

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
"САМАРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ"

РОССИЙСКАЯ НАУКА:
АКТУАЛЬНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ
И РАЗРАБОТКИ

*Сборник научных статей
IX Всероссийской
научно-практической конференции*

15 марта 2020 года

Часть 2
Экономика (Л - Я). Юриспруденция и право

Самара
Издательство
Самарского государственного экономического университета
2020

УДК 001.8
ББК Ч-48
Р76

Материалы конференции размещены в системе РИНЦ

Редакционная коллегия: д.э.н., профессор С.И. Ашмарина; д.э.н., доцент А.В. Павлова (отв. редакторы); д.э.н., профессор В.А. Пискунов; д.э.н., профессор А.П. Жабин; к.с.н., доцент Е.В. Ширнина; д.э.н., профессор М.Е. Коновалова; д.п.н., профессор Э.П. Печерская; к.э.н., доцент Н.В. Никитина; д.ю.н., доцент С.П. Бортников; к.п.н., доцент В.В. Мантуленко; И.А. Плаксина (отдел сопровождения конкурсов и грантов); Д.В. Алешкова (отв. секретарь-референт)

Р76 **Российская наука: актуальные исследования и разработки** : сборник научных статей IX Всероссийской научно-практической конференции, 15 марта 2020 года : в 2 частях / редколлегия: С.И. Ашмарина, А.В. Павлова (ответственные редакторы) [и др.] ; Самарский государственный экономический университет. - Ч. 2. - Самара : Изд-во СГЭУ, 2020. - 850 с.

ISBN 978-5-00176-006-1

-

ISBN 978-5-00176-008-5 (ч. 2)

Сборник посвящен актуальным научно-теоретическим и методическим вопросам развития общества в современных экономических условиях в таких областях науки, как: информационные технологии в образовании, экономике и менеджменте; история; математика; менеджмент; педагогика и психология; социология и политология, филология и языкознание; философия; физическая культура и здоровый образ жизни; экология; экономика; юриспруденция и право. В статьях проведен анализ теоретических и методических подходов экономического и организационного развития, предложены новые научно-методические направления развития экономики и общества.

Сборник представляет интерес для научных работников, аспирантов, студентов, а также руководителей и специалистов предприятий.

УДК 001.8
ББК Ч-48

ISBN 978-5-00176-006-1
ISBN 978-5-00176-008-5 (ч. 2)

© ФГБОУ ВО "Самарский государственный
экономический университет", 2020

ЭКОНОМИКА

УДК 330.322(075)
Код РИНЦ 38.04.01

ВИДЫ И ФОРМЫ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ

© 2020 Левченко Лариса Владимировна
доцент

© 2020 Яковенко Мстислав Дмитриевич
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: mstislav.yakovenko@yandex.ru

Ключевые слова: инвестиции, финансовый рынок, государственные инвестиции, государственные закупки, ОФЗ, виды государственных инвестиций, оценка эффективности государственных программ.

Статья посвящена исследованию различных видов и форм государственных инвестиций. Авторы описывают основные государственные инвестиционные инструменты, их место и значение в структуре расходов бюджета, а также проводят анализ эффективности использования государственных инструментов инвестирования; выделяют связанные с этим проблемы.

На сегодняшний день существенная часть экономики России в той или иной степени контролируется государством. Как следствие, значительную роль в структуре финансовых рынков играет рынок государственных инвестиций.

Согласно классическому определению инвестиционной деятельности, таковая подразумевает использование любых ресурсов в целях преумножения капитала.

Вместе с тем, исходя из этого определения бюджет государства практически не предусматривает инвестиций в обычном понимании. Следует сразу оговориться, что здесь и далее авторы подразумевают под государством совокупность государственных органов и органов местного самоуправления.

По мнению авторов это не совсем верно, по многим причинам.

Во-первых, государство действует не только напрямую через свои государственные органы, но и, например, через организации, которые так или иначе "аффилированы" государству. Это могут быть, как государственные бюджетные учреждения, которые имеют право заниматься предпринимательской деятельностью, и как следствие имеют возможность каких-либо капитальных вложений в основные средства, обновление материальной

базы и пр. Такую же функцию могут выполнять государственные корпорации, юридические лица с государственным участием и мн. др.

Во-вторых, государство как на федеральном, так и региональном и местном уровнях, предусматривает в своих бюджетах субсидирование частных юридических лиц и индивидуальных предпринимателей. Оно может быть связано с возмещением самых разнообразных расходов, которые несут частные предприятия, и которые государство готово возмещать. Например, сельское хозяйство, здравоохранение, образование, т.е. то, что принято называть социальными расходами.

В-третьих, отдельно следует упомянуть банковскую и финансовую системы. Так, например только в 2015 году на поддержку банковской системы России, было выделено 1,7 трлн рублей. При этом общий объем расходов в том же году составлял чуть более 15 трлн рублей¹. Т.е. несложно посчитать, что только в этой части бюджет "проинвестировал" более 10 % от общей суммы.

Из приведенных аргументов можно сделать однозначный вывод, что в бюджете России, как, впрочем, и в бюджете практически любого государства, значительно больше инвестиций, чем может показаться на первый взгляд.

Исследовав источники государственных инвестиций, легко можно выделить несколько нетривиальных конкретных видов таких вложений.

- Государственные закупки. Исходя из сведений, размещенных на официальном сайте единой информационной системы в сфере закупок², в 2019 году общий объем размещения государственного заказа составил более 10 трлн. рублей. Из указанной суммы проблематично выделить точную сумму инвестиций в классическом понимании (закупка оборудования, капитальные вложения и т.п.), однако с уверенностью можно сказать, что государство в любом случае является самым крупным инвестором.

Необходимо учитывать, что в силу действующего законодательства (в первую очередь 44-ФЗ, 223-ФЗ и 275-ФЗ) заказчиками по таким закупкам являются не только органы государственной власти, но и все виды государственных организаций (казенные и бюджетные учреждения, иные некоммерческие организации, учредителем которых является государство, госкорпорации и мн. др.).

- Государственно-частное партнерство. С одной стороны, усложнение социально-экономической жизни затрудняет выполнение государством общественно значимых функций. С другой стороны, бизнес заинтересован в новых объектах для инвестирования. ГЧП представляет собой альтернативу приватизации жизненно важных, имеющих стратегическое значение объектов государственной собственности³.

Самым передовым субъектом Российской Федерации в области государственно-частного партнерства однозначно является Санкт-Петербург, в котором такие программы реализовывались задолго до принятия соответствующего федерального закона. Так реализуются проект в сфере коммунальных услуг (водо- и теплоснабжение, электросбережение и т. п.), развития транспортной инфраструктуры и в социальной сфере (строительство социально значимых объектов - школ, больниц и др.).

- Субсидии и прочие расходные обязательства. Субсидии обычно выделяются в рамках тех или иных государственных программ. Вместе с тем, в некоторых случаях, напри-

мер при отсутствии самостоятельной государственной программы, и также отсутствии необходимости в формировании новой сложной формы выделения денежных средств, государственная машина формирует отдельное расходное обязательство.

Например, в соответствии с постановлением Правительства Самарской области от 16.01.2014 № 7 в регионе реализуется субсидирование сельхозтоваро производителей, которые проводят мелиорацию земель сельскохозяйственного назначения. Происходит это в рамках программы развития мелиоративных земель в Самарской области. В постановлении Правительства Самарской области от 19.12.2019 № 963 предоставляются субсидии, как отдельное расходное обязательство, в целях компенсации расходов, связанных с возмещением затрат на проведение педагогического форума некоммерческими социально-ориентированными организациями.

Существует также такой интересующий нас вид расходного обязательства, как дотация. В отличие от субсидий, дотация не имеет целевого характера и не требует подтверждения конкретного понесенного лицом расхода.

Таким образом, государство софинансирует значимые с точки зрения экономики или общества вопросы, фактически занимаясь инвестированием. Разница лишь в том, что государство только косвенно ждет прироста капитала в будущем. Это происходит за счет повышения деловой активности, увеличения количества рабочих мест и занятости населения, снижения социальной напряженности и т.д. Как следствие, повышается собираемость различных налоговых поступлений, повышается благосостояние населения и т.п.

Перечень указанных авторами форм государственных инвестиций не может быть исчерпывающим. Например, понятие указанного выше государственно-частного партнерства было закреплено в отечественном законодательстве лишь в середине второго десятилетия XXI века. Ежедневно появляются новые инструменты и субинструменты, которые позволяют государству тем или иным образом заниматься инвестированием.

Оценка точного объема расходов государственных органов и подконтрольных юридических лиц, которые по мнению авторов прямо или косвенно можно отнести к инвестициям, не представляется возможным. Это связано с тем, что для точного расчета необходимо проанализировать не только бюджет Российской Федерации, но и бюджеты регионов, муниципальных образований, а также государственных компаний.

Однако даже поверхностная аналитика этой области однозначно указывает, но огромную роль государственных инвестиций в общей структуре экономики нашей страны.

¹ Хромов М. Государственная поддержка банковской системы // Экономическое развитие России. 2016. № 3.

² <https://zakupki.gov.ru/epz/main/public/home.html#statAnchor>.

³ Гагарин П.А., Двинянин Е.А. Государственно-частное партнерство как инструмент реализации масштабных проектов. 2014.

TYPES AND FORMS OF PUBLIC INVESTMENTS

© 2020 Levchenko Larisa Vladimirovna
Assistant Professor

© 2020 Yakovenko Mstislav Dmitrievich
Student

Samara State University of Economics
E-mail: mstislav.yakovenko@yandex.ru

Keywords: investments, financial market, government investment, government procurement, federal loan bonds, evaluation of the effectiveness of government programs.

The article is devoted to the study of various types and forms of public investment. The authors describe the main state investment instruments, their place and importance in the structure of budget expenditures, and also analyze the effectiveness of using state investment instruments; highlight the problems associated with this.

УДК 336.77.067.22
Код РИНЦ 06.73.07

СИСТЕМА КООРДИНАЦИИ ФИНАНСОВЫХ РИСКОВ В БАНКОВСКОМ СЕКТОРЕ ЭКОНОМИКИ РОССИИ

© 2020 Либина Мария Анатольевна
преподаватель

Самарский государственный экономический университет
E-mail: marya.libina@mail.ru

Ключевые слова: координация финансовых рисков, виды кризисов, банковский сектор, экономика, Федеральный резервный фонд, риски.

Статья посвящена рассмотрению системы координации финансовых рисков в банковском секторе экономики России. Автор определяет виды кризисов в современной мировой и российской экономике. В статье выявлены угрозы финансовой системы и представлены рекомендации по снижению рисков в банковском секторе.

Система координации финансовых рисков в современной российской экономике характеризуется условиями оптимизации банковского сектора. В настоящий момент достаточно острой проблематикой для оптимального функционирования финансового рынка, как мировой, так и российской экономики, является стремительное развитие коронавируса, резкое снижение мировых цен на нефть, а в связи с этим и возникающая паника на фондовых рынках. В ситуации хронического кризиса финансовой системы в экономике страны, резко снижается инвестиционная активность. В стране начинает формироваться новый механизм инвестирования, где главенствующее место будет отводиться финансовому рынку.

Глобальная пандемия вносит свои коррективы в экономическое развитие российской экономики. Китаю, Италии, США, Испании, Франции, Германии и многим другим странам нанесен значительный финансовый ущерб, а международные поставки определенное время будут или совсем невозможны или серьезно нарушены. Крупные финансовые компании начали сокращать капитальные затраты, чтобы уменьшить возникающие риски. Финансовые риски связаны с экономическим, финансовым, санитарным и миграционным кризисами. В большей и меньшей степени они проявляются во многих странах мира.

На современном этапе развития российской экономики, можно классифицировать следующие виды кризисов:

- Экономический;
- Финансовый;
- Денежно-кредитный;
- Биржевой;
- Кризис недопроизводства товаров;
- Санитарный;
- Миграционный.

С поэтапным снижением остаточных рисков, финансовые затраты на капитальные расходы будут приостанавливаться и в российской экономике. В ближайшем будущем все будет зависеть от того, как стремительно и масштабно может распространяться вирус по городам России и насколько быстро коронавирус может быть локализован.

В наше время, в переломный период для российской экономика, достаточно актуальными являются меры, которые правительство России принимает для поддержания финансовой и инвестиционной активности в стране. При этом, необходимые меры синхронизируются с основными финансовыми рисками для российской экономики. Проблематика возрастания рисков в банковском секторе экономики России весьма актуальна на современном этапе.

Являющиеся следствием отголосков мирового финансового кризиса трансформации, происходящие в российской экономике сегодня, создают завышенный рисковый микроклимат для финансовой деятельности, а особенно в банковском секторе.

Так быстро развивающаяся по всему миру пандемия, вносит свои коррективы в экономику и уклад жизни граждан многих стран. Важный для настоящего момента коллапс в мировой экономике охватил все сферы жизнедеятельности и российского общества в целом, что повлекло к возникновению и ускоренному росту рисков разных форм, а следовательно, рисков микро и макроуровня, влияющих на эффективность деятельности организаций, финансовых компаний и банков. Все эти параметры в значительной степени влияют на уровень социально-экономического развития России.

У центральных банков заканчиваются внутренние резервы, ведь ставки Европейского Центробанка, американского Федрезерва, Банка Японии и других стран могут стать более негативными. За последние годы в России объем внешнего и внутреннего валютного долга снизился. Банк России, в настоящий момент, имеет полный набор инструментов для поддержания финансовой стабильности и готов ускоренно применить их, если этого будет требовать складывающаяся обстановка на финансовом рынке.

На текущий момент в России наблюдается достаточно жесткое регулирование по нормативам для банков, это позволяет поддерживать их устойчивость на финансовом рынке.

"У Резервного фонда Российской Федерации существует бюджетное правило, по которому доходы от нефти выше 40 долларов за баррель уходят в резервы"¹. В соответствии с этим правилом, в России в процентном отношении объем ФНБ вырос до 9,2% к ВВП. Ключевая ставка с 10.02.2020г составила 6%. Увеличились и Золотовалютные активы Центрального Банка РФ"².

Для снижения финансовых рисков для российской экономической системы, рекомендуется, чтобы Федеральный резервный фонд в будущем, начал снижать ставки во втором квартале 2020 года, что повлечет за собой краткосрочное облегчение на финансовом рынке.

Вспышка коронавируса, является отрицательным моментом позиции международных торговых отношений. В связи с этим, резко тормозиться экономический рост, а также увеличиваются издержки производства.

Современный кризис, принципиально обострил возникающие проблемы и поставил перед российской банковской системой качественно новые задачи и вызовы. Можно сделать упор, и выявить несколько ключевых угроз, для эффективного и планомерного развития российских банков. В недалекой перспективе можно обнаружить следующие угрозы: снижение рентабельности финансовых компаний, фирм, предприятий и банков, усиление конкуренции со стороны госбанков и ужесточение требований со стороны Банка России и остальных регуляторов рынка.

В среднесрочной перспективе снижение рентабельности банковского бизнеса может привести к торможению темпов роста банковского сектора российской экономики, уменьшению инвестиций в модернизацию бизнеса и снижению доступности финансовых услуг.

В будущем, может произойти ухудшение рыночных позиций российских товаропроизводителей, в связи с сокращением поставок сырья и полуфабрикатов, в дальнейшем, и сокращение рентабельности частных российских банков. Все эти действия способны повлечь за собой уменьшение доступности финансовых услуг. Вследствие чего, службы управления банковскими отделами риск-менеджмента могут принимать решения о повышенных рисках для поддержания бизнеса.

С усилением напряженности на финансовом рынке, может произойти активизация госбанков и усиление конкуренции за потенциальных клиентов. Сосредоточение особо значимых системных рисков в условиях финансовой нестабильности в активах нескольких крупных российских банках, может привести к масштабным проблемам в банковском секторе.

Одновременно с этим, может происходить усиление банковского надзора и повышение требований со стороны Банка России. Все это может значительно затруднить банковскую практику для средних региональных банков и крупных российских банков с высокой концентрацией активов. В долгосрочной перспективе данные мероприятия повлекут за собой понижение конкуренции на рынке финансовых и банковских услуг.

Итак, одним из основных рисков 2020 года, можно считать пандемию коронавируса, последствия которой уже сказались на финансовом рынке и привели к росту волатильности валютных курсов. Если ситуация с коронавирусом продолжится развиваться такими интенсивными темпами, то ситуация будет напоминать режим чрезвычайной ситуации.

Нарастание кризиса пандемии, может привести к значительному замедлению мировой экономики в целом и продолжению снижения стоимости ресурсов.

В ближайшее время, в России необходимо разработать новые системы самостоятельно функционирующих коммерческих банков, которые будут строго выявлять проблематику управления рисками, которые могут развиваться в их хозяйственной деятельности в условиях нестабильной экономической ситуации. Современная банковская деятельность в условиях рыночной экономики подвержена в большой степени рискам, которые могут ухудшить показатели финансовой активности банка и в будущем, привести его к банкротству.

Последнее время, отечественный рынок кредитования развивался значительно ускоренными темпами, в соответствии с этим происходит рост кредитных рисков. С позиции банковской конкуренции кредитование является инструментом, благоприятствовавшим повышать объемы продаж на российском ипотечном рынке недвижимости, в автокредитовании и приобретении товаров длительного пользования. Все это связано с отсутствием нужного количества денежной наличности у преобладающего числа населения.

Анализ рисков в банковском секторе экономики, является важнейшим инструментом управления финансовыми рисками и предполагает анализ стандартов активов, всех случаев их пересмотра и отклонений от стандартов, критериев классификации и распределения по группам риска, критериев кредитных операций.

Значительные риски современной предпринимательской деятельности сосредоточены в необходимости соответствовать требованиям и стандартам³.

Ценность комплексной классификации финансовых рисков в банковском секторе экономики России, состоит в том, что на ее основе можно моделировать банковскую деятельность, осуществлять комплексный поиск внутренних резервов в стране с целью повышения эффективности деятельности банков.

В проанализированных классификациях различаются виды финансовых рисков, выявленные на современном этапе развития российской экономики. Это необходимо для дальнейшего оптимального функционирования банковского сектора российской экономики. Риски в дальнейшем, должны дополняться и усовершенствоваться, в зависимости от изменения реалий мировой социальной, экономической и политической ситуации. Предлагаемая классификация рисков, позволит создавать определенные системы, позволяющие российским банкам не упустить отдельные разновидности при определении совокупного размера рисков в своей повседневной деятельности.

Можно заключить, что в условиях высоких экономических рисков и нестабильной ситуации в мире, выигрывает тот, кто умеет правильно выявить риски, а также их нейтрализовать или минимизировать. Это главный залог успеха деятельности банков и эффективности функционирования банковского сектора экономики России.

¹ Галактионов И.С. Бюджетное правило /БКС Экспресс.2020. № 1. С.2.

² Официальный сайт Центрального Банка РФ URL: <https://www.cbr.ru/> [Электронный ресурс] - (дата обращения: 11.03.2020).

³ Павлова А.В., Ашмарина С.И. К вопросу об актуальных, нарастающих и ниспадающих рисках предпринимательской деятельности // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2019. № 12 (182).

FINANCIAL RISK COORDINATION SYSTEM IN THE BANKING SECTOR OF THE RUSSIAN ECONOMY

© 2020 Libina Maria Anatolyevna
Lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: marya.libina@mail.ru

Keywords: coordination of financial risks, types of crises, banking sector, economy, Federal reserve Fund, risks.

The article is devoted to the system of financial risk coordination in the banking sector of the Russian economy. The author defines the types of crises in the modern world and Russian economy. The article identifies threats to the financial system and provides recommendations for reducing risks in the banking sector.

УДК 338
КОД РИНЦ 06.00.00

ОСНОВОПОЛАГАЮЩИЕ ЗАДАЧИ ПОДДЕРЖКИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

© 2020 Люкшин Никита Алексеевич*
аспирант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: nikita-lyukshin@yandex.ru

Ключевые слова: субъекты малого и среднего предпринимательства, государственная поддержка, субсидии, стартовый капитал, законодательные основы, социальная ответственность.

Статья посвящена анализу проблем развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации, рассмотрению результатов опроса студентов об их интересе к предпринимательской деятельности, ознакомлению с зарубежной практикой оказания содействия представителям бизнеса.

Безусловно, развитие предпринимательство - крайне важная тема и аспект для современных экономик. В странах с рыночной экономикой, предпринимательская деятельность широко развита и производит большую часть благ и услуг для населения страны [1]. В России работают миллионы предпринимателей, собственников и достаточно часто поднимается вопрос о поддержки отечественного бизнеса.

Учитывая значимость предпринимательской деятельности, в России периодически проводятся форумы и конференции, посвященные вопросам бизнеса. Например, в мае

* Научный руководитель - Трошина Елена Павловна, кандидат экономических наук, доцент.

2017 года на территории Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ была организована встреча, посвященная открытию важного мероприятия - II Интерактивный круглый стол "Проблемы развития малого и среднего предпринимательства как элемента национальной экономической безопасности и реализация Стратегии развития малого и среднего предпринимательства до 2030 года" [2]. Было рассмотрено множество аспектов программ поддержки предпринимательской деятельности. Преимущественно на мероприятии обсуждались вопросы юридического характера поддержки предпринимательской деятельности. Лишь часть спикеров подняла вопрос проблемы поиска и привлечения кадров требуемой квалификации, проблемы образовательного характера и привлечении молодежи к открытию собственного дела.

Среди всех выступлений спикеров хочется выделить результаты опроса Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА) среди студентов в возрасте от 18 до 25 лет. В нем затрагиваются, например, вопросы "Какая профессия вам привлекательна в будущем?", "Что необходимо для начинающего предпринимателя на запуске своего бизнеса?", "Чем для Вас привлекательна перспектива открытия собственного бизнеса?". Отдельно стоит обратить внимание, что каждый третий из опрошенных считает необходимым наличие навыков в области легитимации (процесс признания социальными субъектами значимости, по сути общественное признание) предпринимательской деятельности (32,3%) и представительства интересов предпринимателей в органах государственной власти (28,1%).

Важность общественного признания предпринимательской деятельности со стороны граждан страны и органов государственной власти наглядно показывает пример индивидуального предпринимателя Нянь Гуанцзю из Китая в начале 1980-х годов. В это время в стране активно, но очень аккуратно проводились экономические реформы, вводилось частное и коллективное хозяйство, идеологию коммунизма учились сочетать с идеями капитализма.

Нянь Гуанцзю из города Уху в провинции Аньхой был безграмотным бедняком, не имевший постоянной работы, - в дореформенное время дважды попадал в тюрьму за лютую торговлю. Здесь стоит отметить, что сами граждане Китая могли считать тебя "неполноценным" человеком, если у тебя не было постоянной работы. Индивидуальное предпринимательство, так хорошо знакомое нам сейчас, воспринималось уделом неудачников. Выйдя на свободу через какое-то время после смерти Мао Цзэдуна (9 сентября 1976 года), Нянь зарабатывал себе на жизнь тем, что торговал на улице жареными семечками (эта вкусная и дешевая закуска очень популярна в Китае). Спустя несколько лет Нянь Гуанцзю изобрел собственный рецепт приготовления семечек - с уникальным прикусом. Они пользовались таким спросом, что за ними выстраивались очереди. Чтобы расширить бизнес, Нянь Гуанцзю нанял работников: родственники уже не справлялись. С марксистской точки зрения это была явная эксплуатация чужого труда. Несмотря на то что в феврале 1979 года Государственное управление промышленности и торговли разрешило безработным горожанам заниматься индивидуальной трудовой деятельностью в сфере услуг, ремонтных работ и кустарных промыслов, наем рабочей силы был под запретом. Жена Нянь Гуанцзю боялась, что муж снова попадет в тюрьму, и умоляла его свернуть бизнес. О Няне доложили Дэн Сяопину (инициатор экономических реформ в Китае после неудачной "культурной революции" Мао Цзэдуна, фактически руководил Китаем

с конца 1970-х до начала 1990-х гг.), который, вместо того чтобы осудить предприимчивого китайца, сказал: "Давайте подождем и посмотрим". В 1980-м Нян зарегистрировал торговую марку "Семечки дурака" (весьма иронично). К концу того же года он стал одним из первых китайских миллионеров. "Семечки дурака" быстро превратились в семейный продуктовый бренд - редкое явление для Китая. Тем не менее предприятие Нян Гуанцзю считалось политически сомнительным, и Дэн Сяопину пришлось дважды выступить в защиту Няня (в 1984 и 1992 годах), чтобы спасти его от тюрьмы, ведь Нян считался "экономическим преступником". Поэтому, да, легитимация тоже очень важна. Также эта история очень показательна относительно личностных качеств предпринимателя и реалий в стране, где ты пытаешься построить бизнес. Человек без образования в очень простое для предпринимателей время смог построить бизнес вокруг продажи жаренных семечек. Решение Дэн Сяопина также очень хорошо показывает, что принятии государственных решений в сфере регулирования предпринимательской деятельности в первую очередь должны учитываться интересы представителей малых и средних предприятий. Нужно всеми возможными способами помогать бизнесу в получении денег на развитие, открывать курсы повышения квалификации и переподготовки кадров, постоянно мониторить вовлеченность населения в перспективу открытия своего дела. Дэн Сяопин, как пример эффективного и практичного руководителя, по мере перехода китайской экономики к капиталистическому строю еще ни раз продемонстрирует свежий взгляд на закостенелые устои коммунистического общества. Открытие первых экономических зон, привлечение иностранного капитала из Америки и Европы, субсидирование обучения китайских граждан в престижных университетах Англии, свобода социальной и экономической мысли для простых граждан и ученых внутри страны - это и много другое можно приписать к заслугам Дэн Сяопина.

Итоги анкетирования и пример из жизни становления первого китайского миллионера показали, что при принятии любых решений, от самых простых до фундаментально сложных, государство должно, в первую очередь, ориентироваться на индивидуальных предпринимателей. Чтобы даже в условиях минимального стартового капитала, отсутствии образования, опыта или сложной бизнес-модели, предприниматель с самой базовой, как нам может показаться, с самой примитивной идеей для бизнеса мог легко и просто этот бизнес запустить. Постепенно, с ростом бизнеса, предприниматель из сферы микробизнеса сможет перейти в сферу малого и среднего бизнеса, тем самым делая все больший вклад в экономику Российской Федерации. Пресловутое "импортозамещение" станет обыденностью, уровень жизни постепенно поползет вверх, иностранные хеджфонды и частные инвесторы будут охотнее вкладывать свои капиталы в российские стартапы и, как следствие, развитие экономики России, наши бренды стремительно разойдутся по всему миру и баланс ВВП будет смещен в сторону инициативных и предприимчивых граждан нашей страны.

¹ Абдрахманова Д. М., Егорова М. С. Предпринимательство и бизнес: понятие и сущность // Молодой ученый. - 2015. - №11.4. - С. 1-2. - URL <https://moluch.ru/archive/91/20109/>

² Результаты интерактивного круглый стола в РАНХиГС <https://www.ranepa.ru/sobytiya/novosti/v-akademii-obsudili-problemy-razvitiya-predprinimatelstva/>

³ Readiness for change as one of the entrepreneurial values of an innovation-oriented economy / Ashmarina S.I., Mantulenko V.V., Troshina E.P. // Contributions to Economics. 2019. № 6/н. С. 157-166.

FUNDAMENTAL OBJECTIVES OF SUPPORTING ENTREPRENEURSHIP

© 2020 Lyukshin Nikita Alekseevich
Postgraduate
Samara State University of Economics
E-mail: nikita-lyukshin@yandex.ru

Keywords: small and medium-sized enterprises, state support, subsidies, start-up capital, legislative framework, social responsibility.

The article is devoted to the analysis of the problems of development of small and medium-sized enterprises in the Russian Federation, consideration of the results of a survey of students about their interest in entrepreneurial activity, familiarization with foreign practice of assisting business representatives.

УДК 664.69
Код РИНЦ 06.71.07

АНАЛИЗ РЫНКА МАКАРОННОГО ПРОИЗВОДСТВА НА ОСНОВЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ООО "БАРИЛЛА-ПУС"

© 2020 Майснер Кристина Александровна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: kmaisner2@gmail.com

Ключевые слова: рынок муки, рынок макаронного производства, твердая пшеница, Барилла-Пус, ликвидность предприятия, показатели рентабельности.

Статья посвящена анализу состояния рынка твердой пшеницы, его объемов производства, а также состоянию рынка макаронного производства и его дальнейших перспектив. Автор проводит данный анализ на примере деятельности итальянского предприятия ООО "Барилла-Пус".

Макаронные изделия являются товарами повседневного спроса и входят в число наиболее популярных пищевых продуктов у населения. В связи с этим российский рынок макаронных изделий в рассматриваемый период характеризуется относительной стабильностью без резких колебаний. Среднедушевое потребление макаронной продукции в 2017 году составило около 8,6 кг/чел, что не сравнится, конечно, с итальянским потреблением в 40 и более кг/чел.

Несмотря на то, что доходы населения в России все также остаются на прежнем уровне, все больше потребителей предпочитают брать макароны повышенного качества, среднего и премиум-сегмента. Это объясняется пропагандируемым здоровым образом жизни, что радует, ведь люди начали задумываться, что они едят и тем самым заставляют производителей изготавливать качественную продукцию без красителей, консервантов и

ГМО. Россияне стали обращать больше внимания на макаронные изделия, в состав которых входят овес, ячмень и рожь, а также на безглютеновые, цельнозерновые и другие изделия.

Компания Barilla один из ярких представителей макаронной отрасли. В России Barilla начала продажи в 2009 году, несмотря на довольно успешный бизнес не только у себя на родине, но и в США, Франции, Мексике и ряде других стран:- строительство заводов в США, создание совместного предприятия с ведущими брендами в Мексике, приобретение компании Hagrus - лидера среди производителей свежих хлебобулочных изделий во Франции и многих других, в России компания начинает продажи с небольшого портфеля выпечки, рынок которой существенно сокращался, при этом портфель пасты и соусов занимал незначительную долю и демонстрировал потенциал³.

Все изменения начались с приходом в штаб-квартиру компании Barilla, расположенную в Москве нового CEO Клаудио Кольцани. Одной из ключевых стратегий выполнения новых планов стала региональная экспансия. "Ни для кого не секрет, что Россия сохраняет большой потенциал для западных производителей. И пусть многие считают, что времена активного роста прошли, на самом деле это не так". Развитие в России стало для Barilla одним из приоритетных направлений².

В 2013 году маркетологи поняли, что главным барьером на пути к развитию компании стоит лояльность сотрудников и большинство людей работали в компании уже около 30 лет. Компании просто необходим был глоток свежего воздуха, но донести эту информацию до коллег было не просто.

На сегодняшний день компания борется с проблемами продвижения товаров в разрез скидочному тренду. Ведь из-за постоянных скидочных акций между производителями разворачивается настоящая гонка в погоне за самыми низкими ценами. Из-за сложной экономической ситуации в стране объем продаж товаров по скидкам вырос в разы, люди обращают внимание не столько на бренд, сколько на желтый ценник и зачеркнутую цифру. И это, конечно, в большей степени осложняет работу предприятия².

Итальянская Barilla - мировой лидер по производству макарон. Пока у нее одна площадка в России - завод по производству макарон и хлеба для сэндвичей в подмосковном Солнечногорске. Российский фонд прямых инвестиций хочет стать соинвестором в проекте итальянской компании Barilla по расширению бизнеса в России. Barilla построит в подмосковной особой экономической зоне мельницу по производству муки из твердых сортов пшеницы и второй завод по производству макарон, что по расчетам ее аналитиков позволит удвоить производство макарон и получать сырье стабильно высокого качества³.

Стоит обратить внимание, что в России твердые сорта выращиваются не очень активно, из года в год наблюдаются не высокие показатели урожайности. Ежегодно импортируют в Россию большие объемы твердых сортов пшеницы из более теплых стран, так как она пользуется спросом среди потребителей и отличается высоким качеством¹.

В Союзе мукомолов утверждают, что годовой объем производства макаронной муки составляет около 300 тыс. тонн. Для этого требуется немногим более 400 тыс. тонн пшеницы твердых сортов, а в России ежегодно выращивается только 500 тыс. тонн. Некоторые мукомольные комбинаты приводят цифру в 200 тыс. тонн.

Однако, данная статистика оценочная, никто в России точный подсчет данных по твердой пшенице не ведет и все ориентируются на приблизительные цифры. Недостоверность информации возникает еще из-за того, что многие сельхозпроизводители называют

твердой пшеницей мягкую твердозерную пшеницу с высокой стекловидностью. Она дает большую урожайность, нежели настоящая твердая, и многие считают, что выращивать ее выгоднее⁴.

На основе этих данных можно сделать вывод о том, что для производства высококачественной муки из твердых сортов пшеницы в России недостаточны объемы ее выращивания. Для производства макарон используется 99% твердой пшеницы. Поэтому Barilla может столкнуться с нехваткой сырья для своего производства.

Твердая пшеница пользуется спросом и если знать тонкости данного рынка, на ней можно сделать хорошую выручку. Однако утверждать, что производство твердой пшеницы выгоднее, чем производство мягкой, потому что стоит дороже, неправильно. Если бы это было так, все бы занялись твердой пшеницей, чего в реальности не происходит.

Твердую пшеницу сложнее не только выращивать, но и перерабатывать. Соответственно, такая мука стоит дороже: 7,5 тыс. руб./т против 6,5 тыс. руб./т за обычную мягкую муку. А спрос сейчас, не смотря на здоровый образ жизни, зависит именно от цены товара.

Также, при работе с твердой мукой быстрее изнашивается оборудование. Перед помолом она должна замачиваться и отлеживаться 16.24 часов, что на 10 часов дольше мягкой. Влажность зерна должна быть от 16,5 до 16,8%, что также важно учитывать при производстве твердой муки⁴.

Таблица 1

Оценка ликвидности предприятия ООО "Барилла-Рус"

Показатели	2016	2017	2018
Оборотные активы предприятия	1 638 859	1 673 078	1 755 736
Краткосрочные пассивы	3 629 341	662 036	1 332 044
Производственные запасы	323 267	421 614	444 605
Денежные средства и денежные эквиваленты	125 238	70 065	184 376

Источник: Бухгалтерский баланс ООО "Барилла-Рус" по данным Росстата за 2016-2018 гг.

Рассчитаем необходимые для анализа платежеспособности предприятия показатели.

$$- Ктл_{2016} = \text{ОА/КП} = 0,45 \text{ п.п.} \quad - \text{Кал}_{2016} = \text{Д/КП} = 0,03$$

$$- Ктл_{2017} = 2,5 \text{ п.п.} \quad - \text{Кал}_{2017} = 0,11$$

$$- Ктл_{2018} = 1,3 \text{ п.п.} \quad - \text{Кал}_{2018} = 0,14$$

$$- Ксл_{2016} = (\text{ОА}-3)/\text{КП} = 0,36$$

$$- Ксл_{2017} = 1,9$$

$$- Ксл_{2018} = 1$$

По данным расчета видно, что коэффициент текущей ликвидности в 2018 году достиг 1,3 п.п. что в 2,9 раза превосходит показатель ликвидности 2016 года. Это говорит о том, что предприятие достаточно активно использовало свои оборотные активы, т.е. рационально была построена структура капитала. Однако показатели не остаются в пределах нормы (1,5- 2 и выше) и достигнет его только в 2017 году.

На основе показателей табл. 2 рассчитаем коэффициенты рентабельности:

$$P_{\text{продаж}(2016)} = -4,4\% \quad P_{\text{Собс. Капитала}(2016)} = -2945\%$$

$$P_{\text{продаж}(2017)} = 7,5\% \quad P_{\text{Собс. Капитала}(2017)} = -37\%$$

$$P_{\text{продаж}(2018)} = 4,2\% \quad P_{\text{Собс. капитала}(2018)} = 17\%$$

Показатели финансовой деятельности предприятия ООО "Барилла-Рус"

Показатель	2016	2017	2018
Выручка	3 870 410	4 482 004	5 195 856
Чистая прибыль (убыток)	147 434	(402 082)	432 483
Внеоборотные активы	1 983 277	1 180 180	2 555 595
Оборотные активы	1 638 859	1 673 078	1 755 736

Источник: Бухгалтерский баланс ООО "Барилла-Рус" по данным Росстата за 2016-2018 гг.

$$P_{\text{Активов}(2016)}=3,9\%$$

$$P_{\text{Активов}(2017)}= - 12,4 \%$$

$$P_{\text{Активов}(2018)}= 12,1\%$$

Рентабельность продаж показывает, что с 2017 года предприятие находится на стадии роста объемов продаж, в 2018 году наблюдалось незначительное снижение уровня рентабельности на 0,56 т. к. коэффициент рентабельности продаж опустился до уровня 4,2%, но веже для такого крупного предприятия рентабельность достаточно низкая.

Рентабельность собственного капитала показывающий, насколько эффективно был использован вложенный в дело капитал, по проведенному выше анализу можно сказать, о том что предприятие не всегда успешно использует свой собственный капитал в 2016 году этот показатель достиг минимума, а в 2017 году он возрос до 17%.

Рентабельность активов показывает, что оборотные активы и внеоборотные активы используются эффективно. Повышение эффективности управления активами предприятия увеличилось на 3,1 или на 31% соответственно в 2018 году по сравнению с 2016 годом.

Снижение показателя в 2017 году оправдано, если предприятие переходило на выпуск новых товаров или осваивало новую технологию, все это требует вложений в основные фонды, отдача от которых происходит не сразу.

На основе проведенного анализа можно сделать вывод о том, что в данный момент предприятие рентабельно. Выручка от реализации продукции с каждым годом увеличивается, что говорит о том, что предприятие справляется с требованиями рынка покупателей. Кроме того, предприятие активно вкладывает в оборотные и внеоборотные активы, отдача от которых позволяет предприятию развиваться⁵.

¹ Гончаров С.В. Перспективы развития российского рынка твердой пшеницы // Вестник воронежского государственного университета 2018. № 2. С. 66-75.

² Макаров Я. Дарья Лиховидова, руководитель отдела маркетинга Varilla Россия и СНГ [Электронный ресурс] //Журнал Adindex Print Edition "Герои" 2020 г. Режим доступа: <https://adindex.ru/adindexprintedition/33/hero/>.

³ Дыховичная-Торриери М.Ю. Барилла, покорившая мир // Российское предпринимательство. - 2001. Издательство 2020 г. - Том 2. - № 5. - С. 36-41.

⁴ Ивановская А. Твердые сорта пшеницы где выращивают больше всего [Электронный ресурс] // Блог о дачной жизни - 2018 Режим доступа: <http://dacha-posadka.ru>.

⁵ Сергеев, И.В. Экономика организаций (предприятия): учеб. И практикум для прикладного бакалавриата/ И.В Сергеев, И.И. Веретенникова.-М.: Юрайт,2016.

ANALYSIS OF THE MARKET OF PASTA PRODUCTION BASED ON THE ACTIVITIES OF LLC "BARILLA-RUS"

© 2020 Meisner Kristina Aleksandrovna
Student
Samara State University of Economics
Email: kmaisner2@gmail.com

Keywords: flour market, pasta production market, durum wheat, Barilla-Rus, enterprise liquidity, profitability indicators.

The article is devoted to the analysis of the state of the durum wheat market, its production volumes, as well as the state of the pasta production market and its future prospects. The author carries out this analysis using the example of the activity of the Italian enterprise "Barilla-Rus".

УДК 338.512
Код РИНЦ 06.00.00

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ И МЕТОДЫ УПРАВЛЕНИЯ ЗАТРАТАМИ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ

© 2020 Мантрова Мария Александровна*
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: alterrel@mail.ru

Ключевые слова: управление затратами, экономика, актуальные проблемы, методы управления затратами, стандарт-костинг, директ-костинг.

В статье рассматривается необходимость организации на предприятиях системы управления затратами, состоящей из нескольких функций. Раскрывается суть некоторых методов управления затратами. Выделяются основные проблемы, которые становятся преградой для создания целесобразной и эффективной системы управления затратами на производстве.

Проблема, связанная с управлением затратами, носит характер одной из важнейших и наиболее острой в рамках рыночной экономики, которая диктует жесткие правила для предприятий, соперничающих за конкурентное преимущество на рынке. Эти условия толкают предприятия повышать конкурентоспособность при помощи разных способов, одним из которых можно выделить себестоимость производимой продукции. Благодаря тому, что эффективное управление затратами уменьшает уровень цен на товары, предприятия, тем самым, могут укрепить свое положение, получив преимущество перед своими конкурентами, и повысить возможность получить преобладающую долю рынка для сбыта продукции.

* Научный руководитель - **Пименова Елена Михайловна**, кандидат экономических наук, доцент.

Система управления затратами - это многоуровневая структура, где ядром являются затраты, понесенные организацией в процессе своей непосредственной деятельности.

Когда дело касается того, что необходимо на практике применять систему по управлению затратами, то множество организаций встречают некоторые трудности, в основном, решая разные управленческие вопросы.

Во-первых, организация сталкивается с большим разнообразием издержек, которые требуют дополнительно классифицировать затраты, чтобы дальше было возможно их обобщить и оптимизировать на производстве.

Во-вторых, в процессе создания более совершенной системы управления издержками, появляется затруднения для точного измерения непосредственно самой структуры затрат, которая с течением времени напрямую будет влиять на совершение учетных операций.

В-третьих, появляется дилемма, как именно затраты будут влиять на финансовый результат организации, что можно будет проследить в бухгалтерской прибыли (убытке). Данный вопрос во многом зависит от самой системы учета затрат, введенной на предприятии, где отчетный период отдельно взятой статьи затрат влияет на сумму бухгалтерской прибыли так, что в последствии она станет расходом¹.

Ниже автором представлены главные функции системы управления затратами:

- Регулирование затрат. С помощью этой функции можно сравнить фактические затраты с плановыми, выявить отклонения, которые дальше необходимо устранить с помощью принятых мер.

- Учет и анализ затрат. Финансовый и управленческий учет производственными затратами служит исходной информацией для внешних и внутренних пользователей, соответственно. При помощи анализа можно дать оценку предприятию, насколько эффективно оно использует свои ресурсы.

- Прогнозирование и планирование затрат. Прогнозирование затрат на производстве необходимо для определения таких ресурсов, как трудовых, материальных и финансовых. Планирование может быть краткосрочным (отражает потребности предприятия на ближайшее будущее) и долгосрочным (строится на дальнейшую перспективу развития предприятия).

- Активизация и стимулирование. Эта функция позволяет найти необходимые рычаги воздействия на участников производства, которые могут найти пути снижения производственных затрат. Стимулировать сотрудников возможно не только материальным поощрением, но и моральным способом.

- Контроль затрат. Благодаря этой функции можно сравнить затраты, которые были запланированы и затраты, которые вышли фактически.

Существуют методы для управления производственными затратами, используемые на российских предприятиях. Для наглядности автор представил их в виде рисунка.

Из вышеперечисленных методов рассмотрим часто используемые на предприятиях.

Метод стандарт-костинг впервые появился в начале XX века в Америке. Этот метод используется чаще в таких отраслях производства, в которых стоимость ресурсов практически неизменна, и ассортимент производимых товаров остается таким же в течение продолжительного времени. Производственные затраты приводят к норме предварительно, до начала отчетного периода, по статьям расходов. Необходимое количество требуемых

ресурсов определяется на единицу продукции (товара, услуг). По общим производственным издержкам стандарты вырабатываются на конкретный диапазон времени в денежном эквиваленте, опираясь на запланированный объем производства².

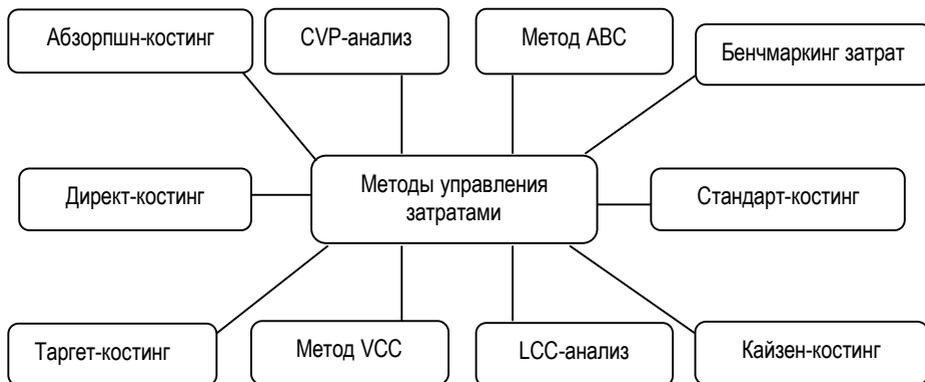


Рис. Методы управления затратами

Контроль за расхождением данных по фактическим затратам от норм проводится по мере протекания всего отчетного периода. После окончания отчетного периода по полученным отклонениям производят анализ, на основе которого принимаются решение о необходимой корректировке.

На сегодняшний день российские предприятия все чаще используют метод директ-костинга, который был предложен в 1936 году экономистом Джонатаном Харрисом³. В основе его идеи лежит разделение всех затрат, понесенных на производстве, на постоянные и переменные. Постоянные издержки присутствуют всегда, и их значение не изменяется в связи с увеличением или уменьшением объемов производства. А переменные затраты, наоборот, изменяются пропорционально изменению объемов на производстве. Себестоимость калькулируется только по переменным издержкам⁴.

В этом методе можно четко проследить взаимосвязь между изменениями объемов производства и изменениями на это себестоимости. Помимо этого, директ-костинг оснащает данными для анализа безубыточности производства и нахождения преимущественного соотношения объема и прибыли. Все это поспособствовало созданию другого метода управления затратами - CVP-анализа.

CVP-анализ (Cost Volume Profit) наглядно демонстрирует зависимость между такими переменными как, затраты, объем производства и прибыль. Опираясь на полученные цифры, вырабатываются и воплощаются решения о том, из чего будет состоять ассортимент товаров, какой необходим объем производства, какие маркетинговые стратегии лучше выбирать, чтобы привлечь потенциальных клиентов и расширить сферу сбыта продукции⁵.

Представленный анализ включает в себя следующее понятие - маргинальная прибыль, определяющая разницу между выручкой от реализации и переменными затратами (в случае, когда расчеты генерируются для всего объема проданной продукции). Здесь также необходимо упомянуть об определении нормы маргинальной прибыли, которая описывает зависимость роста маргинального дохода при соответствующем росте реали-

зуемого объема продукции на один рубль. Данный показатель применим в случаях, когда руководству нужно принять решение, следует ли производить продукцию, и насколько это решение окажется рациональным и выгодным для предприятия.

Подытожив все вышесказанное, можно сделать следующие выводы. Чтобы достигнуть определенных качественных улучшений в многопрофильной сфере по управлению производственными затратами, приходится вносить корректировки во все компоненты деятельности: кадровые ресурсы, сама структура организации, различные процессы, мероприятия, и основным условием является то, что все происходящие изменения должны быть зависимы друг от друга. Во внимание следует брать специфику производства и характер деятельности предприятия, чтобы основательно подойти к выбору нужной системы и соответственно методу расчета затрат. Находясь в условиях борьбы, диктующей жесткие правила и с появлением каждый день все новых конкурентов, у организаций не может не возникнуть потребность в формировании самого эффективного механизма управления затратами. Именно для этого осуществляется поиск всевозможных методов, которые будут благоприятно воздействовать на процесс формирования издержек производства. Вследствие перехода российских предприятий на метод директ-костинга представляется возможным решить проблему о распределении накладных расходов на себестоимость конкретного вида продукции. Также данный метод дает возможность более гибко планировать производственные затраты.

¹ Дмитриева, А.С. Совершенствование системы управления затратами предприятия / А.С. Дмитриева // В сборнике: Развитие институциональных основ бюджетной политики. Пермь, 2016.- С. 4-6.

² Трубочкина М.И. Управление затратами предприятия. - М.: Инфра-М, 2014. - С. 175-177.

³ Лебедев В.Г., Дроздова Т.Г., Кустарев В.П. Управление затратами на предприятии. - СПб.: Питер, 2015. - С. 359-361.

⁴ Бабаев Ю. А. Учет затрат на производство и калькулирование себестоимости продукции (работ, услуг) : учеб.-практ. пособие. - 3-е изд., испр. и доп. - Москва : Вузовский Учебник : ИНФРА-М, 2014. - С. 126-127.

⁵ Яковлева, Е.Н. Управление затратами (для бакалавров) / Е.Н. Яковлева. - М.: КноРус, 2018. С. 328-329.

MODERN PROBLEMS AND METHODS OF COST MANAGEMENT IN ENTERPRISES

© 2020 Mantrova Mariya Alexandrovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: alterrel@mail.ru

Keywords: cost management, economics, actual problems, cost management methods, standard-costing, direct-costing.

The article discusses the need for the organization of the enterprise cost management system, consisting of several functions. The essence of some methods of cost management is revealed. The main problems that become an obstacle to the creation of an appropriate and effective cost management system in production are highlighted.

АНАЛИЗ ПЕРЕМЕННЫХ И ПОСТОЯННЫХ ЗАТРАТ ПРЕДПРИЯТИЯ

© 2020 Маняева Вера Александровна
доктор экономических наук, доцент, профессор

© 2020 Дедикова Яна Алексеевна
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: manyaeva58@mail.ru, ychaika96@mail.ru

Ключевые слова: себестоимость продукции, методика анализа, элемент затрат, калькуляция, анализ безубыточности, переменные затраты, постоянные затраты.

Статья посвящена анализу таких понятий, как "переменные затраты" и "постоянные затраты", из которых складывается себестоимость продукции на предприятии. Предложенная методика анализа переменных и постоянных затрат рассматривается на условном примере.

Каждая коммерческая организация нацелена на получение максимальной прибыли. Для достижения этой цели она приобретает факторы производства для генерирования продукции. Увеличение объемов выпуска товаров влечет за собой рост расходов. Для целей управления себестоимостью продукции применяется деление затрат на постоянные и переменные.

Постоянные затраты - это затраты, которые не зависят от объема изделий, выпущенной предприятием. К постоянным затратам предприятия относятся: плата за аренду помещения; проценты по кредиту; заработная плата управленческого персонала; коммунальные услуги; налог на имущество.

Переменные затраты - это затраты, которые зависят от уровня выпущенной продукции. К переменным издержкам производства относятся: заработная плата рабочих, занятых производством продукции; сырье и материалы, необходимые для изготовления продукции; электроэнергия и топливо на технологические цели.

Таким образом, переменные затраты - это траты, связанные с величиной произведенных товаров или услуг. Они увеличиваются и уменьшаются в зависимости от изменения объема производства. Постоянные затраты не зависят от объема производства.

В экономической литературе представлены исследования по формированию и анализу переменных и постоянных затрат для целей управления себестоимостью. Эти вопросы рассмотрены в работах Л.Е. Журавлевой¹; А.В. Пахомова, Е.А. Пахомовой и О.В. Рожковой²; Е.А. Таболовой³; Т.Н. Травниковой и А.Н. Горячева⁴; Е.Г. Саранцева⁵ и др.

Целью анализа переменных и постоянных затрат предприятия является выявление возможностей повышения эффективности использования всех видов ресурсов в процессе производства и сбыта продукции. Методика анализа переменных и постоянных затрат предприятия, включает в себя следующие этапы:

- 1) анализ себестоимости выпущенной продукции в динамике;
- 2) анализ затрат на 1 руб. реализованной продукции;
- 3) анализ затратно-производственной себестоимости;
- 4) анализ структуры постоянных и переменных затрат;
- 5) анализ себестоимости по элементам затрат.

Рассмотрим предлагаемую методику анализа переменных и постоянных затрат предприятия на условном примере.

Таблица 1

Анализ себестоимости выпущенной продукции за 2016-2018 гг., тыс. руб.

Показатель	2016 г.	2017 г.	2018 г.	Изменение (+,-) 2018/2016	Темп роста, % 2018/2016
Себестоимость продукции	284 677	345 958	481 522	196 845	169,15

Анализ себестоимости выпущенной продукции показал, что в 2018 г. себестоимость увеличилась на 196 845 тыс. руб., по сравнению с 2016 г. Темп роста составил 169,15%.

Далее проведем анализ затрат на 1 руб. реализованной продукции (табл. 2).

Таблица 2

Затраты на 1 руб. реализованной продукции за 2016-2018 гг.

Наименование показателя	2016 г.	2017 г.	2018 г.	Изменение	
				+, -	%
Выручка, тыс. руб.	431 805	489 293	696 824	265 019	161,37
Себестоимость продукции, тыс. руб.	284 677	345 958	481 522	196 845	169,15
Затраты на 1 руб. реализованной продукции (работ, услуг), руб.	0,66	0,71	0,69	0,03	104,82

В анализируемой табл. 2 наблюдается изменение за трехлетний период. Затраты на 1 руб. произведенной продукции в 2016 г. составляли 0,66 руб., а в 2018 г. - 0,69 руб.

Проведем анализ затратно-производственной себестоимости: расчет общих и частных показателей (табл. 3).

Данные табл. 3 свидетельствуют о снижении материало- и зарплатоемкости. В 2018 году она снизилась от уровня 2016 года на 0,01 руб. Это говорит о повышении эффективности использования материальных ресурсов. Зарплатоемкость в 2018 г. снизилась на 0,01 руб. и составила 0,74 руб. Снижение зарплатоемкости следует считать, как положительный фактор, так же как и увеличение зарплатоотдачи. Снижение амортизационности в 2018 году составило 0,01 руб. Это означает снижение технической оснащенности производства за счет выбытия парка собственных машин, оборудования.

Анализ затратоемкости производства за 2016-2018 гг.

Показатель	2016 г.	2017 г.	2018 г.	Изменение (+; -)
Исходные данные				
Выручка, тыс. руб.	431 805	489 293	696 824	265 019
Материальные затраты, тыс. руб.	325 736	372 065	518 670	192 933
Амортизация, тыс. руб.	13 492	14 150	13 182	- 310
Рассчитанные данные				
Затраты на 1 руб. стоимости реализованной продукции	0,66	0,71	0,69	+0,03
Материалоемкость, руб.	0,75	0,76	0,74	-0,01
Зарплатоемкость, руб.	0,007	0,006	0,006	-0,01
Амортизацеемкость, руб.	0,03	0,03	0,02	-0,01

Таким образом, предприятию следует обратить внимание на более экономное расходование материальных ресурсов и применение ресурсосберегающих технологий.

Рассмотрим динамику и структуру переменных и постоянных расходов предприятия за 2016-2018 гг., а также проанализируем статьи затрат входящих в состав постоянных и переменных расходов (табл. 4).

Структура постоянных и переменных затрат за 2016 - 2018 гг.

Год	Переменные затраты		Постоянные затраты		Всего
	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%	
2016 г.	171 740	60,33	112 936	39,67	284 676
2017 г.	226 169	65,38	119 789	34,62	345 958
2018 г.	357 016	74,14	124 506	25,86	481 522

Из вышеприведенной табл. 4 видно, что в период с 2016 г. по 2018 г. наибольший удельный вес занимают переменные расходы, и их доля к концу анализируемого года увеличивается с 60,33% до 74,14%.



Рис. Структура постоянных и переменных затрат предприятия за 2016-2018 гг.

Далее проанализируем себестоимость продукции по элементам затрат (табл. 5).

Таблица 5

Анализ себестоимости по элементам затрат за 2016-2018 гг.

Наименование статей	2016 г.		2017 г.		2018 г.	
	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%
Материальные затраты	325 736	83,61	372 065	82,08	518 670	81,77
Затраты на оплату труда	2 947	0,76	3 260	0,72	3 982	0,63
Отчисления на социальные нужды	548	0,14	630	0,14	647	0,10
Амортизация	13 492	3,46	14 150	3,12	13 182	2,08
Прочие затраты, в т.ч. НДС и расходы, связанные с разведкой и оценкой запасов нефти и газа	46 840	12,02	63 189	13,94	97 771	15,41
Итого по элементам затрат	389 565	100	453 297	100	634 2549	100
Остатки незавершенного производства, готовой продукции и др.	8 690	2,23	10 354	2,28	2 941	0,46
Итого расходы по обычным видам деятельности	389 565	100	453 297	100	634 254	100

Из табл. 5 прослеживается, что наибольший удельный вес в общем объеме затрат занимают материальные затраты - 83,61%, 82,08% и 81,77% в 2016-2018 гг. соответственно. Далее идут прочие затраты, в т.ч. НДС и расходы, связанные с разведкой и оценкой запасов нефти и газа. Причем, несмотря на то, что их относительная доля в течение 2016-2018 гг. увеличивается с 12,02% до 15,41%, абсолютных величинах данные затраты тоже увеличиваются с 46 840 тыс. руб. до 97 771 тыс. руб. Наименьший удельный вес в общем объеме затрат занимают затраты на оплату труда - 0,76%; 0,72%; 0,63% в 2016-2018 гг. соответственно и отчисления на социальные нужды - 0,14%; 0,14%; 0,10% в 2016-2018 гг. соответственно.

К постоянным затратам производства относят следующие:

- амортизация - увеличение составило 13 182 тыс. руб.
- зарплата управляющего персонала.

Основным способом снижения уровня издержек считается использование стратегии "эффект масштаба". Ее идея состоит в том, что нужно увеличить объемы выпуска продукции и перешагнуть от серийного производства к массовому. В таком случае скорость изменения переменных затрат становится ниже темпов роста производства.

Достигнуть эффекта масштаба можно следующими способами:

- Снизить расходы на содержание управленческого сектора сотрудников.
- Использовать НИОКР или другие работы, направленные на усовершенствование продукции.
- Выбрать узкую специализацию производства (это помогает весомерно снизить процент брака за счет детального изучения свойств товара).

- Наладить выпуск продукции сходной со свойствами производимых товаров (по технологической цепи), тем самым создав дополнительную загруженность производства.

Для того, чтобы снизить переменные затраты нужно увеличить производительность труда и уменьшить расходы. Большинство компаний может сделать это за счет внедрения энергосберегающих технологий, уменьшения складских запасов сырья и готовых товаров, а также с помощью применения современных способов организации производственного процесса. В некоторых случаях следует пересмотреть численность сотрудников. При этом не всегда стоит прибегать к тотальному сокращению кадров. Более эффективным считается перекавалификация, перераспределение обязанностей и иные кадровые перестановки".

Важно отметить, что основными факторами, снижающими себестоимость выпускаемой продукции, являются выход продукции и объем перерабатываемого сырья.

¹ Журавлева Л.Е. Влияние соотношения переменных и постоянных затрат в себестоимости работ на прибыль от продаж // Вестник Иркутского государственного технического университета. 2015. № 9 (104). С. 178-185.

² Пахомов А.В., Пахомова Е.А., Рожкова О.В. Применение эконометрического инструментария для анализа процесса управления затратами // Экономический анализ: теория и практика. 2018. Т. 17. № 12 (483). С. 1459-1477.

³ Таболова Е.А. Особенности анализа переменных и постоянных затрат // Форум молодых ученых. 2019. № 1-3 (29). С. 516-521.

⁴ Травникова Т.Н., Горячев А.Н. Сравнительная характеристика различных подходов к учету затрат и анализу финансовых результатов деятельности предприятия // Вестник АПК Верхневолжья. 2012. № 4 (20). С. 8-12.

⁵ Саранцева Е.Г. Обоснование управленческих решений на основе маржинального анализа // Вестник Волжского университета им. В.Н. Татищева. 2017. Т. 2. № 2. С. 53-60.

ANALYSIS OF VARIABLE AND CONSTANT COSTS OF THE ENTERPRISE

© 2020 Manyeva Vera Alexandrovna
Doctor of Economics, Associate Professor, Professor
© 2020 Dedikova Yana Alekseevna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: manyeva58@mail.ru, ychaika96@mail.ru

Keywords: product cost, analysis method, cost element, calculation, break-even analysis, variable costs, fixed costs.

The article analyzes the concepts of "variable costs" and "fixed costs", which make up the cost of production at the enterprise. The proposed method for analyzing variable and fixed costs is considered on a conditional example.

АНАЛИЗ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ И ЗАТРАТ ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

© 2020 Маняева Вера Александровна
доктор экономических наук, доцент, профессор

© 2020 Захарова Мария Александровна
магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: manyaeva58@mail.ru, MashaMer96@mail.ru

Ключевые слова: затраты, себестоимость продукции, калькуляция, методика анализа затрат и себестоимости, метод калькулирования, элементы затрат.

Статья посвящена анализу себестоимости продукции и затрат, связанных с производством продукции. Предложена методика анализа. Проведена ее апробация на материалах производственного предприятия ПАО "Кузнецов".

Себестоимость продукции является одной из важнейших категорий, выделяемых в каждой организации. Она формирует цену конечного товара, работы, услуги, а также получаемую организацией прибыль. Для достижения максимальной прибыли издержки должны быть минимальны. В основе расчета себестоимости положены затраты, связанные с производством и продажей продукции.

По нашему мнению, затраты - это денежная оценка стоимости материальных, трудовых, финансовых, природных, информационных и других видов ресурсов, используемых в хозяйственной деятельности организации в процессе производства и реализации продукции за определенный период времени.

Состав затрат на производство у каждой коммерческой организации свой, ведь он зависит от специфики деятельности, отраслевой принадлежности компании, ее масштабов, структуры и иных факторов. В составе затрат на производства можно выделить следующие статьи: затраты основного сырья и материалов; затраты на покупные изделия и полуфабрикаты; затраты на услуги производственного характера сторонних организаций; затраты на топливо и энергию на технологические нужды; затраты на основную заработную плату производственных рабочих; затраты на стимулирующие выплаты основным производственным рабочим; затраты на страховые взносы с выплат производственным рабочим и др.

Расчет себестоимости продукции, работ, услуг необходимо производить с учетом различных факторов в зависимости от целей. Так, в программе "1С: ERP Управление предприятием 2" есть возможность произвести предварительный и фактический расчет себестоимости, что позволяет максимально эффективно произвести ценообразование, а "1С: Управление производственным предприятием" позволяет при расчете себестоимости распределить по объектам производства накладные расходы.

Без понимания себестоимости продукции/работы/услуги невозможно рассчитать финансовый результат предприятия, спланировать ценообразование и определить рентабельность и эффективность производства. Существует два метода расчета себестоимости: калькулирование и метод многоуровневого распределения.

Метод калькулирования позволяет вычислить затраты на производство единицы продукции. При данном методе расчета учитываются только прямые издержки, что не всегда подходит для принятия важных управленческих решений, которые необходимо точно и экономически достоверно обосновать. Калькулирование может производиться методами:

- директ-костинг (суммирование всех прямых издержек);
- позаказный метод (в случае, если предприятие производит небольшое количество уникальных товаров, редкие и сложные заказы - суда, высокотехнологичная техника, изготавливаемая вручную и пр., - себестоимость каждого изделия определяется индивидуально);
- попередельный метод (в случае поэтапного производства, когда на каждом этапе себестоимость вычисляется отдельно);
- попроцессный метод (используется на производствах, где сырье на каждом этапе приобретает новые свойства и характеристики и на каждой стадии выпускается промежуточный продукт, который может быть, как использован на следующих этапах переработки, так и продан как готовый продукт - металлургическая, нефтеперерабатывающая, химическая и пр. отрасли. В таком случае себестоимость продукции на каждом из этапов также определяется отдельно).

Второй метод расчета себестоимости - метод многоуровневого распределения, суть которого заключается в учете прямых и косвенных затрат. При таком методе затраты обслуживающего подразделения (например, столовой на заводе) распределяются на производственные подразделения (например, цех), а затем затраты производственного подразделения перераспределяются на единицы продукции/заказа.

Этот метод является более точным и сложным, но для управленческих целей расчет себестоимости можно произвести в системе 1С, для чего необходимы соответствующие настройки отчета. Грамотно настроить отчет под потребности компании и в дальнейшем доработать его в соответствии с происходящими в компании изменениями поможет специалист 1С.

В специальной литературе имеются исследования по формированию и анализу себестоимости продукции для целей управления затратами на ее производство. Данные вопросы рассмотрены в работах В.С. Булатовой и Л.С. Хромцовой¹; К.А. Брынь, Н.В. Рознина и М.В. Карпова²; В.С. Денисенко и О.А.Хачатрян³; А.Г. Кузнецова и К.А. Бойкова⁴; Г.Г. Себребренникова⁵ и др.

Если анализ себестоимости показал, что этот показатель необходимо уменьшить, следует обратиться к наиболее действенным способам снижения себестоимости продукции (работ, услуг): увеличение производительности труда, минимизация затрат на энергоресурсы, автоматизация рабочих мест.

Расчет себестоимости является достаточно сложной процедурой, особенно когда речь идет о компаниях с огромным ассортиментом и номенклатурой. Как правило, такими

вопросами занимается бухгалтер, который обязан рассчитывать будущие прибыли компании при учете всех возможных расходов.

Для общей оценки экономической эффективности предприятия часто применяется формула полной себестоимости. В самом простом варианте она выглядит так:

Полная себестоимость = сумма затрат на производство + расходы на продажу.

Полная себестоимость показывает наибольшую величину планируемых или фактических расходов. Результаты всех остальных формул себестоимости представляют собой части этой общей величины.

Для рыночной экономики большую важность имеет не просто произведенная, а реализуемая продукция. Потому формула себестоимости приобретает следующий вид:

Себестоимость реализованной продукции = полная себестоимость - себестоимость непроданной продукции.

Проведем анализ себестоимости и анализ затрат на примере производственного предприятия ПАО "Кузнецов". ПАО "Кузнецов" специализируется на производстве двигателей летательных аппаратов. Предприятие входит в состав государственного холдинга "Объединенная двигателестроительная корпорация" ("ОДК"). В деятельности ПАО "Кузнецов" выделены три основных сегмента по классам номенклатурных групп:

1. Ракетные двигатели - НИОКР и производство ракетных двигателей;

2. Двигатели для боевой авиации - НИОКР, производство, ремонт и сервисное обслуживание авиационных двигателей;

3. Двигатели для наземного применения - НИОКР, производство, ремонт и сервисное обслуживание газотурбинных двигателей для газовой промышленности и энергетики.

В общем объеме производства доля государственного заказа занимает большую часть (табл. 1).

Таблица 1

**Объем продаж по сегментам в общем объеме выручки
ПАО "Кузнецов" за 2016-2018 гг., %**

Данные по сегментам	2016 г.	2017 г.	2018 г.
Космический дивизион	46%	42%	40%
Двигатели для боевой авиации	43%	46%	44%
Энергетический дивизион ГТД	10%	11%	15%

Подобное положение будет сохраняться в ближайшие 3 года. Доля государственного заказа будет занимать до 90%, а доля продаж промышленных ГТД будет составлять не более 10-15%.

На предприятиях принято рассчитывать два показателя себестоимости - плановый и фактический. Проведем анализ себестоимости выпущенной продукции ПАО "Кузнецов" (табл. 2).

Анализ себестоимости выпущенной продукции ПАО "Кузнецов" показал, что в 2018 г. себестоимость увеличилась на 1 170 071 тыс. руб., по сравнению с 2016 г. Темп роста составил 115,11%.

Таблица 2

**Анализ себестоимости выпущенной продукции
ПАО "Кузнецов" за 2016-2018 гг., тыс. руб.**

Показатель	2016 г.	2017 г.	2018 г.	Изменение (+,-) 2018/2016	Темп роста, % 2018/2016
Себестоимость продукции	7 744 778	8 509 590	8 914 849	1 170 071	115,11

Далее проведем анализ затрат на 1 руб. реализованной продукции (табл. 3).

Таблица 3

**Затраты на 1 руб. реализованной продукции
ПАО "Кузнецов" за 2016-2018 гг.**

Наименование показателя	2016 г.	2017 г.	2018 г.	Изменение	
				тыс. руб.	%
Выручка, тыс.руб.	9 658 472	9 704 026	9 592 617	- 65855	99,32
Себестоимость продукции, тыс. руб.	7 744 778	8 509 590	8 914 849	+1170071	115,11
Затраты на 1 руб. реализованной продукции (работ, услуг), руб.	0,80	0,87	0,93	+0,13	116,25

В анализируемой табл. 3 наблюдается изменение за трехлетний период. Затраты на 1 руб. выпущенной продукции в 2016 г. составляли 0,80 коп., а в 2018 г. - 0,93 коп.

Показатель затрат на 1 рубль продукции показывает соотношение полной себестоимости к выручке, которые могут быть посчитаны как для произведенной продукции, так и для реализованной. Легче рассчитать этот показатель по реализованной продукции, поскольку значения себестоимости и выручки можно взять из отчета о финансовых результатах. Чем ниже показатель, тем лучше, тем больше прибыль. Если значение показателя стремится к 1, значит, прибыль организации стремится к нулю. Проведем анализ затратоемкости производства: расчет общих и частных показателей (табл. 4).

Таблица 4

Анализ затратоемкости производства за 2016-2018 гг.

Показатель	2016 г.	2017 г.	2018 г.	Изменение (+,-)
Исходные данные				
Выручка, руб.	9 658 472	9 704 026	9 592 617	- 65 855
Материальные затраты, руб.	3 904 741	4 252 193	4 055 371	150 630
Амортизация, руб.	599 592	637 887	783 901	184 309
Рассчитанные данные				
Затраты на 1 руб. стоимости реализованной продукции	0,80	0,87	0,93	+0,13
Материалоемкость, руб.	0,40	0,44	0,42	+0,02
Зарплатоемкость, руб.	0,62	0,72	0,72	+0,1
Амортизациеёмкость, руб.	0,06	0,06	0,08	+0,02

Данные табл. 4 свидетельствуют об увеличении материалоемкости. В 2018 году она снизилась от уровня 2016 года на 0,02 руб. Увеличение материалоемкости произошло за счет роста общих материальных затрат. Это говорит о снижении эффективности использования материальных ресурсов. Зарплатоемкость в 2018 г. увеличилась на 0,1 руб. и составила 0,72 руб. Увеличение зарплатоемкости следует считать как отрицательный фактор, так же как и уменьшение зарплатоотдачи. Амортизацеемкость в 2018 году увеличение составило 0,02 руб. Амортизацеемкость показывает, сколько амортизации приходится на 1 руб. стоимости выполненных работ. Рост технической оснащенности производства за счет пополнения парка собственных машин, оборудования, как правило, ведет к увеличению амортизацеемкости.

Таким образом, ПАО "Кузнецов" следует обратить внимание на более экономное расходование материальных ресурсов и применение ресурсосберегающих технологий.

Рассмотрим динамику и структуру переменных и постоянных расходов ПАО "Кузнецов" за 2016-2018 гг., а также проанализируем статьи затрат входящих в состав постоянных и переменных расходов.

Таблица 5

Структура постоянных и переменных затрат ПАО "Кузнецов" за 2015 - 2017 гг.

Год	Переменные затраты		Постоянные затраты		Всего
	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%	
2016 г.	4 105 678	53,01	3 639 100	46,99	7 744 778
2017 г.	5 306 410	62,36	3 203 180	37,64	8 509 590
2018 г.	6 878 520	77,16	2 036 329	22,84	8 914 849

Из вышеприведенной таблицы видно, что в период с 2016 г. по 2018 г. наибольший удельный вес занимают переменные расходы, и их доля к концу анализируемого года увеличивается с 53,01% до 77,16%.

Далее проанализируем статьи затрат по элементам входящих в состав себестоимости (табл. 6).

Таблица 6

Анализ себестоимости по элементам затрат ПАО "Кузнецов" за 2016 - 2018 гг.

Наименование статей	2016 г.		2017 г.		2018 г.	
	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%
Материальные затраты	3 904 741	32,41	4 252 193	32,61	4 055 371	32,88
Расходы на оплату труда	4 577 239	37,98	5 364 823	41,15	5 247 282	42,55
Отчисления на социальные нужды	1 445 640	11,99	1 647 088	12,63	1 621 532	13,15
Амортизация	599 592	4,98	637 887	4,89	783 901	6,36
Прочие затраты	1 522 312	12,64	1 136 316	8,72	1 223 949	5,06
Итого по элементам	12 049 524	100	13 038 307	100	12 332 035	100
Итого расходы по обычным видам деятельности	9 955 436	-	10 712 725	-	10 912 329	-

Из табл. 6 прослеживается, что наибольший удельный вес среди переменных затрат в 2016-2018 гг. занимает расходы на оплату труда - 37,98%, 41,15% и 42,55%).

Далее по статье переменных затрат идут материальные затраты. Причем, несмотря на то что их относительная доля в течение 2016-2018 гг. увеличивается с 32,41% до 32,88%, абсолютных величинах данные затраты тоже увеличивается с 3904741 тыс. руб. до 4055371 тыс. руб.

К постоянным затратам производства относят следующие:

- амортизация - увеличение составило 184309 тыс. руб.
- зарплата управляющего персонала;
- прочие затраты - уменьшение составило 298363 тыс. руб.

Безусловно, данные этапы анализа затрат на производство и себестоимости продукции не являются исчерпывающими. Однако именно они используются чаще всего, поскольку помогают добиться ощутимого результата за довольно короткий срок.

¹ Булатова В.С., Хромцова Л.С. Операционный анализ в управлении затратами в организации (на примере ООО "Сервисгазавтоматика", г. Нягань) // Экономика и социум. 2016. № 4-1 (23). С. 314-322.

² Брынь К.А., Рознина Н.В., Карпова М.В. Операционный анализ затрат // Актуальные вопросы современной экономики. 2019. № 5. С. 412-418.

³ Денисенко В.С., Хачатрян О. Методика анализа себестоимости продукции / В сборнике статей: Инновации в обществе. Орел, 2017. С. 35-37.

⁴ Кузнецов А.Г., Бойков К.А. Анализ себестоимости продукции производственного объединения на основе разделения затрат на условно-постоянные и переменные // Горный журнал. 2014. № 7. С. 63-66.

⁵ Серебрянников Г.Г. Корреляционный анализ текущих затрат промышленного предприятия // Сибирский экономический вестник. 2016. № 2. С. 132-140.

ANALYSIS OF THE COST OF PRODUCTION AND COSTS OF THE PRODUCTION ENTERPRISE

© 2020 Manyaeva Vera Alexandrovna

Doctor of Economics, Associate Professor, Professor

© 2020 Zakharova Maria Alexandrovna

Undergraduate

Samara State University of Economics

E-mail: manyaeva58@mail.ru, MashaMer96@mail.ru

Keywords: costs, cost of production, calculation, method of cost and cost analysis, calculation method, cost elements.

The article is devoted to the analysis of the cost of production and the costs associated with the production of products. The method of analysis is proposed. It was tested on the materials of the production enterprise of JSC "Kuznetsov".

АНАЛИЗ ЗАТРАТ НА АДАПТАЦИЮ ПЕРСОНАЛА

© 2020 Марченко Елизавета Анатольевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: yankovskaya.lis@mail.ru

Ключевые слова: анализ затрат, адаптация персонала, затраты на персонал, критерии эффективности, эффективность.

В статье рассмотрено понятие процесса адаптации сотрудников, приведены критерии оценки эффективности внедрения системы адаптации, определена необходимость ее проведения с целью снижения издержек, вызванных наймом сотрудников.

На современном этапе развития, человек является самым дорогостоящим ресурсом, и актуальность темы данной статьи связана с тем что, к сожалению, многие компании уделяют недостаточно внимания процессу приспособления новых сотрудников к работе в их организации. Вопросом оптимизации процесса адаптации задается не каждый работодатель и во многих компаниях до сих пор используют устаревшие программы адаптации персонала.

Тем не менее, процесс адаптации сотрудников и вопросы, связанные с ним, являются чрезвычайно актуальными, так как каждый человек имеет потребность в определенной помощи, приступая к работе на новом месте или в новой должности. Особенно это проявляется в компаниях с большой текучестью кадров или связано с расширением бизнеса, что влечет к появлению волны новых сотрудников.

Адаптация работника в компании это знакомство с деятельностью компании и его внедрение в компанию, приспособление к трудовой среде, режиму и условиям работы, социальной среде¹. Новички сталкиваются с необходимостью выполнения новых для них требований, узнают дополнительную информацию о работе, знакомятся с коллективом. Чтобы процесс вливания сотрудника произошел максимально эффективно и с наименьшими затратами, создаются специальные программы адаптации².

Программа адаптации содержит в себе набор конкретных действий, позволяющий специалисту, отвечающему за данный процесс, наиболее эффективно ввести нового сотрудника в должность.

Правильно составленная программа адаптации позволит наиболее эффективно организовать саму процедуру адаптации, что значительно облегчает вливание новых сотрудников в фирму и соответственно сокращает текучесть кадров и затраты на планирование персонала. К тому же хорошо отлаженные механизмы, помогающие адаптации, могут пригодиться не только в работе с новыми кадрами, но и с сотрудниками, имеющими

* Научный руководитель - **Динукова Олеся Анатольевна**, кандидат экономических наук, доцент.

продолжительный стаж работы. Важно учитывать особенности личности самого сотрудника, к которому они применяются, можно использовать типологию стилей П. Хони и А. Мамфорда, и зная особенности их обучения, восприятия новой информации, можно подобрать наиболее эффективные способы адаптации³.

Эффективность внедренной системы адаптации в организации можно оценивать по ряду таких критериев, как⁴:

- Стоимость адаптации нового сотрудника (отдельно по каждой профессии). Показатель складывается из стоимости работы лиц, задействованных в адаптационном процессе, например, наставник, непосредственный руководитель, специалисты службы персонала, и стоимости ресурсов, используемых в процессе (раздаточные материалы, оборудование и т.д.)

- Стоимость подготовки наставника (по профессиям).

- Процент сотрудников, успешно прошедших испытательный срок, по отношению к общему числу принятых.

- Анализ сроков овладения навыками необходимых для профессии.

- Анализ удовлетворенности работой и выполнения норм выработки.

- Анализ текучести кадров.

- Расчет экономической эффективности работы по адаптации со стороны службы управления персоналом.

Специалистам, отвечающим за выполнение процесса адаптации и за анализ его результативности, следует подбирать показатели, которые наиболее понятны для расчета. Информация по данным показателям должна быть доступна для сбора статистики. Динамика показателей отслеживается за определенные периоды, например квартал, полугодие, год. Решения по адаптационным вопросам (используемые инструменты адаптации, продолжительность обучения, определение количества наставников) принимаются на основании изменений показателей.

Конечно же, служба по управлению персоналом, регулируя процесс адаптации сотрудников, прямо не влияет на экономическую прибыль организации, но при этом выполняет немаловажную задачу - готовит нового сотрудника, отвечающего всем требованиям. От работы службы напрямую зависит, останется ли новый сотрудник в компании и будет ли он работать для достижения целей поставленных организацией, или придется затрачивать дополнительные ресурсы (финансы, время) для поиска еще одного кандидата.

Эффективность работы кадровой службы, в частности по вопросу адаптации вновь принятых сотрудников, позволяет получить определенные результаты, субъективного и объективного характера⁵.

Объективные результаты можно получить исходя из анализа показателей сокращения затрат, направленных на поиск нового сотрудника; снижения числа уволившихся сотрудников, на испытательном сроке; уменьшение времени, затрачиваемого наставником на адаптацию новых сотрудников.

Субъективные результаты адаптации основываются на желании сотрудника работать в организации продолжительное время; повышение удовлетворенности работой; лояльность работников к организации.

Механизм адаптации можно считать эффективным в том случае, если в течение короткого времени компания получает мотивированных и знающих свою работу специалистов⁶. В таком случае его деятельность положительно подействует на стабильность, экономическую эффективность и конкурентоспособность организации.

Так как необходимость адаптации в первую очередь связана с желанием снизить прямые и косвенные издержки, напрямую вызванные наймом. Так же немаловажным является удержание сотрудника в фирме, так как для его нахождения и устройства на должность были затрачены ресурсы, которые в случае его ухода придется тратить снова, но уже на другого работника. По мнению ученого М. Армстронга, первое впечатление от компании, которое условно обозначают первым месяцем работы, играет ведущую роль, для поддержки интереса к ней у новичка. Если сконцентрировать больше внимания на введении сотрудника в компанию, это, как правило, окупается в будущем.

Подводя итог всему вышесказанному, можно сделать заключение, что результат анализа адаптационного процесса в компании зависит не от количества проведенных мероприятий, а от того, насколько они полезны и необходимы в конкретной организации в данный момент времени.

¹ Армстронг М. Практика управления человеческими ресурсами: Учебник: Пер. с англ. - 8-е изд. - СПб.: Питер, 2004. - 836 с. - С 318.

² Веснин, В.Р. Управление персоналом. Теория и практика: учебник. - М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2008. 688 с.

³ Динукова О.А. Развитие персонала в концепции 7P маркетинга // IX Междунар. науч.-практ. конф., 05 февраля 2019 г. Наука XXI века: актуальные направления развития: Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2019. № 1. С. 226-228. <https://elibrary.ru/item.asp?id=37575281>

⁴ Володина Н.А. Оценка эффективности процесса адаптации <https://hr-portal.ru/article/ocenka-effektivnosti-processa-adaptacii>

⁵ Низдиминов М.Н.; Пыжов А.М.; Тинькова Е.В. Подходы к оценке и измерению эффективности мотивации и адаптации персонала // Дельта науки. 2017. № 1. С. 33-37.

⁶ Ненахова, А.В. Современный подход к анализу эффективности адаптации персонала // В сборнике ФГБОУ ВО "Воронежский государственный университет"; 2017. С. 263-266.

ANALYSIS OF PERSONNEL ADAPTATION COSTS

© 2020 Marchenko Elizaveta Anatolyevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: yankovskaya.lis@mail.ru

Keywords: cost analysis, personnel adaptation, personnel costs, efficiency criteria, efficiency.

The article considers the concept of the employee adaptation process, provides criteria for evaluating the effectiveness of the implementation of the adaptation system, and determines the need for its implementation in order to reduce the costs caused by hiring employees.

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ТОРГОВЫХ ВОЙН НА ПРИМЕРЕ ОТНОШЕНИЙ США И КИТАЯ

© 2020 Маслова Олеся Сергеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: maslovaole@mail.ru

Ключевые слова: торговая война, международная торговля, экспорт, импорт, КНР, США.

В данной статье рассмотрена проблема международной торговли, а именно причины, методы и последствия ведения торговых войн между странами. Данный аспект представлен на примере торгового конфликта Китая и США, который является одной из главных проблем международной торговли в современности.

Одной из наиболее развитых форм международных экономических отношений является международная торговля, в которой особую роль играет государство, являющееся регулятором, способным помочь экспортерам вывезти как можно больше национальной продукции из страны и сделать ее привлекательной на международном рынке, а также ограничить импорт, способствуя созданию конкурентной среды на внутреннем рынке. Развитие торговых отношений между странами главным образом зависит от внешнеторговой политики, проводимой тем или иным государством, а также методов ее осуществления. В связи с этим торговые войны между государствами имели место быть с момента начала развития торговых отношений, в связи с тем, что большая часть методов государственного регулирования внешней торговли направлена на защиту национальных производителей от иностранных конкурентов. Данное явление не представляет собой редкость и в настоящее время, что делает актуальным исследование теоретических аспектов торговых войн, а также анализ примеров проявления современных внешнеторговых конфликтов между различными государствами с целью раскрытия характера ведения и регулирования торговых конфликтов, а также обнаружения возможных последствия торговых войн.

Торговая война представляет собой соперничество двух или более стран в области торговых отношений с целью увеличения доли влияния на международных рынках или предотвращения захвата национальной экономики в области торговли, а также сохранения уже сформированного влияния на долю рынка.

В связи с этим в зависимости от целей государства в торговой войне и направлений его действий можно выделить два направления: оборонительные и наступательные торговые войны. Для каждого из представленных видов торговой войны характерны специфические методы ее ведения.

К методам оборонительной торговой войны можно отнести:

* Научный руководитель - **Влезкова Виктория Игоревна**, кандидат экономических наук, доцент.

- Повышение импортных таможенных пошлин (в частности, с целью предотвращения демпинга);
 - Снижение импортных квот;
 - Применение скрытых нетарифных методов внешней торговли (установка технических барьеров, повышение ставки внутренних налогов и сборов, проведение политики государственных закупок);
 - Усложнение процедуры лицензирования;
 - Девальвация национальной валюты (с целью увеличения цены импортных товаров).
- В свою очередь, методами наступательной торговой войны являются:
- Торговые блокады;
 - Захват рынков сбыта, сырья и рабочей силы;
 - Контроль торговых путей;
 - Снижение экспортных таможенных тарифов;
 - Повышение экспортных квот;
 - Применение финансовых нетарифных методов внешней торговли (демпинг, косвенное субсидирование экспорта, предоставление экспортных кредитов).

На практике торговые войны представляют собой использование инструментов, оказывающих влияние на экспортно-импортные отношения, с целью давления на внешних торговых партнеров. Во многих случаях ограничительные действия, касающиеся международной торговли, одной страны порождают ответные действия другой страны, вследствие чего торговая война может перерасти в силовое или военное противостояние.

В современности между развитыми странами активно развивается конкуренция в фармацевтической и химической промышленности, а также важную роль играет развитие компьютерных технологий¹. В связи с этим происходит и усовершенствование ведения торговых войн, модернизируются методы внешнеторговой политики.

В последние годы можно наблюдать ужесточение конкурентной борьбы на товарном рынке, вызванное усилением протекционистских настроений некоторых государств и, как следствие, порождением ограничительных импортно-экспортных мер. Наибольшее внимание вызывают отношения США и КНР.

По данным МВФ на 2019 год из общего объема торговли товарами на долю США и Китая приходится около 34,4%. ВВП по ППС составляет 19,3% и 15,1% для Китая и США соответственно.

В дальнейшие 5 лет по прогнозу МВФ суммарная доля ВВП США и Китая в среднем будет составлять около 34,9%, за счет увеличения доли Китая до 21,4% и снижения доли США до 13,9% к 2024 году⁴.

Владея почти половиной мирового товарного рынка, именно эти страны на настоящий момент являются главными конкурентами, применяющими относительно друг друга жесткие протекционистские меры. В первую очередь, начало торговой войны между Китайской Народной Республикой и Соединенными Штатами Америки связано с целями США, направленными на противодействие исторически образованной торговой экспансии со стороны Китая. Сальдо торгового баланса США, зависимого от импорта товаров, отрицательно, при этом наибольший дефицит складывается именно с Китаем, являющимся мировым лидером по экспорту товаров. Соотношение показателей внешнеторгового баланса представлено в табл. 1.

Соотношение показателей внешнеторгового баланса США и КНР за 2016-2018 г.г.

Страна	Показатель	Значение		
		2016	2017	2018
США	Экспорт (млрд. долл)	2 215,84	2 352,55	2 494,42
	Импорт (млрд. долл)	2 718,82	2 902,67	3 171,59
	Сальдо торгового баланса (млрд. долл)	-502,98	-550,12	-677,17
	Сальдо торгового баланса (% к ВВП)	-3,28	-2,72	-3,00
Китай	Экспорт (млрд. долл)	2 197,92	2 429,28	2 753,54
	Импорт (млрд. долл)	1 942,19	2 212,27	2 660,79
	Сальдо торгового баланса (млрд. долл)	225,73	217,01	92,75
	Сальдо торгового баланса (% к ВВП)	2,66	2,55	1,01

Источник: составлено автором на основе статистических данных официального сайта Конференции ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД).

По данным таблицы можно сделать вывод, что сальдо американского торгового баланса с каждым годом уменьшается в среднем на 11,5%, при этом по данным на 2018 год внешняя торговля США характеризуется ростом дефицита на 14,1% до уровня в 627,68 млрд. долларов США.

При этом главным импортером товаров из Китая является США: экспорт Китая относительно этой страны составил 476,57 млрд долларов, что составляет около 17,3% от всего экспорта КНР.

В связи с этим действующая администрация США с 2017 года реализует программу импортозамещения, в рамках которой в последующие годы посредством применения тарифных методов внешней торговли были существенно увеличены пошлины на ряд товаров, импортируемых из других государств, в частности из Китая (пошлины достигают 25%). Целью принятия данных мер является достижение положительного внешнеторгового баланса Соединенных Штатов Америки. Увеличение экспортных пошлин является ответным действием США для КНР, обвиненных в промышленном шпионаже, нарушении интеллектуальной собственности, а также ведении нечестной торговли.

Данные действия имеют влияние не только на внешнеторговые отношения с другими странами, но и приводят к определенным осложнениям на внутреннем торговом рынке Соединенных Штатов Америки. Продукция многих товарных групп, импортируемых из Китая, на территории США производится с высокими издержками, что приводит к росту цен на отдельные виды производимой продукции на внутреннем рынке США и, как следствие, к снижению доступности товаров для конечных пользователей. В связи с этим в США образуются оппозиционные структуры, не поддерживающие протекционистские настроения внешней торговой политики администрации государства².

Ограничительные меры, предпринятые США, негативно сказываются на экономике КНР: происходит замедление темпов роста внешней торговли страны, а также снижается ВВП. Такой эффект вызван, прежде всего, тем, что США является страной, представляю-

щей собой один из крупнейших экспортных рынков для товара КНР. Действия США вызвали ответные действия со стороны Китая в виде установления зеркальных пошлин на импортируемые американские товары на аналогичную сумму, что отражается на объеме американского экспорта. Данные пошлины затронули ключевые товары американского экспорта (самолеты, автомобили, химическая продукция и т.д.), что не может не отразиться на показателе сальдо торгового баланса США³.

Несмотря на предпринятые ответные ограничения со стороны КНР, представители страны не заинтересована в ведении торговой войны с США и рассчитывают на проведение мирных переговоров, так как в интересах Китая остается сохранение положительного сальдо торгового баланса, а также доли экспорта в ВВП.

Торговый конфликт США и Китая непременно влияет на объемы мирового товарного экспорта. Изменение объема мирового экспорта товаров представлен в табл. 2.

Таблица 2

**Поквартальная динамика изменения объемов
мирового экспорта товаров за 2018-2019 гг.**

Период	1 квартал 2018	2 квартал 2018	3 квартал 2018	4 квартал 2018	1 квартал 2019	2 квартал 2019
Изменение (%)	3,8	3,2	2,7	2,4	0,4	-0,1

Источник: составлено автором на основе статистических данных официального сайта Конференции ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД).

По данным табл. 2 можно сделать вывод, что ежеквартальный прирост объемов экспорта в мире с 2018 по 2019 год сокращается в среднем на 0,6 процентных пунктов, то есть темпы прироста мирового экспорта снижаются. При этом изменение объемов экспорта к 2 кварталу 2019 года приобрело отрицательное значение, что говорит о сокращении внешнеторговых отношений, что обусловлено, в первую очередь, торговым конфликтом между США и Китаем.

Негативные последствия, связанные с торговой войной, разворачивающейся между США и КНР, могут затронуть не только экономики этих стран, но и сказаться на общей ситуации в мировом хозяйстве. Продолжение тенденции к ограничению внешнеторговых отношений, складывающейся на мировом рынке, означает нарастание нестабильности в современном мировом хозяйстве. Торговая война может поспособствовать расширению торгово-экономического сотрудничества блоков стран, в частности Китая, Европейского Союза и стран Азиатско-Тихоокеанского региона².

Установление подобных отношений может отразиться и на экономике России: экспорт страны может существенно возрасти за счет замены на китайском рынке товарных групп, импортируемых из США, российскими.

По мнению Александра Лукина, директора Центра исследований Восточной Азии и ШОС Института международных исследований МГИМО, взаимные меры, принимаемые странами-соперниками, могут отразиться на экономике России в следующих проявлениях:

- Увеличение импорта из Китая на фоне падения курса юаня;
- Увеличение экспорта в Китай групп товаров, которые Китай отказывается импортировать из США;
- Частичное обесценение резервов ЦБ РФ, содержащихся в юанях⁶.

Экспертом отмечается, что последствия торговой войны Китая и США для России в настоящий момент не представляют собой угрозы и значимости.

Таким образом, такое явление, как торговые войны, на протяжении всей истории человечества сопровождали торговые отношения различных стран. Последствия данного явления двойки и распространяются не только на государств-соперников: в отдельных случаях для некоторых стран результаты мер, предпринятых в рамках торговых войн, могут принести определенные выгоды, но по большей части отдельные страны и мировая экономика в целом несут убытки в виде замедления темпов роста экономики, отрицательного сальдо торгового баланса, что в целом может привести к снижению уровня жизни населения. Изучение данной проблемы приводит к следующим выводам: торговые войны получают свое развитие и в современном мире, происходит совершенствование методов борьбы и мер, предпринимаемых конфликтными сторонами; характер протекания противостояния в какой-то степени остается традиционным, то есть выделяется оборонительная и наступающая сторона; используемые методы ведения торговой войны непременно оказывают влияние в первую очередь на соперничающие страны, а также распространяясь более медленными темпами на другие государства и мировую экономику в целом. Таким образом, возможно прийти к умозаключению о том, что урегулирование торговых конфликтов мирным путем позволяет сохранить стабильность национальных экономик стран, а также максимально снизить экстерналии для остальных государств, что непременно является положительным исходом для всего мирового сообщества в целом.

¹ Мытарева Е. А. "Торговая война" как средство нетарифного регулирования международной торговли // Вестник КемГУ. 2010. №1.

² Telegina E., Khalova G. Sanctions and Trade Wars as Indicators of Transformation of the World Economy. Opportunities for Russia . *Mirovaya ekonomika i mezhdunarodnye otnosheniya*, 2019, vol. 63, No 2, pp. 13-20.

³ Асанова Л.Н. США и Китай на пороге торговой войны // *Международный журнал гуманитарных и естественных наук*. 2018. №5-2.

⁴ Официальный сайт Международного Валютного Фонда. URL: www.imf.org

⁵ Официальный сайт Конференции ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД). URL: <https://unctad.org>

⁶ Эксперты рассказали о последствиях торговой войны между США и Китаем // Портал РИА Новости. URL: <https://ria.ru/20190806/1557216512.html>

MODERN TRENDS OF DEVELOPMENT OF TRADING WAR ON THE EXAMPLE OF RELATIONS OF THE USA AND CHINA

© 2020 Maslova Olesya Sergeevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: maslovaole@mail.ru

Keywords: war of trade, international trade, export, import, China, USA.

This article discusses the problem of international trade, namely the causes, methods and consequences of conducting trade wars between countries. This aspect is presented on the example of the trade conflict between China and the United States, which is one of the main problems of international trade in our time.

УДК 33.338.36
Код РИНЦ 06.00.00

НАПРАВЛЕНИЯ ПОВЫШЕНИЯ КАЧЕСТВА УСЛУГ В СФЕРЕ ЖИЛИЩНО-КОММУНАЛЬНОГО ХОЗЯЙСТВА

© 2020 Матвеева Александра Сергеевна*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: sanekhamatveeva@yandex.ru

Ключевые слова: жилищно-коммунальное хозяйство, управляющая компания, многоквартирный дом, капитальный ремонт, коммунальные услуги.

Сфера жилищно-коммунального хозяйства в России является одной из базовых отраслей экономики, обеспечивающая население страны как жизненно важными и необходимыми ресурсами, так и обеспечивающая занятость населения. Качественное управление жилищным фондом страны требует мер постоянного совершенствования экономико-управленческих отношений в отрасли.

Современное развитие коммунальной и жилищной сферы в России привело к определенным улучшениям и позитивным подвижкам по сравнению с предыдущими периодами. Стратегия реформирования ЖКХ Российской Федерации опирается на всеобъемлющую имплементацию современных достижений в науке и технике, цифровизацию, внедрение конкурентных начал в управлении жилищным фондом, разнообразия форм оперативной деятельности в организации текущей деятельности многоквартирных домов (МКД) в интересах прав собственников¹. Согласно оценке Министра В. Якушева, по сравнению с 2012 годом в 2018 году удовлетворенность граждан своими жилищными условиями, в том числе качеством предоставляемых жилищных и коммунальных услуг, а также оценку расходов на их оплату, возросла на 14% и составила 72%².

Для формирования системы управления и обслуживания жилищного фонда необходимо, с одной стороны, исходить из реальных прав и обязанностей собственников недвижимости, которые допускают различные варианты построения таких систем, а с другой из соображений экономической целесообразности, которая позволяет выбрать из них один, наиболее рациональный. В третьем квартале 2019 года некоммерческим партнерством "Национальный центр общественного контроля в сфере ЖКХ "ЖХК Контроль" было получено 6533 обращения³. Исходя из приведенного списка проблем, жители недовольны в

* Научный руководитель - **Яковлев Геннадий Иванович**, доктор экономических наук, доцент.

основном качеством работы управляющих компаний, непрозрачной деятельностью Фондом капитального ремонта, уровнем коммунальных услуг. Но начиная с момента приватизации жилья и по сегодняшний день, многие жители многоквартирных домов и вовсе не принимают никакого участия в жизни дома, в котором они проживают.

Качественное управление жилищным хозяйством и коммунальной инфраструктурой (ЖХиКИ) особенно значимо в условиях критического морального и физического износа фонда многоквартирных домов и объектов коммунальной инфраструктуры, и вызванного этим непрогнозируемого роста эксплуатационных издержек. Еще одной из значительных проблем в рассматриваемой сфере является отсутствие профессиональных кадров в сфере управления жилищным хозяйством. Это связано с низкой привлекательностью рабочих мест, в том числе из-за относительно низкого уровня заработных плат, а также с отсутствием общедоступных платформенных решений для повышения квалификации кадров жилищно-коммунальной сферы. Во избежание доставшегося еще с советских времен подхода по "остаточному принципу", патерналистического подхода, нужно уже сейчас создавать интерес к профессии у молодежи, готовить кадры и повышать квалификацию работников. Сфера жилищно-коммунального хозяйства страны на всем протяжении своего трехсотлетнего существования имеет множество насущных проблем, основные из которых проранжирены в таблице.

**Структура обращений с жалобами собственников жилья
в контрольно-надзирающие органы**

Сущность проблемы	Количество обращений	Доля от общего числа обращений, %
Неудовлетворительное состояние, содержание и текущий ремонт МКД	1203	18,4
Начисление платы за жилищно-коммунальные услуги	993	15,2
Управление МКД (раскрытие информации Управляющей организации, законность действий, предоставление отчетов УО, ГИС ЖКХ)	765	11,7
Капитальный ремонт	674	10,3
Неудовлетворительное благоустройство придомовой территории	479	7,3
Проблемы с введением новой КУ по обращению с ТКО	363	5,6
Неудовлетворительное качество предоставляемых КУ	361	5,5
ОСС в МКД (подготовка, проведение и подведение итогов голосования, фальсификация документов, доступность сведений о собственниках)	236	3,6
Общее имущество в МКД	183	2,8
Иные обращения (заключение договоров на ВКГО, перепланировка жилых помещений, прямые договоры с РСО, ИПУ и ОДПУ, аварийное жилье и т.д.)	1276	19,6

Источник: составлено автором по данным Национального центра "ЖКХ Контроль"

При решении указанных проблем у отрасли ЖКХ России есть светлое будущее. Экономические перспективы и "социальный лифт" работников отрасли связаны с тем, что услуги организаций этой сферы имеют гарантированный спрос, платежи по ним прогнозируемы, своевременны и стабильны, в отличие от многих высоко-рискованных сфер бизнеса.

Действительно, как и в других отраслях, на предприятиях в ЖКХ работники часто занимают должности без соответствующего образования. В государственных организациях с 1 января 2020 года требования к квалификации, необходимой работнику для выполнения определенной трудовой функции должны соответствовать утвержденным профессиональным стандартам. В дальнейшем такие же требования коснутся и негосударственные, частные организации, осуществляющие деятельность в такой ответственной сфере, как оказание жилищных и коммунальных услуг. Поэтому неслучайно в соответствии с государственными образовательными стандартами в Самарской области на базе ФГБОУ ВО "Самарский государственный экономический университет" в 2019 году был проведен первый набор на подготовку специалистов (магистрантов) по программе "Жилищное хозяйство и коммунальная инфраструктура", выпускники которой будут иметь право назначаться на должности руководителей и специалистов профильных организаций.

Так как до сих пор не выработан механизм финансирования капитального ремонта, в проекте Стратегии ЖКХ России до 2035 в рамках мер, предполагаемых к реализации, предусмотрен постепенный переход на спецсчета и модель дифференцированных тарифов на капитальный ремонт (исходя из потребностей каждого дома), для повышения ответственности и контроля со стороны жителей обеспечить⁴. Это позволит жителям самим планировать сроки проведения капитального ремонта в своем доме, а также выбирать требуемый вид работ.

Основное требование при формировании или выборе управляющей организации - это ориентированность на удовлетворение нужд нанимателей и собственников жилья в части предоставления им жилищно-коммунальных услуг, при этом функции управляющей компании могут выполняться организацией любой организационно-правовой формы. При этом конкурентные начала в сфере управления жилищным фондом, основанные на разделении функций заказчика и подрядчика по оказанию жилищно-коммунальных услуг, предполагают:

- формирование заказа от собственника на управление жилищным фондом;
- установление договорных отношений между собственником жилья, управляющими и подрядными организациями;
- создание механизмов, обеспечивающих взаимную ответственность субъектов договорных отношений в сфере производства и потребления услуг ЖКХ, за качественное и надежное обслуживание;
- формирование рынка производителей услуг ЖКХ, их хозяйственная самостоятельность на базе частных экономических интересов;
- привлечение к управлению жилищным фондом организаций различных форм собственности и создание равных условий для их функционирования.

Существенным потенциалом формирования альтернативных форм управления жилищным фондом на сегодняшний день является объединение жильцов в ТСЖ. При этом способе управления собственники могут полностью реализовать свое право хозяина недвижимости, выступая в роли заказчика для частных управляющих компаний на рынке жилищно-коммунальных услуг, способствуя тем самым формированию прочной финансовой и организационной базы для развития договорных отношений и конкуренции.

Вывод: требуется переломить "стагнационный" тренд в области управления жилищным хозяйством, активно вовлекать собственников жилья в реальное текущее управление МКД, совершенствовать управление МКД, и его нормативную базу. Жителям необходимо принимать активное участие в данной сфере. Для изменения ситуации сейчас активно создаются Ассоциации управляющих компаний, которые имеют возможности для полноценной и представительной работы с государственными органами, включая внесение предложений по улучшению нормативно-правовой базы или иных решений в отрасли.

¹ Яковлев Г.И. и др. О формировании конкурентной среды на рынке услуг ЖКХ. Монография. Жилищно-коммунальное хозяйство и качество жизни в XXI веке: экономические модели, новые технологии и практики управления [Текст]: колл. моногр./ Я. П. Силин, Г.В. Астратова, Г.И. Яковлев и др.; Москва, Екатеринбург: Изд. центр "Науковедение". 2017. 600 с.

² В Минстрое заявили о повышении удовлетворенности граждан жилищными условиями// Интерфакс недвижимость. <https://realty.interfax.ru/ru/news/articles/111429>. Дата обращения: 11.03.2020.

³ Что больше всего беспокоит россиян, обратившихся в "ЖКХ Контроль" в течение 2019 г. Рейтинги обращений граждан в "ЖКХ Контроль" за 2019 год.

// Национальный центр общественного контроля в сфере ЖКХ "ЖКХ Контроль" <http://gkhkontrol.ru/2020/01/61457>.

⁴ Минстрой России подготовил проект Стратегии развития ЖКХ до 2035 года// Минстрой России. <https://www.minstroyrf.ru/press/minstroy-rossii-podgotovil-proekt-strategii-razvitiya-zhkhk-d-2035-goda/>. Дата обращения: 11.03.2020.

DIRECTIONS FOR IMPROVING THE QUALITY OF SERVICES IN THE SPHERE OF HOUSING AND COMMUNAL SERVICES

© 2020 Matveeva Alexandra Sergeevna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: sanechkamatveeva@yandex.ru

Keywords: housing and communal services, management company, apartment building, major repairs, utilities.

The sphere of housing and communal services in Russia is one of the basic branches of the economy, providing the country's population with both vital and necessary resources and providing employment. Quality management of the country's housing stock requires measures to constantly improve economic and managerial relations in the industry.

СУЩНОСТЬ КОМПЬЮТЕРНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В КАДРОВОМ ДЕЛОПРОИЗВОДСТВЕ: СОВРЕМЕННЫЙ ВЗГЛЯД

© 2020 Миназова Диляра Фаритовна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: minazova_1999@mail.ru

Ключевые слова: документ, документационное обеспечение, кадровые документы, управление персоналом, автоматизация, информационная программа, система, менеджер, сотрудник, расчет, заработная плата.

Данная статья посвящена рассмотрению автоматизированных информационных программ в сфере делопроизводства управления персоналом. Рассматриваются "сильные" стороны, а также особенности каждой программы. Также статья в целом охватывает тему того, какое место в жизни организации играют информационные системы, как они помогают в работе с документацией и с какими трудностями компания может столкнуться.

Документационное обеспечение управление персоналом (ДОУП), или, другими словами, кадровое делопроизводство является деятельностью, которая обеспечивает составление, оформление, обработку, а также хранение официальных кадровых документов¹.

Абсолютно любое предприятие, вне зависимости от направления сферы деятельности, от ее организационно - правовой формы, регулирует кадровую деятельность документами. В этих документах особая важность заключается в том, насколько они правильно составлены, как организована работа с ними, а также большое значение имеет своевременность и рациональность принятых управленческих решений, так как в этих документах воспроизводятся и фиксируются стадии кадрового процесса на предприятии. Кадровое делопроизводство - есть трудоемкий процесс, который требует специализированных знаний.

Однако, помимо специализированных знаний в сфере бумажной документации, высококвалифицированный сотрудник также должен хорошо разбираться в области автоматизированных информационных компьютерных технологий, так как в нынешние дни все большее распространение получают компьютерные технологии в кадровом делопроизводстве.

ДОУП формируется на основании своевременной и четкой информации, перед системой управления персоналом поднимаются вопросы, которые не решаются без применения информационных программ. Современные программы помогают с легкостью решать задачи управления персоналом сотрудникам кадровых служб на качественно высоком уровне. Организации, в которых введены такие технологии в кадровых службах, идет постоянное совершенствование этих программных продуктов, таким образом, стремясь предугадать запросы клиентов.

* Научный руководитель - **Кожухова Наталья Викторовна**, кандидат экономических наук, доцент.

При использовании бумажной документации, по меньшей мере теряется треть ее части, после чего большой сложностью является восстановить эти документы и потратить время на их пересылку. Новейшие автоматизированные программы дают возможность "отступить" от рутинной бумажной технологии, а также сократить время, потраченное на обработку документационной информации.

Результаты исследований показывают, что материальная часть, вложенная в технологическое программирование системы кадрового управления, окупается максимум в течение трех лет.

Внедрение компьютерных технологий в организацию в сфере управления персоналом можно разделить на две группы: прямой эффект и косвенный. Прямой эффект подразумевает собой сокращение времени, потраченное на учет кадровой документации, рост качества поиска информации, снижение затрат на организацию отчетности для государственных органов и пр. Косвенный эффект, в свою очередь, не так-то просто установить, но в большинстве своем к нему относят: организацию единой кадровой политики, принятие решений, основанием которой служит достоверная информация, высвобождение сотрудников кадровой службы для решения других задач по управлению персоналом и т.д.

При начальном введении компьютерных технологий на предприятии, их главной задачей было выполнение учетных, справочно-информационных функций и ведения кадрового делопроизводства. Со временем информационные технологии стали не только важным инструментом кадрового делопроизводства, но и стали разрешать функциональные задачи по управлению персоналом. То есть, у автоматизированных программ появились такие функции, как: составление штатного расписания, оформление приема сотрудников, ведение учета трудовых книжек и многое другое. Далее о некоторых новых программных обеспечениях поподробнее².

Прикладная информационная система "1С: Предприятие" является российской и была создана относительно недавно в 1991 году. Новым видом данной программы является "Зарплата и Управление персоналом". Она является конфигурацией массового назначения, для так называемой совокупной автоматизации разного вида служб организации, подсчета размера заработной платы, эффективного проектирования занятости работников и т.п.

Данная форма программы предоставляет возможность одновременно вести два вида учета - управленческий и регламентированный. Управленческий учет реализуется по предприятию в целом, регламентированный учет ведется отдельно для каждого предприятия (юридического или физического лица).

"Зарплата и Управление персоналом" осуществляет в большей степени востребованные разделы регламентированного кадрового учета: кадровый документооборот, учет штатного расписания предприятий и т.д. Также конфигурация содержит в себе большой набор классификаторов, например, общероссийский и пенсионный фонд РФ, который предназначен для обеспечения всех разделов регламентированного учета.

Следующей компьютерной программой "БОСС-Кадровик" является достаточно молодой, однако уже отмечена рядом наград, более того обладает 1 местом в номинации "Система автоматизации управления персоналом". Организация "БОСС - Кадровик" является производителем и правообладателем системы управления работниками и расчета заработной платы³.

Программа дает возможности решение таких задач, как: ведение традиционного учета и управление кадрами, расчет заработной платы, а также ведение гибких механизмов внедрения технологий управления кадрами, единой кадровой политики.

Достаточно высокая скорость действий и эффективная производительность системы предоставляют возможность вести учет и осуществлять расчет заработной платы работников организаций федерального масштаба. В этой компьютерной системе своевременно отображаются и достаточно быстро распространяются все нововведения в сфере законодательства, преобразования в нормативной сфере, которые касаются непосредственно коллектива, труд, заработные платы и налоги.

Таким образом, "БОСС-Кадровик" оптимизирует весь цикл управления персоналом и процессов на предприятии, а также включает в себя такие задачи, как:

- проектирование структуры предприятия, штатных расписаний и кадровой политики;
- эффективный учет "движения" сотрудников;
- ведение административного документооборота по кадрам и учету труда;
- учет труда и расчет заработной платы в организациях с огромной численностью сотрудников;
- набор и отбор сотрудников;
- аттестация и рост квалификации кадров;
- ведение архивов без ограничения срока давности;
- возможность интеграции с другими программами и системами по управлению предприятием и т.д.

Новейшая система "Фараон" также представляет собой эффективную программу для кадрового делопроизводства. Данная компьютерная система предлагает ведение учета всех кадровых операций, оптимизацию делопроизводства и дает возможность выбора инструмента для планирования и анализа управления персоналом.

С помощью функции кадровых операций данная программа составляет графики обучения работников, их отпусков, аттестаций и т.д. При этом встроенный "Фараон Планировщик" напомнит о уже запланированных операциях, днях рождения работников, об окончании стажировки и сроков трудовых договоров.

Основными преимуществами этой программы являются ее наглядность и гибкость.

Система "Фараон" включает в себя следующие задачи:

- дает целостное представление об организации;
- проектирует построение структуры предприятия;
- с легкостью получает полную информацию о кадрах и т.д.

Программный комплекс "АиТ:\ Управление персоналом" является современным автоматизированным решением, которое обеспечивает достаточно высокую эффективность работы всех служб в управлении персоналом.

Программа "АиТ СОФТ" уже более 10 лет ведет успешную деятельность по производству, введению, сопровождению программно-методологических решений по комплексной автоматизации процессов контроля над персоналом. Численность организаций-пользователей данной программы свыше 4000. Одной из задач программы является-эффективная взаимосвязь качества, удобства и простоты пользования программой⁴.

При введении данной программы в организацию, она позволяет руководству:

- эффективно увеличить производительность труда предприятия, за счет целесообразной расстановки работников;

- снизить время для принятия решений и осуществлять контроль над исполнением;
- сократить затраты и произвести их полный учет на управление персоналом. Менеджерам по персоналу:

- сократить трудоемкость работ;
- автоматизировать подготовку отчетности;

Персоналу:

- увеличить уровень культуры работы с кадрами организации;
- снизить временные затраты, которые связаны с получением документов и справок.

Сильной стороной этой информационной системы является осуществление единой информационной среды для работы с персоналом, которая гарантирует согласованную работу субъектов управления персоналом. Также преимуществом является возможность консолидации данных о работниках и ведения единой базы при многоуровневой структуре организации, а также передача распорядительных документов при том или ином качестве каналов связи.

