики и таблицы, подтверждающие спад спроса у бизнеса на данный вид кредитования.

С переходом страны на рыночные рельсы мы все чаще замечаем явления рыночной экономики, такие как аренда имущества. Она может распространяться не только на квартиры или дома, но и на транспортные средства. То, что в Евросоюзе практикуется более двадцати лет, популяризуется у нас в стране только сейчас.

Все больше граждан нашей страны рассматривает лизинг транспортного средства как наиболее возможный вариант его приобретения. Он представляет из себя способ кредитования, при котором выплачивается стоимость транспортного средства и проценты по его аренде. Полностью оплатив средства, автомобиль переходит во владение.

Но лизинг автомобилей не ограничивается личным пользованием у граждан Российской Федерации. Все чаще к такому виду инвестиций прибегают малые и средние предпринимательства. Это объясняется рядом преимуществ¹:

- Происходит снижение налога на прибыль. Выплату по договору лизинга включены в себестоимость
- Объем налога на имущество уменьшается втрое. Достигается такой показатель за счет ускоренной амортизации

Как видите, лизинг позволяет уменьшить издержки бизнеса, тем самым предоставляет возможность ему откладывать большие средства на развитие и масштабирование. В реалиях кризиса, вызванного пандемией коронавируса, это помогает бизнесу сохранить как можно больше денег.

Лизинговые компании, как правило, используют два вида кредитования транспортного средства - регрессивный и аннуитетный. Если анализировать каждый из них, то можно прийти к выводу, что первый вариант выгоднее. Регрессивный вариант делит платежи на одинаковые доли, но в первые месяцы клиент платит больший лизинговый процент, постепенно уменьшая его к концу срока. Данная возможность позволяет экономить организации существенные средства. Аннуитетный способ, напротив, увеличивает про-

* Научный руководитель - Кузьмина Ольга Юрьевна, кандидат экономических наук, доцент.

центную ставку лизинга к концу выплат. Но также существуют и другие способы кредитования, которые учитывают сезонность использования транспортного средства.

Лизинг часто путают с арендой автомобиля. Но они имеют существенные различия, представленные ниже в табл. 1.

Таблица 1

Различие между лизингом и арендой транспортного средства

Признак	Лизинг	Аренда
Стороны договора	Лизингодатель, лизингополучатель и автодилер	Арендодатель и арендатор
Наличие ускоренной амортизации	Да	Нет
Стоимость договора	Стоимость складывается	Фиксированные платежи в течение всего срока
Переход транспортного средства в собственность	Лизингодатель вправе приобрести ТС, оплатив его остаточную стоимость	Возможности приобретения нет

Исходя из различий, лизинг имеет существенное преимущество - приобретение транспортного средства после оплаты остаточной стоимости. Аренда лишь позволяет пользование в определенный срок, без права выкупа. Для бизнеса проблематично искать каждый раз нового арендодателя транспорта. Поэтому все больше компаний пользуются услугами лизинговых компаний.

В чем заключается рост популярности лизинга транспорта в Российской Федерации? Объясняется это тем, что значительная доля малого и среднего предпринимательства, основанного в прошлом году, специализируется на легковых автомобилях и грузовом транспорте (рис. 1).



Рис. 1. Структура нового бизнеса по основным объектам сделок в 2019 г., % от суммарного объема нового бизнеса

Больше трети структуры, исходя из графика, занимает бизнес, связанный с грузовыми перевозками. Действительно, большинство компаний используют услуги лизинга, чтобы сократить издержки на транспортировку товаров. В среднем, аванс составляет от 5%. Существенно выгоднее платить постепенно, чем осуществить разовую покупку. В долгосрочной перспективе такая стратегия действительно помогает сократить расходы на транспорт. Согласно данным за 2019 год, рынок лизинга в России увеличился до 1,5 трлн рублей, что составляет рост около 15%². Темпы роста снижаются с каждым годом, так как сегмент лизинговых услуг пользуется большим спросом у множества компаний. Если в 2010-х годах лизинг преподносился как некое новшество, то в новом десятилетии это станет обыденностью.

Все больше топ-компаний переходят на услуги лизинга, так как это, как отмечалось выше, существенно снижает месячные расходы на транспорт. Основными потребителями данных услуг является Яндекс. Данная компания уже давно не специализируется только на IT-рынке. Уже несколько лет Яндекс осваивает рынок такси и доставки еды.

Представим график, который показывает динамику рынка лизинга в нашей стране (рис. 2).

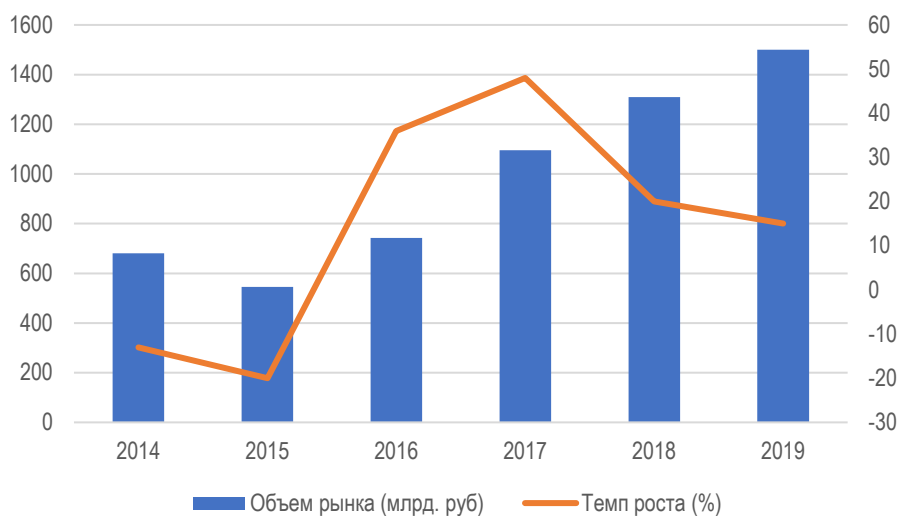


Рис. 2. Изменение объема нового бизнеса лизинговых компаний

Максимальный темп роста можно было наблюдать в 2017 году. Он составил 48 пунктов, что является отличным показателем. Это объясняется популяризацией таких сервисов, как Ситимобил, Яндекс.Такси, Убер и остальные компании, предоставляющие услуги такси. В 2018 и 2019 годах темп роста значительно уменьшился, т.к. большинство компаний перешло на сотрудничество с лизинговыми компаниями. На данный момент данным видом кредитования пользуются не только агрегаторы такси, но и сервисы доставки еды, грузоперевозок и т.д.

Пандемия коронавируса "ударила" по многим сегментам рынка. Лизинг не станет исключением. Пандемия COVID-19 и обесценивание национальной валюты ослабили российскую экономику существенно. Рынок лизинговых услуг, по мнению большинства экономистов, вернется к показателям четырехлетней давности. Все это объясняется "застоем" цены на нефть Brent, ожидаемое увеличение ключевой ставки на 1-1.5 пункта и ухудшении макроэкономических показателей российской экономики. Существенным фактором снижения рынка лизинга станет и уменьшение покупательной способности граждан нашей страны, так как растет безработица и сокращаются реальные доходы. Тем самым, объемы рынка лизинговых услуг может уменьшиться на 20%, достигнув значения в 1,2 трлн рублей. Больше всего пострадает ж/д сегмент, уменьшив свои объемы на 50%. Наименьший ущерб получит сегмент легковых и грузовых автомобилей - около 10%³.

Множество экспертов говорят о том, что к докризисным показателям Россия может вернуться лишь через 2-3 года. Но, стоит отметить, что для большинства стран этот период будет продолжаться дольше. Ниже представлены три сценария развития нашей экономики, в которых представлены предполагаемые макроэкономические показатели⁴ (табл. 2).

Таблица 2

Прогноз основных макроэкономических показателей России в 2020 г. по сценариям

Показатели	Оптимистичный сценарий	Базовый сценарий	Пессимистичный сценарий
ВВП (%)	-7,5%	-17%	-25%
Курс доллара на конец года (руб.)	80,7	84,5	95,6
Реальные доходы населения (%)	-10%	-18%	-27%
Уровень безработицы на конец года (%)	7,0%	8,0%	10,2%

Тем самым, мы можем наблюдать несколько сценариев, которые сводятся к одному экономическому циклу - спад⁵. Как видно из прогнозов, реальные доходы населения нашей страны сократятся практически на 20%. Это приведет к тому, что малое и среднее предпринимательство будет вынуждено сокращать потребление лизинговых услуг для своего бизнеса.

Подводя итоги, можно сделать вывод, что рынок лизинга потеряет к концу 2020 года около 300 миллионов рублей. Объясняется это существенным спадом российской экономики, в частности уменьшение ВВП на 17% (по базовому сценарию) и снижению реальных доходов населения почти на 20%. Все это приведет к отрицательным темпам роста.

¹ Что такое лизинг автомобиля и зачем он нужен [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://www.ileasing.ru/articles/chto-takoe-lizing-avtomobilya-i-zachem-on-nuzhen/>

² Исследование: рынок лизинга в России в 2019 году вырос на 15% [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://ria.ru/20200212/1564573052.html>

³ Прогноз-2020 для лизингового рынка: обнуление роста [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://www.banki.ru/news/daytheme/?id=10920338>

⁴ О прогнозе макроэкономической ситуации [Электронный ресурс] Режим доступа: https://icss.ru/images/pdf/Macro_forecast_2020.pdf

⁵ Хайек Фридрих Август фон: "Экономические циклы". Мысль, 2018. 470 с.

ANALYSIS OF LEASING IN RUSSIA

© 2020 Yanchenko Anna Nikolaevna
Master Student
Samara State University of Economics
E-mail: Yanchenko_anya@mail.ru

Keywords: leasing, recession, rent, transportation, loans, coronavirus, COVID-19.

The article is devoted to the analysis of the leasing services market, which has been successfully developing over the past three years. Leasing will be cut this year due to the COVID-19 pandemic. The article reveals the consequences of the coronavirus and its impact on the leasing market. Presented graphs and tables confirming the decline in business demand for this type of lending.

ЮРИСПРУДЕНЦИЯ И ПРАВО

УДК 347.457.1
Код РИНЦ 10.00.00

ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ КРИПТОВАЛЮТ В БЕЗНАЛИЧНЫХ РАСЧЕТАХ В СФЕРЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РФ

© 2020 Бортников Сергей Петрович

доктор юридических наук, доцент

© 2020 Вострова Мария Романовна

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: serg-bortnikov@yandex.ru, vostrovamasha@mail.ru

Ключевые слова: безналичный расчет, криптовалюта, юридическое лицо.

Рассматривается правовое положение криптовалюты, связанное с безналичными расчетами в предпринимательской деятельности. Проведен анализ основания для признания криптовалюты способом безналичных расчетов в предпринимательской деятельности.

Майнинг криптовалюты, или добыча, деятельность по созданию новых блоков в блокчейне для получения вознаграждения за счет новых (эмитированных) единиц криптовалюты и/или комиссионных сборов. Используются мощности вычислительной техники для серии вычислений по поиску цифровой подписи (хеша), которая закроет блок. Майнер, который вычислит цифровую подпись, получает вознаграждение в виде 1 единицы криптовалюты. Майнинг поддерживает работу сети, гарантирует ее защиту от дублирующих транзакций. Любое юридическое или физическое лицо, имеющий мощную вычислительную технику, может стать добытчиком криптовалюты.

Основным отличием криптовалюты от безналичных расчетов в денежных единицах является: анонимность системы, нет механизмов, позволяющих отследить отправителя и получателя; невозможно отменить транзакцию; ничем не обеспечена; не имеет единого центра управления и регулирования эмиссии; не имеет физического выражения (бумажной или монетной формы).

На данный момент можно наблюдать операции юридических лиц с участием криптовалюты, связанные с расчетами за оплату товаров, работ, услуг на территории РФ. Отдельные юридические лица планируют деятельность, направленную на создание криптовалюты с целью получения вознаграждения.

Согласно действующему законодательству банкноты (банковские билеты) и монета Банка России являются единственным законным средством наличного платежа на территории Российской Федерации. В свою очередь, эмиссия наличных денег (банкнот и монеты) осуществляются исключительно Банком России. В соответствии со статьей 27 Закона о ЦБ РФ установлено, что на территории РФ введение и выпуск других денежных единиц, кроме официальной денежной единицы (валюты) рубля, запрещается. В Конституции РФ отмечено что, введение и эмиссия других денежных средств в РФ не допускаются и защиту, и обеспечение устойчивости рубля обеспечивает ЦБ РФ независимо от других органов государственной власти.

В действующем законодательстве РФ не закреплены понятия денежного суррогата или виртуальной валюты (криптовалюты и т.д.).

В судебной практике есть упоминание о классификации криптовалюты к иностранной валюте, в частности налоговым ведомством. В статье 1 Закона о валютном регулировании указаны понятия, используемые в этом Законе, но виртуальная валюта (криптовалюта и т.п.) в нем не указана. Судебная система трактует криптовалюту как денежный суррогат согласно ст. 27 Закона о Банке России. Также судом криптовалюта классифицирована как объект гражданских прав в качестве "иного имущества" в соответствии со ст. 128 Гражданского кодекса РФ, включается в конкурсную массу должников, что является особенно актуальным в современных условиях. В судебной практике содержится немало примеров легализации (отмывания) денежных средств или иного имущества, приобретенных лицом в результате совершения им преступления. Так, приведен ряд способов легализации денежных средств, полученных от незаконного оборота наркотиков, а именно "прогонки" их через биткоин биржи либо обналные интернет-площадки. Механизм легализации денежных средств был подробно расписан, тем не менее, являлся достаточно сложным.

Необходимо отметить, что отсутствие в системах криптовалют контролирующего центра влечет невозможность обжалования или отмены несанкционированной транзакции, а фактическое нахождение криптовалют вне правового поля не предоставляет возможность реализации правовых механизмов обеспечения исполнения обязательств сторонами сделки. В связи с анонимным характером деятельности по выпуску "виртуальных валют" неограниченным кругом субъектов и по их использованию для совершения операций граждане и юридические лица могут быть, в том числе непреднамеренно, вовлечены в противоправную деятельность.

В настоящее время федеральными органами исполнительной власти и Банком России осуществляется мониторинг обращения денежных суррогатов (в том числе криптовалют), а также с учетом зарубежного опыта проводится дополнительный анализ рисков их возможного использования в противоправных (преступных) целях. В этой связи вопрос возможного регулирования выпуска и оборота криптовалют может быть рассмотрен после анализа результатов указанного мониторинга¹.

ФНС России, с учетом международной практики в сфере контроля над виртуальными валютами, предлагает предпринять меры по разработке методов осуществления контроля над деятельностью операторов виртуальных валют. Предлагается закрепить в Федеральных законах № 173-ФЗ и № 115-ФЗ "О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма" определения соответствующих категорий объектов и субъектов контроля, тем самым обязать агентов,

а также уполномоченных органов в соответствующей сфере предоставлять данные о транзакциях.

Как отмечается многими авторами, с каждым годом становится очевидным отставание нашей страны от других государств в области развития цифровой экономики, напрямую связывая это понятие с развитием обращения криптовалюты в качестве средства платежа. В свою очередь, определение цифровой экономики согласно Указу Президента РФ от 09.05.2017 № 203² не противоречит осуществлению безналичных расчетов в денежных единицах РФ рублях с помощью информационно-коммуникационных технологий, электронных носителей информации, в том числе платежных карт, а также иных современных технических устройств.

Исходя из природы происхождения криптовалюты, а именно, что при помощи майнинга "добывается" сама криптовалюта любыми лицами в неограниченном количестве в соответствии с вычислительной мощностью оборудования майнера, можно сделать вывод о спорном влиянии данного явления на экономику и отношения к этому общества. Фактически, функции Центрального Банка РФ по эмиссии денежных средств, в данном случае криптовалюты, переходит физическим и юридическим лицам и никак не может быть отслежена и урегулирована в силу перечисленных выше отличий от денежных средств.

Существуют приложения, с помощью которых при расчетах между юридическими (физическими) лицами криптовалютой осуществляется конвертация криптовалюты в рубли на расчетный счет получателя. Также подобная операция возможна при самом непосредственно майнинге криптовалюты и зачислении ее на криптокошелек. Но в этом случае никто не может знать, сколько криптокошельков у юридического (физического) лица и все ли доходы отражены в налоговом учете.

Основной смысл предпринимательства подразумевается в создании экономических благ (товаров, услуг, работ) для обмена на соответствующее вознаграждение в виде денежных средств. Таким образом, каждый предприниматель получает доход в результате осуществления основной деятельности и в соответствии с тем объемом товаров, работ и услуг, которые он осуществил за определенный период. При майнинге криптовалюты юридическими (физическими) лицами и дальнейшем поступлении ее на соответствующие расчетные счета не предоставляется возможным экономически обосновать появление денежных средств на расчетном счете.

Доход, полученный организацией в рамках коммерческой деятельности, подлежит учету при налогообложении прибыли за оказанные работы, услуги или реализованные товары согласно НК РФ. Следовательно, все доходы в сфере предпринимательства должны быть максимально прозрачными и легко отслеживаться соответствующими органами власти.

Одна из мер для обеспечения исполнения решения о взыскании налога, сбора, страховых взносов, пеней и (или) штрафа согласно статье 76 НК РФ это приостановление операций по расчетным счетам и переводов электронных средств. При осуществлении расчетов криптовалютой этого сделать будет невозможно.

Система расчетов при майнинге криптовалюты противоречит налоговой политике государства, направленной на полноту выявления источников дохода в целях обложения

их налогами и, следовательно, увеличение поступления налогов в федеральные и региональные бюджеты.

В том виде, в котором сейчас существуют операции по криптовалютам она имеет ценность только при обмене на благо, и никакой ценности при использовании вне. Если мы рассматриваем принятие института криптовалюты в качестве расчетных операций в предпринимательстве, то должны быть сформированы механизмы контроля (надзора), цифровые кошельки и свод правил, регламентирующих отнесение криптовалюты к финансовым инструментам и цифровым финансовым активам. По сути, необходимо раскрыть информацию о лицах осуществляющих расчеты, то есть отменить реализацию свойства системы как анонимность. Необходимо введение единого центра управления и регулирования эмиссии. При этих условиях если сравнивать безналичные расчеты в рублях или расчеты виртуальной валютой, то при обоих видах необходим расчетный счет для осуществления транзакций. При подобных действиях криптовалюта лишается основных отличительных свойств в сравнении с операциями по безналичным расчетам, урегулированными законодательством РФ, а значит лишается смысла концептуальная идея осуществления операций с помощью виртуальной валюты. При этих условиях расчеты криптовалютой максимально по своей сути приближаются к безналичным денежным расчетам, которые в свою очередь имеют нормативно-правовое регулирование в действующем законодательстве РФ.

Возможно будущее за развитием безналичных расчетов с помощью виртуальной валюты (криптовалюты), но на данном этапе развития законодательства и экономики РФ полноценное использование механизма подобных расчетов без противоречия законодательству не представляется возможным. А чтобы разработать и принять нормативно-правовые акты, поправки в действующее законодательство необходимо точно и скрупулезно оценить риски и положительное влияние на экономику страны, таких современных явлений как безналичные расчеты виртуальной валютой.

¹ Изольдина Л.М. Правовой статус криптовалюты // Актуальные вопросы бухгалтерского учета и налогообложения, 2018, № 12.

² Указ Президента РФ от 09.05.2017 № 203 "О Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017 - 2030 годы" // СПС "Консультант плюс".

LEGAL PROBLEMS OF USING CRYPTOCURRENCIES IN NON-CASH PAYMENTS IN THE SPHERE OF BUSINESS ACTIVITY OF THE RUSSIAN FEDERATION

© 2020 Bortnikov Sergey Petrovich

Doctor of Law, Associate Professor

© 2020 Vostrova Maria Romanovna

Undergraduate

Samara state University of Economics

E-mail: serg-bortnikov@yandex.ru, vostrovamasha@mail.ru

Keywords: cashless payments, cryptocurrency, legal entity.

Legal problems of use the article deals with the legal status of cryptocurrency related to non-cash payments in business activities. The analysis of the grounds for recognizing cryptocurrency as a method of non-cash payments in business activities is carried out.

УДК 347.73
Код РИНЦ 10.00.00

РАЗВИТИЕ КОНКУРЕНЦИИ В СФЕРЕ РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛИ

© 2020 Дашин Алексей Викторович
доктор юридических наук, профессор
© 2020 Кананыхин Владимир Олегович
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: avdashin@mail.ru, vladimir_k_israel@mail.ru

Ключевые слова: конкуренция, торговля, розничная торговля, недобросовестная конкуренция.

Рассматриваются и характеризуются основные этапы развития конкуренции в сфере рыночной торговли, выявляются проблемы и тенденции дальнейшего развития в данной сфере.

На сегодняшний день сфера розничной торговли является одной из самых динамично-развивающихся сфер в Российской Федерации.

Согласно абз.3 ст. 2 ФЗ "Об основах государственного регулирования торговой деятельности в Российской Федерации" розничная торговля - это: "вид торговой деятельности, связанный с приобретением и продажей товаров для использования их в личных, семейных, домашних и иных целях, не связанных с осуществлением предпринимательской деятельности"¹.

Следует отметить, что проведение экономической реформы в нашей стране обусловило возникновение условий для развития конкуренции в торговле, в том числе и розничной. Предлагаем проследить периодизацию развития конкуренции в розничной торговле, выявив ее характерные особенности, ведь без знания прошлого - невозможно выстроить грамотное будущее.

По-нашему мнению, наиболее выигрышную периодизацию развития конкуренции в сфере розничной торговли представили в своем исследовании О.С. Агалакова и О.Л. Тенькина, обозначив три основных этапа:

- 1) 1991-1995 гг.;
- 2) 1995-2001 гг.;
- 3) 2001-настоящее время².

Предлагаем охарактеризовать каждый из данных этапов развития конкуренции розничной торговли более подробно.

Так, описывая первый этап, следует отметить, что он характеризуется так называемым "разгосударствлением" сферы торговли, которое произошло благодаря внедрению программы приватизации. В первый год принятия данной программы было зафиксировано 4 тысячи зарегистрированных юридических лиц, а уже к 1995 году - их было более 100 тысяч³. Данный период характеризовался появлением огромного числа киосков, которые, повлияли на то, чтобы специализированные магазины преобразовывались уже в смешанные. Например, специализированный магазин "Овощи-фрукты" расширил свой ассортимент рыбой, магазин "Диеты" стал продавать овощи и фрукты и т.д. Преобладающим видом торговли являлась уличная.

Кроме того, в этот исторический период существовало два основных фактора конкурентоспособности:

- 1) насыщенный ассортимент;
- 2) низкие цены.

В целом на этом периоде конкуренция в сфере розничной торговли только начала развиваться, она была замечена между киосками и небольшими смешанными магазинами, при чем средством конкурентной борьбы являлся товар.

Некоторые правоведы, например, В.Б. Лещева, считает, что инфляция и быстрый скачок цен отрицательным образом повлияли на состояние конкуренции. Также большим минусом автор выделяет влияние обратного перехода от метода самообслуживания к прилавкам⁴.

Однако, были и некоторые прорывы в данный период, например, создание нового торгового формата - торгового предприятия, а также появление компаний, реализующих свои товары и услуги посредством использования метода личных продаж. Это компании: "Орифлейм", "Эйвон", "Аквасорс" и т.п. Из всего вышесказанного следует, что этот период зародил конкуренцию в сфере рыночной торговли.

Второй период характеризуется нарастанием оборотов развития конкуренции, кроме того, именно в нем происходит смена популярности развития киосков, к современным, привычным нам, супермаркетам, узкоспециализированным магазинам. Самыми первыми супермаркетами в России являлись: "Перекресток", "Седьмой континет", "Паттерсон", которые стали пользоваться такой популярностью, что начали теснить ГУМы и ЦУМы, являющимися "акулами" торговли советского времени.

Характерная для первого периода уличная торговля стала сдавать позиции и на ее смену вышла торговля стационарная, которая отличалась наиболее большим ассортиментом и комфортом. Здесь происходит возрождение самообслуживания. В процессе конкуренции, для привлечения граждан появляются первые программы лояльности и дисконтные карты.

Однако, следует отметить, что в большинстве своем все это отчетливо прослеживалось в столице нашей страны - Москве и культурной столице - Санкт Петербурге, в удаленных регионах России такого резкого скачка по продвижению конкуренции в розничной торговле не замечалось так отчетливо.

Если в первом этапе качество товаров не являлось основным фактором конкурентоспособности, то на втором - оно выходит на первое место. За ним следуют сетевой формат и широкий ассортимент. Основным видом торговых предприятий на данном этапе разви-

тия стал магазин. Важно отметить, что начиная с этого периода происходит возникновение торговой культуры.

Ключевым фактором данного периода в развитии является приход международных сетей на отечественный рынок. Например, приход турецкой компании "Рамэнка", которая была популярна под именованием своих гипермаркетов "Рамстор". Считаем, что влияние зарубежных компаний на российский рынок оживили конкуренцию, так как принесли с собой новые современные методики продаж, рекламы, средства маркетинга и менеджмента.

Последний, третий период развития конкуренции в сфере розничной торговли ознаменовал постепенный крах рынков. Так, к примеру - во втором периоде развития конкуренции в столице нашей страны функционировало 242 рынка, но уже в третий период - 2001 году - более ста рынков перестали осуществлять свою деятельность. Следует отметить, что многие из них были заменены гипермаркетами.

Считаю важным отметить, что данный период в который мы проживаем на сегодняшний день, характеризует высший уровень развития конкуренции который переживала наша страна. Так, сегодня мы можем заметить широкое развитие зарубежных международных сетей в нашей стране, например, "Икеа", "ЛеруаМерлен", "ОБИ", "Метро" и т.д.

Современная конкуренция в сфере розничной торговли характеризуется усилением в продовольственном и непродовольственном секторе. Это подтверждается всевозможными маркетинговыми исследованиями и данными статистики, согласно которым спрос граждан России в первую очередь идет на:

- 1) продовольственные товары;
- 2) одежду;
- 3) бытовую технику и электронику;
- 4) мобильные телефоны и аксессуары;
- 5) товарам для строительства и ремонта⁵.

Современная розничная торговля осуществляется в форматах предприятий вида моллов, торговых центров, торговых сетей и торговых комплексов, при чем она осуществляется главенствующим методом продажи товаров - самообслуживанием. К факторам конкурентоспособности на данном этапе следует отнести удобное месторасположение, качество, а также мультиформатность.

Насыщенность современных торговых рынков обуславливает конкурентность среди торговых сетей, которые, достаточно часто прибегают к незаконным методам "устранения конкурента" с рынка, что является одной из актуальных современных проблем, мешающих нормальному развитию конкуренции в нашей стране. Например, в 2017-м году был совершен поджог одного из самых популярных магазинов строительных материалов "Сатурн-СтройМаркет" в Волгоградской области. В ходе расследования уголовного дела было выявлено, что злоумышленники, действовав по распоряжению от хозяина конкурентного магазина, закинули на территорию ангаров и складских помещений конкурента бутылки с горячей жидкостью⁷. По нашему мнению, данные действия незаконны и недопустимы в 21 веке.

Считаем, что выжить в современных жестких условиях может только такая организация, торговая сеть, и т.п., которая будет осуществлять свою деятельность строго в рамках ФЗ "О защите конкуренции"⁶, а также увеличив свое финансирование, применять современные азы техник продаж и привлечения клиентов, осуществлять постоянный контроллинг и мониторинг сложившейся ситуации на рынке.

¹ Федеральный закон от 28.12.2009 N 381-ФЗ (ред. от 25.12.2018) "Об основах государственного регулирования торговой деятельности в Российской Федерации" // Собрание законодательства РФ, 04.01.2010, N 1, ст. 2.

² Агалакова О.С., Тетенькина О.Л. Развитие конкуренции в современной розничной торговле и ее периодизация // Вектор экономики. 2018. № 1. С. 200-205.

³ Голубенко О.А., Носова Т.С., Тимуш Л.Г. Анализ конкурентоспособности торговых предприятий г.Саратова // Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета. 2018. № 1. С. 66-73.

⁴ Лещева В.Б., Храмова И.Ю. Проблемы оценки уровня концентрации бизнеса в розничной торговле // Региональная экономика: теория и практика. 2012. № 1. С. 77-84.

⁵ Костоглодов Д.Д., Емельяненко И.С. Детерминирование основных тенденций современной розничной торговли в России // Вестник Ростовского государственного экономического университета (РИНХ). 2019. № 1. С. 42-51.

⁶ Федеральный закон от 26.07.2006 N 135-ФЗ (ред. от 01.04.2020) О защите конкуренции // Собрание законодательства РФ, 31.07.2006, N 31 (1 ч.), ст. 3434.

⁷ По факту поджога "СатурнСтройМаркет" возбудили уголовное дело: Официальный новостной сайт Блокнот: [Электронный ресурс] URL: <https://bloknot-volzhsy.ru/news/po-faktu-podzhog-saturnstroymarket-vozbudili-ugol-864745> (дата обращения 30.04.2020 г.).

DEVELOPMENT OF COMPETITION IN RETAIL TRADE

© 2020 Dashin Alexey Viktorovich

Doctor of Law, Professor

© 2020 Kananykhin Vladimir Olegovich

Undergraduate

Samara State University of Economics

E-mail: avdashin@mail.ru, vladimir_k_israel@mail.ru

Keywords: competition, trade, retail, unfair competition.

The main stages of competition development in the sphere of market trade are considered and characterized. the problems and trends of further development in this sphere are identified.

ПОНЯТИЕ И СИСТЕМА ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ, ПРОБЛЕМЫ ИХ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ

© 2020 Добрынина Анна Сергеевна
магистрант

Самарский государственный экономический университет

© 2020 Азархин Алексей Владимирович

кандидат юридических наук, доцент

доцент кафедры теории права и философии,

доцент кафедры организации борьбы с экономическими преступлениями

Самарский государственный экономический университет

доцент кафедры профессиональных дисциплин

Самарский юридический институт ФСИН России

E-mail: danna989@yandex.ru, azarkhin@mail.ru

Ключевые слова: внешнеэкономическая деятельность, таможенные органы, таможенное регулирование, таможенная политика, принципы таможенной деятельности, полномочия таможенных органов, проблемы функционирования.

Статья посвящена анализу системы таможенных органов в Российской Федерации. Перечислены таможенные органы, входящие в систему, указаны полномочия каждого органа. Указаны принципы, которые лежат в основе реализации деятельности таможенных органов. Проанализированы проблемные вопросы, связанные с реализацией функций, возложенных на таможенные органы, а также предложены пути решения выявленных проблем.

Наше государство на современном этапе развития претерпевает определенные изменения, которые связаны и происходят в различных отраслях и сферах. Меняется рыночная система, увеличивается количество международных перевозок и поставок. Развиваются внешнеэкономические связи. В связи с чем, необходимо иметь четкое представление о таможенных органах, системе таможенных органов в нашей стране, а также о том какое место и роль в деятельности органов исполнительной власти они занимают.

Если говорить о понятии таможенных органов, то в целом их можно представить как органы исполнительной власти, в полномочия которых включены мероприятия в сфере, связанной с таможенным делом на территории, которая подотчетна этим таможенным органам.

При этом, важно отметить, что в своей совокупности все таможенные органы образуют систему. Указанная система является централизованной, что, в свою очередь позволяет осуществлять деятельность непрерывно.

Итак, в состав системы таможенных органов входят:

- федеральный орган исполнительной власти, которым реализуются функции, связанные с контролем и надзором в данной сфере;
- региональные таможенные управления;

- таможи;
- таможенные посты¹.

Каждый из перечисленных органов подчиняется предыдущему.

Поговорим о каждом из вышеназванных органов отдельно.

Федеральная таможенная служба является центральным органом, который возглавляет систему таможенных органов, направляет их деятельность, несет ответственность за реализацию политики государства в указанной сфере, реализует обеспечение соблюдения действующего законодательства в указанной сфере.

Если говорить об указанном органе в целом, то можно сказать, что основные функции указанного органа это контроль и надзор в сфере таможенного дела, а также борьба с преступлениями и правонарушениями в указанной сфере.

Следующий орган - региональные таможенные управления. Указанные органы осуществляют руководство таможами, исключая те таможенные органы, которые имеют непосредственное подчинение ФТС.

Основные функции РТУ - осуществление контроля за процессом таможенного оформления товаров и транспортных средств, а также единообразным применением правил таможенного оформления; осуществление контроля таможен; осуществление контроля за соблюдением законодательства в указанной сфере; осуществление контроля за процессом принятия решений, связанных с классификацией товаров, их стоимостью; осуществление контроля за принятием решений о полном или частичном освобождении от уплаты таможенных пошлин в порядке ведомственного контроля и т.д.

Следующим органом являются таможи. Ими осуществляется контроль и общее руководство деятельности таможенных постов.

Таможнями осуществляется оформление товаров и транспортных средств; обеспечивается правильность исчисления и соблюдения срока внесения платежей; обеспечивается процесс взимания таможенных пошлин и налогов, таможенных сборов, принимаются меры, связанные с их взысканием; организуется и координируется деятельность, связанная с взиманием налогов, сборов и платежей и т.д.

Последним в нашем списке указаны таможенные посты. Таможенными постами обеспечивается реализация задач ФТС в регионе его деятельности, причем регион определяется ФТС. Таможенные посты принимают решения, связанные с классификацией товаров по единой товарной номенклатуре; проверяют документы, которые подтверждают страну происхождения товаров; контролируют правильность классификации товаров, а также их происхождение; контролируют принятие решений в отношении стоимости товаров, которые перемещаются; обеспечивают защиту прав интеллектуальной собственности на таможенной территории и т.д.

Таким образом, можно сказать, что каждому из органов таможенной системы присуща определенная конкретная компетенция и полномочия.

Общезвестно, что любая деятельность основывается на каких-то целях и принципах. Деятельность таможенных органов в данном случае также не является исключением. Назовем принципы, которых основывается деятельность анализируемых органов.

1. Законность.

Бесспорно, что основой деятельности любого органа является законность данной деятельности. То есть, каждые реализуемые полномочия, любое мероприятие должно основываться исключительно на нормативных актах, на законах.

2. Единство и целостность системы таможенных органов.

В данном случае имеется в виду, что все таможенные органы представляют собой одну систему, каждый из органов в данной системе подчиняется предыдущему и выполняет определенные функции и задачи. Однако, по сути, весь процесс работы указанных органов имеет одну единственную цель - соблюдение действующего законодательства в данной сфере, а также пресечение совершения правонарушений и привлечение к ответственности за совершенные правонарушения. Следовательно, можно сделать вывод о том, что указанные органы не являются какой-то разобщенной структурой, а представляют собой единый механизм с единой целью.

3. Эффективность деятельности².

Относительно эффективности деятельности таможенных органов необходимо поговорить более подробно. Связано это с тем, что в теории и на практике также не решена проблема, которая как раз таки связана с оценкой эффективности деятельности таможенных органов. Ведь фактически неизвестны и не изучены факторы, которые оказывают влияние на результат деятельности таможенных органов, а также на то, насколько их деятельность является эффективной.

По нашему мнению, эффективность можно определить исходя из того органична ли система таможенных органов, является ли она единой, а не разобщенной; как до региональных управлений доводятся задания, соответствует ли это общим целям развития регионов; каков уровень развития внешнеторговых связей; каков внутриэкономический уровень развития каждого региона; насколько оснащены таможенные органы всем необходимым для реализации своей деятельности.

На наш взгляд, все вышеназванное и составляет эффективность и результативность деятельности каждого таможенного органа. Ведь именно от эффективности реализации таможенными органами своих полномочий зависит весь уровень развития указанных правоотношений в нашем государстве⁴.

Отличительной чертой таможенных органов является то, что таможенные органы относятся к числу правоохранительных органов.

Недобросовестные участники внешнеэкономических отношений постоянно пытаются уменьшить свои расходы в процессе перемещения товаров через таможенную границу государства, либо пытаются уклониться от уплаты таможенных платежей, при этом нанося весомый ущерб экономике. В связи с чем, для эффективности в противодействии преступности деятельности у таможенных органов есть полномочия, связанные с правоохранительной деятельностью.

Так, ими могут совершаться мероприятия согласно уголовно-процессуальному законодательству, а также законодательству об административном правонарушении. Кроме того, таможенными органами принимаются меры, которые предусмотрены законодательством, например, осматривать товары, брать пробы и образцы товаров, изымать или арестовывать товары.

Также таможенные органы могут получать информацию и документы о товарах, стране из которой товары произошли, устанавливать личность лиц, которые незаконно перемещали товары и (или) участвовали в незаконном перемещении товаров через границу, а при ввозе товаров на таможенную территорию также лиц, которые приобрели в

собственность или во владение такие товары, если в момент приобретения они знали или должны были знать о том, что такой ввоз является незаконным.

Несмотря на то, что деятельность таможенных органов относится к динамично развивающейся деятельности, которая, ко всему прочему, постоянно дополняется новыми нормативными актами в области таможенного дела, все же существуют определенные проблемы, которые оказывают влияние на процесс функционирования таможенных органов, а также на эффективность в целом.

Итак, на современном этапе до конца не решены следующие проблемы:

1. Не определено процессуальное положение таможенных постов, которые не являются юридическими лицами.

Так, например, таможенный пост, который не обладает статусом юридического лица, не может выступать в суде в качестве истца, ответчика и третьего лица, то есть, у него нет процессуальной правоспособности.

2. В структуре таможенных управлений нет собственных подразделений, которыми выполняются правоохранительные функции.

В данном случае фактический контроль правоохранительной деятельности таможен осуществляют оперативные таможи, а, следовательно, фактически складывается ситуация, при которой таможенные управления правоохранительные функции не осуществляют.

3. Необходимо решить вопрос с обустройством приграничной околотаможенной инфраструктуры в рамках таможенного оформления и таможенного контроля товаров в местах, которые приближены к государственной границе нашей страны.

Для этого нужны колоссальные вложения для реализации указанного. В последнее время наоборот, стали ликвидироваться и реорганизовываться таможенные органы, а также меняться их местонахождение без наличия четких и понятных оснований. На наш взгляд, это является достаточно значимой проблемой, ведь перемещение таможенного органа из центра в "глубинку" негативно влияет на местные предприятия и организации, влечет огромные убытки и отрицательно влияет на внешнеэкономические связи предприятий³.

Для того чтобы решить данные проблемы, необходимо следующее:

1. Наделить таможенные посты статусом юридических лиц, для чего необходимо сформировать критерии, влияющие на наделение таможенного поста статусом юридического лица;

2. Включить оперативные таможи в структуру таможенных управлений как самостоятельные структурные подразделения, при этом, чтобы у них была сохранена существующая специализация по отдельным направлениям правоохранительной деятельности;

3. Необходимо стимулировать бизнес путем создания тех условий, которые более привлекательны для ведения бизнеса, а также предоставлять таможенные и налоговые преференции;

4. Необходимо разработать четкие параметры, на основании которых будут приниматься решения о создании, реорганизации или ликвидации таможенных органов, переносе их на иную территорию.

Итак, проанализировав все вышеизложенное, можно сказать, что таможенным делом и таможенной политикой охватывается сложный комплекс отношений, которые имеют

непосредственную связь с внешней и внутренней политикой, а также деятельностью государства. Таможенную политику можно определить в качестве мощнейшего инструмента, благодаря которому поддерживается баланс интересов мирового сообщества, регулируется внешнеэкономическая деятельность.

Конечно, реализация таможенной политики невозможна без государственных органов, которым присуща четкая скоординированность функционирования, системный характер и централизованность. Все это дает возможность реализовывать политику и достигать поставленных целей, связанных с защитой национальной безопасности.

¹ Федеральный закон от 03.08.2018 г. № 289-ФЗ "О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации" // СПС "Консультант Плюс".

² Талдыкина О.В. Система таможенных органов: понятие, принципы, характерные черты // Тенденции развития науки и образования. 2018. № 56-10. С. 18-21.

³ Варсеев В.В. Актуальные проблемы эффективности деятельности таможенных органов в области обеспечения экономической безопасности // Закон и право. 2018. № 11. С. 31-33.

⁴ Трунина Е.В. Система таможенных органов Российской Федерации - требует стабильности или изменений? // Федеральная политика и управление. 2016. № 1. С. 45-59.

CONCEPT AND SYSTEM OF CUSTOMS AUTHORITIES OF THE RUSSIAN FEDERATION, PROBLEMS OF THEIR FUNCTIONING

© 2020 Dobrynina Anna Sergeevna
Graduate Student

Samara State University of Economics

© 2020 Azarkhin Aleksey Vladimirovich

Candidate of Law, Associate Professor

Associate Professor of the Department of Theory of Law and Philosophy,
Associate Professor of the Department of Organizing the Fight against Economic Crimes
Samara State University of Economics

Associate Professor of the Department of Professional Disciplines

Samara Law Institute of the Federal Penitentiary Service of Russia

E-mail: danna989@yandex.ru, aazarkhin@mail.ru

Keywords: foreign economic activity, customs authorities, customs regulation, customs policy, principles of customs activity, powers of customs authorities, problems of functioning.

