



Министерство науки и высшего образования
Российской Федерации
Федеральное государственное автономное
образовательное учреждение высшего образования
«САМАРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
ЭКОНОМИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»

РОССИЙСКАЯ НАУКА: АКТУАЛЬНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ И РАЗРАБОТКИ

*Сборник научных статей
XII Всероссийской
научно-практической конференции*

23 сентября 2021 года

Часть 2

Философия. Физическая культура
и здоровый образ жизни. Экология.
Экономика. Юриспруденция и право

Самара 2021

УДК 001.8
ББК Ч-48
Р76

Материалы конференции размещены в системе РИНЦ

Редакционная коллегия: д.э.н., профессор С.И. Ашмарина; д.э.н., профессор В.А. Пискунов (отв. редакторы); д.э.н., профессор А.П. Жабин; д.э.н., профессор Е.А. Кандрашина; к.э.н., доцент М.С. Гусева; к.с.н., доцент Е.В. Ширнина; д.э.н., профессор М.Е. Конова; к.э.н., доцент Е.П. Трошина; к.э.н., доцент Н.В. Никитина; д.ю.н., доцент С.П. Бортников; к.п.н., доцент В.В. Мантуленко; И.А. Плаксина (отдел сопровождения конкурсов и грантов); Д.В. Алешкова (отв. секретарь-референт)

Р76 **Российская наука: актуальные исследования и разработки** : сборник научных статей XII Всероссийской научно-практической конференции, 23 сентября 2021 года : в 2 частях / редколлегия: С.И. Ашмарина, В.А. Пискунов (ответственные редакторы) [и др.] ; Самарский государственный экономический университет. – Ч. 2. – Самара : Изд-во СГЭУ, 2021. – 329 с.
ISBN 978-5-00176-104-4 – ISBN 978-5-00176-106-8 (ч. 2)

Сборник посвящен актуальным научно-теоретическим и методическим вопросам развития общества в современных экономических условиях в таких областях науки, как: информационные технологии в образовании, экономике и менеджменте; история; менеджмент; педагогика и психология; социология и политология; филология и языкознание; философия; физическая культура и здоровый образ жизни; экология; экономика; юриспруденция и право. В статьях проведен анализ теоретических и методических подходов экономического и организационного развития, предложены новые научно-методические направления развития экономики и общества.

Сборник представляет интерес для научных работников, аспирантов, студентов, а также руководителей и специалистов предприятий.

УДК 001.8
ББК Ч-48

ISBN 978-5-00176-104-4
ISBN 978-5-00176-106-8 (ч. 2)

© ФГАОУ ВО «Самарский государственный экономический университет», 2021

ФИЛОСОФИЯ

УДК 140.8
Код РИНЦ 02.11.00

DOI: 10.46554/Russian.science-2021.09-2-3/7

ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫЕ КОММУНИКАЦИИ КАК ГНОСЕОЛОГИЧЕСКОЕ ОСНОВАНИЕ СОВРЕМЕННОГО ИНФОРМАЦИОННОГО ОБЩЕСТВА

© 2021 Маховиков Александр Евгеньевич
кандидат философских наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: shentala_sseu@inbox.ru

Ключевые слова: интеллектуальные коммуникации, информация, знание, рациональная познавательная деятельность, истина, прагматизм, когнитивные науки, общество не-знания.

Рассматривается тезис о том, что интеллектуальные коммуникации приобретают значение гносеологического основания в системе рациональных познавательных ценностей современного информационного общества. Это ведет к трансформации всего познавательного процесса, так как в его основание интеллектуальные коммуникации встраивают информацию как равноправный компонент научному истинному знанию. Однако информация, в отличие от знания, является сложным феноменом, включающим в себя не только семантический, но еще и синтаксический, а также прагматический аспекты своего содержания. Поэтому интеллектуальные коммуникации как гносеологическое основание современного информационного общества становятся причиной не только продуцирования в общественном сознании недостоверного знания, заблуждений, разных фальсификаций и просто откровенной лжи, но и активного их использования в жизнедеятельности индивидов. При этом главным критерием отбора информации для этих индивидов становится принцип адаптивной полезности и прагматизма ее использования. Кроме того, превращение интеллектуальных коммуникаций в гносеологическое основание современного информационного общества является причиной все большего увеличения разрыва между объективной реальностью окружающего человека мира и его субъективным представлением о нем.

В современном информационном обществе информация имеет значение главного системообразующего фактора его развития и воспроизводства. В этих условиях информация активно встраивается в систему рациональных познавательных ценностей этого общества и начинает функционировать на равных с её другими элементами, например, с научным знанием¹. Это ведет к самой существенной трансформации всей существовавшей ранее системы рациональных познавательных ценностей. И наиболее заметным результатом этого процесса становится надделение интеллектуальных коммуникаций статусом гносеологического основания этого общества. Это подразумевает преодоление в об-

щественном сознании сомнения в том, что формирование и развитие интеллекта и интеллектуальных процессов в обществе не только проявляется в коммуникациях, но и создаются ими, также, как и в других областях познавательной деятельности, например, научной. Но при этом понимание сущности интеллектуальных коммуникаций остается прежней и сохраняет свое значение главного механизма обмена информацией между индивидами на основе общей для них знаковой системы². Кроме того, не изменяется и их структурное содержание, где в равной степени сохраняют свое значение и сфера массовых, и сфера научных коммуникаций. Подобное понимание гносеологического статуса интеллектуальных коммуникаций в системе познавательных ценностей современного информационного общества вызывают сегодня особый интерес.

Известно, что в классической рациональной традиции информация по своей сущности не тождественна научному знанию и поэтому она исключает для себя необходимость следования научным принципам отражения, объективности и истинности. Но так как «любая устойчивая коммуникация испытывает воздействие аксиологической системы общества, из которой вырастают правила и нормы взаимодействия субъектов»³, то современное информационное общество снимает эти требования не только к информации, но и к научному знанию. Это становится особенно заметным в рамках нового постнеклассического типа научной рациональности, где изменяется критерий выбора субъектом основания своей познавательной деятельности. Большую значимость в качестве такого критерия здесь приобретает для субъекта не гносеологическая, а прагматическая сторона его содержания. Индивид при этом выделяет прежде всего характеристики его адаптивной и эвристической полезности, а совсем не объективной истинности. В этой новой системе рациональной деятельности у него формируется убеждение, что и знание, и информация всегда принципиально гипотетичны и их истинность есть не что иное, как система гипотез, наилучших из доступных на данном этапе при решении им конкретных прагматических задач. В этой связи мы видим, как интеллектуальные коммуникации в качестве гносеологического основания современного информационного общества полностью снимают бинарность оппозиции «знание-незнание», так как для индивида более значимым становится убеждение, что «можно дойти до абсурда, отказавшись под предлогом неистинности от ранее успешно применявшихся стратегий естественных наук, технического развития и использовании техники, не получив при этом ничего взамен»⁴.

Выбор подобного критерия гносеологической деятельности приводит к тому, что интеллектуальные коммуникации полностью снимают различия между познавательным процессом и информированием. В этих условиях для индивида главным в процессе его познавательной деятельности становится отбор необходимой ему информации, а также наполнение её определенным смыслом. Получается, что в рамках интеллектуальных коммуникаций «информация, использованная сначала как характеристика объективного бытия, постепенно преобразилась в информацию как смысловое наполнение человеческого сознания...»⁵. И это остается для индивида актуальным, даже несмотря на то, что интеллектуальные коммуникации являются сложным феноменом, включающим в себя как сферу массовых, так и сферу научных коммуникаций. Индивид использует их в равной степени для достижения своей познавательной цели, ведь критерий отбора новой информации или нового знания остается для него одним. Это ведет к тому, что в современном информационном обществе трансформируется и весь механизм научной деятельности,

так как она теперь становится по своему существу научно-информационной. Главной отличительной особенностью её является то, что процесс познания теперь – это главным образом сбор необходимой для субъекта информации, аналитико-синтетическая её переработка, хранение и передача.

Наиболее наглядно эти изменения в познавательной деятельности мы видим в новых когнитивных науках, которые формируют представление о мире главным образом как совокупности информационных процессов. В результате такой спецификации в развитии современных интеллектуальных коммуникаций у человека формируется представление об окружающем человека мире как мире, созданном информацией. При этом реальность является не более, чем результат этих интеллектуальных коммуникаций, так как в системе постнеклассической рациональности объективно не существует ни мир, ни нечто его составляющее. Все субъективировано, поэтому мир есть всего лишь некоторая реконструкция субъектом своего представления о нем на основе имеющейся у него информации. Это становится гносеологическим основанием современной постнеклассической мировоззренческой аксиомы постмодернизма, в соответствии с которой индивиду в принципе не дана реальность как таковая, поэтому ничто не может быть истинным или аутентичным и все вообще в понимаемом нами мире фальсифицировано. Это обуславливает появление в рамках интеллектуальных коммуникаций такой тенденции, в соответствии с которой в мировоззрении у человека возникают определенные трудности в различении подлинной реальности и реальности субъективной или мнимой⁶.

Подобная возможность в деятельности интеллектуальных коммуникаций обусловлена и тем, что они транслируют информации так много, что человек просто теряется в ней и не всегда может отобрать необходимую и наиболее важную для него. Тем более, что и проверить её на истинность он просто не может, так как информация по своей природе всегда соотносима не только с семантическим, но еще и с прагматическим, и синтаксическим аспектами её содержания. В результате этой специфики интеллектуальных коммуникаций как гносеологического основания современного информационного общества они становятся причиной формирования в сознании человека определенного разрыва между понимаемой им реальностью для-себя-бытия и реальностью бытия настоящего, объективного, действительного. Это создает в обществе ситуацию, в соответствии с которой, чем активнее становится деятельность этих коммуникаций, тем сложнее человеку отличить реальное от мнимого, реальное от виртуального и даже реальное от нереального. Такая специфика в деятельности интеллектуальных коммуникаций как гносеологического основания современного информационного общества постоянно транслирует опасность обострения в сознании человека противоречия в выстраиваемых им отношений между собой и окружающим его миром. И мы в полной мере можем рассматривать эти противоречия в качестве одного из важнейших оснований, функционирующих в обществе глобальных цивилизационных проблем.

Таким образом, выявление только некоторых тенденций в развитии интеллектуальных коммуникаций в качестве гносеологического основания современного информационного общества, позволяет нам высказать вполне обоснованное сомнение в достижении им уровня общества знания. А ведь именно эта задача как ближайшая цель цивилизационного развития была провозглашена в известном Манифесте ООН «К обществам знания» (2005). Решающим условием этого сомнения является то, что информация и знание

в интеллектуальных коммуникациях принципиально меняют собственную природу, смысл и значение всей познавательной деятельности современного общества. Дальнейшая же актуализация интеллектуальных коммуникаций как гносеологического основания современного информационного общества скорее дает нам повод согласиться с мнением тех исследователей, которые в качестве перспективы развития этого общества рассматривают его переход в состояние общества не - знания. Для обоснования этого вывода они приводят вполне убедительные доказательства того, что «... при том избытке самой разнообразной как истинной, так и ложной или частично достоверной информации, гуляющей сегодня в средствах массовой информации и в сети Интернет и невозможности не только для простого обывателя, но часто даже для искушенного ученого отделить в этом информационном потоке зерна от плевел, мы пребываем в неведении, что же действительно могут современная наука и техника выполнить из данных ей общественности и правительствам обещаний, какой из многочисленных предначертанных учеными и писателями-фантастами или новоявленными нострадамусами сценариев развития наиболее вероятно реализуется в будущем»⁷.

¹ Маховиков Л.А. Маховиков А. Е. Информация и знание в структуре рациональной деятельности современной личности // Наука XXI века: актуальные направления развития: сб. науч. ст. VIII Междунар. науч.-практ. конф., 5 окт. 2019 г. / [редкол.: С.И. Ашмарина, А.В. Павлова (отв. ред.) и др.]. - Самара: Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2019. - Вып. 2, ч. 2. - С.152-159.

² Бехман Г. Общество знания – краткий обзор теоретических поисков // Вопросы философии. 2010. №2. С. 123.

³ Фонов А.Г. Роль коммуникаций в развитии национальной инновационной системы // Экономика и математические методы. 2020. Т. 56. №3. С. 18.

⁴ Бехман Г. Общество знания – краткий обзор теоретических поисков // Вопросы философии. 2010. №2. С. 117.

⁵ Фортунатов А.Н., Чепьюк О.Р. Информационно – коммуникативные истоки стагнирующей экономики // Ценности и смыслы. 2016. №3. С. 118.

⁶ Микешина Л.А. Новые информационные технологии и судьбы рациональности в современной культуре (материалы «круглого стола») // Вопросы философии. 2003. №12. С. 47-52.

⁷ Горохов В.Г. Научно-техническая политика в обществе не - знания // Вопросы философии. 2007. №12. С. 66.

INTELLECTUAL COMMUNICATIONS AS A GNOSEOLOGICAL BASIS OF THE MODERN INFORMATION SOCIETY

© 2021 Makhovikov Alexander Evgenievich
Candidate of Philosophy, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: shentala_sseu@inbox.ru

Keywords: intellectual communications, information, knowledge, rational cognitive activity, truth, pragmatism, cognitive sciences, non-knowledge society.

The thesis is considered that intellectual communications acquire the meaning of an epistemological foundation in the system of rational cognitive values of the modern information society. This leads to the transformation of the entire cognitive process, since intellectual communications embed information into its foundation as an equal component of scientific true knowledge. But information, in contrast to knowledge, is a complex phenomenon that includes not only semantic, but also syntactic, as well as pragmatic aspects of its content. Therefore, intellectual communications as the epistemological foundation of the modern information society become the reason not only for the production of inaccurate knowledge, delusions, various falsifications and simply outright lies in the public consciousness, but also their active use in the life of individuals. In this case, the main criterion for the selection of information for these individuals becomes the principle of adaptive utility and pragmatism of its use. In addition, the transformation of intellectual communications into the epistemological foundation of the modern information society is also the reason for the increasing gap between the objective reality of the world around a person and his subjective idea of it.

ФИЗИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА И ЗДОРОВЫЙ ОБРАЗ ЖИЗНИ

УДК 796.378
Код РИНЦ 77.00.00

DOI: 10.46554/Russian.science-2021.09-2-8/12

ФИЗИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА И ОСНОВЫ ЗДОРОВОГО ОБРАЗА ЖИЗНИ СТУДЕНТА

© 2021 Алексина Анастасия Олеговна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: ms.anastasia1992@mail.ru

Ключевые слова: физическая культура, здоровый образ жизни, здоровье студента, критерии ЗОЖ, образовательные организации.

Современный социум требует от студентов образовательных учреждений высокой готовности вступить в активную общественно полезную деятельность с высокими резервами здоровья и стрессоустойчивости. Рассмотрены компоненты здорового образа жизни, которые выполняют студенты отдельно взятой организации. Обоснована необходимость исполнения всех критериев здорового образа жизни студентами с первого курса их обучения.

Актуальность данной темы состоит в том, что технологический прорыв, сопровождающий человечество последние несколько десятилетий, значительно повлиял и на образ жизни людей. Умственный труд заменил физический. Люди стали малоподвижными, снизилась функциональная возможность их организма. Ученые утверждают, что двигательная активность населения России является оптимальной только для 33% людей, еще 32,5% людей не занимаются физической культурой вообще, 34,5 % населения делают это эпизодически, то есть возможно 1 раз в неделю или еще реже¹. Не удивительно, что активных и полностью здоровых людей становится меньше, чем, которые постоянно обращаются к врачам с заболеваниями различного рода.

Если углубиться в разбор последствий, влияющих на здоровье от различных способов труда, то надо заметить, что и физический труд зачастую наносит здоровью человека не меньше ущерба, как и от технологического прорыва.

По мнению множества авторов, улучшить состояние здоровья человека, в первую очередь, берет на себя дисциплина «физическая культура и спорт»^{1,2}. Физической культурой с целью профилактики здоровья человек начинает заниматься с самого рождения и до конца жизни². Но если в период взросления за ребенком, подростком и студентом следят образовательные организации в части обязательных занятий физической культурой, то во взрослом возрасте человек, часто позволяет себе лениться и не заниматься физи-

ческой культурой, а, следовательно, постепенно получать хронические заболевания на производстве. Кроме того, не каждый из нас помнит, что благодаря регулярным занятиям физической культурой, человек успешнее реализовывает себя в различных сферах трудовой деятельности.

Цель нашего исследования определить эффективность занятий физической культурой на формирование здорового образа жизни студентов.

Основными задачами являются:

- изучить научную литературу по рассматриваемому вопросу;
- выяснить какие разделы здорового образа жизни выполняют студенты Самарского государственного экономического университета (СГЭУ);
- сделать выводы по изучаемой проблеме.

Наверно, самая простая формулировка термина здоровье – это отсутствие у живого организма различных недугов и болезней, которые ограничивают возможности его жизнедеятельности ².

Многие ученые в более широком смысле слова утверждают, что здоровье – это нечто иное как благоприятное состояние как физическое, духовное, так и социальное благополучие индивида ³.

И в самом деле, здоровье – это самый ценный клад, который есть у человека, оно дается один раз, его нельзя вернуть, обновить, обменять или украсть, именно поэтому его нужно хранить, укреплять и оберегать на протяжении всей жизни.

Анализируя дневную двигательную активность студентов, можно выделить два временных промежутка, которые связаны с его здоровьем, бодростью и активностью:

- Время учебы – самое трудоемкое время, которое требует большого количества внимания и сосредоточенности, что является огромной нагрузкой на организм. Необходимость усваивать большой объем знаний и эффективно их применять требует хорошего состояния здоровья. Общеизвестно, что процесс обучения – это прежде всего сидячее положение, а значит нехватка двигательной физической нагрузки, и если не выполнять специальных упражнений во время учебы, то обязательно по истечении времени появятся какие-либо нарушения в здоровье. Именно поэтому, специалисты так часто рекомендуют после определенного количества времени работы уделить несколько минут разминке, для того чтобы организм просто пришел в норму.

Чтобы поддерживать здоровье и двигательную активность студентов предусмотрена во всех высших учебных заведениях дисциплина «физическая культура». Она как раз и направлена на укрепление физического состояния студентов, так как у многих из них нет возможности в течение дня посещать спортзал и заниматься полноценными тренировками.

- Свободное время – это время для видов деятельности, которые человек сам для себя выбрал, например, отдых, прогулки с друзьями, хобби, подготовка к учебным занятиям и многое другое. Но помимо стандартных дел, при произношении словосочетания «свободное время», к этому списку также можно отнести и занятия спортом, причем совершенно не важно каким спортом следует заниматься, будь это, например, утренняя пробежка, совмещенная с прогулкой с любимым питомцем или посещение спортзала, главное, что это все отразится на здоровье студента положительным образом.

Ученые отмечают, что зачастую те студенты, которые занимаются физической культурой или спортом, имеют явные лидерские качества, обладают коммуникабельностью и общительностью. Они активно проявляют себя в процессе обучения и именно у них вырабатывается повышенная стрессоустойчивость, определенный режим дня, уверенность, а главное – повышается уровень здоровья⁴.

По утверждению ряда авторов, физический потенциал человека, тот «запас энергии», который ему предстоит тратить всю жизнь, формируется в первые два десятилетия его жизни. Студенты, систематически занимающиеся физкультурой и спортом, выше ростом, имеют больший вес и окружность грудной клетки, у них выше мышечная сила и жизненная емкость легких.

Педагоги в образовательных организациях стараются повышать мотивацию студентов к занятиям физкультурой, показывая четкую связь между физическими нагрузками и работоспособностью человека, состоянием его здоровья, защитных сил организма, развитием таких качеств, как выносливость, сила воли, решительность⁴.

Мы согласны с мнением специалистов, которые утверждают, что ведение человеком здорового образа жизни (ЗОЖ) может быть полным если выполняются все базовые пункты ЗОЖ:

- сбалансированный и хорошо организованный режим дня, который должен быть подобран для каждого индивидуально в соответствии с его биоритмами;
- занятия спортом и двигательная активность;
- обогащенное витаминами и минералами питание по специально разработанному, и индивидуально подобранному графику;
- избегание стрессов и нервного напряжения;
- полный запрет на вредные привычки.

На основании этого положения нами было проведено исследование по определению разделов ЗОЖ, выполняемых студентами СГЭУ.

Согласно результатам опроса студентов 1-2 курса (240 человек) 26,7 % студентов считают, что основой ЗОЖ является регулярная физическая нагрузка. 30% студентов предполагают, что основой по ЗОЖ является отказ от вредных привычек, 26,9% респондентов проголосовали за правильное питание, 13,6% опрошенных за соблюдение режима дня, и только 2,2 % утверждали что вести ЗОЖ – значит выполнять все выше перечисленные условия (см. таблицу).

Результаты опроса студентов СГЭУ по важности критериев ЗОЖ

Критерии ЗОЖ	Количество ответивших, в %
Режим дня	13,6
Рациональное питание	26,9
Физическая нагрузка	26,7
Отказ от вредных привычек	30
Все критерии	2,2

Все пять пунктов, которые исторически считаются базовыми для здорового образа жизни соблюдаются студентами в той или иной мере. Так занятие спортом составляет 26,7 % и занимает третье место по важности в рейтинге студентов после отказа от вред-

ных привычек и соблюдения здорового питания. Показатели не плохие, однако есть к чему стремиться.

Результаты данного эксперимента показывают, что несмотря на имеющуюся теоретическую и практическую базу по дисциплине «физическая культура и спорт» студенты с трудом усваивают материал, который дают преподаватели, в том числе и по ЗОЖ. Обучающиеся все больше ориентируются на собственные представления о ЗОЖ, сформированные ранее. Теоретические и методико-практические занятия со студентами по теме ЗОЖ, проходят по учебному плану на 2 курсе. По нашему мнению, следует изменить учебный план дисциплины и проводить занятия по ЗОЖ на 1 курсе.

Встает вопрос, как часто необходимо тренироваться чтобы поддерживать свой организм в нормальном здоровом состоянии. Большое количество студентов жалуется на то, что у них просто нет времени регулярно посещать спортзал и проводить полноценные тренировки. Стоит сказать, что и от одной тренировки в неделю есть польза, главное, чтобы они были регулярными.

Систематические умеренные нагрузки на все группы мышц дают возможность восстановить тонус организма, повысить внимание и работоспособность⁶.

Регулярные тренировки не меньше двух раз в неделю способствуют расширению резервных возможностей организма, повышают сопротивляемость организма к различным неблагоприятным факторам окружающей среды.

Во время занятий спортом человек воспитывает в себе выдержку, эмоциональный контроль, стойкость, способность четко управлять своими действиями, что не мало важно для здорового человека.

Таким образом, для формирования и воспитания здорового студента, ведущего регулярно здоровый образ жизни необходима:

- более четкая вовлеченность студентов в процесс занятий физической культурой;
- увеличение спортивно-массовых мероприятий для студентов;
- формирование правильных и грамотных установок у студентов в отношении своего собственного здоровья, его укрепления;
- пропагандирование тенденций здорового образа жизни, которые формирует более полное представление о способах поддержания и улучшения своего здоровья.

Изучив источники по рассматриваемому вопросу можно прийти к выводу, что малоподвижность и ограничение двигательной активности для современного человека стало настоящей проблемой и людей, которые имеют оптимальную двигательную активность сейчас всего 33% от общего числа, однако этот показатель постепенно повышается, ученые доказали, что те кто занимаются спортом на регулярной основе более активны, работоспособны, обладают повышенной стрессоустойчивостью.

В заключении стоит сказать, что спорт сейчас объект пристального внимания и интерес с каждым годом только растет, а для того, чтобы интерес к нему не угасал необходимо качественная поддержка со стороны различных организаций, таких как учебные заведения, государство, различные организации занимающиеся социальными проектами и организующие спортивно-массовые мероприятия.

Только так можно рассматривать в будущем еще больший интерес к физической культуре и спорту со стороны не только студентов, но и всех граждан различных возрастов, начиная от самых маленьких и заканчивая людьми пожилого возраста.

При таком раскладе можно прогнозировать, что здоровье людей в будущем будет на достаточно высоком уровне, а положительно относящихся к физической культуре и спорту людей станет гораздо больше.

¹ Окунева Ю.С., Чибрикова Д.А. Физическая культура как основа здорового образа жизни у студентов. // Физическая культура, спорт и здоровье. 2019. № 34. С. 31-34.

² Иванова Л.А., Казакова О.А., Гавриш Г.И. Реализация здоровьесформирующей технологии в ДООУ через новые формы двигательной активности // OlymPlus. Гуманитарная версия. 2015. № 1 (1). С. 123-128.

³ Николаев П.П., Шиховцов Ю.В., Николаева И.В., Иванова Л.А., Пискайкина М.Н. Сравнительный анализ функциональных возможностей студенток с различным двигательным режимом / Теория и практика физической культуры. 2019. № 4. С. 47-48.

⁴ Алексина А.О., Шеханин В.И., Алексин А.Ю. Влияние физической культуры на формирование личности студента // OlymPlus. Гуманитарная версия. 2018. № 1 (6). С. 11-13.

⁵ Межман И.Ф., Киндюк А.А. Физическое воспитание как неотъемлемый компонент здоровьесберегающей среды в вузе // OlymPlus. Гуманитарная версия. 2021. № 2 (13). С. 47-49.

⁶ Семенова Е.В., Алексина А.О. Популяризация спорта среди молодежи в г. Самаре // Российская наука: актуальные исследования и разработки. Сборник научных статей V Всероссийской научно-практической конференции: в 2 частях. 2018. С. 337-340.

PHYSICAL CULTURE AND THE BASICS OF A HEALTHY LIFESTYLE OF A STUDENT

© 2021 Aleksina Anastasia Olegovna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: ms.anastasia1992@mail.ru

Keywords: physical culture, healthy lifestyle, students' health, criteria for a healthy lifestyle, educational organizations.

Modern society requires students of educational institutions to be highly prepared for active socially useful activities with high health reserves and stress resistance. The components of a healthy lifestyle that students of a particular organization perform are considered. The necessity of fulfilling all the criteria of a healthy lifestyle by students from the first year of study is justified.

РАЗВИТИЕ ФИЗИЧЕСКИХ КАЧЕСТВ У СТУДЕНТОК, ЗАНИМАЮЩИХСЯ ЧИР СПОРТОМ

© 2021 Иванова Лидия Александровна
кандидат педагогических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: kfv2012@mail.ru

Ключевые слова: физические качества, общая физическая подготовка, кроссфит, силовая выносливость, чир спорт.

В статье рассматривается методика применения тренировок по кроссфиту с целью быстрого развития физических качеств для подготовки спортсменок-чирлидерш. В качестве средств развития силовой выносливости предлагается включать в тренировочные занятия два раза в неделю комплекс упражнений с различными отягощениями, с преодолением собственного веса и веса партнера, гантелями, набивными мячами, со штангой, амортизаторами и т.д. От внедрения данной методики получен положительный результат по всем показателям, выражающийся в достоверно более высоком приросте результатов в экспериментальной группе по сравнению с контрольной.

К каждому человеку задумывается о том, как быстро можно приводить себя в спортивную форму, улучшить свое физическое состояние и вместе с ним здоровье. Подобные мысли подталкивают нас к совершению пробежек по утрам, к небольшой зарядке после сна, даже к походам в тренажерные залы, чтобы позаниматься со штангой. Сначала эти небольшие тренировки даже приносят удовольствие, кажется, что вы перебороли свою лень и уже на полпути к здоровому и красивому телу. Но со временем монотонность зарядки по утрам, вечерний бег, или однообразных тренировок, повторяющихся из раза в раз, начинают надоедать. В связи с этим, тренировки и пробежки становятся нерегулярными. А банальная жалость к себе не дает добиться желаемых результатов. По нашему мнению, чтобы заинтересовать каждого человека, и студента в частности, регулярными занятиями физическими упражнениями необходимо регулярно переходить на новые виды спортивной деятельности.

Например, занятия кроссфитом как раз подходят для тех занимающихся, которые хотят радикально изменить свою внешность, при этом не тратя на тренировки много времени.

Кроссфит – это тренировка по общей физической подготовке, состоящая из цепочки постоянно повторяющихся упражнений, и заключается в выполнении определенного комплекса упражнений за минимальное время¹.

Обычно в комплекс упражнений по кроссфиту входят упражнения из кардио тренировок, тяжелой атлетике и гимнастики, которые направлены на физическое развитие тела человека. В одной такой тренировке можно использовать упражнения на развитие нескольких физических качеств, например, силы и выносливости, ловкости и силы и т.д.

Кроссфит включает в себя разнообразный комплекс многофункциональных упражнений, которые направлены на развитие всех групп мышц. Базу составляют тяжелоатле-

тические упражнения. Помимо тяжелой атлетики так же входят упражнения с собственным весом на гимнастических кольцах, турниках, брусьях, а также выпады, прыжки, выпрыгивания и т.д. Кроме того, используются упражнения, развивающие выносливость: прыжки на скакалке, бег на короткие и средние дистанции, плавание, велосипед, беговые дорожки и многое другое.

Занятия кроссфитом могут быть направлены на развитие: быстрой силы, способности преодолевать сопротивление с высокой скоростью мышечного сокращения (прыжки); взрывной силе, способности проявлять максимально возможную силу в минимальное время (метания); силовую выносливость, способность длительное время проявлять высокую степень мышечных усилий (бег) ².

Отличие кроссфита от обычной круговой тренировки заключается в интенсивном выполнении комплекса упражнений на протяжении короткого времени. Подбираются разного рода упражнения из самых разных видов спорта, и могут быть не связаны между собой. Например, упражнения из области тяжелой атлетики, гимнастики, гиревого спорта, легкой атлетики и т.д. Кроссфит – это функциональный тренинг, и большое разнообразие упражнений делают его самым жизнеспособным. На данных тренировках студенту придется максимально напрягать все группы мышц, а именно – бегать, прыгать, поднимать и кидать разные тяжести, тягать их из одного конца зала в другой, быстро переходить и адаптироваться к новому упражнению, которое подготовит тренер, и многое другое – примерно все, как в жизни ³.

В своем исследовании мы решили исследовать как тренировки по кроссфиту влияют на физическую подготовку чирлидерш.

Цель исследования: повысить уровень силовой выносливости у студенток, занимающихся чир спортом с помощью тренировок по кроссфиту.

Задачи исследования:

- изучить научную литературу по данному виду физической культуры, и его влиянию на организм занимающихся;
- выявить влияние системы тренировок кроссфитом на развитие силовой выносливости у студенток, занимающихся чир спортом;
- сделать выводы о перспективе нового вида тренировок в подготовке чирлидерш.

Как известно, в подготовке чирлидерш особое внимание уделяется развитию всех физических качеств, а именно, ловкости, гибкости, скорости, выносливости, ну и конечно взрывной силе. Все эти качества поможет развить функциональный тренинг по кроссфиту.

Как показали научные исследования, повышение силового потенциала мышц обусловлено улучшением механизма внутримышечной и межмышечной регуляции – увеличением числа двигательных единиц, вовлекаемых в напряжение ⁴.

Поэтому, упражнения для тренировки скоростной выносливости следует подбирать по принципу «от простого к сложному». С начало применяют упражнения с различными отягощениями, с преодолением собственного веса и веса партнера, гантелями, набивными мячами, со штангой, амортизаторами и т.д.

Для спортсменов данной области именно в кроссфите не составит труда подобрать множество разнообразных упражнений, выполнение которых позволит повысить общую физическую подготовку, что в свою очередь поможет быстро улучшить свои спортивные результаты ⁵.

Существует великое множество специализированных упражнений с резиной, канатом, со штангой, с собственным весом и другими отягощениями. Именно из них тренеры комплектуют круговые тренировки по кроссфиту в тот или иной тренировочный период.

Простая техника выполнения упражнений позволяет спортсмену экономно и эффективно добиться нужных результатов в развитии силовой выносливости ⁶.

Нами был проведен эксперимент по определению влияния системы тренировок кроссфитом на развитие силовой выносливости у студенток, занимающихся чир спортом в Самарском государственном экономическом университете ⁷. В исследовании участвовало 25 девушек 18-20 лет, занимающихся чир спортом второй год. Для быстрого прироста силовой выносливости испытуемые занимались два раза в неделю кроссфитом, и три раза в неделю работали над постановкой композиции с выполнением сложных координационных задач. Через три месяца таких тренировок чирлидерши показали следующие результаты:

Результаты тестирования студенток, занимающихся чир спортом (18-20 лет)*

Контрольные упражнения	Показатели			
	до эксперимента		после эксперимента	
	КГ	ЭГ	КГ	ЭГ
Прыжки через скамейку боком за 20 сек	20±0,5	21±0,7	23±0,7	30±0,8
Сгибание и разгибание туловища из положения лежа за 30 сек.	16,6±2,1	16,9±2,2	18,4±2,2	24,3±2,3
Приседание на одной ноге без опоры (пистолетик)	6,7±1,3	6,5±1,1	9,9±1,8	14,2±1,5
Отжимание от пола	12,4±1,8	12,9±2,0	15,8±1,9	19±2,0

* Составлено автором.

Эффективность применяемого метода определялась на основании статистически достоверных различий между группами по всем показателям, и равнялась приблизительно $p=0,05-0,01$. Прирост в тесте прыжки через скамейку боком в экспериментальной группе составил 44 % ($p<0,01$), в контрольной группе, работающей по обычной методике развития скоростно-силовых качеств составил 14% ($p>0,05$). В тесте сгибание и разгибание туловища из положения лежа прирост в экспериментальной группе приблизительно 30%, в контрольной 11%. В тесте на выполнение «пистолетика» различия между группами соответствующие 41% – 15%. В тесте на отжимание от пола в экспериментальной группе прирост составил 33% – 12%.

Важно отметить, что во время тренировок по кроссфиту применялись следующие принципы:

- вес отягощений составлял от максимального приблизительно 35-40%, время выполнения группы упражнений не превышало 2,5 минут, количество повторений каждого упражнения было 10-30, интервалы отдыха между упражнениями 3-5 мин., число упражнений в подходе 4-6.

Таким образом, из проведенного эксперимента видно, что специальной литературы, касающейся применения спортивной тренировки по кроссфиту незначительное количество.

Но результаты эксперимента подтверждают, что кроссфит – эффективное средство для развития силовой выносливости, т.к. показатели экспериментальной группы занима-

ющихся всего за три месяца значительно повысили свою силовую выносливость, и даже визуально отличались во время прохождения своей композиции по сравнению с контрольной группой.

Поэтому, высокоинтенсивная тренировка, в которой одно упражнение быстро заменяется другим, не дает организму быстро приспособиться и привыкнуть к осуществляемой нагрузке, дает быстрое развитие тех физических качеств, на которые направлены те или иные упражнения. Для полноценной тренировки занимающемуся будет достаточно 15-30 минут в день, что несомненно является еще одним огромным плюсом кроссфита.

¹ CrossFit [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://crossfit.com>. (дата обращения 20.09.2021).

² Любина Е.В., Сими́на Т.Е., Шакирова Ю.В., Татарова С.Ю. Повышение уровня физической подготовленности студентов юношей на основе включения функциональных уроков по аквааэробике в систему учебных занятий по физической культуре // Ученые записки университета им. П.Ф. Лесгафта. 2018. № 10 (164). С. 192-197.

³ Фисенко Ю.А., Барковский Е.С. Правила техники безопасности применения кроссфита на занятиях по физической культуре // Ученые записки университета им. П.Ф. Лесгафта. 2018. № 10 (164). С. 336-340.

⁴ Николаев П.П., Шиховцов Ю.В., Николаева И.В., Иванова Л.А., Пискайкина М.Н. Сравнительный анализ функциональных возможностей студенток с различным двигательным режимом // Теория и практика физической культуры. 2019. № 4. С. 47-48.

⁵ Стороженкова Т.С., Иванова Л.А., Разниченко М.М. Особенности занятий чир спортом в дошкольных учреждениях // OlymPlus. Гуманитарная версия. 2020. № 1 (10). С. 69-71.

⁶ Столяров В.И. Фундаментальные теоретические основы современной системы комплексного физического воспитания. // Физическая культура: воспитание, образование, тренировка. 2013. № 2. С. 2–7.

⁷ Казакова О.А., Решетин А.А., Иванова Л.А., Азаров Д.Н. Значение модельных характеристик в спорте для спортивного отбора и управления тренировочным процессом // Ученые записки университета им. П.Ф. Лесгафта. 2019. № 2 (168). С. 183-186.

DEVELOPMENT OF PHYSICAL QUALITIES IN STUDENTS ENGAGED IN CHEER SPORTS

© 2021 Ivanova Lidiya Aleksandrovna
Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: kfv2012@mail.ru

Keywords: physical qualities, general physical training, crossfit, strength endurance, cheer sport.

The article discusses the method of using crossfit training for the purpose of rapid development of physical qualities for the preparation of female cheerleaders. As a means of developing strength endurance, it is proposed to include in training sessions twice a week a set of exercises with various weights, with overcoming one's own weight and the weight of a partner, dumbbells, stuffed balls, with a barbell, shock absorbers, etc. From the introduction of this technique, a positive result was obtained for all indicators, which is expressed in a significantly higher increase in results in the experimental group compared to the control group.

К ВОПРОСУ О ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЕ И СПОРТЕ В ВУЗАХ

© 2021 Калинкина Елена Владимировна
старший преподаватель

Поволжский государственный университет телекоммуникаций и информатики,
г. Самара

E-mail: e.solodilova@psuti.ru

© 2021 Никифоров Владимир Иванович
старший преподаватель

Поволжский государственный университет телекоммуникаций и информатики,
г. Самара

© 2021 Михайлова Елена Владимировна
старший преподаватель
Международный институт рынка, г. Самара

Ключевые слова: физкультура и спорт, физическое развитие, мелкая моторика, физические качества, навыки, знания, умения.

В статье рассматриваются вопросы физической культуры и спорта в вузах. Различные физические и личностные качества учащихся, а также развитие физических качеств, овладение двигательной деятельностью, знания, навыки и умения могут быть приобретены с помощью различных форм физического воспитания. Таким образом, физическая культура и спорт помогают студентам выполнять свои профессиональные обязанности в будущей работе.

С помощью различных форм физического воспитания и занятий спортом можно воспитывать и развивать различные физические и личностные качества учащихся. Это означает, что в процессе обучения в высшем образовании все образовательные, оздоровительные и учебные цели решаются на методически хорошо организованных занятиях по гимнастике, легкой атлетике, спорту и играм, боевым искусствам и другим видам спорта и спортивным занятиям, а также во время спортивных тренировок³.

Рассматривая обучение в высших учебных заведениях, следует сказать, что оно проводится в соответствии с федеральными законами «физическая культура и спорт в Российской Федерации»⁴, требованиями федеральных образовательных стандартов по направлениям подготовки специалистов и другими нормативными документами.

Развитие быстроты, силы, ловкости, силы, координации движений – основная цель физической культуры и спорта в вузе, это подразумевает:

1. формирование здорового образа жизни учащихся;
2. оптимальные условия для улучшения физического развития и мелкой моторики;
3. знания физической культуры и спорта;
4. ценное и мотивационное отношение к физическим упражнениям, физкультуре, оздоровлению и спортивной деятельности.

На практических занятиях со студентами университета реализуются следующие элементы: развитие потребности и умения заниматься физическими упражнениями, а также осознанное использование их для своей деятельности, тренировок, повышения работоспособности; духовно-нравственное воспитание, морально-волевые качества, интеллектуальные способности и т. д.

Духовное и физическое развитие обучающихся во многом зависит от умелой организации самостоятельных физических упражнений, что создает наиболее благоприятные условия для раскрытия и развития физических и духовных способностей, их самоопределения. Он основан на таких принципах, как демократизация и гуманизация.

Во время занятий преподаватель в области физической культуры и спорта сосредотачивает свою деятельность на воспитании учащихся ценными руководящими указаниями, формировании систематических требований к спорту. Молодые люди учатся творчески применять полученные знания и навыки, чтобы поддерживать высокий уровень физической и умственной работоспособности.

Материальное содержание программы практических занятий в университете состоит из основных и переменных частей. Основная часть способствует адаптации к учебе и будущей работе, а также физическому развитию учащихся. Некоторые из них связаны с необходимостью представлять различные способности и требования студентов, которые живут и учатся в разных регионах страны, где характерны национальные и местные традиции.

Практическое обучение по дисциплине «Физическая культура» имеет общие закономерности в содержании этих занятий, а также общие правила проверки и оценки физической подготовленности учащихся. Каждый раздел дисциплины «физическая культура» содержит конкретные задания, содержание и организационные инструкции, связанные с их выполнением.

Учебно-спортивная база, хорошая физическая подготовка студентов и профессионализм преподавателей играет важную роль в эффективности организации и проведения различных форм физической культуры. Это включает в себя следующие задачи по физическому развитию учащихся:

- укрепление здоровья и борьба со стрессом с помощью физических упражнений и условия окружающей среды;
- обучение социальному и личному восприятию престижа высокого уровня универсальных способностей;
- развитие различных физических качеств и мелкой моторики, формирование жизненных навыков, восстановление двигательного действия, вестибулярной способности и устойчивости;
- консолидация потребностей в регулярных упражнениях или в выбранном виде спорта;
- формирование таких качеств, как коллективизм, решительность, уверенность в себе, выносливость и самоконтроль².

В системе высшего образования и особенно сельского университета важную роль играют профессионально-прикладная физическая подготовка, а также особенности спорта или система индивидуальных упражнений.

Профессионально-прикладная физическая подготовка – это, по сути, процесс обучения, который обогащает индивидуальные основы двигательных действий и профессиональных навыков путем развития физических и непосредственно связанных навыков, от которых прямо или косвенно зависит профессиональный потенциал.

Приложение для профессиональной физической подготовки студента сельскохозяйственного университета направлено на улучшение ключевых психофизиологических функций, необходимых для профилактики заболеваний. Так, для профилактики различных заболеваний используются спортивные упражнения, растяжка, ходьба, бег, прыжки, занятия спортом и играми на свежем воздухе, боевые искусства и др.

В сельском хозяйстве многие профессии связаны с вождением транспортного средства, что связано с такими заболеваниями, как остеохондроз, ишиас, нарушения в работе дыхательной системы. Поэтому, чтобы предотвратить эти заболевания и устранить нежелательные явления, И. С. Барчуков¹, А. Г. Горшков рекомендуют заниматься гимнастикой, боевыми искусствами, растяжкой, расслабляющими упражнениями, дыхательными упражнениями, волейболом и настольным теннисом, тренировками в тренажерном зале, плаванием в бассейне, массажем и другими восстановительными процедурами.

Таким образом, полученные знания, навыки, приобретенные во время спортивных секций и внеклассных занятиях по физической культуре, а также хорошая физическая форма помогут студентам выполнить свои профессиональные обязанности в своей будущей работе.

¹ Барчуков, И.С. Физическая культура: методики практического обучения: учебник / И.С. Барчуков. – М.: КНОРУС, 2014. – 304 с.

² Межман, И.Ф. Принципы оптимизации физического воспитания студентов и пути физиологической оценки их эффективности / И.Ф. Межман, Ю.В. Кудинова // OlymPlus. Гуманитарная версия. – 2020. № 1 (10). – С. 51-53.

³ Межман, И.Ф. К вопросу о двигательной активности студентов высших учебных заведений / И.Ф. Межман, Ю.В. Кудинова, Ю.Ю. Карева // OlymPlus. Гуманитарная версия. – 2020. № 2 (11). – С. 32-33.

⁴ О физической культуре и спорте в Российской Федерации. (Собр. Закон. РФ, 2007, № 50, ст. 6242): [утв. Президентом РФ от 04.12.2007 г. № 329-ФЗ]: Федеральный закон. – М.: Ось-89, 2008. – 48 с.

ON THE ISSUE OF PHYSICAL CULTURE AND SPORTS IN UNIVERSITIES

© 2021 Kalinkina Elena Vladimirovna

Senior Lecturer

Povolzhskiy State University of Telecommunications and Informatics,
Samara

E-mail: e.solodilova@psuti.ru

© 2021 Nikiforov Vladimir Ivanovich

Senior Lecturer

Povolzhskiy State University of Telecommunications and Informatics,
Samara

© 2021 Mikhailova Elena Vladimirovna

Senior Lecturer

International Market Institute, Samara

Keywords: physical culture and sport, physical development, motor abilities, physical qualities, skills, abilities, knowledge.

The article is devoted to physical culture and sports in higher educational institutions. Various physical and personal qualities of students, as well as the development of physical qualities, mastering motor actions, knowledge, skills and abilities can be acquired through various forms of physical culture. In this way, physical education and sports help students to fulfill their professional duties in their future work.

КРИТЕРИИ ПОЗИТИВНОГО ПРИЕМА ВЫСОКОКВАЛИФИЦИРОВАННЫМИ ВОЛЕЙБОЛИСТАМИ СИЛОВОЙ ПОДАЧИ В ПРЫЖКЕ

© 2021 Карева Юлия Юрьевна
старший преподаватель

Самарский государственный экономический университет
E-mail: kareva-19911987@mail.ru

© 2021 Шиховцов Юрий Владимирович
кандидат педагогических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: shikhovtsovy@bk.ru

© 2021 Межман Игорь Францевич
кандидат биологических наук, доцент

Поволжский государственный университет телекоммуникаций и информатики,
г. Самара

Ключевые слова: волейболист, подача, прием мяча с подачи соперника, особенности техники.

В статье представлены особенности приема силовой подачи, выполняемой соперником в прыжке. Результаты изучения специальных литературных источников показали недостаточную теоретическую разработанность проблемы исследования. Большинство специалистов волейбола недостаточно внимания уделяют совершенствованию индивидуальных тактико-технических действий, которые являются базовыми для групповых и командных тактико-технических действий. В результате проведенного исследования установлено, что основным способом приема силовых подач соперника выступает прием мяча двумя руками снизу. Авторы рекомендуют при обучении и совершенствовании техники приема (передачи) мяча двумя руками снизу акцентировать внимание занимающихся на согласованной работе ног, туловища и рук.

Введение. Приём подачи соперника в современном волейболе является важной составляющей игрового процесса, определяющей, в большинстве случаев, успех в волейбольном соревновании. Даже незначительные ошибки, совершаемые командой на приёме подачи, существенно снижают возможность активной, скоростной, комбинационной игры в нападении, обедняют тактический рисунок игрового процесса. Грубые ошибки на приёме подачи проводят, в лучшем случае, к неагрессивному перебиванию мяча на сторону соперника, что является потенциальным проигрышем розыгрыша очка, а в ряде случаев атакующая команда выигрывает чистые очки («эйсы») на подаче. Кроме того, следует отметить, что серийные неприёмы подачи соперника вносят психологический дискомфорт в игровую деятельность команды. Вышеизложенные положения и наблюдающееся в практике волейбола несоответствие показателей эффективности приёма подачи в условиях

соревнований модельным характеристикам игроков высокого класса (60 и 80 % соответственно) определили актуальность настоящего исследования.

Цель исследования – выявить критерии техники приёма силовой подачи соперника способом двумя руками снизу, обеспечивающие высокую эффективность приёма мяча. В процессе исследования решалась задача определения особенности рациональной техники приёма мяча двумя руками снизу. Материал исследования получен на основе изучения результатов педагогических наблюдений за соревновательной и тренировочной деятельностью волейболистов высокой квалификации. При этом использовались следующие методы: 1) теоретический анализ и обобщение данных, представленных в специальной литературе; 2) педагогические наблюдения за соревновательной высококвалифицированных волейболистов с элементами видеосъемки.

Результаты исследования и их обсуждение. В настоящей работе авторами рассмотрены особенности приёма силовой подачи соперника, выполняемой в прыжке, представляющего наибольшую сложность для приёма волейболистами защищающейся команды.

Результаты изучения специальных литературных источников показали недостаточную теоретическую разработанность проблемы исследования. Большинство специалистов волейбола обращают внимание на тактическую составляющую приёма мяча с подачи, связанную с использованием в игровой деятельности рациональных расстановок волейболистов, принимающих подачу, то есть на совершенствование групповых и командных тактических взаимодействий игроков. Не принижая достоинств данных методик подготовки волейболистов, по нашему мнению, они не вполне оправданы. Даже самые совершенные тактические построения игроков на приёме подачи не принесут желаемого результата, если они не подкреплены достаточным уровнем индивидуальной тактико-технической подготовленности конкретных игроков, принимающих мяч с подачи. Подтверждением сказанному являются встречающиеся в практике соревновательной деятельности случаи несостоятельности качественной обработки мяча, направленного выполняющим подачу волейболистом непосредственно в руки принимающего мяч игрока и, тем более, точного адресования его связующему игроку.

Решение проблемы точной «доводки» мяча, летящего после подачи соперника в район выхода связующего игрока возможно посредством повышения качества обработки мяча игроком-защитником, то есть совершенствованием техники выполнения приёма мяча двумя руками снизу – повышением уровня индивидуальной тактико-технической подготовленности. Рассмотрим биомеханические особенности выполнения данного технического элемента игры, как самого распространённого в практике приёма силовой подачи.

Первоначально отметим, что основной задачей приёма подачи соперника является точная «доводка» мяча до связующего игрока. При решении данной задачи волейболисту, принимающему подачу, необходимо выполнить:

1) программу-минимум – амортизация удара мяча о руки защитника в пределах, допускаемых правилами соревнований, и оставление его в пределах игрового поля;

2) программа-максимум – точное направление мяча в цель (связующему игроку) после приёма подачи.

Целевая точность адресования мяча достигается сложными процессами мышечной координации, а именно: чётким согласованием работы ног, туловища, плечей и предпле-

чий в рабочей фазе приёма мяча – при выполнении ударного движения по мячу. Основное внимание при выполнении приёма мяча с подачи двумя руками снизу должно уделяться правильному исходному положению игрока перед приемом мяча и четкой работе рук. Конечно, данное утверждение не отрицает необходимости рациональной работы других частей тела (ног, туловища и др.) и справедливо лишь в случае своевременного выхода волейболиста на рациональное место на волейбольной площадке для приёма мяча.

Предоставим общие биомеханические особенности выполнения приёма мяча двумя руками снизу:

1) плечи и предплечья в момент контакта рук с мячом должны представлять единое целое (так называемую «платформу»); руки должны быть полностью разогнуты в локтевых суставах, максимально сведены и супинированы; 2) для улучшения супинации и разгибания рук в локтевых суставах, а также с целью значительного натяжения мышц рабочей поверхности («платформа») кисти рук должны быть максимально разогнуты в лучезапястных суставах; 3) встречное движение рук в локтевых и плечевых суставах, а также встречное движение туловища к мячу за счёт разгибания ног должно быть минимальным; 4) мяч должен приниматься средней частью предплечий («платформой»); 5) наклон туловища игрока вперёд должен соответствовать положению точки приёма мяча относительно сетки и месторасположения связующего игрока (чем ближе к сетке, тем вертикальнее положение туловища и горизонтальнее, по отношению к полу, руки); 6) углы сгибания ног в тазобедренных и коленных суставах и рук в плечевых суставах, а также высота точки касания мяча от пола являются, в большой степени, индивидуальными и ситуативными; 7) внимание игрока должно быть сосредоточено на летящим мяче.

Вывод. Основным способом приёма силовых подач соперника является приём мяча двумя руками снизу. При обучении и совершенствовании техники приёма (передачи) мяча двумя руками снизу необходимо акцентировать внимание занимающихся на согласованной работе ног, туловища и рук. Качественный приём мяча двумя руками снизу во многом обеспечивается правильной постановкой рук, которые должны быть максимально разогнуты и супинированы в локтевых и лучезапястных суставах, образуя при этом ровную «платформу» для контакта с мячом. Учёт предоставленных в статье сведений в практике тренировочной деятельности волейболистов окажет положительное влияние на качество приёма ими подачи соперника.

¹ Асаад, М.Х. Ведущие параметры, определяющие эффективность игровых действий игрока-либеро в волейболе / М.Х. Асаад, Л.В. Булькина, В.П. Губа // Физическая культура: воспитание, образование, тренировка. - 2019. - № 2. - С.64.

² Карева, Ю.Ю. Современные тенденции техники выполнения подач и приёма мяча в волейболе / Ю.Ю. Карева, И.В. Николаева, Ю.В. Шиховцов, Ю.В. Кудинова, Л.А. Иванова // Теория и практика физической культуры. - 2019. - №3. - С.76-77.

³ Кондаурова, М.Д. Влияние занятий волейболом на качество физического и психического здоровья студентов экономических специальностей / М.Д. Кондаурова, Ю.В. Шиховцов // Российская наука: Актуальные исследования и разработки: сборник научных статей VII Всерос. науч.-практ. конф. - Самара- 2019. - С.365-370.

⁴ Корнишина, А.М. Волейбол как средство развития психофизических качеств студентов ВУЗов / А.М. Корнишина, Ю.В. Шиховцов // Российская наука: актуальные исследования и разработки: сбор-

ник научных статей VII Всероссийской научно-практической конференции. - Самара- 2019. - С.370-373.

⁵ Николаева, И.В. Эффективность теоретической подготовки квалифицированных волейболистов при совершенствовании технико-тактических действий в защите / И.В. Николаева, Ю.В. Шиховцов, Ю.Ю. Карева, В.П. Губа // Известия Тульского государственного университета. Физическая культура и спорт.-2019- №4. С.80-85.

⁶ Николаева, О.О. Биомеханический анализ техники приёма подачи в волейболе/ О.О. Николаева, К.К. Марков // Современные наукоёмкие технологии. - 2016. - №9 (часть 2). - С. 312-316.

⁷ Фандо, В.П. Точностные параметры выполнения подачи в студенческом классическом волейболе / В.П. Фандо, Ю.Ю. Карева, Ю.В. Шиховцов // OlymPlus. Гуманитарная версия /- 2019-№1 (8). - С.59-63.

CRITERIA FOR A POSITIVE RECEPTION BY HIGHLY QUALIFIED VOLLEYBALL PLAYERS OF A POWER SERVE IN A JUMP

© 2021 Kareva Yulia Yr'evna

Senior Lecturer

Samara State University of Economics

E-mail: kareva-19911987@mail.ru

© 2021 Shikhovtsov Yury Vladimirovich

Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: shikhovtsovy@bk.ru

© 2021 Mezhdan Igor Frantsevich

Candidate of Biological Sciences, Associate Professor

Povolzhskiy State University of Telecommunications and Informatics,

Samara

Keywords: volleyball player, serve, serve reception, features of technique.

The article presents the features of a power feed reception performed by an opponent in a jump. The results of the study of special literary sources showed insufficient theoretical elaboration of the research problem. Most volleyball specialists do not pay enough attention to the improvement of individual tactical and technical actions, which are basic for group and team tactical and technical actions. As a result of the conducted research, it was found that the main way to receive the opponent's power serves is to receive the ball with two hands from below. The authors recommend that when teaching and improving the technique of receiving (passing) the ball with two hands from below, focus the attention of students on the coordinated work of the legs, trunk and arms.

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЦИФРОВЫЕ ПРЕОБРАЗОВАНИЯ В СПОРТЕ И ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЕ

© 2021 Кудинова Юлия Викторовна
старший преподаватель

Поволжский государственный университет телекоммуникаций и информатики,
г. Самара

E-mail: lulu9625@mail.ru

© 2021 Радова Наталья Николаевна
старший преподаватель

Международный институт рынка, г. Самара

E-mail: nata.radova@bk.ru

Ключевые слова: индустрия, цифровые преобразования, технологии, физическая культура, спорт, цифровая экономика, трансформации, экономика.

В данной статье рассматривается эволюционная роль мониторинга, идентификации системных цифровых ресурсов при решении проблем подготовки спортсменов, спортивных менеджеров и создания экономической инфраструктуры спорта. Актуальность рассматриваемого системного исследования проблем спорта в условиях эволюции цифровых технологий объясняется также и вниманием, оказываемым ЗОЖ в России, созданию условий для массового и индивидуального занятия спортом. Этого требуют и эпидемиологическое состояние, карьерный рост, саморазвитие личности, инновации в спорте и спортивной индустрии.

Развитие спорта неразрывно связано с цифровыми процессами, преобразованиями в экономике. Спортивная индустрия развивается в рамках процессов подготовки специалистов-менеджеров и технологических изменений в спорте, которые должны быть ориентированы на действия в многокритериальных и многофакторных ситуациях⁴. Актуальность рассматриваемого системного исследования проблем спорта в контексте эволюции цифровых технологий объясняется также вниманием, уделяемым здоровому образу жизни в России, созданию условий для массового и индивидуального спорта. Этого также требует эпидемиологическое состояние, карьерный рост, личностное саморазвитие, инновации в спорте и спортивной индустрии⁵.

Цель исследования – проанализировать интеграцию цифровой трансформации в спорте и других смежных областях-образовании, здравоохранении, культуре и т.д. Наша ключевая задача – определить системные ресурсы и принципы перехода на цифровой формат при решении технологических задач профессиональной подготовки спортсменов, спортивных менеджеров, образовательных учреждений в соответствии с правительственными проектами Российской Федерации до 2024 года. Проект затрагивает цифровые изменения, инновации не только в экономике, но и в спортивной индустрии, предполагает включение новых инструментов и методического обеспечения спортивной деятельности².

За короткий период произошла актуализация возможностей социальных сетей, были сформированы ролевые кейсы, чаты, крауд-проекты в спорте, гибридные реально-виртуальные среды в спорте, в частности, на базе интеллектуальных тренажеров. Стали популярны мобильные «фитнес-лаборатории» и самодиагностические трекеры физической активности спортсменов, измеряющие пульс, калории, скорость, расстояние, кислород и другие параметры, интеллектуально анализирующие состояние и выдающие подсказки. При обнаружении нарушений (например, ритма) данные обрабатываются и отправляются тренеру, спортивному врачу или на веб-портал. Вы также можете отслеживать его во время сна, на любом этапе тренировки.

Мониторинг – это эффективный процесс оценки готовности к соревнованиям в режиме реального времени³, он позволяет формировать цифровой портрет спортсмена, управлять онлайн-тренировочным процессом, корректировать его с учетом индивидуальной реакции спортсмена. Постоянный мониторинг обеспечивает реальную обратную связь по мере изменения экономической среды спорта, иницируя итеративный процесс тестирования рыночных отношений в различных ситуациях риска⁸.

Здесь больше граждан, ориентированных на здоровье, а также инновационных продуктов спортивной индустрии. Например, от Fitbit, которая работает в сегментах B2C и C2C и разработала передовые интеллектуальные многофункциональные устройства, которые управляют спортивным мониторингом в соответствии с поведенческими моделями пользователей. Компания является участником пилотной программы (США) по программной и аналитической поддержке цифрового здравоохранения.

Также повышается инвестиционная привлекательность регионов, региональных инициатив в области спорта и спортивного образования¹. Современной молодежи легко освоить гибридные спортивные среды, и учителю (репетитору) приходится находить эффективные методы и технологии виртуального общения, привлекая образовательные платформы и сервисы, например, cloud, Smart, Moodle, Dartfish, переосмысливать и расширять образовательные возможности как преподавателя, так и студента (ученика) «цифрового формата»⁷. Следует отметить, что пока только 63% вузов физической культуры Российской Федерации активно используют такие ресурсы (например, на самом мощном портале открытого образования, насчитывающем тысячу и более курсов, INTUIT, нет курсов по спорту и здоровому образу жизни), а степень проникновения спортивных и фитнес-развлечений в нашу жизнь достигла 8% и цифровая экономика неразрывно связана со спортом, здоровым образом жизни⁶. В России, объем финансирования инновационных технологий для цифровизации экономики достигнет 258 миллиардов рублей до 2023 года. Часть этого также пойдет в спортивную индустрию виртуальной или дополненной реальности (VR/AR).

Деятельность на спортивном рынке является предметом пристального внимания руководства. Есть особенности управления, изношенные фонды, неконкурентоспособная продукция, нехватка средств, неэффективность, недостаточная деловая активность. Руководство должно учитывать состояние спорта в регионе, инструментальную поддержку игроков рынка. Деловая активность – это условие стабильности, полноценный анализ ее путь к эффективным мерам, которые помогут снизить стоимость оказываемых услуг, сэкономить деньги, ускорить оборот.

В экономическом анализе деловая активность оценивается как на макро -, так и на микроуровне. «Узкое» понимание предпринимательской деятельности связано с понятием «эффективность». В «широком», систематическом смысле это попытка продвижения на спортивных и смежных рынках. На практике экономическая деятельность представляет собой различные управленческие усилия по увеличению основных параметров (например, оборота, долгов, капитала, активов). Если мы проанализируем, например, спортивное предприятие (ООО) с его зданиями, коммуникациями, то подчеркнем:

1. объем выполненных заказов (работ);
2. выручка, себестоимость реализации услуг (тенденции, тренды);
3. эффективность;
4. доходность капитала и т.д.

Эффективность оборота средств следует анализировать путем анализа структуры, динамики, значимых составляющих, ставок и т.д. Текущие активы, средства и долги анализируются (по сравнению с предыдущим периодом), группируются по рискам. Целью эффективного управления ликвидностью является предотвращение роста высокорисковых рисков. Эффективное управление – привлечение нового финансирования. Увеличение доли инвестиций долгосрочного характера свидетельствует об инвестиционном качестве активов.

Деятельность предприятия ведет к стабильности, поэтому ее необходимо анализировать как в «узком» (это вписывается в понятие эффективности работы), так и в «широком» смысле. Для практики, деловой активности в спорте важны мотивированные действия руководства по основным параметрам (оборот, задолженность, имущество и т.д.).

Постиндустриальную экономику часто отождествляют с цифровым бизнесом (рынком). Но сложность отношений возрастает, возможен конфликт, если поставщик спортивных услуг хочет продвигать управляемые им услуги, действуя как поставщик услуг, а не как оператор. Например, существует конфликт между планированием и обслуживанием, когда поставщик спортивных услуг также является продавцом сетевой инфраструктуры, а оператор принимает свои сетевые элементы, чтобы быстрее ввести их в эксплуатацию.

Цифровые преобразования, технологии – во всех сферах, в том числе в экономике, спорте. Несмотря на трудности организационного, методологического и экономического происхождения, переход к цифровым инфраструктурам, включая его экономическое и технологическое развитие, мониторинг, актуален в спорте. Поиск поддержки, «точек доверия», укрепление доверия между заинтересованными сторонами может послужить важным фактором роста эволюционного потенциала.

Общество, осозная это, принимает необходимость эволюции экономических основ спорта, здорового образа жизни, физического воспитания.

¹ Глухова, Л.В. Повышение инвестиционной привлекательности региона: проблемы реализации приоритетных инновационных проектов / Л.В. Глухова, В.М. Казиев, Б.В. Казиева // В сборнике «Прорывное развитие экономики России: условия, инструменты, эффекты» статей Международной конференции. – 2018. – КБГУ. –С.75-85.

² Голд, Н.А. Цифровая экономика для здорового образа жизни / Н.А. Голд, С.В. Чистякова, И.П. Степанова // Экономический журнал. – 2018. –№1 (49). – С.87-102.

³ Зарубина, М.С. Использование цифровых технологий, как методов исследования в тренировочном процессе / М.С. Зарубина // Ученые записки университета им. П.Ф. Лесгафта. – 2019. – №10 (176). – С.142-146.

⁴ Кудинова, Ю.В. Экономика и менеджмент в спорте и образовании / Ю.В. Кудинова, Д.В. Губа // В сборнике: Актуальные аспекты развития современной науки. Сборник научных статей II Международной научной конференции. – Самара, 2021. – С. 114-118.

⁵ Кудинова, Ю.В. Экономические проблемы функционирования менеджмента в спорте и образовании / Ю.В. Кудинова, А.А. Киндюк, Д.В. Губа // OlymPlus. Гуманитарная версия. – 2021. – № 1 (12). – С. 93-95.

⁶ Попов, Ф.А. От информатизации вуза к его цифровизации / Ф.А. Попов // Информация и образование: границы коммуникаций. – 2018. – №10 (18). – С.12-14.

⁷ Притчина, Л.С. Цифровизация и новое экономическое образование / Л.С. Притчина // Педагогическое образование и наука. – 2018. – № 2. – С. 120-122.

⁸ Стеценко, Н.В. Цифровизация в сфере физической культуры и спорта: состояние вопроса / Н.В. Стеценко, Е.А. Широбакина // Наука и спорт: современные тенденции. – 2009. – №1. – т.22. – с.36-39.

ECONOMIC DIGITAL TRANSFORMATIONS IN SPORTS AND PHYSICAL CULTURE

© 2021 Kudinova Yulia Viktorovna
Senior Lecturer

Povolzhskiy State University of Telecommunications and Informatics,
Samara

E-mail: lulu9625@mail.ru

© 2021 Radova Natalia Nikolaevna
Senior Lecturer

International Market Institute, Samara

E-mail: nata.radova@bk.ru

Keywords: industry, digital transformations, technologies, physical culture, sports, digital economy, transformations, economy.

This article examines the evolutionary role of monitoring, identification of system digital resources in solving the problems of training athletes, sports managers and creating the economic infrastructure of sports. The relevance of the considered systematic study of sports problems in the context of the evolution of digital technologies is also explained by the attention paid to a healthy lifestyle in Russia, the creation of conditions for mass and individual sports. This is also required by the epidemiological state, career growth, personal self-development, innovations in sports and the sports industry.

ОСОБЕННОСТИ ЗАНЯТИЙ ФИЗИЧЕСКИМИ УПРАЖНЕНИЯМИ И СПОРТОМ В УСЛОВИЯХ САМОИЗОЛЯЦИИ В ПЕРИОД ПАНДЕМИИ COVID-19

© 2021 Низамова Регина Айратовна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: nizamovaregina172@gmail.com

© 2021 Николаева Ирина Валерьевна
кандидат педагогических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет

Ключевые слова: пандемия, COVID-19, самоизоляция, физическая активность, спорт.

Статья посвящена занятиям тренировочными упражнениями, спорту в домашних условиях в период самоизоляции при пандемии COVID-19. Рассматривается благополучное влияние спорта на организм человека, даны рекомендации для эффективной тренировки в домашних условиях.

Актуальность – данная проблема является актуальной последние полтора года, так как мы оказались не готовы к таким изменениям, чтобы быть здоровыми и активными нужно не забывать о занятиях спортом.

Цель – нахождение методов для самостоятельных тренировок в условиях самоизоляции в период пандемии COVID-19.

Задачи – ознакомление с перечнем недугов, которые возникают в период пандемии, которые можно исправить физической активностью; изучить рекомендации занятия спортом в домашних условиях; рассмотреть основные упражнения и правильность их выполнения.

Методы – работа с терминологией, изучение основных упражнений для занятия физической активностью в домашних условиях.

Вот уже почти два года в России идет пандемия коронавирусной инфекции, к такой ситуации мы были не готовы, и она стала уникальной для всех нас. Но общество должно развиваться, люди должны учиться жить с пандемией, как было и до нее.

Covid-19 – это инфекционное заболевание, которое дает осложнение на дыхательную, пищеварительную системы, вызывает развитие хронических заболеваний человека. Передается воздушно-капельным путем.

В связи с развитием данной инфекции появляются комплексы ограничительных мер по самостоятельной изоляции человека в целях предотвращения распространения инфекционного заболевания.

В период самоизоляции важно не забывать о физической активности и спорте, так как инфекция передается воздушно-капельным путем и поражает органы дыхания, то занятия физической культурой в местах массового скопления населения является опасным.

Из-за того, что большая часть населения в период самоизоляции находятся дома, для них увеличивается время для проведения в положении сидя или лежа, что негативно сказывается на состоянии человека, появляется усталость, вялость, угнетенное состояние и понижается иммунитет. А так как физическая активность повышает иммунитет, способность борьбы с заболеваниями, повышает умственную активность и борется с психологическим воздействием на человека, значит заниматься ею, следует даже в таких условиях, как самоизоляции при пандемии COVID-19.³

В данной статье расскажу о том, какими упражнениями можно заняться дома для поддержания физической активности и тонуса.

Для поддержания уровня физической активности следует:

1. Заниматься спортом около 2-3 раз в неделю, приблизительное время одной тренировки тридцать минут.

2. Помещение для занятия спортом должно быть хорошо проветриваемым, но старайтесь не допускать сквозняков.

3. Для эстетического удовольствия и хорошего психологического настроения обустройте место, предназначенное для занятий спортом.

4. Не допускайте излишней нагрузки, так как это может негативно сказаться на организме и повысить риск заболевания.

5. В случае возникновения симптомов заболевания, следует временно отменить тренировки.

6. Необходимо временно прекратить занятия физической культурой в местах массового скопления населения.

7. Не стоит забывать о достаточном питье, о пользе фруктов и овощей и определенной диете, назначенной лечащим врачом.¹

Для занятия спортом в домашних условиях не обязательно использовать спортивный материал, можно ограничиться бытовыми средствами. Например: для «прокачивания» мышц рук можно использовать в качестве гантель, литровые бутылки, наполненные водой, при приседании утяжелителем могут служить книги, а отжиматься можно от дивана, стула или кресла.²

С наступлением пандемии COVID-19 увеличился спрос на уроки по занятию спортом в домашних условиях, на приложения по контролю и разновидности физических упражнений, на телевизионные программы в которых проводятся занятия спортом.

Программа тренировки в домашних условиях:

Первым что нужно сделать перед тренировкой, это надеть удобную одежду, подготовить место проведения занятия, проветрить комнату. Обязательным пунктом является разминка. Разминка позволит разогреть мышцы тренирующегося, это поможет сократить риск получения травмы, психически настроится на тренировку, подготовить организм к физической активности.

Разминка перед занятием спортом должна быть как минимум от 7 до 10 минут. Лучшим упражнением для начатия разминки является ходьба, ходите на месте или по комнате, приподнимая колени. Далее стоит разогреть суставы и мышцы на это займет около 5-6 минут. Последующие упражнения должны быть на более интенсивный разогрев, кардио, занимает около 3-4 минут, завершением разминки должно быть восстановление дыхания, нужно войти в свободный ритм дыхания.¹

Упражнения на разные группы мышц:

1. Приседания. Приседание это одно из основных упражнений, которые входят в тренировки не только в зале, но и в домашних условиях. Данное упражнение нужно делать с выпрямленными коленями, бедра должны находиться, чуть шире плеч. Во время приседаний необходимо ровно, жестко держать позвоночник, необходимо следить за расположением бедер, они должны быть ровными. Спускаться нужно до уровня 90 градусов в коленях. Упражнение можно делать с утяжелителями. Необходимо делать 2-3 подхода по 15-20 раз.

2. Планка на локтях. Упражнение делается с согнутыми локтями в 90 градусов, при этом локти должны быть на одной линии с плечами. Тело нужно держать локтями и пальцами стоп. Стоять в планке нужно как можно больше ежедневно увеличивая нагрузку.⁴

3. Выпады. Данное упражнение поможет подтянуть бедра и является хорошим упражнением для достижения подтянутых, упругих ягодиц. Для выполнения необходимо сделать шаг вперед, присесть до того, что бы в коленях получился прямой угол, колено находящееся сзади не должно касаться пола. После возвращаетесь в исходное положение, делаете шаг назад и исполняете то же самое, что и с предыдущей ногой. При выполнении упражнения необходимо напрячь мышцы ягодиц. Можно использовать утяжелители – гантели. Делайте 2-3 подхода по 15-20 раз.

4. Скручивание. Упражнение поможет развить мышцы живот и укрепить позвоночный отдел. Лягте на спину, поясница должна касаться пола, ноги необходимо согнуть в коленях, руки убрать за голову, а подбородок нужно прижать к груди. Поднимайте тело и задерживайтесь в таком положении 1-2 секунды, затем возвращайтесь на исходное положение. Повторяйте данное упражнение 15-25 раз, нужно делать в обычном темпе.

5. Отжимание. Упражнение поможет привести в тонус мышцы рук, грудной клетки и спины. Для выполнения упражнения встаньте на колени, выпрямите руки перед собой, расположение должно быть чуть шире плеч, выпрямите ноги и соедините ступни, тело должно быть вытянуто, необходимо сгибать локти и отпускаться до того, пока вы едва не коснетесь грудью или кончиком носа пол. Затем вернитесь в исходное положение и повторите упражнение. Продолжительность выполнения упражнения должно быть 15-20 раз для девушек и 20-25 раз для мужчин.⁵

Данные упражнения являются базовыми для выполнения тренировки, они помогут держать себя в тонусе в период самоизоляции связанное пандемией COVID-19. Упражнения необходимо делать в соответствии с вашими возможностями, но не стоит себя изводить тренировками.

Вывод. Пандемия COVID-19 сильно сказался в нашей жизни, поэтому, чтобы оставаться в хорошей форме, с сильным иммунитетом и здоровой мозговой активностью нужно заниматься спортом около 2-3 раз в неделю по 30 минут, достаточно, чтобы находится в тонусе и ощущать себя хорошо. Нужно запомнить, данные рекомендации даны для людей, у которых отсутствуют признаки остро-респираторных заболеваний. Рекомендации не являются альтернативой медицинских предписаний.

¹ Формирование здоровые сберегающих компетенций будущих специалистов средствами физического воспитания / Осипов А. Ю., Гольм Л. А., Михайлова С. А. // Вестник Череповецкого государственного университета. 2012. № 2 (39). Т.2. С.178-182.

² Проблемы занятий физической культурой в условиях самоизоляции / Миндаугас Балвочиус, А. С. Машичев. – Текст: непосредственный // Молодой ученый. – 2020. – № 21 (311). – С. 230-232.

³ Спортивная сфера в условиях пандемии коронавируса: наиболее успешные решения дистанционной системы занятий спортом / Савельева Ольга Викторовна, Ляховская Юлия Максимовна. Текст: КиберЛенинка // Скиф. Вопросы студенческой науки. – №5 (45) май 2020. – С. 301-306.

⁴ « Физическая культура и здоровый образ жизни студента (для бакалавров)» / М. Я. Виленский, А. Г. Горшков. – М.:КноРус, 2018.

⁵ «Теоретическое обеспечение учебного процесса по физической культуре студента вуза», Каргаполов В. П., Хотимченко А. В., 2019г.

FEATURES OF PHYSICAL EXERCISES AND SPORTS IN CONDITIONS OF SELF-ISOLATION DURING THE COVID-19 PANDEMIC

© 2021 Nizamova Regina Airatovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: nizamovaregina172@gmail.com

© 2021 Nikolaeva Irina Valeryevna
Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics

Keywords: pandemic, COVID-19, self-isolation, physical activity, sports.

The article is devoted to the implementation of training exercises, sports at home during the period of self-isolation during the COVID-19 pandemic. The favorable influence of sports on the human body is considered, recommendations for effective training at home are given.

ЭКОНОМИКА И СПОРТИВНЫЙ БИЗНЕС

© 2021 Шустикова Валерия Сергеевна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: lshustikova@icloud.com

© 2021 Николаев Петр Петрович
кандидат педагогических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет

Ключевые слова: экономика, спорт, физическая активность, спортивный бизнес, физическая культура, спортивная индустрия.

Статья посвящена взаимосвязи экономики и спорта. Авторы исследуют положительное влияние, оказываемое спортом на национальную и региональную экономические системы.

Актуальность работы обусловлена ростом популярности здорового образа жизни, и занятий физической культурой, как его составной части, и как следствие развитие рынка спортивных товаров и услуг.

Цель работы: исследовать взаимосвязь между спортом и экономикой, проанализировать рынок спортивных товаров и услуг, оценить роль спорта и физической культуры для экономики страны.

Значение физкультуры и спорта для общества нельзя переоценить. В последнее время спорт и здоровый образ жизни приобретают все большую популярность. Спортивная индустрия стремительно развивается, все больше людей приобщаются к спорту и здоровому образу жизни.

В 2010г. доля российского населения, систематически занимающегося спортом, составила 19%. За 9 лет этот показатель увеличился более чем в два раза, и к 2019 году составил 43%. Согласно «Стратегии развития физической культуры и спорта в Российской Федерации на период до 2030 года» к 2030г. планируется увеличить данный показатель до 70%¹.

Растущий спрос на спортивные товары и услуги привел к формирования спортивной индустрии и спортивного бизнеса.

Спортивный бизнес является важной частью экономической сферы России.

Одним из основных направлений спортивного бизнеса является профессиональный спорт или спорт высших достижений. Главными участниками экономических отношений в сфере профессионального спорта являются болельщики (зрители) как потребители спортивных товаров и услуг; предприятия, производящие спортивные товары; спортсмены и их объединения, которые являются одновременно и потребителями, и производителями спортивной продукции и информации².

Стоит отметить также, что государство, обладая определенным интересом, выраженном в сборе налогов, также является участником указанных отношений.

Особенностью спортивного бизнеса как одного из элементов экономической сферы является то, что спорт и физическая культура оказывают положительное воздействие на здоровье населения, повышая работоспособность населения и увеличивая продолжительность жизни.

В современном обществе достаточно остро стоит проблема здоровья населения, увеличения продолжительности жизни человека. Особенно такая проблема характерна для нашей страны. В 2021г. Росстат констатировал увеличение естественной убыли населения, то есть превышение умерших над числом, родившихся в 2 раза по сравнению с прошлым годом³.

За последние пару лет мир столкнулся с серьезным испытанием. Мировое сообщество потряс вирус, который унес жизни многим людям. Аналитическое кредитное рейтинговое агентство (АКРА) провело исследование, которым установило, что в результате пандемии дополнительная (избыточная) смертность составила в 2020 году 360 тыс. человек. Согласно данным агентства, 25-45% людей, которые умирают, относятся к трудоспособному населению. Это огромный удар по экономике страны. По прогнозам АКРА, к 2030г. ожидается снижение демографического «следа» от коронавируса на 0,04-0,18%, однако он не исчезнет полностью и через 15 лет⁴.

Очевидно, что мир не был готов к пандемии. Однако из этой ситуации можно сделать выводы на будущее. Думается, что активное развитие государством спортивной индустрии и пропаганда здорового образа жизни поможет в дальнейшей, в случае другой пандемии избежать такого большого количества человеческих и экономических потерь.

Любая физическая активность полезна для человеческого организма, а систематические занятия спортом и физической культурой существенно повышают физическую работоспособность человека.

Как было изложено выше, спорт становится все более популярным среди российского и зарубежного населения. Для удовлетворения растущего спроса на спортивные товары и занятия спортом создаются различные спортивные, физкультурные секции, клубы. Согласно исследованию, проведенного BusinessStat, стоимостный объем российского рынка фитнес-услуг за 2014-2018 гг. вырос почти в 2 раза: с 31,5 млрд до 61,3 млрд рублей⁵.

Отметим большую роль такого сегмента экономики как производство спортивных товаров, одежды, оборудования и аксессуаров.

Кроме того, в настоящий момент активно развивается информационно-спортивный бизнес, который заключается в распространении информации, касательно различных спортивных соревнований, турниров, международных олимпиад посредством радио-, теле- вещания, различных спортивных изданий и т.д. В 2019 году Data Insight при поддержке Arvato Supply Chain Solutions провело исследование рынка спортивных товаров, включающее в себя 41 интернет-магазин товаров для спорта и активного отдыха. По данным исследования, за 2019 год было оформлено 6,1 млн заказов на общую сумму 26,2 млрд рублей⁶.

Вывод:

Рынок спортивных товаров и услуг довольно обширен. Набирающее популярность движение людей, поддерживающих здоровый образ жизни, увеличивает число потребителей указанных товаров и услуг. Популяризация спорта не только способствует укреплению

здоровья нации, но и может внести значительный вклад в развитие национальной и региональной экономики.

¹ «Стратегия развития физической культуры и спорта в Российской Федерации». Распоряжение Правительства Российской Федерации от 24.11.2020г. № 3081-р. [Электронный ресурс]. URL: <https://minsport.samregion.ru/> (дата обращения: 19.05.2021).

² Галкин, В.В. Экономика спорта и спортивный бизнес: учебное пособие / В.В. Галкин. – М.: КНОРУС, 2006 г. – 320 с.

³ В 1-м квартале естественная убыль населения РФ выросла в 2 раза в годовом сравнении, в марте - в 1,5 раза – Росстат // «Информационное агентство «Финмаркет» [Электронный ресурс]. URL: <http://www.finmarket.ru/> (дата обращения: 23.05.2021).

⁴ Аналитики сказали, как пандемия повлияла на экономику России // Прайм: агентство экономической информации. [Электронный ресурс]. URL: <https://1prime.ru/> (дата обращения: 23.05.2021).

⁵ BusinesStat – готовые обзоры рынков. Анализ рынка фитнес-услуг в России в 2014-2018 гг., прогноз на 2019-2023 гг. [Электронный ресурс]. URL: <https://businesstat.ru/> (дата обращения: 19.05.2021).

ECONOMY AND SPORTS BUSINESS

© 2021 Shustikova Valeria Sergeevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: ishustikova@icloud.com

© 2021 Nikolaev Petr Petrovich
Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics

Keywords: economics, sports, physical activity, sports business, physical culture, sports industry.

The article is devoted to the relationship between economics and sports. The authors investigate the positive impact of sports on national and regional economic systems.

ЭКОЛОГИЯ

УДК 502
Код РИНЦ 25.00.00

DOI: 10.46554/Russian.science-2021.09-2-36/41

СОВРЕМЕННЫЕ ЭФФЕКТИВНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ПЕРЕРАБОТКИ ОТХОДОВ: ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА

© 2021 Лазарева Наталья Владимировна
доктор медицинских наук, профессор,
зав. кафедрой землеустройства и кадастров
Самарский государственный экономический университет
E-mail: natalya-lazareva@mail.ru

© 2021 Стрелков Алексей Владимирович
директор

ООО «СПЕКТР-С», г. Самара

© 2021 Чумикова Надежда Владимировна
эколог

ООО «СПЕКТР-С», г. Самара

Ключевые слова: экология, разделение, переработка отходов, технологии.

В статье рассмотрено инновационное направление по переработке отходов в связи с разнокомпонентным составом. Определены основные цели функционирования, применения, повышения качества продукции, выполнения работ, оказания услуг и повышения конкурентоспособности продукции российского производства по переработке отходов. Определены интегральные составляющие между экономикой, технологическим прогрессом и экологией, которые преобладают в практическом использовании предлагаемой методики. Представлены факты, подтверждающие, что переход к экономике замкнутого цикла, при которой отходы перерабатываются и используются как ресурс при производстве новой продукции, позволяет снизить объем отходов, поступающих на полигоны, а также будет способствовать внедрению раздельного сбора мусора и применению механизма расширенной ответственности производителя.

Актуальность проблемы переработки мусора, в условиях, когда природное сырье стоит в два и более раз дешевле, нежели полученное в результате переработки отходов, а проблема загрязнения отходами окружающей среды стоит как никогда остро, невозможно переоценить¹. Значительный вклад в решение данной проблемы может принести снижения стоимости вторичного сырья, перерабатываемого с применением компактных, универсальных, не дорогих, мобильных, позволяющих переработать более широкий

спектр отходов, благодаря простым и доступным технологиям переработки, вернуть отходы в полезное производство, товары различного назначения.

Значимость решения ряда вопросов в рамках данной проблемы смогут оценить в полной мере организации работающие без крупных инвестиций в сфере переработки отходов. Заводы-производители тары и упаковки, обязанные по технологическому регламенту использовать вторичное сырье в процессе производства². Предприятия, образующие в процессе своей прямой деятельности отходы, по факту, являющиеся материальными ресурсами, годными к применению, но обязанные заплатить за их захоронение на полигон по договору с Регионером (по тарифу рассчитанному от количества отходов). Отходы, смешанные в бункере мусоровоза, не пригодны к переработке и не являются вторсырьем. Регионеры могут претендовать на часть средств из уплаты тарифа, если решат заняться РСО и извлечением вторсырья с его доставкой на рециклинговые заводы. В конечном итоге – потребители товаров, имеющие возможность не платить за экологический сбор, заложенный в товар производителем упаковки. Конкретно в рамках проблемы, решается задача: исследовать возможности применения утилизирующего оборудования для переработки широкого ассортимента промышленных отходов, универсализировать оборудование с применением наилучших доступных технологий³. Уменьшить количество единиц используемого оборудования при увеличении ассортимента и объема переработки и ввести разработки в действующее производство.

Новизна исследования обоснована тем в том, что проект направлен на интегральное развитие: переработать более широкий ассортимент полимеров (включая пластик высокой плотности и низкого давления), и при этом не снизить, а по возможности увеличить, объем перерабатываемого стеклобоя. Перечисленные виды отходов нужно переработать и довести до необходимых параметров качества, обозначенных заказчиком. Уложиться в определенный контрактом поставки срок и не увеличить стоимость вторичного сырья.

Ситуация по проблеме обстоит таким образом, что на основании Федерального Закона от 24.06.1998 №89-ФЗ «Об отходах производства и потребления» для работы в области обращения с твердыми коммунальными отходами, выбрано на основании конкурсного отбора, каждым конкретным субъектом РФ, сроком на 10 лет, одно юридическое лицо и ему присвоен статус Регионального оператора. На основании того же закона все хозяйствующие субъекты на территории Федеральных округов обязаны заключить договор на работу с отходами с Региональным оператором. Следует отметить, что тариф расчета стоимости услуг Регионального оператора установлен таким образом, что ему не нужно уменьшать количество поступающих отходов на полигон. В сложившейся системе работы с отходами не запланировано уже на первоначальном уровне деление отходов на те, что образуются в домашних хозяйствах в результате жизнедеятельности людей и тех отходов, которые образуют предприятия. Да, термины ТКО и ТБО существуют, но различного подхода в обращении с ними не предусмотрено, вновь введенной Территориальной схемой⁴. Ставя такие отходы на один уровень (а по сути смешивая их изначально), к ним применяется одинаковый метод переработки. А это невозможно в связи с разнокомпонентным составом. Стекло и пластмассы запрещены к захоронению (ДОК) альтернатив пока нет. В результате, предприятиям для производства тары и упаковки требуется вторичное сырье (стеклобой, пластик, картон, бумага) их использование в производственном процессе значительно снижает конечную стоимость выпускаемой продукции, так как энергозатраты на

переработку вторичного сырья и исходных природных компонентов значительно различаются, но найти поставщика такого вторичного сырья проблематично^{5,6}. В то же время другие предприятия, на которых в виде отходов образуются отходы стекла или пластика, платят за то, чтобы эти ценнейшие материальные ресурсы были вывезены и захоронены на полигон.

Как известно, твердые коммунальные отходы (ТКО) составляют не более 1% общей массы отходов. Оставшиеся 99% – отходы производства и другие отходы потребления. В региональных терсхемах планирование осуществлено с точностью до наоборот. Примерно 90% данных и прогнозов посвящено ТКО и только 10% – другим отходам.

Даже в регионах, где запланировано снижение объема образования ТКО, тариф растет, так как привязан к необходимой валовой выручке регоператора.

Следовательно, региональные терсхемы не обеспечивают госинтересов (цель – снизить тарифную нагрузку на граждан в сфере управления ТКО – также поставлена президентом), а обслуживают интересы коммерческих структур. Это не акты госпланирования, а бизнес-планы региональных операторов. Поэтому ни регоператоры, ни аффилированные с ними органы власти не заинтересованы в организации отдельного сбора отходов (PCO). Ведь чем меньше образование ТКО, тем сложнее обосновать выручку регоператора и тариф.

В текущих планах регионов до 2030 года и теперь обнаруживается прежде всего полигонное захоронение и развитие инфраструктуры для мусоросжигания. Население в такой схеме является не собирателем вторсырья, а заготовителем топлива для МСЗ. И судя по терсхемам, к 2030 году вместо создания экономики замкнутого цикла планируется замена старых полигонов на новые, строительство сортировок, производство топлива для МСЗ. Для форсированного перехода к экономике замкнутого цикла необходимо развернуть всю госмашину с полигонной и мусоросжигательной моделей на рециклинговую модель. Для терсхем и, скорее всего, для федеральной схемы это вызов, разворот на 360 градусов. Ведь они, как уже было отмечено ранее, нацелены на полигонное захоронение.

Основными бенефициарами мусорной реформы должны стать не регоператоры, а граждане и рециклинговые заводы. Регоператор – лишь перевозчик, транспортирующий ТКО с контейнерных площадок до полигонов. С точки зрения экономики замкнутого цикла он ничего не создает и ни на что не влияет. В территориальных схемах все расчеты, логистика и потоки должны быть нацелены на рециклинговые заводы, а граждане – получить стимулы к уменьшению образования ТКО и PCO. Именно технологические решения переработчиков создают добавочный продукт – товар из вторичного сырья – и уменьшают полигонное захоронение. Красной нитью региональных терсхем должна быть мысль не о том, как быстрее закопать или сжечь, а о том, как увеличить переработку вторсырья. Очевидно, что государственные акты должны связать рециклинговые заводы с заготовителями вторичного сырья, планировать народнохозяйственный эффект.

Переход к экономике замкнутого цикла, при которой отходы перерабатываются и используются как ресурс при производстве новой продукции, позволит снизить объём отходов, поступающих на полигоны, а также будет способствовать внедрению отдельного сбора мусора и применению механизма расширенной ответственности производителя^{7,8}.

В основе методов, выбранных для решения проблемы переработки расширенного ассортимента полимеров при условии сохранения количества и ассортимента уже перерабатываемых отходов (стекла и картона) с учетом ограниченного количества перерабатываемых установок было положено то, что полимеры различные по физическим свойствам, ведут себя различным образом при разрушительном воздействии на них гидравлической мощностью 5 тонн.

Качество «раздробленных» на прессе гидравлическом ПГП-5 полимеров с соответствующей маркировкой отвечает заявленным и необходимым параметрам сырья для поставки на такие предприятия как ООО «ВторСбыт» где в дальнейшем используется для производства полимерных не пищевых емкостей для упаковки продукции.

Выше указанные параметры используемые для оценки качества готового сырья в ООО «СПЕКТР-С» внесены в СТО предприятия и применяются для контроля качества на предприятии с 2019г

Применение «нецелевым» образом пресса ПГП-5 производства ООО «Национальная Торговая Компания» с учетом его разовой загрузки в размере 30-100 кг тонн и 8 часовой рабочей смене при 22 рабочих днях в месяц дало дополнительную возможность переработать 5 тонн полимерных отходов. Данная технология утилизации была зафиксирована техническими специалистами и описана в Технологическом Регламенте Предприятия.

Затем были отобраны образцы и проведен анализ на соответствие качества в аккредитованной лаборатории Федерального Государственного Бюро Экспертиз, результате получен протокол испытаний «вторичного сырья из пластика». В протоколе отражены наиболее важные для заводов, использующих вторичное сырье показатели, и данные о соответствии их количественных выражений опытным образцам. Для описания технологического процесса и его соответствия экологическим нормативам и производственным стандартам был направлен запрос на проведение независимой экспертизы заключен и получено положительное экспертное заключение

Специалисты (эксперты) Автономной некоммерческой организации «Бюро научных экспертиз», провели комиссионное исследование, подтвердившее что использование ПГП-5 «нецелевым» способом для дробления полимерных отходов с маркировкой, имеющих определенные физические свойства, целесообразно и обосновано. Процесс утилизации отходов пластика в ООО «Спектр-С» производится с помощью пресса гидравлического пакетировочного «ПГП-5». Согласно техническому паспорту пресса гидравлического пакетировочного «ПГП-5» данное оборудование предназначено для прессования твердых бытовых отходов, макулатуры, пластика, картона и т.д.

Таким образом, с целью повышения качества продукции, выполнения работ, оказания услуг и повышение конкурентоспособности продукции российского производства в ООО «Спектр-С» разработан и утвержден стандарт организации СТО 33554400-001-2019, а также Технологический регламент ТР 22.22.001-2020 производства «Сырья вторичного пластмассового».

Отмечено, что при использовании пресса гидравлического пакетировочного «ПГП-5» для дробления (измельчения) твердых видов пластика достигаются параметры (физико-химические характеристики) готовой продукции, соответствующие утвержденному СТО 33554400-001-2019. Производимая продукция удовлетворяет требованиям потребителя.

На основании требований безопасности, указанных в техническом паспорте производителя пресса, в ООО «Спектр-С» разработана «Инструкция по эксплуатации оборудования и охране труда при утилизации отходов с помощью пресса гидравлического пакетировочного ПГП-5». Установлено, что метод использования пресса ПГП-5 для дробления (измельчения) твердых видов пластика (полипропилена, полиэтилена), указанных в «Инструкции по эксплуатации оборудования и охране труда при утилизации отходов с помощью пресса гидравлического пакетировочного ПГП-5», не противоречит требованиям безопасности, указанным в техническом паспорте оборудования, а также законодательным требованиям в области охраны труда.

Выводы:

- продукция «Сырье вторичное пластмассовое» в ООО «Спектр-С» производится на основании СТО 33554400-001-2019 и технологического регламента ТР 22.22.001-2020, соответствующих требованиям законодательства о стандартизации РФ;

- продукция «Сырье вторичное пластмассовое» производства ООО «Спектр-С», получаемая в результате использования пресса ПГП-5 для дробления (измельчения) отходов твердых пластиков, соответствует требованиям СТО 33554400-001-2019;

- использование пресса ПГП-5 для дробления (измельчения) отходов твердых пластиков не противоречит требованиям безопасности, установленным техническим паспортом производителя, а также законодательным требованиям в области охраны труда;

- готовая продукция удовлетворяет требованиям Потребителей, что подтверждается договорами поставки.

Таким образом, возможно использование пресса гидравлического пакетировочного "ПГП-5" для дробления твердых отходов пластика (отходов полипропилена, отходов полиэтилена), с получением готовой продукции с характеристиками, соответствующими требованиям СТО 33554400-001-2019 на продукцию «Вторичное сырье из пластмасс».

Данные по увеличению перерабатываемых отходов в 2020 по отношению к 2019 с нарастающим итогом ООО «СПЕКТР-С» отражены в журнале движения отходов предприятия 2-ТП

¹ Костылева, Н.В. Идентификация объектов и источников негативного экологического воздействия // Пермь. 2017. 277с.

² Lazareva N.V. Conceptual model of ecological education // EDucational BULLETIN «Consciousness». 2020. N 7. Volume 22. P.15-20.

³ Role of economics in analyzing the environment and sustainable development. Stephen Polasky, Catherine L. Kling, Simon A. Levin, Stephen R. Carpenter, Gretchen C. Daily, Paul R. Ehrlich, Geoffrey M. Heal, and Jane Lubchenco.

⁴ Лазарева Н.В., Кузьмина Е. Э. Стабилизация эколого-социально-экономического благополучия окружающей среды за счет оптимизации научно-технического прогресса. Региональное развитие: электронный научно-практический журнал. 2015. No 7 (11). URL:<https://regrazvitie.ru/> <https://regrazvitie.ru/stabilizatsiya-ekologo-sotsio-ekonomicheskogo-blagopoluchiya-okruzhayushhej-sredy-za-schet-optimizatsii-nauchno-tehnicheskogo-progressa/> Текст : непосредственный.

⁵ Лазарева Н. В. Взаимобусловленность интеграции внешних экологических эффектов и динамики повышения риска формирования заболеваний. Инновационные подходы к обеспечению устойчивого развития социо-эколого-экономических систем». Материалы Международной конференции (19-21 мая 2014г. Самара-Тольятти). Кассандра, Издательство Самарского государствен-

ного экономического университета, Самара-Тольятти 2014. – С.135- 139. <https://regrazvitie.ru/>. Текст : непосредственный.

⁶Лазарева Н.В., Кузьмина Е. Э. Влияние научно-технического прогресса на экологическое благополучие окружающей среды. Региональное развитие: электронный научно-практический журнал. 2016. No 2 (14). URL: <https://regrazvitie.ru/> / Текст : непосредственный.

⁷Экология и экономика: противоречивая взаимосвязь. Мурдашова Л.П.В сборнике: Актуальные вопросы экономической теории: развитие и применение в практике российских преобразований. Материалы VIII Международной научно-практической конференции. 2019. С. 241-245.

⁸Economy and Ecology: Encounters and Interweaving. Darko B., Vukovic and Riad Shams. MDPI.

MODERN EFFICIENT WASTE PROCESSING TECHNOLOGIES: THEORY AND PRACTICE

© 2021 Lazareva Natalia Vladimirovna

Doctor of Medicine, Professor,

Head of the Department of Land Management and Cadastre

Samara State University of Economics

E-mail: natalya-lazareva@mail.ru

© 2021 Strelkov Alexey Vladimirovich

Director

ООО «SPECTR-S», Samara

© 2021 Chumikova Nadezhda Vladimirovna

Ecologist

ООО «SPECTR-S», Samara

Keywords: ecology, separation, waste processing, technology.

The article discusses in detail the innovative directions for waste processing, in connection with the multi-component composition. The main goals of functioning, application, improving the quality of products, performing work, rendering services and increasing the competitiveness of Russian-made products for waste processing have been determined. The integral components between the economy, technological progress and ecology, which prevail in the practical use of the proposed methodology, have been determined. The facts are presented confirming that the transition to a circular economy, in which waste is recycled and used as a resource in the production of new products, will reduce the volume of waste entering landfills, and will also contribute to the introduction of separate waste collection and the application of the extended producer responsibility mechanism.

УДК 502

Код РИНЦ 25.00.00

DOI: 10.46554/Russian.science-2021.09-2-42/47

АНАЛИЗ РЫНКА ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

© 2021 Антонов Максим Павлович*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: MaxAnt1612@yandex.ru

© 2021 Пилипенко Виктория Андреевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: vikapilipenko@list.ru

Ключевые слова: государственно-частное партнерство, инфраструктурные проекты, инвестиции.