Программный комплекс целиком приспособлен к российскому законодательству. Электронные архивы данного программного комплекса допускают безопасное хранение информации.

Система "Монолит: Персонал" обеспечивает в рамках интегрированной среды автоматизацию процессов кадрового учета, учета рабочего времени, налогов и отчислений с заработной платы, а также формирование отчетности в налоговые органы и ПФР. Система включает в себя план действий и шаблоны для образования всех видов квартальной и годовой отчетности по кадрам⁵.

Также данная система содержит в себе расчеты и выстраивает отчетность для каких-либо юридических лиц на основе единой базы. В программе "Монолит: Персонал" осуществляется поддержка задач управления стимулирования персонала, которая включает в себя компенсационные выплаты, бонусную заработную плату и расчет бонуса за год. "Монолит: Персонал" содержит в себе поддержание развития кадров, то есть систему обучения сотрудников, даже если обучение ведется дистанционно, проектирование карьеры работников, управление развитием.

К сильным сторонам данной системы можно отнести:

- единообразное информационное поле, которое дает возможность устранить дублирование данных и предотвратить формирование ошибок;
- гибкость системы (совершенствование и модификация);
- позитивный опыт интеграции с различными финансовыми системами и т.д.

После обзора основных компьютерных программ, которые предназначены непосредственно для оптимизации многих служб предприятия, в частности и для кадрового делопроизводства в управлении персоналом, также необходимо учитывать проблемы, которые могут возникнуть в данной сфере⁶.

Первой проблемой, с которой может столкнуться организация, является стоимость вышеперечисленных программ. В таком случае стоит задуматься, рационально ли приобретать данные системы при определенном количестве сотрудников в организации.

Если первая проблема позади, то следующей будет то, что для введения компьютерных программ следует ввести ряд подготовительных мероприятий по созданию единой компьютерной сети, обучению сотрудников службы управления кадрами и руководителей всех структурных подразделений работе в сфере компьютерных программ, адаптации и настройки программы для работы с персоналом организации и пр.

Еще одной проблемой, которая может встать на пути организации при применении компьютерных программ - дублирование документации на бумажной основе. Это происходит в основном из-за неприятия сотрудниками новшеств (консерватизм, недоверия к компьютерным программам, перестраховка от непредвиденных обстоятельств и т.д.). Однако, к сожалению, самой основной причиной является недоработка российского законодательства в области электронного документооборота.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что в большинстве случаев перед службами управления персоналом встают вопросы, которые невозможно решить без применения компьютерных систем. Автоматизированные компьютерные программы значительно облегчают работу сотрудников кадровых служб, они позволяют решать большое количество задач на достаточно высоком уровне.

Программы способствуют отказу от рутинной бумажной документации, значительно увеличивают производительность труда организации, а также сокращают время обработки документов. В России создано большое количество компьютерных программ для применения в службе управления персоналом. Главная задача организации заключается лишь в том, чтобы сделать выбор в пользу наиболее подходящей ей по целям и задачам программе.

¹ Документационное обеспечение управления персоналом: учебник и практикум для академического бакалавриата / Д. Г. Абуладзе, И. Б. Выпряхкина, В. М. Маслова. - Москва: Издательство Юрайт, 2019. - 299 с.

² Кузнецов, И. Н. Документационное обеспечение управления персоналом: учебник и практикум для прикладного бакалавриата / И. Н. Кузнецов. - М.: Юрайт, 2015.-330 с.

³ БОСС. Кадровые системы. URL: <http://boss.ru/products/bk-about/>

⁴ АиТ Софт. URL: <http://www.aitsoft.ru/products/personnel.html>

⁵ Монолит-Инфо. URL: <http://www.monolit.com/ru/about>

⁶ Маслова, В. М. Управление персоналом: учебник и практикум для академического бакалавриата / В. М. Маслова. - 2-е изд., перераб. и доп. - М.: Юрайт, 2015. - 343 с.

ESSENCE OF COMPUTER TECHNOLOGIES IN HR MANAGEMENT: A MODERN VIEW

© 2020 Minazova Dilyara Faritovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: minazova_1999@mail.ru

Keywords: document, documentation support, personnel documents, personnel management, automation, information program, system, manager, co-worker, calculation, salary.

This article is devoted to the consideration of automated information programs in the field of HR management. We consider the "strengths", as well as the features of each program. Also, the article as a whole covered the topic of what place in the life of the organization information systems play, how they help in working with documentation and what difficulties the company may encounter.

ОСОБЕННОСТИ РАБОТЫ БАНКОВ-АНДЕРРАЙТЕРОВ НА РЫНКЕ ЦЕННЫХ БУМАГ

© 2020 Михайлов Александр Михайлович
доктор экономических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: 2427994@mail.ru

Ключевые слова: банк-андеррайтер, инвестиционный банк, рынок ценных бумаг, ценные бумаги, флиппинг.

В статье рассматриваются вопросы, связанные с оказанием банками услуг по первичному размещению ценных бумаг. Также исследуются особенности процесса андеррайтинга и специфика работы банков-андеррайтеров.

Крупные корпорации, а в отдельных случаях и отдельные правительства, осуществляют операции привлечения капитала путем предложения потенциальным инвесторам долевых или долговых финансовых инструментов. В целях реализации подобного привлечения капитала и расширения потенциальных источников фондирования компании пользуются услугами банков - андеррайтеров.

Андеррайтер или, иначе говоря, инвестиционный банк представляет собой организацию, оказывающую помощь корпорациям в привлечении капитала инвесторов. Большинство компаний просто не имеют возможности управлять продажей и последующей выплатой миллионов своих инвестиционных ценных бумаг.

Продажа акций, облигаций или других ценных бумаг также является дорогостоящим предложением, поэтому зачастую компании ищут способы снижения как собственных затрат, так и возможных к проявлению различных рисков. Решением проблемы является привлечение андеррайтера ценных бумаг, который освобождает корпорацию от значительной части риска, связанного с продажей ее эмиссионных долевых или долговых инструментов.

Инвестиционные банки, например такие гиганты как Goldman Sachs, занимаются в основном андеррайтингом ценных бумаг. Банки-андеррайтеры упорно работают, чтобы продать недавно выпущенные акции или облигации большому числу инвесторов. Как правило, они покупают ценные бумаги своих клиентов со скидкой, впоследствии перепродавая их инвесторам по более высоким ценам.

Разница между платой за вновь выпущенные ценные бумаги своего клиента, и ценой, которую платят инвесторы за эти же ценные бумаги, называется спредом или прибылью андеррайтера.

Корпорация значительно снижает свои риски, принимая от андеррайтера установленную цену покупки своих вновь выпущенных ценных бумаг. Однако такие банки не оказывают услуги по андеррайтингу, не будучи достаточно уверенными в получении прибыли.

Прежде чем они соглашаются на покупку ценных бумаг, ими всегда тщательно анализируются компании, рассматриваемые для андеррайтинга¹. Тем не менее, иногда даже при тщательном анализе, банки-андеррайтеры рискуют остаться с купленными вновь выпущенными ценными бумагами, которые они не смогут реализовать.

Если достигается соглашение о проведении андеррайтинга (также известное как твердое обязательство) между компанией и инвестиционным банком, то банк-андеррайтер покупает вновь выпущенные ценные бумаги по согласованной цене, впоследствии перепродавая их инвесторам с наценкой, покрывая при этом все свои расходы на продажу ценных бумаг. При этом компания гарантированно получает денежные средства даже при неполной продаже инвестиционным банком всех ценных бумаг².

Следовательно, при твердом обязательстве банк-андеррайтер берет на себя существенный риск, связанный с невозможностью продажи ценных бумаг клиента.

В прямые обязанности андеррайтера входит следующее:

- во-первых, регистрация новых ценных бумаг в соответствующем органе;
- во-вторых, определение цены размещения;
- в-третьих, возможно, формирование синдиката и управление им, чтобы помочь продать новые ценные бумаги. Иногда решение задач, стоящих перед инвестиционным банком, требует от него больших финансовых затрат. В ситуации, когда банк не в состоянии справиться с этими затратами в одиночку образуется синдикат андеррайтеров⁴. В таком синдикате существует основной банк-андеррайтер, с которым эмитент согласовывает условия выпуска новых ценных бумаг. На сегодняшний день достаточно распространен вариант трехуровневого синдиката.

- в-четвертых, привязка цены нового выпуска путем покупки на открытом рынке, если это необходимо.

В случаях, когда цена предложения слишком высока и банк-андеррайтер не сможет продать весь новый выпуск, ему необходимо держать часть выпуска в запасе в надежде продать его позже. При сохранении части бумаг в запасах, капитал, который мог бы быть использован в других сделках, оказывается "замороженным". Существует риск, что банку в этом случае придется занимать деньги.

Более того, клиенты, которые уже заплатили более высокую цену за новый выпуск, будут разочарованы. В таком случае банк рискует лишиться этих клиентов. Андеррайтер, вероятно, вынесет стабилизирующее предложение до тех пор, пока:

- либо новый выпуск не будет продан;
- либо он завершит предложение и понесет убыток.

Если цена предложения слишком низкая, новый выпуск будет быстро распродан, а его цена быстро вырастет, благодаря тому, что предложение будет ограничено. Этот факт провоцирует продажу ценных бумаг первоначальными инвесторами с целью извлечения быстрой прибыли. Такое явление принято называть флиппингом. Тогда компания будет разочарована первоначальной ценой предложения, так как она не получит дополнительной выгоды.

Следовательно, банк в процессе своей деятельности андеррайтера берет на себя колоссальную ответственность, осуществляя при этом множество различных функций.

Ежегодно среди андеррайтеров проводится рейтинг по объему размещенных ценных бумаг. Существуют два основных рейтинговых агентства, размещающих данный рейтинг андеррайтеров³:

- информационно-аналитическое агентство Cbonds;
- корпорация Bloomberg.

Как свидетельствуют данные Bloomberg, американский банк Morgan Stanley в 2019 году стал крупнейшим андеррайтером при размещениях ценных бумаг в мире (объем размещений составил 29,83 млрд. долл. США или 9,84% занимаемой доли рынка). Второе место занимает Goldman Sachs (28,33 млрд. долл. США или 9,35% занимаемой доли рынка), а на третьем располагается JPMorgan Chase (23,58 млрд. долл. США или 7,78% занимаемой доли рынка)⁶. Между тем совокупный объем размещений акций в мире упал на 26%, до 309 млрд. долл. США.

Также существует российский рейтинг банков, которые выступили андеррайтерами по российским ценным бумагам. В их числе Банк ВТБ и Сбербанк России. Недавно опубликованный рейтинг агентства Cbonds, приведенный в таблице, говорит о том, что в 2019 году на российском рынке лидером андеррайтинга является ВТБ Капитал, занимающий 18,61 % рынка, на втором месте "Sberbank CIB" с 17,01 % долей рынка, на третьем Газпромбанк с 12,34%.

Рейтинг отечественных банков-андеррайтеров, по состоянию на 2019 г.

Место в рейтинге	Андеррайтер	Объем, млн руб.	Доля рынка, %	Эмитенты	Эмиссия
1	ВТБ Капитал	495 573	18,61	54	87
2	Sberbank CIB	453 013	17,01	51	188
3	Газпромбанк	328 705	12,34	50	100
4	Совкомбанк	264 060	9,91	62	95
5	БК Регион	251 281	9,43	32	58
6	МКБ	249 775	9,38	48	89
7	РОСБАНК	97 446	3,66	18	27
8	Альфа-Банк	79 212	2,97	24	34
9	"ФК Открытие"	79 035	2,97	29	39
10	БКС Глобал Маркетс	75 720	2,84	32	46

Источник: составлено автором на основе данных электронного ресурса⁵

Вышеуказанные андеррайтеры представляют собой универсальные крупные банки, способные предложить своему клиенту полный список инвестиционных услуг, а также обеспечить ему выход на финансовые рынки.

Таким образом, проведенный анализ деятельности банков-андеррайтеров показывает, что они играют существенную роль не только в классических операциях фондирования компаний за счет организации предоставления им ссудного капитала, но и оказывают услуги по размещению ценных бумаг и их дальнейшей продаже потенциальным клиентам, реализуя стратегию приложения максимальных усилий или же тактику гарантированной подписки.

¹ Трошин Н. Н. Возможности трансграничных заимствований российских компаний на азиатских рынках капитала //Проблемы национальной стратегии. - 2017. - №. 2. - С. 175-193.

² Швайгерт Д.В. Проблемы доступа малого и среднего бизнеса к рынку капитала и возможные пути их решения // Управление. - 2018. - №3 (49). - С. 19-23.

³ Никулина Н.Н., Березина С.В., Шашкина М.Е. Андеррайтинг в банковском секторе // Вестник экономической безопасности. - 2017. - № 1. - С. 176-178.

⁴ Hebb, G., Mackinnon, G. Valuation Uncertainty and IPOs: Investment Bank versus Commercial Bank Underwriters // Journal of Economics and Finance. - 2018. - №28. - 68-87 pp.

⁵ Рейтинг отечественных банков, осуществляющих операции размещения ценных бумаг. Financial Cbonds information. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://cbonds.ru/rankings/item/639> (дата обращения 27.02.2020).

⁶ Крупнейшие международные банки-андеррайтеры по состоянию на 2019 год. Bloomberg. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.bloomberg.com/news/articles/2020-03-04/bea-starts-review-of-business-as-elliott-pauses-proceedings> (дата обращения 25.02.2020).

FEATURES OF WORK OF UNDERWRITERS BANKS IN THE SECURITIES MARKET

© 2020 Mikhailov Alexander Mikhailovich
Doctor of Economics, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: 2427994@mail.ru

Keywords: underwriter bank, investment bank, securities market, securities, flipping.

The article discusses issues related to the provision of primary securities offering services by banks. It also examines the features of the underwriting process and the specifics of the work of underwriters.

УДК 330

Код РИНЦ 06.00.00

ВОЗДЕЙСТВИЕ ИНВЕСТИЦИЙ НА ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ ФАКТОРОВ ПРОИЗВОДСТВА

© 2020 Михайлов Александр Михайлович
доктор экономических наук, профессор
© 2020 Чантурия Кристина Таризловна
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: 2427994@mail.ru, chanturiya-kristina@mail.ru

Ключевые слова: инвестиции, инновационная деятельность, факторы производства, взаимозаменяемость и взаимодополняемость факторов производства.

В статье раскрывается роль инвестиций в повышении эффективности взаимодействия факторов производства в условиях инновационной экономики, рассматриваются различные подходы к исследованию целей инвестиционной деятельности.

На современном этапе основным направлением развития является инновационная составляющая экономики. С позиций теории факторов производства инновационную деятельность - это деятельность владельцев факторов производства, основанная на знаниях и направленная на повышение эффективности взаимодействия факторов производства¹ (включая взаимозаменяемость и взаимодополняемость) в целях максимизации конечного полезного результата и обеспечения постоянного развития производственного процесса.

Инновационная деятельность связана с инвестиционной деятельностью². Важно отметить тесную связь между инновациями и инвестициями, так как реализация новой идеи всегда связана с необходимостью вложения средств в несколько факторов производства одновременно.

С развитием инвестиционной теории происходило изменение подходов к целям инвестиционной деятельности. Классическая экономическая теория исходила из положения, что целью деятельности предприятия, в том числе и инновационной, является увеличение прибыли. В теории устойчивого равновесия инвестиционную деятельность связывают с достижением устойчивого финансового положения предприятия, минимизацией рисков в процессе инвестирования, обеспечение роста объемов хозяйственной деятельности в условиях финансового равновесия. В современной экономической науке мотивы инвестиционной деятельности видят в росте рыночной цены компании, максимизация доходов ее собственников.

По нашему мнению, все перечисленные подходы к пониманию целей инвестиционной деятельности имеют место в современной экономике, и в значительной степени они связаны с воздействием инвестиций на повышение эффективности взаимодействия факторов производства в условиях инновационного развития, с ростом доходов собственников факторов производства³.

Инвестиции влияют на взаимозаменяемость и взаимодополняемость факторов производства⁴. Увеличение инвестиций приводит к активизации процесса производства. При недостатке денежных средств снижается эффективность взаимодействия факторов производства. При недостатке инвестиций денег на внедрение современной техники недостаточно, и в дальнейшем производство может стать не инновационным и не конкурентоспособным.

Активность взаимодействия факторов производства в производственном процессе отражает степень изменения их вовлеченности в процессе производства в зависимости от изменения (увеличения или уменьшения) инвестиций в производство⁵. При увеличении инвестиций факторы производства активно взаимодействуют между собой, взаимодополняя друг друга. Но не во все факторы производства можно инвестировать бесконечные суммы денег.

Фактор земля имеет предел активности, так как в сельском хозяйстве - увеличение плодородия почвы имеет свои пределы, а в промышленном производстве - наличие земельных участков и природных ресурсов ограничено.

Фактор труд также имеет предел активности, который связан с тем, что умственные и физические способности человека не безграничны, поэтому наступит момент, когда дополнительные инвестиции не приведут к большей активности труда и большему желанию работать.

Предприниматель всегда будет стремиться к увеличению прибыли, поэтому его активность всегда возрастает⁶. Активность фактора капитал также имеет тенденцию к постоянному увеличению, так как чем больше техники участвует в производстве, тем активнее капитал взаимодействует с другими факторами. Интеллектуальные способности человека, желание создавать новое, инновационное мышление человека безгранично. Чем больше будет инвестиций в фактор знание, тем активнее он будет участвовать в производстве.

При уменьшении инвестиций в факторы производства их активность снижается. Сильнее всего снижение инвестиций сказывается на факторе знание. Отсутствие новой техники и ресурсов для проведения анализа, низкий уровень образования приводят к тому, что знание может покинуть процесс производства, т.е. прекратить свое взаимодействие.

Факторы предпринимательство, капитал и земля также могут снизить свою активность вовлечения в процесс производства. Без дополнительных материальных поощрений предприниматель будет отказываться брать на себя риск. Фактор земля в сельском хозяйстве без инвестиций будет приносить меньше урожая и меньшую ренту. Активность фактора капитал при уменьшении инвестиций в новое оборудования будет снижаться.

При снижении инвестиций до определенного момента активность фактора труд будет также падать. Однако, вследствие взаимозаменяемости труда и капитала, активное использование труда может возрасти ввиду выбытия части капитала. Активность труда будет не долгой, так как снижение заработной платы приведет к последующему снижению активности работников.

Таким образом, повышение эффективности взаимодействия факторов производства, увеличение их отдачи, непосредственно связано с ростом инвестиций, в том числе и иностранных, в инновационные технологии.

¹ Петров Н.А., Михайлов А.М. Теоретическое обоснование механизма передачи циклических колебаний через взаимодействие факторов производства // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2018. № 4(162). С. 9-15.

² Mikhaylov A.M., Sabirova G.T., Shnyakin K.V. Innovation and investment activities in businesses as a determining factor of development of the russian federation /Contributions to Economics. 2019. № 6/н. С. 143-156.

³ Кузьмина О.Ю., Михайлов А.М. Экономическая природа факторных доходов //Экономические науки. 2014. № 117. С. 33-37.

⁴ Михайлов А.М., Петров Н.А. Воздействие изменений в соотношении факторов производства на циклическое развитие в глобальной экономике. Монография, издательство СГЭУ, Самара, 2017. С. 53-57.

⁵ Коновалова М.Е., Жихор И.И. Принципы оценки эффективности инвестиционных проектов и их реализация в инвестиционной политике предприятия // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2017. №5. С. 61.

⁶ Коновалова М.Е., Кузьмина О.Ю., Михайлов А.М., Саломатина С.Ю. Предпринимательство в системе факторов производства // Вопросы экономики и права. 2017. № 106. С. 33-36.

THE IMPACT OF INVESTMENTS ON THE INTERACTION OF FACTORS OF PRODUCTION

© 2020 Mikhaylov Alexander Mikhaylovich
Doctor of Economics, Professor

© 2020 Chanturia Kristina Tarielovna
Undergraduate

Samara State University of Economics
E-mail: 2427994@mail.ru, chanturiya-kristina@mail.ru

Keywords: investments, innovative activity, factors of production, interchangeability and complementarity of factors of production.

The article reveals the role of investments in improving the efficiency of the interaction of factors of production in an innovative economy, discusses various approaches to the study of investment objectives.

УДК 336

Код РИНЦ 06.00.00

НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ ДОХОДОВ САМОЗАНЯТЫХ: СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ

© 2020 Михалева Оксана Леоновна

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: Mikhaleva2007@yandex.ru

Ключевые слова: самозанятость, профессиональный доход, налоговая база, налоговая ставка, налоговый вычет.

Статья посвящена введению специального налогового режима в виде налога на профессиональный доход. Рассматривается опыт налогообложения самозанятых в зарубежных странах. Анализируются процедура приобретения физическим лицом статуса самозанятого, особенности налогообложения, результаты налогового эксперимента.

С прошлого года в четырех субъектах начал действовать специальный налоговый режим - налог на профессиональный доход (НПД), или налог для самозанятых. Экспериментальный режим налогообложения самозанятых первоначально стал проводится в пилотных регионах: в г. Москве, Московской и Калужской областях, республике Татарстан. С 1 января 2020 года НПД начал действовать еще в 19 субъектах РФ.

Основной целью введения данного режима является легализация самозанятых, что будет способствовать достижению целей национального проекта "Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы". В

рамках этого проекта предусматривается увеличение числа занятых в этой сфере до 25 млн человек и повышение доли предпринимательства в экономике страны до 32,5%.

Новый налог позволяет гражданам "выйти из тени" и осуществлять свою деятельность, не опасаясь претензий со стороны контролирующих органов.

Первые результаты пилотного проекта свидетельствуют о его востребованности и успешности среди самозанятых граждан. По данным ФНС России в 2019 году в качестве самозанятых зарегистрировались более 330 тыс. человек и в федеральный бюджет уплачено налогов более 1 млрд. руб.¹

Понятие "самозанятость" появилось в 2017 году, после внесения законом № 199-ФЗ от 26.07.2017 изменений в ст. 2 и ст. 23 ГК РФ. Физическое лицо может заниматься предпринимательской деятельностью, без регистрации в качестве индивидуального предпринимателя, но только для отдельных видов предпринимательской деятельности, определенной законом.

К сожалению, количество самозанятых в России сложно подсчитать: разные источники называют 16 млн человек (Минтруд России), 25 млн (Росстат) и до 40 млн (эксперты)². Также отсутствуют сведения об уровне доходов самозанятых лиц. К тому же, эта категория граждан, не уплачивая налоги, занимает определенную часть теневой экономики нашего государства. Эксперты Ассоциации дипломированных сертифицированных бухгалтеров (АССА) определяют теневую экономику как экономическую деятельность и, полученный от нее доход, которые находятся за пределами системы государственного регулирования, налогообложения или надзора. В исследовании экспертов Ассоциации дипломированных сертифицированных бухгалтеров (АССА) по оценке и прогнозу развития глобальной теневой экономики, отмечено, что Россия входит в пятерку крупнейших теневых экономик (4-е место из 28 стран)³.

В России доля теневой экономики в ВВП в 2011 году составляла 39,33%, к 2025 году останется на том же уровне - 39,3%, ожидает АССА⁴. Для сокращения теневого сектора одной из основных задач является легализация отдельных секторов теневой экономики и их интеграция в легальную экономику.

Стоит отметить, что самозанятые выступают не менее важными субъектами налоговых отношений, чем, например, индивидуальные предприниматели. При осуществлении ими предпринимательской деятельности в легальном секторе экономики можно ожидать немалые налоговые поступления.

Стоит отметить, что принятый закон № 422-ФЗ от 27.11.2018 г., не содержит определения самозанятых лиц. Проблема, связанная с отсутствием в законодательстве определения "самозанятый" приводит к их правовой незащищенности. Они не могут обратиться ни в суд общей юрисдикции (поскольку разрешение экономических споров подведомственно арбитражным судам), ни в арбитражный суд (поскольку не зарегистрированы в качестве индивидуальных предпринимателей)⁵.

Определение категории самозанятого населения дается на официальном сайте Пенсионного фонда РФ, так "самозанятое население - это индивидуальные предприниматели, главы и члены крестьянских (фермерских) хозяйств, адвокаты, арбитражные управляющие, нотариусы, занимающиеся частной практикой, и иные лица, занимающиеся частной практикой, и не являющиеся индивидуальными предпринимателями, а также с 1 января

2019 года к данной категории отнесены лица, применяющие специальный налоговый режим "Налог на профессиональный доход" (уплачивающие профессиональный налог)"⁶.

При этом если обратиться к ФЗ № 422-ФЗ от 27.11.2018 г. "О проведении эксперимента по установлению специального налогового режима "Налог на профессиональный доход", то не подлежат налогообложению доходы, полученные от таких видов деятельности (профессий), как: адвокат, арбитражный управляющий, эксперт-оценщик, частнопрактикующий нотариус, медиатор.

Согласно ст.83 НК РФ физическое лицо, обязан зарегистрироваться в качестве самозанятого, если оказывает различного рода услуги для домашних, личных или подобных нужд другому гражданину, при этом не является индивидуальным предпринимателем и не привлекает наемных работников.

Таким образом, к категории самозанятых для целей налогообложения НПД следует относить физических лиц, которые получают доход от видов деятельности и в размере, установленных законодательством и не имеют наемных работников.

Идея введения налога для самозанятых не нова. Есть сложившийся мировой опыт тех стран, в которых налогообложение доходов без регистрации в качестве предпринимателя имеет давнее применение.

Так, в США представители данной категории платят за себя Self-employment tax (налог на самозанятость). Self-employment tax включает платежи по социальному и медицинскому страхованию. Размер налога составляет - 15,3% от прибыли. Половина от суммы, уплаченной по Self-employment tax, позволяет сократить декларируемую прибыль, что уменьшает выплаты по федеральному подоходному налогу, который также уплачивают самозанятые. В Германии минимальная ставка подоходного налога для самозанятых - 14%. При этом, некоторые граждане, которые совмещают занятие бизнесом с основной работой, уплачивают дополнительный налог в размере 7%. Налоговая ставка подоходного налога для самозанятых в Великобритании стартует от 20%, но есть льготы для тех, кто за год заработал меньше 11 850 фунтов. Во всех странах самозанятые платят взносы в фонды медицинского и социального страхования.

В Европейском союзе для некоторых стран характерно разделение предпринимательства и самозанятости. Даже существует такая категория, как "зависимые самозанятые". Это те, кто полностью зависит от одного клиента. В настоящее время обсуждаются варианты социальной защищенности самозанятых, поскольку для этой категории граждан сохраняются многие риски, в отличие от наемных работников компаний.

Для некоторых стран с невысоким уровнем доходов населения, именно самозанятость выступает основной формой заработка. Например, в Индии более 75% граждан работают на себя, в Кении этот показатель около 60%, в Бангладеш - около 70%.

В разных странах налог на самозанятых имеет отличие, но система налогообложения устроена таким образом, что выгоднее платить налоги, чем уклоняться от них.

В РФ физические лица для применения НПД обязаны встать на учет в налоговом органе в качестве плательщика. Заявить о своем желании можно разными способами:

- с помощью мобильного приложения "Мой налог";
- на сайте ФНС - кабинет налогоплательщика "Налог на профессиональный доход";
- через уполномоченный банк.

Постановку на учет в налоговом органе в качестве плательщика НПД могут осуществлять не только граждане РФ, но и граждане других государств - членов ЕАЭС. Применение данного налогового режима гражданами иных государств, осуществляющими предпринимательскую деятельность на территории РФ, действующим законодательством не предусмотрено⁷.

Хотя пока самозанятые не обладают статусом субъекта малого и среднего бизнеса, с конца 2019 года для них уже стали доступными некоторые инструменты, например, право принимать участие в закупках госкомпаний на общих основаниях и наряду с иными участниками.

Так как для применения специального режима предусмотрен упрощенный порядок регистрации в качестве плательщика, это делает его особенно привлекательным. Существенным минусом является установленное законодательством ограничение по видам деятельности.

Не могут применять этот налоговый режим лица, которые: осуществляют реализацию подакцизных товаров и товаров с обязательной маркировкой; перепродают товары; занимаются добычей и (или) реализацией полезных ископаемых; ведут предпринимательскую деятельность на основе договоров поручения, договоров комиссии либо агентских договоров; оказывают услуги по доставке товаров с приемом (передачей) платежей за указанные товары в интересах других лиц.

Кроме того, применять данный режим вправе физические лица, у которых местом осуществления деятельности является только территория субъекта РФ, включенного в пилотный проект.

Налоговой базой самозанятого гражданина признается профессиональный доход, полученные за один календарный месяц. При этом доходы в текущем календарном году не должны превышать 2,4 млн рублей.

Согласно новому налоговому режиму, граждане, которые при оказании услуг без регистрации в качестве индивидуальных предпринимателей либо от использования личного имущества без привлечения наемных работников, должны уплачивать в бюджет 4% (при работе с физическими лицами) или 6% (при работе с организациями и индивидуальными предпринимателями) от суммы своего дохода. Льготные налоговые условия утверждены на 10 лет, в течение которых они не будут меняться.

Самозанятые могут воспользоваться налоговым вычетом в размере 10 000 рублей, который уменьшает сумму налога.

Доходы от НПД подлежат зачислению: в бюджеты субъектов РФ -63%; в бюджеты государственных внебюджетных фондов -37%⁸.

Самозанятые благодаря своей мобильности быстро приспосабливаются к изменениям современной экономики. Это позволяет отдельным категориям граждан использовать режим гибкого графика, найти дополнительные источники дохода, совмещая выполнение трудовых обязанностей с их личными интересами. Занятие собственным бизнесом способствует росту социальной стабильности в обществе, снижению уровня безработицы в стране.

¹ Федеральная налоговая служба РФ (электронный ресурс). - Режим доступа: <http://www.nalog.ru/>

² Ершова И.В., Трофимова Е.В. Самозанятость: реперные точки формирования правового режима // Предпринимательское право. 2017. № 3. С. 3-12.

³ Virtanen M., Oksanen T., Batty G. Extending employment beyond the pensionable age: a cohort study of the influence of chronic diseases, health risk factors, and working conditions // PLoS One. - 2014. - Vol 88. - № 9. - P. 695-697.

⁴ https://www.rbc.ru/economics/30/06/2017/595649079a79470e968e7bff_

⁵ Клеандров М.И. О необходимости обретения незарегистрированным предпринимателем легального статуса // Предпринимательское право. 2015. № 3. С. 3- 13.

⁶ <http://www.pfrf.ru/>

⁷ Письмо Минфина России от 23.07.2019 № 03-11-11/5461) // (электронный ресурс). - Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.

⁸ Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от 27.12.2019) // (электронный ресурс). - Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.

TAXATION OF INCOME OF THE SELF-EMPLOYED: STATE AND PROSPECTS

© 2020 Mikhaleva Oksana Leonovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: Mikhaleva2007@yandex.ru

Keywords: self-employment, professional income, tax base, tax rate, tax deduction.

The article is devoted to the introduction of a special tax regime in the form of a tax on professional income. The article considers the experience of taxation of the self-employed in foreign countries. The article analyzes the procedure for acquiring self-employed status by an individual, the specifics of taxation, and the results of a tax experiment.

УДК 336.7

Код РИНЦ 06.00.00

РЫНОК ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ РОССИИ: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ

© 2020 Мулендеева Лариса Николаевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: muln@mail.ru

Ключевые слова: коммерческий банк, потребительское кредитование, процентная ставка, платежеспособность населения.

В статье представлена динамика основных показателей, характеризующих современное состояние рынка потребительских кредитов в России: количества кредитных организаций, объемов

кредитования физических лиц, уровня процентной ставки. Выявлены проблемы кредитования физических лиц и перспективы его развития.

Потребительское кредитование - особый сегмент кредитного рынка. Оно способствует решению финансовых проблем населения, связанных с необходимостью приобретения жилой недвижимости, транспортных средств, бытовой техники, оплаты медицинских и образовательных услуг и т.д. В свою очередь, увеличение спроса населения на товары и услуги приводит к росту объемов производства и реализации, что в конечном итоге содействует повышению экономического потенциала страны.

Рост спроса на потребительские кредиты вызывает увеличение предлагаемых коммерческими банками населению кредитных продуктов, усиливает конкуренцию на рынке банковских услуг и повышает доступность кредитов для граждан.

Российский банковский сектор функционировал в 2019 году в условиях снижения процентных ставок. Банк России приступил к циклу смягчения процентной политики в июне 2019 года, когда ключевая ставка находилась на уровне 7,75% годовых. В начале 2020 года регулятор довел ставку до 6,0%.

Число кредитных организаций в РФ, имеющих право на осуществление банковских операций, на начало 2020 года составило 442, уменьшившись за год на 42 единицы (рис. 1)¹.

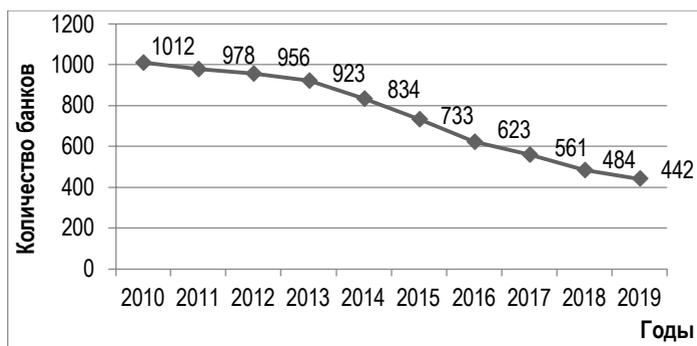


Рис. 1. Число кредитных организаций в России, ед.

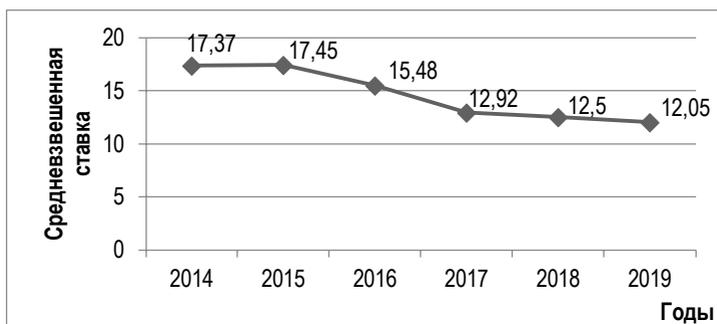


Рис. 2. Динамика средневзвешенной процентной ставки по кредитам, предоставленным физическим лицам в рублях сроком свыше 1 года, %

Таким образом, процесс сокращения числа банков, резко обозначившийся в 2014 году, продолжается на протяжении последних лет. Общее число действующих банков за период 2010-2019 гг. уменьшилось более, чем в два раза.

Начиная с 2015 г., наблюдалось снижение средневзвешенной процентной ставки по кредитам, предоставленным физическим лицам в рублях сроком свыше 1 года (рис. 2)². На конец 2019 г. ее значение составило 12,05 %, что на 0,45 процентных пункта меньше уровня 2018 г. Это способствовало росту объемов потребительского кредитования (рис. 3)³.

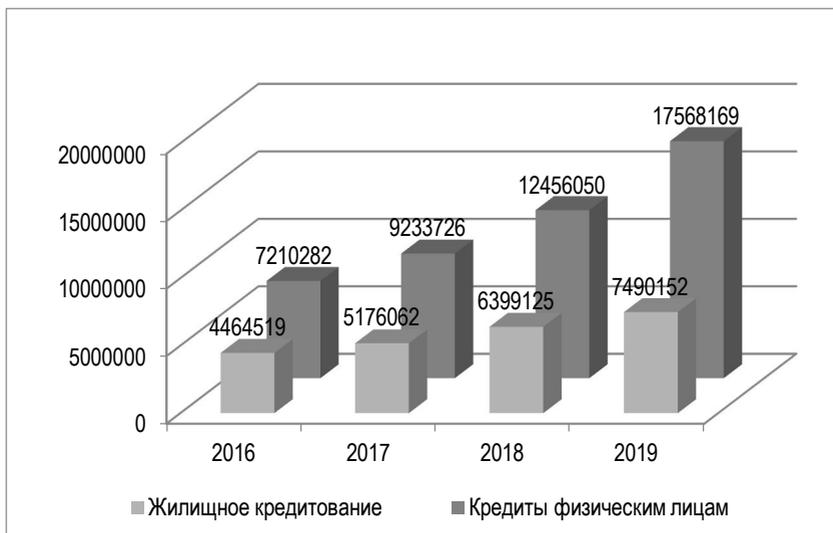


Рис. 3. Динамика объемов кредитования физических лиц в Российской Федерации в 2016-2019 гг., млн руб.

Как видно из рис. 3, на протяжении 2016-2019 гг. объемы выдачи кредитов физическим лицам в России увеличивались. В 2019 г. коммерческими банками выдано физлицам кредитов на сумму 17 568 169 млн руб., что на 41,04% больше, чем в 2018 г., и в 1,4 раза больше, чем в 2016 г. В структуре кредитования физических лиц преобладает жилищное кредитование. В 2019 г. на его долю приходилось 42,63 % всего объема кредитов населения, что в денежном выражении составило 7 490 152 млн руб.

Развитие рынка потребительского кредитования в России сдерживается рядом негативных факторов:

- низкий уровень платежеспособности населения;
- высокая стоимость кредита для граждан;
- недостаточная финансовая грамотность населения нашей страны;
- высокая закредитованность;
- трудности при оценке кредитоспособности клиентов - физических лиц в условиях наличия "серых" доходов и проч⁴.

Стоит также отметить, что нередко физические лица, обращаясь в коммерческий банк за потребительским кредитом, не принимают во внимание дополнительные расходы

по его обслуживанию: плату за открытие счета, за аренду банковской ячейки при ипотеке, оценку и страхование объекта залога, если он присутствует, расходы на страхование и др.

Низкая финансовая грамотность населения нередко приводит к навязыванию дополнительных банковских услуг со стороны кредитных организаций. Часто также наблюдаются случаи, когда с целью погашения задолженности по имеющемуся кредиту физическое лицо прибегает к новому кредиту, тем самым еще больше ухудшая свое финансовое положение.

Для успешного развития рынка потребительского кредитования необходимо добиваться решения существующих в этой сфере проблем и искать новые пути для их устранения как в масштабах государства, так и на уровне отдельного кредитного учреждения. Основой для развития потребительского кредитования будут выступать следующие факторы:

- рост уровня занятости и благосостояния населения;
- создание условий для снижения процентной ставки и совершенствование всей системы кредитования;
- развитие банковской инфраструктуры;
- совершенствование системы работы с плохой задолженностью и проч.

Обеспечить повышение финансовой грамотности населения можно путем проведения консультаций и предоставления всей необходимой информации по кредитным продуктам на этапе заключения договора. В целях избегания возможного недоверия граждан к кредитным учреждениям необходимо обеспечивать максимальную прозрачность условий кредитования. Потенциальные заемщики на этапе оформления кредита должны знать его полную стоимость. Для этого специалист кредитного отдела банка обязан доводить до клиентов информацию обо всех сопутствующих условиях потребительского кредитования, возможных единовременных и периодически взимаемых выплатах.

Экономическая и политическая стабилизация, повышение устойчивости кредитной системы страны и рост ее качественных показателей также будут способствовать положительной динамике развития потребительского кредитования в России.

Таким образом, потребительское кредитование является одним из самых динамичных сегментов рынка банковских услуг в России. Решение проблем в области кредитования физических лиц повысит уровень жизни населения, улучшит эффективность деятельности банковских учреждений.

¹ Количество действующих кредитных организаций, обособленных и внутренних структурных подразделений действующих кредитных организаций (филиалов) в территориальном разрезе [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://cbr.ru/statistics/pdco/lic/> (дата обращения 10.03.2020).

² Средневзвешенные процентные ставки по кредитам, предоставленным кредитными организациями физическим лицам в рублях (в целом по Российской Федерации) [Электронный ресурс]. - Режим доступа: https://cbr.ru/statistics/pdco/int_rat/ (дата обращения 10.03.2020).

³ Сведения о размещенных и привлеченных средствах [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://cbr.ru/statistics/pdco/sors/> (дата обращения 10.03.2020).

⁴ Старцев, А.Д. Проблемы потребительского кредитования [Текст] / А.Д. Старцев // Развитие юридической науки и проблемы преодоления пробелов в праве. - 2019. - № 7. - С. 55-58.

RUSSIAN CONSUMER LOAN MARKET: CURRENT STATE AND PROSPECTS

© 2020 Mulendeeva Larisa Nikolayevna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: muln@mail.ru

Keywords: commercial bank, consumer lending, interest rate, solvency of the population.

The article presents the dynamics of the main indicators characterizing the current state of the consumer credit market in Russia: the number of credit organizations, the volume of lending to individuals, and the interest rate. Identified problems of lending to individuals and prospects for its development.

УДК 336.2
Код РИНЦ 06.73.15

ЦИФРОВИЗАЦИЯ КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ НАЛОГОВОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ НДС В РОССИИ

© 2020 Назаров Михаил Александрович
доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: nalogi_audit@mail.ru

Ключевые слова: налоговый контроль, цифровизация, НДС, налоговые риски, автоматизированная система контроля, налоговые вычеты, налоговые разрывы.

Статья посвящена изучению влияния внедрения цифровых технологий в налоговом администрировании на эффективность качества и собираемость НДС. В условиях цифровой экономики государство предпринимает меры по цифровизации налогового контроля НДС для повышения качества и эффективности налогового администрирования за счет использования цифровых технологий.

В условиях цифровой экономики государство предпринимает меры по цифровизации налогового контроля НДС для снижения собственных налоговых рисков. Решение данной проблемы заключается в развитии налогового администрирования с использованием цифровых технологий¹.

С целью повышения эффективности налогового контроля и повышения наполняемости бюджета ФНС России внедрила автоматизированную систему контроля НДС (АСК НДС-2)². На сегодняшний момент АСК НДС-2 активно используется ФНС для камеральной налоговой проверки деклараций по НДС.

АСК НДС-2 - один из компонентов АИС "Налог - 3", сервис ФНС для поиска незаконных вычетов НДС, позволяющий отследить риски по данному налогу, а также найти дополнительные риски по другим налогам.

Программа АСК НДС дает возможность сравнивать показатели счетов-фактур у покупателя и продавца. Она ищет расхождения, то есть когда покупатель заявил вычет, а поставщик не начислил налог. Данный сервис ФНС автоматически проводит встречные проверки по всем декларациям НДС.

Программа сверяет данные, которые уже имеются между декларациями, книгами покупок, книгами продаж разных категорий налогоплательщиков, а также выявляет цепочки контрагентов.

В программе АСК НДС - 2 используется 84 критерия риска. К ним относятся: налоговая нагрузка, рентабельность, налоговая история компании за три года, задолженность перед бюджетом, данные об учредителях, директоре. Порядок расчета данных критериев непрерывно совершенствуются.

АСК НДС-2 автоматически распределяет компании, которые представили отчетность по НДС, на 3 группы налогового риска: высокий, средний, низкий.

Высокий уровень риска подразумевает налогоплательщиков, в деятельности которых уже были ранее зафиксированы налоговые правонарушения, степень выполнения налоговых обязательств которых очень низкая, а именно они выполняются несвоевременно или не в полном объеме, либо вовсе не выполняются. Такой уровень риска означает высокую вероятность назначения выездных проверок;

Средний уровень риска подразумевает налогоплательщиков, у которых степень выполнения налоговых обязательств - частичная;

Низкий уровень риска подразумевает налогоплательщиков, у которых степень выполнения налоговых обязательств - высока, а именно они выполняются своевременно и в полном объеме.

АСК НДС-2 определяет два типа возникших расхождений:

1) Несовпадение суммы налога имеет место тогда, когда произведенная контрагентами сделка отражена в обоих налоговых декларациях, но указанные суммы налога между собой отличаются.

2) Налоговый разрыв имеет место тогда, когда произведенная контрагентами сделка отражена только у одного из них, а второй предоставил нулевую декларацию; вовсе не предоставил отчетность в налоговые органы; не зарегистрирован в ЕГРЮЛ; в предоставленной налоговой декларации отсутствуют произведенная сделка; значительное искажение данных в предоставленной отчетности.

Если программа нашла расхождение, она автоматически направляет письмо с просьбой дать пояснения. Компания обязана их предоставить в течение пяти рабочих дней. Если этого не произошло, налоговики начнут проверку. По итогам такой проверки компания должна либо исправить ошибку, либо доплатить недостающую сумму в бюджет. При любом типе расхождений потребуется представить пояснения или уточненную декларацию.

Исходя из вышеизложенного можно сделать вывод о том, что если у контрагента-покупателя в книге покупок отражена данная операция, а в книге продаж контрагента-продавца отсутствует, то, следовательно, возникает налоговый разрыв, который свидетельствует о налоговом правонарушении - принятый покупателем НДС к вычету продавцом начислен и уплачен в бюджет не был.

Выявление таких расхождений осуществляется программой в автоматизированном режиме после предоставления налогоплательщиком налоговых деклараций за налоговый

период. Данная программа облегчает работу налоговых органов, так как в ней без привлечения инспектора формируется автоматически требование, как в адрес продавца, так и в адрес покупателя по выявленному правонарушению, который свидетельствует либо о завышении налоговых вычетов покупателем или же о занижении суммы налога к уплате продавцом.

Выявление таких разрывов содействует выполнению важнейших задач - обнаружение фирм-однодневок из-за которых в бюджет не поступают значительные суммы налога и отнесении налогоплательщиков к соответствующим "группам риска".

Бывают такие моменты, что даже после направления требования налогоплательщику программой им не было устранено правонарушение в виде налогового разрыва, то возникают так называемые "сложные расхождения". Установленные системой АСК НДС сложные расхождения централизованно направляются Межрегиональной инспекцией по камеральному контролю в инспекции, где возник разрыв, для установления в цепочке формальных поставок организаций выгодоприобретателей и выгодополучателей. Далее налоговыми органами осуществляется тщательная камеральная проверка, чтобы установить кто при возникновении разрыва в цепочке поставок является транзитером, а кто выгодоприобретателем с учетом имеющихся сведений.

По результатам оценки рисков принимаются решения о возмещении НДС или о проведении выездной проверки.

Налоговые органы также проводят анализ контрагентов компании. Если среди них есть компании с признаками "однодневок", то вероятность усиленного контроля повышается.

Проверять реальность сделки сотрудники ФНС могут разными методами. Они имеют право:

- запросить документы у покупателя и поставщика по отгрузке, доставке, оплате товаров;
- запросить документы в рамках встречной проверки по цепочке контрагентов, запросить информацию о движениях денег в банке;
- провести осмотр складов и других помещений компании.

Данная система содержит в своей памяти множество необходимой для налоговых органов информации: счета-фактуры; налоговые декларации плательщиков НДС; информацию о сделках, тем самым формируя налоговую историю предприятия. С помощью нее налоговые органы оперативно выявляют налоговые правонарушения, отделяя добросовестных от недобросовестных налогоплательщиков, сокращая попытки неправомерного возмещения НДС.

Огромное внимание со стороны налоговых инспекции, а также управления ФНС России уделяется налоговым декларациям, которым в соответствии с СУР АСК НДС-2 был присвоен высокий или средний налоговый риск. На основании этого налоговые органы обеспечивают усиленный контроль за этими налогоплательщиками, привлекают правоохранительных органов, тем самым уменьшая возможность применения мошеннических схем и осуществления сомнительных операций. Часть налогоплательщиков, совершивших подобное нарушение, самостоятельно отказываются от заявленного возмещения из бюджета НДС, сдают уточненные декларации по НДС, чтобы избежать штрафных санкций со стороны налоговых органов.

По сути, когда налогоплательщику направляется требование о предоставлении пояснений по НДС (по форме, утв. Приказом ФНС от 08.05.2015 № ММВ-7-2/189), это передается выписка, сформированная в АСК НДС-2.

Используются выводы АСК НДС-2, в частности, и при составлении акта выездной налоговой проверки.

Необходимо обратить внимание на то, что АСК НДС-2 - это не единственный программный продукт, который обеспечивает прозрачность ведения бизнеса сегодня. На стадии завершающей разработки находится АСК НДС-3 - новая версия программы, которая применяется ФНС в тестовом режиме с 2018 года.

Устранилась одна важная проблема для ФНС, а именно стало возможным осуществлять поиск взаимозависимых юридических лиц и связанных с ними физических лиц. Это произошло за счет того, что банки с 2018 года включили в работу АСК НДС-3, следовательно, налоговые инспекции стали получать информацию с банковских счетов налогоплательщиков. Теперь благодаря данной системе стало возможным отслеживать движение денежных средств по счетам как физических, так и юридических лиц.

Новая усовершенствованная программа позволяет: осуществлять оценку всех безналичных расчетов, в том числе с ценными бумагами, тем самым на корню пресекать правонарушения; отслеживать возникновение кредиторской и дебиторской задолженности и производить доначисления налога на прибыль организации (на суммы списанной кредиторской задолженности). Необходимо добавить, что за счет оценки всех производимых налогоплательщиками операций и классификации их по степени риска будет способствовать налоговым органам своевременно и оперативно выявить неправомерные схемы по дроблению бизнеса.

С начала применения "АСК НДС-2" налоговые поступления в бюджетную систему росли опережающими экономику темпами. Так, поступления в федеральный бюджет за 2018 год выросли более чем на 33% по сравнению с 2017 годом и составили 5,2 трлн. рублей³.

Одним из эффективных факторов, который помог увеличить денежные поступления от НДС в бюджет стало внедрение нового автоматизированного риск-ориентированного подхода.

В рамках дальнейшей цифровизации налогового администрирования в России с 2020 года должен заработать механизм по отслеживанию операций с импортными товарами. Система будет иметь 2 модуля:

- национальный сегмент подразумевает осуществление контроля над движением продукции от собственника к собственнику на внутреннем рынке;
- наднациональный сегмент включает в себя обмен информацией со странами, входящих в Таможенный союз.

Проведенный анализ подтверждает, что использование цифровых современных технологий при осуществлении налогового контроля существенно увеличила качество и эффективность налогового администрирования НДС.

³ Nazarov M., Mikhaleva O., Fomin E. Digital economy: Russian taxation issues // International Scientific Conference "Global Challenges and Prospects of the Modern Economic Development". In V. Man-

tulenko (Ed.) The European Proceedings of Social and Behavioural Sciences, 2019. DOI: 10.15405/epsbs.2019.03.129

² Назаров М.А., Широков А.Е. Проблемы повышения эффективности осуществления налогового контроля //: Мир в эпоху модернизации и глобализации: политические, экономические и социокультурные аспекты: сборник статей Международной научно-практической конференции. 2014. С. 66-70.

³ Официальный сайт Федеральной налоговой службы РФ - Режим доступа: <http://www.nalog.ru/>

DIGITALIZATION AS A FACTOR OF VAT TAX ADMINISTRATION EFFICENCY

© 2020 Nazarov Mikhail Aleksandrovich
Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: nalogi_audit@mail.ru

Keywords: tax control, digitalization, VAT, tax risks, automated control system, tax deductions.

This article analyzes the influence of the introduction of digital technologies in tax administration on the quality efficiency and VAT collection. In the digital economy, the government is taking steps to digitalize tax control of VAT to improve the quality and effectiveness of tax administration through the use of digital technologies.

УДК 338.5

Код РИНЦ 06.81.45

ВЫДЕЛЕНИЕ БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ НА ОСНОВЕ ЦЕПОЧКИ СОЗДАНИЯ ЦЕННОСТИ С ЦЕЛЬЮ УПРАВЛЕНИЯ ЗАТРАТАМИ НА ПРОМЫШЛЕННОМ ПРЕДПРИЯТИИ

© 2020 Наугольнова Ирина Александровна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: naugolnovaia@mail.ru

Ключевые слова: цепочка создания ценности, процессный подход, бизнес-процессы, выделение бизнес-процессов, управление затратами.

В статье показано, что цепочка создания ценности может выступать в качестве основы для выделения процессов на промышленном предприятии. Представлен алгоритм и приведен пример построения цепочки создания ценности с помощью специализированной графической нотации. Описаны правила описания процессов с целью верного распределения косвенных затрат на единицу продукцию.

Стоимость изделия выступает одним из основополагающих факторов конкурентоспособности. Грамотная система управления затратами на предприятии позволит существенным образом оптимизировать размер и структуру расходов предприятия.

Применяемые в России подходы к управлению затратами на промышленных предприятиях не отвечают современным требованиям. Произошли существенные изменения в структуре расходов, возросла доля накладных расходов. Во времена Генри Форда она составляла проценты, а сейчас может превышать половину себестоимости.

Распределение косвенных расходов на единицу выпускаемой продукции пропорционально выбранной предприятием базе существенно искажает значение ее себестоимости, в особенности, если количество и номенклатура производимой продукции не постоянны.

Опыт показывает, что наиболее распространенные стандарты и программные продукты по планированию и управлению деятельностью промышленного предприятия (MRPII, ERP, CSRP и т. п.), применяемые ведущими зарубежными компаниями, ориентированы на бизнес-процессы. Все большую популярность получает процессный подход к управлению затратами. Его отличие в том, что расходы предприятия аккумулируются не на участках, а на процессах.

Ключевая проблема внедрения данного подхода к управлению затратами на промышленном предприятии - это выделение процессов.

По решаемым задачам, по роли в деятельности организации процессы можно классифицировать следующим образом¹:

- основные процессы - непосредственно связаны с удовлетворением потребностей внешних клиентов, потребителей. Сюда можно отнести процессы производства, маркетинга, сбыта, иногда и процессы разработки (проектирования) продуктов, процессы снабжения;

- вспомогательные процессы - направлены на обеспечение ресурсами основных процессов (процессы найма и обучения персонала, заготовления материалов, обслуживания и ремонта основных средств);

- процессы управления - реализуют некую управленческую функцию или набор функций;

- процессы развития - связаны с развитием организации, ее ресурсов, процессов, структурных единиц. Например, ввод новых и реконструкция существующих основных фондов, разработка новых продуктов, реорганизация процессов снабжения, проведение реструктуризации и т.д.

Эффективным инструментом выделения бизнес-процессов может служить цепочка создания ценности (далее ЦСЦ) на предприятии.

Цепочка создания ценности - это ряд последовательных действий компании по преобразованию ресурсов в конечный продукт или услугу².

Алгоритм выделения процессов, основанный на цепочке создания ценности на предприятии, следующий:

- определяются ключевые продукты предприятия, при большой номенклатуре возможна их группировка;

- проводится анализ задействованных в производстве и реализации процессов на предприятии применительно к выделенным продуктам;

- оптимизируется и разрабатывается цепочка создания ценности продукции с исключением излишних операций и функций;
- процессы подразделяются на группы - это процессы основные операционные), вспомогательные, управления и развития;
- устанавливаются связи между процессами, производится их оптимизация с целью сокращения времени и затрат реагирования;
- проводится анализ выделенных процессов, их согласование.

Для описания цепочек ценностей можно пользоваться различными нотациями. Вполне подходит IDEF0. При этом нет необходимости перечислять и отображать на модели абсолютно все входы и выходы, как это часто делают: модель получается слишком громоздкой. На начальном этапе важно зафиксировать основные процессы, их выходы и участвующие подразделения. В методологии ARIS есть специальная нотация - VAD (value added chain - Диаграмма цепочек добавленного качества).

Укрупненно пример цепочки создания ценности на примере промышленного предприятия, производящего инновационную продукцию, представлен на рис. 1.

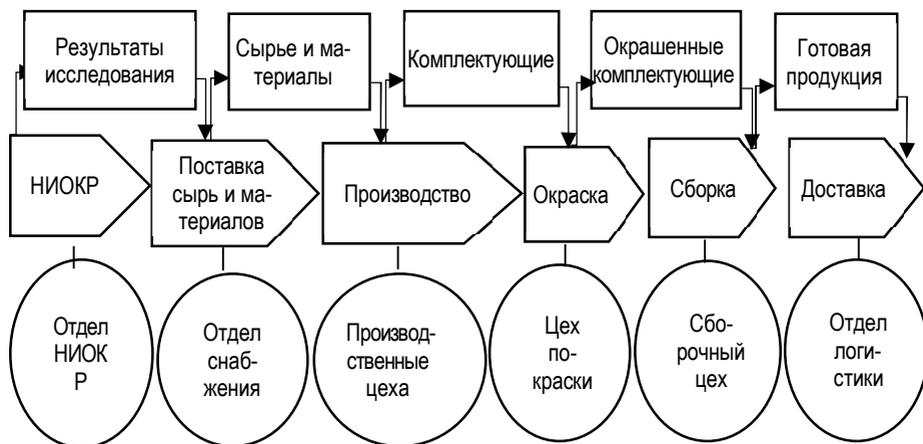


Рис. 1. Цепочка ценности производственного предприятия

Эта же цепочка ценности, созданная в программе Business Studio 4.0 с использованием нотации IDEF0, представлена на рис. 2.

Какую графическую нотацию использовать промышленному предприятию - индивидуальный выбор каждого руководителя. Программные продукты схожи по функционалу. Модель ARIS является более дорогостоящей и сложной. В большей степени выбор программы определяется навыками и предпочтениями специалистов, которые будут проектировать бизнес-процессы на предприятии.

При описании бизнес-процесса в обязательном порядке должны быть указаны: название бизнес-процесса; этапы бизнес-процесса; входы бизнес-процесса; выходы бизнес-процесса; исполнитель - структурные подразделения организации, отдельные работ-

ники, внешние исполнители; нормативные, организационно-распорядительные и методические документы; владелец процесса; длительность этапов бизнес-процесса.

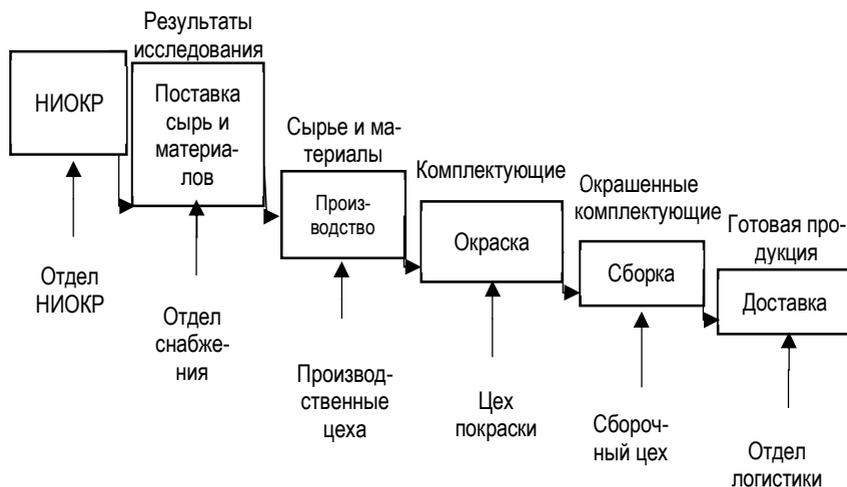


Рис. 2. Цепочка ценности производственного предприятия (IDEF0, Business Studio)

При описании процессов, с целью верного распределения затрат на продукцию, необходимо соблюдать следующие правила:

Правило 1. Не использовать схемы процессов других предприятий. Модель процесса всегда индивидуальна.

Правило 2. Основных процессов должно быть не более чем 7 ± 2 . Эта цифра исходит из того, что высший руководитель, как любой человек, не может эффективно руководить и воспринимать информацию от большего количества основных направлений деятельности.

Правило 3. При выделении процессов необходимо назначать лиц, ответственных за их результативность.

Правило 4. Необходимо документально зафиксировать полномочия руководителя процесса.

Правило 5. Зафиксировать драйвер затрат для каждого процесса

Преимуществами процессного управления затратами на производство инновационной продукции являются следующие аспекты:

- затраты на производство продукции суммируются не из затрат отдельных подразделений за отчетный период, а из затрат на процессы, которые непосредственно связаны с производством конкретного продукта. Это позволяет обосновано распределить накладные расходы на единицу продукции;

- затраты на процесс сопоставляются с его результатами и ценностью дополнительных функций;

- аккумуляция затрат по процессам позволяет грамотно рассчитать конечную стоимость продукта, даже если цикл его производства превышает налоговый отчетный

период. Для высокотехнологичной и инновационной продукции это является крайне актуально.

Грамотное распределение накладных расходов позволяет повысить точность расчета себестоимости единицы продукции, следовательно, обосновать ценообразование и разработать систем маркетинга. Это будет способствовать повышению конкурентоспособности отечественных предприятий, производящих инновационную продукцию.

¹ Rother M., Shook J., Womack J., Jones D. Learning to See: Value Stream Mapping to Add Value and Eliminate MUDA // Cambridge, MA, USA. 2008. 122 p.

² Porter Michael E. The Competitive Advantage of the Inner City // Harvard Business Review, 1995, pp. 55- 71.

SEPARATION OF BUSINESS PROCESSES BASED ON THE VALUE CHAIN FOR COST MANAGEMENT IN AN INDUSTRIAL ENTERPRISE

© 2020 Naugolnova Irina Aleksandrovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: naugolnovaia@mail.ru

Keywords: value chain, process approach, business processes, division of business processes, cost management.

The article shows that the value chain can act as a basis for identifying processes in a washed enterprise. An algorithm is presented and an example is given for building a value chain using specialized graphical notation. The rules for describing processes are described in order to correctly allocate indirect costs per unit of production.

УДК 338
Код РИНЦ 06.81.45

ПРОЦЕССНЫЙ ПОДХОД К УПРАВЛЕНИЮ ЗАТРАТАМИ НА ПРОЕКТНООРИЕНТИРОВАННЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ

© 2020 Наугольнова Ирина Александровна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: naugolnovaia@mail.ru

Ключевые слова: управление процессами; управление проектами; управление затратами; процессный подход; проектно-процессный подход.

Целью статьи является обоснование возможности применения процессного подхода к управлению затратами на промышленных проектноориентированных предприятиях. Этот подход позволяет грамотно распределять прямые и косвенные расходы на единицу продукции, что позволяет верно обосновать ее себестоимость и рыночную цену; оптимизировать цепочку добавленной стоимости, исключить излишние затраты времени и иных ресурсов; повысить качественные и количественные показатели выпускаемой продукции предприятиями. В статье предложена схема реализации на предприятии проектно-процессного подхода к управлению затратами, описаны ключевые правила его внедрения, обозначены его ключевые преимущества.

Высокотехнологичная продукция (инновационная продукция, при производстве которой используются результаты научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ, соответствующих приоритетным направлениям развития науки, технологий и техники Российской Федерации)¹ тесно сопряжена со значительным уровнем затрат на ее производство. Данный факт обуславливает необходимость повышения контроля за уровнем затрат на производство такой продукции (работ, услуг).

Важным инструментом управления затратами является грамотная система учета и распределения затрат по видам продукции. Традиционные подходы к управлению затратами перестали отвечать современным требованиям. В частности, это обусловлено существенным возрастанием доли накладных расходов в структуре себестоимости.

Как при распределении прямых и косвенных затрат, так и при применении методики директ-костинг показатели себестоимости единицы продукции искажаются. Это не позволяет правильно обосновать стоимость конечного продукта и установить конкурентную цену на рынке.

На крупных промышленных предприятиях по всему миру в настоящее время все более широкое распространение получает методика управления затратами на основе процессно-ориентированного учета^{2,3}. Суть процессного подхода к управлению затратами заключается в том, что изделие (продукт) рассматривается как комплекс взаимосвязанных процессов (функций) с точки зрения: полезности, эффективности, необходимости и т.д. Затраты предприятия распределяются по функциям, процессам, а далее по видам продукции по принципу причастности.

В основу данного подхода лег метод Activity-Based Costing. В США бурное распространение данный метод получил в 1980-х годах благодаря работам Т. Джонсона⁴, Р. Каплана⁵. Этот метод к 1990-м годам использовали около 10% крупных компаний, в том числе в США, Великобритании, континентальной Европе, Австралии. Начали использовать его и в Японии⁶. Такое широкое распространение данный метод получил благодаря возможности его применения не только на промышленных, но и на предприятиях торговли и сферы услуг⁷.

В России практически параллельно развился частично схожий метод - функционально-стоимостной анализ (далее ФСА). Данный метод прекрасно вписывается в концепцию процессного управления затратами на промышленных предприятиях, в частности при производстве инновационной продукции.

Внедрение процессного подхода к управлению затратами сопряжено со значительными сложностями. Для большого количества промышленных предприятия управление проектами является насущной необходимостью, их деятельность тесно сопряжена с реа-

лизацией сложных инновационных проектов по разработке и организации производства новых видов продукции. В то же время, применение проектного подхода зачастую является недостаточным, т.к. проектная документация описывает поставленные цели, но в ней не уделяется достаточное внимание отражению изменений в бизнес-процессах организации. Учитывая проектноориентированность таких предприятий, а также подтвержденную эффективность процессного подхода к управлению затратами и предприятием в целом, стоит задача обосновать возможность и эффективность применения проектно-процессного подхода к управлению затратами на промышленных предприятиях.

За последнее десятилетие существенно развились информационные технологии, разработан целый ряд инструментов для моделирования процессов: Service Model, Sim-Process и др. для дискретно-событийного имитационного моделирования; ReThink, PowerSim, ItThink и др. для динамического моделирования; Process Charter, Optima, ARENA и др. для имитационного моделирования на основе потоковых диаграмм.

Для структурно-функционального моделирования применяются стандарты и методологии SADT, IDEF, DFD. Наибольшую популярность получили такие программные продукты как BPWin, Business Studio, ARIS.

Основными отличиями проектно-процессного подхода к управлению затратами являются:

- основные и вспомогательные процессы выделяются для каждого проекта отдельно; назначаются владельцы этих процессов; определяются ресурсы, параметры и потребители процессов; входы и выходы процессов⁸;

- формализация правил управления процессами осуществляется внутри проекта с целью максимального удовлетворения потребности клиента на выходе.

К преимуществам проектно-процессного подхода к управлению затратами на предприятиях промышленности следует отнести то, что:

- внутри проекта легче обеспечить согласованность действий исполнителей процессов, оптимизировать поток создания ценности;

- проектно-процессный подход к управлению затратами на предприятии гармонично вписывается и легче внедряется в уже существующую матричную систему управления проектами на предприятии.

Схема реализации проектно-процессного подхода к управлению затратами на предприятии представлена на рисунке.

Целесообразно применять проектно-процессный подход к управлению затратами ко всем осуществляемым проектам на предприятии, апробировав подход на одном или двух относительно краткосрочных проектах.

При выделении процессов следует учитывать, что основных процессов должно быть не более чем 7 ± 2 . Эта цифра исходит из того, что высший руководитель, как любой человек, не может эффективно руководить и воспринимать информацию от большого количества основных направлений деятельности. Количество вспомогательных процессов не должно превышать 5 ± 2 .

Основные процессы рекомендуется представлять в виде цепочки ценности. Закрепление владельцев процессов должно быть документально оформленным, что позволит повысить эффективность управления процессами внутри проекта.

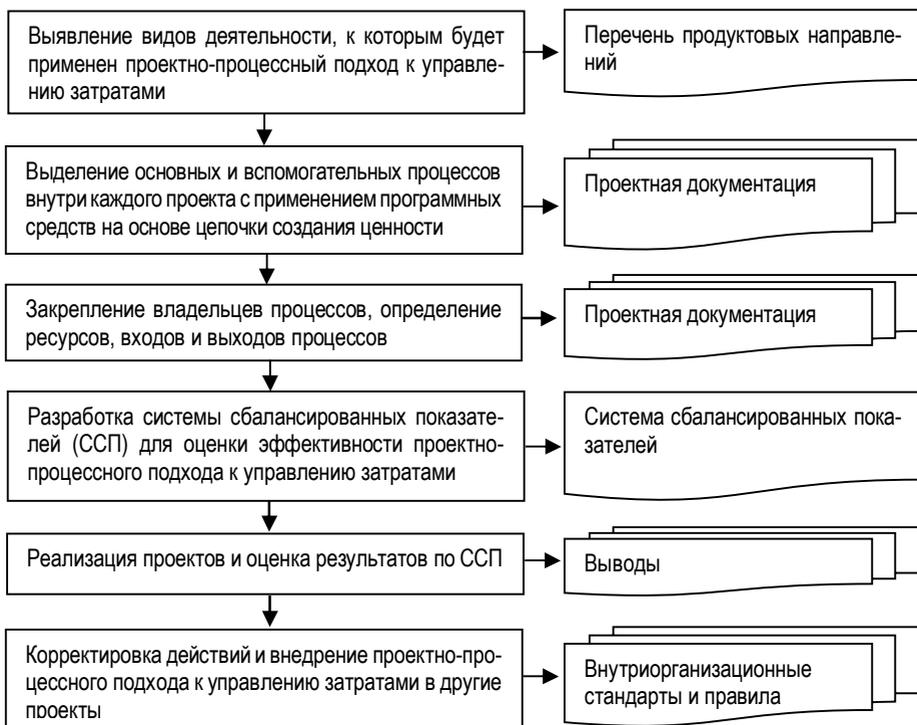


Рис. Схема организации проектно-процессного подхода к управлению затратами на промышленном предприятии

В систему сбалансированных показателей должны входить экономические и неэкономические показатели. Для оценки эффективности системы управления затратами к экономическим показателям в обязательном порядке должны быть отнесены такие как себестоимость выпускаемой продукции, затраты на рубль товарной продукции, доля и размер прямых и косвенных расходов. К неэкономическим - продолжительность производственного цикла, время такта, показатели качества продукции.

По результатам проекта должны быть сделаны выводы на основе сравнения плановых и фактических показателей по обоснованной системе сбалансированных показателей.

На основе выводов проводятся коррективы при дальнейшем внедрении проектно-процессного подхода к управлению затратами на других проектах.

Моделирование процессов эффективно осуществляется с применением современных информационных технологий. Наибольшую популярность в России получили программный продукт ARIS, преимущественно за счет простоты использования.

Внедрение проектно-процессного подхода к управлению затратами обосновано и целесообразно на проектноориентированных предприятиях, с уже сложившейся и не поддающейся корректировке в краткосрочной перспективе организационной структурой. Проект-

ный подход к осуществлению основной деятельности на промышленных предприятиях показал свою эффективность. Он позволяет существенно повысить качественные и количественные показатели проекта (выпускаемой продукции) посредством закрепления ответственности за конкретными исполнителями. Проектный подход уже несколько десятилетий широко применяется как на отечественных, так и на зарубежных предприятиях⁹.

Однако он не позволяет решить проблемы вычисления себестоимости единицы продукции при существенной доле накладных косвенных расходов. Обосновать причастность накладных расходов к конкретным видам продукции как раз позволяет процессный подход к управлению затратами. Именно поэтому симбиоз проектного и процессного подхода в таких случаях обоснован и эффективен.

Эти суждения подтверждены работой Э.А. Михайловой и С.Н. Сбитнева.⁸

Основными сильными сторонами проектно-процессного подхода к управлению затратами на предприятии являются:

- заинтересованность руководителей проекта в его высокой эффективности;
- упрощение внутренних взаимосвязей между отделами и отдельными исполнителями за счет документального закрепления владельцев процессов и конкретизации исполнителей, что повышает гибкость проекта в целом¹⁰;
- ускорение принятия решений (по тем же причинам);
- улучшение показателей проекта за счет ограничения его области охвата, постановки конкретных целей, конкретизации перечня причастных процессов;
- повышение ответственности за показатели проекта не только его руководителя, но и владельцев всех причастных процессов;
- контроль бюджета проекта, уменьшение затрат на его реализацию¹¹;
- правильное распределение косвенных расходов на единицу продукции, что позволяет грамотно обосновать себестоимость и рыночную цену изделия, а также разработать маркетинговую политику предприятия.

Предлагаемый в статье проектно-процессный подход к управлению затратами на предприятии относительно схож с процессным подходом, но в отличие от него применяется внутри отдельных проектов предприятия. Это существенно упрощает процесс внедрения и применения данного подхода, не требует существенной реорганизации внутрикорпоративных связей и организационной структуры. Гармонично вписывается в матричную систему управления проектами на предприятии. Тем самым решается ключевая проблема процессного подхода к управлению затратами на предприятии - проблема его внедрения. Предприятие имеет возможность апробировать процессный подход к управлению затратами на отдельных проектах, довести его до высокого уровня и затем масштабировать на другие проекты.

Основными достоинствами проектно-процессного подхода к управлению затратами на предприятии является то, что он позволяет грамотно распределять прямые и косвенные расходы на единицу продукции, что позволяет верно обосновать ее себестоимость и рыночную цену; оптимизировать цепочку добавленной стоимости, исключить излишние затраты; повысить качественные и количественные показатели проекта в целом.

¹ Искосков М.О. Проблемы управления затратами и методы их снижения в условиях инновационной экономики [Текст] / М.О. Искосков // Казанская наука. Казань, 2011. № 9. С. 60-64.

² Duran O., Pereira Afonso P.S.L. An activitybasedcosting decision model for life cycle economic assessment in spare parts logistic management // International Journal of Production Economics. 2019. URL: <https://www.sciencedirect.com/science/article/abs/pii/S0925527319303196>

³ Kaiser M. J. Chapter Twenty Three: Activity-Based Costing // Decommissioning Forecasting and Operating Cost Estimation. 2019. pp. 489-522.

⁴ Johnson, T. Activity-based information: a blueprint for world class management accounting // Journal of Management Accounting. 1988, pp. 23-30

⁵ Kaplan R. One cost system isn't enough // Harvard Business Review, 1988, pp. 134-147.

⁶ Tibor L.C., Schultz S.R., Menaker R., Weber B.D., Young P.M. Improving Efficiency Using Time-Driven Activity-Based Costing // Journal of the American College of Radiology. 2017, № 14, Iss. 3. pp. 353-358

⁷ Tsai W., Jhong Sh. Production decision model with carbon tax for the knitted footwear industry under activity-based // Journal of Cleaner Production. 2019, № 207, pp. 1150-1162

⁸ Михайлова Е. О., Сбитнев С. Н.. Проектно-процессный подход к управлению на предприятии авиадвигателестроения // Электронный журнал "Труды МАИ". 2013. № 67. Сс. 23-37.. URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=20359666>

⁹ Toledo R.F., Junior H.L.M., Filho J.R.F., Costa H.G. A scientometric review of global research on sustainability and project management dataset. 2019. Data in Brief, 25. Article 104312. URL: <https://www.sciencedirect.com/science/article/pii/S2352340919306663>

¹⁰ Loiro C., Castro H., Ávila P., Cruz-Cunha M.M., Putnik G.D., Ferreira L. Agile Project Management: A Communicational Workflow Proposal // Procedia Computer Science. 2019, № 164, pp. 485-490. URL: <https://www.sciencedirect.com/science/article/pii/S1877050919322574>

¹¹ Jørgensen L., Åsgård T. Trust and control in project management // Procedia Computer Science. 2019, № 164, pp. 397-406. URL: <https://www.sciencedirect.com/science/article/pii/S187705091932246X>

PROCESS APPROACH TO COST MANAGEMENT AT PROJECT-ORIENTED ENTERPRISES

© 2020 Naugolnova Irina Aleksandrovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: naugolnovaia@mail.ru

Keywords: process management; project management; cost management; process approach; project-process approach.

The purpose of the article is to justify the possibility of using a process approach to cost management in industrial project-oriented enterprises. This approach allows you to correctly distribute direct and indirect costs per unit of production, this allows you to correctly justify its cost and market price; optimize the value chain, eliminate unnecessary time and other resources; improve the quality and quantity of products produced by enterprises. The article offers a scheme for implementing the project-process approach to cost management at the enterprise, describes the key rules for its implementation, and identifies its key advantages.

АНАЛИЗ КОНКУРЕНТНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ РОССИЙСКИХ УПРАВЛЯЮЩИХ КОМПАНИЙ

© 2020 Недорезова Елена Сергеевна
кандидат экономических наук, доцент кафедры экономической теории

© 2020 Кряжов Александр Анатольевич
магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: Alexander.Kryazhov@yandex.ru

Ключевые слова: доверительное управление, инвестиционные банки, конкуренция, управляющие компании, закрытый персональный фонд, индивидуальное доверительное управление.

В данной статье указаны причины обострения конкуренции между управляющими компаниями и коммерческими инвестиционными банками, оказывающими услуги доверительного управления. Описаны конкурентные особенности данных двух групп субъектов доверительного управления. Названы основания ускоряющегося роста сегмента доверительного управления. Объяснены привлекательность и актуальность услуг по доверительному управлению.

В настоящий момент рынок финансовых услуг идет по двум путям развития. Одним из них является обострение конкуренции между участниками рынка и совершенствование форм и методов предоставления капитала, его привлечения и борьба за клиентов и их обслуживание. Важным моментом является развитие финансовых технологий, развитие которых уменьшило издержки финансовых посредников, оказывающих инвестиционные услуги. В результате этого тарифы на услуги стали снижаться, а конкуренция между субъектами стала ожесточаться. В связи с этим для того, чтобы привлечь новых инвесторов к биржевым торгам, финансовым посредникам стало необходимо постоянно сокращать комиссионные за предоставление услуг и обслуживание. Между тем, получать прибыль за счет комиссионных стало практически невозможно, поскольку комиссия носит демпинговый характер. Эти моменты только обостряют конкуренцию между такими участниками рынка ценных бумаг, как управляющие компании и коммерческие инвестиционные банки.

В силу своей направленности компании по доверительному управлению (далее - УК) были более доступными для клиентов, нежели коммерческие банки. Это объясняется следующими особенностями:

- УК предоставляли диверсифицированные инвестиционные услуги;
- УК отличались специализацией, так как инвестиционные услуги - их основной характер деятельности;
- высокая мобильность помогала УК быстро приспосабливаться к изменяющимся условиям финансового рынка;

В результате компании по доверительному управлению были наиболее привлекательными для инвесторов-учредителей. Но по сравнению с коммерческими банками УК уделяли меньше внимания вопросам об обеспечении качества предоставляемых услуг,

что и дало банкам стимул к развитию и улучшению своей инвестиционной деятельности. На сегодняшний день все большее число управляющих компаний открываются на базе коммерческих банков, как например, "Сбербанк Управление Активами", "ГПБ Управление Активами", "Альфа-Капитал" и иные.

В целом, рост числа организаций, оказывающих услуги по доверительному управлению, объясняется постепенной реализацией накопленного потенциала данной отрасли. Развитию индустрии индивидуального и коллективного управления, в первую очередь, способствовало снижение процентных, и соответственно, депозитных ставок. Также положительным моментом является и развитие электронных каналов продаж - появились инструменты онлайн привлечения клиентов, продолжают улучшаться мобильные приложения и интерфейсы, что способствует получению клиентом "user-friendly" инструментов для торговли.

Кроме того, компании доверительного управления используют возможности относительно новых категорий фондов. Теперь работа ведется и со структурированием активов под потребности клиентов (например, закрытый персональный фонд - далее ЗПИФ). По последним данным, НАУФОР ожидает, что в краткосрочном периоде можно будет увидеть значительный рост популярности структурных продуктов среди частных инвесторов, в том числе бывших вкладчиков банков.

Согласно анализу рейтингового агентства "Эксперт РА", в 3 квартале 2019 года рынок доверительного управления увеличился на 5% (на 342 млрд. руб.) и составил 7,6 трлн. руб. Это объясняется увеличением спроса на розничные фонды, подъемом рынка акций и ожиданием притоков средств новых физических лиц, которых интересует индивидуальное ДУ².

Как отмечают в управляющих компаниях, состоятельным инвесторам стала нравиться российская юрисдикция. Внутри страны этому способствовала амнистия капитала, за рубежом - рост негатива к деньгам из России и ужесточение требований к их владельцам на фоне санкционного режима. Эта тенденция подтверждается и следующим: состоятельные клиенты все чаще стали предпочитать офшорам российскую юрисдикцию. Они, как правило, обслуживаются в Private Banking, где есть собственные подразделения, занимающиеся инвестиционным консультированием, которые предлагают совершать стандартные сделки по покупке и продаже ценных бумаг напрямую с брокерских счетов без дополнительных посредников в виде управляющих. К доверительным управляющим обращаются в том случае, если структура портфеля очень сложная или необходимо сделать "пульную" стратегию для нескольких клиентов с целью сокращения издержек по обслуживанию.

Также финансисты отмечают, что в настоящий момент наблюдаются наилучшие условия для вхождения в рынок долговых инструментов (а вместе с тем и в рынок ДУ). Перечислим причины такого явления:

- в последующие годы после кризисов на финансовом рынке в 2008 и 2014 годах рынки долговых инструментов показывали самую высокую доходность;
- ситуация конца 2017 года способствовала притоку новых денежных средств в долговые инструменты;
- повышение интереса к отечественным активам вследствие благоприятной реализации геополитических рисков¹;

- дополнительный драйвер - снижение ключевой ставки Центрального Банка России в настоящий момент⁴.

Рост спроса на услуги индивидуального ДУ определяется и конъюнктурой внутреннего рынка. Во второй половине 2018 года на фоне угрозы введения нового пакета антироссийских санкций снизились в цене долговые инструменты. После этого облигационные паевые инвестиционные фонды, которые были основными получателями средств инвесторов на протяжении последних лет, потеряли свое конкурентное преимущество перед депозитами, доходность которых, напротив, к концу года начала расти³. В итоге инвесторам стали более интересны прямые вложения в надежные облигации "до погашения" либо через самостоятельную покупку облигаций федерального займа, либо в портфели доверительного управления. В результате до сих пор видно перераспределение средств из одних инструментов (ПИФов), в другие - индивидуальное доверительное управление, индивидуальные инвестиционные счета.

Однако состоятельные инвесторы придерживаются консервативной стратегии, поэтому их предпочтения не меняются. Они стремятся использовать финансовые инструменты, доходность которых является фиксированной. Рисковые инструменты (рисковые ценные бумаги, опционные стратегии и прочее, где нет гарантии защиты капитала) мало интересуют таких инвесторов. Например, это подтверждается тем, что большая часть их денежных средств размещена на депозитах, в облигациях и в неэксплуатируемой недвижимости.

Что касается коммерческих банков, то теперь их деятельность направлена не на фондирование роста кредитных портфелей, а на продукты, приносящие комиссию. Информационные технологии способствовали открытию различных каналов продаж и создали условия, при которых инвесторам-учредителям стало удобно наращивать активы доверительного управления в своих сбережениях. Безусловно, информационные технологии пока что проигрывают личному взаимодействию между людьми, однако такое положение вещей на рынке доверительного управления продлится не больше 3-5 лет⁵.

Таким образом, масштабные возможности фондового рынка ужесточают конкуренцию между его субъектами за средства потенциальных инвесторов, благодаря чему клиент получает ряд преимуществ. А в конкурирующей борьбе управляющих компаний и инвестиционных банков выигрывают те организации, которые смогут предложить правильный продукт правильным клиентам на основе грамотного риск-профилирования.

¹ Березина Е. ТОП-6 законов, которые изменят жизнь бизнеса в 2018 году. Российская газета (RG.RU). [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.rg.ru/2018/01/03/top-6-zakonov-kotorye-izmeniat-zhizn-biznesa-v-2018-godu.html>.

² Рейтинговое агентство "Эксперт РА". Итоги на рынке доверительного управления 2019г. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://raexpert.ru/releases/2019/jul15b>.

³ Мамонов М. Поиск оптимальной глубины и структуры финансового сектора с точки зрения экономического роста, макроэкономической и финансовой стабильности // Деньги и кредит. -2018.-Т. 77 №3. - С. 89-123.

⁴ УК "Сбербанк Управление активами". [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.sberbank-am.ru/>.

⁵ Попова О.В., Леонова О.В. Корпоративные облигации как перспективный источник финансирования инновационно-инвестиционных проектов в предпринимательстве // Среднерусский вестник общественных наук. Т.12. №6, 2017. - С. 233-245.

ANALYSIS OF COMPETITIVE ADVANTAGES OF RUSSIAN MANAGEMENT COMPANIES

© 2020 Nedorezova Elena Sergeevna
Ph.D., Associate Professor, Department of Economic Theory
© 2020 Kryazhov Alexander Anatolyevich
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: Alexander.Kryazhov@yandex.ru

Keywords: trust management, investment banks, competition, management companies, closed personal fund, individual trust management.

This article describes the reasons for the intensification of competition between management companies and commercial investment banks providing trust management services. The competitive features of these two groups of subjects of trust are described. The reasons for the accelerating growth of the trust segment are named. The attractiveness and relevance of trust management services are explained.

УДК 330

Код РИНЦ 06.00.00

КОНКУРЕНЦИЯ НА РОССИЙСКОМ РЫНКЕ БРОКЕРСКИХ УСЛУГ

© 2020 Недорезова Елена Сергеевна
кандидат экономических наук, доцент кафедры экономической теории
© 2020 Кряжов Александр Анатольевич
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Alexander.Kryazhov@yandex.ru

Ключевые слова: финансовые рынки, рынок ценных бумаг, профессиональные участники рынка, конкуренция, брокерские компании.

В данной статье проведен анализ конкуренции на российском рынке брокерских услуг. Актуальность исследования обусловлена тем, что брокерские компании обладают наибольшей конкурентоспособностью и, следовательно, фактически представляют конкурентоспособность рынка ценных бумаг в целом. В ходе проведенной работы выявлены особенности ценовой и неценовой конкуренции на российском рынке брокерских услуг. Для анализа конкуренции были исследованы

формы и методы конкуренции между брокерскими компаниями на рынке ценных бумаг. В заключении отмечены черты конкуренции между брокерскими компаниями на российском рынке.

Развитие финансового сектора страны является одним из ключевых направлений стратегий экономического развития РФ. В условиях развития российского рынка ценных бумаг, брокерская деятельность является одним из важнейших видов профессиональной деятельности на фондовом рынке, следовательно, существует необходимость поддержания и развития конкуренции на этом рынке.

Рынок брокерских услуг в Российской Федерации состоит из мелких и крупных компаний, которые существуют достаточно долгое время и обладают наибольшей конкурентоспособностью на рынке брокерских услуг.

На российском рынке ценных бумаг, необходимо отметить следующие особенности осуществления брокерской деятельности:

- Количество брокеров неуклонно снижается. К концу 2018 года их количество составило 284 компании, при том, что на конец 2014 года количество участников, осуществляющих брокерскую деятельность составило 770 компаний¹. Из указанного количества выделяют 15 брокеров, обслуживающих около 90% оборота на бирже². Следовательно, для российского рынка характерна такая особенность как выделение крупных и ведущих компаний, которые делят рынок между собой, не переставая соперничать друг с другом.

В таблице указаны ведущие брокерские компании на российском фондовом рынке.

ТОП-15 брокерских компаний на российском финансовом рынке

№	Наименование компании	Торговый оборот (тыс. руб.)
1	ФГ "БКС"	574 459 957
2	ООО "Ренессанс Брокер"	218 526 365
3	ПАО "ВТБ"	176 888 190
4	ПАО "Сбербанк"	176 446 143
5	Группа Банка "ФК Открытие"	111 450 150
6	АО "Финам"	97 217 687
7	ООО "Меррилл Линч Секьюритиз"	96 381 937
8	ГК "Регион"	77 952 753
9	ООО "Кредит Свисс Секьюритиз"	63 217 642
10	АО "ИК "Ай Ти Инвест"	58 904 981
11	АО "Альфа-Банк"	44 683 536
12	АО "Тинькофф Банк"	40 092 385
13	АО Банк ГПБ	36 721 312
14	ООО "Атон"	34 921 312
15	ООО "Алор+"	23 218 794

Источник: составлено автором с использованием данных ЦБ РФ.

- В России барьеры для входа на брокерский рынок очень высоки, что практически блокирует появление конкурентов.

Можно выделить такие барьеры как:

- обязательное получение лицензии на осуществление брокерской деятельности;

- минимальный размер собственных средств;
- необходимая репутация компании, по которой клиент оценивает уровень надежности.

- Линейка предоставляемых продуктов у брокеров схожая и включает в себя следующие услуги:

- брокерское обслуживание;
- финансовая консультация;
- предоставление биржевой аналитики;
- рекомендации по формированию инвестиционных портфелей;
- иные услуги.

Следовательно, можно сделать вывод, что конкуренция на российском рынке несовершенна и ограничена.

- Конкуренция между брокерами происходит в условиях жесткого регулирующего воздействия со стороны государства. Центральный Банк РФ осуществляет лицензирование, мониторинг и надзор за брокерскими компаниями.

В зависимости от используемых методов на брокерском рынке выделяют следующие виды конкуренции³.

- Ценовую конкуренцию;
- Неценовую конкуренцию.

Далее рассмотрим особенности ценовой и неценовой конкуренции между брокерскими компаниями на российском рынке.

- Характеристика ценовой конкуренции состоит в том, что брокеры используют только инструменты, которые способны влиять на цены предоставляемых продуктов. Манипулирование ценными на рынке брокерских услуг является наиболее простым и старым методом конкуренции. Ценовая конкуренция, используемая брокерскими компаниями, может иметь открытый и скрытый характер.

- Неценовая конкуренция предполагает использование брокерами инструментов, не изменяя при этом цены на предоставляемые продукты.

- Для определения конкурентных позиций брокерской компании следует провести оценку эффективности, проводимой деятельности на рынке. Также рассмотрим параметры, определяющие ценовую и неценовую конкуренцию на рынке брокерских услуг.

Манипулирование ценными на рынке брокерских услуг является наиболее простым и старым методом конкуренции.

Ценовая конкуренция, используемая брокерскими компаниями, может иметь открытый и скрытый характер. На брокерском рынке выделяют такие инструменты как:

- повышение тарифов;
- понижение тарифов;
- поддержание тарифов на том же уровне;
- следование за ценовой политикой компании-лидера.
- Постоянные клиенты брокерской компании могут рассчитывать на цену снижения используемого продукта в сторону ее уменьшения.

- Неценовая конкуренция предполагает использование брокерами инструментов, не изменяя при этом цены на предоставляемые продукты.

- увеличение ассортимента услуг и их качества;

- предоставление маржинальной торговли;
- предоставление широкого выбора программного обеспечения, используемого для торговли на российском фондовом рынке;
- оперативное и качественное информационное обеспечение осведомленности клиентов о состоянии экономики и тенденциях;
- индивидуальный подход к клиентам и установление с ними партнерских отношений;
- повышение квалификации и профессионализма сотрудников, контактирующих с клиентами;
- использование рекламы брокерской компании;
- проведение обучающих курсов и семинаров.

Основными причинами увеличения конкуренции на фондовом (биржевом) рынке стали:

- объективное снижение доходности от банковских депозитов (ключевая ставка падала, частных банков становилось меньше);
- активная политика государства по стимулированию инвестиционных услуг для населения (ИИС, ОФЗ для населения, повышение финансовой грамотности);
- технологическая революция сферы услуг через смартфоны и доступ к информации через мобильные приложения.

На рынке брокерских услуг также можно выделить следующие виды конкуренции⁴:

- Добросовестная рыночная конкуренция. Предполагает, что брокеры соблюдают установленные правила правовых, а также этических норм.
- Недобросовестная конкуренция. Заключается в применении инсайдерской информации, переманивании квалифицированных специалистов, а также распространение заведомо ложной информации о конкурентах в СМИ⁵.

В целом можно отметить, что брокерские услуги на российском рынке набирает все больше популярности, а конкуренция между компаниями имеет следующие черты:

- Российский рынок брокерских услуг функционирует в условиях несовершенной конкуренции.
- Тренд на снижение количества компаний в отрасли брокеров постепенно замедляется.
- В отрасли наблюдается высокая концентрация клиентов на топ-5 брокеров и активное привлечение новых клиентов.

¹ Центральный банк РФ. Основные направления развития финансового рынка РФ на период 2016-2018 годов. - С. 34-38. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.cbr.ru/finmarkets/files/development/onrfr_2016-18.pdf

² Чужевич А.Е. Рейтинг брокеров: лучшие брокеры в России 2019 года: исследование [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://vc.ru/finance/86808-reyting-brokerov-luchshie-brokerov-v-rossii-2019-goda-bolshoe-issledovanie>

³ Вишневер В.Я. Конкуренция на российском рынке брокерских услуг. Российская наука: актуальные исследования и разработки Сборник научных статей VI Всероссийской научно-практической конференции. Под редакцией Г.Р. Хасаева, С.И. Ашмариной. 2018. - С. 92-97.

⁴ Лутошкина Н.К. Методы и формы ценовой и неценовой конкуренции на рынке брокерских услуг // Финансы и кредит, № 6 (534). 2013. - С. 28-31.

⁵ Центральный банк РФ. Аналитический обзор. Отрасль брокеров в 2017-2018 гг. Москва, 2018. - С. 11-17. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.cbr.ru/Content/Document/File/87522/broker_18-01.pdf.

COMPETITION IN THE RUSSIAN BROKERAGE SERVICES MARKET

© 2020 Nedorezova Elena Sergeevna
Ph.D., Associate Professor, Department of Economic Theory
© 2020 Kryazhov Alexander Anatolyevich
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: Alexander.Kryazhov@yandex.ru

Keywords: financial markets, securities market, professional market participants, competition, brokerage companies.

This article analyzes competition in the Russian brokerage market. The relevance of the study is due to the fact that brokerage companies have the greatest competitiveness and, therefore, actually represent the competitiveness of the securities market as a whole. In the course of the work, the features of price and non-price competition in the Russian market of brokerage services were identified. To analyze competition, the forms and methods of competition between brokerage companies in the securities market were investigated. In conclusion, the features of competition between brokerage companies in the Russian market are noted.

УДК 338
Код РИНЦ 06.00.00

НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ НАСЕЛЕНИЯ В ПЕРИОД 1941-1945 ГГ.

© 2020 Немудрова Алена Александровна*
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: nemudrovaaa@yandex.ru

Ключевые слова: подоходный налог с населения, сельскохозяйственный налог, налог на холостяков, военный налог, налог со зрелищ, временное прекращение выплаты денежной компенсации за неиспользованный отпуск в 1942 году, налог со строений.

Статья посвящена анализу таких понятий, как подоходный, военный и прочие налоги и временное прекращение выплат денежной компенсации, которые напрямую оказывали влияние на деятельность страны и ее экономическое положение в годы Великой Отечественной войны 1941-1945 гг. Рас-

* Научный руководитель - **Корнеева Татьяна Анатольевна**, доктор экономических наук, профессор.

сматриваются разного рода указы о подоходном налоге, о надбавке к нему, а также влияние указов в разных сферах деятельности человека.

Война - это одно из тяжелых испытаний, когда-либо пережитых страной. Исполнение слогана годов Великой Отечественной войны "Все для фронта! Все для победы" предполагала значительную нагрузку на советских граждан. Война затронула налоговую систему Советского Союза, в которой произошли кардинальные перемены. Распространенное понятие дефицита, как нехватка отдельных товаров и услуг, которые потребители не могут получить, несмотря на наличие денег, свидетельствовало о расхождении спроса и предложения и отсутствии уравнивающей цены. Как следствие, советская экономика была подвержена инфляционному давлению. Отметим, что увеличение денежной массы в обращении говорило об уменьшении количества наличных благ у населения. За счет эмиссии покрывался дефицит, который сводился с государственным бюджетом СССР в период 1941-1943 годов. Необходимо было возвращать часть средств государству, для этого и использовалась наиболее жесткая налоговая политика, которая усугубляла положение советского народа. Количество денег в СССР на начало войны составляло 18,4 миллиарда рублей.

Во время войны наблюдался рост минимального порога заработной платы, которая в совокупности несколько увеличилась, а затем выровнялась, благодаря карточной системе, представляющей процесс снабжения населения продукцией. Но, вопреки этому, количество товаров и услуг, которое приобреталось на номинальную заработную плату, в военное время составляло на 60% меньше, чем в довоенный период.

Рабочие, трудившиеся в отрасли промышленности, находились в сравнительно лучшем положении. В работе "Военная экономика СССР в период Отечественной войны" Председателя Госплана СССР Николая Вознесенского отмечалось, что в союзной промышленности СССР средняя зарплата за месяц рабочих выросла с 375 рублей в 1940 году до 573 рублей в 1944 году, что составляет 52,8% относительного изменения данного показателя. Помимо стоимостного вида заработной платы, не исключался и натуральный вид выдачи заработка.

Летом 1941 года ставка подоходного налога с советских граждан, освобожденных от призыва, но подлежащих по возрасту мобилизации, увеличена в 2 раза.

В апреле 1943 года был подписан Указ о подоходном налоге с населения. В табл. 1 приведены ставки подоходного налога с рабочих и служащих в этот период.

Таблица 1

Ставки подоходного налога с рабочих и служащих в 1943 г.

Месячный заработок	Месячная сумма налога
от 151 до 200 руб.	2 руб. 25 коп. + 5,5% с суммы заработка, превышающей 150 руб.
от 201 до 300 руб.	5 руб. + 6% с суммы, превышающей 200 руб.
от 301 до 400 руб.	11 руб. + 7% с суммы, превышающей 300 руб.
от 401 до 500 руб.	18 руб. + 8% с суммы, превышающей 400 руб.
от 501 до 700 руб.	26 руб. + 10% с суммы, превышающей 500 руб.
от 701 до 1000 руб.	46 руб. + 12% с суммы, превышающей 700 руб.
от 1001 и выше	82 руб. + 13% с суммы, превышающей 1000 руб.

Доходом считалась заработная плата, выплаты, надбавки, премии, компенсации. Подоходным налогом не облагались доходы, с которых взимался сельскохозяйственный налог.

Взимание сельскохозяйственного налога в СССР было установлено законом "О сельскохозяйственном налоге", принятым 1 сентября 1939 года. Данный налог уплачивался с доходов личного хозяйства колхозников, доходов единоличников и других граждан - не членов колхозов. Порядок исчисления облагаемых доходов был основан на средних нормах доходности. Устанавливалась средняя доходность, например, 1 га виноградника в размере 7000 рублей, 1 га посевных площадей, на которых выращивались зерновые и другие культуры, кроме картофеля, хлопка, табака, махорки, садов - 540 рублей; 1 га посевных площадей картофеля - 1200 рублей. При несвоевременной уплате сельскохозяйственного налога взималась пеня в размере 0,2% за каждый день просрочки.

Размер сельскохозяйственного налога с граждан, имеющих доход от использования приусадебного участка, от выращиваемого скота, исходя из годовой суммы дохода хозяйства гражданина приведен в табл. 2.

Таблица 2

Размер сельскохозяйственного налога с граждан

Годовой заработок	Сумма налога
700 руб.	50 руб.
от 700 до 1000 руб.	50 руб. + 8 копеек с каждого рубля дохода сверх 700 руб.
от 1001 до 2000 руб.	74 руб. + 9 коп. с каждого рубля дохода свыше 1000 руб.
от 2001 до 3000 руб.	164 руб. + 11 коп. с каждого рубля дохода выше 3000 руб.
от 3001 до 4000 руб.	274 руб. + 13 копеек с каждого рубля поступлений сверх 2000 руб.
От 4001 и выше	404 руб. + 15 копеек с каждого рубля заработка сверх 4000 руб.

Осенью 1941 года учрежден налог на холостяков, бездетных и одиноких граждан. Данный налог обязаны были уплачивать налогоплательщики: мужчины - в возрасте от 20 лет до 50 лет, женщины - в возрасте от 20 до 45 лет. Налог с граждан, которые находились в составе хозяйств колхозников и единоличных крестьянских хозяйств взимался в размере 100 рублей в год, с рабочих, служащих при зарплате в месяц до 150 рублей - в размере 5 рублей в месяц, при зарплате свыше 150 рублей - 5% заработка.

В 1944 году ситуация изменилась - налог стал взиматься и с граждан, имеющих до двух детей. Благодаря налогу на холостяков, бездетных и одиноких граждан, государственный бюджет до конца 1945 года пополнился на 0,8 миллиарда рублей.

В декабре 1941 года Указом Президиума Верховного Совета СССР "О военном налоге" с 1942 г. был установлен военный налог, который должны были уплачивать граждане, достигшие 18 лет. Предусматривался штраф на организации, учреждения и главных бухгалтеров в размере 100 рублей, если налог был не удержан, неправильно удержан и не вовремя перечислен.

Налог не уплачивался мужчинами в возрасте от 60 лет и женщинами от 55 лет, не имеющих самостоятельные источники доходов; пенсионеры; инвалиды первой и второй групп и прочие.

Осенью 1942 года (10.09.1942 г.) Президиумом Верховного Совета СССР введен налог со зрелищ. Обложению данным налогом подлежали валовые сборы государственных, общественных и кооперативных предприятия, а также отдельных лиц, которые занимались организацией культурно-художественных мероприятий. Ставки налога были установлены в процентах от валовых сборов от продажи билетов на посещение организуемых культурно-художественных мероприятий: от посещения лекций, музеев и выставок в размере 5%; от посещения ипподромов - 40%; от посещения кинотеатров - 55%; посещения заведений для игры в тотализатор - 10%; от прочих мероприятий - 50%.

Летом 1943 года утвержден Указ о налоге с киноустановок, который был дополнением к налогу со зрелищ, ставки также устанавливались в процентах от валовых поступлений от продажи билетов. Например, налог с кинотеатров в городах и поселках от продажи билетов взрослым устанавливался в размере 55% от стоимости проданных билетов; от продажи билетов детям до 16 лет на детские показы в размере 50% стоимости проданных билетов, ставка данного налога в селах была ниже и составляла 40% и 30% соответственно.

9 апреля 1942 года издан Указ "О временном прекращении выплаты денежной компенсации за неиспользованный отпуск в 1942 году"². Этот Указ предусматривал с 1 апреля временное прекращение выплат компенсации рабочим и служащим общественных, кооперативных и государственных предприятий. Данная компенсация за неиспользованный отпуск перечислялась в качестве специальных вкладов из 3% годовых в сберегательные кассы. Выдача совершалась по окончании войны по установленным Советом Народных Комиссаров СССР срокам, до этого нельзя было пользоваться указанными средствами.

Указом от 10 апреля 1942 года устанавливался налог со строений⁴. Налогообложению налогом на строения подлежала стоимость жилых домов, складов, заводских зданий, театров и других строений с дополнительными постройками, принадлежащими организациям, учреждениям или физическим лицами. Ставка налога составляла 0,5% от стоимости строений предприятий, и 1% стоимости строений жилого фонда.

Делая вывод, нельзя не упомянуть о том, что налоговая политика СССР за время Великой Отечественной войны претерпела большое количество изменений. Удельный вес налоговых поступлений в военное время повысился в доходах государственного бюджета. В 1943 году налоги и другие денежные поступления составили 5,9 миллиардов рублей. Это можно объяснить тем, что был введен ряд поправок в Указы и законы, тем самым были прибавки к подоходному налогу, сельскохозяйственному, введению налога на холостяков и бездетных граждан. Рост сумм платежей послужил причиной изъятия части свободных денежных средств, которые образовывались в результате сокращения расходов на услуги и товары. Но в условиях войны налоги были необходимым инструментом для мобилизации средств. Общая сумма поступлений от налогов и взносов за период войны составила 27 миллиардов рублей, что оставляет 26,4% доходов государственного бюджета.

Но граждане осознавали, что надо перетерпеть, война - непростое время для страны, учитывая то, что каждая семья отправляла родных на фронт. Все изменения связывали с грядущей Победой.

¹ Указ Президиума ВС СССР от 29.12.1941 "О военном налоге".

² Указ Президиума ВС СССР от 09.04.1942 "О временном прекращении выплаты денежной компенсации за неиспользованный отпуск в 1942 году".

³ Библиотека нормативно-правовых актов Союза Советских Социалистических Республик. Интернет-архив. - URL: <http://www.libussr.ru/infdoc3.htm>

⁴ Сборник законов 1938-1956 Интернет-архив. - URL: <https://ru.wikisource.org/>

TAXATION OF THE POPULATION IN THE PERIOD 1941-1945

© 2020 Nemudrova Alena Aleksandrovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: nemudrovaaa@yandex.ru

Keywords: personal income tax, agricultural tax, bachelor's tax, military tax, spectacle tax, cinema tax, temporary suspension of payment of monetary compensation for unused vacation in 1942, building tax, cancellation of property tax, collection from vehicle owners, state duty.

The article is devoted to the analysis of such concepts as income, military and other taxes and the temporary suspension of cash compensation payments, which directly affect the country's activities and its economic situation during the Great Patriotic War of 1941-1945. Various kinds of decrees on income tax, on a premium to it, as well as the influence of decrees in different spheres of human activity are considered.

УДК 334.021
Код РИНЦ 06.56.51

СПЕЦИАЛЬНЫЙ НАЛОГОВЫЙ РЕЖИМ "НАЛОГ НА ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ДОХОД"

© 2020 Немудрова Алена Александровна
студент

© 2020 Салькина Альфия Ринатовна
кандидат экономических наук, преподаватель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: nemudrovaaa@yandex.ru

Ключевые слова: самозанятые, налогоплательщики, налоговая база, профессиональный доход, специальный налоговый режим.

В статье рассматриваются особенности такого налогового режима, как "Налог на профессиональный доход" или "Самозанятость". В рамках работы рассматривается основное налоговое законодательство по данному вопросу, а также экономические особенности его внедрения. Делаются выводы о значении внедрения данного налогового режима для экономики страны.

27 ноября 2018 года опубликован федеральный закон о проведении эксперимента, который устанавливает специальный налоговый режим "Налог на профессиональный доход". Данная статья посвящена раскрытию основных аспектов закона N 422-ФЗ и анализу положительных и отрицательных сторон налога на профессиональный доход.

В соответствии с Федеральным законом N 422-ФЗ от 27 ноября 2018 года "О проведении эксперимента по установлению специального налогового режима "Налог на профессиональный доход" начинается проведение эксперимента в субъектах Российской Федерации: в городе Москва, в Московской области, Калужской области и Республике Татарстан с 1 января 2019 года, то есть по четырем пилотным регионам. После очевидного успеха было решено с 1 января 2020 года данный налог применить еще в 19 регионах: город федерального значения Санкт-Петербург, Челябинская, Тюменская, Свердловская, Сахалинская, Самарская, Ростовская, Омская, Новосибирская, Нижегородская, Ленинградская, Воронежская и Волгоградская области, а также в Пермском крае и Красноярском крае, Ханты-Мансийском автономном округе - Югре, в Ненецком, Ямало-Ненецком автономных округах и в Республике Башкортостан.

Эксперимент распланирован на 10-летний срок, то есть до 31 декабря 2028 года включительно. За этот промежуток времени нельзя вносить какие-либо поправки в законодательстве, которые касаются увеличения налоговых ставок и уменьшения предельного размера доходов, что позволяет будущим налогоплательщикам застраховаться от неожиданных повышений налоговой нагрузки. Следовательно, вводится новая правовая категория налогоплательщиков - самозанятые.

Самозанятыми гражданами считается группа лиц, которая ведет бизнес и получает профессиональный доход от своей личной трудовой деятельности. У таких граждан нет работодателя и наемных работников.

Применять указанный налоговый режим могут физические лица, в том числе индивидуальные предприниматели (за ними остается право выбора, в зависимости от применяемого ОКВЭД выбирать на каком их специальных налоговых режимов им оставаться и какую процентную ставку уплачивать) Также, физические лица, которые применяют специальный налоговый режим освобождаются от уплаты налога на доходы физических лиц в отношении доходов, которые являются объектом налогообложения налога на профессиональный доход, а индивидуальные предприниматели освобождаются от уплаты налога на добавленную стоимость, исключение составляет НДС, подлежащий уплате при ввозе товаров в РФ, и не освобождаются от исполнения обязанностей налогового агента. Индивидуальные предприниматели могут освобождаться от уплаты страховых взносов в период применения налога на профессиональный доход, но, чтобы в период работы на данном режиме вошли в стаж для пенсии, нужно платить в Пенсионный Фонд страховые взносы в добровольном порядке.

Стоит отметить, что самозанятыми могут стать не только граждане Российской Федерации, но и иностранцы, граждане евразийского экономического союза, а это, в свою очередь, дополнительное стимулирование экономической системы страны иностранным капиталом.

Для того, чтобы зарегистрироваться как самозанятый, было создано мобильное приложение "Мой налог" - это программное обеспечение федерального органа исполнительной власти, уполномоченного по контролю в области налогов и сборов. Налоговые органы

рекомендуют зарегистрироваться в данном приложении, используя ИНН и пароль от личного кабинета налогоплательщика. Если у соответствующих данных у Вас нет, то их легко получить в любой налоговой инспекции.

В законе не указан точный список сфер деятельности для использования специального режима налогообложения, но существуют ограничения. Данный режим не применяется, если самозанятые функционируют:

- в реализации подакцизных товаров;
- в добыче полезных ископаемых;
- в перепродажи товаров.

Применять специальный режим можно при условии, что у самозанятых нет наемных работников и доход в год не превышает 2,4 млн рублей, что является одной из основных характеристик применения большинства специальных налоговых режимов.

Объектом налогообложения считаются доходы от реализации товаров, работ, услуг, имущественных прав. Согласно федеральному закону, не являются объектами налогообложения доходы:

- полученные в рамках трудовых отношений;
- от ведения деятельности в рамках договора простого товарищества, договора доверительного управления имуществом;
- от уступки прав требований;
- полученные в натуральной форме;
- от продажи имущества, которое использовалось в личных или иных нуждах;
- государственных и муниципальных служащих, исключением считаются доходы от сдачи в наем жилых помещений;
- от продажи недвижимого имущества
- от продажи транспортных средств
- от реализации долей в уставном капитале

Полный список объектов указан в статье 6 федерального закона от 27.11.2018 N 422-ФЗ.

Налоговой базой по специальному налоговому режиму является денежное выражение полученного от реализации товаров, работ и услуг дохода. Налоговая база определяется отдельно по каждому виду дохода, в отношении которых установлены различные налоговые ставки. Доходы учитываются нарастающим итогом с начала налогового периода.

Налоговый период в специальном налоговом режиме считается календарный месяц. Если постановка или снятие с учета происходят в течение календарного месяца, то налоговым периодом считается период времени со дня постановки на учет до дня снятия с учета в налоговом органе.

Что касается ставок по налогу на профессиональный доход, то по общему правилу налогообложения физические лица облагаются подоходным налогом в размере 13%, с суммы полученного дохода. Но в экспериментальном налоговом режиме предлагается вместо 13% платить по ставкам, которые значительно ниже: для физических лиц эта ставка составляет 4%, для юридических лиц и индивидуальных предпринимателей - 6%.

Исчисление налога происходит каждый месяц. Его необходимо уплатить до 25 числа месяца, следующего за истекшим налоговым периодом.

Если для большинства предприятий и организаций с 1 июля 2019 года существует необходимое условие, такое как установка онлайн-кассы, то для самозанятых это условие не является необходимым, то есть онлайн-кассы не потребуются.

Физические лица, индивидуальные предприниматели и прочие лица, приравненные к таковым, которые используют специальный налоговый режим, имеют право на получение налогового вычета, но не более 10.000 рублей.

Если физическое лицо снималось с учета, а затем вновь восстанавливалось в качестве налогоплательщика, то остаток неиспользованного налогового вычета восстанавливается, при этом не ограничен срок использования такого вычета.

При использовании налога на профессиональный доход налоговая декларация не представляется в налоговые органы.

Использование специального налогового режима позволяет:

- легально вести личный бизнес и получать доход без рисков получить штраф, предназначенный за незаконную предпринимательскую деятельность;

То есть физические лица, индивидуальные предприниматели имеют возможность оказывать работы и услуги на законных основаниях.

- значительно снижать налоговую нагрузку с предпринимателей, ведущих бизнес в одиночку;

Чтобы продавать продукцию собственного производства не нужно регистрироваться в качестве индивидуального предпринимателя, где процедура оформления является относительно сложной и налоги значительно выше.

Например, индивидуальный предприниматель, который использует общую систему налогообложения платит налог на прибыль в размере 20%; налог на добавленную стоимость в размере до 20%; налог на имущество - до 2,2%; фиксированные страховые взносы за себя в размере 31,1% от минимального размера оплаты труда, если доход составляет до 300.000 рублей и 1% от доходов, которые приходятся сверх этой суммы; страховые взносы за работников в размере от 15% до 30%; налог на доходы физических лиц в размере 13%.