The article analyzes the system of customs authorities in the Russian Federation. The customs authorities included in the system are listed, and the powers of each body are indicated. The principles that underlie the implementation of the activities of customs authorities are indicated. Problematic issues related to the implementation of the functions assigned to the customs authorities are analyzed, and ways to solve the identified problems are proposed.

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА О МЕДИАЦИИ В РОССИИ

© 2020 Иленко Людмила Юрьевна*
студент

Самарский университет государственного управления
"Международный институт рынка"
E-mail: lyudmila.u.ilenko.imi-samara@mail.ru

Ключевые слова: медиация, конфликт, альтернативное разрешение споров, урегулирование, медиативные процедуры, эффективность, правосудие.

Статья посвящена анализу таких понятий, как медиация и альтернативное разрешение споров, которые напрямую оказывают влияние на досудебное разрешение конфликтов между субъектами. Автор рассматривает данные показатели в совокупности, дает их общую оценку, а также описывает их воздействие на примере досудебной практики.

В последние годы особый интерес среди способов альтернативного разрешения споров вызывает медиация. На законодательном уровне возможность ее применения была закреплена еще в 2010 году в ФЗ "Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)". Целями принятия Закона было снижение нагрузки на судебную систему и предложение удобного и быстрого способа разрешения споров, который должен отличаться гибкостью, гарантировать исполняемость решений.¹

Сводная таблица показателей рассмотрения дел арбитражными судами²

Показатели	Значение
Количество заявлений за 2013 год	1370,8
Количество заявлений за 2014 год	1528,3
Количество заявлений за 2015 год	1661,2
Количество заявлений за 2016 год	1696,8
Количество заявлений за 2017 год	1951,0
Количество заявлений за 2018 год	2099,5

Таким образом, с каждым годом наблюдается рост поступивших заявлений, что затрудняет деятельность судов из-за большего потока судебных споров. Очевидно, что увеличение нагрузки на суды приводит к снижению качества их работы. В этой связи медиация как способ альтернативного разрешения споров может в значительной степени способствовать решению данной проблемы.

* Научный руководитель - Грицай Наталья Валерьевна, кандидат юридических наук, доцент.

За последние годы медиация в России из никому не известной области переросла в предмет практического интереса. Однако, как показывает почти десятилетний опыт, в нашей стране медиация не получила столь широкого распространения, в отличие от большинства зарубежных государств. А практика применения Закона о медиации выявила целый ряд проблемных вопросов, требующих критического осмысления и анализа.

Основная проблема, которая существует на первых этапах развития практики медиации - как побудить участников спора обратиться к этой процедуре? Ни участники судебных процессов, а, зачастую, и практикующие юристы не имеют необходимой информации, а, следовательно, и понимания сущности медиации, ее особенностей, преимуществ. В этой связи считаем необходимым проведение информационно-просветительской работы с гражданами, а также внедрение в образовательные программы по юриспруденции соответствующих учебных дисциплин, позволяющих сформировать у будущих юристов комплексное представление о сущности и преимуществах медиативных процедур. Такие процедуры не заменяют правосудия и не преграждают доступ к нему, а лишь предоставляют возможность разрешить спор в негосударственном порядке.

В данном случае мы выделяем спор и конфликт, поскольку это разные состояния. Конфликт - есть разногласие сторон, которые они не пытаются урегулировать, то есть, статичная стадия, в которой субъекты не ставят себе задачу примирения. Спор - это же внешнее проявление конфликта, связанное с конкретными активными действиями сторон по разрешению разногласий, соответственно, здесь мы уже рассматриваем динамичную стадию.³ Применение медиативных процедур распространяется только на споры, в конфликтах такая процедура неэффективна.

Почему же люди все-таки прибегают к медиации? Ответ заключается в том, что такая процедура позволит избежать долгих судебных процессов, возможность удовлетворения интересов нескольких сторон сразу, возможность примирения сторон, получение большей выгоды для сторон спора, возможность на продолжение и сохранение сложившихся отношений между участниками спора, диспозитивность, гибкость и многое другое. Такие факторы находят свое отражение именно в процедурах медиации, поскольку порядок рассмотрения дел через суд лишит всего того, что перечислено выше.

Процесс медиации в различных спорах позволяет участникам выстраивать отношения "по горизонтали", где субъекты равны между собой. Еще одним преимуществом будет являться характер правоотношений, в котором приоритет имеет координация, а не субординация, поскольку отсутствует модель власти и подчинения. Диспозитивный характер правоотношений позволяет самостоятельно регламентировать процедуры, свободно выбирать способы примирения и рассчитывать на конфиденциальность.

Уникальность медиации заключается также в том, что обе стороны в конечном счете выигрывают, в то время как в суде, как правило, выигрывает лишь одна сторона - та, в пользу которой вынесено решение.

Существует общее понимание, что в условиях конкуренции и состязательности, урегулирование недопониманий должно быть более гибким, оперативным и лояльным к субъектам спора. Судебная система не может удовлетворить таких запросов, поскольку стоит ограничение по времени и судья заинтересован разрешить прошлый конфликт, не думая о будущих отношениях между партнерами. Процедуры медиации особенно полезны для тех, кто рассчитывает на длительные отношения и ставит в приоритет интересы партне-

ров, а не личные правовые претензии. В партнерских отношениях всегда лучше выбирать сотрудничество, а не состязательность. С такой точки зрения всегда будет необходим посредник, который сможет объективно оценить ситуацию и предложить обеим сторонам альтернативное решение за короткий срок. Главным условием успеха медиации будет желание сторон вести переговоры, слушать и допускать другие точки зрения и с доверием относиться к посреднику.

Альтернативным разрешением споров так же является третейское разбирательство. Если мы говорим о том, что медиация и переговоры направлены на заключение соглашения об урегулированности спора, то третейское разбирательство направлено на вынесение решения. Ключевыми принципами третейских судов будет являться законность, конфиденциальность, независимость и беспристрастность судей, диспозитивность, а также состязательность и равноправие сторон.

Особенности третейских судов:

1. Не являются элементами российской судебной системы и не входят в систему государственных судов (Определение Конституционного Суда РФ от 13.04.2000 № 45-О).

2. Имеют частный характер, поскольку образуются самими участниками гражданско-правовых отношений.

3. Государство не участвует в процессе их непосредственного формирования и деятельности, ограничиваясь установлением общих правил их создания и деятельности.

Ввиду отсутствия обширной практики применения института медиации в России считаем возможным на начальном этапе закрепить на законодательном уровне предоставление судье права определять конкретные дела, по которым проведение медиации будет обязательным (например, коммерческие споры), и назначать при подготовке дела к судебному разбирательству медиацию.

В ФЗ от 7.07.2010 № 193-ФЗ "Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)" очень подробно расписываются условия медиации, порядок ее проведения, сроки, но отсутствует такой пункт, как обязательная процедура медиации до судебного разбирательства. Добавление такого пункта в Федеральный Закон поможет значительно сократить количество дел в судебных органах. Участники спора смогут пройти процедуру медиации и остаться в выигрыше, поскольку будут учитываться интересы всех сторон.

Цель принятия такого закона заключается в создании правовых условий для развития в Российской Федерации альтернативных (неюрисдикционных) способов урегулирования споров при участии независимых лиц - медиаторов. Подобный закон будет гарантировать исполняемость решений более удобным и быстрым способом, что устроит сразу обе стороны.

В дальнейшем предлагается установить на законодательном уровне категории дел, по которым будет применяться обязательная медиация, которая, в свою очередь, будет рассматриваться как обязательный досудебный порядок урегулирования спора. Категории таких дел относятся к гражданской отрасли права, трудовой и семейной. Стоит сразу же оговорить, что медиация не может применяться, когда споры затрагивают права и законные интересы третьих лиц, споры, затрагивающие публичные интересы и коллективные трудовые споры. Введение такой процедуры поможет снизить уровень дел в суде и повысить уровень эффективности судебного аппарата.

При назначении процедуры медиации большинство дел могут проходить определенный фильтр, который поможет производить отбор тех дел, где есть возможность решить спор с помощью медиатора и в дальнейшем не обращаться в суд. Внесение таких процедур на обязательном уровне сделают процедуры медиации еще более известными и эффективными, что поможет решать споры не только с помощью суда, но и с помощью посредника.

При этом представляется обоснованным сохранить для судей возможность принимать решение об обязательном проведении процедуры медиации после возбуждения гражданского дела по категориям споров, для которых медиация не является обязательной.

Указанные вопросы следует урегулировать в процессуальных кодексах.

В целом, необходимо проводить работу по совершенствованию материального и процессуального законодательства, направленного на расширение условий для интеграции медиации в правовую систему России.

¹ Архипкина А.С. Альтернативные способы разрешения споров: современные механизмы защиты прав граждан : учеб.-метод. пособие // А.С. Архипкина, М.Н. Садовникова, А.А. Кровушкина. // Иркутск : Изд-во ИГУ, 2014. - 207 с.

² Медиация в современном мире: проблемы и перспективы развития: Материалы Всероссийской научнопрактической конференции // (Курск, 30 апреля 2019 года). - Курск: ЮгоЗапад. гос.ун-т, 2019. - 132 с.

³ Азарнова А.Н. Медиация: искусство примирять: технология посредничества в урегулировании конфликтов // М.: Инфотропик Медиа, 2015. - 288 с.

CURRENT PROBLEMS OF APPLICATION OF LEGISLATION ON MEDIATION IN RUSSIA

© 2020 Ilyenko Ludmila Yurievna
Student

International Market Institute
E-mail: lyudmila.u.ilenko.imi-samara@mail.ru

Keywords: mediation, conflict, alternative dispute resolution, settlement, mediation procedures, efficiency, justice.

The article is devoted to the analysis of such concepts as mediation and alternative dispute resolution, which directly affect the pre-trial resolution of conflicts between subjects. The author considers these indicators in aggregate, give their overall assessment, and describe their impact on the example of pre-trial practice.

СПОСОБЫ ОБРАЗОВАНИЯ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ

© 2020 Ильичев Сергей Юрьевич*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: i.serega-samara@yandex.ru

Ключевые слова: образование земельного участка, схема расположения земельного участка, кадастровые работы, межевой план, земля.

Земельный участок - основная единица организации использования территории. Для более эффективного использования земельных участков осуществляется их образование способами, предусмотренными Земельным кодексом РФ. Исходя из существующей практики, наиболее сложным способом образования нового участка является выдел земельного участка.

В процессе реформы в России около 40 млн. граждан получили земельные участки, в том числе 12 млн. дольщиков. Общее количество участков составляет 100 млн¹.

Земельные участки могут быть образованы одним из следующих образов:

- изменение параметров уже существующих земельных участков (увеличение/уменьшение площади, деление участка, объединение);
- образование участка из ранее не распределенных земель.

Таким образом, в настоящее время существует пять способов образования новых земельных участков²:

- 1) раздел существующего участка на несколько новых;
- 2) объединение существующих участков в один новый;
- 3) перераспределение существующих участков земли с образованием новых;
- 4) выдел из существующего участка;
- 5) образование нового участка из земель, находящихся в государственной или муниципальной собственности.

При разделе или объединении существующих участков новый земельный участок будет обладать отличными физическими и юридическими составляющими от ранее существующих участков, то есть он будет отличаться своей уникальностью.

Однако случаи выдела или объединения первоначальных участков прямо противоположны законам вышеуказанного раздела. Так, при выделе или объединении в этом случае земельный участок продолжает свое существование, изменив лишь свой физический и юридический статус. Кроме того, новый участок будет обладать идентичными тому участку правами и ограничениями (обременениями). Исключения составляют случаи наличия в отношении рассматриваемых земельных участков соответствующих условий соглашения или отдельных нормативных актов.

* Научный руководитель - **Васильева Дарья Игоревна**, кандидат биологических наук, доцент.

Далее рассмотрим более подробно каждый из ранее названных способов образования земельных участков.

В процессе раздела существующий участок земли прекращает свое существование и вместо него возникает два или более новых земельных участка. Условия разделения в каждом случае индивидуальны и зависят от желания сторон юридической сделки.

При разделе новые образованные участки автоматически наследуют категорию земли и вид разрешенного использования участка, из которого они были образованы. В то же время, первоначальный участок прекращает свое существование, а его уникальный кадастровый номер должен быть удален из сведений Единого государственного реестра недвижимости (далее - ЕГРН), а новым участкам присваиваются отличные от ранее имеющегося кадастровые номера.

Стоит отметить, что некоторые земельные участки являются неделимыми, так как возможный раздел может способствовать изменению назначения участков, что фактически является невозможным. Данная информация, как правило, может содержаться в градостроительном плане земельного участка.

Следующий способ - объединение земельных участков представляет собой такое образование нового объекта недвижимости, при котором ранее существующие смежные земельные участки аннулируются, образуя из нескольких объектов один. При данном способе образования необходимо учитывать наличие прав на каждый из объектов. В случае принадлежности участков разным правообладателям, вновь образованный участок будет принадлежать им на праве общей долевой собственности.

Перераспределение смежных участков представляет собой образование новых, также смежных, участков, у которых сохраняется ранее существующий вид разрешенного использования, но исходные данные могут быть изменены в соответствии с условиями соглашения собственников исходных объектов недвижимого имущества.

Наиболее сложным способом образования является выдел земельного участка. Отличительной особенностью выдела является то, что исходный земельный участок в последующем не прекращает свое существование, однако границы и площадь участка меняются. Право собственности на новый земельный участок закрепляется за одним или несколькими лицами - инициаторами выдела участка, однако их права на ранее существующий участок прекращаются³.

Необходимость выдела земельного участка может возникнуть по причине несогласия всех правообладателей участка о форме и характере его использования. Выдел земельного участка в натуре осуществляется в досудебном порядке при наличии согласия о выделе всех собственников участка, либо в противном случае - по решению суда. В случаях невозможности выделения доли в натуре (ранее рассматривались случаи неделимости земельного участка), каждый из правообладателей может рассчитывать на выплату остальными дольщиками стоимости его доли.

Случаи выдела земельной доли из земель сельскохозяйственного назначения несколько отличаются. Новый участок может быть образован только после решения, принятого на собрании участников общей долевой собственности. В случае отсутствия вышеуказанного решения, любое лицо может воспользоваться услугами кадастрового инженера по проведению межевания нового земельного участка.

Из земель государственной или муниципальной собственности не может быть образован новый земельный участок путем выдела, так как в данном случае не может быть зарегистрировано право общей долевой собственности⁴.

Проблемным вопросом при выделе земельного участка в натуре является наличие на участке объектов недвижимости. В данном случае выдел самого участка возможен только лишь тогда, когда объект недвижимости не является единым, а значит, также может быть разделен между своими правообладателями.

Проведя анализ существующей судебной практики в отношении дел, связанных с выделом земельных участков в натуре, все проблемные ситуации можно отнести к одной из двух основных групп:

1. Отказ в постановке земельного участка на государственный кадастровый учет (далее - ГКУ).

2. Выдел земельного участка, находящегося в общей долевой собственности.

Отказать в постановке на ГКУ органы Росреестра могут в случаях несоблюдения требований о максимальных и минимальных размерах земельного участка.

На территории городского округа Самара действуют Правила застройки и землепользования, утвержденные Постановлением Самарской городской думы от 26.04.2001 г. № 61, в котором указаны вышеуказанные требования. Согласно данному нормативно-правовому акту минимальная площадь земельного участка в зоне жилой застройки, относящейся к индивидуальному жилищному строительству (Ж-1) составляет 300 кв.м. Для остальных жилых зон расчет происходит в зависимости от количества квартир и составляет от 30 до 60 кв.м на одну квартиру⁵.

Используя материалы судебной практики, также стоит отметить, что участнику общей долевой собственности может быть отказано в выделе доли в случаях возможного причинения ущерба имуществу, находящегося в общей собственности. Тогда заявитель может воспользоваться своим правом на выплату соразмерной компенсации в обмен на ранее принадлежащее право долевой собственности.

Итак, существует пять способов образования земельных участков, каждый из которых имеет свои отличительные особенности. Ознакомившись более подробно с каждым из них можно сделать вывод, что наиболее проблемным способом является выдел земельного участка.

¹ Земельная реформа: от монополии государства к многообразию форм собственности : коллективная монография, под общ. ред. В.Н. Хлыстуна. В 2 томах. - Самара:Изд-во Сам. Фед-го иссл. Центра РАН, 2020. Т.2. 306 с.

² Филиппова Т.А. Земельно-имущественные отношения: учебное пособие. Омск, 2017. С. 58-62.

³ Юрченко К.А. Земельные доли в аграрной экономике России / К.А. Юрченко // Экономика и предпринимательство. 2017. № 8-2 (85). С. 1066-1072.

⁴ Радчевский Н.М. Планирование использования земель муниципального образования : учеб.-метод. пособие / Н.М. Радчевский, В.Д. Жуков, Д.К. Деревенец / Краснодар, 2017. 109 с.

⁵ Постановление Самарской городской думы от 26 апреля 2001 г. № 61 "Об утверждении Правил застройки и землепользования в городе Самара".

WAYS TO FORM LAND PLOTS

© 2020 Ilyichev Sergey Yurievich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: i.serega-samara@yandex.ru

Keywords: the formation of the land, layout of land, cadastral work, land survey plan, the land.

A land plot is the main unit for organizing the use of the territory. For more efficient use of land plots, their formation is carried out in the ways provided for by the Land code of the Russian Federation. Based on current practice, the most difficult way to create a new land plot is to allocate a land plot.

УДК 343
Код РИНЦ 10.00.00

АНАЛИЗ НАЛОГОВОЙ РЕФОРМЫ ДЛЯ РОССИЙСКИХ ИТ-КОМПАНИЙ

© 2020 Казанкова Татьяна Николаевна
кандидат педагогических наук, доцент
© 2020 Смородина Екатерина Александровна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: smородina.kate@mail.ru

Ключевые слова: программное обеспечение, база данных, налоговая ставка, льготы, ИТ-компании, НДС, налог на прибыль, страховые взносы, доход.

Статья посвящена анализу изменений в налоговом законодательстве, которые затрагивают ИТ-компании Российской Федерации и их налоги. Авторы рассматривают Федеральный закон от 31.07.2020 № 265-ФЗ "О внесении изменений в часть вторую Налогового кодекса Российской Федерации", делают анализ, связанный со ставкой налога на прибыль, ставкой страховых взносов и НДС. Делают сравнение законодательства в сфере налогообложения ИТ-компаний за 2020 и 2021 гг.

В обращении к гражданам России 23 июня 2020 года президент Российской Федерации - Владимир Владимирович Путин - высказался о мерах поддержки российских ИТ-компаний. Спустя чуть меньше месяца, Правительство РФ подготовило и внесло в Государственную Думу проект закона № 990337-7 "О внесении изменений в часть вторую Налогового кодекса Российской Федерации (в части мер налоговой поддержки организаций, осуществляющих деятельность в области информационных технологий)"¹. 31 июля 2020 года федеральный закон № 265-ФЗ "О внесении изменений в часть вторую Налогового кодекса Российской Федерации" был подписан Президентом и официально опубликован².

Закон предусматривает следующие налоговые льготы для стимулирования и поддержки ИТ-сектора с 1 января 2021 года:

- 1) понижение ставки налога на прибыль с 20% до 3%;
- 2) понижение ставки страховых взносов с 14% до 7,6%;
- 3) дополнительные условия при применении льгот по НДС.

Закон предусматривает довольно обширный перечень оснований для применения налоговых льгот. Законом установлено, что программные обеспечения и базы данных (далее - ПО и БД) могут быть доступны для использования и применения на материальном носителе или предоставлены в электронном виде, независимо от юридического типа договора.

Российские ИТ-компании могут иметь право на снижение ставки налога на прибыль и страховых взносов, если они выполняют ряд условий, а также если это охватывает коммерческую деятельность компаний, работающих в области информационных технологий, которые занимаются:

- 1) разработкой программного обеспечения и баз данных;
- 2) продажей собственного ПО и БД;
- 3) оказанием услуг по разработке, адаптации, модификации, установке, тестированию и сопровождению ПО и БД;
- 4) выполнением работ, связанных с исследованиями и разработками изделий на основе электронных компонентов и электронного (радиоэлектронного) оборудования.

Рассмотрим каждую льготу отдельно.

Необходимо учитывать, что только компании, продающие доступ к собственным ПО и БД, будут иметь право на льготы по страховым взносам. Компании, связанные с продажей или лицензированием ПО и БД для рекламы, заключения сделок и поиска клиентов, не могут претендовать на эту льготу.

Чтобы получить льготную ставку на налог на прибыль, компании нужно:

- 1) получить ИТ-аккредитацию при Министерстве цифрового развития, связи и массовых коммуникаций РФ;
- 2) получать от ИТ-деятельности не менее 90% от общего дохода. Такой порог дохода будет рассчитываться исходя из суммы всех доходов компании за отчетный (финансовый) период по налоговой отчетности;
- 3) средняя численность сотрудников компании за отчетный (финансовый) период - не менее 7 человек;
- 4) продавать и обслуживать собственные ПО и БД, не предназначенные для рекламы, заключения сделок и поиска клиентов.

Доход, полученный от предоставления прав на использование ПО и БД, исключается при расчете соответствия пороговому значению, поскольку права, относящиеся к функциональности таких ПО и БД, включают предоставление услуг онлайн-рекламы. Это включает в себя следующее:

- 1) распространение рекламной информации и предоставление доступа к ней;
- 2) размещение предложений продавца или покупателя по товарам, работам и услугам;
- 3) поиск информации о потенциальных покупателях или продавцах и совершение сделок.

Освобождение от НДС операций, связанных с передачей исключительных прав и лицензированием ПО и БД в Российской Федерации, было пересмотрено, и его объем был существенно сужен. С 2021 года появятся дополнительные ограничения:

1) ПО и БД должны быть внесены в Единый реестр российского программного обеспечения и баз данных для ЭВМ³, который в настоящее время включает более 6 900 компаний. Правила формирования и ведения реестра регулируются статьей 12.1 Федерального закона от 27 июля 2006 г. № 149-ФЗ "Об информации, информационных технологиях и защите информации"⁴;

2) функциональные возможности таких ПО и БД не заключаются в предоставлении рекламных услуг в Интернете, как определено выше.

После того, как закон был прочитан впервые, ссылка на лицензионный договор как единственную форму, служащую основанием для передачи прав на ПО и БД, была исключена из положений пп. 26 п. 2 ст. 149 Налогового кодекса Российской Федерации. Собственно, возможность предоставления прав на ПО и БД на основе не только "обычного" лицензионного соглашения, но и других форм соглашения (включая, например, сублицензионный договор) была доступна ранее (что подтверждается многочисленными письмами от Министерства финансов и Федеральной налоговой службы), однако это прямо не было предусмотрено в Налоговом кодексе Российской Федерации, что вызвало разногласия.

Кроме того, теперь права на ПО и БД, а также на их обновления и дополнительные функции могут передаваться через облачные технологии, то есть по так называемым моделям SaaS и DaaS.

Для удобства сравнения льгот для IT-компаний составим таблицу:

Вид льготы / условия	2020 год	2021 год
Льготы		
Ставка налога на прибыль	20%	3%
Ставка страховых взносов	14%	7,6%
Освобождение от НДС	да	да
Условия для льгот при прибыли и взносам		
Пользуются только юридические лица	да	да
Численность сотрудников - не менее 7 человек	да	да
ПО и БД должны быть собственного производства	нет	да
Нужна аккредитация в Минкомсвязи	да	да
Доход от IT - не менее 90% от общего дохода	да	да
Условия для всех льгот		
ПО и БД не предназначены для рекламы, заключения сделок и поиска клиентов	нет	да

Можем сделать вывод, что со вступлением закона в силу существенно уменьшатся налог на прибыль и налог на страховые взносы, льгота по НДС сохранится, но одновременно с этим получить эти льготы станет сложнее из-за ряда требований.

Новый закон, который в целом является весьма благоприятным, определенно должен быть востребован российским бизнесом, поскольку налоговые возможности как для

внутреннего, так и для международного налогового структурирования, позволят максимально эффективно использовать предлагаемые льготы.

Однако необходимо провести обширный анализ этих возможностей с точки зрения налоговых и неналоговых факторов, в том числе с учетом вопросов защиты интеллектуальной собственности, чтобы такая структура была эффективной в течение длительного времени.

¹ Законопроект № 990337-7 "О внесении изменений в часть вторую Налогового кодекса Российской Федерации (в части мер налоговой поддержки организаций, осуществляющих деятельность в области информационных технологий)" // Официальный Интернет-портал (www.pravo.gov.ru) 31.07.2020, "Российская газета" 06.08.2020, "Парламентская газета" 07.08.2020.

² Федеральный закон от 31 июля 2020 г. № 265-ФЗ "О внесении изменений в часть вторую Налогового кодекса Российской Федерации" // Официальный Интернет-портал (www.pravo.gov.ru) 31.07.2020.

³ Приказ Минкомсвязи РФ от 15.07.2020 N 332 // Официальный Интернет-портал (<https://reestr.minsvyaz.ru>) 15.07.2020

⁴ Федеральный закон от 27.07.2006 N 149-ФЗ (ред. от 03.04.2020) "Об информации, информационных технологиях и о защите информации" // Официальный Интернет-портал правовой информации (<http://www.pravo.gov.ru>) - 03.04.2020, "Российская газета", N 165, 29.07.2006, "Собрание законодательства РФ", 31.07.2006, N 31 (1 ч.), ст. 3448, "Парламентская газета", N 126-127, 03.08.2006.

⁵ А. Н. Рассудов применение модели SaaS в России. - Информационные технологии, 2018. - 123 с.

ANALYSIS OF TAX REFORM FOR RUSSIAN IT COMPANIES

© 2020 Kazankova Tatyana Nikolaevna
Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor
© 2020 Smorodina Ekaterina Aleksandrovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: smorodina.kate@mail.ru

Keywords: software, database, tax rate, benefits, IT companies, VAT, income tax, insurance premiums, income.

The article analyzes changes in tax legislation that affect IT companies in the Russian Federation and their taxes. The authors review Federal law No. 265-FZ of July 31, 2020 "on amendments to part two of the Tax code of the Russian Federation" and make an analysis related to the income tax rate, the rate of insurance premiums and VAT. Make a comparison of legislation in the field of taxation of IT companies for 2020 and 2021.

К ВОПРОСУ О НЕКОТОРЫХ ПРОБЛЕМАХ ДОЗНАНИЯ КАК ФОРМЫ ПРЕДВАРИТЕЛЬНОГО РАССЛЕДОВАНИЯ

© 2020 Калентьева Татьяна Анатольевна

кандидат юридических наук, доцент кафедры организации борьбы
с экономическими преступлениями

© 2020 Гордеев Дмитрий Сергеевич
магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: Advok_tak@mail.ru

Ключевые слова: предварительное расследование, уголовный процесс, дознание, процессуальный срок, упрощенное дознание.

Статья посвящена отдельным проблемам дознания как формы предварительного расследования. В частности, рассматриваются вопросы определения объема полномочий дознавателя, объема полномочий прокурора, необходимости выделения упрощенного дознания.

Понятие дознания как формы предварительного расследования в Уголовно-процессуальном кодексе в настоящий момент не содержится, однако, анализируя статью 150 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации, можно дать следующее понятие дознанию: дознание - это одна из форм предварительного расследования преступлений, производимая дознавателем, по делам, предварительное следствие по которым проводить необязательно.

В юридической литературе можно найти различные подходы к определению дознания. Так, Громов В.И. определяет дознание как "первоначальную или простейшую форму расследования"¹. Лось С.Л. и Мочекова М. считают, что дознание - это деятельность по обнаружению фактов общественно опасных деяний, их проверке и оформлению материалов для возбуждения уголовного дела, для продолжения следователями предварительного следствия или рассмотрения по материалам дознания указанных фактов в суде².

Следует отметить, что некоторые ученые считают, что само название данной формы предварительного расследования некорректно, так как "...дознание по своей природе заключается в раскрытии и закреплении первоначальных доказательств, а не в производстве полного расследования..."³.

Так или иначе, анализируя положения действующего УПК РФ, можно с уверенностью сказать, что дознаватели могут как полностью осуществлять расследование преступлений, так и производить только первоначальные следственные действия.

Более подробно рассмотрим проблемные и спорные моменты дознания.

1. Необходимость выделения дознания как формы предварительного расследования.

Спорным в науке является вопрос, связанный с необходимостью выделения такой формы предварительного расследования, как дознание. Если сравнивать дознание и

предварительное следствие, то можно сделать вывод, что эти две формы предварительного расследования имеют не так уж и много отличий. Дознание является "ускоренной" формой производства предварительного расследования по так называемым "очевидным преступлениям". Некоторые ученые вообще считают, что такую форму предварительного расследования следует упразднить и оставить за дознавателями только полномочия по производству неотложных следственных действий⁴. На наш взгляд, упразднять такую форму предварительного расследования нельзя, так как в случае ее упразднения, обязанность по расследованию всех составов преступлений будет возложена на следователей. Дознание позволяет снизить нагрузку следователей, повысить качество раскрытия тяжких и особо тяжких преступлений.

2. Возможность производить дознавателем предварительное расследование и оперативно-розыскные мероприятия.

Дискуссионным в настоящий момент является и положение части 2 статьи 41 УПК РФ, которая запрещает проводить дознание лицу, которое проводило или проводит по данному уголовному делу оперативно-розыскные мероприятия. В данном случае позиция законодателя не совсем ясна. Можно лишь предположить, что законодатель, закрепляя такое положение, стремился не допустить злоупотребления со стороны дознавателя при производстве дознания, когда следственные действия были бы лишь формальностью и по факту лишь воспроизводили результаты оперативно-розыскных мероприятий. Логично было бы предположить, что дознаватель, который проводил оперативно-розыскные мероприятия, более осведомлен об обстоятельствах дела. Кроме того, возможность производства дознания дознавателем, проводившим оперативно-розыскные мероприятия, приведет к существенной экономии человеческих ресурсов и времени. Стоит отметить, что положение части 2 статьи 41 УПК РФ не запрещает дознавателю в случаях, не терпящих отлагательств, в порядке статьи 157 УПК РФ возбуждать уголовное дело и проводить неотложные следственные действия. Протоколы таких следственных действий будут признаваться допустимыми доказательствами. Данная позиция подтверждается и судебной практикой.

Так гр. Боровцев С.Н. был признан виновным в получении взятки. Адвокат осужденного подал кассационную жалобу, в которой ставил вопрос об отмене приговора в виду того, что приговор был основан на доказательствах, полученных с нарушением норм УПК РФ, в частности, он указывал на недопустимость протокола осмотра места происшествия, так как данное следственное действие было проведено ненадлежащим лицом - оперативным сотрудником, проводившим одновременно оперативно-розыскное мероприятие, что противоречит ст. 41 ч. 2 УПК РФ.

Верховный суд не согласился таким доводом, указав, что дознаватели, проводившие оперативно-розыскные мероприятия, в соответствии со статьей 176 обязаны возбуждать уголовное дело и проводить неотложные следственные действия⁵. При этом положения статей 41 и 176 действительно не противоречат друг другу, так как дознаватель в этом случае не проводит дознание полностью, а осуществляет только отдельные следственные действия.

Как мне кажется, часть 2 статьи 41 УПК РФ следует упразднить, вследствие чего установится порядок, позволяющий дознавателю проводить как оперативно-розыскные

мероприятия, так и предварительное расследование, то есть полномочия дознавателя будут сходными с полномочиями детективов в иностранных государствах.

Аналогичную позицию можно найти и в трудах других авторов. Например, Гулакова В.Ю. предлагает два пути совершенствования института дознания: закрепить за дознавателем полномочия как по производству дознания, так и по производству оперативно-розыскных мероприятий, либо упразднить дознание как форму предварительного расследования, а за дознавателями оставить полномочия по производству отдельных следственных действий и оперативно-розыскных мероприятий⁶. Однако во втором случае "ценность" дознавателя сильно снижается.

3. Роль и полномочия прокурора при производстве дознания.

Следует обратить внимание и на роль прокурора при производстве дознания. Анализируя положения УПК РФ, касающиеся полномочий прокурора, можно сделать вывод, что по отношению к дознавателю он играет значительную роль, фактически выполняя такую же роль, как и руководитель следственного органа по отношению к следователю. При этом некоторые полномочия дублируются с полномочиями начальника органа дознания.

Некоторые ученые объясняют такой объем полномочий прокурора по отношению к дознавателю тем, что прокурор, являясь государственным обвинителем, заинтересован в ходе расследования уголовного дела. Следовательно, реализация данных полномочий является одним из способов реализации функции уголовного преследования⁷. В связи с этим возникает вопрос: почему по отношению к следователю и дознавателю, прокурор имеет разный объем полномочий? Неужели это зависит от формы предварительного расследования? Думается, что от формы предварительного расследования это не зависит. Ведь если сравнивать дознание и предварительное следствие, то отличия заключаются лишь в сроках производства расследования, методах работы, органах и должностных лицах, а также в расследуемых составах преступлений⁸. Кроме того, в действующем УПК РФ уже указаны две процессуальные фигуры: начальник органа дознания и начальник подразделения дознания. В связи с изложенным, возможно, следует унифицировать полномочия прокурора, сделать их общими по отношению и к предварительному следствию, и к дознанию, как это было в УПК РСФСР.

Отдельного внимания заслуживает дознание в сокращенной форме. Данный вид дознания появился в 2013 году. Федеральным законом от 04.03.2013 N 23-ФЗ в УПК РФ была введена глава № 32.1 "Дознание в сокращенной форме". Условия производства дознания в сокращенной форме указаны в статье 226.1. УПК РФ (не будем их подробно рассматривать). К наиболее существенным недостаткам упрощенного дознания относят срок и порядок производства дознания в сокращенной форме.

Статья 226.5. УПК РФ устанавливает, что дознание в сокращенной форме должно быть окончено в срок, не превышающий 15 суток со дня вынесения постановления о производстве дознания в сокращенной форме. При необходимости этот срок может быть продлен прокурором до 20 суток. Гаврилов Б.Я. и Милехин В.А. считают, что дознание в сокращенной форме должно проводиться в срок, не превышающий двух суток с момента принятия решения о производстве дознания в сокращенной форме, что укладывается в срок задержания подозреваемого в порядке статьи 91 УПК РФ. Далее дознаватель обращается в суд с ходатайством о продлении срока содержания под стражей на 72 часа. За этот период суд должен полностью рассмотреть дело и вынести приговор. При этом при-

нятие решения о производстве дознания в сокращенной форме не должно зависеть от воли потерпевшего или подозреваемого. Решение принимается дознавателем на свое усмотрение. Они полагают, что выносить постановление о возбуждении уголовного дела при этом не нужно - наличие уголовного дела будет подтверждаться производством следственных действий⁹. Однако с данной позицией трудно согласиться. Прежде всего, необходимо обратить внимание на то, что за двое суток дознаватель просто не успеет подготовить все необходимые документы, учитывая то, что у него в производстве находится не одно дело. Так, Губашев С.С. отмечает, что в настоящий момент дознание в сокращенной форме не отвечает требованиям оперативности, так как ничем не отличается от предварительного следствия (за исключением отсутствия стадии предъявления обвинения). После возбуждения уголовного дела дознаватель вынужден дублировать многие процессуальные действия. На практике это приводит к тому, что сроки производства дознания продлеваются¹⁰. Аналогичной позиции придерживается и Журавлева Н.М., указывая на то, что на практике часто встречаются случаи искусственного продления сроков дознания, когда дознаватель не успевает совершить все необходимые действия¹¹. Хотя некоторые ученые считают, что при дознании в сокращенной форме для ускорения самого процесса должны проводиться всего два вида следственных действий: допрос и при необходимости экспертиза (например, оценочная экспертиза для определения степени вреда имуществу)¹². Думается, такая позиция вполне обоснована. Ч. 2 ст. 226.5 УПК РФ устанавливает, что дознаватель обязан произвести только те следственные и иные процессуальные действия, производство которых может повлечь за собой невозможную утрату следов преступления или иных доказательств. Как правило, дознание в сокращенной форме и ограничивается допросом и осмотром места происшествия. Проводить другие следственные действия нет необходимости, так как подозреваемый признает свою вину не под тяжестью обличающих его доказательств, а с целью снижения размера наказания. Оставлять же вопрос о возможности производства дознания в сокращенной форме на усмотрение дознавателя дает возможность для произвола со стороны дознавателя. То же самое касается и вопроса об отсутствии необходимости вынесения постановления о возбуждении уголовного дела. Указанное обстоятельство может привести не только к злоупотреблению со стороны дознавателя, но и к преступности его действий. Возбужденное уголовное дело является основанием для ограничения некоторых прав граждан. А постановление - формальное подтверждение наличия возбужденного уголовного дела. Поэтому вполне обосновано встает вопрос: действительно ли необходима настолько упрощенная форма предварительного расследования? Думается, что все же нужна, так как она при всех своих недостатках позволяет экономить значительное количество времени, сил и ресурсов. Некоторые ученые считают, что дополнительными условиями применения такого вида дознания могли бы стать степень общественной опасности преступления, размер максимального наказания, сложность доказывания обстоятельств совершения преступления. При этом любое упрощение и ускорение процессуальной формы должно сопровождаться усилением гарантий прав участников уголовного судопроизводства¹³.

Таким образом, дознание является одной из форм предварительного расследования преступлений небольшой и средней тяжести. Процессуальная регламентация дознания имеет некоторые противоречия и пробелы, которые негативно сказываются на правоприменительной практике и нуждаются, в дальнейшем совершенствовании.

¹ Демченко Е.В. Понятие и исторические корни дознания // Труды Оренбургского института (филиала) Московской государственной юридической академии. 2011 г. № 14. С.97-101.

² Лось С.Л., Мочехова М. Дознание (сущность, понятие, виды - теоретические вопросы) // Правовые проблемы укрепления Российской государственности. Сборник статей. 2002 г. С. 95-99.

³ Николаева Т.Г. К понятию дознания как формы предварительного расследования преступлений // Вестник Санкт-Петербургского университета МВД России. 2006 г. № 2. С. 10-13.

⁴ Семенцева В.А., Науменко О.А. Проблемы совершенствования дознания как формы предварительного расследования // Общество и прав. 2011 г. № 4 (36). С. 257-262.

⁵ Кассационное определение Верховного Суда РФ от 07.12.2011 N 53-О11-67. URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&cacheid=BBF71E8C1741E20BE346B8654493CCBD&mode=backrefs&dirRefId=65534&SORTTYPE=0&BASENODE=g1&ts=19053153781361823269&base=ARB002&n=338145&rnd=0.914409323192816#0007835321547493335>

⁶ Гулакова В.Ю. О некоторых проблемах совершенствования деятельности органов дознания в Российской Федерации // Вестник Северо-Кавказского федерального университета. 2013. №1 (34). С. 209-212.

⁷ Спирин А.В. Процессуальная деятельность органов дознания. Есть ли необходимость в "прокурорской опеке"? Вестник Уральского университета МВД России. 2016 г. № 3 С. 56-61.

⁸ Прошляков А.Д., Балакшин В.С., Козубенко Ю.В. Уголовный процесс: учебник. М.: Инфотропик Медиа. 2016 г. 912 с.

⁹ Гаврилов Б.Я., Милехин В.А. Перспективы совершенствования форм расследования преступлений, подследственных органам дознания системы МВД России // Вестник экономической безопасности. 2018 г. № 2. С. 92-96.

¹⁰ Губашев С.С. Проблемы совершенствования расследования преступлений в форме дознания // The international scientific and practical congress of economists and lawyers "Science engineering and economic paradigm of modern society". 2014. С. 184-188.

¹¹ Журавлева Н.М. К вопросу о совершенствовании правового регулирования дознания в сокращенной форме // Современное уголовно-процессуальное право России: уроки истории и проблемы дальнейшего реформирования. 2016 С. 166-168.

¹² Кальницкий В.В., Муравьев К.В., Воронов Д.А. Концепция Дознания в сокращенной форме: Достижения и вопросы совершенствования // Вопросы теории и практики уголовного судопроизводства. 2016 г. С. 137-142.

¹³ Химичева О.В. О совершенствовании правовой регламентации дознания в Российской Федерации // Вестник Московского университета МВД России. 2013 г. № 2. С. 7-11.

TO THE QUESTION OF SOME PROBLEMS OF INQUIRY AS A FORM OF PRELIMINARY INVESTIGATION

© 2020 Kalenteva Tatiana Anatolievna

Candidate of Law, Associate Professor of the Department of Organization of the Fight Against Economic Crimes

© 2020 Gordeev Dmitry Sergeevich

Master's Student

Samara State University of Economics

E-mail: Advok_tak@mail.ru

Keywords: preliminary investigation, criminal procedure, inquiry, procedural term, simplified inquiry.