Статья посвящена анализу динамики и структуры государственно-частного партнерства в Самарской области в период 2010–2020 гг. Авторы проводят исследования реализации проектов ГЧП в регионе по различным критериям, в том числе по форме, сферам и отраслям реализации, видам финансирования, а также по административно-территориальному делению. Также определяют положение Самарской области и ее муниципальных образований относительно рейтингов развития ГЧП по субъектам и городам РФ.

Активное взаимодействие с бизнес-структурами является неотъемлемой частью деятельности органов государственной и муниципальной власти в Российской Федерации. В современных условиях качественное государственное управление сопряжено с использованием механизмов государственно-частного партнерства (ГЧП), поскольку использование данного механизма позволяет эффективнее предоставлять населению определенные общественные блага, а также снижает нагрузку на государственный бюджет. Помимо этого, увеличивается эффективность реализации значимых региональных проектов, поскольку при выборе частного инвестора берется во внимание показатель его сравнительного преимущества¹.

В изучении пространственного аспекта развития государственно-частного партнерства в Российской Федерации приоритетным направлением является анализ использова-

* Научный руководитель – Агаева Лилия Кябировна, кандидат экономических наук, доцент.

ния данного механизма в рамках региональной политики ее субъектов. Соотношение возможностей и потребностей реализации проектов ГЧП зависит от уровня социально-экономического развития территорий⁷.

На примере Самарской области, которая согласно рейтингу субъектов Российской Федерации по уровню развития государственно-частного партнерства, разработанному Министерством экономического развития РФ, в 2020 году входит в число ТОП-7 регионов, рассмотрим динамику на рынке государственно-частного партнерства, а также выявим структурные особенности⁸.

На основании анализа факторов, входящих в состав интегральной оценки, на основании которой составляется рейтинг субъектов РФ по уровню развития ГЧП в регионах, Самарская область характеризуется развитой нормативно-институциональной средой, что выражается в наличии квалифицированных управленцев в области ГЧП, системы мер финансовой и консультационной поддержки проектов, а также значительным уровнем инвестиций, привлеченных в рамках запущенных до 2020 года проектов ГЧП, наряду с крупнейшими экономическими центрами страны: Москвой и Санкт-Петербургом.

Информационной базой исследования послужили официальный сайт Министерства экономического развития и инвестиций Самарской области, платформа поддержки инфраструктурных проектов ГЧП «РОСИНФРА».

В Самарской области в период 2010–2020 гг. реализуется (находится на прединвестиционной, инвестиционной стадиях, стадии эксплуатации) 54 инфраструктурных проекта ГЧП. Более 60% проектов ГЧП на сегодняшний день находится на стадии эксплуатации. Средний объем инвестиций по проекту составляет примерно 7,9 млн рублей. Стоит отметить, что по уровню реализации проектов ГЧП в Самарской области в равной степени осуществляются проекты на региональном и муниципальном уровнях.

Первым этапом анализа является динамика инвестиций в инфраструктурные проекты ГЧП Самарской области (рис. 1).

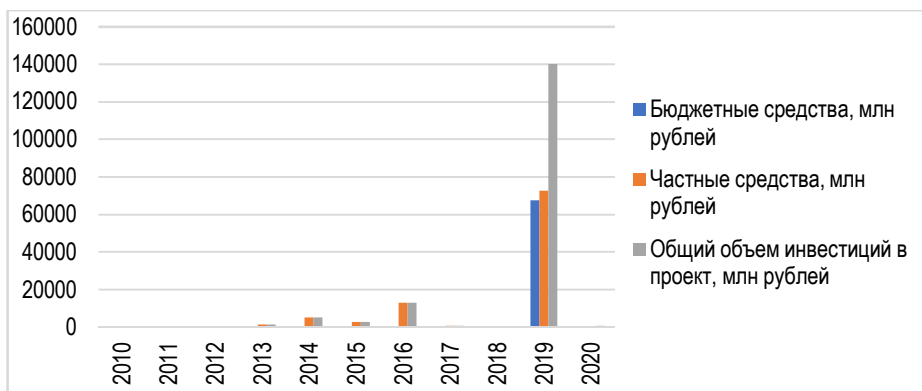


Рис. 1. Динамика инвестиций в инфраструктурные проекты ГЧП Самарской области в период 2010–2020 гг., млн руб.*

* Составлено авторами на основе данных платформы поддержки инфраструктурных проектов ГЧП «РОСИНФРА». База инфраструктурных проектов.

По данным проведенной группировки проектов ГЧП по году заключения контракта видно, что наибольший объем инвестиций в инфраструктурные проекты по всем трем группам (бюджетные средства, частные средства, общий объем инвестиций в проект) наблюдался в 2019 году, что связано с реализацией крупного проекта строительства обхода г. Тольятти с мостовым переходом через р. Волгу в составе международного транспортного маршрута «Европа-Западный Китай». Совокупный накопленный итог инвестиций по проектам, реализуемым в период 2010–2020 гг., достиг более 163 млрд рублей, из которых бюджетные средства составили 41,5%, а частные средства – 58,5%. Следует отметить, что в данный момент ни в одном из реализующихся в Самарской области инфраструктурных проектов не наблюдается привлечение кредитного финансирования.

В 2020 году наблюдается превышение частных средств бюджетными средствами в проектах ГЧП в связи с реализацией крупного концессионного соглашения в отношении объектов теплоснабжения г.о. Жигулевск Самарской области, в котором 72% составляют бюджетные средства.

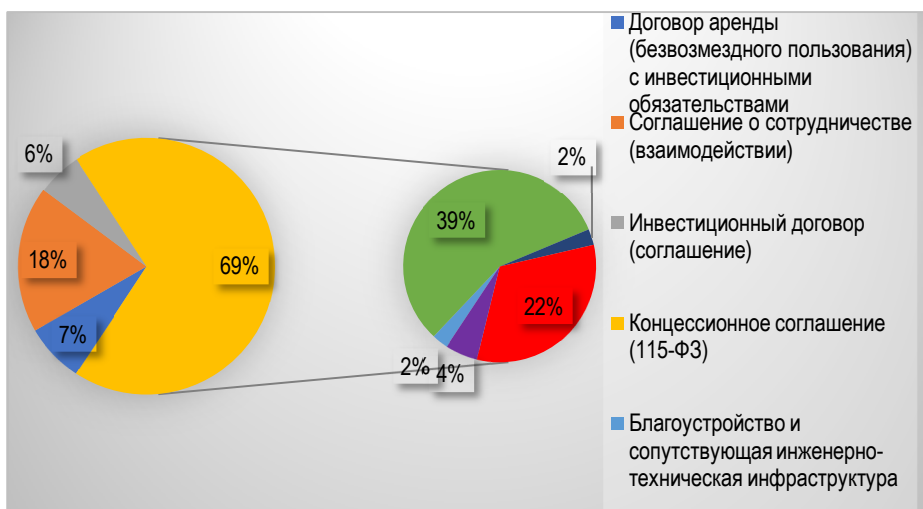


Рис. 2. Распределение инфраструктурных проектов по форме реализации ГЧП в Самарской области в период 2010–2020 гг., %*

* Составлено авторами на основе данных «РОСИНФРА». База инфраструктурных проектов.

Исследование форм реализации инфраструктурных проектов ГЧП в Самарской области привело к выявлению факта, что более 2/3 проектов регулируются Федеральным законом от 21 июля 2005 г. № 115-ФЗ (рис. 2). В Самарской области с 1 января 2010 года не было реализовано проектов ГЧП, регулирующихся Федеральным законом от 13 июля 2015 г. № 224-ФЗ, что связано со сложившейся практикой использования 115-ФЗ в отдельных сферах (автодорожная инфраструктура, коммунальные объекты), сложностью получения заёмного финансирования, а также обусловлено большей гибкостью 224-ФЗ в отношении изменения условий по сравнению со 115-ФЗ³.

Соглашения о сотрудничестве (взаимодействии), которые занимают второе место по представленности в проектах ГЧП региона, применялись исключительно в рамках регулирования проектов по развитию социальной инфраструктуры. Среди всех проектов ГЧП наибольшую долю занимают проекты в сфере социальной инфраструктуры и составляют чуть менее 50%. Также в Самарской области развито взаимодействие государственных и частных структур в коммунально-энергетической сфере, так как более 42,5% проектов связаны с данной сферой.

Проекты в отрасли здравоохранения и санаторно-курортного лечения занимают около 26% от общего числа проектов, реализуемых в Самарской области в период 2010–2020 гг, что свидетельствует о развитии взаимодействия органов региональной и муниципальной власти с бизнесом в данной отрасли (табл. 1). Данный факт обусловлен растущей значимостью доступного обеспечения качественных медицинских услуг населению по различным направлениям, главным образом, обусловленное необходимостью повышения средней ожидаемой продолжительности жизни в рамках реализации Стратегии социально-экономического развития Самарской области⁶.

Таблица 1

Структура инфраструктурных проектов ГЧП Самарской области по отраслям в период 2010–2020 гг.*

Отрасль	Количество проектов	Доля инвестиций, %
Автодорожная инфраструктура	1	74,08
Благоустройство общественных пространств	1	0,06
Железнодорожная инфраструктура	1	0,56
Животноводство	1	0,09
Здравоохранение и санаторно-курортное лечение	14	3,68
Культура, досуг, туризм и реставрация ОКН	2	0,13
Образование	2	0,10
Обращение с твердыми коммунальными отходами	1	0,02
Объекты производства, переработки, хранения с/х продукции	1	1,23
Социальное обслуживание населения	1	0,70
Теплоснабжение и горячее водоснабжение	11	1,07
Физическая культура и спорт	7	0,53
Холодное водоснабжение и водоотведение	9	11,16
Электроснабжение	2	6,59

* Платформа поддержки инфраструктурных проектов ГЧП «РОСИНФРА». База инфраструктурных проектов.

Среди групп инфраструктурных проектов ГЧП Самарской области по отраслям также наибольшую долю занимают проекты теплоснабжения и горячего водоснабжения (20,3%), холодного водоснабжения и водоотведения (16,7%), физической культуры и спорта (13,0%).

Согласно анализу общего объема инвестиций в проекты ГЧП по отраслям наибольший объем инвестиций наблюдается в отрасль автодорожной инфраструктуры и составляет более 74% от общего числа инвестиций. Также стоит отметить, что в Самарской об-

ласти в период 2010–2020 гг. более 18,2 млрд рублей были инвестированы в развитие холодного водоснабжения и водоотведения (табл. 2).

Таблица 2

Структура инвестиций в инфраструктурные проекты ГЧП Самарской области по территориальному аспекту в период 2010–2020 гг.*

Тип муниципального образования	Количество проектов	Доля проектов, %	Общий объем инвестиций в проект, млн рублей
Городские округа	34	63,0	39 626,4
Муниципальные районы	20	37,0	123 466,5

* Платформа поддержки инфраструктурных проектов ГЧП «РОСИНФРА». База инфраструктурных проектов.

Согласно группировке инфраструктурных проектов ГЧП Самарской области в период 2010–2020 гг. по территории реализации около 63% проектов реализуются в городских округах, но на них приходится лишь 24,3% общего объема инвестиций (таблица 3). Большой объем инвестиций на проекты, реализующиеся в муниципальных районах, связан с отношением проекта автодорожного обхода г.о. Тольятти к Ставропольскому району. В число ТОП-8 городов по уровню развития ГЧП в 2020 году входит г.о. Самара согласно рейтингу городов по уровню развития ГЧП, а г.о. Сызрань занимает 31 место в данном рейтинге⁴.

Таким образом, Самарская область характеризуется развитым рынком ГЧП в регионе, эффективной деятельностью органов государственной и муниципальной власти по его регулированию и взаимодействию на нем с частными партнерами. Достижение существенных успехов Самарской области в развитии ГЧП связано с реализацией следующих мероприятий: регламентацией процедуры осуществления контроля, надзора, мониторинга и ведения реестров проектов ГЧП (концессионных соглашений); созданием специализированной структуры, ответственной за сопровождение проектов ГЧП; определением единого органа, ответственного за подготовку и проведение конкурсного отбора частного партнера².

¹ Агаева, Л.К. Государственно-частное партнерство как фактор развития экономики регионов // Наука XXI века: актуальные направления развития. 2020. № 1-1. С. 3-8.

² Гусева М.С., Пугачев Д.В. Текущее состояние и тренды развития рынка проектов государственно-частного партнерства в РФ и Самарской области // Региональное развитие: электронный научно-практический журнал. 2017. Т. 2, вып. 6. С. 32-48.

³ Как за 5 лет изменился федеральный закон о ГЧП и сколько проектов удалось запустить [Электронный ресурс]. Режим доступа: URL: <https://rosinfra-ru.turbopages.org/rosinfra.ru/s/news/kak-za-5-let-izmenilsa-federalnyj-zakon-o-gcp-i-skolko-proektov-udalos-zapustit> (дата обращения: 22.09.2021).

⁴ Рейтинг городов по уровню развития ГЧП за 2020 год. [Электронный ресурс]. Режим доступа: URL: <https://rosinfra.ru/digest/rating-of-cities> (дата обращения: 20.09.2021).

⁵ Рейтинг субъектов Российской Федерации по уровню развития государственно-частного партнерства за 2020 год. [Электронный ресурс]. Режим доступа: URL: https://www.economy.gov.ru/material/file/54b4213e0ffa6ac9a60dc0b5268dc7c5/reiting_gchp_2020.pdf (дата обращения: 20.09.2021).

⁶ О стратегии социально-экономического развития Самарской области на период до 2030 года: Постановление Правительства Самарской области от 12.06.2017 N 441. – URL: https://economy.samregion.ru/upload/iblock/82a/strategiya-so_2030.pdf (дата обращения 10.05.2021). – Текст: электронный.

⁷ Тарасова, О.В. Пространственная диалектика государственно-частного партнерства в России // Проблемы прогнозирования. 2021. № 2 (185). С. 130–141.

ANALYSIS OF THE PUBLIC-PRIVATE PARTNERSHIP MARKET IN THE SAMARA REGION

© 2021 Antonov Maxim Pavlovich
Student

Samara State University of Economics
E-mail: MaxAnt1612@yandex.ru

© 2021 Pilipenko Victoria Andreevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: vikapilipenko@list.ru

Keywords: public-private partnership, infrastructure projects, investments.

The article is devoted to the analysis of the dynamics and structure of public-private partnership in the Samara region in the period 2010-2020. The authors conduct research on the implementation of PPP projects in the region according to various criteria, including the form, spheres and branches of implementation, types of financing, as well as administrative-territorial division. They also determine the position of the Samara region and its municipalities in relation to the ratings of PPP development by subjects and cities of the Russian Federation.

АНАЛИЗ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПОРТФЕЛЕЙ РОССИЙСКИХ ЧАСТНЫХ ИНВЕСТОРОВ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

© 2021 Бондарева Мария Игоревна
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: osya-vivara@yandex.ru

© 2021 Милова Лариса Николаевна
кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Larisamilova2009@yandex.ru

Ключевые слова: частный инвестор, инвестиционный портфель, ценные бумаги, Московская биржа, индивидуальный инвестиционный счет.

Статья посвящена анализу портфелей частных инвесторов с целью выявления наиболее предпочтительных инструментов инвестирования у участников торгов на Московской бирже, приведены данные аналитических обзоров Мосбиржи, характеризующие динамику развития и роста частных инвестиций. Выделены и проранжированы факторы роста количества частных инвесторов в России. Описаны наиболее доходные активы по результатам торгов 2020 г. Предложена стратегия дальнейшего роста объемов инвестирования физических лиц в России.

Последние годы можно считать периодом инвестиционного бума и активного роста количества физических лиц-участников рынка ценных бумаг в России. Об этом говорят ежегодные аналитические отчеты центральной торговой площадки России – Мосбиржи, статистические данные российских коммерческих банков, выступающих на фондовом рынке в роли брокеров и управляющих компаний, а также отчетности российского Центробанка.

Данные Московской биржи свидетельствуют о том, что в 2020 году общая величина физических лиц, обладающих брокерскими счетами, существенно увеличилась, почти на 5 млн., и составила 8,8 млн. счетов. В результате такого роста в прошлом году на биржу индивидуальных инвесторов пришло больше, чем в целом за предыдущие годы функционирования данной торговой площадки. Все это подтверждает гипотезу об интересе физических лиц к инвестированию в рынок ценных бумаг.

Активность частных инвесторов в совершении сделок росла в течение всего 2020 года: в декабре активно совершали сделки на бирже 1,4 млн. человек, в то время как в аналогичный отрезок времени 2019 года на финансовом рынке участие принимали 392 тыс. человек¹.

По результатам торгов 2020 года объем сделок на рынке долевых ценных бумаг взлетел до весьма солидной цифры – 23,9 трлн. рублей. Этот показатель фактически вдвое превосходит результат 2019 года. Сектор индивидуальных инвесторов по величине

торгов долевыми ценными бумагами достиг почти 41%, облигациями – 13%, на спот-рынке валюты – 12,3%, на срочном рынке – 42%.

При изучении инвестиционной активности российских инвесторов важную роль играет анализ инструментов, которыми пользовались российские инвесторы. Продуктовая линейка Мосбиржи расширяется исходя из растущих потребностей рынка. В 2021 году инвесторы могут работать с 55 биржевыми фондами: 39 БПИФа и 16 ETF, в составе которых большая величина – 20 БПИФов и 3 ETF – были допущены к торгам.

БПИФы – то российский аналог ETF (Exchange Traded Funds), отличие от ETF – отсутствие независимых компаний, которые бы защищали интересы инвесторов в БПИФы (в случае с ETF – это так называемые независимые трасты), размещение активов фондов в российских депозитариях и то, что управляющая компания БПИФов является брокером, а не отдельным ETF-провайдером.

ETF – торгуемый на бирже фонд, биржевой инвестиционный фонд – индексный фонд, паи которого обращаются на бирже.

Используя данные статистики Мосбиржи, видим, что за анализируемый период в вышеприведенные фонды объем инвестиций вырос более чем в пять раз, и достиг 90 млрд. рублей (в 2019 году было вложено лишь 17 млрд. рублей).

Все также значительную роль в структуре портфелей российских частных инвесторов играют индивидуальные инвестиционные счета (ИИС). По показателям 2020 года число открытых ИИС составило 3,5 млн. В этот же период было открыто еще более 1,8 млн. ИИС. Все эти процессы привели к тому, что операции по ИИС перешагнули 1,4 трлн. рублей. Необходимо отметить, что в структуре оборотов по ИИС 85,6% составили сделки с акциями.

В 2020 году частные инвестиции в акции на Московской бирже составили 301 млрд. рублей, при этом вложения в облигации среди инвесторов составили 617 млрд. рублей, что позволяет сделать вывод о довольно консервативном подходе российских инвесторов и их стремлении ограничить рыночные риски и риск волатильности. Основную часть частных вложений в долговые бумаги – 88,5% – приходилась на корпоративные облигации, 7,5% – на государственные облигации (6,5% составили ОФЗ и 1% – региональные облигации), 4% – на такой инструмент, как еврооблигации.

На данный момент для анализа состояния портфелей по позициям в акциях, Мосбиржа разработала отдельный аналитический продукт – «Портфель частного инвестора». В нем на основании статистических данных Московская биржа демонстрирует долю чаще всего выбираемых долевыми ценными бумагами российских компаний в инвестиционных портфелях физических лиц. «Портфель частного инвестора» применяется аналитиками и инвестиционными консультантами, брокерскими компаниями и банками для изучения предпочтений и поведения массового инвестора на рынке ценных бумаг. Стоит отметить, что определение «частный инвестор» на платформе Мосбиржи синонимично понятию «физическое лицо, являющееся участником торгов».

Анализ портфелей проводится аналитиками Мосбиржи на основании обезличенных агрегированных данных по открытым позициям частных инвесторов в наиболее ликвидных акциях фондового рынка на определенную дату. Состав публикуемого портфеля ограничен десятью бумагами с наибольшей долей.

К примеру, по данным этого отчета, на 31 января 2020 года в портфели частных инвесторов были включены акции следующих публичных компаний: Газпром (27,1%), Лукойл (9,9%), Банк ВТБ (9,5%), Магнит (9,1%), Сургутнефтегаз (привилегированные) (8,9%), Сбербанк (8,8%), Норникель (7,4%), Северсталь (6,5%), РусГидро (6,5%), Яндекс (6,4%)².

В таблице представлены сравнительные данные по составу инвестиционного портфеля физических лиц за 2019 и 2020 годы.

Сравнительные данные топ-10 акций в портфелях физических лиц на Московской бирже

Топ-10 акций 2020	Топ-10 акций 2019
Газпром (27,1%)	Сбербанк (19,1%)
Лукойл (9,9%)	Магнит (12,7%)
Банк ВТБ (9,5%)	Банк ВТБ (11,7%)
Магнит (9,1%)	Газпром (11,2%)
Сургутнефтегаз (привилегированные акции) (8,9%)	Аэрофлот (11,1%)
Сбербанк (8,8%)	Сургутнефтегаз (привилегированные акции) (7,9%)
Норникель (7,4%)	МосБиржа (7,8%)
Северсталь (6,5%)	АФК «Система» (6,5%)
РусГидро (6,5%)	Северсталь (6,3%)
Яндекс (6,4%).	РусГидро (5,6%).

Среди активов, вложения в которые предлагали максимальную доходность, эксперты выделяют акции технологических компаний, особенно зарубежных, золото и валютные активы (вложения в евро, доллар). Реальная доходность рублевого депозита с учетом инфляции не достигла даже 1,5%.

Чтобы понять причины повышенного интереса к участию в биржевой торговле у физических лиц в России, необходимо выделить основные факторы возникновения на рынке устойчивого спроса на персональные инвестиции. Во-первых, это снижение ставок банковских депозитов до рекордно минимального уровня за всю историю современной России. Во-вторых, введение налоговых льгот при открытии ИИС. В-третьих, высокая дивидендная доходность российских акций как альтернатива депозитным выплатам. В-четвертых, возможность удаленного открытия брокерских счетов и удобство удаленной торговли. В-пятых, рост финансовой грамотности населения, в том числе с помощью обучающих программ российских коммерческих банков и управляющих компаний. Нужно отметить так же маркетинговую грамотность коммерческих организаций, выступающих в роли брокеров, и широкую информацию о рынке ценных бумаг³.

С целью улучшения качества портфелей частных инвесторов крупнейшие коммерческие банки, выступающие в роли брокеров, берут во внимание при развитии своих стратегий дальнейший рост грамотности и образованности клиентов в сфере инвестирования. Так, например, главная цель новой трехлетней стратегии Сбера – научить россиян инвестировать свои сбережения⁴.

Как итог, хотелось бы выделить ключевые факторы дальнейшего качественного изменения портфелей частных инвесторов в России.

1. Повышение финансовой грамотности, в том числе возможные введения образовательных программ со стороны регулятора – Центробанка, коммерческих организаций – банков и управляющих компаний.

2. Открытая публикация отчетностей о состоянии портфелей на сайте Мосбиржи (пока аналитика доступна только по платной подписке, что делает анализ состояния рынка для частного инвестора более долгим и менее прозрачным процессом).

3. Более строгое отслеживание на рынке предложений брокерских услуг и инвестиционных консультаций с целью повышения их качества.

¹ Официальный сайт Московской биржи, <https://www.moex.com/ru/analyticalproducts?netflow1>.

² Аналитики назвали самые доходные вложения 2020 года. Официальный сайт РБК – информационного агентства. <https://www.rbc.ru/finances/30/12/2020/5fe343cf9a794782ea1e0f3c>.

³ Статистический бюллетень Банка России No 12 (331), 2020, С.113-114. https://cbr.ru/Collection/Collection/File/31810/Bbs2012_r.pdf.

⁴ Стратегия развития Сбербанка на период 2021-2023 гг., <https://www.sberbank.com/ru/about/strategy>.

ANALYSIS OF INVESTMENT PORTFOLIOS OF RUSSIAN PRIVATE INVESTORS IN MODERN CONDITIONS

© 2021 Bondareva Maria Igorevna
Graduate Student

Samara State University of Economics

E-mail: osya-vivara@yandex.ru

© 2021 Milova Larisa Nikolaevna

Candidate of Economic Sciences, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: Larisamilova2009@yandex.ru

Keywords: private investor, investment portfolio, securities, Moscow Exchange, individual investment account.

The article is devoted to the analysis of portfolios of private investors in order to identify the most preferred investment instruments among trading participants on the Moscow Exchange, the data of analytical reviews of the Moscow Exchange describing the dynamics of development and growth of private investment are presented. The factors of the growth of the number of private investors in Russia are identified and ranked. The most profitable assets according to the results of trading in 2020 are described. The strategy of further growth of investment volumes of individuals in Russia is proposed.

АСИММЕТРИЯ ИНФОРМАЦИИ НА СТРАХОВОМ РЫНКЕ

© 2021 Вишневер Вадим Яковлевич
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: ab3535@mail.ru

Ключевые слова: асимметрия информации, информация, неблагоприятный выбор, моральный риск, страховой рынок.

В статье рассмотрены теоретические основы исследования асимметрии информации на страховом рынке, показаны актуальность данной проблемы, ее практическая неразрешимость.

Для того, чтобы принимать взвешенные решения на финансовых рынках, необходимо обладать информацией. Полнота информации является одним из важнейших условий в ходе проведения анализа ключевых экономических моделей рынка на микроуровне.

Однако, для того, чтобы обеспечить субъекта всей необходимой ему информацией нужно затратить немалое количество усилий. Многую информацию невозможно найти в свободном доступе по причине ее платности. И получение искомой информации будет связано с расходами на ее приобретение. На основании этого субъекту нужно произвести сравнение расходов на ее покупку с расходами от возможных потерь.

Кроме этого можно выделить целый ряд проблем, присущих информации в современных условиях:

Во-первых, актуальной проблемой на рынке информации является ее устаревание. Это происходит потому, что окружающие нас условия находятся в постоянном движении и изменяются;

Во-вторых, информация не может усваиваться в полном объеме, со временем происходит стирание каких-то участков знания о ней;

В-третьих, не всегда удается воспринимать информацию так, как задумывал это субъект, доводящий нам ее.

Неполнота информации в сфере экономики является ключевой причиной неопределенности на рынке. Если говорить подробнее, то перед нами стоит тот факт, что наши потребности безграничны, но возможности наши ограничены ресурсами, которые есть у нас в наличии. Исходя из этого факта, мы всегда стоим перед выбором, в котором нам нужно принять решение, результат которого удовлетворит максимальное количество наших потребностей при минимальных затратах собственных ресурсов.¹

Однако, рыночная неопределенность вносит свои коррективы в наши решения. Суть этих корректив заключается в том, что мы находимся в ситуации, при которой у нас имеется необходимость принимать решения, но происходит это в условиях, изменение которых очень сложно предугадать заранее. При этом оценить вероятность также не представляется возможным.

Неопределенность на рынке имеет ряд негативных для субъектов экономики последствий, к ним можно отнести:

1. Неопределенность создает препятствие в ходе принятия оптимальных решений;
2. Неопределенность, из-за того, что невозможно принять рациональное решение, приводит к транзакционным издержкам;
3. По причине того, что из-за неопределенности образуется асимметричность информации на рынке, участники рынка находятся в неравных условиях в ходе принятия ими экономических решений.

Для того, чтобы принимать взвешенные и оптимальные решения, создана специальная наука под названием «риск-менеджмент», которая помогает организациям при неопределенности на рынке.

Исходя из всего вышеперечисленного, помимо неполноты информации можно выделить и другую важную проблему рыночных взаимоотношений – это неравномерность распределенной информации. Эта проблема проявляется на всех уровнях экономических взаимоотношений. Например, асимметричность информации присутствует между продавцом и покупателем, где первый намного лучше знает свой товар, а второй имеет представление о том, сколько денежных средств он готов потратить на приобретение необходимой ему вещи.

Таким образом, под асимметрией информации понимается ситуация, при которой существует неравномерное распределение информации среди субъектов рыночных взаимоотношений.

В экономической науке принято выделять две формы асимметрии информации:

1. Скрытые характеристики – ситуация на рынке, при которой один субъект рыночных взаимоотношений обладает большим количеством информации, чем другой субъект;
2. Скрытые действия – ситуация на рынке, при которой субъект, обладающий большим количеством информации может вести деятельность, которую не сможет правильно оценить другой субъект.

Кроме этого необходимо учитывать еще два положения:

1. Скрытые характеристики товара, в первую очередь, относятся к свойствам самого предмета. Существует несколько стадий, на которых раскрываются скрытые свойства блага. На первой стадии раскрываются свойства товаров до момента их покупки. На второй стадии свойства продукции раскрываются после приобретения, т.е. в ходе их использования. На третьей стадии продукции потребителю очень сложно определить степень качества, так как степень соответствия неподготовленному потребителю понять практически невозможно. В результате, вторая и третья стадии создают асимметричность информации на рынке.

2. При наличии асимметрии информации на рынке, субъекты стремятся воспользоваться ею для собственной выгоды. Так, застрахованное лицо в состоянии предпринимать действия, ненаблюдаемые страховой компанией, которые смогут оказать прямое или не прямое влияние на вероятность наступления страхового случая.

Таким образом, проблема асимметрии информации является актуальной в нынешних условиях. В настоящее время решить данную проблему практически невозможно, так как информация практически безгранична, а доступ к ней и эффективное освоение ограничены.

Под асимметрией информации на страховом рынке понимается ситуация, при которой информация, которая нужна для того, чтобы заключить сделку с целью оказания страховой услуги, не находится в свободном доступе для субъектов экономики². На страховом рынке асимметрия информации имеет два вида рисков:

Первый риск представляет из себя неблагоприятный выбор для клиента. Его суть заключается в том, что для оказания страховой услуги требуется заключить соответствующий договор, однако, присутствует риск того, что информация о свойствах услуги будет искажена.

Второй риск представляет из себя моральный риск. Его суть заключается в том, что после заключения договора об оказании страховой услуги, субъекты, фигурирующие в этом договоре, могут повести себя иначе.

В современной экономике, основные субъекты страхового рынка, к которым принято относить страхователя и страховую компанию, в равной мере испытывают риск оказаться под негативным влиянием асимметрии информации. Нередки случаи, когда страховые фирмы, пользуясь низким уровнем знаний своих клиентов в сфере оказания страховых услуг, не упоминают об их правах и обязанностях. Не останавливает их даже то, что данное законное право закреплено в ГК РФ.³

Отсюда вытекает необходимость более тщательного изучения особенностей асимметрии информации в сфере полноты информирования клиентов страховых фирм компаниями об условиях, на которых оказывается страховая услуга.⁴

Существует 3 основные стадии, в которых фигурирует договор, это:

1. Стадия заключения договора;
2. Стадия действия договора;
3. Стадия окончания действия договора. В противном случае происходит наступление страхового случая.

На всех трех этих стадиях может проявляться эффект асимметрии информации. Так, на первой стадии, когда происходит заключение договора страхования асимметрия информации у страховой компании может проявляться, во-первых, в виде недостаточного количества информации о страхуемом субъекте. Туда принято относить отсутствие информации о финансовом положении, что оказывает прямое влияние на осуществление платы страховой премии.

Затем, могут быть неизвестны мотивы страхуемого субъекта. Так, например, лицо действительно может желать получить страховку от непредвиденных случаев, а может желать получить страховку с целью осуществления мошеннических действий. Наконец, существует вероятность того, что информация о страхуемом субъекте будет неполной.

С точки зрения страхователя, асимметрия информации может проявляться в следующих видах:

1. Лицо, желающее получить страховую защиту может не знать ключевые аспекты действия договора, в случае его досрочного расторжения, а именно не иметь представления о ходе процесса возврата страховой премии;
2. Страхователь может не знать, что страховая фирма имеет закрепленную законом возможность отказать в выплате страхового возмещения по некоторым причинам, либо же снизить объем страхового возмещения;
3. Существует совокупность элементов, которые не покрываются страховкой;

4. В ходе оценки повреждений имущества и ущерба;

5. При формировании списка того, какие действия требуется выполнять, если страховой случай наступил.

К тому же, большое число лиц имеют слабое понимание сущности страхования. Объясняется это, в первую очередь, низкой финансовой грамотностью. Это приводит к тому, что клиент может не понимать сущность различных видов страхования. Подобное приводит к тому, что страховыми компаниями навязываются услуги, которые объективно страховщику не нужны.

Клиент также может не знать того, как будет рассчитана страховая премия, того, что крайне важно производить корректную оценку страхуемого объекта, проводить анализ надежности страховой компании, чтобы в дальнейшем она смогла отвечать по своим обязательствам.

На второй стадии, т.е. стадии действия страхового договора, страховая фирма зачастую не осведомлена о том, как сильно возросла степень страхового риска.

С другой стороны, само застрахованное лицо может не знать своей обязанности о том, чтобы извещать страховую компанию о возросшем риске наступления неблагоприятного события. Данное неуведомление несет определенные последствия для субъекта. Важно также ставить в известность страховую компанию, когда происходит переход права собственности на застрахованное имущество.

В конце концов, на третьей стадии, т.е. стадии окончания действия страхового договора, либо наступления страхового случая, страховая компания может испытывать асимметричность информации в случае, если страховой случай наступил, но достоверной информации о сроках его наступления и причинах нет.

Для страхователя асимметричность информации может заключаться в том, что лицо может не знать о программе действий, если страховой случай настал, кроме того, может отсутствовать информация о том, как правильно проводить оценку причиненного вреда.

Таким образом, асимметричность информации на страховом рынке в первую очередь оказывает влияние на страхуемых субъектов. Причиной этому служит низкая грамотность в сфере страхования, которой могут воспользоваться нерадивые страховщики.⁵

¹ Медницкий А.Н. Построение функции спроса на товары и услуги в условиях асимметрии информации о ценах // Финансовое право и управление, 2018, №3. С. 1-8.

² Огорелкова Н. В. Асимметрия информации между потребителем страховой услуги и страховщиком при заключении договора страхования // Вестн. Ом. ун-та. Сер. «Экономика». - 2018. - № 2 (62). - С. 110-120.

³ Вишневер В.Я. К вопросу о недобросовестных действиях на российском финансовом рынке. // Актуальные аспекты развития современной науки: сборник научных статей II Международной научной конференции, 18 декабря 2020 года / редколлегия: С.И. Ашмарина, В.А. Пискунов (ответственные редакторы) [и др.]; Самарский государственный экономический университет. - Самара: Изд-во СГЭУ, 2021. - 533 с. ISBN 978-5-00176-062-7. С. 44-49.

⁴ Бондаренко И.А., Асланова О.А. Асимметрия информации в страховой практике // Фундаментальные исследования, 2021, №4. С. 12-16.

⁵ Вишневер В.Я. Некоторые вопросы антимонопольного регулирования страхового рынка России. // Наука XXI века: актуальные направления развития: сборник научных статей X Международной научно-практической конференции, 10 февраля 2021 года / редколлегия: С.И. Ашмарина, В.А. Пис-

кунов (ответственные редакторы) [и др.]; Самарский государственный экономический университет.
- Самара: Изд-во СГЭУ, 2021. - Вып. 1, ч. 1. - С. 321-326.

ASYMMETRY OF INFORMATION IN THE INSURANCE MARKET

© 2021 Vishnever Vadim Yakovlevich
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: ab3535@mail.ru

Keywords: information asymmetry, information, unfavorable choice, moral hazard, insurance market.

The article discusses the theoretical foundations of the study of information asymmetry in the insurance market, shows the relevance of this problem, its practical insolubility.

ОСОБЕННОСТИ ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ И ЗАПАДНОГО ЗАДУНАЙСКОГО КРАЯ С УЧЕТОМ ВЛИЯНИЯ ЗНАЧИМЫХ ПОЛИТИЧЕСКИХ, ЭКОНОМИЧЕСКИХ И ГЛОБАЛЬНЫХ ВОЗДЕЙСТВИЙ*

© 2021 Влезкова Виктория Игоревна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: vlezkova@yandex.ru
© 2021 Тот Балаш Иштван
PhD, доцент, зав. кафедрой
мировой и региональной экономики, факультет экономики
Университет Шопрона, Венгрия
E-mail: toth.balazs.istvan@uni-sopron.hu

Ключевые слова: внешнеторговый оборот, экспорт и импорт, международные соглашения, двустороннее сотрудничество, торгово-промышленные палаты Венгрии и Самарской области, инвестиционный потенциал.

В статье рассматриваются экономические показатели и позиции Самарской области через призму анализа показателей валового регионального продукта, внешнеэкономического оборота, аккумулирующего объем экспорта и импорта. Характеризуется положение Самарского региона в контексте наличия и интенсивного развития международных экономических связей. Отмечается актуальность исследования торгово-экономического сотрудничества Самарской области и Западного Задунайского края в свете активизации взаимодействия России и Венгрии. Систематизированы сектора экономики, представляющие интерес для предпринимателей Западной Трансданубии, а также каналы взаимодействия анализируемых регионов в контексте изучения и трансплантации существующих конкурентных преимуществ.

Согласно данным, представленным Федеральной службой государственной статистики¹, Самарская область входит в число регионов-лидеров по объему ВРП, оказывая существенный вклад как на развитие Приволжского федерального округа, так и Российской Федерации в целом (см. таблицу).

При этом, как отмечается местными властями, регион, тем самым, не только входит в десятку ведущих регионов России с наиболее высоким уровнем ВРП, который составляет порядка 2% общего ВРП по всем субъектам страны, но и является передовым регионом по показателям внешнеэкономического оборота (рис. 1).

В данном случае по объему экспорта Самарская область занимает 23 место в Российской Федерации и 4 место среди субъектов Приволжского федерального округа, уступив более высокие позиции только республикам Татарстан и Башкортостан, а также Нижегородской области. При этом за прошедшие девять месяцев текущего года внешнетор-

* Исследование выполнено при финансовой поддержке РФФИ и РЯИК № 21-510-23002.

говый оборот Самарской области составил 4451,9 млн. долл. США, что на 21% больше аналогичного периода прошлого года. Важно, что экспорт параллельно увеличился на 8%, что подчеркивает активную хозяйственно-экономическую функцию региона как драйвера реализации экономических отношений, в т.ч. международных².

Структура ВРП субъектов Приволжского федерального округа в 2016-2019 гг., %

Приволжский федеральный округ	Годы				
	2016	2017	2018	2019	2020
	14,8	14,8	14,9	15	14,1
Республика Башкортостан	1,9	1,9	1,9	1,9	1,8
Республика Марий Эл	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2
Республика Мордовия	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3
Республика Татарстан	2,8	2,8	2,9	2,9	2,9
Удмуртская Республика	0,8	0,7	0,8	0,8	0,8
Чувашская Республика	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4
Пермский край	1,5	1,6	1,6	1,6	1,5
Кировская область	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4
Нижегородская область	1,7	1,7	1,7	1,7	1,7
Оренбургская область	1,1	1,1	1,2	1,2	1,1
Пензенская область	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5
Самарская область	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8
Саратовская область	0,9	0,9	0,8	0,9	0,8
Ульяновская область	0,5	0,5	0,4	0,4	0,3

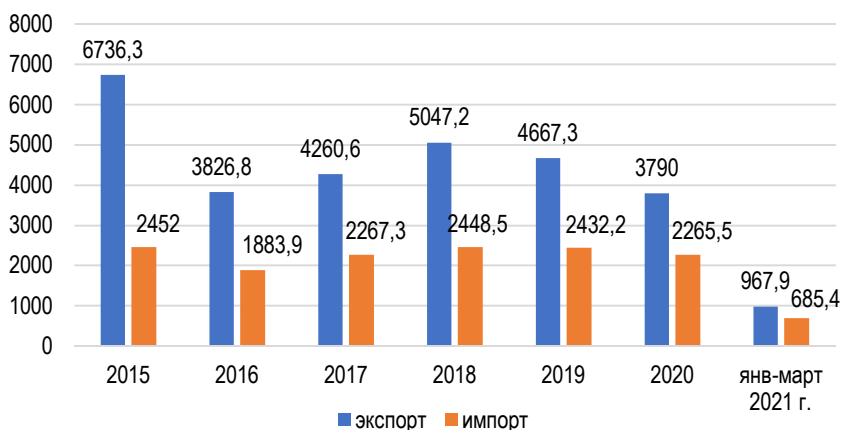


Рис. 1. Внешняя торговля Самарской области, млн. долл. США

В последнем случае стоит отметить, что жизнедеятельность региона осуществляется в полном соответствии с идеологическими принципами, заложенными в национальном проекте «Международная кооперация и экспорт», утвержденном в 2018 г. для уточне-

ния целей, декларированных Президентом в Указе от 7 мая 2018 года № 204³. В первую очередь подразумевается увеличение торговли между странами-участницами ЕАЭС и иными государствами за счет увеличения экспорта несырьевой продукции и продукции обрабатывающего и сельскохозяйственного сектора⁴. Более того, указанный целевой ориентир отвечает концепции Стратегии социально-экономического развития Самарской области на период до 2030 года, в которой детерминируется важность углубления и концентрации взаимовыгодного экономического сотрудничества со странами ЕС, что в т.ч. подразумевает обмен опытом в части улучшения инновационной и инвестиционной инфраструктуры⁵.

С учетом сказанного Самарский регион не только своевременно предупреждает барьеры и нивелирует негативное воздействие факторов, препятствующих динамичному развитию внешних торгово-экономических связей, но и налаживает и сохраняет стабильные и предсказуемые отношения с сотней стран мира (рис. 2).

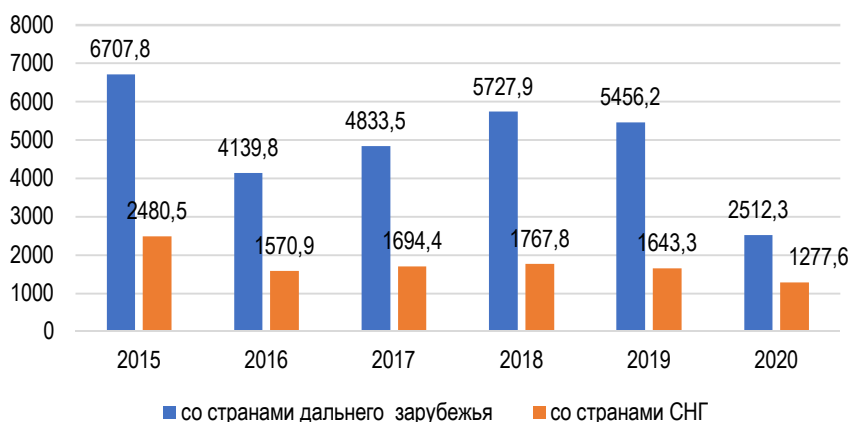


Рис. 2. Структура внешней торговли Самарской области, в %

К примеру, к сентябрю месяцу торговыми партнерами региона являлись 118 государств, в числе которых можно указать не только такие страны СНГ как Беларусь, Казахстан, Узбекистан, но и страны дальнего зарубежья Германия, Индия, Нидерланды, Латвия, Литва, Марокко, Турция и т.д. (рис. 3)⁶.

Примечательно, что за 6 месяцев 2021 года Самарская область активизировала торгово-экономическое сотрудничество с Венгрией в соответствии с договоренностями, достигнутыми сторонами в рамках двусторонних соглашений, реализуемых на практике Венгерской торгово-промышленной палатой. Особое внимание уделяется партнерству в таких сферах как медицина, строительство, сельское хозяйство, автомобилестроение при неизменном поддержании деловых контактов и встреч в формате видео-конференц-связи между Самарским регионом и венгерской стороной. При этом в рамках реализуемого сотрудничества отмечается особая роль предпринимательства для выполнения обязательств в рамках обсуждаемых проектов, что неоднократно в ретроспективе подчеркива-

лось сотрудниками Торгпредства России в Венгрии⁷, а также резюмировалось в апреле 2021 г. Торгово-промышленными палатами Венгрии и Самарской области. Важно, что партнерство обуславливается форматом В2В-встреч в разрезе приоритетных секторов, имеющих своим итогом ряд подписанных соглашений о сотрудничестве между Венгеро-Российским Комитетом ТПП Венгрии и Торгово-промышленной палатой Самарской области.

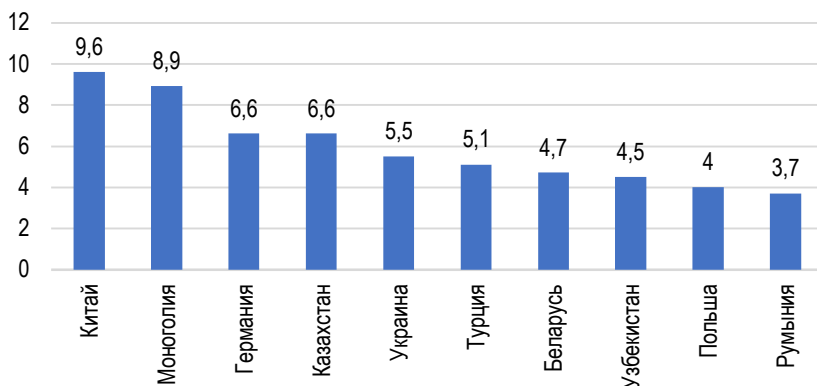


Рис. 3. Рейтинг стран-партнеров по доле в объеме внешнеторгового оборота Самарской области в 2020 г., %

Западно-Задунайский край (Западная Трансданубия) является одним из административно-территориальных единиц Венгрии, политика которого соответствует общей концепции реализуемого торгово-экономического сотрудничества государства со странами и регионами-партнерами. Так, в условиях двустороннего взаимодействия и единства осуществляемых бизнес-процессов Западно-Задунайский край импортирует из Самарского региона удобрения, автомобили, резину и каучук⁸. Напротив, в условиях того, что Западная Трансданубия идентифицируется как наиболее инвестиционно привлекательный статистический центр в составе государства Венгрии, а также имеет развитые сегменты машиностроения, пищевой и легкой промышленности, органы муниципальной власти Самарской области трансплантируют наиболее эффективные инструменты управления и методики совершенствования указанных комплексов с точки зрения повышения развития данных отраслей экономики. В этом смысле Самарский регион заинтересован в изучении, заимствовании и интеграции в конъюнктуру мезо-, и микроэкономики передовых мировых практик, которые в т.ч. нашли отражение в функционировании экономического хозяйства Западной Трансданубии.

Помимо прочего Западно-Задунайский край в целом и в особенности его административная единица – медье Дьёр-Мошон-Шопрон характеризуется наличием высоко квалифицированной рабочей силы, аккумулирующей набор важных для повышения ключевых экономических индикаторов компетенций, что обуславливает партнерство рассматриваемых регионов в свете обмена опыта управления трудовыми ресурсами.

В числе прочего стоит отметить, что с 2019 года действует политика расширения экономических инициатив в сферах туризма, здравоохранения, культуры и торговли в соответствии с подписанным соглашением между губернатором Самарской области и президентом Дьер-Мошон-Шопрон⁹. Приоритетными с точки зрения симбиоза сильных сторон и конкурентных преимуществ Западно-Задунайского края и Самарского региона признаны машиностроение и электротехника, а также выполняются ключевые пункты действующих договоров, обуславливающих взаимодействие в гуманитарной, торгово-экономической и научно-технической сферах.

Отдельно стоит отметить, что, по замечанию представителей публичной власти Западно-Задунайского края, регион заинтересован в активизации инвестиционных потоков в отношении Самарской области в силу наличия и развития в ней приоритетных для инвестирования отраслей. Помимо прочего Самарский регион отвечает важнейшим ориентирам и предпочтениям, существующих у инвесторов Западной Трансданубии, а именно выступает не только ключевым центром промышленного рынка и рынка инновационных продуктов, но и, обладая диверсифицированной экономикой, характеризуется оптимально налаженной логической схемой, а также доступной и понятной инфраструктурой. Важно, что Самарская область также идентифицируется как один из лучших регионов России по качеству функционируемого потребительского рынка и имеющихся трудовых ресурсов, что, соответственно, также делает ее привлекательной в глазах инвестиционной элиты Западно-Задунайского края.

Безусловно, пандемия коронавируса и вызванные в связи с этим ограничения повлияли на интенсивность развития торгово-экономического сотрудничества рассматриваемых сторон. Вместе с тем, начиная с 1 полугодия 2021 года Правительство Самарской области разработало совокупность направлений по активизации деятельности в контексте развития внешнеэкономических и международных связей, что было поддержано органами государственной власти Венгрии в целом и Западно-Задунайского края в частности. В условиях того, что по итогам 2020 года товарооборот Самарской области с Венгрией составил свыше 13,8 млн. долларов¹⁰, представляется важным поддерживать и наращивать степень экономической интеграции анализируемых выше регионов. В связи с этим двустороннее сотрудничество самарских предприятий с венгерскими партнерами в лице компаний Западной Трансданубии выглядит перспективным, что подтверждается наличием обоюдной заинтересованности и подписанием соответствующих торгово-экономических соглашений.

¹ Валовой региональный продукт. Федеральная служба государственной статистики: официальный сайт. URL: <https://rg.ru/2019/11/11/reg-pfo/samarskaia-oblast-naladila-torgovo-ekonomicheskiesviasi-s-sotnej-stran.html> (дата обращения: 10.09.2021).

² Хмелева Г.А., Федоренко Р.В. Оценка экономической интеграции Самарской области // Субрегиональное сотрудничество в современных условиях развития национальной экономики. Сборник научных трудов. Под общей редакцией Е.В. Иода. Воронеж, 2020. С. 55-61.

³ О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года. URL: <http://www.kremlin.ru/acts/bank/43027> (дата обращения: 10.09.2021).

⁴ Паспорт национального проекта «Международная кооперация и экспорт». URL: <http://government.ru/info/35564/> (дата обращения: 10.09.2021).

⁵ Стратегия социально-экономического развития Самарской области на период до 2030 год. URL: https://economy.samregion.ru/upload/iblock/25a/Strategiya-SO_2030.pdf (дата обращения: 10.09.2021).

⁶ О международных и внешнеэкономических связях Самарской области в 1 полугодии 2021 г. URL: https://www.mid.ru/ru/maps/ru/ru-sam/-/asset_publisher/exsyglZ0AoIH/content/id/4847501 (дата обращения: 10.09.2021).

⁷ Головин К.В., Мальцева И.Ф. Управление макроэкономическими рисками: опыт России и Венгрии // В сборнике: технологии маркетинга, бренд-менеджмента и рекламы. материалы Всероссийской научно-практической конференции. Государственный университет управления. Москва, 2019. С. 9-12.

⁸ Венгерские предприниматели заинтересованы в сотрудничестве с Самарской областью. URL: <https://rg.ru/2020/08/26/vengerskie-predprinimateli-zainteresovany-v-sotrudnichestve-s-samarskoj-oblastiu.html> (дата обращения: 10.09.2021).

⁹ Там же.

¹⁰ Торгово-промышленная палата Самарской области организовала переговоры B2B с представителями Венгерского предпринимательского сообщества. URL: <https://samara.tpprf.ru/ru/news/408157/> (дата обращения: 10.09.2021).

FEATURES OF TRADE AND ECONOMIC COOPERATION BETWEEN THE SAMARA REGION AND THE WESTERN TRANS-DANUBE REGION, TAKING INTO ACCOUNT THE INFLUENCE OF SIGNIFICANT POLITICAL, ECONOMIC AND GLOBAL IMPACTS

© 2021 Vlezkova Victoria Igorevna

Candidate of Economic Sciences, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: vlezkova@yandex.ru

© 2021 Toth Balazs Istvan

PhD, Associate Professor, Head of the Department of World

and Regional Economics, Faculty of Economics

Sopron University, Hungary

E-mail: toth.balazs.istvan@uni-sopron.hu

Keywords: foreign trade turnover, export and import, international agreements, bilateral cooperation, chambers of Commerce and Industry of Hungary and the Samara region, investment potential.

The article examines the economic indicators and positions of the Samara region through the prism of analyzing the indicators of the gross regional product, foreign economic turnover, accumulating the volume of exports and imports. The article describes the situation of the Samara region in the context of the presence and intensive development of international economic relations. The relevance of the study of trade and economic cooperation between the Samara Region and the Western Danube Region in the light of the intensification of cooperation between Russia and Hungary is noted. The economic sectors of interest to entrepreneurs of Western Transdanubia are systematized, as well as the channels of interaction of the analyzed regions in the context of studying and transplanting existing competitive advantages.

РЫНОК ИПОТЕЧНОГО ЖИЛИЩНОГО КРЕДИТОВАНИЯ РОССИИ В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ COVID-19

© 2021 Глотова Ангелина Витальевна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: awesome.glotova@yandex.ru

© 2021 Мулендеева Лариса Николаевна
кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: muln@mail.ru

Ключевые слова: ипотечный кредит, рынок ипотечного жилищного кредитования, рефинансирование ипотечного кредита, средневзвешенная ставка, программа льготного ипотечного кредитования.

Рынок ипотечного жилищного кредитования (ИЖК) – это относительно молодой сегмент финансового рынка России. Несмотря на это, рынок ИЖК имеет стремительное развитие даже в тяжелой экономической ситуации в стране. В работе будет рассмотрена и проанализирована динамика российского рынка ипотечного жилищного кредитования в условиях пандемии COVID-19, отдельных его показателей. Также будут затронуты проблемы рефинансирования ипотечных кредитов и влияния данной услуги на рынок ИЖК в целом.

Пандемия COVID-19 поразила весь мир в начале 2020 года. Экономические системы многих стран были не готовы к такому потрясению, что привело к простоям множества финансовых рынков по всему миру. Банкротство больших и малых предприятий, как государственного, так и частного секторов, привело к значительному росту безработицы, инфляции и повсеместному росту цен на широкий спектр товаров и услуг. Так, например, в 2020 году в среднем по России рост цен на первичном рынке жилья по сравнению с 2019 годом составил 23,3 % (на 15 тыс. руб. за кв. м.), на вторичном рынке жилья – 14% (на 8 тыс. руб. за кв. м.)¹.

Не стоит забывать, что банкротство предприятий и рост безработицы приводят к сокращению доходов населения, которое сказывается на платежеспособности граждан. Можно подумать, что рост цен на недвижимость и снижение платежеспособности населения приведут к упадку рынка недвижимости, однако в России рынок недвижимости остается стабильным, в полной мере благодаря рынку ипотечного жилищного кредитования. В данной статье будет рассмотрена динамика рынка ипотечного жилищного кредитования в условиях пандемии COVID-19. Актуальность данной темы обусловлена быстрорастущим спросом на приобретение жилья гражданами РФ и развитием системы ипотечного жилищного кредитования на территории России.

Ипотечный кредит – это кредит под залог недвижимости. Ипотечный кредит можно взять на покупку земельного участка, жилого дома или квартиры, дачи, садового участка,

недвижимости для использования её в предпринимательской деятельности, воздушных и морских судов. Наибольшей популярностью в нашей стране пользуется ипотечный кредит для покупки жилья.

Рынок ипотечного жилищного кредитования – это один из самых быстро развивающихся рынков кредитования в России. Так за 2020 год было выдано 1 млн. 700 тыс. ипотечных кредитов на сумму 4 трлн. 300 млн. рублей, что превышает показатели 2019 года на 35% в количественном выражении и на 50 % в денежном². Это является абсолютным максимумом в истории ипотечного кредитования в РФ, несмотря на период пандемии COVID-19, при котором экономические системы многих стран были на грани кризиса. Причинами большого прироста показателей рынка ипотеки РФ могут служить:

- потребность населения в приобретении жилья;
- рост темпов инфляции;
- высокий уровень и продолжительный рост цен на недвижимость;
- низкий уровень заработной платы населения, который не позволяет приобретать жилье без использования заемных средств;
- программы льготного ипотечного кредитования для определенных категорий населения и др.

Для анализа динамики рынка ипотечного жилищного кредитования в период пандемии COVID – 19 рассмотрим показатели объема выдачи ипотечных кредитов в рублях в месяц за период с июля 2019 года по июль 2021 года (рис. 1).

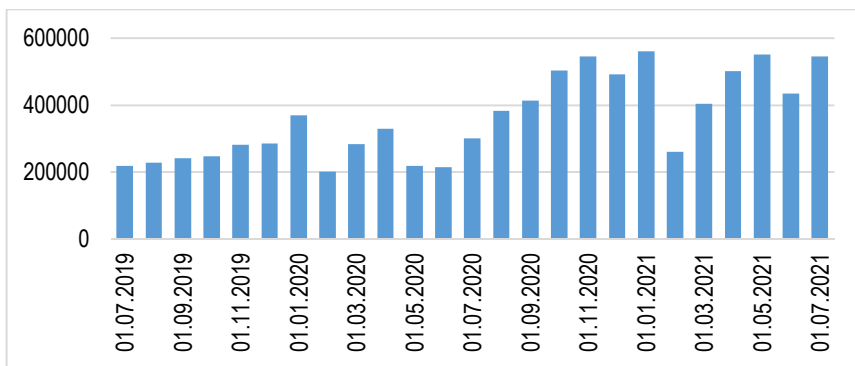


Рис. 1. Объемы выдачи ипотечных жилищных кредитов в России за 2019-2021 гг.²

Исходя из рис. 1, можно говорить о тенденции роста объемов выдачи ипотечных кредитов. Довольно резкий скачок объема выданных ИЖК впервые наблюдается в январе 2020 года (369,5 млн руб.), однако уже с февраля по июнь по данному показателю наблюдается снижение. Этот спад объясняется введением ограничительных мер на территории РФ и последующим банкротством предприятий и ростом уровня безработицы. Однако с июля 2020 по аналогичный период 2021 года наблюдается резкий рост объемов выданных ипотечных кредитов.

По большей мере положительная тенденция развития рынка ИЖК связана со средневзвешенной ставкой по ипотечному кредиту. Так средневзвешенная ставка по ипотеке

в июле 2021 года составила 7,07 %, что на 30 % ниже, чем в аналогичном периоде 2019 года (рис. 2).

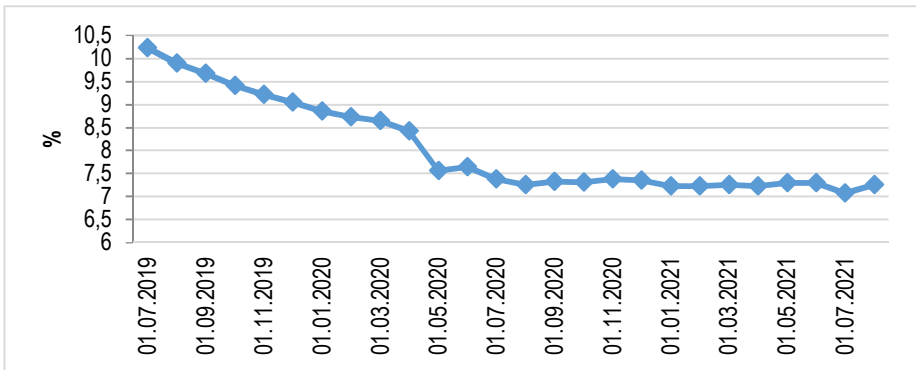


Рис. 2. Динамика средневзвешенной ставки по ипотечным кредитам в РФ за 2019-2021 гг.³

Снижение средневзвешенной ставки по ипотеке связано с введением государственных программ льготного ипотечного кредитования. Так, например, с апреля 2020 года любой совершеннолетний гражданин может взять ипотечный кредит под 7% годовых при первоначальном взносе 15 % от суммы кредита, которая не должна превышать 3 млн. руб.⁴ Стоит отметить, что средневзвешенная ставка по ипотечному кредиту непосредственно связана с ключевой ставкой Центрального Банка РФ. В период с января 2020 года по сентябрь 2021 года ключевая ставка ЦБ РФ находилась в диапазоне 4,25-6,25%, что является довольно низким показателем по сравнению с 2017-2019 гг.

При всех положительных сторонах развития рынка ипотечного кредитования в России существует угроза его перенасыщения. При высоких объемах кредитования населения снижается его платежеспособность, что может привести к росту невыплат по кредитам, которые могут стать причиной больших убытков кредитных организаций, предоставляющих услуги по ИЖК. Для предотвращения данных негативных последствий следует ужесточить критерии для выдачи ипотечного кредита, например, таких как доходы заемщика, его кредитная нагрузка⁵.

Также предотвратить убытки банка по невыплате долгов по кредиту может рефинансирование ипотеки. Под рефинансированием ипотеки понимается погашение кредита в одном банке с помощью нового займа в другом банке. При этом предметом ипотеки остается прежний объект недвижимости. Динамика объемов рефинансирования ипотечных кредитов за 2018-2021 годы представлена на рис. 3.

Исходя из данных банка России, в IV квартале 2021 года объем рефинансирования ИЖК на 224% превысил показатель аналогичного периода в 2019 году. Причиной такого огромного роста могут служить выгодные программы рефинансирования ипотечных кредитов под более низкий процент. Однако такой рост может свидетельствовать и о снижении доходов населения, следствием которого является финансовая несостоятельность заемщиков и невозможность выполнения кредитных обязательств на старых условиях.

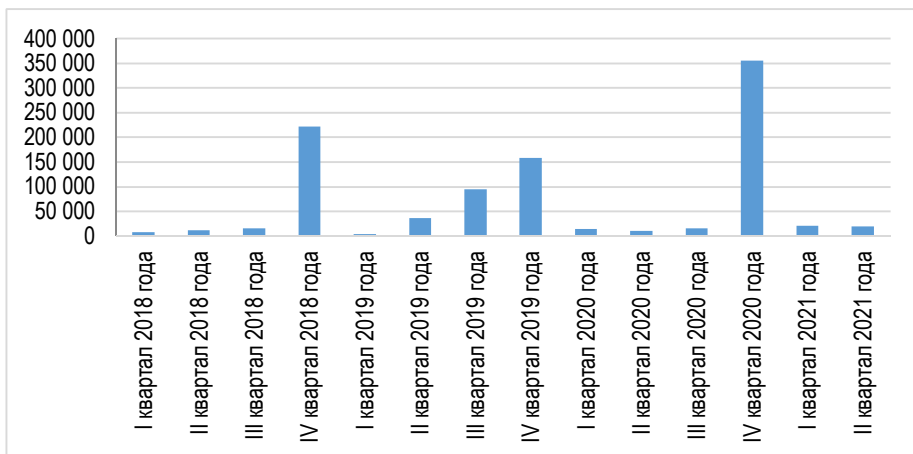


Рис. 3. Объем рефинансированных ипотечных жилищных кредитов в России в 2018-2021 гг.⁶

Подводя итог проведенного выше исследования показателей рынка ИЖК, можно сделать ряд выводов.

1. Рынок ИЖК показывает высокие темпы роста объемов выдаваемых кредитов.
2. Рост количества выданных ипотек приводит к увеличению задолженности по ИЖК, что может привести к образованию просроченных задолженностей вследствие снижения платежеспособности населения.
3. Несбалансированный рост объемов выдаваемых ипотечных кредитов способствует перенасыщению рынка ИЖК, вследствие чего может случиться резкая остановка кредитования.
4. Развитие системы рефинансирования ипотеки на более выгодных условиях также ведет к расширению объемов рынка ипотечного жилищного кредитования.

Таким образом, пандемия COVID-19 дала огромный толчок развитию рынка ИЖК. Для поддержания платежеспособности населения были введены льготные программы ипотеки и выгодные программы для рефинансирования ипотечных кредитов. Однако при всех положительных тенденциях не стоит забывать об опасности перенасыщения рынка ИЖК, что может иметь негативные для экономики последствия. Поэтому кредитным организациям для снижения негативных последствий необходимо ужесточить критерии для выдачи ипотечных кредитов, например, размер дохода заемщика, размер первоначального взноса, наличие у заемщика других кредитов.

¹ Росстат. Средние цены на рынке жилья по Российской Федерации с 1998 г. [Электронный ресурс]. – URL: https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/G2047Bfi/tab_sred_cev%20s%201998.htm (дата обращения: 02.09.2021).

² Аналитический центр АО Дом РФ. Обзор рынка ипотечного кредитования в 2020 году [Электронный ресурс]. – URL: <https://cbr.ru/press/event/?id=11115> (дата обращения: 02.09.2021).

³ Банк России. Ипотечное жилищное кредитование [Электронный ресурс]. – URL: <https://cbr.ru/statistics/pdco/Mortgage/ML/> (дата обращения: 03.09.2021).

⁴ Консультационный центр ДОМ РФ. Льготная ипотека [Электронный ресурс]. – URL: <https://спроси.дом.рф/catalog/lgotnaya-ipoteka/> (дата обращения: 03.09.2021).

⁵ Мулендеева Л.Н., Солодова Е.П. Рынок ипотечного жилищного кредитования в России: тенденции и перспективы развития // Российская наука: актуальные исследования и разработки: сборник научных статей VIII Всероссийской научно-практической конференции, Самара, 10 октября 2019 года. Самара, 2019. С. 105-109.

⁶ Банк России. Показатели рынка жилищного (ипотечного жилищного) кредитования [Электронный ресурс]. – URL: https://cbr.ru/statistics/bank_sector/mortgage/ (дата обращения: 03.09.2021).

THE RUSSIAN HOUSING MORTGAGE LENDING MARKET IN THE CONTEXT OF THE COVID-19 PANDEMIC

© 2021 Glotova Angelina Vitalievna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: awesome.glotova@yandex.ru

© 2021 Mulendeeva Larisa Nikolayevna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: muln@mail.ru

Keywords: mortgage loan, housing mortgage lending market, mortgage loan refinancing, weighted average rate, preferential mortgage lending program.

The housing mortgage lending market is a relatively young segment of the Russian financial market. Despite this, the HLS market has a rapid development even in the difficult economic situation in the country. The paper will review and analyze the dynamics of the housing mortgage lending market in the context of the COVID-19 pandemic and its individual indicators. The problems of refinancing mortgage loans and the impact of this service on the housing and communal services market as a whole will also be touched upon.

ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ МАЛОГО БИЗНЕСА

© 2021 Гунько Надежда Николаевна
преподаватель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: gunko_nn@mail.ru

Ключевые слова: малый бизнес, управление персоналом, система управления, организация труда, адаптация работников.

Статья посвящена анализу некоторых особенностей управления персоналом на предприятиях малого бизнеса. Авторами отмечены позитивные и негативные аспекты системы подбора, обучения, адаптации и управления персоналом в исследуемом секторе. Рассмотрена система внутреннего взаимодействия персонала организаций малого предпринимательства.

Управления персоналом – это процесс организации рационального использования сотрудников – как главного ресурса, обеспечивающего конкурентоспособность предприятия. Современный подход к управлению персоналом предполагает изменение принципов управления, направленных на мотивацию и стимулирование сотрудников, обучения и развития сотрудников, развитие их профессиональных и личных компетенций, корпоративное сотрудничество персонала и аппарата управления и др.

Формирование эффективной системы управления в организациях малого бизнеса является важнейшей задачей и зависит от выбора подходов к управлению персоналом, организационной структуры управления, квалификации аппарата управления и т.д.

Стратегически важной составляющей результативности и конкурентоспособности субъектов малого и среднего предпринимательства является обеспечение высокого качества кадрового потенциала. В свою очередь, это раскрывает и содержание процесса управления персоналом организаций малого и среднего бизнеса, предполагающих особый подход при взаимодействии с сотрудниками, соответствующую стратегическому курсу развития организации.

Интенсификация управления персоналом, основанная на системной оценке управления, придает движение персоналу к личной мотивации в осуществлении долгосрочных установок. Используя грамотно выстроенную (с учетом планомерного анализа с последующей корректировкой) систему управления персоналом, хозяйствующий субъект соответствует своей миссии.

Для того чтобы эффективно достигать целей и решать задачи управления персоналом, необходима целостная система, которая использует современные методики и технологии, научные разработки и рекомендации специалистов. При этом важно, чтобы все работающие в компании понимали, что скрывается под словом «цели», знали, как их достигать.

Главной целью функционирования любого предприятия, в том числе и малого, является увеличение его финансовых показателей, укрепление конкурентоспособных позиций на рынке товаров и услуг. Если стратегические цели руководства компании будут понятны для сотрудников, процесс достижения успеха и продвижения компании будет совпадать с интересами работников и всего коллектива в целом, а, следовательно, позитивно отразится на финансовых показателях, общей производительности и социальной стабильности коллектива. Таким образом, основной из главных задач при разработке стратегии развития организации на долгосрочный и краткосрочный период является совершенствование системы управления персоналом и ее грамотное построение.

Основной задачей качественного функционирования системы управления является стабилизация ее ключевых элементов и определение эффективной программы, направленной на повышение рентабельности. Эта программа невозможна к реализации без создания условия для роста профессионального потенциала работников.

Руководство организациями, относящимися к сфере малого бизнеса, характеризуется теснотой взаимодействия между руководителями и подчиненными компании. Эта особенность является мотивирующим фактором для постоянного повышения своего профессионализма руководством компании. Однако, прежде чем прийти к пониманию, в каком направлении двигаться руководителю по траектории своего личного и профессионального развития, проходит довольно длительный промежуток времени. У большинства руководителей малых предприятий на стадии становления и развития предприятия практически отсутствуют навыки управления и способности к формированию эффективных коммуникативных потоков. Отсюда следует, что регулировать социальный климат в коллективе и поддерживать здоровые отношения внутри данной системы оказывается довольно затруднительно. Профессиональный уровень подготовки персонала в малых организациях зачастую тоже довольно низкий. На старте своего развития предприятию довольно сложно обеспечить себя персоналом высокой квалификации в силу отсутствия должного финансирования. Отсутствие реально действующих мотивационных и стимулирующих механизмов так же оказывает негативное воздействие на систему управления персоналом малого предприятия.¹

Для многих предприятий сектора малого предпринимательства характерно отсутствие внутренних кадровых служб. Функционал данных специалистов зачастую возлагается на специалистов смежных подразделений или поручается сторонней организации.

Эффективное достижение поставленных целей достигается за счет ориентации на кадровое обеспечение процесса управления персоналом и, как следствие, решения совокупности поставленных для реализации этих целей задач.

Диапазон этих задач достаточно широк, а основными из них являются следующие:

- 1) социально-психологическая диагностика состояния персонала предприятия;
- 2) анализ и регулирование межличностных, внутригрупповых и межгрупповых отношений и взаимодействий в кадровом составе предприятия;
- 3) изучение особенностей отношения руководства и подчинения (субординационных отношений), взаимодействия должностных лиц и их позиций;
- 4) управление занятостью;
- 5) оценка и подбор кандидатов на вакантные должности;
- 6) анализ кадрового потенциала и потребностей в кадрах.

Общие особенности управления персоналом малого предприятия, не зависящие от формы собственности и сферы деятельности организации, включают целый ряд характеристик:³

1. Комплексный характер деятельности и гибкая организация труда.

Для сотрудников малых предприятий характерно выполнение различных видов работ, не ограничивающихся кругом обязанностей, определенных трудовым договором или должностной инструкцией. Функционал работников производственного и административного управления зачастую не имеет четких границ. Однако, это не является причиной для устранения социальных различий, в том числе в оплате труда. Подбор персонала на малых предприятиях основывается на выборе «универсальных» работников, которые могут выполнять широкий круг обязанностей и иметь расширенный функционал. Это является недостатком организации работы с персоналом с точки зрения соблюдения норм трудового законодательства о временных ограничениях по количеству времени, затрачиваемых на работу, однако, данный фактор дает сотрудникам неограниченные возможности в отношении профессионального роста и развитии умений.

2. Отсутствие многоуровневой организационной структуры.

Профессиональный рост сотрудников на малых предприятиях заключается в расширении их профессиональных компетенций в различных сферах деятельности, а не продвижение вверх по карьерной лестнице как таковой.

3. Относительно более высокая информированность работников.

Наличие тесной взаимосвязи между руководством организации и сотрудниками, с одной стороны, упрощает передачу информации, но с другой стороны, делает прозрачными и те аспекты хозяйственной деятельности организации, которые являются закрытыми данными для большинства работников. В связи с этим, руководство малых предприятий вынуждено вести поиск сотрудников на ключевые позиции среди своих знакомых или по рекомендации с целью исключения зависимости от работников.

4. Меньшая степень бюрократичности в работе.

Данный фактор может привести к отсутствию на предприятии многих внутренних локальных документов, регламентирующих его деятельность или являющихся обязательными с точки зрения законодательства. Поручения даются в устной форме, в организациях действует система неофициальных установок. Положительным моментом здесь является возможность индивидуального подхода к каждой конкретной ситуации или работнику, однако, это может также располагать работников к конфликтам, дестабилизации социально-психологического климата в организации.

5. Организационное обучение практически отсутствует.

На стадии развития основными целями малого предприятия является увеличение доходности, поиск клиентов, вложение в оборотные активы и т.д. Обучение и развитие персонала, зачастую не является ключевой задачей руководителя малого предприятия. Кроме того, персонал организации не всегда обладает необходимыми умениями и знаниями для разработки необходимых методик обучения.

6. Малое предприятие предъявляет повышенные требования к личным качествам работника.

Для малых предприятий характерна фокусировка внимания на личных качествах сотрудников, соответствующих внутренним нормам поведения в организации, а не на профессиональных компетенциях нанимаемого работника.

7. Принципы отбора персонала иногда ориентированы не на прямые, а на косвенные доказательства профессиональной пригодности.

Довольно частым явлением при подборе персонала является трудоустройство по рекомендации. Из двух претендентов с небольшими различиями в уровне подготовки более вероятен выбор в пользу претендента с рекомендациями «по знакомству».

8. Одна из самых важных проблем работников малого предприятия – социальная незащищенность.²

Именно малым предприятиям, в большей степени, свойственны гибкие формы взаимодействия с сотрудниками, заключение трудовых договоров в устной форме, определение оплаты труда и дополнительных вознаграждений на основании личных договоренностей, без определения объективных критериев оценки качества выполняемой работы.

Управлению персоналом в организациях малого и среднего предпринимательства присущи ряд особенностей, оказывающих как положительное, так и отрицательное влияние как на развитие трудового потенциала сотрудников организации, так и на сам субъект малого бизнеса. Характерной особенностью малых предприятий является отсутствие достаточного финансового обеспечения на начальном этапе своей деятельности. Основополагающей стратегией развития организации для руководства является увеличение финансовых оборотов, привлечение клиентов, заключение договоров с поставщиками, снижение затрат и так далее. В связи с этим, вопросам управления, обучения и адаптации персонала не уделяется должного внимания. Именно малым предприятиям, в большей степени, свойственны гибкие формы взаимодействия с сотрудниками, заключение трудовых договоров в устной форме, определение оплаты труда и дополнительных вознаграждений на основании личных договоренностей, без определения объективных критериев оценки качества выполняемой работы. Важность документального оформления осуществляемых хозяйственных операций зачастую также недооценивается, что нередко приводит к штрафам и претензиям контролирующих органов. Среди положительных элементов управления персоналом в организациях, относящихся к субъектам малого предпринимательства следует отметить отсутствие многоуровневой структуры взаимодействия руководителей с работниками, свобода в определении круга обязанностей и способность к быстрым переменам сотрудников, что дает им возможность профессионального роста в горизонтальной плоскости, возможность оценить личные и профессиональные качества работников благодаря тесному взаимодействию в ходе рабочих процессов.

¹ Долекорей А.В., Зюкин Д.В. Особенности и проблемы управления персоналом в малых организациях // Наука и практика регионов. 2018. №1(10). С.75-82.

² Максимцов М.М. Особенности управления персоналом на малом предприятии. [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://www.elitarium.ru/ upravlenie-personalom-maloe-predpriatie.ru/> (дата обращения: 20.09.2021).

³ Федина К.В. Особенности управления персоналом на малом предприятии // Экономика и менеджмент инновационных технологий. 2017. № 8 [Электронный ресурс]. URL: <https://ekonomika.snauka.ru/2017/08/15180> (дата обращения: 08.09.2021).

FEATURES OF PERSONNEL MANAGEMENT IN SMALL BUSINESSES

© 2021 Gunko Nadezhda Nikolaevna

Teacher

Samara State University of Economics

E-mail: gunko_nn@mail.ru

Keywords: small business, personal management, control system, labour organization, adaptation of workers.

The article is devoted to the analysis of some of the features of personnel management in small businesses. The authors noted the positive and negative aspects of the system of selection, training, adaptation and personnel management in the studied sector. The system of interaction of personnel of small business organizations is considered.

АНАЛИЗ ДЕМОГРАФИЧЕСКИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ БРАЧНОСТИ И РАЗВОДИМОСТИ В РОССИИ И МОТИВОВ ВСТУПЛЕНИЯ В БРАК СКВОЗЬ ПРИЗМУ ГЕНДЕРА

© 2021 Дектярева Анастасия Валерьевна*
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: a.dektyareva@bk.ru

Ключевые слова: брак, брачность, социальные процессы, демография, рождаемость, мотив, развод.

В статье рассматриваются статистические показатели брачности и разводимости в России в динамике за несколько лет. Анализируются мотивы вступления в брак мужчин и женщин, проводится сравнительный анализ отличий мотивов, побуждающих к регистрации брака, среди обоих полов.

Уже несколько лет подряд новостные заголовки газет и электронных журналов пестрят следующими заголовками: «Россияне не спешат вступать в брак», «Россияне все реже регистрируют отношения», «Почему россияне не торопятся регистрировать отношения в ЗАГСе»⁴ и пр. Согласно выборочному обследованию, проведенному в 2019г. Росстатом, «каждая пятая пара россиян не собирается в ближайшем будущем вступать в брак»⁵.

Действительно, можно отметить, что в последние годы россияне относятся к заключению брака довольно скептически: многие не желают торопиться, другие не вступают в брак, поскольку считают, что брак – не более, чем формальность и юридические последствия. Прежде, чем обратиться к результатам различных исследований и понять, каковы мотивы вступления в брак и причины нежелания его регистрировать, обратимся к официальной статистике, представленной на сайте Федеральной службы государственной статистики⁶. В таблице представлена динамика показателей брачности и разводимости за 2015-2020гг.

Динамика показателей брачности и разводимости, 2015-2020гг.

Показатель / год	2015	2016	2017	2018	2019	2020
Браки	1161068	985836	1049735	893039	950167	770841
Разводы	611646	608336	611436	583942	620730	564301
На 1000 человек населения						
Браков	7,9	6,7	7,1	6,1	6,5	6,2
Разводов	4,2	4,1	4,2	4,0	4,2	4,1

Численность зарегистрированных браков постепенно снижается: если в 2015 году было зарегистрировано 1161 тыс. браков, то в 2020 году показатель составил 770,8 тыс. браков. Это на 34% меньше, чем в 2015 году. В среднем за 2015-2020гг. ежегодно число заключенных браков снижается на 7%.

* Научный руководитель – **Логинова Екатерина Витальевна**, кандидат экономических наук, доцент.

При этом, интересно отметить, что статистика по разводам более стабильная: в среднем в период 2015-2020гг. в России регистрируется порядка 600 тыс. разводов, и, хотя динамика все же благоприятная – число разводов в 2020 году составило 564,3 тыс. вместо 611,6 тыс. разводов в 2015г., проблема разводов в России стоит довольно остро: согласно Росстату, на 100 браков по данным 2020г. приходится 65 разводов, т.е. почти одна треть заключенных браков распадается. При этом эксперты также связывают бракоразводный процесс с наличием в семье детей: те пары, у которых нет детей, в среднем разводятся через 6-9 лет супружеской жизни. Порядка 13% браков распадается после 10-14 лет супружеской жизни. Большая часть разводов среди россиян регистрируется еще до появления детей – на разведенные супружеские бездетные пары приходится около 48% от общего числа разводов, 34% пар распадается при одном ребенке, 16,5% семей распались у семей с двумя и более детьми.

Согласно выборочным исследованиям Росстата, в 2020г. была замечена следующая тенденция: порядка 33% россиянок выходят замуж в возрасте от 20 до 24 лет, около 30% женщин вступают в брак чуть позже – в возрасте от 25 до 29 лет. Мужчины же в 35% случаев женятся в возрасте 25-29 лет, еще 26,5% связывают себя узами брака не ранее, чем в 30-34 года⁶. Рассмотрим также в динамике возраст, в котором мужчины и женщины чаще всего вступали в брак в 2015-2020гг. На рис. 1 представлена динамика вступления в брак россиян по половому и возрастному признаку за 2015-2020гг.

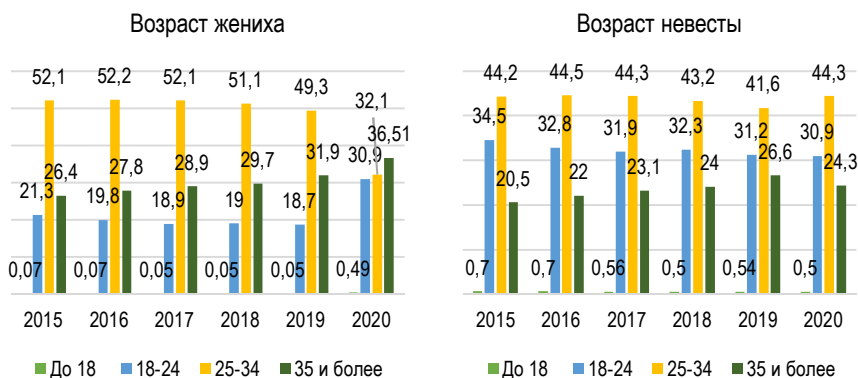


Рис. 1. Возраст мужчин и женщин на момент регистрации брака, 2015-2020гг., %

Мужчины в период 2015-2020гг. чаще вступали в брак в возрасте от 25 до 34 лет, в среднем за 6 лет среди мужчин в брак в этом возрасте вступили порядка 48,15%. При этом, интересно отметить, что в 2019-2020гг. число вступления лиц мужского пола в брак в этом возрасте постепенно снижается: если в 2015г. 52,1% мужчин женились в возрасте 25-34 лет, то в 2020г. этот показатель составил уже 32,1%. Одновременно с этим возрастает число браков, в котором партнеру-мужчине от 35 и более лет: если в 2015г. 26,4% мужчин женились в этом возрасте, то в 2020г. показатель достиг уже 36,51%. Среди россиянок замечена тенденция: они вступают в брак чаще всего также в возрасте

25-34 лет, на этот возраст в течение 2015-2020гг. приходится порядка 43,7% от общего числа браков. Также зафиксирована тенденция вступления в брак в 35 и более лет: в 2015г. в этом возрасте в брак вступали порядка 20,5% россиянок, в 2020г. – уже более 24,3%.

Поскольку тенденция имеет общий характер, как среди мужчин, так и среди женщин, можно исключить различие в половых особенностях психики. Вероятно всего, эта тенденция может быть связана с повышением роли образования, саморазвития и продвижения по карьерной лестнице, а также позиция: «сначала карьера, а брак и дети потом». Однако, к вопросу вступления в брак мужчины и женщины подходят с несколько отличающихся позиций и убеждений. Вопросам исследования мотивов вступления в брак среди обоих полов посвящено множество исследований.

Нечаенко И.Я. особое внимание уделяет мотивам неосознанным: «часто молодые люди вступают в брак, не до конца осознавая, зачем им это нужно: к неосознанным мотивам могут быть отнесены следующие: общность интересов, интимная удача, месть, самолюбие, боязнь одиночества»¹. Также в научной работе автора представлены следующие результаты исследования:

– женщины: около 50% респондентов главным мотивом при вступлении в брак назвали «любовь к партнеру», 35% респондентов женского пола считают главным мотивом «ожидание ребенка», и всего 15% респонденток видят своим главным мотивом «материальный достаток супруга»;

– мужчины: 40% респондентов мужского пола отметили, что главным мотивом для вступления в брак является общность интересов, 35% мужчин назвали мотивом «любовь» и всего 5% респондентов назвали ожидание ребенка мотивом к вступлению в брак.

Исследование Нечаенко И.Я. показывает, что среди женщин главным мотивом выступает любовь и теплые чувства к партнеру, для мужчин же важна общность интересов, и лишь на второе место мужчины ставят мотив «любовь»¹. При этом, мужчины и женщины, чьим мотивом при вступлении в брак было исключительно ожидание ребенка, не удовлетворены браком частично или полностью.

Пучкова Л.Л. с помощью методики «Незаконченные предложения» Сакса-Леви определила следующие мотивы вступления в брак у мужчин и женщин. Представим результаты исследования автора в графическом виде на рис. 2.

Для мужчин и женщин в исследовании Пучковой Л.Л. выделены две главных группы мотивов: первое место среди обоих полов отдано мотиву «любовь» – среди женщин этот мотив выбрало 85% респондентов, среди мужчин – 80%. Второй по степени значимости мотив – сексуальная совместимость – мужчины выбирали этот мотив в 80% случаев, женщины – в 75% случаев. Третьим мотивом для обоих полов является наличие отдельной жилплощади: для мужчин это играет роль в 75% случаев, 65% респондентов женского пола также выбрали этот мотив, как один из ведущих².

Среди мужчин респондентов мотив «рождение ребенка» не был выбран и одного раза в то время, как женщины выбирали этот мотив в 50% случаев. Мужчины ни разу не выбирали мотив «бегство от родителей» в то время, как 5% женщин отметили и этот мотив в процессе опроса². На 5% чаще женщины выбирали мотив «материальное положение будущего супруга» нежели мужчины: 60% респонденток выбрали этот мотив в качестве одного из ведущих, среди мужчин показатель составил 55%. Также зафиксирована боль-

шая разница в отношении мотива «стабильный доход»: этот мотив в качестве ведущего выбрали 50% респондентов мужского пола, среди женщин всего 10% отметили данный мотив, как один из определяющих решение о вступлении в брак².

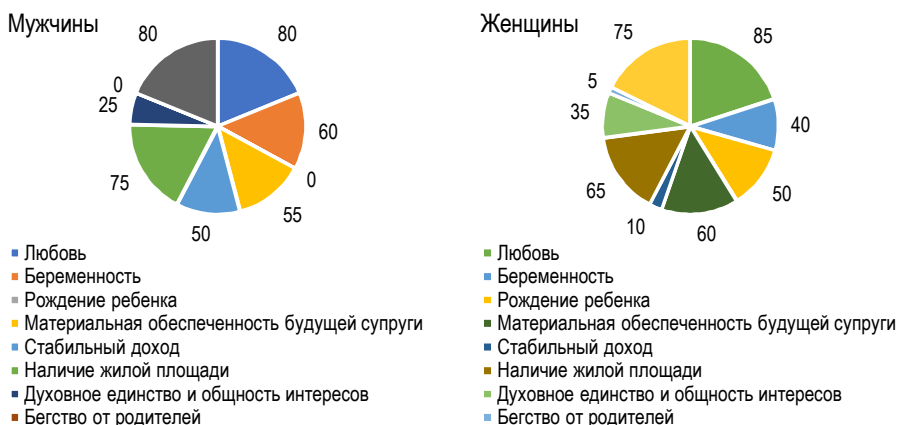


Рис. 2. Мотивы вступления в брак у мужчин и женщин в исследовании Пучковой Л.Л., %

Рассмотрим результаты еще одного исследования, посвященного изучению мотивов вступления в брак сквозь призму гендера. Исследование было проведено Ростовской Т.К., Кучмаевой О.В. и Золотаревой О.А. Авторы отмечают, что мужчины и женщины высоко оценивают мотив «повышение степени самостоятельности», но женщины демонстрируют меньший уровень зависимости между вступлением в брак и желанием «стать по-настоящему взрослым»³. Ответы респондентов распределились следующим образом: 28,5% женщин не видят взаимосвязи между браком и самостоятельностью, среди мужчин показатель составил на 9,9 п.п. меньше – 18,6%. Также авторы зафиксировали следующие результаты: для 23,9% женщин мотив «рождение ребенка» стал одним из самых значимых, а 29,7% женщин отметили, что ребенок не является для них в принципе причиной для вступления в брак. Среди мужского пола большую значимость рождения ребенка указали всего лишь 13,4% респондентов. Гендерно совпадает значимость мотива «иметь постоянного сексуального партнера»: 34,6% женщин высоко оценили этот мотив, среди мужчин показатель составил 32,6%, т.е. процент примерно одинаков³. Около 28,2% женщин указали на то, что стабильный доход и высокий уровень материального состояния для них является одним из наиболее важных мотивов вступления в брак, в то время как среди мужчин показатель составил всего 18,3%. Ведущее значение для обоих полов по результатам исследования Ростовской Т.К., Кучмаевой О.В. и Золотаревой О.А. респонденты отдали мотиву «иметь рядом близкого по духу человека, не чувствовать себя одиноким»: 80,5% женщин и 75,3% мужчин считают этот мотив первичным³.

Результаты исследования свидетельствуют о наличии гендерных расхождений во мнениях о значимости рассмотренных мотивов, однако, их нельзя назвать чрезмерно существенными. Как для мужчин, так и для женщин первичным для создания семьи является желание иметь рядом близкого по духу, родного, любимого человека, не чувствовать себя

одиноким. Из результатов исследования можно составить распределение степени значимости мотивов для мужчин и женщин:

– женщины: материальное благосостояние, наличие постоянного сексуального партнера, самостоятельность, ребенок;

– мужчины: постоянный сексуальный партнер, самостоятельность, материальное благосостояние, ребенок.

Анализ трех рассмотренных исследований позволяет сделать вывод о том, что различия в мотивах вступления в брак среди мужчин и женщин действительно существуют: несмотря на то, что многие респонденты обоих полов сходятся во мнении о важности мотива любви, общности интересов, наличия собственной жилой площади у супруг, все же зафиксирован ряд отличий:

– для женщин главными мотивами выступают: любовь и теплые чувства к партнеру, рождение ребенка, материальное благосостояние партнера;

– для мужчин основным мотивом является общность интересов с партнершей, сексуальная совместимость, и только затем любовь, ребенок, материальное благополучие и др.

Вероятно, можно утверждать, что мужчины подходят к вопросу вступления в брак более прагматично, женщины же более чувствительны и часто опираются на свою эмоциональность при выборе партнера для вступления в брак. Результаты всех рассмотренных исследований несколько отличаются друг от друга, но одно понятно точно: различия в мотивах вступления в брак у мужчин и женщин все же есть.

¹ Нечаенко И.Я. Мотивы вступления в брак у мужчин и женщин // Современные тенденции развития науки и технологий, 2016. №3–12. С. 97-99.

² Пучкова Л.Л. Мотивация вступления в брак молодежи на примере студентов: гендерный аспект // Ученые записки Крымского федерального университета им. В.И. Вернадского. Социология. Педагогика. Психология, 2015. №1 (67). С. 195–203.

³ Ростовская Т.К., Кучмаева О.В., Золотарева О.А. Мотивы вступления в брак: анализ сквозь призму гендера // Научный результат. Социология и управление, 2021. Т.7. №1. С. 86–103.

⁴ БНК. Информационное агентство. Эксперты объяснил, почему россияне не спешат вступать в брак. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.bnkomi.ru/data/news/126449/> (дата обращения: 22.09.2021)

⁵ Молодые россияне не спешат вступать в брак. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://karelinform.ru/news/society/12-02-2019/molodye-rossiyane-ne-speshat-vstupat-v-brak> (дата обращения: 22.09.2021)

⁶ Федеральная служба государственной статистики. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru> (дата обращения: 22.09.2021)

ANALYSIS OF DEMOGRAPHIC INDICATORS OF MARRIAGE AND DIVORCE IN RUSSIA AND MOTIVES FOR MARRIAGE THROUGH THE PRISM OF GENDER

© 2021 Dektyareva Anastasia Valerievna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: a.dektyareva@bk.ru

Keywords: marriage, nuptiality, social processes, demographics, fertility, motive, divorce.

The article examines the statistical indicators of marriage and divorce rates in Russia in dynamics over several years. The author analyzes the motives for marriage of men and women and conducts a comparative analysis of the differences in the motives that induce marriage registration among both sexes.

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ БИОМЕТРИИ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ: СОЗДАНИЕ ЦИФРОВОЙ ИНФОРМАЦИОННОЙ ПЛАТФОРМЫ

© 2021 Джарбулов Тимофей Николаевич*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: tdzharbulov@unbox.ru

Ключевые слова: биометрические технологии, безопасность и надежность экономической системы, цифровизация отечественной экономики, индивидуальная безопасность, проблемы биометрии.

2020 год стал годом если не большого, то малого перелома точно. Мы открыли для себя возможности цифровых и дистанционных технологий и в том числе придали колоссальное значение вопросам своей индивидуальной и общественной безопасности. Статья раскрывает сущность биометрических систем хранения биологической информации о человеке и способы ее использования. В статье затронуты проблемы современной интеграции биометрических баз данных, а также перечислены основные пути разрешения данных проблем с учетом возможностей коммерческих предприятий и государства.

Генезис развития внутри-общественных отношений между членами одного общества на протяжении всей истории становления человеческой цивилизации на своём пути к развитию и большому уровню благосостоятельности сталкивался с постоянными цивилизационными проблемами. В данной статье будет рассмотрена только одна цивилизационная проблема, которая в свете происходящих в нашем обществе событий стала центральной. Этой проблемой является вопрос обеспечения общественной безопасности структура построения, которой целиком и полностью базируется на обеспечении безопасности индивида. В общественном сознании постепенно закрепляется понимание решения данной проблемы путём расширенной интеграции биометрических технологий распознавания личности в повседневную деятельность членов общества¹.

Согласно философии, этического антинормативизма, когда устойчивое понимание морали и нравственности индивидуума ставится выше общественной морали и нравственных установок, мы приходим к пониманию стихийности индивидуальной ограниченности (закрытости), что приводит нас к общественной пассивности, симулякрности сожаления и понимания, происходящих в нашем обществе потрясений, тем самым формируем массовый принцип «не участия».

Систематизируя всё вышесказанное, мы приходим к практическому пониманию важности безопасности нашего комфортного существования внутри создаваемого обществом постмодерна информационного, цифрового и коммуникационного вакуума.

На сегодняшний день человеческая цивилизация пережила две мировые войны, что позволило нам достичь понимания того, что безопасность существующих на земле наци-

* Научный руководитель – **Сураева Мария Олеговна**, доктор экономических наук, профессор.

ональных кластеров и пространств допустимо только при соблюдении международных стандартов взаимовыгодных взаимоотношений.

Выработав принципы глобальной и общечеловеческой безопасности, мы как глобальное сообщество столкнулись с проблемой решение которой становится возможным только на уровне национальных государств.

Решение проблемы общественной безопасности и разработка принципов биометрической безопасности не только личных данных, но и самого существования индивидуума в обществе является основным из вызовов современности?

Процесс создания инфраструктуры безопасности общества, построенной на инструментах биометрических баз данных, является одной из основных целей цифровой трансформации общественного сознания и жизни людей.

Практика показывает, что на сегодняшний день в России образуется кластер по интеграции биометрических баз данных, структурными элементами которого являются органы законодательной и исполнительной власти, а также представители крупного бизнеса, к таким структурным элементам кластера относятся: -Центральный банка РФ; -Министерство финансов РФ; -Ростелеком; -Сбербанк; -Министерство коммуникаций и связи РФ; -Тинькофф банк; -ВТБ; -Промсвязьбанк; -Почта-банк и т.д.

Необходимо отметить, что многие видные политические и общественные деятели Российской Федерации в вопросах создания биометрических баз данных придерживаются идеологии либертарианства, считая, что наиболее целесообразным и эффективным будет создание ряда биометрических баз на основе коммерческих (преимущественно финансовых) предприятий. Однако в общественном дискурсе ряд государственных чиновников и топ-менеджмента крупных финансовых организаций уверены в необходимости создании единой биометрической системы (ЕБС), что уже реализуется с 2018 года.

Изучая проблемы биометрии в данной статье, мы будем опираться прежде всего на сформировавшейся у ЕБС опыт, который уже сейчас обладает ресурсом способным дать соответствующую теме доклада информацию.

Таким образом к проблемам биометрии и её практическом воплощении в виде биометрических баз данных можно отнести такие проблемы как:

1) Слабая мотивирующая граждан база предоставления дополнительных банковских услуг с использованием биометрической системы данных. Практика показывает, что основным способ привлечения потребителя в систему активного использования возможностей биометрической базы данных является предоставление осуществления и/или выполнения ряда банковских услуг через систему биометрической безопасности.

2) Не желание большинства коммерческих банковских организаций внедрение единой биометрической базы данных в свою систему предоставления услуг и работы с клиентами. Начиная с 2018 года основной регулятор банковской системы РФ (ЦБ РФ) предлагает всем коммерческим банкам дополнительные льготы и преференции, которые затрагивают услуги по страхованию имущества, жизни и т.д.

3) Отсутствие какого-либо спроса со стороны граждан на результат деятельности кластера по созданию ЕБС. Данная проблема связана прежде всего с отсутствием какой-либо маркетинговой и рекламной деятельности основных бенефициаров процесса внедрения биометрии в повседневную жизнь.

4) Прямая взаимосвязь биометрии с нейромаркетингом. Данная взаимосвязь проявляется в использовании одних и тех же методах влияния на общественное и индивидуальное сознание.

5) Существенные риски кражи, подделки и замены биометрической информации о той или иной личности. Данная проблема на ранних стадиях построения широкой общественно-биометрической инфраструктуры создаёт огромное пространство для мошенничества и фальсификационной деятельности.