На упрощенной системе налогообложения нужно перечислять страховые взносы за себя и за сотрудников, налог на доход физических лиц, налог в размере 6% на доход и от 5 до 15% на разницу между доходом и расходом.

Гораздо проще и легче обстоит ситуация на специальном налоговом режиме. Достаточно зарегистрироваться через приложение и оплачивать налог в размере 6% для индивидуальных предпринимателей.

- Снижать налоговую нагрузку на юридических лиц, которые получают услуги от самозанятых лиц.

Согласно закону N 422-ФЗ, статьей 2 предусмотрено, что юридические лица и индивидуальные предприниматели имеют право пользоваться услугами и покупать товары у самозанятых лиц, не исполняя обязанности налогового агента.

Возникает вопрос, кому стоит оформить самозанятость? Это прежде всего лица, которые имеют постоянную работу, но в свободное время подрабатывают. Здесь можно упомянуть:

- Фрилансеров - это люди, которые работают удаленно, то есть на дому
- Частных мастеров

- Людей, которые изготавливают товары самостоятельно и продают их.

По сведениям, предоставленных Федеральной налоговой службой, от 1 января 2020 года численность самозанятых граждан, которые предоставили в налоговые органы уведомления об осуществлении деятельности по оказанию услуг физическому лицу, составляет 4.676 человек, из них 461 человек - это иностранные граждане.

Самозанятые лица оказывают услуги:

- по присмотру и уходу за детьми, больными лицами, лицами, достигшими возраста 80 лет, а также иными лицами, нуждающимися в помощи;
- по уборке жилых помещений;
- по репетиторству;
- иные виды услуг, установленные законом субъекта Российской Федерации.

По данным Федеральной Налоговой службы численность таких самозанятых составила 4.427 человек, в том числе 459 человек иностранных граждан, на конец 2019 года.

Следует отметить тенденцию в изменении численности данной категории самозанятых. Абсолютное изменение в 2020 году по сравнению с 2019 годом составляет 249 человек, это превышение на 1,05% в начале 2020 года по сравнению с концом 2019 года.

По словам Председателя Правительства Российской Федерации Михаила Владимировича Мишустина в качестве налогоплательщиков налога на профессиональный доход на 23 декабря 2019 года в Российской Федерации было зарегистрировано свыше 330 тысяч человек. Из них 4,8% ведут деятельность в сфере рекламы и маркетинга, 5,7% занимаются репетиторством, 9,85% предоставляют квартиры в аренду, 18% зарегистрированных работают таксистами.

В общем, легализация самозанятых лиц в стране оказалась в целом успешной и востребованной.

В заключение хотелось бы сказать о том, что экспериментальный специальный налоговый режим имеет множество положительных сторон - это отсутствие обязательных платежей, то есть нет прибыли - нет налогов; можно совмещать с основной работой; расчетный счет не нужен, так как деньги можно получать за наличный расчет или на личную карту; налоговая декларация по налогу не предоставляется; иностранные граждане также могут стать самозанятыми на территории РФ.

Из минусов можно отметить то, что не вся деятельность попадает под налог на профессиональный доход и то, что сумма дохода не может быть выше 2,4 млн в год.

Таким образом, введение налога на профессиональный доход является показателем вовлечения новых налогоплательщиков в налоговую систему. Специальный налоговый режим, который в настоящее время введен на экспериментальной основе, в перспективе может затронуть все государство.

1. Федеральный закон от 27.11.2018 N 422-ФЗ "О проведении эксперимента по установлению специального налогового режима "Налог на профессиональный доход".

2. Налог на профессиональный доход. URL: <https://spmag.ru/articles/nalog-na-professionalnyydoход> (дата обращения 08.03.2020).

3. Каминова А.Ю., Захарьева Д.Г. Анализ введения в РФ нового налогового режима для самозанятых граждан // Экономика и бизнес: теория и практика. - 2019. - №1. - С. 110-114.

4. Федеральная Налоговая служба. URL: <https://www.nalog.ru>

SPECIAL TAX REGIME "TAX ON PROFESSIONAL INCOME"

© 2020 Nemudrova Alyona Aleksandrovna
Student

© 2020 Salkina Alfiya Rinatovna
Candidate of Economics, Lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: nemudrovaaa@yandex.ru, alya-0508@yandex.ru

Keywords: self-employed, taxpayers, tax base, professional income, special tax regime.

The article discusses the features of such a tax regime as "professional income Tax" or "self-Employment". The paper considers the main tax legislation on this issue, as well as the economic features of its implementation. Conclusions are drawn about the importance of implementing this tax regime on the country's economy.

УДК 338.2

Код РИНЦ 06.81.12

ОТБОР И РЕАЛИЗАЦИЯ ИННОВАЦИОННО-ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ ГЧП В ПРОМЫШЛЕННОСТИ

© 2020 Никитина Наталья Владиславовна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Nikitina_nv@mail.ru

Ключевые слова: государственно-частное партнерство; инновационно-инвестиционный проект; инициация проекта ГЧП; отбор проекта ГЧП.

Реализация проектов ГЧП возможна и эффективна не только в сфере услуг, строительства дорог, ЖКХ и др., но и в промышленных отраслях экономики. В статье представлен алгоритм отбора инновационно-инвестиционных программ ГЧП, который должен способствовать увеличению инициатив по созданию совместных проектов государства и частного бизнеса в промышленности.

Исследование обусловлено необходимостью развития отечественного промышленного сектора экономики и возможностью использования механизмов взаимодействия государства и частного бизнеса для достижения поставленной цели. Российские предприятия нуждаются в модернизации и увеличении производственных мощностей, применяемых технологий, увеличении рынков сбыта, поддержке государства и др.

Механизм государственно-частного партнерства является мощным инструментом для развития. Уже сейчас реализовано и продолжают действовать проекты с совместным участием органов государственной власти и частных инвесторов, преимущественно в таких сферах, как ЖКХ, дороги, передача энергии, образование, культура, спорт.

Этот механизм может быть применим и в промышленности. Возможности развития сотрудничества государства и частного бизнеса в этой сфере практически не рассматриваются. Варианты реализации государственно-частного партнерства (ГЧП) и муниципально-частного партнерства (МЧП) в реальном секторе экономики полностью не раскрыты¹. По этой причине отсутствует инициатива со стороны государства и частного бизнеса в создание совместных проектов.

Тем не менее имеется ряд целевых программ по развитию промышленных отраслей как на федеральном, так и на региональных уровнях, в рамках которых предусмотрено строительство новых и поддержка существующих производственных предприятий и кластеров. Ввиду этих обстоятельств разработан и представлен алгоритм процедур инициации, отбора и реализации проектов ГЧП и МЧП в промышленности.

Процедуры инициации, отбора и реализации конкретных инновационно-инвестиционных проектов ГЧП и МЧП в промышленности в рамках целевой программы можно систематизировать по этапам в зависимости от их последовательности и продолжительности.

Этап 1 - инициация инновационно-инвестиционных проектов ГЧП и МЧП в промышленности. Продолжительность данного этапа не должна превышать года, иначе существенным образом пострадают качество и актуальность подготовленной информации и расчетов. Он должен включать:

- принятие решения о необходимости реализации инновационно-инвестиционных проектов ГЧП и МЧП в промышленности;
- определение приоритетных направлений инвестирования и господдержки;
- инициация, отбор, подготовка и формирование портфеля пилотных инновационно-инвестиционных проектов ГЧП и МЧП в промышленности;
- определение схем и источников финансирования, поиск и привлечение инвесторов;
- подготовка проектной документации;
- заключение контрактов с участниками инновационно-инвестиционных проектов ГЧП и МЧП в промышленности.

Этап 2 - реализация пилотных проектов. Этот этап нацелен на апробацию выбранных схем взаимодействия, поддержки бизнеса и его финансирования. Продолжительность этапа не должна превышать рекомендуемого прогнозного периода² - 3-5 лет. Он должен включать:

- реализация подготовленных пилотных инновационно-инвестиционных проектов ГЧП и МЧП в промышленности;
- совершенствование промышленной политики с учетом возможностей, целей и механизмов реализации инновационно-инвестиционных проектов ГЧП и МЧП;
- разработка и принятие (редактирование имеющихся) на федеральном и региональном уровнях законов о реализации инновационно-инвестиционных проектов ГЧП и МЧП в промышленности;
- создание специализированных структур по управлению, в частности контролю, инновационно-инвестиционными проектами ГЧП и МЧП в промышленности;
- разработка программ по привлечению инвесторов;
- оценка результатов с целью совершенствования вышеизложенных процедур каждого этапа.

Этап 3 - подготовка к развитию и реализации инновационно-инвестиционных проектов ГЧП и МЧП в промышленности. Рекомендуемая продолжительность данного этапа также, по мнению авторов, не должна превышать прогнозный период в 3-5 лет.

- разработка и публикация программы развития отраслей промышленности с применением механизмов ГЧП и МЧП региона;
- редакция нормативно-правовой документации с учетом выявленных потребностей;
- активная работа специализированных структур по управлению инновационно-инвестиционными проектами ГЧП и МЧП в промышленности, а именно:
 - отбор проектов, формирование потока проектов;
 - работа с инвесторами и кредитными учреждениями с целью оптимизации структуры финансирования инновационно-инвестиционными проектами ГЧП и МЧП;
 - повышение уровня управления инновационно-инвестиционными проектами ГЧП и МЧП в промышленности посредством повышения квалификации работников органов власти в сфере управления инновационно-инвестиционными проектами ГЧП и МЧП в промышленности.

Этап 4. Активная реализация инновационно-инвестиционных проектов ГЧП и МЧП в промышленности. На данном этапе проекты должны инициироваться и реализовываться во всех секторах промышленности региона. Данному этапу соответствует высокая развитость нормативно-правовой документации, регулирующей взаимодействие всех сторон ГЧП и МЧП; повышение инвестиционной привлекательности отраслей промышленности и увеличение притока денежных средств; рост поступлений в бюджет регионального и федерального уровней; повышение уровня социально-экономического развития региона.

На наш взгляд, такая последовательность действий должна способствовать появлению инициатив по созданию совместных проектов государства и частного бизнеса в промышленности и их успешной реализации.

¹ Официальный сайт национального центра государственно-частного партнерства [Электронный ресурс] URL: <http://pppcenter.ru/> (дата обращения: 01.03.2020).

² Приказ Министерства экономического развития Российской Федерации от 30 июня 2016 года N 423 "Об утверждении Методических рекомендаций по разработке, корректировке, мониторингу среднесрочного прогноза социально-экономического развития Российской Федерации и о признании утратившим силу приказа Минэкономразвития России от 30 ноября 2009 года N 492" [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://docs.cntd.ru/document/420383543> (дата обращения: 01.03.2020).

SELECTION AND IMPLEMENTATION OF INNOVATIVE AND INVESTMENT PPP PROJECTS IN INDUSTRY

© 2020 Nikitina Natalia Vladislavovna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: Nikitina_nv@mail.ru

Keywords: public-private partnerships; innovation and investment projects; initiation of a PPP project; the selection of a PPP project.

Implementation of PPP projects is possible and effective not only in the service sector, road construction, housing and utilities, etc., but also in the industrial sectors of the economy. The article presents the algorithm for selecting innovative and investment PPP programs, which should contribute to increasing initiatives to create joint projects of the state and private business in industry.

УДК 33.338.36
Код РИНЦ 06.00.00

ИССЛЕДОВАНИЕ ИТОГОВ РАЗВИТИЯ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНОГО КОМПЛЕКСА ЗА 2010-2019 ГГ.

© 2020 Никулина Екатерина Юрьевна
специалист по УМП II категории кафедры ЭОиСРП
Самарский государственный экономический университет
E-mail: katerina_nikulina@list.ru

Ключевые слова: машиностроение, развитие, классификация, тенденции, инвестиции, модернизация.

В течение длительного периода сохраняется устойчивая положительная динамика объема отгруженных товаров, выполненных работ и услуг машиностроительного комплекса РФ. Основными факторами роста производства в отрасли стали меры господдержки, рост инвестиций в основной капитал, а также улучшение динамики потребительского спроса.

Важнейшим обобщающим показателем деятельности машиностроительного комплекса является динамика объема отгруженных товаров, выполненных работ и услуг. Для характеристики развития машиностроения целесообразно рассмотреть ее за достаточно длительный период, учитывая при этом изменение структуры классификатора ОКВЭД. Динамика данного показателя в сопоставимых ценах 2010 г. представлена в табл. 1.

Таблица 1

**Объем отгруженных товаров, выполненных работ,
в сопоставимых ценах 2010 г., млрд. руб.¹**

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Добыча	6218	6349,9	6490,6	6599,5	6667,5	6998,2	6788,0
Обраб-е	18881	21064,6	22113,7	23894,4	24074,3	25612,2	23803,0
В т.ч.							
Пр-во машин	1013	1173,6	1190,3	1218,2	1102,4	1204,7	1079,2
Пр-во электро	1132	1266,9	1372,9	1410,3	1482,2	1719,7	1729,2
Пр-во трансп	1670	2136,9	2485,0	2784,0	2638,9	2217,9	2249,2
Пр-во и распредел-е	3665	4014,3	3699,2	3695,1	3709,2	3540,5	3653,7

Источник: составлено по материалам Федеральной службы государственной статистики <https://www.gks.ru/> Главная страница / Статистика / Официальная статистика / Промышленное производство.

Пересчет в сопоставимые цены осуществлялся на основе индексов цен, представленных по соответствующему виду экономической деятельности².

Характеризуя представленные данные, можно отметить, что рост объема отгруженных товаров, выполненных работ и услуг наблюдается по всем вышеприведенным видам экономической деятельности. Однако, величина его различна. Если по производству машин и оборудования рост показателя за 7 лет составляет достаточно небольшую величину - 6,3%, то по другим машиностроительным видам экономической деятельности рост более значительный.

Для более полного исследования необходимо рассмотреть и показатели последующих лет, учитывая иную структуризацию машиностроительных видов экономической деятельности (табл. 2).

Таблица 2

Объем отгруженных товаров собственного производства, выполненных работ собственными силами, в сопоставимых ценах 2016 г., млрд. руб.*³

	2016	2017	%
Добыча полезных ископаемых	11740	11231,6	95,7
Обрабатывающие производства	34967	37171,7	106,3
В том числе			
Производство компьютеров, электронных и оптических изделий	1280	1285,4	100,4
Пр-во электрического оборудования	856	884,9	103,4
Пр-во машин и оборудования, не включенных в другие группировки	1063	1081,7	101,8
Производство автотранспортных средств, прицепов и полуприцепов	1683	1938,0	115,2
Пр-во прочих транспортных средств и оборудования	1669	2167,9	129,9
Обеспечение электрической энергией, газом, паром, кондиционирование воздуха	5052	5075,5	100,5

* Источник: составлено по материалам Российского статистического ежегодника. Федеральная служба государственной статистики https://gks.ru/enterprise_industrial?print=1.

Следует отметить, что показатели 2016 г. в табл. 4-5 являются несопоставимыми, поскольку в табл. 4 они приводились к ценам 2010 г., в табл. 5 - к ценам 2016 г. В то же время данные показатели позволяют вскрыть тенденции по отдельным машиностроительным видам экономической деятельности. Динамика показателей за 2016-2017 гг. в целом соответствует тенденциям за период 2010-2016 гг. Производство продукции до 2016 г., включаемой в вид деятельности "Производство машин, оборудования", а с 2016 г. в виды деятельности "Производство компьютеров а также электронных изделий", "Производство машин и оборудования, не включаемых в другие группировки имеет наименьшее значение роста и за восемь лет изменилось не столь существенно. Более значимы темпы роста по другим машиностроительным видам деятельности, но и они не достигают достаточно высоких значений, учитывая длительность исследуемого периода.

Если анализировать долю машиностроительных видов деятельности в объеме отгруженных товаров, выполненных работ всей промышленности (суммарному объему, связанному с добычей полезных ископаемых, производствам обрабатывающей отрасли, производству и

распределению электроэнергии, газа / обеспечение электрической энергией, газом, паром, кондиционирование воздуха, то можно отметить, что за восемь исследуемых лет она почти не изменилась (13,3% в 2010 г., 13,8% в 2017 г.). Незначительно она также изменилась и по отношению к обрабатывающим производствам: 20,2% и 19,8% соответственно.

Более информативнее динамики абсолютных показателей представляются ценные и базисные темпы роста объема отгруженных товаров, выполненных работ (см. табл. 3). Характеризуя динамику показателей за 2010-2016 гг. можно отметить, что только по производству электрооборудования, электронного и оптического оборудования не было снижения объема отгруженных товаров по сравнению с предыдущим годом. Все значения темпов роста более 100%, а базисный темп роста наибольший (152,8%) не только среди машиностроительных видов деятельности, но и в целом по сравнению с обрабатывающими производствами и другими комплексными группами видов экономической деятельности.

Таблица 3

Темпы роста объема отгруженных товаров, выполненных работ, %

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Добыча							
- Базисный	100	102,1	104,4	105,5	107,2	112,5	109,2
- цепной	-	102,1	102,2	101,6	101,0	104,9	96,9
Обраб-е							
- Базисный	100	111,6	117,1	126,6	127,5	135,7	126,1
- цепной	-	111,6	104,9	108,1	100,8	106,4	92,9
В т.ч.							
Пр-во машин							
- Базисный	100	115,8	117,5	120,3	108,8	118,9	106,5
- цепной	-	115,8	101,4	102,3	90,5	109,3	89,6
Пр-во электро							
- Базисный	100	111,9	121,3	124,6	130,9	151,9	152,8
- цепной	-	111,9	108,4	102,7	105,1	116,0	100,6
Пр-во трансп. средств							
- Базисный	100	127,9	148,8	166,7	158,0	132,8	134,7
- цепной	-	127,9	116,3	112,0	94,8	84,0	101,4
Производство и распред-е электроэнергии							
- Базисный	100	109,5	100,9	100,8	101,2	96,6	99,7
- цепной	-	109,5	92,2	99,9	100,4	95,5	103,2

Источник: составлено по материалам Федеральной службы государственной статистики. URL: <https://www.gks.ru/>.

Обращает на себя внимание достаточно динамичный рост объема отгруженных товаров по производству машин и оборудования (базисный темп роста в 2-13 г. - 120,3%) и, особенно по производству транспортных средств и оборудования (базисный темп роста 2-13 г. - 166,7%). Однако начиная с 2014 г. по данным видам деятельности началось снижение показателей. Из всех рассмотренных видов деятельности наиболее существенный спад в объеме отгруженных товаров наблюдался в 2015 г. в производстве транспортных средств и оборудования.

В 2017 году машиностроительная отрасль в России впервые за последние 3 года демонстрирует определенную положительную динамику. Определяющими факторами увеличения производства в машиностроении выступили: увеличение инвестиций в основной капитал, рост динамики потребительского спроса, а также определенные меры поддержки со стороны государства

Можно отметить значительный рост производства в таких отраслевых подгруппах машиностроения, как железнодорожное, сельскохозяйственное, автомобильное, крупное энергетическое, дорожно-строительное. Однако уже в 2018 г. по некоторым машиностроительным видам экономической деятельности началось снижение (табл. 4).

Таблица 4⁴

**Темпы роста машиностроительных видов экономической деятельности
в 2018 г. по отношению к 2017 г., %**

По видам экономической деятельности	2018 / 2017 гг., в %
Пр-во компьютеров, электр-х и оптич-х изделий	98,5
Пр-во электр-го об-я	102,9
Пр-во машин и об-я, не включ-х в другие группир-и	99,4
Пр-во автотр-х ср-в, прицепов и полуприцепов	113,3
Пр-во прочих трансп-х ср-в и об-я	97,8

Источник: Россия в цифрах. 2018: Крат. стат. сб./Росстат- М., Р76 2018 - 522 с.

В 2018 году темпы роста машиностроительного производства были практически в два раза ниже, чем в 2017 году. В четвертом квартале произошло значительное снижение динамики. В автомобилестроении сохранялись достаточно высокие показатели, однако в четвертом квартале темпы роста производства указанной отрасли стали снижаться, так как было снижено потребительское автокредитование, сокращен спрос на грузовые автомобили.

Производителями железнодорожной техники были продемонстрированы достаточно хорошие результаты, но, тем не менее, экспертами РИА Рейтинга было сформулировано предположение, согласно которому темпы роста железнодорожной отрасли начнут устойчиво снижаться, начиная с 2019г., в связи с высокой степенью загрузки предприятий и насыщением рынка грузовых вагонов⁵.

Примечательно, что именно сельскохозяйственное машиностроение продемонстрировало наихудшие результаты по итогам 2018 года, что было вызвано сокращением государственных субсидий на приобретение сельскохозяйственной техники.

В крупном энергетическом машиностроении по определенным видам продукции было зафиксировано резкое снижение объемов производства. Экспертами РИА Рейтинга было сделано предположение, что продолжится снижение динамики производства машиностроительной сферы, начиная с 2019г., так же не исключен слабо-отрицательный результат.

Выводы: Продукция машиностроения востребована во всех сферах и отраслях экономики любой развитой страны, однако итоги ее развития свидетельствуют о достаточно сложных перспективах модернизации и роста в условиях цифровой экономики. Отсутствие инвестиций в основной капитал не обеспечивает необходимые условия для модернизации и повышения эффективности деятельности машиностроения.

¹ Российский статистический ежегодник. Федеральная служба государственной статистики <https://www.gks.ru/> Главная страница / Статистика / Официальная статистика / Промышленное производство

² Федеральная служба государственной статистики

³ Таблица составлена по материалам Российский статистический ежегодник. Федеральная служба государственной статистики https://gks.ru/enterprise_industrial?print=1

⁴ Таблица составлена по материалам Российский статистический ежегодник. Федеральная служба государственной статистики <https://www.gks.ru/>

⁵ Эксперты РИА Рейтинг. Аналитический бюллетень / Машиностроение: Тенденции и прогнозы, Вып. № 33. Москва, 35 С. URL: http://vid1.rian.ru/ig/ratings/mechanical_engineering_demo33.pdf

RESEARCH OF THE RESULTS OF THE DEVELOPMENT OF THE MACHINE-BUILDING COMPLEX FOR 2010-2019

© 2020 Nikulina Ekaterina Yurievna

Teaching and Learning Specialist II category of the Department of EOiSRP

Samara State University of Economics

E-mail: katerina_nikulina@list.ru

Keywords: mechanical engineering, development, classification, trends, investments, modernization.

For a long period is maintained stable positive dynamics of the volume of shipped goods, works and services on the Russian machine-building complex. The main production of growth factors in the industry began to state support measures, the growth of investment in fixed assets, as well as improving the dynamics of consumer demand.

УДК 332

Код РИНЦ 06.00.00

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПЛОДОРОДИЯ СОЛОНЦОВЫХ ПОЧВ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

© 2020 Обущенко Сергей Владимирович

доктор сельскохозяйственных наук, профессор

© 2020 Гнеденко Владимир Васильевич

доктор технических наук, профессор

Самарский государственный экономический университет

E-mail: gnedenko@mail.ru

Ключевые слова: экономическая эффективность, мелиорация, солонцовые почвы, севооборот, плодородие.

Статья посвящена экономической оценке применения различных агрохимических методов мелиорации солонцовых почв. Показано, что, применяя химические и агробиологические методы мелиорации, урожайность зерновых повышается до 7 центнеров зерновых с гектара.

Самарская область - регион, входящий в черноземный пояс нашей страны, где более 97% пахотных земель представлены черноземными почвами, обладающими изначально высоким уровнем естественного плодородия, в достаточной степени обеспеченных теплом с большим количеством солнечного света и продолжительным летом. Это способствует получению стабильного урожая зерновых культур.

Самарская область расположена на стыке двух природно-сельскохозяйственных зон: лесостепной и степной, граница между которыми проходит на западе по реке Волга и на востоке по рекам Самара, Большой и Малый Кинель.

Преобладающая часть территорий, входящих в лесостепную зону, представлена Предуральской провинцией лишь крайняя западная ее оконечность - Средне - Русской. Весь массив, относящейся к степной зоне, находится в пределах Заволжской провинции и характеризуется пониженным и слабым увлажнением. К этой части области и приурочены, главным образом, солонцовые земли, причем основные площади - к ее юго-восточной части¹.

В нашей стране площадь солонцов и солонцеватых почв равна 30 млн га, из них пашни 11 млнга.

Солонцовые земли в составе с/х угодий Самарской области занимают _50_ га, что составляет 1.8_% их площади.

Из 27 районов области солонцовые земли выявлены в том или ином количестве, исключение составляют Клявлинский, Иса克林ский и Шигонский районы.

Наибольшее распространение эти земли имеют на территории Алексеевского, Безенчукского, Большеглушицкого, Большечерниговского, Волжского, Кинельского, Нефтегорского, Пестравского, Приволжского и Хворостянского районов, где они составляют от 4,7% до 15,5% сельскохозяйственных угодий. Следует отметить при этом, что солонцовые земли Волжского района представлены, главным образом, солонцеватыми почвами, приуроченным к поймам рек.

Низкое естественное плодородие солонцовых почв приводит к резкому снижению их продуктивности и качества получаемой продукции².

Вопросы мелиорации и повышения плодородия солонцовых почв являются актуальными и требуют скорейшего решения.

Накопленный в настоящее время обширный материал научных исследований в области мелиорации солонцовых почв показывает, что, как правило, прибавка урожая зерна с мелиорированных участков составляет в среднем 3-4 ц/га, а сена многолетних трав - 10-15 ц/га³.

Широкое внедрение в производство научных разработок, изучение производственного опыта мелиоративного освоения солонцовых почв будут способствовать более рациональному и эффективному использованию этих, в сущности, бросовых земель и получение с них в значительно большем количестве с/х продукции высокого качества⁴.

Эффективное освоение солонцовых земель возможно только при дифференцированном использовании различных методов мелиорации солонцов и новых специальных машин с высокими технико-экономическими показателями⁵.

Основными методами мелиорации солонцов являются химический и агробиологический².

Химический метод мелиорации включает в себя внесение в почву химических мелиорантов гипса, хлористого кальция, железного купороса, фосфогипса и др. на фоне глубокой вспашки с почвоуглублением.

При взаимодействии химических веществ мелиорантов с коллоидным комплексом солонца вытесняется поглощенный натрий, что способствует микроагрегированию почвенной массы и уменьшению набухания коллоидов почвы, что коренным образом изменяет химические и физические (агрофизические) свойства солонцовых почв⁶.

Использование химических мелиорантов особенно большой эффект, если ему сопутствует повышение биологической активности почвы. Последнее достигается посевом соле-солонце и засухоустойчивых культур на мелиорируемых землях, внесением навоза, запашкой сидератов. На солонцах черноземной зоны наиболее перспективны подсолнечник, сахарное сорго, житняк, пырей сизый, люцерна синегрибридная.

Химический метод мелиорации может быть применен при любом содержании солонцов в почвенном покрове, но при содержании солонцов менее 25-30% гипс необходимо вносить только на солонцеватые пятна.

Химическая мелиорация солонцов дает лучший эффект при внесении минеральных и, главным образом, органических удобрений (доза 40-50 и более т/га) полными дозами рекомендуемых для зональных почв.

Агробиологический метод мелиорации является наиболее эффективным приемом мелиорации солонцов, имеющих высокое залегание кальциевых солей, карбонатов и гипса (выше 40 см), что позволяет использовать их для "самомелиорации".

Агробиологический метод мелиорации солонцов включает: систему глубокой мелиоративной вспашки на глубине 40-50 см; мероприятия дополнительного увлажнения на богаре, черные и кулисные пары и др.; подбор засухо-, соле-солонцеустойчивых культур; применение органических и минеральных удобрений².

На территории Самарской области засоленная почва имеет очаговый характер и располагается на незначительных площадях локально, не оказывая негативного воздействия на производство растениеводческой продукции в регионе.

В 2019 году было проведено обследование на выявление солонцеватых земель в хозяйстве ООО "Степные просторы" Большеглушицкого района Самарской области.

Согласно материалам почвенно-мелиоративного обследования проведение мелиорации солонцовых почв предусматривается на площади 44 га, в том числе путем гипсования 36 га, мелиоративной обработкой 8 га:

Агробиологический метод мелиорации предполагает внесение фосфогипса частями, $\frac{1}{2}$ часть дозы внести перед вспашкой, вторую часть дозы после вспашки. Осенью под вспашку необходимо равномерно вначале внести навоз, затем фосфогипс и поле пахнется. Лучшие условия растворимости гипса создаются в чистых парах.

Солонцовые почвы на территории Самарской области

№ п/п	Район	Площади пашни, возможные к мелиорации, га	
		При гипсовании	При мелиоративной обработке
1	Алексеевский	733	8858
2	Безенчукский	-	3779
3	Богатовский	228	1163
4	Больше-Глушицкий	859	8140
5	Больше-Черниговский	-	12459
6	Борский	656	1085
7	Волжский	1709	2446
8	Кинельский	1206	3724
9	Кинель-Черкасский	161	1149
10	Красноярский	31	739
11	Кошкинский	511	1537
12	Красноармейский	741	911
13	Нефтегорский	749	2198
14	Пестравский	2361	6747
15	Похвистневский	99	89
16	Приволжский	98	1388
17	Сергиевский	57	178
18	Ставропольский	9	490
19	Сызранский	697	2320
20	Хворостянский	1059	1965
21	Челно-Вершинский	162	354
21	Шенталинский	69	-
Итого по области:		12195	61720

Одной из важнейших задач при мелиорации солонцовых почв является накопление и сохранение влаги, возделывание соле- и солонцеустойчивых культур, ведущих к усилению обменных реакции и удалению продуктов обмена⁷.

Подбор культур необходимо дифференцировать также по этапам мелиорации освоения солонцов. При залужении гидроморфных солонцовых комплексов по безотвальной обработке необходим подбор многолетних трав длительного пользования. В полевых севооборотах на солонцовых почвах, в особенности еще не подвергнутых мелиорации, целесообразно увеличивать долю фуражных культур или многолетних трав вместо пшеницы, характеризующейся слабой устойчивостью к солонцеватости почв.

Химический метод мелиорации предусматривает сплошное внесение гипсосодержащих материалов¹.

Вопросами мелиорации солонцовых почв в производственных условиях в области начали заниматься с 1966 года с формированием агрохимической службы. С 1967 года составляются проекты на мелиорацию этих земель.

При разработке проектов упор делается на мелиорацию солонцеватых земель, на гипсование, объем которого примерно в три раза превышал мелиоративные обработки.

это вряд ли можно считать целесообразным, поскольку преобладающие площади этих земель находятся в зоне недостаточного и пониженного увлажнения при годовом количестве осадков менее 350 мм.

Экономическая оценка вовлечения солонцовых почв в севооборот по выращиванию зерновых культур показывает, что затраты по гипсованию почвы составляют порядка двенадцати тысяч рублей на 1 га, при этом, повышения урожайности составляет порядка семи центнеров.

¹ Типовые рекомендации по мелиорации солонцовых почв. М., "Колос", 1977, с. 73.

² Солонцы Поволжья, способы мелиорации, новейшая специальная сельскохозяйственная техника для повышения их продуктивности, Куйбышев, 1987, с. 6, с. 15, с. 17-19.

³ Многолетние травы для освоения засоленных почв (рекомендации по возделыванию). Барнаул, 1978.

⁴ Пак К.П. и др. - В кн.: Солонцы и их сельскохозяйственное использование. М., 1975, с. 98-99.

⁵ Егоров В.В. Вопросы теории и практики мелиорации солонцов, "Вестник сельскохозяйственной науки", № 6, 1980, с. 37, с. 41.

⁶ Агрохимия. М., "Колос", 1967., с. 207, с. 237

⁷ Егоров В.В. и др. "Теоретические основы улучшения мелиоративного состояния почв Поволжья. - В кн.: Проблемы борьбы с засухой и рост производства с.-х. продукции. М., "Колос", 1974, с. 119, с. 154.

ECONOMIC EVALUATION OF INCREASING THE EFFECTIVENESS OF FERTILITY SALINE SOILS OF THE SAMARA REGION

© 2020 Obushchenko Sergey Vladimirovich

Doctor of Agricultural Sciences, Professor

© 2020 Gnedenko Vladimir Vasilyevich

Doctor of Technical Sciences, Professor

Samara State University of Economics

E-mail: gnedenko@mail.ru

Keywords: economic efficiency, land reclamation, saline soils, crop rotation, fertility.

The article is devoted to the economic evaluation of the application of various agrochemical methods of reclamation of saline soils. It is shown that using chemical and aerobiological methods of reclamation, cereal productivity rises to 7 centners of grain per hectare.

ОСОБЕННОСТИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА В РФ

© 2020 Одинцова Ольга Владимировна

студент

© 2020 Чариков Вячеслав Сергеевич

кандидат экономических наук, доцент кафедры налогов и налогообложения

Самарский государственный экономический университет

E-mail: nalogi_audit@mail.ru

Ключевые слова: малый бизнес, налогообложение, налоги, налоговая политика, специальные налоговые режимы, государственная поддержка малого бизнеса, государственное регулирование, предпринимательство, экономика, экономическая ситуация.

В статье рассмотрены специфические черты малого бизнеса, современные тенденции государственной поддержки малого предпринимательства, представлено описание специальных налоговых режимов, функционирующих в Российской Федерации, рассмотрены изменения налогообложения малого бизнеса в России.

Развитие малого предпринимательства в России, несомненно, имеет большое значение для гармоничного роста экономики страны, так как данный сектор не только оказывает содействие структурной перестройке экономики, активизации научно-технического прогресса, но и благоприятно влияет на уровень ВВП страны, создание новых рабочих мест, формирование конкурентных рыночных отношений¹.

Показатели развития малого предпринимательства являются катализаторами развития экономической системы, уровня экономической свободы в государстве, темпа развития территории, региона, области или, в целом, государства.

Однако, несмотря на то, что малый бизнес играет ключевую роль в экономической системе страны, политика государственной поддержки и регулирования малого бизнеса в Российской Федерации на протяжении длительного времени носила формальный характер, на практике не достигалась эффективности функционирования институтов малого бизнеса.

Таким образом, актуальность обусловлена потребностью создания эффективного механизма государственного регулирования, в том числе оптимизации налоговой политики, малого предпринимательства.

В 2019 году в Российской Федерации действовало 5,7 млн субъектов малого и среднего предпринимательства. Субъекты малого и среднего бизнеса формируют рабочие места для 19 млн граждан (рис. 1).

Таким образом, 25% населения Российской Федерации в трудоспособном возрасте заняты в сфере малого и среднего предпринимательства.

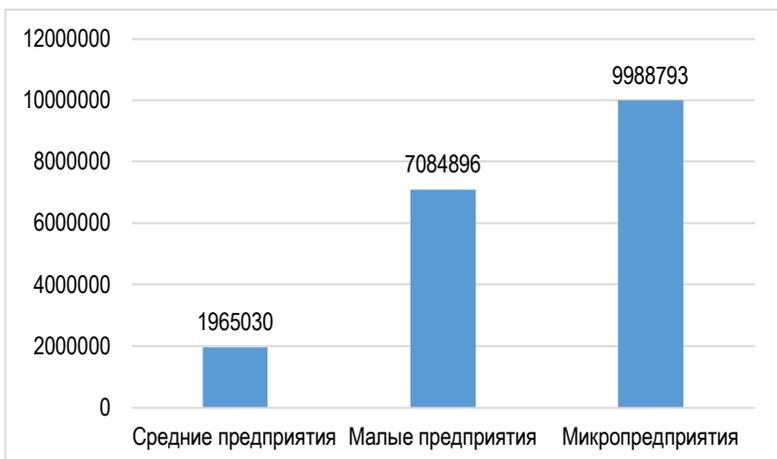


Рис. 1. Число работников, занятых в сфере малого и среднего бизнеса в 2018 г. в Российской Федерации, чел.²

Малый бизнес представлен во многих сферах (рис. 2).

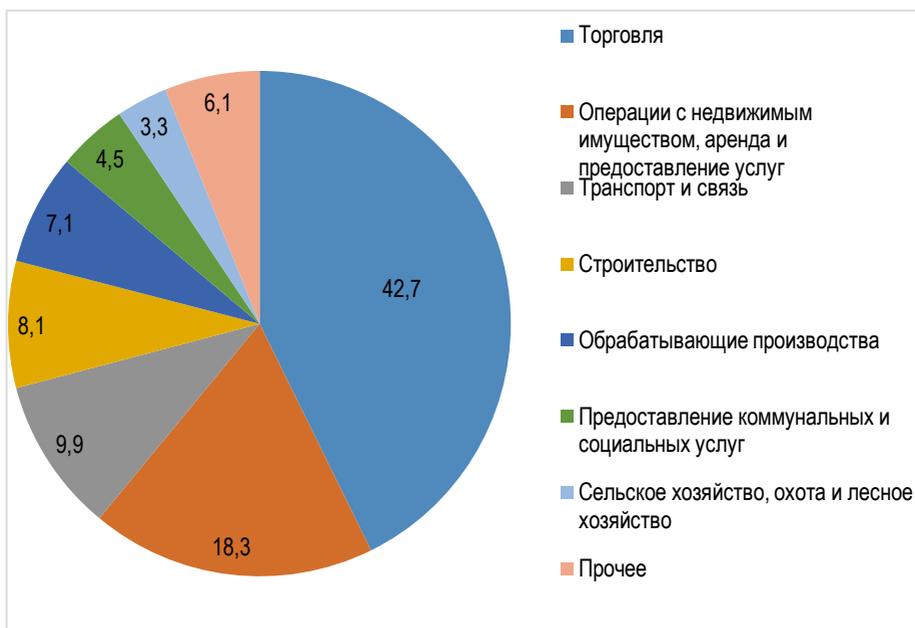


Рис. 2. Виды деятельности малого бизнеса в Российской Федерации в 2019 г., %²

За последние годы разработано и внедрено множество нормативно-правовых актов, нацеленных на содействие развитию субъектов малого бизнеса. Среди них: налоговые

каникулы, экономическая амнистия. Это говорит о положительной тенденции развития сферы малого бизнеса, о прогрессе в отношениях власти с бизнес-сообществом.

Среди важнейших задач государственной политики в области развития малого бизнеса является: увеличение количества субъектов предпринимательства и рост уплаченных налогов субъектами предпринимательства. Для достижения данных целей, а также для регуляции отдельных отраслей бизнеса и упрощения уплаты налогов в Российской Федерации были введены специальные налоговые режимы: "Особый порядок исчисления и уплаты налогов и сборов в течение определенного периода времени и применяемый в оговоренных случаях"³.

Специальные налоговые режимы нацелены на оптимизацию налоговой системы государства, "путем снижения налоговой нагрузки, на разработку и внедрение индивидуальной политики к субъектам экономической системы, упрощение процессов сдачи отчетности малого бизнеса, - так как в условиях рыночной экономики, субъекты малого и среднего предпринимательства занимают важное место"⁴.

На рис. 3 перечислены действующие на территории Российской Федерации специальные налоговые режимы.

Необходимо отметить, что те налоговые средства, полученные от субъектов малого бизнеса, использующих специальные налоговые режимы, поступают в бюджеты разных уровней государства; тем самым являясь гарантом увеличения доходной части бюджетов.

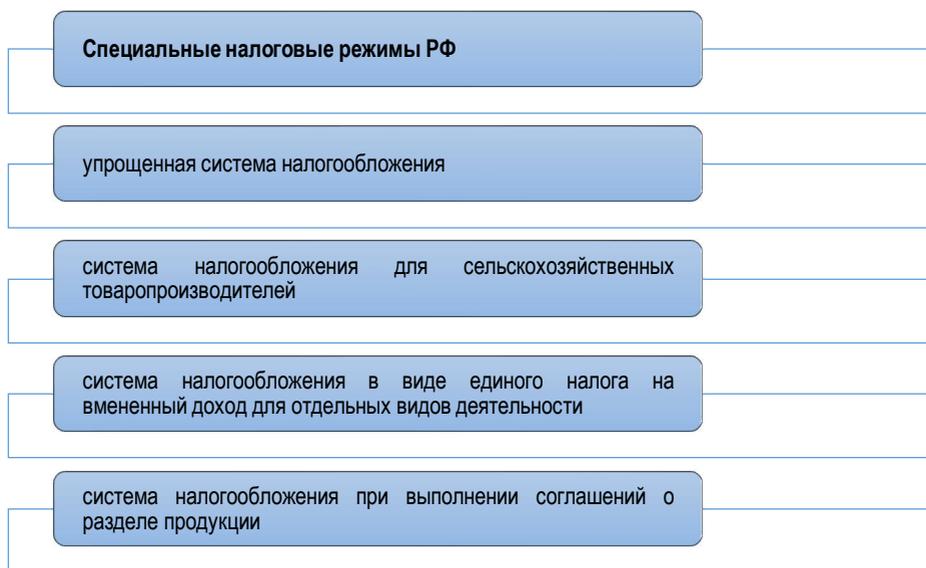


Рис. 3. Специальные налоговые режимы РФ³

На рис. 4 представлен объем налоговых поступлений в бюджет России (на 01.01.2019) по специальным налоговым режимам.

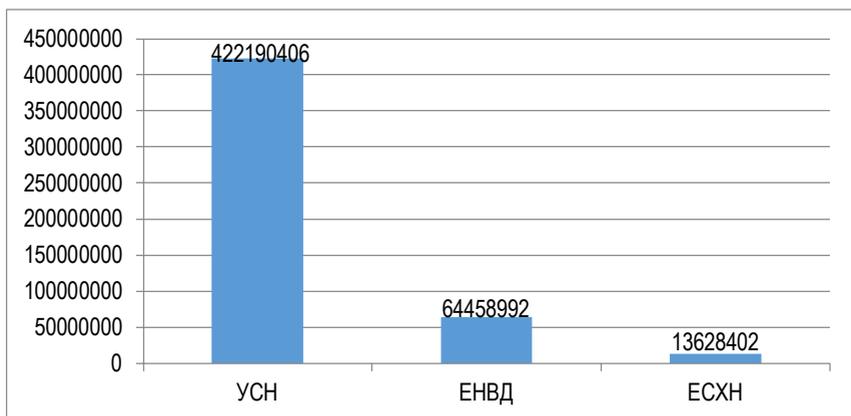


Рис. 4. Объем налоговых поступлений в бюджет РФ на 01.01.2019 г., тыс. руб²

Анализируя статистические данные рис. 4, можно констатировать, что самой распространенной формой специальных налоговых режимов является упрощенная система налогообложения: общий объем средств, который поступил в бюджет РФ за 2018 год составил - 422 190 406 тыс. руб. На ЕНВД в 2018 году приходилось 64 458 992 тыс. руб. Взносы, полученные по ЕСХН в 2018 году, составили 13 628 402 тыс. руб.

Специальные налоговые режимы играют важную роль в налоговой системе РФ, так как учитывают специфические особенности развития малого предпринимательства⁵.

Кроме этого, использование специальных налоговых режимов в настоящее время оптимизирует деятельность малого бизнеса путем замены одним налогом множества других действующих на территории Российской Федерации; совершенствования порядка сдачи отчетности и упрощения бухгалтерского учета.

При этом введение механизма специальных налоговых режимов позволяет качественно осуществлять налоговый контроль за формированием налоговой базы, решая проблему укрывательства доходов.

Таким образом, в последние годы разработано и внедрено множество нормативно-правовых актов, нацеленных на содействие развитию субъектов малого бизнеса, что является подтверждением положительной тенденции качественного развития сферы малого бизнеса. Среди важнейших задач государственной политики в области развития малого бизнеса является: увеличение количества субъектов предпринимательства и рост уплаченных налогов субъектами предпринимательства. Для достижения данных целей, а также для регулирования отдельных отраслей бизнеса и упрощения уплаты налогов в Российской Федерации были введены специальные налоговые режимы

¹ Васильева Н.А., Назаров М.А. Практика применения налоговых режимов для регулирования малого предпринимательства в РФ и за рубежом // Российская наука: актуальные исследования и разработки Сборник научных статей VI Всероссийской научно-практической конференции. Под редакцией Г.Р. Хасаева, С.И. Ашмаринной. 2018. С. 87-92.

² Федеральная служба государственной статистики Электронный ресурс [Режим доступа]: <http://www.gks.ru/> (дата обращения 05.03.2020)

³ Налоговый кодекс РФ: Принят Государственной Думой 16 июля 1998 года N 146-ФЗ, (с изм. от 27.12.2018 N 546-ФЗ) [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.consultant.ru>(дата обращения 05.03.2020)

⁴ Чурсина И.А. Налогообложение: история и современность // *Налоги*. 2017.- № 3(2).с.37

⁵ *Предпринимательская деятельность: особенности развития и налогообложения* // Фомин Е.П., Толмачев М.Н., Назаров М.А., Михалева О.Л., Павлова К.С., Лукьяненко Л.Ф. Самара, 2017.

FEATURES OF TAXATION OF SMALL BUSINESS IN RF

© 2020 Odintsova Olga Vladimirovna
Student

© 2020 Charikov Vyacheslav Sergeevich
Candidate of Economics, Associate Professor, Department of Tax and Taxation
Samara State University of Economics
Email: nalogi_audit@mail.ru

Keywords: small business, taxation, taxes, tax policy, special tax regimes, state support for small businesses, government regulation, entrepreneurship, economy, economic situation.

The article discusses the specific features of small business, current trends in state support of small business, a description of special tax regimes operating in the Russian Federation, and examines the changes in taxation of small businesses in Russia.

УДК 336
Код РИНЦ 06.00.00

ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ КОНКУРЕНЦИИ НА БАНКОВСКОМ РЫНКЕ

© 2020 Онучак Татьяна Валерьевна
магистрант

© 2020 Вишневер Вадим Яковлевич
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: ab3535@mail.ru

Ключевые слова: банковская конкуренция, защита конкуренции, антимонопольное регулирование, Банк России, Федеральная антимонопольная служба.

В статье рассмотрена необходимость государственного регулирования конкуренции на банковском рынке. Выявлены основные направления его развития в современных условиях.

В современном мире вмешательство государства в экономическую сферу рассматривается, как обязательное условие эффективного функционирования рыночных отношений.

Банковские учреждения оказывают значительное влияние на развитие отраслей производства. Банковские институты включают в себя большое количество сфер, тем самым выполняют исключительно важные функции, к которым можно отнести: перераспределение финансовых ресурсов, создание платежных средств и их учет, поддержание и организация расчетов, информирование и консультирование.

Банковская конкуренция является важным элементом механизма функционирования банковской системы. Задачей государственной политики является создание необходимых условий для эффективной конкуренции и ее регулирование.

Как правило, законные интересы вкладчиков, кредиторов, а также общая стабильность банковской системы РФ, находятся под угрозой различных неблагоприятных ситуаций, поэтому Банк России берет на себя задачу анализировать и регулировать деятельность кредитных организаций.

Механизм регулирования банковской конкуренции достаточно сложен и многогранен. Методы и инструменты антимонопольного регулирования на банковском рынке, осуществляемые Банком России, делятся на экономические, административные и социально-психологические¹.

Первые, включает инструменты, обеспечивающие такой критерий, как надежность кредитной системы, базирующейся на обеспечении равных и независимых конкурентных взаимоотношений. Административные инструменты базируются на применении Банком России определенных законодательных мер и нормативных актов.

Роль социально-психологических методов состоит в вербальном влиянии рекомендаций, заявлений и оценок представителей Банка России

Проведенные Ассоциацией "Россия" расчеты индекса Херфиндаля-Хиршмана (ННН) для оценки уровня концентрации на российском банковском рынке, показывают, что по активам банковского сектора в целом его значения за последние 5 лет менялись незначительно и соответствуют параметрам умеренно-концентрированного рынка.

Это объясняется тем, что российская банковская система, несмотря на массовый в последние 3 года отзыв лицензий, характеризуется большим числом кредитных организаций. Итоги анализа изменяются, если объединить кредитные организации в группы по классификации Банка России. В этом случае динамика ННН приобретает выраженный повышательный тренд, а его значения указывают на то, что он уже входит в категорию рынков с высокой степенью концентрации².

Как уже было отмечено, важнейшим звеном в регулировании конкурентной среды в банковском секторе в современных условиях являются антимонопольные ведомства, органы банковского надзора и службы по защите потребителей финансовых услуг. Важнейшая их задача заключается в обеспечении финансовой стабильности.

Сотрудничество ведомств по борьбе с монополиями, органов по надзору за банками и служб защиты потребителей финансовых услуг, в свою очередь обеспечивает регулирование конкурентной среды сектора банков в данных условиях. Это прямо влияет на состав полномочий, изменение баланса сил, что может привести к конфликтам интересов или, как минимум, к повышению административных барьеров.

Опыт многих стран, прежде всего развитых, показал, что антимонопольное законодательство решает многие задачи, связанные с проявлениями недобросовестной конкуренции (нарушениями правил поведения), но не приспособлено для решения проблемы снижения потенциала системных рисков и угрозы их реализации.

Антимонопольное ведомство не в состоянии оценить финансовое состояние банка после проведения консолидационных процедур.

Под этим углом зрения улучшению конкурентной среды в гораздо большей степени содействует переход к пропорциональному регулированию, которое с принятием в 2011 г. Базеля-3 получило возможности для своей полной и последовательной практической реализации.

Этим документом, как известно, предусмотрено введение дополнительных требований к достаточности капитала банков, установление обязательных нормативов, нацеленных на ограничение финансового рычага. Его главной особенностью является установление повышенных нормативов для крупных и системно значимых кредитных организаций, что по достижении определенного уровня ограничивает их возможности по наращиванию активов и росту их рыночной доли. В значительном объеме переход к Базелю-3 осуществлен в 2019 г.

Стоит отметить, что одновременное пропорциональное регулирование создает условия и для частичного выравнивания конкурентных возможностей малых банков. К примеру, в Бразилии, Японии, Швейцарии и целом ряде других стран банки разделены на категории в зависимости от размера и масштабов деятельности.

Каждой категории соответствует свой набор облегченных пруденциальных нормативов и иных требований, установленных регулятором. К числу этих стран в 2018 г. присоединилась и Россия.

Положительным итогом взаимодействия Банка России и Федеральной антимонопольной службы (ФАС) стала подготовка аналитического доклада и практических предложений по развитию конкуренции на финансовом рынке.

Сформулированные предложения по защите конкуренции в финансовом секторе опирались на сделанный в ходе проведенного исследования ключевой вывод, согласно которому "большинство рассматриваемых сегментов финансового рынка характеризуется недостаточным уровнем конкуренции и представляет собой монополию / олигополию с конкурентным окружением"³.

Важной задачей развития конкурентоспособности является изменения в правилах допуска организаций кредитования к предоставлению услуг по привлечению денежных средств из бюджета и других средств государства на счета банков и принятие участия в программах государства, таких как получение гарантий от банка, создание эскроу-счетов, финансирование по льготам. На данный момент правовая база нормативов РФ имеет более 56 нормативно правовых актов федерального уровня, которые содержат увеличенные требования к банкам для данных услуг.

Повышение требований, соответственно, связано с большим значением размера собственных средств банков (при использовании средств из бюджета должны быть не менее 300 миллиардов рублей), а также влияет факт того, что в его уставном капитале участвует РФ или Банк России. Это является причиной сужения круга банков, которых допу-

стили проводить данные операции, и ограничивается банками с государственным вовлечением.

ФАС обоснованно полагает, что "конкретные механизмы использования кредитных рейтингов в рассматриваемых целях могут быть дополнительно проработаны и, в частности, предполагать многоуровневую систему требований, основанных на кредитных рейтингах, где объемы допуска кредитных организаций к оказанию тех или иных услуг будут различаться в зависимости от уровня присвоенного кредитным организациям кредитного рейтинга".⁴ Благодаря этому будет сделан шаг в сторону рыночного подхода при принятии решений по размещению в банках бюджетных средств и их участию в государственных программах. Важное место в системе мер по защите конкуренции занимают вопросы, связанные с угрозой картелизации рынка банковских услуг. В аналитическом докладе содержится вывод, согласно которому "банковский сектор характеризуется наименьшим количеством лидеров, что свидетельствует о более низком уровне конкуренции по сравнению с другими секторами финансового рынка"³.

В этой связи поддержки заслуживают шаги по либерализации ценообразования на продукты банковского кредитования.

Такая многофункциональная система способствует важным задачам. Во-первых, это усиление ценовой конкуренции при помощи обеспечения выполнения платежей, переводов по мобильному номеру в любое время, а также, при условии того, что счет получателя или отправителя открыт в различных банках. Во-вторых, развитие новшеств и конкурентоспособности на рынке систем платежей.

В настоящее время Правительство и Банк России для сохранения конкуренции на должном уровне и сдерживания рыночной власти, принимают ряд мер для создания основных элементов цифровой инфраструктуры финансов, которые включают в себя платформу электронной коммерции, платформу биометрического распознавания на расстоянии (маркетплейс для финансовых услуг и регистрации сделок); систему открытого интерфейса и систему быстрого платежа.

Одна из главных задач здесь препятствовать расширению сетевого эффекта, который в случае запаздывания с принятием мер по защите конкуренции может способствовать усилению рыночного доминирования участников, которые обладают необходимыми и достаточными ресурсами для продвижения собственных технологических платформ.

В этой связи заслуживают особой поддержки инициативы Банка России по формированию цифровой финансовой инфраструктуры, услугами которой в равной степени могут воспользоваться все кредитные и иные финансовые организации вне зависимости от их размера и места расположения⁵.

Ограничение участия государства в банковской сфере во многих странах стоит на повестке дня. По достижении высокого уровня концентрации активов снижается эффект масштаба и усиливается опасность картелизации рынка банковских услуг. Жесткая олигополия или несовершенная монополия ведут к сокращению конкурентного пространства и ущемлению прав потребителей финансовых услуг.

Это может выражаться в самых различных формах: искусственное занижение процентных ставок по операциям привлечения денежных средств и завышение ставок кредитования, завышение тарифов и комиссий, навязывание избыточного объема услуг, регу-

лярные просьбы о докапитализации и др. Кроме того, "выращивание" эффективного частного собственника возможно только в конкурентной среде.

К настоящему времени в России доля участия государства в капитале кредитных организаций, с учетом тех из них, которые проходят санирование в Фонде консолидации банковского сектора, составляет примерно 70%. Говорить о шагах по ее снижению можно будет по завершении оздоровления банковского сектора.

Главной проблемой здесь будет не сам по себе институт частных собственников с высокой деловой репутацией, но их готовность вкладывать инвестиции именно в банковский сектор. Эта готовность будет определяться, с одной стороны, результатами политики оздоровления банковского сектора, а с другой - показателями его эффективности. Если благодаря конкуренции и переплетению интересов кредитных организаций и финтех-компаний обозначится процесс формирования национальной банковской экосистемы, обеспечивающей не только получение прибыли, но и удовлетворение общественных потребностей, то можно ожидать притока инвестиций в финансовый сектор.

¹ Рожкова О.А. Механизмы государственного и негосударственного регулирования банковской конкуренции. // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2011, №1(82). С. 154-160.

² Вишневер В.Я., Чернигова М.С. Особенности монополизации на банковском рынке России. // Вектор экономики. 2017. № 4 (10). С. 34.

³ Доклад о состоянии конкуренции в Российской Федерации, Федеральная антимонопольная служба, М., 2018. // <https://fas.gov.ru/documents/685806>;

⁴ Конкуренция на финансовом рынке. Аналитический доклад, Центральный банк Российской Федерации, М., 2018. // https://cbr.ru/StaticHtml/File/41186/20180607_report.pdf

⁵ Семкина А.А., Вишневер В.Я. Банк России как мегарегулятор в посткризисный период. // Проблемы развития предприятий: теория и практика: материалы 17-й Междунар. науч.-практ. конф., 20-21 дек. 2018 г.: в 3 ч. / [редкол.: Г.Р. Хасаев, С.И. Ашмарина (отв. ред.) и др.]. - Ч.1. - Самара: Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2018. С. 41-45.

STATE REGULATION OF COMPETITION IN THE BANKING MARKET

© 2020 Onuchak Tatyana Valerievna
Undergraduate

© 2020 Vishnever Vadim Yakovlevich
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: ab3535@mail.ru

Keywords: banking competition, protection of competition, antitrust regulation, Bank of Russia, Federal Antimonopoly Service.

The article considers the need for state regulation of competition in the banking market. The main directions of its development in modern conditions are revealed.

НАЛОГ НА ИГОРНЫЙ БИЗНЕС В РОССИИ: ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ И РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ

© 2020 Павлова Ксения Сергеевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: mrs.pavlova@list.ru

Ключевые слова: налог на игорный бизнес, региональный налог, налоговая база, игорный бизнес, налоговая ставка.

Статья посвящена особенностям налогообложения игорного бизнеса в России. Рассмотрены основные элементы налога, в частности специфика исчисления налоговой базы. Проведен анализ по различным субъектам РФ исчисленных и уплаченных сумм налога с различных категорий объектов налогообложения.

Азартные игры существуют с давних времен в России и мире. Первые упоминания об играх датируются приблизительно 3000 г. до н.э. Современный игорный бизнес в РФ ограничен законодательно, так как оказывает доказанное негативное влияние на население страны. Важной проблемой игорного бизнеса является игромания, что объясняет необходимость жесткого государственного контроля деятельности с точки зрения социальной политики. Современный порядок налогообложения азартных игр предполагает начисление налога на игорный бизнес на каждую единицу игрового оборудования или каждого процессингового центра, пункта приема ставок. Выигрыш у игроков - физических лиц свыше 4 тысяч рублей относится к налогооблагаемым доходам по НДФЛ.

С 1 июля 2007 года согласно ФЗ 244-ФЗ от 29.12.2006 г. азартные игры, которые представлены в казино, и игры в залах игровых автоматов, могут проводиться исключительно на специально отведенной территории - игорной зоне¹. На территории России разрешено организовывать только букмекерские конторы и тотализаторы, в том числе через интернет, региональное правительство вправе полностью запретить игорный бизнес в регионе. Такое решение правительства обусловлено стремлением централизовать игорные заведения по всей стране, что позволит эффективнее проводить контроль и надзор за подобной деятельностью. На сегодняшний день в стране функционируют 4 игорные зоны:

1. "Красная поляна" - расположена в г. Сочи, Краснодарский край;
2. "Сибирская монета" - расположена в Алтайском крае;
3. "Приморье" - в г.о. Артемовский, Приморский край;
4. "Янтарная" - в Калининградской области.

Планируется в течение периода 2020-2021 гг. открыть новую игорную зону в Крыму. Расположение игорных зон не случайна. Близость к курортным территориям обусловлена стремлением развить туристско-рекреационные зоны за счет налоговых поступлений в региональный бюджет от игорного бизнеса и за счет маркетинговых инструментов продвижения игорных заведений. Организаторы азартных игр для привлечения потребителей го-

товы активно развивать инфраструктуру развлечений и отдыха, включая строительство отелей, ресторанов, баров, организуя яркие программы и шоу для досуга клиентов.

Строгий государственный контроль и обязательное лицензирование деятельности обоснованы негативными последствиями проведения азартных игр для населения². Согласно данным Всемирной организации здравоохранения к психическим расстройствам и расстройствам поведения согласно международной классификации болезней относится диагноз - лудомания, т.е. патологическое влечение к азартным играм³. У людей с этим диагнозом игры занимают доминирующую позицию в жизни над обычной деятельностью, что фактически наносит ущерб не только социуму, но и негативно сказываются на профессиональной деятельности индивида, на материальном и на душевном состоянии его и всей семьи.

При организации азартных игр уплачивается налог на игорный бизнес, который относится к региональным налогам. Региональные власти вправе регулировать ставки налога в пределах законодательных рамок, установленных в главе 29 НК РФ³. К налогоплательщикам относятся юридические лица, которые осуществляют деятельность по организации и проведению азартных игр. Перечень объектов налогообложения перечислен в статье 366 НК РФ: игровой стол, игровой автомат, букмекерской конторы и тотализаторы, осуществляющие прием ставок как в процессинговых центрах и в пунктах приема, так и для интерактивных ставок.

Любой объект обложения налогом на игорный бизнес должен быть зарегистрирован в территориальном налоговом органе по месту своего нахождения или по месту учета (гл. 29 НК РФ). Для этого организатору игровой деятельности необходимо подать заявление для регистрации объекта в течение 5 календарных дней до фактической даты установки игрового оборудования, далее получить свидетельство о его регистрации, которое выдается ИФНС в течение 5 дней. Регистрации подлежит каждое изменение количества объектов игрового оборудования, в том числе при остановке деятельности игровой организации.

Налоговая база рассчитывается отдельно по каждому объекту обложения налогом. Если у организации несколько единиц игрового оборудования, относящихся к одному объекту обложения, то база исчисляется как общее количество объектов. Для игровых столов за каждое игровое поле уплачивается налог. Налоговым периодом по статье 368 НК РФ признается календарный месяц. Налоговая декларация подается в территориальные органы ФНС по месту регистрации объектов налогообложения до 20 числа месяца, который следует за прошедшим налоговым периодом. Уплата налога производится аналогично до 20 числа.

При изменении количества объектов налогообложения (их выбытии или приобретении новых) вносятся данные в свидетельство о новом их количестве при этом налогоплательщик учитывает неполный месяц для целей исчисления налога. Если изменения были внесены до 15 числа месяца, то налог рассчитывается как $\frac{1}{2}$ от суммы налога, подлежащего уплате. Если изменения были внесены после 15 числа, то налог уплачивается за полный календарный месяц согласно ст. 371 НК РФ.

Ставки по налогу устанавливаются каждым субъектом РФ отдельно соответствующими законами этих субъектов; в статье 369 НК РФ предусмотрены предельные максимальные и минимальные значения ставок по налогу. Самые низкие ставки налога приме-

няются по минимальным значениям НК РФ и отдельно не установлены региональным законодательством в Республике Алтай и в Чеченской Республике. Игровой бизнес полностью запрещен в субъектах РФ региональным законодательством в Республика Ингушетия, Республике Тыва, в Чувашии, в Вологодской, в Калужской, в Тамбовской областях, в Чукотском автономном округе. В Рязанской области введен частичный запрет, запрещена деятельность, связанная с тотализаторами. Несмотря на повышение нравственности населения, такой запрет отражается на налоговых доходах бюджета регионов и влияет на увеличение спроса на онлайн ставок в сети Интернет. Многие организации, которые принимают ставки на спорт являются спонсорами отечественных спортивных клубов и спортивных мероприятий. Например, футбольный клуб "Крылья Советов" в Самарской области поддерживает компания ООО "Бетринг"; она известна на рынке букмекеров под логотипом "Parimatch", что повлияло на решение правительства Самарской области о продолжении деятельности игорного бизнеса в регионе в данном секторе игорного бизнеса.

В Самарской области ставки по налогу на игровой бизнес установлены по максимальному пределу согласно Закону Самарской области от 13.10.1998 N 25-ГД, как и во многих субъектах РФ. За четыре года в регионе наблюдается спад по начисленному и уплаченному налогу на игровой бизнес, в 2015 г. сумма налога, поступившая в бюджет Самарской области составила 8,2 млн руб., к 2018 г. ситуация по удержанному налогу выровнялась и сумму налога, перечисленная в бюджет составила 8,8 млн руб. В 2017 г. сумма налога, подлежащего уплате снизилась на 22% по сравнению с 2016 г. и составила 5,6 млн руб. В 2018 г. показатель вырос по сравнению с предшествующим годом на 57%, собираемость налога за этот год возросла на 56 %. По данным ФНС в Самарской области в 2018 г. было зарегистрировано 8 организаций - налогоплательщиков по налогу на игровой бизнес, которые уплатили налог и предоставили декларации в районные ИФНС.

Наибольшее количество налогоплательщиков зарегистрированы в Пермском крае - 41 организация по данным 2018 г., при этом на территории края налог уплачивался в только за пункты приема ставок в букмекерских конторах в размере 5,7 млн руб., что является низким показателем налоговых поступлений в среднем по РФ.

Букмекерские конторы - основной доходный объект налогообложения игорного бизнеса. Наибольший налог с деятельности букмекерских контор компании уплатили в 2018 г. в г. Москве, начисленная сумма налога - 69,3 млн руб., второе место по начисленному налогу занимает Краснодарский край, где размер налога составил 34,8 млн руб., при этом Краснодарский край относится к территории, где располагается самая известная игорная зона. По данным официального источника - ФНС России в 2018 г. в Москве было зарегистрировано 671 пункт приема букмекерских ставок, что больше, чем количество зарегистрированных объектов во всем Северо-Кавказском федеральном округе на 125 объектов. (546 объектов на территории округа). Исчисленный налог за деятельность букмекерских контор в округе - 70 млн руб., из них только в Ставропольском крае - 28,9 млн руб., что относится к наибольшим показателям начисленного налога в целом по России⁴.

По данным 2018 года к самой прибыльной игровой зоной относится "Красная поляна", налоговое бремя с которой - 72 % от общей суммы исчисленного налога за игровые столы 2018 г. - 350,3 млн руб. Наименьший показатель по собираемости налога за игровые столы у "Янтарной" игровой зоны - доля исчисленного налога в целом от всех поступлений 6% - 24,2 млн руб. По объекту налогообложения - игровые автоматы первая позиция по

начисленному налогу у Краснодарского края - 302,9 млн руб., доля которого от общей суммы налога 79% за 2018 г., наименьший вес у Алтайского края - 4% от общего показателя или 14,5 млн руб.⁴ На данные оказывает влияние и региональное законодательство в части размера ставок по налогу. При практически одинаковом количестве игровых столов в "Красной поляне" - 66 единиц и "Приморье" - 64 единицы, ставки по данному виду объекта налогообложения у регионов отличаются в 2 раза. В Краснодарском крае налог уплачивается с каждого игрового стола в размере 250 тыс. руб., а в Приморском крае - в размере 125 тыс. руб. Максимальный размер ставки с каждого игрового стола уплачивается и в Калининградской области, в Алтайском крае налог уплачивается в размере 125 тыс. руб. Такая же ситуация обстоит и с игровыми автоматами в Алтайском и в Приморском краях ставка налога составляет 7,5 тыс. руб. с каждого автомата, а в Краснодарском крае и в Калининградской области ставка установлена региональными законами на уровне 15 тыс. руб. за каждый автомат.

Современное российское законодательство в сфере игорного бизнеса отвечает актуальным направлениям развития электронных услуг. В ФЗ №244-ФЗ введено понятие с 2019 г. "интерактивной ставки", что позволяет организовывать прием ставок букмекерам в сети Интернет. Для обеспечения контроля за деятельностью организации должны быть включены в саморегулируемые организации (далее - СРО) для букмекеров. В настоящее время действуют две букмекерские СРО на территории России: "Ассоциация букмекерских контор", "Первая СРО". Каждая букмекерская организация выбирает любую из СРО, где она получит членство. СРО был учрежден центр учета интерактивных ставок (далее - ЦУПИС), который представляет собой кредитную организацию, через которую организаторы ставок проводят финансовые операции с участием игрока и букмекерской конторы. Для получения доступа к ставкам онлайн игроку необходимо пройти две идентификации личности; для этого он должен зарегистрироваться одновременно на сайте букмекерской конторы и на сайте ЦУПИС. Для регистрации предоставляются документ, удостоверяющий личность, для граждан России - это паспорт. Процедура регистрации предполагает личное присутствие игрока. Приход игрока также требуется для подачи сведений в букмекерскую контору и в отделение банка, что делает менее привлекательными онлайн-ставки. На законодательном уровне требуются доработки системы контроля, которая позволила проходить идентификацию в удаленном доступе.

Территориальные налоговые органы и ФНС России наделены полномочиями по контролю за соблюдением законодательных требований игорными организациями, которые предъявляются к техническому состоянию оборудования для игорного бизнеса. Налоговые органы отслеживают данные о собственниках или об учредителях, у которых доля игорного бизнеса составляет 10 % и более от уставного капитала; информация ежегодно предоставляется организаторами азартных игр в налоговые органы. Органы исполнительной власти субъектов РФ, где расположены игорные зоны, наделены полномочиями по контролю и надзору за игорной деятельностью в рамках законодательства и в рамках своих компетенций. Исчерпывающая информация о планируемых контрольных мероприятиях и о проверках официально публикуется в открытых источниках, в том числе на сайтах государственных органов.

Подводя итоги, стоит отметить, что налогообложение игорного бизнеса имеет свои особенности в зависимости от регионального законодательства, установленного в каждом

субъекте РФ⁶. Некоторые субъекты федерации предпочли полностью ввести запрет для населения на все виды азартных игр, другие регионы используют максимальный размер ставок. Современной тенденцией развития игорного бизнеса являются интернет-площадки для любителей делать ставки. Однако сложная процедура регистрации, которая подразумевает личное присутствие человека препятствует широкому распространению данного вида деятельности на всей территории страны. При этом существует другая проблема с организацией азартных игр в сети Интернет - это незаконная деятельность нелегальных операторов азартных игр на сайтах, быстрая их адаптация к условиям блокировки этих сайтов ФНС России и Роспотребнадзором. Данная проблема не только пагубно влияет на социум, но и наносит ущерб региональным бюджетам, так как незаконные организации не уплачивают налоги с подобной деятельности.

¹ Федеральный закон "О государственном регулировании деятельности по организации и проведению азартных игр и о внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации" от 29.12.2006 N 244-ФЗ.

² Федеральный закон от 04.05.2011 N 99-ФЗ (ред. от 02.08.2019) "О лицензировании отдельных видов деятельности".

³ Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 27.12.2019, с изм. от 28.01.2020)

⁴ ФНС России [Электронный ресурс] - Официальный сайт ФНС России. - Москва, 2005-2020. Ссылка доступа: https://www.nalog.ru/m63/related_activities/statistics_and_analytics/forms/ (дата доступа: 03.03.2020)

⁵ НКО "Мобильная карта" [электронный ресурс] - Официальный сайт ЦУПИС. - Москва, 2020. Ссылка доступа: <https://1cupis.ru/info/about> (дата доступа: 05.03.2020)

⁶ См.: Михалева О.Л., Бойчук И.И. Проблемы и перспективы развития налоговой политики регионов // Сборник научных статей 4-й Международной научно-практической конференции "Тренды развития современного общества: управленческие, правовые, экономические и социальные аспекты". Отв. Ред.: Горохов // РЭИМ ЮЗГУ. Курск, 2014, с. 164-167

TAX ON GAMBLING BUSINESS IN RUSSIA: STATE REGULATION AND REGIONAL ASPECT OF TAXATION

© 2020 Pavlova Ksenia Sergeevna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: mrs.pavlova@list.ru

Keywords: gambling tax, regional tax, tax base, gambling, tax rate.

The article is devoted to the features of taxation of gambling in Russia. The main elements of the tax, the specifics of calculating the tax base are considered. The analysis of the calculated and paid tax amounts from various categories of objects of taxation for various constituent entities of the Russian Federation is carried out.

СУЩНОСТЬ КРИПТОВАЛЮТЫ

© 2020 Павлова Юлия Андреевна*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: pyo08@mail.ru

Ключевые слова: криптовалюта, электронные деньги, формирование, электронная валюта, цифровые деньги.

Актуальность исследования заключается в том, что криптовалюта по своим характеристикам во многом схожа с обычными деньгами, однако, имеет и ряд важных отличий, которые позволяют цифровым деньгам все больше набирать популярность в современном информационном пространстве. В статье рассмотрена сущность криптовалюты, механизм формирования данной валюты, выявлены проблемы и предложены пути решения данных проблем.

На сегодняшний день наибольшую популярность набирает разновидность денег, как криптовалюта. Криптовалюта представляет собой денежную виртуальную единицу, измеряемую в цифровых монетах. Данные цифровые монеты включают в себя зашифрованные данные, которые защищены от копирования и мошеннических действий. Производственный процесс данной валюты не имеет единого эмитента. Электронные деньги и криптовалюта являются абсолютно разными вещами. Первый вариант денежных средств относится к обычным деньгам, так как, прежде чем применять их в электронном виде, необходимо деньги положить на счет через терминал¹. Криптовалюта, наоборот, первоначально формируется через сеть. Она не имеет денежного воплощения, а также обеспечения ресурсами².

Добычей криптовалюты считается майнинг, представляющий собой добычу зашифрованного кода при помощи цифровых вариаций. Для обеспечения наибольшего числа единиц криптовалюты, необходимо иметь достаточно мощный компьютер, который за наименьший срок будет быстрее других решать поставленную задачу. Майнинг криптовалют производится на майнинговых фермах. Фермы состоят из множества мощных компьютеров, связанных между собой единой сетью, работающих для решения поставленных задач - круглосуточно.

Сегодня криптовалюта считается наиболее прогрессивным и перспективным инструментом³. Бытуют положительные стороны добычи криптовалюты, такие как: прозрачность; криптовалюта не облагается налогом; кошелек невозможно заморозить или заблокировать. Кроме этого существуют и отрицательные стороны: криптовалюту невыгодно майнить в домашних условиях, в связи с появлением гигантских майнинговых ферм, производящих валюту в огромных масштабах. Функционирование валюты мотивирует собствен-

* Научный руководитель - **Ермолаев Константин Николаевич**, доктор экономических наук, доцент.

ников вести журналы и в открытом доступе управлять операциями. Есть собственники, которые боятся, что наибольшая часть криптовалюты будет сосредоточена только лишь в одних руках с возможностью политического переворота в стране⁴.

Данная валюта имеет неоднозначный статус, так как в разных развитых странах она признается по-разному, начиная от всестороннего признания криптовалюты как принятого законом средства платежа, так и до полного запрета. Так, Япония является страной, которая признала криптовалюту первой и узаконила ее как форму платежа. В США были разработаны законы о контроле за криптовалютой, где была признана биржевым товаром. Практически все страны узаконили криптовалюту, но статус данная валюта пока не приобрела. Существуют страны, где полностью криптовалюту поставили под запрет: Эквадор, Боливия, Киргизия, Бангладеш. Так же есть государства, которые ввели жесточайшие ограничения для криптовалюты: Вьетнам, Таиланд, Исландия, а также Китай⁵.

Исландия осуществляет достаточно строгий надзор над капиталом своей страны после экономического кризиса, произошедшего в 2008 года. Данная страна направлена на снижение оттока своей валюты из страны. Под данным предлогом торговля иностранной валютой и цифровой валютой запрещена в данной стране, так как криптовалюта несопоставима с Законом об иностранной валюте в Исландии.



Рис. Легализация биткоина в странах на карте мира по данным Article&Sourcec

В США данную валюту рассматривают в качестве имущества, в связи с чем, налогообложение происходит согласно правилам налогообложения собственности. Можно сделать вывод, что собственники криптовалюты в обязательном порядке должны сообщать в налоговое управление обо всех сделках. В России правовой статус данной валюты находится в неопределенности. Запрета нет, но и разрешения на пользование криптовалютой в целях торговых операций также не существует. Значительное применение в России криптовалюты повлекло принятие мер со стороны власти не к легализации или контролю использования биткоина, а к его реальному запрету. Так прокуратурой, были блокированы

сайты, на которых происходил обмен криптовалюты на обычные деньги. Появление неподконтрольных для страны денег, оказывает большое воздействие на экономику страны в целом. Интенсивные потоки криптовалюты могут повлиять на курсы реальных валют, а также способствовать росту инфляции.

На рисунке изображена легализация биткоина в странах на карте мира.

В России доходы от операций с данной валютой подлежат обязательному налогообложению, как с имущества, но статус валюты еще не определен. Современное общество еще не информировано по поводу существования криптовалюты. Для решения проблем, связанных с криптовалютой в нашей стране, необходимо совершенствовать платежные сервисы с применением цифровых денег, внести поправки в законодательство, касающиеся криптовалюты, ввести механизм курсообразования, касаемого денежного обращения с использованием криптовалюты. Популярными на сегодняшний день криптовалютами признаются биткоин, рипл, эфириум и др.

В заключении нашего исследования хотелось бы подчеркнуть, что зарабатывание криптовалюты может быть достаточно прибыльным при условии, если имеется необходимое и подходящее оборудование, определенные знания в данной области и необходимое программное обеспечение. Существуют риски, которые связаны с проблемами с денежным обращением, ненадежностью курса и отсутствием гарантий. Также хотелось бы отметить, что Банк России считает, что увеличение криптовалют может понести риски для глобальной экономики. Центральный банк опасается пузыря на валютном рынке, образование которого может привести к потерям потребителей. Применение криптовалют также несет риски, возникающие в целях отмывания денежных средств, Банк России считает, что "национальные и наднациональные регуляторы должны минимизировать риски криптовалют посредством разработки согласованного подхода к регулированию рынка ограничения возможностей для высокорисковых вложений и операций". Несмотря на все это, криптовалюта набирает все же свою популярность, ее применяют в разных финансовых операциях на рынке. В заключение хотелось бы отметить, что появление криптовалюты, несмотря на отрицательные моменты, все-таки, несет в себе больше положительных качеств. В настоящее время существует ряд способов заработка криптовалют, а также вариантов получения с них прибыли, чем и пользуются наиболее продвинутые пользователи.

¹ Деникаева Р.Н., Герасименко М.А. Электронные деньги в современной системе денежного оборота // Ученые записки Российской Академии предпринимательства. 2014. № 39. С. 18-25.

² Евгений Филиппов / Криптовалюта от "А" до "Я" / 38 с., Москва 2017г. С. 5.

³ Уильям Могайар "Блокчейн для бизнеса". 224 с., 2017 г. С. 137.

⁴ Пол Винья "Эпоха криптовалют. Как биткоин и блокчейн меняют мировой экономический порядок". 580 с., 2017 г. С.369.

⁵ Агеева Е.В. Цифровизация финансово-кредитной сферы в современной России: Е.В. Агеева, М.А. Афанасова, А.С. Баландина и др.; под общ. ред. М.Г. Жигас, А.А. Шелупанова. – Москва; Берлин: Директ-Медиа, 2019. – 407 с. С.126.

THE ESSENCE OF THE CRYPTOCURRENCY

© 2020 Pavlova Yulia Andreevna
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: pyo08@mail.ru

Keywords: Cryptocurrency, electronic money, formation, electronic currency, digital money.

The Relevance of the study lies in the fact that the cryptocurrency in its characteristics is very similar to ordinary money, however, it also has a number of important differences that allow digital money to gain more and more popularity in the modern information space. The article will examine the essence of cryptocurrency, consider the mechanism of formation of this currency, identify problems and suggest ways to solve these problems.

УДК 338
Код РИНЦ 06.00.00

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РОССИИ И РОЛЬ ГОСУДАРСТВА В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

© 2020 Палагин Никита Валерьевич
аспирант
© 2020 Носков Владимир Анатольевич
доктор экономических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: tmnpnick@gmail.com

Ключевые слова: экономическая безопасность, цифровая экономика, цифровизация, цифровые технологии, национальная безопасность.

Статья посвящена анализу понятия цифровой экономики, как элемента экономической безопасности Российской Федерации. Авторы также рассматривают роль государства в процессе цифровизации промышленного комплекса.

Экономическая безопасность страны одна из важнейших, если не самая важная характеристика стабильного и процветающего государства. Как понятие, экономическая безопасность, было сформировано относительно недавно. Одно из первых упоминаний относят к эпохе экономического кризиса в США в 30-е годы 20-го века и приписывают президенту Франклину Рузвельту.

В современной же России интерес как к понятию, так и к самому явлению экономической безопасности возник само собой после распада СССР, то есть в 90-ые годы. В экономических условиях середины 90-х годов прошлого века, "независимость" экономики России была практически тождественна понятию экономики на принципах натурального хозяйства, т.е. "произвожу все сам, только для себя и ничто ни от кого мне не нужно"³.

Однако не стоит считать понятия независимости и экономической безопасности синонимами в полный мере. В наше время, при всех глобальных процессах, происходящих в мире, пожалуй, нельзя назвать пример абсолютно независимой экономики. Будь то небольшая африканская страна или крайне консервативное и закрытое азиатское государство, процесс глобализации и международные отношения протекают в таких странах тоже.

Цифровизация экономики, как отдельной страны, так и мировой, это как раз-таки результат процесса глобализации во всем мире.

С одной стороны, цифровая экономика позволяет расширить торгово-экономические связи, снизить издержки, "уничтожить" различные барьеры между субъектами социально-экономических отношений, с другой, цифровая открытость национальной экономики, доступность к ранее закрытым рынкам может повлечь за собой в какой-то мере зависимость от покупателей (рынков сбыта) и продавцов (рынка поставщиков).

Что касается развития цифровой экономики России, то об стали задумываться лишь после ввода ряда ограничительных сдерживающих мер - экономических санкций со стороны западных стран в ответ на политические решения, военные действия и социальные акции. Введение и дальнейшее продление режима экономических санкций показало, что ряд стратегически важных, национально значимых отраслей российской экономика, в той или иной мере связан с поставками товаров, комплектующих, программного обеспечения и другой продукции зарубежных партнеров. В краткосрочной перспективе, безусловно, это значительно повлияло на российскую экономику, при том, что ввод экономических санкций происходил параллельно с падением курса российского рубля и снижением цен на нефтепродукты. На тот момент времени стало очевидно, что полноценной и главное качественной замены на российском внутреннем рынке не существует по большинству отраслей.

За последние несколько лет понятие цифровой экономики стало намного чаще звучать в российских средствах массовой информации. Прежде всего, конечно, это связано с утверждением национальной программы "Цифровая экономика Российской Федерации".

Реализация данной программы будет осуществляться в соответствии с целями и задачами основных мер государственной политики Российской Федерации по созданию необходимых условий для развития цифровой экономики Российской Федерации, в которой данные в цифровой форме являются ключевым фактором производства во всех сферах социально-экономической деятельности, что повышает как конкурентоспособность страны, так и качество жизни граждан, а так же обеспечивает суверенитет государства и экономический рост.

Программа прежде всего направлена на создание условий для повышения благосостояния и качества жизни граждан путем повышения доступности товаров и услуг, которые произведены в цифровой экономике с использованием цифровых технологий, повышения информированности и цифровой грамотности населения, улучшения доступности и каче-

ства государственных услуг для граждан, а также безопасности как внутри страны, так и за ее пределами².

Безусловно, если говорить об экономической безопасности в условиях цифровой экономики, то ключевое значение отводится трансформации традиционных отраслей промышленности Российской Федерации.

Для промышленных предприятий особое значение имеет также то, что развитие цифровой экономики приведет к переходу от традиционной отраслевой структуры к другим не отраслевым категориям, таким как креативная экономика, совместная экономика, зеленая экономика, когда специалисты из одной сферы деятельности продолжают карьеру в другой¹.

Роль государства, которое может способствовать внедрению цифровых технологий в промышленности РФ связана с созданием благоприятного "климата" для бизнеса, например, снижение налоговой нагрузки.

Так же ведется вопрос о предоставлении субсидий на развития стратегических производств, "загрузки" мощностей за счет государственных заказов, а также создание программ кредитования на льготных условиях. Стоит сказать, что важно уделить внимание не только крупным корпорациям и компаниям с государственным участием, но оказать поддержку небольшим предприятиям.

Фонд развития промышленности РФ разработал Программу "Цифровизация промышленности"⁴, в рамках которой планируется предоставлять заемное софинансирование на проекты, направленные на внедрение цифровых и технологических решений, призванных оптимизировать производственные процессы на предприятии.

Среди линий государственного воздействия на развитие цифровой экономики в России следует выделить развитие институтов цифровой экономики в промышленном комплексе. К ним относятся:

- содействие формированию новой структуры экономических активов в научно-производственном секторе региона, отвечающих экономическим приоритетам цифровой экономики;
- внедрение стандартов и новых решений к организации промышленных отраслей, учитывающих достижения цифровой экономики и тренды развития глобального цифрового рынка;
- внедрение организационных и нормативно-правовых условий, которые делают привлекательным активное участие субъектов промышленной деятельности в формировании пространства цифровой экономики;
- обеспечение безопасности цифровой экономики;
- развитие цифровой инфраструктуры и создание благоприятных условий для функционирования цифровых платформ;
- развитие производства оборудования для обеспечения информационной инфраструктуры для обработки и хранения данных.

Вышеперечисленное говорит об одном, что важную роль в развитии цифровой экономики призвано взять государство, которое имеет все возможности для устранения бюрократических барьеров на пути цифровизации российской экономики в целом, а так же

осуществлять дополнительную поддержку тех производственных отраслей, которые имеют высокое значения для решения вопросов экономической и национальной безопасности нашей страны.

В современных реалиях путь цифрового развития российской экономики является правильным выбором для решения вопросов, связанных с экономической и национальной безопасностью страны. Безусловно, создание инфраструктуры и программного обеспечения, подготовка высококвалифицированных кадров, внедрение цифровых решений в реальный производственный сектор - это процессы затратные и в материальном, и во временном плане. Но уже сейчас очевидно, что в долгосрочной перспективе вложения в "цифру" дадут свои результаты и позволят, если не полностью ликвидировать ущерб от политических и экономических мер по ограничению России, то как минимум, минимизировать потери и сдержать дестабилизацию экономики страны от таких решений.

¹ Мехренцев А.В., Стариков Е.Н., Мезенцева Е.С. Роль государства в цифровизации экономики // Россия: тенденции и перспективы развития. 2018. №13-2

² Программа "Цифровая экономика Российской Федерации" [Электронный ресурс]. -Режим доступа: <http://static.government.ru/media/files/9gFM4FHj4PsB7915v7yLVuPgu4bvR7M0.pdf>, свободный.

³ Юшкевич О.С. Понятие экономической безопасности [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/ponyatie-ekonomicheskoy-bezopasnosti-1/viewer>, свободный.

⁴ Сайт Фонда развития промышленности [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://frprf.ru/zaumy/tsifro vizatsiya-promyshlennosti/>, свободный.

RUSSIA ECONOMIC SECURITY AND THE ROLE OF THE STATE IN DIGITAL ECONOMY

© 2020 Palagin Nikita Valeryevich
Postgraduate

© 2020 Noskov Vladimir Anatolyevich
Doctor of Economics, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: tmnpnick@gmail.com

Keywords: economic security, digital economy, digitalization, digital technologies, national security.

The article analyzes the concept of digital economy as an element of economic security of the Russian Federation. The authors also consider the role of the state in the process of digitalization of the industrial complex.

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРЕИМУЩЕСТВА ВНЕДРЕНИЯ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ПИЩЕВОЙ ОТРАСЛИ

© 2020 Панченко Татьяна Михайловна
кандидат экономических наук, доцент
© 2020 Фроловичева Полина Александровна
студент

Московский государственный университет пищевых производств
E-mail: panchenkotm@yandex.ru, kitten.fpa.2000@yandex.ru

Ключевые слова: блокчейн, потребители, цепочка, прибыль, транзакция, контроль, пищевые производства.

Статья посвящена анализу эффективности внедрения блокчейн-платформ и искусственного интеллекта в пищевые производства, рассмотрено, какие преимущества несут за собой данные технологии. В частности, изучена структура блокчейн-платформ и искусственного интеллекта на современном этапе развития общества; рассмотрены примеры успешного внедрения блокчейн и искусственного интеллекта в пищевой отрасли. В заключении приводится мнение авторов о перспективах проникновения информационных технологий на предприятия пищевой отрасли и уровне изменения бизнес-процессов.

Ежегодно в мире появляются сотни новых направлений, связанных с инновациями, пионеры и начинатели становятся лидерами. Остальные рискуют остаться в числе аутсайдеров. Цифровая индустрия начинает набирать обороты и интенсивно развиваться в разных направлениях жизни общества. Интернет-бизнес выходит на новый уровень, тем самым помогая начинающим и уже адаптированным предпринимателям внедрять и использовать новые технологии, в том числе и в пищевой отрасли. Такие информационные технологии как блокчейн (blockchain) и искусственный интеллект стремительно захватывают всю диджитал-индустрию, проникая во все сферы жизнедеятельности человека. Популярность блокчейна обусловлена необходимостью сохранения информации и придание ей статуса прозрачности. В свою очередь внедрение искусственного интеллекта позволит полностью автоматизировать процесс производства. Эти две технологии взаимосвязаны между собой. Экономическим фактором этих инноваций является то, что с помощью рассматриваемых технологий стало возможным получить как можно больше прибыли. Так как у потребителя появляется доверие к производителю при покупке товара. Следовательно, чем больше спроса, тем выше будет предложение, а за ним повысится и прибыль каждого предприятия, но обратной стороной медали является увеличение структурной (технологической) безработицы. Как видим, при внедрении рассматриваемых технологий есть свои плюсы и свои минусы.

В настоящее время развитие новых информационных технологий и использование больших данных (big data) спровоцировали масштабную цифровую трансформацию общества. Так под влиянием цифровых технологий происходит перестройка технологических цепочек и появляются новые подходы к производству, внедряются инновации, которые в последствие помогут человечеству выйти на новый уровень и разработать большое количество трендов диджитал-индустрии, помимо этого рост объемов данных позволяет применять специализированные пакеты программ для проведения всестороннего анализа процессов (объектов, явлений) и выявление новых закономерностей и трендов⁴.

Покупая товары в супермаркетах, мы доверяем производителю. К примеру, выбрав мясо курицы для приготовления блюда, мы предполагаем, что это мясо является безопасным и проверено соответствующими госорганами. Но фактической информации об условиях содержания и стандартах выращивания мы не знаем. Проблема заключается в том, что потребители практически не знают ничего о логистике поставок пищевых продуктов, о том, как обрабатывалось сырье и сколько посредников было до того, как продукция была поставлена в ретейл. Сертификаты на продукцию часто подделывают, на упаковке может быть не полная информация, а о том, как происходила транспортировка товара умалчивают. Выходом же из этого может стать использование технологии блокчейн и внедрение искусственного интеллекта на пищевые предприятия.

Прежде всего, надо ознакомиться с новыми технологиями и понять, что представляет собой блокчейн платформа и искусственный интеллект. Рассмотрим, как работает технология блокчейн: пользователь выкладывает в облаке информацию и предоставляет оппоненту криптографический ключ доступа к ней. С помощью зашифрованного ключа можно открыть только ту часть информации доступ, к которой разрешен. Предоставляя стороннему пользователю ключ, первичный пользователь тем самым передает все права пользования на хранящуюся информацию в соответствующем разделе цепочки блоков. В свою очередь искусственный интеллект - это технология создания квазимыслящих программ, которые могут заменить некоторые функции человека.

Люди, потребляя обыкновенную пищу, которая обогащает их организм энергией и силой, все чаще начинают интересоваться источником этой пищи, и это создает много проблем не только для потребителей, но и для поставщиков.

К счастью, создали блокчейн платформы и искусственный интеллект. Применительно к пищевым производствам, эти технологии дают возможность розничному продавцу узнать, с кем еще его поставщик заключал сделки. Отслеживание длинных цепочек производства и поставок продуктов позволяет судить об их качестве. Кроме того, поскольку данные о транзакциях не хранятся в каком-либо одном, строго определенном месте, они не пострадают при хакерской атаке. Распределенные данные также позволяют вести мониторинг конкретных продуктов в любой момент времени.

Таким образом, можно выявить следующие экономические преимущества блокчейн и искусственного интеллекта применительно к пищевой отрасли: во-первых, процесс производства и поставок продуктов питания можно отследить в реальном времени, она становится прозрачным для всех участников платформы; во-вторых, улучшенный контроль и управление бизнес-процессами производства и поставок продуктов; в-третьих, дополни-

тельная защита от "серых" схем поставок продукции в пищевой отрасли. Перечисленные преимущества помогают повысить доверие потребителей, а это значит, что увеличится прибыль благодаря повышению производительности на предприятии².

Внедрение блокчейн позволит всем участникам процесса осуществлять платежи быстрее. Для фермеров это означает быструю реализацию продукции и своевременное получение компенсаций, поскольку рыночные данные будут доступны и точны. Технология предоставит фермерам, которые раньше полагались лишь на маркетинговые советы, легальный вариант продажи своих продуктов. Использование блокчейн устранил практику ценового принуждения и ретроактивных платежей, присутствующих во всей цепочке поставок продовольствия.

Искусственный интеллект имеет свои преимущества для потребителей. Простой QR-код, который можно считать при помощи смартфона, может открыть покупателю доступ к важной информации о продукте, такой как дата рождения животного, использование при его выращивании антибиотиков, вакцинации и расположение фермы.

В качестве примера успешного применения блокчейн платформ в пищевой отрасли, можно привести корпорацию Nestlé¹. Она поместила некоторые из продуктов для детского питания марки Gerber в блокчейн для отслеживания пищевых продуктов. Команда проверила, может ли технология отслеживать фрукты и овощи, которые входят в состав пюре и упакованную продукцию. В рамках данного проекта Nestlé работает с девятью другими крупными компаниями по производству продуктов питания, включая конкурирующие Unilever PLC и WalmartInc, а также International Business Machines Corp. На блокчейне под названием Food Trust отслеживаются продукты питания и ингредиенты во всем мире. Идея в том, что наличие партнеров и конкурентов, которые используют единую систему учета, может ускорить расследование случаев некачественной пищи и снизить порчу товаров.

Примером применения искусственного интеллекта служит агропромышленная компания ГК ЭФКО, так начиная с 2018 года сотрудники компании, в тестовом режиме, обучают нейронную сеть для классификации для классификации заявок с последующим их распределением, что позволило исключить человеческий труд в этой рутинной операции³.

Искусственный интеллект и блокчейн стремительно развиваются, но при этом имеют свои нюансы. С точки зрения экономики рассматриваемые технологии очень полезны, что касается пищевой отрасли, нужно сказать, что тут потребуются немалые вложения для реализации данных технологий на каждом предприятии. Так как пищевая промышленность поставляет на рынок продукты питания, а следовательно, большие инвестиции необходимы, чтобы производить безопасную и полезную пищу. Однако, собственники будут лично решать нужны ли им лишние затраты на создание и внедрение этих инноваций, или же цифровизация нанесет урон на производство в целом.

Таким образом, технология блокчейн в пищевой отрасли имеет огромный потенциал, но над его реализацией еще предстоит поработать. Промышленные общественные лидеры должны принять ее как доступную возможность и включиться в стратегию перехода на цифровые решения, которая в настоящее время затрагивает все пищевые производ-

ства. В результате прозрачность, продуктивность, конкурентоспособность и устойчивость агропромышленного сектора будут увеличены.

Пока не все промышленные компании России используют искусственный интеллект в собственных бизнес-процессах. Впрочем, выдающиеся качества этой технологии стимулируют внедрять его во всевозможные сферы деятельности крупнейших российских организаций различных промышленных секторов экономики. Судя по тому, какие технологии уже используются, возможности становления искусственного интеллекта в российской индустрии широки и многообещающи.

¹ Nestlé использовала блокчейн для отслеживания своей продукции. [Электронный ресурс] / [www.crypto-fox.ru](https://crypto-fox.ru/news/nestle-ispolzovala-blokchejn-dlya-otslezhivaniya-svoej-produktsii/) - Режим доступа: <https://crypto-fox.ru/news/nestle-ispolzovala-blokchejn-dlya-otslezhivaniya-svoej-produktsii/> - (дата посещения: 12.03.2020).

² Рокотянская В.В., Шайлиева М.М., Саркисянц Г.В. Экономика: учебное пособие. - Москва: Издательство: Франтера. 2015. - 156 с.

³ Сильченко, Ю. Искусственный интеллект в промышленности. [Электронный ресурс] / [www.cfo-russia.ru](https://www.cfo-russia.ru/issledovaniya/index.php?article=39544/) - Режим доступа: <https://www.cfo-russia.ru/issledovaniya/index.php?article=39544/> - (дата посещения: 12.03.2020).

⁴ Цыпин А.П., Сорокин А.С. Статистические пакеты программ в социально-экономических исследованиях // Азимут научных исследований: экономика и управление. 2016. Т. 5. № 4 (17). С. 379-384.

ECONOMIC ADVANTAGES OF THE INTRODUCTION OF INFORMATION TECHNOLOGIES IN THE FOOD INDUSTRY

© 2020 Panchenko Tatyana Mihajlovna
Candidate of Economics, Associate Professor

© 2020 Frolovicheva Polina Aleksandrovna
Student

Moscow State University of Food Production

E-mail: panchenkotm@yandex.ru, kitten.fpa.2000@yandex.ru

Keywords: blockchain, consumers, chain, profit, transaction, the control, food production.

The article is devoted to the analysis of the effectiveness of the implementation of blockchain platforms and artificial intelligence in food production, which advantages are considered by these technologies. In particular, the structure of blockchain platforms and artificial intelligence at the current stage of development of society has been studied; examples of successful implementation of blockchain and artificial intelligence in the food industry are considered. In conclusion, the authors give an opinion on the prospects for the penetration of information technology into food industry enterprises and the level of change in business processes.

ЦЕЛИ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОСЛЕДСТВИЯ ВВЕДЕНИЯ НАЛОГА НА САМОЗАНЯТЫХ

© 2020 Пашутин Илья Евгеньевич*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: carn2010@mail.ru

Ключевые слова: налог на самозанятых, налогообложение малого бизнеса, специальные налоговые режимы.

Данная статья посвящена оценке введения налога на самозанятых, анализу экономических последствий этого нововведения. Дана сравнительная характеристика использования различных налоговых режимов для отдельно взятого субъекта малого предпринимательства.

С 1 января 2019 года для самозанятых лиц вводится налог на профессиональный доход.

Данный специальный налоговый режим предполагает освобождение самозанятых от уплаты НДФЛ по ставке 13%, а ИП - от уплаты НДС, за исключением НДС, подлежащего уплате при ввозе товаров на таможенную территорию РФ. Взамен налогоплательщики будут обязаны уплачивать единый налог по ставке 4 % с полученного дохода при расчетах с физическими лицами и 6 % при работе с юридическими лицами. Налоговым периодом является календарный месяц, а уплата налога должна производиться не позднее 25 числа месяца, идущего вслед за прошедшим месяцем¹.

В 2019 году режим для самозанятых применялся в рамках эксперимента только в четырех регионах и по итогам данного эксперимента предложением воспользовалось более 200 000 самозанятых. Бывший министр финансов Антон Силуанов отметил, что не ранее второй половины 2020 года будет четко сформулирован перечень профессий, представители которых могут регистрироваться в качестве самозанятых. Только после этого эксперимент будет распространен на всю страну.

По формулировке Минфина, главной целью введения режима является не пополнение государственного бюджета за счет новых налогов и сборов, а выход из тени большой доли экономических агентов.

Данный спецрежим в первую очередь является выгодным для ИП, работающих в одиночку и с небольшими оборотами. Также он полезен физическим лицам, продающим собственную продукцию или оказывающим услуги нянь, сиделок, репетиторов и имеющим опасения по поводу того, что ИФНС обнаружит их доходы (в настоящее время это легко отслеживается по банковским счетам и площадкам, на которых граждане размещают объявления и предлагают свои услуги) и начислит налоги в полном объеме по ставке 13%. Помимо этого, спецрежим освобождает от необходимости предоставлять в ИФНС налоговые декларации.

* Научный руководитель - Черноусова Ксения Сергеевна, кандидат экономических наук, доцент.

Режим не освобождает от обязанности выдавать клиентам чеки, но формирование чеков происходит в онлайн-режиме, тем самым, освобождая самозанятых от приобретения кассового аппарата.

Среди минусов спецрежима можно выделить необходимость отсутствия у налогоплательщика наемных работников, что может являться проблемой для ИП. Также, применение режима освобождает от уплаты пенсионных взносов, тем самым, не повышая страховой стаж работника и влияя на дальнейший размер пенсии. Не уплачиваются также и взносы в ФСС, поэтому невозможно получить соответствующие пособия.

Зарегистрироваться в качестве самозанятого лица могут не только граждане РФ, но и граждане ЕАЭС. Не вправе применять НПД физические лица и ИП при осуществлении ими реализации подакцизных товаров, перепродажи товаров и в некоторых других случаях.

Одной из проблем при внедрении данного режима стала блокировка банками счетов самозанятых граждан. В качестве решения самозанятым предлагается проявлять открытость по отношению к банкам, а государству - предоставить банкам доступ к реестру самозанятых лиц, чтобы проверять статус своих клиентов.

Другим осложнением стало злоупотребление режимом работодателями, которые в целях снижения налоговых выплат вынуждали своих работников прекращать трудовые договоры и проходить регистрацию в качестве самозанятого лица. Для противодействия этому была разработана норма, по которой применять "Налог на профессиональную деятельность" запрещено лицам, заключающим гражданско-правовые договоры с бывшим работодателем в течении первых двух лет после увольнения.

Массовому переходу самозанятых на специальный режим способствует наличие крупных агрегаторов, которыми пользуются данные граждане для оказания своих услуг и связи с работодателями. Это сервисы Fl.ru, Яндекс.Такси, YouDo и другие. Так, на площадке FL.ru работает более 3 миллионов фрилансеров, более трети которых проживают в регионах, в которых "Налог на профессиональную деятельность" был введен в действие. Налоговые органы в целях снижения административных издержек по взиманию данного налога пришли к решению сотрудничать с приведенными выше агрегаторами, имеющими возможность удерживать 4% ставку налога от стоимости оказываемых фрилансерами, водителями и прочими самозанятыми услуг и перечислять ее в бюджет².

Оценим выгоду от применения данного налогового режима на примере самозанятого гражданина, оказывающего услуги по перевозке пассажиров.

Для осуществления пассажироперевозок гражданину необходима лицензия на такси, которую можно получить только после оформления ИП. Если налогоплательщик пренебрежет данными правилами, то его деятельность окажется скрытой от государства, и он не станет уплачивать установленные законом налоги и сборы. В этом случае нелегальному предпринимателю будет грозить несколько штрафов:

- Штраф за нелегальную предпринимательскую деятельность согласно ст. 14.1 КоАП в размере от 500 до 2000 рублей, а также штраф от 2000 до 2500 рублей за деятельность без лицензии с возможной конфискацией средства производства (оказания услуг или выполнения работ)

- Штраф за ведение деятельности индивидуальным предпринимателем без постановки на учет в налоговом органе согласно ст. 116 НК РФ в размере 10% от доходов, полученных в результате такой деятельности, но не менее 40 тысяч рублей.

Помимо этого, предприниматель будет обязан уплатить суммы налога на доходы физических лиц со всех доходов от нелегальной предпринимательской деятельности, а также сумму пени за просрочку уплаты.

Таким образом, мы приходим к выводу, что в целях минимизации издержек от предпринимательской деятельности, гражданин будет вынужден зарегистрировать ИП. Далее он имеет право выбрать систему налогообложения. Помимо разбираемого нами Налога на профессиональную деятельность существует 4 системы:

1. Основная система налогообложения. При выборе данной системы предприниматель будет обязан уплачивать налог на имущество физических лиц, налог на доходы физических лиц в размере 13% от получаемого дохода, а также налог на добавленную стоимость в размере 20% от стоимости оказываемых им услуг. Данная система не является предпочтительной для такого одиночного предпринимателя, как пассажироперевозчик, так как помимо большого объема налогов, необходимых к уплате, ему придется включать сумму исходящего НДС в стоимость перевозок, что скажется на их цене и конкурентоспособности.

2. Единый налог на вмененный доход. При использовании данной системы налог на добавленную стоимость, налог на имущество и налог на доходы физических лиц заменяются единым налогом, исчисляемым по ставке 15%. Налоговая база не будет зависеть от реального финансового результата пассажироперевозчика, поэтому мы можем рассчитать сумму налога при условии, что данный предприниматель работает в городе Самара.

Вычисляем налоговую базу по формуле:

$Налоговая\ база = БД * ФП * K1 * K2$, где:

$БД$ - базовая доходность перевозчика на одно посадочное место, согласно п. 3 ст. 346.29 НК РФ, эта сумма равна 1500 руб.

$ФП$ - физический показатель деятельности предпринимателя. В данном случае это количество посадочных мест в используемой для перевозок машине, равное, как правило, 4.

$K1$ - коэффициент-дефлятор, устанавливаемый Правительством ежегодно, на 2020 год равен 2,005.

$K2$ - корректирующий коэффициент, устанавливаемый региональными властями по каждому виду предпринимательской деятельности, для услуг такси в Самаре равен 0,3.

$Налоговая\ база = 1500 * 4 * 2,005 * 0,3 = 3609$ руб.

Теперь рассчитаем сумму налога в месяц с учетом ставки в размере 15%:

$Сумма\ налога = 3609 * 15\% = 541,3$ руб.

3. Упрощенная система налогообложения. Данная система заменяет уплату налога на добавленную стоимость, налога на доходы физических лиц и налога на имущество на единый налог. Используя УСН, предприниматель может выбрать способ обложения: налоговой базой может выступать как сумма доходов от предпринимательской деятельности при ставке налога в 6%, так и разница между доходами и расходами при ставке налога в 15%.

Предположим, что ежемесячный доход перевозчика составляет 40 000 руб. Расходы по уходу за автомобилем составляют 10 000 руб. в месяц. В таком случае, ежемесячная сумма налога при выборе доходов в качестве налоговой базы составляет:

$Налог = 40\ 000 * 6\% = 2400$ руб.

А при налоговой базе "доходы - расходы":

$Налог = (40\ 000 - 10\ 000) * 15\% = 4500$ руб.

4. Патентная система налогообложения. Суть данного режима заключается в том, что предприниматель оформляет патент на осуществление определенного вида деятельности на определенный срок. Данный патент заменяет собой уплату ряда налогов: налога на добавленную стоимость, налога на имущество и налога на доходы физических лиц.

Перевозчик должен уплатить стоимость патента в установленные законодательством сроки. Рассчитывается эта сумма с учетом потенциально возможного дохода налогоплательщика, у рассматриваемого предпринимателя эта сумма равна 326 000 руб. в год, и ставки в размере 6%:

$$\text{Патент} = 326\,000 * 6\% = 19560 \text{ руб. (1630 руб. в месяц)}$$

Итак, наиболее выгодной по затратам системой налогообложения для пассажироперевозчика будет являться ЕНВД с подлежащей уплате суммой налога 541,3 руб. в месяц.

Теперь рассмотрим "Налог на профессиональную деятельность" как альтернативу ЕНВД. Так как предприниматель оказывает услуги физическим лицам, то по отношению к нему будет применяться ставка - 4%. Налоговая база - полученные от предпринимательской деятельности доходы, и, как указывалось выше, сумма составляет 40 000 руб. Рассчитаем сумму налога:

$$\text{НПД} = 40\,000 * 4\% = 1600 \text{ руб.}$$

Таким образом, мы выяснили, что режим ЕНВД является более предпочтительным для пассажироперевозчика, чем "Налог на профессиональную деятельность".

Однако система налогообложения ЕНВД прекратит свое существование с 2021 года, а второй по выгоде для предпринимателя является Налог на профессиональный доход. Следовательно, начиная со следующего года наиболее предпочтительным режимом налогообложения для частных перевозчиков пассажиров будет являться рассмотренная нами новая система налогообложения.

¹ Ф3 N 422 "О проведении эксперимента по установлению специального налогового режима "Налог на профессиональный доход" от 27 ноября 2018 года.

² Яковлева Е. Налог для самозанятых: плюсы и минусы, 2019, <https://www.klerk.ru/buh/articles/484954/>

³ Налоговый Кодекс РФ, статья 18 "Специальные налоговые режимы".

GOALS AND ECONOMIC CONSEQUENCES OF INTRODUCING TAX ON SELF-EMPLOYED

© 2020 Pashutin Ilya Evgenievich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: carn2010@mail.ru

Keywords: self-employed tax, taxation of small businesses, special tax regimes.

This article is dedicated to self-employed tax assessment, analysis of the economic consequences of this innovation. Featured comparative characteristics of the use of various tax regimes for a single subject of small business.

ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ETF ФОНДА НА ОСНОВЕ АНАЛИЗА ВРЕМЕННЫХ РЯДОВ

© 2020 Перстенева Наталья Павловна
кандидат экономических наук, доцент
© 2020 Горланова Мария Васильевна
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: persteneva_np@mail.ru

Ключевые слова: ETF фонд, акции, временные ряды, модель ARIMA, прогнозирование.

В статье рассмотрен процесс построения модели для прогнозирования ценовой динамики ETF фонда. Для прогнозирования временного ряда была применена методология Бокса - Дженкинса, составлен точечный и интервальный прогноз.

В России в силу специфики банковской финансовой модели и слабого развития биржевого рынка банковский вклад долгое время был основным способом сбережения и инвестирования¹. В настоящее время из-за снижения ставок по депозитам и появления различных биржевых инструментов идет бурное развитие альтернативных источников инвестирования. Одним из самых новых инструментов инвестирования являются ETF фонды ("фонд, торгуемый на бирже" - ETF (Exchange Traded Funds)) - биржевые инвестиционные фонды, ценные бумаги которых торгуются на бирже².

Отличительной чертой ценообразования ETF фондов является то, что цена бумаг ETF фонда отвечает динамике базисного актива (индекса акций, облигаций либо стоимости биржевого продукта), находящегося в основе фонда.

Биржевые инвестиционные фонды считаются инструментом группового инвестирования и совмещают в себе следующие достоинства:

- наибольшая законодательная защита вложений;
- доступность высококлассного управления;
- невысокие издержки;
- сравнительно небольшой объем вложений и т.д.³.

Рассмотрим относительно новый ETF фонд FXRL (FinEx Russian RTS Equity UCITS ETF)⁴ - самый патристичный инвестиционный портфель, который состоит исключительно из российских акций, входящих в индекс Московской Биржи (ПТС). Основная идея - ставка на продолжение мощного роста российского фондового рынка. В фонд FXRL входят акции компаний Газпром, Лукойл, Сбербанк, ВТБ, Сургутнефтегаз, НОВАТЭК, Магнит, Роснефть и др.

В данной работе мы провели прогнозирование на основе временного ряда курса фонда FXRL за период с 03.01.2017 г. по 10.03.2020 г. (см. рисунок). Единицей измерения является российский рубль.

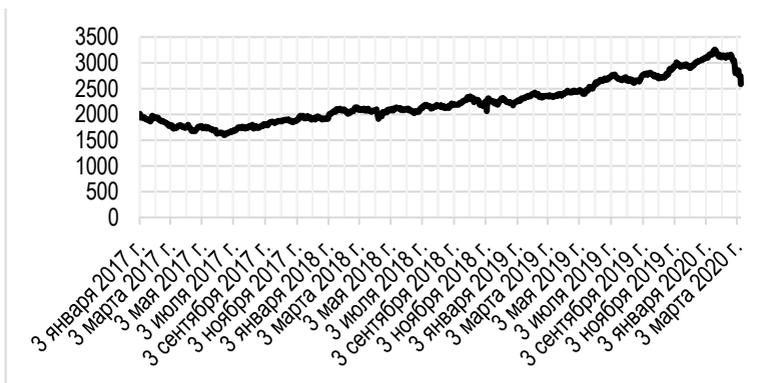


Рис. Динамика курса фонда FXRL за период с 03.01.2017 г. по 10.03.2020 г.

Используем методологию Бокса - Дженкинса для построения модели. Сначала необходимо определить порядок интегрированности ряда. По данным теста Дики-Фуллера ряд не стационарен, поэтому необходимо перейти к первым разностям и снова проверить ряд на стационарность. Первые разности стационарны, таким образом, ряд имеет порядок интегрированности $I(1)$.

Далее проанализируем автокорреляционную функцию (АКФ) и частную автокорреляционную функцию (ЧАКФ) первых разностей для определения порядка модели ARIMA. По результатам анализа получено значение AR (1,4) и MA (4,13). Было построено несколько моделей с разными вариациями. Модель ARIMA (4;1;4,13) не прошла проверку на значимость. Моделями со значимыми коэффициентами стали: ARIMA (0;1;4,13), ARIMA (4;1;13), ARIMA (1;1;4,13). Из значимых моделей по критериям Акаике и Шварца была выбрана итоговая модель ARIMA (1;1;4,13), так как она имеет немного меньшие значения информационных критериев по сравнению с остальными моделями.