The article is devoted to certain problems of inquiry as a form of preliminary investigation. In particular, the issues of determining the scope of the investigator's powers, the scope of the Prosecutor's powers, and the need to allocate a simplified inquiry are considered.

УДК 343.1

Код РИНЦ 10.79.00

ОСОБЕННОСТИ ПРОВЕДЕНИЯ ОПЕРАТИВНО-РАЗЫСНОГО МЕРОПРИЯТИЯ "ПРОВЕРОЧНАЯ ЗАКУПКА" ПО ДЕЛАМ О РАСПРОСТРАНЕНИИ НАРКОТИЧЕСКИХ СРЕДСТВ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

© 2020 Калентьева Татьяна Анатольевна

кандидат юридических наук, доцент кафедры организации борьбы
с экономическими преступлениями

© 2020 Ибрагимов Ильяс Маратович

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: Advok_tak@mail.ru

Ключевые слова: проверочная закупка, оперативно-разыскная деятельность, провокация, Европейский суд по правам человека.

В статье исследуются основные проблемы проведения проверочной закупки наркотических средств, последствия ее неправильного проведения. Уделено внимание таким вопросам, как обоснованность и достаточность доказательств для проведения закупки, проблема совершения провокации и т.д. Для наглядности использован опыт отечественной судебной практики, а также решения Европейского суда по правам человека.

В статье 6 Федерального закона № 144-ФЗ "Об оперативно-розыскной деятельности" (далее - ФЗ "Об ОРД") приведен перечень оперативно-розыскных мероприятий (далее - ОРМ). В их число входит и проверочная закупка. Однако в этом законе не раскрывается понятие и порядок проведения данного ОРМ. Данное определение содержится в статье 49 ФЗ № 3-ФЗ "О наркотических средствах и психотропных веществах". В данной статье говорится, что проверочная закупка - оперативно-розыскное мероприятие, при котором с ведома и под контролем органов, осуществляющих оперативно-розыскную деятельность, допускается приобретение наркотических средств, психотропных веществ и их прекурсоров, а также инструментов или оборудования¹. Известен также еще один правовой источник, где содержится определение проверочной закупки - Наставление об основах и тактики оперативно-розыскной деятельности органов внутренних дел РФ (далее - Наставление). Так, в пункте 34 Наставления сказано, что проверочная закупка - это создание контролируемой оперативным подразделением ситуации, в ходе которой приобретаются наркотические средства и психотропные вещества путем заключение возмездной сделки с лицом, обоснованно подозреваемым в совершении преступ-

ления, с целью получения информации о его вероятной преступной деятельности, а также решения иных задач².

Стоит отметить тот факт, что проверочная закупка на практике проводится оперативными подразделениями достаточно часто, особенно по делам о распространении наркотиков, так как именно проверочная закупка является одним из главных доказательств сбыта наркотиков. Как правило, проводятся пробные и повторные закупки. Изначально непонятно, является ли вещество наркотическим, также неизвестны его масса и вид. Эти данные нужны для правильной квалификации деяния. Данное вещество отправляют на исследование, и если подтверждается, что вещество наркотическое, тогда уже проводится повторная проверочная закупка, на которой сбытчик задерживается с поличным. Стоит отметить, что ситуация, когда преступное действие не пресекается и сбытчик не задерживается, оценивается по-разному. Например, В.В. Новик говорит, что, с одной стороны, при проведении проверочной закупки прокурор должен требовать немедленной легализации результатов ОРМ и возбуждения уголовного дела. С другой стороны, он обязан полностью содействовать задачам по пресечению преступления, а также по установлению всех обстоятельств преступления³. Проблема заключается в том, что установление всех обстоятельств дела, выявление фигурантов и т.д. практически невозможно, основываясь только на результатах пробной закупки. Исходя из этого, следует выделить наиболее оптимальный алгоритм проведения проверочной закупки:

- 1) проводится пробная закупка, полученное вещество отправляется на исследование;
- 2) возбуждается уголовное дело по результатам проверочной закупки и положительных результатов исследования;
- 3) проводится повторная проверочная закупка (в зависимости от дела их может быть несколько), сбытчик задерживается;
- 4) проводится допрос подозреваемого, обыск (личный и жилого помещения) и иные следственные действия.

Обычно на практике проверочную закупку проводит либо непосредственно оперативный сотрудник, либо оказывающее содействие органам ОРД лицо (по заданию оперативного сотрудника). Также возможно использование аудиозаписи, видеозаписи, фотосъемки и других технических средств. Обо всем этом делается отметка в акте проверочной закупки. Также проверочная закупка может сочетаться с другими ОРМ, такими как наблюдение, прослушивание телефонных переговоров, оперативное внедрение и др.

Одна из самых важных проблем при совершении проверочной закупки - возможность совершения провокации. Наиболее подробно этот вопрос раскрывается в Обзоре судебной практики по уголовным делам о преступлениях, связанных с незаконным оборотом наркотических средств, психотропных, сильнодействующих и ядовитых веществ от 27.06.2012 г. (далее - Обзор). Так, в п. 7.2 Обзора говорится, что под провокацией сбыта наркотиков следует понимать подстрекательство, склонение, побуждение в прямой или косвенной форме к совершению противоправных действий, направленных на передачу наркотических средств сотрудникам правоохранительных органов (или лицам, привлекаемым для проведения ОРМ). Также было отмечено, что суды признавали факт провокации в тех случаях, когда лицо не являлось подозреваемым в сбыте наркотиков до проведения закупки, и что сам сбыт наркотиков являлся прямым результатом вме-

шательства оперативных сотрудников⁴. Таким образом, можно прийти к выводу, что к провокации следует относить любые действия, которые можно истолковать как применение давления на лицо для того, чтобы он совершил преступление. К таким действиям можно отнести, например:

- инициативное обращение "покупателя" с просьбой продать наркотик;
- ссылки на некие болезни, с целью вызвать чувство жалости;
- предложение заплатить цену выше средней и др.

Также провокацией следует считать такие ситуации, когда у лица отсутствует самостоятельно возникший умысел на сбыт наркотиков, а также отсутствие заранее подготовленных к продаже наркотических средств. Поэтому для того, чтобы избежать провокации, сбытчик должен сам сообщить "покупателю" об имеющейся возможности продать наркотик, а еще лучше - сам предложить купить его, а "покупатель" должен вести себя максимально пассивно, чтобы не подстрекать его к совершению преступления. Данные моменты должны быть обязательно зафиксированы, например, в результате наблюдения с использованием аудиозаписи или прослушивания телефонных переговоров.

Однако российская судебная практика, особенно в первой инстанции, часто игнорирует эти условия. Этим объясняется большое количество жалоб россиян в последнюю инстанцию для защиты своих прав - в Европейский суд по правам человека (далее - ЕСПЧ). В большинстве случаев ЕСПЧ встает на сторону заявителей, как раз основываясь на таких фактах, как недостаточность оснований для проведения проверочной закупки и провокация на совершение преступного деяния (можно вспомнить такие дела, как "Ваньян против РФ", "Худобин против РФ" "Лагутин и другие против РФ" и др.).

В июне 2019 года в Интернете появился ранее секретный документ Генеральной прокуратуры РФ - "Методические рекомендации по обеспечению законности при подготовке и проведении органами наркоконтроля и внутренних дел проверочной закупки наркотических средств и психотропных веществ". Стоит отметить закономерность самого появления подобных рекомендаций. Как уже отмечалось, с начала XXI века ЕСПЧ вынес множество судебных решений, касающихся ст. 228 Уголовного кодекса РФ. И нередко в своих решениях ЕСПЧ указывал на то, что имели место полицейские провокации (например, "Золотухин против России", "Дружинин против России" и т.д.). Эти решения впоследствии вынудили правоохранительные органы признать, что фальсификации дел по ст. 228 УК РФ приняли массовый характер. И с целью регламентации порядка проведения проверочной закупки, исключая фальсификации, провокации, на свет появились данные "Методические рекомендации". Так, в качестве наиболее важных положений "Методических рекомендаций" можно выделить следующее:

- сведения о том, что лицо ранее уже привлекалось к уголовной ответственности, в том числе за распространение наркотиков, а также сведения оперативных органов о наличии информации, свидетельствующих о причастности лица к распространению наркотиков, не являются достаточными;
- задокументированная информация должна доказывать, что преступление было бы совершено, несмотря на вмешательство оперативных подразделений;
- информация, касающаяся существующего намерения совершить преступление, должна быть проверена другими ОРМ. Их выводы должны быть переданы следственному органу и проверены в суде⁵.

Важно отметить, что ЕСПЧ полностью разделяет данные положения. Так, в Постановлении ЕСПЧ по делу "Веселов и другие против РФ" сказано, что в делах, в которых основное доказательство получено за счет негласной операции, такой как проверочная закупка наркотиков, власти должны доказать, что они имели достаточные основания для организации негласного мероприятия⁶.

Так, Судебная коллегия по уголовным делам Верховного суда РФ вынесла определение от 05.11.2013 г. № 46-Д13-23, которым отменила приговор Похвистневского районного суда Самарской области, кассационное определение судебной коллегии по уголовным делам Самарского областного суда, постановление Президиума Самарского областного суда в отношении гражданина Г. В определении говорится, что в материалах оперативно-розыскной деятельности, в частности, в рапорте оперативного сотрудника, отсутствуют данные о том, что гражданин Г. занимается сбытом наркотиков или готовится к их сбыту. Материалы дела не указывали подробности преступной деятельности Г., контроль переговоров и наблюдение также этого не подтверждали. Не было сведений и о том, что Г. совершил бы преступление и без вмешательства правоохранительных органов. Свидетель К. сообщил только то, что только из-за его обращения к Г. с просьбой продать наркотическое средство побудило Г. пойти на это. То есть, проверочная закупка была проведена при отсутствии должных оснований, так как не было доказательств того, что Г. занимался ранее сбытом наркотиков⁷. Таким образом, Верховный суд РФ признал, что проведение проверочной закупки на основании только рапорта оперативного сотрудника является провокацией. Если информация в рапорте получена на основе умозаключений оперативника, ничем иным не подтверждается, она не может лечь в основу обвинительного приговора суда.

Основываясь на вышесказанном, следует признать, что российская судебная практика (в большей степени это пока касается вышестоящих инстанций) устанавливает определенные требования к основаниям проведения проверочной закупки. Безусловно, решения ЕСПЧ, в том числе и вышеизложенные, сыграли не последнюю роль. Классифицировать эти требования можно так:

1) источник полученных сведений. Зачастую суд сомневается в достоверности сведений, являющихся основанием для проверочной закупки. Например, лицо, которое предоставило сведения и находящееся в постоянном контакте с правоохранительными органами, отказывается от участия в расследовании и судебном разбирательстве. Сомнения в достоверности сведений могут усилиться, если информатор является единственным источником полученных сведений, к тому же по инициативе оперативных сотрудников выступил и в роли закупщика;

2) содержание сведений, ставших основанием для проведения проверочной закупки. Они определяют наличие и достаточность оснований для проведения проверочной закупки. У судов появляются сомнения в наличии оснований для проведения проверочной закупки, когда отсутствуют конкретные данные, подтверждающие участие лица в сбыте наркотиков. К конкретным данным, дающим основание провести проверочную закупку, можно отнести следующее:

- подтвержденная информация о наличии у лица наркотических средств в объеме, превышающем необходимый для личного потребления (при этом важно отметить, что само лицо, как правило, не является наркоманом);

- наркотические средства хранятся и расфасовываются способом, удобным для их последующего сбыта;

- активные действия лица, которые доказывают его намерение сбыть наркотики (реклама, договоренности о сбыте, поиск посредников) и т.д.;

3) "внешняя" характеристика информации, ставшей основанием для проведения проверочной закупки. Здесь сомнения может вызвать тот факт, что информация не подтверждалась иными источниками, особенно если информация получена от негласного источника, при этом не подтверждается аудио-, видеозаписями. Особой критике подвергается неподтвержденная дополнительными источниками информация в отношении лица, до этого не замеченного в распространении наркотиков.

На сегодняшний день проведение проверочной закупки оперативниками осложняется тем, что сбытчики наркотиков переносят свою деятельность в Интернет. При этом они избегают физического контакта, как с покупателями, так и с поставщиками. Сейчас наиболее распространенным способом передачи наркотиков в России являются так называемые "закладки", осуществляемые "кладменами", рядовыми закладчиками. Часто правоохранители используют в качестве "покупателей" бывших наркоманов или лиц, так или иначе контактирующих с наркодилерами или наркоманами. Считается, что если сбытчик знает "покупателя", это притупляет его внимание, заставляет его снизить бдительность, что позволяет провести проверочную закупку максимально эффективно. Однако при "закладках" эта система дает сбой, так как никто непосредственно не контактирует друг с другом. В случае, если настоящего покупателя задержали, то максимум, что он может сказать - название и место площадки, где приобретался наркотик, а также место "закладки". Закладчик и дилер так и остаются неизвестными.

В последние годы усиливается тенденция оплаты подобных услуг не наличными и даже не электронными деньгами, а криптовалютой. Дело в том, что управление криптовалютами сосредоточено в руках самих пользователей, в отличие от реально существующих валют, таких как доллар, евро, рубль и т.д., которые управляются Центробанками и правительствами. При этом, несмотря на то, что криптовалюта не признана официальным средством платежа, сделки с криптовалютой нельзя считать незаконными валютными операциями, так как криптовалюта не является иностранной валютой и у нее нет централизованного эмитента, по аналогу Центробанка. Сделки с криптовалютой не оставляют следов в открытой сети, поэтому отследить покупателя и продавца практически невозможно. На сегодняшний день правоохранные и политические круги не только в России, но и в мире, сходятся во мнении, что криптовалюта, ввиду своей неурегулированности и доступности, стала одним из наиболее эффективных способов отмывания денег.

Как известно, большинство приговоров наркоторговцам выносятся за хранение, приобретение и перевозку наркотиков. Сами дилеры, как правило, не сбывают наркотики, они поручают это "кладменам", иногда через третьих лиц. Когда проверочная закупка не проводится, доказать умысел на сбыт почти невозможно. А при системе "закладок" проведение проверочной закупки малоэффективно, так как в лучшем случае задерживается "кладмен", а сам дилер уходит от ответственности.

Российское законодательство не предусматривает возможности проведения проверочной закупки в неотложном порядке, то есть без заранее вынесенного постановления. С одной стороны, это логично, поскольку без надлежащего процессуального оформления

закупка объектов, оборот которых запрещен или ограничен, в частности, наркотических средств, может подпадать под уголовную ответственность. Но, с другой стороны, могут возникать ситуации, когда в определенный момент имеется отличная возможность произвести проверочную закупку (например, сбытчик продает наркотики очень редко и следующая возможность произвести проверочную закупку представится нескоро), однако по определенным причинам нет времени или возможности процессуально оформить данное ОРМ в данный момент. Таким образом, представляется целесообразным внести дополнения в ст. 8 ФЗ "Об ОРД", чтобы позволить оперативным органам внутренних дел проводить проверочную закупку объектов, оборот которых запрещен или ограничен, в неотложном порядке (с обязательным первоначальным уведомлением и одобрением данного решения начальника оперативного отдела и последующим санкционированием (не более 24 часов) данного ОРМ).

Стоит отметить, что, по мнению ЕСПЧ, отсутствие строгой процедуры санкционирования проверочной закупки, санкционирование проведения ОРМ одним и тем же органом предполагает отсутствие должного независимого контроля. Однако сложно с этим согласиться, так как такой контроль у нас существует в лице органов прокуратуры. Проблема в том, что, несмотря на нарушения при проведении проверочной закупки, прокурорами они не пресекаются. Таким образом, органы прокуратуры играют большую роль при обеспечении законности не только проверочной закупки, но и других ОРМ.

Важно понимать, что способствовать укреплению законности в данной сфере нужно, в том числе, через полное понимание оперативниками своих прав и обязанностей, их нацеленности на решение задач по противодействию преступности путем эффективного и комплексного использования имеющихся средств и отличную юридическую грамотность.

¹ Федеральный закон от 08.01.1998 г. № 3-ФЗ "О наркотических средствах и психотропных веществах" (последняя редакция) // СПС Консультант Плюс.

² Приказ МВД России от 04.04.2013 г. № 001 "Об утверждении Наставления об основах организации и тактики оперативно-розыскной деятельности органов внутренних дел Российской Федерации".

³ Новик, В.В. Современные вопросы доказывания преступлений (ст. 228, 228.1 УК РФ) [Текст] / В.В. Новик // Вестник криминологии. Выпуск 4 (20). - М.: Спарк, 2006. - С. 61-72.

⁴ Обзор судебной практики Верховного суда РФ "Обзор судебной практики по уголовным делам о преступлениях, связанных с незаконным оборотом наркотических средств, психотропных, сильнодействующих и ядовитых веществ" (утв. Президиумом Верховного суда РФ 27.06.2012 г.) // СПС Консультант Плюс.

⁵ См.: Публикуем секретные рекомендации Генпрокуратуры, соблюдение которых сократило бы число сидящих по "наркостатьям" как минимум вдвое [Электронный ресурс] // DOLGOPA.ORG. СМИ. Газеты. 16.06.2019. <http://dolgopa.org/blog/gazeti/publikiem-sekretnye-rekomendacii-genprokuratury-sobljudenie-kotoryh-sokratilo-by-chislo-sidjashih-po-narkostatjam-kak-minimum-vdvoe.html> (дата обращения: 20.09.2019).

⁶ Постановление ЕСПЧ от 02.10.2012 г. "Дело "Веселов и другие (Veselov and others) против Российской Федерации" (жалобы № 23200/10, 24009/07, 556/10) // СПС Консультант Плюс.

⁷ См.: Анищик О. ВС РФ: проверочная закупка на основании лишь рапорта - провокация [Электронный ресурс] // Сайт Олега Анищика о подаче жалоб против России в Европейский суд по правам человека. Новости. 18.11.2013 г. <http://europeancourt.ru/2013/11/18/14168/> (дата обращения: 20.09.2019).

FEATURES OF THE OPERATIONAL SEARCH EVENT "VERIFICATION PURCHASE" IN CASES OF DISTRIBUTION OF NARCOTIC DRUGS AT THE PRESENT STAGE

© 2020 Kalenteva Tatiana Anatolievna
Candidate of Law, Associate Professor of the Department of Organization
of the Fight Against Economic Crimes
© 2020 Ibragimov Ilyas Maratovich
Master's Student
Samara State University of Economics
E-mail: Advok_tak@mail.ru

Keywords: verification purchase, operational search activity, provocation, European court of human rights.

The article examines the main problems of conducting a verification purchase of narcotic drugs, the consequences of its improper conduct. Attention will be paid to such issues as the validity and sufficiency of evidence for the purchase, the problem of provocation, etc. For clarity, we will use the experience of domestic judicial practice, as well as the decisions of the European court of human rights.

УДК 342
Код РИНЦ 10.00.00

УЧЕТ ИСТОРИЧЕСКИХ И ИНЫХ МЕСТНЫХ ТРАДИЦИЙ КАК ПРИНЦИП ОРГАНИЗАЦИИ И ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МУНИЦИПАЛЬНОЙ СЛУЖБЫ

© 2020 Коробова Александра Петровна
кандидат юридических наук, доцент
© 2020 Карев Дмитрий Александрович
кандидат юридических наук, старший преподаватель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: a.p.korobova@inbox.ru, kdmity07@mail.ru

Ключевые слова: муниципальное право, право, принципы права, муниципальная служба, местное самоуправление, исторические традиции, местные традиции.

В статье рассматривается проблема учета исторических и иных местных традиций при осуществлении местного самоуправления. Обосновывается идея о том, что это положение является одним из принципов организации и деятельности муниципальной службы в Российской Федерации, который образует диалектическое единство с принципом единства основных требований к муниципальной службе.

Как известно, муниципальная служба в Российской Федерации подчинена определенным принципам. Они разнообразны, но среди них традиционно можно выделить как

общеправовые принципы, так и собственно принципы муниципального права. Об одном из них и пойдет речь.

В ст. 4 Федерального закона "О муниципальной службе в Российской Федерации"¹ предусмотрено, что основные требования к муниципальной службе, с одной стороны, едины в масштабах всего государства. Она подчиняется единообразным условиям независимо от региона, в котором организуется и функционирует муниципальная служба. И это выглядит логичным исходя хотя бы из принципа равенства граждан перед законом. А с другой стороны, эти требования предполагают учет исторических и иных местных традиций при прохождении муниципальной службы. Таким образом, мы видим, что учет местных, в том числе исторических традиций при осуществлении местного самоуправления является одним из основополагающих принципов муниципального права в целом и правового регулирования муниципальной службы, в частности, но по сути своей это только одна сторона медали.

Анализ указанной нормы позволяет сделать вывод о диалектическом единстве двух составляющих. Мы понимаем, что требования, которые предъявляются к муниципальной службе, должны строиться на одних и тех же принципах независимо от места ее прохождения, от конкретного муниципалитета. В то же время очевидно, что гибкое, а стало быть, более эффективное правовое регулирование возможно только в том случае, когда учитывается специфика того или иного региона. Можно сказать, что, складываясь в единую суперпозицию, два указанных принципа организации и деятельности муниципальной службы органично сочетаются, одновременно дополняют и в то же время ограничивают друг друга.

Тут было бы уместно отметить интересную деталь. Если обратиться к предыдущей версии упомянутого закона, а именно к Закону РФ от 8 января 1998 г. №-ФЗ "Об основах муниципальной службы в Российской Федерации", мы увидим несколько иную формулировку и, как следствие, принципиально иной смысл. В статье все так же идет речь о единстве основных требований, предъявляемых к муниципальной службе в Российской Федерации. И так же упоминается о необходимости учета местных, в том числе исторических традиций. Однако не с формулировкой "с учетом", а с сочетанием "а также". Какой вывод можно сделать на основании данного наблюдения? По-видимому, прежний законодатель воспринимал два указанных положения как равнозначные, как два относительно самостоятельных принципа в регулировании муниципальной службы. Сейчас же акцент делается на другом: в нормативной редукции обсуждаемого принципа подчеркивается необходимость учитывать местные и в том числе исторические традиции при регулировании отношений, связанных с прохождением муниципальной службы при обязательном соблюдении принципа обеспечения единства основополагающих требований, предъявляемых к муниципальной службе в Российской Федерации.

О каких же конкретно отношениях идет речь? В каком случае приоритетно единство требований, а в каком необходим более гибкий подход? Поскольку в ст. 4 Федерального закона РФ "О муниципальной службе в Российской Федерации" законодатель говорит о необходимости учитывать местные, в том числе исторические традиции применительно к институту прохождения муниципальной службы, необходимо выяснить, что же к этому институту относится. Например, Р.М. Усманова полагает, что прохождение муниципальной

службы предполагает достаточно широкий круг отношений: начиная с поступления на муниципальную службу и заканчивая ее прекращением².

Однако насколько такой подход оправдан и насколько он согласуется с позицией самого законодателя? Думается, что неважно согласуется. Дело в том, что в законе есть, например, глава 4, которая именуется буквально: "Порядок поступления на муниципальную службу, ее прохождения и прекращения". Из чего закономерно вытекает, что законодатель считает все перечисленное отдельными, самостоятельными, в полной мере равноценными институтами.

Таким образом, в равной степени как поступление на муниципальную службу, так и прекращение муниципальной службы, если следовать логике законодателя, оказываются за границами понятия "прохождение муниципальной службы". Получается, что озвученная выше точка зрения идет вразрез с волей законодателя, с тем буквальным смыслом законодательного предписания, который выражен весьма недвусмысленно.

Сказанное позволяет заключить, что рекомендация учитывать местные и в том числе исторические традиции распространяется не на все подряд институты, хоть сколько-нибудь касающиеся муниципальной службы, а имеет совершенно конкретную адресность. Позиция законодателя в данной ситуации выглядит логичной и непротиворечивой, ведь принимать на работу и увольнять с нее муниципальных служащих действительно целесообразно на одних и тех же условиях. А вот в процессе осуществления своих обязанностей муниципальных служащие вполне могут руководствоваться не только общими, но также такими предписаниями, которые отражают специфику муниципального образования.

Справедливости ради заметим, что о необходимости установления единых принципов и подходов к поступлению на муниципальную службу и увольнения с нее неоднократно упоминалось в литературе еще до принятия действующего законодательства о принципах организации и деятельности муниципальной службы³.

Следующий вопрос, который возникает в контексте обсуждения проблемы учета исторических и иных местных традиций в процессе прохождения муниципальной службы, - это вопрос о сфере практической реализации указанного принципа. Мы обнаруживаем, что федеральный законодатель упоминает о местных традициях единожды - когда идет речь о наименовании конкретных должностей муниципальной службы. В свою очередь действующие в субъектах Федерации реестры таких должностей практически не содержат указаний на хотя бы сколько-нибудь значимые особенности прохождения муниципальной службы в конкретном регионе. Значит ли это, что на практике норма эта практически не работает?

В литературе высказывается мнение о том, что обсуждаемый принцип находит свое воплощение и развитие, во-первых, в нормативно-правовых актах субъектов Российской Федерации, а во-вторых, - в актах органов местного самоуправления. Так, в качестве примера приводится институт наставничества, обычай принесения клятвы вступающими в должности муниципальной службы, процедура вручения специальных знаков муниципальной службы³, присвоение почетного звания на уровне муниципалитета⁴ и т.д. И со сказанным нельзя не согласиться. Действительно, закрепление подобных местных традиций в актах органов местного самоуправления позволяет учесть особенности исторического,

культурного развития региона, так называемую местную специфику, обеспечивает гибкий законодательный подход к регулированию отношений муниципальной службы.

Таким образом, учет исторических и иных местных традиций представляет собой один из принципов муниципального права, который, однако, распространяется не на муниципальную службу в целом, а касается исключительно порядка ее прохождения, что позволяет отнести его даже не к отраслевым, а к узко-институциональным правовым принципам. Провозглашенный на уровне федерального законодательства принцип получает свое воплощение и дальнейшее развитие преимущественно в актах органов местного самоуправления в виде закрепления разнообразных традиций прохождения муниципальной службы. Принцип учета исторических и иных местных традиций органично сочетается с принципом единообразия основных подходов к муниципальной службе.

¹ Федеральный закон Российской Федерации от 2 марта 2007 г. № 25-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. 2007. № 10. Ст. 1152.

² См.: Усманова Р.М. Проблема реализации принципа учета исторических и иных местных традиций при прохождении муниципальной службы // Конституционное и муниципальное право. 2016. № 8. С. 62.

³ См.: Козбаненко В.А. Публично-правовая природа статуса гражданских и муниципальных служащих: общее и особенное // Конституционное и муниципальное право. 2003. № 3. С. 29.

⁴ См.: Усманова Р.М. Указ. соч. С. 63.

⁵ См.: Решение Совета народных депутатов муниципального образования "Город Майкоп" Республики Адыгея от 21 декабря 2017 г. № 287-рс "О Положении о формах и порядке поощрений в муниципальном образовании "Город Майкоп"" // Справочно-правовая система "Консультант Плюс".

CONSIDERATION OF HISTORICAL AND OTHER LOCAL TRADITIONS AS A PRINCIPLE OF ORGANIZATION AND ACTIVITY OF THE MUNICIPAL SERVICE

© 2020 Korobova Alexandra Petrovna

Candidate of Jurisprudence, Associate Professor

© 2020 Karev Dmitry Aleksandrovoch

Candidate of Jurisprudence, Senior Lecturer

Samara State University of Economics

E-mail: a.p.korobova@inbox.ru, kdmitry07@mail.ru

Keywords: principles of law, law, municipal law, municipal service, local self-government, historical traditions, local traditions.

The article deals with the problem of taking into account historical and other local traditions in the implementation of local self-government. The author substantiates the idea that this provision is one of the principles of the organization and activity of the municipal service in the Russian Federation, which forms a dialectical unity with the principle of unity of the basic requirements for the municipal service.

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ НАЛОГОВЫХ ОТЧИСЛЕНИЙ С РАБОТНИКА В США И РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2020 Королева Ксения Олеговна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: ksushka_cat@mail.ru

Ключевые слова: налоги, налоговая система, налогоплательщики, налогообложение, Social Security, Medicare, State Unemployment Tax, Federal Income Tax, Пенсионный фонд Российской Федерации, Фонд социального страхования, Фонд обязательного медицинского страхования.

Статья посвящена сравнительному анализу налогообложения, связанного с трудовым правом. Осуществляется сравнение налогов, уплачиваемых работодателем Российской Федерации, и налогов, уплачиваемых работодателем Соединенных Штатов Америки.

Налоговые системы США и Российской Федерации, действительно, имеют схожести. Это проявляется в уровнях налогообложения, в обоих государствах их три: федеральный, региональный и местный уровни.

В этой статье хотелось бы на примере рассмотреть сходства и различия налогообложения в отрасли трудового налогообложения. Но перед примером возьмем за основу теорию.

Начисления на фонд оплаты заработной платы оплачивает работодатель, но они коррелируют с размером оклада работника. Отчисления - та сумма, которую работодатель готов оплатить работнику, но исполняя законодательство, уплачивает в разные фонды.

В Соединенных штатах Америки работодателем самостоятельно оплачиваются такие виды налогов, как:

- Social Security - взносы на социальное обеспечение. Является аналогом наших взносов в ПФР, отчисления в размере 6,2 % от оклада.1 (872 (b) IRC Code of Federal Regulations).

- Medicare - медицинское страхование. Является аналогом отчислений в РФ в ФОМС. (1, 45 % от оклада, 885 (b) IRC Code of Federal Regulations (annual edition).

- State Unemployment Tax - налог на безработицу или взносы в фонд безработных, отчисления в размере 2,7 % от оклада. (897 (c) IRC Code of Federal Regulations)

При выплате заработной платы с работника удерживаются следующие налоги:

Federal Income Tax - подоходный налог, отчисления в размере 18 % от оклада) (864 (a) IRC Code of Federal Regulations)

В Российской Федерации работодателем самостоятельно оплачиваются следующие виды налогов:

* Научный руководитель - **Коробова Александра Петровна**, кандидат юридических наук, доцент.

- взносы в Пенсионный фонд Российской Федерации (22 % от оклада, п. 1. ч. 2 ст. 425 Налогового кодекса Российской Федерации (Далее - НК РФ);

- Фонд социального страхования (Далее - ФСС) отчисления в размере 2,9 % от оклада п. 2 ч. 2 ст. 425 НК РФ.

- Фонд обязательного медицинского страхования (Далее - ФОМС) отчисления в размере 5,1 % от оклада п. 3 ч. 2 ст. 425 НК РФ.

Также с оклада работника удерживаются следующий налог: Федеральный подоходный налог (13 % от оклада).

После того как мы рассмотрели виды налогов, которые удерживаются с работника и работодателя, можно рассмотреть пример.

За основу возьмем рабочий класс американских и российских программистов. К примеру, в США программистам поручают проект, эквивалентный 100 долларам, то есть, клиент платит им за заказ 100 долларов. По системе США, в случае оказания услуг, а не продажи фактических товаров - Sales Tax не применяется. Налоги, которые удерживаются с работника Американской IT компании составляют:

- Social Security = 6,2 %

- Medicare = 1,45 %

- Federal Income Tax = 18 %

Итого, за вычетом всех налогов получаем 67,38 долларов. Это чистая заработная плата работника IT компании США из расчета заказа на 100 долларов.

Например, программисту Российской Федерации поступил заказ стоимостью 100 рублей. От полученных 100 рублей 18 (Восемнадцать) % должны быть уплачены НДС. Таким образом, остается 82 рубля. Также с программиста РФ вычитаются другие налоги (Пенсионный фонд Российской Федерации, фонд обязательного медицинского страхования и фонд социального страхования) и составляют эти взносы 34 (Тридцать четыре) процента от заработной платы программиста. Итого у программиста имеется 61,19 рубль. Из них обязательно вычитается 13 (Тринадцать) процентов на подоходный налог и остается у программиста 53,23 рубля.

Подоходный налог - основной вид прямых налогов и исчисляется он в твердых процентах от основного дохода физического или юридического лица. 1 Налог на доходы с физического лица составляет 9 %, 13 %, 15 %, 30 %, 35 %.

Налоговая ставка в размере 9 % устанавливается в отношении ходов по облигациям с ипотечным покрытием, эмитированным до 01.01.2007 г.

Налоговая ставка в размере 13 % устанавливается в отношении выигрышей, призов; процентных доходов по вкладам, имеющимся в банках; на выгоду с процентов по договорам займа;

Налоговая ставка в размере 30 % устанавливается в отношении доходов, которые получают ФЛ, не являющиеся налоговыми резидентами РФ (за исключением доходов, которые нерезиденты РФ получают от дивидендов долевого участия в организациях, доходов от трудовой деятельности)

Также ставка в размере 30 % применяется в отношении доходов по ценным бумагам (Далее - ЦБ), эмитентом которых является российская организация, но права учитываются на счете иностранного держателя. Исключение составляют дивиденды, они не облагаются налоговой ставкой в размере 30 %.

После приведенного примера следует также упомянуть о том, что налог на доходы физических лиц рассчитывается исходя из размера заработной платы работника. То есть, чем выше заработная плата - тем выше налог. Например, для работника с заработной платой в размере 9525 долларов в месяц размер подоходного налога составит 10%. Для доходов свыше 9 525 долларов и не превышающий 38 700 долларов - 12 % от суммы, которая будет превышать 9 525 долларов (10 % от 9 525 долларов прибавляется к 9 525 долларам). Максимальный размер налога - 37 % для сумм, которые превышают 150 689,05 долларов в месяц.

Также в Соединенных штатах Америки есть такая особенность, как освобождение от уплаты налога на доходы в связи с тем, что человек не находится в зарегистрированном браке. В этом случае налоговая база снижается на 7 000 долларов. Для пары, состоящей в браке - на 13 000 долларов. Помимо перечисленных, от налогов освобождаются родители или опекуны, которые оплачивают ипотечный кредит. Также освобождаются военнослужащие и другие категории граждан, имеющих льготы. Так, от налогов освобождаются почти все категории граждан, отличие только в размере суммы освобождения.⁴

Как мы видим, налоговая система в рамках трудовых отчислений имеют свои схожести и свои различия, особенности. Главным отличием является тот факт, что в Российской Федерации подоходный налог не зависит от уровня дохода, а в США зависит.

¹ Code of Federal Regulations // Published by the Office of the Federal Register National Archives and Records Administration as a Special Edition of the Federal Register As of January 1, 2012.

² "Налоговый Кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 31.07.1998 № 146-ФЗ (ред. От 20.07.2020) // "Собрание законодательства РФ", 03.08.1998, N 31, ст. 3824 // "Российская газета" N 148-149, 06.08.1998.

³ "Налоговый Кодекс Российской Федерации (часть вторая)" от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. От 31.07.2020, с изм. От 01.09.2020) // "Собрание законодательства РФ", 07.08.2000, N 32, ст. 3340 // "Парламентская газета" N 151-152, 10.08.2000.

⁴ Магомедов Ш.А., Х М.Ш. Кадыров. Сравнительный анализ налоговых систем и налоговой политики России и США. // Экономика и бизнес: теория и практика. 2019. 13 С.

COMPARATIVE ANALYSIS OF EMPLOYEE TAX DEDUCTIONS IN THE UNITED STATES AND THE RUSSIAN FEDERATION

© 2020 Koroleva Ksenia Olegovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: ksushka_cat@mail.ru

Keywords: taxes, tax system, taxpayers, taxation, social security, medical care, state unemployment tax, Federal income tax, pension Fund of the Russian Federation, social insurance Fund, compulsory medical insurance Fund.

The article is devoted to the comparative analysis of taxation related to labor law; comparison of taxes paid by an employer in the Russian Federation and taxes paid by an employer in the United States of America.

К ВОПРОСУ О ПРИМЕНЕНИИ НЕТРАДИЦИОННЫХ СПОСОБОВ И МЕТОДОВ ПРИ РАССЛЕДОВАНИИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ

© 2020 Кретов Вадим Романович*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: vadim_kretov@mail.ru

Ключевые слова: криминалистика, методы расследования преступлений, нетрадиционные способы получения доказательств, графология, парапсихология.

В статье анализируется эффективность применения нетрадиционных способов расследования преступлений. Автор рассматривает особенности и результативность использования околонучных учений и знаний в качестве отдельной методики при расследовании преступлений.

На современном этапе развития криминалистическая наука включает в себя комплекс тактических и методических рекомендаций по обнаружению, закреплению и использованию доказательств. Однако, уникальность криминалистики заключается в постоянном процессе совершенствования уже разработанных рекомендаций с целью повышения уровня раскрываемости преступлений. Обусловлена такая особенность повышением изощренности преступников, которые используют новые средства и способы совершения преступлений с целью облегчить процесс совершения преступления, а также скрыть все возможные следы.

Частные методики и тактика раскрытия преступлений базируются на установленных в федеральных законах оперативно-розыскных и следственных действиях, а также на выявленных закономерностях совершения определенных преступлений. Стоит отметить, что криминалистика не исключает существование "нетрадиционных" методик расследований преступления, которые применяются в попытках повышения эффективности и качества работы правоохранительных органов.

Под нетрадиционными способами в криминалистике стоит понимать все те приемы и методы, которые "широко не вошли в следственную практику и не"¹. На наш взгляд, большинство используемых методов можно отнести к нетрадиционным до тех пор, пока не выработается практика применения таких приемов и средств. Именно сложившаяся практика может свидетельствовать об эффективности или неэффективности их применения.

На данный момент среди научных работ по криминалистике существует классификация применяемых нетрадиционных способов: непроцессуальные методы; методы, не закрепленные в криминалистической науке; и методы околонучных знаний². К числу последних относят, в частности, использование астрологических знаний.

* Научный руководитель - **Яворский Максим Александрович**, кандидат юридических наук, доцент.

Согласно этому учению, человек рождается под определенным созвездием и именно оно определяет его преступный характер и основы поведения в обществе. На данный момент нет открытой и достоверной информации об эффективности применения данного способа, однако дискуссии среди отдельных ученых продолжаются и до сих пор. Действующим ярким противником применения астрологии при расследовании преступления является заслуженный юрист Китаев Н.Н.³. Согласно его работе, криминалистическая астрология является шарлатанством, так как современные астрологи не изучают фактическое положение звезд и планет, а используют записи и предположения, существовавшие ранее. Однако, нельзя однозначно сказать о провальности данного метода, так как есть работа доктора юридических наук Е.Г. Самовичева, в которой приводятся данные, свидетельствующие о наличии неких "криминальных программ", которые не позволяли найти преступника до конца их действия. На наш взгляд, данный метод не заслуживает стать широко применимым, однако, есть вероятность его популяризации в условиях распространения псевдонаучных знаний.

Второй метод - использование видеоигр. На сегодняшний день в США существует прецедент, связанный с использованием видеоигры для поимки преступника. Макс Рэй Батлер, известный хакер в США, украл со счетов "American Express" 86 миллионов долларов при помощи компьютерного взлома. Полиция США в течение 18 месяцев предпринимала попытки поиска преступника, однако, результат был один - пойман поделщик, но не сам преступник. В процессе допроса было выяснено, что и самому поделщику неизвестна личность преступника, но был известен псевдоним в видеоигре "Isaman". При помощи видеоигры ФБР смогли вычислить местонахождение игрока по его игровому "псевдониму" и задержать преступника. Данный метод вполне может быть применим и в современных реалиях, так как видеоигры пользуются все большей популярностью ежегодно. Стоит отметить, что проблема данного метода состоит в отсутствии процедуры закрепления такой информации в процессуальных актах следствия и дальнейшем приобщении в качестве доказательства к материалам уголовного дела.

Третий метод - аудиовизуальная оценка при допросе. Данный метод базируется на нескольких исследованиях, которые утверждают, что любой человек, который лжет при допросе, может выдать себя рядом жестов. Одним из первооткрывателей такого метода стал А. Меграбян, который установил в ходе экспериментов закономерности поведения человека при даче им ложных показаний⁴. Такой метод психодиагностики, по мнению исследователя, во время допроса может повысить качество проведения допроса и получения информации, позволяющей раскрыть преступление намного быстрее. Однако, сам автор методики подчеркивает возможность понижения качества распознавания невербального поведения в зависимости от пространственного положения, самочувствия и мимики допрашиваемого.

Четвертый метод - графология. Графология представляет собой комплекс учений знаний, направленных на получение информации о конкретном человеке и чертах его характера на основании анализа его почерка. Данный метод не стоит путать с почерковедением и автороведением. Почерковедение в криминалистике применяется с целью проведения экспертиз для установления подлинности почерка. Автороведение в криминалистике применяется с целью установления авторства текста путем сопоставления повторяющихся фразеологизмов. Графология не прижилась в практике применения правоохрани-

телей по двум причинам: высокие затраты на подготовку специалиста и отсутствие возможности установить рост, вес, внешность, черты лица и другую информацию, позволяющую идентифицировать преступника. Однако, в научных работах встречаются мнения, что полученная по почерку информация о характере и поведении преступника может способствовать его поимки⁵.