6) Существующие программные ошибки и изъяны. Данную проблему в научном и бизнес сообществах классифицируют на две большие структурные группы, с целью достижения большей объёма аналитической информации для мобильного решения проблемы³:

а) Первая структурная группа определяется как систематически возникающие проблемы с использованием биометрических данных уже имеющихся в информационных базах или (false reject rate, FRR).

б) Вторая структурная группа определяется как систематически происходящие и фиксирующиеся факты совершения мошеннических операций с целью злоумышленного использования биометрических данных для собственного финансового обогащения со стороны преступников (false access rate, FAR).

7) Не совершенство и уязвимость существующих систем тестирования надёжности, безопасности, эффективности, содержательности, многофункциональности действующих и разрабатываемых систем биометрических баз данных (таких как: MegaFace; NIST, американский институт стандартов и технологий; системы тестирования производителя и/или разработчика биометрических баз данных).

Таким образом анализируя проблемы состоятельности и самостоятельности систем тестирования биометрических баз данных в купе с проблемами систематического возникновения программных ошибок при идентификации личности, загрузившие свои биометрические данные в биометрическую систему хранения, мы приходим к пониманию того, что в случае широкого распространения (внедрения) применения биометрической системы цифрового распознавания личности в частной жизни каждого члена общества произойдёт стремительный процесс формирования мошеннических схем и манипуляций направленных на кражу конфиденциальной информацией, с целью её дальнейшего применения для финансового обогащения⁴.

Систематизируя всё вышесказанное необходимо отметить, что решение фундаментальных проблем практического применения и работоспособности биометрических баз данных в структуре нашей общественной и индивидуальной жизни будет проходить постепенно.

Таким образом мы приходим к пониманию того, что развитие интеграционных потоков внедрения биометрии в нашу частную (личную) жизнь возможно только при решении проблем, связанных с программным обеспечением и надёжности биометрических систем хранения биологической информации о человеке.

Разбирая вопрос об более эффективном пути развития интеграционных процессов биометрии при выборе между частными биометрическими системами отдельных коммерческих структур и предприятия и созданием государственной базы биометрических данных, становится совершенно ясно, что либертарианская позиция ведущих коммерческих

предприятий проигрывает позиции государственных охранителей в вопросе наиболее качественного обеспечения безопасности личных данных граждан⁵.

В заключении стоит отметить, что возможности биометрии в действительности являются обширными, но существующие препятствия будут замедлять процесс интеграции биометрических системах хранения биологической информации о человеке, что позволит биометрии остановиться в форме цифровых документов и переносных систем идентификации личности.

¹ Бутов А.В. Достижение и последствия четвертой промышленной революции Вестник Российского экономического университета им. Г.В. Плеханова. 2019. № 4 (106), с. 17- 22.

² Бутов Александр Владимирович, Карякин Александр Михайлович ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ БИОМЕТРИИ КАК ОСНОВЫ ЦИФРОВИЗАЦИИ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ЭКОНОМИКИ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ // Известия ВУЗов ЭФУП. 2020. №1 (43).

³ Горячева В., Джафаров Э., Жданов А. Плати лицом. - Коммерсант Деньги №52 от 20.11.19, с.33-35.

⁴ Гугнюк Иван Геннадьевич, Гугнюк Кристина Михайловна, Фабрикина Мария Александровна О финансово-правовом регулировании деятельности по использованию биометрических технологий в банковской деятельности: современные тенденции // Вестник СГЮА. 2021. №2 (139).

⁵ Кузбагаров Муслим Назаргалиевич, Кузбагарова Елена Викторовна. Единая биометрическая система и единая система идентификации и аутентификации как инструменты обеспечения безопасности банковских операций с использованием сети интернет: правовые и организационные вопросы // Правовое государство: теория и практика. 2020. №4-2 (62).

MODERN PROBLEMS OF BIOMETRICS AND WAYS TO SOLVE THEM: CREATING A DIGITAL INFORMATION PLATFORM

© 2021 Dzharbulov Timofey Nikolaevich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: tdzharbulov@unbox.ru

Keywords: biometric technologies, security and reliability of the economic system, digitalization of the domestic economy, individual security, problems of biometrics.

2020 has become a year of if not a big, then a small fracture for sure. We have discovered the possibilities of digital and remote technologies and, among other things, have attached great importance to the issues of our individual and public safety. The article reveals the essence of biometric systems for storing biological information about a person and how to use it. The article touches upon the problems of modern integration of biometric databases, and also lists the main ways to solve these problems, taking into account the capabilities of commercial enterprises and the state.

СТИМУЛИРОВАНИЕ ТРУДА ПЕРСОНАЛА

© 2021 Динукова Олеся Анатольевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: odinukova@yandex.ru

Ключевые слова: мотивация персонала, стимулирование труда персонала, материальное и нематериальное стимулирование.

В статье определена взаимосвязь мотивации и стимулирования труда, рассмотрены материальные и нематериальные методы стимулирования труда. Проанализированы стимулирующие факторы для различных групп сотрудников, выявлено, что для лучшего использования трудового и производственного потенциала воздействие стимулов следует учитывать комплексно.

Успешная деятельность организации во многом зависит от эффективной работы ее сотрудников. Трудовая деятельность человека направлена на удовлетворение различных потребностей, которые меняются с течением времени. Стимулируя деятельность сотрудников для достижения запланированных результатов, необходимо оценивать и долгосрочную перспективу.

Существует множество классификаций потребностей, где потребности являются движущей силой процесса мотивации трудовой деятельности. Однако, следует учитывать теорию ожиданий В. Врума, которая фокусируется на результатах, а не на потребностях¹ (рис. 1).

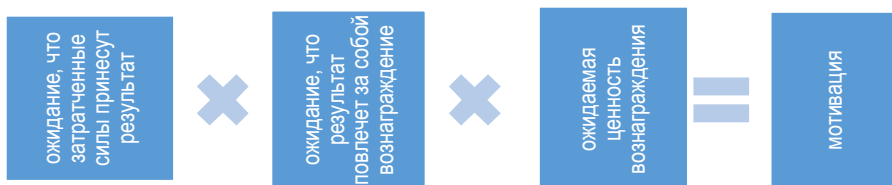


Рис. 1. Три составляющие теории Врума

Эти составляющие взаимосвязаны и неотделимы, создают высокую мотивацию. Как показывает практика, наиболее высокую интенсивность труда и качество рабочей силы можно достигнуть лишь в случае общности материальных, моральных, творческих и других стимулов. Стимулирование труда призвано выполнять следующие основные функции (рис. 2).

Важнейшим методом стимулирования является материальное стимулирование труда персонала. Результативное стимулирование сотрудников приводит к определенному процессу мотивирования. Стимулирование как метод влияния на трудовое поведение персонала влияет через мотивацию труда.

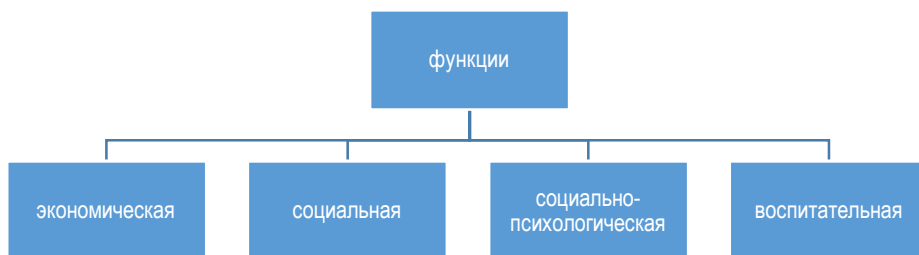


Рис. 2. Функции стимулирования труда

Образование установленных мотивов действий возникает благодаря эффективным методам стимулирования. Одной из главных составных частей управления трудовым поведением персонала является образование мотивации у сотрудников с помощью методов стимулирования.

Для того, чтобы решить каким образом стимулировать труд персонала необходимо понять, что неоднозначность мотивации персонала является поводом индивидуальных результатов стимулирования трудовой деятельности сотрудников, в том числе стимулирования производительности труда. Необходимо учитывать, что у каждого сотрудника организации существуют индивидуальные потребности, цели, приоритеты.

Наиболее популярными методами материального стимулирования в настоящее время являются:

- премирование сотрудников (за выполнение конкретных показателей),
- вознаграждение по результатам работы за определенный срок,
- единовременное премирование (за выполнение важных заданий).

Главная цель системы премирования – повышение итогов работы деятельности компании. Необходимо подчеркнуть, что на сегодняшний день система премирования может определять совокупность показателей премирования, санкционирующую мотивировать сотрудников перевыполнять плановые показатели премирования. Поэтому, создание действенной системы условий премирования в соответствии с определенными целями предприятия дает возможность гарантировать ей приобретение установленной прибыли и достижение иных важных целей.

Следует отметить, что зачастую неденежные стимулы для сотрудников наиболее актуальны. Т.е. не имеет значения размер заработной платы, если уровень удовлетворенности сотрудников не достигается. При обеспечении социальными льготами персонала компания, таким образом, предпринимает попытки решить их определенные проблемы и косвенно повысить уровень доходов.

Таким образом, для различных групп сотрудников, в организациях разных направлений, стимулирующие факторы будут разные.

Возрастающая роль стимулирования труда персонала обусловлена изменением содержания самого труда, существенным повышением уровня образованности персонала². Материальная заинтересованность является одним из основных один из главных стимулов трудового поведения персонала. Мотивация к труду влияет на эффективность выполнения работ, качество произведенных работ и услуг сотрудниками, а также результатив-

ность трудовой деятельности самого предприятия. Однако стоит отметить, что стимулирующие факторы будут разными для различных групп сотрудников, работающих на разных предприятиях, для лучшего использования трудового и производственного потенциала следует учитывать комплексно воздействие стимулов. Стимулирование сотрудников к качественному труду это побуждение персонала не просто работать, а делать свою работу более лучше (более качественно), чем это обусловлено трудовыми отношениями.

Если рассматривать стимулирование труда как способ управления персоналом, то возможно использование следующей классификации (рис. 3).

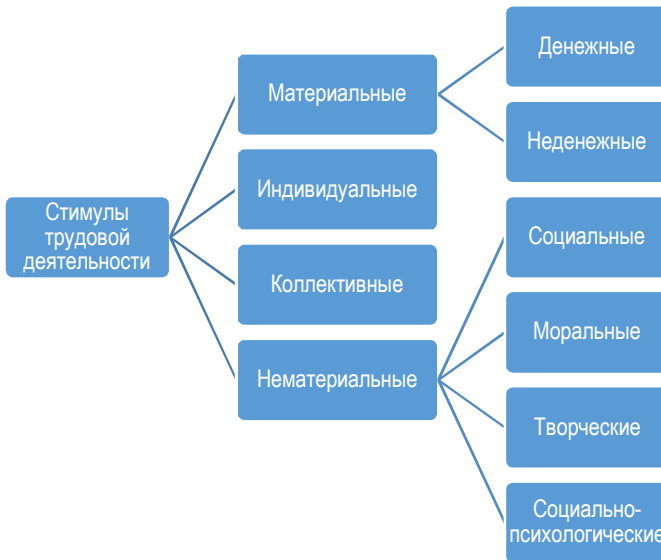


Рис. 3. Классификация стимулов трудового поведения

Материальное стимулирование реализуется через ряд каналов: систему оплаты труда, систему дифференцированного учета видов и результативности труда, систему реализации полученных за труд денежных средств (развитие сферы расходования полученных трудовых доходов)³.

Нематериальные стимулы основаны на нравственных ценностях человека, осознании работником своего труда как долга перед обществом, понимании ценности и полезности этого труда.

Т.о., возрастающая роль стимулирования труда персонала обусловлена изменением содержания самого труда, существенным повышением уровня образованности персонала. Материальная заинтересованность является одним из основных один из главных стимулов трудового поведения персонала⁴. Мотивация к труду влияет на эффективность выполнения работ, качество произведенных работ и услуг сотрудниками, а также результативность трудовой деятельности самого предприятия. Стимулирующие факторы будут разными для различных групп сотрудников, работающих на разных предприятиях, для

лучшего использования трудового и производственного потенциала следует учитывать комплексно воздействие стимулов. Стимулирование сотрудников к качественному труду это побуждение персонала не просто работать, а делать свою работу более лучше (более качественно), чем это обусловлено трудовыми отношениями.

¹ Динукова О.А. Мотивация и стимулирование труда персонала // Российская наука: актуальные исследования и разработки. Сборник научных статей IX Всероссийской научно-практической конференции. В 2-х частях. Редколлегия: С.И. Ашмарина, А.В. Павлова (отв. редакторы) [и др.]. 2020. С. 152-155.

² Богатырева И.В., Динукова О.А. Пути оптимизации оплаты труда преподавателей высших учебных заведений в современных экономических условиях // Экономика труда. – 2021. – Том 8. – № 2. – doi: 10.18334/et.8.2.111694.

³ Титова С.В. Различие понятий «мотивация труда» и «стимулирование труда» // Вопросы экономических наук. – 2016. №2(78). С.53-55.

⁴ Вержбицкий В.В., Горяйнова И.А., Миргородская О.А., Вержбицкая И.В. Оптимизация текущих затрат на оплату труда в целях совершенствования материального стимулирования труда // Экономика и предпринимательство. 2019. №6 (107). С.908-911.

STIMULATING THE WORK OF PERSONNEL

© 2021 Dinukova Olesya Anatolievna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: odinukova@yandex.ru

Keywords: personnel motivation, personnel labor stimulation, material and non-material stimulation.

The article defines the relationship between motivation and labor stimulation, considers material and non-material methods of labor stimulation. The stimulating factors for various groups of employees are analyzed, it is revealed that for the best use of labor and production potential, the impact of incentives should be taken into account in a complex way.

АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ АО «ДАНОН РОССИЯ»

© 2021 Дубинина Светлана Владимировна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: swetadobraya@yandex.ru

© 2021 Щуцкая Александра Викторовна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: avs2020@yandex.ru

Ключевые слова: молочная отрасль, производство, прибыль, рентабельность, финансовая устойчивость, ликвидность.

Статья посвящена анализу эффективности производственно-сбытовой и финансовой деятельности лидера молочной промышленности АО «ДАНОН РОССИЯ».

Компания ДАНОН является крупнейшим в мире производителем продуктов питания и воды. Компания представлена на пяти континентах и отличается производством продуктов здорового питания, а также ведением социально-ответственного бизнеса.

В России ДАНОН прочно удерживает 1 место в «Топ-30» переработчиков молока. Совокупная выручка компании в 2020г. составила 122,6 млрд.руб., что на 23,8% выручки PepsiCo Россия (Вимм-Билль-Данн), находящейся на второй строчке рейтинга.¹

Деятельность предприятия АО «ДАНОН РОССИЯ» включает в себя производство молочных продуктов (цельномолочной и кисломолочной продукции, сыра, творога, сырково-творожных изделий и других продуктов переработки молока), розничную торговлю пищевыми продуктами в специализированных магазинах, оптовую торговлю молочными продуктами, пищевыми маслами и жирами.

В настоящее время существует 18 заводов, которые производят продукцию под такими брендами как Danone, «Простоквашино», «Активиа», «Вю Баланс», «Даниссимо», Actimel, «Актуаль», «Растишка», «Смешарики», «Тёма» и другие.²

АО «ДАНОН РОССИЯ» наращивает объемы производства продукции, в 2020г. по сравнению с 2019г. совокупная выручка выросла 1,7%. Предприятие вносит весомый вклад в развитие российской молочной отрасли, демонстрирующей положительные тенденции развития. В пандемийный 2020 год спрос населения на молочную продукцию вырос благодаря активизации домашнего питания в период самоизоляции. Следуя современным трендам, Компания ДАНОН расширяет линейку продуктов здорового питания. Так как в России одним из приоритетов является снижение в продукции добавленного сахара и насыщенных жиров, то АО «ДАНОН РОССИЯ» поставило себе цель стремиться в 2020 году, чтобы все производимые молочные продукты содержали не более 7 грамм добавленного сахара и не более 2,5 грамм насыщенных жиров в расчете на 100 грамм про-

дукта, а калорийность была не более 200 Ккал на порцию. Следуя данным принципам, содержание сахара в густом йогурте «Активиа» было снижено на 11%, в питьевом на 13%, в термостатной линейке «Активиа» на 15%, в творожной линейке «Активиа» на 8%, в Actimel на 6%, а в питьевом йогурте «Растишка» на 13%. На 20% снижен сахар в твороге «Растишка». По результатам 2019 г. практически 90% продуктов Danone Россия соответствует целям по пищевой ценности: 93% продуктов соответствует целям по добавленному сахару, и практически 99% портфеля продукции соответствует целям по насыщенным жирам и калориям. Так же в начале 2020 года на рынок вышла инновация, – линейка «Активиа» с фруктами и без добавления сахара питьевые и густые йогурты³.

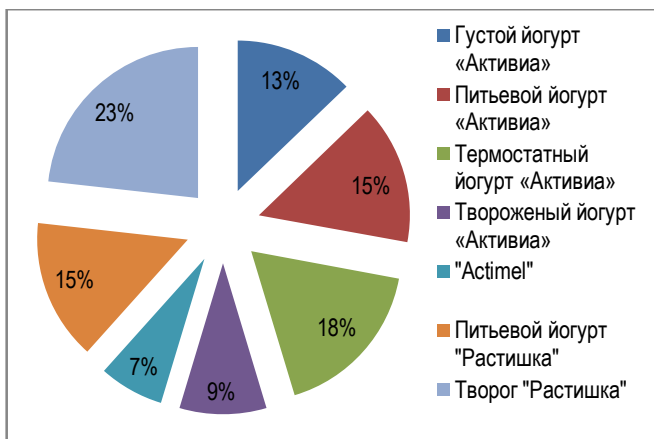


Рис. Содержание сахара в продукции (%)⁴.

Продукция компании ДАНОН пользуется спросом у населения и ее реализация приносит прибыль компании.

Прибыль является важнейшим показателем эффективности производственно-сбытовой деятельности коммерческой организации и как свидетельствуют данные отчета о финансовых результатах в АО «ДАНОН РОССИЯ» на протяжении 2018-2020гг. она имела тенденцию к росту.

Таблица 1

Показатели прибыли и рентабельности в АО «ДАНОН РОССИЯ»*

Показатель	2018г.	2019г.	2020г.	Изменение, +/-
Прибыль от продаж, млн. руб.	2 149,92	7 813,72	7 555,85	5 405,93
Чистая прибыль, млн. руб.	6 695,39	6 333,86	8 572,52	1 877,13
Рентабельность продукции, %	4,17	11,72	11,49	7,32
Рентабельность продаж, %	3,41	9,02	8,59	5,18
Рентабельность активов, %	14,5	12,4	15,0	0,5

* Рассчитано на основе данных бухгалтерского баланса и отчета о финансовых результатах АО «ДАНОН РОССИЯ» за 2018 – 2020 годы⁵.

Прибыль от продаж на изучаемом промежутке в 2020г. выросла на 5 405,93 млн. руб. по сравнению с 2018г. Это означает, что компания востребована на рынке и продукция предприятия пользуется высоким спросом.

Чистая прибыль – это прибыль, которая осталась у предприятия после уплаты налогов, расходов и других отчислений. Увеличение чистой прибыли на 1 877,13 млн. руб. говорит о том, что компания успешна, схема реализации продукции работает корректно, а управление построено грамотно.

Так же, не стоит забывать о рентабельности. Рентабельность продукции возросла на 7,32 процентных пункта, что говорит о росте эффективности выпуска и продажи продукции в 2020г. по сравнению с 2018г. (данный показатель рассчитывался как процентное отношение прибыли от продаж к себестоимости продаж).

Рентабельность продаж демонстрирует отношение прибыли к выручке организации, т. е. сколько прибыли получает компания с каждого рубля выручки. В 2020 г. по сравнению с 2018 г. рентабельность продаж возросла на 5,18 процентных пункта и составила 8,59%, что превышает среднеотраслевое значение. Значит прибыль от продаж в каждом рубле выручки выше, чем у большинства аналогичных организаций отрасли.

Экономическая рентабельность активов отражает, насколько эффективно в организации используются активы. В 2020г. по сравнению с 2018г. данный показатель увеличился на 0,5 процентных пункта, что говорит о незначительном росте эффективности использования активов организации.

Все коэффициенты рентабельности АО «ДАНОН РОССИЯ» возросли в 2020г., что связано с увеличением прибыли организации, ростом продаж и повышением качества продукции.

Эффективность финансовой деятельности АО «ДАНОН РОССИЯ» находит свое отражение в показателях, характеризующих финансовое состояние предприятия. Наиболее важные из них отражены в табл. 2.

Таблица 2

Показатели, характеризующие финансовое состояние АО «ДАНОН РОССИЯ»*

Показатель	2018г.	2019г.	2020г.	Изменение, +/-
Чистые активы, млн. руб.	17 587,25	13 407,99	22 040,02	4 452,77
Коэффициент автономии (Ка)	0,35	0,26	0,35	0
Коэффициент текущей ликвидности (Клт)	0,49	0,39	0,60	0,11

* Рассчитано на основе данных бухгалтерского баланса и отчета о финансовых результатах АО «ДАНОН РОССИЯ» за 2018 – 2020 годы⁵.

О положительных тенденциях в развитии АО «ДАНОН РОССИЯ» свидетельствует рост стоимости чистых активов. Стоимость чистых активов определяется как разность между величиной принимаемых к расчету активов организации и величиной принимаемых к расчету ее обязательств. За анализируемый период чистые активы предприятия увеличились на 4 452,77 млн. руб. (на 25,3%), что сигнализирует о том, что по данным бухгалтерской отчетности размер долгов не превышает стоимость всего имущества предприятия, поэтому стоимость имущества в случае необходимости может быть использована для исполнения обязательств организации.

Финансовая независимость предприятия определяется показателем коэффициента автономии. Нормой коэффициента автономии является ограничение $K_a > 0,5$. На протяжении всего изучаемого периода (3 года) ни один показатель в АО «ДАНОН РОССИЯ» не смог приблизиться к необходимому интервалу. Значение коэффициента автономии в 2020г. составило 0,35, что на 30% ниже требуемого уровня. Следовательно, можно сделать вывод, что предприятие имеет высокую зависимость от внешних (заемных) источников финансирования.

Нормативом коэффициента текущей ликвидности считается значение 1,5–2,5, (размер показателя зависит от отрасли экономики). В анализируемом периоде нет ни одного года, в котором бы рассчитанные коэффициенты соответствовали норме, даже несмотря на рост данного показателя в 2020г. его значение составило лишь 0,6. При сравнении показателя со среднеотраслевыми значениями можно прийти к выводу, что в АО «ДАНОН РОССИЯ» соотношение оборотных активов и краткосрочных обязательств значительно хуже, чем у большинства аналогичных организаций, так как данный показатель ниже среднеотраслевого значения почти в 3 раза.⁶ Это угрожает платежеспособности организации в среднесрочной и долгосрочной перспективе.

Таким образом, проведя анализ эффективности производственно-финансовой деятельности предприятия АО «ДАНОН РОССИЯ», можно сделать вывод, о том, что предприятие развивается, наращивая объемы производства и повышая доходность, однако его финансовое состояние является крайне неустойчивым, а финансовая политика нуждается в совершенствовании.

¹ Топ-30 переработчиков молока России – URL: <https://top.milknews.ru/milk-processing/>

² Официальный сайт Danone Russia – URL: <https://www.danone.ru/>

³ Революция во взглядах на питание – URL: <https://www.goodhouse.ru/health/>

⁴ Новости молочного рынка – URL: https://milknews.ru/index/novosti-moloko_10654.html.

⁵ АО «ДАНОН РОССИЯ»: бухгалтерская отчетность и финансовый анализ – URL: https://www.audit-it.ru/buh_otchet/7714626332_ao-danon-rossiya.

⁶ Финансовое состояние АО «ДАНОН РОССИЯ» – URL: https://www.testfirm.ru/result/7714626332_ao-danon-rossiya.

ANALYSIS OF THE FINANCIAL AND PRODUCTION AND SALES ACTIVITIES OF THE ENTERPRISE OF JSC «DANON RUSSIA»

© 2021 Dubinina Svetlana Vladimirovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: swetadobraya@yandex.ru

© 2021 Shchutskaya Aleksandra Viktorovna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: avs2020@yandex.ru

Keywords: dairy industry, production, profit, profitability, financial stability, liquidity.

The article is devoted to the analysis of the efficiency of production, sales and financial activities of the leader of the dairy industry, JSC DANON RUSSIA.

СУЩНОСТНЫЕ ПРИЗНАКИ КАТЕГОРИИ «ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ»

© 2021 Ермолаев Константин Николаевич
доктор экономических наук, профессор кафедры экономической теории
Самарский государственный экономический университет
E-mail: ermolaevkn@yandex.ru

© 2021 Саламов Фаррух Фатоевич
аспирант
Самарский государственный экономический университет

Ключевые слова: прорывное развитие, финансовый форсаж, инвестиционное кредитование, экономический рост.

Статья посвящена раскрытию сущностных признаков категории «экономическое развитие», которые формулируются авторами на основе теоретического анализа позиций различных экономических школ.

Решение практических вопросов финансово-экономического и денежно-кредитного обеспечения прорывного развития российской экономики предполагает уточнение ряда теоретических и методологических положений относительно сущностных характеристик категории «экономическое развитие».

Толкование сущности понятия «развитие» осуществлялось на основе рассмотрения его со стороны двух концепций мироздания: диалектической и метафизической. Метафизическое толкование развития проводилось еще со времен античности. Большой вклад в данный тип толкования понятия «развития» осуществили Аристотель и Старигит. Так, Аристотель искал решение данной проблемы в наблюдении за изменениями в живой природе, а Старигит рассматривал развитие, как выявление устойчивых тенденций в чем-то и бесконечном повторении данных тенденций. Диалектическим пониманием понятия «развития» выделялись некоторые представители немецкой классической философии и материализма, в частности Гегель, считал, что развитие – это переход от количественных изменений к качественным¹.

Заслуживающим внимания является диалектическое толкованием понятия «развития», которое опирается на концепцию Фихте о непрерывном преобразование между так называемым «Я» и «не Я». Так, абсолютному и моральному «Я» противостоит эмпирическое, основанное на опыте «не Я», что и приводит к формированию уже «нового Я», которое синтезирует в себе свойства двух предыдущих².

Свою трактовку развития также приводит К. Маркс. Философ, в частности, рассматривает данное понятие, как отрицание материальной действительности, что и влечет изменения, а, следовательно, и развитие этой действительности³. На основе предположение развивалась философская школа диалектического материализма, представители которого считали, что развитие возможно благодаря определенным внутренним преобразованиям в материальной действительности.

Исследование понятия «экономического развития» в научных литературных источниках осуществляется на основе пяти направлений анализа⁴:

- модель линейных стадий развития;
- применение теории структурных преобразований;
- использования теории внешней зависимости;
- концепция эндогенного роста, известная также, как новая теория экономического роста;
- неоклассическая теория, ключевыми категориями которой являются приватизация и свободные рынки.

Первая из названных теории экономического развития разработана американским экономистом и историком Ростоу. Данная концепция основана на предположении, что экономическое развитие можно разложить на определенную последовательность стадий, которым предшествует ее накопления сбережений⁵. Данная теория математически доказана благодаря модели Харрода-Домара⁶.

Теория структурных преобразований основана на предположении, что экономическое развитие, главным образом, возможен благодаря механизмам преобразования экономики в хозяйство с уже более развитой отраслевой структурой. В рамках данной теории развивалась двухсекторная модель экономики, основателем которой считается А. Льюис, и создатели эмпирического анализа форм развития, Холлис и Чернер⁷.

Указанные модели экономического развития в рамках теории структурных преобразований характеризуются определенными различиями. Так, двухсекторна модель Льюиса характеризуется простотой и, в основном, является отражением опыта западных стран.

Неоклассическая теория построена на убеждении, что экономическое развитие возможно только при условии минимального вмешательства государства в экономику. Поэтому представители данной теории является сторонникам приватизации государственной собственности и уменьшение государственных ограничений на деятельность субъектов хозяйственной деятельности⁸.

Теория эндогенного роста или новая теория экономического роста возникла из-за несовершенства предыдущих теории экономического развития, что вызвано их неспособностью обеспечить необходимый уровень развития странам третьего мира и странам, в чьей экономике доминируют трансформационные процессы перехода к рыночной экономике. Согласно данной теории обеспечения функционирования свободного рынка в стране не является достаточным условием экономического развития. Данное функционирования необходимо адаптировать к локальным условиям, что должно опираться на мобилизацию всех имеющихся ресурсов и использовании всех необходимых возможностей.

Анализ экономического развития возможен на основе теории внешней зависимости. Данная концепция основывается на предположении, что самым распространенным разновидностью экономической взаимодействие есть взаимодействие между центром и периферией. Так, экономическое развитие государств, бывших колоний великих империй, зависит от сотрудничества с государством, которая является главным в таких империях. Поэтому, очевидным является то, что взаимоотношения между центром и периферией в глобальном эквиваленте не есть оптимально взаимовыгодными. Группа экономически наиболее развитых государств сотрудничает с менее развитыми государствами с большей выгодой для себя.

Рассмотрев существующие теории экономического роста, можно отметить, что данные концепции решают проблемы, связанные с экономическим развитием с разных сторон, по-разному актуальны в разные исторические эпохи.

Рассмотрим экономическое развитие с позиции субъектов, которые определяют его направление и темпы. Безусловно предприятия будут самым весомым элементом экономической системы определенной страны, так как от их успешности зависит успешность экономики государства в целом.

Если рассмотреть экономику определенной страны как систему, можно с уверенностью отметить, что присутствует взаимодействие между ее элементами, а, следовательно, все предприятия отдельного государства определенным образом связаны друг с другом. Характер взаимодействия между ними будет влиять на направление и темпы экономического развития. Какой же должна быть дана взаимодействие? В процессе эволюции научных достижений человечества неоднократно имели место попытки объяснения развития определенных объектов на основе их системных особенностей. Одной из первых таких попыток стал труд Т. Мальтуса «Опыт о законе народонаселения», которая увидела свет еще в 1798 году. В данной научной работе за основу любого развития определено свободную конкуренцию рыночной экономики, что является необходимым условием оптимального распределения ресурсов между участниками определенной экономической системы⁹.

Продолжением осмысления диалектического толкования любого развития можно рассматривать работу Ч. Дарвина «Происхождение видов путем естественного отбора». Революционным в данной работе было то, что ее автор доказал, что взаимодействие на уровне определенных сообществ или популяций, при условии существования индивидуальной изменчивости, может иметь характер селекционного давления, которое в свою очередь тоже меняется¹⁰. Таким образом, было доказано, что развитие возможно не только за счет индивидуальных изменений субъектов определенной системы, но и за счет структурных преобразований, обусловленных «естественным отбором», который в условиях рыночной экономики может рассматриваться, как уровень способности быстро адаптироваться к изменениям во внешней среде не только конкретного субъекта, но и целой системы в которую он включается.

Указанные научные идеи нашли свое продолжение в трудах Б. Рассела, который считал, что теория Дарвина является переносом особенностей свободно конкурентной экономики, обоснованной Мальтусом, на растительный и животный мир¹¹. Определенную аналогию указанных научных идей можно провести и с приведенными теориями экономического роста, в частности, с теорией структурных преобразований и неоклассической теорией.

Следующим шагом в эволюции научного исследования понятие «экономического развития» стала теория общественно-экономических формаций, автором которой был К. Маркс. Особенность данной теории заключалась в том, что она признает противоречивость характера взаимодействия производительных сил общества, который обуславливает последовательные смены общественно-экономических формаций. Практическая реализация приведенной концепции оказалась не способной конкурировать с свободно конкурентной экономикой, а потому отвергнута большинством ученых как основа для толкования сущности понятия «экономического развития». Известный ученый Т. Веблен ком-

ментирует крах теории общественно-экономических формаций Маркса на основе убеждения, что экономика должна быть направлена не на расходование ресурсов, а на удовлетворение потребностей конкретных потребителей¹².

Перспективными можно также считать идеи Маевского, а именно его теорию экономических циклов, которая базируется на предположении что склонность экономических систем к цикличности является их внутренней особенностью и не определяется извне¹³. Кроме исследования и сравнения существующих теории экономического развития можно также рассмотреть толкование категории «развитие» отдельными учеными. Несмотря на имеющиеся различия можно выделить такие общие черты:

- 1) развитие – это переход от одного состояния к другому;
- 2) развитие – это изменение отдельных составляющих определенной системы;
- 3) развитие – это саморегуляция системы;
- 4) развитие – это укрепление системы или приобретения ею потенциала по укреплению в будущем.¹⁴

Таким образом, экономическое развитие предприятия можно рассматривать, как четко измерена изменение, характеризующееся усилением позиций предприятия в конкурентной среде, ростом его доходности, успешным достижением поставленных целей и т. д.

Ученые выделяют много различных видов экономического развития предприятия. Так, в В.П. Черненький¹⁵ приводит следующую классификацию:

- 1) по отношению к предприятию:
 - внешний или экзогенное развитие предприятия (развитие предприятия, который имеет место при условии воздействия внешних факторов);
 - внутренний или эндогенный развитие предприятия (развитие предприятия, который имеет место при условии влияния внутренних факторов);
- 2) в зависимости от среды распространения:
 - общее развитие (одновременное развитие всего предприятия);
 - развитие (отдельное развитие определенной части предприятия);
- 3) в зависимости от метода распространения:
 - восходящий (развитие предприятия, который распространяется «сверху вниз»);
 - нисходящий (развитие предприятия, который распространяется «снизу вверх»);
 - случайный (смешанная форма развития согласно данной классификационной признаки);
- 4) в зависимости от хода развития:
 - эволюционный (развитие, которое характеризуется преждевременностью, стабильностью);
 - революционный (развитие, особенностями которого является непредсказуемость).

Приведена классификации сущности понятия «развитие» характеризуется в трех аспектах его измерения: темпоральному (составляющая времени) и структурному (внутренний или внешний). Темпоральный аспект может быть представлен в форме темпов распространения и уровня влияния периодических факторов, и как определенный процесс, имеющий место на успешных предприятиях.

Классификацию, отличную от приведенной, предлагает Погорелов Ю.С.¹⁶.

Таким образом можно отметить, что общие черты характера толкование понятия развития и классификации его видов, связанные с направлением развитием, силой и скоростью перемен, которые его сопровождают.

Следует отметить, что экономическая имплементация философской дискуссии о диалектическом или естественно-стабильном характере развития не была принята многими современными учеными. Много исследователей экономистов считают, что экономическое развитие можно определять и классифицировать только на основе двух его типов: эндогенный или экзогенный. Позицию данных ученых можно объяснить стремлением отграничить научные проблемы экономики от их философских корней. Самыми известными представителями экзогенной теории экономического развития являются такие исследователи, как Г. Соловьев и Т. Свон, авторы неоклассической модели экономического развития, основанной на производственной функции и учете фактора экзогенного технического прогресса. В свою очередь, такие исследователи, как П. Ромер, Г. Лукас, Е. Хелпмен и много других отстаивают предположение о эндогенном характере экономического развития. П. Ромер, Г. Лукас, Ф. Акион, П. Ховитт считают, что темпы экономического роста зависят от эндогенной аккумуляции человеческого капитала и технического прогресса, а уже упомянутый П. Ромер и Е. Хелпмен и М. Гроссман предложили формализованный вариант данной эндогенной теории экономического роста¹⁷.

Следует отметить, что в самом общем смысле развитие можно охарактеризовать, как изменения или определенную форму этих изменений. Тем самым для более глубокого понимания сущности понятия «развития» необходимо определить нужные предпосылки возникновения определенных изменений. Конечно, определение древнегреческих философов о том, что развитие – это определенный устоявшийся процесс является не совсем подходящим, так как одним из свойств любого экономического развития является его нестабильность. Поэтому для обобщенной характеристики экономического развития целесообразно использовать иное толкование развития, основанное на предположении о диалектические особенности мироздания.

¹ Касьянова Н.В. Управление развитием предприятия на основе кумулятивного подхода: концепция, модели и методы: монография. / Н.В.Касьянова; НАН, Интернет-экономики промисловости. – Донецк: СПД Куприянов В.С., 2011. – С. 374.

² Вышеславцев Б. П. Этика Фихте. Основы права и нравственности в системе трансцендентальной философии. – М.: Печатная Снегиревой, 1914. – С. 455.

³ Маркс К. Экономическо-философские рукописи 1844 года / К. Маркс. – М.: Политиздат. – Т.42. – 1974. – С. 47-174.

⁴ Архипов В.М. Проектирование производственного потенциала объединений (теоретические аспекты) / В.М. Архипов. – Л.: ЛГУ, 1984. – С. 257.

⁵ Бойко Е. Промышленный потенциал региона и пути структурной перестройки / Е. Бойко, М. Горин. // Социально-экономические исследования в переходный период: ежегодник наук. пр. / НАН. ИРД. – Львов, 1996. – С. 273-283.

⁶ Большая Советская Энциклопедия: в 30 т. / гл. ред.: А.М. Прохоров и др. – М.: Советская энциклопедия, 1969. – Т. 20: Плата– Проб: справ. изд., 1975. – С. 608.

⁷ Афанасьев Н.В. Управление развитием предприятия: Монография / Н.В. Афанасьев, В.Д. Рогожин, В.И. Рудыка – Х.: Издательский Дом «ИНЖЭК», 2003. – С. 184.

⁸ Касьянова Н.В. Управление развитием предприятия на основе кумулятивного подхода: концепция, модели и методы: монография. / Н.В.Касьянова; НАН, Интернет-экономики промиловости. - Донецк: СПД Куприянов В.С. , 2011. – С. 374.

⁹ Мальтус Т. Опыт о законе народонаселения / Т. Мальтус; пер. П.А. Бибииков. – М.: Директ-мидиа Паблшинг, 2008. – С. 465.

¹⁰ Дарвин Ч. Происхождение видов путем естественного отбора / Ч. Дарвин. – Л.: Наука, 1991. – С. 539.

¹¹ Рассел Б. История западной философии и ее связи с политическими и социальными условиями от античности до наших дней: в 3 кн. / Б. Рассел; науч. ред. В.В. Целищев. – 2-е изд., испр. – Новосибирск: Изд-во Новосибирского университета, 1997. – С. 814.

¹² Всемирная история экономической мысли: в 6 т. / Московский государственный университет. – М.: Мысль, 1988-1990. – Том 3: Начало ленинского этапа марксистской экономической мысли. Эволюция буржуазной политической экономии (конец XIX – начало XX в.) / Е.Ф. Авдокушин, М. М. Вагина, Е.Г. Василевский и др.; под ред. Е.Г.Василевского и др.; Московский Государственный университет им. М.В. Ломоносова, 1989. – С. 608.

¹³ Львов Д.С. Экономика развития / Д.С. Л. – М.: Экзамен, 2002. – С. 478.

¹⁴ Федорчук А.Е. Оценка механизмов привлечения инвестиций в контексте устойчивого развития / С.В. Князь, Е.Е. Федорчук // 3-й Международный конгресс «Защита окружающей среды. Энергосбережение. Сбалансированное природопользование». – Л., 2014. – С. 160-161.

¹⁵ Федорчук А.Е. Обобщенная математическая модель эффективности использования механизмов привлечения инвестиций на предприятие / Е.Е. Федорчук // Материалы международной научно-практической конференции «Научные достижения на пути совершенствования экономики страны». – Д.: Научная экономическая организация «Перспектива», 2015. – С.104-107.

¹⁶ Погорелов Ю.С. Развитие предприятия: понятие и виды / Ю.С. Погорелов // Культура народов Причерноморья. Проблемы материальной культуры. – Экономические науки. – 2006. – №88. – С. 75-81.

¹⁷ Yang, X., Borland, J. (1991). «A micrieconomic mechanism for economic growth». Journal of political economy. Vol. 99, No. 31. – P. 460-461.

ESSENTIAL FEATURES OF THE CATEGORY «ECONOMIC DEVELOPMENT»

© 2021 Ermolaev Konstantin Nikolaevich

Doctor of Economics, Professor of the Department of Economic Theory

Samara State University of Economics

E-mail: ermolaevkn@yandex.ru

© 2021 Salamov Farrukh Fatoevich

Postgraduate Student

Samara State University of Economics

Keywords: breakthrough development, financial fast and furious, investment lending, economic growth.

The article is devoted to the disclosure of the essential features of the category «economic development», which are formulated by the authors on the basis of a theoretical analysis of the positions of various economic schools.

ДИНАМИКА И ПЕРСПЕКТИВА РАЗВИТИЯ ОТРАСЛИ ПТИЦЕВОДСТВА В РЕГИОНЕ

© 2021 Залевский Валерий Михайлович
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: valeryzalev@gmail.com

© 2021 Афанасьева Елена Петровна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: e.afanasiewa82@gmail.ru

Ключевые слова: птицеводство, отрасль, сельское хозяйство, экспорт, мясо птиц, яйцо.

Статья посвящена анализу состояния отрасли птицеводства в РФ и в регионе. Рассмотрена продовольственная обеспеченность мясом птицы и яйцом населения области. Авторами предложены пути развития птицеводства в регионе, которые позволили бы полностью самообеспечить население данной продукцией, а также способствовали бы выведению отрасли на инновационный путь развития.

2020 год был очень сложным для российской сельскохозяйственной экономики из-за пандемии COVID-19. Однако российский агропромышленный комплекс продемонстрировал стабильную и надежную деятельность. Производство агропродовольственных товаров в фактических ценах составило 6,1 млрд рублей, продукции растениеводства – 3,3 млрд рублей, животноводства – 2,8 млрд рублей. Объемы агропродовольственной продукции позволяют удовлетворять не только внутренние потребности в продовольствии, но и интенсивно наращивать экспортный потенциал и укреплять позиции Российской Федерации на мировом рынке. Продовольственной безопасности страны это стратегическая задача, которую ставят руководящие органы перед агропромышленным комплексом. Птицеводство сегодня это одна из немногих подотраслей, которая способна решить эту задачу.

Данная отрасль обладает такой возможностью, как в короткие сроки увеличить производство продовольственной продукции, крайне необходимой стране. Стоит отметить, что за последнее время в птицеводстве были достигнуты значительные изменения. Сегодня это динамично развитая отрасль. При этом еще одним достоинством является сравнительно низкие материальные и трудовые затраты.

Птицеводство – одна из древнейших подотраслей сельского хозяйства. В России кур разводили давно. Считается, что они попали на территорию нашей страны с Востока и Византии. В 18 веке эту отрасль считали самой отсталой и разводили птицу лишь небольшие крестьянские хозяйства. Но уже 19 век характеризуется все большим интересом к товарному птицеводству. Но крупных птицеводческих хозяйств в России не было. Уровень ведения птицеводства был очень низким.

В 1920–1930-е гг. XX века были созданы первые крупные птицеводческие хозяйства в Подмоскowie. Но в годы Великой Отечественной войны было уничтожено более 110 млн.

голов домашней птицы, разрушено более 150 инкубаторно-птицеводческих станций и десятки птицеводческих хозяйств. Восстанавливали довоенный уровень птицеводства вплоть до 1955 года.

Начиная с этого времени, в Советском Союзе пошел рост показателей птицеводства. В 1977 году было принято постановление ЦК КПСС «О мерах по увеличению производства мяса птицы», которое определило курс на развитие мясного птицеводства. Уже в 1980 году производство мяса цыплят составляло 540 тыс. тонн, что больше в 3 раза по сравнению с 1975 годом.

Но перестройка внесла свои коррективы. Намеченным планам по производству мяса птицы в 3,4–3,6 млн. тонн в год не суждено было сбыться. В 1990-е годы все сельское хозяйство находилось в тяжёлом кризисном состоянии. Поэтому производство мяса птицы сократилось на 57,8%. В то время импорт мяса птицы составлял 67%, в страну завозили 1 миллион 360 тысяч тонн мяса птицы. Затем Россия вошла в ВТО и стране установили квоту на импорт в 320 тысяч тонн. Импорт постепенно снижался, так как ввозить продукцию стало невыгодно.

Следующим событием, сильно повлиявшим как на птицеводство, так и на все сельское хозяйство, стало введение санкций и продуктовое эмбарго. Так за 2014-2019гг. год производство мяса птицы увеличилось на 20%. Но в основном это связано с тем, что потребители переходили с более дорогих видов мяса – например, с говядины.

В 2019 году мяса птицы в России было произведено 6709 тыс. тонн, что на 20% больше, чем в 2014 году.

Немаловажным можно считать то, что в 2020 году экспорт мяса птицы и продукции птицеводства РФ превысил его импорт. Было отгружено мяса птицы 285 тыс. тонн на сумму до 419 млн. долларов. Структура стоимости реализованной продукции следующая: 85% – субпродукты кур (\$355 млн), 12% – неразделанные тушки кур (\$51 млн).

На сегодняшний день в России 25 крупнейших производителей бройлерного мяса выпускают примерно 70% от всего объема мяса птицы. Данные предприятия заготовили 4,64 млн тонн бройлерного мяса в живом весе по данным Национального союза птицеводов. ТОП-10 предприятий России производят 3470 тыс. тонн. Больше всего производство приходится на Черкизово (794 тыс. тонн) и Ресурс (708 тыс. тонн) (рис. 1). Уровень рентабельности данной отрасли в среднем составляет 4,4%.

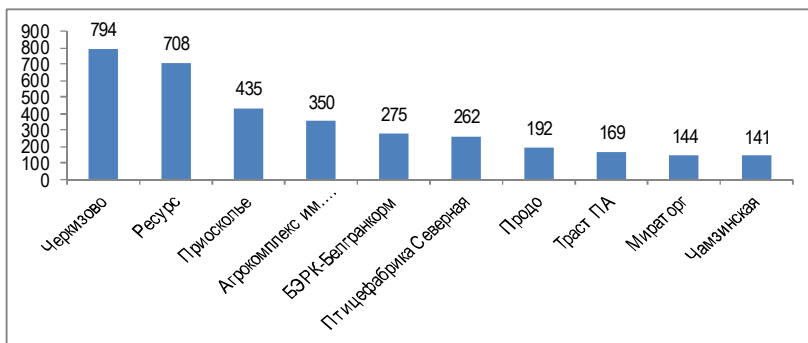


Рис. 1. ТОП-10 производителей мяса птицы в России в 2020г.¹

Но птицы – это не только мясо, но еще и яйца. Согласно данным Росстата, в России за 2020 год было произведено 48,8 млрд яиц, что на 0,2% больше, чем за предыдущий год³ (рис.2). Практически 80,8% яиц производится в крупных сельхозорганизациях и лишь 18% – в хозяйствах населения и 1,2% – в крестьянских (фермерских) хозяйствах. Лидером является птицефабрика «Волжанин» с результатом производства в 1,6 млрд яиц².

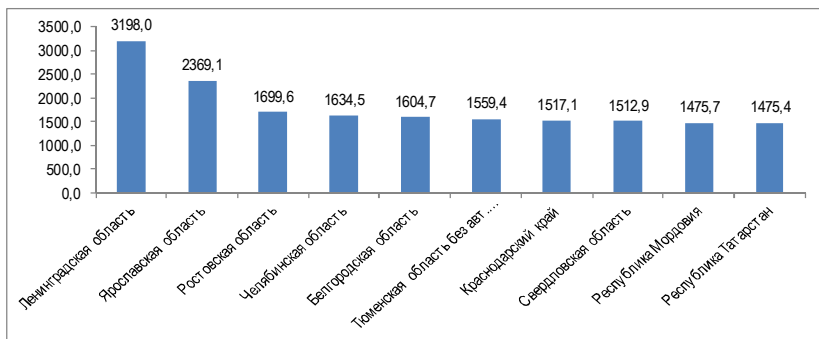


Рис. 2. ТОП-10 регионов – производителей мяса птицы в России в 2020 г.²

Сегодня можно с уверенностью сказать, что отечественные производители на 100% обеспечивают потребности населения в яйце и даже часть продукции реализуют на экспорт. Структура зарубежных потребителей следующая: Монголия (51%, Таджикистан (18%). Всего в 2019 за границу было поставлено порядка 1,5 млн штук яиц на сумму около 18,5 млн долларов. При этом стоит отметить, что с племенным делом у нас не все хорошо: по мясу птицы мы на 100% зависим от импорта, по яйцу на 75-80%.

Что касается Самарской области, то за 20 лет из восьми птицефабрик, в полном объеме осталась работать только одна – Тимашевская птицефабрика. В итоге в Самарской области в прошлом году было зафиксировано самое низкое поголовье птицы за последнее десятилетие – 1982 тыс. голов. Для сравнения, в 2010 году этот показатель равнялся 4407 тыс. голов (рис. 3).

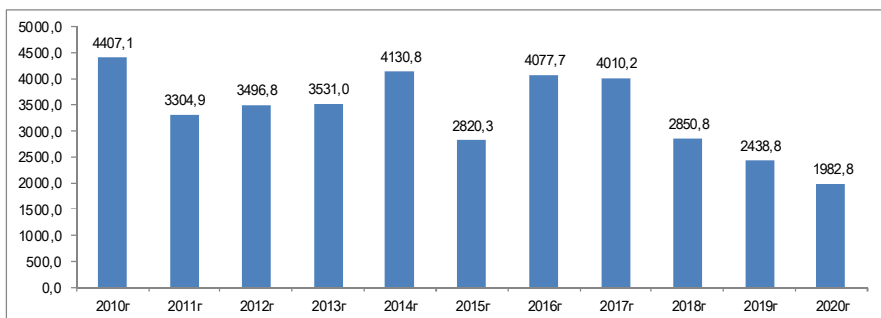


Рис. 3. Динамика поголовья птицы в Самарской области, тыс. шт.⁴

По данным Тимашевской птицефабрики, ежегодный объем потребления мяса птицы в Самарской области составляет 100 тыс. тонн в год. По данным Самарстата, в 2019 году было произведено чуть более 40 тыс. тонн в год. Таким образом, самообеспеченность области мясом птицы составляет 40%.

Производство яиц с 2009 года по 2019 год снизилось с 243,1 млн. шт. до 99,2 млн. шт. (рис. 4).

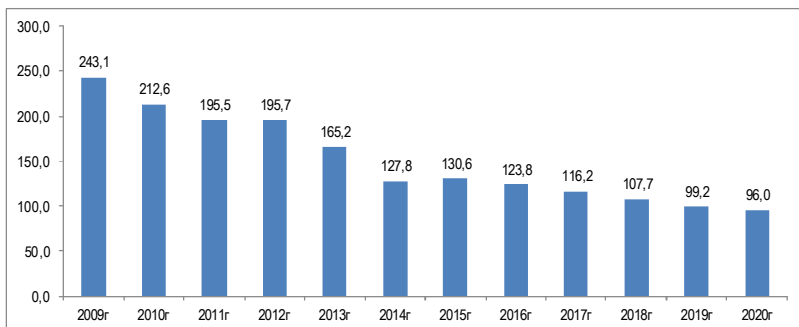


Рис. 4. Динамика объема производства яиц в Самарской области, млн. шт.⁴

Свыше 95% всех яиц в области производится хозяйствами населения, крупных производителей яиц в нашем регионе нет, поэтому на полках магазинов обычно представлены яйца из соседних регионов: Республика Мордовия и Республика Татарстан.

Что касается перспектив развития птицеводства в Самарской области, то первым делом необходимо наращивать объем мяса птицы, производимого в нашем регионе, чтобы поднять уровень самообеспеченности мясом. Этому может поспособствовать полная реконструкция нескольких птицефабрик, которые в данный момент не работают или работают не в полном объеме: Обшаровской, Тольяттинской и Сергиевской. При том, на эти птицефабрики предлагается закупать современное оборудование, с помощью которого можно будет проводить инновационные комплексы мероприятий, которые рассмотрены далее.

На сегодняшний день одним из трендов птицеводства, как и всего животноводства, является отказ от антибиотиков, так как с каждым годом все больше и больше потребителей предпочитают покупать продукцию, которая была произведена без использования гормонов и антибиотиков.

Несмотря на увеличение затрат при производстве такой продукции, выручка от продажи и прибыль могут быть на 25% больше, чем вышло бы при продаже «традиционного» мяса.

Вторым пунктом можно выделить автоматизацию птицеводства, которая включает в себя:

- Автоматизацию системы микроклимата в птичнике
- Автоматизацию кормления и поения в птичнике
- Систему контроля живой массы птицы
- Систему контроля потребления кормов

Данные внедрения позволят сильно облегчить работу всех сотрудников птицекомплексов, улучшат условия содержания животных, а также позволят увеличить объем производства, что положительно скажется на прибыли предприятия.

Третьим пунктом является создание репродуктивного племенного комплекса, на котором будут выводиться новые виды птицы.

Таким образом, данный комплекс мероприятий позволит Самарской области полностью обеспечивать себя мясом птицы, а также быть инновационным центром Поволжья в области птицеводства.

¹ Национальный союз птицеводов составил рейтинг 25 основных производителей мяса птицы в России по итогам 2020 года [Электронный ресурс] – URL: <https://agroros-company.ru/press-centr/novosti/natsionalnyy-soyuz-ptitsevodov-sostavil-reyting-25-osnovnykh-proizvoditeley-myasa-ptitsy-v-rossii-po/>

² Рейтинг регионов РФ по производству яиц 2021г. [Электронный ресурс] – URL: <https://top-rf.ru/places/341-rejting-po-proizvodstvu-yajc-2021g>.

³ Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс] – URL: <https://rosstat.gov.ru/>

⁴ Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Самарской области [Электронный ресурс] – URL: <https://samarastat.gks.ru/ofstatistics>.

DYNAMICS AND PROSPECTS OF DEVELOPMENT OF THE POULTRY INDUSTRY IN THE REGION

© 2021 Zalevsky Valery Mikhailovich
Student

Samara State University of Economics
E-mail: valeryzalev@gmail.com

© 2021 Afanasyeva Elena Petrovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: e.afanasiewa82@gmail.ru

Keywords: poultry farming, industry, agriculture, export, poultry meat, egg.

The article is devoted to the analysis of the state of the poultry industry in the Russian Federation and in the region. The article considers the food supply of poultry meat and eggs to the population of the region. The authors propose ways to develop poultry farming in the region, which would allow the population to fully self-sufficiency with this product, and would also contribute to the introduction of the industry on an innovative path of development.

БЕРЕЖЛИВОЕ ПРОИЗВОДСТВО КАК ИНСТРУМЕНТ ПОВЫШЕНИЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА НА ПРЕДПРИЯТИИ

© 2021 Заступов Андрей Владимирович
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: oiler79@mail.ru

Ключевые слова: бережливое производство, производительность труда, производство, контроль, результат.

Бережливое производство как эффективная производственная система определяет целенаправленное снижение потерь. Это становится достижимым при условии стремления трудового коллектива предприятия к экономии и рациональному использованию ресурсов и их эффективному использованию на основе инновационных подходов.

Бережливое производство характеризуется целым рядом отличительных инструментов, способных повысить производительность труда на предприятии и его эффективность. На практике бережливое производство всегда достигается через трансформацию культуры, формирующей модели поведения сотрудников. Бережливое производство как эффективная производственная система определяет целенаправленное снижение потерь¹. Это становится достижимым при условии стремления трудового коллектива предприятия к экономии и рациональному использованию ресурсов и их эффективному использованию на основе инновационных подходов.

Проведенный анализ производительности труда на предприятии ООО «Аксбит-ИТ» выявил определенные проблемы, влияющие на производительность труда в организации прямым образом:

- снижение показателей трудовой дисциплины на предприятии;
- адаптация принятых сотрудников на новом рабочем месте;
- завышение численности работников предприятия, обусловленное ростом числа оказываемых услуг.

Расширение производства является фактором, который занижает показатели производительности труда лишь временно². Это обуславливается определенными факторами присутствия условного «кризиса» предприятия на период расширения производства:

- обустройство персонала в новых условиях рабочего процесса;
- относительная стабильность спроса на оказываемые услуги;
- возможное наступление прогнозируемых рисков³.

В 2021 году, в соответствии с процедурой планирования показателей производительности труда, ожидается рост данных показателей за счет завершения процесса адаптации нового персонала, а также постепенного увеличения объема продаж благодаря повышению уровня информированности покупателей об открытии новых направлений бизнеса (рассылка коммерческих предложений клиентам).

Именно поэтому основной проблемой низкой производительности труда остается низкий уровень трудовой дисциплины.

Внедрение системы трехступенчатого контроля – одна из мер повышения уровня трудовой дисциплины, охраны труда, пожарной безопасности и эффективности труда.

Процедура трехступенчатого контроля представляет собой последовательную процедуру контроля действий работников структурными руководителями и контроль работы структурных руководителей генеральным директором⁴. Данная процедура имеет следующий вид, представленный на рисунке.

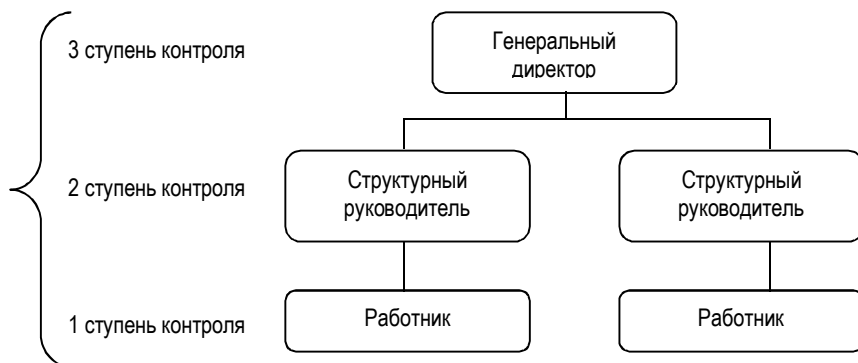


Рис. Система трехступенчатого контроля

При применении данного вида контроля на первой ступени происходит процесс самоконтроля своей деятельности работником, все работники обязаны следить за собственной трудовой дисциплиной, благодаря чему в них формируется чувство ответственности за повышение эффективности собственной работы. Первая ступень трехступенчатого контроля проводится ежедневно.

Вторая ступень трехступенчатого контроля заключается в проведении ежемесячного контроля структурными руководителями еженедельно. По результатам проведения процедуры контроля составляются акты, в которых отмечаются соответствующие проблемы, указываются работники, которые нарушают трудовую дисциплину.

Третья ступень контроля проводится один раз в месяц после проведения общего собрания генерального директора и структурных руководителей, где обсуждаются результаты контроля второго уровня в соответствии с составленными актами, описываются принятые меры, взыскания и поощрения, применимые к каждому работнику. По результатам проведения собрания происходит следующий, ежемесячный уровень контроля, при котором генеральный директор проходит по отделам и отмечает уровень трудовой дисциплины по предприятию в целом. Данное мероприятие позволит повысить личную ответственность каждого работника за качество и эффективность собственного труда.

В ООО «Аксбит-ИТ» внедрена многолетняя практика ведения и учета каждым сотрудником своего личного «timesheet». Здесь учитывается время, потраченное сотрудником на решение той или иной задачи. В системе Битрикс разработан также секундомер в

каждой задачи, чтобы сотруднику не приходилось вспоминать затраченное время. И данный метод показал ошеломляющий результат на эффективности труда. Данный метод более ответственно дисциплинирует сотрудника компании над решением вверенных ему задач, заменяя в определенной степени контроль со стороны руководства⁵.

Следующий применяемый метод в компании – ежедневные планерки на постоянной основе в одно и то же время. Планерки короткие, занимаемые 15-20 минут в день, на которой каждый сотрудник отвечает на три вопроса:

1. Что было сделано вчера?
2. Что планируется сделать сегодня?
3. Какие трудности возникают?

Зная про данное собрание, человек начинает продумывать то, что он скажет заранее и быстрее выполнять как можно большее количество задач, чтобы на следующий день не было стыдно или было получено одобрение руководителя. Второй вопрос помогает направить сотрудника в нужном направлении, чтобы он случайно не занялся не нужной работой, и руководитель мог понимать движение проекта в целом. И третий вопрос предотвратит простоя сотрудника по причине незнания каких-то моментов, руководитель может поделиться своим опытом в отведенное для этого время и не будет отвлекаться на вопросы в течение рабочего дня. Также ежедневные коммуникации между членами командами восполняют недостаток опыта одних сотрудников за счёт помощи и информации от коллег⁶.

Но главное, не внедрение эффективной методологии, а следование ей на постоянной основе. Применение метода через раз не принесет должных результатов.

Так как успех реализуемых услуг зависит в ИТ-компании не от новейшего и мощнейшего оборудования, а от опыта и квалификации специалистов. Подбору, грамотной адаптации и обучения отводится огромная роль в компании.

Между тем уход такого специалиста – это всегда в большой степени фактор риска, так как специфика работы достаточно уникальна и найти нового специалиста, обладающего такими же навыками и способного быстро влиться в процесс, достаточно сложно. Организация готова выплачивать денежным бонусом привлечение новых специалистов. То есть любому сотруднику, порекомендовавшего требуемого специалиста, компания выплачивает вознаграждение в размере до 50 000 руб. Условием получения вознаграждения является прохождение новичком испытательного срока.

Несмотря на популярную профессию ИТ-специалиста и огромного количества выпускников, наблюдается дефицит именно опытных профессионалов в своем деле. Мало кто из кандидатов обладает достаточными знаниями, чтобы решить практически любую задачу и быть способным возглавить тот или иной проект.

¹ Джонс, Д. Бережливое производство. Как избавиться от потерь и добиться процветания вашей компании / Д. Джонс. - М.: Альпина Паблишер, 2018. - 384 с.

² Заступов А.В. Отраслевые особенности налогообложения в современной системе недропользования // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2014. № 2 (112). С. 29-33.

³ Деннис, П. Хоббс Внедрение бережливого производства. Практическое руководство по оптимизации бизнеса / Деннис П. Хоббс. - М.: Гревцов Паблишер, 2017. - 352 с.

⁴ Заступов А.В. Механизмы экономического стимулирования в обеспечении процесса нефтересурсосбережения // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2008. № 4 (42). С. 39-44.

⁵ Ерохин Е. А. Актуальность методологии бережливого производства в условиях мирового экономического кризиса [Электронный ресурс] // EKportal.ru. - URL: <http://www.ekportal.ru/page-id-1360.html> (дата обращения: 20.09.2021 г.).

⁶ Заступов А.В. Управленческий менеджмент как фактор улучшения использования трудовых ресурсов на предприятиях нефтяной отрасли // Интервал. Передовые нефтегазовые технологии. 2004. № 2-3 (61-62). С. 59-61.

LEAN MANUFACTURING AS A TOOL TO INCREASE PRODUCTIVITY IN THE ENTERPRISE

© 2021 Zastupov Andrey Vladimirovich
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: oiler79@mail.ru

Keywords: lean production, labor productivity, production, control, result.

Lean production as an effective production system determines the targeted reduction of losses. This is achievable if the enterprise's workforce seeks to save and use resources efficiently and efficiently through innovative approaches.

ОБУЧЕНИЕ ПЕРСОНАЛА КАК ВАЖНЫЙ ФАКТОР ОБЕСПЕЧЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ

© 2021 Кожухова Наталья Викторовна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: kuka_55_@mail.ru

© 2021 Кожухова Дарьяна Александровна
магистр
Самарский государственный экономический университет
E-mail: darjanak@mail.ru

Ключевые слова: управление персоналом, обучение персонала, кадровая политика, индивидуальный план развития.

Данная статья посвящена рассмотрению важности поддержки и обновления систем оценки, обучения и развития персонала в сфере управления человеческими ресурсами современного предприятия.

Для достижения стратегических целей и обеспечения конкурентоспособности, каждой организации требуется достаточное количество квалифицированного персонала. Однако, поиск работников, чей уровень владения профессиональными знаниями и навыками, а также опыт работы, соответствующий требованиям организации, является проблемой. В современных условиях ускоренного темпа развития технологий, и, как следствие, быстроменяющихся требований к профессиональным навыкам наблюдается существенный разрыв между уровнем владения компетенциями работников и требуемым уровнем владения ими на предприятиях, как России, так и стран Европейского союза. С целью сокращения данного разрыва, а также повышения производительности, конкурентоспособности, роста прибыльности и создания рабочих мест, необходима поддержка и обновление систем оценки, обучения и развития персонала.

Организация достигает поставленных стратегических целей, в том числе, благодаря существующей системе стратегического управления персоналом: с использованием различных стратегий, политик и практик формируется квалифицированный и лояльный персонал¹. Основной целью стратегического управления персоналом является создание для организации возможностей по достижению устойчивого конкурентного преимущества через обеспечение организации квалифицированными, вовлеченными, лояльными и мотивированными работниками. Перечисленные качества работников можно рассматривать как результат обучения и развития персонала – функции управления персоналом в организации. В условиях нехватки на рынке труда (как России, так и Европейского союза) работников, обладающих требуемыми профессиональными знаниями и навыками, больше внимания уделяется стратегической роли обучения и развития имеющегося в организации персонала. Становится важным применять на практике такие инструменты развития пер-

сонала, которые мотивируют работников принимать участие в обучающих мероприятиях не только с целью повышения производительности их труда, но и роста их компетентности и профессиональной гибкости. Подобные инвестиции в человеческий капитал способствуют не только привлечению и удержанию квалифицированных работников, но и часто рассматриваются в качестве стратегического инструмента для обеспечения конкурентоспособности организации в быстроменяющейся окружающей среде.

Являясь частью системы стратегического управления организацией, управление персоналом плотно связано с миссией и стратегией организации. Таким образом, в области управления персоналом в организации формулируются собственные стратегические и тактические цели, в том числе, затрагивающие обучение и развитие работников, и реализация данных целей приближает организацию к достижению поставленных общекорпоративных стратегических целей.

При организации мероприятий по обучению и развитию персонала важна последовательность и системность: это подразумевает проведение анализа потребности в обучении, оценки содержания обучения, тщательное планирование обучения, корректное проведение обучения и постоянную оценку развития работников.

Анализ потребности в обучении работников может осуществляться, посредством анализа стратегических и тактических планов организации (Регламент обучения персонала) относительно различных сфер деятельности (например, производства товаров или услуг), и результатов оценки владения работниками профессиональными знаниями и навыками, или компетенциями. Таким образом, выясняется, какое количество персонала и какой квалификации потребуется организации в перспективе реализации общекорпоративных стратегических целей.

Анализ потребности в обучении может рассматриваться в разрезе трех уровней: уровне организации, рабочего места и работника.

1. На уровне организации анализируется ее деятельность и слабые места, которые возможно устранить посредством обучения.

2. На уровне рабочего места анализируется выполняемая работа, и делаются попытки через обучение повысить производительность труда и качество персонала (рассматриваются требуемые на рабочем месте конкретные навыки и новые методы работы).

3. На уровне работника анализируется работа конкретного работника, и делаются попытки увеличить его вклад и незаменимость для организации.

Потребность в обучении, напрямую связанная с выполнением рабочих заданий на производстве, определяется на основе заявлений руководителей производственных отделов и самих работников (отдел управления персоналом рассылает анкету с просьбой указать в ней потребности в профессиональном обучении), а также анализа результатов работы организации и ежегодной аттестации работников.

Далее, на основании полученной оценки потребности в обучении, и с учетом стратегии развития организации, составляется программа профессионального развития и обучения, которая, как правило, складывается из планов индивидуального развития работников. Подобные планы обучения персонала, краткосрочные или долгосрочные содержат описание целей развития (обучения), характерных определенным рабочим местам или профессиям. Если в организации имеется несколько работников со схожими потребностями в обучении, то целесообразно разработать стандартный план обучения. В основу

составления планов обучения закладывается «принцип непрерывности повышения квалификации каждого работника», или так называемый принцип «обучения всю жизнь» (англ. Life long learning).

В случае, когда необходимо планирование профессиональной подготовки, переподготовки или повышения квалификации для группы работников, целесообразно составить стандартный план обучения персонала – ежегодный график обучения персонала, в котором указывается, какие именно сотрудники должны быть направлены на обучение, а также поясняются причины и цели проведения мероприятий по обучению. Ежегодный план обучения затрагивает не только обучение работников внутри организации, но и образование в учебных заведениях.

В случае если в обучении нуждается не группа работников, а, например, каждый работник в отдельности, рекомендуется разработать индивидуальный план развития, который учитывает индивидуальные качества каждого работника. Вариантами применения подобных индивидуальных планов являются, к примеру, отсутствие в организации подходящего работника на вакантное рабочее место, или найм нового работника (особенно если идет речь о руководящих должностях): тогда индивидуальный план развития становится планом освоения специальности.

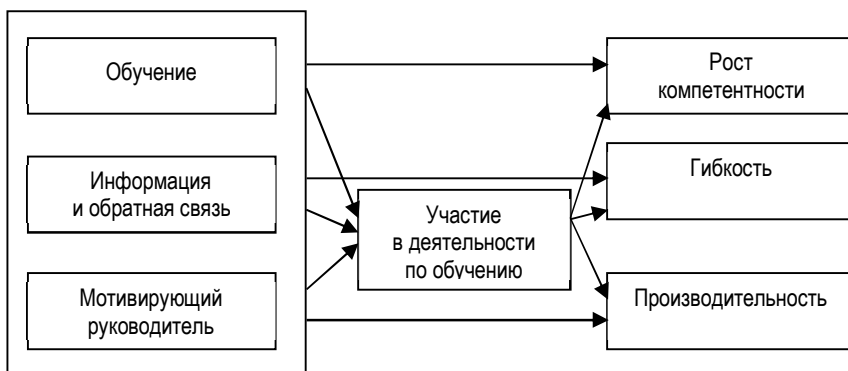


Рис. Влияние условий применения индивидуальных планов развития на результаты

Индивидуальный план развития – инструмент обучения и развития персонала, подразумевающий высокий уровень мотивации работника к обучению, а также самостоятельность при прохождении запланированного обучения. Таким образом, при составлении и реализации индивидуального плана развития важны так называемые поддерживающие условия (англ. supporting conditions), созданные в организации для стимулирования работников к обучению и развитию.

Проведенные исследования показывают, что на реакцию работника при составлении индивидуального плана развития оказывает влияние организационная культура. Во-первых, принимая во внимание «вдумчивую» природу индивидуального плана развития, степень использования работником данного плана как инструмента обучения и развития, должна определяться им самостоятельно.

Во-вторых, индивидуальный план развития является основой для развивающих бесед с руководителем или консультантом, дающим работнику обратную связь, поддерживающим его развитие и мотивирующим работника к обучению. Следовательно, роль руководителя (как дающего обратную связь и мотивирующего) является важным условием в контексте эффективности индивидуального плана развития.

Инициатором и главным лицом при составлении индивидуального плана развития является отдельный работник: именно он определяет цели обучения. В обязанности руководителя или консультанта по развитию входит:

- встреча с работником и обсуждение индивидуального плана развития;
- обеспечение работника обратной связью, касательно поставленных целей обучения;
- высказывание предложений, в каких развивающих или обучающих мероприятиях работник может принять участие;
- помощь в определении реалистичных временных рамок обучения;
- помощь в устранении потенциальных препятствий обучению;
- определение периодичности (поквартально или в полугодие) встреч для прослеживания прогресса работника;
- если потребуется, то пересмотр индивидуального плана развития работника, и признание результатов.

Этапы составления индивидуального плана развития различаются в зависимости от некоторых факторов: потребности в обучении, целей и направленности обучения, и периодичности обновления (или систематичности) данного плана. В зарубежных источниках указывается, что для составления корректного индивидуального плана развития требуется согласовать цели и направленность обучения с планами развития персонала конкретной организации.

Несмотря на известность данного инструмента развития персонала, сравнительно мало известно о его влиянии на результаты обучения работников. Идея индивидуального плана развития заключается в стимулировании профессионального развития работника, однако, в некоторых случаях практика показывает обратное: внедрение индивидуального плана развития является источником разочарования и сопротивления со стороны работника, а также ощутимой потерей времени вследствие низкой значимости и эффективности. Причиной этого является отношение самих работников к составлению индивидуального плана развития: сопротивление изменениям, выражающееся идеей о том, что организация создает видимость заботы о работниках и подобные методы, по мнению некоторых зарубежных авторов, всего лишь часть ежегодных «ритуальных танцев», посвященных оцениванию персонала. Подобная негативная практика является основанием для дальнейших исследований с целью оптимизации процесса разработки и внедрения индивидуального плана развития – нехватка эмпирических исследований по данному вопросу обусловлена тем, что применение индивидуального плана развития в организациях продолжается около двух десятилетий.

Если деятельность по развитию персонала в организации сопряжена с расходами, целесообразно заниматься поиском метода расчета эффективности от применения инструментов обучения и развития персонала, например, индивидуального плана развития³.

Принимая во внимание, что индивидуальный план развития используются, в основном, для мотивации работника к профессиональному и личностному развитию на определенный период времени (от трех месяцев до одного года), можно предположить, что данный инструмент обучения и развития покажет свою эффективность в том случае, если сделать его применение систематическим⁵.

Следовательно, практическая значимость вопросов эффективности исследования и применения планов индивидуального развития персонала в системе управления человеческими ресурсами компаний до сих пор остается актуальной и состоит в возможности использования результатов исследований для организации любых сфер деятельности.

¹Теоретические аспекты управления трудом в условиях инновационной экономики. Кожухова Н.В., Мовсесян В.Э. Проблемы развития предприятий: теория и практика. Материалы 16-й Международной научно-практической конференции, 16-17 ноября 2017 г. Часть 1. Самара, 2017. С. 119 <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=32632477>

²Некоторые вопросы системы развития обучения персонала. Кожухова Н.В., Кожухова Д.А. Наука XXI века: актуальные направления развития. IX Международная научно-практическая конференция, 11 мая 2020 года. Самара: Изд-во СГЭУ, 2020. - Вып. 1, ч. 1. - 717 с. С.391-396. <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=43458445>

³К вопросу о применении индивидуального плана развития в управлении персоналом современной организации. . Кожухова Н.В., Кожухова Д.А. Наука XXI века: актуальные направления развития. 2020. № 2-1. С. 195-200. <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=43939846>

⁴Strategies for obtaining added value in developing technological innovations. Simonova M.V., Kozhuhova N.V. Lecture Notes in Networks and Systems (см. в книгах). 2020. Т. 84. С. 128-136.

⁵Модель компетенций как инструмент оценки и развития сотрудников в управлении персоналом современной компании. Кожухова Н.В., Кожухова Д.А. Российская наука: актуальные исследования и разработки. X Всероссийская научно-практическая конференция, в 2-х ч. Самара, 2020. С. 85-89. <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=44659422>

PERSONNEL TRAINING AS AN IMPORTANT FACTOR IN ENSURING THE COMPETITIVENESS OF ENTERPRISES

© 2021 Kozhukhova Natalia Victorovna
PhD in Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: kuka_55@mail.ru

© 2021 Kozhukhova Daryana Aleksandrovna
Master
Samara State University of Economics
E-mail: darjanak@mail.ru

Keywords: personnel management, personnel training, personnel policy, individual development plan.

This article deals with the importance of supporting and updating systems of assessment, training and development of personnel in human resource management of modern enterprise.

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ПОДБОРА РАБОТНИКОВ В УСЛОВИЯХ СЛОЖИВШЕЙСЯ ЭПИДЕМИОЛОГИЧЕСКОЙ ОБСТАНОВКИ И КАДРОВЫЕ РИСКИ ПРИ УДАЛЕННОЙ РАБОТЕ

© 2021 Колотилина Алина Павловна*

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: aliana.kolotilina@yandex.ru

Ключевые слова: кадровая безопасность, пандемия, персонал, подбор персонала, отбор персонала, удаленная работа, кадровые риски.

Пандемия коронавируса и введенные из-за нее ограничения обусловили формирование особых условий выполнения кадровых функций на предприятиях, при которых кадровые специалисты вынуждены все больше обращаться к цифровым технологиям удаленного доступа и к применению специальных программных комплексов. В свою очередь, и простые работники все больше стали использовать возможности дистанционной работы, что послужило возникновению ряда новых кадровых рисков, учет которых является важным для обеспечения кадровой безопасности в новых условиях.

Вследствие пандемии коронавируса и введенных карантинных ограничений представители бизнеса столкнулись с проблемами, к которым они оказались совсем не готовы. Карантин обрушил потребительские настроения, почти остановил несколько отраслей – розничную торговлю, гостиничный и ресторанный бизнес, авиаперевозки. Большое число предпринимательских субъектов осталось без стабильных источников дохода. Все это обусловило востребованность поиска новых возможностей по внедрению новых способов реализации элементов системы управления персоналом.

Данная тема мало освещена в научной литературе или в периодических изданиях в силу своей новизны и нестандартности. Научное осмысление подходов к трансформации управления человеческими ресурсами в условиях пандемии COVID-19 потребует немало времени. Однако у предпринимательского сообщества нет времени ждать научные выкладки и уже сейчас необходимо вырабатывать эффективные решения, применимые в большинстве российских организаций.

Чтобы быть сильными в условиях кризиса, бизнеса важно иметь возможность опираться на своих работников. Мыслить стратегически, а не тактически. В шоковых ситуациях крайне важно оперативно принимать сложные решения, а еще важнее их быстро имплементировать. Если момент выбран неподходящий, курс неправильный, то бизнес может легко войти в неконтролируемое пике с крайне негативными последствиями. От каждого управленца в такой ситуации требуется выбрать удачный момент для диверсификации рисков и сохранения контроля над ситуацией. Ведь помимо проблем новый кризис

* Научный руководитель – **Илюхина Лариса Алексеевна**, кандидат экономических наук, доцент.

позволил более отчетливо сформироваться и новым возможностям. При этом основными трендами в сфере управления человеческими ресурсами стали цифровизация коммуникаций, перевод сотрудников на удаленную работу и внедрение новых способов организации работы кадрового состава¹.

Пандемия резко ускорила цифровизацию многих отраслей хозяйственной деятельности, так как в условиях самоудаления и карантина людям необходимо находить способ дистанционно управлять кадровым составом. Цифровизация предполагает использование социальных сетей и цифровых платформ, а также аналитику больших объемов данных, облачных сервисов, возможностей искусственного интеллекта, дополненной реальности, специальных мобильных приложений.

Новые форматы деятельности способны резко увеличить потенциал существующих форм коммуникаций в организации и стать основой для повышения эффективности управления человеческими ресурсами и после окончания пандемии. Коснулись нововведения и подходов к отбору и отбору персонала. Основные тренды цифрового рекрутинга перечислены на рисунке.

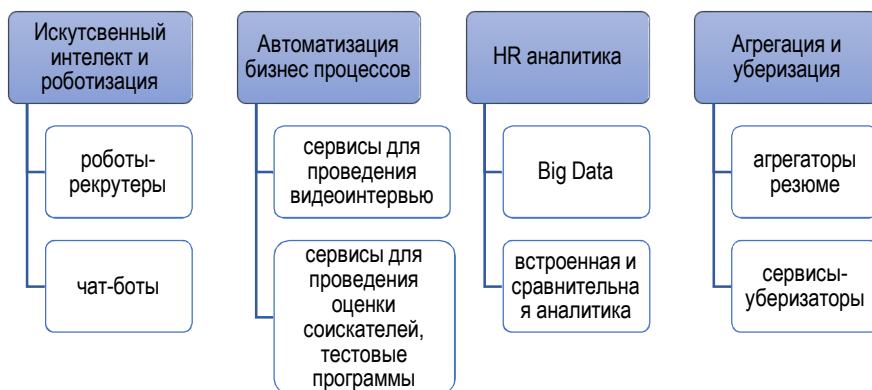


Рис. Направления цифровизации рекрутинга в период пандемии

Среди программных комплексов для дистанционного рекрутинга следует отметить такие как Skillaz, Experium, Хантфлоу, Hurma, Zoho Recruit, E-Staff Рекрутер, FriendWork Recruiter и другие.

Среди онлайн сервисов для подбора и оценки кандидатов наиболее популярными в России стали Hrscanner, Workable, МегаФон Рекрутика, Jobvite, Potok, Huntica, Talantix.

При этом уже сейчас становится ясно, что предприятия, которые могут внедрить модель удаленной работы, выйдут из пандемии с минимальными потерями. Поскольку их значительным преимуществом будет отсутствие затрат на офисные помещения². Еще одно преимущество – возможность нанимать отличных сотрудников, независимо от того, где они живут. В итоге качество выполняемой работы получается выше, а стоимость услуг сотрудников оказывается ниже. Помимо этого, сами сотрудники экономят время и силы на дорогу к работе, имеют возможность самостоятельно выстраивать свой рабочий график и повышать производительность. В домашних условиях, при правильно выстроенной си-

стеме мотивации, работники способны демонстрировать значительно большие результаты, чем при работе в офисе. Для многих владельцев бизнеса стало понятно, что лучше поощрять инициативность и самостоятельность работников в работе над порученными заданиями или проектами. В XXI веке разумным будет изменить контроль графика работы на измерение общих результатов и конечных показателей.

Хорошим примером перевода на удаленный режим работников являются программные комплексы, как например, «Центр данных работника». Инструментарий подобных программных комплексов включает:

1) Кабинет сотрудника «Мой кабинет», который является порталом самообслуживания, создается автоматически для каждого сотрудника с персональным аккаунтом и персональным компьютером или планшетом, и имеет 4 основных блока:

- обеспечение реализации HR процессов;
- HR Cycle Data: консолидация информации из всех информационных систем с учетом должности и уровня доступа работника;
- Power BI Reports: отчетность по ключевым показателям всех бизнес направлений компании с возможностью сравнения данных за разные периоды в любой момент времени;
- работа с текущими задачами.

2) Кабинет руководителя: руководитель, кроме своего персонального кабинета, имеет доступ к консолидированной информации по своей команде. Информация имеет 2 представления: консолидированный dashboard-отчет по подразделению на базе PowerBI и подробная информация по каждому сотруднику, и в целом по подразделению. Информация обновляется в режиме online.

3) Информационный киоск для работников, не имеющих персонального компьютера, это дает возможность получить расчетный лист за любой период, оформить заявление на отпуск, заказать справку, подать идею по улучшению производственного процесса. Доступ к инфокиоску открыт в режиме 24x7. Для доступа к персональной информации работнику достаточно ввести свой номер мобильного телефона и одноразовый пароль, который система отправляет в виде sms.

4) Боты. Для обеспечения работы в условиях, с плохим покрытием, создан Telegramбот, который позволяет согласовывать документы, отпуска, командировки, ставить задачи сотрудникам и даже позволяет подписать электронный документ без специального входа в корпоративные приложения. Шаг за шагом в доступной игровой форме рассказывает о компании, корпоративную культуру, правила и сервисы, доступных для сотрудника. Бот горячей линии создан для приема информации на горячую линию и ответов на часто задаваемые вопросы.

Однако цифровизация и внедрение форм дистанционной работы обусловили возникновение и новых кадровых рисков, угрожающих кадровой безопасности хозяйствующего субъекта³. Такими рисками следует считать:

- отсутствие прямого контроля за деятельностью и организацией выполнения заданий сотрудниками;
- замедление документооборота;
- трудности организации эффективной командной работы;
- снижение лояльности сотрудников к организации;

- дистанцирование от корпоративной культуры и организационных ценностей;
- повышение угроз информационной безопасности или передачи важных данных третьей стороне;
- снижение внутренней мотивации и результативности труда.

Исходя из перечисленных рисков можно сделать вывод, что, разрабатывая план перевода на дистанционную работы, организации должны убедиться, что они создают четкую взаимосвязь между индивидуальным вкладом, целями команд и миссией организации. Для укрепления связи между принадлежностью и организационной эффективностью компаниям нужно делать больше, чем уважать своих работников и относиться к ним справедливо. Они должны создать прочную взаимосвязь между личным вкладом сотрудников и их влиянием на компанию. При этом применяемый контроль и условия информационной безопасности должны постоянно обновляться и совершенствоваться. Только при помощи модернизации и адаптации под новые условия всех элементов системы управления руководство компании сможет добиться минимизации кадровых рисков и обеспечение устойчивой кадровой безопасности в долгосрочной перспективе.

Таким образом, пандемия стала для всех хорошим испытанием и уроком. После завершения пандемии компании независимо от отрасли будут вынуждены пересмотреть организационные модели, HR-стратегии и технологические подходы к работе. Диджитализация, риск-менеджмент, управление по целям станут еще более приоритетными задачами HR-директоров и руководителей компаний для обеспечения устойчивости и конкурентоспособности в условиях неопределенности. Создание цифровых рабочих мест прежде всего должно быть связано с внедрением новых, более эффективных методов работы, повышением гибкости и вовлеченности работников в бизнес-процессы компании.

¹ Михайлов А.А. Задачи HR-деятельности в условиях пандемии COVID-19 // Управленческий учет. - 2021. - № 1. - С. 42.

² Козырихин А.Ф. Проблема управления персоналом в период пандемии // Актуальные проблемы управления. (сборник научных статей по итогам VII Всероссийской научно-практической конференции). - 2021. - С. 406.

³ Курицына Н.И. Особенности применения технологии управления персоналом в условиях дистанционного формата работы организации // Финансовая экономика. - 2020. - № 7. - С. 75

MODERN TECHNOLOGIES FOR THE SELECTION OF EMPLOYEES IN THE CURRENT EPIDEMIOLOGICAL SITUATION AND PERSONNEL RISKS IN REMOTE WORK

© 2021 Kolotilina Alina Pavlovna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: aliana.kolotilina@yandex.ru

Keywords: personnel security, pandemic, personnel, personnel selection, personnel selection, remote work, personnel risks.

The coronavirus pandemic and the restrictions imposed because of it have led to the formation of special conditions for the performance of personnel functions at enterprises, in which personnel specialists are forced to increasingly turn to digital remote access technologies and the use of special software systems. In turn, ordinary employees began to use the opportunities of remote work more and more, which led to the emergence of a number of new personnel risks, the consideration of which is important for ensuring personnel security in the new conditions.

ПРИМЕНЕНИЕ СОВРЕМЕННЫХ МЕТОДОВ И ИНСТРУМЕНТОВ ФУНДАМЕНТАЛЬНОГО АНАЛИЗА НА ПРИМЕРЕ ГОРНОДОБЫВАЮЩЕЙ ОТРАСЛИ

© 2021 Коновалова Мария Евгеньевна
доктор экономических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: mkonoval@mail.ru

Ключевые слова: фундаментальный анализ, современные методы и инструменты, стоимость акций, горнодобывающая компания, макроэкономические показатели, риск, доходность.

Статья посвящена возможности применения фундаментального анализа в разрезе страны, отрасли и компании с целью анализа инвестиционного состояния конкретной сферы экономики страны. Предложен комплекс мероприятий, необходимых для повышения инвестиционной привлекательности горнодобывающего сектора.

В горнодобывающем секторе оперируют компании, профиль деятельности которых – добыча природных ресурсов (за исключением углеводородного сырья), и их первичная переработка. Это главное звено в построении внутренних и мировых производственных процессов. Многие смежные отрасли напрямую зависят от результатов отрасли - металлургия, химия, энергетика, строительство и др.

Данная отрасль существенным образом влияет на развитие страны в экономическом и техническом отношениях.

Россия является одним из мировых лидеров с точки зрения объема добычи природных ресурсов и объема сырьевой базы.

В стране интенсивно разрабатываются месторождения полезных ископаемых. Продукция отрасли представлена строительным сырьем, черными металлами, углем, алмазами, цветными металлами.

Концентрация добычи в отрасли исторически является высокой – число компаний, добывающих одно полезное ископаемое, является небольшим.

При этом данные компании носят системообразующий характер и лидируют в отрасли (а также в экономике в целом).

Наиболее крупные представители отрасли, являющиеся участниками российского фондового рынка:

ПАО «Норникель» (никель, медь, палладий, платина);

ПАО «Полюс» (золото);

ПАО «Полиметалл» (золото, серебро, медь);

АО «Сибирская угольная энергетическая компания» (уголь);

ПАО «Алроса» (алмазное сырье).

Согласно данным S&P Global, ПАО «Норникель», ПАО «Полюс» и ПАО «Полиметалл» на 2020 год вошли в ТОП-25 крупнейших горнодобывающих компаний мира. Конкурентами отечественных компаний в этом рейтинге являются австралийско-британские

концерны BHP Group и Rio Tinto, бразильская Vale, американские золотодобывающие компании Newmont и канадская Barrick Gold.

Наряду с Россией важнейшими горнодобывающими странами мира являются Китай, США, Австралия, Бразилия, Индия, Южная Африка и Канада. Исключительной особенностью нашей страны является разнообразие видов минерального сырья, Россия обладает большими запасами полезных ископаемых и занимает ведущие позиции на мировом рынке¹.

В 2020 году добыча полезных ископаемых составила 13,4% удельного веса в структуре ВВП, в 2019 – 12,8%, в 2018 – 11,54%. За последние 3 года наблюдается рост влияния данной отрасли на структуру произведенного ВВП России. Первостепенной задачей горнодобывающей промышленности является обеспечение нужд страны, но благодаря большому количеству ресурсов, становится возможен экспорт за рубеж. Несмотря на сложную экономическую обстановку в стране и в мире, в предшествующем году сектор добычи полезных ископаемых составил весомую часть в общем объеме экспорта. В товарной структуре экспорта России в 2020 году минеральные продукты составили 51,2% против 63,3% в 2019 году; драгоценные металлы и камни 9,03% (2019 год – 3,6%). Последняя позиция показала наибольший рост России в предшествующем году (+5,5%).

Горнодобывающая промышленность – это один из четырех основных секторов российской экономики (наряду с нефтегазовым, металлургическим, банковским), на который приходится около трети капитализации всего российского фондового рынка. В частности, доля сектора в разные периоды составляла от 10 до 14%. В целом, за последние 5 лет капитализация горнодобывающего сектора выросла на 23% (см. рисунок). Наибольший вклад в капитализацию сектора по итогам прошедшего года внесли ПАО ГМК «Норильский никель» – 53% (2019 г. – 59,1%), ПАО «Полюс» – 24,7% (2019 г. – 18,4%), ПАО «Алроса» – 10,5% (2019 г. – 12,1%).

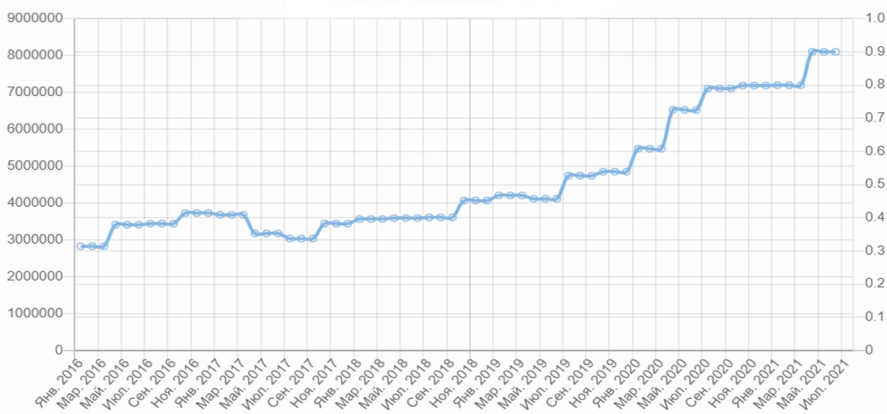


Рис. Капитализация горнодобывающего сектора в динамике, руб.*

* Интернет-сайт информационного агентства Bloomberg <http://www.bloomberg.com>.

Если говорить о темпах роста добычи полезных ископаемых, то стоит отметить, что на них сильно сказался кризис. По данным Росстата, добыча полезных ископаемых в 2020 году снизилась на 15,4% по сравнению с предшествующим годом. На результат повлияла пандемия, введенные карантинные меры, закрытие границ, а также снижение спроса на уголь и нерудные полезные ископаемые. В 2020 году объемы добычи составили:

- Уголь – 401,4 млн тонн (2019 г. – 379 млн тонн)
- Золото – 291,2 тонн (2019 г. – 285,9 тонн)
- Никель – 236 тыс. тонн (2019 г. – 228,7 тыс. тонн)
- Платина – 695 тыс. унций (2019 г. – 701,9 тыс. унций)
- Палладий – 2826 тыс. унций (2019 г. – 2910,8 тыс. унций)
- Алмазы – 31,2 млн карат (2019 г. – 40,9 млн карат)

Производство угля сократилось на 9,4%, палладия и платины на 3% и 1% соответственно. По итогам 2020 года производство никеля выросло на 3% в основном за счет увеличения выпуска никелевого концентрата для продажи на Кольской ГМК и роста объемов переработки российского сырья на Norilsk Nickel Harjavalta. Незначительно снизились объемы работ в сфере «предоставления услуг в области добычи полезных ископаемых», то есть сервиса (бурение, ремонт, обустройство месторождений и прочее) – на 2,8%. При этом добыча металлических руд показала рост в 2,1%. Лидерами прироста стала добыча гранита, песчаника и камня для памятников и строительства – на 60,9%, а также медной руды – на 45,8%. Объем добычи золота в России вырос на 1,8%. Лидером падения по итогам 2020 года стало производство алмазов, сократившись в сравнении с предыдущим годом на 30,9%².

Можно сделать вывод о том, что сложившаяся экономическая обстановка в стране в предшествующем году повлияла на снижение темпов роста добычи полезных ископаемых. Тем не менее, правительственные меры позволили предприятиям данного сектора продолжить работу в условиях пандемии с применением средств контроля.

Анализ финансовых показателей компаний горнодобывающего сектора позволяет сделать следующие выводы.

Общая выручка горнодобывающего сектора за 2020 год составила 1 947,3 млн руб., что на 24% выше объема выручки за предшествующий год. Наибольший рост выручки в 2020 году наблюдался у ПАО ГМК «Норникель» (+21% относительно 2019 года), при этом ПАО «Алроса» показала снижение выручки относительно 2019 года на 7%. Падение выручки обусловлено снижением объемов продаж при низких ценах на алмазную продукцию. Тем не менее можно говорить о положительной динамике выручки горнодобывающего сектора в долгосрочной перспективе, за последние 5 лет рост составил 15%. Традиционно сектор добычи полезных ископаемых имеет самые высокие показатели рентабельности собственного капитала и дивидендной доходности

Средняя дивидендная доходность компаний горнодобывающего сектора за 5 лет составляет 7,6%, средний показатель рентабельности собственного капитала – 59,6%. Стабильные дивиденды, высокая рентабельность делают акции данного сектора привлекательными для инвесторов на долгосрочную перспективу³.

Если рассматривать среднеотраслевые показатели, то можно отметить повышение значения коэффициента P/E, который в 2020 году составил 16,1 против 8,4 в 2019 году, а

также снижение рентабельности продаж – ROS до 25% (2019 г. – 38,5%). На снижение данных коэффициентов оказал влияние мировой кризис 2020 года, закрытие границ и введение карантинных мер. В результате чего снизился спрос на продукцию сектора добычи полезных ископаемых. Тем не менее на фоне других важнейших отраслей экономики рентабельность горнодобывающего сектора не вызывает опасений.

Высокие денежные потоки и стабильные показатели позволили ведущим российским горнодобывающим компаниям лучше справиться с последствиями COVID-19, чем большинству компаний других отраслей, и выйти из этого кризиса в более удачной форме. В 2020 году горнодобывающие компании отдавали предпочтение добыче полезных ископаемых над капитальными вложениями с целью расширения деятельности. Этот фактор в сочетании с финансовыми ограничениями привел к сокращению общих капитальных затрат не менее чем на 20%. Снижение капитальных затрат позволило горнодобывающим компаниям высвободить денежные потоки для выплаты дивидендов. После периода ограничений COVID-19 мы ожидаем восстановления инвестиций и рассматриваем текущий спад как задержку в реализации инвестиционной программы, а не как окончательную отсрочку.

Стоит отметить возможные риски горнодобывающего сектора России. Помимо возможной новой волны коронавируса, риски связаны с повышением налогов, опыт повышения налогов на отдельные виды полезных ископаемых уже был, поэтому не исключаем факт того, что этот тренд может продолжиться по другим видам ресурсов. Несмотря на то, что долговая нагрузка сектора добычи полезных ископаемых ниже многих других отраслей экономики, факт ее наличия не отрицается. Долговая нагрузка связана с высокими инвестициями и дивидендами. Сохраняются риски с высоким воздействием, под которыми подразумеваются события, которые принято называть катастрофами – сход поезда с рельсов, аварии на рудниках и т.д. Тем не менее, прогнозы аналитиков относительно горнодобывающего сектора остаются положительными, уже в текущем году ожидается восстановление отрасли после кризиса, повышение операционных результатов и рост капитальных вложений компаний сектора.

Анализ современных тенденций развития горнодобывающего сектора позволяет выделить следующие основные аспекты:

Во-первых, Правительство РФ в июне 2020 года утвердило программу по развитию горнодобывающей промышленности до 2035 года, где сказано об увеличении добывающих центров на период до 2030 года. Помимо этого, в рамках программы планируется развитие железнодорожной инфраструктуры для обеспечения бесперебойных поставок продукции на внешние рынки, в рамках реализации запланировано техническое перевооружение, увеличение объемов добычи и обогащения⁴.

Во-вторых, пандемия и введенные ограничения поставили вопрос о необходимости цифровой трансформации. Уже во время первой волны пандемии компании горнодобывающего сектора начали внедрять новые цифровые инструменты в ускоренном режиме. В будущем в горной индустрии должны тесно взаимодействовать два фундаментальных элемента – технология и люди, это позволит повысить эффективность разработки месторождений, оптимизировать технологические и производственные цепочки, упростить логистику.