В итоге получено следующее уравнение:

$$(\Delta y)^{\wedge} = -0,08\varphi_1 + 0,11\theta_4 - 0,1\theta_{13}.$$

По модели был построен точечный и интервальный прогноз на конкретные даты, представленный в таблице.

Прогнозные значения курса акций ETF фонда FXRL в рублях

Дата	Точечный прогноз, руб.	95% доверительный интервал, руб.
2020-03-11	2599,3	2553,5 - 2645,0
2020-03-12	2596,4	2534,4 - 2658,5
2020-03-13	2597,5	2522,4 - 2672,5
2020-03-16	2577,4	2491,3 - 2663,4
2020-03-17	2591,0	2492,8 - 2689,2

Таким образом, проведен эконометрический анализ и построена модель, позволяющая прогнозировать рыночный курс ETF фонда FXRL.

Построенная модель поможет инвестору разработать стратегию управления инвестиционным портфелем с использованием инструмента прогнозирования. От выбора

наиболее точного инструмента прогнозирования зависит эффективность управления инвестиционным портфелем на фондовом рынке.

¹ Резник, И. А. Российские банки в системе финансового посредничества / И. А. Резник // Интеллект. Инновации. Инвестиции, 2016. - № 11. - С. 80-85.

² Kostovetsky L. Index Mutual Funds and Exchange Traded Funds. A comparison of two methods passive investment // Journal of Portfolio Management, 2003, vol. 29, no. 4, pp. 80-92.

³ Димитриева О.А. Биржевые инвестиционные фонды (ETF): особенности инструмента и перспективы развития на российском фондовом рынке // Синергия наук. 2018. № 19. - С. 261-272.

⁴ Сайт Группы компаний FinEx: <https://finexetf.ru/product/detail/579>.

FORECASTING FOUNDATION ETF BASED ON TIME SERIES ANALYSIS

© 2020 Persteneva Natalia Pavlovna
Candidate of Economics, Associate Professor
© 2020 Gorlanova Maria Vasilevna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: persteneva_np@mail.ru

Keywords: ETFs, stocks, time series, ARIMA model, forecasting.

The article considers the process of building a forecast model for the price dynamics of an ETF Fund. The Box-Jenkins methodology was used as a method for predicting time series, and a forecast was made.

УДК 311.172
Код РИНЦ 83.29.00

АНАЛИЗ И ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ФОНДОВОГО ИНДЕКСА МОЕХ

© 2020 Перстенева Наталья Павловна
кандидат экономических наук, доцент
© 2020 Исмаилова Лиана Фаритовна
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: persteneva_np@mail.ru

Ключевые слова: фондовый индекс, эконометрическая модель, прогнозирование.

В статье проанализирована динамика одного из ведущих фондовых индексов России МОЕХ. Построена эконометрическая модель временного ряда индекса, и сделан точечный и интервальный прогноз.

Одной из особенностей развития современной экономики стало возрастание роли бирж, и как следствие, развитие фондового рынка, который приобрел ведущее значение в системе финансовых рынков. В настоящее время в ценных бумагах воплощена большая часть финансовых активов развитых стран мира. Показатели фондового рынка привлекают к себе постоянное внимание деловых кругов, а в моменты биржевых кризисов они становятся объектом всеобщего интереса.

Рынок ценных бумаг является одним из ключевых механизмов привлечения денежных ресурсов с целью инвестиций, модернизации экономики, стимулирования роста производства. Вместе с тем, мировые рынки ценных бумаг могут быть источниками финансовой нестабильности, макроэкономических рисков и социальных потрясений.

В современной России возникла необходимость научного подхода к изучению различных сегментов фондового рынка, в частности, в разработке и совершенствовании методов прогнозирования различных показателей финансового рынка. Для участников фондового рынка прогнозирование играет большую роль, так как от этого напрямую зависит прибыльность финансовой сделки, заключаемой в торгах.

Целью нашего исследования стало изучение и моделирование динамики индекса MOEX.

В данной работе для построения эконометрической модели мы провели анализ временного ряда. Опираясь на корреляционный анализ и экспертную оценку, проведенные в работе А.Е. Никонорова¹, в качестве объекта статистического прогнозирования выберем индекс MOEX, так как в корреляции с зарубежными индексами эффективнее применять именно его.

Проанализируем динамику временного ряда индекса MOEX в период 2017-2019 гг., представленную на рисунке. Данные соответствуют графику работы биржи, то есть являются ценами закрытия с понедельника по пятницу каждой недели (пятидневная неделя). Можно заключить, что в период с января 2017г. и до апреля 2019г. наблюдалась тенденция снижения показателя. Однако с мая 2019г. можно заметить устойчивый рост и разворот рынка.

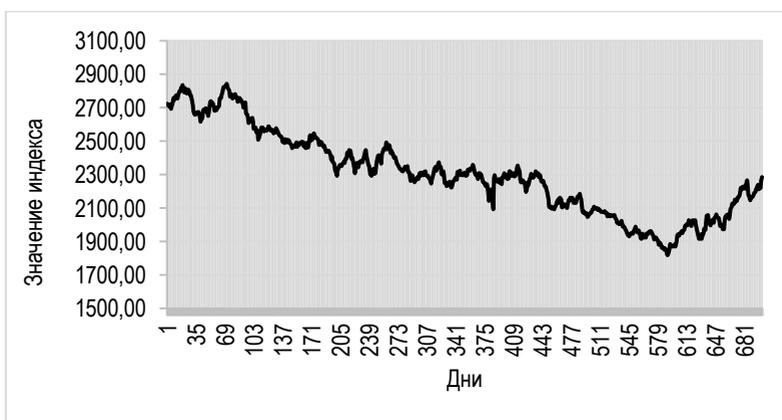


Рис. Динамика индекса MOEX за 2017-2019 гг.

Уравнение, характеризующее тенденцию временного ряда, имеет вид:

$$\hat{y}=2703,02-1,14*x$$

Коэффициент при объясняющей переменной "x" показывает, что ежедневно в течение рабочей недели котировка индекса за указанный период снижается в среднем на 1,14.

Далее остатки временного ряда были протестированы на наличие автокорреляции. Число периодов (лагов), по которым рассчитываются автокорреляционная функция (АКФ) и частная автокорреляционная функция (ЧАКФ), равно 28. Наиболее высоким в АКФ оказался коэффициент автокорреляции первого порядка, далее коэффициенты резко убывали, при этом в ЧАКФ наиболее высоким также оказался коэффициент первого порядка, а остальные коэффициенты были близки к нулю, следовательно, остатки имеют структуру AR(1).

Построим модель с линейным трендом и остатками AR(1) и на ее основе спрогнозируем значения индекса на 5 дней, то есть с 12-18 ноября 2019 года. Результаты прогнозирования представлены в таблице.

Прогнозные значения индекса MOEX

Дата	Точечный прогноз	95% интервальный прогноз
2019-11-12	2280,79	2240,69 - 2320,88
2019-11-13	2276,19	2219,87 - 2332,51
2019-11-16	2271,65	2203,14 - 2340,16
2019-11-17	2267,16	2188,59 - 2345,72
2019-11-18	2262,71	2175,46 - 2349,96

С вероятностью 95% можно утверждать, что котировка индекса MOEX фондового рынка на 12-18 ноября 2019 г. будет находиться в промежутке от 2262,71 до 2280,79.

Сравнивая прогнозные значения с реальными за этот период, можно утверждать, что данный прогноз оказался пессимистичным и значения фондового индекса оказались выше предсказанных.

Таким образом, с учетом проведенного анализа можно заключить, что за анализируемый период ведущий фондовый индекс России - MOEX имел в среднем отрицательную динамику развития, но с весны 2019г. произошел разворот рынка в сторону роста. Это объясняется рядом внутренних и внешних причин, таких как экономический рост России, динамика индексов иностранных бирж и другими. Исследование их влияния может стать темой наших будущих исследований.

Фондовый индекс - многофакторный показатель, на который влияют не только количественные, но и качественные значения, и некоторые из них трудно принять в математический расчет. Поэтому после определения расчетных значений необходимо уметь интерпретировать полученные данные и накладывать политические, социокультурные особенности, которые также могут повлиять на динамику индекса.

¹ Никоноров А.Е. Эффективность применения индекса ММВБ и РТС в корреляционном анализе с зарубежными индексами по методу Пирсона// Финансы и кредит. - 2014г. - С. 60-64

ANALYSIS AND PREDICTION OF THE STOCK INDEX MOEX

© 2020 Persteneva Natalia Pavlovna
Candidate of Economics, Associate Professor
© 2020 Ismagilova Liana Faritovna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: persteneva_np@mail.ru

Keywords: stock index, econometric model, forecasting.

The article analyzes the dynamics of one of the leading Russian stock indices MOEX. An econometric model of the time series of the index is constructed and a point and interval forecast are made.

УДК 338

Код РИНЦ 06.00.00

ВВЕДЕНИЕ НОВОГО НАЛОГОВОГО РЕЖИМА ДЛЯ САМОЗАНЯТЫХ В РФ

© 2020 Песчанная Дарья Юрьевна*
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: dpeschannaya@mail.ru

Ключевые слова: налог на профессиональный доход, самозанятый гражданин, налогообложение, индивидуальные предприниматели, налоговый режим.

В статье анализируются достоинства и недостатки введенного налогового режима для самозанятых в РФ и его влияние на развитие малого и среднего предпринимательства и экономики России в целом.

Одной из главных проблем России является большая вовлеченность людей в теневой сектор экономики. По данным Росстата доля не оформленных на основной работе россиян составляет 13,6%. Теневую экономику страны - 44,8%¹. Эти показатели напрямую влияют на экономику страны, а как следствие возрастает экономическая нестабильность и ухудшается уровень жизни населения.

Очевидно, что граждане, составляющие теневой сектор, ведут какую-либо деятельность для получения прибыли. Их доходы не поддаются контролю, а следовательно государство не получает налоги с этих доходов. В этой связи в России с 2019 года в 23 субъектах был введен налог на профессиональный доход или налог на самозанятых. В 2020 году такими регионами являются: Москва, Московская область, Санкт-Петербург,

* Научный руководитель - **Корнеева Татьяна Анатольевна**, доктор экономических наук, профессор.

Калужская область, Ленинградская область, Татарстан, Волгоградская область, Ростовская область, Нижегородская область, Омская область, Новосибирская область, Воронежская область, Самарская область, Тюменская область, Сахалинская область, Челябинская область, Свердловская область, Красноярский край, Ненецкий автономный округ, Пермский край, Ханты-Мансийский автономный округ, Ямало-Ненецкий автономный округ.

Для начала нужно определить, кто же такие "самозанятые", и какие категории граждан к ним можно отнести. Самозанятый гражданин - это предприниматель, который работает на себя, получает прибыль напрямую от заказчиков и не имеет в штате сотрудников².

Самозанятые могут оказывать такие услуги как: присмотр за детьми, уборка помещений, ведение домашнего хозяйства, репетиторство, оказание услуг косметологов, парикмахеров, услуги фотографа, люди, торгующие продуктом собственного изготовления, швейное мастерство, мастера по маникюру, люди, сдающие в аренду недвижимое имущество и др.

Налог на профессиональный доход - это не дополнительный налог, а новый специальный налоговый режим. Переход на него осуществляется добровольно. У тех налогоплательщиков, которые не перейдут на этот налоговый режим, остается обязанность платить налоги с учетом других систем налогообложения, которые они применяют в обычном порядке³. Физические лица и индивидуальные предприниматели, которые переходят на новый налоговый режим будут платить налог по льготной ставке 4% и 6% соответственно⁹. Благодаря такому подходу граждане, имеющие малый бизнес могут его вести без опасения штрафов, пеней и налоговых проверок, давать официальную рекламу. Налогообложение для самозанятых начинается с регистрации и постановкой на учет в налоговом органе. Положительным моментом является то, что налог уплачивается только с полученных доходов, зачисленных на банковский счет или карту. К достоинствам нового налогового режима для самозанятых относятся:

- отсутствие необходимости предоставления в налоговые органы отчетов и налоговых деклараций;
- отсутствие необходимости применения контрольно-кассовой техники самозанятыми, чек формируется в специальном приложении "Мой налог";
- страховые взносы не обязательны к уплате;
- самозанятый может легально вести свой бизнес без статуса ИП;
- налог рассчитывается автоматически в приложении;
- для самозанятых предоставляются специальные налоговые ставки;
- упрощенная и быстрая регистрация³.

Проведем сравнительный анализ налоговой нагрузки при применении налога на самозанятых и различных налоговых режимов для юридических лиц и индивидуальных предпринимателей. Например, гражданин, оказывающий услуги по уборке помещений другим физическим лицам, получил доход от деятельности за год в сумме 2400000 рублей⁸. Суммы налогов и страховых взносов, которые необходимо уплатить в 2020 году представлены в таблице.

**Анализ налоговой нагрузки на физическое лицо
при различных режимах налогообложения**

Вид показателей	Юридическое лицо, общая система налогообложения	ИП, Юридическое лицо, упрощенная система налогообложения		Самозанятый
Доход в год	2 400 000 руб.	2400000 руб.		2400000 руб.
Расходы, в т.ч. - моющие средства, аренда техники, спец. одежда - зарплата	240 000 руб. 600000 руб.	240000 руб.		240000 руб.
Страховые взносы, руб.	181200 руб.	40 874 руб.	40 874 руб.	0 руб.
Налоговая ставка: налог на доходы (прибыль)	20%	15%	6%	4%
Сумма налога на доходы, руб.	275760 руб.	317869 руб.	144000 руб.	96 000 руб.
Валовый доход (за вычетом налога на доходы и страховых взносов)	1943040 руб.	2041257 руб.	2215126 руб.	2304000 руб.

Таким образом, по результатам анализа выявлено, что наибольшая сумма, остающаяся в распоряжении физического лица, может быть получена при уплате налога на профессиональный доход. Самозанятый гражданин, который уплачивает профессиональный налог, освобождается от уплаты НДФЛ и НДС. Закон освобождает самозанятых от уплаты 13%, а ИП от НДС, за исключением НДС, подлежащего уплате при ввозе товаров на территорию РФ. В данный налог уже включаются взносы в Фонд обязательного медицинского страхования, а значит, самозанятый гражданин может получать бесплатную медицинскую помощь⁴. Однако, у данной налоговой системы есть и свои недостатки:

- Самозанятым запрещено иметь сотрудников.
- Не начисляется страховой стаж.
- Нельзя уменьшать полученные доходы на расходы⁴.

В других странах налог на самозанятых не является новинкой. В Великобритании всех самозанятых относят к индивидуальным предпринимателям. Они должны встать на учет в налоговых органах и получить статус самозанятых и предоставлять отчетность о расходах и доходах. Уплата налогов осуществляется 31 июля и 31 января в следующем порядке:

- самозанятые уплачивают подоходный налог, который не отличается от налогообложения других граждан;
- 10 600 фунтов стерлингов составляет минимальный доход, который не облагается налогом;

- если доход не превышает 31 785 фунтов стерлингов, то применяется базовая ставка налогообложения в 20%;

- уплачивают обязательные взносы на социальное страхование.

В США примерно 30-40% населения являются самозанятыми, система налогообложения таких граждан схожа с системой Великобритании:

- самозанятые обязаны уплатить взносы на здравоохранение и социальное страхование в размере 15,3%;

- социальные взносы дополняются подоходным налогом для самозанятых, который является прогрессивным и зависит от прибыли;

- в отдельных штатах могут вводиться дополнительные налоги⁵.

Начинать и развивать собственный бизнес всегда трудно. Начинающие предприниматели на своем пути сталкиваются со многими проблемами. Поэтому государство оказывает поддержку малому и среднему бизнесу. Федеральным законом от 24.07.2007 N 209-ФЗ "О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации"⁶ предусмотрены следующие формы поддержки:

- выдача субсидий;

- предоставление бесплатных консультаций по вопросам, связанным с ведением бухгалтерского учета, исчислением налогов;

- бесплатные тренинги и лекции, в которых можно узнать, как правильно вести свой бизнес;

- государство может предоставить во временное пользование землю или помещение в аренду на льготных условиях;

- банки могут выдавать кредиты по льготной процентной ставке⁷

В ходе исследования достоинств и недостатков нового налогового режима был проведен социологический опрос физических лиц, работающих по найму и занимающихся оказанием услуг другим гражданам в качестве самозанятых.

Были заданы вопросы: 1) Слышали ли вы о законе о самозанятых?". 2) Считаете ли вы закон эффективным? Результаты ответа на вопрос 1 представлены на рис. 1 Из 60 человек только 40 (80%) не слышали об этом законе, и только 20 знают его (20%).

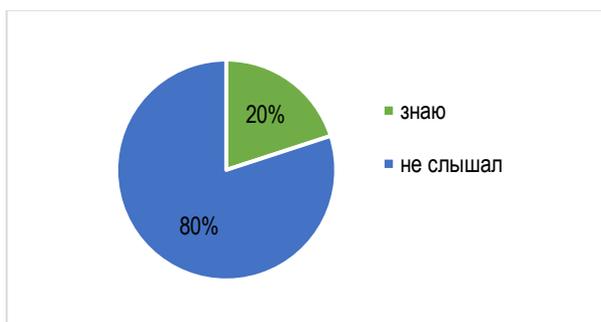


Рис. 1. Результаты опроса (ответы на первый вопрос)

Результаты ответа на вопрос 2 представлены на рис. 2

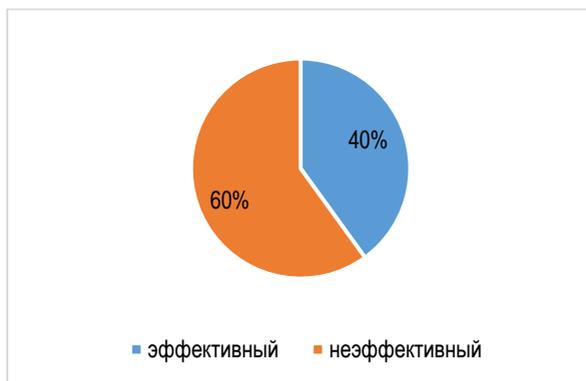


Рис. 2. Результаты опроса (ответы на второй вопрос)

Можно сделать вывод, что 40% опрошенных считают, что этот закон эффективный, он поможет вывести экономику России на новый уровень, будет меньше людей работать нелегально, в сфере теневой экономики. Однако, 60% опрошенных утверждают, что этот закон не уместен и доходы самозанятых также можно скрывать. Опрошенные также привели аргументы за или против нововведения:

За: все обязаны уплачивать налоги, любая деятельность должна быть легальной, дополнительный доход в бюджет страны, незначительный процент уплаты налога.

Против: новый способ изъятия денег у граждан, у самозанятых небольшой доход, им трудно уплачивать налог

Итак, можно сделать вывод, что введение налога на самозанятых требует доработки. Нужно донести людям, почему тем же репетиторам, няням и т.д., нужно вести легальный бизнес. Необходимо создать четкие стимулы, чтобы привлечь самозанятых выходить из теневой экономики. Благодаря этим улучшениям не сразу, но со временем будут увеличиваться поступления в бюджет государства, повысится уровень жизни населения, увеличится доля малого и среднего бизнеса в экономике страны.

1. <https://www.rbc.ru/economics/23/08/2017/599d601c9a79476601ddb4a8>

2. https://yandex.ru/q/question/society/kto_takoi_samozaniaty_i_chelovek_7db6e09b/?utm_source=yandex&utm_medium=wizard&answer_id=921e3caa-5e16-4bd0-817f-9dc8ddf0a2ab

3. <https://npd.nalog.ru/>

4. <https://www.klerk.ru/buh/articles/484954/>

5. <https://ozakone.com/nalogi/nalog-na-samozanyatyh-v-drugih-stranah.html>

6. Федеральный закон от 24.07.2007 N 209-ФЗ "О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации" http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_52144/

7. <https://promdevelop.ru/gosudarstvennaya-podderzhka-malogo-i-srednego-biznesa>.

8. Ю.М. Лермонтов О налогообложении доходов самозанятых физических лиц// Электронный журнал "Финансовые и бухгалтерские консультации", 2019, N 10

9. Е.В. Карсетская Самозанятые: налог на профессиональный доход// "АйСи Групп", 2019

INTRODUCTION OF A NEW TAX REGIME FOR THE SELF-EMPLOYED IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2020 Peschannaya Darya Yuryevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: dpeschannaya@mail.ru

Keywords: tax, self-employment, taxation, individual entrepreneurs.

The article discusses the introduction of a new tax regime for the self-employed in the Russian Federation and its impact on the development of small and medium-sized businesses and the Russian economy as a whole.

УДК 330
Код РИНЦ 06.00.00

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЙ АНАЛИЗ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ РФ

© 2020 Петров Никита Анатольевич
кандидат экономических наук, доцент кафедры экономической теории
Самарский государственный экономический университет
E-mail: petrovnkt@gmail.com

Ключевые слова: банк, конъюнктура, лицензия, банковские услуги, кредитование.

В статье рассмотрена динамика численности банков в России за десятилетний период, указаны причины отзыва лицензий у ряда отечественных кредитных учреждений, проанализирована обеспеченность национальных регионов банковскими услугами.

Проведем анализ обеспеченности ряда регионов России банковскими услугами на основе составленного Банком России отчета по конъюнктуре кредитно-финансового сектора по состоянию на 2018 год. В качестве исследуемых показателей обратим внимание на следующие:

- Количество головных офисов и филиалов кредитных учреждений;
- Объем в стоимостном выражении (в млн руб.) предоставленных кредитов физическим и юридическим лицам;
- Объем в стоимостном выражении (в млн руб.) вкладов физических лиц;
- Объем ВРП, млрд руб.;
- Количество трудоспособного населения, тыс. чел.;
- Валовой доход на занятого, руб.

Для целей исследования использовались следующие категории экономических показателей:

- Институциональная обеспеченность услугами кредитно-финансовых учреждений. Показатель определяется отношением численности кредитных организаций к количеству трудоспособного населения.

- Финансовая обеспеченность услугами кредитно-финансовых учреждений. Данный показатель рассчитывается отношением объема предоставленных кредитов к стоимостному значению Валового регионального продукта.

- Индекс развития сберегательного дела. Значение данного показателя можно получить путем отношения величины депозитов населения к его денежным доходам.

- Агрегированный индекс обеспеченности региона банковскими услугами. Является средним геометрическим значением индексов (1), (2), (3).

В табл. 1 указаны ключевые показатели (в единицах измерения, указанных выше), а также расчетные данные.

Таблица 1

Анализ обеспеченности банковскими услугами российских регионов

Субъект РФ	Кол-во головных офисов	Предоставленные кредиты	Вклады физических лиц	ВРП	Численность населения	Денежные доходы	Инст. насыщ. БУ	Финанс. насыщ. БУ	Индекс разв. сбер. дела	Обесп. БУ
Самарская область	598	579 193	561 373	1 519	3 183	27 507	0,93	0,72	1,08	0,89
Ульяновская область	249	206 710	130 941	383	1 238	22 846	1,00	1,01	0,78	0,92
Саратовская область	464	312 029	250 177	753	2 441	20 555	0,94	0,78	0,84	0,85
Оренбургская область	504	360 408	187 436	926	1 963	23 839	1,27	0,73	0,67	0,85
Татарстан	1 016	942 425	576 982	2 379	3 899	33 130	1,29	0,74	0,75	0,90
Россия	29 625	44 959 171	28 516 869	84 314	146 781	32 598	1,00	1,00	1,00	1,00

Источник: составлено автором с использованием данных ЦБ РФ¹.

Выявленное лидерство Ульяновской области объясняется как чисто статистическими данными, наподобие количества населения и числа открываемых кредитными учреждениями своих филиалов, так и такими причинами как: привлекательность области для кредитных институтов, ориентирующихся, прежде всего на стабильность развития банковской системы².

Исследование структуры банковского рынка невозможно оставить без анализа его участников, а именно изучение того аспекта, который показывает насколько рынок банковских услуг в России является конкурентоспособным³. Поскольку от уровня монополизации финансового рынка зависит не только спектр предоставляемых банковских продуктов и их стоимость, но и уровень внедрения инноваций в механизм кредитования, выполнения расчетно-кассовых операций, проведение валютно-обменных операций и функционирование иных банковских продуктов и услуг.

Проанализируем общую конъюнктуру отечественного банковского сектора на предмет динамики численности его участников. Численность игроков на рынке банковских услуг на 01.01.2018 составило 561 организаций, обладающих соответствующей лицензией. По сравнению с показателем 2008 года наблюдается существенное снижение числа участников (сокращение более чем на 50%), причем уменьшение числа банков наблюдается по всем Федеральным округам. В табл. 2 отражена динамика численности банков в РФ за период с 2008 по 2018 год.

Таблица 2

Динамика численности участников рынка банковских услуг

Количество банков по ФО, шт.	2008г.	2009г.	2010г.	2011г.	2012г.	2013г.	2014г.	2015г.	2016г.	2017г.	2018г.
ЦФО	632	621	598	585	572	564	547	504	434	358	319
СЗФО	81	79	75	71	69	70	70	64	60	49	43
ЮФО	118	115	113	47	45	46	46	43	37	38	35
СКФО	-	-	-	57	56	50	43	28	22	17	17
ПФО	134	131	125	118	111	106	102	92	85	77	71
УФО	63	58	54	51	45	44	42	35	32	29	26
СФО	68	68	62	56	54	53	51	44	41	37	32
ДФО	40	36	31	27	26	23	22	22	17	18	18
ИТОГО РФ	1136	1108	1058	1012	978	956	923	834	733	623	561

Источник: составлено автором на основе данных электронного ресурса⁶.

Количество кредитных учреждений сокращается ввиду отзыва у них лицензий по причинам нарушения банковского законодательства, реализации рисков клиентов и инвесторов. Так, по данным Центрального Банка РФ за 2019 год были отозваны лицензии у 5 банков, среди которых³:

- Бинбанк Диджитал (лицензия отозвана 01.01.2019, причина: ликвидация);
- Бинбанк (лицензия отозвана 01.01.2019, причина: ликвидация);
- Еврокапитал-Альянс (лицензия отозвана 25.01.2019, причина: несоответствие законодательству);
- Камчаткомагпромпромбанк (лицензия отозвана 30.01.2019, причина: несоответствие законодательству);
- Радиотехбанк (лицензия отозвана 31.01.2019, причина: несоответствие законодательству).

Процесс появления новых кредитных учреждений и ликвидации действующих является объективным процессом в экономике, однако наиболее важным является сохранение существующих системообразующих кредитно-финансовых учреждений, от деятельности которых зависит экономический рост в стране и экономическая национальная безопасность⁴.

Согласно сведениям ЦБ ФР в РФ по состоянию на 01.01.2018 в число наиболее значимых системообразующих банков включены следующие (табл. 3):

Список наиболее значимых системообразующих банков РФ

Кредитно-финансовое учреждение	Валюта баланса, млрд руб.
Сбербанк	18 681
Газпромбанк	5 744
РСХБ	3 018
Альфа-Банк	2 716
Юниверсал Кредит Банк	1 238
ФК Открытие	1 210
ПСБ	1 121
Райффайзенбанк	951
Внешторгбанк	13
ИТОГ	34 692

Источник: составлено автором с использованием данных ЦБ РФ.

Таким образом, проанализировав структуру отечественного рынка банковских услуг, мы можем увидеть, что 9 банков страны занимают более 55% всего банковского сектора в стране исходя из величины баланса.

¹ Центральный банк РФ. Основные направления развития финансового рынка РФ на период 2016-2018 годов. - С. 40. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.cbr.ru/finmarkets/files/development/onrfr_2016-18.pdf

² Хмелева К.Э. Разработка инструментария исследования условий создания рынка конкурентного типа на рынке банковских услуг Самарской области // Известия Академии управления: теория, стратегии, инновации. - 2015. - № 1. - С. 23-28.

³ Цаплев Д.Н. Особенности транзакционного подхода в анализе межбанковской конкуренции // Проблемы экономики и менеджмента. - 2016. - № 4 (8). - С. 80-90.

⁴ Шестакова Е. Чего стоит ожидать российскому бизнесу? Прогноз экономических перемен на 2019 год // Финансовая газета, №32. 2018. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://fingazeta.ru>.

⁵ Суходоева Л.Ф. Банковский и кредитный продукт как инновационный термин, фокусирующий клиентоориентированный подход к его экономическому содержанию / Л.Ф. Суходоева, А.А. Мудрак // Креативная экономика. - 2016. - № 3 (51). - С. 133-138.

⁶ Количество банков в России - динамика за 2007-2018 годы. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://bankirsha.com/kolichestvo-bankov-v-rossii-na-konec-godafinansovyi-krizis-ustavnoi-kapital-i-chislennost-bankov.html>.

INSTITUTIONAL ANALYSIS OF THE BANKING SYSTEM OF THE RUSSIAN FEDERATION

© 2020 Petrov Nikita Anatolyevich

Ph.D., Associate Professor, Department of Economic Theory
Samara State University of Economics

E-mail: petrovnkt@gmail.com

Keywords: bank, market conditions, license, banking services, lending.

The article discusses the dynamics of the number of banks in Russia over a ten-year period, shows the reasons for the revocation of licenses from a number of domestic credit institutions, analyzes the provision of banking services in the national regions.

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ АНДЕРРАЙТИНГА В РФ

© 2020 Петров Никита Анатольевич
кандидат экономических наук, доцент кафедры экономической теории
Самарский государственный экономический университет
E-mail: petrovnkt@gmail.com

Ключевые слова: андеррайтер, рынок ценных бумаг, финансовые риски, институт, инвестор, капитал.

В статье проанализировано современное состояние андеррайтинга в России и исследуются факторы, оказывающие негативное влияние на процесс его развития. Финансовые услуги, оказываемые российскими компаниями, имеют весомые отличия по количественным и качественным показателям от аналогичных по содержанию сделок, проводимых в европейских странах. Непосредственное влияние на это оказала неразвитость инфраструктуры, относительно небольшой опыт в сфере профессиональной деятельности на рынке ценных бумаг и сложности в адаптации зарубежного опыта под отечественные реалии функционирования фондового рынка.

Подготовка и организация размещения ценных бумаг напрямую связана с андеррайтингом, являющимся ключевым звеном в этом процессе. Основной причиной возникновения различного рода проблематики, связанной с функционированием института андеррайтинга, является сравнительно малый период развития российского фондового рынка относительно американского или европейского. Адаптация зарубежного опыта становления фондовых рынков с учетом всех ошибок стала основным направлением в решении сформировавшейся ситуации⁴.

Удельный вес в событиях, связанных с изменением волатильности на отечественных рынках капитала и оттоком средств инвесторов, занимают обострившиеся геополитические отношения между Россией и странами Европы и США, в частности введение ряда санкций и эмбарго. Вследствие этого внутренние ресурсы страны рассматриваются как наиболее доступный источник фондирования с потенциалом для роста внутреннего рынка. Такая ситуация может оказывать влияние как на сокращение темпов развития андеррайтинга в целом, так и стать причиной возрастающего уровня конкуренции среди андеррайтеров, что в свою очередь может отразиться на повышении показателя качества оказываемых андеррайтерами услуг.

Кроме того, неразвитость структуры институциональных инвесторов остается одним из основных пунктов для российского фондового рынка, влияющих на сдерживание развития андеррайтинга. Зарубежный опыт акцентирует внимание на особом положении частных инвесторов, однако для России остается специфической проблема низкого уровня инвестиций от частных лиц. Положение все больше обостряется ввиду низкого уровня инвестиционной культуры населения и возрастающего недоверия граждан к инвестиционным компаниям. Решение кроется в увеличении заинтересованности в привлечении денежных средств на фондовый рынок посредством привлечения паевых инвестиционных фондов или прямых инвесторов. Андеррайтеры в этом случае в качестве маркет-мейкеров должны создавать условия, способствующие обучению граждан и по-

вышению уровня финансовой грамотности населения. Выполнение этих условий позволит переместить денежные средства частных лиц из сбережений в сектор ценных бумаг.

К факторам, сдерживающим развитие услуг андеррайтера, можно отнести неликвидность отечественного фондового рынка и его низкие объемы. Последняя проблема в целом решается, поскольку существующие резервы обеспечивают потенциал для роста объема отечественного фондового рынка. На рисунке отражена динамика количества зарегистрированных предприятий и организаций в России. В соответствии с данными службы федеральной государственной статистики по состоянию на 2019 год зарегистрировано более 4 миллионов предприятий и организаций, являющихся потенциальными эмитентами. Публичными акционерными обществами являются более 12 тысяч организаций из общего их числа, в то время как реально участвует в организованных торгах лишь около тысячи юридических лиц.



Рис. Структура зарегистрированных предприятий в РФ за период 2015-2019 гг.

Источник: составлено автором с использованием данных Росстата¹.

Согласно данным, опубликованным информационным агентством Сbohds, по итогам 2019 года в списке андеррайтеров был зарегистрирован 40 участник против 43 в 2018 году, а общий объем сделок снизился на 22,43% - с 1,98 триллионов рублей до 1,54 триллионов рублей². Таким образом, количество андеррайтеров находится в прямой зависимости от активности эмитентов.

Еще хуже дела обстоят с корпоративными облигациями, их количество едва достигает ста наименований. Исходя из этого, к основным задачам андеррайтинга можно отнести необходимость способствования привлечению на фондовый рынок предприятий различных отраслей народного хозяйства. Рост общего объема выпускаемых ценных бумаг окажет благоприятное воздействие, как на оборот фондового рынка, так и на повышение его ликвидности.

Сложность развития андеррайтинговой деятельности, кроме всего прочего, сопряжена с отсутствием четкой системы регулирования и неразвитостью финансовой инфра-

структуры. Андеррайтинг регулируется законами и нормативно-правовыми актами, направленными на упорядочивание отношений первичного рынка. В России процесс андеррайтинга и оказания услуг по размещению ценных бумаг осуществляется в соответствии с проектом, предложенным Национальной фондовой ассоциацией (далее - НФА). Требования стандарта не являются обязательными для членов НФА и носят лишь рекомендательный характер, поэтому отношения между эмитентом и андеррайтером регулируются андеррайтинговым соглашением, заключенным непосредственно между ними.

Все вышеперечисленное оказывает влияние на выбор крупных отечественных компаний в пользу иностранных юрисдикций для проведения первичных публичных размещений. Размещения, проведенные подобным образом, способствуют оттоку финансового капитала за рубеж и замедляют развитие отечественного института андеррайтинга.

Неадекватное правовое регулирование отношений в сфере андеррайтинга становится источником дополнительного риска и неуверенности в качественном обслуживании для эмитента. Недоверие эмитента андеррайтеру обусловлено тем, что при делегировании полномочий по осуществлению эмиссии эмитент может полагаться только на репутацию и имя профессионального посредника³.

Укажем, что в настоящее время права инвесторов закрепляются рядом федеральных законов, среди которых можно назвать Федеральный Закон от 05.03.1999 №46-ФЗ "О защите прав и законных интересов инвесторов на рынке ценных бумаг"⁵. Данный нормативно-правовой акт определяет порядок и размер компенсационных выплат, и предоставление иных форм возмещения ущерба для инвесторов. Возможность использования защиты, предусмотренной законодательными актами, неразрывно связана с судебными разбирательствами, характеризующимися затяжными процессами, которые в свою очередь ведут к обесценению денежных средств инвестора.

Осуществление деятельности по андеррайтингу связано с рисками, сопровождающими реализацию брокерско-дилерского обслуживания клиентов, состоянием рынка ценных бумаг в стране и экономического положения в целом. Низкий уровень конкуренции между андеррайтерами негативно сказывается на качественных показателях предоставляемых услуг и процессе ценообразования на них. Согласно аналитике, с 2010 года число профессиональных участников фондового рынка сокращается, однако объем совершаемых сделок не коррелирует с количеством самих андеррайтеров. Снижению конкуренции способствует и высокая степень зависимости фондового рынка от банковского сектора. Банки могут выступать не только в качестве держателей облигаций, но и эмитентов и андеррайтеров.

Суммируя вышесказанное, можно обосновать тенденцию участвовавшего применения в России типа андеррайтинга "на базе лучших усилий". Нежелание андеррайтеров перенять на себя финансовые риски связано с неуверенностью в достаточной ликвидности ценных бумаг и финансовой обеспеченности сделки. Практика показывает, что многие российские компании-эмитенты зачастую в рамках одной эмиссии взаимодействуют с несвязанными друг с другом инвестиционными компаниями. В результате этого не формируются эмиссионные синдикаты, следовательно, возникает риск возникновения чрезмерных транзакционных и финансовых издержек. В ситуации, когда принимается решение о создании синдиката, многие компании-эмитенты перенимают на себя функции андеррайтера, определяя модель и условия взаимодействия для других участников. Отсутствие, как правило, необходимой квалификации, знаний и опыта также приводит к возрастанию издержек.

¹ Российский статистический ежегодник: Стат. сб. / Росстат. - М., 2019 - с. 337-345. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.gks.ru/storage/mediabank/Ejagodnik_2019.pdf.

² Информационное агентство Сbonds: Рэнкинг организаторов выпусков. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://ru.cbonds.info/rankings/item/639>.

³ Швайгерт Д.В. Проблемы доступа малого и среднего бизнеса к рынку капитала и возможные пути их решения // Управление. - 2018. - №3 (49). - С. 19-23.

⁴ Топсахалова Ф.М.-Г. Рынок ценных бумаг и биржевое дело: учеб. пособие / Ф.М.-Г. Топсахалова. - М.: Академия Естествознания, 2011. - С. 243-247.

⁵ Федеральный закон "О защите прав и законных интересов инвесторов на рынке ценных бумаг" от 05.03.1999 N 46-ФЗ. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_22219.

PROBLEMS OF UNDERWRITING DEVELOPMENT IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2020 Petrov Nikita Anatolyevich
Ph.D., Associate Professor, Department of Economic Theory
Samara State University of Economics
Email: petrovnkt@gmail.com

Keywords: underwriter, securities market, financial risks, institute, investor, capital.

The article analyzes the current state of underwriting in Russia and explores factors that have a negative impact on the process of its development. Financial services provided by Russian companies have significant differences in quantitative and qualitative indicators from similar in content transactions conducted in European countries. This was directly affected by the underdeveloped infrastructure, relatively little experience in professional activities in the securities market and difficulties in adapting foreign experience to the domestic realities of the stock market.

УДК 338

Код РИНЦ 06.00.00

РЕГИОНАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА В СФЕРЕ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ И СПОРТА В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

© 2020 Петрухина Евгения Александровна
магистрант

© 2020 Гусева Мария Сергеевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: zenya_petr@mail.ru, gusevams@yandex.ru

Ключевые слова: регион, региональная политика, физическая культура и спорт, стратегия развития спорта.

В статье анализируются основные направления региональной политики в сфере физической культуры и спорта в Самарской области. Представлен анализ современного состояния и развития отрасли физической культуры и спорта в территориальном разрезе за период 2016-2018 гг., выявлены ключевые проблемы и предложены основные мероприятия по их устранению. Материалом исследования послужили данные Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Самарской области, данные и результаты деятельности Министерства спорта Самарской области.

Физическая культура и спорт - это одна из главных составляющих социальной сферы и залог здорового образа жизни общества. Занятия спортом формируют и развивают физические и морально-волевые качества личности. Для того, чтобы данная отрасль социальной сферы развивалась, нужна эффективная и правильная региональная политика, направленная, в первую очередь, на организация спортивной деятельности для людей, а уже потом рассматривать финансовый аспект. В Самарской области развивается 115 видов спорта.

Финансовое обеспечение и поддержка со стороны государства, региональных властей и населения физической культуры и спорта в Самарской области осуществляется за счет бюджетных и внебюджетных средств. Поддержка малого и среднего предпринимательства в сфере спорта со стороны государства осуществляется с помощью определенного набора инструментов и механизмов. АО "Федеральная корпорация по развитию малого и среднего предпринимательства" оказывает поддержку предпринимателям, планирующим создать или инвестировать в новые или уже имеющиеся объекты спортивной инфраструктуры. Акционерное общество предоставляет гарантии до 50% от суммы кредита.

В Самарской области финансовое обеспечение сферы физической культуры и спорта осуществляется в большей степени за счет бюджетных средств: 75% - из областного бюджета, 5,9% - из бюджетов муниципальных образований, 2,3% - из федерального бюджета и лишь 16,8% - из внебюджетных источников финансирования¹. В большинстве муниципальных образований преобладает остаточный принцип финансирования.

Одним из примеров инвестирования в спортивные объекты можно выделить спортивно-оздоровительный комплекс "Спин-спорт" в г. Тольятти. Данный проект обладает конкурентоспособностью, является хорошим вариантом для семейного отдыха с развитой инфраструктурой. Источниками инвестирования в данный проект выступают частные инвесторы, федеральный бюджет, региональный и местные бюджеты, а также государственно-частное партнерство. То есть этот инвестиционный проект можно считать примером комплексной поддержки со стороны не только региональных властей, но и частных структур и государства, а также примером использования разных инструментов и механизмов для реализации инвестиционных проектов в сфере физической культуры и спорта.

К механизмам развития политики в сфере физической культуры и спорта можно отнести также экспериментальные или инновационные проекты в данной сфере. С 1 февраля в СК "Молодежный" работает экспериментальный федеральный проект по спортивному тестированию детей, реализуемый АНО "Стань чемпионом". Самарская область входит в число регионов, где реализуются подобные проекты. Дети от 6 до 12 лет проходят там бесплатное тестирование, которое определяет, к какому спорту они имеют предрасположенность. Такой механизм нужен региону для развития отрасли спорта и модернизации уже устоявшихся принципов региональной политики в сфере физической культуры. Инновационная деятельность направлена на введение новых идей, связанных с помощью и поддержкой спортсменов, как начинающих, так и многолетней карьерой. Новые меры поддержки должны быть направлены, в первую очередь, на людей с огра-

ниченными возможностями (связанными с физическими особенностями), чтобы увеличить число тех, кто не может заниматься спортом и достигать определенных результатов наравне с физически развитыми людьми.

Статистические наблюдения показывают, что наша страна отстает от ведущих стран по показателям, характеризующим массовость занятия населения физической культурой и спортом, а также по количеству спортивных мероприятий и спортивных площадок, комплексов и сооружений. Во многих странах такие показатели оцениваются на уровне 40 - 50 %, у нас 30 - 35%. Также в наиболее развитых регионах по социально - экономическому развитию спортивных объектов больше, чем в отстающих регионах страны. Такая ситуация с показателями связана с проблемами в образе жизни населения и с желанием и возможностями заниматься спортом.

Рассмотрим основные показатели, характеризующие состояние физической культуры и спорта в городских округах Самарской области.

Таблица 1

Число спортивных сооружений в городских округах Самарской области в период 2016 - 2018 гг., единиц

Городские округа	2016	2017	2018
Самара	2102	2154	2210
Кинель	121	127	132
Сызрань	337	337	355
Новокуйбышевск	209	200	201

Источник: Официальный сайт Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Самарской области.

К спортивным сооружениям, которые входят в количество представленных в табл. 1 сооружений, относятся стадионы, спортивные залы, бассейны, плоскостные сооружения, лыжные базы, стрелковые тир. Во всех муниципальных образованиях Самарской области наблюдается недостаточное количество спортивных объектов, однако эта проблема наиболее остро проявляется в городских округах. Как видно по данным табл. 1, за рассматриваемый период существенные изменения произошли в г.о. Самара, количество спортивных объектов увеличилось на 108 единиц к 2018 году по сравнению с 2016 г. В г. о. Отрядный новых объектов за три года построено не было.

В 2018 году были достроены и открыты такие спортивные объекты в области, как бассейн на территории п.г.т. Стройкерамика, крытый каток в г.о. Чапаевск, футбольное поле на территории стадиона "Луч" в г.о. Чапаевск, физкультурно-оздоровительные комплексы в г.о. Похвистнево и г.о. Сызрань, около 20 спортивных площадок.

Таблица 2

Число детско-юношеских спортивных школ в городских округах Самарской области в период 2016 - 2018 гг., единиц

Городские округа	2016	2017	2018
Самара	24	27	13
Кинель	1	1	1
Сызрань	1	1	1
Новокуйбышевск	3	1	1

Источник: Официальный сайт Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Самарской области.

Как видно по данным табл. 2, показатель либо не изменяется, либо уменьшается. Эта отрицательная динамика связана с тем, что не хватает сотрудников для работы с детьми в спортивных школах, так как расходы на зарплату в области сокращают, также не хватает средств для постройки новых детско - юношеских спортивных школ. Стоит обратить внимание, что в г.о. Чапаевск и г.о. Похвистнево такие школы отсутствуют вообще. В связи с этим, детям, которые хотят заниматься спортом, приходится ездить в другие города или районы, что во многом отбивает желание либо у родителей просто нет возможности возить детей на занятия.

Таблица 3

**Численность занимающихся в детско-юношеских спортивных школах
в городских округах Самарской области в период 2016 - 2018 гг., человек**

Городские округа	2016	2017	2018
Самара	21465	23019	11099
Кинель	2018	2018	2018
Сызрань	3500	3313	2906
Новокуйбышевск	4234	783	805

Источник: Официальный сайт Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Самарской области.

Численность занимающихся в детско-юношеских спортивных школах лишь в двух городских округах (Новокуйбышевск и Тольятти) увеличилась за три года. Отсутствие личных мотиваций, заинтересованности, и потребности в физкультурных занятиях у значительной части населения Самарской области является основной причиной отрицательной или неизменной динамики, представленной в табл. 3.

К основной проблеме в рассматриваемой сфере относится отсутствие эффективных механизмов управления этой сферой деятельности в муниципальных образованиях Самарской области. Несмотря на то, что в 2018 году было проведено 5 мероприятий по повышению квалификации для специалистов сферы физической культуры и спорта, наблюдается дефицит в работниках данной сферы: около 70% выпускников учебных заведений не работают по специальности из-за низкого уровня заработной платы. Для решения этих и многих других проблем, необходимо принять следующие меры:

- улучшить материально - техническую базу, построить больше профильных спортивных площадок во дворах и в общественных местах, спортивные объекты, в первую очередь, в тех городских округах и районах, где на данный момент их меньше всего, провести модернизацию и реконструкцию спортивных школ, стадионов, залов и других сооружений, которые нуждаются в обновлении, чтобы дети и взрослые спортсмены занимались спортом в нормальных и безопасных условиях;

- использовать средства массовой информации для того, чтобы люди больше узнавали об открытии новых спортивных школ, новых секций, о проведении спортивных мероприятий;

- привлекать сотрудников для работы в спортивных школах и комплексах, улучшить условия трудоустройства, чтобы увеличить количество специалистов не только из нашего региона, но и из других областей.

Самарская область это регион, в котором есть предпосылки для большего развития сферы физической культуры и спорта, для повышения конкурентоспособности наших

спортсменов на всероссийском и международном уровне, для расширения инфраструктуры в области спорта, необходимо лишь правильно организовать работу и управление в данной отрасли социальной сферы.

¹ Постановление Правительства Самарской области от 03.02.2010 № 16 "О Стратегии развития физической культуры и спорта в Самарской области на период до 2020 года".

REGIONAL POLICY IN THE SPHERE OF PHYSICAL TRAINING AND SPORTS IN THE SAMARA REGION

© 2020 Petrukhina Evgeniya Alexandrovna
Undergraduate

© 2020 Guseva Mariya Sergeevna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: zeny_a_petr@mail.ru, gusevams@yandex.ru

Keywords: region, regional policy, physical education and sport, sports development strategy.

The article analyzes the main directions of regional policy in the field of physical culture and sports in the Samara region. The analysis of the current state and development of the physical culture and sports industry in the territorial context for the period 2016-2018 is presented, the key problems are identified and the main measures for their elimination are proposed. The research material was data from the Territorial Authority of the Federal State Statistics Service for the Samara Region, data and results of the activity of the Ministry of Sports of the Samara Region.

УДК 330.43
Код РИНЦ 06.00.00

ЦИФРОВАЯ ЭКОНОМИКА: СУЩНОСТЬ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ В РФ

© 2020 Пименова Елена Михайловна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: pimenova-elena@rambler.ru

Ключевые слова: цифровая экономика, инновации, эффективность, промышленное предприятие.

Статья посвящена исследованию сущности цифровой экономики, различиям в понимании этого термина в разных странах. Рассматривается современное состояние внедрения цифровой экономики в РФ и ее перспективы развития.

Тема цифровой экономики необычайно актуальна в настоящее время. Сам термин "цифровая экономика" переместился из научной публицистики в СМИ сравнительно недавно, в последние 5-6 лет. Максимально пристальное внимание к ней возникло в 2017 году во время взлета прибыльности криптовалюты. Далее данной проблемой заинтересовались различные структуры, предприятия, физические лица. Соответственно и на государственном уровне стали заниматься вопросами цифровизации: была разработана программа "Цифровая экономика Российской Федерации". В ней было задекларировано: государственная политика РФ в сфере цифровой экономики ориентирована на создание условий для полноценного его развития. Так что теперь термин "цифровая экономика" стал общепотребительным понятием, распространенным даже в сфере государственного управления (в структуре Правительства РФ с мая 2018 года появилось Министерство цифрового развития экономики).

В экономической литературе до сих пор нет единства в понимании термина "цифровая экономика". Так, по определению Всемирного банка (в самом общем смысле) цифровая экономика - это система экономических, социальных и культурных отношений, которые основаны на использовании цифровых информационно-коммуникационных технологий (ИКТ). С точки зрения аналитиков Gartner цифровая экономика - это управление ценностью, которая связана с цифровыми продуктами, услугами и активами на предприятиях (организациях). По мнению консультантов Boston Consulting Group цифровая экономика - это использование возможностей инновационных цифровых технологий и онлайн-коммуникаций всеми участниками экономической системы (от отдельных людей до крупных предприятий и государств). Эксперты ОЭСР (Организации экономического сотрудничества и развития) делают акцент на торговле; они считают, что цифровая экономика - это рынки, которые функционируют на основе цифровых технологий, облегчающих торговлю товарами и услугами с помощью электронной коммерции¹. В РФ распространено следующее определение: цифровая экономика - это отдельный сегмент экономики, представляющий совокупность инвестиций с целью роста экономической эффективности предприятий путем разработки новых технологических решений, а также за счет развития уже текущих технологий. Цифровая экономика позволяет бизнесу инвестировать в IT для того, чтобы удешевить выпуск собственных продуктов, постоянно развивать собственный портфель предложений, повышать эффективность производств².

Однако термин "цифровая экономика" в разных государствах понимают по-разному. По причине структурных особенностей экономик различных стран их стратегические приоритеты при развитии цифровой экономики неодинаковы. В одних странах реализуется сервисная модель хозяйствования, поэтому для них цифровая экономика воспринимается как инструмент повышения эффективности транзакционных отношений. Другие страны (и РФ в том числе) имеют производственно-промышленную специализацию, представленную добывающими и перерабатывающими отраслями, поэтому для этих стран процесс цифровизации обеспечивает рост добавленной стоимости на основе интеграционных процессов между различными отечественными и зарубежными предприятиями. Таким образом, можно сделать вывод о том, что цифровая экономика - это надстройка к материальному производству, поскольку она придает новые конкурентные преимущества национальному продукту и помогает сформировать более высокую добавленную стоимость. Кроме того, это самостоятельная сфера (именно на основе про-

грессивных цифровых решений производится продукт, предоставляются различные услуги)³.

В 2019 году объем российского рынка ИКТ (т.е. рынка оборудования, программного обеспечения, услуг и телекоммуникационных сервисов) достиг \$ 47,05 млрд, что стало наибольшим результатом среди всех стран Центральной и Восточной Европы. В целом же, по существующим оценкам, в зависимости от используемого определения размер цифровой экономики составляет от 4,5 до 15,5% мирового ВВП. Почти 40% добавленной стоимости, создаваемой в мировом секторе ИКТ, приходится на США и Китай. Однако по отношению к ВВП доля этого сектора выше всего в китайской провинции Тайвань, Ирландии и Малайзии. Мировые затраты на ИКТ в 2023 году достигнут \$ 4,8 трлн (по мнению аналитической фирмы International Data Corporation), несмотря на торговую войну США и КНР. Планировалось, что в 2019 году эти затраты составят \$ 2,1 трлн.

Основной стимул цифровой трансформации российского предприятия - возможность выдерживать конкуренцию как на внутреннем рынке, так и на внешнем. У отечественных предприятий много проблем; в частности, они испытывают недостаток средств в приобретение активов (в том числе и цифровых), в разработку новых технологий. Можно отметить значительное увеличение объемов интеллектуальных ресурсов, но уровень их коммерциализации очень низок. Все это приводит к нарастанию инновационного, технологического отставания от других стран, не позволяя заниматься созданием уникальных продуктов (в том числе цифровых).

Инновационное развитие промышленного предприятия с помощью цифровых технологий всегда направлено на рост эффективности его деятельности и формирует соответствующие резервы данного роста. Но на практике различные виды инноваций по-разному влияют на экономическую эффективность, т.е. определяют различные пути повышения (резервы) эффективности формирования инновационно-технологического потенциала предприятия. Нововведения предусматривают рост эффективности производства в одних случаях - за счет увеличения спроса на выпускаемую продукцию, улучшения ее качества, расширения производства продукции с новыми свойствами; в других случаях - за счет снижения себестоимости в результате применения новых, более совершенных и экономичных технологий. Видов инноваций в деятельность промышленных предприятий в настоящее время значительно. И здесь наиболее целесообразно выделить и проанализировать те инновации, которые оказывают непосредственное влияние на эффективность промышленного предприятия через новые технологии, организационно-управленческие структуры⁴.

Угроза утраты конкурентных позиций для российских предприятий чрезвычайно высока. Об этом говорит постоянный рост издержек для преодоления рыночных и административных барьеров, для установления связей и контактов с партнерами и потребителями. Очевидно: в таких условиях цифровой прорыв затруднен. Но при этом именно он может стать способом выхода их кризиса⁵.

Переход российских промышленных предприятий на новый цифровой уровень (что и предусмотрено программой "Цифровая экономика Российской Федерации") должен носить характер цифрового прорыва: за счет развития своих цифровых конкурентных преимуществ наша страна собирается войти в группу лидирующих экономик мира в течение ближайших 15-20 лет. И хотя по ряду "цифровых" показателей (например, уровень цифровизации, доля цифровой экономики в ВВП, степень освоения технологий и степень технологического отставания и других) наша страна не входит в группу лидеров, можно дать благоприятный

прогноз достижения поставленной государством стратегической цели (об этом говорят скорость цифровых преобразований и темпы роста ВВП РФ за счет цифровизации за последние 3-5 лет).

Основой цифровой экономики является цифровизация производства. Она предусматривает оптимизацию рабочего процесса путем принятия программно-аппаратных решений. В свою очередь, это подразумевает помимо замены инструментов производства еще и внедрение аналитических систем, которые способны сделать производство максимально эффективным. Ключевые показатели высокого уровня цифровизации: принятие управленческих решений на основе объективных данных анализа бизнеса, а также использование технологичных инструментов повышения производительности труда.

Финансовая составляющая цифровизации играет решающую роль в эффективном распределении ресурсов, экономическом росте и создании рабочих мест. Наличие эффективно функционирующего предприятия для стимулирования и поддержания роста государственной экономики является требованием для всех стран⁶. В РФ построение цифровой модели отечественной экономики базируется на промышленно-производственной модели экономики. Следовательно, основной рычаг цифрового прорыва - получение достаточных финансов для разработки и приобретения цифровых активов за счет роста эффективности деятельности промышленных предприятий.

Вопрос цифровизации экономики в современных условиях рынка России (да и мировой экономики в целом) являются одним из первоочередных. С помощью цифровизации предприятие сможет повысить эффективность своей деятельности на несколько процентов. Чтобы добиться максимального успеха на рынке, предприятию необходимо ставить во основу разработки стратегии своего развития именно цифровизацию⁷.

Цифровая экономика в РФ возможна только после четвертой промышленной революции. Это будет новый этап в развитии общества, с повсеместным использованием таких технологий как искусственный интеллект, интернет вещей, машинного обучения. У нашей страны есть все предпосылки для ускорения темпов цифровизации экономики. Новые технологии сумеют оказать существенное воздействие на развитие бизнеса и государственного управления, повышение качества жизни, возникновение новых форм социализации людей и их коммуникации. РФ располагает всей необходимой интеллектуальной и научной базой. Кроме того, у нее имеются оригинальные организационно-технологические решения по созданию эффективной инфраструктуры цифровой экономики. Необходимо, чтобы при реализации программы "Цифровая экономика Российской Федерации" были не только увеличены объемы финансирования научно-исследовательских разработок, но и улучшена подготовка кадров в сфере ИТ, поскольку в нашей стране наблюдается серьезный дефицит высококвалифицированных кадров в ИКТ-сфере. Решать данную проблему необходимо и на уровне учебных заведений, и на уровне предприятий (корпоративное обучение), и на уровне государства (госпрограммы поддержки развития образования в области ИКТ).

¹ Цифровизация экономики (обзор) // БИТ. 2018. №4 (77).

² Егоров, Д. В. Финансовые аспекты цифровой экономики // Банковское дело. 2017. № 12. С. 38-40.

³ Дьяченко О.В. Производственные отношения в условиях перехода к цифровой экономике // Вестник Челябинского государственного университета. 2018. № 12 (422). Экономические науки. Вып. 63. С. 7-18. DOI 10.24411/1994-2796-2018-11201.

⁴Khalabuda Y., Nikolaev M. Increase of Efficiency of Industrial Enterprises Activity on the Basis of Innovations of Various Types (2014) // Procedia Economics and Finance. Volume 16. 2014, Pages 299-302. [https://doi.org/10.1016/S2212-5671\(14\)00805-3](https://doi.org/10.1016/S2212-5671(14)00805-3).

⁵ Галимова М.П. Готовность российских предприятий к цифровой трансформации: организационные драйверы и барьеры // Вестник УГНТУ. Наука, образование, экономика. Серия Экономика. №1 (27). 2019. С. 27-37. DOI: 10.17122/2541-8904-2019-1-27-37.

⁶ Roghaniana P., Raslia A., Gheysari H. (2012). Productivity Through Effectiveness and Efficiency in the Banking Industry // Social and Behavioral Sciences 40 550-556. doi: 10.1016/j.sbspro.2012.03.229.

⁷ Истомина Е.А. Оценка трендов цифровизации в промышленности (2018) // Вестник Челябинского государственного университета. №12 (422). Выпуск 63. С. 108-116. DOI 10.24411/1994-2796-2018-11212.

DIGITAL ECONOMY: ESSENCE AND PROSPECTS OF DEVELOPMENT IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2020 Pimenova Elena Mikhailovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: pimenova-elena@rambler.ru

Keywords: digital economy, innovation, efficiency, industrial enterprise.

The article is devoted to the study of the essence of the digital economy, the difference in the understanding of this term in different countries. The current state of implementation of the digital economy in the Russian Federation and further development prospects are considered.

УДК 338.1
Код РИНЦ 06.00.00

СУЩНОСТЬ ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СТАБИЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ В УСЛОВИЯХ РЫНКА

© 2020 Пименова Елена Михайловна
кандидат экономических наук, доцент
© 2020 Белкина Светлана Александровна
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: pimenova-elena@rambler.ru, belkinasveta83@mail.ru

Ключевые слова: финансово-экономическая стабильность, финансовое состояние, финансовая устойчивость.

Статья посвящена рассмотрению анализу такого понятия, как финансово-экономическая стабильность, которая напрямую оказывают влияние на устойчивость функционирования предприятия в условиях рынка. Авторы рассматривают различные точки зрения на данный термин, сравнивают их, делают обобщение и выводят авторское определение данной экономической категории.

В современных рыночных условиях основой стабильной работы предприятия является стабильность его функционирования. Любое экономическое стабильно предприятие имеет ряд преимуществ перед другими предприятиями той же сферы по привлечению инвестиций, кредитов, подбору поставщиков и квалифицированных кадров¹. Отсутствие экономической стабильности чревато нехваткой средств для финансирования текущей и инвестиционной деятельности и может привести к неплатежеспособности, а при ухудшении финансового состояния к банкротству. В свою очередь, переизбыток экономической стабильности ставит препятствие на сложный путь развития, обременяя его ненужными тратами.

В настоящее время финансово-экономическая стабильность предприятия - один из основных факторов его функционирования в современных условиях, поэтому значение и роль ее оценки стабильности и поиска факторов ее повышения существенно возросли и для самого предприятия, и для его контрагентов. В свою очередь финансово-экономическая нестабильность может оказать негативное влияние на состояние экономики РФ в целом, а также может вызвать неплатежи, замедление деловой активности предприятия в частности. Именно поэтому так важно на ранних стадиях предотвратить неустойчивое финансовое состояние промышленного предприятия. Этого можно добиться путем своевременного выявления факторов, которые влияют на уровень финансово-экономической стабильности, а также своевременному проведению анализа и разработки на его основе конкретных мер по восстановлению устойчивости функционирования предприятия, которая в свою очередь служит основой стабильности предприятия, а также гарантией его выживания.

Оперативные мероприятия, которые обычно проводят в изменяющихся условиях, позволяют за короткий период времени сохранить состояние предприятия стабильным, но не меняют ситуацию кардинально. Это обуславливает основные проблемы финансово-экономической стабильности предприятий, которые с одной стороны связаны с недостаточно четким видением перспектив развития предприятия, а с другой - с узостью подхода, применяемого к диагностике сложившейся нестабильной ситуации, прогнозированию изменения внешних факторов.

Концепция финансово-экономической стабильности предприятий привлекает все большее внимание с точки зрения теории изучения данного вопроса и практического применения. Это становится особенно важным для российских предприятий, поскольку в связи с введением санкций (т.е. ограничений на покупку-продажу товаров из зарубежных стран), ухудшением условий внешнеторговых отношений, обесцениванием российской национальной валюты. Однако это стало к том числе и стимулирующим фактором деятельности промышленных предприятий на уровне регионов России. Адаптации предприятий к изменяющимся условиям внешней среды способствовали часто меняющиеся условия в области бухгалтерского учета и отчетности. Это, в частности, привлекает к анализу таких показателей, как показатели устойчивости. Таким образом, можно утверждать: основой стабильности положения предприятия и залогом успеха служит его устойчивость. Без ее укрепления ни одно предприятие не будет представляться на рынке как конкурентоспособное предприятие, работать в полную силу и не сможет идти вперед в рамках своей деятельности. Оценка экономической стабильности предприятия помогает квалифицировать финансовое состояние на определенный момент времени, оценить динамику его изменения, раскрыть причины ухудшения или улучшения, а также разработать план действия по повышению устойчивости и платежеспособности организации.

Понятие "стабильность" происходит от латинского языка. В переводе с латыни термин *stabilis* означает устойчивость и регулярность. Устойчивый объект характеризуется такими определениями, как безопасный, неизменяемый, последовательный, твердый, неумолимый, постоянный и постоянно бегущий². Исследование показало, что большинство глоссариев трактуют термин "стабильность" только через совокупность ряда синонимов, не предлагая никакого определения. Например, энциклопедия *Britannica* определяет термин "стабильность" как степень (свойство) износа, способность сохранять устойчивость, твердость, а также способность тела возвращаться к своему исходному состоянию после потери равновесного состояния³ - таким образом, исследуемый термин рассматривается в широком смысле. Более того, стабильность обладает свойством функциональности, то есть может быть применена для описания функционирования различных областей науки.

Понятие стабильности впервые было использовано в Древнем Риме, в первые века нашей эры, когда оно означало, прежде всего, безопасное существование общества; а именно, первоначальная функция определения относилась к сегменту военной стратегии. Позднее, в XV-XVI веках, это понятие стало использоваться в начале становления русского государства, в царские времена Ивана Грозного⁴. На этот раз стабильность была связана с политикой и стратегическими действиями царских вооруженных сил. В Древнем Риме стабильность приписывалась семейным ценностям. Согласно исследованиям Ричарда Саллера, историка Чикагского университета, именно историю Древнего Рима можно признать начальной точкой формирования такого элемента стабильности общества, как основные семейные ценности. Причем эти ценности ни на йоту не утратили своей актуальности в современных социальных науках⁵. Таким образом, можно прийти к выводу, что стабильность первоначально имела место в области общественных наук и наук, описывающих общество, что, несомненно, подчеркивает важность исследования этого понятия именно в этой области.

Позже термин "стабильность" пришел в точные науки, например, в физику. Уже в середине XX века появляются такие понятия, как "автоматическая стабилизация", "идеальная стабилизация", "стабилизационные переменные" и др., направленные на достижение одной и той же цели. С этой точки зрения устойчивость системы - это поддержание заданного, постоянного во времени значения одной (или нескольких) контролируемых величин, независимо от каких-либо внешних и внутренних возмущающих (дестабилизирующих) воздействий, стремящихся отклонить контролируемую переменную от заданного значения⁶. Анализируя исследуемый термин в междисциплинарном контексте, можно отметить определенную взаимосвязь между различными интерпретациями, которые дают функциональные определения конкретных областей знания, что позволяет сформулировать методiku поиска общего определения. Исходя из определения, данного социологическим словарем, стабильность - это функциональное функционирование системы, сохранение ее собственной структуры в неизменном виде и поддержание равновесия⁷. Поэтому можно прийти к выводу, что все элементы этой системы должны поддерживать равновесие. Взаимодействие между подсистемами представляет собой непрерывную деятельность, которая может быть выражена в ходе моделирования через многофакторную регрессионную функцию. В результате, определив значение коэффициента влияния отдельного фактора на эффективный вектор, можно отфильтровать подсистемы малой значимости.

Рассмотрение российской литературы по данной тематике позволяет сделать вывод о том, что финансово-экономическая стабильность непосредственно связана с фи-

нансовым состоянием (платежеспособность и ликвидностью) исследуемого субъекта хозяйствования, определяется устойчивостью его функционирования, которая сохраняется достаточно продолжительный период времени. Следовательно, по мнению авторов статьи, финансово-экономической стабильностью по отношению к промышленному предприятию может считаться создание такой внутренней системы организации его производственно-финансовой деятельности, которая смогла бы гарантировать деятельность предприятия на рынке с помощью эффективного управления его активами. При этом в условиях неустойчивости факторов внешней среды используются собственные и привлеченные источники капитала. Это невозможно без эффективного использования и распределения экономических ресурсов данного предприятия, управления их источниками их образования, а также управления финансовыми рисками. Другими словами, если предприятие имеет такую систему организации производственно-финансовой деятельности, которая обеспечивает ее финансовую устойчивость продолжительное время, то оно обладает финансово-экономической стабильностью.

Главное условие финансово-экономической стабильности предприятия - это его способность к саморегуляции; это приспособляемость к изменяющимся условиям внешней и внутренней среды. В связи с этим можно выделить важную особенность термина стабильности промышленного предприятия как экономической системы: оно отражает способность предприятия сохранять свою целостность как системы, и при этом развиваться (прогрессировать), несмотря на воздействие внешних и внутренних факторов.

По мнению авторов статьи, понятие финансовой стабильности можно представить как:

- способность предприятия выполнять его миссию в течение продолжительного времени и продолжать достигать его операционных целей;
- способностью предприятия, посредством эффективного управления финансовыми ресурсами, вести непрерывную производственно-хозяйственную деятельность на рынке, обеспечивая его кредитоспособность и платежеспособность;
- Посредством сбалансированного управления активами предприятия построить внутреннюю систему организации производственно-финансовой деятельности, которая будет обеспечивать продолжительную деятельность на рынке, используя собственные и привлеченные источники капитала в условиях нестабильности факторов внешней среды;
- укрепление финансовой устойчивости длительный период времени в условиях нестабильности факторов внешней среды.

Итак, рассмотрев различные точки на сущность стабильности, можно предложить авторское определение: финансово-экономическая стабильность - это степень выполнения промышленным предприятием устойчивой финансово-хозяйственной деятельности с помощью удержания сбалансированной структуры собственных и заемных средств, структуры имущества в условиях возможного уровня предпринимательского риска и умения вовремя отвечать по всем своим обязательствам.

Использование данного определения позволит более точно понимать сущность финансово-экономической стабильности предприятия, чтобы при проведении ее оценки получить максимально полные и достоверные результаты. Это тем более актуально в современных условиях, когда финансовый менеджмент реализует тактические мероприятия в ущерб стратегическим интересам развития предприятия⁸. В условиях кризиса большинство российских организаций пересмотрели свои стратегии под влиянием таких факторов, как девальвация рубля, затрудненный доступ к капиталу (прежде всего кредитным ресурсам

из-за отсутствия ликвидного залога), снижение цен на нефть и последствия введения секторальных санкций со стороны США и Евросоюза в отношении российских компаний. Управление предприятием связано с делегированием целей и задач, стоящих перед менеджером. Концентрация финансовых рычагов (вознаграждений и ограничений) в руках руководителя усиливает значимость этих коммуникаций для устойчивого развития организации. Управляющее воздействие сверху понимается снизу как сигнал, связанный с окружающими обстоятельствами и процессами. В западной культуре производства высокие шансы на победу сильнейшего обеспечиваются благодаря функционированию единого конкурентного поля ("ровного игрового поля"), действию общих для всех правил. Для обеспечения финансово-экономической стабильности предприятия должны критически оценивать бизнес-процессы и пересматривать бизнес-модели развития.

¹ Mokeev, V.V., Bunova, E.V., Perevedentceva, A.V. Analysing the economic stability of an enterprise with the help of eigenstate method // Procedia Engineering 129 (2015) 681 - 689. doi: 10.1016/j.proeng.2015.12.091.

² Dvorecky, I.H. (2011). The general latin-russian dictionary. Web resource. Available at: <http://linguaeterna.com/vocabula/show.php?n=42895>.

³ An encyclopaedia britannica company. (2012). Merriam Webster Dictionary. Web resource. Available at: <http://www.merriam-webster.com/dictionary/stability>.

⁴ The history of Russia of XVI century. Web resource. Available at: <http://ote4estvo.ru/kratkaya-istoriya-rossii/627-istoriya-rossii-16-veka.html>

⁵ Saller, R. (2011). Family Values in Ancient Rome. Web resource. Available at: <http://fathom.lib.uchicago.edu/1/777777121908>.

⁶ The large soviet encyclopaedia. (2012). Web resource. Available at: <http://bse.sci-lib.com/article105650.html>

⁷ Antinazi (2009). The Encyclopaedia of sociology. Web resource. Available at: <http://dic.academic.ru/dic.nsf/socio/3918/%D0%A1%D0%A2%D0%90%D0%91%D0%98%D0%9B%D0%AC%D0%9D%D0%9E%D0%A1%D0%A2%D0%AC>

⁸ Vovchenko N.G., Holina M.G., Orbinskiy A.S., Sichev R.A. Ensuring Ffinancial stability of companies on the basis of international Eexperience in construction of risks maps, internal control and audit/ European research studies. Volume XX, Issue 1, 2017. pp. 350-368.

THE ESSENCE OF FINANCIAL AND ECONOMIC STABILITY OF THE ENTERPRISE IN THE MARKET CONDITIONS

© 2020 Pimenova Elena Mikhailovna
Candidate of Economics, Associate Professor

© 2020 Belkina Svetlana Alexandrovna
Master Student

Samara State University of Economics

E-mail: pimenova-elena@rambler.ru, belkinasveta83@mail.ru

Keywords: financial and economic stability, financial condition, financial stability.

The article is devoted to the analysis of such a concept as financial and economic stability, which directly affect the stability of the company's functioning in market conditions. The authors consider different points of view on this term, compare them, make a generalization and deduce the author's definition of this economic category.

НАЛОГОВЫЕ ПОСЛЕДСТВИЯ РЕОРГАНИЗАЦИИ КОМПАНИИ В ФОРМЕ ВЫДЕЛЕНИЯ

© 2020 Попова Елена Евгеньевна
кандидат экономических наук, доцент
© 2020 Бечикова Ирина Евгеньевна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: alpopowa@mail.ru, bechikova.irina@gmail.com

Ключевые слова: реорганизация, выделение, бизнес, налогообложение, налоговые последствия.

Рассмотрены достоинства и недостатки процедуры реорганизации в форме выделения и налоговые последствия для предприятий, работающих на различных налоговых режимах.

Современные методы повышения конкурентоспособности имеют самые разнообразные формы. В условиях рыночной экономики, во избежание банкротства, или для выхода из кризиса многие предприятия вынуждены осуществлять реорганизацию, которая позволяет оптимизировать расходы, расширить сферу деятельности, улучшить финансовые аспекты деятельности организации. Действующее гражданское законодательство регулирует вопросы реорганизации в общем виде, и не содержит четкого сценария процедуры ее проведения. В этой связи на практике часто возникают вопросы в части применения отдельных положений ГК РФ и НК РФ. Так, одним из результатов реорганизации компании в форме выделения может быть переход выделенной фирмы на оптимальную систему налогообложения с целью максимально эффективного использования легальных способов уменьшения совокупного объема исчисляемых налогов. В связи с постоянно усиливающейся налоговой нагрузкой на МСП (малое и среднее предпринимательство) в России исследование данных налоговых аспектов реорганизации компании в форме выделения является особенно актуальным¹.

Решение о реорганизации принимают учредители, или же уполномоченные органы юридического лица (ст. 57 ГК РФ). Российское законодательство выделяет пять форм реорганизации компаний: слияние, присоединение, разделение, преобразование и выделение². В данной статье более подробно рассмотрим одну из форм реорганизации - выделение и налоговые последствия для предприятий, работающих на различных налоговых режимах.

Выделением общества признается создание одного или нескольких обществ с передачей им части прав и обязанностей реорганизуемого общества без прекращения последнего³.

Реорганизация в форме выделения - особый инструмент. Его уникальность кроется в правопреемстве, то есть:

- Выделяемое юридическое лицо не является правопреемником реорганизуемой компании по налоговым обстоятельствам;

- Не происходит полной передачи прав и обязанностей, то есть участники реорганизуемой компании принимают решение, какие права передать, а какие оставить.

Эти две особенности позволяют реорганизации в форме выделения обособить активы бизнеса, посредством передачи их новому субъекту. При выделении компании реорганизованная первоначальная организация продолжает использовать ту систему налогообложения, которую использовала до реорганизации. А выделяемое юридическое лицо может использовать как общую систему налогообложения, так подать заявление о переходе на специальный режим в порядке, предусмотренным законодательством.

Специальные налоговые режимы (ЕНВД, ЕСХН, УСН) весьма привлекательны с позиции снижения налоговой нагрузки на бизнес. Налогоплательщики, которые применяют специальные режимы вместо нескольких налогов, таких как: налог на имущество, НДС и налог на прибыль, уплачивают единый налог, а также есть возможность по пониженной ставке платить обязательные страховые взносы.

Для того, чтобы применить УСН в 2020 году компании необходимо соответствовать нескольким критериям:

- Доход должен быть не более 150 млн руб.;
- Число сотрудников не должно превышать 100 человек;
- Остаточная стоимость должна составлять менее 150 млн руб.

Если объектом налогообложения являются "доходы", то есть налог уплачивается с суммы полученных в отчетный период доходов, то в данном случае ставка будет равна 6%. Нормативно-правовыми актами субъектов России ставка может быть снижена до 1%. Однако, в Самарской области ставка по УСН составляет 6%. При расчете платежа за 1 квартал берутся доходы за квартал, за полугодие - доходы за полугодие и т. д. Если объектом налогообложения являются "доходы минус расходы", то ставка в зависимости от решения региональных властей составляет от 5 до 15 процентов⁴. В Самарской области для определенных видов деятельности эта ставка составляет 10 процентов. Поэтому переход на упрощенную систему для выделяемых организаций представляет интерес. Однако, существует несколько сложностей при проведении выделения с точки зрения налогообложения. Исследование судебной практики показывает, что недобросовестные налогоплательщики использовали реорганизацию в форме выделения для того, чтобы получить налоговые вычеты, затем перевести объект на специальный налоговый режим⁵.

Одной из сложностей является претензия налоговых органов к восстановлению НДС⁶. Суть в том, что налоговый вычет владелец реорганизованной компании получил, а объект использовать не стал, а следовательно, налог с реализации объекта не заплатит⁷.

Однако с 2020 года в Налоговый кодекс были введены поправки, суть которых заключается в следующем: если правопреемник перейдет на ЕНВД или УСН, то он обязан восстановить НДС, ранее принятый к вычету реорганизованной организацией, пропорционально балансовой стоимости⁸. Данные изменения в налоговом кодексе были внесены из-за злоупотреблений со стороны налогоплательщиков.

При передаче транспортных средств от реорганизуемой компании к выделяемой компании, плательщиком транспортного налога считается реорганизуемая компания до

того момента, пока транспортные средства не будут зарегистрированы в ГИБДД на новую компанию.

Вопрос о том, за кем закрепляется обязанность по уплате земельного налога, все еще не имеет однозначного ответа. Уплата земельного налога должна происходить от лица компаний, которые распоряжаются ими на правах бессрочного пользования, собственности или пожизненного наследуемого владения. Если мы говорим об урегулировании вопроса, касающегося определения субъекта уплаты земельного налога при проведении реорганизационных мероприятий, главенствующим фактором в процессе принятия некоторыми арбитражными судами решения является дата оформления прав на недвижимое имущество в системе Единого государственного реестра.

Стоит отметить, что факт отсутствия иных налоговых последствий (налога на прибыль), а также возможность передать актив субъекту на спецрежиме может быть предметом интереса налоговых органов. Возможные претензии ФНС в данном случае могут быть связаны с искусственным дроблением бизнеса в целях неправомерного применения специальных налоговых режимов и получения необоснованной налоговой выгоды.

Так, налоговая инспекция имеет право возложить солидарную обязанность по уплате налогов и сборов на всех правопреемников, созданных в результате выделения, а не только на организацию, реорганизованную в процессе выделения. Но это возможно, только если одновременно выполняется ряд условий: разделительный баланс исключает возможность исполнить в полном объеме обязанности по уплате налогов налогоплательщиком при выделении; реорганизация не направлена на неисполнение обязанностей по уплате налогов. Решение о возложении солидарной обязанности по уплате налогов и сборов принимает суд. При этом инспекция будет руководствоваться концепцией "необоснованной налоговой выгоды"⁹. Согласно Постановлению №53 налоговая выгода может быть признана необоснованной без исков о признании сделок фиктивными. Чтобы доказать, что реорганизация была проведена с целью оптимизации бизнеса, а не для получения налоговых выгод, налогоплательщику необходимо предоставить доказательства. В качестве доказательств может выступить бизнес-план выделяемой компании, аналитические отчеты или заключения сторонних компаний и другие.

Таким образом, реорганизация в форме выделения позволяет оптимизировать размеры налоговых выплат. Однако аспекты перехода выделенной фирмы на специальные режимы налогообложения должны быть изучены на предмет возникновения возможных претензий со стороны налоговых органов.

¹ Вагин С.Г. Реорганизация предприятий путем слияний и поглощений. Сравнительный анализ зарубежных и российской моделей, Вестник самарского государственного экономического университета 2005 г. №3 (18) с. 103

² Статья 57 Гражданского Кодекса Российской Федерации. [Электронный ресурс] URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/63213653d504d250157b82cd9d3232e3c26b5782/

³ Приказ Минфина РФ от 20.05.2003 N 44н (ред. от 25.10.2010) "Об утверждении Методических указаний по формированию бухгалтерской отчетности при осуществлении реорганизации организаций" [Электронный ресурс] URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_42832/

⁴ Упрощенная система налогообложения [Электронный ресурс] URL <https://www.nalog.ru/rn77/taxation/taxes/usn/>

⁵ Егорова С. И. ФНС о дроблении бизнеса как способ получения необоснованной налоговой выгоды // Налог на прибыль: учет доходов и расходов. 2017. № 10. С. 18-26.

⁶ Письмо Минфин РФ от 30 июля 2010 г. № 03-07-11/323 [Электронный ресурс] URL: <https://www.glavbukh.ru/doc/4287>

⁷ Письмо ФНС России от 14 марта 2012 г. № ЕД-4-3/4270 [Электронный ресурс] URL: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/70048294/>

⁸ П. 3.1 ст. 170 Налоговый кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс] URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28165/7e99d9a14446e1adf556f812066034a9091e0cc4/

⁹ Постановление Пленума ВАС РФ от 12 октября 2006 г. № 53 "Об оценке арбитражными судами обоснованности получения налогоплательщиком налоговой выгоды"

TAX CONSEQUENCES OF COMPANY REORGANIZATION IN SPIN-OFF FORM

© 2020 Popova Elena Evgenevna
Candidate of Economics Sciences, Associate Professor
© 2020 Bechikova Irina Evgenievna
Student
Samara State University of Economics.
E-mail: alpopowa@mail.ru, bechikova.irina@gmail.com

Keywords: reorganization, spin-off, business, taxation, tax consequences.

Reorganization in spin-off form has been studied. The advantages and disadvantages of the spin-off procedure and the tax consequences for enterprises operating under various tax regimes are considered.

УДК 338
Код РИНЦ 06.00.00

УГРОЗЫ РАЗВИТИЯ ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

© 2020 Попова Екатерина Сергеевна*
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: popovaks07@yandex.ru

Ключевые слова: искусственный интеллект, угрозы, цифровая экономика, робототехника, законодательные инициативы.

В наши дни искусственный интеллект становится важным фактором прогресса цифровой экономики государства. Однако степень неоднозначности искусственного интеллекта и возможные угрозы от его внедрения порождают серьезные вопросы и требуют правовых гарантий безопасного функционирования систем искусственного интеллекта. В статье анализируются возможные угрозы, степень освоения и развития современного искусственного интеллекта в мире, а также рассматриваются отдельные законодательные инициативы по регулированию нового направления.

* Научный руководитель - **Измайлов Айрат Маратович**, кандидат экономических наук, доцент.

Искусственный интеллект (ИИ) - это любое аппаратное или программное обеспечение, работающие совместно, которые имитируют действие человеческого интеллекта. Решая задачи, ИИ может принимать множество решений, и некоторые из них могут нести в себе угрозу для человечества¹.

ИИ - это технология с широким спектром воздействий, которая может вызвать такие проблемы, как:

- изменение структуры занятости;
- роль правового регулирования;
- неприкосновенность частной жизни и т.д.

Развитие искусственного интеллекта может повлечь за собой глобальные последствия для экономической безопасности, социальной стабильности государственного управления и управления во всем мире.

При быстром развитии искусственного интеллекта нужно придавать особое значение рискам, угрозам безопасности, которые могут наступить в будущем. А также, разработать рекомендации по их предотвращению и ограничению, снизить вероятность рисков и обеспечить надежную разработку искусственного интеллекта.

Ведущие мировые державы, в том числе и Россия, начали реализовывать национальные стратегии активного развития ИИ. Например, 10 октября 2019 года В.В. Путин подписал указ "О развитии искусственного интеллекта в РФ". Утверждается национальная стратегия развития ИИ до 2030 года, а также гарантируется выделение финансов, в том числе на:

- прикладные и фундаментальные научные исследования;
- разработку процессоров;
- разработку операционного ПО (открытое программное обеспечение)²

США хотят занять лидирующие позиции в исследованиях и использовании ИИ для создания кибероружия. Активно развивается в этом направлении и Китай. Там ИИ рассматривается как инструмент социального управления. Но в Европе и в Северной Америке разработчики ИИ опираются на более широкую базу, чем в Азии. В итоге список 15-и глобальных лидеров возглавили США, второе место занял Евросоюз (27 стран), третье место за Китаем. Важно заметить, что по числу стартапов, разрабатывающие различные виды ИИ, европейцы (а это около 730 фирм) отстают от американцев (1400 фирм), но опережают КНР (400 фирм)³.

С одной стороны, внедрение технологий ИИ может предоставить государству экономические преимущества с помощью увеличения эффективности производства, обеспечить превосходства в различных видах вооружений, безопасность и усилить научный потенциал.

Но, с другой стороны, ИИ имеет не только выгоды, но и угрозы, причем угрозы всеобщего масштаба. В частности, если ИИ будет концентрироваться в руках только одной из держав. Это может привести к информационной войне и кибервойне. Также серьезные угрозы таят и ошибки при создании ИИ, а также просто неготовность к его внедрению⁴.

Заметны угрозы ИИ в информационной сфере и киберпространстве. Искусственный интеллект возможно будет способен создавать "fake news", искусственную реальность в режиме online, размещать неправдивую информацию на сайтах Центробанках,

правительств государств, взламывать видеоконтент в телепередачах, аккаунты в социальных сетях, распространять информацию для влияния на сознание людей и заставлять их принимать "нужные" решения⁵.

Учитывая все вышесказанное, можно выделить 4 варианта, при которых ИИ представляет опасность:

1. ИИ создается для уничтожения

Эта машина включает: оружие с элементами ИИ и работает сама по себе. Беспилотники, которые используют поисковые системы, идентификации и ликвидации людей, которые попадают под признаки, заданные при их программировании (цвет техники, военная форма и т.п.). Такой системе будет безразлично, ребенок или гражданский объект - она выполнит поставленную задачу. Только представьте ситуацию, когда абсолютно любой человек сможет купить в магазине беспилотник, сделать его оружием, дать любую задачу, и отпустить?

2. Дружелюбный ИИ для злоумышленников

Сегодня ИИ входит во многие сферы жизни. Например, системы имитации голоса, которые могут оцифровать тембр голоса, произношение, и имитировать его. Это может быть использовано злоумышленниками, по образцу они подделают голос любого человека, после чего обманут его родных и близких с целью наживы.

3. ИИ, который неправильно нас поймет

Предположим, ИИ, созданный учеными для обеспечения безопасности, начнет обучаться по видеороликам с YouTube, выпускам новостей или по комментариям. После того, как он принял огромное количество данных, описывающих убийства, ограбления, военные конфликты он может решить, что люди представляют наибольшую опасность и попробует остановить все вышеописанное для нашей же безопасности.

4. ИИ, которого не поймем мы

А что, если появится искусственный интеллект, который обгонит людей так сильно, что мы не сможем его понимать? Если мы не сможем повлиять на его действия? Последствия представить трудно.

В будущем появится множество других примеров плохого использования ИИ, и нам действительно стоит этого опасаться.

Исходя из этого, можно утверждать, что в условиях формирования цифровой экономики можно наблюдать неэффективность современных правовых механизмов регулирования использования современных цифровых технологий. Последние вынуждают право меняться и взаимодействовать с другими регуляторами, для создания безопасного поля их использования.

Одним из первых в мире в Южной Корее в 2008 году был принят Закон "О развитии и распространении умных роботов". Анализ мирового опыта говорит о том, что пока существуют тенденции конкретного регулирования вопросов, которые связаны с использованием роботов.

Так в Эстонии в 2017 году были приняты нормы об использовании курьеров-роботов⁶.

В Германии в 2017 году Бундестагом были внесены изменения в Закон о дорожном движении Германии, где официально разрешается эксплуатация автомобиля посредством полностью автоматизированного вождения.

В Китае происходит активное развитие технологий ИИ, появились законопроекты об использовании беспилотного транспорта и автоматизации процессов управления ИИ.

В РФ готовятся проекты по регулированию использования беспилотных транспортных средств, разработаны проекты внесения изменения в транспортные кодексы. В Министерстве промышленности и торговли разработали правила для проведения испытаний в России беспилотных автомобилей на дорогах общего пользования в Татарстане и Москве с 1 марта 2019 г. по 1 марта 2022 г. Предполагается создание специального реестра беспилотных транспортных средств, а также введение в него ИИ для его регулирования⁷.

Таким образом, анализ развития ИИ, угроз и законодательных инициатив, свидетельствует о постановке задач разными государствами как по решению наиболее актуальных вопросов, связанных с применением ИИ и робототехники, так и по глобальному определению дальнейшего системного анализа и регулирования использования ИИ в разных сферах жизни и необходимости обеспечения системы безопасности как отдельной личности, так и общества и государства в целом от угроз выхода ИИ из - под контроля человека.

¹ М. Тегмарк Жизнь 3.0: быть человеком в эпоху искусственного интеллекта [Электронный ресурс] // Kindle для чтения электронных книг URL: <https://proglib.io/p/ai-and-datascience>

² А. Ализар Путин подписал указ о развитии искусственного интеллекта в РФ // [Электронный ресурс] // URL: <https://habr.com/ru/news/t/471144>

³ Е. Абрамова Самые перспективные ИИ - стартапы [Электронный ресурс] // VC.ru URL: <https://vc.ru/finance/52042-samyie-perspektivnye-ii-startapy>

⁴ И. Братко Пролог программирования для искусственного интеллекта; Williams-M., 2016 - 640 с.

⁵ Х. Д. Мохаммад Искусственный интеллект и будущее труда: симбиоз человека и ИИ в принятии организационных решений // В.Н. 61(4), 2018 - 539 с.

⁶ Э. Нестор Исследовательский центр проблем регулирования робототехники и искусственного интеллекта // [Электронный ресурс] // URL: http://robopravo.ru/estonskii_zakon_o_robotakhkurierakh

⁷ А. Ализар В Госдуму внесен законопроект о беспилотных автомобилях на дорогах общего пользования // [Электронный ресурс] // URL: <https://habr.com/ru/news/t/454862/>

THREATS TO THE DEVELOPMENT OF ARTIFICIAL INTELLIGENCE IN THE MODERN WORLD

© 2020 Popova Ekaterina Sergeevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: popovaks07@yandex.ru

Keywords: artificial intelligence, threats, digital economy, robotics, legislative initiatives.

Today, artificial intelligence is becoming an important factor in the progress of the digital economy of states. However, the ambiguity in the development of artificial intelligence, possible threats from its use, raise questions and require legal guarantees for the safe functioning of artificial intelligence systems. The article analyzes the modern development of artificial intelligence in the world, individual legislative initiatives in the Russian Federation and abroad to regulate it, as well as possible threats to development.

РОЛЬ ИНВЕСТИЦИЙ В ЭКОНОМИКЕ СТРАНЫ

© 2020 Попова Екатерина Сергеевна
студент

© 2020 Калимуллин Денис Маратович
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: popovaks07@yandex.ru, kdm2804@mail.ru

Ключевые слова: инвестиции, экономика, инвестиционные риски, инвестиционные проекты, научно-технологическая база, инвестиционные ресурсы.

Данная статья посвящена инвестициям как необходимому условию развития экономики страны. Рассмотрена их ключевая роль на всех уровнях экономики, способная расширять производственные процессы, увеличивать темпы научно-технического прогресса, максимизировать прибыль компаний и увеличивать собственный капитал путем грамотных капиталовложений в другие компании. Дана сводка исторического события в экономике Китая, а также приведена формула "успешных инвестиций" Валерия Золотухина, как одного из известных инвесторов России.

В современных условиях развития экономики инвестиционная активность играет высокую роль и является необходимым условием для формирования производственного потенциала новой научно - технической базы страны. Инвестиции обеспечивают структурную перестройку экономики, стимулируют развитие предпринимательства, обеспечивают финансовые ресурсы для развития и поддерживают бизнес среду. Они также определяют конкурентные позиции стран на мировых рынках и являются "прорывным локомотивом" в развитии экономической ситуации в стране. Так что же такое "инвестиции"?

Инвестиции - это средства, вкладываемые в экономику, в экономические объекты и проекты, предназначенные для обеспечения производства экономическими ресурсами в будущем. Это вложения в создание нового или возмещение изношенного произведенного, человеческого или природного капитала. Это те средства, которые служат удовлетворению будущих потребностей, для чего они вкладываются в определенное направление, приносящее выгоду¹.

Существуют признаки, по которым инвестиции отличают от других вложений:

- Инвестиции носят целенаправленный характер вложения в объекты и инструменты инвестирования;
- Существует определенный срок вложения средств;
- Инвестиция способна приносить доход;
- Инвестиционные ресурсы характеризуются в процессе осуществления спросом, предложением и ценой;
- Вложения осуществляются инвесторами при наличии собственной цели и четко оговоренного результата с инвестиции.

Инвестиции бывают следующих видов:

- Финансовые (портфельные): вложения в финансовые инструменты - ценные бумаги;
- Реальные (прямые): вложение капитала в долгосрочный проект, приобретение реальных активов.

Инвестиции напрямую связаны со сбережениями населения, накоплениями предприятий и государства в целом. И отсюда возникает одна из основных проблем экономики - удовлетворение потребностей в инвестиционных ресурсах. Смысл состоит в том, что сама по себе инвестиция - это вложение в будущее и в ресурс для своего будущего, а население удовлетворяет свои потребности, зачастую, здесь и сейчас, лишь в моменте. Поэтому отложенные средства расходуются, так и не дойдя до инвестиционного оборота².

По данным МВФ, прямыми являются те инвестиции, когда иностранный собственник владеет не менее 25% уставного капитала АО. Если рассматривать американское законодательство, то не менее 10% владения, в странах ЕС - 20-25%, а в Канаде - 50%.

На практике инвестиции можно охарактеризовать 2-мя параметрами³:

1. Доходность: это то, на какую прибыль может рассчитывать инвестор, вкладываясь в инвестиционный проект;
2. Рисковый характер: в данном случае работает закономерность - чем выше ожидаемый риск, тем выше доход инвестора.

Экономистами выделяются следующие инвестиции: в нефинансовые активы (например, затраты на научно - исследовательские и технологические работы), в нематериальные активы (патенты, авторские права), в другие нефинансовые активы (например, на приобретение земельных участков), в основной капитал (новое строительство), в жилища (расходы на строительство жилых зданий), в здания и сооружения (кроме основных)⁴, в машины, оборудование, транспортные средства (затраты на приобретение машин, транспортных средств), иностранные инвестиции (вложение капитала иностранными инвесторами и зарубежными филиалами российских компаний в объект предпринимательской деятельности).

Инвестиции занимают лидирующие позиции на всех уровнях экономики. На макроуровне они позволяют расширять воспроизводственный процесс, увеличивать темпы научно - технического прогресса, улучшать качество производимой продукции, а также развивать все сферы жизни населения. На микроуровне инвестиции помогают контролировать деятельность предприятий и организаций, максимизируя их прибыль и снижая затраты. Они позволяют компаниям увеличивать собственный капитал, реализовывать поставленные цели путем капиталовложения в активы других компаний⁵.

Рассматривая данную тему, нельзя не отметить прорыв Китая в 2014 году. В то время ему особенно удалось привлечь в свою экономику 128 миллиардов долларов, сместив с мировых позиций США по данному показателю (впервые с 2003 года). Успех Китая обусловлен трендом смещения прямых инвестиций из развитых стран в развивающиеся. Это привело к увеличению мобильности капитала и создало большие по объемам инвестирования в развивающиеся страны.

Важно отметить, что Министерством Экономического Развития России были выявлены пределы инвестирования, опирающиеся на наращивание экспорта энерго - сырье

вых ресурсов на базе долгосрочного прогноза до 2020 - 2030 гг. В текущих условиях отмечается курс на повышение эффективности инвестиционных проектов, способных ускорить экономический рост страны и внедрить новшества во все сферы экономической деятельности, особенно в рамках технологического перевооружения предприятий.

Правительством России был утвержден план по ускорению темпов роста инвестиций в основной капитал и повышению их доли в ВВП до 25%. Все это позволит улучшить инвестиционный климат и снизить издержки бизнеса, приведет к комплексному развитию инфраструктуры, усилит развитие конкурентной среды и повысит эффективность компаний с государственным участием.

Валерий Золотухин - президент компании VIVO и основатель инвестиционной группы IMPEX- отмечает формулу успешного инвестирования в проекты. Она состоит в том, чтобы делать акцент на диверсификации, брать на себя "силу инвестиционного плеча", помнить про маленькие компании, которые особенно нуждаются в инвесторе и на которых можно делать большие деньги путем быстрого масштабирования ниши и капитализации. Он также отмечает, что необходимо грамотно разбираться в сфере инвестирования и контролировать риски с учетом доказанности модели бизнеса, твердой оценки своих компетенций и возможностей и четким пониманием цены входа в проект.

Все большее число инвестиций направлено в инноватику, а Россия входит в тройку лидеров по числу занятых в науке. Проект "Наука", рассчитанный до 2024 года, имеет в своем направлении область исследований и разработок с бюджетом в 350 млрд рублей. Не менее 250 крупнейших компаний вовлекут в создание передовых технологий, продуктов и услуг, которые совместно с участниками научно - образовательных центров привлекут более 1500 патентных заявок.

Таким образом, инвестиции оказывают ключевую роль в развитии экономики страны. Они имеют решающее значение для увеличения роста потенциала страны на международной арене, повышают производственный потенциал экономики и производительности труда, влияют на рост производственных мощностей предприятий, помогают исправлять недостатки рынка и позволяют компаниям аккумулировать собственные ресурсы. Инвестиционная сфера является мощным инструментом для экономики страны, так как капиталовложения помогают компаниям перестраиваться в условиях повышенных рисков, стабилизировать безработицу и влиять на уровень заработной платы по стране. Поэтому именно инвестиции являются одним из главных факторов в определении внутреннего валового продукта, который отражает совокупный показатель экономического производства страны.

¹ Корда Н.И. Иностранные инвестиции: учебное пособие // Н.И. Корда. М.: КноРус, 2015. С. 120

² Лебедева К. Эмпирический анализ ликвидности и возвратов финансовых рынков России // Обзор бизнеса и экономических исследований. 2015. №3 С. 5-11

³ Надырова Е. Анализ криптовалютных рисков и методов их снижения в условиях современного рынка // Обзор бизнеса и экономических исследований. 2018. № 3. С. 65 - 78

⁴ Шлафман Н. Исследование опыта иностранных стран в регулировании инвестиционных процессов в строительной сфере // Экономический вестник. 2017. №4. С. 96 - 100

ROLE OF INVESTMENT IN THE COUNTRY ECONOMY

© 2020 Popova Ekaterina Sergeevna
Student

© 2020 Kalimullin Denis Maratovich
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: popovaks07@yandex.ru, kdm2804@mail.ru

Keywords: investments, economics, investment risks, investment projects, scientific and technological base, investment resources.

This article is devoted to investments as a necessary condition for the development of the country's economy. Their key role at all levels of the economy, capable of expanding production processes, increasing the pace of scientific and technological progress, maximizing the profits of companies and increasing their own capital through competent investment in other companies, is considered. A summary of the historical event in the Chinese economy is given, as well as the formula for "successful investments" by Valery Zolotukhin, as one of the well-known investors of Russia.

УДК 333
Код РИНЦ 06.00.00

ВЫЯВЛЕНИЕ РЕЗЕРВОВ СНИЖЕНИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ ПРЕДПРИЯТИЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ ПУТЕМ НОРМИРОВАНИЯ МАТЕРИАЛЬНЫХ И ТРУДОВЫХ ЗАТРАТ

© 2020 Порядков Михаил Александрович
магистрант

© 2020 Беланова Наталия Николаевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: poryadkovma@mail.ru, bnn371@yandex.ru

Ключевые слова: постоянные, переменные, издержки, себестоимость, "директ-костинг", нормирование, материальные, трудовые, затраты, нормативы, технологический процесс, консолидация, бухгалтерский, управленческий, производственный, учет.

Статья посвящена анализу такого понятия, как нормирование материальных и трудовых затрат основных рабочих в ходе процесса производства продукции на промышленных предприятиях. Рассмотрена методика выявления резервов снижения себестоимости продукции по результатам нормирования.

В процессе производства продукции промышленные предприятия несут материальные и трудовые затраты, которые планируются и прогнозируются при расчетах производственной программы.

Значения материальных затрат объективно ограничены физической потребностью в тех или иных материалах, сырье, инструменте, энергии, необходимых для производства продукции с заданными техническими характеристиками. Эти нормы приобретают вполне определенные числовые значения на этапе разработки конструкторской и технологической документации.

Что касается трудовых затрат основного производственного персонала, то они также объективно предопределены отраслью промышленности, уровнем технического оснащения, организацией производства, оснащенностью персонала средствами и предметами труда, степенью специализации, в принципе технологическим процессом на конкретном производстве.

Данные постулаты неизбежно приводят к мысли о необходимости предварительного нормирования материальных и трудовых затрат на производстве, которое позволит более точно отслеживать отклонения затрат от заданных норм, как в части размера этих отклонений, так и места их возникновения (цеха, участка, конкретного человека), и последующих мероприятий для их нивелирования.

Поскольку в СССР была организована командно-административная экономика, то нормированию затрат уделялось самое пристальное внимание. Институты осуществляли научные разработки норм материальных и трудовых затрат, создавали инструкции, которые подлежали постоянной модернизации в соответствии с технологическим совершенствованием экономики.

Революционный переход к рыночной экономике практически остановил научные исследования в области нормирования, так как предполагал так называемый метод "проб и ошибок".

В настоящее время большинство ученых сходится во мнении, что законы, регулирующие рыночные отношения начали работать в РФ, что в определенной мере позволяет говорить об успешном переходе страны к рыночной экономике. Перед промышленными предприятиями остро встала проблема конкурентоспособности, наиболее эффективным решением которой является снижение издержек производства, а также повышение производительности труда. Нормирование материальных и трудовых затрат вновь стало актуальным для предприятий¹.

Важно заметить, что в СССР нормирование затрат было исключительной прерогативой государственных органов. Сейчас же эта обязанность возложена непосредственно на предприятия, осуществляющие производственную деятельность. Эффективное нормирование материальных и трудовых затрат является существенным фактором роста конкурентоспособности предприятия.

На текущий момент времени множество промышленных предприятий в Российской Федерации используют нормативы, которые не соответствуют современным технологиям, поскольку в нынешних условиях постоянной модернизации и модификации оборудования, оптимизации организации производства, появления новых технологий. Все вышечисленное требует полной и своевременной корректировки нормативов².

Кроме этого, следует отметить, что в России в области нормирования на законодательном уровне действует "Положение об организации нормирования труда в народном хозяйстве"³, введенное в действие в 1986 г. Не отрицая полезность этого положения, следует сказать о том, что мировой опыт и рыночная ситуация диктуют новые условия.

В 1936 г. Д. Харрис ввел термин "директ-костинг", что переводится как "прямые затраты". Часто это понятие используют как метод расчета себестоимости. Однако в идеале - это способ ведения управленческого учета⁴.

Сущность "директ-костинга" заключается в том, чтобы на предприятиях затраты на производство разделялись на переменные и постоянные. Центральными категориями метода являются:

- постоянные издержки - затраты, не зависящие от объема производства продукции (фонд оплаты труда управленческого и административного персонала, отчисления в фонды, амортизация, арендная плата, проценты по кредиту и т.д.);

- переменные издержки - затраты, зависящие от объема производства продукции (фонд оплаты труда основного производственного персонала, отчисления в фонды, сырье и материалы, энергия и топливо, инструмент и т.д.);

- маржинальный доход - разность между выручкой от реализации продукции и переменными издержками.

"Директ-костинг" включает в себестоимость продукции только переменные затраты. Именно на их основе осуществляется планирование производства. В свою очередь постоянные затраты вычитают из маржинального дохода, полученного в периоде.

В России "директ-костинг" приобрел широкое распространение в следующих видах:

- Простой, который предусматривает раздельное ведение бухгалтерского и управленческого учета. При этом себестоимость рассчитывается только на основе прямых переменных затрат;

- Продвинутый, предполагает консолидацию производственного и бухгалтерского учета. В этом случае себестоимость исчисляется по прямым и косвенным переменным затратам⁵.

Очевидно, что продвинутый "директ-костинг" является более предпочтительным, поскольку, учитывая все виды переменных затрат, позволяет осуществить более точный расчет себестоимости продукции промышленных предприятий.

Но сложность разделения затрат на переменные и постоянные на различных предприятиях делает этот метод трудоемким, часто до такой степени, что целесообразность его ставится под сомнение, потому что полученный эффект может быть нивелирован управленческими и учетными издержками. Ведь в условиях конкретного предприятия часто отсутствуют четкие границы между постоянными и переменными издержками⁶.

Это означает, что очень важно регулярно переоценивать принципы разделения затрат и рассчитывать маржинальный доход.

В заключении хотелось бы указать на современные возможности программных средств производственного и управленческого учета. В частности, программный продукт фирмы "1С" - "Управление дискретным производством" позволяет осуществлять нормирование материальных затрат в разрезе номенклатуры, и трудовых затрат в разрезе технологических операций. Нормы которых прописаны в регламентных документах - "Конструкторский документ" и "Описание технологического процесса" соответственно.

Данное программное расширение непосредственно связано с бухгалтерским учетом, а процесс выпуска продукции осуществляет все необходимые проводки по списанию материалов и начислению заработной платы основному производственному персоналу.

Безусловно, реальная производственная деятельность подвержена влиянию различных факторов, вроде брака, отключения электричества, простоев из-за неисправности оборудования и прочее. Все это отклоняет издержки производства от идеальных норм. Программное обеспечение позволяет корректировать нормативные материало- и трудозатраты до фактических значений. В бухгалтерском и управленческом учете это происходит аналогично корректировке списания себестоимости на счет 90 на сумму отклонения фактической себестоимости произведенной продукции от плановых значений.

¹ Брезгина, М.О. [Текст] Нормирование труда как фактор роста производительности труда: современное состояние и перспективы развития / М.О. Брезгина // Социально-экономические науки и гуманитарные исследования. - 2016. - № 11. - С. 80-83.

² Постановление Минтруда РФ от 25.11.94 N 72 "Об утверждении Межотраслевых укрупненных нормативов времени по документационному обеспечению управления" [Электронный ресурс]. URL: <http://www.zakonprost.ru/content/base/part/343367>.

³ Постановление Госкомтруда СССР, Президиума ВЦСПС от 19.06.1986 N 226/П-6 (ред. от 15.08.1989) "Об утверждении Положения об организации нормирования труда в народном хозяйстве" [Электронный ресурс]. URL: <http://docs.cntd.ru/document/9043490>

⁴Лапыгин, Ю., Прохорова Н. Управление затратами на предприятии. Планирование и прогнозирование, анализ и минимизация затрат [Текст]: учеб. пособие / Ю.Лапыгин, Н. Прохорова. - М.: Изд.: Litres, 2017. - 1214 с.

⁵ Арутюнян, Ю.И., Тхакахова, М.О., Кузьмин, И.Д., Радченко, А.М. Теоретические основы системы "директ-костинг" [Текст] / Ю.И. Арутюнян и [др.]/ Академическая наука - проблемы и достижения: Материалы XII междунар. науч.-практ. конф.. - Москва, 2017. - С. 188 -190.

⁶Дронова, О.Б. [Текст] Методика выделения основных бизнес-процессов организации и проектирования организационной структуры управления / О.Б. Дронова// Вестник Алтайской науки. - №3. - 2018.-С.180-186.

IDENTIFICATION OF RESERVES FOR REDUCING THE COST OF PRODUCTION OF INDUSTRIAL ENTERPRISES BY RATIONING MATERIAL AND LABOR COSTS

© 2020 Poryadkov Mikhail Alexandrovich
Undergraduate

© 2020 Belanova Natalia Nicolaevna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: poryadkovma@mail.ru, bnn371@yandex.ru

Keywords: fixed, variable, costs, cost price, "direct costing", rationing, material, labour, costs, standards, technological process, consolidation, accounting, management, production, accounting.

The article is devoted to the analysis of such concepts as rationing of material and labour costs of the main workers during the production process at industrial enterprises. The method of identifying reserves for reducing the cost of production based on the results of rationing is considered.

ЦИФРОВИЗАЦИЯ И ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЙ РЕАЛЬНОГО СЕКТОРА ЭКОНОМИКИ РФ И САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

© 2020 Поспелова Светлана Романовна*
бакалавр

Самарский государственный экономический университет
E-mail: sveta31_99@mail.com

Ключевые слова: цифровая экономика, инвестиции, цифровизация, реальный сектор, конкурентоспособность, цифровые технологии, Самарская область.

Без всякого сомнения можно утверждать, что в современном мире понятие "цифровизация экономики" все чаще и чаще встречается в экономической литературе и жизни в целом. Активно развивающееся внедрение передовых мировых технологий скоро перевернет представление о возможностях реального сектора экономики нашей страны. Россия и, в том числе, Самарская область уже давно официально взяли курс на создание цифровой экономики, но в реальности технологическое развитие все больше затормаживается. В этой связи актуальность изучения цифровизации и эффективности предприятий реального сектора экономики невозможно переоценить.

Экономика трансформируется на базе изменений, происходящих в науке и технике. Применение цифровых технологий меняет жизнь людей и предприятий.

Цифровые технологии повышают эффективность затрат и выявляют новые возможности на предприятиях реального сектора экономики. Внедрение цифровых технологий осуществляется как в новых отраслях, порожденных цифровизацией, так и в традиционных отраслях. Так, благодаря цифровым технологиям, получение новых данных и принятие эффективных управленческих решений возможно посредством использования методов анализа больших объемов данных.

Но что же такое цифровая экономика? Согласно представлению Всемирного банка, цифровая экономика - это система экономических, социальных и культурных отношений, основанных на использовании цифровых информационно-коммуникационных технологий. Наиболее полно сущность цифровой экономики проявляется в ее функциях. К ним можно отнести:

- снижение стоимости платежей (прежде всего за счет снижения затрат на продвижение, т.е. транзакционных платежей),
- выявление новых источников дохода,
- повышение доступности государственных и коммерческих услуг,
- появление возможностей быстрого вывода товаров и услуг на глобальный рынок,
- возможность практически мгновенной доработки продукта под новые ожидания или потребности потребителя,
- предоставление гораздо более разнообразного информационного, образовательного, научного, развлекательного контента, - быстрее, качественнее и удобнее.

* Научный руководитель - **Чудаева Александра Александровна**, кандидат экономических наук, доцент.

Стоит отметить, что переход к цифровизации должен осуществляться не только на уровне управления, но и внедряться на каждом этапе в процессе деятельности независимо от области жизни и жизнедеятельности. Положительная тенденция экономических показателей является лишь следствием улучшения уровня жизни, что, в свою очередь, вызвано осуществлением соответствующих технологических изменений (в качестве примера: построение цифрового производства и с/х, а не автоматизированная система управления технологическим процессом и т.п.)¹.

Исходя из вышесказанного, цифровизация - процесс, который не может находиться в отрыве от перехода к цифровой экономике, а, следовательно, и такой ее важной составляющей, как реальный сектор. Важно понимать, что "реальная" экономика - основа жизни, - в рамках реального сектора экономики осуществляется производство продуктов питания, оказание медицинских услуг, строительство домов и т.п. В наше время мы имеем более быструю, качественную и удобную возможность для взаимодействия со всем вышеперечисленным, что произошло за счет глубокой интеграции в нашу жизнь различных интернет-технологий, а также глобального распространения мобильных устройств и смартфонов. Сфера экономики тоже не осталась без изменений: экономические субъекты с невероятной легкостью получают и анализируют огромные объемы данных, что позволяет лучше понимать и учитывать важные потребности потребителей, узнавать полную и достоверную информацию о продукции, улучшать качество продукции или услуги, избавляться от ненужных посредников и т.д.

В этой связи, особое внимание должно уделяться реальному сектору экономики, анализу его эффективности и возможных резервов роста, что способно обеспечить не только экономическую стабильность, но и значительное совершенствование национальных и региональных экономик, а также решение ряда социальных задач. Однако развитие отраслей реального сектора экономики является перспективным не только для поддержания стабильности, но и для обеспечения дальнейшего экономического роста. Кроме того, в этих отраслях сосредоточена большая доля занятого населения (см. рисунок). Именно поэтому развитие отраслей реального сектора может привести к росту занятости и, соответственно, сокращению бедности. Таким образом, получается, что реальный сектор экономики - это основополагающий элемент экономической системы.