Последний метод, который мы рассмотрим в рамках нашей работы - это парапсихология. Данный метод основан на использовании правоохранительными органами людей, заявляющих об экстрасенсорных способностях. Данный способ очень интересен в рамках нашего исследования, так как есть достаточный объем информации, свидетельствующий о применении такого метода в Российской Федерации. В научной работе Н.Н. Китаева "Экстрасенсы и шаманы в расследовании преступлений" приводятся данные ГУВД Ставропольского края, УУР УВД Смоленской области, согласно которым, при расследовании особо сложных преступлений применялись на практике "способности" экстрасенсов, но полученная информация либо не имела конкретики, либо вовсе не подтверждалась в ходе проверки⁶. Таким образом, Н.Н. Китаев пришел к выводу об отсутствии каких-либо экстрасенсорных способностей, которые могли бы быть полезны для правоохранительных органов. Однако, сам автор отмечает, что зарубежный опыт использования экстрасенсов при расследовании преступлений имеет единичные положительные случаи, когда экстрасенс угадывал место нахождения трупа или примерно описывал внешность разыскиваемого преступника.

Перечень нетрадиционных способов и методов расследования преступлений достаточно большой, однако, все методы основываются на психологических особенностях преступника, на его внешних признаках либо чертах характера. Информации о высокой результативности применения нетрадиционных способов в криминалистической науке нет, только единичные случаи. Сам факт творческого подхода следователей и ученых-криминалистов при расследовании преступлений впечатляет, так как вполне возможно, что эти методы когда-нибудь смогут войти в методические рекомендации для правоохранительных органов в случае их научного обоснования.

Таким образом, можно сказать, что проблема нетрадиционных методов расследования преступлений лежит в том, что их применение в большинстве случаев не объясняется какой-либо точной наукой и не может свидетельствовать о стопроцентном результате. Если следственная ситуация позволит применение какой-либо нетрадиционной тактики, не понятно как именно следователь сможет закрепить полученную информацию. В рамках нашей научной работы так же стоит отметить перспективность развития нетрадиционных методов расследования преступлений, так как некоторые методики, которые отвергались в 1970-2000 годах, на сегодняшний день широко применимы на практике. К числу таких методов относятся фоноскопическая, фотопортретная и геномная экспертизы. Вполне вероятно, что с развитием современной науки и техники, современные нетрадиционные методы смогут войти в криминалистическую науку. Однако, внедрение новых методик и способов повлечет за собой изменение норм уголовно-процессуального права, так как только в таком случае их применение станет законным и обоснованным.

¹ Протопопов А.Л. Нетрадиционные методы раскрытия и расследования преступлений// Вестник криминалистики. - 2008. - Выпуск 4 - С. 4-11.

² См.: Волчецкая Т.С. Методы познания в уголовном судопроизводстве: современные проблемы// Актуальные проблемы криминалистики на современном этапе: материалы Всероссийской научно-практической конференции. - Краснодар, 2002. - С. 46.

³ См.: Китаев Н.Н. Криминалистическая астрология в раскрытии серийных убийств: разновидности современного шарлатанства// Сибирские уголовно-процессуальные и криминалистические чтения - 2008. - С. 95-102.

⁴ См.: Меграбян А.А. Психодиагностика невербального поведения. - СПб.: Речь, 2001. - 253 с.

⁵ См.: Надеждина В. Тайны почерка. Шаг за шагом. - Минск: Харвест, 2009. - С. 62.

⁶ См.: Китаев Н.Н. Экстрасенсы и шаманы в расследовании преступлений. - М., 2004. С. 12.

ON THE USE OF NON-TRADITIONAL METHODS AND METHODS IN THE INVESTIGATION OF CRIMES

© 2020 Kretov Vadim Romanovich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: vadim_kretov@mail.ru

Keywords: criminology, methods of crime investigation, non-traditional methods of obtaining evidence, graphology, parapsychology.

The article analyzes the effectiveness of non-traditional methods of crime investigation. The authors consider the features and effectiveness of the use of near-scientific teachings and knowledge as a separate methodology in the investigation of crimes.

УДК 343.2/7
Код РИНЦ 10.00.00

НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ РАССЛЕДОВАНИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЙ В ЧРЕЗВЫЧАЙНЫХ УСЛОВИЯХ

© 2020 Крысько Валерия Николаевна
студент

© 2020 Осипов Данила Денисович
преподаватель

Самарский государственный экономический университет
E-mail: lera.krysko99@gmail.com, proff-mast@mail.ru

Ключевые слова: чрезвычайная ситуация, чрезвычайные условия, чрезвычайное положение, правоохранительные органы, следственные действия, силовые подразделения.

В статье рассмотрены сущность чрезвычайной ситуации и обуславливающих ее возникновение группы факторов на основе Федерального закона от 21.12.1994 № 68-ФЗ. Выделены послед-

ствия появления чрезвычайной ситуации, а также особенности порядка действия институтов публичной власти вследствие возникновения ситуации данного вида. Раскрыто понятие "чрезвычайные условия", проанализированы аспекты эндогенной и экзогенной среды, интерпретируемых как чрезвычайные условия. Охарактеризованы действия правоохранительных органов, расследующих преступления в чрезвычайных условиях. Выделены формы расследования преступлений в чрезвычайных условиях.

В структуре нормативно - правовых актов Российской Федерации Федеральный закон от 21.12.1994 № 68-ФЗ определяет, что чрезвычайная ситуация олицетворяет собой непредусмотренную ранее обстановку, возникшую вследствие таких экзогенных факторов, как, к примеру, авария или катастрофа, природное явление, представляющее угрозу для здоровья и/или жизни населения, появление заболевания, имеющего тенденцию к стремительному распространению, а также стихийное бедствие¹.

Появление чрезвычайной ситуации может активизировать негативные явления, к которым относят, с одной стороны, нанесение непоправимого вреда природной среде и человечеству, а с другой, появление человеческих жертв и нарушение устоявшегося порядка их жизнедеятельности.

Указанный Закон, таким образом, предопределяет термин "чрезвычайные условия" как обстановку, возникшую вследствие чрезвычайных обстоятельств определенного содержания и свойства. Данные обстоятельства в результате могут спровоцировать отклонение от установленного институтами публичной власти порядка, проявляющегося в следующих областях:

- хозяйственная деятельность и жизнеобеспечение;
- регламентированность управления в структуре государственной власти;
- общественно-политическая деятельность;
- охрана общественного порядка и борьба с преступностью.

В совокупности факторы, обуславливающие появление чрезвычайной ситуации, вызывают дисбаланс и дестабилизацию жизнедеятельности в системе всего общества и государства и требуют, таким образом, применение чрезвычайных мер для нормализации ситуации.

Дополнительно Федеральный конституционный закон от 30.05.2001 № 3-ФКЗ "О чрезвычайном положении" декларирует, что в случае посягательства на основы конституционного строя РФ, а также появление признаков возможной угрозы жизни членов общества на территории Российского государства вводится чрезвычайное положение, предусматривающее применение соответствующих чрезвычайных мер². В данном случае к группе данных обстоятельств относят, с одной стороны, чрезвычайные экологические ситуации, возникшие в том числе по причине эпидемий и стихийных бедствий, а с другой, совокупность следующих обстоятельств:

- 1) захват или присвоения власти;
- 2) вооруженный мятеж и массовые беспорядки;
- 3) захват объектов, принципиальных для обеспечения жизнедеятельности институтов публичной власти и государственных (муниципальных) учреждений, а также отдельных местностей,
- 4) террористические акты;

5) межконфессиональные и региональные конфликты с применением насильственных действий, причиняющих ущерб жизни и здоровью членов общества;

6) подготовка и деятельность незаконных вооруженных формирований³.

Таким образом, имманентно подразумевается, что характеристика и содержание чрезвычайных условий многообразно, что обусловлено не только воздействием чрезвычайных обстоятельств, но и рядом иных, взаимосвязанных аспектов: структурой вызвавших их преступлений, наличием материально-технического и ресурсного обеспечения, совокупность предупредительных и ликвидационных мер, предпринятых органами власти и т.п.

Специфика функционирования правоохранительных органов, обеспечивающих расследование преступлений, обусловлена сущностью чрезвычайных условий, что выражается в следующем.

В первую очередь расследование преступлений осуществляется в обстановке, крайне отличающейся от ее устоявшегося вида, отмеченного в ретроспективе. В данном случае возникшую обстановку можно интерпретировать как нестабильную, отличающуюся большим числом возникших беспорядков, разгулом экстремистски настроенных групп⁴. Сказанное провоцирует муниципальные органы власти во взаимодействии с правоохранительными органами прибегать к силовым воздействиям для предупреждения особо опасных для жизни членов общества ситуаций.

Помимо прочего специфичным выглядит характер совершаемых преступлений, что выражается в том, что среди состава отмеченных правонарушений наблюдаются те, которые сравнительно редко встречаются в правовом поле территориального образования. Это могут быть нарушение национального и расового равноправия, массовые беспорядки, призывы к насильственным свержению и т.д.

Дополнительно можно отметить, что нетривиальность совершаемых преступлений в чрезвычайных условиях побуждает говорить о создании и применении специфичных инструментов для их расследования, которые в агрегированном виде можно свести к следующим группам:

- организация поисковых мероприятий;
- особо установленные действия следователей при проведении войсковых операций;
- создание специализированных следственных групп.

В глобальном разрезе можно отметить, что эффективность действий правоохранительных органов в данных условиях усугубляется тем, что прекращают или приостанавливают свою деятельность предприятия, обеспечивающие удовлетворение бытовых нужд всех членов общества. Миграционные потоки, в том числе связанная с массовой эвакуацией населения в совокупности влияют и затрудняют организацию следственных действий, а обострение межнациональных конфликтов в виде вспышек вражды и нетерпимости - все это провоцирует необходимость обращения к войсковым подразделениям в условиях существующих чрезвычайных условий.

Таким образом, резюмируя вышесказанное, можно отметить, что в общем виде организацию расследования преступлений, которые были совершены в чрезвычайных условиях, можно свести к нижеследующим формам:

1) использование стандартного порядка организации расследования, предусматривающего активизацию действий со стороны следственных органов муниципального образования;

2) деятельность правоохранительных органов, осуществляемая на основе установленных нормативов централизованно и директивно со стороны единого административного аппарата;

3) функционирование правоохранительных органов и силовых ведомств в авральном режиме;

4) оперативное предупреждение распространение последствий чрезвычайных условий со стороны соответствующих подразделений⁵.

Представленные выше направления организации расследования преступлений, с одной стороны, определяют стратегию, тактику и инструменты реагирования на чрезвычайные условия с прямо вытекающими особенностями расследования преступлений, а с другой, обуславливают дальнейшую жизнедеятельность населения с точки зрения предупреждения негативных факторов, способных отразиться на здоровье членов общества и его правопорядке.

¹ О защите населения и территорий от чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера: Федеральный закон от 21.12.1994 N 68-ФЗ (ред. от 23.06.2020) // Консультант Плюс: справ, правовая система [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5295/ (дата обращения 06.09.2020)

² О чрезвычайном положении: Федеральный конституционный закон от 30.05.2001 N 3-ФКЗ (ред. от 03.07.2016) // Консультант Плюс: справ, правовая система [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_31866/ (дата обращения 06.09.2020)

³ Соболевская С.И. Особенности расследования преступлений в условиях военных действий (чрезвычайных ситуаций) // Вестник Тюменского института повышения квалификации сотрудников МВД России. - 2017. - № 2 (9). - С. 73-76.

⁴ Шарипов М.Т. К вопросу о возникновении и развитии основ расследования преступлений в чрезвычайных условиях // Интернаука. - 2019. - № 46-2 (128). - С. 64-66.

⁵ Вострокнутов А.Л., Зыков В.В. Исследование понятия и характеристик преступлений террористического характера в законодательстве Российской Федерации // Вестник Московского университета МВД России. - 2019. - № 5. - С. 208-215.

SOME FEATURES OF CRIME INVESTIGATION IN EMERGENCY CONDITIONS

© 2020 Krysko Valeria Nikolaevna
Student

© 2020 Osipov Danila Denisovich
Lecturer

Samara State University of Economics
E-mail: lera.krysko99@gmail.com, proff-mast@mail.ru

Keywords: emergency situation, emergency conditions, state of emergency, law enforcement agencies, investigative actions, law enforcement units.

The article considers the essence of the emergency situation and the group of factors that cause its occurrence on the basis of the Federal law of 21.12.1994 N 68-FZ. The author highlights the consequences of an emergency situation, as well as the specifics of the order of public authorities' institutions as a result

of this type of situation. The concept of "emergency conditions" is revealed, and aspects of the endogenous and exogenous environment interpreted as emergency conditions are analyzed. The article describes the actions of law enforcement agencies investigating crimes in emergency situations. Forms of investigation of crimes in emergency conditions are highlighted.

УДК 343.2/7
Код РИНЦ 10.00.00

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ СТАДИИ ВОЗБУЖДЕНИЯ УГОЛОВНОГО ДЕЛА

© 2020 Латышкина Дарья Евгеньевна
студент

© 2020 Беляков Алексей Владимирович
кандидат юридических наук, доцент кафедры
Самарский государственный экономический университет
E-mail: wepotok777@yandex.ru, belekov2007@ya.ru

Ключевые слова: Прокуратура РФ, следователь и дознаватель, органы предварительного расследования, уголовно-процессуальное законодательство, возбуждение уголовного дела.

В статье систематизированы факторы, затрудняющие процедуру возбуждения уголовного дела в рамках уголовного судопроизводства в РФ. Освещены причины, обуславливающие увеличение числа жалоб граждан РФ на нелегальное возбуждение уголовного дела или необоснованный отказ в данном действии. Выделены проблемы, характерные для такого этапа уголовного процесса, как возбуждение уголовного дела. Приведены возможные пути решения указанных проблем посредством реформирования уголовно-процессуального законодательства РФ.

В кругах научной общественности в современных условиях развития правового государства РФ в целом и отрасли уголовно - процессуального права в частности ведутся дискуссии на предмет процессуального содержания такой стадии уголовного процесса как возбуждение уголовного дела в том виде, в котором она представлена сейчас¹. В данном случае имеется ввиду актуальность реформирования указанной стадии, инициирующего ход уголовного судопроизводства. Данная необходимость обусловлена наличием ряда причин:

- 1) наличие проблем грамотного формулирования правовых норм, исключаящих их двойное токование в совокупности с особенностями их последующего правоприменения;
- 2) существенное отставание норм права, систематизированных в пространстве РФ, от норм права зарубежных стран;
- 3) пробелы в уголовно-процессуальном законодательстве, не отражающие специфику деятельности сотрудников правоохранительных органов на этапе проверки поступающих сообщений о преступлении².

Согласно докладу Генерального прокурора РФ, на заседании Совета Федерации РФ о состоянии законности и правопорядка в 2019 году, ежегодно увеличивается число обра-

щений граждан РФ на предмет нелегального возбуждения уголовного дела или, напротив, необоснованных отказов по факту отмеченных правонарушений. В данном случае подчеркивается наличие следующих причин, объясняющих рост подобных жалоб:

1) загруженность сотрудников, в компетенцию которых входит необходимость выполнения действий предварительного расследования;

2) низкий уровень квалификации и профессионализма сотрудников аппарата предварительного расследования;

3) коррупционность института правоохранительных структур³.

В большей мере совокупность указанных трудностей ярко проявляется именно на стадии возбуждения уголовного дела, что вызывает ряд проблем.

Во-первых, в соответствии с ч. 1 ст. 141 Уголовно - процессуального кодекса РФ (далее - УПК РФ) возбуждение уголовного дела осуществляется на основе соответствующего устного или письменного заявления. Заявления подписываются заявителем, соответственно с занесением в протокол и без него (само заявление)⁴. В данном случае исключается анонимность заявителя; в противном случае возбуждение уголовного дела не происходит. Вместе с тем сведения с данными о совершенном преступлении неанонимного лица (наличие сведений о заявителе) подлежат обязательной регистрации даже если, к примеру, отсутствуют признаки состава преступления.

В данном случае целесообразно воспользоваться практикой зарубежных стран в данном вопросе, уточняющей, что дело возбуждается исключительно в нижеследующих случаях:

1) в заявлении присутствуют исчерпывающие данные о признаках, указывающих на состав преступления;

2) отсутствуют обстоятельства, исключающие производство по уголовному делу⁵.

Во-вторых, действующая редакция УПК РФ в ч. 3 ст. 145 устанавливает, что следователь или дознаватель вправе по итогу рассмотрения сообщения о преступлении принять решение о его передаче по подследственности⁴. Однако срок исчисления рассмотрения сообщения после его передачи четко законодателем не регламентируется, что на практике может провоцировать превышение сроков рассмотрения заявления о совершенном или готовящемся преступлении от граждан РФ.

Также процедура рассмотрения, поступающего правоохранительным органам заявления сопровождается такой проблемой, как отсутствие строго установленного порядка извещения заявителя о ходе и итоге рассмотрения, направленного им заявления. В большинстве случаев заявителю постановление об отказе в возбуждении уголовного дела не адресуется или номинально фиксируется отметка в журнале исходящей корреспонденции о произведенном извещении⁶.

В-третьих, в научных кругах приводятся положения о том, что для возбуждения уголовного дела достаточен исчерпывающий перечень поводов, инициирующих уголовный процесс. Так, поводы для возбуждения уголовного дела в соответствии с ч. 1 ст. 140 УПК РФ указаны следующие:

1) заявление о преступлении;

2) явка с повинной;

3) сообщение из иных источников о совершенном или готовящемся преступлении;

4) постановление прокурора о направлении соответствующих материалов в орган предварительного расследования для решения вопроса об уголовном преследовании⁴.

Однако указанный перечень выглядит недостаточно конкретизированным. Так, к примеру, сообщение о готовящемся или совершенном преступлении есть ни что иное, как рапорт субъекта права об обнаружении признаков преступления на основании ст. 143 УПК РФ⁴. С учетом того, что круг информаторов не определен, видится разумным наравне с приведенными в ст. 140 УПК РФ поводами для возбуждения уголовного дела ввести еще один, а именно рапорт должного лица о получении сообщения о совершенном или готовящемся преступлении.

Еще одной проблемой можно выделить тот факт, что до момента возбуждения уголовного дела сотрудник органа предварительного расследования может произвести некоторые действия, в частности, освидетельствование. Однако в соответствии с ч.1 ст. 179 УПК РФ освидетельствованию может подвергаться только подозреваемый, обвиняемый, потерпевший и свидетель⁴. Имманентно это означает, что освидетельствование без возбуждения уголовного дела невозможно, поскольку физическое лицо не может приобрести статус подозреваемого, обвиняемого, потерпевшего и свидетеля без инициирования уголовного процесса на основе вынесения соответствующего постановления⁷.

Указанное побуждает говорить о введении актуальной правовой нормы, касающейся возможности освидетельствования следующей категории лиц:

- 1) иные физические лица, в отношении которых существует подозрение о совершении ими противоправного деяния, трактуемого как преступление;
- 2) лица, пострадавшие в результате совершения преступления в том случае, если данное лицо не будет иметь возражений⁸.

Наконец, стоит отметить такую проблему, как чрезмерное сокращение проверочных действий со стороны должностных лиц органов предварительного расследования. Безусловно, сокращение временного лага оправдывается целью оптимизации сроков, времени, ресурсов, направляемых на проверку и анализ поступающих заявлений, однако в данном случае подобная минимизация процессуальных действий может провоцировать принятие незаконных и необоснованных решений.

Возможен и обратный процесс, когда в рамках этапа возбуждения уголовного дела должностными лицами предпринимается ряд шагов, прямо не входящих в их компетенцию на данном этапе расследования. К примеру, может устанавливаться лицо, совершившее преступное деяние, хотя данное действие не является приоритетным на этапе проверки сообщений о преступлениях. Таким образом, нецелесообразно удлиняются сроки возбуждения уголовного дела, что также чревато потерей эффективности в вопросе раскрытия преступлений.

Таким образом, действующее уголовно - процессуальное законодательство содержит исчерпывающий и актуальный ряд правовых норм, освещающих процедуру возбуждения уголовного дела для последующего раскрытия совершенного или готовящегося преступления. Однако принципиально реформирование стадии возбуждения уголовного дела с тем, чтобы институт уголовного судопроизводства был максимально объективным и легитимным с точки зрения оперирования норм, регламентирующих процедуру возбуждения уголовного дела.

¹ Мясоедова, Ю. В. Актуальные проблемы стадии возбуждения уголовного дела // Молодой ученый. - 2017. - № 4 (138). - С. 596-598.

² Ткачев А.Ю. Актуальные проблемы возбуждения уголовного дела как начальной стадии досудебного производства // Научное Образование. - 2020. - № 2 (7). - С. 402-405.

³ Доклад Генерального прокурора РФ Юрия Чайки на заседании Совета Федерации Федерального Собрания РФ // Новости Прокуратуры РФ: официальный сайт [Электронный ресурс]. URL: <https://procrf.ru/news/print/734623-doklad-generalnogo-prokurora-rf.html> (дата обращения 09.09.2020)

⁴ Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 31.07.2020) // Консультант Плюс: справ, правовая система [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34481/ (дата обращения 10.09.2020)

⁵ Питько Р.Ю. Актуальные проблемы стадии возбуждения уголовного дела // Студенческие южноуральские криминалистические чтения: Сборник научных статей по материалам VIII Всероссийской студенческой научно-практической конференции. - Уфа, 2019. - С. 188-192.

⁶ Потапов С.М. Актуальные проблемы стадии возбуждения уголовного дела // Наука и новация: современные проблемы теории и практики права. сборник материалов международной научно-практической конференции в рамках IV Международного Фестиваля науки. - 2019. - С. 264-267.

⁷ Матушкина М.В. Актуальные проблемы совершенствования стадии возбуждения уголовного дела // Сборник конференций: Сборник материалов международных научно-практических конференций. Под редакцией А.А. Коротких. - 2018. - С. 259-262.

⁸ Пикалов С.М. Способы реформирования стадии возбуждения уголовного дела // Economics. Law. State. - 2019. - № 3 (5). - С. 58-63.

ACTUAL PROBLEMS OF THE CRIMINAL CASE INITIATION STAGE

© 2020 Latyshkina Darya Evgenievna
Student

© 2020 Belyakov Alexey Vladimirovich
PhD in Law, Associate Professor
Samara State University of Economics

E-mail: wepotok777@yandex.ru, belekov2007@ya.ru

Keywords: Prosecutor's office of the Russian Federation, investigator and inquirer, preliminary investigation bodies, criminal procedure legislation, initiation of criminal proceedings.

The article systematizes the factors that make it difficult to initiate a criminal case in the framework of criminal proceedings in the Russian Federation. The article highlights the reasons for the increase in the number of complaints from citizens of the Russian Federation about illegal initiation of criminal proceedings or unjustified refusal to take this action. The problems typical for such a stage of the criminal process as the initiation of a criminal case are highlighted. Possible ways to solve these problems by reforming the criminal procedure legislation of the Russian Federation are given.

ТРАНСФОРМАЦИЯ ПРАВОВОЙ СРЕДЫ КАК ФАКТОР БЮДЖЕТНО-ФИНАНСОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ОБРАЗОВАНИЯ

© 2020 Маликова Азиза Хорисовна
доктор юридических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: malikova_ax@mail.ru

Ключевые слова: правовая реформа, государственные инвестиции, образование, финансирование, человеческий капитал.

Актуальность исследуемой проблемы обусловлена важностью наличия адекватного, образованного общества для формирования сильного, экономически развитого, цивилизованного государства. Статья направлена на обоснование тезиса о том, что степень эффективности государственных инвестиций в человеческий капитал, прежде всего в обеспечение образования, в первую очередь, зависит от грамотных правовых преобразований в соответствующей сфере. Назревшее осмысление ограниченности природных ресурсов приводит к возрастанию потребности развития человеческого капитала. Государственное бюджетно-финансовое обеспечение играет в этом первостепенную роль.

За последние годы Россия, как указано в докладе Программы развития Организации объединенных наций о развитии человека, среди 189 государств расположена на 49. Российская система образования может занять более достойное место на мировом рынке образовательных услуг путем их модернизации, при этом, одновременно, сохраняя лучшие традиции советского образования, которое позволило Советскому Союзу стать научной цивилизацией мира.

Еще в XIX в. Лоренц фон Штейн - немецкий философ, экономист, правовед, автор концепции социального государства, многократно выделял тезис о том, что основной, архиважной функцией государства по ликвидации бедности, нищеты, беспризорности является введение общеобязательного, "хотя бы элементарного умственного образования"¹. Сегодня не природные ресурсы и не физический капитал составляют богатство высокоразвитых стран. Определяющую роль в них играет человеческий капитал, а именно знания, трудовые навыки, квалификация.

Так, в некоторых странах Европы, Японии, являющимися сравнительно бедными на природные ресурсы и полезные ископаемые, высокий уровень внутригосударственного богатства обеспечен нематериальными ресурсами. Обусловлено это, прежде всего, высоким бюджетно-финансовым обеспечением, направленным на рост уровня развития человеческого капитала, основу которого составляет обязательность, доступность, обеспечение высокого качества образования.

Великий немецкий ученый однозначно подчеркивал: "Не подлежит сомнению, что образование имеет самую высокую цену для всякого человека; оно есть вместе и условие,

и вследствие всякого преуспеяния; размер и глубина его суть мера и стоимость всякого отдельного человека"².

Лоренц фон Штейн писал: "Народу нужно быть высокообразованным, чтобы признать значение строя здоровья и осуществить свои требования"³. Современные научные разработки также подтверждают этот тезис, доказывают, что здоровье человека определяется уровнем образования. Уровень же жизни или статус в обществе влияют на степень здоровья меньше.

Степень эффективности государственных инвестиций в человеческий капитал, прежде всего в обеспечение образования, влияет первостепенным образом в развитие социально-экономического государства в целом. Учитывая, что функция государства по обеспечению образования обладает повышенной ценностью, государство закрепляет и гарантирует ее в соответствующих законодательных актах. Это, прежде всего, Конституция (ст.43), Федеральный закон "Об образовании в Российской Федерации" от 29.12.2012 № 273-ФЗ, Федеральный закон "О науке и государственной научно-технической политике" от 23.08.1996 № 127-ФЗ, принимаемые в соответствии с ними другие законы и иные нормативные правовые акты Российской Федерации, множество нормативных правовых актов субъектов Российской Федерации в области образования, а также ратифицированное Россией международное право. К составляющим правовую систему Российской Федерации относят: Международный пакт об экономических, социальных и культурных правах, Декларация социального прогресса и развития, Европейская социальная хартия 1996 г. и др.

"Образованные, неравнодушные люди всегда выступают генераторами идей, приносящих пользу не только для себя, но и для других, что позволяет формировать новые партнерские отношения в бизнесе, который и обеспечивает рост уровня качества жизни."⁴ Безусловно, государство, тратящее на научно-инновационные разработки и исследования, получает развитую экономику, высокий уровень достойной жизни своих граждан. Рост образованности общества способствует успешному развитию социально-экономического государства.

Сферу образования должно курировать в значительной части государство. Государственный патернализм в этой области очевиден. Платное, договорное образование неизбежный атрибут сегодняшних реалий, но следует максимально изолировать образовательные отношения из сферы рыночных реформ. Обеспечение образования - это не та деятельность, на которой можно получить сиюминутную выгоду. Она направлена на долгосрочную перспективу. Затраты на нее окупаются бесконечно многократно. Поэтому расширение финансового обеспечения образования политика дальновидного государства. Экономить в этой сфере недопустимо⁵. Для развития экономики, благополучия граждан и всего человечества отдавать в бесконечную власть рыночных отношений здравоохранение, искусство, культуру, образование, науку вредно.

Интеллектуальный потенциал общества - одна из основных социальных ценностей. Важно, чтобы образования всегда оставалось общедоступным. Цифровое, дистанционное образование, которое позволяет учиться везде, всему и у любого, может помочь в этом⁶.

"Основа будущего образования заключается в мало-по-малу все более и более проясняющемся сознании того, что распоряжения и издержки на эти учреждения (образова-

ния) богато вознаграждаются, потому что посредством их уменьшаются источники бедности, недостаток порядка и образования, а, следовательно, уменьшится и налог в пользу бедных", - отмечал Л. фон Штейн⁷.

Инвестиции в человеческий капитал в настоящее время, без сомнения, включают и финансово-бюджетное обеспечение реализации научно-практических. "Общественное развитие всегда было связано с достижениями науки."⁸ Страна, претворяющая в реальность результаты естественных и технических наук, создает передовые высокопроизводительные механизмы, нанотехнологии, современную инфраструктуру, обеспечивает экологическую безопасность страны и т.п. Реализовывая государственно-правовые научно-теоретические разработки, эта страна совершенствует собственную правовую систему, становясь сильным, высокоразвитым, цивилизованным государством.

В связи с изложенным, назрела потребность в принятии Кодекса "Об образовании в Российской Федерации", который вобрал бы в себя огромное количество правовых источников в сфере образовательных правоотношений, позволил бы закрепить в Основном законе обязательные государственные стандарты образования, в том числе, возможности реализации права каждого человека на современное образование, осуществлять результативней. Единый, систематизированный правовой акт целесообразен для более эффективного бюджетно-финансового обеспечения государственного, доступного, качественного образования.

¹ Штейн фон Лоренц. (1884) Учение об управлении и право управления с сравнением литературы и законодательств Франции, Англии и Германии. Руководство, изданное Лоренцом Штейном, профессором Венского университета, как основание его лекций / Пер. с нем. под ред. И.Е. Андреевского, орд. профессора С.-Петербургского университета. Издание А.С. Гиероглифова. СПб.: типография В.В. Пратц, 594с. С.545, 566.

² Штейн фон Лоренц. (1884) Учение об управлении и право управления... С.126.

³ Штейн фон Лоренц. (1884) Учение об управлении и право управления... С.96.

⁴ Александрова Н.Г. Образование как главный фактор повышения качества жизни // Повышение уровня и качества жизни населения - стратегическое направление развития России на современном этапе: материалы Региональной научно-практ. конф. Балашов: [б. и.], 2008. 101с.

⁵ Алферов Ж.И., Садовничий В.А. Роль образования и науки в укреплении государства и развитии экономики страны // Образование, которое мы можем потерять / Под общ. ред. В.А. Садовничего. М., 2003. 363 с.

⁶ Маликова А.Х. Цифровизация как мера по повышению эффективности предоставления социальных услуг // Актуальные проблемы развития правовой системы в цифровую эпоху [текст]: материалы международного юридического научного симпозиума (3 декабря 2019 г., Самара) / [редкол.: с. П. Бортников (отв. Ред.) и др.]. - Самара: изд-во Самар. Гос. Экон. Ун-та, 2019. С.62-64. 145с.

⁷ Штейн фон Лоренц. (1884) Учение об управлении и право управления... С.545.

⁸ Хабриева Т.Я., Витушкин В.А. Концепция развития законодательства о науке // Концепция развития законодательства // Концепции развития российского законодательства. Институт законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве РФ / Под ред. Т.Я. Хабриевой, Ю.А. Тихомирова. М.: Эксмо, 2010. С. 387-398. 732 с.

TRANSFORMATION OF LEGAL ENVIRONMENT AS A FACTOR OF BUDGETARY AND FINANCIAL SUPPORT OF EDUCATION

© 2020 Malikova Aziza Khorisovna
Doctor of Jurisprudence, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: malikova_ax@mail.ru

Keywords: legal reform, public investments, education, financing, human capital.

The urgency of the problem under study is conditioned by the importance of having an adequate, well-educated society for forming a strong, economically developed, civilized state. The article is aimed at substantiation of the thesis that the degree of efficiency of state investments into human capital, first of all, into provision of education, first of all, depends on competent legal transformations in the corresponding sphere. The overdue understanding of the limited natural resources leads to an increasing need for human capital development. State budgetary and financial support plays a primary role in this.

УДК 347.457.1
Код РИНЦ 10.00.00

НЕДОСТОВЕРНАЯ РЕКЛАМА КАК ФОРМА МАНИПУЛИРОВАНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИМ ПОВЕДЕНИЕМ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ

© 2020 Меденцева Евгения Владимировна
кандидат юридических наук, доцент
© 2020 Блинова Анна Вячеславовна
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: medentsevae@mail.ru, blinowa.ann2015@yandex.ru

Ключевые слова: недостоверная реклама, конкуренция, защита прав потребителя, рекламо-распространитель.

Рассматриваются основные вопросы, связанные с отнесением недостоверной рекламы к формам манипулирования экономическим поведением потребителей, с необходимостью защиты прав потребителя от недостоверной информации о товарах, работах, услугах в условиях расширения рынка и развития информационных технологий.

Проблема защиты прав потребителей от недобросовестной рекламы выходит на первый план в условиях стремительного развития информационно-коммуникационных технологий, расширения рынка различных товаров, работ и услуг.

Отношения в сфере рекламы должны строиться на принципах добросовестной конкуренции и достоверности сообщаемых сведений о товарах и услугах, то есть реклама

должна быть добросовестной и достоверной, недобросовестная реклама и недостоверная реклама не допускаются.

Федеральный закон "О рекламе"¹ разграничивает понятия "недостоверная реклама" и "недобросовестная реклама". Недостоверность содержащейся в рекламе информации связана, прежде всего, с искажением объективно существующими характеристиками товара, услуги, работы. Второе понятие связано с запретом использования каких-либо недобросовестных способов, которые направлены на формирование негативного отношения целевого потребителя к продукции конкурентов или, напротив, на репутационное замешивание, т.е. такое оформление рекламы, при котором происходит смешение представления потребителя о рекламируемом товаре с другими товарами, имеющими, как правило, устойчивое, положительное влияние на рынке.

Закон дает широкую трактовку понятия "недостоверная реклама". Перечень случаев, когда информация о товаре, работе, услуге может быть признанной недостоверной рекламой, является закрытым,

ФАС РФ, обобщая итоги осуществления государственного контроля в сфере рекламы, отмечает рост недостоверной рекламы: 2014 году - 6,28%, 2015 году - 9,75 %, 2016 году - 10,81 %, 2017 году - 11,92 %, 2018 году - 18,24 % от всех нарушений. В 2019 году наибольшее количество выявленных нарушений фиксировалось при распространении именно недостоверной рекламы, такие нарушения составили 22,4 %².

Приведенная статистика позволяет говорить о том, что проблема распространения недостоверных сведений через рекламу остается актуальной.

Реализация права на получение достоверной информации о товаре является одной из ключевых направлений отраслевого законодательства. Следует отметить, что запрет на распространение недостоверной рекламы направлен, прежде всего, на защиту средне-статистического потребителя, который, в силу различных факторов (недостаток знаний, опыта и др.), подвержен искажению своего экономического поведения.

Рекламное объявление направлено на формирование интереса к товару или услуге и желания воспользоваться их пользой. Отсутствие в рекламе существенной информации неизбежно приводит к искажению ее истинного смысла.

Согласно Постановлению Пленума ВАС РФ от 08.10.2012 №58 "О некоторых вопросах практики применения арбитражными судами ФЗ "О рекламе"³ информация, содержащаяся в рекламе, должна отвечать критериям достоверности, в том числе в целях формирования у потребителя верного, истинного представления о товаре (услуге), его качестве, потребительских свойствах³.

Можно привести следующий пример из практики ФАС РФ. Комиссия Федеральной антимонопольной службы признала рекламу препарата "Арбидол" не соответствующей требованиям закона о рекламе. В данной рекламе сообщалось о возможности препарата бороться с новой коронавирусной инфекцией. В настоящее время отсутствуют какие-либо исследования, которые подтверждали бы возможность его применения для лечения данного инфекционного заболевания. Содержащаяся в рекламе информация явно не соответствует действительности.

Согласно части 6 статьи 24 Федерального закона "О рекламе" сообщение в рекламе о свойствах и характеристиках, в том числе о способах применения и использования, лекарственных препаратов и медицинских изделий допускается только в пределах показа

ний, содержащихся в утвержденных в установленном порядке инструкциях по применению и использованию таких объектов рекламирования⁴.

Здесь важно установить прямую связь между представлением недостоверной информации потребителю и формированием у него неверного представления о гарантии конечного результата, т.е. той пользы, которую он может извлечь, приобретая тот или иной товар.

Следует сказать, что наличие потенциальной возможности потребителей получить необходимую информацию такими способами, например, как посещение интернет-сайта рекламодателя, ознакомление с товаром путем обращения к специальной литературе, для восполнения информационного пробела не может рассматриваться как основание для освобождения рекламодателя от предусмотренной законом ответственности. Содержание рекламы должна быть понятной среднестатистическому целевому потребителю именно в момент ее непосредственного представления.

При этом и информация, размещенная официальном сайте рекламодателя, который оказывает услуги или выполняет работы в отношении неопределенного круга потребителей, не исключает возможности признания ее рекламой⁵. В этом случае определяющим будет не способ размещения соответствующей информации, а ее характер и способность побудить потребителей к выбору того или иного товара, работы, услуги.

Следует подчеркнуть, что, таким образом, продавец (реklamодатель) ограничивает среднестатистического потребителя в получении информации, которая необходима ему для принятия обдуманного решения при совершении сделки. Содержащаяся в рекламе информация не должна исказить экономическое поведение потребителя или группы потребителей, злоупотреблять их доверием и использовать недостаток аналитических способностей, знаний и опыта.

¹ Российская газета, № 51, 15.03.2006.

² https://fas.gov.ru/pages/rezultati_raboti_v_reklame (дата обращения 29.04.2020 г.).

³ Постановление Пленума ВАС РФ от 08.10.2012 № 58 "О некоторых вопросах практики применения арбитражными судами Федерального закона "О рекламе" // Вестник ВАС РФ, № 12, декабрь, 2012.

⁴ <https://br.fas.gov.ru/ca/upravlenie-kontrolya-reklamy-i-nedobrosovestnoy-konkurentsii/252432b3-8290-4588-9789-df06de91f158/> (дата обращения 29.04.2020 года).

⁵ Постатейный комментарий к Кодексу РФ об административных правонарушениях. Часть первая / Под общ. ред. Л.В. Чистяковой. М.: ГроссМедиа, РОСБУХ, 2019. Т. 2. -1337 с.

UNRELIABLE ADVERTISING AS A FORM OF MANIPULATION OF ECONOMIC BEHAVIOR OF CONSUMERS

© 2020 Medentseva Evgenia Vladimirovna
PhD, Associate Professor

© 2020 Blinova Anna Vyacheslavovna
Undergraduate

Samara State University of Economics

E-mail: medentsevae@mail.ru, blinowa.ann2015@yandex.ru

Keywords: false advertising, competition, consumer protection, advertising distributor.

The main issues related to the attribution of false advertising to forms of manipulating the economic behavior of consumers, the need to protect consumer rights from false information about goods, works, services in the context of market expansion and the development of information technologies are considered.

УДК 34

Код РИНЦ 36.00.00

СУДЕБНАЯ ПРАКТИКА ПО СПОРАМ О РЕЕСТРОВЫХ ОШИБКАХ В ГРАНИЦАХ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ

© 2020 Мухетов Вадим Нурисламович*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: geo-mvn@mail.ru

Ключевые слова: земельный участок, кадастровый учет, геодезическая съемка, реестровая ошибка, местоположение.

Статья посвящена анализу судебной практики по спорам о реестровых ошибках в границах земельных участков. В силу разных факторов Единый государственный реестр недвижимости может содержать недостоверные сведения об объектах недвижимости. В связи с этим выявление и исправление таких прецедентов - актуальная научно-практическая задача. Однако органы Росреестра в ряде случаев отказывают в исправлении реестровой ошибки, после чего заявитель вправе обратиться с желаемым в судебные органы.

В настоящее время при ведении Единого государственного реестра недвижимости (далее - ЕГРН) специалисты сталкиваются с множеством проблем. В данной статье рассмотрим одну из наиболее важных проблем для собственников объектов недвижимости - некорректное отображение местоположения объекта недвижимости - земельного участка на кадастровой карте¹. Публичная кадастровая карта является общедоступным ресурсом, поэтому любое заинтересованное лицо может найти необходимый объект на карте по его кадастровому номеру или адресу.

Как правило, собственник земельного участка (или любое заинтересованное лицо), может обнаружить не соответствия в расположении участка на карте его фактическому нахождению, то есть на кадастровой карте неверно отображены границы земельного участка. Однако на кадастровый учет участок изначально был поставлен корректно. В настоящее время пересечение границ и наложение участков наблюдается в большинстве дачных поселков и сельских поселений.

Кадастровая карта отражает ошибки участников кадастровых процедур, к которым можно отнести кадастрового инженера, сотрудника Росреестра или самого правообладателя земельного участка.

* Научный руководитель - **Васильева Дарья Игоревна**, кандидат биологических наук, доцент.