В-третьих, тенденция развития рынка электромобилей повышает мировой спрос на никель, кобальт, графит, литий и ряд других металлов. Для горнорудных компаний данный тренд позитивен.

В-четвертых, мир встал на путь экологизации, и горнодобывающему сектору предстоит развиваться в этом направлении. Ведущие компании данного сектора занимаются разработкой и реализацией новых экологических программ, продолжая вкладывать средства в развитие данного направления.

В-пятых, для развития минерально-сырьевой базы необходимо увеличение инвестиций в геологоразведку. Правительство РФ стимулирует частных инвесторов вкладывать денежные средства в горнодобывающий сектор. Помимо этого, Правительство России внедряет заявительный принцип, количество лицензий, выданных по данному принципу, ежегодно увеличивается⁵.

Таким образом, проведенный анализ текущего состояния и перспектив горнодобывающего сектора позволяет сделать следующие выводы:

В последние годы горнодобывающий сектор добился значительных успехов, действуя в условиях радикальных изменений и нестабильности. В то же время перед сектором стоит ряд вызовов, которые исходят извне и охватывают широкий круг вопросов, от действий в условиях технологической революции и неопределенной геополитической ситуации до растущих требований инвесторов и общества.

¹ Кырова Е. В. Стимулирование развития российского рынка ценных бумаг. [Текст] / Е.В. Кырова // Научное обозрение: теория и практика. – 2018 – №9. – С.220–222.

² Котова М.А. Влияние принятия инвестиционных решений на деятельность предприятия/ М.А.Котова, Е.А. Хаустова, Е.А. Бритикова //Новая наука: Проблемы и перспективы. – 2016. – № 115-1. – С. 108-111.

³ Коупленд, Т. Стоимость компаний. Оценка и управление: пер. с англ. / Т. Коупленд, Т. Коллер, Д. Мурин. – М.: Олимп-Бизнес, 2008. – 576 с. – ISBN 978-5-9693-0119-1, 0-471-36190-9.

⁴ Малышенко К.А., Малышенко В. А., Теоретические основы анализа фондового рынка: система показателей и классификация методов //Научный журнал КубГАУ. – 2017. – №129(05).

⁵ Levi, Maurice D. International Finance – UK : Taylor & Francis, 2014. – Part 7. – p. 145-166. – ISBN 0-203-88171-0.100.

APPLICATION OF MODERN METHODS AND TOOLS OF FUNDAMENTAL ANALYSIS ON THE EXAMPLE OF THE MINING INDUSTRY

© 2021 Konovalova Maria Evgenievna
PhD, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: mkonoval@mail.ru

Keywords: fundamental analysis, modern methods and tools, share price, mining company, macro-economic indicators, risk, profitability.

The article is devoted to the possibility of applying fundamental analysis in the context of a country, industry and company, in order to analyze the investment state of a specific sphere of the country's economy. A set of measures necessary to increase the investment attractiveness of the mining sector is proposed.

ВАЛЮТНЫЕ БИРЖИ: ОСОБЕННОСТИ СТАНОВЛЕНИЯ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ В ЭПОХУ ЦИФРОВИЗАЦИИ И ИНФОРМАТИЗАЦИИ

© 2021 Корнилова Ксения Алексеевна
преподаватель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: kornilova97@yandex.ru

Ключевые слова: валютная биржа, финансовый рынок, информационная прозрачность, цифровые технологии.

Валютные биржи – это площадки инноваций. Новейшие информационные технологии находят отражение на таких официальных площадках, что способствует моментальным возможностям для совершения сделки. Кроме государственного и внутрибиржевого регулирования торговли, постепенно актуальными становятся социально ориентированные документы, направленные на увеличение информационной открытости для всех сторон сделок.

Валютные сделки могут проходить как на биржевом, так и на внебиржевом сегментах валютного рынка, которые являются двумя частями единого целого и выполняют одни и те же важнейшие экономические функции. Бесспорно, биржевая торговля обладает рядом преимуществ.

Валютные биржи имеют определенную структуру и выполняют ряд важных функций на валютном рынке. Стоит также отметить, что сегодня биржевая торговля – часть экономической деятельности, которая отвечает и всем технологическим и цифровым изменениям в обществе. Актуально говорить и о ряде цифровых и информационных изменений на биржевом валютном рынке.

Развитие валютного рынка началось с вексельных ярмарок, которые были зарожены в XIII – XIV вв. Одной из самых крупных ярмарок была торговая площадка во французской провинции Шампань. Здесь происходила не только торговля векселем как ценной бумагой, но и первые обмены валюты. В постэпоху Великих географических открытий, необходимость в обменных валютных операциях стала острее. Ярмарки, занимавшиеся валютой, стали узконаправленные, то есть уже не занимались товарным оборотом. Они становились специализированным местом для обмена валюты, совершения купли-продажи валют. Ярмарка в Безансоне, которая впоследствии была перенесена в Пьянцену была основана с единственной целью – обеспечить сделки генуэзских валютных дилеров. Выбор города был обусловлен удобным территориальным расположением для европейских центров торговли. Становилось понятным, что появляется необходимость создания организованных мест для операций с валютой и работой с векселями в валюте, так к 17 веку валютные ярмарки постепенно превращаются в биржи¹.

Валюта не выделялась в качестве самостоятельного биржевого товара, не было необходимости в выделении для него самостоятельной торговой структуры и торговых посредников (маклеров и брокеров), которые бы вели торговлю, так же было слабо раз-

вито регулирование законодательное валютных отношений. Отто Штиллих – известный исследователь первой половины 20 века отмечал, что валюта в монетах и банкнотах, так же как и валютные ценности в лице кредитных бумаг были объектами биржевых торгов на классических товарно-сырьевых биржах, а также фондовых. В своей классификации экономист не выделял особенности валюты, которые позволили ей стать полноценной биржевой единицей. Валюта лишь использовалась для расчёта в операциях на рассматриваемых им биржах.

Валютная биржа, так как мы её представляем сегодня, стала появляться лишь к концу 20го века. До этого времени организованные валютные биржи как таковые не существовали, валюта рассматривалась как один из инструментов, торгуемых на фондовой бирже, наравне с ценными бумагами. Валюта не выделялась в качестве самостоятельного биржевого товара, не было необходимости в выделении для него самостоятельной торговой структуры и торговых посредников (маклеров и брокеров), которые бы вели торговлю, так же было слабо развито законодательное регулирование валютных отношений².

Расцвет валютной биржевой торговли в России пришелся на период распада СССР: было создано 8 региональных валютных бирж, представляющих собой локальные площадки местного значения. Доля региональных бирж была ничтожна мала в отличие от проведения торгов на главной площадке, однако региональные биржи удовлетворяли интересы региональных участников. Информационно-техническая система не была идеальной, поэтому для оперативного совершенствования операций в регионах биржи были необходимы.

Самарская валютная межбанковская биржа существовала с 1994 года, у неё была лицензия ЦБ РФ, что по законодательству и разрешало ей вести свою деятельность. У биржи была разветвленная сеть посредников из двадцати коммерческих банков, которые помогали в реализации задач биржи. На долю Самарской биржи приходилось около 4% от всех операций валютных бирж в стране, лидирующая роль была у ММВБ – 72,9% от всех сделок.

В 1996 году по оценкам ММВБ эта доля биржевых валютных операций составила уже всего 20%, актуальными становятся внебиржевые валютные операции, также по-прежнему работал теневой рынок.

Сегодня в России для биржевой торговли предусмотрены 2 площадки: валютный сектор на Московской бирже и Санкт-Петербургская валютная биржа. Обе площадки самостоятельны, при этом осуществляют свою деятельность под надзором Центрального Банка³. Именно эти площадки остаются новаторами в осуществлении валютных операций в нашей стране.

Среди операций с валютными инструментами наиболее актуальными остаются срочные. Они представляют собой валютные операции, которые заключаются в том, что контрагенты заранее в поставочном договоре (контракте) прописывают сумму валюты, которую надо поставить через определенный срок (обычно до 1 года). Сделка должна быть совершена по курсу, который был зафиксирован в день заключения договора. Срочные операции позволяют спекулянтам получить прибыль на разнице спотовых и форвардных курсов.

Биржевая валютная торговля в независимости от региона мира эволюционировала с течением времени от неоформленной хаотичной торговли между торговцами с целью

получить валюты для дальнейшей торговли товарами до самостоятельной единицы для проведения спекулятивных операций, операций хеджирования и арбитража.

Таким образом, можно выделить эволюционную структуру развития валютных бирж. Структура наглядно представляет организацию валютной торговли, начиная с проведения внутренних ярмарок до сегодняшней системы всемирно - известных валютных бирж и крупных валютных секций. Это стало возможным благодаря увеличению спроса на данные операции, а также появлению разветвленного валютного законодательства, регулирующее деятельность продавцов, покупателей и организаторов торгов.

Валютная биржа – это комплексный показатель, который можно рассмотреть с нескольких позиций. В ходе работы установим несколько определений валютной биржи путем анализа основных экономических теорий и направлений социально-экономического развития. Сегодня для валютных бирж также характерны информационные и даже просветительские функции.

Классификация определения «Валютные биржи»*

Метод классификации	Определение
Экономическая сущность	Экономические отношения, выраженные в работе элемента инфраструктуры валютного рынка, чья деятельность состоит в предоставлении услуг по организации и проведению торгов, в ходе которых их участники заключают сделки с иностранной валютой
Функциональная теория	Как организованное, официальное место, где совершаются сделки купли - продажи валюты и валютных ценностей
Институциональная теория	Совокупность социально-экономических институтов и участников, которые совершают операции купли-продажи валюты и валютных ценностей
Организационно-технический метод	Совокупность систем связи, логистики и маркетинга, которые обеспечивают бесперебойную деятельность между участниками валютных отношений
Правовой метод	В соответствии с нормативными правовыми актами в нашей стране, определяем правовой институт валютной биржи как юридическое лицо, которое создано в соответствии с законодательством Российской Федерации, при этом они организуют биржевые торги иностранной валютой и срочных финансовых инструментов, являются посредниками в валютных отношениях

* Составлено автором.

Валютная биржа выступает посредником при осуществлении валютных операций. В некоторых из стран, где существуют валютные биржи, операции с иностранной валютой разрешено совершать только через них. Задача биржи состоит в выявлении рыночных цен на иностранную валюту. Объем торгов по разным валютам заметно отличается, между тем сегодня всё большей популярностью пользуются операции купли-продажи валюты развивающихся стран.

В период всемирной цифровизации на валютных биржах, в том числе, происходит повсеместное введение новых цифровых технологий коммуникации и информатизации.

Валютные биржи реформируют и реорганизуют свое программное обеспечение, отдавая предпочтение специалистам в области IT-технологий. Биржевые площадки всё чаще расширяют информационные и аналитические отделы, чтобы расширить цифровые компетенции персонала.

Первым этапом к глобальным процессам цифровизации стало введение в декабре 2019 года нового сервиса для конверсии крупной валютной ликвидности – Request for Stream (RFS). За счёт новейшего технологического оборудования возможно мгновенное исполнение крупных лотов от 5 млн. валюты одной сделкой с минимальными издержками и отсутствие негативного влияния на существующие книги заявок. Это способствовало снижению издержек, что в конечном итоге сказалось на эффективности совершения сделок⁴.

Ряд валютных бирж подписали заявление о приверженности принципам глобального кодекса валютного рынка (FX Global Code), призванному способствовать формированию рынка, работающего на принципах надежности, добросовестности, ликвидности, открытости и прозрачности. Это еще один этап концепции информационной транспарентности единиц предпринимательства.

Кодекс является сводом глобальных принципов добросовестной практики на валютном рынке, направленных на обеспечение целостности и эффективной работы валютного рынка. Документ разработан рабочей группой при Банке международных расчетов (BIS), в которую вошли представители центральных банков и участников рынка из 16 стран. Всего насчитывается 55 социально ориентированных принципов, направленных для совершенствования работы валютного рынка. Из 55 принципов выделяется 6 глобальных разделов

Этика: отношения в процессе работы с валютными инструментами

Управление: совершение основных финансовых сделок и изучение стратегий

Заключение сделок и исполнение поручений: все сделки должны совершаться в соответствии с Законодательством Российской Федерации

Обмен информацией: осуществление процессов должно осуществляться под действием всех информационно-нравственных норм, подтвержденных нормативной документацией.

Управление рисками и комплаенс: участники валютного рынка должны четко осведомлены о возможных рисках и потерях.

Подтверждения и расчеты: участники рынка должны внедрять надежные, эффективные, прозрачные и снижающие риски пост-трейдинговые процессы, способствующие проведению предсказуемых, бесперебойных и своевременных расчетов по сделкам на Валютном рынке.

Глобальный валютный кодекс напоминает своими принципами известный в России до этого Кодекс корпоративного управления: в соответствии с положениями документа становится понятным, что постепенно наиболее актуальными направлениями в бизнес-процессах, а, значит, и в работе посредников экономических отношений, становится повышение внимания к нефинансовой отчетности, качеству совершения сделок, соблюдение нравственно-моральных норм, концепции информационной открытости и регулируемому управлению⁵.

Открытость бирж позволяет анализировать их деятельность, путём сопоставления основных итогов деятельности участников биржевых торгов

Таким образом, нововведения сегодня характеризуются введением механизмов прозрачности рынков и стремление к информационной открытости при создании единых площадок, открытия так называемых информационных окон. Окона в свою очередь являются отражением введения цифровых и информационных реформ, так как представляют интернет-системы и площадки. Открытость позволяет получать доступную информацию в режиме реального времени, что снижает издержки на поиск информации, а также привлекает новых инвесторов.

¹ Никонец О. Е., Заракуа А. М. Валютные биржи: особенности эволюционного развития // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2017. – Т. 39. – С. 71–75.

² Приходин С.А. Правовое регулирование валютных бирж в России и других странах. Диссертация на соискание ученой степени кандидата юридических наук. Специальность 12.00.03 – Гражданское право, предпринимательское право, семейное право, международное частное право. Москва, 2004.

³ Официальный сайт ПАО Московская биржа – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.micex.ru/> (дата обращения: 20.09.2021).

⁴ Там же.

⁵ Официальный сайт Банка России– [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.cbr.ru/> (дата обращения: 20.09.2021).

SOLVENCY ASSESSMENT ON THE BASIS OF LIQUIDITY CURRENCY EXCHANGE: FEATURES OF FORMATION AND DEVELOPMENT TRENDS IN THE ERA OF DIGITALIZATION AND INFORMATIZATION

© 2021 Kornilova Ksenia Alekseevna

Lecturer

Samara State University of Economics

E-mail: kornilova97@yandex.ru

Keywords: currency exchange, financial market, information transparency, digital technologies.

Currency exchanges are platforms for innovation. The latest information technologies are reflected in such official platforms, which contributes to instant opportunities for making a deal. In addition to state and intra-exchange regulation of trade, socially oriented documents aimed at increasing information transparency for all parties to transactions are gradually becoming relevant.

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ООО «НЕСТЛЕ РОССИЯ» НА РЫНКЕ КОНДИТЕРСКИХ ИЗДЕЛИЙ

© 2021 Крылова Дарья Алексеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Krilowa.daria2017@yandex.ru

Ключевые слова: кондитерское производство, ООО «Нестле Россия», прибыль, рентабельность, финансовое состояние.

В данной статье проводится анализ эффективности производственно-финансовой деятельности ООО «Нестле Россия» как ведущего производителя кондитерских изделий в РФ.

Кондитерская промышленность на сегодняшний момент является одной из самых актуальных составляющих пищевой промышленности России. Данная отрасль является крупным звеном продовольственного сектора, которая создает большой спрос на кондитерские изделия различного ассортимента.

В России ежегодно производится более 4 тыс. тонн кондитерской продукции. На Российских рынках кондитерские изделия продаются в большей мере через розничную торговлю (около 77% от суммарных продаж 2016–2020 гг.). По результатам анализа BusinesStat, в течение 2016–2019 гг. розничная торговля росла ежегодно примерно на 1,5–3,2%.¹ В 2020 г. в российская розница сократилась по сравнению с 2019 г. на 4,7%. Это в первую очередь было связано с появлением пандемии коронавируса, а именно с ужесточением мер самоизоляции. Так, жители РФ, не имея возможности сходить в магазин за сладостями, стали больше покупать кондитерские и шоколадные изделия используя интернет-торговлю. В 2020 г. по сравнению с предыдущим годом объемы онлайн-продаж выросли 1,6 раз.¹ Кондитерские предприятия, ориентируясь на спрос покупателей, расширяют ассортимент совершенствуют способы продаж своей продукции.

Одним из крупнейших производителей кондитерских изделий является ООО «Нестле Россия». В рейтинге российских производителей шоколада и шоколадных конфет по объему выручки ООО «Нестле Россия» занимает первое место, опережая по объему выручки своего ближайшего конкурента ООО «Марс» на 18,6%.²

Взаимоотношение компании с Россией имеет долгую историю, ведь уже более 150 лет «Нестле» активно поставляет свою продукцию на рынок России.

На сегодняшний день продукция компании «Нестле» представлена в 11 различных категориях с 50 брендами и более чем 600 наименованиями (РОССИЯ – ЩЕДРАЯ ДУША, NESTLE, NUTS, ШОК и т. д.). В регионах России и Евразии работают около 8 тыс. сотрудников. Компания также имеет 8 фабрик, находящихся на территории РФ. Это позволяет производить 90% продукции для страны локально, не прибегая к излишнему импорту³.

* Научный руководитель – **Щуцкая Александра Викторовна**, кандидат экономических наук, доцент.

ООО «Нестле Россия» ведет эффективную деятельность, о чем свидетельствуют показатели прибыли и рентабельности, представленные в табл. 1.

Таблица 1

Динамика выручки, прибыли и рентабельности в ООО «Нестле Россия» за 2018–2020 гг.*

Показатели	2018 г.	2019 г.	2020 г.
Выручка, млн. руб.	133 144, 47	147 067, 99	165 772,21
Прибыль от продаж, млн. руб.	6 880, 44	10 406, 35	11 579, 04
Чистая прибыль, млн. руб.	4 301,15	5 072,99	9 634,62
Коэффициент рентабельности продукции, %	6,41	6,55	10,30
Коэффициент рентабельности продаж, %	5,17	7,07	7,04
Коэффициент рентабельности собственного капитала, %	4,30	5,07	9,63

* Рассчитано на основе данных бухгалтерского баланса и отчета о финансовых результатах ООО «Нестле Россия» за 2018–2020 гг.⁴

Наиболее важным показателем эффективности производственно-сбытовой деятельности для коммерческих организаций является прибыль. Прибыль от продаж на изучаемом промежутке выросла на 4,7 % в 2020г по сравнению с 2018г. Это означает, что компания востребована на рынке и продукция предприятия пользуется высоким спросом.

Так же, не стоит забывать о другом немаловажном показателе – рентабельности. Рентабельность продукции отражает эффективность выпуска и продажи продукции. Она рассчитывается как отношение прибыли от продаж к себестоимости продаж. Рентабельность продаж демонстрирует отношение прибыли к выручке организации, т. е. сколько прибыли получает компания с каждого рубля выручки. Рентабельность собственного капитала показывает сумму чистой прибыли, получаемой организацией с капитала⁵.

Коэффициенты рентабельности ООО «Нестле Россия» возросли в 2020г. При таких изменениях увеличивается чистая прибыль организации, эффективность продаж, реализация продукции, качество продукции – в результате вырастет спрос и, как следствие, общая прибыль предприятия.

Далее рассмотрим финансовую деятельность ООО «Нестле Россия». Анализ финансовой деятельности проводится финансовыми отделами предприятия для выявления и устранения проблем в текущей его деятельности, для выработки и принятия стратегических и тактических решений по вопросам эффективности формирования и использования финансовых ресурсов.

Для анализа финансовой деятельности «Нестле» применяются такие показатели, как финансовая устойчивость, платежеспособность, ликвидность, прибыльность и др. Некоторые из них представлены ниже:

1. Коэффициент финансовой устойчивости. Он показывает, насколько активы компании профинансированы за счет надежных и долгосрочных источников, т. е. показывает долю источников для финансирования своей хозяйственной деятельности, которые компания может привлечь на добровольной основе.

II. Платёжеспособность. (т. е. возможность предприятия вовремя и в полном размере погашать имеющиеся обязательства). С её помощью определяется финансовое состояние организации.

III. Ликвидность. Показатель отражает возможность компании быстро продавать свои активы по рыночной цене. В большей мере ликвидность применима к имуществу, составляющему оборотные активы предприятия.

IV. Коэффициент автономии. Он показывает долю активов организации, которые обеспечиваются собственными средствами, и определяется как отношение собственных средств к совокупным активам⁶.

Таблица 2

Показатели финансового состояния ООО «Нестле Россия» за 2018–2020 гг.*

Показатели	2018 г.	2019 г.	2020 г.
Коэффициент финансовой устойчивости	0,57	0,48	0,50
Коэффициент платёжеспособности	1,46	1,61	1,55
Коэффициент текущей ликвидности	1,34	1,06	1,11
Коэффициент автономии	0,31	0,38	0,36

* Рассчитано на основе данных бухгалтерского баланса и отчета о финансовых результатах ООО «Нестле Россия» за 2018–2020 гг.⁴

Проанализировав уровень и динамику показателей финансового состояния ООО «Нестле Россия», можно сделать следующие экономические выводы по финансово-хозяйственной деятельности организации:

1) Коэффициент финансовой устойчивости в анализируемом промежутке не превышал рекомендуемое значение в 0,75%. В 2020г. по сравнению с 2018г. данный показатель сократился на 0,07 пункта, это свидетельствует о снижении финансовой устойчивости предприятия.

2) Коэффициент платёжеспособности на все рассматриваемые годы соответствует норме (более 1). Следовательно, компания не имеет сильной зависимости от внешних источников финансирования.

3) Нормативом коэффициента текущей ликвидности считается значение 1,5–2,5, в зависимости от отрасли экономики. В анализируемом периоде нет ни одного года, в котором бы рассчитанные коэффициенты соответствовали норме. Но, их значения не спускаются ниже 1. Исходя из данных можно сказать, что компания имеет средний уровень риска, т. е. предприятие в состоянии оплачивать текущие счета, но не стабильно.

4) Нормой коэффициента автономии является ограничение $Ka > 0,5$. На протяжении всего изучаемого периода (3 года) ни один показатель не смог приблизиться к необходимому интервалу. Даже несмотря на рост коэффициента в 2019г. (0,38). Можно смело утверждать, что доля активов организации, которые покрываются за счет собственного капитала меньше, чем оставшаяся доля активов покрывается за счет заемных средств.

Таким образом, проведя анализ эффективности производственно-финансовой деятельности предприятия ООО «Нестле-Россия», можно сделать вывод, что, несмотря на неустойчивое финансовое состояние, предприятие развивается, увеличивая объемы про-

даж, благодаря чему занимает первое место в России по производству шоколадных плиток, батончиков и конфет в коробках.

По прогнозам BusinesStat в 2021–2025 гг. предложение кондитерских изделий в стране будет расти на 2,5–3,1% в год и в 2025 г достигнет 5 286,1 тыс. тонн.¹ Для удержания лидирующих позиций на рынке ООО «Нестле-Россия» необходимо укреплять свое финансовое состояние и продолжать совершенствовать производственно-сбытовую деятельность.

¹ BusinesStat Анализ рынка кондитерских изделий в России в 2016–2020 гг., прогноз на 2021–2025 гг. Структура розничной торговли. Оценка влияния коронавируса. – URL: <https://businesstat.ru/>

² Рейтинг российских производителей шоколада и шоколадных конфет – URL: www.myki.ru/otrasl/rejtingrossijskihproizvoditeleyshokoladaishokoladnyhkonfet1.html.

³ «Нестле» в России - корпоративный веб сайт – URL: <https://www.nestle.ru/>

⁴ ООО «НЕСТЛЕ РОССИЯ»: бухгалтерская отчетность и финансовый анализ – URL: https://www.audit-it.ru/buh_otchet/7705739450_ooo-nestle-rossiya.

⁵ Агарков, А. П. Экономика и управление на предприятии: Учебник для бакалавров / А. П. Агарков, Р. С. Голов, В. Ю. Теплышев и др.; под ред. д.э.н., проф. А. П. Агаркова. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2018. С. 51–56.

⁶ Крылов, С.И. Финансовый анализ: учебное пособие / С. И. Крылов. – Екатеринбург: Изд-во Урал. ун-та, 2016. С. 24–67.

THE EFFECTIVENESS OF THE ACTIVITIES OF NESTLE RUSSIA LLC IN THE CONFECTIONERY MARKET

© 2021 Krylova Darya Alekseevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: Krilowa.daria2017@yandex.ru

Keywords: confectionery production, Nestle Russia LLC, profit, profitability, financial condition.

This article analyzes the effectiveness of the production and financial activities of Nestle Russia LLC as a leading manufacturer of confectionery products in the Russian Federation.

РЫНОК АЛЬТЕРНАТИВНОЙ ЭНЕРГЕТИКИ: ВОЗМОЖНОСТИ РАЗВИТИЯ И РАСШИРЕНИЯ

© 2021 Кузьмина Ольга Юрьевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: pisakina83@yandex.ru

Ключевые слова: альтернативная энергетика, концентрированная солнечная энергия, ветроэнергетика, зеленые финансы.

Статья посвящена анализу современного состояния отдельных сегментов рынка альтернативной энергетики с целью оценки возможностей их дальнейшего развития. Данная тематика имеет особую актуальность в условиях обострения проблем загрязнения окружающей среды, что требует к ней особо пристального внимания.

В настоящее время в новостной повестке все чаще встречается информация, так или иначе касающаяся экологии и озабоченности мирового сообщества по поводу загрязнения окружающей среды. Не последнюю роль в загрязнении играет энергетическая промышленность, зачастую получающая энергию от таких ресурсов, как уголь или нефть, которые при сжигании выделяют опасные для здоровья вещества, выбрасываемые в атмосферу. На этом фоне наиболее развитые страны стремятся сократить количество выбросов, изменив и улучшив способы получения энергии. На место угля, нефти и газа приходят такие источники энергии, как солнце и ветер. Развитию альтернативной энергетики, конечно, способствуют не только высокие цели людей по очищению планеты, но и масса экономических выгод. Если изначально альтернативная энергетика воспринималась как отрасль, обеспечить которую могут исключительно государственные средства вследствие дороговизны и технической сложности построения инфраструктуры, то с развитием технологий и удешевлением составляющих частные инвесторы стали проявлять все больший интерес к данному рынку. Многие страны, не имеющие прямого доступа к углеводородам и другим видам топлива, стремятся снизить свою зависимость от поставок энергоносителей извне, улучшить экологию, а также подтолкнуть научно-технический прогресс путем исследования и разработок в данной области.

Тенденция к переходу к альтернативным источникам энергии не могла не найти свое отражение на фондовом рынке. Многие компании, являющиеся поставщиками технологий, оборудования и комплексных решений для альтернативной энергетики, провели листинг и стали публичными. С ростом спроса на альтернативную энергетику интерес к ней проявляют и компании – поставщики традиционных энергоносителей.

Для того чтобы анализировать рынок альтернативной энергетики, в первую очередь нужно определить, какие из способов получения энергии можно отнести к этому рынку. К альтернативным, или возобновляемым источникам энергии относятся солнечная энергетика, ветроэнергетика, биомассовая энергетика, волновая энергетика, градиент-темпера-

турная энергетика, эффект запоминания формы, приливная энергетика и геотермальная энергия. Масштабы применения каждого из этих способов сильно разнятся в зависимости от рассматриваемой территории, ее физико-географических и социальных особенностей, соответственно разнится и спрос.

Главным драйвером роста рынка для каждого из указанных источников энергии являются правительственные программы и проекты, ориентированные на сокращение углеродного следа и повышение качества жизни граждан через улучшение экологии. С этим же связана сильная зависимость динамики котировок компаний альтернативной энергетики от политических факторов, таких как смена лидеров или введение либо отмена стимуляционных программ. Сейчас лишь Нидерланды открыто ставят себе целью на 100% обеспечивать страну энергией лишь из возобновляемых источников, однако уже в 162 странах мира действуют программы поддержания и развития альтернативной энергетики, ставятся цели и разрабатывается аппарат регулирования.

На данный момент мировыми лидерами в производстве энергии из нетрадиционных источников являются Исландия (70% гидроэлектрической и 30% геотермальной энергии в стране), Нидерланды (20,6% электроэнергии в стране добывается энергией ветра), Португалия (источником 18% энергии в стране являются энергия волн, солнца и ветра), Испания (17,7% электроэнергии является солнечной) и Новая Зеландия (15,1%, энергия геотермальных источников и ветра)¹.

Спрос на альтернативную энергетику не ограничивается крупными централизованными электросетями. Свою долю рынка занимают так называемые собственные генерирующие мощности – работающие обособленно частные электростанции, не связанные с централизованными электросетями. Как правило, собственные генерирующие мощности обладают небольшой выработкой электричества и обеспечивают только одно предприятие или домохозяйство. Спрос формируется в местах, где нет доступа к крупным электросетям, или же там, где нужная инфраструктура есть, но специфика предприятия требует постоянного энергообеспечения (в этих случаях собственные мощности служат запасным источником энергии на случай отключения централизованной электросети).

Для того, чтобы понять перспективы некоторых направлений альтернативной энергетики, проанализируем доступную информацию об уже имеющемся спросе и прогнозах развития некоторых рыночных сегментов.

Рынок концентрированной солнечной энергии. Согласно новому отчету Grand View Research, Inc., объем мирового рынка концентрированной солнечной энергии, как ожидается, достигнет 9,5 млрд долларов США к 2027 году, увеличившись в среднем на 9,7% с 2020 по 2027 год². Растущая осведомленность о возобновляемых источниках энергии, наряду с правительственными постановлениями по сокращению углеродного следа, движет рынком.

Значительное снижение стоимости компонентов, наряду с благоприятными государственными стимулами, такими как углеродные кредиты и энергетические сертификаты, будет стимулировать рынок концентрированной солнечной энергии (CSP) в течение прогнозируемого периода. Регулирующие органы по всему миру вдохновляют на интеграцию энергосистем, делая их дешевым альтернативным источником по сравнению с не возобновляемыми источниками энергии.

Технология CSP может накапливать солнечную энергию в дневное время, а также после захода солнца, что является предполагаемым преимуществом, которое она предлагает по сравнению со всеми другими конкурирующими технологиями. Стабильное энергоснабжение в сочетании с гибкостью использования, способствующей преодолению дефицита спроса и предложения, с которым сталкиваются различные страны, особенно в развивающихся странах, является движущей силой спроса на CSP. Однако технология концентрированной солнечной энергии является капиталоемкой по сравнению с другими технологиями производства солнечной энергии, что может быть ограничением для ее внедрения в течение прогнозируемого периода. Высокая стоимость, наблюдаемая во всем производстве энергии CSP, ограничивает рост бизнеса. Кроме того, увеличение инвестиций со стороны различных участников рынка в секторе возобновляемых источников энергии обеспечивает прибыльную возможность роста для бизнеса.

Рынок в Азиатско-Тихоокеанском регионе предлагает выгодные возможности для производственных для выработки солнечной энергии с целью увеличения мощностей по производству возобновляемой энергии. Китай активно наращивает рост рынка, чтобы решить особо острую экологическую проблему и развить свой местный производственный сектор.

Рынок переработки отходов в энергию. Согласно все тому же отчету компании Grand View Research, Inc., ожидается, что к 2027 году объем мирового рынка отходов в энергетике достигнет 54,8 млрд долларов США, увеличившись в среднем на 7,4% в год в прогнозируемом периоде². Растущий спрос на электроэнергию со стороны отраслей конечного потребления наряду с благоприятной политикой регулирования в отношении удаления отходов и использования чистой энергии, вероятно, укрепит рынок в течение прогнозируемого периода.

Правительства уделяют особое внимание развитию альтернативных источников производства энергии, таких как установки по переработке отходов в энергию (WTE), в связи с растущим спросом на электроэнергию наряду с быстрым истощением традиционных источников энергии. Кроме того, рост цен на захоронение отходов и ограниченность площадей являются одними из основных факторов, определяющих динамику рынка в течение прогнозируемого периода.

Страны Азиатско-Тихоокеанского региона, такие как Китай, стали потенциальными рынками для технологий преобразования отходов в энергию из-за образования промышленных отходов в огромном количестве. Кроме того, ожидается, что Япония будет придерживаться более агрессивного подхода, чем Китай, в отношении внедрения технологии WTE по всей стране. Она направлена на предоставление комбинированных решений, включающих дополнительные услуги, такие как сокращение отходов, сортировка отходов и переработка отходов. Ожидается, что эти тенденции окажут положительное влияние на рынок в течение прогнозируемого периода.

Игроки отрасли делают акцент на технологических достижениях и инновациях, чтобы снизить технологические затраты, связанные с установками по переработке отходов в энергию, стимулируя коммерциализацию технологии WTE. Кроме того, участники рынка практикуют вертикальную интеграцию в целях совершенствования технологий. Компании связываются с поставщиками твердых бытовых отходов для распределения источников отходов.

Рынок ветроэнергетики. Ожидается, что спрос на мировом рынке ветроэнергетики достигнет 88,1 ГВт к 2027 году, увеличившись в среднем на 5,2%, согласно новому отчету Grand View Research, Inc.² Рынок развивается в связи с растущим спросом на чистую и доступную энергию. Регулирующие органы уделяют особое внимание сокращению выбросов углекислого газа и снижению зависимости от традиционных источников энергии, что, в свою очередь, способствует производству энергии с использованием ветряных турбин.

Увеличение потребностей в энергии в таких странах, как Индия, Китай, Великобритания и Бразилия, в связи с быстрой индустриализацией, по прогнозам, окажет положительное влияние на рынок. Энергия ветра находит широкое применение во многих секторах, таких как коммерческие и жилые. Береговые турбины стали ценным возобновляемым источником энергии во всем мире.

Такие регионы, как Южная Америка, Ближний Восток и Африка, предлагают широкие возможности для бизнеса на рынке, и ожидается, что такие страны, как Бразилия, Чили и Южная Африка, будут играть жизненно важную роль в развитии рынка в этих регионах. Спрос на производство электроэнергии из экологически чистых источников растет, что, вероятно, будет стимулировать рынок в ближайшие годы. Кроме того, огромный потенциал ветроэнергетики в сочетании с постоянным снижением стоимости установки, как ожидается, откроет широкие возможности для бизнеса на рынке в ближайшие годы.

Сегмент коммунальных приложений занимал самую большую долю на рынке в 2019 году. Ослабление монтажных барьеров для продуктов коммунального масштаба и низкая стоимость установки являются факторами, стимулирующими рост сегмента. Такие проекты устанавливаются на крупных фермах, которые подключены к национальной системе передачи данных.

Рынки, связанные с альтернативной энергетикой. Вместе с рынком альтернативной энергетикой как предоставление коммунальных услуг, следует рассмотреть рынки, которые связаны с возобновляемыми источниками, поддерживаются теми же драйверами роста и следуют тем же тенденциям.

Таковыми рынками можно назвать рынки производства аккумуляторов, генераторов, системных решений, инфраструктурных объектов, а также электрокаров и других видов транспорта, работающих на альтернативном топливе.

Стоит понимать, что для всех рынков, помимо электрокаров, спрос создается компаниями альтернативной энергетикой, государством и домохозяйствами с системами самообеспечения. Это ставит такие компании в зависимость от рынка альтернативной энергетикой и позволяет прогнозировать их финансовые результаты и направление движения цены.

¹ Grand View Research, Distributed Energy Generation Market Size, Share & Trends Analysis Report By Application (Residential, Commercial & Industrial), By Technology (Fuel Cells, Solar PV), By Region, And Segment Forecasts, 2020 – 2027 [Электронный ресурс] / -URL: <https://www.grandviewresearch.com/industry-analysis/distributed-energy-generation-industry/methodology> (дата обращения 18.07.2021).

² Международное энергетическое агентство [Электронный ресурс] – URL: <https://www.iea.org/articles/renewables-2020-data-explorer?mode=market®ion=World&product> (дата обращения 20.07.2021).

ALTERNATIVE ENERGY MARKET: DEVELOPMENT AND EXPANSION OPPORTUNITIES

© 2021 Kuzmina Olga Yuryevna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: pisakina83@yandex.ru

Keywords: alternative energy, concentrated solar energy, wind energy, green finance.

The article is devoted to the analysis of the current state of individual segments of the alternative energy market in order to assess the possibilities of their further development. This topic is of particular relevance in the context of the aggravation of environmental pollution problems, which requires special attention to it.

РАЗВИТИЕ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ В РОССИИ И В МИРЕ

© 2021 Мантуленко Валентина Вячеславовна
кандидат педагогических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: mantoulenko@mail.ru

Ключевые слова: цифровая экономика, цифровые технологии, мировой опыт, развитие.

В статье рассматриваются этапы развития цифровой экономики на примере России и мира. Отмечается роль цифровой экономики для роста ВВП страны. Проводится группировка экономик стран по цифровому развитию.

Стремительное развитие технологий определяет траектории развития экономики. В XXI веке цифровая экономика стала ведущим фактором мирового развития, в связи с этим становление цифровой экономики – одно из приоритетных направлений развития для большинства стран.

Появление термина «цифровая экономика» относят к 1995 году, ввел его американский информатик Николас Негропonte, определив под цифровой экономикой интенсивное развитие информационно-коммуникационных технологий.¹

Вследствие развития информационных технологий, цифровой экономики, технологической инфраструктуры происходят масштабные изменения общества и трансформация существующих систем.

Одним из факторов ускоренного проникновения цифровых технологий во все сферы жизни общества стала объявленная в 2020 году пандемия коронавируса. По всему миру ускорилась диджитализация, в момент принятия ограничений цифровая среда стала обретать особую важность.

Современная мировая экономическая система находится в ситуации, при которой высокую долю ВВП развитых стран составляет деятельность, связанная с генерацией, обработкой, а также хранением и распространением информации.²

Harvard Business Review опубликовал рейтинг самых цифровых стран мира 2020 года на основе третьего издания рейтинга Digital Evolution Scorecard, подготовленного представителями Школы Флетчера при Университете Тафтса в партнерстве с компанией Mastercard.^{3, 4} В рейтинге были выделены зоны (группы стран), в качестве критериев попадания в определенную зону – уровень и темп цифрового развития экономики страны. Согласно рейтингу определены 4 группы стран: лидеры, перспективные, замедляющиеся и проблемные. Распределение осуществлено на основе анализа и оценки 160 индикаторов, отслеживающих 4 ключевых фактора, среди которых: «предложение, спрос, институты и инновации».⁴ Обобщенные результаты распределения стран по группам представлены в таблице.

Согласно распределению в рейтинге цифровых стран мира 2020 года Россия отнесена в группу перспективных стран в части цифрового развития экономики. Действительно, в настоящее время наблюдается активное развитие цифровой экономики России. Цифровая экономика объявлена стратегическим приоритетом экономического развития РФ.

Группировка экономик стран по цифровому развитию

Группа	Характеристики	Примеры стран
1	2	3
Лидеры	В группу вошли страны, экономики которых отличаются исходным высоким уровнем цифровизации и существующим высоким темпом цифровизации	Гонконг, Сингапур, Южная Корея, США, Эстония, Германия, Катар, Малайзия, ОАЭ и др.
Перспективные	В данную группу включены страны, у которых по состоянию на 2020 год цифровая инфраструктура ограничена, но стремительно развивается	Латвия, Польша, Китай, Болгария, Казахстан, Россия, Грузия, Индия, Иран, Бангладеш, Украина, Индонезия и др.
Замедляющиеся	В данную группу включены страны со зрелыми цифровыми системами, но невысоким темпом их дальнейшего развития	Финляндия, Исландия, Дания, Австрия, Франция, Словения, Португалия, Бельгия, Канада, Швеция, Великобритания и др.
Проблемные	Данная группа отличается наличием проблем в существующей цифровой экосистеме и низким темпом роста цифровизации систем	Словакия, Филиппины, Мексика, Турция, Греция, Румыния, Хорватия, Венгрия, Пакистан, Египет, Тунис и др.

Развитие цифровой экономики на правительственном уровне началось в 2016 году, обращаясь с посланием Федеральному собранию 01.12.2016 президент РФ ввиду успехов в ИТ-отрасли предложил взять курс на цифровую экономику.⁵

В рамках реализации Указов Президента Российской Федерации от 07.05.2018 г. № 204 «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года» и от 21.07.2020 г. № 474 «О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года», в частности с целью решения задачи по обеспечению ускоренного внедрения цифровых технологий в экономике и социальной сфере Правительством Российской Федерации разработана национальная программа «Цифровая экономика Российской Федерации» (данная программа утверждена на заседании президиума Совета при Президенте Российской Федерации по стратегическому развитию и национальным проектам 4 июня 2019 г.).⁶

В IV квартале 2021 года анонсировано появление Национального индекса развития цифровой экономики в России, который на текущий момент находится в стадии разработки Министерством цифрового развития, связи и массовых коммуникаций РФ.⁷ Данный индекс позволит оценивать развитие цифровой экономики в регионах РФ и реализацию программ цифрового развития.

Развитие цифровой экономики в России позволит выйти на качественно новый уровень жизни, диверсифицировать экономику, изменив структуру и зависимости, а также со-

здать новые модели управления бизнесом, что будет способствовать появлению новых продуктов, отраслей и рынков, основанных на современных технологиях.

¹ Цифровая экономика: история и перспективы [Электронный ресурс] URL: <http://ar2016.rostec.ru/digital-history/> (дата обращения: 10.04.2021).

² Курилкин И.Е. Методы и инструменты стратегического управления организацией // Современные научные исследования и инновации. 2017. № 6 [Электронный ресурс] URL: <http://web.snauka.ru/issues/2017/06/83860> (дата обращения: 05.02.2021).

³ Digital Intelligence Index [Электронный ресурс] URL: <https://digitalintelligence.fletcher.tufts.edu/trajectory> (дата обращения: 10.04.2021).

⁴ Самые цифровые страны мира: рейтинг 2020 года [Электронный ресурс] URL: <https://hbr-russia.ru/innovatsii/trendy/853688> (дата обращения: 10.04.2021).

⁵ Послание Владимира Путина Федеральному собранию 2016 URL: <https://tass.ru/ekonomika/3830997> (дата обращения: 01.05.2021).

⁶ Цифровая экономика РФ [Электронный ресурс] URL: <https://digital.gov.ru/ru/activity/directions/858/> (дата обращения: 10.04.2021).

⁷ Индекс развития цифровой экономики появится в конце 2021 г. [Электронный ресурс] URL: <https://www.comnews.ru/content/211061/2020-10-19/2020-w43/indeks-razvitiya-cifrovoy-ekonomiki-poyavitsya-konce-2021-g> (дата обращения: 10.04.2021).

DEVELOPMENT OF THE DIGITAL ECONOMY IN RUSSIA AND IN THE WORLD

© 2021 Mantulenko Valentina Vyacheslavovna
Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: mantoulenko@mail.ru

Keywords: *circic economoics, circic technologies, world experience, development.*

The article discusses the stages of development of the digital economy on the example of Russia and the world. The role of the digital economy for the country's GDP growth is noted. The grouping of the economies of the countries by digital development is carried out.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ НАЛОГОВОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ: СИСТЕМА ПРОСЛЕЖИВАЕМОСТИ ТОВАРОВ

© 2021 Михалева Оксана Леоновна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Mikhaleva2007@yandex.ru

Ключевые слова: налоговое администрирование, прослеживаемость товаров, регистрационный номер партии товара.

В статье рассматривается функционирование системы прослеживаемости товаров, рассмотрен зарубежный опыт применения аналогичных систем. Освещены преимущества системы прослеживаемости товаров, направленной на повышение эффективности налогового администрирования.

Современная налоговая система РФ имеет сформированный механизм налогового администрирования. Цифровые технологии приводят к изменению информационного взаимодействия между государствами и способны качественно менять налоговое администрирование.

В 2021 году в РФ была введена Национальная система прослеживаемости товаров. «Предпосылками к этому послужили следующие факторы:

– во-первых, это выполнение поставленной Президентом РФ задачи по созданию единого стандарта таможенного и налогового администрирования, повлекшее необходимость более тесного взаимодействия между таможенной и налоговой службами, а также модернизации действующей системы по контролю за оборотом товаров;

– во-вторых, сложившаяся ситуация в сфере оборота промышленной продукции, характеризующаяся высокой долей незаконного оборота. По данным Министерства промышленности и торговли, незаконный оборот рынка легкой промышленности в России составляет 1,4 трлн рублей – это порядка 35 % всего рынка. Из них более половины (50 – 60 %) составляют «серые» поставки из стран дальнего зарубежья, около трети (25 – 30%) импортируется из стран ЕАЭС и около 15 % занимает неучтенное отечественное производство;

– в-третьих, это реализация Российской Федерацией достигнутой в рамках ЕАЭС договоренности по сопряжению национальных информационных систем государств – членов ЕАЭС на основе интегрированной информационной системы Союза в целях обеспечения прослеживаемости движения товаров от момента их ввоза на таможенную территорию ЕАЭС до момента их передачи потребителю»¹.

Национальная система прослеживаемости – информационная система, обеспечивающая сбор, учет и хранение сведений о товарах, подлежащих прослеживаемости, и об операциях, связанных с оборотом таких товаров.

В РФ данная Система в виде эксперимента начала действовать еще в 2019 году, а теперь это стало обязанностью участников товарооборота для отдельных видов товаров. В период эксперимента оформлено товаров, помещенных под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления, стоимостью 8,9 млрд. долл. США, что составляет 1,7 % от общего объема оформления².

Зарубежные системы прослеживания товаров, как правило, не являются обязательными в применении или могут затрагивать отдельные группы товаров (например, лекарственные средства, табачная и алкогольная продукция). Прослеживаемость товаров является ключевым элементом пищевого законодательства стран – участников ЕС и должна обеспечиваться на всех производства, переработки и реализации пищевой продукции. Результат – подтверждение законности оборота товаров, а также соответствия качества.

Постановлением Правительства РФ с целью нормативного регулирования системы прослеживаемости товаров было утверждено специальное Положение³.

Система прослеживаемости направлена:

- на противодействие незаконному ввозу товаров на территорию РФ;
- на повышение конкурентоспособности товаров отечественных производителей;
- на сохранность экономической безопасности государства.

Система прослеживаемости заключается в учете товаров, который ведут участники товарооборота. Это осуществляется путем присвоения идентификационных данных. Следует отметить, что только импортные товары подлежат прослеживаемости.

Организации и индивидуальные предприниматели обязаны вносить данные в информационную систему прослеживаемости в случае, если они участвуют в таких операций как:

- ввоз товаров на территорию РФ с целью продажи с территории государства – члена ЕАЭС;
- реализация за пределы РФ товаров;
- приобретение и продажа на территории РФ товаров.

Список прослеживаемых товаров, утвержден Постановлением Правительства РФ⁴. В частности в это список входят такие товары, как:

- холодильники и морозильники, а также другое холодильное и морозильное оборудование,
- автопогрузчики, тягачи, используемые на ж/д станциях,
- бульдозеры, грейдеры, дорожные катки, погрузчики, экскаваторы,
- стиральные машины бытовые и для прачечных,
- мониторы и проекторы, используемые для автоматической обработки данных,
- детские коляски и устройства удерживающие для детей и др.

Список прослеживаемых товаров планируется обновлять.

Система предусматривает, что прослеживаемость товаров осуществляется по такому реквизиту как регистрационный номер партии товара (РНПТ), который присваивается участником оборота (организацией или ИП) или налоговым органом.

Так, присвоения РНПТ осуществляет:

– ФНС России – для товаров, ввезенных на территорию РФ из стран – членов ЕАЭС, на основании уведомления, которое предоставляет в налоговые органы импортеры при ввозе на территорию страны;

– организацией или ИП – для товаров, импортированной из других стран, на основе ввозной декларации.

После присвоения товару РНПТ, код будет его сопровождать по всей цепочке передвижения до конечного потребителя.

В дальнейшем полученный РНПТ должен быть передан покупателям путем указания в счете-фактуре (если контрагент выступает плательщиком НДС) или в отгрузочных документах (если покупатель не уплачивает НДС).

Предусмотрены случаи, при которых товар исключается из системы отслеживания:

– вывоз с территории РФ в режиме экспорта;

– продажа физическим лицам для личных целей;

– выбытие из оборота (утилизация, уничтожение, конфискация, передача в переработку).

Восстановить товар в системе отслеживания необходимо при наступлении следующих случаев:

– возврат из производства по любым причинам;

– возврат покупателем физическим лицом;

– возврат (полный либо частичный) иностранным покупателем.

В Системе прослеживаемости учет данных ведется на основании специального Отчета об операциях с товарами, подлежащими прослеживаемости. Этот отчет предоставляется участниками при наличии операций с прослеживаемыми товарами в налоговый орган в электронном виде.

Налогоплательщики, применяющие общий режим налогообложения, сведения о реализации таких товаров вносят в декларацию по НДС.

Политика ФНС России направлена на цифровизацию налоговой системы, основной задачей которой является электронная передача информации между различными ведомствами с целью оперативного получения полной информации о налогоплательщиках⁵.

В базе данных ФНС России, выступающего оператором системы прослеживаемости, аккумулируется вся информация об операциях с прослеживаемыми товарами. Осуществляется обмен информацией с Федеральной таможенной службой (ФТС), т.к. при ввозе товаров с декларации начинается их прослеживаемость.

Интеграция информационных систем ФНС и ФТС способствует оптимизации процесса взаимодействия этих служб, создавая тем самым единый механизм налогового и таможенного администрирования.

Система прослеживаемости товаров предусматривает полностью электронный документооборот (ЭДО), что дает возможность эффективно контролировать налоговые и таможенные платежи.

До 2022 года отложено введение ответственности за нарушения положений прослеживаемости товаров. Далее будут введены штрафные санкции за непредоставление документов о прослеживаемости товаров, за ложные сведения или отсутствие сведений, относящихся к прослеживаемым товарам и т.п.

Таким образом, функционирование Системы прослеживаемости должно обеспечить создание условий, исключающих использование различных схем уклонения от уплаты таможенных и налоговых платежей, законность совершаемых операций, связанных с оборотом и перемещением товаров и действенный контроль за ними.

¹ Антоненко Е.К. Внедрение механизмов прослеживаемости и сквозного контроля товаров [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://www.alt.ru/expert_opinion/66366/

² Вяткина А.А. Об этапах и перспективах внедрения системы прослеживаемости импортных товаров [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://www.alt.ru/expert_opinion/82861/

³ Постановление Правительства Российской Федерации от 01.07.2021 № 1108 «Об утверждении Положения о национальной системе прослеживаемости» [Электронный ресурс] – Режим доступа: www.minfin.ru.

⁴ Постановление Правительства РФ от 1 июля 2021 г. N 1110 «Об утверждении перечня товаров, подлежащих прослеживаемости» [Электронный ресурс] – Режим доступа: www.minfin.ru.

⁵ Михалева О.Л. Оценка влияния цифровизации на налоговое администрирование. Экономика и управление: научно-практический журнал. 2020. № 4 (154). С. 74-77.

IMPROVING TAX ADMINISTRATION: PRODUCT TRACEABILITY SYSTEM

© 2021 Mikhaleva Oksana Leonovna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: Mikhaleva2007@yandex.ru

Keywords: tax administration, traceability of goods, registration number of the consignment of goods.

The article considers the functioning of the product traceability system, considers the foreign experience of using similar systems. The advantages of the product traceability system aimed at improving the efficiency of tax administration are highlighted.

ТРАНСФОРМАЦИЯ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ДОХОДОВ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ ОТ СДАЧИ ИМУЩЕСТВА В АРЕНДУ В РФ

© 2021 Мухин Артём Александрович
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: artyom.muhin2016@gmail.com

© 2021 Дождева Елена Евгеньевна
кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: dozhdeva69@mail.ru

Ключевые слова: теневой доход, социальный налоговый вычет, теневая экономика, государственный бюджет, аренда имущества, минимальный размер оплаты труда.

В данной статье в целях снижения объемов теневых доходов физических лиц, полученных от сдачи имущества в аренду, предложен новый социальный налоговый вычет. Обоснована сумма налогового вычета в размере минимальной оплаты труда, действующей на территориях субъектов РФ.

В налоговой системе РФ происходит на постоянной основе выстраивание парадигмы, в целях применения новых способов и методов сокрытия доходов физических лиц от сдачи имущества в аренду (найм). Доходы физических лиц от сдачи имущества в аренду, с которых не уплачивается налог, в большинстве случаев являются теневыми доходами.

На данном этапе развития рыночной экономики фиксируется увеличение объемов теневых доходов физических лиц в РФ, что способствует снижению экономического роста государства и повышению эффективности производительности труда. Стимулирует пророст теневой экономики чрезмерное налоговое давление на физических лиц. Чем больше налоговая нагрузка на физических лиц, тем меньше доходов направляется на обеспечение потребительского и платежеспособного спроса¹.

В России отрицательное влияние пандемии COVID-19 усложняется генезисом теневых доходов физических лиц, который способствует невыполнению налоговых обязательств перед бюджетами разных уровней. Дефицит государственного бюджета отрицательно сказывается на цифровизации экономики и реализации национальных программ, а также существенно влияет на рост инфляции.

Необходимо привлечь внимание, что главной целью данной статьи, является раскрытие авторского подхода к налогообложению доходов физических лиц от сдачи имущества в аренду (найм), с целью снижения негативного внутреннего влияния на экономическую систему РФ со стороны теневой экономики.

Проанализируем и определим объем теневых доходов населения, получаемых от сдачи имущества в аренду (найм) за период с 2018 по 2021 гг. в РФ. По данным Росстата,

который выявил теневую часть экономической системы, на начало 2018 года в России в сфере недвижимости, сдающейся в аренду (найм), незаконный оборот составлял 6,3% от ВВП. Операции с недвижимостью в «тени» совершают более 70,6% поставщиков услуг по аренде (найму). По состоянию на начало 2021 года, более 260 млн. кв. м жилья, или примерно 5,7 млн. квартир сдается в аренду (найм) в России. По оценкам института жилищного развития, примерно 95% арендного рынка жилья сейчас находится в тени. Вследствие неуплаты налога на доходы физических лиц с теневого дохода, полученного от сдачи имущества в аренду, государственный бюджет недополучает около 200 млрд. руб. в год². Вышеизложенное доказывает, что объем теневых доходов физических лиц, получаемых от сдачи имущества в аренду, обладает существенной тенденцией роста.

Учитывая стремительный рост цифровизации отечественной налоговой системы, на наш взгляд целесообразным является использование опыта ведущих зарубежных стран США, Германии и Греции по вопросу налогообложения доходов физических лиц от сдачи имущества в аренду (найм).

Стоит отметить, что в США налог от сдачи недвижимости в аренду составляет около 30% от суммы ежегодной арендной платы. Средства, полученные от данного налога, распределяются на содержание местного муниципалитета: школы, детские сады, библиотеки, пожарные и полицейские участки. А также данный вид налога способствует поддержанию дорог, улиц и парков. Следует отметить, что в США в случае умышленного уклонения от уплаты налогов, согласно налогового законодательства (статья 7201 НК США «Неуплата или неполная уплата налога»), любое лицо, которое умышленно уклоняется от уплаты налога, установленного в данной статье, считается виновным в совершении тяжкого преступления и подлежит ответственности по приговору суда в виде штрафа в размере: не более 85 000 евро для физических лиц, либо штрафа и лишения свободы с компенсацией расходов на преследование лица³.

В Германии, доходы, полученные физическими лицами от сдачи имущества в аренду, облагаются по ставкам, которые в процентном соотношении варьируются в пределах 0 – 45. Налог рассчитывается следующим образом:

- доход от 8005 до 13469 евро облагается налогом в размере по ставкам от 14% – 23,97%;
- доход от 13470 до 52881 евро облагается по ставкам от 23,97% – 42%;
- доход от 52882 до 250730 евро облагается по ставке 42%;
- доход свыше 250730 евро облагается по ставке 45%.

Для семейных пар в Германии используются более низкие ставки, чем для людей, не состоящих в браке. Из налогооблагаемой базы вычитаются расходы на содержание и обновление жилья, и амортизационные отчисления⁴.

Аналогичная практика применяется и реализуется в Греции. Однако в этой стране налог рассчитывается по другим ставкам, исходя из суммы годового дохода. Ставка налога с дохода физических лиц от сдачи имущества в аренду составляет: 15% при годовом доходе до 12000 евро, 35% – до 35000 евро, и 45% – от 35000 евро⁵.

Рассмотрев мировой опыт налоговых органов по осуществлению налогового контроля за полнотой и своевременностью налогообложения доходов от сдачи в аренду имущества, принимая во внимание тенденцию роста объемов теневых доходов населения, а также проанализировав в НК РФ действующую систему налогообложения доходов от

сдачи имущества в аренду (найм), выявлено, что необходимо реформировать налоговую систему в РФ.

Для целей новой трансформации налогообложения доходов физических лиц от сдачи имущества в аренду (найм), в Налоговый кодекс РФ следует внести дополнения в ст. 219 «Социальные налоговые вычеты». Новый социальный налоговый вычет по НДФЛ должен соответствовать размеру действующего минимального размера оплаты труда, установленного соответственно в каждом субъекте РФ.

Значение МРОТ, установленное с 01.01.2021г., законом Самарской области «О минимальном размере оплаты труда», составляет 12 130 руб. Данный действующий размер минимальной оплаты труда следует применять в сумме социального налогового вычета по доходам от сдачи имущества в аренду на территории Самарской области. Новый социальный налоговый вычет будет являться стимулом для привлечения к налогообложению физических лиц, имеющих доходы от сдачи в аренду имущества.

Проанализировав проблемы и приоритетные направления в сфере налогообложения доходов физических лиц от сдачи имущества в аренду в РФ, считаем необходимым введение нового социального налогового вычета в НК РФ. Данный налоговый вычет должен быть равен минимальному размеру оплаты труда для каждого субъекта РФ. С одной стороны, это нововведение обеспечит прогресс в налоговых отношениях между государством и налогоплательщиками в РФ, которые будут способствовать усилению эффекта фискальной наполняемости бюджетов разных уровней. С другой стороны, данное предложение будет способствовать уменьшению налоговой нагрузки на физических лиц, что приведет к снижению объемов теневых доходов в РФ.

¹ Рябинин А.В., Коротаева О.А. О функциях налогов // Научное сообщество студентов: сб. ст. по мат. XLI междунар. студ. науч.-практ. конф. № 6(41). / [Электронный ресурс] / URL: [https://sibac.info/archive/meghdis/6\(41\).pdf](https://sibac.info/archive/meghdis/6(41).pdf) (дата обращения: 18.09.2021).

² Густова Н. Серая зона: почему россияне не хотят уплачивать налоги с аренды квартир. 2020. / [Электронный ресурс] / URL: <https://reality.rbc.ru/news/5fd730019a79479f2f0c9db7> (дата обращения: 18.09.2021).

³ Закирова В. Содержание недвижимости в США // prian.ru. 2021. / [Электронный ресурс] / URL: <https://prian.ru/pub/2330.html#сдача> (дата обращения: 18.09.21).

⁴ Карибян Э.П. Опыт применения социально-ориентированного налогообложения доходов физических лиц в Германии // ЭТАП. 2018. №6. / [Электронный ресурс] / URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/opyt-primeneniya-sotsialno-orientirovannogo-nalogooblozheniya-dohodov-fizicheskikh-lits-v-germanii> (дата обращения: 18.09.2021).

⁵ В Греции меняется порядок налогообложения доходов при аренде недвижимости // Русские Афины. 2017. / [Электронный ресурс] / URL: <https://rua.gr/greece/nedvizhimost/20834-v-gretsii-menyaetsya-poryadok-nalogooblozheniya-dokhodov-pri-arende-nedvizhimosti.html> (дата обращения: 18.09.2021).

TRANSFORMATION OF TAXATION OF INCOME OF INDIVIDUALS FROM THE RENTAL OF PROPERTY IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2021 Mukhin Artem Aleksandrovich
Student

Samara State University of Economics
E-mail: artyom.muhin2016@gmail.com

© 2021 Dozhdeva Elena Evgenyevna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: dozhdeva69@mail.ru

Keywords: shadow income, social tax deduction, shadow economy, state budget, property rental, minimum wage.

In this article, in order to reduce the volume of shadow income of individuals received from renting out property, a new social tax deduction is proposed. The amount of the tax deduction in the amount of the minimum wage applicable in the territories of the subjects of the Russian Federation is justified.

ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ И ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РФ

© 2021 Назаров Михаил Александрович
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
© 2021 Апян Эдита Арутюновна
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: nalogi_audit@mail.ru

Ключевые слова: налоговая система, налогообложение, инвестиции, особые экономические зоны, налоговые льготы.

Статья посвящена изучению проблем и путей совершенствования налогового стимулирования инвестиционной деятельности в РФ. Рассматриваются некоторые инструменты налогового стимулирования, такие как инвестиционный налоговый вычет, особые экономические зоны и др.

Инвестиционная деятельность, в первую очередь, зависит от финансово-экономических условий, протекающих в стране как на макро-, так и на микроуровне. Стимулирование инвестиционной деятельности – одна из важных задач государства. Снижение налогового бремени посредством предоставления инвесторам налоговых послаблений и льгот, пониженных налоговых ставок позволит инвестору вкладываться в различные инвестиционные проекты и сектора экономики.

Залогом ведения успешной инвестиционной деятельности, в первую очередь, являются меры государственной поддержки инвесторам, однако многое, безусловно, зависит от уровня финансовой грамотности самого налогоплательщика и правильного планирования.

Как показывает международный опыт, создание эффективной системы налогообложения инвестиционной деятельности позволит в значительной степени увеличить поток инвестиций, повысить уровень экономического развития внутри региона и страны в целом, позволит увеличить инвестиционный, инновационный и трудовой потенциал.

Основой правового и налогового регулирования инвестиционной деятельности в РФ является ФЗ от 25.02.1999 №39-ФЗ «Об инвестиционной деятельности в РФ, осуществляемой в форме капитальных вложений»¹ и Налоговый кодекс РФ.

Российское налоговое законодательство в настоящее время предоставляет множество мер поддержки иностранным и отечественным инвесторам. Ключевыми, на наш взгляд, выступают льготы в отношении налога на прибыль (ускоренная амортизация, амортизационная премия, инвестиционный налоговый вычет, пониженные ставки налогов) и имущественных налогов (налоговые освобождения на определенный срок, пониженные ставки).

Налоговые инструменты, предоставляемые инвесторам, являются одними из важнейших механизмов, направленных на стимулирование инвестиционной деятельности. Однако, из-за неразвитости налогового законодательства и возможных рисков, возникают определённые барьеры, препятствующие инвесторам применять ту или иную льготу.

Если рассмотреть особенности и сложности применения такого механизма как инвестиционный налоговый кредит (ИНК), то можно выделить следующее. При разработке устойчивой законодательной базы, позволяющей каждому субъекту РФ применять ИНК, данный механизм позволит налогоплательщику уменьшать платежи по налогам с последующей поэтапной уплатой суммы кредита и начисленных процентов. Данная мера налогового стимулирования направлена на развитие как инвестиционной деятельности, так и инновационной деятельности в России³.

Российская практика показывает, что в настоящее время данный налоговый инструмент не нашел должного применения в экономике страны ввиду следующих обстоятельств: отсутствие во многих регионах нормативно-правовой базы, позволяющей применять данную льготу; короткий срок предоставления инвестиционного налогового кредита; усложненный административный порядок оформления необходимой документации для получения ИНК и сложная процедура взаимодействия сторон инвестиционного налогового кредита, что является барьером для эффективного применения и распространения действия данного инструмента.

Одним из решений проблемы может стать изменение сроков предоставления налогоплательщику ИНК в прямой зависимости от окупаемости инвестиционного проекта. Следует отметить, что согласно НК РФ, применение ИНК должно носить заявительный характер, но как показывает практика, согласование размера кредита с налоговым органом практически ликвидирует заявительный характер его получения. Тем самым данный налоговый механизм несет в себе потенциально высокие транзакционные риски, что ставит под сомнения инвестора его использовать.

В США инвестиционный налоговый кредит получил эффективное применение в 33 штатах. Во-первых, это обусловлено высокой инвестиционной привлекательностью и благоприятным налоговым потенциалом в штатах, во-вторых, удобными условиями для инвестора. Стоит отметить, что данное послабление предоставляется также по налогу на имущество, но максимальная часть, конечно же, приходится на корпоративный доход. Налоговый инвестиционный кредит в США предоставляется в большинстве случаев на такие приоритетные направления, как НИОКР, сельское хозяйство, промышленное производство, строительство, телекоммуникационные услуги и т.д.

Для того чтобы данный налоговый инструмент получил должное применение как в России, так и в зарубежных странах, необходимо помимо увеличения сроков предоставления ИНК, ввести санкции за несвоевременное выполнение своих обязательств, которые обговариваются в инвестиционном договоре.

В налоговом законодательстве РФ с 1 января 2018 года организации-налогоплательщику предоставляется право воспользоваться инвестиционным налоговым вычетом. С помощью этой льготы, налогоплательщик имеет право уменьшить налог на прибыль (авансовый платёж), тем самым уменьшается не налогооблагаемая база по налогу, а сам исчисленный налог.

Однако, стоит отметить, что воспользоваться могут далеко не все организации, так как перечень деятельности в каждом регионе, где устанавливается данная льгота очень узок и доступен не всем. К примеру, в Самарской области инвестиционным налоговым вычетом могут воспользоваться только 4 категории налогоплательщиков до 31.12.2024 года:

- участники национального проекта «Производительность труда и поддержка занятости» и подписавшие соглашения о сотрудничестве с другими участниками данного проекта;

- организации, относящиеся к субъектам малого предпринимательства, не имеющих обособленных подразделений за пределами территории области, основной деятельностью которого является разработка, производство летательных аппаратов.

Применение относительно нового налогового механизма – инвестиционного налогового вычета (ИНВ) может в значительной степени уменьшить налоговую нагрузку по налогу на прибыль для инвестора, однако есть некоторые ограничения, препятствующие налогоплательщику воспользоваться данной льготой.

Основными проблемами, мешающими работе этого инструмента в должной степени, являются:

- налогоплательщик, приняв решение об использовании данного инструмента и закрепив в учетной политике, может отказаться от его применения только по истечению трех последовательных налоговых периодов, согласно п.8 статье 286.1 НК РФ²;

- в случае решения об отказе от использования права на применение ИНВ, налогоплательщик – организация утрачивает право начислять амортизацию по тем объектам основных средств, по которым производился вычет;

- по отношению к основным средствам, по которым применялся ИНВ, согласно статье 286.1 НК РФ, в части первоначальной стоимости, сформированной в результате достройки, реконструкции и т.д. не подлежат амортизации и не учитываются при определении налоговой базы по налогу на прибыль;

- узкий перечень видов экономической деятельности, закрепленный на законодательном уровне тем или иным субъектом РФ, по которым предоставляется возможность применять данную льготу;

- при продаже основного средства, применяющей ИНВ, налогоплательщику необходимо восстановить налог на прибыль за весь период использования ИНВ и заплатить вместе с пени в бюджет.

Все вышеперечисленные факторы в той или иной мере ставят под сомнения инвестора об использовании ИНВ.

Однако, с 1 января 2020 г. было принято решение об использовании налогоплательщиком права применения ИНВ, имеющим обособленные подразделения, отдельно по каждому региону, на территории которого они расположены.

Серьезные налоговые льготы в настоящее время предоставляются инвесторам, которые осуществляют проекты и становятся резидентами особых экономических зон (ОЭЗ).

Безусловно, результат эффективного функционирования каждой особой экономической зоны и территории опережающего социально-экономического развития (ТОСЭР) напрямую зависит от состояния уровня развития региона, в котором расположена данная территория. Как показывает международная практика, особые экономические зоны позво-

ляют достичь большого потока инвестиций, что в свою очередь приводит к экономическому росту страны и увеличению инвестиционного потенциала того или иного региона.

Исходя от объемов инвестиций в ОЭЗ РФ лидирующие позиции занимают ОЭЗ, расположенные в Центральном и Приволжском федеральных округах, в отличие от аналогичных зон, расположенных в Сибири и Дальнем Востоке. Несмотря на то, что для резидентов государство предоставляет большие возможности развития, есть определенные сложности для инвесторов.

Одним из условий и требований получения статуса резидент – это минимальный объем капитальных вложений, который составляет 10 млн. руб. Как известно, для получения статуса резидент ОЭЗ или ТОСЭР необходимы минимальные вложения, размер которого составляет более 20 млн. рублей. С другой стороны, таким образом, государство стимулирует развитие и поток инвестиций в малоразвитые регионы, территории, создавая тем самым благоприятные условия частным и зарубежным инвесторам. Как показывает зарубежный опыт, многие государства придерживаются следующей политики – объем, налоговые льготы, меры государственной поддержки и срок инвестиций в свободных экономических зонах зависит напрямую от вида экономической деятельности.

Целью государства является стимулирование развития инвестиционной деятельности в менее развитые регионы страны не только с помощью налоговых льгот, но и дополнительно других мер государственной поддержки, создающих приемлемые условия для инвесторов.

Существенную роль для экономики страны имеют приоритетные инвестиционные проекты (ПИП) и региональные инвестиционные проекты (РИП), которые имеют важное региональное и межрегиональное значение для социально-экономического развития региона. Налоговое законодательство РФ предоставляет различные налоговые льготы, направленные на стимулирование инвестирования в рамках таких проектов. К примеру, участники ПИП и РИП имеют право применения пониженных налоговых ставок по налогу на прибыль, в некоторых случаях по налогу на имущество и на землю.

Однако, существуют определенные барьеры, препятствующие их применению, самой основной преградой является узкий перечень видов экономической деятельности, которую может осуществлять налогоплательщик, получивший статус участника РИП или ПИП, а также объем минимальных вложений. Участники РИП, согласно НК РФ, не имеют право использовать инвестиционный налоговый вычет, но законодательство не запрещает использовать данный инструмент в целях реализации приоритетных инвестиционных проектов.

Предоставление государством налоговых льгот создает внутри страны определенную конкурентную среду, которая в свою очередь благоприятно влияет на инвестиционную деятельность иностранных инвесторов. В зарубежных странах нет такого понятия, как региональные инвестиционные проекты, но есть очень схожие аналоги. К примеру, в США роль региональных инвестиционных проектов занимают определенные предпринимательские зоны. Налоговое законодательство в целях стимулирования инвестиционной деятельности использует определенный механизм налоговых скидок, который работает следующим образом: за каждого дополнительного работника, принятого на работу, 5% скидка на налоги, выплачиваемые при строительстве и ремонтных работах. Данный метод явля-

ется очень своеобразным, однако его использование предполагает увеличение рабочих мест, а также уменьшение налогового бремени для инвестора.

Резюмируя вышесказанное, можно сделать аналогичный вывод, что налоговое законодательство многих стран, в том числе РФ предоставляет перспективные возможности для инвесторов, однако для более эффективного функционирования все же необходима более широкая нормативно-правовая база в регионах и соблюдение инвестором всех своих обязанностей, а также прозрачность деятельности перед налоговыми органами.

¹ Федеральный закон №39-ФЗ «Об инвестиционной деятельности в РФ, осуществляемой в форме капитальных вложений».

² Налоговый кодекс РФ, часть 2.

³ Назаров М.А., Плаксина И.А. Особенности построение национальной инновационной системы Российской Федерации // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2011. № 8 (82). С. 60-64.

⁴ Новиков А.В., Назаров М.А. Возможности совершенствования налоговой составляющей для развития инновационной деятельности // Экономические науки. 2008. № 46. С. 113-116.

PROBLEMS AND WAYS OF DEVELOPMENT OF TAXATION OF INVESTMENTS IN RUSSIA

© 2021 Nazarov Mikhail Aleksandrovich
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics

© 2021 Aryan Edita Arutyunovna
Master Student
Samara State University of Economics
E-mail: nalogi_audit@mail.ru

Keywords: tax system, taxation, investment, special economic zones, tax deductions.

The article is devoted to the study of the problems and ways of improving tax incentives for investment activities in the Russian Federation. Some instruments of tax incentives are considered, such as investment tax deduction, special economic zones and others.

АНАЛИЗ ТЕНДЕНЦИЙ ФОРМИРОВАНИЯ ДОХОДОВ БЮДЖЕТА РФ ОТ НАЛОГА НА ПРИБЫЛЬ ОРГАНИЗАЦИЙ

© 2021 Павлова Ксения Сергеевна
доцент кафедры налогов и налогообложения
Самарский государственный экономический университет
E-mail: mrs.pavlova@list.ru

Ключевые слова: налог на прибыль организаций, начисленный налог, ставка налога, консолидированный бюджет субъектов РФ, федеральный бюджет РФ.

Статья посвящена анализу динамики денежных средств от начисления и поступления налоговых доходов в российские бюджеты разных уровней по налогу на прибыль организаций. В исследуемом периоде описаны основные причины стагнации бюджетных поступлений и факторы, влияющие на собираемость налога на прибыль организаций.

Налогообложение и налоговое администрирование – важнейшие инструменты государственного регулирования экономики, и фундаментальных бизнес-процессов как производство, распределение, потребление. В быстроменяющихся условиях рынка налогообложение обеспечивает государство финансовыми ресурсами, которые служат донором для реализации социально-значимых программ; выступает регулятором экономических отношений общества – перераспределяет денежные средства в пользу незащищенных и социально-слабых категорий граждан. Среди внешних факторов, оказывающих влияние на величину налоговых поступлений в бюджет, уплачиваемых предприятиями (организациями), можно выделить внешний экономический климат, экономические кризисы и другие события мирового масштаба.

За последнее десятилетие структура начисляемых корпоративных налогов, формирующих консолидированный бюджет РФ, остается неизменной – наибольший удельный вес занимает налог на прибыль организаций, вторую позицию по доходности занимает налог на добавленную стоимость.

Динамика поступлений от налога на прибыль организаций в России находится под влиянием не только внутренних факторов, но и изменений внешнего экономического климата, в том числе мировых финансовых кризисов. Например, влияние мирового финансового кризиса 2008 года и пандемии 2020 г. отчетливо прослеживается на динамике начисленного налога на прибыль российских организаций (рис. 1).

Вследствие мирового финансового кризиса 2008 года резко сократился объем выручки и, соответственно, прибыли от продаж хозяйственных субъектов, что свидетельствует о снижении объемов производства и общем спаде в экономике. На докризисный уровень российские компании вернулись только спустя 4-5 лет. Негативный тренд по поступлениям в российский бюджет страны доходов от налога на прибыль также обусловлен нестабильной ситуацией с нефтегазовыми компаниями – крупнейшими налогоплательщиками страны. Кризис 2008 года, так же, как и валютный кризис 2014 г., и пандемийный

2020 г. характеризуются резким снижением цен на нефть и на газ, что сказывается на падении доходов компаний данного сектора экономики. Контроль и оптимизация каждого из налоговых платежей и налоговой нагрузки в целом способствовали наиболее безболезненному выходу предприятий из сложившейся экономической ситуации. В целом, негативная тенденция снижения поступлений по налогу на прибыль наблюдается в каждый кризисный год (2008, 2013-2015, 2020 гг.) Снижения в 2020 г. связаны с введением локдаунов и временной парализацией многих видов деятельности экономики, так как величина поступлений по данному налогу напрямую зависит от степени деловой активности предприятий. Вынужденные простои производства даже на один календарный месяц существенно сказались на доходах организаций и, соответственно, на величине поступлений по налогу на прибыль в бюджеты всех уровней. В целом в этот год была снижена покупательская способность населения, дестабилизация привычного образа жизни повлияло на деловую активность подавляющего большинства компаний не только на внутреннем рынке, но и на внешнеторговые сделки. В частности, наблюдались перебои с поставками товаров, материалов, оборудования и комплектующие из-за закрытия границ и жестких ограничений для бизнеса в других странах.

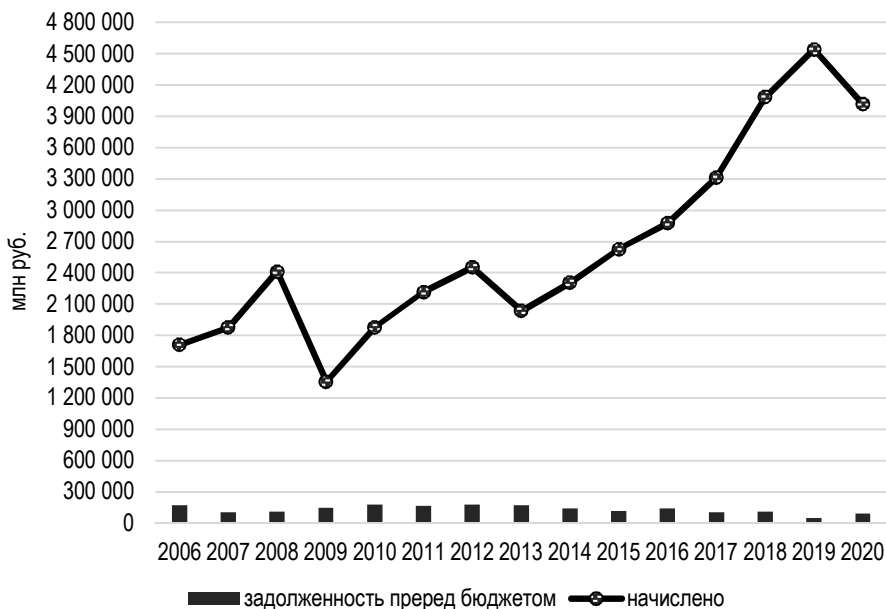


Рис. 1. Динамика начисленного налога на прибыль российских организаций в период 2006 г.- 2020 г., в млн. руб.*

* Официальный сайт ФНС России¹.

Описанные выше тенденции находят свое отражение и на региональных уровнях. Например, на рис. 2 представлены данные налоговых поступлений от налога на прибыль в консолидированный бюджет Самарской области (рис. 2).

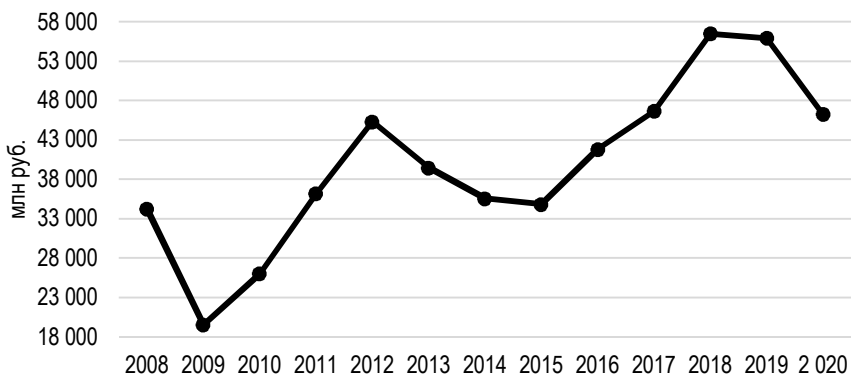


Рис. 2. Поступления налога на прибыль, уплачиваемого организациями, в консолидированный бюджет Самарской области в 2008 г. - 2019 г., в млн. руб.*

* Официальный сайт ФНС России¹.

Реальная величина поступлений исследуемого налога за 2020 год по данным ФНС России составили 46 261 млн руб., что на 18% ниже чем показатели 2019 года и на 22% ниже прогнозного значения 2021 г. Величина поступлений по налогу в 2020 г. достигла значений 2016 года. Таким образом, в 2020 году произошло существенное сокращение доходов консолидированного бюджета Самарской области.

Налог на прибыль организаций представляет собой значимый элемент в налоговой системе РФ. В главе 25 НК РФ помимо обязательных элементов налога, представлены также различные льготы для налогоплательщиков, которые стимулируют экономическую деятельность различных отраслевых организации. Дифференцируемые ставки налога на прибыль тоже можно отнести ко льготам.

Основная ставка по налогу на прибыль организаций от обычных видов деятельности составляет 20% (согласно п. 1 ст. 284 НК РФ)². Данная ставка делится на следующие две части: 3% - в федеральный бюджет (в 2017-2024 гг.), в остальные годы 2%; 17% – в региональный бюджет (в 2017-2024 гг.), в остальные годы 18%. Регионы могут изменять процент ставки, по которым денежные средства зачисляются в региональные бюджеты, но не ниже 13,5%. Ставку 0% могут применять, например, социально-культурные объекты (образовательные и медицинские организации, музеи, библиотеки, театры). Ставку по налогу на прибыль 3% с текущего года 2021 г. применяют российские IT-организации. Ставки по доходам от дивидендов для отечественных предприятий составляют 13%, в то время как для иностранных компаний – 15%. Все ограничения и условия по применению налоговых ставок по обложению прибыли описаны в статье 284 Налогового Кодекса РФ.² Льготы также применяются к инновационной и инвестиционной деятельности, к предприятиям, кто является резидентами особых экономических зон.

Не все налоговые поступления от налогообложения прибыли распределяются по уровням бюджета. В частности, в федеральный бюджет полностью поступают доходы от деятельности иностранных компаний, налог с которых удерживает налоговый агент от до-

ходов, полученных на территории нашей страны.³ Налог с прибыли, уплачиваемый организациями при выполнении соглашения о разделе продукции, распределяется между бюджетами следующим образом: 25% доходов попадают в российский федеральный бюджет, а 75 % – в бюджеты регионов РФ.^{4,5}

В целом с 2017 г. по 2019 г. наблюдается динамика роста поступлений. При этом в 2020 году в течение календарного года наблюдалась отрицательный тренд поступлений по налогу с прибыли организаций и на конец года сокращение произошло на 12,8%.

Наглядный пример по распределению между уровнями бюджетной системы России доходов от налога на прибыль по основной ставке представлен в таблице.

Структура распределения налоговых доходов от налога на прибыль по уровням бюджета РФ, в %*

Показатели	2018 г.	2019 г.	2020 г.
Поступления, всего:	100,00	100,00	100,00
в том числе:	20,09	22,06	25,32
в федеральный бюджет РФ, в %			
в консолидированный бюджет субъектов РФ, в %	79,91	77,94	74,68

* Источник: Официальный сайт ФНС России¹.

Анализ структуры отечественного бюджета свидетельствует о существенном сокращении доли поступлений в бюджет регионов за период 2018 г. -2020 г. при одновременном увеличении поступлений в федеральный бюджет, на что повлияло сложная экономическая ситуация в 2020 году.

В 2021 году наблюдаются более позитивные прогнозы по собираемости налога на прибыль чем в 2020 году, экономика страны постепенно восстанавливается, однако свою лепту вносят новые законодательные инициативы. К примеру, с 2021 года повышен порог до 200 млн. руб. и 130 работников для компаний, применяющих упрощенную систему налогообложения (по специальному режиму предусмотрены повышающие ставки), что повлияет на отток доходов в консолидированных бюджетах по налогу на прибыль и позволит компаниям дольше применять УСН. С 2021 года введена льготная ставка для компаний в сфере IT-технологий, о ней упоминалось ранее в статье. Однако в 2021-2023 годах ожидается рост доходов в федеральный бюджет от налоговых поступлений обложения прибыли юридических лиц, в том числе из-за пересмотра политики применения Соглашений об избежании двойного налогообложения, где налог на прибыль организаций взимается по заниженным ставкам. На эффективное администрирование налога на прибыль также оказывает влияние цифровизация налоговой системы и развитие процедур налогового мониторинга, к которому организации подключаются на добровольной основе.⁶

¹ Налоговая аналитика. – Официальный сайт ФНС России. – Москва, 2021. – Режим доступа: https://analytic.nalog.ru/portal/analytical_information.ru-RU.htm (дата доступа 21.09.2021).

² «Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая)» от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 02.07.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2021).

³ K.S. Pavlova & N.V. Knyazeva (2020) Specific features of taxation for foreign companies receiving income from Russian sources. Engineering Economics: Decisions and Solutions from Eurasian Perspective

(2020) Springer Nature Switzerland AG 2021 S. I. Ashmarina et al. (Eds.): Engineering Economics Week 2020, LNNS 139, pp. 1–7, 2021. DOI: 10.1007/978-3-030-53277-2_37.

⁴ Федеральный закон от 30.12.1995 N 225-ФЗ «О соглашениях о разделе продукции» (ред. от 08.12.2020).

⁵ «Бюджетный кодекс Российской Федерации» от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от 01.07.2021, с изм. от 15.07.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 12.07.2021).

⁶ См.: Черноусова К.С., Павлова К.С. Деофшоризация как инструмент налогового регулирования внешнеэкономической деятельности // материалы 15-й Междунар. науч.-практ. конф., 20-21 дек. 2018 г. / редкол.: Г.Р.Хасаев, С.И. Ашмарина (отв. ред.) [и др.]. – Ч.3. - Самара : Изд-во Самар. гос. эконом. ун-та, 2018. – 296 с. С. 218-222.

ANALYSIS OF TENDENCIES FOR THE FORMATION OF THE RF BUDGET INCOME FROM TAX ON THE PROFIT OF ORGANIZATIONS

© 2021 Pavlova Ksenia Sergeevna
Associate Professor of the Department of Taxes and Taxation
Samara State University of Economics
E-mail: mrs.pavlova@list.ru

Keywords: corporate income tax, accrued tax, tax rate, consolidated budget of constituent entities of the Russian Federation, federal budget of the Russian Federation

The article is devoted to the analysis of the dynamics of monetary funds from the accrual and receipt of tax revenues to the Russian budgets of different levels for corporate income tax. In the study period, the main reasons for the stagnation of budget revenues and the factors affecting the collection of corporate income tax are described.

ЭВОЛЮЦИЯ ПОДХОДОВ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ СУЩНОСТИ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ

© 2021 Пименова Елена Михайловна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: pimenova-elena@rambler.ru

Ключевые слова: конкуренция, конкурентоспособность, развитие предприятия.

Статья посвящена рассмотрению нескольких подходов к определению сущности терминов «конкуренция» и «конкурентоспособность», выявлению достоинств и недостатков каждого из подходов. На основе изучения различных точек зрения предлагается новый, расширенный подход к определению сущности конкурентоспособности.

Конкурентоспособность – это один из самых важных факторов выживания предприятия в условиях рынка. Актуальность данного направления обусловлена поиском конкурентоспособных преимуществ для предприятия, увеличением эластичности бизнеса, быстрой адаптивности под регулярные вызовы макросреды и для поддержания своих позиций на рынке сбыта и его роста. Заинтересованность предприятий в коммерческом успехе усиливает необходимость повышения конкурентоспособности выпускаемой продукции и предлагаемых услуг. Это предполагает совершенствование работы всех служб и подразделений предприятия.

Исторически сложилось, что наличие технических, экономических, организационных условий для производства продукции является предпосылкой для удовлетворения потребностей покупателей, из этого следует, что конкурентоспособность может иметь место только исходя из этих условий. Определение, наиболее часто встречающееся в экономической литературе: Конкурентоспособность предприятия – это его способность рационально и на должном уровне удовлетворять запросы покупателей, причем лучше своих прямых конкурентов, предлагая более качественные и инновационные продукты при минимальных затратах на их производство, гарантировав таким образом собственный коммерческий успех. Исходя из данного определения, эффективность предприятия напрямую характеризуется его конкурентоспособностью. Наличие конкурентных преимуществ у предприятия обеспечивает высокую рентабельность его финансово-хозяйственной деятельности, и для ее поддержания нужно осуществлять управление конкурентоспособностью, то есть постоянно совершенствовать бизнес, внедрять новые услуги, улучшать сервис, проводить рекламные мероприятия для поиска потенциальных покупателей.

В экономической литературе выделяются три подхода к сущности термина «конкуренция»¹. Рассмотрим их (см. таблицу).

Первая точка зрения на термин «конкуренция» была опубликована Адамом Смитом. Он говорил о том, что каждая сторона, вовлеченная в интернациональное фритредерство, может получить блага, специализируясь на производстве тех товаров или услуг, которые

дают ей относительное преимущество перед конкурентами. Любое государство должно экспортировать такие товары или предоставлять услуги, которые обеспечат ей наименьшие издержки, а импорт или их использование на территории нерезидента – наивысшие. Плюсом этого взгляда является то, что все страны концентрируются на своих сильных промышленных силах и сфере услуг, а минусами – то, что слабые отрасли производства и обслуживания они оставляют либо без должного внимания, либо не рассматривают вообще.

Достоинства и недостатки теорий конкуренции

Автор	Достоинства	Недостатки
Адам Смит	Все страны концентрируются на своих сильных промышленных силах и сфере услуг	Слабые отрасли производства и обслуживания они оставляют либо без должного внимания, либо не рассматривают вообще
Давид Рикардо	Перераспределение производственных мощностей и сферы обслуживания между разными национальными экономиками и оптимизирование экономических сфер финансирования торговли	Вызывание созависимости между нерезидентами
Э. Хекшер и Б. Олин	Глобализационная политика, улучшение кадрового вопроса между разными странами	Вызывание тесных связей между правительствами разных стран и в случае их разрыва, со значительными проблемами внутри национальных экономик

Вторая точка зрения была сформулирована Давидом Рикардо и подразумевала у одних государств наличие абсолютных преимуществ перед другими, где государство с одним абсолютным преимуществом продавало товары или сервис государству с другим, у которого производство данного блага или услуги обошлось бы дороже и наоборот. Эта концепция позволяла перераспределять производственные мощности и сферу обслуживания между разными национальными экономиками и оптимизировать экономические сферы финансирования торговли, однако вызывало созависимость между нерезидентами.

Третья точка зрения, изложенная экономистами Эли Хекшером и Бертильем Олином, концентрировалась на том, чтобы страны с наличием большого количества квалифицированных кадров делали акцент на создании интеллектуальноёмких благ и сервисов, в тоже время размещали свои производственные площади и мощности в государствах с наличием значительной численности населения, преимущественно с низкой квалификацией или ее отсутствием вообще, производством трудоемких товаров и услуг. Положительная черта этого взгляда находится в глобализационной политике, а также в улучшении кадрового вопроса между разными странами; негативная – в вызывании тесных связей между представителями разных стран и в случае их разрыва, со значительными проблемами внутри национальных экономик.

Достоинства и недостатки каждой из рассмотренных точек зрения представлены в таблице.

Все представленные в таблице точки зрения были самыми оптимальными на тот период времени, в который они создавались и решали именно тот спектр проблем, который присутствовал в той эпохе. В основу современных подходов были положены исторически ранее сложившиеся теории о конкурентоспособности, но с добавлением тех аспектов, которые актуальны в наши дни. Рассмотрим их.

1. Ценовая конкурентоспособность. По исторической справке понятие конкурентоспособность использовалось для уточнения статуса каждой отдельной страны или предприятия. Он все еще часто используется сегодня, когда экономика (или предприятие) бросают вызов новым недорогим конкурентам. Именно этот узкий подход к затратам подвергся критике со стороны Кругмана как «неуловимого и бессмысленного» на концептуальном уровне и как «вводящего в заблуждение или даже опасность» на политическом уровне, поскольку это узкое толкование подразумевает, что сокращение затрат – единственная эффективная политическая реакция. Жалобы на потерю конкурентоспособности сосредоточены на заработной плате как на основном компоненте затрат, но они также распространяются на высокие цены на энергию и налоги. В какой-то степени эта озабоченность издержками проистекает из самой концепции конкурентоспособности на уровне фирмы. Однако даже на ее уровне теория фирмы и теория менеджмента подчеркивают, что успех на олигополистических рынках зависит от «конкурентного преимущества» и возможностей, создаваемых инновациями.

Абсолютные уровни затрат не влияют ни на выживание предприятия. Вместо этого они должны быть установлены в зависимости от производительности. Прибыльность предприятий и способность отрасли продавать на международном уровне не ограничиваются затратами, если производительность также высока. С практической стороны непросто найти данные об абсолютном уровне производительности (на душу населения или в час) и уровне заработной платы. Таким образом, часть авторов рассматривают производительность как единственное значимое понятие конкурентоспособности, что может значительно уменьшать стоимость и абстрагировать от качественных показателей².

Теория стоимостной конкурентоспособности при детализированном рассмотрении рассматривает конкурентоспособность или в узком смысле слова (исключительно как издержки), или в чрезмерно широком (совместное исследование затрат и эффективности), когда все издержки элементов (человеческие мощности, капитал, энергия, пошлины) или все компоненты производительности (эффективность трудовой деятельности, эффективность использования богатств, эффективность использования сырья, эффективность производства) приносят доход. Однако ее значительным недостатком является фокусировка на одном направлении конкуренции предприятий – через деньги.

2. Качественная конкурентоспособность. Позже конкурентоспособность стала рассматриваться как нечто большее, чем просто результат сравнения затрат и доходов в определенный момент времени. Более широкое толкование термина оценивают источники конкурентоспособности предприятий и стран, а также их перспективы на будущее. Это предполагает изучение процессов, которые приводят к выгодному положению с точки зрения затрат или производительности, а также возможности для поддержания или его улучшения. В литературе такие термины, как «конкурентоспособность качества» или «тех-

нологическая конкурентоспособность» используются для описания более широкой интерпретации, хотя оба выражения можно рассматривать как узкие – сосредоточение внимания на двух конкретных аспектах (качество и технология).

В контексте перехода на новый путь роста способность социальной системы повышать производительный потенциал экономики становится важным фактором. Меры по повышению производительности включают переподготовку людей, если квалификация недостаточно высока, если значительны различия в образовании или увеличении доли участия женщин в рабочей силе. Что же касается экологического аспекта, Портер подчеркивает необходимость поиска альтернативных источников энергии, изменения привычек в потреблении света, изменения налогообложения – всё это в совокупности может способствовать экологическим инновациям и снижению энергопотребления.

Таким образом, социальная и экологическая деятельность может превратиться в производительные силы, не ограничивающие доходы и производство, а увеличивающие благосостояние. Другими словами, социальная интеграция и экологические амбиции могут быть движущими силами роста и развития, что является важным преимуществом этой стратегии бизнеса.

3. Результативная конкурентоспособность. Первоначально конкурентоспособность результатов оценивалась с использованием торгового баланса или остатков на текущих счетах, где предприятия с дефицитом денежных средств были признаны неконкурентоспособными. Важность эталона внешнего баланса впоследствии снизилась: с одной стороны, быстроразвивающиеся предприятия, как правило, имеют дефицит денежных средств; но с другой стороны, текущие счета рассматривались как бессмысленные. Однако балансирование текущих счетов не является конечной целью общества (по крайней мере, до тех пор, пока больших дефицитов нет). Конечной целью экономики должно быть обеспечение высокого и растущего уровня ее доходов, чтобы предоставить возможности трудоустройства и улучшить условия жизни населения страны или региона³.

Некоторые существующие в экономической литературе концепции конкурентоспособности были справедливо подвергнуты критике за чрезмерный акцент на ценовой конкурентоспособности, игнорирование социальных инноваций, инклюзивности и образования, а также экологических инноваций как факторов роста числа новых рабочих мест и устойчивости.

Учитывая эволюцию концепции с течением времени, можно предложить определить конкурентоспособность как «способность страны (региона, предприятия) достигать целей, выходящих за рамки ВВП, для своих граждан сегодня и завтра». Конкурентоспособность страны или региона требует набора жизнеспособных предприятий и отраслей, способных конкурировать на международном уровне, опираясь на сбалансированные затраты и производительность. Они должны быть встроены в структуру экономики и управляться возможностями, разработанными в частном порядке или правительством. Текущие счета, а также доходы и расходы государственного сектора должны быть сбалансированы в долгосрочной перспективе, но сбалансированные счета не являются конечной целью. Учитывая цель перехода на более социально инклюзивный и экологически устойчивый путь развития, инвестиции в социальную и экологическую систему, которые делают экономику более продуктивной (в создании доходов и благосостояния), становятся важной частью конкурентоспособности. Социальная система и экологические амбиции (государственных и

частных) учреждений могут стать «производительной силой». Результаты, в достижение которых предприятия и страны должны внести свой вклад, являются целями, выходящими за рамки ВВП. Поэтому предложенное определение является расширением схемы: конкурентоспособность – это добавленную стоимость плюс занятость или высокий и растущий уровень жизни.

Подводя итог, отметим: предлагаемое в данной статье определение конкурентоспособности будет полезно не только для оценки перехода предприятия на новый путь более динамичного, социально инклюзивного и экологически устойчивого роста, но и для выявления сильных и слабых сторон отдельных стран, особенно тех, которые связаны с «высоким уровнем конкурентоспособности».

¹ Siudek T., Zawojcka A. (2014) Competitiveness in the economic concepts, theories and empirical research. *Scientiarum Polonorum ACTA*, 13 (1). – P. 94-95.

² Котлер Ф., Келлер К.Л. Маркетинг менеджмент. Экспресс-курс. 6-е изд. / пер. с англ. Зверевич Т.О. – СПб.: Питер, 2019. – 464 с.

³ Aiginger K., Bärenthaler-Sieber S., Vogel J. (2013). Competitiveness under new perspectives. *WWWforEurope: Welfare, Wealth and Work for Europe*, 97, Seiten. Retrieved from: <https://www.wifo.ac.at/www/pubid/47019>. Accessed: 20.09.2021.

EVOLUTION OF APPROACHES TO THE DETERMINATION OF THE ESSENCE OF COMPETITIVENESS

© 2021 Pimenova Elena Mikhailovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: pimenova-elena@rambler.ru

Keywords: competition, competitiveness, enterprise development.

