



Министерство науки и высшего образования
Российской Федерации
Федеральное государственное автономное
образовательное учреждение высшего образования
«САМАРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
ЭКОНОМИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»

РОССИЙСКАЯ НАУКА: АКТУАЛЬНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ И РАЗРАБОТКИ

*Сборник научных статей
XIV Всероссийской
научно-практической конференции*

22 сентября 2022 года

Часть 2
Экономика (Д-Я). Юриспруденция и право

Самара 2022

УДК 001.8
ББК Ч-48
Р76

Материалы конференции размещены в системе РИНЦ

Редакционная коллегия: д.э.н., профессор С.И. Ашмарина; д.э.н., профессор В.А. Пискунов (отв. редакторы); д.э.н., профессор А.П. Жабин; д.э.н., профессор Е.А. Кандрашина; к.э.н., доцент М.С. Гусева; к.с.н., доцент Е.В. Ширнина; д.э.н., профессор М.Е. Конова-лова; к.э.н., доцент Е.П. Трошина; к.э.н., доцент Н.В. Никитина; д.ю.н., доцент С.П. Бортников; к.п.н., доцент В.В. Мантуленко; И.А. Плаксина (отдел сопровождения конкурсов и грантов); Д.В. Харитонова (отв. секретарь-референт)

Р76 **Российская наука: актуальные исследования и разработки** : сборник научных статей XIV Всероссийской научно-практической конференции, 22 сентября 2022 года : в 2 частях / редколлегия: С.И. Ашмарина, В.А. Пискунов (ответственные редакторы) [и др.] ; Самарский государственный экономический университет. – Ч. 2. – Самара : Изд-во СГЭУ, 2022. – 420 с.
ISBN 978-5-00176-136-5 – ISBN 978-5-00176-138-9 (ч. 2)

Сборник посвящен актуальным научно-теоретическим и методическим вопросам развития общества в современных экономических условиях в таких областях науки, как: информационные технологии в образовании, экономике и менеджменте; история; менеджмент; педагогика и психология; социология и политология; филология; философия; физическая культура и здоровый образ жизни; экология; экономика; юриспруденция и право. В статьях проведен анализ теоретических и методических подходов экономического и организационного развития, предложены новые научно-методические направления развития экономики и общества.

Сборник представляет интерес для научных работников, аспирантов, студентов, а также руководителей и специалистов предприятий.

УДК 001.8
ББК Ч-48

ISBN 978-5-00176-136-5
ISBN 978-5-00176-138-9 (ч. 2)

© ФГАОУ ВО «Самарский государственный
экономический университет», 2022

УДК 332.142.2
Код РИНЦ 06.00.00

doi:10.46554/Russian.science-2022.09-2-3/6

КУЛЬТУРНО-ТУРИСТИЧЕСКИЙ КЛАСТЕР КАК СПОСОБ ВОЗРОЖДЕНИЯ И РЕНОВАЦИИ СЕЛЬСКИХ ТЕРРИТОРИЙ

© 2022 Дворцова Олеся Геннадьевна
магистрант

Самарский государственный институт культуры
E-mail: odvorec.og@mail.ru

© 2022 Домнина Светлана Валентиновна
доктор экономических наук, доцент, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: swdomnina@mail.ru

Ключевые слова: сельские территории, сельский кластер, сельский культурно-туристический кластер, креативные индустрии, креативная экономика.

В статье рассматривается проблема деградации сельских территорий и депопуляции населения вследствие длительного миграционного оттока, анализируются различные подходы по формированию сбалансированной политики регионального развития. Особое внимание уделяется роли сельских кластеров, в первую очередь, культурно-туристическим, культурного наследия и исторических компетенций, традиций и укладов бытования как части культурного строительства, объединяющей творческий потенциал местных производителей и уникальных мастеров для продуктивной коллаборации и создания на ее основе устойчивых экосистем в сфере креативной экономики.

Сельские территории в России многие десятилетия сталкиваются с рядом проблем, способным запустить невозвратный механизм потери национальной идентичности в результате прекращения существования целого пласта аутентичной культуры повседневности, местных этно-сообществ, родовых связей и генной памяти, сельского предпринимательства и фермерства, как следствие – физическое исчезновение ряда сел и деревень, необратимые изменения природных ландшафтов. Особое место в этом процессе занимают объекты культурного наследия и исторические ценности.

Изучение инновационных подходов в реновации сельских поселений, эффективных социокультурных моделей их возрождения, принципов реализации кластерной политики позволит определить механизм создания нового типа территориальной экосистемы – сельского культурно-туристического кластера.

Новейшие технологии, концентрация научных центров и производств, развитая модель многоступенчатого образования, качественная инфраструктура для полноценной работы и отдыха – все это почти недоступно жителям сельских территорий. Решить эту проблему могли бы, на наш взгляд, территориальные объединения – кластеры, близкие по духу общинной форме организации жизни на селе как особый тип экосистемы, основанный на кооперации и взаимовыгоде, на культуре производства и ценностном отношении к месту. Сельские кластеры способны «открыть» территории другим, одновременно сохраняя особый уклад жизни на природе и решая задачи занятости и процветания местного населения.

Если обратиться к актуальной статистике, то можно увидеть довольно серьезный масштаб катастрофы. Сельская местность занимает более 95% административных районов России, однако численность их населения составляет всего 25,2% от общего числа жителей Российской Федерации. Ежегодно Росстат фиксирует снижение показателей заселенности малых территорий. По итогам переписи на 1 января 2022 г. зафиксировано 36 629 тыс. человек, проживающих вне городских агломераций, что на 145 тыс. человек меньше, чем в среднем за 2021 г. (36 774 тыс. человек)¹. Многие десятилетия здесь преобладал узкоотраслевой аграрный подход в экономике, что привело к неразвитости социально-бытовой инфраструктуры, стагнации рынка труда². Многие деревни и села лишены доступа к сети Интернет, имеют нестабильную сотовую связь, сталкиваются с проблемой изолированности в силу отсутствия качественных дорог – прямым следствием этого становится кризис сельской культуры. В тоже время обособленность сельской жизни позволила сохранить на этих территориях уникальные элементы традиционной культуры, о важности поддержания которых говорят на самых разных уровнях.

Мировой опыт демонстрирует отношение к сельской местности как к заповедным зонам с высоким уровнем развития сельского и лесного хозяйства, аквакультуры и рыболовства, возможностью экономической, культурной и досуговой деятельности. При этом важно отметить, что население, земля и ресурсы не закреплены за конкретной зоной влияния городского центра, а существуют за счет политики устойчивого развития сельской местности, одним из важнейших элементов которого здесь является культура и туризм. Создание условий для повышения туристической привлекательности территорий способствует развитию внутренней инфраструктуры, обосновывает необходимость использования природного потенциала для расширения сферы занятости сельского населения, стимулирует развитие «сельского предпринимательства».

В условиях глобализации строгое деление экономики на сектора невозможно по причине высочайшего уровня конкуренции и неспособности одной отрасли сохранять лидирующие позиции во всех сферах деятельности, в отличие от кластеров, где основным принципом организации служит сочетание кооперации и конкуренции. Успешность сельского предпринимательства напрямую зависит от целого ряда факторов: от природных до логистических, транзитных, рыночных, доверительных.

В России сегодня развитие малых территорий регламентируется Стратегией устойчивого развития сельских территорий Российской Федерации на период до 2030 года, целью которой является обеспечение стабильного повышения качества жизни сельского населения на основе преимуществ сельского образа жизни. Реализация культурного, социального и экономического потенциала местности обеспечит выполнение ими общенациональ-

ных функций – производственной, демографической, трудоворесурсной, пространственно-коммуникационной, сохранение историко-культурных основ идентичности народов страны, поддержание социального контроля и освоение сельских территорий³.

Создание кластеров позволит усовершенствовать инфраструктуру всех отраслей, существующих на сельских территориях, откроет возможность конкурировать на внерегиональных рынках, доведет до лучших мировых стандартов среду, без потери ее уникальности. Однако универсальной модели кластера не существует, невозможно спроецировать единый подход на любой регион без учета местной специфики, исторических, географических и других факторов, влияющих на его развитие^{4,5}. Этот тезис подтверждает и итоговая декларация участников «Глобального форума креативных территорий 2021», прошедшего в Нижнем Новгороде, в которой говорится об акселерации духа креативности и творчества на территориях, поддержке проектов творческих сообществ как одной из важнейших междисциплинарных задач на сегодня.

Стоит отметить, что в июле 2021 года внесены изменения и в Федеральный закон «Об основах туристской деятельности в Российской Федерации», в котором вводится понятие «сельский туризм»⁶. Теперь сельский туризм может рассчитывать на государственную поддержку, которая будет способствовать расширению альтернативных форм занятости на селе и увеличению источников дохода сельских жителей, инфраструктурному и экономическому развитию сельских территорий и, как следствие, – появление новых территориальных коллабораций и креативных сообществ.

Реализация модели культурно-туристического кластера на сельских территориях, приведет к ряду преимуществ, а именно:

1. Развитие альтернативных видов деятельности и производства, появление дополнительных источников доходов и, как итог, – рост налоговых поступлений в бюджет, уровня и качества жизни сельских жителей

2. Снижение социальной напряженности и безработицы на сельских территориях, создание дополнительных рабочих мест, развитие малого и среднего предпринимательства на селе, повышение внутренней мотивации и межрегиональной конкуренции.

3. Сокращение оттока населения в городские центры, развитие креативных навыков и мышления у молодежи, создание эффективной системы просветительской деятельности, приобщение детей не только к традициям, но и современным инновационным гуманитарным практикам.

4. Сохранение деревень и сел через возрождение и реновацию объектов культурного и исторического наследия.

¹ Федеральная служба государственной статистики / Витрина статистических данных. URL: <https://showdata.gks.ru/report/278932/> (дата обращения: 21.09.2022).

² Филиппова Е.Н. К вопросу о современных проблемах развития сельских территорий // Вестник Алтайского государственного аграрного университета. 2012. № 3 (89). С. 119–123.

³ Стратегия устойчивого развития сельских территорий Российской Федерации на период до 2030 года. URL: https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/strateg_2030.pdf (дата обращения 21.09.2022)

⁴ Бабкин А.В., Байков Е.А. Коллаборация промышленных и творческих кластеров в экономике: сущность, формы, особенности // Научно-технические ведомости СПбГПУ. Экономические науки. 2018. Т. 11, № 4. С. 141–164.

⁵ Войтюк М.М. Организация кластеров инфраструктуры сельских территорий // Лесной вестник. 2009. № 4. С. 144–153.

⁶ Федеральный закон от 24 марта 2021 г. N 48-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «Об основах туристской деятельности в Российской Федерации»».

CULTURAL AND TOURIST CLUSTER AS A WAY TO REVITALIZE AND RENOVATE RURAL AREAS

© 2022 Dvortsova Olesya Gennadyevna
Master's student

Samara State Institute of Culture

E-mail: odvorec.og@mail.ru

© 2022 Domnina Svetlana Valentinovna

Doctor of Economics, Associate Professor, Professor

Samara State University of Economics

E-mail: swdomnina@mail.ru

Keywords: rural areas, rural cluster, rural cultural and tourist cluster, creative industries, creative economy.

The article deals with the problem of rural areas degradation and depopulation due to long-term migration outflow, analyzes various approaches to the formation of a balanced regional development policy. Particular attention is paid to the role of rural clusters, primarily cultural and tourist, cultural heritage and historical competences, traditions and ways of life as part of cultural construction, uniting the creative potential of local producers and unique craftsmen for productive collaboration and creation on its basis of sustainable ecosystems in the creative economy.

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ПО ОБЕСПЕЧЕНИЮ ЭФФЕКТИВНОЙ ГАЗИФИКАЦИИ

© 2022 Докторова Ксения Николаевна*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: K_Sveshnikova@mail.ru

Ключевые слова: газификация, плата за подключение, компенсация выпадающих расходов, газораспределительная организация, транспортировка газа, эффективность газификации.

Статья в большей мере посвящена анализу такого понятия, как газификация, а также ее эффективности, которая является одним из значимых инструментов постоянного социально-экономического роста страны и способствует повышению качества и уровня жизни населения. Автор рассматривает факторы, сдерживающие темпы газификации, показатели эффективности газификации, предлагает несколько способов по обеспечению эффективной газификации.

Газовая отрасль Российской Федерации имеет ряд особенностей. К основным можно отнести структуру и масштаб газотранспортной системы. Основная магистральная инфраструктура принадлежит ПАО «Газпром» как собственнику Единой системы газоснабжения. Общая длина магистральных газопроводов – более 180 тыс. км.

Суммарная протяженность «газовых артерий» России, включая распределительные газовые проводы, стремится к 1 миллиону километров.

Свыше 37 миллионов абонентов - физических лиц используют газ как товар. Данный диапазон инфраструктуры открывает новые горизонты для будущей газификации отечественных потребителей, но в тоже время влечет за собой необходимость существенного финансирования их надежной эксплуатации.

Газификация – это один из значимых инструментов постоянного социально-экономического роста страны, она способствует повышению качества и уровня жизни населения. Большое внимание уделяется глобализации масштабов газификации на уровне правительства РФ¹.

На сегодняшний день между 68 субъектами России и ПАО «Газпром» подписаны и реализуются Программы развития газоснабжения и газификации регионов на 2021-2025 годы. Объем финансирования со стороны ПАО «Газпром» на строительство межпоселковых газопроводов, газораспределительных станций и газопроводов-отводов составит 526,1 млрд рублей. Более двух третей инвестиций предназначено для сельских территорий. В общей сложности будет построено 24,4 тысяч километров межпоселковых газопроводов (рост в 2,5 раза по сравнению с предыдущей «пятилеткой»), созданы условия для газификации 3632 населенных пунктов (рост в 2,7 раза по сравнению с прошлым пятилетним периодом)².

* Научный руководитель – Булавко Ольга Александровна, доктор экономических наук, профессор.

В настоящий момент Федеральным законом о газоснабжении в Российской Федерации предусмотрена компенсация газотранспортным организациям затрат на проведение мероприятий по технологическому присоединению, в том числе расходов на строительство и реконструкцию необходимых для технологического присоединения объектов капитального строительства, путем применения специальных надбавок к тарифам на транспортировку газа по сетям газораспределительных организаций для потребителей услуг по транспортировке газа по газораспределительным сетям, за исключением населения. Вместе с тем, отсутствуют требования по оценке эффективности реализации мероприятий, реализуемых в рамках разрабатываемых программ по развитию газотранспортной системы и повышению уровня газификации территорий субъектов Российской Федерации.

Следовательно, действующим отраслевым законодательством реализован принцип «социальной», т.е. бесплатной, газификации социально значимой категории потребителей в лице населения за счет платежей уже подключенных к газовой системе Российской Федерации потребителей малого, среднего предпринимательства и крупных промышленных потребителей.

По мнению автора необходимо усовершенствовать подходы по разработке программ газификации для достижения баланса экономических интересов поставщиков и потребителей газа путем введения понятия «эффективности газификации» и определения ее критериев, условий и порядка возврата затрат на эффективную газификацию из тарифных источников.

Для реализации бесплатного подключения необходимо осуществление ряда мероприятий:

- внесение изменений в нормативно-правовые акты с целью использования излишне полученных доходов для газификации. Для чего необходимо внести изменения в Основные положения формирования и государственного регулирования цен на газ, тарифов на услуги по его транспортировке, платы за технологическое присоединение газоиспользующего оборудования к газораспределительным сетям на территории Российской Федерации и платы за технологическое присоединение к магистральным газопроводам строящихся и реконструируемых газопроводов, предназначенных для транспортировки газа от магистральных газопроводов до объектов капитального строительства, и газопроводов, предназначенных для транспортировки газа от месторождений природного газа до магистрального газопровода, предусматривающие возможность сохранения излишне полученных доходов от осуществления деятельности по транспортировке газа в случае их использования как источник финансирования эффективной газификации, а также применение стимулирующих коэффициентов в случае не исполнения требования эффективной газификации.

Дополнить методические указания по регулированию тарифов на услуги по транспортировке газа по газораспределительным сетям порядками определения критериев сохранения излишне полученных доходов от осуществления деятельности по транспортировке газа в случае их использования как источник финансирования эффективной газификации и критериев применения стимулирующих коэффициентов в случаях не исполнения требований эффективной газификации?

- разработка регламента и порядка применения эффективной газификации. Основными критериями которых должны являться:

- обязанность газораспределительной организации согласовывать с органом исполнительной власти субъекта Российской Федерации в области государственного регулирования тарифов требования и программу эффективной газификации;
- контроль органом исполнительной власти субъекта Российской Федерации в области государственного регулирования тарифов затрат и объема исполнения программы эффективной газификации, реализуемой в том числе за счет специальной надбавки;
- возможность сохранения (исключения) экономии от излишне полученных средств деятельности по транспортировке газа при пересмотре тарифов на услуги по транспортировке газа ФАС России;
- возможность применять стимулирующие коэффициенты в случаях не исполнения требования эффективной газификации при пересмотре тарифов на услуги по транспортировке газа ФАС России.

Порядок формирования программы эффективной газификации включает в себя следующий алгоритм действий. На первом этапе газораспределительная организация формирует перечень потребителей, которые могут быть газифицированы. Далее определяет стоимость подключения каждого заявителя в соответствии со стандартизированными ставками (с выделением общих мероприятий по нескольким потребителям). Следующим шагом идет определение потенциального объема транспортировки газа для каждого из потенциальных потребителей. На заключительном этапе газораспределительная организация формирует сводный перечень потребителей, которые могут быть газифицированы исходя из соотношения затрат на строительство газораспределительных сетей на объем транспортировки газ и как следствие сформированный перечень передается в орган исполнительной власти субъекта Российской Федерации в области государственного регулирования тарифов для согласования и формирования программы эффективной газификации.

Показатель эффективности газификации определяется по формуле:

$$E_{\text{газ., } n, i} = V_{\text{транс., } n, i+1} * T_{\text{транс., } n, i+1} - \text{CAPEX}_{\text{расх., } n, i} - \text{OPEX}_{\text{расх., } n, i}$$

где $E_{\text{газ., } n, i}$ – показатель эффективности газификации n -ого потребителя в i -ом году;

$V_{\text{транс., } n, i+1}$ – объем транспортировки газа для n -ого потребителя в i -ом году;

$T_{\text{транс., } n, i+1}$ – тариф на услуги по транспортировке газа для n -ого потребителя в i -ом году;

$\text{CAPEX}_{\text{расх., } n, i}$ – капитальные затраты необходимые для осуществления газификации для n -ого потребителя в i -ом году (с учетом привлечения и обслуживания заемных средств);

$\text{OPEX}_{\text{расх., } n, i}$ – операционные расходы, связанные с обслуживанием газораспределительных сетей, построенных для осуществления газификации для n -ого потребителя в i -ом году (с учетом привлечения и обслуживания заемных средств).

Определение показателя эффективной газификации позволит выявить и отранжировать потребителей по следующим категориям:

1-я категория потребителей, которые могут быть газифицированы путем привлечения заемных средств на мероприятия по присоединению к газотранспортной системе в периоде, в котором данные мероприятия будут реализованы. Газификация приведет к несущест-

ственному изменению тарифа на услуги по транспортировке газа за счет учета расходов на обслуживание заемных средств. Возврат заемных средств будет осуществлен после присоединения данного потребителя за счет увеличения объема транспортировки газа.

Потребители 2-й категории будут газифицироваться за счет сохранения газораспределительной организации излишне полученных доходов от осуществления деятельности по транспортировке газ газифицированных потребителей 1 категории.

Потребители 3-й категории будут газифицироваться за счет иных средств, направляемых реализацию проектов газификации, собственных средств газораспределительной организации и платы потребителей за подключение.

По мере того как будет реализовываться программа эффективной газификации условный потребитель из 3-й категории будет перемещаться в категории 2 и 1.

Данная система позволит потребителю спрогнозировать период, в течении которого стоимость его подключения может быть значительно снижена.

Таким образом, потенциальный потребитель газа сможет выбрать: заплатить за подключение (подключиться быстро по 3-ей категории) или ждать «Бесплатного» подключения.

Важное значение имеет контроль за исполнением программы эффективной газификации. Неисполнение подключения по 1-й категории учитывается как излишне полученные доходы газораспределительной организации. Не газифицированные потребители учитываются при расчете показателя эффективности газификации году $i+1$ в соответствии с затратами по стандартизированным ставкам i -ого года.

Неисполнение подключения по 2-й категории учитываются как излишне полученные доходы газораспределительной организации с повышающим коэффициентом. Не газифицированные потребители учитываются при расчете показателя эффективности газификации.

Неисполнение подключения по 3-й категории не учитывается как излишне полученный доход в рамках программы эффективной газификации. Данные отклонения компенсируются в общем порядке.

Помимо вышеперечисленного, для обеспечения эффективной газификации необходимо ограничить возможность подключения к магистральным газопроводам. В противном случае, если сохранить возможность подключаться непосредственно к магистральным газопроводам или переподключаться с газораспределительных сетей на магистральные количество потребителей подпадающих под 1 и 2 категорию будет очень низкое, эффект от эффективной газификации будет мало ощутим.

Увеличение объема эффективной газификации позволит направить часть средств от затрат на эффективную газификацию для ликвидации величины перекрестного субсидирования в тарифах на транспортировку газа между различными категориями потребителей.

В заключении следует отметить, что газификация крупных потребителей к газораспределительным сетям может послужить локомотивом газификации субъектов Российской Федерации, в результате которой крупные потребители получают возможность осуществления бесплатного подключения и уменьшение величины перекрестного субсидирования (уменьшиться тариф), а более мелкие потребители будет бесплатно газифицированы за счет программы эффективной газификации.

¹ Интервью Павла Сорокина. Наша главная задача – формирование клиентоориентированного подхода при обеспечении населения газом // журнал «Газовый бизнес». 13.10.2020 <https://minenergo.gov.ru/node/19090>

² <https://mrg.gazprom.ru/>

³ Постановление Правительства РФ от 03.05.2001 N 335 (ред. от 10.06.2022) О порядке установления специальных надбавок к тарифам на транспортировку газа газораспределительными организациями для финансирования программ газификации жилищно-коммунального хозяйства, промышленных и иных организаций, расположенных на территориях субъектов Российской Федерации.

PROPOSALS TO ENSURE EFFICIENT GASIFICATION

© 2022 Doktorova Ksenia Nikolaevna
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: K_Sveshnikova@mail.ru

Keywords: gasification, connection fee, compensation for shortfalls, gas distribution organization, gas transportation, gasification efficiency.

The article is more devoted to the analysis of such a concept as gasification and its efficiency, which is one of the most important tools for the constant socio-economic growth of the country and contributes to improving the quality and standard of living of the population. The authors consider the factors hindering the pace of gasification, gasification efficiency indicators, and also offer several ways to ensure efficient gasification.

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ФИНАНСОВОГО РЫНКА

© 2022 Ермолаев Константин Николаевич
доктор экономических наук, доцент, профессор кафедры экономической теории
Самарский государственный экономический университет
E-mail: ermolaevkn@yandex.ru

© 2022 Россовицкий Александр Александрович
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: adept481@gmail.com

Ключевые слова: финансовый рынок, материальное стимулирование, цифровизация, интернет, кредит, безопасность.

В статье рассмотрены главные направления развития финансового рынка и методы их стимулирования. Отражены основные проблемы, которые тормозят развитие сферы финансов. Проанализированы ключевые направления стимулирования финансовой среды. Подробно описаны перспективы в развитии цифровых технологий.

В настоящее время, когда отмечается материальная нестабильность страны, закрытие множества внешних основ бюджетирования, продолжительной ситуацией с санкциями, становится понятным, что развитие рынка финансов недопустимо без доступности различных субъектов рынка множества областей сферы экономики к механизмам материальной составляющей экономики. Задача развития финансового рынка и образования соответствующих условий для его работы на мировой площадке становится первостепенной целью. Несмотря на сформированную государством главную задачу, состояние рынка финансов в нашей стране не позволяет говорить о том, что развитие направлено на увеличение материального стимулирования.

На сегодняшний день принятые главные направления стимулирования финансового рынка происходят постепенно, меняя вектор развития ежегодно. Данный подход является наиболее подходящим, так как в процессе могут учитываться все недостатки этой системы. И также оперативно вносятся изменения для более благополучного сценария развития финансовых рычагов. Такое направление позволяет затронуть множество сфер жизнедеятельности общества, таких как социальные изменения, технологические новшества и так далее. Банк Российской Федерации вместе с Правительством РФ разрабатывают план по развитию финансового рынка в проекции на три года.

В первую очередь, при развитии финансового рынка, упор идет на интересы общества, учитывая все необходимые потребности граждан и их интересы. Оказывается содействие в аккумулировании денежных накоплений и переходе этих средств в инвестиции. Значительными процессами в плане на трехлетнюю перспективу является учет таких факторов как:

- формирование ESG-факторов;

- цифровизация финансового рынка;
- внедрение новейших технологий;
- увеличение безопасности в пользовании механизмов материальных рычагов;
- образование необходимых условий для привлечения предприятиями долгового материального стимулирования на всех этапах деятельности бизнеса.

Исходя из поставленных государством задач есть определенное количество процессов, направленных на стимулирование финансового рынка. Они представлены на рисунке.

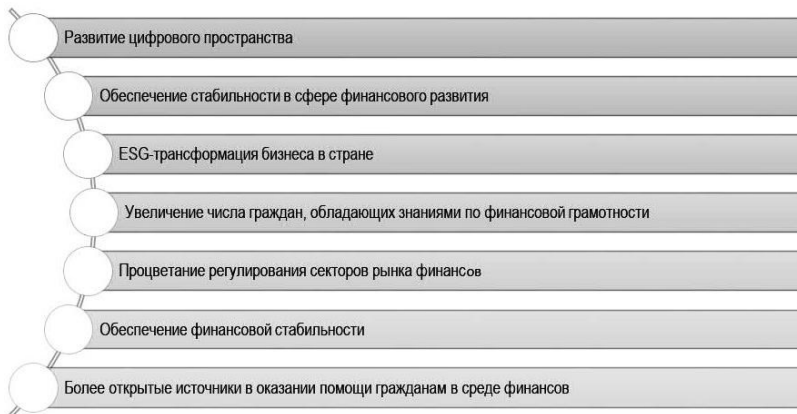


Рис. Ключевые направления стимулирования финансового рынка

Благодаря появлению цифровых механизмов, развитию онлайн-технологий, у мошенников появляется все больше шансов заполучить данные интернет-пользователей. Это увеличивает спектр задач, стоящих перед Банком РФ. Происходит улучшение механизмов анализа защитных функций сервисов в финансовой среде. Помимо этого, вводятся конкретные процессы по безопасности, которые образуют «среду доверия».

Цифровые технологии заметно увеличивают доступ к финансовым услугам. «Совместно с Правительством Российской Федерации, региональными органами власти, кредитными организациями и операторами связи Банк России будет принимать меры, направленные на повышение финансовой доступности в сельской местности и на отдаленных, малонаселенных и труднодоступных территориях, в том числе через развитие облегченных и мобильных форматов присутствия финансовых организаций»¹.

Переход «к дистанционным форматам обслуживания ставит новые задачи по созданию условий для безопасного доступа к качественным финансовым продуктам и услугам людей с особыми потребностями, в том числе людей с инвалидностью, пожилых и иных маломобильных групп граждан. Банк России разработает рекомендации для финансовых организаций по адаптации каналов доступа к дистанционным финансовым услугам, интерфейсов онлайн-приложений и сервисов для таких граждан»².

Финансовая стабильность является основным приоритетом в развитии финансового рынка в нашей стране. Очень важно на данном этапе развития экономике предотвратить формирования «долговых ям», а также перекладывания финансистами процентных рис-

ков на клиентов. Огромный приток материальных вложений народа страны может образовывать дополнительные риски для развития финансовой среды и ее стабильности.

Для повышения «эффективности макропруденциальной политики с 1 января 2022 года Банк России законодательно наделен полномочиями по установлению прямых количественных ограничений для необеспеченных потребительских кредитов (займов). Это позволит воздействовать непосредственно на выдачу рискованных кредитов (займов) и снизить риски роста закредитованности граждан»³.

Таким образом, стимулирование финансового рынка является первоочередной задачей государства в области материального положения страны. Устойчивый рост финансового положения исходит из увеличения доходной части заработка населения РФ, а также улучшения рабочей обстановки, результативной защите прав собственности и внедрения правдивой конкуренции.

¹ О защите и поощрении капиталовложений и развитии инвестиционной деятельности. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://government.ru/news/36139> (дата обращения 21.09.2022).

² Основные направления развития финансового рынка Российской Федерации на период 2021-2023 годов. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.cbr.ru/finmarket/development/develop/main_directions (дата обращения 21.09.2022).

³ World Federation of Exchanges Database. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.world-exchanges.org/home/index.php/statistics> (дата обращения 21.09.2022).

⁴ The Global Competitiveness Report 2022. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www3.weforum.org/docs/GCR2018/05FullReport/TheGlobalCompetitivenessReport2022.pdf> (дата обращения 21.09.2022).

THE MAIN DIRECTIONS OF FINANCIAL MARKET DEVELOPMENT

© 2022 Ermolaev Konstantin Nikolaevich

Doctor of Economics, Associate Professor, Professor of the Department of Economic Theory
Samara State University of Economics
E-mail: ermolaevkn@yandex.ru

© 2022 Rossovitskiy Aleksander Aleksandrovich
Master's Degree Student

Samara State University of Economics
E-mail: adept481@gmail.com

Keywords: financial market, financial incentives, digitalization, Internet, credit, security.

The article discusses the main directions of financial market development and methods of their stimulation. The main problems that hinder the development of finance are considered. The key directions of stimulating the financial environment are also analyzed. The prospects in the development of digital technologies are described in detail.

ВЛИЯНИЕ ФИНАНСОВЫХ ПИРАМИД НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ РОССИИ

© 2022 Жидкова Ирина Владимировна*
студент

Самарский государственный экономический университет

© 2022 Ямашкина Дарья Александровна*
студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: starazagora728@gmail.com

Ключевые слова: финансовые пирамиды, экономический рост, мошенничество, экономическая безопасность, финансовая неустойчивость, инвестиции, вкладчики, денежные средства, доходность, теневые структуры, финансовые отношения, защита денежных средств, финансирование, инвестиционные проекты, микрофинансовые организации.

Статья посвящена рассмотрению понятия «финансовые пирамиды», а также анализу разновидностей данного феномена экономики. В результате анализа выявлены отличительные особенности этого вида мошеннических схем от легализованных финансовых структур, а также основные последствия влияния финансовых пирамид как на экономику России, так и на жизнь отдельных граждан, вовлекающихся в указанные финансовые отношения.

С развитием сети Интернет все большее распространение получил такой феномен экономики, как «финансовые пирамиды». Они, в свою очередь, создаются по сей день и, так или иначе, не всегда представляются безопасными.

Рассматриваемая тема по-прежнему актуальна в настоящее время. Неослабевающая тенденция формирования пирамид приводит к тому, что экономике государства наносится колоссальный ущерб, особенно при условии ее финансовой неустойчивости. Кроме того, массовая направленность описанного феномена обуславливает финансовые потери большого числа граждан.

Финансовая пирамида – это привлечение с помощью новых участников данной пирамиды денежных средств, для будущего извлечения дохода. Финансирование поступает на развитие инвестиционных проектов, которые разрабатываются в специально созданных коммерческих учреждениях. При этом, если доходность от проекта ниже доходов, которые обещаны инвесторам, то определенная доля финансов новых инвесторов используется для выплаты данного дохода.

Стоит отметить, что на сегодняшний день выделяют около шести разновидностей финансовых пирамид:

* Научный руководитель – **Тарасова Татьяна Михайловна**, кандидат экономических наук, доцент.

- Организации, которые не скрывают своей деятельности. Ярким примером являются распространенные «хайпы». Они схожи с фондом средств инвестирования, у которого, непосредственно, доля доходов относительно высока.

- Кредитные, а также потребительские кооперативы. Соответственно Федеральному Закону «О кредитной кооперации» под КПК понимается «добровольное объединение физических и (или) юридических лиц на основе членства и по территориальному, профессиональному и (или) иному принципу в целях удовлетворения финансовых потребностей членов кредитного кооператива (пайщиков)». Особенность заключается в том, что под высокие проценты принимаются средства, находящиеся на руках граждан⁵.

- Пирамиды в сфере строительства. Действующая на протяжении двух лет и обанкротившаяся пирамида «Невский проспект» в Санкт-Петербурге нанесла ущерб игрокам известного клуба под названием «Зенит». На строительство ряда коттеджных домов управляющий данной компанией привлекал новых вкладчиков путем обещаний им доходного инвестирования. На достаточно крупные суммы денег заключались договоры, но по ним не предоставлялась возможность отвечать, таким образом, по обязательствам².

- Члены фондового рынка, являющиеся непрофессиональными, а также псевдоучастники. Данные лица присваивают себе средства, которые были направлены в качестве инвестиций в ценные бумаги.

- Организации, являющиеся микрофинансовыми. Соответственно Федеральному Закону «О микрофинансовой деятельности и микрофинансовых организациях» под МФО понимается юридическое лицо, которое осуществляет микрофинансовую деятельность и сведения, о котором внесены в государственный реестр микрофинансовых организаций⁶.

- Закрытые для сторонних лиц клубы, имеющие статус «элитных». Вкладчикам предоставляют возможность вступления в клуб с обещанием получения, непосредственно, больших процентов.

Существует некоторый перечень признаков, по которым финансовые пирамиды можно отличить от организаций, соблюдающих законодательство и действующих, соответственно, в схожем сегменте, который, в свою очередь, сопряжен с мобилизацией финансов организаций и граждан. За счет финансов вкладчиков производятся выплаты денежных средств и, соответственно, исходное действие и является ключевым признаком финансовых пирамид. В конце концов, пирамиды рушатся по той причине, что распределять денежные ресурсы между всеми участниками не представляется возможным. Последующим признаком является гарантия доходности. Установленной Банком России ставки не может быть выше ни один доход, гарантируемый организациями. В финансовых пирамидах может быть доходность свыше 20% годовых.

Таким образом, финансовые пирамиды относятся к теневым структурам и вследствие чего неблагоприятно влияют на финансовый государственный рынок. Доверие граждан подрывается и, как следствие, они не используют определенные и предоставленные им финансовые инструменты. Кроме того, граждане перестают полностью доверять органам власти. Стоит также отметить, что национальные богатства из-за существующих пирамид распределяются не должным образом и значительно снижается, таким образом, экономический рост, ведь средства из валютного оборота изымаются, в то время как их можно было бы направить в легализованные отрасли экономики. Из-за переводов в иностранные банки мошенниками крупных сумм отмечается отток капитала¹.

Данные виды финансовых пирамид имеют свое развитие в экономике страны в связи с тем, что население, характеризующееся рискованностью, жадностью и порывистым желанием разбогатеть, по-прежнему участвует в подобных так называемых финансовых отношениях.

Защита финансов, которые принадлежат инвесторам, а также вкладчикам, производится специально созданной группой Департамента ЭБ МВД России от вступления в данные виды пирамид³.

Агентство страхования различных вкладов и финансовая разведка непосредственно взаимодействуют с представленной защитной группой. К сожалению, многим разновидностям пирамид удается скрыться, а также оставаться найденными по сей день. Сотрудники защитной группы, несомненно, применяют все доступные меры и способы для поиска данных организаций.

Осуществление противодействия пирамидам производится в лице государства за счет купирования финансовой рекламы, представляющей различные услуги. Утверждение цели о противодействии данным пирамидам прописывается в стратегии развития финансового рынка в России⁴.

Согласно статистическим данным, за первое полугодие 2022 года отмечается более 2 тыс. нелегальных организаций финансовых пирамид, при том что за тот же период 2021 года было отмечено в три раза меньше⁵.

В заключение стоит сказать, что при существовании финансовых пирамид и их негативном влиянии на экономику страны, наше государство борется с неблагоприятными последствиями их существования, а также проводится профилактика распространения быстрого обогащения подобными способами среди населения. В современном мире борьба с данными структурами производится более эффективно, чем в прошлом десятилетии.

Население на сегодняшний день имеет более крепкий «иммунитет» к воздействию на них участниками финансовых пирамид и благодаря своей осторожности все меньше граждан стало вовлекаться в мошеннические схемы. Но и мошенники не стоят на месте – финансовые пирамиды прогрессируют и появляются новые виды. Как раз они и представляют наибольшую опасность для страны, поскольку будут требовать новых методов и способов их пресечения.

¹ Влияние финансовых пирамид на экономическую безопасность России. Гутрова М. М., Селезнева В. А. 2018 г.С. 35-37.

² В Санкт-Петербурге вынесен приговор создателю «финансовой пирамиды» [Электронный ресурс] // Официальный сайт Генеральной прокуратуры Российской Федерации. – URL: <http://genproc.gov.ru/smi/news/genproc> (Дата обращения –19.09.2022).

³ Новости сегодня в России и в мире [Электронный ресурс] – URL: <http://www.rg.ru> (Дата обращения – 19.09.2022).

⁴ Стратегия развития финансового рынка до 2030 года [Электронный ресурс] – URL: <https://arb.ru> (Дата обращения – 19.09.2022).

⁵ Федеральный закон от 18.07.2009 № 190-ФЗ (ред. от 03.07.2016) «О кредитной кооперации» // Российская газета, № 136, 24.07.2009.

⁶ Федеральный закон от 02.07.2010 № 151-ФЗ (ред. от 03.07.2016) «О микрофинансовой деятельности и микрофинансовых организациях» // Российская газета, № 147, 07.07.2010.

⁷ Число финансовых пирамид в России в 2022 году выросло [Электронный ресурс] // Новости в России и в мире. – URL: <https://tass.ru/ekonomika/15203515> (Дата обращения – 19.09.2022).

THE IMPACT OF FINANCIAL PYRAMIDS ON RUSSIA'S ECONOMIC SECURITY

© 2022 Zhidkova Irina Vladimirovna
Student

Samara State University of Economics

© 2022 Yamashkina Darya Aleksandrovna
Student

Samara State University of Economics

E-mail: starazagora728@gmail.com

Keywords: financial pyramids, economic growth, fraud, economic security, financial instability, investments, depositors, cash, profitability, shadow structures, financial relations, protection of funds, financing, investment projects, microfinance organizations.

The article is devoted to the consideration of the concept of «financial pyramids», as well as the analysis of the varieties of this phenomenon of economics. When analyzing the types, the distinctive features of this type of fraudulent schemes from legalized financial structures were revealed. The main consequences of the influence of financial pyramids have been identified, both on the Russian economy and on the lives of individual citizens involved in these financial relations.

ЭТАПЫ ПРОЕКТИРОВАНИЯ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ

© 2022 Заступов Андрей Владимирович
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: oiler79@mail.ru

Ключевые слова: технико-экономическое обоснование, инвестиционный проект, анализ, метод, этап.

В статье представлены основные этапы, параметры и показатели разработки технико-экономического обоснования инвестиционных проектов. Осуществление финансового и инвестиционного анализа подразумевает проведение расчетов по различным концепциям и методикам.

Разработка инвестиционного проекта (далее ИП) проводится с целью определения возможности и необходимости его реализации с технической и экономической точек зрения. По результатам данных действий можно принимать решение об инвестировании. Эти результаты должны быть оформлены в специальный документ, называемый технико-экономическим обоснованием (далее ТЭО) разрабатываемого инвестиционного проекта для тех или иных целей предприятия.

Анализ обоснования инвестиционного проекта предприятия определяет, что для каждого хозяйствующего субъекта существует своя цель деятельности¹. Принцип экономической рациональности является доминирующим фактором для подавляющего числа предприятий на рынке. Решения на предприятии должны приниматься в соответствии с имеющимися ограниченными ресурсами².

Стоит отметить, любая национальная экономика обладает неиспользованными резервами повышения эффективности, как в отраслях, так и на предприятиях. Когда достигаемые показатели эффективности свидетельствуют о повышении финансовых и экономических результатов в отчетном периоде по сравнению с их величиной в предшествующем периоде, то это безоговорочно доказывает успешность принимаемых мер по эффективной работе предприятия³.

Благодаря обобщению мирового опыта в сфере инвестиционного анализа, проведенному специализированным учреждением ООН по промышленному развитию ЮНИДО, была определена нормальная структура ТЭО, выраженная в виде определенных направлений разработки ИП, оформленных в разделы. Начинать разработку ТЭО принято с вводной информации по инвестиционному проекту. Сюда включают предпосылки и историю проекта, его цели, стратегия развития, стоимость проведенных на момент разработки ТЭО исследований, макроэкономическое окружение и прочие важные показатели.

Во второй раздел ТЭО входит анализ рынка и концепция маркетинга, включая описание возможности сбыта и конкурентной среды, перспективной программы продаж, номенклатуры продукции и ценовой политики. При составлении данного раздела под пристальным взглядом инвестиционного управляющего находятся структурирование и планирова-

ние анализа рынка. При этом акцент выставляется на получении требуемой информации и вместе с тем определении возможных стратегических аспектов маркетинга и производства. Если вектор инвестиционного проекта направлен на техническое переоснащение текущего производства, то в таком случае отсутствует надобность в проведении маркетинговых исследований. Тогда необходима оценка ИП в рамках действительной конъюнктуры рынка, на котором осуществляет свою деятельность рассматриваемое предприятие. Подобная направленность проекта обычно ведет за собой изменение уровня текущих затрат и качества производимой продукции, из-за чего вероятно коррекция объема продаж на определенном рынке.

Следующий раздел технико-экономического обоснования посвящен месту размещения объекта и строительного участка. Здесь анализируется совокупность факторов с целью подбора наиболее подходящего под заданные условия и цели географического расположения. На данный выбор влияют и радиус сбыта производимой продукции, и местоположение потенциальных поставщиков сырья и материалов, инвестиционная привлекательность региона, наличие трудовых ресурсов и т.п., в результате чего могут быть определены несколько различных альтернативных основному предложению по размещению объектов. Полученные варианты сравниваются с точки зрения различных факторов. В процессе проведения такого сравнительного анализа участков, расположенных в одном регионе, рассматривается их соответствие имеющимся нормам и требованиям.

Совокупный сравнительный анализ дает представление о характере влияния на экологическую обстановку региона, на социально-экономические параметры и т.д., что позволяет снизить возможные финансовые и неденежные издержки. Для того чтобы утвердить определенное место размещения объекта, необходимо также убедиться в наличии достаточного количества ресурсов, в т.ч. сырья и материалов, удобной логистической составляющей⁴.

Проектно-конструкторская часть ТЭО включает в себя обоснование выбора используемых технологий и описание процесса проектирования с сопутствующей информацией в виде различных технических спецификаций и документаций, расчета производственной и проектной мощностей, определения требуемых сырья и материалов, необходимых энергоресурсов, выбора методики проведения амортизации имеющегося оборудования и иных объектов инвестиционного проекта и составление ее графика и т.д. При расчетах производственных мощностей следует учитывать состояние рыночной конъюнктуры, в которой данный инвестиционный проект будет функционировать, стратегию предприятия на данных рынках и определить действительную потребность в ресурсах, чтобы иметь возможность точно спрогнозировать необходимые поставки и потребность в собственном оборотном капитале инвестиционного проекта. Вдобавок ввиду определенных моментов с точки зрения технологической и коммерческой областей деятельности предприятия в условиях организации инвестиционного проекта необходимо учитывать невозможность одновременного освоения всей совокупности используемых в ИП проектных мощностей на ранних этапах функционирования проекта.

При проведении технико-экономического обоснования проектов необходимо уделить внимание анализу и выбору наилучших технологий, подходящих под конкретный проект⁵. В проектно-конструкторскую часть также входит обоснование выбора используемых машин и оборудования, являющихся наиболее оптимальными в рамках производственных

мощностей и с точки зрения технико-экономического смысла рассматриваемого инвестиционного проекта.

Далее рассматривается анализ материальных ресурсов инвестиционного проекта. Здесь имеется в виду текущая и прогнозируемая потребность в необходимом для производственных процессов сырье, материалах и энергоресурсах с их описанием, расчетов затрат на их приобретение, а также обоснование полученных значений с учетом различных факторов, влияющих на деятельность предприятия в рамках инвестиционного проекта. На результаты данного анализа в первую очередь влияют технические требования проекта, факторы окружающей среды и различные стратегические стороны ИП. Минимизация затрат материальных ресурсов является одним из ключевых факторов, имеющих весомое влияние на количественные и качественные характеристики требуемых материальных ресурсов. Также немалую роль играет и оценка рынка сбыта производимой в рамках инвестиционного проекта продукции.

Следующий раздел ТЭО посвящен организационной схеме управления проекта, целью которой является помощь проектным менеджерам в осуществлении эффективного управления ИП и тщательного мониторинга за процессом его функционирования и параметрами его эксплуатационной деятельности. Кроме того, в данном разделе рассматриваются и прогнозируемые накладные расходы, так или иначе возникающие в процессе жизнедеятельности данного проекта. Разработка управленческой структуры и сопутствующей документации начинается с определения основных коммерческих целей и дробление их на задачи, а также выявление необходимых функций. Далее следует разработка управленческой схемы инвестиционного проекта, выполняемая на основе комплексного подхода, набор персонала и его последующее обучение. Сюда же включены мероприятия по реализации структурирования предприятия в рамках данного ИП в виде формирования его административных подразделений.

Раздел технико-экономического обоснования определяет и анализирует трудовые ресурсы ИП. Для организации проекта необходимо выявить потребность в трудовых ресурсах, уровень знаний работников и определить, нужно ли проводить специализированное обучение. Кроме того, здесь оцениваются условия оплаты труда производственных и административных рабочих. Для оценки требуемых проекту трудовых ресурсов производится дифференциация их по категориям, а также по функциональным обязанностям и прочим группам. Анализ начинается с определения влияния социально-экономического фактора на проблему оценки и подбора трудовых ресурсов с учетом региона реализации ИП и его особенностей. Следующим этапом в анализе трудовых ресурсов является расчет реальной потребности предприятия в рамках инвестиционного проекта в рабочих различных категорий и для каждой из фаз жизненного цикла ИП. Кроме того, необходимо учитывать особенности местного рынка труда для оценки реальных показателей спроса и предложения в этой сфере. В завершение данного раздела ТЭО производится планирование подготовки и переобучения работников с учетом используемых в проекте технологий и управленческих принципов, а также оцениваются связанные с этим затраты.

Далее приводится график осуществления инвестиционного проекта вместе с сопутствующими данными, включающими в себя сроки строительно-монтажных и прочих работ. Вводится также показатель периода реализации, заключающийся во временном промежутке от момента принятия решения до фактической реализации продукции или услуг ко-

нечному пользователю. Окончание всех запланированных работ по подготовке объекта определяет момент перехода от технико-экономического обоснования к эксплуатационной фазе ИП.

Реализационный процесс инвестиционного проекта осуществляется последовательно по стадиям согласно графику. Данный график распределяет во времени все этапы и периоды функционирования ИП, при этом являясь удобным и показательным для эффективной работы по различным направлениям. Разработка данного графика содержит полный детализированный анализ всей процедуры развития ИП с самого начала. Все процессы моделируются и оформляются в надлежащем виде. В качестве методики составления таких графиков используют, как правило, линейное структурирование, являющееся одной из самых простых и распространенных⁶. При таком подходе весь жизненный цикл инвестиционного проекта дифференцируется по последовательным стадиям реализации, что является довольно наглядным и удобным для осуществления анализа.

Экономическая и финансовая оценка инвестиционного проекта является заключительным разделом ТЭО. Здесь уделяется внимание расчету совокупных инвестиционных затрат, выявляются потенциальные источники финансирования, определяются показатели экономической эффективности и финансовой устойчивости проекта. Суть данного раздела заключается в том, чтобы помочь инвестиционному управляющему оценить реальное положение дел ИП в финансовом и экономическом плане, ответив на вопросы о целесообразности реализации данного проекта и о прогнозируемых результатах его деятельности⁷.

Финансово-экономический анализ основывается на осуществлении определенных расчетов и сопоставлении данных, согласно имеющимся методическим концепциям и подходам. Необходимо также учитывать, что используемые в анализе соответствующие методические указания, расчетные данные и концептуальные положения требуют грамотной подготовки и знаний в области теории и практики анализа финансово-хозяйственной деятельности предприятий, инвестиционного анализа, налогового учета и аудита, правового обеспечения, законодательной базы регулирования в соответствующих экономических вопросах.

Стоит отметить, рассмотренные в статье разделы технико-экономического обоснования инвестиционного проекта в определенной степени взаимосвязаны и взаимообусловлены в расчетных позициях, так как показатели на одном этапе экономического обоснования являются основанием в расчетных позициях для формирования необходимых показателей в других. В итоге, результативные исследования и расчеты согласно действующим методикам находят отражение на завершающем этапе процесса обоснования проекта. Это позволяет достигать эффективности в принятии решений, определяющих такие важные параметры проекта, как инвестиционная привлекательность, и осуществлять качественный отбор проектов в целях его финансирования.

¹ Антипин А.И. Инвестиционный анализ в строительстве. – М.: Academia, 2019. – 108 с.

² Заступов А.В. Развитие промышленных кластеров через формирование цифровых инноваций // Бизнес. Образование. Право. 2021. № 1 (54). С. 153-158.

³ Бобок В.С. Методика и последовательность роста инвестиционного проекта в современных условиях // Финансовый менеджмент. 2013. № 6. С. 88-92.

⁴ Заступов А.В. Повышение эффективности управления финансово-экономической устойчивостью организации // Экономика и предпринимательство. 2021. № 12 (137). С. 1450-1455.

⁵ Маркарян Э.А., Герасименко Г.П. Инвестиционный анализ: теория и практика. – М.: КноРус, 2018. – 176 с.

⁶ Чугунов В.И., Прокаева И.Г. К вопросу качества технико-экономического обоснования инвестиционного проекта // Финансы и кредит. 2013. № 27. С. 29-31.

⁷ Шпитонкова Е.В. Анализ и оценка эффективности инвестиционного проекта // Инновационное развитие экономики. 2012. № 1. С. 51-53.

INVESTMENT PROJECT DESIGN MILESTONES

© 2022 Zastupov Andrey Vladimirovich
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: oiler79@mail.ru

Keywords: feasibility study, investment project, analysis, method, stage.

The article presents the main stages, parameters and indicators of development of feasibility study of investment projects. Financial and investment analysis involves calculations based on different concepts and methods.

ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ АСПЕКТ АНАЛИЗА ТРАНСФОРМАЦИИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПРОСТРАНСТВА РЕГИОНА

© 2022 Зелепукина Наталья Михайловна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: natashazelepukina@yandex.ru

Ключевые слова: экономическое пространство, пространственное развитие региона, неоднородность экономического пространства, внутрирегиональная дифференциация.

Статья посвящена теоретическим основам анализа трансформации экономического пространства региона, оказывающей влияние на внутрирегиональную экономическую дифференциацию территорий. Автором акцентировано внимание на свойстве неоднородности экономического пространства, предложена система показателей для оценки трансформации экономического пространства региона.

В настоящее время, в период изменения условий международной торговли и стремительного научно-технологического развития общества, Российская Федерация, как никогда ранее, нуждается в создании системы эффективного управления социальными и экономическими процессами, обеспечивающей ее устойчивое социально-экономическое развитие, сохранение территориальной целостности и национальной безопасности.

Особенностью экономического пространства Российской Федерации является наличие больших и экономически разряженных территорий, обуславливающих существенную неравномерность темпов роста, дохода, качества жизни. Важность изучения инструментов, стимулирующих трансформацию социально-экономического пространства отдельных регионов Российской Федерации, заключается в устранении негативной внутрирегиональной дифференциации качества жизни населения и степени экономической активности. Применение вышеупомянутых инструментов будет способствовать экономическому росту не только отдельных регионов, но и всей страны в целом.

Существуют различные подходы к определению экономического пространства¹. В нашем исследовании будем опираться на территориальный подход. В соответствии с ним экономическое пространство можно кратко определить как некоторую территорию, вмещающую в себя хозяйствующие субъекты и связи, существующие между ними.

Преобразованием или трансформацией экономического пространства называется непротиворечивое, логически завершенное изменение связей между его элементами. Необходимость изучения трансформации экономического пространства обуславливается его свойствами.

Одним из таких свойств является неоднородность. Важность изучения экономического пространства обусловлена его свойством неоднородности, а именно наличием террито-

* Научный руководитель – **Королева Елена Николаевна**, доктор экономических наук, профессор.

рий с лучшими по сравнению с другими территориями, климатическими, географическими, ресурсными и иными возможностями для осуществления экономической деятельности.

Существование более благоприятных условий на вышеуказанных территориях ведет к возникновению ситуации, при которой образуются пространственные экономические «центры» или «сгустки», обладающие различной силой притяжения. Чрезмерное увеличение плотности экономической активности в одних местах, ведет к снижению эффективности экономической деятельности, как в самом центре экономической активности, так и на территориях с менее хорошими экономическими условиями, ресурсы которых притянул «центр».

Неоднородность экономического пространства характеризует происходящие в экономике региона количественные и качественные изменения, протекающие с определенной интенсивностью в разных точках экономического пространства.

Во многом этот процесс обусловлен внутренними эндогенными факторами и связан с особенностями конкретного региона и его субрегиональных территориальных образований, поскольку даже похожие по структуре экономики и географическому положению территории всегда различаются условиями своего развития. Однако, усиление неоднородности экономического пространства региона может происходить и под влиянием экзогенных факторов, например, под действием внешних вызовов (санкционные воздействия, пандемия и другие) или изменившейся бизнес-стратегии ключевого регионального вектора. Экзогенные факторы порождают серьезные вызовы для региональной экономики, реагирование на которые становится прерогативой региональных органов публичного управления.

В формировании неоднородности экономического пространства важную роль играет сложившаяся территориальная модель организации экономического пространства региона (центро-периферийная, полицентрическая, линейная). Отметим, что в настоящее время для большинства субъектов РФ характерен первый тип модели - центро-периферийная модель.

Другими важнейшими свойствами экономического пространства являются²:

- иерархичность - разномасштабность пространственных экономических образований (мировая экономика, национальная экономика, региональная экономика и т.д.);
- изменчивость, идущая наравне с изменениями в обществе;
- инерционность - сохранение структуры территориальных экономических образований, вне зависимости от изменения или исчезновения факторов их породивших;
- сосуществование - наличие в рамках экономического пространства экономических «подространств».

Исследование трансформации экономического пространства невозможно без выработки количественных и качественных показателей, которые с достаточной долей достоверности характеризовали бы состояние экономического пространства в определенный момент времени.

Среди ключевых характеристик экономического пространства можно выделить³:

- плотность (численность населения, природные ресурсы, объем ВРП, основной капитал и прочие социально-экономические показатели на единицу площади пространства);
- размещение (показатели концентрации, дифференциации, равномерности распределения населения и экономической деятельности, а также хозяйственно освоенные и неосвоенные территории);

- связанность (сила взаимосвязи между составляющими элементами пространства, развитость транспортных и коммуникационных сетей, определяющих мобильность товаров, услуг, капитала и трудовых ресурсов);
- экономическое расстояние (величины транспортных и транзакционных издержек на преодоление физического расстояния).

Однако не все показатели указанных ключевых характеристик могут быть исследованы в динамике, поскольку не обеспечены достоверной информацией. В этой связи нами предложена система социально-экономических показателей, обеспеченных надежным источником – официальной статистической информацией. В разрезе муниципальных образований (см. таблицу).

Система показателей для оценки трансформации экономического пространства региона*

Группа показателей	Показатели насыщенности деятельностью экономических агентов	Показатели освоенности экономического пространства	Показатели связанности экономического пространства (транспортная инфраструктура)	Показатели, отражающие условия социального развития территорий
Состав группы	<ul style="list-style-type: none"> - Отгружено товаров собственного производства, выполнено работ и услуг собственными силами на душу населения (без субъектов малого пред; - инвестиции в основной капитал на душу населения; - оборот розничной торговли на душу населения; - количество индивидуальных предпринимателей 	<ul style="list-style-type: none"> - Плотность населения; - сальдо миграции на 1000 человек населения. 	Протяженность дорог на 1 км ² территории.	Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работников организаций.

* Составлено автором с использованием данных⁶.

Использование предложенной системы показателей позволит выполнить анализ динамических характеристик трансформации экономического пространства на примере агломерационных и внеагломерационных территорий. Такой вектор исследования сегодня актуален для большинства регионов - субъектов РФ, в границах которых сформированы и развиваются городские агломерации, усиливая противоречия центрo-периферийной модели организации территории.

¹ Королева Е.Н., Бессонов И.С. Обоснование стратегических приоритетов развития малых предприятий в экономическом пространстве региона на принципах «Умной специализации» // Интеллект. Инновации. Инвестиции. 2021. № 1. С. 22-31.

² Бенц, Д. С. Эффективность пространственного развития территории как индикатор оценки деятельности региональной власти: кейс Челябинской области // Управленец. 2021. № 6 (12). - С. 49-66.

³ Гарматаров, З. В. Оценка пространственного социально-экономического развития региона // Экономика, статистика и информатика. Вестник УМО. 2012. № 4. С. 23-26.

⁴ Гетманцев, К. В. Концептуальные подходы к рассмотрению сущности и свойств экономического пространства региона // Регион: системы, экономика, управление. 2020. № 4 (51). С. 8-17.

⁵ Федеральная служба государственной статистики: официальный сайт / база данных показателей муниципальных образований.

THEORETICAL ASPECT OF THE ANALYSIS OF THE TRANSFORMATION OF THE ECONOMIC SPACE OF THE REGION

© 2022 Zelepuikina Natalia Mikhailovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: natashazelepuikina@yandex.ru

Keywords: economic space, spatial development of the region, heterogeneity of economic space, intraregional differentiation.

This article is devoted to the theoretical foundations of the analysis of the transformation of the economic space of the region, which affects the intraregional economic differentiation of territories. The author focuses on the property of heterogeneity of the economic space, proposes a system of indicators for assessing the transformation of the economic space of the region.

ПРАКТИЧЕСКОЕ ПРИМЕНЕНИЕ МЕТОДОВ МАШИННОГО ОБУЧЕНИЯ В СФЕРЕ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ ИНФЛЯЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ

© 2022 Иванова Дарья Анатольевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: dbggmxh@gmail.com

Ключевые слова: машинные методы обучения, бенчмарк, денежно-кредитная политика, таргетирование инфляции, эластичная сеть.

Статья посвящена обзору и анализу результатов исследования О. Семитуркина и А. Шевелева «Прогнозирование региональной инфляции с помощью методов машинного обучения на примере макрорегиона Сибирь» (https://cbr.ru/StaticHtml/File/134576/wp_91.pdf), которое направлено на упрощение получения данных об уровне инфляции и на повышение точности расчетов уровня роста цен и, соответственно, на повышение эффективности проведения денежно-кредитной политики РФ. В завершение статьи приводится вывод о целесообразности использования методов машинного обучения вместо классических эконометрических методов.

В последнее время важность получения точных данных об инфляции возросла, если обратить внимание на политику Центрального Банка РФ, то можно отметить переход к таргетированию инфляции. В связи с этим возникла необходимость увеличения точности расчетов инфляции для проведения эффективной денежно-кредитной политики. Исследование проходило в три этапа и включало в себя: написание прогнозов об изменении инфляции с помощью машинных методов обучения и бенчмарка, на втором этапе происходит комбинирование прогнозов при помощи машинных методов и в завершение сравнение результатов, полученных методом машинного обучения и бенчмарка.

В современном мире машинные методы обучения широко используются в различных научных областях, но в экономической науке данные методы стали применять относительно недавно. В исследовании авторы используют такие методы машинного обучения как: лассорегрессия, гребневая регрессия, эластичная сеть, случайный лес деревьев решений, градиентный бустинг деревьев решений.

Методы машинного обучения – это методы искусственного интеллекта, которые используются с целью построения различных моделей для выполнения поставленных задач. Машинные методы обучения бывают двух типов: индуктивные и дедуктивные. Первые дополнительно подразделяются на обучение с учителем, для которого необходимо изначально иметь классифицированные данные, обучение без учителя, которое происходит на основе неклассифицированных данных, обучение с подкреплением, основанное на существовании некоего агента, который должен предсказывать последующие действия, связанные с данной средой.

* Научный руководитель – Савченко Олег Григорьевич, кандидат педагогических наук, доцент.

В данном исследовании применялся метод обучения с учителем. Для формирования базы данных на первом этапе исследования вся информация была поделена на тренировочную, валидационную и тестовую выборки для получения объективных данных. База данных разбивалась на тренировочную и тестовую для того, чтобы задать сетку гиперпараметров модели. Затем набор данных делился на валидационный или проверочный набор данных, и далее проводилось обучение модели на каждом разбитом участке. Общий процесс разбиения данных представлен на рисунке.

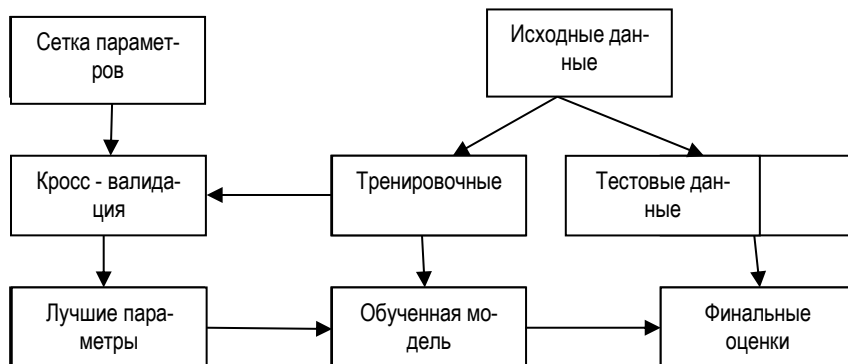


Рис. Процесс разбиения данных и оценки итоговых параметров

Прогноз ИПЦ построен при помощи трех регулярных методов машинного обучения (лассо-регрессия, гребневая регрессия, эластичная сеть) и двух ансамблевых методов (случайный лес деревьев решений, градиентный бустинг деревьев решений). Полученные результаты были сравнены с двумя методами бенчмарка (ARIMA, ARIMAX).

При прогнозе ИПЦ методами бенчмарка лучшие параметры выбирались так же, как для методов машинного обучения поиском оптимальных значений на отложенной выборке, потому что так сравнение обоих методов будет наиболее точным.

В результате исследования авторы получили прогнозирование инфляции в макрорегионе Сибирь на два года точнее методами машинного обучения, чем классическими эконометрическими методами. Тем не менее, результаты практически равны, если рассматривать рост уровня цен на срок менее года. Методы машинного обучения также оказались сопоставимы с результатами бенчмарков.

Сопоставление рядов прогнозов и выборки по результатам исследования в двенадцати регионах Сибири показало эффективность машинных методов обучения, использованных для прогнозирования инфляции. В апреле 2020 года произошло ускорение темпов инфляции, что и было спрогнозировано методами машинного обучения, в то время как метод бенчмарка не прогнозирует кратковременные ускорения или замедления инфляционных процессов.

В Таблице представлена оценка моделей по двенадцати регионам Сибири, в которой представлена средняя квадратическая ошибка (RMSE_x), следовательно, чем меньше значение, тем более эффективен используемый метод в сравнение с методом ARIMA.

Усредненные результаты по регионам макрорегиона Сибирь*

Среднее значение RMSEх					
Срок прогноза (месяцев)	3	6	9	12	24
Gradient Boosting	0,87	0,76	0,98	0,70	0,76
Blend	0,90	0,85	0,91	0,57	0,79
Random Forest	0,78	0,78	0,93	0,57	0,86
Ridge	1,12	1,03	1,06	0,66	0,88
ElasticNet	1,10	1,09	0,99	0,65	0,90
Lasso	0,84	0,83	0,89	0,56	0,91
ARIMAX	0,69	0,61	0,69	0,58	0,95
ARIMA	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00

* https://cbr.ru/StaticHtml/File/134576/wp_91.pdf.

Анализируя данные таблицы, можно сделать вывод, что все методы машинного обучения, кроме Ridge и ElasticNet, показали себя эффективнее, чем базовые эконометрические методы ARIMA и ARIMAX. Прогнозы методами машинного обучения улучшаются по мере роста срока прогноза.

Для того чтобы выбрать метод, который необходимо использовать для прогнозирования инфляции, следует для каждого отдельного макрорегиона проводить анализ данных и оценивать качество прогноза определенным методом.

По результатам проведенного исследования методы машинного обучения по результатам сопоставимы с методами бенчмарка. На срок более года машинные методы обучения оказались эффективнее в прогнозе инфляции в Сибири, чем классические эконометрические методы. На срок меньше года машинные методы обучения по результатам сравнимы с методами бенчмарка, значит, что особой разницы между ними не наблюдается, оба метода практически одинаково справляются со своей задачей.

Это исследование доказывает реальную пользу методов машинного обучения в экономической сфере, в частности, исследования инфляционных процессов. Данная работа может стать толчком к упрощению получения информации об инфляции и перехода к реальному использованию методов машинного обучения как постоянных методов прогнозирования инфляции.

¹ https://cbr.ru/StaticHtml/File/134576/wp_91.pdf - Официальный сайт ЦБ РФ

² Байбуза И. Прогнозирование инфляции с помощью методов машинного обучения // Деньги и кредит. – 2018. – № 4. – С. 42–59.

³ Павлов Е. Прогнозирование инфляции в России с помощью нейронных сетей // Деньги и кредит. – 2020. – № 1. – С. 57–73.

⁴ Яковлева К. Оценка экономической активности на основе текстового анализа // Деньги и кредит. – 2018. – № 4. – С. 26–41.

PRACTICAL APPLICATION OF MACHINE LEARNING METHODS IN THE FIELD OF FORECASTING INFLATIONARY PROCESSES

© 2022 Ivanova Daria Anatolievna
Student

Samara State University of Economics

E-mail: dbggmxh@gmail.com

Keywords: machine learning methods, benchmark, monetary policy, inflation tagging, elastic network.

The article is devoted to the review and analysis of the results of the study by O. Semiturkin and A. Shevelev «Forecasting regional inflation using machine learning methods on the example of the macro-region Siberia» (https://cbr.ru/StaticHtml/File/134576/wp_91.pdf), which is aimed at simplifying the obtaining of data on the level of inflation and improving the accuracy of calculations of the level of price growth and, accordingly, improving the effectiveness of the monetary policy of the Russian Federation. At the end of the article, the authors conclude that it is advisable to use machine learning methods instead of classical econometric methods.

КРУПНЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ И МЕЛКИЕ КРЕСТЬЯНСКИЕ ХОЗЯЙСТВА В ИНСТИТУЦИОНАЛЬНОЙ СРЕДЕ СЕРЕДИНЫ 1960-Х ГГ. – СОВРЕМЕННОГО ПЕРИОДА

© 2022 Иванова Ольга Николаевна*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: afonkino_st@mail.ru

Ключевые слова: институт семейственности, институт общинности, институт свободы выбора алгоритма действий, институт планирования, институт централизованного целевого уравнительного распределения бюджетных средств, институт жестко детерминированного сверху алгоритма действий, государственная собственность, частная собственность, коллективные хозяйства, личные подсобные хозяйства, крестьянские (фермерские) хозяйства.

Статья посвящена анализу взаимодействия коллективных хозяйств, личных подсобных хозяйств в институциональной среде аграрного сектора с середины 1960-х гг. до 1990-х гг., а также различных организационно-правовых форм крупных предприятий, крестьянских (фермерских) хозяйств, личных подсобных хозяйств – с 1990-х гг. по современный период. Сделан вывод об отсутствии прямой взаимной институциональной взаимосвязи и взаимозависимости между коллективными и личными подсобными хозяйствами в 1960-1990 гг. и между хозяйствами различной организационно-правовой формы на современном этапе.

В научной литературе сложились противоречивые взгляды на роль, значение, а также на характер взаимодействия и взаимовлияния крупных предприятий и мелких крестьянских хозяйств в обозначенный период. С одной стороны, ведущие исследователи-аграрники, например, Надькин Т.Д. утверждают, что ускоренное укрупнение организационно-правовых форм и отказ от единоличных хозяйств привели к негативным последствиям¹. Такой же точки зрения придерживаются Есипов С.А., Ельчанинова О.Ю. и др. Исследователи уделяют пристальное внимание развитию мелких крестьянских хозяйств и на современном этапе².

С другой стороны, говорится о зависимости мелких крестьянских хозяйств от крупных³ - «крестьянские подворья лучше развиваются в кооперации с предприятиями, которые обеспечивают их зернофуражом, другими кормами, техникой для вспашки огородов, подвозкой кормов и другими услугами»⁴.

При этом утверждение о существовании прямой зависимости деятельности мелких хозяйств от поддержки крупных и неэффективном развитии крупных при отсутствии мелких в аграрном секторе как на протяжении второй половины XX в., так и на современном этапе не базируется на анализе институциональной среды. Т.е. не рассматриваются формаль-

* Научный руководитель – Ермолаев Константин Николаевич, доктор экономических наук, профессор.

ные и неформальные институты, в соответствии с которыми взаимодействовали и взаимодействуют хозяйствующие субъекты.

В связи с этим целью нашего анализа стало рассмотрение конкретных институтов, посредством которых осуществлялось взаимодействие крупных организаций и мелких хозяйств индивидов. Для выделения институтов будем использовать схему взаимодействия индивидов и институтов О. Уильямсона и Д. Норта. Индивиды и институты согласно схеме взаимодействуют на трех уровнях - индивидуальном (индивиды взаимодействуют друг с другом), институциональном (процесс формирования институциональных соглашений), а также в институциональной среде (действие формальных и неформальных институтов).

Крупные и мелкие сельскохозяйственные организации в соответствии со схемой можно считать конкретными институтами взаимодействия внутри иерархических структур, договоренностями между индивидами и их группами, определяющими способы кооперации и конкуренции.

В 1960-1991 г. такими институтами являлись коллективные хозяйства и личные подсобные хозяйства, с 1991 г. по современный период – различные организационно-правовые формы крупных хозяйств, К(Ф)Х, ЛПХ. В качестве крупных организаций в научной литературе, как правило, рассматриваются агрохолдинги⁵, которые юридически не являются организационно-правовой формой. Поэтому при анализе институтов мы будем рассматривать обозначенные в законодательстве способы кооперации индивидов.

Проанализируем институциональную среду, в соответствии с которой функционировали крупные и мелкие хозяйствующие субъекты с середины 1960-х гг. по современный период. Согласно Д. Норту, институциональную среду составляют надконституционные, конституционные и экономические институты. Надконституционные институты как компонент институциональной среды представляет собой наиболее общие и трудно изменяемые неформальные институты, имеющие глубокие исторические корни, связанные с религиозными представлениями, с преобладающими стереотипами поведения. Эти институты зачастую не осознаются индивидами и представляют собой стереотипы поведения больших групп населения.

В качестве надконституционных институтов можно выделить семейственность и общинность. Семейственность можно охарактеризовать как систему неформальных норм, регулирующих передачу производственного сельскохозяйственного опыта, обучение тонкостям сельскохозяйственного производства на конкретной территории, в определенных экономических условиях из поколения в поколения. Общинность можно обозначить как способ взаимодействия организаций, семейных хозяйств, индивидов в соответствии с принципами коллективистского типа общественного развития, проявляющийся в совместной защите от негативных факторов внешней среды, во взаимопомощи, совместном строительстве различных объектов, благотворительности⁶.

Формальными экономическими институтами, действовавшими в обозначенный период, являлись планирование, централизованное целевое уравнительное распределение бюджетных средств, институты государственной и частной собственности. Неформальными – свободы выбора алгоритма действий и жестко детерминированный сверху алгоритм действий.

Формальный институт планирования можно охарактеризовать как систему норм, регулирующих отношения между государством и сельскохозяйственными предприятиями по

поводу выработки и выполнения государственных заданий по производству, распределению и сбыту сельскохозяйственной продукции. Институт централизованного целевого уравнительного распределения бюджетных средств – это система норм, регламентирующих предоставление денежных средств из бюджета в качестве целевого финансирования расходов сельскохозяйственных предприятий на безвозмездной основе по уравнительному принципу. Неформальный институт свободы выбора алгоритма действий – нормы, содержащие ситуации, в которых индивид в полной мере реализовывает накопленный хозяйственный опыт, интеллектуальный потенциал, проявляет организаторские способности⁶. Неформальный институт жестко детерминированного сверху алгоритма действия – нормы, регламентирующие реализацию индивидами прописанных государственными органами хозяйственных мероприятий, достижение заранее определенных показателей производства, использование обозначенного в официальных нормативно-правовых актах наименований сырья, материалов, оборудования, численности рабочей силы и других параметров производства.

В 1960-1991 гг. коллективные хозяйства функционировали в соответствии с институтами государственной собственности, планирования, централизованного целевого уравнительного распределения бюджетных средств, жестко регламентированного сверху алгоритма действий. В рамках ЛПХ индивиды действовали в соответствии с институтами семейственности, общинности и свободы выбора алгоритма действий. При этом до середины 1960-х гг. именно ЛПХ поддерживали функционирование коллективных хозяйств. Это происходило не напрямую, а через систему институтов. Индивиды, действуя в рамках свободы выбора алгоритма действий, семейственности и общинности, выполняли положения института планирования, в рамках которого функционировали коллективные хозяйства⁶. Например, продукцию, произведенную в ЛПХ, сдавали в коллективные хозяйства. Так, к 1959 г. до 30% мяса, сданного государству, колхозы закупали в индивидуальном секторе⁷.

В соответствии с решениями декабрьских Пленумов ЦК КПСС от 1958 г. и 1959 г. личное подсобное хозяйство было признано неэффективным и нежизнеспособным⁸. Фактически ЛПХ и функционировавшие с ним семейственность, общинность, свобода выбора алгоритма действий были вытеснены из институциональной среды. Отсутствие «поддержки» этих институтов отрицательно сказалось на функционировании коллективных хозяйств. Например, в официальных документах именно с этого периода все чаще говорится об укреплении дисциплины, о медленной реализации положений института планирования, например, по проведению мелиоративных мероприятий⁹. В 1963 г. СССР впервые закупил зерно за границей¹⁰.

С 1990-е гг. вводится в действие институт частной собственности. Во всех организационно-правовых формах начинают действовать поддерживающие его функционирование институты свободы выбора алгоритма действий, семейственности и общинности. Институт свободы выбора алгоритма действий позволяет индивидам организовать семейный агробизнес как в форме мелких К(Ф)Х, так и в любой другой организационно-правовой форме – общество с ограниченной ответственностью, акционерное общество и т.п. Государственная поддержка продолжает оказываться в виде централизованной целевой уравнительной компенсации затрат и в равной мере распространяется на все организационно-правовые формы¹¹. Совместно с институтом централизованного финансирования агра-

риев действует и институт планирования, положения которого также обязательны как для крупных, так и для мелких предприятий. Так, в случае невыполнения запланированных в договоре на предоставление субсидий показателей как организации, так и фермеры должны возратить бюджетные средства¹². Институциональная среда с 1990-х гг. создает практически равные условия для функционирования крупных и мелких хозяйств всех организационно-правовых форм, в отличие от периода 1960-1990-х гг, когда институты планирования и централизованного финансирования способствовали функционированию главным образом крупных предприятий.

Таким образом, анализ институциональной среды позволяет сделать вывод об отсутствии прямой взаимозависимости мелких крестьянских хозяйств и крупных сельскохозяйственных предприятий с 1960-х гг. по современный период. В 1960-1991 гг. ликвидация ЛПХ привела к негативным последствиям для функционирования коллективных хозяйств не напрямую, а благодаря вытеснению из институциональной среды связанных с ЛПХ и поддерживающих институт планирования семейственности, общинности и свободы выбора алгоритма действий. С 1991 г. институциональная среда не создает предпосылок для выстраивания взаимодействия сельскохозяйственных предприятий, К(Ф)Х и ЛПХ.

¹ Деревня Мордови в годы коллективизации / Т.Д. Надькин; М-во образования Рос. Федерации, Морд. гос. пед. ин-т им. М.Е. Евсевьева. - Саранск : Морд. гос. пед. ин-т, 2002. - 137 с.

² Финансовое обеспечение повышения эффективности деятельности крестьянских (фермерских) хозяйств Алтайского края : монография / М. Г. Кудинова, И. В. Федулова ; Министерство сельского хозяйства Российской Федерации, Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Алтайский государственный аграрный университет». - Барнаул : Алтайский ГАУ, 2021 (Барнаул). - 123 с.

³ Воронина, Яна Викторовна. Развитие крестьянских (фермерских) хозяйств под влиянием организационно-экономических механизмов государственного регулирования и государственной поддержки: автореферат диссертации ... кандидата экономических наук : 08.00.05. 28 с. Екатеринбург, 2019.

⁴ Попова, И. В. Экономические взаимоотношения между личными подсобными хозяйствами и другими хозяйствующими субъектами / И. В. Попова // Вестник Мичуринского государственного аграрного университета. – 2020. – № 1(60). – С. 256-258.

⁵ Клеменко, М. В. Современные тенденции развития агрохолдинга (на материалах агрохолдинга «гудвилл», Алтайский край) / М. В. Клеменко, Д. П. Яковлева // Вестник молодежной науки Алтайского государственного аграрного университета. – 2021. – № 2. – С. 123-126.

⁶ Иванова О.Н., Тагирова Н.Ф., Лунин И.А., Трубецкая О.В. Фундаментальная трансформация российского аграрного сектора и институты (1906-1932 годы) [Электронный ресурс] / Проблемы развития предпринимательства: теория и практика (PEDTR 2019)): материалы 18-я междунар. науч. конф., Самара, 19-20 декабря 2019 г. / отв. ред. В.В. Мантуленко. Самара: Европейское изд-во, 2020. С. 808-817.

⁷ Конышев Д.Н. Государственная политика ограничения личного подсобного хозяйства (конец 1950-х – начало 1960-х гг.) // Российская история. 2011. № 3. С. 102-111.

⁸ Коммунистическая партия Советского союза в резолюциях и решениях съездов, конференций и пленумов ЦК (1898-1986). Т. 9. 1956-1960. – 9-е изд., доп. и испр. – М.: Политиздат, 1986. – 574 с.

⁹ Пленум ЦК КПСС от 24-26 марта 1965 г. КПСС. Коммунистическая партия Советского союза в резолюциях и решениях съездов, конференций и пленумов ЦК (1898-1986). Т. 10. 1961-1965. – 9-е изд., доп. и испр. – М.: Политиздат, 1986. С. 428.

¹⁰ Давыдова Ю.В. Экономические реформы в период «застоя» 1964-1985 гг. / Давыдова Ю.А., Громенко В.В. // Теория и практика общественного развития. – 2014. - № 7. – С. 76-80.

¹¹ Постановление Правительства РФ от 14 июля 2012 г. N 717 «О Государственной программе развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия». URL: <https://base.garant.ru/70210644/>

¹¹ Постановление Двенадцатого арбитражного апелляционного суда от 07.12.2016 N 12АП-11972/2016 по делу N A12-34351/2016 «О взыскании средств гранта, полученных по соглашению о предоставлении грантов на развитие семейных животноводческих ферм». URL: <https://www.pra-vosudie.biz/3510269>

LARGE ENTERPRISES AND SMALL PEASANT FARMS IN THE INSTITUTIONAL ENVIRONMENT OF MID- 1960-KH - MODERN PERIOD

© 2022 Ivanova Olga Nikolaevna
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: afonkino_st@mail.ru

Keywords: institute of nepotism, institute of community, institute of freedom of choice of the algorithm of actions, institute of planning, institute of centralized targeted equalization of budget funds, institute of a hard-determined algorithm of actions, public property, private property, collective farms, personal subsidiary farms, peasant (farm) farms.

The article is devoted to the analysis of the interaction of collective farms, personal subsidiary farms in the institutional environment of the agricultural sector from the mid-1960s. until the 1990s, as well as various organizational and legal forms of large enterprises, peasant (farm) farms, personal subsidiary farms - from the 1990s. to the modern period. It was concluded that there is no direct mutual economic dependence between collective and personal subsidiary farms in 1960-1990. and between farms of various organizational and legal forms at the present stage.

СТАТИСТИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА МЕР СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ НАСЕЛЕНИЯ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

© 2022 Игнатъева Ксения Вячеславовна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: kskessa17@mail.ru

Ключевые слова: социальная защита, динамика, структура, анализ, статистика.

В статье представлены результаты статистического анализа динамики и структуры основных показателей, характеризующих социальную защиту населения в Самарской области.

Политика в области социальной защиты является жизненно важным компонентом национальных стратегий развития, направленных на сокращение масштабов бедности и незащищенности людей на протяжении всей их жизни, а также на обеспечение всеохватного и устойчивого роста, распространение социальной справедливости и реализации права человека на всеобщее социальное обеспечение¹. При этом особое внимание должно уделяться тем членам общества, которые в силу объективных жизненных обстоятельств не имеют возможности своим трудом зарабатывать себе средства к существованию (старость, инвалидность, безработица, бедность и др.)². В этой связи количественные характеристики мер социальной защиты населения, а также выявление закономерностей в исследовании системы социальной защиты является актуальным.

На основе официальных статистических данных^{3,4,5} был осуществлен анализ динамики и структуры основных показателей, характеризующих социальную защиту населения в Самарской области.

В Самарской области 12,3% населения имеют денежные доходы, не превышающие величины прожиточного минимума, что чуть выше российского уровня бедности (12,1%)³. Данный круг лиц нуждаются в социальной защите, чтобы обеспечить себе удовлетворение минимальных потребностей. Доля населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума за исследуемый период имела тенденцию снижения (рис.1).

Однако можно выделить следующие возрастания показателя: 2008г. – вследствие мирового экономического кризиса доля бедного населения выросла на 8,23% – это наибольший рост показателя за весь исследуемый период, в 2011 году наблюдается рост показателя на 0,66%, 2015-2016 гг. – в связи с экономическим кризисом 2014 года уровень бедности снова повысился на 6,50% и 3,05% соответственно. Также рост наблюдался в 2019 году – доля населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума увеличилась на 1,57%. В целом за 2000-2020 годы уровень бедности снизился на 60,58%, в среднем ежегодно он снижался на 4,55%.

* Научный руководитель – **Проскурина Наталья Вячеславовна**, кандидат экономических наук, доцент.

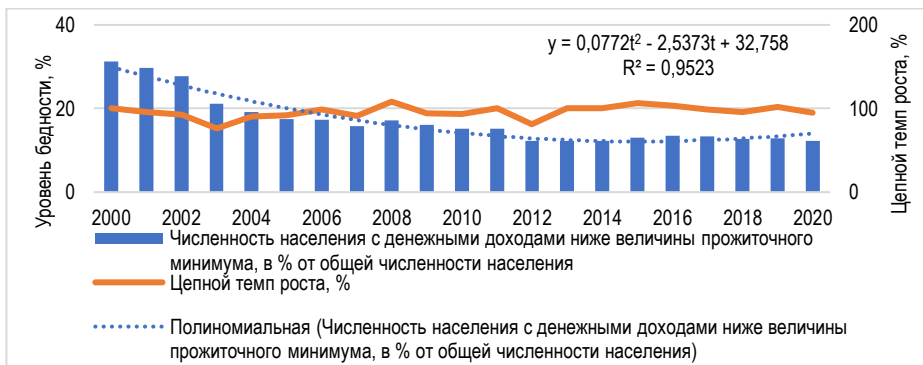


Рис. 1. Динамика доли населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума в Самарской области за 2000-2020 гг. ⁴

В результате прогнозирования с помощью ППП Gretl была построена модель с параболическим трендом и остатками AR(1). Таким образом, в следующие три года доля населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума будет расти и к 2023 году с вероятностью 95% будет находиться в пределах от 13,2 до 19,0%, следовательно, необходимо принимать дополнительные меры социальной защиты для предотвращения роста уровня бедности в Самарской области.

К мерам социальной защиты можно отнести различные выплаты и пособия. Общий объем социальных выплат в 2020 году составил 289,4 млрд. руб., в относительном выражении к общим денежным доходам населения – 25,4%. Динамика объема и доли социальных выплат представлена на рисунке 2. Как видно из рисунка, объем социальных выплат увеличивался на протяжении всего периода, средний темп прироста составил 17,07%. Однако доля социальных выплат в денежных доходах имела достаточно изменчивый характер. На протяжении рассматриваемого периода в основном просматривается положительная динамика. Наибольшее снижение удельного веса социальных выплат наблюдалось в 2004 году – тогда показатель по сравнению с прошлым годом снизился на 11,76%. В целом за 20 лет удельный вес социальных выплат в денежных доходах населения вырос более чем в 2 раза, в среднем ежегодно возрастая на 4,36%.

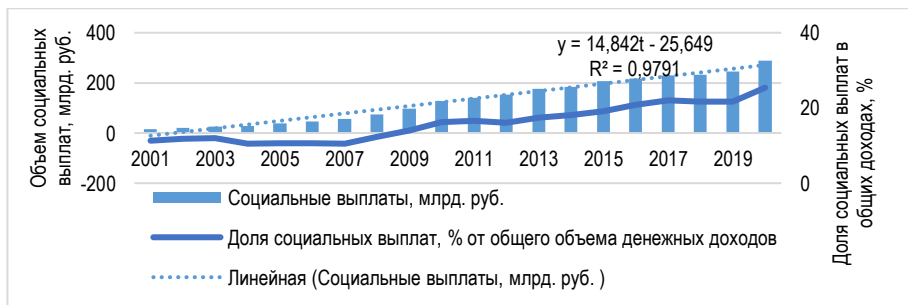


Рис. 2. Динамика объема социальных выплат и их доли в общих денежных доходах населения в Самарской области за 2001-2020 гг. ⁴

Согласно построенному прогнозу, была получена модель с квадратичным трендом и остатками MA(1), согласно которой доля социальных выплат в общем объеме денежных доходов будет расти в прогнозируемый период, и в 2023 году с вероятностью 95% будет находиться в пределах от 28,1 до 32,1%.

Если говорить про общие расходы на социальную политику в целом, то в 2020 году они составили 23,4% от общего объема расходов. Анализ динамики удельного веса расходов консолидированного бюджета Самарской области на социальную политику показывает, что наибольший рост (143,42%) наблюдается в 2009 году, что можно связать с экономическим кризисом 2008 года, а именно с тем, чтобы поддержать население, прежде всего безработных и пенсионеров. Наибольший спад отмечается в 2011 году: расходы снизились на 17,84%. В среднем ежегодно расходы на социальную политику росли на 3,13%. В целом за период 2006-2020 гг. они увеличились на 54% (рис.3).

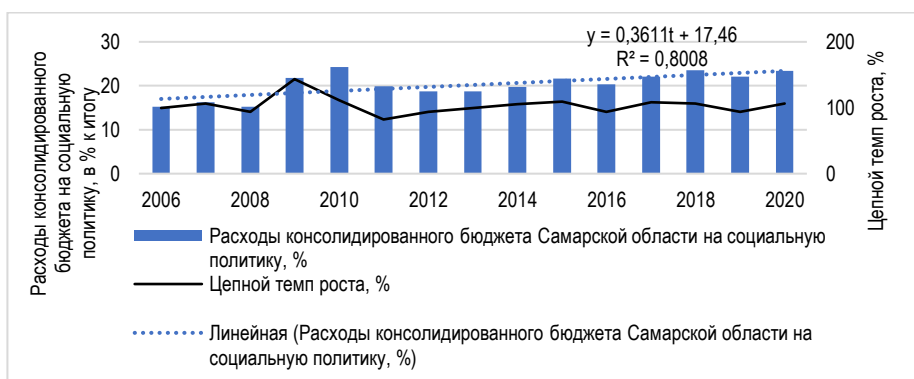


Рис. 3. Динамика расходов консолидированного бюджета Самарской области на социальную политику за 2006-2020 гг.⁴

В результате прогнозирования была получена модель с линейным трендом и остатками ARMA(2;1), в соответствии с которой доля расходов на социальную политику будет незначительно расти в ближайшие три года, и в 2023 году с вероятностью 95% будет находиться в пределах от 20,4 до 26,9%.

Анализ отдельных категорий населения, отнесенных к компетенции субъектов РФ (лиц, имеющих право на получение мер социальной поддержки и граждан, получивших регулярные денежные выплаты) показал, что большую долю в численности граждан, имеющих право на получение мер социальной поддержки, занимают ветераны труда – их удельный вес значительно превышает остальные группы – 96,5%, затем труженики тыла (2,6%), наименьшую долю занимают реабилитированные лица (0,9%)⁵.

В качестве мер социальной поддержки данные категории могут получать различные регулярные выплаты. Структура получателей регулярных денежных выплат в 2020 году незначительно отличается от ранее рассмотренной, самая большая доля здесь по группе «ветераны труда» (99,36%), меньше процента удельный вес у категории «реабилитированные лица» (0,60%). Наименьшую долю занимают «труженики тыла» (0,04%).

Сравнение вышерассмотренных структур по индексу структурных различий Рябцева (0,0199) показало их тождественность.

Помимо регулярных выплат, к мерам социальной защиты можно отнести различные виды пособий, пенсий. Можно сказать, что в целом структура социальных выплат в 2020г по сравнению с 2015 г. не изменилась, однако доля пенсий достаточно значительно снизилась (с 72,3 до 65,9%), в то время как увеличился удельный вес пособий и социальной помощи (с 23,3 до 31,2%). Наименьшую долю в структуре социальных выплат занимают стипендии, их доля всего около 1%; чуть выше удельный вес по страховым возмещениям – чуть больше 2% (рис.4). Индекс структурных различий Рябцева составил 0,069, то есть, рассматриваемые совокупности имеют весьма низкий уровень структурных различий.

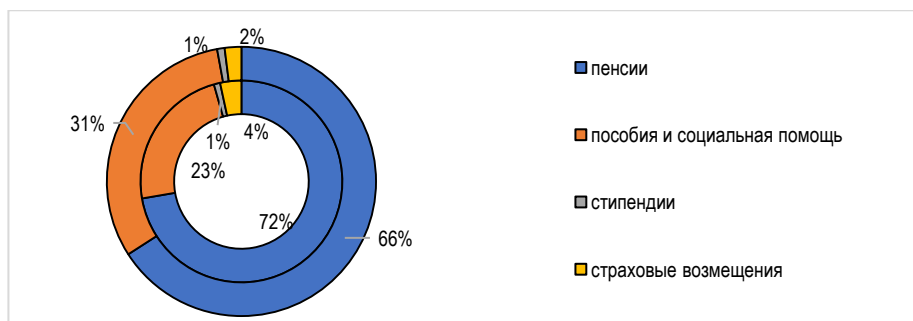


Рис. 4. Структура социальных выплат в Самарской области в 2015 и 2020 гг.⁵

Таким образом, наиболее социально защищенными являются ветераны труда, а структура социальных выплат в 2015 г. и в 2020 г. изменилась не существенно. Уровень бедности населения в Самарской области снижается, однако, в соответствии с прогнозом, в следующие три года будет расти. Доля социальных выплат, а также доля расходов на социальную политику в целом за исследуемый период увеличились. То есть, в целом, в Самарской области мерам социальной защиты населения уделяется большое внимание.

¹ Зимин В. А. Социальная защита населения в регионе, механизмы ее совершенствования / В. А. Зимин, Г. А. Морозова. [Электронный ресурс] – Самара: ООО «Научно-технический центр», 2018. – 131 с. – URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=34888692> (дата обращения: 30.08.2022)

² Агеева Е.В. Подходы к роли социальной защиты населения в жизни общества и современные вызовы, стоящие перед ней / Е.В. Агеева [Электронный ресурс] // Baikal Research Journal. 2017. – №2. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/podhody-k-rol-i-sotsialnoy-zaschity-naseleniya-v-zhizni-obshchestva-i-sovremennye-vyzovy-stoyaschie-pered-ney> (дата обращения: 03.09.2022)

³ Основные методологические и организационные положения Выборочного наблюдения доходов населения и участия в социальных программах в 2020 году [Электронный ресурс] – URL: https://gks.ru/free_doc/new_site/vndn-2020/index.html (дата обращения: 05.09.2022)

⁴ Реализация мер социальной поддержки отдельных категорий граждан: статистический бюллетень. [Электронный ресурс] – URL: <https://rosstat.gov.ru/folder/11110/document/13291> (дата обращения: 05.09.2022)

⁵ Социальное положение и уровень жизни населения России: статистический сборник. [Электронный ресурс] – URL: <https://rosstat.gov.ru/folder/210/document/13212> (дата обращения: 05.09.2022)

STATISTICAL EVALUATION OF SOCIAL PROTECTION MEASURES OF THE POPULATION OF THE SAMARA REGION

© 2022 Ignatieva Kseniya Vyacheslavovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: kskessa17@mail.ru

Keywords: social protection, dynamics, structure, analysis, statistics.

The article presents the results of a statistical analysis of the dynamics and structure of the main indicators characterizing the social protection of the population in the Samara region.

ВЛИЯНИЕ ПАНДЕМИИ НА РАЗВИТИЕ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

© 2022 Игошина Наталья Аклимовна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: bume63@mail.ru

© 2022 Феоктистова Анастасия Ивановна
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: basova.nastya2011@yandex.ru

Ключевые слова: малое предпринимательство, малый бизнес, пандемия, COVID-19, санкции, государственная поддержка.

В статье рассматривается влияние пандемии COVID-19 на развитие малого предпринимательства. Выявлены сегменты малого бизнеса, которые пострадали от ограничительных мер.

Малое предпринимательство занимает особое место в российской экономике оказывают значительное влияние на качество жизни населения, ее устойчивого роста в долгосрочной перспективе. Последствия экономического кризиса, санкций и сложная эпидемиологическая обстановка в условиях пандемии в мире и РФ в частности, оказали существенное влияние на финансово-хозяйственную деятельность данного сектора экономики.

Малый бизнес – одна из форм организации экономической жизни общества, имеет свои закономерности развития, преимущества и недостатки. Субъекты малого предпринимательства выступают как драйверы экономического и инновационного развития экономики России, поскольку быстро реагируют на вызовы времени и изменения конъюнктуры рынка, оперативно адаптируются к новым условиям хозяйствования. Однако именно субъекты малого предпринимательства оказались наиболее уязвимы в неустойчивом макроэкономическом положении в период пандемии COVID-19.

Стоит отметить, что снижение выручки и объема продаж в период пандемии COVID-19 коснулось предпринимателей, владельцев небольших магазинов, мастерских, кафе. Причем большинство из них являются, так называемыми, «вынужденными предпринимателями», т.е. те, которые не имеют других источников дохода, кроме своего небольшого бизнеса. Также наиболее негативным оказалось влияние пандемии на виды деятельности, связанные с оказанием услуг и физическим контактом с клиентами, неограниченной мобильностью, а также массовым спросом. По данным опроса, проведенного весной 2021 года¹, доля малого бизнеса, на который пандемия оказала негативное влияние и оказалась наиболее высокой это организации культуры и досуга, физкультурно-оздоровительной деятельности -56%, в сегменте туризма показатель достиг -55%, общественного питания и ресторанов – около 40%. И, наоборот, на виды деятельности в сфере строительства,

промышленного производства, интеллектуальных услуг, связи и информационных технологий пандемия оказала минимальный уровень негативного воздействия, а отдельных видов услуг даже положительное влияние, например, производство лекарственных препаратов и инструментов +22,6%, услуги курьеров, а спрос на доставку с интернет-магазинов, увеличился в 4 раза².

Дефицит кадров одна из серьезных проблем в условиях пандемии. Особо остро данная проблема ощущалась в сфере строительства. Это объясняется тем, что массовый отток неквалифицированной рабочей силы, в основном мигрантов не был компенсирован за счет местного, коренного населения.

За время пандемии в России сократилось численность субъектов малого предпринимательства. Так, за все время, которое Россия находится под экономическими санкциями США и стран Европы, за последние три года 2019-2021гг. число зарегистрированных индивидуальных предпринимателей (ИП) стало меньше на 247342, чем индивидуальных предпринимателей, которые были ликвидированы и прекратили свою деятельность. Существенно сократилось количество зарегистрированных и ликвидированных юридических лиц (см. таблицу).

Динамика регистрируемых и ликвидируемых индивидуальных предпринимателей и юридических лиц за 2019-2021 гг.³

Количество ИП и ЮЛ (ед)	2019 г.	2020г.	2021 г.	Изменения 2019-2021гг.
Зарегистрировано ИП	827816	620828	580474	247342
Ликвидировано ИП	753580	966465	660690	92890
Зарегистрировано ЮЛ	312758	233188	169989	142769
Ликвидировано ЮЛ	641732	545699	279880	361852

Думается, что такое снижение количества ИП и юридических лиц стало последствием антиковидных ограничений нельзя, поскольку подобная динамика наблюдается как минимум 6 лет, начиная с 2014 года. Вероятнее всего, это является последствием антироссийских санкций со стороны США и стран Евросоюза.

В условиях пандемии в России были разработаны антикризисные программы и приняты меры государственной поддержки малого и среднего бизнеса⁴. Рассмотрим основные меры господдержки субъектов малого предпринимательства:

- снижение ставки страховых взносов;
- льготные кредиты по программе банка России и корпорации МСП;
- кредитные каникулы для некоторых отраслей;
- снижение пеней за просрочку налоговых платежей;
- продление срока уплаты налога на прибыль и УСН;
- отмена штрафов по госконтрактам для бизнеса, пострадавшего от внешних санкций и другие.

В рамках этих мероприятий определены 22 отрасли, которым в первую очередь оказана государственная поддержка. В данный список попали предприятия в сегменте туризма, культуры, развлечений и спорта. Были объявлены налоговые и кредитные каникулы, временно приостановлены проверки для малого и среднего предпринимательства,

предоставлена возможность упрощенной процедуры регистрации новых лекарственных препаратов в России и другие.

Правительством Самарской области приняты региональные программы кредитования субъектов малого предпринимательства. Они предназначены для поддержки начинающего, действующего бизнеса и самозанятых, а также финансирования Фонда промышленности Самарской области. Разработана прямая финансовая поддержка (субсидии) малого и среднего предпринимательства (МСП) в части предоставления грантов и субсидий и отсрочки по кредитным платежам и другое. Приняты региональные налоговые льготы для МСП Самарской области.

Реализация указанных программ и региональных льгот по нашему мнению будет способствовать:

- повышению конкурентоспособности малого и среднего предпринимательства на территории Самарской области;
- обеспечивать функционирование конкурентной среды, стимулирующей предпринимательскую активность и привлечение капитала в экономику;
- повысить инвестиционную активность организаций реального сектора экономики, в том числе обеспечить устойчивое развитие малого и среднего предпринимательства во всех отраслях реального сектора экономики;
- повысить конкурентоспособность экономики в целом⁵.

Стоит отметить, что наиболее эффективными оказались две меры господдержки, представление субсидий на выплату заработных плат и отсрочка уплаты налогов. Около половины предпринимателей отметили, что самой действенной мерой оказалась выплата субсидий.

Таким образом, можно сделать вывод, что за период пандемии охват малого предпринимательства с помощью различных мер государственной поддержки заметно вырос. Это объясняется тем, что ранее ни в одном опросе не удавалось выявить более 1% предпринимателей, которые бы воспользовались государственной поддержкой.

¹ Статистическая информация по малому предпринимательству России (по субъектам Российской Федерации) [Электронный ресурс] // Ресурсный центр малого предпринимательства. – Режим доступа: <http://www.rcsme.ru/> – (Дата обращения: 18.09.2022).

² Оценка влияния кризиса, связанного с пандемией COVID-19, на отрасли российской экономики и их посткризисное развитие [Текст]: докл. к XXII Апр. междунар. науч. конф. по проблемам развития экономики и общества, Москва, 13–30 апр. 2021 г. / Ю. В. Симачев (рук. авт. кол.), Н. В. Акиндинова, М. Н. Глухова и др. ; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». – М. : Изд. дом Высшей школы экономики, 2021. – 45 с. – ISBN 978-5-7598-2503-6 (в обл.). – ISBN 978-5-7598-2263-9 (e-book).

³ Никонов, И.А. Влияние пандемии коронавируса на малый и средний бизнес [Текст] / И.А. Никонов, С.М. Корунув // Экономика и бизнес. – 2020. – № 4. – С. 204-208;

⁴ Коронавирус (COVID-19). Меры экономической поддержки бизнеса в субъектах Российской Федерации» [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_351744/ – (Дата обращения: 18.09.2022);

⁵ Постановление от 25 апреля 2019 г. № 259 Об утверждении государственной программы Самарской области «Развитие малого и среднего предпринимательства в Самарской области» на 2019 - 2030 годы.

THE IMPACT OF THE PANDEMIC ON THE DEVELOPMENT OF SMALL BUSINESSES

© 2022 Igoshina Natalia Aklimovna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: bume63@mail.ru

© 2022 Feoktistova Anastasia Ivanovna
Master
Samara State University of Economics
E-mail: basova.nastya2011@yandex.ru

Keywords: small business, small business, pandemic, COVID-19, sanctions, state support.

The article examines the impact of the COVID-19 pandemic on the development of small businesses. The segments of small business that suffered from restrictive measures were identified.

НАПРАВЛЕНИЯ КОНВЕРГЕНЦИИ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО И БУХГАЛТЕРСКОГО (ФИНАНСОВОГО) УЧЕТА

© 2022 Каспарова Лилит Карэновна
студент

Самарский государственный экономический университет

© 2022 Наумова Ольга Александровна

кандидат экономических наук, доцент кафедры учета,
анализа и экономической безопасности

Самарский государственный экономический университет

E-mail: kasparovalk@gmail.com

Ключевые слова: бухгалтерский (финансовый) учет, управленческий учет, затраты, учет затрат, группировка затрат.

Статья посвящена обоснованию необходимости сближения таких подсистем бухгалтерского учета, как финансовый и управленческий. Рассмотрены функции финансового учета для обеспечения управленческого учета информацией. Выделены основные проблемы, возникающие при использовании данных финансового учета в целях управленческого учета, и предложены направления для сближения указанных видов бухгалтерского учета.

В целях эффективного производства продукции все бизнес-процессы коммерческой организации должны быть стандартизированы. Не исключением является и учетный процесс. Учетная подсистема оказывает влияние на качество производства продукции. Результативность учетной политики заключается в ориентации всех подсистем бухгалтерского учета (финансовый, налоговый и управленческий учет) на возможность предоставления учетной информации, способствующей оптимальному управлению активами и обязательствами организации.

Большинство организаций в настоящее время стремятся к сближению бухгалтерского (финансового) учета и управленческого учета. Как показывает практика, такой подход снижает трудозатраты на ведение обоих видов учета, повышает качество предоставляемой отчетности и способствует формированию более прозрачных данных для анализа.¹

Бухгалтерский (финансовый) учет является одним из основных источников, обеспечивающих информационную базу управленческого учета. Это обусловлено тем, что бухгалтерский (финансовый) учет охватывает все процессы производства, рекламы и распространения продукции, а также содержит полную информацию об обороте средств организации. Любой факт финансово-хозяйственной жизни субъектов отражается в бухгалтерском (финансовом) учете. Организация, получая первичные документы, формирует данные о понесенных затратах. В свою очередь, формируемые исходящие первичные документы создают информацию о сформированной за период выручке. Применяя метод двойной записи, а также систему активных, пассивных и активно-пассивных счетов, субъек-

ект отражает все факты хозяйственной жизни в учетных регистрах, например, в оборотно-сальдовых ведомостях, карточках счета и пр.²

Можно выделить следующие функции бухгалтерского (финансового) учета для обеспечения системы управленческого учета информацией:

1. Формирование данных о фактической финансово-хозяйственной жизни субъекта для составления бюджетов на плановый период. Если организация не является вновь созданной, планирование осуществляется от достигнутых результатов за предшествующий плановому финансовый период. То есть, анализируется факт и на его основании, с учетом возможных будущих изменений, составляются бюджеты.

2. Формирование данных для контроля исполнения бюджетов, а также своевременная их корректировка, в случае существенных отклонений.

3. Формирование данных для анализа отдельных показателей финансово-хозяйственной жизни субъекта.

4. Создание основы для эффективного существования системы экономической безопасности организации.

5. Обеспечение управленческого звена организации всей необходимой информацией для принятия грамотных управленческих решений.

6. Формирование базы для анализа влияния внешних и внутренних факторов, связанных с экономической безопасностью.

7. Обеспечение информацией для прогнозирования экономической устойчивости субъекта в долго- и краткосрочной перспективе.²

Многие организации сталкиваются со сложностями принятия качественных управленческих решений из-за неэффективной организации информационных потоков в системе управленческого учета. Именно поэтому настолько актуально изучение информационных потребностей системы управленческого учета и изменения системы бухгалтерского (финансового) учета в соответствии с данными потребностями.

Организации, стремящиеся к наиболее эффективной организации процесса бюджетирования, стараются обеспечить взаимосвязь бухгалтерского (финансового) и управленческого учетов. Анализ данных бухгалтерского (финансового) учета в целях управления организацией и составления бюджетов зачастую сопряжен с некоторыми проблемами.

В первую очередь, данные проблемы обусловлены неточностями в отражении в бухгалтерском (финансовом) учете затрат. Затраты являются ключевым показателем в формируемых бюджетах, а управление ими критически важно для успешного функционирования организации и формирования устойчивого финансового положения. Оптимизация затрат позволяет компании получать дополнительные экономические блага в виде прибыли, которая может выступать в качестве источника ее дальнейшего развития и расширения.³

В рамках системы управленческого учета существует множество группировок затрат. Целесообразным является группировка затрат по экономическим элементам, а также по статьям. Данные методы не идентичны, так как в группировке по экономическим элементам отталкиваются от экономического содержания затрат.⁴ Безусловно, специфика вида деятельности организации накладывает отпечаток на состав затрат, формирующих себестоимость, а также на удельный вес того или иного вида затрат в общей себестоимости.

Помимо группировки затрат по экономическим элементам, затраты в организации группируются по имеющимся подразделениям или производственным объектам. Очень

важно оценить экономическую эффективность осуществления деятельности того или иного подразделения. Данная информация может быть необходима для принятия решения об оптимизации затрат на конкретном объекте или об его ликвидации.

Таким образом, учет затрат в организации должен быть организован так, чтобы максимально четко и достоверно отражать их состав. Можно выделить следующие требования к структуре оборотно-сальдовой ведомости по учету затрат в рамках обеспечения сближения бухгалтерского (финансового) и управленческого учета:

1. Структура статей затрат, используемая в бухгалтерском (финансовом) учете, должна дублировать структуру статей затрат, используемую в бюджетировании.

2. Затраты должны относиться на те статьи, в рамках которых данные затраты запланированы в бюджетах.

3. Затраты должны группироваться строго по подразделениям, существующим в организации. В случае наличия косвенных затрат, такие должны распределяться согласно тому методу, который указан в учетной политике.

К сожалению, зачастую, данные требования не выполняются, а структура оборотно-сальдовой ведомости по затратным счетам имеет разрозненный и хаотичный вид. В таблице приведены основные проблемы, с которыми сталкиваются организации, а также возможное их решение.

Проблемы при ведении бухгалтерского (финансового) учета, мешающие сближению с управленческим учетом

Проблема	Решение
Отнесение на неправильные счета учета затрат.	Повышение квалификации бухгалтеров.
Наличие в ОСВ похожих статей затрат.	Наименования статей затрат в ОСВ должны соответствовать наименованиям статей затрат в бюджете доходов и расходов.
Отнесение затрат на неправильные статьи.	При поступлении в организацию первичных документов ответственным специалистам следует указывать наименование статей, на которые бухгалтерской службе необходимо отнести затраты.
Отнесение затрат на неправильные подразделения.	При поступлении в организацию первичных документов ответственным специалистом должно быть указано подразделение, к которому относятся данные затраты.
Наличие лишних подразделений в ОСВ.	Контроль за отсутствием лишних подразделений, распределение косвенных затрат согласно учетной политике.

Как уже было сказано выше, группировка статей затрат по подразделениям организации очень важна. Так, бюджет доходов и расходов, являющийся одним из основных бюджетов, как правило составляется в разрезе подразделений.

Программное обеспечение «1С», используемое в большинстве российских организаций, позволяет отобразить детализацию по подразделениям. Для этого бухгалтерская служба при отнесении расходов на затратные счета должна выбрать то подразделение, к

которому имеют отношение те или иные расходы. Данная операция возможна, если конкретные расходы напрямую относятся к производственному объекту. В противном случае расходы носят название косвенных и распределяются по всем подразделениям способом, определенным в учетной политике организации.

Помимо классификации затрат по подразделениям, следует также обратить отдельное внимание на саму структуру оборотно-сальдовой ведомости. В некоторых организациях не уделяют должное внимание наименованиям статей затрат. Одинаковые затраты разносят на разные статьи затрат с синонимичными наименованиями или относят затраты на статью, не характеризующую их сущность.

Кроме того, в целях интеграции бухгалтерского (финансового) и управленческого учетов наиболее эффективным является приведение структуры статей затрат в ОСВ в соответствие со структурой статей затрат, используемой в бюджетировании. Для этого, при поступлении в организацию первичных документов, специалисты, занимающиеся бюджетированием, указывают на них статью, на которую бухгалтеру необходимо отнести затраты.

Таким образом, при отнесении бухгалтерией затрат на неправильные подразделения, статьи или счета затрат помимо нарушений в ведении бухгалтерского (финансового) учета, нарушается и достоверность предоставляемых управленческих отчетов, что может повлечь неприятные последствия для организации.

Бюджетирование является основным инструментом для поддержания стабильного финансового состояния и повышения эффективности деятельности. А управленческая отчетность в свою очередь позволяет анализировать исполнение бюджетов и предпринимать действия в случае неисполнения. Поэтому при неверном разнесении затрат может исказиться картина реального финансового состояния организации.

Бухгалтерский (финансовый) учет и управленческий учет должны существовать в тесной связке друг с другом, дополнять друг друга. Только так, информация, предоставляемая управленческому персоналу, будет достоверной, а качество составления бюджетов высоким.⁵

¹ Управленческий и бухгалтерский учет: извечный вопрос сближения двух учетных политик. URL: <https://rdv-it.ru/company/press-center/blog/upravlencheskiy-i-bukhgalterskiy-uchet-izvechnyy-vopros-sblizheniya-dvukh-uchetnykh-politik/>

² Королюк Е.В. Влияние системы учетно-аналитической информации на эффективность управленческих решений // Новые импульсы развития: вопросы научных исследований. 2020. № 2. С. 184-189

³ Шалаева Л.В. Направления структуризации информации в системе стратегической управленческой отчетности центра расходов // Международный бухгалтерский учет. 2021. № 7 (481). С. 761-780

⁴ Сергачева Е.И., Воробьев С.В., Леонова О.И. Классификация затрат по экономическим элементам с учетом деятельности организации // Финансовый вестник. 2021. № 1 (52). С. 31-37

⁵ Блинов О. А., Гапон М. Н., Виноходов В. Е. Бухгалтерский управленческий учет и его место в системе управления // Электронный научно-методический журнал Омского ГАУ. 2021. №4 (27)

DIRECTIONS OF CONVERGENCE OF MANAGEMENT AND ACCOUNTING (FINANCIAL) ACCOUNTING

© 2022 Kasparova Lilit Karenovna
Student

Samara State University of Economics

© 2022 Naumova Olga Aleksandrovna

Candidate of Economics, Associate Professor of Department of Accounting,

Analysis and Economic Safety

Samara State University of Economics

E-mail: kasparovalk@gmail.com

Keywords: accounting (financial) accounting, management accounting, costs, cost accounting, cost grouping.

This article is devoted to the consideration of the need for convergence of such accounting subsystems as financial and managerial. Were considered the functions of financial accounting for providing management accounting with information. The main problems that arise when using financial accounting data for management accounting are identified and directions for convergence of these types of accounting are proposed.

НАИБОЛЕЕ ЭФФЕКТИВНОЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ КАК ВАЖНЕЙШИЙ ПРИНЦИП УПРАВЛЕНИЯ ОБЪЕКТОМ НЕДВИЖИМОСТИ

© 2022 Качурина Ульяна Алексеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: kachurina2003purt@mail.ru

© 2022 Степчук Юлия Алексеевна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: yuliya.stepchuk.01@mail.ru

Ключевые слова: объект недвижимости, наиболее эффективное использование объекта недвижимости, правила застройки и землепользования, договор аренды земельного участка.

Статья посвящена анализу наиболее эффективного варианта использования заброшенного советского кинотеатра. Рассмотрены три возможных варианта его использования, проведен анализ на предмет их физической осуществимости, юридической разрешенности, финансовой оправданности, максимальной продуктивности.

Все более актуальной сегодня становится проблема выбора наиболее эффективного использования объекта недвижимости как с позиции оценки, так и с позиции управления. Она позволяет решить вопрос максимизации дохода и стоимости от объекта, минимизации операционных и инвестиционных затрат.

Целью данного исследования является изучение трех потенциальных проектов по использованию объекта недвижимости и выбор из них наиболее эффективного варианта.

Основным методом исследования в данной работе является метод анализа наиболее эффективного использования (далее – НЭИ). НЭИ представляет собой такое использование недвижимости, которое соответствует четырем критериям: физической осуществимости, юридической разрешенности, финансовой оправданности и при этом доход от объекта недвижимости должен быть наибольшим¹. НЭИ объекта недвижимости может соответствовать его текущему использованию, но также может предполагать и другое использование (ремонт, реконструкцию имеющихся объектов капитального строительства).

Методы анализа НЭИ включают в себя исследование рынка недвижимости, оценку стоимости объекта, анализ потенциальных видов использования, расчет доходности по всем вариантам и расчет стоимости недвижимости².

В рамках данного исследования был выбран заброшенный объект недвижимости, расположенный по адресу: ул. Ново-Вокзальная 28. Это бывший кинотеатр «Юность». Данный объект не используется с конца 90-х годов.

* Научный руководитель – **Домнина Светлана Валентиновна**, доктор экономических наук, доцент.

Изучая примеры реконструкций старых советских кинотеатров, мы обнаружили уже осуществленный проект в Москве. Из старого кинотеатра мэрия Москвы решила сделать культурно-досуговый центр, в котором сейчас проходят творческие занятия и кружки для детей и взрослых. Была проведена полная реконструкция здания, а также работы по высадке деревьев вокруг здания. Таким образом, органы местного самоуправления заинтересованы в реконструкции старых кинотеатров и других объектов культурного назначения.

На данный момент проектом реконструкции кинотеатра «Юность» заинтересовались представители департамента градостроительства Самары. Объект планируют использовать как муниципальную школу искусств.

В данном исследовании предложены альтернативные проекты наиболее эффективного использования заброшенного объекта недвижимости. В частности, рассмотрены следующие возможные проекты развития данного объекта недвижимости:

1. Организация и проведение квизов, других настольных и интеллектуальных игр.
2. Студия рисования песком.
3. Открытие компьютерного клуба по франшизе Colizeum.

Согласно Генеральному плану городского округа Самара и карте функциональных зон городского округа Самара, выбранный нами объект недвижимости находится в зоне Ц-3 или общественно-деловой зоне. В зоне Ц-3 основными видами разрешенного использования являются различные объекты культурного и образовательного назначения, в том числе:

- детские сады;
- клубы многоцелевого назначения;
- библиотеки, информационные центры;
- кинотеатры;
- театры, концертные залы;
- художественные мастерские, мастерские изделий народных промыслов;
- кафе и другие объекты³.

Таким образом, все предлагаемые варианты использования объекта недвижимости являются юридически разрешенными.

Основные сведения об объекте недвижимости можно найти в публичной кадастровой карте. Самыми значимыми являются площадь земельного участка, разрешенное использование, форма собственности и кадастровая стоимость. В таблице 1 данные сведения приведены.

Рассматриваемый нами объект недвижимости расположен в Промышленном районе города Самары в непосредственной близости к двум школам и 5 детским садам в зоне жилой застройки. Рассматривая подъездные пути к объекту недвижимости, можно выделить наличие парковки, а также автобусной остановки и метро в непосредственной близости к объекту.

Город Самара не находится в активной сейсмической зоне, поэтому рассматриваемый объект недвижимости не подвержен стихийным бедствиям.

Все варианты использования объекта недвижимости являются и физически осуществимыми.

Таблица 1

Основные сведения о земельном участке*

Показатель	Компьютерный клуб по франшизе
Тип	Объект недвижимости
Вид	Земельный участок
Кадастровый номер	63:01:0725001:604
Адрес	Самарская обл., г. Самара, Промышленный район, ул. Ново-Вокзальная, 28
Площадь, кв. м	9 938,5
Статус	Учтенный
Категория земель	Земли населенных пунктов
Разрешенное использование	Занимаемый нежилым зданием (Литера А) с прилегающей территорией
Форма собственности	Собственность публично-правовых образований
Кадастровая стоимость руб.	38 581 555,16

* Составлено авторами по данным Публичной кадастровой карты.

Рассматриваемый нами объект недвижимости расположен в Промышленном районе города Самары в непосредственной близости к двум школам и пяти детским садам в зоне жилой застройки, поэтому основная аудитория для всех проектов – это дети и подростки. Таким образом, спрос на все варианты использования объекта недвижимости имеется.

В районе, где располагается объект недвижимости не особо развита культурная деятельность и организаций, предоставляющих подобные услуги практически нет, поэтому анализ рынка можно провести по городу Самара в целом. Среди конкурентов для клуба настольных игр есть клуб Hobby Games, для студии рисования песком на данный момент конкурентов нет, а для франшизы Colizeum конкурентом может служить другая франшиза компьютерных клубов CyberX.

Согласно статье 39.12. ГК РФ существует возможность проведения аукциона на право заключения договора аренды земельного участка, находящегося в государственной или муниципальной собственности. Победителем аукциона признается участник аукциона, предложивший наибольший размер ежегодной арендной платы за земельный участок.

Таблица 2

Финансовая осуществимость проектов, руб.*

Показатель	Клуб настольных игр	Студия рисования песком	Компьютерный клуб по франшизе
Годовые затраты на заработную плату	2 172 000	3 372 000	4 632 000
Затраты на оборудование (за 1 год)	472 000	562 000	5 500 000
Годовые иные затраты	4 796 436	4 976 436	4 685 436
Годовые расходы (за 1 год)	6 968 436	8 348 436	9 317 436
Выручка	5 245 200	8 742 000	11 280 000
Прибыль	Отсутствует	393 564	1 962 564

* Составлено авторами.

В зависимости от варианта получения объекта в аренду, будет та или иная годовая арендная плата. Но она ниже рыночной, поскольку учитывает коэффициент социальной значимости организации. И для каждого варианта использования данного объекта эта величина будет одинаковой, поэтому в расчетах дальше не применяется.

Основные затраты на осуществление каждого проекта представлены в таблице 2.

Анализируя расходы и доходы от всех вариантов использования объекта недвижимости, можно сделать вывод, что НЭИ объекта недвижимости будет открытие компьютерного клуба по франшизе. Однако площадь данного объекта позволяет сочетать разные студии и кафе-зоны, зоны отдыха, поэтому возможно преобразование данного объекта по типу креативной недвижимости. Таки примеры использования «заброшенок» в Самаре имеются. Например, творческая резиденция «8 студий». Это бывшая обувная фабрика «Модница», расположенная по адресу г. Самара, ул. Молодогвардейская, 86. Сегодняшние арендаторы подобраны таким образом, что вместе они образуют дух творчества и рукоделия.