Рассмотрим классификацию таких ошибок²:

1. Реестровая ошибка. Ответственность за данный вид ошибки ложится на кадастрового инженера, который при составлении межевого плана внес неверные координаты.

2. Техническая ошибка. Данная ошибка может быть совершена сотрудником Росреестра, она влечет не достоверное отображение фактически корректного составленного межевого плана на кадастровой карте.

Процедура исправления технической ошибки достаточно проста - необходимо подать соответствующее заявление на исправление технической ошибки посредством обращения правообладателя земельного участка в многофункциональные центры, либо электронно через портал на сайте Росреестра (при наличии электронной цифровой подписи)³.

Что касается реестровой ошибки, для ее исправления необходим выезд кадастрового инженера и повторное составление межевого плана. Допущение данного вида ошибки возможно по одной из следующих причин⁴:

- использование неисправного оборудования;
- составление межевого плана в системе координат, отличной от единой государственной системы;
- составление межевого плана без выезда на место и, соответственно, без проведения геодезической съемки объекта;
- ошибки в вычислениях;
- невнимательность кадастрового инженера.

Существующая судебная практика показывает, что споры по границам земельных участков являются достаточно распространенными. Однако в данной статье рассмотрим только споры, которые связаны с исправлением реестровых ошибок.

Начало данному виду споров было положено с введением Федерального закона от 24 июля 2007 г. № 221-ФЗ "О государственном кадастре недвижимости" (в настоящее время на смену ему пришел Федеральный закон от 13 июля 2015 г. № 218-ФЗ "О государственной регистрации недвижимости"). Специфика таких споров отличается узкой профессиональной направленностью.

Досудебный порядок исправления реестровых ошибок встречается не особо часто. Связано это в первую очередь с тем, что в основном споры затрагивают интересы нескольких, а иногда и множества лиц (например, товарищества собственников недвижимости).

Наиболее часто встречающаяся реестровая ошибка заключается в ошибочном определении кадастровым инженером границ земельного участка, благодаря чему также искажается и площадь объекта недвижимого имущества. Кроме того, в данном случае данный земельный участок, скорее всего, частично или полностью будет наложен на другой участок.

Исправлением ошибки считается внесение корректных изменений в ЕГРН. Есть два способа внесения таких изменений: внесудебный порядок и на основании судебного решения. Так, первый способ возможен исключительно в случае отсутствия претензий со стороны третьих лиц⁵.

Как было сказано ранее, для исправления реестровой ошибки правообладателю объекта недвижимости необходимо обратиться с заявлением о внесении изменений в сведения ЕГРН в связи с исправлением реестровой ошибки.

По состоянию на 01.01.2019 на территории Самарской области за предшествующий календарный год было подано 12 187 заявлений от граждан и юридических лиц в части

учета изменений в связи с исправлением реестровой ошибки. Количество указанных заявлений по сравнению с 2017 годом (9 876 заявлений) значительно увеличилось.

При этом нередки случаи отказа органами Росреестра в исправлении реестровой ошибки. В этом случае инициатор данной процедуры вправе обратиться в судебные органы за защитой своих законных прав и интересов.

Однако анализ судебной практики показывает, что данная категория споров имеет следующие проблемы:

- отсутствие доказательств наличия реестровой ошибки;
- уточнение способа защиты при наличии реестровой ошибки.

В случае, рассмотренном ниже, суд принял во внимание межевой план с заключением кадастрового инженера, предоставленный заявителем в установленном порядке в органы Росреестра.

Гражданин N. доказал наличие ошибки в сведениях ЕГРН относительно конфигурации, местоположения границ и площади (1 400 кв.м.) земельного участка, принадлежащего ему на праве собственности. При этом местоположения границ указанного участка были установлены в соответствии с характеристиками, определенными в межевом плане, подготовленном кадастровым инженером. При этом права смежных землепользователей не затрагиваются. Соответственно, ходатайство гражданина N. удовлетворено. На основании судебного решения реестровая ошибка органами Росреестра должна быть исправлена.

Стоит рассмотреть случаи неверного толкования заявителями своих требований. Так, судебные органы могут вынести отказ в исправлении реестровой ошибки в случае, когда в Едином государственном реестре недвижимости отсутствуют сведения о таком земельном участке. А заявителю, как оказалось, необходимо было установить границы земельных участков. Таким образом, иск об исправлении реестровой ошибки необходимо отличать от иска об установлении границ. Итак, на основании того, что сведения о таком участке в ЕГРН не поступали, в данном случае реестровая ошибка невозможна.

На основании вышесказанного следует сказать, что исправление реестровой ошибки осуществляется в случае, если такое исправление не влечет за собой прекращение, возникновение, переход зарегистрированного права на объект недвижимости.

Подводя итоги, можно отметить, что судебная практика по спорам об исправлении реестровых ошибок достаточно разнообразна, однако при подаче иска заявителю следует отличать реестровую ошибку в части некорректного отображения местоположения объекта недвижимости от первоначальной процедуры установления границ объекта в судебном порядке⁶. Также заявителю не стоит забывать о необходимости предоставления достаточных доказательств реестровой ошибки, для чего в данном вопросе и необходимо заключение кадастровых инженеров.

¹ Земельная реформа: от монополии государства к многообразию форм собственности : коллективная монография, под общ. ред. В.Н. Хлыстуна. В 2 томах. - Самара:Изд-во Сам. Фед-го ис-след. Центра РАН, 2020. Т.2. 306 с.

² Батин П.С. Классификация видов реестровых ошибок и причин их низкого выявления / П.С. Батин, А.В. Дубровский, Г.А. Рунковская // ИНТЕРЭКСПО ГЕО-СИБИРЬ. 2017. №2. С. 82-86.

³ Официальный сайт Управления Росреестра [Электронный ресурс] : URL: <http://www.rosreestr.ru>.

⁴ Титов Б.А. Кадастровые ошибки из-за несоблюдения норм по охране труда / Б.А. Титов, Н.В. Русинова // Инновационная деятельность: теория и практика. 2016. № 9. С. 12-17.

⁵ Золина В.В. Особенности выявления и устранения кадастровых ошибок в сведениях кадастра недвижимости // Инновационная деятельность: теория и практика. 2016. № 9. С. 14-18.

⁶ Аврунев Е.И. Технологические решения по устранению недостоверной кадастровой информации в Едином государственном реестре недвижимости // Регулирование земельно-имущественных отношений в России: правовое и геопространственное обеспечение, оценка недвижимости, экология, технологические решения. 2018. Т. 1. С. 3-9.

JUDICIAL PRACTICE ON DISPUTES ABOUT REGISTRATION ERRORS WITHIN THE BOUNDARIES OF LAND PLOTS

© 2020 Muhetov Vadim Nurislamovich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: geo-mvn@mail.ru

Keywords: land plot, cadastral registration, geodetic survey, registration error, location.

The article is devoted to the analysis of judicial practice on disputes about registration errors in the boundaries of land plots. Due to various factors, the Unified state register of real estate may contain false information about real estate objects. In this regard, identifying and correcting such precedents is an urgent scientific and practical task. However, the Rosreestr authorities in some cases refuse to correct the registry error, after which the applicant has the right to apply to the judicial authorities.

УДК 343.2/7
Код РИНЦ 10.00.00

К ВОПРОСУ ОБ ИСПОЛЬЗОВАНИИ ПОЛИГРАФА ПРИ РАССЛЕДОВАНИИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ

© 2020 Обухова Екатерина Алексеевна*
студент
© 2020 Трошенкова Арина Игоревна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: obuhova.katya0312@gmail.com, arinatrosh@icloud.com

Ключевые слова: полиграф, расследование преступлений, следователь, опрос, психофизиологические реакции, полиграфное исследование.

* Научный руководитель - **Яворский Максим Александрович**, кандидат юридических наук, доцент.

В статье рассмотрены особенности применения полиграфа при опросе граждан правоохранительными органами РФ. Систематизированы задачи применения полиграфного устройства и приведены существующие проблемы, возникающие при взаимодействии с опрашиваемым с применением полиграфа.

Согласно Инструкции о порядке использования полиграфа при опросе граждан, утвержденной приказом МВД РФ от 28 декабря 1994 года № 437, полиграф представляет собой прибор, предназначенный для фиксации и дальнейшей передачи психофизиологических реакций человека с целью проведения объективного опроса граждан при организации деятельности правоохранительных органов РФ¹. В данном случае с конкретным лицом, показания которого принципиальны для проведения расследования, проводится беседа в строго установленном формате и с применением соответствующих методик. На теле человека устанавливаются специально функционирующие датчики, которые регистрируют показания организма (колебания пульса, дыхания, артериального давления, электрического сопротивления кожи и т.д.) по ходу проведения беседы². Получаемые в результате задаваемых вопросов психофизиологические параметры фиксируются полиграфным устройством.

Стоит отметить, что в структуре правовой науки сложилось два направления, отражающих специфику психофизиологического исследования с использованием полиграфа:

- 1) использование полиграфа при осуществлении оперативно-разыскной деятельности;
- 2) применение полиграфа в уголовном судопроизводстве³.

Во всех случаях полиграфное устройство, целевое назначение которого является производным от такого общего мероприятия оперативно-разыскной деятельности как опрос граждан с использованием технических средств, направлено на достижение следующих задач:

- 1) получение данных, необходимых не только для проведения следственных действий, но и иной значимой для раскрытия преступлений информации;
- 2) способствование розыскной деятельности лиц (пропавших без вести лиц, скрывающихся от органов дознания или следствия, а также суда);
- 3) проверка физического лица, с которым проводится беседа, на причастность к уже совершенным или готовящимся преступлениям;
- 4) оценивание достоверности информации, предоставленной опрашиваемым лицом⁴.

С точки зрения процессуальной организации опрос проводится исключительно с согласия лица, при взаимодействии с которым будет применяться полиграф, с соблюдением его прав, свобод и интересов, а также с опорой на задание, структурируемое оперативным подразделением органов внутренних дел РФ в соответствии с Федеральным законом от 12.08.1995 № 144-ФЗ⁵. Указанный Закон также декларирует, что результаты, полученные по итогам использования полиграфа, не могут интерпретироваться как средства доказывания, а считаются исключительно ориентирующей информацией. Это связано с тем, что в соответствии с п. 2 ст. 74 Уголовно-процессуального кодекса РФ к доказательствам относят нижеследующие виды:

- 1) показания таких субъектов уголовного процесса, как подозреваемый, обвиняемый, а также потерпевший и свидетель;
- 2) заключение и показания эксперта;

- 3) протоколы следственных и судебных действий;
- 4) вещественные доказательства;
- 5) иные документы⁶.

Опрашиваемый в любой момент времени может отказаться от проведения беседы с использованием полиграфа и это не означает его прямую или косвенную причастность к совершению преступления. Результаты опроса передаются следователю, либо в органы инициировавшие опрос с применением полиграфа.

Несмотря на существенную результативность использования полиграфа в рамках уголовного процесса, его применение сопровождается рядом проблем, на которые неоднократно указывали представители научной общественности.

Во-первых, не всегда беседу с опрашиваемым проводит специалист с должным уровнем профессиональной подготовки и с навыками корректного использования полиграфа и интерпретации полученных результатов. Это приводит, с одной стороны, к анализу не в достаточной степени объективных результатов, а с другой, к увеличению сроков проводимого расследования⁷.

Вторая проблема прямо следует из вышеприведенной и связана с тем, что некорректное использование данных, полученных с использованием полиграфического устройства, приводит к неправильному расследованию преступления⁸. Данный факт чреват тем, что неправильно понятая картина случившегося правонарушения может сопровождаться дальнейшей выработкой необъективных, неточных и незаконных решений по уголовному делу.

В-третьих, принципиальным видится проведение полиграфического исследования с использованием унифицированной, единой методики, на которую будут опираться все специалисты с тем, чтобы исключить двойное толкование полученных данных и вариативность поведения при взаимодействии с опрашиваемым. Здесь необходимо подчеркнуть, что на данный момент законодательных стандартов деятельности специалиста-полиграфолога не предусмотрено⁹.

Наконец, использование полиграфа не исключает неточность получаемых в итоге результатов в силу того, что техническое устройство не всегда способно распознать истинные, индивидуальные черты опрашиваемого. В зарубежных странах процент ошибок, фиксируемых по итогам исследования, ниже, чем в пространстве Российской Федерации¹⁰, в связи с чем целесообразным видится в дальнейшем развивать сотрудничество Российского государства с ведущими мировыми странами с тем, чтобы нивелировать погрешность использования полиграфа при расследовании преступлений.

Таким образом, полиграф как определенное техническое устройство, функциональное содержание которого направлено на получение психофизиологических данных опрашиваемого лица, сравнительно эффективно в рамках уголовного процесса. Так, результаты, полученные с использованием полиграфического устройства, позволяют сориентировать следователя, проводящего расследование, синицировать его на ряд следственных действий, проверку или перепроверку следственных версий и т.д. Однако для того, чтобы полиграфическое исследование было более объективным и точным в рамках расследования преступлений, является важным устранить ряд проблем, обозначенных выше, с тем, чтобы перепрофилировать полиграфическое исследование в статус доказательственных средств, используемых при разрешении уголовного дела.

¹ Инструкция о порядке использования полиграфа при опросе граждан (Минюст N 771 06.01.1995): приказо Министерства внутренних дел Российской Федерации от 28.12.1994 г. N 437 // Консорциум Кодекс: электронный фонд правовой и нормативно - технической документации [Электронный ресурс]. URL: <http://docs.cntd.ru/document/9037963> (дата обращения 14.09.2020)

² Писарева В.А., Куликова Т.Б. Применение полиграфа при расследовании преступлений: актуальные проблемы и пути развития // Вестник науки и образования. - 2018. - №18-2 (54). - С. 40-42.

³ Лонщикова А.Р. Актуальные проблемы использования специальных психофизиологических инструментов в уголовном судопроизводстве // Евразийский юридический журнал. - 2018. - № 4 (119). - С. 278-280.

⁴ Саранцева О.В. К вопросу об использовании психофизиологических экспертиз с использованием полиграфа в ходе расследования и раскрытия преступлений // Постулат. - 2018. - № 11 (37). - С. 53.

⁵ Об оперативно-розыскной деятельности: Федеральный закон от 12.08.1995 N 144-ФЗ // Консультант Плюс: справ, правовая система [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_7519/ (дата обращения 14.09.2020)

⁶ Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 31.07.2020) // Консультант Плюс: справ, правовая система [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/Cons_doc_LAW_34481/ (дата обращения 14.09.2020)

⁷ Асатрян Х.А., Христюк А.А. Психологические особенности потерпевшего и свидетеля и их влияние на проведение психофизиологической экспертизы с использованием полиграфа // Сибирские уголовно-процессуальные и криминалистические чтения. - 2020. - № 2 (28). - С. 93-105.

⁸ Глухов А.С. К вопросу об обоснованности использования полиграфа в раскрытии и расследовании преступлений // Современные научные исследования и разработки. - 2018. - № 12 (29). - С. 244-247.

⁹ Советкина А.С., Сковородников В.Д., Хаснутдинов Р.Р. Проблемы применения полиграфа в уголовном судопроизводстве // Российская наука: актуальные исследования и разработки: сборник научных статей VIII Всероссийской научно-практической конференции. - 2019. - С. 437-440.

¹⁰ Лесникова А.Д., Баринов С.В. Психофизиологическое исследование с использованием полиграфа в целях изобличения лжи в показаниях при расследовании преступлений // Цивилизация знаний: российские реалии" стратегическая панель "Цивилизационная роль права в современных интеграционных процессах". XXI Международная научная конференция. - М., 2020. - С. 134-138.

USE OF A POLYGRAPH IN THE INVESTIGATION OF CRIMES

© 2020 Obukhova Ekaterina Alekseevna

Student

E-mail:

© 2020 Troshenkova Arina Igorevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: obuhova.katya0312@gmail.com, arinatroshe@icloud.com

Keywords: the polygraph, investigations, investigator, interviewing, psychophysiological reaction, the sensor of the polygraph.

The article discusses the essence of the polygraph in the survey of citizens and the features of its use by law enforcement agencies of the Russian Federation. The essence of the task of operational units of internal Affairs bodies of the Russian Federation, which carried out the survey using the polygraph, highlighting the benefits for the implementation of operative - search activity and criminal proceedings. The problems of using a polygraph device are systematized and the existing problems that arise when interacting with the Respondent using a polygraph are presented.

УДК 343

Код РИНЦ 10.00.00

ВЛИЯНИЕ ПАНДЕМИИ COVID-19 НА ЭКОНОМИКУ РОССИИ

© 2020 Овчинникова Юлия Сергеевна
студент

© 2020 Казанкова Татьяна Николаевна
кандидат педагогических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: iuliaow@yandex.ru

Ключевые слова: экономика, общественные отношения, COVID-19, пандемия, экономическое развитие, экономический кризис, безработица, инфляция, торговля, экспорт.

Статья посвящена анализу влияния условий мировой пандемии COVID-19 на экономику и экономические отношения Российской Федерации, а также изучению плана восстановления экономики.

Covid-19 является одной из самых острых и противоречивых проблем 2020 года. В связи с распространением данной инфекции, в различных сферах жизнедеятельности возникли сложности, устранение которых по прогнозам экспертов области экономики, права и других научных и прикладных сфер займет достаточно длительный промежуток времени.

Экономическая сфера на сегодняшний день является одной из самых стремительно развивающихся и прогрессивно меняющихся областей жизнедеятельности.⁵ Значительные изменения претерпевает тандем экономики и права. Юриспруденция как наука о праве занимается изучением правовой теории и претворением в жизнь нормативно-правовой базы, причем, в актуальных редакциях.²

Начнем с рассмотрения главных изменений в экономической сфере, произошедших из-за Covid-19. Одним из самых главных событий в данной отрасли является падение уровня внутреннего валового продукта (далее ВВП). По оценкам экспертов 6,3% и 5,2% это значительное замедление экономического развития России.

Уровень безработицы является второй на наш взгляд проблемой по критическому состоянию в сфере экономики. В 2020 году она превысила порог, зафиксированный в 2011 году, а именно, 5,7%. Как отмечают специалисты, с 2021 года уровень безработицы начнет снижаться и вскоре составит 5,4%, а реальные располагаемые расходы населения сократятся на 3,8%.

Инфляция. Данная область экономики в 2020 году также претерпевает свои негативные изменения. В первой половине настоящего года она составила 3%. В феврале этот барьер перерос в 4%. Это свидетельствует о том, что промышленное производство в стране упало и, соответственно, нуждается в корректировке и немедленном принятии мер по возобновлению инфляционной политики.

Следующее направление, которое мы рассмотрим, будет касаться курса рубля. В 2020 году он составил 72,6 рублей за доллар при цене нефти \$31,1 за баррель. Что говорит о том, что национальная валюта нестабильна, а значит, нуждается в пересмотре и принятии соответствующих мер.

Уязвима экономика и в области торговли, в частности, в вопросе экспорта и импорта, объемы которых в 2020 году сократились более чем на треть: до \$268 млрд и \$200 млрд, соответственно. Если мы будем говорить о обороте розничной торговли в России сегодня, то он снизился на 5,2 %. Заметим, что снижение произошло внезапно, причем, после роста на 1,9% в 2019 году.

Инвестиционный фонд на примере рассмотрения основного инвестиционного капитала в России сократился на 12%.³

На наш взгляд, изменения, которые мы рассмотрели, значительным образом повлияли на экономическую сферу, и, соответственно, для того, чтобы вывести нашу экономику на приоритетно новый уровень, желательнее, выше предыдущего, нам необходим единый общенациональный план восстановления экономики, который состоял бы из нескольких разделов, а именно, из раздела о доходе граждан, занятости населения и обновленном инвестиционном цикле. Первоочередной на сегодняшний день должна быть задача о снятии барьеров информатизации, приобщению населения к удаленной работе.⁴

С точки зрения правового регулирования, по степени распространения инфекции и выхода населения на удаленную работу, правотворческими органами разрабатывались и дополнялись соответствующие решению проблем законодательные акты как на региональном, так и на федеральном уровне. Одним из таких стал Указ Президента Российской Федерации от 28.04.2020 № 294 "О продлении действия мер по обеспечению санитарно-эпидемиологического благополучия населения на территории Российской Федерации в связи с распространением новой коронавирусной инфекции (COVID-19)". Также были дополнены некоторые федеральные законы, к примеру, Федеральный закон от 31.03.2020 № 99-ФЗ "О внесении изменений в Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях" и другие. В сфере правового регулирования области экономики были разработаны соответствующие акты, предоставляющие во многом упрощенный вид производства и проверок различных организаций со стороны государственных органов, а также были установлены максимально большие пособия по безработице, приравненные к минимальному размеру оплаты труда, а именно к 12 000 руб., также разработаны проекты предоставления льгот для малого и среднего предпринимательства, малоимущих и многодетных семей.

Таким образом, мы можем сделать вывод о том, что экономика в 2020 году была подвержена значительным изменениям, к сожалению, в отрицательную сторону. Для того, чтобы привести экономическую сферу в стабильность и повысить качество экономических продуктов, эксперты должны действовать сообща, руководствуясь нормативно-правовой базой, а также своевременно обращаться не только к правовой сфере, но и другим сфе-

рам жизнедеятельности, ведь все в нашем мире взаимосвязано, каждая отрасль имеет влияние на остальные.

¹ "Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020)

² Морозова, Л. А. Теория государства и права: Учебник / Л.А. Морозова. - 5-е изд., перераб. и доп. - М.: Норма: НИЦ ИНФРА-М, 2019. - 464 с.

³ Логвина А.И. Экономический рост и перспективы инновационного развития России / А.И. Логвина // Экономика и бизнес: теория и практика. - 2019. - № 3-2. - С. 9-12.

⁴ COVID-19 и права человека. Это наше общее дело. апрель 2020 года. URL: https://www.un.org/sites/un2.un.org/files/human_rights_and_covid19_russian.pdf

⁵ Казначевская Г. Б. Основы экономической теории. Учебное пособие. М.: Феникс. 2020. 384 с.

IMPACT OF THE COVID-19 PANDEMIC ON THE RUSSIAN ECONOMY

© 2020 Ovchinnikova Yulia Sergeevna
Student

© 2020 Kazankova Tatyana Nikolaevna
Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: iuliaow@yandex.ru

Keywords: economy, public relations, covid-19, pandemic, economic development, economic crisis, unemployment, inflation, trade, export.

The article analyzes the impact of the conditions of the global covid-19 pandemic on the economy and economic relations of the Russian Federation, as well as the study of the economic recovery plan.

УДК 343

Код РИНЦ 10.85.00

ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ СУДЕБНО-ИСКУССТВОВЕДЧЕСКОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ КУЛЬТУРНЫХ ЦЕННОСТЕЙ

© 2020 Орлова Дарья Андреевна
студент

© 2020 Хаснутдинов Ренат Рафаильевич
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: orlovad2009@mail.ru

Ключевые слова: культурные ценности, судебно-искусствоведческая экспертиза, криминалистика, культурология.

В статье рассматривается значение и содержание судебно-искусствоведческой экспертизы культурных ценностей, раскрывается основной блок ее задач, а также анализируются проблемные аспекты проведения данного рода экспертной деятельности и ее результатов. Исследуется судебная практика по данному вопросу.

На сегодняшний день классификация экспертиз включает в себя множество самых разнообразных видов, однако искусствоведческая экспертиза качественно выделяется на общем фоне, что вполне обоснованно. В современной России стабильно возрастает спрос на предметы роскоши, искусства и одновременно с этим повышается рост их рыночной стоимости. Отсюда следует, что данные предметы начинают все чаще становиться объектами преступных посягательств или гражданских споров. Эффективное и полное расследование этих преступлений или разрешение гражданских споров невозможно без применения в ходе судопроизводства специальных знаний, выражающихся в форме проведения судебно-искусствоведческой экспертизы. Огромное значение данного вида экспертного исследования порождает потребность его дальнейшего совершенствования, а также улучшения его теоретических и методологических основ.

Если говорить об объекте судебного искусствоведческого исследования, можно отметить, что таковым являются предметы культурной ценности. Под культурными ценностями подразумевается достаточно обширный список, к которым можно отнести предметы живописи, антикварное оружие, музыкальные и литературные произведения и т.д. Настоящая экспертиза проводится в большинстве случаев в рамках уголовного, реже гражданского судопроизводства, т.к. ее осуществление является одним из способов доказывания ценности предмета искусства, его подлинности и стоимости в денежных знаках. Обычно, такими делами являются дела о контрабанде предметов искусства, их хищении или же уничтожении¹.

Разбираясь в вопросе о сути деятельности судебного эксперта в рамках искусствоведческой экспертизы, можно отметить, что в большинстве своем она не отличается от деятельности экспертов из других областей, изменяются лишь средства и механизмы исследования объектов, а также ставятся иные вопросы, что присуще всем экспертизам.

Однако важно отметить сложность проведения такой экспертизы, которая заключается в том, что процесс идентификации произведения искусства существенным образом отличается от процесса идентификации, к примеру, стрелкового боеприпаса в баллистической экспертизе, т.к. в первом случае отсутствует четкое формальное описание объекта, что влечет за собой комбинирование данных, которые известны об объекте с профессиональными знаниями эксперта.

В рамках искусствоведческой экспертизы решаются три основные группы задач²:

1) атрибутивные, в рамках которых устанавливается принадлежность предмета искусства к конкретной эпохе, месту происхождения при помощи использования новейших технических устройств, а также иных открытий из научной сферы;

2) оценочные, которые подразумевают под собой определение материальной стоимости произведения или группы произведений искусства, а также фактической важности и культурной ценности конкретного объекта. Исследование требует знаний в области экономики, техники и истории, т.к. как результат необходимо получить объективные данные;

3) классификационные задачи включают в себя исследование предмета на факт принадлежности к конкретному классу или типу продукции. Такие классификации могут быть разнообразными, опираясь на их фактическую стоимость, время и место создания и т.д.

Необходимо также выделить некоторые проблемные аспекты проведения судебно-искусствоведческого исследования предметов представляющих культурную ценность. Достоверность системы доказательств базируется на том, что в качестве основания для промежуточных выводов о наличии образующих предмет доказывания обстоятельств могут фигурировать только достоверно установленные промежуточные факты. С точки зрения формальной теории доказательств судебно-искусствоведческая экспертиза имеет проблемный характер, поскольку главным источником сведений являются личностные выводы эксперта-искусствоведа об установленных фактах. Это аргументируется тем, что во время экспертной деятельности, направленной на формирование доказательственной базы, усиливаются эндофизические тенденции, способные повлиять на внутреннее убеждение эксперта-искусствоведа³.

Особенно проблематичность данного аспекта раскрывается в процессе обобщения результатов искусствоведческой экспертизы и формулирования экспертных выводов, так как у экспертов могут быть совершенно разные выводы, что влечет за собой снижение качества исследования, а также невозможность практического применения таких результатов в рамках судебного разбирательства⁴.

К примеру, в одном из гражданских дел, где истцом заявлялись требования об истребовании картины из владения недобросовестного (по мнению истца) ответчика, принадлежавшей ранее истцу на праве собственности, которая вышла из его фактического владения в следствии непреодолимой силы. В ходе судебного разбирательства Истец предложил ответчику не возвращать картину, но выплатить ее стоимость в виде денежной суммы, однако возник вопрос о цене картины. Истец ходатайствовал о том, что оценочная-искусствоведческая экспертиза для получения ответа на вопрос о фактической стоимости картины, была проведена до момента выбытия картины из его владения специалистом-искусствоведом, где последний назвал сумму - 14 тысяч евро.

Ответчик заявил ходатайство о проведении повторной судебной экспертизы для удостоверения сведений, полученных из "исследования" специалиста истца, в следствии чего был привлечен эксперт-искусствовед. По данному делу искусствоведом был осуществлен осмотр предмета искусства и проанализированы основные, индивидуализирующие аспекты, на основе чего была сформулирована гипотеза о статусе объекта исследования. Это позволило сформулировать исследователю промежуточные выводы, которые создали базу для оценки полученных результатов. В последствии эксперт сделал вывод о стоимости картины, которая варьировалась в пределах 40-70 тысяч рублей. Также в ходе судебного разбирательства выяснилось, что специалист истца осматривал картину посредством телекоммуникационной связи "Интернет", т.е. через видеосвязь, что существенным образом исказило его представление о фактической стоимости картины. Судом было принято заключение эксперта о стоимости картины, в следствии чего было вынесено решение о присуждении истцу ликвидной стоимости картины, т.е. 40 тысяч рублей⁵.

Данный пример подчеркивает необходимость объективизации экспертно-искусствоведческих знаний, поскольку способ их получения, также носит и личный характер, так как непосредственно зависит от познавательной деятельности того или иного эксперта.

Таким образом, в статье были рассмотрены сущность и значение судебно-искусствоведческой экспертизы культурных ценностей, проанализирован основной ее блок задач, а также были выявлены некоторые проблемные аспекты ее проведения. На данном этапе искусствоведческая экспертиза требует расширения международного сотрудничества по вопросам искусствоведческой экспертизы, т.к. обмен опытом с зарубежными экспертами может положительно сказаться на качестве проводимых в российском судопроизводстве экспертиз. Наряду с этим важно также теоретическое и практическое совершенствование методов и средств, которые применяются в процессе осуществления экспертной деятельности, что требует значительных финансовых затрат, что выявляется еще одну проблему данной экспертизы - недостаточность финансирования. С решением этих вопросов возможно повышение уровня профессионализма проведения искусствоведческой экспертизы в российском судопроизводстве.

¹ Прохорова Ю. А. Методология судебной искусствоведческой экспертизы в историческом исследовании // Актуальные проблемы российского права. 2008. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/metodologiya-sudebnoy-iskusstvovedcheskoy-ekspertizy-v-istoricheskomi-issledovanii> (дата обращения: 13.09.2020).

² Бондаренко Л.А. Признаки особой значимости в объектах судебно-искусствоведческой экспертизы // Право: история и современность. 2018. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/priznaki-osoboy-znachimosti-v-obektah-sudebno-iskusstvovedcheskoy-ekspertizy> (дата обращения: 13.09.2020).

³ Россинская Е. Р. Судебная экспертиза в гражданском, арбитражном, административном и уголовном процессе. 3-е изд., доп. М.: НОРМА, ИНФРА-М, 2015. 736 с.

⁴ Прокопенко Н.А. Актуальные вопросы судебно-искусствоведческих исследований культурных ценностей // Вестник ТИУиЭ. 2018. №1 (27). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/aktualnye-voprosy-sudebno-iskusstvovedcheskih-issledovaniy-kulturnyh-tsennoyev> (дата обращения: 13.09.2020).

⁵ Бондаренко Л.К. Психологические аспекты компетентности субъектов судебной искусствоведческой экспертизы // Арбитражный и гражданский процесс. 2014. № 12. С. 11 - 17.

PROBLEM ASPECTS OF FORENSIC ARTS EXAMINATION OF CULTURAL VALUES

© 2020 Orlova Daria Andreevna
Student

© 2020 Khasnutdinov Renat Rafailievich
PhD in Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: orlovad2009@mail.ru

Keywords: cultural values, forensic art examination, forensic science, cultural studies.

The article examines the meaning and content of forensic art examination of cultural values, reveals the main block of its tasks, and analyzes the problematic aspects of this kind of expert activity and its results. The judicial practice on this issue is being investigated.

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ЗВУКОВОГО И ЗАПАХОВОГО ФОНА ПРИ РАССЛЕДОВАНИИ ПРЕСТУПЛЕНИЯ

© 2020 Орлова Дарья Андреевна
студент

© 2020 Яворский Максим Александрович
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: orlovad2009@mail.ru

Ключевые слова: допрос, криминалистика, звуковой и запаховый фон, тактика допроса, нетрадиционные методы допроса, подозреваемый (обвиняемый), преступление.

В статье рассматриваются нетрадиционные техники и способы проведения допроса подозреваемого (обвиняемого) на стадии предварительного расследования, а именно использование звукового и запахового фона. Анализируются положительные и отрицательные моменты использования нетрадиционных методик допроса, рассматривается целесообразность их применения.

По мнению С.А Шейфера, допрос представляет собой следственное действие, проводимое в рамках процессуального закона, и подразумевает под собой получение информации от лица, в отношении которого осуществляется допрос, которая имеет значение для уголовного дела¹.

Исходя из того, что допрос является вербальным и в тоже время невербальным способом взаимодействия между уполномоченным лицом и лицом допрашиваемым, вероятность успешного завершения данного следственного действия во многом зависит от правильно выбранной тактики. Выбрав правильную тактику допроса, следователь (дознатель) может узнать о физическом и моральном состоянии подозреваемого (обвиняемого), узнать о новых обстоятельствах, имеющих значение для разрешения дела.

Помимо различных распространенных и часто используемых тактик, применяемых в ходе проведения данного следственного действия, существуют наиболее редко применяемые и "экзотические", однако так или иначе заслуживающие внимания при рассмотрении вопроса о специфических способах ведения допроса, когда допрашиваемое лицо не хочет идти на контакт со следствием².

Одним из таких нестандартных методов допроса является применение разнообразных наборов звуков как в отдельности, так и в качестве совокупность, т.е. мелодии. В соответствии с действующим законодательством применение подобных средств не ограничивается в том случае, если отдельные аспекты не наносят вред допрашиваемому лицу, к примеру, включение слишком громкой музыки, что влечет за собой физические и моральные страдания.

Применение звукового метода обусловлено тем, что допрашиваемый дает ложные показания или не желает давать показания вовсе.

Эффективность и обоснованность представленного метода заключается в том, что музыкальное сопровождение способно оказывать влияние на эмоциональную сферу человека. Но данное влияние в большей части зависит от определенных жизненных условий, в которых оказался человек. На основании этого, музыкальный фон может сформировать определенное поведение допрашиваемого и ассоциативно возбудить различные чувства: тревоги и безопасности, напряжения и расслабления, привести в экстаз и погрузить в меланхолию и т.д.

В современной науке-криминалистике существует множество рекомендаций по проведению допроса при помощи данной методики, что обуславливается тем, что она является востребованной, т.е. эффективной. В 1980-х годах в СССР уже применялась данная методика, а с развитием технологий ее применение упростилось³.

В нашем случае рассматривается позитивное воздействие на состояние и поведение человека с помощью его любимого музыкального произведения. Здесь становится обязательным тщательное изучение личности допрашиваемого, особенностей его характера и темперамента, эмоционально-психического состояния, условий в которых он жил и воспитывался и т.д.

Приведем пример из недавней практики. В 2005 году мужчина совершил ограбление девушки, которая проходила мимо него по улице. В последствии преступник был обнаружен, однако свою причастность к этому преступлению всячески отрицал, ссылаясь на то, что его не было в тот момент в городе, по его словам, он находился на даче. В ходе изучения его личности следователем, была получена информация о том, что мужчине нравится одна из песен, которая была популярна в то время. Следователь перед очередным допросом включил данную песню в виде фона до прихода подозреваемого, что в последствии помогло установить контакт с допрашиваемым лицом и получить от него правдивые показания⁴.

Вторым нетрадиционным методом воздействия является использование запахового фона при допросе, который не столь нов, но эффективен. По мнению ученых - обоняние самое мощное из пяти чувств человека, поскольку оно непосредственно связано с лимбической системой головного мозга, которая и дает нам возможность помнить, любить, радоваться, негодовать. Таким образом, различные запахи, могут навеять человеку определенные воспоминания и чувства.

В работах ученых-криминалистов отсутствуют какие-либо качественные рекомендации по применению данных методов при разделении подозреваемых по половому признаку, однако психология отмечает тот факт, что женщины в большей степени подвержены влиянию запахового фона в отличие от мужчин.

К примеру, следователем из Иркутска Николаевым Китаевым в 1980-х годах было раскрыто более 40 уголовных дел, благодаря, в том числе применению при допросе женщин совершивших преступлений запахового фона. В ходе подготовки к допросу, следователь проводил тщательный анализ личности подозреваемых. В следствии чего, у следователя набирались сведения, включающие в себя информацию о предпочитаемых допрашиваемыми запахов, в большинстве случаев определяемыми ассоциативными причинами, к примеру, подарок от мужчины и т.д. Специалисты-психологи рекомендовали проводить допрос вечером, с 17 до 21 часа. В кабинете, где проводился допрос создавалась ком-

фортная, насколько это возможно, доверительная обстановка, а за несколько минут до прихода допрашиваемой следователь опрыскивал комнату соответствующими духами.

Как показывает практика, небольшого количества духов уже достаточно для того, чтобы напомнить допрашиваемым лицам о их прошлой жизни, усилить эмоциональное воздействие и подтолкнуть к даче правдивых показаний. При этом ни одна из допрошенных женщин не догадывалась о применении специального запахового фона⁶.

Таким образом, методы звукового и запахового воздействия являются вполне эффективными и могут применяться для воздействия на настроение допрашиваемого лица. Но реализация данных методов возможна только при условии, что будут собраны и проанализированы наиболее значимые сведения о допрашиваемом лице.

Также использование нетрадиционных методов допроса не противоречит уголовно-процессуальному кодексу, они являются правомерными способами получения показаний от допрашиваемых лиц.

¹ Шейфер С.А. Система следственных действий: каковы пути ее развития? [Электронный ресурс] // Законы России: опыт, анализ, практика. 2015. № 2. С. 5-16. Доступ из СПС "КонсультантПлюс"

² Князьков А.С. Классификации тактических приемов как "Проблемное поле" криминалистической тактики // Вестн. Том. гос. ун-та. Право. - 2017. - №3 (5). - С. 39-57.

³ Образцов В.А. Криминалистика: модели средств и технологий раскрытия преступлений: курс лекций. - М.: Камерон, 2006. - С. 220.

⁴ Говорова Е.С. Тактические особенности допроса подозреваемого (обвиняемого) при производстве предварительного расследования // Общество и право. 2015. №4 (54).

⁵ Китаев Н.Н. Нетрадиционные методы раскрытия и расследования преступлений // Вестник криминалистики. - 2007. - № 4. - С. 46.

⁶ Яблоков Н.П. Криминалистика: учебник и практикум для СПО. - 3-е изд., перерад. и доп.- М.: Издательство Юрайт, 2016. - С.139-140.

USE OF SOUND AND SMELL BACKGROUND IN CRIME INVESTIGATION

© 2020 Orlova Daria Andreevna

Student

© 2020 Yavorsky Maxim Alexandrovich

PhD in Law, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: orlovad2009@mail.ru

Keywords: interrogation, forensic science, sound and odor background, interrogation tactics, non-traditional interrogation methods, suspect (accused), crime.

The article discusses non-traditional techniques and methods of interrogating a suspect (accused) at the stage of preliminary investigation, namely, the use of sound and smell background. The positive and negative aspects of the use of non-traditional interrogation techniques are analyzed, the expediency of their application is considered.

КРИМИНАЛИСТИЧЕСКАЯ ИДЕНТИФИКАЦИЯ: ПОНЯТИЕ И ЗНАЧЕНИЕ

© 2020 Разборова Юлия Алексеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: julka1999@list.ru

Ключевые слова: идентификация, криминалистика, тождество, уголовное судопроизводство, доказывание, теория криминалистической идентификации, отождествление.

В настоящей статье проводится исследование понятия криминалистической идентификации на основании мнений различных авторов и юридической литературы, посвященной раскрытию данного термина. Несмотря на значимую роль, которая отводится теории идентификации в криминалистике, понятие криминалистической идентификации не имеет законодательного закрепления, из-за чего вопрос определения исследуемого термина является дискуссионным и в настоящее время.

Особое место в процессе доказывания в уголовном судопроизводстве занимает криминалистическая идентификация, вследствие того, что ее положения затрагивают практически каждый криминалистический вопрос¹. Кроме того, идентификация применима так же к деятельности, связанной с познанием материального мира в различных отраслях знания, представляя собой определенное исследование, в результате которого можно сделать вывод о наличии или отсутствии тождества. Знание основополагающих положений идентификации в криминалистике способствует правильному методологическому установлению связи различных явлений, составляющему основу доказательственного процесса.

Несмотря на значимость такого процесса как идентификация, единого определения понятия в юридической науке на настоящий момент не существует. По данной причине различные авторы определяют криминалистическую идентификацию с разных точек зрения, которые имеют между собой как сходные, так и отличительные признаки.

Впервые исследуемое понятие идентификации было предложено французским криминалистом, автором знаменитой системы идентификации преступников, который являлся так же создателем и директором Парижской полицейской префектуры, именуемое как "бюро идентификации", Альфонсом Бертильоном, говоря об установлении личности преступника. В результате чего, данный термин нашел свое применение в зарубежных, а также отечественных исследованиях, причем не только в криминалистике, но и в других научных отраслях².

В России впервые исследование криминалистической идентификации, а также судебной фотографии и почерковедения производил отечественный криминалист Сергей Михайлович Потапов. По мнению Потапова, благодаря идентификации, возможно устано-

* Научный руководитель - **Яворский Максим Александрович**, кандидат юридических наук, доцент.

вить, причастен ли исследуемый объект к событию преступления, при помощи отождествления по каким-либо следам, или же иным данным³.