The article is devoted to the consideration of several approaches to the determination of the essence of the terms «competition» and «competitiveness», identifying the advantages and disadvantages of each of the approaches. Based on the study of various points of view, a new, expanded approach to the determination of the essence of competitiveness is proposed.

АНАЛИЗ ЦЕН АКЦИЙ АВИАКОМПАНИЙ

© 2021 Савельев Сергей Владимирович*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: Sergey_S142001@mail.ru

© 2021 Елкин Никита Алексеевич

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: nek.yelkin2@gmail.com

Ключевые слова: корреляционно-регрессионный анализ, акции, фондовый рынок, авиакомпания, COVID-19, пандемия.

В статье представлены результаты анализа факторов, которые могут влиять на изменение курса акций на фондовом рынке в период перед пандемией, в частности на изменение курса акций авиакомпаний.

Чтобы сделать оценку акции нужно знать её жизненный цикл, который включает эмиссию, IPO, обращение акции. Необходимость в оценке акций возникает при слиянии и поглощении компаний, при покупке контрольного пакета акций, выдаче кредита под обеспечение акциями, преобразовании Акционерного общества (АО), ликвидации компании и в других случаях.¹

Прежде чем принять решения, связанные с инвестициями, необходимо изучить всю информацию, связанную с интересующими активами, в частности, с акциями и провести анализ. Анализ подразумевает применение ряда методов, таких, как прогнозирование, описание текущего и определение будущего курса акций, которые помогут вам в принятии решения в отношении какой-либо акции.

С помощью корреляционно-регрессионного анализа можно определить наличие и тесноту связи между факторами. Если бы каждый инвестор обладал достаточными знаниями, он бы смог понять, в какой фазе в данный момент находится фондовый рынок и какие последствия могут быть в будущем. Достаточно лишь знать какие-либо макроэкономические или отраслевые изменения на рынке. Чтобы поймать тренд рынка и сделать верное решение в плане инвестиций, необходимо своевременно среагировать на любое колебание рынка.²

Для начала стоит рассмотреть, как же вел себя всемирный рынок пассажирских авиаперевозок. В 2019 году рост мирового пассажирооборота при выполнении воздушных пассажирских перевозок составил, по предварительным данным IATA, 4,2% по сравнению с 2018 годом. Поток пассажиров на регулярных рейсах вырос на 3,7% и составил 4,5 млрд. человек.

* Научный руководитель – **Перстенева Наталья Павловна**, кандидат экономических наук, доцент.

Рост пассажирооборота затормозился в сравнение с предыдущим годом. На развитие отрасли оказало влияние замедление мирового роста экономики, ослабление международной торговли, связанной с торговыми войнами в некоторых регионах. Весомое влияние также оказала приостановка полетов воздушных судов Boeing 737 MAX.

Основными парусом программы по увеличению пассажирооборота были авиакомпании, у которых были самые высокие темпы роста показателей, в Азиатско-Тихоокеанском и Европейском регионах.

Провозная способность в мире в 2019 году увеличились на 3,5%, что чуть медленнее, чем рост спроса. Тем самым по статистики коэффициент занятости кресел достиг рекордного значения – 82,4%.

На мировом рынке пассажирских авиаперевозок продолжают процессы консолидации и дальнейшей оптимизации. В 2019 году завершили свою деятельность 23 авиаперевозчика.³

Далее, на рис. 1-3, представлены данные о рынке мировых авиаперевозок за пять лет.



Рис. 1. Пассажиропоток регулярных рейсов мировой отрасли, млрд чел.³



Рис. 2. Занятость пассажирских кресел по мировой отрасли, %³



Рис. 3. Выручка мировой отрасли, \$ млрд³

Исходя из представленной ранее информации, для построения модели были выбраны следующие факторы, которые, по нашему мнению, должны оказывать влияние на цены акций.

Таблица 1

Факторы, участвующие в моделировании

Обозначение переменной	Название фактора, ед. измерения	Источник
Y	Средняя цена акции за год, долл.	Данные с сайта URL: https://ru.investing.com/
X ₁	Рейтинг	Компания Skytrax [4]
X ₂	Число направлений полетов	Сайт авиакомпании
X ₃	Страна (континент)	Сайт авиакомпании
X ₄	Прибыль компании за год, млн. долл.	Сайт авиакомпании
X ₅	Размер флота, шт.	Сайт авиакомпании

Рейтинг компании Skytrax мы считаем важным по причине того, что он был составлен влиятельной британской консалтинговой компанией на основе исследования, проведенного в виде опроса пассажиров различных авиакомпаний, а общественное мнение может оказывать большое влияние на рынки.

Второй критерий должен оказывать влияние по причине охвата пространств, ведь чем больше пунктов назначения, тем больше людей из разных мест могут пользоваться услугами компании, следовательно, повышается известность и возможная прибыль.

Третий фактор – это расположение головного офиса, так как некоторые страны обладают большим авторитетом в мире, а значит и на рынке, чем другие, а также имеют более выгодное расположение для перелетов. Вследствие чего мы и считаем этот критерий значимым в рамках нашего исследования.

Прибыль – это фактор, который оказывает прямое влияние на стоимость акций, так как более прибыльные компании способны тратить больше средств на собственное развитие, а нераспределенная прибыль идёт на выплату дивидендов, что в свою очередь привлекает инвесторов.

Пятый фактор схож со вторым. Компании могут перевозить схожее число пассажиров, но одна из авиалиний может летать в меньшее количество мест, но чаще за счёт большего количества транспорта.

Данные по факторам со второго по пятый были взяты с официальных сайтов компаний.

Для определения существенности влияния факторов на цену акций и для выявления мультиколлинеарности была построена матрица парных коэффициентов корреляции (табл. 2).

Мультиколлинеарными оказались: X₂, X₄, X₅, поэтому для дальнейшего анализа были построены парные модели: YX₂, YX₅, YX₄.

Корреляционная матрица

	Y	X ₁	X ₂	X ₃	X ₄	X ₅
Y	1	0,134	0,678	0,238	0,819	0,674
X ₁	0,134	1	0,072	0,489	-0,074	0,165
X ₂	0,678	0,072	1	0,253	0,645	0,748
X ₃	0,238	0,489	0,253	1	0,236	0,198
X ₄	0,819	-0,074	0,645	0,236	1	0,730
X ₅	0,674	0,165	0,748	0,198	0,730	1

Проведем анализ этих моделей. Все оценки коэффициентов значимы по критерию Стьюдента, модели в целом значимы по критерию Фишера с достоверностью 95%. Гетероскедастичность в остатках отсутствует. Далее представлены сами модели и дана их экономическая оценка:

- модель зависимости цены акции от числа направлений полётов (X₂)

$$Y^{\wedge} = -5,0483 + 0,1223X_2$$

(4,626) (0,0251)

Если увеличить число направлений полетов на 1 ед., то средняя цена акции в среднем увеличится на 0,12 доллара.

R² = 0,46. Вариация средней цены акции компании на 46% зависит от количества направлений полётов;

- модель зависимости цены акции от размера флота (X₅)

$$Y^{\wedge} = -0,237 + 0,055X_5$$

(3,895) (0,0114)

Если увеличить размер флота на 1 ед., то средняя цена акции в среднем увеличится на 0,05 доллара.

R² = 0,45. Вариация средней цены акции компании на 45% зависит от количества направлений полётов;

- модель зависимости цены от прибыли компании за год (X₄)

$$Y^{\wedge} = 5,670 + 0,014X_4$$

(2,321) (0,0018)

Если прибыль компании увеличится на 1 млн. долларов, то средняя цена акции в среднем увеличится на 0,014 доллара.

R² = 0,67. Вариация средней цены акции компании на 67% зависит от прибыли компании.

Исходя из результатов исследования, можно сделать выводы о степени влияния факторов на курс акций авиакомпаний. Наибольшую степень влияния из всех имеет прибыль компании за год. Полученные данные по выбранным факторам могут быть полезными в прогнозировании будущих цен акций и при анализе курсов акций.

Однако в конце 2019 года началась эпидемия COVID-19, которая оказала сильное влияние на мировой фондовый рынок. Сильнее остальных в мире во время пандемии пострадали компании нефтегазового, финансового и транспортного секторов.

В рамках нашего исследования нам интересны авиакомпании, как представители транспортного сектора. Их деятельность подверглась существенным изменениям в период пандемии.

Таким образом, многие из наших факторов могли быть подвержены сильным изменениям. Рейтинг Skytrax не был представлен за 2020 год по причине приостановки или ограничения работы многих авиаперевозчиков в связи с пандемией. По этой же причине потеряли свою значимость критерии направлений полетов и расположенности авиакомпаний, хотя некоторые страны не сразу закрыли границы, либо частично ограничили авиасообщение. Весь комплекс ограничений, вызванных пандемией, соответственно сократил прибыль многих компаний, в том числе и авиакомпаний.

В дальнейшем, при анализе цен акций авиакомпаний, можно опираться на данные факторы, однако следует сделать корректировку на продолжающуюся эпидемию COVID-19.

¹ Миркин Я.М. Ценные бумаги и фондовый рынок. – М., 2001. – С. 155-156.

² Егорова Н.Е., Бахтизин А.Р., Торжевский К.А. Экономико-математический инструментарий прогнозирования фондовых рынков (на примере России). М.: ЦЭМИ РАН, 2011. 109 с.

³ Рынок мировых авиаперевозок в 2019 году. URL: <http://ar2019.aeroflot.ru/reports/aeroflot-annual/2019/gb/Russian/2020/html>.

⁴ Рейтинг 100 лучших авиакомпаний 2019 года. URL: <https://www.worldairlineawards.com/worlds-top-100-airlines-2019/>

AIRLINE STOCK PRICE ANALYSIS

© 2021 Savelyev Sergey Vladimirovich
Student

Samara State University of Economics
E-mail: Sergey_S142001@mail.ru

© 2021 Elkin Nikita Alekseevich
Student

Samara State University of Economics
E-mail: nek.yelkin2@gmail.com

Keywords: correlation and regression analysis, stocks, stock market, airline, COVID-19, pandemic.

The article presents the results of the analysis of factors that can influence the change in the stock market price in the period before the pandemic, in particular, the change in the share price of airlines.

К ВОПРОСУ О КЛАССИФИКАЦИИ БАНКОВСКИХ РИСКОВ ДЛЯ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ПОТРЕБНОСТИ В КАПИТАЛЕ

© 2021 Савинов Олег Германович
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: ogsvnv@gmail.com

Ключевые слова: классификация рисков, финансовая стабильность, риск-ориентированное регулирование, банковский сектор.

Нарастание кризисных явлений в экономике, расширение рисков банков, увеличение резервов и появление проблемных банков определяют актуальность выявления значимых банковских рисков для оценки их влияния на капитал. В статье представлены авторская классификация рисков и методы их оценки, применяемые в российской практике.

Система управления рисками и капиталом в банках включает комплекс мероприятий по непрерывному проведению идентификации рисков, оценке значимых рисков и воздействию на них, осуществлению контроля за процессом управления рисками в целях минимизации финансовых потерь при неблагоприятном воздействии внешних и внутренних факторов риска. Основные элементы системы находят отражение во внутрибанковских документах, в т.ч. банки разрабатывают Стратегию управления рисками и капиталом, которая формируется на принципах комплексности, непрерывности, открытости, независимости, консерватизма и существенности.

Идентификация рисков, существенных (значимых) для бизнеса кредитной организации, осуществляется с учетом уровня рисков по различным видам операций, а также сложности их выполнения. Учитывается объем выполняемых транзакций, структура платежного оборота¹. Оценивается внедрение новых технологий и продуктов.

Банки самостоятельно определяют методологию идентификации и количественной оценки рисков, процедуры стресс-тестирования и мониторинга, методы ограничения и снижения, управления риском. Оценка существенности рисков проводится при составлении бизнес-плана.

Необходимость выявления значимых и потенциальных рисков для последующего их агрегирования повышает актуальность, классификации банковских рисков с позиции выявления потребности в капитале.

Значимыми для банков являются риски, по которым регулятором установлены нормативы. Кредитный, операционный, риск ликвидности оцениваются количественно и контролируются на регуляторной основе.

К числу значимых рисков, в отношении которых определяется потребность в капитале, относятся кредитный, рыночный и операционный риски. Исключением является риск ликвидности, по которому оценивается дополнительный резерв необходимого капитала для покрытия непредвиденных потерь при закрытии разрыва ликвидности в стрессовых

ситуациях, в том числе из-за привлечения в неблагоприятных рыночных условиях дополнительных ресурсов при дефиците ликвидности. В российской банковской практике сверх размера необходимого капитала определяется также резерв под значимые нефинансовые риски, такие как риск концентрации, потери деловой репутации, стратегический риск и др.

Таблица 1

Классификация банковских рисков для оценки потребности в капитале

Группа рисков	Виды банковских рисков	Значимые риски для оценки потребности в капитале
Внутренние финансовые риски	Риск ликвидности, кредитный, рыночный (валютный, фондовый, процентный, волатильности)	Кредитный, рыночный
Внутренние нефинансовые (функциональные) риски	Операционный, регуляторный, расчетный, потери деловой репутации, риск концентрации, секьютизации и др.	Операционный
Внешние риски	Экономический, страновой, региональный, инфляционный и др.	

В соответствии с требованиями Базель банки используют стандартизированные или внутренние методы оценки рисков.

Таблица 2

Методы оценки значимых рисков кредитных организаций

Риск	Метод
Кредитный	Стандартизированный
	На основе внутренних рейтингов
Рыночный	Стандартизированный
	Основанный на внутренних моделях
Операционный	Стандартизированный
	Базовый индикативный
	Усовершенствованный

Метод внутренних рейтингов для оценки кредитного риска может использоваться крупными банками с активами более 500 млрд. рублей и условием предварительного согласования с Банком России. Для количественной оценки значимых рисков банки также используют метод экспертных оценок.

Кредитный риск является наиболее распространенным в деятельности банков, поэтому в части управления риском могут проводиться различные мероприятия по ограничению кредитования определенных категорий клиентов, изменению условий, снижению лимитов по кредитному риску, использованию дополнительного обеспечения, выделению дополнительного капитала для покрытия².

Внешние и внутренние экономические и финансовые шоки обусловили необходимость реформирования банковского регулирования и надзора на основе риск-ориентированного подхода, а также проведения Банком России макропруденциальной политики,

направленной на предотвращение системных банковских кризисов. Инструменты денежно-кредитной политики оказались недостаточными для обеспечения финансовой стабильности. Формирование макропруденциальной политики вошло в сферу ответственности Банка России как мегарегулятора финансового рынка в целях поддержания финансовой стабильности. Реализация макропруденциальной политики во многом зависит от уровня системных банковских рисков в российском банковском секторе, к которым относятся кредитный, процентный и риск ликвидности.

По мнению отечественных и зарубежных экономистов, основными источниками системных рисков могут стать:

- избыточная ликвидность;
- разбалансированная структура активов и пассивов;
- высокая потребность в экономическом капитале по кредитам с низкой маржинальностью;
- низкая диверсификация ресурсов;
- высокая доля дорогого депозитного фондирования;
- низкая доходность из-за минимизации рисков и др.

В отличие от денежно-кредитной политики, основной целью которой является ценовая стабильность³, макропруденциальная политика Банка России направлена на обеспечение финансовой стабильности в банковском секторе на основе идентификации, оценки системных рисков, проведения мониторинга, ограничения уровня системных рисков и системных кризисов в банковском секторе и финансовой системе в целом⁴. В этой связи макропруденциальная политика Банка России в высоко концентрированном банковском секторе сфокусирована на системно-значимых кредитных организациях и основана на использовании инструментов, воздействующих на капитал, активы и ликвидность.

Внедрение в российскую практику международных стандартов Базель III способствовало формированию риск-ориентированного регулирования и надзора рисков, капитала, резервов кредитных организаций. При этом повышалась актуальность пропорционального распределения регуляторной нагрузки на средние и мелкие банки с бизнес-стратегиями, ориентированными на внутренний рынок. В качестве критерия дифференциации банковского регулирования в России используется размер капитала банка, на основе которого кредитным организациям предоставляется базовая или универсальная лицензия. В соответствии с данными критериями банкам установлены пруденциальные нормы, что обеспечивает связь регулирования и надзора, а также проведение Банком России политики финансовой стабильности для каждой группы банков. Вместе с тем регуляторные послабления без учета финансовых показателей деятельности мелких и средних банков могут способствовать накоплению совокупного риска.

¹ Савинова Н.Г. Развитие розничной платежной системы на основе единого платежного пространства // Экономические науки. 2011. № 83. С. 177-181.

² Жукова Д.В., Таркина Н.А., Савинов О.Г. Стабилизация банковского кредитования в условиях таргетирования инфляции // Проблемы развития предприятий: теория и практика. 2020. № 1-1. С. 86-89.

³ Савинов О.Г., Савинова Н.Г., Мясникова А.И. Режимы денежно-кредитной политики и меры центральных банков в новой экономической реальности // Экономические науки. 2021. № 5 (198). С. 133-137.

⁴ Наточеева Н.Н. Влияние мирового финансового кризиса на банковский сектор России // Экономика. Налоги. Право, №5, 2011. С. 44-49.

ON THE ISSUE OF THE CLASSIFICATION OF BANKING RISKS FOR DETERMINING CAPITAL NEEDS

© 2021 Savinov Oleg Germanovich
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: ogsvnv@gmail.com

Keywords: classification of risks, financial stability, risk-oriented regulation, banking sector.

The growing crisis in the economy, the expansion of banks' risks, an increase in reserves and the emergence of problem banks determine the relevance of identifying significant banking risks to assess their impact on capital. The article presents the author's classification and methods of their assessment used in Russian practice.

РОССИЙСКИЙ РЫНОК СДЕЛОК СЛИЯНИЙ И ПОГЛОЩЕНИЙ НЕФТЕГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ: ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ

© 2021 Саломатина Светлана Юрьевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: salom771@rambler.ru

Ключевые слова: синергетический эффект, реструктуризация, слияния и поглощения, сделки M&A, нефтегазовый сектор.

Статья посвящена анализу основных тенденций развития современного рынка сделок слияний и поглощений нефтегазовой отрасли под влиянием внутренних и глобальных геополитических и экономических факторов. Автор акцентирует внимание на объемах и динамике сделок M&A нефтегазового сектора в разрезе национального рынка слияний и поглощений, а также выявляет возможные тенденции его дальнейшего развития, включая инвестиционные возможности.

Современные компании в условиях постоянно изменяющейся внешней среды сталкиваются с необходимостью реструктуризации и совершенствования собственного бизнеса. Для повышения своей конкурентоспособности, сохранения и дальнейшего увеличения доли на рынке, организации могут использоваться такой инструмент роста бизнеса, как слияние и поглощение, с целью синергии объединенной компании и проявления скрытых возможностей и преимуществ. Многие известные нам ТНК стали таковыми именно в результате сделок M&A.

Последние годы российский рынок слияний и поглощений переживает явное количественное снижение сделок M&A в стоимостном выражении, что обусловлено достаточно высоким уровнем централизации рынков, снижением конкуренции, действием санкций, осложняющих трансграничные сделки M&A, а также кризиса из-за пандемии коронавируса, который ударил по всей мировой экономике. Между тем, нефтегазовая отрасль на протяжении многих лет остается лидером количества сделок в стоимостном выражении (доля рынка сделок M&A нефтегазовой отрасли в общем стоимостном выражении составляет 44% на 2020 г.), несмотря на обвал цен на нефть. Именно слияния и поглощения во многом стали определять структуру современного нефтегазового сектора.

Для РФ нефтегазовый сектор является одним из основных источников формирования бюджета страны. Доля нефтегазовых доходов в общих доходах федерального бюджета составила 39,3% и 28% на 2019 и 2020 годы соответственно. Сокращение доходов нефтегазовых компаний может отрицательно сказаться не только на ведение их бизнеса, но и на экономической и геополитической стабильности страны. Следовательно, высокая степень уязвимости и зависимости экономики и бюджета страны от «нефтегазовой иглы» говорит о необходимости поддержания конкурентоспособности данной отрасли в РФ.

Кроме того, в современном мире остро стоит проблема экологии и постепенно меняется структура мирового спроса на первичные энергоресурсы, повышается интерес к воз-

обновляемым источникам энергии. Для компаний нефтегазовой отрасли наступает переломный момент, который требует неординарных стратегических решений для поддержки и развития бизнеса. При этом наиболее крупные компании будут иметь определенное преимущество, так как они располагают значительными объемами денежных средств, имеют гибкие финансовые возможности и могут быстро приспособиться к новым условиям развития отрасли. К примеру, они могут позволить приобрести себе компанию, специализирующуюся на поставке энергии из экологически чистых источников, осуществлять вложения в нетрадиционные сферы, тем самым диверсифицировав свои риски. В данных условиях осуществление сделок слияния и поглощения поможет обеспечить компаниям их стабильную деятельность и увеличение рыночной капитализации в целом.

Стоит отметить, что по всему миру сегодня совершается большое количество сделок M&A. Тем не менее не все компании достигают желаемого результата, так как процедура заключения сделки M&A – сложный процесс, требующий комплексной и серьезной подготовки.

Сделки слияния и поглощения характерны для экономик, где преобладают крупные транснациональные корпорации, преследующие масштабные цели, связанные с технологическим и географическим ростом, получением лицензий на разработку новых месторождений. Но реализация данных целей может оказаться крайне затратной во временном и финансовом аспектах. Альтернативой роста за счет внутренних и привлекаемых средств становятся стратегии слияний и поглощений, являющиеся самым быстрым способом достижения стратегической цели. Но стоимость этих стратегий может быть очень высокой.

2020 год стал беспрецедентно сложным для всей мировой экономики, в общем, и для нефтегазового сектора, в частности. Между тем, российский рынок сделок M&A отстоял уровень 2017 года как по общему количеству таких сделок, так и по их совокупному объему.

Между тем, по отношению к 2019 году в 2020 г. количество сделок M&A в целом сократилось на 15% (до 567 сделок), а их общая стоимость снизилась на 5% (до 59,7 млрд долл. США). Однако, в 2020 году в нефтегазовом секторе были осуществлены четыре масштабные сделки (на сумму 25 млрд. долл.), которые несколько сбили общее сокращение рынка. При этом Роснефть участвовала во всех вышеуказанных четырех сделках.

Что касается покупки российскими компаниями в 2020 году иностранных активов, то данный сегмент сделок был представлен операциями правительства РФ по приобретению за 4 млрд. долл. активов Роснефть в Венесуэле. За исключением указанной операции активность в данном сегменте была незначительна.

Что касается приобретения российских активов нерезидентами, то данный сегмент почти полностью занимают две сделки в нефтегазовом секторе: приобретение за 8,5 млрд долл. США сингапурской компанией Trafigura 10% в проекте «Восток Ойл» и сделка по покупке норвежской Equinor 49% акций «КрасГеоНац» за 550 млн долл. США.

Можно заметить, что рынок трансграничных сделок M&A, сократился в 2020 году как в стоимостном выражении, так и по количеству сделок. Иностранные инвестиции в покупку российских активов сократились на 34% по количеству и на 43% по суммам сделок – до 12,1 млрд долл. США по сравнению с 2019 годом¹.

Согласно отчету ЮНКТАД о глобальных инвестиционных тенденциях в целом, глобальные потоки прямых иностранных инвестиций (ПИИ) упали на 49% в первой половине

2020 года по сравнению с 2019 годом из-за экономических последствий COVID-19, при этом более резкий спад наблюдался в развитых странах, в то время как развивающиеся страны пережили этот период более спокойно².

Нефтегазовый сектор является главным стратегическим сектором для Российской Федерации, на него приходится около 20% ВВП и 60-70% экспортной выручки. Сектор ежегодно получает серьезные инвестиции, как государственные, так и частные, особенно сегмент производства СПГ (сжиженного природного газа). Так, например, государственный инвестиционный банк ВЭБ РФ совместно с консорциумом банков – Сбербанком, Газпромбанком, GPB International S.A. и банком «Открытие» – предоставят синдицированный кредит компании «Новатэк» для строительства «Арктик СПГ – 2» на общую сумму 3,11 млрд. долл. сроком на 15 лет. Помимо «Новатэк», который владеет 60% акций, участниками проекта также являются китайские компании CNOOC Ltd (China National Offshore Oil Corp) и CNPC (China National Petroleum Corp), французская компания Total и консорциум японских компаний Mitsui и Jgmeс (все владеют 10 процентной долей). Сделки M&A с данными компаниями произошли в 2019 году и стали одними из крупнейших в нефтегазовом секторе.

В нефтегазовой отрасли в целом доминирует ориентация на реструктуризацию. Можно проследить продолжительную консолидацию российских ВИНК (вертикально – интегрированных компаний) с целью поддержания и повышения своей конкурентоспособности на национальном и мировом рынках.

Несмотря на то, что санкции осложняют и сдерживают инвестиционную активность, а также сотрудничество с зарубежными компаниями, продолжаются работы по большинству проектов, особенно по тем, которые реализуются без участия европейских компаний и компаний США.

За последние 10 лет структура инвесторов в российский нефтегазовый сектор значительно изменилась. Если с 2010 по 2014 годы большая доля инвестиций приходилась на Европу и Северную Америку (около 89%) и 11% на Азию, то с 2015 года ситуация начала кардинально меняться. Доля инвестиций европейских компаний к 2019 году сократилась до 33%, в то время как инвестиции регионов Азии и Ближнего востока стали составлять 41% и 25% соответственно.

Геополитическая неопределённость стала хорошим подспорьем для выстраивания долгосрочных отношений со странами Ближнего востока и Азии.

Последние несколько лет наблюдается повышенный интерес инвесторов, в том числе иностранных, к российской нефтегазовой отрасли. Пик иностранных инвестиций через приобретение иностранными акциями и долей российских компаний нефтегазового сектора за последние пять лет был достигнут в 2016 г., 2019 г., 2020 г., и составил 17 млрд. долл США, 9 млрд. долл. США и 9,1 млрд. долл. США соответственно. При этом третий год подряд растет как объем внешних инвестиций в сектор, так и доля нефтегазовых сделок в стоимостном выражении в общем объеме российских сделок M&A³.

Поскольку в рамках энергетической стратегии РФ до 2035 года предусматривается дальнейший рост сектора СПГ и поддержания уровня нефтедобычи как минимум на текущем уровне, инвестиционная привлекательность нефтегазового сектора сохранится или даже возрастет. Рост возможностей ожидается и внутри сектора ВИЭ, и сфере управления энергоресурсами.

По мнению экспертов, поскольку закачка средств западных фондов в российский нефтегазовый сектор остается существенной, глобальные мировые подвижки в отрасли будут отражаться и на российских компаниях. Однако, высокая дивидендная доходность российских нефтяных компаний позволит сгладить данное влияние в течение ближайших лет.

Большинство аналитиков отмечают, что высокие дивиденды – одно из главных достоинств наших нефтегазовых компаний, которое помогает удерживать вложения западных инвесторов на высоком уровне. Самая высокая дивидендная доходность в секторе, равная 12%, на 2020 год у «Татнефть»; выплаты акционерам должны стимулировать и рост бумаг «Роснефть» и «Газпромнефть» (9% и 10% соответственно).

Кроме того считается, что российские нефтегазовые компании на данный момент лучше защищены от риска удешевления нефти из-за сравнительно более низких издержек и особенностей российского налогообложения: риск ценовой нефтяной динамики в большей степени ложится на государство в силу существования прогрессивной ставки налогов в отрасли. Однако, существует опасение, что в долгосрочной перспективе глобальная климатическая повестка негативно отразится на интересе инвесторов к российским нефтегазовым компаниям, особенно к тем, чья специализация основывается на нефти⁴.

В таблице указаны глобальные тенденции и потенциальные риски, с которыми сталкиваются компании нефтегазового сектора, существенно влияющие на уровень конкуренции и обуславливающие увеличение количества сделок M&A в данной отрасли⁵.

Основные стратегические проблемы нефтегазовой отрасли

Стратегические проблемы отрасли	Влияние на компании
Плановое уменьшение нефтедобычи в РФ по сделке ОПЕК+	Невыполнение запланированных сроков реализации нефтегазовых проектов; падение спроса на услуги нефтесервисных компаний
Развитие собственных сервисов российскими вертикально-интегрированными компаниями	Сокращение открытости рынка, рост конкуренции между независимыми компаниями
Падение качества запасов и снижение добычи	Необходимость освоения удаленных месторождений
Переход к ценовой конкуренции	Снижение себестоимости за счет усовершенствования операционной модели
Начинающийся энергетический переход в пользу возобновляемых источников энергии	Пересмотр инвестиционной деятельности предприятий, увеличение доли не нефтегазовых заказчиков
Рост технологических требований, невозможность приобретения иностранного оборудования	Техническое перевооружение в условиях низкой рентабельности и роста долговой нагрузки

Рынок сделок слияния и поглощения имеет очевидные национальные особенности, зависящие от уровня экономического развития, совершенства законодательства, развитости инфраструктуры, финансовых институтов и многих других.

Анализ рынка сделок M&A нефтегазовой отрасли РФ позволяет выделить следующие его принципиальные особенности:

1. Рост объемов хозяйственных активов, подконтрольных государству, которое не только регулирует отношения в секторе, но и участником сделок M&A.

2. Увеличение интеграционной активности в странах Азии и Ближнего востока.
3. Значительное уменьшение доли североамериканских и европейских инвесторов.
4. Сохранения оптимизма участниками рынка M&A в отношении получаемого синергетического эффекта.

5. Развитие компаний идет посредством наращивания мощностей, покупки новых месторождений и т.д., а не с помощью диверсификации портфеля по видам деятельности, как, например, это делают многие европейские компании – Total, Shell, BP.

В целом, по мере улучшения внутренней и внешней деловой активности, стоит ожидать и рост рынка сделок слияния и поглощения. Определяющими факторами очевидно здесь могут стать общее оживление на финансовых рынках, снижение издержек по привлечению долгового финансирования, реорганизацию операционной деятельности и активов с целью адаптации к последствиям кризиса, а также наличие достаточного числа компаний с низкой стоимостью. Ключевыми участниками рынка M&A останутся крупные и финансово устойчивые компании, которые при наличии свободных финансовых ресурсов смогут извлечь выгоду из последствий пандемии и поглощать компании, испытывающие серьезные финансовые трудности.

¹ Официальный сайт Национальной Ассоциации нефтегазового сервиса: [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://nangs.org>.

² Официальный сайт UNCTAD / Investment trends monitor – 2020: [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://unctad.org/system/files/official-document/diaeiainf2020d4_en.pdf.

³ Сайт АО «КПМГ». Ежегодный обзор рынка слияний и поглощений 2020 г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://home.kpmg/ru/ru/home/contacts/o/anton-oussov.html>.

⁴ Мариченко, Д. Уроки Saudi Aramco для России [Электронный ресурс]//Ведомости – 17 апреля 2019, Режим доступа: <https://www.vedomosti.ru/opinion/articles/2019/04/17/799332-uroki-saudi-aramco>.

⁵ Обзор нефтесервисного рынка России – 2020// Исследовательский центр компании «Делойт в СНГ»: [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www2.deloitte.com>.

RUSSIAN MARKET OF MERGERS AND ACQUISITIONS OF THE OIL AND GAS INDUSTRY: TRENDS AND PROSPECTS

© 2021 Salomatina Svetlana Yuryevna
PhD in Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: salom771@rambler.ru

Keywords: synergy effect, restructuring, mergers and acquisitions, M&A transactions, oil and gas sector.

The article is devoted to the analysis of the main trends in the development of the modern market of mergers and acquisitions in the oil and gas industry under the influence of internal and global geopolitical and economic factors. The author focuses on the volumes and dynamics of M&A transactions in the oil and gas sector in the context of the national M&A market, and also identifies possible trends for its further development, including investment opportunities.

ВЫЕЗДНЫЕ ПРОВЕРКИ КАК ЭЛЕМЕНТ НАЛОГОВОГО КОНТРОЛЯ

© 2021 Салькина Альфия Ринатовна
кандидат экономических наук, доцент кафедры налогов и налогообложения
Самарский государственный экономический университет
E-mail: alya-0508@yandex.ru

Ключевые слова: налоговая проверка, налоговый контроль, камеральная проверка, выездная проверка, акт налоговой проверки, доначисления.

Целью данного исследования является одна из форм налогового администрирования – выездные проверки – как условие эффективного функционирования налоговой системы и экономики государства. Дается анализ выездных проверок на территории РФ.

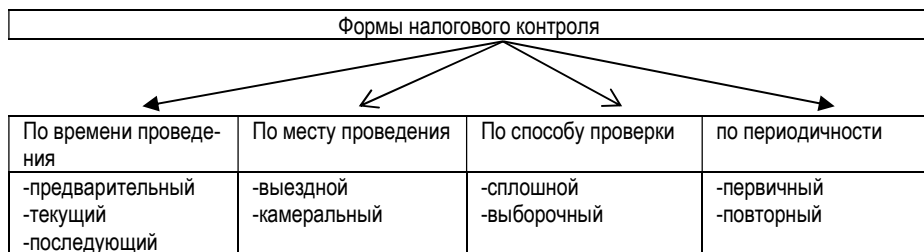
В настоящее время налоговая система является важной частью экономических отношений, поскольку налоговые поступления – это один из самых главных источников государственных доходов. Для планомерного и четкого функционирования налоговой системы, необходим тщательный контроль со стороны государственных органов.

В последние годы происходят планомерное повышение налоговых ставок по некоторым налогам, была произведена отмена ЕНВД. Все эти действия были произведены для более комфортного ведения бизнеса в РФ и качественного исполнения налоговых обязательств налогоплательщиками РФ.

Под налоговым контролем понимают совокупность действий и операций органов государственной власти, направленных на контроль за соблюдением законодательства о налогах и сборах, предупреждение налоговых правонарушений.¹

При осуществлении налогового контроля очень важно правильно выбрать его форму, поскольку от этого зависит его эффективность в достижении конечного результата, так как он контролирует соблюдение налогового законодательства, выявляет, предупреждает нарушения, привлекает налогоплательщиков к ответственности.

Рассмотрим следующую классификацию форм налогового контроля:



Предварительный контроль осуществляется до отчетного периода, текущий – во время, а последующий – по его завершении.²

Первичный налоговый контроль означает, что данная проверка проводится впервые за определенный период времени. Если же такая проверка уже имела место быть, то говорят о повторном контроле.

Если проверяются все первичные документы за период, то это сплошной контроль, а если проверяется только их часть – выборочный.

Камеральная проверка проводится по месту налогового органа и состоит в нахождении ошибок при заполнении документов, а выездная – на территории налогоплательщика.

Выездные налоговые проверки являются наиболее эффективными и полными, поскольку позволяют выявить дополнительные суммы налогов, которые налогоплательщики не предоставили при камеральной проверке в налоговые органы. В то же время выездные проверки требуют больших затрат времени и ресурсах и являются очень трудоемкими.

Обязательное требование к выездным налоговым проверкам – это то, что они должны обеспечивать законные интересы как государства, так и налогоплательщика, защищая его от неправомерных требований.⁴

Налоговая проверка тщательно планируется и имеет четкую регламентированную хронологию действий, так как любое нарушение налогового законодательства во время проверки и при оформлении ее результатов дает право налогоплательщику (организации) ставить вопрос о признании такой проверки недействительной.

Помимо этого, на стадии планирования решаются основные организационные вопросы выездной проверки, которые согласовываются с вышестоящими органами в соответствии с нормативно правовыми актами.

Проводится она на территории проверяемой организации, в исключительных случаях – по месту нахождения налогового органа, если налогоплательщик имеет документы, что он не может предоставить помещение для осуществления проверки.

Для того чтобы результат от выездной проверки был как можно выше, необходимо:

- 1) правильно выбрать организацию для проверки;
- 2) провести предпроверочный анализ;
- 3) качественное проведение проверки, наличие опытных кадров.

Для выездных налоговых проверок чаще всего выбираются организации, которые:

- несут убытки в своей деятельности на протяжении некоторого периода;
- где ранее были выявлены нарушения налогового законодательства;
- уклоняющиеся от предоставления отчетности;
- вызывают подозрение в правильности налоговых расчетов и т.д.

Таким образом, чем выше риск совершения налогового правонарушения, тем больше вероятность выбора данной организации для проверки.³

Предпроверочный анализ – очень важный этап проверки. На данном этапе изучаются отчетности, бухгалтерские и налоговые, за отчетный период, а также проверяется динамика деятельности предприятия за последние 5 лет. Информация о налогоплательщике собирается в соответствии со сведениями ФНС, Министерства финансов РФ, Пенсионного фонда, Федеральной Таможенной службы и т.д., а также изучается информация, полученная в результате камеральной налоговой проверки. По завершении этого этапа составляется концепция предстоящей проверки.

Перед тем как начать проверку, налоговые органы должны представить налогоплательщику служебное удостоверение и решение о назначении проверки.

В ходе самой проверки изучаются документы, относящиеся к деятельности организации и предмету проверки. При необходимости налоговые органы могут изъять их, при наличии достаточных оснований для проведения данной процедуры (в случае если допускается возможность сокрытия или уничтожения документов) и в присутствии понятых лиц и лиц, в отношении которых проводится проверка.

При проведении проверки должностное лицо вправе производить осмотр не только документов, но и территории, предметов, помещений организации. Такой осмотр осуществляется строго в присутствии понятых (не менее двух человек). Лицо, в отношении которого проводится проверка, также может при том присутствовать (или же его представитель).

При необходимости во время осмотра может вестись фотосъемка, видеозапись, копирование документов и другие действия, которые являются правомерными исходя из нормативно правовых актов, прописанных в налоговом кодексе РФ.

После завершения осмотра должностным лицом налогового органа составляется протокол. С ним должны ознакомиться понятые и подтвердить факт, содержание, результаты осмотра. В случае, если понятые с чем-то не согласны, они вправе сделать замечания, которые должны быть внесены в протокол.

Сроки проведения выездных налоговых проверок – не более двух календарных месяцев. Время начала проведения проверки определяется с момента вынесения решения о проведении выездной налоговой проверки, которые отражены в соответствующих документах. Сроки окончания определяются составлением налоговыми органами справки о проведении выездной проверки. Однако этот данный период может быть увеличен до четырех или даже шести месяцев (в зависимости от того, крупная ли это организация, наличие у нее филиалов и прочее).

После окончания проверки, по распоряжению руководителя налогового органа, она может быть приостановлена или возобновлена вновь неограниченное количество раз. Однако срок не должен превышать шести месяцев.

На протяжении одного календарного года, налоговыми органами проверки не имеют право проводиться дважды по одному и тому же налогу.

По окончании проверки (в последний день) лицу, в отношении которого она проводится, или его представителю выдается справка, в которой отражены предмет и сроки проведения проверки. Затем в течение двух месяцев после составления этой справки налоговым органом должен быть составлен акт о проведении выездной налоговой проверки. Его выдают налогоплательщику или его представителю.

В случае, если он не согласен с актом, его можно обжаловать, предоставив письменное возражение тем положениям акта, с которыми налогоплательщик не согласен в течение пятнадцати рабочих дней с момента получения акта.

Далее руководитель налогового органа рассматривает акт и другие материалы проверки и принимает решение не позднее десяти дней со дня представления возражений. При этом лицо, в отношении которого проводится проверка, должно знать о месте и времени рассмотрения данных материалов.⁵

В результате выездной налоговой проверки могут приниматься следующие решения:

- выявление налогового правонарушения и соответственно привлечение налогоплательщика к ответственности;
- не выявление налогового правонарушения и отказ от привлечения налогоплательщика к ответственности.

Если же налогоплательщик не согласен с привлечением его к ответственности, он может подать жалобу в вышестоящий орган (или вышестоящему должностному лицу) в течение трех месяцев с того дня, как он узнал (должен был узнать) о нарушении своих прав.

В ходе выездных налоговых проверок, налоговые органы выявляют большое количество налогоплательщиков, которые умышленно или неумышленно нарушают налоговое законодательство.

Как показывает практика, во время проведения выездных налоговых проверок доначисляется налоговых сумм и финансовых санкций около 70% от всех дополнительно начисленных сумм в результате налогового контроля.

Одной из важных задач государства является создание таких условий, которые побуждали бы налогоплательщиков добровольно уплачивать налоги без проведения проверок.

Только за последний 5 лет можно наблюдать снижение количества проверок в 3,3 раза. По данным 2020 года выездным налоговым проверкам подвержен один налогоплательщик из тысячи.

По итогам деятельности ФНС России, мы можем увидеть, что с каждым годом уменьшается количество выездных проверок. Так, в 2016 году и было проведено 26 000, в 2017 – более 19 000, в 2018- 14 200, и в 2019 количество проверок вновь снизилось на 34%.⁶

Также возросли средние доначисления: если в 2017 году они составили 16,1 млн (при 19 000 проверках), то в 2018 году они уже выросли до 20,1 млн рублей (при 14200 проверках). это может свидетельствовать об улучшении качества проводимых выездных налоговых проверок.

Таким образом, мы можем сделать вывод, что выездные налоговые проверки являются эффективным методом налогового контроля. Однако, невозможно их проводить в большом количестве, поскольку они требуют больших затрат. Проводимые государством меры по облегчению налогового бремени (уменьшение налоговых ставок, отмены отдельных налогов и так далее) положительно влияют на добровольное выполнение налоговых обязательств, о чем свидетельствует нам статистика, показывающая уменьшение количества выездных налоговых проверок.

¹ Борщевский Г.А. Совершенствование управления эффективностью налоговой службы. // Управленческие науки = Management Sciences in Russia / 2020. - С. 6-21с.

² Налоговый кодекс Российской Федерации Часть вторая от 05.08.2000 г. № 117-ФЗ (ред. от 17.02.2021).

³ Nazarov M.A., Mikhaleva O.L., Chernousova K.S. Digital transformation of tax administration. Lecture Notes in Networks and Systems (см. в книгах). 2020. Т. 84. С. 144-149.

⁴ Отчеты о результатах осуществления налогового и иных видов контроля за 2011-2020 гг. [Электронный ресурс] / Официальный сайт ФНС.

⁵ Шестакова Н.Н., Елисеев М.Е. Проблемы эффективности выездных налоговых проверок // Евразийский союз учёных. 2018. №4-6(49). С.1 - 3.

⁶ Официальный сайт Федеральной Налоговой Службы Российской Федерации [Электронный ресурс] / Режим доступа: <https://www.nalog.ru> свободный

ON-SITE INSPECTIONS AS AN ELEMENT OF TAX CONTROL

© 2021 Salkina Alfiya Rinatovna
PhD in Economics, Associate Professor
of the Department of Taxes and Taxation
Samara State University of Economics
E-mail: alya-0508@yandex.ru

Keywords: tax audit, tax control, desk audit, field audit, tax audit report, additional charges.

The purpose of this study is one of the forms of tax administration – field audits – as a condition for the effective functioning of the tax system and the state economy. An analysis of on-site inspections in the Russian Federation is given.

РОЛЬ НАЛОГОВОГО ПЛАНИРОВАНИЯ В КОНТУРЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

© 2021 Сахчинская Наталья Сергеевна
доктор экономических наук, доцент,
профессор кафедры экономики и экономической безопасности
Самарский государственный социально-педагогический университет
E-mail: snat1980@yandex.ru

© 2021 Светкина Ирина Анатольевна
кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры
учета, анализа и экономической безопасности
Самарский государственный экономический университет
E-mail: svetkinairina@yandex.ru

Ключевые слова: налоги, планирование, налоговая нагрузка, экономическая безопасность.

Статья посвящена налоговому планированию как элементу системы экономической безопасности предприятия. Исследовательскими вопросами для данной статьи являются вопросы налогового планирования как цифрового компонента системы экономической безопасности субъектов малого и среднего бизнеса. В рамках этой проблемы остро стоит понятийный аппарат налогового планирования.

Субъекты предпринимательской деятельности проявляют профессиональный интерес к налоговому планированию (НП). В настоящее время очень серьезное влияние на налоговую нагрузку предприятий оказала ситуация с пандемией как в России, так и во всем мире.

Каждому юридическому или физическому лицу как налогоплательщику следует изучить то, что им предлагает налоговое законодательство, прежде чем осуществлять налоговое планирование (НП)¹.

Цель налогового планирования – расчет оптимальной суммы налогов в соответствии с действующим российским законодательством. Постоянно меняются и совершенствуются отдельные положения Налогового Кодекса, в том числе системы налогообложения для разных категорий налогоплательщиков (специальные налоговые режимы как для физических, так и для юридических лиц). Их порядок и условия определены в НК РФ². Например, малому бизнесу пришлось принимать стратегические решения из-за отмены ЕНВД и перехода на иной режим налогообложения, пересматривать свои отношения с налоговой службой (отсрочка, рассрочка по уплате самого налога, а также инвестиционный налоговый кредит).

Выделим основные характеристики, присущие налоговому планированию, с учетом многочисленных определений исследуемой категории в деятельности, как экономических субъектов, так и индивидуальных предпринимателей, принимая во внимание виды и масштабы их деятельности:

- полное и правильное применение налоговых льгот и их разновидностей в виде налоговых вычетов, скидок, изъятий и др., что закреплено нормативными актами РФ в сфере налогообложения с учетом финансовой и инвестиционной политики государства, а также позиции всех участников бизнеса, как налоговых органов, так и руководства/ собственников бизнеса;

- постановка целей налоговой стратегии через допустимые законом манипуляции налогоплательщика с целью снижения налогового бремени, которое не снижает платежеспособность и финансовую устойчивость налогоплательщика.

Налоговое планирование в контуре экономической безопасности, позволяет прогнозировать будущую налоговую нагрузку с целью ее оптимизации на основе элементов налогового законодательства, обеспечивает условия налогоплательщику для добросовестного выполнения своих обязанностей.

Сегодня налогоплательщики доверяют налоговым электронным сервисам. Для эффективной работы предоставлены на сайте «nalog.ru» такие сервисы как «Личный кабинет налогоплательщика», «Проверка корректности заполнения счетов-фактур», «Налог на профессиональный доход» и т.д. Миллионы хозяйственных операций экономических субъектов контролируются инспекторами в режиме реального времени без истребования документов. Но в рамках хозяйственной деятельности для предприятия важно отслеживать получение достоверной первичной документации от разных контрагентов, причем проводить документальную ревизию следует до окончания налогового (отчетного) периода³. Для исключения ситуаций с недобросовестными контрагентами следует рассмотреть возможности цифровизации внутреннего документооборота, перехода на электронный документооборот (далее ЭДО) с контрагентами. Многие крупные компании уже отказались от документов на бумажных носителях и перешли на электронные.

Также эффективное НП заключается в грамотном формировании денежных потоков, необходимых для исполнения обязательств перед бюджетом и внебюджетными фондами, что реализуется с помощью составления налогового календаря, разработанного с учетом конкретных видов налогов, сборов и взносов, а также предельной датой их уплаты и с соблюдением требований налогового законодательства.

Следует отметить, что специальные налоговые режимы ориентированы на снижение налогового бремени и облегчение ведения налогового учета на предприятиях, подпадающих под определенные критерии или виды деятельности. Однако, отметим, что они не являются панацеей в налоговом планировании. Скорее, если применяются специальные налоговые режимы, тогда организация теряет возможность на применение ряда инструментов налогового планирования. Специальные налоговые режимы для многих контрагентов также являются негативным фактором при заключении договоров. Поэтому, общий режим налогообложения позволяет быть предприятию более конкурентноспособным, а также строить эффективную систему экономической безопасности через налоговый аспект, используя цифровые элементы налогового планирования⁴.

Включение налогового аспекта в контур экономической безопасности предприятия предполагает выполнение определенных этапов: определение налоговых рисков в части осуществления деятельности, расчет текущей и прогнозируемой налоговой нагрузки, определение налоговой стратегии, расчет экономических показателей эффективности деятельности и их прогнозное значение, принятие оптимальных управленческих решений.

Возможные налоговые риски, угрозы, негативные факторы, отрицательные значения динамики некоторых важных экономических показателей – платформа для формирования методов и рекомендаций по снижению доли этих проблем в процессе налогового планирования.

В первую очередь необходимо соблюдать принципы НП:

- законность (легальные действия, осознание административной и уголовной ответственности);
- оперативность (использование цифровых платформ, своевременное реагирование на все изменения в НК РФ, в том числе на технические требования);
- оптимальность (разработка учетной политики по налоговому учету, максимальное сближение с бухгалтерским учетом);
- обоснованность (планирование доходов и нормирование расходов, затрат в рамках требований НК РФ);
- комплексность (формирование пакета нормативных документов, которые соответствуют основному виду деятельности предприятия).

Комплексный подход к налоговому планированию в рамках системы экономической безопасности обеспечивает состояние защищенности предприятия в части налоговых рисков, а также позволяет повышать финансовую устойчивость и платежеспособность за счет адекватной модели налогового поведения. Как результат, экономия средств на налогах позволит ускорить воспроизводство и эффективное развитие предприятия.

Таким образом, в зависимости от вида и масштабов деятельности предприятия, его отраслевой принадлежности и нормативно-правовой базы, руководство предприятия самостоятельно выбирает тот или иной прием и способ налогового планирования, который позволит минимизировать налоги. Для оптимизации налоговой нагрузки на предприятии, на наш взгляд, необходимо использовать совокупность указанных выше приемов и способов налогового планирования, т.е. применять системный подход.

¹ Налоги и налоговое администрирование в системе экономической безопасности : учебное пособие : [16+] / А. Г. Ярунина, Л. В. Санина, С. К. Содномова и др. ; под ред. А. Г. Яруниной, Л. В. Саниной. – Москва ; Берлин : Директ-Медиа, 2019. – 344 с.

² Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 № 146-ФЗ // Собрание законодательства РФ. – № 31. – 03.08.1998. – ст. 3824.

³ Суглобов, А. Е. Основы налогового планирования : учебное пособие / А. Е. Суглобов, М. И. Мигунова. – Москва : Юнити, 2015. – 247 с.

⁴ Налоговый менеджмент: продвинутый курс / под ред. И. А. Майбурова, Ю. Б. Иванова. – Москва : Юнити, 2014. – 559 с.

THE ROLE OF TAX PLANNING IN THE SYSTEM OF ECONOMIC SECURITY OF THE ENTERPRISE

© 2021 Sakhchinskaya Nataly Sergeevna
Doctor of Economics, Associate Professor,
Professor of the Department of Economics and Economic Security
Samara State University of Social Sciences and Education
E-mail: snat1980@yandex.ru

© 2021 Svetkina Irina Anatolievna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor,
Associate Professor of the Department
of Accounting, Analysis and Economic Security
Samara State University of Economics
E-mail: svetkinairina@yandex.ru

Keywords: taxes, planning, tax burden, economic security.

The article is devoted to tax planning as an element of the system of economic security of an enterprise. The research questions for this article are the issues of tax planning as a digital component of the system of economic security of small and medium-sized businesses. Within the framework of this problem, the conceptual apparatus of tax planning is acute.

СОСТОЯНИЕ СПОРТИВНО-ЗРЕЛИЩНОГО ТУРИЗМА В РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ

© 2021 Серебренников Владислав Михайлович*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Raven9b@yandex.ru

Ключевые слова: туристская индустрия, туризм, тур, спортивно-зрелищный туризм и спортивные мероприятия.

Статья посвящена анализу таких понятий, как спортивно-зрелищный туризм и спортивные мероприятия, которые напрямую влияют на формирование спортивно-зрелищного туризма. Авторы рассматривают состояние данного направления, численность туристов и участников спортивно-зрелищных мероприятий.

Туристская индустрия активно пользуется событиями для формирования туристского продукта, для привлечения туристов.

Мероприятия спортивно-зрелищного туризма вносят большой вклад в развитие в экономики страны. В период проведения активизируется деятельность всех объектов туристской индустрии, туристский спрос значительно превышает туристские предложения, в связи с этим, повышаются цены на транспортные услуги, услуги размещения и питания. Например, номер в отеле Hilton предоставляется по тарифам 150 евро, но в период проведения спортивного события возрастает в своей стоимости до 400 и более евро в сутки.

В европейских странах и США туристская сфера спортивно-зрелищного туризма является развитой, предлагает большой выбор спортивных мероприятий, достойных внимания. Развитие спортивно-зрелищного туризма в европейских странах и США обусловлено высоким уровнем организации, при которой используются различные анимационные, развлекательные технологии, яркие декорации, качественный сервис. Немалое внимание уделяется и безопасности проводимого мероприятия, быстрому и лаконичному доступу туристов на мероприятия, минимизации очередей на входе и выходе. Эти все составляющие формируют достойный уровень организации, что позволяет туристу находиться в комфорте и безопасности. Примерами служат турнир по теннису «Уимблдон» в Великобритании, который собирает более 5 млн. туристов (подготовка к нему занимает много сил и времени); открытый турнир по гольфу, который проходит в США, в штате Джорджия. Попасть на него довольно непросто, так как абонементы выдаются на много лет одним и тем же людям. Данный турнир собирает более 10 млн. туристов. Другим ярким событием является «Формула 1», каждый этап проходит в разных странах, но и при этом набирает большое число туристов. Это одно из самых дорогих спортивных событий, собирающее более 50 млн. человек. Перечисленные события уже стали брендовыми.

* Научный руководитель – **Иванова Наталья Васильевна**, кандидат экономических наук, доцент.

В странах с развитым спортивно-зрелищным туризмом выявляются две тенденции:

1) Рост числа непродолжительных поездок.

2) Разделение отпускного периода на части с целью посетить спортивное событие, которое проходит в несколько этапов в разные временные промежутки.

Однако развитие спортивно-событийного туризма в этих странах сопровождается и рядом проблем. Среди основных можно выделить следующие:

- высокая стоимость посещения спортивно-зрелищных событий;

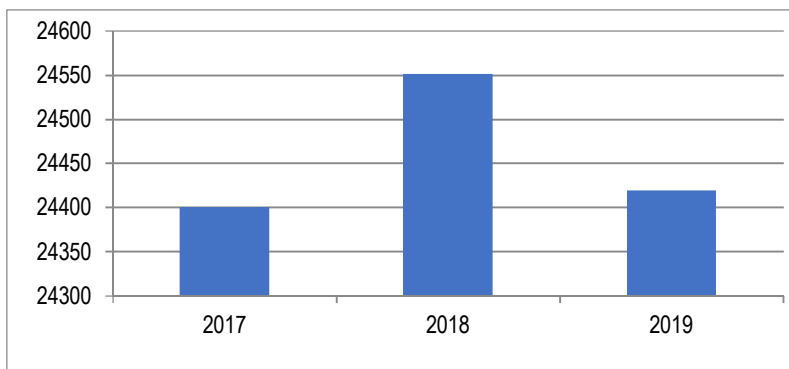
- трудная доступность из-за масштабов события, соответственно, не все имеют возможность попасть на мероприятие.

Таким образом, рынок спортивно-событийного туризма в разных странах является достаточно развитым, в силу чего характеризуется разнообразными по предложению турами. Туристы-потребители таких туров требовательны в вопросах качества оказываемых услуг, поэтому большое внимание со стороны организаторов уделяется качеству услуг [3].

Рынок спортивно-событийного туризма в нашей стране по уровню своего развития отличается от зарубежного. Въездной туристский поток в Россию по итогам 2018 года стал рекордным за последние 5 лет. По данным Ростуризма со ссылкой на Росстат, страну посетило почти на 25 % больше, чем за период 2014 года [1].

По данным ЮНВТО до недавнего времени делились оптимистичные прогнозы по вхождению России к 2020 году в первую десятку стран по приему туристов.

Информация о динамике числа туристских поездок иностранных граждан в Россию, согласно официальной статистической методологии оценки числа въездных и выездных туристских поездок, утвержденной приказом Росстата [6], представлена на рисунке.



*Рис. Динамика количества прибытий иностранных граждан в Россию за 2017-2019 годы, тыс. человек**

* По данным Росстата.

Из представленной диаграммы видно, что число прибытий иностранных граждан с целью туризма возросло на протяжении 2017-2018 гг., а снижение в 2019 году обусловлено влиянием политической обстановки на мировом рынке.

Можно предположить, что такой подъем интереса к нашей стране в 2018 году связан с:

- выгодным курсом рубля относительно к валютам иностранных туристов;
- увеличением выездного потока туристов из стран Юго-Восточной Азии в 2018 году, модернизацией туристской отрасли;
- Чемпионат мира по футболу 2018 года.

В России известными event событиями можно назвать Олимпиаду 2014 года в Сочи, Чемпионат мира по футболу 2018 года, Формулу 1, авиакосмический салон «Макс». Ежегодными массовыми спортивными событиями являются «Гонка Героев», «Лыжня России», «Казанский марафон». Данные об участниках перечисленных мероприятий представлены в таблице.

Численность участников спортивных мероприятий в России по данным за 2018-2019 гг., тыс. человек

Наименование события		Численность участников, всего по регионам, в 2018 году	Численность участников, всего по регионам, в 2019 году
11	«Гонка Героев»	900	1 200
22	«Лыжня России»	2 300	2 400
33	«Казанский марафон»	10	13

Наблюдается динамика количества участников спортивных событий с 2018 по 2019 гг.

Остальные события не являются особенно значимыми, известны только среди российских туристов, тем самым не имеют статус масштабности.

В целом в России спортивно-событийный туризм не особенно развит, существует всего несколько мест, которые привлекают местных и зарубежных туристов – это Москва, Санкт-Петербург, Казань. Также наблюдается определенный интерес к поездкам на родину Деда Мороза в Великий Устюг [5].

Причиной незначительного развития спортивно-зрелищного туризма в России является слабое развитие комплексного подхода к организации мероприятий, состоящего из нескольких компонентов. Этот подход в нашей стране начал развиваться не так давно, поскольку создание и продвижение новых мировых event требует существенного финансирования, масштабных маркетинговых исследований, продуманного менеджмента, заинтересованности у потенциальных клиентов, высококвалифицированного персонала, а это не всегда бывает осуществимо [4].

Кроме того, выделяются ряд проблем в спортивно-событийном туризме в России, среди которых можно выделить следующие:

- отсутствие федерального органа развития туризма, с учетом спортивно-событийной направленности;
- низкий уровень маркетинговых исследований в туристской области;
- отсутствие в России широкомасштабных событий и мероприятий, привлекающих внимание всемирной общественности;
- небольшое число туристских фирм на российском рынке, которые профессионально и качественно организуют туры, таких как «Coral Travel», «TU!», «Tez Tour».

Перспективой для развития спортивно-зрелищного туризма может стать реализация таких мероприятий на региональном уровне.

Если в жизни региона нет туристских событий, сложившихся исторически, то события могут придумываться. Например, в городе Самара (Самарская область) проводится огромное количество спортивных мероприятий: «Лыжня России», «Этап Кубка мира по сноубайтингу по версии IKA SnowKite World Cup IKA 2019», лыжный марафон «Соколы Горы», «Всероссийский турнир по боксу, класса «А» на призы В.А. Шишова», «Городской легкоатлетический забег, посвященный Дню космонавтики», Всероссийские соревнования по спортивному ориентированию «Российский азимут», Всероссийский турнир по киокусинкай «Кубок Шихана», Международный турнир по синхронному плаванию «Принцесса Волги», Чемпионат Самарской области по фридайвингу «Открытая вода-2019» и другие [2].

Именно наличие дестинации у регионов, которая обеспечивается благоприятным климатом, географическим положением, наличием туристско-рекреационного кластера, позволит организовывать события на региональном уровне. Проведение различного рода мероприятий может приносить доход бюджетам областного и муниципального значения. События спортивно-зрелищного туризма станут фактором, способствующим посещению туристов разных регионов России.

Таким образом, состояние спортивно-зрелищного туризма в ряде европейских стран и США характеризуется высоким уровнем организации, проводимые мероприятия привлекают большое количество туристов. В то же время в России данный вид туризма требует внимания со стороны как туристских организаций, так и со стороны государственных органов, регулирующих сферу туризма в стране. Перспективным направлением развития спортивно-зрелищного туризма в России является развитие региональных спортивно-зрелищных туров.

¹ Носкова, Е.П., Прыгунова, М.И., Егоров, Д.О. Событийный туризм в контексте международных спортивных мероприятий // Туризм как фактор модернизации экономики и развития регионов Материалы I Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. под общ. ред. А. Н. Полухиной. 2016. С. 281. 154.

² Папирян, Г. А. Менеджмент в индустрии гостеприимства / Г. А. Папирян. – М. : Экономика, 2018. – 207 с. – Текст: непосредственный.

³ Панкрухин, А.П. Маркетинг территорий: Учебник. / А.П. Панкрухин – СПб.: Питер, 2019. – Текст: непосредственный.

⁴ Пряхина, Е.М., Гусакова, Д.А., Ницетов, А.А. Анализ спортивных объектов г. Самара, их влияние на жизнь населения // Научное сообщество студентов XXI столетия. Гуманитарные науки: сб. ст. по мат. XIX междунар. студ. науч.-практ. конф. № 4 (2019).

⁵ Ревинский, И.А., Романова, Л. С. Поведение фирмы на рынке услуг: Туризм и путешествия: Учеб. пособие. Новосибирск, 2018. – Текст: непосредственный.

THE STATE OF SPORTS AND ENTERTAINMENT TOURISM IN RUSSIA AND ABROAD

© 2021 Serebrenikov Vladislav Mikhailovich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: Raven9b@yandex.ru

Keywords: tourism industry, tourism, tour, sports and entertainment tourism and sports events.

The article is devoted to the analysis of such concepts as sports and entertainment tourism and sports events that directly affect the formation of sports and entertainment tourism. The authors consider the state of this direction, the number of tourists and participants of sports and entertainment events.

АНАЛИЗ РОССИЙСКОГО РЫНКА ГОСУДАРСТВЕННЫХ ОБЛИГАЦИЙ

© 2021 Трубецкая Ольга Вениаминовна
доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: olgatrub@gmail.com

© 2021 Фомичева Виктория Игоревна
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: vic.fomi4ewa@yandex.ru

Ключевые слова: ценные бумаги, государственные облигации, фондовый рынок, доходность, номинал, риск.

В статье представлены сущность облигаций федерального займа, динамика их доходности. Проведено исследование российского рынка облигаций федерального займа. Определены преимущества облигаций федерального займа по сравнению с банковскими вкладами.

Одним из способов пополнения государственного бюджета является выпуск облигаций федерального займа. В настоящее время многих инвесторов не устраивает доходность банковских депозитов и они предпочитают вкладывать свои деньги в облигации государственного займа.

Одними из самых надежных ценных бумаг на российском фондовом рынке являются облигации федерального займа. Государство в лице Министерства Финансов обязуется их погашать. Этот вид ценных бумаг торгуется на Московской бирже.

Доходность облигаций федерального займа коррелируется в соответствии с ключевой ставкой ЦБ РФ. По данным Центрального Банка России, доходность государственных облигаций на конец 2020 года составляла 5,15-6,70% годовых в зависимости от срока погашения.¹

В связи с общемировым локдауном и падением цен на нефть российскому регулятору пришлось снизить стоимость заимствований, чтобы смягчить дефляционные риски. Впервые в кризис Центральный Банк Российской Федерации не стал повышать ключевую ставку, а наоборот, агрессивно ее снизил.

К концу 2020 года ставка оказалась на уровне 4,25%, где и остается до сегодняшнего дня (см. рис. 1).

В результате снижения ставки увеличилось количество облигаций государственного займа в обращении с 7,9 трлн рублей в 2018 г. до 15,7 трлн. руб. в 2020 г., что связано с необходимостью привлечения дополнительных средств для преодоления последствий пандемии, при этом Министерство Финансов приняло на себя большую долю финансового риска (рис. 2).

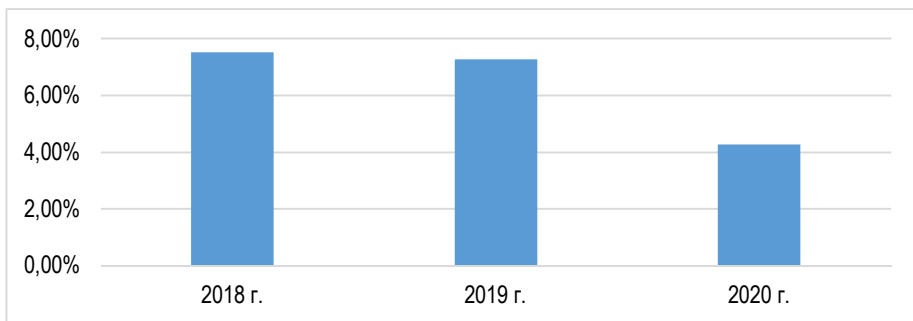


Рис. 1. Динамика ключевой ставки ЦБ РФ за период 2018-2020 гг.*

* Официальный сайт Центрального банка Российской Федерации. URL: <https://cbr.ru>.

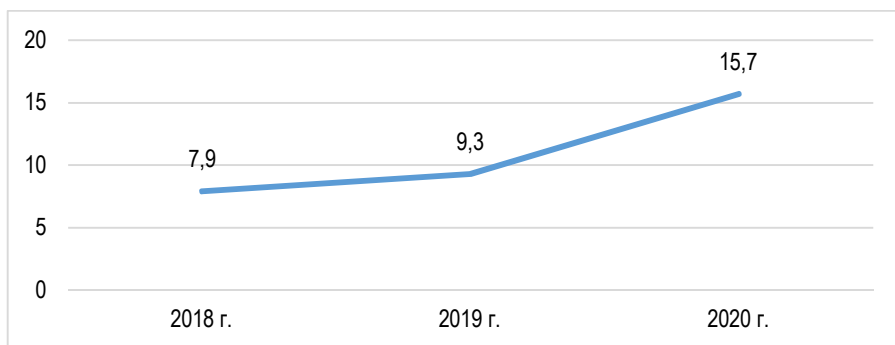


Рис. 2. Динамика облигаций федерального займа в обращении 2018-2020 гг., трлн. рублей*

* Официальный сайт Центрального банка Российской Федерации. URL: <https://cbr.ru>.

Рост облигаций федерального займа в обращении составил 68,82% по сравнению с 2019 годом и 98,73% по сравнению с 2018 годом, в результате чего объем российского рынка облигаций федерального займа достиг рекордных для России 14,68%² Рост объемов российского рынка произошел в результате того, что Минфин России выпустил рекордные объемы облигаций федерального займа – 5,1 трлн. руб., что на 155% больше по сравнению с 2019 годом. Изменился баланс сил между заемщиками на рынке, 46% рынка приходится на облигации государственного займа. Этому способствовал ряд факторов. В 2019 г. ведущие рейтинговые агентства изменили рейтинг России со спекулятивной категории до инвестиционной, при этом прогноз по рейтингам повысился до стабильного. Темп инфляции до середины 2020 г. был умеренным, цены на нефть – стабильными³

Во-вторых, мягкая денежно-кредитная политика, проводимая мировыми центральными банками, стимулировала покупку российских ценных бумаг, в том числе и государственных облигаций.

Для реализации рекордного объема облигаций государственного займа Минфин России сменил политику на фоне разгара пандемии и снижения спроса на облигации государственного займа у нерезидентов (см. рис. 3).

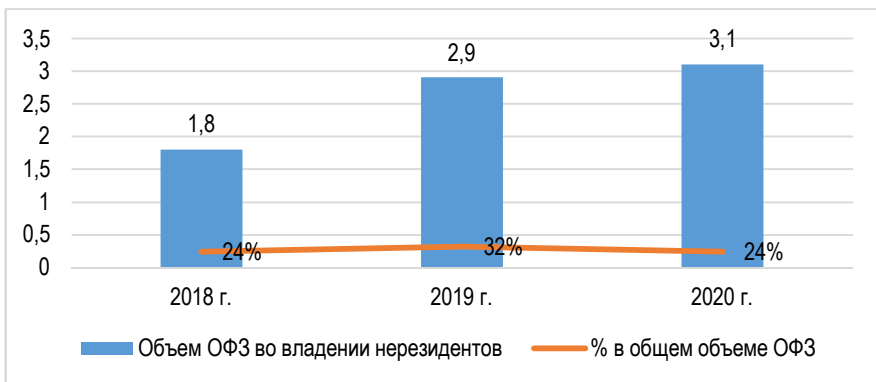


Рис. 3. Доля нерезидентов на рынке облигаций федерального займа за период 2018-2020 гг.*

* Официальный сайт Центрального банка Российской Федерации. URL: <https://cbr.ru>.

Как видно на рисунке, доля нерезидентов в ОФЗ снизилась с 32% до 24%, т.к. Минфин России переориентировался на внутреннего инвестора. В результате чего Минфин России смог выполнить программу заимствований, которая была необходима для поддержания экономики. Уровень долга является комфортным и устойчивым для Российской Федерации.

Российские инвесторы, которые мало знают об облигациях федерального займа, для получения процентных доходов используют банковский депозит. Вклад в банке застрахован государством на сумму до 1,4 млн. руб. И, многие инвесторы считают, банковский депозит самым надежным инструментом сбережений, пусть и с низким, зато стабильным гарантированным процентом по вкладу.

Однако на российском фондовом рынке существует инструмент, который позволяет при высокой надежности получить более значительную доходность на гораздо более удобных и гибких условиях.

Удобство и эффективность этого инструмента сделало его широко распространенным среди широкого круга инвесторов с различным опытом, капиталом и инвестиционными планами.

Облигации федерального займа свободно покупаются и продаются на Московской бирже.

Цена одной бумаги обычно колеблется в районе 1000 руб., инвестор может вложить любую сумму, кратную этой величине.

Преимущество облигации федерального займа заключается в том, что если инвестору потребуются срочно вывести средства на личные нужды, он легко может продать часть облигаций на бирже и получить обратно свои деньги с накопленным за период владения доходом. Мало какой банк сможет предложить такие же гибкие условия под разумный процент.

Для рядового частного инвестора обычно самыми удобными оказываются ОФЗ серии ПД (постоянный доход), код которых начинается с цифр 26- и 25 (см. таблицу).

Доходность ОФЗ серии ПД в 2020 г.*

ОФЗ-ПД	Доходность	Дюрация, лет	Лет до погашения	Ликвидность
ОФЗ 26217	6,10%	0,08	0,1	Низкая
ОФЗ 25083	6,30%	0,4	0,4	Высокая
ОФЗ 26209	6,60%	0,98	1,0	Средняя
ОФЗ 26220	6,60%	1,33	1,4	Средняя
ОФЗ 26211	6,70%	1,42	1,5	Низкая
ОФЗ 26215	6,80%	1,91	2,1	Высокая
ОФЗ 26223	6,80%	2,39	2,6	Низкая
ОФЗ 26222	6,80%	2,91	3,3	Низкая
ОФЗ 26219	6,90%	4,28	5,2	Средняя
ОФЗ 26207	7,00%	4,46	5,6	Высокая
ОФЗ 26212	7,00%	5,17	6,5	Высокая
ОФЗ 26224	7,10%	6,15	7,9	Низкая
ОФЗ 26218	7,10%	7,03	10,2	Средняя
ОФЗ 26221	7,20%	7,87	11,7	Средняя
ОФЗ 26225	7,20%	8,52	12,8	Средняя

* Отчеты Московской биржи. URL: <https://www.moex.com>.

Таким образом, можно выделить несколько основных преимуществ облигаций федерального займа перед банковскими депозитами: во-первых, вложения в облигации федерального займа и доход от них гарантирован государством.

Во вторых, доходность по облигациям федерального займа, как правило, выше, чем по банковским вкладам.

В третьих, минимальная стоимость облигации составляет 1000 руб., а максимальная не ограничена.

В четвертых, инвестор может в будущем дополнить сумму, либо снять часть средств при необходимости, а доходность банковского вклада, при тех же условиях, будет равна нулю.

В пятых, возможность зафиксировать высокую доходность на срок свыше 3-х, 5-ти или большего количества лет. И последнее, инвестор имеет возможность получить дополнительный доход в виде налогового вычета.

¹ Инфляционные ожидания. Январь 20201. Банк России. Режим доступа: https://www.cbr.ru/statistics/ddkp/inflationary_expectations/

² Российский статистический ежегодник. 2020. Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru/accounts>.

³ Лакоза М. Н. Современное состояние рынка государственных облигаций в Российской Федерации// Путьодитель предпринимателя 2020.Том 13, № 2. С. 87-94.

ANALYSIS OF THE RUSSIAN GOVERNMENT BOND MARKET

© 2021 Trubetskaya Olga Veniaminovna
Associate Professor

Samara State University of Economics
E-mail: olgatrub@gmail.com

© 2021 Fomicheva Victoria Igorevna
Undergraduate

Samara State University of Economics
E-mail: vic.fomi4ewa@yandex.ru

Keywords: securities, government bonds, stock market, yield, nominal value, risk.

The article presents the essence of federal loan bonds, the dynamics of their profitability. The main purpose of the study is to study the Russian federal loan bond market. The advantages of federal loan bonds from bank deposits are determined.

КОНЦЕПЦИЯ ДРОГЕРИ И ОСОБЕННОСТИ ЕЕ РАЗВИТИЯ НА РОССИЙСКОМ РЫНКЕ

© 2021 Фролова Наталия Викторовна*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: natasha08031003@mail.ru

Ключевые слова: розничная торговля, формат торговли, ритейл, закупочная деятельность, концепция дрoгери, «Дрогери Союз».

Статья посвящена анализу концепции дрoгери на российском рынке, поскольку данный формат торговли на протяжении последних нескольких лет активно развивается. Авторы рассматривают перечень основных дрoгери-сетей, а также описывают на примере торгового объединения тенденцию на консолидацию рынка с целью повышения конкурентоспособности предприятий формата дрoгери перед транснациональными и федеральными корпорациями.

Розничная торговля является одним из основных сегментов экономики страны, данная отрасль имеет достаточно высокие показатели роста и развития, что, в свою очередь, позволяет вносить существенный вклад в валовый внутренний продукт государства. Возросший уровень конкуренции, избыточность торговых площадей, а также усиление сетевой торговли в наибольшей степени оказывает влияние на состояние отрасли. Формирование розничного товарооборота происходит за счёт коммерческих организаций, индивидуальных предпринимателей, работа которых осуществляется в рамках стационарных сетей. С целью повышения эффективности и качества работы торговых организаций, происходит формирование новых форматов розничных сетей и совершенствование торговых процессов уже существующих.

Одним из наиболее популярных западных форматов торговли является дрoгери. По данным исследовательской компании Nielsen, в настоящее время, магазины-дрoгери занимают 20% европейского рынка розницы. Также в европейских странах количество торговых точек дрoгери сравнимо с количеством магазинов классического формата «у дома». На территории России данный вид торговых организаций достаточно распространён, однако, большая часть потенциальных покупателей не знает, что регулярно посещает магазины подобного формата. Рассмотрим более подробно данную нишу розничной торговли.

Дрогери (drogerie) в переводе с немецкого языка означает «аптека»¹. Особенностью данного магазина является его небольшая площадь, наличие в ассортименте товаров повседневного спроса, таких как: косметика, парфюмерия, средства личной гигиены, бытовая химия, принадлежности для уборки дома. В западных странах торговые точки подобного формата также осуществляют реализацию БАДов и медикаментов, продаваемых без рецепта врача.

* Научный руководитель – Гранкина Светлана Валерьевна, кандидат экономических наук, доцент.

Основными отличительными чертами дрогери являются:

- это всегда магазин в формате самообслуживания; уровень цен обычно ниже средних по рынку; частота проведения промо, регулярное проведение акций;
- простой и функциональный интерьер торгового зала, понятная выкладка товарных категорий; отсутствие товаров, требующих специализированного оборудования, с целью сохранения потребительских свойств и внешнего вида продукта; ассортимент, состоящий из быстрооборачиваемых товаров;
- товар знаком покупателям по рекламе, которую распространяет производитель (в самом магазине реклама может практически отсутствовать); средняя площадь торговой точки от 100-150 м²; целевой аудиторией являются люди, проживающие в 5-7 минутах ходьбы до дома или работники офисов, расположенных вблизи магазина, в основном женщины от 25 до 50 лет.

Данный формат магазина является достаточно прибыльным, несмотря на то, что он не предполагает ежедневного потока покупателей в большом количестве. Доходность магазина – дрогери возрастает за счёт лояльности постоянных клиентов, высоких показателей оборота с квадратного метра магазина и низких издержек (нет расходов на специальное хранение товаров). Основные преимущества торговых точек данного формата: широкая целевая аудитория, низкий уровень прямой конкуренции, небольшой объём стартовых вложений, низкие затраты в процессе работы, Завоевание покупателей за счёт близкого расположения и привлекательных цен¹.

Основные недостатки: Высокая конкуренция с магазинами смежных форматов, наличие в магазине большого количества товарных позиций, что требует особого контроля и внимания, небольшая наценка на товар, в случае с низким оборотом магазин будет нерентабельным¹.

Концепция дрогери формата ориентирована на посетителей, проживающих непосредственно рядом с магазином. Подобные точки продаж являются достаточно прибыльными в спальных районах, где их в рамках ежедневного шопинга посещают жители близлежащих домов.

Минимальные инвестиции при открытии магазина-дрогери позволяют организации в наибольшей степени осуществлять распределение имеющегося капитала на развитие внутренних бизнес-процессов компании, т.к. товар, предлагаемый дрогери в большинстве случаев, не требует специализированных условий хранения, его размещают на стандартных стеллажах торгового оборудования. Также ещё одним преимуществом подобного формата является достаточно простое формирование и регулирование логистических процессов фирмы, по причине отсутствия в торговых точках скоропортящейся продукции.

Объём поставок формируется с учётом потребности каждой торговой точки в определённых видах товара, что позволяет осуществить наиболее эффективную загрузку собственного грузового автотранспортного средства, либо транспорта логистической компании с целью минимизации затрат на транспортировку товаров между подразделениями компании.

На сегодняшний момент времени российский рынок дрогери-сетей проходит стадию активного формирования. По данным M.A. Research парфюмерно-косметическим сетям и

сетям дрoгeри принадлежит более 19,5 тыс. магазинов. За 3 года общее количество сетевых магазинов выросло с 9,6 тыс. более чем в 2 раза.

Большая часть новых магазинов открывается под брендами нескольких крупнейших игроков. Топ-10 основных дрoгeри-сетей по количеству магазинов представлены в таблице.

Топ-10 дрoгeри-сетей России (по количеству магазинов) в 2020 г.*

Наименование сети	Количество магазинов, шт.
«Магнит Косметик»	5 794
«Улыбка радуги»	900
«Рубль Бум»	605
«Novex»	270
«Семь дней»	250
«Подружка»	237
«Фортуна»	198
«Парфюм-Лидер»	148
«Семь+Я»	132
«Впрок»	104

* По данным компаний.

Безусловным лидером рынка дрoгeри является «Магнит Косметик», по количеству магазинов данная сеть в 6,5 раз опережает своего ближайшего конкурента «Улыбку радуги». «Магнит Косметик» является успешным и перспективным форматом, стабильно показывающим высокие результаты. Активная экспансия данной торговой сети и её выход в новые регионы является для небольших локальных сетей переделом рынка, не позволяя им осуществлять активную работу по формированию конкурентных цен и ассортимента. В планах ретейлера – расширение сети «Магнит Косметик» до 9,3 тыс. точек к 2023 году. Второй по величине сетью формата дрoгeри является «Улыбка радуги». В настоящее время сеть насчитывает более 900 магазинов в 20 регионах России⁶. Для удержания конкурентного преимущества на рынке, предприятие реализует омниканальную стратегию развития бизнеса, в которой торговые точки в том числе выступают как пункты выдачи заказов.

Стоит отметить, что доля онлайн продаж «Улыбки радуги» в 2020 году выросла на 430%, величина данного показателя является рекордной для компании. Планируемый прирост в 2021 году оценивается в 150%, достижение которого намерено происходить за счёт развития собственного мобильного приложения и сотрудничества с маркетплейсами.

Группа компаний «Рубль Бум» является третьей дрoгeри-сетью по количеству магазинов, расположенных на территории России. Компания была основана в 1993 году, основным видом деятельности, который являлась оптовая торговля. Первый розничный магазин сети был открыт в Саратовской области в 2001 году, под названием «Твоя копейка», однако в 2006 году торговое предприятие осуществило ребрендинг и сеть получила новое фирменное наименование «Рубль бум»⁴. В 2020 году сеть насчитывала более 600 точек в 16 регионах России, в Приволжском и Центральном федеральных округах. Стабильный спрос на продукцию, реализуемую данным торговым предприятием, сохраняется благо-

даря доступной цене товара и его качеству, а также частоте проведения промоактивностей.

Уровень конкуренции в сегменте розничной торговли за последнее время значительно вырос. Компании, уже давно существующие на рынке, в частности транснациональные и федеральные корпорации, активно расширяют своё присутствие и укрепляют позиции, поглощая местных игроков. В связи с этим возникает тенденция на консолидацию рынка. Данный тренд характерен для всего ритейла в том числе и для формата дрогери.

Одним из примеров объединения розничных сетей является потребительский кооператив «Дрогери Союз», созданный осенью 2014 года и реализующий товары повседневного спроса *pop food*. Основной целью данного союза является забота о покупателях через усиление деятельности торговых сетей посредством совершенствования их закупочной деятельности, ассортимента и технологий, что позволяет предоставлять покупателям более конкурентоспособные условия по цене, качеству товара. В объединение входит 11 региональных розничных сетей от Северо-Западного региона и до Алтайского края (см. рисунок). Каждая из них является лидером в своём сегменте на территории определённого региона.

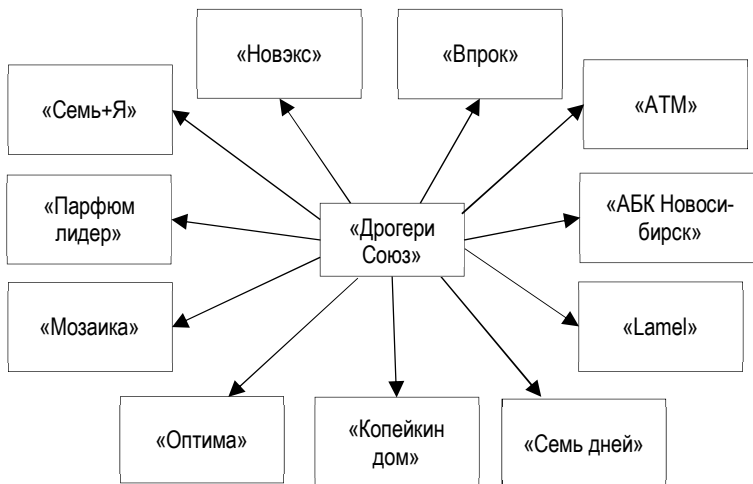


Рис. Розничные сети торгового объединения «Дрогери Союз» в 2021 г.

В настоящее время, общее число магазинов, входящих в кооператив, составляет порядка 1500 штук. Усиление закупочных позиций сетей, входящих в «Дрогери Союз» реализуется за счёт консолидации заказов, поставки по которым осуществляются из-за рубежа, в частности Китая. Увеличение размера заказа в 2-3 раза, предоставляет возможность получения от поставщика снижения стоимости на приобретаемые партии товаров, что в свою очередь приводит к удерживанию или даже снижению цены для конечного покупателя.

Также на базе союза реализуются общие маркетинговые мероприятия, осуществление которых розничными сетями самостоятельно было бы экономически невыгодно достаточно и проблематично, ведь каждая из сетей-участников данного объединения находится на разном этапе развития и территориально расположена в разных регионах. Подобное сотрудничество позволяет активно делиться брендами, повысить уровень проникновения СТМ внутри кооператива.

Стоит отметить, что проведение регулярных деловых встреч руководящего состава сетей участников «Дрогери Союза» способствует обмену опытом в организации и оптимизации внутренних бизнес-процессов розничного предприятия, позволяет определить направления его развития в краткосрочной и долгосрочной перспективе. Для поставщиков преимуществом в объединениях подобного формата является их масштабность, централизованность сбыта, появляется возможность реализации эксклюзивных линеек товаров, которые в свою очередь привлекают внимание конечного потребителя и формируют уникальную отличительную черту дрогери-сети от других товарных сетей.

Таким образом, можно сделать вывод, что формат магазинов дрогери является одним из активно развивающихся направлений ритейла на территории России. Подобный формат позволяет достичь высоких показателей доходности, при этом не требует привлечения большого объема инвестиций. Одним из основных условий, позволяющих достичь положительного экономического эффекта является выбор местоположения торговой точки. Кооперативные объединения торговых сетей, на примере, «Дрогери Союза» позволяют консолидировать и оптимизировать товарные потоки сетей-участников, увеличить проведение импортных операций, а также совместных промо-акций, что повышает качество ассортимента предложения для покупателей.

¹ Дрогери. URL: https://www.marketch.ru/marketing_dictionary/marketing_terms_d/drogerie/ (дата обращения: 01.05.2021).

² Дрогери: осваиваем новые форматы торговли. URL: <https://www.openbusiness.ru/biz/business/drogeri-osvaivaem-novye-formaty-torgovli/> (дата обращения: 01.05.2021).

³ Иконин А. А. Особенности организации закупочной деятельности // Вестник науки и образования, 2019. – № 12-1(66). – С. 65-69.

⁴ О Рубль Бум и 1b.ru [Электронный ресурс]. URL: <https://www.1b.ru/o-1b-ru> (дата обращения: 01.05.2021).

⁵ «Улыбка радуги». О компании [Электронный ресурс]. URL: <https://www.r-ulybka.ru/about/> (дата обращения: 01.05.2021).

DROGERY'S CONCEPT AND FEATURES OF ITS DEVELOPMENT IN THE RUSSIAN MARKET

© 2021 Frolova Natalia Viktorovna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: natasha08031003@mail.ru

Keywords: retail trade, trade format, retail, purchasing activity, drogerie concept, «Drogerie Union».

The article is devoted to the analysis of the concept of drogerie on the Russian market, since this trading format has been actively developing over the past few years. The authors describe a list of the main drogerie networks, and also show an example of trading trends in market consolidation in order to increase the competitiveness of enterprises of the drogerie format in front of transnational and federal corporations.

НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫХ ФОРМ МУНИЦИПАЛЬНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ

© 2021 Хмелева Галина Анатольевна
профессор

Самарский государственный экономический университет
E-mail: galina.a.khmeleva@yandex.ru

© 2021 Кулик Андрей Алексеевич
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: andreyculik94@yandex.ru

Ключевые слова: регион, муниципальное образование, экономическая система, институциональные формы, региональная экономика, «умный город».

В статье представлены ключевые направления развития институциональных форм муниципальной экономической системы, ориентированные на повышение уровня проникновения цифровых технологий в городскую среду. Ключевым инструментом цифрового мейнстрима служит проект «Умный город», консолидирующий силы для вовлечения местных сообществ в целях привлечения финансирования цифровых технологий.

В настоящее время в городах проживает более 3,9 миллиарда человек, то есть более 54% всего населения мира. Прогнозируется, что урбанизация продолжится в ближайшие годы, увеличив городское население до 6,0 миллиардов человек к 2045 году.

При этом городское население стремится к комфортности жизни, что влечет трансформацию общества и экономики.

Условия проживания населения города должны отвечать современным требованиям, то есть необходимо повышать IQ городов, а также сферу предоставления городских услуг.

В последние десятилетия получила широкое распространение концепция smart city (умный город) в связи с цифровизацией и проникновением цифровых технологий в жизнь общества, бизнеса, деятельность государства. Цифровая экономика предполагает новые сложные сетевые возможности, а также управление повышением конкурентоспособности бизнеса, взаимодействия между местными сообществами и государством. В основе этих возможностей лежат информационно-коммуникационные технологии (далее – ИКТ) (big data, интернет вещей (IoT), создание цифрового двойника городской среды и др.).

В условиях цифровой экономики муниципальные экономические системы неизбежно будут все шире внедрять цифровые и интеллектуальные технологии, что требует современные институциональные формы. Можно представить институциональные формы как систему взаимосвязанных институтов, которые направлены на создание целостности интересов участников с установленными регламентами в рамках осуществления сотрудничества и распространения технологий в городской среде.

В соответствии с парадигмой инноваций формируется специфический институционально-инфраструктурный подход к развитию муниципальной экономической системы. Это означает, что сложившаяся система должна быть более ориентирована на инновационные преобразования, которые возможно осуществить через модернизацию инфраструктуры городского пространства.

На рисунке представлена структурная модель муниципальной экономической системы, обозначено место институциональных форм.

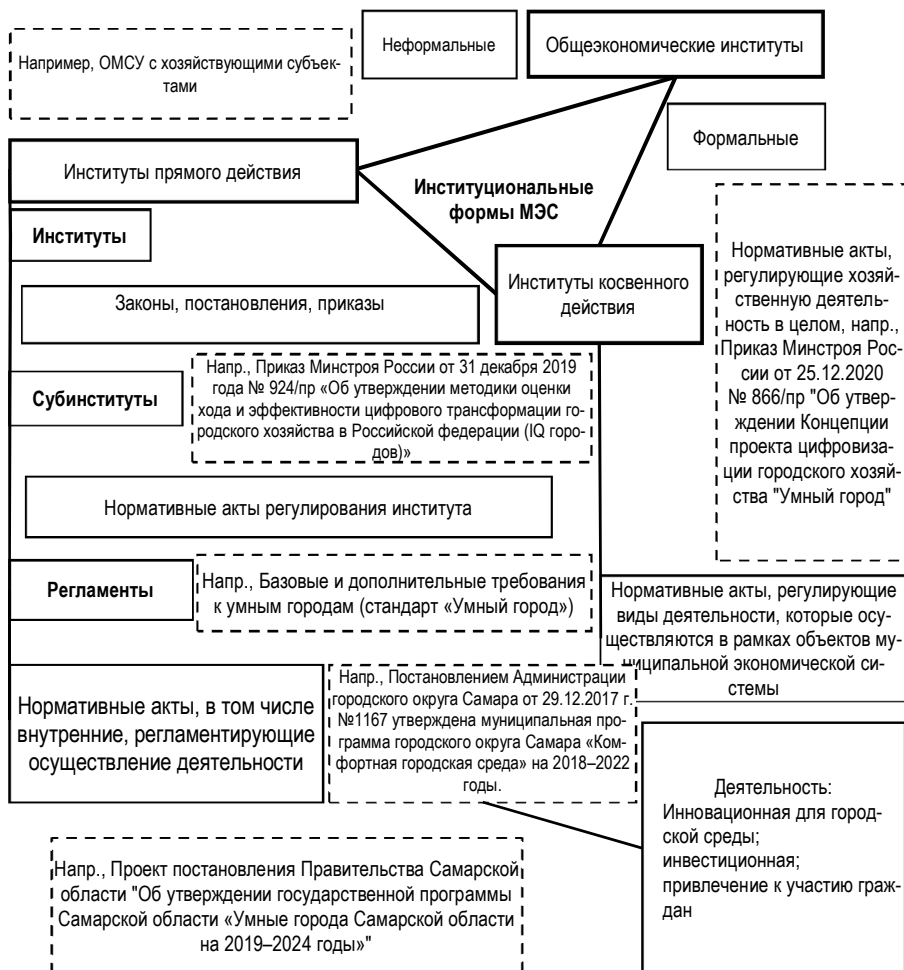


Рис. Место институциональных форм среди элементов муниципальной экономической системы в цифровой экономике*

* Разработано авторами.

В условиях цифровой экономики муниципальные экономические системы приобретают дополнительные характеристики, которые проявляются в более качественном и прозрачном взаимодействии с внешней средой посредством внедрения результатов научно-технического прогресса в коммуникативные и деловые связи, осуществляющие ресурсный обмен.

Согласно выводам Я. П. Силина, Е. Г. Анимиды, Н. В. Новиковой¹ муниципальные образования являются достаточно независимыми системами и обладают специфическими свойствами. Структура муниципальных образований динамична и ее эволюция неизбежна. Муниципальные образования обладают способностью приспосабливаться к изменению внутренних и внешних условий, функциональной гибкостью системы и под влиянием различных факторов².

Действенность институциональных форм зависит от того, насколько они настроены на реализацию интересов населения и иных субъектов экономики в рамках конкретных муниципальных экономических систем³.

Эффективной моделью управления является реализация инновационных проектов, в частности осуществление концепции «Умного города», ориентированной на учет технологических инноваций поведенческой экономики и ориентации на социально-экономические нужды населения⁴.

На наш взгляд совершенствование институциональных форм муниципальных экономических систем с целью повышения эффективности внедрения цифровых технологий целесообразно проводить по следующим направлениям: развитие инфраструктуры, улучшение финансирования, повышение активности местных сообществ.

На развитие инфраструктуры направлена деятельность региональных бизнес-центров, оказывающих влияние на развитие программ «Умного города», центров взаимодействия и передачи технологий, технологических инноваций, позитивного опыта от иных регионов или зарубежных стран, совершенствование политики привлечения и регулирования технологий.

Для повышения заинтересованности населения можно рекомендовать создание цифровых платформ по тематике «умного города», поддержку активности в социальных сетях, создание институтов взаимодействия путём привлечения волонтеров и иных лиц на безвозмездной основе, создание системы мониторинга и контроля со стороны населения за ходом выполнения работ в рамках реализации «Умного города».

Для развития финансовых институтов целесообразно рассмотреть возможность специального экономического режима для целей реализации инновационных проектов в сфере цифровизации городской среды⁵.

Указанные направления, на наш взгляд, будут способствовать развитию муниципальных экономических систем в современных условиях.

¹ Силин Я.П., Анимиды Е. Г., Новикова Н. В. «Новая нормальность» в российской экономике: региональная специфика // Экономика региона. – 2016. – Т. 12, вып. 3. – С. 714–725 doi 10.17059/2016-3-9.

² Хмелева Г.А. Оценка дифференциации регионов по уровню инновационного развития // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. 2012. № 6 (42). С. 38.

³ Хмелева Г.А., Королева Е.Н., Курникова М.В. Стратегия «умной специализации»: европейский опыт и уроки для России // Вестник Самарского муниципального института управления. 2019. № 3. С. 35-45.

⁴ Макаренко К.В., Логиновская В.О. «Умный город»: стандарты, проблемы, перспективы развития // Вестник ЮУрГУ. Серия: Компьютерные технологии, управление, радиоэлектроника. 2019. №3. С. 165-171.

⁵ Куранов А.С. «Умный город» как «благополучный город» // Образование и наука в России и за рубежом. 2020. № 4 (68). С. 191-194.

DIRECTIONS OF DEVELOPMENT OF INSTITUTIONAL FORMS OF THE MUNICIPAL ECONOMIC SYSTEM

© 2021 Khmeleva Galina Anatolievna
Professor

Samara State University of Economics
E-mail: galina.a.khmeleva@yandex.ru

© 2021 Kulik Andrey Alekseevich
Postgraduate

Samara State University of Economics
E-mail: andreykulik94@yandex.ru

Keywords: region, municipality, economic system, institutional forms, regional economy, «smart city».

The article defines the directions of development of the institutional formal municipal economic system, increasing the level of penetration of digital technologies into the urban environment. A key instrument of the digital mainstream is the Smart City project, which consolidates forces to engage local communities to attract digital finance.

ОБ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТАХ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТОРОВ НА ТЕРРИТОРИИ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

© 2021 Чудаева Александра Александровна
кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики, организации
и стратегии развития предприятия
Самарский государственный экономический университет
E-mail: chudaeva@inbox.ru

Ключевые слова: иностранные инвестиции, инвестиционный проект, инвестиционная карта, инвестиционные площадки, региональное инвестиционное законодательство, иностранные инвесторы.

В статье представлен анализ инвестиционных проектов, реализованных и планируемых к осуществлению иностранными инвесторами на территории Самарской области, и описаны предусмотренные в регионе меры поддержки, направленные на увеличение притока иностранных инвестиций в Самарскую область.

Самарская область – инвестиционно активный субъект Российской Федерации⁴. По итогам 2020 года в Национальном рейтинге состояния инвестиционного климата, определенном Агентством стратегических инициатив (АСИ), Самарскому региону принадлежит двадцать второе место, что на сорок три позиции выше, чем в две тысячи семнадцатом году⁶.

Самарская область является привлекательной не только для отечественных, но и для иностранных инвесторов. Сведения об абсолютных значениях показателя «прямые иностранные инвестиции» и его динамике в период с 2015 по 2020 гг. отражены в табл. 1, составленной на основе данных, представленных на портале для привлечения инвестиций в регионы России INVEST IN RUSSIA⁵.

Таблица 1

Прямые иностранные инвестиции (ПИИ) в Самарскую область

Показатель	2020	2019	2018	2017	2016	2015
Прямые иностранные инвестиции, млн.долл. США	511	697	264,69	384,78	262	275
Прирост, %	-26,69	163,33	-31,21	46,86	-4,73	-49,44

Как видно из данных табл. 1, объем ПИИ в Самарский регион неравномерно изменяется по годам. Однако если сравнивать объем ПИИ в 2020 году с 2015 году, то произошло увеличение показателя в два раза, что может быть охарактеризовано как положительная динамика.

Осуществленные иностранными инвесторами на территории Самарской области инвестиционные проекты представлены в табл. 2, сформированной на базе данных, отраженных на портале для привлечения инвестиций в регионы России INVEST IN RUSSIA (инвестиционные проекты с инвестиционным статусом «завершен»)³.