¹ Приказ Минэкономразвития России от 25 сентября 2014 года N «Об утверждении Федерального стандарта оценки «Оценка недвижимости (ФСО N 7)»

² Дашко М.А., Домнина С.В. Методы экспертной оценки при определении варианта наиболее эффективного использования земельного участка // Актуальные проблемы землеустройства, кадастра и природообустройства: материалы III международной научно-практической конференции факультета землеустройства и кадастров ВГАУ. Воронеж, 2021. С. 254-257.

³ Постановление Самарской городской Думы от 26.04.2001 года № 61 «Об утверждении Правил застройки и землепользования в городе Самаре»

THE MOST EFFICIENT USE AS THE MOST IMPORTANT PRINCIPLE OF REAL ESTATE MANAGEMENT

© 2022 Kachurina Ulyana Alekseevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: kachurina2003purt@mail.ru

© 2022 Stepchuk Yulia Alekseevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: yuliya.stepchuk.01@mail.ru

Keywords: object of real estate, the most efficient use of the object of real estate, the rules of development and land use, land lease agreement.

The article is devoted to the analysis of the most effective option for the use of the abandoned Soviet cinema. Three possible variants of its use have been considered and analyzed for their physical feasibility, legal permissibility, financial justification and maximum productivity.

ЭКОНОМИКО-СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ОСНОВНЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2022 Кашаева Виктория Александровна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: victoriakashaeva15@gmail.com

Ключевые слова: инновационное развитие, социально-экономические условия, научно-технический потенциал, инновационная деятельность, индекс Рябцева, структурно-динамический анализ.

Статья посвящена структурно-динамическому анализу основных показателей инновационного развития Российской Федерации за период с 2010 по 2020 год. Проведена оценка структурных различий показателей, характеризующих научно-технический потенциал и инновационную деятельность страны.

На современном этапе одной из главных задач экономики страны является переход на инновационный путь развития, благодаря которому Российская Федерация сможет достичь конкурентных преимуществ и занять одно из главных мест на мировом рынке. Исходя из этого, приоритетным направлением политики государства является поддержка развития всех сфер инновационной деятельности, которые способствуют созданию и внедрению инноваций на предприятиях.

Для того чтобы осуществить переход на инновационный путь развития, необходимо оценить социально-экономические условия, которые отражают необходимость в инновационном развитии, научно-технический потенциал страны, формирующий человеческий капитал, и инновационную деятельность, которая отражает результаты инновационного развития страны³.

Начнем с динамики показателя, характеризующего социально-экономические условия инновационного развития (рис. 1).

Из представленного рисунка 1 мы видим, что в целом удельный вес организаций, использующих широкополосный доступ к сети Интернет, представлен положительной динамикой с 2013 по 2019 год, колеблющейся в пределах от 0,16 % до 3,90 %, за исключением снижения данного показателя на 2,02 % в 2015 году, что связано с перенасыщением рынка широкополосным доступом, а также возникшим в то время валютным кризисом. Наибольшие темпы прироста по данному показателю отмечаются в 2011, 2012 и 2020 годах. Увеличение удельного веса организаций в 2011-2012 гг. связано с сокращением стоимости доступа в Интернет и распространением данной сети среди населения. а в 2020 году – с пандемией коронавируса и переходом многих областей экономики в глобальную сеть².

* Научный руководитель – **Баканач Ольга Вячеславовна**, кандидат экономических наук, доцент.

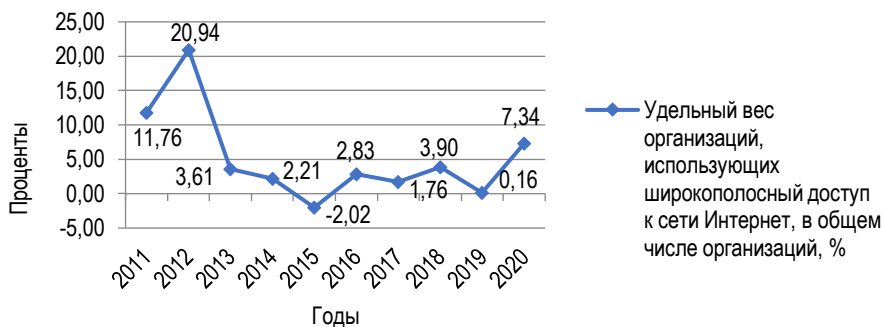


Рис. 1. Цепные темпы прироста удельного веса организаций, использующих широкополосный доступ к сети Интернет, в РФ за период с 2011 по 2020 г.⁵

Таким образом, мы видим, что социально-экономические условия инновационного развития характеризуются в целом положительной динамикой в течение всего рассматриваемого периода.

Далее перейдем к анализу структуры показателя, характеризующего научно-технический потенциал инновационного развития (рис. 2, 3).

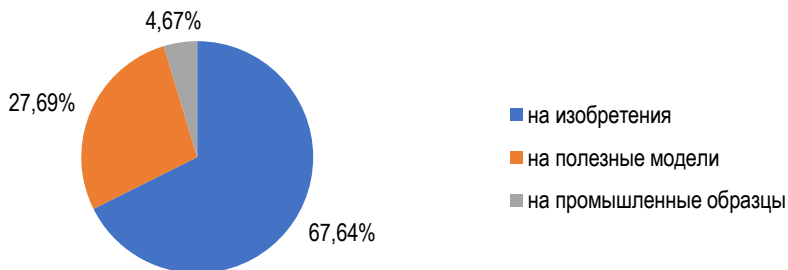


Рис. 2. Структура поданных патентных заявок российскими заявителями за 2010 г.⁵

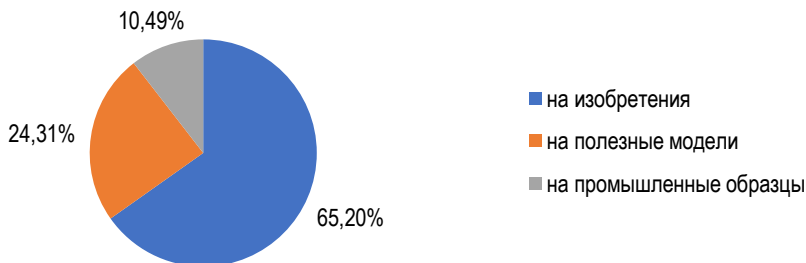


Рис. 3. Структура поданных патентных заявок российскими заявителями за 2020 г.⁵

Исходя из представленных диаграмм, мы видим, что наибольшая доля патентных заявок приходится на изобретения, а наименьшая – на промышленные образцы. Доля патентных заявок на полезные модели занимает промежуточное положение.

Если сравнивать структурные различия за 10 лет, то согласно индексу Рябцева, равному 0,050, между 2010 и 2020 годами весьма низкий уровень структурных различий.

Таким образом, можно сделать вывод, что структура рассматриваемого показателя за 10 лет практически не изменилась, что говорит об обеспеченности страны необходимыми ресурсами для инновационного развития.

Теперь перейдем к структурному анализу показателя инновационной деятельности по ОКВЭД-2 за 2017 и 2020 годами (рис. 4, 5). ОКВЭД-1 рассматриваться не будет, так как по многим видам экономической деятельности данные с 2010 по 2016 год отсутствуют.

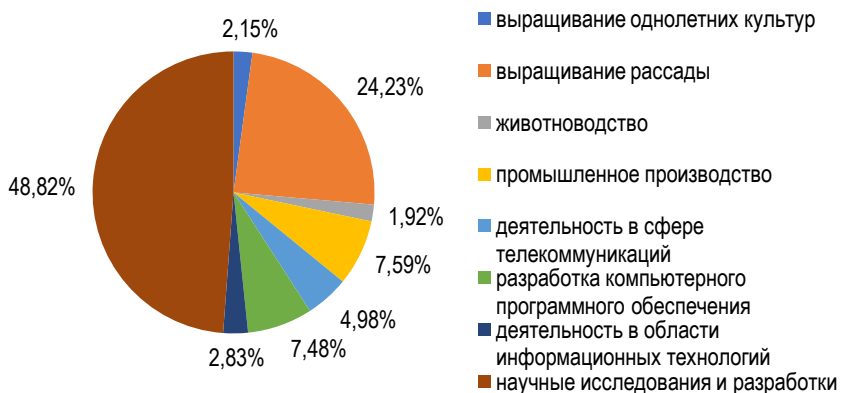


Рис. 4. Структура инновационных товаров, работ и услуг в РФ за 2017 г.⁵

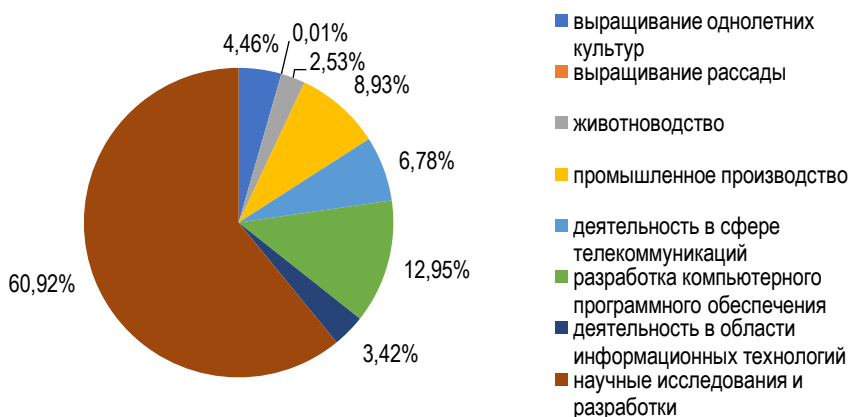


Рис. 5. Структура инновационных товаров, работ и услуг в РФ за 2020 г.⁵

Из приведенных диаграмм мы видим, что наибольшая доля инновационных товаров, работ и услуг в 2010 и 2020 гг. приходится на научные исследования и разработки. В 2010 году большую долю показателя также занимает выращивание рассады, промышленное производство и разработка компьютерного программного обеспечения, а в 2020 году – промышленное производство, деятельность в сфере телекоммуникаций и разработка компьютерного программного обеспечения. Наименьшая доля в 2010 году приходится на животноводство, а в 2020 году – на выращивание рассады.

Анализируя структурные различия по показателю, можно сказать, что между структурами инновационных товаров, работ и услуг в 2017 и 2020 году существенный уровень различий согласно индексу Рябцева, равному 0,236.

Таким образом, структура инновационной деятельности организаций с 2017 по 2020 год претерпевает изменения, в результате которых большое внимание уделяется научным исследованиям и разработкам, а также промышленному производству и разработке компьютерного программного обеспечения, которые являются одними из главных движущих сил в ходе ускорения инновационного развития и достижения страной мирового лидерства¹.

Подводя итог, можно сделать вывод, что Российская Федерация уделяет большое внимание инновационному развитию, однако, нашей стране пока не удалось достичь главенствующих позиций в мировой экономике, что связано во многом с несовершенством законодательной базы в сфере инноваций и слабым уровнем стимулирования инновационного развития, однако, с разработкой и введением в 2018 году Указа Президента РФ «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года», где установлены национальные цели инновационного развития, включающие увеличение организаций, осуществляющих технологические инновации, на 50 % от их общего числа, а также в целом технологическое ускорение страны, осуществление перехода на инновационный путь развития становится все более достижимым⁴.

¹ Мельниченко Александра Михайловна Анализ показателей, характеризующих результаты инновационной деятельности предприятий // Петербургский экономический журнал. 2018. №1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-pokazateley-harakterizuyuschih-rezultaty-innovatsionnoy-deyatelnosti-predpriyatij> (дата обращения: 18.09.2022).

² Нуреев Рустем Махмутович, Карапаев Олег Валерьевич Три этапа становления цифровой экономики // JER. 2019. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/tri-etapa-stanovleniya-tsifrovoy-ekonomiki> (дата обращения: 17.09.2022).

³ Рейтинг инновационного развития субъектов Российской Федерации. Выпуск 7 / В. Л. Абашкин, Г. И. Абдрахманова, С. В. Бредихин и др.; под ред. Л. М. Гохберга; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». – М.: НИУ ВШЭ, 2021. – 274 с. – 60 экз. – ISBN 978-5-7598-2390-2 (в обл.).

⁴ Указ Президента РФ от 7 мая 2018 г. № 204 «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года» – [Электронный ресурс] – URL: <https://base.garant.ru/71937200/> (дата обращения: 18.09.2022).

⁵ Федеральная служба государственной статистики // Официальный сайт – [Электронный ресурс] – URL: <https://rosstat.gov.ru/> (дата обращения: 16.09.2022).

ECONOMIC AND STATISTICAL ANALYSIS OF THE MAIN INDICATORS OF INNOVATIVE DEVELOPMENT OF THE RUSSIAN FEDERATION

© 2022 Kashaeva Victoria Alexandrovna
Student

Samara State University of Economics

E-mail: victoriakashaeva15@gmail.com

Keywords: innovative development, socio-economic conditions, scientific and technical potential, innovative activity, Ryabtsev index, structural and dynamic analysis.

The article is devoted to the structural and dynamic analysis of the main indicators of innovative development of the Russian Federation for the period from 2010 to 2020. The assessment of structural differences in indicators characterizing the scientific and technical potential and innovative activity of the country was carried out.

ОЦЕНКА СОЦИАЛЬНОГО РИСКА В СИСТЕМЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

© 2022 Кожухова Виктория Валерьевна*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: viktoriaart1995@gmail.com

Ключевые слова: экономическая безопасность предприятия, нефинансовые риски, социальные риски, корпоративная отчетность.

Статья посвящена вопросам определения взаимосвязи социальной ответственности и экономической безопасности добывающих предприятий. Автором разработана система показателей комплексной оценки социальных рисков, расчет которых производится по данным нефинансовой отчетности предприятий.

В современных экономических условиях, характеризующихся дестабилизированностью и многоконтурностью, предприятия сталкиваются с новыми вызовами и угрозами. Особое значение имеют различные нефинансовые факторы, в числе которых можно выделить факторы социальной направленности. Соблюдение хозяйствующими субъектами принципов социальной ответственности при осуществлении деятельности становится базисным условием обеспечения их экономической эффективности и результативности.

Основным источником информации об эффективности применения принципов социально ответственного ведения бизнеса, результатах социальной политики субъекта хозяйствования является нефинансовая отчетность, в том числе, формы интегрированных, годовых отчетов, отчетность в области устойчивого развития, а также социальный отчет. Однако рекомендательный характер нефинансовой отчетности, отсутствие стандартизации ее форм приводят к тому, что многие предприятия не осознают важность ее регулярной публикации. Между тем около 98% институциональных инвесторов проводят анализ нефинансовой информации при принятии решения о финансировании проекта¹. Кроме того, несмотря на большое количество исследований, посвященных отдельным вопросам идентификации и оценки рисков и угроз промышленных предприятий, продолжает оставаться актуальным вопрос определения влияния различных рисков на экономическую безопасность предприятий. При этом важным условием является учет отраслевой специфики. Около 83% инвесторов отмечают необходимость разработки формализованной методики оценки нефинансовых рисков¹.

Таким образом, цель исследования состоит в определении взаимосвязи социальной ответственности и экономической безопасности предпринимательских структур, а также в выработке методики и инструментария комплексной оценки социальных рисков экономи-

* Научный руководитель – **Корнеева Татьяна Анатольевна**, доктор экономических наук, профессор.

ческой безопасности субъектов хозяйствования в условиях неопределенности и дестабилизированности экономической среды. Объектом исследования являются предприятия добывающей отрасли. Выбор отраслевой направленности обусловлен лидерством предпринимательских структур вышеуказанного сектора экономики с точки зрения объема публикуемой нефинансовой информации, а также существенным воздействием отрасли как на экологию, так и на социальную среду.

Важно отметить плюрализм мнений относительно сущности понятия «экономическая безопасность предприятия»². Анализ подходов существующих научных работ позволяет провести систематизацию подходов к определению данного термина (рис. 1)³.



Рис. 1. Систематизация определений термина «экономическая безопасность хозяйствующего субъекта»

Анализ существующих точек зрения относительно определения сущности термина «экономическая безопасность предприятия» позволяет сформулировать авторскую трактовку данного понятия, в соответствии с которой экономическая безопасность субъектов хозяйствования представляет собой непрерывный процесс распределения и перераспределения экономических ресурсов, нацеленный на обеспечение эффективного функционирования с учетом сохранения принципа непрерывности деятельности хозяйствующего субъекта в условиях наличия мультинаправленных угроз и рисков. Сформулированное в рамках исследования определение отражает системный характер исследуемой категории, а также актуализирует вопрос определения и систематизации возможных рисков и угроз, присущих деятельности предприятия.

Социальные риски представляют собой вероятностное событие, связанное с политической взаимодействием с местным населением, кадровой политикой, охраной труда, социаль-

ными тенденциями, наступление которого приводит к утрате части финансового результата субъекта хозяйствования.

В целях разработки системы показателей количественной оценки влияния социальных рисков на экономическую безопасность предприятия необходимо идентифицировать и декомпозировать факторы социальной направленности с точки зрения их существенности с учетом отраслевой специфики.

Ежегодно Совет по стандартам отчетности в области устойчивого развития публикует исследования уровня существенности ESG-факторов по отраслям⁴. При этом во внимание принимаются факторы, оказывающие наиболее существенное влияние на финансовые результаты компаний-представителей отрасли, исходя из соотношения доходов и затрат, активов и обязательств (см. таблицу)⁴. При этом выделяют существенные (черный цвет ячеек), несущественные (белый цвет ячеек) и риски средней существенности (серый цвет ячеек).

Декомпозиция социальных рисков субъектов хозяйствования по уровню существенности

Показатели	Угольные предприятия	Производство чугуна и стали	Металлы и горнодобывающая промышленность	Нефть и газ
Права человека и отношения с местным сообществом				
Конфиденциальность клиентов				
Информационная безопасность				
Доступность				
Качество и безопасность продукции				
Трудовые отношения				
Здоровье и безопасность сотрудников				
Политика найма и вовлеченность персонала				
Управление цепочками поставок				

Приведенные данные позволяют сделать вывод о том, что наиболее существенными для добывающих предприятий являются риски, связанные с обеспечением прав и свобод человека, с политикой взаимодействия с местным сообществом. Кроме того, можно отметить важность результатов кадровой политики и вопросов обеспечения охраны труда и промышленной безопасности.

Политические изменения и положение РФ в международных отношениях актуализируют риски информационной безопасности и сохранения коммерческой тайны.

На основе проведенной декомпозиции рисков в рамках исследования предложена система показателей количественной оценки социального риска. Расчет критериев модели оценки предлагается проводить на базе отчетной информации предприятий добывающего

сектора (отчеты об устойчивом развитии, годовые отчеты, интегрированные отчеты, социальные отчеты и пр.).

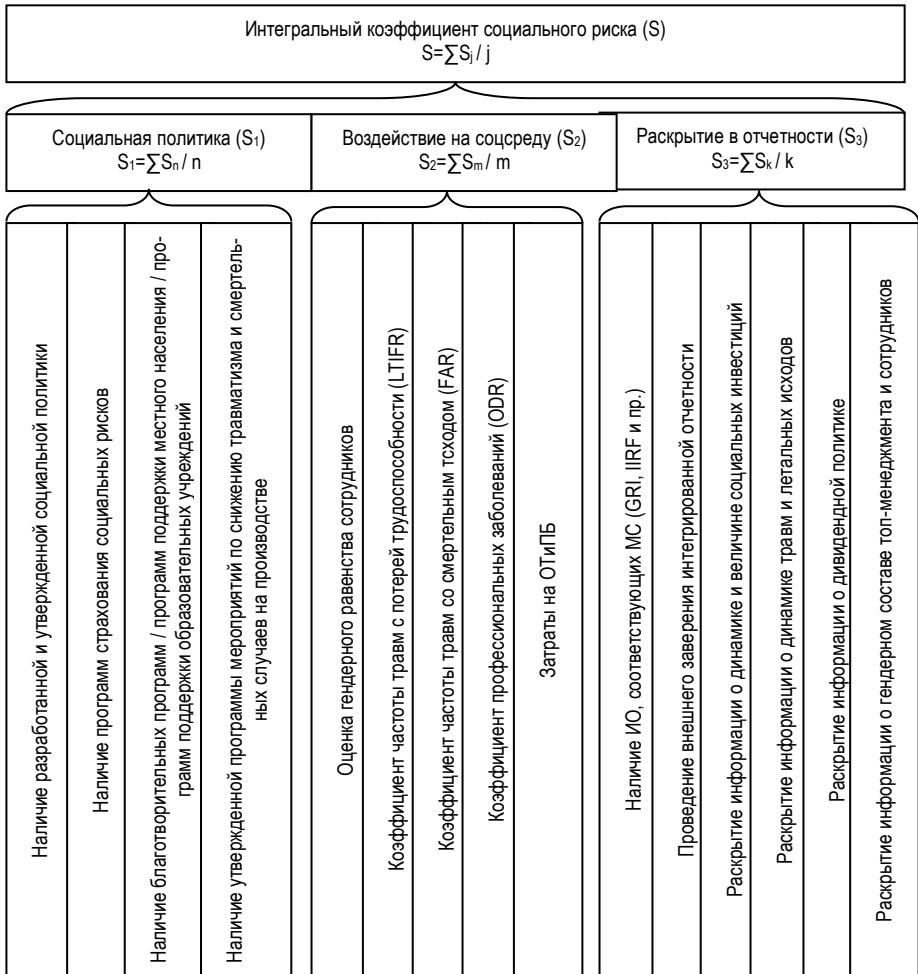


Рис. 2. Модель оценки социального риска добывающих предприятий

Поскольку разработанная система объединяет в себе показатели, расчет и оценка которых производится в разных единицах измерения, с целью приведения используемых в модели параметров к единому измерителю представляется целесообразным введение балльной системы оценки. По каждому критерию хозяйствующему субъекту присваиваются баллы от 0 до 2. При этом оценка «0» характеризует повышенный уровень социального риска по рассматриваемому критерию, а «2» свидетельствует о выполнении условий снижения вероятности негативного влияния рассматриваемого фактора. Расчет инте-

грального показателя социального риска позволяет провести ранжирование предприятий по уровню риска и экономической безопасности.

Таким образом, многоаспектность и нестабильность экономической среды, приводит к появлению новых вызовов, среди которых особую роль играют социальные факторы. Предложенная в рамках исследования методика оценки социального риска позволяет определить уровень риска и его влияние на экономическую безопасность предприятия с учетом отраслевой специфики субъектов хозяйствования добывающего сектора. Кроме того, разработанная система показателей может являться базисом для определения ключевых тем, подлежащих раскрытию предприятиями в своей нефинансовой отчетности, а также разработки отраслевых форм нефинансовой отчетности.

¹ EY. Does your nonfinancial reporting tell your value creation story? Retrieved from [Электронный ресурс] / EY. – Режим доступа: https://www.ey.com/en_gl/assurance/does-nonfinancial-reporting-tell-value-creation-story (дата обращения 14.09.2022).

² Моденов, А. К. Экономическая безопасность предприятия : моногр./ А. К. Моденов, Е. И. Белякова, М. П. Власов, Т. А. Лелявина; СПбГАСУ. – СПб., 2019. – 550 с.

³ Максимов А.А. Экономическая безопасность предприятий. Специфические показатели экономической безопасности предприятий атомной энергетики (АЭС) / А.А. Максимов // Вестник ИДНК. – 2019. – № 1. – 0,5 п.л. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://idnk.ru/images/vestnik/1_19.pdf (дата обращения 14.09.2022).

⁴ Sustainability Accounting Standards Board (SASB) Foundation. SASB Materiality Map. URL: <https://materiality.sasb.org/> (дата обращения: 14.09.2022).

ASSESSMENT OF SOCIAL RISK IN THE SYSTEM OF ENSURING THE ENTERPRISE'S ECONOMIC SECURITY

© 2022 Kozhukhova Victoria Valeryevna
Postgraduate
Samara State University of Economics
E-mail: viktoriaart1995@gmail.com

Keywords: enterprise's economic security, non-financial risks, social risks, corporate reporting.

This article analyzes the relationship between social responsibility and economic security of mining enterprises. The author has developed a system of indicators for a comprehensive assessment of social risks, the calculation of which is based on the data of non-financial reporting.

АНАЛИЗ ИНВЕСТИЦИЙ В ОСНОВНОЙ КАПИТАЛ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2022 Кокурина Юлия Дмитриевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: julia261101@mail.ru

Ключевые слова: инвестиции, инвестиционная деятельность, основной капитал.

В статье рассматриваются инвестиции и инвестиционная деятельность как экономические категории, а также проводится экономико-статистический анализ инвестиций в основной капитал Российской Федерации.

Инвестиции играют важную роль в развитии экономики РФ. Именно привлечение инвестиций необходимо для создания современных, высокотехнологичных отечественных производств, которые смогут конкурировать с иностранными. Повышение качества товаров и услуг привлекает капитал в экономику страны, стимулирует спрос как граждан РФ, так и жителей зарубежных государств. Это в свою очередь является источником доходов государства в виде налогов. Так же следует отметить, что при росте инвестиционных потоков увеличивается создание новых проектов, которые обеспечивают занятость населения и - как следствие - снижение уровня безработицы¹. Инвестиционная деятельность предоставляет возможность стабилизации экономики государства в настоящем времени, а в будущем – продолжения экономического развития РФ².

Согласно Федеральному закону «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений», инвестиции представлены денежными средствами, ценными бумагами, иным имуществом, в том числе имущественными правами, иными правами, имеющими денежную оценку, которые вкладываются в объекты предпринимательской и (или) иной деятельности для того, чтобы получить прибыль или достичь другого полезного эффекта³.

Остановимся на рассмотрении классификации инвестиций в основной капитал. В ходе выполнения анализа структуры капитальных вложений максимальное внимание уделяется исследованию источников инвестиций в основной капитал, в том числе и их структурной организации по видам экономической деятельности.

Изучение источников финансовых средств дает возможность обнаружить, за счет чего совершаются инвестиции в основной капитал.

На рисунке 1 представлены источники финансирования в основной капитал РФ. Наибольшую часть составляют собственные средства – свыше 51% (от 6290,7 до 9772,9 млрд руб.). Оставшуюся часть составляют привлеченные инвестиции. Из них наиболее значимые – бюджетные средства 15,3 – 19,1% (2003,4 – 3090,0 млрд руб.) и кредиты бан-

* Научный руководитель – **Перстенева Наталья Павловна**, кандидат экономических наук, доцент.

ков 9,8 – 11,2% (1370,1 – 1698,1 млрд руб.). Индекс структурных различий по критерию Рябцева равен 0,06, что означает весьма низкий уровень различий.



Рис. 1. Структура инвестиций в основной капитал по источнику финансирования в России за 2000 – 2020 гг., %

Анализируя структуру инвестиций в основной капитал по формам собственности, возможно установить, что на рынке преобладают инвесторы из России – свыше 83% (более 13426 млрд руб.).

Иностранная собственность в 2021 г. составила 1176,9 млрд руб., что на 15,5 млрд руб. меньше, чем в 2017 г. Доля совместной российской и иностранной собственности также невелика – 7,5% в 2021 г., максимум достигался в 2017 г. – 8,8%. Наблюдается отрицательная тенденция в участии иностранных инвесторов в экономике РФ. Индекс Рябцева равен 0,05, что означает весьма низкий уровень различий.

Рассмотрим инвестиции в основной капитал РФ по видам основных фондов на рисунке 2. Основу за период с 2017 г. по 2021 г. составляют здания и сооружения, на них приходится в среднем 40,5% всех средств (7734,2 млрд руб.). Далее следуют машины и оборудование – 35,8% (6927,8 млрд руб.). Затем жилые здания и сооружения - в среднем доля 13,8% (2669,1 млрд руб.).

Объекты интеллектуальной собственности, которые являются наиболее важными для научно-технического прогресса, составляют в среднем 3,5% (695,2 млрд руб.) от общей массы, что и является сдерживающим фактором для экономического развития. Индекс Рябцева равен 0,05, что означает весьма низкий уровень различий.

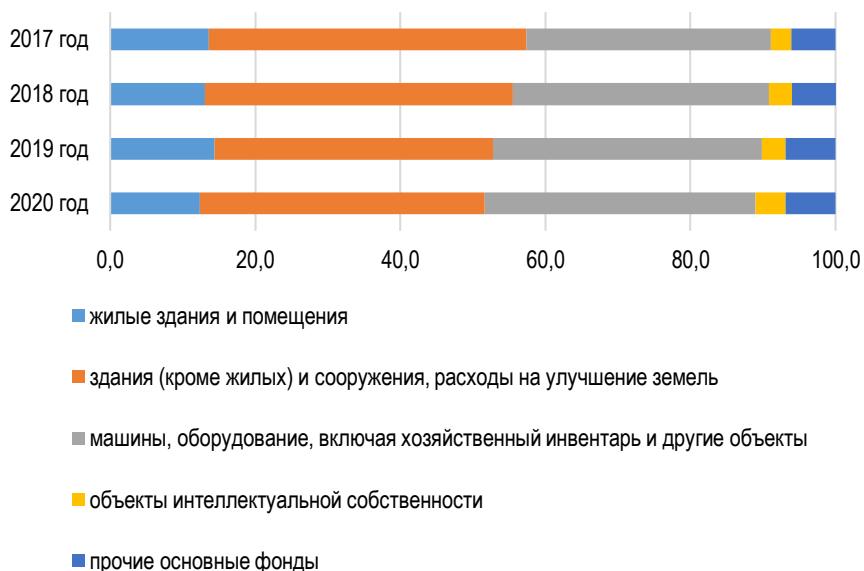


Рис. 2. Структура инвестиций по видам основных фондов в России за 2017 – 2020 гг., %

На инвестиционную деятельность влияет инвестиционная привлекательность региона, которая зависит от нормативно-правового поля, состояния окружающей среды, социально-экономической стабильности и т.д.⁴

Наибольшую долю в распределении инвестиций по территории имеет Центральный федеральный округ на 2021 г. 34,5% (7871,1 млрд руб.), темп роста по сравнению с 2017 г. составил 185,6%. Данная ситуация непосредственно связана с инвестициями в г. Москва, так как там сниженные транспортные издержки, самая высокая концентрация высококвалифицированных работников, доступность финансовых ресурсов.

Далее распределение долей идет в следующем порядке: Уральский федеральный округ – 3190,7 млрд руб. (уменьшение доли на 3,7% по сравнению с 2017 г.), Приволжский федеральный округ 3075,4 млрд руб. (-1,7%), Северо-Западный федеральный округ – 2241,2 млрд руб. (+1%), Дальневосточный федеральный округ – 1940,9 млрд руб. (+0,5%), Южный федеральный округ – 1501,0 млрд руб. (-2,4%), Северо-Кавказский федеральный округ – 723,9 млрд руб. (+0,1%).

Перейдем к анализу инвестиций по видам экономической деятельности. Изучение инвестиций в основной капитал РФ по видам экономической деятельности помогает обнаружить сферы направления инвестиционных вложений, а также понять соответствие структуры стратегически-разработанным планам экономического развития⁴.

Наибольшие потоки инвестиций в 2017 г. и 2021 г. направлены на: добычу полезных ископаемых - в среднем 17% (3259,6 млрд руб.), транспортировку и хранение 16,5% (3209,4 млрд руб.), обрабатывающие производства – 14,6% (2860,1 млрд руб.), деятельность с недвижимым имуществом – 14,8% (2831,7 млрд руб.). При этом инвестиции в де-

тельность с недвижимым имуществом и добычу полезных ископаемых имеют наименьший темп прироста, равный 15%⁵.

Наибольший темп прироста имеет показатель в области здравоохранения - 194,5%, что вызвано санитарно-эпидемиологической обстановкой (вирусом COVID-19), а также в области научной деятельности – 124%, что говорит о соответствии стратегически-разработанному плану развития (указ Президента РФ от 15.03.2021 № 143 «О мерах по повышению эффективности государственной научно-технической политики»)⁶.

Инвестиции являются одним из наиболее значимых факторов для развития экономики страны в целом. Именно инвестиции касаются наиболее значимых аспектов хозяйственной деятельности, формируя процесс экономического роста и инновационного развития, не только отдельно взятого предприятия, но и всего государства, тем самым приумножая благосостояние населения⁷. Повышенная инвестиционная активность поможет восстановить экономику, увеличить ВВП, ускорить научно-технический прогресс и стать более конкурентоспособными на мировом рынке.

¹ Перстенева, Н. П. Анализ факторов и условий инвестиционной деятельности в России / Н. П. Перстенева, Н. В. Власова // Экономика и предпринимательство. – 2022. – № 1(138). – С. 211-215.

² Нешитой А. С. Инвестиции: Учебник. – 5-е изд., перераб. и испр. М.: «Дашков и К», 2007. – 362 с.

³ Федеральный закон «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» от 25.02.1999 N 39-ФЗ (последняя редакция).

⁴ Блау С.Л. Инвестиционный анализ. Учебник. – М.: «Дашков и К», 2018. – 456 с.

⁵ Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс] – URL: https://rosstat.gov.ru/investment_nonfinancial (дата обращения: 10.09.2022)

⁶ Указ Президента Российской Федерации от 15.03.2021 № 143 «О мерах по повышению эффективности государственной научно-технической политики» [Электронный ресурс] – URL: <http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001202103150017?ysclid=18hs996kxb324145243> (дата обращения: 15.09.2022)

⁷ Токарев, Ю. А. Влияние мер государственного регулирования на динамику инвестиционной деятельности в России / Ю. А. Токарев, А. В. Волкодаева, А. Ю. Смолькова // Экономика и предпринимательство. – 2022. – № 2(139). – С. 91-96.

ANALYSIS OF FIXED CAPITAL INVESTMENTS IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2022 Kokurina Yulia Dmitrievna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: julia261101@mail.ru

Keywords: investments, investment activity, fixed capital.

The article considers investments and investment activity as economic categories, and also conducts an economic and statistical analysis of investments in fixed assets of the Russian Federation.

ДИНАМИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ И ПРОГНОЗИРОВАНИЕ УРОВНЯ БЕЗРАБОТИЦЫ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2022 Колесникова Алена Алексеевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: alyona.kol01@mail.ru

Ключевые слова: фактический и зарегистрированный уровни безработицы, динамический анализ, прогнозная оценка.

Статья посвящена анализу динамики и прогнозированию в РФ уровня безработицы, который напрямую оказывает влияние на занятость граждан страны. Автор рассматривает данный показатель, полученный Федеральной службой государственной статистики путем выборочного изучения домохозяйств, а также анализирует его динамику, осуществляет его прогнозную оценку на 2023 год по Российской Федерации.

Одним из наиболее значимых показателей современного состояния и развития экономики любого государства является рынок труда, который определяет эффективность проводимой государственной политики, а также степень выполнимости программ трудоустройства и социальной защиты населения. Помимо этого, рынок труда выступает важнейшим индикатором уровня жизни населения. Занятость и безработица являются ключевыми макроэкономическими показателями рынка труда. На их основе осуществляется оценка текущих тенденций и перспектив развития экономики, инвестиционной привлекательности страны и регионов, рисков и возможностей для эффективного ведения бизнеса¹.

В статистических исследованиях выделяют фактический и зарегистрированный уровни безработицы. Так оценка фактической безработицы разрабатывается Росстатом.

Что касается зарегистрированной безработицы, то это трудоспособные граждане, не имеющие работы и соответственно дохода, и проживающие на территории Российской Федерации и зарегистрированные в центре занятости по месту жительства в целях поиска подходящей работы, то есть ищущие работу и готовые приступить к ней. При проведении динамического анализа следует сопоставить фактический и зарегистрированный уровни безработицы².

Если их сравнивать между собой, то можно сделать вывод, что их значения достаточно сильно разнятся. Такие различия прежде всего связаны с тем, что многие граждане являются безработными и не всегда обращаются в органы занятости, соответственно наличие данных будет неполное. В 2009 году можно также наблюдать резкий скачок уровня безработицы, возникший из-за кризиса в 2008 году. Затем происходит снижение данного показателя за счет государственной политики, направленной на улучшение ситуации на рынке труда и качества жизни населения (рис. 1)³.

* Научный руководитель - **Чистик Ольга Филипповна**, доктор экономических наук, профессор.

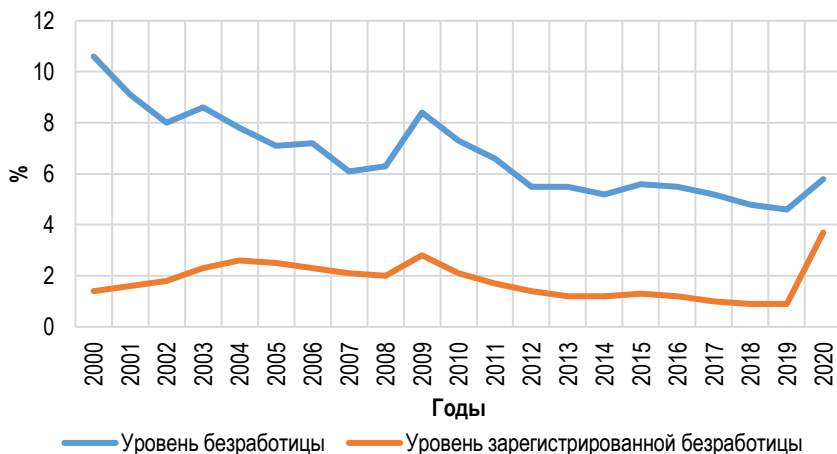


Рис. 1. Фактический и зарегистрированный уровни безработицы в РФ

Далее рассмотрим уровень безработицы населения в возрасте 15–72 лет. Для этого проведем динамический анализ за 2000–2021 года. За анализируемый период уровень безработицы населения в возрасте 15–72 лет сократился до 5,8% по сравнению с 2000 годом. В среднем ежегодно на каждую 1000 человек рабочей силы число безработных уменьшалось на 3 человека (рис. 2)⁴.

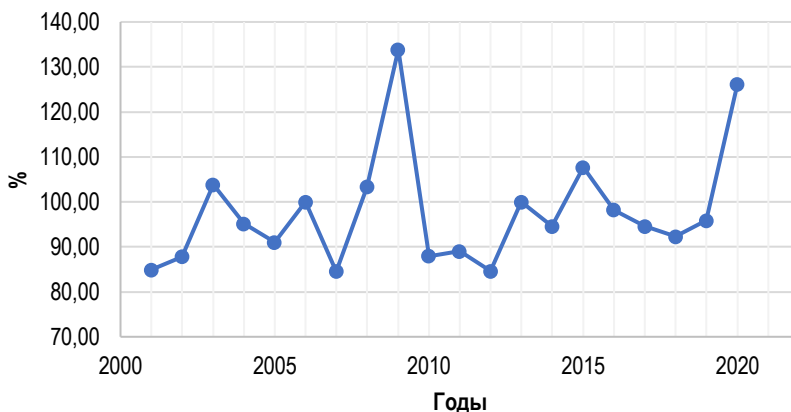


Рис. 2. Цепной темп роста (снижения) уровня безработицы среди граждан в возрасте 15–72 лет

Также если рассматривать фактический уровень безработицы (рис.3) в 2021 году, то можно сделать вывод, что по сравнению с 2020 годом произошло снижение на 17,2%. В 2009 году наблюдается резкий скачок, как отмечалось ранее, из-за экономического кризиса. Если рассматривать 2020 год, то здесь произошло увеличение уровня безработных

на 26,1% вследствие эпидемиологической ситуации в стране COVID-19. В 2012–2013 годах наблюдается стабильный уровень безработицы и составляет 5,5%.

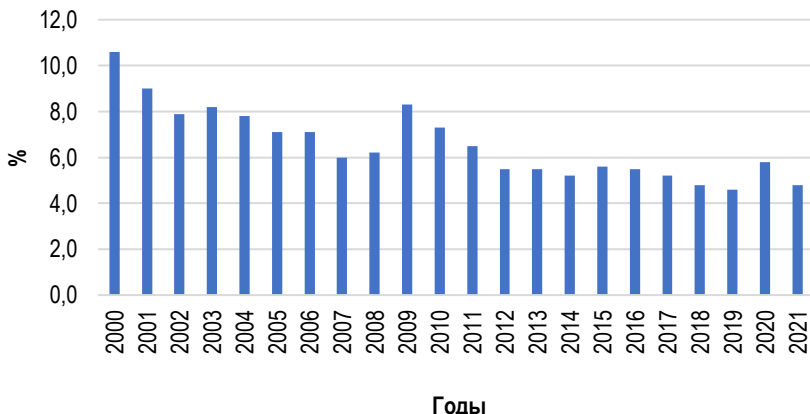


Рис. 3. Фактический уровень безработицы в РФ

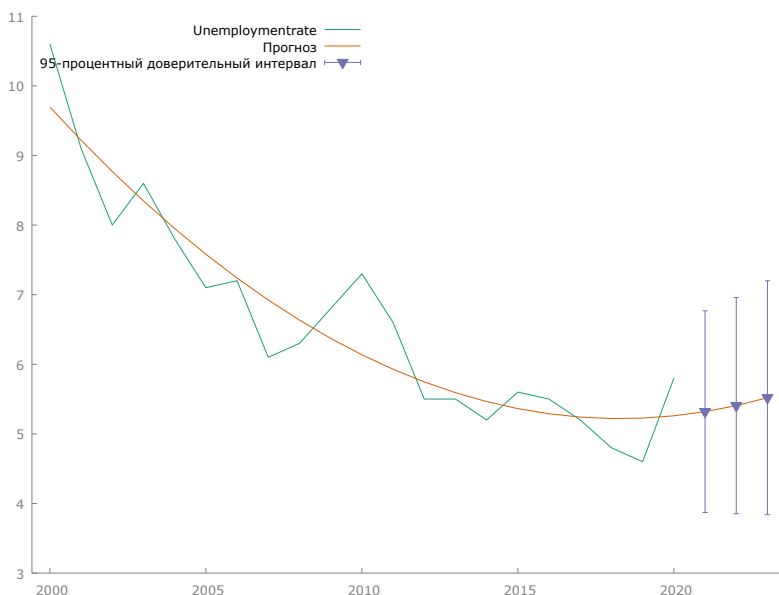


Рис. 4. Прогноз уровня безработицы в РФ

В результате построения прогноза в программе Gretl, получена модель с параболическим трендом. Опираясь на данные, остатки стационарны. Можно предположить, что интервальный прогноз на 2023 год по уровню безработицы составит от 3,8 до 7,2%.

Исходя из прогноза можно сделать вывод, что уровень безработицы в Российской Федерации будет постепенно снижаться. Что касается 2021 года, то его фактическое значение вошло в полученный интервал. Также из графика (рис. 4) можно предположить наличие тренда. Поскольку точечный прогноз в редких случаях соответствует истинным значениям, то нужно обращать внимание и на доверительный интервал, в рамках которого оказывается уровень безработицы⁵.

Таким образом, уровень фактической и зарегистрированной безработицы значительно отличаются друг от друга. Рынок труда в Российской Федерации, а также его прогнозирование является главной частью в развитии рыночного механизма. Важными действиями должно быть – борьба против спада производства; повышение качества уровня жизни и конечно же предотвращение большого числа безработных.

¹ Костенко Р.В., Гургаева А.А. Современные проблемы занятости и безработицы в России // Colloquiumjournal. – 2019. – № 7-6 (31). – С. 54-56.

² Полторанина, А. С. Безработица: сущность и социальные последствия / А. С. Полторанина // Трансформация национальной социально-экономической системы России, тренд цифровые технологии: Материалы III Международной научно-практической конференции, Москва, 04 декабря 2020 года. – Москва: Российский государственный университет правосудия, 2021. – С. 74-81. – EDN LRDFQW.

³ Статистический сборник «Труд и занятость в России» 2021 г. URL: <https://rosstat.gov.ru/folder/210/document/13210>.

⁴ Федеральная службы государственной статистики / Официальный сайт, «Россия в цифрах», 2020 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://gks.ru>

⁵ Лопатина, Е. И. Анализ современного состояния рынка труда в России / Е. И. Лопатина // Экономика устойчивого развития. – 2020. – № 2(42). – С. 130-134. – EDN JWNNUF.

DYNAMIC ANALYSIS AND FORECASTING OF THE UNEMPLOYMENT RATE IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2022 Kolesnikova Alyona Alekseevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: alyona.kol01@mail.ru

Keywords: actual and registered unemployment rates, dynamic analysis, forecast estimation.

The article is devoted to the analysis of the dynamics and forecasting of the unemployment rate in the Russian Federation, which directly affects the employment of citizens of the country. The author considers this indicator obtained by the Federal State Statistics Service through a selective study of households, and also analyzes its dynamics, performs its forecast assessment for 2023 in the Russian Federation.

ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКАЯ ЦЕННОСТЬ ОТЧЕТА О СОВОКУПНОМ ДОХОДЕ КОМПАНИИ

© 2022 Кондусова Кристина Юрьевна
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: kondusova9889@gmail.com

© 2022 Маняева Вера Александровна
доктор экономических наук, профессор,
профессор кафедры учета, анализа и экономической безопасности
Самарский государственный экономический университет
E-mail: manyaeva58@mail.ru

Ключевые слова: компания, отчет о совокупном доходе, доходность компании, эффективность деятельности компании.

В статье исследована информационно-аналитическая ценность отчета о совокупном доходе компании. Представлен обзор методик анализа отчета о совокупном доходе компании. Сформирована система показателей, рассчитываемых на основе отчета о совокупном доходе компании. Определена ценность информационно-аналитической совокупности отчета о совокупном доходе компании.

Отчет о совокупном доходе (далее – ОСД) является одним из основных информационных источников для принятия управленческих решений заинтересованными инвесторами, так как в нем представлена информация о конечных результатах деятельности компании. ОСД дает информацию для расчета показателей, характеризующих доходность компании, качество прибыли и эффективность ее деятельности. Результаты анализа ОСД используются потенциальными инвесторами для принятия ими управленческих решений по инвестициям в определенную компанию. Менеджмент компании принимает решения по увеличению доходов и сокращению расходов, устанавливает индикаторы по финансовым показателям для центров ответственности и усиливает внутренний финансовый контроль их выполнения.

Порядок формирования показателей ОСД компании и их анализ исследовали отечественные и зарубежные ученые. Среди них: А.А. Глотов¹; С.В. Кесян, А.Ф. Кузина, А.О. Жерда²; Л.И. Куликова и Л.Ф. Иликова³; В.А. Маняева и К.Ю. Кондусова⁴; О.В. Перчук⁵ И.Р. Трушкина⁶; А.А. Чередникова⁷; J.H. Kim⁸ и другие. Авторы в исследовании выделяют особенности формирования показателей ОСД и методику их анализа, что напрямую влияет на информационно-аналитическую ценность отчета.

Так, А.А. Глотов¹ обращает внимание на особенности порядка формирования ОСД, непосредственно влияющие на информационно-аналитическую ценность отчета. Автор отмечает, что в настоящее время стандартами не предъявляются жесткие требования к форме и структуре ОСД. Выбор одного из типов группировки статьей ОСД, определяющих

структуру отчета: по характеру затрат (ресурсная классификация) и функции затрат (целевая классификация), определяются компанией самостоятельно. Автор отмечает, что ОСД, сформированный по методу характера затрат, обладает более высокой информационно-аналитической ценностью поскольку раскрывает более существенную информацию для заинтересованных пользователей, которая свою очередь используется в качестве дополнительной при формировании ОСД по методу функции затрат.

Группа исследователей С.В. Кесян, А.Ф. Кузина, А.О. Жерда² в своей работе отмечает, что ОСД большинства компаний имеет «многоступенчатое устройство» - последовательное расположение статьей, обеспечивающих расчет промежуточных показателей финансового результата компании. Наличие данных показателей в ОСД повышает информационно-аналитическую ценность отчета для заинтересованных пользователей, поскольку это служит информацией для проведения коэффициентного анализа.

Противоположную позицию занимают Л.И. Куликова и Л.Ф. Иликова³ в своем исследовании авторами проанализирована ОСД топ-10 нефтегазовых компаний RAEX-600. В ходе анализа выявлено, что на практике компании нефтегазового сектора чаще всего формируют ОСД по методу функции затрат, поскольку данный вариант отражения статьей в отчете является более информативным чем формирования отчета по характеру затрат. Однако необходимо отметить, что формирование ОСД по методу функции затрат сопряжено с мотивированными профессиональными суждениями и раскрытием в пояснительной записке характера затрат. Также авторы в своем исследовании акцентируют внимание на раскрытии информации о показателе «Выручка» и раскрытии информации о доходах и расходах. В результате анализа авторами сделаны выводы о том, что более половины исследуемых компаний отражают данные о выручке в ОСД одной строкой без детализации.

Иную структуру формирования ОСД в своем исследовании раскрывает А.А. Черединова⁷, отмечая, что ОСД состоит из трех разделов: доходы, расходы, прибыль за год. В связи, с чем основной целью формирования ОСД автор называет отражение «слагаемых прибыли» - размер поступлений за год доходов, за вычетом всех расходов и размера доходов, причитающихся акционерам компании, пропорционально их доле капитале. По нашему мнению данная структура отчета обладает меньшей информационно-аналитической ценностью, поскольку не сдержит «промежуточных показателей» и усложняет проведение анализа.

В своем исследовании J.H. Kim⁸ на примере анализа нефтегазового сектора экономики автором сделан вывод о том, что большинство зарубежных компаний (в частности, British petroleum, Petrobras, Saudi Arabian Oil Company) представляют отчет в виде двух формах, что, по мнению J.H. Kim обладает более высокой информационно-аналитической ценностью.

Как показало исследование, ОСД содержит показатели, на основе анализа которых, с одной стороны, заинтересованные пользователи могут сделать выводы о финансовых результатах деятельности компании, а с другой стороны, они могут их использовать для расчета показателей, которые позволят провести более детальный анализ компании.

В своей работе О.В. Перчук⁵ отмечает, что при проведении горизонтального анализа определяют абсолютные и относительные отклонения данных отчета по сравнению с предыдущим периодом или базовом периодом. Необходимо заметить, что в основе ОСД

лежит аддитивная модель чистой прибыли (совокупного дохода за год), на основании которой проводится анализ ее изменения и прогнозируется возможная динамика показателя в будущем. В силу чего абсолютные изменения, полученные в результате горизонтального анализа можно интерпретировать как влияние соответствующих факторов на изменение чистой прибыли (совокупного дохода). В этой связи, по нашему мнению, при проведении вертикального анализа ОСД в качестве базы сравнения может быть использован как показатель выручки, так и показатель финансовых результатов. Необходимо отметить, что также проводится структурно-динамический анализ за несколько лет.

Проведенное исследование, позволило определить состав показателей на основе данных ОСД, которые могут быть рассчитаны и более детально охарактеризовать доходность компании посредством проведения коэффициентного анализа (таблице 1). Данные показатели характеризуют информационно - аналитическую ценность отчета о совокупном доходе, поскольку каждый из них позволяет делать вывод о финансовом результате деятельности компании.

Система показателей для анализа финансового результата

№ п/п	Показатель	Ед.изм.	Формула расчета
1	Операционная прибыль	млн.руб.	$GR - OE$
2	Чистый долг	млн.руб.	$LTD + STD - Cash$
3	Прибыль до налогообложения (EbT)	млн.руб.	$OP - Ot. Ex$
4	Прибыль до выплаты процентов и налога на прибыль (EBIT)	млн.руб.	$EbT - In. i/In. ex. - IT$
5	Прибыль до выплаты процентов, налога на прибыль и до вычета амортизации (EBITDA)	млн.руб.	$EBIT + DEP$
6	Чистая операционная прибыль (NOPAT)	млн.руб.	$EBIT * (1 - T)$
7	Отношение долга к EBITDA	Промилле	$\frac{Net Debt}{EBITDA}$
8	Маржа EBITDA	%	$\frac{EBITDA}{SR}$

где GR- валовая прибыль, OE - операционные расходы, LTD –долгосрочные обязательства, STD – краткосрочные обязательства, Cash - денежные средства и их эквиваленты, OP – операционная прибыль, Ot.Ex – прочие расходы, EbT – прибыль до налогообложения, In.i/In.ex. – процентный доход/расход, IT- налог на прибыль, DEP- амортизация, T- ставка налога на прибыль, Net Debt – чистый долг (за вычетом: краткосрочных кредитов и займов, текущей доли долгосрочных кредитов и займов), SR- общий доход

На основе ОСД могут быть рассчитаны показатели качества прибыли: динамика чистой рентабельности от продаж, низкое значение которой свидетельствует о низком качестве прибыли; производственный и финансовый леверидж, высокое значение которых сигнализирует о риске неполучения дохода. ОСД может быть полезен не только для потенциальных инвесторов, но и менеджменту компании при проведении финансового контроля.

Еще одним финансовым индикатором для оценки доходности компании, на которые обращают внимание инвесторы, является прибыль на акцию. В ОСД данный показатель подразделяется на базовую и разводненную прибыль. По базовой прибыли на акцию (EPS) отслеживается текущее («реальное») финансовое состояние компании: чем выше показатель, тем выгоднее вкладывать деньги в компанию. Основной недостаток показателя в том, что по нему нельзя сравнивать компании, функционирующие в одной отрасли, но по данному показателю можно проанализировать одну компанию за разные периоды времени. Разводненная прибыль на акцию (diluted EPS) характеризует максимально возможное снижение прибыли на акцию. Чем выше показатель, тем более привлекательна компания для потенциального инвестора. Анализ показателя в динамике за 5 лет и выше позволяет сделать выводы о стабильности компании, однако резкие колебания показателя могут свидетельствовать о наличии у компании активов с высоким уровнем риска.

Проведения коэффицентного анализа требует использование других форм бухгалтерской отчетности (отчета о финансовом положении и отчета о движении денежных средств), что дает более детальное представление, как об эффективности деятельности компании, так и о ее доходности.

В заключении можно сделать следующие выводы. Во-первых, в ходе анализа ОСД формируется совокупность аналитических данных, которая характеризует информационную ценность отчета для принятия управленческих решений как внутренними, так внешними пользователями; во-вторых, предоставление ОСД двух отдельных отчетов является более наглядным и детализированным для проведения анализа; в-третьих, ОСД дает информацию для расчета показателей, характеризующих доходность компании, качество прибыли и эффективность деятельности; в-четвертых, ОСД тесно связан с другими формами отчетности и для детальной финансовой картины компании необходимо анализировать и другие формы отчетности; в-пятых, анализ ОСД полезен не только для потенциальных инвесторов, которые на его основе принимают управленческие решения в части вопросов инвестирования средств в компанию, но и для менеджмента компании в части усиления внутреннего финансового контроля.

¹ Глотова А.А., Формирование отчета о совокупном доходе в соответствии с МСФО / А.А. Глотова // В сборнике: Инновационный потенциал развития науки в современном мире: достижения и инновации. Сборник статей по материалам I международной научно-практической конференции. 2019. С. 88-91.

² Кесян, С.В. Отчет о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе: сравнение положений МСФО И РСБУ [Текст] / С.В. Кесян, А.Ф. Кузина, А.О. Жерда // Деловой вестник предпринимателя. - 2021. - № 1 (3). - С. 41-45.

³ Куликова Л.И., Иликова Л.Ф. Практические аспекты представления в финансовой отчетности информации о прибылях и убытках и прочем совокупном доходе: сравнительная характеристика // Бухгалтерский учет в бюджетных и некоммерческих организациях. 2022. № 1 (529). С. 2-13.

⁴ Маняева В.А., Кондусова К.Ю. Отчет о финансовых результатах коммерческих организаций: конвергенция РСБУ и МСФО // Экономика и предпринимательство. 2022. №1 (38). Стр. 1341-1343.

⁵ Перчук, О.В. Показатели финансовых результатов предприятия в системе финансовой отчетности / О.В. Перчук // University Economic Bulletin. 2016. № 31-1. С. 91-99.

⁶Трушкина, И.П. Отчет о прибылях и убытках и прочий совокупный доход в МСФО [Текст] / И.П. 5 Трушкина // Известия Международной академии аграрного образования. - 2013. - № 19. - С. 244-247.

⁷Чередникова, А.А. Сравнительный анализ подходов к составлению отчета о финансовых результатах и отчета о совокупном доходе по РСБУ И МСФО / А.А. Чередникова // Экономика и бизнес: теория и практика. 2020. № 3-2 (61). С. 204-208.

⁸Kim, J.H. Presentation formats of other comprehensive income after accounting standards update 2011-05. Res. Account. Regul. 2016, 28, 118–122.

INFORMATION AND ANALYTICAL VALUE OF THE COMPANY'S COMPLETE INCOME STATEMENT

© 2022 Kondusova Kristina Yurievna
Undergraduate

Samara State University of Economics
E-mail: kondusova9889@gmail.com

© 2022 Manyueva Vera Aleksandrovna
Doctor of Economics, Professor, Professor of the Department
of Accounting, Analysis and Economic Security
Samara State University of Economics
E-mail: manyueva58@mail.ru

Keywords: company, statement of comprehensive income, company's profitability, company's performance.

The article explores the informational and analytical value of a company's statement of total income. An overview of the methods for analyzing a company's statement of comprehensive income is presented. A system of indicators calculated on the basis of the company's statement of total income has been formed. The value of the information and analytical set of the report on the total income of the company is determined.

ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ СИСТЕМЫ ДЕНЕЖНОГО ОБРАЩЕНИЯ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВИЗАЦИИ

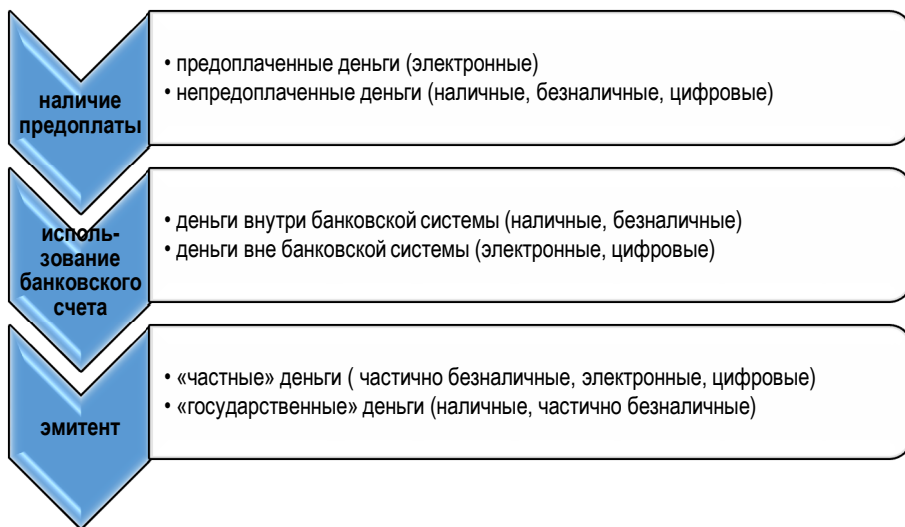
© 2022 Коновалова Мария Евгеньевна
доктор экономических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: mkonoval@mail.ru

Ключевые слова: деньги, денежная система, электронные деньги, валютная система, квази-деньги, денежные суррогаты, криптовалюты, коммерческий банк, Центральный банк.

Статья посвящена исследованию особенностей развития системы денежного обращения в условиях экспансии цифровых технологий. Рассмотрена сущность криптовалют как квазиденежных активов. Сделан вывод о том, что внедрение цифровых технологий в финансовую сферу обуславливает трансформацию всей валютной системы, итогом которой станет ее новая архитектура.

На современном этапе как наличные, так и безналичные деньги, без привязки к открытию банковского счета, могут быть представлены в виде цифровой записи на электронном носителе увеличить темпы роста объемов продаж и, как следствие, улучшить свое положение на рынке.

С позиции институционально-правового подхода можно выделить следующие контуры современной парадигмы денежного бытия.



Признаки, позволяющие трактовать деньги как электронные, декларируемые нормами права, могут претерпевать значительные изменения, в отличие от технологического подхода, который устанавливает более жесткие рамки отнесения денег к электронным. На современном этапе, как наличные, так и безналичные деньги¹, без привязки к открытию банковского счета, могут быть представлены в виде цифровой записи на электронном носителе.

Дифференцирующим признаком наличных и безналичных денег является существование денег «в наличии» у держателя денег, что эквивалентно нахождению материального носителя информации в непосредственном владении держателя, если такое владение наблюдается у третьих лиц, то речь и безналичных электронных деньгах. Платежным средством в системе наличных электронных денег (WebMoney, e-port, CiberPlat и др.) выступают электронные монеты (файлы- жетоны, выпускаемые организаторами системы), обращение которых в сети не предполагает с центральным сервером, в то время как в систем безналичных электронных денег (PayCash, PayPal, CiberCash от VeriSign, DirektPay от Yahoo, онлайн системы коммерческих банков и др.) в качестве средства расчетов используют либо электронные чеки, либо платежные поручения, передаваемые эмитенту электронных денег, который в последующем и совершает платеж. Выпуск наличных и безналичных электронных денег представляет собой эмиссию электронного аналога традиционной валюты².

Единственное, что вызывает сомнения с точки зрения технологического подхода, – это отнесение к электронным деньгам криптовалют, поскольку сама «технологичность» может трактоваться по-разному. Как нам видится, это не только механизм фиксации информации на электронном носителе, но и саму технологию создания электронных денег, которая совершенно иная у криптовалют³. Цифровые деньги (криптовалюты) не транспонируются с национальной или иной валютой, то есть появляется самостоятельная квазиденежная форма. Отсутствие обеспечения, специфический механизм их создания (криптография), ограниченная сфера применения и использования, потенциально заданный объем эмиссии не позволяют идентифицировать криптовалюты как электронные деньги. Более того, в настоящих условиях цифровые валюты лишь частично выполняют функции денег, представляя собой не столько денежный, сколько спекулятивный актив.

Квазиденьги в форме криптовалют имеют неопределенное будущее, являясь неустойчивой денежной формой, они могут, как покинуть сферу денежного обращения, так и стать ее полноправным элементом. В условиях становления постиндустриального способа производства, для которого характерны изменения механизмов координации хозяйствующих субъектов, системы поиска информации и принятия решений, пространственно-временного континуума, цифровые деньги становятся наиболее релевантной формой осуществления денежных операций.

Расширение спектра денежных форм позволяет говорить о формировании нового этапа развития мировой валютной системы. Это особенно актуально в период кризиса Ямайской валютной системы, предложений о реформировании которой в экономической литературе достаточно много. В их числе создание бивалютной системы «доллар-евро», мультивалютной системы с использованием наиболее значимых в мировой масштабе региональных валют, увеличение степени вовлеченности в международные расчеты СДР, возврат к золотому стандарту или переход к многотоварному стандарту. Большая часть

представленных предложений не отвечает принципам постиндустриализации, а также постулатам формирования полицентрической экономической системы. На данном этапе требуется определенное институциональное закрепление зарождающегося мирового валютно-финансового устройства⁴. При этом важно учесть особенности современного процесса общественного воспроизводства, возрастающую финансовую глобализацию экономики, усиливающийся дисбаланс между реальной и монетарной сферой. Ямайская валютная система должна претерпеть радикальные изменения путем замены устаревших принципов новыми, появление которых возможно только при соблюдении исторической преемственности, высокого уровня адаптации к современным экономическим условиям и соответствия интересам большинства стран.

Современная валютная система, в отличие от ее предшествующих этапов отличается большей гибкостью, подвижностью и динамичностью. Так, например, процесс валютной либерализации охватил практически все страны мира, закрепив переход от фиксированных к плавающим валютным курсам. В 2008-2009 гг. началась реформа МВФ, одним из направлений которой явилось усиление функций монетарного регулирования стран-должников⁵.

Трансформация пространственно-временной парадигмы монетарного бытия затрагивает не только формально закрепленный институциональный контур, но и неформальные квазиинституциональные элементы, усложняя систему и повышая степень ее энтропии. На современном этапе наблюдается усиление монетарного полиформизма, способствующего диверсификации рисков хозяйствующих субъектов, снижению транзакционных издержек, ускорению обменных операций, что возможно только в условиях роста уровня доверия акторов к финансовым институтам.

¹ Gesell S.D. The natural economic order. Rev.ed.L.,1958. С. 23.

² Мэнкью. Н.Г. Макроэкономика: пер. с англ. М., 1994, с. 167.

³ Юровицкий В.М. Эволюция денег: денежное обращение в эпоху изменений. М.,2004. С. 34-39.

⁴ Дятлов С.А. Ресурсно-инвестиционный золотой рубль как инструмент обеспечения финансовой стабильности и экономического роста в России // Экономическая теория на пороге XXI века. Ч. 4: Финансовая экономика/ Под ред. Ю.М. Осипова, В.Г. Белолипецкого, Е.С. Зотовой. М., 2001. С. 131

⁵ Дубянский А.Н. Реформирование современных систем денежного обращения и теория параллельных денег // Вестник Санкт-Петербургского университета. Серия 5. СПб., 2008. Выпуск 3. С. 67.

FEATURES OF THE DEVELOPMENT OF THE MONETARY CIRCULATION SYSTEM IN THE CONDITIONS OF DIGITALIZATION

© 2022 Konovalova Maria Evgenievna
Doctor of Economics, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: mkonoval@mail.ru

Keywords: money, monetary system, electronic money, currency system, quasi-money, money surrogates, cryptocurrencies, commercial bank, Central Bank.

The article is devoted to the study of the peculiarities of the development of the monetary circulation system in the conditions of the expansion of digital technologies. The essence of cryptocurrencies as quasi-sovereign assets is considered. The conclusion is made according to which the introduction of digital technologies in the financial sphere determines the transformation of the entire currency system, the result of which will be its new architectonics.

УЧЕТ ОБЕСЦЕНЕНИЯ АКТИВОВ ПРИ ФОРМИРОВАНИИ ОТЧЕТНОСТИ

© 2022 Корнеева Татьяна Анатольевна
доктор экономических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: korneeva2004@bk.ru

Ключевые слова: обесценение активов, МСФО, ФСБУ, необоротные активы, финансовая отчетность, амортизация необоротных активов, переоценка необоротных активов.

Статья посвящена анализу проблем оценки необоротных активов, связанных с необходимостью достоверного отражения в отчетности информации о реальной стоимости таких активов. В связи с вступлением в силу с 2022 года российских стандартов по учету основных средств и капитальных вложений возникает необходимость проверять такие активы на предмет обесценения для повышения прозрачности отчетности.

Особую значимость проблема оценки активов и обязательств стала набирать в условиях формирования российскими компаниями отчетности в соответствии с МСФО, обязанность по предоставлению которой введена федеральным законом № 208-ФЗ «О консолидированной финансовой отчетности»¹. С 2022 года вступили в действие два федеральных стандарта бухгалтерского учета ФСБУ 6/2020 «Основные средства» и ФСБУ 26/2020 «Капитальные вложения»², которые ввели новые варианты оценки долгосрочных активов в российскую практику, применявшиеся до этого только при составлении отчетности по требованиям МСФО.

Быстрые темпы развития рыночной экономики требуют от организаций формирования наиболее точной отчетности, которая бы соответствовала требованиям внешних пользователей. Данный фактор способствовал тому, что информация отражается в отчетности с точки зрения выгод, которые будут получены компанией в будущем. В свою очередь, для целей составления отчетности активы должны оцениваться с соблюдением принципа осмотрительности. Когда компании формируют отчетность по МСФО в части активов данный принцип соблюдается в том случае, если балансовая стоимость корректируется на сумму обесценения, а сама сумма обесценения признается расходом.

Актив представляет собой определенный ресурс, который был получен в результате определенных событий прошлого и который находится под контролем предприятия с целью в дальнейшем получить экономические выгоды. Поэтому если приток экономических выгод меньше балансовой стоимости актива, возникает обесценение актива.

В научной литературе сравниваются такие понятия, как «амортизация» и «обесценение» актива. Так, например, основные средства, такие как машины и оборудование, со временем обесцениваются. Сумма амортизации, начисляемая за каждый отчетный период, основана на заранее определенном графике с использованием либо линейного метода, либо способа ускоренной амортизации либо производственного

способа. Графики амортизации определяют заданное распределение снижения стоимости актива в течение всего срока его службы. В отличие от обесценения, которое объясняет необычное и резкое падение справедливой стоимости актива, амортизация используется для учета типичного износа основных средств с течением времени и использованием актива в деятельности экономического субъекта.

В статической концепции учета процесс амортизации рассматривался как обесценение активов. Как известно, основной задачей статического учета являлось определение необходимого уровня имущества должника для погашения имеющихся у него обязательств с целью защиты интересов кредиторов. В данном случае под амортизацией понимается не процесс распределения стоимости, а процесс ее потери, что в свою очередь является основной чертой статического учета.

Проведя анализ имеющихся российских и международных стандартов с целью исследования существующих способов толкования амортизации, а также износа, обесценения, переоценки, отметим, что обесценение представляет собой часть определенного статического понятия, сущность которого в определении уровня потери стоимости актива с целью оценки финансового состояния предприятия. Амортизационная часть является концепцией, смысл которой состоит в необходимости осуществления процесса распределения стоимости актива на себестоимость продукции с целью определения финансового результата.

Стоит также отметить, что необоротные активы, согласно международным и российским стандартам, могут быть переоценены. При этом переоценка является процессом, сущность которого заключается в определении уменьшения или увеличения стоимости объекта оценки объекта оценки – его обесценения (удорожания) вследствие бухгалтерского контроля.

В научной литературе и на практике существуют различные трактовки значения и роли обесценения активов^{4,5}. Среди определений обесценения, которые наиболее часто встречаются на практике, можно выделить такие, как:

- утрата будущих доходов или возможности актива больше той потери, которая происходит обычно в результате амортизации этого актива, а также инфляционной потери стоимости;
- уменьшение стоимости актива в связи с нормальным, физическим и (или) моральным износом, связанное с уменьшением его ценности;
- постоянное снижение стоимости актива организации, как правило, основного средства или нематериального актива;
- уменьшение качества, прочности или стоимости актива.

МСФО (IAS) 36 «Обесценение активов» установил единые правила проведения процедуры обесценения активов³. До его принятия данные правила отражались в некоторых стандартах по учету тех или иных активов. В российском законодательстве на данный момент аналогичный документ, содержащий принципы учета и отражения в отчетности обесценения актива, отсутствует. С целью снижения уровня разрыва между имеющимися российскими стандартами бухгалтерского учета и международными стандартами с 2022 года с вступлением в силу двух федеральных стандартов по учету

необоротных активов у предприятий появилась возможность отражать в своей учетной политике условия ежегодной проверки оборотных активов на предмет обесценения.

Как следует из положений МСФО (IAS) 36, активы необходимо считать обесцененным только тогда, когда их балансовая стоимость превышает рыночную или возмещаемую стоимость. Переоценка активов для составления или корректировки отчетности в соответствии с МСФО предполагает проведение теста на обесценение, который включает анализ стоимости активов на основании денежных потоков, в создании которых участвуют тестируемые (оцениваемые) активы. Поэтому в учетной политике экономического субъекта важно указать то, как и в какой период проводить тестировать стоимость активов.

Цель стандарта МСФО (IAS) 36 определена необходимостью отражения в отчетности активов в реальной оценке, которая находится за счет уменьшения балансовой стоимости на сумму убытка от снижения стоимости данных активов в случае, если балансовая стоимость превышает возмещаемую. МСФО (IAS) 36 применяется к активам, указанным на рисунке.

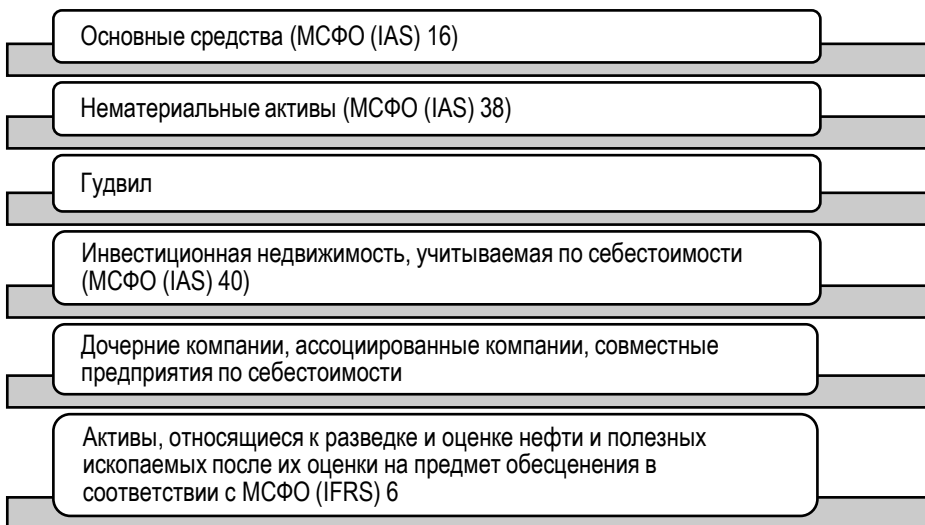


Рис. Сфера применения МСФО (IAS) 36 «Обесценение активов»

При этом действие положений МСФО (IAS) 36 не распространяется на определенные активы, указанные в таблице.

Таким образом, стандарт МСФО (IAS) 36 является ключевым, что связано с тем, что он содержит правила оценки наиболее существенных статей актива отчетности (ОС, НМА и др.). В свою очередь, соблюдение этих правил предопределяет соблюдение принципа осмотрительности.

Уже сам термин «обесценение» говорит о негативных последствиях его признания. Признавая, что актив – это ресурс, способный генерировать де-нежный поток, следует констатировать, что обесценение активов автоматически приводит к сокращению

указанной способности, что в конечном итоге означает снижение рыночной стоимости компании. На суммы признанного обесценения будет снижаться прибыль до налога на прибыль отчетного периода, что в свою очередь приведет к сокращению чистых активов, снижению всех коэффициентов рентабельности, в основе расчета которых лежит чистая прибыль, а также коэффициентов финансовой устойчивости, рассчитанных на базе сравнения собственного и заемного капитала. Следует отметить, что суммы обесценения активов могут быть восстановлены в случае изменения экономической ситуации в пределах сумм ранее признанных расходов.

**Активы, на которые не распространяются требования
МСФО (IAS) 36 «Обесценение активов»**

Актив	МСФО
Запасы	МСФО (IAS) 2 «Запасы»
Активы, возникающие из договоров на строительство	МСФО (IAS) 11 «Договоры на строительство»
Отложенные налоговые активы	МСФО (IAS) 12 «Налоги на прибыль»
Активы, возникающие из вознаграждений работникам	МСФО (IAS) 19 «Вознаграждения работникам»
Инвестиционная недвижимость, оцениваемая по справедливой стоимости	МСФО (IAS) 40 «Инвестиционная недвижимость»
Биологические активы, оцениваемые по справедливой стоимости за вычетом расходов на продажу	МСФО (IAS) 41 «Сельское хозяйство»
Отложенные издержки по приобретению	МСФО (IFRS) 4 «Договоры страхования»
Долгосрочные активы (или выбывающие группы), классифицируемые как предназначенные для продажи	МСФО (IFRS) 5 «Внеоборотные активы, предназначенные для продажи, и прекращенная деятельность»

Однако, несмотря на негативные финансовые последствия, необходимо отметить, что проверка на обесценение приведет к более корректному отражению стоимости активов, что целом характеризует повышение качества и достоверности финансовой отчетности, которые необходимы заинтересованным пользователям. В российском законодательстве на данный момент аналог, отражающий принципы учета и отражения в отчетности обесценения актива, отсутствует. Поэтому для сокращения расхождений между отечественной и международной практикой составления отчетности российские компании могут закрепить в учетной политике необходимость проведения ежегодной переоценки необоротных активов. Несоблюдение данного условия может привести к снижению прозрачности российской отчетности. Данное положение дел, скорее всего, не позволит внешним пользователям отчетности сделать правильные выводы о финансовом положении экономического субъекта, поскольку такая отчетность не будет отражать реальное положение дел.

¹ Федеральный закон от 27.07.2010 № 208-ФЗ (ред. от 26.07.2019, с изм. от 07.04.2020) «О консолидированной финансовой отчетности» [Электронный ресурс]. – Режим доступа:

http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_103021/ (дата обращения: 18.09.2022). – Текст: электронный.

²Приказ Минфина России от 17.09.2020 N 204н «Об утверждении Федеральных стандартов бухгалтерского учета ФСБУ 6/2020 «Основные средства» и ФСБУ 26/2020 «Капитальные вложения»

³Международный стандарт финансовой отчетности (IAS) 36 «Обесценение активов» (введен в действие на территории Российской Федерации Приказом Минфина России от 28.12.2015 N 217н) (ред. от 14.12.2020) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_193674/ (дата обращения: 18.09.2022) – Текст: электронный.

⁴Алисенов, А.С. Международные стандарты финансовой отчетности : учебник и практикум для вузов / А.С. Алисенов. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва : Издательство Юрайт, 2021. – 404 с. – (Высшее образование). – ISBN 978-5-534-04564-2. – Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. – Режим доступа: <https://urait.ru/bcode/469269> (дата обращения: 18.09.2022).

⁵Ганиева, Р. Р. Учет обесценения активов в соответствии с МСФО (IAS) 36 / Р. Р. Ганиева // Образование и наука без границ: социально-гуманитарные науки. – 2020. – № 13. – С. 76-81. – EDN YUANLH. – Режим доступа: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=42884642&> (дата обращения: 18.09.2022)

ACCOUNTING FOR IMPAIRMENT OF ASSETS IN THE PREPARATION OF FINANCIAL STATEMENTS

© 2022 Korneeva Tatiana Anatolyevna
Doctor of Economics, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: korneeva2004@bk.ru

Keywords: impairment of assets, IFRS, FSB, non-current assets, financial statements, depreciation of non-current assets, revaluation of non-current assets.

The article analyzes the problems of assessing non-current assets related to the need for reliable reporting of information about the real value of such assets. Due to the entry into force from 2022 of the Russian standards for the accounting of fixed assets and capital investments, it becomes necessary to check such assets for impairment in order to increase the transparency of reporting.

ОСОБЕННОСТИ И РИСКИ РАЗВИТИЯ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

© 2022 Корнилова Анна Дмитриевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
© 2022 Кондратьев Владислав Александрович
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: adkornilova@yandex.ru

Ключевые слова: цифровая экономика, цифровизация, электронная коммерция, интернет-коммуникации, программа развития, IT-технологии.

В статье рассматриваются цифровая экономика в качестве подсистемы реальной экономики и проблемы цифровой трансформации в России и во всем мире. Авторами проанализированы особенности цифровой экономики, стратегии развития, представленные в программе «Цифровая экономика в Российской Федерации». В работе раскрыты основные риски и проблемы развития цифровой экономики, предложен список задач, решение которых будет способствовать своевременному внедрению цифровых технологий во все сферы деятельности.

В последнем десятилетии XX века появилась и начала развиваться концепция цифровой экономики. Введено данное понятие Николасом Негропonte, который указывал на недостатки классических товаров, имеющих физическое исполнение, и преимущества новых для экономики виртуальных товаров. Цифровая экономика представляет собой экономическую деятельность, основывающуюся на современных цифровых технологиях, электронном бизнесе, производящем и сбывающим электронные товары и услуги.¹

Сегодня этот термин активно используют по всему миру, он вошел в обиход бизнес-сообщества, политиков, журналистов и является универсальным средством обмена информацией любого вида. Но для эффективного развития данной экономики необходимо активное распространение цифровых технологий.

Применение цифровых сервисов значительно упрощает процедуру формирования и обработки заказов, осуществления расчетов и получения обратной связи от клиентов. Об этом свидетельствуют электронные очереди, увеличение объемов безналичных платежей и возможности Интернет-заказов любой продукции (товаров, работ и услуг). При этом наблюдается увеличение качества сервиса, сокращается время торговых операций, увеличивается скорость обслуживания и т.д. Особенности цифровой экономики представлены на рисунке.

Цифровая экономика быстрыми темпами внедряется в повседневную жизнь граждан и производственные процессы бизнеса. По мнению экспертов, в ближайшее время участники данного сектора смогут ощутить «цифровые дивиденды», такие как уменьшение издержек производства продукции, сокращение текучести кадров.



Рис. Особенности цифровой экономики²

Сегодня Интернет стал неотъемлемой частью жизни граждан, постоянно увеличивается количество Интернет-пользователей. Проекты с использованием цифровых технологий активно внедряются во все сферы деятельности людей – «умный» город, транспорт, здравоохранение, образование, обеспечение безопасности и т.д. Так же внедрение происходит в государственном управлении, что повышает эффективность работы органов власти, автоматизацию взаимодействия граждан и сокращает издержки государства.³

Важной особенностью цифровой экономики является обеспечение информационной и экономической безопасности государства и бизнеса, защита персональных данных, неприкосновенность частной жизни российских граждан в цифровом пространстве.⁴

Программа развития отечественной цифровой экономики также является социально ориентированной, стремится всемерно содействовать созданию новых возможностей для улучшения жизни всех социальных групп населения. Развитие цифровизации в России предполагает реализацию потенциала нового экономического уклада для национального благосостояния при полноценном участии государства в выстраивании новой глобальной экономической экосистемы.

Программа «Цифровая экономика РФ» имеет свои недоработки, она не в полной мере проработана и имеются неточности формулировок. В итоге, у нее отсутствует целостная концепция реализации, не указана взаимосвязь с общей политикой государства и с другими национальными программами, не прописаны факторы, по которым должна реализовываться программа, нет четкой структуры. К существенным сдерживающим факторам развития цифровой экономики также стоит отнести острую нехватку IT-специалистов. Данные проблемы необходимо устранить, иначе прогрессивное научно-техническое развитие нашего государства будет затруднено.

Все указанные проблемы внедрения цифровой экономики требуют своевременного и комплексного решения.

Помимо программных проблем, существуют и инфраструктурные сложности, частые неполадки в информационных системах, рост киберпреступности, быстрое устаревание техники, зависимость от зарубежных поставщиков и т.д. Все это приводит к ослаблению экономической и технологической безопасности, как на отдельных предприятиях, так и в стране в целом.

Для решения проблем развития цифровой экономики необходимо решить целый комплекс задач:

1. Комплексная доработка национального проекта «Цифровая экономика РФ».
2. Определение приоритетов развития цифровой экономики.
3. Просчитать все риски и привлечь региональные органы власти к реализации программы.
4. Инвестиционное стимулирование компаний, работающих в сфере цифровизации.
5. Развитие образовательной инфраструктуры в сфере IT-технологий, что приведет к устранению нехватки кадров.
6. Доработка законодательства в области кибербезопасности.
7. Усиление внедрения научно-технических разработок в производство и цифровую экономику.

Решение перечисленных задач будет содействовать развитию цифровой экономики, установлению взаимосвязи с реальной экономикой легкому внедрению цифровых технологий во все сферы деятельности и развитию новых технологий.

¹ Постановление Правительства Российской Федерации от 2 марта 2019 г. №234 (ред. от 13.05.2022) «О системе управления реализацией национальной программы «Цифровая экономика Российской Федерации». – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_319701/

² S. Baller, S. Dutta, B. Lanvin. The Global Information Technology Report 2016. Innovating in the Digital Economy. [Proc. World Economic Forum]. Geneva, 2019, p. 307.

³ Постановление Правительства Российской Федерации от 28 октября 2020 № 1750 «Об утверждении перечня технологий, применяемых в рамках экспериментальных правовых режимов в сфере цифровых инноваций» – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_366246/92d969e26a4326c5d02fa79b8f9cf4994ee5633b/

⁴ Федеральный закон от 31 июля 2020 г. № 258-ФЗ «Об экспериментальных правовых режимах в сфере цифровых инноваций в Российской Федерации» http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_358738/

FEATURES AND RISKS OF DIGITAL ECONOMY DEVELOPMENT

© 2022 Kornilova Anna Dmitrievna
PhD, Associate Professor
Samara State University of Economics
© 2022 Kondratiev Vladislav Alexandrovich
Student
Samara State University of Economics
Email: adkornilova@yandex.ru

Keywords: digital economy, digitalization, e-commerce, Internet communications, development program, IT technologies.

This article examines the digital economy as a subsystem of the real economy and the problems of digital transformation in Russia and around the world. The authors analyzed the features of the digital economy, development strategies presented in the program «Digital Economy in the Russian Federation». The paper reveals the main risks and problems of the development of the digital economy, offers a list of tasks, the solution of which will contribute to the timely introduction of digital technologies in all spheres of activity.

К ВОПРОСУ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ДОХОДОВ И РАСХОДОВ, ПОДЛЕЖАЩИХ НАЛОГООБЛОЖЕНИЮ

© 2022 Корнилова Ксения Алексеевна
преподаватель

Самарский государственный экономический университет

© 2022 Митусова Ольга Николаевна

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: kornilova97@yandex.ru

Ключевые слова: налогообложение, прибыль организации, эффективность управления, доходы организации, расходы организации.

Статья посвящена вопросам определения и классификации доходов и расходов для целей налогообложения прибыли организации. При сформировавшейся в Российской Федерации системе налогообложения налог на прибыль является одним из важнейших налогов, составляющих доходную базу федерального и региональных бюджетов. Это один из показателей текущего состояния экономики, который вместе с тем отражает эффективность деятельности предприятий.

Налогообложение является одним из ключевых элементов при проведении государственной политики и играет важнейшую роль в функционировании государства и общества. Будучи основным источником пополнения государственного бюджета, налоги оказывают непосредственное влияние на осуществление государством своих основных функций и удовлетворение потребностей общества.

В 2021 году наблюдается существенное увеличение поступлений почти по всем налогам в консолидированном бюджете РФ. Данный факт можно связать с восстановлением бизнеса после тяжелой экономической ситуации, связанной с распространением коронавирусной инфекции, и повышением экономической активности субъектов предпринимательства.

Так, государство поддерживает предприятия, нацеленные на совершенствование социально-экономического устройства России и решение задач, поставленных на государственном уровне, развивающиеся в высокотехнологичных и обрабатывающих отраслях, в сфере отечественного туризма и занимающиеся разработкой новейших технологий, и дает возможность им снизить налоговую нагрузку путем применения нулевой ставки по действующим основаниям либо уплачивать налог в региональный бюджет по сниженным ставкам. То есть резиденты ОЭЗ, территорий опережающего развития, а также инвесторы, решившие осуществлять развитие национальной экономики и поднятие уровня ВВП страны или совершить технологический прорыв на международной арене, получают возможность значительно снизить налоговое бремя благодаря выбранной деятельности.

Кроме того, каждый регион может предусмотреть пониженные ставки для прочих видов деятельности, если это обусловлено региональной необходимостью. Так, в разных

субъектах РФ они предоставляются, например, общественным организациям инвалидов, организациям, осуществляющим добычу полезных ископаемых, предоставляющим работу лицам, осужденным к принудительным исполнительным работам, пивоваренным предприятиям, редакциям СМИ, учреждениям ФСИН России, операторам по обращению с ТКО и др.²

Отмечается колоссальный абсолютный прирост по налогу на прибыль в бюджете в рассматриваемом году – 2063,6 млрд руб. Относительный темп прироста составил 51,4%. Тем самым объем поступлений по нему составил 6081,7 млрд руб. То есть имеется сильный разрыв между величиной налога на прибыль и величиной НДС и НДФЛ в КБ РФ, они составили 5479,5 и 4883,9 млрд руб. соответственно. Несмотря на это в 2021 году наиболее существенную роль сыграл налог на добычу полезных ископаемых, который составил 7338,1 млрд руб. в данном налоговом периоде, что почти в два раза больше, чем в 2020 году. Таким образом, налог на прибыль занял второе место по величине в бюджете в 2021 году.¹

Анализ структуры налоговых поступлений и значения налога на прибыль позволяет сделать вывод, что в целом данный налог играет существенную роль в формировании доходной части как консолидированного бюджета РФ, так и с точки зрения его собираемости в конкретном субъекте РФ.

Для начисления налога на прибыль необходимо верно классифицировать доходы и расходы организации.

В соответствии с п. 1 ст. 41 НК РФ доход – это экономическая выгода, которая может быть выражена в денежной и натуральной формах и учитывается в той мере, в какой ее можно оценить; определяется согласно положениям гл. 25 «Налог на прибыль организаций» НК РФ.

Определить доходы можно, основываясь на данные первичных документов, документов налогового учета и других документов, которые отражают доходы, полученные налогоплательщиком. Среди таких документов можно выделить, например, аналитические налоговые регистры, счета-фактуры, акты выполненных работ и оказанных услуг, товарные накладные, договоры с контрагентами, налоговые декларации по налогу на прибыль.³

Важно отметить, что при определении доходов из величины исключают суммы налогов, предъявленные приобретателю товаров, работ, услуг или имущественных прав (НДС и акцизы).

При исчислении налога на прибыль организаций доходы принято подразделять на две основные группы: учитываемые и неучитываемые для целей налогообложения.

Рассмотрим более подробно классификацию внереализационных доходов. В частности, к ним относятся:

– доходы от долевого участия в других организациях в виде дивидендов, в т.ч. имущество или имущественные права, полученные при выходе из организации или при распределении между акционерами имущества организации, подвергнутой процедуре ликвидации (в части размера, превышающего фактически оплаченную стоимость акций или величину внесенного вклада);

– величина курсовой разницы, определяющаяся как отклонение стоимости иностранной валюты от курса, установленного ЦБ РФ на дату перехода права собственности на такую валюту. Доходом в таком случае будет являться положительная разница при про-

даже валюты или отрицательная разница при ее покупке. Кроме того, если по договору расчеты с контрагентами предусмотрены не в рублях, а иной валюте, доходом будут являться положительные курсовые разницы в случае дебиторской задолженности и отрицательные – в случае кредиторской задолженности;

- штрафы и пени за нарушение предусмотренных договором обязательств, признанные должником или подлежащие уплате во вступившему в силу решению суда, а также суммы возмещения ущерба и убытков;

- доходы по договорам сдачи имущества в аренду и предоставления в пользование прав на результаты интеллектуальной деятельности, за исключением случаев, когда такая деятельность является основной в организации;

- проценты по выданным займам и кредитам, банковским вкладам и счетам;

- безвозмездно полученное имущество или имущественные права, денежная оценка которых исходит из рыночных цен; при этом она не может быть ниже остаточной стоимости для амортизируемого имущества и ниже затрат на производство или приобретение для иного имущества и выполненных работ и оказанных услуг;

- доходы прошлых лет, выявленные в текущем налоговом периоде;

- стоимость материалов и прочего имущества при совершении действий с основными средствами, выводимыми из эксплуатации;

- имущество и денежные средства, полученные в рамках благотворительности или целевых поступлений, но использованные не по назначению или не отраженные в отчете о целевом использовании средств;

- ранее уплаченные в некоммерческую организацию взносы в случае их возврата при условии их включения в расходы при формировании налоговой базы;

- величина кредиторской задолженности, списанная по истечении срока исковой давности или по иным обстоятельствам;

- доходы по операциям с деривативами;

- выявленные при инвентаризации излишки МПЗ и прочего имущества;

- прибыль контролируемых иностранных компаний (далее – КИК) для организаций, являющихся контролирующими лицами такой КИК;

- другие доходы, предусмотренные ст. 250 НК РФ.

По доходам, не включаемым в налоговую базу по налогу на прибыль, в Налоговом кодексе представлен более широкий перечень. Выделим наиболее часто встречающиеся на практике:

- авансовые платежи, полученные от контрагентов в счет предстоящей отгрузки товаров или выполнения работ, оказания услуг;

- залог или задаток в качестве обеспечения обязательств;

- взносы в уставный капитал;

- денежная оценка имущества и имущественных прав в пределах вклада, полученные участником организации при уменьшении уставного капитала, выходе из организации или при распределении имущества ликвидируемой организации;

- средства и имущество, переданные безвозмездно в порядке, определяемом федеральным законом №95-ФЗ от 4 мая 1999г., а также безвозмездно полученные атомными станциями в соответствии с международными договорами и законодательством РФ, без-

возмездно полученное государственными, муниципальными и некоммерческими образовательными организациями имущество, предназначенное для осуществления образовательной деятельности;

- средства, полученные по договорам кредита или займа;
- безвозмездно переданное имущество от физического или юридического лица, доля участия которых в уставном капитале составляет не менее 50 %;
- имущество, переданное организации в рамках целевого финансирования и использованное ей по назначению, а также суммы грантов, по которым предоставлен отчет грантодателю;
- полученные по целевому финансированию средства (лимиты бюджетных обязательств, гранты, инвестиции, полученные в рамках торгов или от иностранных инвесторов на финансирование капитальных вложений, средства дольщиков и инвесторов (для организации-застройщика), средства из фондов поддержки научной деятельности, средства на обеспечение безопасности радиационно- и ядерно опасных производств, средства для медицинских организаций, оказывающих мед. услуги по полисам ОМС, и др.), которые используются по назначению;
- доходы, полученные ответственным лицом консолидированной группы налогоплательщиков для уплаты налогов, пеней, штрафов и др.

Для исчисления налоговой базы по налогу на прибыль налогоплательщик может уменьшить величину доходов на сумму расходов. Согласно ст. 252 НК РФ расходами являются затраты и убытки, понесенные организацией, которые документально подтверждены и обоснованы.⁴ Иными словами, такие затраты должны быть экономически оправданы и подтверждены документами, оформленными в соответствии с российским законодательством.

Согласно налоговому законодательству расходы, учитываемые для целей налогообложения прибыли, делятся на:

- расходы, связанные с производством и реализацией;
- внереализационные расходы.

В свою очередь расходы, которые связаны с реализацией, делятся по элементам на 4 категории: материальные расходы, расходы на оплату труда, суммы начисленной амортизации и прочие расходы. При этом налогоплательщик может самостоятельно выбрать, к какой группе будут отнесены расходы, если они с равными основаниями могут быть отнесены к нескольким группам одновременно.

При методе начисления расходы классифицируют по 2 группам – прямые и косвенные. В ст. 318 НК РФ определен примерный перечень прямых расходов:

- материальные затраты;
- расходы по оплате труда персонала и на обязательное страхование;
- суммы начисленной амортизации.

Несмотря на наличие расходов, рекомендуемых для включения в прямые расходы, Налоговый кодекс РФ допускает отражение налогоплательщиком в учетной политике для целей налогообложения своего перечня прямых расходов на производство товаров, выполнение работ и оказание услуг. К косвенным расходам относятся иные расходы, не закрепленные в учетной политике как прямые.

Стоит отметить, что такая классификация характерна только для расходов, связанных с производством и реализацией. Внереализационные расходы не подразделяются на косвенные и прямые.⁵

Налоговый кодекс РФ предусматривает перечень прочих расходов, связанных с производством и реализацией, однако он является открытым, поэтому налогоплательщик может учесть иные оправданные и документально подтвержденные расходы, которые не упомянуты в перечне. Далее рассмотрены наиболее часто встречающиеся из них на практике:

- налоги, таможенные пошлины, сборы, страховые взносы;
- сертификация продукции и расходы на стандартизацию;
- обеспечение пожарной безопасности, охрана имущества, обеспечение нормальных условий труда;
- расходы на подбор персонала;
- гарантийный ремонт и обслуживание, в т.ч. на создание резерва по этому основанию;
- арендные и лизинговые платежи (при наличии в договоре лизинга выкупной стоимости платежа в составе расходов учитываются за ее вычетом);
- содержание служебного транспорта и компенсации за использование личного автотранспорта в служебных целях;
- командировочные расходы: транспортные расходы до места проживания и обратно, суточные, проживание с учетом дополнительных услуг в гостиницах, за исключением барных и ресторанных расходов, обслуживания в номере и пользования рекреационно-оздоровительными объектами;
- расходы на консультационные, юридические, нотариальные, аудиторские, информационные услуги, услуги по ведению бухгалтерского учета (аутсорсинг);
- управленческие, представительские расходы;
- расходы на канцелярию, почтовые, телефонные и иные услуги аналогичного характера, права на использование программ;
- рекламные расходы;
- потери от брака и др.

Основным налогом, на который можно влиять с помощью учетной политики, является налог на прибыль, так как именно по нему законодательством предусмотрено наибольшее количество вариаций.

Высокий уровень свободы налогоплательщика в выборе правил учета доходов и расходов приводит к проблемам по формированию налогооблагаемой прибыли. Одна из самых распространенных проблем – различия ведения налогового и бухгалтерского учета. Верное определение доходной части бюджета организации позволяет оптимизировать налогооблагаемую базу и сформировать возможность для исчисления налога на прибыль организации.

¹ Поступления в бюджетную систему РФ. – Текст: электронный // Аналитический портал ФНС России: [сайт]. – URL: <https://analytic.nalog.gov.ru/> (дата обращения: 30.08.2022)

² Федеральная налоговая служба. Официальный сайт. – Текст: электронный // Федеральная налоговая служба: [сайт]. – URL: <https://www.nalog.gov.ru/> (дата обращения: 30.08.2022)..

³ Как работать с документами: договоры, счета, акты, накладные. – Текст: электронный // КонтурЭльба : [сайт]. – URL: <https://e-kontur.ru/enquiry/129> (дата обращения: 01.09.2022).

⁴ Вахитов, А. В. Классификация доходов и расходов в бухгалтерском и налоговом учете / А. В. Вахитов, Н. Н. Никитина // Стратегия социально-экономического развития общества: управленческие, правовые, хозяйственные аспекты Сборник научных статей 8-й Международной научно-практической конференции. – Курск: Юго-Западный государственный университет, 2018. – С. 100-103.

⁵ Давлетшина, Ю. И. Сущность и классификация доходов и расходов предприятия / Наука и инновации в XXI веке: актуальные вопросы, открытия и достижения. Сборник статей XXII Международной научно-практической конференции. – Пенза: Наука и Просвещение, 2020. – С. 108-110.

ON THE ISSUE OF DETERMINING INCOME AND EXPENSES SUBJECT TO TAXATION

© 2022 Kornilova Ksenia Alekseevna
Lecturer

Samara State University of Economics

© 2022 Mitusova Olga Nikolaevna
Master's student

Samara State University of Economics

E-mail: kornilova97@yandex.ru

Keywords: taxation, profit of the organization, management efficiency, income of the organization, expenses of the organization.

The article is devoted to the definition and classification of income and expenses for the purposes of profit taxation of the organization. With the established taxation system in the Russian Federation, income tax is one of the most important taxes that make up the revenue base of the federal and regional budgets. This is one of the indicators of the current state of the economy, which at the same time reflects the efficiency of enterprises.

ОСОБЕННОСТИ РЕАЛИЗАЦИИ МИГРАЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ В РЕГИОНЕ

© 2022 Коробейникова Елена Владимировна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: korob-lena-79@mail.ru

Ключевые слова: миграция, демографическая ситуация, рынок труда, миграционная политика, трудовая миграция.

Статья посвящена анализу демографической ситуации в Самарской области. Автором исследуются особенности региональных миграционных процессов, дается их общая оценка, а также определяется положительное и отрицательное влияние трудовой миграции на экономику региона. На основе проведенного анализа автором делается вывод о необходимости реализации региональной программы, направленной на снижение рисков, возникающих в процессе миграции.

На протяжении последних трех десятилетий в Российской Федерации наблюдается естественная убыль населения. Низкие показатели рождаемости, высокая смертность и старение населения привели к снижению численности трудовых ресурсов в экономике. Совершенствование политики государства в сфере миграции является одним из способов решения данной проблемы, так как принятые меры могут увеличить миграционный прирост, что позволит замедлить уменьшение объема трудовых ресурсов и компенсировать естественную убыль населения.

Благодаря трудовой миграции, в Россию и ее регионы привлекаются люди, имеющие различную квалификацию, образование, профессии, обеспечивая различные сегменты экономики необходимой рабочей силой, в том числе сегменты, непривлекательные для местного населения.

Основной целью миграционной политики на региональном уровне является регулирование миграционных потоков, преодоление негативных последствий стихийно развивающихся процессов миграции, создание условий для беспрепятственной реализации прав мигрантов.

Миграционная политика в регионе направлена на решение следующих ключевых задач:

- исполнение Конституции Российской Федерации, федеральных законов, международных обязательств Российской Федерации в области миграции;
- защита национального рынка труда, регулирование трудовых потоков иностранных граждан, протекционизм в отношении граждан РФ;
- соблюдение и защита прав мигрантов, недопустимость их дискриминации по признаку расы, языка, происхождения, отношения к религии, убеждений, принадлежности к общественным объединениям;

- приоритетное оказание государственной помощи наиболее нуждающимся категориям вынужденных мигрантов, стимулирование добровольного переселения и создание условий для самообеспечения мигрантов;

- взаимодействие законодательных (представительных) органов и исполнительных органов государственной власти области с общественными объединениями мигрантов; б) обеспечение общественной безопасности в регионе¹.

Оценка миграционных процессов в Самарской области в период 2017-2021 гг. по темпам прироста (убыли) численности прибывших и выбывших мигрантов позволяет выявить нестабильную динамику, в 2018 году миграция населения действовала весьма интенсивно как в плане притока, так и оттока населения. Прирост прибывших составил 8,1%, а прирост выбывших – 7,4%, что существенно превышает темпы прироста мигрантов за предыдущие годы.

Однако в 2019 году наблюдается другая ситуация, произошел прирост прибывшего населения на 5,7% и отмечается существенный темп убыли выбывшего населения на 6,5%. Такая же тенденция наблюдается и в 2021 году, темп прибывшего населения составил 7,6%, а темп убыли выбывшего населения составил 4,4%. В 2020 году отмечается наибольший темп убыли прибывшего населения на 17,3%, а темп убыли выбывшего населения составил 7,1%. (рисунок 1).

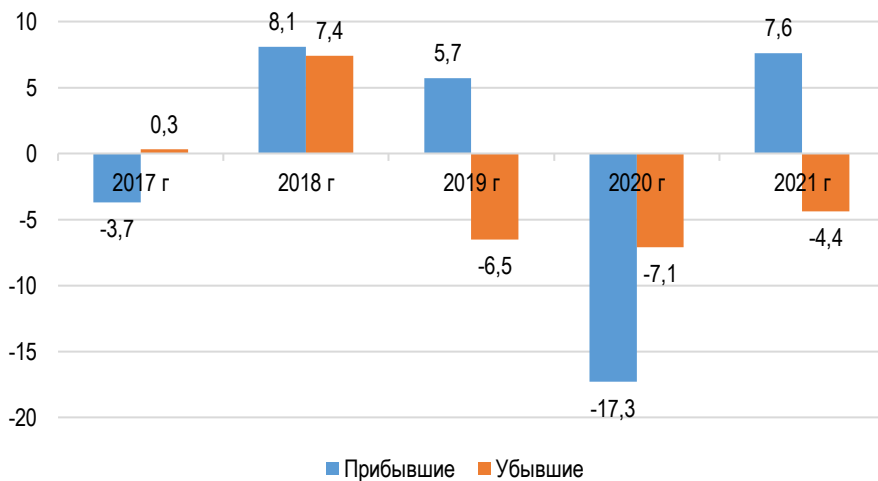


Рис. 1. Темпы прироста (убыли) численности прибывших и выбывших мигрантов в Самарской области в период 2017-2021 гг., %²

По миграционному приросту (убыли) населения числа прибывших и выбывших можно сказать, что отрицательное сальдо миграции наблюдалось до 2019 года. В 2019 году миграционный прирост составил около 9 тыс. человек.

В 2020 году вследствие начала пандемии прирост составил всего 87 человек. В 2021 году приток населения превысил отток и составил более 8 тыс. человек. (рисунок 2).

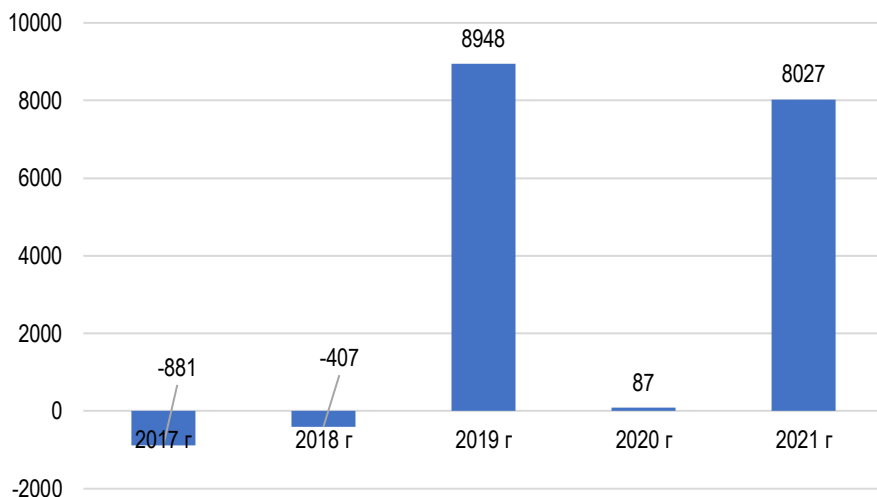


Рис. 2. Миграционный прирост (убыль) числа прибывших и выбывших по Самарской области в период 2017-2021 гг. (в пределах России и с зарубежными странами), чел.²

По внутрироссийской миграции стоит отметить, что межрегиональная миграция показала миграционную убыль населения в 2020 году, минус 299 человек (при обмене населением с Московской областью, Ленинградской областью, Краснодарским краем, Москвой, Республикой Татарстан и Санкт-Петербургом). В 2021 году в Самарской области межрегиональная миграция показала положительный баланс плюс 195 человек.

В 2021 году принимались меры по обеспечению безопасности в миграционной сфере. Смягчение «антиковидных» мер привело к росту миграционных потоков, число зарегистрированных иностранных граждан увеличилось на треть. Поставлено на миграционный учет 208754 (+33,9%) иностранных граждан и лиц без гражданства, снято – 176342 (+14,2%)³.

В отношении 11 с половиной тысяч иностранцев (11427) принято решение о приобретении российского гражданства. Рост составил 31%, что объясняется упрощением процедуры для широкого круга иностранных граждан.

Наибольший удельный вес трудовых мигрантов в 2017 и 2021 гг. наблюдается в строительстве, оптовой и розничной торговле и в профессиональной деятельности. Стоит отметить, что в 2021 г. в сравнении с 2017 г. уменьшилась доля иностранных граждан в строительстве, водоснабжении, деятельности гостиниц и транспортировке, а также хранении (рисунок 3).

В Самарской области имеет место проблема снижения численности населения, в том числе лиц трудоспособного возраста. Вследствие этого возникает необходимость в привлечении рабочей силы из других стран и регионов. Самарская область входит в число регионов, на которые миграционные процессы влияют достаточно сильно, как в экономическом, так и в социальном и демографическом плане.



Рис. 3. Удельный вес иностранных граждан, осуществляющих трудовую деятельность в Самарской области в период 2017 и 2021 гг., %³

В 2021 году Самарская область занимала 18 место по миграционному приросту среди регионов РФ, согласно демографическому рейтингу Агентства РИА.

При этом в регионе зафиксировано одно из максимальных значений естественной убыли населения за 2019-2021 годы – произошло сокращение численности на 67,3 тыс. человек. В то время как за тот же период миграционный прирост составил 16,72 тыс. человек, компенсировав тем самым почти четверть естественной убыли населения.

Трудовая миграция влияет на экономику региона как положительно, так и отрицательно (см. таблицу)⁴.

Влияние трудовой миграции на финансово-бюджетную сферу экономики региона

Позитивные последствия	Негативные последствия
Увеличение объема налоговых поступлений и иных обязательных платежей (госпошлины, отчислений в социальные фонды и др.) от трудящихся-мигрантов	Расходы на социальную поддержку безработных трудовых мигрантов
Рост объема арендных платежей и платежей за коммунальные услуги	Расходы на реализацию миграционной политики страны
Экономия на расходах на образование	Риск дополнительной нагрузки на социальную сферу и инфраструктуру
	Вывоз капитала за рубеж

С точки зрения негативных последствий можно выделить следующие аспекты:

- во-первых, прибывшие мигранты оказывают дополнительное воздействие на социальную сферу и инфраструктуру региона;
- во-вторых, государство осуществляет дополнительные расходы на реализацию миграционной политики;
- в-третьих, большая доля мигрантов трудится в России, но основную часть своего дохода отправляют на родину, что ведет к утечке капитала за рубеж.

Таким образом, трудовая миграция влияет на социально-экономическое развитие Самарской области как положительно, так и отрицательно. Привлечение трудовых мигрантов позволяет развивать экономику региона за счет привлечения большого количества дешевой рабочей силы, увеличения спроса на арендное жилье и недвижимость и в целом повышения спроса на товары и услуги, однако необходимо грамотно регулировать миграционные потоки, чтобы избежать проблем в сфере бюджетного финансирования социального обеспечения безработных мигрантов и инфраструктуры для адаптации и интеграции мигрантов.

Как показывает анализ текущей ситуации и общий опыт управления трудовой миграцией в странах мира, четкое определение потребностей в рабочей силе должно стать базовой основой для разработки политики в отношении трудовой миграции из-за рубежа. Они должны основываться, прежде всего, на экономических и геополитических интересах России⁵.

Для снижения социальной напряженности между местным населением и иностранными трудовыми мигрантами необходима программа, направленная на снижение рисков, возникающих в процессе миграции, для обеспечения процесса социокультурной адаптации и интеграции мигрантов в Самарской области.

¹ Указ Президента РФ от 09.10.2007 г. N 1351 «Концепция демографической политики Российской Федерации на период до 2025 года» / [Электронный ресурс]. Доступ из справ. – правовой системы «Консультант Плюс». - URL: <http://www.consultant.ru/>.

² Официальный сайт Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Самарской области (Самарстат) / [Электронный ресурс]. – URL:<https://samarastat.gks.ru/about>.

³ Официальный сайт Министерства социально-демографической и семейной политики Самарской области [электронный ресурс] / url: <http://minsocdem.samregion.ru>.

⁴ Данилина В.С. Государственная демографическая политика и ее реализация в регионах / В.С. Данилина, Н.В. Гришин [текст] // Государство, общество, личность: история и современность. Сборник статей международной научно-практической конференции. – 2020. – с. 29–34.

⁵ Барков С.А. Территориальная мобильность населения как экономическая и социокультурная проблема российского рынка труда / С.А. Барков, М.А. Коврова, А.С. Селезнева, М.А. Чугунова // Вестник московского университета. Серия 18. Социология и политология. – 2019. – № 2. – с. 66–92.

FEATURES OF THE IMPLEMENTATION OF MIGRATION POLICY IN THE REGION

© 2022 Korobeynikova Elena Vladimirovna
Candidate of Economic, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: korob-lena-79@mail.ru

Keywords: migration, demographic situation, labor market, migration policy, labor migration.

The article is devoted to the analysis of the demographic situation in the Samara region. The author examines the features of regional migration processes, gives their general assessment, and also determines the positive and negative impact of labor migration on the economy of the region. Based on the analysis, the author concludes that it is necessary to implement a regional program aimed at reducing the risks arising in the process of migration.

АНАЛИЗ ПОКАЗАТЕЛЕЙ УРОВНЯ ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2022 Костюкова Екатерина Дмитриевна*
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: kkatrinkos@mail.ru

Ключевые слова: уровень жизни, качество жизни, благополучие граждан, уровень бедности, прожиточный минимум, стоимость минимального набора продуктов питания.

В статье рассмотрены основные показатели качества жизни населения страны. Проанализирована динамика стоимости минимального набора продуктов питания в разрезе отдельных регионов, оценено изменение уровня бедности населения за 2017-2022 гг.

Экономика любой страны носит динамичный характер, происходящие «колебания» макроэкономических параметров (таких как, например, ключевая ставка, уровень инфляции, стоимость минимального продовольственного набора, денежные агрегаты и т.д.), приводят к возникновению последствий (как положительных, так и отрицательных), напрямую отражающихся на уровне жизни граждан, стабильном функционировании и развитии сфер жизнедеятельности, государственных систем и органов, страны в целом. Вопрос улучшения уровня жизни людей весьма актуален во всем мире, является одной из ключевых задач, прорабатываемых руководством, анализируемых, контролируемых уполномоченными органами и службами, изучаемых научной сферой.

Под уровнем жизни понимается обеспеченность граждан необходимыми для достойной жизни материальными, духовными и социальными благами¹. Определяется отношением величины финансового дохода (уровень зарплаты) к прожиточному минимуму и потребительскому бюджету, развитием объектов социальной инфраструктуры, политикой государства в вопросах регулирования денежного оборота в стране, созданием новых рабочих мест, функционированием профсоюзных организаций, степенью научно-технического прогресса, здравоохранением и другими факторами. То есть термин «уровень жизни» образует общее понятие «качество жизни», включающее в себя такие аспекты как удовлетворение духовных потребностей, условия проживания, трудоспособность и наличие рабочих мест, соотношение отдыха и досуга, здоровье, продолжительность жизни, образование, окружающая среда и многое другое¹.

Следует отметить четыре ключевых уровня жизни граждан¹:

- Достаток (потребление полностью удовлетворяет потребности и запросы человека);
- Норма (рациональное потребление на основе общепринятых/научно доказанных норм/критериев, способствующее удовлетворению/восстановлению физического и духовного состояния человека);

* Научный руководитель – **Баканач Ольга Вячеславовна**, кандидат экономических наук, доцент.

- Бедность (крайне недостаточное потребление благ для обеспечения нормальной жизнедеятельности человека);

- Нищета (потребление благ на столько минимально, что направлено только лишь на поддержку жизнеспособности человека, без удовлетворения базовых физиологических и социальных потребностей).

Благополучие граждан – залог продуктивного развития всех сфер и систем государства. Важнейшими составляющими уровня жизни людей являются финансовые доходы (соответствие заработной платы объему должностных обязанностей, исполняемых трудящимся), социальное обеспечение и окружающая среда, товарооборот (наличие товаров и услуг, обеспечивающее полное «покрытие» возникающих потребностей общества), свободное время (организация отдыха и досуга, спорт, увлечения, хобби, саморазвитие и т.д.). То есть в общем случае условия жизнедеятельности складываются из труда (занятость населения, приносящая финансовый доход), быта (жилищный вопрос с сопутствующими факторами и задачами) и досуга (реализация личного времени).

Следует обратить внимание на то, что разделение граждан по выше рассмотренным уровням жизни происходит по большей мере ввиду материальной обеспеченности (финансовый аспект); связанное с этим снижение качества жизни впоследствии может привести к негативным последствиям: рост преступности, алкоголизм и наркомания, распад семей².

Оценка уровня жизни граждан производится по перечню показателей (индикаторов), разработанных ООН, среди которых²:

- Рождаемость/смертность, средняя продолжительность жизни;
- Санитария (гигиена, оценка условий проживания);
- Баланс между спросом и предложением (достаточность производимых/предлагаемых товаров и услуг для удовлетворения общественных потребностей);
- Жилищный вопрос (наличие, доступность, финансовая и юридическая сторона вопроса);
- Занятость населения (анализ уровня занятости/безработицы, условий труда и производственной безопасности, наличия рабочих мест);
- Ценообразование (мониторинг динамики цен на производимые товары и предлагаемые услуги);
- Численность трудоспособных граждан (женщины: 16-60 лет; мужчины: 16-65 лет);
- Соблюдение/наличие прав и свобод людей.

Ввиду глобальности рассматриваемого вопроса было принято решение (для формирования представления/понимания о качестве жизни граждан в России) проанализировать динамику ценообразования в продуктовой сфере (стоимость минимального продуктового набора), уровень бедности.

Рандомно были выбраны 10 территориальных субъектов РФ; временной диапазон 2017-2022гг. Произведен расчет средней стоимости продуктового набора³, полученные результаты представлены на графике (см. рисунок 1). Наиболее высокая стоимость минимального продовольственного набора наблюдается в Ленинградской (6402,03 руб. – 2022 г., максимальное значение из всех статистических данных в рассматриваемом временном диапазоне) и Тюменской областях, а также в Красноярском крае; наименьшая – в Ростов-

ской области (3516,39 руб. – 2017г., минимальное значение из всех статистических данных в рассматриваемом временном диапазоне).

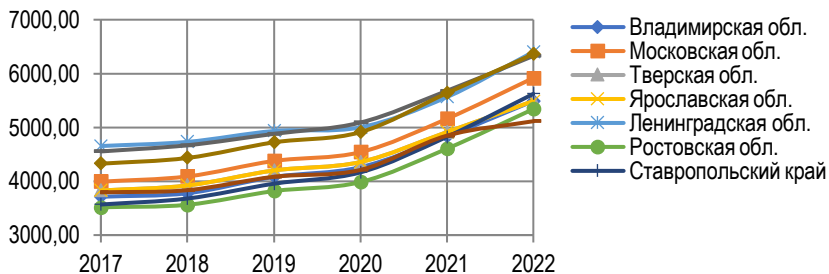


Рис. 1. Динамика стоимости условного (минимального) набора продуктов питания за 2017-2022 гг.

На основании расчета средней стоимости продуктовой корзины определена ценовая наценка (с января 2017 г. по конец марта 2022 г.), которая составила: Владимирская область (1776,72 руб. → 47,86%), Московская область (1925,37 руб. → 48,23%), Тверская область (1662,30 руб. → 43,42%), Ярославская область (1684,89 руб. → 46,40%), Ленинградская область (1748,13 руб. → 37,56%), Ростовская область (1823,83 руб. → 51,87%), Ставропольский край (2054,15 руб. → 57,57%), Самарская область (1320,86 руб. → 34,81%), Тюменская область (1773,21 руб. → 38,94%), Красноярский край (2035,83 руб. → 47,06%). Экстремумы представленных зависимостей приходятся на: май-начало июля (max); конец июля октябрь (min).

Специфику ценообразования в продуктовой сфере можно объяснить ростом/снижением уровня инфляции, сезонным характером (повышенным спросом в зависимости от времени года) определенных продуктов, а также собственными соображениями поставщиков и производителей (всевозможные наценки и надбавки). В настоящее время наблюдается резкое повышение стоимости продуктов, ввиду скачкообразного роста инфляции.

На рисунке 2 представлена динамика уровня бедности в РФ за 2017-2022 гг.

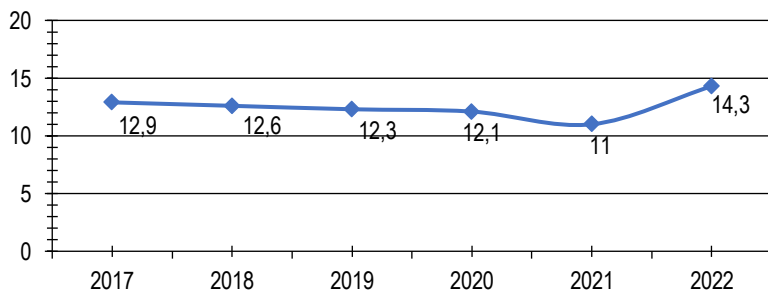


Рис. 2. Динамика уровня бедности РФ за 2017-2022 гг., %

Численность бедного населения (люди, доход которых менее установленной величины прожиточного минимума) представлена в процентах от общей численности населения нашей страны⁴. Статистические данные за 2022 год ограничиваются первым кварталом. Величина прожиточного минимума и количество граждан с доходом ниже установленного значения за рассматриваемый период изменялись следующим образом:

2017 год (10088 руб./мес.; 18,9 млн. чел.), 2018 год (10287 руб./мес.; 18,4 млн. чел.), 2019 год (10890 руб./мес.; 18,0 млн. чел.), 2020 год (11312 руб./мес.; 17,7 млн. чел.), 2021 год (11653 руб./мес.; 16,1 млн. чел.).