Термин "идентификация" с латинского языка ("identifico") - означает отождествление, уподобление. В соответствии с этим, Чельшева О.В. определяет идентификацию как процесс, в результате которого устанавливается тождество объекта или же личности на основании совокупности общих и отличительных признаков, цель которого определяется как установление, является ли данный объект или личность искомыми. Таким образом, идентифицировать объект - означает обособить его из ряда схожих объектов, установить его тождественность с самим собой⁴.

По мнению Бирюкова Е.Ю. под криминалистической идентификацией следует понимать процесс исследования, в результате которого можно дать заключение о наличии тождества или его отсутствии. Это говорит о том, что термин "идентификация" охватывает термин "отождествление" и является более широким по своему значению. С другой стороны, идентификация представляет собой метод, благодаря которому удастся наиболее точным образом опознавать явления и предметы материального мира, в состав которого входит ряд частных методов криминалистики. В результате использования метода идентификации, возможно обособление признаков объекта с целью его дальнейшего самостоятельного изучения⁵.

На основании анализа научной литературы, можно отметить, что понятие "криминалистической идентификации" рассматривается в трех аспектах:

- 1) как специальный метод в криминалистической деятельности
- 2) в качестве частной криминалистической теории
- 3) как процесс отождествления конкретного объекта по его отображению⁶.

По мнению А. А. Эксархопуло и И.А. Макаренко, в качестве метода научного познания, криминалистическая идентификация представляет собой способ, который позволяет определить причинно-следственную связь, возникающую между двумя объектами, именуемые как идентифицируемый и идентифицирующий в ходе установления идентичных, сходных признаков или же их отсутствие в ходе раскрытия преступления⁷.

Рассматривая изучаемое понятие как теорию, Е.Е. Центров трактует криминалистическую идентификацию как учение, включающее в себя систему научных положений, понятий и закономерностей установления тождества конкретных объектов самим себе, что объясняет сущность и значение исследуемого термина.

Криминалистическая идентификация как процесс, по мнению вышеуказанного автора, подразумевает под собой последовательный порядок, заключающийся в стадиях проводимого идентификационного исследования⁸.

Обобщая характеристику исследуемого термина, Е.Е. Центров сделал вывод о том, что под криминалистической идентификацией следует понимать ничто иное, как разрешение поставленного вопроса о тождестве опознаваемого объекта, что производится в результате сравнительного исследования следов, а так же иных отображений, выявляющих особенные, неповторимые качественные характеристики объекта, которые связаны с расследуемым событием.

Значение криминалистической идентификации заключается в возможности использования в процессе раскрытия и расследования преступлений в целях установления доказательств по уголовному делу, что проявляется, в частности, при назначении различных экспертиз, целью которых является установление тождества исследуемых объектов.

Таким образом, подводя итог произведенного исследования понятия криминалистической идентификации, можно сказать, что, не смотря на различные, которые встречаются в юридической литературе, касаясь данного вопроса, они имеют сходные черты относительно изучаемого термина. Анализируя приведенные мнения, можно сделать вывод, что криминалистическая идентификация подразумевает под собой установление тождества определенного объекта или личности на основании совокупности схожих и отличных признаков, выявляемых в ходе сравнительного исследования следов и иных данных, самому себе.

¹ Цховребова И.А. Криминалистическая идентификация и уголовно-процессуальное доказывание: соотношение и связи // Труды Академии управления МВД России. 2016. №3 (39). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/kriminalisticheskaya-identifikatsiya-i-ugolovno-protsessualnoe-dokazyvanie-sootnoshenie-i-svyazi> (дата обращения: 11.09.2020).

² Центров Е.Е. Истоки, некоторые понятия и типовые ситуации криминалистической идентификации // Вестник Московского университета. Серия 11. Право. 2015. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/istoki-nekotorye-ponyatiya-i-tipovye-situatsii-kriminalisticheskoy-identifikatsii> (дата обращения: 11.09.2020).

³ Потапов С. М. Введение в криминалистику : учеб. пособие для слушателей ВЮА КА. М. : Изд-во РИО ВЮА КА, 1946. - С.3.

⁴ Чельшева О.В. - Криминалистика : учебник / [Чельшева О. В., Сотников К. И., Лутошкин Г. Ю. и др. ; под общей редакцией Чельшевой О. В.] ; МВД России, Санкт-Петербургский университет. - Санкт-Петербург : Р-КОПИ, 2017. - С.14.

⁵ Бирюкова Е.Ю. Формирование теории криминалистической идентификации // Таврический научный обозреватель. 2016. №10-2 (15). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/formirovanie-teorii-kriminalisticheskoy-identifikatsii> (дата обращения: 11.09.2020).

⁶ Бирюков В. В., Бирюкова Т. П. Криминалистическая идентификация как специальный метод криминалистики и ее роль в расследовании преступлений // Сибирское юридическое обозрение. 2019. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/kriminalisticheskaya-identifikatsiya-kak-spetsialnyy-metod-kriminalistiki-i-ee-rol-v-rassledovanii-prestupleniy> (дата обращения: 11.09.2020).

⁷ Эскархопуло А. А., Макаренко И. А. К вопросу о сущности криминалистической идентификации // Вестник Балтийского федерального университета им. И. Канта. Серия: Гуманитарные и общественные науки. 2019. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/k-voprosu-o-suschnosti-kriminalisticheskoy-identifikatsii> (дата обращения: 11.09.2020).

⁸ Центров Е.Е. Истоки, некоторые понятия и типовые ситуации криминалистической идентификации // Вестник Московского университета. Серия 11. Право. 2015. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/istoki-nekotorye-ponyatiya-i-tipovye-situatsii-kriminalisticheskoy-identifikatsii> (дата обращения: 11.09.2020).

FORENSIC IDENTIFICATION: CONCEPT AND MEANING

© 2020 Razborova Yulia Alekseevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: julka1999@list.ru

Keywords: identification, forensics, identity, criminal proceedings, proof, theory of forensic identification, identification.

This article examines the concept of forensic identification based on the opinions of various authors and legal literature devoted to the disclosure of this term. Despite the significant role that is assigned to the theory of identification in forensic science, the concept of forensic identification does not have legislative consolidation, which is why the question of determining the term under study is debatable at the present time.

УДК 342.25
Код РИНЦ 10.00.00

ОСОБЕННОСТИ НОРМОТВОРЧЕСКОГО ПРОЦЕССА ПОДГОТОВКИ И ПРИНЯТИЯ НОРМАТИВНО-ПРАВОВЫХ АКТОВ, НАПРАВЛЕННЫХ НА ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ ЛЬГОТ ДЛЯ АРЕНДАТОРОВ МУНИЦИПАЛЬНОГО ИМУЩЕСТВА В ПЕРИОД РАСПРОСТРАНЕНИЯ НОВОЙ КОРОНАВИРУСНОЙ ИНФЕКЦИИ (COVID-19) НА ТЕРРИТОРИИ ГОРОДСКОГО ОКРУГА САМАРА

© 2020 Ревина Светлана Николаевна
доктор юридических наук, профессор
© 2020 Золотухина Анастасия Сергеевна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: 29.revina@mail.ru, zolotuhinaanastasia14@gmail.com

Ключевые слова: введение режима повышенной готовности или чрезвычайной ситуации на территории субъекта Российской Федерации, взаимодействие органов государственной власти и органов муниципальной власти, имущественная поддержка арендаторов муниципального имущества в период распространения новой коронавирусной инфекции.

Статья посвящена сравнительному анализу нормативных правовых актов, направленных на предоставление льгот для арендаторов муниципального имущества в период распространения новой коронавирусной инфекции (COVID-19), принятых на федеральном и региональном уровне. Авторы рассматривают особенности нормотворческого процесса на уровне местного самоуправления.

На рубеже 2019 - 2020 гг. весь мир и Российская Федерация в частности столкнулись с новой угрозой, выраженной в виде новой коронавирусной инфекции, получившей наименование COVID-19. Темп и масштабы ее распространения, количество жертв и уже наступившие последствия вынудили органы власти ввести особые ограничения, которые непосредственно коснулись и бизнеса. Однако наряду с ограничениями введены и различные меры поддержки.

Так, в случае принятия органом государственной власти субъекта РФ решения о введении режима повышенной готовности или ЧС на территории субъекта РФ, одной из мер поддержки для арендаторов объектов недвижимого имущества является отсрочка уплаты арендных платежей (Федеральный закон от 1 апреля 2020 г. № 98-ФЗ).¹

Безусловно, принятие данного решения влечет за собой ряд сопутствующих действий, таких как определение порядка, условий и сроков отсрочки уплаты арендной платы. Такие регламентированы двумя Постановлениями Правительства РФ (№№ 434, 439 от 3 апреля 2020 г.), а также Распоряжением Правительства РФ от 19 марта 2020 г. № 670-р "О мерах поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства" (далее - Распоряжение Правительства РФ № 670-р)⁴. Важно отметить, что указанные нормативно-правовые акты Правительства РФ являются рекомендованными, в том числе, для органов местного самоуправления.

На основании данных нормативно-правовых актов, Правительством Самарской области было принято постановление от 28 апреля 2020 г. № 294 "О мерах поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства"⁵, регулирующие рассматриваемые отношения на областном уровне (далее - Постановление Правительства Самарской области № 294).

По общим правилам, органы муниципальной власти при предоставлении рассматриваемых льгот на местном уровне могут руководствоваться напрямую Законом № 98-ФЗ, который, в свою очередь, отсылает к нормативно-правовым актам Правительства РФ. Вместе с тем, важно понимать конкретные условия, для чего необходимо провести сравнительный анализ представленных НПА (см. таблицу).

Сравнительный анализ НПА

Вид НПА	НПА Правительства РФ		НПА Самарской области
	Постановление Правительства РФ № 439	Распоряжение Правительства РФ № 670-р	Постановление Правительства Самарской области № 294
1	2	3	4
Сфера применения	Все арендаторы имущества любой формы собственности	Субъекты МСП	Субъекты МСП, арендующие имущество казны Самарской области
Условия по отсрочке уплаты арендных платежей	С даты введения режима повышенной готовности (в Самарской области с 17.03.2020) до 01.10.2020	Апрель-июнь 2020 г.	17.03.2020-30.09.2020
Срок погашения задолженности, сформировавшейся в период отсрочки	Не ранее 1 января 2021 г. и не позднее 1 января 2023 г.	Не позднее 31 декабря 2021 г.	Не ранее 1 января 2021 г. и не позднее 1 июля 2022 г.
Возможность освобождения от уплаты арендных платежей (для арендаторов из отраслей, указанных в Постановлении Правительства РФ от 03.04.2020 № 434)	-	Апрель-июнь 2020 г.	Апрель-июнь 2020 г.

1	2	3	4
Условия снижения размера арендной платы	Возможно по соглашению сторон	-	-
Предварительное уведомление арендатора	-	Уведомление каждого арендатора в течение 7 дней с даты вступления в силу Распоряжения	Уведомление арендаторов путем размещения информации на сайте органов исполнительной власти Самарской области в течение 7 дней с даты вступления в силу Постановления
Срок заключение дополнительного соглашения	В течение 30 календарных дней с момента обращения арендатора	В течение 7 рабочих дней с момента обращения арендатора	В течение 7 рабочих дней с момента обращения арендатора

Так, сравнительный анализ Постановления Правительства Самарской области № 294 и двух федеральных нормативных правовых актов Правительства Российской Федерации - Постановления Правительства РФ от 03.04.2020 № 439 и Распоряжения Правительства РФ от 19.03.2020 № 670-р, показал, что требования к порядку, условиям и срокам отсрочки уплаты арендных платежей в вышеуказанных нормативных правовых актах не тождественны.

В связи с изложенным, принимая во внимание рекомендации, установленные Комплексом первоочередных мер поддержки субъектов МСП, оказавшихся в зоне риска в связи с угрозой распространения COVID-19 в регионе⁶, на муниципальном уровне был разработан проект постановления Администрации г.о. Самара, направленный на обеспечение возможности реализации ЮЛ и ИП права на снижение финансовой нагрузки в виде арендной платы на период введения режима повышенной готовности на территории Самарской области и учитывающий особенности и возможности городского бюджета.

В соответствии с данным постановлением органам МСУ г.о. Самара, а также муниципальным предприятиям и учреждениям, выступающим в качестве арендодателя в отношении муниципального имущества г.о. Самара, рекомендовано в течение 30 дней со дня поступления арендодателю от арендаторов муниципального имущества заявления об отсрочке уплаты арендных платежей заключить доп. соглашение к договору аренды, в котором предусмотрена отсрочка уплаты арендной платы в полном объеме за период с 30 марта по 30 сентября 2020 г. включительно, а также их уплату не ранее 1 января и не позднее 31 декабря 2021 г. поэтапно, не чаще одного раза в месяц, равными платежами, размер которых не превышает размера 50% ежемесячной арендной платы по договору аренды муниципального имущества.

Отдельные условия предусмотрены в отношении муниципального казенного учреждения "Самарский бизнес инкубатор", которому рекомендовано обеспечить заключение договоров аренды муниципального имущества, закрепленного на праве ОУ, с субъектами МСП, включенными в единый реестр субъектов МСП, с условием освобождения от арендной платы до 1 января 2021 г. и заключение доп. соглашений к действующим договорам аренды муниципального имущества, предусматривающих освобождение от арендной

платы 1 апреля 2020 г. по 1 января 2021 г., с субъектами МСП, включенными в единый реестр субъектов МСП, в течение 1 месяца со дня поступления от арендатора муниципального имущества соответствующего заявления.

Вместе с тем, процедура принятия проекта постановления допускает корректировку отдельных положений в рамках проведения оценки регулирующего воздействия проектов нормативно-правовых актов Администрации г.о. Самара, затрагивающих вопросы осуществления предпринимательской и инвестиционной деятельности, а также согласования в органах местного самоуправления Администрации г.о. Самара (далее - ОРВ НПА).

Так, 08 июня 2020 г., во время проведения ОРВ НПА был принят Федеральный закон № 166-ФЗ⁷, которым статья 5 Федерального закона № 159-ФЗ от 22 июля 2008 г.⁸ дополнена частью 5.1. Данная новелла предусматривает отсрочку уплаты платежей по договорам купли-продажи арендуемого имущества, приобретенного субъектом МСП в рассрочку, в связи с чем проект постановления нуждался в доработке, заключающейся в приведении его в соответствие с положениями Закона № 166-ФЗ.

Важной деталью данного нормотворческого процесса является то, что условия отсрочки уплаты арендных платежей будут применены к договорам аренды независимо от даты заключения дополнительных соглашений, в связи с чем права и законные интересы арендаторов муниципального имущества не будут ущемлены.

Так, 31 августа 2020 г. Администрацией г.о. Самара было издано постановление, учитывающее все перечисленные выше нюансы.

Таким образом, проведенный авторами анализ НПА позволяет сделать вывод о том, что органы местного самоуправления не всегда могут напрямую руководствоваться федеральным законодательством. Так, в рамках исследуемой ситуации важно обратить внимание на специфику каждого муниципального образования, в частности, на количество заболевших коронавирусной инфекцией, темпы распространения заболевания, урон, понесенный бизнесом, а также возможности бюджета. Комплексный анализ данных факторов позволит разработать и принять такой нормативный правовой акт, который способствует максимально возможному снижению финансовой нагрузки при условии грамотного распределения средств бюджета.

¹ Федеральный закон от 01.04.2020 № 98-ФЗ "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросам предупреждения и ликвидации чрезвычайных ситуаций" // СПС "КонсультантПлюс"

² Постановление Правительства Российской Федерации от 03.04.2020 № 434 "Об утверждении перечня отраслей российской экономики, в наибольшей степени пострадавших в условиях ухудшения ситуации в результате распространения новой коронавирусной инфекции" // СПС "КонсультантПлюс"

³ Постановление Правительства Российской Федерации от 03.04.2020 № 439 "Об установлении требований к условиям и срокам отсрочки уплаты арендной платы по договорам аренды недвижимого имущества" // СПС "КонсультантПлюс"

⁴ Распоряжение Правительства РФ от 19.03.2020 № 670-р <О мерах поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства> // СПС "КонсультантПлюс"

⁵ Постановление Правительства Самарской области от 28.04.2020 № 294 "О мерах поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства" // СПС "КонсультантПлюс"

⁶ Постановление Губернатора Самарской области от 08.04.2020 № 77 "О первоочередных мерах поддержки субъектов предпринимательства в Самарской области, оказавшихся в зоне риска в связи с угрозой распространения новой коронавирусной инфекции (COVID-19) в Самарской области" (вместе с "Перечнем отдельных сфер деятельности, оказавшихся в зоне риска в связи с угрозой распространения новой коронавирусной инфекции") // СПС "КонсультантПлюс"

⁷ Федеральный закон от 08.06.2020 № 166-ФЗ "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в целях принятия неотложных мер, направленных на обеспечение устойчивого развития экономики и предотвращение последствий распространения новой коронавирусной инфекции" // СПС "КонсультантПлюс"

⁸ Федеральный закон от 22.07.2008 № 159-ФЗ "Об особенностях отчуждения недвижимого имущества, находящегося в государственной или в муниципальной собственности и арендуемого субъектами малого и среднего предпринимательства, и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации" // СПС "КонсультантПлюс"

⁹ Постановление Администрации городского округа Самара от 31.08.2020 № 702 "Об утверждении Порядка предоставления первоочередных мер поддержки арендаторов муниципального имущества городского округа Самара, а также субъектов малого и среднего предпринимательства, которые приобрели арендуемое муниципальное недвижимое имущество городского округа Самара в рассрочку, и о внесении изменений в отдельные муниципальные правовые акты городского округа Самара"

FEATURES OF THE NORM-MAKING PROCESS FOR THE PREPARATION AND ADOPTION OF NORMATIVE LEGAL ACTS DIRECTED AT BENEFITS FOR TENANTS OF MUNICIPAL PROPERTY DURING THE PERIOD OF THE SPREAD OF A NEW CORONAVIRUS INFECTION (COVID-19) ON THE SAMARA CITY

© 2020 Revina Svetlana Nikolaevna

Doctor of Law, Professor

© 2020 Zolotukhina Anastasia Sergeevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: 29.revina@mail.ru, zolotuhinaanastasia14@gmail.com

Keywords: introduction of a high-alert or emergency situation on the territory of the subject of the Russian Federation, interaction of state authorities and municipal authorities, property support for tenants of municipal property during the spread of a new coronavirus infection.

The article is devoted to a comparative analysis of normative legal acts aimed at to provide benefits for tenants of municipal property during the spread of a new coronavirus infection (COVID-19), adopted at the Federal and regional levels. The authors consider the features of the norm-making process at the municipal level.

КРИМИНАЛИСТИЧЕСКИЕ ЭКСПЕРТИЗЫ В РАСКРЫТИИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ ТЕРРОРИСТИЧЕСКОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ

© 2020 Росляков Андрей Александрович*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: absurd1096@bk.ru

Ключевые слова: криминалистическая экспертиза, криминалистика, терроризм, теракт, террористическая деятельность, правоохранительные органы, эксперт.

В статье анализируются основные криминалистические экспертизы, направленные на раскрытие преступлений, связанных с террористической деятельностью, а также на их профилактику и противодействие совершению ложных вызовов о террористической деятельности.

Современные условия, в которых находится цивилизованный мир обуславливаются целым рядом глобальных проблем, в частности, такой проблемой является - терроризм. Терроризм угрожает жизням и здоровью людей, экономическим интересам предпринимателей и организаций, морально-нравственным ориентирам социума, однако в большей степени целью терроризма является нарушение территориальной целостности государства, разрушение и насильственное изменение существующего легитимного политического строя.

С развитием мирового сообщества на фоне процессов глобализации терроризм совершенствуясь, приобретает все новые особенности, способы совершения преступлений, используя новые средства и технические приспособления для осуществления терактов¹.

Правоохранительные органы не могут "проиграть" в этой борьбе, в их распоряжении появляются все новые методы и средства для борьбы и профилактики террористической деятельности, криминалистика и криминалистические экспертизы в частности позволяют "достойно" противостоять терроризму. Необходимо отметить заслуги и большой вклад в эту деятельность специалистов из множества направлений экспертиз, к примеру, фоноскопической, взрывотехнической, пожаротехнической, судебно-биологической, автороведческих и портретных исследований и т.д.

Фоноскопическая экспертиза. За последнее десятилетие участились случаи телефонных сообщений о готовящемся или совершенном теракте, к примеру, о закладке бомбы в каком-либо общественном месте, подобные сообщения в обязательном порядке заставляют правоохранительные органы мобилизовать ресурсы для быстрого реагирования, однако зачастую такие сообщения являются ложными, провокацией или же способом отомстить. В связи с этим все разговоры записываются, голос звонившего фиксируется

* Научный руководитель - **Яворский Максим Александрович**, кандидат юридических наук, доцент.

специальным регистратором речи, что может выступать одним из немногих доказательств в уголовном деле².

В таком случае назначается фоноскопическая экспертиза, целью которой является идентификация по голосу и речи неизвестного лица или диагностирование личностных характеристик неизвестного диктора по индивидуальным признакам голоса и речи. В ходе такого исследования экспертами выявляются основные индивидуализирующие параметры звуков и человеческой речи, что после математической обработки представляет собой определенную совокупность идентификационных признаков, которые исследуются в ходе сравнительного анализа устной речи звонившего и подозреваемых лиц. Субъектами данной экспертизы являются эксперт-фонетик и эксперт-акустик.

Как итог комплексного исследования фонограммы при помощи акустического и лингвистического методов эксперты получают информацию, которая необходима для следствия. Таким образом, фоноскопическая экспертиза развивается в настоящее время, так как в ней есть необходимость, с ее помощью разрешаются сложнейшие задачи идентификационных и диагностических исследований по фонограммам с сообщениями об угрозах террористических актов.

Следующей экспертизой является автороведческая. В тех случаях, когда сообщения о взрывных устройствах были переданы в письменном виде, в форме писем и записок, поиск террориста производится при помощи современных разработок в сфере автороведческой экспертизы. Сотрудники экспертных служб вносят значительный вклад в развитие теоретических и методологических основ данной экспертизы, к примеру, выявляются общие и частные признаки, присущие группе людей, которые включают в себя уровни организации речевых навыков автора, его род занятий, профессия, уровень владения языком, на котором было написано сообщение, в том числе его родной язык, пол, возраст, уровень его образования и т.д. Указанная экспертиза имеет важное значение для раскрытия преступлений террористической направленности³.

Говоря о вышеназванных экспертизах, отмечалось, что они могут использоваться и как профилактические меры по борьбе с терроризмом, путем обнаружения и осуждения лиц, которые совершают ложные вызовы, тем самым отвлекая сотрудников правоохранительных органов от настоящих террористических угроз.

Для расследования преступлений террористического характера одной из важнейших выступает взрывотехническая экспертиза. Криминалистика позволяет оснащать подразделения правоохранительных органов, которые занимаются обезвреживанием взрывных устройств современными техническими средствами, так как жизни и здоровье людей остаются важнейшими ценностями. И.Д Моторный отмечает, что использование новейшей техники при производстве взрывотехнических экспертиз позволяет минимизировать временные затраты на их осуществление⁴. В настоящее время существуют разнообразные комплексы экспертиз, которые позволяют проводить многократные испытания и уничтожение взрывчатых веществ и безосколочных ВУ массой до 100 граммов в тротиловом эквиваленте. Такой комплекс дает возможность определить объем газообразных продуктов взрыва, осуществить их отбор для анализа на хроматографе или газоанализаторе.

Следующим исследованием являются баллистические экспертизы. При совершении терактов наряду с взрывными устройствами очень часто применяется огнестрельное оружие и боеприпасы к нему, в связи с этим баллистическая экспертиза имеет большое зна-

чение для расследования и раскрытия уголовных дел. Террористическая деятельность приводит к трансформации заводского вооружения, создания новых, модернизированных "кустарно" видов оружия и боеприпасов, с повышенной поражающей силой, в том числе и самодельных ВУ. В связи с этим эксперты-баллисты обязаны вести учет появляющихся видов вооружения и боеприпасов, ВУ и взрывчатых веществ. Эксперты-криминалисты качественно реагируют на запросы времени, совершенствуя криминалистические методы учета оружия, в первую очередь для того, чтобы оперативно обмениваться сведениями между регионами и странами-партнерами по уголовно-правовой и уголовно-процессуальной юстициям⁵.

Существенное значение для раскрытия преступлений террористической направленности имеют судебно-биологические экспертизы. Их применение осуществляется при осмотре мест преступления, в частности терактов, для обнаружения следов, которые могут быть стерты или замаскированы следообразователями. Огнестрельное и холодное оружие, предметы одежды, к которым можно отнести маски, перчатки и т.д. могут сохранить следы биологического происхождения: кровь, пот, волосы и прочее. Наряду с этим можно обнаружить ольфакторные следы, т.е. источники индивидуального запаха человека. Важность исследования таких следов обуславливается тем, что человека, который оставил этот след можно будет обнаружить при помощи собаки-детектора и современного сложного технического оборудования⁶.

Таким образом, повысить эффективность экспертно-криминалистического сопровождения раскрытия преступления невозможно без интенсивного развития новых, технически емких видов экспертиз, которые в свою очередь требуют колоссальных материальных затрат, так как для проведения большинства современных криминалистических экспертиз требуются технически сложное оборудование. Другим условием качественного развития экспертиз выступает расширение международного сотрудничества по вопросам противодействия преступности, в том числе терроризму - как проблеме мирового масштаба. Это позволит использовать новые и более совершенные методики производства экспертиз для качественного и всестороннего анализа всех доказательств.

¹ Терроризм: способы предотвращения, методика расследования : Монография / И. И. Артамонов. - 2. изд., испр. и доп. - М. : Шумилова, 2002. - 330 с.

² Ахметшин А.А. Тактические особенности и проблемы производства судебной экспертизы по уголовным делам за заведомо ложные сообщения об акте терроризма // Вестник Башкирск. ун-та. 2015. №1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/takticheskie-osobennosti-i-problemy-proizvodstva-sudebnoy-ekspertizy-po-ugolovnym-delam-za-zavedomo-lozhnye-soobscheniya-ob-akte> (дата обращения: 10.09.2020).

³ Вассалатий Ж.В. Методика расследования преступлений террористического характера: Дис. ... канд. юрид. наук. - Челябинск, 2017. - 220 с.

⁴ Гудзь В.Е. Расследование преступлений, связанных с незаконным оборотом взрывчатых веществ и взрывных устройств: Дис. ... канд. юрид. наук. - Саратов, 2019. - 234 с.

⁵ Карданов Р.Р. Концепция создания и использования информационно-аналитической базы следов применения огне-стрельного оружия для раскрытия и расследования преступлений, связанных с терроризмом: Дис. . канд. юрид. наук. - Волгоград, 2007. - 206 с.

⁶ Китаев Николай Николаевич, Китаева Валентина Николаевна Использование судебной экспертизы при изучении личностных особенностей террористов // Всероссийский криминологический

FORENSIC EXPERTISE IN SOLVING TERRORIST CRIMES

© 2020 Roslyakov Andrey Aleksandrovich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: absurd1096@bk.ru

Keywords: forensic examination, criminalistics, terrorism, terrorist act, terrorist activity, law enforcement agencies, expert.

The article analyzes the main forensic examinations aimed at solving crimes related to terrorist activities, as well as their prevention and countering the Commission of false calls about terrorist activities.

УДК 343.98
Код РИНЦ 10.85.00

ЭМОДЗИ КАК ДОКАЗАТЕЛЬСТВО В СУДЕ: ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ

© 2020 Росляков Андрей Александрович
студент
© 2020 Хаснутдинов Ренат Рафаильевич
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: absurd1096@bk.ru

Ключевые слова: лингвистическая экспертиза, эмодзи, угроза, мультикультурное общество, правоохранительные органы, эксперт.

В статье рассматривается зарубежный опыт признания эмодзи доказательством в суде, анализируются результаты судебной лингвистической экспертизы по изучению эмодзи или смайлов в текстовых сообщениях межличностных диалогов, являющихся предметом судебного разбирательства.

За два последних десятилетия общество стало все чаще проводить в социальных сетях и приложениях с быстрым обменом текстовых сообщений - мессенджерах. Неотъемлемой частью таких сообщений в большинстве случаев являются "эмодзи" - язык идеограмм и смайликов, используемый в электронных сообщениях и веб-страницах, а также сами пиктограммы. Этот графический язык, где вместо слов используются сочетания картинок, появился в Японии и распространился по всему миру¹.

Можно с уверенностью сказать, что в современном мире, помимо ярко выраженных и прямо предъявленных угроз зачастую используются завуалированные угрозы. К примеру, использование эмодзи для выражения негативных эмоций по отношению к собеседнику, в том числе для угрозы физической расправы. Наряду с этим использование эмодзи может подразумевать подтверждение какого-либо соглашения или договоренности.

В странах прецедентного (англо-саксонского) права, таких как США, Великобритания, Новая Зеландия и т.д. накопилась судебная практика, где в суд обращались лица для осуществления толкования эмодзи в качестве доказательств по делу об обвинении, мошенничестве и т.д.

Такие дела влекут за собой необходимость проведения судебной лингвистической экспертизы. Судебно-лингвистическая экспертиза в том виде, какой мы ее можем наблюдать сейчас возникла с конца 1960-х годов, когда профессор-лингвист Ян Свартвик работал над одним из уголовных дел² и ввел в научном сообществе такое понятие как "судебная лингвистическая экспертиза". Указанная экспертиза закрепились в качестве самостоятельной в конце 1990-х годов на пике потребности судебной практики в ней.

Под судебно-лингвистической экспертизой понимается самостоятельный род экспертиз, предметом которой выступают факты, которые имеют значение для уголовного или же гражданского дела, устанавливаемые на основе анализа речевой деятельности. Процессы становления и развития судебной экспертизы в России протекали с огромной скоростью, это обуславливалось необходимостью привлечения специальных знаний лингвистов для получения ответа на вопросы, которые возникали в процессе судебных разбирательств³.

С развитием такого процесса как цифровизация общества появилась необходимость анализа эмодзи в текстовых сообщениях с точки зрения судебной лингвистической экспертизы. Говоря об объеме судебной практики по таким делам, можно отметить, что таких дел на настоящий момент не так много, однако есть прецеденты, которые заслуживают внимания.

Судебные лингвисты в связи со своей специальностью привлекаются в суды в качестве экспертов для лингвистического анализа документов, которые представляются сторонами, а также других форм устных и письменных доказательств, в число которых входят и эмодзи. В ходе лингвистического анализа экспертами, к примеру, выявляются общие и частные признаки, присущие группе людей, которые включают в себя уровни организации речевых навыков автора, его род занятий, профессия, уровень владения языком, на котором было написано сообщение, в том числе его родной язык, пол, возраст, уровень его образования и т.д. Наряду с вышесказанным экспертами исследуется смысловая направленность текста, производится толкование слов и словосочетаний.

В Соединенных Штатах Америки часто эмодзи используются как доказательственный материал по делам о диффамации - распространение порочащих сведений о лице, в некоторой степени данное понятие схоже с клеветой, однако при диффамации сведения, которые разглашаются и распространяются не всегда являются клеветушими.

Для российской правовой системы и правовой действительности сложно представить, что эмодзи будет выступать доказательством по уголовному или гражданскому делу, однако в США, к примеру, в одном из судебных разбирательств истец обвинил ответчика

в том, что тот его оскорбил и опозорил его честное имя разместив на публичной странице в социальной сети эмодзи с высунутым языком⁴.

Суд признал тот факт, что данный эмодзи может быть использован как порочащий и оскорбительный, в том числе для насмешки, критики и клеветы. Однако важно понимать, что данный эмодзи получил такое толкование лишь в рамках совокупности доказательств, после проведения судебной лингвистической экспертизы.

Важно понимать, как было сказано выше, истинные намерения отправителя в диалоге при использовании эмодзи необходимо рассматривать в совокупности с сопутствующими фактами и обстоятельствами, которые включают в себя характер и тональность общения, а также предшествующие такому диалогу взаимоотношения. Особенно тщательно подходить к анализу эмодзи необходимо тогда, когда речь идет о межкультурном общении.

В 2016 году во Франции мужчина был осужден за угрозы в адрес своей бывшей девушки. Его приговорили к 3 месяцам тюремного заключения. Решение суда было основано на эмодзи в виде ружья, который он отправил своей экс-возлюбленной в сообщении. Суд пришел к выводу, что такой смайлик выражает угрозу смерти.

Иногда суды привлекают людей к ответственности за выполнение принятых на себя обязательств. В гражданском судопроизводстве в США суды интерпретируют эмодзи - "большие пальцы", "удар кулаком", "рукопожатие" и "очки" - как подтверждение соглашения или как намерение заключить договор⁵.

Одной из серьезных проблем, с которой могут столкнуться лингвисты в мультикультурном обществе - это межкультурные барьеры. Разница в культуре может поставить отправителя смайлика в очень неловкое, или даже опасное с точки зрения закона, положение - ведь получатель может интерпретировать эмодзи совсем не так, как предполагал отправитель.

Некоторые смайлики могут восприниматься представителями разных культур как оскорбительные, расистские или унижительные. Например, смайлик-обезьяна может быть расценен как расистский (учитывая исторически сложившееся сравнение с чернокожими людьми). Смайлик-свинья может быть воспринят как оскорбление или унижение.

Подобные несовпадения в интерпретации не ограничиваются только принадлежностью к расе. Например, в Италии есть типичный жест - рука, сложенная в виде тюльпана (все пальцы вместе), который означает "что ты хочешь?", "ну?". Консорциум Unicode, некоммерческая корпорация, которая занимается "стандартизацией программного обеспечения и представления текста на международном уровне", заявила, что значение этого смайлика не будет неправильно понято, поскольку "все знают, что итальянцы разговаривают своими руками". Однако, в Индии тот же жест означает вопрос, не голоден ли кто-то? Эмодзи "поднятый большой палец вверх" в некоторых странах воспримут как "ок!", а в других - как оскорбление.

Люди не перестанут использовать эмодзи - ведь они добавляют эмоции сообщениям. Однако, они так же будут становиться и доказательствами в суде. Для правильной интерпретации эмодзи, которые являются невербальной формой общения, требуются специальные знания.

Помочь судам правильно интерпретировать эмодзи в качестве доказательств может судебно-лингвистическая экспертиза.

Таким образом, деятельность судебных лингвистов исключительно важна для обеспечения справедливости и доступности правосудия. Роль экспертов-лингвистов также важна и при интерпретации эмодзи, особенно в мультикультурных и мультиязычных странах.

¹ Эмодзи [Электронный ресурс]: Википедия. Свободная энциклопедия. - Режим доступа: <https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%AD%D0%BC%D0%BE%D0%B4%D0%B7%D0%B8> (дата обращения: 11.09.2020).

² Шунейко, А. А. Лингвистическая экспертиза : учебник и практикум для вузов / А. А. Шунейко, И. А. Авдеенко. - Москва : Издательство Юрайт, 2020. - 333 с. - (Высшее образование). - ISBN 978-5-534-13663-0. - Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. - URL: <https://urait.ru/bcode/466245> (дата обращения: 11.09.2020).

³ Тарланов, З. К. Юридическая лингвистика : учебное пособие для вузов / З. К. Тарланов. - 2-е изд., испр. и доп. - Москва : Издательство Юрайт, 2020. - 180 с. - (Высшее образование). - ISBN 978-5-534-07061-3. - Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. - URL: <https://urait.ru/bcode/455560> (дата обращения: 11.09.2020).

⁴ Эмодзи как улика: судам все чаще приходится разбираться в новом "языке" [Электронный ресурс]: - Режим доступа: <https://www.vesti.ru/hitech/article/1172946> (дата обращения: 11.09.2020).

⁵ Emoji are showing up in court cases exponentially, and courts aren't prepared [Электронный ресурс]: - Режим доступа: <https://www.theverge.com/2019/2/18/18225231/emoji-emoticon-court-case-reference> (дата обращения: 11.09.2020).

EMOJI AS EVIDENCE IN COURT: FOREIGN EXPERIENCE

© 2020 Roslyakov Andrey Aleksandrovich
Student

© 2020 Khasnutdinov Renat Rafailevich
PhD in Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: absurd1096@bk.ru

Keywords: linguistic expertise, Emoji, threat, multicultural society, law enforcement agencies, expert.

The article examines the foreign experience of recognizing "emojis" as evidence that is the subject of judicial proceedings, analyzes the results of forensic linguistic expertise on the study of "emojis" or "emoticons" in text messages of interpersonal dialogues. The article examines foreign judicial practice in such proceedings.

ЦИФРОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В СУДЕБНОЙ СИСТЕМЕ РОССИИ

© 2020 Руднева Юлия Викторовна
старший преподаватель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: yuliarudneva66@mail.ru

Ключевые слова: судопроизводство, судебная система, искусственный интеллект, цифровые технологии, видеоконференцсвязь.

В статье исследуются возможности применения цифровых и информационных технологий на современном этапе развития российской судебной системы. Исследуется вопрос о перспективах применения современных технологий в правосудии Российской Федерации.

В связи с поступательным внедрением телекоммуникационных инфраструктур в повседневную жизнь человека, а также автоматизации его рутинных операций, современное общество сейчас принято называть информационным. Широкое развитие средств вычислительной техники и связи позволяет одновременно собирать, хранить, преобразовывать и обрабатывать любую информацию. Ближайшее информационное будущее ожидает и правосудие, отправление которого будет осуществляться с помощью искусственного интеллекта, высокотехнологичной судебной инфраструктурой. Судебная система, несмотря на устойчиво сложившуюся структуру, так же, как и политическая, социальная, культурная сферы общества нуждается в постоянной модернизации.

Изучив широкий массив научных исследований на тему использования искусственного интеллекта, роботизации, цифровизации в современной жизни общества, а также нормативную базу российского законодательства, необходимо остановиться на ряде терминов, необходимых для исследования данной проблемы.

Указом Президента Российской Федерации от 10 октября 2019 г. № 490 "О развитии искусственного интеллекта в Российской Федерации" закреплено понятие искусственного интеллекта, под которым подразумевается комплекс технологических решений, позволяющий имитировать когнитивные функции человека и получать при выполнении конкретных задач результаты, сопоставимые с результатами интеллектуальной деятельности человека.¹ Иначе говоря, искусственный интеллект - это новый уровень развития технологий, благодаря которым цифровой компьютер выполняет функции, традиционно принадлежащие человеку.

Эпоха информатизации и компьютеризации постепенно сменяется цифровыми технологиями. Цифровизация - это сложный процесс преобразования информации, и та цифровая форма, которую она приобретает после преобразования, позволяет снизить издержки и использовать новые возможности по созданию, передаче, хранению, копированию и шифрованию необходимых пользователю сведений.

Статьей 155.1 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации (далее - ГПК РФ) предусматривается возможность проводить судебные заседания с приме-

нением видеоконференц-связи (далее - ВКС). При наличии в судах технической возможности осуществления трансляции, стороны гражданского дела, их представители, а также свидетели, эксперты, специалисты и иные участники процесса могут воспользоваться такой возможностью и заявить ходатайство о проведении заседания с помощью ВКС.² Правом заявить ходатайство о применении ВКС обладают также граждане, находящиеся под стражей или отбывающие наказание в местах лишения свободы, которые не могут быть этапированы в суд, рассматривающий дело.

Оснащение российских судов системой ВКС было предусмотрено федеральной целевой программой "Развитие судебной системы России на 2013-2020 годы". Одним из направлений такой программы является внедрение автоматизированных систем в деятельность органов судебной власти.³

Согласно данным коммерческой справочно-правовой системы Гарант, в судах общей юрисдикции насчитывается более 8 тысяч помещений и залов судебного заседания, оборудованных комплексами ВКС. За сутки по всей стране суды проводят более 1,5 тысяч судебных заседаний в режиме онлайн-трансляции. Наличие в судах всех уровней системы ВКС и возможности провести онлайн-трансляцию судебного заседания обеспечивают безопасность судей и лиц, участвующих в деле, в связи со сложной ситуацией, сложившейся в результате пандемии коронавирусной инфекции мирового масштаба.⁴ Кроме того, дистанционное участие сторон в рассмотрении дела способствует также экономии бюджетных средств на перемещение осужденных к месту судебного заседания и обратно, сокращению процессуальных издержек сторон и других лиц, участвующих в деле, а также сокращению сроков рассмотрения дел.

Тем не менее, несмотря на достаточно полное правовое регламентирование дистанционного участия в судебном заседании, некоторые технические вопросы решить довольно сложно. Наиболее часто возникают проблемы, касающиеся качества изображения и звука. Судье порой очень сложно в такой ситуации понять, что именно хотят донести до суда стороны процесса, а впоследствии и принять решение по делу. Прерывание трансляции, проблемы с передачей звука, изображения в большинстве случаев не остаются без внимания и становятся основой апелляционных или кассационных жалоб, на основании которых вышестоящая инстанция отменяет принятые решения и, как правило, отправляет дело на новое рассмотрение.