**Инвестиционные проекты, реализованные
на территории Самарской области иностранными инвесторами**

Страна	Количество проектов	Инвестиционный проект
Проекты, реализуемые в производственной сфере		
Германия	12	Завод по производству половых досок из древесины твердых пород, линолеума, пластика (Tarkett)
		Завод по производству автокомпонентов (Robert Bosch GmbH)
		Производство современных инвалидных колясок (Ottobock)
		Завод по производству сухих строительных смесей (Knauf Insulation GmbH)
		Производство автокомпонентов (Edscha)
		Производство бытовой и строительной химии (Henkel AG & Co. KGaA)
		Производство сельхозтехники (AMAZONEN-Werke)
		Производство автокомпонентов (Eberspächer)
		Горно-обогатительная фабрика (Quarzwerte Group)
		Производство колесных дисков (Mefro wheels GmbH)
		Производство аммиака (Linde plc)
		Производство автокомпонентов (Brose)
США	6	Производство напитков (PepsiCo, Inc)
		Производство безалкогольных напитков (Coca-Cola Company)
		Производство алюминия (Arconic Corporation)
		Производство автомобилей (Visteon Corporation)
		Производство автокомпонентов (Delphi Automotive LLP)
Завод по заправке емкостей промышленными и специальными газами (Praxair)		
Франция	5	Производство автомобилей (Renault SA)
		Производство молочных продуктов (Danone S.A.)
		Завод по производству деталей для салонов автомобилей (Faurecia S.A.)
		Завод по производству осветительных систем для автомобилей, замков и дворников (Valeo)
		Завод по производству трансформаторов (Schneider Electric)
Япония	4	Производство автомобилей (Nissan Motor Company Ltd)
		Производство автокомпонентов (HI-LEX Corp.)
		Производство автокомпонентов (SANOH Industrial Co, Ltd.)
		Производство автокомпонентов (TOYOTA TSUSHO CORPORATION. ATSUMITEC Co., Ltd.)
Австрия	2	Завод по производству оборудования и систем управления для подвесных канатных дорог (Doppelmayer)
		Завод по производству пластиковой упаковки (Alpla)
Швеция	1	Производство легкого уплотняющего оборудования (Atlas Copco)
Великобритания	1	Завод по производству автокомпонентов (TI Automotive)

Страна	Количество проектов	Инвестиционный проект
Испания	1	Производство автокомпонентов (CIE AUTOMOTIVE S.A.)
Люксембург	1	Завод по производству комплектующих для автомобильных аккумуляторов (Accumulux Group)
Нидерланды	1	Завод по производству сельскохозяйственного корма для животных (Provimi Holding)
Турция	1	Строительство завода (Orhan Holding AS)
Чехия	1	Производство свечей зажигания (BRISK Tabor a.s.)
Швейцария	1	Производство шоколадных плиток, батончиков, конфет в коробке и напитков (Nestle S.A.)
Южная Корея	1	Производство автокомпонентов (Kdac)
ИТОГО	38	
Проекты, реализуемые в непроизводственной сфере		
Франция	2	Гипермаркет (Группа Auchan SA)
		Гипермаркет (Leroy Merlin SA)
Швеция	2	Складской комплекс (Oriflame)
		Торговый центр (IKEA Group)
США	1	Гостиница (Marriott International, Inc.)
Кувейт	1	Сеть розничных магазинов (M.H. Alshaya Co.)
ИТОГО	6	

Как показывают данные табл. 2, всего реализованных в Самарской области проектов иностранными инвесторами сорок четыре. Из них тридцать восемь реализуются в производственной сфере, а шесть – в непроизводственной. Стран, инвесторы из которых осуществляют вложения на территории Самарской области, пятнадцать.

Наибольшее число проектов реализовано инвесторами из Германии. При этом все проекты, осуществленные немецкими инвесторами, сконцентрированы в производственной сфере. На втором месте по числу реализованных на территории Самарского региона проектов находятся Соединенные Штаты Америки и Франция. Инвесторы из США осуществлены вложения не только в производственные предприятия, но и в гостиничный бизнес, а французские инвесторы представлены как в производственной сфере, так и в сфере торговли.

Согласно сведениям об инвестиционных намерениях иностранных инвесторов на территории Самарской области, представленным на портале INVEST IN RUSSIA², в две тысячи двадцать первом году планируются к реализации проекты расширения компаниями из США и Франции:

- проект фирмы McDonald's Corp. (США) по развитию сети (отрасль – розничная торговля) с объемом инвестиций в 13,6 млн.долл. США и созданием 800 рабочих мест,
- проект фирмы Danone S.A. (Франция), направленный на монтаж четырех новых фасовочных линий и строительство нового склада (отрасль – логистика) и предполагающий объем инвестиций в размере 52,5 млн.долл. США.

В целях увеличения притока иностранных инвестиций в Самарскую область в настоящее время региональным законодательством Самарской области в зависимости от этапа

работы с инвестиционным проектом (ИП) предусмотрены различные механизмы поддержки.

В регионе создан институт государственного кураторства инвестиционных проектов. Его реализует некоммерческая унитарная организация – Фонд «Агентство по привлечению инвестиций Самарской области»⁷ (год создания – 2019, учредитель - министерство экономического развития и инвестиций Самарской области). Этот фонд взаимодействует с инвесторами в режиме «единого окна», сопровождает все проекты от этапа возникновения идеи до оказания поддержки после того, как производство стартовало.

Самарская область использует для привлечения иностранных инвесторов в регион организацию мероприятий международного уровня. Многократно Самарский регион являлся центром обсуждения вопросов инвестиций, бизнеса и финансов. В области создана уникальная платформа, предназначенная для взаимодействия инвесторов из России и из-за границы, представителей власти и бизнеса, экспертов. Это «VOLGA INVESTMENT SUMMIT».

Визуальное представление иностранным инвесторам широких инвестиционных возможностей Самарского края и его инфраструктуры было воплощено в инвестиционной карте Самарской области и Самары, согласно которой на территории региона есть 287 объектов, определенных как инвестиционные площадки, обладающие развитой инфраструктурой, уже подведенными коммуникациями, льготами и преференциями в области налогообложения.

Инвестиционные площадки Самарской области в виде план-схем территорий нанесены на региональную инвестиционную карту³, представленную на сайте агентства по привлечению инвестиций Самарской области в виде карты области с нанесенными на нее объектами.

Инвестиционная карта Самарской области включает в себя несколько слоев информации. Благодаря таким слоям есть возможность получить достоверные сведения об инвестиционных объектах и окружающих их инфраструктуре и провести оценку расстояний до железных и автомобильных дорог, энергоузлов, объектов социальной инфраструктуры.

Следует отметить также, что в целях привлечения инвесторов в Самарскую область в последние годы реформируется региональное инвестиционное законодательство. За счет этого организована многоканальная система государственной поддержки инвестиций в регионе. К современным нормам, введенным в нормативно-правовые акты Самарской области и предоставляющим возможность воплощать в жизнь самые сложные инвестиционные проекты, относятся: инвестиционные меморандумы, стратегические инвестиционные проекты, механизм ГЧП (государственно-частного партнерства), государственные гарантии, инвестиционные налоговые льготы.

В последние годы расширен перечень категорий инвесторов, которым для реализации инвестиционных проектов предоставляются в аренду земельные участки без торгов, выделены приоритетные для экономики секторы, принято решение о внедрении методов проектного управления, что стало существенной управленческой новацией.

¹ Инвестиционная карта Самарской области и Самары. – Режим доступа: <http://www.investsamara.com/index.php?lng=ru>.

² Инвестиционные намерения. – Портал для привлечения инвестиций в регионы России INVEST IN RUSSIA – Режим доступа: https://ru.investinrussia.com/investment-tools/announcement?region=%D0%A1%D0%B0%D0%BC%D0%B0%D1%80%D1%81%D0%BA%D0%B0%D1%8F+%D0%BE%D0%B1%D0%BB%D0%B0%D1%81%D1%82%D1%8C&per_page=20.

³ Иностранцы инвесторы в Самарской области. – Портал для привлечения инвестиций в регионы России INVEST IN RUSSIA – Режим доступа: <https://ru.investinrussia.com/investment-in-regions/57>.

⁴ Самарская область – в центре внимания инвесторов. – Режим доступа: <https://rg.ru/2020/12/28/reg-pfo/samarskaia-oblast-v-centre-vnimaniia-investorov.html>.

⁵ Самарская область: профиль региона – Портал для привлечения инвестиций в регионы России INVEST IN RUSSIA – Режим доступа: <https://ru.investinrussia.com/compare-four-regions?year=2020®ion1=57&noindicator6=1&noindicator5=1&noindicator33=1&noindicator3=1&noindicator9=1&noindicator10=1&noindicator11=1&noindicator12=1&noindicator13=1&noindicator15=1&noindicator16=1&noindicator17=1&noindicator18=1&noindicator32=1&noindicator31=1&noindicator29=1&noindicator26=1&noindicator24=1&noindicator22=1&noindicator21=1&noindicator20=1>.

⁶ Самарская область улучшила позиции в инвестиционном рейтинге регионов. – Режим доступа: <https://rg.ru/2020/07/15/reg-pfo/samarskaia-oblast-uluchshila-pozicii-v-investicionnom-rejtinge-regionov.html>.

⁷ Некоммерческая унитарная организация Фонд «Агентство по привлечению инвестиций Самарской области». – Режим доступа: <https://investinsamara.ru/agency/>

ABOUT INVESTMENT PROJECTS OF FOREIGN INVESTORS IN THE TERRITORY OF THE SAMARA REGION

© 2021 Chudaeva Aleksandra Aleksandrovna
Candidate of Economics, Associate Professor
of the Department of Economics, Organization
and Enterprise Development Strategies
Samara State University of Economics
E-mail: chudaeva@inbox.ru

Keywords: foreign investments, investment project, investment map, investment platforms, regional investment legislation, foreign investors.

The article presents an analysis of investment projects implemented and planned to be implemented by foreign investors in the Samara region, and describes the support measures provided in the region aimed at increasing the inflow of foreign investment to the Samara region.

АЛГОРИТМ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ СИСТЕМЫ МАТЕРИАЛЬНОГО СТИМУЛИРОВАНИЯ РАБОТНИКОВ В ЧАСТНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

© 2021 Щуров Артём Юрьевич*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: shurov98@yandex.ru

Ключевые слова: стимул, материальное стимулирование, модернизация, персонал, оценка, эффективность, производительность.

В статье рассматриваются сущность и значение материального стимулирования сотрудников в частной организации. Описываются типовой алгоритм оценки и методы, применяемые при осуществлении процедуры оценки эффективности системы материального стимулирования работников в частной организации. Определяются основные показатели, и формулируются итоговые выводы.

Актуальность темы статьи обусловлена тем, что материальное стимулирование труда занимает одно из основополагающих мест в каждой системе управления организации, поскольку материальный стимул выступает одной из главных движущих сил функционирования персонала, который, соответственно, является наиважнейшим фактором развития любого субъекта. При этом применение инструментов материального стимулирования труда в организации требует более тщательного изучения и анализа, что обуславливает высокую востребованность применения оценки эффективности системы материального стимулирования работников.

Стимулирование труда работников играет особую роль в современном менеджменте и является неотъемлемым элементом кадровой политики организации. Все функции менеджмент переплетаются и зависят от эффективности реализации мер по стимулированию труда (см. рис. 1).



Рис. 1. Место стимулирования в системе управления организацией¹

* Научный руководитель – Динукова Олеся Анатольевна, кандидат экономических наук, доцент.

Стимул можно отличить от мотива тем, что стимул является средством для создания мотива. Стимулировать – значит воздействовать на работника, влиять на его поведение². Под стимулом понимается именно внешнее побуждение к действию, за счет материального, личного или морального интереса. Разумеется, материальное вознаграждение особо важно, потому что работник получает дополнительные бонусы, которые может широко использовать в своей деятельности.

Типовой алгоритм оценки эффективности системы материального стимулирования работников в частной организации представлен на рис. 2.

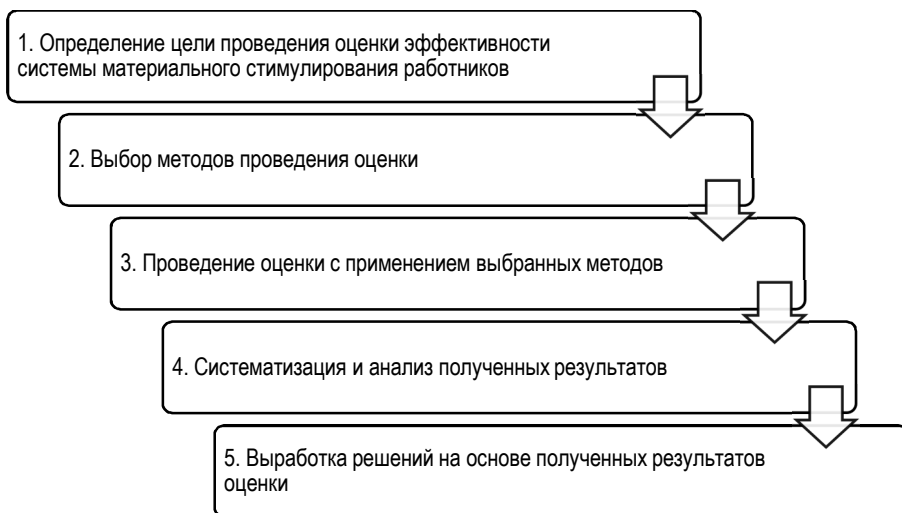


Рис. 2. Типовой алгоритм оценки эффективности системы материального стимулирования работников в частной организации

Как видно из данных рис. 2 на первом этапе определяется цель проведения оценки. Как правило, такая оценка проводится с целью повышения эффективности применяемых методов материального стимулирования.

На очередном этапе проводится отбор методов для оценки. Для исследования эффективности системы материального стимулирования труда в частных организациях общепринято применять следующий ряд методов, основные которые перечислены на рис. 3.

Согласно данным рис. 3 в настоящее время имеется достаточно крупный арсенал изучения и оценки эффективности используемых методов материального стимулирования труда. Однако у любого метода есть свои плюсы и минусы, преимущества и ограничения, что вводит некоторые ограничения на их применение и заставляет руководящий состав каждой отдельной взятой организации самостоятельно отбирать нужный инструмент с учетом возможностей и особенностей своего кадрового состава и специфики хозяйственной деятельности.



Рис. 3. Методы исследования материального стимулирования труда

Для подбора наиболее оптимальных или правильных методов должно учитывать не только мнение самого рабочего состава, но и определять как используемые инструменты отражаются на результативности всего хозяйствующего субъекта. Для определения эффективности материального стимулирования рабочего состава, как правило, используют показатели, характеризующие отношение полученных результатов к имеющемуся кадровому составу (см. таблицу).

Как видно из данных в таблицы, в экономике труда для выявления эффективности используемых методов материального стимулирования труда должно рассчитывать отношение таких финансовых показателей как выручка и чистая прибыли к количеству кадрового состава. При этом рассчитанные показатели сопоставляют и сравнивают со значениями за другой промежуток времени или со значениями похожих организаций (например, конкурентов).

Показатели экономической эффективности методов материального стимулирования труда³

Показатель	Формула расчета
Трудовая производительность (ТП)	$ТП = \frac{Q}{Чс.сп.}$ <p>где Q – объем работы; Чс.сп. – среднесписочная численность персонала</p>
Доля заработной платы в себестоимости продукции / в совокупных затратах (%з.п.)	$\%з.п. = \frac{Фз.п.}{С}$ $\%з.п. = \frac{Фз.п.}{З}$ <p>где Фз.п. – фонд заработной платы, руб.; С – себестоимость продукции, руб. З – совокупные затраты, руб.</p>
Коэффициент опережения (Коп.)	$Коп. = \frac{Тп.т.}{Тз.п.}$ <p>где Тп.т. – темпы роста производительности труда; Тз.п. – темпы роста заработной платы</p>
Зарплатоемкость (ЗЕ)	$ЗЕ = \frac{Фз.п.}{В}$ <p>где Фз.п. – фонд заработной платы, руб.; В – выручка от реализации продукции, руб.</p>

На третьем этапе проводится непосредственно сама процедура оценивания. При этом может проводиться разграничение по структуре кадрового состава и занимаемым должностям. Данная процедура может длиться несколько дней с целью охвата всех сотрудников, работающих в частной организации.

После окончания оценки происходит систематизация и анализ полученных результатов. Данный этап требует участие преимущественно руководителей и сотрудников отдела кадров.

Полученные результаты становятся основой для принятия управленческих решений и выработки мер, соответствующих поставленным целям проведения оценки.

Таким образом, типовой алгоритм оценки эффективности системы материального стимулирования работников в частной организации включает в себя реализацию ряда последовательных этапов. При этом эффективность материального стимулирования труда оценивается по таким показателям данным и критериям, которые принимаются в каждой отдельно взятой частной организации. Зачастую применяются экономические показатели, среди которых самыми известными являются производительность труда, коэффициент опережения и зарплатоемкость. Результаты произведенной оценки призваны стать основой для совершенствования применяемых методов и роста заинтересованности сотрудников в результатах своего труда в долгосрочной перспективе.

³ Борискина, Т.Б. Мотивация и стимулирование персонала / Т.Б. Борискина – Волгоград, 2018. – С.18.

² Волосский, А.А. Мотивация и стимуляция труда / А.А. Волосский. М.: Техносфера, 2018. – С.21.

³ Егоршин, А.П. Мотивация и стимулирование трудовой деятельности: Учебное пособие / А.П. Егоршин. – М.: Инфра-М, 2018. – С.57.

ALGORITHM FOR ASSESSING THE EFFICIENCY OF THE SYSTEM OF MATERIAL INCENTIVES FOR EMPLOYEES IN A PRIVATE ORGANIZATION

© 2021 Shchurov Artem Yuryevich
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: shurov98@yandex.ru

Keywords: incentive, material incentives, modernization, personnel, assessment, efficiency, productivity.

The article examines the essence and significance of material incentives for employees in a private organization. A typical assessment algorithm and methods used in the implementation of the procedure for assessing the effectiveness of the system of material incentives for employees in a private organization are described. The main indicators are determined, and the final conclusions are formulated.

КОНЦЕПТУАЛЬНЫЕ ОСНОВЫ ПРОЦЕССУАЛЬНОЙ ТЕОРИИ

© 2021 Агеева Галина Евгеньевна
кандидат юридических наук, доцент, зав. кафедрой
гражданского и арбитражного процесса
Самарский государственный экономический университет
E-mail: galinaageevva@mail.ru

Ключевые слова: юридический процесс, процессуальное право, судопроизводство, правореализация.

Статья посвящена анализу процессуальной части общественных отношений, нормативного материала и правореализационной практики. Автором подчеркивается необходимость выстраивания процессуальной общетеоретической концепции в научной доктрине. В современных условиях требуется на базе разработанных концептуальных основ процессуального знания соотносить с ним правовое регулирование, правовую политику и правовую практику.

В недавно опубликованной монографии Зорькина Валерия Дмитриевича, явившейся итогом многолетней работы в должности Председателя Конституционного Суда Российской Федерации, право обозначается в качестве артефакта, сущность которого заключается в упорядочении социальной действительности¹. Упомянутый автор делает в своем исследовании большой упор на том обстоятельстве, что в настоящее время в обществе присутствует огромное количество кризисных правовых проявлений. Им используется огромное количество ярких метафор, способных передать общее отношение к проблемам: «кризис права», «истоки праворазрушительства», «юридический спам», «инфляция законодательного материала» и прочие.

Анализируя имеющиеся в настоящее время правовые проблемы социальной реальности, можно выделить достаточное количество причин. Не останавливаясь в рамках настоящего исследования на глобальных проблемах, хочется подчеркнуть, что несоответствие проводимой правовой политики в виде регламентации общественных отношений и правоприменительной практики концептуальным основам правопонимания влечет появление различных кризисных проявлений в процессах правореализации.

В данной связи хотелось бы упомянуть активно развивающуюся в научных кругах на современном периоде концепцию интегративного правопонимания – «на современном

этапе право теоретически аргументировано и практически продуктивно исследовать с позиции научно обоснованной концепции интегративного правопонимания»².

Право в его узконормативном понимании в качестве лишь системы правовых предписаний, его реализация в любой форме, будь то судопроизводство, иные правоприменительные процедуры с участием в качестве обязательного субъекта органа, наделенного властью – государственной или муниципальной, или же частные правореализационные взаимодействия субъектов права и правовая доктрина – это разные стороны одного и того же явления. Речь идет о праве как об общественном явлении³. И вот именно для такого явления необходимо концептуальное понимание при любых его проявлениях.

Право не может восприниматься как однородное явление, его структурно-системное деление весьма многообразно. Анализируя право в зависимости от его целей, функционального назначения его элементов, традиционно его делят на две части - материальная и процессуальная правовые части. Согласно уже исторически сложившемуся в теории права пониманию, к материальной части относится практически все право – это то, что регулирует и все то, что не процессуальное. А процессуальное же право, в свою очередь, – это небольшая часть, которая затрагивает лишь вопросы судопроизводства.

В науке давно назрела необходимость общетеоретического расширения границ понимания процессуального в праве. Процесс, согласно общеупотребимым правилам толкования терминов, предполагает деятельность, движение, активную реализацию каких-либо прав. Поэтому в рамках настоящего исследования хотелось бы обозначить собственное понимание процессуального права.

Итак, научная дискуссия, имеющая попытку обозначить понятие юридического процесса и процессуального права, как собрания норм и правил, его регламентирующих, имеет даже не десятилетнюю историю, а уже, если немного округлить, вековую.

Категория «процессуальное право», попытка научного осмысления его содержательного наполнения, и попыток выстраивания соотношения с его диалектической парой – правом материальным (или регулятивным) привлекают к себе пристальное внимание теоретиков общей теории понимания права уже достаточно продолжительное время. Еще в 2003 г. такой ученый, как Валерий Николаевич Протасов отмечал мнение о том, что история тщательного научного осмысления общепроцессуальной теории, исследования названной правовой конструкции и попытки формулирования дефиниции насчитывает далеко не первое десятилетие⁴.

Хочется отметить, что даже в 1920 г. ученые замечали ограниченность исследований научной общественности системы права процессуального⁵. Несмотря на это, активная пора появления дискуссий о понимании процессуального права, заключающаяся в отказе от сложившейся ограниченности понимания, отмечается лишь во второй половине ушедшего столетия⁶.

А.А. Павлушина в этой связи справедливо замечает, теория юридического процесса, получившая наименование сообразно пониманию его содержательного наполнения «широкая» впервые была предложена именно с таким названием в отечественной теории права такими учеными, как В.М. Горшеневым, П.Е. Недбайло и теми научными школами, которые они представляли. Впоследствии оказалось, что предложенная В.Н. Протасовым категория и теория о юридической процедуре куда более объемная, эпитет, предложенной предыдущими упомянутыми авторами для смыслового наполнения теории более удач-

ный. Тем самым теория процесса под названием «широкая» прижилась именно с таким наименованием⁷.

Итак, мы в рамках настоящего исследования относим себя к приверженцам теории процессуального права с позиции углубленного его понимания. Важно отметить следующий методологический тезис: юридическим процессом мы обозначаем конкретную правовую деятельность, которую отличает динамика и деятельностный характер. А процессуальное право, в соответствии с традиционным пониманием права, обозначает систему правовых предписаний, которые регламентируют процесс.

Итак, в настоящее время мы имеем узкое понимание процессуальных отношений, регулирование процесса не в соответствии с его сущностью и ряд проблем, порождаемым этим.

В качестве одного из ярких примеров отсутствия концептуального понимания процессуального права при разработке правовых предписаний и последующем складывании практики является процесс цифровизации общественных отношений. Согласно пониманию автора настоящего исследования – процессуальных отношений. Информационно-цифровое совершенствование российской общественной жизни в различных ее сферах реализуется далеко не первый год. Указанные преобразования активно внедряются, обсуждаются и реформируются. В научной среде ежегодно проводятся различные всероссийские и международные конференции, посвященные процессам цифровизации⁸.

Однако цифровизация современной общественной жизни, равно как и многие другие преобразования, реализованные без должного теоретико-прикладного обоснования, столкнулась со значительным количеством проблем ввиду осуществления несогласованных операций. Согласно лестным отзывам некоторых практикующих юристов, Российская Федерация обогнала, пожалуй, на десятилетие другие государства по качеству информационной составляющей юридической деятельности. Однако касается это, в основном судопроизводства, многие иные правореализационные процедуры даже по аналогии не регулированы.

Упомянутый пример – это лишь частный случай, который далеко не единичный. Правовое регулирование, последующая правореализация и догматические начала юриспруденции должны ориентироваться на аксиологию⁹. По выражению древнеримских юристов, право должно представлять собой *jus boni et aequi* – «искусство доброго и справедливого». Особенно это актуально для процессуальных отношения. Для этого неизбежно требуется выработка концептуального понимания процессуального права.

¹ Зорькин В.Д. Десять лекций о праве: монография / В.Д. Зорькин. – М.: Норма, 2021.

² Ершов В.В. Правовое и индивидуальное регулирование общественных отношений: монография. – М.: РГУП, 2018.

³ Проблемы теории государства и права: учебник / под ред. докт. юрид. наук, проф., заслуженного деятеля науки РФ А.В. Малько. – М.: Юрлитинформ, 2012. С. 93.

⁴ Протасов В.Н. О насущной потребности в новой учебной дисциплине - «общей теории процессуального права» // Государство и право. 2003. № 12. С. 54.

⁵ Рязановский В.А. Единство процесса. М., 1996. С. 18 (напечатано по изданию: Рязановский В.А. Единство процесса // Труды профессоров Иркутского университета. Вып. 1. Иркутск, 1920).

⁶ Агеева Г.Е. Оценочные понятия в процессуальном праве: дис. ... канд. юрид. наук. Агеева Г.Е. Оценочные понятия в процессуальном праве: дис. ... канд. юрид. наук. /Г.Е. Агеева. Самара, 2014. С. 21-22.

⁷ Павлушина А.А. Теория юридического процесса: итоги, проблемы, перспективы развития. М., 2009. С. 148.

⁸ Институциональная трансформация правовой среды в условиях цифровизации экономики [Текст] : материалы VII Междунар. науч.-инновац. форума «Как выжить в цифровую эпоху?», 22-26 апр. 2019 г. / [редкол.: С.П. Бортников (отв. ред.) и др.]. – Ч. 1. – Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2019. – 380 с. или Current Achievements, Challenges and Digital Chances of Knowledge Based Economy: Part of the Lecture Notes in Net-works and Systems book series (LNNS, volume 133). URL: <https://link.springer.com/book/10.1007%2F978-3-030-47458-4?page=1#toc> и др.

⁹ Ланг П. П. Аксиология правоприменительной практики как квинтэссенция правовой материи // Защита прав и свобод человека и гражданина: теория и практика : Сборник статей участников Международной научно-практической конференции (I Международной Школы-семинара молодых ученых-юристов), Москва, 10 сентября 2019 года / Под редакцией В.В. Казакова, К.А. Комогорцевой. – Москва: Московский финансово-юридический университет МФЮА, 2020. С. 52-57.

CONCEPTUAL FOUNDATIONS OF PROCEDURAL THEORY

© 2021 Ageeva Galina Evgenevna
Candidate of Law, Associate Professor,
Head of the Department of Civil and Arbitration Procedure
Samara State University of Economics
E-mail: galinaageevva@mail.ru

Keywords: legal process, procedural law, legal proceedings, legal realization.

The article is devoted to the analysis of the procedural part of public relations, normative material and legal implementation practice. The author emphasizes the need to build a procedural general theoretical concept in the scientific doctrine. In modern conditions, it is required to conform legal regulation, legal policy and legal practice with it on the basis of the developed conceptual foundations of procedural knowledge.

ЦИФРОВИЗАЦИЯ СУДЕБНОЙ СИСТЕМЫ

© 2021 Бакало Максим Алексеевич*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: marvelaxmax@gmail.com

Ключевые слова: цифровизация, судебная система, информационные технологии, информационная безопасность.

Процесс компьютеризации позволил человеку упростить себе жизнь. Это и распространилось на судебную систему. Однако этот процесс не завершен окончательно, поскольку еще нет возможности проводить заседания заочно при помощи электронных устройств, отправлять иск, никуда не делся вопрос, связанный с улучшением навыков судей и возможностью граждан оценить их работу. В качестве решения данных проблем автор выдвигает следующие предложения: 1) создать учебную программу, которая улучшит навыки работы с электронной техникой сотрудников судебной системы; 2) принять и исполнить закон, который позволит всем представителям юридических профессий входить в систему; 3) обеспечить защиту документов в электронном виде от неправомерного доступа; 4) разработать единую базу в электронной форме, которая позволит оценивать судей. Такие внедрения помогут сделать процесс цифровизации судебной системы более быстрым и качественным, а также это положительно скажется на навыках и объективности в вынесении решений у судей.

На сегодняшний день идет бурное развитие цифровых технологий, причем настолько быстро, что они теперь способны внести немало качественных изменений в судебную деятельность. Например, уменьшить количество очередей в суде, сделав судебный процесс в дистанционном формате, что вызовет удобство для участников судебных разбирательств. Не нужно будет подавать иск очно, ибо появится возможность отправить его в электронной форме. Отдельное внимание заслуживает искусственный интеллект, поскольку его внедрение в судебную систему значительно ускорит вынесения решений и повысит их точность по гражданским и административным делам. В качестве закрепления своей позиции нельзя не упомянуть мнение замдиректора института правовых исследований НИУ ВШЭ Андрея Кашанина, заключающееся в том, что использование сервисов электронного правосудия поможет в дальнейшем повысить скорость судопроизводства, снизить нагрузку работников суда, сделает судебную систему более открытой¹.

Однако, не все так просто, как кажется. Цифровизация судебной системы проходит не идеально и имеет ряд проблем: Во-первых, с появлением возможности отправлять документы в электронной форме остается необходимость его наличия в бумажном виде. Возможность проведения видео звонков присутствует, но не используется повсеместно. Во-вторых, возникают трудности с системой проверки достоверности и подлинности отправленных электронных документов. В-третьих, с не совершенностью данной системы возникает угроза незаконного доступа к электронным документам 3-лицам².

* Научный руководитель – Сорочкин Алексей Геннадьевич, старший преподаватель.

Проблемы цифровизации судебной системы не раз были высказаны, в частности, гендиректором БФТ Александром Моносовым: «Эта проблема связана как с несовершенством законодательства, в первую очередь – наличием большого числа норм и правил, необходимых для физического документа с подписью и печатью, так и с неготовностью органов управления полностью переходить на юридически значимый электронный документооборот³».

Какие меры можно предпринять для ускорения цифровизации судебной системы?

Первое и самое главное – создать учебную программу для повышения уровня работников судебной системы. Этот шаг уже был сделан в 2019 г. Тульским государственным педагогическим университетом им. Л.Н. Толстого. Там прошло обучение по следующему профилю: «Цифровые технологии в деятельности мировых судей». В нем основной акцент ставился на улучшении пользования компьютерными технологиями в юридической деятельности. По окончании прохождения этого обучения, из 97 участников, 72 дали положительную оценку, на основании чего можно сказать, что эта программа поможет улучшить качество квалифицированных сотрудников в судебной системе. Бесспорно, одной программы обучения недостаточно для того, чтобы избавиться от всех вопросов, но, однозначно, пройдя этот курс, количество проблем с обращением современных технологий станет меньше⁴.

Вторым важно внести и реализовать закон, который будет позволять юристам, судьям, адвокатам и иным участникам судебных дел у себя дома с помощью входа в систему, паролем которой будет электронная подпись. Над этим уже ведутся разработки, в частности в госдуму внесли законопроект, который касается регулирования дистанционного участия в судебном процессе. В нем авторы предлагают внесения поправок в АПК, ГПК и другие нормативные акты, направленные на совершенствование порядка применения электронных документов в судопроизводстве, а также закрепление возможности удаленного участия в судебных заседаниях с использованием личных средств коммуникации пользователей⁵. Такие изменения сделают процедуру подачи исков, заявлений, жалоб и иных документов упрощенной, так как их можно будет разместить на портале госуслуг или системы электронного документооборота. Их можно будет подписать простой электронной подписью. Квалифицированная электронная подпись будет нужна, если документы поданы через систему электронного документооборота и в других случаях, предусмотренных процессуальным законодательством. Лица, которые участвуют в деле, получают доступ к необходимым документам в электронном виде. Судебные извещения станут доставляться через портал госуслуги. Решение суда можно будет отправлять участникам в электронной форме. И самое главное, появится возможность без всяких проблем осуществлять судебный в дистанционном формате⁶. Безусловно, хочется сказать, что принятие данного законопроекта позитивно скажется на процессе цифровизации судебной системы, это не только шаг в будущее, но и оказание большой помощи всех юристов, потому что это позволит им гораздо меньше тратить время на дорогу, перелеты и даст им возможность игнорировать территориальные факторы, в следствии чего появится возможность участвовать в нескольких делах, не обращая внимание на расстояние.

Третьей обязательной процедурой, которую никак нельзя не проигнорировать – обеспечение 100% защищенности документов от доступа 3 лиц. Для решения данного вопроса специалисты уже разрабатывают облачные хранилища данных, что значительно улучшит

уровень защиты⁷. Стоит надеяться, что этому вопросу будет уделено не менее повышенное внимание, потому что сейчас в интернет-пространстве немало хакеров, готовых за достойную плату взломать сайт и передать важную информацию.

Четвертым и не менее важным будет создание единой электронной базы, в которой будет содержаться не только информация о судьбе, судебных решениях, нормативных актов, но и появится возможность оценить качество выполнения судьей своих полномочий и компетентность в вынесении судебного решения. Это позволит упростить задачу в том, чтобы узнать, насколько высок уровень профессиональных навыков, этики, справедливости в вынесении вердикта у человека, занимающего должность судьи, узнать мнение граждан о том, как судья выполняет свои обязанности в осуществлении правосудия. Эта информация будет очень необходима квалификационной коллегии судей, чтобы в случае, если судья выносит несправедливые решения, убрать его с должности и назначить нового. Такое внедрение позволит выявить, кто ответственно и, что самое главное, обоснованно выносит судебные решения, а кто нет. Безусловно, систему оценивания нужно начать с того, что не каждый способен зайти и просто поставить 3 или 5, для этого необходимо будет указать данные, в которых будет содержаться информация о вас, кем вы являлись в судебном процессе, дата процесса, место, где он был проведен, номер дела, вид производства, когда поступило и было рассмотрено, этап производства. Это позволит не допустить накрутки рейтинга судьи в положительную или отрицательную сторону и позволяет возможность определить реальную оценку.

В качестве вывода хочется отметить то, что пандемия сыграла большую роль в цифровизации судебной системы РФ, показав важность возможности проводить судебные заседания в формате конференций, пусть это была и вынужденная мера. Российское государство идет в правильном направлении совершенствования этой системы и мы будем надеяться, что из всех 4 предложений как минимум два будут реализованы и выполнены ответственно. Об этом не стоит переживать, поскольку Европейская комиссия по эффективности правосудия совета Европы оценила уровень применения цифровых технологий в российских судах 8,81 из 10 баллов, что говорит нам о том, насколько приоритетной задачей ставится достижения цифровой судебной системы⁸. Нам остается верить в то, что в ближайшее время станет возможным без особых трудностей осуществлять юридическую деятельность с применением электронных устройств (компьютер, телефон), не боясь при этом взлома и возможности кому-то посмотреть и скачать документ.

¹ «Знак» интернет-портал URL: https://www.znak.com/2020-07-13/eksperty_vshe_nashli_plyusy_pandemii_dlya_sistemy_sudov_v_rf_uskorenno_prohodyat_cifrovizaciyu.

² Михайленко Н.В. Перспективы и проблемы отправления цифрового правосудия в РФ // Закон и право. 2020. С.202-203.

³ «TADVISER» интернет-портал URL: https://www.tadviser.ru/index.php/Статья:Основные_проблемы_цифровизации_госсектора#

⁴ Привалов А. Н., Богатырева Ю. И., Ситникова Л. Д.: Из опыта проектирования и реализации программы повышения квалификации Цифровые технологии в деятельности мировых судей, // Вестник Череповецкого государственного университета. 2020. №5. С.194,199.

⁵ Федеральная палата адвокатов РФ интернет-портал URL: <https://fparf.ru/news/fpa/distantionnoe-pravosudie/>

⁶ «Российское агентство правовой и судебной информации» Интернет-портал. URL: http://rap.sinews.ru/judicial_analyst/20210519/307053315.html.

⁷ Н.В. Спесивов, А.А. Титов: Пандемия Covid-19 как фактор вынужденной цифровизации уголовного судопроизводства // Вестник Саратовской государственной юридической академии. №3(134). 2020. С.196-7.

⁸ «Право.ру.» интернет-портал URL: <https://pravo.ru/news/227216/>

DIGITALIZATION OF THE JUDICIAL SYSTEM

© 2021 Bakalo Maxim Alekseevich
Student

Samara State University of Economics
E-mail: marvelaxmax@gmail.com

Keywords: digitalization, judicial system, information technologies, information security.

The process of computerization has allowed a person to simplify his life. This has spread to the judicial system. However, this process is not completely completed, since it is not yet possible to hold meetings in absentia using electronic devices, to send a claim, the issue related to improving the skills of judges and the ability of a citizen to evaluate their work has not gone away. As a solution to these problems, the author puts forward the following proposals: 1) create a training program that will improve the skills of working with electronic equipment of judicial system employees; 2) adopt and implement a law that will allow all representatives of the legal professions to enter the system; 3) ensure the protection of documents in electronic form from unauthorized access; 4) develop a single database in electronic form, which will allow evaluating judges. Such implementations will help to make the process of digitalization of the judicial system faster and more efficiently, as well as it will have a positive impact on the skills and objectivity in making decisions for judges.

ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ СТАДИИ ВОЗБУЖДЕНИЯ УГОЛОВНОГО ДЕЛА В РОССИИ

© 2021 Беляков Алексей Владимирович
кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: belekov2007@yandex.ru

© 2021 Оганян Нвард Грагатовна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: goar.78@mail.ru

Ключевые слова: уголовный процесс, стадия возбуждения уголовного дела, законодательные изменения, расследование преступления, проверка сообщения о преступлении.

В статье рассматриваются этапы формирования стадии возбуждения уголовного дела в России. Изучены динамика законодательного определения рассматриваемой стадии, причины изменений и их содержание. Рассматривается вопрос о возможностях правоохранительных органов на разных этапах становления начальной стадии уголовного процесса осуществлять процессуальную деятельность по проверке сообщения о преступлении. Сделан вывод о состоянии и правовом положении существующей стадии возбуждения уголовного дела.

Стадия возбуждения уголовного дела как самостоятельная стадия уголовного процесса оформилась в истории отечественного права не так давно. Однако современный порядок производства по уголовному делу на начальной стадии уголовного судопроизводства во многом отличается от первоначального.

Обратимся к опыту отечественного уголовного процесса и проанализируем, как изменилась рассматриваемая стадия со времен дореволюционной России до наших дней.

Введенный в 1864 г. Устав уголовного судопроизводства определял в качестве начальной стадии уголовного процесса предварительное следствие. Началом расследования преступления являлось обращение потерпевшего или получение сведений, предоставленных органами полиции. Назначением рассматриваемой стадии было создание доказательственной базы и обеспечение контроля за лицом, подозреваемым в совершении преступления. При этом судебный следователь был вправе после поступления заявления о преступлении вынести решение о не производстве предварительного следствия в связи с недостаточными данными. Данное должностное лицо наделено полномочием определять дальнейшее движение уголовного дела по результатам изучения имеющихся сведений о совершенном преступном деянии.

Декретом СНК РСФСР от 24 ноября 1917 г. были заложены начала стадии возбуждения уголовного дела. Указанный правовой акт определил органы, которые получили полномочия начала производства уголовного дела и дальнейшего осуществления процессуальной деятельности¹. Также декретом было предусмотрено право органов на осуществ-

ление процессуальной деятельности, к которым относились арест, выемка, обыск, однако для этого был необходим ордер судебного или следственного органа.

Советский законодатель относил к поводам возбуждения уголовного дела сведения, предоставленные административными и судебными органами, организациями, осуществляющими общественную деятельность, а также заявления граждан и лиц, наделенных должностными полномочиями. С появлением инструкции НКЮ РСФСР процесс начала уголовного дела приобрел регламентированную форму. Созданные при трибуналах следственные комиссии были наделены полномочиями возбуждать уголовные дела в соответствии с установленными предписаниями. При этом комиссии должны были в срок не более двух суток изучить имеющиеся о совершенном преступлении сведения и решить вопрос о том, существует ли в рассматриваемом деле признаки преступления. Окончательное решение следственной комиссии имело форму постановления.

После введения УПК РСФСР 1922 г. и УПК РСФСР 1923 г. стадия возбуждения уголовного дела снова подверглась изменениям. Отметим, что такая быстрая смена уголовного закона была вызвана ограничением самостоятельности органов предварительного следствия по причине предоставления прокурору прав разрешения заявлений граждан, содержащих жалобу на процессуальную деятельность следователя. Стоит отметить также, что сотрудники органов прокуратуры могли принять решение об изъятии дела у одного следователя и направлении его другому. При этом начало предварительного расследования стало возможно без вынесения постановления о возбуждении уголовного дела, достаточным было наличие сведений о преступлении².

В 30-е годы формируется точка зрения об обязательном процессуальном оформлении начальной стадии уголовного судопроизводства. Данное мнение впервые было выражено на прошедшем в 1934 г. на Всесоюзном совещании прокурорско-следственных работников. Вслед за этим в Циркуляре Прокуратуры СССР № 41/26 от 5 июня 1937 г. было установлено требование о принятии решения о возбуждении уголовного дела в виде вынесения постановления.

Самостоятельная стадия возбуждения уголовного дела оформилась уголовным законом 1960 г.

УПК РФ 1960 г. установил отличающуюся от ранее существовавшей процедуру проведения расследования преступлений на начальном этапе. В законе расширился перечень поводов возбуждения уголовного дела³.

Для начала производства по уголовному делу необходимы были достаточные данные, которые указывали бы на признаки преступного деяния.

Более того, в новом уголовном законе было предусмотрено требование о возбуждении уголовного дела в случае выявления признаков преступления. Одним из новых способов проверки имеющихся сведений о совершенных преступлениях, согласно УПК РСФСР 1960 г., стало истребование материалов и получение объяснений.

Таким образом, уголовное судопроизводство в России дореволюционного периода было направлено на ликвидацию процедуры осуществления органами предварительной проверки по делу, сама стадия возбуждения уголовного дела отдельно не выделялась. После установления советской власти она претерпела значительные изменения, поменяв на законодательном уровне место и роль стадии возбуждения уголовного дела в рамках уголовного процесса.

УПК РФ 2002 г., принятый в период судебной реформы 90-х г., продолжил взятую советским законодателем тенденцию расширения и укрепления стадии возбуждения уголовного дела, превратив ее в неотъемлемую часть деятельности органов расследования. Так ряд законодательных изменений предоставил им дополнительные возможности проверки имеющейся информации до начала процессуальной деятельности в рамках возбужденного уголовного дела. Согласно нововведениям 2003 года органы расследования получили право на этапе осуществления проверки сообщения о преступлении требовать производства документальных проверок, ревизий и привлекать к их участию специалистов (ч. 1 ст. 144)⁴; после внесения в уголовный закон в 2010 году поправок следственные органы были вправе давать поручения об исследовании документов, предметов, трупов, а также устанавливать для органов дознания обязательное для исполнения поручение о проведении оперативно-розыскных мероприятий⁵; последние изменения УПК РФ, касающиеся стадии возбуждения уголовного дела, позволили органам следствия и дознания при проверке сообщения о преступлении получать объяснения, образцы для сравнительного исследования, истребовать и изымать предметы, документы, проводить их осмотр, назначать судебную экспертизу и использовать ее результаты в качестве доказательств при условии соблюдения требований о их допустимости, установленных УПК РФ⁶.

Изменения уголовно-процессуального закона значительно увеличили возможности органов расследования преступлений получать необходимую информацию о преступлении, на основе которой будет принято решение о наличии или отсутствии признаков преступного деяния.

При этом, стоит отметить, что само содержание доследственной проверки практически дублирует процессуальную деятельность соответствующих органов на стадии предварительного расследования⁷. В связи с этим в науке уголовно-процессуального права распространено мнение о том, что законодатель, расширив полномочия органов по проверке сообщения о преступлении создал стадию пред-предварительного расследования, чем увеличил объем и продолжительность работы уполномоченных органов.

Рассмотрев историю развития стадии возбуждения уголовного дела, стоит отметить, что начальный этап уголовного процесса на всем пути своего формирования становился шире и приобретал самостоятельную, регламентированную законом, форму. Современная стадия возбуждения уголовного дела предопределяет направление процессуальной деятельности по расследованию и раскрытию преступлений, поэтому внимание законодателя к начальному этапу уголовного судопроизводства закономерно.

Очевидно, это вызвано необходимостью борьбы с преступностью и пресечения новых преступлений, а также направлено на осуществление государственной политики по обеспечению всеобщей безопасности.

¹ Декрет СНК РСФСР от 24 ноября 1917 г. // СПС Консультант Плюс.

² Федорова И.А. Возбуждение уголовного дела история возникновения стадии в уголовном процессе России // Genesis: исторические исследования. 2017. № 3. С. 105-112.

³ Уголовно-процессуальный кодекс РСФСР (утв. ВС РСФСР 27.10.1960) // СПС Консультант Плюс.

⁴ Федеральный закон «О внесении изменений и дополнений в Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации» от 04.07.2003 № 92-ФЗ // СПС Консультант Плюс.

⁵ Федеральный закон «О внесении изменений и дополнений в Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации» от 09.03.2010 № 19-ФЗ // СПС Консультант Плюс.

⁶ Федеральный закон «О внесении изменений в статьи 62 и 303 Уголовного кодекса Российской Федерации и Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации» от 04.03.2013 № 23-ФЗ // СПС Консультант Плюс.

⁷ Быков В.М. Проблемы стадии возбуждения уголовного дела // ЖУРНАЛ РОССИЙСКОГО ПРАВА. 2006. № 7(115). С. 53-67.

THE HISTORY OF THE DEVELOPMENT OF THE STAGE OF INITIATION OF A CRIMINAL CASE IN RUSSIA

© 2021 Belyakov Alexey Vladimirovich
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: belevov2007@yandex.ru

© 2021 Ohanyan Nvard Gragatovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: goar.78@mail.ru

Keywords: criminal process, the stage of initiation of a criminal case, legislative changes, investigation of a crime, verification of a crime report.

The article examines the stages of formation of the stage of initiation of a criminal case in Russia. The dynamics of the legislative definition of the stage under consideration, the reasons for the changes and their content have been studied. The article considers the issue of the possibilities of law enforcement agencies at different stages of the formation of the initial stage of the criminal process to carry out procedural activities to verify the report of the crime. A conclusion is made about the state and legal status of the current stage of the initiation of a criminal case.

ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ИТ-ПРАВОНАРУШЕНИЯ В РФ

© 2021 Болдырева Елизавета Сергеевна*
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: boldyreva.elizaveta@internet.ru

Ключевые слова: ИТ-правонарушения, Интернет, законодательство, преступность, интернет-правонарушения.

Развитие компьютерных технологий, с одной стороны, оказывает положительное влияние на все сферы жизнедеятельности общества, но с другой – вызывает рост численности ИТ-преступлений. Автор рассматривает законодательство, регулирующее ИТ-преступность в РФ, и выявляет в нем актуальные проблемы.

Сегодня сеть Интернет является неотъемлемой частью современной жизнедеятельности людей. Развитие современных компьютерных технологий способствует появлению новых возможностей, связанных с получением людьми доступа к неограниченным информационным ресурсам. «Это новые возможности для участия людей в жизни страны» – подчеркнул президент Российской Федерации Владимир Владимирович Путин. Несомненно, сеть Интернет является необходимой частью современной жизни общества. Однако, с активным развитием ИТ-технологий, стали не менее стремительно возникать различные правонарушения, совершаемые с применением данных технологий.

На данный момент в Российской Федерации остро стоит проблема регулирования правонарушений, совершаемых в сети Интернет.⁵ Более того, из-за того, что доступ к Интернету имеет почти каждый человек в любой точке мира, возможность безнаказанности правонарушений возрастает. По данным МВД России за 2019 год было совершено почти 300 тысяч правонарушений с использованием различного рода современных информационных технологий. На данный момент в Российской Федерации наблюдается ярко выраженная тенденция стремительного роста правонарушений в сети Интернет. «Существенным фактором, оказывающим негативное влияние на криминогенную ситуацию в стране, продолжает оставаться рост ИТ-преступности. За первое полугодие он составил 91,7% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, а удельный вес указанных противоправных деяний в общей структуре преступности достиг 22,3%» – отмечает пресс-служба МВД России. Несмотря на ведение активной борьбы с данными правонарушениями, рост противоправных деяний не прекращается и не замедляется.²

Развитие и распространение виртуального пространства влечет за собой определенные проблемы, связанные с регулированием правонарушений, возникающих в нем.

* Научный руководитель – **Чуракова Екатерина Николаевна**, кандидат юридических наук, доцент.

Одной из наиболее важных проблем, является недостаточно четкая терминология. Несмотря на то, что в Федеральном законе «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» закреплён ряд основных понятий, связанных с регулированием правонарушений в сети Интернет, некоторые термины по сей день требуют определения и уточнения. В законодательстве РФ не раскрыты такие термины, как «сеть Интернет», «сетевое СМИ», «пользователь Интернета», «электронная торговля» и др., которые повсеместно используются при описании правоотношений в сети Интернет. Недостаточная проработанность терминологии приводит к определенным сложностям в Интернет-правоотношениях и регулировании правонарушений, связанных с данной сетью. Для преодоления данной проблемы необходимо выработать емкие, исчерпывающие и наиболее точные определения терминов, для дальнейшего закрепления их в законодательстве. Только таким способом представляется возможным решить проблемы недостаточно четкой терминологии, связанной с информационными технологиями, в правоотношениях.

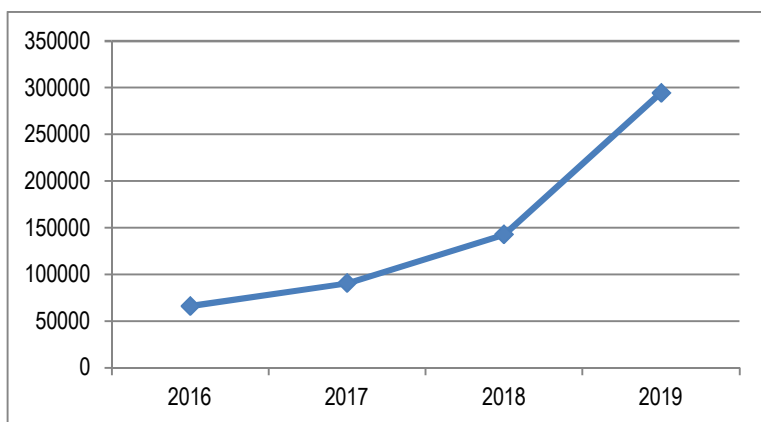


Рис. Динамика правонарушений в сети Интернет

Еще одной насущной проблемой в области Интернет-правоотношений является предметный состав отношений в виртуальной среде. Постепенно в Интернете появляются новые, ранее несуществующие в правоотношениях объекты. Некоторые из них могут быть упорядочены по аналогии с уже существующими объектами (заключение договоров, покупка товаров), но другие объекты, такие как программы, сайты, техническое обеспечение, ввиду их отличий от других объектов правоотношений и множественных составных элементов, требуют отдельного корректного отражения их правового статуса в специальных законодательных актах. Для решения данной проблемы необходимо провести качественное изучение объектов Интернет-правоотношений, правовой статус которых отражен не полностью или вовсе не отражен в нормативно-правовых актах, и внести соответствующие коррективы в закон.

Следующую сложность в регулировании Интернет-правоотношений представляет собой особый субъектный состав. Он довольно широк. Помимо уже закрепленных в законодательстве РФ субъектов таких правоотношений появляются новые, такие как пользо-

ватель Интернета (в том числе как потребитель различных сетевых услуг), технические субъекты, чьи действия направлена на обеспечение работы сети и др. Для решения данной проблемы и для более эффективного регулирования правонарушений в виртуальной среде предстоит серьезная работа по описанию/уточнению правового статуса субъектов Интернет-правоотношений.

Таким образом, существующее в Российской Федерации законодательство, регулирующее совершение IT-технологий является недостаточно полным, что приводит к росту численности компьютерной преступности.¹ Для снижения роста преступлений с использованием компьютерных технологий требуются качественные изменения в законодательстве и более тщательная проработка законов в сфере IT-преступлений.

¹ Струков К.В. Контрольная деятельность Российского государства за информационными отношениями в сети Интернет // Журнал Российского права. 2016. N 7.

² Орлов Г.А. Интернет как средство формирования преступности // Международный студенческий научный вестник. 2019. N 4-6.

³ Трунцевский Ю.В. Состояние и тенденции преступности В Российской Федерации и прогнозы ее развития // Российская юстиция. 2016. N 8.

Нормативно-правовые источники:

⁴ «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 N 63-ФЗ;

⁵ Федеральный закон от 27.07.2006 N 149-ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» // Российская газета N 165, 29.07.2006.

PROBLEMS OF LEGAL REGULATION OF LIABILITY FOR IT OFFENSES IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2021 Boldyreva Elizaveta Sergeevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: boldyreva.elizaveta@internet.ru

Keywords: IT offenses, Internet, legislation, crime, Internet offenses.

The development of computer technologies, on the one hand, has a positive impact on all spheres of society, but on the other hand, it causes an increase in the number of IT crimes. The author examines the legislation regulating IT crime in the Russian Federation and identifies current problems in it.

НАЛОГОВЫЙ КОНТРОЛЬ И НАЛОГОВАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ

© 2021 Бочарова Дарья Дмитриевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: bocharova154@mail.ru

© 2021 Петроградская Альбина Александровна
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: petrogradckaya@yandex.ru

Ключевые слова: налог, налоговый контроль, налоговые правонарушения, налоговые преступления, налоговая ответственность, обязанность по уплате налогов, налогоплательщик.

Статья посвящена анализу правовых основ налогового контроля и налоговой ответственности на современном этапе, изучению характерных особенностей ведения налогового контроля, определению места налоговой ответственности в системе иных видов юридической ответственности, выявлению проблемных аспектов данного правового института.

Налоги являются важным компонентом современного общества, поскольку они обеспечивают финансовые ресурсы, с помощью которых государство финансирует свои основные функции. Посредством правильно построенной налоговой политики достигается финансовая устойчивость любого государства.

В свою очередь, налоговая политика обычно определяется как политика использования государственных доходов (налогов) и государственных расходов для воздействия на рынок (экономику).

Контроль является важным элементом в любой области управления. Налоговый контроль – это самостоятельный вид государственного контроля, направленный на соблюдение налогоплательщиками налогового законодательства, выявление, предупреждение и устранение налоговых правонарушений.

Как часть системы налогового администрирования налоговый контроль должен выполнять задачи по сокращению налоговой задолженности налогоплательщиков и обеспечению ее полных и своевременных платежей в бюджеты и государственные целевые фонды.

Налоговый контроль, являющийся частью системы налогового администрирования и сборов, должен обеспечивать связь между налогоплательщиками и органами государственного управления, которые обладают правами во всех вопросах налогообложения.

В системе налогового администрирования, сборов и платежей налоговый контроль осуществляется в процессе:

* Научный руководитель – Петроградская Альбина Александровна, кандидат юридических наук, доцент.

- ведения бухгалтерского учета налогоплательщиков;
- ведения оперативного учета налогов, сборов и платежей клиентов;
- администрирования системы приема и компьютерной обработки налоговой отчетности;
- определения налоговых обязательств налогоплательщиков, сборов и платежей;
- проверки в соответствии с требованиями Налогового кодекса РФ, а также проверки на соответствие иному законодательству;
- администрирование налогового долга налогоплательщика.

Налоговый контроль как элемент системы налогового администрирования и сборов обеспечивает не только полноту налоговых поступлений в бюджет и государственные целевые фонды, но и ответственность всех участников правоотношений за соблюдение налогового законодательства.

Согласно Налогового кодекса РФ в качестве налогового контроля признается деятельность уполномоченных органов по контролю за соблюдением налогоплательщиками, налоговыми агентами и плательщиками сборов законодательства о налогах и сборах в порядке, установленном настоящим Кодексом.

Налоговый контроль осуществляется контролирующими органами в пределах их полномочий, которые определены налоговым законодательством.

Налоговый контроль осуществляется поэтапно.

На первом этапе планирования контроля следует провести некоторые проверки в соответствии с задачами контроля по выявлению налоговых правонарушений в деятельности организации.

Второй этап предполагает подготовку к эффективным мерам контроля путем анализа с целью выявления налоговых рисков в деятельности налогоплательщиков.

Следующий этап связан с контролем и проверкой показателей эффективности бизнеса.

На заключительном этапе по результатам контроля составляется акт проверки. В этом акте отображаются правонарушения, если они были обнаружены².

В данном случае лицо будет привлечено к налоговой ответственности. В свою очередь, налоговая ответственность представляет собой «разновидность финансово-правовой ответственности. Финансово-правовая ответственность – это мера государственного принуждения, применяемая к физическим и юридическим лицам за нарушение ими своих финансовых обязательств перед государством»⁵.

Отмечу, что налоговая ответственность является комплексным правовым институтом, подразумевает под собой совокупность иных видов юридической ответственности за совершения правонарушений определенной отрасли права. К ним относятся: непосредственно налоговая ответственность, регулируемая Налоговым Кодексом РФ, административная ответственность, в случае, если лицо совершило административное правонарушение, предусмотренное КоАП РФ, и уголовная ответственность, наступающая в случае совершения лицом преступления, установленного Уголовным Кодексом РФ.

Действующее законодательство довольно детально регламентирует данные правоотношения, возникающие между налогоплательщиком и государством, однако существуют определенные пробелы, требующие скорейшего восполнения законодателем.

Так, имеющиеся в законодательстве неточности являются причиной того, что недобросовестные налогоплательщики находят пути для снижения или вовсе ухода от ответственности, когда неверно рассчитывают суммы налогов и впоследствии, уже в судебном порядке, ссылаются на существующие на сегодняшний день разнообразные трактовки нормативно-правовых актов в налоговой сфере¹.

В такой ситуации страдает не только государство в лице его органов, но и добросовестные налогоплательщики, которые надлежащим образом исполняют свои обязанности по предоставлению данных об исчислении суммы налога, а также непосредственно по самой уплате налогов. Потому что налоговые органы зачастую ошибочно и неправомерно могут наложить на налогоплательщика определенные штрафные санкции в рамках мероприятий налогового контроля, а добросовестный налогоплательщик, который верит в презумпцию того, что государственный орган все делает правильно, а также беспокоится за свою деловую репутацию из-за возможных долгих судебных тяжб, что нарушит нормальный ход предпринимательской деятельности данного лица, в итоге просто оплатит все выписанные ему штрафы и пени в бюджет³.

Также к проблемам привлечения налогоплательщиков к ответственности можно отнести сам характер взаимоотношений налогового органа и отдельного налогоплательщика. Это обусловлено тем, что в законе отсутствуют строгие рамки правовых процедур, проводимых налоговыми органами в отношении налогоплательщиков. Отсутствие детальной регламентации данных процедур влечет за собой возможности по превышению налоговыми органами своих полномочий⁴.

Поэтому законодателю необходимо разработать четкий механизм реализации обеими сторонами своих прав и обязанностей во избежание потенциальных нарушений прав. В частности, механизм должен также устанавливать обязанность налогового органа по информированию налогоплательщика о произошедших изменениях в налоговом законодательстве, также о том, какие налоги подлежат уплате конкретным налогоплательщиком. Безусловно, налоговый орган должен заблаговременно определить для налогоплательщика те негативные последствия, которые для него наступят в том случае, если он некорректно произведет расчет налоговой суммы или им не будет уплачен налог вовремя, когда такие действия произошли по вине налогового органа.

На основании вышеизложенного можно сделать вывод о том, что налоговый контроль – это самостоятельное направление государственного контроля, которое имеет четко определенную цель и осуществляется путем ведения учета налогоплательщиков, информационно - аналитического обеспечения и проведения проверок.

Налоговый контроль проводится в несколько этапов, каждый из которых должен соответствовать нормам закона, проводиться в определенной последовательности и быть направлен на достижение необходимых результатов, которыми являются выявление случаев злоупотребления налогообложением и принятие мер по их избежанию в будущем. В случае выявления таких злоупотреблений недобросовестный налогоплательщик будет привлечен к одному из видов налоговой ответственности.

¹ Мельцова А. Э. Существующие проблемы правового регулирования привлечения субъектов налогового права к ответственности за нарушение законодательства о налогах и сборах // Молодой ученый. 2018. № 51 (237). С. 129-132.

² Налоговое право: учебник / отв. ред. Ю.А. Крохина. С. 560.

³ Панов А.Б. Соблюдение налоговым органом процедуры вынесения решения по результатам налоговой проверки // Налоговые споры: опыт России и других стран: по материалам V Междунар. науч.-практ. конф. 26 – 27 октября 2011 г., Москва: сборник / сост. М.В. Завязочкикова; под ред. С.Г. Пепеляева. М.: Статут, 2012. С. 39.

⁴ Тютин Д.В. Налоговый контроль, ответственность и защита прав налогоплательщиков: Монография. М.: Контракт, 2014. С. 51.

⁵ Финансовое право: Учебник / Под ред. Е.Ю. Грачевой. М., 2003. С. 52.

TAX CONTROL AND TAX LIABILITY

© 2021 Bocharova Darya Dmitrievna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: bocarova154@mail.ru

© 2021 Petrogradskaya Albina Aleksandrovna
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: petrogradckaya@yandex.ru

Keywords: tax, tax control, tax offenses, tax crimes, tax liability, duty to pay taxes, taxpayer.

The article considers the legal basis of tax control and tax liability at the present stage, studies the characteristic features of conducting tax control, determines the place of tax liability in the system of other types of legal liability, identifies problematic aspects of this legal institution.

ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА НАЛОГОВЫЕ ПРАВОНАРУШЕНИЯ В ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАНАХ

© 2021 Грошев Ярослав Дмитриевич*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: keksmen96@mail.ru

Ключевые слова: налог, правонарушения, ответственность, обязанность, налогоплательщик, налоговое законодательство, зарубежные страны.

Статья посвящена анализу правовых основ ответственности за налоговые правонарушения в зарубежных странах, санкций за совершение налоговых правонарушений, рекомендаций по формированию правосознания налогоплательщиков во избежание совершения ими налоговых правонарушений, включая налоговые преступления.

Налоговые поступления являются обязательным взносом, который выплачивается народом государству в обязательном порядке и используется в интересах государства и широкой общественности. Налог выполняет две важные функции в экономике страны. Во-первых, налоги являются источником государственного финансирования развития, как федерального, так и регионального уровня. Налоги функционируют как инструменты, определяющие государственную политику в социально-экономической сфере. Налоговые поступления значительно возросли как в номинальном, так и в процентном отношении к общему объему государственных доходов. С другой стороны, процент налогоплательщиков по-прежнему очень мал по сравнению с общей численностью населения России. Это свидетельствует о том, что осведомленность населения России о необходимости уплаты налогов все еще остается низкой. В свою очередь, неуплата налогов является основанием для привлечения налогоплательщика к юридической ответственности. Рассмотрим практику привлечения к юридической ответственности за налоговые правонарушения в зарубежных странах в целях улучшения российского налогового законодательства и практики его применения.

Отметим успешную модель налоговой политики в США, которая включает в себя все вопросы, касающиеся уплаты налогов и ответственности за неуплату. Данная модель начала функционировать в 2002 году с момента принятия Закона Сарбейнса Оксли, который направлен на повышение достоверности финансовой отчетности и расширение раскрытия информации. Тем не менее, в последних исследованиях отмечают, что влияние Закона Сарбейнса Оксли менее значительно для небольших фирм, оказывающих финансовые услуги, а также с меньшим разделением обязанностей. Управленческие бухгалтеры, которые сталкиваются с давлением, связанным с манипулированием финансовыми

* Научный руководитель – **Карев Дмитрий Александрович**, кандидат юридических наук, доцент.

отчетами, могут обратиться за поддержкой к Кодексу профессионального поведения AICPA. Так, существует еще более сильное сдерживающее средство – в соответствии с постоянно ужесточающимися санкциями за федеральные налоговые преступления судьи могут назначить до пяти лет тюремного заключения и штрафы в размере 500 000 долларов для корпораций и сотрудников, которые помогают в совершении налогового преступления. Налоговое управление США имеет чрезвычайно высокий показатель вынесения приговоров по делам, которые оно решает передать в суд⁵.

Несмотря на эти строгие санкции, уклонение от уплаты налогов является серьезной проблемой. Например, Служба внутренних доходов подсчитала, что в 2017 году она потеряла 345 миллиардов долларов только в доходах от несоблюдения и 222 миллиона долларов в виде штрафов за корпоративное мошенничество, сумма, которая существенно уменьшила бы дефицит бюджета. Эти упущенные доходы являются результатом усилий налогоплательщиков по уклонению от уплаты налогов на доходы как из законных, так и из незаконных источников.

Налоговое управление США расширяет свои полномочия, и каждый нанимаются новые агенты, чтобы помочь выявлять и преследовать правонарушителей. Налоговая служба проводит выборочные налоговые проверки, чтобы узнать, как собрать потерянные доходы. 13 000 из приблизительно 160 миллионов налогоплательщиков выбираются ежегодно для тщательного аудита. Правительство активизирует свои усилия по выявлению лиц, уклоняющихся от уплаты налогов. Например, IRS имеет доступ к информации о процентах по казначейским векселям, брокерских операциях, бартерных обменах и IRA для сопоставления с налоговыми декларациями. Кроме того, агентство инициировало специальный проект, направленный на устранение наиболее распространенных областей налоговых злоупотреблений, таких как налоговые убежища.

Как только лицо, уклоняющееся от уплаты налогов, будет выявлено, положения Кодекса, содержащие гражданские и уголовные наказания, станут основным средством наказания правонарушителя со стороны правительства. Правительство иногда принимает решение преследовать потенциальных нарушителей в соответствии с общими уголовными законами, чтобы добиться более суровых приговоров¹. В 1997 году Налоговая служба привела в пример Питера Хендриксона, автора популярной книги «Взлом кода», когда он хвастался возвратами, которые его подписчики получили на его веб-сайте. Хендриксон признал себя виновным в одном умышленном акте непредставления налоговой декларации и получил 21 месяц тюрьмы⁶.

Уголовное налоговое расследование обычно инициируется, когда действия налогоплательщика нарушают какое-либо законодательное законодательство или процедуру, установленную в Налоговой службе. Действия, которые могут вызвать подозрения, включают:

- Советы информаторов, поступающие от таких сторон, как отвергнутый поклонник, разгневанный бывший супруг или уволенный или недовольный сотрудник;
- несоответствия, замеченные при проверке налоговым агентом;
- Внимание Службы привлекла преступная деятельность;
- Информация, поданная в Налоговую службу подозрительного характера;
- Вычеты, сделанные другим налогоплательщиком с участием данного налогоплательщика.

Расследование, проводимое Отделом уголовных расследований (CID), гораздо серьезнее, чем проверка налоговым агентом – налогоплательщик не должен относиться к нему легкомысленно. В то время как налогоплательщик или бухгалтер, не знакомый с процедурами IRS, могут не осознавать разницы, потенциальный ущерб для налогоплательщика намного больше, особенно потому, что его действия будут проанализированы также через призму Закона об отмывании денег и Закона о банковской тайне.

Расследование, проведенное налоговым агентом, основной обязанностью которого является выявление гражданских нарушений, также может привести к возбуждению уголовного налогового дела. В то время как налоговые агенты должны передавать дела в CID, когда они подозревают преступное мошенничество, агентам предоставляется значительная свобода действий для определения того, перерастут ли факты впоследствии в гражданское или уголовное налоговое нарушение.

Обратимся к налоговому законодательству Германии.

Налоговыми преступлениями, в соответствии с Налоговым кодексом Германии, являются следующие:

- действия, которые преследуются налоговым законодательством;
- нелегальный импорт, экспорт или транзит товаров;
- подделка печатей или подготовительные действия, которые связаны с налоговой документацией;
- оказание помощи и склонение лица к совершению преступления, отмеченного в вышеперечисленных пунктах.

Большое внимание в Налоговом кодексе Германии уделено такому преступлению, как уклонение от уплаты налогов. Согласно статье 370 Налогового кодекса Германии, нарушитель подвергается наказанию – заключению до пяти лет лишения свободы или денежному штрафу в том случае, если:

- предоставляет налоговым органам неверную или неполную информацию, касающуюся вопросов, имеющих существенное значение для налогообложения;
- умышленно не предоставляет налоговым органам фактов, имеющих существенное значение для налогообложения;
- не применяет знаков уплаты пошлины или налоговых штампов.

В Налоговом кодексе Германии сгруппирован целый ряд правонарушений, лежащих на грани преступного деяния, это, например, составы таких административных правонарушений, как легкомысленное занижение суммы налога, фальсификация бухгалтерской отчетности владельцем предприятия или служащим, а также уничтожение документов бухгалтерского учета³. На мой взгляд, их цель – как можно более раннее пресечение уклонения от уплаты налогов.

Рассмотрим также практику тех стран, которые также находятся в поиске лучших механизмов регулирования процесса уплаты налогов, а также механизмов по привлечению к юридической ответственности за неуплату.

В частности, к такой стране можно отнести Индонезию. Правовое регулирование юридической ответственности за налоговые правонарушения осуществляется Законом № 28 от 2007 года о третьей поправке к Закону № 6 от 1983 года об общих положениях и процедурах налогообложения, Законом № 16 от 2009 года об определении правительственного постановления о Замене Закона № 5 от 2008 года о четвертой поправке к Закону

№ 6 от 1983 года, касающейся общих положений и процедур налогообложения закона, Постановлением Министра финансов № 239/ПМК. 03/2014 «О процедурах доказывания предварительного доказательства уголовного преступления в налогообложении», Распоряжением № PER-3/PJ/2011 «О порядке осуществления разработки и анализа информации, данных, отчетов, и жалобы посредством наблюдения или деятельности налоговой разведки» и иными нормативными документами.

Таким образом, если налогоплательщик впервые допустит небрежность по вопросу уплаты налогов, он не будет подвергнут уголовным санкциям, но будет подвергнут административным санкциям в виде увеличения на 200% (двести процентов) суммы недоплаченного налога, определенной путем выдачи Письма об оценке налога на недоплату (SKPKB). Однако, если он допустит небрежность в уплате налогов повторно, как указано выше, санкции, которые будут применены к нему, заключаются в следующем:

наложение штрафов, по крайней мере, в 1 (один) раз на сумму неуплаченного или не полностью уплаченного налога и, самое большее, в 2 (два) раза на сумму неуплаченного или недоплаченного налога, или приговорение к лишению свободы на срок не менее 3 (трех) месяцев или максимум 1 (один) год.

Небрежность, упомянутая в этой статье, означает, что она не является преднамеренной, небрежной, небрежной или не соблюдает свои обязательства, чтобы это действие могло привести к потере дохода.

Однако, правовое регулирование юридической ответственности за налоговые правонарушения само по себе не обеспечивает должный уровень правосознания налогоплательщиков, поэтому индонезийские ученые Видянти и Нурлис, предлагают оказывать влияние на налогоплательщиков неправовым способом, они выделили несколько форм осведомленности налогоплательщиков, которые побуждают налогоплательщиков платить налоги, одной из которых является осознание того, что налогообложение является формой участия в поддержке развития государства. Общественное понимание налогового законодательства очень важно, оно будет способствовать повышению осведомленности общественности, особенно налогоплательщиков, о выполнении своих налоговых обязательств. Это согласуется с результатами исследования, проведенного в 2013, в котором говорится, что знание и понимание налоговых правил-это процесс, в котором налогоплательщики знают и применяют эти знания для уплаты налогов. Налог играет очень важную роль в жизни государства, особенно в осуществлении развития, поскольку налог является источником государственных доходов для финансирования всех расходов, включая расходы на развитие².

В заключение хотелось бы сказать, что дальнейшее изучение и использование положительного опыта борьбы с уклонением от уплаты налогов в зарубежных странах, несомненно, будет способствовать выявлению и решению широкого круга проблем законодательного и правоприменительного уровня, возникающих в данной сфере в нашей стране.

¹ Осина Д.М. Особенности уголовной ответственности за уклонение от уплаты налогов по праву США // Актуальные проблемы сравнительного, зарубежного и российского административного, финансового и налогового права: сб. науч. тр. / Моск. гос. ин-т междунар. отношений (ун-т) М-ва иностр. дел Рос. Федерации; под ред. И.А.Гончаренко, [отв. ред. А.Г.Волеводз, Н.И.Петрыкина] М.: МГИМО-Университет, 2018. С.261-272.

² Ali, Achmad, Menguak Teori Hukum dan Teori Peradilan: Vol. 1, Kencana, Jakarta, 2013. P.125.

³ Fiscal Code of Germany in the version promulgated on 1 October 2002 // Federal Law Gazette [Bundesgesetzblatt] I p. 3866; 2003.

⁴ Lucky Kartanto, Prasetijo Rijadi, Sri Priyati Quo Vadis. Ultimum Remedium in Tax Criminal CrimesIn Indonesia // International Journal of Scientific and Research Publications, Volume 10, Issue 3, March 2020. P.3-4.

⁵ Madison A. The Legal Consequences of Noncompliance with Federal Tax Laws // Tax Lawyer. 2016. Vol. 70. Issue 1. P. 392.

⁶ U.S. v. Hendrickson, №.2:1991cr80930 (U.S.D.C. E.D. Mich.).

RESPONSIBILITY FOR TAX OFFENSES IN FOREIGN COUNTRIES

© 2021 Groshev Yaroslav Dmitrievich

Student

Samara State University of Economics

E-mail: keksmen96@mail.ru

Keywords: tax, offenses, responsibility, duty, taxpayer, tax legislation, foreign countries.

The article is devoted to the analysis of the legal bases of responsibility for tax offenses in foreign countries, sanctions for committing tax offenses, recommendations for the formation of legal awareness of taxpayers in order to avoid committing tax offenses, including tax crimes.

ТРЕБОВАНИЯ, ПРЕДЪЯВЛЯЕМЫЕ К СОТРУДНИКАМ ИСПОЛНИТЕЛЬНОГО ПРОИЗВОДСТВА В РОССИИ И ГЕРМАНИИ

© 2021 Гурбанов Давид Абилович
младший судебный пристав

по обеспечению установленного порядка деятельности судов
Отдел судебных приставов Советского района г. Самары
Управления Федеральной службы судебных приставов
Самарской области

© 2021 Джулай Дарья Вячеславовна
специалист по УМП

Самарский государственный экономический университет
E-mail: sseu313@mail.ru

Ключевые слова: исполнительное производство, кадры, квалификационные требования, судебные исполнители, судебные приставы.

В статье рассматривается специфика квалификационных требований, предъявляемых к кадровому составу исполнительного производства в России и Германии. Говоря конкретнее, сравнению подлежали требования к судебным приставам и судебным исполнителям в рассматриваемых странах. Делаются выводы о выявленных сходствах и различиях.

Органы исполнительного производства являются непосредственными участниками процессов управления государством по вопросам гарантии прав и свобод граждан рассматриваемого государства. Именно они призваны обеспечить эффективность подобного рода защиты интересов. Данные вопросы сохраняют свою актуальность на протяжении многих лет с момента основания первого правового государства. Учитывая, как активно на мировой арене обсуждаются вопросы защиты прав человека, данный вопрос не потеряет актуальности длительное время.

Кадровый состав играет важную роль для обеспечения функционирования организации. Поэтому работодатели зачастую предъявляют серьезные требования к кандидатам на должность. Говоря о государственных структурах, следует отметить, что здесь требования значительно серьезнее, чем в частных компаниях. Многие из них закреплены законодательно. Сотрудники органов исполнительного производства не являются исключением. Учитывая их роль в вопросах защиты прав и свобод граждан, анализ предъявляемых к ним требований играет важную роль в понимании соответствия их возложенным функциям. В данном исследовании анализировались требования, предъявляемые непосредственно к судебным приставам. Именно они обеспечивают соблюдения порядка деятельности судов, исполнения судебных актов и многое другое.

Для более подробного анализа было проведено сравнение требований, предъявляемых к судебным приставам в России и Германии. Подобный выбор государства для сравнения обусловлен тем, что существует мнение, что изначальная концепция исполнитель-

ного производства в Германии достаточно близка в российской. Данное сравнение может позволить выявить общие стороны и расхождения в предъявляемых требованиях, а также их возможные плюсы и минусы.

Для того, чтобы провести сравнительный анализ, были проанализированы нормативно-правовые акты, регламентирующие квалификационные требования к подобному роду сотрудникам. Такими НПА стали Приказ от 17 января 2020 г. N 102 Об установлении квалификационных требований к стажу службы в органах принудительного исполнения Российской Федерации или стажу (опыту) работы по специальности, образованию, профессиональным знаниям и навыкам сотрудника, необходимым для замещения должностей в органах принудительного исполнения Российской Федерации¹ и Книга 8 «Исполнительное производство» Гражданского процессуального уложения ФРГ². В Таблице отражены основные результаты.

Сравнение квалификационных требований к должности судебного пристава в России и Германии*

Признак	Россия	Германия
Наименование должности	Судебный пристав-исполнитель	Судебный исполнитель
Возраст	Не регламентируется	23-39 лет
Образование	Высшее образование по направлениям «Психологические науки», «Экономика и управление», «Юриспруденция», «Образование и педагогические науки»	Среднее юридическое образование
Опыт работы	Не регламентируется	Не регламентируется
Наличие гражданства	Обязательно	Обязательно
Отсутствие судимости	Обязательно	Обязательно
Репутация	Не регламентируется, но проверяется	Обязательно проверяется

* Составлено авторами.

Как видно из таблицы, в обоих случаях обязательными являются наличие гражданства и отсутствие судимости кандидата на замещение вакантной должности. Важную роль играет также и репутационный признак. Однако формальный характер он носит только в Германии. Опыт работы не регламентируется в обеих странах. Необходимыми и достаточными являются только условия, перечисленные к обязательному исполнению.

Некоторое различие в наименовании должности не меняет ее сути, поэтому рассматривается как идентичное. Возрастные рамки четко обозначены в законодательстве Германии, чего не наблюдается в России. Уровень образования, требуемый для судебного исполнителя в Германии, должен находиться на уровне среднего профессионального и строго соответствовать юридическому направлению. В России занять вакантную должность могут выпускники сразу четырех направлений подготовки, что существенно расширяет круг кандидатов. Однако уровень образования должен быть не ниже высшего.

Вопросы регламентирования требований к кандидатам на должность судебных приставов рассматривались многими российскими учеными. По мнению Васягиной, необхо-

димо дифференцировать предельный возраст судебных приставов исходя из осуществляемых ими функций и требований³.

Коршунова считает, что правовой статус судебных приставов-исполнителей должен быть обязательно закреплён законодательно, так как именно они выступают непосредственными исполнителями судебных актов в связи с чем требуют особого внимания к своей деятельности⁴.

Пяткина, Гринина, Рудзинская и Шипова в своем исследовании отмечают важность учета личностных качеств кандидатов на должность судебного пристава. Они связывают это с необходимостью психологического сопровождения их деятельности и профилактики профессиональной деформации⁵.

Волков, Волкова и Волков отмечают, что проверке при отборе кандидатов также должны подлежать аспекты трансформации правосознания. Причем не только у новых кандидатов, но и у уже длительное время находящихся на службе⁶.

Подводя итоги исследования можно сделать несколько выводов:

- Вопросы квалификационных требований к кандидатам и сотрудникам исполнительного производства обладают высокой актуальностью, так как их деятельность напрямую связана с защитой прав и свобод граждан.

- Несмотря на концептуальную родственность построения исполнительного производства в России и Германии, существуют как общие требования к сотрудникам, так и принципиально разные.

- Вопросы предъявляемых требований изучаются многими российскими учеными с точки зрения различных аспектов.

- Данный вопрос требует дополнительного изучения с точки зрения введения новых обязательных требований к сотрудникам и законодательного их закрепления.

¹ Приказ от 17 января 2020 г. N 102 Об установлении квалификационных требований к стажу службы в органах принудительного исполнения Российской Федерации или стажу (опыту) работы по специальности, образованию, профессиональным знаниям и навыкам сотрудника, необходимым для замещения должностей в органах принудительного исполнения Российской Федерации.

² Книга 8 «Исполнительное производство» Гражданского процессуального уложения ФРГ.

³ Васягина Марина Михайловна. Проблемы правового регулирования требований к кандидатам на должности судебных приставов // Гуманитарные и политико-правовые исследования. 2021. №2 (13). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problemy-pravovogo-regulirovaniya-trebovaniy-k-kandidatam-na-dolzhnosti-sudebnyh-pristavov> (дата обращения: 20.09.2021).

⁴ Коршунова Светлана Дмитриевна Проблемы правового статуса судебного пристава в исполнительном производстве // Вестник науки и образования. 2019. №14-2 (68). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problemy-pravovogo-statusa-sudebnogo-pristava-v-ispolnitelnom-proizvodstve> (дата обращения: 20.09.2021).

⁵ Пяткина Екатерина Станиславовна, Гринина Елена Сергеевна, Рудзинская Танзиля Фаатовна, Шипова Лариса Валентиновна. Современное состояние исследований личностных качеств сотрудников службы судебных приставов // Общество: социология, психология, педагогика. 2020. №12. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sovremennoe-sostoyanie-issledovaniy-lichnostnyh-kachestv-sotrudnikov-sluzhby-sudebnyh-pristavov> (дата обращения: 20.09.2021).

⁶ Волков Александр Александрович, Волкова Вера Михайловна, Волков Сергей Александрович Темпоральность правосознания судебных приставов // Ленинградский юридический журнал.

REQUIREMENTS FOR EMPLOYEES OF ENFORCEMENT PROCEEDINGS IN RUSSIA AND GERMANY

© 2021 Gurbanov David Abilovich

Junior bailiff for ensuring the established procedure for the activities of courts
Department of bailiffs of the Sovetsky district of Samara of the Department
of the Federal Bailiff Service of the Samara region

© 2021 July Daria Vyacheslavovna

Specialist in educational and methodological work
Samara State University of Economics

E-mail: sseu313@mail.ru

Keywords: enforcement proceedings, personnel, qualification requirements, bailiffs, bailiffs.

The article considers the specifics of the qualification requirements for the personnel of enforcement proceedings in Russia and Germany. More specifically, the requirements for bailiffs and bailiffs in the countries under consideration were subject to comparison. Conclusions are drawn about the identified similarities and differences.

ЕВРОПЕЙСКИЙ ЗАКОНОПРОЕКТ ТРАНСГРАНИЧНОГО УГЛЕРОДНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ: ПОСЛЕДСТВИЯ ДЛЯ РОССИИ

© 2021 Гурьянова Анна Викторовна
доктор философских наук, профессор,
зав. кафедрой теории права и философии
Самарский государственный экономический университет
E-mail: annaguryanov@yandex.ru

Ключевые слова: трансграничное углеродное регулирование, углеродная нейтральность, экология, выбросы, эмиссия.

Статья посвящена рассмотрению нового законопроекта стран Евросоюза о введении углеродного налога. Анализируется механизм действия трансграничного углеродного регулирования, выделяются этапы его введения, отмечаются достоинства и недостатки, в том числе для современной России.

В условиях глобального кризиса современные страны Евросоюза предпринимают целенаправленные усилия по изменению сложившейся катастрофичной экологической ситуации¹. В частности, они ведут активную борьбу с происходящими на планете негативными изменениями климата. Весьма показательным в этом отношении может считаться пакет законопроектов под названием «Fit for 55»², опубликованный 14 июля 2021 г. В данном законопроекте нашли отражение радикальные взгляды европейских политических деятелей по комплексу наиболее важных вопросов, затрагивающих экологическую проблематику. Так, страны Евросоюза выступают с инициативой полного отказа от использования автомобилей с двигателем внутреннего сгорания уже к 2035 году; также планируется включение в европейскую систему торговли квотами (ETS) сферы судоходства; в сфере авиаперевозок предполагается сначала сокращение, а затем и полное исключение бесплатных квот, а в сфере энергетики – увеличение, как минимум, до 40% возобновляемых источников энергии. Все вышеперечисленные и ряд других законодательных инициатив выдвигаются с целью достижения странами Евросоюза так называемой «углеродной нейтральности» уже к середине XXI столетия.

Следует отметить, что законодательные инициативы 2021 г. были предложены не на пустом месте. Еще в 2005 г. в рамках европейской системы ETS был установлен максимальный годовой объем выбросов, который распределялся между разными секторами экономики. Однако при этом эмиссионный лимит претерпевал ежегодное уменьшение. В период с 2013 по 2020 гг. он ежегодно снижался на 1,75 процента. Планируется, что в период с 2020 по 2030 гг. эмиссия будет сокращаться еще быстрее – в пределах примерно 2,2 процента. Дальнейшие прогнозы пока не делаются, и, соответственно, темп сокращения эмиссии в 2030-2050 гг. еще не просчитан. Применительно к современному состоянию (2021 г.) лимит CO₂-эквивалента составляет около 1,5 миллиардов тонн³. В случае если

компании производят выбросы CO₂ сверх указанного норматива, они облагаются штрафами.

Из числа законопроектов «Fit for 55» особого внимания заслуживает предложенный в нем новый механизм «ТУР» – трансграничного углеродного регулирования. Данный механизм предполагает введение особого сбора за импортирование в страны Евросоюза товаров, производство которых было связано с повышенной эмиссией CO₂. По мнению членов Еврокомиссии, данная мера призвана, в первую очередь, защитить от внешней конкуренции внутренних производителей, которые, в отличие от внешних поставщиков, уже должны оплачивать особый сбор за «углеродный след» от производимой ими продукции. Кроме того, введение нового закона сделает нерентабельным перенос самих производств из Европейских государств в другие страны, где сам процесс производства товаров и услуг еще не подвержен столь резкому экологическому регулированию.

На сегодняшний день европейские компании пока что имеют льготы, которые освобождают их от необходимости приобретения квот на совершаемые ими вредные выбросы. Но по мере того, как будет запускаться механизм трансграничного углеродного регулирования, данные привилегии будут утрачены. Импортируемые товары будут обложены пошлиной, равной плате, взимаемой в рамках ETS с западных производителей. Предполагается, что компании, импортирующие товары в Европу, должны будут приобретать у Евросоюза особые цифровые сертификаты. Последние будут продаваться, исходя из расчета всей массы углерода, выброшенного в атмосферу в процессе производства.

Однако вводить такие сборы планируется не ранее 2026 г. Как указывается в законопроекте, процесс будет запущен с 1 января 2023 г., а переходная стадия будет продолжаться вплоть до 2025 г. Объектами, подлежащими первоочередному трансграничному углеродному регулированию, станут поставляемые в страны Евросоюза алюминий, сталь, цемент, минеральные удобрения, а также электроэнергия. В рамках переходного периода осуществляющие импорт данных товаров компании должны будут предоставлять ежеквартальные отчеты о совершенных выбросах, однако сами платежи с 2023 по 2025 гг. взиматься не будут. Сам перечень облагаемых новым налогом товаров с течением времени может быть расширен за счет внесения в него новых позиций налогообложения.

Как поясняется в законопроекте, на первом этапе реальные платежи отсутствуют не случайно. Благодаря данной мере может быть осуществлено последовательное и нетравматичное вовлечение товаропроизводителей в процесс приобретения квот. Условия налогообложения для европейских и иностранных предприятий, в конечном итоге, должны стать равнозначными. После этого стоимость приобретаемого сертификата будет поставлена в прямую зависимость от средней цены на европейском углеродном рынке за единицу сокращения выбросов в неделю, предшествующую ее приобретению. По подсчетам аналитиков, в 2021 г. стоимость эмиссии CO₂ в европейских странах достигла 52 за тонну, но ее дальнейший рост прогнозируется вплоть до 2030 г. Это должно послужить стимулом для перевода компаний-производителей на так называемые «зеленые» технологии, включая возобновляемые источники энергии и использование водорода в производственном процессе. Закон планируется к окончательному утверждению в 2026 г. Именно с этого момента импортируемые товары из приведенного выше перечня начнут облагаться реальными сборами⁴.

Поступления от трансграничного углеродного налогообложения планируется перечислять в бюджет Евросоюза. Они будут расходоваться на реализацию природосберегающих энергетических и климатических проектов. Регулирование же самого механизма взимания углеродных платежей будет осуществлять особый орган (CBAM Authority). Товаропроизводители-импортеры должны будут пройти регистрацию и затем ежегодно, в срок до 31 мая, подавать декларацию о совершенных выбросах (CBAM declaration). В ней необходимо будет предоставлять данные об импортируемых товарах, в том числе об их количестве и видах, а также стране происхождения. В том случае, если данные об углеродоемкости продукции не будут предоставлены импортерами, расчет их выбросов будет производиться на основе средних показателей эмиссии CO₂ худших производителей Европы⁴.

В целом, законопроект трансграничного углеродного регулирования был положительно оценен странами Евросоюза. Но, что вполне очевидно, введение в действие данного механизма приведет к росту затрат самих европейских производителей, также, как и потребителей. Финансово пострадать от введения трансграничного углеродного регулирования могут многие европейские компании, работающие с импортным сырьем. Многие европейские производители не хотят утрачивать льготы, предоставленные им в рамках системы ETS, ускорять темпы модернизации своих производственных мощностей и, в дальнейшем, приобретать сертификаты на выбросы. Поэтому в самих странах Евросоюза нарастает критика нового климатического законопроекта.

Кроме того, недостаточно проработанными являются его отдельные аспекты. Например, в законопроекте оговорено, что, если компания-импортер сможет подтвердить, что она уже оплатила углеродный налог за импортируемые товары в некоей третьей стране⁵, она должна быть освобождена от покупки сертификатов. Но какие именно системы углеродного регулирования, и в каких странах будут приниматься в расчет Евросоюзом в качестве компенсирующих, пока остается неясным.

Очевидно, что наибольшие убытки из-за введения в действие механизма трансграничного углеродного регулирования понесут страны, экспортирующие в Евросоюз большие объемы сырья – алюминия, чугуна, стали и удобрений, такие как Россия, Турция и Китай. При введении в действие трансграничного углеродного налога дополнительная нагрузка на российских производителей в период до 2030 г. может составить, минимум, 6 миллиардов и, максимум, до 50,6 миллиардов. Если, начиная с 2025 г., выбросы европейских компаний начнут резко снижаться, а у российских будет по-прежнему сохраняться существенная эмиссия при высоких ценах на углерод, это закономерно приведет к снижению конкурентоспособности российских компаний в Европе.

В обозримой перспективе, а именно с 2026 по 2030 г., трансграничное углеродное регулирование может послужить причиной ухода с европейского рынка многих компаний-производителей с высоким «углеродным следом». Речь идет, например, об азиатских странах, которые вряд ли быстро воспримут предложенные Евросоюзом экологические инициативы. Кроме того, производители вполне смогут выйти из положения, направляя на европейский рынок малую часть своей экологически «чистой» продукции, ничего не предпринимая в отношении ее большей части и экологической модернизации всех прочих производственных мощностей.

Как видим, введение трансграничного углеродного регулирования еще окончательно не прояснено и выступает предметом дискуссий. К примеру, власти многих неевропейских стран уже неоднократно возражали против введения нового углеродного налога, указывая, что данный законопроект вызовет естественную защитную реакцию – волну торговых войн и введение встречных пошлин. Тем не менее, страны Евросоюза всерьез озабочены тем, чтобы продвигаемый ими механизм трансграничного углеродного регулирования устоял перед лицом разного рода юридических споров и противодействий.

¹ Guryanova A., Astafeva, N., Filatova N., Khafiyatullina N., Guryanov N. Global Crisis: Overcoming the Uncertainty of the Concept in the Philosophical Paradigm of Globalization // Popkova, E.G. (Ed.) The Future of the Global Financial System: Downfall or Harmony / Lecture Notes in Networks and Systems. Vol. 57. Springer Nature Switzerland AG, 2019. P. 836-843.

² Proposal for a Regulation of the European Parliament and the Council establishing a carbon border adjustment mechanism (Text with EEA relevance) / European Commission, Brussels, 14.07.2021 // Режим доступа: https://ec.europa.eu/info/sites/default/files/carbon_border_adjustment_mechanism_0.pdf (дата обращения: 20.09.2021).

³ Кожевников Г. ЕС вводит углеродный налог. В чем его суть и как он работает, 15.07.2021 // Режим доступа: <https://finance.rambler.ru/economics/46827367-es-vvodit-uglerodnyy-nalog-v-chem-ego-sut-i-kak-on-rabotaet-novosti-ekologii-1-15-07-2021/> (дата обращения: 20.09.2021).

⁴ Мир будущего: Пограничный «углеродный налог» ЕС (CBAM) // Режим доступа: <https://after-shock.news/?q=node/983655&page=1> (дата обращения: 20.09.2021).

⁵ Гурьянова А.В., Митрофанов В.Е. Новый экологический налог в налоговой системе Российской Федерации // Наука XXI века: актуальные направления развития: сб. науч. ст. X Междунар. науч.-практической конф., 10 февр. 2021 г. / редкол.: С.И. Ашмарина, В.А. Пискунов (отв. ред.) [и др.]; Самарский государственный экономический университет. Самара: Изд-во СГЭУ, 2021. Вып. 1, ч. 2. С. 265-269.

EUROPEAN DRAFT LAW ON CROSS-BORDER CARBON REGULATION: IMPLICATIONS FOR RUSSIA

© 2021 Guryanova Anna Victorovna
PhD in Philosophy, Professor,
Chair of the Theory of Law and Philosophy Department
Samara State University of Economics
E-mail: annaguryanov@yandex.ru

Keywords: cross-border carbon regulation, carbon neutrality, ecology, release, emission.

The article is devoted to the consideration of the new draft law of the EU countries on the introduction of a carbon tax. The mechanism of cross-border carbon regulation is analyzed, the stages of its introduction are considered, its advantages and disadvantages are noted, including consequences for the modern Russia.

КОНСТИТУЦИОННЫЙ (УСТАВНОЙ) СУД В РФ И ГЕРМАНИИ: ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА

© 2021 Ефремова Елена Александровна
доцент кафедры международного права и политологии
Самарский государственный экономический университет
E-mail: lenoksamara97@gmail.com

Ключевые слова: суд, судебная система, суд субъекта, судебный акт, реформа.

Статья посвящена проблемным вопросам правового регулирования и функционирования в судебной системе конституционных судов субъектов РФ. Проведено сравнительное исследование функционирования данного элемента российской судебной системы и аналогичной в ФРГ.

В правовой литературе отмечается, что развитие судебной системы РФ в части создания и функционирования конституционных (уставных) судов субъектов РФ невозможно без принятия на федеральном уровне нормативного акта, регулирующего единые правила создания и функционирования таких судов¹. С одной стороны, конституционные (уставные) суды являются частью судебной системы РФ, но при этом субъекты РФ имеет право влиять на структуру судебной системы в части создания и функционирования таких судов в силу ФКЗ о судебной системе. Одновременно ФКЗ о судебной системе и Конституция РФ закрепляют, что судебная система определяется исключительно данными актами. Для разрешения существующего противоречия необходимо принять нормы о создании и функционировании конституционных (уставных) судов субъектов РФ на федеральном уровне для использования единых моделей правового регулирования таких судов во всех субъектах.

Создание конституционных (уставных) судов субъектов РФ необходимо для организации конституционного контроля над массой муниципальных нормативно-правовых актов, которые могут оставаться вне фокуса. Это следует из разграничения полномочий конституционных судов РФ и его субъектов, где Конституционный Суд РФ уполномочен на проверку соответствия конституционных нормам федерального и регионального законодательства, а при этом муниципальные нормативно-правовые акты, которых бесчисленное множество с учетом большой территории и административно-правового регулирования в нашем государства, остаются без надлежащего контроля со стороны конституционных (уставных) судов.

Кроме того, существует явная необходимость модернизации процессуального законодательства РФ в части придания решениям конституционных (уставных) судов субъектов РФ соответствующей силы. В частности, ни ГПК РФ, КАС РФ или АПК РФ не закрепляют нормы, что решение конституционного (уставного) суда субъектов РФ являются основанием для пересмотра вступивших с силу судебных актов по новым обстоятельствам. При этом решения Конституционного Суда РФ являются таких основанием.

Созданию и функционированию конституционного (уставного) суда субъектов РФ мешает и невозможность в законном порядке обеспечить безопасность судей и судопроизводства. Это связано с нормой ст. 6.4. Федеральный закон от 21.07.1997 № 118-ФЗ «Об органах принудительного исполнения Российской Федерации»², которая закрепляет, что судебные приставы обеспечивают порядок деятельности высших судов РФ, а также судов общей юрисдикции и арбитражных судов. Как видим, конституционные (уставные) суды субъектов РФ в статье не поименованы. Необходимо внести соответствующие изменения в закон и дополнить обязанности судебных приставов обеспечение правопорядка и в таких судах.