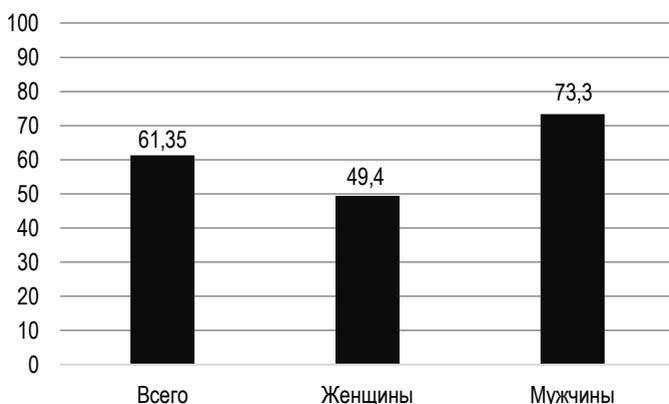


Рис. Занятость населения в возрасте 15-72 лет в реальном секторе экономики 2018 г.²

Можно выделить целый ряд проблем, с которыми сталкивается российская экономика. Так, например, одной из основных особенностей современного этапа развития является огромное влияние политики на экономическую деятельность. Изменения в политической жизни все более и более интенсивно подвергают риску деятельность большинства отраслей отечественной экономики. Форму выражения данной проблемы можно увидеть на примере введенных санкций, введенных еще 2014 году и оказывающих негативное влияние до сих пор.

В таблице можно проследить снижение инновационной активности российских организаций в 2011-2018 гг.³ Такая же тенденция сохраняется и последние 2 года, что также является немаловажным ограничением динамичного развития экономики.

Основные показатели инновационной деятельности 2011-2018 гг.

№	Показатели	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
1	Инновационная активность организаций (удельный вес организаций, осуществлявших технологические, организационные, маркетинговые инновации в отчетном году, в общем числе обследованных организаций), %	9,5	10,4	10,3	10,1	9,9	9,3	8,4	8,5
2	Удельный вес организаций, осуществлявших технологические инновации в отчетном году, в общем числе обследованных организаций), %	7,9	8,9	9,1	8,9	8,8	8,3	7,3	7,5
3	Удельный вес организаций, осуществлявших организационные инновации в отчетном году, в общем числе обследованных организаций), %	3,2	3,3	3,0	3,9	2,8	2,7	2,4	2,3
4	Удельный вес организаций, осуществлявших маркетинговые инновации в отчетном году, в общем числе обследованных организаций), %	2,2	2,3	1,9	1,9	1,7	1,8	1,4	1,4
5	Удельный вес организаций, осуществлявших экологические инновации в отчетном году, в общем числе обследованных организаций), %	4,7	5,7	2,7	1,5	1,6	1,6	...	1,1

Но следует подчеркнуть, что данные проблемы вполне решаемы за счет грамотно государственного управления. Конечно же, в качестве немаловажного метода решения существующих экономических проблем Российской Федерации нельзя не принять во внимание немаловажное значение от результата создания цифровой экономики⁴.

Переход к цифровой экономике делает невозможным продолжение существующего функционирования промышленных предприятий: предполагаются соответствующие действия по модернизации в рамках совершенствования предприятий до нового технологического уровня. Вместе с этим, становится невозможной и опосредованная деятельность таких предприятий: для улучшения необходима интеграция организаций в единую активную информационную среду, что обеспечит качественно новый уровень взаимодействия между всеми экономическими субъектами.

В ходе прошедшего в сентябре 2019 г. собрания, посвященного современным информационным технологиям, экспертами было признано, что Самарская область входит в число лидеров по внедрению цифровых платформ в различных сферах жизни. Программное обеспечение, разработанное самарскими компаниями, нашло применение на всей территории страны и за рубежом. Однако Самарская область по-прежнему осуществляет мало прогрессивных действий по отношению к реальному сектору экономики⁵.

Однако крупные компании имеют больше возможностей для цифровизации. Кроме того, это должны быть не просто компании, а предприятия, генерирующие высокую норму прибыли. Наиболее развивающимися компаниями являются представители телекомму

Одним из крупных прорывов в области цифровизации экономики Самарской области стало внедрение прикладных решений по цифровизации логистики в Пивоваренной компании "Балтика". Руководитель складской логистики и клиентского сервиса в дивизионе "Урал-Поволжье" компании, входящей в состав Carlsberg Group представил целую цифровую экосистему, в которую интегрированы различные этапы цепи поставок. Каждый из этапов - это отдельные подсистемы, которые управляют потоками транспорта (Yard Management System - система управления двором), складом (Warehouse Management System - система управления складом). Особый интерес вызывает уникальный проект, который "Балтика" реализует в настоящий момент на своих предприятиях совместно с Яндекс. Это система оптимизации логистики готовой продукции на базе платформы "Яндекс.Маршрутизация". Такой метод цифровизации реального сектора экономики позволяет в онлайн-режиме контролировать доставку всей готовой продукции компании и прогнозировать время доставки каждого заказа с учетом оперативной дорожной обстановки⁶.

Таким образом, в сложившихся сложных взаимоотношениях не только между предприятиями, но и между целыми государствами, переход к цифровой экономике является неотъемлемой частью экономического развития нашей страны. При этом дальнейшее функционирование промышленных предприятий на старых условиях, не соответствующих критериям цифровой экономики, окажется просто невозможным. Это, в свою очередь, приведет к потребности в развитии платформенного принципа, что обеспечит конкурентоспособное поведение экономических субъектов в складывающихся новых условиях цифровизации экономики.

¹ Белова С. Неизбежность года: "Цифровая трансформация" // CRN ИТ-бизнес. Тенденции и перспективы. - М., 2017. - № 6 (104)/12 (465).

² Добрынин А.П. "Цифровая экономика: различные пути к эффективному применению технологий", 2016 г. Т. 4. № 1. Стр. 1-8.

³ Козырев А.Н. Цифровая экономика и цифровизация в исторической ретроспективе // Цифровая экономика (СЕРИ-RAS). - М.: ЦЭМИ РАН, 2017.

⁴ Российский статистический ежегодник. 2018: Стат. сб./Росстат. -П76 М., 2018 - 694 с

⁵ Россия в цифрах. 2018: Крат.стат.сб./Росстат- М., П76 2018 - 522 с.

⁶ Цифровая экономика: проблемы развития и механизмы решения: сборник статей по итогам Международной научно-практической конференции (Стерлитамак, 08 июня 2019г.)- Уфа: Аэтерна, 2019. - 174 с

DIGITALIZATION AND EFFICIENCY OF ENTERPRISES IN THE REAL SECTOR OF THE RUSSIAN ECONOMY AND THE SAMARA REGION

© 2020 Pospelova Svetlana Romanovna
Bachelor's Degree Recipient
Samara State University of Economics
Email address: sveta31_99@mail.com

Keywords: digital economy, investment, digitalization, real sector, competitiveness, digital technologies, Samara region.

Without any doubt, we can say that in the modern world, the concept of "digitalization of the economy" is increasingly found in the economic literature and life in General. The rapidly developing introduction of advanced world technologies will soon change the idea of the possibilities of the real sector and our country. Russia, including the Samara region, has long been officially committed to creating a digital economy, but in reality, technological development is increasingly stalled. In this regard, the relevance of studying digitalization and efficiency of enterprises in the real sector of the economy cannot be overestimated.

УДК 331.2

Код РИНЦ 06.00.00

ПРАКТИКА ПРИМЕНЕНИЯ СИСТЕМЫ ПЕНСИОННЫХ ПЛАНОВ С УСТАНОВЛЕННЫМИ ВЫПЛАТАМИ В США

© 2020 Поташева Ольга Николаевна
кандидат экономических наук, доцент кафедры учета, анализа
и экономической безопасности

© 2020 Семенникова Татьяна Алексеевна
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: olgakuzmina0212@gmail.com, tatyana89.semennikova@yandex.ru

Ключевые слова: пенсионные планы с установленными выплатами, пенсионные планы с установленными взносами, корпоративная пенсия, МСФО (IAS) 19.

Статья посвящена анализу практики применения системы пенсионных планов с установленными выплатами в США с момента их появления по настоящее время. Рассмотрены ключевые аспекты инвестирования активов пенсионных планов и распределения инвестиционных рисков.

Корпоративные пенсионные планы активно применяются зарубежными компаниями для обеспечения социальных гарантий, предоставляемых персоналу.

С развитием рыночной экономики и ростом значимости человеческого капитала система осуществляемых работодателями пенсионных выплат сотрудникам получает распространение и в России¹, что обуславливает актуальность исследования процесса историко-логического генезиса развития системы корпоративных пенсионных планов.

Соглашения, согласно которым предприятие выплачивает вознаграждения одному или более сотрудникам компании по окончании ими трудовой деятельности, в соответствии с требованиями МСФО (IAS) 19 "Вознаграждения работникам" носит название пенсионных планов. Они по способу своего формирования и источнику выплат делятся на:

- пенсионные планы с установленными взносами (планы вознаграждения по окончании трудовой деятельности, в рамках которых компания перечисляет в фонд взносы установленного размера).

- пенсионные планы с установленными выплатами (планы вознаграждений по окончании трудовой деятельности, отличные от пенсионных планов с установленными взносами).

В настоящее время главой 34 Налогового кодекса РФ установлено применение работодателями фиксированного тарифа страховых взносов, администрируемых Федеральной налоговой службой, что означает повсеместное применение пенсионных планов с установленными взносами. Однако крупнейшие российские корпорации (Газпром, Лукойл, Роснефть, Транснефть, Татнефть, ТНК-ВР, Мосэнерго, РЖД, Северсталь и т.д.) также применяют пенсионные планы с установленными выплатами, придерживаясь стратегии социальной ответственности бизнеса.

Происхождение американских корпоративных пенсий относится к периоду 70-80 гг. XIX века, когда компании быстро развивающейся железнодорожной отрасли использовали пенсионные пособия для активного найма сотрудников. Так, в 1875 году железнодорожная компания American Express учредила первый пенсионный план с установленными выплатами.

К 1929 году было зарегистрировано около четырехсот корпоративных пенсионных планов, спонсируемых многими крупными корпорациями того времени. Но система корпоративных пенсий серьезно пострадала во время Великой депрессии, но затем восстановилась и получила активное распространение после Второй мировой войны, покрывая 25%, 41%, 45%, 46%, и 43% всех работников частного сектора в 1950, 1960, 1970, 1980 и 1990 годах соответственно.

Однако в последние десятилетия, с ростом планов с установленными взносами и индивидуальных пенсионных счетов (с конца 1970-х и 1980-х годов), значение пенсий с установленными выплатами в общих пенсионных накоплениях снизилось. На рис. показаны общие активы планов с установленными выплатами и планов с установленными взносами ежегодно с 1975 по 2015 год, а также данные, представленные бюллетенем частных пенсионных планов Министерства труда США.

При анализе распространенности планов по типам следует отметить, что активы планов с установленными взносами превысили активы плана с установленными выплатами в середине 1990-х годов. Имеющийся разрыв в величине активов продолжает увеличиваться: так, в 2015 году активы с установленными выплатами в США составили \$ 2,9 трлн, по сравнению с \$ 5,3 трлн для планов с установленными взносами.

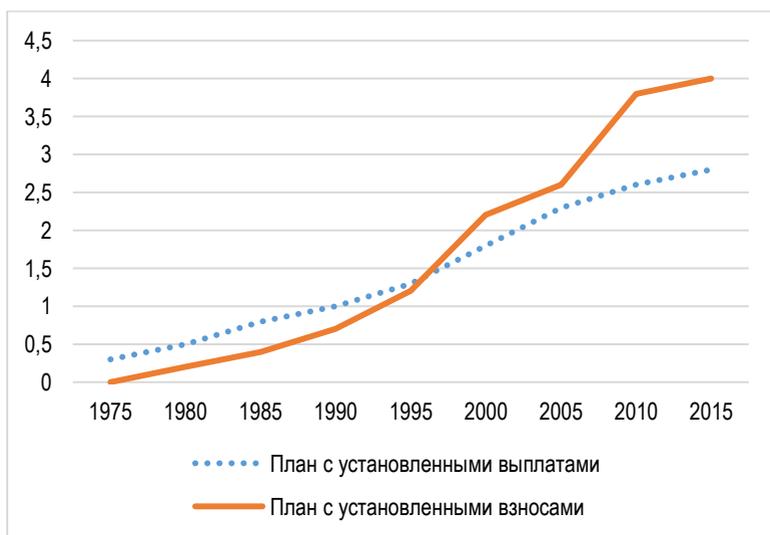


Рис. Совокупные активы частных планов с установленными выплатами и планов с установленными взносами в США, 1975-2015 гг.

Снижение общей распространенности корпоративных планов с установленными выплатами по сравнению с планами с установленными взносами и индивидуальными пенсионными счетами было рассмотрено в исследованиях Wei Li, Tong Yao и Jie Ying³. Эти исследования позволили выявить различные факторы, оказавшие влияние на эту тенденцию: стоимость пенсионного финансирования, мобильность рабочих мест, динамика фондового рынка, активность профсоюзов, изменения в технологиях и деловых организациях, увеличение продолжительности жизни населения и регуляторное бремя.

Интересно, что до бума на фондовом рынке 1950-х годов корпоративные пенсии инвестировались только в безопасные активы, такие как банковские депозиты и государственные облигации. В 1950 году план с установленными выплатами General Motors стал первым, кто инвестировал в фондовый рынок. Со временем пенсии перешли к существенным рискованным инвестициям: к середине 1960-х годов совокупные корпоративные пенсионные отчисления в акции превысили отчисления в активы с фиксированным доходом. В настоящее время корпоративные пенсии распределяют от 50% до 60% инвестиций в рискованные активы, такие как акции, хеджинговые фонды, частные акции и недвижимость⁴. Выход корпоративных пенсий на фондовый рынок в 1950-е годы был вызван рыночным бумом того периода. В силу своего долгосрочного характера пенсионных обязательств планы с установленными выплатами относятся к источникам долгосрочных инвестиционных средств, которые в корпоративной практике зачастую вкладываются в неликвидные активы.

Начиная с 1990-х годов, корпоративные пенсии стали средствами передовых инвестиций и остаются по настоящее время основой инвестирования в альтернативные активы, такие как хеджинговые фонды и частные акции. Между тем их относительная значи-

мость на рынке публичных акций достигла своего пика в середине 1990-х годов и с тех пор подвержена спаду.

До принятия закона "О пенсионном обеспечении работников" 1974 года корпоративные пенсионные планы в США регулировались общими законами о трастах. Введением специализированного закона был установлен полный перечень стандартов для пенсионного обеспечения, финансирования, прекращения и раскрытия информации. Закон возложил на попечителей пенсионных фондов и управляющих пенсионными активами четкий перечень обязанностей.

В практике управления активами пенсионных планов попечители назначаются фирмами-спонсорами пенсионных планов. Это означает, что спонсоры планов имеют эффективный контроль над пенсионными решениями (за исключением планов с небольшим количеством работников, где профсоюзы обладают контролем над пенсионными планами). Законодательство США требует передачи активов пенсионного плана в доверительное управление: доверительный управляющий исполняет свои обязанности в отношении плана исключительно в интересах участников и бенефициаров.

Важно отметить, что пенсионный инвестиционный риск распределяется между работниками по каналу банкротства. Поскольку пенсионные активы хранятся в отдельном трасте, они обычно защищены от требований кредиторов спонсора плана, когда спонсор плана подает заявление о банкротстве. Фактически пенсионные активы можно рассматривать как обеспечение пенсионных обязательств компаний-спонсоров. Спонсоры плана при банкротстве могут прекратить недофинансированный пенсионный план, фактически ограничивая требования пенсионных бенефициаров за пределами пенсионных активов. Таким образом, работники обанкротившейся фирмы фактически несут весь риск дефицита пенсионных активов.

В США в части применения пенсионных планов с установленными выплатами важна роль Корпорации гарантирования пенсионных выплат. Функции данной организации заключаются в сборе взносов от спонсоров плана для обеспечения страхования пенсионных пособий бенефициарам. Когда фирма подает заявление о прекращении действия пенсионного плана, который она спонсирует, корпорация вмешивается, берет на себя пенсионные активы и принимает на себя имеющиеся пенсионные обязательства. Таким образом, страхование корпорацией частично или полностью исключает банкротство отдельных планов и снижает пенсионные риски, но страхование пенсионного обеспечения корпорацией имеет ограничения по сумме предоставляемых компенсаций. Так, в 2017 году максимальная страховая выплата для 65-летнего пенсионера в рамках плана с одним работодателем составляла 64 000 долларов в год. Кроме того, некоторые виды имущественных льгот не охватываются корпорацией гарантирования пенсионных выплат. Благодаря функционированию Корпорации гарантирования пенсионных выплат компании, по сути, пользуются "фондом пенсионных средств", что дает им потенциальную возможность увеличения риска инвестирования пенсионных средств.

Не менее важным аспектом применения пенсионных планов с установленными выплатами является распределение пенсионных излишков. Вопрос о том, владеют ли компании или работники пенсионным профицитом, то есть частью пенсионных активов, превышающей пенсионные обязательства, является неопределенным. В 1980-х годах было

довольно популярно прямое прекращение выплаты пенсий из-за избыточного финансирования. В 1990 году Конгресс США ввел 50-процентный акциз на возврат излишков, что практически остановило практику возврата излишков через стандартное прекращение пенсионного обеспечения. Ставка акцизного налога снижалась до 20%, если не менее 25% реверсии профицита переводилось в квалифицированный план замещения или не менее 20% профицита было использовано для увеличения пенсионных выплат квалифицированных участников.

Таким образом, благодаря эффективному контролю за пенсионными решениями спонсоры пенсионных планов имеют альтернативные способы вернуть излишки пенсий после их прекращения. В действительности пенсионный избыток обычно распределяется между фирмами и работниками, причем фирмы получают большую долю, чем работники.

¹ Komeeva T., Potasheva O., Tatarovskaya T., Shatunova G. Human capital evaluation in the digital economy // International electronic journal of mathematics education. 2020. Vol. 908. P. 66-78. DOI: <https://dx.doi.org/10.15405/epsbs.2019.03.66>

² Корнеева Т.А., Кожухова В.В., Поташева О.Н. Зарубежная практика формирования нефинансовой отчетности // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2019. № 11 (181). С. 49-60.

³ Li W., Yao T., Ying J. Should Corporate Pensions Invest in Risky Assets? // <https://ssrn.com/abstract=3277798> or <http://dx.doi.org/10.2139/ssrn.3277798>

⁴ Popova E., Potasheva O., Tatarovskiy Y. Hedging Practice In Russia: Problems And Prospects // II International Scientific Conference GCPMED 2019 - Global Challenges and Prospects of the Modern Economic Development. 2020. P. 670-678. DOI: <https://doi.org/10.15405/epsbs.2020.03.96>.

THE PRACTICE OF APPLYING THE SYSTEM OF DEFINED BENEFIT PENSION PLANS IN THE UNITED STATES

© 2020 Potasheva Olga Nikolaevna

Candidate of Economics, Associate Professor of the Department of accounting, analysis and economic security

© 2020 Semennikova Tatyana Alekseevna

Master Student

Samara State University of Economics

E-mail: olgakuzmina0212@gmail.com, tatyana89.semennikova@yandex.ru

Keywords: defined benefit pension plans, defined contribution pension plans, corporate pension, IAS 19.

The article is devoted to the analysis of practice of applying the system of defined benefit pension plans in the United States from the moment of their introduction to the present. The key aspects of investment of pension plan assets and distribution of investment risks are considered.

РЫНОК ПИВА В РОССИИ: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ

© 2020 Прокофьева Ангелина Александровна
студент

© 2020 Щуцкая Александра Викторовна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: a.prokofjewa@yandex.ru, avs2020@yandex.ru

Ключевые слова: рынок пива, производство, потребление, структура, пивоваренные компании.

В статье проанализирована динамика производства пива в России за период 2012-2019 гг. и факторы ее обусловившие. Изучена структура рынка пива в 2019 г. по регионам, компаниям-производителям и сортам напитка. Отмечены основные проблемы и направления дальнейшего развития пивоваренной отрасли.

Пиво - самый популярный в мире слабоалкогольный напиток, сортов которого насчитывается несколько тысяч. Рынок пива способен удовлетворить самый изощренный потребительский спрос. На российском рынке присутствуют как отечественные, так и зарубежные производители различных пивных марок.

В последние годы российский рынок пива становится все интереснее и многообразнее. Продолжается тренд на усложнение российского рынка пива, причем сразу по многим направлениям. Расширялся ассортимент, растут импорт и небольшие сегменты: крафтовое, безалкогольное и пиво с особым вкусом¹. Структура российского рынка пива в 2019 году представлена на диаграмме.



Рис. 1. Структура рынка пива в РФ в 2019 г.

Важным событием в отрасли пивоварения в России стало то, что за 2019 год на российском рынке пива сменился лидер: первое место заняла компания AB InBev Efes, сместив на второе место "Балтику", которая входит в Carlsberg Group².

Доля AB InBev Efes в 2019 году составила 28%, у Carlsberg - 27% российского рынка. На остальных игроков приходится 45%.

Пивоваренные концерны Anadolu Efes и AB InBev объединили бизнес в России и на Украине весной 2018 года. В год, предшествующий сделке, у Efes было 14,5%, у AB InBev - 10,5%. Объединенная компания заявила, что ее цель - стать лидером на рынках пива в России и Украине.

После объединения AB InBev Efes значительно улучшила отношения с ритейлерами и промо-политику. Компания стала лидером рынка в 2019 году с долей в 28%.

Президент "Балтики" Ларс Леманн рассказал пресс-службе, что компания не довольна результатами 2019 года: ее доля снизилась на 3 процентных пункта - с 30% в 2018 г. до 27%. Продажи упали на 8% (в первую очередь из-за сокращения реализации недорогой продукции), а выручка на единицу проданного пива выросла на 3% за счет роста цен и увеличения продаж более дорогого крафтового пива.

Третьим по величине производителем пива в России является голландская компания Heineken, доля которой в 2019 году составила 13,3%.

В отрасли пивоварения продолжается сохранение тенденции падения спроса и, как следствие, объемов продаж. Основными причинами снижения внимания потребителя остаются законодательное давление, преобладание работы маркетологов над технологическими разработками, изменение внимания потребителя на изучение качества продукции.

За последние несколько лет наблюдается уменьшение объемов производства, что связано в основном с повышением акцизных сборов и последовавшим ростом цен, а также с насыщением внутреннего рынка данным видом продукции. Лишь в 2018 году наблюдается рост объемов производства, причиной которому стали чемпионат мира по футболу и жаркое лето³.

Что касается итогов 2019 года на пивном рынке, то продажи пива во всех регионах России в 2019 году выросли на 2,1% в натуральном выражении: объем производства составил 791 млн дкл³.

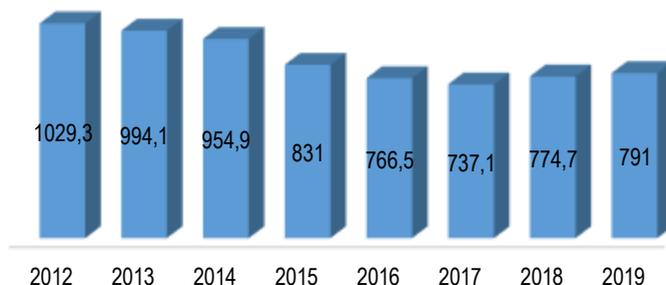


Рис. 2. Динамика производства пива в РФ, млн дкл.

Анализируя производство пива в 2018 году по регионам РФ, необходимо отметить, что основные объемы выпуска приходятся на Центральный, Приволжский и Сибирский федеральные округа (325,5 млн дкл, 249,7 млн дкл и 176,2 млн дкл соответственно). Лидер отрасли - Москва 78,4 млн дкл (Московская пивоваренная компания, Московский пиво-безалкогольный комбинат "Очаково", Клинский пивоваренный завод)⁴.



Рис. 3. Объемы производства пива по регионам, млн дкл

На фоне уменьшения объемов производства наблюдается увеличение спроса в направлении местной продукции, особенно там, где покупатели хорошо знают своих производителей, включая производителей крафтового пива. Также растут продажи разливного и безалкогольного пива, продажи которого в натуральном выражении выросли на 10,1%. И отмечается, рост продаж пива с разными вкусами - сорта с фруктовыми добавками, ароматизированное пиво, крафт.

Согласно анализу рынка пива в России, предпочтения покупателей остаются за светлым фильтрованным пивом. Традиционный формат, при котором лучше всего раскрываются цвет и вкус напитка, "забирает" на себя до 80% потребления. Второе место поддерживается любителями темных сортов пива, которые составляют 12% потребителей.

Интересно рассмотреть и структуру объемов потребления по федеральным округам страны.

Данные, представленные на диаграмме, свидетельствуют о том, что лидерами потребления остаются Центральный и Приволжский округа. В 2019 году в этих регионах наблюдался спрос на уровне 25% и 21% российского потребления соответственно. Третье место принадлежит Уральскому федеральному округу с выходом на уровень 12%. Не ослабнет внимание к пиву в Сибирском округе. На нижних позициях рейтинга остаются южные регионы. Указанная тенденция сохраняется благодаря особому менталитету граждан этих регионов. К тому же время продаж в ряде городов сокращено до минимального уровня⁴.

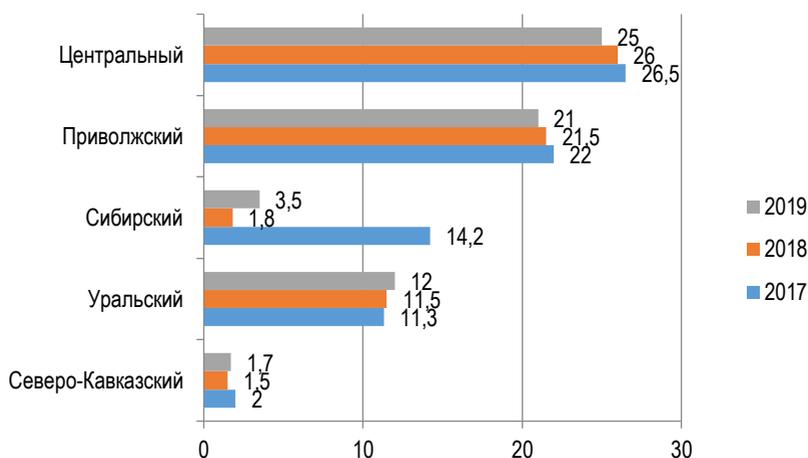


Рис. 4. Структура потребления пива в РФ по федеральным округам, %

Чтобы ситуация в пивоваренной отрасли не ухудшалась, необходимо, чтобы государство не ужесточало регулирование пивного рынка. Минфин рассматривает новые меры - введение реестра производителей, ужесточение требований к использованию средств измерения и учета, а также обсуждает возможность введения маркировки пива.

Среди наиболее проблемных моментов называют¹:

- Снижение порога мощности оборудования пивоварни, при котором на нее необходимо устанавливать контрольное оборудование, с 300 до 50 тысяч декалитров в год.
- Пошлина при подаче заявления о включении в реестр в сумме 65 тысяч рублей для пивоварен мощностью менее 50 тысяч дал, и 800 тысяч рублей - для остальных.
- Требования подготовки пакета документов при подаче заявления, которые могут рассматриваться в течение 20-40 дней.
- При изменении технологии или расширении мощностей заявление подается повторно. Поводом для исключения из реестра и приостановки деятельности до 90 дней может быть любое нарушение срока подачи заявления о внесении изменений в реестр, независимо от того, какие сведения меняются.

- Появляется большое количество оснований для отказа включения производителей в реестр - от налоговой задолженности до отсутствия технических документов, необходимость предоставления которых в документе не разъясняется. Исключения из реестра равнозначна остановке работы предприятия. Вводятся внеплановые проверки и уголовная ответственность за нарушения.

Важно отметить, что с 2021 года вступит в силу новый регламент Евразийского экономического союза, в котором производство крафтового пива не предусмотрено. Положения этого регламента будут действовать и на территории России. Следовательно, с начала 2021 года работа предприятий, выпускающих данный алкогольный напиток, будет приостановлена⁵.

Поскольку крафтовое пиво занимает ¼ в структуре рынка пива РФ, введение регламента существенным образом отразится на отечественной пивоваренной промышленности.

¹ Россия: рынок пива усложняется. // Пивное дело. - 2019. - №2. - URL: <https://www.pivnoe-delo.info/2019/05/20/pivnoe-delo-2-2019-rossiya-rynok-piva-uslozhnyaetsya/>

² На российском рынке пива сменился лидер // Интерфакс. - 13 февраля 2020. - URL: <https://www.interfax.ru/russia/695169>

³ PROFIBEER: портал пивного рынка. - URL: <https://profibeer.ru/about/>

⁴ Анализ состояния отрасли пивоварения в РФ. - URL: <https://mydocx.ru/2-13409.html>

⁵ Производство крафтового пива могут ограничить в России. // Москва24. - 23 апреля 2019. - URL: <https://www.m24.ru/news/ehkonomika/23042019/74013>

BEER MARKET IN RUSSIA: CURRENT STATE AND DEVELOPMENT TRENDS

© 2020 Prokofieva Angelina Alexandrovna
Student

© 2020 Shchutskaya Alexandra Viktorovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics

E-mail: a.prokofjewa@yandex.ru, avs2020@yandex.ru

Keywords: beer market, production, consumption, structure, brewing companies.

This article analyzes the dynamics of beer production in Russia for the period 2012-2019 and its factors. We studied the structure of the beer market in 2019 by region, manufacturing company, and beverage brand. The main problems and directions of further development of the brewing industry are noted.

УДК 343

Код РИНЦ 10.00.00

ОДНОВРЕМЕННОЕ ЗАМЕДЛЕНИЕ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ: МИФ ИЛИ РЕАЛЬНОСТЬ

© 2020 Прыткова Анастасия Александровна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: nastya.prytkova.01@mail.ru

Ключевые слова: экономика, рынок, замедление, деньги, торговля.

В статье рассматривается такое понятие, как мотив замедления мировой экономики во всех аспектах. Актуальность рассматриваемого вопроса является очень важным явлением, поскольку показатели атмосферы экономического субъекта в настоящее время и основные статистические показатели продолжают ухудшаться.

* Научный руководитель - **Калашникова Елена Борисовна**, кандидат исторических наук, доцент.

Темпы роста мировой экономики в 2019 году упали до 3%, что является самым медленным темпом со времени мирового финансового кризиса. Барьеры роста все еще ослабевают, поскольку торговые барьеры растут, а геополитическая напряженность усиливается. Многие прогнозы предполагают, что торговая напряженность между Соединенными Штатами и Китаем увеличит совокупное снижение мирового ВВП на 0,8% к 2020 году. Рост также зависит не только от конкретных факторов в отдельных странах с формирующейся рыночной экономикой, но и от таких структурных факторов, как низкий рост производительности и старение населения в развитых странах. Например, Китай слишком медленно справляется с финансовыми дисбалансами. Недавно Британия стремилась к тому, чтобы Brexit уничтожил свои экономические и правительственные системы.

Кроме того, в течение многих лет ЕС должен был иметь два основных требования единой валютной зоны - общий бюджет, чтобы смягчить рецессию и текущий банковский союз - но не предоставил ни того, ни другого. Правительства всего мира не спешат с реформами, которые делают экономику более продуктивной и устойчивой. После осени 2018 года показатели настроений и экономические данные, как для развитых, так и для развивающихся стран ухудшаются, что свидетельствует о необходимости прибегнуть к замедлению глобального роста и новым формам экономического стимулирования. Уже сточение политики в 2018 году и ослабление торговой напряженности повлияли на рост, и денежно-кредитная политика начала ослабевать в первом квартале 2019 года, но это было компенсировано ростом торговой напряженности. Сегодня все потребители имеют относительно хороший баланс домашних хозяйств, безработицу и рост заработной платы в развитых странах. Среди других положительных аспектов, корпоративный сектор реагировал на тарифные угрозы, избегая "побочных эффектов" тарифов, сокращая рабочее время вместо увольнения работников. В отличие от чрезвычайно слабого производства и торговли, сфера услуг продолжает расти почти во всем мире¹.

Темпы роста обусловлены высокими тарифами и длительной неопределенностью в торговой политике из-за резкого ухудшения производственной деятельности и мировой торговли, что ухудшает спрос на инвестиции и средства производства. В целом, рост торговли в первой половине 2019 года упал до 1%, самого низкого уровня с 2012 года. Торговая напряженность и связанная с этим неопределенность будут продолжать наносить ущерб мировой экономике². Эта неопределенность ослабляет деловую уверенность и препятствует индивидуальным инвестициям, что важно для долгосрочного роста производительности. Слабость может быть усугублена, потому что политики не могут обеспечить эффективную мотивацию для повышения перспектив уже в начале 2020 года. В отсутствие инфляционного давления и ослабления активности центральный банк ослабил риск низких темпов роста и предотвратил ослабление инфляционных ожиданий. Без такого монетарного стимулирования мировой рост упадет на 0,5 процентных пункта в 2019 и 2020 годах. Глобальный рост в 2020 году будет обусловлен развивающимися рынками и развивающимися странами, при этом ожидается, что рост составит около 3,8%. Почти половина этих скачков обусловлена восстановлением или небольшим спадом напряженных развивающихся рынков, таких как Аргентина, Иран и Турция, а остальные по сравнению с 2019 годом в Бразилии, Индии, Мексике, России и Саудовской Аравии.

Тем не менее, существует значительная неопределенность в отношении этого восстановления, особенно если ожидается, что основные экономики, такие как США, Япония и

Китай, продолжают замедляться в 2020 году³. Есть также еще несколько рисков для роста. Рост торговой и геополитической напряженности, включая риски, связанные с Brexit, могут еще больше ослабить экономическую активность и помешать и без того уязвимому восстановлению на развивающихся рынках. Это может привести к быстрым финансовым потрясениям и обращению потоков капитала в страны с формирующейся рыночной экономикой. Если экономика является развитой страной, низкая инфляция ужесточит и сократит пространство будущей денежно-кредитной политики, ограничивая ее эффективность. Высокий уровень государственного долга ограничивает способность крупных промышленно развитых стран реагировать на экономический спад в финансово развитых странах.

Хотя традиционная денежно-кредитная политика все еще ограничена во многих развитых странах, где ставки политики близки или ниже нуля, традиционные меры денежно-кредитной политики создают большие риски и неопределенность. Чтобы ускорить экономический рост, политики должны устранить торговые барьеры из долгосрочных соглашений, ослабить геополитическую напряженность и уменьшить неопределенность внутренней политики. Эти меры могут помочь укрепить доверие и стимулировать инвестиции, производство и торговлю. Для устойчивого роста важно, чтобы страны провели структурные реформы для повышения производительности, повышения устойчивости и сокращения неравенства. Глобальные перспективы все еще ненадежны из-за замедления мотивов и неопределенного восстановления. 3% роста, нет места для политической ошибки. Глобальная торговая система не должна быть заброшена и должна быть улучшена. Странам необходимо работать вместе, потому что многосторонность остается единственным решением ключевых проблем, таких как риски изменения климата, риски кибербезопасности и уклонение от уплаты налогов.

¹ Максимцев И.А. Цифровые платформы и цифровые финансы: проблемы и перспективы развития // Известия СПбГЭУ. 2018. № 1 (109). С. 7-9

² Международные экономические отношения: Учебник / Под ред. Б.М. Смитиенко. -М.: ИНФРАМ, 2005. С. 63-65

³ Рубченко М. Плохие предзнаменования. Глобальный кризис может начаться уже в этом году. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://news.mail.ru/economics/35913234> (дата обращения 10.01.2020).

THE SIMULTANEOUS SLOWDOWN OF THE WORLD ECONOMY: MYTH OR REALITY

© 2020 Prytkova Anastasia Alexandrovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: nastya.prytkova.01@mail.ru

Keywords: economy, market, slowdown, money, trade.

The article deals with such concepts as the motive for slowing down the world economy, and considers all aspects. The relevance of this issue is a very important phenomenon, since the indicators of the economic entity's atmosphere at the present time and the main statistical indicators continue to deteriorate.

ТРУДОВАЯ МИГРАЦИЯ В РЕГИОНАХ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: СТАТИСТИЧЕСКОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕТЕРМИНАНТЫ

© 2020 Репина Евгения Геннадьевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: violet261181@mail.ru

Ключевые слова: численность населения, трудовая миграция, реальные денежные доходы населения, кластерный анализ.

Исследована динамика численности населения России за период 2014-2018 гг. Выявлен тренд депопуляции населения. Охарактеризован миграционный процесс как один из механизмов преодоления тренда. Определена детерминанта привлекательности регионов для трудовой миграции. Регионы РФ классифицированы по степени привлекательности методом кластерного анализа.

Демографические процессы являются определяющими факторами экономического развития страны. Основными компонентами этих процессов выступает естественное движение населения, миграция.

На современном этапе развития в России фиксируется демографический кризис, суть которого в суженном воспроизводстве населения. Наблюдается существенное превосходство поколения родителей над подрастающим поколением. Миграционный прирост не способен привести к компенсации естественной убыли населения. Динамика численности населения РФ за период 2014-2018гг. представлена на рис. 1.

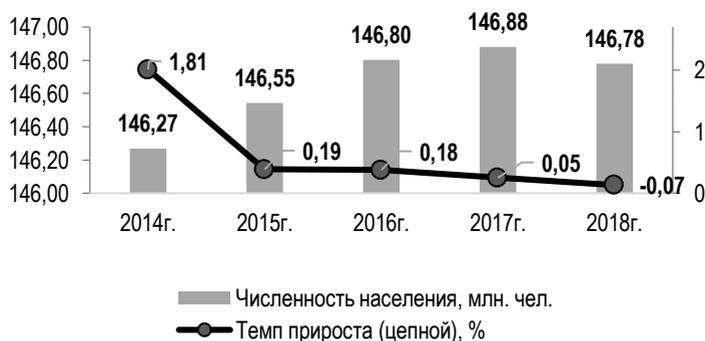


Рис. 1. Динамика численности населения

Источник: <https://www.gks.ru/>, расчеты автора

За рассматриваемый период прирост населения составил 0,51 млн чел. Однако, темпы прироста существенно снижаются. В 2018 году была зафиксирована убыль населения.

Процесс естественного воспроизводства населения медленно реагирует на состояние социально-экономической сферы, политические условия в стране. Экономический кризис 2014 года сказался на численности населения спустя 5 лет.

Депопуляция населения прогнозировалась многими отечественными экспертами в области демографии, например Елизаровым В.В.¹, Вишневым А.Г. и Щербаковой Е.М.². Прогнозы сбылись: в стране смертность превышает рождаемость. По данным Федеральной службы государственной статистики³ коэффициент естественного прироста в 2018 году -1,53 промилле (естественная убыль населения 224 566 чел.).

Демографический кризис исходит из критической ситуации 90-х годов 20 века. Подрастающее поколение было крайне малочисленным. Вступив в детородный возраст, оно сохранило настороженное поведение при деторождении. Реальные доходы населения за исследуемый период ежегодно сокращались, что привело к существенному сокращению личного потребления, как следствие - сокращение рождаемости.

Для преодоления негативного тренда депопуляции населения реализуется национальный проект "Демография", целью которого заявлен рост рождаемости до 1,7 промилле, увеличение продолжительности здоровой жизни⁴. На реализацию мероприятий в контексте достижения заявленных целей предполагается выделить колоссальные денежные ресурсы - 3105,2 млрд руб.

Рост численности населения в 2014-2017гг. происходил в основном за счет миграционного притока на территорию страны, то есть перемещения населения через территориальные и административные границы. Миграционная активность населения способствует перераспределению трудовых ресурсов, изменяет половозрастную структуру населения, влияет на процессы брачности и рождаемости.

За период 2014-2018гг. миграционный прирост населения в РФ характеризуется понижающейся тенденцией (рис. 2): миграционный прирост сократился на 145,8 тыс. чел.

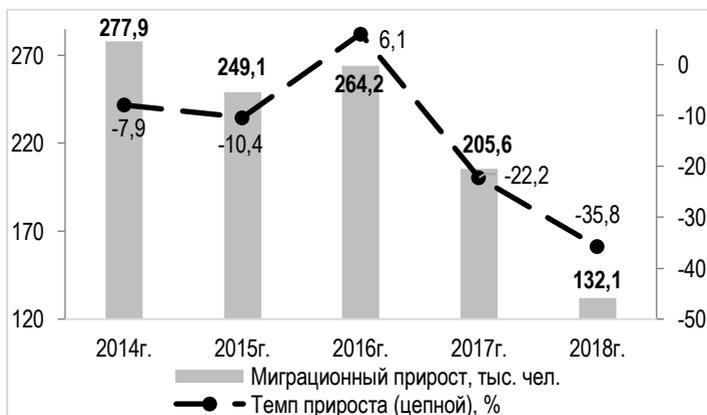


Рис. 2. Динамика миграционного прироста в РФ

Источник: <https://www.gks.ru/>, расчеты автора.

Фактически сокращение миграционного прироста является предпосылкой к отрицательному миграционному сальдо, что указывает на отсутствие причин экономического роста⁵.

Миграционные потоки неравномерно распределены по регионам РФ, особенно это актуально для трудовой миграции. Центры притяжения - экономически развитые территории. Объем миграционных потоков может рассматриваться индикатором развития экономики регионов⁶.

По официальным статистическим данным МВД РФ⁷ лидерами по числу первично поставленных лиц на миграционный учет по цели въезда - работа являются г. Москва (33,7% от общего числа поставленных на учет), г. Санкт-Петербург (13%), области: Московская (8,8%), Ленинградская (5,6%), Свердловская (2,6%), Краснодарский край (2,2%). Топ - 6 регионов, привлекательных для трудовых мигрантов, характеризуются высокими значениями индекса промышленного производства (111,1% - 105%).

Для характеристики потоков трудовой миграции (Y , чел.) по территории РФ (региональный разрез) в 2018 году были определены следующие факторы: реальных денежные доходы населения в месяц (X_1 , руб.), общая площадь жилых помещений, приходящаяся в среднем на одного жителя (X_2 , кв.м.), уровень занятости (X_3 , %), валовой региональный продукт на душу населения (X_4 , руб.). Основой исследования стал статистический массив, сформированный по официальным статистическим данным Федеральной службы государственной статистики РФ⁸ и МВД РФ.

В результате применения непараметрического теста ($\alpha = 0,05$) на ранговую корреляцию Спирмена установлено, что значимо коррелированными с числом трудовых мигрантов являются переменные X_1, X_3, X_4 (см. таблицу). Обеспеченность населения жильем в регионе значимо не влияет на привлекательность региона для трудовых мигрантов.

Непараметрический тест ранговой корреляции Спирмена

Пара переменных	$\hat{\rho}$	p - значение
YX_1	0,38	0,0009
YX_2	0,013	0,9121
YX_3	0,39	0,0004
YX_4	0,392	0,0005

Проведена многомерная классификация регионов РФ с применением кластерного анализа методом k - средних. Регионы с чрезвычайно высоким уровнем трудовой миграции были объединены в особый кластер - это абсолютные лидеры в миграционной привлекательности для лиц, ищущих работу. Результаты кластеризации представлены ниже:

Кластер 0: г. Москва, г. Санкт-Петербург, области: Московская, Ленинградская, Свердловская; Краснодарский край (65,9% всех трудовых мигрантов в России);

Кластер 1: области: Тюменская, Челябинская, Калужская, Нижегородская, Иркутская, Новосибирская, Самарская; Татарстан, Красноярский край, Ханты-Мансийский АО (10 регионов; 14,55% всех трудовых мигрантов). Кластер отличается высоким средним числом лиц, въезжающих на территорию региона с целью поиска работы (68594 чел.), а так же уровнем реальных доходов населения в месяц выше среднего по стране (29888 руб., среднее по РФ - 29105 руб.). Эти субъекты федерации имеют промышленную спе-

циализацию, их доля в произведенной добавленной стоимости на территории РФ (ВРП) в текущих основных ценах составляет 20,33%.

Кластер 2: области: Омская, Астраханская, Тверская, Амурская, Воронежская, Оренбургская, Рязанская, Волгоградская, Владимирская, Тульская, Ростовская; Республики: Крым, Башкортостан, Саха; Края: Пермский, Хабаровский, Приморский (17 регионов; 11,06% всех трудовых мигрантов). Кластер характеризуется значительным уровнем развития процессов трудовой миграции (в среднем 32845 чел.), однако регионам присущи реальные денежные доходы населения в месяц ниже среднего показателя по РФ (27207 руб.). Привлекательность данных территорий обусловлена близостью центров миграционного притяжения, а так же географическим положением.

Кластер 3: Ненецкий АО, Ямало-Ненецкий АО, Камчатский край, Магаданская область, Сахалинская область, Чукотский АО (6 регионов; 1,53% всех трудовых мигрантов). Регионы отличает высокие реальные доходы жителей (в среднем 64336 руб.). Средняя численность трудовых мигрантов 12893 чел. Это северные территории Сибири и Дальнего Востока. Сложные природно-климатические условия делают регионы мало привлекательными для мигрантов.

Кластер 4: остальные регионы РФ (46 регионов; 6,96% всех трудовых мигрантов). Регионы, вошедшие в кластер, отличаются низкой привлекательностью для трудовых мигрантов (8850 чел. в среднем) и низкими реальными доходами жителей этих территорий (23405 руб.).

Миграция, являясь демографическим процессом, способна частично решить проблему депопуляции населения страны. Трудовая миграция влияет на рынок труда, определяя степень его напряженности. Трудовые ресурсы регионов могут быть пополнены мигрантами. Основным фактором привлекательности для трудовой миграции является степень экономического развития субъектов РФ, а как следствие - реальные доходы населения на территориях.

¹ Елизаров В.В. Демографический прогноз как элемент разработки стратегии развития// Демографический журнал. 2018. № 7. С. 18-22.

² Вишневецкий А.Г., Щербакова Е.М. Демографические тормоза экономики// Вопросы экономики. 2018. №6. С. 48-70.

³ Статистический сборник "Россия в цифрах". 2018. [Электронный ресурс] https://gks.ru/bgd/regl/b19_11/Main.htm. Дата обращения: 28.02.2020.

⁴ Паспорт национального проекта "Демография" [Электронный ресурс] <http://government.ru/info/35559/>. Дата обращения: 28.02.2020.

⁵ Фаттахов Р.В., Низамутдинов М.М., Орешников В.В. Тенденции и факторы формирования пространственной мобильности населения в регионах Российской Федерации // Экономика в промышленности. 2019. Т.2. №1. С. 120-131.

⁶ Чернышев К.А. Исследование постоянной миграции населения депрессивных регионов России // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. 2017. Т.10. №4. С.259 - 273.

⁷ Официальный сайт Министерства внутренних дел РФ <https://мвд.рф/Deljatelnost/statistics>. Дата обращения: 20.02.2020.

⁸ Статистический сборник "Регионы России: социально - экономические показатели". 2019. https://gks.ru/bgd/regl/b19_14p/Main.htm. Дата обращения: 03.03.2020.

LABOR MIGRATION IN THE REGIONS OF THE RUSSIAN FEDERATION: STATISTICAL STUDY OF ECONOMIC DETERMINANTS

© 2020 Repina Evgenia Gennadievna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: violet261181@mail.ru

Keywords: population size, labor migration, real income of the population, cluster analysis.

The dynamics of the Russian population for the period 2014-2018 is studied. The trend of depopulation is revealed. The migration process is described as one of the mechanisms for overcoming the trend. The determinant of the attractiveness of regions for labor migration is determined. Regions of the Russian Federation are classified according to their attractiveness by cluster analysis.

УДК 336.22
Код РИНЦ 06.00.00

ВЛИЯНИЕ ПОВЫШЕНИЯ УРОВНЯ НДС НА РАЗВИТИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ АКТИВНОСТИ

© 2020 Рустамова Айкюн Ильгар кызы
студент

© 2020 Салькина Альфия Ринатовна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: aygunka14@mail.ru, Alya-0508@yandex.ru

Ключевые слова: налог на добавленную стоимость, фискальная политика, налоговая нагрузка, федеральный бюджет, ВВП.

В статье рассматривается актуальная проблема повышения НДС до 20%. Будучи косвенным налогом, он включается в цену товара, работы, услуги. Его повышение прежде всего ведет к ускорению роста цен, так как НДС оплачивают все потребители. При увеличении ставки НДС на +2 процентных пункта бизнес вынужден будет поднимать цены на товары.

В 2018 году Правительство предложило повысить налог на добавленную стоимость (НДС) с 18 до 20% с января 2019 года (вступило в силу с 1 января 2019 года). Как следствие, одним из микроэффектов 20% НДС стало увеличение розничных цен.

Однако некоторые фирмы предпочитают держать свои цены ниже в попытке завоевать основную долю рынка. Это зависит от того, насколько они прибыльны. Например, в олигополии защита доли рынка рассматривается в качестве ключевой цели².

Повышение НДС до 20% может привести к росту неравенства из-за регрессивного воздействия на семьи с низким доходом.

По данным исследовательского центра "Левада-Центр" НДС в целом имеет регрессивный эффект. Это занимает 11% располагаемого дохода домохозяйств в 20% беднейших слоев населения, но только 5% дохода самых богатых 20% населения⁵.

Однако это зависит от того, есть ли какие-либо изменения в объеме НДС. Детская одежда не имеет нулевой оценки, и решение, например, применить 20% НДС к плате в частной школе, может рассматриваться как прогрессивное.

Последствия повышения НДС может двойко отразится на динамике развития экономической ситуации в России в целом, а именно, за ростом НДС последует рост инфляции и рост потребительских цен. Кроме того, этот маневр может привести к снижению покупательной способности экономически активного населения из-за роста цен. Существуют планы индексации пенсий, и ведутся дискуссии об их росте на величину, превышающую рост цен. Совокупное влияние налогового маневра на потребление не так очевидно, так как с первого взгляда будет происходить простое перераспределение доходов между группами населения с неизменным общим доходом. Однако снижение покупательской способности занятого населения, то есть снижение фактической заработной платы, будет препятствовать работе людей из-за роста цен и сокращения агрегированных рабочих часов в экономике, что, в свою очередь, приведет к сокращению фактической заработной платы, объема производства, тем самым снижая реальное совокупное потребление. Существует также причина ожидать снижения инвестиций, поскольку сокращение рабочих мест приведет к снижению стоимости капитала, а повышение цен приведет к снижению доходов владельцев капитала. По некоторым оценкам экспертов, увеличение НДС с 18 до 20% приведет к снижению ВВП, потребления, экспорта и импорта в соответствии с базовым сценарием экономического развития, упомянутым выше, примерно на 0,4-0,6% на основе модели общего равновесия³.

В итоге, темп роста потребительских цен в России в 2019 году снизился до 3,0% (данные на декабрь 2019г.) после 4,3% в 2018 году. Продовольственная инфляция в текущем году сократилась до 2,6% после 4,7% в предыдущем году по показателю (данные на декабрь 2019г.), прирост цен на непродовольственные товары также замедлился до 3,0%. Инфляция в секторе услуг продемонстрировала рост на 3,8%. Ключевыми дезинфляционными факторами в 2019 году стали снижение внешнего спроса на товары российского экспорта в условиях происходящего замедления мировой экономики, сдерживание инфляции в странах - торговых партнерах России, а также слабый потребительский спрос⁴.

Динамика инфляции в 2019 году способствовала возвращению реальных располагаемых доходов к росту. Положительным фактором можно считать снижение разницы между оценкой потребительской инфляции населением страны по опросам и официальными данными.

Влияние изменений подоходного налога и страховых взносов относительно близко к влиянию изменений НДС. Повышение ставки налога на прибыль не позволит трудоспособному населению работать, а повышение ставок страховых взносов не позволит работодателям нанимать сотрудников. В результате реальные доходы занятого населения и количество отработанных часов меньше в обоих случаях и, как следствие, меньше капитала, производства и инвестиций в экономику. Однако выгоды от финансирования предполагаемого повышения пенсий только путем повышения НДС, а не налога на прибыль и страховых взносов означают, что НДС имеет более высокую налоговую базу, что требует меньшего повышения налоговой ставки, если она будет финансироваться за счет

увеличения НДС. Так, например, финансирование предполагаемого увеличения пенсий за счет повышения страховых взносов потребовало бы увеличения их ставки примерно на 4%, что привело бы к сокращению ВВП в долгосрочной перспективе на 0,8-1,1% и снижению совокупное потребление и инвестиции на 1-1,5%⁴.

Возможность финансирования предполагаемого увеличения государственных инвестиций путем увеличения налога на прибыль будет в большей степени оказывать отрицательное влияние на общий объем инвестиций. С увеличением налога на прибыль рентабельность инвестиционных проектов и оптимальный уровень капитала будут снижаться, что приведет к снижению инвестиционной активности. По предварительной оценке, экспертов, повышение налога на прибыль повлечет за собой сокращение инвестиций на 1,8-2,5%, снижение совокупного потребления домашних хозяйств на 0,4-0,7%, снижение реального ВВП на 0,6-1%⁴.

Поэтому финансирование предполагаемого увеличения государственных инвестиций путем повышения НДС с 18 до 20% представляется менее болезненным при выборе из вышеупомянутых альтернатив.

Повышение НДС привело к росту инфляции и падению реальных располагаемых доходов, что послужило фактором к замедлению роста ВВП и росту безработицы.

Более высокий НДС приводит к удорожанию потребительской корзины. Это отрицательно сказывается на бюджете граждан РФ.

Это зависит от того, рассматривается ли повышение НДС как временное или постоянное, и увеличивается ли заработная плата, пенсии и другие пособия в соответствии с потребительскими ценами.

Скачок НДС до 20% увеличит налоговые поступления для правительства и поможет снизить дефицит бюджета и в конечном итоге будет способствовать снижению уровня государственного долга.

В России НДС приносит около 33% от общих налоговых поступлений каждый год. Повышение НДС улучшит государственные финансы и позволит им либо занимать меньше, либо, возможно, тратить больше на улучшение государственных услуг, таких как ГСЗ, или дополнительное финансирование образования.

Аналитики считают, что вместо регулярного повышения ставки НДС можно было бы расширить сферу охвата данного налога, включив в него больше товаров, или вместо этого сосредоточиться на сокращении НДС и уклонении от уплаты налога на прибыль корпорациями.

¹ Налоговая аналитика [Электронный ресурс] // Федеральная налоговая служба России: [сайт]. URL: <https://analytic.nalog.ru/portal/index.ru-RU.htm> (дата обращения: 06.03.2020)

² Семенова Г. Н. Изменение налогового законодательства и его влияние на финансовое состояние предприятий // Экономика и управление: проблемы, решения. 2017. Т. 1. № 6. С. 58-61.

³ Семенова Г. Н. Малый бизнес и система оптимизации налогообложения // Перспективы развития предпринимательства в России: сборник научных трудов преподавателей, аспирантов и студентов кафедры экономики и предпринимательства Института экономики, управления и права МГОУ, Москва, январь 2017 г. Москва: ИИУ МГОУ 2017. С. 28-31.

⁴ Семенова Г. Н. Налоги и развитие малого бизнеса в России // Перспективы развития предпринимательства в России: сборник научных трудов преподавателей, аспирантов и студентов кафедры экономики и предпринимательства Института экономики, управления и права МГОУ Москва, январь 2017 г. М.: ИИУ МГОУ, 2017. С. 21-28.

⁵ Аналитический центр "Левада-Центр" [Экономический ресурс] URL: <https://www.levada.ru/> (дата обращения 8.03.2020).

INFLUENCE OF INCREASING VAT LEVEL ON THE DEVELOPMENT OF ENTREPRENEURIAL ACTIVITY

© 2020 Rustamov Aucun Ilgar gizi
Student

© 2020 Salkina Alfiya Rinatovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: aygunka14@mail.ru, Alya-0508@yandex.ru

Keywords: value added tax, fiscal policy, tax burden, federal budget, GDP.

The article describes the most urgent problem of increasing VAT from 18% to 20%. All prices for goods and services are included in the price. This is primarily the acceleration of price increases, since VAT covers all requirements. Increases VAT from 18% to 20% (+2 percentage points), the business will be forced to raise prices for goods.

УДК 338
Код РИНЦ 06.00.00

ОПЫТ РЕГУЛИРОВАНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО БЮДЖЕТА В АВСТРИЙСКОЙ РЕСПУБЛИКЕ

© 2020 Сазонова Анастасия Дмитриевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: nastya_sazonova@inbox.ru

Ключевые слова: бюджет, межбюджетное регулирование, финансы, государственный бюджет, Австрия, бюджетный федерализм, Австрийская Республика, бюджет, Европейский союз.

Автором в работе рассмотрены ключевые особенности процессов межбюджетного регулирования в Австрийской Республике.

В свете изучения автором вопросов межбюджетного регулирования в Российской Федерации необходим обзор и анализ подобного опыта в разных государствах, чьи экономические показатели и результаты могут быть изучены в других странах. Так, интересным представляется Австрийский опыт регулирования государственного бюджета¹.

Компетенции федерального правительства, региональных органов власти, органов местного самоуправления в области бюджетной деятельности определяются Конституци-

* Научный руководитель - **Ковалева Татьяна Михайловна**, доктор экономических наук, профессор.

онной хартией Австрийской Республики. Они могут действовать в качестве юридических лиц, самостоятельно составлять свой бюджет, владеть активами и заключать договоры².

Полномочия федерального правительства и региона в области налогообложения определены в бюджетном конституционном законе 1948 года (Finanz-Verfassungsgesetz), а также специальном федеральном конституционном законе. Бюджетный конституционный закон устанавливает основные принципы финансовых отношений между уровнями власти (федеральное правительство, регионы и муниципалитеты). Основными среди них являются налогообложение и распределение налогов, правила расходования и бюджетных трансфертов. Конституционный закон о налогах устанавливает принципы и детали межбюджетных финансовых отношений.

Закон о межбюджетных отношениях (IFRA) охватывает период от четырех до шести лет (действующий принят на 2017-2021 годы) и определяет налоги, которые должны быть распределены между тремя уровнями правительства (по формуле пропорций). IFRA также регулирует основные трансферты и финансовые гранты между ответственными уровнями. Содержание данного закона перед принятием подвергается тщательному обсуждению между всеми тремя уровнями власти³.

Основными составляющими налогового процесса и межбюджетных отношений в Австрии являются: сбор налогов, распределение налогов, внутригосударственные трансферты. Фискальный конституционный закон (FCL) предусматривает бюджетные трансферты с федерального уровня на региональные органы власти или органы местного самоуправления в соответствии с заранее определенной формулой.

Классификация грантов в FCL различает гранты для удовлетворения особых потребностей, нецелевые блочные гранты, трансферты для особых нужд и целевые гранты. В пример можно привести трансферты для выравнивания среднего дохода регионов (земель) и муниципалитетов (выплачиваются федеральным правительством и имеют горизонтальный эффект), "динамическая гарантия" (гарантированное увеличение доходов от совместного налога по сравнению со средним показателем за последние годы по муниципалитетам) или фонд поддержки отстающих муниципалитетов и межмуниципального сотрудничества, трансферты из Федерального фонда по стихийным бедствиям.

Также в стране применяются все другие правила для переводов между публичными юридическими лицами, которые не содержатся в Законе об уравнивании бюджета, но являются частью других федеральных законов или законов штата или обязательных договоров между федеральным правительством и нижестоящими уровнями власти. На этом этапе государственные законы регулируют переводы от правительств регионов к местным органам власти, а также от органов местного самоуправления на соответствующие территории. Все это создает условия для существования непрозрачной системы выравнивания.

Австрию можно отнести к государству, которое использует германскую модель бюджетного федерализма (кооперативный федерализм) с существенной степенью автономности бюджетов и их развитой системой. Данная модель имеет некоторые сложности в связи с тем, что действуют процессы оставления части налогов на местах. Так, в России тоже действует подобная модель, но она не является совершенной и эффективной⁴.

Одной из главных составляющих в данной модели являются трансферты, а к ним относят разнообразные формы бюджетного регулирования. Так, общий объем транс-

фертов в бюджетах Австрийских регионов составляет 4% (и выше) от значения внутреннего валового продукта Австрии⁵.

Вопрос организации межбюджетных отношений в разных странах мира был подробно рассмотрен Д. Веспером и Б. Зайделем. Исследователи делают акцент на возможности оптимального комбинирования преимуществ и недостатков высокого уровня централизации государственной власти. В федеративной системе важное место должно уделяться вопросу разграничения компетенций, полномочий, зон ответственности, финансовых ресурсов между разными уровнями власти (федеральным правительством, отдельными субъектами федерации и муниципальными образованиями так, чтобы нижние уровни власти могли свободно справляться с своими задачами, а национальное правительство могло без проблем заниматься выполнением своих законодательно закрепленных обязательств⁶.

Высоко развитая система сотрудничества бюджетов разных уровней в Австрии не может не влиять положительным образом на развитие бюджетной системы, эффективность управления государственным бюджетом, а также своевременное покрытие потребности тех или иных бюджетных адресантов в финансовых ресурсах.

Проблемным моментом для Российской действительности в области межбюджетных отношений может являться не высоко развитый уровень кооперации между бюджетами разных уровней власти, что является источником коммуникационных проблем, а также недофинансирования такого уровня власти, как муниципальный.

¹ Federal Ministry Republic of Austria (Finance) / электронный ресурс: <https://english.bmf.gv.at/>

² Center for the study of federalism / электронный ресурс: <http://federalism.org/>

³ Шуба В. Б. Модели межбюджетных отношений конкретных стран: общее и особенное // Финансы. 2017. №10. с. 62 - 64.

⁴ Бойко И.А., Ковалева Т.М. Эффективность общественных финансов и межбюджетные отношения в регионе // Экономика и предпринимательство. - 2017. №4-1 (81). С. 267 - 270.

⁵ Оатс В. Э. Эссе по бюджетному федерализму: Дневник экономической литературы. 1999. Т. 37.

⁶ Зайдель Б, Веспер Д Бюджетный федерализм: сравнительный анализ по странам // Регион: экономика и социология. 1999. №2. с.16-47.

EXPERIENCE IN REGULATING THE STATE BUDGET IN THE REPUBLIC OF AUSTRIA

© 2020 Sazonova Anastasiya Dmitrievna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: nastya_sazonova@inbox.ru

Keywords: budget, intergovernmental regulation, finance, state budget, Austria, budget federalism, budget, Republic of Austria, European Union.

The author in the work examined the features of the process of intergovernmental regulation in the Republic of Austria.

РЫНОК ЗЕЛЕННЫХ ОБЛИГАЦИЙ: ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ В РОССИИ

© 2020 Саломатина Светлана Юрьевна
кандидат экономических наук, доцент

© 2020 Лебедева Елизавета Михайловна
студент

© 2020 Самойлова Юлия Михайловна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: salom771@rambler.ru, Liza260512@gmail.com, sdjulya@yandex.ru

Ключевые слова: финансирование, зеленые облигации, Сектор устойчивого развития, облигации, климат, государственная поддержка, экологические проекты.

Статья посвящена описанию зеленых облигаций как одного из источников финансирования экологических проектов корпораций и государства. Авторы сравнивают рынки данного инструмента за рубежом и в России, дают оценку каждого из рынков, а также предлагают меры по улучшению положения зеленых облигаций на российском рынке ценных бумаг на примере зарубежного опыта.

Еще более 20 лет назад человечество осознало всю серьезность влияния антропологических факторов на климат планеты. Принятая 9 мая 1992 года Рамочная Конвенция ООН об изменении климата стала лицом общей озабоченности проблемами изменения климата. В современном мире актуальность сохранения устойчивого развития ради будущих поколений сохраняется: государства вводят новые законодательные проекты, граждане собственными силами сохраняют чистоту и экологичность своей жизнедеятельности, а корпорации ищут новые источники финансирования, соответствующие экологической повестке.

Финансирование организаций может происходить как за счет внутренних, так и за счет внешних источников. Однако не каждая организация способна финансировать свои проекты за счет внутренних средств. Источниками внешнего финансирования в таком случае могут являться различные финансовые инструменты, в том числе долговые. Наиболее распространенными в современных условиях можно считать следующие виды инструментов:

- Кредит/заем: корпорация может заключить кредитные договор или договор займа как с банковской организацией, так и с небанковским займодавцем; в таком случае кроме тела кредита уплачиваются еще и проценты на него.

- Лизинг: выгоду получают обе стороны договора (лизингодатель расширяет границы своей деятельности, а лизингополучатель эффективно обновляет свои основные фонды); этот инструмент довольно гибок с точки зрения получения средств, однако за это лизингополучатель платит больший процент, чем если бы указанные фонды были куплены в кредит.

- Доходы от долгосрочных финансовых вложений: сюда входят доходы от вложений в драгоценные металлы, в акции других компаний, банковские депозиты и т.п.

- Эмиссионные доходы: корпорация может привлечь средства с рынка за счет размещения на нем собственных облигаций.

Современные тенденции на мировых облигационных рынках направлены в последние годы в сторону так называемых "зеленых облигаций" - это облигации, средства от размещения которых должны быть направлены исключительно на финансирование (рефинансирование), полное или частичное, новых и (или) существующих экологических проектов, и которые соответствуют пяти основным критериям Принципов Зеленых Облигаций и Займов¹:

- Использование поступивших средств в экологических целях, указанных в проспекте эмиссии;

- Создание особого процесса отбора и оценки проектов (целей): эмитент обязан уведомить потенциальных инвесторов о задачах, категориях и иных критериях, связанных с экологическими или социальными рисками.

- Валовые доходы от эмиссии зеленых облигация, или сумма, равная указанным доходам, должны быть отражены в субсчетах, зачислены на отдельный счет или любым другим законным образом выделены эмитентом, а также должны быть засвидетельствованы во внутренней документации эмитента как займы и инвестиции в зеленые проекты.

- Ответность по использованию привлеченных средств: эмитент обязан предоставлять релевантную информацию об использовании привлеченных средств, ежегодно обновлять ее до момента истечения срока займа, а также хранить информацию предшествующих лет;

- Инструмент должен быть оценен независимым внешним оценщиком, а также должен постоянно проверяться на предмет соответствия предыдущим критериям.

Согласно определению, может показаться что зеленые облигации - это инструмент более сложный, чем классические корпоративные облигации. Однако с точки зрения инвестора, признание облигации зеленой - это не только знак соответствия инструмента целям устойчивого развития, но и знак наличия определенных гарантий качества ценной бумаги за счет наличия активного внешнего и внутреннего контроля за оборотом средств компании-эмитента. Тогда выгодой эмитента при выпуске подобного инструмента будет являться демонстрация высокой степени надежности, а также сопутствующая поддержка как от вышестоящих органов, так и от подобных ему эмитентов².

Основываясь на практике зарубежных стран, можно утверждать, что зеленые облигации являются достойной альтернативой классическим источникам займа, более того, не менее доходной альтернативой. К примеру, доля зеленых облигаций на рынках Европейского региона достигает 55,2%, а доходы от эмиссии инструмента - 47,7 млрд долл. (данные за первую половину 2019).

Регион Восточной Азии, включая Японию, который в общей сложности занимает 25,4% мирового рынка, в первой половине 2019 выпустил облигации на 21,9 млрд долл., превывсив объем эмиссии за аналогичный период 2018 года на 29,6%.

Северная и Южная Америка в совокупности эмитировали зеленых облигаций на 16 млрд долл., достигая годового прироста в 63,3%³.

За рубежом оборот зеленых облигаций и деятельность их эмитентов регулируется как частными инициативами, так и государственными органами. За счет такого бдительного контроля рынок зеленых облигаций за рубежом представляет собой безопасную зону как для инвесторов, так и для эмитентов.

Зеленые облигации, согласно Актам ИКО, могут выпускаться под обеспечение экологических проектов в разных сферах деятельности, например энергетика, строительство, транспорт и т.д., а эмитентами могут быть как корпорации, так и государства (муниципалитеты). Так, за рубежом в первой половине 2019 года лидирующими эмитентами зеленых облигаций стали государства, а также финансовые компании и энергетические корпорации.

Таблица 1

Доли рынка зеленых облигаций за рубежом (1 пол 2019)³

Эмитенты	Доля рынка (%)
Государство и муниципалитеты	32
Финансовые компании	29
Энергетика	23
Недвижимость	6
Телекоммуникации	4
Другое	6

Источник: CBI, отчет за первую половину 2019 года.

В Российской Федерации рынок зеленых облигаций стал развиваться относительно недавно: первым эмитентом зеленых облигаций на Московской Бирже стало ООО "Ресурсосбережение ХМАО" в начале 2018 год. Для сравнения, за рубежом оборот зеленых облигаций начался в 2007-2008 годах; первыми эмитентами являлись Европейский Инвестиционный Банк и Международный Банк Реконструкции и Развития.

Зеленые, или концессионные облигации представлены на Московской Бирже в рамках Сектора Устойчивого развития. Концессионные облигации на российском рынке можно приравнять к зеленым облигациям на зарубежных рынках, поскольку одним из требований к зеленым облигациям является сохранение устойчивого развития не только экологической, но и социальной сферы деятельности⁵.

Согласно данным Московской Биржи по Сектору Устойчивого Развития в декабре 2019 года концессионные облигации составляли 0,7% всего облигационного рынка России. Среди концессионных облигаций на декабрь 2019 года флагманом стала строительная отрасль.

Таблица 2

Доли рынка концессионных облигаций по отраслям в России⁴

Отрасль	Доля рынка (%)
Строительство	58
Коммунальные услуги	18
Транспорт	13
Обращение с отходами	11

Источник: Московская Биржа.

Сравнения российский и зарубежный рынки зеленых облигаций, можно сделать следующие выводы:

- Вследствие относительной новизны зеленых долговых инструментов в России, отечественный рынок развит меньше, чем зарубежный, однако уже показывает готовность к внедрению инновационных инструментов инвестирования;
- Российское государство, как самый потенциально надежный эмитент, пока не выходит на рынок зеленых облигаций, что могло бы положительно сказаться на общих темпах роста этого рынка;

- Разработанность законодательной базы за рубежом может позволить упростить создание системы контроля за оборотом зеленых облигаций в России;

Несмотря на текущее отставание российского рынка зеленых облигаций от зарубежного, государство все же предпринимает ряд мер поддержки благодаря созданию Сектора Устойчивого Развития, в рамках которого могут осуществиться следующие проекты⁴:

- Субсидирование расходов на обслуживание облигаций;
- Компенсация затрат на верификацию и механизм последующего мониторинга;
- Предоставление гарантий от субъектов РФ, в которых работает эмитент;
- Покрытие части выпуска средствами специальных государственных фондов;
- Льготные условия доступа для инвестирования средств НПФ;
- Пониженный коэффициент нагрузки на капитал кредитных организаций;
- Послабление в части налогообложения купонных доходов для юридических лиц.

Таким образом, с помощью указанных мер российский рынок вскоре сможет присоединиться к общемировым тенденциям и встать на путь устойчивого развития.

¹ Официальный сайт ICMA. ICMA Green Bond Principles, Voluntary Process Guidelines for Issuing Green Bonds, 2018 [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://www.icmagroup.org/green-social-and-sustainability-bonds/green-bond-principles-gbp/>

² Официальный сайт CBI. Climate Bonds Initiative Climate Bond Standard Version 3.0, 2019. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://www.climatebonds.net/standard>

³ Refinitiv Global Green Bonds Full Year 2019 Review [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://www.refinitiv.com/perspectives/market-insights/tracking-the-growth-of-green-bonds/>

⁴ Официальный сайт ПАО "Московская биржа". Сектор устойчивого развития на Московской Бирже [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://moex.com/>

⁵ Агафонова И.С. Социальное инвестирование: направления, факторы, тенденции и механизмы развития // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2013. №5 (103)

GREEN BOND MARKET: PROSPECTIVE DEVELOPMENT IN RUSSIA

© 2020 Salomatina Svetlana Yuryevna
Candidate of Economics, Associate Professor

© 2020 Lebedeva Elizaveta Mikhailovna
Student

© 2020 SamoiloVA Yuliia Mikhailovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: salom771@rambler.ru, liza260512@gmail.com, sdjulya@yandex.ru

Keywords: finance, green bond, Sustainable Development Sector, bonds, climate, governmental support, ecological projects.

This article contains an overview of green bonds as one of the financing options for ecological projects of corporations and governments. The authors compile the green bond markets in Russia and in foreign countries, giving them an overall evaluation, and providing the proposals on improvements of green bonds position in Russian securities market based on foreign experience.

МОТИВЫ ПРОЦЕССА СЛИЯНИЙ И ПОГЛОЩЕНИЙ НА РОССИЙСКОМ РЫНКЕ

© 2020 Самсонова Мария Сергеевна*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: samsonova.masha96@gmail.com

Ключевые слова: М&А, слияния и поглощения, эффективность, мотивы интеграции, стоимость компании, синергетический эффект.

В настоящей статье рассмотрены особенности развития слияния и поглощения компаний на российском рынке. Определены и проанализированы мотивы слияний и поглощений, характерные для российского рынка.

В условиях глобализации, информатизации мировой экономики, развертывания финансового кризиса возрастает актуальность нового научного осмысления, систематизации, а также исследования вопросов конкурентоспособности компаний в теоретико-методологическом аспекте.

Рост воздействия конечных показателей торговой отрасли на совершенствование и производительность национальной экономики, требует тщательного научно-теоретического и методического изучения вопросов разработки и развития инновационных алгоритмов обеспечения конкурентоспособности, одним из которых является механизм слияний и поглощений.

Огромное множество различных трактовок термина "слияние" и "поглощение" существует в нормативных правовых актах, в отечественной и иностранной литературе. Невзирая на огромное разнообразие трактовок данного понятия, каждая из них характеризует оба понятия как "особый вид экономических отношений". Финансово-кредитный энциклопедический словарь А.Г. Грязновой термин слияние и поглощение формулирует так: "М&А - группа финансовых операций, целью которых является объединение организаций в один хозяйствующий субъект с целью получения конкретных преимуществ и максимизации стоимости этого субъекта в долгосрочной перспективе"¹.

Слияние и поглощение являются одним из возможных путей, поставленных перед компанией. Для получения наибольшего эффекта от сделки М&А необходимо пройти несколько этапов.

Самый первый этап - Анализ эффективности. Поговорим о нем поподробнее.

Данный этап подразумевает определение цели и мотивов сделки по слиянию и поглощению. Успех и эффективность сделки формируются на ранней стадии выбора возможных вариантов развития и бизнес-стратегии компаний. Необходимо отметить, что эффективность сделки во много определена не только экономической обоснованностью ожидаемых выгод, но и четкостью и определенностью целей проведения сделки. Многие

* Научный руководитель - **Кузьмина Ольга Юрьевна**, кандидат экономических наук, доцент кафедры экономической теории.

авторы пытаются обозначить общую цель, которая является предпосылкой совершения сделок по слияниям и поглощениям, однако фактически для совершения такой сделки бывает и несколько мотивов.

Особенности механизма слияний и поглощений на российском рынке выражены в целях, которые в свою очередь оказывают влияние на специалистов, использующих в своей деятельности такое управленческое решение как сделки по слияниям и поглощениям.

На сегодняшний день российский рынок слияний и поглощений выделяет основные мотивы совершения такой сделки:

- поиск и устранение наиболее уязвимых процессов, которые снижают качество управления компанией. Таким образом, для увеличения экономических показателей компании используют процесс по слияниям и поглощениям.

- продажа "вразброс" или "недорого приобрести и дорого перепродать" или. Т.е. даже если компания была приобретена выше рыночной стоимости ее можно перепродать по частям с получением наибольшей выгоды.

- налоговые мотивы. Зачастую компании, у которых высокая прибыль также имеют высокую налоговую нагрузку, для изменения данной ситуации она поглощает компанию, у которой имеются немалые налоговые льготы. В результате объединения этих двух компаний будет предоставление значительных налоговых льгот для высокоприбыльной компании.

- вывод капитала за границу. Данная мера обеспечения безопасности капитала характерен для российского рынка².

Совершенствование рыночных отношений в России, а вместе с тем и развитие процесса слияний и поглощений способствует изменению мотивов использования процессов М&А. Основным мотивом использования сделки по слиянию и поглощению в настоящее время является получение синергетического эффекта, а также направленная на уvelичение конкурентных преимуществ, стратегия компании.

В процессе своей деятельности каждая компаний может столкнуться с таким управленческим решением, как слияние и поглощение. Стоит отметить тот факт, что для получения наибольшего эффекта от сделки по слияниям и поглощениям, все стратегические решения компании должны придерживаться единой цели³.

В настоящее время, в условиях интеграции отраслей российской экономики, а также роста использования процессов слияний и поглощений как главного алгоритма совершения стратегических целей, реорганизации компаний и перераспределения собственности большое количество российских ученых и специалистов сталкиваются со сложностями по оценки действенности сделок по слиянию и поглощению.

Таким образом, в настоящее время актуальна объективная потребность в исследовании нового системного подхода к анализу эффективности процесса слияний и поглощений, а также усовершенствовании методов оценки стоимости компаний с учетом особенностей российского рынка.

¹ Финансово-кредитный энциклопедический словарь / под общ. ред. А.Г. Грязновой. М.: Финансы и статистика, 2004. 1168 с.

² Корпоративный менеджмент. Рынок корпоративного контроля: слияния и поглощения компаний [Электронный ресурс]: учеб. пособие / О. В. Тютюк; Перм. гос. нац. исслед. ун-т. - Пермь, 2019. - 2,91 Мб; 121 с. - Режим доступа: <http://www.psu.ru/files/docs/science/books/uchebnie-posobiya/tyutyk-korporativnyjmenedzhment.pdf>. - Загл. с экрана.

³ Бегаева, А. А. Корпоративные слияния и поглощения. Проблемы и перспективы правового регулирования / А.А. Бегаева. - М.: Инфотропик Медиа, 2017. - 256 с.

MOTIVES FOR MERGERS AND ACQUISITIONS ON RUSSIAN MARKET

© 2020 Samsonova Mariya Serggeevna
Master Student
Samara State University of Economics
E-mail: samsonova.masha96@gmail.com

Keywords: M&A, mergers and acquisitions, efficiency, integration motives, company value, synergy effect.

This article discusses the specifics of the development of mergers and acquisitions in the Russian market. The motives of mergers and acquisitions that are typical for the Russian market are identified and analyzed.

УДК 338
Код РИНЦ 06.00.00

МЕЖДУНАРОДНЫЕ АВИАЦИОННЫЕ АЛЬЯНСЫ КАК СОВРЕМЕННАЯ ФОРМА МЕЖДУНАРОДНОГО БИЗНЕСА

© 2020 Сапожникова Ольга Александровна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: olya7khan@list.ru

Ключевые слова: стратегические альянсы, авиационные альянсы, интеграция бонусных программ, альянс SkyTeam2, OneworldAlliance.

Статья посвящена международным альянсам как современной форме международного бизнеса. В мире в настоящее время доминируют три международных авиационных альянса: SkyTeam, Oneworld и StarAlliance. Рассмотрены проблемы и перспективы развития деятельности альянсов на международных рынках.

В современных условиях компании объединяются в альянсы и этому есть ряд прогрессивных причин. *Первая* заключается в большой трудности копирования инноваций. Как раз чтобы их использоваться и создаются партнерские отношения между компаниями, позволяющие использовать новаторства совместно, свободно передавать передовые знания и опыт. *Вторая* причина основана на том, что многие действительно инновационные революционные решения в сфере технологий появляются в смежных отрас-

лях или даже на стыках разных наук. Разного рода альянсы позволяют несколько убрать барьеры между такими отраслями и сферами, делая проще доступ к новым технологиям. *Третья* причина кроется в рисках. Действительно, позиция технологического лидера - это всегда неопределенность, непредвиденность результата. Использование инноваций и современных разработок позволяет несколько сократить издержки на разработку и внедрение этих самых новшеств. *Четвертая* причина - это создание инновационных, межфирменных сетевых структур посредством распространения информации через глобальную сеть. *Пятая* заключается в расширении возможностей для малого и среднего бизнеса. Даже небольшие предприятия, которые входят в крупный международный альянс, становятся частью глобальной экономики, чего бы им самостоятельно достичь было очень трудно, а иногда и невозможно. Плюс, они при этом не теряют специфику своей работы, являясь элементом, подсистемой одного, крупного механизма. *Шестая* причина - это возможность быстрее установить новые стандарты в нужной сфере.

Следовательно, вхождение компании в альянс не освобождает ее от транзакционных уплат, но позволяет более эффективно вести экономическую деятельность. Очень важно, чтобы между участниками альянса было доверие, так как их партнерские отношения выстраиваются на неполных контрактах. Это определяет и тот факт, что партнером может стать только компания, имеющая хорошую репутацию. Дополнительно, такие объединения становятся более стойкими и экономически сильными благодаря специфике внешней среды, к примеру, это могут быть всевозможные профессиональные или специфические конвенции, разработанные по вопросам этики ведения хозяйственной деятельности. Сформировать достаточно крепкий, эффективный альянс не так просто, ведь сегодня это достаточно неопределенное понятие, имеющее много трактовок.

В современной литературе по экономике авторы выделяют 4 подхода к изучаемому понятию.

1 подход. Происходит анализ позиции стратегического альянса среди других форм партнерских отношений, включая поглощение и слияние компанией, а также совместное заключение взаимовыгодных сделок.

2 подход. Создание альянсов и вхождение в них компаний обуславливается усилением конкурентных преимуществ предприятий-партнеров, созданием благоприятных условий для достижения ими стратегически важных целей и задач.

3 подход. Партнеры получают доступ к компетенциям и ресурсам друг друга, что нередко является жизненно важным для дальнейшего существования компании.

4 подход. Одна из важных особенностей альянса - это осуществление контроля и управленческой деятельности, основанных на специфику взаимодействия по неполным контрактам.

Под стратегическим альянсом сегодня подразумевают добровольное объединение нескольких независимых компаний, стремящихся успешно завершить проект или вести специфическую хозяйственную деятельность с использованием знаний, технологий, ресурсов друг друга, а не пытаться самостоятельно наладить производство, выйти на рынок, преодолев конкуренцию в отрасли и все возможные риски.

К стратегическим относятся не все альянсы, а лишь те, что помогают компаниям создавать конкурентные преимущества для дальнейшей успешной деятельности. Так, парт-

неры в какой-то мере защищают от рисков, помогают обойти конкурентов, способствуют развитию предприятия. И в этом их главное отличие от классических долговременных объединений - тактических альянсов. Не всегда альянс является успешным. Во многом этот момент зависит от доступа к важным знаниям и технологиям, изменения котировки акций.

Для создания крепкого, успешного альянса требуется немалые вложения, особенно в формирование межфирменного взаимодействия, расположение складов и подразделений компаний, обучение сотрудников, преодоление всевозможных барьеров к сотрудничеству, включая культурных. С целью развития и преодоления конкуренции такие альянсы могут выдвигать к партнерам обязательное условие - раскрывать собственные прогрессивные наработки и ноу-хау. Здесь очень важно построить отношения на доверии. Хотя, бывают альянсы стратегическими только с одной стороны. Но в целом, идеальный стратегический альянс - это сбалансированное объединение, все участники которого получают конкурентные преимущества на рынке.

Бывают альянсы международные и национальные. Также они делятся на межотраслевые и внутриотраслевые, стремительно развивающиеся, зрелые, молодые, прогрессирующие, регрессирующие и пр.

В зависимости от форм собственности, стратегические альянсы делятся на такие, в которых партнеры принимают участие в общем капитале (имеют общие предприятия, обмениваются акциями), а также те, которые не имеют никакой общей собственности.

В зависимости от точки соприкосновения интересов, альянсы бывают больше ориентированными на рыночные отношения (доступ к свободным ресурсам, сокращение рисков, маркетинговые выгоды и пр.), а также технологические (доступ к знаниям и ресурсам, инновации, НИОКР и пр.).

В зависимости от сложившегося механизма партнерства, альянсы бывают многосторонними, двухсторонними, формальными и неформальными. Также существует своя классификация альянсов в зависимости от функций, которые они выполняют: производственные, финансовые, инвестиционные. В зависимости от того, приведена их деятельность к единой форме или нет, альянсы делятся на сбытовые, научно-технические, комбинированные и комплексные. В 1919г. Парижским Соглашением авиационных держав был обозначен национальный суверенитет воздушного пространства над территорией государства. 7 декабря 1944г. впервые был подписан международный договор, который определил общие принципы регулирования международных воздушных сообщений. Этот правовой документ получил название и зарегистрирован как Чикагская Конвенция о международной гражданской авиации.

В соответствии с ее положениями были установлены основные принципы и меры о развитии международной гражданской авиации упорядоченно и безопасно. Международные воздушные сообщения устанавливались на основе равенства возможностей, рационально и экономично. На основе этого документа была заложена законодательная основа безопасности полетов, был окончательно закреплен абсолютный и исключительный суверенитет всех государств мира на воздушное пространство над их территориями.

В международный крупный альянс SkyTeam входят 9 независимых компаний-партнеров: Aeromexico, Аэрофлот, AirFrance, ChinaSouthern, Alitalia, KoreanAir, Czech Airlines, KLMRoyalDutchAirlines, Delta, а также 2 ассоциированные компании: Kenya Airways и

AirEuropa, самолеты которых курсируют в 169 странах по 856 направлениям. Начиная с 2010 года, альянс SkyTeam активно развивается и в Китае¹.

Одной из ключевых преимущественных особенностей альянса SkyTeam является наличие большого количества аэропортов для стыковочных посадок. Это позволяет ежедневно обслуживать более 390 млн пассажиров, предоставляя им ряд конкурентных преимуществ: вход без оплаты и ожидания в один из 400 салонов ожидания для членов альянса, начисление общих миль с возможностью их использования при перелете услугами любой авиакомпании-партнера, резервирование авиабилетов даже на те рейсы, которые являются заполненными, огромное количество рейсов по разным направлениям в разные уголки мира, широкая ценовая политика для пассажиров всех классов, много аэропортов для стыковок, существование единой регистрации для пассажиров с пересадками, свободный доступ к информации о перелете из любого уголка мира, качественное сервисное обслуживание и поддержка клиентов SkyTeam.

Но самое большое преимущество альянса SkyTeam - это наличие крупных, мощных аэропортов по всему миру, обеспечивающих перелеты большого количества самолетов по разным маршрутам. К таким аэропортам относятся: парижские KLMиAirFrance (CharlesdeGaulle), московский Шереметьево (Аэрофлот), самый большой в мире аэропорт Атланты - Delta, инновационный аэропорт Incheon в Сеуле, амстердамские KoreanAirиSchiphol, MexicoCity - самый крупный аэропорт Латинской Америки - база Aeromexico.

Сейчас идет работа над принятием в альянс SkyTeam2 новых партнеров - TAROMRomanianAirTransport (Румыния, компания вошла в альянс в Бухаресте 25 июня) и VietnamAirlines(Вьетнам, компания вошла в альянс в Ханое 10 июня).

После StarAlliance и SkyTeam идет еще один авиационный альянс под названием OneworldAllianceOneworld. В 2004 году его даже назвали лучшим по версии BusinessTravellerAwards, присвоив WorldTravelAwards. В 2006 году альянс имел в своем распоряжении 2300 самолетов, позволяющих за день перевозить 321 миллион пассажиров по всему миру. В 2007 году наблюдалось стремительное развитие альянса, самолеты компаний могли за день выполнить больше 9 тысяч рейсов в 150 странах по 700 направлениям².

Следующим шагом на пути своего развития стал 2010 год, когда в альянсе состояло 11 крупных мировых авиакомпаний и больше 20 аффилированных, позволяющих осуществлять перелеты по воздушному пространству более 800 городов земного шара. На протяжении 6 лет альянс Oneworld признавался лучшим по версии WorldTravelAwards, чем компания-основатель гордится.

К альянсу согласилась присоединиться и крупная компания Центральной Америки и Мексики. На сегодняшний день, только Oneworld полностью охватывает перелеты по континенту Австралия и состоит в партнерских отношениях с Южной Америкой (LAN Airlines). Одно из ключевых преимуществ вступления в авиаальянс для перевозчика - получение расширенного код-шеринга и интерлайна. Положительные последствия этого отмечают и пассажиры международных авиационных альянсов, используя тариф round-the-world Одно из основных преимуществ вступления в авиаальянс для перевозчика - получение расширенного код-шеринга и интерлайна.

Применяющие тарифный план round-the-world клиенты мировых авиаальянсов подтверждают благоприятные последствия этого. Осуществление деятельности в формате альянса позволяет достичь существенного уменьшения числа издержек за счет объединения различных статей расходов: на офисы продаж, на технологическое обеспечение, на заработную плату персоналу, а также иные финансовые и инвестиционные расходы. Немаловажной особенностью авиаальянсов является использование акционных предложений для постоянных клиентов. Внедрение таких программ позволит клиенту накапливать бонусные баллы, пользуясь услугами одной компании альянса, а тратить их, используя сервис и привилегии ее партнера из того же альянса, к примеру: купить акционный билет, находиться в приоритете в процессе регистрации на рейсовый полет, повысить норму допустимого провоза личного груза, перейти на другой класс обслуживания. Особо актуальными услуги авиаальянсов покажутся для клиентов, осуществляющих перелеты по необходимости работы и бизнеса, в силу того, что авиаальянсы способны оптимизировать трансфер, тем самым существенно сэкономив время клиента.

Если говорить о сложностях, относящихся к авиаальянсам, то немалое число компаний в первую очередь выделять трудность вступления в такой альянс. Крупнейшая авиакомпания Израиля и национальный авиаперевозчик EIAI регулярно сталкивается с проблемами и получает отказы, "обусловленные понятными политическими обстоятельствами", что не позволяет компании добиться хороших показателей рентабельности и на равных конкурировать со своими ближневосточными и европейскими коллегами: для EIAI вход закрыт по обоим направлениям. В силу того что большинство арабских стран относятся к Израилю открыто враждебно, очевидно, что авиационная компания из Израиля не сможет находиться в альянсе с национальными авиаперевозчиками этих стран, как и отмечает множество экспертов (к примеру, флагман авиаперевозок Саудовской Аравии - SaudiArabianAirlines в альянсе SkyTeamCargo).

Стоит заметить, что практически у каждой GAL в силу определенных особенностей наличествуют стратегические дыры. Еще не так давно ни в одном из крупных международной авиаальянсов не было компаний из государств Персидского залива несмотря на то, что их доля на рынке и капитализация показывают положительную тенденцию продолжительный период времени. Совсем недавно ситуация изменилась, национальный авиаперевозчик Катара QatarAirwaysCompany вступил в глобальный авиаальянс Oneworld 30 октября 2013 года. Эксперты отмечают практически полное отсутствие авиаперевозчиков Индии и государств Южной Америки в значимых межнациональных авиаальянсах. Все еще ни одна авиакомпания из Российской Федерации не участвует в альянсе StarAlliance. Как говорит руководство самого альянса, территория РФ уже покрыта маршрутной сетью участников авиаальянса.

В то же время участники альянса часто встречаются с трудностями, связанными с необходимостью осуществлять работу в более трудных условиях с учетом интересов партнеров и убыточными тарифами³. Одно время в средствах массовой информации можно было встретить информацию о гипотетическом выходе отечественного "Аэрофлота" из SkyTeam: подобное решение было обусловлено невыгодными условиями американского партнера по авиаальянсу - компании DeltaAirLines, и, естественно, по регламенту объеди-

INTERNATIONAL AVIATION ALLIANCES AS A MODERN FORM OF INTERNATIONAL BUSINESS

© 2020 Sapozhnikova Olga Alexandrovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: olya7khan@list.ru

Keywords: strategic alliances, aviation alliances, integration of bonus programs, Sky Team2 alliance, One world Alliance.

The article is devoted to international alliances as a modern form of international business. Currently, three international aviation alliances dominate the world, such as Sky Team, One world and Star Alliance. The problems and prospects of the alliance's development in international markets are considered.

УДК 338.4
Код РИНЦ 06.00.00

ДИАГНОСТИКА КОМПОНЕНТОВ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ КУЛЬТУРЫ В СИСТЕМЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

© 2020 Светкина Ирина Анатольевна
кандидат экономических наук, доцент
© 2020 Чудаева Александра Александровна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: svetkinairina@yandex.ru, chudaeva@inbox.ru

Ключевые слова: производственная культура, промышленное предприятие, публичное акционерное общество, цифровизация, система экономической безопасности.

В статье рассматриваются компоненты производственной культуры промышленного предприятия как элемента системы экономической безопасности, предлагается ранжирование значимости каждого компонента в структуре производственной культуры, анализируется уровень развития производственной культуры ПАО "КАМАЗ" и ПАО "Северсталь" на основе данных их годовых отчетов.

Система экономической безопасности (СЭБ) промышленного предприятия включает в себя различные структурные блоки, позволяющие охарактеризовать его деятельность. Количество таких "архитектурных характеристик" постоянно расширяется под влиянием как внешней, так и внутренней среды предприятия. По нашему мнению, во внешней среде ориентиром для развития промышленного предприятия выступает в настоящее время цифровизация, а во внутренней среде - задачи устойчивого развития предприятия с учетом степени влияния внешней среды.

Необходимая пользователю информация о любом промышленном предприятии может быть собрана из открытых источников: сайт предприятия, сайт отраслевого министерства, данные финансовой и нефинансовой отчетности, публикации о достижениях предприятия в различных СМИ, специализированные сайты (e-disclosure.ru, rusprofile.ru, zachestnyibiznes.ru и т.д.).

Изучение открытой финансовой и нефинансовой информации, представленной в годовых отчетах российских публичных акционерных обществ (ПАО) за последние три года, позволяет сформировать мнение об определенных параметрах, относящихся, как мы считаем, к понятию "производственная культура промышленного предприятия" (ПКПП) и являющихся при этом частью СЭБ, которая, обладая свойством гибкости, прямо и косвенно зависит от уровня ПКПП, влияющей на такие показатели как: результативность, производительность, прибыль, рентабельность, экологичность, энергоемкость, социально-психологические показатели (удовлетворенность трудовой деятельностью, относительная стабильность предприятия, сработанность коллектива). К блоку ПКПП как части СЭБ следует относить: сведения о материальных, организационных и духовных ценностях на базе информации, представленной ПАО для пользователей в различных источниках. Отдельные данные о ПКПП входят в раздел "корпоративное управление"^{1,2}. Из содержания (структуры) годовой отчетности можно сделать вывод о том, что каждое ПАО принимает решение о структуре и полноте раскрытия информации по разделу "корпоративное управление" (в т.ч. производственная культура) самостоятельно.

Производственная культура - это мощный стратегический инструмент, т.к. регулирует автономность предприятия, определяет психологический климат в коллективе и степень формализации отношений, и часть системы экономической безопасности (СЭБ), включающая в себя разные отраслевые, технологические, информационные, управленческие и др. компоненты. Отсутствие каких-то компонентов в структуре ПКПП приводит к возникновению существенных угроз для системы экономической безопасности промышленного предприятия, - как внешних, так и внутренних. Эти угрозы необходимо идентифицировать и своевременно предотвращать.

Таблица 1

Компоненты производственной культуры промышленного предприятия

Наименование компонента ПКПП	Уровень компонента в структуре ПКПП
Технологическая дисциплина	Внешний
Управленческие технологии	Внутренний
Информационные технологии	Внутренний
Исполнительская дисциплина	Внутренний
Система качества	Внутренний
Образовательный уровень персонала	Внешний
Профессиональный уровень персонала	Внешний
Технологическая подготовка производства, эргономика	Внешний
Культура и эстетика помещений	Внешний
Достойная заработная плата	Внутренний
Готовность к цифровизации, цифровая культура	Внешний
Экологическая культура	Внешний
Социальный пакет	Внутренний /внешний
Личная культура	Личный /глубинный

ПКПП формируется из широкого и многогранного комплекса компонентов (табл. 1), базируется на принципах научности, системности, адекватности, профессионализма, открытости, самоорганизации, коллективизма.

Конечно, перечень компонентов ПКПП не ограничен приведенным в табл. 1 перечнем и их подробная идентификация зависит, по нашему мнению, от эффективности СЭБ, а также от уровня квалификации специалистов, занимающихся изучением ПК на предприятии.

Таблица 2

Развитие ПКПП ПАО "КАМАЗ"

Приоритетные темы усиления и развития производственной культуры	Приоритеты ПКПП	Мероприятия
<ul style="list-style-type: none"> - повышение скорости изменений - повышение качества межфункционального взаимодействия - создание новой "цифровой" экосистемы - развитие "цифровых" компетенций, - возвращение "цифровых талантов" 	<ul style="list-style-type: none"> - реализована первая волна программы "Акселерация проектов цифровой трансформации ПАО "КАМАЗ" - определен перечень мероприятий по трансформации корпоративной культуры ПАО "КАМАЗ" - реализована программа с элементами геймификации "Звездный путь" для кадрового резерва Компании, целью которой стало развитие управленческих компетенций - интегрирована в процесс оценки и обучения руководителей модель управленческих компетенций 	<ul style="list-style-type: none"> - переход от ежегодного замера "Вовлеченности" к пульс-опросам - разработка новых корпоративных ценностей Компании - утверждение мероприятий по трансформации корпоративной культуры

Источник: составлено авторами по материалам [1]

Для принятия эффективных решений в области ПКПП необходимо определить ее текущее состояние с помощью разно векторной диагностики. Это позволит проанализировать проявления функций ПКПП и определить значимость каждого компонента ПКПП (высокая, средняя, низкая) для предприятия и его СЭБ по основным направлениям функций и компонентов: внешняя среда, маркетинг, управление, стратегия, производство, персонал, конкурентное окружение, управленческая документация, регулирующая ПКПП (перечень направлений расширяется в соответствии с масштабами предприятия). Также можно применить ранжирование компонентов по значимости, но этот процесс является индивидуальным для каждого предприятия в зависимости от его характеристик (отрасль, организационная форма, масштаб, местоположение и т.д.). Например, в 2018 году ПАО КАМАЗ уверенно вступил в новую фазу развития - цифровизацию, в годовом отчете за 2018 год представлена информация по усилению и развитию ПКПП (табл. 2)¹.

Годовой отчет ПАО "Северсталь"² позволил определить, что основополагающий фактор успеха "Северстали" на всех уровнях - ПКПП, объединяющая талантливых и целеустремленных сотрудников. Деятельность предприятия опирается на сотрудников, самоотверженная работа, навыки и новые идеи которых позволяют развиваться компа-

нии. Именно такая культура позволяет реализовать новую стратегию роста без риска для основных ценностей - качества, коллективной работы и инноваций.

По результатам диагностики следует составить заключение о состоянии ПКПП, в котором формируется информация о качестве реализации каждой функции ПК, ослаблений или усилении значения конкретного компонента, изменении качественных и количественных характеристик блока. Поэтому специалист в области экономической безопасности предприятия, осуществляющий диагностику ПК, должен отличаться глубоким профессиональным суждением и знанием всех особенностей деятельности экономического субъекта.

Таблица 3

Развитие ПКПП ПАО "Северсталь"

Приоритеты	Ключевые инициативы
<p>скорость - решение любых проблем быстрее конкурентов,</p> <p>- высокая вовлеченность - создание привлекательной атмосферы, в которой люди быстрее добиваются лучших результатов,</p> <p>- партнерство - работа с партнерами для достижения общего успеха,</p> <p>- ESG - совместное создание устойчивой среды,</p> <p>- развитие кадров</p>	<p>- ускорение инвестиционных проектов - устранение бюрократии и барьеров для принятия решений для ускорения инвестиционного процесса вдвое</p> <p>- Severstal Ventures - создание дополнительного информационного потока для поиска и внедрения новых технологий</p> <p>- лаборатория лидеров "Северстали" - обучение 100 топ-менеджеров новым навыкам поведения, надпрофессиональным навыкам и метанавыкам</p> <p>- практика Agile - создание клиентоориентированной организации и развитие сотрудничества подразделений для ускорения выхода на рынок в четыре раза (например, SeverFarm)</p> <p>- сеть партнеров - развитие экосистемы партнеров внутри и за пределами Компании для совместного создания ценности для клиентов, более 100 партнеров по НИОКР по всему миру</p> <p>- комплексные инициативы в сфере безопасности, охраны окружающей среды и социальной работы</p>

Источник: составлено авторами по материалам [2]

На основании заключения составляется карта корректировки и совершенствования ПКПП в условиях цифровизации, в которой представлена информация о том, какие компоненты и функции необходимо скорректировать, доработать, исключить, улучшить. Необходимо отметить, что сопоставление результатов диагностики текущего периода относительно прошлого периода или с эталонным значением для функций и компонентов ПКПП затруднительно в связи с быстрым устареванием технических и технологических решений в условиях цифровой экономики, отсутствием общепринятой методики определения потенциала уровня ПК и изменчивостью внешней и внутренней среды предприятия.

¹ Годовой отчет ПАО "КАМАЗ" за 2018 год. - URL: <https://kamaz.ru/investors-and-shareholders/information-disclosure/annual-report/> Accessed: 10.01.2020

² Годовой отчет ПАО "Северсталь" за 2018 год. - URL: https://www.severstal.com/files/23850/Annual_report_2018_RUS.pdf Accessed: 10.01.2020

³ Методические рекомендации по цифровой трансформации государственных корпораций и компаний с государственным участием <https://digital.ac.gov.ru/upload/iblock/044/>

⁴ Паспорт национального проекта (программы) "Производительность труда и поддержка занятости" (утв. президиумом Совета при Президенте РФ по стратегическому развитию и национальным проектам) (протокол от 24 декабря 2018 г. N 16).

DIAGNOSTICS OF COMPONENTS OF PRODUCTION CULTURE IN THE SYSTEM OF ECONOMIC SECURITY OF AN INDUSTRIAL ENTERPRISE

© 2020 Chudaeva Aleksandra Aleksandrovna

Candidate of Economics, Associate Professor

© 2020 Svetkina Irina Anatolevna

Candidate of Economics, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: chudaeva@inbox.ru, svetkinairina@yandex.ru

Keywords: industrial culture, industrial enterprise, public joint-stock company, digitalization, economic security system.

The article considers the components of industrial enterprise production culture as an element of economic security, offers a ranking of the significance of each component in the structure of production culture, analyzes the level of development of the production culture of PJSC KAMAZ and PJSC Severstal based on data from their annual reports.

УДК 338

Код РИНЦ 06.00.00

О РИСКАХ, ОБУСЛОВЛЕННЫХ ЦИФРОВИЗАЦИЕЙ РОССИЙСКИХ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

© 2020 Светкина Ирина Анатольевна

кандидат экономических наук, доцент

© 2020 Чудаева Александра Александровна

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: svetkinairina@yandex.ru, chudaeva@inbox.ru

Ключевые слова: риски, промышленное предприятие, цифровизация, экономическая безопасность, эффективность, производственная культура, VR обучение.

В статье рассмотрены риски, обусловленные цифровизацией российских предприятий, и меры, направленные на предупреждение их проявления.

Исследование, проведенное компанией "Цифра" совместно с Министерством промышленности и торговли РФ³, показало, что затраты 55% промышленных предприятий РФ на цифровизацию и развитие информационной инфраструктуры составляют менее 1% от их бюджета, и только у 6% предприятий затраты составляют более 5% бюджета. Эти результаты свидетельствуют о низкой заинтересованности российских предприятий в курсе на цифровизацию, что, по сути, противоречит тезисам о цифровой трансформации промышленности.

Причин, обуславливающих сложившуюся ситуацию, много. И первая из них - это оценивание собственниками промышленных предприятий эффективности процесса цифровизации. Эффективность - категория экономическая, она определяет соотношение эффекта, который будет достигнут от процесса цифровизации, к затратам, понесенным предприятием в связи с внедрением и применением этого процесса. Определить первоначальные (единовременные) затраты, уровень которых, безусловно, для промышленных предприятий является очень высоким, - задача относительно несложная (нужно принять решение о том, с помощью каких технологий будет осуществляться цифровая трансформация на предприятии, какие процессы затронет, кто и на каких условиях сможет реализовать этот процесс, в какие сроки). Что касается определения эффекта и уровня текущих затрат, то они сопряжены с рядом особенностей цифровых технологий, которые можно интегрировать в деятельность промышленных предприятий.

Примеры потенциальных рисков, обусловленных цифровизацией промышленного предприятия

Причина возникновения рисков	Виды рисков	Меры по предупреждению проявления рисков
1	2	3
Проектирование продукции в условиях цифровизации изменяется: - оно базируется на применении специального программного обеспечения и специалистов, владеющих навыками программирования и проектирования с применением современных технологий, - учитывает необходимость применения продукции с "цифровым сопровождением" и возможность вносить изменения в продукцию за счет внесения изменений в программное обеспечение, являющееся частью продукции ⁴ , и наблюдений за системой в процессе ее производства и эксплуатации в режиме реального времени	Риск утечки/кражи информации о разрабатываемой и/или дорабатываемой продукции Риск потери данных в связи с выходом из строя программного обеспечения и/или оборудования, на котором его применяют Риск снижения качества продукции при допущении ошибок в техническом задании на проектирование Риск ухудшения потребительских характеристик продукции при допущении ошибок в ПО, являющемся частью продукции	Приобретение систем, позволяющих защитить базы данных предприятия, его компьютеры и сети Предоставление сотрудникам предприятия дифференцированного доступа к данным Дублирование информации на дополнительных мощностях с целью ее сохранения Разработка пилотных образцов продукции на основе спроектированной модели Моделирование последствий для продукции при различных вариантах отклонений в ПО

1	2	3
Изменение производственного процесса создания продукции в связи с внедрением цифровых технологий приводит к тому, что: - продукция становится единым целым с облачными технологиями,	Риск потери доступа к облачным технологиям Риск сбоев в производственном процессе из-за нарушений в работе ПО	Заключение долгосрочных договоров на предоставление доступа к технологиям, не являющихся собственностью предприятия, с четко прописанными условиями
- появляется возможность часть производственных процессов осуществлять на территории потребителя, а также дистанционно предупредить наступление ситуаций, способных привести к непредсказуемым последствиям, - появляется возможность тотального контроля производственного процесса в режиме реального времени ⁴ при использовании ЦТ на производственном оборудовании и помещении, в котором оно установлено	Риск выхода из строя ПО и применяемого для его работы оборудования Риск потери и/или кражи передаваемых данных Риск намеренного нанесения вреда производственному процессу сотрудниками предприятия	Приобретение систем, позволяющих защитить базы данных предприятия, его компьютеры и сети Предоставление сотрудникам предприятия дифференцированного доступа к данным Дублирование информации на дополнительных мощностях с целью ее сохранения Внедрение системы контроля за исполнителями
Трансформация логистических процессов на предприятии за счет возможности в режиме реального времени отслеживать перемещения продукции, а в ряде случаев осуществлять доставку с помощью дронов	Риск выхода из строя ПО и применяемого для его работы оборудования Риск потери и/или кражи передаваемых данных Риск нарушения сроков протекания логистических процессов из-за выхода из строя ПО, оборудования, в т. ч. дронов	Приобретение систем, позволяющих защитить базы данных предприятия, его компьютеры и сети Предоставление сотрудникам предприятия дифференцированного доступа к данным Дублирование информации на дополнительных мощностях с целью ее сохранения
Изменения в маркетинговой политике предприятия за счет применения современных технологий сбора и анализа данных о потребителях и необходимости трансформации взаимоотношений с покупателями	Риск выхода из строя ПО и применяемого для его работы оборудования Риск потери и/или кражи передаваемых данных Риск неверно заданных исходных параметров для моделирования поведения рынка и потребителей	Приобретение систем, позволяющих защитить базы данных предприятия, его компьютеры и сети Предоставление сотрудникам предприятия дифференцированного доступа к данным Дублирование информации на дополнительных мощностях с целью ее сохранения Оценка исходных параметров для моделирования поведения рынка и потребителей несколькими экспертами или экспертными сообществами

1	2	3
Трансформация процесса сервисного обслуживания за счет смещения фокуса обслуживания в сторону предупреждающих мер и сбора данных о поведении системы в режиме удаленного доступа	Риск выхода из строя ПО и применяемого для его работы оборудования Риск потери и/или кражи передаваемых данных	Приобретение систем, позволяющих защитить базы данных предприятия, его компьютеры и сети Предоставление сотрудникам предприятия дифференцированного доступа к данным Дублирование информации на дополнительных мощностях с целью ее сохранения
Изменения критериев безопасности как для предприятия (обусловлено возможностями промышленного шпионажа и утечки/кражи данных, находящихся в цифровом виде), так и для производимой продукции - потребители предъявляют высокие требования к ее уровню (информационной, экономической, пожарной, экологическая и т. п.)	Риск выхода из строя ПО и применяемого для его работы оборудования Риск потери и/или кражи передаваемых данных	Приобретение систем, позволяющих защитить базы данных предприятия, его компьютеры и сети Предоставление сотрудникам предприятия дифференцированного доступа к данным Дублирование информации на дополнительных мощностях с целью ее сохранения
Трансформация требований, предъявляемых к персоналу предприятия, - к их компетенциям, уровню образования	Риск несоответствия специалистов на рынке труда требованиям предприятия	Программы повышения квалификации сотрудников Заключение договоров с учебными заведениями на подготовку кадров требуемой квалификации
Изменение организационной структуры промышленного предприятия, взаимоотношений между специалистами, возникновение новых форм стимулирования труда и построения отношений между сотрудниками предприятий и их работодателями	Риск снижения производительности труда Риск снижения производственной культуры Риск снижения профессиональных компетенций	Внедрение цифровой системы учета индивидуальной производительности Повышение "цифровой" культуры работников предприятия Адаптация работников предприятия к "цифровым" требованиям, в т. ч. с помощью виртуального обучения (VR)
Оцифровка бизнес-процессов предприятия приводит к появлению специальных приложений и дает возможность управлять организацией в режиме "реального времени"	Риск выхода из строя ПО и применяемого для его работы оборудования Риск потери и/или кражи передаваемых данных	Приобретение систем, позволяющих защитить базы данных предприятия, его компьютеры и сети Предоставление сотрудникам предприятия дифференцированного доступа к данным

Цифровые технологии (ЦТ) являются инновационными, что означает отсутствие статистических данных об их применении в деятельности предприятия. Неопределенность порождает риски. Готовность собственниками взять на себя риски, обусловленные внедрением цифровых технологий, базируется на их идентификации и оценке последствий их проявления для предприятия.

Рассмотрим риски внедрения цифровых технологий в зависимости от места их возникновения на промышленном предприятии. Здесь следует отметить, что цифровая трансформация в промышленности имеет смысл только тогда, когда она распространяется на все процессы на предприятии. В противном случае неоцифрованные участки станут "узкими местами". Задачи, которые предстоит решить на предприятии в связи с наступлением рискованных обстоятельств, тесно взаимосвязаны с вопросами обеспечения экономической безопасности промышленного предприятия. И эту позицию обязательно следует принимать во внимание в процессе идентификации рисков и определении направлений "работы" с ними.

Таким образом, цифровая трансформация промышленного предприятия влечет за собой риски, для предупреждения наступления которых необходимо предусмотреть меры, требующие затрат на воплощение их в жизнь, в разрезе процессов, в которых они могут проявиться. Для этого требуется проанализировать стоимость каждого мероприятия и соотнести его с потерями, которое понесет предприятие в случае, если риск наступит, и на основании проведенного анализа сформулировать выводы о том, какие меры будут реализованы, а какие - нет.

Следует отметить, что перечень, приведенный в таблице, не является исчерпывающим. В зависимости от отрасли и размера предприятия, его особенностей, этот перечень может быть расширен.

¹ Киберриски при цифровизации производства: мнение профессионалов. - URL: <http://integral-russia.ru/2017/12/31/kiberriski-pri-tsifrovizatsii-proizvodstva-mnenie-professionalov/>

² Разумный Е. Минпромторг оценил готовность российских предприятий к цифровизации. - URL: https://www.rbc.ru/technology_and_media/03/07/2018/5b3a26a89a794785abc9f304

³ От экономической нестабильности до цифровизации: какие риски видят компании сегодня и что они с ними делают - URL: <https://vc.ru/marketing/108401-ot-ekonomicheskoy-nestabilnosti-do-cifrovizacii-kakie-riski-vidyat-kompanii-segodnya-i-chto-oni-s-nimi-delayut>

⁴ Чудаева А.А, Влияние цифровизации на деятельность производственных предприятий. - Проблемы развития предприятий: теория и практика. - 2018. - № 1. - С. 270-276.