В первом квартале 2022 года граница бедности составила 12916 руб., численность населения с доходами ниже границы бедности - 20,9 млн человек или 14,3% жителей страны. По сравнению с аналогичным периодом 2021 года численность населения с доходами ниже границы бедности увеличилась на 3,3 п.п. Главной причиной роста стало ускорение инфляции до 11,54%, которое превысило рост среднедушевых номинальных денежных доходов. Среднедушевые номинальные доходы выросли в первом квартале 2022 года на 10,9%. Реальные денежные доходы сократились на 1,0%, а реальные располагаемые денежные доходы – на 1,2%.

В связи со сложившейся ситуацией с 01.06.2022г постановлением Правительства Российской Федерации была повышена величина прожиточного минимума до 13919 руб./мес. на душу населения и минимальный размер оплаты труда до 15279рублей⁵.

На основании результатов опроса граждан, проводимого ВЦИОМом, можно отметить следующие ключевые причины, «снижающие» уровень жизни людей⁵:

- Социальное неравенство (различный социальный статус);
- Банкротство/закрытие предприятий (потеря рабочих мест и финансового дохода);
- Сокращения;
- Хищения и коррупционные схемы.

Также данные опроса показывают, что в настоящее время люди экономят на одежде и обуви, продуктах питания, отдыхе (поездка в отпуск) и развлечениях, лекарствах. Экономному образу жизни «придерживаются» порядка 76% женщин и 66% мужчин. Мероприятия по улучшению качества жизни граждан ориентируются на следующих ключевых аспектах: трудоустройстве и достойной оплате труда, модернизации системы здравоохранения (доступность и качество предоставляемых медицинских услуг), социальной поддержки, доступности жилья, образовании (квалификация).

Улучшение уровня жизни населения рассматривается в следующих важнейших направлениях, а именно:

- развитие экономической системы страны (ее стабильность/устойчивость и «продуктивность»);
- социальная поддержка граждан (пособия, выплаты), создание благоприятной атмосферы, поощрения, разработка организационно прикладных мероприятий).

¹ Уровень жизни в России: зарплаты, пенсии и стоимость жизни в стране [Электронный ресурс]. URL: <https://migranturus.com/uroven-zhizni-v-rossii/?ysclid=I7p15wq4ho633925918> (дата обращения: 05.09.2022).

² Королева Н.В. Оценка динамики уровня жизни населения Российской Федерации / Н.В. Королева, Ю.А. Гарамян // The scientific heritage. 2020, No 43. С. 20-25.

³ Стоимость условного (минимального) набора продуктов питания. ЕМИСС государственная статистика [Электронный ресурс]. URL:<https://www.fedstat.ru/indicator/31481> (дата обращения: 07.09.2022).

⁴ Уровень жизни: федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. URL: <https://rosstat.gov.ru/folder/13397> (дата обращения: 05.09.2022).

⁵ Росстат: информация о границе бедности в I квартале 2022 года [Электронный ресурс]. URL: <https://rosstat.gov.ru/folder/313/document/168756?print=1> (дата обращения: 07.09.2022).

ANALYSIS OF INDICATORS OF THE STANDARD OF LIVING OF THE POPULATION OF THE RUSSIAN FEDERATION

© 2022 Kostyukova Ekaterina Dmitrievna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: kkatrinkos@mail.ru

Keywords: standard of living, quality of life, well-being of citizens, poverty level, cost of living, cost of a minimal set of food.

The article considers the main indicators of the quality of life of the population of the country, analyzes the dynamics of the cost of a minimum set of food products in the context of individual regions, estimates the change in the level of poverty of the population for 2017-2022.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПРИРОДА СОВРЕМЕННЫХ ДЕНЕГ

© 2022 Кузьмина Ольга Юрьевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: pisakina83@yandex.ru

Ключевые слова: деньги, денежная масса, цифровые валюты центральных банков, криптовалюта, электронные деньги.

Статья посвящена выявлению экономической природы современных денег. Автор доказывает, что линейка активов, которую хозяйствующие субъекты рассматривают в виде различных форм современных денег, значительно шире, чем трактует денежную массу мегарегулятор, что во многом определяется денежным функционалом, а не возможностью контроля эмиссии и обращения денежных знаков.

Деньги, вне сомнений, являются самым исследуемым явлением в экономической литературе. На протяжении веков вопрос об их происхождении обсуждался широким кругом экономистов и политологов. Однако несмотря на сложность и многогранность данной категории и серьезность ее эволюционного пути, до сих пор не существует единого взгляда на их возникновение и сущность.

Для понимания сущности денег необходимо разобраться в причинах их возникновения и предпосылках, вследствие которых в хозяйственном обороте появился данный экономический объект.

Выделяют две концепции происхождения денег – рационалистическую (поддерживается абсолютным большинством западных экономистов) и эволюционную (является постулатом отечественной экономической мысли).

Рационалистическая теория предполагает введение эквивалентов оценки стоимости в качестве результата взаимной договоренности между экономическими субъектами. Деньги здесь являются своеобразным последствием рационального соглашения между представителями социума о необходимости выбора приоритетного (по отношению к другим) товара для реализации меновой стоимости различных благ. То есть конкретная денежная форма появляется в случае, когда люди осознают ее надобность и обеспечивают ее внедрение в хозяйственный оборот. В дальнейшем это послужило преодолению проблем, связанных с прямым товарообменом и бартером¹.

Эволюционная концепция акцентирует внимание на объективном характере возникновения денег. Так как они лучше всего выполняют функциональную роль денежного товара, то они не относятся к общей товарной массе. Деньги могут стать эффективным инструментом контроля над движением товаров только в пределах определенной общественной формы товарного производства и обмена². Иными словами, происхождение денег связано с переходом от натурального хозяйства к товарному и с развитием форм выражения стоимости.

Если рационалистическая теория объясняет происхождение денег неэкономическими причинами и рассматривает их возникновение как следствие психологического акта и субъективного решения людей, то согласно эволюционной концепции, возникновение денег обусловлено развитием форм меновой стоимости.

Современные деньги являются объектом, целью, средством и инструментом экономических отношений. Их эволюция происходит одновременно с эволюцией производительных сил и производственных отношений, а с каждым этапом развития экономики они приобретают все новые характеристики и особые черты.

На основе вышеизложенного можно выделить широкое определение понятия «деньги» – это всеобщий эквивалент, который является мерой стоимости любых товаров и услуг и способствует совершению процесса обмена. Они могут проявляться в различных формах – быть уникальным товаром, знаками стоимости, ценными бумагами, записями по счетам и др.³

Существует несколько классификаций денег. В зависимости от формы существования – денежного носителя – выделяют неэлектронные (банкноты, чеки, векселя, ассигнации и казначейские билеты) и электронные (записи на банковских счетах, включая пластиковые карты, электронные деньги), цифровые активы. По стоимостному содержанию денежная единица может быть полноценной (реальной) и неполноценной (фиатной).

Реальные деньги обладают внутренней стоимостью, которая обусловлена возможностью использования материала (из которого изготовлены деньги) в других целях, позволяющих удовлетворять потребности. К полноценным деньгам относятся слитки, золотые, серебряные, бронзовые монеты.

Неполноценными деньгами принято считать так называемые символические знаки стоимости или заместители денег, чья номинальная стоимость превышает реальную. По своей сути они могут быть обменены на определенное количество лежащего в их основе реального актива – это означает, что они построены на принципах кредитных отношений на базе доверительных начал. Как правило, гарантом в таких отношениях выступает государство, что говорит о фиатном характере данной группы денег.

Изначально к неполноценным деньгам относились бумажные (государственные бумажные деньги и банкноты) и металлические (билонная монета, стирающаяся золотая монета) знаки стоимости. В настоящий момент все современные деньги являются неполноценными.

Современные деньги можно классифицировать по способу их эмиссии и форму существования – наглядно такое деление можно представить в виде матрицы (см. таблицу).

Все названные категории активов относятся к деньгам, поскольку выполняют денежные функции. Но с точки зрения отечественной юрисдикции, среди всех перечисленных форм законными платежными средствами России являются только наличные, безналичные деньги и ЦВЦБ. Несоответствие между широким и узким (государственным) пониманием денег и денежной массы объясняется несколькими причинами.

Во-первых, необходимо различать подходы к определению денег, входящих в денежную массу. С точки зрения определения спроса на деньги, к денежной массе относится то количество денег, которое общество хочет иметь в своем распоряжении и которое требуется ему для стимулирования инвестиционной активности. К данной категории относится широкое представление денег.

Матрица характеристик существующих форм денег*

Форма денег/ характерный признак	Эмитент	Требования по предоплате	Форма существования
Наличные	ЦБ	не требуется	неэлектронные
Безналичные	коммерческие банки	требуется	электронные
Электронные	операторы платежных систем, не имеющие статус коммерческого банка	требуется	электронные
Цифровые валюты ЦБ	ЦБ	не требуется	электронные
Цифровые активы (криптовалюта)	любой участник экономических отношений	не требуется	электронные

* Составлено автором

С точки зрения предложения денег, денежная масса являет собой совокупность платежных средств, обращающихся в стране на данный момент. Лучше всего денежное предложение характеризуют денежные агрегаты Банка России, которые оформляют денежное поле страны. К этой же категории относятся признанные государством платежные средства.

Во-вторых, контролю со стороны государство поддается оборот именно наличных, безналичных денег и цифровой валюты ЦБ. Например, с момента начала цифровизации финансового сектора оборот безналичных средств и их доля в денежной массе России увеличились в связи с непосредственным влиянием электронных денег, введенных в денежное обращение. Но так как операции с их участием не сопровождаются движением законных денежных средств, размещенных на аккумулирующем банковском счете, а денежные средства, являющиеся покрытием электронных денег, временно не участвуют в денежном обращении, электронные деньги не учитываются в денежной массе страны.

Кроме того, операторы платежных систем, выпускающих электронные деньги, зачастую имеют статус международных участников экономических отношений, что вызывает препятствия для надзора за их деятельностью со стороны мегарегулятора. Так, имея трудности в получении информации о размерах эмиссии, становится сложным осуществлять воздействие на эмитентов в рамках национального законодательства.

То же касается и цифровых активов, эмиссия которых происходит децентрализованно и по большей части стихийно, а осуществление контроля за ними возможно лишь незначительными косвенными способами.

Получается, что Россия в отличие от других стран имеет довольно жесткую позицию в отношении государственного регулирования денежной массы. Не признание двух из пяти отмеченных выше форм денег в качестве реального платежного средства государства, а также подход к определению объема денег создают разночтения между понятиями «деньги» и «денежная масса».

Так, в России под денежной массой понимается совокупность (общее количество) наличных денег и безналичных денежных средств резидентов РФ, которые обращаются в экономике государства в определенный период времени. По соотношению долей ее составляющих можно судить о состоянии денежной системы страны – в странах с развитой

экономикой денежная масса на 95% состоит из безналичных денег и на 5% – из наличных. В странах с развивающейся экономикой соотношение долей обратное (то есть 90–95% приходится на наличные денежные средства).

По состоянию на май 2022 года доля наличных денег в структуре денежной массы России составила 19,74%, что говорит о хорошем, близком к экономикам развитых стран уровне отечественной денежной системы⁴.

Величина и структура денежной массы постоянно контролируется Банком России посредством реализации денежно-кредитной политики. Для ведения расчета количества денег в обращении денежную массу группируют с точки зрения денежных агрегатов, которые отражают виды денег и денежных средств, имеющих различную степень ликвидности (способности быстро обращаться в наличные деньги), в связи с чем денежная масса построена на принципе убывания легкорреализуемости активов. Стоит отметить, что в связи с разработкой и реализацией проекта «Цифровой рубль» есть вероятность вхождения цифровой валюты Банка России в агрегат М0, что повлияет на соотношение долей наличных и безналичных средств внутри него.

Получается, что деньги – это всеобщий эквивалент, являющийся средством обмениваемости и ценности товара или услуги. Их наличная и безналичная формы составляют денежную массу страны, включающую в себя средства платежей и средства сбережений, что выражается в четырех денежных агрегатах. Однако с развитием экономического общества и преобразованием протекающих в нем процессов происходит и трансформация категории денег. Например, в последнее время все популярнее становится тема разработки и внедрения новой формы денежных средств – цифровой валюты. Вместе с тем все больше развиваются и цифровые финансовые активы, в числе которых самым популярным до сих пор является криптовалюта.

Отсутствие возможности полного контроля за последними не означает, что государство не следит за операциями с участием электронных денег или криптовалюты, поскольку регулятор вынужден учитывать их давление на реальный процесс. Например, расширение электронных денег или цифровых активов заставляет государство уменьшать объем денежных агрегатов, так как игнорирование таких явлений может вызвать инфляционные процессы.

В связи с этим актуальным становится вопрос о влиянии новых форм денег на денежную массу страны и об их обращении на денежном рынке России. Но прежде всего необходимо понять, что из себя представляет отечественный денежный рынок и как он функционирует.

¹ Сабитов Н.Х., Чистякова Ф. Г. Сущность и природа денег в экономической теории // Финансы и кредит. – 2005. – №23 (191). – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/suschnost-i-priroda-deneg-v-ekonomicheskoy-teorii> (дата обращения: 10.09.2022)

² Рационалистическая и эволюционная концепция происхождения денег // Информационный интернет-портал Discoverd // О финансах и не только. – 2020. – URL: <https://discovered.com.ua/money/racionalisticheskaya-i-evolyucionnaya-konceptii-proisxozhdeniya-deneg/> (дата обращения: 10.09.2022)

³ Тарасенко А. С. Динамика доходов и расходов расширенного бюджета // Экономист. – 2018. – №1. – С. 57–63.

⁴ Виды денег // Независимый интернет-холдинг Банки.ру. – URL: https://www.banki.ru/wikibank/vidyi_deneg/ (дата обращения: 10.09.2022)

THE ECONOMIC NATURE OF MODERN MONEY

© 2022 Kuzmina Olga Yuryevna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: pisakina83@yandex.ru

Keywords: money, money supply, digital currencies of central banks, cryptocurrency, electronic money.

The article is devoted to the identification of the economic nature of modern money. The author argues that the line of assets that business entities consider in the form of various forms of modern money is much broader than the megaregulator interprets the money supply, which is largely determined by the monetary functionality, and not the ability to control the issue and circulation of banknotes.

ПЕРСПЕКТИВНОЕ РАЗВИТИЕ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ САМОЗАНЯТЫХ ГРАЖДАН В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2022 Кучаева Карина Ильдаровна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: karina.kuchaeva@mail.ru

Ключевые слова: самозанятые, налогообложение самозанятых, налоги, теневая экономика, процентная ставка.

Статья посвящена анализу системы налогообложения самозанятых граждан в Российской Федерации. Выявлены недостатки данной системы, а также определены перспективные направления развития налогообложения самозанятых граждан в Российской Федерации.

Одно из важнейших мест в государстве занимает действующая система налогообложения, так как с ней связаны все сферы жизни любого физического лица. Каждое государство стремится стимулировать развитие малого и среднего бизнеса для того, чтобы развивать экономику и совершенствовать систему налогообложения. Лица, планирующие осуществлять предпринимательскую деятельность, в первую очередь, должны определить его организационно-правовую форму: общество с ограниченной ответственностью, самозанятый, индивидуальное предпринимательство и др.

До регистрации физического лица в качестве предпринимателя необходимо сделать выбор в пользу индивидуального предпринимательства или же самозанятости. Определим различие данных категорий.

Индивидуальный предприниматель (ИП) – физическое лицо, с зарегистрированным правом осуществления предпринимательской деятельности без юридического образования. Физические лица, осуществляющие предпринимательскую деятельность без юридического образования и зарегистрированные в качестве индивидуальных предпринимателей, самостоятельно исчисляют налог на доходы физических лиц (НДФЛ) **по ставке 13%**, который уплачивается в порядке, установленном статьей 225 Налогового кодекса РФ, в соответствующий бюджет. При проведении операций, облагаемых налогом, также необходимо внести в бюджет налог на добавленную стоимость. При наличии сотрудников в штате индивидуальному предпринимателю следует уплачивать в бюджет налог на доходы физических лиц.

Конкретного понятия «самозанятый» нет как в нормативных документах, так и в Налоговом кодексе РФ, однако самозанятыми называют плательщиков налога на профессиональный доход (НПД). Данные граждане, уплачивают в бюджет налог на профессиональный доход. Для специального налогового режима «Налог на профессиональный доход»¹, который был введен сроком на 10 лет в качестве эксперимента в 2019 году, ставки зависят

* Научный руководитель - **Дождева Елена Евгеньевна**, кандидат экономических наук.

от источника дохода налогоплательщика. В отношении доходов, полученных от реализации товаров (услуг, работ, имущественных прав) физическим лицам, ставка составляет 4%. В отношении доходов, полученных от реализации товаров (услуг, работ, имущественных прав) юридическим лицом и индивидуальным предпринимателем, ставка составляет 6%. Для самозанятых в Налоговом кодексе РФ определено ограничение по годовому доходу- не более 2,4 млн. руб.

Рассматривая налогообложение данной категории граждан, определили, что самозанятые уплачивают налог, который значительно меньше налога, уплачиваемых индивидуальными предпринимателями.

Однако многих физических лиц, которые планируют осуществлять предпринимательскую деятельность, останавливает налоговая ставка, которая на самом деле является льготной, по сравнению с другими налоговыми обязательствами. Поэтому государство, стимулируя развитие предпринимательства в 2019 году, решилось на эксперимент, благодаря которому граждане не только в России, но и в Белоруссии, Казахстане, Армении и Киргизии, могут официально оказывать услуги или реализовывать продукцию на продажу по льготной ставке², то есть относится к категории самозанятых граждан.

Для того, чтобы определить перспективное развитие современной системы налогообложения, необходимо проанализировать численность лиц, отнесенных к категории самозанятых граждан в Российской Федерации.

Таблица 1

Сведения о количестве самозанятых граждан, зафиксировавших свой статус и применяющих специальный налоговый режим «Налог на профессиональный доход» в Российской Федерации^{3*}

Год	Всего, человек	В том числе:	
		Физические лица	Индивидуальны предприниматели
на 31.03.2020	563 772	509 232	54 540
на 31.12.2020	1 603 638	1 458 792	144 846
на 31.12.2021	3 862 114	3 636 753	225 361
на 31.08.2022	5 608 198	5 311 553	296 645

* Федеральная налоговая служба.

Анализируя данные сведения, определенно, что уже к 31 марту 2020 года число лиц, применяющих специальный налоговый режим, составило 563 772 человека, из них всего 54 540 человек перешло на данный режим из категории индивидуальных предпринимателей. Такое количество лиц, зарегистрированных в качестве самозанятых граждан, показывает, что государству удалось стимулировать не только открытие новых бизнес-проектов, но и легализовать деятельность некоторых граждан⁴. В соответствии с пунктом 8 статьи 1 Налогового кодекса РФ проведение эксперимента по установлению специального налогового режима «Налог на профессиональный доход» началось с 1 января 2019 года в следующих субъектах: Московской и Калужской областях, Республике Татарстан и в Москве. С 1 января 2020 года еще в 19 субъектах Российской Федерации и только с 1 июля 2020 года в остальных субъектах. То есть на 31 марта 2020 года, еще не все субъекты

Российской Федерации могли воспользоваться данным налоговым режимом. Однако уже к 31 марту 2020 года численность самозанятых увеличилась в 2,8 раза, а к концу 2021 года еще в 2,4 раза. Несмотря на то, что 2022 год не закончился, численность самозанятых увеличилась уже в 1,5 раза. Это является следствием того, что многие граждане регистрируются в качестве самозанятых из-за льготного уровня налоговой ставки.

В Российской Федерации система налогообложения самозанятых граждан определена отсутствием эффективного налогового контроля, позволяющего функционировать теневой экономике. Преимущества и недостатки использования специального налогового режима «Налог на профессиональный доход» определены в таблице 2.

Таблица 2

«Бонусы» и риски самостоятельной занятости*

Участники	Риски	«Бонусы»
«Теневая» занятость	<ol style="list-style-type: none"> 1. Не предусмотрена уплата обязательных страховых взносов в Пенсионный фонд; 2. Отсутствие социальных гарантий; 3. Мошенничество; 4. Отсутствие налоговых льгот. 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Льготная ставка налогообложения; 2. Отсутствие налогового контроля со стороны государства.
Легальная занятость	<ol style="list-style-type: none"> 1. Пенсионные и социальные отчисления становятся ответственностью самозанятых; 2. Налоговый контроль со стороны государства; 3. Фиксация в базе ЕГРН. 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Участие в государственных закупках; 2. Участие в государственных программах поддержки; 3. Новые клиенты- юридические лица; 4. Начисление трудового стажа при пенсионных отчислениях; 5. Возможность рекламы; 6. Сотрудничество с онлайн-ритейлерами.

* Исследовательская статья «Исследование самозанятости населения в Российской Федерации: общие и частные проблемы» Натальи Владимировны Тонких и Алины Вячеславовны Бабинцевой.

Проанализировав систему налогообложения самозанятых граждан за рубежом и учитывая преимущества и недостатки тех или иных систем, выделены определенные аспекты, которые необходимо добавить в систему налогообложения самозанятых граждан в Российской Федерации. Необходимо включить в налог на самозанятость платежи в фонды обязательного медицинского и социального страхования. Однако сделать это обязательным только для самозанятых, чей ежегодный доход превышает определенную сумму. Для тех чей доход не превышает определенную сумму, сделать этот механизм добровольным или же уменьшить его ставку для того, чтобы минимизировать теневую экономику.

Особый интерес представляет система налогообложения граждан в Республике Казахстан⁵, где самозанятые граждане платят определенный процент с дохода одним платежом, который автоматически распределяется на следующие аспекты: пенсионный фонд

(30%), медицинское страхование (40%), социальное страхование (20%) и в счет индивидуального подоходного налога (10%). Данная система позволяет самозанятым получать те же льготы, что и наемным работникам.

Таким образом, определено, что налогообложение самозанятых граждан в Российской Федерации имеет как преимущества, так и недостатки. К преимуществам относится льготная налоговая ставка по сравнению с другими налоговыми обязательствами. К недостаткам относится отсутствие налоговых вычетов и скидок. При введении налоговых льгот, скидок и возможности данной категории граждан уплачивать обязательные страховые взносы в Пенсионный фонд, самозанятость в Российской Федерации будет существенно уменьшать объем теневой экономики.

¹ Федеральный закон «О проведении эксперимента по установлению специального налогового режима «Налог на профессиональный доход» от 27. 11. 2018 № 422-Федеральный закон

² Покида А.Н., Зыбуновская Н.В. Самозанятые граждане и социальные гарантии// журнал Власть от 03.2020 С.165.

³ Сайт Федеральной налоговой службы-[Электронный ресурс]- URL: <https://www.nalog.gov.ru/rn77/>

⁴ Н.В.Тонких, А.В.Бабинцева Исследование самозанятости в Российской Федерации: общие и частные проблемы// Вестник Омского университета. Серия «Экономика». 2020-Т.18, №1.-С.172-183

⁵ Пьянова М.В. Зарубежный опыт налогового регулирования самозанятости // Налоги и налогообложение/ 2020-№2-С. 47-71

PROSPECTIVE DEVELOPMENT OF TAXATION OF SELF-EMPLOYED CITIZENS IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2022 Kuchaeva Karina Ildarovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: karina.kuchaeva@mail.ru

Keywords: self-employed, taxation of the self-employed, taxes, shadow economy, interest rate, development.

The article is dedicated to the taxation system's analysis of self-employed people in Russian Federation. The disadvantages are detected, also promising direction for the development of self-development people's taxation is identified.

РОССИЙСКИЙ РЫНОК БАНКОВСКИХ УСЛУГ: СОВРЕМЕННЫЕ РЕАЛИИ

© 2022 Лаптева Елена Владимировна
кандидат экономических наук, доцент
Оренбургский филиал РЭУ имени Г.В. Плеханова
E-mail: lapa1984@inbox.ru

Ключевые слова: банковский сектор, рейтинг, кредитные организации, банк, актив, вклад, вложения в ценные бумаги, чистая прибыль.

Статья посвящена анализу российского рынка банковских услуг. Общий рейтинг стран-лидеров по количеству кредитных организаций показал, что лидируют США, Германия, Австрия, Италия, Япония и Россия. Особенностью российского банковского сектора является то, что большие банки предоставляют услуги в основном не крупным предприятиям, а населению, что значительно повышает издержки банков и, соответственно, стоимость кредита. Автором рассмотрена доля рынка коммерческих банков в Российской Федерации по итогам на 2021 год, а также топ крупнейших банков по различным показателям, в который вошли Сбербанк, ВТБ, ГПБ, Альфа-Банк. Россельхозбанк и Банк Открытие входят в данный топ банков попеременно.

Анализ российского рынка банковских услуг начнем с общего рейтинга стран-лидеров по количеству кредитных организаций. Он представлен на рисунке 1. Проанализируем показатели за 2015 и 2021 год. Лидирующими странами являются США, Германия, Австрия, Италия, Япония и Россия.

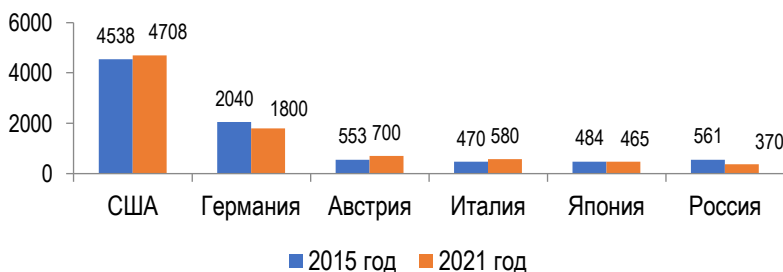


Рис. 1. Рейтинг стран-лидеров по количеству кредитных организаций, шт.¹

Первое место в данном рейтинге занимают США. Количество кредитных организаций в 2021 году составило 4708 организаций. По сравнению с 2015 количеством увеличилось.

Германия также занимает высокое место. Тут в 2021 году насчитывалось 1800 кредитных организаций. По сравнению с 2015 годом количество уменьшилось с 2040 до 1800 организаций.

В других странах количество кредитных организаций значительно меньше. В 2015 году их количество достигало значений: 553 – в Австрии, 470 – в Италии, 484 – в Японии, 561 – в России. Это говорит о том, что Россия в 2015 году находилась на третьем месте по количеству кредитных организаций.

В 2021 году ситуация полностью изменилась. В Австрии стало 700 кредитных организаций, в Италии – 580, в Японии – 465, в России – 370. То есть мы видим, что Россия уже оказалась на шестом месте по количеству кредитных организаций.

Итак, по количеству банков Россия в 2015 году занимала 3 место, однако массовый отзыв лицензий Центральным банком привел к сокращению количества коммерческих банков, и на 01.01.2022 их количество составило 370.

Особенностью российского банковского сектора является то, что большие банки предоставляют услуги в основном не крупным предприятиям, а населению, что значительно повышает издержки банков и, соответственно, стоимость кредита.

Неопределенность в банковском секторе, связанная с отзывом лицензий, также влияет на стоимость предоставления банковских услуг и риски для вкладчиков.

На рисунке 2 рассмотрим долю рынка коммерческих банков в Российской Федерации по итогам на 2021 год.

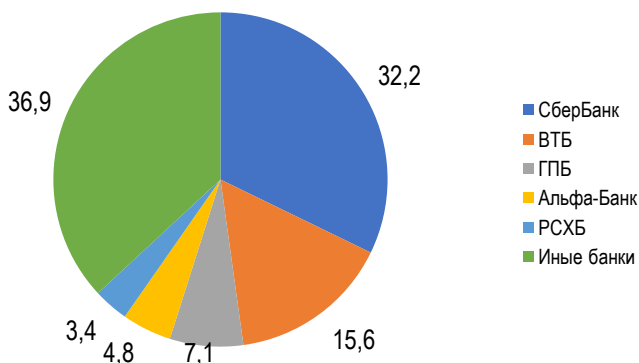


Рис. 2. Доля рынка коммерческих банков РФ по итогам 2021 года, % ²

Лидером является Сбербанк. Он занимает 32.2% от общей доли рынка коммерческих банков в России. ВТБ находится на втором месте и занимает 15,6% рынка. На третьем месте располагается Газпромбанк с долей 7,1%. На четвертом месте Альфа-Банк – 4,8%. На пятом – Россельхозбанк с долей 3,4%. На иные банки приходится оставшаяся доля в 36,9%.

Далее рассмотрим топ крупнейших банков по различным показателям. В целом, лидерами в 2021 году являются Сбербанк, ВТБ, ГПБ, Альфа-Банк. Россельхозбанк и Банк Открытие попеременно входят в данный топ-банков, в зависимости от показателей.

На рисунке 3 рассмотрим рейтинг банков Российской Федерации по объему кредитного портфеля. Видим, что лидером в данном рейтинге является Сбербанк. У него объем кредитного портфеля возрос с 15387,8 млрд. рублей в 2015 году до 26909 млрд. рублей в 2021 году³.

На втором месте находится ВТБ банк. Его кредитный портфель увеличился с 4350,5 до 11791,9 млрд. рублей. При этом видим, что у первых двух банков наблюдалось наибольшее увеличение объема кредитного портфеля за 7 лет. Третье место занимает ГПБ. Его кредитный портфель увеличился с 3432,6 до 5690,8 млрд. рублей. На четвертом месте – Альфа-Банк, объем кредитного портфеля которого увеличился почти в 2 раза и достиг 3783,1 млрд. рублей. Пятое место у РСХБ с показателем 2929 млрд. рублей в 2021 году.

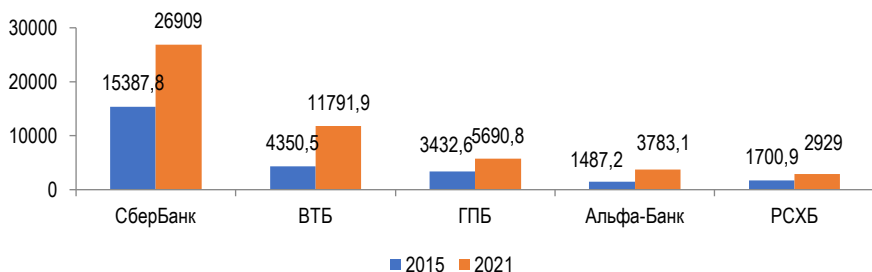


Рис. 3. Рейтинг банков РФ по объему кредитного портфеля, млрд руб.

Рисунок 4 показывает рейтинг банков РФ по объему вкладов физических лиц.

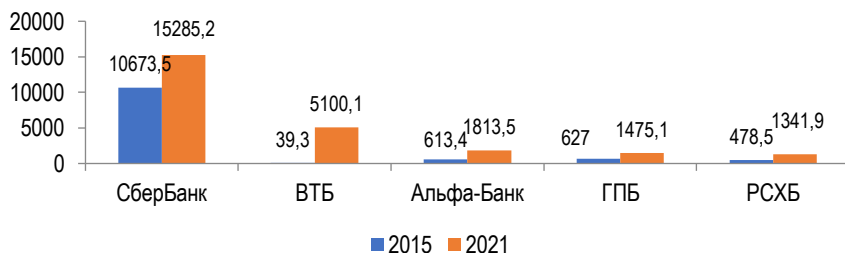


Рис. 4. Рейтинг банков РФ по объему вкладов физических лиц, млрд руб. ⁴

Как видим, опять же больший объем вкладов приходится на Сбербанк. В 2015 году – 10673,5 млрд. рублей, в 2021 году – 15285,2 млрд. рублей. Остальные банки, по сравнению с ним, показывали низкие результаты по объему вкладов в 2015 году, однако за период с 2015 по 2021 год они значительно увеличили свои показатели в несколько раз.

Банк ВТБ в 2021 году стал вторым по объему вкладов физических лиц. За 7 лет он сделал колоссальный прорыв, так как в 2015 году он значительно отставал от других представленных банков и по вкладам располагал лишь 39,3 млрд. рублей. На третьем месте находится Альфа-Банк с показателем в 1813,5 млрд. рублей в 2021 году. Объем вкладов физических лиц у него увеличился с 2015 года почти в 3 раза. Четвертое место принадлежит ГПБ. Объем вкладов физических лиц здесь увеличился с 627 млрд. рублей в 2015 году до 1475,1 млрд. рублей в 2021 году. Россельхозбанк находился на пятом месте с показа-

телем в 1341,9 млрд. рублей в 2021 году. Объем вкладов физических лиц в данном банке увеличился в 2,8 раза с 2015 года.

Рисунок 5 представляет рейтинг банков Российской Федерации по объему вложений в ценные бумаги.

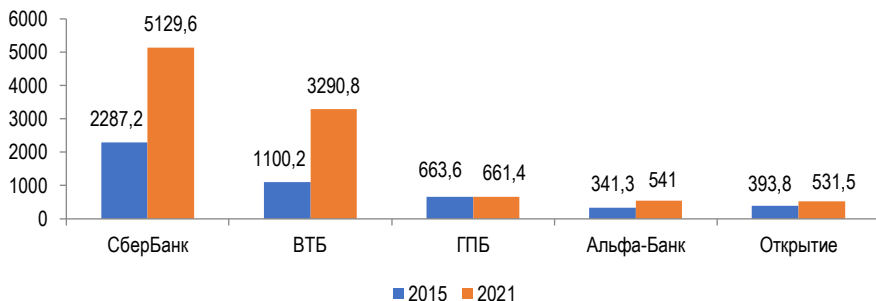


Рис. 5. Рейтинг банков РФ по объему вложений в ценные бумаги, млрд руб. ⁵

По объему вложений в ценные бумаги Сбербанк также занимал первое место. В 2021 году он получил 5129,6 млрд. рублей, по сравнению с 2015 годом в 2287,2 млрд. рублей. Банк ВТБ, находящийся на втором месте, значительно увеличил данный показатель почти в 3 раза с 1100,2 до 3290,8 млрд. рублей.

У Газпромбанка объем вложений в ценные бумаги в 2015 и 2021 году находился практически на одном уровне, и даже немного снизился, и составил 661,4 млрд. рублей в 2021 году.

В Альфа-Банке объем вложений в ценные бумаги увеличился с 341,3 до 541 млрд. рублей. Пятое место в данном рейтинге занял банк Открытие. Объем вложений в ценные бумаги там увеличился с 393,8 млрд. рублей в 2015 году до 531,5 млрд. рублей в 2021 году.

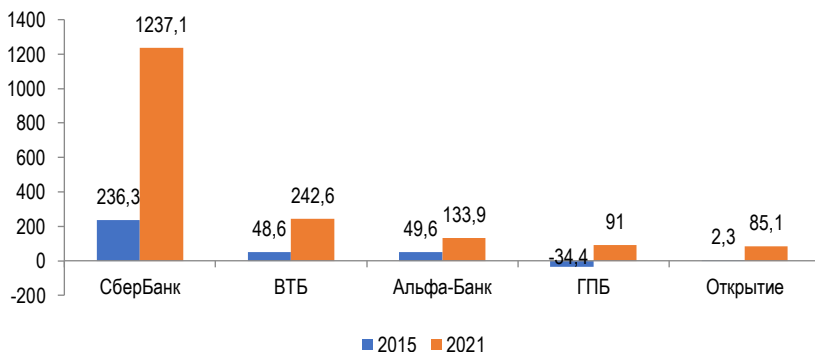


Рис. 6. Рейтинг банков РФ по объему чистой прибыли, млрд руб. ⁶

Рейтинг банков Российской Федерации по объему чистой прибыли, представленный на рисунке 6, показывает, что максимум прибыли получал Сбербанк. Его прибыль увеличилась с 236,3 млрд. рублей в 2015 году до 1237,1 млрд. рублей в 2021 году.

Банк ВТБ увеличил свою прибыль с 48,6 до 242,6 млрд. рублей, соответственно в 2015 и 2021 году.

Альфа-Банк получил 133,9 млрд. рублей чистой прибыли в 2021 году, в то время как в 2015 году его прибыль составляла 49,6 млрд. рублей.

Газпромбанк в 2015 году находился в убытке, который составил 34,4 млрд. рублей. В 2021 году банк получил чистую прибыль в размере 91 млрд. рублей.

На пятом месте опять оказался банк Открытие. Объем чистой прибыли банка увеличился с 2,3 млрд. рублей в 2015 году до 85,1 млрд. рублей в 2021 году.

Рейтинг банков по объему активов, рассмотренный на рисунке 7, позволяет дать оценку привлекательности того или иного банка и степени доверия у населения. Банковские активы представляют собой ресурсы банка, находящиеся у него в собственном владении либо привлеченные на определенное время.

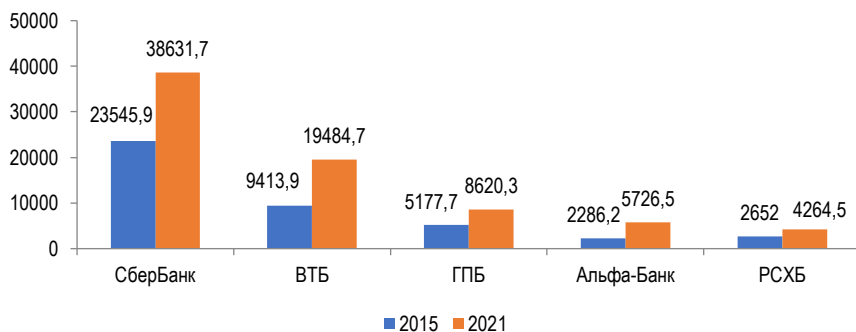


Рис. 7. Рейтинг баков РФ по объему активов, млрд руб. ⁷

По рисунку 7 видно, что объем активов у всех рассмотренных банков за период с 2015 по 2021 год увеличился. У Сбербанка наблюдается больший объем активов. В 2015 году он составлял 23545,9 млрд. рублей, а в 2021 году возрос до 38631,7 млрд. рублей. Активы банка ВТБ возросли почти в 2 раза с 9413,9 млрд. рублей в 2015 году до 19484,7 млрд. рублей.

На третьем месте по объему активов располагается Газпромбанк. Объем его активов увеличился с 5177,7 до 8620,3 млрд. рублей, с 2015 по 2021 год, соответственно.

Альфа-Банк занимает четвертое место. Объем активов в данном банке составил 2286,2 млрд. рублей в 2015 году, а в 2021 году он увеличился почти в 2,5 раза, и составил 5726,5 млрд. рублей.

На пятом месте по объему активов находится Россельхозбанк. За период с 2015 по 2021 годы, объем активов в данном банке увеличился с 2652 млрд. рублей до 4264,5 млрд. рублей.

Таким образом, можно сказать, что на российском рынке банковских услуг основными лидерами являются Сбербанк, банки ВТБ и ГПБ, Альфа-Банк, Россельхозбанк и Банк Открытие. Именно они составляют рейтинг топ-банков по важнейшим банковским показателям.

¹ Zolotova L.V., Lapteva E.V., Portnova L.V. ASSESSMENT OF INFLUENCE THE LEVEL OF PERSONAL SAVINGS ON THE DYNAMICS OF BANKING SECTOR INDICES // В сборнике: European science and Technology. Materials of the X interational research and practice conference. 2015. С. 234-243.

² Lapteva E.V., Aleksandrova L.A., Portnova L.V., Ogorodnikova E.P., Kolodijajnaia A.U., Zolotova L. CURRENT CONDITION OF RUSSIA'S EXTERNAL DEBT // Journal of Advanced Research in Dynamical and Control Systems. 2020. Т. 12. № 6. С. 72-83.

³ Лаптева Е.В. Преимущества и проблемы выборочного метода исследования социально-экономических явлений // В сборнике: Инновационная деятельность: наука - экономика - производство. Сборник материалов конференции «Инновационная деятельность: наука - экономика - производство» в рамках международного форума «Россия как трансформирующееся общество: экономика, культура, управление». 2008. С. 122-124.

⁴ Лаптева Е.В. Динамический анализ и прогнозирование основных экономических показателей развития банковского сектора Российской Федерации // В сборнике: Статистические методы в гуманитарных и экономических науках. Материалы международной научно-практической конференции. 2016. С. 177-179.

⁵ Лаптева Е.В. Статическое исследование развития банковского сектора Российской Федерации. – Оренбург: ИПК «Университет», 2015. – 165 с.

⁶ Попов А.А., Лаптева Е.В. Разработка стратегии узкоспециализированной компании // Аудиторские ведомости. - № 4. -2019. –С. 152-154.

⁷ Золотова Л.В., Лаптева Е.В., Портнова Л.В. Анализ тенденций в динамике показателей кредитного поведения населения России // В сборнике: Отраслевые особенности развития экономики регионов. Материалы IV Национальной научно-практической конференции. ФГБОУ ВО «Керченский государственный морской технологический университет». 2018. С. 182-191.

RUSSIAN BANKING SERVICES MARKET: MODERN REALITIES

© 2022 Lapteva Elena Vladimirovna

Candidate of Economics, Associate Professor

Orenburg Branch of Plekhanov Russian University of Economics

E-mail: lapa1984@inbox.ru

Keywords: banking sector, rating, credit organizations, bank, asset, deposit, investments in securities, net profit.

The article is devoted to the analysis of the Russian banking services market. The overall rating of the leading countries by the number of credit institutions showed that the leading countries are the USA, Germany, Austria, Italy, Japan and Russia. The peculiarity of the Russian banking sector is that large banks provide services mainly not to large enterprises, but to the population, which significantly increases the costs of banks and, accordingly, the cost of credit. The market share of commercial banks in the Russian Federation according to the results for 2021, as well as the top largest banks by various indicators were considered. Sberbank, VTB, GPB, Alfa-Bank. Rosselkhoznadzor and Otkritie Bank are alternately included in this top-banks.

МЕТОДЫ ОПТИМИЗАЦИИ ИЗДЕРЖЕК ПРЕДПРИЯТИЯ В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА

© 2022 Лобашова Алина Николаевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: lina.lobashova@yandex.ru

Ключевые слова: оптимизация издержек, расходы фирмы, затраты на производство, организация.

В статье проанализированы сущность экономических издержек, необходимость их снижения и методы, которые возможно применить организации в кризисной ситуации с целью снижения затрат на производство. Рассмотрены положительные стороны каждого способа оптимизации издержек, а также возможные негативные последствия для фирмы.

Каждая организация, производящая товары или оказывающая услуги, заинтересована в максимизации прибыли. Одним из способов достижения этой цели является оптимизация издержек фирмы. Любому предприятию необходимо уметь рационально использовать имеющиеся у них ресурсы, искать их выгодные источники, чтобы развивать свое производство и расширять его. Проблема оптимизации издержек фирмы обостряется во времена экономических спадов, потому что организациям нужно удержаться на плаву и пережить кризис с минимальными негативными последствиями. За 2021 год в России количество корпоративных банкротств выросло на 3,9%¹, что по большей части вызвано нестабильной экономической ситуацией, вызванной пандемией COVID-19. Разумеется, государство оказывает поддержку предприятиям во времена экономических спадов, но выжить фирма сможет только в том случае, если будет прикладывать к этому собственные усилия, грамотно распоряжаться имеющимися ресурсами и разрабатывать стратегию развития. В данном случае оптимизация издержек организации – не единственный, но один из эффективных способов выхода из кризиса и достижения роста предприятия

В экономической литературе дается следующее определение издержек: «это денежное выражение затрат производственных факторов, необходимых для осуществления организацией своей производственной и коммерческой деятельности»². Эквивалентным ему понятием являются расходы (затраты), их можно охарактеризовать как уменьшение экономических выгод вследствие выбытия активов и возникновения обязательств, приводящих к сокращению капитала организации³. Фирма не может полностью избежать расходов на производство, если хочет увеличить свою прибыль. Немецкий экономист Э. Майер считал, что «нельзя управлять прибылью без учета затрат, выручки и других доходов, поэтому если мы хотим влиять на прибыль, то должны управлять своими доходами и затратами»⁴.

В зависимости от классификаций различают разные виды затрат. По роли в формировании себестоимости выпускаемой продукции они могут быть основными (связанными

* Научный руководитель – Заступов Андрей Владимирович, кандидат экономических наук, доцент.

напрямую с процессом производства) и накладными (связанными с управлением и обслуживанием), по непосредственному отнесению к себестоимости отдельного вида продукции издержки делятся на прямые и косвенные, по характеру участия в производстве – на производственные и внепроизводственные (обусловлены затратами на реализацию продукции, например на транспорт, тару, рекламу и прочее). Кроме вышеперечисленных расходы могут быть переменными (изменяющимися в зависимости от объема выпускаемой продукции) и постоянными (фиксированными), планируемыми и непланируемыми (в результате неожиданных обстоятельств, например хищения, порчи имущества).

Схема производственных затрат включает в себя материальные затраты, расходы на оплату труда (в том числе надбавки, оплата учебных отпусков и другие), амортизацию основных фондов и прочие расходы, к которым относятся платежи за кредиты, налоги, сборы и другие обязательные платежи, предусмотренные законодательством. Грамотное управление затратами способно решить проблемы повышения результатов деятельности фирмы, расчета расходов по отдельным секторам предприятия или единицам продукции; формирования информационной базы, позволяющей оценивать масштабы издержек при разработке стратегии; поиска способов снижения издержек производства и выбора системы управления расходами, а из этого следует, что организация сможет эффективнее и успешнее вести свою экономическую деятельность и легче переживать кризисные ситуации⁵.

Рассмотрим некоторые методы оптимизации издержек производства. Первый – ABC (Activity Based Costing) метод, который позволяет фирме определять производительность, эффективность использования факторов производства и вычислять себестоимость выпускаемой продукции или оказываемых услуг. Данная модель полезна для определения затрат в среднесрочной или долгосрочной перспективе и принятия соответствующих решений, однако воспользоваться ею сможет не каждое предприятие, поскольку не все они обладают высокой степенью достоверности и подробной информацией и своих затратах. В подобном случае возможно применение бенчмаркинга – анализа деятельности своих конкурентов и других экономических субъектов с целью последующего введения их положительного опыта в свою работу⁶. Этот метод актуален для тех организаций, которые не уверены в структуре своих затрат, не задумываются о культуре экономии ресурсов, не понимают сущность ответственности за затраты производства и не имеют четкой цели по снижению расходов. Можно сказать, что такая модель подходит для предприятий с малым опытом, только начинающим наращивание производства, в таком случае использовать ее во время кризисной ситуации – не лучший вариант, поскольку фирма рискует столкнуться с трудностями. Для организаций, которым необходима экономия ресурсов из-за весомых затрат, можно применить метод, основанный на законе Парето, по которому нужно выявить важные и составляющие наибольший вес статьи расходов фирмы, а затем оптимизировать их. Соответственно, согласно закону Парето, который гласит, что 20% усилий обеспечивают 80% успеха, организации необходимо выявить 20% несовершенных статей расхода и внести в них коррективы, чтобы увеличить их эффективность на 80%.

При использовании любого метода снижения издержек важно соблюдать некоторые принципы. Первое, о чем необходимо помнить – нельзя экономить на качестве выпускаемой продукции. Важной составляющей хорошей репутации компании является качество производимых ею товаров и оказываемых услуг, поэтому в данном случае, например, по-

менять поставщика или материалы на более дешевые – значит потерять доверие клиентов. Второй момент, которого следует избегать – экономия на работниках, она тоже повлечет за собой негативные последствия в виде снижения производительности и увольнения сотрудников, а также еще большего увеличения затрат на рабочую силу, потому что поиск новых специалистов и их обучение будет стоить денег и времени. Третий принцип, обязательный для выполнения – это планирование бюджета, без соблюдения которого может быть не только приостановлено производство, но и потеряна возможность выполнения денежных обязательств. В таком случае фирма может неожиданно обанкротиться.

Результатом применения методов оптимизации издержек фирмы становится повышение ее устойчивости во время кризиса, рост будущей прибыли и более эффективная работа отраслей предприятия. Именно по этой причине организациям необходимо тщательнее пересматривать статьи своих расходов и вносить изменения, приносящие выгоду. Это способствует расширению производства и разработке лучшей стратегии, которая поможет фирме расширяться и сталкиваться с минимум негативных внешних влияний экономики.

¹ «В России выросло число банкротств юрлиц в 2021 году» : ТАСС: [сайт]. URL: <https://tass.ru/ekonomika/13424235> (дата обращения: 17.09.2022)

² Экономика организации (предприятия): учебное пособие/ Т. К. Руткаускас [и др.]; под общ. ред. д-ра экон. наук, проф. Т. К. Руткаускас. – 2-е изд., перераб. и доп. – Екатеринбург: Изд-во УМЦУПИ, 2018. – 260 с. (дата обращения: 17.09.2022).

³ Экономика организации : учебник и практикум для вузов / Л. А. Чалдаева [и др.] ; под редакцией Л. А. Чалдаевой, А. В. Шарковой. – 3-е изд., перераб. и доп. – Москва : Издательство Юрайт, 2022. – 344 с. – (Высшее образование). – ISBN 978-5-534-14485-7. – Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. – URL: <https://urait.ru/bcode/489774> (дата обращения: 17.09.2022).

⁴ Майер Э. Контроллинг как система мышления и управления/ Пер. с нем. Ю.Г. Жукова и С.Н. Зайцева; Под ред. С.А. Николаевой. М.: Финансы и статистика, 1993. (дата обращения: 18.09.2022)

⁵ Заступов А.В. Цифровое развитие промышленных кластерных платформ в условиях пандемии коронавируса // Бизнес. Образование. Право. 2022. № 1 (58). С. 52-58.

⁶ Заступов А.В. Формирование и реализация стратегии инвестиционного развития компании // Экономика и предпринимательство. 2022. № 4 (141). С. 1163-1167.

METHODS OF OPTIMIZATION OF ENTERPRISE COSTS IN A CRISIS

© 2022 Lobashova Alina Nikolaevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: lina.lobashova@yandex.ru

Keywords: cost optimization, company expenses, production costs, organization.

The article analyzes the essence of economic costs, the need to reduce them and methods that organizations can apply in a crisis situation in order to reduce production costs. The positive aspects of each cost optimization method are considered, as well as the negative consequences that the company may face in the process.

ОБОСНОВАНИЕ НЕОБХОДИМОСТИ СОЗДАНИЯ МЕЖВУЗОВСКОГО КАМПУСА В Г. САМАРЕ

© 2022 Майоров Олег Владимирович
заместитель министра

Министерство экономического развития и инвестиций Самарской области
E-mail: majorovOV@economy.samregion.ru

Ключевые слова: управление развитием территории, агломерация, наука, образование, студенчество, IT-кластер, инвестиции, региональная экономика.

Статья посвящена анализу факторов и предпосылок реализации на территории городского округа Самара проекта по созданию международного межвузовского кампуса IT-направления, с учетом, экономических, социальных и научных направлений развития региона.

В Самарской области сформирована крупнейшая в России Самарско-Тольяттинская агломерация¹ (далее – СТА), на территории которой проживает 2,7 млн. человек¹. В границы СТА полностью или частично входят территории 8 городов и 9 районов области. СТА имеет выгодное транспортно-географическое положение на пересечении международных транспортных коридоров «Север-Юг» и «Запад-Восток» и является значимым в России транспортным узлом.

Самара является одним из ядер Самарско-Тольяттинской агломерации. На 1 января 2022 г. население города составило 1,137 млн. человек² (8 место среди городов России по численности населения).

В СТА выделены несколько территорий роста, которые станут новыми центрами городской активности межрегионального значения, одной из которых является площадка «Самара-Арена», прилегающая к стадиону «Солидарность Самара Арена», построенному к чемпионату мира по футболу 2018 г.

Ключевым объектом развивающейся территории «Самара-Арена» планируется определить международный межвузовский кампус IT-направления для размещения, обучения и досуга российских и иностранных студентов крупнейший вузов региона.

Предпосылки создания кампуса обусловлены следующими факторами:

- высокий потенциал экономики Самарской области для развития межрегионального и международного образования (развитая экономика, благоприятные природно-климатические условия, богатый научно-образовательный потенциал и гостеприимная культурная среда);

- потребность в создании площадки для трансфера методик обучения между разными вузами, а также технологий подготовки кадров и особенностей ведения исследований и разработок между различными предприятиями и даже отраслями (например, медициной и машиностроением);

- социальный запрос на качественную инфраструктуру, современные форматы проживания студентов и преподавателей.

Рассмотрим экономические предпосылки создания кампуса в г. Самаре подробнее.

Демографическая стабильность и высокий научно-образовательный потенциал

Самарская область отличается высоким уровнем научного, образовательного и производственно-технического потенциала. На территории региона действуют 24 образовательные организации с численностью обучающихся на 2021-2022 год – 97 830 человек. Прогнозная численность обучающихся в вузах региона к 2030 году увеличится до 150 % от текущей их численности. Данный рост обусловлен демографическими показателями региона: в период 2011-2015 гг. в регионе наблюдался рост рождаемости, что повлечет за собой рост численности студентов к 2030 году. Самарская область сохраняет привлекательность для населения, показывая положительный миграционный прирост за период 2010-2021 гг. (за исключением 2015, 2017 и 2020 гг.)².

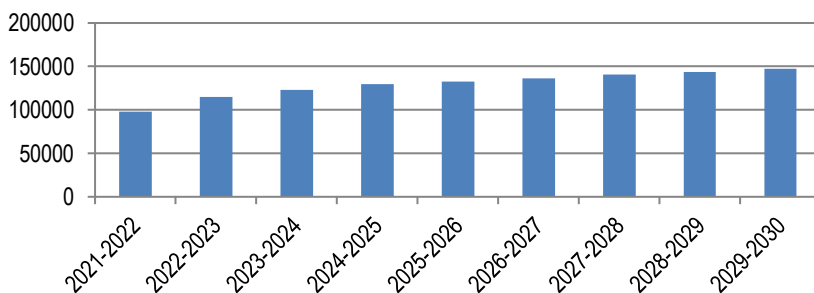


Рис. Численность обучающихся в вузах Самарской области

Численность иностранных граждан среди студентов Самарской области к 2021 году выросла почти на 50 %, количество иностранных студентов к 2025 году возрастет на 8 % и составит 5 150 человек.

За каждым вузом Самарской области закреплены общежития для размещения студентов и преподавательского состава. Общее количество мест в общежитиях города составляет 13 тысяч. В регионе уже сегодня зафиксирован дефицит в качественных пространствах для обучения и проживания иногородних студентов. В настоящее время дефицит мест в общежитиях составляет 3 тыс. мест, в прогнозном периоде до 2026 года увеличится до 9 тыс. а к 2030 возрастет до 12 тыс. При этом 54% учебно-лабораторных зданий и 57% общежитий в регионе находятся в ненадлежащем состоянии и нуждаются в капитальном ремонте (большинство зданий учебно-научных подразделений и общежитий в Самарской области были построены в 60-80-х гг. прошлого века).

Преимущественная специализация высшего образования Самарской области связана с основными отраслями экономики субъекта: машиностроение (автомобиле-, авиа- и ракетостроение), добыча полезных ископаемых, химическая промышленность (нефтехимия). Вузы региона осуществляют подготовку высококвалифицированных кадров и разработку новых технологий для нужд высокотехнологичных кластеров субъекта (соответствуют основным отраслям специализации экономики Самарской области), в том числе

делая вклад в их развитие на национальном уровне. Также вузы Самарской области являются активными участниками мероприятий по реализации стратегических программ инновационного развития страны и региона.

В Самарской области имеется успешный опыт выстраивания междуниверситетского взаимодействия – научно-образовательный центр мирового уровня «Инженерия будущего» (далее – Центр), объединивший 25 образовательных организаций, 9 научных центров из Самарской, Ульяновской, Пензенской, Тамбовской областей, Республики Мордовия, Чувашской Республики и Республики Беларусь, а также 34 организации реального сектора экономики, в т.ч. крупнейших промышленных партнеров: ОАО «РЖД», госкорпорации «Ростех» и «Роскосмос»³.

Вузы региона вовлечены в реализацию проектов в области двигателестроения, разработки новых материалов для авиа-, ракето- и судостроения, интеллектуальных транспортных систем, аэрокосмического инжиниринга, агрокибернетики.

По итогам 2020 года Центр занял первое место в рейтинге научно-образовательных центров страны. При этом сформировалась потребность в организации совместных научно-образовательных пространств вузов и промышленных компаний - участников НОЦ⁴. Эта потребность связана с необходимостью трансфера методик обучения и исследований между различными отраслями.

Высокий уровень развития IT-кластера

В Самарской области 419 IT-компаний, что составляет 0,27% от общего числа компаний, зарегистрированных в регионе. В результате реализации национального проекта «Цифровая экономика» к 2021 г. 82 массовые социальные услуги оказываются в электронном виде (данный показатель составляет 80% от общего числа всех массовых социальных услуг, оказываемых в области). Самарская область вошла в число 10 лучших субъектов Российской Федерации по качеству оказываемых государственных услуг. Согласно исследованию цифрового неравенства регионов, проведенного Институтом исследований развивающихся рынков бизнес-школы Сколково в 2020 г., значение индекса цифровой жизни Самары составило 0,552⁵. В настоящее время отмечается кадровый дефицит IT-специалистов в области кибербезопасности, а также IT-разработчиков. С целью пополнения кадрового резерва данного сектора проводится практика открытия совместных направлений подготовки самарскими IT-компаниями и вузами региона (Самарский национальный исследовательский университет им. С.П. Королева, Самарский политехнический университет, Поволжский государственный университет телекоммуникаций и информатики).

Развитая инвестиционная инфраструктура и широкий спектр применения механизмов государственно-частного партнерства

В период с 2016 по 2019 гг. в Самарской области наблюдалось восстановление притока внешнего капитала и его значительный рост в 2020-2021 гг. Объем инвестиций в основной капитал Самарской области в 2021 г. составил 364,2 млрд. рублей. Относительно показателей 2020 г. рост составил 22,5% (на 9,6% относительно 2019 г.)². По темпам прироста общего объема инвестиций Самарская область занимает 2 место в ПФО. В Самарской области активно применяются механизмы ГЧП, так в работе региона находятся 96 проектов ГЧП (в т.ч. МЧП). Из них 54 проекта – в стадии активной реализации, в рамках

которых планируется привлечь 156 миллиардов инвестиций. Уже сейчас с применением механизмов ГЧП привлечено в регион более 76 млрд. руб., создано более 5 460 рабочих мест, 29 объектов уже введены в эксплуатацию.

Самарская область традиционно занимает высокие позиции в различных рейтингах инвестиционной привлекательности. По результатам Национального рейтинга состояния инвестиционного климата в субъектах РФ, который ежегодно формирует АНО «Агентство стратегических инициатив по продвижению новых проектов» (АСИ), Самарская область в 2022 году второй год подряд вошла в десятку лидеров рейтинга. Регион занимает 12 место по инвестиционному потенциалу. Самарская область входит в группу регионов с высоким уровнем кредитоспособности и финансовой устойчивости.

Экономическому росту и усилению инвестиционной активности в регионе способствуют инвестиционные площадки, созданные на территории региона. В их число входят: ОЭЗ промышленно-производственного типа «Тольятти», 3 индустриальных парка («Преображенка», «Чапаевск» и «Тольятти»), 2 территории опережающего социально-экономического развития (ТОСЭР «Тольятти» и «Чапаевск»). Резидентами перечисленных площадок выступают 173 компании, а в рамках их деятельности было создано более 21 тыс. новых рабочих мест и привлечено инвестиций в экономику региона на сумму более, чем 65 млрд. рублей⁶. Развитию инновационного предпринимательства региона способствует технопарк «Жигулевская долина» оказывающий поддержку предприятиям, оперирующим в сферах ИКТ, энергоэффективности и энергосбережения, космических технологий и транспорта, химии, разработки новых материалов, биомедицины и ESG.

Привлекательность территории

Участок для строительства кампуса расположен в северной части города Самара между исторической частью Самары и Красноглинским районом, окружен лесными массивами. Расположение участка подходит для развития новой точки притяжения, которая кроме функции кампуса будет играть роль нового центра активности и развития города Самара.

В отношении территории проведен Открытый международный конкурс на мастер-план территории, прилегающей к стадиону «Солидарность Самара Арена», она полностью подготовлена для строительства, к ней подведены магистральные сети, проведены проектно-изыскательские работы, археологические изыскания, сформирован улично-дорожный каркас, обеспечено транспортное обслуживание. Территория обеспечена транспортной инфраструктурой (площади, выделенные под строительство кампуса, размещаются на пересечении транспортных магистралей, в 35 км на север расположен международный аэропорт «Курумоч», в 3,5 км на юго-восток - пассажирская железнодорожная станция) и транспортной связностью с центром г. Самара. Связь кампуса и основных корпусов вузов обеспечивается в настоящее время трамвайным и автобусными маршрутами.

Территория обеспечена личными спортивными объектами (футбольные поля, уличные спортивные площадки), при этом в пешей доступности отсутствуют многофункциональные спортивные комплексы. На общественном транспорте возможно добраться до порядка 27 спортивных объектов (Красноглинский, Промышленный и Кировский районы).

Торговая инфраструктура слабо развита на выбранной территории. Вблизи участка находится малоэтажная жилая застройка и ИЖС. Жилая зона находится в основном на юг

от участка и на север участка в Красноглинском районе. Ближайший торговый центр находится в 2 км от участка.

Исходя из общего вектора развития региона потребность создания кампуса обусловлена ростом численности студентов, потребностью в развитии инфраструктуры научного и образовательного сектора, запроса на корректировку образовательного процесса и вовлечение в него предприятий реального сектора экономики, потребности в развитии специальностей IT-направления, в том числе междисциплинарной направленности. Концепция создания кампуса должна учитывать особенности территории, выбранной для его реализации, в частности эффективно использовать природные ресурсы площадки, обеспечить создание спортивных, развлекательных и досуговых объектов, сформировав центр притяжения для студенчества Самарской области и жителей города.

¹ Распоряжение Правительства Российской Федерации от 13.02.2019 № 207-р «Об утверждении Стратегии пространственного развития Российской Федерации на период до 2025 года» (ред. от 25.06.2022) // СПС «Консультант Плюс».

² Самарский статистический ежегодник//Официальный сайт Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Самарской области [Электронный ресурс]. URL: <https://samarastat.gks.ru/population>.

³ Совместное заседание Государственного Совета и Совета по науке и образованию// Официальный сайт Президента России [Электронный ресурс]. URL: <http://www.kremlin.ru/events/president/news/67448>.

⁴ Официальный сайт НОЦ «Инженерия будущего» [Электронный ресурс]. URL: <https://nocsamara.ru/>.

⁵ Цифровая жизнь Российских регионов 2020 [Электронный ресурс] - Институт исследований развивающихся рынков бизнес-школы СКОЛКОВО (IEMS), 2020 г. URL: <https://www.skolkovo.ru/researches/digital-life-of-russian-cities/>.

⁶ 7 преимуществ для инвесторов в самарской области// Официальный сайт Фонда «Агентство по привлечению инвестиций Самарской области» [Электронный ресурс]. URL: <https://investinsamara.ru/prezentatsionnye-materialy/>.

JUSTIFICATION OF THE NEED TO CREATE AN INTERUNIVERSITY CAMPUS IN SAMARA

© 2022 Mayorov Oleg Vladimirovich
Deputy Minister

Ministry of Economic Development and Investments of the Samara Region
E-mail: majorovOV@economy.samregion.ru

Keywords: territory development management, agglomeration, science, education, students, IT cluster, investments, regional economy.

The article is devoted to the analysis of factors and prerequisites for the implementation of a project on the territory of the Samara city district to create an international intercollegiate IT campus, taking into account the economic, social and scientific directions of the region's development.

АНАЛИЗ РЫНКА УСЛУГ НОГТЕВОГО СЕРВИСА В САМАРЕ

© 2022 Маркеева Кристина Алексеевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: kmarkeeva2001@gmail.com

Ключевые слова: студия, маникюр, потребитель, сфера красоты, ногтевой сервис, услуги, мастер.

В статье проведен анализ рынка услуг ногтевого сервиса в городе Самаре. Рассмотрены студии, их ценовая политика и клиентоориентированность, выявлены лидеры в данной сфере. Обозначена тенденция дальнейшего развития ногтевого бизнеса.

Ногтевой сервис представлен на рынке услуг уже очень продолжительное время и с каждым годом набирает обороты с развитием технологий, тенденциями моды и эстетики.¹

Современные потребители приходят к выводу о приобретении товара или услуги совершенно осознанно и обдуманно. Перед этим они тщательно исследуют рынок и анализируют полученную информацию. Сфера ногтевого сервиса в этом плане не исключение.

В настоящее время потребители ногтевого сервиса тщательно анализируют рынок, чтобы выбрать качественную и безопасную услугу с высоким сервисным обслуживанием, а так же, по возможности, сэкономить личный бюджет.

Научных исследований в области сферы ногтевого сервиса проводится очень мало, что свидетельствует об актуальности данного вопроса.

По данным 2ГИС, в Самаре существует 1354 ногтевых студий с юридическим оформлением. При этом анализируемый рынок пока нельзя назвать насыщенным. Конкурентная среда здесь начала формироваться относительно недавно и по-настоящему сильных игроков пока очень мало, но расширение идет довольно быстрыми темпами.

Проанализируем работу трех ТОП-студий в Самаре и выявим самого конкурентоспособного и клиентоориентированного в данной сфере.

Сеть салонов «Пальчики» действует с 2007 года. В Самаре открыто три филиала по адресам: ул. Галактионовская, д. 187; просп. Масленникова, д. 27; ул. Советской Армии, д. 202.²

Студия «Рук не хватает» существует с 2015 года и по сей день развивается по всей России с помощью франшизы. В Самаре работают три филиала по адресам: ул. Молодежная, д. 1; ул. Садовая, д. 278; ул. Московское шоссе, д. 27.³

Ногтевая студия «Большое красное яблоко» была открыта 2 февраля 2017 года по адресу ул. Ульяновская, д. 19.⁴

Рассмотрим ценовую политику выбранных студий по маникюру (табл.1).

Анализируя таблицу 1, можно сделать вывод о том, что основные услуги ногтевого сервиса осуществляются во всех предприятиях в приблизительно одинаковом диапазоне

* Научный руководитель – **Алексина Анастасия Олеговна**, кандидат экономических наук, доцент.

цен. Ценообразование в каждом из перечисленных предприятий ориентировано на конкурентные цены, которые рассчитаны на потребителей в основном с высоким уровнем доходов. Но в студиях «Рук не хватает» и «Пальчики» действуют бонусные системы, карты лояльности и кешбэки, что позволяет привлечь даже клиентов со средним уровнем заработка и сохранить имеющийся контингент.

Таблица 1

Сводная таблица ценовой политики исследуемых студий за 2022 г., руб.*

Услуга	Студия «Рук не хватает»	Студия «Большое красное яблоко»	Сеть салонов «Пальчики»
Маникюр с покрытием гель-лак	1790	1600-2000	1900
Наращивание	3200р-3649	Коррекция наращенных ногтей – 2400	3600р-4600
Педикюр	2490	2600-3150	2290
Обучение:			
- с нуля	-	22000	25000
- повышение квалификации	-	9000	11000

* Действующие рабочие страницы в Instagram и веб-сайт студии «Рук не хватает»

Помимо большого перечня бьюти-услуг, студии «Большое красное яблоко» и «Пальчики» проводят обучение ногтевому сервису с нуля и повышают квалификацию уже действующим мастерам с дальнейшим трудоустройством, что позволяет увеличить штат профессиональными сотрудниками. Но в ценовом диапазоне «Большое красное яблоко» превосходит «Пальчики».

Для удобства клиентов студии продвигают и реализуют косметическую продукцию, на которой работают сами. Так, например, у сети салонов «Пальчики», в отличие от «Рук не хватает» и «Большое красное яблоко», имеется фирменная косметика для рук, ногтей и тела, которая, по отзывам клиентов на официальном аккаунте, пользуется большим спросом. Хотя «Большое красное яблоко» и «Рук не хватает» не производят личную продукцию, но они продвигают качественные и востребованные бренды, такие как: bandi, varka, spraquatoria, kinetics lotion, albi, oniq, mannequin. Кроме косметических товаров, в наличии имеется бижутерия из натуральных камней, которая сейчас находится на пике моды.

Рассматривая вопрос популярности салонов ногтевого сервиса, необходимо изучить информацию о количестве подписчиков в социальной сети. Она представлена в таблице 2.

Таблица 2

Сводная таблица по количеству подписчиков в Instagram у исследуемых студий, чел.*

Название студии	«Пальчики»	«Рук не хватает»	«Большое красное яблоко»
Количество подписчиков	28000	11300	9360

* inst: @big_red_apple_studio, @ruk_ne_hvataet_black, @palchiki_samara (дата обращения: 18.09.2022 г.)

Из приведенных данных видно, что спрос подписчиков прямо пропорционален возрасту студий. Сеть салонов «Пальчики» на протяжении 15 лет завоевывало доверие своих клиентов и повышало уровень обслуживания. «Рук не хватает» и «Большое красное яблоко» относительно молодые студии, но и они активно продвигают свои услуги, стараются привлечь как можно больше клиентов с помощью активности в сети Instagram.

По данным 2ГИС и веб-браузера Яндекс, самый высокий уровень удовлетворенности потребителей услугами ногтевого сервиса у студии «Большое красное яблоко» и составляет 4,9 звезды, когда у «Рук не хватает» и «Пальчики» по 4,3 звезды.⁵ Это значит, что у «Большого красного яблока», по мнению клиентов, услуги и сервис качественнее, чем у его конкурентов.

Самым большим преимуществом на рынке является доступная и достоверная информация об оказываемых услугах. Для этого необходим веб-сайт, который будет доступен для всех пользователей сети Интернет. По нашим исследованиям было выявлено, что у сети салонов «Рук не хватает» имеется личный сайт, где описаны контактные данные, цены и услуги, акции и т.д., а так же есть рабочие аккаунты в vk.com и Instagram.⁶ Следует отметить, что у салонов «Пальчики» и «Большое красное яблоко» ведутся активно страницы только лишь в Instagram, что является удобным не для всех пользователей сети Интернет.

Расширение клиентской базы – задача, неизменно стоящая перед салоном любой направленности. Рынок маникюра и педикюра сегодня настолько насыщен, что для привлечения новых посетителей уже недостаточно просто иметь веб-сайт с описанием процедуры и прайсом.⁷

Для дальнейшей эффективной деятельности в сфере ногтевого бизнеса студиям необходимо задуматься о создании личного приложения, ведь у современных женщин полностью ограничено время и расписано по минутам. Многие студии уже освоили онлайн-запись через мобильные приложения, но, к сожалению, не все. Благодаря этой программе, клиентам потребуется менее одной минуты, чтобы записаться на требуемую услугу.

Так же студиям ногтевого сервиса, в целях привлечения большего количества потребителей следует задуматься об услуге «выезд на дом», так как данный сервис может быть особо актуален среди сегмента потребителей «мамы в декрете», так как они чаще всего не располагают свободным временем. Это преимущественно увеличит уровень конкурентоспособности ногтевой студии.

Подводя итог, можно сказать, что рост спроса на услуги ногтевого сервиса приводит к довольно быстрому развитию в данной индустрии, что доказывает его актуальность и прибыльность. Из трех исследуемых студий, «Большое красное яблоко» является самым конкурентоспособным, как по ценам и сервису, так и по объему дополнительных услуг. Данная студия является самой молодой из представленных в данном исследовании, но проведенный анализ рынка показал ее конкурентоспособность и умения подстроиться под любые изменения в бизнесе. Было выявлено, что доверие клиента растет не к определенному мастеру, а к бренду салона и его статусу в обществе.

¹ Бокаринова Е. М., Ковынева Л. В. Исследование рынка ногтевого сервиса в городе Хабаровске // Научно-техническое и экономическое сотрудничество стран АТР в XXI веке. – 2019. - № 2. – С. 242-246

² https://instagram.com/palchiki_com?igshid=YmMyMTA2M2Y= (дата обращения: 18.09.2022 г.)

³ https://instagram.com/ruk_ne_hvataet_smr?igshid=YmMyMTA2M2Y= (дата обращения: 18.09.2022 г.)

⁴ https://instagram.com/big_red_apple_studio?igshid=YmMyMTA2M2Y= (дата обращения: 18.09.2022 г.)

⁵ <https://2gis.ru/samara/search/%D0%A1%D1%82%D1%83%D0%B4%D0%B8%D0%B8%20%D0%BD%D0%BE%D0%B3%D1%82%D0%B5%D0%B2%D0%BE%D0%B3%D0%BE%20%D1%81%D0%B5%D1%80%D0%B2%D0%B8%D1%81%D0%B0/rubricId/5603> (дата обращения: 18.09.2022 г.)

⁶ <http://ruknehvataet.ru/> (дата обращения: 18.09.2022 г.)

⁷ Дюженкова Н. В. Анализ конкуренции на региональном рынке предприятий сферы ногтевого сервиса / Н. В. Дюженкова, Е. М. Маторина // Вестник научных конференций. – 2016. - № 5-5(9). – С. 86-92

MARKET ANALYSIS OF NAIL SERVICES IN SAMARA

© 2022 Markeeva Kristina Alekseevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: kmarkeeva2001@gmail.com

Keywords: studio, manicure, consumer, beauty industry, nail service, services, master.

The article analyzes the nail service market in the city of Samara. The studios, their pricing policy and customer focus are considered, and leaders in this area are identified. The trend of further development of the nail business is revealed.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ КРЕДИТНЫХ ВЗАИМООТНОШЕНИЙ БАНКА С ЗАЕМЩИКАМИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

© 2022 Милова Лариса Николаевна
кандидат экономических наук, доцент кафедры финансов
Самарский государственный экономический университет
E-mail: larisamilova2009@yandex.ru

© 2022 Гурьянова Светлана Сергеевна
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: svetochka-guryanova@mail.ru

Ключевые слова: кредитные взаимоотношения, Банк ВТБ (ПАО), заемщики, цифровые технологии, санкционные ограничения, технологическая трансформация, цифровизация бизнес-процессов.

В статье рассматриваются сущность и основные направления совершенствования кредитных взаимоотношений коммерческого банка (на примере Банка ВТБ (ПАО)) с заемщиками. Учитываются объективные факторы необходимости такого совершенствования, обусловленные глобальными процессами технической трансформации деятельности банка, а также новые условия его работы при санкционных ограничениях и возрастающих рисках в период пандемии коронавирусной инфекции. Указываются направления совершенствования кредитных взаимоотношений банка с заемщиками: создание цифровой экосистемы банка, использование системы дистанционного банковского обслуживания клиентов, внедрение цифровизации внутренних бизнес-процессов, применение розничного кредитного конвейера и др.

Кредитные взаимоотношения коммерческих банков с заемщиками составляют основу их деятельности. Любые изменения в экономике страны как в лучшую, так и в худшую сторону, непосредственно влияют на работу коммерческих банков, их прибыль, на доходность организаций, предприятий и населения, тем самым, воздействуют на взаимоотношения банков с заемщиками. В современных условиях коммерческим банкам необходимо следить за тенденциями рынка, быстро реагировать на текущие изменения, подстраиваясь под новые реалии финансового рынка, чтобы сохранить свою клиентскую базу и получаемую прибыль.

Являясь одним из крупнейших коммерческих банков, Банк ВТБ (ПАО) активно внедряет в свою работу новейшие цифровые технологии, что положительно влияет на развитие кредитных взаимоотношений банка с заемщиками, поскольку время обмена информацией между ними сокращается, механизм проверки и оценки клиента оптимизируется.

В период 2018-2020 годов Банк ВТБ (ПАО) осуществлял свою деятельность в условиях санкционных ограничений, которые включают в себя запрет на возможность привлечения долгосрочного финансирования, а также нового акционерного капитала в странах Западной Европы и США¹.

Однако введенные ограничения не помешали банку в развитии и внедрении в свою деятельность современных технологий и цифровизации процессов в целях совершенствования кредитных взаимоотношений с заемщиками. Банком утверждена общая модель по управлению проектами опережающего развития, модель принятия решений и рассмотрения потенциальных ситуаций. Данная модель является началом построения цифровой экосистемы банка, способствующей внедрению и использованию MVP (mutual value products) – программ цифровой бухгалтерии, ВТБ Бизнес-Коннект, ВТБ Мобайл, что позволяют банку предлагать клиентам современные инструменты взаимодействия, оптимизации работы и взаимоотношений с заемщиками.

В рамках цифровизации своей деятельности Банком ВТБ (ПАО) на своем официальном сайте размещена вся актуальная информация, которая может быть полезна потенциальным заемщикам и действующим клиентам банка. Например, тарифы и процентные ставки по кредиту, перечень необходимых документов к заявке, возможность подачи заявки на получение заемных средств в режиме он-лайн, калькулятор для расчета платежей, контактная информация, лицензия банка, регистрация бизнеса, гарантии и многое другое.

Одним из положительных моментов цифровизации банковской деятельности является экономия времени. Например, при работе с крупными организациями, Банк ВТБ (ПАО) проводит кредитные операции с использованием системы дистанционного банковского обслуживания, которая позволяет заемщикам заключать краткосрочные кредитные сделки в национальной и других валютах сроком от 1 до 30 дней. Для некоторых категорий клиентов срок кредитования может быть увеличен до 180 дней, в этом случае кредитные сделки заключаются только в рублях. Благодаря использованию данной системы значительно сокращается время на рассмотрение и согласование кредитной заявки, уменьшается объем документации, сделка заключается оперативно.

Важным приоритетом в работе банка является цифровизация внутренних процессов, в рамках которой, в частности, планируется переход на 100% безбумажный внутренний документооборот и достижение максимального электронного документооборота с заемщиками.

Также в целях совершенствования кредитных взаимоотношений с заемщиками в сфере среднего и малого бизнеса Банк ВТБ (ПАО) запустил платформу сервисов и бизнес-услуг, что позволяет юридическим лицам получить доступ к современным инструментам автоматизации бизнес-процессов и повышения их эффективности.

В сфере корпоративно-инвестиционного бизнеса Банка ВТБ (ПАО) запущен процесс цифровизации кредитного процесса, благодаря которому планируется снижение сроков рассмотрения заявки и экономия стоимости процесса. В целях совершенствования кредитных взаимоотношений с заемщиками в рассматриваемый период в Банке ВТБ (ПАО) внедрен процесс резервирования и открытия первого счета через сайт банка.

В 2020 году банковский сектор столкнулся с беспрецедентными мерами, вызванными пандемией коронавирусной инфекции и связанными с ней ограничительными мерами в экономике². В этих условиях приоритетной задачей банка являлось обеспечение ускорения технологической трансформации банковских услуг и бизнес-процессов. В этот период банк увеличил расходы на создание резервов в целях предотвращения негативных последствий на экономику, вызванных пандемией.

В 2020 году в условиях ограничительных мероприятий, введенных в целях предотвращения распространения коронавирусной инфекции, многие субъекты экономики столкнулись с резким сокращением доходов. В рамках поддержки кредитных взаимоотношений с заемщиками - юридическими лицами, которые понесли потери в результате пандемии, Банк ВТБ (ПАО) провел реструктуризацию кредитов: малого и среднего бизнеса на сумму 230 млрд. руб., крупного бизнеса на сумму 1,3 трлн. руб.

В рамках государственной программы по кредитованию на возобновление деятельности Банк ВТБ (ПАО) помог 20 тысячам клиентов, что позволило смягчить резкое снижение расходов, негативные последствия в экономике³. Он улучшил функциональность, надежность и стабильность банковских цифровых сервисов для клиентов по предоставлению кредитных продуктов онлайн, ушел от бумажного документооборота, что является положительной мерой по цифровой трансформации бизнеса на фоне восстановления экономики и продолжения уверенного роста прибыли банка, устойчивости к негативным экономическим трендам. Кроме того, развитие и активное использование сферы цифровых технологий помогли банку снизить издержки. Применение искусственного интеллекта в 2020 году позволило банку осуществить экономию в размере 1,2 млрд. рублей.

В рассматриваемом периоде банк активно разрабатывает и внедряет технологические проекты в целях совершенствования кредитных взаимоотношений между банком и заемщиками, а именно – запуск нового функционала «робота-коллектора» банка, который кроме сбора просроченной задолженности, предлагает заемщикам реструктуризацию кредита⁴.

Также в рамках этапов формирования кредитных взаимоотношений с заемщиками рассматриваемый банк работает в направлении оптимизации процесса рассмотрения полученных кредитных заявок от потенциальных заемщиков. Банк перевел формирование всех предодобренных кредитов в онлайн режим на новый розничный кредитный конвейер - РКК2.0. Объем обрабатываемых заявок в РКК2.0 вырос в четыре раза, при сокращении срока расчета лимита втрое. Уровень одобрения кредитных заявок в новом конвейере по гарантированно предодобренным предложениям вырос с 53% до 64%⁵.

В целях совершенствования кредитных взаимоотношений коммерческих банков с заемщиками в части управления кредитным риском Банк ВТБ (ПАО) использует современные методы оценки заемщиков, такие как, автоматическая процедура принятия решений по кредиту и проведение верификации данных с использованием автоматизированных систем предотвращения мошенничества, проведение стресс-тестирования убытков по кредитному портфелю с учетом различных ситуаций и др.

Таким образом, Банк ВТБ (ПАО), несмотря на влияние внешних негативных условий в виде санкций и ограничений, вызванных мерами по предотвращению распространения коронавирусной инфекции, увеличил число клиентов, сохранил прибыль, а также повысил эффективность деятельности.

Банк работает в направлении развития и внедрения новых цифровых технологий в сфере банковских услуг, улучшения и ускорения процесса рассмотрения кредитных заявок, реструктуризации ранее выданных кредитов и увеличения величины резервов. Также банк работает в направлении управления рисками в целях недопущения негативных последствий при наступлении рисков. Принятые банком меры способствуют совершенствованию кредитных взаимоотношений банка с заемщиками, что ведет к укреплению

позиций банка, как надежной кредитной организации в банковском секторе, росту доверия со стороны потенциальных клиентов, увеличению доходов банка, его прибыли, тем самым благоприятному воздействию на работу банка в современных условиях.

¹ Аудиторское заключение независимого аудитора о годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности Банка ВТБ (публичное акционерное общество) за 2020 год. Март 2021 года. С. 194. Официальный сайт Банк ВТБ – [электронный ресурс] <https://www.vtb.ru>

² Медведева М.А. Проблемы банковского сектора в России в условиях пандемии // Инновации и инвестиции. 2021. № 7. С. 102-104.

³ Постановление Правительства Российской Федерации от 16.05.2020 № 696 «Об утверждении Правил предоставления субсидий из федерального бюджета российским кредитным организациям на возмещение недополученных ими доходов по кредитам, выданным в 2020 году юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям на возобновление деятельности».

⁴ Робот поможет клиентам ВТБ реструктурировать кредиты <https://www.vtb.ru>

⁵ ВТБ объявил о запуске первого в России кредитного конвейера на базе микросервисов <https://www.cnews.ru/news/top>

IMPROVEMENT OF CREDIT RELATIONS BANK WITH BORROWERS IN MODERN CONDITIONS

© 2022 Milova Larisa Nikolaevna

Candidate of Economic Sciences, Associate Professor of Finance Department

Samara State University of Economics

E-mail: larisamilova2009@yandex.ru

© 2022 Guryanova Svetlana Sergeevna

Master's student

Samara State University of Economics

E-mail: svetochka-guryanova@mail.ru

Keywords: credit relations, VTB Bank (PJSC), borrowers, digital technologies, sanctions restrictions, technological transformation, digitalization of business processes.

The article discusses the essence and main directions of improving the bank's credit relations (on the example of VTB Bank (PJSC)) with borrowers. Objective factors of the need for such improvement are taken into account, due to the global processes of technical transformation of the activities of commercial banks, as well as new working conditions for banks under sanctions restrictions and increasing risks during the coronavirus pandemic. The directions of improving the bank's credit relations with borrowers are indicated: the creation of a digital ecosystem of the bank, the use of a remote banking customer service system, the introduction of digitalization of internal business- processes, application of the retail credit pipeline and others.

ЦИФРОВИЗАЦИЯ ПРОЦЕССОВ В НАЛОГООБЛОЖЕНИИ МАЛОГО БИЗНЕСА

© 2022 Михалева Оксана Леоновна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Mikhaleva2007@yandex.ru

Ключевые слова: цифровизация, малый бизнес, специальные налоговые режимы.

В статье рассматривается цифровизация процессов в сфере налогообложения малого бизнеса. Цифровые проекты, осуществляемые ФНС РФ, меняют механизм взаимодействия налоговых органов и налогоплательщиков. Введение автоматизированной упрощенной системы налогообложения направлено на улучшение условий для осуществления предпринимательской деятельности.

Цифровые технологии, внедряемые в налоговую систему РФ, способствуют формированию новой налоговой политики. В соответствии с Основными направлениями бюджетной, налоговой и таможенно-тарифной политики в практику налогового администрирования последовательно внедряются современные цифровые технологии.

Применение инструментов цифровизации способствует снижению административной нагрузки у субъектов малого бизнеса, но при этом обеспечивают устойчивый рост налоговых поступлений в бюджетную систему РФ. При этом «налоговые поступления должны обеспечивать доходную часть бюджета для того, чтобы покрыть расходы государства, а так же стимулировать процессы развития экономики»¹.

На развитие малого бизнеса оказывает большое влияние налогообложение. Перед субъектом малого бизнеса первоначально встает вопрос о применении режима налогообложения. Согласно ст. 18 НК РФ малый бизнес может применять следующие режимы налогообложения: общий и специальные налоговые режимы².

Если рассматривать специальные налоговые режимы, то можно использовать:

- для организаций и индивидуальных предпринимателей (ИП): упрощенную систему налогообложения (УСН) (глава 26.2 НК РФ); систему налогообложения для сельскохозяйственных товаропроизводителей (глава 26.1 НК РФ);

- для ИП: патентную систему налогообложения (глава 26.5 НК РФ).

При выборе той или иной системы налогообложения, у налогоплательщика происходит упрощение порядка ведения учета и отчетности или даже освобождение от его ведения, а также исчисления и уплаты налогов. В целях поддержки субъектов малого бизнеса государство модернизирует налоговую систему для данной категории.

В середине этого года у субъектов малого бизнеса появилась возможность поучаствовать в эксперименте, предложенном ФНС России, по применению нового специального режима - автоматизированная упрощенная система налогообложения (АУСН)³. Территории, на которых проводится данный эксперимент, представлены в 4 регионах: Москва, Московская область, Калужская область, Республика Татарстан.

АУСН направлена на упрощение процедуры ведения субъектами малого бизнеса учета, сдачи отчетности и расчета налогов. Реализация этой идеи проявляется в отсутствии ведения бухгалтерского и существенное упрощение налогового учета. При этом сохраняется обязанность обеспечивать сохранность первичных документов, служащих основанием для подтверждения фактов хозяйственной деятельности. ФНС будет самостоятельно производить расчет налога.

Налогоплательщикам предоставляется возможность оценить предлагаемый режим, просчитать свою налоговую нагрузку и сделать выбор по участию в предлагаемом эксперименте.

Для проведения эксперимента в виде АУСН установлен период, который начинается 1 июля 2022 года и заканчивается 31 декабря 2027 года.

Автоматизированный режим разрешен к применению, как организациям, так и ИП. Но при этом они должны быть зарегистрированы в налоговых органах тех субъектов, которые участвуют в данном эксперименте⁴.

Те организация и ИП, которые только созданы, уведомляют о АУСН через свои личные кабинет налогоплательщика в срок не 30 календарных дней с даты постановления на учет в налоговом органе. Те субъекты малого бизнеса, которые уже действуют, для перехода на новый спецрежим, уведомляют через личный кабинет не позднее 31 декабря налоговые органы.

Применять новый режим могут только субъекты малого бизнеса при соблюдении следующих условий:

- численность работников не должна превышать 5 человек;
- годовой доход не более 60 млн. руб.;
- остаточная стоимость основных средств не более 150 млн. руб.;
- расчетный счет открыт только во включенном в специальный перечень банке.

Нельзя применять АУСН кредитным учреждениям; страховым компаниям; негосударственным пенсионным фондам и инвестиционным фондам; профессиональным участникам рынка ценных бумаг; организаторам азартных игр; производителям подакцизных товаров и др.

Другими препятствиями для применения нового режима являются: наличие филиалов и обособленных подразделений, а также ограничение по доле участия в уставном капитале других организаций более 25%.

Не допускается совмещение АУСН с иными режимами налогообложения.

Налогоплательщики могут выбрать один из двух объектов налогообложения данного режима: доходы и доходы минус расходы. В заявлении указывается выбранный объект, который не подлежит изменению в течение календарного года. При этом налоговый период установлен как календарный месяц и, следовательно, исчисление и уплата налога осуществляется ежемесячно.

По объекту налогообложения доходы установлена налоговая ставка - 8 %. Уменьшение суммы налога возможно на сумму торгового сбора (только в г. Москве), уплаченного налогоплательщиком. Сумма вычета отражается в налоговом уведомлении.

По объекту доходы минус расходов - налоговая ставка 20 %. Для данного объекта утвержден порядок уплаты минимального налога в размере 3% от доходов. Порядок расчета аналогичен минимальному налогу при применении упрощенной системы налогооб-

ложения (УСН) в случае, если налог, рассчитанный в обычном порядке, окажется меньше минимального налога.

В период проведения эксперимента субъектам не разрешено повышать или понижать установленные ставки.

Налогоплательщики ведут учет доходов и расходов через свой личный кабинет на сайте ФНС. Дата признания доходов и расходов - дата поступления (списания) денежных средств на счет (со счета). При применении в расчетах ККТ датой признания является дата кассового чека.

Налогоплательщики самостоятельно налог не исчисляют. ИФНС, получив сведения о доходах и расходах, рассчитает сумму налога и направит налогоплательщику уведомление.

Организации и ИП на АУСН признаются налоговыми агентами по НДС в отношении выплат своим работникам. Но обязанность по исчислению и перечислению НДС берет на себя уполномоченная кредитная организация. Запрещено производить выплаты своим работникам в натуральной форме или доходы в виде материальной выгоды.

Применяя АУСН, организации и ИП за своих работников не уплачивают страховые взносы, кроме взносов от несчастных случаев и профзаболеваний. В отношении ИП также действует освобождение по уплате за себя фиксированных страховых взносов.

Проведение выездных налоговых проверок при применении данного режима не предусмотрено. Также действует освобождение проверок по взносам на травматизм. Сохраняется проведение камеральной налоговой проверки. Проверкой будет охвачен весь календарный год применения АУСН. Установлен предельный срок такой проверки в три месяца.

Эксперимент по введению автоматизированного налогового режима направлен на определение степени его востребованности у субъектов малого бизнеса, оценку экономического эффекта от его применения для бюджетной системы РФ.

¹ Назаров М.А., Михалева О.Л. Оценка налоговой нагрузки на малый и средний бизнес в Самарской области // Вестник Самарского государственного экономического университета. – 2016. - № 12 (146)

² Налоговый Кодекс Российской Федерации (электронный ресурс). – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>

³ Официальный сайт ФНС России. Режим доступа: <http://www.nalog.ru/>

⁴ Федеральный закон «О проведении эксперимента по установлению специального налогового режима «Автоматизированная упрощенная система налогообложения» от 25.02.2022 N 17-ФЗ (электронный ресурс). – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_410240/

DIGITALIZATION OF PROCESSES IN SMALL BUSINESS TAXATION

© 2022 Mikhaleva Oksana Leonovna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: Mikhaleva2007@yandex.ru

Keywords: digitalization, small business, special tax regimes.

The article discusses the digitalization of processes in the field of small business taxation. Digital projects implemented by the Federal Tax Service of the Russian Federation are changing the mechanism of interaction between tax authorities and taxpayers. The introduction of an automated simplified taxation system is aimed at improving the conditions for entrepreneurial activity.

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ОРГАНИЗАЦИИ РАЗДЕЛЬНОГО УЧЕТА ПРИ ВЫПОЛНЕНИИ ГОСУДАРСТВЕННОГО ОБОРОННОГО ЗАКАЗА

© 2022 Муравлев Виталий Михайлович*
соискатель

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Muravvit@yandex.ru

Ключевые слова: государственный оборонный заказ, раздельный учет доходов и расходов, автоматизация учета, эффективность деятельности предприятия.

Статья посвящена проблемам организации раздельного учета на предприятии, которые непосредственно оказывают существенное влияние на производственно-хозяйственную деятельность предприятия.

В настоящее время организации, выполняющие гособоронзаказ (ГОЗ)¹, сталкиваются с проблемами обеспечения правильного раздельного учета в условиях высокой маневренности как по обеспечению, так и по производственному процессу хода исполнения контрактов в рамках ГОЗ.

Основной задачей предприятия, выполняющего ГОЗ, является строгое соблюдение законодательства в этой сфере. Поэтому большое внимание уделяется тому, как предприятие способно правильно и эффективно выстроить систему учета, которая, в свою очередь, не будет являться своего рода сдерживающим фактором с точки зрения влияния на скорость хода исполнения контрактов в быстро меняющейся производственной среде. Говоря по другому, система учета должна быть выстроена таким образом, чтобы неукоснительно соблюдать требования законодательной и нормативной документации о раздельном учете при исполнении ГОЗ и, в тоже время, не должна позволять при применении данных требований по оформлению документов первичного учета, сопровождающих каждый процесс на производстве по расходованию и движению ресурсов задерживать ход исполнения производства по достижению исполнения контрактов в рамках ГОЗ в установленные, как правило сжатые сроки.

В условиях возрастающего административного давления на выполнение норм и правил при выполнении ГОЗ, особенностей ценообразования по продукции ГОЗ все организации в ходе своей деятельности сталкиваются с определенными проблемами неопределенности в выборе наиболее эффективных инструментов автоматизации раздельного учета на фоне высокой динамики экономических процессов как внутри предприятия, так и во внешней среде. Ввиду уже достаточно долгого применения законодательных норм по раздельному учету при изготовлении продукции в рамках ГОЗ² и достаточному количеству созданных прикладных программных продуктов для автоматизации раздельного учета в организациях, можно подумать что нерешенных проблем в данной сфере не должно быть. Однако, действующие предприя-

* Научный руководитель - **Корнеева Татьяна Анатольевна**, доктор экономических наук, профессор.

тия, в которых достаточно дифференцированный портфель заказов и многономенклатурное производство, как, например, АО «Авиаагрегат», на практике сталкиваются с множеством проблем. Из основных по исследуемому предприятию, которое относится к подобному типу, можно выделить, на взгляд автора две основные: особенности учета движения в производстве одинаковой номенклатуры по разным контрактам (по ГОЗ и в рамках обычной коммерческой деятельности) и затраты на учет по мелким контрактам в рамках ГОЗ. В таблицах 1 и 2 приведены аналитические данные по количеству номенклатурных групп производимой продукции и количеству нарядов на выполнение работ за 3 последних отчетных периода.

Таблица 1

Анализ динамики количества номенклатурных групп по счету 20 «Основное производство» в АО «Авиаагрегат» за 2019-2021 гг., шт.

Количество номенклатурных групп	2019 г.	2020 г.	2021 г.
На начало периода	90	158	213
Закрыто в течение года	36	90	182
Открыто в течение года	104	145	239
На конец периода	158	213	239

Таблица 2

Динамика количества рабочих нарядов в АО «Авиаагрегат» за 2019-2021 гг., шт.

Количество рабочих нарядов	2019 г.	2020 г.	2021 г.
Наряды по начислению заработной платы рабочим	196 134	254 877	271 874
Все наряды, сопровождающие ДСЕ	474 459	533 215	533 116

При организации учета движения в производстве одинаковой номенклатуры по разным контрактам предприятие ограничено в маневренности на производстве необходимостью строго соблюдать документированные процедуры по требованиям учета в рамках ГОЗ, при необходимости оперативного изменения хода производственного процесса и смены приоритетов по срокам исполнения заказов. Во втором случае, когда речь идет о небольших по объему финансирования ГОЗ проблемой является тот факт, что фактические затраты на учет и документарное сопровождение превышают стоимость выполненного контракта в рамках ГОЗ. Нагрузка на персонал, занимающийся учетом и обеспечивающий работу систем АСУ, ведет к росту накладных расходов, что противоречит экономическим целям деятельности предприятия.

Таким образом, актуальной становится разработка автоматизированной учетно-аналитической системы, позволяющей, с одной стороны обеспечить выполнение требований законодательства по организации раздельного учета выполнения контрактов по ГОЗ, а с другой стороны-оптимизировать расходы на соблюдение комплаенс-требований для обеспечения эффективности финансово-хозяйственной деятельности предприятия.

¹ Федеральный закон от 29.12.2012 г. № 275-ФЗ «О государственном оборонном заказе» – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_140175/?ysclid=l8de0e4mvd248617770 (дата обращения: 18.09.2022).

² Постановление Правительства РФ от 19.01.1998 N 47 (ред. от 15.07.2022) «О Правилах ведения организациями, выполняющими государственный заказ за счет средств федерального бюджета, раздельного учета результатов финансово-хозяйственной деятельности» – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_17542/ff1c04fcb75d9a6c99a4baddfb8a17f390750b/?ysclid=l8ddvl2mhx188955546 (дата обращения: 18.09.2022).

TOPICAL ISSUES OF THE ORGANIZATION OF SEPARATE ACCOUNTING IN THE IMPLEMENTATION OF THE STATE DEFENSE ORDER

© 2022 Muravlev Vitaly Mikhailovich
Applicant
Samara State University of Economics
E-mail: Muravvit@yandex.ru

Keywords: state defense order (SDO), separate accounting of income and expenses, automation of accounting, efficiency of the enterprise.

The article is devoted to the problems of the organization of accounting at the enterprise, which directly have a significant impact on the production and economic activities of the enterprise.

СТАТИСТИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА СОСТОЯНИЯ И РАЗВИТИЯ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ В РОССИИ

© 2022 Мурзаханов Айдар Хайдарович*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: murzakhanov2013@yandex.ru

Ключевые слова: здравоохранение, динамика, анализ, статистика.

В статье представлены результаты статистического анализа основных показателей, характеризующих динамику статистических показателей здравоохранения в Самарской области.

Здоровье населения является важнейшим условием стабильного и успешного социально-экономического развития государства. Оно связано с вопросами уровня и качества жизни, репродуктивного поведения, конкурентоспособности на рынке труда. На основе официальных статистических данных^{2,3} нами был осуществлен анализ динамики основных показателей, характеризующих состояние и развитие здравоохранения в Самарской области.

По рисунку 1 можно сделать вывод, что в среднем ежегодно численность врачей снижалась на 0,03 чел. (или на 0,21%). Увеличение численности врачей в 2013 и 2017 годах связаны с разработкой Министерством здравоохранения Самарской области комплекса мер по привлечению и закреплению медицинских специалистов.



Рис. 1. Динамика численности врачей за 2011-2020 гг. в Самарской области

* Научный руководитель – Токарев Юрий Алексеевич, кандидат экономических наук, доцент.

Важность кадровой обеспеченности медицинских организаций на уровне региона подтверждена реализацией государственной программы Самарской области «Развитие здравоохранения в Самарской области» на 2014-2018 годы.

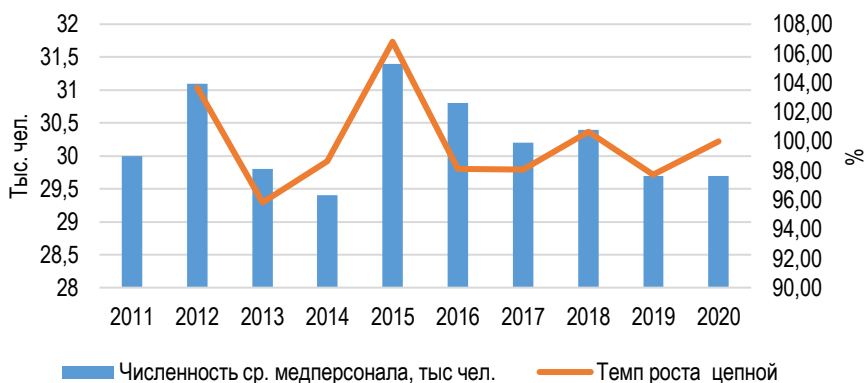


Рис. 2. Динамика численности среднего медицинского персонала за 2011-2020 гг. в Самарской области

Анализируя рисунок 2, можно сделать вывод, что в среднем ежегодно численность среднего медперсонала снижалась на 0,03 чел. (или на 0,69%). Резкое увеличение данного показателя в 2015 году на 2 тыс. человек (8,15%) связано, прежде всего, со реализацией региональной подпрограммой «Кадровое обеспечение системы здравоохранения Самарской области».

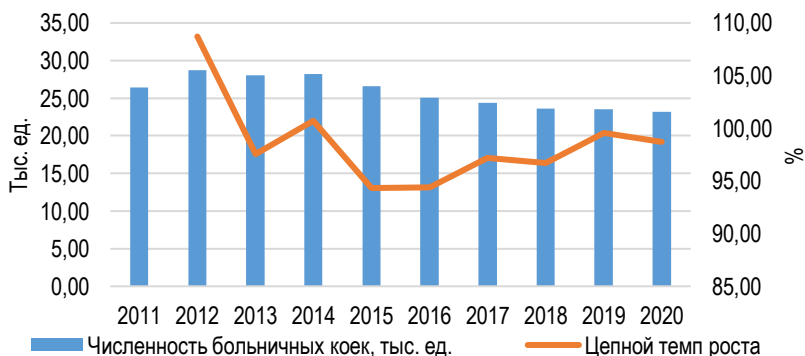


Рис. 3. Динамика численности больничных коек за 2011-2020 гг. в Самарской области

В среднем ежегодно численность больничных коек снижалась на 0,35 единиц (или на 11%) (рисунок 3). Постоянное снижение численности коек в России связано с начавшейся

в 2010 году программой оптимизации здравоохранения, согласно которой были ликвидированы неэффективные больничные организации, и, соответственно также были ликвидированы и больничные койки. Также, по заявлениям Министерства здравоохранения РФ численность коек сокращается в связи с улучшением оказания амбулаторной помощи пациентам.



Рис. 4. Динамика численности амбулаторно-поликлинических организаций за 2011-2020 гг. в Самарской области

Число амбулаторно-поликлинических организаций за анализируемый период увеличилось в среднем на 20,5 единиц (или на 6,32%). В период с 2011 по 2020 гг. в стране увеличилось число амбулаторно-поликлинических организаций на 185 единиц: с 251 до 435. Это связано с реализацией национального проекта «Здравоохранение», одним из целевых индикаторов является увеличение числа амбулаторно-поликлинических организаций.

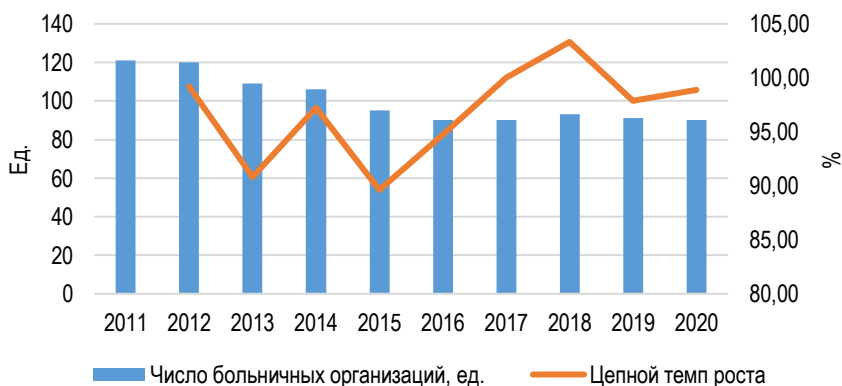


Рис. 5. Динамика численности амбулаторно-поликлинических организаций за 2011-2020 гг. в Самарской области

За период 2011-2020 гг. количество больничных организаций снизилось на 31 единицу. Это объясняется тем, что в 2010 году началась реформа по реорганизации системы здравоохранения. Ее содержание заключалась в оптимизации расходов за счет закрытия неэффективных больниц и расширения использования высокотехнологичных учреждений⁴.

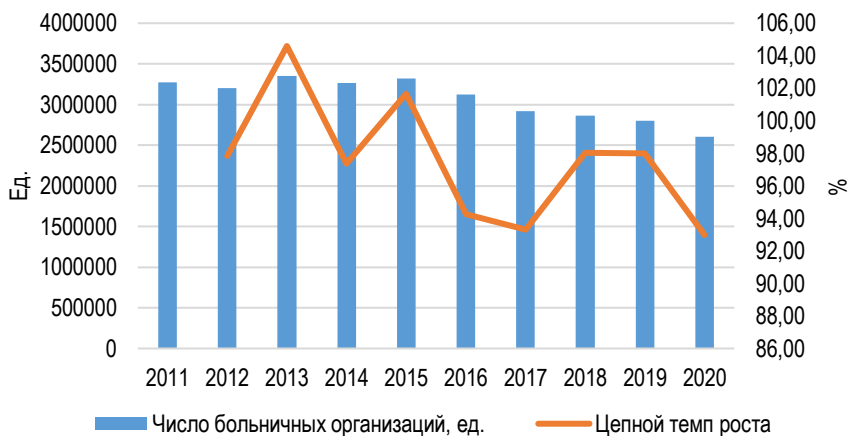


Рис. 6. Динамика общей заболеваемости населения за 2011-2020 гг. в Самарской области

Резкое падение общей заболеваемости в 2020 году по сравнению с 2019 годом связано с началом пандемии COVID-19 и введенными в этой связи ограничениями. Одними из основных противоэпидемиологических мероприятий было введение Министерством здравоохранения РФ карантинных мер и самоизоляции граждан, а также приостановление проведения диспансеризации и профилактических осмотров всех граждан⁵.

Таким образом, проведенное исследование показывает, что в системе здравоохранения есть некоторые проблемы, но государство активно работает над тем, чтобы в России была достойная система здравоохранения.

¹ Баканач, О. В. Статистический анализ особенностей формирования репродуктивного здоровья населения России / О. В. Баканач, Ю. А. Токарев, О. Ф. Чистик // Вестник Самарского государственного экономического университета. – 2019. – № 12(182). – С. 102-108. – DOI 10.46554/1993-0453-2019-12-182-102-108. – EDN FVBKCM.

² Здравоохранение в России. 2021: Стат.сб./Росстат. - М., 3-46 2021. – 171 с. (дата обращения: 17.09.2022)

³ Регионы России. Социально-экономические показатели. 2021: Р32 Стат. сб. / Росстат. || М., 2021. - 1112 с.

⁴ Минздрав РФ // Об итогах работы министерства здравоохранения Российской Федерации в 2020 году и задачах на 2021 год. [Электронный ресурс] // 2021. – URL: https://static-0.minzdrav.gov.ru/system/attachments/attaches/000/055/642/original/MZRF_2021_All_08-04-2021-Preview.pdf?1619014721 (дата обращения: 20.09.2022)

⁵Здравоохранение в России: мнение главных врачей // ОРГЗДРАВ: Новости. Мнения. Обучение. Вестник ВШОУЗ. 2018. No2 (12). [Электронный ресурс] URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/zdravoohranenie-v-rossii-mnenie-glavnyh-vrachev>(дата обращения: 19.09.2022)

STATISTICAL ASSESSMENT OF THE STATE AND DEVELOPMENT OF HEALTHCARE IN RUSSIA

© 2022 Murzakhanov Aidar Khaidarovich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: murzakhanov2013@yandex.ru

Keywords: healthcare, dynamics, analysis, statistics.

The article presents the results of a statistical analysis of the main indicators characterizing the dynamics of statistical indicators of health care in the Samara region.

ПОНЯТИЕ ИНСАЙДЕРСКОЙ ИНФОРМАЦИИ И ВИДЫ ИНСАЙДЕРОВ: СРАВНЕНИЕ РОССИЙСКОЙ И ЗАРУБЕЖНЫХ ЗАКОНОДАТЕЛЬНЫХ ПРАКТИК

© 2022 Мухамбеталиева Ольга Рамилевна
преподаватель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: mukhambetalievao.r@sseu.ru

Ключевые слова: инсайдерская информация, инсайдеры, виды инсайдеров, рынок ценных бумаг.

Статья посвящена анализу понятий инсайдерской информации и видов инсайдеров, приводимых в отечественном и зарубежных законодательствах (на примере законодательств Европейского союза, КНР и США). Рассмотрены признаки инсайдерской информации, выявлены характерные черты различных групп инсайдеров для рассматриваемых законодательных практик.

Торговля с использованием инсайдерской информации является одной из наиболее серьезных угроз экономической безопасности и добросовестной конкуренции на рынке ценных бумаг. Основная цель проведения подобных сделок – извлечение большего выигрыша, чем в среднем по рынку у других участников. Подобные действия признаются неправомерными и нарушают ключевые принципы справедливого ценообразования, а также подрывают доверие участников к рынку в целом.

В соответствии с отечественным законодательством понятие «инсайдерская информация» трактуется как конкретная, точная и недоступная к распространению информация, которая может составлять охраняемую законом тайну (служебную, коммерческую, банковскую и др.) и использование которой может существенно повлиять на цены финансовых инструментов, валюты и/или товаров¹. Иными словами, инсайдерская информация – это внутренние данные компании, которые не оглашаются третьим лицам, и владение которыми дает значительное преимущество при принятии финансовых решений.

В Федеральном законе N 224-ФЗ от 27.07.2010 приводится следующий перечень информации, относящейся к инсайдерской:

1. Информация о принятых компанией решениях по итогам торгов;
2. Информация, полученная компанией в ходе различных проверок и информация о результатах таких проверок;
3. Информация о выдаче или приостановлении лицензий и других разрешений на осуществление определенных видов деятельности;
4. Информация о принятых решениях в отношении инсайдеров;
5. Иная информация, включенная в перечень инсайдерской в нормативных актах самой компании.

В свою очередь, инсайдерская информация перестает быть таковой, как только становится общедоступной в результате ее умышленного распространения или утечки в открытые источники (вследствие кражи, продажи, обмена на другие выгоды и др.). Лица, имеющие

щие доступ к внутренней информации и потенциально способные воспользоваться ею в корыстных целях до разглашения, называются инсайдерами. В соответствии с текущим российским законодательством виды инсайдеров можно наглядно представить на схеме:

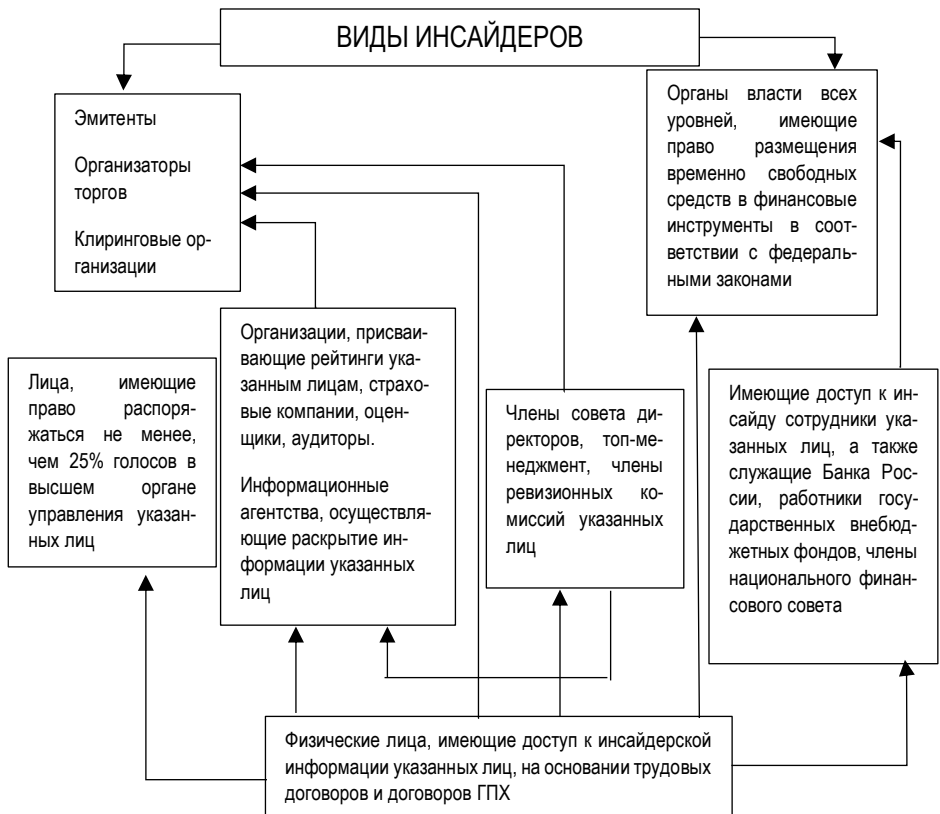


Рис. Виды инсайдеров¹

На основании данного перечня (а также зарубежной практики) правоведами предпринимаются попытки разделить инсайдеров на укрупненные группы, всего их можно выделить три²:

1) «Первичные инсайдеры» - эмитенты; организаторы торгов, клиринговые компании и профессиональные участники; рейтинговые, аудиторские, страховые агентства и оценщики, имеющие доступ к информации о финансовом состоянии компаний; исполнительные органы власти различных уровней, имеющих право вкладывать временно свободные средства в финансовые инструменты;

2) «Вторичные инсайдеры» - лица, которые имеют доступ к инсайдерской информации первичных инсайдеров в силу того, что являются владельцами этих организаций, вхо-

дят в их органы управления или ревизионные комиссии, а также лица, являющиеся руководителями органов исполнительной власти различных уровней;

3) Отдельная группа инсайдеров – физические лица, имеющие доступ к инсайду первичных и вторичных инсайдеров на основании трудовых или гражданско-правовых договоров.

Необходимо отметить, что в перечень инсайдеров, определенных Федеральным законом N 224-ФЗ, не включены аффилированные лица, список которых приводится непосредственно в ст. 4 закона РСФСР N948-I. Тем не менее, аффилированные лица компании действительно могут являться ее инсайдерами, но только при совпадении условий, перечисленных в упомянутых нормативных актах.

Рассмотрим зарубежное антиинсайдерское законодательство на примере США, Европейского союза и КНР. Говоря о законодательной практике США, нужно подчеркнуть, что дефиниции «инсайдерская информация» в ней как таковой нет. Существует понятие «insider trading» (инсайдерская торговля), означающее покупку или продажу ценных бумаг каким-либо лицом в нарушение его фидуциарных обязательств и/или иных отношений доверия и конфиденциальности на основе существенной закрытой информации об этих бумагах³. В сравнении с российским законодательством, принадлежащему континентальному праву, в котором все НПА должны прописываться наиболее четко и исчерпывающе, такое определение может показаться слишком широким и не дающим ясного представления о том, какую именно информацию можно считать инсайдерской. Связано это с особенностями системы права США: в этой стране источником права в первую очередь является прецедент, а само антиинсайдерское законодательство скорее представляет собой не единый закон или свод правил, а разрозненные нормативно-правовые акты и судебные решения⁴. Это же относится и к понятию «инсайдер» – четкого его определения в законодательстве США нет, им считается любое лицо, которое получило доступ к внутренней информации какой-либо компании. Однако SEC в примеры таких инсайдеров приводит дела против следующих лиц³:

1. Должностные лица, торговавшие ценными бумагами корпорации после того, как узнали о важных корпоративных событиях;

2. Партнеры, члены семьи и другие приближенные люди, которые также торговали бумагами корпорации после того, как получили такую информацию от вышеупомянутых лиц;

3. Сотрудники различных фирм (юридических, брокерских и др.), торговавших на основе существенной закрытой корпоративной информации, полученной в связи с предоставлением услуг данным корпорациям;

4. Государственные служащие, которые имели доступ к конфиденциальной информации корпорации в силу их работы в правительстве и лица, связанные с этими служащими;

5. Иные лица, которые незаконно овладели закрытой информацией вследствие ее кражи, эксклюзивных связей и др.

Исходя из данных примеров можно сделать вывод о том, что перечень указанных лиц вполне совпадает с перечисленными видами инсайдеров в российском законодательстве и не имеет существенных отличий, за исключением его открытости и неограниченности.

В европейском законодательстве понятие «инсайдерская информация» дано в Регламенте (ЕС) № 596/2014 Европейского Парламента и Совета от 16 апреля 2014 г. и раскры-

ваеся как «информация точного характера, которая не была обнародована, прямо или косвенно относящаяся к одному или нескольким эмитентам/финансовым инструментам, и которая, если бы она была обнародована, могла оказать существенное влияние на цены финансовых инструментов»⁵. Под «точной» понимается информация, указывающая на совокупность обстоятельств (событий), которые произошли, могут произойти или которые стоит разумно ожидать. При этом, данные обстоятельства (или события) достаточно конкретны и на их основе можно сделать вывод о возможном влиянии на цену финансовых инструментов. Перечень инсайдеров в данном регламенте отсутствует, однако в целом под ними понимаются лица, связанные с эмитентом трудовым договором или иными задачами, дающими доступ к такой информации (бухгалтеры, аудиторы, кредитно-рейтинговые агентства и др.).

В Законе о ценных бумагах Китайской Народной Республики понятие «инсайдерская информация» трактуется как неопубликованная информация, касаемая операций эмитента, его финансов и оказывающая существенное влияние на рыночную стоимость ценных бумаг⁶. В данной юрисдикции под этим понятием, к примеру, имеется ввиду информация о значительных изменениях в бизнес-политике и деятельности компании, покупка или продажа основных активов в крупных размерах, заключение важных контрактов, предоставление гарантий, значительные перемены во внешних условиях производства, планы компании по распределению дивидендов и капитала, смена руководства и др. Стоит отметить, что в сравнении с другими рассмотренным нормативно-правовыми актами, данный перечень в настоящем законе наиболее обширен и состоит из двенадцати пунктов, детально раскрывающих многие аспекты инсайдерской информации. В этом же законе дан и перечень инсайдеров, к которым относятся:

1. Эмитент, его директора и топ-менеджеры;
2. Акционеры, владеющие более, чем 5% акций компании, их директора, наблюдатели и топ-менеджеры;
3. Компании, фактически контролируемые эмитентом;
4. Персонал организаторов торговли и организаций, занимающихся регистрацией ценных бумаг и их обслуживанием;
5. Приобретатель или сторона по сделке с крупными активами листинговой компании;
6. Сотрудники регулирующих органов и иные лица, которые в силу своего служебного положения в компании, деловых связей или уставных обязанностей могут иметь доступ к ее внутренней информации.

Таким образом, на основании рассмотренных понятий инсайдерской информации в различных правовых системах и юрисдикциях, можно выделить общие признаки инсайдерской информации:

1. Информация не является общедоступной. Такое уточнение важно, так как часто в отношении инсайдерской информации используется формулировка «известна ограниченному кругу лиц», которая не полностью отражает сущность данного понятия. Быть известной ограниченному кругу лиц может и общедоступная информация со слабым распространением, но размещенная в открытых источниках для всеобщего пользования;
2. Такая информация способна приносить дополнительные выгоды (убытки) в случае ее использования владельцем и влиять на финансовое состояние хозяйствующего субъекта и держателей его активов;

3. Такая информация влияет на курсовую стоимость ценных бумаг и других биржевых инструментов;

4. Такая информация содержит в себе сведения об эмитенте, на основе которых можно делать наиболее качественные прогнозы о будущей цене бумаги (иного биржевого актива) данного эмитента.