Проблема эффективности функционирования конституционных (уставных) судов субъектов государства наблюдается не только в РФ, но и других государства. Например, в Федеративной Республики Германии конституционная реформа привела к созданию в федеративных землях конституционных судов, работа которых, по мнению исследователей, сложно признать удовлетворяющей³. Решения Федерального конституционного суда Германии являются обязательными для конституционных органов федерации и земель в ее составе, а также для всех судов и властей. Федеральный конституционный суд имеет право отменить законодательство штата за его несоответствие основному закону или другому федеральному закону, но на практике это право не имеет большого значения, поскольку основная часть законодательства является федеральным. Земельное законодательство сегодня во всех штатах подлежит пересмотру конституционными судами земель.

Интересной представляется практика по отмене нормативных актов в связи с их неконституционностью. Если Федеральный конституционный суд Германии отменяет федеральный закон или закон земли в абстрактном или конкретном судебном пересмотре, соответствующая норма закона перестает иметь юридические последствия с даты публикации судебного решения. Однако, в Германии существует принцип «постоянного права», согласно которому юридические последствия аннулирования могут быть приостановлены на период, указанный в судебном решении, чтобы избежать правового вакуума и связанной с этим неопределенности, а также дать законодательному органу время для замены законодательства, объявленного неконституционным, на положения, соответствующие конституционным требованиям.

Проблемой любой судебной системы является сроки сокращения производства по делу, включая время на его пересмотр. На фоне сокращения сроков в гражданском производстве РФ существенно увеличились сроки рассмотрения дел в арбитражном судопроизводстве и то на важнейшей стадии – рассмотрения дела в первой инстанции. Считаем, что это шаг назад в развитии арбитражного судопроизводства. Позитивно необходимо оценить введенный «принцип сплошной кассации» в гражданском судопроизводстве, который позволяет всем жалобам, отвечающим формальным признакам, быть рассмотренными в вышестоящей инстанции. Несмотря на широкую критику в правовой литературе, Председатель Верховного Суда РФ и его заместители получили полномочия по отмене судебных актов и в надзорной инстанции.

К перспективам развития «сплошной кассации» считаем необходимым предложить несколько изменений – это неучастие в рассмотрении дела судьи, вынесшего определение о передаче дела на рассмотрение в Судебную коллегия, исключение дискреционных

полномочий Председателя ВС РФ и его заместителей и возможность обжалования определения судьи ВС РФ в специально создаваемую для этого комиссию.

Говоря о положительных чертах уже проведенной реформы системы арбитражных судов РФ, неоднократно отмечалось, что децентрализация кассационной инстанции стала большим шагом к прозрачности и независимости судов, которые больше не зависят от одного субъекта РФ.

В правовой литературе долгое время указывалось, что дальнейшее развитие судебной системы не возможно без решения вопроса о нахождении первой и последующих инстанций в рамках одного муниципального образования или субъекта РФ⁴. Казалось бы, разрешение территориальной проблемы можно было решить по схожу с арбитражной системой принципами, однако сторонники децентрализации судов общей юрисдикции считали это не возможным по следующим причинам.

Во-первых, создание дополнительных апелляционных судов, а это значит и новые помещения, оборудование, кадры, является очень дорогим нововведением, с учетом того, что гражданское судопроизводство, в отличие от арбитражного, функционирует по принципу минимальных затрат для граждан. В настоящее время для обращения в суд с иском граждан должен заплатить несущественный размер пошлины, которые даже на несколько процентов не покрывает расходы на рассмотрение его дела, понесенные государством. Иная ситуация в арбитражном процессе, что, несомненно, влияет на материально-техническое обеспечение арбитражных судов. Во-вторых, это необходимость обеспечения граждан доступным правосудием, то есть возможность непосредственно участвовать в судебном разбирательстве. В случае апелляционного обжалования, например, в другом регионе, для участника дела может быть весьма затратным поездка в суд в иной субъект РФ.

Обратим внимание, что в итоге реформы судов общей юрисдикции создано существенно меньше апелляционных и кассационных судов по сравнению с системой арбитражных судов, а это значит, что доступность правосудия для обычных граждан может оказаться существенно меньше.

Предлагался вариант создания межтерриториальных апелляционных судов, которые бы пересматривали дела районных судов. Поскольку районный суд в качестве первой инстанции рассматривает дела куда более значительные по сравнению с мировыми судами, то и отношение сторон к возможности более качественного пересмотра дела является более серьезным, в том числе и при более высоких затратах. Это же касается и уголовных дел, где самый большой процент отмены и изменения судебных дел происходит на уровне апелляционной инстанции и обвиняемый заинтересован в гарантии независимости и беспристрастности пересмотра.

Однако, пандемия подтолкнула все сферы жизни, включая и судебную систему, к быстрой модернизации, которая включает в себя возможность участия в судебном заседании путем видео-конференции, что снимает все территориальные затруднения и гарантирует участие в судебном разбирательстве без существенных затрат для сторон дела. Для этого организуется выделенное помещение в суде, а упрощить процедуру можно было бы путем назначения ответственного лица за организацию видео-конференции, установлению личности стороны дела, а также за другие моменты, важные для успешного прове-

дения заседания, причем нет необходимости, чтобы такое лицо имело статус судьи, поскольку не будет совершать какие-либо действия, для которых такой статус важен.

Нельзя не согласиться с мнением ряда авторов о том, что для снижения нагрузки судей апелляционной и кассационной инстанций, уменьшения количества обжалуемых актов, необходимо обеспечить качественное и квалифицированное принятие судебных актов в первой инстанции, что может обеспечиваться повышением квалификации судей первой инстанции, их дополнительным образованием, круглых столов и семинаров со судьями вышестоящих судов, которые могут указать на типичные ошибки, дать советы и рекомендации по рассмотрению дел молодыми судьями⁵.

¹ Бабкин А.И. Интервью с Председателем Конституционного Суда Республики Ингушетия Аюпом Каримсултановичем Гагиевым. Конституционный Суд Республики Ингушетия в системе защиты конституционных прав граждан // Российский судья, 2018. № 2. С. 3 - 8.

² Федеральный закон от 21.07.1997 № 118-ФЗ «Об органах принудительного исполнения Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. 28.07.1997. № 30. Ст. 3590.

³ Grote R. Constitutional Courts in Federal States: the case of Germany. *Fédéralisme Régionalisme*, 2017. Vol. 7. P. 14.

⁴ Гайсин Н.И., Латыпова А.Р., Спиридонова П.И. Новая судебная система: положительные стороны, проблемы и возможные пути их решения // Образование и право, 2020. № 1. С. 188-189.

⁵ Кондратьев М.А., Яновский А.О., Борздо А.А. К вопросу о некоторых проблемах развития российской судебной системы // Инновации. Наука. Образование, 2020. Т. 2. № 13. С. 67.

CONSTITUTIONAL (STATUTORY) COURT IN RUSSIA AND GERMANY: THEORY AND PRACTICE

© 2021 Efremova Elena Aleksandrovna

Associate Professor of the Department of International Law and Political Science
Samara State University of Economics
E-mail: lenoksamara97@gmail.com

Keywords: court, judicial system, court of the subject, judicial act, reform.

The article is devoted to the problematic issues of legal regulation and functioning in the judicial system of the Constitutional Courts of the subjects of the Russian Federation. A comparative study of the functioning of this element of the Russian judicial system and a similar one in Germany is carried out.

ВЛИЯНИЕ ИНСТИТУТОВ ГРАЖДАНСКОГО ОБЩЕСТВА НА ЭФФЕКТИВНОСТЬ БОРЬБЫ С КОРРУПЦИЕЙ

© 2021 Казанкова Татьяна Николаевна
кандидат педагогических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: tatianaok78@yandex.ru

Ключевые слова: коррупция, гражданское общество, государство, национальная безопасность, общественный контроль.

Статья посвящена проблеме борьбы с коррупцией как с одним из основных вызовов для цивилизованного сообщества. Наряду с терроризмом и экстремизмом коррупция выступает серьезной угрозой, направленной на подрыв национальной безопасности России. Именно коррупция является негативным фактором, интенсифицирующим расслоение общества, усиливающим тем самым социально-политическую нестабильность и антагонизмы в его организации. В контексте обеспечения национальной безопасности знаковыми и весьма острыми для современной России остаются проблемы качества и эффективности работы органов власти, их постоянное стремление искоренять коррупцию, а также взаимоотношение между институтами самой власти и элементами гражданского общества.

Потенциальную угрозу национальным интересам России создает проблема коррупции. Достижение консолидации в борьбе с этим феноменом институтов гражданского общества и государства может явиться единственным эффективным катализатором, направленным на борьбу с этим явлением.

Только посредством разработки действенной региональной стратегии национальной безопасности с учетом национальных интересов и культурных особенностей населения регионов можно выстроить действительно эффективную модель взаимодействия гражданского общества и органов власти в контексте решения проблем борьбы с коррупцией.

Либерально-демократическая модель взаимодействия институтов гражданского общества и государства, зарекомендовавшая себя с положительной стороны в странах западной Европы, доказала свою эффективность. Данная модель основана на презумпции согласия власти с необходимостью создания системы общественного контроля в сфере обеспечения национальных интересов и систем гарантий национальной безопасности. Политически конструктивно настроенные ассоциации граждан должны явить собой равноправные субъекты системы в обеспечении национальной безопасности. Активистское правосознание, свойственное институтам западного гражданского общества является мощным инструментом воздействия на органы государственной власти и управления, а элементы партнерского взаимодействия между ними – важной предпосылкой для дальнейшего совершенствования инструментов эффективной борьбы с коррупцией.

В России сформировалась этатистская модель взаимодействия государства и гражданского общества в процессе реализации стратегии национальной безопасности. При

неоспоримых преимуществах этой модели, она имеет ряд существенных недостатков, которые тормозят процессы эффективного взаимодействия институтов гражданского общества и государства в сфере борьбы с коррупцией. К одной из таких проблем следует отнести пробелы в законодательстве, регламентирующих совместную деятельность государственных и гражданских институтов, а также явную безынициативность граждан в решении насущных проблем жизни государства. В рамках существующей российской модели взаимодействия гражданского общества с институтами государства, главенствующую роль субъектов в борьбе с коррупционными явлениями принимает на себя государство, оставляя для институтов гражданского общества лишь второстепенную роль. Не вызывает сомнения, что подобное «поощрение» безынициативности граждан порождает отсутствие эффективных общественных инициатив в целях противодействия коррупции. Поощрение со стороны государства активистского правосознания граждан напротив создала бы реальные предпосылки для усиления общественного контроля за деятельностью государственных структур в вопросах борьбы с коррупцией.

В этатистской модели обеспечения национальной безопасности в сфере борьбы с коррупцией положительную роль могут сыграть эффективно используемые сетевые технологии, которые могут явить собой один из элементов активных проявлений граждан в выражении своей позиции по насущным проблемам жизни государства и общества. Однако государству не стоит полагаться в целом на интернет ресурсы в виде социологических опросов или выражения мнений граждан, выраженных в сети интернет. Проявления элементов slackтивизма не всегда отражает политические реалии и настрой общества, а порой может служить инструментом манипуляции общественным мнением. Вместе с тем, петиции, как и способы выражения slackтивизма, могут инициировать активистское правосознание граждан, минимизируя при этом простор для манипуляции общественным мнением.

Для повышения эффективности совместной деятельности государственных структур и институтов гражданского общества необходимо модернизировать существующую модель взаимодействия общества и государства, сместив акценты от вертикальной модели координации систем национальной безопасности в сторону горизонтальных коммуникаций. Российскому социуму объективно необходим процесс повышения роли ассоциаций граждан в процессе их взаимодействия с государством в ходе решения проблем противодействия коррупции. Таким образом, необходимо добиваться постоянного взаимодействия институтов гражданского общества с государством в целях совместной работы, направленной на противостояние всякого рода проявлений коррупционных факторов, совершенствуя при этом саму модель такого взаимодействия.

В целях эффективной борьбы с коррупционными явлениями важно разработать новые формы осуществления общественного контроля, что будет способствовать повышению уровня доверия населения к действующей власти. Меры социального контроля могут эффективно воплощаться посредством запуска процедур самоорганизации гражданского общества. При непосредственной ресурсно-технологической поддержке государства важен плавный переход контроля из юрисдикции прямого государственного влияния в сферу косвенного регулятивного воздействия, что будет способствовать самоорганизации граждан и роста их уровня политической активности, усилит их интерес к положительным изменениям жизни государства. Политическими технологиями, направленными на укрепление активистского правосознания граждан в борьбе с коррупционными явлениями, мо-

жет послужить общественный мониторинг и общественная экспертиза. В России технологии общественного контроля реализуются посредством общественных советов при федеральных органах исполнительной власти, порядок формирования и деятельность которых неоднократно подвергалась критике, как со стороны общественных организаций, так и первых лиц государства. Так в июне 2017 г. В.В. Путиным выступил с конструктивной оценкой деятельности общественных советов при министерствах и ведомствах, назвав их работу формальной и не имеющей результативной направленности. В своем выступлении В.В. Путин призвал сделать работу общественных советов эффективной, явить собой действующий инструмент общественного контроля в руках институтов гражданского общества¹. В целях совершенствования деятельности общественных советов предлагается создать единую технологическую платформу, где будут транслироваться результаты работы всех общественных советов, что будет способствовать эффективной работе общественных институтов в сфере борьбы с коррупцией и иными вызовами, представляющими угрозу для национальной безопасности страны.

Эффективный общественный контроль нуждается в модернизации и законодательной базы, относительно вопроса гражданских инициатив в сфере контроля за органами государственной власти. Так, в целях учета фактического существования массового гражданского контроля, п. 1 ст. 2 Федерального закона от 2 мая 2006 № 59-ФЗ «О порядке рассмотрения обращений граждан Российской Федерации»² следует дополнить правом граждан на обращения посредством общественных инициатив, за реализацию которых было проведено голосование на интернет ресурсах в установленном настоящим законом порядке. Помимо этого, п. 4.1 ст. 4 указанного закона следует дополнить термином «общественная инициатива — обращение, размещенное на электронном сетевом ресурсе, за рассмотрение которого отдали свои голоса граждане в установленном настоящим законом порядке».

Таким образом, проблема совершенствования эффективного общественного контроля в сфере взаимодействия институтов гражданского общества и государства в борьбе с коррупцией продолжает оставаться актуальной и нуждается в дальнейшей модернизации в том числе и на законодательном уровне.

Система национальной безопасности РФ в сфере противодействия коррупции складывается из построения систем безопасности ее субъектов. Стратегической целью реализации концепции национальной безопасности России на уровне регионов выступает воплощение общенациональных интересов, при обязательном учете специфических особенностей отдельных ее субъектов. Несмотря на наличие стратегии национальной безопасности РФ, ее воплощение на местах нуждается в разработке локальных концепций обеспечения национальной безопасности в каждом из регионов в отдельности с учетом их национальных, культурных и религиозных особенностей.

Выбор региональной стратегии национальной безопасности обоснованно зависит от уровня социально-экономического развития общества. В июле 2018 г фондом «Петербургская политика» был проведен анализ российских регионов на предмет максимального уровня социально-политической устойчивости³. В конце этого рейтинга расположились республики СКФО и ЮФО. Катализаторами низкой социально-политической устойчивости данных регионов явились коррупционные скандалы в рядах представителей региональных правящих элит, низкий уровень жизни населения, вызванный безработицей и иными

факторами социально-экономической нестабильности в регионах, что, несомненно, явилось мощным фактором, негативно влияющим на уровень доверия населения к органам представительной власти на местах. В ряде регионов СКФО, с учетом религиозных и национальных особенностей вопрос эффективного взаимодействия институтов гражданского общества и государства будет наиболее эффективным, если в работу общественных организаций будут активно привлекаться представители религиозных организаций, а также национальных общественных объединений. Если в своем взаимодействии общество и государство достигают такого уровня общественного развития, способного посредством достижения компромисса, обеспечивать равенство всех конфессиональных групп, удовлетворяя духовные потребности граждан консолидировать общество для достижения общих интересов, затрагивающих государственную стратегию в сфере противодействия коррупции, то такая модель представляется наиболее оптимальной для современной России.

Таким образом, учитывая многонациональное и многоконфессиональное устройство Российской Федерации при формировании и разработке региональных стратегий, направленных на борьбу с коррупционными факторами, целесообразно учитывать особенности населения регионов, с учетом их национальных интересов, культурной и религиозной идентичности, что позволит в полной мере запустить механизм реализации политических технологий взаимодействия гражданского общества и институтов государственной власти в сфере борьбы с коррупцией.

¹ Встреча с членами Общественной палаты // Президент России: [сайт]. URL: <http://krem-lin.ru/events/president/news/54831> (дата обращения: 16.09.2021).

² См.: О порядке рассмотрения обращений граждан Российской Федерации: Федеральный закон от 02.05.2006 № 59-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. 2006. № 19.

³ Рейтинг Фонда «Петербургская политика» за июль 2018 года. URL: <https://fpp.spb.ru/fpp-rating-2018-07> (дата обращения: 17.09.2021).

INFLUENCE OF CIVIL SOCIETY INSTITUTIONS ON THE EFFECTIVENESS OF COMBATING CORRUPTION

© 2021 Kazankova Tatyana Nikolaevna
Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: tatianaok78@yandex.ru

Keywords: corruption, civil society, state, national security, public control.

The article is devoted to the problem of combating corruption as one of the main challenges for the civilized community. Along with terrorism and extremism, corruption is a serious threat aimed at undermining Russia's national security. It is corruption that acts as a negative factor that intensifies the stratification of society, thereby increasing socio-political instability and antagonisms in its organization. In the context of ensuring national security, the problems of the quality and efficiency of the work of the authorities, their constant desire to eradicate corruption, as well as the relationship between the institutions of the government itself and elements of civil society remain significant and very acute for modern Russia.

К ВОПРОСУ О ПОНЯТИИ И ПРИЗНАКАХ НАЛОГА

© 2021 Коробова Александра Петровна
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: a.p.korobova@inbox.ru
© 2021 Котлов Сергей Владимирович
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: kotlov-s@bk.ru

Ключевые слова: налог, налогообложение, взимание налогов, налоговая система, система налогообложения.

В настоящей статье исследуется проблема формирования понятия налогов как в теории налогового права, так и в законодательной дефиниции. Выявляется природа данного понятия, а также анализируются наиболее существенные признаки налогов, которые позволяют ограничивать их от смежных явлений, например, сборов, государственных пошлин, страховых взносов.

Налоги являются важнейшим инструментом регулирования общественных отношений, столь же древним, как и само государство. Наличие системы налогообложения выступает одним из ключевых признаков государства, отсутствие которого не позволяет отнести конкретную политико-правовую организацию властвования к числу государственных образований. Налоги возникают вместе с государством как средство обеспечения организации таких общих дел, как здравоохранение, транспорт, связь, поддержка тех граждан, которые в силу объективных причин не могут полноценно трудиться и т.д. Социальное предназначение, глубинный философский смысл налогов таким образом состоит в том, чтобы способствовать достижению общего блага, реализации общественного интереса.

Поскольку законодатель предусматривает запрет на возложение обязанности по уплате налогов и сборов, иных взносов и платежей, которые хотя и обладают теми признаками налогов и сборов, которые перечислены в Налоговом кодексе РФ¹, однако в качестве таковых упомянутым нормативно-правовым актом не предусмотрены, либо порядок их установления отличается от того порядка, который определен в этих целях Налоговым кодексом РФ, особую значимость приобретает проблема выработки определения понятия «налоги» и, в частности, выявления природы и основных признаков этого явления, позволяющих ограничить налоги от смежных явлений, например, сборов, госпошлин, страховых взносов.

Так, анализируя природу налогов, О.Н. Горбунова полагает, что налоги представляют собой форму принудительного изъятия государством в свою пользу части имущества гражданина, носящую денежный характер². Таким образом, в приведенном определении подчеркиваются два признака налогов: во-первых, это ограничение лица в имущественной

сфере, которое выражается в отчуждении части его имущества, а во-вторых, денежная форма такого ограничения.

На такой признак, как ограничение права частной собственности лица, обращает внимание и Д.В. Винницкий³.

Е.Ю. Грачева и Э.Д. Соколова конкретизируют указанный признак, дополняя определение понятия налога упоминанием не только о праве собственности, но также о праве хозяйственного ведения или оперативного управления. По их мнению, к признакам налога как платежа, взимаемого с физических и юридических лиц, следует также отнести обязательность, индивидуальную безвозмездность и фискальный характер, учитывая, что целью взимания налогов выступает финансовое обеспечение деятельности государственных органов, а также органов местного самоуправления⁴.

Так же как форму принудительного изъятия государством в свою (государственную) собственность или органами местного самоуправления (в коммунальную, как называет ее ученый, собственность) результатов деятельности налогоплательщиков, исполняющих обязанность, предусмотренную ст. 57 Конституции РФ, трактует налог Н.П. Кучерявенко. Автор перечисляет такие признаки налогов, как законный характер их взимания (а именно либо на основании закона, либо на основании акта органов местного самоуправления), обязательность, нецелевой характер, безусловность, безвозмездность, а также безвозвратность⁵.

Как платежи юридических и физических лиц, осуществляемые в пользу государства или муниципальных образований и предназначенные для зачисления, соответственно, в бюджетную систему Российской Федерации или бюджетную систему органа местного самоуправления, понимает налоги Н.И. Химичева. По ее мнению, данные платежи обладают такими характеристиками, как обязательность, индивидуальная безвозмездность, установление представительными органами государственной власти и органами местного самоуправления в пределах их компетенции (законность). Н.И. Химичева обращает внимание на то, что в случаях, предусмотренных действующим законодательством, налоги могут также предназначаться для зачисления во внебюджетные государственные целевые фонды, равно как и целевые фонды муниципальных образований⁶.

Следует отметить, что сам законодатель неоднократно обращался к проблеме определения понятия «налоги», в разное время и в разных нормативно-правовых актах решая ее по-разному. Поэтому мы не можем говорить о какой-то традиции преемственности в решении данного вопроса.

Так, ставя фактически знак равенства между налогом, государственной пошлиной, сбором и иными платежами, законодатель в Законе РФ от 27.12.1991 N 2118-1 «Об основах налоговой системы в Российской Федерации»⁷, который и хронологически, и идеологически предшествовал принятию нового Налогового кодекса РФ, трактовал природу налога как взноса либо в бюджет соответствующего уровня власти, либо в специальный внебюджетный фонд. При этом акцентировалось внимание по сути только на двух признаках налога: его обязательности и установлении обязанности по его уплате (а конкретно – порядка взимания налога и условий осуществления этой обязанности) законодательными актами (то есть фактически шла речь о законности взимания налоговых платежей).

Далее Конституционный Суд РФ в своем постановлении от 11.11.1997 N 16-П (п. 2), определяя природу сбора за пограничное оформление, исходит из того, что упомянутый

сбор по сути своей выступает налоговым платежом, который обладает такими характеристиками, как законность, денежная форма, ограничение в виде отчуждения собственности, фискальный, публично-правовой характер (взимается в целях обеспечения расходов органов публичной власти), обязательность, безвозвратность, индивидуальная безвозмездность⁸.

Наконец, определение понятия налога есть и в действующем налоговом законодательстве РФ. Так, в ст. 8 Налогового кодекса РФ налог понимается как такой платеж, который осуществляют организации и физические лица, который взимается в форме отчуждения денежных средств, принадлежащих указанным лицам на правах собственности, хозяйственного ведения либо оперативного управления.

Таким образом, в качестве одного из признаков налога законодатель указывает денежную форму его взыскания. Ни в какой иной форме налог взиматься не может. В п. 5 ст. 45 Налогового кодекса РФ предусмотрена его уплата в валюте Российской Федерации как в наличной, так и безналичной форме.

По прямому указанию законодателя налог носит императивно-обязательный характер. Вытекает это также и из ст. 57 Конституции РФ, закрепляющей обязанность гражданина уплачивать законодательно установленные налоги и сборы. Императивность этой нормы означает отсутствие волеизъявления субъекта налогообложения, возможности выбора варианта поведения, то, что представительные органы государственной власти, а также органы местного самоуправления устанавливают налоги в одностороннем порядке. Их последующее одобрение населением или какой-либо согласительный порядок в решении данного вопроса (например, определения размера ставки налога, налогооблагаемой базы) не предусмотрены.

Еще один признак, на который обращает внимание законодатель при определении понятия налога, – это его индивидуальная безвозмездность, иными словами – безэквивалентность. Этот признак позволяет отграничить налог, например, от сбора, который предполагает встречное исполнение государством какой-либо обязанности, предоставление плательщику сбора какого-либо блага, преимущества и т.д.

Конечно, в широком смысле слова исполнение обязанности по уплате налога не совсем безвозмездно и бескорыстно, ведь как, например, отмечалось в теории общественного договора, люди отказываются от части своей свободы, добровольно соглашаются на определенные ограничения (в данном случае – имущественного характера) ради общего блага, организации общих дел в государстве. Поэтому можно говорить о безвозмездности применительно к конкретным правоотношениям и их участникам.

Нередко под индивидуальностью понимаем личный характер исполнения плательщиком своей обязанности по уплате налога. Однако в новой редакции ст. 45 Налогового кодекса РФ законодатель упоминает о возможности поручения исполнения этой обязанности иным лицам, что представляет собой законодательную новеллу, поскольку вопрос решен принципиально иначе, нежели это было в прежнем законодательстве. Таким образом, представляется нецелесообразным выделять индивидуальность или личный характер исполнения обязанности по уплате налога в качестве самостоятельного признака налога. Думается, что индивидуальность может рассматриваться лишь применительно к такому признаку налога, как безвозмездность (безэквивалентность).

Хотя законодатель и не указывает на признак безвозвратности, однако по смыслу налоговый платеж, будучи индивидуально безвозмездным, не предполагает возврата обратно в какой бы то ни было форме. Однако, как известно, нет правил без исключений, и в данном случае к ним относится не только возврат излишне уплаченных сумм налога, но также, например, госпошлины, налоговые вычеты и т.д.

Из ст. 3 Налогового кодекса РФ вытекают такие требования, как пропорциональность налога, его обоснованность и допустимость, что предполагает экономическую целесообразность и практическую оправданность налогообложения. Указанные требования характеризуют такой признак налога, как его соразмерность.

Анализ порядка уплаты налогов позволяет сделать вывод о том, что налог – это периодически, систематично, регулярно взимаемый платеж, что обеспечивает стабильность финансовой системы Российской Федерации, обеспечение эффективной деятельности государственного аппарата.

Поскольку основной функцией налога является фискальная функция, выглядит логичным выделение в качестве самостоятельного признака налогового платежа указания на особый характер цели, с которой он взимается, – это прежде всего финансовое обеспечение деятельности государственных органов, а также органов местного самоуправления, что предопределяет большую социальную значимость налогообложения и зависимость госаппарата от того, насколько успешно будут решены задачи по сбору налогов.

Как известно, за неисполнение обязанности по уплате налогов предусмотрены меры юридической ответственности, применяемые по тем основаниям и в том порядке, который предусмотрен действующим законодательством Российской Федерации. Таким образом, к характеристикам налоговых платежей можно отнести также обеспеченность мерами государственного принуждения и законность.

Подытоживая сказанное, следует отметить, что в целом вопрос об определении понятия налога на данный момент решен законодателем положительно. Несмотря на то, что не все признаки налогов нашли свое закрепление в ст. 8 Налогового кодекса РФ, сформулированное в законе определение понятия налогового платежа представляется достаточно полным, поскольку те признаки, которые законодатель не счел нужным включить в определение этого понятия, нашли свое отражение в других статьях Налогового кодекса РФ.

¹ Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 № 146-ФЗ (ред. от 02.07.2021) // Собрание законодательства Российской Федерации. 1998. № 31. Ст. 3824.

² См.: Финансовое право: Учебник / Под ред. О.Н. Горбуновой. М., 1996. С. 178.

³ См.: Винницкий Д.В. Российское налоговое право: проблемы теории и практики. СПб.: Юридический центр Пресс, 2003. С. 251-252.

⁴ См.: Грачева Е.Ю., Соколова Э.Д. Налоговое право: вопросы и ответы. М., 1998. С. 3.

⁵ См.: Воронова Л.К., Крицкий И.Е., Кучерявенко Н.П. Финансовое право: Учебное пособие для студентов юридических вузов и факультетов. Харьков: Право, 2006. С. 139.

⁶ См.: Финансовое право: Учебник / Под ред. Н.И. Химичевой. М.: Юрист, 2001. С. 264.

⁷ Закон Российской Федерации от 27.12.1991 № 2118-1 «Об основах налоговой системы в Российской Федерации» (ред. от 28.07.2004) // Российская газета. 1992. 10 марта.

⁸ Постановление Конституционного Суда РФ от 11.11.1997 г. № 16-П «По делу о проверке конституционности статьи 11(1) Закона Российской Федерации от 1 апреля 1993 года «О Государствен-

ной границе Российской Федерации» в редакции от 19 июля 1997 года» // Собрание законодательства Российской Федерации. 1997. № 46. Ст. 5339.

ON THE QUESTION OF THE CONCEPT AND SIGNS OF A TAX

© 2021 Korobova Alexandra Petrovna
Candidate of Jurisprudence, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: a.p.korobova@inbox.ru

© 2021 Kotlov Sergey Vladimirovich
Master's Degree Student
Samara State University of Economics
E-mail: kotlov-s@bk.ru

Keywords: tax, taxation, tax collection, tax system, tax system.

This article examines the problem of the formation of the concept of taxes both in the theory of tax law and in the legislative definition. The nature of this phenomenon is revealed, as well as the most significant features of taxes are analyzed, which allow them to be distinguished from related phenomena, for example, fees, state duties, insurance premiums.

НАДЛЕЖАЩЕЕ ОФОРМЛЕНИЕ ТРУДОВЫХ ОТНОШЕНИЙ: ПРОБЛЕМЫ ЗАКОНОДАТЕЛЬНОЙ ТЕХНИКИ И ТОЛКОВАНИЯ

© 2021 Кот Марина Константиновна
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: mkroz@mail.ru

Ключевые слова: трудовые отношения, фактическое допущение к работе, признание гражданско-правовых договоров трудовыми.

В статье освещен анализ некоторых норм трудового законодательства, посвященных признанию гражданско-правовых договоров трудовыми, и фактического допущения к работе. Автором делается вывод о наличии недостатков в правовом регулировании указанной сферы и о необходимости изменения отдельных положений трудового законодательства РФ с целью обеспечения законности в процессе оформления трудовых отношений и повышения эффективности защиты нарушенных прав.

Качественное развитие трудового законодательства невозможно без актуализации общей части трудового права с учетом современных потребностей общества в защите нарушенных прав. Одними из наиболее часто встречающихся в судебной практике проблем выступают проблемы защиты прав работников, с которыми не были оформлены трудовые отношения надлежащим образом. Так, по-прежнему основными способами ухода от уплаты социальных взносов и предоставления гарантий, предусмотренных трудовым законодательством, выступают случаи подмены работодателем гражданско-правовыми договорами трудовых и фактический допуск к работе. На наш взгляд, юридическая техника обеспечения надлежащего соблюдения требований закона в части оформления трудовых отношений, имеет ряд недостатков, которые могут способствовать развитию противоправного поведения в данной сфере.

Прежде всего, в Трудовом кодексе РФ¹ (далее – ТК РФ) отсутствует общая норма, предусматривающая способы защиты трудовых прав. Вместо этого отдельные приемы защиты рассредоточены по различным главам Закона. Например, о признании гражданско-правовых отношений трудовыми говорит и ст. 11 о сфере действия трудового законодательства, и ст. 15, в части второй которой введен запрет заключения договора гражданско-правовой природы, и ст. 19.1, которая специально посвящена порядку переквалификации гражданского договора, а о действиях при фактическом допуске к работе рассматривается в статьях 16, содержащей систему оснований возникновения трудовых отношений, далее в статьях главы 11, регламентирующих порядок заключения трудового договора. На наш взгляд, отсутствие системности в понимании способов защиты трудовых прав в данных ситуациях создает сложности в процессе квалификации правонарушений работодателя и толковании трудового закона².

Еще одним упущением законодателя следует считать непоследовательное решение вопроса о запрете фактического допущения к работе. Прежде всего, это проявляется в том, что в части 3 ст. 16 трудового кодекса РФ фактический допуск указан в ряду других оснований возникновения трудового правоотношения: в норме указано, что отношения могут возникнуть «также» на основании допущения к работе без оформления трудовых отношений, если это допуск совершен с ведома или по поручению работодателя. А в части 4 той же статьи установлен запрет лишь на допущение к работе при отсутствии полномочий лица, позволившего сотруднику выйти на работу без заключения соответствующего договора. При системном толковании обеих частей статьи приходишь к выводу о том, что фактический допуск при наличии полномочий представляет собой нормальное явление в процессе трудоустройства. Однако, подобный вывод идет в разрез с целями и задачами трудового законодательства, а также с частью первой этой же статьи, в которой указано, что трудовые отношения возникают только на основании заключенного договора.

Помимо прочего, целый ряд статей главы 11 ТК РФ ставит фактический допуск в один ряд с оформленным надлежащим образом трудовым договором. Так, в ст. 67 – форма договора – предусмотрено, что трудовой договор при фактическом допуске, то есть при отсутствии самого договора как документа, считается существующим, заключенным с момента начала работы. Далее указано, что при начале работы без оформления работодатель должен заключить договор не позднее трех дней с даты начала работы. Возникает вопрос, какую законодатель преследовал цель, признавая фикцию наличия трудовых отношений при фактическом допуске, если следующая норма вводит обязанность заключить договор в течение трех дней? При толковании указанных норм создается впечатление, что фактический допуск выступает правомерным действием со стороны работодателя, и закон позволяет работодателям оформлять сотрудников в течение трех дней. Таким образом, первые три рабочих дня работник может находиться в состоянии фактических, а не правовых отношений. На наш взгляд, такая лояльность в отношении вопроса, имеющего большое значение и для государства, и для работника, не соотносится с концепцией развития трудовых отношений и размывает критерии правомерного и противоправного поведения в сфере труда.

По нашему мнению, следует убрать из части 2 ст. 67, части 1 ст. 61 указание на фактический допуск к работе как на юридический факт, с которым связан момент заключения трудового договора, вступления его в силу и соблюдения формы легализации трудовых отношений.

В судебной практике также поддерживается идея фикции заключенного трудового договора при допущении работника к работе. Однако, как правило, суды исходят из необходимости доказывания нескольких фактов, включающих правомочия на допуск к работе и собственно характер сложившихся между сторонами отношений. Таким образом, возможно одновременное применение нескольких способов защиты трудовых прав работника – первый составляет доказывание факта начала работы и статуса допустившего лица, т.е. фактического допуска, второе – природы возникших отношений – гражданско-правовых или трудовых. Следовательно, иск о признании отношений трудовыми может включать в себя и защиту работника от неправомерного заключения гражданско-правового договора, и защиту от неисполнения работодателем своих обязанностей по надлежащему оформлению трудовых отношений. Кроме того, в подобном случае возникает во-

прос о наличии приоритета трудового законодательства над гражданским в сфере регулирования отношений по выполнению труда.

Так, в одном из решений Верховный суд указал на факт злоупотребления работодателем своим правом на выбор способа регламентации отношений по труду³. Подобное толкование судом права на заключение трудового договора рождает интересные выводы, касающиеся того, что работодатель не может, исходя из экономической или иной мотивации, избрать невыгодный для работника способ легитимации отношений. А невыгодным для работника, конечно, выступает способ, не дающий ему прав и гарантий, т.е. гражданско-правовой договор. Таким образом, норма о преимущественном применении трудовой формы при наличии неясностей в природе возникших между сторонами отношений, установленный в ст. 19.1 ТК РФ, может быть дополнена правоположением, выработанным судебной практикой о применении принципа запрета злоупотребления правом в сфере труда.

Необходимость в судебных решениях искать дополнительные обоснования для защиты прав работника от неправомерного заключения гражданского договора или отказа работодателя верно оформлять трудовые отношения еще раз доказывает нужность норм общего характера, закрепляющих способы защиты прав работника по аналогии с нормой гражданского законодательства о способах защиты гражданских прав.

¹ Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 27.12.2018) // Собрание законодательства РФ. – 2002. № 1 (ч. 1). – Ст. 3.

² Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 17.03.2004 г. № 2 (ред. от 24.11.2015) «О применении судами Российской Федерации Трудового кодекса Российской Федерации» // Российская газета, № 297, 31.12.2006 г.

³ Определение Судебной коллегии по гражданским делам Верховного Суда Российской Федерации от 23.09.2019 № 19-КГ19-14 // СПС «Консультант плюс».

PROPER REGISTRATION OF LABOR RELATIONS: PROBLEMS OF LEGISLATIVE TECHNIQUE AND INTERPRETATION

© 2021 Kot Marina Konstantinovna
PhD, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: mkroz@mail.ru

Keywords: labor relations, actual admission to work, recognition of civil law contracts as labor.

The article highlights the analysis of some norms of labor legislation devoted to the recognition of civil law contracts as labor contracts and the actual admission to work. The author concludes that there are shortcomings in the legal regulation of this sphere and that it is necessary to change certain provisions of the labor legislation of the Russian Federation in order to ensure legality in the process of registering labor relations and increase the effectiveness of protecting violated rights.

ИСТОРИЯ ПЕНСИОННОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ В РОССИИ

© 2021 Матвеева Олеся Вячеславовна
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: olesya.matveeva.96@mail.ru

© 2021 Азархин Алексей Владимирович
кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: aazarkhin@mail.ru

Ключевые слова: пенсия, социальное обеспечение, пенсионное обеспечение, пенсионные правоотношения, история развития пенсионного обеспечения, государственное регулирование, направление развития.

Статья посвящена вопросу исторического развития пенсионного обеспечения в нашей стране. Авторы анализируют каждый этап развития пенсионного обеспечения в России. Кроме того, затрагиваются важные аспекты, связанные с переходным этапом в области социального обеспечения. Определена необходимость дальнейшего реформирования.

Обеспечение нетрудоспособных и престарелых граждан является одним из важнейших проявлений функции государства. Оно предусматривает различные формы и виды материального обеспечения и обслуживания этих категорий граждан. Среди разнообразных видов материального обеспечения важное место занимает пенсионное обеспечение.

Постоянно развиваясь и совершенствуясь, пенсионное обеспечение гарантирует определенный жизненный уровень гражданам, утратившим трудоспособность или достигшим определенного возраста.

Исторически первым типом обеспечения пожилых и иных нетрудоспособных лиц, построенным на безэквивалентной основе, было общинное содержание. Такое содержание выступало как коллективная обязанность рода. Оно возникло не сразу, а на определенном этапе развития первобытного общества, когда человек начинает понимать «полезность старых людей как передатчиков жизненного опыта». Впоследствии, в период разложения родового строя, общинное содержание перестает существовать. Ему на смену приходят такие формы, как семейная поддержка, патронаж работодателя или феодала, коллективная взаимопомощь (в рамках ремесленного цеха, гильдии, сельской общины и др.), а также частная, церковная либо государственная благотворительность.

Уже на самых ранних этапах своего существования государство оказывало помощь лицам, пострадавшим в силу стихийного бедствия или неурожая; в древних правовых памятниках можно найти указания на поддержку пожилых лиц, детей и иных нетрудоспособных. Однако все эти меры носили точечный, неупорядоченный характер и в конечном итоге зависели от воли благодетеля (правителя, государственного органа).

Аграрный характер российской экономики, преобладавший вплоть до конца XIX века, обусловил то, что семейная и общинная помощь долгое время оставались основными формами поддержки пожилых и иных нуждающихся лиц. Большую роль на всех этапах развития дореволюционного российского общества играла благотворительность: государственная, церковная, общественная. По мнению В.Н. Лешкова, именно с появлением христианства на Руси нищета стала рассматриваться как явление, требующее милосердия и сострадания. Известно, что вплоть до XVII века благотворительность на Руси имела общественный характер: было широко распространено почитание нищих и юродивых, помощь им оказывалась преимущественно при монастырях и приходах.

Католическая концепция благотворительности (получившая развитие во Франции, Италии и других странах континентальной Европы) основана на таких принципах, как достоинство человеческой личности, справедливость в распределении благ, солидарность благотворителей и получателей помощи. Представляется, что эта концепция нашла свое отражение в таких формах пенсионного обеспечения, как страхование ремесленников в рамках цехов и гильдий, а впоследствии (в Новое время) – в организации обществ взаимопомощи. Гильдии и цехи, помимо прочих задач, обеспечивали поддержку ремесленников при наступлении социальных рисков. Уже в этот период происходила конкретизация случаев, при которых осуществлялись выплаты.

Итак, первые попытки оформления социальной помощи на Руси касались благотворительности, призрения со стороны церкви и общества, а в дальнейшем, государства, поощрения милостыни в отношении бедных, неспособных к труду. Так, Указ Ивана IV «О милостыне» закрепил возможности строительства богаделен для престарелых, немощных, прокаженных, а также положение о праве на служебную отставку по причинам старости, болезней и полученных ранений¹. Кроме того, появились такие формы призрения, которые были связаны с освобождением лиц, попавших в плен, и поддержкой тех из них, которые бежали, включая иноземцев, их направляли в монастыри. Считалось, что сложившаяся таким образом система призрения должна была стать основой борьбы с социальными недугами.

В период царствования Петра I благотворительность стала формой общественного призрения, неким прообразом социальной защиты. Азовские походы (1695-1696 гг.), затянувшаяся Северная война (1700-1721 гг.) повлекли за собой увеличение числа раненых, больных, ветеранов, содержание которых легло на плечи монастырей. В связи с тем, что монастыри перестали справляться, было принято решение об оставлении в монастыре только штатного числа монахов, остальные места заполнялись ветеранами.

Создание в России регулярной армии, рекрутский набор послужили толчком к необходимости наибольшего правового регулирования вопросов материального обеспечения военнослужащих. Одним из первых систематизированных актов социальной поддержки стал Морской устав 1720 г., так, офицеры морского флота, вышедшие в отставку, по общему правилу не обеспечивались пенсией, их ожидало дальнейшее назначение на гражданские должности, в случае невозможности – помещение в монастыри для содержания, а отказ от такого содержания, в том числе в госпитале, давал возможность получения единовременного пособия в размере годового жалованья и паспорта. В отношении вдов и детей устанавливались, соответственно, восьмая и двенадцатая доли жалованья².

Дальнейшее развитие государственного призрения происходило бессистемно, между тем расширился круг лиц, которые имели такое право. Пенсионное обеспечение государственных служащих назначалось по велению императора (императрицы), т. е. считалось милостью государя за службу. Изменения коснулись государственного призрения отставных военнослужащих, которые перестали направляться для проживания в монастыри, теперь они направлялись для проживания в специально отведенные города для инвалидов, им назначалось денежное содержание и квартира.

В дальнейшем совместно с государственным пенсионным обеспечением начала развиваться система негосударственного пенсионного обеспечения государственных служащих, основанная на принципах распределения и накопления (эмеритальная и сберегательно-вспомогательная). Эмеритальная модель должна была способствовать формированию пенсионного капитала посредством накопления личных средств граждан за счет обязательных вычетов из жалования будущих пенсионеров (от 3 до 6%), с учетом срока участия в кассе. В полной мере пенсию имели право получать лица, состоявшие в ней в период 20-30 лет (действовала в отношении военно-сухопутного ведомства, земских эмеритальных касс, духовенства и др.)³.

Следующий этап развития пенсионной системы был ознаменован принятием нового Устава «О пенсиях и единовременных пособиях чинам военного ведомства и их семьям» 23 июня 1912 г., согласно которому закреплялось право на получение пенсий офицерскими, классными чинами, ранеными, участвующими в походах, членами их семей. Правом на пенсию обладали лица, которые были уволены в отставку при выслуге лет не менее двадцати пяти лет, причем пенсия в полном объеме назначалась за выслугу в тридцать пять лет. Можно привести следующие примеры: в отношении высших воинских чинов и членов их семей размер пенсии был установлен Советом министров. Тем военнослужащим, которые были уволены в результате болезни, лишенным дальнейшего прохождения службы, за 10 лет службы назначалась пенсия в размере 30% от содержания. За каждый последующий год службы сверх десяти лет размер пенсии увеличивался на 2% от получаемого содержания⁴.

В случае увольнения в связи с тяжким неизлечимым заболеванием за пять лет службы назначалась пенсия в размере 30% от содержания, пропорционально увеличиваясь с каждым дополнительным годом службы. Тем военнослужащим, которые были причислены к первому классу раненых во время военных действий или подавления мятежей, беспорядков, падения во время полетов во время службы, назначалась пенсия в размере полного содержания. Кроме того, правом на получение пенсии по закону обладали вдовы и дети военнослужащих.

Закон «Об обеспечении рабочих на случай болезни» от 23 июня 1912 г. предусматривал получение рабочими выплат в случае временной нетрудоспособности и обязывал предпринимателей организовывать для рабочих бесплатную медицинскую помощь.

Пенсии при полной инвалидности (не требовавшей постороннего ухода) составляли две трети заработной платы рабочего, а при частичной инвалидности – соответствующую долю от этих двух третей.

Страхование рабочих от несчастных случаев возлагалось на страховые товарищества, в состав которых входили только предприниматели, без какого-либо участия представителей рабочих.

В случае спора по «увечному делу» рабочий не мог сразу предъявить иск в суде, а должен был сначала обратиться в страховое товарищество. Только при отклонении претензии рабочий имел право обратиться в суд – притом не в ближайший, а по месту нахождения страхового товарищества, находящийся иногда за многие сотни верст от места жительства рабочего. Таким образом, право рабочего обращаться в суд ограничивалось не только юридически, но и фактически.

На тех предприятиях фабрично-заводской, горной и горно-заводской промышленности, на которые не распространялся закон о страховании рабочих от несчастных случаев, вознаграждение рабочих, потерпевших вследствие несчастных случаев на работе, осуществлялось по Закону 2 июня 1903 г.⁵ или по специальным узаконениям, касавшимся отдельных категорий работников. Закон 2 июня 1903 г., обязывал предпринимателей уплачивать вознаграждение за утрату трудоспособности независимо от наличия вины нанимателя (по принципу профессионального риска).

Там, где не применялись ни Закон о страховании рабочих от несчастных случаев, ни Закон 2 июня 1903 г., ни специальные узаконения, вознаграждение рабочим при утрате трудоспособности вследствие несчастного случая присуждалось только по общегражданским законам, т. е. при условии, если рабочий мог доказать суду, что увечье произошло по личной вине предпринимателя.

В первые годы после революции наряду с коренными вопросами преобразования хозяйственной жизни правительство решало и вопросы социального обеспечения. Впервые устанавливалось государственное пенсионное обеспечение.

Одновременно был проведен ряд мероприятий, упорядочивавших старые пенсии, в том числе повышение за счет дополнительных взносов предпринимателей и запасного капитала на 100% ранее назначенных пенсий инвалидам от трудового увечья и установление процентных надбавок к пенсиям военнослужащих.

С провозглашением права на труд был провозглашен и связанный с ним принцип обеспечения во всех случаях нетрудоспособности.

В период гражданской войны и первые годы Советской власти первоочередная задача заключалась в обеспечении инвалидов войны и семей лиц, призванных в Красную Армию. Государство не могло осуществить полностью все намеченные мероприятия по социальному обеспечению: круг нуждающихся в обеспечении был широк, а ресурсы государства невелики.

В период перехода на мирную работу по восстановлению народного хозяйства было улучшено обеспечение инвалидов труда и членов семей умерших рабочих и служащих. Тогда же осуществлялся переход от пенсий в твердых размерах, к пенсиям в процентном отношении к зарплатке.

В начале 30-х гг. был проведен ряд мероприятий, улучшивших пенсионное обеспечение рабочих и служащих. 13 февраля 1930 г. принято Положение о пенсиях и пособиях по социальному страхованию, утвержденное ЦИК и СНК СССР⁶.

Послевоенный период потребовал огромных средств на восстановление народного хозяйства. Несмотря на это, уровень пенсионного обеспечения повышался. В основном улучшение пенсионного обеспечения шло по отраслям народного хозяйства.

Можно выделить несколько основных этапов развития пенсионного обеспечения. Первый этап начинается принятием Верховным Советом СССР в 1956 г. Закона о госу-

дарственных пенсиях⁷. Начало второго этапа – 1964 г., когда Верховный Совет принял Закон пенсиях и пособиях членам колхозов⁸.

В 1975–1985 гг. за счет значительного повышения пенсий и расширения различных льгот существенно улучшено положение инвалидов Великой Отечественной войны и семей погибших воинов.

С 1 ноября 1985 г. в пенсионную систему введен новый важный элемент – постоянно действующий механизм повышения длительно (не менее 10 лет) выплачиваемых пенсий. Он призван обеспечить приближение ранее назначенных пенсий к уровню вновь устанавливаемых пенсий рабочим и служащим аналогичной квалификации. Период перестройки стала неким началом новых преобразований пенсионного обеспечения.

В период Советского Союза государство представляло собой единственного работодателя в лице разных и многочисленных структур. Не было необходимости в посредничестве при назначении и выплате пенсии, осуществляемой из бюджета, между пенсионером и государством. Отсутствовало многообразие форм собственности и кооперативы, появившиеся в период перестройки, не имели признаков обособленной коммерческой организации.

Однако распад СССР привел к признанию несостоятельной имеющейся социально-экономической системы и всеобщему кризису, различных жизненных сфер общества и государства. В новых формирующихся условиях рыночных отношений и возникновения различных форм собственности государство не могло уже выполнять, как прежде, свои социальные обязанности. Поэтому Россия, перешедшая на новые экономические условия своего развития, применила положительно зарекомендовавший себя продолжительный опыт зарубежных стран – создание целевого внебюджетного фонда, т.е. переход на страховое пенсионное обеспечение. Цель которого – аккумуляция средств, в основном за счет платежей работодателей и не зависимо от формы собственности структур, использование их на выплату государственных пенсий.

Итак, развитие пенсионного обеспечения, как и в целом социального обеспечения, происходило в определенных организационных рамках. Совокупность организационных мер представляет собой управление этой сферой.

В широком смысле управление означает разработку основных направлений развития и совершенствования пенсионного обеспечения, реализацию этих направлений в перспективных и текущих планах экономического и социального развития и последующее их воплощение в конкретных законодательных решениях.

¹ Гусаков Д. Б. История пенсионного обеспечения и социального страхования в России. СПб.: Санкт-Петербургский гос. ин-т психологии и социальной работы, 2010. 259 с.

² Морской устав 15 января 1720 г. // ПСЗРИ. СПб., 1830. Т. VI. № 3485.

³ Иванова Р. И. Социальное обеспечение в государственно организованном обществе: генезис, развитие и функционирование (правовые аспекты): дис. ... д-ра юрид. наук (специальность 12.00.05). М.: МГУ им. М.В. Ломоносова, 1987.

⁴ Устав «О пенсиях и единовременных пособиях чинам военного ведомства и их семьям» // ПСЗРИ. СПб., 1912. Т. XXXII. № 37442.

⁵ Устав о промышленном труде // Свод законов. Т. XI, ч. II, изд. 1913 г.

⁶ Положение о пенсиях и пособиях по социальному страхованию (утв. Постановлением ЦИК СССР, СНК СССР от 13.02.1930) // СЗ СССР. 1930. № 11. Ст. 132.

⁷ Закон СССР от 14.07.1956 (ред. от 22.05.1986) «О государственных пенсиях» // Свод законов СССР. Т 2. М., 1990. С. 532.

⁸ Закон СССР от 15.07.1964 № 2688-VI (ред. от 03.12.1987) «О пенсиях и пособиях членам колхозов» // Ведомости ВС СССР. 1964. № 29. Ст. 340.

THE HISTORY OF PENSION PROVISION IN RUSSIA

© 2021 Matveeva Olesya Vyacheslavovna
Undergraduate

Samara State University of Economics
E-mail: olesya.matveeva.96@mail.ru

© 2021 Azarkhin Aleksey Vladimirovich
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: aazarkhin@mail.ru

Keywords: pension, social security, pension provision, pension legal relations, history of pension provision development, state regulation, development direction.

The article is devoted to the issue of the historical development of pension provision in our country. The authors analyze each stage of the development of pension provision in Russia. In addition, important aspects related to the transition phase in the field of social security are touched. The need for further reform has been identified.

АНАЛИЗ ТИПИЧНЫХ СВОЙСТВ ЛИЧНОСТИ ВЗЯТОЧНИКОВ

© 2021 Милова Ирина Евгеньевна
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: irina.milova@ro.ru

© 2021 Батейщиков Александр Игоревич
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: abateishikov@mail.ru

Ключевые слова: типы коррупционеров, возрастная группа взяточников, незаконное вознаграждение, организационные полномочия, передача взятки, получение взятки, посредничество во взяточничестве, нелегальные доходы, личность обвиняемого, антиобщественное поведение.

Статья посвящена анализу типов коррупционеров с выделением характерных черт каждого из них. Анализируются возраст, образование, контакты, семейное положение лиц, привлекаемых к ответственности за взяточничество.

Частная детективная деятельность Криминалистическая наука подразделяет коррупционеров на несколько типов¹. Первый – инициативный отличается откровенно вызывающим поведением. Он убежден, что для собственного благополучия любые средства хороши. Антиобщественное поведение такого лица носит устойчивый характер, что делает его крайне общественно опасным. Взятки для него нормальное явление, стабильная часть его дохода, которые он считает возможным использовать для решения личных проблем.

Второй тип – конформный. Его представители легко подстраиваются под изменения обстановки; крайне ведомые, воспринимают лже-мораль в коррупционной группе. Часто они вовлекаются во взяточничество из желания угодить начальству, заслужить материальное поощрение, получить повышение по службе.

Третий разряд – вынужденный (ситуативный) тип. Такие субъекты боятся разоблачения, совершают преступления в связи со случайным стечением обстоятельств, например, под влиянием угроз или обмана со стороны других лиц. Наиболее часто это посредники в передаче/ получении предмета взятки.

Исследователи вопроса отмечают существенное омоложение возрастной группы лиц, совершающих преступления в экономической сфере, в том числе, акты взяточничества. В рассматриваемом сегменте большинство составляют мужчины от 30 до 40 лет. Исключением из общего правила является посредничество во взяточничестве, где отмечается рост участия женщин, а верхний возрастной предел достигает 50 лет. Объективно приведенные цифры вполне объяснимы, поскольку это наиболее активная часть населения, представители которой ориентированы на то, чтобы сделать карьеру. Кроме того, именно к этому моменту указанные лица достигают определенных профессиональных и

служебных успехов, занимают должности, которые позволяют им решать вопросы, представляющие интерес для фигурантов, готовых к передаче незаконного вознаграждения².

Взятополучатели, как правило, обладают организационно-распорядительными полномочиями, являясь чиновниками различного уровня, руководителями организаций.

При анализе характеристик субъекта передачи взятки нужно выяснить источник наличия у него денежных средств, для передачи незаконного вознаграждения. Исключением из общего подхода является выявление признаков вымогательства. Отметим, что доходы необязательно являются незаконными. Возможно, это легально полученные средства – заработная плата, доходы от предпринимательской деятельности, полученное наследство.

Особого внимания требует изучение личности посредника во взяточничестве, поскольку он может находиться в приятельских отношениях с получателем взятки или, напротив, испытывать к нему неприязнь, тогда не исключен оговор.

При изучении уголовных дел данного вида, было выявлено, что в ряде случаев личность обвиняемого изучалась достаточно формально. Анализ бытовых и служебных характеристик продемонстрировал в них наличие вербальных штампов, общих фраз, которые не способствуют детальному изучению личности субъекта, привлекаемого к уголовной ответственности. В основном, в них отмечены положительные качества, что не раскрывает реальной сущности фигуранта.

Подавляющее большинство взятодателей относится к категории интеллектуальной элиты. Они имеют высшее образование, в том числе, не по одной специальности. При этом обладают хорошими организаторскими способностями, умением планировать свою деятельность, выдвигать креативные идеи, сплачивать единомышленников для их осуществления. Как правило, эти лица находят свое место в коллективе, пользуясь авторитетом, отличаются коммуникабельностью. Хотя иногда фигуранты подобных преступлений стараются выглядеть незаметными, не выделяясь на общем фоне.

Общее, что объединяет всех взятополучателей – это стремление к наживе. Многие из них демонстрируют суперстяжательство: приобретают дорогие гаджеты; элитную недвижимость; заводят дорогостоящие хобби. Во многих случаях их поведение выходит за рамки дозволенного не только с точки зрения закона, но и исходя из морально-нравственной оценки.

В качестве примера можно привести экс-главу Республики Коми Вячеслава Гайзера. Во время обыска в его служебном кабинете правоохранители обнаружили не только крупные денежные суммы, но также коллекцию дорогих часов (стоимость каждого изделия не менее одного миллиона рублей); золотую ручку. Кроме того, сотрудники полиции изыскали проект по приобретению самолета и налоговый сертификат крупной кипрской компании, а также свидетельство о собственности на предприятие, находящееся на Сейшелах.

При анализе уголовных дел, связанных с взяточничеством, было выявлено, что большинство обвиняемых страдают тяжелыми хроническими заболеваниями, требующими помещения их в стационар. Суды достаточно часто с учетом состояния здоровья назначают указанным лицам наказание ниже низшего предела. Вместе с тем наличие заболеваний не позволяет избежать уголовной ответственности за содеянное. Показательно в этом смысле дело экс-губернатора Кировской области Никиты Белых. В ходе следствия у него обострился сахарный диабет. В этой связи он не мог передвигаться, по-

этому часть судебных заседаний проводились в следственном изоляторе. При назначении наказания судом было учтено состояние здоровья подсудимого, однако он оказался весьма суровым, а именно – в виде восьми лет лишения свободы.

Обращает на себя внимание то обстоятельство, что отношения между взяточдателем и взяточполучателем, как правило, носят кратковременный характер. В основном это ранее незнакомые люди, которые оказываются вместе в конкретной ситуации, когда один из них рассчитывает на то, что другой за незаконное вознаграждение окажет ему содействие в решении конкретного вопроса.

Приведем пример из региональной следственно-судебной практики. Мужчина пытался дать взятку полицейскому в сумме пятнадцати тысяч рублей за то, чтобы тот не составлял протоколы в отношении его супруги-предпринимателя, которая допустила определенные нарушения. Вследствие этого были основания для изъятия продукции и наложения штрафа на организацию.

Сотрудник правоохранительных органов от получения незаконного вознаграждения отказался, о сделанном ему коррупционном предложении он сообщил своему руководству. Попытка передачи взятки происходила в личном автомобиле злоумышленника. По данному факту возбуждено уголовное дело. Очевидно, что полицейский и задержанный ранее знакомы не были. Они оказались в контакте друг с другом в связи с проведенной правоохранителями проверкой деятельности жены подозреваемого, как предпринимателя.

Вместе с тем, если речь идет о посредниках, то эти лица, определенное время общаются с фигурантами, даже находятся с ними в дружеских отношениях. Октябрьским районным судом г. Самары рассмотрено уголовное дело в отношении экс-руководителя одного из структурных подразделений регионального Управления внутренних дел полковника В.Р. В качестве свидетеля судом, в частности, была допрошена адвокат А.Р., которая пояснила, что дружит с подсудимой и привлеченной к ответственности за посредничество во взяточничестве Ж.Н. более десяти лет.

Согласно ее показаниям женщины, обменивались между собой продуктами и вещами, общались, но никакого отношения к службе В.Р. это не имело. Она помогала подсудимой присматривать за малолетней дочерью, чтобы та могла не уходить в декретный отпуск.

В качестве адвоката она представляла интересы В.Р. в деле о расторжении брака со спором о ребенке. Однако супруги примирились, семью удалось сохранить.

А.Р. пояснила, что в ноябре 2018 года В.Р. попросила ее организовать встречу с директором коммерческой организации В.П. Данное лицо также привлечено к ответственности в качестве посредника. Мужчина пришел на встречу с адвокатом под видом получения консультации. Однако цель была другая. А.Р. должна была передать ему записку от В.Р. По показаниям А.Р., она уронила бумагу в лужу, поэтому в таком состоянии ей передать не могла. Она сфотографировала расписку, показала снимок В.П., а потом фото удалила.

Содержание соответствующего письма ей неизвестно. Однако она запомнила в нем цифры 1 и 5. Какие фамилии там упоминались, женщина сказать не могла. Но они похожи на краткое произнесение фамилии потерпевшего. Свидетель уточнила, что на встречу с ней В.П. принес подарок, который просил передать В.Р. в честь праздника для полиции. В качестве презента были пакет, цветы и торт. Об этом подарке она сообщила В.Р. Однако

та сказала, что все это ей не нужно, и предложила оставить переданное себе. Свидетель заявила, что она в этом заинтересована не была, поэтому пакет с содержимым выбросила.

Судом установлено, что в правоохранительные органы с заявлением обратился З.Т. Он сообщил о факте планируемой взятки, с передачей транзакции полицейской. Деньги он передал В.П. в рамках оперативного эксперимента. Посредник передал деньги Ж.Н. – второму промежуточному звену между заинтересантом и взяточполучателем. Последней не было известно о проведении ОРМ. Она передала предмет взятки В.Р., после чего так была задержана с поличным. Денежные средства передавались за ускорение передачи уголовного дела в суд. Общая сумма незаконного вознаграждения должна была составить пятнадцать миллионов рублей. Однако подозреваемая была арестована после получения первого транша. Вину она признала частично, полагая, что ею совершено мошенничество, поскольку никаких действий в пользу взяткодателя она совершать не планировала, а была намерена присвоить указанную сумму себе.

В роли посредников часто выступают родственники и знакомые. Таким образом, очевидно, что в орбиту взяточничества редко попадают случайные лица, это ближний круг коррупционеров. По рассматриваемому уголовному делу были привлечены сразу два посредника, причем каждый из них оставил себе значительную часть незаконного вознаграждения. Один из них находился в дружеских отношениях с подсудимой, другой – имел с ней опосредованный контакт.

При совершении указанного преступления группой, фигуранты, как правило, являются сослуживцами. Организатор, он же руководитель, вовлекает своих подчиненных в противоправную деятельность. Некоторое время он может даже маскировать ее под служебные поручения. Затем он объясняет соучастникам роль каждого из них, распределяя между ними функции и криминальную прибыль³.

Среди личных свойств взяточников, отмечается деформация сознания, когда на смену нравственным установкам приходит жажда наживы. В литературе отражено, что многие коррупционеры полагают, что общество их недооценивает. Они часто не могут найти свою нишу. Подавляющее большинство ищет поддержку у лиц, со склонными представлениями, действуя по принципу круговой поруки, в обстановке вседозволенности. Для субъектов этой группы нормальными проявлениями являются кумовство, протекционизм, восприятие криминального поведения как нормы⁴.

По изученным уголовным делам было выявлено, что, в основном, субъекты рассматриваемых преступлений отличаются высоким уровнем приспособляемости к обстоятельствам; они отличаются общительностью, легко устанавливают необходимые для реализации противоправного умысла контакты.

На момент задержания взяточники зачастую достигают значительных карьерных высот, занимая руководящие должности. У них проявляются организаторские способности, нестандартное мышление в проблемных ситуациях. Нередко они стремятся завуалировать противоправную деятельность под легальную⁵. Представители этой криминальной группы не склонны расценивать свои действия как преступления. Для них характерно стремление переложить бремя ответственности на других лиц или объяснить манипуляции с незаконным вознаграждением вынужденными обстоятельствами, благородными целями (оплата лечения, тяжело материальное положение, стремление помочь близким).

Как правило, взяточники имеют семью, воспитывают малолетних детей, содержат других иждивенцев. Рецидив в этой категории преступлений крайне редкое явление, за исключением посредничества.

Безусловно, отмеченные свойства личности, образуют базовую модель, которая может быть использована в процессуальных, учебных и профилактических целях. При расследовании и судебном разбирательстве конкретных уголовных дел по взяточничеству индивидуальные качества обвиняемого, подсудимого подлежат тщательному изучению, с сопоставлением с типичными детерминантами.

¹ Ушаков С. И. Особенности криминалистической методики расследования преступлений, связанных с получением или даче взятки / С. И. Ушаков // Новый юридический вестник. – 2020. – № 2 (16). – С. 40–41.

² Таюрская Е. А., Шишмарева Е. В. Содержание криминалистической характеристики взяточничества // Сибирский юридический вестник. – 2019. – № 4 (87). – С. 94–98.

³ Телина Н. В. Некоторые аспекты методики расследования взяточничества // Форум молодых ученых. – 2018. – № 12–4 (28). – С. 47–50.

⁴ Чумак А. В., Шищенко Е. А. Криминологическая характеристика личности взяточника // Академическая наука - проблемы и достижения. Материалы X международной научно-практической конференции: в 2-х томах. – 2016. – С. 196–198.

⁵ Милова И. Е. К вопросу о провокации взятки / И. Е. Милова, А. А. Саликова, Д. Ф. Салахов // Актуальные проблемы правоведения. – 2019. – № 1 (61). – С. 38–43.

ANALYSIS OF TYPICAL PERSONALITY TRAITS OF BRIBE TAKERS

© 2021 Milova Irina Evgenievna

Candidate of Law, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: irina.milova@ro.ru

© 2021 Bateishchikov Alexander Igorevich

Undergraduate

Samara State University of Economics

E-mail: abateishchikov@mail.ru

Keywords: types of corrupt officials, the age group of bribe takers, illegal remuneration, organizational powers, transfer of a bribe, receiving a bribe, mediation in bribery, illegal income, the identity of the accused, antisocial behavior.

The article is devoted to the analysis of the types of corrupt officials, highlighting the characteristic features of each of them. The article analyzes the age, education, contacts, and marital status of persons held accountable for bribery.

ПРИМЕНЕНИЕ НОВЫХ ФОРМАТОВ ОБУЧЕНИЯ В СФЕРЕ ПОДГОТОВКИ СОВРЕМЕННЫХ ЮРИСТОВ

© 2021 Овчинникова Юлия Сергеевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: iuliaow@yandex.ru

Ключевые слова: юрист, формат обучения, информационные технологии, юриспруденция, soft&hard skills, современное образование.

В данной статье автор рассматривает проблему современного юридического образования, использования мягких и жестких навыков, а также технологий дистанционного обучения в учебном процессе. В ходе социологического исследования определены новые векторы взаимодействия студентов и представителей профессиональной среды.

Теме образования посвящено значительное число научных разработок, чего не скажешь о научной разработанности темы современного юридического образования. Следует констатировать тот факт, что данная тема недостаточно исследована с точки зрения применения современных дистанционных технологий, а также в вопросах определения важности soft и hard skills. При рассмотрении данной темы, мы ни раз встречали множественность мнений теоретиков и практиков не только права, но и других отраслей российской науки, но к единому мнению в данном вопросе прийти фактически невозможно¹. Толстых В.Л., Бевзенко Р.С., Гоголева Д.В. ни раз в своих работах поднимали темы юридического образования и того, как важно на сегодняшний день различать теоретическое и практическое применение знаний в области права. Помимо тех качеств, на которые обращает внимание работодатель перед приемом на работу юриста, еще существуют soft skills, hard skills. Данные термины, согласно сайту 4brain.ru^{*}, хорошо отражают тенденцию адаптации международных стандартов в образовании.

В первую очередь, поговорим о теоретическом обоснование «тяжёлых» и «мягких» навыков.

Hard skills – это знание практики, знание законов, т.е. те качества, которые не зависят от личности.

Soft skills – это личностные качества, позволяющие эффективно взаимодействовать с людьми. Начнём с того, что с западной точки зрения, современный юрист только на 20% должен обладать Hard skills, остальные же 80% сейчас занимает тайм-менеджмент, коммуникативные навыки.

Обратимся к статистике. Мы провели собственное исследование. На одном из самых популярных сайтов по поиску работы и сотрудников Head Hunter в одной только Москве

* Научный руководитель – **Цельникер Григорий Феликсович**, кандидат юридических наук, доцент.

размещено около 30 тысяч резюме юристов. Но вакансий меньше – всего 2 тысячи, так что на одну позицию юриста претендует примерно 15 человек. Отсюда, мы можем сделать вывод о том, что потенциальному юристу нужно хорошо постараться для того, чтобы найти работу.

На наш взгляд, востребованный специалист должен обладать следующими качествами:

1. Навыки тайм-менеджмента. Оказание помощи клиенту максимально быстро, без потери качества. А также краткость. Способность ответить на главный интересующий клиента вопрос – можно, нельзя. С коротким обоснованием, почему да, а почему нет.

2. Эффективная коммуникация. Умение донести как до клиента, так и до оппонента свою позицию, уметь контактировать, фокусироваться на потребности клиента, чувствовать его нужду. Здесь же важно заметить важность узкой специализации – наиболее эффективному пути развития, потому что добиться успеха во всех вопросах сразу, просто не представляется возможным.

3. Поскольку мы живем в эпоху многозадачности. Теперь, чтобы быть хорошим юристом и успешно строить карьеру, нужно мыслить, как предприниматель – обладать базовыми знаниями в области финансов, маркетинга, PR. Нет нужды владеть этими навыками в совершенстве. Но если вы – юрист, который пытается построить независимую карьеру с собственными клиентами, эти знания вам необходимы. А также важным моментом на сегодняшний день для юриста является его умение говорить. Ораторские навыки важны везде, вне зависимости от ситуации.

Юрист с развитыми soft skills – это социально активная личность. Это профессионал, умеющий вести переговоры и убеждать, способный эффективно организовать свою работу, мыслить гибко, нестандартно. Такого юриста точно не заменит ни один робот².

Так, мы приходим к выводу о том, что вопросы качественного юридического образования уже не первый год являются одними из дискуссионных и острых, как внутри любого государства, так и на международной арене. На пути становления, а главное эффективного развития любого правового государства требуется создание всех благоприятных условий функционирования институтов гражданского общества, развитие которых невозможно без достойного уровня правовой культуры и правового образования³.

Что касается студентов юридических ВУЗов, то здесь мы сталкиваемся со следующими проблемами: качество и количество.

1. Качество заключается в том, что в современных юридических вузах очень много теории, но критически мало практики, также играет роль уровень подготовки преподавательского состава (многие преподаватели часто теоретики, которые далеки от практики, что несомненно сказывается на проблеме расхождения теории и практики в действительности. У студентов формируются лишь теоретические представления о профессии).

2. Количество означает то, что на сегодняшний день юридическое образование является очень доступным и каждый, у кого есть какие-либо возможности, может поступить на юридическое направление. У многих ребят, которые обучаются, нет интереса к профессии, что подтверждается нашим исследованием в сети Instagram. Респондентам (студентам юридических вузов) в количестве 800 человек, мы задали следующие вопросы:

1. Вы осознанно пошли учиться на юриста?

2. Нравится ли Вам процесс обучения на юриста?

3. Хотите ли Вы в дальнейшем связать свою жизнь с юриспруденцией?

На что ответы были следующими:

1. На первый вопрос 30,5% ответили «Скорее да, чем нет», 62,5% ответили «Скорее нет, чем да», 7% ответили «Нет».

2. На второй вопрос 45,5% ответили «Скорее да, чем нет», 54,5% ответили «Скорее нет, чем да».

3. На третий вопрос 29,5% ответили «Скорее да, чем нет», 40,5% ответили «Скорее нет, чем да» и 30% ответили «Затрудняюсь ответить».

Вернемся к первому аспекту, с которого мы начали рассуждения в данном параграфе. Ещё в 2011 году Президентом Российской Федерации был утвержден нормативно-правовой акт следующего характера: «Основы государственной политики Российской Федерации в сфере развития правовой грамотности и правосознания граждан»². Им были определены принципы, цели, основные направления и содержание государственной политики Российской Федерации в сфере развития правовой грамотности и правосознания граждан.

На сегодняшний день, до сих пор осуществляется реализация поставленных целей путём проведения мероприятий, в которых участвуют, как государственные органы власти, так и общественные объединения, ассоциации юристов, экономические сообщества, образовательные и другие учреждения. Для юриста нового поколения расширяется информационное поле⁴. Здесь речь идёт о многих мероприятиях, которые мы рассмотрим далее.

Государственная политика в области юридического образования и правовой грамотности населения осуществляется по следующим направлениям:

1. Правовое просвещение и правовое информирование граждан, примером может служить Всероссийский проект «Другой университет», ориентированный на всестороннее развитие личности и повышение уровня правовой грамотности. В проекте определяющую роль играет фактор становления правосознания и правовой просвещенности населения, посредством проведения встреч с различными представителями государственных органов.

2. Совершенствование системы юридического образования и подготовки квалифицированных юристов и педагогических кадров в области права, ярким примером тому служит региональный проект «Школа профессионального мастерства для юриста» (далее ШМП, осуществляемый на территории Самарской области. Проект представляет собой определенный курс обучения обучающихся юридических вузов и институтов навыкам, которые необходимы любому высококвалифицированному юристу. В ШМП проводятся встречи студентов с представителями различных сфер юриспруденции, это и адвокатура, и нотариат, и судебная система и так далее. Главной особенностью данного проекта является то, что студенты в открытой форме диалога могут получить ответы на многие волнующие их вопросы от профессионалов, на несколько минут «прикоснуться» к практике специалистов, что безусловно является очень важным моментом при формировании понимания студентов того, где они хотят работать в дальнейшем. Аналогичным проектом, только уже для более взрослых людей является «Школа молодого адвоката», в которой студенты 3+ курсов юридических вузов и уже практикующие юристы могут попробовать

себя в качестве настоящего практикующего юриста, проявить себя в профессиональном сообществе и познакомиться с потенциальным работодателем.

3. Некоторые преобразования в средствах массовой информации, а именно, выпуск доступных печатных юридических изданий и создание открытых сайтов с правовой информацией и правовым обучением, одним из примеров в данном направлении является журнал «Юрист Поволжья».

4. Совершенствование деятельности в области оказания квалифицированной юридической помощи, в том числе создание эффективной системы бесплатной юридической помощи, примером служат юридические клиники высших учебных юридических заведений Самары и других городов, где студенты 3+ курсов могут проявить себя в качестве настоящего юриста, при помощи преподавателей осуществлять юридические консультации населения по любым волнующим их вопросам в области права и ответственности за какое-либо деяние.

Отдельно, хочется выделить то, что на территории многих регионов России ведётся правовое просвещение подрастающего поколения, детей школьного возраста, осуществляемое посредством создания школы права для школьников. В рамках школы права, подрастающее поколение может прикоснуться к осознанию того, что знание норм права-важный аспект в жизни каждого гражданина.

Что касается потенциальных юристов, руководству юридических ВУЗов и институтов стоит более тщательно рассмотреть процесс обучения студентов для того, чтобы по итогу из ВУЗов выходили реальные специалисты. Стоит задуматься над внедрением системы промежуточных экзаменов по основным предметам и рейтинга-бальную систему, которая в полной мере отобразит уровень подготовки студентов юридических направлений, также внимание стоит уделять внедрению системы S&H (софт и хард скиллов), с помощью которой у студентов будет больше часов на повышение навыков, которые действительно необходимы юристу.

Важно рассмотреть ещё одну новую тенденцию. Так, с конца 2019 года всё мировое сообщество столкнулось с инфекционным заболеванием нового типа, которое именуется как COVID-19. Ни одна страна не была готова к тем последствиям, что возникли из-за данного вируса. Пострадали многие сферы жизни, в том числе и область образования. С начала марта 2020 года все образовательные учреждения были переведены на дистанционный формат обучения, а многие мероприятия переносились или проводились заочно. Среди населения пошли разговоры о том, как сложно и непонятно работать в сети Интернет. Многие говорили о том, что данный формат крайне неудобен и непривычен, остальные же делились мнениями о том, что дистанционный формат – это очень эффективный провайдер, способствующий личностному развитию человека 21 века, а также максимально комфортный способ получения информации из дома. Давайте разберемся подробнее. Насколько дистанционный формат удобен для реализации мер успешного юридического образования.

Рассмотрим преимущества и недостатки дистанционного юридического образования.

Преимуществами такого формата обучения являются:

Возможность получения знаний в интернет-формате, в то время, когда субъектам более удобно; нет необходимости посещения офлайн занятий, что ведет к минимизации

затрат на проезд и питание; доступность образования для людей, ограниченных в возможностях; скорость обучения и возможность обращения к разным источникам; повышение уровня осознанности, при подготовке к занятиям, так как оценивает «машина», а не человек. Все более объективно; для вуза или школы, дистанционное образование способствует развитию сектора привлечения потенциальных обучающихся; развитие навыков самоконтроля и реагирования на информацию.

Недостатками будет то, что: отсутствует личный контакт с преподавателем; минимизированы возможности применения софт-скиллов, так как обучающиеся не находятся в социальной среде; дистанционно возможно усвоить и изучить далеко не каждую профессию; нет мотивации к учёбе, из-за постоянной работы с интернетом; значительное ухудшение здоровья, из-того, что субъекты постоянно за компьютером; отсутствие эмоциональной окраски при изучении материала с преподавателем.

В сети Instagram, мы провели исследование. Респондентам (студентам юридических вузов) в количестве 800 человек, были заданы следующие вопросы:

1. Как вы относитесь к дистанционному образованию? На что, 23,5% ответили «положительно», 34,5% ответили «отрицательно», 22,5% ответили «скорее отрицательно, чем положительно» и 19,5% ответили «скорее положительно, чем отрицательно».

2. Готовы ли вы перейти с очного формата на дистанционный? На что, 28,5% ответили «да», 50,5% ответили «нет», 10% ответили «скорее да, чем нет» и 21% ответили «скорее нет, чем да»

3. Как повлияло дистанционное обучение на общение(контакт) с преподавателями? На что, 30,5% ответило «общения стало больше», 20,5 % ответило «общения стало меньше» и 49% ответило «никак не повлияло».

4. Как повлияло дистанционное обучение на общение(контакт) со однокурсниками и другими студентами? на что 33,5% «Общения стало больше», а 66,5% ответило «Общения стало меньше»

Таким образом, мы можем сделать вывод о том, что дистанционное образование расценивается многими неоднозначно, хотя, большинство студентов всё же склоняются к тому, что его можно рассматривать в качестве возможной альтернативы очному. Важно заметить, что на сегодняшний день в интернете очень много различных возможностей для юридического образования и повышения уровня правовой грамотности.

¹ Международный Конкурс научно-творческих работ «Правовая культура – основа гармоничного развития личности и общества» 2018-2019 уч.г.: Сборник материалов/Под общей редакцией Баяхчян Е.В. – М.: ИНФРА-М,2019. – 180 с. – ISBN 978-5-16-015430-5.

² Основы государственной политики Российской Федерации в сфере развития правовой грамотности и правосознания граждан (утв. Президентом РФ 4 мая 2011 г.).

² Акимова М.К., Персиянцёва С.В. Правовая культура российской молодежи и ее связь с этнической принадлежностью//Тенденции развития науки и образования. 2019. № 54-6. С. 65-68.

³ Деккерт Д.В. Правовая культура юриста: теоретическое поле//Вестник Челябинского государственного университета. Серия: Право. 2019. Т. 4. № 4. С. 5-9.

⁴ Бекишиева С.Р., Багавдинова П.Б. Проблемы повышения эффективности влияния СМИ на правосознание и правовую культуру общества//Евразийский юридический журнал. 2019. № 12 (139). С. 101-103.

APPLICATION OF NEW TRAINING FORMATS IN THE FIELD OF TRAINING MODERN LAWYERS

© 2021 Ovchinnikova Yulia Sergeevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: iuliaow@yandex.ru

Keywords: lawyer, training format, information technologies, law, soft&hard skills, modern education.

In this paper, the author considers the problem of modern legal education, the use of soft and hard skills, as well as distance learning technologies in the learning process. Through the sociological research, new vectors for the interaction of students and representatives of the professional environment are identified.

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ЧАСТНОЙ ДЕТЕКТИВНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: КРАТКИЙ АНАЛИЗ

© 2021 Осипов Данила Денисович
преподаватель

Самарский государственный экономический университет
E-mail: proff-mast@mail.ru

Ключевые слова: частная детективная деятельность, частный детектив, содержание частной детективной деятельности, детектив, правоохранительная деятельность.

В статье анализируется современное состояние нормативно-правовой регламентации частной детективной деятельности. Выявляются наиболее проблемные вопросы, приводятся собственные выводы и рекомендации по совершенствованию отечественной нормативно-правовой базы.

Частная детективная деятельность в России прошла весьма длительный путь собственного становления, который в зависимости от господствующих социально-экономических и духовно-нравственных идей и ценностей видоизменял ее содержание и назначение.

Нормативно-правовое регулирование частной детективной деятельности на сегодняшний день осуществляется Законом Российской Федерации «О частной детективной и охранной деятельности в Российской Федерации»¹ (далее – Закон).

С. А. Шаронова в своих научных трудах справедливо отмечает, что частная охранная и детективная деятельность не способна разрешить имеющиеся проблемы в сфере охраны и защиты конституционных прав². Безусловно, частная охранная деятельность может выступать в качестве одной из форм охраны государственной, муниципальной, частной или иной собственности. Однако, детективная деятельность на сегодняшний день проявляется весьма неоднозначно. Такое положение дел объясняется прежде всего существенным ограничением правомочий частных детективов и нежелание физических и юридических лиц, обращаться к их услугам, предпочитая взамен «традиционные» органы правопорядка, среди которых полиция, МВД, ФСБ и др.

Положения вышеназванного Закона фактически отождествляют частную охранную и частную детективную деятельность, поскольку указанные виды деятельности понимаются как оказание услуг на коммерческой основе по охране и защите прав и интересов физических и юридических лиц. Дифференциация охранной и детективной деятельности возможна только лишь при сопоставлении и сравнении полномочий субъектов этих видов деятельности.

Многие исследователи не разделяют такую позицию законодателя относительно трактовки указанных видов деятельности. Так, М. Ф. Демина в своих научных трудах отмечает, что определение частной охранной и детективной деятельности, содержащееся в Законе, позволяяют его в значительной степени отождествлять с правоохранительной деятельностью. Однако, их следует разграничивать по следующим критериям:

- по характеру, детективная и охранная деятельность способна реализовываться исключительно в контексте гражданском и административном режимах;
- по цели, которая состоит в систематическом извлечении прибыли субъектами данной деятельности;
- по специфике отношений, которые существуют исключительно на договорной основе;
- по специальным методам реализации, которые определены Законом;

Между тем, М. Ф. Деминой отмечается, что детективная и охранная деятельность зачастую носит характер предупредительной, что в значительной степени разграничивает ее с правоохранительной³.

Лица, которые занимаются частной детективной деятельностью, согласно положениям отечественного законодательства не могут осуществлять производство каких-либо оперативно-розыскных мероприятий (далее – ОРМ). Производство ОРМ является исключительной компетенцией соответствующих органов государственной власти.

Реализация частной детективной и охранной деятельности иностранными гражданами или иностранными юридическими лицами возможна только на основе, имеющегося международного договора или соглашения между Российской Федерацией и другим государством, представителями которого являются иностранные субъекты, а также при неукоснительном соблюдении Закона.

Спектр конституционных категорий, охрану которых осуществляет частная детективная и охранная деятельность весьма многообразен, среди них:

- личные неимущественные права;
- интеллектуальная собственность и др.

Важно отметить, что охрана интеллектуальной собственности возможна в случаях, когда она приобретает материальную форму, например, научные статьи, книги или пластинки.

Отечественное законодательство достаточно точно регламентирует особенности детективной и охранной деятельности, путем установления требований к физическим и юридическим лицам, вовлеченным в эту деятельность, порядка применения огнестрельного оружия и специальных средств и др.

Безусловно, с позиции юридической науки, источниками частной детективной и охранной деятельности следует считать не только одноименный закон, но и другие нормативно-правовые акты, которые в той или иной степени регламентируют права и обязанности субъектов вышеназванной деятельности. К таким нормативно-правовым актам целесообразно относить:

- Федеральный закон «Об оружии»;
- Федеральный закон «О полиции»;
- Уголовный кодекс Российской Федерации;
- Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях;
- Постановления Правительства Российской Федерации и ведомственные нормативно-правовые акты.

Специфика реализации частной детективной и охранной деятельности в Российской Федерации заключается в тотальном контроле со стороны органов государственной власти. На сегодняшний день для ее реализации физическим и юридическим лицам необхо-

димо получать соответствующие лицензии, которые выдаются уполномоченными органами.

Общеизвестно, что частная детективная и охранная деятельность в Российской Федерации имеет ряд черт, которые отличают ее от зарубежных. Мы полагаем, что к таким чертам следует отнести:

- особенности нормативно-правовой регламентации;
- объем прав и обязанностей у субъектов данной деятельности;
- возможность использования специальных средств и методов ее реализации.

На основании проведенного краткого анализа частной детективной и охранной деятельности можно сделать вывод о том, что на сегодняшний день имеется острая необходимость в модернизации отечественной нормативно-правовой базы в части правовой регламентации данной деятельности. Пересмотр понятийного аппарата и отграничение частной детективной от охранной деятельности выглядит весьма целесообразным, поскольку их отождествление (исходя из смысла Закона) выглядит не совсем уместным в виду того, что охранная деятельность отличается от детективной по ряду признаков, среди которых содержание и характер отношений.

В заключении, хотелось бы отметить, что «смешивание» детективной и охранной деятельности является проблемой, которая была заложена законодателем при разработке Закона. Поэтому разрешение проблем нормативно-правовой регламентации деятельности частных детективов необходимо начинать с решением проблем теоретического характера.

¹ Закон РФ от 11.03.1992 № 2487–1 (ред. от 27.12.2019) «О частной детективной и охранной деятельности в Российской Федерации» // СПС К+ (дата обращения 21.09.2021 г.).

² Шаронов С. А. Проблемы правового регулирования охранной деятельности в контексте совершенствования гражданского законодательства // Государство и право. 2015. № 4. С. 37.

³ Демина М. Ф. Административно-правовое регулирование частной детективной и охранной деятельности и разрешительной системы // Информационно-аналитический портал «Предпринимательство и право». URL: <http://www.lexandbusiness.ru/view-article.php?id=2691> (дата обращения: 21.09.2021 г.).

CURRENT STATE OF PRIVATE DETECTIVE ACTIVITIES IN THE RUSSIAN FEDERATION: BRIEF ANALYSIS

© 2021 Osipov Danila Denisovich
Lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: proff-mast@mail.ru

Keywords: private detective activity, private detective, content of private detective activity, detective, law enforcement.

The article analyzes the current state of legal regulation of private detective activity. The most problematic issues are identified, and their own conclusions and recommendations for improving the domestic regulatory framework are presented.

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ СТАДИЙ БЮДЖЕТНОГО ПРОЦЕССА

© 2021 Проскурякова Светлана Анатольевна*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: bazis-2012@yandex.ru

Ключевые слова: бюджетный процесс, стадии, правовое регулирование, проект бюджета, бюджетный учет, бюджетная отчетность, исполнение, бюджетный отчет.

Статья посвящена анализу правового регулирования стадий бюджетного процесса. Рассматриваются понятие стадии бюджетного процесса, их виды и признаки в соответствии с нормами бюджетного законодательства. Уделяется внимание отдельным проблемным аспектам в системе регулирования. В частности, делаются выводы о возможностях и перспективах совершенствования правового регулирования – выделение в самостоятельную стадию бюджетного планирования и усиление мер контроля за уполномоченными субъектами на различных стадиях бюджетного процесса.

В настоящее время, повышенным значением обладает деятельность государства в различных сферах, слаженная работа системы государственных органов, реализация национальных проектов и иные составляющие государственной деятельности и управления. В таком свете, реализация поставленных целей и задач возможна исключительно в условия надлежащего финансирования на государственном уровне. Сфера финансово-бюджетного регулирования традиционно занимает значимую часть в научных исследованиях.

Бюджетный процесс, его стадии и особенности правового регулирования играют исключительную значимость для соблюдения установленных норм и правил, целевого расходования бюджетных средств, обеспечения государственных и муниципальных интересов. В целом, в Российской Федерации, бюджетный процесс реализуется на нескольких уровнях: федеральный; уровень субъекта РФ; муниципальный. Подобное положение позволяет решать актуальные вопросы на различных уровнях.

Особенности бюджетного процесса, равно как и его стадии, основаны на системе нормативно-правового регулирования, важнейшим законодательным актом выступает Бюджетный процесс РФ (далее – БК РФ). Дефиниция бюджетного процесса находит отражение в ст. 6 БК РФ¹.

На основании системного толкования положений БК РФ (в т.ч. части III), следует выделить следующие стадии в бюджетном процессе:

- Составление проекта бюджета.
- Рассмотрение и утверждение проекта бюджета.
- Исполнение бюджета и осуществление бюджетного учета.

* Научный руководитель – **Маликова Азиза Хорисовна**, доктор юридических наук, профессор.

- Составление, внешняя проверка, рассмотрение и утверждение бюджетной отчетности.

Не вызывает сомнения, что каждая из стадий обладает существенным значением, разграничение между собой преимущественно основаны на задачах, реализуемых на каждой из них. С.В. Янкевич приходит к выводу, что в бюджетном процессе:

- могут участвовать только субъекты, указанные в законе;
- обязательным является разделение бюджетного процесса на стадии;
- установлена определенная последовательность стадий, которые не могут быть произвольными и последовательно сменяют друг друга;
- права и обязанности субъектов бюджетного процесса различны и зависят от его стадий².

Следует сделать выводы относительно особенностей стадий бюджетного процесса:

- присутствует определенная упорядоченность;
- недопустим пропуск стадий в цикле бюджетного процесса;
- присутствует связь стадии и круга субъектов, задействованных в ней;
- отдельная стадия характеризуется реализацией узкоспециализированных задач;
- каждую стадию завершает определенное действие или принятие нормативно-правового акта.

В.М. Зуев приходит к выводу, что узкое понимание бюджетного процесса реализуется через совокупность его стадий, которые характеризует следующее:

- характер и очередность стадий во взаимосвязи с выполняемыми действиями на каждой из них;
- в каждой из стадий имеет место своя внутренняя нагрузка, содержание и процедурное содержание³.

Учеными высказывались различные мнения относительно эффективности действующего регулирования стадий бюджетного процесса. Так, по мнению О.В. Болтиновой, необходимо введение новой стадии в структуру БК РФ: «планирование бюджета на современном этапе развития бюджетного законодательства можно рассматривать как самостоятельную стадию бюджетного процесса, которая отличается стоящей перед ней задачей, определенным составом участников, сроками и завершается определенным действием, т.е. разработкой прогноза социально-экономического развития Российской Федерации»⁴.

Действительно, плановая работа остается за пределами стадий бюджетного процесса. Однако, на этапе планирования решаются многие задачи. Нормы о планировании можно увидеть в положениях ст.ст. 170.1, 173, 174.1, 174.2 БК РФ и др.

Преимущественно сложившиеся в научной литературе подходы, схожие с положениями БК РФ, свидетельствуют о том, что за пределами деления бюджетного процесса на стадии остается планирование. В тоже время, существенным значением обладает применение полученных на этапе планирования сведений:

- по поводу прогнозирования развития;
- относительно существующих проблем;
- установления особенностей бюджетной политики в конкретных социально-экономических условиях.

На этапе бюджетного планирования, происходит:

- оценка текущих условий;

- применение элементов прогнозирования и планирования с учетом близлежащих перспективных планов развития, а также негативных экономических процессов и иных проблем в финансовой сфере;

- поиск путей решения, с учетом перечисленных особенностей.

По своей сути, планирование имеет признаки целевой неразрывности и процедурного единства. В совокупности, они свидетельствуют о наличии у планирования, признаков целостной стадии бюджетного процесса. Соответственно, в бюджетном процессе, первой стадией вступает именно бюджетное планирование, в рамках которого реализуются:

- процессы, связанные с формированием бюджетного плана;

- оценкой готовности последнего для исполнения.

Бюджетный процесс представляет совокупность стадий, отсутствие в перечне стадий планирования, не создает предпосылок для эффективности регулирования. Между тем, предназначением бюджетного процесса является:

- создание предпосылок для эффективной деятельности уполномоченных субъектов для разработки качественного бюджетного плана;

- обеспечение его дальнейшей качественной реализации.

Повышение качества регулирования стадий бюджетного процесса позволит повлиять на конечные результаты, обусловленные последовательной сменой стадий, в рамках которых решаются различные задачи, последовательно сменяющие друг друга и обеспечивающие общую эффективность бюджетного процесса. Многообразие решаемых на стадии планирования задач, подтверждает потребность в изменении существующих подходов.

Высказывались и другие мнения по поводу недостатков правового регулирования стадий бюджетного процесса. Так, по мнению Ю.А. Максимова, Е.М. Максимовой: «назрела необходимость создания правовой основы единой государственной системы бюджетного контроля»⁵. С данной позицией следует согласиться – одной из наиболее острых проблем в системе правового регулирования стадий бюджетного процесса выступает осуществление контрольных и надзорных мероприятий во взаимосвязи с оценкой эффективности деятельности уполномоченных субъектов на каждой из стадий.

Подводя итоги исследования, необходимо сформулировать ряд выводов:

1. Стадия в бюджетном процессе – обособленный, самостоятельный и законченный этап деятельности государственных (муниципальных) органов, направленный на реализацию определенных задач в установленные сроки и достигаются конкретные результаты.

2. Согласно БК РФ в бюджетном процессе выделяется ряд стадий: составление проекта бюджета; рассмотрение и утверждение проекта бюджета; исполнение бюджета и осуществление бюджетного учета; составление, внешняя проверка, рассмотрение и утверждение бюджетной отчетности.

3. Исходя из положений БК РФ, за пределами стадий бюджетного процесса остается планирование. Представляется, что такой подход не соответствует потребностям правоприменительной практики и свидетельствует о необходимости выделения планирования в самостоятельную стадию бюджетного процесса, что должно найти отражение в нормативных изменениях положений БК РФ.

4. Необходимо совершенствование правового регулирования эффективности системы бюджетного контроля на различных стадиях бюджетного процесса. Полезным будет создание конкретных Методических рекомендаций.

¹ Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 145-ФЗ (ред. от 01.07.2021) // Собрание законодательства РФ. 03.08.1998. № 31. Ст. 3823.

² Янкевич С.В. О понятии бюджетного процесса // Общество. Среда. Развитие. 2011. № 3 (20). С. 95.

³ Зуев В.М. Бюджетный процесс и его стадии в Российской Федерации // Вестник Томского государственного университета. 2004. № 283. С. 21-22.

⁴ Болтинова О.В. «Планирование» в проекте новой редакции бюджетного кодекса Российской Федерации // Актуальные проблемы российского права. 2018. № 3 (88). С. 32.

⁵ Максимов Ю.А., Максимова Е.М. Проблемы правового регулирования бюджетного контроля в Российской Федерации на современном этапе // Ученые записки Санкт-Петербургского имени В.Б. Бобкова филиала Российской таможенной академии. 2011. № 2 (39). С. 183.

LEGAL REGULATION OF THE STAGES OF THE BUDGET PROCESS

© 2021 Proskuryakova Svetlana Anatolyevna
Master's Student
Samara State University of Economics
E-mail: bazis-2012@yandex.ru

Keywords: budget process, stages, legal regulation, draft budget, budget accounting, budget reporting, execution, budget report.

The article is devoted to the analysis of the legal regulation of the stages of the budgetary process. The concept of the stage of the budgetary process, their types and characteristics in accordance with the norms of budgetary legislation are considered. Attention is paid to certain problematic aspects in the regulatory system. In particular, conclusions are drawn about the possibilities and prospects for improving legal regulation – the separation into an independent stage of budget planning and strengthening of control measures over authorized entities at various stages of the budget process.

ПРАВОНАРУШЕНИЯ В СФЕРЕ БАНКОВСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ: ПОНЯТИЕ И ОСОБЕННОСТИ КВАЛИФИКАЦИИ

© 2021 Путинцева Юлия Михайловна
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: yuliya-putinceva@mail.ru

© 2021 Калашникова Елена Борисовна
кандидат исторических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: kalashnikova-helen@yandex.ru

Ключевые слова: банки, банковская система, банковская деятельность, правонарушения, правонарушения в сфере банковской деятельности, квалификация правонарушений, проблемы квалификации правонарушений.

В представленной статье рассмотрено понятие правонарушений в сфере банковской деятельности, приведены их сущностные характеристики. Авторами проанализированы особенности квалификации данного вида правонарушений. На основе сложившейся практики выявлены и обозначены проблемные аспекты, виды и общественная опасность правонарушений в сфере банковской деятельности.

Правонарушения банковского сектора очень разнообразны и могут повлечь:

- уголовную,
- административную,
- налоговую и
- гражданско-правовую ответственность.

Все нарушения в банковском секторе можно разделить условно:

1) нарушение законодательства о банковской деятельности. В соответствии со статьей 2 Федерального закона «О банках и банковской деятельности» правовое регулирование банковской деятельности регулируется Конституцией Российской Федерации, федеральными законами, иными федеральными законами, которые следует включать в банковское законодательство нормативными правовыми актами, регулирующими деятельность кредитных организаций¹;

2) нарушение гражданских обязательств. Кредитные организации заключают различные договоры, участвуют в различных правоотношениях по обязательствам, вытекающим из договора (обязанность совершать денежные платежи). В связи с этим неизбежно, что в рамках этих отношений кредитные организации нарушаются как участники, что требует особой юридической ответственности – гражданско-правовой.

3) нарушение закона. В данном случае речь идет о нарушении обязательных для кредитных организаций правовых норм, однако эти правила не регулируют деятельность банка. Например, кредитная организация является налогоплательщиком, а это означает,

что неисполнение или ненадлежащее исполнение налогового обязательства требует юридической ответственности. Неисполнение налоговых обязательств всегда является нарушением налогового законодательства, которое не имеет ничего общего с регулированием банковской деятельности.