ABOUT THE RISKS CAUSED BY DIGITALIZATION OF RUSSIAN INDUSTRIAL ENTERPRISES

© 2020 Svetkina Irina Anatolevna

Candidate of Economics, Associate Professor

© 2020 Chudaeva Aleksandra Aleksandrovna

Candidate of Economics, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: svetkinairina@yandex.ru, chudaeva@inbox.ru

Keywords: risks, industrial enterprise, digitalization, economic security, efficiency.

The article considers the risks caused by the digitalization of Russian enterprises and measures aimed at preventing their manifestation, production culture, VR training.

СИСТЕМНЫЙ ПОДХОД К УПРАВЛЕНИЮ ЗАТРАТАМИ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ОСНОВЕ КОНТРОЛЛИНГА

© 2020 Седова Мария Сергеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: mariasedova58207@gmail.com

Ключевые слова: управление затратами предприятия, системный подход, контроллинг, концептуальные основы, центры ответственности, бюджетирование.

В статье определена роль контроллинга при осуществлении системного подхода к управлению затратами. Предложены концептуальные основы контроллинга. Рекомендовано создание центров ответственности на осуществление бюджетирования при управлении затратами предприятия.

Система контроллинга - это принципиально новая концепция информации и управления, которую можно определить как учетно-аналитическую систему, которая реализует синтез элементов учета, анализа, планирования, контроля и обеспечивает как оперативное, так и стратегическое управление процессом достижения целей и результатов деятельности предприятия¹. При этом следует обратить внимание на то, что система контроллинга должна охватывать не только текущие задачи, но и долгосрочную перспективу развития предприятия. Учитывая системный подход, следует отметить, что необходимо предусмотреть адаптацию стратегических задач развития в скоротечных условиях внешней среды, согласование оперативных планов (бюджетов) со стратегическими планами развития системы, координацию и интеграцию оперативных планов (бюджетов) в соответствии различных процессов, создания системы обеспечения менеджеров разных уровней информацией для управления, создание системы контроля выполнения плановых показателей, внесение необходимых изменений при выявлении отклонений, создание гибкой структуры управления, которая смогла бы реагировать на изменения внешней среды, в том числе и на международных рынках. Контроллинг должен обеспечивать методическую и инструментальную базу для поддержки функций управления, которые состоят из планирования, организации, мотивации, контроля, координации, а также оценку внутренних и внешних условий при принятии управленческих решений².

Отсюда вытекают основные составляющие концептуальных основ по системному управлению затратами предприятия:

- Ориентация не только на настоящее время, но и на долгосрочный период. Это выражается в обеспечении рентабельности, контроле затрат и разработке мероприятий по их снижению, ориентации на клиентов и получении доходов, связи системы морального и материального стимулирования работников с конкретным вкладом каждого в достижение целей деятельности предприятия на различных уровнях.

* Научный руководитель - **Пименова Елена Михайловна**, кандидат экономических наук, доцент.

- Формирование контроллинга на предприятии с учетом стратегических и тактических целей управления затратами предприятия.

- Создание информационной системы, ориентированной на задачи целевого управления затратами предприятий. При этом определяется круг полномочий и обязанности руководителей различных звеньев управления, осуществляется разработка и согласование целей и задач управления в рамках определенных полномочий и обязанностей, составляются планы достижения поставленных целей, осуществляется контроль и оценка работы, корректировка при необходимости целей и планов. Следует отметить, что эффективным может быть создание центров ответственности и доведение до них бюджетов расходов.

- Разбивка задач контроллинга на этапы: планирование, реализация, контроль выполнения, корректировка решений. Сначала разрабатываются методика планирования, координация и детализация планов (бюджетов) по уровням управления (центрам ответственности), возведение планов в единый план управления затратами. На этапе контроля выполнения осуществляется сравнение плановых и фактических величин, анализ отклонений и разработка необходимых мероприятий по устранению отклонений³.

Процесс управления предприятием, в т.ч. и управление затратами, реализуется с помощью таких функций как прогнозирование, планирование, организация, мотивация, контроль и координация, которые взаимосвязаны между собой и требуют подготовки необходимой информации для принятия конкретных решений. С целью улучшения управления необходимо применение инструментов контроллинга, где можно выделить бюджетирование, управленческий учет. Сама система управления должна охватываться обратной связью⁴. Структурно-логическая схема системного подхода к управлению затратами предприятия на основе контроллинга представлена на рис. 1.

При использовании прогнозирования и планирования устанавливаются цели и задачи управления затратами; разрабатываются стратегия, программы, планы для достижения поставленных целей; определяются необходимые ресурсы и их распределение по целям и задачам; доводятся планы до исполнителей и ответственных за их выполнения. В условиях рынка предприятия самостоятельно осуществляют планирование расходов, ориентируясь на спрос продукции, работы, услуги, то есть планы не доводятся с помощью различных директив, а определяются конкретной ситуацией на рынке. Следует учесть основные положения контроллинга по планированию. В проведенном исследовании А. Дайле отмечает, что нужно планировать тогда, когда есть много изменений. Когда же все остается таким, к чему привыкли, достаточно просто переносить прошлые тенденции на будущее. Кроме этого, отклонения от планов являются сигналами, которые позволяют улучшить регулирование. Для того, чтобы сотрудник сам взял на себя ответственность за выполнение плана или идентифицировал себя с целью, необходимо вовлечь его в процесс постановки этой цели или разработки этого плана⁵.

Можно определить следующие основные инструменты контроля: наблюдение, проверка всех сторон управления затратами на предприятии, учет и анализ. При этом отдельно можно выделить управленческий учет как одну из составных частей контроллинга. Основной задачей управленческого учета является предоставление информации заинтересованным лицам для принятия управленческих решений. Информационной базой управленческого учета является бухгалтерский учет и отчетность, оперативный учет, статистический учет, а также не учетные источники информации.



Рис. 1. Структурно-логическая схема системного подхода к управлению затратами предприятия на основе контроллинга

Предметом управленческого учета являются затраты, их калькулирование и управление себестоимостью на уровне предприятия в целом, а не только производства, также подготовка информации для осуществления контрольных функций управления организацией. То есть, управленческий учет - это система обработки и подготовки информации для обеспечения деятельности предприятия для внутренних пользователей в процессе его управления, состоит из прогнозирования и планирования, организации, мотивации, контроля, а также координации, которая обеспечивает согласованность всех звеньев процесса управления затратами путем установления необходимых связей между ними, где целесообразно учитывать обратные связи.

Практическую реализацию управления затратами предприятий целесообразно осуществлять с помощью бюджетирования в созданных центрах ответственности. Существуют различные подходы к формированию центров ответственности. Учитывая отечественный и зарубежный опыт создания и деятельности таких центров, можно предложить следующие основные положения по их формированию и осуществления бюджетирования (рис. 2).

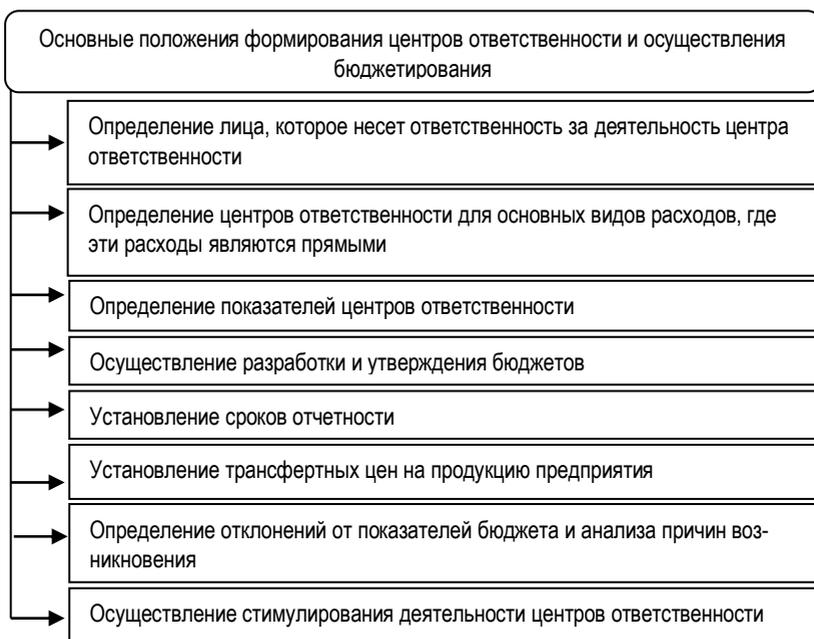


Рис. 2. Формирование центров ответственности и осуществление их бюджетирования при управлении затратами предприятия

Бюджетирование предусматривает разработку, анализ и контроль бюджетов, которые могут охватывать все сферы деятельности предприятия. Составление бюджета является процессом планирования, как правило, на один год с поквартальной разбивкой, месяца, недели. Бюджетирование позволяет осуществить решение следующих вопросов управления затратами предприятия: планирование деятельности структурных подразделений; координация деятельности структурных подразделений; контроль и оценка эффективности работы структурных подразделений; стимулирование деятельности работников предприятия с целью ориентации их на достижение целей.

Подводя итог всему вышесказанному, можно отметить: для достижения высокого экономического результата важную роль играет управление затратами. В условиях изменчивости рынка положение участников рыночных отношений нестабильно. Не все предприятия следуют новым тенденциям в управлении, не исключение и управление затратами. Если предприятие придерживается старых методов, то оно рискует потерять устойчивость своего положения на рынке и снизить прибыль. Контроллинг - весьма новое направление, при применении которого уделяется внимание не только действующим концепциям управления и развития предприятия, но и выделению его "слабых" мест. С помощью контроллинга обеспечивается комплексная информационная поддержка управленческих решений, а также управление затратами на всех уровнях, поэтому его внедрение на предприятии не только проблемно, но и чрезвычайно актуально.

¹ Мащенко В.Е. Системное корпоративное управление: учеб. пособие. - М.: Сирин, 2003. - 251 с.

² Карминский А.М., Оленев Н.И., Примак А.Г., Фалько С.Г. Контроллинг в бизнесе. Методологические и практические основы построения контроллинга в организациях: учебник. - М.: Финансы и статистика, 2002. - 256 с.

³ Сухарева Л.А., Петренко С.Н. Контроллинг - основа управления бизнесом: учебник. - Киев: Эльга, Ника-Центр. 2002. - 208с.

⁴ Фольмут Х.Й. Инструменты контроллинга от А до Я: учебник. - М.: Финансы и статистика, 2001. - 288с.

⁵ Дайле А. Практика контроллинга: Учебник. - М.: Финансы и статистика, 2001. - 336с.

SYSTEM APPROACH TO ENTERPRISE COST MANAGEMENT BASED ON CONTROLLING

© 2020 Sedova Maria Sergeevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: mariasedova58207@gmail.com

Keywords: enterprise cost management, system approach, controlling, conceptual framework, responsibility centers, budgeting.

The article defines the role of controlling in the implementation of a systematic approach to cost management. The conceptual foundations of controlling are proposed. It is recommended to create responsibility centers for budgeting in cost management of the enterprise.

УДК 332.02

Код РИНЦ 06.00.00

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ В СОВЕРШЕНСТВОВАНИИ СТАНДАРТА РАЗВИТИЯ КОНКУРЕНЦИИ В СУБЪЕКТАХ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2020 Сосновцева Алина Владимировна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: asosnovtseva@yandex.ru

Ключевые слова: конкуренция, конкурентная среда, стандарт развития конкуренции, приоритетный и социально значимый рынки, регион.

Статья посвящена анализу основных этапов формирования и трансформации стандарта развития конкуренции в субъектах Российской Федерации. Проведенный анализ позволяет оце-

* Научный руководитель - Гусева Мария Сергеевна, кандидат экономических наук, доцент.

нить эффективность механизма стандартизации конкуренции, реализуемого на основе унифицированных подходов к определению и достижению ключевых показателей развития конкуренции на товарных рынках с учетом региональной и отраслевой специфики. Представлен обзор рейтинга субъектов РФ по уровню содействия развитию конкуренции.

В условиях глобальных экономических вызовов, с которыми столкнулась российская экономика, конкуренция является одним из основных факторов, способным обеспечить экономический рост. Данное положение обеспечивается путем сокращения доли государственного участия в рыночных отношениях, а также обеспечения равных условий осуществления предпринимательской деятельности и снижения неоправданных барьеров ее осуществления. Основная работа по развитию конкуренции концентрируется на уровне субъектов Российской Федерации, так как большинство рынков товаров, работ и услуг имеют региональный характер. Одним из механизмов, стимулирующих развитие конкуренции в отраслях экономики и регионах страны, выступает Стандарт развития конкуренции (далее-Стандарт).

Успешное внедрение Стандарта позволит не только сократить высокую степень влияния негативных факторов, сдерживающих развитие конкуренции и экономический рост, но и обеспечит стабильный рост и развитие многоукладной экономики, повысит конкурентоспособность хозяйствующих субъектов и благосостояние потребителей.

В Указе Президента Российской Федерации "Об основных направлениях государственной политики по развитию конкуренции"¹ определена необходимость активизации работы по развитию конкуренции в регионах и муниципальных образованиях. В качестве эффективного инструмента по решению данного вопроса выступает создание и внедрение Стандарта. Стоит также отметить, что в условиях нестабильной экономической ситуации в стране, вызванной рядом внешних и внутренних факторов, необходимо постоянное его совершенствование. Только в режиме постоянного обновления и актуализации возможно сформировать прозрачную и эффективную систему работы по развитию конкуренции в интересах потребителей товаров, работ, услуг, а также предпринимателей, граждан и общества.

История развития Стандарта начинается с 2014 года, когда он был внедрен в пилотном режиме в 6 субъектах Российской Федерации, и к настоящему времени насчитывает три версии.

Итак, первый опыт внедрения Стандарта в Российской Федерации состоялся в 2014 году в 6 пилотных регионах (Республика Татарстан, Хабаровский край, Волгоградская, Нижегородская, Ульяновская области и г. Санкт-Петербург) во исполнение Плана мероприятий ("дорожной карты") "Развитие конкуренции и совершенствование антимонопольной политики", утвержденного Правительством РФ в декабре 2012 года². Помимо данных регионов еще в 15 субъектах РФ внедрение стандарта началось в инициативном порядке.

На данном этапе уже были заложены основные направления реализации Стандарта, в соответствии с которым главы субъектов РФ должны были реализовать следующие мероприятия:

- сформировать коллегиальный орган для рассмотрения вопросов развития конкуренции;

- утвердить перечень приоритетных и социально значимых рынков с учетом специфики развития экономики в субъекте;
- определить системные и отраслевые показатели развития конкуренции;
- разработать "дорожную карту" по содействию развитию конкуренции в регионе;
- осуществлять мониторинг конкурентной среды и оценку результатов деятельности органов власти³.

Следующим этапом по внедрению Стандарта во всех регионах страны стало изменение в оценке эффективности деятельности глав субъектов Российской Федерации по созданию благоприятных условий ведения предпринимательской деятельности⁴. С 2015 года одним из критериев оценки стало содействие развитию конкуренции на основе Стандарта.

Первый Стандарт, внедряемый во всех субъектах РФ, был утвержден в 2015 году⁵. Согласно его положениям деятельность по созданию условий для формирования благоприятной конкурентной среды и развития предпринимательства приобрела структурный характер, были выявлены проблемные рынки, поставлены цели и определены приоритетные направления развития конкуренции на товарных рынках. В Приложении к Стандарту 2015 года были указаны 11 социально значимых рынков, которые были обязательны для включения в перечень социально значимых рынков каждого региона. Помимо указанных рынков каждый субъект мог добавить в свой перечень социально значимых рынков те, в которых существуют значимые проблемы, препятствующие развитию конкуренции, исходя из региональной специфики.

По результатам мониторинга было выявлено, что в отдельных отраслях экономики произошли существенные положительные изменения, которые привели к системным улучшениям в состоянии конкурентной среды в масштабе страны. Однако в условиях перехода на новый этап экономического развития, связанного с развитием цифровой экономики, в 2019 году была утверждена новая версия Стандарта, применяемая в настоящее время⁶.

Ключевой особенностью новой версии Стандарта является акцент на мерах по сокращению участия государства в экономике. В обновленной версии указывается минимальное значение доли и количества организаций частной формы собственности на каждом товарном рынке. При этом количество рынков значительно увеличено на 30 единиц и составило 41 товарный рынок. Каждый регион должен выбрать из перечня не менее 33 товарных рынков и включить их в свою "дорожную карту". Подразделения на приоритетные и социально значимые рынки в новой версии Стандарта не предусмотрено.

В условиях расширения применения проектного управления в деятельности органов исполнительной власти реализация нового Стандарта также предусматривает возможность использования проектного подхода. В зависимости от сферы ведения органа исполнительной власти существует возможность разработки ведомственного приоритетного проекта.

Развитие частного сектора экономики планируется за счет увеличения бюджетного финансирования в рамках внедрения Стандарта.

К числу важных изменений в Стандарте можно также отнести трансформацию проведения регионального мониторинга оценки состояния и развития конкурентной среды в субъекте Российской Федерации. При проведении мониторинга в части опросов бизнес-

сообщества, потребителей и экспертов допускается привлечение таких общероссийских общественных организаций как "ОПОРА РОССИИ", "Российский союз промышленников и предпринимателей", "Деловая Россия", Торгово-промышленная палата Российской Федерации.

Помимо проведения регионального мониторинга существует также оценка самих регионов, на основе которой составляется рейтинг регионов по уровню содействия развитию конкуренции (далее-Рейтинг). В первые годы реализации Стандарта данная работа проводилась Аналитическим центром при Правительстве Российской Федерации. Начиная с 2018 года, проведение оценки регионов относится к компетенции Минэкономразвития России и осуществляется на основании собственной методики⁷. По результатам оценки 2018 года отмечается положительная тенденция решения региональными властями вопросов, обозначенных в Стандарте, и повышение активности включения в процесс его реализации.

По итогам 2018 года в число лидеров Рейтинга по реализации Стандарта вошли Омская область (101,85%), Воронежская область (97,06%), Московская область (94,78%), Республика Башкортостан (94,20%), Республика Мордовия (92,48%). Итоговое значение оценки рассчитывалось как среднее арифметическое показателей "Реализация составляющих Стандарта" и "Достижение установленных целевых значений". Стоит отметить, что Омская область стала абсолютным лидером по всем показателям, улучшив их по сравнению с предыдущим годом (95,72%)⁸. Аутсайдерами рейтинга являются Иркутская область (12,85%), Республика Калмыкия (15,56%) и Республика Карелия (34,89%)⁹. Определено, что в период 2014 - 2019 гг. Стандарт претерпел существенные изменения, которые позволили создать стандартизированные ориентиры развития на достижение результатов. В настоящий момент развитие конкурентной среды на региональных товарных рынках осуществляется на основе унифицированных подходов к определению и достижению ключевых показателей с учетом региональной и отраслевой специфики. Однако стоит учитывать тот факт, что излишняя стандартизация и унификация может привести к тому, что из гибкого и эффективного инструмента по развитию конкуренции Стандарт может стать исключительно формальным документом, не приносящим реального экономического и социального эффектов. В целях исключения такого эффекта необходимо оставлять органам власти субъектов Российской Федерации возможности для корректировки Стандарта с учетом региональной специфики товарных рынков, а также учитывать их предложения по внедрению Стандарта.

Частой проблемой при реализации положений Стандарта является недостаточная проработка региональных "дорожных карт". В этом случае они представляют собой набор общих мероприятий, процесс реализации которых не только сложно наблюдать и оценивать, но и невозможно признать эффективным и способствующим развитию региональной конкурентной среды. Для исключения формального подхода к разработке региональной "дорожной карты" следует уделять особое внимание отбору рынков и обоснованию их включения в перечень товарных рынков для содействия развитию конкуренции.

Ранее уже была определена важность и необходимость составления Рейтинга, однако, помимо оценки регионов по уровню содействия развитию конкуренции, он позволяет выявить проблемные направления. Так по итогам проведенного мониторинга стало очевидно, что одним из самых сложных направлений внедрения Стандарта длительное

время остается реализация механизмов общественного контроля за деятельностью субъектов естественных монополий. Минэкономразвития России советует регионам активизироваться и усилить работу по данному направлению в рамках реализации положений Стандарта.

Стандарт является реальным инструментом, позволяющим создать благоприятные условия для развития бизнеса и привлечения частных инвестиций, создания конкуренции в инфраструктурных отраслях, включая сферы естественных монополий, оптимизации бюджетных расходов при осуществлении закупок для государственных и муниципальных нужд, стимулирования развития инновационных технологий, позволяющих повысить качество товаров и услуг при одновременном снижении издержек для их производства.

¹ Указ Президента РФ "Об основных направлениях государственной политики по развитию конкуренции" от 21 декабря 2017 г. № 618. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_285796/.

² Распоряжение Правительства РФ "Об утверждении плана мероприятий ("дорожной карты") "Развитие конкуренции и совершенствование антимонопольной политики" и отмене распоряжений Правительства РФ от 19.05.2009 № 691-р и от 17.12.2010 № 2295-р" от 28.12.2012 № 2579-р (ред. от 17.08.2013). URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_88078/.

³ Внедрение Стандарта развития конкуренции в субъектах Российской Федерации: опыт регионов и лучшие практики: информационная записка. М., Аналитический центр при Правительстве Российской Федерации. 2014. 25 с. URL: <http://ac.gov.ru/files/attachment/3493.pdf>.

⁴ Указ Президента РФ "О внесении изменения в перечень направлений для оценки эффективности деятельности высших должностных лиц (руководителей высших исполнительных органов государственной власти) субъектов Российской Федерации по созданию благоприятных условий ведения предпринимательской деятельности, утвержденный Указом Президента Российской Федерации от 10 сентября 2012 г. № 1276" от 04.11.2014 № 705. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_170522/.

⁵ Распоряжение Правительства РФ "Об утверждении стандарта развития конкуренции в субъектах Российской Федерации" от 05.09.2015 № 1738-р (ред. от 17.09.2016). URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_185678/.

⁶ Распоряжение Правительства РФ "Об утверждении стандарта развития конкуренции в субъектах Российской Федерации" от 17.04.2019 № 768-р. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_323102/.

⁷ Приказ Минэкономразвития России "Об утверждении методики расчета значений показателей оценки эффективности деятельности руководителей федеральных органов исполнительной власти и высших должностных лиц (руководителей высших исполнительных органов государственной власти) субъектов Российской Федерации по созданию благоприятных условий ведения предпринимательской деятельности, в отношении которых Минэкономразвития России является федеральным органом исполнительной власти, ответственным за предоставление информации о достигнутых значениях показателей" от 15 мая 2014 г. № 266 (ред. от 17.10.2019). URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_159485/.

⁸ Рейтинг регионов по уровню содействия развитию конкуренции в 2017 году. URL: <https://r-19.ru/upload/iblock/52d/Reyting-regionov-po-urovnyu-sodeystviya-razvitiyu-konkurentsii-v-2017-godu.pdf>.

⁹ Оценка регионов по уровню содействия развитию конкуренции на основе Стандарта развития конкуренции в 2018 году. URL: <http://old.economy.gov.ru/wps/wcm/connect/acc488ca-bcd8-4ff6-ab18-3b9484770438/11-D05.pdf?MOD=AJPERES&CACHEID=acc488ca-bcd8-4ff6-ab18-3b9484770438>.

CURRENT TRENDS IN IMPROVING THE STANDARD OF COMPETITION DEVELOPMENT IN THE RUSSIAN FEDERATION SUBJECTS

© 2020 Sosnovtseva Alina Vladimirovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: asosnovtseva@yandex.ru

Keywords: competition, competitive environment, standard of competition development, priority and socially significant markets, region.

The article is devoted to the analysis of the main stages of the formation and transformation of the Standard of competition development in the Russian Federation subjects. The analysis allows us to evaluate the effectiveness of the competition standardization mechanism, implemented on the basis of unified approaches to determining and achieving key indicators of competition development in commodity markets, taking into account regional and industry specifics. A review is given of the rating of subjects of the Russian Federation in terms of promoting competition development.

УДК 336
Код РИНЦ 06.00.00

BIG DATA, DATA SCIENCE И БАНК РОССИИ: ПОТЕНЦИАЛ "ЦИФРЫ" В БАНКОВСКОМ РЕГУЛИРОВАНИИ И НАДЗОРЕ

© 2020 Стерликова Анастасия Дмитриевна
аспирант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Sterlikova.A.D@gmail.com

Ключевые слова: Big Data, Data Science, регулятор, Банк России, банковское регулирование, банковский надзор, риски.

В статье рассматриваются перспективы использования регулятором алгоритмов машинного обучения в своей регулирующей или надзорной деятельности. Показана статистика перехода на "цифровой канал" обслуживания потребителей в странах с сопоставимым размером открытых отделений на своей территории. Оценены риски полномасштабного перехода регулятора в цифровую среду при принятии решений различного уровня.

В условиях цифровой экономики в основу обеспечения Банком России выполнения своих регулятивных функций ложатся массивы данных, которые являются источником информации при проведении проверок регулятором. Рассмотрим особенности цифровой банковской системы в контексте возможности ее мегарегулирования.

Надо признать, что на данном этапе развития у кредитных организаций, по своей сути, только один канал обслуживания потребителей - электронный, поскольку все услуги, продукты и транзакции являются цифровыми наборами данных, либо переводимыми в "цифру".

На данном этапе развития банковской системы Российской Федерации любую кредитную организацию уже можно рассматривать как кластерную среду, где прочно укрепился кластер банка, как производителя банковского продукта, кластер банка-продавца услуг, а также кластер, где кредитная организация является исполнителем транзакций. В данном контексте можно говорить о возможности разделения продуктов, услуг и транзакций на мельчайшие элементы, каждый из которых может являться составной частью другого продукта или услуги, а, следовательно, являться персонализированным набором данных для обработки. Подтверждением повсеместной банковской цифровизации является разработка стратегий, учитывающих потребности информационного пространства. Согласно данным Европейского центрального банка и Банка России, значимость банковских отделений постепенно снижается, услуги переходят в цифровую среду.

Так, в таблице представлены ретроспективные данные о количестве действующих внутренних структурных подразделений кредитных организаций на территории Российской Федерации и Европейского союза по состоянию на первое число каждого года. Отдельно представлены Германия, Испания, Франция, Италия, как страны с сопоставимым размером отделений на своей территории.

**Количество действующих отделений кредитных организаций
на территории РФ и ЕС за период 2014-2019 гг.**

Территория/год	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	Сокращение 2014-2019 гг.
РФ	42 230	41 598	36 994	33 944	33 011	29 500	30,3%
ЕС, в т.ч.	159 401	156 065	149 398	143 165	135 139	130 206	18,3%
Германия	35 283	34 001	31 974	30 072	27 887	26 227	25,6%
Испания	31 999	31 087	28 807	27 480	26 166	24 526	23,3%
Франция	37 623	37 567	37 261	37 209	36 519	36 466	0,03%
Италия	30 723	30 258	29 039	27 374	25 454	24 543	20,1%

Источник: составлено автором на основе данных Банка России³ и Европейского центрального банка⁴.

Так, в период 2014-2019 гг. на территории РФ было закрыто 30,3% банковских отделений, на территории ЕС - 18,3%, в то же время наибольшее сокращение в данном промежутке времени наблюдалось в Германии, где количество отделений уменьшилось на 25,6%.

В целом наблюдается общая тенденция к сокращению отделений, а значит, кредитные организации развивают цифровые каналы обслуживания потребителей.

При этом, на волне развития цифровых банковских платформ и технологий активно используются понятия Big Data и Data Science. На данный момент Big Data можно трактовать как "информационные массивы большого объема, отличающиеся высокой скоростью прироста и/или высоким разнообразием, они требуют новых методов обработки для

того, чтобы на их основе принимать решения, выявлять смыслы, оптимизировать процессы"¹. В этой связи, регулирование банковской системы, а также надзор за деятельностью кредитных организаций возможен при помощи использования технологий, а именно обработки, моделирования и построения закономерностей в массиве данных, другими словами, Data Science. Данное понятие вошло в банковскую среду относительно недавно и представляет собой буквально науку о данных, предполагая набор алгоритмов и составления моделей, обработки информации при помощи методов машинного обучения, что позволяет оптимизировать процессы, предсказывать результаты и выявлять провалы в работе различных систем. В основе Data Science зачастую лежат простые идеи, при моделировании которых, машинные алгоритмы выявляют совсем не очевидные для экспертов кейсы и закономерности.

Политика управления рисками в банковском секторе или в деятельности отдельно го участника данного сектора при помощи моделирования на основе Big Data характеризуется процентом неопределенности, другими словами, моделируя на ретро данных, допускается предположение, что рассматриваемая ситуация остается в определенных рамках и подконтрольна. При этом, необходимо избегать ситуации распространения прогнозных моделей на достаточно внушительный промежуток времени (т.е. при прогнозировании на основе данных за каждый день в течение года, точность прогноза на 5-6 лет вперед должна вызывать сомнения, поскольку в долгосрочной перспективе возможно появление принципиально новых факторов, влияющих на результат). "Задача моделирования риска - избавить нас от ложной уверенности, но подтвердить, что мы принимаем оптимальное решение согласно сложившимся обстоятельствам"².

Data Science в деятельности Банка России, по нашему мнению, является в данной реальности неотъемлемой частью регулирования и надзора за банковской системой. При этом, в случае внедрения Data Science в деятельность регулятора, необходимо учитывать, что алгоритмизация не во всех случаях является эффективной, поскольку существует риск избыточности данных при моделировании ситуации. В данном случае, существенно возрастает риск получить автоматизированное решение, заранее создающее проблемы для банковского сектора. Другими словами, необходимо помнить о рациональности использования алгоритмизации при принятии каких-либо решений. На данном этапе своего развития, по нашему мнению, методы Data Science могут быть использованы как вспомогательные инструменты при анализе, как конкретного участника банковского сектора, так и всей системы в целом. Кроме того, модели с чересчур большим количеством данных могут превратиться в "черный ящик", когда на выходе пользователь получает результат, не понимая логику такого решения. В дальнейших исследованиях нами будет рассмотрено моделирование на основе принципов Data Science на совокупности данных.

¹ Скиннер Крис "Цифровой банк: как создать цифровой банк или стать им"/ Крис Скиннер; пер. с англ. Сергея Смирнова. - М.: Манн, Иванов и Фербер. - 2015. - 390 с.

² Филлипс Тим "Управление на основе данных. Как интерпретировать цифры и принимать качественные решения в бизнесе [Текст]/ Тим Филлипс; пер. с англ. Юлии Константиновой. - М.: Манн, Иванов и Фербер. - 2017. - 140 с.

³ Официальный сайт Банка России. URL: <https://www.cbr.ru> (Дата обращения: 01.02.2020).

⁴ Официальный сайт Европейского центрального банка. URL: <https://www.ecb.europa.eu/> (Дата обращения: 01.02.2020).

BIG DATA, DATA SCIENCE AND THE BANK OF RUSSIA: THE POTENTIAL OF MACHINE LEARNING PREDICTION IN BANKING REGULATION AND SUPERVISION

© 2020 Sterlikova Anastasiya Dmitrievna
Postgraduate
Samara State University of Economics
E-mail: Sterlikova.A.D@gmail.com

Keywords: Big Data, Data Science, regulator, Bank of Russia, banking regulation, banking supervision, risks.

The article discusses the prospects for the using of machine learning algorithms by the regulator in regulatory or supervisory activities. The statistics are shown of the transition to the “digital channel” of customer service in countries with a comparable size of open branches on its territory. The risks of a full-scale transition of the regulator to the digital environment are estimated when making various levels of decisions.

УДК 33.338.36
Код РИНЦ 06.00.00

ВОПРОСЫ МЕТОДИЧЕСКОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ АНАЛИЗА РАЗВИТИЯ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНОГО КОМПЛЕКСА

© 2020 Стрельцов Алексей Викторович
доктор экономических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: oisrpp@mail.ru

Ключевые слова: машиностроение, методика анализа, классификация, воспроизводственные цепочки, стоимость, производительные силы.

Во всем мире происходит трансформация мировых воспроизводственных цепочек создания стоимости, в основе которых лежит высокий уровень развития машиностроительного комплекса как наиболее передовой отрасли промышленных видов деятельности. Для корректного исследования его состояния и динамики за достаточно длительный период времени требуется приведение отчетных данных в сопоставимый вид в условиях регулярных изменений в методике статистического анализа.

Современное индустриальное развитие, особенно машиностроительного комплекса, в любой развитой стране является основой развития производительных сил, условием технологической, экономической безопасности. Ему принадлежит главная роль в повышении результативности инновационной деятельности, в обеспечении обороноспособности страны. Во всем мире продукция машиностроительного комплекса представляет крупную товарную группу, составляет в настоящее время около 35% стоимости мировой промышленной продукции. По разным данным, в мировом экспорте доля машино-

строительной продукции составляет 6 трлн. долл. или 42%¹. Отечественный машиностроительный комплекс в настоящее время заметно уступает по уровню своего развития не только вышеуказанным промышленно развитым странам, но и многим из числа развивающихся стран. За исключением ряда предприятий оборонно-промышленного комплекса, за последние 15-20 лет практически во всех подотраслях машиностроения масштабы и темпы технико-технологического перевооружения были крайне низкими, многие предприятия прекратили свое существование. Снизилась конкурентоспособность машиностроительной продукции на внешнем и внутреннем рынке, в первую очередь вследствие низкого качества выпускаемых изделий. В результате снижается удельный вес и значение машиностроения в масштабах народно-хозяйственного комплекса страны. Кризисную ситуацию в нем не позволяют переломить даже единичные удачные примеры заимствования новых технологий и опыта хозяйствования компаний иностранных промышленно развитых стран. К тому же современная макроэкономическая ситуация, постоянное давление секторальных и других внеэкономических санкций, политических ограничений отрицательно влияют на развитие машиностроительного комплекса.

В результате, если в промышленно развитых странах на долю машиностроения приходится от 30 до 50% и более от общего объема производства промышленной продукции, например, в Германии 53,6%, в Великобритании - 39,6%, в Японии - 51,5%, в КНР - 35,2%, то в России - около 20%².

Следует отметить, что в 1990 году в СССР данный показатель составлял около 40%³, что находится на уровне большинства промышленно развитых держав. С точки зрения экономической безопасности пороговым считается уровень в ВВП машиностроения в размере 30%, однако, по разным оценкам, в настоящее время этот показатель составляет от 6 до 13%.

При анализе состояния машиностроения следует учитывать то обстоятельство, что структуризация статистической информации о развитии данной отрасли в новейшей истории неоднократно менялась. Это затрудняет исследование его состояния за достаточно длительный период времени. Так, до 1 января 2005 года действовал отраслевой классификатор ОКОНХ, в котором выделялось машиностроение в целом и его подотрасли. С 01.01.2005 года в статистическую практику введен общероссийский классификатор видов экономической деятельности (ОКВЭД). В нем выделяются всего три позиции, не пересекающиеся с прежними градациями:

- Производство машин и оборудования,
- Производство электрооборудования, электронного и оптического оборудования.
- Производство транспортных средств и оборудования.

Однако, начиная с 2016 года, статистическая информация вновь предоставляется по уточненной структуре ОКВЭД, в которой выделяется уже иная группировка машиностроительных видов экономической деятельности, в том числе:

- Производство компьютерных, электронных и оптических изделий;
- Производство электрического оборудования.
- Производство машин и оборудования, не включенных в другие группировки;
- Производство автотранспортных средств, прицепов и полуприцепов,
- Производство прочих транспортных средств и оборудования.

Таким образом, содержащаяся в статистических сборниках информация о развитии отечественного машиностроения является несопоставимой при проведении анализа за

достаточно длительный период времени. Следует также отметить, что работах некоторых специалистов приводится иная классификация подотраслей машиностроения, отличная от указанных выше ОКОНХ и ОКВЭД. Так, например, достаточно часто машиностроительных комплекс структурируют на следующие группы:

- Общее машиностроение (тяжелое машиностроение, станкостроение и др.)
- Транспортное машиностроение (автомобилестроение, судостроение, производство железнодорожного оборудования, авиационно-космическая промышленность).
- Электротехническое машиностроение, включая электронную промышленность⁴.

Однако, поскольку существующие статистические сборники основаны на классификаторе ОКВЭД, при характеризовании состояния машиностроения, целесообразно опираться на данную группировку, учитывая в то же время несопоставимость информации по целому ряду показателей до 2017 года, в отличие от последних лет, периода 2017-2020 гг.

Как уже отмечалось, поскольку на ситуацию в машиностроении в значительной степени влияют макроэкономические особенности хозяйствования, начальным этапом анализа является анализ динамики основных экономических показателей РФ (табл. 1).

Таблица 1

**Темпы роста (снижения) основных социально-экономических показателей
(в процентах к предыдущему году)⁵**

Показатели	2000	2010	2015	2016	2017
Валовый внутренний продукт	110	104,5	97,5	99,8	101,5
Промышленное производство	108,7	107,3	99,2	102,2	102,1
Инвестиции в основной капитал	117,4	106,3	89,9	99,8	104,4
Производительность труда	-	103,2	98,1	99,7	101,5

Источник: составлено по материалам Российской статистический ежегодник. Федеральная служба государственной статистики. URL: https://www.gks.ru/bgd/regl/b14_13/issWWW.exe/Stg/d01/01-03.htm

Можно отметить, что, несмотря на в целом положительную динамику, прирост показателей за период, с учетом их падения в 2005-2016 гг., составляет весьма незначительную величину. Данная тенденция сохраняется и в последующие годы (табл. 2).

Таблица 2

**Темпы роста основных социально-экономических показателей
за январь-октябрь 2019 г. в процентах к январю-октябрю 2018 г.⁶**

Показатели	Значение, %
Индекс роста валового внутреннего продукта	101,1
Индекс промышленного производства	102,7
Инвестиции в основной капитал	100,7
Индекс цен производителей промышленных товаров	104,6

Источник: составлено по материалам: Федеральная служба государственной статистики (РОССТАТ) "Социально-экономическое положение России. - 2019. - Москва. - С. 357.

За январь-декабрь 2019 года рост валового внутреннего продукта по сравнению с аналогичным периодом 2018 года составил 101,1%, инвестиций в основной капитал -

100,7%. Это даже меньше значений данных показателей 2017 г. Обращает на себя внимание, что индекс промышленного производства остался примерно на том же уровне, что и в предыдущие годы, а индекс цен за январь-октябрь 2019 г. составил 104,6% и превосходит по своей величине индекс промышленного производства.

Индекс производства по виду деятельности "обрабатывающие производства" за январь-октябрь 2019 г. по сравнению с аналогичным периодом 2018 г. составил 102,4%, что ниже значения индекса в целом по промышленному производству. Более наглядно тенденция представляется по полугодиям: индекс производства по виду деятельности "обрабатывающие производства" в первое полугодие 2018 г. составил по сравнению с аналогичным периодом 2017 г. - 102,6%, за 1 полугодие 2019 г. по сравнению с 1 полугодием 2018 г. - 101,9%⁷. Таким образом, и так крайне небольшой рост заметно сократился.

Учитывая, что машиностроение поставляет свою продукцию во все сферы и отрасли экономики страны вышеприведенная динамика основных социально-экономических показателей ее развития свидетельствует о достаточно сложных перспективах модернизации и роста в машиностроении. Недостаточная величина темпов роста инвестиций в основной капитал, их снижение говорят об отсутствии роста платежеспособного спроса на продукцию машиностроительного комплекса. Последнее же является необходимым условием для модернизации и повышения эффективности деятельности машиностроения.

¹ Савинов Ю.А. Международная торговля машинами и оборудованием: динамика и структура / Ю.А. Савинов, А.В. Абрамова // Российский внешнеэкономический вестник. - 2017. - № 1. - С. 32 - 47.

² Абрамян С.И. Федотов А.А. Проблемы современного машиностроения России и подходы к их решению // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. - 2015. 8(80) - С. 3. URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=24172377>.

³ Беляев В.В. Анализ состояния отечественного машиностроения // Вестник СамГУ.-2014. - № 6 (117). - С.39.

⁴ Тулеметова А.С., Жанакова Н.Н. Анализ основных тенденций развития машиностроения в мире и Казахстане // Экономика: стратегия и практика. - 2019. - 3(14). - С.102. URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=41176975>

⁵ Таблица составлена по материалам Российский статистический ежегодник. Федеральная служба государственной статистики https://www.gks.ru/bgd/regl/b14_13/IssWWW.exe/Stg/d01/01-03.htm

⁶ Таблица составлена по материалам: Федеральная служба государственной статистики (РОССТАТ) "Социально-экономическое положение России. - 2019. - Москва. - С. 357.

⁷ Российский статистический ежегодник. Федеральная служба государственной статистики <https://www.gks.ru/>

QUESTIONS OF METHODOLOGICAL SUPPORT OF ANALYSIS OF DEVELOPMENT OF THE MACHINE-BUILDING COMPLEX

© 2020 Streltsov Alexey Viktorovich
Doctor of Economics, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: oisrpp@mail.ru

Keywords: mechanical engineering, analysis technique, classification, reproduction chains, cost, productive forces.

In the world there is a transformation of the world of reproductive value chains, which are based on a high level of machine-building complex as the most advanced industries activities. To correct study of its state and dynamics for a sufficiently long period of time is required to bring the accounting data in a comparable form in a regular change in the method of statistical analysis.

УДК 633.854.78
Код РИНЦ 06.71.00

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ПРОИЗВОДСТВА ПОДСОЛНЕЧНИКА В РОССИИ

© 2020 Сулейманов Талгат Назарович
магистрант

© 2020 Щуцкая Александра Викторовна
кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: suleimanovtn-2014@mail.ru, avs2020@yandex.ru

Ключевые слова: подсолнечник, производство, посевные площади, урожайность, размещение, развитие.

В статье проанализирована динамика производства подсолнечника в России за период 1990-2018 гг., раскрыты причины, обусловившие сложившиеся тенденции. Обозначены основные направления дальнейшего развития отрасли.

Подсолнечник является основной масличной культурой в России. Это вызвано особенностями природно-климатических условий, спецификой производственной базы и сложившимися традициями потребления у населения страны.

Масло, вырабатываемое из подсолнечника, считается одним из наиболее ценных среди растительных масел, используемых в питании человека, так как содержит до 55% линолевой кислоты. Оно применяется при изготовлении майонеза и маргарина, используется в консервной промышленности, а также в лакокрасочной промышленности для получения высококачественной олифы. Содержание масла в семенах подсолнечника может достигать 50 %. Жмых и шрот - побочные продукты, получаемые при переработке семян подсолнечника, служат прекрасным высокопротеиновым кормом для животных. Подсолнечная лузга используется для получения кормовых дрожжей и этилового спирта. Подсолнечник известен также как силосная культура.

В современных условиях возделывание подсолнечника является весьма актуальным, так как отечественный и мировой рынок предъявляет достаточно высокий спрос на данную культуру и продукты ее переработки. По уровню рентабельности реализация семян подсолнечника всегда лидировала среди сельскохозяйственных культур. Так в 2018 г. при средней рентабельности продукции растениеводства 23,0%, уровень рентабельности от реализации подсолнечника составлял 33,2%¹.

В России с момента реформирования экономики посевная площадь сельскохозяйственных культур сократилась на 32,3%, при этом площади посевов под подсолнечником увеличились почти в 3 раза (табл. 1).

Таблица 1

**Производство подсолнечника в России
(в хозяйствах всех категорий)**

Показатели	1990г.	1998г.	2008г.	2016г.	2017г.	2018г.	2018г. к 1990г. %
Общая посевная площадь, тыс. га.	117705	91227	76769	79312	80049	79634	67,7
В том числе подсолнечник	2739	4173	6201	7607	7994	8158	297,8
Доля подсолнечника в общей посевной площади, %	2,3	4,5	8,1	9,6	10,0	10,2	443,5
Валовой сбор семян подсолнечника, тыс. тонн	3427	2993	7352	11015	10481	12756	372,2
Урожайность, ц/га	13,7	8,4	12,3	15,1	14,5	16,0	116,8

Источник: составлено авторами по данным Федеральной службы государственной статистики².

Рост посевных площадей подсолнечника обусловлен коммерческой выгодой производства масла семян данной культуры. В период перехода к рыночной экономике сельхозтоваропроизводители, находясь на грани выживания, восприняли подсолнечник как своеобразную "палочку-выручалочку", возделывание которого позволяет не только сохранить производство, но и обеспечить повышение его эффективности и устойчивости³. Удельный вес подсолнечника в структуре посевных площадей за анализируемый период вырос более чем в 4 раза. В настоящее время подсолнечник возделывают в 2-3-польном севообороте или из года в год высевая на одном участке, в то время как по требованиям агротехники он должен выращиваться в 8-10-польном севообороте. Нарушение научно обоснованной системы земледелия ведет к снижению плодородия земель, а следовательно, сдерживает повышение урожайности.

Несмотря на рост урожайности подсолнечника, который наблюдается в последние годы, уровень показателя недостаточно высок. Максимальное значение достигнуто в 2018 году - 16,0 ц/га. В то время как урожайность подсолнечника в странах Евросоюза, по данным Европейского агентства MARS, в 2018 г. составила 24,1 ц/га. Научные исследования свидетельствуют о том, что отставание России по урожайности подсолнечника от мирового уровня в среднем составляет 1,6 раза⁴. Тем не менее, в настоящее время Россия является одним из мировых лидеров по производству семян подсолнечника. За анализируемый период наибольшие объемы валовых сборов данной культуры были достигнуты в 2018 г. и составили 12 756 тыс. тонн.

Размещение производства подсолнечника неоднородно по территории России. Природно-климатические условия большей части территории страны удовлетворяют биологическим требованиям подсолнечника. Данная культура является засухоустойчивой. Ее

мощная корневая система может использовать влагу из глубинных почвенных слоев, поэтому граница произрастания подсолнечника близка к границе богарного земледелия.

Подсолнечник возделывают в семи федеральных округах РФ. Однако в наибольшей степени он сконцентрирован в Приволжском, Южном и Центральном округах, на которые в 2018 г. приходилось около 90% валового сбора культуры.

Таблица 2

Размещение производства подсолнечника в Российской Федерации (2018 г.)

Федеральный округ	Валовой сбор, тыс. тонн	Доля в общих объемах производства, %
Центральный федеральный округ	3341,1	26,2
Северо-Западный федеральный округ	0	0
Южный федеральный округ	3348,9	26,3
Северо-Кавказский федеральный округ	594,6	4,7
Приволжский федеральный округ	4701,3	36,9
Уральский федеральный округ	99,8	0,8
Сибирский федеральный округ	669,9	5,3
Дальневосточный федеральный округ	0,1	0,0
Российская Федерация	12755,7	100

Источник: составлено авторами по данным Федеральной службы государственной статистики⁶.

В 2018 г. в ТОП-5 лидеров по производству подсолнечника вошли следующие регионы:

- Саратовская область - 1 573,5 тыс. тонн
- Ростовская область - 1 341,1 тыс. тонн
- Воронежская область - 1 099,7 тыс. тонн
- Самарская область - 965,7 тыс. тонн
- Оренбургская область - 959,7 тыс. тонн.

Поскольку мировой спрос на семена подсолнечника и продукты его переработки остается высоким, то в перспективе поддержание достигнутых валовых сборов и их увеличение остается актуальной задачей для российских товаропроизводителей. Рост объемов производства подсолнечника должен осуществляться за счет повышения урожайности данной культуры, так как возможности расширения площадей посева весьма ограничены и могут привести к нарушению экологического равновесия.

Важнейшим направлением повышения урожайности подсолнечника является улучшение сортового состава и повышение качества семян. За счет правильно подобранного семенного материала можно на 30-50 % увеличить урожайность⁶, усилить устойчивость сельскохозяйственной культуры к неблагоприятным погодным условиям, а следовательно, повысить рентабельность производства. В настоящее время в структуре посевов подсолнечника высока доля семян иностранной селекции (в 2018 г. - 61,3 % от общего объема высева), имеют место посевы несортowymi семенами (10,9 %).⁷ Важным импульсом в развитии отечественного семеноводства и повышения эффективности отраслей растениеводства за счет применения новых отечественных сортов сельхозкультур, является Федеральная научно-технологическая программа развития сельского хозяйства на 2017-2025 годы. В данной программе предусматривается создание и внедрение технологий произ-

водства семян высших категорий (оригинальных и элитных), по видам культур, имеющим высокую степень зависимости от семян иностранного производства.

В качестве других направлений развития производства подсолнечника необходимо выделить увеличение внесения удобрений, которые позволят не только повысить урожайность, но и восстановить почвенное плодородие, а также повышение уровня агротехники и модернизацию материально-технической базы.

Внедрение инноваций в современной экономике является необходимым условием повышение эффективности и конкурентоспособности отрасли.

¹ Национальный доклад о ходе и результатах реализации в 2018 году Государственной программы развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия - URL: <http://mcx.ru/activity/state-support/programs/program-2013-2020/>

² Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство - URL: https://www.gks.ru/enterprise_economy

³ Шахова О. К. Рынок семян подсолнечника России: современные проблемы и перспективы развития // Известия Оренбургского государственного аграрного университета. 2006. - № 4 (12). - с. 119-122. - URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=15127272>

⁴ Анализ состояния и перспективы развития селекции и семеноводства масличных культур: научно аналитический обзор - М.: ФГБНУ "Росинформарготех", 2019. - 96 с.

⁵ Российский статистический ежегодник. 2019: Стат.сб./Росстат. - М., 2019. - 708 с.

⁶ Соколова А.П., Воропай А.А. Состояние российского рынка семян подсолнечника //Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. - 2015. - № 107. - с. 1568-1578. - URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=23299027>

⁷Андросова О.В. Анализ современного состояния качества семян подсолнечника в Российской Федерации //Бюллетень Государственного Нижикского ботанического сада. -2019. - № 132. - с. 87-94 - URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=39263377>

CURRENT STATE AND TRENDS OF DEVELOPMENT OF SUNFLOWER PRODUCTION IN RUSSIA

© 2020 Suleymanov Talgat Nazarovich
Undergraduate

© 2020 Shchutskaya Alexandra Viktorovna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: suleimanovtn-2014@mail.ru, avs2020@yandex.ru

Keywords: sunflower, production, sown area, crop yield, placing, development.

The dynamics of sunflower production in Russia for the period 1990-2018 is analyzed in the article, the reasons for the current trends are disclosed. The main directions of further development of the industry are indicated.

ОБРАЗОВАНИЕ КАК ИННОВАЦИОННЫЙ РЕСУРС РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ

© 2020 Сураева Мария Олеговна
доктор экономических наук, профессор
© 2020 Андреев Олег Станиславович
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Panda63d@mail.ru, Andreevoleg1984@mail.ru

Ключевые слова: глобализация, интеграция, высшее образование, инновационные тенденции, экономический рост, конкурентоспособность.

Актуальность исследуемой проблемы обусловлена вопросами развития высшего образования в условиях развивающихся процессов ее международной интеграции. Основными составляющими научной новизны является необходимость организации эффективной системы образования, основанной на привлечении интеллектуального потенциала, осознании роли достижений науки и внедрения в производство новейших технологий.

Значение и роль высшего образования в развитии национальной экономики и общества в целом сложно переоценить. Это связано не только с оценкой морально-этической роли высшего образования, но и стимулирующей и качественно определяющей в развитии человеческого капитала как на мезо-, так и на мезо- и микроуровнях.

Высшее образование, несмотря на все мировые преобразования, остается важнейшим социальным институтом, тем функционирующим звеном, необходимым для удовлетворения общественных потребностей. Сегодня данный сектор быстро реагирует на все происходящие в обществе изменения. Вместе с тем, расширение международных границ национальных культур, актуальные тенденции в развитии наукоемких технологий и качества менеджмента современного бизнеса и государственного управления, своеобразно отображаются в системе образования.

На сегодняшний день расширение диапазона высшего образования основано на развитии идеи "экономики, основанной на знаниях".

Можно сказать, что сформировалась некая глобальная система высшего образования с характерными для нее признаками.

Глобальное высшее образование представляет собой некий организм, состоящий из взаимосвязанных и взаимодействующих составляющих, имеющих определенные характерные признаки, а также наделенные никоими свойствами, которые способствуют объединению мирового высшего образования в единую глобальную систему. В частности, к ним необходимо отнести образовательные учреждения, формирующие устойчивые связи с зарубежными партнерами и организациями, а также отдельные локальные системы, которые совместно с различными международными образовательными органи-

зациями, разрабатывают совместную стратегию развития для всего международного образовательного пространства.

Формирующаяся глобальная система высшего образования имеет характерные признаки ассоциативного типа. Следует отметить, что определяющими принципами развития всех образовательных систем будут международные, локальные и региональные особенности¹.

Глобальная система высшего образования наделена таким признаком как равновесность, которая в свою очередь, достигается путем, непрерывного воспроизводства человеческого капитала, с присутствием правового контента. Вместе с тем, равновесность проявляется через постоянную положительную трансформацию системы высшего образования, ее умением адаптироваться к изменениям современного мира.

Активно трансформирующимся, основанным на универсализации знаний, является активный обмен опытом исследователей и преподавателей, сотрудничество в деятельности локальных образовательных организаций, создание региональных организаций, программ и фондов. Немаловажным является универсализация содержания образования. При этом универсализация образования вызвана потребностями развития человеческого капитала, усилением кризиса образования, которая в свою очередь выражена неудовлетворенностью его результатами.

Межстрановая интеграция высшего образования является неизбежным и объективным процессом.

Актуальным для современного социума является необходимость в высокообразованных и мобильных кадрах. Именно социум может и обязан воздействовать на качественное высшее образование, стимулируя молодежный рынок труда. Всегда актуальной стоит проблема финансирования прогрессирующих потребностей системы высшего образования. Увеличение контингента студентов и технологических затрат на их обучение создает негативные предпосылки для учебных заведений в части сокращения затрат на апгрейд инфраструктуры, библиотечные фонды, международное сотрудничество, профессорско-педагогические кадры и т.д.

На этом фоне диверсификация высшего образования создала сложности в его соответствии существующим стандартам, тем самым и наличие качественных различий в разных типах учебных заведений.

Формирование глобальной системы высшего образования, отвечающее возрастающей необходимости в межцивилизационном взаимопонимании, вызванное глобальным характером новейших средств коммуникации, локальных образовательных рынков и т.д. конечно же имеет позитивные последствия².

Однако необходимо учитывать тот факт, что открытость образовательных систем и академическая мобильность участников образовательного процесса приводит к своеобразному оттоку "умов", что негативно влияет на экономическое развитие разных стран.

Данное явление характерно обесценением человеческого капитала, что является отличительной чертой для развивающихся стран, что вызвано не только данным процессом, но и тем, что высокоразвитые и развитые страны, ведут благоприятную миграционную политику для данных процессов. Несомненно, интеграция высшего образования в глобальную образовательную систему должна координироваться и регулироваться со стороны мировой общественности.

Высшая школа должно быть ключевым условием в процессе интеграции высшей школы в мировое образовательное пространство. Кроме того, данный процесс необходимо осуществлять с учетом изменения времени и при использовании международного опыта, которые в свою очередь позволят обеспечить перспективы развития страны в новом тысячелетии.

В настоящее время основным вектором преобразований, происходящих в системе высшего образования, является ее совершенствование. Изменения затронули все стороны функционирования системы высшего образования: организационно-правовую базу, и институциональную основу высшего образования. Наряду с этим к их числу следует отнести изменения требований к подготовке кадров, ставя тем самым во главу угла его качественные характеристики.

Реформы, проводимые в системе высшего образования обусловлены не только мировыми процессами глобализации, но и необходимостью стать частью мирового образовательного пространства.

Несомненно, состояние и развитие высшего образования в России на сегодня во многом определено международными интеграционными процессами, происходившими и происходящими в глобальной системе высшего образования. В целом, изменения происходящие в настоящее время на глобальном рынке образования в своей перспективе направлены на стирание международных границ между знаниями и технологиями. Все это независимо от того, в каком формате оно происходит, будет способствовать росту и развитию человеческого капитала. Так или иначе и интеграционные процессы в глобальной системе высшего образования, и развитие человеческого капитала, росту которого оно способствует, и реформы реализуемые в системе высшего образования, нацеленные на подготовку кадров нужных современной экономике, все это зависит от достаточности объемов и слаженности механизмов финансирования.

Одним из основных требований глобализации, охватившей все процессы, происходящие в мире, является конкурентоспособность государства. При этом развитие, формирование и рост интеллектуального потенциала, является одним из основных критериев конкурентоспособности любого государства³.

В свою очередь высшее образование занимает ключевое место в эволюции человеческого капитала. Именно качественный человеческий капитал составляет базисную основу в развитии способностей и аналитических навыков человека, тем самым способствуя развитию экономики определяет принятие решений, которые влияют на все общество в целом.

Если рассматривать человеческий капитал в широком понимании, то совершенно очевидно, что он является системообразующим фактором экономического развития, развития общества и семьи. Данный вывод важен эти элементы образуют ту часть трудового потенциала, знаний, компетенций, навыков и определенных методов обеспечения интеллектуального труда, которые способствуют эффективному функционированию человеческого капитала, являясь одним из основных производительных факторов глобального развития.

Таким образом, весомая роль в обеспечении экономического роста страны отдана образованию, так как образование является движущей силой в обеспечении интеллектуального потенциала трудовых ресурсов, за счет повышения уровня их образованности, и как следствие формирование человеческого капитала.

¹ Байденко В.И. Основные тенденции развития высшего образования: глобальные и болонские измерения. - М.: Исследовательский центр проблем качества подготовки специалистов, 2010. - 352 с.

² Сапулова Е.В. Концепция "Управления по результатам": особенности, принципы, актуальность для управления образовательными системами // Теория и практика образования в современном мире: материалы межд. науч. конф. - СПб.: Реноме, 2012. - С. 82-86.

³ Мельников О.Н., Горелов Н.А. Смена образовательных парадигм как условие креативного развития личности обучающегося и формирования профессиональных компетенций // Креативная экономика. - 2013. - № 3 (75). - С. 15-23.

EDUCATION AS AN INNOVATIVE RESOURCE FOR ECONOMIC DEVELOPMENT

© 2020 Suraeva Maria Olegovna

Doctor of Economics, Professor

© 2020 Andreev Oleg Stanislavovich

Candidate of Economics, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: Panda63d@mail.ru, Andreevolog1984@mail.ru

Keywords: globalization, integration, higher education, innovative trends, economic growth, competitiveness.

The relevance of the problem under study is due to the development of higher education in the context of the developing processes of its international integration. The main components of scientific novelty are the need to organize an effective education system based on attracting intellectual potential, understanding the role of scientific achievements and introducing the latest technologies into production.

УДК 330.43:519.2

Код РИНЦ 06.00.00

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ДЕМОГРАФИЧЕСКОЙ СИТУАЦИИ В РОССИИ

© 2020 Суханова Елена Ивановна

кандидат экономических наук, доцент

© 2020 Шиганов Вадим Александрович

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: elsu5463@gmail.com, Vadim.shiganov@bk.ru

Ключевые слова: население, рождаемость, смертность, демография, убыль, эконометрическая модель, прогноз.

В статье проведен статистический анализ численности населения России за 2009-2019 гг. Построена эконометрическая модель численности населения и выполнен точечный и интервальный прогноз на 2020 г.

На протяжении последних нескольких лет в России наблюдается тенденция снижения численности населения. Основными особенностями демографической ситуации в России являются низкая рождаемость и высокая смертность. Хотя стоит отметить, что Россия занимает высокую позицию в мире по размерам территории. Тем не менее, с каждым годом численность населения идет на уменьшение (естественная убыль населения опережает его прирост), наблюдается постоянное снижение количества детей в семье¹.

Так, с 1992 г. численность населения России ежегодно уменьшалась и к 2008 г. составила 142,74 млн чел. (для сравнения: на 1 января 1993 г. население России составляло 148,56 млн чел.). С 2009 г. ситуация немного меняется. На рис. 1. представлена динамика изменения численности населения страны за последние 11 лет (2009-2019 гг.). Анализ показывает, что с 2014 г. население России увеличилось (более, чем на 2,5 млн чел.), но произошло это за счет присоединения к России двух субъектов: Крыма и г. Севастополя. Численность постоянного населения страны на 1 сентября 2019 г. составила 146,78 млн чел.².

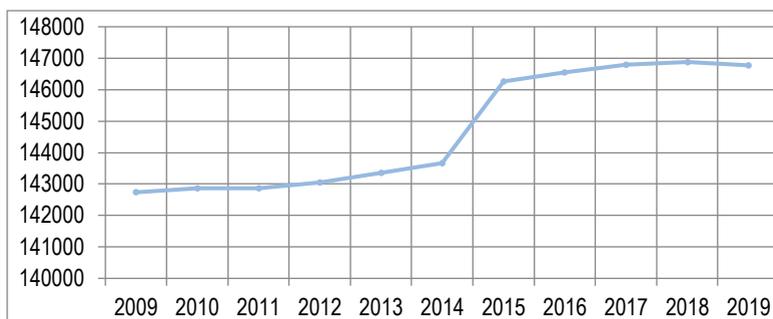


Рис. 1. Динамика численности населения России за период 2009-2019 гг. (тыс. чел.)

Источник: Численность населения России (2009-2019) (<https://www.gks.ru>); построено авторами.

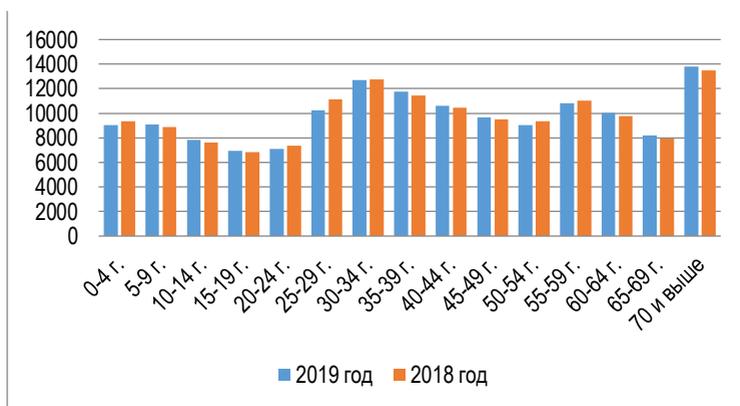


Рис. 2. Сравнение численности населения 2019 и 2018 гг. (тыс. чел.) по возрастам

Источник: Численность населения России 2019; построено авторами.

Для наглядности распределения численности населения по возрастам на рис. 2 представлена возрастная структура населения за 2019 г. в сравнении с 2018 г. На 1 сентября 2019 г. средняя численность населения в возрастной группе составила 9785,4 тыс. чел., что на 0,1% меньше, чем в 2018 г. (9792 тыс. чел.).

В настоящее время в России наблюдается достаточно высокая степень естественной убыли населения. Ее основной причиной является снижение уровня рождаемости и повышение уровня смертности.

Динамика естественной убыли (прироста) населения представлена на рис. 3. Естественная убыль имеет разрывный характер. Анализ показывает, что в период с 2007 по 2012 гг. наблюдалась тенденция снижения численности населения (имеет место убыль населения), а с 2013 по 2015 гг. численность населения увеличилась (прирост населения за счет присоединения двух субъектов). Но с 2016 г. и по сегодняшний день демографическая ситуация в стране снова изменилась в противоположную сторону. По данным Росстата, за январь - октябрь 2019 г. естественная убыль населения составила 259,6 тыс. чел. Это самый высокий показатель за последние 11 лет. (Выше этот показатель был в 2008 г. и составлял 362 тыс. чел.).

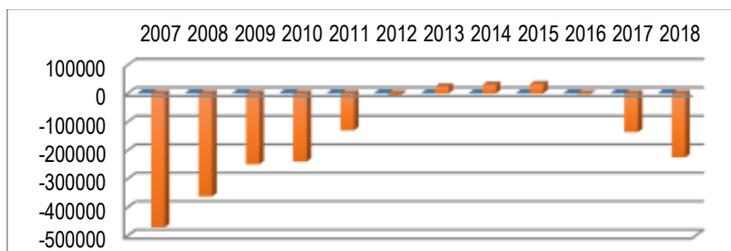


Рис. 3. Динамика естественной убыли (прироста) населения (чел.)

Источник: Численность населения России (2007-2018 гг.); построено авторами.

Министерство экономического развития утверждает, что источником роста численности населения в ближайшее время может стать миграционное население. Однако приток мигрантов не сможет полностью компенсировать убыль населения. Поэтому для повышения численности перспективного населения планируется привлечь иностранных специалистов высокой квалификации и перспективную молодежь. По данным Министерства, динамика изменения численности населения, возможно, сменится на положительную только в 2023-2024 гг.³

Для прогнозирования численности населения России была построена эконометрическая модель временного ряда данного показателя (Y_t). Временной ряд численности населения рассмотрен в годовой динамике за период 2009-2019 гг. (рис. 1.).

Первоначально было выдвинуто предположение о том, что данный временной ряд содержит только линейный тренд и случайные колебания. При оценке параметров линейного тренда было получено следующее уравнение:

$$\hat{Y}_t = 141545 + 527,52t \quad (1)$$

Исследование остатков модели (1) показало наличие автокорреляция (в третьем и четвертом лагах автокорреляционной функции (АКФ) были получены значимые коэффициенты автокорреляции). Следовательно, с целью устранения автокорреляции остатков была построена эконометрическая модель следующего вида:

$$\hat{Y}_t = 141280 + 563,52t - 0,44Y_{t-3} - 0,49Y_{t-4} \quad (2)$$

Результаты оценки параметров модели представлены в таблице.

Оценки параметров модели (2)

Переменная	Коэффициент	Ст. ошибка	Z-статистика	P-значение
const	141280	132,15	1069,	<0,0001
Y_{t-3}	-0,44	0,19	-2,39	0,0171
Y_{t-4}	-0,49	0,19	-2,63	0,0085
t	563,52	20,01	28,17	<0,0001

Оценки параметров статистически значимы при уровне значимости 0,05. Данная модель позволила учесть наличие в рассмотренном временном ряду линейного тренда и автокорреляции. При исследовании свойств остатков модели (2) было получено, что они стационарны (по результатам теста Дики-Фуллера⁴ $t_{набл} = -3,69$ при p -значении, равном 0,0042), автокорреляция остатков отсутствует (по результатам анализа автокорреляционной (АКФ) и частной автокорреляционной (ЧАКФ) функций остатков модели (2), представленных на рис. 4).

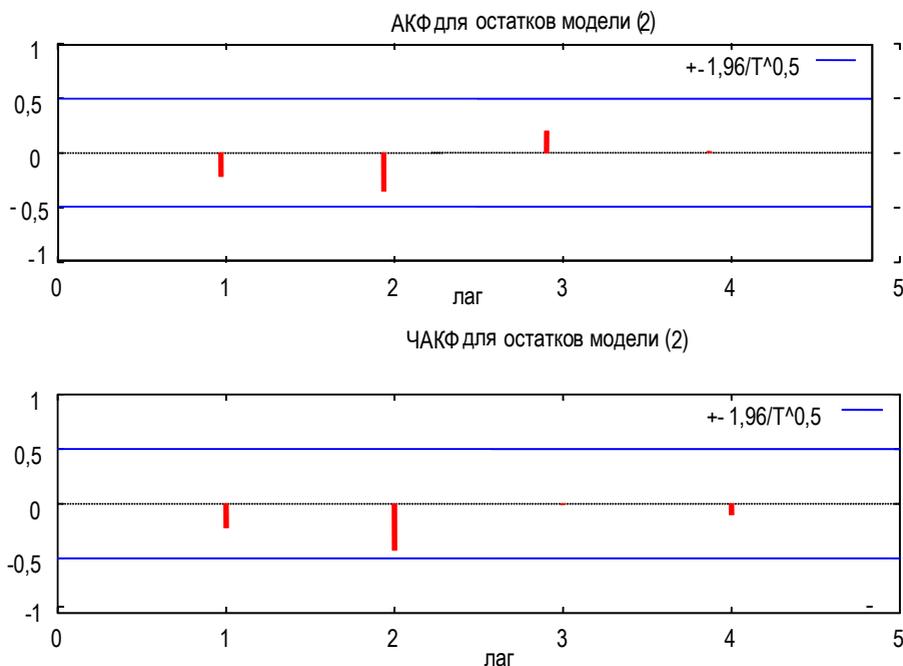


Рис. 4. Автокорреляционная и частная автокорреляционная функции остатков модели (2)

С помощью построенной эконометрической модели был рассчитан точечный и интервальный прогноз⁵ численности населения на 2020 г. По результатам проведенных расчетов в 2020 г. численность населения России может составить в среднем 147473,73 тыс. чел., а с достоверностью 95% можно утверждать, что она будет изменяться от 146673,78 до 148273,69 тыс. чел.

¹ Косов П.И., Берендеева А.Б. Основы демографии. М., 2018. 288 с.

² Федеральная служба государственной статистики. Численность постоянного населения России. URL: <http://www.gks.ru> (дата обращения: 20.11.2019).

³ Министерство экономического развития Российской Федерации. URL: <http://www.economy.gov.ru> (дата обращения: 30.11.2019).

⁴ Суханова Е.И., Ширнаева С.Ю. Различные подходы к моделированию и прогнозированию макроэкономических процессов // *Фундаментальные исследования*. 2015. №12-2. С. 406-411.

⁵ Суханова Е.И., Ширяева Л.К. Начальный курс эконометрики: руководство к решению задач. Самара, 2017. 200 с.

STATISTICAL ANALYSIS OF THE DEMOGRAPHIC SITUATION IN RUSSIA

© 2020 Sukhanova Elena Ivanovna

Candidate of Economics, Associate Professor

© 2020 Shiganov Vadim Alexandrovich

Student

Samara State University of Economics

E-mail: elsu5463@gmail.com, Vadim.shiganov@bk.ru

Keywords: population, birth rate, mortality, demographics, decline, econometric model, forecast.

The article provides a statistical analysis of the population of Russia for 2009-2019. An econometric model of the population is constructed and a forecast for 2020 is made.

УДК 338

Код РИНЦ 06.00.00

УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ В ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В УСЛОВИЯХ НЕСТАБИЛЬНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИТУАЦИИ

© 2020 Сырова Татьяна Николаевна*

аспирант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: ts260679@yandex.ru

Ключевые слова: инновации, инновационная деятельность, риски инновационной деятельности, анализ рисков инновационной деятельности, управление рисками инновационной деятельности, кризис, нестабильная экономическая ситуация.

* Научный руководитель - **Сураева Мария Олеговна**, доктор экономических наук, профессор.

Данная статья посвящена анализу рисков инновационной деятельности в условиях нестабильной экономической ситуации и методам разработки программ по их управлению. В работе определены основные характеристики кризисной экономики и специфические для данной ситуации риски инновационной деятельности. Рассмотрены возможные механизмы по мобилизации компаний с целью повышения уровня привлекательности инновационной деятельности в условиях нестабильной экономики.

В настоящее время инновации являются основой эффективной деятельности любой компании. Инновационная деятельность выводит организацию на другой уровень конкурентоспособности и, как следствие, обеспечивает увеличение доходов и их стабильность. При этом, инновации всегда напрямую связаны с высоким уровнем рисков даже в благоприятных экономических условиях. Что понижает их привлекательность у инвесторов. Если же говорить о нестабильной экономической ситуации, для которой характерны дополнительные и сложнорегулируемые риски и даже фактические потери, то, в данном контексте, одной из распространенных антикризисных мер является закрытие или перенос инновационной деятельности с целью аккумуляции и оптимизации ресурсов.

Отчасти такие меры приносят положительный результат в краткосрочном периоде. При этом, если посмотреть мировую практику, то в долгосрочном периоде большего экономического эффекта добиваются компании, которые смогли изыскать возможности и продолжить инновационную деятельность в данных условиях, а компании, ушедшие с рынка инноваций, становятся в ряды аутсайдеров. Стоит отметить, что в том числе этот существенный экономический эффект частично достигается за счет ухода с рынка инноваций ряда компаний, тем самым снижая уровень конкуренции и предложения на рынках сбыта.

Несмотря на очевидный экономический эффект от инновационной деятельности в условиях нестабильной экономической ситуации инновации считаются достаточно серьезным рискованым шагом в антикризисной стратегии компании. Повышенный уровень рисков здесь напрямую связывается с ключевыми характеристиками негативного характера самой нестабильности.

Нестабильность - неустойчивое состояние системы, с невозможностью / проблематичностью прогнозирования и предсказания ее будущей конфигурации и вариативностью векторов развития событий^{1,2}.

В целом, можно сказать, что общие характеристики нестабильности сопоставимы с основными особенностями самих инновационных проектов. К которым ученые относят, также, сложности прогнозирования результатов, мультикритериальность, существенное влияние факторов внешней среды и пр. факторы³

В связи с чем, компании, работающие в сфере инноваций, с одной стороны, должны более конструктивно и привычно относиться к условиям экономической нестабильности. Но, при этом, при каждом колебании мировой или государственной экономики мы наблюдаем сокращение инновационных проектов.

Данный факт ученые связывают с такими ключевыми признаками экономической нестабильности, как^{2,4}:

- ориентация бизнеса на краткосрочные цели;

- снижения уровня привлекательности национальной экономики для отечественных и зарубежных инвесторов;
- ограничение/ приостановление действия кредитных программ, изменение условий кредитования;
- разнонаправленность интересов различных групп;
- ожидание непредсказуемых и резких изменений в политической сфере государства;
- прогнозируемый экономический спад, депрессия;
- рецессия развитых экономических систем;
- инфляционные ожидания;
- социально-психологические изменения у населения.

При этом, если подойти критически к анализу всех вышеуказанных критериев, то, по факту они серьезно переоцениваются под влиянием панических настроений, характерным предкризисным ситуациям или любым колебаниям в сфере экономики.

Ученые в своих рекомендациях сходятся во мнении, что любой кризис необходимо использовать для развития организации и расширения границ ее влияния.

Для достижения поставленной цели стандартный цикл управления рисками инновационной деятельности, состоящий из: идентификации и прогнозирования; качественной и количественной оценки рисков; поиска альтернатив и методов решения для снижения последствий рискованных ситуаций и мониторинга необходимо усилить антикризисными методами^{5,6}.

В целом, антикризисные поправки к программе управления рисками состоят из более детальной проработки следующих принципов⁴:

- Осознанность принятия рисков. Компания принимает на себя возможности риска с учетом того, что инновационная деятельность в перспективе, принесет дополнительный доход.
- Управляемость принимаемыми рисками. При анализе и идентификации рисков необходимо принимать решения только по тем рискам, по которым есть четкое понимание и ресурсы для их нейтрализации.
- Независимость управления отдельными рисками. В данном контексте, необходимо разрабатывать программу управления под каждый из видов рисков в отдельности. Также необходимо предусмотреть, возможность исключения взаимозависимости в наступлении рискованных ситуаций и их своевременной изоляции.
- Сопоставимость уровня финансовых рисков с уровнем доходности от разработки и внедрения инновации.
- Сопоставимость уровня принятых рисков с финансовыми, производственными, кадровыми и иными ресурсами компании.
- Экономическая эффективность управления рисками. Прогнозируемые затраты на нейтрализацию в случае наступления рискованной ситуации должны быть существенно ниже уровня возможных потерь и предполагаемых доходов.

К вышеуказанным методам необходимо еще добавить повышенный уровень вовлеченности всех участников процесса, участвующих в инновационной деятельности к предпосылкам возникновения рискованной ситуации, так как оперативное вмешательство со

стороны менеджмента зачастую не только минимизирует затраты на нейтрализацию риска, но и снижает сам риск возникновения негативной ситуации.

Немаловажным этапом в разработке программ управления рисками также является оценка репутационных рисков и методов исключения их негативного воздействия, а также поддержания положительного образа и бренда компании.

Кроме того, перед принятием решения об инновационной деятельности в условиях экономической нестабильности необходимо произвести тщательный анализ ресурсов компании и оценку возможности их мобилизации в максимально сжатые сроки.

Что касается методов управления инновационными рисками, то в целом они сопоставимы со стандартными. Исключение составляет существенное увеличение значимости государственной поддержки финансовых, социальных институтов и экономических систем.

К методам управления рисками инновационной деятельности относят⁵:

- методы компенсации рисков: стратегическое планирование; маркетинг и продвижение; прогнозирование и мониторинг внешней среды; создание системы резервов; контроль (текущий, плановый, оперативный).

- методы распределения рисков: диверсификация инвестиционного портфеля, распределение ответственности между участниками процесса; распределение рисков во времени.

- методы локализации рисков: выделение в структуре компаний специальных отдельных подразделений для выполнения рискованных проектов;

- методы ухода от рисков: запрет на деятельность с высоким уровнем риска; отказ от ненадежных партнеров; страхование (перевод риска на страховую компанию); поиск гарантов; поиск дополнительных (запасных) источников финансирования.

В заключении хотелось бы отметить, что условия нестабильной экономической ситуации не столь существенным образом повышают уровень рискованности инновационной деятельности. При этом, возможность достижения и даже увеличения экономического эффекта становится более реалистичной и прогнозируемой. А положительный результат разработки и внедрения инноваций в столь сложный экономический период повысит ценность, значимость и привлекательность компании на инвестиционном рынке.

¹ Пригожин И.П. Вилософия нестабильности // Вопросы философии. 1991. №6. С. 46-52

² Онуцин С. В. Факторы нестабильности в экономике // ПСЭ. 2014. №3 (51). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/factory-nestabilnosti-v-ekonomike> (дата обращения: 15.03.2020)

³ Нечаева Т.В. Стратегический подход к оценке рисков инновационных проектов // Микроэкономика. 2017. № 3. С. 18-23

⁴ Абалакина Татьяна Владимировна, Алиева Наталья Владимировна Управление рисками в условиях финансового кризиса // УЭжС. 2013. №4 (52).

URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/upravlenie-riskami-v-usloviyah-finansovogo-krizisa> (дата обращения: 16.03.2020).

⁵ Гринева Н.В. Управление рисками в инновационной деятельности./ Вестник Московского Университета. Серия 6. Экономика. 2008. №6 - С. 118-129

⁶ Романова М.В. Управление рисками инновационной деятельности/ Финансы и кредит. 2001 г. №1 (73) - С. 14-23

RISK MANAGEMENT IN INNOVATION ACTIVITIES IN THE CONDITIONS OF UNSTABLE ECONOMIC SITUATION

© 2020 Syrova Tatyana Nikolaevna
Postgraduate
Samara State University of Economics
E-mail: ts260679@yandex.ru

Keywords: innovation, innovation activity, risks of innovation activity, risk analysis of innovation activity, risk management of innovation activity, crisis, unstable economic situation.

This article is devoted to the analysis of risks of innovation activity in an unstable economic situation and methods of developing programs for their management. The paper defines the main characteristics of the crisis economy and the risks and organizational activities specific to this situation. Possible mechanisms for mobilizing companies to increase the attractiveness of innovative activities in an unstable economy are considered.

УДК 338
Код РИНЦ 06.00.00

ОСОБЕННОСТИ ПРОВЕДЕНИЯ АНАЛИЗА ОТЧЕТНОСТИ СРЕДНИХ И МАЛЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

© 2020 Тарасова Татьяна Михайловна
доцент кафедры учета, анализа и экономической безопасности
© 2020 Вечер Кристина Николаевна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: tarasova2004@inbox.ru, chamber.qq@yandex.ru

Ключевые слова: бухгалтерский учет, отчетность, упрощенная форма отчетности, малое предприятие.

В данной статье раскрывается значимость малых и средних предприятий для экономики России, нюансы применения упрощенного режима бухгалтерской отчетности, плюсы и минусы кассового метода и метода двойной записи.

В наше время малый и средний бизнес являются главной частью развития рыночной экономики в России. По данным Единого реестра субъектов малого и среднего предпринимательства на 10.04.2019г численность таких предприятий составляет 6 141 283⁷. Всего на территории Российской Федерации на 01.04.2019г зарегистрировано 3 983 507 индивидуальных предпринимателей и крестьянских (фермерских) хозяйств и 3 991 586 юридических лиц. Проанализировав данные выходит, что малые и средние предприятия

составляют 77,1% из всех зарегистрированных, поэтому тема отчетности и ее формирования крайне актуальна в настоящее время⁸. Как видно из диаграммы, наибольшее количество малых и средних предприятий расположено в Центральном и Приволжском федеральных округах. Это связано с развитой экономикой в данных округах и наличием особых экономических зон, так, в частности, на территории Самарской области зарегистрировано 137 492 предприятия, что составляет 12% из всех предприятий ПФО и 2,2% из всех МСП России.

Становление и развитие рыночной экономики способствует изменению внешней и внутренней среды функционирования предприятий различных организационно-правовых форм, а также содержание их хозяйственной деятельности⁹. Уровень развития малого и среднего предпринимательства затрагивает все стороны общественной жизни, поскольку именно такие предприятия гибки и чувствительны к рыночной конъюнктуре, восприимчивы к новым технологиям и способны быстро увеличивать или уменьшать объем деятельности в соответствии со спросом с незначительными инвестициями, а также выполняют важную социальную роль, такую как обеспечение занятости населения. Из полученных данных Единого реестра субъектов малого и среднего предпринимательства на предприятиях МСП на 10.04.2019г. заняты 15 781 512 чел, из них в Приволжском ФО заняты 3 101 519 человек, что составляет 19,7% из всех занятых на предприятиях МСП.

Из-за большой значимости для развития экономики России следует изучить причинно-следственные связи формирования финансовых результатов деятельности МСП с их оценкой, прогнозированием и обеспечении на основе полученных данных положительного результата деятельности - прибыли. Приток денежных средств предприятия обеспечивает текущую и дальнейшую деятельность любой организации и дальнейшее ее развитие.

Из федерального закона от 24.07.2007 № 209-ФЗ "О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации" субъектами малых и средних предпринимательств можно отнести зарегистрированные в ЕГРЮЛ и входящие условия МСП хозяйственные общества, хозяйственные товарищества, хозяйственные партнерства, производственные кооперативы, потребительские кооперативы, крестьянские (фермерские) хозяйства и индивидуальные предприниматели. К таким условиям относятся:

- хозяйственные общества, товарищества и партнерства имеют до 25% доли в уставном капитале ООО либо складочном капитале хозяйственного товарищества либо не более 25% голосующих акций акционерного общества, а иностранные юридические лица, не являющиеся субъектами малого и среднего предпринимательства имеют в своем владении до 49% акций или 49% доли в ООО;

- акции акционерного общества, обращающиеся на организованном рынке ценных бумаг, отнесены к акциям высокотехнологичного (инновационного) сектора экономики;

- среднесписочная численность сотрудников организаций МСП не превышает 250 человек (101-250 - среднее, 15-100 - малое, до 15 - микропредприятие);

- ограничение к объему выручки или балансовой стоимости активов. Правительство РФ распоряжением от 27.01.2015⁴ приняло следующие ограничения: средние предприятия считаются с объемом до 2 млрд рублей, малые до 800 млн рублей, микропредприятия до 120 млн рублей. Все критерии данных представлены в таблице.

Отнесение предприятия к категории малого и среднего предпринимательства позволяет использовать различные льготы для данного сегмента рынка и принимать государственную поддержку в рамках различных программ. Для своевременного получения льгот, принятия оперативных решений и других действий предприятию необходимо составлять финансовую отчетность.

Критерии отнесения предприятий к субъектам малого и среднего предпринимательства⁴

Показатели	Средние предприятия	Малые предприятия	Микро предприятия
Среднесписочная численность персонала, чел.	100-250	100-115	До 15
Объем выручки, млн руб.	До 2000	До 800	До 120
Доля участия в уставном капитале, (%)			
- других организаций	До 25	До 25	До 25
- иностранных организаций	До 49	До 49	До 49

Источником достоверной и полной информации о хозяйственной деятельности и финансовом состоянии малых и средних предприятий является бухгалтерский учет. Если данная информация о финансовом состоянии субъекта отсутствует, то это сдерживает развитие малого бизнеса и снижает поступление инвестиций. Даже если закон¹ позволяет определенной категории предприятий не вести бухгалтерский учет или вести его упрощенно, то для получения кредитов и участия предприятия в тендерах даже малым предприятиям необходимо вести бухгалтерский учет. Для оценки эффективности работы предприятия необходимо дать оценку инвестиционной привлекательности. Выставляют оценки с использованием показателей⁶ финансовой устойчивости; платежеспособности и ликвидности; оборачиваемости активов и собственного капитала; рентабельности капитала; величины чистых активов и др. Все приведенные коэффициенты рассчитывают на основании данных бухгалтерской (финансовой) отчетности.

В законодательных документах Российской Федерации закреплена обязанность по ведению бухгалтерского учета на малых предприятиях, так в Федеральном законе № 402-ФЗ "О бухгалтерском учете" в статье 6 обговаривается право ведения упрощенного бухгалтерского учета и составления на его основе упрощенной бухгалтерской отчетности. Если малое предприятие имеет перспективу развития в среднее и крупное предприятие, то для такой категории целесообразно ведение бухгалтерского учета в полном объеме.

Для того чтобы малое предприятие смогло вести бухгалтерский учет упрощенно, то оно должно закрепить это право в учетной политике. Лицо, назначенное ответственным за ведение бухгалтерского учета на предприятии, своим приказом утверждает учетную политику, которая была принята малым предприятием. На основе Положения по бухгалтерскому учету "учетная политика организации" (ПБУ 1/08) малые предприятия, которые применяют упрощенные способы ведения бухгалтерского учета, имеют право вести бухгалтерский учет, не применяя при этом метод двойной записи. Данное упрощение достигается путем сокращения синтетических счетов. Сокращенный план счетов должен утверждаться при формировании учетной политики. Так, например, счет 10 "материалы"

содержит в себе счета 07, 10 и 11, учет дебиторской и кредиторской задолженности отражается на счете 76 "расчеты с разными дебиторами" и объединяет в себе счета 62, 71, 73, 75, 76, 79 и т.д.

Также некоторые Положения по бухгалтерскому учету предусматривают различные упрощения³:

- Организации, применяющие упрощенные способы ведения бухгалтерского учета имеют право использовать упрощенный порядок бухгалтерского учета и способность отражать последствия существенных изменений учетной политики в перспективе.

- Допущение, которое возможно для малых предприятий это возможность применения кассового метода признания доходов и расходов. К кассовому методу относят учет поступлений и выбытий денежных средств по счетам бюджета. Но остальные активы и обязательства, за исключением средств бюджета не учитываются. Это находит свое отражение только в бухгалтерском учете.

Используя различные упрощения, организация тем самым сокращает финансовую нагрузку на данные статьи расходов, так как нет необходимости содержать большой штат экономистов и бухгалтеров. Так, для малых предприятий кассовый метод имеет много преимуществ. К плюсам сокращению нагрузки на учет можно отнести простоту в использовании, составлении отчетности и не требует высокой квалификации персонала. К минусам данного метода относят субъективность в плане определения времени признания операции, ограничение в охвате операций кассовыми потоками в данном отчетном периоде, а также нехватку данных по активам, обязательствам компании и по влиянию текущего потребления на запасы активов. Нет необходимой детализированной информации, снижение ее качества, а также прочие ограничения.

Из-за перечисленных недостатков не все предприятия малого и среднего предпринимательства отдают предпочтение упрощенному бухгалтерскому учету. Поэтому часть малых и средних предприятий продолжают вести бухгалтерский учет без упрощений с применением метода двойной записи. Упрощение бухгалтерской отчетности для малых предприятий является правом, а не обязанностью, поэтому организации могут составлять бухгалтерскую отчетность в общеустановленном порядке.

На данный момент отсутствуют правила для перехода к полному объему ведения бухгалтерского учета теми предприятиями, которые решили перейти на него с упрощенной системы в связи с расширением деятельности⁵.

На основании данного факта выявляется проблема сильного влияния налогового законодательства на деятельность малых и средних предприятий. В данном случае руководитель организации сам должен решить, для чего ему нужен бухгалтерский учет, и в каком объеме его составлять исходя из целей организации.

Таким образом, можно сказать что, несмотря на существующую возможность упрощения бухгалтерского учета или отсутствие его, малые или средние предприятия, а также индивидуальные предприниматели могут вести его в полноценном объеме. Предприятию целесообразно вести бухгалтерский учет на таких основаниях в следующих случаях:

- Если используется специальный режим налогообложения, то организация обязана вести бухгалтерский учет в полном объеме;

- Если организация или индивидуальный предприниматель ведет в своей деятельности расчеты с разными контрагентами: иными организациями, налоговыми органами, внебюджетными фондами и т.д.

Источник точной и полноценной информации о хозяйственной деятельности и финансовом состоянии малых и средних предприятий является бухгалтерский учет, за счет этого, если ведется бухгалтерский учет в полном объеме, то взаимные обязательства отражаются достоверно. Составление полноценной бухгалтерской отчетности дает возможность увидеть полную картину финансового состояния предприятия, что необходимо как внешним пользователям (партнерам, кредиторам и инвесторам), так и первоначально внутренним - руководителям и учредителям для принятия важных и эффективных управленческих решений.

¹ Федеральный закон "О бухгалтерском учете" от 06.12.2011 N 402-ФЗ (ред. от 28.11.2018)

² Приказ Минфина РФ от 21.12.1998 N 64н "О Типовых рекомендациях по организации бухгалтерского учета для субъектов малого предпринимательства"

³ Информация Минфина России от 29.06.2016 № ПЗ-3/2016 "Об упрощенной системе бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности"

⁴ Распоряжение Правительства РФ от 27.01.2015 N 98-р (ред. от 16.07.2015) "Об утверждении плана первоочередных мероприятий по обеспечению устойчивого развития экономики и социальной стабильности в 2015"

⁵ Об утверждении положений по бухгалтерскому учету (вместе с "Положением по бухгалтерскому учету "Учетная политика организации (ПБУ 1/2008)": приказ Минфина России от 06.10.2008 г. № 106н

⁶ Башарина А.В., Черненко А.Ф. Бухгалтерский и налоговый учет на малых предприятиях : учебное пособие // Ростов-на-Дону: Феникс, 2011. С. 317.

⁷ Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства <https://ofd.nalog.ru/statistics.html>

⁸ Федеральная налоговая служба. Статистика по государственной регистрации ЮЛ и ИП в целом по Российской Федерации https://www.nalog.ru/m77/related_activities/statistics_and_analytics/regstats/

FEATURES OF ANALYSIS OF REPORTING OF MEDIUM AND SMALL ENTERPRISES

© 2020 Tarasova Tatyana Mikhailovna

Associate Professor of Department of Accounting, Analysis and Economic Security

© 2020 Vecher Kristina Nicolaevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: tarasova2004@inbox.ru, chamber.qq@yandex.ru

Keywords: accounting, reporting, simplified reporting, small business.

This article reveals the significance of small and medium enterprises for the Russian economy. The nuances of the simplified accounting reporting, the pros and cons of the cash method and the double entry method.

РАЗРАБОТКА СИСТЕМЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ТОРГОВОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

© 2020 Тарасова Татьяна Михайловна
доцент кафедры учета, анализа и экономической безопасности
© 2020 Тарасевич Екатерина Алексеевна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: tarasova2004@inbox.ru, egorchaegorova1998@mail.ru

Ключевые слова: экономическая безопасность, оптовая торговля, розничная торговля, угрозы экономической безопасности торгового предприятия, риски экономической безопасности предприятия торговли, система экономической безопасности.

Статья посвящена ключевым аспектам экономической безопасности торгового предприятия и разработки ее системы в рамках розничной и оптовой торговли. Авторы предлагают методы, способы внедрения и совершенствования системы экономической безопасности на торговых предприятиях, также приводят в пример сеть предприятий розничной торговли - гипермаркет "Ашан" и супермаркет "Пятерочка". В статье сравниваются системы экономической безопасности данных торговых организаций.

Экономическая безопасность является важнейшей составляющей не только для производственных, но и для торговых предприятий. В этом отношении, ее задачи несколько различны, так как организации ставят перед собой другие цели (кроме получения прибыли). Но, бесспорно, для каждого вида организации необходимо наличие службы безопасности, которая руководствуется собственной концепцией и разрабатывает свою систему экономической безопасности, которая наиболее удобна и целесообразна для успешного ведения деятельности.

Торговые предприятия особо восприимчивы к изменениям на рынке и стадиям экономического развития в стране. Им наиболее сложно удержаться на лидирующих позициях в течение длительного времени не только из-за общей ситуации на рынке, но и из-за большого количества конкурентов, ведь сегодня огромный выбор магазинов, рынков и павильонов на любой вкус.

В современном мире все чаще набирает популярность розничная торговля, однако и оптовая торговля занимает не последнее место в системе обмена товаром. Данный факт подтверждает наличие и постоянное увеличение супермаркетов, гипермаркетов, мини-маркетов и активное развитие торговли через интернет. В связи с этим, стоит рассмотреть систему экономической безопасности по каждому виду торговли, так как везде есть свои особенности и закономерности¹.

На рынке оптовой торговли основными потребителями, как правило, являются крупные и мелкие торговые представители. Обычно, товар отгружается крупными партиями по предварительному заказу. У каждого оптовика свои условия заключения и осу-

ществления сделки, в зависимости от которых и будет протекать их дальнейшая деятельность, касающаяся реализации товара. Также может допускаться перевоз товара третьей стороной по договору или специальному соглашению.

У каждого торгового предприятия, занимающегося оптовой торговлей, существует свой производственный цикл, который можно представить в виде ступенек или последовательных действий. Начиная с решения о закупке товара; выбора торговой организации, с которой покупатель хотел бы заключить договор (здесь учитывается ряд факторов, особенно важных для потенциального покупателя, например вид товара, цена, характеристика продавца как контрагента и т.д.) и заканчивая подписанием учетных документов и их оформлением надлежащим образом в бухгалтерском учете.

Логично, что на каждой из вышеописанных стадий могут возникнуть различные угрозы, связанные не только с финансовой стороной деятельности оптового предприятия, но и его безопасностью. Видно, что предприятия в указанной системе могут меняться ролями, изначально выступая в роли покупателей, а затем продавцов. В этом, на наш взгляд, и заключается главное отличие оптовой торговли от розничной.

Необходимым условием, для успешной работы организации оптовой торговли является решение о закупке товара. Он должен закупаться по цене ниже рыночной, а продаваться по более высокой цене. Лишь тогда решение о закупке будет считаться успешным, а следовательно, и после заключаемые сделки.

Основные угрозы:

- товара было закуплено больше, чем того требуется (чтобы этого избежать, необходимо тщательные маркетинговые исследования или анализ опытных сотрудников отдела сбыта);

- цена закупленного товара значительно выше рыночной.

Немаловажным является то, как составлен договор между продавцом и покупателем товара. От того как он составлен и соответствуют ли его условия технологии и организации работы предприятия зависит успешность его деятельности, репутация на рынке товаров и услуг. Как показывает практика, что большинство конфликтов и недопониманий между контрагентами возникает именно из-за неграмотного составления или неумения "прочитать" одной из сторон условия договора. Естественно, это чревато судебными разбирательствами и многочисленными притязаниями, что пытается избежать каждая организация.

Условиями, на которые стоит обратить особенное внимание, являются: сроки поставки, способ доставки товара и момент перехода права собственности².

По нашему мнению, в настоящее время розничная торговля является очень сложным видом предпринимательства, так как с каждым годом совершенствуется законодательство в данной сфере, а соответственно и увеличиваются затраты владельца такого бизнеса (например, обязательное наличие онлайн-кассы, постоянное расширение списка лицензий на право реализовывать определенный вид продукции). В этой связи, экономической безопасности предприятия розничной торговли следует уделить особое внимание³.

Возьмем один крупный гипермаркет "Ашан" и обычный супер-маркет "Пятерочка". Данные организации являются наиболее распространенными в Самарской области, поэтому наиболее проще оценить и мысленно представить их структуру.

Гипермаркет "Ашан" последнее время отличается своей системой безопасности, тем, что она позволяет оплачивать покупки с помощью штрих-кода на выданном кассиром чеке. Последующий выход покупателя из магазина также возможен только после

сканирования чека. В этом я вижу только один минус - пожилым людям значительно тяжело приспособиться к такого рода системе и им может понадобиться помощь со стороны. В противном случае организация рискует потерять потенциальных покупателей такого класса. Более того, за всем этим следят несколько сотрудников службы безопасности, которые в случае необходимости могут проверить содержимое пакетов. Весь торговый зал оснащен камерами наблюдения, которые непрерывно просматриваются. Также специально обученный персонал "в живую" следит за всем происходящим в зале, путем обхода. Это позволяет значительно снизить риск утечки товара, а следовательно, и непредвиденных издержек.

Что же касается контрагентов, с которыми взаимодействует данный гипермаркет? Их слишком много и закупки слишком большие. Необходимо подходить осознанно и внимательно к выбору поставщиков. Сотрудникам службы экономической безопасности магазина следует выбирать надежных и проверенных партнеров, заключать выгодные контракты и договора. Для этого в данной сфере должны быть задействованы специально обученные люди, которые регулярно повышают уровень своих знаний и навыков.

Супермаркет "Пятерочка" отличается своей системой скидок и постоянных акций, а также количеством торговых точек (в каждом районе две-три). По нашим наблюдениям, для повышения эффективности безопасности, здесь необходимо разграничить обязанности сотрудников. То есть, если должность звучит "товаровед", то работник должен следить за качеством, сроком годности и внешним видом товара. Если же сотрудник является "сотрудником безопасности", то он должен заниматься строго своими обязанностями и обеспечивать безопасность в торговом зале. Конечно же, одного человека на данных должностях недостаточно, например один должен находиться в зале, а другой отслеживать происходящее по камерам наблюдения. Ситуация же говорит о том, что дирекция магазина пренебрегает данными ресурсами, поэтому велика вероятность недостач, сумма которых вычитается из заработной платы работников. По этой же причине наблюдается большая текучка кадров.

В отношении контрагентов должен применяться тот же подход, что был описан выше.

Рассматриваемые сети магазинов пользуются популярностью среди населения и успешны на рынке в течение продолжительного времени, что говорит об успешной стратегии ведения бизнеса и хороших денежных оборотах. Но, каждому предприятию необходимо совершенствоваться и стремиться к лучшему результату, для того чтобы удержать свою позицию и противостоять конкурентной среде. Такая задача ложится опять же на отдел сбыта, отдел продаж и отдел экономической безопасности "Ритейла".

В заключении, хотелось бы сделать вывод о том, что оптовая и розничная торговля обладают рядом особенностей, которые в свою очередь определяют какая концепция экономической безопасности наиболее актуальна для того или иного предприятия. Для нормального и непрерывного функционирования деятельности торговых организаций необходимо вовремя реагировать на изменения в законодательстве, а также спросе потенциальных потребителей реализуемого продукта. Только обладая явными конкурентными преимуществами и стратегией ведения бизнеса можно разработать свою концепцию экономической безопасности и правильно структурировать ее систему.

1. Депутатова Е.Ю. Вопросы изучения покупательского поведения в контексте инноваций в ритейле // Торгово-экономический журнал. 2017. № 3. С. 141-150

2. Мокерова О.П. Управление коммерческой деятельностью предприятий оптовой торговли на основе повышения эффективности продаж // Экономика и предпринимательство. 2016. №7. С. 99-104

2. Николаева М.А., Калугина С.А. Фальсификация услуг розничной торговли // Торгово-экономический журнал. 2017. №3. С. 151-160

3. Лещенко Ю.Г. Инновационный вектор в системе экономической безопасности России // Вопросы инновационной экономики. 2019. № 2. С. 301-316

DEVELOPMENT OF AN ECONOMIC SECURITY SYSTEM OF A TRADING COMPANY

© 2020 Tarasova Tatyana Mikhailovna

Associate Professor of Department of Accounting, Analysis and Economic Security

© 2020 Tarasevich Ekaterina Alekseevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: tarasova2004@inbox.ru, egorchaegorova1998@mail.ru

Keywords: economic security, wholesale, retail, threats to the economic security of a trading enterprise, risks of economic security of a trading enterprise, economic security system.

The article is devoted to key aspects of the economic security of a trading company and the development of its system in the retail and wholesale trade. The authors propose methods, ways of introducing and improving the economic security system at trading enterprises, and also give an example of a network of retail enterprises - the Auchan hypermarket and the Pyaterochka supermarket. The article compares the economic security systems of these trade organizations.

УДК 338.2

Код РИНЦ 06.00.00

УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ В СИСТЕМЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

© 2020 Татаровская Татьяна Евгеньевна

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: tatarovskaya.tatyana@gmail.com

Ключевые слова: экономическая безопасность, предприятие, риски, риск-аппетит, оптимизация риска, управление риском, риск-ориентированный подход.

Статья посвящена использованию риск-ориентированного подхода при реализации системы экономической безопасности предприятия. Автором предложен алгоритм управления риском в рамках системы экономической безопасности, а также рассмотрены возможные направления управления рисками. В рамках исследования выявлены основные риски, присущие деятельности отечественных торговых предприятий.

Систематические действия по предупреждению риска либо минимизации его негативных последствий являются необходимостью в целях обеспечения экономической безопасности хозяйствующего субъекта. Несмотря на высокое развитие современного методического аппарата процедуры прогнозирования состояния организации, возможности автоматизации расчетов ключевых показателей и составления эконометрических моделей, до сих пор получить точный прогноз значений показателей риска и его последствий не представляется возможным. Поэтому на практике широкое применение получил форсайт-метод, представляющий собой моделирование сценариев развития ситуации в контексте различных комбинаций параметров и факторов и разработку соответствующей каждому сценарию мер по предупреждению риска, либо минимизации его негативных последствий.

Риск-ориентированный подход подразумевает такое формирование как стратегии предприятия в целом, так и бизнес-процессов в частности, которое, с одной стороны, способно предупредить о появлении рисков, а, с другой, минимизировать негативное воздействие от них на деятельность хозяйствующего субъекта. Именно поэтому в последнее время концепция ориентации на риск многими исследователями признается более перспективной применительно к практическому аспекту функционирования бизнеса, чем концепция устойчивого развития. Так, сторонники данной позиции, приводят в качестве аргумента высокий уровень неопределенности экономических отношений, а также высокую степень влияния политических факторов, мешающих выстраиванию предпосылок устойчивого развития, в то время как систематические мероприятия, направленные на выявление риска и минимизацию его негативного воздействия наиболее применимы в условиях новой нормальности.

Достижение стратегических целей бизнеса должно основываться на мероприятиях, которые были бы способны не только минимизировать риски для экономической безопасности субъекта хозяйствования, но и в полной мере способствовали бы реализации преимуществ ассортиментной, ценовой, кредитной, финансовой политик организации, и иных конкурентных преимуществ компании.

Практическая реализация риск-ориентированного подхода к экономической безопасности представляет собой поиск наиболее актуальных для конкретного бизнеса рисков из всего спектра возможных угроз. Далее происходит процесс разработки концепции управления рисками по отобранным направлениям. Методика данного процесса базируется на концептуальных основах теории ограничений Э. Голдратта, подразумевающую непрерывный поиск наиболее актуальных рисков с целью разработки мер противодействия им¹.

В качестве подхода, альтернативного к позиции минимизации риска, ряд экономистов рассматривают оптимизацию риска, достигаемую с помощью ряда последовательных действий, позволяющих сбалансированности риска и рентабельности. Управление риском с позиции его оптимизации может быть описано с помощью следующего алгоритма:

- Анализ среды возникновения риска.
- Выявление конкретного риска.
- Оценка риска.

- Определение границ уровня риска.
- Оптимизация риска.
- Анализ информации и контроль. Возвращение к первому пункту для исследования изменений среды, в условиях которой возник риск.

Количественная оценка показателя риск-аппетита возможна двумя способами:

- Сверху-вниз - приемлемый риск рассматривается как доля прибыли до налогообложения или капитала;
- Снизу-вверх - ретроспективный анализ затрат и издержек, а также исследования финансового состояния.

Таким образом, методическая база для количественного выражения риск-аппетита хозяйствующего субъекта сегодня активно пополняется за счет повышенного практического и научного интереса к данному вопросу. В частности, представлены и обоснованы способы расчета показателя риск-аппетита как с помощью многофакторных моделей, так и определенных экспертным путем, либо регламентированными решениями руководства.

Также, в разрезе обеспечения экономической безопасности в рамках стратегического планирования разрабатываются следующие направления управления риском (см. таблицу).

Возможные направления управления рисками

Направление	Описание
Определение уровня риск-аппетита	Формирование показателя, количественно определяющего размер риска, который организация считает приемлемым с позиции достижения собственных целей и обеспечения экономической безопасности
Определение и совершенствование методик взаимодействия с риском	Формирование приоритетного подхода к реакции на риск: уклонение от риска, сокращение риска и предотвращение ущерба, принятие риска, хеджирование и диверсификация
Сокращение числа непредвиденных событий и рисков	Расширение возможностей по выявлению потенциальных угроз и ускорению принятия мер, направленных на сокращение числа негативных событий и связанных с ними последствий
Управление всей совокупностью рисков	Использование агрегированного подхода к систематизации мер по управлению рисками, сформированной согласно стратегическим целям бизнеса
Нивелирование рисков за счет более эффективного использования благоприятных событий	Разработка мер по выявлению событий, влекущих за собой потенциальные выгоды, с целью дальнейшего их использования для достижения целевых показателей эффективности и перекрытия негативных последствий рисков.
Оптимизация структуры капитала организации и интенсификация использования ресурсов	Формирование информационно-аналитических материалов о рисках, позволяющих руководству организации более взвешенно подходить к процессу управления ресурсами и формирования капитала организации

"Отправной точкой" процесса управления рисками является определение уровня риск-аппетита, выражающегося в сумме денежных средств, которую субъект готов поте-

рять при реализации риска в условиях низких эффективности мероприятий по его минимизации².

Выявлению рисков, определяющих уровень экономической безопасности бизнеса, а также разработке и внедрению процедур управления рисками предшествует анализ методологий оценок рискованных ситуаций и выработка собственной, индивидуальной для каждой организации методики³. Для оценки уровня существенности последствий от наступления торговых рисков организации, как наиболее актуальных для отечественных реалий, идентифицированных в ходе анализа финансово-хозяйственной деятельности, целесообразно применять методику, рекомендованную Институтом внутренних аудиторов (ИВА), позволяющая еще на стадии принятия управленческих решений по данным ретроспективного анализа отчетных сведений классифицировать риски по диапазонам: допустимый уровень риска (в пределах риск-аппетита), критический и катастрофический.

Так, по рискам, попавшим в диапазон катастрофического уровня, представляющим наибольшую угрозу для обеспечения стабильного функционирования предприятия, будут рекомендованы решения, которые могут позволить минимизировать риск, а также оценена эффективность предложенных мер⁴.

С учетом особенности внутренней и внешней среды, а также разработок ряда экономистов, освещающих данную тему, были выделены следующие риски, наиболее присущие деятельности отечественных торговых предприятий:

- Риск невостребованности товаров;
- Риск хищения товаров;
- Риск ненадежности дебитора;
- Риск нарушения графика поставок товаров для перепродажи;
- Риск чрезмерно кредитования;
- Риск недостаточности собственных средств на покрытие обязательств;
- Риск, связанный с монополией поставщика.

По выделенным рискам возможно обозначить центры, причины и последствия возникновения, риска.

Риск-ориентированный подход к обеспечению экономической безопасности затрагивает всю деятельность организации и требует вовлечения широкого круга сотрудников, начиная от акционеров и высшего руководящего звена, до рядовых сотрудников, имеющих непосредственное взаимодействие с источниками потенциальных рисков. Кроме того, целесообразно детализировать программу риск-ориентации и адаптации ее под деятельность каждого структурного подразделения или бизнес-процесса.

Еще одним параметром, необходимым для стратегического планирования в рамках риск-ориентированного подхода к экономической безопасности, является риск-аппетит, отражающий размер и типы неопределенности, приемлемые для организации в ходе достижения поставленных целей⁵. Допустимый уровень риска, как правило, должен выражаться в единицах измерения, соответствующих стратегическим целям, и представляет собой допустимый уровень отклонения от поставленной цели. При этом возможно формирование взвешенного подхода к определению риск-аппетита, при необходимости учета приоритетности стратегических целей и выявляемых рисков.

1. Eliyahu M. Goldratt. (1998) Late Night Discussions on the Theory of Constraints. ISBN 0-88427-160-9.

2. Бурцев Ю.А., Романченко Л.Н. Процесс обеспечения экономической безопасности предприятия//Успехи современной науки и образования. - 2017. - № 4. - С. 72-75.

3. Mullakhmetov, K. S., Aminova, R. M., & Akhmetshin, E. M. (2014). Control in a management system in modern conditions. Asian Social Science, 10(24), 237-247. <http://dx.doi.org/10.5539/ass.v10n24p237>

4. Татаровский Ю.А., Татаровская Т.Е. Анализ развития малых и средних производственных предприятий в системе экономической безопасности региона // РИСК: Ресурсы, информация, снабжение, конкуренция. 2018. № 4. С. 130-133.

5. Маняева В.А., Пискунов В.А., Фомин В.П., Носков В.А. Учетная политика для целей обеспечения экономической безопасности коммерческой организации // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2017. № 8 (154). С. 76-84.

RISK MANAGEMENT IN THE ENTERPRISE 'S ECONOMIC SECURITY SYSTEM

© 2020 Tatarovskaya Tatyana Evgenyevna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: tatarovskaya.tatyana@gmail.com

Keywords: economic security, enterprises, risks, risk appetite, risk optimization, risk management, risk-oriented approach.

The article is devoted to the use of a risk-based approach in the enterprise's economic security system implementation. The author proposes an algorithm for risk management within the framework of the economic security system, as well as considers possible areas of risk management. The study identified the main risks inherent in the activities of domestic trading enterprises.

УДК 338.2

Код РИНЦ 06.00.00

СИСТЕМА СБАЛАНСИРОВАННЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ В ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

© 2020 Татаровский Юрий Алексеевич
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: tatarovsky.yury@yandex.ru

Ключевые слова: система сбалансированных показателей, экономическая безопасность, предприятие, финансовая устойчивость, дью дилидженс, хороший баланс, бизнес-процесс.

Статья посвящена использованию системы сбалансированных показателей при реализации системы экономической безопасности предприятия. Автором рассмотрено внедрение концепции системы сбалансированных показателей сквозь призму следующих составляющих: финансовая составляющая, контрагенты, кадры, внутренние бизнес-процессы. Для целей использования каждой составляющей предложены количественные индикаторы.

Сбалансированная система показателей (далее - ССП) является важным инструментом для разработки и реализации стратегических управленческих решений. Несмотря на активное развитие и ее применение на зарубежных предприятиях, в России она нуждается в дальнейшем развитии из-за необходимости повышения производительности и эффективности работы со стороны как регулирующих органов, так и бизнеса. Таким образом, адаптация данной концепции для отечественных коммерческих организаций имеет большое теоретическое и практическое значение, как для их деятельности в общем, так и для обеспечения их экономической безопасности, в частности.

Основным элементом в формировании системы ССП экономической безопасности (далее - ЭБ) является разработка стратегического подхода к обеспечению и управлению экономической безопасностью, а также его выражение через конкретные показатели.

В рамках концепции ССП не предложены методические основы либо рекомендации по формированию систем сбалансированных показателей. Однако, основным моментом в реализации концепции ССП является ее компактность, то есть каждая группа должна содержать не более 3-4 показателей.

Рассмотрим детально каждую из составляющих ССП ЭБ хозяйствующего субъекта.

I. Финансовая составляющая.

Стратегическая цель финансовой составляющей ССП ЭБ предприятия заключается в повышении финансовой устойчивости и финансовой результативности. В качестве ключевого показателя возможно использовать показатель финансовой устойчивости определяемого как эффективное формирование, распределение, и использование финансовых ресурсов, обеспечивающее развитие предприятия на основе роста прибыли, капитала и сохранения платежеспособности при сбалансированном привлечении заемных ресурсов (см. таблицу).