Необходимо отметить, что законодательство большинства стран в области инсайдерской торговли стало активно развиваться только в течение последних 40 лет, и, можно сказать, относительно молодо. Первым государством, начавшим формирование антиинсайдерской политики, являются США. В свою очередь, страны востока и Россия начали нормотворчество в области инсайда лишь с конца 1990-х годов. Разный уровень развития финансовых рынков, характера ведения бизнеса и правовых систем накладывают свой отпечаток на формирование данного законодательства в различных юрисдикциях, и, тем не менее, общими для всех являются три черты: выделение в законе понятия инсайдерской информации, выделение понятия инсайдера и перечисление запрещенных действий на основе использования такой информации. Некоторые государства умышленно дают в законе лишь «общее», не детализированное понятие внутренней информации и инсайдеров, делая таким образом данную норму права шире ее текстуального содержания, и обещая, по сути, неограниченные возможности к правоприменению.

¹ Федеральный закон от 27.07.2010 N 224-ФЗ (ред. от 02.07.2021) «О противодействии неправомерному использованию инсайдерской информации и манипулированию рынком и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» [Электронный ресурс] / КонсультантПлюс. URL. - http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_103037/b819c620a8c698de35861ad4c9d9696ee0c3ee7a/ (Дата обращения: 19.09.2022)

² Незнамова Зинаида Александровна, Сибякин Алексей Евгеньевич Понятие и виды инсайдеров в законодательстве зарубежных стран // Электронное приложение к Российскому юридическому журналу. 2019. №1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ponyatie-i-vidy-insayderov-v-zakonodatelstve-zarubezhnyh-stran> (дата обращения: 20.09.2022).

³ Insider trading [Электронный ресурс] // Investor Gov. – URL. <https://www.investor.gov/introduction-investing/investing-basics/glossary/insider-trading> (Дата обращения: 19.09.2022)

⁴ Вожакин Тимофей Александрович Понятие и признаки инсайдерской информации // Вестник ЮУрГУ. Серия: Право. 2016. №3.

⁵ REGULATION (EU) No 596/2014 OF THE EUROPEAN PARLIAMENT AND OF THE COUNCIL of 16 April 2014 [Электронный ресурс] // EUR-Lex: EU law – URL. <https://eur-lex.europa.eu/legal-content/EN/TXT/HTML/?uri=CELEX:32014R0596&qid=1651659117944&from=EN#d1e4090-1-1> (дата обращения: 29.04.2022)

⁶ Закон о ценных бумагах Китайской Народной Республики [Электронный ресурс] // Asset management association of China – URL. https://www.amac.org.cn/governmentrules/zcgz_jcxgf/jcxgf_gjfl/202003/t20200311_7410.html (дата обращения: 04.05.2022)

THE CONCEPT OF INSIDER INFORMATION AND TYPES OF INSIDERS: COMPARISON OF RUSSIAN AND FOREIGN LEGISLATIVE PRACTICES

© 2022 Mukhambetalieva Olga Ramilevna
Teacher
Samara State University of Economics
E-mail: mukhambetalievao.r@sseu.ru

Keywords: insider information, insiders, types of insiders, securities market.

The article is devoted to the analysis of the concepts of insider information and types of insiders given in domestic and foreign legislation (on the example of the legislation of the European Union, China and the USA). The signs of insider information are considered, the characteristic features of various groups of insiders for the considered legislative practices are revealed.

НАЛОГОВОЕ КОНСУЛЬТИРОВАНИЕ В РФ: ФОРМЫ И МЕТОДЫ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ

© 2022 Назаров Михаил Александрович
доцент

Самарский государственный экономический университет

© 2022 Войтенкова Кристина Андреевна
магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: nalogi_audit@mail.ru

Ключевые слова: налоговое консультирование, налоговый аудит, внутренний налоговый контроль, налогообложение.

Статья посвящена изучению проблем и путей развития налогового консультирования в РФ. Рассматриваются факторы, определяющие необходимость данного института для коммерческих предприятий, формы проведения налогового консультирования. Представлены особенности налогового аудита как составного элемента налогового консультирования.

Ведение налогового учета обязаны осуществлять все организации, в том числе и те, которые применяют специальные режимы налогообложения. Оно осуществляется в рамках Налогового Кодекса Российской Федерации. Однако в настоящее время в Налоговый Кодекс РФ достаточно часто вносятся изменения, за которыми, порой, сложно уследить, поэтому контроль за ведением налогового учета в организациях должен осуществляться на постоянной основе. Проверки со стороны налоговых органов, при недостаточно эффективном внутреннем контроле налогообложения в организациях, чаще всего приводят к обнаружению многочисленных ошибок, и как следствие – начислению штрафов и пеней, дальнейшим претензиям, долгим судебным разбирательствам.

Чтобы избежать вышеперечисленные последствия, руководители организаций должны обеспечивать внутренний налоговый контроль. Правильно построенная система внутреннего контроля налогообложения в организациях положительно сказывается на дальнейшем развитии бизнеса. Появляются новые возможности развития деятельности в связи с наличием налаженной и контролируемой финансовой системы предприятий.

Эффективная система внутреннего налогового контроля предприятий положительно влияет и на налоговые органы, так как они заинтересованы в увеличении налоговых поступлений в бюджет, которое обеспечивается за счет роста экономического потенциала налогоплательщиков и роста налоговой базы.

Способы и методы обеспечения внутреннего контроля налогообложения в организациях определяются непосредственно руководством предприятий. Одним из способов осуществления такого контроля является налоговое консультирование.

Распространению налогового консультирования в РФ способствуют постоянные изменения в налоговом законодательстве, ужесточение наказания за допущение налоговых правонарушений, а именно – от административных штрафов до уголовной ответственности.

сти), а также желание предприятий минимизировать налоговую нагрузку в рамках действующего законодательства.

В настоящее время рынок консультационных услуг становится все более популярным. При любых сложных вопросах, которые возникают в процессе осуществления деятельности, любое юридическое или физическое лицо может обратиться за помощью специалистов, которые в свою очередь специализируются на оказании консультационных услуг.

По данным рейтингового агентства RAEX за 2021 год, первая десятка компаний в России, получившими наибольшую выручку за оказание услуг по налоговому консультированию выглядит следующим образом:

**Рейтинг компаний по выручке от оказания услуг в РФ
по налоговому консультированию за 2021 год***

№	Наименование компании	Выручка (млн руб.)
1	Уральский союз	351,5
2	МЭФ-Аудит	319,2
3	ЭК/Солюшнс	233,9
4	ФБК (Финансовые и бухгалтерские консультанты)	151,2
5	Деловой Профиль	111,9
6	ФинЭкспертиза	98,4
7	АНТ-Консалт	79,1
8	Мазар (Мариллион)	72,3
9	Васильев, Солянок и партнеры	72,2
10	АКГ-Битроен	68,2

* По данным рейтингового агентства RAEX [Электронный ресурс] Режим доступа: https://raex-rr.com/business/consulting/rating_of_tax-consulting_companies

Представленные компании оказывают консультационные услуги не только в области налогообложения. Так у компаний лидеров рейтинга «Уральский союз» доход от налогового консультирования составил 96,3% от общей выручки за консультации, а у «МЭФ-Аудит» - 100%, у группы «ЭК/Солюшнс» -19,1% от всех консультаций.⁵ Таким образом, мы видим, что в России налоговое консультирование занимает важную часть в оказании консультационных услуг.

Для того чтобы налоговое консультирование проводилось качественно и на высоком уровне, специалист должен руководствоваться следующими принципами:

1) Принцип законности. Он заключается в том, что налоговое консультирование должно осуществляться на основе знаний законодательства в области налогообложения, гражданских и трудовых правоотношений. Предложение решения вопросов налогообложения незаконными способами является неприемлемым.

2) Принцип профессионализма. Он означает то, что налоговый консультант должен обладать профессиональными навыками, иметь соответствующую подготовку и опыт в налоговом консультировании. Налоговый консультант должен работать с разными юридическими или физическими лицами для того, чтобы накопить, проанализировать и использовать получаемый опыт, а также постоянно повышать квалификацию не только в налогообложении, но и в других областях.

3) Принцип объективности. На мнение налогового консультанта не должны влиять какие-либо убеждения, пристрастия, конфликты интересов, другие лица и обстоятельства. Благодаря этому можно разработать единую методику по решению проблем, а также стандартов, которые в дальнейшем будут применены при консультировании различных клиентов.

4) Добросовестность. Налоговые консультации должны быть даны на основе полных рассмотрения и проработки вопросов с проведением всеобъемлющего анализа. По итогу анализа должны быть даны несколько вариантов решений проблем или вопросов для того, чтобы были охвачены все важные моменты.

5) Принцип независимости. Подразумевает собой то, что налоговые консультанты не должны подвергаться влиянию посторонних лиц, а именно тех или иных уполномоченных лиц, отвечающих за ведение налогового учета.

6) Принцип соблюдения налоговой тайны. Налоговая тайна не подлежит раскрытию внешним пользователям. Основные моменты описаны в статье 102 Налогового кодекса РФ¹.

Налоговое консультирование представляет собой многосторонний процесс, так как к любому вопросу налогообложения нужно иметь индивидуальный подход. С учетом поставленных задач и методов их решения можно выделить несколько форм налогового консультирования.

1) Налоговый консалтинг. Подразумевает под собой процесс консультирования по многочисленным вопросам налогообложения, оценки последствий тех или иных решений, связанных с ведением налогового учета, а также таких решений, связанных, например, с реорганизацией компаний.

2) Досудебное урегулирование налоговых споров. Оно включает в себя подготовку возражений на акты налоговых проверок, подготовку проектов ответов на требования налоговых органов, рекомендаций, анализ документов ФНС и т.д.

3) Налоговая оптимизация. Данный процесс подразумевает под собой комплекс мер, направленный на уменьшение размера налоговых обязательств в рамках действующего законодательства.

4) Составление налоговой отчетности. Организации могут нанять налогового консультанта для оказания услуги по обработке первичных документов с учетом контроля полноты и актуальности получаемых данных, и правомерного переноса данных в строки налоговой отчетности. Такая форма менее актуальна, так как чаще всего, с такой задачей в силах справиться рядовой бухгалтер.

5) Представление интересов налогоплательщика в суде. Организации могут нанять налоговых консультантов для представления их интересов в суде. По сути, данная форма налогового консультирования связана с вышерассмотренной формой «Досудебное урегулирование налоговых споров», т.к. чаще всего, на возражениях на акты налоговых проверок дела не заканчиваются, и приходится отстаивать свои интересы не перед ФНС, а перед судами.

6) Налоговый аудит.

По итогам проведения налогового аудита могут быть даны оценка правильности ведения налогового учета, рекомендации по устранению выявленных нарушений. В зависимости

сти от поставленной задачи, может быть оценен весь налоговый учет, или же учет по определенному налогу.

Налоговый аудит в целом можно отнести к комплексной модели налогового аудита. Если рассматривать его преимущества и недостатки обобщенно, то можно сказать, что основным преимуществом такой проверки является дополнительный контроль за ведением налогового учета организаций в условиях постоянно меняющегося налогового законодательства. Особенно это полезно для тех организаций, в которых нет назначенных внутренних контролеров/аудиторов.

В зависимости от различных факторов, например, таких как роль и степень участия налогового консультанта и заказчика консультационных услуг в проекте, можно выделить пять моделей налогового консультирования: экспертная; проектная; процессная; обучающая; комплексная.

Экспертная модель подразумевает изучение вопроса налоговым консультантом с целью детального разъяснения в сложившейся ситуации налогового учета. Специалист дает ответ, рекомендации устно или письменно, но сам не участвует в процессе, он только принимает участие в разработке решений, предложении механизмов их реализации.

Основные составляющие экспертной модели налогового консультирования включают в себя:

1. Ответы на поставленные вопросы заказчика
2. Ответы на поставленные вопросы заказчика в режиме диалога с целью получения обратной связи
3. Обзоры нормативно-правовых актов, разъяснений ФНС, писем и т.д.
4. Анализ ситуации путем применения методов анкетирования, моделирования, опроса и т.д.
5. Разработка рекомендаций и путей решения поставленных задач.

Для более детального изучения вопроса, налоговому специалисту необходимо изучать судебную практику по ситуациям, схожим с ситуациями его клиентов. На основании изученной судебной практики, налоговый консультант анализирует те или иные последствия принятия решений по поставленным задачам.

Комплексную модель можно подробнее разобрать на примере налогового аудита – одной из форм налогового консультирования.

Как показывает практика, весь процесс проведения налогового аудита начинается с заключения договора на оказание услуги, в котором утверждаются следующие основные моменты:

- конкретные задания,
- объекты проверки,
- сроки выполнения работ,
- стоимость оказываемых услуг,
- формат ознакомления Заказчика с итогами проведенной работы (отчет, заключение или любая другая форма),
- ответственность и обязанности Исполнителя и Заказчика.

Затем назначаются налоговые специалисты, которые будут выполнять предстоящую работу. После этого, проверяющие на основании необходимых запрашиваемых докумен-

тов знакомятся со спецификой деятельности проверяемой организации, с особенностями ведения налогового учета (применяемые режимы налогообложения, льготы и т.д.).

Главные для себя моменты они документируют в отдельных рабочих документах.

На основании полученных данных, налоговые аудиторы составляют план и программу по проверке ведения налогового учета проверяемой организации, при этом распределяя между своей группой (если проверяющих больше двух человек) обязанности. В составленных планах и программах отражаются следующие ключевые моменты:

- руководитель проверки;
- состав группы проверяющих;
- проверяемый период;
- объект проверки;
- период проведения проверки;
- допустимый уровень существенности;
- количество человеко-часов.

А также, в плане и программе прописываются планируемые виды работ, исполнитель каждого вида работ, период проведения и примечания³.

Далее, в зависимости от объемов работ, проводится полная проверка или выборочная. Специалистами самостоятельно производятся расчеты налоговых баз, уплаченных налогов. Полученные данные сопоставляются с данными из налоговой отчетности (деклараций) и бухгалтерского учета.

При всем при этом, специалисты документируют по своему усмотрению ход проверки, сравнительные таблицы, выводы и рекомендации.

Своевременное выявление переплаты налогов и правильные консультации помогают вернуть организациям деньги, которые в дальнейшем могут пойти на определенные нужды проверяемых организаций.

Своевременное выявление ошибок и недоплат в бюджет перед проведениями проверок со стороны налоговых органов помогает избежать потенциальных штрафных санкций и доначислений.

Во время проведения налогового аудита могут быть разработаны меры и рекомендации по устранению выявленных ошибок и дальнейшему ведению налогового учета.

Среди недостатков развития налогового аудита в РФ можно отметить:

- на законодательном уровне налоговый аудит никак не урегулирован;
- стоимость оказания данной услуги может повлечь за собой определенные трудности с оплатой для организаций;
- можно попасть на специалистов с низкой квалификацией и маленьким опытом работы в сфере налогового учета, из-за чего рекомендации от такого специалиста могут нанести еще больший ущерб для налогового учета организаций.

Рассматривая опыт налогового консультирования в зарубежных странах, можно сделать вывод о том, что в европейских странах налоговое консультирование практически везде регулируется на законодательном уровне. Все основные моменты данного процесса прописаны в законах, начиная с требований к претендентам на становление налоговыми консультантами, заканчивая регулированием тарифом на расценки оказания такой услуги². России есть, куда стремиться, так как такого четкого регулирования налогового консультирования, как в европейских странах, в нашей стране нет.

¹ Налоговый кодекс РФ, часть 1

² Павлова К.С. Перспективы развития услу по налоговому консультированию в РФ // Проблемы развития предприятий: теория и практика. материалы 15-й международной научно-практической конференции, посвященной 85-летию Самарского государственного экономического университета. Самарский государственный экономический университет (СГЭУ). 2016. С. 271.

³ Качество аудиторских услуг: проблемы и методология. Павлова К.С., Дремова К.С., Лукьяненко Л.Ф., Назаров М.А., Чариков В.С. Электронное издание / Самара, 2016.

⁴ Кардумян Л.М. Налоговое консультирование в современной России: подходы к определению, модели и этапы // Проблемы науки. 2018. № 1 (25). С. 42-45.

⁵ Данные рейтингового агентства RAEX [Электронный ресурс] режим доступа: https://raex-rr.com/business/consulting/rating_of_tax-consulting_companies

FORMS AND METHODS OF TAX CONSULTING IN RUSSIA

© 2022 Nazarov Mikhail Aleksandrovich
Associate Professor

Samara State University of Economics

© 2022 Voytenkova Kristina Andreevna
Master Student

Samara State University of Economics

E-mail: nalogi_audit@mail.ru

Keywords: tax consulting, tax audit, internal tax control, taxation.

The article is devoted to the study of problems and ways of development of tax consulting in the Russian Federation. The factors that determine the need for this institution for commercial enterprises, the forms of tax consulting are considered. The features of tax audit as an integral element of tax consulting are presented.

АЛГОРИТМ ВНЕДРЕНИЯ ПРОЕКТНО-ПРОЦЕССНОГО УПРАВЛЕНИЯ НА ПРЕДПРИЯТИИ

© 2022 Наугольнова Ирина Александровна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: naugolnovaia@mail.ru

Ключевые слова: проектное управление, процессное управление, проектно-процессный подход к управлению, алгоритм внедрения проектно-процессного управления.

В статье обоснована целесообразность совместного применения проектного и процессного управления на крупных многопродуктовых промышленных предприятиях. Представлен общий алгоритм внедрения проектно-процессного управления. Дано пояснение каждого этапа внедрения.

В современных геополитических условиях особенно необходимо развивать и расширять в стране собственное производство, максимально независимое от факторов внешней среды. Усилению конкурентоспособности российских предприятий способствует повышение эффективности процессов организации производства и управления. Основные проблемы, с которыми сталкиваются большинство промышленных предприятий – это перерасход ресурсов, обусловленный преимущественно из-за недостатков систем нормирования и последующего контроллинга выполнения качественных и количественных показателей операций, нарушение сроков исполнения заказов, отклонения в производственных технологиях.

На большинстве многопродуктовых предприятий в последние десятилетия применяется модель проектного управления, суть которого заключается в выделении на предприятии отдельных проектов (заказов, направлений, видов деятельности), руководителей, определении ключевых плановых показателей по каждому направлению, их выполнение, мониторинг и последующий контроль фактических значений показателей. Проектный подход позволяет повысить эффективность отдельных видов деятельности (проектов) за счет формирования команды исполнителей, концентрации их усилий на достижение поставленных целевых показателей по конкретному проекту.

Проектный подход к управлению предприятием позволяет использовать факторы внешней среды, эффективно проводить политику диверсификации и повышать результативность отдельных направлений деятельности, конкретных заказов посредством выделения отдельной команды и назначения руководителя, ответственных за выполнение проекта.¹ В современных условиях нестабильности экономической ситуации и геополитики диверсификация деятельности, выделение проектов выступают основным инструментом снижения рисков предприятия.

Недостатком такого подхода в особенности на крупных предприятиях является сложность обособления расходов по отдельным проектам, обеспечение качественного контроля за работой смежных цехов и отделов. Применяемая при таком подходе система

нормирования затрат не обеспечивает высокую достоверность плановых и фактических калькуляций, за счет чего не удастся грамотно обосновать себестоимость и рентабельность продукции в особенности при постоянном изменении качественных и количественных показателей выполняемых заказов. Проектный подход к управлению требует высокой квалификации управляющего проектом, на которого в конечном итоге возлагается вся ответственность за результат.

В последнее время активно развивается процессный подход к управлению предприятием², его отдельным функциям, сущность которого заключается в повышении эффективности отдельно выполняемых операций за счет детального разделения и закрепления за процессом функций (операций), назначения исполнителей и ответственных лиц за результат по каждому отдельно взятому процессу. Процессный подход к управлению способствует в конечном итоге сокращению излишних потерь на предприятии, повышению ответственности сотрудников за промежуточные и итоговые результаты по отдельным операциям, процессам и предприятию в целом. В основу процессного подхода к управлению положены методы ABC-costing и функционально-стоимостного анализа (далее ФСА), принципы бережливого производства.

Основная проблема реализации процессного подхода к управлению предприятием является высокая трудоемкость его внедрения. Для крупных многопродуктовых промышленных предприятий в этом случае нами рекомендуется реализовывать проектно-процессный подход к управлению.

Несмотря на то, что с точки зрения стратегического управления их назначение различно, эти подходы не противоречат друг другу и могут быть успешно совмещены.

При совместном применении проектного и процессного подходов к управлению предприятием основное преимущество заключается в том, что существенно упрощается трудоемкость внедрения и реализации процессной модели управления, которая в свою очередь повышает эффективность реализации проектов за счет улучшения качественных и количественных характеристик выполняемых процессов (операций, функций).

Совместное применение этих подходов к управлению крупными предприятиями целесообразно, так как для них характерно постоянство осуществляемых видов деятельности или наличие относительно крупных и продолжительных по времени заказов, которые могут быть положены в основу формирования проекта, а производимая продукция (работы, услуги) - в качестве выхода процессов.¹ Это и создает основу для внедрения и реализации проектно-процессного подхода.

Алгоритм внедрения проектно-процессного управления на предприятиях представлен на рисунке 1.

Внедрение проектно-процессного подхода к управлению предприятием начинается с выделения проектов, их ранжирования по степени значимости для предприятия, по размеру выручки, уровню рисков и т.д.

Если на предприятии ранее не применялось проектное управление, то проводится реорганизация структуры управления предприятием: для каждого проекта назначается директор, определяется состав команды проекта и т.д.

Внутри каждого проекта выделяются процессы. Процессное управление внутри каждого проекта начинается с описания текущего состояния и моделирования будущего состояния бизнес-процессов, как должно быть.

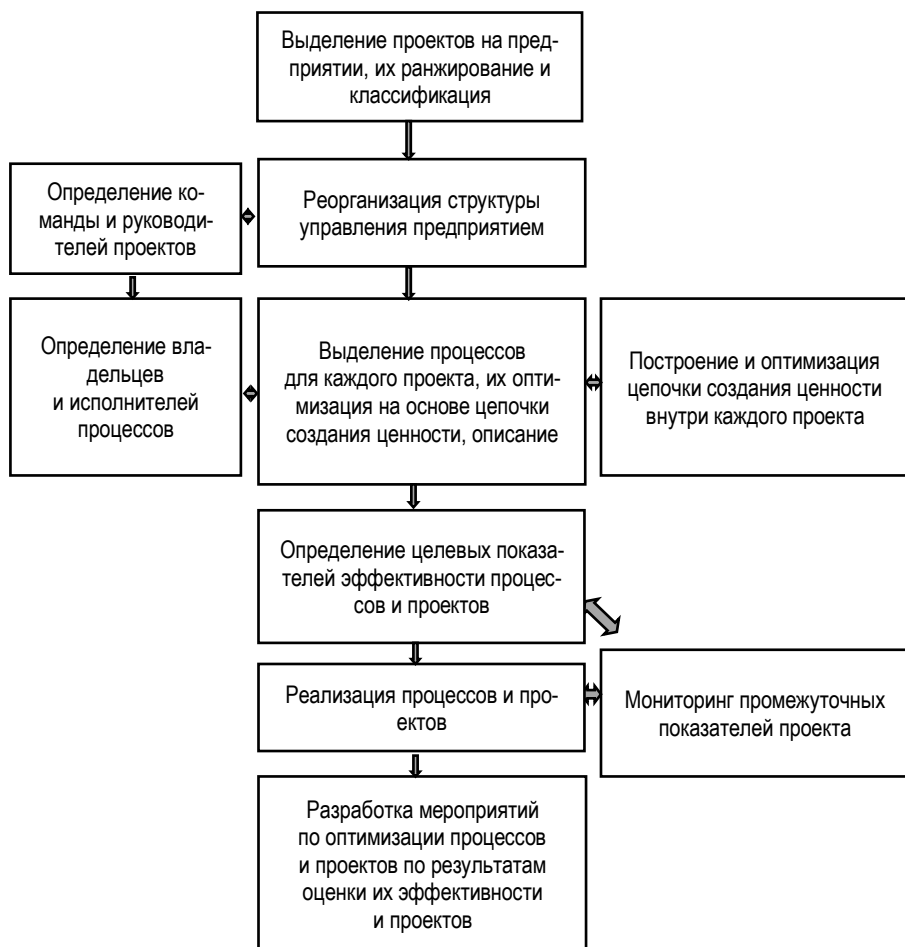


Рис. Алгоритм внедрения проектно-процессного подхода к управлению предприятием

Существует несколько подходов к описанию будущего состояния. Учеными выделены функциональный, продуктовый, матричный, метод, основанный на построении цепочки создания ценности продукта³, и метод Work-flow.

Каждый из них имеет свои преимущества и недостатки.

Учитывая общую тенденцию к удорожанию всех видов ресурсов, роста конкурентоспособности на рынке, снижению покупательской способности, авторы статьи считают, что оптимальным вариантом для выделения и описания бизнес-процессов для российских предприятий является метод, основанный на цепочке создания ценности. Этот метод является основой концепции бережливого производства, ставшей известной и популярной

за рубежом еще несколько десятилетий назад после ее внедрения в японской компании «Toyota Motors» во второй половине XX века.

На следующем этапе целесообразно конкретизировать целевые показатели для каждого проекта и процессов внутри них, далее приступить к их реализации.

В ходе реализации проектов мониторингу подлежат промежуточные результаты по каждому процессу, что позволяет повысить эффективность каждой операции, определить причины возникновения отклонений и вовремя нивелировать негативные последствия. Более раннее выявление брака в заготовке существенно сокращает затраты предприятия и способствует повышению качества производимой продукции.

Оценка итоговых показателей проекта и их анализ позволяют разработать мероприятия по совершенствованию процессов и улучшению качественных и количественных характеристик выпускаемой продукции.

Таким образом, внедрение и реализация проектно-процессного подхода к управлению предприятием позволяет решить ключевые проблемы – это:

- перерасход ресурсов, за счет улучшения качества контроллинга за выполнением качественных и количественных показателей операций, повышения точности нормирования благодаря закреплению выполняемых функций и результатов труда рабочих и сотрудников предприятия за конкретными процессами и реализуемыми проектами;

- нарушение сроков исполнения заказов. Сокращение длительности производственного цикла наблюдается благодаря внедрению и реализации принципов бережливого производства, оптимизации цепочек создания ценности и выстраиванию последовательности процессов на их основе;

- отклонения в производственных технологиях. Закрепление ответственных лиц за результаты каждого процесса повышает точность их выполнения и снижает вероятность нарушений в ходе технологических операций.

Основным недостатком является высокая трудоемкость внедрения процессного подхода, которая существенно снижается при его реализации внутри отдельных проектов. Также реализация процессного подхода к управлению предприятием внутри проекта позволяет:

- ускорить процесс его внедрения;

- провести апробацию и совершенствование на примере одного проекта и в дальнейшем масштабировать на деятельность всего предприятия, что снижает риски предприятия;

- распределить ответственность за результат между всеми участниками проекта, тем самым повысить качество выполняемых операций.

¹ Жабин А.П. Использование инструментов проектно-процессного подхода в управлении затратами на предприятиях малого и среднего бизнеса в условиях усиливающейся рыночной конкуренции / Жабин А.П., Волкодавова Е.В. - Экономические науки. - 2020. - № 184. - С. 71-76.

² Наугольнова И.А. Возрастание актуальности внедрения процессного управления на российских предприятиях в новых геополитических условиях / Наугольнова И.А. - Наука XXI века: актуальные направления развития. - 2022. - № 1-1. - С. 389-391.

³ Гончаров, А. Выделение бизнес-процессов организации: подход, основанный на результатах процессов / А. Гончаров. – Текст : электронный // Business Studio: проектирование организации :

[сайт]. – URL: https://www.businessstudio.ru/articles/article/vydelenie_biznes_protsestsovs_organizatsii_podkhod_of/. – Дата обращения: 15.09.2022.

THE ALGORITHM OF IMPLEMENTATION OF PROJECT AND PROCESS MANAGEMENT AT THE ENTERPRISE

© 2022 Naugolnova Irina Aleksandrovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: naugolnovaia@mail.ru

Keywords: project management, process management, project-process approach to management, algorithm of implementation of project-process management.

The article substantiates the expediency of joint application of project and process management at large multi-product industrial enterprises. The general algorithm of implementation of project-process management is presented. An explanation of each stage of implementation is given.

ВЛИЯНИЕ ТЕНЕВОЙ ЭКОНОМИКИ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ ГОСУДАРСТВА

© 2022 Никандрова Фаина Алексеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: f.nikandrova@yandex.ru

© 2022 Сердюк Дарина Михайловна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: serdyuk.darina@mail.ru

Ключевые слова: теневая экономика, экономическая безопасность, влияние теневой экономики на экономическую безопасность государства, государственные меры по борьбе с теневой экономикой, влияние COVID-19 и специальной военной операции на теневой сектор экономики.

В статье рассматривается влияние теневой экономики на экономическую безопасность государства. Приводятся статистические данные Центрального банка России об операциях в теневом секторе, аргументы влияния теневой экономики на экономическую безопасность государства, а также меры по минимизации роста теневого сектора в экономике.

Обеспечение экономической безопасности государства является серьезной задачей, ведь она включает в себя различные показатели, которые не должны быть ниже установленных пороговых значений. Так, согласно Указу Президента РФ 13.05.2017 №208 «О стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года»¹, под экономической безопасностью рассматривают меры, которые будут направлены на защиту национальной экономики как от внешних, так и от внутренних угроз, при которых будет обеспечиваться экономический суверенитет страны, единство экономического пространства и условия для реализации стратегических национальных приоритетов РФ. Таким образом, экономическая безопасность представляет собой сложную структуру и рассматривается в таких составляющих как социальная безопасность, продовольственная безопасность, производственная безопасность и пр.

На подрыв уровня экономической безопасности государства может повлиять рост теневой экономики. Связано это с тем, что многие пытаются увеличить свои доходы и как правило, они увеличивают их путем обхода или прямого нарушения законодательства.

Предлагаем обратиться к статистическим данным от ЦБ РФ², который зафиксировал за 2020 и 2021 год подозрительные операции в секторах экономики (рисунки 1-4).

* Научный руководитель – **Тарасова Татьяна Михайловна**, кандидат экономических наук, доцент.

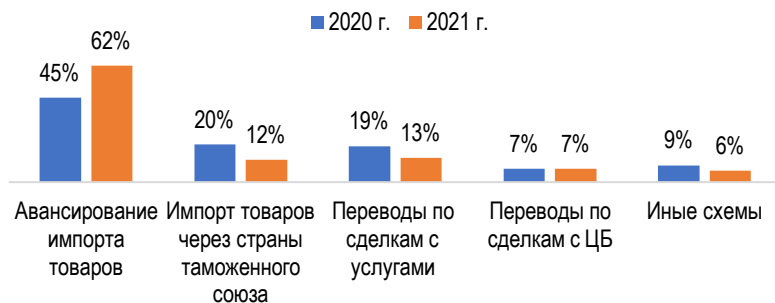


Рис. 1. Вывод денежных средств за рубеж, %

Из представленных данных на диаграмме можно заметить, что в 2020 году преобладало выведение денежных средств за счет предоплаты иностранных товаров и в 2021 году данный показатель увеличился, в то время как остальные показатели уменьшились или вовсе остались на прежнем уровне.

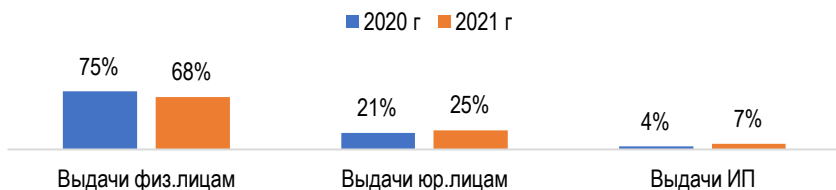


Рис. 2. Обналичивание денежных средств, %

Обналичивание денежных средств осуществляется преимущественно физическими лицами, как правило подставными.

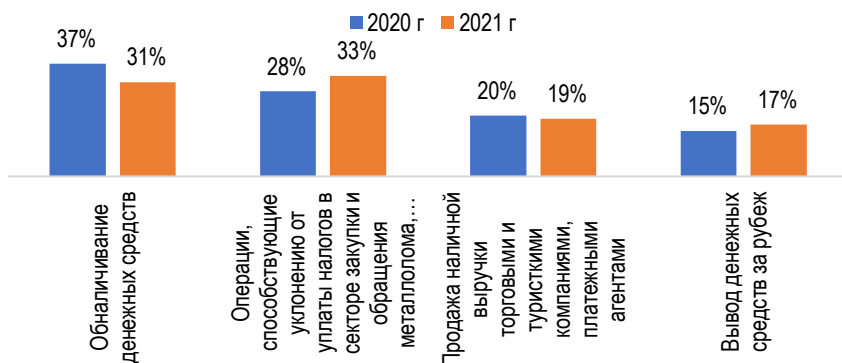


Рис. 3. Транзитные операции повышенного риска, %

Данная диаграмма показывает, что больше всего транзитные операции совершались именно по уклонению от уплаты налогов и обналачиванию денежных средств.

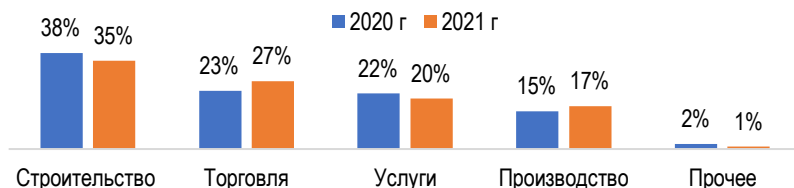


Рис. 4. Секторы экономики, сформировавшие спрос на теневые финансовые услуги, %

Из данной диаграммы видно, что теневым сектором экономики преобладает в строительстве и торговле, а также в услугах.

Исходя из всего выше сказанного и приведенных статистических данных можно сказать, что теневая экономика считается дестабилизирующим фактором и ее дестабилизация выражается в следующем: в деформации налоговой системы, то есть вся налоговая нагрузка ляжет на законопослушных граждан, потому что другая часть ушла в тень; снижение конкурентоспособности экономики в связи с изъятием из легального производства значительной доли средств и снижением объема инвестиции и оборотных средств; коррумпированность государственного аппарата, низкая роль права и судебной системы; рост социальной незащищенности, то есть происходит сокращение доходов бюджета, которое ведет к невыполнению государством социальных программ, обязательств перед населением; деформация структуры платежного оборота, стимулировании инфляции, деформации кредитных отношений и увеличении инвестиционных рисков, нанесении ущерба кредитным институтам, инвесторам, вкладчикам, акционерам, обществу в целом.

Для избежания развития теневого сектора в экономике государство может принять следующие меры³:

1. Разработать стратегию по экономическому развитию, где будут прописаны меры по предупреждению развития теневой экономики и меры, направленные на развитие добросовестной конкуренции;

2. Хозяйственное законодательство создает стимулы для производства, предусматривает санкции за нарушение существующих норм, обеспечивает приемлемый уровень налогообложения, прозрачность финансовой деятельности хозяйствующих субъектов;

3. Разработка мер по повышению уровня жизни граждан. Данные меры должны быть направлены на устранение социальной дифференциации и такого понятия как неформальная занятость;

4. Разработка мер по борьбе с коррупцией, с неэффективным распределением бюджетных средств или хищением бюджетных средств;

5. Подключение средств массовой информации с целью формирования культуры законопослушности у граждан и морально – нравственных принципов.

Стоит отметить, что на развитие теневой экономики оказывают влияние не только низкий уровень жизни граждан, высокая налоговая нагрузка, неэффективность государствен-

ного контроля, но и кризисные явления. Предлагаю рассмотреть, как повлияла пандемия на теневой сектор и специальная военная операция.

Довольно тяжелая социальная и экономическая ситуация, вызванная пандемией, способствовала развитию таких направлений теневого сектора как мошенничество с использованием электронных средств платежа. В следствие, увеличения подобных случаев мошенничества Госдумой был разработан законопроект о введении административной ответственности, которая предполагает штраф в размере от десятикратной до пятнадцатикратной стоимости причиненного ущерба. Пандемия COVID-19 привела к максимально негативным последствиям для большинства организаций. Многие отрасли пострадали в результате введенных ограничительных мер. Что привело к значительному росту неформальной занятости, экономической преступности в целом, а также росту теневого капитала. Согласно федеральной службе государственной статистики в 2019 году численность занятых в неформальном секторе в связи с пандемией увеличилась на 200 с лишним тыс. человек.

Специальная военная операция на Украине (2022), также несомненно, оказала влияние на теневой сектор экономики в России. Так по последним данным в первое время после начала спецоперации количество сделок на многих теневых площадках снизилось на 10% и продолжает снижаться с каждым днем в связи с продолжением спецоперации на Украине.

Таким образом, теневой сектор экономики оказывает существенное влияние на экономическую безопасность государства, поэтому обеспечение экономической безопасности заключается как в разработке мер по повышению уровня государственного регулирования теневой экономики, так и в реализации системы мер противодействия теневому сектору; в разработке инструментов снижения доли теневого сектора, активное международное сотрудничество в этой сфере с дружественными странами для обеспечения национальной безопасности государства, как на макроуровне, так и на микроуровне.

¹ Указ Президента РФ от 13.05.2017 N 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года» // КонсультантПлюс: справочная правовая система: официальный сайт – 2022. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_216629/?ysclid=l88ol2omaj247688471 (Дата обращения: 18.09.2022)

² Структура подозрительных операций и секторы экономики, формировавшие спрос на теневые финансовые услуги 2020 – 2021 год // Банк России: официальный сайт – 2022. URL: https://cbr.ru/today/resist/resist_sub/2021/ (Дата обращения: 18.09.2022)

³ Кузнецова Е.И. Экономическая безопасность: учебник и практикум для вузов / Е.И. Кузнецова – Москва: Юрайт 2022, стр. 280. URL: <https://urait.ru/viewer/ekonomicheskaya-bezopasnost-490856#page/280> (Дата обращения: 18.09.2022)

⁴ Труд и занятость в России 2021. Статистический сборник: официальный сайт – 2022. URL: https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/Trud_2021.pdf (Дата обращения: 18.09.2022)

⁵ Труд и занятость в России 2020. Статистический сборник: официальный сайт – 2022. URL: https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/2EfrJGVJ/Rab_sila_2020.pdf (Дата обращения: 18.09.2022)

THE IMPACT OF THE SHADOW ECONOMY ON THE ECONOMIC SECURITY OF THE STATE

© 2022 Nikandrova Faina Alekseevna
Student

Samara State University of Economics

E-mail: f.nikandrova@yandex.ru

© 2022 Serdyuk Darina Mikhailovna
Student

Samara State University of Economics

E-mail: serdyuk.darina@mail.ru

Keywords: shadow economy, economic security, the impact of the shadow economy on the economic security of the state, state measures to combat the shadow economy, the impact of COVID-19 and special military operations on the shadow sector of the economy.

This article examines the impact of the shadow economy on the economic security of the state. Statistical data from the Central Bank of Russia on operations in the shadow sector are given, arguments are given for the influence of the shadow economy on the economic security of the state, and measures are also taken to minimize the growth of the shadow sector in the economy.

СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ПРОЕКТАМИ В ПРОЕКТНО-ОРИЕНТИРОВАННОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

© 2022 Николаева Валерия Викторовна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: nikolaeva_vv2794@mail.ru

Ключевые слова: управление проектами, проектно-ориентированная организация, методологии управления проектами, планирование, управленческая отчетность, информационные системы управления проектами, контроллинг.

В статье рассмотрены вопросы управления проектами, отражены особенности применяемых методологий и подходы к управлению путем создания специализированных подразделений в структуре проектно-ориентированной организации. Показаны преимущества создания центрального пункта в области управления проектами по консолидации информации и координации работ связанных звеньев.

Управление проектами – это профессиональная деятельность с применением специальных знаний, навыков, инструментов и методов по созданию уникального продукта. Управление проектами предполагает интеграцию процессов инициации, планирования, исполнения, мониторинга и управления, завершения, образующих жизненный цикл проекта (рисунок 1), в условиях заданных ограничений (по срокам, стоимости и ресурсам) и конкретных предъявляемых требований¹.

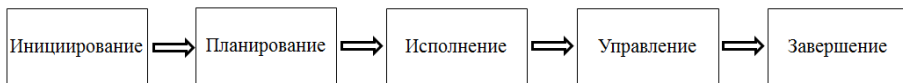


Рис. 1. Жизненный цикл проекта

Методологии управления проектами или отдельные их элементы используются в различных отраслях промышленности и социальной сферы:

- топливно-энергетический комплекс, нефтепереработка и нефтехимия;
- обеспечение населения продовольствием и медикаментами;
- конверсия военно-промышленного комплекса;
- транспорт, связь и телекоммуникации;
- строительство жилых и нежилых помещений;
- наука.

Так, например, в нефтедобывающей и нефтеперерабатывающей промышленности управление проектами используется повсеместно для обеспечения ускорения разработки

* Научный руководитель – Соцкова Светлана Ивановна, кандидат экономических наук, доцент.

и освоения новых месторождений нефти и газа, внедрения новых методов и технологий в добычи нефти и газа, строительство новых, реконструкция и модернизация действующих объектов нефтегазовой отрасли и так далее.

Лидер нефтяной отрасли – ПАО «НК «Роснефть» – предоставляет широкий спектр услуг для нефтедобывающих и нефтеперерабатывающих предприятий. Одними из значимых направлений, где активно используются методологии управления проектами, являются проектно-изыскательские работы; проектирование зданий и сооружений; научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы; строительный контроль и т.д.²

Одной из множества проектно-ориентированных организаций, предоставляемых данный перечень услуг, является АО «Самаранефтехимпроект». Основные виды деятельности и их доли от общего объема предоставляемых работ и услуг АО «Самаранефтехимпроект» представлены на рисунке 2.

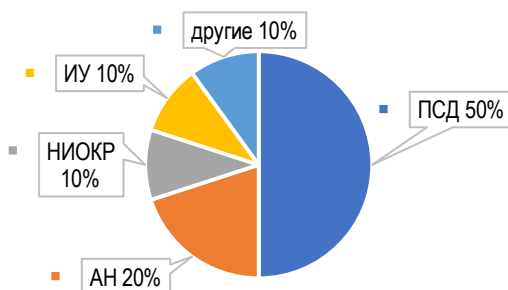


Рис. 2. Структура предоставляемых работ и услуг АО «Самаранефтехимпроект»

Особенностью проектно-ориентированной организации является создание так называемых проектов. В зависимости от вида работ конечным продуктом таких проектов в деятельности проектной организации (АО «СНХП») может быть:

- проектно-сметная документация (ПСД);
- журнал авторского надзора (АН) с выявленными отклонениями и недостатками в ходе строительства, реконструкции или модернизации объекта;
- технические задания на выполнение проектно-изыскательских работ (ПИР), инженерных изысканий или инженерных обследований;
- технико-экономическое обоснование строительства объекта;
- экспертиза проектно-сметной документации;
- инжиниринговые услуги (услуг производственного, коммерческого и научно-технического характера) и так далее.

Такие организации используют управление проектами как один из основных подходов к управлению собственной деятельностью. Наиболее известными считаются: Waterfall, Agile, Scrum; Lean; 3 «М»; Six Sigma; Prince2; Kanban; Метод критического пути³.

В рамках проектной деятельности АО «СНХП» использует следующие методологии управления проектами:

1. Waterfall (каскадная модель, или методология водопада)

При данном походе проект выглядит как поток, где каждый шаг заранее определен, а все шаги следуют строго один за другим, поэтому Waterfall называет жесткой моделью. Основным инструментом этой методологии является диаграммы Ганта. Такая визуализация позволяет наглядно увидеть этапы работы, ресурсы, задействованные в данном проекте, а также общие сроки выполнения проекта (рисунок 3).

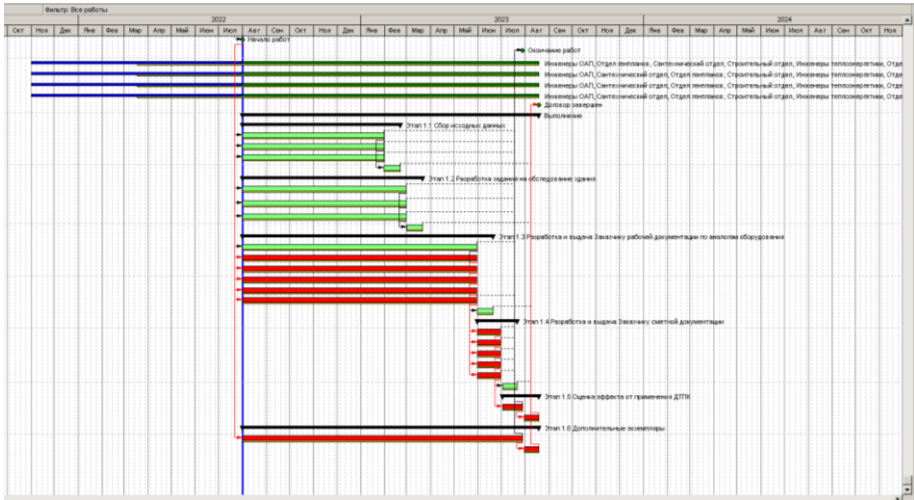


Рис. 3. Диаграмма Ганта

2. Agile

Agile, в отличие от Waterfall, гибкая методологии управления проектами.

Базируясь на четырех принципах: люди, работающий продукт, сотрудничество с заказчиком, готовность к изменениям, философия Agile реализуется в методологиях: Scrum, Kanban, Lean, XP, FDD, TDD и другие. Наиболее часто используемые среди них – это Kanban и Scrum.



Рис. 4. Методология Agile

Kanban дает больше гибкости и позволяет быстро менять приоритеты и задачи, широко используется в IT-сфере, производственных компания, маркетинге и других отраслях. Scrum позволяет планировать спринты небольшой продолжительностью, деля сложные задачи на более мелкие. В месте с тем проводятся регулярные scrum-совещания. Методология Scrum нашла широкое применение в IT-проектах, в разработке ПО и при создании инновационных продуктов. В общем виде методологию Agile можно представить в виде набора итераций (спринтов) (рисунок 4).

3. Метод критического пути, Critical Path Method (CPM)

Позволяет максимально подробно спланировать работы в проекте, принимая во внимание взаимосвязи между задачами и приоритетность их выполнения (рисунок 5). Такой инструмент поможет увидеть и рассчитать резервы времени для задач и минимизировать риски, благодаря более четкому управлению и планированию⁴.

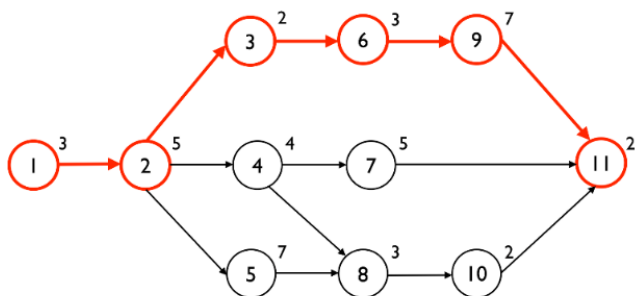


Рис. 5. Метод критического пути

Для реализации вышеописанных методов и в целях автоматизации процессов управления проектами применяются информационные системы управления проектами (ИСУП). В АО «Самаранефтехимпроект» используется одна из таких программ – Primavera Project.

В условиях широконаправленности предоставляемых услуг, данная система позволяет управлять десятками проектов одновременно, а также отдельными процессами: сроками, ресурсами, коммуникациями, рисками проекта и т.д. Создаваемые на базе ИСУП отчеты обеспечивают контроль реализации проектов и своевременное реагирование на отклонения и риски, возникаемые в процессе выполнения работ. Вместе с тем специалисты, осуществляющие непрерывный контроллинг, за счет грамотного планирования работ, контроля их выполнения и всестороннего анализа обеспечивают информационно-аналитической и методической поддержкой руководителей для принятия управленческих решений по всем функциональным сферам деятельности предприятия.

Консолидацию информации и координацию деятельности производственных звеньев осуществляет специальный отдел по управлению проектами. Создание отдельного подразделения, являющегося центральным пунктом для области управления проектами, позволяет повысить качество предоставляемых услуг, планирования выполнения работ, распределения ресурсов, а также достичь целей организации по увеличению дохода и т.д.

Являясь связующим звеном, отдел управления проектами формирует и предоставляет руководящему звену управленческую отчетность для принятия ими соответствующих решений при достижении стратегических и оперативных целей организации.

¹ Боронина Л. Н. Основы управления проектами [Текст]: учебное пособие / Л. Н. Боронина, З. В. Сенук: М-во образования и науки РФ, Урал. федер. ун-т. 2-е изд., доп. – Екатеринбург: Изд-во Урал. ун-та, 2016. – 134 с.

² ПАО «НК «Роснефть». – URL: <https://www.rosneft.ru/>

³ Коул Р. Блистательный Agile. Гибкое управление проектами с помощью Agile, Scrum и Kanban [Текст] / Роб Коул, Эдвард Скотчер. – ООО Издательство «Питер», 2019. – 170 с.

⁴ Балашов А.И. Управление проектами [Текст]: учебник и практикум для вузов / А. И. Балашов, Е. М. Рогова, М. В. Тихонова, Е. А. Ткаченко; под общей редакцией Е. М. Роговой. – Москва: Издательство Юрайт, 2020. – 383 с.

PROJECT MANAGEMENT SYSTEM IN A PROJECT-ORIENTED ORGANIZATION

© 2022 Nikolaeva Valeriya Viktorovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: nikolaeva_vv2794@mail.ru

Keywords: project management, project-oriented organization, project management methodology, planning, management reporting, project management information systems, controlling.

The article defines project management, describes the applied methodologies and approaches to management by creating specialized units in the structure of a project-oriented organization. The advantages of creating a central point in the field of project management for consolidating information and coordinating the work of related links are shown.

СТРУКТУРНО-ДИНАМИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ СОСТОЯНИЯ ПРЕСТУПНОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2022 Обидина Анастасия Андреевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: obidina22@yandex.ru

Ключевые слова: преступность, состояние преступности, структурный анализ, динамический анализ.

Статья посвящена анализу преступности, которая непосредственно влияет на сферы общественной жизни. Рассматриваются показатели структуры и динамики в России.

Преступность – это социальное явление, для которого характерно использование статистических данных, собираемые правоохранительными органами.

Актуальность темы исследования обусловлена тем, что преступность во все времена являлась одной из основных проблем, влияющих на многие сферы общественной жизни. Масштабы и темпы роста преступности наводят страх на общество, особенно препятствуя росту и развитию страны.

В связи с этим регулярно проводится статистический учет, направленный на выявление числа лиц, совершивших преступления, а также характеристику отдельных видов правонарушений. Данная процедура может способствовать уменьшению уровня преступности за счет создания мер, направленных на их нейтрализацию.

Информационная база представлена статистическими данными Росстата¹, Генеральной прокуратуры² и МВД³ России.

Для оценки изменения состояния преступности в Российской Федерации применяются показатели структурных сдвигов.

Рассмотрим структуру лиц, совершивших преступления за 2010 год. Большая доля лиц, совершивших преступления, приходится на лиц, не имеющих постоянного источника дохода; она составляет 44%. Если говорить об отягчающих моментах, то отметим, что всего 1% лиц совершили преступления в состоянии наркотического опьянения, в то же время как доля лиц, совершивших преступления в состоянии алкогольного опьянения, составила 12%.

В 2021 году мы можем наблюдать, что лидерство по количеству лиц, совершивших преступления, сохраняется у лиц, не имеющих постоянного источника дохода, а также возросла доля лиц, ранее совершивших преступления; она составила 33%. Наименьшая доля в размере 1% по-прежнему сохранилась у лиц, находившихся в состоянии наркотического опьянения и у организованной группы либо преступного сообщества (рисунок 1).

* Научный руководитель – **Перстенева Наталья Павловна**, кандидат экономических наук, доцент.

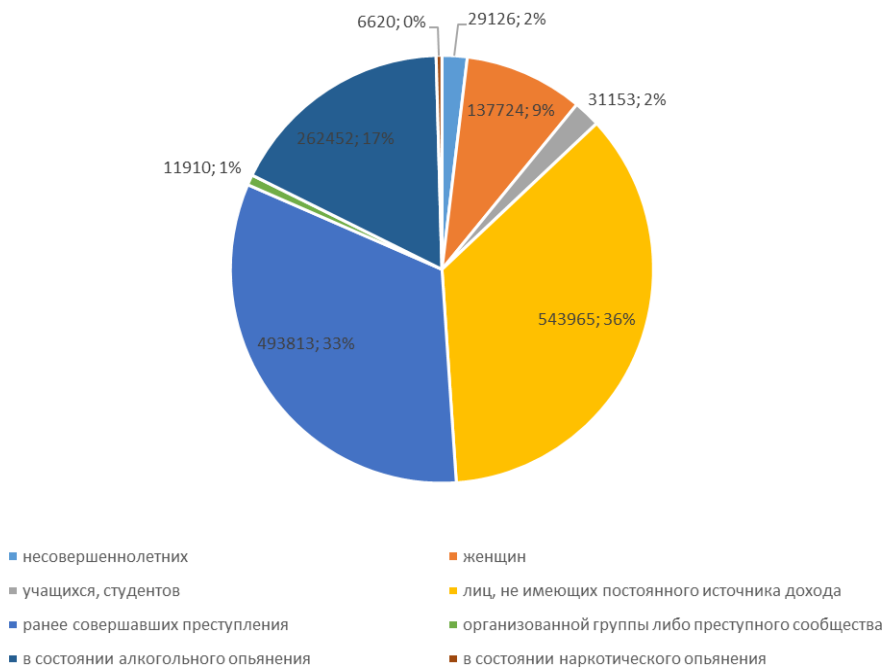


Рис. 1. Структура лиц, совершивших преступления за 2021 год в РФ

С помощью индекса Рябцева осуществим оценку существенности структурных сдвигов лиц, совершивших преступления. Индекс Рябцева характерен тем, что с ним легче интерпретировать полученные коэффициенты без использования сравнительного анализа.

Результат расчета индекса Рябцева составил 0,129. Можно сделать вывод, что при сопоставлении структурных показателей лиц, совершивших преступления за весь период наблюдения (2010 и 2021 гг.), мы видим низкий уровень различий структур.

Рассмотрим структуру преступлений по степени тяжести.

Исследуя структуру преступлений по степени тяжести в 2010 году, можно наблюдать, что преимущество одерживает категория преступлений средней тяжести и составляет 39%. Преступлениями средней тяжести признаются умышленные и неосторожные деяния, за совершение которых максимальное наказание не превышает пяти лет лишения свободы. Также значительную долю занимают преступления небольшой тяжести - составляет 35%. Преступлениями небольшой тяжести признаются умышленные и неосторожные деяния, за совершение которых максимальное наказание не превышает двух лет лишения свободы. Наконец, самую маленькую долю занимают особо тяжкие преступления, она составляет 4%. Особо тяжкие преступления – это преступления, которые признаются умышленным деянием, за совершение которых предусмотрено наказание в виде лишения свободы на срок выше десяти лет⁴.

В 2021 году можно увидеть, что значительно возросла доля преступлений небольшой тяжести; она составила 42%. Доля тяжких преступлений сохранилась в сравнении с 2010

годом; она составила 22% (рисунок 2). В условиях иностранных санкций все более актуальной становится борьба с экономическими преступлениями. Их доля сравнительно мала – около 6%, но сам факт их совершения негативно отражается на экономическом положении страны, предприятий и граждан^{5,6}.

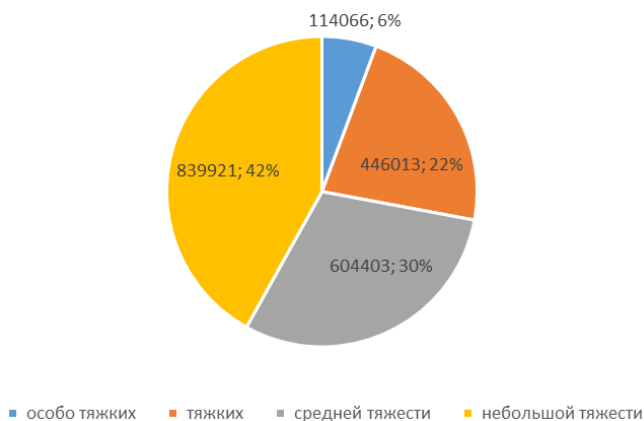


Рис. 2. Структура преступлений по степени тяжести за 2021 год в РФ

При сопоставлении структурных показателей по индексу Рябцева преступлений по степени тяжести за весь период наблюдения (2010 и 2021 гг.) значение составило 0,095, что свидетельствует о низком уровне различий структур.

Таким образом, за 11 лет структура по представленным показателям претерпела незначительные изменения, касающиеся преступности в Российской Федерации. Структурный анализ, проводившийся с помощью индекса Рябцева, позволил выявить взаимосвязь фактической меры расхождения значений двух структур с их максимально возможным значением.

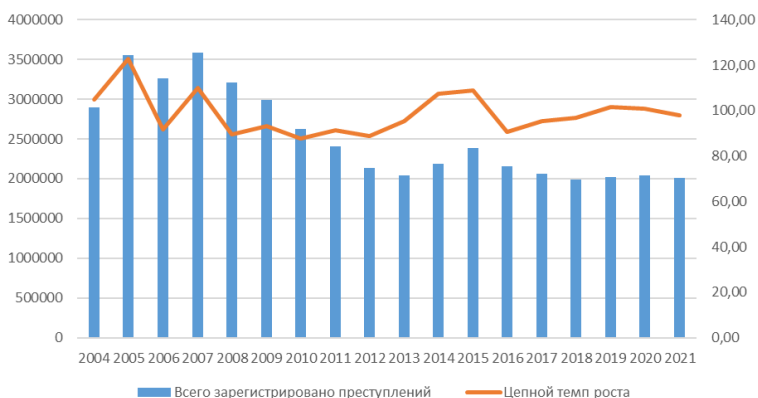


Рис. 3. Динамика зарегистрированных преступлений за 2004–2021 гг. в РФ

Криминогенная ситуация в Российской Федерации по итогам 2021 года осталась стабильной, число выявленных преступлений в прошедшем году сократилось практически на 2%, лишь чуть превысив отметку в 2 миллиона (2 004 404). За более продолжительный период статистика фиксирует заметное снижение общего количества выявленных преступлений. Так, с 2011 года их число уменьшилось на 16,7% (400 тысяч). Можно также сказать, что глобальный спад начался с 2007 года (рисунок 3).

Таким образом, динамика зарегистрированных преступлений в Российской Федерации подтверждает снижение числа преступлений. Это зависит от эффективной и своевременной работы правоохранительных органов.

Отрицательное влияние роста преступности на решение социально-экономических и демографических задач страны, а также на совершенствование ситуации существования общества выносит проблему статистического оценивания состояния преступности на одно из первых мест.

¹ Федеральная служба государственной статистики: Электронный ресурс / URL: <http://www.gks.ru> (дата обращения 6.09.2022)

² Генеральная прокуратура Российской Федерации. Портал правовой статистики: Электронный ресурс. – URL: http://crimestat.ru/offenses_chart (дата обращения 5.09.2022)

³ Министерство внутренних дел Российской Федерации: Электронный ресурс / URL: <https://xn--b1aew.xn--p1ai/> (дата обращения 5.09.2022)

⁴ Алиев Р. Х. Общая характеристика преступности // Общество: политика, экономика, право. – 2019. – № 2. – С. 5–14.

⁵ Васько, А. А. Современное состояние экономической преступности в Российской Федерации: статистический анализ / А. А. Васько // Отечественная юриспруденция. – 2018. – № 2(27). – С. 37-39.

⁶ Гордиенко, А. А. Динамика и прогнозирование показателей экономической преступности в Российской Федерации / Ю. А. Токарев, А. А. Гордиенко // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2021. – № 1-2. – С. 145-149.

STRUCTURAL AND DYNAMIC ANALYSIS OF THE STATE OF CRIME IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2022 Obidina Anastasia Andreevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: obidina22@yandex.ru

Keywords: crime, state of crime, structural analysis, dynamic analysis.

The article is devoted to the analysis of such concepts as crime, the state of crime, which directly affect the spheres of public life. The article discusses the indicators, performed statistical analyses, such as structural and dynamic in the Russian Federation.

СТРУКТУРНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОГО КАПИТАЛА

© 2022 Перепёлкин Вячеслав Александрович
доктор экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: slavaap@rambler.ru

Ключевые слова: интеллектуальный капитал, структура, фирма, человеческий капитал, организационный капитал, потребительский капитал, интеллектуальный продукт.

В статье представлено классическое подразделение интеллектуального капитала в качестве интегрального понятия посредством выделения в нем человеческого, организационного и потребительского капитала с кратким описанием содержания каждой из этих составляющих. Обосновывается определяющее значение человеческого капитала в рассматриваемой структуре как в теоретическом, так и в практическом отношении.

В переписке с Михалом Калецки первым применив словосочетание «интеллектуальный капитал», Джон Кеннет Гэлбрейт дал жизнь новому понятию экономической науки, получившему впоследствии широкое распространение среди ученых¹. В посвященных тематике интеллектуального капитала публикациях внимание преимущественно уделяется изучению его влияния на общеэкономические² и финансовые результаты деятельности фирм³ фокусе Гораздо реже в исследований оказывается структурная характеристика интеллектуального капитала, позволяющая лучше раскрыть его сущность⁴.

Согласно заложенному основы структурирования интеллектуального капитала К. Э. Свейби, интеллектуальный капитал подразделяется на внешнюю и внутреннюю составляющие⁵. Внешняя составляющая описывалась шведским ученым в качестве некоего капитала установившихся отношений с экономическими субъектами, находящимися за пределами фирмы (организации) и в настоящее время часто называемая потребительским капиталом. К ней могут относиться товарные марки и знаки, брендовые названия, гудвилл, деловая репутация, связи с поставщиками, заказчиками и конкурентами, например, каналы распространения продукции и портфель заказов.

Одна часть внутренней структуры интеллектуального капитала была представлена проводимой ею политикой, корпоративной культурой, системой управления, процедурами, технологиями осуществления внутрифирменных бизнес-процессов, патентами. Эту часть принято именовать организационным капиталом фирмы. И потребительский, и организационный капитал принадлежат фирме, а значит, они в состоянии выступать объектом купли-продажи.

Представляя собой другую часть рассматриваемой внутренней структуры, человеческий капитал выступает собственностью конкретных сотрудников фирмы, извлекающей выгоду из которого лишь в период действующего между ней и работником контракта. Как неотъемлемое достояние человека, этот капитал в условиях свободы личности не может быть продан и куплен, а лишь предоставлен в пользование работодателю. Содержание

этой персонифицированной части интеллектуального капитала охватывает широкий спектр трудовой компетентности работника, состоящей в его способностях и навыках, происходящих из имеющихся знаний (как кодифицированных, так и неявных) и умения их творчески применять в практической деятельности, личных качеств (интеллектуальных, социально-эмоциональных, физических), культуры труда⁶.

Человеческий капитал выступает активным элементом по отношению к потребительскому и организационному капиталу, поскольку их активизация происходит вследствие применения работниками своих интеллектуальных, социально-эмоциональных и физических способностей в трудовой деятельности. Поэтому правомерно считать человеческий капитал наиболее ценной частью интеллектуального капитала, от накопления и эффективности использования которого прежде всего зависит успешность функционирования фирмы. Генерация новых знаний и восприятие их для совершенствования осуществляемых хозяйственных процессов сейчас становится главным конкурентным преимуществом на рынке.

В качестве интегрального понятия интеллектуальный капитал объединяет в себе человеческую, организационную и потребительскую составляющие, обеспечивая комплексное управление ими. Применяемые одновременно, указанные части интеллектуального капитала вызывают эффект синергии. Для достижения значительной положительной величины последнего требуется их органичное сочетание, предполагающее взаимосвязанное инвестирование в их развитие при некотором приоритете вложениям в человеческий капитал как силу, приводящую в действие организационный и потребительский капитал. Однако, поскольку человеческий капитал принадлежит непосредственно сотруднику, то часто на практике имеет место недофинансирование этого актива, способного стать внешним по отношению к принимающей инвестиционные решения организации.

В методологию анализа интеллектуального капитала с применением модели «черного ящика» (когда известны параметры ресурсов на входе и продукта на выходе, но не механизм преобразования первых во второй) органично вписывается представление о меньшей рациональности поведения консерваторов по сравнению с интенсивно применяющими интеллектуальный капитал новаторами, нарушающими равновесное состояние и этим порождающими неопределенность в хозяйственной среде. Причиной этого является природа процесса творчества, основанного на фантазии человека, при котором субъективные факторы нередко начинают преобладать над объективными.

В описанных условиях особенно важно учитывать экономические интересы работников, приводящих в действие принадлежащий фирме интеллектуальный капитал. Динамика величины интеллектуального капитала, доход от которого достается прежде всего фирме, часто зависит не от вложений бизнеса в НИОКР, а от институциональных условий, происходящих из действий общества, либо индивидуальных усилий работников интеллектуального труда. Учитывая получение отдачи от интеллектуального капитала со значительным временным лагом и высокую степень риска, заинтересованность общества и креативных сотрудников фирмы может оказаться недостаточной по сравнению с требуемым объемом вложений в данный актив (например, исходя из необходимости увеличения стоимости компании и ее конкурентных преимуществ). Будет ли интенсивным накопление интеллектуального капитала, если инвестиции в него покажутся обществу в лице государства и группе работающих по найму новаторов менее выгодными по сравнению с альтер-

нативными вариантами вложений? Оттого трактовка интеллектуального капитала в качестве объекта собственности фирмы с точки зрения обеспечения его интенсивного накопления и функционирования выглядит менее перспективной, нежели представление о превращающем знания в интеллектуальный продукт капитале как неотъемлемой принадлежности применяющего его человека.

¹ Гэлбрейт Д.К. Новое индустриальное общество. Избранное : монография / Д.К. Гэлбрейт. – М.: Эксмо, 2008. – 1200 с.

² Васькова А.Д., Гиморина К.Р., Горьков А.Н., Первакова Е.Е. Оценка интеллектуального капитала крупных российских компаний // Международный научно-исследовательский журнал. 2021. Выпуск № 9 (111). Часть 2. С. 143-153.

³ Afroz, L. The impact of intellectual capital on financial results: data from the textile sector of Bangladesh / L. Afroz, T. Rana, M. Hoque // Accounting & Organizational Change. 2018. № 14 (4). – P. 429-454.

⁴ Дайнеко В.Г., Дайнеко Е.Ю. Трансформация структуры интеллектуального капитала в период цифровизации экономики // Вестник ВГУ. Серия: Экономика и управление. 2021. № 1. С. 3-12.

⁵ Sveiby K.E. The new Organizational Wealth: Managing and Measuring Knowledge – based Assets / San Francisco, 1997. – P. 12-15.

⁶ Сухарева М.А. Интеллектуальный капитал: сущность и методы его оценки // Государственное управление. Электронный вестник. 2020. Выпуск № 79. С. 296-325.

STRUCTURAL CHARACTERISTICS OF INTELLECTUAL CAPITAL

© 2022 Perepyolkin Viacheslav Alexandrovich
Doctor of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: slavaap@rambler.ru

Keywords: intellectual capital, structure, firm, human capital, organizational capital, consumer capital, intellectual product.

The article presents the classical division of intellectual capital as an integral concept by highlighting human, organizational and consumer capital in it with a brief description of the content of each of these components. The determining value of human capital in the structure under consideration, both in theoretical and practical terms, is substantiated.

АНАЛИЗ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ И НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ЦИФРОВЫХ ФИНАНСОВЫХ АКТИВОВ

© 2022 Пестрякова Виктория Александровна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: pestryakova_viktoriya@mail.ru

Ключевые слова: цифровые финансовые активы, правовое регулирование, криптовалюта, налогообложение, налоги.

Статья посвящена анализу правового регулирования использования цифровых финансовых активов в России, исследованию цифровой валюты как новой формы активов, которая напрямую влияет на стабильность российской экономики. Проведен сравнительный анализ подходов разных стран к определению статуса криптовалюты в экономике. Исследованы вопросы налогообложения операций с цифровыми активами в России.

Рынок криптовалюты стал необычайно популярен в последние годы. Многим кажется чрезвычайно привлекательной идея зарабатывать цифровые деньги (англ. mining), сидя дома и не прикладывая особых усилий: всего лишь за счет использования вычислительной мощности компьютера пользователи имеют возможность получить небольшой объем виртуальных денег. Несмотря на то, что криптовалюта в большинстве своем не привязана к валютам государств или активам, основываясь лишь на доверии ее держателей, она продолжает вызывать немалый интерес у людей; это обусловлено возможным повышением курса криптовалюты за счет спекуляций на рынке; однако подобная деятельность сопровождается высокой степенью риска, но для многих инвесторов высокая доходность криптовалюты перекрывает опасность потери денег.

В США, Италии, Испании, Германии, Сальвадоре и ряде других стран с помощью криптовалюты уже стало возможно легально приобретать товары, оплачивать услуги, инвестировать и производить другие денежные трансферты. Принятие цифровых денег во многом связано с обладаемыми ими преимуществами. Вообще слово «криптовалюта» имеет отношение к тому, что сделки, производимые с их помощью, гарантируют конфиденциальность и анонимность экономическим субъектам. Другими достоинствами цифровой валюты по сравнению с привычными нам деньгами заключается в отсутствии посредников (таких как банки) при совершении транзакций, отсутствии надзора финансовых регуляторов, вследствие чего возникает низкая комиссия и быстрота совершения сделок нет необходимости отчитываться перед банком о перемещении денег из одной точки мира в другую. А технология «блокчейн» (то есть технология последовательной цепочки блоков с распределенной базой данных об операциях), лежащая в основе существования цифро-

* Научный руководитель – **Корнеева Татьяна Анатольевна**, доктор экономических наук, профессор.

вых валют, позволяет обеспечивать корректное поведение всех участников сделок, сохраняя честность и добросовестность операций⁴. Все это делает криптовалюту более удобной и простой альтернативой государственным валютам и переводам банков. Более того, в современном мире, где экономика и политика находятся в сильной зависимости друг от друга, криптовалюты, не связанные политическими санкциями, позволят совершать больше международных транзакций, осуществляя беспрепятственное перетекание капитала. Многие эксперты-сторонники криптовалют полагают, что их распространение приведет к построению демократичного и справедливого мира. Но это лишь взгляд на цифровую валюту со светлой стороны.

С одной стороны факт использования криптовалюты позволит избежать сложных бюрократических процедур для трансграничных переводов, но с другой – предоставит широкие возможности для уклонения от уплаты налогов, финансового терроризма и отмывания денег; а невозможность отследить владельцев цифровых кошельков открывает широкие возможности для мошенничества. Поэтому можно заявить, что криптовалюты и цифровые деньги ведут к революции не только в сфере экономики, но и вносят потрясения в общество в целом, и, говоря о плюсах цифровых валют, нельзя забывать о минусах и возможных угрозах с их стороны.

Потенциал рынка криптовалют огромен. Если представить, что однажды люди просто предпочтут хранить деньги не в банковских ячейках, а на цифровых счетах в Интернете, то вследствие этого банковская система и национальная экономика вместе с ней рухнут в один миг. Похожая ситуация, когда люди массово начали выводить свои сбережения из оборота банков, происходила совсем недавно, в феврале-марте 2022 года, и ясно доказывает правильность вышеизложенной гипотезы. Исходя из этого, можно сделать вывод, что для нормального функционирования и стабильности экономической системы государства и мировой экономики в целом законодательное регулирование рынка криптовалют является одной из первостепенных задач во многих странах.

В июле 2020 года президент России Путин В. В. подписал федеральный закон «О цифровых финансовых активах»¹, вступивший в силу 01.01.2021 года, в котором криптовалюта трактовалась как *неплатежный* цифровой финансовый актив; иначе говоря, на территории РФ запрещается использовать криптовалюту для оплаты товаров и услуг, но не запрещено хранить ее. Таким образом, этот закон лишил криптовалюту одной из основных функций денежных средств – средства платежа. Тем не менее криптовалюта признается имуществом, и как следствие, держатели таких цифровых активов обязаны уплачивать налоги с операций на рынке криптовалюты.

В феврале 2021 года были внесены соответствующие поправки в Налоговый кодекс Российской Федерации. Так налогоплательщик обязан предоставлять в налоговый орган о его праве на распоряжении криптовалютой, об остатках криптовалюты не позднее 30 апреля следующего за отчетным календарного года в случаях, если годовая сумма списания или поступления цифровых денег на расчетный счет превышает 600 тыс. руб.

Для физических лиц доход от продажи криптовалюты облагается по ставке НДФЛ 13%, если общая сумма дохода в год составила менее 5 млн руб., или 15%, если заработок превысит 5 млн руб. Есть два способа рассчитать налоговую базу, т.е. величину дохода от продажи цифровой валюты, первый – это вычесть из заработка расходы по продаже, но при таком варианте необходимо предоставить в ФНС документально подтвержденные

суммы затрат; в случае второго варианта налог уплачивается со всей суммы выручки от продажи⁵. Декларация 3-НДФЛ следует подать в ФНС до 30 апреля и оплатить до 15 июля. В случае уклонения от декларирования доходов с криптовалюты, то, согласно ст. 119, 122 НК РФ, ст. 174 УК РФ, ст. 15.25 КоАП РФ, предусмотрены штрафы и даже лишение свободы на срок до 7 лет. Однако в случае, если физлицо было держателем криптовалюты в течение 3 лет, то с суммы продажи этой криптовалюты налог не уплачивается, но нужно подать декларацию в налоговую службу.

Естественно, для операций по майнингу криптовалюты также были введены соответствующие законодательные нормы: они стали приравниваться к предпринимательской деятельности, осуществлять которую вправе лишь ИП и юридические лица. Таким образом, специальный налоговый режим «Налог на профессиональный доход», который используют самозанятые, не может быть применен к деятельности, связанной с торговлей криптовалютой.

Подходящим решением для ИП и компаний, занятых майнингом, являются такие упрощенные системы налогообложения как «Доходы минус расходы 15%» (в этом случае 15% налог уплачивается с суммы разницы между доходами и расходами при общей величине доходов до 150 млн руб., и 20% для сумм от 150 до 200 млн руб.) или «Доходы 6%» (уплачивается 6% налог со всего дохода в сумме до 150 млн руб., и 8% - с суммы от 150 до 200 млн руб.)².

Бурное развитие и распространение частных (т.е. негосударственных, не национальных) цифровых валют, использующих инновационные технологии и массово привлекающих пользователей, стало катализатором появления идеи о создании цифровых валют, подконтрольных государственной власти и банкам. Такие валюты будут сочетать в себе черты криптовалют и при этом обладать большей стабильностью и надежностью из-за банковской гарантии. Поэтому в последние годы Центробанки разных стран, в том числе и Центральный Банк РФ, стали объявлять о создании собственной национальной цифровой валюты³. Развитие такой платежной инфраструктуры преследует следующие цели:

1. улучшение контроля за расходованием бюджетных средств;
2. повышение безопасности совершения денежных транзакций;
3. снижение издержек, связанных с администрированием бюджета;
4. упрощение системы платежей и повышение ее доступности;
5. создание инновационных финансовых продуктов и сервисов и др.

В России уже с 2021 г. проходит тестирование цифрового рубля. По заявлению первого заместителя Председателя Банка России Ольги Скоробогатовой, платформа цифрового рубля создаст новые возможности для всех экономических субъектов страны: для граждан, организаций и государства, поддерживая развитие цифровой экономики. Цифровой рубль – это новая форма рубля, которая не призвана вытеснить наличные и безналичные деньги, а направлена на повышение доступности финансовых услуг и усиления финансовой стабильности⁶.

На сегодняшний день сделаны лишь первые шаги в формировании нормативно-правовой базы в области регулирования криптовалют и цифровых валют, и остается еще много недоработанных вопросов и проблем, пути решения для которых предстоит искать в ближайшем будущем. Рынок цифровой валюты – это революционный шаг в области экономики, имеющий потенциал для коренного переворота всей существующей денежной

системы. По этой причине следует уделять пристальное внимание его развитию, направлять и контролировать его течение.

¹ О цифровых финансовых активах, цифровой валюте и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации: Федеральный закон № 259-ФЗ [принят Государственной думой 22 июля 2020 года]. - URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_358753/ (дата обращения: 18.09.2022). – Текст: электронный.

² Давыдов-Громадин Д. Как заплатить налог с криптовалюты? Простая инструкция / Давыдов-Громадин Д. – Текст: электронный // РБК.Крипто. – 2021. – URL: <https://www.rbc.ru/crypto/news/619d1fce9a79474be4f9608d> (дата обращения: 18.09.2022).

³ Дворецкая, А. Е. Деньги, кредит, банки : учебник для вузов / А. Е. Дворецкая. – 3-е изд., перераб. и доп. – Москва : Издательство Юрайт, 2022. – 551 с. – (Высшее образование). – ISBN 978-5-534-14481-9. – Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. – URL: <https://urait.ru/bcode/489225> (дата обращения: 18.09.2022).

⁴ Деньги, кредит, банки : учебник и практикум для вузов / В. Ю. Катасонов [и др.] ; под редакцией В. Ю. Катасонова, В. П. Биткова. – 3-е изд., перераб. и доп. – Москва : Издательство Юрайт, 2022. – 559 с. – (Высшее образование). – ISBN 978-5-534-13469-8. – Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. – URL: <https://urait.ru/bcode/488804> (дата обращения: 18.09.2022).

⁵ Федеральная налоговая служба: сайт. – URL: <https://www.nalog.gov.ru/rn77/> (дата обращения: 18.09.2022). – Текст: электронный.

⁶ Центральный банк Российской Федерации | Банк России: сайт. – URL: <https://www.cbr.ru/> (дата обращения: 18.09.2022). – Текст: электронный.

ANALYSIS OF LEGAL REGULATION AND TAXATION OF DIGITAL FINANCIAL ASSETS

© 2022 Pestryakova Victoria Alexandrovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: pestryakova_viktoriya@mail.ru

Keywords: digital financial assets, legal regulation, cryptocurrency, taxation, taxes.

The article is devoted to the analysis of the legal regulation of the use of digital financial assets in Russia, the study of digital currency as a new form of assets that directly affects the economic stability of the Russian economy. A comparative analysis of the approaches of different countries to determining the status of cryptocurrencies in the economy is carried out. The issues of taxation of transactions with digital assets in Russia are investigated.

О ФАКТОРАХ, ВЛИЯЮЩИХ НА УРОВЕНЬ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ КОМПАНИЙ

© 2022 Пименова Елена Михайловна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: pimenova-elena@rambler.ru

Ключевые слова: рентабельность, факторы роста рентабельности, эффективность.

Статья посвящена рассмотрению сущности рентабельности, актуальности и важности ее оценки. Исследован базовый механизм влияния на рост рентабельности основных факторов, среди которых: размер предприятия, инвестиции в НИОКР, выпуск долговых обязательств, темпы роста предприятия.

Рентабельность была предметом множества исследований в области бухгалтерского учета и финансов. Чаще всего под рентабельностью понимают способность организации генерировать доход¹. Согласно Хифзе Малику, рентабельность является важнейшим компонентом, определяющим производительность, и это одна из самых важных целей деятельности компаний². Таким образом, рентабельность рассматривается как показатель прогресса, улучшения и фактор, отражающий устойчивость организации в ближайшем будущем.

Поскольку экономические и рыночные условия во всем мире накладывают операционные и нормативные ограничения, показатели рентабельности являются одними из необходимых финансовых данных для инвесторов, чтобы иметь представление о деятельности компаний. Что касается кредиторов, то показатели рентабельности важны для того, чтобы пролить свет на способность компаний генерировать непрерывный доход, иметь возможность конвертировать его в ликвидный капитал и выплачивать свои обязательства по мере их наступления. С другой стороны, рентабельность имеет решающее значение как показатель достижения требуемой экономической эффективности³. Следовательно, руководство будет полагаться на показатели рентабельности для принятия улучшающих или корректирующих действий.

Вообще рентабельность – это широко используемый показатель эффективности работы фирмы. Следовательно, в наилучших интересах каждой организации максимизировать свою доходность, чтобы удовлетворить требования акционеров, привлечь новый капитал и обеспечить продолжение деятельности. Исследователи, понимая важность рентабельности в каждом аспекте деятельности хозяйствующих субъектов, стремятся выявить некоторые факторы, определяющие прибыльность, с конечным намерением ее повысить. Таким образом, изучение факторов, определяющих прибыльность, находится в центре внимания многих научных дисциплин и продолжает набирать популярность.

Одни экономисты считают, что на рентабельность фирмы существенное влияние оказывают ее внутренние ресурсы и активы, а именно: собственность, оборудование и сотрудники. Другие авторы уверены, что инвестиции в научно-исследовательские проекты

вносят значительный вклад в уровень рентабельности фирмы. В некоторых исследованиях выявлено, что уровень конкуренции и макроэкономические факторы являются основными факторами, влияющими на рентабельность. Таким образом, перечень факторов, определяющих размер рентабельности, достаточно широк. Одним из наиболее часто встречающимся в экономических исследованиях факторов является размер организации. Рассмотрим степень его влияния на рентабельность компании более подробно.

В экономической литературе нет четкого представления о влиянии размера фирмы на рентабельность. Большинство авторов считает, что небольшие фирмы страдают от «ответственности за малость», то есть организациям с меньшим количеством активов не хватает ресурсов и ноу-хау, чтобы быть значительно прибыльными⁴. Фирмы же с большим количеством активов и капитала извлекают выгоду из конкурентного преимущества, позволяя компании участвовать в большем количестве инвестиций и проектов, чем более мелкие организации, что делает ее более прибыльной в совокупности. Однако встречаются исследования (и они подтверждены соответствующими статистическими выкладками), согласно которым для предприятий с активами более 5-10 миллионов долларов размер организации практически не влияет на доходность активов.

Исследование различных точек зрения на данный вопрос позволяет не просто увязывать размер предприятия и его рентабельность на текущий момент времени, но и учитывать перспективы его развития. Крупные организации будут более рентабельными в долгосрочной перспективе по следующим причинам:

- 1) способность выдерживать более высокие убытки в течение более длительного периода времени из-за большего объема совокупных активов;
- 2) меньшая зависимость от одного потребительского сегмента или рынка из-за диверсификации портфеля;
- 3) более сильное присутствие на рынке создает доверие, что делает более крупные организации более привлекательными для инвестиций, предоставления кредитных линий и предпочтительного выбора для заключения контрактов на продажу.

Следующим фактором, влияющим на рентабельность предприятия, являются исследования и разработки (НИОКР), которые стали решающим фактором эффективности и успеха современных организаций. Некоторые экономисты определяют НИОКР как инвестиции в нематериальные активы, которые вносят значительный вклад в долгосрочный рост и рентабельность фирмы. Эта взаимосвязь была дополнительно проанализирована; анализ показал сильную положительную взаимосвязь между НИОКР и нормой прибыли, но подчеркнул, что выгоды находятся в долгосрочной перспективе⁵, поэтому необходимы постоянные инвестиции в НИОКР для обеспечения устойчивой рентабельности, поскольку окупаемость инвестиций обычно ощущается в будущем. Дальнейшие исследования показали, что интенсивность НИОКР еще больше способствует инновационной деятельности, которая в свою очередь обеспечивает более высокие показатели прибыльности как для малых, так и для крупных предприятий. Однако небольшие фирмы имеют более благоприятную перспективу инвестиций в НИОКР, чем крупные организации.

Если фирма инвестирует больше в НИОКР, то она должна стать более прибыльной по следующим причинам:

- 1) открытие инноваций, которые революционизируют рынок;
- 2) снижение себестоимости производства;

- 3) сохранение конкурентоспособности за счет улучшения ассортимента продукции;
- 4) поиск новых материалов для минимизации отходов и уменьшения рычагов влияния поставщиков.

Еще один фактор, влияющий на уровень рентабельности – темпы роста предприятия. Рост можно определить как способность организации быстро и эффективно расширяться. По мере своего роста фирмы улучшают свои операционные возможности и рентабельность, предполагая постоянный стандарт качества. Рост организации выведет ее в «более высокий эшелон» конкуренции, обеспечивая больший потенциал заработка и прибыльность. Однако, есть точка зрения, что рост фирмы и норма прибыли являются взаимоисключающими целями⁶ и организация должна в первую очередь сосредоточиться либо на прибыльности, либо на росте. Во время роста ресурсы выделяются на разработку и оснащение, в отличие от повышения эффективности операций. Если организация растет в размерах, измеряемых совокупными активами, то увеличение ресурсов и капитала должно привести к большей отдаче от активов по следующим причинам:

- 1) достигается экономия за счет масштаба;
- 2) позволяет выйти на новые рынки;
- 3) обеспечивает доступ к внешнему капиталу.

Следующий фактор – выпуск долговых обязательств. Для исследований по этому вопросу предполагается расчет коэффициента кредитного плеча (или коэффициента леввереджа, или коэффициента долга), который измеряет общую сумму обязательств по сравнению с общей суммой активов, которыми владеет фирма. Как правило, чем ниже коэффициент задолженности бизнеса, тем ниже риск, связанный с инвестициями. Мнения экономистов относительно влияния выпуска долговых обязательств на рентабельность также разделились. Одна группа исследователей предполагает отрицательную корреляцию между суммой долга фирмы и ее прибыльностью. После выпуска долга акционеры могут противостоять сокращению леввереджа и выкупу акций, что затрудняет для фирмы возврат акций. Таким образом, выпуск долговых обязательств считается неблагоприятным с точки зрения прибыльности. С другой стороны, исследование показало, что задолженность действительно может увеличить прибыльность фирмы. Основным аргументом заключается в том, что выпуск долговых обязательств вливает больше средств в организацию, стимулируя организационный рост и, таким образом, обеспечивая более высокую прибыльность и эффективность. Фирмы с более низкой ставкой долга должны быть более рентабельными по следующим причинам: подразумевает меньшую вероятность банкротства; меньшую зависимость от акционеров; меньшую общую сумму обязательств на балансе, что сохраняет благоприятное финансовое положение.

Конечно, факторов роста рентабельности гораздо больше; рассмотрение степени их влияния на повышение эффективности деятельности предприятия – задача последующих статей автора. В целом же по представленному материалу можно сделать следующие выводы:

1. Инвестиции в НИОКР имеют решающее значение для поддержания рентабельности (хотя в краткосрочной перспективе они могут не принести отдачи).
2. Выпуск долговых обязательств или привлечение заемных средств также повышают рентабельность предприятия, хотя и могут иметь негативные долгосрочные последствия для эффективности организации.

3. Старые и более крупные фирмы не обязательно являются более успешными фирмами.

Учитывая данные моменты в совокупности, можно разработать более продуктивные мероприятия по росту рентабельности предприятия в условиях рынка.

¹ Hermanson R.H., Edwards J.D. (2005) *Financial accounting: A business perspective* (9th edition), Freeload Press. Retrieved on January 25, 2016. <http://www.textbookmedia.com/media/b8c39ca7-9501-4225-b328-758c2d1c35eb.pdf>

² Hifza, M. (2011). Determinants of Insurance Companies Profitability: An Analysis of Insurance Sector of Pakistan. *Academic Research International*, 1(3). [http://www.savap.org.pk/journals/ARInt./Vol.1\(3\)/2011\(1.3-32\)stop.pdf](http://www.savap.org.pk/journals/ARInt./Vol.1(3)/2011(1.3-32)stop.pdf).

³ Parkitra A., Sadowska B. Factors determining the profitability of enterprises-influence assessment. *Operations Research and Decisions*, 2 (2011), pp. 45-63. <http://orduser.pwr.wroc.pl/Download-File.aspx?aid=182>.

⁴ Aldrich, H. E., & Auster, E. R. (1986). Even dwarfs started small: Liabilities of age and size and their strategic implications. *Research in Organizational Behavior*, 165-198.

⁵ Jiasinghani, D. (2015). Impact of R&D on profitability in the pharmaceutical sector: an empirical study from India. *Journal of Asia Business Studies*, 194-210.

⁶ Cho, H., & Pucik, V. (2005). Relationship between innovativeness, quality, growth, profitability, and market value. *Strategic Management Journal*, 26(6), 555-575.

ABOUT THE FACTORS AFFECTING THE LEVEL OF PROFITABILITY OF COMPANIES

© 2022 Pimenova Elena Mikhailovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: pimenova-elena@rambler.ru

Keywords: profitability, profitability growth factors, efficiency.

The article is devoted to the consideration of the essence of profitability, relevance and importance of its assessment. The basic mechanism of influence on the profitability growth of the main factors, including: the size of the enterprise, investments in research and development, the issue of debt obligations, the growth rate of the enterprise, is investigated.

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ УЧЕТА ДОГОВОРОВ СТРАХОВАНИЯ И ПРЕДСТАВЛЕНИЯ ИНФОРМАЦИИ О НИХ В ОТЧЕТНОСТИ

© 2022 Попова Елена Евгеньевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: alporowa@mail.ru
© 2022 Годоба Дарья Игоревна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: godobadasha@gmail.com

Ключевые слова: договор страхования, страховые риски, МСФО 17, учет, представление информации по договорам страхования в отчетности, анализ показателей отчетности.

В статье рассмотрено современное состояние рынка страхования России: представлены и проанализированы данные по изменениям объемов договоров страхования и страховых премий. Проведен анализ основных положений нового стандарта по учету договоров страхования - МСФО (IFRS) 17 «Договоры страхования»: рассмотрены преимущества нового стандарта, изменения структуры форм отчетности, а также дана оценка его влияния на экономическую безопасность страховых организаций.

В условиях новых экономических реалий, под влиянием глобальных геополитических и макроэкономических факторов, все большую роль в экономике стран начинают занимать услуги страховых организаций, направленные на сокращение рисков практически во всех сферах деятельности, начиная со страхования жизни граждан, и до страхования предпринимательских рисков. В России рынок страховых услуг активно развивается, о чем свидетельствует объем премий, темпы прироста которых составили в 2021 году 17,5% относительно 2020 года, что является лучшим показателем за последние 9 лет. Объем выплат по договорам страхования на конец 2021 года также вырос на 20% и достиг рекордных 797 млрд. рублей.¹

Однако на данный момент, в условиях введения западных санкций практически на все сферы деятельности, российский страховые компании столкнулись с запретом не только на заключение сделок, но и на перечисление денежных средств по ранее заключенным договорам со страховщиками и страховыми брокерами из «недружественных» стран. В этой связи, по данным Национального Рейтингового Агентства при переориентации производства и потребления на внутренний рынок, сохранении санкционных ограничений, объем страховых премий может сократиться на величину до 10–15% в 2022 году.¹ Представим изменения объемов договоров страхования в таблице 1.

Анализ данных таблицы 1 показывает, что если в 2021 году и ранее драйвером страхования являлось страхование жизни (27,5% от объема прироста премий), то в перспективе им может стать страхование предпринимательских рисков, количество договоров по которым увеличилось более чем в два раза (табл. 1).

Обзор изменений объемов договоров страхования и страховых премий по их видам в РФ за 2019-2021 гг.*

Вид договора	Премии, млн руб.		Договоры, тыс. шт.		Темпы прироста премий, %	Темпы прироста количества договоров, %	Структура договоров по видам страхования, %	
	1-е полугодие 2021 г.	1-е полугодие 2019 г.	1-е полугодие 2021 г.	1-е полугодие 2019 г.			1-е полугодие 2021 г.	1-е полугодие 2019 г.
Страхование жизни	235260	183699	2944	2399	28,07	22,72	3,27	2,59
Страхование от несчастных случаев и болезней	132956	90491	23742	26871	46,93	-11,64	26,38	29,06
ДМС	127172	115606	6824	9412	10,00	-27,50	7,58	10,18
ОСАГО	109462	101588	19718	18936	7,75	4,13	21,91	20,48
Страхование автокаско	93188	78277	2542	2230	19,05	13,99	2,82	2,41
Страхование прочего имущества граждан	35786	30901	20539	22720	15,81	-9,60	22,82	24,57
Страхование финансовых рисков	17078	16363	10701	8313	4,37	28,73	11,89	8,99
Страхование грузов	10812	9488	2972	1585	13,95	87,51	3,30	1,71
Страхование предпринимательских рисков	10422	8637	29	14	20,67	107,14	0,03	0,02
ИТОГО	772136	635050	90011	92480	18,51	23,94	100	100

* Составлено авторами по данным Национального Рейтингового Агентства

В связи с неопределенностью спроса на услуги страхования, а также с ожидаемым снижением объемов премий страховых компаний, появляется необходимость в новой модели страхового учета, более высоком уровне качества и прозрачности информации, представляемой в отчетности. Большинство крупных страховых компаний, имеющих международный охват и, как правило, котирующихся на фондовых рынках, должны соблюдать Международные стандарты финансовой отчетности (МСФО). Это обусловило актуальность рассмотрения проблем и перспектив учета операций по договорам страхования и представления информации в отчетности страховых компаний.

Деятельность страховых компаний, и, соответственно, нормативное регулирование правил учета операций по договорам страхования, находятся под юрисдикцией Банка России с 2013 года. До 2017 года страховые организации вели бухгалтерский учет в соответствии с планом счетов для коммерческих организаций небанковской сферы деятельности. С 2015 года Банк России работает над сближением методики учета и составления отчетности по РСБУ и МСФО для некредитных финансовых организаций (НФО), к которым от-

носятся и страховые компании. На первом этапе был принят пакет из более 20 нормативных документов по учету и отчетности, в соответствии с которыми страховые организации с 1 января 2017 года должны составлять и представлять отчетность, по параметрам, соответствующим МСФО. В этот период страховые организации активно готовились к переходу на новые правила, пересматривая рабочий план счетов, выбирая поставщиков ИТ-услуг для модификации автоматизированных систем учета, готовя изменения в учетной политике. Однако, не успев преодолеть трудности этого переходного периода, страховые компании столкнулись с новыми проблемами, которые связаны с принятием Советом по Международным стандартам финансовой отчетности нового стандарта IFRS 17 «Договоры страхования». Этот стандарт заменяет ранее действовавший МСФО (IFRS) 4 «Договоры страхования». МСФО 17 должен был начать применяться в России с 1 января 2021 года. Но многочисленные поправки, вносимые в этот стандарт, обусловили перенос даты начала его действия с 1 января 2023 года. При досрочном же переходе к данному стандарту тех организаций, которые ранее начали применять МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты», необходимо раскрыть ими факт применения IFRS 17 в пояснениях к финансовой отчетности.

Итак, МСФО (IFRS) 17 «Договоры страхования» определяет общие для страховых организаций принципы признания, оценки, представления и раскрытия информации по таким договорам. Поэтому влияет на организацию учета и отчетности, а также финансовое положение и экономическую безопасность страховых организаций.

Страховые компании применяют МСФО 17 к выпущенным ею договорам страхования, к удерживаемым ею договорам перестрахования; к выпущенным ею инвестиционным договорам с условиями дискреционного участия при условии, что организация также выпускает договоры страхования. Новый стандарт вводит единую модель страхового учета для всех видов договоров страхования по МСФО, и существенно изменяет порядок учета в страховых организациях. Требования МСФО 17 направлены на обеспечение соответствия порядка представления показателей выручки страховых компаний практике, принятой в других отраслях экономики. С момента публикации стандарт претерпел множество поправок с целью минимизации рисков не только при его применении, но и внедрении. Рассмотрим основные его положения и возможное влияние на экономическую безопасность страховых организаций.

Новый стандарт предлагает проводить оценку договоров страхования по одному из вариантов: согласно общей модели или по упрощенной схеме под названием «подход к распределению премии». Основная цель состоит в том, чтобы сделать страховой учет прозрачным и последовательным. Согласно общей модели, при признании договоров, страховая организация должна оценивать группу договоров в общей сумме, а при последующей оценке балансовая стоимость группы договоров страхования на конец отчетного периода должна составлять сумму обязательств по оставшемуся страховому покрытию и обязательствам по понесенным убыткам.

Применение упрощенного подхода к распределению премии допускается при условии, что при первоначальном признании организация обоснованно полагает, что подобный подход будет приближен к общей модели или период покрытия по каждому из договоров группы составляет менее одного года.²

Внедрение и применение новых стандартов всегда связаны с рисками из-за их методологической сложности. В особенности это касается экономической безопасности организации. Так, в июне 2020 года были опубликованы поправки к новому стандарту, основной задачей которых стала минимизация:

- страховых рисков;
- налоговых рисков;
- финансовых рисков;
- технических рисков;
- кредитных рисков и рисков ликвидности.

Одной из задач является минимизация затрат, необходимых для перехода на новый стандарт. Для решения данной задачи из нового стандарта были исключены некоторые виды договоров. Разрешено упрощенное представление активов и обязательств, которые связаны с договорами страхования в отчете о финансовом положении.

Предполагается также выход на новый уровень качества раскрываемой в отчетности информации за счет признания и распределения денежных потоков, «обусловленных затратами на продажу, андеррайтинг и создание группы договоров страхования, которые непосредственно связаны с портфелем договоров страхования, изменения в признании возмещения по договорам перестрахования в отчете о «прибылях и убытках», распределения маржи за инвестиционные услуги согласно договорам страхования, снижение финансового риска для договоров входящего перестрахования и производных финансовых инструментов, согласно МСФО (IFRS) 17». ³

Таблица 2

Сравнительный анализ изменения структуры отчета о финансовых результатах и совокупном доходе

МСФО (IFRS) 4	МСФО (IFRS) 17
Заработанная премия	Выручка по страхованию
Проценты, дивиденды и прочие инвестиционные доходы	Расходы, связанные со страхованием
Состоявшиеся убытки, выплаты, расходы на урегулирование	Состоявшиеся убытки, выплаты и расходы на урегулирование
Изменения в страховых резервах	-
Аквизиционные расходы	Аквизиционные расходы
Прибыль/убытки	Прибыли/убытки от перестрахования
-	Результаты по операциям перестрахования
-	Инвестиционные и финансовые доходы
-	Итоговый финансовый результат (прибыль или убыток)
-	Изменения ставки дисконтирования по страховому обязательству
-	Итоговый совокупный доход

С целью облегчения перехода на новый стандарт был не только перенесен срок начала его применения, но и также допущен упрощенный учет обязательств по урегули-

рованию убытков по договорам, возникшим до даты перехода на новый стандарт. Была введена льгота в отношении применения техник снижения финансового риска и возможность определения инвестиционного договора с условиями дискреционного участия в момент перехода на новый стандарт. ⁴

Стандарт МСФО (IFRS) 17 «Договоры страхования» также подразумевает изменение показателей форм отчетности страховых организаций. Так, отчет о финансовых результатах и совокупном доходе страховой организации включает в себя следующие изменения:

- в примечании к отчету о финансовых результатах должны быть раскрыты премии;
- расходы и выручка будут признаваться понесенные или заработанные;
- исключены инвестиционные оставляющие из доходов от страховых договоров;
- в отчете о финансовом результате или в отчете о финансовых результатах и проектно-сметной документации, в зависимости от учетной политики организации, должны быть отражены расходы, связанные со страховым финансированием. ⁵

Структура отчета о финансовом положении также претерпела некоторые изменения: --- в отношении договоров страхования и перестрахования портфели договоров из активов будут учитываться обособленно от портфелей, которые находятся в обязательствах; --- в оценке обязательств по страхованию будут учтены финансовые потоки по аквизиции, дебиторской задолженности и незаработанные премии.

Таблица 3

Сравнительный анализ изменения структуры отчета о финансовом положении

МСФО (IFRS) 4	МСФО (IFRS) 17
Активы	Активы
Активы по договорам перестрахования	Активы по договорам перестрахования
Отложенные аквизиционные расходы	Активы по договорам страхования
Дебиторская задолженность по страхованию	-
Обязательства	Обязательства
Обязательства по страхованию	Обязательства по перестрахованию
Резерв незаработанной премии	Обязательства по страхованию
Кредиторская задолженность по страхованию	-

Внедрение нового стандарта безусловно несет в себе риски существенных затрат, не смотря на все попытки их минимизировать. Для его внедрения компаниям необходим существенно больший объем информации, в сравнении с той, что они имеют сейчас, а детализация и прозрачность, на которую нацелен стандарт, не всегда будет оказывать положительное влияние для организаций его применяющих. Так, например, убыточные сделки будут напрямую отражаться в отчете о финансовых результатах (прибылях и убытках по МСФО), что может сказаться на деловой репутации компании. Понимание того, как взаимодействуют риски и доходность, требует больших, своевременных и точных данных. Появляется необходимость в большем количестве IT-ресурсов и необходимость их оптимизации, повышении квалификации сотрудников данной сферы. Универсального решения для всех не существует, и каждой компании необходимо будет разработать собственную стратегию управления данными.

Однако, нельзя не отметить положительные стороны для экономической безопасности организаций. Ожидаются существенные изменения с технической точки зрения относительно сбора, хранения и анализа данных, что существенно повысит качество информации, а ее прозрачность позволит минимизировать налоговые риски и повысить уровень доверия у потенциальных инвесторов. Для страховых компаний важно принимать обдуманные решения для определения своей стратегии управления данными, что в перспективе может привести к росту устойчивости страхового сектора экономики, финансовой безопасности страховых организаций, а также росту их инвестиционной привлекательности.

¹ Страховой рынок – 2021: Взлет перед падением? // Аналитический обзор // Национальное Рейтинговое Агентство URL: <https://www.ra-national.ru/ru/node/64917> (дата обращения 27.03.2022г.)

² IFRS in Focus // Deloitte URL: <https://www2.deloitte.com/global/en/pages/financial-services/articles/ifrs-in-focus.html> (дата обращения 17.03.2022г.)

³ Приказ Минфина России «Документ Международных стандартов финансовой отчетности «Поправки к МСФО (IFRS) 17 «Договоры страхования»» от 29.01.2021 № 304н

⁴ Приказ Минфина России «Международный стандарт финансовой отчетности (IFRS) 9 «Финансовые инструменты»» от 27.06.2016 № 98н // МИНФИН РОССИИ. - с изм. и допол. в ред. от 17.02.2021.

⁵ Приказ Минфина России «Международный стандарт финансовой отчетности (IFRS) 17 «Договоры страхования»» от 20.04.2021 № 65н // Insurance Accounting Insights // Deloitte URL: https://www.consultant.ru/law/review/207945842.html?utm_source=yxnews&utm_medium=mobile&utm_referrer=https%3A%2F%2Fyandex.ru%2Fnews%2Fsearch%3Ftext%3D (дата обращения 08.04.2022г.)

CURRENT PROBLEMS AND PROSPECTS OF ACCOUNTING FOR INSURANCE CONTRACTS AND PRESENTING INFORMATION ABOUT THEM IN REPORTING

© 2022 Popova Elena Evgenievna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics

E-mail: alpopowa@mail.ru

© 2022 Godoba Daria Igorevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: godobadasha@gmail.com

Keywords: insurance contract, insurance risks, IFRS 17, accounting, presentation of information on insurance contracts in reporting, analysis of reporting indicators.

The article considers the current state of the Russian insurance market: presents and analyzes data on changes in the volume of insurance contracts and insurance premiums. An analysis of the main provisions of the new standard for accounting for insurance contracts - IFRS 17 «Insurance contracts» was carried out: the advantages of the new standard, changes in the structure of reporting forms were considered, and an assessment of its impact on the economic security of insurance companies was given.

КЛАССИФИКАЦИЯ РАЙОНОВ ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ ПО УРОВНЮ РЕГИСТРИРУЕМОЙ БЕЗРАБОТИЦЫ

© 2022 Портнова Лидия Владимировна
кандидат экономических наук, доцент
Оренбургский филиал РЭУ имени Г.В. Плеханова
E-mail: naukaorenrea@list.ru

Ключевые слова: Оренбургская область, муниципалитет, безработица, дифференциация, кластерный анализ.

Статья посвящена классификации муниципальных образований Оренбургской области по индикаторам регистрируемой безработицы. С помощью применения многомерного кластерного анализа построены кластер-группы, сделан вывод о вариации сельских муниципалитетов Оренбуржья по уровню регистрируемой безработицы.

Актуальность темы исследования определяется тем, что в последние пять лет рынок труда каждого региона и России в целом находится в состоянии турбулентности вследствие изменяющихся экономических условий. Рынок труда всегда остро реагирует на все изменения, происходящие в сфере экономики.

Обязательным элементом рыночной экономики всегда выступает безработица, являясь промежуточным звеном в цепочке процесса рекомбинации трудовых ресурсов из депрессирующих сфер экономики в развивающиеся.

Безработица способствует потерям общегосударственного продукта в натуральной и денежной формах не только в рамках регионов, но и всей страны в целом, вследствие неполного использования производственного и человеческого капитала общества¹.

Особую актуальность в настоящее время приобретает изучение дифференциации регионов России по уровню регистрируемой безработицы².

Объектом исследования в статье выступают сельские районы Оренбургской области.

Периодом исследования выбраны 2017г. и 2019г., которые характеризуются вариацией индикаторов рынка труда региона под влиянием различных факторов, сформировавшихся на конкретном этапе развития общества и экономики.

С целью определения уровня вариации административных территорий Оренбургской области по индикаторам регистрируемой безработицы проведена процедура кластеризации с помощью современных пакетов прикладных программ на основе критериев, дающих характеристику регистрируемой безработице в регионе.

В качестве подобных индикаторов были взяты:

V1 - число безработных, получающих соответствующее пособие, на конец года, чел.;

V2 – численность не осуществляющих трудовую деятельность граждан, но ищущих работу, на конец года, человек;

V3 – число зарегистрированных безработных, чел.

Оценка вариации индикаторов, характеризующих регистрируемую безработицу в 2017 и 2019 гг., осуществлена по 29 сельским районам Оренбургской области. Для построения многофакторной группировки был применен метод к-средних³.

По итогам кластер-процедуры для 2017 г. и 2019 г. выделено 3 группы муниципалитетов, по содержанию которых можно определить особенности положения на областном регистрируемом рынке труда (табл. 1, 2).

Таблица 1

Результаты классификации по индикаторам рынка труда Оренбургской области за 2017 г.*

Состав группы 1	Состав группы 2	Состав группы 3
3 района	15 районов	11 районов
Новоорский; Оренбургский; Тоцкий	Адамовский; Акбулакский; Асекеевский; Бузулукский; Илекский; Кваркенский; Красногвардейский; Курманаевский; Новосергиевский; Октябрьский; Первомайский; Переволоцкий; Сакмарский; Ташлинский; Шарлыкский	Александровский; Беляевский; Бугурусланский; Грачевский; Домбаровский; Матвеевский; Пономаревский; Саракташский; Светлинский; Северный; Тюльганский

* Составлено автором на основе источника ⁴

Таблица 2

Результаты кластер-процедуры по данным за 2019 г.*

Группа 1	Группа 2	Группа 3
15 районов	3 района	11 районов
Адамовский; Акбулакский; Асекеевский; Бузулукский; Илекский; Кваркенский; Красногвардейский; Курманаевский; Новосергиевский; Октябрьский; Первомайский; Переволоцкий; Сакмарский; Светлинский; Ташлинский	Новоорский; Оренбургский; Тоцкий	Александровский; Беляевский; Бугурусланский; Грачевский; Домбаровский; Матвеевский; Пономаревский; Саракташский; Северный; Тюльганский; Шарлыкский

* Составлено автором на основе источника ⁴

По результатам расчетов средних величин можно отметить, каким является уровень регистрируемой безработицы в каждом из кластеров в изучаемые годы (табл. 3).

Таблица 3

Средние величины показателей К1-К3 по группам районов Оренбургской области*

Индикатор	Группа 1	Группа 2	Группа 3
2017 г.			
V1	432	249	147
V2	563	279	165
V3	507	270	153
2019 г.			
V1	214	399	116
V2	247	477	135
V3	242	457	129

* Составлено автором на основе источника ⁴

Так, по высоким средним значениям, рассчитанным для кластеров в 2017 г., районы, попавшие в первый кластер, можно отнести к районам, имеющим неблагоприятную ситуацию на рынке труда, уровень регистрируемой безработицы достаточно высок. Районы второго кластера характеризуются средним уровнем регистрируемой безработицы. Районы третьего кластера имеют низкий уровень регистрируемой безработицы.

По высоким средним значениям, рассчитанным для кластеров в 2019 г., районы, попавшие во второй кластер, можно отнести к районам, имеющим высокий уровень регистрируемой безработицы. Районы первого кластера характеризуются средним уровнем регистрируемой безработицы. Районы третьего кластера имеют низкий уровень регистрируемой безработицы (табл.3).

Анализ состава сельских муниципалитетов Оренбуржья, отнесенных к каждому из блоков с различными уровнями, позволяет заключить, что в 2019 г. по сравнению с 2017 г. произошли следующие изменения в составе групп.

Так, в состав кластера 1 со средним уровнем регистрируемой безработицы в 2019 г. переместился Светлинский район, в 2017 г. он входил в третью группу районов с низким уровнем. Шарлыкский район переместился из кластера 2 для 2017 г. со средним уровнем регистрируемой безработицы в кластер 3 для 2019 г. с низким уровнем исследуемых индикаторов.

Переход сферы экономики на «цифровые рельсы», начавшийся с 2017 г., а также другие вызовы современности, безусловно, станут факторами трансформации рынка труда региона. Итоги проведенного исследования могут стать основой для разработки положений региональной стратегии занятости в современных условиях, которые будут способствовать появлению положительных изменений в динамике индикаторов экономического развития Оренбуржья через уменьшение коэффициента напряженности на рынке труда области.

¹ Экономика труда: учебник / И.М. Алиев [и др.]. - Ростов н/Д: Феникс, 2009. – 393 с.

² Золотова Л.В., Портнова Л.В. Тенденции развития рынка труда Оренбургской области // Сфера услуг: инновации и качество. 2021. № 54. С. 37-46.

³ Портнова Л.В. Применение метода кластерного анализа в оценке и прогнозировании уровня безработицы в регионе // Вестник Оренбургского государственного университета. 2012. № 4 (140). С. 158-163.

⁴ Официальный сайт Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Оренбургской области. URL: <https://orenstat.gks.ru/> (дата обращения 20.09.2022 г.).

CLASSIFICATION OF REGIONS OF THE ORENBURG REGION BY THE LEVEL OF REGISTERED UNEMPLOYMENT

© 2022 Portnova Lidia Vladimirovna
PhD in Economics, Associate Professor
Orenburg branch of the Plekhanov Russian University of Economics
E-mail: naukaorenrea@list.ru

Keywords: Orenburg region, municipality, unemployment, differentiation, cluster analysis.

The article is devoted to the classification of municipalities of the Orenburg region according to the indicators of registered unemployment. Using multivariate cluster analysis, cluster groups were built, and a conclusion was made about the variation in rural municipalities of the Orenburg region in terms of the level of registered unemployment.

ДИФФЕРЕНЦИАЦИЯ ОЖИДАЕМОЙ ПРОДОЛЖИТЕЛЬНОСТИ ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: СТАТИСТИЧЕСКИЙ АСПЕКТ

© 2022 Савинкова Ольга Александровна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: savinkova0501@gmail.com

Ключевые слова: ожидаемая продолжительность жизни, территориальная дифференциация, динамика, регионы, статистика.

В статье на основе официальных статистических данных проведен анализ динамики и различий средней ожидаемой продолжительности жизни населения России, а также выявлена территориальная дифференциация изучаемого показателя.

Продолжительность жизни населения является наиболее значимым показателем уровня социального и экономического развития общества и основным индикатором качества жизни. Средняя ожидаемая продолжительность жизни (ОПЖ) показывает среднее число лет, которое предстояло бы прожить каждому члену данного поколения при сохранении существующих условий смертности. Величину средней ожидаемой продолжительности жизни рассчитывают для любого возраста и пола¹.

Стратегической целью национального проекта «Демография» на период с 2019 по 2024 гг.² является повышение средней ожидаемой продолжительности здоровой жизни до 67 лет и увеличение ОПЖ к 2030 году до 78 лет.

За период с 2010 по 2019гг. ОПЖ при рождении увеличилась с 68,94 до 73,34 лет. Абсолютный прирост составил 4,4 года (рис. 1). Средняя величина ожидаемой продолжительности жизни при рождении с 2010 по 2020гг. составляет 71,31 г. Ежегодно ожидаемая продолжительность жизни увеличивается в среднем на 0,38%.

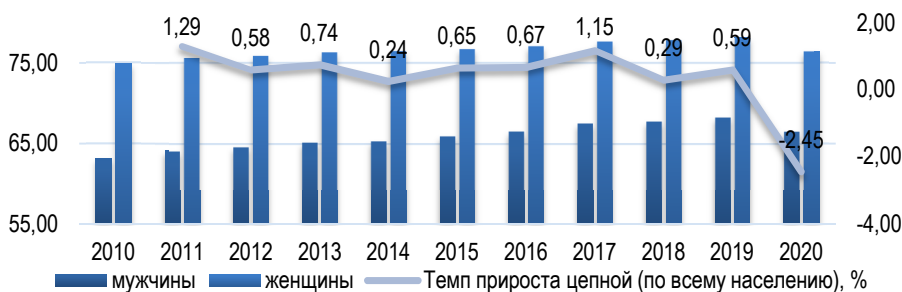


Рис. 1. Средняя ожидаемая продолжительность жизни населения РФ за 2010–2020 гг.¹

* Научный руководитель – Проскурина Наталья Вячеславовна, кандидат экономических наук, доцент.

Для прогнозирования величины ожидаемой продолжительности жизни использован ППП Gretl. На основе данных ОПЖ за 2010-2020 гг. была построена модель с линейным трендом МНК, которая имеет коэффициент детерминации 0,963, а также является значимой (р-значение <0,05). С вероятностью 95% средняя ожидаемая продолжительность жизни населения России будет иметь тенденцию роста и в 2022 г. в среднем будет составлять 74,42 г., в 2023 г – 74,88 г. Следовательно, проводимая демографическая политика в Российской Федерации оказывает положительное влияние на продолжительность жизни населения.

В 2010 г. разница ожидаемой продолжительности жизни женщин и мужчин составляла 8,6 лет; по сравнению с 2010г. продолжительность жизни мужчин выросла на 5,39%, а у женщин - на 2,07%. В 2020г. абсолютная разница ОПЖ между мужчинами и женщинами составляет 9,94 года, то есть за анализируемый период она снизилась на 15,69%, что говорит о положительной динамике (рис. 2).

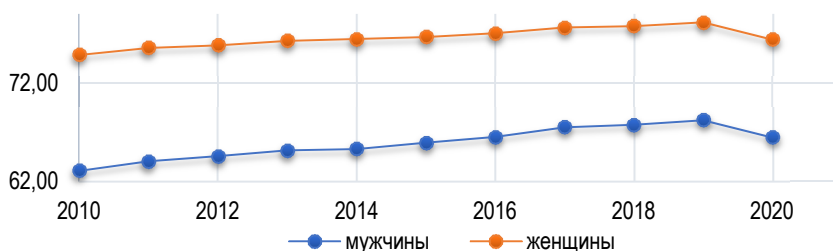


Рис. 2. Средняя ожидаемая продолжительность жизни мужчин и женщин за 2010–2020 гг.¹

По данным Российского мониторинга экономического положения и здоровья населения качество жизни городского населения значительно выше качества жизни сельского населения.³

Средняя ожидаемая продолжительность жизни горожанина в 2020 году была выше на 0,7 лет среди мужчин и на 0,79 лет среди женщин, а в целом превышала на 1,12 лет. В сравнении с 2010 годом, в 2020 году дифференциация средней ОПЖ среди городского и сельского населения снизилась на 1,93 года, то есть на 73,38% (рис. 3).

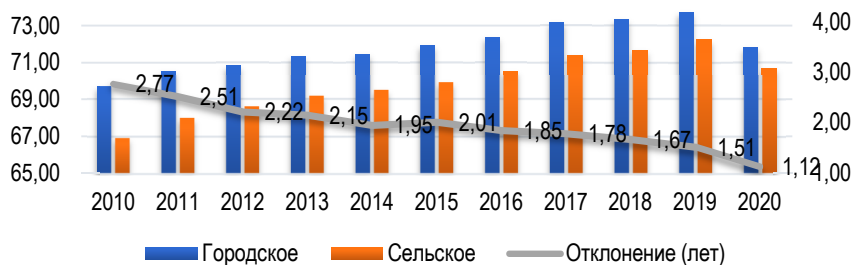


Рис. 3. Средняя ожидаемая продолжительность жизни городского и сельского населения за 2010–2020 гг.¹

Для изучения территориальной дифференциации средней ожидаемой продолжительности жизни были проанализированы ее характеристики в регионах РФ (см. таблицу).

Дескриптивные статистики ОПЖ в регионах РФ за 2010, 2015 и 2020 гг.*

Годы	Среднее, лет	Минимум, лет	Максимум, лет	Размах вариации, лет	Станд. отклонение, лет	Козф-т вариации, %
2010	67,99	57,49	74,71	17,22	5,73	8,32
2015	70,62	63,13	80,05	16,92	2,46	3,48
2020	71,04	65,82	81,48	15,66	2,19	3,09

* Составлено автором на основе расчетов в ПП "Statistica".

Результаты анализа позволили сделать следующие выводы:

1) средняя ожидаемая продолжительность жизни населения в регионах России с 2010 по 2020 гг. возросла на 4,49% или на 3,05 г. с 67,99г до 71,04 г. соответственно;

2) минимальное значение ОПЖ населения в регионах РФ также выросло - на 14,49% или на 8,33 г.: в 2010 и в 2020 гг. самая низкая ожидаемая продолжительность жизни была в Чукотском АО и составляла 57,49 г. и 65,82 г. соответственно, в 2015 г. наименьшая ОПЖ наблюдалась в Республике Тыва и составляла 63,13 г.;

3) самая высокая продолжительность жизни зафиксирована в Республике Ингушетия, где за 10 лет средняя ОПЖ населения возросла на 9,06% или на 6,77 г.;

4) коэффициент вариации в 2010 году составлял 8,32%, в 2015 и в 2020 году 3,48% и 3,09% соответственно, то есть в последние годы в среднем значения ОПЖ населения в регионах отклоняются от среднего значения незначительно.