Безусловно, сложившаяся в мире ситуация показывает, что система ВКС и дистанционный процесс ведения дел в судах удобны и высокотехнологичны. Но юристы отмечают, что живое общение сторон с судом помогает более четко изложить свою позицию. К трудностям, возникающим при рассмотрении гражданских дел дистанционно, также относятся:

- большой объем доказательств;
- отсутствие живого общения, с помощью которого возможно отследить невербальные сигналы, и, как следствие, возможная потеря или неверная интерпретация сведений, предоставляемых участниками дела.

К наиболее обсуждаемым, в последнее время, относится проблема использования в судебной системе искусственного интеллекта. В отличие от России, для Франции, США и Великобритании искусственный интеллект - это не будущее, а настоящая реальность. Интеллектуальная система помогает анализировать судебные прецеденты, сравнивать

законодательство разных стран, автоматизировать юридические консультации и прогнозировать судебные решения. Прогнозирование - один из самых новых методов использования искусственного интеллекта. В большинстве случаев цель такой системы заключается в выявлении взаимосвязи между различными параметрами решения (например, при разводе - продолжительность брака, доход супругов, факты неверности супругов, установленные суммы пособия и т.д.) и, основываясь на машинном обучении, в установлении одной или нескольких моделей, на основе которых можно "спрогнозировать" или "предвидеть" будущее судебное решение.⁵

Насколько серьезно относятся в Европе к скорой возможности принятия судебных актов искусственным интеллектом, свидетельствует "Европейская этическая хартия об использовании искусственного интеллекта в судебных системах и окружающих их реалиях", принятая 3 декабря 2018 года в Страсбурге и являющаяся первым европейским документом, определяющим этические принципы при работе с искусственным интеллектом в судебной сфере.⁶

На данном этапе развития судебной системы в целом и гражданского судопроизводства в частности Россия применяет относительно простые методы использования цифровых технологий по сравнению с развитыми странами мира. Система ВКС, обязательное аудиопроколирование судебных заседаний, электронный документооборот, в том числе государственные автоматизированные системы (далее - ГАС) "Правосудие" и "Мой арбитр" обеспечивают прозрачность судебного производства, независимость судей, а также разгрузку судебных инстанций от бумажной волокиты.

Современная судебная система России, несмотря на введение национальной стратегии развития искусственного интеллекта на данном этапе своего развития как технически, так и этически не готова к столь быстрым преобразованиям. Не исключено, что применение искусственного интеллекта поможет упростить рассмотрение судами дел, в которых отсутствует спор о праве, либо таких бесспорных требований, достоверность доказательств которых не вызывает сомнений. Так, например, в особом производстве рассматриваются гражданские дела, по которым необходимо подтвердить наличие или отсутствие юридических фактов или обстоятельств, от которых зависит возникновение, изменение или прекращение личных или имущественных прав граждан. Но здесь может возникнуть сложность в нехватке технического персонала, а именно - специалистов, обладающих правовой грамотностью, знаниями юриспруденции и компетенцией IT-специалиста. Кроме того, внедрение новой специальности может понести за собой ряд финансовых затрат, но введение гуманитарно-технической подготовки юристов в российских ВУЗах позволит наиболее эффективно разрабатывать цифровые программы и алгоритмы для дальнейшего развития российской судебной системы.

¹ Указ Президента РФ от 10.10.2019 № 490 "О развитии искусственного интеллекта в Российской Федерации" (вместе с "Национальной стратегией развития искусственного интеллекта на период до 2030 года") // Собрание законодательства РФ. 2019. № 41, ст. 5700.

² Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 02.12.2019) (с изм. и доп., вступ. в силу с 30.03.2020) // Консультант Плюс: справ. правовая система [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_39570/ (Дата обращения 8.09.2020).

³ Постановление Правительства РФ от 27.12.2012 N 1406 (ред. от 25.12.2019) "О федеральной целевой программе "Развитие судебной системы России на 2013 - 2020 годы" // Консультант Плюс: справ, правовая система [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_140638/ (Дата обращения 8.09.2020).

⁴ Постановление Президиума Верховного Суда РФ и Президиума Совета судей РФ от 8 апреля 2020 г. N 821 "О приостановлении личного приема граждан в судах" // Консультант Плюс: справ, правовая система [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_349751/ (Дата обращения 8.09.2020).

⁵ Council of Europe adopts first European Ethical Charter on the use of artificial intelligence in judicial systems // Официальный сайт Европейской комиссии по эффективности правосудия (European Commission for the Efficiency of Justice - CEPEJ) [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.coe.int/en/web/cepej> (Дата обращения 9.09.2020).

⁶ Дарин Томпсон "Создание новых путей к правосудию с использованием простого искусственного интеллекта и урегулирования споров в режиме онлайн", Юридическая школа Осгуд Холл Йоркского университета [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://rm.coe.int/ru-ethical-charter-en-version-17-12-2018-mdl-06092019-2-/16809860f4> (Дата обращения 9.09.2020)

DIGITAL TECHNOLOGIES IN THE RUSSIAN JUDICIAL SYSTEM

© 2020 Rudneva Yulia Viktorovna
Senior Lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: yuliarudneva66@mail.ru

Keywords: legal proceedings, judicial system, artificial intelligence, digital technologies, video conferencing.

This article examines the possibilities of using digital and information technologies at the current stage of development of the Russian judicial system. The article examines the prospects of applying modern technologies in the justice system of the Russian Federation.

УДК 347.6
Код РИНЦ 10.00.00

О КЛЮЧЕВОЙ РОЛИ НОТАРИУСА ПРИ СОЗДАНИИ НАСЛЕДСТВЕННЫХ ФОНДОВ

© 2020 Самсонов Евгений Дмитриевич
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: samsonov@ab63.ru

Ключевые слова: бизнес, Гражданский кодекс РФ, нотариус, Основы законодательства о нотариате.

В статье подчеркивается ключевая роль нотариуса при создании наследственных фондов. Выявлены проблемные вопросы, возникающие при реализации нотариусами своих полномочий по направлению заявлений о государственной регистрации наследственных фондов.

Современные запросы бизнеса в условиях активного развития экономических отношений требуют наличия в гражданском законодательстве Российской Федерации гибких инструментов, позволяющих учитывать различные фактические обстоятельства и сложные ситуации, возникающие при осуществлении предпринимательской деятельности. При передаче активов крупных юридических фирм в порядке наследования возникает множество вопросов, касающихся стратегии развития, управления, кадровой политики, выхода на новые рынки и прочее.

Как свидетельствует практика, небольшой процент наследников желает вникать в решение этих сложных вопросов и, получив определенную часть от дорогого актива, тем самым ослабив экономическую эффективность фирмы, отстраняются от ее управления. Безусловно, такое поведение наследников не является желательным для предпринимателей, которые долгие годы посвятили развитию своего бизнеса.

В зарубежной юридической практике получили широкое распространение фонды, создаваемые с целью управления имуществом завещателя. Такие фонды могут иметь как исключительно узко коммерческие цели - развитие бизнеса и сохранение его от расточительности родственников предпринимателя, так и связанные с глобальной общественно-полезной деятельностью. Среди таких всемирно известных фондов можно назвать Нобелевский фонд, фонд Генри Форда, фонд Чарльза Стюарта Мотта¹.

Возможность создания наследственных фондов была предоставлена российским предпринимателям (перечень субъектов законом не ограничен - прим авт.) с 1 сентября 2018 года с вступлением в силу Федерального закона от 29.07.2017 года № 259-ФЗ "О внесении изменений в части первую, вторую и третью Гражданского кодекса Российской Федерации". Некоторые исследователи видят связь российских наследственных фондов с зарубежными трастами², другие находят историческое правопреемство наследственных фондов с дореволюционными "заповедными имениями" и "майоратами"³. Особенность наследственных фондов по российскому законодательству состоит в том, что они учреждаются исключительно после открытия наследства, а значительная роль в их создании отводится нотариусам.

В деятельности нотариуса при создании наследственных фондов можно выделить несколько этапов:

- работа нотариуса при удостоверении завещания, положения которого содержат условия о создании наследственного фонда;
- участие нотариуса в учреждении наследственного фонда после открытия наследства.

Согласно ст. 57 Основ законодательства Российской Федерации о нотариате (далее - Основы законодательства о нотариате) в обязанности нотариуса входит удостоверение завещаний. При этом, учитывая системное толкование ст. 54 Основ законодательства о нотариате и п. 34 Методических рекомендаций по удостоверению завещаний, принятию нотариусом закрытого завещания, вскрытию и оглашению закрытого завещания (далее - Методические рекомендации по удостоверению завещаний) нотариус обязан выяснить ис-

тинную волю завещателя. В частности, стоит отметить, что нотариусу необходимо способствовать отграничению учреждения наследственного фонда от выражения воли завещателя по передаче денег, например, в благотворительный фонд, и от завещательного возложения. От последнего наследственный фонд отличает практическая цель - долгосрочное и эффективное управление полученным в порядке наследования имуществом с целью его сохранения и преумножения.

В отличие от удостоверения "обычных" завещаний в случае наличия воли завещателя на создание наследственного фонда помимо собственно самого завещания на нотариуса ложится обязанность по проверке других документов. Так, согласно п. 5 ст. 1124 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее - ГК РФ) неотъемлемой частью завещания, условия которого предусматривают создание наследственного фонда, являются решение завещателя об учреждении наследственного фонда, устав фонда, а также условия управления фондом. Некоторые императивные правила, которые подлежат включению в указанные документы, и с которыми нотариус должен ознакомить наследодателя, можно найти в статьях о наследственном фонде: условия управления фондом должны содержать правила передачи имущества выгодоприобретателям; выгодоприобретатель наследственного фонда не может выступать в качестве единоличного исполнительного органа фонда или члена коллегиального исполнительного органа наследственного фонда; невозможно внести изменения в устав и правила управления фондом, за исключением судебного решения, после его учреждения (хотя данное решение является сомнительным при условии, что сам завещатель закрепил данное право за определенными лицами в правилах управления фондом или уставе).

Другие императивы установлены в иных федеральных законах. Так, в соответствии с п. 3 ст. 14 Федерального закона от 12.01.1996 года № 7-ФЗ "О некоммерческих организациях" учредительные документы некоммерческой организации должны определять наименование, место нахождения, порядок управления деятельностью и др. В соответствии с пп. 3 п.1 ст. 61 ГК РФ одним из оснований ликвидации юридического лица является признание его регистрации недействительной в связи с допущенными при создании грубыми нарушениями закона, если эти нарушения носят неустранимый характер. Одной из таких ситуаций может быть, например, назначение на должность единоличного исполнительного органа одного из нескольких или единственного выгодоприобретателя. Если в уставе не обозначен способ изменения состава органов, в том числе, его единоличного исполнительного органа, то сложится ситуация, в которой под вопросом будет существование наследственного фонда.

Более трудоемкой для нотариуса может быть ситуация, когда лицо, обратившееся к нотариусу, не предложило собственного проекта завещания, а имеет лишь потребность оформить будущие отношения в соответствующую правовую форму, о чем прямо сказано в п. 3 Методических рекомендаций по удостоверению завещаний. В этом случае нотариус должен грамотно оформить не только само завещание, но и другие документы, являющиеся, по формулировке ГК РФ, его неотъемлемой частью.

Ни на уровне Основ законодательства о нотариате, ни на уровне подзаконных актов не содержится требований о необходимости для нотариуса разъяснить риски возможной ликвидации наследственного фонда. Ключевым моментом для создания наследственного фонда является вопрос о формировании его органов (единоличного исполнительного и

коллегиальных, если это предусмотрено уставом). В случае если такие органы не сформированы в течение года, наследственный фонд может быть ликвидирован по требованию выгодоприобретателя или уполномоченного органа. Еще один риск существования наследственного фонда, о котором также стоит указывать нотариусу - права супруга на его долю в совместной собственности.

Рано или поздно перед нотариусами встанет вопрос о возможности учреждения наследственного фонда при наступлении указанного в завещании отлагательного условия. В настоящее время данный вопрос не получил прямого разрешения, в ГК РФ лишь говорится о возможности передачи имущества при наступлении обстоятельств, относительно которых неизвестно, наступят они или нет. Однако, учитывая современную практику применения ст. 157 ГК РФ⁴, считаем, что не имеется каких-либо политико-правовых оснований для введения этого ограничения. Такими условиями могут быть самые разные жизненные обстоятельства: достижение компанией высокого уровня экономических показателей, неполучение наследником экономического или бизнес-образования, финансовый кризис и прочее.

Следующий этап деятельности нотариуса по созданию наследственного фонда связан с открытием наследства. ГК РФ предусматривает трехдневный срок с момента открытия наследственного дела для направления заявления о государственной регистрации фонда в уполномоченный государственный орган, которым, как поясняет Федеральная нотариальная палата в Письме от 29.08.2018 г. № 4299/03-16-3, является территориальный орган Министерства юстиции Российской Федерации. Такие сроки установлены законодателем с целью оперативного решения вопросов, возникающих в связи с необходимостью управления компанией.

Однако в литературе можно встретить критическое отношение к трехдневному сроку, в течение которого нотариус должен направить заявление о государственной регистрации наследственного фонда⁵.

С одной стороны, современная система электронного документооборота позволяет нотариусу выполнить строгие требования закона (в части соблюдения сроков) по установлению содержания завещания, получению электронных образцов решения об учреждении наследственного фонда и его устава. Но, как представляется, основная проблема будет состоять в следующем.

После обнаружения в ЕИС сведений о наличии завещания, условия которого предусматривают создание наследственного фонда, нотариус обязан направить лицу, которое в соответствии с решением о создании наследственного фонда имеет право исполнять полномочия единоличного исполнительного органа, предложение дать согласие на осуществление указанных полномочий. Без данного согласия нотариус не вправе направлять в уполномоченный орган заявление о создании наследственного фонда. В какой форме должно быть направлено предложение и получен ответ, закон не разъясняет. Достаточно ли в данном случае использования электронных средств связи, например, подписанной скан-копии согласия и приложенного удостоверяющего личность документа, или же для лица, которое предположительно может занять должность в одном из органов наследственного фонда, требуется личное посещение нотариуса, в настоящее время непонятно.

Однако, стоит заметить, что данная проблема может быть решена с помощью использования нотариального действия, предусмотренного ст. 86 Основ законодательства о нотариате. Так, лицо, чье согласие необходимо получить для отправки заявления о государственной регистрации наследственного фонда, независимо от своего места нахождения может обратиться к любому нотариусу, который сможет передать его заявление как физического лица нотариусу (другому физическому лицу) с изготовлением электронных документов, подписанных его квалифицированной электронной подписью.

Кроме того, уже в принятом Федеральном законе от 27.12.2019 года № 480-ФЗ "О внесении изменений в Основы законодательства о нотариате и отдельные законодательные акты Российской Федерации", большая часть положений которого вступит в силу 29.12.2020, содержатся нормы о совершении нотариальных действий удаленно. Однако это будет возможно только в том случае, если лицо, чье согласие требуется получить, будет обладать усиленной квалифицированной электронной подписью.

Общий срок, в течение которого нотариус имеет право выдать свидетельство о праве на наследство зарегистрированному наследственному фонду, составляет один год. Если этого не происходит, наследство переходит к иным наследникам по завещанию или закону (п. 4.2 Методических рекомендаций по оформлению наследственных прав).

¹ Наследственное право (Включая наследственные фонды, наследственные договоры и совместные завещания) / П. В. Крашенинников. - 4-е изд., перераб. и доп. - М.: Статут. 2019. 302 с.

² Карпеев О. В. Отдельные проблемы учреждения наследственного фонда по законодательству Российской Федерации // Наследственное право. 2019. №3. С. 28-31.

³ Карпеев О. В. Срок учреждения наследственного фонда в гражданском праве Российской Федерации // Нотариус. 2019. №5. С. 24-27.

⁴ Карапетов А. Г. Условные права и обязанности: обзор проблемных вопросов ст.ст. 157 и 327.1.ГК РФ // Вестник экономического правосудия Российской Федерации. 2017. № 6.

⁵ Крашенинников П.В., Михеева Л., Расказова Н., Петров Е. и др. Наследственный фонд: альтернатива трастам в российском праве? // Закон. 2018. № 9. С. 18-38.

THE ROLE OF A NOTARY IN CREATING INHERITANCE FUNDS

© 2020 Samsonov Evgeniy Dmitrievich
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: samsonov@ab63.ru

Keywords: business, Civil code of the Russian Federation, notary.

This article analyzes the role of a notary in creating funds. Problematic issues were identified when registering inheritance funds.

ПРИНЦИП РАВЕНСТВА ВСЕХ ПЕРЕД ЗАКОНОМ ИЛИ ВСЕ ЖЕ НЕ ВСЕХ?

© 2020 Тороп Сергей Сергеевич
студент

© 2020 Беляков Алексей Владимирович
кандидат юридических наук, доцент кафедры
Самарский государственный экономический университет
E-mail: torop.99@icloud.com, belevkov2007@ya.ru

Ключевые слова: принцип равенства, президент, иммунитет, неприкосновенность, норма права, конституция, международные нормы, антиконституционность, коллизия.

В статье поднимается проблема неравенства граждан перед законом. Рассматриваются такие понятия, как иммунитет, неприкосновенность, касающиеся отдельных лиц, не распространяющиеся на всех граждан, что порождает неравенство граждан перед законом. Проводится анализ российского законодательства, выявляются его противоречия, коллизии, рассматривается антиконституционность существующих законов.

Одним из принципов правосудия в России является принцип равенства всех перед законом. Данный принцип прописан в Конституции Российской Федерации в ст. 19, где государство гарантирует равенство прав и свобод человека, гражданина независимо от его жизненной позиции, мнения, половой принадлежности, отношения по национальному признаку и иным кластерам.¹

Также указанный принцип находит свое продолжение в УК РФ, где в статье 4 указывается, что лица, совершившие преступления, равны перед законом и подлежат уголовной ответственности независимо от их принадлежности как расовой, половой религиозной и иного происхождения, что является обязательной принципиальной нормой права которая закреплена практически во всех нормативно правовых актах в Российской Федерации, и не что не должно нарушать данный принцип, нарушения данного принципа несет за собой цепочку нарушений и иных принципов таких как принцип законности.²

Принцип законности является также основополагающим, на котором держатся все остальные существующие принципы. Нарушение принципа равенства всех перед законом автоматически нарушает принцип законности. Нарушения принципа законности - это нарушения нормы права, а нарушения нормы права несут за собой последствия. Данные последствия вытекают в отмену решения, приговора суда, который не учел нарушение нормы права при рассмотрении дела в суде.

Равенство всех перед законом принцип является основополагающим и его несоблюдение является нарушением нормы права, закреплённой как в Конституции России, так и в иных нормативных актах, в нашем же случаи УК РФ. Также данная норма присутствует и в нормах международного права, закреплённых в договорах, актах, соглашениях, деклараций и иных, которые Российская Федерация взяла на себя ответственность соблюдать и исполнять данные нормы международного права.

Однако в России проблематика принципа равенства всех перед законом, порождает множество вопросов, которые находят свое выражение в дискуссиях и правовых дебатах, данные дискуссии являются яркими и специфическими с нотами радикализма в особенности обильной критики и недовольства, нежели одобрения и поддержки.

Так, например, О.А. Шатохина считает, что существующий иммунитет президента Российской Федерации, прямо нарушает норму, содержащуюся в статье 19 Конституции РФ, так как позволяет ему уклоняться от уголовной ответственности за совершенные им преступления во время исполнения своих обязанностей. Это противоречит принципам законности и равенства, следовательно, нарушает положения, закрепленные в указанной статье Конституции РФ и 4 статье УК РФ.³

В специальной литературе есть сторонники сложившейся ситуации и ее противники, которые резко апеллируют своим оппонентам, с иной точкой зрения, которая не уравнивает позиция предыдущего спикера, так имеют свой иной личный взгляд на данную картину далеко от предыдущего оратора.

Так, по мнению председателя союза женщин России Екатерины Лаховой, данная норма закрепленная в ст. 91 Конституции является вынужденной, и предусмотрена для осуществления независимой деятельности во время исполнения своих обязанностей Президентом РФ, дабы исключить давление от третьих лиц, имеющих влияние в сфере государственной службы.⁴

Правда не понятно каким образом может быть оказано давление на главу государства если только президент РФ назначает всех министров, так, к примеру приеденном Р.Ф. назначается министр МВД РФ, председатель СК РФ, директор ФСБ РФ, генеральный прокурор. Да и вообще весь аппарат формирует президент и при желании у него есть права отстранить любого в связи с утратой доверия, поэтому не понятно, зачем нужна неприкосновенность президенту, которая закреплена в Конституции РФ.

По данному поводу, к сожалению, невозможно привести статистику и привести практику, так как за всю историю Российской Федерации не один президент РФ не привлекался к уголовной ответственности, также и к административной, ставит под сомнения законность, так как возможно президент совершает преступления и правонарушения, но они тщательно скрываются, но возможно и заблуждение, так как нельзя исключать тот факт, что не один президент не совершал не какие деяния, что он законопослушный гражданин, наделенный специальными полномочиями и выступающий гарантом Конституции РФ.

Однако большинство авторов относятся крайне критически к положениям статьи 91 Конституции РФ, аргументируя свое мнения тем, что данная статья противоречит ст. 19, которая является основополагающей. И не довольны тем, что президент имеет иммунитет с помощью, которого может уклонится от ответственности как от уголовной так и от административной, так еще и после сложения своих полномочий при этом нарушая принцип равенства всех перед законом, что является недопустимым, так как это закреплено в Конституции РФ.

Так, В.О. Лучин писал, что первый президент России создал Конституцию РФ по своему замыслу и при этом не смог стать ее гарантом, допуская многочисленные нарушения, преступления, однако, никакой ответственности за совершенное не понес.⁵

Ко всему вышеизложенному стоит отметить, что предусмотрена процедура отрешения от должности Президента РФ. Данная норма закреплена в ст. 93 Конституции РФ, в

случае совершения определенных преступлений и выдвижения ему обвинения со стороны Государственной думы.⁶

В положениях анализируемой статьи указывается, что обвинение может быть выдвинуто только в случае "государственной измене" или совершения "иного тяжкого преступления". Таким образом, Президент РФ может понести уголовную ответственность не за все уголовно наказуемые деяния. В частности, из буквального толкования положений анализируемой статьи прямо следует, что его нельзя привлечь за преступления небольшой и средней тяжести, что также противоречит ст. 19 Конституции РФ и ст. 4 УК РФ и не может реализовываться ввиду своей антиконституционности.

При всем этом существует Федеральный закон "О гарантии президенту Российской Федерации, прекратившему исполнения своих полномочий, и членам его семьи". Согласно ст. 3 настоящего ФЗ следует, что президент РФ, прекративший свои полномочия, освобождается от любой ответственности за совершенные им правонарушения, преступления в период исполнения своих обязанностей на посту президента РФ, что является прямым нарушением принципа равенства.⁷

Данный закон прямо противоречит Конституции РФ и УК РФ.

Считаем, что данный закон подлежит немедленной отмене, так как прямо нарушает главный нормативно правовой акт Государства и основам уголовного права. Такой иммунитет ставит Президента РФ над уголовным законодательством и обесценивает принцип равенства всех перед законом, что является не допустимым.

Также вышеизложенные положения нарушают нормы международного права, что имеют выше юридическую силу на территории России (ст. 15 Конституции РФ). Согласно ст. 79 Конституции РФ международные соглашения подлежат исполнению на всей территории России, если они являются ратифицированными и не противоречат Конституции РФ.⁸

Рассматриваемые положения противоречат Всеобщей декларации прав человека, Декларации основных принципов правосудия для жертв преступлений и злоупотреблению властью, Международному пакту о гражданских и политических правах.⁹

Данные международные нормативно правовые акты обязывают Российскую Федерацию обеспечить равенство всех перед законом. Даже если лицо совершило преступление в официальном качестве.

Данные коллизии отрицательно влияют на гарантии защиты конституционных прав и свобод граждан. Существующие нормы своей природой позволяют Президенту РФ безнаказанно совершать, как административные правонарушения, так и преступления не большой тяжести и средней тяжести.

Анализируя вышеизложенное приходим к выводу, что в нашей стране существуют значительные отклонения от принципа равенства всех перед законом. Для устранения выявленных противоречий считаем целесообразным изменить соответствующие положения Закона "О гарантиях Президенту Российской Федерации, прекратившему исполнения своих полномочий, и членам его семьи".

В ходе исследования были выявлены некоторые противоречия между положениями Конституции РФ. Данные нарушения подрывают доверие граждан к государственной власти и негативным образом сказываются на статусе нашего государства, как правового.

Не выполнение взятых на себя международных обязательств может отрицательно сказаться на международных отношениях, дав лишний повод для упреков нашим партнерам.

¹ Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020).

² Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 31.07.2020).

³ Шатохина, О. А. Иммунитет Президента Российской Федерации, прекратившего исполнение своих полномочий, как отступление от основополагающих конституционных принципов / О. А. Шатохина. - Текст : непосредственный // Право: история, теория, практика : материалы III Междунар. науч. конф. (г. Санкт-Петербург, июль 2015 г.). - Санкт-Петербург : Свое издательство, 2015. - С. 35-37. - URL: <https://moluch.ru/conf/law/archive/142/8344/> (дата обращения: 10.09.2020).

⁴ Неприкосновенность экс-президентов предложили закрепить в Конституции :: Политика :: РБК [Электронный ресурс]. URL: <https://www.rbc.ru/politics/18/02/2020/5e4ba2929a79479473ccdc3d> (дата обращения: 12.09.2020).

⁵ Шатохина, О. А. Иммунитет Президента Российской Федерации, прекратившего исполнение своих полномочий, как отступление от основополагающих конституционных принципов / О. А. Шатохина. - Текст : непосредственный // Право: история, теория, практика : материалы III Междунар. науч. конф. (г. Санкт-Петербург, июль 2015 г.). - Санкт-Петербург : Свое издательство, 2015. - С. 35-37. - URL: <https://moluch.ru/conf/law/archive/142/8344/> (дата обращения: 10.09.2020).

⁶ Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020).

⁷ Федеральный закон "О гарантиях Президенту Российской Федерации, прекратившему исполнение своих полномочий и членам его семьи" от 12.02.2001 № 12-ФЗ (последняя редакция).

⁸ Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020).

⁹ Основные международные акты о правах человека [Электронный ресурс]. URL: <https://constitution.garant.ru/act/right/megdunar/> (дата обращения: 12.09.2020).

THE PRINCIPLE OF EQUALITY OF ALL BEFORE THE LAW OR NOT ALL?

© 2020 Torop Sergey Sergeevich
Student

© 2020 Belyakov Alexey Vladimirovich
PhD in Law, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: torop.99@icloud.com, belekov2007@ya.ru

Keywords: principle of equality, president, immunity, immunity, rule of law, constitution, international norms.

The article raises the problem of inequality of citizens before the law. Such concepts as immunity and inviolability concerning individuals that do not apply to all citizens are considered, which creates inequality of citizens before the law. The author analyzes Russian legislation, identifies its contradictions and conflicts, and examines the unconstitutionality of existing laws.

ПРОБЛЕМАТИКА ОПЛАТЫ ТРУДА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2020 Тороп Сергей Сергеевич
студент

© 2020 Кот Марина Константиновна
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: torop.99@icloud.com, mkroz@mail.ru

Ключевые слова: трудовые отношения, заработная плата, уголовная ответственность, работодатель, недобросовестность.

В статье рассматриваются проблема невыплаты заработной платы недобросовестными работодателями, схема, избобличающая совершение преступления и безнаказанность злоумышленников. Приводится статистика задолженности заработной платы перед работниками, а также предложения по урегулированию и устранению возникшей проблемы.

Заработная плата в системе трудовой нормативной базы РФ согласно статьи 129 Трудового кодекса РФ понимается как: вознаграждение за труд в зависимости от квалификации работника, сложности, количества, качества и условий выполняемой работы, а также компенсационные выплаты (доплаты и надбавки компенсационного характера, в том числе за работу в условиях, отклоняющихся от нормальных, работу в особых климатических условиях и на территориях, подвергшихся радиоактивному загрязнению, и иные выплаты компенсационного характера) и стимулирующие выплаты (доплаты и надбавки стимулирующего характера, премии и иные поощрительные выплаты).¹

В России существует гибкая высоко модифицированная система регулирования трудовых отношений, которая является социальной и правовой основой трудовых отношений между работодателем и работником. К сожалению, даже при поддержке регулятора в лице государства существует банальная проблема оплаты труда в России, вызванная, прежде всего, недобросовестностью работодателей, которая проявляется в систематической, осознанной задержке или невыплате заработной платы работникам при наличии такой возможности.

Согласно данным Федеральной службы Государственной статистики только за 2018 год задолженность перед работниками в России составила 9,4 миллиона рублей. В 2017 году эта задолженность составляла 24,6 миллиона рублей. И это только официальные данные, которые известны, возможно, цифры намного больше, так как не все потерпевшие обращаются в компетентные органы. При анализе установлено, что, начиная с 2005 года, задолженность по заработной плате не снижалась, то есть невыплата заработной платы - это систематическая, годами нерешаемая проблема, которая требует к себе особого внимания.² А в связи с введенным весной 2020 года карантинном нестабильное положение в трудовой сфере только усугубилось. Так, в 27-ми% компаний были сокращены заработные платы, при этом от этих данных 45% предприятий имели численность штат-

ных сотрудников от 100 до 250 человек. 12% компаний сократили численность своих рабочих на 20%.³

В России за невыплату заработной платы предусмотрена уголовная ответственность, которую несет недобросовестный работодатель. Так, согласно ч. 1 ст. 145.1 УК РФ за частичную невыплату заработной платы свыше 3 месяцев минимальная санкция данной статьи предусматривает наложение штрафа в размере 120 000 рублей, максимальная же - лишение свободы на срок до 1 года. Также согласно ч. 2 данной статьи полная невыплата свыше 2 месяцев заработной платы влечет минимальное наказание - штраф от 100 000 рублей до 500 000 рублей, максимальная же санкция - это лишение свободы до 3 лет без права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до 3 лет.⁴ Согласно ст. 151 УПК РФ проведение проверки и расследование уголовного дела по признакам, предусмотренным ст. 145.1 УК РФ, входит в компетенцию Следственного комитета России (далее - СКР).⁵

Следователь СКР при проведении проверки по данному поводу может осуществить запрос в банк о предоставлении банковской выписки, где будут отражены банковские операции и движение денежных средств, а также их наличие или отсутствие на счете организации, через который производится начисление работникам заработной платы, тем самым установив факт возможности или невозможности ее выплаты. Но отсутствие на банковском счете денежных средств не означает, что в наличном эквиваленте деньги отсутствуют.⁶ Это обусловлено тем, что у каждой организации имеется "касса", где содержатся наличный бюджет организации, учет которой ведется в кассовой книге. Следователь, конечно, может изъять данную книгу, но для установления достоверности внесенных в нее записей требуется проведение экспертизы и иных следственных действий, кроме того, записи могут не отражать реальной картины в сфере оплаты труда. На практике не редки случаи фальсификации данных с целью уйти от ответственности. Например, денежные средства переводятся каким-либо подрядным организациями на оплату услуг, которые не были оказаны. Раскрыть подобную доступную схему возможно только путем простого сравнения документации организации с документацией всех его партнеров.

Уйти от ответственности работодатель может только в случае, если на момент образования задолженности перед работником у организации действительно не было возможности выплатить заработную плату сотруднику в связи с отсутствием у организации денежных средств. Тем самым, если организация не ведет исключительно все операции через банк, установление факта наличия или отсутствия возможности выплаты заработной платы работнику сильно затрудняется, а в некоторых случаях практически невозможно.

Анализируя вышеизложенное, можно прийти к выводу, что проблема выплаты заработной платы стоит в России по-прежнему остро и требует к себе пристального внимания. Недобросовестные работодатели, понимая, что у них есть возможность уйти от ответственности, не боятся уголовного преследования за совершаемые им преступления, в связи с тем, что ведение кассовой книги является непрозрачным и не отражает действительность.

¹ Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 №197-ФЗ (ред. от 31.07.2020) (с изм. и доп., вступ. в силу с 13.08.2020) // СПС "Консультант плюс", 2020.

² Заработная плата [Электронный ресурс]. URL: https://rosstat.gov.ru/labour_costs (дата обращения: 04.09.2020).

³ Более четверти российских компаний могут сократить зарплаты в ближайшие полгода [Электронный ресурс]. URL: <https://www.kommersant.ru/doc/4321657> (дата обращения: 12.09.2020).

⁴ Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 31.07.2020) // СПС "Консультант плюс", 2020.

⁵ Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 31.07.2020) // СПС "Консультант плюс", 2020.

⁶ Федеральный закон о Следственном комитете Российской Федерации от 28.12.2010 № 403-ФЗ (последняя редакция) // СПС "Консультант плюс", 2020.

THE PROBLEM OF REMUNERATION IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2020 Torop Sergey Sergeevich
Student

© 2020 Kot Marina Konstantinovna
PhD in Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: torop.99@icloud.com, mkroz@mail.ru

Keywords: labor, wages, problems, non-payment, cash desk, book, funds, criminal liability, mediation, competence, transparency, employer, dishonesty.

The article deals with the problem of non-payment of wages by workers by unscrupulous employers. A scheme is considered that exposes the commission of a crime and the impunity of malefactors. The statistics of wages before employees is given. Suggestions are given for the settlement and elimination of the problem.

УДК 34

Код РИНЦ 36.00.00

ПРИЗНАНИЕ ПРАВА СОБСТВЕННОСТИ НА РЕКОНСТРУИРОВАННЫЙ ОБЪЕКТ НЕДВИЖИМОСТИ

© 2020 Трофимов Максим Андреевич*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: trofomma292@mail.ru

Ключевые слова: объект недвижимого имущества, переустройство, исковое заявление, право собственности, кадастровые работы.

* Научный руководитель - **Васильева Дарья Игоревна**, кандидат биологических наук, доцент.

В статье рассматривается порядок признания права собственности на объект недвижимости, в котором произведена самовольная реконструкция. Отмечается необходимость осуществления досудебного порядка легализации прав на измененный объект. Рассматривается пример правильного разрешения спора в судебном порядке по данному вопросу.

За последние несколько лет судебная практика на территории г.о. Самары насчитывает достаточно большое количество исков, связанных с узаконением самовольно проведенных реконструкций объектов недвижимости. Реконструкцией является изменение параметров объекта капитального строительства и их частей, к которым можно отнести высоту, площадь, количество этажей и т.д. Например, переустройством является возведение пристроев к объекту недвижимого имущества, замена строительных конструкций.

Порядок проведения реконструкции объектов капитального строительства закреплен в Градостроительном кодексе РФ и включает в себя следующие этапы:

1. Проведение инженерных изысканий.

2. Разработка проектной документации по объекту капитального строительства и проведение ее экспертизы.

3. Получение разрешения на строительство. На территории г.о. Самара для получения данного разрешения необходимо обратиться с соответствующим заявлением в Департамент градостроительства г.о. Самара.

4. Получение разрешения на ввод объекта в эксплуатацию. Данное разрешение необходимо также получить в Департаменте градостроительства г.о. Самара, после проведения всех строительных работ, указанных в проекте.

5. Оформление права собственности на измененный объект.

Однако большинство собственников объектов недвижимости осуществляют реконструкцию принадлежащих им объектов без получения на это обязательной разрешительной документации. В последующем это приводит к невозможности регистрации в обычном порядке права собственности на реконструированный объект недвижимости¹.

Единственным возможным решением для регистрации измененного объекта является обращение правообладателя в судебные органы с иском о признании реконструкции законной и права собственности на жилой дом.

Стоит отметить, что перед подачей документов в суд, правообладатель объекта недвижимости должен обратиться в Администрацию города с целью узаконения произведенной реконструкции².

Как показывает практика, в 99% случаев при рассмотрении данного обращения городской администрацией будет вынесен отказ в узаконении реконструкции, который в последующем и будет являться основанием обращения правообладателя в суд. По своему желанию собственник может получить заключение по инженерно-техническому обследованию жилого дома, в котором будет указано, что повреждения и дефекты объекта после проведенных строительных работ отсутствуют.

Анализируя судебную практику, можно отметить, что положительное решение суда возможно в следующих случаях:

- истец является законным собственником дома и земли;

- реконструкция не нарушает градостроительные, строительные, санитарные и пожарные нормы³;

- объект не несет угрозы для окружающих - отсутствует риск обрушения, замыкания проводки, затопления, загрязнения воздуха и т.д.;
- истец не имеет претензий от соседей;
- соблюден досудебный порядок решения спора.

В качестве примера можно привести дело по иску гражданина Б. к администрации городского округа Самара о сохранении жилого дома в реконструированном состоянии, признании права собственности на самовольную постройку.

В июле 2019 года Истец обратился в Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии с заявлением о внесении изменений в сведения об объекте недвижимости, содержащиеся в ЕГРН.

Уведомлением от 02.09.2019 г. Истцу было отказано в осуществлении государственного кадастрового учета в отношении жилого дома в связи с отсутствием уведомления об окончании реконструкции объекта индивидуального жилищного строительства, выданного органом местного самоуправления, уполномоченным на выдаче разрешений на строительство.

Несмотря на то, что реконструкция дома была произведена в 2001 г., Истец обратился в Департамент градостроительства городского округа Самара с уведомлением о планируемой реконструкции объекта. Уведомлением от 17.09.2019 г. Истцу было указано на несоответствие реконструированного объекта установленным параметрам. При этом единственным несоответствием является нахождение земельного участка Истца в территориальной зоне Ж-4 (зона застройки многоэтажными жилыми домами).

Обращаясь в суд с иском, Б. указывала, что является собственником дома на основании Свидетельства о праве на наследство по завещанию, что подтверждается выпиской из Единого государственного реестра недвижимости от 18.04.2019 г.

В 2001 году в жилом доме была произведена реконструкция, которая заключается в следующем:

- произведен частичный демонтаж конструкций (сени и веранда) с последующим возведением ограждающих конструкций стен из каменной кладки с учетом новой планировки внутреннего пространства;
- произведен демонтаж перегородки между двумя комнатами;
- заложен внутренний дверной проем между тремя комнатами;
- выполнен дверной проем из объединенной комнаты в реконструируемую площадь;
- выполнен дверной проем из одной объединенной комнаты в другую.

Решением Советского районного суда г. Самары жилой дом общей площадью 83,6 кв.м сохранен в реконструированном состоянии. За гражданином Б. признано право собственности на самовольно возведенную пристройку.

Рассматривая дело, судом было отмечено следующее⁴.

Произведенная истцом реконструкция жилого дома не нарушает права и законные интересы граждан и не создает угрозу их жизни и здоровью, соответствуют строительным, санитарным, противопожарным нормам и правилам, предъявляемым к аналогичной категории помещений.

Также было принято во внимание заключение по инженерно-техническому обследованию жилого дома, выданного ООО "Волгаэнергопроект", на основании которого уточня-

ется, что после реконструкции жилого дома все строительные конструкции находятся в исправном состоянии. Повреждения, дефекты, потеря устойчивости в несущих и ограждающих конструкциях не обнаружены.

Реконструкция дома (возведение капитальных стен) не повлияла на несущую способность конструкций дома, так как она не предусматривает передачу нагрузок на существующие конструкции. Капитальные стены при реконструкции возведены на отдельно стоящем ленточном фундаменте.

Согласно экспертного заключения №377-19 от 06.11.2019 г., выданного ООО "НПО Пожэксперт-Самара", установлено соответствие объемно-планировочных и конструктивных решений требованиям пожарной безопасности.

Стоит отметить, что, принимая окончательное решение по данному иску, суд взял во внимание тот факт, что собственник объекта недвижимости до обращения в судебные органы предпринимал необходимые меры по легализации проведенной реконструкции. Отказ городской администрацией был рассмотрен судом на правомерность⁵. Таким образом, обращение Истца в Департамент градостроительства г.о. Самара указывает на то, что произведенную ранее реконструкцию гражданин пытался оформить в надлежащем законном порядке.

¹ Дедюхова И.А. Управление стратегиями в области жилищного строительства и реконструкции : учеб пособие. Ижевск : Изд-во ИЖГСХА, 2005. 367 с.

² Гражданско-правовые способы защиты права на недвижимость: Научно-практическое пособие по применению гражданского законодательства / Под общ. ред. В.Н. Соловьева. М.: Юрайт, 2011.

³ Земельная реформа : от монополии государства к многообразию форм собственности : коллективная монография, под общ. Ред. В.Н. Хлыстуна. В 2 томах. - Самара: Изд-во Сам. Фел-го ис-след. Центра РАН, 2020. Т.2. 306 с.

⁴ Обзор судебной практики по делам, связанным с самовольным строительством : утв. Президиумом Верховного Суда Российской Федерации от 19 марта 2014 года : офиц. сайт Верховного Суда Российской Федерации. ULR: <http://www.supcourt.ru>.