Перечень показателей финансовой составляющей ССП ЭБ

Показатель	Рекомендуемое значение
Коэффициент автономии	$K_{авт} \geq 0,5$
Рентабельность продаж	-
Коэффициент общей платежеспособности	$K_{оп} > 2$
Коэффициент абсолютной ликвидности	$K_{ал} > 0,2$

Представленный в таблице перечень показателей, состоит из основных коэффициентов, наиболее полно и всесторонне описывающих финансовый аспект обеспечения экономической безопасности предприятия с имеющимся рекомендуемым значением, которое может также принимать индивидуальную оценку¹.

II. Составляющая контрагентов ССП ЭБ.

Составляющая качества контрагентов ССП ЭБ, в отличие от традиционно выделяемой клиентской составляющей, шире и включает в себя не только анализ канала сбыта, но и качества снабжения. В то же время, ключевые показатели, характеризующие составляющую контрагентов ССП ЭБ, направлены на оценку, в первую очередь, качества дебиторов и состояния дебиторской задолженности, как параметров, способных привести к техническому банкротству предприятия. Таким образом, в основе показателей составляющей контрагентов ССП ЭБ лежит показатель оборачиваемости дебиторской задолженности, и доля просроченной дебиторской задолженности в общем объеме дебиторской задолженности.

В современной практике можно встретить множество методик качественной оценки надежности контрагентов, куда можно отнести и процедуру Дью Дилидженс, рекомендации ФНС России по реализации принципа должной осмотрительности налогоплательщика и др.²

Также целесообразно проводить оценку имущественного положения контрагента. Одной из самых эффективных с позиции соотношения информационной полезности и затрат на проведение аналитических процедур является проверка на соблюдение признаков "хорошего" баланса. Данная методика предполагает 6 пунктов проверки, характеризующих основные изменения параметров деятельности всего предприятия. Так, возможно предложить следующую интегральную оценку качества контрагента, основанную на соблюдении критериев "хорошего" баланса:

- Высокая, при соблюдении всех шести критериев.
- Нормальная, при соблюдении не менее двух критериев.
- Низкая (кризисная), при несоблюдении более трех критериев.

Таким образом, составляющая контрагентов ССП ЭБ позволяет не только повысить интенсивность использования ресурсов предприятия (вложенных в дебиторскую задолженность), избежать финансовых потерь, но также противодействовать налоговым и деловым рискам³.

III. Кадровая составляющая ССП ЭБ.

Составляющая использования трудовых ресурсов (кадровая составляющая ССП ЭБ) основывается на трех ключевых показателях, характеризующих конечный результат использования трудовых ресурсов, а также показатели их движения:

- Коэффициент выбытия трудовых ресурсов;
- Коэффициент обновления трудовых ресурсов;
- Выработка на одного работающего.

Сокращение коэффициента выбытия свидетельствует о том, что предприятие сохраняет свой кадровый потенциал, а профессиональный уровень ее сотрудников увеличивается. В то же время, привлечение дополнительных сотрудников свидетельствует о развитии масштаба деятельности предприятия, что в совокупности с увеличением выработки свидетельствует о положительном развитии данной составляющей ССП ЭБ⁴. Также стоит отметить, что снижение текучести кадров является важным элементом, обеспечивающим экономическую безопасность предприятия, так как:

- Сокращаются издержки на обучение новых сотрудников до уровня выбывших трудовых ресурсов, что позволяет инвестировать в повышение квалификации персонала для повышения эффективности его функционирования.

- Минимизируются риски экономической безопасности, связанные с разглашением информации, содержащей коммерческую тайну, уволившимися сотрудниками.

- Высокий профессионализм сотрудников, позволяет не только обеспечить эффективность основных бизнес-процессов и высокое качество выпускаемой продукции, но и сократить издержки функционирования, с помощью эффекта "кривой опыта".

Показатель выработки на одного работающего характеризует производительность труда на предприятии, что является ключевым показателем, описывающим качество использования трудовых ресурсов⁵.

IV. Составляющая внутренних бизнес-процессов ССП ЭБ.

Составляющая внутренних процессов ССП ЭБ направлена на противодействие основным рискам, присущим конкретной деятельности и характеризуется эффективным функционированием системы внутреннего контроля, которая может оцениваться с помощью следующих параметров:

- Наличие на предприятии системы внутреннего контроля;

- Разработка мер по контролю за сохранностью документов и защите коммерческой тайны;

- Проведение мониторинга конкурирующих компаний;

- Разработка системы по противодействию коррупции на предприятии.

Эффективность функционирования составляющей бизнес-процессов ССП ЭБ во многом зависит от систематического характера ее применения, так как она призвана выявлять недостатки и возможные риски, а также способствовать их своевременному устранению. Для этого предприятию необходимо регулярно проводить анализ составляющей рисков, содержащихся во внутренних бизнес-процессах компании.

¹ Фомин, В. П. Формирование и анализ показателей финансового состояния организации // Международный бухгалтерский учет. 2016. № 6. С. 2-8.

² Яркина Н.Н. Прикладные аспекты совершенствования управления финансовым риском в контексте обеспечения экономической безопасности предприятия // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2019. № 2 (172). С. 79-88.

³ Корнеева Т.А., Наумова О.А., Светкина И.А. Организационные аспекты обеспечения экономической безопасности крупной розничной торговли (ритейл) // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2017. № 155. С. 69-79.

⁴ Гильфанов М.Т. Организационно-методический инструментарий оценки детерминантов и обеспечения экономической безопасности организации//Социально-экономические явления и процессы. 2013. № 8 (054). С. 19-27.

⁵ Хафизова А.Р. Совершенствование сбалансированной системы показателей как эффективный инструмент стратегического управления организацией // Вестник современных исследований. 2018. № 8.2 (23). С. 94-96.

SYSTEM OF BALANCED INDICATORS IN THE ECONOMIC SECURITY OF THE ENTERPRISE

© 2020 Tatarovskij Yury Alekseevich
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: tatarovsky.yury@yandex.ru

Keywords: balanced scorecard, economic security, businesses, financial stability, due diligence, good balance, business process.

The article is devoted to the use of a system of balanced indicators in the implementation of the enterprise's economic security system. The author considers the implementation of the balanced scorecard concept through the prism of the following components: financial component, contractors, personnel, internal business processes. Quantitative indicators were proposed for using each component.

УДК 004, 336
Код РИНЦ 06.00.00

РАЗВИТИЕ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ В БАНКОВСКОМ СЕКТОРЕ НА ПРИМЕРЕ БЛОКЧЕЙНА

© 2020 Тимофеева Арина Юрьевна
студент
Самарский государственный университет
E-mail: arina_tim007@mail.ru

Ключевые слова: цифровая экономика, "сквозные" технологии, блокчейн, смарт-контракты, криптовалюта, "Мастерчейн".

Сегодня экономику можно классифицировать как цифровую экономику, так как почти все операции в банковской сфере проводятся онлайн. Именно поэтому в данной статье рассматривается сущность блокчейна и его развитие в российской экономике.

Цифровая экономика так или иначе касается всех сфер жизни общества. Однако именно банки являются основными проводниками "сквозных" технологий в индустрию финансовых услуг. Создается особая система, которая полностью изменяет функционирование банковского сектора, например, теперь множество операций происходят в online-режиме, что позволяет быстро проводить безналичные платежи. Таким образом данные услуги становятся более доступными для граждан и организаций. Но с появлением технологий, связанных с сетью Интернет, участились случаи виртуального мошенничества, поэтому гарантировать безопасность данных потребителей может блокчейн, о котором пойдет речь в данной статье.

Итак, блокчейном считается такая технология распределенного реестра, где каждый блок содержит набор подтвержденных транзакций (операций, произведенных пользователями сети, например, покупка товара, отправка средств)¹. То есть в нем записываются данные на всех компьютерах одновременно, поэтому большое количество участников может получить доступ к базе. Как говорилось ранее, любая централизованная система может быть взломана, однако блокчейн не позволяет это сделать, так как он состоит из множества блоков, в которых содержится необходимая информация, и новые блоки несут в себе зашифрованные данные из предыдущих. Именно поэтому попытка взлома будет замечена другими участниками сети и быстро ликвидирована. Также исследуемая цифровая технология работает без посредников. То есть значительно уменьшается риск подделки документов, краже финансовых средств. Это позволяет напрямую обмениваться данными, так как транзакции проверяют непосредственно сами участники сети. Еще одной возможностью недопущения фальсификации документов является серьезный алгоритм шифрования. На основе строгих математических вычислений информация становится неизменной, то есть никто не может изменить произведенную операцию².

Блокчейн-технология получила широкое распространение не только за рубежом, но и в России. Однако, что касается такой виртуальной валюты как криптовалюта, с которой блокчейн неразрывно связан, то российская экономика пока не использует ее, в отличие от европейских стран (Bank of England выпустил свою валюту *RSCoin*, в рамках централизованной системы, то есть данные о транзакциях будут храниться в ЦБ; Deutsche Bundesbank с 2018 года выпускает в качестве законного платежного средства Bitcoin, который приравнивается к евро) и Америки (Bank of America в конце 2019 года признал Bitcoin лучшей инвестицией за последние 10 лет, то есть, если бы в 2010 году мы инвестировали 1\$, то в 2019 можно было бы получить примерно 90 000\$)³.

На сегодняшний день российская экономика довольно успешно использует блокчейн в банковском секторе. Так, автоматизация процессов сокращает штат сотрудников и тем самым снижает издержки, которые могли бы понести банки при большом количестве подчиненных. По мнению руководителя blockchain-лаборатории Антона Шугая, при использовании данной технологии возможность сократить издержки банков возрастает до 80%. Быстрая обработка операций позволяет уменьшить документооборот, так как информацию по сделкам можно отследить через Интернет, например, при выдаче кредитов или страховых полисов. Как следствие, повышается качество услуг, проводимых без посредников, для конечных потребителей⁴.

Какие именно финансовые организации используют данную цифровую технологию? Рассмотрим несколько примеров. Альфа-Банк и S7 Airlines (авиакомпания международного альянса "oneworld") в 2016 году впервые провели сделку-аккредитив (такая услуга банка, необходимая для проведения крупной сделки) на основе блокчейна, используя Smart contract или смарт-контракты, то есть такой компьютерный алгоритм, который позволяет контролировать и предоставлять информацию о владении чем-либо⁵. Особенностью данной операции являлось применение двух смарт-контрактов (для открытия и закрытия аккредитива), что снизило вероятность возникновения ошибки в коде, увеличило уровень безопасности и стало более прозрачной. Продолжив свое сотрудничество в данной области, авиакомпания затрачивает меньше времени для расчета со своими посредниками. S7 проводит все операции в режиме online, в реальном времени;

такие действия значительно снижают его дебиторскую задолженность и позволяют Альфа-банку следить за проведенными операциями.

В 2017 году Сбербанк и Федеральная антимонопольная служба (ФАС) России использовали блокчейн при передаче документов. Целью данного эксперимента являлось исследование возможности хранения данных в рамках децентрализованной системы для повышения надежности, скорости и качества их взаимодействия при обмене. Также Сбербанк и "Северсталь" в 2017 провели первую международную аккредитивную сделку⁶, которая заключалась в том, что от момента подачи документов и до завершения операции участники могли следить за действиями сторон. Стоит отметить, что это было первое решение, проведенное в Восточной Европе⁷. Сегодня Сбербанк с помощью системы Сбербанк Факторинг активно сотрудничает с М.Видео на основе блокчейна. Данная технология, по мнению финансового директора "М.Видео" Екатерины Соколовой, позволяет уменьшить риски потери конфиденциальности информации, так как раньше проверка товара перед проведением платежей проводилась либо по переписке, либо телефонными звонками. Сегодня почти 70% факторинговых операций ПАО "М.Видео" переведено на систему распределенного реестра⁸.

Необходимо также отметить Ассоциацию ФинТех (Ассоциация развития финансовых технологий), основанную в 2016 году. Ее целью является создание условий для развития цифровой экономики в России и внедрение новых "сквозных" технологий для обеспечения успешного функционирования банковского сектора. Данная организация позволила создать первую в мире блокчейн платформу "Мастерчейн"⁹. В его основе лежит принцип открытого блокчейна Ethereum, доработанного специально для российского законодательства. На основе цифровой платформы построена работа с закладными у "Райффайзенбанка". То есть децентрализованная система хранения информации позволяет ускорить и упростить процесс поведения сделок, уменьшить риски отсутствия залога. По факту значительно снижаются расходы участников финансовой сферы и увеличивается уровень стабильности и надежности данных о закладных¹⁰. После законодательного утверждения электронных закладных (согласно Приказу Минэкономразвития России от 26.04.2018 N 231 "Об утверждении формы электронной закладной") выпуск этих ценных бумаг происходит с помощью услуги SmartDeal, которая предоставляет возможность совершить процесс регистрации в режиме online, после чего документы сразу отправятся в Росреестр¹¹. Операция протекания сделки очень простая: так, сотрудник банка вместе с клиентом составляют заявление, подписывают необходимые бумаги о регистрации электронной закладной; данная информация проходит через платформу SmartDeal, где формируется электронная подпись; далее закладная отправляется в Росреестр; там непосредственно формируется весь пакет документов и вскоре можно проводить оплату госпошлины также через SmartDeal.

По данным исследования, проведенного аналитической компанией MINDSMITH, в России очень активно развивается технология блокчейна: в системе финансов, логистике, топливно-энергетическом комплексе. Он позволяет сокращать время проведения операций от нескольких часов до нескольких секунд, бумажный документооборот, то есть исключается риск потери важных документов и допущения в них ошибок, предоставляет прозрачный контроль за всеми операциями. Например, более чем 150 компаний, работающих с блокчейном, могут в ближайшем будущем принести российской экономике около \$25 млрд, большинство банков РФ включается в работу с данной информационной технологией. Так, множество банков уже проводит online-платежи, "АК БАРС" банк,

Райффазенбанк и другие занимаются токенизацией традиционных финансовых инструментов (то есть на документах используется электронная подпись), Сбербанк, Банк "Открытие", Московский кредитный банк, "АК БАРС" банк и другие занимаются децентрализованным документооборотом¹².

Можно сделать вывод, что Россия стремится занять одно из лидирующих позиций по использованию данной цифровой технологии. Однако полностью использовать функции блокчейна на территории РФ мы пока не можем, так как в законодательстве нет нормативного регулирования отношений с криптовалютами. Именно поэтому возможно создание крипторубля в ближайшие годы (2020-2021). Такая криптовалюта, *во-первых*, поможет быстрее обналечивать биткойны в реальные средства.

Во-вторых, крипто рубль позволит оплачивать гражданам услуги и товары внутри страны под надзором государства. Данная мера предосторожности позволит снизить риск мошенничества в системе.

В-третьих, валюта будет иметь достаточно стабильный курс и высокую скорость денежных переводов¹³.

Таким образом, хочется отметить повышающийся интерес различных организаций по отношению к блокчейну. Как отмечалось ранее, он внедряется не только в банках, но и в сфере производства, малого бизнеса, поэтому распространение данной технологии во всех отраслях экономики будет способствовать большей доступности совершения каких-либо сделок для населения, уменьшению уровня мошенничества и краже данных, а также платежных средств из-за прозрачности проведения операций. Итак, блокчейн - это будущее России, которое позволит вывести ее на новый уровень развития.

¹ Сущность понятия "блокчейн" [Электронный ресурс] URL: <https://mcs.mail.ru/blog/blokcheyn-dlya-bankov-otlozhennaya-revolyutsiya-ili-pereotsennaya-tehnologiya>

² Функционирование блокчейна [Электронный ресурс] URL: <http://bestinvestpro.com/blokcheyn-chto-eto-ponyatnym-yazykom/>

³ Использование блокчейна в Европе и Америке [Электронный ресурс] URL: <https://ru.ihodl.com/analytics/2019-12-30/kriptovalyutnyj-rynok-itogi-2019-goda/>

⁴ Примеры использования блокчейна в России [Электронный ресурс] URL: <https://ex4.ru/blokcheyn/blokcheyn-bankov/>

⁵ Понятие смарт-контракта [Электронный ресурс] URL: <https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%A1%D0%BC%D0%B0%D1%80%D1%82-%D0%BA%D0%BE%D0%BD%D1%82%D1%80%D0%B0%D0%BA%D1%82>

⁶ Понятие аккредитивной сделки [Электронный ресурс] URL: <https://www.sberbank.ru/ru/person/additional/accrreditive>

⁷ Международная аккредитивная сделка между Сбербанком и "Северсталью" [Электронный ресурс] URL: <https://www.rbc.ru/vo/01/06/2017/593007899a7947c3e135d5f6>

⁸ Сотрудничество Сбербанка и "М.Видео" [Электронный ресурс] URL: <https://vc.ru/crypto/21979-mvideo-blockchain>.

⁹ "Мастерчейн" - первый юридически чистый блокчейн в России [Электронный ресурс] URL: <http://masterchain.rbc.ru/>

¹⁰ Изменение работы с залковыми, перевод на электронные залковые [Электронный ресурс] URL: https://comnews.ru/content/115056/2018-09-25/rossiyskie-banki-proveli-pervye-ipotechnye-sdelki-s-elektronnymi-zakladnymi?utm_source=telegram&utm_medium=general&utm_campaign=general

¹¹ Приказ Минэкономразвития России от 26.04.2018 N 231 "Об утверждении формы электронной залковой, формы соглашения о внесении изменений в электронную залковую, требований к заполнению формы электронной залковой, соглашения о внесении изменений в элек-

тронную закладную, а также требований к их формату" [Электронный ресурс - КонсультантПлюс] URL: [http://www.consultant.ru/law/hotdocs/54660.html/](http://www.consultant.ru/law/hotdocs/54660.html)

¹² Будущее блокчейна в России [Электронный ресурс] URL: <https://bits.media/na-rbw-obsudili-budushchee-blokcheyna-v-rossii/>

¹³ Идея создания кriptорубля [Электронный ресурс] URL: <https://info.finance/obzor-kriptovalyut/kriptorubl-nacionalnaya-kriptovalyuta-rossii>

THE DEVELOPMENT OF THE DIGITAL ECONOMY IN THE BANKING SECTOR WITH BLOCKCHAIN

© 2020 Timofeeva Arina Yuryevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: arina_tim007@mail.ru

Keywords: digital economics, end-to-end technologies, blockchain, smart contract, cryptocurrency, "Masterchain".

Today economics is digital because an increasing number of operations becomes online in the banking sector. It is worth to consider the principle and essence of blockchain and its participation in Russia.

УДК 336.748.12

Код РИНЦ 06.00.00

ЦИФРОВАЯ ИНФЛЯЦИЯ КАК СЛЕДСТВИЕ РАЗВИТИЯ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

© 2020 Тимофеева Арина Юрьевна*

студент

Самарский государственный университет

E-mail: arina_tim007@mail.ru

Ключевые слова: цифровая инфляция, уравнение Фишера, цифровые технологии, антиинфляционный эффект, интернет-торговля.

С развитием цифровой экономики появляются сквозные технологии, которые значительно упрощают нам жизнь. Участвуя почти во всех сферах экономической отрасли, они оказывают влияние на цены. Поэтому данная статья посвящена цифровой инфляции как феномену, возникшем в современном мире.

Началом развития цифровой экономики можно считать конец 20в. Сейчас данная сфера представляет собой одну из самых развивающихся отраслей современной экономики. Так,

* Научный руководитель - **Лунин Игорь Анатольевич**, старший преподаватель.

благодаря новым цифровым технологиям (блокчейн, BIG DATA, искусственный интеллект и др.) ускоряется проведение финансовых операций, появляются новые возможности осуществления безналичных платежей. В связи с существенным влиянием цифровых технологий на все сферы экономической деятельности, включая и денежное обращение, в экономике появился термин "цифровая инфляция"¹. Как такие нововведения оказывают влияние на инфляцию и каковы их последствия, рассмотрим в материале данной статьи.

Инфляция представляет собой процесс обесценивания денег, т.е. потерю их покупательной способности из-за заполнения каналов обращения избыточными бумажными средствами сверх реальных потребностей народного хозяйства². Происходит повышение общего уровня цен на рынке в течение некоторого периода времени. Получается, что на один и тот же объем денежных средств через промежуток времени можно будет приобрести меньше товаров или услуг, чем раньше. Так, например, с появлением кредитных денег, происходит автоматическая эмиссия. И, как следствие, появляется инфляция. Согласно количественной теории, стоимость денег прямо пропорциональна их количеству³:

$$M * V = P * Q, \quad (1)$$

где M - количество денег в обращении;

V - скорость оборота денежных средств;

P - цена на товары и услуги;

Q - количество произведенных товаров.

В соответствии с вышеприведенным уравнением И.Фишера при увеличении объема товарной стоимости, произведенной стране, необходимо увеличение объема денежной массы, находящейся в обращении для беспрепятственного товарообмена экономики. А в ситуации, когда масса денег увеличивается без роста товарной стоимости, процесс ее увеличения приводит к росту цен и снижению стоимости денег, то есть инфляции. Таким образом, цены на рынке стремительно начинают расти, и темпы инфляции увеличиваются. Аналогичный механизм может проявляться и при появлении новых форм и инструментов организации денежного обращения, так как их проявление существенно повышает скорость денежного обращения. Согласно уравнению И.Фишера, повышение скорости денежного обращения даже при существующей денежной массе способно повлиять на увеличение общего уровня цен, при условии неизменности объема реального производства.

С применением новых цифровых технологий существенно меняется структура издержек предлагаемых покупателям товаров и услуг. Происходит существенное снижение транзакционных и информационных издержек участников рынка, а это, в свою очередь, повышает степень конкуренции и оказывает сдерживающее влияние на цены. Это касается и цифровых технологий в области денежного обращения. То есть наблюдаем прямо противоположный эффект. Теперь благодаря сети Интернет увеличивается степень информированности покупателей о товарах. Таким образом, потребители имеют возможность не только узнать о ценах на продукцию от разных производителей, но и выбрать среди предложенного то, что будет выгодно им.

Новые цифровые технологии по своей сути являются антиинфляционным последствием. Приведем пример. Технология блокчейн, которая не только позволяет безопасно хранить данные, но и с помощью уменьшения документооборота увеличивает скорость проведения операций, сегодня активно поддерживается банками. Так, время на обработку транзакции (покупки какого-либо товара, перевод средств) существенно изменяется.

Если раньше этот процесс мог занять несколько дней, то теперь всего от 2 до 4 часов. Также благодаря данной технологии все данные об операции направляются участнику сети, т.е. все происходит без посредников. Следовательно, можно сделать вывод, что снижаются транзакционные издержки, являющиеся затратами на поиск, обработку информации при заключении сделок, оформлении договоров. При их снижении следует понижать стоимости данной операции и, как следствие, повышается качество услуг для потребителя⁴.

Таким образом, темпы инфляции не повышаются согласно определению, а наоборот, сокращаются, происходит переход к дефляции, к повышению покупательной способности денег и, соответственно, их реальной стоимости. Если рассматривать экономику, с введенными в ней информационными технологиями в краткосрочном периоде, то несомненно можно отметить проявляющийся эффект дефляции.

Однако если рассматривать долгосрочный период, что в России, где онлайн-торговля не распространена так, как в странах Запада (доля в РФ составляет 30-40% от офлайн-торговли, тогда как в США - 70-80%), цифровая инфляция не заметна. Так как сквозные технологии развиты не повсеместно, то и антиинфляционный эффект, осуществляемый ими, не будет оказывать достаточного влияния на реальную инфляцию, которая давит на цены.

В США доля интернет-торговли растет очень быстро по сравнению с другими странами (в 2019 году составила примерно 80%). Эффект Amazon, названный в честь одноименного онлайн-магазина (Amazon.com), присутствует при проведении транзакций по Интернету⁵. Так как все больше и больше покупателей используют именно этот сайт для совершения заказов, то и данный интернет-гигант продолжает развиваться. Так, предположим, что "цифровая" инфляция в США отстает от "обычной" примерно на 1-1,5 п.п. (процентных пункта). Из-за развивающейся конкуренции между реальными и интернет-магазинами цены на продукцию в офлайне выше, чем в онлайн-режиме, т.е. теперь отстает на 1,5-2,3 п.п. Следовательно, потребители будут приобретать товары по более низким ценам, стремясь сэкономить. Совокупный спрос на интернет-продукцию будет расти быстрыми темпами. Так как покупка, продажа происходит через сеть, то снижаются издержки на содержание трудовых ресурсов (т.е. работников необходимо меньше, заработной платы также выплачивать нужно меньше). Поэтому сейчас в США возникает тенденция сокращения реальных магазинов и перевод их в онлайн-режим. Следствием такого положения в американской экономике является слишком низкая цифровая инфляция (более 3 п.п.), возникающая из-за увеличивающегося спроса именно на товары, которые можно заказать по Интернету⁶.

Данная проблема касается непосредственно и деятельности центральных банков. Новые цифровые технологии организации денежного обращения имеют иную природу происхождения, нежели чем современные кредитные деньги. Именно поэтому с развитием сквозных технологий приходится менять методы и способы денежно-кредитной политики, а также находить новые пути ее осуществления.

Хочется отметить, что цифровые технологии все в больше и больше применяются в нашей деятельности, а это, в свою очередь, безусловно очень важно для нашего будущего и экономики в целом. Но их применение и экономическое содержание в области денежного обращения должно быть учтено политикой центральных банков в области

управления инфляционными процессами в силу разностороннего характера воздействия на уровень цен, что поможет экономике в целом находиться в стабильном положении.

¹ Сущность "цифровой инфляции" [Электронный ресурс] URL: <http://digital-economy.ru/mneniya/inflyatsiya-inflyatsii-v-usloviyakh-perekhoda-v-tsifrovuyu-formatsiyu>

² А.М. Лопухов Определение инфляции // Словарь терминов и понятий по обществознанию. 9-е изд. 2016. 512 с.

³ Формула количественной теории денег [Электронный ресурс] URL: <http://www.grandars.ru/student/finansy/kolichestvennaya-teoriya-deneg.html>

⁴ Функционирование блокчейна [Электронный ресурс] URL: <http://bestinvestpro.com/blokchejn-cto-eto-ponyatnuy-yazykom/>

⁵ Сущность эффекта Amazon [Электронный ресурс] URL: <https://www.entrepreneur.com/article/325556>

⁶ "Цифровая инфляция" в США [Электронный ресурс] URL: <https://econs.online/articles/ekonomika/tsifrovaya-inflyatsiya/>

DIGITAL INFLATION AS A RESULT OF THE DEVELOPMENT OF DIGITAL ECONOMY

© 2020 Timofeeva Arina Yuryevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: arina_tim007@mail.ru

Keywords: digital inflation, Fisher's equation, digital technology, anti-inflation effect, e-commerce.

Now economics is developing, therefore end-to-end technologies are appeared. They participate in almost all areas of the economic industry and wield influence on prices. This article is about digital inflation. It is phenomenon in modern economy.

УДК 330.12

Код РИНЦ 06.00.00

ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ ЛОГИСТИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ СБЫТА ТОРГОВЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

© 2020 Тойменцева Ирина Анатольевна

доктор экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: tia67@rambler.ru

Ключевые слова: сбытовая деятельность, оптовая и розничная торговля, ассортимент, конкурентоспособность, реклама, транспортировка, логистические посредники.

В статье изучена сущность сбытовой деятельности предприятий оптовой торговли, рассмотрено содержание сбытовой деятельности в зависимости от формы оптовой торговли, а также исследованы механизмы управления сбытовой деятельностью предприятия оптовой торговли. Авторы отмечают, что сбытовая деятельность оптовых предприятий заключается не только в сбыте продукции, но и в ее хранении, транспортировке и грузопереработке, поэтому в целом она направлена на повышение конкурентоспособности предприятия, удовлетворение потребностей клиентов и увеличение прибыли.

Торговля, в том числе и оптовая, играют существенную роль в формировании товарного ассортимента для розничной торговли, а также способствует продвижению продукции по каналам сбыта от производителя к конечным потребителям.

Хорошо слаженная работа оптового предприятия способствует формированию широкого ассортимента розничных предприятий, обеспечивая, в том числе бесперебойность поставок в нужное место, в строго определенном объеме и с минимальными издержками.

Согласно проведенным исследованиям, выявлено, что сбытовые функции по сравнению с производителями продукции и предоставления услуг лучше выполняют именно оптовые организации, потому что располагают большими складскими площадями, осуществляют разукрупнение партий товаров, поступающих от производителей и комплектацию широкого ассортимента товаров для розничных торговых сетей¹. Также оптовые компании часто оказывают дополнительные услуги широкого спектра, такие как доставка, страхование, экспедирование грузов и др.

На пути следования грузов от оптовой компании до конечных покупателей могут быть оказаны такие услуги как:

- Реклама на местах продаж;
- Проведение мероприятий по увеличению продаж;
- Доставка товаров;
- Предпродажная подготовка;
- Организация сервисных центров, при поддержке производителей, для технически сложных товаров.

Логистическая концепция сбыта исходит из общей концепции оптового предприятия и содержит основные аспекты сбытовой политики с целью повышения его конкурентоспособности².

Управление оптовыми запасами состоит из нормирования и мониторинга его состояния. Формирование товарно-материальных запасов происходит в первую очередь в зависимости от спроса на товары и услуги. Управление запасами на каждом уровне может способствовать бесперебойной поставке продукции оптовыми потребителям, ускоряя оборот и минимизируя стоимость хранения.

Управление ассортиментом продукции включает в себя формирование ассортимента для оптовых и розничных предприятий, учет имеющегося на складе товара и своевременное его обновление, согласно изменяющимся предпочтениям конечных потребителей.

Помимо управления оптовыми запасами и ассортиментом продукции, при рассмотрении оптовой торговли следует учитывать и другие особенности сбытовой деятельно-

сти, к которым можно отнести точное определение целевого рынка, формирование долгосрочных и перспективных отношений с заказчиками.

Также планирование сбытовой деятельности зависит от формы оптовой торговли. В результате каждой форме оптовой торговли соответствует перечень направлений коммерческой деятельности, которые представлены в таблице.

На сегодняшний момент наибольшее распространение получили такие формы организации коммерческой деятельности оптовых предприятий как:

- Мелкооптовые торговые организации, представленные оптовыми базами и складами;

- Крупнооптовые торговые организации, имеют крупные распределительные центры, обладают обширной клиентской базой, из которых часть клиентов могут забирать заказанные товары сами, а другая часть оформляют доставку товара;

- Оптовые посредники обеспечивают закупку товара у производителей внутри страны или у иностранных производителей и далее поставляют товар в мелкооптовые компании или продают товар через биржи, а также через механизмы государственных закупок.

Формы организации коммерческой деятельности в оптовой торговле

Форма оптовой торговли	Содержание коммерческой деятельности
Оптово-посредническое предприятие	Предприятия данной формы функционируют по товарному признаку, специализируются на обеспечении потребителей определенным видом продукции
Оптовые торговые центры	В оптовых торговых центрах обычно есть выставочный зал с представленными образцами товаров. Оптовая и розничная торговля связаны с этой формой организации бизнеса
Оптовые склады	Главное условие существования предприятий данной формы - это наличие большого объема товарооборота. Особенность этого модуля в том, что выставочный зал и офис географически удалены от складских помещений
Оптовые рынки	Продажа товаров на оптовых рынках регулируется гражданским законодательством, основанным на равенстве участников экономических отношений, неприкосновенности их собственности и недопустимости вмешательства администрации рынка в их коммерческую деятельность

Опираясь на данные формы организации, оптовые компании решают вопрос об организации единого централизованного склада или системы складов, при этом допустимо их совместное взаимодействие. основополагающим фактором для этого служит соотношение издержек на содержание складов и улучшения качества обслуживания клиентов оптовика.

Если сравнивать работу и общее состояние складов и распределительных центров в России и Европе, то можно сделать ряд заключений. Превосходство складов Европы над Россией заключается в том, что у них выше автоматизация, а соответственно все процессы происходят значительно быстрее. Высокая автоматизация складов в Европе яв-

ление в какой-то степени вынужденное. В первую очередь, потому что компаниям не хватает персонала для работы на складах. Население Европы стремительно стареет. А на обычном складе сотрудник перемещается по маршруту, заданной системой управления складом. За рабочую смену сотруднику потребуется пройти несколько километров, чтобы скомплектовать товар. Это требует от сотрудника определенной физической формы. При автоматизации склада можно реализовать подбор товара, таким образом, чтобы сотрудник стоял на месте, а товар сам к нему перемещался. Когда сотрудник набирает нужное количество единиц товара, лишний товар по транспортеру возвращается на место. При автоматизации работы склада не требуется высокая степень физической выносливости, поэтому на такой работе может работать человек пенсионного возраста.

При автоматизации склада сокращается количество работников, что снижает расходы на зарплату персонала. В странах, где недешевая рабочая сила и наличие ее дефицита, компании просто вынуждены искать различные варианты снижения затрат. В России также намечается тенденция увеличения среднего возраста работающих.

В Европе власти стараются создавать комфортные условия для размещения складов на собственных территориях предприятия или организуют строительство целой складской системы, включающей склады от разных производителей за пределами города. В Германии, например для организации собственного производства, в том числе и строительства склада, выделяют дотацию, равную половине стоимости инвестиций. В нашей стране у производителей нет таких возможностей. В настоящее время из собственников складов, сдаваемых в аренду мало тех, кто вкладывается в автоматизацию склада. Собственники нацелены на получение максимальной прибыли в ближайшее время, а следует мыслить стратегически и видеть перспективу долгосрочных вложений.

Важным элементом стимулирования сбыта в системе оптовой торговли являются маркетинговые исследования рынка, которые осуществляются этапами:

- изучения микрoэкономических параметров рынка и аспектов его состояния;
- анализ распределения рыночных долей между компаниями-конкурентами и оценки развития оптовой организации;
- изучения новых товаров и услуг;
- изучения оптовых покупателей и тенденций их поведения на рынке, оценки их возможностей;
- изучения ценовой политики;
- анализ методов сбыта и существующих каналов распределения;
- изучения способов стимулирования сбыта.

Проанализировав состояние рынка, следуя этапам, приведенным выше, оптовики выбирают оптимальные методы и механизмы развития сбытовой деятельности, и увеличение потребителей. Для этого используют следующие формы продвижения товаров и услуг на рынок:

- планирование, организация и проведение рекламных мероприятий;
- организация торговых выставок и ярмарок;
- установление персональных контактов и продаж розничным торговцам;
- предоставление дополнительных услуг покупателям и персональных скидок.

Успех сбытовой логистики во многом зависит от того, насколько качественно и эффективно происходит процесс управления сбытом и координации маркетинговых каналов распределения на предприятии оптовой торговли. На первом этапе проводится поиск посредников и установление с ними договорных отношений, которыми определяется оптимальный размер товарных заказов и условия приемки, хранения, сортировки и отправки товаров покупателям. Заключительным этапом является контроль исполнения договорных обязательств всех участников.

Сегодня конкуренция на рынке между фирмами достаточно велика в связи, с чем возрастает риск коммерческой деятельности предприятий оптовой и розничной торговли. О высоком динамизме уровня влияния предпринимательских рисков во многих отраслях народного хозяйства, в том числе в сфере услуг и логистике, отмечают в своей статье отечественные ученые-экономисты³.

Производитель продукции должен задумываться не только о качестве своего товара, но и о том, как доставить его до потребителя. За это отвечает распределительная логистика. Она выступает связующим звеном между производителем и покупателем, реагирует на возникший спрос и старается своевременно удовлетворить его в нужном количестве и с минимальными затратами.

Осуществлять сбыт своей продукции фирма-производитель может как своими силами (инсорсинг), так и за счет логистических посредников (аутсорсинг).

Аутсорсингом является передача частично или полностью каких-либо функций или бизнес-процессов, которые предприятие не может выполнить сама или точно знает, что эти функции лучше выполнят специализированные сторонние компании, причем с минимальными издержками⁴. Такие организации называют посредниками или провайдерами логистических услуг.

Посредником может выступать как физическое, так и юридическое лицо, цель которого заключается в продвижении товара до конечного потребителя. К логистическим посредникам относят специализированные транспортно-экспедиторские организации, грузоперерабатывающие предприятия, стивидорные компании, терминалы, склады, распределительные центры и другие организации.

Каждая из посреднических фирм предоставляет различный перечень услуг и выполняет определенный спектр функций, в зависимости от своей специализации.

Вспомогательными логистическими посредниками чаще всего выступают учреждения финансового и информационного сервиса, страховые и охранные компании, таможенные брокеры, учреждения лицензирования, стандартизации, сертификации и другие.

Предприятия, которые используют в своей деятельности логистических посредников, могут получить от взаимодействия с ними определенные выгоды:

- увеличивается скорость реализации товаров, снижаются запасы на складе, что способствует увеличению оборачиваемости капитала предприятия и повышению его дохода.

Повышается возможность более оперативно и своевременно реагировать на изменение рыночной конъюнктуры за счет приближенности продавца к покупателю.

Появляется возможность повысить конкурентоспособность товаров благодаря сокращению сроков поставки товаров.

Появляется обратная связь между производителем и потребителем.

При выборе посредников стоит учитывать следующие критерии: правовая обеспеченность, уверенность в качестве предоставляемых услуг, надежность, устойчивость финансового положения и его репутация.

Важнейшее место среди логистических посредников занимают те, кто осуществляет функции физического распределения и поддерживающие функции.

На сегодняшний момент, благодаря бурному развитию мирового бизнеса, число логистических провайдеров значительно выросло. Согласно Западной классификации логистической деятельности, можно выделить 5 уровней логистического сервиса (Party Logistics - PL), отличия которых в спектре оказываемых услуг и технологическом уровне⁵.

1PL (First Party Logistics) - Автономная логистика, на основе инсорсинга. Данный сервис характеризуется тем, что сам владелец товара, то есть производитель осуществляет выполнение всех логистических функций.

2PL (Second Party Logistics) - Традиционная логистика или "логистика второй стороны". Заключается в частичном аутсорсинге, то есть фирма-производитель берет на себя часть функций, а другую часть передает сторонней транспортной организации.

3PL (Third Party Logistics) - Комплексный логистический аутсорсинг. Данный тип сервиса предполагает передачу всех или наиболее основных логистических функций оператору логистических услуг. Оператор оказывает комплекс услуг, среди которых может быть транспортировка, складирование и экспедирование груза.

4PL (Fourth Party Logistics) - Интегрированный логистический аутсорсинг. Особенность этого сервиса заключается в применении системного подхода к управлению всеми логистическими бизнес-процессами заказчика, планировании и проектировании цепочек поставок, координации действий компании и ее ключевых контрагентов в цепи поставок и их эффективного взаимодействия.

5PL (Fifth Party Logistics) - "Виртуальная" логистика. 4PL провайдер превращается в 5PL, когда начинает оказывать услуги сетевого бизнеса. Он начинает широко использовать Интернет пространство для оказания всего спектра услуг. Это позволяет осуществлять своевременное, всестороннее и более глубокое взаимодействие с клиентами в режиме реального времени.

В мире насчитывается не так много провайдеров 4 уровня (4 PL), а в России не многочислен и 3 уровень (3 PL). Логистический аутсорсинг в России развивается с ощутимым отставанием от зарубежных стран. В настоящий момент на рынке логистических услуг в России доминируют узкоспециализированные логистические посредники (2 PL), однако все идет к тому, что постепенно фирмы стараются внедрять в свою деятельность я услуги 3 PL провайдеров.

Логистические провайдеры развиваются и совершенствуют предлагаемые сервисы, фирмы стремятся улучшить спектр предоставляемых услуг. Посредники образуют четкие связи между фирмой-производителем и потребителем, понижая издержки по продвижению продукта, создавая тем самым более низкие цены для потребителей.

В результате можно сделать вывод о том, что рациональная организация процессов сбыта (доставка товаров в определенных объемах и в установленные сроки от производителя до конечных потребителей) как в оптовой, так и в розничной торговле имеет

важное значение для экономики страны в целом. Оптовые компании взаимодействия с розничными сетями становятся наиболее осведомленными об изменяющихся потребностях конечных покупателей, поэтому могут организовать качественную и высокоэффективную систему сбыта для розничной торговли как самостоятельно, так и при поддержке производителей продукции. и играют ведущую роль Строительство автоматизированных складов, распределительных центров и организация совместной деятельности с логистическими компаниями - посредниками способствует увеличению прибыли всех участников логистической цепи.

¹ Лесникова, Э.П. Особенности коммерческой и инновационной деятельности в оптовой торговле // Научный журнал НИУ ИТМО. Серия "Экономика и экологический менеджмент". - 2018. - №1.

² Тойменцева И.А., Тойменцева А.А. Логистика как инструмент обеспечения конкурентоспособности предприятий оптовой торговли // Экономика и предпринимательство. 2018. № 12 (101). С. 711-715.

³ Павлова А.В., Ашмарина С.И. К вопросу об актуальных, нарастающих и ниспадающих рисках предпринимательской деятельности// Вестник Самарского государственного экономического университета. 2019 №12 (182).³Бондаренко В.А, Гузенко Н.В.

⁴ Аутсорсинг логистических услуг: реалии и тенденции // Финансовые исследования №3 (48) 2015. С 176-181.

⁵ Мамаев, Э.А. Логистические провайдеры в транспортных системах / Э.А. Мамаев, Е.А. Чеботарева, Н.А. Ковалева // ФГБОУ ВО РГУПС. - Ростов н/Д, 2017 - 130 с.: ил., прил. с. 118-123.

FEATURES OF ORGANIZATION OF LOGISTICS SYSTEM OF SALES OF TRADING ENTERPRISES

© 2020 Toymentseva Irina Anatolyevna
Doctor of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: tia67@rambler.ru

Keywords: sales activities, wholesale and retail trade, assortment, competitiveness, advertising, transportation, logistics intermediaries.

The article examined the essence of the marketing activities of wholesalers, reviewed the content of marketing activities depending on the form of wholesale, and explored the mechanisms for managing the marketing activities of wholesalers. The authors note that the marketing activity of wholesale enterprises is not only in the marketing of products, but also in their storage, transportation and cargo handling, therefore, in general, it is aimed at increasing the competitiveness of the enterprise, meeting customer needs and increasing profits.

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ РЕГИОНАЛЬНЫХ РАЗЛИЧИЙ ЭНЕРГОЕМКОСТИ ВРП

© 2020 Токарев Юрий Алексеевич
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: tokarev_ya@mail.ru

Ключевые слова: типология, динамика, регион, статистика, энергоёмкость.

В статье проводится анализ территориальных различий энергоёмкости ВРП (на примере Российской Федерации). Сделан вывод о высокой степени неоднородности регионов и об устойчивости в динамике рейтинга субъектов Российской Федерации по уровню энергоёмкости. Применяются методы статистических группировок, методы ранговой корреляции, методы анализа рядов распределения.

Энергоэффективность экономики является значимым трендом современного развития общества. Планы перехода на альтернативное топливо, внедрение энергосберегающих технологий, развитие электротранспорта становятся реалиями во многих странах. Эти аспекты отражены в документах, принятых Правительством РФ, в частности, в "Энергетической стратегии России на период до 2030 года". Это документ, в котором не только декларируются стратегические цели развития, но и устанавливаются нормативные, целевые индикаторы, призванные количественно оценивать и контролировать процесс.

В стратегических документах важным индикатором энергоэффективности является энергоёмкость; она рассматривается как управляемый показатель, который может выступать актуальным предметом научных исследований¹. Кроме того, энергоэффективность и энергоёмкость могут являться одним из аспектов экономической безопасности страны².

В нашем исследовании была поставлена цель дать статистическую оценку территориальных различий показателя энергоёмкости ВРП в Российской Федерации, то есть провести территориальный анализ энергоэффективности региональной экономики.

Одной из ключевых задач статистического познания является группировка, то есть разделение изучаемой совокупности на некие группы, однородные в том или ином отношении. Особую роль в этом играют типологические группировки, на основе которых создаются типические группы регионов. Для углубления анализа имеет смысл строить типологии по исходным данным за несколько лет (как минимум - 2) и сравнивать состав выделенных групп.

Источником данных является официальная статистика Росстата. Временной ряд выбран с 2014 по 2017 годы. Более ранние данные будут не совсем корректны в нашем исследовании, так как они не включали новые территории - Крым и Севастополь. Более поздних данных пока не опубликовано.

Ниже представлена динамика типологических группировок регионов страны по энергоемкости валового регионального продукта (табл. 1). Всего проанализировано 84 субъекта Российской Федерации. Из расчетов "выпал" Ненецкий автономный округ - по нему Росстат не приводит официальную статистическую информацию.

Таблица 1

Типологии регионов России по энергоемкости ВВП

Тип	Энергоемкость (кг у.т./ на 10 тыс.руб.)	Число регионов по годам			
		2014	2015	2016	2017
Регионы с низкой энергоэффективностью	Более 250	14	10	10	7
Регионы с пониженной энергоэффективностью	200-250	19	8	7	8
Регионы со средней энергоэффективностью	150-200	29	31	32	28
Регионы с повышенной энергоэффективностью	100-150	17	23	23	25
Регионы с высокой энергоэффективностью	Менее 100	5	12	12	16
ИТОГО		84			

В целом по стране за 2014-2017 годы средний уровень региональной энергоемкости снизился незначительно, поэтому мы выбрали стандартный набор групп.

Мы можем отметить позитивную тенденцию увеличения числа регионов с повышенной и высокой энергоэффективностью (то есть имеющих низкую энергоемкость - менее 150 кг у.т./ на 10 тыс.руб. ВРП). Если в 2014 году их было 22, то в 2017 году стало 41. Также отмечаем снижение количества регионов с пониженной и низкой энергоэффективностью (более 200 кг у.т./ на 10 тыс.руб. ВРП) - с 33 до 15. И только в средней группе число субъектов варьирует в узких пределах - от 28 до 32, что глобально не сказывается на территориальном распределении данного показателя.

По данным типологических группировок сложно установить какую-либо территориальную закономерность распределения регионов России по энергоемкости. Например, в группе с низкой энергоэффективностью (соответственно, с высокой энергоемкостью) представлены как промышленно развитые Челябинская и Кемеровская области, так и ориентированные на сельское хозяйство Чечня и Тыва. В группе с высокой энергоэффективностью преобладают экономически развитые территории.

Рассматривая статистику за 2014-2017 гг., отметим знаковые моменты. Так, наименьшее значение энергоемкости ВРП отмечено в г. Москва в 2017 году - 25,96 кг у.т./ на 10 тыс.руб. Федеральный город Москва стабильно занимал первые места в каждом рейтинге энергоэффективности, имея существенно меньшие значения в сравнении с конкурирующими регионами. К ним относятся Ямало-Ненецкий автономный округ, Сахалинская область, Санкт-Петербург. Эти регионы являются промышленно развитыми, что позволяет высказать гипотезу о взаимосвязи уровня промышленного развития территории и энергоэффективности ее экономики³.

На обратном полюсе рейтинга находятся: Кемеровская область (достигшая значения 538,69 кг у.т./ на 10 тыс.руб. в 2014 году), Липецкая область, республики Тыва и Хакасия, Вологодская область.

В аналитических целях важно знать, как менялись занятые регионами места в общем рейтинге энергоэффективности за несколько лет, то есть в динамике. Иными словами, произошли ли изменения в территориальной структуре энергопотребления. Решить эту задачу можно посредством расчета коэффициентов ранговой корреляции между занятыми местами (рангами).

Мы рассчитали попарно значения коэффициентов ранговой корреляции Спирмена за 2014-2017 годы (табл. 2).

Таблица 2

Значения коэффициентов Спирмена

Годы	2014	2015	2016	2017
2014	---	0,93	0,92	0,91
2015		---	0,96	0,94
2016			---	0,96
2017				---

Все коэффициенты статистически значимы с достоверностью 95 %. Можно сделать вывод о стабильности в изменении рангов регионов России за указанный промежуток времени.

Кратко рассмотрим результаты сравнений в динамике рангов регионов. 2 региона имели стабильные места в течение всего рассматриваемого периода - Москва (1 место) и Чеченская республика (79). Еще 14 регионов имели колебание позиций в 1-2 места, и это также касалось в основном регионов с крайними значениями. 16 регионов имели колебания в 3-5 мест.

В то же время была обратная ситуация. 5 субъектов Федерации имеют разброс занятых мест - более 20 позиций. Особенно это касается республики Крым (разброс в 63 позиции - от 71 места в 2014 году до 8 места в 2015 году). Здесь есть объяснение, связанное с особенностями адаптации этой южной территории в составе Российской Федерации.

Анализ территориальной дифференциации показателя энергоемкости ВРП продолжается построением рядов распределения. Ряды характеризуются стандартным набором статистических величин, отражающих средние значения признака и его территориальную вариацию⁴ (табл. 3).

Таблица 3

Статистические характеристики энергоемкости ВРП в субъектах Федерации

Годы	2014	2015	2016	2017
Среднее, кг у.т./ на 10 тыс.руб.	197	173	170	159
Среднее квадратическое отклонение, кг у.т./ на 10 тыс.руб.	89	79	75	70
Коэффициент вариации, %	45	46	44	44

Рассчитанные статистические характеристики - среднее значение, среднее отклонение и коэффициент вариации - отражают особенности территориального распределения энергоёмкости ВРП. Постепенно средний уровень энергоёмкости снижается, так же как снижается и среднее квадратическое отклонение, однако остается стабильным (и при этом высоким) коэффициент вариации энергоёмкости - в районе 45 %. Это говорит о том, что регионы страны все еще неоднородны с точки зрения потребления энергии.

Такое обстоятельство может быть связано как с климатическими и природными особенностями территорий, так и с аспектами экономического развития и расселения населения. Этот вопрос представляет серьезный научный интерес и уже рассматривался в некоторых научных работах⁵. Для количественной оценки влияния факторов на энергоёмкость ВРП требуется проведение отдельного статистического исследования, связанного с построением регрессионных моделей и их статистическим анализом.

¹ Чепель С.В. Энергоёмкость развития и предпосылки ее ограничения: эконометрический анализ с акцентом на страны СНГ / Финансы и кредит. 2017. Том 23. Выпуск 40. С.2420-2436.

² Косякова И.В. Реальный сектор экономики России: стратегии управления, инвестиции и инновации: монография / И.В. Косякова, Ю.И. Минина, В.Д. Белоусов и др. М.: Перо, 2016. 215 с.

³ Bakanach O. V., Proskurina N. V., Merkusheva N. I., Tokarev Yu. A. Statistic analysis of industrial potential in the Russian Federation: a regional aspect / Mediterranean Journal of Social Science (Vol. 6 № 6 Supplement 3, November 2015) P. 384-391.

⁴ Гужова О.А., Токарев Ю.А. Статистика в управлении социально-экономическими процессами. М.: ИНФРА-М, 2017. 172 с.

⁵ Морулева Л.А. Анализ факторов, оказывающих влияние на энергоэффективность экономики / Экономические науки. 2015. Выпуск 6 (37). Часть 3. С.75-77.

STATISTICAL ANALYSIS OF REGIONAL DISTINCTIONS OF POWER CONSUMPTION OF GRP

© 2020 Tokarev Yury Alekseevich
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara state economic university
E-mail: tokarev_ya@mail.ru

Keywords: typology, dynamics, region, statistics, power consumption.

The article analyzes the territorial differences in the energy intensity of GRP (on the example of the Russian Federation). The conclusion is made about the high degree of heterogeneity of regions and about the stability in the dynamics of the rating of the subjects of the Federation in terms of energy intensity. Statistical grouping methods, rank correlation methods, and distribution series analysis methods are used.

РАЗРАБОТКА ПРОЕКТА ПО РАЗВИТИЮ ОБЪЕКТА КОММЕРЧЕСКОЙ НЕДВИЖИМОСТИ

© 2020 Трофимова Дарья Владимировна
студент

© 2020 Корнилова Анна Дмитриевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: darr.trofimova@yandex.ru, adkornilova@yandex.ru

Ключевые слова: девелопмент, объект коммерческой недвижимости, девелопмент коммерческой недвижимости, проект развития коммерческой недвижимости, инвестиции в недвижимость, мастер-план, разработка концепции коммерческой недвижимости.

Статья посвящена изучению девелопмента коммерческой недвижимости, определению его основных задач, а также разрабатывается в общем виде план по развитию объекта коммерческой недвижимости. Авторы также рассматривают важность составления мастер-плана при вопросе инвестирования средств в объект коммерческой недвижимости.

Предпринимательская деятельность в сфере развития объектов коммерческой недвижимости становится все более многоуровневой. На рынке недвижимости осуществляют деятельность не только многопрофильные организации, но и те, что работают с различными типами объектов недвижимости. Речь идет про развитые диверсифицированные компании, которые работают как в сфере девелопмента, так и консалтинга. Но и для их функционирования необходима развитая рыночная структура на рынке недвижимости¹.

Девелопмент коммерческой недвижимости предусматривает наличие следующих действий со стороны девелоперской организации:

- оценку перспектив участка и застройки, и недвижимого объекта;
- получение разрешения у компетентных органов на застройку;
- подбор подрядчиков, контроль за расходом материалов, а также возведением объектов согласно смете;
- привлечение инвестиций;
- реализацию или передачу готовых объектов заказчику;
- подбор арендаторов и оформление договора по аренде торговых площадей;
- управление возведенным объектом.

Задачи девелопмента коммерческой недвижимости:

- максимально использовать землю в условиях ее дефицита и высокой стоимости;
- выстроить площади различного назначения (офисы, торговые бутики, кинотеатры, салоны и прочее), что будет способствовать диверсификации рисков инвесторов;

- ориентироваться на маркетинговые исследования (демография, густонаселенность района, доходы населения, конкурентная среда, транспортная развязка и приближенность к метро и проч.);
- разделить парковки арендаторов офисов, покупателей, арендаторов торговых помещений и жильцов;
- выбор типа архитектурного проекта (вертикальный или горизонтальный);
- обеспечение качества обслуживания покупателей и стимулирование их повторного прихода;
- ориентация на развлечения (кафе, развлечения)².

В системе развития девелоперского проекта существуют такие инструменты, которые позволяют снижать риски проекта и делать его привлекательным для инвесторов. Основным таким инструментом является мастер-план. Он позволяет представить развитие территории в перспективе и необходим если реализацией проекта занимаются несколько собственников одновременно. Когда общая концепция развития территории разработана на 5-15 лет (стадия преддевелопмента) создается мастер-план. Суть мастер-плана наглядно представлена на рисунке².



Рис. Суть мастер-плана²

Мастер-план разрабатывается обычно в три этапа:

- согласовываются цели и задачи девелоперского проекта с заказчиком;
- выполняется макроанализ для определения положения участка, согласуются вопросы его функционального зонирования, уточняются масштабы девелоперского проекта и осуществляется сравнение его с аналогами;
- разрабатывается концепция мастер-плана и прорабатывается визуализация будущей коммерческой недвижимости. Определяются основные параметры застройки, осуществляется моделирование, финансовый анализ.

Девелопмент коммерческой недвижимости является перспективным направлением развития как экономики, так и социальной сферы во многих странах. Агенты по недвижимости нацелены на создание многоформатного продукта для того, чтобы сократить риски

и привлечь необходимое количество потенциальных заказчиков и, как следствие, повысить доходность объекта коммерческой недвижимости

Основная сложность в разработке концепции в данном случае заключается в определении правильного сочетания востребованных параметров в объекте коммерческой недвижимости. Создание уникальности будущего объекта недвижимости, которая позволит ему стать более конкурентоспособным и отличительным от аналогов - первостепенная задача при разработке такого проекта.

Концепция развития объекта коммерческой недвижимости включает в себя следующие этапы³:

Этап 1: Разрабатывается концепция девелоперского проекта:

1. Проводится маркетинговое исследование.

2. Анализ будущего объекта коммерческой недвижимости:

2.1. Описание расположения участка коммерческой недвижимости и основных его характеристик. Рассматривается его окружение;

2.2. Исследование пешеходной и транспортной развитости участка. Возможности развития района;

2.3. Коммерческая привлекательность участка (SWOT-анализ) под строительство объекта коммерческой недвижимости.

3. Проведение анализа конкурентного окружения. Исследование рынка коммерческой и жилой недвижимости в окрестности участка. Сравнение арендных ставок.

4. Выводы по наилучшей эксплуатации коммерческой недвижимости. Формирование необходимых параметров от будущего объекта коммерческой недвижимости.

5. Предоставление услуг предварительного брокериджа объекта недвижимости, в основе которой лежит определение агентом коммерческой недвижимости заинтересованности арендаторами в строящемся объекте. Итоговыми получаются данные о средней ставке аренды в зависимости от этажа и зоны функционального использования:

5.1. Создание презентации о предварительной планировочной и коммерческой концепции объекта коммерческой недвижимости;

5.2. Формирование пула арендаторов в рамках объекта из операторов, соответствующих концепции, на основании их планов развития, форматов для конкретного местоположения и прогнозируемых арендных ставок. Проведение опроса потенциальных арендаторов на предмет заинтересованности в аренде помещений в объекте;

5.3. Формирование выводов и сводного отчета относительно заинтересованности потенциальных арендаторов в объекте.

6. Разработка концепции объекта:

6.1. Определение основных характеристик качественного многофункционального комплекса, определение типа объекта, определение зоны охвата/обслуживания объекта;

6.4. Определение качественных и количественных характеристик объекта: общая площадь, арендная/полезная площадь, количество уровней/этажность, высота потолков, ширина торговой галереи, лифты, эскалаторы, паркинг, коммуникации. Рекомендации по планировочным решениям и зонирование по товарным группам;

6.6. Целевые группы посетителей объекта;

- 6.8. Формирование пула арендаторов и их расположение в составе объекта. Архитектура, материалы строительства, материалы внешней и внутренней отделки Объекта;
- 6.10. Преимущества Объекта;
- 6.11. Рекламное продвижение Объекта.
- 6.12. Средняя ставка аренды по группам арендаторов и в разбивке по этажам;
- 6.14. Заполняемость;
- 6.15. Расчет арендного потока.

ЭТАП 2. Финансовый анализ проекта

Наиболее перспективным направлением социально-экономического развития было и остается строительство объектов коммерческой недвижимости⁴. Это стало истоком того, что девелоперская деятельность является главным способом осуществления развития и совершенствования этой сферы экономики.

Эффективность использования объектов коммерческой недвижимости - это необходимое условие, при реализации проекта по развитию недвижимости. Так как это повышает инвестиционную привлекательность региона.

¹ Девелопмент недвижимости. Инвестиционный анализ и проектный консалтинг. Учебное пособие / Г.М. Стерник, С.Г. Стерник, Н.В. Тулинова. - М.: Проспект, 2017. - 304 с.

² Девелопмент в строительстве/ Е.Е. Ермолаев. - М.: Стройинформиздат, 2015. - 972 с.

³ Экономика недвижимости : учебник для вузов. - 3-е изд., исправл. / А.Н. Асаул, С.Н. Иванов, М.К. Старовойтов. - СПб.: АНО "ИПЭВ", 2016.-304 с.

⁴ Belanova N.N., Kornilova A.D., Sultanova A.V. TARGET INDICATORS AND DIRECTIONS FOR THE DEVELOPMENT OF THE DIGITAL ECONOMY IN RUSSIA // ADVANCES IN INTELLIGENT SYSTEMS AND COMPUTING . -T.908, 2020, p. 111-118.

DEVELOPMENT OF A PROJECT FOR THE DEVELOPMENT OF COMMERCIAL REAL ESTATE

© 2020 Trofimova Daria Vladimirovna
Student

© 2020 Kornilova Anna Dmitrievna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics

E-mail: darr.trofimova@yandex.ru, adkornilova@yandex.ru

Keywords: development, commercial real estate object, commercial real estate development, commercial real estate development project, real estate investment, master plan, commercial real estate concept development.

The article is devoted to the study of commercial real estate development, determining its main objectives, and also developing a General plan for the development of commercial real estate. The authors also consider the importance of drawing up a master plan when investing in commercial real estate.

ОСОБЕННОСТИ ЦИФРОВИЗАЦИИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОГО СЕКТОРА В РОССИИ

© 2020 Трубецкая Ольга Вениаминовна
доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: olgatrub@gmail.com

Ключевые слова: цифровая экономика, предпринимательство, развитие предпринимательского сектора.

Актуальность статьи заключается в выявлении современного положения российского предпринимательского сектора в условиях диджитализации экономики. В статье рассматривается проблема адаптации российских компаний в процессе цифровой трансформации. С помощью индекса готовности компаний к цифровой экономике была определена степень цифровизации российского предпринимательского сектора, выявлены проблемы, препятствующие дальнейшему устойчивому развитию организаций.

Экономическое развитие любого государства, достижение устойчивых темпов экономического роста невозможно без развития предпринимательства. Малый и средний бизнес влияет на структуру валового национального дохода страны, способствует повышению качества производимой продукции, обеспечивая необходимую конкурентную среду, создает новые рабочие места, наполняет государственный бюджет за счет налогов и пошлин.

Цифровизация экономики приводит не только к изменению норм и правил функционирования предпринимательского сектора, но и создает новые возможности развития для бизнеса, в связи с чем тема взаимодействия цифровой экономики и предпринимательского сектора является актуальной.

Развитие новых информационных технологий привело к внедрению на рынок мобильных устройств, социальных сетей, технологий искусственного интеллекта и работы с данными. Если до начала цифровизации покупки совершались в магазинах и клиенту приходилось выбирать то, что предлагали ему предприятия, то в настоящее время большая часть торговли ушла на онлайн-площадки. Цифровизация снизила стоимость услуг, сами услуги стали более доступными. Все продукты и услуги могут быть доработаны под запросы конкретного клиента, что приводит к повышению конкурентоспособности компаний, снижает затраты на рекламу, делает товары и услуги более доступными, повышает уровень удовлетворенности потребителей¹. Информация, которую предприниматели получают от потребителей, обладает огромной ценностью. Например, по данным софт камер можно сделать выводы, какие товары и предложения интересуют покупателя, что позволяет проводить более эффективно разнообразные маркетинговые акции и предложения, благодаря цифровым технологиям стало возможно оперативно реагировать на вопросы и жалобы клиентов через соответствующие приложения.

Информация стала ключевым ресурсом в настоящее время, и для того, чтобы обрабатывать огромные информационные поля, предпринимательскому сектору необходимы сервисы, реализованные на облачной платформе.

Таким образом, предпринимательский сектор в цифровой экономике прежде всего учитывает потребности клиента, все предоставляемые услуги обладают высокой скоростью и мобильностью.

В январе-феврале 2019 г. Банк Открытие и Аналитический центр НАФИ проводил исследование о степени внедрения цифровых технологий в российский бизнес. Итогом данного анализа стала разработка Индекса цифровизации бизнеса (BDI), где были учтены пять следующих элементов:

- каналы передачи и хранения информации, которые использует предпринимательский сектор,
- виды интернет-инструментов, используемые бизнесом для продвижения товаров и услуг;
- внедрение цифровых технологий в бизнес-процессы;
- обеспечение информационной безопасности;
- цифровое обучение кадров в организациях.

Индекс BDI может принимать значения от 0 до 100 процентных пунктов. По данным исследования, на 2019 г. Индекс цифровизации российского бизнеса составляет 34% из 100%, что говорит о недостаточной готовности российских компаний к цифровым преобразованиям.

При этом распределение значений по элементам индекса выглядит следующим образом (рис.1): использование фирмами цифровых технологий передачи и хранения информации - 43%, индекс интеграции цифровых технологий в бизнес процесса 39%, индекс применения интернет инструментов для продвижения товаров и услуг - 38%, индекс информационной безопасности 33 %, индекс развития цифровых компетенций составляет всего 15%.

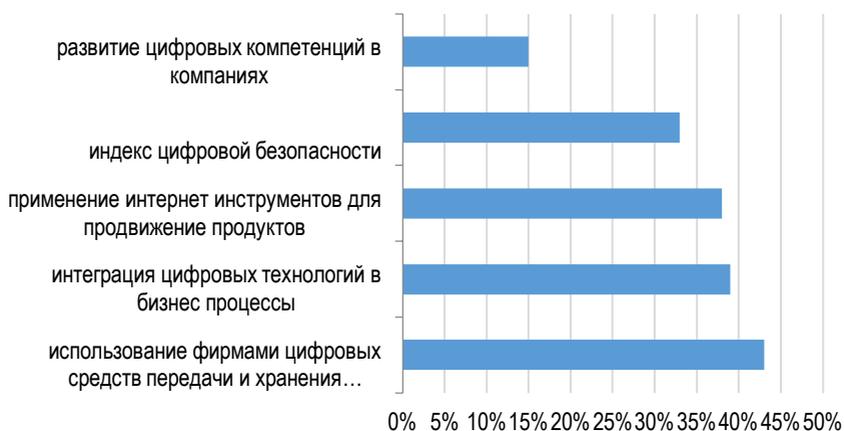


Рис. 1. Распределение индекса цифровизации бизнеса по основным элементам²

На основании приведенных данных можно сделать следующие выводы:

Российскими компаниями достаточно активно применяются современные цифровые технологии передачи и хранения данных, так 78,3% организаций используют широкополосный интернет, 47,4% предприятий активно пользуются мобильным широкополосным интернетом, 22,6% применяют в своей работе облачные сервисы.

Наиболее популярной внутрикорпоративной технологией является интранет, компании активно внедряют системы управления производством (ERP-системы) - 19,2%, системы взаимодействия с потребителем (CRM-система) - 13% и системы управления цепочками поставок (SCM- системы)³.

Меньше половины компаний используют интернет как инструмент продвижения своих товаров и услуг. 44% организаций располагают сайтом с детальной информацией о компании и ее деятельности. Мессенджеры для связи с клиентами используют 35% организаций. Многие фирмы пользуются страницами в социальных сетях для продвижения товаров и услуг (рис. 2).

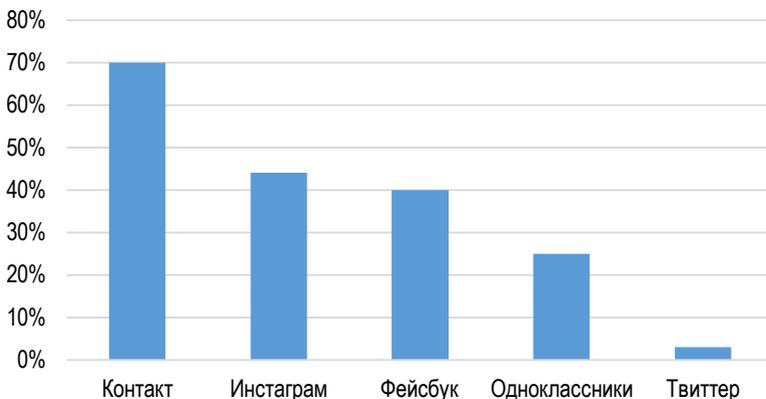


Рис. 2. Число предпринимателей, имеющих страницу в социальных сетях, %⁴

Наиболее популярными сетями являются Контакт и Инстаграм - 70% и 44% организаций соответственно располагают там информацию о своей фирме. Наименее популярной социальной сетью является Твиттер- в нем представляют информацию о компании и ее товарах и услугах всего 3 % от общего числа предприятий.

Предпринимательский сектор РФ недостаточно внимания уделяет вопросам информационной безопасности: только у 34,9% компаний есть программные средства автоматизации процесса анализа и контроля защищенности компьютерных систем, 26% организаций используют специализированные программы для защиты бизнеса, 30,7% компаний располагают возможностями резервного копирования данных на носители, находящиеся не на территории организаций, и всего у 2% предприятий есть центр мониторинга сетевых атак.

Такое отношение к вопросам безопасности российских компаний связано недостатком финансовых активов на покупку и обслуживание специальных программных средств и оборудования.

Очень мало внимания российские компании уделяют повышению квалификации кадров в цифровой сфере. Так, 94% компаний ни разу не проводили повышение квалификации в этой сфере для своих сотрудников, при этом многие руководители предприятий считают, что образовательные программы в сфере ИКТ нужны только для тех, кто непосредственно связан с цифровыми технологиями.

Проведенный анализ свидетельствует о том, что в настоящее время российский предпринимательский сектор не может обеспечить устойчивое развитие российской экономики в процессе перехода к цифре.

Для того, чтобы российский бизнес мог устойчиво развиваться в условиях цифровой экономики, необходимо решить ряд проблем, вызывающих трудности перехода компаний на цифру:

- приобретение и использование высокотехнологичного оборудования, так как для большинства компаний малого и среднего бизнеса оно является недоступным из-за высокой стоимости. При этом возможным решением данной проблемы может стать предоставление скидок и специальных условий компаниям, производящих такое оборудование фирмам, его приобретающим.

- низкий уровень повышения квалификации сотрудников предприятий в сфере цифровых технологий. Решить данную проблему можно за счет увеличения количества специалистов, выпускаемых высшими и средними профессиональными учебными заведениями, а также за счет проведения специальных тренингов для руководства предприятий, направленных на объяснения влияния цифровых трансформаций на российский бизнес, конкурентоспособность организаций и повышения квалификации сотрудников в цифровой сфере.

- слабое развитие услуг хранения и передачи данных из-за нежелания российского бизнеса тратить средства на развитие облачных хранилищ, дата-центров, а также из-за непонимания того, в чем заключается полезность таких сервисов. Решение данной проблемы видится в объяснении руководителям компаний особенностей и преимуществ работы с облачными сервисами, а также предоставление тестовых режимов работы с ними.

¹ Betancourt R Distribution Services and the Digital Economy: Implications for GDP Measurement, Productivity and Household Welfare.2017. Available at: <http://economics.fiu.edu/events/2017/seminar-roger-betancourt-2/betancourt2017.pdf>.

² Индекс цифровизации малого и среднего бизнеса. НАФИ. Исследовательский центр. 2019. Источник: <https://nafi.ru/projects/predprinimatelstvo/indeks-peremen-gotovnost-rossiyskikh-kompaniy-k-tsifrovoy-ekonomike/>.

³ Индикаторы цифровой экономики Статистический сборник. 2019. Нац. исслед. ун-т Высшая школа экономики

⁴ Индекс цифровизации малого и среднего бизнеса. 2019. Источник: <https://nafi.ru/projects/predprinimatelstvo/indeks-peremen-gotovnost-rossiyskikh-kompaniy-k-tsifrovoy-ekonomike/>.

FEATURES OF DIGITALIZATION OF THE ENTREPRENEURIAL SECTOR IN RUSSIA

© 2020 Trubetskaya Olga Veniaminovna
Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: olgatrub@gmail.com

Keywords: digital economy, entrepreneurship, business sector development.

The relevance of the article is to identify the features and problems of the development of the Russian entrepreneurial sector in the context of the digitalization of the economy. The author considers the problem of adapting Russian companies to changing business conditions in the process of digital transformation. Based on the index of readiness of Russian companies to work in the digital economy, a conclusion was drawn on the degree of digitalization of the business sector, problems were identified that impeded the further sustainable development of organizations.

УДК 338
Код РИНЦ 06.00.00

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ АКТИВОВ В ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

© 2020 Туктарова Лилия Равильевна
кандидат экономических наук, доцент
© 2020 Булавко Ольга Александровна
доктор экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Vikigor163@mail.ru

Ключевые слова: активные операции, информационные технологии, цифровые технологии, привлеченные ресурсы, эффективность, оценка.

Статья посвящена рассмотрению аспектов влияния информационных и цифровых технологий на вопросы, связанные с эффективностью использования активных операций, привлеченных ресурсов, оказывающих влияние на развитие банковской сферы и промышленных предприятий в процессе совершенствования цифровой экономики.

В настоящее время развитие информационных технологий происходит очень стремительно, популярность исследований в области цифровых технологий обусловлены ростом потребности передачи информации и развитии информационных технологий на всех предприятиях.

Один из наиболее популярных и эффективных методов в области активизации операций и использовании финансовых ресурсов заключается в применении методов цифровизации и информатизации.

При рассмотрении существующих взглядов на теоретический аспект, можно рассмотреть следующие виды активных операций:

- кредитные, учредительные, инвестиционные, межбанковские (в части предоставленных займов),
- приобретение внеоборотных активов (помещений, устройств, технических средств и т.п.)
- формирование кассовых остатков и остатков на корреспондентском счете Центрального Банка Российской Федерации и других коммерческих банков.

Использование привлеченных ресурсов позволяет:

- существенно расширить объем бизнеса;
- обеспечить более эффективное использование капитала;
- ускорить формирование ресурсной базы;
- повысить рыночную стоимость капитала.

В настоящее время особо актуальным является процесс моделирования спроса на кредитные карты коммерческого банка.

Первый этап предусматривает анализ деятельности коммерческого банка в среде микроокружения (рынок кредитных карт) и разработку метода выявления базовых тарифных параметров. На данном этапе выполняется исследование генеральной совокупности клиентов банка и определяется перечень базовых тарифных параметров (далее БТП), которые в полной мере характеризуют все особенности БТП.

При формировании состава выборочной совокупности клиентов коммерческого банка учитывалась конечная цель данного этапа исследования - определение весового коэффициента влияния на показатель спроса на кредитные карты каждого БТП. Использование на данном этапе концептуальной модели спроса на кредитные карты метода априорного ранжирования позволяет подтвердить правильность выбора БТП, опираясь на среднюю матрицу рангов.

На втором этапе выполняется определение коэффициентов конкурентоспособности каждого из базовых тарифных параметров и условное деление их на стимуляторы и де-стимуляторы, учитывая особенности влияния на показатель спроса на кредитные карты.

Третий этап концептуальной модели заключается в определенных интенсивности изменения, выделенных ранее, показателей БТП течение периода исследования.

На четвертом этапе выполняется сочетание результатов предыдущих пунктов концептуальной модели и разработка модели спроса на кредитные карты с учетом влияния основных элементов микроокружения и экономического потенциала коммерческого банка.

Следует отметить, что экономическим потенциалом коммерческого банка выступает совокупная способность собственного капитала и существующих в наличии экономических ресурсов обеспечить производство максимально возможного объема банковских продуктов и услуг, соответствующих потребностям общества в конкретный период его развития.

Наука, проектно-конструкторские разработки, инновации сочетают в себе ресурсы научно-технического потенциала как коммерческого банка, так и любого предприятия (ин-

формационные ресурсы, которые представлены научными открытиями; банковские технологии; изобретения; опытно-конструкторские разработки).

Благодаря использованию научно-технического потенциала, разрабатываются новые средства и предметы труда, новые технологии производства банковских продуктов и услуг, новые методы и формы организации и управления производством.

На пятом этапе выполняется анализ полученных результатов и оценивается влияние факторов макроокружения, не учтен в предыдущей модели. Деятельность на рынке кредитных карт, как элемента системы кредитования, можно рассматривать, опираясь на теорию эффективного рынка, в котором говорится, что рыночные временные ряды можно рассматривать как стохастические, но они наполнены некоторыми закономерностями.

В 80 годах 20 века гипотеза о частичной предсказуемости рыночных временных рядов нашла поддержку в теории динамического хаоса.

В основе данной теории лежит основа противопоставление хаотичности и стохастичности. Хаотические ряды только выглядят случайными, но, как детерминированный динамический процесс, предполагают краткосрочное прогнозирование. Область возможных предположений может быть ограничена во времени горизонтом планирования, так коммерческом банке необходимо обладать лучшими математическими методами и моделями, которые помогут определить закономерности в зашумленных хаотических рядах.

Следует отметить, что это позволит повысить эффективность системы кредитования, в отличие от банков - конкурентов.

Существует успешный опыт построения прогноза с использованием фактографических (формализованных), экспертных (интуитивных) и комбинированных методов. Но данные методы имеют ряд значительных недостатков:

- Отсутствие в модели представлений о структуре и системы связей реального объекта вносит субъективизм в выборе как самой модели, так и ее структуры;
- Трудности построения моделей при условии, что данные хранятся в разных временных рядах и имеют временные сдвиги относительно друг друга;
- Значительная чувствительность полученных результатов к недостаточной информации и (или) ее зашумленности.

Все это приводит к необходимости постановки и решения задачи, которая заключается в разработке новых математических моделей на основе методов искусственного интеллекта, алгоритмов, повышающих надежность и точность прогнозов, которые способны работать в условиях недостаточной информации и ее зашумленности, который позволяет получить результат за короткое время (что особенно важно для задач оперативного управления) и принимая во внимание следующие преимущества по использованию нейронных сетей при прогнозировании экономических показателей.

Использование нейронной сети для оценки эффективности системы кредитования посредством кредитных карт обеспечит полезные свойства информационной системы.

Отдавая предпочтение искусственным нейронным сетям для прогнозирования спроса на услуги рынка кредитных карт, следует подчеркнуть их достоинства в сравнении с классическими методами прогнозирования, а именно:

- Использование нейронных сетей позволяет достаточно легко исследовать зависимость прогнозируемой величины от независимых переменных;

- Нейронные сети способны достаточно качественно выполнять аппроксимацию функций и прогнозирования данных;
- Нейронные сети позволяют учитывать влияние макросреды на прогнозируемую величину.

Все вышеперечисленное доказывает необходимость использования искусственных нейронных сетей для прогноза спроса на кредитные карты.

На шестом этапе выполняется разработка нейросетевой модели спроса на кредитные карты, которая позволит учитывать не только особенности элементов внутренней среды и микроокружения, а также влияние факторов макроокружения коммерческого банка, что позволит получить более точные результаты процесса прогнозирования исследуемой величины.

В работе отмечается, что использование научно - технического потенциала, как продукта реализации науки и практического опыта, позволяет обеспечить наиболее полное использование ресурсов экономического потенциала коммерческого банка.

Результатом происходящей в современном мире социально-экономической революции, по мнению некоторых авторов (Иода Е.В., Булавко О.А., Хмелева Г.А., Иода Ю.В.), является построение постиндустриального общества, большую роль в котором, играют информационные технологии, компьютеризированные системы, высокие производственные и инновационные технологии"¹.

Поскольку основными носителями научного и практического опыта в коммерческом банке выступают банковские аналитики, которые в процессе анализа возможных тенденций развития показателей внутренней среды, микро- и макроокружения формируют не точечные вероятностные оценки, а задают расчетный коридор значений исследуемых параметров, порождает информационную неопределенность.

Поэтому возникает необходимость разработки нечеткой модели спроса на кредитные карты.

В случае информационной неопределенности необходимо использовать соответствующие методы принятия управленческих решений:

- Если недостаточность и относительную недостоверность информации возможно компенсировать построением вероятностных законов распределения, то применяются методы управления в вероятностной определенности;

- Если качество информационного изображения объекта не позволяет получить достоверные законы распределения, то используют методы управления в условиях неопределенности.

Можно достаточно четко определить элементы, которые порождают нечеткость информационного отображения функционирования экономических объектов, и подчеркнуть необходимость использования нечетких моделей управления ими.

На восьмом этапе выполняется разработка нечеткой модели спроса на кредитные карты, которая позволит получать более подробную информацию для процесса принятия решений по деятельности коммерческого банка на рынке кредитных карт в условиях информационной неопределенности.

Одним из эффективных методов самоанализа и самоконтроля результатов деятельности коммерческого банка на рынке кредитных карт и управления маркетинговой деятельностью выступает ситуационный анализ (управления).

При проведении ситуационного анализа одной из альтернатив дальнейшей деятельности, которая наиболее соответствует условиям внешней и внутренней среды, предоставляется преимущество.

Существует ряд научных подходов к пониманию сущности понятия управленческое решение.

В рамках данного исследования перспективно такое толкование: управленческое решение - творческий, волевой воздействие субъекта управления на основе знания объективных законов функционирования управляемой системы и анализа информации о ее функционировании, которая заключается в выборе цели, программы и способов деятельности коллектива с решение проблемы или изменения цели.

Процесс ситуационного управления разделяют на три укрупненных этапа: распознавание ситуации, анализ и оценка ситуации, принятие решений.

На этапе распознавания ситуацию относят к классу стандартных или нестандартных (кризисных), что обуславливает соответствующий выбор метода для анализа ситуации.

Технологии и методы ситуационного анализа позволяют выходить с углубленного анализа ситуаций, установления тенденций, закономерностей и фактов, которые определяют их развитие, более основательно принимать долгосрочные управленческие решения, даже корректировать стратегические цели коммерческого банка, а не только принимать решения в конкретной управленческой ситуации.

Следует отметить, что специально проведенный анализ именно той ситуации, которая складывается для объекта исследования на момент принятия решения, позволяет банковскому аналитику выбрать соответствующую, а иногда и единственную, конкретную управленческую технологию, метод, прием, решения, которые ведут к цели.

Современные методы получения, анализа и обработки экспертной информации выступают основным фундаментом технологии ситуационного анализа, задачей которого является установление основных факторов, существенно влияющих на развитие ситуации, и определение коэффициентов их влияния на показатели, отражающие состояние и развитие ситуации.

Эффективное распределение привлеченных средств при помощи новых информационных продуктов способствует развитию не только банковских учреждений, но и промышленных предприятий.

По мнению авторов Булаво О.А., Татарских Б.Я., Туктарова Л.Р., Наугольнова И.А. "Распространение высоких технологий в промышленную сферу показывает необходимость распространения и развития научно-технологических разработок, основанных на определенных знаниях, являющихся предпосылкой долгосрочного экономического роста и подъема благосостояния"².

¹ Иода Е.В., Булаво О.А., Хмелева Г.А., Иода Ю.В. Модернизационные механизмы формирования нового технологического уклада. Монография. Самара: Самарская академия государственного муниципального управления, С. 206-216 (2013).

² Булаво О.А., Татарских Б.Я., Туктарова Л.Р., Наугольнова И.А. Цифровизация как ключевой фактор повышения инвестиционной привлекательности и инновационного развития промышленных предприятий // Проблемы развития предприятий: теория и практика. - 2018. - № 1. - С. 162-168. <https://elibrary.ru/item.asp?id=36533354/>.

ASSET EFFICIENCY ASSESSMENT IN THE DIGITAL ECONOMY

© 2020 Tuktarova Lilia Ravilievna
Candidate of Economics, Associate Professor
© 2020 Bulavko Olga Alexandrovna
Doctor of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: Vikigor163@mail.ru

Keywords: active operations, information technologies, digital technologies, attracted resources, efficiency, assessment.

The article is devoted to the consideration of aspects of the influence of information and digital technologies on issues related to the efficient use of active operations, attracted resources that influence the development of the banking sector and industrial enterprises in the process of improving the digital economy.

УДК 332
Код РИНЦ 06.61.00

ОЦЕНКА АДМИНИСТРАТИВНЫХ БАРЬЕРОВ В ВЕДЕНИИ БИЗНЕСА НА ТЕРРИТОРИИ ГОРОДСКОГО ОКРУГА ОТРАДНЫЙ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ (ПО РЕЗУЛЬТАТАМ СОЦИОЛОГИЧЕСКОГО ИССЛЕДОВАНИЯ)

© 2020 Тумановская Екатерина Олеговна*
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: ktumanovskaya1999@mail.ru

Ключевые слова: предпринимательство, городской округ Отрадный, условия ведения бизнеса, административные барьеры.

В данном исследовании анализировалась оценка условий ведения бизнеса в г.о. Отрадный Самарской области через призму наличия административных барьеров и степени их влияния на предпринимательскую активность.

Предпринимательская активность - движущая сила экономики, нацеленная на автономность и свободу идей или доверчивая "марионетка" в руках могучего государства, которое в пользу своих намерений руководит поведением бизнеса? Этот вопрос явно предусматривает продолжительную дискуссию. Однако в данном исследовании акцентируется внимание все же на том, что предпринимательская активность - это деятельность иници-

* Научный руководитель - **Гусева Мария Сергеевна**, кандидат экономических наук, доцент.

ативная, свободотворческая, подразумевающая широкий спектр возможностей реализовать свой проект, который обладает мультипликативным эффектом на всю экономику.

Другой вопрос: что мотивирует предпринимательскую активность? Какие факторы "будоражат" в ней импульсы быстрого прогрессирования, а какие, наоборот, тормозят инициативность предпринимателей? Исследователи С.П. Земцов и Ю.В. Царева в своей работе "Предпринимательская активность в регионах России: насколько пространственные и временные эффекты детерминируют развитие малого бизнеса"¹ делают акцент на пространственном эффекте предпринимательской активности, полагая, что регионы с более высоким социально-экономическим развитием стимулируют соседствующие регионы, в повышении предпринимательской активности. Эксперты обращают внимание и на временной эффект предпринимательской активности, согласно которому предполагается, что регион будет продолжать сохранять высокий уровень развития бизнеса ввиду высокого роста данного показателя в предыдущие годы, тем самым действует эффект "инерционного" развития. С позиции авторов актуально рассмотреть влияние институциональных условий на уровень предпринимательской активности с учетом специфики социально-экономического развития конкретного муниципалитета. С этой целью в рамках выполнения научно-исследовательской работы "Разработка Стратегии социально-экономического развития городского округа Отрадный Самарской области на период до 2030 года и Плана мероприятий по ее реализации" был проведен социологический опрос (посредством анкетирования) предпринимательского сообщества г.о. Отрадный в период с февраля по март 2020 года.

Методологической основой проведения анкетирования являлся опыт подобных исследований российского союза промышленников и предпринимателей ("Доклад о состоянии делового климата в России в 2018г., Москва - 2019 г.²), Агентства стратегических инициатив ("Национальная предпринимательская инициатива", "национальный рейтинг состояния инвестиционного климата в субъектах РФ"³), Высшей школы менеджмента ("Глобальный мониторинг предпринимательства 2018/2019 гг."⁴) и др. Цель социологического исследования - объективная оценка условий ведения бизнеса на территории г.о. Отрадный Самарской области и диагностика проблем сложившегося предпринимательского климата.

В работе представлены лишь часть результатов исследования, затрагивающие вопросы оценки уровня административных барьеров ведения бизнеса в городском округе.

В структуре респондентов преобладающая доля участников заняты в сфере оптовой и розничной торговли - 64% респондентов, в сфере бытовых услуг - 9%, парикмахерские услуги - 6%. Такие виды деятельности как ЖКХ, производство спортивных товаров, медицинская деятельность, общественное питание, полиграфическая деятельность и строительство так же были отмечены в опросе среди предпринимателей, но с наименьшей долей выбора данных вариантов - 3%. Стоит так же отметить, что 93% компаний в г.о. Отрадный относятся к категории микропредприятий, где численность рабочего персонала составляет не менее 15 чел., а величина годового оборота бизнеса определена суммой не более 120 млн рублей.

При оценке динамики состояния предпринимательского климата в городе за последние 2-3 года 42% опрошенных отметили, что состояние постепенно ухудшается, 29% предпринимателей не ощутили особые изменения. Примечательно, что есть предприниматели, обратившие внимание на улучшение климата - и по совокупности в целом это 29% респондентов (рис. 1).



Рис. 1. Оценка изменений состояния делового климата в г.о. Отрадный Самарской области за последние 2-3 года

Оценка бизнес среды может быть охарактеризована так же другими не менее значимыми элементами: успешностью развития бизнеса конкретного предпринимателя и его инвестиционной активностью. По результатам вопроса "Как Вы оцениваете успешность развития Вашего бизнеса за последние 2-3 года?" выявлено, что ситуация с деловым климатом оказывается лучше, чем с успешностью реализации предпринимательской деятельности. Около 50% хозяйствующих субъектов дали среднюю оценку развития собственного бизнеса, 47% предпринимателей продемонстрировали пессимистичную оценку по отношению к успеху собственного дела. Крайне негативной тенденцией является тот факт, что ни один из респондентов не отметил развитие своей предпринимательской деятельности характеристиками "успешно" или "очень успешно" (рис. 2).



Рис. 2. Оценка динамики успешности развития бизнеса в г.о. Отрадный Самарской области за последние 2-3 года

Инвестиционная активность так же характеризует предпринимательский климат и играет не менее значимую роль для оценки инвестиционных процессов на территории города. Согласно результатам опроса, только 7% предпринимателей осуществляли крупные инвестиции, при этом 70% респондентов вообще их не осуществляли и в перспективе осуществлять не планируют (58% хозяйствующих субъектов выбрали данный вариант, ответив на вопрос о предстоящих инвестиционных вложениях) либо будут инвестировать, но в незначительных объемах - 39% опрошенных выбрали данный вариант ответа.

Наличие-отсутствие барьеров в районе для создания новой компании во многом определяет качество предпринимательского климата. Детализация ответов респондентов на вопрос "Насколько легко начать новый бизнес в городе" представлена на рис. 3.



Рис. 3. Оценка легкости начала бизнеса в г.о. Отрадный

Более половины действующих субъектов предпринимательской деятельности оценивают возможность вступления новых "игроков" на рынок с крайне негативной стороны: 53% респондентов считают, что достаточно сложно воплотить предпринимательские идеи в реальность. Данные оценки свидетельствуют о существовании определенных административных барьеров.

При этом стартовый капитал для большинства хозяйствующих субъектов (73%) оценивается в интервале от 100 тыс. рублей до 1 млн рублей в зависимости от вида экономической деятельности. Но даже минимальный стартовый капитал образует сложность создания бизнеса в виду отсутствия достаточных собственных финансовых ресурсов и наличие существенных сложностей в получении заемных средств. На территории г.о. Отрадный данная проблема стоит достаточно остро: 76% опрошенных видят большую сложность в их доступности финансовых ресурсов. Данный факт аргументируется детализацией вопроса по влиянию факторов на получение финансовых ресурсов (рис. 4).

Так, 62% предпринимателей считают, что именно нормативные требования к заемщикам оказывают сильное затруднение на доступность финансовых ресурсов. Менее значимой оказалась сила негативного влияния высоких процентных ставок - 56% опрошенных предпринимателей указали на данное обстоятельство.

Весьма неоднозначные оценки получены в части оценки административных барьеров. В городе влияние административных барьеров оценивается предпринимателям сле-

дующей характеристикой: 52 % опрошенных утверждают, что административные барьеры делают ведение бизнеса сложным, 48% предпринимателей считают, что административных барьеров нет или они практически не влияют на бизнес.

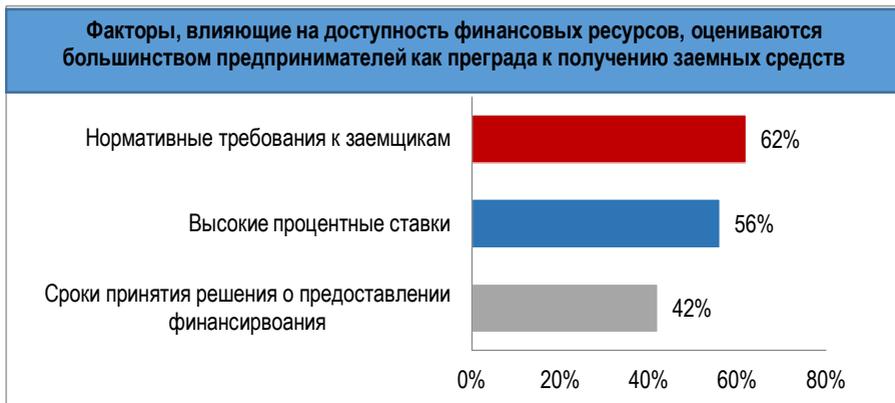


Рис. 4. Факторы, сильно затрудняющие получение заемных финансовых средств на территории г.о. Отрадный

Стоит отметить, что доли в структуре ответов по вопросу влияния административных барьеров находятся не в существенном разрыве друг от друга, и подобное явление можно рассматривать с разных точек зрения. Складывается впечатление, что предприниматели имеют слабое понимание о сущности административных барьеров, поэтому не знают как оценить степень их влияния. При этом указывают на плохое качество бизнес среды, предпринимательского климата и неуспешное развитие собственного бизнеса, связанное с весьма существенными трудностями в получении финансовых заемных средств, высокими процентными ставками, дефицитом кадровых ресурсов, высоким уровнем налогообложения.

При этом хозяйствующие субъекты отмечают степень влияния административных ограничений на ведение бизнеса в следующей иерархии, представленной на рис. 5.

По результатам опроса стоит отметить, что 32% хозяйствующих субъектов отмечают высокий уровень налогообложения как лидирующий негативный фактор ведения предпринимательской деятельности. Если брать во внимание ответы респондентов на вопрос: "По Вашему мнению, действия каких органов власти создают наибольшие препятствия ведению бизнеса?", то 50% опрошенных, ответивших, что именно налоговые органы создают наибольшие препятствия, подтверждают необходимость совершенствования налоговой системы на всех уровнях. Нестабильность законодательства в отношении регулирования деятельности предприятий (18% предпринимателей отмечают этот фактор негативным), несовершенство судебной системы (11%) и сложность доступа к финансовым и кредитным ресурсам (11%) так же являются факторами, сдерживающими успешное развитие бизнеса на территории г.о. Отрадный.



Рис. 5. Структура ограничений, негативно влияющих на ведение бизнеса в г.о. Отрадный

Таким образом, анализ анкетирования, позволяет сформировать оценку бизнес-среды в целом, так и уровня ограничений, препятствующих улучшению бизнес среды. В целом предпринимательский климат оценивается с негативной точки зрения, данная оценка коррелируется с состоянием бизнеса по РФ. Одной из причин данной динамики является наличие многочисленных ограничений, которые уже на начальном этапе развития бизнеса ослабляют вероятность успешной реализации бизнес-проектов. Большинство данных ограничений, безусловно, имеют административный характер. Улучшить существующее положение предпринимательской активности на территории во многом призвано участие г.о. Отрадный в реализации региональных составляющих национального проекта "Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы"⁵.

¹ С.П. Земцов, Ю.В. Царева. Предпринимательская активность в регионах России: насколько пространственные и временные эффекты детерминируют развитие малого бизнеса// Журнал Новой экономической ассоциации. - 2018. - №1 (37).- С.145-165

² Доклад о состоянии делового климата в России в 2018 году. URL: <http://media.rspp.ru/document/1/6/f/6f344ccbe128406192e0548516b4f9eb.pdf>

³ Национальный рейтинг состояния инвестиционного климата в субъектах РФ. URL: <https://asi.ru/investclimate/rating/>

⁴ Национальный отчет. Глобальный мониторинг предпринимательства. Россия 2018/2019. URL: https://gsom.spbu.ru/files/folder_17/otchet_fin_rgb.pdf

⁵ Паспорт национального проекта "Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы" утв. президиумом Совета при Президенте РФ по стратегическому развитию и национальным проектам от 24 декабря 2018 г. URL: <https://base.garant.ru/72185938/>

ASSESSMENT OF ADMINISTRATIVE BARRIERS TO DOING BUSINESS IN THE CITY DISTRICT OF OTRADNY, SAMARA REGION (BASED ON THE RESULTS OF A SOCIOLOGICAL STUDY)

© 2020 Tumanovskaya Ekaterina Olegovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: ktumanovskaya1999@mail.ru

Keywords: entrepreneurship, Otradny city district, business conditions, administrative barriers.

This study analyzed the assessment of business conditions in the town of Otradny in the Samara region through the prism of the presence of administrative barriers and the degree of their impact on business activity.

УДК 332.12
Код РИНЦ 06.61.33

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА МУНИЦИПАЛЬНОГО РАЙОНА ВОЛЖСКИЙ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

© 2020 Тюрнина Анна Эдуардовна*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: tyurnina.anna@mail.ru

Ключевые слова: промышленное производство, социально-экономическое развитие, муниципальное образование, прогнозирование.

В статье осуществлена оценка текущего уровня развития экономики муниципального района Волжский Самарской области в сфере промышленного производства, рассмотрены сдерживающие факторы в реализации промышленного потенциала муниципалитета.

Устойчивое социально-экономическое развитие муниципальных районов является залогом благополучия и экономического роста региона. Особый интерес представляет изучение состояния и перспектив развития муниципальных районов, которые граничат с областными центрами, поскольку их влияние не всегда однозначное, может как способствовать, так и препятствовать развитию промышленности соседних территорий. Причем с советского периода чаще прилегающие к региональным столицам территории несли в себе функцию "спальных" районов, промышленные предприятия были сосредоточены в

* Научный руководитель - **Хмелева Галина Анатольевна**, доктор экономических наук, профессор кафедры региональной экономики и управления.

городах. Однако с развитием рыночной экономики привычная территориальная структура экономики стала меняться, в том числе и в Самарской области.

Волжский район является крупнейшим по численности населения муниципальным образованием Самарской области с численностью населения более 109 тыс. чел. на 1 января 2019 г.

Одним из значимых конкурентных преимуществ муниципального района Волжский Самарской области являются расположенные на его территории конкурентоспособные предприятия обрабатывающей промышленности, производящие продукцию, как для российского, так и для зарубежного рынков.¹ Специализация района сложилась во многом благодаря его территориальной близости к областному центру.

Всего на территории Волжского района на 01.01.2019 г. действовала 1861 организация и 2087 индивидуальных предпринимателей. Наибольшую долю в структуре организаций по видам экономической деятельности составляют предприятия в сфере торговли и общественного питания, ремонта автотранспортных средств и бытового обслуживания (32,1%), строительства (11,7%), в сфере операций с недвижимым имуществом (10,3%) и промышленности (9,3%).

При этом основная численность занятых в экономике Волжского района сосредоточена в двух отраслях - оптовая и розничная торговля (32,1%) и обрабатывающие производства (25,7%).

Промышленный комплекс Волжского района представлен большим числом предприятий, функционирующих в различных отраслях промышленного производства. Крупные промышленные предприятия, функционирующие на территории района, оказывают значительное влияние и на формирование экономических показателей Самарской области в целом.

Стоит отметить, что в развитии промышленного производства муниципального района Волжский последние годы наблюдается устойчивая положительная динамика, а показатели района значительно превышают среднеобластные.

Объем отгруженных товаров, выполненных работ и услуг с 2014 по 2018 год вырос в 1,9 раза и в 2018 году составил 38,0 млрд рублей (рис. 1).

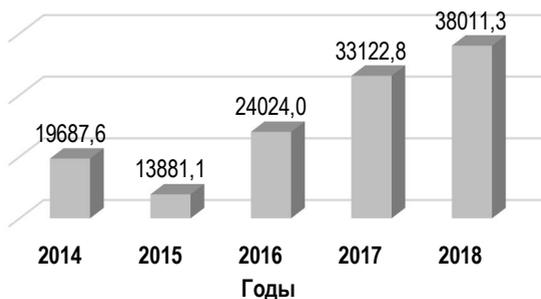


Рис. 1. Изменение объема отгруженных товаров, выполненных работ и услуг в Волжском районе Самарской области за период 2014-2018 гг., млн руб.

В 2018 году рост отгруженной продукции по сравнению с 2017 годом наблюдался на 33,1 % в разделе "Обеспечение электрической энергией, газом и паром" и на 11,1 % в разделе "Обрабатывающие производства". При этом сокращение объема произведенной продукции на 24,2 % в 2018 году отмечалось по разделу "Водоснабжение; водоотведение; ...". Причиной такого значительного снижения стало прекращение деятельности производственной площадки Филиала ООО "РОССКАТ-СЫРЬЕ" на территории с.п. Курумоч.

Основную долю в общем объеме отгруженной продукции в Волжском районе занимают крупные и средние предприятия района. Тогда как на долю субъектов малого предпринимательства приходится порядка 24 % отгрузки.

Стоит отметить, что крупные предприятия на территории района, благодаря экономии на масштабах, способствуют росту эффективности деятельности муниципалитета, тогда как за счет субъектов МСП повышается мобильность экономики, ее чувствительность к быстрым структурным и техническим сдвигам.²

Индекс промышленного производства по полному кругу предприятий по крупным и средним предприятиям муниципального района Волжский за 2018 год составил 102,9 %, тогда как в среднем по Самарской области - 100,1 % (рис. 2). По результатам сравнения объемов промышленного производства в Волжском районе и в Самарской области видно, что динамика изменения значений индекса в муниципалитете с 2014 года превосходит областные значения.

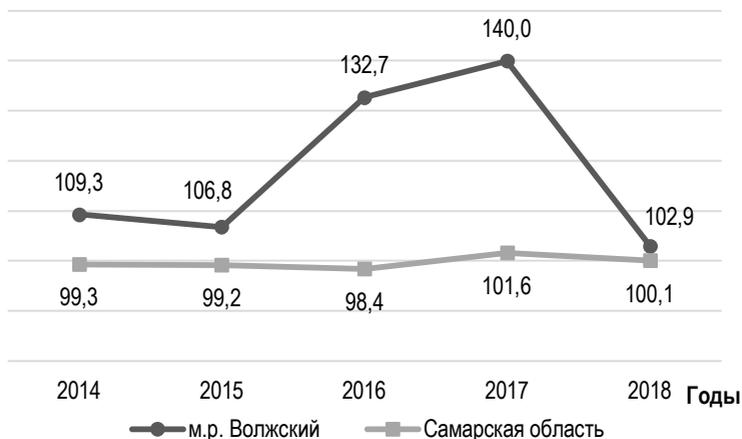


Рис. 2. Динамика индекса промышленного производства по крупным и средним предприятиям м.р. Волжский и Самарской области за период 2014-2018 гг., %

Основная доля, около 90,4 %, промышленного производства по видам экономической деятельности в целом по району приходится на раздел С "Обрабатывающие производства", 1,6 % на "Обеспечение электрической энергией, газом и паром", 8,0 % на "Водоснабжение; водоотведение; ...".

Таким образом, основу экономики района составляют предприятия, осуществляющие обработку материалов для производства и потребления. Существенная доля продук-

ции обрабатывающих производств приходится на производство автотранспортных средств (19,4%), производство неметаллической минеральной продукции (19,0%), производство кокса и нефтепродуктов (17,6%), производство химических веществ и химической продукции (10,3%), а также производство пищевых продуктов (8,5%).

К важнейшим видам продукции, производимым на территории Волжского района, относятся: санитарно-строительные изделия и керамогранитная плитка (ООО "Самарский Стройфарфор"); керамический гранит (ООО "СОК"); изделия из бетона (ООО "Авиакор-Железобетон"); производство и консервирование овощей, кондитерские изделия (ООО "Кухмастер"); колбасные изделия, сырая мясная продукция, полуфабрикаты мясные (ООО "Бекон"); системы автоблокировки тормозов, электронные программы стабилизации, рулевые системы HPS (ООО "Роберт Бош Самара").

Сальдированный финансовый результат деятельности организаций Волжского района начиная с 2013 года показывает рост показателей с 2022,0 млн руб. до 3616,1 млн руб. в 2017 г. Основные фонды крупных и средних предприятий муниципалитета за этот период также растут. В 2017 году износ основных фондов районных организаций составил 42,0%, тогда как в Самарской области этот показатель составил 51,1%.

В 2018 году результате увеличения оборота организаций крупных и средних форм хозяйствования на 17,4 % в Волжском районе этот показатель составил 67,9 млрд рублей, что обеспечивает ему третье место среди всех муниципальных районов Самарской области (после Нефтегорского и Сергиевского районов).

На развитие экономики и социальной сферы муниципалитета в 2018 году предприятиями района, за исключением субъектов малого бизнеса, направлено 15,2 млрд рублей инвестиций в основной капитал, при этом доля бюджетных средств составила 18,2 % или 2,8 млрд рублей. За период с 2014 по 2018 гг. объем инвестиций в основной капитал увеличился на 74,5 %.

Своеобразным центром притяжения для крупных российских и иностранных компаний в Волжском районе служит индустриальный парк "Преображенка", поддерживающий новые производства не только всей необходимой инженерной и транспортной инфраструктурой, но и созданными на его территории особыми административно-правовыми условиями. В настоящее время резидентами индустриального парка являются 12 компаний: ООО "Роберт Бош Самара", ООО "Самаратрансавто-2000", ООО "СпецТрансИнжиниринг", ООО "М-груп", ООО "Ин Парк - Самара", ООО "Фарм СКД", ООО "ЗТИ Волга", ООО "Регион-Шина 63", ООО "Тик", ООО "ОКТАВАпринт", ООО "Регион - УК", АО "НТЛ".

Вместе с тем "перетягивание" потенциальных инвесторов на территорию индустриального парка неизбежно создает определенные сложности в развитии других территорий Волжского района, происходит централизация и концентрация экономической деятельности.

К сдерживающим факторам в реализации промышленного потенциала Волжского района также относят:

- недостаток высококвалифицированных кадров, дефицит профессионалов и людей с инновационным мышлением;
- высокая стоимость земельных ресурсов¹.

Формирование района в качестве современного высокотехнологичного промышленного центра позволит обеспечить развитие новых и уже существующих областей эконо-

мики муниципалитета, что способствует еще большей диверсификации экономики, внедрению инноваций. Высокотехнологичные промышленные предприятия станут ключевым драйвером экономического роста Волжского района и будут способствовать расширению инвестиций в остальные ключевые отрасли района. Первоочередное развитие секторов с высокой добавленной стоимостью, в том числе инновационно активных предприятий способствует снижению ограничений в реализации промышленного потенциала района и в результате повышению уровня жизни населения.

В целом перспективы развития промышленного производства в Волжском районе напрямую связаны с положением крупных предприятий, функционирующих на территории района.³ Согласно базовому варианту прогноза в среднесрочной перспективе ожидается наращивание промышленного производства, обусловленное реализацией имеющегося значительного потенциала обрабатывающих производств, функционирующих на территории района, а также размещением новых резидентов на территории индустриального парка "Преображенка"⁴.

¹ Решение Собрании представителей Волжского района Самарской области от 27.09.2018 г. № 235/49 "Об утверждении Стратегия социально-экономического развития Волжского муниципального района Самарской области на период до 2030 года".

² Лимонов Л.Э. Региональная экономика и пространственное развитие в 2 т. Т. 2 региональное управление и территориальное развитие : учебник для бакалавриата и магистратуры / Л. Э. Лимонов [и др.] ; под ред. Б. С. Жихаревича, Н. Ю. Одинг, О. В. Русецкой. - М. : Издательство Юрайт, 2016. - 460 с.

³ Хасаев Г.Р., Хмелева Г.А., Королева Е.Н. Структурная трансформация экономики российских регионов: инновационный аспект // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2018. № 7 (165). С. 16-26.

⁴ Лапыгин Ю.Н., Тулинова Д.В. Формирование прогноза развития муниципального образования // Государственное и муниципальное управление. Ученые записки СКАГС. 2018. №1.

DEVELOPMENT PROSPECTS OF THE INDUSTRIAL COMPLEX OF THE VOLZHISKY MUNICIPAL DISTRICT OF THE SAMARA REGION

© 2020 Tyurnina Anna Eduardovna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: tyurnina.anna@mail.ru

Keywords: industrial production, socio-economic development, municipality, forecasting.

The article assesses the current development level of the Volzhsky municipal district's economy of the Samara region in the field of industrial production, considers constraints in realizing the industrial potential of the municipality.

ОРГАНИЗАЦИЯ МЕЖМУНИЦИПАЛЬНОГО ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ В СИСТЕМЕ АГЛОМЕРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ

© 2020 Устина Нина Александровна
кандидат исторических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: nina_ustina@mail.ru

Ключевые слова: агломерация, эффективность организации межмуниципального взаимодействия, агломерационные проекты развития территорий.

Статья посвящена анализу современных организационных механизмов межмуниципального взаимодействия в рамках агломераций и разработке организационных моделей управления межмуниципальными проектами по развитию территорий. Предлагаемые механизмы оценки эффективности организации межмуниципальных связей направлены на повышение конкурентоспособности муниципальных образований, обеспечение доступа к дополнительным внутренним источникам развития территорий.

В настоящее время в исследованиях пространственного развития регионов укрепились концепции, в которых муниципальные образования рассматриваются как комплексные социально-экономические системы, обладающие внутренними источниками воспроизводства ресурсов, главными из которых являются территория и население¹.

Важнейшим фактором, определяющим современные тенденции развития муниципальных образований, является формирование агломераций. Муниципальные образования, включенные в агломерационные процессы, испытывают на себе противоречивые и разнонаправленные активности хозяйствующих субъектов, которые приводят к разрушению традиционной хозяйственной связанности локальных пространств², ставят муниципальные образования в условия межмуниципальной внутриагломерационной конкуренции. Предметом этой конкуренции являются государственные и частные инвестиции, трудовые ресурсы. Повышение конкурентоспособности муниципальных образований в условиях агломераций обусловлено уровнем развития межмуниципальных связей и взаимодействий.

В современных теориях управления муниципальными образованиями межмуниципальное взаимодействие рассматривается как способ повышения качества местного самоуправления, отражающий готовность муниципалитетов на началах координации и тесного взаимодействия решать общие проблемы, в том числе и порождаемые агломерационными процессами³.

Актуальность организации межмуниципального взаимодействия обусловлена необходимостью обеспечения выравнивания уровня социально-экономического развития территорий, входящих в агломерации. Как показали наши исследования, муниципальные образования, находящиеся в отдалении от крупных агломераций, дают более высокие показатели роста материального капитала. Причина здесь в том, что большинство агломера-

ций "формируется" сверху при активном участии региональных властей. При этом полностью отсутствуют горизонтальные организационные механизмы взаимодействия⁴.

В настоящее время самой распространенной формой межмуниципальных связей является сотрудничество. Достаточно часто в исследованиях, посвященных межмуниципальным связям, термины "взаимодействие" и "сотрудничество" рассматриваются как синонимы. Тем не менее, современный подход к управлению процессами межмуниципального взаимодействия основан на разделении этих понятий. Принципиальным при рассмотрении межмуниципальных связей в рамках агломерационных процессов является мнение современных исследователей, в частности Е.Н. Королевой. В рамках предлагаемого исследователем подхода межмуниципальное сотрудничество рассматривается как исключительно система законодательно закреплённых его форм - советов и объединений муниципальных образований, межмуниципальных хозяйственных обществ и некоммерческих организаций⁵. Статья 67 ч. 1 Федерального закона "Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации" предусматривает создание Советов муниципальных образований субъектов Российской Федерации, как организационной формы межмуниципального сотрудничества⁶.

Таким образом, Советы муниципальных образований являются основной и наиболее распространенной организационной формой межмуниципального сотрудничества, действующей на основании уставных документов, Основная функция Совета муниципальных образований - представление интересов всех муниципальных образований во взаимоотношениях с государственными органами и иными структурами. Кроме того, посредством членства в Совете муниципальные образования могут взаимодействовать по вопросам подготовки муниципальных служащих, разрабатывать методические рекомендации по решению вопросов местного значения, распространять положительный опыт решения местных проблем.

В тоже время анализ опыта работы таких советов показывает, что их деятельность носит, главным образом, формальный характер. Большинство существующих моделей межмуниципального взаимодействия описывают процессы деятельности, которые начинаются с создания организационных форм взаимодействия, например, Союзов муниципальных образований (ассоциативные модели), с заключения договоров о сотрудничестве между муниципалитетами (договорные модели). Однако институциональные формы организации взаимодействия, представленные советами, не способны решить проблемы социально-экономического развития муниципальных образований в составе агломерации.

Одной из основных задач организации межмуниципальных связей должно стать управление процессами непосредственного взаимодействия муниципальных образований по реализации совместных инициатив путем снижения межведомственных барьеров, насыщения инициативных проектов возможностями для их реализации. Новые формы взаимодействия должны обладать способностью непрерывно создавать ситуации взаимодействия по реализации проектов развития территорий в составе агломераций, путем снижения межведомственных барьеров, насыщения инициативных проектов возможностями для их реализации.

Предлагаемая нами схема процесса "Организация межмуниципального взаимодействия по развитию Самарско-Тольяттинской агломерации" основана на горизонтальном взаимодействии муниципальных образований. Процесс построен на объединении ресур-

сов всех заинтересованных сторон. При этом все уровни органов публичной власти становятся равноправными участниками процесса, держателями организационных, административных и бюджетных финансовых ресурсов.