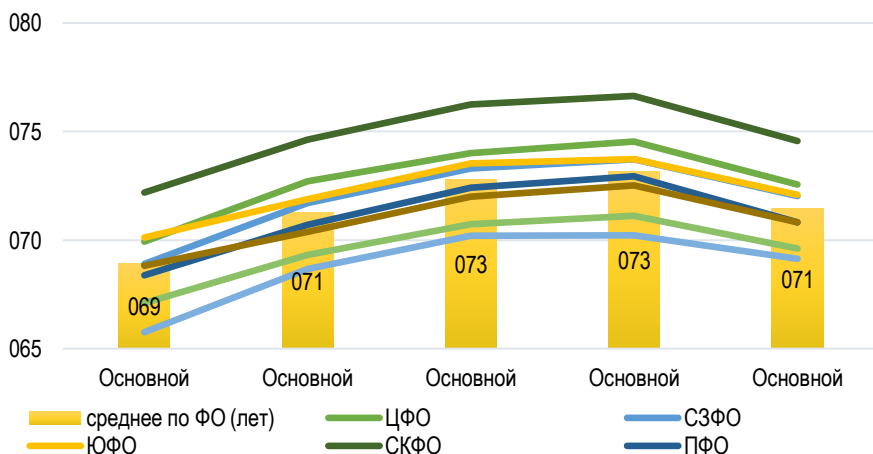


Рис. 4. Динамика средней ОПЖ населения по федеральным округам России за 2010–2020 гг.¹

Среди федеральных округов РФ наибольшая средняя ожидаемая продолжительность жизни населения стабильно приходится на Северо-Кавказский ФО, где этот показатель в

среднем за 2010–2020 годы составил 74,86 г. (рис. 4). Наименьшее же значение можно отметить в Дальневосточном федеральном округе (68,8 г.) Разрыв средней ОПЖ населения между СКФО и ДФО в среднем за 10 лет составляет 6,06 г. или 8,8%.

В целом наблюдается положительная динамика ОПЖ населения в федеральных округах РФ⁵. За период с 2010 по 2019 гг. увеличение данного показателя составило от 3,61 до 4,82 лет. В 2020 году из-за пандемии Covid-19 средняя ОПЖ населения России снизилась, в сравнении с 2019 годом этот показатель варьировался по округам в пределах от -1,07 до -2,11 лет.

Анализ территориальных различий ОПЖ показал ее сильную дифференциацию между регионами Российской Федерации. Так разрыв между максимальной средней продолжительностью жизни в Республике Ингушетия и минимальной в Чукотском АО составил 15,66 лет (19,22%), что говорит о значительном разрыве в социально-экономическом развитии регионов России. Тем не менее, ожидаемая продолжительность жизни при рождении за последнее время (за исключением 2020 г.) стремительно растет, чему способствует ряд государственных мер, которые также направлены на сокращение разрыва в продолжительности жизни мужчин и женщин.

¹ Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]: <https://www.gks.ru/> (дата обращения 24.08.2022).

² Паспорт национального проекта «Демография»: утв. президиумом Совета при Президенте Российской Федерации по стратегическому развитию и национальным проектам от 24 декабря 2018 г. № 16. URL: <https://mintrud.gov.ru/ministry/programms/demography> (дата обращения: 03.09.2022).

³ Абалмасова, А. О. Статистическое исследование средней продолжительности жизни населения в России / А. О. Абалмасова // Журнал У. Экономика. Управление. Финансы. – 2020. – № 2(20). – С. 51-56.

⁴ Вестник Российского мониторинга экономического положения и здоровья населения [Электронный ресурс]: <https://www.hse.ru/rims/vestnik> (дата обращения: 27.08.2022).

⁵ Ожидаемая продолжительность жизни в регионах России / Д. Л. Скипин, Ю. А. Юхтанова, О. А. Крыжановский, Е. Г. Токмакова // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. – 2022. – Т. 15. – № 2. – С. 156-171. – DOI 10.15838/esc.2022.2.80.10.

DIFFERENTIATION OF LIFE EXPECTANCY OF THE POPULATION IN THE RUSSIAN FEDERATION: A STATISTICAL ASPECT

© 2022 Savinkova Olga Alexandrovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: savinkova0501@gmail.com

Keywords: life expectancy, territorial differentiation, dynamics, regions, statistics.

Based on official statistics, the article analyzes the dynamics and differences in the average life expectancy of the population of Russia, and also reveals the territorial differentiation of the studied indicator.

СОВРЕМЕННАЯ РОЛЬ КРЕДИТА В НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКЕ

© 2022 Савинов Олег Германович
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: ogsvnnv@gmail.com

Ключевые слова: кредит, назначение, функции, роль, национальная экономика.

Роль кредита исследуется как результат функционирования кредита и процесса развития кредитных отношений. Оценивается прогрессивное и регрессивное влияние кредита на воспроизводственный процесс и состояние экономических субъектов. Анализируется денежно-кредитная политика и меры Банка России, направленные на развитие кредитования экономики.

В рыночной экономике роль кредита рассматривается с одной стороны, как решающий фактор экономического развития, в качестве инструмента, позволяющего вывести экономику из рецессии и стагнации, с другой стороны, кредит может стать источником проведения спекулятивных операций, приводящих к проблемам на финансовых рынках и стать причиной финансовых кризисов. Наиболее глубоко, на наш взгляд, роль кредита на всех этапах развития общества исследована в научных трудах О.И. Лаврушина. Ученый раскрывает терминологическую и методологическую сторону вопроса, оценивает роль кредита в экономике как объективный процесс вне зависимости от его форм и видов¹. Поднимает также глубокие проблемы, связанные со специфическим назначением кредита в экономике и его функционированием в процессе развития кредитных отношений. Исследует факторы кредитной экспансии, закредитованности заемщиков, границы кредита и ссудного процента, влияние кредитной эмиссии на рост инфляции и развитие кризисных ситуаций. Данные вопросы выходят за рамки назначения кредита на макроуровне, включают микроэкономические аспекты развития кредитных отношений экономических субъектов в процессе кредитования, а также задачи Банка России, решаемые в рамках реализации денежно-кредитной политики государства и регулирования денежно-кредитной сферы.

Кредит образует составную часть кредитных отношений. Роль кредита проявляется как результат реализации выполняемых им функций в процессе развития кредитных отношений. Различные функции кредита находятся в тесной взаимосвязи и представляют проявление единой его сущности. Раскрытие функций позволяет определить роль кредита на различных этапах развития общества.

Кредит во взаимодействии с другими денежными категориями, а также его функции, реализуемые на всех этапах развития общества в процессе развития кредитных отношений, мы рассматриваем как единое целое для оценки проявления роли кредита. На наш взгляд, важным является не только процесс движения ссудного капитала во временное пользование на возвратной основе, но и результат финансового взаимодействия экономических субъектов на кредитном рынке для национальной экономики.

Функции кредита в воспроизводственном процессе

Автор	Функции
Э. Я. Брегель ²	Перераспределения денежного капитала Экономии издержек обращения Централизации, концентрации, накопления капитала
О.И. Лаврушин ¹	Перераспределения стоимости Замещения действительных денег кредитными операциями

Специфическое назначение кредита как временного источника финансирования на возвратной и платной основе обусловлено его сущностью. Поскольку внешнее проявление свойств кредита раскрывается на основе функций, то роль кредита оценивается экономистами как результат их реализации. Эмиссионная функция кредита способствует формированию дополнительных платежных средств, ускорению производства и обращения. Расширение основного и оборотного капитала способствует повышению деловой активности национального товаропроизводителя. Вместе с тем рост денежного предложения в процессе кредитования и увеличения платежного оборота без создания необходимого товарного эквивалента может стать причиной повышения уровня инфляции³.

При реализации перераспределительной функции ссудный капитал накапливается и направляется в сферу производства или потребления, где существует потребность в дополнительных ресурсах. Перераспределение ссудного капитала в отрасли с более высокой нормой прибыли, а также использование для проведения спекулятивных операций на финансовом рынке приводит к замедлению расширенного воспроизводства. Перераспределительная функция капитала не всегда способствует ускорению общественного развития и экономии общественных затрат. В этой связи усиливается интеграция и взаимовлияние денег, финансов и кредита на развитие национальной экономики⁴.

На определенных этапах развития кредитных отношений ученые отмечают контрольную и стимулирующую функции кредита.

Роль кредита в национальной экономике

Критерии	Влияние
С позиции участия в воспроизводственном процессе	Непрерывность и ускорение воспроизводственного процесса в фазе производства, распределения, обмена и потребления
С позиции реализуемых функций	Эмиссия дополнительных платежных средств, Формирование и перераспределение ссудного капитала (территориальное, межотраслевое)
По направлениям кредитования субъектов экономики	Расширение производства, инвестирования, потребления
С позиции экономического эффекта	Концентрация капитала, рациональное использование ресурсов, экономия затрат, сокращение издержек, модернизация экономики
С позиции реализации задач денежно-кредитной политики - обеспечения ценовой и финансовой стабильности	Роль кредита в решении экономических и социальных задач проявляется слабо, денежно-кредитная политика пассивна к обеспечению долгосрочного экономического роста и повышению уровня занятости

Назначение кредита проявляется в его формах, которые связаны со структурой кредита и сущностью кредитных отношений.

Таблица 3

Взаимосвязь форм кредита в реализации кредитных отношений

Форма	Взаимосвязь	Форма
По форме движения ссудного капитала		По кредиторам
Денежная		Международная
Товарная		Государственная
Смешенная		Банковская
По направлениям использования		Хозяйственная (коммерческая)
Производственная		Гражданская (частная)
Инвестиционная		
Потребительская		

Основной формой кредита является банковская, что обусловлено централизацией ссудного капитала в банковском секторе и кредитованием банками различных экономических субъектов. Банковский кредит участвует во всех сферах экономики, расширяя производство, инвестиции и потребление, является стратегическим фактором развития, однако в периоды экономического спада его объемы резко сокращаются, увеличиваются риски невозврата, ухудшается финансовое состояние кредиторов и заемщиков.

Необходимым условием снижения зависимости российской экономики от экспорта и импорта в условиях санкций является расширение кредитования ее производственной сферы. В этой связи денежно-кредитная политика должна обеспечить формирование долгосрочных источников финансирования приоритетных отраслей экономики, снижение процентных ставок по целевым инструментам рефинансирования, формирование финансово-кредитных механизмов взаимодействия Банка России и Министерства финансов на основе эмиссии облигаций⁵.

Роль кредита вряд ли можно назвать пассивной и нейтральной. Кредит и развитие кредитных отношений может оказывать как прогрессивное, так и регрессивное воздействие на экономику и ее субъектов. Кредиту присущи деструктивные качества, которые влияют на увеличение государственного долга, разбалансированное развитие экономики за счет кредитования отраслей с повышенной рентабельностью, увеличение диспропорций между производством и потреблением, приводят к эмиссии излишней денежной массы за счет выпуска кредитных платежных средств без расширения производства и ускорения обращения, увеличение потребления сверх финансовых возможностей граждан. Кредит и кредитные отношения стали менее управляемыми и предсказуемыми на макро- и микроуровне. Стихийное регулирование кредитного рынка приводит к росту кредитных рисков в банковской системе. В связи с таргетированием инфляции Банк России осторожно относится к предложениям по монетизации валового внутреннего продукта. Это сокращает возможности кредитования национальной экономики, которая остро нуждается в инвестициях, повышении деловой активности и покупательного спроса.

Стагнация экономики последние семь лет и снижение темпов роста денежной массы оказывали негативное влияние на воспроизводственный процесс и использование кредита. Назрела острая необходимость расширения льготных программ кредитования, повышения роли финансово-кредитных механизмов в реализации национальных проектов для решения системных задач по ускорению темпов роста экономики и обеспечению благосостояния граждан.

¹ Лаврушин О.И. Эволюция теории кредита и его использование в современной экономике : монография. М. : КНОРУС, 2016. – 394 с.

² Брегель Э.Я. Денежное обращение и кредит капиталистических стран. М.: Госфиниздат, 1955. – 424 с.

³ Савинов О.Г., Савинова Н.Г. Адаптация банковского кредитования к современным экономическим условиям // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2016. № 9 (143). С. 88-91.

⁴ Интеграция финансовых и кредитных отношений в современных условиях / отв. ред. проф Т.М. Ковалева. – СПб.: Изд-во Политехн. ун-та. 2007. - 220 с.

⁵ Савинов О.Г., Савинова Н.Г., Мясникова А.И. Режимы денежно-кредитной политики и меры центральных банков в новой экономической реальности // Экономические науки. 2021. № 5 (198). С. 133-137.

THE MODERN ROLE OF CREDIT IN NATIONAL ECONOMIC

© 2022 Savinov Oleg Germanovich
Candidate of Economic, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: ogsvnv@gmail.com

Keywords: credit, purpose, functions, role, national economy.

The role of credit is studied as a result of the functioning of credit and the process of development of credit relations. The issue assessed the progressive and regressive influence of credit on the reproduction process and the state of economic entities. The monetary policy and measures of the Bank of Russia aimed at developing lending to the economy are analyzed.

ПОВЫШЕНИЕ ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

© 2022 Сакович Мария Олеговна*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: sakovichmari00@mail.ru

Ключевые слова: финансово-экономическая устойчивость, санкционные ограничения, стратегия, оборотные активы, обязательства, минимизация затрат, анализ деятельности.

В статье рассматриваются понятие финансово-экономической устойчивости и типы финансовой устойчивости компаний. По результатам анализа определяются пути совершенствования финансово-экономической устойчивости организации строительной отрасли.

В настоящее время политическая обстановка в мире из-за ситуации на Украине серьезно ударила по экономике России. Большинство компаний оказались в жестких экономических рамках, сформированных иностранными государствами. Введение санкций на вывоз российских продуктов и ввоз зарубежных товаров сказалось на процессе производства и реализации продуктов. Нарушился выстроенный баланс между спросом и предложением на товары. На российском рынке возник дефицит товаров, поставляемых иностранными контрагентами и тоже время избыток товаров, производимых российскими организациями в целях реализации их в адрес зарубежных стран. Российские компании испытали нехватку комплектующих совершенно на все иностранное производственное оборудование. Поиск альтернативных комплектующих для производственного оборудования сопровождался значительным повышением уровня цен и соответственно высокими финансовыми затратами, что «пошатнуло» финансово-экономическую устойчивость организаций.

Финансово-экономическая устойчивость представляет собой способность хозяйствующего субъекта функционировать на рынке независимо от всевозможных изменений его условий. Организация обладает финансово-экономической устойчивостью, только в том случае, если предприятие ввиду появления новых условий на рынке способно быстро адаптироваться к изменяющимся условиям и осуществлять финансово-хозяйственную деятельность, при этом оставаясь платежеспособным¹.

Определение финансово-экономической устойчивости организации является одной из основных экономических проблем на современном рынке. Недостаточная финансовая устойчивость способна привести компанию к торможению производственного развития, к неплатежеспособности и в конечном итоге способствовать банкротству предприятия. Однако, стоит отметить, что и чрезмерная финансовая устойчивость способна отрицательно

* Научный руководитель – **Никитина Наталья Владиславовна**, кандидат экономических наук, доцент.

отразится на деятельности компании, так как излишки имеющихся резервов и запасов организации усугубляют затраты фирмы².

Как правило финансовая устойчивость делится на виды, определяющие степень устойчивости организации к внутренним и внешним изменениям.

В качестве первого вида финансовой устойчивости выступает абсолютная финансовая устойчивость, при котором соблюдается условие: собственный капитал компании покрывает внеоборотные активы и товарные запасы. Абсолютная финансовая устойчивость предполагает платежеспособность организации и способность отвечать по своим долговым обязательствам. Однако, абсолютная финансовая устойчивость – достаточно редкое явление в нашей стране.

Более характерно для российских предприятий второй вид финансовой устойчивости – нормальное финансовое положение. При нормальной финансовой устойчивости компания от осуществляемой деятельности получает высокий доход, а заемные средства используется предприятием рационально³. Нормальная финансовая устойчивость предполагает покрытие запасов не только за счет собственного оборотного капитала, но и за счет привлеченных средств.

Под третьим видом финансовой устойчивости понимают неустойчивое финансовое положение. Неустойчивость характеризуется нарушением платежеспособности предприятия. При ведении финансово-хозяйственной деятельности компания с неустойчивым финансовым положением все чаще испытывает нехватку финансовых ресурсов. В таком случае, в целях восполнения необходимого объема финансов организации стремится привлечь заемные средства. Неустойчивое финансовое положение можно считать допустим только в том случае, если собственные и заемные средства, а также источники резервного финансирования равны или превышают запасы компании.

Согласно приведенным данным Национального банка, свыше 23% компаний в России обладают финансово-экономической устойчивостью, однако 30% организаций относят к компаниям с критическим уровнем устойчивости.

Кризисное положение организации относят к крайней степени неплатежеспособности предприятия. Компания с кризисным положением не в состоянии отвечать по своим обязательствам, в связи с чем постоянно увеличивается кредиторская задолженность. Растущие кредиты и займы организации приближают компанию к банкротству⁴.

Кризисное положение сопровождается задержкой выплат заработных плат, налогов, расчеты с поставщиками.

Финансовая устойчивость компании формируется из ряда параметров:

- финансовый статус предприятия;
- уровень спроса на товары;
- уровень производственных издержек;
- степень зависимость организации от кредиторов;
- степень зависимость организации от инвесторов;
- уровень конкурентоспособности организации;
- уровень профессионализма персонала;
- размер уставного капитала;
- объем внеоборотных активов;
- объем оборотных активов;

- имидж компании;
- эффективность деятельности предприятия.

Каждый из приведенных выше показателей важно рассматривать и анализировать относительно других показателей. Например, высокие издержки отрицательно сказываются на финансовой устойчивости компании, однако при высоком уровне доходности, высокие издержки считаются допустимым.

Для определения типа финансовой устойчивости важно провести анализ его финансово-хозяйственного состояния. В первую очередь оценке подвергаются объемы финансовых ресурсов и направления их использования. Стоит отметить, что анализ финансово-хозяйственного состояния организации необходим не только в целях установления типа финансовой устойчивости, но и для того, чтобы осуществлять поиск путей совершенствования финансово-экономической устойчивости. Именно вышеуказанный анализ позволяет определить какие направления финансово-хозяйственной деятельности нуждаются в совершенствовании⁵.

Для примера, рассмотрим строительную отрасли, в которой ведет деятельность по производству и реализации строительных материалов, таких как известь, гипс, цемент ООО «Минерал Групп».

Исходя из анализа деятельности ООО «Минерал Групп» установлено, что организация не имеет собственного капитала и полностью зависит от заемных средств. В связи с чем, на 2021 года коэффициент автономии составлял - 0,18, коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами составил - 2,54, коэффициент обеспеченности запасами - 2,94. Следовательно, ООО «Минерал Групп» имеет неустойчивое финансовое положение, что требует незамедлительного совершенствования финансово-экономической устойчивости организаций.

Одним из основных мероприятий по совершенствованию финансово-экономической устойчивости организации ООО «Минерал Групп» является снижение дефицита финансовых средств и оптимизация их использования. В первую очередь, данное мероприятие особо актуально для организаций с кризисным типом финансовой устойчивости. Проблема компаний, приближающихся к банкротству в основном, решается исключительно путем пополнения объема финансовых средств.

Для того, чтобы совершенствовать деятельность предприятия ООО «Минерал Групп» в финансовой сфере, следует выделить следующие направления:

- осуществление систематического анализа финансовой деятельности организации;
- оптимальное использования оборотных средств компании;
- минимизация сложившихся затрат;
- определение дивидендной политики, позволяющей четкому распределению прибыли между ее участниками;
- создание стратегической политики компании с учетом прогноза финансовых параметров.

Анализ финансовой деятельности предприятия позволит провести оценку отдельных показателей финансового состояния ООО «Минерал Групп», таких как состояние активов, пассивов, показателей, свидетельствующих о наличии и уровне дебиторской, кредиторской задолженности, а также определить объемы прибыли и убытков. Кроме того, анализ

отражает финансовое состояние компании на текущий период времени, а также формирует предпосылки на ожидаемое финансовое состояние в будущем.

Оптимальное использования оборотных средств ООО «Минерал Групп» находится в зависимости от внутренних и внешних факторов. На ряд факторов организация имеет возможность повлиять. Однако, такие внешние изменения на рынке, как растущий уровень налогов, увеличение процентов по кредитам, кризис мешает предприятию развиваться и улучшать свою финансово-экономическую устойчивость. Внутренние факторы вынуждают организацию замедлять процессы производства товаров и снижать объемы оборотных средств, что отрицательно сказывается на финансовой устойчивости компании. Для того, чтобы улучшить использование оборотных средств ООО «Минерал Групп» важно рационально расходовать имеющиеся у компании запасы, не допуская излишек. К основным мероприятиям по сокращению запасов организации в производственной сфере отнесем:

- контроль за снабжением ресурсов;
- оптимальное использование запасов;
- недопущение превышения запасов материалов на складе над необходимым объемом для производства;
- использование запасов согласно утвержденным нормам.

Минимизация сложившихся затрат ООО «Минерал Групп» и увеличение прибыли компании в настоящее время достигается путем использования системы «директ-костинг», которая содержит в себе ряд особенностей:

- деление затрат компании на переменные и постоянные;
- объединение финансового и производственного учета затрат;
- формирование отчета о доходах на основе нескольких этапов;
- экономико-математическая методика анализа отчетов по доходам компании;

Минимизация затрат ООО «Минерал Групп» позволит повысить финансовую устойчивость предприятия и сформирует среду для развития новой деятельности.

Оптимальное соотношение прибыли стало одной из важнейших проблем в дивидендной политике. Сформированная система по распределению прибыли между ее участниками должна предусматривать исполнение взятых на себя обязательств перед государством и обеспечивать нужды компании.

Организация ООО «Минерал Групп» нуждается в создании стратегической политики компании с учетом прогноза финансовых параметров, так как изменяющаяся экономическая среда хозяйствования вносит постоянные коррективы в работу, к которой предприятие должно быть готово для того, чтобы поддержать и улучшить свою финансовую устойчивость.

Таким образом, финансово-экономическая устойчивость представляет собой способность хозяйствующего субъекта функционировать на рынке независимо от всевозможных изменений его условий. Рассматривая деятельность ООО «Минерал Групп», стоит отметить, что общество относится к организациям с неустойчивым финансовым положением, требующим решение проблемы посредством совершенствования финансово-экономической устойчивости организации, которое предусматривает осуществление систематического анализа финансовой деятельности организации; оптимальное использования оборотных средств компании; минимизация сложившихся затрат; определение дивидендной

политики, позволяющей четкому распределению прибыли между ее участниками; создание стратегической политики компании с учетом прогноза финансовых параметров.

¹ Беляцкая, Т. Н. Экономика организации: учебное пособие / Т. Н. Беляцкая. - Минск: РИПО, 2020. - 283 с.

² Гарнова, А.П. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия: учебник / под ред. А.П. Гарнова. – Москва: ИНФРА-М, 2022. – 366 с.

³ Казакова, Н.А. Анализ финансовой отчетности. Консолидированный бизнес: учебник для бакалавриата и магистратуры / Н.А. Казакова. – Москва: Издательство Юрайт, 2019. – 233с.

⁴ Красникова, Н.В. Теоретические аспекты анализа финансовой устойчивости организации / Н.В. Красникова // Научно-методический журнал «Концепт». – 2019. – С. 167-169.

⁵ Кутин, М.В. Сущность, цели и задачи определения уровня финансовой устойчивости предприятия / М.В. Кутин // Вестник современных исследований. – 2019. – № 1.10. – С. 189-192.

IMPROVING THE FINANCIAL AND ECONOMIC STABILITY OF THE ORGANIZATION

© 2022 Sakovich Mariya Olegovna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: sakovichmari00@mail.ru

Keywords: financial and economic stability, sanctions restrictions, strategy, current assets, liabilities, cost minimization, activity analysis.

This article discusses the concept of financial and economic stability and types of financial stability of companies. Based on the results of the analysis, ways to improve the financial and economic sustainability of the organization of the construction industry are determined.

ОСОБЕННОСТИ ПРОВЕДЕНИЯ И РЕГУЛИРОВАНИЯ МАРЖИНАЛЬНЫХ СДЕЛОК

© 2022 Саломатина Светлана Юрьевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: salom771@rambler.ru

Ключевые слова: маржа, маржинальная сделка, маржинальная торговля, минимальная маржа, начальная маржа, поддерживаемая маржа.

Статья посвящена эволюции маржинальной торговли в мире. В исследовании раскрываются основные принципы организации и назначения маржинальной торговли и особенности осуществления и оформления маржинальных сделок. Акцентируется внимание на нормативном регулировании маржинальной торговли в современных российских условиях.

С целью увеличения доходности своих вложений инвесторы могут прибегать к маржинальным операциям, то есть использовать на рынке ценных бумаг не только собственные средства, но и заемные. Такие сделки вошли в практику инвесторов в XX веке и сейчас являются важной частью фондового рынка.

Востребованность маржинальной торговли среди участников рынка ценных бумаг выявила потребность в законодательном регулировании таких операций. Например, мировые кризисы, причиной которых была бесконтрольное осуществление сделок с ценными бумагами за счет заемных средств. Глобальное падение рынка вызвало необходимость регулирования и определение жестких требований к сделкам с кредитным плечом. В настоящее время существует законодательная база для осуществления маржинальных сделок, которая устанавливает правила в разрезе заключения договоров, размера обеспечения, комиссий, наличия ответственности, действий брокеров в неблагоприятных ситуациях и прочее.

Маржинальные сделки – это сделки, совершаемые с использованием заемных денежных средств или ценных бумаг у брокера. Такие операции осуществляют с целью увеличения доходности своих инвестиций. Маржинальные сделки основаны на эффекте финансового рычага, то есть заемные средства могут приносить такую же прибыль, что и собственные при том, что плата за их использование гораздо меньше этой прибыли. Но и убыток инвестора растет в той же пропорции в случае негативного исхода событий, в этом заключается риск операций с использованием заемных средств.

Маржинальная торговля стала достаточно популярной в 1920-х годах в США. В те времена на рынке наблюдался высокий рост, участники в основном играли на повышение, то есть занимали длинные позиции. Ограничения по маржинальной торговле были минимальными, кредитное плечо составляло 1 к 10, то есть сумма займа могла превышать обеспечение в 10 раз. В 1929 году в США начался кризис, получивший название «Великая депрессия». 24 октября в Черный четверг котировки акций начали стремительно падать, а следовательно, и снижалась стоимость обеспечения по брокерским займам. Брокеры

были вынуждены требовать пополнение маржи, а затем принудительно закрывать позиции, чтобы погасить займы. Продажа акций вызывала еще большее падение котировок, что приводило к еще большим продажам. Таким образом, темпы обвала рынка увеличились¹.

Произошедший кризис и его последствия стали основанием для совершенствования законодательства маржинальной торговли и в целом рынка ценных бумаг. В 1933 году был издан «Закон о ценных бумагах» (Securities Act of 1933), а в 1934 году – «Закон о торговле ценными бумагами» (Securities Exchange Act of 1934), за которыми последовало создание других нормативно-правовых актов, регулирующих рынок ценных бумаг, в том числе маржинальную торговлю. В частности, в 1934 году была создана Комиссия по ценным бумагам и биржам (The United States Securities and Exchange Commission, SEC), которая стала главным государственным органом, осуществляющим в США регулирование фондового рынка².

При открытии маржинального счета в США необходимо составить маржинальное соглашение (Margin Agreement), которое может быть как отдельным документом, так и частью общего договора с брокером. Оно содержит основные правила и условия, в том числе методы расчета и начисления процентов по займу, ответственность по займу, требования к обеспечению, наличие и форма уведомления в случае наступления маржин-колла (margin-call) и другие³.

Существуют строгие требования маржинальной торговли на законодательном уровне. Но саморегулируемые организации и брокерские компании могут устанавливать свои правила, если они не менее строгие, чем требования Федеральной резервной системы.

1. Минимальная маржа (Minimum Margin) – это сумма денежных средств или стоимость ценных бумаг, которая должна быть на вашем счете перед началом маржинальной торговли. Например, FINRA (саморегулируемая организация, крупнейший регулятор рынка ценных бумаг США⁴) устанавливает минимальную маржу в 2 000 долларов или 100% от суммы займа, смотря что будет меньше. Некоторые брокерские компании или СРО устанавливают более высокие требования.

2. Начальная маржа (Initial Margin) – это сумма денежных средств или стоимость ценных бумаг, которые можно взять в долг. Основным положением, регулирующим эту маржу, является правило Т из «Закона о торговле ценными бумагами» (Securities Exchange Act of 1934). В нем содержится требование внесения на счет 50% от суммы покупки ценных бумаг по маржинальной сделке, то есть занять можно до 50%. Некоторые участники рынка устанавливают более суровые правила.

3. Поддерживаемая маржа (Maintenance Margin) – сумма, которая должна быть на счете во время торговли. После покупки акций с использованием заемных средств или продажи заемных акций, брокер требует, чтобы на маржинальном счете находилась минимальная сумма собственных средств (за вычетом долга брокеру). Например, FINRA устанавливает сумму в 25% от стоимости ценных бумаг (при игре на повышение). Большинство брокеров выдвигают требования выше, обычно 30–40%. Данная сумма также зависит от типа актива. Если сумма обеспечения маржинальной сделки стала ниже требуемой правилами брокера, он обычно делает маржинальный вызов с требованием о внесении на счет необходимой суммы денежных средств или ценных бумаг. Если клиент не вносит маржу, брокер вправе закрыть позиции клиента или их часть, чтобы увеличить соб-

ственные средства клиента до требуемой суммы. Данный механизм называется «маржин-колл». Важно понимать, что предварительное уведомление может не поступить, если этого не было прописано в маржинальном соглашении³.

Маржинальные сделки в России проводились уже в 20 веке, но регулирование на законодательном уровне началось с 2001 года, когда было опубликовано Постановление ФКЦБ от 23 марта 2001 года № 6 «Об утверждении правил осуществления брокерской деятельности при совершении некоторых сделок на рынке ценных бумаг», которое определило правила осуществления маржинальных сделок, методику расчета уровня маржи и нормативов задолженности клиентов и др.

В дальнейшем регулирование в этой сфере развивалось, и в данный момент можно выделить следующие основные нормативно-правовые акты, регулирующие маржинальную торговлю на рынке ценных бумаг:

– Федеральный закон «О рынке ценных бумаг» от 22.04.1996 № 39-ФЗ;

– Указание Банка России от 26.11.2020 № 5636-У «О требованиях к осуществлению брокерской деятельности при совершении брокером отдельных сделок за счет клиента».

Так, в условиях российского правового поля, маржинальная сделка – это сделка, совершаемая с использованием денежных средств и/или ценных бумаг, переданных брокеров в заем.

Условия договора, сумма займа и порядок ее определения прописываются в договоре о брокерском обслуживании. Документом, который подтверждает передачу денежных средств или ценных бумаг в кредит, является отчет брокера о совершенных маржинальных сделках или иной разрешенный документ⁵.

Обеспечением по маржинальным сделкам могут быть денежные средства, ценные бумаги, иностранная валюта и драгоценные металлы. При этом значения ставок по данным активам должны быть в свободном доступе на официальном сайте клиринговой организации. Ценные бумаги, которые передаются в обеспечение займа, должны быть ликвидными. Иностранная валюта и драгоценные металлы должны быть допущены к организованным торгам, кроме того, драгоценные металлы должны учитываться на банковских счетах. Также брокер устанавливает перечень ликвидного имущества, принимаемого в качестве обеспечения маржинальной сделки.

Размер займа зависит от ставки риска ценной бумаги, которая может изменяться ежедневно. В России ставки риска рассчитываются Национальным клиринговым центром⁷. Также размер кредитного плеча зависит от уровня риска инвестора. Существует две категории для физических лиц:

– клиент со стандартным уровнем риска;

– клиент с повышенным уровнем риска⁶.

Последний статус клиент приобретает при выполнении одного из следующих условий:

1. Сумма денежных средств (в том числе в иностранной валюте), стоимость ценных бумаг и драгоценных металлов на счетах клиента должна быть выше 3 миллионов рублей.

2. Перечисленная выше сумма превышает 600 000 рублей, клиент пользуется услугами брокера более 180 дней, из которых не меньше 5 дней он совершал сделки с ценными бумагами или с производными финансовыми инструментами⁶.

Размер кредитного плеча больше у клиента с повышенным уровнем риска.

Так как операции с заемным капиталом достаточно рискованны, необходимы защитные инструменты, блокирующие потерю капитала кредитором. Для этого брокерами рассчитываются:

- норматив покрытия риска при исполнении поручений клиента (НПР1);
- норматив покрытия риска при изменении стоимости портфеля клиента (НПР2)⁶.

Методика расчета данных показателей определена в Приложении к Указанию Банка России от 26.11.2020 года № 5636-У «О требованиях к осуществлению брокерской деятельности при совершении брокером отдельных сделок за счет клиента». Нормативы рассчитываются следующим образом:

$НПР1 = S - M_0$, где S – стоимость портфеля клиента, M_0 – начальная маржа;

$НПР2 = S - M_x$, где S – стоимость портфеля клиента, M_x – минимальная маржа.

Начальная маржа представляет собой обеспечения для осуществления маржинальной сделки и рассчитывается путем умножения стоимости актива на его ставку риска. Минимальная маржа необходима для поддержания открытой позиции, она равна половине начальной маржи.

Брокер не должен допускать установление НПР1 меньше минимального значения, то есть 0 за исключением случаев, предусмотренными Указанием Банка России № 5636-У⁶.

Минимальное значение НПР2 равно 0. Если данный норматив принимает отрицательное значение, то брокер должен или снизить размер минимальной маржи или увеличить стоимость портфеля клиента путем принудительного закрытия позиций в строго оговоренные сроки. Данная процедура носит название «маржин-колл» и является гарантией для брокера, что он не потеряет свои средства. И соответственно, наступление «маржин-колл» приводит к большим убыткам инвестора.

В истории рынка ценных бумаг известны обвалы рынка, связанные с маржин-коллом, например, осенью 2008 года. Тогда рынок резко падал и начал срабатывать механизм: стоимость ценных бумаг, которые были в обеспечении займов, падает, затем брокер еще продает ценные бумаги клиента, соответственно вызывая еще большее падение рынка. Таким образом, происходила цепная реакция, ухудшающая ситуацию на фондовом рынке.

При этом брокер должен уведомить клиента о снижении НПР1 ниже нуля. В данном уведомлении указывается, что будет делать брокер при снижении НПР2 ниже нуля и другие параметры сделки. Законом устанавливаются требования, в соответствии с которыми брокеры должны вести журнал уведомлений и хранить их в течение 5 лет⁶.

1 октября 2021 года вступили в силу поправки в Федеральный закон «О рынке ценных бумаг» от 22.04.1996 № 39-ФЗ. В связи с нововведениями для осуществления сделок со сложными продуктами, инвесторам необходимо пройти тестирование, чтобы обезопасить себя от возможных убытков, связанных с высоким риском. Тестирование предлагает каждый брокер отдельно, в нем присутствуют вопросы по двум блокам: «Самооценка» и «Знания». Чтобы получить доступ к сделкам с нужными активами, необходимо правильно ответить на вопросы второго блока. Прохождение тестирования необходимо только неквалифицированным инвесторам⁸.

Таким образом, регулирование маржинальной торговли в России осуществляется в рамках мировой практики и уже выглядит как нормативно оформленный процесс, между тем, совершенствуется, периодически обновляется, закрывая новые потребности рынка и инвесторов. В настоящее время, тенденция активного роста количества частных инвесто-

ров, пришедших на фондовый рынок, которые в большинстве своем не имеют финансового образования и, с целью обезопасить таких участников от возможных убытков, поддерживается введением новых правил – тестирование для возможности торговли сложными продуктами, в том числе осуществления маржинальных сделок.

¹ Грабли маржинальной торговли /Официальный сайт газеты «Коммерсантъ»: [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.kommersant.ru/doc/153297>

² Манджиева Д. В. Правовое регулирование рынка ценных бумаг в США // «Новая наука: Стратегии и векторы развития». 2016. №6–2(88). С. 217–219: [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://elibrary.ru/download/elibrary_26184074_94373299.pdf

³ Margin: borrowing money to pay for stocks /Официальный сайт Комиссии по ценным бумагам и биржам: [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://www.sec.gov/reportspubs/investor-publications/investorpubsmarginhtm.html?roistat_visit=1478749

⁴ About FINRA /Сайт FINRA: [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.finra.org/about>

⁵ Федеральный закон от 22.04.1996 № 39-ФЗ «О рынке ценных бумаг»: [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10148/

⁶ Указание Банка России от 26 ноября 2020 г. № 5636-У «О требованиях к осуществлению брокерской деятельности при совершении брокером отдельных сделок за счет клиента»: [Электронный ресурс] – Режим доступа: : <https://base.garant.ru/400220393/>

⁷ Динамические риск-параметры рыночных рисков на фондовом рынке/ Сайт Национального клирингового центра: [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.nationalclearingcentre.ru/rates/fondMarketRates/>

⁸ С 1 октября в России начнут тестировать инвесторов/ Сайт НАУФОР: [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.naufor.ru/tree.asp?n=22433>

FEATURES OF CARRYING OUT AND REGULATION OF MARGIN TRANSACTIONS

© 2022 Salomatina Svetlana Yuryevna
PhD in Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: salom771@rambler.ru

Keywords: margin, margin trade, margin trading, minimum margin, initial margin, maintenance margin.

The article is devoted to the evolution of margin trading in the world. This study reveals the basic principles of the organization and purpose of margin trading and the features of the implementation and execution of margin transactions. Attention is focused on the normative regulation of margin trading in modern Russian conditions.

АНАЛИЗ ПРЯМОГО НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ В РОССИИ

© 2022 Салькина Альфия Ринатовна
кандидат экономических наук, доцент кафедры учета, анализа
и экономической безопасности
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Alya-0508@yandex.ru

Ключевые слова: налоги, налогообложение в РФ, прямое налогообложение, анализ прямых налогов.

Статья посвящена анализу прямого налогообложения в России. На основе статей Налогового кодекса проведена экспертная оценка характеристик прямых налогов в РФ. Проанализирована статистическая динамика работы прямых налогов за последние 3 года. По результатам анализа сформулированы основные мероприятия по контролю за уплатой прямых налогов.

Государство может существовать в том случае, когда обладает определенной материально-финансовой базой, то есть имеет финансовые ресурсы для содержания аппарата управления и удовлетворения потребностей населения. Можно говорить о нескольких способах, которыми государство добывает финансовые ресурсы, но основным источником выступают налоги. Само понятие налогов достаточно многогранно, и выступает не только материальной, но экономической и юридической базой, которая необходима государству для полноценного функционирования.

Прямые налоги Российской Федерации является основной частью всей системы налогообложения нашей страны. Прямые налоги формируются и платятся непосредственно с дохода или имущества установленного Налоговым кодексом. Для его основания выступают документы, подтверждающие получения доходов или владением имуществом. Таким образом, к федеральным прямым налогам относятся: НДФЛ, налог на прибыль организаций, налог на добычу полезных ископаемых, водный налог, налог на дополнительный доход от добычи углеводородного сырья и сборы от бизнесменов, работающих по УСН.

Цель прямых налогов заключается не только в сборе финансовых ресурсов с налогоплательщиков. Данная категория налогов выполняет ряд функций: пополняют федеральный бюджет, наполняют региональные бюджеты, выполняют контроль за работой бизнеса и проверяют правильность начисления налогов и как функционируют компании страны в целом, а также борьба с социальным неравенством.

В будущем, поступающие налоги в казну государства идут, в том числе, на выплаты и пособия нуждающемуся слоям населения. Важно отметить, что прямые налоги поступают не только в федеральный, но и региональный, местный и муниципальные бюджеты страны. Это обеспечивает стабильное функционирование городов и населенных пунктов страны. Основная цель прямых налогов в РФ заключается в сближение налоговых ставок и недопущение дискриминации налогоплательщиков.

Ключевым источником налогового права в РФ выступает Налоговый кодекс Российской Федерации. В ст. 17 Налогового кодекса РФ зафиксирован перечень элементов прямых налогов, присутствие которых в структуре налога необходимо для законного его применения. Только в случае наличия данных элементов, взимание прямого налога будет считаться легальным.

Основные элементы налога обеспечивают правомерность начисления самого налога. Устанавливаются только Налоговым кодексом РФ и обеспечивают силу установленных прямых налогов. ¹ При особых условиях, могут предусматриваться дополнительные элементы, когда эти особые условия используются налогоплательщиком. Специфические элементы допустимы только к конкретным видам налогов. К примеру, это будет актуально для косвенного налога, когда налогоплательщику необходимо добавить в цену товара специальную надбавку.

Рассмотрим основные элементы прямых налогов.

- Объект налогообложения.

В данном случае объектом может выступать все, что обладает количественной или физической характеристикой, с наличием которого законодательство связывает потребность у налогоплательщика в уплате налога (п. 1 ст. 38 НК РФ). Каждый налог имеет самостоятельный объект налогообложения. ²

- Налоговая база представляет собой стоимостные параметры конкретного объекта налогообложения. Параметры могут быть разными, в соответствии с видом объекта ¹.

- Налоговый период – год, месяц или день, применяемые к отдельным налогам, по завершению которого начисляется налог и производится его оплата ².

- Налоговая ставка – объем налоговых исчислений на единицу измерения налоговой базы (п. 1 ст. 53 НК РФ) ¹. По федеральным налогам ставка устанавливается непосредственно налоговым кодексом РФ, а ставки по региональным и местным налогам формируются с учетом законов субъектов РФ.

Порядок начисления налога не зафиксирован в налоговом кодексе РФ, поскольку налогоплательщик сам формирует объем налога, который необходимо заплатить в установленный налоговый период ¹.

Порядок и сроки уплаты прямых налогов:

Оплата налога может осуществляться разными методами: либо одновременной уплатой всей суммы, либо порядком, который устанавливается налоговым кодексом РФ, любой системой оплаты. К каждому налогу может быть установлен определенный порядок выплаты.

Элементы прямых налогов необходимо упорядочить между собой, в целях исключения потерь бюджетов и уклонения от налогообложения отдельных категорий хозяйствующих субъектов при действии договоров по избежанию двойного налогообложения.

Прямые налоги во многих странах выступают главным источником доходов, поэтому вполне рациональным было бы, что бы они взимались либо только государством, либо только местными органами. Местные органы лучше функционируют в местных условиях, которые имеют огромное значение при формировании прямых налогов, поэтому и представляется более целесообразным передать распределение и взимание этих налогов местному самоуправлению.

Таким образом, можно сформировать своего рода механизм, состоящий из способов по взиманию прямых налогов:

Способы взимания прямых налогов

- кадастровый;
- изъятие налога до или в момент получения владельцем дохода;
- изъятие налога после получения дохода владельцем;
- в процессе потребления и использования имущества.

Кадастровый способ подразумевает применение кадастра:

- перечень граждан, обязанных уплатить налог (подходный, земельный, имущественный и прочие виды);
- информационный свод или реестр, содержащий данные об оценке и средней доходности объектов, находящихся в собственности налогоплательщика, участвующие в формировании конкретных прямых налогов ³.

Под уплатой налогов плательщиками подразумевается его начисление и удержание бухгалтерией юридического лица, осуществляющий выплату дохода данному налоговому субъекту. Это позволяет избежать риск уклонения от уплаты налогов, поскольку он удерживается сразу, до получения денежных доходов на руки субъекту, и зачисляется в бюджет после получения наличных средств для оплаты зарплаты или иного.

Этот способ взимания налога определяет необходимость подачи налогоплательщиком декларации в налоговые органы по месту жительства. В ней необходимо указать все данные о полученных доходах за год по каждому источнику, в частности, а также указать объем начисленных и уплаченных налогов с этих доходов ³.

Данный налог уплачивается в процесс потребления и эксплуатации имущества из дохода налогоплательщика каждый год, и носит контрольно-регулятивный характер.

Само понятие «исчисление налога» понимается как действие налогоплательщика, налоговой службы или налогового агента по установке фактической суммы на основе налогооблагаемой базы. Таким образом, получаем, что обязательства по исчислению налога ложатся на налоговую инспекцию или на третье лицо.

Механизм исчисления прямых налогов в бюджет РФ осуществляется в соответствии с тремя методами. На сегодняшний день эксперты предлагают следующие методы: кумулятивный, некумулятивный, шедулярный, глобальный.

Кумулятивный метод заключается в установлении величины налога, и процесс его исчисления происходит с начала отчетного периода нарастающим итогом. Когда наступает срок оплаты налога, его исчисленная сумма уменьшается на ту, которая была уплачена ранее, в предыдущем периоде.

Некумулятивный метод подразумевает формирование налоговой базы частями, без учета нарастающего итога, как в предыдущем методе.

Шедулярный метод - это процесс деления выручки на определенные составные части, которые в соответствии с конкретными критериями, облагаются разными налоговыми ставками.

Глобальный метод - это начисление бюджетных обязательств, с учетом общей суммы доходов без классификации ее разновидностей. ⁴

Таким образом, все указанные механизмы по взиманию налога базируются на ключевых элементах прямых налогов. Но конкретный выбор метода, по которому в бюджет бу-

дет начисляться налог, зависит уже от направлений политики государства по отношению к ключевым отраслям.

Регионы имеют собственный налоговый потенциал. Но существующие механизмы по исчислению налогов в бюджеты субъектов, ставит регионы в прямую зависимость от федерального бюджета, так как их доходная база формируется за счет установленных объемов поступлений.

Крайне редко, федеральный законодатель предоставляет некоторые права по регулированию федеральных налогов региональным и местным органам власти. Чаще всего, органы местной власти получают возможности по регулированию процессов, которые не затрагивают федеральный бюджет.

Так, в соответствии с п. 1 ст. 284 НК РФ налоговая ставка по налогу на прибыль организаций в общем случае устанавливается в размере 20%. При этом, сумма налога, исчисленная по налоговой ставке в размере 3%, зачисляется в федеральный бюджет; сумма налога, исчисленная по налоговой ставке в размере 17%, зачисляется в бюджеты субъектов РФ³.

Консолидированный бюджет представляет собой совокупность федерального бюджета, бюджета субъекта, города и района. Именно в него поступают все собранные налоги. Простыми словами, бюджет – это сумма финансовых поступлений, которые получают субъекты от налогоплательщиков.

Основную часть этой базы составляют НДФЛ, 85% которого поступает в бюджет крупных субъектов, а именно Москву, Санкт-Петербург, Севастополь, республики, края и области. Оставшийся процент приходится на местные бюджеты.

Налог по добыче полезных ископаемых уплачивается по месту нахождения участков, предоставленного в пользование лицу. Сумма по уплате данного налога поступает в бюджет субъекта, в котором проживает налогоплательщик⁴.

Налог за пользование объектами водных биологических ресурсов (исключая внутренние водные объекты) - по нормативу составляет 80 % в бюджеты РФ. Налог, взимаемого в связи с применением упрощенной системы налогообложения, в том числе минимального налога - по нормативу составляет 100 % при распределении в бюджеты РФ (см. таблицу)⁵

Поступления прямых налогов по уровням бюджета за январь-июль 2020-2021 гг. ⁵

Вид бюджета	январь-июль, трлн.		
	2020	2021	темп, %
1	2	3	4
Консолидированный бюджет	11 867,3	15 783,7	133
Федеральный бюджет	6 214	8 802,8	141,7
Консолидированные бюджеты субъектов РФ	5 653,3	6 980,9	123,5

Из таблицы можно сделать следующие выводы: темпа роста поступления прямых налогов в консолидированный бюджет составил 133%, в федеральный бюджет темп роста поступления прямых налогов составил 141,7%, а в консолидированные бюджеты субъектов РФ темп роста поступления прямых налогов составил 123,5%.

Таким образом, в 2021 году наблюдается интенсивный рост поступлений прямых налогов по всем видам бюджета.

Наиболее эффективным методом контроля над уплатой прямых налогов будет проведение периодических проверок налоговыми органами, что позволяет дисциплинировать налогоплательщиков. Помимо этого, важно увеличить заинтересованность граждан РФ в полной и своевременной уплате налогов.

Ключевым направлением по контролю над уплатой прямых налогов будет являться своевременное информирование налогоплательщиков о важности уплаты налогов, точных суммах поступлений и расходов по налогам, а также о направлениях их использования. Налоговые и финансовые органы должны проработать систему по осведомленности налогоплательщиков.

Стоит необходимость в разработке специальных образовательных программ в высших учебных заведениях и школах, а также профильных предметов, по вопросам формирования и растрачивания средств бюджетной системы, разъяснения обязательств каждого гражданина по уплате налоговых платежей.

Для того, чтобы контролировать процесс уплаты прямых налогов, в частности НДФЛ, налога на имущество и налога на прибыль организаций, необходимо ввести график проведения камеральных проверок. Это позволит выявлять заранее возможные нарушения и контролировать уплату налога предприятиями в бюджет РФ.

Основные мероприятия по контролю за уплатой прямых налогов:

1. Ввести систему сбора и анализа информации о настольных ПК, с которых осуществляется деятельность налогоплательщиков (подается отчетность, проводятся банковские операции по счетам). Это позволит отследить налогоплательщиков, которые применяют особые налоговые режимы.

2. Закрепить на законодательном уровне понятие «крупнейшего налогоплательщика - ИП», который имеет значительный финансовый оборот. Это позволит проконтролировать и объективно оценить денежные обороты, дать адекватную оценку их налоговой нагрузки, что повлечет за собой увеличение объема налогов и платежей.

3. Законодательно урегулировать вопросы, касающиеся налогообложения доходов физических лиц и индивидуальных предпринимателей, занимающихся совместными закупками в интернет-магазинах, на сайтах зарубежных компаний, а также лиц, получающих доход (бонусы или иные финансовые средства) в сетевых компаниях. Данный подход позволит так же увеличить налоговые поступления в бюджет.

Наибольший объем по уплате прямых налогов поступает от юридических лиц. Предприятиям и организациям необходимо ввести специальные мероприятия, направленные на повышения грамотности и необходимости уплаты налогов у своих сотрудников⁶. Это позволяет сократить не только финансовые потери самой организации, но и повышает гарантии на своевременную уплату налогов физических лиц.

¹ Исполнение федерального бюджета и бюджетов бюджетной системы Российской Федерации за 2020 год (предварительные итоги) [Электронный ресурс]- режим доступа: https://minfin.gov.ru/common/upload/library/2021/03/main/Ispolnenie_2020_god.pdf

² Бурова А.С., Налоговое право [Текст] : учебник для бакалавров / А.С. Бурова, Е.Г. Васильева, Е.С. Губенко и др.; под ред. И.А. Цинделиани. – 2-е изд. – М.: Проспект, 2020. – 528 с.

³ Бюджетный кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс]: от 31.07.1998 г., № 145-ФЗ // Справочно-правовая система «Консультант плюс». Версия Проф. – Последнее обновление 29.11.2021..

⁴ Минфин России [Электронный ресурс] – Основные направления бюджетной, налоговой и таможенно-тарифной политики на 2022 год и плановый период 2023 и 2024 годов

⁵ Имыкшенова, Е.А. Налоги и сборы: некоторые вопросы классификации / Е.А. Имыкшенова [Текст] // Налоговед. 2019. № 9. С. 2-5

⁶ Пансков, В. Г. Налоги и налогообложение : [Текст] : учеб. и практикум для СПО / В. Г. Пансков. 5е изд., перераб. и доп. М. : Юрайт, 2020. 382 с. URL: <http://www.biblio-online.ru>

ANALYSIS OF DIRECT TAXATION IN RUSSIA

© 2022 Salkina Alfiya Rinatovna

Candidate of Economics, Associate Professor of the Department of Accounting,

Analysis and Economic Security

Samara State University of Economics

E-mail: Alya-0508@yandex.ru

Keywords: taxes, taxation in the Russian Federation, direct taxation, analysis of direct taxes.

The article is devoted to the analysis of direct taxation in Russia. Based on the articles from the Tax Code, an expert assessment of the characteristics of direct taxes in the Russian Federation was made. The statistical dynamics of the work of direct taxes for the last 3 years has been analyzed. Based on these data, the main measures to control the payment of direct taxes were formulated.

МОНИТОРИНГ ИНФОРМАЦИИ С ЦЕЛЬЮ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ КОРРУПЦИОННЫХ ПРАВОНАРУШЕНИЙ В ОРГАНИЗАЦИИ

© 2022 Светкина Ирина Анатольевна
кандидат экономических наук, доцент,
доцент кафедры учета, анализа и экономической безопасности
Самарский государственный экономический университет
E-mail: svetkinairina@yandex.ru

Ключевые слова: мониторинг, управленческая информация, коррупция, конфликт интересов.

В статье рассматриваются проблемы мониторинга информации с целью предупреждения коррупционных правонарушений в организации. Исследовательскими вопросами для данной статьи являются стандарты построения антикоррупционных мер в организации и ключевые инструменты, используемые в целях эффективного предупреждения коррупции.

С ноября 2013 года в рамках требований законодательства о коррупции организации независимо от их форм собственности должны разрабатывать и принимать меры по предупреждению коррупционных правонарушений (КПН).^{1,2,3,4} Внутри организации может работать специальное подразделение по предупреждению коррумпированного поведения работников предприятия, а именно: получение/предложение взятки, подкуп, хищение, злоупотребление влиянием в корыстных целях, злоупотребление служебным положением, отмывание или сокрытие коррупционных доходов. Также антикоррупционные функции могут распределяться между отделами внутреннего контроля и безопасности, кадров, юридической службой.

В организации антикоррупционный процесс (АКП) включает в себя информационное, контрольное, оценочное, прогностическое, консультативное, аналитическое, защитное направления. Его можно охарактеризовать по следующим критериям:

- периодичность (предварительный, текущий, последующий, периодический, разовый);

- риск-ориентированный, системно-ориентированный;

- степень выборки (сплошной, выборочный);

- направление информационного потока (горизонтальный, вертикальный, встречный).

Методические рекомендации² предусматривают обязательное требование для организаций проведение работы по профилактике коррупционных и иных правонарушений в соответствии с принятым пакетом управленческих документов:

- Антикоррупционная политика²;

- Приказ о назначении лиц, ответственных за профилактику коррупционных и иных нарушений;

- Положение о комиссии по противодействию коррупции;

- Кодекс этики и служебного поведения работников;

- Положение по предотвращению и урегулированию конфликта интересов в организации;

- План мероприятий, направленных на профилактику, предотвращение и выявление коррупции;

- положения о противодействии коррупции в трудовых договорах.

Работники как потенциальные субъекты коррупционных правонарушений могут быть привлечены к уголовной, административной, гражданско-правовой, дисциплинарной и материальной ответственности.

Для выявления коррупционных рисков (антикоррупционный процесс) в организации необходимо провести инвентаризацию бизнес-процессов и типичных деловых операций, учитывая отраслевые особенности и вид экономической деятельности (ОКВЭД). Для каждого бизнес-процесса должны быть выявлены критические точки (коррупционные возможности), в которых может возникнуть коррупционная ситуация, по следующей схеме:

- структурное подразделение;
- должности работников подразделения;
- коррупционно-опасные полномочия работников;
- типовые ситуации, типичные деловые операции;
- степень коррупционного риска (низкая, средняя, высокая) ²;
- перечень мер по минимизации коррупционного риска.

Для взаимодействия с контрагентами организация может разработать правила антикоррупционного поведения бизнес-партнеров (ПАПБП). В них отражается большое количество нюансов, которые необходимо озвучить до начала сотрудничества, до заключения договора. Отметим самые важные: честность в делах, этичное поведение, предотвращение конфликта интересов, готовность к аварийным и чрезвычайным ситуациям, точность и полнота учета взаимосвязанных операций и т.д.

При выборе потенциального контрагента (ПК) организация должна проводить проверку на добросовестность в необходимом объеме с учетом имеющихся рисков. На этом этапе ответственные за антикоррупционный мониторинг проводят следующие мероприятия:

- проверка данных о создании компании;
- обзор деятельности ПК;
- участие в незаконной или недобросовестной деятельности;
- база данных по судебным делам;
- посещение территории ПК;
- изучение внешних связей ПК.

В процессе антикоррупционного мониторинга могут быть выявлены риски различного уровня:

- ПК находится в стадии ликвидации, реорганизации или банкротства;
- в отношении ПК имеется негатив в СМИ;
- значительное количество арбитражных разбирательств за последнее время;
- ПК внесен в реестр недобросовестных поставщиков в соответствии с законодательством о закупках;
- имеется негативная информация в отношении учредителей и/или руководителей ПК;
- аффилированность ПК с другими контрагентами организации и т.д.

После проведения предварительной проверки бизнес-партнеру предлагается включить в договор «антикоррупционную оговорку (обязательство)» (АО), в котором оговариваются требования к нему и его контрагентам, участвующим прямо или косвенно в операциях по договору:

- 1) обязательство не совершать коммерческий подкуп, соблюдать кодекс этического бизнес-поведения, не давать взятки и т.п.;
- 2) сроки обязательства – в течение исполнения договора и после его завершения всего, что касается предмета договора;
- 3) своевременное уведомление о невозможности исполнения отдельных условий договора;
- 4) взаимный аудит;
- 5) согласование разумного периода для устранения нарушений и прекращения обязательств по договору.

АО направлена на достижение понимания бизнес-партнеров того, что совершение коррупционных правонарушений недопустимо и они принимают разумные меры по их предотвращению.

Если контрагент отказывается включать АО в договор, а отказаться от сотрудничества невозможно, то ему следует предложить предоставить письменный мотивированный отказ, который в дальнейшем подтвердит, что организация приняла все возможные меры по предупреждению коррупционных правонарушений другой стороной.

В организации прорабатываются критические точки с целью предупреждения коррупционного сговора в разных подразделениях. КПН могут возникнуть:

- при взаимодействии менеджеров различных уровней (горизонтальные связи, вертикальные связи);
- сговор менеджера и контрагента (менеджер, увольняясь может увезти за собой поставщика или покупателя) и т.п.

Поэтому организации могут закупать товары, услуги у различных поставщиков или меняют поставщиков через определенный период, разрабатывают маркетинговую политику для работы с покупателями.

Все проявления коррупции в организации имеют прямое и завуалированное влияние на финансовое положение и репутацию организации. Для выявления КПН необходимо внедрять антикоррупционный контроль во всех бизнес-процессах, прогнозировать возможности для коррупции, внедрять методы противодействия на ранних этапах, вести постоянный мониторинг хозяйственных процессов для получения достоверной информации.

¹ Федеральный закон «О противодействии коррупции» от 25.12.2008 N 273-ФЗ. URL: <https://normativ.kontur.ru/document?moduleId=1&documentId=413571/>

² Методические рекомендации по разработке и принятию организациями мер по предупреждению и противодействию коррупции, Минтруд РФ 08.11.2013. URL: <https://normativ.kontur.ru/document?moduleId=1&documentId=242372/>

³ Меры по предупреждению коррупции в организациях (утв. Минтрудом России). URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_333706/

⁴ Указ Президента РФ от 16.08.2021 N 478 «О Национальном плане противодействия коррупции на 2021 - 2024 годы». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_392999/

MONITORING OF INFORMATION IN ORDER TO PREVENT CORRUPTION OFFENSES IN THE ORGANIZATION

© 2022 Svetkina Irina Anatolievna
Candidate of Economics, Associate Professor, Associate Professor of the Department
of Accounting, Analysis and Economic Security
Samara State University of Economics
E-mail: svetkinairina@yandex.ru

Keywords: monitoring, management information, corruption, conflict of interests.

The article discusses the problems of monitoring information in order to prevent corruption offenses in the organization. The research questions for this article are the standards for the construction of anti-corruption measures in the organization and the key tools used for the effective prevention of corruption.

АНАЛИЗ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ ДОБЫВАЮЩЕЙ ОТРАСЛИ

© 2022 Синекопова Виктория Сергеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: vika98yak@yandex.ru

Ключевые слова: финансовая устойчивость, коэффициент автономии, коэффициент соотношения собственных и заемных средств, коэффициент финансовой устойчивости, коэффициент маневренности собственного капитала, коэффициент краткосрочной задолженности, коэффициент платежеспособности.

Статья посвящена анализу финансовой устойчивости в период 2019 – 2021 гг. двух предприятий: ООО «СНК» и ООО «Регион-нефть», расположенных на территории Самарской области, основной вид деятельности данных предприятий – добыча нефти. Автором рассмотрено такое понятие, как финансовая устойчивость, рассчитаны показатели финансовой устойчивости, проведено сравнение их с нормативными значениями и сделан вывод о том, какое из двух предприятий более привлекательно.

Финансовая устойчивость показывает возможности предприятия поддерживать свое существование и непрерывность работы благодаря наличию свободных средств и сбалансированности финансовых потоков.

Цель исследования – проанализировать финансовую устойчивость двух крупных предприятий Самарской области. В статье будут приведены три отчетных года – 2019, 2020 и 2021 гг. В соответствии с целью возникают следующие задачи:

1. Анализ финансовой устойчивости ООО «СНК»;
2. Анализ финансовой устойчивости ООО «Регион-нефть»;
3. Обобщение результатов анализа.

В исследовании применен общетеоретический метод – анализ.

Можно выделить 3 цели проведения анализа финансовой устойчивости:

1. Рассмотреть, насколько предприятие зависимо от заемных средств;
2. Оценить, способно ли предприятие справиться с такой долговой нагрузкой;
3. Определить перспективы предприятия при условии неизменности структуры капитала.

Финансовая устойчивость – один из важнейших показателей стабильности. Предприятие будет считаться устойчивым, если доходы превышают расходы.

Для того чтобы бизнес приносил прибыль, необходимо грамотно им управлять. По этой причине все управленческие решения должны быть обоснованы данными соответствующих анализов, которые описывают реальную ситуацию на предприятии. Одним из

* Научный руководитель – **Корнилова Анна Дмитриевна**, кандидат экономических наук, доцент.

таких источников данных является анализ финансовой устойчивости. Анализ может проводиться как для краткосрочной перспективы, так и для долгосрочной.

Анализ финансовой устойчивости проводится путем расчета ключевых коэффициентов. Рассчитаем эти коэффициенты на примере предприятий ООО «СНК» (далее – «СНК») и ООО «Регион-нефть» (далее – «Регион-нефть»).

1. В первую очередь рассчитаем коэффициент автономии, который показывает долю собственного капитала в активах предприятия, результаты представим в таблице 1. Значение коэффициента представляет интерес для потенциальных кредиторов, так как высокая доля собственных средств говорит о большой вероятности того, что заемщик сможет своевременно осуществлять выплаты по обязательствам.

Таблица 1

Показатель	На 31 декабря 2019 г.	На 31 декабря 2020 г.	На 31 декабря 2021 г.	Изменение		Критерий
				На 31 декабря 2020 г.	На 31 декабря 2021 г.	
«СНК»						
Коэффициент автономии	0,6	0,2	0,01	-0,4	-0,19	≥ 0,5
«Регион-нефть»						
Коэффициент автономии	0,5	0,8	0,7	+0,3	-0,1	≥ 0,5

По данным табл. 1 видим, что у обоих предприятий коэффициент автономии к концу 2021 г. снижается. Однако у «Регион-нефть» коэффициент в каждом году соответствует нормативному значению, а «СНК» соответствует норме только в 2019 г., в последующие два года значение коэффициента критически снижается ниже нормативного значения.

2. Далее рассчитаем коэффициент соотношения собственных и заемных средств (далее – коэффициент соотношения СпЗ) и представим результат расчета в таблице 2. По значению данного коэффициента можно сделать вывод о том, сколько единиц заемного капитала приходится на единицу собственного.

Таблица 2

Показатель	На 31 декабря 2019 г.	На 31 декабря 2020 г.	На 31 декабря 2021 г.	Изменение		Критерий
				На 31 декабря 2020 г.	На 31 декабря 2021 г.	
«СНК»						
Коэффициент соотношения собственных и заемных средств	0	0	0	0	0	0,5-0,7
«Регион-нефть»						
Коэффициент соотношения собственных и заемных средств	0,1	0,1	0,1	0	0	0,5-0,7

По результатам таблицы можно сделать вывод, что у обоих предприятий значение показателя намного ниже нормативного. Это означает, что у «СНК» полностью отсутствуют заемные средства, у «Регион-нефть» заемные средства занимают весьма незначительную долю. С одной стороны, это можно рассматривать как положительный момент, так как предприятия не зависят от заемных средств, но, с другой стороны, это может говорить о том, что предприятия не используют потенциал возможностей заемных средств в целях расширения своего производства.

3. Рассчитаем коэффициент финансовой устойчивости. Значение данного коэффициента указывает финансирование какой доли активов осуществляется из надежных источников. Результаты расчета коэффициента представим в таблице 3.

Таблица 3

Показатель	На 31 декабря 2019 г.	На 31 декабря 2020 г.	На 31 декабря 2021 г.	Изменение		Критерий
				На 31 декабря 2020 г.	На 31 декабря 2021 г.	
«СНК»						
Коэффициент финансовой устойчивости	0,58	0,21	0,04	- 0,37	- 0,17	0,8-0,9
«Регион-нефть»						
Коэффициент финансовой устойчивости	0,7	0,80	0,80	+ 0,10	0	0,8-0,9

Проанализировав таблицу, делаем следующий вывод: значения коэффициентов «СНК» существенно ниже нормативных, что может говорить о низкой финансовой независимости предприятия или вероятном риске банкротства. Значения коэффициента финансовой устойчивости у «Регион-нефть» в 2020 и 2021 году находятся в нормативных пределах, что говорит о платежеспособности предприятия и разумном использовании собственных средств.

Однако значения данного коэффициента у «СНК» противоречит выводам, о финансовой независимости, полученным в результате расчета коэффициента соотношения СпЗ. Это можно объяснить, рассмотрев бухгалтерский баланс предприятия. Для расчета коэффициента финансовой устойчивости были использованы: собственный капитал, долгосрочные обязательства и валюта баланса. Значение собственного капитала у «СНК» имеет маленькую величину, которая меньше значения долгосрочных обязательств. Следовательно, в случае «СНК» речь идет не о финансовой независимости предприятия, а о высокой вероятности банкротства.

4. Теперь рассмотрим коэффициент маневренности собственного капитала (далее – коэффициент маневренности). По значению коэффициента можно определить, какая часть собственных средств предприятия используется для поддержания деятельности. Результаты представим в таблице 4.

Видим, что значения коэффициентов у обоих предприятий оказались отрицательным. Такой случай возможен, это говорит о том, что средства предприятий вложены в медленно

реализуемые активы, а именно основные средства. Также видим, что у «СНК» на 31 декабря 2021 г. резко уменьшилось значение коэффициента. Это произошло за счет резкого снижения собственного капитала (в 37 раз).

Таблица 4

Показатель	На 31 декабря 2019 г.	На 31 декабря 2020 г.	На 31 декабря 2021 г.	Изменение		Критерий
				На 31 декабря 2020 г.	На 31 декабря 2021 г.	
«СНК»						
Коэффициент маневренности	- 0,3	- 2,6	- 161,8	- 2,3	- 159,2	0,2-0,5
«Регион-нефть»						
Коэффициент маневренности	- 0,2	- 0,1	- 0,2	+ 0,1	- 0,1	0,2-0,5

5. Рассчитаем коэффициент краткосрочной задолженности (далее – коэффициент КЗ). Для этого коэффициента отсутствует нормативное значение. Чем ниже будет значение коэффициента, тем в более привлекательном состоянии будет находиться предприятие. Результаты расчета представим в таблице 5.

Таблица 5

Показатель	На 31 декабря 2019 г.	На 31 декабря 2020 г.	На 31 декабря 2021 г.	Изменение	
				На 31 декабря 2020 г.	На 31 декабря 2021 г.
«СНК»					
Коэффициент КЗ	0,96	0,99	1	+ 0,03	+ 0,01
«Регион-нефть»					
Коэффициент КЗ	0,97	0,91	0,88	- 0,06	- 0,03

Проанализировав значения, делаем вывод о том, что значения коэффициента краткосрочной задолженности постепенно снижаются у предприятия «Регион-нефть», в то время как у «СНК» значение коэффициента постепенно увеличивается.

6. В заключение проанализируем степень платежеспособности организации. Степень платежеспособности отражает коэффициент платежеспособности, он отражает возможность предприятия расплачиваться по имеющимся у них обязательствам. Расчет коэффициента платежеспособности приведем в таблице 6.

По результатам вычисления, можно сделать следующие выводы: предприятие «СНК» в 2019 году демонстрировало высокий уровень платежеспособности, так как чем больше значение коэффициента, тем выше уровень платежеспособности предприятия. Однако, начиная с 2020 г. значение коэффициента резко снижается, что означает увеличение зависимости предприятия от разных источников финансирования.

В свою очередь «Регион-нефть» на протяжении всех трех лет демонстрирует высокие значения коэффициента, что позволяет оценивать платежеспособность компании как высокую.

Таблица 6

Показатель	На 31 декабря 2019 г.	На 31 декабря 2020 г.	На 31 декабря 2021 г.	Изменение		Критерий
				На 31 декабря 2020 г.	На 31 декабря 2021 г.	
«СНК»						
Коэффициент платежеспособности	1,4	0,2	0,005	- 1,2	- 0,195	0,5-0,7
«Регион-нефть»						
Коэффициент платежеспособности	1,1	3,4	2,1	+ 2,3	- 1,3	0,5-0,7

Таким образом, в результате проведенного анализа финансовой устойчивости двух предприятий, занятых в одной отрасли по добыче нефти можно сделать вывод о том, что более финансово устойчивым является ООО «Регион-нефть», в то время как ООО «СНК» демонстрирует низкие значения всех коэффициентов, существует высокая вероятность банкротства данного предприятия. Для потенциальных инвесторов и заказчиков более привлекательным предприятием является «Регион-нефть».

¹ Бухгалтерский баланс ООО «Регион-нефть»;

² Бухгалтерский баланс ООО «СНК»

³ Герсонская И.В. Критерии оценки устойчивости финансового положения предприятия / И.В. Герсонская // Липецкий филиал Российской академии народного хозяйства и государственной службы, г. Липецк – 2017. – С.

⁴ Гиляровская Л.Т. Анализ и оценка финансовой устойчивости коммерческих организаций: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальностям 080109 «Бухгалтерский учет, анализ и аудит», 080105 «Финансы и кредит» / Л.Т. Гиляровская, А.В. Ендовицкая. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. 159 с.

ANALYSIS OF FINANCIAL STABILITY OF MINING ENTERPRISES

© 2022 Sinekopova Viktoriya Sergeevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: vika98yak@yandex.ru

Keywords: financial stability, coefficient of autonomy, ratio of own and borrowed funds, coefficient of financial stability, coefficient of maneuverability of equity, coefficient of short-term debt, coefficient of solvency.

The article is devoted to the analysis of the financial stability of two enterprises: LLC «SNK» and LLC «Region-neft» in the period 2019 – 2021, located on the territory of the Samara region, the main activity of these enterprises is oil production. The author considered such concepts as «financial stability», calculated financial stability indicators, compared them with regulatory values and concluded which of the two enterprises is more attractive.

ИССЛЕДОВАНИЕ ОСОБЕННОСТЕЙ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

© 2022 Стрельцов Алексей Викторович
доктор экономических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: dmms7@rambler.ru

Ключевые слова: инновационное развитие, обновление, инвестиции, предприятие, износ, интенсификация.

Исследуются особенности современной инновационной стратегии предприятий, формируемой в условиях повышенных требований к обеспечению их международной конкурентоспособности под влиянием процессов цифровизации. Показано, что для повышения конкурентоспособности отечественных промышленных предприятий на мировом рынке динамику инновационно-инвестиционной активности можно признать недостаточной.

В современных условиях активная инновационная деятельность является важнейшим элементом развития как любой экономической системы в целом, так и промышленного комплекса как основной ее составляющей. Инновационная деятельность позволяет значительно ускорить темпы роста экономики, перевести ее на интенсивный режим развития и соответственно обеспечить качественно новый тип конкурентоспособности отечественных предприятий, основанной на приобретении исключительных компетенций. В результате появляется возможность обеспечить полноценное удовлетворение потребительских запросов общества, и в конечном счете повысить национальную безопасность страны в различных ее измерениях: военной, технологической, экономической, продовольственной и т.д.

При этом следует иметь в виду, что инновационная деятельность требует значительных затрат на свое осуществление, и результаты реализации данных усилий носят крайне рискованный характер. В любом случае, отсутствует прямая корреляция между размерами потраченных средств на проведение промышленных исследований и разработок, и успешностью внедрения новой продукции услуги, что отметил Яковлев Г.И.¹ В случае успешности, эффект проявляется через достаточно значительный промежуток времени – инновационный лаг.

Поэтому при планировании инноваций всегда необходимо учитывать результат их проявления на стратегический период, разрабатывать соответствующие альтернативные инновационные стратегии². Характеризуя современный этап развития отечественной промышленности, можно отметить недостаточную инновационную активность предприятий, в целом невысокие темпы внедрения инновационных технических разработок. Так например, темпы роста объема производства инновационных товаров, работ, услуг, за 2018-2020 гг. только по обрабатывающим производствам несколько увеличились, на 13,4% в

2020 году по сравнению с 2018 г., а по другим укрупненным видам экономической деятельности – снизились (см. табл. 1).

Таблица 1

Темпы роста (базовые) объема производства инновационных товаров, работ, услуг организаций (в сопоставимых ценах), %*

№ п/п	Виды деятельности	2018		2019		2020	
		Темпы роста	Удельный вес от общего объема отгруженных товаров, выполненных работ, услуг	Темпы роста	Удельный вес от общего объема отгруженных товаров, выполненных работ, услуг	Темпы роста	Удельный вес от общего объема отгруженных товаров, выполненных работ, услуг
1	Добыча полезных ископаемых	100	3,6	104,6	3,8	73,1	3,1
2	Обрабатывающие производства	100	7,7	94,8	7,7	103,4	8,5
3	Обеспечение электроэнергией, газом и паром, кондиционирование воздуха (за искл. торговли электроэнергией, газообразным топливом, паром и горячей водой)	100	1,6	244,7	3,4	69,8	1,1

* Рассчитано по: Российский статистический ежегодник. М.: 2019. С. 527; 2020, С.511; 2021, С.504.

Конечно, рассматриваемый период является недостаточным для более глубокого анализа, вместе с тем в условиях значительных технологических преобразований в мировой экономике, цифровизации производства данные показатели до некоторой степени отражают существующее состояние промышленности. Для повышения конкурентоспособности отечественных промышленных предприятий на мировом рынке данную динамику можно признать недостаточной. Кроме того, согласно материалам обследований, по своему содержанию промышленные инновационные решения и проекты очень обширны и разноплановы, не позволяющие оценить реальную инновационность, новизну инновационных товаров, работ, услуг, представленных в статистической отчетности предприятий. Достаточно информативной является динамика затрат на инновационную деятельность предприятий (см. табл. 2).

Затраты на инновационную деятельность предприятий по источникам финансирования*

Виды деятельности	2018			2019			2020		
	Всего	Собственные средства организаций, %	Средства федерального бюджета, %	Всего	Собственные средства организаций, %	Средства федерального бюджета, %	Всего	Собственные средства организаций, %	Средства федерального бюджета, %
Добыча полезных ископаемых	156,7	64,3	0,06	154,7	57,9	0,0	121,8	57,1	нд
Обрабатывающие производства	665,0	70,0	11,3	760,2	66,8	11,8	960,7	65,9	13,6
Обеспечение электроэнергией, газом и паром, кондиционирование воздуха (за искл. торговли эл.энергией, газообразным топливом, паром и горячей водой)	18,4	83,2	0,0	53,0	43,4	0,0	65,0	54,3	0,15

* Рассчитано по: Российский статистический ежегодник. М.: 2019. С. 524; 2020, с. 513; 2021, с. 500.

Можно отметить, что рост затрат на инновационную деятельность произошел по двум укрупненным видам экономической деятельности – по обрабатывающим производствам и по обеспечению электроэнергией, газом, паром, кондиционирование воздуха. В то же время, если пересчитать в сопоставимые цены – этот рост менее значим. Так, по обрабатывающим производствам затраты 2020 г. по сравнению с 2018 выросли на 31%. Также следует отметить, что основным источником финансирования данных затрат являются собственные средства предприятий³. Учитывая сложное финансово-экономическое состояние многих предприятий, особенно по ряду видов экономической деятельности, входящих в обрабатывающие производства, это можно признать негативным фактором. Использование в преобладающей части только собственных средств не позволяет рассчитывать на существенный рост инвестиционной активности предприятий⁴.

Современные данные статистических сборников носят в значительной степени укрупненный характер и по ним достаточно сложно подробно оценить тенденции инновационного развития промышленных предприятий, особенно машиностроительного профиля. А именно они, во-многом, представляют собой значительную основу материализации инновационного процесса. Косвенно характеристику инновационной активности в машиностроительных видах деятельности может дать ввод в действие новых основных фондов. Конечно, кроме него существуют и другие важнейшие параметры инновационного процесса: приобретение новых технологий, их использование, показатели, характеризующие обновление продукции. Но тем или иным образом либо результатом внедрения новых технологий, либо предпосылкой обновления продукции, все они проявляются в вводе основных производственных фондов.

В результате, в последние годы практически по всем анализируемым видам экономической деятельности наблюдается снижение ввода в действие основных фондов. В меньшей степени эта тенденция затронула производство автотранспортных средств, прицепов и полуприцепов и производство прочих транспортных средств и оборудования. Однако и по ним увеличения ввода не наблюдается. Учитывая значительный износ, в первую очередь, морального (внешнего) характера, оборудования большинства отечественных машиностроительных предприятий, эту тенденцию можно признать крайне негативной для повышения инновационной активности предприятий, и соответственно, их конкурентоспособности.

¹ Яковлев Г.И., Стрельцов А.В. Стратегия ускорения инновационного развития предпринимательской деятельности машиностроительного предприятия // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2021. № 11 (205). С. 41-50. DOI: 10.46554/1993-0453-2021-11-205-41-50

² Яковлев Г.И., Стрельцов А.В. Особенности формирования и реализации стратегии инновационного развития машиностроительного предприятия // Вопросы инновационной экономики. 2022. Т. 12. № 1. С. 375-390. DOI: 10.18334/vinec.12.1.114070

³ Бурлакова А.П., Скворцова Г.Г. Инвестиционное обеспечение инновационного обновления основного капитала // Креативная экономика. Т. 8. - № 4. – 2018.

⁴ Кобзев В.В. Измайлов М.К. Состояние машиностроительного комплекса, проблемы и особенности воспроизводства основных фондов // Организатор производства. 2017. Т. 25, С.34.

RESEARCH OF THE FEATURES OF INNOVATIVE DEVELOPMENT OF INDUSTRIAL ENTERPRISES IN MODERN CONDITIONS

© 2022 Streltsov Aleksey Viktorovich
Doctor of Economics, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: dmms7@rambler.ru

Keywords: innovative development, renewal, investment, enterprise, depreciation, intensification.

The features of the modern innovative strategy of enterprises formed in conditions of increased requirements to ensure their international competitiveness under the influence of digitalization processes are investigated. It is shown that in order to increase the competitiveness of domestic industrial enterprises in the world market, the dynamics of innovation and investment activity can be considered insufficient.

ФОНДОВЫЙ РЫНОК РОССИИ В СОВРЕМЕННЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ УСЛОВИЯХ

© 2022 Сыресенкова Полина Андреевна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: polinowerty@gmail.com

© 2022 Мулендеева Лариса Николаевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: muln@mail.ru

Ключевые слова: фондовый рынок, биржа, ценная бумага, акция, военная операция.

В статье рассмотрены проблемы и особенности развития российского рынка ценных бумаг в современных условиях. В частности, раскрывается влияние специальной военной операции на Украине на основные показатели фондового рынка РФ.

Под фондовым рынком традиционно понимается совокупность экономических отношений, направленных на аккумуляцию и перераспределение временно свободных денежных средств экономических субъектов посредством операций с различными финансовыми инструментами.

Первые российские фондовые биржи появились в XVI веке параллельно с возникновением первых товарных бирж, где вместе с покупкой и продажей товаров осуществлялась купля-продажа ценных бумаг. В основном это были векселя. С тех пор фондовый рынок активно развивался в нашей стране. В XX веке рынок ценных бумаг достиг широкого распространения, так как для дальнейшего промышленного развития государства и компаний требовались дополнительные инвестиции, которые они могли получить при помощи выпуска акций и облигаций. Несмотря на активное развитие данного рынка, в 1917 году случился дефолт и полное прекращение его деятельности в связи с проведением революции. Однако через 4 года рынок ценных бумаг вновь начал свою деятельность¹. На протяжении всего этапа истории наблюдались различные трансформации и изменения на данном рынке, что можно наблюдать и в современном мире.

24 февраля текущего года президент РФ Владимир Владимирович Путин объявил о начале специальной военной операции на Украине. В связи с новой макроэкономической ситуацией в мире Московская биржа официально приостановила свою работу². Вслед за ней это сделала Санкт-Петербургская биржа. Таким образом, 24 февраля 2022 года фондовый рынок в России приостановил свою работу полностью.

Через несколько дней ситуация стабилизировалась, и биржи возобновили функционирование. Не сложно предсказать поведение участников рынка: их активность была минимальной. Участники находились в состоянии неопределенности, они не знали, что делать со своим капиталом.

Безусловно, данная ситуация оказала критическое воздействие на фондовый рынок. С этого момента активность торгов на биржах резко снизилась, и наблюдалась рецессия выпуска и продаж ценных бумаг. Из графика на рисунке 1 видно, как происходит сокращение выпуска долговых ценных бумаг за семь месяцев 2022 года. Наблюдается тенденция снижения с 1 марта 2022 года по 1 августа 2022 года, связанная с началом специальной военной операции. Однако в июне отмечается незначительная положительная динамика.

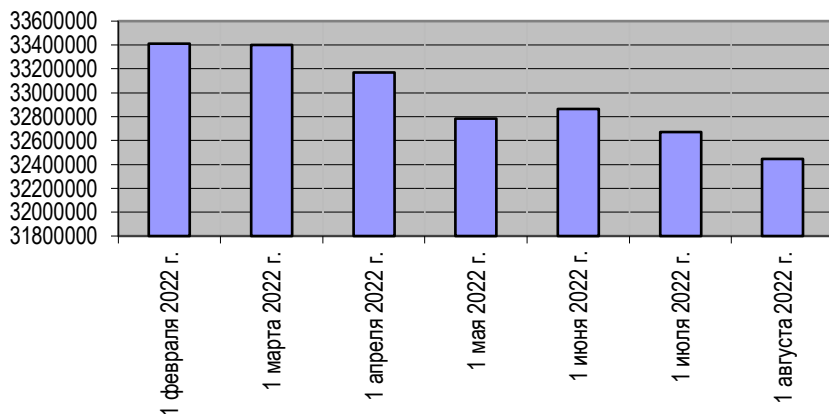


Рис. 1. Динамика номинальной стоимости долговых ценных бумаг на фондовом рынке РФ в феврале-августе 2022 г., млн руб.³

Данные диаграммы свидетельствуют о том, что с февраля по август 2022 года объем операций с ценными бумагами на российском фондовом рынке уменьшился с 33 408 572 млн. руб. до 32 447 783 млн. руб., или на 960 789 млн. руб. (2,9 %).

Если анализировать ситуацию обращения котироваемых акций российских эмитентов на внутреннем рынке за 2022 год, можно наблюдать тенденцию к спаду (рисунок 2). Особенно сильное снижение произошло в марте, что связано с военной ситуацией. В целом за полгода снижение показателя составило 18 987 млрд. руб. (34,8 %).

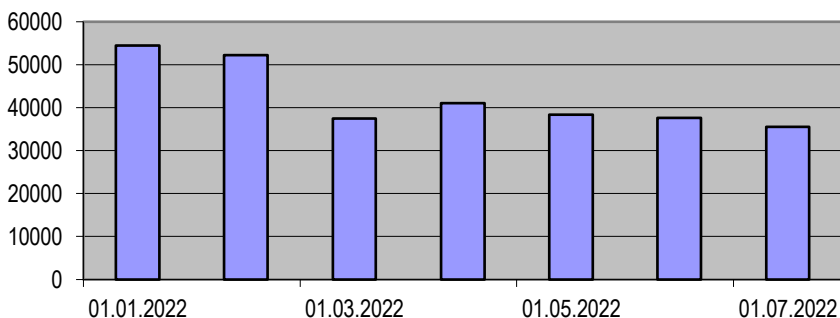


Рис. 2. Котируемые акции на внутреннем рынке РФ, млрд руб.⁴

В связи с началом военной операции страны Европейского Союза и Соединенные Штаты Америки ввели ряд санкций. Одной из самых серьезных проблем стал уход иностранных компаний с российского рынка, по этой причине акции данных компаний потеряли свою актуальность. Владельцы столкнулись с проблемами, акции иностранных компаний были заморожены и никакие операции с ними не производились. Таким образом, денежные средства нельзя было мгновенно вернуть. Пик продаж акций происходил 23–24 февраля, в этот период произошел отток инвестиций с рынка ценных бумаг, инвесторы выводили с брокерских счетов, как рубли, так и валюту. Также на отток активности повлияло повышение процентов по банковским депозитам. Из-за ограничений в операциях с ценными бумагами многие предпочли положить деньги на депозит, так как это было выгодно в связи с повышением ключевой ставки. В совокупности это привело к падению рынка ценных бумаг.

Подводя итог, можно сделать вывод, что макроэкономическая ситуация в стране оказывает влияние на все сферы жизни, на все рынки, функционирующие внутри государства. Специальная военная операция на Украине является одним из примеров форс-мажорной ситуации, наступление которой привело к приостановлению функционирования фондовой биржи на территории России, а также последствиям снижения деловой активности участников рынка на протяжении нескольких месяцев. В настоящее время операция продолжается, и признаков повышения активности на рынке ценных бумаг не наблюдается. Это связано, прежде всего, с непониманием граждан о дальнейшем экономическом развитии, компании не заинтересованы в дополнительных инвестициях, как это было раньше, по причине сомнений в дальнейшем функционировании своей организации. Соответственно на рынке ценных бумаг нет спроса на акции, так как люди не знают, стоит ли вкладывать свои сбережения в финансовые активы или надежнее сохранить их для быстрого доступа в чрезвычайной ситуации.

¹ История биржевого рынка России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://finance.rambler.ru/markets/40330372-istoriya-birzhevogo-rynka-rossii/> (дата обращения 15.09.2022).

² Московская Биржа. О приостановке торгов [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.moex.com/n41368/?nt=106> (дата обращения 15.09.2022).

³ Банк России. Официальный сайт [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.cbr.ru/statistics/macro_itm/sec_st/issue/ (дата обращения 15.09.2022).

⁴ Банк России. Официальный сайт [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.cbr.ru/statistics/macro_itm/sec_st/issue/ (дата обращения 15.09.2022).

RUSSIAN STOCK MARKET UNDER MODERN ECONOMIC CONDITIONS

© 2022 Syresenkova Polina Andreevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: polinowerty@gmail.com

© 2022 Mulendeeva Larisa Nikolayevna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: muln@mail.ru

Keywords: stock market, stock exchange, security, share, military operation.

The article deals with the problems and features of the development of the Russian securities market in modern conditions. In particular, the influence of the special military operation in Ukraine on the main indicators of the stock market of the Russian Federation is revealed.

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ РИСКОВ И УГРОЗ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ХОЗЯЙСТВУЮЩЕГО СУБЪЕКТА

© 2022 Тарасова Татьяна Михайловна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: tarasova2004@inbox.ru

Ключевые слова: экономическая безопасность, риск, угроза, финансовый риск, оценка риска.

Стабильное развитие любого предприятия зависит от эффективности работы системы экономической безопасности, обеспечивающей защиту от существующих и потенциальных угроз. Риск свойственна одна особенность – он может привести как к негативным, так и к позитивным результатам. В отличие от угрозы, которая уже предполагает нанесение какого-либо ущерба. Многие риски выступают потенциальными угрозами, что делает данное понятие более объемным. В статье представлены виды рисков и их примеры в соответствии со Стратегией экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года.

Глобальная нестабильность мировой экономики, обострение политической ситуации, увеличение экономических санкций порождает ряд угроз для государства, отдельных отраслей экономики и хозяйствующих субъектов.

Экономическая безопасность характеризуется тесной взаимосвязью между своими уровнями. Так, международная экономическая безопасность оказывает воздействие на отдельные государства, в свою очередь, государства оказывают воздействия на отрасли, а отрасли на хозяйствующие субъекты¹.

В научной литературе не сложилось общего понятия угрозы экономической безопасности. Ряд авторов считают угрозой экономической безопасности событием, в результате которого нарушается нормальный цикл производства на предприятии².

Другие определяют угрозу, как фактор, способный нанести компании экономический ущерб³.

Третьи рассматривают угрозы экономической безопасности, как совокупность факторов, увеличивающих вероятность недостижения поставленных целей и задач хозяйствующего субъекта.

Существует множество подходов к определению классификаций угроз экономической безопасности. Рассмотрим наиболее популярные из них. Зачастую угрозы экономической безопасности принято классифицировать по месту возникновения – внешние и внутренние. Данная классификация наиболее распространена и удобна, поскольку позволяет оперативно выявить основные факторы появления угроз⁴.

Внутренние угрозы экономической безопасности – это факторы, которые возникают внутри компании и способны нанести ей вред. Внутренние угрозы можно классифицировать по объекту посягательства на:

– угрозы, возникшие со стороны персонала;

- угрозы, возникшие в результате работы техники и применения технологии;
- информационные угрозы;
- финансовые угрозы.

Приведем примеры каждого подвида угроз. Угрозами, возникшими со стороны персонала, считаются хищение, порча и уничтожение имущества собственными работниками компании; недостаточная квалификация персонала и недисциплинированность; недобросовестность; наличие негативных (кризисных) ситуаций в коллективе работников компании и т.д.

Угрозами, возникшими в результате работы техники и применения технологии, являются: выход из строя машин и оборудования; моральное старение используемых технологий; высокая степень износа машин и оборудования и т.д.

Утечка и/или утрата информационных ресурсов, составляющих конфиденциальную информацию и коммерческую тайну; ограничение или блокирование доступа к базе данных; использование вредоносных программ и отсутствие антивируса – это информационные угрозы.

Финансовые угрозы представлены недостаточным вложением инвестиций в развитие компании; неэффективно построенной стратегией развития; неверно выбранной оптимизацией бизнес-процессов и т.д.

Внешние угрозы экономической безопасности подразумевает влияние угроз из вне предприятия. И представлены следующими подвидами: экономические, политические, правовые, налоговые, экологические, социальные и прочее.

По времени проявления влияния угрозы делятся на: краткосрочные и долгосрочные. Краткосрочные угрозы распространяют свое негативное влияние на временной промежуток до 1 года. В свою очередь, долгосрочные влияют на срок от 1 года.

Экономическая безопасность хозяйствующего субъекта подвержена воздействию различных видов угроз, а также рисков. Практическое отличие понятий заключается в ожидаении результатов от их влияния.

Риск можно определить, как вероятную угрозу экономической безопасности предприятия. Риск имеет свойственную ему особенность – он может привести как негативным, так и позитивным результатам. В отличие от угрозы, которая уже предполагает нанесение какого-либо ущерба.

Финансовый риск – это разновидность предпринимательского риска и представляет собой угрозу потери денежных средств предприятия. Условно финансовые риски можно разделить на следующие виды: риск снижения рентабельности, инфляционный риск, процентный риск, валютный риск, кредитный риск, инновационный финансовый риск и риск снижения эффективности. Рассмотрим сущность каждого вида риска.

Инфляционный риск - риск обесценения покупательной способности денежных средств. Означает, что предприниматель, получая доход от реализованной продукции, несет финансовые потери, поскольку вложенные финансовые ресурсы потеряли часть покупательной способности⁵.

Процентные риски - это угрозы изменения процентных ставок.

Валютный риск - риск, связанный с осуществлением финансово-хозяйственных операций в иностранной валюте⁶. Например, в связи с увеличением курса доллара россий-

ская компания, заключившая договор лизинга оборудования с иностранной компанией, понесет убытки в отчетном периоде.

Кредитный риск наиболее распространенный вид финансового риска. Представляет собой угрозу неуплаты заемщиком основного долга и процентов, причитающихся кредитору. Кредитный риск подразделяется на риск прямых и косвенных убытков. Прямой убыток наступает в результате невозврата части или всей суммы кредита. Косвенный убыток наступает в результате задержки уплаты всей суммы долга или его отдельной части.

Инновационный финансовый риск представляет собой неопределенность в получении того или иного результата. Поэтому выделять только неблагоприятную составляющую риска некорректно. Риск несет в себе и положительные последствия. Поэтому вкладываемые финансовые ресурсы в новые проекты и технологии, существует риск, как получения доходов, так и убытков. Кроме того, выделяют систематические и несистематические риски.

Систематические риски обусловлены обще рыночной ситуацией, несистематические - спецификой каждого отдельного инновационного продукта.

Портфельный риск - угроза изменения процентных ставок по акциям и облигациям в совокупности, а не в отношении отдельного финансового инструмента⁷.

Риск снижения эффективности может быть вызван как внешними факторами (например, изменением законодательства, политической ситуацией), так и внутренними (например, ошибки в управлении высшего менеджмента организации).

Риск снижения рентабельности обусловлен снижением эффективности деятельности организации, т.е. повышением уровня расходов над уровнем доходов⁸. Как правило, дифференцируется от конкретного вида рентабельности.

Далее рассмотрим риск потери деловой репутации. Данный риск является потенциальной угрозой ухудшения имиджа компании. Ключевыми субъектами воздействия выступают покупатели, партнеры, собственники и инвесторы компании. В практике также считается внутренней угрозой, поскольку его можно эффективно контролировать. От эффективности выбранных методик работы с каждым субъектом зависит наступление риска и состояние экономической безопасности предприятия в целом.

Риск банкротства предприятия – это вероятность наступления ситуации на предприятии, с которой невозможно справиться без процедуры ликвидации. Риск банкротства оценивают как внутри компании, так и извне (налоговые органы, конкуренты, контрагенты и т.д.). Условно риск банкротства можно разделить на следующие виды: макроэкономический риск; региональный; отраслевой. Макроэкономический риск банкротства связан с внешними рисками компании, которые сложно минимизировать. Это изменение кредитно-денежной политика страны, увеличение инфляции, потеря внешнего рынка, высокая доля теневой экономики, рост налогов и сборов и прочее. Примером регионального риска наступления банкротства служит слабая и незащищенная инфраструктура конкретного региона.

Риск появления недобросовестных контрагентов предполагает неисполнение или не полное исполнение договорных обязательств со стороны контрагентов. При этом риски могут возникать как во время реализации договорных обязательств, так и на этапе переговоров. Например, одна из сторон преднамеренно затягивает переговоры, тем самым оказывая отрицательное воздействие на работу второй стороны.

Производственные риски связывают непосредственно как с самим производственным процессом, так и с управленческими решениями, которые принимаются относительно организации производственного процесса. К таким рискам можно отнести отказ оборудования, создание брака на производстве, срыв плана продаж, сокращение объема производства и т.д.)

Организационно-правовые – риски, вызванные неэффективной организацией правового обеспечения безопасности компании, например, нарушением принятой документации.

Как уже было заявлено ранее, предпринимательская деятельность связана с риском. Умение грамотно определить результат от влияния риска (позитивный или негативный), принять на себя оправданный риск, отличает эффективную систему экономической безопасности, построенной на основе риск-ориентированного подхода.

Построить данную систему необходимо с определения конкретных целей и задач, составляющих концепцию экономической безопасности предприятия. Целью будет являться минимизация и предотвращение рисков и угроз, влияющих на экономическую безопасность.

Для решения поставленной цели существует ряд задач (алгоритм управления рисками):

1) Выявление рисков

2) Проведение оценки выявленных рисков. Данный этап определяет множество количественных и качественных методик анализа. Применение интуитивного подхода недопустимо.

3) Разработка и выбор методов управления выявленными рисками, включает в себя создание системы экономической безопасности. Существует пять основных способов управления риском: принятие, предотвращение, перенос, смягчение и эксплуатация.

4) Разработка мер, повышающих эффективность системы экономической безопасности предприятия.

Данный этап представляет собой непрерывный процесс защиты от рисков экономической безопасности, гарантирующий поддержание стабильности и устойчивого развития компании.

Наиболее популярным инструментом этапа выступает мониторинг, который осуществляется на основе множества собранных критериев, пороговых значений и индикаторов экономической безопасности.

Таким образом, рассмотренные ранее угрозы и риски экономической безопасности, позволили представить современный инструментарий их управления.

¹ Новиков, К. А. Характеристика основных угроз экономической безопасности предприятия и их нейтрализация / К. А. Новиков // Здоровье - основа человеческого потенциала: проблемы и пути их решения. – 2020. – Т. 15. – № 3. – С. 1361-1365. – EDN RLNOKY.

² Механизм экономической безопасности предприятия, угрозы экономической безопасности и пути их устранения / М. Г. Масальский, Г. О. Андреев, Н. Н. Малинин [и др.] // Форум молодых ученых. – 2020. – № 10(50). – С. 418-422. – EDN MKOKSE.

³ Борденюк, О. А. Угрозы экономической безопасности хозяйствующего субъекта: понятие и классификация / О. А. Борденюк // Форум молодежной науки. – 2021. – Т. 2. – №68(3). – С. 10-19. – EDN MEEQYU.

⁴ Лихачева, А. А. Классификация угроз экономической безопасности / А. А. Лихачева. - Текст: непосредственный // Молодой ученый. - 2020. - № 21 (311). - С. 147-150. - URL: <https://moluch.ru/archive7/311/70564/> (дата обращения: 11.09.2022).

⁵ Оногда, А.В., Яркина, Н.Н. Финансовые риски в системе обеспечения экономической безопасности предприятия // Евразийский научный журнал. 2016. №3. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/finansovye-riski-v-sisteme-obespecheniyaekonomicheskoybezopasnosti-predpriyatiya>

⁶ Зарипова, А. И. Финансовые риски при обеспечении экономической безопасности предприятий / А. И. Зарипова, С. В. Коваленко. - Текст: непосредственный // Молодой ученый. - 2018. - № 1 (187). - С. 61-63. - URL: <https://moluch.ru/archive7/187/47652/>

⁷ Кривобатова, Д.И. Экономическая природа финансовых рисков // Контентус. 2019. № 1 (78) URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ekonomicheskaya-priroda-finansovyh-riskov>

⁸ Пименов, Н.А. Управление финансовыми рисками в системе экономической безопасности : учебник и практикум для вузов / Н. А. Пименов. - 2-е изд., перераб. и доп. - Москва: Издательство Юрайт, 2021. - 326 с. - (Высшее образование). - ISBN 978-5-534-04539-0. - Текст: электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. - URL: <https://urait.ru/bcode/468945>

THEORETICAL ASPECTS OF DETERMINING RISKS AND THREATS TO THE ECONOMIC SECURITY OF A BUSINESS SUBJECT

© 2022 Tarasova Tatiana Mihailovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: tarasova2004@inbox.ru

Keywords: economic security, risk, threat, financial risk, risk assessment.

The stable development of any enterprise depends on the efficiency of the economic security system, which provides protection against existing and potential threats. Risk has an inherent feature - it can lead to both negative and positive results. In contrast to the threat, which already involves the infliction of any damage. Many risks act as potential threats, which makes this concept more voluminous. The article also presents the types of risks and their examples in accordance with the Economic Security Strategy of the Russian Federation for the period up to 2030.

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ СТРУКТУРЫ И ДИНАМИКИ ПОСТУПАЮЩИХ НА ОБУЧЕНИЕ ПО ПРОГРАММАМ МАГИСТРАТУРЫ В РОССИЙСКИЕ ВУЗЫ

© 2022 Тимофеева Арина Юрьевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: arina_tim007@mail.ru

Ключевые слова: поступающие на обучение по программам магистратуры, анализ динамики, анализ структуры, индекс Рябцева, бюджетные места, укрупненные группы магистерских программ, специальности магистратуры.

В статье проанализирована динамика и структура численности поступающих на обучение по программам магистратуры за 2013/2014 – 2020/2021 учебные годы, оценены структурные сдвиги в изменении предпочтений обучения по программам.

В современном мире одним из способов увеличения багажа фундаментальных и прикладных знаний, умений является магистратура, которая может специализироваться на отдельном предмете изучения, исследовать явления в междисциплинарном разрезе, позволяя выпускнику магистерских программ быть более конкурентоспособным на рынке труда.

Рассмотрим динамику поступлений в исследуемый период 2013/2014 – 2020/2021 учебных годов. По графику численности абитуриентов по программам магистратуры отметим возрастающую динамику вплоть до 2018/2019 уч. г. Последующие 2 года характеризуются снижением числа поступлений. Резкий скачок роста числа магистрантов в 2015/2016 уч.г. на 72,95% обусловлен увеличением контрольных цифр приема (КЦП) Минобрнауки РФ³.

Необходимые изменения проводятся для потребностей экономики, при этом для привлечения студентов развиваться в специализированных отраслях дополнительно включены в процесс формирования КЦП органы исполнительной власти с имеющимися у них подведомственными ВУЗами: Минприроды, Минкомсвязь, «Роскосмос», «Росмолодежь» и прочие².

Снижение темпа прироста исследуемого показателя в 2019/2020 и 2020/2021 уч.г. (на 7,21% и 2,77%) вызвано сокращением бюджетных мест до 128 848 мест для обучения в магистратуре. Для сравнения в 2018 г. количество бесплатных мест для студентов насчитывало 207866 мест по Российской Федерации. В 2020 г. также произошли изменения: количество мест сократилось до 116600 мест по причине большего финансирования мест для бакалавриата и специалитета¹.

* Научный руководитель – **Баканач Ольга Вячеславовна**, кандидат экономических наук, доцент.



Рис. 1. Динамика поступлений контингента магистратуры за 2013/2014 - 2020/2021 ⁵

Теперь исследуем структуру поступающих по магистерским программам (рис. 2, 3).

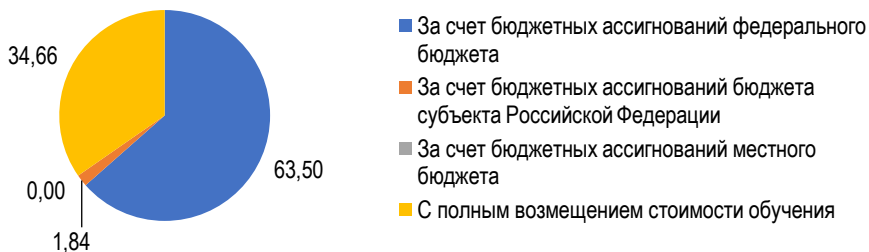


Рис. 2. Структура абитуриентов по источникам финансирования за 2013/2014 учебный год ⁵

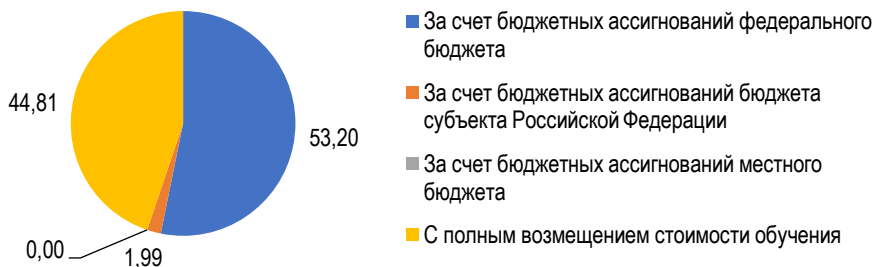


Рис. 3. Структура абитуриентов по источникам финансирования за 2020/2021 учебный год ⁵

Как видно из представленных распределений долей, за 8 лет незначительно изменилась структура финансирования абитуриентов-магистрантов (индекс Рябцева составил 0,1024, низкий уровень различий структур). В целом заметим, что большинство студентов обучаются за счет средств федерального бюджета (63,5% и 53,2%). В 2020 г. увеличилась доля студентов с полным возмещением стоимости обучения в связи со снижением бюджетных мест для магистратуры (с 34,66% до 44,81%). Численность абитуриентов, поступивших за счет бюджетных ассигнований бюджета субъекта РФ, осталась практически без изменений (1,84% и 1,99%). Отметим, что среди источника финансирования числится местный бюджет, однако за его средства никто не обучался.

Таким образом, в последнее время уменьшается численность абитуриентов при получении «завершенного» образования, уменьшается число бюджетных мест и закономерно увеличивается доля тех, кто оплачивает свое обучение сам.

Магистерские программы охватывают различный перечень дисциплин. Продолжая тематику программ на бакалавриате, они могут быть обобщенными и специализированными согласно Приказу Минобрнауки РФ от 12.09.2013 № 1061⁴. Для анализа выделены магистерские программы, пользующиеся наибольшей популярностью среди абитуриентов (рис. 4, 5).

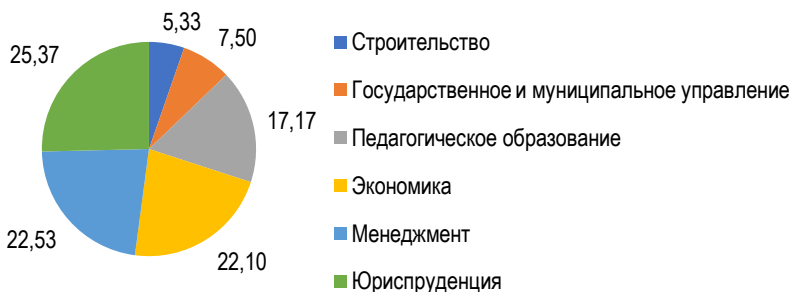


Рис. 4. Структура магистерских программ, наиболее популярных среди студентов за 2013/2014 уч. г.⁵



Рис. 5. Структура магистерских программ, наиболее популярных среди студентов за 2020/2021 уч. г.⁵

Выделенные программы относятся к таким укрупненным группам, как «Математические и естественные науки» (направление «Строительство»), «Науки об обществе» («Менеджмент», «Экономика», «Государственное и муниципальное управление», «Юриспруденция»), «Образование и педагогические науки» («Педагогические науки»).

За исследуемый период наблюдалось незначительное изменение структуры программ магистратуры (индекс Рязцева составил 0,0926, низкий уровень различий структур). Доля магистрантов на «Юриспруденции» увеличилась с 25,37% до 33,49%. Численность студентов на «Менеджменте», «Экономике», наоборот, снизилась до 12,48% и 15,57% соответственно. Возросло число тех, кто для получения магистерской квалификации выбирал направление подготовки «Педагогическое образование» (17,17% и 20,28%).

Примечательно, что самые предпочитаемые программы в 2013/2014 уч. г. в 2020/2021 уч. г. хоть и остаются наиболее популярными, однако имеют устойчивую тенденцию к смене имеющихся в экономике настроений. Одними из механизмов перенаправления интересов магистрантов являются дополнительные бюджетные места по негуманитарным профилям, развитие технических специальностей, улучшение их материально-технической базы и используемых инструментов.

Таким образом, в заключении отметим, что развитие производственных процессов, трансформация экономики – все это требует высококвалифицированных специалистов. А магистратура как раз создает феномен непрерывного образования. Постепенно осваивая все новое и новое, набирая знания, расширяя границы при междисциплинарных исследованиях, студенты-магистранты формируют себя, улучшают, стремятся привнести в науку, производственную деятельность, образование ранее не используемые технологии, подходы и методы, тем самым развивая индустрию, экономику, культуру, иными словами все сферы нашей жизни.

¹ Абрамов, Д. Минобрнауки уменьшит число бюджетных мест в магистратуре почти в 1,5 раза в 2019 году / Д. Абрамов [Электронный ресурс] // Российское информационное агентство ТАСС. – 2018. – URL: https://tass.ru/obschestvo/4945681?utm_source=yandex.ru&utm_medium=organic&utm_campaign=yandex.ru&utm_referrer=yandex.ru (дата обращения: 01.05.2022)

² Коршун, К. В 2015 году прием студентов в магистратуру увеличится в два раза / К. Коршун [Электронный ресурс] // Информационно-аналитический журнал «Аккредитация в образовании». – 2014. – URL: https://akvobr.ru/priem_v_magistraturu_ovelichitsya.html (дата обращения: 01.05.2022)

³ Нуриева Л. М. Распределение контрольных цифр приема в вузы: проблемы конкурсного отбора / Л. М. Нуриева, С. Г. Киселев [Электронный ресурс] // Образование и наука. – 2019. – С. 46-71. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/raspredelenie-kontrolnyh-tsifr-priema-v-vuzy-problemy-konkursnogo-otbora> (дата обращения: 15.04.2022)

⁴ Приказ Минобрнауки РФ от 12.09.2013 № 1061 «Об утверждении перечней специальностей и направлений подготовки высшего образования» – [Электронный ресурс] URL: <https://normativ.kontur.ru/document?moduleId=1&documentId=391201#h215> (дата обращения: 15.04.2022)

⁵ Форма N ВПО-1 «Сведения об организации, осуществляющей образовательную деятельность по образовательным программам высшего образования – программам бакалавриата, программам специалитета, программам магистратуры» 2013-2021 гг. [Электронный ресурс] // Минобрнауки РФ. – URL: <https://minobrnauki.gov.ru/action/stat/highed/> (дата обращения: 15.04.2022)

STATISTICAL ANALYSIS OF THE STRUCTURE AND DYNAMICS OF APPLICANTS FOR MASTER'S DEGREE PROGRAMS IN RUSSIAN UNIVERSITIES

© 2022 Timofeeva Arina Yurievna
Student

Samara State University of Economics

E-mail: arina_tim007@mail.ru

Keywords: applicants for master's degree programs, analysis of dynamics, analysis of structure, Ryab-tsev index, state-funded places, enlarged groups of master's programs, master's specialties.

The article analyzes the dynamics and structure of the number of applicants for master's degree programs for 2013/2014 - 2020\2021 academic years, assesses structural shifts in changing preferences for studying in programs.

АНАЛИЗ СТРУКТУРЫ БЕЗРАБОТИЦЫ В ЭКОНОМИКЕ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

© 2022 Токарев Юрий Алексеевич
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: tokarev_ya@mail.ru

Ключевые слова: статистика, уровень безработицы, структура безработных.

В статье проводится анализ изменений в структуре безработицы Самарской области. Информационной базой исследования стали статистические данные за 2005-2020 годы. По большинству структурных индикаторов произошли существенные изменения, за исключением гендерной структуры.

Безработица – один из ключевых индикаторов для определения состояния экономики, оценки ее эффективности. Статистика, используя соответствующие показатели и инструменты, дает количественную характеристику ситуации на рынке труда, позволяет оценить степень вариации, тенденции, сделать прогнозы. Явление безработицы рассматривалось в статистических исследованиях с точки зрения развития человеческого потенциала¹, как индикатор степени недоиспользования рабочей силы² и т.д.

Изменение структуры во времени может быть обусловлено комплексом причин. Говоря о предмете нашего исследования, изменение структуры безработицы (точнее, безработных) сильно зависит от экономической ситуации, от политической и социальной обстановки в регионе³.

Самый яркий пример – прошедшая (еще не полностью) пандемия COVID-19. По мнению Копытка В. и Кузьминой Ю., авторов соответствующего статистического исследования, в 2020 году повлияло сразу два фактора на структуру безработицы⁴:

- 1) вызванный пандемией локдаун и прочие ограничительные меры, приведшие к приостановке деловой активности, закрытию предприятий или сокращению их персонала;
- 2) изменение порядка получения государственной услуги по содействию занятости населения: на фоне эпидемии подачу заявления перевели в онлайн, снизили объем требующихся от гражданина документов и повысили размер пособия по безработице.

Это привело к значительному росту доли зарегистрированных безработных, для которых пособие по безработице (и облегчение условий для его получения) стало стимулом «выйти из тени». Причем такая ситуация стала характерной для многих стран мира. Так, в России рост уровня зарегистрированной безработицы с марта по сентябрь 2020 года был стремительным – с 1 % до 4,9%.

По мере снятия ограничительных мер и оживления экономики, возвращения ее к прежним условиям ведения деятельности показатели безработицы и занятости стали возвращаться к привычным значениям. Хотя, по мнению ряда экспертов, после пандемии рынок труда уже не станет прежним.

Фактором длительного действия, воздействующим на гендерную структуру безработицы, выступают культурные и национальные стереотипы. На сегодняшний день женщины формально имеют равные права с мужчинами. На самом деле, на рынке труда часто происходит ущемление прав женщин. Многие работодатели не хотят нанимать женщин, так как не готовы нести ответственность за их репродуктивную функцию. Мужчины и женщины в целом неравномерно распределены по сферам экономики, и это обуславливает не только различия в возможности трудоустройства, но и различия в уровне оплаты труда в зависимости от пола работника. Можно сказать, что это и есть проявление дискриминации на рынке труда.

В нашем исследовании мы остановимся на изменениях в структуре безработного населения Самарской области по нескольким классификационным признакам Росстата⁵:

- по возрасту (в целом и по мужчинам/женщинам);
- по уровню образования (в целом и по мужчинам/женщинам);
- по обстоятельствам незанятости (в целом и по мужчинам/женщинам);
- по способам поиска работы (в целом и по мужчинам/женщинам);
- по полу;
- по продолжительности поиска работы.

Сравнение проводилось по временному промежутку с 2005 по 2020 гг. Инструментарием исследования выступил основной метод анализа сдвигов в структуре – индекс Рябцева. Общие результаты представлены в таблице.

Изменение структуры безработных по возрастным группам в Самарской области

Группа населения	Значение индекса Рябцева	Уровень различий
по возрастным группам		
Безработные в целом	0,244	существенный
Мужчины	0,290	существенный
Женщины	0,259	существенный
по уровню образования		
Безработные в целом	0,269	существенный
Мужчины	0,279	существенный
Женщины	0,269	существенный
по обстоятельствам незанятости		
Безработные в целом	0,261	существенный
Мужчины	0,301	значительный
Женщины	0,272	существенный
по способам поиска работы		
Безработные в целом	0,252	существенный
Мужчины	0,251	существенный
Женщины	0,258	существенный

Возрастная группировка предполагает разбиение всей совокупности безработных на несколько 5-летних интервалов. Между структурами 2005 и 2020 годов нет существенных методологических различий. Есть только некоторые нюансы – например, в 2005 году выделялось 10 групп, в 2020 году – 11. Однако эта внешняя несопоставимость преодолена

лась укрупнением интервалов. Так, группа «60-72» в 2005 года в дальнейшем была трансформирована в две группы: «60-69» и «70 лет и старше». Так как 72 года – предельный возраст для безработного, то можно считать, что перед нами две одинаковые по содержанию возрастные группы.

По всем группам безработных данная структура показывает существенный уровень различий. Особенно эти различия заметны на примере самой молодой группы «до 20 лет», где доля снизилась с 10,5 до 0,1%. И вообще – население в возрасте моложе 30 лет меньше склонно искать работу (их доля сократилась с 40,8 до 20%). Есть вероятность, что значительная их часть находится в секторе неформальной занятости. Кроме того, внедрение двухуровневой («болонской») системы высшего образования удлинило период обучения в университетах. Наиболее сильно это коснулось мужского населения области: в 2020 году доля безработных мужчин моложе 20 лет – 0%.

С другой стороны, в старшей возрастной группе произошли обратные изменения – доля лиц старше 50 лет в 2020 году заметно выросла (с 16,8 до 25,6%). Продление пенсионного возраста и повышение продолжительности жизни способствуют экономическому долголетию, появляется необходимость искать работу. По группе мужчин эта закономерность видна в меньшей степени, чем по группе женщин.

Не менее важной является группировка по уровню образования. Градации установлены в соответствии с федеральным законом. Здесь так же имеет место различие в формулировках, но в целом вся структура после некоторой корректировки является вполне сопоставимой. Например, в структуре 2005 г. нами были объединены градации «высшее профессиональное» и «неполное высшее профессиональное». В структуре 2020 г. речь идет только о высшем образовании. Небольшие изменения коснулись и сферы среднего специального образования.

Опять мы видим существенные различия в структуре, на этот раз по образовательному уровню безработных Самарской области. Основные изменения коснулись лиц с высшим образованием, доля которых возросла в 2 раза (и в целом, и по каждому полу). Выросла доля безработных мужчин со средним профессиональным образованием (по программе подготовки специалистов среднего звена), в то время как по женщинам, наоборот, произошло снижение доли. Среди менее образованных лиц доля сократилась и в целом, и по каждому полу.

Следующим этапом стал анализ структурных сдвигов по обстоятельствам незанятости. Здесь градации структуры по годам оказались идентичными и не потребовали корректировок (только в редакции 2020 года заменили градацию «в связи с высвобождением, сокращением штатов» на «в связи с высвобождением, сокращением штатов, ликвидацией предприятия, собственного дела»); градацию «ранее имели работу» мы исключили, заменив расшифровку причин оставления прежнего места работы. Вместо нее добавили недостающие проценты, введя градацию «по другим причинам».

Основные изменения коснулись таких причин незанятости, как высвобождение и сокращение штатов. Доля таких безработных превысила 50% (по женщинам – 49,7%). Возможно, здесь сказались обстоятельства пандемии, когда экономика страны жила в условиях пониженной деловой активности и ограничительных мер.

На этом фоне происходит сокращение остальных обстоятельств незанятости, в том числе по самой популярной причине увольнения – «по собственному желанию». Удельный вес этой причины указали менее 20% респондентов (среди женщин – 13,4%).

Структура безработных по способам поиска работы включает 6 градаций, которые за период 2005-2020 гг. не претерпели практически никаких законодательных изменений. Произошли редакционные корректировки, которые более точно отразили современную реальность – так, вместо «подачи объявлений в печать» появилась фраза о СМИ и Интернете. Главный вывод по результату анализа данной структуры – безработные стали активнее использовать подачу объявлений (рассылку резюме, регистрацию на сайтах поиска работы и т.д.) и возможности государственной службы занятости, но заметно меньше обращаться непосредственно к знакомым, к работодателям и т.п.

Гендерные различия безработицы всегда волновали общественное мнение; проводились различные исследования на эту тематику (например, исследование Морозовой В.А. о влиянии гендерного неравенства на социально-экономические процессы⁶). За исследуемый период произошел рост доли мужчин на 6,4 процентных пункта и, соответственно, аналогичное сокращение доли женщин среди безработного населения. Но по-прежнему безработица имеет «женское лицо». Индекс Рязцева не зафиксировал заметных различий двух структур – 0,021 («тождественность структур»).

Заключительным этапом структурного анализа стало изучение изменений в структуре безработных по сроку поиска работы. Если в структуре 2005 г. выделялось 5 градаций, то в структуре 2020 г. их осталось только 4. Однако посредством укрупнения интервалов нам удалось добиться сопоставимости данных (группы «менее 1 месяца» и «от 1 до 3» были объединены в соответствии с программой 2020 г.).

По данной структуре Росстат не приводит данные в гендерном разрезе за 2005 год. Поэтому нами был рассчитан только один индекс Рязцева (в целом по безработным). Он равен 0,275 – «существенный уровень различий».

Обратим внимание на снижение удельного веса хронической безработицы – с 32,1 до 11,9%. Современная безработица имеет срок до полугода – доля таких безработных в 2020 году 70,6%, в то время как 15 лет назад она составляла 45,6%. Теперь среднее время поиска работы составляет 5,4 месяца (для мужчин 5,6, для женщин 5,2), хотя еще в 2017 году оно было равно 7,6 месяцам. Эти данные говорят о преимущественно фрикционном характере безработицы в Самарской области.

Сделаем вывод. В структуре безработицы региона за 2005-2020 годы произошли большие изменения, которые получили количественную оценку с помощью индекса Рязцева. В соответствии с данным индексом, в наибольшей мере изменения коснулись мужской части безработных (особенно по обстоятельствам незанятости). Исключение составила гендерная структура, в которой изменения оказались несущественными.