⁵ Скловский К.И. Комментарий к Постановлению Пленума Верховного Суда РФ и Пленума Высшего Арбитражного Суда РФ от 29 апреля 2010 г. № 10/22 "О некоторых вопросах, возникающих в судебной практике при разрешении споров, связанных с защитой права собственности и других вещных прав". М., 2011.

RECOGNITION OF OWNERSHIP OF THE RECONSTRUCTED PROPERTY

© 2020 Trofimov Maxim Andreyevich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: trofimma292@mail.ru

Keywords: real estate object, reconstruction, statement of claim, ownership, cadastral works.

The article deals with the procedure for recognizing the ownership of a real estate object where unauthorized reconstruction was performed. It is noted that it is necessary to implement a pre-trial proce-

dure for legalizing the rights to the modified object. We consider an example of the correct resolution of a dispute in the court6bal order on this issue.

УДК 343

Код РИНЦ 10.00.00

НОРМАТИВНО-ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ МЕР ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ БИЗНЕСА В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ

© 2020 Фадеев Алексей Владимирович
старший преподаватель

Самарский государственный экономический университет
E-mail: yuliarudneva66@mail.ru

Ключевые слова: пандемия, государственная поддержка, экономический кризис, нормативно-правовое регулирование мер по поддержке предпринимательства.

Статья посвящена государственной поддержке бизнеса в условиях пандемии, нормативно-правовому обеспечению реализации мер по преодолению экономического кризиса.

Пандемия, обрушившаяся на мир в 2020 году, заставила правительства всех стран принять беспрецедентные меры по поддержки населения и бизнеса. Россия также приняла все необходимые меры, которые позволили стабилизировать экономическую ситуацию и снять социальное напряжение, возникшее в обществе. Коллапс, который породила пандемия, затронул все слои населения, малый и большой бизнес. Вынужденная изоляция привела к колоссальным финансовым потерям, и государство в срочном порядке приступило к разработке государственных мер, обеспечивающих социальную поддержку наиболее пострадавшим участникам предпринимательских отношений.

Любая из поставленных задач невозможна без нормативно-правовой базы, обеспечивающей их реализацию. Любая мера государственной поддержки должна быть регламентирована и обеспечена финансово. Недаром ни один из принимаемых или изменяемых нормативно-правовых актов не обходится без экономического обоснования финансовых затрат.

Пандемия затронула весь мир и все государства направили усилия на предотвращение экономической катастрофы, вызванной очередным кризисом, неожиданным, по мнению одних исследователей и вполне прогнозируемым, по мнению других.¹ К основным мерам, которые принимаются в поддержку бизнеса государствами, относятся предоставление налоговых и кредитных каникул, снижение ставок по кредитам и подоходному налогу, вплоть до полного освобождения на период чрезвычайной ситуации, а также прямая денежная поддержка.

Наибольшие споры вызывают именно меры, которые заключаются в прямых денежных выплатах, в так называемой, безвозмездной "раздаче денег". В сегодняшней ситуа-

ции в России возможность прямой денежной помощи как гражданам, так и бизнесу находит противников.² Меры, выбираемые каждой страной, зависят не только от экономического устройства, но и от внутренних возможностей. По мнению многих экономистов, сложная ситуация в России, вызванная снижением стоимости нефти и падением курса рубля, не позволяет "раздать" деньги гражданам, как в Америке. В остальном Россия предпринимает действия, аналогичные действиям других государств - вводит налоговые и кредитные льготы, предоставляет отсрочку по аренде муниципального и государственного имущества для бизнеса, освобождает до конца года от ряда обязательных взносов.

В период пандемии было принято значительное количество законов, постановлений правительства, как федерального уровня, так и уровня субъектов Российской Федерации, позволяющих облегчить участь тех предпринимателей, которые наиболее пострадали от коронавируса. Остановимся на некоторых из них.

Проблемы, вызванные пандемией, имеют не только сиюминутный характер. Последствия вирусной атаки на мир долгосрочны и вероятность того, что многие предприниматели уже не вернуться в строй, достаточно велика.

По мнению многих экономистов, сложная ситуация в России, вызванная снижением стоимости нефти и падением курса рубля, не позволяет "раздать" деньги гражданам, как в Америке. В остальном Россия предпринимает действия, аналогичные действиям других государств - вводит налоговые и кредитные льготы, предоставляет отсрочку по аренде муниципального и государственного имущества для бизнеса, освобождает до конца года от ряда обязательных взносов.

Какие же меры и для кого разработаны в России в условиях распространения коронавируса для сохранения бизнеса?

Меры, принимаемые Российской Федерацией, направляются на поддержку малого и среднего предпринимательства, попавшего, по мнению правительства, в сложную экономическую ситуацию. Перечень таких отраслей экономики утвержден Постановлением Правительства РФ от 03.04.2020 N 434.³

В апреле 2020 года в Российской Федерации по направлению экономической поддержки малого и среднего предпринимательства были приняты законы федерального уровня, вынесены Постановления Правительства РФ, изданы многочисленные письма, размещена информация.

В качестве мер поддержки правительством предусмотрены льготы по кредитованию, налоговые и арендные каникулы, мораторий на банкротство.

Из законов необходимо назвать Федеральный закон от 01.04.2020 N 103-ФЗ "О внесении изменений в Федеральный закон "О приостановлении действия отдельных положений Бюджетного кодекса Российской Федерации и установлении особенностей исполнения федерального бюджета в 2020 году",⁴ Федеральный закон от 03.04.2020 N 106-ФЗ "О внесении изменений в Федеральный закон "О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)" и отдельные законодательные акты Российской Федерации в части особенностей изменения условий кредитного договора, договора займа",⁵ Федеральный закон от 22.04.2020 N 121-ФЗ "О внесении изменений в часть вторую Налогового кодекса Российской Федерации", Федеральный закон от 01.04.2020 N 98-ФЗ "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросам предупреждения и ликвидации чрезвычайных ситуаций".⁶

Ряд постановлений правительства направлен на поддержку экономики. Постановлением Правительства РФ от 02.04.2020 N 422 утверждены "Правила предоставления субсидий из федерального бюджета российским кредитным организациям на возмещение недополученных ими доходов по кредитам, выданным в 2020 году юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям на неотложные нужды для поддержки и сохранения занятости".⁷ Постановление Правительства РФ от 09.04.2020 N 466 утверждены "Правила предоставления в 2020 году из федерального бюджета субсидий российским организациям воздушного транспорта на возмещение затрат, понесенных при выполнении мероприятий по вывозу граждан из иностранных государств, в которых сложилась неблагоприятная ситуация, связанная с распространением новой коронавирусной инфекции".⁸

Предприятия малого и среднего сегмента входят в экономическую систему любой страны. Исследованиям по выявлению факторов, оказывающих эффективное воздействие на их работу, придается большое значение. К важнейшим факторам, влияющих на развитие данного сектора экономики и выявленных в результате исследования, относятся государственное регулирование и поддержка бизнеса, в основе которых лежит четкая и понятная нормативно-правовая база. Некачественное правовое регулирование приводит к проблемам правоприменения, вольного толкования правовых норм и, соответственно, коррупционным лазейкам. Неясность провозглашенных норм нередко приводит к тому, что они остаются продекларированными, но не исполнимыми.

Малый и средний бизнес всегда нуждается в государственной поддержке, в ситуации кризиса, особенно. Разработка государственных мер поддержки предпринимателей, опирающихся на четкую нормативно-правовую базу, единственная гарантия сохранения их жизнеспособности.

¹ Талеб Н. О секретах устойчивости. 2012. Москва: КоЛибри. С. 154.

² Левашенко А. Д., Коваль А. А. Меры финансовой и нефинансовой поддержки мсп в условиях ситуации с Covid-19 // Экономическое развитие России. 2020. №5.

³ Постановление Правительства РФ от 03.04.2020 N 434 (ред. от 26.06.2020) "Об утверждении перечня отраслей российской экономики, в наибольшей степени пострадавших в условиях ухудшения ситуации в результате распространения новой коронавирусной инфекции" // Собрание законодательства РФ. 2020. № 15 (часть IV). Ст. 2288.

⁴ Федеральный закон от 01.04.2020 N 103-ФЗ "О внесении изменений в Федеральный закон "О приостановлении действия отдельных положений Бюджетного кодекса Российской Федерации и установлении особенностей исполнения федерального бюджета в 2020 году" // Собрание законодательства РФ. 06.04.2020. N 14 (часть I). Ст. 2033.

⁵ Федеральный закон от 03.04.2020 N 106-ФЗ "О внесении изменений в Федеральный закон "О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)" и отдельные законодательные акты Российской Федерации в части особенностей изменения условий кредитного договора, договора займа" // Собрание законодательства РФ. 06.04.2020. N 14 (часть I). Ст. 2036.

⁶ Федеральный закон от 22.04.2020 N 121-ФЗ "О внесении изменений в часть вторую Налогового кодекса Российской Федерации", Федеральный закон от 01.04.2020 N 98-ФЗ "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросам предупреждения и ликвидации чрезвычайных ситуаций" // Собрание законодательства РФ. 2020, № 17. Ст. 2699.

⁷ Постановление Правительства РФ от 02.04.2020 N 422 (ред. от 24.04.2020) "Об утверждении Правил предоставления субсидий из федерального бюджета российским кредитным организациям

на возмещение недополученных ими доходов по кредитам, выданным в 2020 году юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям на неотложные нужды для поддержки и сохранения занятости" // Собрание законодательства РФ. 2020. № 15 (часть IV). Ст. 2279.

⁸ Постановление Правительства РФ от 09.04.2020 N 466 утверждены "Правила предоставления в 2020 году из федерального бюджета субсидий российским организациям воздушного транспорта на возмещение затрат, понесенных при выполнении мероприятий по вывозу граждан из иностранных государств, в которых сложилась неблагоприятная ситуация, связанная с распространением новой коронавирусной инфекции" // Собрание законодательства РФ. 2020. N 15 (часть IV). Ст. 2317.

REGULATORY AND LEGAL REGULATION OF STATE SUPPORT MEASURES FOR BUSINESSES IN THE CONTEXT OF A PANDEMIC

© 2020 Fadeev Alexey Vladimirovich
Senior Lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: yuliarudneva66@mail.ru

Keywords: pandemic, state support, economic crisis, legal regulation of measures to support entrepreneurship.

The article is devoted to state support of business in the context of a pandemic, regulatory support for the implementation of measures to overcome the economic crisis.

УДК 346.1
Код РИНЦ 10.00.00

ПОНЯТИЕ И ПРИЗНАКИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

© 2020 Фадеев Владислав Валерьевич*
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Vladmail4@inbox.ru

Ключевые слова: экономическая деятельность, предпринимательство, признаки предпринимательской деятельности, прибыль, риски предпринимательства, законность предпринимательской деятельности, результаты предпринимательской деятельности.

Статья посвящена анализу понятия предпринимательской деятельности, а также ее основным признакам. Особое внимание уделяется истории развития предпринимательской деятельности.

* Научный руководитель - **Меденцева Евгения Владимировна**, кандидат юридических наук, доцент.

Анализируются основные признаки предпринимательской деятельности, делается вывод о том, что в научной литературе отсутствует единство мнений относительно количества и вида основных признаков предпринимательской деятельности. В качестве одной из проблем выделено отсутствие единого понятия предпринимательской деятельности.

История предпринимательской деятельности показывает, что законодательство, всемерно содействовало становлению и укреплению общественных отношений в предпринимательстве. Так, в первые годы Советской власти, одной из форм предпринимательской деятельности была кооперация (промысловая, сельскохозяйственная, кредитная и т.д.).

Советское государство при осуществлении хозяйственной политики содействовало развитию кооперации, стараясь экономическими и правовыми средствами создавать гарантии и льготы. В основе правового регулирования деятельности кооперации, направленных против частного капитала, лежала экономическая политика Советского государства.

В годы военного коммунизма особенно развивается потребительская кооперация, которая после объединения всех видов кооперации по существу поглотила промысловую, сельскохозяйственную и кредитную кооперации. Это объединение вызывалось в первую очередь тем, что кооперативные организации были расплывены и нередко являлись пристанищем всякого рода дельцов и проходимцев.

В дальнейшем потребительской кооперации были предоставлены значительные льготы и преимущества при заключении с государственными органами договоров на заготовку сельскохозяйственных продуктов, приобретении товаров у государства, в области налогового обложения и т. п.

Большие льготы получила и сельскохозяйственная кооперация. Эти льготы касались условий предоставления кредита, сделок с государственными предприятиями (в частности, заключения весьма выгодных договоров на продажу продуктов сельского хозяйства и покупку предметов промышленного производства), порядка сдачи в аренду и передачи в собственность кооперации помещений, машин и оборудования и т. д.

В настоящий период времени под предпринимательской деятельностью понимается самостоятельная, осуществляемая на свой риск деятельность, направленная на систематическое получение, прибыли от пользования имуществом, продажи товаров, выполнения работ или оказания услуг, зарегистрированная в соответствии с действующим законом (ст. 2 ГК РФ)¹.

В последнее время все чаще поднимается вопрос о переосмыслении законодательного понятия предпринимательской деятельности, закрепленного в ст. 2 ГК РФ. По мнению ученых, разрешение данного вопроса приведет к решению как теоретических, так и практических проблем.

Спорным в теории остается вопрос легальности определения предпринимательской деятельности, закрепленного в ст. 2 ГК РФ. Большинство ученых, признают правовой (легальный) характер понятия предпринимательской деятельности.

Однако, есть и другая точка зрения, так, А.А. Иващенко, считает законодательную конструкцию понятия предпринимательской деятельности несовершенной².

В научной литературе отсутствует единство мнений относительно количества и вида основных признаков предпринимательской деятельности.

На наш взгляд, можно выделить следующие признаки:

- самостоятельность;
- деятельность, осуществляемая на свой риск;
- направленность на систематичность получение прибыли;
- законность осуществления такой деятельности.

Остановимся и проанализируем каждый из перечисленных признаков.

Первым признаком выступает самостоятельность деятельности.

Н. Климова считает, что самостоятельность предпринимателей проявляется и в имущественных отношениях, и в вопросах организации своей деятельности, также самостоятельность она относит к существенным признакам понятия предпринимательской деятельности³.

Вместе с тем не все поддерживают указанную позицию. Например, А.А. Чукреев считает, что такой признак, как самостоятельность, присущ любой экономической деятельности и "любой свободной деятельности" вообще⁴.

И.С. Шиткина, отмечает, что "иногда самостоятельность фиктивна", а в качестве примера приводит дочернюю компанию, решения которой определяются материнской компанией. Несмотря на то, что самостоятельность у "дочки" отсутствует, все же она рассматривается в качестве субъекта предпринимательской деятельности"⁵.

Наше мнение заключается в том, что под самостоятельностью следует понимать совершаемые свободно, по своей воле, действия или бездействия, в процессе осуществления предпринимательской деятельности.

Сказанным предполагается, что субъектом самостоятельно принимаются решения, относящиеся к процессу, при котором осуществляется предпринимательская деятельность, а также, совершаются абсолютно все действия, являющиеся ее содержанием.

Если рассматривать экономическую сторону самостоятельности, то здесь можно отметить, что у предпринимателя есть достаточная имущественная база для ведения предпринимательской деятельности.

Вместе с тем, нельзя сказать, что предприниматели являются безгранично самостоятельными лицами. Такое утверждение было бы в корне неверным, ведь самостоятельность предпринимателей ограничивает гражданское, антимонопольное, а также иное законодательство.

Следующим признаком является наличие определенных рисков, которые возникают в процессе осуществления предпринимательской деятельности.

В общем и целом, можно сказать, что коммерческий риск - это ряд определенных неблагоприятных имущественных последствий, которые возникают в процессе, когда предприниматель ведет свою деятельность.

Такая категория как "риск" априори присуща предпринимательству. Данный термин распространен в законодательстве и встречается в разных отраслях права. Так, в ст. 929 ГК РФ таковым признается риск убытков от предпринимательской деятельности из-за нарушения своих обязательств контрагентами предпринимателя или изменения условий этой деятельности по независящим от предпринимателя обстоятельствам, в том числе риск неполучения ожидаемых доходов.

Однако, как нам кажется, что категория риска не до конца раскрыта с позиции предпринимательской деятельности.

Е.П. Губиным определяется риск в качестве "правомерного поведения, ведущего к тому, что может наступить опасность как потенциальная, так и реальная, в процессе получения прибыли, достижения любого предпринимательского результата, который недостижим в процессе обычного, не рискованного поведения, использования обычных, не рискованных средств". Его мнение также заключается в том, что риск - обязательный признак предпринимательской деятельности.

А.А. Чукуреев считает рисковый характер не сущностным признаком предпринимательской деятельности.

Третьим признаком выступает направленность на систематическое получение прибыли.

Юристы отмечают, что это один из самых спорных признаков понятия предпринимательской деятельности. Проблему вызывает вопрос, что же следует понимать под прибылью.

Понятие прибыли раскрывается ст. 247 НК РФ⁶, однако, из данной статьи следует, что термин "прибыль" применяется только в целях гл. 25 НК РФ. В связи с этим О.А. Беляева считает прибыль больше экономическим термином, нежели юридическим, а отсутствие в ГК РФ толкования термина прибыль оправданным⁷.

Важным, на наш взгляд является понимание того, что процесс получения прибыли является целью, а не результатом предпринимательской деятельности. В случае неполучения прибыли предпринимателем, его деятельность все равно будет считаться предпринимательством, хотя по сути, никакой экономической эффективности она не принесет.

Следующая проблема - отсутствие законодательного толкования понятия "систематическое", что вызывает интерес ученых-правоведов.

На наш взгляд, "направленность на систематическое получение прибыли" и "систематическое получение прибыли", не одно и то же, и не надо подменять эти два понятия. В данном случае важно не систематичность, а направленность на систематичность, т. е. сама цель осуществление этой деятельности.

Четвертый признак - законность осуществления предпринимательской деятельности.

На будущего предпринимателя возложена обязанность в установленном законом порядке зарегистрировать предпринимательскую деятельность. В случае несовершения таких действий лицо привлекается к административной или к уголовной ответственности.

Однако, хотелось бы отметить позицию Федеральной налоговой службы России⁸, что "деятельность физического лица не подпадает под определение предпринимательской, если отсутствуют ключевые признаки, поименованные в статье 2 ГК РФ". С точки зрения буквального толкования ст. 2 ГК РФ законодатель признает законность как ключевой признак предпринимательской деятельности. В связи с этим логично предположить, что незарегистрированная предпринимательская деятельность не является и предпринимательской как таковой.

Вместе с тем судебная практика свидетельствует об ином. Так, Конституционный Суд Российской Федерации постановил, что, если у лица нет регистрации, это не означает, что его деятельность нельзя квалифицировать как предпринимательскую.

Итак, в данной статье было проанализировано понятие и основные признаки предпринимательской деятельности. Безусловно, факт отсутствия единства мнений в научной литературе относительно понимания, что же такое предпринимательская деятельность, а также относительно ее основных признаков оказывает значимое влияние на теоретическую составляющую данного вопроса. В связи с чем, на наш взгляд, необходимо все же переосмыслить указанные вопросы и легально закрепить понятие предпринимательской деятельности и ее признаков.

¹ Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 31.07.2020) // Собрание законодательства РФ. 1994. № 32. Ст. 3301.

² Иващенко А. А. Понятие предпринимательской деятельности в гражданском законе Российской Федерации и цивилистической доктрине // Общество и право. 2013. № 2. С. 45-47.

³ Климова А. Н. К вопросу о понятии и признаках предпринимательской деятельности // Вестник КГУ. 2016. № 6. С. 182-184.

⁴ Чукреев А. А. К проблеме легального определения предпринимательской деятельности // Российский юридический журнал. 2015. № 2. С. 105-120.

⁵ Карелина С. А., Лахно П. Г., Шиткина И. С. Предпринимательское право: современный взгляд: монография. М.: Юстицинформ, 2019. 600 с.

⁶ Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 31.07.2020) // Собрание законодательства РФ. 2000. № 32. Ст. 3340.

⁷ Беляева О. А. Предпринимательское право / под ред. В. Б. Ляндреса. М.: Юридическая фирма "КОНТРАКТ": "ИНФРА-М", 2009. 352 с.

⁸ Письмо ФНС России от 07.05.2019 № СА-4-7/8614 "О направлении обзора судебной практики по спорам, связанным с квалификацией деятельности физических лиц в качестве предпринимательской в целях налогообложения" // Нормативные акты для бухгалтера. 2019. № 13.

CONCEPT AND SIGNS OF BUSINESS ACTIVITY

© 2020 Fadeev Vladislav Valerievich
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: Vladmail4@inbox.ru

Keywords: economic activity, entrepreneurship, signs of entrepreneurial activity, profit, risks of entrepreneurship, legality of entrepreneurial activity, results of entrepreneurial activity.

The article is devoted to the analysis of the concept of entrepreneurial activity, as well as its main features. The author in the article pays special attention to the history of the development of entrepreneurial activity. In addition, this article analyzes the main features of entrepreneurial activity, and also concludes that there is no consensus in the scientific literature regarding the number and type of main features of entrepreneurial activity. In addition, the absence of a single concept of entrepreneurial activity is highlighted as one of the types of problems.

НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ТАКТИКИ И ПСИХОЛОГИИ ДОПРОСА ОБВИНЯЕМОГО ПО СУЩЕСТВУ ОБВИНЕНИЯ

© 2020 Чеджемова Лана Германовна
студент

© 2020 Яворский Максим Александрович
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: lianalily1@mail.ru

Ключевые слова: тактика допроса, показания обвиняемого, тактические приемы, допрос обвиняемого, доказательства, криминалистика, ложные показания, психология допроса.

Статья посвящена исследованию сущности тактических приемов, используемых при проведении допроса обвиняемого. Рассматриваются такие приемы, как косвенный допрос, форсирование темпа допроса, детализация показаний и др. Анализируется их значимость при проведении следственных действий и условия, при которых их использование будет эффективно. Также затрагиваются вопросы, касающиеся психологии допроса.

Допрос обвиняемого - одно из важнейших следственных действий, сущность которого заключается в получении в устной форме от обвиняемого сведений, имеющих значение для уголовного дела, которые в дальнейшем могут быть положены в основу доказательственной базы. Помимо того, что показания обвиняемого помогают выяснить какие-либо обстоятельства дела, являясь источником доказательственной информации, они одновременно выступают и средством защиты, позволяя опровергнуть выдвинутые в сторону обвиняемого подозрения и обвинения. Таким образом, можно сделать вывод, что допрос важен не только для стороны обвинения, но и для стороны защиты.

Как отмечает В. А. Пронин, в общей массе всех уголовных дел протоколы допросов занимают вплоть до двух третей всех материалов, а временные рамки производства допросов достигают четверти всего рабочего времени следственного персонала¹.

Процессуальный порядок проведения допроса регулируется Уголовно-процессуальным кодексом РФ, а именно статьями 173 и 189 УПК РФ².

Первая конкретизирует положения, касающиеся непосредственно допроса обвиняемого: следователь должен допросить обвиняемого сразу после того, как данному лицу будет предъявлено обвинение. При этом он обязан выяснить отношение обвиняемого к предъявленному ему обвинению, то есть услышать подтверждение его виновности, или же ее опровержение. Стоит отметить, что дача показаний не является обязанностью обвиняемого, он имеет право воздержаться от таких действий, о чем следователь вносит отметку в протокол допроса. Если же обвиняемый намерен дать показания, он указывает, на каком языке они будут изложены.

Статья 189 УПК РФ гласит, что следователь не имеет права ставить перед обвиняемым вопросы, намекающие на ответ - наводящие вопросы. Что касается тактики проведения допроса, следователь не ограничен в ее выборе.

Стоит отметить, что термин "допрос" в криминалистике значительно шире, чем тот же термин, рассматриваемый только в процессуальном смысле. Криминалистика включает в данное понятие не только вербальную, но и невербальную коммуникацию: жесты, мимику, тон речи, язык тела, его положение, позы, звуковую систему.

Что касается структуры проведения допроса, принято выделять четыре основных стадии³:

- предварительная;
- стадия свободного рассказа;
- вопросно-ответная стадия;
- стадия процессуального оформления полученных показаний (занесение данных в протокол).

Для эффективного проведения допроса недостаточно одного лишь соблюдения процессуальной формы, хоть это условие и является обязательным. Следователь должен обладать профессиональными навыками, знать тактику и методики проведения допроса, уметь применить нужную к конкретному индивидууму, учитывая его психологические особенности. Помимо прочего, важным навыком является умение распознавать истинные и ложные показания, признаки обмана.

Задача следователя - выявить предполагаемую позицию обвиняемого, и, в соответствии с полученной информацией, избрать наиболее подходящую тактику допроса. Следователь должен улавливать намерения обвиняемого, проводить их анализ. При этом тактика допроса должна быть выбрана до начала его проведения, однако, на практике нередко встречаются ситуации, когда ее приходится менять в процессе получения сведений от допрашиваемого.

Тем не менее, стоит учитывать, что позиция, избранная обвиняемым, может изменяться под воздействием различных факторов: атмосферы в месте проведения допроса, среды нахождения обвиняемого в повседневной жизни, его семейного положения и т.д. Многие следователи уделяют особое внимание установлению доверительных отношений с обвиняемым, созданию непринужденной атмосферы. Чем больше обвиняемый осознает доказанность вины в совершенном им преступлении, тем более правдивыми будут его показания.

Помимо атмосферы, благоприятной для получения верных показаний, роль играет и тон следователя при проведении допроса. Он должен быть твердым, уверенным, при этом не нужно забывать про вежливость, культурность речи, вследствие чего крайне не рекомендуется использовать жаргонные и грубые высказывания.

Одним из тактических приемов, используемых при проведении данного следственного действия, является косвенный допрос. При косвенном допросе допрашиваемому задается множество незначительных вопросов, тем самым смещая фокус его внимания. Когда внимание обвиняемого сфокусировано на них, следователь задает важный вопрос с целью выявления скрываемого обстоятельства, которое может повлиять на дальнейший ход дела. Часто кульминационный вопрос связан с виновностью лица в совершении пре-

ступления. Так как главный вопрос не задан "в лоб", защитно-оборонительной реакции у обвиняемого не возникает.

Еще один отвлекающий прием - форсирование темпа допроса. Зачастую этот прием используется в связке с косвенным допросом. Здесь дополнительные вопросы задаются сначала в спокойном, медленном темпе, который постепенно возрастает. Задаваемые вопросы, как правило, достаточно просты и не требуют осмысления и обдумывания. Юридическая психология утверждает, что узкие временные рамки, предназначенные для ответа, значительно затрудняют процесс формирования ложных показаний и ложных образов, мысленное их закрепление⁴. В тот момент, когда скорость, с которой следователь задает вопросы, достигает пика, опрашиваемый начинает отвечать автоматически, не задумываясь. Именно тогда следователь и оглашает главный вопрос.

Иногда применяется тактика, суть которой заключается в перечислении доказательств в порядке возрастания их значимости. То есть сначала называются наименее значительные доказательства, а позже - наиболее убедительные.

Бывает, что доказательства называются и в обратном порядке, используя сначала самые весомые. Этот метод наиболее применим по отношению к лицам, которые ранее не совершали преступных деяний.

При этом в некоторых случаях допрос рецидивистов также нужно начинать с существа дела, то есть с наиболее весомых доказательств. Такая потребность возникает, когда у преступника в связи с уже имеющимся криминальным опытом присутствуют некие правовые знания, по причине чего он может наиболее точно оценить озвучиваемые следователем доказательства и понять, когда нет дальнейшего смысла продолжать отрицать свою вину⁵.

Также используется такой тактический прием, как детализация показаний. Следователь очень подробно допрашивает обвиняемого, фиксируя в протоколе все детали, связанные с преступлением. Любой незначительный момент не должен быть упущен, так как в дальнейшем может послужить основанием для изобличения ложных показаний, выявления противоречий. Большой эффективности при применении такого приема можно достичь, проводя повторный допрос обвиняемого, ведь если показания были придуманы в процессе проведения допроса, то есть являлись ложными, то какая-то их часть может быть лишь частично зафиксирована в памяти или вообще забыта к моменту назначения нового допроса.

В ряде случаев действенным может оказаться разъяснение лицу, дающему показания, сущность статей, содержащих информацию о смягчающих и отягчающих обстоятельствах. Речь идет о статьях 61 и 63 УК РФ⁶. Часто разъяснение данных статей применяется к лицам, не имеющим преступного прошлого, а также к лицам, которые не были основной фигурой в данном преступном деянии, а играли второстепенную роль. Сведения, отраженные в законе, воздействуют на допрашиваемого наиболее сильным образом, если помимо них приводятся примеры реальной следственной и судебной практики⁷.

Подводя итог и проанализировав различные источники, содержащие информацию о тактических приемах и методах проведения допроса, можно сделать вывод, что такие приемы служат установлению истины и направлены на изобличение лиц, виновных в совершении преступного деяния, а также на обнаружение необоснованного обвинения.

При этом становится ясным, что для наиболее эффективного результата следователь должен применять не одну конкретную тактику, а целый комплекс тактических приемов и методов, учитывая психологические особенности каждого индивида.

Следователь также должен помнить о невербальной коммуникативной стороне и обращать внимание на жестикуляцию, мимику, язык тела. Психологическое воздействие должно оказываться в рамках закона, без применения физического и психологического насилия.

¹ Пронин К. В. Тактика допроса в суде. Процессуальные и криминалистические аспекты : Учебное пособие для вузов. - М. : "Юстицинформ", 2006. - 160 с. С. 36.

² "Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации" от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 31.07.2020)// Собрание законодательства РФ. - 24.12.2001. - № 52 (ч. I). Ст. 173, 189.

³ Криминалистика. Под редакцией Н. Л. Яблокова. - М., ЮРИСТЪ, 2001. - 718 с. С. 448.

⁴ Собольников В. В. Юридическое психология : Учебник для бакалавриата и специалитета. - 2-е. - М. : "Юрайт", 2019. - 331 с. С. 197.

⁵ Волков В. Н. Психологические особенности проведения допроса в свете судебных реформ.// Закон и право №1, 2005. С.17.

⁶ "Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 31.07.2020)// Собрание законодательства РФ. - 17.06.1996. - № 25. Ст. 61, 63.

⁷ Драпкин Л. Я., Долинин В. Н. Тактика следственных действий. Екатеринбург, 2002. С. 40-43.

SOME QUESTIONS OF TACTICS AND PSYCHOLOGY OF THE INTERROGATION OF THE ACCUSED ON THE SUBSTANTIAL ACCOUNT

© 2020 Chedzhemova Lana Germanovna
Student

© 2020 Yavorskiy Maksim Aleksandrovich
Candidate of Laws, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: lianalily1@mail.ru

Keywords: interrogation tactics, testimony of the accused, tactical techniques, interrogation of the accused, evidence, forensics, false testimony, psychology of interrogation.

The article is devoted to the study of the essence of tactical techniques used during the interrogation of the accused. In this paper, a number of the following techniques are considered: indirect interrogation, forcing the pace of interrogation, detailing testimony, and others. The author analyzes their significance in carrying out investigative actions and the conditions under which their use will be effective. It also touches upon issues related to the psychology of interrogation.

СОДЕРЖАНИЕ

Экономика

Авдеева А.П. К вопросу о налоге на профессиональный доход	3
Алексушин Г.В., Пушкина Д.П. Особенности обслуживания в кейтеринге	5
Арефкина О.А., Зипунникова А.А. Синергетический эффект как основной критерий оценки эффективности процессов слияний и поглощений на фармацевтическом рынке	10
Афонин С.Е. Роль инноваций в трансформации экономических систем	15
Афонин С.Е. Современная концептуальная основа понимания сущности инноваций	20
Баканач О.В., Хлебникова Д.А. Социально-демографическая характеристика волонтеров в Российской Федерации	24
Бальзанников М.И. Экономия ресурсов при строительстве энергетических объектов	29
Валуйская А.Д. Страхование как вид инвестиций	32
Вишневер В.Я. Некоторые вопросы анализа структуры российского банковского рынка	40
Волковадова Е.В., Маркова Т.Э. Повышение конкурентоспособности малых и средних предприятий переработки вторичных полимерных материалов за счет логистического подхода	44
Григорян О.В. Строительная отрасль в условиях пандемии COVID-19	48
Гусарова Д.Д., Вишневер В.Я. Некоторые подходы к анализу потребительского кредитования	51
Дмитриева Л.А., Кузьмина О.Ю. Влияние циклической динамики на возникновение фондовых кризисов	54
Емельянова М.Е., Надеждина О.С., Фирулина И.И. Направления государственной поддержки малого и среднего бизнеса РФ в условиях пандемии коронавируса	59
Заступов А.В. Структура и управление финансовыми бюджетами на предприятии	63
Заступов А.В., Татарских Б.Я. Особенности программного бюджетирования и моделирования на предприятии	67
Иванова В.С. Банки Китая на мировом рынке банковских услуг в условиях пандемии коронавируса	71
Карькова А.А. Учет выручки у агента и принципала в соответствии с МСФО (IFRS) 15	75
Коваленко В.В., Кузьмина О.Ю. Кривая бескупонной доходности как индикатор раннего предупреждения кризиса на российском фондовом рынке	80
Кожухова Н.В., Кожухова Д.А. Модель компетенций как инструмент оценки и развития сотрудников в управлении персоналом современной компании	85
Кожухова Н.В., Кожухова Д.А. Понятие и особенности применения индивидуальных планов развития в управлении персоналом компании	89
Коновалова М.Е. Рынок потребительского кредитования: проблемы и перспективы	94
Корнев А.С. Рынок структурированных инвестиционных продуктов европейских государств: состояние и нормативно-правовое регулирование на примере Финляндии, положительные и отрицательные аспекты	99
Корнилова К.А. Особенности образовательного кредитования в Российской Федерации	103
Кузнецова О.В. Трансформация системы умных городов в России в условиях пандемии	108

Куйдина Е.С., Некрасов В.В., Нестеров О.В. Актуальные аспекты укрепления торгово-экономического взаимодействия России со странами Африки	113
Леднева О.В., Цыпин А.П. Изучение закономерностей рынка жилой недвижимости в г. Бугуруслане	117
Михайлов А.М. Перспективные направления развития денежного рынка	121
Михалева О.Л., Валиева Е.Н. Проблемы налогообложения малого предпринимательства	125
Назаров М.А., Кинельский А.В. Налоговый мониторинг как элемент цифровизации налогового администрирования в России	128
Павлова К.С., Антонов М.П., Пилипенко В.А. Налог на солидарность: международная практика применения и оценка перспектив введения в России	133
Пендохова А.В. Российский рынок слияний и поглощений: ретроспективный анализ	138
Перстенева Н.П., Исмаилова Л.Ф. Фондовые индексы как индикатор темпов развития экономики	144
Петров Н.А. Теоретические подходы к анализу сделок слияний и поглощений	149
Пименова Е.М. Эффективность как мера измерения успеха малого бизнеса	152
Полянская Н.В., Мясникова В.М. Повышение инвестиционной привлекательности региона на основе внедрения целевых моделей	157
Прокофьева А.А., Щуцкая А.В. Рынок мороженого в РФ: современное состояние и перспективы развития	162
Репина Е.Г. Экономико-статистический анализ образовательной деятельности опорных университетов РФ	167
Саломатина С.Ю., Пронина А.Ю. Особенности эмиссии облигаций Самарской области на рынке субфедеральных облигаций России	172
Салькина А.Р., Никонова А.С. Налоговое консультирование в России и зарубежных странах	176
Самоваров А.А. Анализ бюджетной обеспеченности субфедеральных территорий	180
Светкина И.А., Чудаева А.А. Применение VR/AR-технологий при реализации образовательных программ по направлению "Экономика и управление"	184
Семин С.В. Результативность реализации мероприятий национального проекта "Жилье и городская среда" как основа повышения уровня экономической безопасности региона (на примере Самарской области)	188
Токарев Ю.А., Тюрина А.Г. Анализ тенденций развития ключевых индикаторов деятельности малых и средних предприятий	193
Толстова А.А., Мясникова В.М. Сущность и современные проблемы налогового администрирования	198
Трубецкая О.В. Влияние пандемии COVID-19 на российскую экономику	202
Цыпин А.П., Шайлиева М.М. Ретроспективный анализ и прогнозирование развития транспорта в России	206
Черноусова К.С. Совершенствование налогового контроля на примере опыта зарубежных стран	210
Чистик О.Ф., Чумак Е.В. Анализ укомплектованности кадрами и нагрузки врача первичного звена здравоохранения	214
Шарова А.А. Хеджирование финансовых инструментов в соответствии с МСФО 9 "Финансовые инструменты"	218
Ширнаева С.Ю. Статистико-эконометрический анализ показателей внешнеторгового оборота Самарской области	222
Янченко А.Н. Анализ лизинга в России	226

Юриспруденция и право

Бортников С.П., Вострова М.Р. Правовые проблемы использования криптовалют в безналичных расчетах в сфере предпринимательской деятельности в РФ	231
Дашин А.В., Кананыхин В.О. Развитие конкуренции в сфере розничной торговли	235
Добрынина А.С., Азархин А.В. Понятие и система таможенных органов Российской Федерации, проблемы их функционирования	239
Иленко Л.Ю. Актуальные проблемы применения законодательства о медиации в России	244
Ильичев С.Ю. Способы образования земельных участков	248
Казанкова Т.Н., Смородина Е.А. Анализ налоговой реформы для российских IT-компаний	251
Калентьева Т.А., Гордеев Д.С. К вопросу о некоторых проблемах дознания как формы предварительного расследования	255
Калентьева Т.А., Ибрагимов И.М. Особенности проведения оперативно-разыскного мероприятия "Проверочная закупка" по делам о распространении наркотических средств на современном этапе	260
Коробова А.П., Карев Д.А. Учет исторических и иных местных традиций как принцип организации и деятельности муниципальной службы	266
Королева К.О. Сравнительный анализ налоговых отчислений с работника в США и Российской Федерации	270
Кретов В.Р. К вопросу о применении нетрадиционных способов и методов при расследовании преступлений	273
Крысько В.Н., Осипов Д.Д. Некоторые особенности расследования преступлений в чрезвычайных условиях	276
Латышкина Д.Е., Беляков А.В. Актуальные проблемы стадии возбуждения уголовного дела	280
Маликова А.Х. Трансформация правовой среды как фактор бюджетно-финансового обеспечения образования	284
Меденцева Е.В., Блинова А.В. Недостоверная реклама как форма манипулирования экономическим поведением потребителей	287
Мухетов В.Н. Судебная практика по спорам о реестровых ошибках в границах земельных участков	290
Обухова Е.А., Трошенкова А.И. К вопросу об использовании полиграфа при расследовании преступлений	293
Овчинникова Ю.С., Казанкова Т.Н. Влияние пандемии COVID-19 на экономику России	297
Орлова Д.А., Хаснутдинов Р.Р. Проблемные аспекты судебно-искусствоведческой экспертизы культурных ценностей	299
Орлова Д.А., Яворский М.А. Использование звукового и запахового фона при расследовании преступления	303
Разборова Ю.А. Криминалистическая идентификация: понятие и значение	306
Ревина С.Н., Золотухина А.С. Особенности нормотворческого процесса подготовки и принятия нормативно-правовых актов, направленных на предоставление льгот для арендаторов муниципального имущества в период распространения новой коронавирусной инфекции (COVID-19) на территории городского округа Самара	309
Росляков А.А. Криминалистические экспертизы в раскрытии преступлений террористической направленности	314
Росляков А.А., Хаснутдинов Р.Р. Эмодзи как доказательство в суде: зарубежный опыт	317
Руднева Ю.В. Цифровые технологии в судебной системе России	321
Самсонов Е.Д. О ключевой роли нотариуса при создании наследственных фондов	324

Тороп С.С., Беляков А.В. Принцип равенства всех перед законом или все же не всех?	329
Тороп С.С., Кот М.К. Проблематика оплаты труда в Российской Федерации	333
Трофимов М.А. Признание права собственности на реконструированный объект недвижимости	335
Фадеев А.В. Нормативно-правовое регулирование мер государственной поддержки бизнеса в условиях пандемии	339
Фадеев В.В. Понятие и признаки предпринимательской деятельности	342
Чеджемова Л.Г., Яворский М.А. Некоторые вопросы тактики и психологии допроса обвиняемого по существу обвинения	347

Научное издание

**РОССИЙСКАЯ НАУКА:
АКТУАЛЬНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ
И РАЗРАБОТКИ**

***Сборник научных статей
X Всероссийской
научно-практической конференции***

15 октября 2020 года

Часть 2

Экономика. Юриспруденция и право

ISBN 978-5-00176-042-9



9 785001 760429 >

*Материалы представлены
в авторской редакции*

Усл. печ. л. 20,64 (22,19). Уч.-изд. л. 33,18.
ФГБОУ ВО "Самарский государственный экономический университет".
443090, Самара, ул. Советской Армии, 141.