Другими преступлениями не являются правонарушения в сфере банковской деятельности. Преступление относится к преступлению или незаконному деянию, причиняющему вред обществу и совершаемому лицами, имеющими юридическую квалификацию и несущими юридическую ответственность.

Характеристика каждого нарушения следующая:

Преступление-это всегда конкретное действие, действие или бездействие;

Преступление – это основной признак преступления, который выражается в том, что любое преступление является нарушением закона. Правонарушения всегда являются преступлениями. Нет вины – нет ответственности (следует отметить, что гражданское законодательство является исключением. Например, если лицо нарушает обязательство при ведении бизнеса, то в соответствии с частью 3 статьи 401 Гражданского кодекса Российской Федерации лицо несет ответственность за нарушение обязательства независимо от этого обязательства.

Кредитные организации, нарушающие правовые нормы и обязательства, несут юридическую ответственность в ходе деятельности банка.

Юридическая ответственность – меры воздействия на правонарушителя в установленном законом порядке.

Действующим законодательством предусмотрена уголовная ответственность за незаконное получение кредитов – статья 176 Уголовного кодекса Российской Федерации. Что касается банковской деятельности, то концепция включает четыре вида преступлений:

1) получить кредит от банка, представителя банка путем предоставления заведомо ложной информации о финансовом или имущественном положении, если его поведение причиняет значительный ущерб;

2) предоставление банку заведомо ложной информации о финансовом или финансовом положении индивидуального предпринимателя или руководителя организации, если это наносит значительный ущерб операции;

3) незаконное получение от государства целевых кредитов, если это деяние причиняет большой ущерб гражданам, организациям или государству;

4) использование государственного целевого устройства не по целевому назначению, если действие причинило значительный ущерб гражданину, организации или государству.

Зачастую руководитель организации имеет коррупционные отношения с руководителем банковского учреждения. Основная причина необоснованного предоставления и ненадлежащего расходования кредитов – проверка правильности и правильности документов заемщика при заключении кредитного договора, его платежеспособности, квалификации сделок, экономичности кредитного плана.

Они включают в себя ненадлежащую работу различных аспектов финансово-хозяйственной деятельности предприятий – участников кредитования с целью обеспечения возврата кредитов и других условий, предоставления преимуществ при кредитовании, консо-

лидации льготных процентных ставок или отказа от процентов, а также получения согласия банка на определение источника погашения задолженности. Предоставляйте кредит для конкретной цели без указания или увеличения максимально допустимой суммы на одного заемщика.

Желание некоторых граждан незаконно обогащаться привело к действиям, нарушающим действующее законодательство. Примером таких правонарушений является незаконная банковская деятельность по статье 172 Уголовного кодекса Российской Федерации, то есть финансово-кредитные операции, осуществляемые государственными учреждениями без регистрации и лицензионных удостоверений, а значит, не являющиеся государственными.

Это незаконное действие ущемляет интересы государства, юридических лиц и граждан, которые могут потерять большую часть своих финансовых активов. То же самое касается нанесения экономического и морального ущерба национальным интересам, поскольку создаются возможности для различных мошеннических и преступных действий, подрывающих доверие граждан к банковской системе.

Субъект или группа лиц подпадает под действие закона вне зависимости от характера преступления – было оно умышленными или произошло из-за незнания законодательства. Ответственность применима к субъектам, которые достигли 16-летнего возраста. Обязательные факторы, позволяющие квалифицировать преступление – наличие умысла (прямого, косвенного), а также материального ущерба.

Вопросы часто возникают при определении предмета преступной деятельности:

– Группа экспертов считает, что только руководитель организации, занимающейся незаконной деятельностью, может быть классифицирован как преступник.

– Вторая группа утверждает, что обычные люди также могут участвовать в преступных схемах и вступать в сговоры с руководством. Бывают и другие случаи, когда человек активно занимается обменом валюты без этого разрешения. Такие действия могут быть отнесены к незаконной банковской деятельности. Если в преступной группе замешано более 2-х человек, итоговый оборот может быть большим.

Для решения этой проблемы необходимо обратиться к Уголовному кодексу Российской Федерации и статье 172. Он условно разделен на две части. Первый предусматривает наказание за несанкционированную деятельность, повлекшую крупный ущерб, а второй – за деятельность в составе организованной группы и причинение особо крупного ущерба. В обоих случаях имеется прямой умысел. Если в первой части речь идет об уголовном деле средней тяжести, то во второй части речь идет о степени тяжести².

В Уголовном кодексе Российской Федерации описана проблема причинения крупного, особо крупного ущерба. В первом случае речь идет о 1,5 млн. рублей и более, а во втором случае – 6 млн. речь идет о рублях и более.

Общественная опасность преступлений, совершенных в сфере кредитования, приводит к серьезным последствиям и для самого банка (то есть банка) – развитие экономики всей страны. К банкротству может привести уничтожение заемщика, в том числе незаконно полученных средств или имущества, а также негативные последствия. Существует риск банкротства и вывода средств юридических лиц в теневой оборот – такие процессы приводят к финансовой нестабильности и, в худшем случае, к кризису.

¹ Федеральный закон «О банках и банковской деятельности» от 02.12.1990 № 395-1 (ред. от 11.06.2021) // Ведомости съезда народных депутатов РСФСР от 6 декабря 1990 г. № 27. Ст. 357.

² «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 11.06.2021) // СЗ РФ. 1996. № 25. Ст. 2954.

OFFENSES IN THE FIELD OF BANKING ACTIVITY: THE CONCEPT AND FEATURES OF QUALIFICATION

© 2021 Putintseva Yulia Mikhailovna
Undergraduate

Samara State University of Economics

E-mail: yuliya-putinceva@mail.ru

© 2021 Kalashnikova Elena Borisovna

Candidate of Historical Sciences, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: kalashnikova-helen@yandex.ru

Keywords: banks, banking system, banking activity, offenses, offenses in the field of banking activity, qualification of offenses, problems of qualification of offenses.

In the presented article, the concept of offenses in the field of banking activity is considered, their essential characteristics are given. The author analyzes the features of the qualification of this type of offenses. On the basis of the established practice, problematic aspects, types and public danger of offenses in the field of banking activity are identified.

К ВОПРОСУ ОБ ОБЪЕКТЕ ПРАВА В ПОСТИНДУСТРИАЛЬНОМ ОБЩЕСТВЕ

© 2021 Сазонов Владислав Валерьевич*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Sazonov-2001@list.ru

Ключевые слова: информация, информационные технологии, информационное право, цифровое право, цифровизация, цифровые технологии.

В представленной работе актуализируется проблема определения объекта права в постиндустриальном обществе, которое характеризуется процессом цифровизации общественных отношений. Дана критика законодательного определения понятия «информация» в качестве объекта информационного права, рассмотрены противоречия в законодательстве и судебной практике, проанализированы актуальные вопросы правового регулирования цифровых систем. В заключение автор приходит к следующим выводам: информация не подходит под определение объекта права, но объективные свойства и правила функционирования цифровых систем, а также субъективные права их пользователей служат именно тем социальным явлением, с развитием которого началось становление новых, цифровых правоотношений.

Проблема определения объекта права является фундаментальным вопросом правового регулирования в стране. Своевременное её разрешение способствует эффективному упорядочению общественных отношений и ограничению государственного вмешательства в границах наиболее актуальных, социально-значимых сфер общественной жизнедеятельности, обеспечивая индивидуальную свободу граждан и социальную справедливость. В юриспруденции под объектом права понимают «любые жизненные явления, обусловившие возникновение субъективных прав и юридических обязанностей»¹. Следовательно, проблема определения объекта права актуализируется по мере возникновения новых социальных явлений в ходе развития общественных отношений.

Качественный момент в общественной эволюции заключается в совершенствовании технологий, которые предопределяют изменения хозяйственного и бытового уклада, преобразовывая систему социальных и политико-правовых отношений. Человечество стоит на пороге «цифровой революции», сопоставимой по своему значению с «неолитической революцией». Распространение специальных электронных сервисов и технологических платформ формирует новый базис общественного строя, закладывая основу для адаптации традиционных социально-политических и правовых институтов к новой окружающей среде. На данный момент цифровые технологии охватывают практически все стороны общественной жизни, но, прежде всего – экономический базис общественного строя как его сущностную основу. В официальной «Стратегии развития информационного общества в РФ на 2017-2030» дается определение «цифровой экономики», под которой понимается

* Научный руководитель – Чуракова Екатерина Николаевна, кандидат юридических наук, доцент.

«хозяйственная деятельность, в которой ключевым фактором производства являются данные в цифровом виде, обработка больших объемов и использование результатов анализа которых по сравнению с традиционными формами хозяйствования позволяют существенно повысить эффективность различных видов производства, технологий, оборудования, хранения, продажи, доставки товаров и услуг». Поскольку под влиянием цифровых технологий происходит процесс цифровизации общества и его экономического базиса, постольку государство и право сталкиваются с необходимостью урегулирования новых, цифровых правоотношений и создания цифрового правопорядка. Следовательно, цифровые технологии представляют собой особое социальное явление, которое обуславливает возникновение цифровых правоотношений, что, согласно определению, позволяет нам охарактеризовать **цифровые технологии** в качестве **объекта права**.

Однако проблема определения объекта права до сих пор считается дискуссионной. В качестве причины данного противоречия мы полагаем устоявшееся и ошибочное (на наш взгляд) мнение, что информацию следует рассматривать как объект сравнительно новой отрасли права – «информационной». Попытка законодателя определить такое абстрактное понятие как «информация» в качестве объекта «информационного» права не только искажает объективные процессы общественного развития, которые заключаются в **цифровизации** общественных отношений, но и ставит доктринальную проблему соотношения информации как объекта права и её материального носителя. В ст. 5 Федерального закона «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» информация, действительно, зафиксирована в качестве объекта публичных, гражданских и иных правовых отношений². Вместе с тем, в 2006 году из ст. 128 ГК РФ понятие информации как объекта гражданского права было исключено. При наличии пробелов в теории неизбежно возникновение противоречий в законодательстве и судебной практике, ориентирующейся на текст закона. Так, Арбитражный суд города Москвы в определении от 2 февраля 2018 г. столкнулся с проблемой поистине доктринального характера относительно характеристики правового статуса криптовалюты. Перед судом встала дилемма: является ли криптовалюта в качестве содержимого электронного кошелька объектом гражданских прав, или же криптовалюта представляет собой информацию, которая исключена из перечня объекта гражданских прав, а значит не может быть отнесена к данной категории³. Вскоре Девятый арбитражный суд признал правомерность отнесения криптовалюты к «иному имуществу» как обладающей реальной экономической ценностью⁴. С идентичной проблемой столкнулась Судебная коллегия по административным делам Санкт-Петербургского городского суда, когда в Определении от 13 февраля 2017 г. дала официальную характеристику понятия «Биткоин», квалифицированного как виртуальное средство платежа и накопления, которое не обеспечено реальной стоимостью и не содержит информации о его держателях⁵. Однако, по замечанию Карцгия А.А, несмотря на официальное признание правомерности оборота биткоинов, «процесс выпуска и обращения биткоинов полностью децентрализован», вследствие чего возможность его регулирования со стороны государства ограничена, что противоречит ФЗ «О Центральном банке Российской Федерации»⁶. Если электронная валюта приобретет широкое распространение, то государственно-правовой контроль над оборотом большей части финансовых средств в стране станет невозможным.

Учитывая все вышеизложенные обстоятельства, следует признать, что на данный момент в теории права существует явное противоречие относительно определения объекта «информационного» права, что находит отражение как в законодательстве, так и в судебной практике. Предлагаем рассмотреть понятие «информации» как объекта права критически. В статье 2 уже упомянутого нами закона приводятся определения понятий «информация» и «информационные технологии». Под информацией понимают «сведения (сообщения, данные) независимо от формы их представления», а под информационными технологиями – «процессы, методы поиска, сбора, хранения, обработки, предоставления, распространения информации и способы осуществления таких процессов и методов». Возвращаясь к определению объекта права как явления, обуславливающего возникновение правоотношений, зададимся вопросом: являются ли информация и информационные технологии в данной интерпретации таким социальным явлением, которое детерминирует формирование прав и обязанностей субъектов сравнительно новой отрасли права? Информация издревле играет важную роль в общественной жизни. Начиная с тех времен, когда формируется речь и появляется письменность, когда человек научился искать, производить, обрабатывать, передавать и хранить информацию, фиксируя её на материальном носителе (папирус, глина, бумага), мы уже могли бы провозгласить начало становления информационной эпохи, информационных технологий и зафиксировать появление особого рода правоотношений, если опираться на данные законодателем определения. Однако исторические факты не свидетельствуют нам об этом. Следовательно, информация не подходит под определение объекта права.

Процесс формирования «информационных» правоотношений наблюдается лишь со второй половины XX века, когда был дан старт активному и массовому распространению специальных технических средств, ускоряющих производство и передачу информации вне зависимости от пространства и времени. Подобные технологии, действительно, ознаменовали расцвет «информационной революции», которая в XXI веке перешла в революцию «цифровую». Качественным моментом последней является переход от виртуального информационного пространства в сети «Интернет» к реальному воздействию цифровых технологий на общественные отношения. Среди них можно выделить, так называемый, «Интернет вещей», облачные сервисы, аналитику «Больших данных», социальные сети, приложения и платформы, технологии, основанные на принципе распределенного реестра, системы кибербезопасности, цифровые деньги и ценные бумаги, электронные кошельки, токены и т.д. Цифровые технологии разнообразны и универсальны, что предопределяет потенциальную возможность их широкого распространения и применения в отношении традиционных предметов быта, которые подвергаются цифровизации, т.е. трансформации их обычного материального бытия в нематериальное, цифровое. На данный момент цифровые объекты обладают такой же ценностью, как объекты материальные, что подтверждается включением в ГК РФ категорий «иное имущество» и «нематериальные блага» в качестве объектов гражданских прав. В понятие «иное имущество» законодателем также была включена категория «цифровое право», которым посвящена отдельная статья в гражданском законодательстве нашей страны⁷.

Под «цифровым правом» следует понимать субъективное право лица, являющегося обладателем такого права. В информационной системе цифровое право представляется в виде шифра, цифрового ключа или кода, владение которыми наделяет субъекта опре-

деленными возможностями, в частности, позволяет осуществить перевод виртуальных объектов в материальные. Реализация цифровых прав и управление ими происходит посредством электронных приложений, технических платформ, в которых закодирован не только сам объект, но и субъект, имеющий индивидуальный IP-адрес, ID-номер, nick-name. Таким образом, цифровое право реализуется по конструкции «право на право»: традиционные гражданские права на материальные объекты подвергаются цифровизации вследствие цифровизации самих объектов и их перехода в нематериальное состояние. При этом, хотя имущественная ценность таких объектов остается прежней, многие принципы их правового обеспечения и регулирования в качестве объектов гражданских прав подвергаются серьезным изменениям.

Однако категория «цифровое право», представленная в гражданском законодательстве РФ, является лишь субъективным правом обладателей электронных шифров и частных ключей, на которых законом не возложено никаких обязанностей и санкций за их нарушение. Законодатель предусматривает лишь соответствие поведения обладателей цифровых прав правилам информационной системы, которые никак не отражены в законе. Следовательно, чтобы урегулировать поведение обладателей цифровых прав, необходимо законодательно установить признаки, принципы и нормы функционирования информационной системы с целью обеспечения единообразия поведения обладателей (субъектов) цифровых прав и его соответствия общеобязательным нормам права, за нарушение которых должны быть предусмотрены санкции. Иными словами, объектом права должны стать не только субъективные цифровые права их обладателей, а объективные свойства цифровых систем, или цифровых технологий.

Подводя итоги всему вышесказанному, следует дать краткий перечень основных положений и выводов, обоснованных в данной работе.

1) Понятие «информация» в абстрактной интерпретации законодателя не подходит под определение объекта права, а значит, не может быть объектом «информационного» права.

2) Объективные процессы общественной эволюции на настоящем этапе отражает понятие «цифровизация» – процесс перехода из виртуального информационного пространства к реальному воздействию цифровых технологий на все сферы общественной жизнедеятельности.

3) Поскольку объект права определяют как социальное явление, обуславливающее появление субъективных прав и юридических обязанностей (т.е. правоотношений), постольку объективные свойства и правила функционирования цифровых систем (технологий), а также цифровые права их пользователей, образующие в купе новые цифровые правоотношения, должны быть признаны объектом цифрового права.

4) Исходя из того, что цифровое право формируется в процессе цифровизации материальных предметов быта, явлений и институтов, которые регулируются традиционными отраслями права, предполагается также «цифровизация» права – процесс, заключающийся в реформировании традиционного законодательства, регулирующего определенные сферы общественной жизни, посредством введения соответствующих норм цифрового права. Если происходит цифровизация общественных отношений, то для их эффективного регулирования необходима цифровизация права.

-
- ¹ Марченко М.Н. Теория государства и права. М., 2005. С. 600.
- ² Федеральный закон «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» от 27.07.2006 N 149-ФЗ (последняя редакция) от 27 июля 2006 года N 149-ФЗ.
- ³ Определение Арбитражного суда города Москвы от 2 февраля 2018г. по делу №А40-124668/17-71-160. URL: <http://ras.arbitr.ru/>.
- ⁴ Постановление Девятого арбитражного апелляционного суда от 15 мая 2018 г. №09АП-16416/2018. URL: <http://ras.arbitr.ru/>.
- ⁵ Апелляционное определение Судебной коллегии по административным делам Санкт-Петербургского городского суда от 13 февраля 2017 г. №33-2537/2017. URL: http://ras.arbitr.ru.
- ⁶ Карцхия А.А. Цифровые права и правоприменение // Мониторинг правоприменения №2 (31). 2019. С. 43-46.
- ⁷ Федеральный закон от 18.03.2019 N 34-ФЗ «О внесении изменений в части первую, вторую и статью 1124 части третьей Гражданского кодекса Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ, 25.03.2019, N 12, ст. 1224.

TO THE QUESTION ABOUT THE OBJECT OF LAW IN THE POST-INDUSTRIAL SOCIETY

© 2021 Sazonov Vladislav Valerievich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: Sazonov-2001@list.ru

Keywords: information, information technology, information rights, digital law, digitalization, digital technologies.

In the presented work, the problem of defining the object of law in a post-industrial society, which is characterized by the process of digitalization of social relations, is actualized. Criticism of the legislative definition of the concept of «information» as an object of information law is given, contradictions in legislation and judicial practice are considered, topical issues of legal regulation of digital systems are analyzed. In conclusion, the author comes to the following conclusions: information does not fit the definition of an object of law, but the objective properties and rules of functioning of digital systems, as well as the subjective rights of their users, are precisely the social phenomenon, with the development of which the formation of new, digital legal relations began.

ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ ПРИНЦИПОВ НАЛОГОВОГО, БАНКОВСКОГО, БЮДЖЕТНОГО И ЭМИССИОННОГО ПРАВА

© 2021 Сайгашкин Ян Валерьевич
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: studentsgey01@mail.ru

© 2021 Карев Дмитрий Александрович
кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: kdmity07@mail.ru

Ключевые слова: принцип финансового права, подотрасль финансового права, принципы подотраслей финансового права.

Данная статья посвящена изучению принципов подотраслей финансового права. Авторы, анализируя принципы налогового, банковского, бюджетного права, акцентируют внимание на особенностях и специфике финансового права как отрасли российской правовой системы.

Первое упоминание о финансовой деятельности уходит своими истоками в историю Древнего Мира. Можно сказать, что с появлением задатков экономических правоотношений, одновременно возникают наиболее общие и основные положения, на данный момент развивающейся отрасли права¹.

Несомненно, система принципов не ограничивается перечислением общих правил поведения, так как представляет собой динамичную характеристику, и соответственно имеет свои специфические признаки, свойственные только ей. Так, первое формирование в самостоятельное образование, принципы получили благодаря трудам Е.А. Ровинского ещё в советское время, что в дальнейшем послужило ядром изучения многих ученых. Традиционно, они рассматривались как основополагающие идеи, но в то же время, некоторые авторы описывали их как иерархически обусловленную совокупность, состоящую из двух уровней – общеправового и специального. Указанный подход применялся также и в других отраслях права, например, в экологическом.

При рассмотрении принципов как расцветающего явления, точки зрения на его группирование стали розниться. По мнению А.Н. Козырина, система принципов включает в себя общеправовые, межотраслевые и собственные принципы финансового права и его подотраслей. В свою очередь, Э.Д. Соколова утверждает, что межотраслевые принципы не входят в систему, и выделяет общеправовые, отраслевые, специально-отраслевые. Последние складываются по факту разделения финансового права на подотрасли и институты².

Многообразие общих начал продиктовало неоднозначные подходы к их систематизации, вдобавок породило определенные сложности в обозначении подотраслевых и ин-

ституциональных принципов. И, несмотря на пристальный интерес со стороны правоведов, до сих пор отсутствует решение вопроса о понятии и систематизации принципов.

Анализируя правовую доктрину, можно прийти к выводу о выделении следующих принципов на современном этапе прогресса общества: общеотраслевые, межотраслевые, отраслевые и подотраслевые. Кроме того, подотраслевые классифицируются по соответствующему праву – налоговому, бюджетному и так далее.

Особо важное место в структуре финансового права занимает налоговое право, что подтверждается конституционно установленным принципом единства финансовой политики. В упомянутом аспекте мы наблюдаем обусловленную природой экономики, четкую взаимосвязь общетеоретических начал двух правовых категорий³

Необходимые условия для эффективного функционирования политики государства образуют принципы, закрепленные в законодательстве о налогах и сборах Российской Федерации. К ним относятся: принцип единства системы налогов и сборов, трехуровневого построения налоговой системы России, определенности и стабильности системы налогов и сборов, эффективности и эластичности, а также оптимальности и гармонизации. При этом подчеркивается их специфика, ведь государство, с одной стороны, диктует собственные интересы в сфере налогообложения, а общество, с другой стороны, предъявляет ему требования. К примеру, утверждение «каждое лицо должно уплачивать законно установленные налоги и сборы» является бесспорной фабулой, подлежащей неукоснительному исполнению, но наряду с этим, законодатель берет во внимание способность обязанного лица к исполнению юридических предписаний⁴.

В дополнение признается всеобщность и равенство налогообложения. Существенный резон заключается именно в признании, а не самих понятиях всеобщности и равенства. Действительно, достичь целиком и полностью таких понятий невозможно, поскольку термин «равенство» не поддается определению, всеобщность же приравнивается к тому, что лиц, освобожденных от уплаты отдельных видов или всех налогов, быть не должно. Опять же, возникают вопросы об одинаковых суммах налога, о дифференциальных ставках и их разграничении с льготами, что наводит на мысль о неудачном законодательном оформлении стремления к реализации принципа равенства и всеобщности, как к цели построения налоговой системы.

Однако перечисленные доводы не закрывают список проблем, возникающих при соблюдении законодательства в сфере налогов. Сложности для налогоплательщиков заключаются в определении применения к ним налоговых правил по техническим расчетам суммы налога и времени его уплаты. Современные реалии диктуют сложность налоговой системы, поэтому знать все тонкости информационной базы в совершенстве могут только лишь квалифицированные специалисты.

На случай возникновения необходимости получения правовой помощи гражданами, существует институт налогового консультирования, получивший распространение по всему миру. В Налоговом Кодексе РФ закреплено право налогоплательщика на получение бесплатной, актуальной информации, как в устной, так и в письменной форме, по месту постановки на учет. В отношении претворения в жизнь права на консультирование, принцип определенности находит своё отражение в актах законодательства⁵.

Интересным феноменом представляется исполнение платежа на добровольной основе, упомянутое в Библии. Когда мытари спросили у апостола Петра, не желает ли его

учитель (Иисус Христос) заплатить храмовый налог – дидрахму. Потому как Иисус сын не только Человеческий, но и Божий, то всё Божье принадлежало Ему, то есть Хозяину храма и Он соответственно освобождался от уплаты. В конечном счете, вопреки своим преференциям, Иисус подчинился мирским властям и сказал Петру уплатить налог. Кандидат юридических наук, Ядрихинский С.А. подчеркивает: «Если уж сам Христос платит, кто захочет быть исключением?»⁶.

Уплата налогов и отношения, порождаемые поступлением и аккумулярованием денежных средств в доходную часть бюджетов охватываются сферой бюджетного права⁷. Принципы бюджетного права можно классифицировать по его институтам в зависимости от сферы действия на:

- 1) Принципы бюджетной системы РФ
- 2) Принципы межбюджетных отношений
- 3) Принципы бюджетного процесса

Первая группа зафиксирована в 28 Статье Бюджетного Кодекса РФ и насчитывает 13 принципов. Следует отметить, что перечень закрытый и расширенному толкованию не подлежит⁸.

Основополагающий принцип – единство бюджетной системы, позаимствованный из советских времен, отражает специфику современной системы. Не во всех федеративных странах применяется и введен в законодательство, например в США. Ранее содержательная часть нормы вызывала вопросы в России, теперь не подлежит каким-либо сомнениям.

Из вышеуказанного вытекает принцип разграничения доходов, расходов и источников финансирования. По сути, он не является таковым. Логично, если в процессе реализации принципа единства возникает надобность в законном разграничении капитала.

Наиболее полно на особенности бюджетной системы указывает принцип самостоятельности бюджетов и даёт право органам государственной власти и местного самоуправления: самостоятельно поддерживать сбалансированность бюджетов и эффективно распределять собранные средства, устанавливать налоги и сборы, определять формы и направления расходования бюджетных средств. Необходимо уточнить, что раскрытие данного принципа не ограничивается исключительно предоставлением права, в правовых предписаниях законодатель использует все виды норм, в том числе, и обязывающие, и запрещающие. Представляется целесообразным изложения одного вида норм, либо перечисление ситуаций, в которых органы власти разных уровней самостоятельны (а в остальном – не самостоятельны), либо в чем они не самостоятельны.

Равенство бюджетных прав субъектов РФ, муниципальных образований выражается в определении их бюджетных полномочий, объёма, форм и порядка пользования межбюджетными трансфертами в четком соответствии с едиными требованиями, выдвигаемыми БК РФ. Договоры, заключённые и противоречащие требованиям признаются недействительными⁹.

Межбюджетные отношения подкрепляются такими принципами как: закрепление за определёнными уровнями бюджетной системы расходов бюджетов; выравнивание уровней минимальной бюджетной обеспеченности субъектов РФ, муниципальных образований; равенство федерального бюджета во взаимоотношениях со всеми бюджетами РФ.

Стоит обратить внимание, что принципы бюджетного процесса разбросаны по многочисленным статьям и самыми главными из них можно назвать: казначейское исполне-

ние бюджетов (статья 215.1 БК); формирование расходов на основе единой методологии, финансовых затрат на оказание государственных и иных услуг (ст. 65); иммунитет бюджетов (ст. 239).

Как часть системы финансовой деятельности, свою специфику несут в себе общие положения банковского права. Характерные признаки проявляются в совпадении принципов, регулирующих предпринимательскую и банковскую деятельность. А отличительной особенностью таких принципов считается закрепление основ конституционного строя России, гарантируемые единым экономическим пространством; свободным перемещением товаров, услуг и финансовых средств. Считать названные положения общеправовыми не представляется возможным, на них строится правовое регулирование именно экономических отношений, да и эти отношения входят в предметы регулирования различных отраслей, в точности финансового права.

Исходя из этого, перечисленные принципы следует отнести к специальным. По аналогии с принципом единства бюджетной системы, единство экономического пространства подталкивает государство на обеспечение создания и функционирования единой денежной системы.

Государство не должно устанавливать на территории ЕАЭС препятствий для свободного перемещения товаров, услуг или же финансовых средств. Исключения составляют случаи необходимости соблюдения безопасности, защиты жизни людей и охраны их прав, претворяемые в жизнь посредством реализации федеральных законов.

Ко всему прочему, не допускается осуществление экономической деятельности, направленной на недобросовестную конкуренцию и монополизацию. Для искоренения проблем законодатель принимает законы, в которых явно прослеживается антимонопольная политика государственных органов и перечисляются критерии определения недобросовестной конкуренции¹⁰.

Стабильность и предсказуемость – важные составляющие правового регулирования предпринимательской и сопутствующей ей, банковской деятельности, достижение которых возможно при строгом соблюдении вышеназванных принципов.

Ещё одна разновидность предпринимательского права – эмиссионные правоотношения, поскольку деятельность по размещению ценных бумаг имеет своей целью систематическое извлечение прибыли.

Как и во всех предыдущих подотраслях, в эмиссионном праве различают общеправовые и специальные принципы. Последние обладают инвестиционным характером и из них выделяют следующее:

а) целевой характер и обоснованность эмиссии акций, предполагает прогнозирование денежных потоков и возможность использования имеющихся преимуществ выпуска, чтобы оптимизировать инвестиционные характеристики;

б) обеспечение интересов владельцев ценных бумаг (ранняя определенность вида и суммы выпуска ценных бумаг);

в) гласность или же доступность и прозрачность информации. За счёт распространения экономически интересной информации через СМИ и рекламные компании происходит продвижение эмиссионных бумаг ради становления благоприятного мнения общества и привлечения новых инвесторов;

г) единообразии требований, предъявляемых к стадиям эмиссии, структуре и содержательным моментам ценных бумаг¹¹.

Частное и общественное производство, в свой черед, подвергается контролю со стороны государственных органов. Совершенно очевидно, что финансовый контроль охватывает комплекс всех отношений по хозяйственной деятельности, от которой зависят размеры фондов денежных средств и эффективность их использования.

Как часть финансового права, деятельность органов финансового контроля базируется на принципе законности, гласности, федерализма и плановости. Основа многолетнего опыта заложена фундамент в форме правовых предписаний, к которым стремится любое цивилизованное государство. Такие положения изложены в Лимской декларации ИНТОСАИ, и принято считать их универсальными, так как они представляют собой принцип гласности, объективности и компетентности, независимости контроля. Из них вытекают наиболее прикладные принципы, например, неподкупность субъектов контроля.

Основываясь на проведенном исследовании можно сказать, что в системе финансового права специальные принципы его подотраслей, а именно налогового, бюджетного, банковского, эмиссионного и финансового контроля, занимают далеко не последнее место, даже наоборот, акцентируют внимание на специфику изучаемой отрасли. Также напрашивается вывод о необходимости группирования и выражения данных принципов в актах действующего законодательства с целью систематизации и повышения эффективности осуществления деятельности государства в финансовой сфере.

¹ Грачёва Е.Ю. История финансового права // Вестник Университета имени О.Е. Кутафина. 2015. № 3. С. 241.

² Крохина Ю.А. Принципы финансового права: постановка проблемы систематизации // Ленинградский юридический журнал. 2013. №3 (33). С. 240.

³ Финансовое право: учебное пособие для студентов, обучающихся по направлению Юриспруденция / М. В. Лушникова ; М-во образования и науки Российской Федерации, Ярославский гос. ун-т им. П. Г. Демидова. - Ярославль: ЯрГУ, 2013. – 108 с.

⁴ Крохина Ю. А. Налоговое право : учебник для академического бакалавриата / Ю. А. Крохина. – 8-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2019. – 428 с.

⁵ Казаченков С.Д. Правовые принципы налогообложения в России: сущностное отражение в законодательстве // Финансы: теория и практика. 2020. №4. С. 142.

⁶ Ядрихинский С.А. Принцип всеобщности налогообложения // Вестник Университета имени О.Е. Кутафина. 2018. № 9(49). С. 247.

⁷ Болтинова О.В. Системность в налоговом и бюджетном праве Российской Федерации // Актуальные проблемы российского права. 2016. №7(68). С. 232.

⁸ Крохина Ю. А. Бюджетное право России : учебник для бакалавриата и магистратуры / Ю. А. Крохина. – 6-е изд., перераб. и доп. – Москва : Издательство Юрайт, 2019. – 345 с.

⁹ Сатарова Н.А. Бюджетное право: учебник / СПб.: Деловой двор, 2009. – 296 с.

¹⁰ Банковское право России : учебник для магистров / А. Я. Курбатов. – 3-е изд., перераб. и доп. – М. : Издательство Юрайт ; ИД Юрайт, 2013. – 575 с.

¹¹ Симаева Е.П. Принципы правового регулирования эмиссии и размещения акций // Вестник Волгоградского Государственного Университета. 2013. №1(18). С. 120.

PROBLEMS OF FORMATION OF THE PRINCIPLES OF TAX, BANKING, BUDGET AND ISSUE LAW

© 2021 Saigashkin Yan Valeryevich
Student

Samara State University of Economics
E-mail: studentsgey01@mail.ru

© 2021 Karev Dmitry Alexandrovich
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: kdmitry07@mail.ru

Keywords: the principle of financial law, the sub-branch of financial law, the principles of the sub-branches of financial law.

This article is devoted to the study of the principles of sub-branches of financial law. Analyzing the principles of tax, banking, and budget law, the authors focus on the features and specifics of financial law as a branch of the Russian legal system.

СОСТОЯНИЕ СРАВНИТЕЛЬНОГО ПРАВОВЕДЕНИЯ КАК ВУЗОВСКОЙ ДИСЦИПЛИНЫ И НАУКИ В РОССИИ И ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАНАХ

© 2021 Сидорова Анна Викторовна
доцент кафедры международного права и политологии
Самарский государственный экономический университет
E-mail: an.sido@bk.ru

Ключевые слова: наука, учебная дисциплина, сравнительное правоведение, высшее учебное заведение, федеральный государственный образовательный стандарт.

Исследуется состояние сравнительного правоведения как академической дисциплины и как вузовской науки. Проводится сравнительный анализ подходов в изучении данной дисциплины в российских высших учебных заведениях и зарубежных. Обозреваются структура и цели вузовских научных центров сравнительно правовой тематики.

Сегодня сравнительное правоведение преподается во всех российских ВУЗах, осуществляющих подготовку юридических кадров. Как дисциплина она нацелена на формирование профессионального правового сознания. Достигается это при помощи системного изучения правовых систем, функционирующих в современном мире. Сравнительное правоведение, как и любая иная учебная дисциплина строится на трех элементах: суть дисциплины, то есть ее предмет; цели и задачи; взаимосвязь данной дисциплины с другими, преподаваемыми дисциплинами и место ее в программе ВУЗа.

Процесс преподавания сравнительного правоведения в каждой стране, да и в каждом отдельном учебном заведении имеет свои особенности. В российских и зарубежных высших учебных заведениях используются различные научно-доктринальные подходы к преподаванию сравнительного правоведения, даже в одной и той же стране в высших учебных учреждениях достаточно часто функционирует несколько школ и направлений. Выделяют два подхода в преподавании сравнительного правоведения: узкопрагматичный и отраслевой подходы.

Первый из них характеризуется упором в преподавании на изучение различных правовых систем мира. По справедливому мнению, В. Л. Толстых сегодня: «Приоритет отдается изучению правовых систем и правопорядка, не имеющих непосредственного прикладного значения для отечественного юриста. И наоборот, потенциально применимые судами иностранные правовые институты не являются предметом изучения и анализа»¹.

И хотя дисциплина «Сравнительное правоведение» преподается во всех российских высших учебных заведениях, осуществляющих подготовку юристов, к сожалению, следует констатировать факт того, что данная дисциплина не указана в списке дисциплин, отнесенных ФГОС ВО к обязательной части программы бакалавриата.

Сравнительное правоведение как учебную дисциплину следует ограничивать от сравнительного правоведения как научной дисциплины. Имея различную направленность,

данные понятия все же тесно взаимосвязаны между собою и часто пересекаются. На первый взгляд кажется, что научная дисциплина первична, а учебная дисциплина ее производная, но на протяжении всей истории они постоянно переплетаются и дополняют друг друга.

Одним из крупнейших центров сравнительного правоведения является Институт законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве Российской Федерации. Это старейший многопрофильный центр правовой науки, который выполняет широкий круг теоретических и научно-прикладных работ. На его базе издается научный журнал «Журнал зарубежного законодательства и сравнительного правоведения», целиком и полностью специализирующийся на освещении исследований по сравнительно-правовой тематике.

Сегодня в ряде крупных российских вузов созданы и эффективно функционируют кафедры сравнительного правоведения: кафедра теории права и сравнительного правоведения в ФГАОУ ВО «Московский государственный институт международных отношений (университет) Министерства иностранных дел Российской Федерации»; 22 ноября 2002 года в Саратовской государственной юридической Академии была создана кафедра европейского права и сравнительного правоведения; с 24 марта 2017 г. в Российском государственном гуманитарном университете начала функционировать кафедра теории права и сравнительного правоведения; с 1 сентября 2010 г. в Нижегородского института управления – филиала РАНХиГС функционирует кафедра теории государства и права и сравнительного правоведения; кафедра иностранного права и сравнительного правоведения создана и в Юридическом институте Сибирского Федерального Университета.

Возрастание научного и образовательного значения сравнительного правоведения и как метода правового познания действительности, и как самостоятельного научного направления стимулирует высшие учебные заведения к созданию на своей базе центров, лабораторий занимающихся не только педагогической деятельностью в сфере сравнительного правоведения, но и научными разработками проблемных аспектов юридической компаративистики.

Так, в 2005 году в структуру Факультета права Высшей школы экономики введен Институт исследований национального и сравнительного права (ИИНиСП)². Сегодня он представляет собой центр компетенций (Think-Do Tank) в области исследований права по следующим направлениям: публичное право, право благоприятной окружающей среды, правовое регулирование здравоохранения, право евразийского экономического союза, правовое регулирование интернет-технологий и цифровизации.

В 2012 году в ИГСУ РАНХиГС создано структурное подразделение – Центр сравнительного права³. Центр занимается на ряду с педагогической деятельностью еще и экспертной. Область его интересов не ограничивается правовыми системами современности. Проводятся исследования в области сравнительно правовой политики, междисциплинарных проблем ТПП и зарубежного права. Исходя из исследуемой проблематики внутри Центра созданы и функционируют девять проблемных секторов. Они акцентируют внимание на проблемные вопросы, например, в юридической географии, сравнительном правосудии, дигитализации, этики, эстетике и т.д.

С 2000 года осуществляет свою деятельность Научный центр сравнительного правоведения и в ИМПЭ им. А.С. Грибоедова⁴. Данный центр проводит изыскания не только

в научной сфере сравнительного правоведения, но и в методологической. Им же реализуется процесс внедрения в учебный процесс общетеоретических и специальных курсов по тематике сравнительного правоведения; издаются учебный материал по юридической компаративистике и сборники научных трудов. На базе центра проводятся научные конференции и круглые столы, посвященные изысканиям в теоретической и практической сферах сравнительного правоведения. Центром осуществляется выстраивание связей с национальными, региональными и международными центрами юридической компаративистики.

В Московском государственном юридическом университете имени О.Е. Кутафина (МГЮА)⁵ наряду с другими функционирует Научно образовательный центр (НОЦ) сравнительного права. На сайте учебной организации указаны следующие цели НОЦ:

- развитие сравнительного правоведения как научного направления и учебной дисциплины;
- подготовка предложений по совершенствованию правотворческой, правоприменительной и экспертной деятельности в области юриспруденции на основе многопрофильного анализа зарубежных правовых систем;
- подготовка экспертных заключений и аналитической информации (записок) по зарубежному праву, а также по методикам преподавания сравнительного права в высших учебных заведениях;
- организация и чтение гостевых лекций в зарубежных высших учебных заведениях;
- разработка учебных курсов, учебников, пособий и хрестоматий по сравнительному праву;
- организация работ по переводу иностранной юридической литературы на русский язык и другие.

Сравнительное правоведение как учебная дисциплина существует во многих государствах мира.

В настоящее время сравнительное правоведение зачастую выступает самостоятельным курсом в университетах и институтах зарубежных государств, либо преподается в совокупности с международным правом в силу одной из важнейших целей – сравнения национального, международного и зарубежного права.

Первый университетский курс сравнительного правоведения был открыт в Оксфордском университете в 1869 году, когда британский ученый Мэн занял должность профессора. Сравнительное право в США было предложено ученым-юристом, спасающимся от преследований в Германии, Рудольфом Шлезингером. Шлезингер стал профессором сравнительного права в юридической школе Корнелла, помогая развивать эту дисциплину в американских университетах. С тех пор сравнительное правоведение является дисциплиной, преподаваемой во всех правовых школах и университетах США.

В настоящее время сравнительное правоведение зачастую выступает самостоятельным курсом в университетах и институтах зарубежных государств, либо преподается в совокупности с международным правом в силу одной из важнейших целей – сравнения национального, международного и зарубежного права.

Сравнительное правоведение может выступать не только в качестве общей учебной дисциплины, но изучаться в отраслевом смысле. Например, в Правовой школе Гарварда⁶ студенты изучают сравнительное конституционное правоведение, в рамках которого охва-

тывается ряд тем, возникающих при сравнительном изучении конституционной структуры и права, с упором на сравнение зрелых и формирующихся режимов. В первую категорию входят Франция, Германия и США; во вторую – Грузия, Венгрия, ЮАР и Россия. Студенты изучают вопросы конституционных целей, функций, моделей и методов, а также процессы эволюции конституционной культуры.

В Италии изучение сравнительного правоведения предлагается в рамках программ международного и европейского права. Например, Университет Мацераты⁷ предлагает трехгодичный курс международного, европейского и сравнительного права, который рассматривается как ключевой шаг для карьеры в международных или наднациональных организациях, а также на предприятиях (например, в финансовой сфере) и государственных органах, связанных с сектором международной торговли.

Колледж сравнительного права Китайского университета политологии и права (CUPL)⁸ был основан 15 октября 2009 года путем объединения ряда научно-исследовательских институтов. Колледж первым получил сравнительное правоведение в качестве самостоятельного предмета и в настоящее время является секретариатом Китайского общества сравнительного правоведения, Пекинского общества сравнительного правоведения и Азиатской академии сравнительного правоведения, а также Центра изучения и изучения иностранного права, созданного совместно CUPL, Верховным народным судом КНР и Китайской Народной Республикой. Колледж фокусирует свою деятельность на сравнительных исследованиях внутреннего и зарубежного законодательства, создавая исследовательскую платформу с акцентом на кросс-правовые системы.

Институт сравнительного правоведения (ICL) японского Университета Васэда⁹ был организован в 1958 году. Целью института было проведение сравнительных исследований правовых систем Японии и других стран, а также содействие исследованиям и обучению в области японских юридических исследований. В настоящее время целью деятельности института является распространение информации о развитии современного японского права и правовой системы Японии.

¹ Толстых В. Л. Отечественное сравнительное правоведение: проблемы развития // Юридическое образование и наука, 2004. № 2. С. 8.

² Институт исследований национального и сравнительного права (ИИНИСП). URL: <https://ilr.hse.ru/strategy> (дата обращения 20.09.2021).

³ Центр сравнительного права ИГСУ РАНХиГС. URL: <https://igsu.ranepa.ru/unit/u1759/u1506/u1604/#:~:text=Центр%20сравнительного%20права%20создан%20в,междисциплинарных%20проблем%20права%20и%20государства> (дата обращения 20.09.2021).

⁴ Научный центр сравнительного правоведения и в ИМПЭ им. А.С. Грибоедова. URL: <https://www.iile.ru/centersravprav.html> (дата обращения 20.09.2021).

⁵ Научно образовательный центр (НОЦ) сравнительного права. URL: <https://msal.ru/content/ob-universitete/struktura/instituty/nauchno-issledovatel'skiy-institut/nauchno-obrazovatelnyy-tsentr-sravnitel'nogo-prava/> (дата обращения 20.09.2021).

⁶ HARVARD LAW SCHOOL. URL: <https://hls.harvard.edu/> (дата обращения 20.09.2021).

⁷ University situ of Macerata. URL: https://www.unipage.net/ru/6759/university_of_macerata (дата обращения 20.09.2021).

⁸ China University political science and Law. URL: <http://en.cupl.edu.cn/> (дата обращения 20.09.2021).

⁹ WASEDA University. URL: <https://www.waseda.jp/top/en/> (дата обращения 20.09.2021).

THE STATE OF COMPARATIVE LAW AS A UNIVERSITY DISCIPLINE AND SCIENCE IN RUSSIA AND FOREIGN COUNTRIES

© 2021 Sidorova Anna Viktorovna
Associate Professor of the Department
of International Law and Political Science
Samara State University of Economics
E-mail: an.sido@bk.ru

Keywords: science, academic discipline, comparative law, higher educational institution, federal state educational standard.

The article examines the state of comparative law as an academic discipline and as a university science. A comparative analysis of approaches to the study of this discipline in Russian higher educational institutions and foreign ones is carried out. The structure and goals of university research centers of comparative legal topics are reviewed.

О НЕКОТОРЫХ ПРОБЛЕМАХ ФАЛЬСИФИКАЦИИ И ПРОВОКАЦИИ НА ПОСЛЕДУЮЩЕМ ЭТАПЕ РАССЛЕДОВАНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ

© 2021 Тимохина Мария Ивановна
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: timohinamaria98@yandex.ru

© 2021 Калентьева Татьяна Анатольевна
кандидат юридических наук, доцент

кафедры организации борьбы с экономическими преступлениями
Самарский государственный экономический университет
E-mail: advok_tak@mail.ru

Ключевые слова: уголовное судопроизводство, последующий этап расследования, доказывание, доказательства, провокация, фальсификация, экономические преступления.

В статье рассматривается применение методов оперативно-разыскной деятельности в расследовании экономических преступлений на последующем этапе. В частности, поднимается проблема фальсификации доказательств и результатов оперативно-разыскной деятельности. Исследуется проблема провокации органами, уполномоченными на проведение ОРД. Анализируются примеры следственно-судебной практики.

Генезис общества и, как следствие, появление новых форм экономических преступлений предполагают развитие правовых механизмов уголовного судопроизводства для целей обеспечения полного, объективного и всестороннего расследования уголовных дел. Известно, что последующий этап расследования преступлений является центральным, принципиальными отличиями которого являются формирование объективной доказательственной базы и проверка собранных на первоначальном этапе доказательств. Одной из форм реализации эффективного расследования преступлений экономической направленности является применение методов оперативно-разыскной деятельности. Однако, до настоящего времени вопрос рамках указанной тематики остается открытым вопрос о возможности и пределах использования результатов ОРД в доказывании.

Практика показывает, что проблемами применения методов оперативно-разыскной деятельности в ходе последующего этапа расследования уголовного дела является: 1) фальсификация результатов ОРД; 2) провокация со стороны органов, уполномоченных на проведение ОРД. Определим, в чем особенности названных противоправных деяний.

Фальсификация результатов ОРД специфична по субъективному составу, а именно противоправное деяние совершается физическими лицами с использованием профессиональной деятельности (должностные лица органов, ведущих ОРД). Так, согласно разъяснениям Верховного суда РФ под «фальсификацией результатов ОРД» понимается «совершение должностным лицом при исполнении служебных обязанностей действий, кото-

рые никто и ни при каких обстоятельствах не вправе совершать»¹. В свою очередь, провокация предполагает осуществление уполномоченным субъектом действий, состоящих во влечении, склонении или побуждении провоцируемого лица на совершение противоправного деяния в целях последующего формирования доказательственной базы². Вышеуказанные противоправные деяния порождают нарушение как национального законодательства (ст. 46 Конституции РФ), так и международного (ст. 6 Европейской конвенции о правах человека) в области судебной защиты прав и свобод человека и гражданина.

Показательны примеры по делам о провокации Европейского суда по правам человека – «Дело Банников против Российской Федерации»³, «Дело Кумицкий и другие (Kumitskiy and other) против Российской Федерации»⁴, Дело «Манелюк и другие против Российской Федерации»⁵ и другие, по окончании разбирательств которых были определены критерии, отграничивающие провокацию органов, ведущих расследование, от допустимого проведения негласных мероприятий. В частности, согласно постановлению ЕСПЧ от 30.10.2014⁶ заявители – А.В. Носко и Н.П. Нефедов – выступали объектами негласных мероприятий, направленных на расследование получения взятки. Согласно позиции заявителей их осуждение за взяточничество, возникшее вследствие провокации со стороны сотрудников, уполномоченных на проведение ОРД, было незаконно. Данный факт обосновывается тем, что оперативными органами была создана искусственная ситуация для подстрекательства к получению взяток, а именно на момент проведения оперативной операции органы, уполномоченные на проведение ОРД, не обладали информацией, свидетельствующей о склонности к получению взяток.

Рассмотрим примеры следственно-судебной практики по делам о фальсификации доказательств и результатов оперативно-разыскной деятельности. В соответствии с приговором Кировского районного суда г. Томска Н., являясь следователем, осуждена за совершение противоправного деяния – фальсификацию доказательств. Так, согласно материалам уголовного дела Н., имея личную заинтересованность и желая избежать дисциплинарной ответственности в служебной деятельности, нарушая правила производства следственных действий, фальсифицировала данные, которые впоследствии послужили доказательствами по уголовному делу (показания свидетелей, результаты экспертиз). Действия Н. повлекли за собой привлечение невиновного лица к уголовной ответственности⁷.

Показателен следующий пример: К., занимая должность начальника следственного отдела, пользуясь служебным положением, в целях получения взятки, совершила преступление, регламентированное ст. 303 УК РФ⁸. Согласно материалам уголовного дела К., зная о том, что А. не совершал преступления, изготовила протокол допроса А., который на тот момент имел статус обвиняемого, без его фактического проведения. К. внесла в протокол заведомо ложные сведения о признании А. своей вины в инкриминируемом ему преступлении. Таким образом, К. привлекла заведомо невиновное лицо А. к уголовной ответственности. Позже К. изъяла из материалов уголовного дела документы, которые свидетельствовали о непричастности А. к совершению преступления.

С 2017 г. объективная сторона преступления, предусмотренного ст. 303 УК РФ, была дополнена фальсификаций доказательств по делу об административном правонарушении. К примеру, приговором Рубцовского районного суда⁹ С., являясь уполномоченным лицом на составление протоколов об административных правонарушениях, на собрание

доказательств и на применение мер обеспечения производства по делам об административных правонарушениях, была признана виновной по ч.1 ст. 303 УК РФ. Противоправные действия С. состояли в следующем: С., как должностному лицу – инспектору по делам несовершеннолетних, было поручено провести проверку по полученному в дежурную часть сообщению о задержании несовершеннолетнего Р. При выполнении должностных обязанностей у С. возник преступный умысел на фальсификацию доказательств по делу об административном правонарушении в отношении законного представителя Р., М. Действуя вопреки интересам службы, желая улучшить показатели, С. Приняла решение незаконно привлечь к административной ответственности М. С этой целью С. сфальсифицировала доказательства по делу об административном правонарушении: бланки объяснений свидетелей, акт жилищно-бытовых условий проживания несовершеннолетнего. Продолжая реализовывать свой преступный умысел, она сфальсифицировала протокол об административном правонарушении и вынесла определение о передаче материалов дела по подведомственности в комиссию по делам о несовершеннолетних.

В судебной практике хоть и не часто, но встречаются случаи, когда в ходе судебного разбирательства по уголовному делу выявляются признаки провокации преступления. Ш. обвинялся органами следствия в совершении ряда преступлений. В ходе судебного следствия было установлено, что Ш. был задержан в ходе проведения ОРМ с наркотическим средством и боеприпасом в виде гранаты РГН-254-2-96. Уже в процессе производства следственных действий сотрудники полиции решили улучшить свои статистические показатели путем провокации Ш. к даче им взятки за освобождение от уголовной ответственности. С этой целью оперативные сотрудники записали разговор с Ш. из которого следовало, что он готов дать им взятку за сокрытие ими материала проверки по факту хранения наркотического средства в крупном размере. Уже в ходе судебного следствия суд внимательно исследовал запись разговора, детально выяснил обстоятельства оформления проведения оперативного эксперимента и сделал вывод о том, что действия оперативных сотрудников носили характер провокации. В приговоре¹⁰ суд указал, что «на тот момент, когда оперативные сотрудники О. и С. вступили в инициативный контакт с подсудимым Ш., преступные действия, направленные на дачу взятки, им не совершались». По мнению суда оперативно-разыскной мероприятие в отношении Ш. не велось пассивным способом, что противоречит позиции ЕСПЧ, изложенной в решении по делу «Веселов и другие против РФ»

Системный анализ правоприменительной практики дает основания сделать вывод, что в указанные выше противоправные действия осуществляются в основном в целях улучшения показателей работы, то есть из ложно понятых интересов службы. При этом важно учитывать, что данные преступные действия осуществляются лицами, имеющими не только юридическое образование, но и работающими в правоохранительных органах, что свидетельствует о наличии в их действиях не только прямого умысла, но и признаков явного цинизма.

Анализ правовых позиций судов показывает, что действия органов, осуществляющих расследование преступлений на последующем этапе и состоящих в умышленном искажении реалий действительности (фальсификация), а также прямое или косвенное склонение к совершению преступлений (провокация) нарушают правовые основы осуществления оперативно-разыскной деятельности, закрепленные как в национальном, так и в меж-

дународном законодательстве. Полагаем, что имеется острая необходимость в пересмотре национального законодательства в рамках вопросов интеграции положений ЕСПЧ, связанных с защитой человека и гражданина от преступных посягательств со стороны органов, уполномоченных на расследование уголовных дел, а также на проведение оперативно-разыскных мероприятий. В целях сокращения противоправных деяний, предлагается расширить перечень полномочий прокурора в области надзора за преступлениями, предусмотренными ст. ст. 303 и 304 УК РФ.

¹ Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 16.10.2009 (ред. от 11.06.2020) «О судебной практике по делам о злоупотреблении должностными полномочиями и о превышении должностных полномочий» [Электронный ресурс] // СПС «Консультант Плюс» (дата обращения: 13.06.2021 г.)

² Барабаш А. С. Провокация преступления как нарушение права на судебную защиту: проблемы интерпретации // В сборнике конференции «Конституционные права и свободы человека и гражданина Российской Федерации: проблем реализации и защиты». 2020. С. 6-11.

³ Постановление ЕСПЧ от 04.11.2010 «Дело «Банникова (Bannikova) против Российской Федерации» (жалоба N 18757/06) [Электронный ресурс] // СПС «Консультант Плюс» (дата обращения 16.04.2021 г.).

⁴ Постановление ЕСПЧ от 10.07.2018 «Дело «Кумицкий и другие (Kumitskiy and Others) против Российской Федерации» (жалоба N 66215/12 и четыре другие)» // «Бюллетень Европейского Суда по правам человека. Российское издание». 2019. N 2.

⁵ Постановление ЕСПЧ от «Манелюк и другие против Российской Федерации» (жалоба N 40442/07) [Электронный ресурс] // СПС Консультант Плюс (Дата обращения: 21.05.2021 г.).

⁶ Постановление ЕСПЧ от 30.10.2014 «Дело «Носко и Нefeldов (Nosko and Nefedov) против Российской Федерации» (жалобы N 5753/09 и 11789/10) // «Бюллетень Европейского Суда по правам человека», 2015, N 4.

⁷ Приговор Кировского районного суда г.Томска от 29.05.2017г. по делу №1-611/2016 [Электронный ресурс] <http://sudact.ru/regular/doc/ufPzDwZfi7Zm/> (Дата обращения: 21.05.2021 г.).

⁸ «Обзор судебной практики Верховного Суда Российской Федерации N 4 (2016)» (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 20.12.2016) // «Бюллетень Верховного Суда РФ», N 11, ноябрь, 2017.

⁹ Приговор Ростовского городского суда Алтайского края от 19.11.2020г. по делу №1-597/2019 [Электронный ресурс] <http://sudact.ru/regular/doc/o0YЕJ3n3dkNO/> (Дата обращения 20.09.2021 г.).

¹⁰ Приговор Кировского районного суда г.Самары от 14.02.2014г. по делу №1-102/2014. [Электронный ресурс] <http://sudact.ru/regular/doc/XL9XkjFoaрVr/>

**ABOUT SOME PROBLEMS OF FALSIFICATION
AND PROVOCATION AT THE SUBSEQUENT STAGE OF THE INVESTIGATION
OF ECONOMIC CRIMES**

© 2021 Timokhina Maria Ivanovna
Master's Student

Samara State University of Economics

E-mail: timohinamaria98@yandex.ru

© 2021 Kalenteva Tatiana Anatolievna

Candidate of Law, Associate Professor of the Department
of Organization of the Fight Against Economic Crimes

Samara State University of Economics

E-mail: advok_tak@mail.ru

Keywords: criminal proceedings, subsequent stage, proof, evidence, provocation, falsification, economic crimes.

The article considers the application of methods of operational investigative activity in the investigation of economic crimes at the subsequent stage. In particular, the problem of falsification of the results of operational search activities is raised. The problem of provocation by the bodies authorized to conduct the ORDO is investigated. Examples of investigative and judicial practice are analyzed.

**РАСПРЕДЕЛЕНИЕ БРЕМЕНИ ДОКАЗЫВАНИЯ
НЕДОБРОСОВЕСТНОСТИ И НЕРАЗУМНОСТИ ДЕЙСТВИЙ
КОНТРОЛИРОВАВШИХ ИСКЛЮЧЕННОЕ
ИЗ ЕГРЮЛ ОБЩЕСТВО ЛИЦ**

© 2021 Токмаков Максим Александрович
кандидат юридических наук
Самарский государственный экономический университет
E-mail: maxim.tokmakov@gmail.com

Ключевые слова: бремя доказывания, исключение общества из ЕГРЮЛ, субсидиарная ответственность, контролируемые лица.

В работе анализируется позиция Конституционного Суда РФ по вопросу распределения бремени доказывания недобросовестности и неразумности действий контролировавших исключенное из ЕГРЮЛ общество лиц, а также рассматривается применение указанной позиции арбитражными судами.

Не так давно Конституционный Суд Российской Федерации (далее – КС РФ) решал вопрос о распределении бремени доказывания недобросовестности и неразумности действий контролировавших исключенное из ЕГРЮЛ общество лиц (см. Постановление КС РФ № 20-П¹). В указанном деле гражданка Г.В. Карпук пыталась взыскать задолженность исключенного из ЕГРЮЛ общества путем привлечения к субсидиарной ответственности контролировавших лиц по правилам п. 3.1 ст. 3 Закона об ООО. Суды всех инстанций отказали гражданке в удовлетворении требований, поскольку она не предоставила доказательства недобросовестности и неразумности действий ответчиков.

В принципе, именно так была выстроена судебная практика ранее – истец должен доказать недобросовестность и неразумность действий контролируемых лиц, а также причинно-следственную связь между этими действиями и невозможностью удовлетворения требований истца^{2,3}.

Однако, подобное положение дел смутило КС РФ, по мнению которого доказывание кредитором неразумности и недобросовестности действий лиц, контролировавших исключенное из ЕГРЮЛ общество, объективно затруднено, поскольку кредитор, как правило, лишен доступа к документам, содержащим сведения о хозяйственной деятельности общества, и не имеет иных источников сведений о деятельности юридического лица и контролируемых его лиц¹.

При этом возложение на истца бремени доказывания недобросовестности и неразумности действий ответчика, по мнению КС РФ, заведомо влечет неравенство процессуальных возможностей, так как от истца требуется предоставление доказательств, о самом наличии которых ему может быть неизвестно в силу его невовлеченности в корпоративные правоотношения¹.

Подобные рассуждения привели КС РФ к выводу, что, если истец представил доказательства наличия у него убытков, вызванных неисполнением обществом обязательств перед ним, а также доказательства исключения общества из ЕГРЮЛ, контролировавшее лицо может дать пояснения относительно причин исключения общества из этого реестра и представить доказательства правомерности своего поведения. В противном случае бремя доказывания правомерности действий контролировавших общество лиц и отсутствия причинно-следственной связи между указанными действиями и невозможностью исполнения обязательств перед кредиторами возлагается судом на ответчика¹.

Нами уже отмечалось, что в этой части формулировки КС РФ практически совпадают с позицией Пленума ВАС, изложенной в абз. 5-6 п. 1 Постановления № 62⁴, в соответствии с которой если истец утверждает, что директор действовал недобросовестно и неразумно, и представил доказательства, свидетельствующие о наличии убытков юридического лица, вызванных действиями директора, такой директор может дать пояснения относительно своих действий и указать на причины возникновения убытков и представить соответствующие доказательства. А в случае отказа директора от дачи пояснений или их явной неполноты, если суд сочтет такое поведение директора недобросовестным, бремя доказывания отсутствия нарушения обязанности действовать в интересах юридического добросовестно и разумно может быть возложено судом на директора⁴.

Однако позиция КС РФ выглядит более жесткой и безальтернативной. В п. 4 Постановления № 20-П КС РФ практически выводится презумпция – при применении правил п. 3.1 ст. 3 Закона об ООО суды должны исходить из предположения о том, что именно бездействие лиц, контролировавших исключенное из ЕГРЮЛ общество, привело к невозможности исполнения обязательств перед истцом, пока на основе фактических обстоятельств дела не доказано иное¹.

При этом указанную презумпцию КС РФ сформулирован только в отношении кредитора-физического лица, обязательство перед которым возникло не в связи с осуществлением им предпринимательской деятельности. Вместе с тем, КС РФ не исключил возможности применения такого же подхода в распределении бремени доказывания и в отношении других субъектов.

Нами ранее уже отмечалось, что нет никаких весомых причин не распространять подход, изложенный в Постановлении № 20-П КС РФ, на всех кредиторов, включая предпринимателей⁵. Пленум ВАС в Постановлении № 62 не проводил различий между кредиторами исходя из их правового положения или правового режима их требований. Более того, эти факторы попросту не могут влиять на добросовестность/недобросовестность поведения должника. А раз так, то почему кредиторы в случае одинакового поведения должника должны оказываться в разном процессуальном положении? В связи с этим распределение бремени доказывания исходя из правового режима требований кредитора представляется неоправданным, поскольку создает неравенство кредиторов в процессуальных возможностях.

Интересно, что Постановление № 20-П КС РФ все-таки нашло отклик и в арбитражных судах, что привело к изменению устоявшейся практики «на 180 градусов». Особенно это можно проследить по Поволжской кассации.

Так, в деле ООО «Биллион-Люкс»⁶ решался вопрос о привлечении к субсидиарной ответственности контролировавших исключенное из ЕГРЮЛ общество лиц, которые знали

об имеющейся у общества задолженности и об основании ее возникновения, однако не приняли мер по обращению с заявлением о признании банкротом общества, находящегося в состоянии неплатежеспособности.

Суды первой и апелляционной инстанции, отказывая в удовлетворении иска, исходили из недоказанности истцом наличия причинно-следственной связи между действиями (бездействием) ответчиков и причинением убытков истцу. Однако Поволжская кассация отменила решения нижестоящих судов и направила дело на новое рассмотрение, посчитав что судами не верно распределено бремя доказывания. В обоснование своей позиции кассация использовала в том числе выводы, отраженные в Постановлении № 20-П КС РФ. Кассация отметила, что при разрешении спора ответчики не привели объяснений, оправдывающих их действия с экономической точки зрения, не раскрыли обстоятельства, свидетельствующие о принятии мер для погашения кредиторской задолженности, не привели разумные мотивы, свидетельствующие о невозможности произвести расчеты с истцом до исключения общества из ЕГРЮЛ⁶.

Как указывалось выше, подобное поведение контролирующих лиц в соответствии с позицией, изложенной в Постановлении № 20-П КС РФ, дает основание суду переложить бремя доказывания правомерности собственных действий и отсутствия причинно-следственной связи между указанными действиями и невозможностью исполнения обязательств перед кредиторами на ответчика.

В аналогичном деле ООО «Офтальмологический Центр» Поволжская кассация не стала ссылаться на Постановление № 20-П КС РФ напрямую, однако использовала подход КС РФ в тексте своего акта⁷. В конечном итоге, направляя дело на новое рассмотрение в первую инстанцию, кассация указала, в частности, на необходимость правильного распределения бремени доказывания. Нетрудно догадаться, что имеется в виду именно распределение бремени доказывания с учетом позиций, изложенных в Постановлении № 20-П КС РФ.

Таким образом, в настоящее время складывается интересная ситуация – арбитражные суды в вопросах распределения бремени доказывания недобросовестности и неразумности действий контролировавших исключенное из ЕГРЮЛ общество лиц начинают применять позицию, изложенную в Постановлении № 20-П КС РФ, несмотря на то, что она сформирована в отношении кредитора – физического лица, обязательство перед которым возникло не в связи с осуществлением им предпринимательской деятельности. При этом указанный подход очевидным образом идет в разрез с имеющейся практикой арбитражных судов, в том числе на уровне решений Судебной коллегии по экономическим спорам Верховного Суда РФ (СКЭС ВС РФ).

Безусловно, с интересом стоит дожидаться мнения СКЭС ВС РФ на этой счет – пересмотрит ли она свои взгляды или посчитает Постановление № 20-П КС РФ неприменимым к экономическим спорам. В любом случае это еще один повод для СКЭС ВС РФ задуматься над указанной проблематикой.

Вместе с тем, как представляется, перед правом лежит задача разработки критериев обстоятельств, при наличии которых вина контролировавших исключенное из ЕГРЮЛ общество лиц в невозможности исполнения обязательств перед кредитором презюмировалась бы. Закрепление на законодательном уровне подобной презумпции, с одной стороны, позволит «примирить» правила ст. 53.1 ГК РФ, которые возлагают бремя доказыва-

ния недобросовестности и неразумности действий контролировавших лиц на истца, с позицией, отраженной в Постановлении № 20-П КС РФ, а с другой – снизить риски правовой неопределенности в вопросах распределения бремени доказывания, как минимум в арбитражных судах, поскольку применение позиции КС РФ к экономическим спорам остается на усмотрение суда.

¹ Постановление Конституционного Суда РФ от 21.05.2021 № 20-П «По делу о проверке конституционности пункта 3.1 статьи 3 Федерального закона «Об обществах с ограниченной ответственностью» в связи с жалобой гражданки Г.В. Карпук» // Собрание законодательства РФ, 31.05.2021, № 22, ст. 391.

² Определение Судебной коллегии по экономическим спорам Верховного Суда Российской Федерации по делу № 306-ЭС19-18285 от 30 января 2020 г. // Картотека арбитражных дел: <https://kad.arbitr.ru>. Дата обращения: 21.09.2021 г.

³ Определение Судебной коллегии по экономическим спорам Верховного Суда Российской Федерации по делу № 307-ЭС20-180 от 25 августа 2020 г. // Картотека арбитражных дел: <https://kad.arbitr.ru>. Дата обращения: 21.09.2021 г.

⁴ Постановление Пленума ВАС РФ от 30.07.2013 № 62 «О некоторых вопросах возмещения убытков лицами, входящими в состав органов юридического лица» // Солидарность, № 31, 28.08-04.09.2013.

⁵ Гибадуллин Р.В., Токмаков М.А. Субсидиарная ответственность членов органов управления при административном исключении организации из ЕГРЮЛ // Евразийский юридический журнал. 2021. № 6 (157). С. 131-134.

⁶ Постановление Арбитражного суда Поволжского округа от 16 июля 2021 г. по делу № А65-17871/2020 // Картотека арбитражных дел: <https://kad.arbitr.ru>. Дата обращения: 21.09.2021 г.

⁷ Постановление Арбитражного суда Поволжского округа от 02 августа 2021 г. по делу № А72-6411/2020 // Картотека арбитражных дел: <https://kad.arbitr.ru>. Дата обращения: 21.09.2021 г.

DISTRIBUTION OF THE BURDEN OF PROOF THE BAD FAITH AND UNREASONABLENESS OF THE ACTIONS OF PERSONS CONTROLLING THE COMPANY EXCLUDED FROM THE UNIFIED STATE REGISTER OF LEGAL ENTITIES

© 2021 Tokmakov Maksim Aleksandrovich
PhD in Law
Samara State University of Economics
E-mail: maxim.tokmakov@gmail.com

Keywords: burden of proof, exclusion of the company from the Unified State Register of Legal Entities, subsidiary liability, controlling persons.

The paper analyzes the position of the Constitutional Court of the Russian Federation on the distribution of the burden of proof the bad faith and unreasonableness of the actions of persons controlling the company excluded from the Unified State Register of Legal Entities, and also examines the application of this position by arbitration courts.

К ВОПРОСУ ОБ АНАЛИЗЕ ПРАВОВЫХ И ЭКОНОМИЧЕСКИХ РИСКОВ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ

© 2021 Шпангель Федор Федорович
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: shpanur@yandex.ru

Ключевые слова: правовые и экономические риски, риски предпринимателей, глобализация, патернализм, цифровизация экономики, цифровые технологии.

Статья посвящена анализу правовых и экономических рисков предпринимателей при внедрении и использовании цифровых технологий; рассматриваются некоторые аспекты правового регулирования цифровой экономики.

С учетом ускоряющихся преобразований всех сфер жизни российского общества и в особенности в области внедрения и использования цифровых технологий, достигших степени «цифровой революции»¹, перед отечественным бизнесом стоит задача активного включения в разработку, внедрение и развитие цифровых технологий на таких важнейших направлениях как блокчейн, включая «умные» контракты», телемедицина, беспилотный транспорт, криптовалюты, «интернет вещей» (IoT), новые компании-платформы, big data и многие другие. Это позволит коренным образом улучшить жизнь людей,кратно увеличить производительность труда, диверсифицировать национальную экономику, освободив ее от сильной зависимости от объемов реализации углеводородных ресурсов, обеспечить более весомое и успешное участие отечественных предпринимателей в конкурентной борьбе на быстро растущих и постоянно изменяющихся рынках IT-технологий, исключить для предпринимателей, других граждан и Российской Федерации в целом риски «цифрового рабства»².

В условиях проявления противоречивых и взаимно исключающих друг друга тенденций, с одной стороны, развития глобализации мировой экономики и, с другой стороны, государственной политики патернализма, проводимой большинством стран мира, российский законодатель при формировании и осуществлении государственной политики в сфере цифровизации экономики должен в максимальной степени учитывать тот факт, что внедрение и широкое использование цифровых технологий помимо множества выгод и удобств влечет за собой многочисленные правовые, экономические, организационные и социальные угрозы, которые не только существенно изменяют существовавшие ранее условия ведения бизнеса, но и порождают многочисленные новые риски предпринимателей или существенно изменяют проявление ранее известных отрицательных последствий их действия³.

Подавляющее число предпринимателей и основная часть населения России все более активно пользуется разнообразными цифровыми технологиями и цифровыми услу-

гами, спектр которых будет расширяться гораздо быстрее, чем других услуг, товаров и работ, что снизит контроль соответствующих сервисов и может обусловить резкое увеличение количества противоправных действий, в том числе киберпреступлений⁴. В качестве примеров многочисленных и разнообразных кибер-правонарушений можно назвать незаконное завладение информацией, включая объемные базы данных клиентов – физических лиц, коммерческую и служебную тайны юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, хищения безналичных денежных средств у клиентов банков. Сюда же следует включить вымогательство денежных средств путем блокировки предпринимателям доступа к собственным базам данных, взлом недостаточно защищенных электронных систем, включая устройства IoT («интернет вещей»), и десятки других видов преступлений и административных правонарушений.

Важнейшей и первоначальной задачей изучения правовых, экономических и иных рисков, их проявления в условиях цифровой экономики является их выявление, определение закономерностей их влияния на правовые и экономические отношения в области предпринимательской деятельности, что безусловно должно помочь как многочисленным российским предпринимателям, так и органам государственного и муниципального управления прогнозировать их изменения, включая масштаб и интенсивность действия выше-названных рисков, организовать и обеспечивать эффективный риск-менеджмент.

Всем видам человеческой деятельности сопутствуют риски, однако применительно именно к предпринимательской деятельности риски представляют собой ее обязательный квалифицирующий признак.

Внедрение и использование цифровых и иных технологий в сфере предпринимательской деятельности сопряжено с самыми разными аспектами их неблагоприятных последствий. Предпринимателям необходимо учитывать множество видов и подвидов разнообразных рисков, чтобы эффективно управлять ими. Самым распространенным направлением исследования риска представляется экономическое, охватывающее прежде всего сферы банковской, страховой и других видов финансовой деятельности, что нашло отражение в их правовом регулировании.

Важным и социально-значимым видом угроз и вызовов является предпринимательский риск, важнейшими видами которого необходимо признать правовой и экономический риски. Неразрывная связь и взаимодействие правовых и экономических неблагоприятных последствий, наступающих от реализации рисков, обуславливают необходимость их комплексного исследования. Так, при анализе рисков в сфере предпринимательской деятельности приходится констатировать практически неразрывную связь экономических и правовых рисков. В то же время, в качестве первого этапа исследования рисков предпринимателей более эффективным и потому целесообразным видится раздельный анализ правовых, экономических и управленческих рисков, учет особенностей проявления каждого из названных видов рисков. На втором этапе исследования необходим комплексный анализ данных рисков с учетом особенностей деятельности и ресурсных возможностей предпринимателей. В то же время, отсутствуют основания для выделения термина «экономико-правовые риски» в качестве самостоятельной научной категории.

В связи с формированием и функционированием цифровой экономики заметные изменения (в основном в сторону увеличения) наблюдаются как в количестве рисков, так и

в характере и интенсивности их проявления с учетом особенностей отдельных видов предпринимательских рисков.

В условиях возрастающей неопределенности, присущей современным рыночным отношениям, большая часть их участников заинтересована в том, чтобы при принятии решений получать объективную информацию о принимаемых на себя правовых и экономических рисках.

Другой аспект комплексного характера исследования предпринимательских рисков учитывает влияние становления и развития цифровой экономики в Российской Федерации. Анализ правовых и экономических рисков предпринимателей необходимо проводить более широко и активно для одновременного изменения законодательства и подзаконных нормативных актов как об использовании новейших технологий, так и о правовом режиме самой предпринимательской деятельности. Такая работа должна вестись опережающими темпами, с учетом ускоряющихся изменений в бизнесе и, прежде всего, в области разработки, внедрения и использования цифровых и иных технологий.

Разработка и реализация многочисленных направлений внедрения и использования цифровых и иных технологий, запланированных российским правительством⁵ зависит от большой и слаженной работы всех ветвей власти: законодательной, исполнительной и судебной, всех уровней государственного и муниципального управления; от способности и желания многомиллионного числа как предпринимателей, так и потребителей осваивать постоянно обновляющиеся цифровые и иные технологии на уровне пользователей.

¹ Шваб К. Четвертая промышленная революция / К. Шваб – «Эксмо», 2016 – 138 с.

² Касперская Н. Цифровая экономика и риски цифровой колонизации (развернутые тезисы выступления на Парламентских слушаниях в Госдуме) https://ivan4.ru/news/traditsionnye_semeynye_tsennosti/the_digital_economy_and_the_risks_of_digital_colonization_n_kasperskaya_developed_theses_of_the_spee/ (Дата доступа: 20.09.2021).

³ Кот М.К., Белозерова О.А., Шпангель Ф.Ф. Правовые и иные риски субъектов предпринимательской деятельности в условиях цифровой экономики Российской Федерации // Институциональная трансформация правовой среды в условиях цифровизации экономики. Материалы VII Международного научно-информационного форума «Как выжить в цифровую эпоху?» 22-26 апреля 2019. Самара, Изд.: Самарский государственный экономический университет. 2019. С. 151-154.

⁴ Жилкин М.Г. Незаконное предпринимательство: вопросы межотраслевой дифференциации и квалификации // Имущественные отношения в Российской Федерации. 2021. № 3 (234). С. 79-88. DOI: 10.24411/2072-4098-2021-10305.

⁵ Программа «Цифровая экономика Российской Федерации», утверждена распоряжением Правительства РФ от 28.07.2017 N 1632-р «Об утверждении программы "Цифровая экономика Российской Федерации"» // Собрание законодательства РФ, 07.08.2017, N 32, ст. 5138 (Дата доступа: 20.09.2021).

ON THE ANALYSIS OF LEGAL AND ECONOMIC RISKS OF ENTREPRENEURS IN THE CONDITIONS OF DIGITALIZATION OF THE ECONOMY

© 2021 Shpanagel Fyodor Fedorovich
Candidate of Legal Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: shpanur@yandex.ru

Keywords: legal and economic risks, risks of entrepreneurs, globalization, paternalism, digitalization of the economy, digital technologies.

The article is devoted to the analysis of legal and economic risks of entrepreneurs in the introduction and use of digital technologies; some aspects of the legal regulation of the digital economy are considered.

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В АДМИНИСТРАТИВНО-ЮРИСДИКЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРАВООХРАНИТЕЛЬНЫХ ОРГАНОВ

© 2021 Яворский Максим Александрович
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: yavorm@mail.ru

© 2021 Курушин Сергей Анатольевич
кандидат юридических наук, зав. кафедрой
конституционного и административного права
Московский городской педагогический университет, Самарский филиал
E-mail: onix.68@mail.ru

Ключевые слова: правоохранительные органы, административно-юрисдикционная деятельность, технологии ИИ, «Big data».

В статье представлены некоторые основные направления применения автоматизированных интеллектуальных процессов в административно-юрисдикционной деятельности правоохранительных органов, в сфере охраны общественного порядка и обеспечения общественной безопасности, в деятельности пенитенциарных учреждений. Представлены возможные пути совершенствования использования в правоохранительных органах технологий ИИ и «Big data», сформулированы задачи, направленные на решение «проблемных областей» их применения.

Социально-экономические преобразования и достижения в области цифровой науки и техники, неизбежно требуют радикальных перемен в организации и процессах управления государственными органами. В последние годы технологии ИИ и «Big data» – это одна из самых быстрорастущих сфер¹. Они широко применяются в государственном и частном секторе: в различных отраслях экономики и промышленности, в транспорте, в медицине, в информационной сфере и других областях жизни современного общества. Современные средства анализа данных позволяют решить задачи поиска скрытых закономерностей в имеющейся информации; проанализировать интересы и узнать предпочтения людей, получить данные о их здоровье и передвижениях; составить психологический портрет личности, определить черты, которые объединяют группы людей; выявить «поведенческие аномалии» и «горячие точки»; установить финансовые возможности человека, его расходы, данные о транзакциях и т.д. Список возможностей методик анализа и систематического извлечения больших объемов данных постоянно расширяется.

Среди основных направлений применения автоматизированных интеллектуальных процессов можно выделить: сбор информации, хранение и обработка информации; аналитические и прогнозные модели; осуществление цифровых расследований; обеспечение коммуникаций и взаимодействия.

В подавляющем большинстве стран правоохранительные структуры также используют технологии ИИ и «Big data». Указанные массивы информации применяются и для того, чтобы раскрывать, расследовать деликты, и даже оценивать вероятность совершения правонарушений, что способствует их предотвращению². С помощью анализа информационных массивов определяется и прогнозируется социальная реакция на совершенные правонарушения, выявляются потенциально опасные группы в социальных сетях и т.д.³.

Информационным технологиям в последние годы уделяют все больше внимания представители самых разных наук: технических, экономических, социологических, педагогических и т.д. Анализ научной литературы специалистов в области экономики, технических наук, социологии, информационной безопасности показывает значительный интерес к вопросам использования цифровых технологий в различных сферах жизни общества. Общественность всё больше поворачивается в сторону понимания важности цифровой экономики, цифровой трансформации и цифрового развития государственной и общественной сфер. Однако изучение возможностей использования технологий ИИ и «Big data» в юридической науке и практике, а также в административно-юрисдикционной деятельности правоохранительных органов (в том числе в сфере обеспечения правопорядка и общественной безопасности) только набирает обороты. Проблемные вопросы их применения остаются недостаточно освещенным в литературе.

Сегодня решение проблем обеспечения общественной безопасности и общественного порядка, расследования и предупреждения правонарушений, своевременного привлечения к ответственности лиц их совершивших, без информационных технологий сложно представить. Массивы данных оперативно-розыскного, оперативно-справочного и экспертного предназначения обрабатывают автоматизированные информационно-справочные системы; автоматизированные информационно-поисковые системы; автоматизированные экспертные системы, обеспечивающие проведение судебных экспертиз; автоматизированные системы для создания портретов; автоматизированные дактилоскопические информационные системы и др. В практику работы правоохранительных органов внедряются возможности сети Интернет по выявлению правонарушений, научной организации их расследования и предупреждения, координации полицейской деятельности в целом. Технологии ИИ и «Big data» помогают оптимизации дорожного движения с целью безопасности и фиксации нарушений правил дорожного движения. С помощью них осуществляется оперативная идентификация деликтов и лиц их совершивших, обеспечивается безопасность охраняемых объектов и информационных систем органов власти, учреждений и организаций различных форм собственности.

В России в муниципальных районах и городских округах внедрён аппаратно-программный комплекс «Безопасный город», в целях обеспечения правопорядка и профилактики правонарушений. С технологической точки система «Безопасный город» является гибридной и имеет интегрированную модульную архитектуру. В рамках комплекса действуют и тестируются различные подсистемы: охранно-пожарная, инженерная (аварийная) сигнализация, система мониторинга доступа в технические помещения, система диспетчеризации лифтового хозяйства, система включения и выключения инженерного оборудования, общедомовая и индивидуальная интегрированная система подсчета ресурсов, диспетчерская экстренная (голосовая) связь, геоинформационная (топографическая) си-

стема, система контроля транспортных потоков. Таким образом, комплекс «Безопасный город» является многоуровневой интеллектуальной системой (ИИ) управления безопасностью, способный прогнозировать, реагировать, осуществлять мониторинг и предупреждать возможные угрозы, контролировать процесс устранения последствий. Однако, к сожалению, не смотря на явный экономический и социальный эффекты, в настоящее время обеспечить все (пусть даже крупные) города подобными комплексами не представляется возможным ни одной стране в мире, однако очевидно, что со временем территориальный охват подобными системами будет только расти как в России, так и за рубежом. Как справедливо отмечают некоторые авторы, использование ИИ является предпочтительным средством обеспечения правопорядка и общественной безопасности⁴. Анализ административно-юрисдикционной деятельности и проведенный опрос сотрудников правоохранительных органов показывает, что информационные технологии применяются в выявлении противоправных деяний, при сборе и оценке доказательств, квалификации административных правонарушений. Внедряемые сегодня для правоохранительных органов и спецслужб аналитические средства и комплексы, основанные на технологии ИИ, способны:

1. Быстро получить (в режиме онлайн) доступ к информации, оценить ее качественные и количественные параметры. В настоящее время разработаны и применяются специализированные программные комплексы, позволяющие осуществлять поиск и, что самое важное, систематизировать огромный объем данных из Интернет-источников в условиях «информационного шума» и информационной «перегруженности» (спама, контекстной рекламы, повторяющих сообщений и т.д.), которые затрудняют восприятие исковой информации.

2. Подвергать анализу информацию о совершаемых правонарушениях, в том числе архивные данные. Так действующие информационные системы, анализируя данные о правонарушениях, способны предсказывать вероятное время и место их совершения. Анализ цифровых данных позволяет осуществлять контролируемый криминологический эксперимент, принимать решения, направленные на изменение криминогенной ситуации. Автоматизированный анализ больших массивов данных облегчает проверку гипотез о причинах и условиях совершения правонарушений и об оптимальных мерах их предупреждения для выработки эффективных форм и методов профилактики правонарушений.

3. Обнаружить скрытые связи между объектами и процессами (людьми, автомобилями, мобильными телефонами, местами и т.д.). Информационная осведомленность правоохранительных органов, обобщение и интерпретация данных способствует установлению преступных социальных связей. Программные комплексы способны устанавливать активных участников той или иной группы и формы их взаимодействия.

4. Технологии машинного распознавания лиц в видеопотоке по полному или частичному изображению позволяют идентифицировать разыскиваемое органами правопорядка лицо даже в местах массового пребывания людей (вокзалы, аэропорты, стадионы и т.д.). Подобные технологии успешно применялись в России на Зимних Олимпийских играх 2014 года, а также в ходе Чемпионата мира по футболу 2018 года. Существующие программные комплексы распознавания голосов на основе сравнительного анализа с образцами, которые имеются у правоохранительных органов, в режиме реального времени позволяют идентифицировать личность, определить локацию звонившего лица.

5. Отдельным направлением развития применения цифровых технологий, в том числе ИИ и «Big data» является административно-юрисдикционная деятельность пенитенциарных органов России. На основе результатов применения ИИ осуществляется сбор и обработка данных и принятия решений в различных сферах деятельности тюремных учреждений. Технологии ИИ могут быть использованы для контроля за осужденными, обеспечения безопасности (в том числе с использованием видео аналитики и прогнозирования поведения осужденных и персонала пенитенциарных учреждений). Технологии ИИ с успехом можно применять и в деятельности пенитенциарных психологов, персонала тыловой, юридической и кадровой служб. Таким образом технологии ИИ могут быть применены во многих направлениях деятельности органов безопасности и правопорядка, пенитенциарных учреждений.

Применение цифровых технологий в административно-юрисдикционной деятельности сталкивается с рядом проблем. Среди направлений совершенствования использования в правоохранительных структурах технологий ИИ и «Big data» выделяют:

- объединение в единое хранилище информации из разрозненных источников;
- развитие программного обеспечения, позволяющего выявлять нужную информацию;
- использование программно-аппаратных решений, ускоряющих обработку огромных массивов структурированной и неструктурированной информации;
- автоматизированное документирование фактов противоправных посягательств на охраняемые (контролируемые) объекты.

Реализация возможностей использования технологий ИИ и «Big data» в деятельности правоохранительных органов требует решения целого ряда задач:

- правовая регламентация использования технологий ИИ и «Big data» требует значительных изменений;
- необходимо повысить уровень цифровых компетенций сотрудников органов правопорядка в вопросах использования технологий ИИ и «Big data»;
- следует активизировать разработку методических рекомендаций по использованию технологий ИИ и «Big data» в административно-юрисдикционной деятельности правоохранительных органов;
- требуется ускорить оснащение правоохранительных органов специализированными информационными системами, перспективными программными и аппаратными средствами;
- следует увеличить сроки хранения информации, передаваемой через сеть Интернет;
- необходимо дальнейшее развитие цифрового документирования правонарушений;
- необходимо продолжить развертывание программно-аппаратных устройств спутниковой навигации, приобретаемых для нужд правоохранительных органов;
- требуется разработать новые способы и защищенные устройства для хранения, обработки больших объемов данных и ускорения процессов передачи информации.

Указанные «проблемные области» и принципиальные уязвимости применения технологий ИИ и «Big data» стоят на пути совершенствования системы безопасности в целом. Их устранение позволит интегрировать существующие учеты (оперативно-справочные, розыскные, криминалистические, профилактические и регистрационные, лиц, освобо-

денных из мест лишения свободы и т.д.), обеспечит принятие адекватных управленческих решений, значительно повысит уровень безопасности и эффективность расследования и предупреждения правонарушений. Полагаем, что решению этих задач будет также способствовать создание единых централизованных операционных центров по обеспечению общественной безопасности.

В ближайшем будущем цифровые технологии будут проникать все шире в правоохранительную сферу и таким образом находить себе новые применения. Формирование цифровой компетентности сотрудников правоохранительных органов наряду с юридической, психологической и специальной подготовкой станет одним из основных требований образования полицейского. Технологии ИИ и «Big data» открывают огромные перспективы для борьбы с преступностью и совершенствования правоохранительной деятельности.

¹ Smith, G, Moses, L & Chan, J.: The challenges of doing criminology in the big data era: towards a digital and data-driven approach. *British Journal of Criminology*. 57 (2), 259-274. (2017).

² Saheb, T, Saheb, T.: Understanding the development trends of big data technologies: an analysis of patents and the cited scholarly works. *Journal of Big Data*, 7 (12). DOI: <https://doi.org/10.1186/s40537-020-00287-9>. (2020).

³ Williams, L, Burnap, P.: Cyberhate on social media in the aftermath of Woolwich: a case study in computational criminology and big data. *British Journal of Criminology*, 56 (2), 211-238. (2016).

⁴ Bachmeier, L.: Countering terrorism: suspects without suspicion and (pre-)suspects under surveillance. In: Sieber U., Mitsilegas V., Mylonopoulos C., Billis E., Knust N. (eds). *Alternative systems of crime control*. Duncker Humboldt, Berlin, 171-191. (2018).

THE USE OF DIGITAL TECHNOLOGIES IN THE ADMINISTRATIVE AND JURISDICTIONAL ACTIVITIES OF LAW ENFORCEMENT AGENCIES

© 2021 Yavorsky Maxim Alexandrovich
Candidate of Legal Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: yavorm@mail.ru

© 2021 Kurushin Sergey Anatolyevich
Candidate of Legal Sciences, Head of Department
of Constitutional and Administrative Law
Moscow City Pedagogical University, Samara Branch
E-mail: onix.68@mail.ru

Keywords: law enforcement agencies, administrative and jurisdictional activities, AI technologies, «Big data».

The article presents some of the main areas of application of automated intellectual processes in the administrative and jurisdictional activities of law enforcement agencies, in the field of public order and public safety, in the activities of penitentiary institutions. Possible ways to improve the use of AI technologies and «Big data» in law enforcement agencies are presented, tasks aimed at solving the «problem areas» of their application are formulated.

СОДЕРЖАНИЕ

Философия

Маховиков А.Е. Интеллектуальные коммуникации как гносеологическое основание современного информационного общества	3
--	---

Физическая культура и здоровый образ жизни

Алексина А.О. Физическая культура и основы здорового образа жизни студента	8
Иванова Л.А. Развитие физических качеств у студенток, занимающихся чир спортом	13
Калинкина Е.В., Никифоров В.И., Михайлова Е.В. К вопросу о физической культуре и спорте в вузах	17
Карева Ю.Ю., Шиховцов Ю.В., Межман И.Ф. Критерии позитивного приема высококвалифицированными волейболистами силовой подачи в прыжке	21
Кудинова Ю.В., Радова Н.Н. Экономические цифровые преобразования в спорте и физической культуре	25
Низамова Р.А., Николаева И.В. Особенности занятий физическими упражнениями и спортом в условиях самоизоляции в период пандемии COVID-19	29
Шустикова В.С., Николаев П.П. Экономика и спортивный бизнес	33

Экология

Лазарева Н.В., Стрелков А.В., Чумикова Н.В. Современные эффективные технологии переработки отходов: теория и практика	36
--	----

Экономика

Антонов М.П., Пилипенко В.А. Анализ рынка государственно-частного партнерства Самарской области	42
Бондарева М.И., Милова Л.Н. Анализ инвестиционных портфелей российских частных инвесторов в современных условиях	48
Вишневер В.Я. Асимметрия информации на страховом рынке	52
Влезкова В.И., Тот Б.И. Особенности торгово-экономического сотрудничества Самарской области и западного Задунайского края с учетом влияния значимых политических, экономических и глобальных воздействий	57
Глотова А.В., Мулендеева Л.Н. Рынок ипотечного жилищного кредитования России в условиях пандемии COVID-19	63
Гулько Н.Н. Особенности управления персоналом на предприятиях малого бизнеса	68

Деярева А.В. Анализ демографических показателей брачности и рождаемости в России и мотивов вступления в брак сквозь призму гендера.....	73
Джарбулов Т.Н. Современные проблемы биометрии и пути их решения: создание цифровой информационной платформы.....	79
Динукова О.А. Стимулирование труда персонала.....	83
Дубинина С.В., Щуцкая А.В. Анализ эффективности деятельности предприятия АО «Данон Россия».....	87
Ермолаев К.Н., Саламов Ф.Ф. Сущностные признаки категории «экономическое развитие».....	92
Залевский В.М., Афанасьева Е.П. Динамика и перспектива развития отрасли птицеводства в регионе.....	98
Заступов А.В. Бережливое производство как инструмент повышения производительности труда на предприятии.....	103
Кожухова Н.В., Кожухова Д.А. Обучение персонала как важный фактор обеспечения конкурентоспособности предприятий.....	107
Колотилина А.П. Современные технологии подбора работников в условиях сложившейся эпидемиологической обстановки и кадровые риски при удаленной работе.....	112
Коновалова М.Е. Применение современных методов и инструментов фундаментального анализа на примере горнодобывающей отрасли.....	117
Корнилова К.А. Валютные биржи: особенности становления и тенденции развития в эпоху цифровизации и информатизации.....	123
Крылова Д.А. Эффективность деятельности ООО «Нестле Россия» на рынке кондитерских изделий.....	128
Кузьмина О.Ю. Рынок альтернативной энергетики: возможности развития и расширения.....	132
Мантуленко В.В. Развитие цифровой экономики в России и в мире.....	137
Михалева О.Л. Совершенствование налогового администрирования: система прослеживаемости товаров.....	140
Мухин А.А., Дождева Е.Е. Трансформация налогообложения доходов физических лиц от сдачи имущества в аренду в РФ.....	144
Назаров М.А., Апян Э.А. Проблемы применения и пути совершенствования налогообложения инвестиционной деятельности в РФ.....	148
Павлова К.С. Анализ тенденций формирования доходов бюджета РФ от налога на прибыль организаций.....	153
Пименова Е.М. Эволюция подходов к определению сущности конкурентоспособности.....	158
Савельев С.В., Елкин Н.А. Анализ цен акций авиакомпаний.....	163
Савинов О.Г. К вопросу о классификации банковских рисков для определения потребности в капитале.....	168
Саломатина С.Ю. Российский рынок сделок слияний и поглощений нефтегазовой отрасли: тенденции и перспективы.....	172
Салькина А.Р. Выездные проверки как элемент налогового контроля.....	177
Сахчинская Н.С., Светкина И.А. Роль налогового планирования в контуре экономической безопасности предприятия.....	182
Серебренников В.М. Состояние спортивно-зрелищного туризма в России и за рубежом.....	186
Трубецкая О.В., Фомичева В.И. Анализ российского рынка государственных облигаций.....	191
Фролова Н.В. Концепция дрогери и особенности ее развития на российском рынке.....	196
Хмелева Г.А., Кулик А.А. Направления развития институциональных форм муниципальной экономической системы.....	202
Чудаева А.А. Об инвестиционных проектах иностранных инвесторов на территории Самарской области.....	206

Щуров А.Ю. Алгоритм оценки эффективности системы материального стимулирования работников в частной организации.....	211
--	-----

Юриспруденция и право

Агеева Г.Е. Концептуальные основы процессуальной теории.....	216
Бакало М.А. Цифровизация судебной системы.....	220
Беляков А.В., Оганян Н.Г. История развития стадии возбуждения уголовного дела в России.....	224
Болдырева Е.С. Проблемы правового регулирования ответственности за IT-правонарушения в РФ.....	228
Бочарова Д.Д., Петроградская А.А. Налоговый контроль и налоговая ответственность.....	231
Грошев Я.Д. Ответственность за налоговые правонарушения в зарубежных странах.....	235
Гурбанов Д.А., Джулай Д.В. Требования, предъявляемые к сотрудникам исполнительного производства в России и Германии.....	240
Гурьянова А.В. Европейский законопроект трансграничного углеродного регулирования: последствия для России.....	244
Ефремова Е.А. Конституционный (уставной) суд в РФ и Германии: теория и практика.....	248
Казанкова Т.Н. Влияние институтов гражданского общества на эффективность борьбы с коррупцией.....	252
Коробова А.П., Котлов С.В. К вопросу о понятии и признаках налога.....	256
Кот М.К. Надлежащее оформление трудовых отношений: проблемы законодательной техники и толкования.....	261
Матвеева О.В., Азархин А.В. История пенсионного обеспечения в России.....	264
Милова И.Е., Батейщиков А.И. Анализ типичных свойств личности взяточников.....	270
Овчинникова Ю.С. Применение новых форматов обучения в сфере подготовки современных юристов.....	275
Осипов Д.Д. Современное состояние частной детективной деятельности в Российской Федерации: краткий анализ.....	281
Проскуракова С.А. Правовое регулирование стадий бюджетного процесса.....	284
Путинцева Ю.М., Калашникова Е.Б. Правонарушения в сфере банковской деятельности: понятие и особенности квалификации.....	288
Сазонов В.В. К вопросу об объекте права в постиндустриальном обществе.....	292
Сайгашкин Я.В., Карев Д.А. Проблемы формирования принципов налогового, банковского, бюджетного и эмиссионного права.....	297
Сидорова А.В. Состояние сравнительного правоведения как вузовской дисциплины и науки в России и зарубежных странах.....	303
Тимохина М.И., Калентьева Т.А. О некоторых проблемах фальсификации и провокации на последующем этапе расследования экономических преступлений.....	308
Токмаков М.А. Распределение бремени доказывания недобросовестности и неразумности действий контролировавших исключенное из ЕГРЮЛ общество лиц.....	313
Шпангель Ф.Ф. К вопросу об анализе правовых и экономических рисков предпринимателей в условиях цифровизации экономики.....	317
Яворский М.А., Курушин С.А. Использование цифровых технологий в административно-юрисдикционной деятельности правоохранительных органов.....	321

Научное издание

**РОССИЙСКАЯ НАУКА:
АКТУАЛЬНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ
И РАЗРАБОТКИ**

***Сборник научных статей
XII Всероссийской
научно-практической конференции***

23 сентября 2021 года

Часть 2

Философия. Физическая культура
и здоровый образ жизни. Экология.
Экономика. Юриспруденция и право

ISBN 978-5-00176-106-8



9 785001 761068 >

*Материалы представлены
в авторской редакции*

Усл. печ. л. 19,12 (20,56). Уч.-изд. л. 30,92.
ФГАОУ ВО «Самарский государственный экономический университет».
443090, Самара, ул. Советской Армии, 141.