¹ Development of Human Potential in Countries of the European Union / N. V. Proskurina, O. V. Bakanach, Yu. A. Tokarev, M. Yu. Karyshev // Mediterranean Journal of Social Sciences. – 2015. – Vol. 6. – No 6 S3. – P. 351-359.

² Баканач, О. В. Статистический анализ недоиспользования рабочей силы в Российской Федерации / О. В. Баканач, Н. В. Проскурина, Ю. А. Токарев // Проблемы развития предприятий: теория и практика. – 2019. – № 1-1. – С. 209-212.

³Воронин В. В. Социальная география Российской Федерации / В. В. Воронин, Б. И. Кочуров, Ю. В. Поросенков и др. - Самара: Самлюксспринт, 2015. - 308 с.

⁴Копыток В.К., Кузьмина Ю.В. Безработица времен COVID-19: что могут рассказать административные данные? / Центр перспективных управленческих решений. – М.: ЦПУР, 2020. – 38 с.

⁵Росстат. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс] // URL: <https://rosstat.gov.ru/folder/13706> (дата обращения: 31.08.2022).

⁶Морозова В.А. Влияние гендерного неравенства на экономический рост и социальную стабильность [Электронный ресурс] // Национальный исследовательский университет «Высшая школа экономики» - 2019. - Режим доступа: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=39254341> (дата обращения: 30.08.2022).

ANALYSIS OF THE STRUCTURE OF UNEMPLOYMENT IN THE ECONOMY OF THE SAMARA REGION

© 2022 Tokarev Yury Alekseevich
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: tokarev_ya@mail.ru

Keywords: statistics, unemployment rate, structure of the unemployed.

The article analyzes changes in the structure of unemployment in the Samara region. The information base of the study was statistical data for 2005-2020. Most of the structural indicators have undergone significant changes, with the exception of the gender structure.

МУНИЦИПАЛЬНАЯ СТАТИСТИКА: СУЩНОСТЬ, ВЫЗОВЫ И ПУТИ РЕШЕНИЯ

© 2022 Тюньков Александр Валерьевич*
аспирант

Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
E-mail: aleksandr-tyunkov@yandex.ru

Ключевые слова: муниципалитет, статистика, анализ, муниципальная статистика, информационное обеспечение.

Статья посвящена анализу муниципальной статистики. Рассматриваются теоретико-методологические наработки российских авторов в рамках данной проблематики. В статье выделен ряд коллизий, связанных с применением статистической методологии на уровне муниципальных образований, а также описаны пути решения, способные внести положительную динамику в развитие муниципальной статистики.

Муниципальные образования являются фундаментом в организации публичной власти на территории государства. Они дают толчок для социально-экономических преобразований. Но по-прежнему муниципальной статистике не уделяется надлежащего уровня внимания, как элементу системы государственного управления на уровне муниципалитетов.

Муниципальная статистика – сложный комплекс данных, которые помогают формировать курс развития муниципальных образований. Ввиду своей непосредственной близости к населению муниципальные статистики собирают и обрабатывают значительные массивы первичных данных. По большому счету муниципальная статистика помогает развивать национальную экономику для достижения национальных целей развития¹. Однако дифференциация регионов не дает возможности разработать унифицированную модель работы с информацией для всех субъектов Российской Федерации. Эти данные могут позволить достигать поставленных целей с наименьшими издержками и потерями в качестве управленческих решений.

При изучении теоретико-методологических особенностей развития и становления муниципальной статистики были рассмотрены работы ученых, которые внесли наибольший вклад и заслуживают внимания: В.Н. Задорожный, Е.В. Зарова, А.А. Колесникова, В.В. Кузнецова, К.В. Павлов, Н.И. Пашинцева и др.

В ходе исследования был выделен ряд проблем, который, по мнению автора, оказывает наибольшее затруднение для всестороннего прогресса по данному направлению:

1. Отсутствие достаточного уровня проработки в нормативно-правовом поле;
2. Относительная пассивность населения муниципалитетов;
3. Проблемы информационного обеспечения.

* Научный руководитель – **Цыпин Александр Павлович**, кандидат экономических наук, доцент департамента бизнес-статистики.

Раскрывая специфичность каждой отдельной проблемы, в первую очередь автор обратил внимание на тот факт, что во всем спектре документов, принятых органами власти, отсутствует отдельный федеральный закон, который прорабатывает вопрос муниципальной статистики. Так как специальный узконаправленный закон раскроет всю сущность муниципальной статистики, источников информации и данных, которые необходимо собирать и анализировать. Работа в данном направлении позволит увязать между собой управленческие решения и приоритеты развития отдельного региона через составление систем мониторинга, составленных на основе корректных данных.⁴ Конечно, это вызвано тем фактом, что на сегодняшний день в Российской Федерации огромное количество муниципальных образований. По данным Федеральной службы государственной статистики на начало 2020 года всего в России более 20 тысяч муниципальных образований, различающихся между собой и выделенных в 8 разных видов: муниципальные районы, муниципальный округ, городские округа, городской округ с внутригородским делением, внутригородской район, внутригородская территория (внутригородское муниципальное образование) города федерального значения, городское поселение и сельское поселение.² Это сказывается на сборе данных и для федеральных властей, запрашивающих типичную информацию для всех без учета на региональную специфику и уровень внимания жителей к своему месту проживания. Из этого вытекает вторая немаловажная проблема.

Вопрос невовлеченности населения заключается в нежелании людей участвовать в принятии решений, делиться информацией в различных опросах, что, несомненно, оказывает на достоверность тех данных, которые интересны с точки зрения измерения и получения желаемого результата.³ Решение задачи пассивности населения можно назвать обоюдным процессом, который подтолкнет к получению объективной информации, поскольку люди будут охотнее идти на контакт с властью в различных ее инициативах, граждане будут становиться респондентами и начнут предоставлять интересующие данные, что станет катализатором работы статистических служб. По нашему мнению, работа с населением должна выходить на первый план, так как население можно назвать важным источником данных о демографических, социальных и экономических процессах. Эти процессы можно рассматривать с помощью разных видов источников, у которых есть преимущества и недостатки, но главенствующую роль в данном случае будет играть достоверность и актуальность информации, полученной о реальном положении дел в муниципальном образовании.

Переходя к третьей группе проблем, стоит отметить разрозненность и сложность во взаимодействии органов власти, которые владеют разной информацией, способной дополнить и раскрыть ту информацию, которой владеют региональные учреждения, ведомства и министерства. Для такого вида кооперации необходимы согласования на различных уровнях. Также проблема информационной обеспеченности вызвана местом муниципальных образований в иерархии властных структур.

Стоит заметить, что муниципалитеты ограничены в своих функциональных обязанностях, но при этом они вынуждены определенным объемом информации предоставлять в вышестоящие органы. Это становится причиной дублирования информации, так как вышестоящие органы могут получить одни и те же цифры от разных ведомств, которые даже не будут понимать, что они предоставляют одни и те же данные из-за сложности в горизонтальном взаимодействии.

Таким образом, на сегодняшний день по-прежнему есть ряд проблем по работе с данными муниципальной статистики, которая является важной частью по прогнозированию, планированию, программированию деятельности органов власти по достижении ключевых целевых показателей. Это вызвано различиями в уровне социально-экономического развития муниципальных образований⁵, ограниченностью в функциях органов муниципалитетов, разным уровнем технических возможностей по размещению в открытом доступе значимой для статистических исследований информации, а также пассивностью населения. Только преодолев все эти трудности, муниципальная статистика сможет собирать и анализировать объективную информацию, которая даст реальное представление о тех или иных явлениях на территории муниципального образования для принятия социально значимых решений. Следовательно, муниципальная статистика важна и ей нужно уделять должное внимание для улучшения жизни граждан страны.

¹ Пронина, Л.И., Роль муниципальных образований в инновационной деятельности. // Инновации, 2009, №10. URL: bujet.ru/article/64356.php.

² Федеральный закон от 06.10.2003 N 131-ФЗ (ред. от 30.12.2021) «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации»

³ Токтоназарова Ч.М., Ляхова Е.Я, Проблемы участия граждан в местном самоуправлении: практика г. Норильска // АНИ: экономика и управление. 2016. №2 (15). URL: cyberleninka.ru/article/n/problemu-uchastiya-grazhdan-v-mestnom-samoupravlenii-praktika-g-norilsk

⁴ Леднева, О. В. Статистический анализ состояния и тенденций развития московской области на основе индикаторов экономического потенциала / О. В. Леднева // Интернет-журнал Науковедение. – 2014. – № 2(21). – С. 53.

⁵ Лосева, А. В. Роль мегаполисов в достижении целей устойчивого развития / А. В. Лосева, М. В. Пудова, Д. А. Самусь // Вестник НГУЭУ. – 2019. – № 4. – С. 233-243. – DOI 10.34020/2073-6495-2019-4-233-243.

MUNICIPAL STATISTICS: ESSENCE, CHALLENGES AND SOLUTIONS

© 2022 Tiunkov Alexandr Valerievich

Postgraduate Student

Financial University under the Government of the Russian Federation

E-mail: aleksandr-tyunkov@yandex.ru

Keywords: municipality, statistics, analysis, municipal statistics, information.

The article is devoted to the analysis of municipal statistics. The theoretical and methodological developments of Russian authors within the framework of this problem are considered. The article highlights a number of collisions associated with the use of statistical methodology at the level of municipalities, and also describes solutions that can bring positive dynamics to the development of municipal statistics.

АНАЛИЗ ЖИЛИЩНОГО СТРОИТЕЛЬСТВА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: СТАТИСТИЧЕСКИЙ АСПЕКТ

© 2022 Удиярова Кристина Андреевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: udiyarova.kristina@list.ru

Ключевые слова: жилищное строительство, структура, динамика, статистический анализ, прогнозирование.

В статье проведен структурно-динамический анализ основных статистических показателей, характеризующих жилищное строительство в Российской Федерации, а также осуществлен прогноз ввода в действие общей площади жилых домов на 1000 человек населения в Российской Федерации на 2022-2023 годы.

Актуальность темы исследования обусловлена тем, что жилищное строительство является социально-значимой отраслью экономики страны, которая способствует росту обеспеченности всех слоев населения жильем, влияет на уровень и динамику основных демографических показателей - таких, как уровень безработицы, социальная стабильность общества, уровень брачности и других. В решении вопроса жилищного строительства важно иметь полный набор соответствующих ресурсов. Поэтому большую роль в этом играет внедрение технологий и материалов, которые способствовали бы увеличению строительных площадок, но в то же время снижению себестоимости объектов строительства¹.

Проведем анализ структуры и динамики показателей, относящихся к жилищному строительству. Рассмотрим структуру числа построенных квартир по их видам за 2010 и 2020 годы.

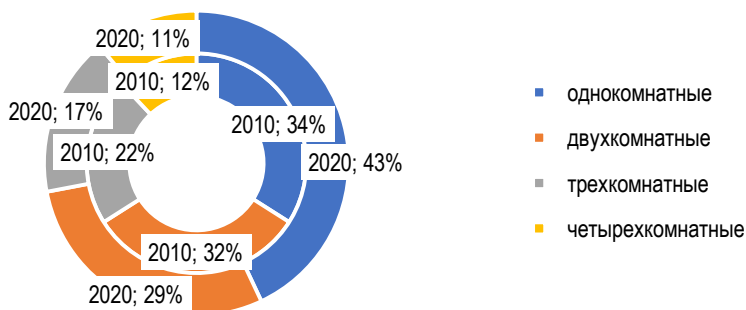


Рис. 1. Структура числа построенных квартир по их видам за 2010 и 2020 гг. в РФ

* Научный руководитель – Токарев Юрий Алексеевич, кандидат экономических наук, доцент.

По рисунку 1 можно сказать, что в 2020 году спрос на однокомнатные квартиры вырос на 9%, но снизился до 29% у двухкомнатных квартир, у трехкомнатных до 17%, а у четырехкомнатных снизился на 1% по сравнению с 2010 годом.

По рисунку 2 можно сделать вывод, что заметно уменьшилась роль государственной собственности, а также выявлена тенденция увеличения объемов жилых домов, построенных за счет собственных средств граждан и частной формы собственности.

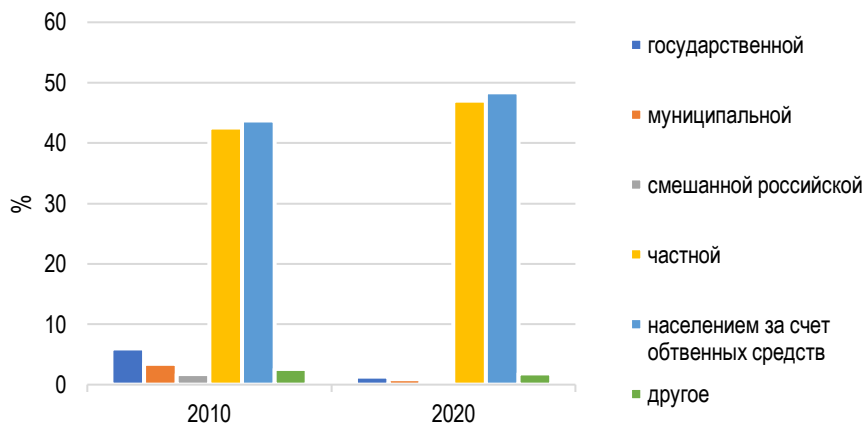


Рис. 2. Структура ввода в действие жилых домов организациями различных форм собственности и населения за 2010 и 2020 гг. в РФ

По рисунку 3 можно увидеть, что на вторичном рынке жилья большую часть составляют элитные квартиры ³ (число которых снизилось на 4% по сравнению с 2010 годом); что касается квартир улучшенного качества, то здесь доля, наоборот, выросла на 3% относительно 2010 года. Квартиры низкого качества по-прежнему остаются на своем месте (20%).

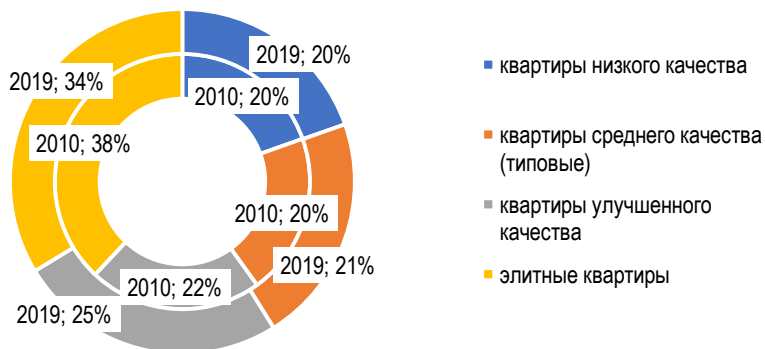


Рис. 3. Структура числа построенных квартир по их качеству на вторичном рынке жилья за 2010 и 2020 гг. в РФ

Развитие жилищного строительства в Российской Федерации связано с высоким спросом на жилье со стороны населения². Динамические изменения важнейшего показателя жилищного строительства «Введено в действие общей площади жилых домов на 1000 человек населения» за период 2010–2020 гг. представлен на рисунке 4.



Рис. 4. Динамика показателя «Введено в действие общей площадь жилых домов на 1000 человек населения» в период 2010–2020 гг. в РФ

По рисунку 4 можно увидеть, что ежегодно, начиная с 2010 года, идет рост ввода в действие общей площади жилых домов на 1000 человек населения до 2015 года. В 2016 году значение показателя начало заметно снижаться, по сравнению с 2015 годом он снизился на 6,2%. Снижение продолжалось до 2018 года и только в 2019 году произошел резкий скачок на 8,5%, далее в 2020 году снова падение и в 2021 году значение показателя выросло на 13,1%.

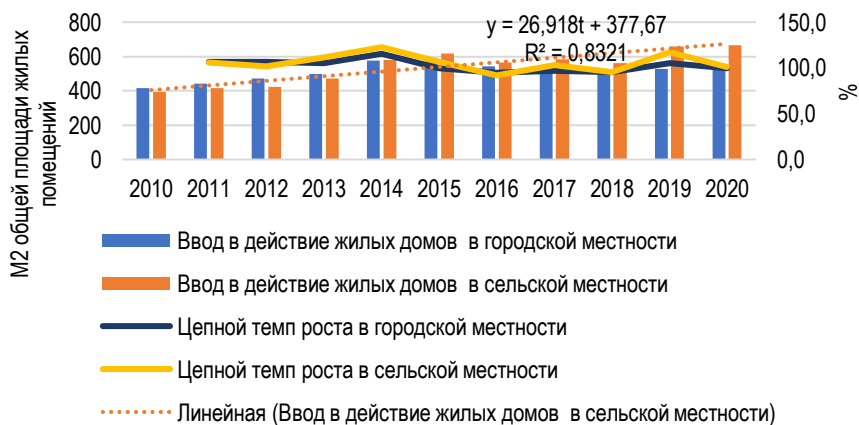


Рис. 5. Динамика показателей «Ввод в действие жилых домов в городской и сельской местностях» за период 2010–2020 гг. в РФ

Оценивая рисунок 5, можно сделать вывод, что тенденция превышения ввода в действие жилых домов в городской местности над сельской местностью наблюдалась с 2010 года до 2014 года. В 2014 году наблюдается опережение значения показателя по сельской местности. Далее с 2014, включительно, по 2020 год следует тенденция превышения показателя по сельской местности над городской.

На рисунке 6 представлена динамика показателя «Ввод в действие жилых домов, построенных населением за счет собственных и привлеченных средств»⁴. По нему можно сделать вывод, что до 2014 года включительно наблюдался рост строительства жилья среди населения за счет собственных и привлеченных средств. Однако в 2015 году значение снижается на 2,9% по сравнению с 2014 годом, а в 2016 году снижается уже на 9,7% по сравнению с 2015 годом. На протяжении 2016–2020 гг. наблюдаются колебания и только в 2019 году значение показателя превышает уровень, который был в 2014 году.



Рис. 6. Динамика показателя «Ввод в действие жилых домов, построенных населением за счет собственных и привлеченных средств» за период 2010–2020 гг. в РФ

В ходе работы был разработан прогноз на основе данных за период 2000–2021 годы по показателю ввода в действие общей площади жилых домов на 1000 человек населения с применением аддитивной модели с линейным трендом и остатками МА (1), выявлен наиболее вероятный уровень показателя за 2 года.

Таким образом, в 2022 году ввод в действие общей площади жилых домов на 1000 человек населения должен составить 688,7 кв.м, а в 2023 на 9,5 кв.м меньше, то есть 679,2 кв.м.⁵

В качестве вывода отметим, что жилищное строительство действительно выступает сложной взаимосвязанной структурой, которая зависит от экономического развития страны, уровня благосостояния граждан, а также ипотечного вопроса⁶. Потребность в жилье – это один из острых вопросов нашей страны. Требования населения к жилью растут, поэтому ключом к решению жилищного вопроса будет выступать технологические инновации, которые способствуют удешевлению строительства жилья, его эксплуатации, а также сокращению сроков строительства и увеличению качества и комфорта проживания.

¹ Баулина О.А., Ключин В.В. Проблемы и перспективы жилищного строительства современной России // Интернет-журнал «НАУКОВЕДЕНИЕ» Том 8, №2 (2016) <http://naukovedenie.ru/PDF/15EVN216.pdf> (доступ свободный). Загл. с экрана. Яз. рус., англ. DOI: 10.15862/15EVN216

² Новаева, А. С. Статистическое исследование объемов и динамики жилищного строительства в России / А. С. Новаева, Ю. А. Токарев // Наука. Бизнес. Образование: Сборник статей по результатам XXIII Всероссийской научно-практической конференции, Самара, 12–13 апреля 2018 года / Ответственный редактор Л.А. Ильина. – Самара: Самарский государственный технический университет, 2018. – С. 170-177. – EDN KTYZIE.

³ Борисенок Н.К. Статистический анализ влияния факторов на цены на рынке жилья в России // Вестник ГУУ - 2012 - №16 – с. 12 - 16 – 0,3 п.л.

⁴ Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]: <https://www.gks.ru/> (дата обращения 01.09.2022).

⁵ Токарев, Ю. А. Экспертно-статистическое прогнозирование рынка жилья в Российской Федерации / Ю. А. Токарев // Гуманитарный научный журнал. – 2020. – № 1. – С. 119-126. – DOI 10.24411/2078-9661-2020-10017. – EDN XQRHCV

⁶ Коростелева Т.С. Проблемы и перспективы развития системы ипотечного жилищного кредитования в России // Финансовая аналитика: проблемы и решения. – 2013. – 11(149). - С. 32-38.

ANALYSIS OF HOUSING CONSTRUCTION IN THE RUSSIAN FEDERATION: STATISTICAL ASPECT

© 2022 Udiyarova Kristina Andreevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: udiyarova.kristina@list.ru

Keywords: housing construction, structure, dynamics, statistical analysis, forecasting.

This article provides a structural and dynamic analysis of the main statistical indicators characterizing housing construction in the Russian Federation, as well as a forecast of the commissioning of the total area of residential buildings per 1,000 people in the Russian Federation for 2022-2023.

ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ ФИНАНСОВ НЕКОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ

© 2022 Фролов Кирилл Евгеньевич*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: frolov.kirill89@mail.ru

Ключевые слова: некоммерческая организация, источники финансирования, финансы, капитал, денежные средства, ресурсы организации.

В статье затронута проблема функционирования финансов некоммерческих организаций. Рассмотрены источники формирования их денежных средств. Также раскрыты вопросы управления финансовой деятельностью данных организаций.

В современное время в Российской Федерации функционируют некоммерческие организации, которые являются неотъемлемой частью экономики, а также частью гражданского общества. Некоммерческим объединением признаются такие организации, которые образуются в пределах Российской Федерации для выполнения различного спектра работ, а также оказания специальных услуг для решения социальных проблем общества. Стоит также отметить, что их деятельность регулируется Федеральным законом от 12 января 1996 года №7-ФЗ «О некоммерческих организациях»¹, в следующих сферах:

- здравоохранения;
- спорта и физической культуры;
- занятости населения;
- образования;
- социального страхования;
- культуры;
- в других сферах².

Рассмотрим особенности формирования капитала некоммерческих организаций. Под капиталом этих юридических лиц принято понимать объединение денежных средств, полученных в результате осуществления своей деятельности и аккумуляции, а также от различных поступлений. Эти средства полностью находятся в распоряжении организации и направляются в соответствии с уставом, который определяет их дальнейшее распределение: на заработную плату сотрудников, на издержки, на обновление и модернизацию организации и на оплату прочих договоренных обязательств с экономическими агентами. Среди источников, которые формируют капитал бюджетных организаций, можно выделить три вида. Первый представлен личными ресурсами, которые организация использует в ходе осуществления своих работ. К первому виду относят:

* Научный руководитель – **Мулендеева Лариса Николаевна**, кандидат экономических наук, доцент.

- ресурсы, полученные в результате выполнения предпринимательской деятельности;
- ресурсы, полученные в ходе осуществления инвентаризации имущества организации;
- ресурсы из уставного капитала организации;
- различные поступления, которые не запрещены законодательством.

Вторым видом источников формирования капитала некоммерческих организаций являются заимствованные средства или ссудные³. Эти ресурсы предоставляют на установленные сроки под определенный процент с обязательством выплаты. Выделяют несколько источников:

- краткосрочные ссуды;
- долгосрочные ссуды;
- задолженность перед другими лицами, или кредиторская.

Из источников третьего вида следует выделить целевые денежные средства и ресурсы, которые организация получила в результате перераспределения и может использовать по собственному усмотрению. Примерами целевых денежных средств выступают:

1. Бюджетные ассигнования – представлены зафиксированным объемом финансовых средств, которые выделяются для осуществления бюджетных обязательств. Выделяют следующие формы поддержки государством некоммерческих организаций.

1.1. Субсидии – односторонние выделяемые государством финансы, выплачиваемые, как юридическим, так и физическим лицам, носящие характер финансирования.

1.2. Гранты – тоже часть односторонних выплат от государства некоммерческим организациям с целевым характером, то есть для осуществления определенных целей или поддержания проектов.

1.3. Некоторые источники выделяют и третью составляющую – контрактные отношения. Эти отношения характеризуются заключением договора для удовлетворения возникающих в государстве потребностей: проведение специальных услуг, организация поставок определенного продукта или осуществление различных работ.

2. Денежные средства, выделенные на осуществление определенных программ.

3. Капитал целевых ресурсов – фонд денежных средств, предназначенный для выделения и финансирования некоммерческих организаций в сферах науки и образования, культуры и здравоохранения, и других.

Отдельно стоит выделить некоторые источники, которые некоммерческие организации могут использовать для наращивания своего капитала:

- денежные средства, полученные от дивидендов, различных вкладов, доходы или проценты от ценных бумаг;
- взносы или пожертвования в имущественный капитал организации;
- сборы на разных основах от членов организаций.

Рассмотрим процесс формирования денежных средств на примере социально ориентированных некоммерческих организаций (СОНКО) (рис. 1).



Рис. 1. Основные источники формирования денежных средств и иного имущества СОНКО в Самарской области за 2020 год, млн рублей⁵

Исходя из диаграммы выше, можно выделить, что социально ориентированные организации формируют свои основные финансовые ресурсы за счет поступлений от бюджетов субъектов Российской Федерации - около 5392 млн. рублей (36,5% доля от всех поступлений) и от доходов в результате осуществления своей деятельности – 5238 млн. рублей (35,5% доля от всех поступлений). Примерно 2231 млн. рублей поступило в СОНКО от физических лиц (15% доля от всех поступлений), 1412 млн. рублей было выделено от коммерческих организаций (около 9,6% доля), 253 млн. рублей на счет СОНКО было перечислено из муниципальных бюджетов (1,7% долевая часть) и 243 млн. рублей - это гранты от НКО (с долей 1,7%). В целом 14769 млн. рублей было получено СОНКО от различных источников финансирования.

Структура денежных средств СОНКО по источникам финансирования представлена на рисунке 2.

Основной финансовый ресурс СОНКО являются поступления из бюджетов разных уровней (32%) и доходы, полученные организацией в результате осуществления своей деятельности (30%). Чуть меньше доля от пожертвований физических и юридических лиц (26%), а самая маленькая доля у прочих поступлений (12%).

Все черты, которые присуще некоммерческим финансам, выражены в специальных документах, в которых четко определяют структурированность в формировании и использовании финансовых ресурсов организации. Редактировать и выпускать такие документы может только высший орган некоммерческой организации.



Рис. 2. Распределение финансовых ресурсов СОНКО в Самарской области по источникам поступления за 2020 год, %⁵

В управлении финансами некоммерческих объединений стоит обратить внимание на некоторые элементы, являющиеся важными в их деятельности:

– участники организаций, совместно с учредителями несут субсидиарную, финансовую и материальную ответственности за конечный итог деятельности некоммерческого объединения;

– если учредитель организации покинет ее, то ему в обязательном порядке вернут те финансовые и вещественные средства, которые он вкладывал в объединение в момент своей деятельности;⁴

– разрешение на законодательном уровне участникам организации и ее учредителям осуществлять предпринимательскую деятельность.

Также стоит отметить, что информация об имуществе, численности персонала, доходах и прочих показателях в некоммерческих организациях не является коммерческой тайной.

Следовательно, перечисленные выше источники формирования финансов некоммерческих организаций показали, что у таких организаций имеется достаточно различных источников для привлечения средств в свои капиталы для осуществления разных работ и оказания специальных услуг. Сама организация выбирает, какой источник использовать и в каких объемах.

¹ Федеральный закон от 12.01.1996 года №7-ФЗ «О некоммерческих организациях».

² Финансы: учебник и практикум для вузов / Л. А. Чалдаева [и др.]; под редакцией Л. А. Чалдаевой. – 3-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2022. – 491 с.

³ Финансы: Учебник/ Под ред. д.э.н., проф. А.П. Балакиной и д.э.н., проф. И.И. Бабленковой. - М.: Издательско- торговая корпорация «Дашков и К», 2012. - 384с.

⁴ Особенности финансов некоммерческих организаций: Лекции по финансам. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://newinspire.ru/lektcii-po-finansam/osobennosti-finansov-nekommercheskich-organizatsiy-1435> (дата обращения: 19.09.2022).

⁵ Министерство экономического развития и инвестиций Самарской области [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://economy.samregion.ru/> (дата обращения: 19.09.2022).

FEATURES OF THE ORGANIZATION OF FINANCE OF NON-PROFIT ORGANIZATIONS

© 2022 Frolov Kirill Evgenievich
Student

Samara State University of Economics
E-mail: frolov.kirill89@mail.ru

Keywords: non-profit organization, sources of financing, finance, capital, funds, resources of the organization.

This article touches upon the problem of the functioning of financial and non-profit organizations. Sources of formation of their funds are excluded. Also included are issues of managing the financial activities of these organizations.

СОВРЕМЕННЫЕ ПРИОРИТЕТЫ РОССИЙСКО-АФРИКАНСКОЙ ТОРГОВОЙ ПОЛИТИКИ

© 2022 Хмелева Галина Анатольевна
профессор

Самарский государственный экономический университет

© 2022 Витфилльд Олег Арнольдович
аспирант

Самарский государственный экономический университет

© 2022 Леонов Илья Олегович
аспирант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: Galina.a.khmeleva@yandex.ru

Ключевые слова: торговая политика, приоритеты, экспорт, импорт, Африка, Россия.

Статья посвящена анализу торгово-экономической политики России в отношении стран Африканского континента. Показано, что России необходимо наращивать экономическое сотрудничество с африканскими странами, для этого сложились хорошие предпосылки. Однако существующие проблемы логистики, трансграничных платежей, неразвитости российской инфраструктуры, позволяющей представлять товары экспортеров в Африке, обуславливают необходимость вывести решение данных проблем в приоритеты российской-африканской торговой политики.

В связи с неблагоприятными геополитическими изменениями возникает настоятельная потребность пересмотреть приоритеты торгово-экономической политики России. Европейское и американское направление торгово-экономических и политических связей практически закрыто для нашей страны, настало время активно развивать торгово-экономические связи с Африкой.

Африка занимает особое место в мировой экономической системе. Несмотря то, что во всем мире продолжает развиваться тенденция наращивания мирового оборота фиктивного капитала, в Африке продолжает доминировать торговля реальным товаром, что позволяет рассчитывать на перспективные рынки для российской продукции и технологий¹. В настоящее время Африка является регионом с высокими темпами роста рождаемости и, соответственно, потребления².

Страны африканского континента значительно различаются между собой по этносу, уровню социально-экономического развития. Однако некоторая общность природного, исторического контура позволяет шестьдесят стран африканского континента сгруппировать в пять регионов: Северная, Центральная, Южная, Западная и Восточная Африка. Природно-климатические условия, развитость торгово-экономических связей обусловили лидерство Северной Африки по показателям экспорта, импорта, объемам прямых иностранных инвестиций³.

Как показывают данные Всемирного банка, крупнейшими странами африканского континента по объему реального ВВП в 2021 году остаются Нигерия (441 млрд долл.), Египет (404 млрд долл.)⁴.

Для развития торгово-экономических связей целесообразно опираться на понимание точек сопряжения, что позволит обеспечить взаимовыгодную основу для сотрудничества. Цели развития африканского континента озвучены Группой Африканского банка развития (АфБР) – стимулирование устойчивого экономического развития и социального прогресса, способствуя тем самым сокращению бедности⁵. Для этого были сформулированы 17 целей устойчивого развития африканского континента. Они в основном сосредоточены на простых человеческих ценностях, таких как ликвидация нищеты, голода, продовольственная безопасность, обеспечение здорового образа жизни, качественное образование, доступ к недорогой, надежной энергии, создание качественной инфраструктуры и др.

На наш взгляд, конкурентные преимущества и компетенции российских производителей позволяют полностью удовлетворить потребности африканских стран. Тем более, что в последние годы экспорт в африканские страны стабильно наращивался. Исследователи отмечают возрастающую роль Африки в торговле с Россией в последние годы. Так, по сравнению с 2013 годом товарооборот России со странами Африки увеличился на 75% и составил 20,4 млрд долл в 2018 году (см. таблицу).

Показатели внешней торговли России с Африкой, млрд долл.*

Страна	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	Доля в торговле России с Африкой, %	
							2013 г.	2018 г.
Весь мир	841,3	784,5	526,4	468,1	585,2	688,1	-	-
Африка в целом	9,9	12,2	11,1	13,8	17,4	20,4	100	100
Темпы роста к предыдущему году, %	-	123,2	90,98	124,32	126,09	117,24	-	-
Доля в торговле России с Африкой, %	1,18	1,56	2,11	2,94	2,98	2,96	-	-
Шесть ведущих партнеров в Северной Африке	6,8	8,9	7,8	10,2	13,9	14,5	68,8	71,1

* Составлено авторами на основе [6 , ФТС].

В 2018 году товарооборот с Африкой увеличился на 17%, но темпы роста замедлились. Отметим, что в российско-африканском товарообороте преобладает российский экспорт, составляет более 85%. Африка, по оценкам, является единственным регионом, который наращивал экспорт из России вопреки санкциям 2014 года. Основными торговыми партнерами России в Африке в 2018 году являются Египет (7,6 млрд долл.), Алжир (5,4 млрд. долл), Марокко (1,4 млрд. долл), ЮАР (1,0 млрд долл.), Тунис (0,8 млрд долл.), Кения (0,3 млрд долл.). В структуре экспорта ведущее место занимают зерно, топливо, черные металлы, суда и плавсредства, автотехника, масла и жиры.

Критически важное значение для Африки имеют поставки злаковых, включая зерно, кукурузу и другие. Основные поставки направляются в Египет, доля которого в российском экспорте составляет в 2013-2020 годы 16,9%. Крупные поставки осуществляются также в Нигерию, Судан, Йемен, Южную Африку, Кению, Ливию.

На рисунках 1 и 2 представлены данные о стоимостной и весовой динамике экспорта группы товаров «злаки».

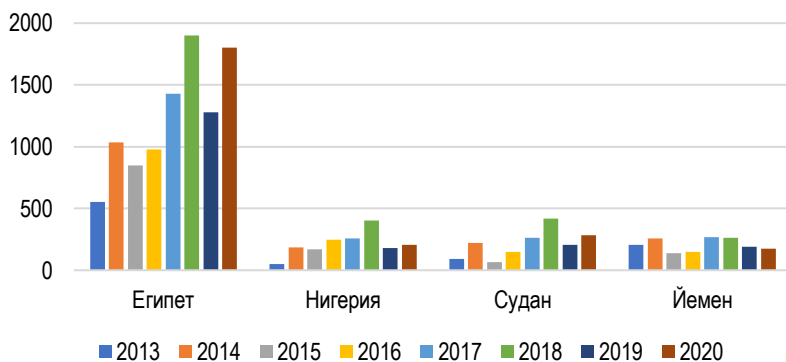


Рис. 1. Стоимостная динамика группы товаров «злаки», млн долл.*

* ФТС России.

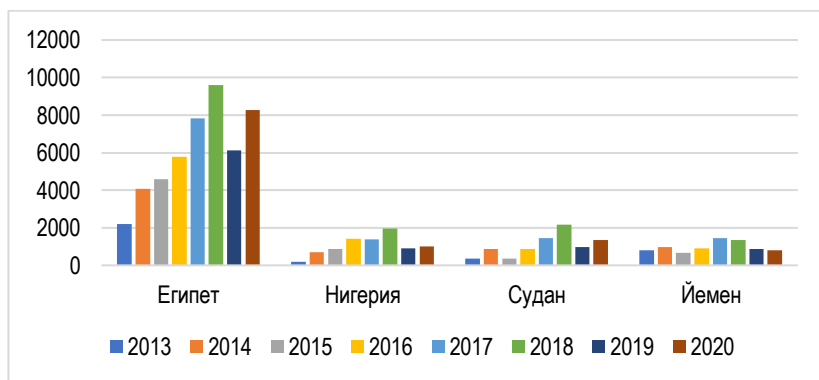


Рис. 2. Весовая динамика группы товаров «злаки», тыс. тонн*

* ФТС России.

На рисунках выше можно видеть, что наиболее крупные поставки осуществляются в Египет с растущей динамикой. Во все анализируемые страны наибольший объем поставок произведен в 2018 году, в 2019-2020 годы наблюдается снижение экспорта злаковых. Несмотря на нарушения в цепочках поставок в ковидном 2020 году, наблюдался рост поставок злаковых в Египет, Нигерию, Судан.

Учитывая цели устойчивого развития, поставленные Группой Африканского банка развития, и растущий экспортный потенциал России в сельскохозяйственном производстве в целом, существуют значительные резервы наращивания экспортных поставок не только злаковых, но продовольствия в целом.

Целесообразно расширить приоритеты торгово-экономических связей со странами африканского континента. Как показывают статистические данные, наиболее активное торгово-экономическое сотрудничество осуществляется со странами Северной Африки, в то время как именно страны к югу от Сахары показывают значительный рост в последние годы.

Для расширения географических приоритетов в сторону стран к югу от Сахары целесообразно расширить сеть посольств и торговых представительств, рассмотреть возможность открытия постоянно действующих выставок российских товаров.

Однако следует учесть, что серьезным препятствием являются трудности финансовых транзакций, страхования грузов. Все глобально ориентированные компании, зарегистрированные в России, находятся в серьезной опасности, потому что все серьезные корпоративные финансовые транзакции и банковские переводы заблокированы. Указанные проблемы должны выступить приоритетными к решению в рамках торгово-экономической политики российско-африканского направления.

¹ Фитуни Л.Л. Африка в современной мировой системе товарной торговли // Проблемы современной экономики. 2013. № 3 (47). С. 148-154.

² Абрамова И.О., Фитуни Л.Л. Африканский сегмент многополярного мира: динамика геостратегической значимости // Мировая экономика и международные отношения. 2018. Т. 62. № 12. С. 5-14.

³ Россия – Африка: долгосрочное торгово-экономическое партнерство. Информационно-аналитический дайджест. Москва, октябрь 2019 г. URL: https://roscongress.org/upload/medialibrary/7c1/russia_africa_final_report.pdf (дата обращения: 15.09.2022)

⁴ Worldbank. ВВП в текущих ценах. URL: <https://data.worldbank.org/indicator/ny.gdp.mktp.cd>

⁵ Миссия и стратегия. Группа Африканского банка развития. URL: <https://www.afdb.org/en/about/mission-strategy> (дата обращения: 15.09.2022)

⁶ Кузнецов А. Торговля России с Африкой: новые явления в условиях «войны санкций» // Международные процессы, Том 16, № 4 (55), сс. 6–19 DOI 10.17994/IT.2018.16.4.55.1 (дата обращения: 15.09.2022)

CURRENT PRIORITIES OF THE RUSSIAN-AFRICAN TRADE POLICY

© 2022 Hmeleva Galina Anatolievna
Professor

Samara State University of Economics

© 2022 Witfeld Oleg Arnoldovich

Postgraduate student

Samara State University of Economics

© 2022 Leonov Ilya Olegovich

Postgraduate Student

Samara State University of Economics

E-mail: galina.a.khmeleva@yandex.ru

Keywords: trade policy, priorities, export, import, Africa, Russia.

The article is devoted to the analysis of the trade and economic policy of Russia in relation to the countries of the African continent. It is shown that Russia needs to increase economic cooperation with African countries, and there are good prerequisites for this. However, the existing problems of logistics, cross-border payments, and the underdevelopment of the infrastructure to support exporters make it necessary to place the solution of these problems in the priorities of the Russian-African trade policy.

АНАЛИЗ ЗАНЯТОСТИ ЖЕНЩИН НА РЕГИОНАЛЬНЫХ РЫНКАХ ТРУДА РОССИИ

© 2022 Чистик Ольга Филипповна

доктор экономических наук, профессор, профессор кафедры статистики и эконометрики
Самарский государственный экономический университет
E-mail: chistiko.f@yandex.ru

Ключевые слова: занятость женщин, структура занятости, тенденции, характеристика выделенных групп.

В статье рассматриваются тенденции формирования женской занятости в России. Проведенный анализ структуры регионов по уровню занятости позволил установить характерные группы с определенными характеристиками занятости женщин; установлено, что женская занятость в России имеет низкие показатели (ниже 53,1%) примерно для 72% регионов.

Занятость определяет уровень экономического роста страны. Это означает, что чем выше уровень занятости в стране, тем выше экономический рост и безопасность этой страны.

По данным Росстата, к 2020 году ежегодно будет регистрироваться рабочей силы 70 млн человек, что в среднем составляет 70 млн. человек занятых. В Российской Федерации в качестве безработных зарегистрировано около 4 млн. человек¹.

Имея понимание о занятости в совокупности^{2,3,4}, перейдем к анализу структуры занятости женщин. Женская занятость имеет тенденции – появляется «двойная занятость», борьба со стереотипами и дискриминацией. Для некоторых женщин проблема с выходом на рынок труда выступает главной проблемой для обретения карьеры⁵. Например, такая женщина может быть из сельской местности, мигрантом, а также к этой группе относится молодежь, пожилые люди.

Таким образом, для анализа структуры занятости женщин выполнена типологическая группировка по регионам Российской Федерации. С помощью нее выявлены социально-экономические типы по рассматриваемому показателю. Для этого был взят показатель уровня занятости женского населения на региональном уровне в 2020 году. Для исключения ошибочных выводов были удалены выбросы. С самыми низкими значениями женской занятости следует отметить Республику Северная Осетия – Алания, Республику Дагестан, Карачаево – Черкесская Республику, а с самым высоким – Чукотский автономный округ.

Для выбранной совокупности были рассчитаны значения, которые представлены на рисунке.

В первую группу регионов с низкой занятостью женщин в основном входят 8 республик: две республики в Сибирском федеральном округе (Алтай, Хакасия), в Южном федеральном округе (Адыгея, Крым) и по одной в Северо-Западном федеральном округе (Карелия), Северо-Кавказском (Ингушетия), в Приволжском - (Башкортостан), Дальневосточном - (Бурятия). Вошли также по две области из ЦФО (Орловская, Рязанская), С-ЗФО (Архангельская, Псковская); ПФО - (Пензенская, Саратовская).

Вторая группа с низкой занятостью (ниже среднего) представлена в основном республиками ПФО (Мордовия, Марий Эл, Чувашия), ЮФО - (Калмыкия), С-ЗФО - (Коми), С-КФО - (Кабардино-Балкария, Чечня), СФО - (Тыва); в эту группу вошли в основном области ЦФО: Брянская, Владимирская, Курская, Липецкая, Смоленская, Тамбовская, Тверская, Ярославская.

В четвертую и пятую группы со сравнительно высокими уровнями занятости женщин вошли города федерального значения - Москва и Санкт Петербург, а также регионы ДФО (Саха, Хабаровский край, Магаданская и Сахалинская области) и регионы УФО: Тюменская область, Ямало-Ненецкий и Ханты-Мансийский автономные округа.

В третью группу со сложившимся средним уровнем занятости женщин вошли регионы, в том числе из Приволжского федерального округа - две республики (Татарстан и Удмуртия) и две области- Нижегородская и Самарская.; из ЦФО (Белгородская, Калужская, Московская, Тульская); и С-ЗФО (Калининградская, Ленинградская, Мурманская).

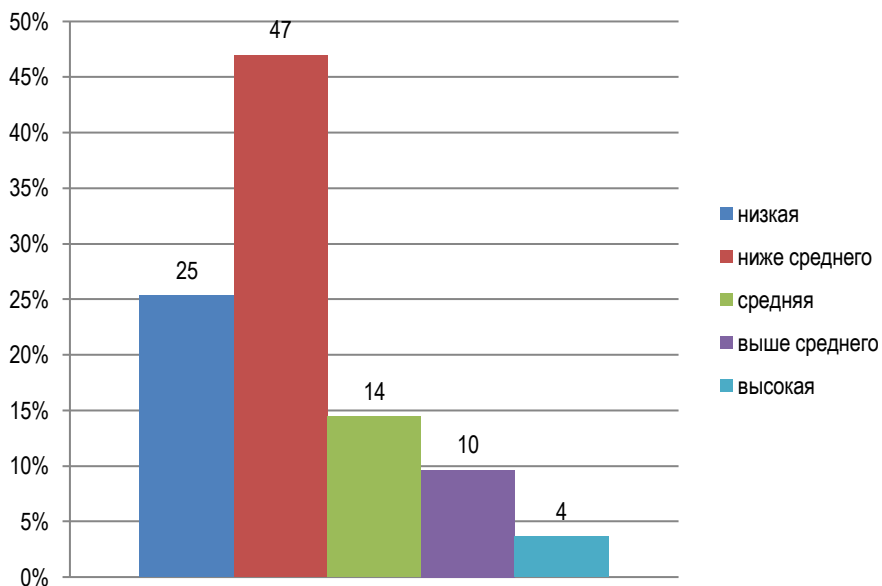


Рис. Число регионов по характеру занятости женщин, %

По рисунку видим, что 47% регионов России с женской занятостью ниже среднего. 25% регионов в России входят в группу с «низкой занятостью женщин». Это подтверждает факт того, что женская занятость в России имеет низкие показатели примерно для 70% регионов. При этом 70% поселений имеют показатель женской занятости от 43,3% и до 53,14%.

Фактор занятости также может быть связан с национальными укладами отдельного региона России. Например, занятость в Северной Осетии составляет 37,7%, так как женщины имеют устойчивые основания социального бытия, что требует отдельного социологического исследования.

При этом стоит отметить, что в группе «ниже среднего» занятость колеблется в пределах 50,68%, что является хорошим показателем.

Женщины городов Москва и Санкт – Петербург, с типологической группой «выше среднего», в среднем владеют 60,52% рынком труда. По ранним исследованиям можно предположить, что высокий процент занятых женщин в этих регионах трудоустроены в сфере услуг, образовательной или области здравоохранения.

Таким образом, подтверждается вывод о том, что женская занятость в России имеет низкие показатели (ниже 53,1%) примерно для 72% регионов и только 14% регионов показатели составляют выше среднего уровня. У занятых женщин заработная плата составляет треть от заработной платы мужчин.

¹ Труд и занятость в России. 2021: Стат.сб./Росстат - 2021. 177 с.

² Воловская Н. М., Плюшина Л.К., Особенности занятости населения в современной России// Вестник НГУЭУ. 2016. №2. С. 69-81.

³ Варшавская Е.Я. Занятость в промышленности России в 2000 – 2014 гг.: уровень, динамика, гибкость./ Вестник Кемеровского государственного университета. серия: политические, социологические и экономические науки – 2016. № 1. С. 35-39.

⁴ Носова Д.И. Система управления занятостью населения в РФ и оценка ее эффективности на современном этапе // Дневник науки. 2019.– № 7 (31). С. 30.

⁵ Яук, К. В. Анализ структуры и динамики показателей занятости населения в России // VIII Международная научно-практическая конференция «Проблемы национальной экономики в цифрах статистики». 2021. В 2-х томах. Тамбов, 2022. С.446-454.

ANALYSIS OF EMPLOYMENT OF WOMEN IN REGIONAL LABOR MARKETS OF RUSSIA

© 2022 Chistik Olga Filippovna
Doctor of Economics, Professor, Professor of the Department
of Statistics and Econometrics
Samara State University of Economics
E-mail: chistiko.f@yandex.ru

Keywords: female employment of women, employment structure, trends, characteristics of selected groups.

The article discusses trends in the structure of women's employment in Russia. The analysis of the employment level structure by the regions allows to establish characteristic groups with certain features of women's employment; it was found that indicators of women's employment in Russia fall below 53.1% in about 72% of the regions.

МЕТОДЫ ОЦЕНКИ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

© 2022 Шепелев Артем Васильевич
кандидат экономических наук, доцент, зав. кафедрой экономики,
организации и стратегии развития предприятия
Самарский государственный экономический университет
E-mail: giz-shepelev@mail.ru

Ключевые слова: конкурентоспособность, конкурентоспособность предприятия, методы оценки конкурентоспособности.

В статье представлена систематизация методов оценки конкурентоспособности предприятия. Дана краткая характеристика их преимуществ и недостатков.

В современных условиях нестабильности экономики, структурной перестройки, трансформации международных отношений особую актуальность для российских компаний имеет уровень их конкурентоспособности.

От уровня конкурентоспособности отечественной промышленности зависит будущее российской экономики. Предприятия, применяемые современные, в том числе сквозные, технологии управления и производства, обладающими высококвалифицированными кадрами, применяющие различные подходы по оптимизации стоимости производимой продукции, направленные на повышение ее качественных характеристик способны в столь тяжелых экономических условиях не только функционировать, но и развиваться как на внутреннем, так и на внешнем рынке самостоятельно или в структуре глобальных цепочек создания стоимости.

По этой причине так важно повышать уровень конкурентоспособности отечественных промышленных предприятий.

Конкуренция на рынке Российской Федерации регламентируется Законом «О конкуренции на товарных рынках».

Согласно законодательству, конкуренция – состязательность хозяйствующих субъектов, когда их самостоятельные действия эффективно ограничивают возможность каждого из них односторонне воздействовать на общие условия обращения товаров на соответствующем товарном рынке.¹

Основными факторами конкурентоспособности промышленного предприятия выступают качественная продукция с низкой себестоимостью, высококвалифицированный персонал, применяемая на предприятии технология производства, производственные фонды, мощности предприятия и др.²

Для того, чтобы руководству компании разработать план мероприятий дальнейшего развития на рынке с учетом внешних и внутренних факторов производства необходимо провести качественный анализ текущего состояния предприятия на конкурентном рынке.

В научной литературе известно достаточно много методов, позволяющих прямо или косвенно определить уровень конкурентоспособности предприятия.

Методы по оценке конкурентоспособности можно систематизировать по различным признакам.

Все методы подразделяются на аналитические и графические³, а также по следующим группам:

1) матричные методы. Наиболее известные методы – это матрица БКГ, матрица Портера, модель McKinsey, матрицы стадии развития и стадии жизненного цикла и др. Преимуществами этих методов является то, что они позволяют наглядно увидеть текущее положение компании на конкурентном рынке. Основными недостатками – методы не дают пояснения и ответов, почему сложилась такая ситуация, за счет каких факторов предприятие проигрывает или лидирует на рынке по отношению к конкурентам;

2) методы, основанные на оценке конкурентоспособности производимой предприятием продукции (услуг, работ). Методы достаточно информативны, их результаты могут быть использованы при разработке стратегии продвижения товаров, ценообразовании.⁴ Общие минусы таких методов – не раскрывают другие характеристики предприятия;

3) комплексные методы, которые позволяют учесть не только текущее положение компании на рынке, но и разработать мероприятия по повышению конкурентоспособности предприятия в будущем. Комплексные методы направлены на оценку конкурентоспособности и предприятия и производимой им продукции (работ, услуг). Недостаток – высокая трудоемкость применения таких методов.

Другая классификация методов представлена на рисунке.



Рис. Классификация методов оценки конкурентоспособности предприятия

Методы также можно разделить на субъективные и объективные, качественные и количественные.

Методов оценки конкурентоспособности предприятия существует множество, каждый из них имеет свои преимущества и недостатки, которые можно нивелировать за счет комплексного подхода и применения на практике нескольких методов для определения текущего положения предприятия на рынке и определения направлений его развития в будущем.

¹ Закон о конкуренции на товарных рынках / КонсультантПлюс [Электронный ресурс] URL: http://www.consultant.ru/law/podborki/zakon_o_konkurencii_na_tovarnyh_rynках/ (Дата обращения: 21.08.22)

² Ашмарина С.И., Шепелев А.В. Классификация методов оценки конкурентоспособности предприятия / Актуальные проблемы развития финансово-экономических систем и институтов. материалы и доклады 1 международной научно-методической конференции. под общей редакцией А.Н. Сорочайкина. 2010. С. 22-27.

³ Шепелев А.В., Измайлов А.М. Анализ существующих методических подходов к оценке конкурентоспособности предприятия / РОССИЙСКАЯ НАУКА: АКТУАЛЬНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ И РАЗРАБОТКИ. сборник научных статей II Всероссийской заочной научно-практической конференции, посвященной 85-летию Самарского государственного экономического университета: в 2 частях. 2016. С. 282-286.

⁴ Котова С.В. Механизм реализации системы управления конкурентоспособностью предприятия и производимой продукции / С.В. Котова // Аллея науки. 2017. № 5. С. 146-149.

METHODS OF ASSESSING THE COMPETITIVENESS OF THE ENTERPRISE

© 2022 Shepelev Artem Vasilievich

PhD in Economics, Associate Professor, Head of the Department of Economics,
Organization and Strategy of Enterprise Development
Samara State University of Economics
E-mail: giz-shepelev@mail.ru

Keywords: competitiveness, competitiveness of the enterprise, methods of assessing competitiveness

The article presents the systematization of methods for assessing the competitiveness of an enterprise. A brief description of their advantages and disadvantages is given.

СТАТИСТИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ ОЦЕНКИ УРОЖАЙНОСТИ ПШЕНИЦЫ В СТРАХОВАНИИ

© 2022 Ширнаева Светлана Юрьевна
старший преподаватель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: shirnaeva_sy@mail.ru

Ключевые слова: статистические методы, урожайность сельскохозяйственных культур, β -фактор, индексное страхование, прогнозирование.

В работе представлен аналитический обзор различных статистических методов, которые используются или могут использоваться при страховании урожая сельскохозяйственных культур, перечислены методы прогнозирования урожайности. Рассчитан интервальный прогноз урожайности озимой пшеницы для одного из районов Самарской области.

Современная санкционная политика в отношении Российской Федерации послужила началом импортозамещения в различных секторах экономики, в том числе и в сельском хозяйстве. Для эффективного импортозамещения необходимым условием является страхование результатов сельскохозяйственного производства. Целью данной работы является аналитический обзор существующих статистических методов, используемых в страховании урожайности пшеницы, как одной из основных сельскохозяйственных культур.

В некоторых случаях¹ для оценки рисков в растениеводстве предлагается использовать статистические методы, применяемые в финансовом рынке. В качестве измерителя системного риска (по аналогии с методами финансового рынка) предлагается использовать « β -фактор» - аналог коэффициента регрессии в модели парной линейной зависимости

$$y = \alpha + \beta x \quad (1)$$

В модели (1) зависимая переменная представляет собой урожайность сельскохозяйственной культуры в хозяйстве в данном году, а независимая переменная рассматривается как урожайность данной культуры в целом по региону в этом же году. Для сельскохозяйственного рынка β -фактор (уровень системного риска) показывает зависимость объема продукции с гектара посевов в конкретном хозяйстве от аналогичного показателя по региону в целом. Коэффициент детерминации R^2 для уравнения (1) интерпретируется как доля системной составляющей риска в совокупном риске. Величина $(1 - R^2)$ представляет собой долю индивидуального риска в совокупном риске.

Одним из способов защиты от рисков природного характера в сельскохозяйственном производстве является индексное страхование². Величина страхового индекса сельскохозяйственной культуры рассчитывается на основе средних многолетних данных по урожайности этой культуры. Страховой случай наступает, если среднерайонная урожайность оказывается ниже установленного индекса. Индексное страхование может рассматриваться

как альтернативный метод для случая, когда традиционное страхование оказывается не востребовавшимся³.

Различные методы прогнозирования урожайности пшеницы также могут быть эффективным инструментом в страховании. В основе большинства таких методов лежат временные ряды урожайности пшеницы в годовой динамике. Для прогнозирования используется регрессионный анализ⁴, скользящие средние, модели ARIMA, модели, основанные на искусственных нейронных сетях⁵.

В данном исследовании построен интервальный прогноз на 2022 год для урожайности озимой пшеницы в Богатовском районе Самарской области. Прогноз строился на основе модели авторегрессии и проинтегрированного скользящего среднего первого порядка (ARIMA(1,1,0))⁶ (вывод основан на результатах теста Дики-Фуллера). При проведении расчетов использовался ППП Gretl. Данные по урожайности озимой пшеницы анализировались за период с 2007 по 2021 г. (см. рисунок).

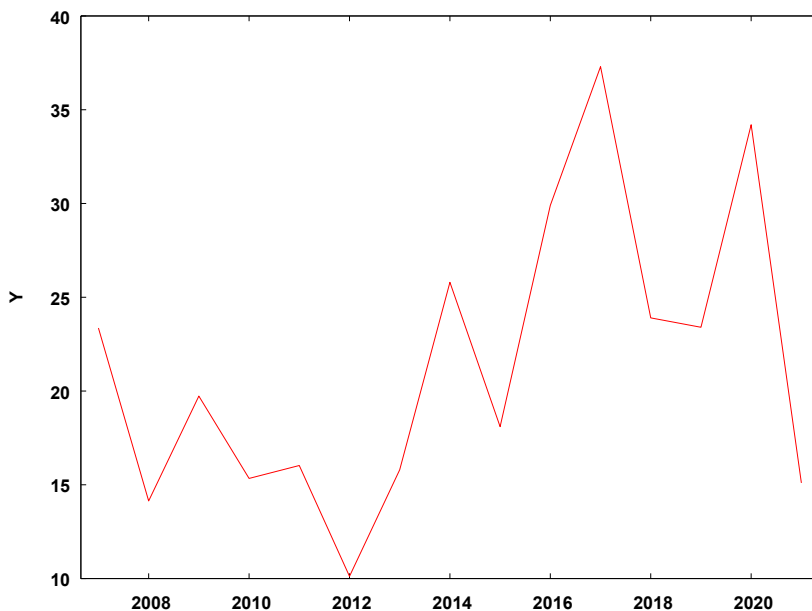


Рис. Динамика урожайности озимой пшеницы в Богатовском районе Самарской области за период с 2007 по 2021 г. (ц/га)

По результатам расчетов с надежностью 95% можно утверждать, что урожайность озимой пшеницы в Борском районе в 2022 г. составит от 10,9 до 21,4 ц/га.

Совершенствование методики расчетов при страховании урожая сельскохозяйственных культур остается актуальной проблемой. Потери, связанные с погодными условиями достаточно высоки. Вышеописанные статистические методы позволяют увеличить точность прогноза урожайности и оценить возможные риски.

¹ Кусаинов Т.А. Расчет экономического риска в контексте проблем риск-менеджмента в растениеводстве Казахстана // Вестник науки Казахского агротехнического университета им. С. Сейфуллина. 2019. № 1 (100). С. 249-256.

² Образцова О.А. Разработка и внедрение программ индексного страхования урожайности сельскохозяйственных культур в практику российского страхового рынка // Вестник Воронежского государственного аграрного университета. 2021. Т. 14, № 4(71). С. 118–125.

³ Прошин К.С., Шайкин А.М. Базовые подходы к введению в Российской Федерации индексного сельскохозяйственного страхования // Финансовый журнал. №6. 2017. С. 121-124.

⁴ Евдокимов Н.Е. Прогнозирование урожайности зерновых культур: отечественный опыт и новые возможности // Вестник МГЭИ. №2. 2020. С. 90-105.

⁵ Гагарин А.Г., Рогачев А.Ф. Прогнозирование урожайности на основе анализа кросс-региональных данных // Известия Нижневолжского агроуниверситетского комплекса: наука и высшее профессиональное образование. 2018. №2(50). С. 1-8.

⁶ Крючков А.Г. Параметры погодных факторов и их значимость для формирования урожайности яровой твердой пшеницы в степной зоне оренбургского предуралья // Бюллетень Оренбургского научного центра УрО РАН. 2016. № 3. С. 6.

STATISTICAL METHODS FOR ASSESSING WHEAT YIELD IN INSURANS

© 2022 Shirmaeva SvetlanaYuriyevna
Senior Lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: shirmaeva_sy@mail.ru

Keywords: statistical methods, crop productivity, β -factor, index insurance, forecasting.

The paper presents an analytical overview of various statistical methods that are used or can be used in crop insurance, and lists methods for predicting yield. The interval forecast of winter wheat yield for one of the districts of the Samara region is calculated.

ПРОБЛЕМЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ СОВРЕМЕННОЙ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ В ПРОМЫШЛЕННОСТИ

© 2022 Яковлев Геннадий Иванович
доктор экономических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: dmms7@rambler.ru

Ключевые слова: промышленные инвестиции, экономическое развитие, импортозамещение, эффективность, модели хозяйствования, инвестиционная политика.

Рассматриваются вопросы поддержки инвестиционной активности в отечественной промышленности в условиях наложения межгосударственных ограничительных мер и роста неопределенностей. Требуется увеличение объема реальных инвестиций, оно должно соответствовать целям экономического роста и развитию производительных сил страны.

Современные условия ужесточения санкционных ограничений и перестройки глобальной модели экономики в направлении создания многополярного мира и появления новых влиятельных центров определяют необходимость соответствующей трансформации российской экономической системы. Определяющим элементом в этом является совершенствование инвестиционной политики в реальных секторах экономики материального производства. Промышленные инвестиции необходимы для нормального функционирования существующего производства, его модернизации применительно к изменяющимся условиям внешней конкурентной среды. Они необходимы для развития и обеспечения устойчивого экономического роста на передовой технической базе. Более того, уровень инвестиций сам по себе является индикатором конкурентоспособности национальной экономики и перспектив ее развития, отмечает Стрельцов А.В.¹

Характеризуя основные проблемы инвестиционного процесса в современных условиях, можно отметить, что на существующие из них уже достаточно долгий период постреформенного развития наложились вновь возникшие сложности в связи с ростом санкционного давления на российскую экономику и изменением глобальных экономических условий. За прошедшие годы в динамике объема инвестиций можно выделить различные периоды их роста и снижения, но даже в самые благоприятные с этой точки зрения годы их суммарный объем не соответствовал требованиям перехода к инновационной модели экономики, расширенного воспроизводства на современной основе технической базы отраслей промышленности. В связи с этим можно выделить достаточно широкий круг различных диспропорций в отраслевой структуре инвестиций, в региональном измерении, в их структуре по источникам финансирования и т.д.²

Важно отметить, что до сих пор не сформирована комплексная стратегия управления инвестициями в модернизацию промышленного производства. Периодически рассматриваются отдельные ее элементы, причем в преимущественной степени как ответная реакция на вызовы глобального рынка, как правило, в краткосрочной перспективе, однако от-

сутствие стабильных и внятных, качественно определенных стратегических ориентиров не позволяет сформировать комплексную инвестиционную стратегию, что, в свою очередь, резко снижает эффективность различных программ развития, повышает степень неопределенности и риска в отечественной промышленности. Именно высокая неопределенность и риск являются следующей по значимости проблемой инвестиционного процесса в российской промышленности³.

О необходимости модернизации отечественной промышленности, развития импортозамещения и соответствующем росте объема инвестиций на эти цели еще до существующей радикальной смены модели хозяйствования говорилось неоднократно как среди экономистов, так и на самых высших уровнях управления промышленностью. Однако тенденции изменения объема инвестиций не соответствуют заявленным целям экономического роста и развитию производительных сил (см. таблицу).

Базисные темпы роста инвестиций в основной капитал по видам экономической деятельности, %*

№	Виды деятельности	2017	2018	2019	2020
1.	Добыча полезных ископаемых	100	96,0	106,3	99,0
2.	Обрабатывающие производства	100	97,3	110,3	115,8
3.	Производство кокса и нефтепродуктов	100	81,7	114,7	133,1
4.	Производство химических веществ	100	102,1	106,2	108,0
5.	Производство компьютеров, электронных и оптических изделий	100	87,4	85,4	86,8
6.	Производство электрического оборудования	100	96,0	98,1	72,3
7.	Производство машин и оборудования, не включенных в другие группы	100	91,6	103,3	83,6
8.	Производство автотранспортных средств, прицепов и полуприцепов	100	117,9	114,6	93,1
9.	Производство прочих транспортных средств и оборудования	100	108,8	114,5	112,9
10.	Обеспечение электрической энергией, газом, паром, кондиционирование воздуха	100	96,1	102,4	106,1

* Рассчитано по материалам: Российский статистический ежегодник, 2021, с. 294-295.

Базисные темпы роста позволяют определить тенденцию роста или снижения ежегодного объема инвестиций по отдельным видам экономической деятельности. Расчет базисных темпов роста осуществлялся в реальном измерении, за вычетом инфляции, в ценах 2017 г. В таблице 1 выделены те виды экономической деятельности, которые представляются наиболее важными для развития отечественной промышленности.

Так, например, базисные темпы роста инвестиций за период 2017-2020 г.г. имеют крайне нестабильный характер изменения. По виду экономической деятельности «Добыча полезных ископаемых» они, по сути, остались на уровне 2017 г., даже с небольшим снижением, по виду деятельности «Обеспечение электрической энергией, газом, паром, кондиционирование воздуха» в 2020 г. по сравнению с 2017 г. их уровень вырос не столь существенно – на 6%.

Некоторое значимое увеличение можно выделить только по обрабатывающим производствам – на 15,8% в 2020 г. в сравнении с 2017 г. При этом можно отметить, что данный рост, исходя из заявленных целей развития промышленности, представляется все-таки не столь существенным, необходим гораздо больший. Кроме того, во многом он обеспечен видом экономической деятельности «Производство кокса и нефтепродуктов», гораздо в меньшей степени производством химических веществ и производством прочих транспортных средств и оборудования. Обращает на себя внимание падение темпов роста по основным машиностроительным видам экономической деятельности, с точки зрения заявленных перспектив развития промышленности это можно признать как крайне неблагоприятной тенденцией.

Можно также отметить, что и в структуре инвестиций доля этих видов экономической деятельности составляет крайне недостаточную величину (см. рисунок).



Рис. Структура инвестиций в основной капитал российских предприятий по видам экономической деятельности в 2020 г., %

Все это приводит и к крайне нестабильным и низким темпам роста ввода основных фондов, прослеживаемым по данным машиностроительным видам экономической деятельности⁴. Данная динамика не соответствует целям модернизации и инновационного развития как отечественного машиностроения, так и отечественной промышленности в

целом. Необходима радикальная перестройка динамики инвестиций и их структуры, совершенствование всей современной инвестиционной политики, обеспечивающий технологический суверенитет по ключевым направлениям.

¹ Стрельцов А.В., Яковлев Г.И. Сценарное исследование потоков инвестиционных ресурсов для развития предприятий и предпринимательства//Вестник Самарского государственного экономического университета, 2021, №5 (199), С.: 66-74. DOI: : 10.46554/1993-0453-2021-5-199-66-74

² Родионова В.Н. Методический подход к исследованию направлений повышения эффективности организации производства на предприятиях / В.Н. Родионова, И.В. Каблашова, И.В. Логунова, К.С.Кривякин // Организатор производства. 2022. Т.30. № 1. С. 36-51. DOI: 10.36622/VSTU.2022.52.30.004.

³ Потенциальные возможности роста российской экономики: анализ и прогноз. Научный доклад / Под ред. члена- корреспондента РАН А.А. Широва. – М.: Артк Принт, 2022. – 296 с. – (Научный доклад ИНП РАН).

⁴ Бурлакова А.П., Скворцова Г.Г. Инвестиционное обеспечение инновационного обновления основного капитала// Креативная экономика. Т. 8. - № 4. – 2018.

PROBLEMS OF IMPROVING MODERN INVESTMENT POLICY IN INDUSTRY

© 2022 Yakovlev Gennady Ivanovich
Doctor of Economics, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: dmms7@rambler.ru

Keywords: industrial investments, economic development, import substitution, efficiency, business models, investment policy.

The issues of supporting investment activity in the domestic industry in the conditions of imposing sanctions restrictions and increasing uncertainties are considered. An increase in the volume of investments is required, it should correspond to the goals of economic growth and the development of the country's productive forces.

ЮРИСПРУДЕНЦИЯ И ПРАВО

УДК 347
РИНЦ 10.63.00

doi:10.46554/Russian.science-2022.09-2-290/292

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КАК ОБЪЕКТ ГОСУДАРСТВЕННОГО КОНТРОЛЯ (НАДЗОРА)

© 2022 Арцытов Николай Андреевич
студент

Самарский государственный экономический университет

© 2022 Кот Марина Константиновна
кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: mkroz@mail.ru

Ключевые слова: предпринимательская деятельность, государственный, муниципальный контроль (надзор), плановые проверки.

В статье рассмотрены некоторые проблемные вопросы осуществления государственного, муниципального контроля (надзора) ведения предпринимательской деятельности в связи с изменением политической, экономической и нормативной основы государственного регулирования предпринимательства. Показаны некоторые новые подходы контрольных органов к проведению мероприятий в рамках государственного контроля (надзора).

Предпринимательская деятельность в настоящее время является объектом повышенного внимания со стороны государства. Это связано, прежде всего, с изменением экономических и организационных условий ведения бизнеса и необходимостью сохранить данный вид экономической активности граждан как основу благосостояния населения страны.

На мой взгляд, контроль и регулирование со стороны государства в сфере предпринимательской деятельности крайне важен, так как без его должного осуществления будут страдать обычные граждане. В отсутствии контроля предпринимательская деятельность претерпела бы нарушение функциональности, удобства и самое главное - законности. Все это могло бы повлечь негативные последствия для здоровья людей, их жизни, но еще это нарушало бы их неотъемлемые права, соблюдение которых и берется обеспечить Российская Федерация.

Однако существует необходимость выделить конкретные показатели для государственного вмешательства в предпринимательскую деятельность и ввести критерии необходимости данного вмешательства: экономическая и финансовая безопасность государ-

ства; соблюдение принципов государственной управленческой деятельности в области финансового контроля; фактор разделений полномочий между контролирующими субъектами; действия органов по контролю за предпринимательством не должны нарушать установленный порядок функционирования предприятий; критерий соблюдения законных интересов и прав лиц, осуществляющих предпринимательскую деятельность.

При этом зачастую контроль является избыточным для предпринимателей, ведущих средний и малый бизнес, потому многие компании вынуждены уходить с российского рынка. Но в то же время сейчас, благодаря реформированию законодательства о государственном контроле (надзоре)¹ и введению временных антикризисных мер для предпринимателей, давление на них должно и может снизиться.

Рассматриваемый Закон делает упор на соблюдение прав контролируемых лиц и признает главенствующей функцией контрольных мероприятий именно это положение. При этом закон призван не ограничить, а направить предпринимательство в нужное и безопасное русло, но точно не поставить в жесткие рамки, хотя на практике такое встречается, что является проблемой. Упор на профилактику и стимулирование добросовестности предпринимателей принципиально отличает 248 закон от предыдущих. Закон также ориентирован на дистанционное взаимодействие посредством использования технологий, что упрощает и убыстряет систему проверочных мероприятий, уменьшает нагрузку со стороны проверяющих органов и существенно снижает процент коррупционного взаимодействия.

Стоит заметить, что с 10 марта текущего года в закон были внесены существенные изменения², которые определили новый вектор государственного контроля за предпринимательством. Потому в настоящее время в России введен мораторий на плановые проверки малого и среднего бизнеса, это меры, которые государство предприняло для поддержки предпринимателей в непростой ситуации, когда на страну наложено множество санкций, осложняющих ведение бизнеса. Есть и иные способы поддержки профессионалов России в различных сферах, к примеру, компании, занимающиеся компьютерными технологиями, до начала 2025 года освобождены от уплаты налогов, при условии, что компания прошла аккредитацию, а сотрудникам таких фирм полагается отсрочка от призыва в армию³. Правительство также поддержало отрасль транспорта, дав возможность регистрации прав на иностранные самолеты, такое решение принято для того, чтобы самолеты иностранных фирм могли использоваться дальше на территории Российской Федерации⁴.

Запрет на плановые проверки, тем не менее, не касается некоторых сфер деятельности. Это организации, затрагивающие своей деятельностью воспитание и образование, оздоровление граждан, занимающиеся питанием школьников, перинатальные отделения и некоторые другие отрасли, все же будут подвержены контролю. По Федеральному закону №248-ФЗ, контролирурующие органы все же смогут наблюдать за этими сферами и проводить выездные и документационные проверки, а также осуществлять мониторинг за финансовой сферой деятельности организаций и направлять ответственное лицо с инспекционным визитом. В сфере промышленности и контроля над ветеринарными организациями плановые проверки также останутся, если предприятие имеет второй класс опасности.

На практике у надзорно-контрольных органов присутствует обвинительный уклон по отношению к предпринимателям, хотя такое отношение имеет место быть только по факту обнаруженных нарушений, а зачастую вообще является лишней мерой. Целесообразно снизить давление на предпринимателей, допустивших мелкие нарушения ввиду своей неграмотности и поддержать стремления вести честный и открытый бизнес просветительским путем. Это говорит о проблеме разрыва заложенных в строках законов смыслов и исполнением соответствующими органами.

Важно развивать сферу контроля по траекториям: снижение коррупции, снижение давления на бизнес. Необходимо найти баланс между контролем во благо и чрезмерными методами, тормозящими развитие предприятий и подрывающими их устойчивость на рынке.

¹ Федеральный закон от 31.07.2020 № 248-ФЗ (ред. от 06.12.2021) «О государственном контроле (надзоре) и муниципальном контроле в Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2022) // Российская газета, № 171, 05.08.2020.

² Постановление Правительства РФ от 10.03.2022 № 336 (ред. от 24.03.2022) «Об особенностях организации и осуществления государственного контроля (надзора), муниципального контроля» // СЗ РФ, 14.03.2022, № 11, ст. 1715.

³ Указ Президента РФ от 02.03.2022 № 83 «О мерах по обеспечению ускоренного развития отрасли информационных технологий в Российской Федерации» // СЗ РФ, 07.03.2022, № 10, ст. 1468.

⁴ Федеральный закон от 14.03.2022 № 56-ФЗ «О внесении изменений в Воздушный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации» // СЗ РФ, 21.03.2022, № 12, ст. 1783.

BUSINESS ACTIVITIES AS AN OBJECT OF STATE CONTROL (SUPERVISION)

© 2022 Artsytov Nikolai Andreevich
Student

Samara State University of Economics

© 2022 Kot Marina Konstantinovna

PhD in Law, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: mkroz@mail.ru

Keywords: entrepreneurial activity, state, municipal control (supervision), scheduled inspections.

In this article, the author considers some problematic issues of the implementation of state, municipal control (supervision) of doing business in connection with a change in the political, economic and regulatory framework for state regulation of entrepreneurship. Some new approaches of control bodies to carrying out activities within the framework of state control (supervision) are shown.

ПРОБЛЕМЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ К УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА КОРРУПЦИОННЫЕ ПРЕСТУПЛЕНИЯ

© 2022 Беляков Алексей Владимирович
кандидат юридических наук, доцент, доцент кафедры организации борьбы
с экономическими преступлениями
Самарский государственный экономический университет

E-mail: belekob2007@ya.ru

© 2022 Бондаренко Сергей Вячеславович
кандидат юридических наук, доцент, доцент кафедры режима и охраны
в уголовно-исполнительной системе
Самарский юридический институт ФСИН России

E-mail: m003tt163@mail.ru

Ключевые слова: дача взятки, получение взятки, мелкое взяточничество, предмет взятки.

В статье обсуждается ряд проблем, возникающих в связи с привлечением лиц за совершение преступлений, связанных со взяточничеством. В частности, поднимается проблема невозможности проведения оперативно-разыскных мероприятий в отношении лиц, подозреваемых в совершении преступлений небольшой тяжести. Также авторы обращают внимание на отсутствие минимального и максимального пределов взятки и высказывают свою позицию по данному поводу.

Вопросы противодействия коррупции представляют большой интерес для общества и государства, что подтверждается значительным объемом публикаций на эту тему. Например, по данным некоторых из них в первом квартале 2022 года в нашей стране выявили 2084 случая получения взятки, что на 20% больше предыдущих аналогичных показателей.

Число рассматриваемых преступлений неуклонно растет уже длительный период времени. Так, например с 2017 по 2021-й количество уголовных дел по ст. 290 УК РФ на 57,5%, а по ст. 291 на 98%¹. Изложенное определяет необходимость исследования правовых механизмов противодействия данным негативным явлениям.

Одним из основных способов выявления и доказательства преступлений, связанных со взяточничеством, является оперативно-розыскное мероприятие «оперативный эксперимент». Например, Х. действуя в интересах знакомого, ранее задержанного за нарушение административное правонарушение, принял решение о даче взятки должностному лицу (сотруднику полиции). Он же находясь в полиции в ходе беседы с начальником дежурной части, положил на стол деньги в сумме шесть тысяч рублей, расположенный в дежурной части, но начальник дежурный категорически от них отказался, а Х. был задержан сотрудниками правоохранительных органов с предметом взятки на месте происшествия².

Анализируя данную ситуацию, следует отметить, что в соответствии с положениями статьи 8 Федерального закона «Об оперативно-розыскной деятельности» оперативный эксперимент допускается только в целях выявления, предупреждения, пресечения и рас-

крытия преступлений средней тяжести, тяжких или особо тяжких преступлений, а также для выявления и установив лиц, которые готовят, совершают или совершили. Санкция части 1 статьи 291.2 Уголовного кодекса Российской Федерации предусматривает наказание в виде лишения свободы на срок до одного года, что относит рассматриваемый состав к категории преступлений небольшой тяжести. Следовательно, выявить данное преступление в ходе оперативно-розыскной деятельности было невозможно.

Этот случай довольно редок, но наглядно демонстрирует несовершенство действующего законодательства по выявлению рассматриваемых преступлений. Изучая другие примеры из практики, были выявлены следующие закономерности. Случаи взяточничества в мелких размерах были выявлены в сочетании с более тяжкими преступлениями, что позволило провести указанную оперативно-розыскную деятельность. Чаще всего выявляются действия по даче взятки в размере, не превышающем 10 000 рублей. В случаях уголовной ответственности за получение небольшой взятки или посредничество во взяточничестве в мелком размере имели место электронные переводы, которые позволяли дополнительно фиксировать сумму и факт перемещения объекта преступления.

Таким образом, действующее законодательство существенно ограничило возможность выявления факта получения мелких взяток. Эта проблема может быть решена следующими способами. Изменить санкцию статьи 291.1 на 4 года лишения свободы, что приведет к изменению категории преступления. Однако такие изменения приведут к тому, что наказание за мелкое взяточничество будет более суровым, чем за взятку, а следовательно, приведет к необходимости пересмотра всех санкций, связанных с рассматриваемым негативным явлением.

Во-вторых, можно внести изменения в статью 8 Федерального закона «Об оперативно-розыскной деятельности», разрешив оперативный эксперимент для случаев небольшой тяжести, однако, прежде чем вносить эти изменения, нужно понять логику законодателя, который изначально предусмотрел такое ограничение. В-третьих, вы можете использовать рекомендации экспертов для документирования рассматриваемых случаев без использования оперативного эксперимента³.

Существует также проблема, связанная с предметом взятки. В частности, законодатель, описывая размер (сумму) взятки, использует следующую конструкцию. В части 1 статьи 291.2 УК РФ «в размере, не превышающем 10 000 рублей», в примечании к статье 290 УК РФ «значительный размер взятки»... признана сумма денег... более двадцати пяти тысяч рублей, крупный размер взятки - свыше ста пятидесяти тысяч рублей, особо крупный размер взятки - свыше одного миллиона рублей». Эти интерпретации эффективно дифференцируют количественные характеристики субъекта рассматриваемых преступлений внутри системы. Например, сумма взятки по части 1 статьи 209 УК РФ не может быть меньше 10 000 рублей и более 25 000 рублей. Однако максимальное и минимальное значение этого признака в законе отсутствует.

Это приводит к необходимости решения вопроса о справедливости наказания. Например, по данным издания «Форбс», самые крупные взятки, фигурировавшие в уголовных делах за последние 19 лет в России, характеризовались суммами от 750 000 долларов США (46 500 000 рублей) до 5 600 000 долларов США (347 200 000 рублей). Таким образом, превышение минимальной суммы взятки, предусмотренной ч. 6 ст. 290 УК РФ в этих случаях наступает в 347 раз⁴. Возникает вопрос, какое наказание должен понести подсу-

димый, обвиняемый в получении взятки в размере 1 000 000, а также 347 в размере 200 000 рублей, если санкция статьи Уголовного кодекса предусматривает наказание в виде лишения свободы на срок от 8 до 15 лет? Предположим, что в первом случае наказание составит 8 лет, следовательно, условно 1 год лишения свободы человек отбывает за 125 000 рублей. Во втором случае эта сумма равна примерно 9 810 000 рублей. Разница составляет примерно 78 раз. Где же справедливость?

Решение этого вопроса видится в пересмотре системы крайних значений субъекта рассматриваемых преступлений. Существует проблема определения минимального размера взятки, в частности вопрос, при каком размере могут применяться положения части 2 статьи 14 уголовного кодекса о малозначительности деяния? Минимальная сумма взятки не должна и не может быть определена юридически. Такие решения приведут к легализации этого негативного явления.

Таким образом, в данной работе были рассмотрены две значимые проблемы борьбы со взяточничеством, без решения которых эффективность борьбы с рассматриваемым негативным явлением снижается. В статье сформулированы рекомендации, направленные на устранение выявленных недостатков.

¹ В 2022 году в России число пойманных взяточников выросло на 20%. Сайт газеты «Известия». Режим доступа: <https://iz.ru/1330337/2022-05-05/v-2022-godu-v-rossii-chislo-poimannykh-vzяточnikov-vyroslo-na-20?ysclid=I89wve1qa0435738543>. Дата обращения 20.09.2022.

² Приговор мирового судьи судебного участка № 330 Бабушкинского района города Москвы по части 1 статьи 291.2 УК РФ «Получение взятки, дача взятки лично или через посредника в размере, не превышающем десяти тысяч рублей». Сайт Московской городской коллегии адвокатов. Режим доступа: <https://advokat15ak.ru/%D0%BF%D1%80%D0%B8%D0%B3%D0%BE%D0%B2%D0%BE%D1%80-%D0%BF%D0%BE-%D1%81%D1%82%D0%B0%D1%82%D1%8C%D0%B5-291-2-%D1%83%D0%BA-%D1%80%D1%84-%D0%BC%D0%B5%D0%BB%D0%BA%D0%BE%D0%B5-%D0%B2%D0%B7%D1%8F%D1%82%D0%BE/?ysclid=I89wpejqt573980287>. Дата обращения: 19.09.2022.

³ Деревянко, Е.О., Елисов, П.П. Документирование мелкого взяточничества, совершенного сотрудниками органов внутренних дел // Научный портал МВД России. №3. 2019. С.61-62.

⁴ Первое антикоррупционное СМИ (2019). Forbes составил рейтинг самых крупных взяток в России 21 века. Режим доступа: <https://pasma.ru/archive/234601/?ysclid=I89wh21qeg626774638>. Дата обращения: 20.09.2022.

PROBLEMS OF CRIMINAL PROSECUTION FOR CORRUPTION CRIMES

© 2022 Belyakov Alexey Vladimirovich

Candidate of Law, Associate Professor, Associate Professor of the Department
of Organization of the Fight against Economic Crimes
Samara State University of Economics

E-mail: belekob2007@ya.ru

© 2022 Bondarenko Sergey Vyacheslavovich

Candidate of Law, Associate Professor, Associate Professor of the Department
of Regime and Security in the Penal system

Samara Law Institute of the Federal Penitentiary Service of Russia

E-mail: m003tt163@mail.ru

Keywords: giving a bribe, receiving a bribe, petty bribery, the subject of a bribe.

The article draws attention to a number of problems arising in connection with the involvement of persons for crimes related to bribery. In particular, the problem of not being able to carry out operational investigative measures against persons suspected of committing crimes of minor gravity is raised. Also, the authors pay attention to the absence of minimum and maximum limits of bribes and express their position on this issue.

ОСОБЕННОСТИ И ПРИНЦИПЫ ФИНАНСОВОГО ПРАВА

© 2022 Бобков Олег Борисович
магистрант

Самарский государственный экономический университет

© 2022 Карев Дмитрий Александрович

кандидат юридических наук, доцент кафедры теории права и философии

Самарский государственный экономический университет

E-mail: kdmity07@mail.ru

Ключевые слова: право, финансовое право, принципы права, правовые нормы, общеправовые принципы, специально-отраслевые принципы, принцип экономичности.

Статья посвящена принципам финансового права, так как исследование принципов права относится к ключевой категории, которая подтверждает самостоятельность отрасли права. Авторы приводят различные точки зрения относительно вопроса разделения принципов финансового права на виды. Отдельное внимание уделяется принципу экономичности и сбалансированности бюджета.

Современные структурные рыночные глобальные общественные изменения, тесно связанные с культурой рыночной экономики, ростом научно-технического процесса и общим развитием общества (а также прочими факторами), оказывают огромное влияние на формирование правовых и законодательных актов и документов.

Финансовая система представляет собой многообразие финансовых отношений, составляющие части которых тесно взаимосвязаны и взаимообусловлены. Финансовые отношения пронизывают все сферы жизни общества, их развитость и многообразие зависят от множества факторов. Внешним фактором является степень законодательного урегулирования вопроса, реализация принципа свободы предпринимательской деятельности. Внутренним выступает уровень развития гражданского общества и правосознания, связей между различными группами.

Так, в последние десятилетия все чаще поднимался вопрос о необходимости усиления роли финансового права в системе экономико-социальных взаимоотношений граждан с параллельным развитием отрасли российского права. Финансовое право и законодательство, регулирующее его реализацию, хотя и имеет уже четко разработанную структуру, в связи с изменчивостью общества, постоянно дополняется и преобразуется, что обеспечивает его соответствие современному уровню развития.

В современном мире почти все изучения проводятся на стыке различных наук, нужно выделить, что финансовое право прямо пропорционально связана с другими науками, ведь они содействуют его развитию, в свою очередь оно положительно влияет на науки.

Финансовое право воздействует на реализацию почти всех функций государства и муниципальных образований, это отражается на всем обществе и на каждом человеке в отдельности. Эта особенность финансового права усовершенствовалась в последние годы¹.

Специалисты 21 века считают, что перед финансовым правом стоят две задачи: с учетом изменившихся условий, в финансовом праве нужно переосмыслить финансово-правовые категории и институты, а также необходимо исследовать новые, появившиеся институты и многое другое. Эти проблемы и должны решаться с помощью финансового права в разработке обще теоретических проблем.

Область финансово-правового регулирования существенно расширилась, модернизировались методы правового регулирования соответствующих общественных отношений. Теоретические категории финансового права исследуются российскими учеными в контексте влияния объективных (не всегда благоприятных) факторов окружающей действительности. Содержанием научных дискуссий является внутриотраслевая проблематика финансового права в контексте процессов глобализации и их последующей цифровизации. Прослеживаются устойчивые закономерности исследования финансово-правовых механизмов в аспекте противодействия неблагоприятным внешним вызовам и угрозам².

Нельзя не выделить такое течение экономического процесса, как правотворчество. Именно по итогам осуществления данного направления образуются источники финансового права, которые представляют собой замкнутую систему. Ее целью является контроль публичных экономических отношений. Предметом финансового права являются социальные отношения, которые появляются вследствие осуществления страной экономической деятельности. Метод финансового права - способ влияния на социальные отношения для осуществления правовых норм.

Не менее актуальной задачей является разработка принципов финансового права, как ключевой категории, подтверждающей «самостоятельность природы конкретной отрасли права»³.

Финансовое право и его принципы основываются на широкой части юридических техник, которые охватывают различные составляющие, вплоть до законодательных.

Принципы права - это правовые нормы, регулирующие или проводящие закономерности права в социальные реалии.

Принцип права - одно из фундаментальных понятий теории права, способное не только наиболее адекватно отразить в себе сущностные характеристики права, но и определить основные тенденции его развития.

Как и любая проблема, находящаяся в сфере познавательных интересов юридической науки, проблема принципов права не может рассматриваться вне контекста общих вопросов правопонимания, поэтому характеристика юридически значимых аспектов понятия «принцип права» невозможна без определения, прежде всего, понятия «право».

Сущность современного права состоит в возможности достижения на его основе стабильной организации общества, в котором нашла бы свою реализацию свобода личности. В свою очередь, предназначение современного права обусловлено необходимостью регулирования при помощи него наиболее важных общественных отношений, а также охраны и защиты субъективных прав различных субъектов общественной жизни.

В неразрывной связи с сущностью и назначением права находятся принципы права.

Слово «принцип» в 18 в. было заимствовано из французского и германского языков и в буквальном переводе с латинского означает начало, основа, правило (лат. - *principium*). В общенаучном философском понимании «принцип» обозначает первоначало, которое в

античной философии представлялось как вода, огонь, воздух, земля. Позднее это слово приобрело значение руководящей идеи, основного правила поведения человека.

Принципы финансового права изучали многие ученые, так Х.В. Пешкова и А.Н. Романько пришли к выводу, что данные принципы являются выражением идей, требований, которые лежат в основе системы последовательных действий уполномоченных органов - участников финансовых процессов⁴.

Существенный вклад в развитие теории принципов финансового права внесла Н.И. Химичева, сформулировавшая и обосновавшая ставший традиционным перечень общеправовых принципов финансового права.

Ю.А. Крохина отмечала, что принципы финансового права являются результатом деятельности человека, так как они фиксируются в процессе законотворчества.

А.Д. Селюков, исследуя систему принципов финансовой деятельности государства, включает в нее ряд положений, которые «в адаптированном виде становятся принципами финансового права»: целеполагание, интегральность финансовой деятельности, принцип обеспечения публичных интересов, единство финансовой деятельности, а также принцип системности⁵.

При этом отдельные специалисты указывают на необходимость реализации принципов финансового права в целях обеспечения социальной политики государства.

Разделение принципов финансового права по видам имеет дискуссионный характер. Ученые имеют несколько точек зрения о том, сколько видов принципов финансового права существует. Одни считают, что финансовому праву присущи отраслевые и общеправовые принципы, другие подчеркивают, что к имеющимся отраслевым и общеправовым принципам стоит отнести специально-отраслевые, имеющие значение непосредственно для отдельной отрасли права, а именно для финансового права.

Под общеправовыми принципами понимаются принципы, которые присущи всем отраслям права и их реальное осуществление имеет ключевое значение в существовании самой отрасли права. Данные основополагающие идеи также называют естественным правом, т. е. они неразрывно связаны с личностью и существуют с момента рождения человека.

Специально-отраслевые принципы формируются на подотраслевом уровне (бюджетное законодательство, законодательство о налогах и сборах, валютное законодательство).

Стоит отметить, что в области финансового права, помимо существующих некоторых принципов существует и такая категория, как «особенности» финансового права. Сущность особенностей заключается в том, что финансовое право затрагивает многие сферы общественной деятельности. Так, первой особенностью выступает законодательное регулирование не только имущественных отношений частных лиц, но и государственных отношений (административных и организационных). Вместе с тем, из данной особенности формируется последующая особенность, заключающаяся в тесной связи финансового права с направлениями расходов денежных средств (публичных) по административному законодательству. Финансовое право, т.к. является смежной сферой деятельности, выступает источником создания новых правовых процедур, направленных на выявление нарушений в области административного права (например, при налоговых проверках, при применении мер из-за нарушения законодательства)

Финансовое право является источником огромного множества юридических техник с особой спецификой, определяемых посредством принципов и характерных особенностей

данного понятия. Вместе с тем, сфера действия данных принципов тесно соприкасается не только с финансовой, но и экономической деятельностью.

Значительная часть происходящих сейчас финансовых процессов основывается на методе баланса доходов и расходов.

Принцип экономичности в финансовом праве предопределяет такое сочетание способов и правовых средств осуществления прав и обязанностей, при котором правовая цель достигается при минимальных издержках с максимальной полнотой. Финансовые правоотношения в данном случае являются предметом правового регулирования, следовательно, принцип экономичности составляет одну из основ данного вида финансовых отношений.

Немаловажную значимость принцип экономичности играет и для правотворческой деятельности. Договоры, различного рода финансовые соглашения и акты по своей сути направлены на создание быстрых способов исполнения материальных и финансовых обязательств, создающих надежное обеспечение разумной эффективности. Его суть состоит в том, чтобы исключить привлечение дополнительных материальных и финансовых ресурсов, чтобы реализовать свои законные права и интересы.

Сбалансированность бюджета - важное условие его экономичности. Процесс бюджетного сбалансирования, рассматриваемый с правовой позиции в бюджетных правоотношениях, выступает как процессуальный элемент, принимающий непосредственное участие в организационных этапах бюджетной деятельности, обозначающий и предписывающий выполнение процедур своих полномочий для всех участников бюджетного процесса. Любое государство заинтересованно в эффективности использования бюджета, и инструментом является бюджетный контроль.

Итак, принципы финансового права имеют значение в развитии финансового права, так как представлены ориентиром в становлении институтов и субинститутов финансового права. Руководящие положения финансовой деятельности стоит отнести к регуляторам общественных отношений, возникающих в финансово-правовой деятельности.

Финансовое право и его принципы основываются на широкой части юридических техник, которые охватывают различные составляющие, вплоть до законодательных. Финансовое право является источником огромного множества юридических техник с особой спецификой, определяемых посредством принципов и характерных особенностей данного понятия. Вместе с тем, сфера действия данных принципов тесно соприкасается не только с финансовой, но и экономической деятельностью.

¹ Байтин М.И. Система права: к продолжению дискуссии // Государство и право. 2003. № 1. С. 25–34.

² Бочарева Е.А. Принципы финансового права как объект научных исследований // Финансовое право. 2020. № 8. С. 3–6.

³ Шичанин М.А. Принципы финансового права России // Устойчивое развитие науки и образования. 2018. № 9. С. 90–94.

⁴ Пешкова Х.В. Бюджетные правоотношения в России: проблемы теории и практики // Юристъ-Правоведъ. 2019. № 1. С. 81–84.

⁵ Селюков А.Д. Принципы финансовой деятельности // Избранные труды кафедры финансового права Российского государственного университета правосудия : сборник статей. М., 2018.

FEATURES AND PRINCIPLES OF FINANCIAL LAW

© 2022 Bobkov Oleg Borisovich

Undergraduate

Samara State University of Economics

© 2022 Karev Dmitry Alexandrovich

Candidate of Law, Associate Professor of the Department

of Theory of Law and Philosophy

Samara State University of Economics

E-mail: kdmitry07@mail.ru

Keywords: law, financial law, principles of law, legal norms, general legal principles, special branch principles, the principle of economy.

The article is devoted to the principles of financial law, since the study of the principles of law belongs to the key category, which confirms the independence of the branch of law. The author gives different points of view on the issue of dividing the principles of financial law into types. The author pays special attention to the principle of economy and budget balance.

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН

© 2022 Ганджалзода Комрони
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Ganjal_98@mail.ru

© 2022 Калашникова Елена Борисовна
доцент кафедры теории права и философии
Самарский государственный экономический университет
E-mail: kalashnikova-helen@yandex.com

Ключевые слова: налог, налоговая система, сравнительный и правовой анализ, платежи, сборы, право, государство, экономика.

В статье проведен анализ налоговых систем России и Таджикистана. Данные страны являются дружественными, входят в состав СНГ. Тесное сотрудничество держав обуславливается схожими взглядами по многим вопросам. Партнерские отношения выстраиваются уже более 30 лет. В статье проводится анализ особенностей налогообложения.

Налоги являются важным источником дохода государства. Роль и значение налогов сложно недооценить. Они являются важным звеном экономических отношений. Особенно актуально это сейчас, ввиду нестабильной мировой обстановки, связанной с санкциями, обострением политических отношений, пандемией¹ и т.д. Все это приводит к тому, что государство вынуждено обеспечивать себя самостоятельно. Одним из главных звеньев в этой цепочке становятся налоги. Развитие налоговых систем государств происходит под влиянием различных процессов и условий. Большую роль в становлении налоговой системы играет мировой опыт.

Анализируя налоговое законодательство разных стран, можно выявлять преимущества и недостатки налоговых систем и, тем самым, совершенствовать отечественную базу. Целью любой налоговой системы является соответствие налогообложения общественным нуждам и государству.

Рассматривая налоговые системы Российской Федерации и Республики Таджикистан, хотелось бы начать с их давней истории. Партнерские отношения страны выстраивают уже на протяжении более 30 лет. Государства входят в Содружество Независимых Государств (далее – СНГ). Налоговые системы рассматриваемых стран имеют схожие черты и отличительные особенности. Законодательная база в данной области систематизирована. Ее особенности заключаются в нормативно-правовых актах, имеющих различную юридическую силу. Основными кодексами, содержащими налоговые нормы, в странах являются - Налоговый кодекс Российской Федерации² (далее – НК РФ) и Налоговый кодекс Республики Таджикистан³ (далее – НК РТ).

Предлагаем более подробно рассмотреть особенности упомянутых стран. Начнем с Республики Таджикистан. Его форма государственного устройства – унитарная, тогда как России – федеративная. Налоговая система Таджикистана является двухуровневой, тогда как в России действует трехуровневая система.

Важным отличием налоговых систем также является принадлежность страховых взносов к звеньям системы налоговых платежей. Если в Республике Таджикистан страховые взносы входят в число налогов общегосударственного уровня, то в Российской Федерации они являются самостоятельным видом федеральных налоговых платежей. Также существуют различия специальных налоговых режимов. Кроме этого, НК РТ предусматривает наличие льготных налоговых режимов, что не предусмотрено НК РФ. Схожими нормами являются нормы, касающиеся налога на добавленную стоимость, доходы физических лиц, акцизы.

В настоящее время на территории Российской Федерации можно встретить немало граждан Республики Таджикистан. Некоторые из них имеют двойное гражданство, некоторые отказываются от гражданства своей страны в пользу российского гражданства, другие просто живут и работают на территории стороннего государства без оформления каких-либо документов (нелегально). Все это также отражается на налоговых отношениях. В подтверждение этому в программе «КонсультантПлюс» в разделе «Подборки и консультации Горячей линии, 2022» задан вопрос: «Может ли гражданин Таджикистана применять специальный налоговый режим «Налог на профессиональный доход»? Ответ, конечно же, дан отрицательный. В обосновании приводится факт того, что плательщиками налогов на территории соответствующего государства являются граждане этого государства. Однако, также делается ссылка на граждан других государств, являющихся членами Евразийского экономического союза, которые перешли на специальный налоговый режим в порядке, установленном законом⁴.

Подводя итог вышеизложенному, мы видим, что исторические, культурные и экономические особенности государств оказывают значительное влияние на становление и развитие налоговой системы. Анализ законодательства позволяет отметить наличие как сходных черт, так и различий в налоговых системах обеих стран. Обе налоговые системы не являются статичными, они видоизменяются и подстраиваются под новые реалии.

¹ Солдатова С.С. Экономические последствия пандемии COVID-19 для России // StudNet, 2020. № 2. С. 260.

² Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 №146-ФЗ (ред. от 20.04.2021)//Собрание законодательства РФ, №31, 03.08.1998, ст. 3824

³ Налоговый кодекс Республики Таджикистан от 17 сентября 2012 года № 901 // ПАРАГРАФ [Электронный ресурс]. URL: https://online.zakon.kz/Document/?doc_id=31270626 (дата обращения: 06.02.2022).

⁴ Федеральный закон от 27.11.2018 №422-ФЗ (ред. от 28.06.2022) «О проведении эксперимента по установлению специального налогового режима «Налог на профессиональный доход»// «Российская газета», № 270, 30.11.2018

COMPARATIVE ANALYSIS OF THE TAX SYSTEM OF THE RUSSIAN FEDERATION AND REPUBLIC OF TAJIKISTAN

© 2022 Gandzhalzoda Komroni
Undergraduate

Samara State University of Economics

E-mail: Ganjal_98@mail.ru

© 2022 Kalashnikova Elena Borisovna

Associate Professor of the Department of Theory of Law and Philosophy

Samara State University of Economics

E-mail: kalashnikova-helen@yandex.com

Keywords: tax, tax system, comparative and legal analysis, payments, fees, law, state, economy.

The article analyzes the tax systems of Russia and Tajikistan. These countries are friendly and are part of the CIS. The close cooperation of the powers is conditioned by similar views in many industries. The countries have been building partnerships for more than 30 years. The article analyzes the peculiarities of taxation.

РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ ЮРИДИЧЕСКИХ КЛИНИК В СФЕРЕ ОКАЗАНИЯ БЕСПЛАТНОЙ ЮРИДИЧЕСКОЙ ПОМОЩИ

© 2022 Губайдуллина Эльмира Хамитовна
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: elmira_zaripova@mail.ru
© 2022 Авцин Глеб Кириллович
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: avtsin@mail.ru

Ключевые слова: право, юридическая клиника, бесплатная юридическая помощь, консультация, права человека, образовательная технология.

Статья посвящена основам клинической части юридического образования, которая заключается в овладении практическими навыками и основами профессиональной этики студентов. Вместе с тем эффективное развитие и совершенствование практико-ориентированных форм обучения важно в современных условиях. Их использование должно стать обязательным условием и требованием для общеобразовательного процесса.

Такой мощный элемент модернизации образования и эффективного юридического образования, как практико-ориентированное обучение может преодолеть разрыв между теоретическими знаниями и практическими навыками. С этой целью в последнее время активно создаются юридические клиники в России. В связи с этим необходимо решить много вопросов:

- развитие юридической клинической доктрины;
- совершенствование клинической практики в правовой сфере;
- определение роли юридических клиник как участников негосударственной системы бесплатных юридических консультаций;
- определение современной формы обучения и правового просвещения;
- разработка форм юридических клиник, взаимодействие с общественными структурами и государственными органами при оказании юридических консультаций; и т.п. ¹

Непрерывное практическое применение модели работы клиники, предложенной в данном исследовании, позволит эффективно формировать навыки собеседования и консультирования по правовым вопросам. Продемонстрированный вариант современной клинической юридической подготовки будет способствовать повышению качества бесплатных юридических услуг. Необходимо создать современную инновационную модель клинической юридической подготовки на основе сравнительного анализа опыта различных российских клиник для определения концептуальной основы для разработки образовательных технологий и методов интерактивного обучения, связанных с оказанием юридических

услуг населению, установить ожидаемые стандарты работы юридических клиник, разработать предложения по внесению изменений в федеральное законодательство².

В настоящее время в России наблюдается новый всплеск интереса к юридическим клиникам, помимо их организации и деятельности в той или иной степени юридически зарегистрированы на федеральном уровне. Вопросы клинической юридической подготовки обсуждаются уже годами ввиду некачественности юридического образования, чрезмерного количества юридических вузов, неспособных обеспечить надлежащее оказание образовательных услуг.

Определена относительная независимость юридических клиник, их сходство и значимость, выявлены различия, разные подходы к клинической (практико-ориентированной) организации обучения в российских вузах. Выявлены разные организационные формы юридических клиник: они во многом созданы на базе юридических факультетов (университетов), что соответствует идее клинического юридического образования; есть клиники в виде самостоятельных структур, но их работа также касается высшего учебного заведения; существуют межвузовские юридические клиники, созданные несколькими вузами.

Кроме того, выявляется положительный опыт отдельных клиник с использованием сравнительного анализа. Может быть полезен различным юридическим клиникам в процессе улучшения своей работы. Этот метод помог выявить общие проблемы в работе юридических клиник и раскрыть способы их преодоления. Предлагаемые реформы кажутся реалистичными; они предусматривают механизмы, обеспечивающие финансовую устойчивость (например, внедрение критериев нуждаемости / достоинств; рентабельность стратегии выбора поставщиков услуг; возможность привлечения частных средств и др.); они принимают во внимание текущую ситуацию с профессией юриста в стране и существующую правовую базу.

¹ Чумакова О.В. О необходимости реформирования государственной системы бесплатной юридической помощи / О.В. Чумакова // Вестник Российской правовой академии. 2020. № 3. С. 91.

² Коршунов А.В. «Бесплатная» юридическая помощь адвоката по назначению / А.В. Коршунов // Современное уголовно-процессуальное право - уроки истории и проблемы дальнейшего реформирования. 2020. Т. 1. № 1 (2). С. 32.

THE ROLE AND SIGNIFICANCE OF LEGAL CLINICS IN THE SPHERE OF PROVIDING FREE LEGAL ASSISTANCE

© 2022 Gubaidullina Elmira Khamitovna
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: elmira_zaripova@mail.ru
© 2022 Avtsin Gleb Kirillovich
Master's student
Samara State University of Economics
E-mail: avtsin@mail.ru

Keywords: law, legal clinic, free legal aid, consultation, human rights, educational technology.

The article is devoted to the basis of the clinical part of legal education, which is the mastery of practical skills and the foundations of professional ethics of students. At the same time, the effective development and improvement of practice-oriented forms of education is important in modern conditions. Their use should become a prerequisite and a requirement for the general educational process.

ПОНЯТИЕ МНОГОКВАРТИРНОГО ДОМА КАК ОБЪЕКТА УПРАВЛЕНИЯ

© 2022 Дашин Алексей Викторович

доктор юридических наук, профессор кафедры правового обеспечения
экономической деятельности

Самарский государственный экономический университет

E-mail: avdashin@mail.ru

Ключевые слова: многоквартирный дом, жилищный фонд, объект недвижимости, общее имущество.

В статье рассматриваются различные подходы к дефиниции «многоквартирный дом». Анализируются взгляды отечественных ученых на определение правового режима, который действует для многоквартирного дома.

Существенные изменения в жилищной сфере произошли после принятия в 2005 году Жилищного кодекса. Вышеуказанные изменения сводились к определению объектами жилищного управления не весь жилищный фонд, а отдельные многоквартирные дома. Отечественное законодательство определяет четкую юридическую конструкцию многоквартирных жилых домов. В соответствии с данной конструкцией жилые и нежилые помещения жилого дома, являющиеся структурно обособленными частями, являются собственностью различных физических/юридических лиц, тогда как все остальные части здания, относящиеся к объектам общего пользования, принадлежат собственникам помещений в соответствии с их долевым распределением (ст. 290 ГК РФ; ст. 36 ЖК РФ).

Следует отметить, что понятие «многоквартирный дом» на сегодняшний день не имеет четкого определения, вследствие чего говорить о многоквартирном доме как о полноценном недвижимом имуществе не представляется возможным. Действующее законодательство (Гражданский кодекс, Жилищный кодекс, ФЗ №122 «О государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним» (ст. 1)¹ не предполагает возможность рассмотрения многоквартирного дома в качестве полноценного объекта недвижимости. С позиции юриспруденции рассматриваются различные подходы к определению правового режима, который действует для многоквартирного дома. Каждый из таких подходов, предложенных учеными, имеет свои особенности. Так, по мнению ряда исследователей (А. Тарасовой², Ю. Свита³, Т. Борзенковой⁴, В. Михайлова⁵), под многоквартирным домом следует понимать объект недвижимости и гражданских прав. Также ученые обращают внимание на наличие прочной вещественной связи многоквартирного дома как объекта недвижимости с землей, что, по их мнению, дает возможность рассматривать многоквартирный дом в контексте статьи 130 действующего Гражданского кодекса. Однако это возможно с определенными оговорками: некоторые помещения многоквартирного дома не могут рассматриваться с позиции вещественной связи, и, как следствие, не являются полноценными объектами права. Вещественная связь помещения с землей может осуществляться лишь через здание, которое является самостоятельной вещью, самостоятельным

недвижимым объектом. Как следствие, многоквартирный дом можно считать объектом вещного права, так как данный объект может включать в себя и гражданские, и жилищные права.

По мнению С. Певницкого⁶, многоквартирный дом нужно рассматривать в первую очередь не как объект гражданского права, а с позиции публичного регулирования, которое условно подразделяется на техническое и градостроительное.

М. Пискунова, Е. Чефранова, В. Чубаров и некоторые другие исследователи⁷, в свою очередь, полагают, что многоквартирный дом нельзя считать ни самостоятельным объектом недвижимого имущества, ни объектом гражданского права. Они считают, что многоквартирный дом является скорее совокупностью самостоятельных объектов, что представляет собой условную взаимозависимость одного объекта от другого, при том, что одни объекты зависят от других, и все они находятся в распоряжении одного или нескольких собственников. Многоквартирный жилой дом состоит из множества объектов, правовой режим которых является уникальным для каждого из них, и унифицировать его не представляется возможным. По мнению М. Пискуновой, недвижимость включает в себя объекты, которые обладают особым юридическим режимом и подчиняются особым законодательным нормам⁸. В силу того, что многоквартирный дом нельзя считать единым объектом права, он может рассматриваться только как объект капитального строительства или технического учета.

К категориям, которые не могут считаться многоквартирным домом, относят:

- неделимые вещи (так как многоквартирный дом состоит из самостоятельных объектов);
- совокупность принадлежностей к главным вещам;
- сложные вещи.

Сложной вещью многоквартирный дом являться не может по ряду причин:

1. Сложная вещь включает в себя объекты, не связанные между собой и являющиеся разнородными по своей структуре, которые объединяются исключительно с целью их совместного использования по одному и тому же назначению; тогда как объекты многоквартирного дома находятся в определенной конструктивной связи.

2. Несмотря на наличие диспозитивного правила, в соответствии с которым можно определить общую судьбу всех объектов, относящихся к сложной вещи, помещения, которые, в соответствии с данным правилом, относятся к многоквартирному дому, имеют самостоятельное предназначение (при том, что в целом они зависят от судьбы сложной вещи, которой в данном случае является многоквартирный дом).

Рассмотрев предложенные определения многоквартирного дома, мы выявили определение, которое, по нашему мнению, наиболее точно и полно отражает сущность данного понятия. Определение предложил С. Певницкий, и звучит оно следующим образом: «многоквартирный дом - это имущественный комплекс, представляющий собой совокупность объектов прав, а именно помещений, объединенных лишь пространственно и принадлежащих различным собственникам, а также обеспечивающего имущества, принадлежащего всем собственникам на праве общей долевой собственности, в рамках единого материального объекта (градостроительного и технического учета)»⁹.

С позиции законодательства на сегодняшний день также отсутствует четкое определение термина «общее имущество» (применительно конкретно для многоквартирного

дома). В целом, общее имущество рассматривается как самостоятельный объект недвижимого имущества и единый объект права. В судебной практике, однако, существует другое определение, которое характеризует общее имущество как составную часть жилого помещения, которая является сложной вещью (ст. 134 ГК РФ). По мнению ряда исследователей, которые опираются на традиционное понимание главной вещи, представленное еще в римском праве, такая позиция является правильной. По нашему же мнению правильной является позиция авторов, которая заключается в непризнании вышерассмотренной позиции (применительно конкретно к действующему законодательству РФ). Мы считаем, что главная и придаточная вещь не могут рассматриваться как части сложной вещи. Также следует отметить, что с позиции Гражданского кодекса рассматриваются вещи как объекты материального мира, тогда как с позиции Жилищного кодекса рассматриваются вещные права. В рамках ЖК РФ диспозитивность норм, предусмотренных в рамках Гражданского кодекса (статьи 134 и 135), исключается.

Общее имущество при этом также нельзя считать сложной вещью. Понятие «общее имущество» обычно используется в гражданском обороте, поскольку в целом принято считать, что объекты, входящих в состав сложной вещи, остаются самостоятельными. Таким образом, понятие имущественного комплекса, рассматриваемое цивилистами, следует считать наиболее уместным при рассмотрении имущества по типу предприятия и его сравнении с имущественным комплексом в общем виде. В отличие от имущественного комплекса, имущественный комплекс по типу предприятия включает в свой состав не только само имущество, но и определенные права и обязанности.

Проанализировав статью 36 (часть 1) действующего Жилищного кодекса, а также увеличив количество признаков, которые предложены в литературе, возможным представляется выделение трех признаков, в соответствии с которыми тот или иной объект будет отнесен к недвижимому имуществу (в данном случае – к многоквартирному жилому дому). Рассмотрим эти признаки подробнее.

- 1) территориальный признак, в соответствии с которым определяется фактическое месторасположение объекта;
- 2) остаточный признак, в соответствии с которым определяется принадлежность объекта к тому или иному помещению;
- 3) целевой признак, в соответствии с которым определяется предназначение объекта и роль, которую он играет в благоустройстве дома.

Для вышеуказанных признаков свойственно единое требование, которое состоит в том, что они все должны выполняться одновременно. Если объект не соответствует как минимум одному из трех рассмотренных признаков, он не может рассматриваться как общее имущество.

Принимая во внимание все вышесказанное, можно сформулировать определение общего имущества.

Итак, под общим имуществом в многоквартирном жилом доме надлежит понимать имущественный комплекс, представляющий собой единый объект права общей долевой собственности владельцев, состоящий из жилых и нежилых помещений в здании, а также земельного участка, на котором находится многоквартирный дом.

¹ Федеральный закон от 21 июля 1997 г. N 122-ФЗ «О государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним» // Собрании законодательства Российской Федерации от 28 июля 1997 г. N 30, ст. 3594.

² Тарасова, А. Е. Оборотоспособность объектов общего имущества в многоквартирном доме [Текст] / А. Е. Тарасова // Жилищное право. - 2006. - N 11.

³ Свит Ю.П. Понятие и правовой режим общего имущества многоквартирного дома // Жилищное право. 2006. N 6. .

⁴ Борзенкова, Т.А. Актуальные проблемы в правовом регулировании отношений по управлению многоквартирными домами / Т.А. Борзенкова // Правосудие по гражданским делам: проблемы и перспективы развития. Сб. статей по материалам Всеросс. науч.-практ. конф.(Санкт-Петербург, 28 сентября 2012 г.) / Под общ. ред. Л.В. Войтович, К.Г. Сварчевского, В.П. Очередыко. - СПб: Северо-Западный филиал ФГБОУВПО «Российская академия правосудия», 2012. - С. 63-70.

⁵ Михайлов В.К. Место договора управления многоквартирным домом в общей системе гражданско-правовых договоров //Жилищное право. 2008. No3..

⁶ Певницкий С.Г. Управление многоквартирными домами при помощи специализированных юридических лиц: Июнь // Закон: Июнь. - М., 2007. - С. 37-40.

⁷ Дроздов И.А. К вопросу о передаче многоквартирных домов в управление // Закон, 2007, № 6; Киндеева Е.А., Пискунова М.Г. Недвижимость: права и сделки. Кадастровый учет и государственная регистрация прав. - 4-е изд., перераб. и доп. - М.: «Издательство Юрайт», 2011; Певницкий С.Г., Чефранова Е.А. Многоквартирные дома: проблемы и. М.: Статут, 2006. С. 96.

⁸ Пискунова М.Г. Недвижимость: права и сделки. Кадастровый учет и государственная регистрация прав. - 4-е изд., перераб. и доп. - М.: «Издательство Юрайт», 2011.

⁹ Певницкий С.Г. Непосредственное управление многоквартирным домом // Законы России: опыт, анализ, практика, 2006, № 9.

THE CONCEPT OF AN APARTMENT BUILDING AS AN OBJECT OF MANAGEMENT

© 2022 Dashin Alexey Viktorovich

Doctor of Law, Professor of the Department of Legal Support of Economic Activity

Samara State University of Economics

E-mail: avdashin@mail.ru

Keywords: apartment building, housing stock, real estate object, common property.

The article discusses various approaches to the definition of «apartment building». The views of domestic scientists on the definition of the legal regime that operates for an apartment building are analyzed.

ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ БЮДЖЕТНЫХ СРЕДСТВ В РАМКАХ ГОСУДАРСТВЕННОГО ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ

© 2022 Душкина Яна Олеговна*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: yanashapina@mail.ru

Ключевые слова: право, правовые нормы, правовое обеспечение, государство, бюджет, финансовый контроль.

В статье проведен анализ нормативно-правового обеспечения деятельности органов государственного финансового контроля в рамках реализации бюджетных средств. Рассмотрены основные проблемы, возникающие в деятельности органов государственного контроля, предложены пути решения.

Актуальность выбранной темы заключается в значимости бюджета для любого суверенного государства. Бюджетная система влияет на обеспечение государством своих функций по внешней и внутренней политике. На сегодняшний день все отчетливее можно ощутить влияние кризиса на все сферы жизнедеятельности. Санкции, наложенные на наше государство, сказываются на экономических, политических и других отношениях. Несмотря на это, правительство, с присущим оптимизмом, заверяет граждан о благоприятных последствиях ограничений, к которым относит стимулирование развития секторов экономики и обеспечение поддержкой малого бизнеса.

IX раздел Бюджетного кодекса Российской Федерации¹ (далее – БК РФ) посвящен государственному (муниципальному) контролю, который представляет собой деятельность соответствующих органов по обеспечению положений нормативно-правовых актов, регулирующих бюджетные правоотношения, в целях грамотного распределения бюджетных средств.

Главными нормативно-правовыми актами (далее – НПА), регламентирующими деятельность государственного финансового контроля помимо БК РФ являются также: Федеральный закон №41-ФЗ от 05.04.2013², Федеральный закон №6-ФЗ от 07.02.2011³ и др.

Реализация финансовой политики государства заключается в создании органов финансового контроля. Последние, в свою очередь, показывают, насколько результативно государственное управление.

Обеспечение принципов бюджетного права позволяет повышать эффективность социально-экономического развития государства, а также предотвратить нанесение урона по бюджету. Для осуществления своих полномочий органы финансового контроля наде-

* Научный руководитель – **Калашникова Елена Борисовна**, доцент кафедры теории права и философии.

лены специальными полномочиями, исполнение которых обеспечивается помимо прочего административными и уголовными мерами.

В заключение хотелось бы отметить, что отечественное законодательство необходимо видоизменять. Это касается и сферы финансового контроля. С течением времени некоторые нормы утрачивают свою актуальность (становятся нерабочими), некоторые требуют усовершенствования, где-то в праве имеются пробелы и коллизии, которые необходимо устранять. Создание качественной и рабочей системы государственного контроля смогла бы сократить количество негативных обстоятельств. К таким обстоятельствам можно отнести: нецелевое использование бюджетных средств, недостаточность средств, собранных путем уплаты налогов (из-за их сокрытия или неверного предоставления информации) и другие нарушения закона.

В отечественном законодательстве имеются определенные недочеты, связанные с государственным бюджетом. Например, на законодательном уровне недостаточно урегулирован вопрос разделения полномочий между органами государственного финансового контроля⁴. Также в Уголовном кодексе Российской Федерации⁵ (далее – УК РФ) нет соответствующих норм, которые были бы посвящены уголовно-правовой охране полномочий органов государственного контроля. На основании изученных НПА, а также соответствующей литературы, нами был сделан вывод о необходимости внесения поправок в УК РФ. В качестве одного из вариантов мы бы хотели предложить внесение дополнения в ст. 287.1 УК РФ. На наш взгляд к отказу в предоставлении сведений или ложной информации помимо органов, указанных в данной статье, необходимо также добавить органы государственного (муниципального) финансового контроля.

¹ Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 №145-ФЗ (ред. от 14.07.2022)// «Российская газета», №153-154, 12.08.1998.

² Федеральный закон от 05.04.2013 №41-ФЗ (ред. от 30.04.2021) «О Счетной палате Российской Федерации»// «Российская газета», №77, 10.04.2013.

³ Федеральный закон от 07.02.2011 №6-ФЗ (ред. от 01.07.2021) «Об общих принципах организации и деятельности контрольно-счетных органов субъектов Российской Федерации и муниципальных образований»// «Российская газета», №29, 11.02.2011.

⁴ См.: Андреева Е.М. Недостатки правового регулирования финансового контроля (на примере межбюджетных трансфертов)// Актуальные проблемы российского права. 2018. №3. С. 45.

⁵ Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 №63-ФЗ (ред. от 14.07.2022, с изм. от 18.07.2022) (с изм. и доп., вступ. в силу с 25.07.2022)// «Российская газета», № 113, 18.06.1996, №114, 19.06.1996, № 115, 20.06.1996, №118, 25.06.1996.

PROBLEMS OF LEGAL SUPPORT OF BUDGETARY FUNDS WITHIN THE FRAMEWORK OF STATE FINANCIAL CONTROL

© 2022 Dushkina Yana Olegovna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: yanashapina@mail.ru

Keywords: law, legal norms, legal support, state, budget, financial control.

The article analyzes the regulatory support of the activities of state financial control bodies within the framework of the implementation of budgetary funds. The main problems arising in the activities of state control bodies are considered, solutions are proposed.

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ИНОСТРАННЫХ ЛИЦ В СЕТИ ИНТЕРНЕТ НА ТЕРРИТОРИИ РФ

© 2022 Зубкова Мария Николаевна
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: zubkova_maria@mail.ru

Ключевые слова: информационный ресурс, деятельность иностранных лиц, информационно-телекоммуникационная сеть Интернет, пользователи сети, деятельность на территории РФ, Роскомнадзор.

Статья посвящена вопросу правового регулирования деятельности иностранных владельцев информационных ресурсов (сайтов, страниц сайтов, программ для ЭВМ), используемых для деятельности в сети Интернет на территории России. Проанализированы условия, при наличии которых иностранное лицо может стать субъектом регулирования, требования, которые предъявляются к ним в процессе их деятельности, а также меры принуждения, применяемые к ним в случае нарушения указанных требований.

1 июля 2021 года был принят Федеральный закон № 236-ФЗ «О деятельности иностранных лиц в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» на территории Российской Федерации»¹ (далее - ФЗ «О деятельности иностранных лиц в сети Интернет»), который призван урегулировать деятельность в РФ иностранных субъектов, которую они осуществляют в сети «Интернет».

Согласно ст. 4 ФЗ «О деятельности иностранных лиц в сети Интернет» субъектами, подпадающими под регулирование данного закона являются иностранные лица, которые действуют на территории РФ на законных основаниях и осуществляют свою деятельность в сети «Интернет». При этом такой иностранный субъект должен владеть хотя бы одним из указанных в законе информационных ресурсов:

- сайтом в сети «Интернет»;
- страницей сайта в сети «Интернет»;
- информационной системой;
- программой для ЭВМ.

Обязательным условием является доступ более 500 000 пользователей Интернета к данным информационным ресурсам в течении суток.

Кроме того, необходимо наличие хотя бы одного из следующих условий:

- 1) вся информация на данном информационном ресурсе должна быть представлена (распространена) обязательно на русском языке или языках народов РФ;
- 2) на таком информационном ресурсе должна находиться информация, носящая рекламный характер, основными потребителями которой должны быть субъекты, находящиеся на территории России;

3) обработка сведений о пользователях, находящихся на территории России должна осуществляться непосредственно самим иностранным владельцем данного информационного ресурса;

4) иностранный владелец ресурса должен получать денежные средства от своих российских пользователей.

Кроме иностранных лиц, непосредственно работающих в сети Интернет, под действие данного закона попадают также:

1) иностранные провайдеры хостинга;

2) иностранные лица, чья деятельность связана с обеспечением функционирования информационных систем и программ для ЭВМ (в случае если они используются при распространении рекламы, предназначенной для российских пользователей (операторы рекламной системы));

3) иностранные субъекты, чья деятельность направлена на обеспечение функционирования информационных систем, программ для ЭВМ, используемых при приеме, обработке, доставки электронных сообщений пользователей сети «Интернет», в том числе находящихся на территории Российской Федерации (организаторы распространения информации в сети «Интернет»).

Определение персонального состава иностранных лиц, чья деятельность регулируется данным законом, осуществляется в соответствии с утвержденной Правительством методикой и относится к полномочиям Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (Роскомнадзор)².

В соответствии с данной методикой количество пользователей ресурса определяется на основании подсчета того, сколько раз пользователи однократно обращались к тому или иному информационному ресурсу. Также количество пользователей устанавливается и на основе данных, который сам иностранный владелец ресурса предоставляет в Роскомнадзор по его запросу. Если не удается установить количество пользователей таким образом, это количество определяется либо путем обращения к общеизвестным сведениям в сети, либо путем применения специальных программ, которые позволяют фиксировать обращения к тому или иному ресурсу автоматически.

Для целей осуществления деятельности на территории РФ, иностранный субъект - владелец информационного ресурса должен открыть на территории РФ филиал или представительство либо создать российское юридическое лицо.

Указанные подразделения или юрлицо необходимы для осуществления следующих функций:

1) для приема и рассмотрения обращений российских физических и юридических лиц к иностранному владельцу информационного ресурса, исполнения решений судов, решений (требований) государственных органов Российской Федерации, принятых в отношении такого иностранного субъекта;

2) для целей представительства на территории России, включая судебные органы, интересов иностранного владельца информационного ресурса в сети «Интернет»;

3) для принятия мер, направленных на ограничение доступа к информации либо удаление информации, которая распространяется на данном информационном ресурсе с нарушением требований законодательства РФ.

Иностранное лицо, осуществляющее деятельность в сети «Интернет» на территории Российской Федерации, обязано:

- использовать при взаимодействии с контрольным органом зарегистрированный на сайте этого ведомства личный кабинет. Личный кабинет необходим, прежде всего, для получения и передачи юридической и иной значимой информации и документации, поскольку согласно ст 6 ФЗ, указанные документы и информация считаются полученными с момента поступления в личный кабинет владельца ресурса;

- иметь на своем информационном ресурсе предусмотренную надзорным органом электронную форму, посредством которой российские граждане и юридические лица могут направлять в его адрес жалобы и обращения;

Иностранный владелец информационного ресурса в сети «Интернет» на территории России должен в течение суток с момента регистрации личного кабинета представить, посредством этого личного кабинета, в контрольный орган информацию о себе и принадлежащем ему информационном ресурсе.

К числу основных полномочий Роскомнадзора относятся:

1) организация мониторинга информационных ресурсов;

2) утверждение методики, позволяющей установить количество использовавших информационный ресурс в течении суток пользователей;

3) запрос у иностранных владельцев информационных ресурсов в сети «Интернет» на территории РФ данных, которые необходимы надзорному органу в целях ведения соответствующего перечня таких лиц. Причем данные субъекты должны предоставить все требуемые сведения в срок, не превышающих десяти дней со дня получения запроса Роскомнадзора.

В обязанности контрольного органа (Роскомнадзор) входит также определение провайдера хостинга либо иного лица, которое обеспечивает размещение информационного ресурса в сети «Интернет», с последующим направлением данному лицу электронного уведомления на русском и английском языках о предоставлении идентифицирующих сведений. На предоставлении указанной информации указанным лицам отводится не более трех рабочих дней с даты получения уведомления контрольного органа.

Если на протяжении трех месяцев подряд будет фиксироваться снижение количества посетителей такого информационного ресурса, то есть их количество будет менее пятисот тысяч пользователей, находящихся на территории РФ, Роскомнадзор, на основании заявления владельца ресурса, исключит сведения о нем из соответствующего перечня иностранных лиц, владеющих информационными ресурсами в сети «Интернет». При отсутствии заявления Роскомнадзор может исключить такой информационный ресурс и по своей инициативе, но только если снижение количества посетителей будет наблюдаться на протяжении шести месяцев.

В том случае, если иностранное лицо-владелец информационного ресурса в сети «Интернет» на территории РФ будет игнорировать требования законодательства относительно режима его функционирования, то к нему со стороны надзорного органа может быть применен ряд мер понуждения. В частности, такому лицу может быть запрещено распространять в сети «Интернет» на территории РФ рекламу как о себе, так и своем информационном ресурсе. Также могут запретить распространение материалов рекламного характера и на самом информационном ресурсе. Возможно наложение запрета на осу-

ществление поиска, на сбор и трансграничную передачу персональных данных, а также ограничения на переводы денежных средств и их прием иностранным субъектом от граждан и организаций, находящихся на территории РФ. Самыми крайними мерами можно считать ограничение (полное или частичное) к данному информационному ресурсу.

¹ Собрание законодательства РФ. 2021. N 27 (часть I). Ст. 5064.

² Приказ Роскомнадзора от 16.07.2021 N 130 «Об утверждении Методики определения количества пользователей информационных ресурсов в сутки» // <http://pravo.gov.ru>

LEGAL REGULATION OF THE ACTIVITIES OF FOREIGN PERSONS IN THE NETWORK INTERNET ON THE TERRITORY OF THE RUSSIAN FEDERATION

© 2022 Zubkova Maria Nikolaevna
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: zubkova_maria@mail.ru

Keywords: information resource, activities of foreign persons, information and telecommunication network Internet, network users, activities on the territory of the Russian Federation, Roskomnadzor.

The article is devoted to the issue of legal regulation of the activities of foreign owners of information resources (website, website pages, computer programs) used for activities on the Internet in Russia. The conditions under which a foreign person can become a subject of regulation, the requirements that are imposed on them in the course of their activities, as well as the coercive measures applied to them in case of violation of these requirements are analyzed.

ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ И ПРОБЛЕМЫ ФИНАНСОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2022 Иванова Ангелина Григорьевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Angelinaiv_va1@mail.ru

Ключевые слова: финансово-правовая ответственность, налоговое и бюджетное законодательство, институт, мера государственного принуждения, административный штраф и проступок.

В статье исследуется финансово-правовая ответственность в Российской Федерации. Автор приводит анализ нормативно-правовых норм данного вида ответственности, выявляет коллизионные аспекты в законодательном регулировании, а также рассматривает финансовую ответственность с точки зрения научных теорий и аспектов.

Особое развитие институт финансово-правовой ответственности получает в конце XX века. Это было связано со множеством разных факторов, например такими стали изменение механизма государственного управления¹, приоритет новых экономических обстоятельств и требований, что привело к выделению целой самостоятельной отрасли финансового права. Если же сравнивать данную правовую отрасль с другими правовыми институтами, то следует обратить внимание, что финансовое право признается достаточно «новым, молодым» правовым институтом относительно известных, основанных и принятых отраслей российского гражданского, уголовного и административного права.

В научной среде общество сразу разделилось, поскольку первая группа ученых, к таким относят Степанову В.В., Еспергорову Б.Ж., Крохину Ю.А., признавали и считали финансовое право самостоятельной отраслью права, а вместе с этим и выделение финансово-правовой ответственности, поскольку у данного института были обособленные методы, предмет, источники правового регулирования, другая группа ученых под руководством Курбатова А.Я., Зарипова В.М., Брызгалина А.В., не выделяла финансово-правовую ответственность в качестве самостоятельного вида ответственности, а причисляла лишь к одним из подвидов административной.

Несмотря на множество дискуссий, финансово-правовая ответственность имеет одну из главных отличий и особенностей, она состоит в том, что данный вид ответственности представляет собой совокупность мер принуждения, которые позволяют регулировать данный механизм в нескольких сферах одновременно. Этими сферами является налоговая система, бюджетная, кредитная, страховая, а также административная и уголовная⁴.

Так что же представляет собой финансово-правовая ответственность? На данном этапе мы сталкиваемся с проблемой определения терминологической точности данного

* Научный руководитель – **Казанкова Татьяна Николаевна**, кандидат педагогических наук, доцент.

правового института, поскольку в настоящее время Российским законодателем не представлен единый нормативно-правовой акт, который бы устанавливал кодифицированные нормы, относящиеся ко всем аспектам финансово-правовой ответственности.

Однако, законодатель предусмотрел закрепление правовых положений отдельных конструкций, подвидов финансово-правовой ответственности. Так, Налоговый кодекс РФ закрепляет правовое регулирование ответственности, связанной с налоговыми правоотношениями, что касается ответственности, связанной с бюджетом, законодатель в этом случае предусмотрел правовое регулирование бюджетным законодательством, включающим нормы ведомственных подзаконных актов. За правовое регулирование кредитных правоотношений отвечают подзаконные акты Центрального банка РФ, а также законы «о банках и о банковской деятельности РФ».

На сегодняшний день в банковском и бюджетном законодательстве сами правове­ды, а также ученые – теоретики за правонарушения, совершенные в данной сфере, занимают непостоянную позицию в рамках применения наказания и санкций за нарушения в этих сферах. Однако в ответственности за правонарушения в налоговой сфере, Налоговым кодексом РФ, существует довольно четкое разграничение применение административных санкций и финансово-правовых.

Так, согласно Налоговому кодексу Российской Федерации (далее – НК РФ), ответственностью за нарушение так называемых «налоговых правонарушений» является административный штраф, а ответственностью за нарушения финансовых правонарушений законодатель предусмотрел санкцию в виде взыскания пени, согласно ст. 75 НК РФ³. Пени представляют собой способ гарантии перед законодателем современность выплаты сбора, налога, что позволяет сделать вывод о том, что данная мера не входит в правовой институт налоговой ответственности. Однако ученые-правоведы и теоретики во главе с Разгильдиевой М.Б., рассматривающие подробно и изучающие этапы правонарушений и применение санкций, как вид правовой ответственности, в данном случае не совсем согласны с законодателем, поскольку, изучая правовую природу такой меры, как пени, считают, что пени должны помимо финансово-правовой ответственности относиться и также к институту налоговых санкций за правонарушения².

В данном случае появляется коллизия, связанная с четким разграничением ответственности за финансовых правонарушения и административные, поскольку оба вида санкций могут применяться за один вид состава правонарушений. Так к таким составам можно отнести непредоставление налоговых документов, в том числе деклараций (ст. 119 НК РФ), а также сведений, которые необходимы при осуществлении налогового контроля (ст. 126 НК РФ). При этом правонарушителем выступало физическое лицо как гражданин, так и как налогоплательщик, что приводит к применению двойной правовой ответственности.

Таким образом, проведя анализ целого правового института, как финансово-правовая ответственность, можно сделать следующие выводы:

Во-первых, за финансовые правонарушения помимо очевидной финансово-правовой ответственности, правонарушитель, согласно действующему законодательству РФ не исключается возможность применения дисциплинарных, административных и уголовных мер ответственности, санкций, однако лишь за отдельные составы нарушений, которые были обозначены и упомянуты выше.

Во-вторых, отличить финансовое правонарушение от административного позволяет такие категории как субъект и объект правонарушения. Важно помнить, что каждый субъект определенных правонарушений имеет непосредственную связь с видом нарушенного права.

В-третьих, законодатель с принятием правовых положений в сфере налогового и бюджетного права, а именно с принятием налогового и бюджетного кодекса, при кодификации правовых положений и норм сознательно допустил разграничение и выделение составов административных проступков в финансовой сфере, никак не связанных с правонарушениями финансового права.

В-четвертых, на основе вышеперечисленных аспектов можно сформулировать термин данной категории финансового права. Финансово-правовая ответственность представляет собой самостоятельный вид правовой ответственности, налагаемое в связи с совершением финансового правонарушения с целью восстановления нарушенных интересов в финансово-правового регулирования, а также с целью предотвращения нарушений в сфере финансового права.

¹ Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020.) [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». URL: <https://www.consultant.ru/> (дата обращения: 17.09.2022).

² Разгильдиева М.Б. Правовое убеждение и принуждение: теоретические основы на примере финансового законодательства // монография; под ред. Н.И.Химичевой. – Москва: Юрлитинформ, 2020 г. – стр. 156.

³ Налоговый кодекс Российской Федерации 31.07.1998 года № 146 - ФЗ.) [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». URL: <https://www.consultant.ru/> (дата обращения: 17.09.2022).

⁴ Арсланбекова А.З. Финансово-правовая ответственность как самостоятельный вид юридической ответственности // Юридический вестник: финансы, налоги, страхование, бухгалтерский учет. Т. 17 № 1. 2020. С. 12-18.

LEGAL BASES AND PROBLEMS OF FINANCIAL RESPONSIBILITY IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2022 Ivanova Angelina Grigorievna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: Angelinaiv_va1@mail.ru

Keywords: financial and legal responsibility, tax and budget legislation, institution, measure of state coercion, administrative fine.

This article discusses financial and legal responsibility in the Russian Federation. The authors provide an analysis of the legal norms of this type of liability, as well as identify conflict-of-laws aspects in legislative regulation. The authors also consider financial responsibility from the point of view of scientific theories and aspects.

К ВОПРОСУ О ПОНЯТИИ АКТОВ КОНСТИТУЦИОННОГО СУДА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2022 Казанкова Татьяна Николаевна
кандидат педагогических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: tatianaok78@yandex.ru

Ключевые слова: Конституционный Суд, высший судебный орган конституционного контроля, Решения Конституционного Суда Российской Федерации, акты Конституционного Суда, конституционное судопроизводство.

Статья посвящена анализу правовой природы и сущности актов Конституционного Суда Российской Федерации. Наделенный особой миссией, Конституционный Суд призван быть гарантом правовой защиты Основного закона, тем самым поддерживать стабильность основ правопорядка в стране. Эта важная для высшего органа судебного органа конституционного контроля страны миссия достигается посредством его решений, которые служат необходимыми условиями гарантий динамично развивающейся разумной гибкости конституционного правопонимания.

Для того чтобы раскрыть правовую природу и сущность актов Конституционного Суда Российской Федерации, необходимо определить понятие принимаемых им решений. Именно посредством принимаемых Конституционным Судом решений осуществляется прямое, всесторонне воздействие на прогрессивное совершенствование не только правовой регламентации, но и всю правоприменительную деятельность.

Анализ юридической литературы свидетельствует о том, что сама дефиниция «решение Конституционного Суда Российской Федерации» глубоко изученной не является, более того самих источников, свидетельствующих о глубоком осмыслении самой сущности решений Конституционного Суда в достаточном количестве, нет. Однако, все же отдельные попытки сформировать представление об этом понятии отечественными исследователями предпринимались. Так, авторы первого комментария к Закону о Конституционном Суде определили его решения, как правовой акт, облеченный в установленную законом форму, которым Конституционный Суд в пределах своей компетенции выражает свою волю посредством констатации юридически значимых фактов и изложения государственно властных предписаний. Немного отличное видение на дефиницию «решение Конституционного Суда» приводит в своих работах Л.В. Лазарев и В.А. Кряжко¹. Указанные исследователи вносят предложение о рассмотрении решений Конституционного суда как элемент особой разновидности актов судебной ветви власти. Подобные акты выносятся при рассмотрении конституционных споров и в них находят свое отражение выводы Суда по всем правовым вопросам, как процессуального, так и материального характера, которые могут или могли бы возникнуть в осуществлении судебного процесса.

В.А. Витушкин представляет акты Конституционного суда как выражение воли государства по уяснению смысла Основного закона². По мнению автора, решения Конституцион-

ного Суда - это облеченные в установленную законом форму правовые акты, которые принимаются в соответствии с компетенцией высшего судебного органа конституционного контроля во исполнение Конституции Российской Федерации и на основании положений Основного закона. Они призваны выражать волю Суда с помощью фиксации соответствия или несоответствия нормативно-правовых актов, или отдельных их положений, требованиям Основного Закона. А в случае выявления противоречия конституционно-правовым привалам, инициировать процедуру прекращения их действия или побуждать законодателя изменить их, или же выражать позицию по принятию новых норм.

Проанализировав вышесказанные подходы к определению дефиниции относительно решений Конституционного Суда, можем сформулировать несколько позиций по этому вопросу. В большинстве приведенных примеров, решения Конституционного Суда именуется актами (правовые акты или разновидность, исходящих от органа правосудия актов). Если перевести слово «акт» с латинского, то он в буквально выражении означает некое действие, тем самым подчеркивается, что решения Конституционного Суда имеют в основе своей волевые истоки. Относительно же мнения В.А. Витушкина, полагаем, что оно имеет ряд неточностей, а потому не может быть принято нами за основу формулирования концепции относительно рассматриваемой нами дефиниции. Автор в своем исследовании не учел вероятности принятия Конституционным Судом решений, которые не влекут трансформации в системе действующих правил поведения.

Для формулирования наиболее точного представления об исследуемой дефиниции недостаточно только изучить мнения авторов научных работ, важно обосновать свою позицию, подвергнув анализу действующее законодательство. В качестве основы исследования возьмем положения Основного закона и Закона о Конституционном Суде³ (далее Закон). Статья 2 Закона резюмирует, что порядок деятельности Конституционного Суда, важные составляющие которого устанавливаются Основным законом и Законом о Конституционном Суде. В процессе анализа этой регламентации, только отдельные признаки можно отнести к тем, что способны определить решения Конституционного суда как отдельную разновидность правовых актов, остальные же отождествляют их с актами вообще, либо как акты судебной власти, что в принципе равнозначно предыдущему утверждению.

Не добавляет ясности в рассматриваемом вопросе и Федеральный конституционный закон «О судебной системе Российской Федерации». Данный нормативно-правовой, если следовать сути Основного закона, направлен на закрепление и систематизацию начал судебной власти, в том числе разработку общепотребляемых терминов в целях единообразного их применения и понимания. В статье 6 этого закона имеется прямое указание на обязательный характер судебных постановлений, однако на саму дефиницию «решение» и «акт» в данном законе не содержится упоминание вообще.

Таким образом, анализируя вышесказанное и принимая за основу Основной закон и положения Закона о Конституционном Суде, предпримем попытку для формулирования наиболее емкого определения понятия решение Конституционного суда Российской Федерации. В статье 21 закона о Конституционном Суде сказано, что все вопросы, касающиеся полномочий Суда, учрежденные Основным Законом и нормами статьи 3 Закона о Конституционном Суде, подлежат рассмотрению Конституционным Судом в заседаниях. Это порождает мысль о том, что юридический вес решения Конституционного Суда не зависит

от того, подлежало ли дело рассмотрению в заседании Конституционного Суда с проведением слушаний или нет. Подобное положение вещей не идет в разрез с нормами, регламентирующими правовую статут Конституционного Суда. В соответствии с пунктом 1 части 2 статьи 37 в обращении в Конституционный Суд в качестве органа, в который оно направляется в качестве адресата должен быть указан именно сам Конституционный Суд. Из этого следует, что только сам высший судебный орган конституционного контроля наделен правомочиями на принятие решения.

Согласно статьи 1 Закона о Конституционном Суде, Конституционный суд, будучи высшим судебным органом конституционного контроля, самостоятельно и автономно осуществляет судебную власть посредством конституционного судопроизводства.

Решения КС РФ обязательны для всех и распространяют свое действие на всей территории РФ. За неисполнение подобных решений, либо ненадлежащее их исполнение, а также воспрепятствование исполнению решений Конституционного суда предусмотрена закононо установленная ответственность. Следует отметить, что это имеет отношение (признак общеобязательности актов) ко всем актам Конституционного суда - постановлениям, заключениям и определениям. Так как решениям Конституционного суда придается свойство общеобязательности, то напрашивается вывод о том, что содержащаяся в них информация являться воплощением воли суда и не ограничивается лишь простой фиксацией фактов.

Так как власть в нашей стране разделена на три ветви власти, каждой из них присущ свой набор правомочий, которые вверены ей законом. Каждая из ветвей самостоятельно и независимо функционирует в режиме системы сдержек и противовесов. Таким образом, Конституционный Суд вправе принимать только решения, которые в силу закона отнесены к его компетенции. Здесь нужно учесть, что не только вопросы, которые стоят на разрешение КС РФ, очерчивают пределы его деятельности. Закон дает указание на то, что они должны соответствовать в первую очередь тем целям, ради которых, собственно, создан Конституционный суд в РФ.

То есть, резюмируя вышесказанное, напрашивается вывод, согласно которому, основываясь на части первой статьи 3 Закона о Конституционном Суде, в том случае, если полномочия КС РФ не соответствуют целям его деятельности, возможность их осуществления исключена.

Следующим важным ограничителем в деятельности Суда является норма части третьей и четвертой статьи 3 о Конституционном Суде. Согласно данным положениям, КС РФ призван разрешать дела только по правовым вопросам. Таким образом, исключается установление и исследование обстоятельств, если компетенцией по такому установлению и исследованию принадлежит другим судам или иным органам власти, в рамках конституционного судопроизводства.

На примере это можно проиллюстрировать наглядно, вспомнив чеченскую компанию. Подвергнув анализу постановление по делу о проверке на соответствие конституционным предписаниям нормативных актов, которые послужил правовым основанием для начала этой военной операции, Конституционным Судом было принято решение, что он не обладает правомочиями в оценке степени политической обоснованности применения силовых методов для урегулирования конфликта в Республике⁵. Помимо этого, Суд постановил, что давать оценку финансово-экономической обоснованности подобного рода действиям

тоже выходит за рамки его профессиональных компетенций. И только исключительно учитывая специфику рассматриваемого дела, в границах своей компетенции, Конституционный суд может исследовать фактические обстоятельства по делу.

Как уже было нами отмечено ранее, информация, исходящая от Суда в процессе реализации его компетенций посредством актов Конституционного суда передаваться во внешние сферы жизнедеятельности. Для того, что она имела общеобязательный характер, ее необходимо облечь в определенную форму. Учитывая, что судом, в процессе реализации его полномочий, предстоит решение разнообразных вопросов, как материально-правового, так и процессуального содержания, в Законе о Конституционном Суде названы решения, которые могут быть приняты, различных видов. Это объясняется, в первую очередь, тем, что принимаемые судом решения различны и требуют, соответственно, отличных по видам актов. Кроме того, в самом решении, согласно положению статьи 75 Закона должны содержаться все необходимые элементы, в противном случае о самом решении как таковом не может быть и речи.

Говоря о соотношении понятий «решение Конституционного Суда» и «акт Конституционного Суда», считаем необходимым обратиться к нормам части 3 статьи 29 Закона о Конституционном Суде. В положениях данной статьи делается акцент на том, что в своих решениях Суд выражает независимую позицию от внешних факторов, в том числе от мнения политической конъюнктуры, государственных деятелей и социальных групп. «Решения и другие акты Конституционного Суда Российской Федерации, по мнению законодателя, выражают соответствующую Конституции Российской Федерации правовую позицию судей, свободную от политических пристрастий».⁵

Тем самым в Законе разводиться эти два понятия – решения и акт, не признается их абсолютная идентичность. Исходя из положений статьи 71 Закона о Конституционном Суде, информационной составляющей, позволяющей прояснить этот вопрос на первый взгляд не представляется возможным. Из смысла закона очевидно, что решения Конституционного Суда принимаются по вопросам, прямо названным в указанной статье. Что касается других актов, то они со всей вероятностью принимаются по иным вопросам, которые Суд наделен правом разрешать согласно положениям Конституции и Закона о Конституционном Суде.

Резюмируя вышесказанное, предпримем попытку сформулировать дефиницию «решение Конституционного суда», определив ее как правовой акт, принятый согласно конституционно-правовому порядку высшим судебным органом конституционного контроля в Российской Федерации, заключающий в себе облеченные в документарную форму государственно-властные веления, в которых реализуется полномочия Конституционного суда Российской Федерации.

¹ Кряжков В.А., Лазарев Л.В. Конституционная юстиция в Российской Федерации. М., 1998. С. 227.

² Витушкин В.А. Юридическая природа определений Конституционного Суда Российской Федерации :дис. ... канд. юрид. наук. М., 2003. С. 31-32.

³ Федеральный конституционный закон «О Конституционном Суде Российской Федерации». Комментарий. М., 2021. С. 221.

⁴ Абзац десятый пункта 2 мотивировочной части Постановления Конституционного Суда от 31 июля 1995 года № 10-П // СЗ РФ. 1995. № 33. Ст. 3424.

⁵ Федеральный конституционный закон от 21.07.1994 N 1-ФКЗ «О Конституционном Суде Российской Федерации».

TO THE QUESTION OF THE CONCEPT OF ACTS OF THE CONSTITUTIONAL COURT OF THE RUSSIAN FEDERATION

© 2022 Kazankova Tatyana Nikolaevna
Candidate of Pedagogics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: tatianaok78@yandex.ru

Keywords: Constitutional Court, the highest judicial body of constitutional control, Decisions of the Constitutional Court, Acts of the Constitutional Court, constitutional proceedings.

The article is devoted to the analysis of the legal nature and essence of the acts of the Constitutional Court of the Russian Federation. Endowed with a special mission, the Constitutional Court is called upon to be the guarantor of the legal protection of the Basic Law, thereby maintaining the stability of the foundations of the rule of law in the country. This mission, important for the supreme body of the judicial body of the constitutional control of the country, is achieved through its decisions, which serve as the necessary conditions for guaranteeing a dynamically developing reasonable flexibility of constitutional legal understanding.

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ДОКТРИНАЛЬНОГО ТОЛКОВАНИЯ ФУНКЦИЙ НАЛОГА В ПРАВОВОЙ НАУКЕ РФ И ФРГ

© 2022 Коробова Александра Петровна
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: a.p.korobova@inbox.ru

Ключевые слова: налог, налогообложение, взимание налогов, налоговая система, система налогообложения, функции налогов.

В статье исследуется проблема толкования понятия «функции налога». Рассматривается вопрос о тех функциях, которые в принципе призваны выполнять налог как важнейшее средство регулирования общественных отношений. Проводится сравнительный анализ доктринального толкования функций налога и решения вопроса о приоритете реализуемых им функций в российской и немецкой юридической науке.

Общеизвестно, что социальная роль того или иного явления, в данном случае – налога, раскрывается через его функции. Они показывают то, для чего предназначено данное явление, как оно работает, как взаимодействует с другими явлениями. В силу этого важным с точки зрения доктринального анализа является рассмотрение вопроса не только о понятии и признаках налога, но также и о его функциях.

В теории налогового права под функциями обычно понимают основные направления действия налога, которые определяются, с одной стороны, возможностями экономики, а с другой, – целями, задачами и функциями государства¹. Но если в вопросе определения понятия функций ученые более или менее сходятся во мнениях, то вот проблема выявления тех конкретных функций, которые на данный момент выполняет налог в российской налоговой системе, продолжает оставаться дискуссионной. Можно выделить несколько точек зрения по данному вопросу.

Большинство авторов полагает, что основополагающей функцией налога является фискальная². Другие добавляют сюда экономическую функцию³. Группа специалистов исходит из того, что у налога всего три функции: упомянутая фискальная, контрольная, а также регулирующая⁴. Ряд ученых придерживается мнения о том, что налог реализует четыре основных функции в налоговой системе: фискальную, стимулирующую, распределительную и контрольную. Некоторые авторы называют здесь пятую функцию – политическую⁵. Упоминается в литературе и о большем количестве функций налога⁶.

Предпочтительным представляется выделение таких функций, как фискальная, регулирующая, распределительная, стимулирующая, воспроизводственная и контролирующая. Думается, что такое разнообразие функций должно позволить наиболее полно раскрыть социальное предназначение налога, показать его роль как регулирующего инструмента. Рассмотрим каждую функцию подробнее.

Начнем с фискальной. Ее приоритет в системе функций налога легко объясним и с точки зрения исторического пути развития налоговой системы, и с точки зрения практики применения налогового законодательства. Ведь основная цель взимания налогов – это финансирование деятельности государственного аппарата. Без эффективной, рационально выстроенной системы налогообложения государство просто не может существовать. Поэтому не будет преувеличением сказать, что размер налогового бремени в конечном итоге определяется объемом необходимых трат на государственные нужды, потребностями государства.

Распределительная или, иначе говоря, перераспределительная функция налога может рассматриваться в нескольких аспектах. Прежде всего – в экономическом. С одной стороны, речь идет о перераспределении налоговых поступлений между бюджетами разного уровня и сглаживании тем самым неодинакового финансового положения разных субъектов Федерации или, например, муниципалитетов. С другой стороны, денежные ресурсы в виде собранных налогов и сборов могут перераспределяться между разными отраслями экономики. Социальный же аспект выражается в том, что налог в определенном смысле выступает средством восстановления социальной справедливости в обществе, позволяет реализовывать государственные социальные программы, поддерживать нуждающихся и тем самым хотя бы отчасти выравнять имущественное положение разных слоев населения. Вот почему данную функцию налога часто называют также социальной.

Поскольку рыночная модель экономики предполагает использование рыночных же механизмов регулирования экономических отношений, а одним из наиболее эффективных инструментов регулирования выступают налоги, целесообразно выделить также регулирующую функцию.

С ней тесно связана стимулирующая функция, поскольку государство использует налоговый инструмент для развития приоритетных сфер экономики, например, как сейчас – информационных технологий, для поддержания отечественных товаропроизводителей и т.д. Предлагается даже рассматривать каждый налог под углом зрения того, насколько он стимулирует управленческую активность руководства регионов и муниципальных образований, ведь экономический комплекс определенной территории действительно можно представить как коммерческую компанию, к задачам которой относится максимальная эффективность, получение прибыли, устойчивый экономический рост и т.д. При таком подходе правительство региона или муниципалитета рассматривается как эффективный или неэффективный менеджер⁷.

Воспроизводственная функция налогов направлена на реализацию задач по компенсации экономических ресурсов, затраченных на обеспечение возобновляемости производственных процессов.

Как известно, никакая хозяйственная деятельность не мыслится без контроля за ее осуществлением, поэтому представляется вполне оправданным выделить также контролирующую функцию налога, которая предполагает в том числе оценку эффективности хозяйственной деятельности, выработку мер по ее повышению.

В налоговой правовой доктрине Германии изначально на первый план выдвигалась фискальная функция налогов, призванная обеспечивать покрытие потребностей государства. Налогообложение трактовалось, прежде всего, как разновидность государственной деятельности. И именно нуждами государства определялись основные принципы постро-

ения налоговой системы, ее структура и т.д. Правда, при этом налог мог пониматься также как инструмент для решения экономических задач. Т.е. на экономической функции налогообложения внимание хотя и не акцентировалось, однако фактически она также выделялась⁸.

Со временем в науке стали рассматриваться и иные функции – как фактически реализуемые налоговой системой страны. Так, значительное внимание, уделяемое в Германии социальным проблемам, позволяет выделить как специфические социальную, регулируемую, стимулирующую функции налогов.

Например, один из видных представителей германской финансово-правовой доктрины А. Вагнер утверждал, что налоги выступают не только средством покрытия финансовых потребностей государства, они одновременно с этим играют роль инструмента, позволяющего регулировать процесс распределения доходов и имущества, характерный для свободной конкуренции⁹. Нетрудно заметить, что он ведет речь о регулирующей (распределяющей) функции налогов.

Стимулирующая функция особенно ярко проявляет себя при взимании экологических налогов, которым в Германии уделяется значительное внимание¹⁰. Так, согласно немецкой налоговой правовой доктрине, целью установления системы экологических налогов выступает не только пополнение бюджета (что составляет содержание традиционной фискальной функции налогообложения), а и стимулирование налогоплательщиков, формирование у них заинтересованности в исполнении обязанности по уплате налога¹¹. В качестве мотива выступает общее благо – благоприятная окружающая среда, здоровье и благополучие населения.

Стимулирующая функция реализуется и при взимании налога на недвижимость. Так, он рассчитывается исходя из рыночной стоимости недвижимого имущества и служит не только сугубо фискальным целям, как в отечественной налоговой системе, а играет общеэкономическую роль. Ученые высказывают мысль о том, что восприятие положительного опыта Германии в этом вопросе и внесение соответствующих изменений в налоговое законодательство могло бы способствовать реальному увеличению налоговых поступлений в бюджет без какого-либо ущемления интересов собственников недвижимого имущества – плательщиков налога на недвижимость¹².

Анализ российских законодательных новелл в области налогообложения последних лет свидетельствует о том, что государство начинает больше внимания уделять социальным вопросам. Об этом говорят, например, предпринятые Правительством РФ меры поддержки отдельных категорий населения в период пандемии. Так, безусловным показателем проявленного интереса к благополучию населения является принятие ряда мер поддержки самозанятых, введение специального налогового режима для этой категории граждан. Результатом указанных мероприятий можно считать фактический «выход из тени», легализацию этого института, о чем говорит статистика¹³.

И вместе с тем предпринятых мер явно недостаточно для того, чтобы говорить о реализации в полной мере социальной функции налогообложения. По-прежнему и в литературе, и в финансовых кругах продолжается дискуссия о введении пропорциональной шкалы. По мнению ее сторонников, подобная реформа позволила бы осуществить на деле идею социальной справедливости, поскольку плоская шкала идет вразрез с социальной функцией налогообложения и ущемляет работников с низким уровнем дохода¹⁴. В каче-

стве ориентира, по мнению авторов, можно было бы взять пропорциональную систему налогообложения в Германии, в которой, например, доход (общий доход супружеской пары) менее 9000 евро в год (попадающий в так называемую нулевую зону) не облагается подоходным налогом. Доход от 9000 до 14000 евро облагается по ставке от 14% до 24%, от 14000 до 55000 евро – по ставке от 24% до 42%, от 55000 до 260000 евро – по фиксированной ставке 42% и наконец доход свыше 260000 евро – также по фиксированной и самой высокой ставке 45%¹⁵.

Следует отметить, что та же идея социальной справедливости реализована при отмене в Германии налога солидарности (Solidaritätszuschlag), обеспечивавшего выравнивание экономического состояния восточной и западной частей единой Германии. Дело в том, что он был отменен «с осторожностью»: его перестали взимать с около 90% населения, т.е. практически со всего населения, за исключением налогоплательщиков, обладающих так называемым сверхдоходом (план Олафа Шольца).

Однако ряд авторов высказывает сомнения в целесообразности внедрения в отечественную налоговую систему пропорциональной шкалы. В частности, одним из аргументов являются опасения, что при таком существенном повышении налоговых ставок значительная часть сверхдоходов богатых людей попросту уйдет в тень¹⁶.

Таким образом, как мы видим, значение налога как инструмента регулирования общественных отношений раскрывается через его функции. Разнообразие последних позволяет отразить многогранность налога, рассмотреть его с разных сторон, а не только с точки зрения финансирования государственных расходов.

¹ См.: Худяков А.И., Бродский Г.М. Теория налогообложения. Алматы, 2002. С. 81.

² См.: Финансовое право: Учебник / Под ред. Н.И. Химичевой. М.: Юрист, 2001. С. 265.

³ См.: Царгуш Р.В. Некоторые аспекты современного законодательства по налогу на прибыль организаций (достоинства и недостатки) // Государство и право. 2004. № 5. С. 56.

⁴ См.: Налоговое право: Учебник для бакалавров / Отв. ред. Е.Ю. Грачева, О.В. Болтинова. М.: Проспект, 2015. С. 13-15.

⁵ См.: Налоги и налогообложение: Учебник / Под ред. Д.Г. Черника. 3-е изд. М.: МЦФЭР, 2006. С. 10.

⁶ См.: Финансовое право: Учебник для бакалавров / Под ред. Е.Ю. Грачевой. М.: Проспект, 2013. С. 231.

⁷ См.: Зулькарнай И.У. Стимулирующий экономическое развитие потенциал налогов // Вестник УГНТУ. Наука, образование, экономика. Серия: Экономика. 2017. № 3 (21). С. 8.

⁸ См.: Зорилэ Д.В. К вопросу о соотношении легальной дефиниции налога и практики финансово-экономического регулирования в Германии 20-х годов XX века. С. 55.

⁹ См.: Wagner A. Finanzwissenschaft. Leipzig, 1890. S. 288.

¹⁰ См.: Карев Д.А., Котлов С.В. Налогообложение в экологической сфере по законодательству Германии // Евразийский юридический журнал. 2022. № 3 (166). С. 228-229.

¹¹ См.: Смирнова П.С., Шорникова А.И. Экологические налоги в Германии // Роль бухгалтерского учета и налогообложения в финансовом развитии бизнеса: Сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции / Под общ. ред. О.Н. Васильевой. Белгород, 2017. С. 248.

¹² См.: Максимова А.Г. Сравнительный анализ объекта налогообложения недвижимости в Российской Федерации и Германии // Бизнес в законе. Экономико-юридический журнал. 2014. № 2. С. 230.

¹³ См.: Киракосян С.А., Акаева Э.А. Государственная поддержка самозанятых граждан в период пандемии коронавируса // Право и политика. 2021. № 6. С. 129-139.

¹⁴ См.: Балынин И.В. К вопросу о введении социально справедливого прогрессивного налогообложения доходов физических лиц в Российской Федерации. // Налоги и налогообложение. 2015. № 4. С. 302.

¹⁵ См.: Цокова В.А. Сравнительный анализ налоговых систем России и Германии // Теоретическая и прикладная экономика. 2015. № 1. С. 21-35.

¹⁶ См.: Опарина А.А., Кортаева О.А. Сравнение налоговой системы России и Германии // Студенческая наука XXI века. 2016. № 2-2 (9). С. 167-170.

COMPARATIVE ANALYSIS OF THE DOCTRINAL INTERPRETATION OF TAX FUNCTIONS IN THE LEGAL SCIENCE OF THE RUSSIAN FEDERATION AND GERMANY

© 2022 Korobova Alexandra Petrovna
Candidate of Jurisprudence, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: a.p.korobova@inbox.ru

Keywords: tax, taxation, tax collection, tax system, taxation system, tax functions.

This article examines the problem of interpretation of the concept of «tax functions». The question of the functions that the tax is intended to perform as an important means of regulating public relations is considered. A comparative analysis of the doctrinal interpretation of the functions of the tax and the decision on the priority of the functions implemented by it in Russian and German legal science is carried out.

ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ФЕДЕРАЛЬНЫХ НАЛОГОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2022 Котлов Сергей Владимирович*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: kotlov-s@bk.ru

Ключевые слова: налог, налогообложение, взимание налогов, налоговая система, система налогообложения, федеральные налоги.

В статье рассматривается проблема формирования налоговой системы Российской Федерации. Автор классифицирует все налоги и сборы по уровню их взимания на федеральные налоги, налоги субъектов Российской Федерации и налоги муниципальных образований и дает обстоятельную характеристику одной из перечисленных групп, а именно – федеральным налогам.

Руководствуясь принципом федерализма в построении налоговой системы, федеральный законодатель устанавливает три группы налогов: федеральные, региональные и местные. Причем, перечень налогов, приведенный в Налоговом кодексе РФ, является исчерпывающим и расширительному толкованию не подлежит. Какие-либо дополнительные налоги, не предусмотренные настоящим Кодексом, устанавливаться не могут.

Обратимся к понятию «федеральные налоги». Законодатель формулирует его так: «Федеральными налогами и сборами признаются налоги и сборы, которые установлены настоящим Кодексом и обязательны к уплате на всей территории Российской Федерации».

Так, в российской налоговой системе налог на добавленную стоимость представляет собой так называемый многоступенчатый косвенный налог, уплачиваемый по дифференцированной ставке, размер которой предопределяется объектом налогообложения и составляет от 0% до 20% по действующему законодательству.

Перейдем к акцизам. Они так же относятся к косвенным налогам, однако уплачиваются в бюджет единой, что отличает их от вышерассмотренного налога. Объект налогообложения по данному виду платежей связан с понятием подакцизных товаров, которое дается законодателем в ст. 181 Налогового кодекса путем перечисления соответствующих групп товаров. В ст. же 182 содержится перечень операций, признаваемых объектами налогообложения по данному налогу. В частности, речь идет о реализации плательщиком налога произведенных им подакцизных товаров. Сюда же относится реализация налогоплательщиком предметов, служащих в качестве обеспечения исполнения обязательств по договору залога, а также передача плательщиком соответствующего налога подакцизных товаров в соответствии с соглашением о предоставлении отступного или новации. Кон-

* Научный руководитель – **Коробова Александра Петровна**, кандидат юридических наук, доцент.

струкция акциза предполагает, что затраты, понесенные производителем товара, включаются затем в его цену и перекадываются таким образом на покупателя.

Законодатель так же, как и в случае с НДС, использует дифференцированный подход к установлению ставок акцизов, предусматривая в настоящее время три их типа. Во-первых, это специфическая или, иными словами, твердая ставка, которая представляет собой определенную фиксированную сумму за каждую единицу подакцизной продукции. В качестве примера можно привести ставки акцизов за реализацию моторных масел, дизельного топлива, бензина и т.д. – одним словом, большинства подакцизных товаров. Во-вторых, это адвалорная ставка, рассчитываемая в виде процентов от суммы реализованных товаров, которая может применяться как самостоятельно (например, при налогообложении природного газа), так и входить в состав смешанной ставки. В-третьих, это смешанная или, иными словами, комбинированная ставка, содержание которой образуют вместе твердая и адвалорная ставки. Комбинированные ставки рассчитываются применительно, например, к реализации сигарет и папирос.

Налог на доходы физических лиц относится к прямым налогам, что отличает его и от НДС, и от акцизов. При взимании данного вида налога используется процентная ставка, размер которой зависит от двух факторов: во-первых, от субъекта налогообложения (резидент или нерезидент), а во-вторых, от объема совокупного дохода за минусом понесенных расходов, которые налогоплательщик может подтвердить документально. Так, наименьшая ставка налога в соответствии с действующим законодательством (ст. 224 Налогового кодекса) составляет 9%. По этой ставке уплачивается, например, налог на получение дивидендов до 2015 г., процентов по облигациям с ипотечным покрытием, которые были эмитированы до 01.01.2007 г. и др. Значительная часть доходов физических лиц облагается по ставке 13%. Причем, это касается как доходов резидентов, к которым относится, например, зарплата, доходы от реализации имущества, вознаграждение по гражданско-правовым договорам, так и доходов нерезидентов в том случае, если они связаны с определенными видами трудовой деятельности человека. Дивиденды, которые нерезиденты могут получать от российских организаций, облагаются уже по ставке 15%, а все иные расходы – по ставке 30%. Максимальная ставка по налогу на доходы физических лиц согласно российскому налоговому законодательству составляет 35%. Она распространяется, например, на любые выигрыши и призы, получаемые в различных играх, конкурсах и т.д., на доходы в виде процентов по банковским вкладам в сумме, превышающий определенный, установленный законодателем лимит, и некоторые иные виды доходов.

Таким образом, как мы видим, несмотря на дифференцированный подход законодателя к установлению ставок подоходного налога, шкала по нему остается плоской, что неоднократно становилось предметом критики в юридической науке и практике.

Еще один прямой федеральный налог – это налог на прибыль всех российских юридических лиц, а также иностранных юридических лиц, получающих доход на территории нашей страны через свои постоянные представительства, иностранных организаций, признаваемых согласно международным договорам налоговыми резидентами, а также таких иностранных организаций, органы управления которыми фактически находятся на территории Российской Федерации. Поскольку основной целью любой предпринимательской деятельности выступает получение дохода, то и величина налога в конечном итоге зависит от успешности финансово-экономической деятельности перечисленных категорий

налогоплательщиков. Объектом налогообложения при этом является прибыль – разница между совокупным доходом налогоплательщика и понесенными им расходами, направленными на извлечение этого дохода.

Следует отметить, что законодатель, как и во всех предшествующих случаях, дифференцированно подходит к установлению ставки налога на прибыль, используя как основную, так и специальные ставки. Основная ставка составляет 20%, причем, поступления по налогу на прибыль перераспределяются между бюджетами разных уровней: так, 2% (3% в 2017-2024 гг.) зачисляются в федеральный бюджет, а оставшиеся 18% (или, соответственно, 17%) – в региональные бюджеты. При этом законодатель наделяет представительные органы субъектов РФ компетенцией изменять ставку налога применительно к определенным группам налогоплательщиков в сторону ее понижения, однако она не может составлять менее 13,5% (соответственно 12,5% в 2017-2022 гг.). В соответствии со ст. 284 Налогового кодекса РФ сниженная ставка по налогу на прибыль предусмотрена для отдельных категорий налогоплательщиков, например, к ним относятся участники (резиденты) свободных и особых экономических зон, региональных инвестиционных проектов, территорий опережающего социально-экономического развития или свободного порта Владивостока. Специальные ставки по налогу на прибыль дифференцируются от 0% (например, на прибыль организаций, которые осуществляют образовательную и (или) медицинскую деятельность, социальное обслуживание граждан и т.д.) до 30% применительно к прибыли по ценным бумагам российских организаций (исключая доходы в виде дивидендов). Гибкая налоговая политика в отношении взимания налога на прибыль позволяет создавать комфортные условия для субъектов предпринимательской деятельности, стимулировать их активность и, таким образом, развивать определенные сферы экономики и социальной жизни. Кроме того, как и в случае с подоходным налогом, государство получает возможность продемонстрировать свою социальную ориентированность, реализовать такие основные свои функции, как социальная, экологическая, культурная.

Еще один единый федеральный налог, предусмотренный главой 26 Налогового кодекса РФ, призван был заменить целую совокупность действовавших ранее рентных платежей и акцизов на некоторые виды минерального сырья. Речь идет о налоге на добычу полезных ископаемых. Нетрудно догадаться, что плательщиками этого налога выступают те субъекты предпринимательской деятельности, которые на основании специальной лицензии, полученной от компетентных органов государства, осуществляют добычу полезных ископаемых². Примечательно, что они подлежат постановке на учет в налоговых органах именно в этом качестве – как налогоплательщики НДС, т.е. по отдельному основанию. К объекту налогообложения по данному виду налога относятся полезные ископаемые, которые: а) добыты из недр на территории РФ; б) извлечены из отходов (потерь) добывающего производства при условии, если их извлечение связано с получением отдельной лицензии; в) добыты за пределами территории нашей страны. Законодатель предусматривает два принципа установления размера налоговых ставок по налогу на добычу полезных ископаемых: в процентах (так называемые адвалорные ставки), например, ставка в 4% установлена за разработку горючих сланцев, торфа, апатитовых, апатит-нефелиновых и фосфоритовых руд, и в рублях за тонну (они называются специфическими), например, ставка НДС за добычу газового конденсата из всех видов месторождений углеводородного сырья составляет 42 рубля за тонну с учетом корректирующих ко-

эффициентов. При добыче некоторых видов полезных ископаемых законодатель устанавливает процентную ставку по НДС, равную 0%. Например, при добыче попутного газа, минеральных вод, которые налогоплательщик не реализует, а использует только в курортных и лечебных целях.

Налог с дополнительного дохода от добычи углеводородного сырья, введенный с 01.01.2019 г., является прямым и уплачивается с разницы между полученным на конкретном участке недр доходом и понесенными при этом расходами. При этом сам участок недр должен отвечать хотя бы одному из перечисленных в законе условий.

Налогоплательщиками водного налога признаются организации и физические лица, осуществляющие пользование водными объектами, подлежащее лицензированию в соответствии с законодательством РФ. Причем, по каждому виду водопользования, являющемуся объектом налогообложения, налоговая база определяется конкретно для него.

С 01.01.2004 г. в Налоговом кодексе действует новая глава 25.1, которая подробно регламентирует институт взимания сборов за пользование объектами животного мира и за пользование объектами водных биологических ресурсов. Поскольку в отношении этих видов природопользования так же предусмотрен разрешительный порядок, соответственно, плательщиками сборов выступают физические и юридические лица, наделенные в предусмотренном законом порядке соответствующим разрешением.

Ставки сбора являются специальными, зависят от вида объекта и уплачиваются в рублях за одно животное, морское млекопитающее или за одну тонну объекта водных биологических ресурсов.

Теперь поговорим немного о госпошлине, порядок взимания которой с 01.01.2005 г. регулируется так же Налоговым кодексом РФ, заменившим в этой части ранее действовавший Закон РФ от 09.12.1991 № 2005-1 «О государственной пошлине»³. Под государственной пошлиной законодатель понимает сбор, взимаемый при обращении граждан или юридических лиц в государственные органы, органы местного самоуправления, иные органы и (или) к должностным лицам, которые уполномочены совершить в отношении этих лиц юридически значимые действия, предусмотренные гл. 25.3 Налогового кодекса, а также возлагаемый на ответчиков, административных ответчиков в случае принятия решения не в их пользу и освобождении истца, административного истца от его уплаты.

К федеральным платежам относят также и страховые взносы по признаку обязательности их уплаты на всей территории страны. Об этом свидетельствует, например, то, что институт страховых взносов регулируется главой 34 Налогового кодекса РФ. Это говорит о том, что, включая вопросы о страховых взносах в единый нормативно-правовой акт с налогами, законодатель считает их природу сходной, и в силу этого он исходит из того, что регулирование этих институтов должно осуществляться на одних и тех же базовых принципах, продекларированных в общей части НК РФ.

³ См.: Постановление Правительства РФ от 23 января 2003 г. № 41 «О перечне видов периодических печатных изданий и книжной продукции, связанной с образованием, наукой и культурой, облагаемых при их реализации налогом на добавленную стоимость по ставке 10 процентов» // Собрание законодательства Российской Федерации. 2003. № 4. Ст. 338; Постановление Правительства РФ от 31 декабря 2004 г. № 908 «Об утверждении перечней кодов видов продовольственных товаров и товаров для детей, облагаемых налогом на добавленную стоимость по налоговой ставке 10 про-

центров» // Собрание законодательства Российской Федерации. 2005. № 3. Ст. 196; Постановление Правительства РФ от 15 сентября 2008 г. № 688 «Об утверждении перечней кодов медицинских товаров, облагаемых налогом на добавленную стоимость по налоговой ставке 10 процентов» // Собрание законодательства Российской Федерации. 2008. № 38. Ст. 4321.

² См.: Закон РФ от 21 февраля 1992 г. № 2395-1 «О недрах» // Российская газета. 1992. 5 мая.

³ См.: Закон РФ от 09.12.1991 № 2005-1 «О государственной пошлине» // Российская газета. 1992. 12 марта.

GENERAL CHARACTERISTICS OF FEDERAL TAXES IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2022 Kotlov Sergey Vladimirovich
Master's Degree student
Samara State University of Economics
E-mail: kotlov-s@bk.ru

Keywords: tax, taxation, tax collection, tax system, taxation system, federal taxes.

This article discusses the problem of the formation of the tax system of the Russian Federation. The author classifies all taxes and fees according to the level of their collection for federal taxes, taxes of the subjects of the Russian Federation and taxes of municipalities and gives a detailed description of one of the listed groups, namely federal taxes.

ЕСТЕСТВЕННО-ПРАВОВАЯ КОНЦЕПЦИЯ: РЕАЛИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ

© 2022 Ланг Петр Петрович
профессор

Самарский государственный экономический университет
E-mail: petr.lang@mail.ru

Ключевые слова: естественно-правовая концепция, тип правовопонимания, философия права, аксиология права, правовые ценности, сущность права, интегративное правовопонимание, антропоцентризм, права человека.

Статья посвящена анализу естественно-правовой концепции, рассматриваются этапы ее становления, исторического развития и современная интерпретация. Освещаются сущностные характеристики естественно-правового типа правовопонимания, выделяются его основные постулаты, выделяющиеся в особом отношении к человеку, к его правам и свободам. Автором подчеркивается важность естественно-правовых воззрений в современном правовом порядке, уделяется внимание аксиологическому и правозащитному потенциалу естественно-правовой теории.

Элементы естественного правовопонимания появляются в философско-правовой мысли еще в античной Греции. Считается, что именно в этом периоде философы начинают обращать свой взор на государственно-правовую деятельность, формируются научные представления о справедливости. Конечно, существовавшие в тот период взгляды и концепции сложно назвать единой теорией, однако впоследствии в результате поступательного развития философских идей можно утверждать о состоявшемся типе правовопонимания естественного свойства. В юридической литературе под обозначенной концепцией понимается совокупность воззрений на правомочия человека, основанных на незыблемых, вечных ценностях, которые определяют содержание его бытия как субъекта общественной жизни и представляют собой основу нормативно-правовой системы общества и государства¹.

Естественно-правовое учение отличается от подобного рода концепций особым отношением к личности человека, как носителя незыблемых прав и свобод.

В начале прошлого столетия в научном сообществе нашего государства и государств стран Запада возрос интерес к естественному праву в качестве конкурирующей концепции доминирующего на тот момент позитивистского правовопонимания. Пик возрождения естественно-правовой концепции связан с периодом окончания Второй мировой войны. Считалось, что безграничное господство позитивизма в нормативном устройстве и в правовом регулировании способствовало в большей степени формированию тоталитарных, фашистских режимов. В этой связи, предсказуемым итогом катаклизмов XX века является переосмысление и переоценка прав человека в развитом правовом порядке сквозь призму постулатов естественно-правовой концепции.

Лейтмотивом естественно-правовой концепции в современной интерпретации можно считать тезис о том, что именно права человека определяют права власти государства¹.

Повсеместно в юридической доктрине, да и в правоприменительной практике констатируется признание принципов права, основополагающих идей, базирующихся на справедливости, а также на устоявшейся в обществе иерархии ценностей. При этом следует учитывать, что самое высокое положение в данной иерархии закреплено за человеком, его правами и свободами (статья 2 Конституции Российской Федерации).

Не секрет, что в философско-правовой мысли сформировались различные естественно-правовые направления, но их всех объединяет позиция о том, что право и закон это не эквивалентные понятия. В рассматриваемом направлении закон – явление рукотворное, имеющее политический контекст. Законы, создаваемые людьми на основе их представлений, невольно проецируют несовершенство людей, демонстрируют их недостатки. А само право представляет собой объективное явление, возникающее естественным способом (божественным, природным и др.).

Кроме того для естественного права свойственна интерпретация и оценка содержания закона с позиции философско-правового исследования (онтологические, гносеологические, герменевтические, аксиологические, праксиологические и тому подобные аспекты). То есть посредством естественно-правовой концепции, используя философско-правовую методологию, можно говорить о должном правопорядке. Современное естественно-правовое направление в правопонимании при помощи аксиологических конструкций в сфере права выступает основной формой отличия закона и права.

В виду объективных причин на современном этапе естественное правовая концепция сочетает в себе элементы других типов правопонимания (позитивистской, социологической, либертарно-юридической и др.). Поэтому не случайным и вполне оправданным видится появление в юридической доктрине нового интегративного типа правопонимания².

Подобное расположение дел детерминировано тем, что разработчики, авторы подобных теорий в рамках научных изысканий стремятся в первую очередь к постижению истины, а не формально обосноваться в уже существующем научном направлении и почивать на лаврах предшественников.

Принимая во внимание ограниченный объем настоящей публикации в заключении тезисно резюмируем основные взгляды на естественно правовую концепцию в современной интерпретации.

1. Ценностный подход, согласно которому выделяется ряд базовых, универсальных ценностей, необходимых человеку для достойной жизнедеятельности (Джон Финнис)³.

2. Морально-нравственный подход, согласно которому правовая система базируется на стандартах морали, в том числе справедливость и честность (Лон Фуллер)⁴.

3. Целостный (системный) подход заключается в том, что система права рассматривается в роли ценности, в свою очередь основанной на таких аксиологических феноменах как справедливость, равенство, честность, играющих роль основополагающих принципов указанной системы (Рональд Дворкин)⁵.

Каждая из озвученных позиций имеет аргументированное обоснование и заслуживает внимания представителей научного сообщества в целях развития научного знания в рассматриваемой области.

В этой связи уместно привести обоснованную позицию профессора О.Ю. Рыбакова о том, что именно философским основанием естественно-правового учения является антропоцентрический постулат – человек как главная ценность⁶. Действительно есте-

ственно-правовая концепция иллюстрирует исторически устоявшуюся иерархию ценностей, аксиологическую систему координат, на которых базируются механизмы организации бытия человека в правовой сфере. При этом главенствующее значение уделяется самоценностной природе человека, поскольку право есть, только потому, что человек родился, и данное право никем не даровано, никем не может быть отчуждено.

¹ Журавле М.М. Философия права: учебно-методический комплекс. – Томск: Издательский Дом Томского государственного университета. - 2018. – 140 с.

² Ершов В.В. Интегративное правовопонимание с общенаучных позиций // Платон. – 2018. – № 2. – С. 40-47.

³ Финнис Д. Естественное право и естественные права. – М.: Ирисэн. – 2012. – 554 с.

⁴ Фуллер Л.Л. Мораль права. – М.: Ирисэн. – 2007. – 308 с.

⁵ Дворкин Р. О правах всерьез. М.: РОССПЭН. – 2004. – 392 с.

⁶ Рыбаков О.Ю. Философия права: учебник для магистров. М.: Проспект, 2022. – 320 с.

NATURAL LEGAL CONCEPT: REALITY AND PROSPECTS

© 2022 Lang Petr Petrovich
Professor

Samara State University of Economics

E-mail: petr.lang@mail.ru

Keywords: natural law concept, type of legal understanding, philosophy of law, axiology of law, legal values, essence of law, integrative legal understanding, anthropocentrism, human rights.

The article is devoted to the analysis of the natural law concept, the stages of its formation, historical development and modern interpretation are considered. The article highlights the essential characteristics of the natural-legal type of legal understanding, highlights its main postulates, which are expressed in a special relationship to a person, to his rights and freedoms. The author emphasizes the importance of natural law views in the modern legal order, pays attention to the axiological and human rights potential of natural law theory.

НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ РАССЛЕДОВАНИЯ КОММЕРЧЕСКОГО ПОДКУПА НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

© 2022 Латышкина Дарья Евгеньевна*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: wepotok777@yandex.ru

Ключевые слова: коммерческий подкуп, расследование уголовных дел, следственные действия, органы предварительного расследования.

В статье приводится анализ некоторых особенностей расследования уголовных дел о коммерческом подкупе на современном этапе. Изучаются позиции отечественных исследователей в области юридических наук, приводятся авторские выводы по заявленной тематике.

Уголовное законодательство определяет, что коммерческий подкуп является преступлением, которое совершается путем предоставления денег, ценных бумаг, благ имущественного характера, а также оказания услуг имущественного свойства лицу, которое занято на коммерческом или ином предприятии и выполняет управленческие функции (ст. 204 УК РФ)¹.

Передача материальных ценностей происходит за выполнение действий (бездействий) определенного содержания, если они входят в круг полномочий лица, в адрес которого реализуется подкуп, или если указанное лицо может повлиять на совершение действия (бездействия) в интересах дающего или иных заинтересованных лиц.

Часто в результате совершения коммерческого подкупа такого преступления страдают лица, интересы которых сопряжены с деятельностью той организации, в управлении которой прямо или косвенно задействован преступник. К примеру, такое может наблюдаться в случаях, когда:

- договор о производстве товаров, оказании услуг и выполнении работ подписывается не с лучшим поставщиком (подрядчиком, исполнителем), а с тем, от которого исходила инициатива коммерческого подкупа;

- за передачу материального вознаграждения передается информация, идентифицируемая в качестве коммерческой тайны;

- в результате коммерческого подкупа могут быть реализованы экономические проекты с худшим качеством вследствие заключения договора с неэффективным поставщиком, в результате чего может быть нанесен ущерб интересам общества и государства.

В данном случае коммерческий подкуп, с одной стороны, сложно выявляем в силу того, что в предпринимательской сфере дополнительное материальное стимулирование не всегда считается противозаконным действием. С другой стороны, напротив, бесосно-

* Научный руководитель – **Яворский Максим Александрович**, кандидат юридических наук, доцент.

вательное обвинение в коммерческом подкупе нередко выступает инструментом недобросовестной конкуренции, рейдерских захватов, вследствие которых страдает репутация компании, ее производственная активность и, как следствие, происходит потеря ключевых позиций в конкурентной среде.

В таком случае в производстве следственных действий, организуемых органами предварительного следствия, чрезвычайно важно при возбуждении уголовного дела и его последующем расследовании не опираться на безосновательные данные, на базе которых инициируется возбуждение уголовного дела, а основываться на системе доказательств, совокупность которых способствует установлению наличия или отсутствия обстоятельств, принципиальных для разрешения уголовного дела. В данном случае поводами и основаниями для возбуждения уголовного дела могут выступить:

1) заявление физического лица о передаче лицу, выполняющему управленческие функции в конкретной организации, денег, ценных бумаг и иных благ имущественного характера – в данном случае будет характерна реализация таких следственных действия как допрос самого заявителя, личный обыск, обыск и т. д.²;

2) информация контрольных органов о факте совершенного в ретроспективе подкупа – в этом случае важным является установление объективной информации о мотивах преступления, обо всех причастных к его совершению лицах, вследствие чего целесообразными будут такие действия, совершаемые следственными органами, как выемка, осмотр документов и т. д.³;

3) информация, полученная в результате оперативно-разыскных действий, касающаяся состоявшегося подкупа или планирующегося в перспективе – в таком случае производится допрос подозреваемых, осмотр места происшествия, накладывается арест на корреспонденцию, инициируется почерковедческая и иные виды экспертиз и т. д.⁴

Применительно ко всем вышеуказанным случаям принципиальным является выстраивание системы доказательств в силу специфики субъектов доказывания данного вида преступления. Так, ст. 73 УПК РФ устанавливает перечень обстоятельств, подлежащих доказыванию, среди которых выделяют событие преступления в аспектах его времени и места совершения, виновность лица и обстоятельства, характеризующие его с точки зрения личности преступника и т.д.⁵ Применительно к коммерческому подкупу эти обстоятельства можно трактовать через призму следующих средств доказывания, которые необходимо указать в обвинительном заключении, составляемому и подписываемому следователем для дальнейшей передачи в суд:

1) факт того, что противозаконная передача денег, иных имущественных ценностей или услуг имущественного характера действительно имели место в деятельности лица, выполняющего управленческие функции в организации;

2) факт наличия причинно-следственных связей между передачей денег и иных имущественных ценностей (и выполнения услуг имущественного свойства) и реализацией действия (бездействия), входящего в круг полномочий лица, выполняющего управленческие функции на предприятии;

3) всех лиц, виновных в осуществлении подкупа или способствовавших его совершению;

4) все обстоятельства, обуславливающие степень юридической ответственности за совершение коммерческого подкупа⁶.

Принципиально важно, что преступление считается совершенным в момент реальной передачи денег, ценных бумаг и иных ценностей лицом, выполнявшим управленческие функции в организации – об этом прямо упоминается в Постановлении Пленума Верховного Суда РФ от 09.07.2013 № 24⁷. В противном случае действие трактуется как покушение на коммерческий подкуп с иной степенью ответственности. В связи с этим в ходе производства следственных действий необходимо доказать именно факт реальной, а не номинальной, лишенного веской доказательственной базы, передачи денег.

В соответствии со ст. 220 УПК РФ требуется установление личности потерпевшего, а также степени вреда и его содержания вследствие совершенного преступления. Вместе с тем в правоприменительной практике зачастую является трудновыполнимым установление размера вреда, причиненного организации противозаконными действиями лица, в адрес которого совершается подкуп, из-за отсутствия необходимых оценочных данных.

Аналогичное затруднение вызывает выявление и доказывание факта возможности выполнения лицом управленческих функций и наличия у него соответствующих полномочий для реализации действия (бездействия), за которое совершается коммерческий подкуп. Так, в Постановлении Пленума Верховного Суда РФ от 16.10.2009 № 19 уточняется, что к лицам, выполняющим управленческие функции, относятся те, которые выполняют административно-хозяйственные действия в структуре данной организации, организационно-распорядительные, а также члены совета директоров и т. д. (п. 11)⁸. В то же время при производстве следственных действий нередко трудоемким видится разграничение терминологии в части выполнения административно-хозяйственных функций и управленческих функций. В таком случае, неясным представляется, к примеру, стоит ли привлекать к уголовной ответственности начальника строительного участника или руководителя управления за получение им денег и иных материальных ценностей⁹.

Таким образом производство следственных действий по уголовным делам о коммерческом подкупе сопряжено с различными процессуальными трудностями, вызванными, с одной стороны, спецификой подкупа как вида преступления, а с другой, сложностью процесса доказывания при расследовании и разрешении уголовного дела. В таком случае требуется объективность и непредвзятость со стороны органов предварительного следствия с тем, чтобы процесс привлечения преступников к юридической ответственности был справедливым.

¹ Уголовный кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 14.07.2022) // Консультант Плюс: справ, правовая система [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/ (дата обращения 21.09.2022)

² Осипова Е.В., Григорьев А.Н. Оптимизация методики расследования коммерческого подкупа: ситуационный подход // Вестник Калининградского филиала Санкт-Петербургского университета МВД России. 2019. № 4 (58). С. 13–16.

³ Долгачева О.И., Гусев П.В. Особенности расследования уголовных дел о взяточничестве и коммерческом подкупе // Актуальные проблемы предварительного расследования. Сборник материалов всероссийской научно-практической конференции. 2020. С. 100–105.

⁴ Колесникова Н.Ю., Помазанов В.В. Особенности тактики осмотра места происшествия при расследовании коммерческого подкупа // Colloquium-journal. 2019. № 1–10 (25). С. 28–30.

⁵ Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 14.07.2022) // Консультант Плюс: справ, правовая система [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34481/ (дата обращения 21.09.2022)

⁶ Васильева Е.Э. К вопросу об особенностях влияния типичных следственных ситуаций на систему первоначальных следственных действий по делам о провокации взятки или коммерческого подкупа // StudNet. 2020. Т. 3. № 12. С. 794–801.

⁷ О судебной практике по делам о взяточничестве и об иных коррупционных преступлениях: Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 09.07.2013 № 24 (ред. от 24.12.2019) // Консультант Плюс: справ, правовая система [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_149092/ (дата обращения 20.09.2022)

⁸ О судебной практике по делам о злоупотреблении должностными полномочиями и о превышении должностных полномочий: Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 16.10.2009 № 19 (ред. от 11.06.2020) // Консультант Плюс: справ, правовая система [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_93013/ (дата обращения 20.09.2022)

⁹ Титовских О.Н., Ершов М.А. Тактика производства следственных действий на первоначальном этапе расследования посредничества во взяточничестве и коммерческом ПОДКУПЕ // Криминалистические средства обеспечения экономической безопасности России. Нижний Новгород, 2020. С. 360–368.

SOME FEATURES OF THE INVESTIGATION OF COMMERCIAL BRIBERY AT THE PRESENT STAGE

© 2022 Latyshkina Daria Evgenievna

Undergraduate

Samara State University of Economics

E-mail: wepotok777@yandex.ru

Keywords: commercial bribery, investigation of criminal cases, investigative actions, preliminary investigation bodies.

The article provides an analysis of some features of the investigation of criminal cases on commercial bribery at the present stage. The positions of domestic researchers in the field of legal sciences are studied, the author's conclusions on the stated topic are given.

СТАНОВЛЕНИЕ И РАЗВИТИЕ ПРОКУРАТУРЫ РОССИИ В ДОРЕВОЛЮЦИОННЫЙ ПЕРИОД

© 2022 Левичев Данила Александрович*
соискатель

Самарский государственный экономический университет
E-mail: al.chernickowa@yandex.ru

Ключевые слова: прокурор, прокуратура, история, прокурорская деятельность, прокурорский надзор, законность, правопорядок, прокурорско-надзорное право.

В статье приводится анализ положений юридической доктрины на предмет истории становления и развития органов прокуратуры России в дореволюционный период. Выявляются общие закономерности и причины возникновения органов прокуратуры, изучается их влияние на национальную правовую систему. Представлены авторские выводы относительно причин их ликвидации советской властью.

Исследование вопросов истории становления и развития органов публичной власти и государственно-правовых институтов в различные исторические периоды, по мнению автора работы, является первостепенной задачей в области совершенствования нормативно-правового регулирования деятельности данных органов на современном этапе. Общеизвестно, что через призму истории, современный законодатель в вопросе «государственного строительства» получает «иммунитет» от ошибок, которые были допущены в прошлом¹.

Прокуратура Российской Федерации является органом публичной власти, положение которого в системе разделение властей неоднозначно². Более того, доктринальное сообщество разделилось на несколько «лагерей». Одни исследователи считают, что прокуратуру следует относить к прокурорско-надзорной ветви власти, другие считают, что ее место находится в плоскостях «президентской» ветви, а третьи вовсе считают, что прокуратура является самостоятельным органом, не относящимся к какой-либо ветви государственной власти.

Неоднозначность в данном вопросе детерминирована в том числе и особенностями правового регулирования деятельности прокуратуры на сегодняшний день³. Столь «широкая» вовлеченность субъектов прокурорской деятельности в различные сферы общественных отношений, отягощает процессы ее развития в правовой действительности. Автор публикации полагает, что для решения обозначенных общетеоретических проблем необходимо не только осуществить комплексные исследования правовых категорий, помещенных в плоскости «прокурорской деятельности» и «прокурорский надзор», но и в том числе провести ретроспективный анализ деятельности органов прокуратуры в различные исторические этапы.

* Научный руководитель – **Ланг Петр Петрович**, доктор юридических наук.

Отечественная прокуратура прошла весьма длительный путь становления, который по мнению специалистов в области юридических наук, можно разделить на три основных этапа⁴:

- дореволюционный;
- советский;
- современный.

Свое начало органы прокуратуры в России берут с петровских времен, когда Указом от 12.01.1722 г. Петр I учредил вышеназванные органы в Российской Империи. Основной задачей прокуратуры того времени являлась борьба с преступлениями против интересов государственной власти («должностные преступления»). Первым генерал-прокурором Российской Империи был П.И. Ягужинский.

Анализ историко-правовой литературы позволяет сделать вывод о том, что «петровская» прокуратура весьма активно защищала интересы самодержавия и выступала «оком государевым» в вопросах противодействия уголовно-наказуемым деяниям.

В последующие годы органы прокуратуры не так активно развивались. Более того, в годы правления Анны Иоановны, по мнению специалистов, органы прокуратуры бездействовали и «деградировали».

Лишь с 1741 года, Указом Елизаветы была восстановлена деятельность отечественной прокуратуры как одного из ключевых органов публичной власти. С течением времени произошло утверждение прокурорского надзора, особенно в годы правления Екатерины II.

Однако, в последующие годы, при Павле I, органы прокуратуры утратили свою самостоятельность, был сокращен штат прокуроров на местах и ослаблен прокурорский надзор. Нетрудно сделать вывод о том, что Павел I стремился быстро переделать все то, что было сделано Екатериной II. Несмотря на такое положение дел, говорить о ликвидации органов прокуратуры не приходилось, она по-прежнему осуществляла свою деятельность, но несколько в ином виде⁵.

Существенные изменения в области правового регулирования органов прокуратуры произошли во второй половине XIX в., с принятием «Основных положений о прокуратуре». Данный нормативно-правовой акт определял:

- цели и задачи прокурорской деятельности;
- права и обязанности прокуроров;
- основное назначение органов прокуратуры, состоящее в обеспечении единообразного и точного соблюдения и исполнения законов Российской Империи органами публичной власти.
- принципы организации и деятельности органов прокуратуры.

Были также разрешены вопросы назначения прокуроров и их помощников на местах, упорядочена иерархия органов прокуратуры и обозначена строгая подчиненность нижестоящих прокуроров вышестоящим.

В ходе судебной реформы второй половины XIX в. роль прокуратуры несколько изменилась. Из «контрольного и надзорного» она превратилась в «обвинительный» орган публичной власти. Основной задачей прокуратуры в новом амплуа выступала поддержка государственной власти, активная борьба с революционными настроениями в обществе.

Однако, после кровопролитных событий начала XX в., связанных со сменой политической власти в России, органы прокуратуры были упразднены⁶. Общеизвестно, что ее ликвидация связана с тем, что новая социально-экономическая формация не могла позволить себе сохранить «пережитки прошлого».

Таким образом, становление и развитие органов прокуратуры России в дореволюционный период характеризуется неоднозначно. В определенные периоды времени вопросам организации и деятельности прокуратуры уделялось большее внимание, а в другие меньшее. Истории известны эпизоды, когда деятельность прокуратуры находилась в стагнации, выразившейся в стремлении отдельных исторических личностей разрушить все то, что было создано ранее.

Вместе с этим происходили изменения в области правового регулирования деятельности отечественной прокуратуры. Важнейшими, по мнению автора, нормативными документами являются:

- Указ Петра I от 12.01.1722 г.
- Основные положения о прокуратуре, 1862 г.
- Декрет о суде № 1, 1917 г.

Первые два автором были рассмотрены ранее, последний же ставит точку в истории дореволюционной прокуратуры. Именно, Декретом о суде № 1 (1917 г.) деятельность органов прокуратуры, следственных и судебных учреждений была упразднена. И только спустя пять лет, в связи со сложной социально-экономической ситуацией в период НЭПа встал вопрос о создании специализированных органов, полномочных осуществлять контрольно-надзорную деятельность.

Резюмируя вышесказанное, отметим, что роль отечественной прокуратуры в национальной правовой системе в рассматриваемый исторический период характеризуется своеобразно. По причине того, что отдельные правители Российского государства рассматривали ее в качестве одного из инструментов удержания политической власти, тогда как другие не стремились наделять ее дополнительными полномочиями, а вовсе «игнорировали». В данном случае речь идет периодах «стагнации», когда отечественная прокуратура только лишь существовала и функционировала на законодательных основах тех, кто ее создал.

Современное состояние органов прокуратуры и прокурорской деятельности после многочисленных исторических трансформаций базируется на правозащитной конституционной максиме, установленной в статье 2 Конституции Российской Федерации, а также на иных аксиологических и естественно-правовых конструкциях⁷.

¹ Ланг П.П. Методология юридической науки: новые вызовы и перспективы // Российская наука: актуальные исследования и разработки : Сборник научных статей XIII Всероссийской научно-практической конференции. В 2-х частях, Самара, 08 февраля 2022 года / Редколлегия: С.И. Ашмарина, В.А. Пискунов (отв. редакторы) [и др.]. – Самара: Самарский государственный экономический университет, 2022. – С. 320-323.

² Ланг П.П. Органы прокуратуры как субъекты административно-деликтных правоотношений / П. П. Ланг, А. В. Лошкарев, Е. А. Обухова // Институциональная трансформация правовой среды в условиях цифровизации экономики : Материалы VII Международного научно-инновационного форума «Как выжить в цифровую эпоху?», Самара, 22–26 апреля 2019 года. – Самара: Самарский государственный экономический университет, 2019. – С. 188-192.

³ Анаева Е.А. Прокурорско-надзорный процесс как особая процедура в юридическом процессе / Е. А. Анаева, П. П. Ланг // Вопросы экономики и права. – 2016. – № 92. – С. 25-30.

⁴ Сафина А.Р. История становления прокуратуры в России // Вестник науки и образования. 2017. №12 (36). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/istoriya-stanovleniya-prokuratury-v-rossii> (дата обращения: 16.09.2022).

⁵ Новиков А.А. Создание прокуратуры в России // Вестник Тамбовского университета, 2013. № 1. Том 117. С. 296–299.

⁶ Павлов В.С. Общенадзорная функция российской прокуратуры в период самодержавия (1722 - 1917) // Символ науки, 2015. № 3. С. 160–163.

⁷ Ланг П.П. Аксиологическое измерение правовой материи: теоретические и утилитарно-практические аспекты – Самара : Общество с ограниченной ответственностью «Полиграфическое объединение «Стандарт», 2021. – 192 с.

FORMATION AND DEVELOPMENT OF THE RUSSIAN PROSECUTION IN THE PRE-REVOLUTIONARY PERIOD

© 2022 Levichev Danila Aleksandrovich
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: al.chernickowa@yandex.ru

Keywords: prosecutor, prosecutor's office, history, prosecutorial activity, prosecutorial supervision, legality, law and order, prosecutorial and supervisory law.

The article provides an analysis of the provisions of the legal doctrine on the subject of the history of the formation and development of the Russian prosecutor's office in the pre-revolutionary period. The general patterns and causes of the emergence of prosecution bodies are revealed, their influence on the national legal system is studied. The author's conclusions are presented regarding the reasons for their liquidation by the Soviet authorities.

ПРАВОВАЯ ПРИРОДА И ГЕНЕЗИС ФИНАНСОВО-ПРАВОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

© 2022 Лунева Ульяна Сергеевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: lunevaulana@gmail.com

Ключевые слова: финансово-правовая ответственность, правовая природа, финансовое право.

В статье рассмотрена проблема установления правовой природы финансово-правовой ответственности, проанализированы три подхода, касающиеся степени самостоятельности финансовой ответственности и ее принадлежности к административному праву, исследован вопрос целесообразности признания финансово-правовой ответственности в качестве самостоятельного вида юридической ответственности.

Положение финансового права в «статусе» самостоятельной отрасли права остается довольно неустойчивым с 50-60-х годов прошлого столетия и по сей день. С одной стороны, финансовое право обладает необходимыми компонентами, которые характеризовали бы его как отдельную отрасль права. К ним относятся: исключительный предмет финансового права, специфические методы правового регулирования финансовых правоотношений, а также систематизированность норм, устанавливающих и координирующих правоотношения, возникающие в сфере финансов и финансовой деятельности. С другой стороны, нормы, регулирующие финансовые правоотношения закреплены в различных нормативно-правовых актах и по своему характеру являются публичными, что в совокупности дает основания рассматривать финансовое право в качестве подотрасли административного права. Такая дискуссионность правовой природы финансового права отражается и на положении его структурных элементов, в том числе и на самостоятельности финансово-правовой ответственности.

И. И. Веремеенко писал о том, что однородность административных и финансовых правоотношений позволяет применять к их нарушениям уже существующие в юридической науке виды ответственности. В таком случае, по его мнению, основной упор развития должен приходиться на поиск новых, более эффективных мер воздействия, применяемых к нарушителям бюджетного, налогового, таможенного законодательства, а не на создание искусственной потребности в установлении и закреплении нового, отдельного вида юридической ответственности. О. О. Томилин отмечает, что установленные в российском законодательстве финансовые санкции, по своей сущности, вытекают из уже известных мер административного принуждения, которые используются при урегулировании финансовых правоотношений¹.

* Научный руководитель – **Казанкова Татьяна Николаевна**, кандидат педагогических наук, доцент.

Большинство сторонников единения финансовой и административной ответственностей обосновывают свою позицию через расположение санкций, предусмотренных за совершение финансовых правонарушений, в КоАП РФ, однако, на наш взгляд, ошибочно отождествлять финансово-правовую ответственность и санкции, следующие после совершения правонарушений в сфере финансовой деятельности, так как санкция выступает в качестве формы реализации финансовой ответственности и не может быть основой ее существования.

В юридической и иных науках можно встретить также мнения, подтверждающие самостоятельность финансово-правовой ответственности. М. Б. Разгильдиева отмечает, что юридическая ответственность не может быть исчерпана уже существующими видами ответственности, так как общественные отношения находятся в постоянном движении и диктуют условия возникновения и развития новых правовых институтов, которые бы соответствовали их уровню и качеству. Основываясь на данной идее, она делает вывод о том, что институт финансово-правовой ответственности является самостоятельным, сформировавшимся с учетом развития времени и потребности общества, элементом, входящим в отрасль финансового права. Н. А. Саттарова считает, что особенность природы правонарушения в сфере финансов и финансовой деятельности является основанием, позволяющим рассматривать финансово-правовую ответственность в качестве отдельного вида юридической ответственности².

В юридической литературе также можно наткнуться на мнения, разделяющие самостоятельность финансовой ответственности, однако признающие ее сходства с административной. А. Я. Курбатов писал о том, что разновидностью юридической ответственности признается ответственность финансово-правовая, которая по существу своего предмета, метода, а также положения субъектов в данных отношениях, является все-таки ответственностью административной. А. В. Брызгалин писал о том, что, несмотря на четкое выделение ответственности за совершение правонарушений в сфере налогов и сборов, невозможно столь уверенно говорить о самостоятельности финансово-правовой ответственности³.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что институт финансово-правовой ответственности еще находится на стадии активного становления и нуждается в подкреплении со стороны законодателя. Отсутствие унифицированного законодательного акта, регламентирующего финансовое право и финансово-правовую ответственность и правонарушения в частности, отсутствие законодательного закрепления понятия и сущности финансово-правовой ответственности не позволяют полно и подробно определить «границы» финансовой ответственности, правонарушений в сфере финансового права и санкций, следующих за их совершение. Однако уже сейчас можно выделить специфические черты, которые характерны для института финансово-правовой ответственности и отличают его от наиболее близкого к нему института ответственности административной. К таким чертам относятся комплексный характер финансово-правовой ответственности, цель ее реализации и субъектный состав участников отношений по ее осуществлению.

1. Комплексный характер финансового права отражается и на структурных компонентах, составляющих и образующих в совокупности отрасль права, в том числе и на институте финансово-правовой ответственности. Нормы, устанавливающие финансово-правовую ответственность, находят свое закрепление в различных законодательных актах РФ.

Административная ответственность, в то же время, на федеральном уровне предусмотрена единственным нормативно-правовым актом – КоАП РФ.

2. Финансовые интересы государства находятся в прямой зависимости от соблюдения/нарушения норм финансового законодательства. Если административная ответственность направлена на пресечение противоправного поведения субъекта административного права и установление наказания за несоблюдение административных норм, то финансово-правовая ответственность имеет первостепенную фискальную цель, выраженную в восстановлении понесенных государством финансовых потерь. Вследствие чего, санкции финансового-правовой нормы права имеют имущественный характер, а меры административной ответственности влекут неблагоприятные последствия личного характера.

3. Способны применять меры ответственности за нарушение законодательства о финансах и финансовой деятельности суды, ФНС РФ, ФТС РФ, Федеральное казначейство и органы исполнительной власти субъектов РФ, осуществляющие функции по контролю и надзору в финансово-бюджетной сфере, Счетная палата РФ и Центральный Банк.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что финансово-правовая ответственность является самостоятельным видом публично-правовой ответственности, осуществляемым определенным кругом субъектов, применяемым в отношении нарушителей норм финансового законодательства, направленным на восстановление и компенсацию финансовых потерь, понесенных государством, и пресечение повторного нарушения законодательства о финансах и финансовой деятельности. Главной и отличительной чертой финансово-правовой ответственности выступает ее универсальность в применении мер воздействия на нарушителя законодательства о финансах и финансовой деятельности в зависимости от характера и особенностей конкретных финансовых правоотношений. Данное свойство финансово-правовой ответственности вызывает затруднения при применении законодательства, так как провоцирует смешение норм финансового права, которое совмещает в себе бюджетное, налоговое, таможенное законодательства, с нормами иных фундаментальных отраслей права.

Для избежания дальнейших пробелов и несостыковок в системе регулирования финансовых правоотношений необходимо либо разграничить нормы, регламентирующие данные отношения, путем создания унифицированного законодательного акта, либо создать специализированный орган, направленный исключительно на разрешение правовых конфликтов, вытекающих из отношений, связанных с финансами и финансовой деятельностью. Так, в другой стране романо-германской правовой семьи, Федеративной Республике Германия, в качестве одной из отраслей правосудия выделяется финансовое правосудие. Компетенции финансовых судов ограничены решением вопросов, касающихся рассмотрения дел, связанных с уплатой налогов и таможенных сборов, что позволяет оперативно разрешить индивидуальные споры и реализовать фискальную цель финансово-правовой ответственности. Такой подход к решению данного вопроса способствует быстрому установлению общественного порядка и восстановлению финансовых потерь, понесенных государством.

¹ Арсланбекова А. З., Идрисова Н. Г. Финансово-правовая ответственность как самостоятельный вид юридической ответственности // Юридический вестник ДГУ. 2017. № 21 (1). С. 53-57.

² Горлова Е. Н. Правовая природа финансово-правовой ответственности и ее соотношение с другими видами юридической ответственности // Вестник Университета имени О. Е. Кутафина. 2017. № 8. С. 22-29.

³ Репина С. И. Проблема определения правовой природы финансово-правовой ответственности // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2019. № 11-3 (38). С. 95-97.

LEGAL NATURE AND GENESIS OF FINANCIAL AND LEGAL RESPONSIBILITY

© 2022 Luneva Ulyana Sergeevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: lunevaulana@gmail.com

Keywords: financial and legal responsibility, legal nature, financial law.

The article considers the problem of establishing the legal nature of financial and legal responsibility, analyzes three approaches concerning the degree of independence of financial responsibility and its belonging to administrative law, examines the question of the expediency of recognizing and allocating financial responsibility as an independent type of legal responsibility.

ФИНАНСОВО-ПРАВОВАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ – НЕОБХОДИМЫЙ АТРИБУТ ПРАВОВОГО ГОСУДАРСТВА

© 2022 Ненашева Кристина Евгеньевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: nenashvakristyna@yandex.com

Ключевые слова: финансово-правовая ответственность, правовое государство, атрибут, субъект права, правовое государство, политический режим.

В статье анализируется тема финансово-правовой ответственности, рассматриваемой в качестве необходимого атрибута правового государства, применяемой в отношении определенных субъектов права, нарушающих финансовое и бюджетное законодательство Российской Федерации. Автор делает акцент на теоретико-правовом и статистическом рассмотрении заявленной темы, формулируя собственные выводы.

На сегодняшний день финансовое право является одной из быстро развивающихся отраслей российской правовой системы, о чем свидетельствуют многочисленные научные разработки и труды ученых в области бюджетных правоотношений, именно поэтому стоит уделить пристальное внимание вопросу всех формаций и правовых категорий, тесно и напрямую связанных с финансово-правовым регулированием общественных отношений, возникающих между различными субъектами правовой действительности.

Актуальным сегодня становится вопрос об теоретико-прикладном анализе темы финансово-правовой ответственности через призму реальных практических ситуаций, которые являются характерными показателями различных деяний, как негативных, так и нейтральных для государства и общества в области финансово-правовых институтов и последующего регулирования отношений по поводу различных сегментов жизнедеятельности граждан¹.

Обращаясь к вопросу о финансово-правовой ответственности, первоначально, стоит рассмотреть теоретическую принадлежность данного термина, которая заключается в том, что под данным видом правовой ответственности принято понимать самостоятельный вид юридической ответственности с присущими ему видами правонарушений и санкционных норм права.

В широком смысле, под рассматриваемой нами категорией стоит понимать такой вид ответственности, который направлен на правомерное обеспечение и соблюдение финансового законодательства.

В узком и более корректном, на наш взгляд, суждении, под финансово-правовой ответственностью понимают процесс применения конкретных мер государственно-право-

* Научный руководитель – **Казанкова Татьяна Николаевна**, кандидат педагогических наук, доцент.

вого характера в правонарушителям, которые своим поведением посягают на финансово-правовые институты государства и финансово-правовые нормы, установленные и закрепленные в специальной законодательстве нашего государства².

Важно заметить, что финансово-правовая ответственность претворяется в реальность, исходя из наличия нескольких оснований, а именно³:

1. Должна быть принята и опубликована, закреплена конкретная норма, запрещающая противоправные деяния в области финансовых отношений, как результат, данная норма устанавливает определенный сегмент наказаний и предусматривает ответственность;

2. Должен быть практический кейс, выраженный в реальной потребности государства и населения в обособлении состава правонарушения в качестве юридического факта;

3. Третье основание - это выражение всех двух предыдущих в правоприменительном акте, который устанавливает меру государственного принуждения;

4. Заключительное основание выражается в практическом комплексе мер, направленных на обособление финансово-правового правонарушения в системе права России и в выработке конкретной юридической практики по рассматриваемым вопросам.

Финансово-правовая ответственность является комплексной ответственностью, так как активно перекликается с иными законодательно-закрепленными формациями современного нормативно-правового регулирования, как факт, с административным, гражданским и уголовным законодательством, выполняя тем самым штрафную, компенсационную, превентивную, воспитательную, охранительную и регулятивную функции, которые в свою очередь неразрывно связаны между собой⁴.

Хочется особо заметить, что любое современное правовое государство является таковым, только имея активно модернизирующуюся систему финансовых институтов, активно функционирующих и постоянно развивающихся, а также грамотное, в правовом аспекте, население, которое осознано за то, что оно делает и зачем.

В заключении хочется также упомянуть некоторые аспекты, которые также указывают на то, что финансово-правовая ответственность является необходимым атрибутом правового государства, а именно:

1. финансовая-ответственность является гарантом справедливости и законности в любом государстве, охраняя всевозможные институты от незаконного и неправомерного посяательства⁵;

2. финансово-правовая ответственность применяется специализированными субъектами в отношении нарушителей, в основе чего лежит воспитательная функция;

3. финансово-правовая ответственность напрямую связана с нормами финансового права;

4. финансово-правовая ответственность наступает за финансовые правонарушения и карается законодательством в области бюджетных и финансовых аспектов.

Таким образом, проанализировав тему финансово-правовой ответственности, мы приходим к главному выводу нашей исследовательской статьи, который заключается в том, что рассматриваемый нами институт является неотъемлемой частью правового государства с активно развивающимися общественными отношениями, к которым относится Российская Федерация.

¹ «Бюджетный кодекс Российской Федерации» от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от 14.07.2022)

²С. И. Релина Проблема определения правовой природы финансово-правовой ответственности // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2019. №11-3. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problema-opredeleniya-pravovoy-prirody-finansovo-pravovoy-otvetstvennosti> (дата обращения: 16.09.2022).

³Арсланбекова А.З., Омарова А.Х. Соотношение финансово-правовой и административной ответственности // Вестник Дагестанского государственного университета. Серия 3: общественные науки. 2017. №1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sootnoshenie-finansovo-pravovoy-i-administrativnoy-otvetstvennosti> (дата обращения: 16.09.2022).

⁴Арсланбекова А.З., Карагишиев А.Э. ПРОБЛЕМЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ПРАВОВОЙ ПРИРОДЫ ФИНАНСОВО-ПРАВОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ // Вестник Дагестанского государственного университета. Серия 3: общественные науки. 2021. №3. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problemy-opredeleniya-pravovoy-prirody-finansovo-pravovoy-otvetstvennosti> (дата обращения: 16.09.2022).

⁵Мусаткина Александра Анатольевна. Некоторые проблемы соотношения институтов финансово-правовой защиты и финансово-правовой ответственности // Право и политика. 2019. №9. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/nekotorye-problemy-sootnosheniya-institutov-finansovo-pravovoy-zaschity-i-finansovo-pravovoy-otvetstvennosti> (дата обращения: 16.09.2022).

FINANCIAL AND LEGAL RESPONSIBILITY IS A NECESSARY ATTRIBUTE OF THE RULE OF LAW

© 2022 Nenasheva Kristina Evgenievna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: nenashevakristyna@yandex.com

Keywords: financial and legal responsibility, legal state, attribute, subject of law, legal state, political regime.

In this article, the author analyzes the topic of financial and legal responsibility, considered as a necessary attribute of the rule of law, applied to certain subjects of law that violate the financial and budgetary legislation of the Russian Federation. The researcher focuses on the theoretical, legal and statistical consideration of the stated topic, formulating his own conclusions.

К ВОПРОСУ О МАТЕРИАЛЬНО-ПРАВОВЫХ И ПРОЦЕССУАЛЬНЫХ ПРОБЛЕМАХ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ЧАСТНОЙ ДЕТЕКТИВНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

© 2022 Осипов Данила Денисович
старший преподаватель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: proff-mast@mail.ru

Ключевые слова: частный детектив, частная детективная деятельность, правовое регулирование частной детективной деятельности, юридическая ответственность частных детективов, механизмы реализации частной детективной деятельности.

В статье приводится анализ отечественной нормативно-правовой базы, регулирующей частную детективную деятельность, а также положения современной юридической доктрины. Выделяются наиболее значимые материально-правовые и процессуальные проблемы осуществления частной детективной деятельности в условиях рыночной экономики, представлены авторские выводы по данным вопросам и определен вектор дальнейшего развития вышеобозначенной деятельности.

Развитие науки и техники, вступление России на «рельсы» рыночной экономики обусловили в своей совокупности возникновение ряда проблем правового характера. Безусловно, цифровые технологии и новейшие, более совершенные, механизмы правового регулирования способствовали улучшению качества жизни большинства граждан и общества в целом. Однако, подобные новшества сопровождаются рядом проблем теоретического и прикладного характеров. Особенно остро на сегодняшний день стоит вопрос об осуществлении частной детективной деятельности, и ее «популярности» среди потенциальных предпринимателей.

Столь низкая вовлеченность в данный сектор экономики граждан характеризуется множеством проблем, большинство из которых берут свои начала из области правового регулирования. Автор работы убежден в том, что их разрешение невозможно путем принятия «одномоментных» решений. Частная детективная деятельность, как правовой институт крайне нуждается в серьезных научных разработках. Таким образом, первоочередной задачей в вопросе ее развития является привлечение внимания научного сообщества.

Несмотря на то, что частная детективная деятельность существовала и ранее, в дореволюционный период. Ее текущее состояние характеризуется неоднозначно. Накопленный теоретический и практический опыт был стерт новыми руководителями, после значимых политических событий начала XX в., в отличие от государств Северной Америки и Западной Европы, где она активно развивалась.

В рамках настоящего исследования будет предпринята попытка аккумуляции материалов юридической доктрины на предмет выявления проблем осуществления частной детективной деятельности в современной России.

Свое начало частная детективная деятельность получила с принятием Закона Российской Федерации № 2487–1 от 11 марта 1992 года¹ (далее – Закон). Данный нормативно-правовой акт, содержит в себе предписания, которые определяют:

- основные понятия, используемые в сфере частной охранной и детективной деятельности;
- требования, которые выдвигаются к лицам, желающим заниматься вышеназванной деятельностью;
- особенности применения специальных средств и физической силы сотрудниками соответствующих предприятий и организаций;
- основные виды гарантий и социальной защиты частных детективов и охранников.

Отметим, что большинство вопросов, связанных с правовым регулированием данной деятельности, охватываются положениями других законодательных актов, среди которых:

- Конституция Российской Федерации²;
- Уголовный³ и уголовно-процессуальный кодексы Российской Федерации⁴;
- Гражданский кодекс Российской Федерации⁵;
- Кодекс об административных правонарушениях⁶ и др.

Вышеприведенные нормативно-правовые акты частично охватывают некоторые аспекты деятельности частных детективных организаций.

Анализ материалов юридической доктрины позволяет сделать следующие выводы относительно проблем, непосредственно связанных с осуществлением частной детективной деятельности.

Во-первых, научная разработанность понятия «частной детективной деятельности» находится на недостаточно высоком уровне. Официально законодателем происходит отождествление или ее «смешивание» с частной охранной деятельностью. Мы полагаем, что такое положение дел недопустимо, поскольку корректное определение основного теоретического аппарата любой правовой категории является непременным условием для ее дальнейшего совершенствования в прикладных аспектах.

Во-вторых, инструментарий частного детектива является ограниченным, что на наш взгляд, не позволяет ему в значительной степени реализовывать возложенные на него цели и задачи федеральным законодательством. Проведенные в рамках исследования опросы практикующих работников показывают, что частные детективы крайне нуждаются в расширении спектра своих полномочий по примеру «западной» модели данного правового института. Более того, столь низкая популярность частной детективной деятельности вызвана неоднозначным спросом на данные услуги. Нетрудно сделать вывод о том, что обозначенные проблемы взаимосвязаны между собой.

В-третьих, заданная отечественным законодателем тенденция на нормативно-правовое закрепление основополагающих идей (принципов) практически любой правовой деятельности, непонятно по каким причинам обошла стороной частную детективную и охранную деятельность. Безусловно, конституционные принципы, которые пронизывают национальное право, в той или иной степени затрагивают положения основного закона о частной детективной и охранной деятельности, однако, в его положениях не определены основные принципы вышеназванной деятельности. Отсюда возникают вопросы относительно сущностного содержания института частной детективной деятельности и характера правовых норм, сосредоточенных в одноименном законе.

В-четвертых, неоднозначно складывается ситуация по вопросу участия частного детектива в уголовно-процессуальной деятельности. Исследователями отмечается, что такая возможность есть, однако необходимость его привлечения исключается характером, складывающихся правоотношений в области уголовного процесса и спецификой субъектного состава⁷. Анализируя «западную» модель частной детективной деятельности, где ее субъекты принимают активное участие в расследование и раскрытие общеуголовных преступлений⁸, создается впечатление, что она в Российской Федерации носит исключительно «формальный» характера, являясь некой «галочкой» в списке разрешенных видов экономической деятельности.

В-пятых, в свете, имеющихся проблем в части правового регулирования и тех, которые нами были обозначены выше, создается неоднозначное впечатление о векторе развития данного правового института в отечественной правовой системе.

Резюмируя вышесказанное, отметим, что разрешение проблем нормативно-правового регулирования частной детективной деятельности является одной из ключевых задач на сегодняшний день, особенно в условиях реализации государственной политики в области поддержания малого и среднего бизнеса. На наш взгляд, законодателю необходимо стремиться к снижению количества «пробелов» и «коллизий» в праве. И, соответственно, совершенствование нормативно-правовой регламентации частной детективной деятельности в этом вопросе является первостепенной задачей. Такая необходимость обусловлена и тем, что, принимаемые в государстве нормативно-правовые акты должны быть социально-полезными и не вредить обществу своим несовершенством⁹.

¹ Закон РФ от 11.03.1992 № 2487–1 (ред. от 28.06.2022) «О частной детективной и охранной деятельности в Российской Федерации» // СПС Консультант Плюс.

² «Конституция Российской Федерации» (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // СПС Консультант Плюс.

³ «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 14.07.2022, с изм. от 18.07.2022) (с изм. и доп., вступ. в силу с 25.07.2022) // СПС Консультант Плюс.

⁴ «Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации» от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 14.07.2022, с изм. от 18.07.2022) (с изм. и доп., вступ. в силу с 25.07.2022) // СПС Консультант Плюс.

⁵ «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 25.02.2022) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2022) // СПС Консультант Плюс.

⁶ «Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях» от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 14.07.2022) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2022) // СПС Консультант Плюс.

⁷ Балалаева М.В., Шараева Я.А. Частный детектив в уголовном процессе: миф или реальность? // ЮП. 2021. №1 (96). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/chastnyy-detektiv-v-ugolovnom-protseesse-mif-ili-realnost> (дата обращения: 14.09.2022).

⁸ Кургузкина Е.Б., Корвякова Д.О. Сравнительный анализ законодательства разных государств в области превышения полномочий частным детективом и работником частной охранной организации // JSRP. 2018. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sravnitelnyy-analiz-zakonodatelstva-raznyh-gosudarstv-v-oblasti-prevysheniya-polnomochiy-chastnym-detektivom-i-rabotnikom-chastnoy> (дата обращения: 14.09.2022).

⁹ Лукьянова Е.Г. Концепции закона и современное государственно-правовое развитие // Труды Института государства и права РАН. 2016. №1 (53). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/kontseptsii-zakona-i-sovremennoe-gosudarstvenno-pravovoe-razvitiie> (дата обращения: 14.09.2022).

**TO THE QUESTION OF SUBSTANTIVE-LEGAL AND PROCEDURAL PROBLEMS
OF IMPLEMENTATION OF PRIVATE DETECTIVE ACTIVITIES
IN THE RUSSIAN FEDERATION AT THE PRESENT STAGE**

© 2022 Osipov Danila Denisovich
Senior Lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: proff-mast@mail.ru

Keywords: private detective, private detective activity, legal regulation of private detective activity, legal liability of private detectives, mechanisms for the implementation of private detective activity.

The article provides an analysis of the domestic regulatory framework governing private detective activities, as well as the provisions of modern legal principles. The most significant substantive and procedural problems of its implementation in the conditions of the current economy, presented by the author's research above the data on the issues, are highlighted, and the vector of intensive development of the designated activity is determined.

ЮРИДИЧЕСКИЙ ПРОЦЕСС: СОВРЕМЕННАЯ ПАРАДИГМА

© 2022 Приходько Сергей Олегович*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: sergey_prikhodko_1997@mail.ru

Ключевые слова: юридический процесс, юридические процедуры, юридическая процессуальная форма, правоотношения, позитивное право.

В статье рассматривается парадигма мнений исследователей относительно определения понятия юридического процесса, выявляется соотношение юридического процесса с юридической процедурой, определяется понятие юридической процессуальной формы, рассматриваются ее составляющие элементы и соотносятся с юридическим процессом и юридической процедурой.

Наличие качественных правоотношений и общественный порядок обусловлены рациональным правовым регулированием соответствующих областей общественных отношений. Современный этап развития правового регулирования характеризуется системным изменением, в том числе, процессуального законодательства. Поскольку теория права и практическое его применение взаимообусловлены, анализ проблемы юридического процесса и наличие парадигмы мнений среди ученых-правоведов и практиков по данной проблематике свидетельствует о ее актуальности.

Теория юридического процесса (общепроцессуальная теория) является самостоятельной частью теории права, направлена на изучение общих черт процессуально-правовой составляющей общественных отношений¹. Предметом данной теории выступает непосредственно категория «юридический процесс» как комплекс соответствующих нормативно-правовых предписаний.

Необходимо отметить, что в теории права нет единого подхода к определению понятия юридического процесса. Парадигма мнений ученых сводится к выделению двух направлений его рассмотрения: в узком и широком смыслах.

Сторонники первого подхода, например, В.А. Рязановский², Н.Н. Розин³ придерживаются более узкого подхода и отождествляют юридический процесс с судопроизводством.

Однако, по нашему мнению, данный подход является не совсем верным, поскольку юридический процесс характеризуется наличием норм, регламентирующих не только правоотношения в области отдельных отраслей права и осуществление судопроизводства, а также регулирующих иные правоотношения, возникающие в связи с реализацией позитивного права.

Данной точки зрения придерживается П.П. Ланг, по мнению которого, ограниченное понимание юридического процесса является не совсем оправданным, поскольку юриди-

* Научный руководитель – Ланг Петр Петрович, доктор юридических наук, профессор.

ческий процесс охватывает, помимо норм, регулирующих осуществление правосудия, и нормы, регулирующие позитивные процедуры реализации права¹.

Рассматривая юридический процесс с широкой точки зрения, П.П. Ланг¹, Т.А. Кузьмина⁴, А.А. Павлушина⁵, характеризуют юридический процесс следующими признаками: нормативность (наличие правовых норм, регламентирующих действие юридического процесса); стадийность (цикличность) (совокупность последовательных процессуальных действий, связанных определенной целью); динамичность (деятельность определенных структур, характеризующаяся постоянной изменчивостью); процедурно-процессуальный характер (осуществление юридического процесса посредством процедур, правил и т.д.); результативность (обязательное наличие конкретного результата).

Учитывая вышесказанное, под юридическим процессом понимается циклический комплекс соответствующих нормативно-правовых предписаний, регламентирующих деятельность субъектов различных правоотношений, направленного на достижение конкретного результата.

Необходимо отметить, что в теории права существуют иные подходы к даче определения юридического процесса в ретроспективе его рассмотрения в широком смысле.

Так, И.В. Панова, определяя понятие юридического процесса, исходит из разновидности социального процесса, включающей в себя судопроизводство и правовые процедуры⁶. В.Н. Протасов рассматривает юридический процесс как особую разновидность юридической процедуры, направленной на выявление и реализацию материально-охранительного правоотношения⁷.

Таким образом, в научной литературе понятие юридического процесса коррелируется с понятием юридических процедур. В связи с этим, целесообразно рассмотреть соотношение данных понятий.

В теории права существует несколько подходов, обосновывающих их взаимообусловленность. Первый подход заключается в отождествлении данных понятий. Например, В.О. Лучин указывает об их равнозначности и невозможности проведения между рассматриваемыми правовыми конструкциями⁸. Второй подход подразумевает включение юридического процесса в понятие процедуры⁷. Третий подход подразумевает рассмотрение категорий юридического процесса и процедуры как общее и частное. Так, П.П. Ланг отмечает: «Процесс и процедура родственные, но нетождественные понятия, а именно процесс – это совокупность последовательных действий, а процедура – это порядок следования указанных действий, своего рода внутренняя форма процесса»⁹.

По нашему мнению, третий подход является более верным, поскольку для юридической процедуры свойственно более узкая сфера действия, т.е. относительно стадий юридического процесса юридическая процедура предполагает определение их последовательности, конкретные действия в ходе реализации каждой стадии, установление определенных временных рамок, основания возникновения и т.д.

В целях полного и всестороннего исследования юридического процесса необходимо рассмотреть его процессуальную форму.

В научной литературе некоторые исследователи, в частности, О.А. Фадеева¹⁰, И.В. Бенедик, В.М. Горшенев, В.Г. Куприн¹¹, рассматривают категорию юридической процессуальной формы через призму юридического процесса, определяя ее как инструмент, объеди-

няющий совокупность однородных процедурных требований к действиям участников процесса, направленным на достижение определенного материально-правового результата.

О.А. Фадеева выделяет в качестве структурных элементов юридической процессуальной формы следующие элементы: процессуальные производства, процессуальные стадии и процессуальный режим¹⁰. Однако рассматривая содержание отдельных элементов, О.А. Фадеева отмечает следующие их составляющие: способы и приемы доказывания фактов; процессуальные документы, закрепляющие результаты юридического процесса; совокупность средств и способов реализации принципов процессуальной деятельности; система гарантий и т.д.

По нашему мнению, такие структурные элементы юридической процессуальной формы как: процессуальные производства, процессуальные стадии и процессуальный режим включаются в правовую конструкцию юридического процесса. Однако их составляющие части следует соотносить с понятием юридических процедур.

Таким образом, юридический процесс выступает предметом теории юридического процесса. В теории права существует парадигма мнений относительно определения понятия юридического процесса, которая сводится к его рассмотрению с узкой и широкой точек зрения. Первый подход отождествляет юридический процесс с судопроизводством. Второй подход, который, по нашему мнению, является более оправданным, подразумевает рассмотрение юридического процесса как правовой конструкции, охватывающей помимо норм, регламентирующих судопроизводство, также иные правоотношения, возникающие в связи с реализацией позитивного права.

В научной литературе также существует плюрализм мнений относительно соотношения понятий «юридический процесс» и «юридическая процедура». Однако наиболее верной, по нашему мнению, является точка зрения, согласно которой, данные понятия соотносятся как общее и частное. Взаимосвязь данных понятий также наблюдается при рассмотрении юридической процессуальной формы, которая проявляется в относимости ее соответствующих структурных элементов к юридическому процессу и юридической процедуре.

¹ Ланг П.П. Некоторые методологические основы юридического процесса // Вопросы российского и международного права. 2017. Том 7. № 1А. с. 225.

² Рязановский В.А. Единство процесса // ОАО «Издательский Дом «Городец». 2005. 80 с.

³ Розин Н.Н. Процесс, как юридическая наука // Журнал Министерства юстиции. 1910.

⁴ Кузьмина Т.А. Неюрисдикционный процесс как вид юридического процесса // Сборник статей XIV международной научно-практической конференции: «Проблемы развития предприятий: теория и практика». 2015. с. 1.

⁵ Павлушина А.А. Методология исследования юридического процесса // Современные методы исследования в правоведении. Саратов.2007. 506-537 с.

⁶ Панова И.В. Юридический процесс // Светопись. 1998. 76 с.

⁷ Протасов В.Н. О насущной потребности в новой учебной дисциплине // Государство и право. 2003. 53-59 с.

⁸ Лучин В.О. Процессуальные нормы в советском государственном праве. М. 1976. 25 с.

⁹ Ланг П.П. Правовая процедура и юридический процесс (теоретико-правовой аспект) // Современные проблемы права и управления. 2015. 80-85 с.

¹⁰ Фадеева О.А. Структурные элементы юридического процесса и их значение в раскрытии содержания и сущности «юридического процесса» // Инновации. Наука. Образование. 2021. 1274-1282 с.

¹¹ Бенедик И.В., Горшенев В.М., Куприн В.Г. Теория юридического процесса // «Высшая школа». 1985. 192 с.

LEGAL PROCESS: A MODERN PARADIGM

© 2022 Prikhodko Sergey Olegovich
Graduate Student
Samara State Economic University
E-mail: sergey_prikhodko_1997@mail.ru

Keywords: legal process, legal procedures, legal procedural form, legal relationship, positive law.

The article discusses the paradigm of researchers' opinions regarding the definition of the concept of the legal process; the correlation of the legal process with the legal procedure is revealed; the concept of a legal procedural form is defined, its constituent elements are considered and correlated with the legal process and legal procedure.

АНАЛИЗ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ДОБЫЧИ НЕФТИ

© 2022 Свищёва Светлана Сергеевна
магистрант

Самарский государственный экономический университет

© 2022 Азархин Алексей Владимирович

кандидат юридических наук, доцент,

доцент кафедры организации борьбы с экономическими преступлениями,

доцент кафедры теории права и философии

Самарский государственный экономический университет

E-mail: aazarkhin@mail.ru

Ключевые слова: налогообложение, нефтегазовая отрасль, природные ресурсы, налоги, налог на добычу полезных ископаемых, налог на дополнительный доход.

Статья посвящена анализу налогообложения на добычу нефти. Авторами проанализирован налог на добычу полезных ископаемых, а также налог на дополнительный доход. Приводятся положительные и отрицательные стороны вышеуказанных налогов.

Для выполнения своих задач государство нуждается в ресурсах, которые непосредственно используются для финансирования расходов национального бюджета.

Вопросы налогообложения и выбора наиболее оптимального режима особо остро стоят у стран, специализирующихся на недропользовании и нефтегазовых отраслях, поскольку именно на этих налогах зиждется планирование бюджета.

Российская Федерация богата природными и минеральными ресурсами, их размеры, количественные и качественные характеристики уникальны. Добывающие отрасли составляют значительную долю экономики Российской Федерации.

Во многом задача налоговой политики зависит от текущего состояния составляющих природных ресурсов. На данный момент в мировой практике не существует единой модели налогообложения, подходящей каждому крупному государству, активно развивающемуся в направлении добычи полезных ископаемых. Оптимальный налоговый режим создается путем учета социальных, экономических особенностей стран-участников рынка, результатов переговоров с инвесторами, общих принципов и задач отрасли.

Выделяют два основных налога в нефтегазовой отрасли: 1) нефтяное Роялти (налог на право разработки запасами рассчитывается как процент от валового дохода производителя); 2) НДПИ (налог на добычу полезных ископаемых). Также среди стран распространены специальные налоговые режимы, основывающихся на соглашениях о разделе продукции, например, в России, Нигерии, Индонезии, Ираке, и налог на сверхприбыль - Казахстан, Туркменистан.

Так, рентабельность добычи природных ресурсов определяет действующие налоги в Казахстане. Если объемы добываемого сырья увеличиваются, то повышается налоговая ставка и наоборот. В том числе на модель налогообложения влияет способ реализации

добытой нефти: экспорт или внутренний рынок. В основе налога на сверхприбыль лежат реально добытые ископаемые.

Государство стремится обеспечить экономический рост в отрасли, поэтому поощряет инвестиции и частные инициативы¹.

В Норвегии нефтедобывающая промышленность регулируется совокупностью общих законов о налогах. Особенно актуален закон «О налоге на выброс CO₂ в ходе нефтяных работ на континентальном шельфе», поскольку при соответствии производства указанным в нем стандартам на выброс CO₂ компаниям предоставляются налоговые льготы, которые могут достигать до 50 % вычета.

Корпорациям могут предоставляться и иные вычеты, зависящие от убытков, налоговой базы в целом, цен на нефть, других видов деятельности бизнеса².

Несмотря на существующую систему льгот, налог на прибыль обладает фиксированной ставкой, составляющей 28 %, и она не может быть уменьшена.

В США если у компаний достаточно высокая прибыль от осуществляемой ими деятельности по добычи нефти, то штатом с них дополнительно в том числе может взиматься и подоходный налог. На процент влияют такие факторы, как прибыль и затраты на всех стадиях добычи, которые несут компании³.

Размер роялти в США зависит от местонахождения сырья⁴.

На территории нашей страны осуществляется взимание пошлин, налогов и сборов, формирующих систему налогообложения Российской Федерации. Именно налоги, поступающие в бюджет Российской Федерации из нефтедобывающей отрасли, составляют его основу.

Налог на добычу полезных ископаемых занимает лидирующее место по сравнению с другими видами налоговых поступлений в бюджете страны. Данный показатель объясняется тем, что в России большая доля налоговых поступлений формируется благодаря добыче нефти и газа. Нефтяная промышленность Российской Федерации - одна из важнейших и крупнейших отраслей промышленности страны.

Нефтяная отрасль выступает ключевым источником формирования доходов бюджета России, несмотря на все разговоры о снижении зависимости от природных ресурсов, которыми так богата наша страна.

Остальные виды налогов также играют немаловажную роль в бюджете страны, но не столь значительную, как НДС. Вторым налогом по значимости является налог на прибыль, а третью строчку занимает НДС.

У НДС есть главное преимущество - это простота администрирования. Однако имеются и существенные недостатки. Например, твердая ставка, связь с мировыми ценами на нефть, следовательно, не учитывается разница условий каждого отдельного региона по добыче сырья.

В 2020 году, в России была проведена налоговая реформа, повлиявшая на нефтедобывающую отрасль. Был подписан закон, отменяющий многие льготы, охватывающие экспортные пошлины, НДС, а также изменяющий НДС (налог на дополнительный доход).

НДС достаточно новый для Российской Федерации. Его применение зависит от географического расположения недр и их выработанности.

Поступления по НДС меньше, чем по стандартной ставке НДС только в случае низких цен на нефть, когда дополнительный доход от деятельности нефтяных компаний минима-

лен. При цене на нефть выше 32 долл. за баррель поступления по НДД превышают поступления по стандартному НДС и с ростом цены разрыв увеличивается.

Таким образом, на начальных этапах освоения месторождения НДД предоставляет компаниям своего рода льготу, так как они несут высокие издержки в связи с труднодоступностью извлекаемой нефти. Далее, когда месторождение достигает определенной степени выработанности, капитальные затраты значительно сокращаются и у компаний высвобождаются большие средства в виде дополнительного дохода, с которого государство взимает налог. Чем выше цена на нефть, тем выше доход, а значит, и налоговые поступления. Так государство, с одной стороны, помогает компаниям снизить издержки во время их пика, а с другой стороны, «возвращает» себе недополученные средства во время роста прибыли компаний (причем при условии высоких цен на нефть «возвращает» гораздо больше, чем «отдает»).

С точки зрения эффективности НДД для добывающих компаний опираясь на показатель чистой прибыли можно сделать вывод о том, что при НДД прибыль компании больше в сравнении с НДС только в случае низкой цены на нефть. При других сценариях чистая прибыль больше на начальных этапах, но суммарная значительно меньше.

Однако, выгода для компаний все-таки есть, во-первых, как уже было описано выше, НДД обеспечивает минимальные налоговые издержки на ранних этапах освоения месторождения, что очень важно для компаний, инвестирующих значительные средства в разведку и подготовку месторождения. Он как бы «сглаживает» финансовые показатели. Во-вторых, при низкой цене на нефть компании меньше рискуют так как учитывается не только добыча, но и финансовые показатели. НДД выступает в качестве некой страховки для инвестора на случай резкого падения мировых цен на нефть.

Итак, НДД имеет преимущества по сравнению со старой системой налогообложения как со стороны государства, так и со стороны компаний. Стоит отметить, что наряду с достоинствами НДД, присутствует риск преднамеренного завышения компаниями своих затрат с целью уменьшения налогооблагаемой базы, который государство должно учитывать.

С 1 января 2024 года лица, занимающиеся добычей ресурсов на выработанных месторождениях, смогут получить инвестиционный налоговый вычет. Минэнерго активно поддерживает расширение перечня участников, к которым может применяться НДД. Это реализуется для оптимизации данного сектора экономики, поддержки корпораций. Только процесс должен быть постепенным, нельзя произвести расширение за один момент. Под действие НДД уже попали недра, расположенные в Самарской, Сахалинской, Оренбургской областях, а также недра Северо-Кавказского федерального округа.

С другой стороны, против этой идеи выступает Минфин, аргументируя тем, что компаниям придется платить больше по НДД, чем по НДС.

¹ Аманиязова Г.Д. Перспективы многовекторности развития нефтегазовой отрасли республики Казахстан // Интерэкспо Гео-Сибирь. 2012. Т. 1. Вып. 3. С. 20–26.

² Юшкова О. Международная практика взимания платежей при добыче полезных ископаемых на примере Канады, США, Великобритании и Норвегии // Наука и просвещение. Сборник науч. тр. VII Междунар. науч.-практич. конф. М. 2017. С. 149–150.

³ Богаткина Ю.Г., Еремин Н.А., Лындин В.Н. Проблемы налогообложения в нефтегазодобыче // Проблемы экономики и управления нефтегазовым комплексом. 2018. № 1. С. 7–11.

⁴ Журавлев Я.А. Анализ опыта ряда зарубежных стран в сфере налогообложения добычи нефти и газа // Актуальные вопросы современной науки. Сборник научных трудов. Новосибирск, 2017. С. 233–241.

ANALYSIS OF TAXATION OF OIL PRODUCTION

© 2022 Svishcheva Svetlana Sergeevna
Undergraduate

Samara State University of Economics

© 2022 Azarkhin Aleksey Vladimirovich

Candidate of Law, Associate Professor,

Associate Professor of the Department of Organizing the Fight against Economic Crimes,

Associate Professor of the Department of Theory of Law and Philosophy

Samara State University of Economics

E-mail: aazarkhin@mail.ru

Keywords: taxation, oil and gas industry, natural resources, taxes, mineral extraction tax, additional income tax.

The article is devoted to the analysis of taxation on oil production. The author analyzes the tax on the extraction of minerals, as well as the tax on additional income. In this article, the author cites the positive and negative sides of the above taxes.

К ВОПРОСУ ОБ ОСОБЕННОСТЯХ ФИНАНСОВО-ПРАВОВЫХ САНКЦИЙ

© 2022 Сенокосов Антон Алексеевич*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: senokosov.anton@mail.ru

Ключевые слова: санкции, финансовая ответственность, законодательство, правонарушение.

В статье рассматриваются сущность и особенности финансово-правовых санкций в настоящее время. В вынесенных арбитражными судами судебных актах часто встречается понятие «финансово-правовые санкции», однако проблема состоит в узком понимании данного понятия. Автор затрагивает также вопросы применения судами финансово-правовых санкций и тем самым выделяет меры государственного принуждения.

Под термином «финансово-правовая санкция» по мнению автора Яндиева М.Х. подразумевается меры ограничительного характера, которые относятся как к юридическим лицам, так и физическим с целью предотвращения правонарушения в сфере финансов.

Подходя к вопросу о данном термине, можно сказать, что данное определение является узким. Так как не выделены основные правонарушения, за которыми следуют финансово-правовые санкции, не выявлены какие именно физические и юридические лица, могут являться правонарушителями.

Следует подчеркнуть, что в широком понимании «финансово-правовые санкции» – это деятельность государства, направленная на пресечение нарушения законодательства в сфере финансов, заключающаяся непосредственно в формах реагирования. Главной функцией государства в этом аспекте является – охрана правопорядка в сфере государственного и муниципального бюджета, распределение денежных средств на развитие экономической и социальной сферы.

Финансово-правовые санкции являются внешним регулятором в финансовых отношениях на территории РФ, обладающие властным и карательным характером за совершение правонарушения.

Санкции в экономической сфере, имеют отличительные черты, заключающиеся в особенности организации порядка в правоотношениях, складывающихся в ходе общественной и экономической сферы.

Говоря в широком понимании о санкции правовой нормы, то выделяют тесную взаимосвязь с юридической ответственностью. По правовому характеру санкция «порождает» юридическую ответственность и носит лишь относительный характер. В зависимости от

* Научный руководитель – **Казанкова Татьяна Николаевна**, кандидат педагогических наук, доцент.

причиненного ущерба будет зависеть какая санкция будет применена в отношении лица, которое нарушило законодательство.

При правовых действиях «финансовых санкций» следует определить сферу их распространения. На законодательном уровне «финансово-правовые санкции» базируются в бюджетном, в налоговом законодательстве, в законах о банковской деятельности и т.д.

Отличие финансово-правовых санкций от иных мер выражается в их назначении и концепции охранительных экономических правоотношений.

В свою очередь, финансовая ответственность выполняет ряд функций, таких как: принудительную, правосоставительную. Каждая задача по-своему важна, первая – выступает как мера исполнения вступившего в законную силу судебного решения, с целью пресечения осуществить финансовое правонарушение, а второе – мера, направленная на восстановление прав лица, которое совершило именно проступок.

Со стороны государства, финансово-правовые санкции направлены прежде всего на восстановление финансовых потерь после совершения правонарушения, принудительное выполнение обязанностей лицом, которое совершило проступок и главное – устранение противоправных действий лиц.

Как пример, приведем Постановление Правительства РФ от 26.03.2022 N 479 (ред. от 01.09.2022) «Об установлении особенностей применения неустойки (штрафа, пени), иных финансовых санкций, а также других мер ответственности за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательств по договорам участия в долевом строительстве, установленных законодательством о долевом строительстве»(далее-Постановление). В данном нормативно-правовом акте предоставляются сроки исполнения финансовых санкций, наложенных в случае неисполнения застройщиком своих обязанностей.

Также в Постановлении указываются лица, которым подлежат денежные выплаты в случае нарушения их прав.

Возникает вопрос о видах финансовых санкциях в рассматриваемом аспекте. Финансовые санкции делятся на:

- поощрительные (как пример, может послужить налоговая амнистия, при условии, что соблюдены все законные требования)
- правосоставительные (направленные на устранение вреда)
- штрафные (направленные на пресечение финансового правонарушения).

Важным является то, что меры воздействия финансовой санкции имеет компенсационный характер лишь в правонарушениях бюджетного законодательства. Касаясь, размера финансовых санкций, то законодатель указывает и устанавливает в нормах отраслевого законодательства. Иными словами, размер финансовой санкции зависит от сферы правонарушения (банковская, налоговая и т.д.)

Финансовые обязанности по уплате финансовых санкций обуславливается в форме денежной выплаты. Например, бюджетные деньги государства, распространяются только в интересах экономики и общества государства.

Несмотря на разнообразные методы исчисления, все без исключения экономические санкции обладают единой и свойственной для них чертой, содержащуюся в перерегистрации права пользоваться имуществом посредством изъятия валют у физического лица либо юридического лица в бюджет государства.

Процедура использования финансово-правовых санкций полностью исходит из вида финансовых санкций.

Такой вид как штраф изымается только в судебном порядке. По правовому характеру судебных порядок взыскания финансовых взысканий обеспечивает защиту прав лица, указанных в Конституции РФ. В ст. 35 Конституции РФ никто не может быть лишен собственности без решения суда.

Здесь уместно обратить внимание на отличительные признаки между штрафом и недоимкой и пеней.

Во-первых, это наложение штрафа как ответственности в случае финансового правонарушения, ведь перед лицом совершившее правонарушение стояли финансовые обязанности перед государством. Штраф в свою очередь, носит либо абсолютных, либо относительный характер.

Штрафы взыскиваются по принципу сложения, а недоимки и пени взыскиваются до полного (как минимум) возмещения причиненного государству ущерба.

Таким образом, подводя итог данной статьи, выделим особенности финансово-правовых норм с санкциями иных отраслей права.

Финансово-правовые санкции носят денежный характер, данные санкции находятся под надзором государства. Поэтому при исполнении финансово-правовых санкциях взысканные денежные средства отправляются в доход государства.

Финансово-правовые санкции могут сочетать в себе предупредительные, восстановительные и питательные меры.

¹ Яндиева М.Х. Финансово-правовые санкции // Международный студенческий научный вестник. – 2020. – № 3

² Постановление Правительства РФ от 26.03.2022 N 479 (ред. от 01.09.2022) «Об установлении особенностей применения неустойки (штрафа, пени), иных финансовых санкций, а также других мер ответственности за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательств по договорам участия в долевом строительстве, установленных законодательством о долевом строительстве»

³ Актуальные проблемы финансового и налогового права. Учебное пособие / отв. ред. Карасева М.В. – М.: Проспект, 2020. 272 с.

⁴ Региональное финансовое право: монография / Н.М. Артемов, А.В. Богданова, Н.В. Васильева и др.; отв. ред. И.Б. Лагутин. М.: Юстицинформ, 2017. 316 с.

ON THE QUESTION OF THE SPECIFICS OF FINANCIAL AND LEGAL SANCTIONS

© 2022 Senokosov Anton Alekseevich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: senokosov.anton@mail.ru

Keywords: sanctions, financial responsibility, legislation, offense.

The article examines the essence and features of financial and legal sanctions at the present time. The concept of "financial and legal sanctions" is often found in judicial acts issued by arbitration courts, but the problem lies in a narrow understanding of this concept. The author also touches upon the issues of the application of financial and legal sanctions by the courts and thereby highlights the measures of state coercion.

АВТОРОВЕДЧЕСКАЯ И ПОЧЕРКОВЕДЧЕСКАЯ ЭКСПЕРТИЗЫ: СРАВНИТЕЛЬНО-ПРАВОВОЙ АСПЕКТ

© 2022 Сидорова Анна Викторовна
кандидат юридических наук, доцент кафедры
международного права и политологии
Самарский государственный экономический университет
E-mail: an.sido@bk.ru

© 2022 Коптелов Андрей Петрович
майор полиции, инспектор ОВМ ОП № 9
Управление МВД по г. Самаре
E-mail: Koptelov23@mail.ru

Ключевые слова: экспертиза, судебное почерковедение, почерк, доказательства, преступление, судопроизводство.

В статье исследуются автороведческая и почерковедческая экспертизы. Проводится сравнительный анализ данных видов криминалистических экспертиз. Следует отметить, что данная тема довольно обширна, значима в прикладном аспекте, и поэтому требует более пристального внимания со стороны научного сообщества.

В ходе изучения научных работ в сфере судебного почерковедения интересную, на наш взгляд дефиницию понятия «судебное почерковедение» сформулировали Д.С. Коровкин и Н.В. Чернушенко. По их мнению, судебное почерковедение – это «самостоятельная область специализированного научного знания, изучающая закономерности развития формирования, функционирования и исследования почерка в целях доказательственного и информационного обеспечения раскрытия, расследования преступлений и обеспечения процесса судопроизводства»¹.

В научной среде и сегодня нет единого взгляда на предмет, структуру и систему почерковедения. Так, например, В.Ф. Орлова предмет судебного почерковедения понимает как «изучение закономерностей формирования, функционирования и изменения письменно-двигательного функционально-динамического комплекса (далее: ПД ФДК или ФДК) навыков, лежащего в основе почерка; изучение закономерностей экспертного исследования почерка и создание на основе выявленных закономерностей методов и методик решения задач судебно-почерковедческой экспертизы в целях установления фактов, имеющих доказательственное значение по уголовным, гражданским и административным делам, либо профилактический характер»². Аналогичная позиция в данном вопросе высказана М.В. Жижиной в учебно-практическом пособии «Судебно-почерковедческая экспертиза документов»³.

В словаре «Основные термины почерковедческой и автороведческой экспертиз»⁴ предмет судебного почерковедения содержит такие же закономерности, но с дополнением о создании научных основ судебно-почерковедческой экспертизы (общей теории и учений).

Объектами почерковедческой экспертизы являются:

- 1) рукописные тексты (различные по объему и содержательной стороне. Информация может быть выражена в буквенном, цифирном или смешанном обозначении);
- 2) подписи (вид рукописи, в котором содержится фамилия, имя, отчество, выраженное в буквенных обозначениях, в некоторых случаях с использованием письменных знаков);
- 3) краткие записи (рукопись, выполненная в буквенном обозначении от одного до трех слов, в цифирном от одного до восьми).

Под предметом почерковедческой экспертизы следует понимать факты, связанные с исследованием рукописи, которые устанавливает эксперт, с применением специальных знаний в области почерковедческой экспертизы и методики экспертного исследования. Выделяют следующие задачи почерковедческой экспертизы: идентификационные - направлены на установление исполнителя рукописного текста; диагностические – направлены на исследование объективных и субъективных факторов, которые влияют на изменение в рукописи (внешние условия, необычное состояние пишущего лица, непривычные установки письма скорописное либо старательное; классификационные – пол, возраст, образование, регион проживания лица, исполнившего рукопись. Кроме этого, на выполнение задач влияют объективные и субъективные факторы. Объективные факторы включают - условия поставленной задачи, наличие или отсутствие эффективной методики для решения поставленной задачи. Субъективные факторы включают в себя – стаж работы и квалификация эксперта. Исходя из этого, чем нижеуказанные факторы, тем сложнее выполнение задач почерковедческой экспертизы.

В ходе назначения и проведения почерковедческой экспертизы, эксперты не всегда соблюдают требования методики исследования почерковедческих объектов. Если эксперту на исследовании поступили копии изображений рукописных текстов, без оригиналов то он обязан обратиться с ходатайством о предоставлении оригиналов исследуемых документов. И только в случае получения ответа о невозможности, в силу каких-либо обстоятельств, предоставления оригинала, осуществить исследование по копии если конечно представленный объект вообще возможно исследовать. При исследовании копии могут возникать определенные сложности. Основополагающие принципы при исследовании копий одинаковые, что и при исследовании рукописных текстов. В связи с этим эксперт должен обладать более глубокими научными познаниями в области исследования электрофотографических копий. Ряд авторов, в связи с этим предлагает проведение дополнительных курсов по повышению квалификации эксперта.

Выявлена так же закономерность что если по первым нескольким копиям может решить идентификационные, диагностические и классификационные задачи, то при исследовании последующих копий установлено, что различные технические устройства (сканеры, ксероксы и т. п.) начинают изменять почерк, маскируя определенные признаки идентификационного и диагностического характера. Для решения проблем необходимо повышение уровня знаний экспертов, в целях разъяснение вопросов, которые вызывают затруднения в процессе исследования.

При обучении экспертов разъяснение методик исследования в целях предупреждения экспертных ошибок, которые могут быть допущены в процессе исследования. Использование специальных знаний в области почерковедческой экспертизы в непроцессуальной форме не находит активного применения.

Однако на практике специалист может помочь как органам, осуществляющим предварительное расследование по делу, так и сотрудникам, осуществляющим оперативно розыскную деятельность. Основной непроцессуальной формой использования специальных знаний в области судебно-почерковедческой экспертизы является консультативно справочная деятельность - заключается в том, что сведущее лицо рекомендует, какую лучше избрать тактику при проведении различных оперативно розыскных мероприятий, время, место, участие каких лиц необходимо в ходе проведения оперативного мероприятия.

Использование специальных технических средств, которые способствуют проведению мероприятий. Детали, на которые необходимо обратить внимание в ходе проведения оперативных мероприятий, следственных действий. Специалист после проведения исследования рукописи может указать приблизительный возраст исполнителя, пол, образование, регион проживания и т. д. Информация такого характера на первоначальном этапе расследования необходима, поскольку будет способствовать выдвигению основных следственных версий, какие необходимо провести следственные действия и оперативно розыскные мероприятия.

Таким образом, являясь традиционной криминалистической экспертизой судебно-почерковедческая экспертиза нашла сегодня широкое распространение в следственной и судебной практике при рассмотрении уголовных и гражданских дел, что обусловлено необходимостью установления фактов (фактических обстоятельств), связанных с исследованием рукописей. Установление таких фактов путем решения соответствующих почерковедческих задач составляет предмет судебно-почерковедческой экспертизы. В отличие от почерковедческой экспертизы предметом внимания специалиста, выполняющего автороведческое исследование (АЭ), становится не графическое исполнение документа, а его содержание.

¹ Коровкин Д.С., Чернушенко Н. В. Понятие и предмет судебного почерковедения // Вестник Санкт-Петербургского университета МВД России. 2017. №2 (74). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ponyatie-i-predmet-sudebnogo-poчерkovedeniya> (дата обращения: 10.09.2022).

² Судебно-почерковедческая экспертиза. Общая часть: теоретические и методологические основы / Под науч. ред.: Орлова В. Ф. - 2-е изд., перераб. и доп. - М.: Наука, 2006. – С. 15.

³ Жижина М.В. Судебно-Почерковедческая экспертиза документов. Учебно-практическое пособие под редакцией профессора Е. П. Ищенко. М., 2006. – С. 52.

⁴ Словарь основных терминов почерковедческой и автороведческой экспертиз: справочное пособие / И. И. Рубцова, Л. А. Сысоева, А.П. Коршиков и др. - М: ЭКЦ МВД России, 2008.

AUTHOR'S AND HANDWRITING EXPERTISE: COMPARATIVE LEGAL ASPECT

© 2022 Sidorova Anna Viktorovna
Candidate of Law, Associate Professor of the Department
of International Law and Political Science
Samara State University of Economics
E-mail: an.sido@bk.ru

© 2022 Koptelov Andrey Petrovich
Police Major, Inspector of the OVM OP No. 9
Department of the Ministry of Internal Affairs in Samara
E-mail: Koptelov23@mail.ru

Keywords: expertise, judicial handwriting, handwriting, evidence, crime, legal proceedings.

The article examines the author's and handwriting expertise. A comparative analysis of these types of forensic examinations is carried out. It should be noted that this topic is quite extensive, significant in the applied aspect and therefore requires more attention from the scientific community.

ПРАВООЩИТНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ: СУЩНОСТЬ И ПРОБЛЕМЫ

© 2022 Советкина Анастасия Сергеевна*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: a.sovetkina98@yandex.ru

Ключевые слова: право, правозащитная деятельность, правоохранительная деятельность, юридическая деятельность, права и свободы человека, неправительственные правозащитные организации.

В статье проанализирован институт правозащитной деятельности. Рассмотрены основные точки зрения ученых-правоведов на сущность рассматриваемого института, а также определено место указанного института в юридической деятельности. Внимание уделено основным характеристикам правозащитной деятельности, а также рассмотрены основные проблемы, возникающие в сфере функционирования указанного вида деятельности и предложены пути их решения.

Конституция Российской Федерации (далее – Конституция РФ)¹ гласит о том, что высшей ценностью являются человек, его права и свободы. Государство обязано обеспечивать защиту и соблюдение прав человека. Однако на практике зачастую происходят ситуации, когда права человека и его законные интересы нарушаются. Указанное подтверждается статистикой, согласно которой с каждым годом неуклонно происходит рост количества обращений, поступающих к Уполномоченному по правам человека в РФ. Так, количество жалоб и обращений по состоянию на 01.05.2022 увеличилось на 6% по сравнению за тот же период в 2021 году². Именно поэтому, особую роль в указанном случае играет институт правозащитной деятельности. Неуклонный рост нарушения прав человека обуславливает актуальность рассматриваемой нами темы.

На протяжении длительного времени среди ученых правоведов встает вопрос о сущности института правозащитной деятельности, его ценности и роли в защите прав и свобод человека.

Для того чтобы разобраться в сущности рассматриваемого нами понятия, необходимо произвести оценку данной категории по принципу «от общего к частному». Первоначально правозащитную деятельность необходимо рассматривать с точки зрения деятельности. Деятельность представляет собой определенный процесс, который обладает рядом присущих ему характеристик. У данного процесса всегда имеется цель, структура, осознанность, результат и другое. Юридическая деятельность является разновидностью деятельности, а правозащитная деятельность выступает самостоятельным видом юридической деятельности³. Рассматривая указанную категорию, необходимо обратить внимание на ее самостоятельность, так как зачастую правозащитную деятельность приравнивают к правоохранительной деятельности, либо выдвигают мнения о том, что правозащитная дея-

* Научный руководитель – **Ланг Петр Петрович**, доктор юридических наук.

тельность является подвидом правоохранительной деятельности. Анализируя законодательство РФ, следует вывод, что правозащитная деятельность является отдельной, самостоятельной категорией. Так как Конституция РФ проводит четкое разграничение, согласно которому отдельно выделяется процесс защиты прав и свобод и отдельно процесс обеспечения, охраны, соблюдения прав и свобод человека⁴.

Для того чтобы всесторонне рассмотреть и изучить сущность правозащитной деятельности, необходимо обратить внимание на определение указанной категории различными учеными-правоведами. Так, по мнению заслуженного юриста РФ П.В. Анисимова, правозащитная деятельность представляет собой такой вид деятельности, при котором целью компетентного субъекта на осуществление такого вида деятельности является оказание результативного воздействия на общественные отношения, образующиеся в результате реализации права человека на защиту. При этом, определяя правозащитную деятельность как вид деятельности, П.В. Анисимов обращает внимание на тот факт, что указанная деятельность осуществляется путем применения различных правозащитных средств⁵.

Советский и российский правовед В.М. Сырых под правозащитной деятельностью определяет такой вид деятельности, целью которого является восстановление нарушенных прав и свобод человека. При этом особое внимание он уделяет на то, что такая деятельность должна осуществляться в строгом соответствии с законом. Также одной из задач правозащитной деятельности им видится применение к лицам, нарушившим права и свободы человека, юридической ответственности⁶.

Согласно точке зрения И.В. Голованева, Д.И. Авдеева, сущность правозащитной деятельности состоит в том, чтобы процесс, осуществляемый в рамках указанной деятельности, был направлен на эффективное восстановление нарушенных прав и свобод человека. При этом они отмечают, что такое восстановление возможно посредством применения определенных правовых средств с четким соблюдением требований законодательства⁷.

Проанализировав точки зрения ученых правоведов, необходимо заключить, что правозащитная деятельность представляет собой деятельность различных субъектов (органы государственной власти, органы местного самоуправления, институт адвокатуры и другие), осуществляемой посредством использования различных юридических и правовых средств, в соответствии с четким соблюдением закона, и в целях восстановить права и свободы человека, которые были каким-либо образом нарушены.

Уделив внимание сущности правозащитной деятельности необходимо определить основные проблемы, возникающие в указанной сфере, которые приводят к низкому уровню эффективности осуществления правозащитной деятельности.

Одной из важнейших проблем в сфере осуществления правозащитной деятельности является разрозненность субъектов, осуществляющих правозащитную деятельность. Между указанными субъектами отсутствует четкая скоординированность усилий, напротив присутствует как бы «конкуренция борьба» между такими субъектами, тогда как их действия должны быть направлены на повышение уровня эффективности правозащитной деятельности.

Из указанной проблемы вытекает следующая проблема – слабый уровень взаимодействия между неправительственными правозащитными организациями (далее – НПО) и государственными структурами. Повышение уровня коммуникации между указанными

субъектами могло бы способствовать повышению уровня эффективности правовой защиты.

Говоря об осуществлении правозащитной деятельности НПО, выделяется также ряд проблем.

Во-первых, это проблема недостаточного финансирования субъектов, осуществляющих правозащитную деятельность.

Во-вторых, проблема нехватки лиц, обладающих необходимым уровнем профессиональных познаний и компетенций, способных осуществлять правозащитную деятельность на должном уровне в рамках деятельности НПО.

Также среди проблем в сфере осуществления правозащитной деятельности можно выделить проблему слабого взаимодействия НПО с субъектами международного уровня, осуществляющими правозащитную деятельность.

Рассмотрев основные проблемы в области осуществления правозащитной деятельности, необходимо рассмотреть основные пути их решения. Во-первых, мы считаем необходимым разработать нормативный правовой акт, который бы содержал в себе нормы, регулирующие осуществление правозащитной политики. Указанный акт позволил бы повысить уровень эффективности осуществления правозащитной деятельности, оказал положительное влияние на формирование «здорового» диалога между государственными органами и НПО. Во-вторых, решение указанных проблем и повышение уровня эффективности правозащитной деятельности невозможно без решения ряда экономических проблем. Разрешение проблем в указанной сфере позволили бы предусмотреть увеличение финансирования субъектов, осуществляющих правозащитную деятельность.

Таким образом, мы пришли к выводу о том, что правозащитная деятельность имеет важнейшую роль в сфере защиты прав и свобод человека. Для повышения уровня эффективности осуществления правозащитной деятельности, необходимо усовершенствование действующего законодательства РФ, преодоление экономических проблем, а также улучшение коммуникации между государственными органами и НПО.

¹ Конституция Российской Федерации от 12 дек. 1993 г. [ред. от 21 июля 2014 г.]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс» (дата обращения: 10.03.2020).

² Уполномоченный по правам человека в РФ. [Электронный ресурс]. URL: https://ombudsmanrf.org/news/novosti_upolnomochennogo/view/bolshe_20_tysjach_obrashhenij_postupilo_k_upolnomochennomu_v_techenie_etogo_goda. (дата обращения : 20.09.2022).

³ См.: Ланг П.П. Аксиологическое измерение правовой материи: теоретические и утилитарно-практические аспекты – Самара : ООО «Полиграфическое объединение «Стандарт», 2021. 192 с.

⁴ См.: Ланг П.П. Правозащитная деятельность: правовые и морально-нравственные аспекты // Юридический вестник Самарского университета. 2021. Т. 7. № 2. С. 14-20.

⁵ См.: Михайлов А.Н. Правозащитная деятельность в Российской Федерации // Научные труды Московского гуманитарного университета. 2021. №2. С. 36-40.

⁶ См.: Прокопович Г.А. Правозащитная деятельность как относительно самостоятельная разновидность юридической деятельности // 2017. №1. С.31-34.

⁷ См.: Рязанова М.Н. Понятие правозащитного движения в России: историко-правовой анализ // Вестник экономики, права и социологии. 2017. №4. С. 189-192.

HUMAN RIGHTS ACTIVITIES: THE ESSENCE AND PROBLEMS

© 2022 Sovetkina Anastasiya Sergeevna
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: a.sovetkina98@yandex.ru

Keywords: law, human rights activity, law enforcement activity, legal activity, human rights and freedoms, non-governmental human rights organizations.

The article analyzes the institute of human rights activity. The main points of view of legal scholars on the essence of the institute we are considering are considered, and the place of this institute in legal activity is determined. Attention is paid to the main characteristics of human rights activities, as well as the main problems arising in the sphere of functioning of this type of activity are considered and ways to solve them are proposed.

ЦИФРОВОЙ РУБЛЬ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ЕГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ

© 2022 Стёпкина Юлия Сергеевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: iuliaow@yandex.ru

Ключевые слова: цифровизация, цифровой рубль, информационные технологии, эмиссия, Банк России, денежно-кредитная система.

В статье автором проводится сравнительно-правовой анализ темы эмиссии цифрового рубля, изучаются потенциальные перспективы и риски, сопутствующие данному процессу, а также приводится классификация оснований для внедрения данного нововведения в национальную денежно-кредитную политику России. Особенно важным исследователю видится вопрос сохранения стабильности и безопасности финансовой системы Российской Федерации в современных реалиях, выделяя цифровой рубль основной мерой для нейтрализации возможных посягательств со стороны мирового сообщества.

Сегодняшний день обозначен в мире, как постоянно меняющийся, что подтверждается интеграцией во многие сферы жизни информационных технологий и повышенным интересом профессионального и научного сообщества к темам, связанным с цифровизацией.

Исходя из этого, логично предположить, что опубликованный в 2020 году на официальном сайте Центрального Банка доклад о цифровом рубле³, является одной из самых обсуждаемых тем, о чем говорит количество научных разработок и различного рода трудов по вопросам его правового положения и рискам, связанным с его интеграцией в национальную экономическую систему. Изложенные в докладе положения о введении цифрового рубля до сих пор активно обсуждаются в юридическом и экономическом сообществе.

По данным Банка России⁴, в число стран, которые активно готовятся к внедрению национальной цифровой валюты, входят Канада, Китай, Швейцария, Южная Корея и другие, что ярко демонстрирует фактический и активно распространяющийся мейнстрим данного нововведения в мировом пространстве.

Разберемся подробнее в терминологической сущности «цифрового рубля». Например, П.С. Шараев в своих работах неоднократно указывает на то, что под рассматриваемой нами категорией стоит понимать отдельную правовую сущность, требующую осмысления в рамках юриспруденции, причем, ту сущность, что неразрывно связана с экономической сферой⁵.

На сайте Центрального Банка Российской Федерации прямо сказано, что «цифровой рубль» – это цифровая форма российской национальной валюты, которую Банк России пла-

* Научный руководитель – **Бортников Сергей Петрович**, доктор юридических наук, доцент.

нирует выпускать в дополнении к существующим формам денег»³. Причем, заметим, на сегодняшний день официально существует две формы денежных средств, банкноты и монеты, причем, большинство ученых безналичные деньги относят к форме денежного обязательства. Таким образом, следует сделать вывод о том, что при успешном внедрении данного новшества в национальную экономическую систему, перечень из двух форм дополнится третьей, как следствие, цифровой формой рубля.

Проект по внедрению цифрового рубля включает несколько взаимосвязанных этапов:

- Создание прототипа платформы цифрового рубля;
- Тестирование прототипа платформы и разработку дорожной карты по внедрению данной категории с учетом результатов тестирования;

- Разработку законодательства для внедрения цифрового рубля;

- Внедрение цифрового рубля на денежные платформы.

На сегодняшний день, наше государство, находится на втором этапе, хотя первое тестирования обращения и расчетов с цифровым рублем уже проведено.

Разберемся в практической сущности «цифрового рубля».

Так, цифровой рубль будет представлять из себя цифровое выражение наличного рубля, он будет использоваться точно также, как и обычные купюры или монеты, банковские карты или электронные кошельки, будет эквивалентен наличным и безналичным деньгам. Таким образом, логично предположить, что 1 безналичный рубль=1 наличному рублю=1 цифровому рублю.

Представляется важным конкретизировать отличие цифрового рубля от традиционного. Оно, в свою очередь, выражается в том, что цифровой рубль будет храниться в специальном цифровом кошельке, который будет располагаться в рамках платформы, разработанной Центральным Банком Российской Федерации.

Таким образом, важно понимать, какие преимущества будут у цифрового рубля.

Во-первых, цифровые рубли будут располагаться в персональном цифровом кошельке, который будет доступен из любого интернет- или мобильного банка, что весьма удобно и комфортно для многих граждан.

Во-вторых, все операции, происходящие с использованием цифрового рубля будут прозрачны и защищены от любого рода посягательств, что будет обеспечиваться специальным криптографическим кодом, который, в свою очередь, будет актуален для площадки, предоставляемой Банком России.

В-третьих, все транзакции, проходящие через цифровой кошелек будут проходить без пауз, время их обработки будет составлять доли секунд, что также существенный плюс для многих пользователей.

В-четвертых, для цифрового рубля будут актуальны операции и проекты, связанные со смарт-контрактами, причем, по ним оплата цифровыми рублями будет проходить мгновенно и автоматически, при условии выполнения всех существенных условий договора.

В-пятых, цифровой рубль стоит рассматривать в качестве гарантии безопасности граждан при покупке определенного рода недвижимости, так как при банкротстве любого кредитного учреждения, деньги, которые в нем находятся, существуют там лишь фиктивно, находясь в реальности у тех же граждан, совершивших покупку, только в отдельной вкладке в цифровом кошельке, что заранее указывается в потенциально используемом смарт-контракте.

В-шестых, программа по внедрению цифрового рубля позволит увеличить возможность денежно-кредитной политики, что, в свою очередь, позволит использовать новые инструменты.

Таким образом, вполне логично будет согласиться с высказанной С.П.Бортниковым позицией о том, что «цифровые валюты в сочетании с мобильными технологиями обеспечивают механизмы осуществления безопасных платежей, минуя коммерческие банки»¹.

Стоит сделать вывод о том, что цифровой рубль- это достаточно интересный инструмент, который может способствовать эффективному развитию национальной платежной системы и денежно-кредитной политики².

Важно затронуть тему принципов выпуска цифрового рубля. К ним относятся:

- Принцип самостоятельного развития системы цифровых денег, что говорит о том, что цифровая валюта не должна препятствовать достижению целей государственной политики;

- Принцип равноправного использования цифровой валюты, что говорит о повсеместном использовании цифрового рубля совместно с существующими формами денежных средств. Причем, в данном разрезе стоит подчеркнуть важность и приоритетность принципа сосуществования;

- Принцип инноваций и эффективности, заключающийся в постоянном внедрении системы инноваций и развитии сферы конкуренции с целью поддержания достойного уровня экономического развития;

Именно эти рекомендации можно пронаблюдать в отчете за октябрь 2020 года Банка международных расчетов.

Перейдем к проблемам, которые важно рассматривать в разрезе процесса внедрения цифрового рубля в качестве национального платежного средства.

Одной из первостепенных проблем на сегодняшний день является недостаточно развитая инфраструктура, в рамках которой будет осуществляться апробация цифрового рубля³. Стоит заметить, что для эффективного внедрения и последующего использования цифровой валюты важно установить достойный уровень функционирования операций соответствующей информационной инфраструктуры, которая весьма вероятно достаточно сложна в области аллокации.

Следующей проблемой следует считать возможные спекуляции на финансовых рынках, осуществляемые посредством цифровых кошельков граждан. Некоторые специалисты информационной безопасности опасаются монополии на проведение различного рода операций с цифровой валютой, как со стороны Банка России, так со стороны пользователей.

Вполне очевидно становится проблема рассмотрения цифрового рубля в качестве исключительно платежного средства, что также ставит под сомнение вопрос о фактической необходимости внедрения данной инновации денежного рынка. Предполагаем, что стоит рассматривать цифровой рубль в качестве и сберегательного актива.

Возникающая потребность в более четком и детальном правовом обосновании необходимости внедрения и использования цифрового рубля- следующая актуальная проблема реалий современности.

Таким образом, разрешив рассмотренные выше проблемы, наше государство вполне реально может приблизиться к желаемой стабильности в вопросах денежной политики и

выйти на приоритетно новый уровень в экономическом сегменте, а цифровой рубль сможет стать действенным средством в разрезе практической реализации идей и перспектив совершенствования имеющихся проектов в области денежно-кредитной политики.

¹ Бортников С.П. Эмиссия цифровых денег Банком России // Наука XXI века: актуальные направления развития. 2020. № 1-2. С. 343-348. URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=43795560>

² Бортников С.П. Цифровые деньги и цифровые счета в центральных банках // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2020. № 3(185). С. 100-115. DOI: 10.46554/1993-0453-2020-3-185-100-115. URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=42968664>

³ Официальный сайт Центрального Банка Российской Федерации. URL: <https://www.cbr.ru/fintech/dr/> (дата обращения: 10.05.2022).

⁴ Официальный сайт Центрального Банка Российской Федерации. URL: <https://www.cbr.ru/> (дата обращения: 10.05.2022).

⁵ Шараев Павел Сергеевич Правовая сущность цифрового рубля // Вестник СГЮА. 2021. №6 (143). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/pravovaya-suschnost-tsifrovogo-rublya> (дата обращения: 20.04.2022).

⁶ Медведева Татьяна Михайловна, Новоселова Людмила Александровна, Новоселов Михаил Андреевич «Правовые риски введения цифрового рубля» // Вестн. Том. гос. ун-та. Право. 2021. №41. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/pravovye-riski-vvedeniya-tsifrovogo-rublya> (дата обращения: 20.04.2022).

DIGITAL RUBLE: PROBLEMS AND PROSPECTS OF ITS USE

© 2022 Stepkina Yulia Sergeevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: iuliaow@yandex.ru

Keywords: digitalization, digital ruble, information technologies, issue, Bank of Russia, monetary system.

In this article, the author conducts a comparative legal analysis of the issue of the digital ruble, examines the potential prospects and risks associated with this process, and also highlights the classification of the grounds for the introduction of this innovation in the national monetary policy of Russia. The researcher highlights the issue of preserving the stability and security of the financial system of the Russian Federation in modern realities, highlighting the digital ruble as the main measure to neutralize possible encroachments from the world community.

К ВОПРОСУ О ПОНЯТИИ ПРИНЦИПОВ ПРАВА ЧЕРЕЗ ПРИЗМУ ПОЗИТИВИСТСКОГО ТИПА ПРАВОПОНИМАНИЯ

© 2022 Стуликова Надежда Викторовна*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Nadstst2020@mail.ru

Ключевые слова: право, принцип, принципы права, правовое регулирование, система принципов, принципы законодательства.

В статье приводится краткий теоретический и историко-правовой анализ развития понятия «принципы права» через призму позитивистского типа правопонимания. Приводятся отдельные исследовательские позиции относительно понимания сущностного содержания обозначенной дефиниции, выделены закономерности развития исследуемой правовой категории, представлены авторские выводы по вопросам перспективы их развития в современной правовой действительности.

Современная юридическая доктрина характеризуется, обоснованной на наш взгляд, необходимостью переосмысления основных материально-правовых и процессуальных категорий. Научно-технический прогресс, возникновение новейших форм взаимодействия между носителями права, безусловно, оказали влияние на складывающиеся в правовой науке тенденции. Исследование устоявшихся правовых категорий, включая и принципа права и юридического процесса, с использованием метатеоретического подхода позволят не только иначе посмотреть на существующие теоретические и прикладные проблемы права в целом, но и в том числе определить дальнейший вектор развития современной юридической мысли.

Более того, необходимость дальнейшего исследования вышеобозначенных правовых явлений обусловлено необходимостью укрепления основополагающих государственных институтов.

На сегодняшний день существует несколько научных подходов к определению понятия «принцип»¹.

В философской науке под «принципом» следует понимать ключевое понятие, выступающее в качестве основания и прочного фундамента любой системы, представляющее собой аккумуляции важнейших идей, пронизывающих структурные элементы данной системы. Следует отметить, что сфера его действия ограничивается системой, структурным элементом которой он является².

«Принципы права» являются достаточно сложной юридической категорией, понимание которой напрямую зависит от избранного подхода в определении сущности права³. В юридической доктрине существует несколько подходов по данному вопросу, которые связаны и в том числе с основными типами правопонимания:

* Научный руководитель – **Ланг Петр Петрович**, доктор юридических наук.

- либертарный;
- естественно-правовой;
- позитивистский.

Каждый из обозначенных типов правопонимания, по мнению доктринального сообщества, предопределяет содержание и значение элементов права и правовой системы в целом. В рамках настоящей работы мы уделим внимание вопросам понимания такой категории как «принципы права» через призму позитивистского типа правопонимания. Наибольший интерес для нас представляет советская юридическая литература, которая отчасти заложила основы современной правовой науки и законодательной базы. Несмотря на то, что в настоящей работе представлены критические замечания относительно понимания вышеобозначенной правовой категории, мы все же с уважением относимся к советским специалистам и ценим их достижения в области правовых наук.

Позитивизм предполагает постановку равенства между правом и его способами внешнего выражения, представляющимися в виде конкретных нормативно-правовых актов, материалов правоприменительной практики и др. Таким образом, принципы права абстрагируются от них, и образуют самостоятельную и независимую правовую категорию, которая служит социально-полезным ориентиром для формирования новых законодательных актов, курса правоприменительной практики и т.д.⁴

Советская юридическая доктрина несколько иначе трактовала понятие «принципов права». В трудах известных отечественных исследователей того времени под ними понимались основополагающие и руководящие положения, которые характеризовали классовую сущность всего социалистического права⁵. Общеизвестно, что данные «положения» отчасти выражали идеологию господствующей в государстве политической партии. Более того, их сущностное содержание можно сравнивать и с взглядами политических лидеров, которые задавали курс «государственного строительства».

Однако, ряд исследователей скептически относятся к роли и ценности принципов права в исследуемый период времени. Более того, некоторые отмечают, что государство зачастую применяло неправовые формы разрешения социальных и политических конфликтов в обществе⁶. Таким образом, принципы права выступали как «политические лозунги», лишённые практического применения.

Общеизвестно, что столь пренебрежительное отношение к принципам права, да и к механизмам правового регулирования способно привести к крайне негативным последствиям, провоцирующим возникновение социального напряжения в обществе. В обосновании данной позиции следует отметить, что принципам права присущи цели и задачи, связанные с утверждением курса развития охранительной и регулятивной функций права. Вместе с этим, исследуемые правовые категории оказывают влияние и определяют степень и объём мер государственного воздействия, которые крайне необходимы для развития общественных отношений в целом⁷. Мы убеждены в том, что характер и объём государственного принуждения, механизмы правового регулирования не могут и не должны зависеть от каких-либо неправовых и абстрактных категорий.

Известный отечественный исследователь А.Л. Кононов в своих исследованиях отмечает, что в юридической науке советского периода под «принципами права» понимаются политические идеи, представляющиеся в виде ориентира для отечественного законодателя, при помощи которого определяется курс правовой политики⁸.

Таким образом, позитивистский подход к пониманию права, лишает нас возможности придать автономии и статус источника права принципам. Более того, советским законодателем они были выведены из законодательных актов процессуального и материального права, что в целом не позволяет их рассматривать в качестве критериев оценки норм права.

Современный подход к определению исследуемой правовой категории отчасти тяготеет к позитивистской концепции понимания права⁹. Так, с одной стороны принципы права представляются в виде общих норм, которые пронизывают все сферы правового регулирования и отражают закономерности развития правовой системы в целом, тогда как с другой, принципы права являются основополагающими идеями, пронизывающими все правовые нормы современного законодательства. Отсюда уместна позиция отдельных исследователей предлагающих рассматривать под этими «идеями» не принципы права, а принципы законодательства.

Резюмируя вышесказанное, отметим, что придание нормативно-правовой закреплённости принципам права в законодательных актах является обоснованным шагом ответственного законодателя, который, на наш взгляд, характеризуется обширными возможностями их практического применения при разрешении правовых коллизий. Более того, утверждение в положениях законодательной базы социально-положительных ориентиров, представленных в виде норм-принципов, позволяет нам определить вектор дальнейшего развития той или иной отрасли права.

¹ Ланг П.П. Ценность и экзистенция принципов права // Евразийский юридический журнал. – 2021. – № 6(157). – С. 84-87.

² Философский словарь. – М., 1972.

³ Ланг П.П. Методология юридической науки: новые вызовы и перспективы // Российская наука: актуальные исследования и разработки : Сборник научных статей XIII Всероссийской научно-практической конференции. В 2-х частях, Самара, 08 февраля 2022 года / Редколлегия: С.И. Ашмарина, В.А. Пискунов (отв. редакторы) [и др.]. – Самара: Самарский государственный экономический университет, 2022. – С. 320-323.

⁴ Ланг П.П. Интерпретация права в условиях конкуренции конституционных ценностей // Права человека и политика права в XXI В.: перспективы и вызовы: Сборник научных трудов по итогам Всероссийской научно-практической конференции с международным участием, Москва, 27–28 мая 2022 года. – Саратов: Издательство «Саратовский источник», 2022. – С. 344-354.

⁵ Александров Н.Г. Социалистические принципы советского права // Советское государство и право. – 1957. – № 11.

⁶ Сидоркин А. С. Принципы права: понятие и роль в правовом регулировании // Вестник РУДН. Серия: Юридические науки. 2009. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/printsipy-prava-ponyatie-i-rol-v-pravovom-regulirovanii> (дата обращения: 18.09.2022).

⁷ Кригер Г.А. Место принципов советского уголовного права в системе принципов права // Советское государство и право. – 1981. – № 2.

⁸ Кононов А.Л. Об общих принципах права во французской и бельгийской судебной практике по административным делам // Государство и право. – 2001. – № 3.

⁹ Ланг П.П. Аксиологическое измерение правовой материи: теоретические и утилитарно-практические аспекты – Самара: ООО «Полиграфическое объединение «Стандарт», 2021. – 192 с.

TO THE QUESTION OF THE CONCEPT OF THE PRINCIPLES OF LAW THROUGH THE PRISM OF THE POSITIVIST TYPE OF LEGAL UNDERSTANDING

© 2022 Stulikova Nadegda Viktorovna
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: Nadstst2020@mail.ru

Keywords: law, principle, principles of law, legal regulation, system of principles, principles of legislation.

The article provides a brief theoretical and historical-legal analysis of the development of the concept of «principles of law» through the prism of the positivist type of legal understanding. Separate research positions are given regarding the understanding of the essential content of the designated definition, the patterns of development of the studied legal category are highlighted, and the author's conclusions are presented on the prospects for their development in modern legal reality.

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ИНСТИТУТА НАЛОГА НА ПРИБЫЛЬ

© 2022 Таликина Анна Константиновна*

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: ageeva.ageevaaa@yandex.ru

Ключевые слова: налог на прибыль, налог, экономика, система налогообложения, экономика государства, регулирование, законодательство, финансовая деятельность, предприятие.

Данная статья посвящена анализу института налога на прибыль, его роли в экономике Российской Федерации. Обращено внимание на проблематику, оказывающую влияние на перспективы его дальнейшего развития. Посредством проведения анализа проблем, стоящих перед институтом налога на прибыль, выявлены пути их решения, предложены меры по совершенствованию норм налогового законодательства, выявлены дискуссионные аспекты, освещены основные точки зрения ученых, занимающихся исследованием данного налогового правового института.

Как известно, в экономической теории на данный момент сформировались две важнейшие устойчивые категории: налог и прибыль. Рассмотрим каждую из них.

Под налогом в юридической литературе и практике налогообложения обычно понимается обязательный платеж, который государство взимает как с физических, так и с юридических лиц.

Прибыль, в свою очередь, представляет собой обобщающий показатель финансовой деятельности, под которым понимается разница между выручкой, полученной от реализации товаров, выполнения работ, предоставления услуг и понесенными при этом затратами.

Посредством налогов государство осуществляет регулирование деятельности предприятий и взаимодействие субъектов предпринимательской деятельности с бюджетами государства, банками и иными вышестоящими организациями.

В налоговой системе России можно выделить два ключевых налога: налог на добавочную стоимость и налог на прибыль.

Основное отличие между вышеуказанными налогами состоит в том, что налог на прибыль является прямым, то есть это означает, что размер налога находится в прямой зависимости от итогового финансового результата, который достигнут организацией или отдельным предпринимателем, осуществляющим свою деятельность без образования юридического лица.

Однако несмотря на свое очевидное существенное значение в системе налогообложения, институт налога на прибыль до сих пор до конца не урегулирован законодателем. И это упущение препятствует как его эффективному функционированию, так и дальней-

* Научный руководитель – **Коробова Александра Петровна**, кандидат юридических наук, доцент.

шему развитию этого института как средства регулирования отношений в финансовой сфере.

Так, В.А. Кашина и М.Р. Бобоева отмечают, что налоговеды в большинстве случаев недооценивают весь тот объем экономических отношений, которые подпадают под регулирующее воздействие данного вида налогообложения. На самом деле он гораздо обширнее¹.

По мнению авторов, при таком подходе налог на прибыль может выступать в качестве экономического показателя эффективности предпринимательской деятельности лишь до того момента, пока прибыль не распределена. Поэтому делают вывод они, представляется более результативной собираемость налогов лишь с тех доходов и капиталов, которые выводятся из предприятий.

Такой подход, как нам кажется, должен способствовать тому, что в налогооблагаемую базу по данному виду налога будет включаться не только сама по себе распределяемая прибыль, но и те выплаты, возвраты капитала, избыточные оклады, которые образуются у предприятия.

Говоря о перспективах развития налога на прибыль, нельзя не упомянуть о концепции единого налога, ярчайшим приверженцем которой является И.А. Пероненко. Согласно ее взглядам, налоги, которыми облагаются субъекты налогообложения на постоянной основе, оказывают стимулирующее воздействие на экономику, по сути увеличивая объем предпринимательской деятельности и, следовательно, уменьшают часть прибыли, изымаемой в пользу государства².

В качестве основного преимущества данного вида налога его сторонники отмечают тот факт, что он не зависит от тех результатов финансовой деятельности, которые смог достичь субъект налогообложения, и, как следствие, таким образом он как бы способствует легализации теневой части экономики.

Однако вместе с тем, на наш взгляд, нельзя рассматривать данный подход как единственно верный. И в первую очередь это связано с тем фактом, что он, как показывает элементарный экономический анализ, не отвечает современным реалиям экономики в полной мере в части игнорирования платежеспособности налогоплательщиков, находящейся в зависимости от рентабельности активов.

Для развития института налога на прибыль, на наш взгляд, необходимо провести работу по решению частной проблематики по исчислению его суммы.

Также интерес вызывают особенности расчета сумм платежей в зависимости от производимых хозяйственных операций. Влияние при этом оказывается на:

- Определенные затраты;
- Получаемый экономический эффект.

Следовательно, эти нюансы должны быть учтены в обязательном порядке в виду того что именно они, во многом, вызывают такие негативные явления в сфере налогообложения, как:

- полное или частичное уклонение от обязанности по уплате данного вида налога;
- двойные стандарты, действующие в сфере взимания налога на прибыль;
- двойные же критерии, используемые, например, как было указано выше, в случае с определением налогооблагаемой базы;

- оптимизация;
- наконец, полное или частичное сокрытие прибыли от налогообложения.

Понятно, что все перечисленное порождает серьезные последствия в виде недополучения бюджетом Российской Федерации значительных сумм.

Анализируя в целом правовое регулирование института налога на прибыль, также следует уделить некоторое внимание процессу формирования его налоговой базы. А конкретно – на те различия в учете, которые нуждаются в особом внимании, трепетном отношении с целью устранения возникающей неоднозначности в подходах к его ведению. В качестве одной из причин подобного явления в литературе называют несовпадение целей для каждого из видов учета.

Хотелось бы также отметить и вопросы формирования налоговой базы, а именно его исчисления и порядка уплаты. Главным образом они возникают в виду большого количества трактовок понятия прибыли, а также многообразия ее видов, показателей, подходов к учету, а также в связи с несовершенством механизма по его взиманию, который, по нашему мнению, нуждается в реформировании.

Для того что бы снизить количество существующих разночтений было создано Положение по бухгалтерскому учету «Учет расчетов по налогу на прибыль». В нем закреплено, что основа, в результате которой происходит формирование прибыли, представляет собой хозяйственные операции, совершаемые хозяйствующим субъектом на протяжении налогового периода. Исходя из этого, для проведения сравнения между одними и теми же операциями по различным видам ученых представляется возможным выявить причины различия между учетами.

Также положение оказало положительное влияние посредством интеграции национального законодательства в международные стандарты в рамках сферы регулирования налоговых отношений. Однако, итоговый результат нельзя назвать полностью успешным, можно сказать, что это практически удалось сделать, но только если рассматривать вопрос с позиций бухгалтерского, а не налогового учета³.

Спецификой отечественного законодательства также является существования ряда расходов, не подлежащих учету при исчислении налога на прибыль, либо подлежащих учету в пределах отдельно установленных нормативов.

В результате, при исчислении налога на практике существуют случаи, когда организация фактически понесла расходы, отразив их в учете, однако, отразить их при формировании базы на налог на прибыль не может, в виду того что они формально не соответствующие тому пониманию термина «расходы», из которого, как можно предположить, анализируя нормы налогового права, исходит законодатель.

Вследствие существования вышеуказанной проблемы нередко возникают постоянные расхождения в учете прибыли, которая не может быть учтена при исчислении прибыли ни в текущем, ни в последующих налоговых периодах.

Как пример данной ситуации мы можем привести безвозмездную передачу объекта основных средств. Данные расходы не могут быть признаны и учтены в полном объеме. И, следовательно, при налоговом учете, стоимость передаваемых объектов не уменьшает налоговую базу по одному из самых основных налогов.

Следующая проблема, на которую мы бы хотели обратить внимание, – авансовый характер платежей.

У данного механизма есть ряд плюсов, однако, наиболее часто он подвергается критике при его рассмотрении с точки зрения планирования и прогнозирования, так как предвидение за последующие периоды налогового исчисления зачастую невозможно и, как следствие, затруднительно определение суммы авансового платежа.

Следовательно, такой подход с большой долей вероятности может негативно отразиться на компаниях в целом и на собираемости их бюджетов в частности.

Говоря о снижении процентной ставки налога, также хотелось бы отметить его более низкую результативность в сравнении с решением проблемных моментов по сближению учетов.

Исходя из чего, мы считаем, что разрешение этой проблемы способно привести к существенной экономии денежных средств предприятий и на собираемости их бюджетов в целом.

У предприятий также возникают вопросы касательно трактования порядка признания расходов, а иногда и доходов в процессе формирования налоговой базы в отношении налога на прибыль.

Решение всех этих проблем, на наш взгляд, невозможно без изменений или дополнений в законодательстве. Главным образом это относится к совершенствованию положений налогового законодательства.

Проработаны должны подвергнуться не только порядок и механизмы исчисления и уплаты, но должны быть учтены и особенности как внешней, так и внутренней обстановки в которой происходит процесс осуществления предпринимательской деятельности.

Такой комплексный подход позволит оптимизировать процесс ведения бизнеса и развить сферу инвестирования в дальнейшее развитие, что позволит не только развиваться конкретному предприятию, но и окажет влияние на развитие экономики региона и государства в целом.

В качестве одной из мер, способных повысить эффективность совершенствование законодательства, на наш взгляд, стоит обратить внимание на привлечение к работе не только юристов, но и экономистов и налоговиков, которые имеют наиболее полное и четкое представление о специфике сферы налога на прибыль.

Именно они способны, например, создать специальный перечень, содержащий в себе все особенности налога на прибыль, а именно, его:

- Порядок возникновения;
- Доходные статьи;
- Расходные статьи;
- Перечень организаций, подлежащих налогообложению;
- Особенности формирования базы;
- Особенности исчисления;
- Внутреннюю и внешнюю специфику⁴.

Кроме того, такой подход поможет сблизить бухгалтерский и налоговый учеты, не прибегая при этом к их столкновению и противоречиям в части целей, методов, задач и т.д.

При работе над исследованием налога на прибыль было обращено внимание на его основные принципы. А именно на справедливость и эффективность. Существование, и, главное, эффективность механизма по его исчислению и взысканию не возможна без их

соблюдения. Реализация фискальную функцию налогообложения на прибыль, способно дать наиболее четкое понятие по оценке его эффективности и как следствие, представляется возможным составить прогноз выгоды как для предприятия в частности, так и для экономики государства в целом.

В качестве основного недостатка функционирования современного механизма исчисления и взимания налога на прибыль мы выделили его зависимость от внешней и внутренней обстановки в сфере рыночной экономики.

В связи с этим во многих зарубежных странах наблюдается высокое налоговое бремя на предпринимательскую деятельность юридических лиц.

Активно ведутся исследования по вопросу усиления роли налога на прибыль, по организации ряда преференций с целью стимулирования более активного развития сферы предпринимательской и инвестиционной деятельности.

Предлагаются следующие варианты:

– Минимизация налоговых платежей, осуществляемая при помощи переноса убытков реорганизуемых или приобретаемых компаний на будущие периоды. Однако, у данного предложения есть недостаток в виде создания на рынке «ложных стимулов», которые могут быть направлены на приобретение неэффективного бизнеса без цели его развития. Таким способом возможно присоединить убыточное предприятие и получаемую прибыль направлять на погашение убытков;

– Нормирование расходов по процентам долговых обязательств, принимающиеся при определении налоговой базы. На нынешнем этапе существующие правила действенны не в достаточной степени, в виду того что они не способны в полной мере устранить возможность организации от ухода из-под налогообложения путем незаконного отнесения процентов на расходы и в той же степени они трудоемки для организаций, добросовестно осуществляющих свои обязанности по уплате налога.

– Случаи, возникающие при предоставлении одной компанией другой беспроцентных займов. Необходимо установить специальный порядок налогообложения для такого рода операций;

– Унифицирование порядка признания доходов и расходов в виду того что этот процесс достаточно сложен и трудоемок из-за объема требуемой документации.

Исходя из всего вышеизложенного хотелось бы еще раз подчеркнуть, что совершенствование налога на прибыль не представляется возможным вне учета сложившихся проблем и спорных вопросов. Необходимо провести совершенствование законодательства с привлечением к этому специалистов в области экономики и налогов. Наиболее важна четкость и ясность положений, регулирующих налог на прибыль, возможность их исполнения.

Также важно проводить анализ исторического опыта, как нашей страны, так и на международном уровне.

Важно провести реформирование системы, не нарушив основы функционирования налога, а именно его принципы и главную цель – способствование стабильному развитию производственной, предпринимательской деятельности в стране, законному наращиванию капитала.

¹ См.: Кашин В.А., Бобоев М.Р. О совершенствовании налоговой системы РФ // Налоговый вестник. – 2019. – № 12. – С. 6-8.

² См.: Пероненко И.А. Совершенствование механизма налога на прибыль в РФ // Налоговый вестник. – 2019. – № 11. – С. 12.

³ См.: Синельников-Мурылев С.Г. Совершенствование налога на прибыль в Российской Федерации в среднесрочной перспективе. – М.: Изд-во Института Гайдара, 2019.

⁴ См.: Кручанова Ю.А. Актуальные проблемы налогового учета при исчислении налога на прибыль организаций// Налоговый вестник. – 2018. – № 10. – С. 16.

PROSPECTS FOR THE DEVELOPMENT OF THE INSTITUTE OF INCOME TAX

© 2022 Talikina Anna Konstantinovna
Master's Degree student
Samara State University of Economics
E-mail: ageeva.ageevaaa@yandex.ru

Keywords: income tax, tax, economy, taxation system, state economy, regulation, legislation, financial activity, enterprise.

This article is devoted to the analysis of the institute of income tax, its role in the economy of the Russian Federation. Attention is drawn to the problems affecting the prospects of its further development. By analyzing the problems facing the institute of income tax, ways to solve them are identified, measures to improve the norms of tax legislation are proposed, controversial aspects are identified, the main points of view of scientists involved in the study of this tax legal institute are highlighted.

ПРОБЛЕМА МЕЖВЕДОМСТВЕННОГО ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ В ВОПРОСЕ ВЫЯВЛЕНИЯ И РАССЛЕДОВАНИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЙ ПО ДЕЛАМ О ФИНАНСИРОВАНИИ ТЕРРОРИСТИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

© 2022 Тарасенко Олеся Станиславовна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: lesya.stanislvv@yandex.ru

Ключевые слова: национальная безопасность, терроризм, легализация (отмывание) доходов, межведомственное взаимодействие, следственно-оперативная группа, оперативно-разыскные мероприятия, финансирование террористической деятельности.

В исследовании освещены некоторые аспекты обеспечения национальной безопасности государства в рамках борьбы с одной из глобальных угроз человечества – терроризмом и его финансированием. Показана роль взаимодействия межведомственных правоохранительных структур в вопросе расследования преступлений по делам о финансировании терроризма, а также сложность в выявлении финансовых потоков, представляющих интерес для следственных органов. Внесены предложения по совершенствованию российского законодательства в рамках решения данного вопроса.

Обеспечение национальной безопасности – одна из главных задач мировой политики XXI века любого государства, целью которой ставится вопрос о защите и сохранности суверенитета страны, основ конституционного строя, в том числе пресечение любых агрессивных действий, направленных на создание условий дестабилизации общества внутри государства.

В настоящий момент времени ведущее место в системе комплексных мер обеспечения национальной безопасности государства отводится преодолению и пресечению глобальных угроз, а именно – противодействию терроризма и его финансирования.

Терроризм – многоаспектное явление, деятельность которого обусловлена финансовыми затратами, средствами, легализацией (отмыванием) доходов для подготовки и осуществления террористических актов, любых подрывных действий. Легализация (отмывание) доходов, полученных путем осуществления террористическими организациями и их пособниками преступной деятельности, прежде всего, наносят ущерб финансовой составляющей государства. Террористические преступления в мировой истории, серии атак на гражданские объекты, в частности, крупнейший в мире теракт башен-близнецов Всемирного торгового центра 11 сентября 2001 г., вызвали широкий общественный резонанс, в связи с чем, Советом Безопасности ООН была принята Резолюция №1373 «Угрозы международному миру и безопасности, создаваемые террористическими актами»¹. Документ

* Научный руководитель – **Хаснудинов Ренат Рафаильевич**, кандидат юридических наук, доцент.

содержал в себе основополагающие принципы и задачи, направленные на создание программы мер административного, гражданского, финансового и иного характера.

Впоследствии принимался ряд и других резолюций, нормативно-правовых актов и положений, как на международном уровне, так и внутри государств, в том числе принятия иных мер, направленных на минимизацию числа подобных преступлений, с целью предотвращения экономического, политического и социального ущерба для государства.

К примеру, новым витком, как одной из мер борьбы с легализацией (отмыванием) доходов, полученных преступными действиями, станет запуск в середине 2022 г. специального сервиса при поддержке Центрального Банка России - «Знай своего клиента». Программа, которая встроена в данный сервис, должна отвечать за предоставление информации об уровне вовлеченности в сомнительные операции потенциальных и существующих клиентов². По мнению главного представителя Следственного комитета РФ А.И. Бастрыкина, такая мера способна вывести на новый уровень национальную систему противодействия легализации (отмывания) доходов, в том числе полученных в результате преступных действий, связанных с финансированием терроризма.

Наряду с этим, в рамках обсуждения актуальных вопросов правоприменительной сферы деятельности с участием представителей следственных органов, в 2021 г. академией СК РФ города Санкт-Петербург, было организовано межведомственное научное мероприятие, посвященное противодействию легализации (отмыванию) преступных доходов. В повестке мероприятия также поднимался вопрос, касаемо возможности информирования следователя в ходе проверок сообщения о преступлениях с материалами и сведениями потоков денежных средств, которые проходят через банковские счета организаций, в том числе в физических лиц³.

Однако, несмотря на это, по-прежнему существуют некоторые трудности, с которыми сталкиваются правоохранители в деятельности по противодействию терроризма, в частности, это проблема в отслеживании источников финансового потока террористических организаций и выявления именно тех потоков, которые непосредственно финансируют их деятельность.

Так, немаловажен тот факт, что надлежащий результат в вопросе выявления, расследования и раскрытия террористических преступлений с его финансовой составляющей, напрямую зависят от должного и всеобъемлющего совместного взаимодействия следственных и иных правоохранительных ведомств, где существенное значение отводится впоследствии производства оперативно-разыскной деятельности.

Ввиду этого, следственные подразделения осуществляют мониторинг преступной активности и анализ практики расследования подобных преступлений, предусмотренных нормами и положениями уголовного законодательства, в частности:

- ст. 174 УК РФ «Легализация (отмывание) денежных средств или иного имущества, приобретенных другими лицами преступным путем»,

- ст. 174.1 УК РФ «Легализация (отмывание) денежных средств или иного имущества, приобретенных лицом в результате совершения им преступления» УК РФ⁴.

Важно отметить, что наиболее распространенными формами взаимодействия в деятельности следователя и органа дознания являются:

- исполнение поручений на осуществление отдельных следственных действий, в том числе проверок и оперативно-разыскных мероприятий;

- возможность привлечения оперативных сотрудников в осуществлении своей деятельности в порядке следственных групп;
- привлечение сил экспертных подразделений служб МВД РФ, ФСБ РФ и др., с целью проведения экспертных исследований.

Наряду с указанными формами взаимодействия, в борьбе с финансированием террористическими организациями своей деятельности, имеет место быть организация, так называемой следственно-оперативных групп (далее – СОГ). СОГ подразумевает собой непроцессуальный вид осуществления взаимодействия между следственными подразделениями и сотрудниками иных ведомств, выражающийся в согласованности следственных действий и отдельных ОРМ (включая в себя разработку и принятие межведомственных актов, реализацию, в целях повышения уровня знаний сотрудников и опыта, совместных учебно-методических мероприятий).

На сегодняшний момент времени организация следственно-оперативной группы является распространенным видом согласованной деятельности правоохранителей в вопросе выявления финансовых потоков террористической преступности, возбуждения и расследования уголовного дела. Отдельного внимания заслуживает то, что в действующем уголовно-процессуальном законодательстве отсутствует нормативное закрепление взаимодействия различных ведомств в составе СОГ. УПК РФ закреплена лишь возможность на проведение в рамках следственной группы предварительного следствия по уголовному делу, связанному с финансированием террористической деятельности⁵. В качестве участников данной группы могут выступать сотрудники, уполномоченные на осуществление оперативно-разыскной деятельности. Однако на практике состав лиц, формируемый следственной группой при производстве предварительного следствия по данному делу (прежде всего, сотрудники МВД РФ и ФСБ РФ) обуславливается особенностями и спецификой самого преступления. Таким образом, острым вопросом остается наличие ведомственной разобщенности, в связи с этим возникает необходимость в закреплении на законодательном уровне возможности формирования группы из сотрудников различных правоохранительных ведомств с целью повышения эффективности и минимизации случаев затягивания сроков в вопросе производства следственных действий в рамках предварительного расследования.

Ранее Государственной Думой Российской Федерации уже предпринимались попытки установить деловой климат между правоохранительными ведомствами, в частности, было выдвинуто предложение о внесении дополнений в действующий уголовно-процессуальный кодекс по вопросу нормативного закрепления возможности формирования межведомственной следственной группы. Формирование такой группы предполагало процессуальное регулирование уголовных дел, относящихся к категории «тяжких» и «особо тяжких», в том числе возбуждение уголовных дел по террористическим преступлениям. Несмотря на попытки нормативного утверждения данного предложения, законопроект не был принят.

Некоторые авторы, исследующие вопросы современной юриспруденции, убеждены в необходимости и целесообразности организации СОГ с установлением и закреплением за каждым субъектом Российской Федерации руководящего должностного лица, ответственного за осуществление такой формы взаимодействия ведомств в рамках специализированной деятельности – производство предварительного расследования по уголовным делам о террористической деятельности и его финансированием⁶.

Тем не менее, вопрос в анализе действующего законодательства в части межведомственного взаимодействия, остается открытым, и, на наш взгляд, требование пересмотра данного положения является обоснованным в целях взаимной конвергенции интересов правоохранительных органов, ведущих непосредственную борьбу с любыми проявлениями террористической деятельности и ее финансированием.

¹ Резолюция N 1373 (2001) Совета Безопасности ООН <Угрозы международному миру и безопасности, создаваемые террористическими актами> (Принята в г. Нью-Йорке 28.09.2001 на 4385-ом заседании Совета Безопасности ООН) // СПС «Консультант Плюс». URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=INT&n=11131#nBvJA3TgO90CvwH41> (дата обращения: 16.04.2022);

² Подписан закон, регламентирующий создание на базе Банка России информационного сервиса «Платформа «Знай своего клиента», через который банки в онлайн-режиме смогут получать информацию об уровне риска проведения клиентами подозрительных операций // СПС «Консультант Плюс». URL: <http://www.consultant.ru/law/hotdocs/72601.html/> (дата обращения: 16.04.2022);

³ «Круглый стол «Противодействие легализации (отмыванию) преступных доходов»». Официальный сайт Санкт-Петербургской академии СК России. URL:[http:// skspba.ru/2021/04/22/круглый-стол-противодействие-легализаций](http://skspba.ru/2021/04/22/круглый-стол-противодействие-легализаций) (дата обращения 16.04.2022);

⁴ «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 09.03.2022) // СПС «Консультант Плюс». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/0994b72ccab34fae773ced2c837691518a3e3dca/ (дата обращения: 16.04.2022);

⁵ «Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации» от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 09.03.2022) // СПС «Консультант Плюс». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34481/a8ce863fe783cf2bec75f4f1de3e5ffb7b4cc043/ (дата обращения: 16.04.2022);

⁶ См.: Иванов В.И., Корсаков К.А., Коршунова О.Н., Овчинникова Г.В. Расследование терроризма: Учебное пособие. СПб., 2001 С. 94 132 с.

THE PROBLEM OF INTERDEPARTMENTAL COOPERATION IN THE ISSUE OF DETECTION AND INVESTIGATION OF CRIMES IN CASES OF FINANCING OF TERRORIST ACTIVITIES

© 2022 Tarasenko Olesya Stanislavovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: lesya.stanislvv@yandex.ru

Keywords: national security, terrorism, legalization (laundering) of income, interdepartmental interaction, investigative and operational group, operational search activities, financing of terrorist activities.

The study highlights some aspects of ensuring the national security of the state in the fight against one of the global threats to humanity – terrorism and its financing. The role of interaction between interdepartmental law enforcement agencies in the investigation of crimes in cases of terrorist financing is shown, as well as the difficulty in identifying financial flows of interest to investigative agencies. Suggestions have been made to improve the.

О МЕСТЕ ФИНАНСОВО-ПРАВОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В СИСТЕМЕ ЮРИДИЧЕСКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

© 2022 Ткаченко Елизавета Сергеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: linnik069@gmail.com

Ключевые слова: финансово-правовая ответственность, юридическая ответственность, финансовое право.

Финансовая правовая ответственность является аспектом дискуссионных разногласий многих российских ученых, потому что природа данных правоотношений является специфичной и неповторимой по отношению к другим видам юридической ответственности.

Начиная с 90-х годов XX века в России начали разворачиваться экономические реформы, направленные на перестроение методов государственного управления и заканчивая переходом на рыночную экономику. В этой связи с 1990-х годов финансовое право выделилось как отдельная отрасль российского права. Данный факт является общепризнанным, т.к. для выделения обособленной отрасли права необходим собственный предмет, метод правового регулирования, источники и институты права.

Любая система состоит из совокупных частей: отрасли и подотрасли права, нормы права и институты права. Система юридической ответственности является межотраслевым институтом, который, непосредственно, состоит из правовых норм.

Традиционно, виды юридической ответственности классифицируются по отраслевому признаку. Таким образом, выделяют административную, уголовную, дисциплинарную, гражданско-правовую и, наконец, финансово-правовую ответственность.

В хронологической последовательности в правовой системе первыми возникли уголовная и гражданско-правовая ответственности, а следом за ними, по мере возникновения новых общественных отношений, появились новые виды юридической ответственности: дисциплинарная, административная и материальная ответственности.

За последние десятилетия возникло большое количество новых видов юридической ответственности. Именно этот аспект является дискуссионным в российской науке. Одним из таких видов является, как раз-таки, финансово-правовая ответственность. Проблема самостоятельности финансово-правовой ответственности как правового института в системе юридической ответственности остро стоит и по сей день.¹ Мнения ученых разделись ввиду того, финансово-правовая ответственность является частью административного права.

Следует выделить отличительные черты финансово-правовой ответственности от административной ответственности:

* Научный руководитель – Казанкова Татьяна Николаевна, доцент.

1. Основание финансово-правовой ответственности содержится в различных нормативно-правовых актах, в отличие от административной ответственности. Административная ответственность предусматривается только Кодексом об административных правонарушениях. Ни один нормативно-правовой акт федерального уровня не предусматривает основания административной ответственности.

2. Основанием для привлечения к административной ответственности является административное правонарушение – это противоправное виновное нарушение, предусмотренное КоАП, за которое лицо несет соответствующее наказание. А основанием для наступления финансово-правовой ответственности – является нарушение норм финансового законодательства.

3. Цели финансово-правовой ответственности – пополнения в бюджет убытков государства, а административной – пресечение нарушений и наказание.

4. Различие сроков привлечения к административной и финансово-правовой ответственности. Из КоАП общий срок привлечения к административной ответственности составляет два месяца. А срок привлечения к финансово-правовой ответственности исходит из финансового законодательства – один год.

5. Совершенно разная система исчисления санкций. Административный штраф предусмотрен в установленном денежном эквиваленте. Финансовые санкции же, в большинстве случаев, предусматривают процентное вычисление (пени, недоимки)

6. КоАП предусматривает освобождения от привлечения к ответственности в случае малозначительности деяния. В финансовом законодательстве о малозначительности ничего не говорится, но зато существуют различные льготы для разных групп населения.

Финансово-правовая ответственность является самостоятельным видом юридической ответственности ввиду того, что:

1. В законодательстве РФ есть четкое закрепление таких понятий, как «налоговое правонарушение» и «бюджетное правонарушение»;

2. У финансово-правовой ответственности существует, непосредственно, кодифицированные нормативные правовые акты: Бюджетный кодекс и Налоговый кодекс;

3. Финансово-правовая ответственность имеет специфический вид регулируемых общественных отношений;

4. Финансово-правовая ответственность характеризуется оперативностью и, в частных случаях, направлена на быстрое реагирование пресечения финансовых правонарушений;

5. Финансово-правовая ответственность реализуется компетентными органами государственной власти и уполномоченных на совершение тех или иных действий должностными лицами;

6. Финансово-правовая ответственность реализуется в процессуальной форме;

Исходя из всего вышеизложенного можно сказать, что финансовая правовая ответственность является обособленным видом финансовой ответственности.² По правовой природе она является юридической ответственностью, потому что возникает в сфере финансовых правоотношений, входящих в предмет, непосредственно, финансового права.

¹ Афанасьев В.С., Сунцова Е.А. Некоторые проблемы теории правонарушений и юридической ответственности // Право и политика. 2006. № 3.

² Мусаткина А.А. Признаки финансово-правовых санкций // Финансовое право. 2004. № 1.

ON THE PLACE OF FINANCIAL AND LEGAL RESPONSIBILITY IN THE SYSTEM OF LEGAL RESPONSIBILITY

© 2022 Tkachenko Elizaveta Sergeevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: linnik069@gmail.com

Keywords: financial and legal responsibility, legal responsibility, financial law.

Financial legal responsibility is an aspect of debatable disagreements of many Russian scientists, because the given nature of legal relations is specific and unique in relation to other types of legal responsibility.

ПРОБЛЕМЫ КВАЛИФИКАЦИИ ХИЩЕНИЙ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ БАНКОВСКИХ КАРТ: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ

© 2022 Тороп Сергей Сергеевич*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: torop.99sk@mail.ru

Ключевые слова: хищение денежных средств, банковские карты, проблема квалификации, мошенничество, кража, хищение, способ.

В статье исследуется проблема квалификации хищений денежных средств с использованием банковских карт. Рассматриваются смежные составы преступления, связанные с хищением денежных средств с использованием банковских карт, такие как кража и мошенничество. Исследуется и обобщается судебная практика. Изучается позиция высших судов. Производится анализ смежных составов преступления.

В 2022 году, тема с хищением чужого имущества не стала менее актуальной. За первые три месяца 2022 года ущерб от совершенных преступлений, связанных с хищением чужого имущества с использованием средств мобильной связи составил 3,3 млрд руб. Данный показатель значительно больше, чем за 2021 год. Как подчеркнул директор департамента информационной безопасности Центрального банка РФ, Уваров В. сумма ущерба на за первый квартал 2022 года составила на 14% больше, чем за аналогичный период 2021 года.¹

По данным МВД РФ за период январь – май 2022 года, зарегистрировано 204,8 тыс. преступлений совершенных с использованием информационно-телекоммуникационных технологий, в сфере компьютерной информации. Из них 108,6 тыс. (53%) относятся к категориям тяжких или особо тяжких. 149, 2 тыс. (72,8%) совершены с использованием сети «интернет». 77,8 тыс. (38%) с помощью средств мобильной связи. 144,1 тыс. (70,4%) таких преступлений совершены путем кражи и мошенничества. 46,4 тыс. преступлений были квалифицированы по п. «г» ч. 3 ст. 158 УК РФ «кража с банковского счета, а равно в отношении электронных денежных средств», а по ст. 159.3 УК РФ «мошенничество с использованием электронных средств платежа» квалифицировано 3,6 тыс. преступлений.²

Если в 2021 году резкий рост указанных совершаемых преступлений был обусловлен пандемией COVID-19 и внутренней политикой государства, направленной на введение различных ограничений в целях предотвращения распространения указанной инфекции, что способствовало оставаться гражданам дома и вести всю свои финансово-хозяйственную деятельность в мобильном приложении собственного банка, начали преимущественно ве-

* Научный руководитель – **Калентьева Татьяна Анатольевна**, кандидат юридических наук, доцент кафедры организации борьбы с экономическими преступлениями.

сти свою жизнь в мобильном телефоне, сети «интернет», чем и воспользовались злоумышленники, то сегодня у последних новый тренд.

Сегодня мошенники активно используют в своем обмане международное положение и национальную политику государства. Так мошенники звонят гражданам представляются сотрудниками банка и сообщают им о том, что их счет заблокирован, по причине того, что с указанного счета была осуществлена нелегальная попытка перевода денежных средств на счет за границу недружественного государства. Ведя граждан в заблуждение, мошенники начинают манипулировать страхами законопослушных граждан, а именно это то, что их денежные средства могут быть утеряны и что за перевод денежных средств в недружественное государство может быть расценено как спонсирование незаконных вооруженных формирований государства агрессора, что за собой повлечет привлечение к уголовной ответственности гражданина. Стоит отметить, что это не единственный способ хищения имущества с электронными средствами платежа. Схемы хищения довольно разнообразны и не ординарны.³

При этом остается проблема квалификации хищения имущества с участием электронных средств платежей и электронных денежных средств. Как известно законодатель устанавливает уголовную ответственность за кражу с банковского счета, а равно в отношении электронных денежных средств ««г» ч. 3 ст. 158 УК РФ», но при этом предусматривает уголовную ответственность за мошенничество с использованием электронных средств платежа «ст. 159.3 УК РФ». Вопрос в каком случае квалифицировать как кражу, а в каком как мошенничество все также актуален.

Например, если субъект преступления звонит законопослушному гражданину, представляется ему сотрудником банка и сообщает о том, что с банковского счета гражданина осуществляется незаконное снятие денежных средств и предлагает ему назвать свои данные и данные банковской карты с защитным кодом, что бы заблокировать данную операцию, после того как гражданин предоставил ему данные кладет трубку и с помощью завладевших данными начинает осуществить списание электронных денежных средств путем покупок в интернет магазинах различных товаров. Как квалифицировать в этой ситуации? На самом деле ответ есть. Согласно положению п. 2 Постановления Пленума Верховного суда РФ от 30.11.2017 №48 «О судебной практике по делам о мошенничестве, присвоении и растрате». Если обман не направлен прямо на завладение чужого имущества, а служит способом облегчения достижения доступа к нему, то в таком случае следует квалифицировать как кражу или грабеж в зависимости от способа хищения. Так в нашем примере следует квалифицировать как кражу.⁴

В пленуме разъяснено, что различие между кражей и мошенничеством заключается в том, что при краже, происходит тайное хищение имущества, то есть происходит тайное изъятие чужого имущества против воли владельца этого имущества. При мошенничестве же владелец имущества сам отдает свое имущество под влиянием обмана.

Но при этом если, например субъект преступления воспользуется чужой банковской картой при осуществлении покупок в магазине, то следовало бы квалифицировать как мошенничество, виду умолчания о своих преступных намерениях и ввода в заблуждение продавца, выдавая себя за владельца банковской карты, о чем указывал п. 17 указанного Пленума.

Можно было бы констатировать, что проблема квалификации двух смежных составах преступления разрешен вышеупомянутым Пленумом и этот вопрос закрыт. Однако так было до изменений внесенных 29.06.2022 в упомянутый Пленум. В редакции пленума от 29.06.2022 абзац 1 п. 17 был исключен вовсе. Именно этот абзац в п. 17 Пленума разрешал вопрос квалификации смежных составах преступления, а именно вопрос квалификации деяний субъекта при расплате банковской картой на кассе.

Фундаментальные изменения также коснулись и Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 27.12.2002 N 29 (ред. от 29.06.2021) «О судебной практике по делам о краже, грабеже и разбое». Изменениями от 29.06.2021 в пленум был добавлен п. 25.1, согласно которому квалифицировать деяние как кражу по п. «г» ч. 3 ст. 158 УК РФ следовало бы, когда субъект преступления осуществляет снятие наличных денежных средств с помощью поддельной карты или с помощью имеющихся персональных данных о лице с карты которого через банкомат осуществляется снятие денежных средств, а равно если лицо похитило денежные средства с электронного банковского счета владельца.⁵

Изменения судебной практики вновь породило проблему, которая давно была решена и не требовала изменений. Как в нынешней ситуации квалифицировать действия субъекта преступления, который расплачивается чужой банковской картой на кассе в магазине без разрешения владельца, тем самым осуществляя хищение чужого имущества? Можно было бы предположить, что проблемы нет, так как четкая квалификация состава п. «г», ч. 3 ст. 158 УК РФ определена в нововведенном п. 25.1 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 27.12.2002 N 29 (ред. от 29.06.2021) «О судебной практике по делам о краже, грабеже и разбое» и иные деяние связанные с хищением имущества при злоупотреблении доверия следовало бы квалифицировать как ст. 159.3 УК РФ. Однако не все так однозначно.

Железнодорожный районный суд города Рязани обратился в Конституционный суд РФ с запросом о проверке конституционности п. «г» ч. 3 ст. 158 и ст. 159.3 УК РФ, так как по мнению районного суда одни и те же действия такие как оплата товаров, услуг банковской картой позволяют квалифицировать как по п. «г» ч. 3 ст. 158 так и по ст. 159.3 УК РФ. В своем определении Конституционный суд РФ указал, что действительно на момент подачи запроса существовала проблема квалификации данного деяния и законодателем этот момент не урегулирован, что дает возможность применять не только п. «г» ч. 3 ст. 158 и ст. 159.3 УК РФ, тем самым привлекая субъекта преступления к уголовной ответственности, но и имеется возможность привлечения к административной ответственности. Например, если хищение с чужой банковской карты путем ее использования будет в размере 2500 руб. и квалифицировано как кража, то лицо будет привлечено к уголовной ответственности, а если квалифицировано как мошенничество, то виновное лицо будет привлечено к административной ответственности по ст. 7.27 КоАП РФ «мелкое хищение». При этом суд в своем определении указал, что проблема разграничения п. «г» ч. 3 ст. 158 и ст. 159.3 УК РФ устранена Пленумами верховного суда. Стоит отметить, что Конституционный суд сослался на п. 17 Постановления Пленума Верховного суда РФ от 30.11.2017 №48 «О судебной практике по делам о мошенничестве, присвоении и растрате» в редакции до 29.06.2021, в котором было указано, что хищение с банковской карты путем оплаты покупок, услуг чужой банковской картой при этом выдавая лицо за истинного владельца данной карты или же умолчание и не сообщение продавцу или иному уполномоченному лицу

о не принадлежности банковской карты субъекту преступления, такие действия следует квалифицировать как мошенничество. При этом Конституционный суд РФ в своем определении отметил, что настоящее определение не исключает возможности законодателя усовершенствовать уголовно правовые нормы, рассматриваемые в данном запросе.⁶

Тем не менее, проблема существенно отразилась на судебной практике. Решения судов, которые были вынесены до 29.06.2022, то есть до внесенных изменений в вышеупомянутые пленумы, стали отменяться.

Так, например по приговору суда от 18 марта 2019 Руцупкин за незаконное завладение и использование чужой банковской карты путем осуществления банковской карой бесконтактной оплаты работ и услуг был признан виновным в совершении преступления признаками, предусмотренными ч. 2 ст. 159.3 УК РФ. С такой квалификацией не согласилась коллегия ВС РФ по уголовным делам. Отменяя решения всех предыдущих инстанций, коллегия в своем определении указала, что при осуществлении списании денежных средств во время оплаты покупок Руцупкиным, сотрудники магазина не принимали участие в установлении личности владельца, так как Руцупкин осуществлял оплату бесконтактным способом не требующем ведения пин кода, а по действующему законодательству сотрудники магазина в этом случаи не наделены такими полномочиями. В связи с чем Руцупкин сотрудников магазина в заблуждение не вводил и доверием их не злоупотреблял.⁷

После этого прецедента и были внесены изменения в пленумы ВС РФ. Как не странно КС РФ такую же позиции отразил в своем определении. Он также указал, что в случае бесконтактной оплаты банковской картой без необходимости введения пин-кода, не может иметь место быть обман или злоупотребление доверия, так как на сотрудников магазинов не возложены полномочия по установлению личности владельцев банковских карт.

Аналогичную позицию отразил в своем обзоре судебной практики Верховный Суд РФ. Он указал, что хищение денежных средств путем оплаты товаров путем использования чужой банковской карты, подлежит квалификации как кража, совершенная с банковского счета, то есть по п. «г» ч. 3 ст. 158 УК РФ.⁸

Таким образом можно констатировать, что сегодня из-за неоднозначности и смежности признаков п. «г» ч. 3 ст. 158 и по ст. 159.3 УК РФ существует большая проблема в квалификации действий при оплате чужой банковской картой, которая решается исключительно позиций высших судов РФ, а не законодателем. До 29.06.2021 практика судов указывала на необходимость квалификации таких действий как мошенничество, после же указывает на необходимость квалификации таких действий как кражу. И нет не каких гарантий, что через некоторое время позиция высших судов не изменится по этому вопросу и решения нижестоящих судов, которые были вынесены согласно действующей на тот момент практике не будут вновь отменяться виду изменчивости позиции высших судов. Полагаю, что эту проблему может решить исключительно законодатель, добавив или убрав соответствующие признаки преступления в указанные составы. Или же исключив одну из норм из действующего УК РФ.

¹ РБК. Kaspersky и «Яндекс» сообщили о росте числа звонков телефонных мошенников. [Электронный ресурс]. URL: https://www.rbc.ru/technology_and_media/22/06/2022/62b2b1609a7947023acdec45 (дата обращения 10.08.2022).

²Краткая характеристика состояния преступности в Российской Федерации за январь - май 2022 года [Электронный ресурс]. URL: <https://xn--b1aew.xn--p1ai/reports/item/30967346/> (дата обращения: 11.08.2022).

³ Известия. Специалисты зафиксировали новый всплеск телефонного мошенничества в РФ [Электронный ресурс]. URL: <https://iz.ru/1338949/2022-05-24/spetsialisty-zafiksirovali-novyi-vsplesk-telefonnogo-moshennichestva-v-rf>. (дата обращения: 12.08.2022).

⁴Постановления Пленума Верховного суда РФ от 30.11.2017 №48 «О судебной практике по делам о мошенничестве, присвоении и растрате».

⁵Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 27.12.2002 N 29 (ред. от 29.06.2021) «О судебной практике по делам о краже, грабеже и разбое».

⁶Определение Конституционного Суда РФ от 09.07.2021 N 1374-О «О прекращении производства по делу о проверке конституционности пункта «г» части третьей статьи 158 и статьи 159.3 Уголовного кодекса Российской Федерации в связи с запросом Железнодорожного районного суда города Рязани».

⁷Кассационное определение Судебной коллегии по уголовным делам Верховного Суда Российской Федерации от 01.06.2021 N 5-УДП21-44-К2.

⁸Обзор судебной практики Верховного Суда РФ N 3 (2021) (утвержден Президиумом Верховного Суда РФ 10 ноября 2021 г.).

PROBLEMS OF QUALIFICATION OF CASH THEFT USING BANK CARDS: CURRENT STATUS

© 2022 Torop Sergey Sergeevich
Student

Samara State University of Economics
E-mail: torop.99sk@mail.ru

Keywords: embezzlement of funds, bank cards, problem of qualification, fraud, theft, embezzlement, method.

This article examines the problem of qualifying theft of funds using bank cards. Related offenses related to the theft of funds using bank cards, such as theft and fraud, are considered. Judicial practice is researched and generalized. The position of the higher courts is being studied. The analysis of related elements of the crime is carried out.

ФИНАНСОВО-ПРАВОВАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ В ТАМОЖЕННОЙ СФЕРЕ

© 2022 Цыцорина Алена Алексеевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: Cycorinaalena@gmail.com

Ключевые слова: финансово-правовая ответственность, юридическая ответственность, пени, мера финансово-правовой ответственности.

Основная цель статьи - проанализировать проблему существования финансово-правовой ответственности в сфере таможенной деятельности.

Сначала нужно отметить, что финансовое право обладает такими компонентами, с помощью которых можно было бы сделать вывод о том, что финансовое право это отдельная отрасль права.

Например,

Исключительный предмет финансового права

Специфические методы финансового регулирования

Также нужно сказать, что юридическая ответственность-это мера воздействия на лицо, которое совершило правонарушение, что влечет за собой отрицательный исход, который применяется государственными органами.

Например, Н.И Матузов¹ говорит, что юридическая ответственность обладает такими признаками, как:

1. Основывается на государственном принуждении, через использование санкций, предусмотренных нормами права.

2. Появляется из-за совершения правонарушения.

3. Приводит к неблагоприятным последствиям по отношению к правонарушителю.

Изучая позиции исследователей, можно выделить тот факт, что в литературе «юридическая ответственность» заключается в обязанности субъекта претерпеть лишения, предусмотренные законом, если будет совершено правонарушение этим лицом.

Виды юридической ответственности:

– Административная

– Уголовная

– Гражданская

– Дисциплинарная

Они устанавливаются государством, путем применения правовых норм, в которых принимаются основания ответственности.

* Научный руководитель – **Казанкова Татьяна Николаевна**, кандидат педагогических наук, доцент.

В юридической литературе можно встретить мнения, разделяются самостоятельность финансово правовой ответственности.

Если изучить мнения разных авторов о существовании финансово-правовой ответственности, то можно прийти к выводу о том, что мнения разделились.

Например, Д.Н. Барах² говорит о том, что в российском праве финансово-правовой ответственности не существует.

Но автор считает, что пени нужно отнести к мерам принуждения в сфере финансовых правоотношений.

Иным же является мнение Н.В. Сердюковой³, которая говорит о том, что финансово-правовая ответственность имеет место быть в российском праве, так как Эта категория установлена нормами финансового права.

Можно сделать вывод о том, что финансово-правовая ответственность это правоотношения между государственными органами и гражданином, который совершил правонарушение и должен перетерпеть лишения за нарушения норм.

Следует отметить, что позиция юридического закрепления финансово-правовой ответственности недостаточно обоснована.

Санкции финансово-правовой нормы имеют имущественный характер.

В таможенной сфере в некоторых случаях применяется принуждение. Оно применяется только тогда, когда совершается правонарушение, например административное, когда лицо не уплачивает таможенные налоги и сборы.

При этом, все меры, которые применяются таможенными органами, считаются мерами ответственности.

Именно поэтому существует возможность применения в таможенной деятельности санкций дисциплинарного и административного характера.

Юридическая ответственность в таможенной сфере это применение мер принудительного характера к субъекту, который совершил таможенное правонарушение.

При такой ответственности это лицо должен претерпеть меры государственного принуждения за совершение правонарушения, он несет лишения.

Именно поэтому юридическая ответственность в таможенном праве связана с осуждением лица, которое совершило таможенное правонарушение.

Касательно финансово-правовой ответственности в таможенной сфере О.Ю.Быкаева⁴ считает, что полномочия таможенных органов носят финансово-правовой характер.

Финансово-правовая ответственность в таможенной сфере это существование фискального направления, с помощью чего обеспечивается пополнение государственного бюджета, через наложения пени на лиц, которые не уплачивают в срок таможенные налоги и сборы. Такие лица подвергаются финансово-правовой ответственности.

Главной отличительная чертой финансово-правовой ответственности является универсальность в применении мер воздействия на финансовую деятельность.

Нужно отметить то, что применять меры ответственности за нарушения законодательства в финансовой деятельности могут суды, а также ФНС РФ.

Финансово-правовая ответственность применяется определенным кругом субъектов, которые применяют нормы закона, применяемым в отношении нарушителей норм финансового законодательства, направленных на восстановление потерь казны государства.

В заключение, можно сделать вывод о том, что цель данной статьи была достигнута, проанализирована проблема существования финансово-правовой ответственности в таможенной сфере.

¹ Н.И. Матузов Теория государства и права// курс лекций 3 изд, 2016 С 640

² Д.Н. Барах Административная ответственность и финансовые санкции // Журнал российского права 1997 №8 С 85-90.

³ Н.В. Сердюкова Финансово-правовая ответственность по российскому законодательству: становление и развитие 2006 С 26.

FINANCIAL AND LEGAL RESPONSIBILITY IN THE CUSTOMS SPHERE

© 2022 Tsitsorina Alyona Alekseevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: Cyscorinaalena@gmail.com

Keywords: financial and legal responsibility, legal liability, penalties, a measure of financial and legal responsibility.

The main purpose of the article is to analyze the problem of the existence of financial and legal responsibility in the field of customs activity.

К ВОПРОСУ О НЕОБХОДИМОСТИ И ВОЗМОЖНОСТИ ПРОВЕДЕНИЯ СУДЕБНОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ В ГРАЖДАНСКОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ

© 2022 Чудаева Дарья Егоровна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: chudaevade@mail.ru

© 2022 Скачкова Ольга Сергеевна
кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: yarmoluik@gmail.com

Ключевые слова: экспертная деятельность, судебная экспертиза, доказательства, стороны, лица, участвующие в деле, отвод эксперту, права и обязанности сторон, знания в сфере искусства и ремесла.

Статья посвящена изучению судебно-экспертной деятельности как важной составной части гражданского судопроизводства, предназначенной для получения сведений о фактах, принципиальных для разрешения гражданского дела в суде. Раскрыто понятие судебной экспертизы, принципы ее осуществления, а также систематизированы права сторон и лиц, участвующих в деле, в части осуществления экспертной деятельности. Выделены проблемы, присущие этапу проведения судебной экспертизы, а также предложены направления их устранения посредством уточнения гражданско-процессуального законодательства.

Судебно-экспертная деятельность представляет собой особое процессуальное действие, предусмотренное нормами гражданского судопроизводства для уточнения обстоятельств, принципиальных для рассмотрения гражданского дела в суде. Данная деятельность необходима в том смысле, что ее производство предназначено для разрешения вопросов, требующих специальных знаний в научно-технической сфере, искусстве и ремесле¹. Вне зависимости от предмета разрешаемого спора судебная экспертиза направлена на то, чтобы посредством дачи ответов на вопросы, адресуемые эксперту, установить обстоятельства, обосновывающие требования или возражения сторон, участвующих в деле. Так, к примеру, эксперту, участвующему в рассмотрении дела № 2-107/2021 от 23 ноября 2021 г., был задан вопрос о стоимости восстановления поврежденного транспортного средства, пострадавшего по вине ответчика. Таким образом, технические знания позволили определить стоимость ремонта составила 8 200 руб.² Аналогичным образом знания эксперта в сфере землеустройства позволили разрешить спор о признании реестровой ошибки, которая привела к незаконному установлению границ земельного участка в деле № 2-1636/2021, рассматриваемого Шпаковским районным судом Ставропольского края 23 ноября 2021 г.³

Тем самым с учетом регламентации прав и обязанностей участников процесса, а также с опорой на соблюдение принципов законности, полноты исследования, объективности и

всесторонности достигается максимальная эффективность применения специального познания в контексте рассмотрения гражданских дел и соблюдения интересов участников⁴. Данный аспект выступает неотъемлемым приоритетом всего гражданского-процессуального законодательства в целом. При этом, по замечанию Холявки Н.И., стоит принимать во внимание значимость целеполагания в структуре разрешения дела в суде, что подразумевает присутствие внутреннего убеждения у судей в части целесообразности производства экспертизы и рациональности ее назначения в контексте той ситуации и тех целей, которые предвещали вынесения решения суда об осуществлении экспертной деятельности⁵.

Так, в совокупности норм ГПК РФ установлено, что обязанность производства экспертизы вменяется равным образом как судебно-экспертному учреждению, так и конкретному эксперту (экспертам) (ст. 79)⁶. При этом сами стороны, а также лица, участвующие в деле, имеют право не только систематизировать, формулировать и представлять вопросы, разрешение которых видится принципиальным для эффективного рассмотрения спора, но и:

1. ознакомиться с определением суда о факте назначения экспертизы;
2. заявить отвод эксперту;
3. рассмотреть заключение, вынесенное по итогу произведенной экспертизы;
4. ходатайствовать о назначении повторной и иных видов экспертиз⁷.

Как резюмирует Зимин Д.Г. в проводимом им исследовании, нечеткость формулирования целей назначения экспертизы с точки зрения нормативных положений ГПК РФ приводит к тому, что стороны сталкиваются с отказом суда в контексте реализации экспертной деятельности⁸. Вместо этого к делу прибавляются иного вида доказательства, как, например, письменные пояснения каких-либо специалистов, компетентность и профессионализм которых видятся сомнительными или учет которых не соответствует процессуальным требованиям ГПК РФ, предъявляемым к различным видам доказательств.

Для устранения данной проблемы разумным видится модификация содержания ст. 79 ГПК РФ. В данном случае важным видится акцент внимания не только на необходимости использования специальных знаний в обозначенных ранее областях при уточнении вопросов, разрешение которых необходимо в контексте гражданского дела, но и на обязательном проведении исследования, без которого теряется смысл экспертной деятельности. В таком случае назначение и проведение экспертизы будет регулироваться двумя важнейшими приоритетами, положенными в основу доказательств, представляемых суду на основе принципов объективности, допустимости, достаточности и проверяемости:

1. наличие вопроса, разрешение которого видится невозможным без знаний в научно-технической сфере, искусстве и ремесле;
2. актуальность проведения исследования, направленного на решение обозначенных вопросов.

По уточнению Булавиной М.А., при оценке необходимости и возможности производства экспертизы стоит также учитывать, что в ряде случаев деятельность эксперта невозможна в силу объективных факторов. К примеру, в судебной практике известны случаи, когда суд был лишен возможности назначить физико-химическую экспертизу гелевой и перьевой ручки в силу сроков давности сохранения чернил данного вида на образцах договоров. Отсутствие соответствующей методики в отношении перьевой ручки и определе-

ния срока давности гелевой ручки в пределах годовалого периода выступили реальными барьерами на пути производства экспертизы.

Другой пример, олицетворяющий невозможность экспертной деятельности в контексте гражданского судопроизводства, связан с нехваткой профессиональных кадров в экспертном учреждении или отсутствием необходимого оборудования. Также причиной аннулирования экспертной деятельности могут послужить материалы недостаточного качества или количества, отданные эксперту для работы.

Таким образом, для устранения случаев нецелесообразного назначения экспертизы перед ее фактическим производством следует ответить на ряд основополагающих вопросов, уточнение которых позволит снизить риск удлинения рассмотрения гражданского дела ввиду невозможности получения сведения о фактах, принципиальных для разрешения дела в суде. Такие вопросы будут связаны, с одной стороны, с определением области приложения специальных знаний и тех материалов, исследование которых необходимо для составления экспертного заключения, а с другой, с точным и корректным структурированием вопросов, которые будут адресованы эксперту в ходе реализации им профессиональной деятельности. В таком случае соответствие данным критериям позволит получить достоверное, объективное заключение эксперта, что в итоге наилучшим образом отразится на возможности защиты и обеспечения нарушенных и оспариваемых интересов сторон, чьи права возможны к восстановлению посредством гражданского судопроизводства.

¹ О государственной судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации: Федеральный закон от 31.05.2001 N 73-ФЗ (ред. от 01.07.2021) // Консультант Плюс: справ, правовая система [Электронный ресурс]. - Режим доступа: URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_31871/ (дата обращения 18.09.2022)

² Решение № 2-107/2021 2-107/2021(2-800/2020;)-М-760/2020 2-800/2020 М-760/2020 от 23 ноября 2021 г. по делу № 2-107/2021 // Sudact: Судебные и нормативные акты РФ [Электронный ресурс]. URL: <https://sudact.ru/regular/doc/JgJUjZC6SpNY/> (дата обращения 18.09.2022)

³ Решение № 2-1636/2021 2-1636/2021~М-1388/2021 М-1388/2021 от 23 ноября 2021 г. по делу № 2-1636/2021 // Sudact: Судебные и нормативные акты РФ [Электронный ресурс]. URL: <https://sudact.ru/regular/doc/aDdTK1nHyhWL/> (дата обращения 18.09.2022)

⁴ Лазарева Л. В. Особенности правового статуса субъектов судебно-экспертной деятельности // Актуальные проблемы российского права. 2019. №4 (101). С. 15 – 22.

⁵ Холявка Н. И. Проблемы назначения и проведения судебной экспертизы в гражданском судопроизводстве // Молодой ученый. 2022. № 24 (419). С. 280-282.

⁶ Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 14.07.2022) // Консультант Плюс: справ, правовая система [Электронный ресурс]. - Режим доступа: URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_39570/ (дата обращения 18.09.2022)

⁷ Российская Е.Р. О правовом статусе судебного эксперта // Вестник Университета имени О. Е. Кутафина. 2018. №7 (47). С. 31 – 35.

⁸ Зимин Д. Г. Некоторые особенности, связанные с назначением судебной экспертизы в гражданском процессе // Научный альманах. 2018. № 6–1 (44). С. 214.

⁹ Булавина М. А. Экспертиза как средство доказывания в гражданском процессе. М.: Издательский дом «ИМЦ», 2021. С. 121–133.

ON THE QUESTION OF THE NECESSITY AND POSSIBILITY OF CONDUCTING A FORENSIC EXAMINATION IN CIVIL PROCEEDINGS

© 2022 Chudaeva Darya Egorovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: chudaevade@mail.ru

© 2022 Skachkova Olga Sergeevna
Candidate of Legal Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: yarmoluik@gmail.com

Keywords: expert activity, forensic examination, evidence, the parties, the persons involved in the case, the challenge to the expert, the rights and obligations of the parties, knowledge in the field of art and craft.

The article is devoted to the study of forensic expert activity as an important part of civil proceedings, designed to obtain information about the facts that are fundamental for the resolution of a civil case in court. The concept of forensic examination, the principles of its implementation are disclosed, as well as the rights of the parties and persons involved in the case in terms of expert activity are systematized. The problems inherent in the stage of forensic examination are highlighted, as well as the directions of their elimination by clarifying the civil procedure legislation are proposed.

ЭКОНОМИКО-ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ АГЕНТСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА РЫНКЕ НЕДВИЖИМОГО ИМУЩЕСТВА

© 2022 Шпангель Федор Федорович
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: shpanur@yandex.ru

Ключевые слова: недвижимое имущество, информационные технологии, рынок недвижимости, правовое регулирование, риелторы, специалисты по недвижимости.

Статья посвящена анализу тенденций на рынке недвижимого имущества. Выявлены существенные изменения состава участников рынка недвижимости, раскрыт характер влияния на оборот недвижимого имущества современных информационных технологий. Учен зарубежный опыт взаимодействия продавцов недвижимости с посредниками.

Цифровые технологии активно внедряются в сферу договорного регулирования отношений, связанных с недвижимым имуществом. Они позволяют значительно ускорить процессы приобретения и продажи объектов недвижимости, формируют удобные модели взаимодействия участников рынка недвижимости.

Все более актуальными становятся технологии, обеспечивающие максимальную персонализацию и учет потребностей участников сделок с недвижимым имуществом в режиме онлайн. К ним относятся такие направления цифровизации как: процесс поиска и подбора подходящего варианта недвижимости, персонализация рекламы объектов недвижимости и связанных с ними услуг, виртуальная примерка квартиры или жилого дома, бизнес шеринга, виртуальное предоставление юридической помощи, услуг по взаимодействию с налоговыми органами, оформление ипотеки, страховки и многие другие¹.

В еще большей степени информационные технологии изменили процессы государственного регулирования рынка недвижимого имущества. Приоритетное отношение российского государства к упорядочению оборота недвижимого имущества подтверждается особым вниманием к его правовому регулированию, в том числе к определению правового режима объектов такого имущества, к обеспечению наибольшей прозрачности и законности сделок с недвижимостью, а также достаточной для участников рынка недвижимого имущества, актуальной (достоверной), доступной в режиме реального времени информацией обо всех объектах недвижимого имущества.

Правовое упорядочение отношений в сфере оборота недвижимости основано прежде всего на последовательном и комплексном использовании нормативно-правовых средств и индивидуально-правового воздействия на участников.

Существенным образом изменяются и отношения продавцов недвижимого имущества с посредниками на рынке недвижимости как в Российской Федерации, так и в других странах.

Так, с пандемией COVID-19, изменившей сам образ жизни людей, все больше профессионалов в области недвижимости работают виртуально с использованием новейших технологий, например, современных цифровых платформ, которые помогают в проведении переговоров по продажам и совещаний, виртуальном осмотре клиентами объектов недвижимости и имеют многие другие полезные функции.

Ускоренные темпы изменений бизнес-среды происходят в большинстве отраслей промышленности, транспорта, связи, сфере услуг, поэтому агенты на рынке недвижимого имущества должны быть готовы вести некоторые или почти все свои дела удаленно, например, при сопровождении операций с недвижимым имуществом за рубежом из-за возросших проблем соблюдения визового режима, транспортных связей между странами и целыми регионами. Профессионалы всех направлений деятельности в области недвижимости должны как можно быстрее и в наибольшем объеме перенести свой бизнес в виртуальный мир, при этом продолжая предоставлять первоклассное обслуживание клиентам.

Существенные изменения в оценке клиентами необходимости и значимости риэлторских услуг периодически происходят как в нашей стране, так и в других национальных экономиках, что влечет исчезновение посредников² и затрудняет прогнозирование изменений в данном сегменте рынка в отдаленной перспективе.

Так, в 2004 году рынок недвижимости США переживал бум. С ростом цифровых и других технологий, которые проложили путь для тех, кто совершает сделки с недвижимым имуществом сам, казалось, что агенты по недвижимости были обречены на ту же судьбу, что и агенты, предоставляющие услуги в сфере туристской деятельности. Подпитываемые горячим рынком и потоком веб-сайтов по недвижимости, покупатели и продавцы шли прямо в Интернет, чтобы найти дома и квартиры, сделать предложения и закрыть сделки. Идея платить агенту по недвижимости пять или шесть процентов комиссионных казалась собственникам недвижимого имущества нелепой, когда было так легко найти покупателей.

Но между апрелем 2007 и апрелем 2008 года жилищный пузырь лопнул, и продажи новых домов упали на 42 процента. Существующие продажи жилья упали на 17,5 процента³.

По всей территории Соединенных Штатов дома стояли на рынке месяцами, в то время как их стоимость медленно снижалась. Продавцы предлагали творческие стимулы, такие как бесплатные коммунальные услуги в течение года или телевизоры с плоским экраном, чтобы заманить покупателей, которые ждали, что рынок опустится еще больше. При такой жесткой конкуренции продавцов вариант «продажи без посредников» уже не выглядел привлекательным для некоторых продавцов.

Люди стали все чаще обращаться к специалистам по недвижимости за помощью в организации эффективного маркетинга своей недвижимости для привлечения максимально возможного количества покупателей. Некоторые продавцы обратились к группе агентов, которых в США традиционно называют риэлторами.

Необходимо указать на противоречивое использование терминов для обозначения участников предпринимательской деятельности на рынке недвижимости не только в популярной, но и научной литературе в области юриспруденции, экономики и менеджмента, что можно, видимо, объяснить не только и не столько языковыми особенностями национальной речи, сколько использованием терминов законодательными и другими право-

творческими органами конкретной страны, набором принятых в ней доктринальных терминов о данных субъектах бизнеса.

Однако использование цифровых технологий обуславливает необходимость ясного и однозначного закрепления законодателем правовых категорий и понятий, более оперативного и полного вовлечения в правотворческий процесс всего юридического инструментария.

Наиболее разнообразным и в силу этого неоднозначным, дискуссионным в отечественной и зарубежной литературе представляется употребление термина «риэлтор». Диапазон его содержания велик и включает по крайней мере две встречающиеся крайности, поэтому термин «риэлтор» употребляется в литературе в двух смыслах: широком и узком.

В широком смысле данный термин используется как родовое понятие, включающее в себя весь круг участников предпринимательской деятельности на рынке недвижимого имущества: специалистов по недвижимости, оценщиков, юристов и других.

В узком смысле под риэлтором понимается только субъект предпринимательской и (или) профессиональной деятельности, оказывающий посреднические и связанные с ними смежные услуги на рынке недвижимого имущества.

Представляется актуальным исследование причин сокращения рынка риэлторских услуг и количества риэлторов, как зависящие от них самих, так и объективно изменяющиеся под влиянием правовых условий и информационных технологий в Российской Федерации и в других странах.

В связи с интенсивным внедрением информационных технологий в современной экономике возникает вопрос о перспективах развития и даже о самом существовании российского рынка риэлторских услуг, актуальный также и для аналогичных рынков зарубежных стран. Ответы пессимистичного характера на него (этот вопрос) встречаются все чаще.

Об отсутствии перспектив развития риэлторских услуг как сегмента отечественной экономики заявляют и сами риэлторы, по мнению некоторых из них «риэлтор» (брокер, специалист по недвижимости) является отмирающей профессией и ее исчезновение неизбежно. Так, по утверждению А. Зарицкого, основанному на примере данных юридической компании Heads Consulting, за десятилетний период с 2006 по 2016 годы число агентов по продаже недвижимости сократилось почти в два раза главным образом из-за резкого сокращения потребности в них участников рынка недвижимого имущества⁴.

Считаем, что будущее сегмента рынка посреднических услуг в сфере оборота недвижимости зависит от способности агентов отстоять свою нишу услуг путем повышения собственного профессионализма, скорости и качества услуг и и корректировки цен на свои услуги с учетом предложений других участников рынка недвижимого имущества.

¹ Суворов В. Цифровые агентства недвижимости: как мы будем покупать квартиры в 2020-х. 26.02.2021 // <https://trends.rbc.ru/trends/innovation/5f7a0d2e9a794783d7b3f697>

² Шадрина Т. Эксперты предупредили о семи рисках цифровой экономики. 28.02.2018 <https://www.audit-it.ru/news/finance/940721.html>

³ Dave Roos. What Realtors Do for Home Sellers | Updated: Feb 10, 2021 [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://home.howstuffworks.com/real-estate/buying-home/realtor.htm> (Дата обращения: 15.09.2022).

⁴ Зарицкий А. Умиряющая профессия: почему исчезновение риелторов неизбежно 24.10.2016. [Электронный ресурс]. Режим доступа: // <https://realty.rbc.ru/news/580dd4f29a7947a2f22484ba> (Дата обращения: 15.09.2022).

ECONOMIC AND LEGAL PROBLEMS OF AGENCY ACTIVITY IN THE REAL ESTATE MARKET

© 2022 Shpanagel Fedor Fedorovich
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: shpanur@yandex.ru

Keywords: real estate, information technology, real estate market, legal regulation, realtors, real estate specialists.

The article is devoted to the analysis of trends in the real estate market; significant changes in the composition of real estate market participants are revealed; the nature of the influence of modern information technologies on the turnover of real estate is revealed. The foreign experience of interaction of real estate sellers with intermediaries is taken into account.

СОДЕРЖАНИЕ

Экономика (Д-Я)

Дворцова О.Г., Домнина С.В. Культурно-туристический кластер как способ возрождения и реновации сельских территорий	3
Докторова К.Н. Предложения по обеспечению эффективной газификации.....	7
Ермолаев К.Н., Россовицкий А.А. Основные направления развития финансового рынка.....	12
Жидкова И.В., Ямашкина Д.А. Влияние финансовых пирамид на экономическую безопасность России	15
Заступов А.В. Этапы проектирования инвестиционных проектов	19
Зелепукина Н.М. Теоретический аспект анализа трансформации экономического пространства региона	24
Иванова Д.А. Практическое применение методов машинного обучения в сфере прогнозирования инфляционных процессов	28
Иванова О.Н. Крупные предприятия и мелкие крестьянские хозяйства в институциональной среде середины 1960-х гг. - современного периода	32
Игнатъева К.В. Статистическая оценка мер социальной защиты населения Самарской области.....	37
Игошина Н.А., Феоктистова А.И. Влияние пандемии на развитие субъектов малого предпринимательства.....	42
Каспарова Л.К., Наумова О.А. Направления конвергенции управленческого и бухгалтерского (финансового) учета	46
Качурина У.А., Степчук Ю.А. Наиболее эффективное использование как важнейший принцип управления объектом недвижимости	51
Кашаева В.А. Экономико-статистический анализ основных показателей инновационного развития Российской Федерации.....	55
Кожухова В.В. Оценка социального риска в системе обеспечения экономической безопасности предприятия	60
Кокурина Ю.Д. Анализ инвестиций в основной капитал в Российской Федерации	65
Колесникова А.А. Динамический анализ и прогнозирование уровня безработицы в Российской Федерации	69
Кондусова К.Ю., Маняева В.А. Информационно-аналитическая ценность отчета о совокупном доходе компании	73
Коновалова М.Е. Особенности развития системы денежного обращения в условиях цифровизации.....	78
Корнеева Т.А. Учет обесценения активов при формировании отчетности	82
Корнилова А.Д., Кондратьев В.А. Особенности и риски развития цифровой экономики	87
Корнилова К.А., Митусова О.Н. К вопросу определения доходов и расходов, подлежащих налогообложению	91
Коробейникова Е.В. Особенности реализации миграционной политики в регионе	97
Костюкова Е.Д. Анализ показателей уровня жизни населения Российской Федерации	103
Кузьмина О.Ю. Экономическая природа современных денег.....	108

Кучаева К.И. Перспективное развитие налогообложения самозанятых граждан в Российской Федерации	113
Лаптева Е.В. Российский рынок банковских услуг: современные реалии	117
Лобашова А.Н. Методы оптимизации издержек предприятия в условиях кризиса	123
Майоров О.В. Обоснование необходимости создания межвузовского кампуса в г. Самаре	126
Маркеева К.А. Анализ рынка услуг ногтевого сервиса в Самаре	131
Милова Л.Н., Гурьянова С.С. Совершенствование кредитных взаимоотношений банка с заемщиками в современных условиях	135
Михалева О.Л. Цифровизация процессов в налогообложении малого бизнеса	139
Муравлев В.М. Актуальные вопросы организации раздельного учета при выполнении государственного оборонного заказа	143
Мурзаханов А.Х. Статистическая оценка состояния и развития здравоохранения в России	146
Мухамбеталиева О.Р. Понятие инсайдерской информации и виды инсайдеров: сравнение российской и зарубежных законодательных практик	151
Назаров М.А., Войтенкова К.А. Налоговое консультирование в РФ: формы и методы осуществления	157
Наугольнова И.А. Алгоритм внедрения проектно-процессного управления на предприятии	163
Никандрова Ф.А., Сердюк Д.М. Влияние теневой экономики на экономическую безопасность государства	168
Николаева В.В. Система управления проектами в проектно-ориентированной организации	173
Обидина А.А. Структурно-динамический анализ состояния преступности в Российской Федерации	178
Перепёлкин В.А. Структурная характеристика интеллектуального капитала	182
Пестрякова В.А. Анализ правового регулирования и налогообложения цифровых финансовых активов	185
Пименова Е.М. О факторах, влияющих на уровень рентабельности компаний	189
Попова Е.Е., Годоба Д.И. Актуальные проблемы и перспективы учета договоров страхования и представления информации о них в отчетности	193
Портнова Л.В. Классификация районов Оренбургской области по уровню регистрируемой безработицы	199
Савинкова О.А. Дифференциация ожидаемой продолжительности жизни населения Российской Федерации: статистический аспект	203
Савинов О.Г. Современная роль кредита в национальной экономике	207
Сакович М.О. Повышение финансово-экономической устойчивости организации	211
Саломатина С.Ю. Особенности проведения и регулирования маржинальных сделок	216
Салькина А.Р. Анализ прямого налогообложения в России	221
Светкина И.А. Мониторинг информации с целью предупреждения коррупционных правонарушений в организации	227
Синекопова В.С. Анализ финансовой устойчивости предприятий добывающей отрасли	231
Стрельцов А.В. Исследование особенностей инновационного развития промышленных предприятий в современных условиях	236
Сырensenкова П.А., Мулендеева Л.Н. Фондовый рынок России в современных экономических условиях	240
Тарасова Т.М. Теоретические аспекты определения рисков и угроз экономической безопасности хозяйствующего субъекта	244
Тимофеева А.Ю. Статистический анализ структуры и динамики поступающих на обучение по программам магистратуры в российские вузы	249
Токарев Ю.А. Анализ структуры безработицы в экономике Самарской области	254
Тюньков А.В. Муниципальная статистика: сущность, вызовы и пути решения	259

Удиярова К.А. Анализ жилищного строительства в Российской Федерации: статистический аспект	262
Фролов К.Е. Особенности организации финансов некоммерческих организаций	267
Хмелева Г.А., Витфильд О.А., Леонов И.О. Современные приоритеты российско-африканской торговой политики.....	272
Чистик О.Ф. Анализ занятости женщин на региональных рынках труда России	277
Шепелев А.В. Методы оценки конкурентоспособности предприятия	280
Ширнаева С.Ю. Статистические методы оценки урожайности пшеницы в страховании	283
Яковлев Г.И. Проблемы совершенствования современной инвестиционной политики в промышленности.....	286

Юриспруденция и право

Арцытов Н.А., Кот М.К. Предпринимательская деятельность как объект государственного контроля (надзора)	290
Беляков А.В., Бондаренко С.В. Проблемы привлечения к уголовной ответственности за коррупционные преступления	293
Бобков О.Б., Карев Д.А. Особенности и принципы финансового права	297
Гаджалзода К., Калашникова Е.Б. Сравнительный анализ налоговой системы Российской Федерации и Республики Таджикистан.....	302
Губайдуллина Э.Х., Авцин Г.К. Роль и значение юридических клиник в сфере оказания бесплатной юридической помощи	305
Дашин А.В. Понятие многоквартирного дома как объекта управления.....	308
Душкина Я.О. Проблемы правового обеспечения бюджетных средств в рамках государственного финансового контроля	312
Зубкова М.Н. Правовое регулирование деятельности иностранных лиц в сети Интернет на территории РФ.....	315
Иванова А.Г. Правовые основы и проблемы финансовой ответственности в Российской Федерации	319
Казанкова Т.Н. К вопросу о понятии актов Конституционного Суда Российской Федерации	322
Коробова А.П. Сравнительный анализ доктринального толкования функций налога в правовой науке РФ и ФРГ	327
Котлов С.В. Общая характеристика федеральных налогов в Российской Федерации.....	332
Ланг П.П. Естественнно-правовая концепция: реалии и перспективы	337
Латышкина Д.Е. Некоторые особенности расследования коммерческого подкупа на современном этапе	340
Левичев Д.А. Становление и развитие прокуратуры России в дореволюционный период	344
Лунева У.С. Правовая природа и генезис финансово-правовой ответственности.....	348
Ненашева К.Е. Финансово-правовая ответственность – необходимый атрибут правового государства.....	352
Осипов Д.Д. К вопросу о материально-правовых и процессуальных проблемах осуществления частной детективной деятельности в Российской Федерации на современном этапе	355
Приходько С.О. Юридический процесс: современная парадигма	359
Свищёва С.С., Азархин А.В. Анализ налогообложения добычи нефти	363
Сенокосов А.А. К вопросу об особенностях финансово-правовых санкций.....	367
Сидорова А.В., Коптелов А.П. Автороведческая и почерковедческая экспертизы: сравнительно-правовой аспект.....	371

Советкина А.С. Правозащитная деятельность: сущность и проблемы	375
Стёпкина Ю.С. Цифровой рубль: проблемы и перспективы его использования	379
Стуликова Н.В. К вопросу о понятии принципов права через призму позитивистского типа правопонимания	383
Таликина А.К. Перспективы развития института налога на прибыль	387
Тарасенко О.С. Проблема межведомственного взаимодействия в вопросе выявления и расследования преступлений по делам о финансировании террористической деятельности.....	393
Ткаченко Е.С. О месте финансово-правовой ответственности в системе юридической ответственности.....	397
Тороп С.С. Проблемы квалификации хищений денежных средств с использованием банковских карт: современное состояние.....	400
Цыцорина А.А. Финансово-правовая ответственность в таможенной сфере	405
Чудаева Д.Е., Скачкова О.С. К вопросу о необходимости и возможности проведения судебной экспертизы в гражданском судопроизводстве	408
Шпангель Ф.Ф. Экономико-правовые проблемы агентской деятельности на рынке недвижимого имущества	412

Научное издание

**РОССИЙСКАЯ НАУКА:
АКТУАЛЬНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ
И РАЗРАБОТКИ**

***Сборник научных статей
XIV Всероссийской
научно-практической конференции***

22 сентября 2022 года

Часть 2

Экономика (Д-Я). Юриспруденция и право

ISBN 978-5-00176-138-9



9 785001 761389 >

*Материалы представлены
в авторской редакции*

Усл. печ. л. 24,41 (26,25). Уч.-изд. л. 39,74.
ФГАОУ ВО «Самарский государственный экономический университет».
443090, Самара, ул. Советской Армии, 141.