В основе описанного нами процесса организации межмуниципального взаимодействия положена проектная концепция. Эта концепция нацеливает муниципалитеты на реализацию совместных проектов и выражается в форме постоянно действующих координационных советов и проектных групп. В настоящее время это - наименее распространенный тип межмуниципального взаимодействия.

Для оценки эффективности организации межмуниципального взаимодействия нами предлагаются следующие критерии (см. таблицу).

Критерии и показатели эффективности организации межмуниципального взаимодействия

Критерии	Показатели	Ед. изм.
Показатели эффективности		
Минимизация издержек	Объем всех ресурсов на поддержание взаимодействия из всех источников	В зависимости от вида ресурса (руб. (Р), время (t), полномочия (P), реализуемые в рамках межмуниципального взаимодействия)
Максимизация -экономического социально результата	Объем социально-экономических благ	Руб. (Р)
Максимизация откликов (активности населения МО по участию в агломерационных процессах)	Объем новых стратегических инициативных проектов, после реализации i - ого проекта	Руб.(Р)
Показатели результата		
Максимизация ресурсов активизированных для реализации стратегических инициатив	Объем ресурсов, активизированных для реализации стратегических инициатив	Руб. (Р)
Максимизация числа участников реализации стратегической инициативы	Число участников, присоединившихся своими ресурсами к реализации инициативы (всего) В т. ч. из муниципального образования - партнера межмуниципального взаимодействия	чел.
Показатели процесса		
Минимизация иерархических связей	Число задействованных в процессе построения межмуниципального взаимодействия иерархических связей	Кол-во
Максимизация горизонтальных связей	Число задействованных в процессе построения межмуниципального взаимодействия горизонтальных связей	Кол-во

Формула эффективности управления агломерационными процессами будет выглядеть следующим образом (1)

$$\begin{cases} R = F(r_1; r_2; \dots; r_n) \rightarrow \min \\ X = F(x_1; x_2; \dots; x_n) \rightarrow \max \\ Y = F(y_1; y_2; \dots; y_n) \rightarrow \max \end{cases} \quad (1)$$

где R - это совокупные затраты, участвующих во взаимодействии муниципальных образований; r_i - затраты i -ого муниципального образования; X - совокупность социально-экономических благ, которые получают все участники межмуниципального взаимодействия; Y - совокупный объем привлеченных средств в рамках поступления новых стратегических инициативных проектов, направленных на развитие агломерационных процессов, y - объем привлеченных средств по каждой инициативе.

Данные критерии составляют первый самый общий уровень эффективности организации межмуниципального взаимодействия. Это т.н. показатели эффекта. В тоже время в процессной модели предполагается разработка показателей, которые носят промежуточный характер и являются показателями деятельности конкретных муниципальных служащих, участвующих в процессе. Это - показатели результата, достижение которых является условием реализации показателей эффекта.

Результат процесса может быть описан следующей совокупностью (2):

$$\begin{cases} Q = F(q_1; q_2; \dots; q_n) \rightarrow \max \\ x; = F(h_1; h_2; \dots; h_n) \rightarrow \max \end{cases} \quad (2)$$

где Q - общее число участников реализации стратегической инициативы, присоединившиеся к ней своими ресурсами; H - общий объем ресурсов участников межмуниципального взаимодействия, активизированных для реализации стратегических инициатив территориального развития, h_i - ресурсы i - участника реализации стратегической инициативы.

Третий уровень показателей - показатели процесса. Выбранные нами в качестве основных показатели процесса отражают принципы проектных моделей взаимодействия, которые должны реализовываться с минимальным числом иерархических связей и максимальным числом горизонтальных, которые поддерживаются не полномочиями, а взаимным интересом, реализуемым в процессе межмуниципального взаимодействия. Третий уровень показателей отражен в следующей формуле (3)

$$\begin{cases} T = F(t_1; t_2; \dots; t_n) \rightarrow \min; \\ K = F(k_1; k_2; \dots; k_n) \rightarrow \max \end{cases} \quad (3)$$

где T - совокупность вертикальных связей в процессе поддержки процессов межмуниципального взаимодействия; t_i - вертикальная должностная позиция участника взаимодействия; K - совокупность горизонтальных связей в процессе поддержки межмуниципального взаимодействия; k_i - горизонтальная должностная позиция участника процесса взаимодействия.

Таким образом, данная система показателей эффективности организации межмуниципального взаимодействия позволит органам местного самоуправления, всем заинтере-

сованным сторонам принимать решение о наиболее рациональной модели реализации совместных проектов, которые носят инициативный характер. Она нацелена на привлечение неограниченного числа участников для реализации проектов по развитию муниципальных образований в составе агломерации, на выявление инвестиционных проектов, которые повышают конкурентоспособность всех муниципальных образований агломерации.

¹ Карлина А.А. Управление развитием города: муниципальная POSSIBILITY, процессный подход. Самара, 2013. URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=24323269>

² Павлов Ю. В., Королева Е. Н. Пространственные взаимодействия: оценка глобального и локального индексов Морана // Пространственная экономика. 2014. № 3. С. 95-110

³ Январева Л.В. О межмуниципальном взаимодействии // Проблемы права, № 4 (52)/2015 с. 34-38. URL: [http://www.problemyprava.ru/Pp_4\(2015\)/yanvareva.htm](http://www.problemyprava.ru/Pp_4(2015)/yanvareva.htm)

⁴ См. Устина Н.А. Чегуров В.В. Тенденции развития Самарско-Тольяттинской агломерации // Сборник научных трудов по материалам XXIII международной научной конференции. 2019. С.18-22. URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=41205856>

⁵ Королева Е., Евдокимов Е. Межмуниципальное взаимодействие в Похвистневском субрегионе Самарской области: современное состояние и перспективы развития // Городское управление. - 2008, № 12

⁶ Федеральный закон от 06.10.2003 N 131-ФЗ (ред. от 27.12.2019) "Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации". URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_44571.

ORGANIZATION OF INTERMUNICIPAL INTERACTION IN THE SYSTEM OF AGGLOMERATION PROCESSES

© 2020 Ustina Nina Alexandrovna
Candidate of Historical Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: nina_ustina@mail.ru

Keywords: agglomeration, efficiency of organizing intermunicipal interaction, agglomeration projects for the development of territories.

The article is devoted to the analysis of modern organizational mechanisms of inter-municipal interaction within agglomerations and the development of organizational models for managing inter-municipal projects for the development of territories. The proposed mechanisms for evaluating the effectiveness of the organization of inter-municipal relations are aimed at improving the competitiveness of municipalities, providing access to additional internal sources of territorial development.

ЭКОНОМИКО-СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПАО "ЛУКОЙЛ"

© 2020 Фадеев Илья Владимирович
студент

© 2020 Суханова Елена Ивановна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: William.fadeev@yandex.ru, elsu5463@gmail.com

Ключевые слова: Лукойл, статистика, динамика, инвестиции, финансовые коэффициенты, нефть.

Статья посвящена экономико-статистическому исследованию деятельности компании "Лукойл". Проанализирована динамика добычи нефти в различных месторождениях. Проведена оценка компании с точки зрения финансовых коэффициентов. На основании исследования сделан вывод о деятельности компании и ее финансовой привлекательности.

ПАО "Лукойл" - российская нефтяная компания, является второй по объемам выручки компанией в России после "Газпрома". Компания показывает стабильный рост прибыли. Так, чистая прибыль "Лукойла" по МСФО в 2018 г. составила 619,2 млрд руб., что выше аналогичного показателя за 2017 г. на 47,8%.

Для анализа тенденции развития деятельности компании, рассмотрим ее основные показатели. На рис. 1 представлена динамика добычи нефти за 2010-2018 гг.

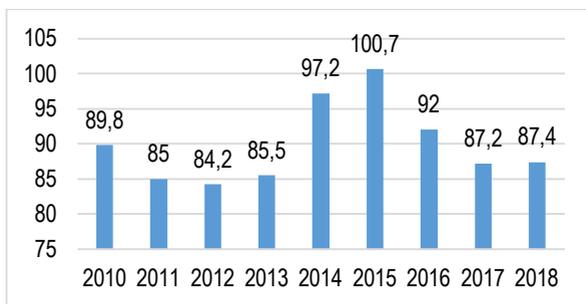


Рис. 1. Динамика изменения добычи нефти ПАО "Лукойл" в России и за рубежом, млн барр. (2010-2018 гг.)

Источник: Официальный сайт ПАО "Лукойл"¹; расчеты на основе данных.

Проанализировав динамику, можно отметить неравномерность в добыче нефти. После 2010 г. было сокращение добычи нефти на 4 млн барр. в результате истощения запа-

сов в некоторых регионах (например, в Западной Сибири в 2016 г. добыча упала на 5,6%) и выбор более выгодных проектов за счет налоговых льгот, так и снижение инвестиций из-за падения цен на нефть и увеличение длины циклов ввода месторождений в эксплуатацию.

На территории Российской Федерации, добыча нефти ПАО "Лукойл" производится в Западной Сибири, Тимано-Печорской нефтегазоносной провинции, Поволжье, Предуралье и Калининградской области. Результаты изменения добычи нефти и ее удельного веса в общем объеме среди всех районов представлены в табл. 1.

Таблица 1

Структура добычи нефти в основных добывающих районах ПАО "Лукойл"

Район	Добыча нефти, млн барр.		Удельный вес добычи нефти в общем объеме, %	
	2010	2018	d ₂₀₁₀	d ₂₀₁₈
Западная Сибирь	50,934	37,471	56,72	45,67
Тимано-Печорская НП	21,175	16,399	23,58	19,99
Поволжье	3,137	11,205	3,49	13,66
Предуралье	12,500	15,361	13,92	18,72
Калининградская область	2,054	1,609	2,29	2,53
Итого	89,8	82,045	100	100

Источник: Данные о добыче нефти на месторождениях²; расчеты авторов.

ПАО "Лукойл", являясь публичным акционерным обществом, зависит от акционеров, решения которых направлены на улучшение операционной деятельности компании. Акционеры оценивают компанию с помощью специальных финансовых коэффициентов - мультипликаторов. Выделяют следующие основные мультипликаторы³ (все значения в тыс. руб.):

1. P/E (Price/Earnings или Цена/Прибыль)

$$\frac{Price}{Earnings (EPS)} = \frac{Capitalization}{Quantity of shares'}$$

где Capitalization - капитализация компании; Quantity of shares - количество обыкновенных и привилегированных акций, находящихся в обращении; EPS (earnings per share) - прибыль на акцию.

Данный коэффициент показывает, насколько переоценены или недооценены акции компании для инвесторов. Значение мультипликатора для компании Лукойл:

$$\frac{Price}{EPS} = \frac{4898}{619,2} = 7,91$$

при среднем значении 7,44 по рынку.

2. EV/EBITDA - мультипликатор, где EV - стоимость предприятия; EBITDA - прибыль до вычета процентов, налогов, износа и амортизации; Кап - капитализация компании; ДС и эквиваленты - денежные средства и эквиваленты, указанные в финансовой отчетности компании.

Это один из главных мультипликаторов из группы доходных, который показывает, за какой период времени неизрасходованная на амортизацию и уплату процентов и налогов прибыль компании окупит стоимость приобретения компании. Несмотря на схожесть с P/E, данный мультипликатор позволяет сравнивать предприятия с различной долговой и налоговой нагрузкой. Значение мультипликатора у Лукойл:

$$\frac{\text{Кап}}{\text{ДС и эквиваленты}} = \frac{4024}{1115} = 3,6$$

означает, что в среднем за 4 года неизрасходованная прибыль на амортизацию и уплату процентов и налогов прибыль окупит стоимость приобретения компании.

3. Рентабельность собственного капитала ROE (Return On Equity):

$$ROE = \frac{\text{ЧП}}{\text{В}} \times \frac{\text{В}}{\text{А}} \times \frac{\text{А}}{\text{СК}} = \text{ROS} \times K_{\text{OA}} \times \text{LR},$$

где ЧП - чистая прибыль, В - выручка от реализации товаров, работ и услуг, без акцизов и НДС, А - суммарные активы компании, СК - собственный капитал; ROS (Return On Sales) - рентабельность продаж, характеризует важнейший аспект деятельности компании - реализацию основной продукции, а также позволяет оценить долю себестоимости в продажах, K_{OA} - коэффициент оборачиваемости активов, отражающих эффективность использования инвестированного капитала, LR (Leverage ratio) - коэффициент финансового рычага.

Полученные расчеты показали, что последние 3 года рентабельность капитала увеличилась, что проиллюстрировано на рис. 2. Главным драйвером роста стало повышение цен на нефть. В результате, рентабельность собственного капитала в 2018 г. составила 17,78%.

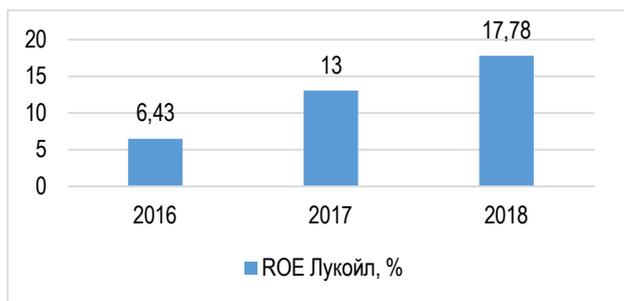


Рис. 2. Динамика рентабельности капитала ПАО "Лукойл", %

Источник: Расчеты авторов на основе данных финансовой отчетности за 2018 г.⁴

Низкие значения показателя в 2016 г. связаны с низкими ценами на нефть, которые, за счет роста в 2017-2018 гг., повлияли на значительный рост рентабельности собственного капитала. Проведенные статистические расчеты изменения показателя рентабельности за счет составляющих его факторов были проведены на основе финансовой отчетности ПАО "Лукойл" за 2017 и 2018 гг. и представлены в табл. 2.

**Изменение основных показателей эффективности
деятельности ПАО "Лукойл"**

Показатели	2017г.	2018г.	Абсолютное изменение	Относительное изменение, %
Рентабельность продаж (ROS)	0,07	0,08	0,01	14,3
Коэффициент оборачиваемости активов (КоА)	1,16	1,47	0,31	26,7
Лeverидж (Lr)	-4,65	-5,93	-1,28	27,5

Источник: Консолидированная финансовая отчетность от 31 декабря 2018 г.; расчеты авторов.

На основании полученных данных (табл. 2), можно сделать следующие выводы. Рост рентабельности продаж связан с увеличением сбыта маржинальных баррелей, в том числе за счет увеличения покупок организациями, основными затратами которых являются покупки топлива (например, "Аэрофлот" - один из главных покупателей топлива в секторе авиаперевозок).

В результате увеличения добычи и продажи, увеличился и коэффициент оборачиваемости активов на 0,31 б.п., подтверждающая эффективность использования имеющихся у компании финансовых и нефинансовых активов.

С увеличением операционной прибыли⁵, что отражено в отчетности за 31 декабря 2018 г., ПАО "Лукойл" смог покрыть краткосрочные ссуды и займы, в результате чего показатель лeverиджа снизился на 1,28 б.п., показывая, что чистые финансовые активы стали иметь больший вес над общим количеством долгов.

Анализ полученных результатов позволяет сделать вывод о том, что деятельность ПАО "Лукойл" можно считать стабильной. Фактором роста может являться увеличение добычи нефти, а также разработка новых месторождений. Сокращая свои долги за счет увеличившейся операционной прибыли, компания поддерживает свой статус привлекательного заемщика. С точки зрения оценки инвестора, компания близка к значениям, средним по рынку (на основе P/E и EV/EBITDA), что дает ей оценку стабильного бизнеса, который может рассматриваться консервативными инвесторами.

¹ Официальный сайт ПАО "Лукойл" [Электронный ресурс]. - URL: <https://lukoil.ru/Business/Upstream/DevelopmentAndProduction> (дата обращения: 23.11.2019).

² Данные о добыче нефти на месторождениях [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.lukoil.ru/Business/Upstream/DevelopmentAndProduction> (дата обращения: 28.11.2019).

³ Грэм Б. Разумный инвестор: Полное руководство по стоимостному инвестированию. Пер. с англ. - 5-е изд. - М.: Алпина Паблишер, 2019. - 568 с.

⁴ ПАО "Лукойл". Консолидированная финансовая отчетность от 31 декабря 2018 г. [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.lukoil.ru/FileSystem/9/328349.pdf> (дата обращения: 23.11.2019).

⁵ Герасименко А. Финансовая отчетность для руководителей и начинающих специалистов. - 9-е изд. - М.: Альпина Паблишер, 2019. - 423 с.

ECONOMIC AND STATISTICAL ANALYSIS OF PJSC LUKOIL

© 2020 Fadeev Ilya Vladimirovich
Student

© 2020 Sukhanova Elena Ivanovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics

E-mail: William.fadeev@yandex.ru, elsu5463@gmail.com

Keywords: Lukoil, statistics, dynamics, investments, financial indicators, oil.

The article is devoted to the economic and statistical study of the activities of the Lukoil company. The dynamics of oil production in various fields is analyzed. The companies were evaluated in terms of financial indicators. Based on the study, a conclusion is drawn about the activities of the company and its financial attractiveness.

УДК 338.48
Код РИНЦ 06.00.00

РАЗВИТИЕ ТУРИЗМА В ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ

© 2020 Фирулина Ирина Ивановна
кандидат биологических наук, доцент

© 2020 Кичук Дарья Владимировна
студент

© 2020 Абрамова Вероника Юрьевна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: firulinairina@gmail.com, dariakichuk@yandex.ru, veronka9909@mail.ru

Ключевые слова: туризм, развитие туризма, туристический потенциал, туристические услуги, культурное наследие, бренд, охраняемая природная территория, традиционные ремесла, промыслы и производства, развитие туризма в Вологодской области.

В статье рассматривается современный туристический потенциал Вологодской области, современное состояние туризма, ключевые объекты туристической деятельности, находящиеся на территории Вологодской области.

В настоящее время в России осуществляется переход к инновационному типу социально-экономического развития страны при этом важную роль играет развитие сферы туризма. Туристическая сфера является ключевым аспектом социально-экономического развития страны, так как способствует притоку финансовых средств в бюджет территории, совершенствуя коммуникации и инфраструктуру на территории, создавая рабочие места,

увеличивая объемы производства. Во многих странах мира туризм является одной из основных сфер экономики, принося стране ежегодные высокие доходы от предоставления туристских услуг¹. По оценке экспертов Всемирного совета по путешествиям и туризму (WTTC), в 2017 году в сфере туризма по всему миру было создано 7 миллионов новых рабочих мест²

В Российской Федерации одним из наиболее туристически привлекательных федеральных округов является Северо-Западный федеральный округ, имеющий редкое сочетание благоприятных природно-климатических условий и ключевых объектов культурного наследия. Северо-Западный федеральный округ в 2015-2017 гг. находился на пятом месте среди федеральных округов Российской Федерации по объему платных туристических услуг, оказываемых населению (рис. 1).

Российская Федерация	2015	2016	2017
Центральный ФО	40 284,8	43 746,5	42 771,7
Приволжский ФО	26 389,3	26 708,9	28 547,4
Уральский ФО	22 309,8	24 608,0	22 444,3
Сибирский ФО	18 844,4	17 996,8	18 304,7
Северо-Западный ФО	16 320,7	16 629,7	17 089,8
Южный ФО	9 928,8	11 750,5	12 886,9
Северо-Кавказский ФО	4 611,9	5 031,4	5 188,9
Дальневосточный ФО	7 071,5	7 371,4	7 680,3
Крымский ФО	324,2	4 717,8	6 890,6

Рис. 1. Объем платных туристических услуг населению в РФ и по федеральным округам РФ 2015-2017 гг., млн руб³

Согласно данным, представленным на рис. 1, можно сделать вывод, что на протяжении 2015-2017 гг. в округе наблюдается положительная тенденция увеличения объема платных туристических услуг населению: в 2016 году по сравнению с 2015 г. зафиксирован рост на 2%; в 2017 г. по сравнению с 2016 г. - на 3%.

В Вологодской области в 2015-2017 г. также наблюдается увеличение объема платных туристических услуг населению на 3,4% за три анализируемых года (рис. 2).

Вологодская область занимает 11 место в Российской Федерации по туристскому потенциалу⁵. Совокупный доход от въездного туризма в 2018 году оценивается в 20 млрд рублей и формирует порядка 3,5% валового регионального продукта.

На территории области активно развиваются следующие виды туризма:

- Теплоходный,
- Культурно-познавательный,
- Событийный,
- Экологический,
- Деловой,
- Разноплановые экскурсии⁶

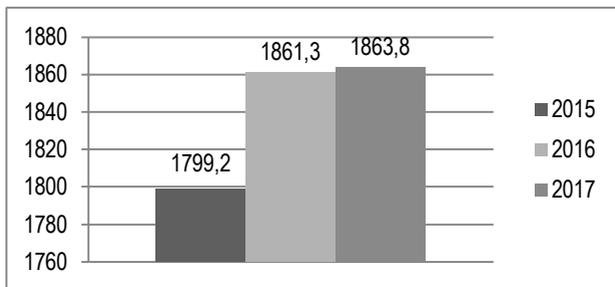


Рис. 2. Объем платных туристических услуг населению в 2015-2017 гг., млн руб.⁴

Организации Вологодской области, обслуживающие туристов, предлагают более 250 экскурсий по области. Ежегодно на территории области открываются новые объекты туристской инфраструктуры. В 2017 г. создано и построено 29 новых объектов туристской инфраструктуры⁷. Туристский потенциал Вологодской области огромен и разнообразен (рис. 3).



Рис. 3. Туристический потенциал Вологодской области⁸

При этом, имея огромный туристический потенциал, Вологодская область использует его не в полной мере. Среди проблем, тормозящих развитие туризма в регионе:

- недостаточное информационное обеспечение. В настоящее время этому аспекту уделяется особое внимание: активно разрабатываются информационные материалы, ведется работа по позиционированию привлекательности региона в Интернете, устанавливаются рекламные стенды, информационные указатели. Важно, что Вологодская область вошла в федеральный проект "Серебряное ожерелье России";

- недостаточность квалифицированных кадров. Для решения этого вопроса в Вологодском госуниверситете сформирован заказ на дополнительное образование для работников туристической индустрии;

- недостаточное качество ряда туристических услуг и объектов туристской инфраструктуры. Проведению массовых мероприятий, таких как фестивали, препятствует отсутствие необходимой инфраструктуры (например, при проведении фестиваля военно-исторической реконструкции в Кириллове посетители столкнулись с проблемой поиска ночлега, места стоянки автотранспорта).

Вологодской области необходимо не только осуществлять деятельность по решению вышеназванных проблемных моментов, но важно укрепиться на рынке туризма с помощью планирования на основе принципов устойчивого развития, которые предусматривают долгосрочные инвестиции в сферу туризма и имеют четкие региональные стратегии.

Таким образом, развитие туризма является важным этапом при переходе к инновационному типу социально-экономического развития страны и отдельных регионов. Вологодская область имеет огромный туристический потенциал во многих направлениях: теплоходный, культурно-познавательный, событийный, экологический, деловой туризм, экскурсионное направление. Однако для развития туризма в регионе необходимо решение ряда проблем отрасли: интенсификация информационного обеспечения, подготовка квалифицированных кадров, улучшение качества туристических услуг и развитие объектов туристской инфраструктуры.

Важно отметить, что основными конкурентами на рынке туристической индустрии региона выступают Финляндия и Эстония, однако присоединение данных государств к Евросоюзу привело к подорожанию туров, поэтому эффективная ценовая политика наряду с повышением качества предоставляемых услуг могут стать основой для расширения доли рынка и привлечения дополнительных потоков туристов⁹.

¹ Bull A. the Economics of travel and tourism. Pitman, Melbourne, 2018, P. 78

² World Travel & Tourism Council (WTTC) [electronic resource] URL: www.wttc.org (Access mode 14.12.2019)

³ Федеральное агентство по туризму [Электронный ресурс] URL: <https://www.russiatourism.ru> (дата обращения 14.12.2019)

⁴ Федеральное агентство по туризму [Электронный ресурс] URL: <https://www.russiatourism.ru> (дата обращения 14.12.2019)

⁵ Карта кластеров в России [Электронный ресурс] URL: <http://map.cluster.hse.ru> (дата обращения 14.12.2019)

⁶ Андреева М.В. Туристический потенциал Вологодской области как фактор развития межрегионального сотрудничества в сфере туризма [Электронный ресурс]: -2017. №3.URL <https://cyberleninka.ru> (дата обращения 14.12.2019)

⁷ О Стратегии социально-экономического развития Вологодской области на период до 2030 года [Электронный ресурс]: постановление Правительства Вологодской области от 17.10.2016 г. № 920. - Режим доступа: <http://docs.cntd.ru/> (дата обращения: 14.12.2019).

⁸ Стратегия туркластера Вологодской области [Электронный ресурс] URL: <https://cluster.hse.ru/>

⁹ Стратегия Туристского кластера Вологодской области [Электронный ресурс] URL: <http://map.cluster.hse.ru> (дата обращения 14.12.2019).

TOURISM DEVELOPMENT IN THE VOLOGDA REGION

© 2020 Firulina Irina Ivanovna

Candidate of Biological Sciences, Associate Professor

© 2020 Kichuk Darya Vladimirovna

Student

© 2020 Abramova Veronika Yurievna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: firulinairina@gmail.com, dariakichuk@yandex.ru, veronka9909@mail.ru

Keywords: tourism, tourism development, tourism potential, tourist services, cultural heritage, brand, protected natural area, traditional crafts, crafts and production, tourism development in the Vologda region.

In this article considers the modern tourist potential of the Vologda region, the current state of tourism, the key objects of tourist activity located on the territory of the Vologda region.

УДК 2964

Код РИНЦ 06.00

СРАВНЕНИЕ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ И РЕСПУБЛИКИ ТАТАРСТАН

© 2020 Фирулина Ирина Ивановна

кандидат биологических наук, доцент

© 2020 Семенкина Полина Геннадьевна

студент

© 2020 Тиунова Мария Сергеевна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: Polina190699@yandex.ru

Ключевые слова: инвестиционная привлекательность, экономический потенциал, Самарская область, Республика Татарстан.

Статья посвящена анализу инвестиционной привлекательности территории, которая способствует дополнительному притоку капитала, экономическому подъему. В свою очередь, инвестор, выбирая территориальный объект инвестирования, руководствуется определенными характеристиками: инвестиционным потенциалом и уровнем инвестиционного риска, взаимосвязь которых и определяет инвестиционную привлекательность территории. Таким образом, создание эффективной системы управления инвестиционной привлекательностью является важнейшей составной частью инвестиционного процесса на территориальном уровне.

Инвестиционная привлекательность - один из основных показателей, характеризующих уровень развития территории, отражающих способность территории привлекать инвесторов и развивать бизнес, обеспечивать доходы бюджета и стабильности социально-экономического роста. Значение инвестиционной привлекательности российских территорий как фактора конкурентоспособности страны отмечено в ряде Посланий Президента РФ¹, а также в стратегических документах территориального развития субъектов РФ. В указанных документах определено, что конкурентоспособность страны обеспечивается несколькими ключевыми факторами, основополагающим из которых является привлечение инвестиций в экономику российских регионов и те условия, с помощью которых достигается высокая привлекательность объектов вложения для инвестора. Проблему роста инвестиционной привлекательности страны предусмотрено решать за счет роста инвестиционной привлекательности субъектов РФ, улучшения в них инвестиционного климата, распространения лучших региональных практик стратегического управления.

Инвестиционную привлекательность отдельной территории определяют особенности его инвестиционного потенциала, оценить которые позволяют показатели отраслевой специализации экономики, состояния социальной сферы, сформированных тенденций социально-экономического развития.

Проведем сравнительный анализ инвестиционной привлекательности двух регионов: Самарской области и Республики Татарстан. Данные регионы являются соседствующими и обладают схожими показателями, представленными в таблице, однако уровень их инвестиционной привлекательности существенно различается.

Основные социально-экономические показатели регионов за 2018 год

№	Показатели	Самарская область	Республика Татарстан
1	Площадь территории, км ²	53600	68000
2	Численность населения, тыс. чел	3183,0	3894,3
3	ВРП, млн руб.	1349886,4 (2018)	2440258,7
4	ВРП на душу населения, руб.	422024,7 (2018)	626276,5
5	Доля ВРП в ВВП России, % *ВВП РФ 103875800 млн рублей (2018 год)	1,30	2,35
6	Занятость, %	61,5	61,9
7	Безработица, %	3,7	3,5

Исходя из данных, представленных в таблице, можно сделать вывод, что различие в большинстве показателей незначительное, за исключением экономических показателей, которые находятся в прямой зависимости от инвестиционной привлекательности региона.

Республика Татарстан находится в лидирующих позициях по сравнению с Самарской областью. Во всех рейтингах она занимает позицию выше относительно Самарской области, что говорит о том, что Республика в большей степени привлекательна для инвесторов.

Одной из ключевых характеристик инвестиционной привлекательности Самарской области и Республики Татарстан является демографический и трудовой потенциал.

Об уровне привлекательности региона для инвесторов можно судить по такому показателю, как объем инвестиций в основной капитал. Динамика данного показателя за период с 2012 г. по 2018 г. представлена на рис. 1. Видно, что объем инвестиций в основной капитал Республики Татарстан почти вдвое превышает инвестиции в Самарской области. Это свидетельствует о том, что Татарстан является более привлекательным для вложений.

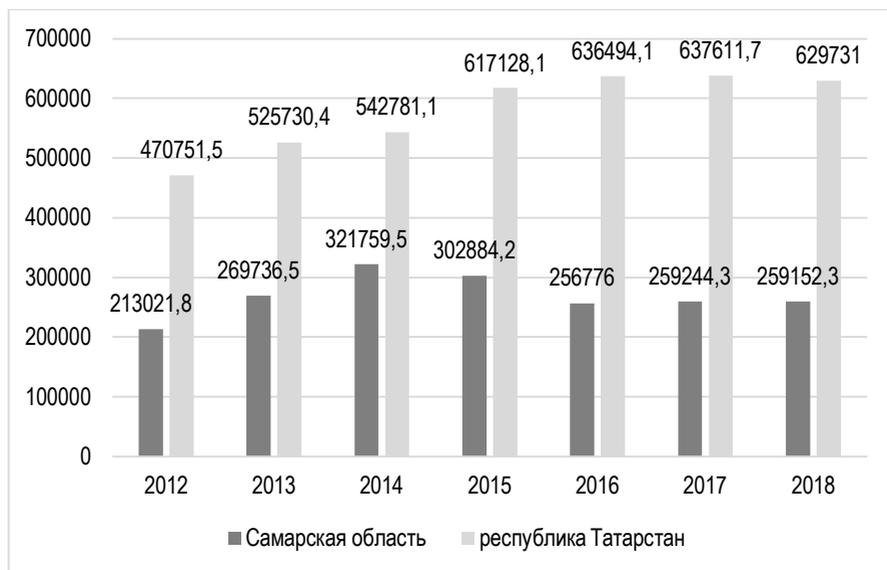


Рис. 1. Динамика объема инвестиций в основной капитал за 2012-2018 гг., млн руб.²

Инвестиционная привлекательность в свою очередь сказывается на экономическом положении регионов, о котором можно судить по такому показателю, как валовый региональный продукт (ВРП), динамика которого представлена на рис. 2.



Рис. 2. Динамика объема ВРП в Самарской области и Республике Татарстан за 2012- 2017 гг., млн руб.³

В данных регионах прослеживается тенденция увеличения объема ВРП. Так, за рассматриваемый период ВРП Самарской области увеличился на 43,9%, а ВРП Республики Татарстан увеличился на 47,1%. Тем не менее в 2017 году ВРП Татарстана превысил ВРП Самарской области на 56,6%, что свидетельствует о более высоком экономическом развитии Татарстана.

Необходимо также сравнить такой показатель как ВРП на душу населения, динамика которого представлена на рис. 3.



Рис. 3. Динамика объема ВРП на душу населения в Самарской области и Республике Татарстан за 2012-2017, руб.

Для данного показателя также характерна положительная динамика в обоих регионах. В Самарской области ВРП на душу населения увеличился на 44,7%, в Республике Татарстан - на 44,2 %. В 2017 году разница между показателями данных субъектов составила 3676724,6 руб. (28,8%).

Исходя из данных, можно сказать, что более привлекательный инвестиционный климат Татарстана отражается на социально-экономическом положении населения, в результате чего Татарстан обладает более высоким объемом ВРП на душу населения.

Таким образом, можно сделать вывод, что имея практически равный социальный и трудовой потенциал, Республика Татарстан опережает Самарскую область по экономиче-

скому и инновационному потенциалу, а следовательно Татарстан является более привлекательным для вложения инвестиций.

Одним из преимуществ Татарстана в сфере инвестирования можно считать наличие налоговых льгот для ведения бизнеса на территории Республики. Помимо этого, для развития системы привлечения инвесторов в Интернете был запущен Инвестиционный портал Татарстана, который содержит всю необходимую информацию для инвестора на различных языках мира.

Главной целью инвестиционной политики Самарской области на сегодняшний день является создание благоприятного инвестиционного климата в регионе для обеспечения экономического роста, повышения уровня жизни населения, а также формирование и продвижение имиджа (бренда) Самарской области как открытого региона, благоприятного для осуществления инвестиционной деятельности⁵.

В настоящее время существуют факторы, сдерживающие развитие инвестиционной привлекательности Самарской области. К их числу относятся недостаточное позиционирование Самарской области для инвесторов, низкая интенсивность продвижения Самарской области в России и за рубежом, недостаток качественной индустриальной инфраструктуры, а также высокие административные барьеры. В соответствии с инвестиционной стратегией Самарской области до 2030 года достижение стратегической цели инвестиционной политики будет обеспечиваться путем совершенствования системы привлечения инвестиционных ресурсов, механизма государственной поддержки инвестиционной деятельности, обеспечения эффективного использования имеющегося в Самарской области инвестиционного потенциала⁶.

Наиболее приоритетные направления инвестирования в Самарской области соответствуют приоритетным кластерам, к числу которых отнесены автомобилестроительный, аэрокосмический и нефтехимический. Кластерами со средним уровнем приоритетности являются кластер строительства и строительных материалов, агропищевой кластер, транспортно-логистический кластер. Из новых кластеров (секторов) экономики наиболее приоритетными для инвестирования являются кластер медицинских и фармацевтических технологий, секторы малотоннажной химии и туризма.

Исходя из всего вышесказанного, можно говорить о том, что в дальнейшем привлекательность Самарской области для инвестирования будет только расти. При правильном подходе и управлении это позволит не только сравнять позицию области с позицией Республики Татарстан, но и выйти на лидирующие места по инвестиционному климату и привлекательности.

¹ Послание Президента РФ Федеральному Собранию РФ от 1 марта 2019 [Электронный ресурс] - URL <http://www.kremlin.ru/events/president/news/56957>: (Дата обращения: 15.01.2020).

² Росстат <https://gks.ru/region/ind1192/lssWWW.exe/Stg/d010/i010010r.htm>

³ Росстат <https://gks.ru/region/ind1192/lssWWW.exe/Stg/d010/i010010r.htm>

⁴ Р.М. Яковлева Инвестиционная привлекательность республики Татарстан, 2018 <https://cyberleninka.ru/article/n/investitsionnaya-privlekatel'nost-respubliki-tatarstan/viewer>

⁵ Стратегия социально-экономического развития Самарской области на период до 2030 года https://economy.samregion.ru/programmy/strategy_programm/proekt_strategy/

COMPARISON OF INVESTMENT ATTRACTIVENESS OF THE SAMARA REGION AND THE REPUBLIC OF TATARSTAN

© 2020 Firulina Irina Ivanovna
Candidate of Biological Sciences, Associate Professor
© 2020 Semenkina Polina Gennadevna
Student
© 2020 Tiunova Maria Sergeevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: Polina190699@yandex.ru

Keywords: investment attractiveness, economic potential, Samara region, Republic of Tatarstan.

The article is devoted to the analysis of the investment attractiveness of the territory, which contributes to an additional inflow of capital, economic recovery. In turn, the investor, choosing a territorial investment object, is guided by certain characteristics: investment potential and the level of investment risk, the relationship of which determines the investment attractiveness of the territory. Thus, the creation of an effective investment attractiveness management system is an essential component of the investment process at the territorial level.

УДК 338
Код РИНЦ 06.00.00

ПРИБЫЛЬ КАК ФАКТОР ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ

© 2020 Ханагян Шушаник Смбаговна*
студент
© 2020 Ханиев Рамир Рамизович*
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: shyshans@mail.ru

Ключевые слова: финансовый результат, прибыль, убыток, финансовая устойчивость, коммерческие банки, рентабельность активов, рентабельность капитала.

* Научный руководитель - **Савинов Олег Германович**, кандидат экономических наук, доцент.
332

В статье раскрываются основные тенденции в формировании финансовых результатов коммерческих банков. Оцениваются факторы роста и снижения прибыли, показатели рентабельности активов и капитала, их влияние на финансовую устойчивость кредитных организаций.

Финансовая устойчивость коммерческих банков во многом определяется их способностью получать прибыль, достаточную для сохранения равновесного состояния при негативном воздействии внутренних и внешних факторов. Нестабильная ситуация на финансовом рынке и в экономике РФ определяет необходимость повышения эффективности деятельности коммерческих банков и обеспечения стабильных источников формирования прибыли для сохранения положительного финансового результата и устойчивости в долгосрочной перспективе. В условиях изменяющейся экономической и политической среды, замедления роста активов и капитала кредитных организаций, внедрения пропорционального регулирования усиливается роль регулятора и менеджмента коммерческих банков в оценке показателей, обеспечивающих получение объективных данных о сбалансированности доходов и расходов, факторах роста и снижения прибыли кредитных организаций. Состояние прибыльных и убыточных банков в целом характеризует стабильность банковского сектора РФ.

С 2017 по 2019 гг. количество функционирующих в РФ кредитных организаций сократилось на 22,3%, при этом уменьшилось на 13,7% количество прибыльных и на 43,8% количество убыточных банков. В результате проводимой Банком России процедуры финансового оздоровления доля прибыльных кредитных организаций в банковском секторе РФ

Таблица 1

**Доля прибыльных и убыточных кредитных организаций
в банковском секторе РФ на начало 2017-2019 гг.**

Показатели	1.01.2017		1.01.2018		1.01.2019		Темп прироста
	Количество, ед.	Уд. вес, %	Количество, ед.	Уд. вес, %	Количество, ед.	Уд. вес, %	
Прибыльные кредитные организации	445	71,4	421	75,0	384	79,3	- 13,7
Убыточные кредитные организации	178	28,6	140	25,0	100	20,7	- 43,8
Итого действующие кредитные организации	623	100	561	100	484	100	- 22,3

Источник: Обзор банковского сектора Российской Федерации. Аналитические показатели. 2019. №206. - <https://www.cbr.ru>.

увеличилась за 2017-2018 гг. на 7,9% и составила на начало 2019 года 79,3%. При этом с универсальной лицензией функционировало 60,1% банков. Ликвидация и реорганизация региональных банков с капиталом менее 1 млрд рублей в процессе реализации Банком России концепции пропорционального регулирования привела к сокращению банков с базовой лицензией до 149 и повышению уровня концентрации банковских услуг в регионах¹.

Таблица 2

**Доля прибыли и убытков кредитных организаций в банковском секторе РФ
на начало 2017-2019 гг.**

Показатели	1.01.2017		1.01.2018		1.01.2019		Темп прироста
	Объем, млрд руб.	Средний размер	Объем, млрд руб.	Средний размер	Объем, млрд руб.	Средний размер	
Прибыль кредитных организаций	1291,7	2,9	1557,1	3,7	1919,4	5,0	48,6
Убыток кредитных организаций	-362,6	2,0	-772,0	5,5	-574,6	5,7	58,5
Итого финансовый результат	929,1	1,5	785,1	1,4	1344,8	2,8	44,7

Источник: Обзор банковского сектора Российской Федерации. Аналитические показатели. 2019. № 206. - <https://www.cbr.ru>.

Таблица 3

**Влияние доходов и расходов на финансовый результат банков
на начало 2017-2019 гг.**

Показатели (агрегированные)	1.01.2017		1.01.2018		1.01.2019		Темп прироста
	Объем, млрд руб.	Уд. вес, %	Объем, млрд руб.	Уд. вес, %	Объем, млрд руб.	Уд. вес, %	
Факторы роста финансового результата	3988,3	100	3869,3	100	4585,7	100	15,0
Процентные доходы	2653,1	66,5	2592,8	67,0	3078,6	67,1	16,0
Комиссионные доходы	893,5	22,4	926,3	23,9	1125,1	24,5	25,9
Доходы по операциям с ценными бумагами	416,8	10,5	258,2	6,7	225,5	4,9	-45,9
Доходы по операциям с иностранной валютой	24,9	0,6	92,0	2,4	156,5	3,4	528,5
Факторы снижения финансового результата	3059,2	100	3084,2	100	3240,9	100	5,9
Превышение расходов по операциям	491,1	16,1	375,8	12,2	390,7	12,1	-20,4
Превышение операционных расходов	1903,6	62,2	1267,0	41,1	1635,6	50,5	-14,1
Доформирование резервов	664,5	21,7	1441,4	46,7	1214,6	37,5	82,8
Финансовый результат	929,1	-	785,1	-	1344,8	-	44,7

Источник: Обзор банковского сектора Российской Федерации. Аналитические показатели. 2019. № 206. - <https://www.cbr.ru>.

Крупные федеральные банки заняли прочные позиции на рынке, используют современные технологии, имеют высокую рентабельность капитала и активов при низком уровне рисков². Получение прибыли региональными банками с базовой лицензией значительно усложнилось, о чем свидетельствует полученный ими за 2018 год объем прибыли в размере 0,7 млрд рублей или 0,04% от общего объема прибыли банковского сектора РФ. Несмотря на сокращение количества убыточных кредитных организаций, объем убытков в банковском секторе за 2017-2018 гг. увеличился в 1,6 раз и превысил темп роста прибыли на 9,9%. Средний размер убытков банков (объем убытков/количество убыточных банков) превысил средний размер прибыли по банковскому сектору. В 2018 году около 5% убытков в сумме 26 млрд рублей приходилось на восемь банков из числа топ-100. В отношении 93% убыточных банков принимались меры по предупреждению банкротства с объемом убытка 536 млрд рублей.

Анализ факторов роста и снижения финансового результата позволяет выявить основные источники формирования прибыли.

Основными факторами роста финансового результата банковского сектора РФ являются увеличение чистых процентных и комиссионных доходов. Наибольшую долю (около 70%) в формировании прибыли банковского сектора занимают чистые процентные доходы. Их прирост за 2017-2018 гг. на 16% в условиях снижения ключевой ставки был обусловлен опережающим ростом доходов по предоставленным кредитам юридическим и физическим лицам над расходами по привлеченным средствам на банковские счета. Кроме того, в структуре активов банковского сектора за 2019 год увеличилась доля кредитов физических лиц на 1,5%, в пассивах снизилась доля депозитов физических лиц на 0,3%.

Средневзвешенные процентные ставки по кредитам физическим лицам на срок свыше 1 года продолжали снижаться с 22% в 2015 году до 12,8% в 2018 году, что оказывало сдерживающее влияние на рост процентных доходов. Наиболее стабильно росли чистые комиссионные доходы, темп прироста по которым составил 25,9%. Данный источник доходов оказался менее зависимым от рыночной конъюнктуры. Сокращение вложений в ценные бумаги и значительное снижение котировок по акциям крупных компаний в связи с санкциями оказало значительное влияние на формирование доходов коммерческих банков. Доля чистого дохода по операциям с ценными бумагами за 2017-2018 гг. сократилась в источниках увеличения прибыли на 5,6%. Банки стремились получить максимальную выгоду за счет волатильности курса иностранной валюты. В результате доля доходов и расходов по операциям с иностранной валютой превысила 85%, чистый доход увеличился в 6 раз, доля в структуре источников увеличения прибыли выросла с 0,6 до 3,4%.

На финансовый результат банковского сектора значительное влияние оказывал рост просроченной задолженности по кредитам и доформирование резервов³. Темп прироста расходов по данной статье за 2017-2018 гг. составил 82,8%, доля в агрегированных показателях, снижающих финансовый результат банковского сектора, достигла 37,5%. Более 600 млрд рублей было доформировано в резервы убыточными банками.

Рост операционных расходов, в том числе связанных с обеспечением деятельности, оказывал существенное влияние на финансовые результаты коммерческих банков. В

структуре факторов снижения прибыли банковского сектора на начало 2019 года их доля превысила 50%. Более 70 убыточных банков не смогли покрыть текущими доходами расходы, связанные с обеспечением деятельности.

На долгосрочную финансовую устойчивость банков оказывают значительное влияние принимаемые риски, требования Банка России по доформированию резервов и обеспечению достаточности капитала. При опережающем росте активов по сравнению с капиталом планируемый уровень прибыли и рентабельности банковского бизнеса должен быть сбалансирован с принимаемыми рисками⁴.

В различных подходах к оценке эффективности на основе издержек основное внимание уделялось оптимизации масштабов деятельности, управлению расходной составляющей бизнеса⁵. В рамках концепции высокорентабельной банковской деятельности центр внимания был смещен в сторону повышения доходности и максимизации прибыли⁶. Для оценки эффективности деятельности кредитных организаций Банк России применяет следующие показатели:

- Мультипликатор капитала (финансовый левередж): активы/ капитал;
- Маржа прибыли: финансовый результат / совокупный чистый доход;
- Доходность активов: совокупный чистый доход/активы;
- Рентабельность капитала: финансовый результат/капитал.

Таблица 4

Показатели эффективности деятельности банковского сектора РФ за 2015-2018 гг.

Показатели	2015	2016	2017	2018
Мультипликатор капитала	9,19	8,90	8,54	8,94
Маржа прибыли	0,05	0,28	0,23	0,29
Доходность активов	0,05	0,04	0,05	0,05
Рентабельность капитала	0,02	0,10	0,09	0,14

Источник: Отчет о развитии банковского сектора и банковского надзора в 2015-2018 гг. - <https://www.cbr.ru>.

Увеличение прибыли банковского сектора оказывало положительное влияние на маржу прибыли и рентабельность банковского капитала, обеспечивая укрепление финансовой устойчивости банковского сектора. Факторы роста финансового результата в 3 раза превышали факторы ее снижения, в результате прирост прибыли банковского сектора за 2017-2018 гг. составил 44,7%. С 2015 года значительно улучшилась рентабельность банковского капитала, рост составил 0,12 п.п., что обусловлено увеличением всех факторов роста данного показателя. Однако доходность активов практически не изменялась. На увеличение капитала банковского сектора оказывал воздействие рост финансового результата и уменьшение вычетов вложений в акции финансовых организаций. Под воздействием данных факторов изменялся мультипликатор капитала.

Таким образом, значимым фактором формирования долгосрочной финансовой устойчивости коммерческих банков является прибыль. Сбалансированный рост доходов и расходов, активов и рисков способствует повышению прибыльности банковского биз-

неса и его эффективности. Основными факторами устойчивого получения прибыли являются стабильные комиссионные доходы и сокращение объемов формируемых банками резервов. Поэтому коммерческим банкам необходимо совершенствовать стратегию обслуживания клиентов и стабилизировать уровень принимаемых рисков при размещении ресурсов.

¹ Савинов О.Г., Савинова Н.Г., Логунов В.В., Логунова Ю.Ю. К вопросу об изменении конкурентной среды в сфере банковских услуг // Финансовая экономика. 2019. № 6. С. 499 - 503.

² Савинов О.Г., Савинова Н.Г. Адаптация банковского кредитования к современным экономическим условиям // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2016. № 9 (143). С. 88-91.

³ Бузыцков Д.И., Савинов О.Г., Савинова Н.Г. Влияние просроченной задолженности на качество кредитов банковского сектора. // Проблемы развития предприятий: теория и практика: материалы 17-й Междунар. Науч.-практ. конф. 20-21 дек. 2018 г. : в 3 ч. / редкол.: Г.Р. Хасаев, С.А. Ашмарина (отв. ред.) и др. - Ч.1. - Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та. 2018. С. 7 - 10.

⁴ Савинова Н.Г., Савинов О.Г., Кондрашова А.А., Турыгина А.Е. Повышение долгосрочной финансовой устойчивости банков на основе управления капиталом и рисками // Финансовая экономика. 2019. № 4. С. 1180 - 1183.

⁵ Головань С.В., Карминский А.М., Пересецкий А.А. Эффективность российских банков с точки зрения минимизации издержек, с учетом факторов риска // Экономика и математические методы. 2018. № 44 (4). С. 28-38.

⁶ Ветрова Т.Н. Критерии оценки и направления повышения эффективности банковской деятельности: дис. ... канд. экон. наук: 08.00.10 - Москва. 2019. С. 31.

PROFIT AS A FACTOR OF FINANCIAL STABILITY OF COMMERCIAL BANKS

© 2020 Khanagyan Shushanik Smbatovna
Student

© 2020 Khaniev Ramir Ramizovich
Student

Samara State University of Economics
E-mail: shyshans@mail.ru

Keywords: financial result, profit, loss, financial stability, commercial banks, return on assets, return on capital.

The article reveals the main trends in the formation of financial achievement of commercial banks. Factors of growth and decline in profit, indicators of return on assets and capital, and their impact on the financial stability of credit institutions are evaluated.

КЛЮЧЕВЫЕ ФАКТОРЫ УСПЕШНОГО РАЗВИТИЯ ЭКСПОРТНОГО ПОТЕНЦИАЛА РЕГИОНА: ИННОВАЦИОННЫЙ АСПЕКТ*

© 2020 Хмелева Галина Анатольевна

доктор экономических наук, профессор кафедры региональной экономики и управления

© 2020 Асанова Светлана Сергеевна

аспирант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: galina.a.khmeleva@yandex.ru, sswv28@rambler.ru

Ключевые слова: экспортный потенциал, регион, инновации, интеграция, экспортная направленность, инновационное импортозамещение, факторы развития.

Статья посвящена систематизации факторов развития экспортного потенциала, который определяет способность региона конкурировать в международном экономическом пространстве. Авторы предлагают типы факторов по уровню влияния: глобальный, макросистемный, мезосистемный и микросистемный. Такой подход согласуется с современным теоретико-методологическим базисом новой теории систем и позволяет максимизировать полноту охвата влияющих факторов разных уровней глобально.

Проблеме развития экспортного потенциала региона уделяется важнейшее внимание как ключевому элементу обеспечения опережающих темпов экономического роста в регионе¹. Импортозамещение приоритет российской экономики остается важнейшей задачей, но все более внимание отводится приоритетной задаче - наращивание экспорта и выход на внешние рынки. Данный факт не отменяет проведение политики инновационного импортозамещения, оно в свою очередь перенаправляет часть сил и ресурсов на развитие и создание конкурентоспособной инновационной продукции, готовой к экспорту. Но не в ущерб отечественным нуждам.

Для успешного развития экспортного потенциала как отдельного региона, так и целой страны, следует рассмотреть факторы, влияющие на данное развитие².

Но прежде следует уточнить, что в данной статье под экспортным потенциалом региона авторы понимают совокупность ресурсов, возможностей и результатов производства региональными производителями товаров и услуг, направляемых на экспорт. Уровень использования экспортного потенциала определяется динамикой внешних продаж. Для обеспечения устойчивой положительной динамики экспортного потенциала важным представляется понимание факторов его развития³.

Обобщение научной литературы по теме факторов экспортного потенциала позволяет выделить ключевые из них (см. рисунок).

* Исследование выполнено при финансовой поддержке РФФИ в рамках научного проекта № 19-510-23001 "Моделирование процессов интеграции отдельных регионов в систему мирохозяйственных связей".



Рис. Факторы развития экспортного потенциала региона

Глобальные факторы формируют влияние со стороны мировой экономики в целом, включают рыночную конъюнктуру, соотношение спроса и предложения на товары и услуги. Существенным фактором является санкционная политика. Введение санкций стимулирует страны и регионы к сокращению взаимной торговли и расширению импортозамещения. Глобализация способствует интеграционным процессам, так как усиливаются связи между странами, регионами, компаниями. Миграция рабочей силы, усиление финансовых потоков, развитие интернет-технологий способствует созданию интернациональных компаний, особенно в новых секторах экономики. Однако внешние шоки, или "черные лебеди" в интерпретации Н. Талеба такие как эпидемии могут провоцировать самоизоляцию локальных территорий, сокращение взаимной торговли и вызвать процессы деглобализации из-за опасений распространения негативных эффектов. На наш взгляд, следует выделить влияние стадии экономического цикла на мировую торговлю, так как наблюдаются вполне предсказуемые колебания и тенденции экономической активности, которые необходимо учитывать участникам международной торговли. Так, общее падение мировой экономики косвенно способствует сокращению экспортного потенциала вследствие неблагоприятной конъюнктуры. И, наоборот, подъем мировой экономики сигнализирует о новых возможностях развития экспортного потенциала.

Факторы влияния макросистем - это факторы, образованные влиянием общих условий хозяйствования на уровне страны. Факторы макросистем формируют макроэкономические условия для формирования и развития экспортных потенциалов отдельных регионов страны. Так, снижение курса валюты, приемлемый уровень инфляции стимулируют экспортную деятельность региональных производителей, поскольку стоимость экспортных товаров и услуг становится более конкурентоспособной. Программы и проекты ставят экспортные цели и включают меры по стимулированию экспортной деятельности.

Факторы влияния мезосистемы формируют внутренние условия в регионе для развития экспортного потенциала. Рост производительности труда и внедрение инноваций способствуют снижению стоимости и росту конкурентоспособности продукции на мировом рынке. Природно-ресурсный потенциал, сложившаяся структура экономики являются основной номенклатуры продукции и услуг для экспорта. Инновационная экосистема, инвестиционный климат, система поддержки экспортера образуют инфраструктурные факторы, которые призваны облегчить доступ компаний к внешним рынкам. Стадия отраслевого цикла предоставляет важную информацию о сложившейся в регионе конъюнктуре на продукцию и состоянии в отрасли. Отраслевой экспортный потенциал выше в отраслях, находящихся на подъеме деловой активности, поскольку характеризуется увеличением инвестиционной активности, внедрением новых производственных программ. Это означает, что производители будут искать новые рынки сбыта, в качестве которых могут выступить зарубежные страны.

Факторы влияния микросистем или локальные факторы, образованы внутренним состоянием производственной системы хозяйствующих субъектов, степенью их интеграции в глобальные цепочки создания стоимости, внешнеэкономической маркетинговой стратегией.

Сквозные факторы пронизывают все уровни деятельности, вовлекая национальные правительства, региональные органы власти и экспортеров. Единые правила международной торговли формируют правила взаимодействия участников. Эффективность общих правил взаимной торговли тем выше, чем лучше согласованы интересы участников. Деятельность таможенной инфраструктуры, ее резервный потенциал, мощности, отлаженность осуществления услуг по проведению экспортно-импортных операций оказывают прямое влияние на экспортный потенциал, поскольку создают условия для экспортеров и одновременно формируют бюджет от таможенных сборов и пошлин.

Коллаборация предприятий как фактор развития экспортного потенциала рассматривается впервые. Сотрудничество между компаниями для развития своих производств рассматривались и ранее, но коллаборация предусматривает сотрудничество при реализации определенного проекта. Таким образом, можно сказать, что объединение компаний с целью производства определенной экспортной продукции, является наиболее успешным видом сотрудничества, так как уделяется особое внимание. Использование сотрудничества в определенный период времени и на конкретный проект позволит экспортировать произведенную продукцию намного эффективнее.

Тогда модель оценки факторов развития экспортного потенциала региона будет выглядеть следующим образом:

$$EXP_{it} = (\sum F_{1it}); (\sum F_{2it}); (\sum F_{2it}); (\sum F_{2it}); (\sum F_{5it}) \quad (1)$$

где F_{1it} , F_{2it} , F_{3it} , F_{4it} , F_{1it} - оценка факторов влияния глобальной, макросистемы, мезосистемы, микросистемы и сквозных факторов соответственно i -го региона в период t .

Оценить возможности развития экспортного потенциала можно на основе оценки динамики как отдельных составляющих, так и сравнительной динамики интегрального значения⁴. На наш взгляд, целесообразно использовать два способа одновременно. Оценка элементов экспортного потенциала по группам позволяет выявить отдельные направления для разработки мероприятий по повышению экспортного потенциала в рамках компетенции управленческих структур соответствующего уровня. В отношении факторов, не поддающихся управленческому воздействию, можно применить тактику страхования рисков. Интегральное значение позволяет оценить перспективы прогресса или регресса экспортного потенциала во времени⁵.

Большинство исследователи считают, что в современных условиях для производителей не существует разницы в том, где реализовывать свою продукцию: внутри региона или отправлять ее на экспорт. Основным фактором, который прослеживается во всех исследовательских работах, считается - конкурентоспособность производимой продукции, что является эталоном рыночного соответствия или несоответствия.

Одним из основных факторов успешного развития экспортного потенциала региона является поиск новых точек роста за счет ранее не известных инструментов. Одним из таких инструментов может стать ориентация на новые отрасли. События начала 2020 года свидетельствуют о том, что наблюдается дальнейшее эффективное развитие отечественного инновационного производства. По данным сайта "Сделано у нас", на котором опубликован ежегодный отчет по рекордам экспорта машиностроения в России⁶. Исходя из данных, приведенных на сайте источника, можно обратить внимание на поиск новых отраслей в регионах, так как уже основа, судя по всему, заложена (наблюдается значительный рост в отдельных секторах). Выделяются основные новые направления экспорта, на которые ранее было мало внимания. К ним относятся: турбореактивные двигатели, электроника (радиолокационная и навигационная аппаратура, и контрольно-измерительные приборы и инструменты), медицинские приборы и инструменты, устройства для механотерапии, ортопедические приспособления⁷.

Данный перечень достаточно широк и разнообразен, что говорит о развитии не только узконаправленных отраслей, но и отдельных подгрупп.

Следующим фактором является синхронизация планов импортозамещения и экспортного развития с национальными проектами (по срокам, инструментам, механизмам). Предложенное нововведение Минпромторгом касается только сроков синхронизации, но следует рассмотреть возможность полной взаимосвязи, в том числе и для оценки эффективности. Ведь на данный момент не сформированы критерии эффективности национальных проектов, что не дает рассмотреть полную картину результатов, которые были получены⁸.

Адаптация зарубежного опыта развития экспортного потенциала к российским реалиям является еще одним эффективным фактором. Многие страны уже применяют политику экспортной направленности или используют отдельные интересные элементы в развитии инновационной составляющей экономики. Так, например, интересным является опыт NATO. Оно выдает дискреционные гранты на исследования. Суть состоит в том, что

они выставляют любую проблему и участники предлагают ее решения (письменно или с помощью модели). Затем происходит отбор нескольких относительно эффективных и им выдаются дискреционные гранты, которые участники используют. Результатом таких мероприятий является выбор совершенно нового и необычного решения, которое на первый взгляд могло и не сработать, так называемое "экономическое чудо". И самое главное, что обратно гранты не возвращаются, а оставляют для стимулирования участия в последующих разработках.

Важным фактором является полное владение полученной информацией и возможность ее эффективного использования. Например, для производства отечественного ПО необходимо в этой тематике хорошо разбираться. Таким образом, работа по инновационному импортозамещению с последующим экспортом должна базироваться на стимулировании участия госкорпораций в формировании консорциумов с участием именно производителей ПО для реализации комплексных проектов замещения основных платформенных решений⁹.

Таким образом, следует подвести итоги. Для появления "экономического чуда" нужны радикальные изменения и обеспечение всеми необходимыми "ингредиентами" создания новых отраслей за рамками тех, где есть традиционное преимущество. Для успешного проведения политики экспортной переориентации требуется поддержка национальных производителей в сложных отраслях, где конкурентные преимущества четко не обозначено, а также ориентация на экспорт с использованием инновационного импортозамещения. Поддержка отраслей, где уже есть преимущество, даст лучший результат - но для появления "экономического чуда" нужны радикальные изменения и обеспечение всеми необходимыми "ингредиентами" создания новых отраслей за рамками тех, где есть традиционное преимущество.

¹ Асанова С.С., Хмелева Г.А. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ВЫЗОВЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И ИХ ПОСЛЕДСТВИЯ ДЛЯ ЕЕ ЭКОНОМИКИ В сборнике: ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА сборник научных статей 4-й Всероссийской научно-практической конференции. Юго-Западный государственный университет. 2019. С. 49-52.

² Попова Е.А., Полунина Н.Ю. Интенсификация экспортного потенциала как фактор социально-экономического развития Воронежского региона // Экономические отношения. - 2019. - Том 9. - № 2. - С. 1179-1188. - doi: 10.18334/eo.9.2.40587

³ Хмелева Г.А. ИНТЕГРАЦИЯ ОТДЕЛЬНЫХ РЕГИОНОВ В СИСТЕМУ МИРОХОЗЯЙСТВЕННЫХ СВЯЗЕЙ Журнал экономической теории. 2019. Т. 16. № 4. С. 746-757.

⁴ Меньщикова В.И. Экономический потенциал региона: терминология, структура, модель / В.И. Меньщикова // Вестник ТГУ. - 2010. - № 4. - С. 51 - 63.

⁵ Ультан С. И., Роговская Н. Ю. Методологические основы формирования и исследования экспортного потенциала отрасли (на примере отрасли цветной металлургии) // Вестник Омского университета. Серия "Экономика". - 2012. - № 1.

⁶ Смолина Е.С. Особенности оценки показателей ликвидности и платежеспособности на предприятии сферы услуг // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2013. № 11 (109).

⁷ Савинов Ю.А., Мигунов А.Ю. Государственная финансовая поддержка экспорта в России // Российский внешнеэкономический вестник. 2008. № 5 сс. 30-37, № 6 сс. 46-55.

⁸ Сельцовский В.Л. Диверсификация необходимое направление развития российского экспорта // Российский внешнеэкономический вестник. 2016. № 1.С. 30-42

⁹ Могилат А. Н., Сальников В. А. Оценка потенциала взаимной торговли стран Единого экономического пространства при помощи гравитационной модели торговли между регионами России // Журнал Новой экономической ассоциации. - 2015. - С. 80.

KEY FACTORS OF SUCCESSFUL DEVELOPMENT OF THE REGION'S EXPORT POTENTIAL: INNOVATIVE ASPECT

© 2020 Hmeleva Galina Anatolyevna

Doctor of Economics, Professor of the Department of Regional Economics and Management

© 2020 Asanova Svetlana Sergeevna

Graduate Student

Samara State University of Economics

E-mail: galina.a.khmeleva@yandex.ru, sswv28@rambler.ru

Keywords: export potential, region, innovation, integration, development factors. The article is devoted to systematization of factors of export potential development, which determines the region's ability to compete in the international economic space.

The authors suggest the types of factors of influence: global, macrosystem, mesosystem, and Microsystem. This approach is consistent with the current theoretical and methodological basis of the new system theory and allows you to maximize the coverage of influencing factors at different levels from the global level.

УДК 338

Код РИНЦ 81 88 00

ЛОГИСТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ БОРЬБЫ С КОНТРАФАКТОМ

© 2020 Храмова Елена Романовна

доктор экономических наук, профессор

Самарский государственный экономический университет

E-mail: romel06@mail.ru

Ключевые слова: контрафакт, логистика, товарные потоки, потоки услуг, таможенные органы, меры противодействия контрафакту, потребительский рынок.

Характеризуется проблема распространения контрафактной продукции на отечественном потребительском рынке. Рассматриваются возможности применения логистического подхода к управлению контрафактными потоками. Предлагается структурирование потоков контрафактной продукции на основе континуума Шостака, выделение осязаемых и неосязаемых контрафактных товаров, требующих применения различных подходов в работе по их сокращению и пресечению.

В России в последние 3-4 года ведется активная борьба против контрафакта. Однако и на сегодняшний день эта проблема остается одной из основных в отечественной экономике. По оценкам экономистов доля контрафактных товаров достигает 30-50 % потребительского рынка¹.

Если до недавнего времени считалось, что контрафактной продукцией торгуют в основном на вещевых рынках, то в последних исследованиях компании BrandMonitor установлено, что контрафакт достигает 60% в обороте предприятий островной торговли, размещающихся в современных торговых центрах (отдельно стоящие прилавки, киоски). Годовой оборот таких товаров превышает 25 млрд руб¹.

Усугубляет существующую проблему появление и нарастание с развитием высоких технологий контрафакта нематериальных товаров, захватывающих все большую долю потребительского рынка.

Острота проблемы определяет необходимость привлечения и активного использования всех существующих методов и инструментов. Свой полезный вклад должно внести и применение логистического подхода, при котором контрафакт рассматривается как потоковый процесс, а целью становится выявление, отслеживание и оптимизация управления данным процессом.

Контрафактные потоки характеризуются показателями объема, структурного состава, направленности перемещения. Причем, все эти характеристики достаточно динамичны и меняются год от года.

Умеренная положительная динамика, отражающая постепенное снижение доли контрафакта на отечественном рынке, прерывается отдельными всплесками, обусловленными заметными политическими, экономическими, культурными и даже спортивными событиями. Так, например, в период подготовки и проведения Чемпионата мира по футболу 2018 года резко возрос поток контрафактной продукции в Россию. Большой популярностью на рынке пользовались спортивные аксессуары и сувениры с футбольной символикой ("FIFA" и известных мировых производителей спортивной продукции "NIKE", "ADIDAS" и др.)

В настоящее время фактором очередного роста контрафакта стала коронавирусная эпидемия. Очаги распространения коронавируса определяют направления контрафактных потоков, представленных сегодня поддельными лекарственными препаратами и иной медицинской продукцией. Естественно, что в таких экстремальных условиях и меры борьбы с контрафактом должны быть наиболее жесткими. В Китае, например, введена уголовная ответственность, вплоть до высшей меры наказания, за изготовление, ввоз и продажу контрафактных медицинских масок, что рассматривается как сознательное создание угрозы безопасности общества.

Значимой проблемой в борьбе с контрафактом с точки зрения логистики представляется необходимость разграничения подходов к разработке методов, механизмов и систем противодействия и пресечения товарных и служебных контрафактных потоков. Так же совершенно различной должна быть и их практическая реализация.

С точки зрения логистики потоки контрафактной продукции целесообразно структурировать, выделив первоначально две базовые группы: товарные и служебные потоки, и далее детализируя их на подгруппы по ассортиментным признакам. Методы и модели противодействия и регулирования всего разнообразия современных контрафактных потоков

будут отличаться спецификой, обусловленной особенностями производства, продвижения и потребления каждого вида продукции.

Товарный контрафакт занимает сегодня львиную долю контрафактного рыночного сегмента. На Самарском рынке наиболее мощными контрафактными потоками являются поставки табачной и алкогольной продукции, лекарственных средств, детских игрушек, одежды и обуви.

Однако с развитием современных наукоемких технологий растут масштабы служебного (сервисного) контрафакта. Их мощным проводником становится Интернет, а сферой распространения - информационная среда. На этом поле выделяется виртуально - компьютерный контрафакт. Это компьютерные программы, аудиозаписи, незаконно заимствованный контент. Такое расширение границ контрафакта значительно усложняет работу по борьбе со всеми его проявлениями.

В настоящее время ведется активная деятельность по разработке действенных механизмов пресечения контрафактных потоков, укрепления барьеров на пути их движения.

Активным участником этого процесса выступает таможенная система Российской Федерации. Ее верхние эшелоны задействованы в подготовке, обсуждении и принятии законодательных актов, в формировании адекватной и действенной нормативной базы антиконтрафактной борьбы.

Нижние эшелоны системы, региональные таможенные органы являются источником фактических данных о состоянии и движении потоков контрафакта. Они же выступают основными исполнителями принимаемых мер противодействия.

Развернувшийся процесс разработки и реализации антиконтрафактной политики сопряжен с целым рядом трудностей и проблем.

Исходной проблемой становится разделение и идентификация контрафактных потоков. В рыночной среде производимые ценности проявляются в двух крайних воплощениях: материальные, осязаемые товары и нематериальные, как правило, неосязаемые услуги. Однако, в практической деятельности четко и однозначно разграничить их зачастую не представляется возможным. Многие услуги имеют явные признаки товара, либо сопряжены с передачей элементов материального продукта. Так же и многие товары сопровождаются или дополняются услугами.

Как считают современные маркетологи, "любой продукт может быть отнесен к товарам или услугам в той или иной степени в зависимости от осязаемости"³. Именно осязаемость продукта чаще всего используется в качестве критерия разграничения⁴.

В зарубежной теории и практике давно уделяется внимание данной проблеме. Для выделения товарных и служебных компонентов потоков ценностей с целью грамотного управления этим компонентным составом используется континуум Шостак, или континуум "товар-услуга"⁵. Условная модель континуума представлена на рисунке.

Чистые товары Чистые услуги



Мука Автомобиль Услуга

нотариуса

Рис. Континуум Шостак

Суть модели заключается в том, что товар и услуга рассматриваются как различные, но тесно связанные между собой понятия, практически не встречающиеся в современных условиях в чистом виде. Переход от одного понятия к другому осуществляется путем нарастания товарных или служебных признаков продукта.

Так поток пиратской кинопродукции, объединяющий товарный и служебный компоненты, требует особого, двойственного подхода в вопросах ограничений. На первом этапе проводником потока выступает интернет (информационные услуги), на втором - продукт доводится до потребителей в товарной форме (диски).

В целом противоконтрафактная работа предполагает несколько направлений, охватывающих все разнообразие контрафакта. Прежде всего это формирование системы цифровой маркировки и прослеживаемости товаров, ориентированная на потоки осязаемой продукции. Значительно повышает эффективность функционирования этой системы внедрение технологии блокчейна, которая позволяет отслеживать происхождение продукции, ее местонахождение в конкретный момент и все взаимодействия между участниками цепочки поставок².

С целью сокращения как товарного, так и служебного контрафакта целесообразно введение и реализация ответственности (административной и уголовной) не только за производство и распространение контрафакта, но и за его приобретение. Такая мера послужит инструментом как государственного, так и общественного контроля, заметно повышая его эффективность.

Комплексная реализация всех мер противодействия контрафакту, основанных на логистическом подходе, обеспечит наполнение отечественного потребительского рынка только качественными товарами и в целом его цивилизованное развитие.

¹ Аминов Х., Костырев А. В торгцентрах вскрылся вопиющий контрафакт // "Коммерсантъ" №237 от 24.12.2019, стр. 1

² Мусиенко Ю. Как блокчейн помогает в логистике [Электронный ресурс] URL: <https://merehead.com/ru/blog/how-blockchain-helps-in-logistics/>

³ Разумовская А.Л. Маркетинг услуг. Настольная книга российского маркетолога-практика / А.Л.Разумовская, В.М. Янченко. - М.: Вершина, 2006.- 496 с.

⁴ Христофорова И.В. Специфические отличия услуги от товара [Электронный ресурс] URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/spetsificheskie-otlichiya-uslugi-ot-tovara>

⁵ Shostack, G.L. (1977), Breaking free from product marketing, Journal of Marketing, Vol. 51, January, pp. 34-43.

LOGISTICAL ASPECTS OF THE FIGHT AGAINST COUNTERFEITING

© 2020 Khramtsova Elena Romanovna
Doctor of Economics, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: romel06@mail.ru

Keywords: counterfeit, logistics, commodity flows, service flows, customs authorities, anti-counterfeit measures, consumer market.

The problem of distribution of counterfeit products in the domestic consumer market is characterized. The possibilities of applying a logistics approach to managing counterfeit flows are considered. It is proposed to structure the flows of counterfeit products on the basis of the Shostak continuum, to identify tangible and intangible counterfeit goods that require different approaches to reduce and suppress them.

УДК 311.313: 636/639
Код РИНЦ 83.29.27

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ РАЗВИТИЯ МОЛОЧНОГО ЖИВОТНОВОДСТВА В ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ

© 2020 Цыпин Александр Павлович
кандидат экономических наук, доцент
доцент кафедры экономики и управления социально-экономическими системами
© 2020 Шайлиева Марина Магометовна
кандидат технических наук, доцент
зав. кафедрой экономики и управления социально-экономическими системами
Московский государственный университет пищевых производств
E-mail: zipin@yandex.ru, smm77@mail.ru

Ключевые слова: статистика, динамика, тенденция, прогноз, животноводство, молоко, молочное скотоводство, упадок.

В статье авторами рассматривается динамика основных показателей, характеризующих молочное животноводство в Оренбургской области, при этом в качестве основных методов познания выступали табличный и графический, а также корреляционно-регрессионный анализ. Применение указанного инструментария к официальным статистическим данным позволило сделать следующее заключение - на протяжении периода 1990-2018 гг. наблюдается значительное снижение поголовья крупного рогатого скота, что отрицательным образом сказалось на объемах произведенного молока; эконометрическое моделирование динамики на основе гиперболической функции указывает на стабилизацию уровней временного ряда надоев молока, но тенденция последних трех лет сигнализирует об ухудшении обстановки и зарождении понижающегося линейного тренда.

Трансформация экономики России в 1990-х годах в значительной степени предопределила дальнейшую траекторию развития сельского хозяйства в стране. Разрыв внутривнутриотраслевых и межотраслевых связей, а также острая конкуренция со стороны иностранных товаропроизводителей в конечном итоге привели к значительному снижению всех показателей отрасли. Лишь в 2000-х годах осознав надвигающуюся угрозу потери продовольственной безопасности¹, Правительство РФ начало предпринимать меры по выводу сельского хозяйства из глубокого кризиса. Но к тому моменту была прервана цепь преемственности поколений работников, утрачена культура производства, большинство квалифицированных работников перешла в другие сферы деятельности (численность занятых в отрасли сократилась с 9 млн человек до 4 млн), результатом совокупности факторов

стало дальнейшее падение объемов производства в натуральном выражении. Все вышесказанное в полном объеме относится к молочному скотоводству вне зависимости от региона, в этой связи считаем, что разрабатываемая тема исследования является актуальной на сегодняшний период.

Выбор Оренбургской области как объекта исследования объясняется высоким удельным весом сельского хозяйства в экономике региона на момент распада Советского Союза и значительной потери достигнутых показателей в 1990-х годах.

Обращение к научным публикациям по рассматриваемой теме приводит нас к ряду авторов, занимавшихся проблемой сельского хозяйства Оренбургской области, в частности можно назвать таких ученых как: Мартынов А.П.², Тимофеев Д.Н.⁵, Чулкова Е.А.⁸. Опираясь на работы указанных исследователей, проведем анализ динамики основных характеристик молочного животноводства в 1990-2018 гг. и построим прогноз развития явления на предстоящие периоды.

Для начала рассмотрим динамику объема производства продукции сельского хозяйства в Оренбургской области, для этого обратимся к таблице.

Динамика объема продукции сельского хозяйства Оренбургской области

Показатели	1995 г.	2000 г.	2005 г.	2010 г.	2015 г.	2018 г.
Продукция сельского хозяйства в фактических ценах, мил. руб.	2922	22765	31431	50866	106100	107971
Доля продукции растениеводства, %	43,4	66,9	47,5	32,4	46,3	52,1
Доля продукции животноводства, %	56,6	33,1	52,5	67,6	53,7	47,9

Источник: составлено авторами на основе Статистического ежегодника Оренбургской области.

Согласно данным, приведенным в таблице, за приведенный период объем продукции сельского хозяйства Оренбургской области вырос в 37 раз, что объясняется существенной инфляцией, в связи с этим анализ динамики показателя в стоимостном выражении малоинформативен и необходимо прибегнуть к относительным показателям. Удельный вес продукции животноводства уменьшился с 56,6% в 1995 г. до 47,9% в 2018 г., соответственно доля продукции растениеводства увеличилась на эту же величину (8,7 п.п.). Отсюда вытекает вывод, что имеет место тенденция постепенного снижения значимости анализируемой подотрасли.

Далее рассмотрим изменение в структуре надоев молока по категориям хозяйств, так в 2018 году по сравнению с 1990 годом удельный вес сельхозпредприятий снизился на 46 п.п. и состоял всего 25% от всего производства молока, тогда как доля личных подсобных хозяйств выросла до 68%, таким образом, в результате структурных сдвигов основным производителем в Оренбургской области являются крестьяне. Но уровень их производства увеличился во времени не значительно всего на 17%, рост доли категории связан со значительным сокращением надоев у сельхозпредприятий на 82%. Сложившаяся

ситуация является прямым следствием отказа государства от поддержки сельского хозяйства в 1990-х годах и как следствие банкротство основной массы колхозов и совхозов.

Для анализа динамики надоев молока по Оренбургской области обратимся к рис. 1.

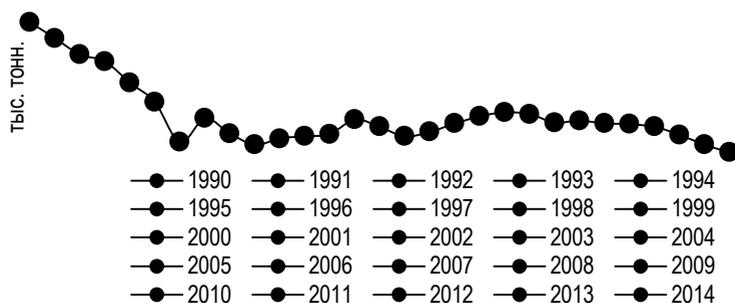


Рис. 1. Динамика производства молока в Оренбургской области, тыс. тонн

На рис. 1 отчетливо проявляются три этапа развития: 1990-1996 гг. - интенсивное падение объемов производства; "боковой тренд" на интервале 1997-2013 гг.; зарождение понижающего линейного тренда в период 2014-2018 гг. Сложившаяся траектория движения показателя объясняется ликвидацией многих сельскохозяйственных производителей, а также отсутствием четкой стратегии развития сельского хозяйства страны³.

Прогноз на основе гиперболической модели указывает на дальнейшее снижение уровней (783,09 → 782,38 → 781,68 тыс. тонн) и приближение к отметке в 759,76 тыс. тонн молока в год (асимптота гиперболы).

Основной причиной столь значительного снижения надоев молока является сокращение поголовья КРС и, в частности, коров (рис. 2).

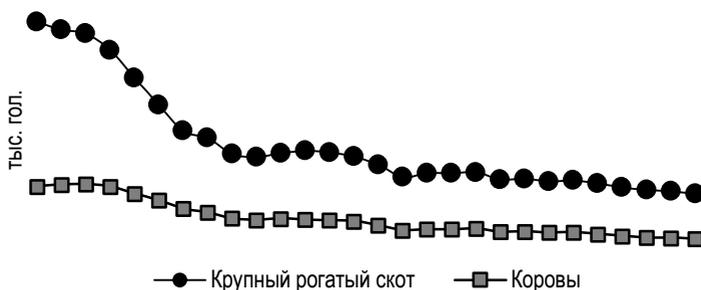


Рис. 2. Динамика поголовья крупного рогатого скота и коров в Оренбургской области

Информация, приведенная на рис. 2, указывает на совпадение траекторий движения уровней временного ряда поголовья КРС (коров) с надоями молока, так коэффициент корреляции между первой парой составляет 0,84, а второй - 0,75. Таким образом еще раз

подтверждается наше предположение относительно причин спада надоев молока в регионе.

Подводя итоги проведенного исследования, можно выявить ряд причин, по которым происходит снижение надоев молока в стране в целом и в Оренбургской области в частности. Во-первых, была разрушена централизованная система распределения продукции, а новой структуры, функционирующей по законам свободного рынка, не было создано. Во-вторых, перевод сельского хозяйства на самофинансирование и значительное снижение объемов дотаций сельхозовпроизводителям из госбюджета. В-третьих, уменьшение числа высококлассных специалистов с высшим образованием в сельской местности. В-четвертых, высокая конкуренция со стороны западных сельхозпроизводителей.

Все это и привело к снижению выпускаемой продукции в сельском хозяйстве в общем и в его подотраслях, что отрицательным образом сказывается на экономике регионов и отечественном потребительском рынке⁴.

¹ Киселев В.Б. Продовольственная безопасность и вступление России в ВТО // Масложировая промышленность. 2003. № 2. С. 4-5.

² Мартынов А.П. Инновационно-ресурсный потенциал сельского хозяйства Оренбургской области // Вопросы статистики. 2013. № 7. С. 44-54.

³ Панкова С.В., Цыпин А.П. Статистический анализ динамики производства основных сельскохозяйственных продуктов России и США за период 1940-2012 гг // Интеллект. Инновации. Инвестиции. 2016. № 4. С. 39-44.

⁴ Рокотянская В.В., Шайлиева М.М., Саркисянц Г.В. Экономика: учебное пособие. - Москва: Издательство: Франтера. 2015. - 156 с.

⁵ Тимофеев Д.Н. Анализ экономического положения сельского хозяйства Оренбургской области // Вестник Оренбургского государственного университета. 2010. № 13 (119). С. 80-84.

⁶ Тульская Н.С., Панченко Т.М., Гончаров В.Д. Развитие маркетинга в пищевой промышленности и особенности его организации // Пищевая промышленность. 1994. № 11. - С. 5.

⁷ Цыпин А.П. Статистическое изучение исторических временных рядов сельскохозяйственного производства в России: монография. - Оренбург: Типография ФГБОУ ВПО "ОГИМ". 2012. - 122 с.

⁸ Чулкова Е.А. Эконометрические модели в исследовании аграрного производства региона // Известия Оренбургского государственного аграрного университета. 2011. № 1 (29). С. 118-121.

STATISTICAL ANALYSIS OF THE DEVELOPMENT OF DAIRY LIVESTOCK IN THE OREN-BURGE REGION

© 2020 Tsylin Aleksandr Pavlovich

PhD in Economics, Associate Professor

Associate Professor, Department of Economics and Management of Socio-Economic Systems

© 2020 Shajlieva Marina Magometovna

PhD in Technical, Associate Professor

Head Department of Economics and Management of Socio-Economic Systems

Moscow State University of Food Production

E-mail: zipin@yandex.ru, smm77@mail.ru

Keywords: statistics, dynamics, trend, forecast, livestock farming, milk, dairy cattle breeding, decline.

In the article, the authors consider the dynamics of the main indicator characterizing dairy farming in the Orenburg region, while the main methods of cognition were tabular and graphical, as well as correlation and regression analysis. The application of this toolkit to official statistics allowed us to draw the following conclusion - during the period 1990-2018 there is a significant decrease in the number of cattle, which negatively affected the volume of milk produced; an econometric modeling of dynamics based on the hyperbolic function indicates stabilization of the levels of the time series of milk yields, but the trend of the last three years signals a deterioration in the situation and the emergence of a decreasing linear trend.

УДК 338
Код РИНЦ 06.00.00

ВАЛЮТНАЯ ПОЛИТИКА РФ: ПРОБЛЕМЫ И ЗАДАЧИ ВАЛЮТНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ

© 2020 Чернова Татьяна Сергеевна
магистрант

© 2020 Жегалова Елена Валерьевна
кандидат экономических наук, доцент кафедры финансов и кредита
Самарский государственный экономический университет
E-mail: chernowwwa@yandex.ru, zhegalova@rambler.ru

Ключевые слова: валютное регулирование, валютная политика, валютный контроль, валютный курс, валютные операции.

В статье рассматривается валютная политика РФ, законодательный характер валютных операций, дается оценка проблематики валютного регулирования и валютного контроля.

В настоящее время в деятельности центральных банков существует ряд проблем по выбору наиболее эффективных направлений валютной политики, инструментом реализации которой являются валютные интервенции и проводимая денежно-кредитная политика. Основой деятельности центральных банков является поддержание финансовой стабильности государства. В связи с этим, отдельное внимание уделяется валютной политике для бесперебойной работы финансовых рынков и создания оптимальных условий для проведения денежно-кредитной политики.

Валютная политика России представляет собой систему мер, которая воздействует на внешнеэкономические позиции государства, в основном, на уравнивание платежного баланса страны и стабильность курса национальной валюты. Валютная политика решает следующие задачи: регулирует валютный курс, управляет валютными резервами страны, проводит валютное регулирование и осуществляет валютный контроль.

Центральный банк Российской Федерации и Правительство Российской Федерации являются органами валютного регулирования¹. Центральный банк, в свою очередь, осуществляет контроль над проводимыми валютными операциями в кредитных организациях и не кредитных финансовых организациях согласно действующему законодательству². Центральный банк РФ устанавливает единые формы учета и отчетности по валютным

операциям, порядок и сроки их представления, а также готовит и публикует статистическую информацию по валютным операциям.

Центральные банки проводят операции с иностранными валютами в целях реализации денежно-кредитной политики путем купли-продажи иностранной валюты, воздействуя тем самым на курс национальной валюты. Такие операции называются конверсионными или валютными интервенциями. Важная задача их заключается в противодействии спекуляции на валютном рынке. С помощью таких операций происходит наращивание золотовалютных резервов, а также устранение скачкообразных изменений курса национальной валюты на рынке. Стабильность валютного рынка страны положительно сказывается и на достижении инфляционных целей. Центральный банк РФ проводит валютные интервенции для того, чтобы максимально приблизить курс рубля к его покупательной способности и в то же время найти компромисс между интересами экспортеров и импортеров.

Рассмотрим основные проблемы функционирования российского валютного рынка.

Валютная стратегия России предполагает использовать рубль в качестве региональной валюты и создать мировой финансовый центр в нашей стране. Но напряженные отношения с западными партнерами, снижение объема иностранных инвестиций и всеобщей нестабильной политической обстановке в стране не предполагают решить поставленную задачу в ближайшее время.

Проблематика валютного рынка заключается в существующей зависимости национальной экономики от экспорта сырья, т.к. главным источником валютной выручки является нефть. Политика диверсификации экономики и валютных резервов предполагает постепенный переход к новому мировому валютному порядку, путем ведения переговоров с ведущими странами.

В целях усиления роли российского рубля в международных отношениях, требуется использовать различные финансовые и кредитные льготы для экспортного и импортного товарооборота в рублевых расчетах, развивать сеть межбанковского сотрудничества, снижать транзакционные издержки³. И самое важное, это поддерживать финансовую и экономическую стабильность в стране.

На сегодняшний день наблюдается масштабная утечка капитала, которая оказывает негативное влияние на экономику страны. Валютное регулирование может и должно оказывать влияние на уменьшение оттока капитала за пределы страны. Позиционирование рубля в качестве международной резервной валюты требует активной деятельности по продвижению рубля как резервной валюты в странах СНГ. Устойчивый экономический рост и приток иностранных инвестиций может быть достигнут благодаря ослаблению международной напряженности и увеличению доли РФ в мировом ВВП.

Проблемы валютных операций можно описать следующим образом⁴:

- ограничение деятельности коммерческих банков в мировой финансовом сообществе под влиянием антироссийских санкций;
- иностранные банки приостанавливают обслуживание международных пластиковых карт Visa и Mastercard клиентов-российских резидентов;
- иностранные банки отказываются обслуживать корреспондентские счета российских банков в иностранных валютах;
- рост просроченной валютной задолженности по валютным кредитам, сокращение объема валютного кредитного и депозитного портфелей банков;
- волатильность курса российского рубля.

Рассмотрим некоторые аспекты валютного регулирования.

С августа 2018 года Банк России приостановил покупки иностранной валюты на внутреннем рынке в рамках бюджетного правила. Это позволило ограничить курсовую волатильность и сопряженные с ней риски для финансовой стабильности в этот период⁵.

С 1 января 2020 года отменены все ограничения на зачисление средств от нерезидентов на зарубежные счета. Основное условие сделки - счет открыт в банке на территории одной из стран Организации экономического сотрудничества (ОЭСР) и Группы разработки финансовых мер борьбы с отмыванием денег (ФАТФ), которая участвует в обмене информации о противодействии отмывания преступных доходов⁶. Также снято требование о предоставлении отчетов о таких счетах, если сумма операций по счету или остаток средств за отчетный год не превысит эквивалент 600 тыс. руб.

Поддержание финансовой стабильности, а также устойчивости экономики к внешним рискам за период 2019 года было получено за счет накопления и изменения состава международных резервов Российской Федерации⁷.

Структура международных резервов РФ (млрд долларов США)

Показатели	2016	2017	2018	2019
Резервные активы	368,4	377,7	432,7	468,5
Валютные активы	319,8	317,5	356,1	381,6
Монетарное золото	48,6	60,2	76,6	86,9

Одним из основных элементов валютной политики государства в 2020 году является регулирование валютных операций по внешнеэкономической деятельности. При этом главной целью валютного регулирования является ограждение национальной валюты от внешнего экономического воздействия. Основным направлением денежно-кредитной политики государства является укрепление валютно-финансового положения страны, привлечение иностранного капитала, укрепление российского рубля, предотвращение бегства капитала за границу⁸.

Наибольшее число нарушений валютного законодательства происходит во внешнеэкономической деятельности при экспорте и импорте товаров. Задачей органов и агентов валютного контроля является отслеживание законности валютных сделок и возврат денежных средств на счета уполномоченных банков РФ. Валютное регулирование и валютный контроль в РФ необходимы для ограждения национальной валюты от опасного для нее внешнего финансового воздействия. Также следует отметить, что законом не предусмотрено положение о реализации антикризисных мер на валютном рынке России.

В настоящее время Россия находится в процессе постепенной либерализации валютного законодательства, что не означает полного отказа впоследствии от валютного контроля, поэтому повышение эффективности проводимой валютной политики, совершенствование методов валютного регулирования и валютного контроля имеет большое значение для динамичного прогрессивного развития экономики государства.

1. Федеральный закон РФ от 10.12.2003 г. №173-ФЗ "О валютном регулировании и валютном контроле".

2. Федеральный закон от 10.07.2002 г. №86-ФЗ "О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)".

3. Махнев А. А. Проблемы и перспективы развития и функционирования валютного рынка // Молодой ученый. - 2019. - №49. - С. 93-96. - URL <https://moluch.ru/archive/287/64921/> (дата обращения: 01.03.2020).

4. Коваленко С.Б. Валютные операции российских коммерческих банков: современное состояние, проблемы и пути развития / С.Б. Коваленко // Вестник СГСЭУ, 2018. №2 (71). - С.136 - 143.

5. Годовой отчет Центрального банка Российской Федерации за 2018 г. Валютное регулирование и валютный контроль С. 159-160.

6. Федеральный закон от 02.08. 2019 №265-ФЗ "О внесении изменений в Федеральный закон "О валютном регулировании и валютном контроле в части либерализации ограничений на совершение валютных операций резидентами с использованием счетов (вкладов), открытых в банках, расположенных за пределами Российской Федерации, и репатриации денежных средств".

7. Официальный сайт Центрального Банка Российской Федерации [Электронный ресурс]// URL: <http://www.cbr.ru/>

8. <https://center-yf.ru/data/economy/valyutniy-kontrol-2020.php>

CURRENCY POLICY OF THE RUSSIAN FEDERATION: PROBLEMS AND TASKS OF CURRENCY REGULATION

© 2020 Chernova Tatyana Sergeevna
Master's Student

© 2020 Zhegalova Elena Valeryevna
Ph. D. in Economics, Associate Professor of Finance and Credit Department
Samara State University of Economics
E-mail: chernowwwa@yandex.ru, zhegalova@rambler.ru

Keywords: currency regulation, currency policy, exchange rate, currency operations.

The article examines the currency policy of the Russian Federation, the legislative nature of currency transactions, and assesses the problems of currency regulation and the goals of currency control.

УДК 338

Код РИНЦ 06.52.13

НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ ТУРИСТСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ: АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ 2020 г.

© 2020 Черноусова Ксения Сергеевна
кандидат экономических наук, доцент кафедры налогов и налогообложения
© 2020 Десярева Анастасия Валерьевна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: a.dektyareva@bk.ru, mks13-05@rambler.ru

Ключевые слова: налоговое законодательство, налог, налоговая база, упрощенная система налогообложения, общая система налогообложения, туристский бизнес, туризм.

В статье рассматриваются режимы налогообложения, применяемые туристскими фирмами, изучаются особенности уплаты налогов при упрощенной и общей системах налогообложения. Также уделяется внимание изменениям в ставках Единого социального налога по страховым взносам. Рассматриваются актуальные изменения налогового законодательства, касающиеся туристских фирм в 2020 г.

Туристская деятельность занимает важное место в экономике Российской Федерации. Доходы от нее в структуре ВВП имеют существенную долю и имеется база для их роста. В 2017 году вклад туризма в ВВП России составил 3,2 трлн. руб., или 3,8%. Туристская отрасль развивается, ежегодно в туристские поездки отправляется все больше число людей, соответственно можно констатировать рост спроса на услуги в сфере гостеприимства. К 2035 году планируется повысить вклада туризма в ВВП до 16,3 трлн. руб. или до 6%⁶. Развитие туристской отрасли диктует необходимость изменения налогового законодательства и регулирования деятельности туристских организаций. В 2020 году в сфере налогового законодательства произошли изменения, затронувшие в том числе и сферу туризма.

При регистрации туристской фирмы и постановлении на учет в налоговые органы необходимо выбрать режим налогообложения, от которого будет зависеть налоговая база и налоговые ставки, методы уплаты налогов. Туристские фирмы могут функционировать при упрощенной системе налогообложения (УСН) или при общем режиме налогообложения (ОСН). В зависимости от выбора режима определяются сумма уплачиваемых налогов и выбор объекта уплаты налога (доходы или расходы).

При выборе упрощенной системы налогообложения, туристским фирмам необходимо обратить внимание на то, что в Налоговом кодексе РФ (ст. 346.12) представлен перечень условий, противоречащих праву использования УСН. В 2020 году УСН не могут применять туристские и другие фирмы, чей доход за 9 месяцев превысил отметку в 112,5 млн руб.². Туристские фирмы имеют право перейти на до 31 декабря текущего года. В случае превышения суммы дохода, туристская организация теряет право на применение УСН. Также важно учитывать, что в налоговом кодексе РФ ограничениями для применения УСН являются следующие условия:

- туристские организации, если доля участия в уставном капитале в других организациях превышает 25%;
- туристская фирма, имеющая филиалы и подразделения, не имеет права использовать УСН;
- наличие в штате более 100 чел. Также лишает туристскую фирму права применять упрощенную налоговую систему².

Малые предприятия индустрии туризма почти все используют упрощенный режим налогообложения, однако рост и расширение компании приводят к потере права на использование данного режима и организация в принудительном порядке, установленном действующим законодательством, обязуется перейти на ОСН.

УСН выбирается туристскими организациями из-за простоты и меньшей налоговой нагрузки, таким образом, можно выделить следующие преимущества использования УСН

туристскими организациями: туристская фирма, использующая УСН уплачивает страховые взносы на обязательное пенсионное страхование и единый налог.

В табл. 1 представлена сравнительный анализ взносов и налогов при УСН и ОСН.

Таблица 1

Сравнительная таблица уплаты налогов при общей и упрощенной системах налогообложения на 2020 г.³

Налоговые обязательства	Ставка, %	ОСН	УСН
Налог на прибыль	20	Да	Нет
Налог на имущество*	2 (макс. ставка по РФ 2,2%)	Да	Нет
Страховые взносы с заработной платы	30,2	Да	Нет
НДС	20	Да	Нет
Единый налог при УСН			
Объект "доходы"	6	Нет	Да
Объект "доходы минус расходы"***	15		

* Данные приведены по Самарской области. Ставка может изменяться законами субъектов РФ

** Сумма единого налога при УСН может быть уменьшена, но не более, чем на 50% на сумму уплаченных страховых взносов

Плательщиками Единого налога признаются организации и индивидуальные предприниматели, перешедшие на УСН и применяющие ее в порядке, установленном гл. 26.2 Налогового кодекса РФ². Для организаций, предполагающих применять УСН, в Налоговом кодексе РФ определен заявительный порядок. Налогоплательщик подает в налоговый орган по месту своего нахождения заявление о переходе на УСН с указанием режима, с которого он переходит на УСН. Вновь созданные организации могут применять УСН в текущем календарном году с момента создания организации, если они подали заявление о переходе на УСН одновременно с подачей заявления о постановке на учет в налоговых органах.

Как правило, если расходы составляют менее 60 % уровня доходов, предпочтительнее использовать первый вариант. Если же расходы составляют более 60 % уровня доходов, то необходимо дополнительно анализировать влияние суммы начисленных страховых взносов в Пенсионный фонд на величину Единого налога.

Согласно Федеральному закону № 402 - ФЗ "О бухгалтерском учете" от 6.12.2011 (ред. 26.07.2019), ст.9, расходы должны быть:

- экономически обоснованными (расходы, совершенные с целью получения дохода, к примеру, расходы на рекламную кампанию);
- документально подтвержденными (необходимо, чтобы было соответствие в наименовании расходов спектру расходов, признаваемых ст. 9 в ФЗ № 402)¹.

В табл. 2 представлены тарифы страховых взносов в фонды, 2020 г.

Большинство упрощенцев к 2020 г. уже используют общий тариф с ставкой в 30%. Ранее в планах было повышение ставки до 34%, однако в 2020 г. ставка останется на 356

прежней отметке. Ставка по страховым взносам останется на прежнем уровне и составит 22%, если предельный лимит организации превышен, будет применяться ставка в 10%. Если ранее туристские фирмы использовали льготы, нагрузка в 2020 г. для них повысится, однако на УСН туристские организации имеют право уменьшить суммы налоговых выплат в соответствии с предусмотренными условиями законодательства РФ (представлены в табл. 1).

Таблица 2

Ставки по страховым взносам с заработной платы, 2020г.⁵

Фонд	Предельный размер базы для расчета страховых взносов	Ставка, %
ПФР (Пенсионный фонд Российской Федерации)	До 1150000 (включительно)	22
	Свыше 1150000	10
Федеральный фонд обязательного медицинского страхования	-	5,1
Фонд социального страхования	До 865000 (включительно)	2,9
	Свыше 865000	0

В 2020 году произошли изменения в налоговом законодательстве, касающиеся туристских организаций. С 1 января вступил в силу закон, повышающий ставку налога на добавленную стоимость (НДС) с 18% до 20%. Кроме того, как отмечают эксперты, были внесены изменения и в области страховых взносов.

Министр финансов Антон Силуанов, заявляет, что решение о повышении ставки НДС принималось в несколько этапов: изначально ставку НДС предлагалось повысить до 22%, но по результатам обсуждений почти единогласно было решено, что ставка поднимется с 18% до 20%. Из общероссийских ожиданий по этому поводу - очевидный рост цен, хотя "власти отмечают, что эффект будет ограниченным".

"Для туристских фирм, уплачивающих НДС, платежи в 2020 году бюджет увеличатся", - прокомментировала корреспонденту издания "Туропром" Елена Иванова, гендиректор аудиторской компании "Аудит-Контур", специализирующейся на туристском рынке.

Также, по словам эксперта, турфирмы затронет и другое неприятное новшество: в 2020 году власти отменили льготный тариф по страховым взносам. "Лица, которые вправе применять пониженные тарифы страховых взносов в 2017-2018 годах были поименованы в пункте 1 статьи 427 НК РФ². Это, в частности, большой пласт организаций, применяющих УСН, в том числе туристские агентства и прочие организации, предоставляющие услуги в сфере туризма. Федеральным законом №303-ФЗ в названную статью внесены поправки. Право на льготу продлевается до 2024 года, но турфирмы уже не попадают в список "льготников", - рассказала Елена Иванова. Таким образом, в 2020 году все турфирмы должны будут уплачивать взносы, представленные ранее в табл. 1 и 2.

Таким образом, суммарная ставка взносов составит более 30,2%. Также изменения произошли и в налоге на имущество: компании на общем режиме налогообложения в 2019 году уплачивали налог на имущество как с основных средств, которые приняты на учет в

2019 году, так и со старых, которые уже учитывались на балансе, начиная с 2013 года. "Упрощенцы" платили этот налог, если имели помещение. "Плюсы в данном случае у турфирм на общем режиме налогообложения. Независимо от того, когда имущество было поставлено на баланс, налога на движимое имущество в 2020 году не будет, а на недвижимое налог останется", - резюмировала Елена Иванова⁴.

Таким образом, в результате анализа и проведенного исследования, констатируем, что несмотря на изменения законодательства в сфере налогов и сборов, для развития туристской деятельности они не будут иметь большого влияния.

¹ Федеральный закон "О бухгалтерском учете" от 06.12.2011 №402-ФЗ (последняя редакция) // Справочная система "КонсультантПлюс"

² Налоговый кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 №146-ФЗ (последняя редакция) // Справочная система "КонсультантПлюс"

³ Мохов Г.А. Турфирма: с чего начать и как преуспеть. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://econ.wikireading.ru/71598> (дата обращения: 7.03.2020)

⁴ Налоговые изменения 2019-2020 гг.: как они коснутся туристских фирм. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://www.tourprom.ru/news/41265/> (дата обращения: 10.03.2020)

⁵ Правительство нацелилось на увеличение вклада туризма в ВВП почти вдвое. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://www.rbc.ru/business/06/07/2019/5d1f500f9a7947e797bc1628> (дата обращения: 10.03.2020)

⁶ Страховые взносы с заработной платы в 2020 году. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://www.tourprom.ru/news/41265/><https://www.26-2.ru/art/351684-stavka-esn-2020> (дата обращения: 10.03.2020)

TAXATION OF TOURIST ACTIVITY, ACTUAL PROBLEMS IN 2020

© 2020 Chernousova Ksenia Sergeevna

Candidate of Economics Associate Professor of Department of Taxes and Taxation

© 2020 Degtyareva Anastasia Valeryevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: a.dektyareva@bk.ru, mks13-05@rambler.ru

Keywords: tax legislation, tax, tax base, simple tax system, general tax system, tourism, tourist business.

The article discusses the taxation regimes used by travel agencies, explores the features of paying taxes with a simplified and general taxation system. Attention is also paid to changes in the rates of the Unified Social Tax on insurance premiums. The current changes in tax legislation relating to travel companies in 2020 are considered.

ДЕМОГРАФИЧЕСКАЯ СИТУАЦИЯ В ПРИВОЛЖСКОМ ФЕДЕРАЛЬНОМ ОКРУГЕ

© 2020 Чистик Ольга Филипповна
доктор экономических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: yurijchistik@yandex.ru

Ключевые слова: демографическая динамика, метод суммы мест, сравнительная ранговая оценка, демографическая ситуация

В статье проведен анализ динамики численности населения и демографической ситуации в представительном регионе ПФО - Самарской области. Анализируются показатели временного ряда за длительный период времени. Применен информационно-аналитический подход к анализу показателей воспроизводственной и миграционной составляющих; метод демографической динамики и табличный метод. Осуществлена сравнительная ранговая оценка показателей демографической ситуации регионов Приволжского Федерального округа.

Анализ демографической динамики и ее основных составляющих, воспроизводственной и миграционной, подробно представлен по Самарской области.

Численность населения в России и в одном из ее характерных регионов - Самарской области, - с 1996 года неуклонно снижалась. В связи со снижением численности населения в 2018 году за счет естественной и миграционной убыли на 10,5 тыс. чел., на начало 2019 года она составила 3183,0 тыс. человек. Это - 2,2% населения России и 10,8% населения Приволжского федерального округа. По численности населения Самарская область занимает 11 место среди регионов России и 4 место среди регионов Приволжского федерального округа. Ежегодно численность населения Самарской области снижалась, что связано с неустойчивым социально-экономическим климатом в стране, высоким уровнем заболеваемости, превышением смертности над рождаемостью. На протяжении рассматриваемого периода в Самарском регионе наблюдается естественная убыль населения, которая не компенсировалась миграционным приростом за исключением 2014 года, что позволило незначительно, на 0,05%, увеличить численность населения лишь на начало 2015 года (табл. 1).

Неравномерность демографического развития российских территорий по ряду демографических показателей усугубляет негативную популяционную динамику. Следует отметить, что у ученых и во властных структурах имеется видение необходимости обеспечения устойчивого пространственного развития России и обеспечение ее национальной безопасности^{1,4,5,6} При этом уделяется особое внимание систематизации и управленческой организации потенциалов пространственного развития⁷

Для анализа демографической ситуации нами осуществлена непараметрическая ранговая оценка показателей демографического развития регионов Приволжского Федерального округа (ПФО) методом суммы мест. Названный метод заключается в вычислении средних величин из значений мест частных показателей. Полученные средние величины

Таблица 1

Показатели прироста численности населения Самарской области за 1996-2018 годы

Годы	Всего населения, тыс. чел.		% компенсации
	естественная убыль	миграционный прирост	
1996	-20,896	19,851	95,0
1997	-19,027	18,071	95,0
1998	-18,944	17,560	92,7
1999	-25,075	14,431	57,6
2000	-28,123	12,786	45,5
2001	-26,783	6,223	23,3
2002	-22,963	6,381	27,8
2003	-21,232	2,238	10,5
2004	-19,706	2,412	12,2
2005	-20,641	7,113	34,5
2006	-17,832	6,478	36,3
2007	-14,733	8,289	56,3
2008	-12,163	9,898	81,4
2009	-10,735	8,552	79,7
2010	-11,679	5,86	50,2
2011	-9,491	8,245	86,9
2012	-5,802	5,026	86,6
2013	-6,359	4,257	66,9
2014	-5,556	7,045	126,8
2015	-4,650	-2,051	-
2016	-4,277	1,981	46,3
2017	-9,284	-0,881	-
2018	-10,069	-0,407	-

Источник: составлено по данным Росстата³.

позволяют ранжировать регионы ПФО. (табл. 2). Республика Татарстан, имеющая высокую интегральную ранговую оценку, лидирует в ПФО по показателям уровня рождаемости, смертности, а также ожидаемой продолжительности жизни при рождении. Это единственный регион с положительным естественным приростом. Однако по уровню младенческой смертности рассматриваемый регион находится позади республики Мордовия, Пензенской области, Удмурдской республики, Чувашской республики и Кировской области, что свидетельствует о недостатках в развитии здравоохранения в этом регионе. Шесть субъектов: Пензенская, Нижегородская, Кировская, Ульяновская, Саратовская области и республика Мордовия, - вошло в группу с низкими значениями уровня рождаемости (ниже 10 промилле, ‰), высокими значениями естественной убыли (4,6 - 5,8 ‰), высокими значениями смертности (13 - 15 ‰). Из них в Нижегородской и Ульяновской областях высоки показатели смертности в трудоспособном возрасте (выше 542 просантимилле, ‰₀₀₀₀) и младенческой смертности (выше 5 ‰), а в Кировской области высок только показатель смертности в трудоспособном возрасте (529 ‰₀₀₀₀).

В семи субъектах: республика Башкортостан, республика Марий Эл, Удмурдская республика, Чувашская республика, Пермский край, Оренбургская и Самарская области, -

уровень рождаемости превысил 10‰, показатели смертности (12 - 13‰) и естественной убыли (0,8 - 3,1‰) несколько ниже, чем в предыдущей группе субъектов. Остаются высокими показатели смертности в трудоспособном возрасте (выше 500‰), а в республиках Башкортостан, Марий Эл и Оренбургской области коэффициент младенческой смертности высок, - более 5‰.

Таблица 2

Рейтинг регионов ПФО по уровню демографического развития в 2018 году

Регион	Место, занимаемое по показателю					Ранг
	Рождаемости	Смертности	Смертности в трудоспособном возрасте	Младенческой смертности	Ожидаемой продолжительности жизни	
Республика Башкортостан	2	3	12	7	9	3
Республика Марий Эл	6	5	9	9	10	5
Республика Мордовия	13	7	2	1	2	8
Республика Татарстан	1	1	1	5	1	1
Удмурдская Республика	5	2	4	3	6	2
Чувашская Республика	7	4	13	6	13	6
Пермский край	3	8	13	6	13	6
Кировская область	9	12	6	4	5	9
Нижегородская область	9	13	8	10	11	10
Оренбургская область	4	6	14	8	12	7
Пензенская область	12	11	11	2	3	11
Самарская область	8	8	7	5	7	6
Саратовская область	11	9	3	6	4	8
Ульяновская область	10	10	10	8	8	9

Источник: составлено по данным Росстата²

Проведение статистического анализа рождаемости населения во взаимосвязи со смертностью в Самарском регионе показал, что в длительном периоде, на протяжении 23 лет, происходили процессы естественной убыли населения. Которая не компенсировалась миграционным приростом, а начиная с 2016 года ситуация усугубилась и процессом миграционной убыли. Для сохранения населения и увеличения его численности, то есть для обеспечения национальной демографической безопасности, следует оказывать влияние на такие важные демографические процессы, как рождаемость и смертность.

Безусловно, обеспечение эффективной положительной региональной демографической динамики становится возможным лишь на основе принятия эффективных управленческих решений благодаря информационно-методическому сопровождению.

¹ Денисенко В.А., Купера А.В., Катаева А.Н. Эффективность государственной программы демографического развития: региональный аспект // Национальная безопасность / nota bene. - 2015. - № 2 (37). - С. 312-318.

² Регионы России. Социально-экономические показатели -2018. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: // https://www.gks.ru/bgd/regl/b18_14p/Main.htm

³ Российский статистический ежегодник. 2018 [Электронный ресурс]. - Режим доступа: // https://www.gks.ru/bgd/regl/b18_13/Main.htm

⁴ Рыбаковский О.Л. Демографическая динамика России: основные понятия, показатели, итоги за 1946-2017 гг. // Народонаселение. 2018. Т. 21. № 4. С. 14-22.

⁵ Слепцова Е. В. Оценка эффективности демографической политики в России // Экономика устойчивого развития. -2014. - № 3 (19). - С.194-199.

⁶ Стратегия пространственного развития Российской Федерации на период до 2025 года. Утверждена распоряжением Правительства Российской Федерации от 13 февраля 2019 г. № 207-р [Электронный ресурс]. - Режим доступа: // <http://government.ru/docs/>

⁷ Фомин М.В. Демографические прогнозы и корректность статистики пространственного развития Сибири и Дальнего Востока России// Народонаселение. 2019. № 3. с. 15-29.

DEMOGRAPHIC SITUATION IN THE VOLGA FEDERAL DISTRICT

© 2020 Chistik Olga Filippovna
Doctor of Economics, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: yurijchistik@yandex.ru

Keywords: demographic dynamics, sum-of-the-rankings method, comparative ranking, demographic situation.

The article analyzes the dynamics of population and demographic situation in the representative region of the Volga Federal District - Samara region. Time series indicators over a long period of time are analyzed. I carried out the analysis and calculations of reproduction and migration components indicators, also used the method of demographic dynamics and tabular method. Comparative ranking assessment of indicators of demographic situation of regions of Volga Federal District was carried out.

ОСОБЕННОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ МУНИЦИПАЛЬНЫХ БЮДЖЕТНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2020 Чудаева Екатерина Александровна
студент

© 2020 Глухова Алла Геннадьевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: chudek951@yandex.ru, hecate1@mail.ru

Ключевые слова: местный бюджет, муниципальное задание, финансовые ресурсы, бюджетные учреждения, органы местного самоуправления.

Статья посвящена рассмотрению вопросов функционирования муниципальных бюджетных учреждений на основании утвержденного муниципального задания, отличий бюджетных учреждений от автономных и казенных учреждений. Проведен анализ выполнения муниципального задания на примере конкретного учреждения.

Одним из актуальных вопросов в области эффективного использования финансовых ресурсов местных бюджетов является функционирование муниципальных бюджетных учреждений и их финансовое обеспечение. Муниципальное бюджетное учреждение - это организация, функционирующая на некоммерческой основе, целью которой является оказание услуг и выполнение работ для обеспечения реализации полномочий, возложенных законодательством Российской Федерации, в сферах науки, образования, здравоохранения, культуры, социальной защиты, занятости населения, физической культуры и спорта, и других¹. Данные учреждения создаются муниципальными образованиями РФ.

Целью исследования является изучение особенностей функционирования муниципальных бюджетных учреждений в РФ.

Данная цель предполагает постановку следующих задач:

- Сравнение функционирования бюджетных, казенных и автономных учреждений в РФ;
- Изучение принципов формирования муниципального задания;
- Анализ выполнения муниципального задания на примере муниципального бюджетного учреждения городского округа Самара.

Для некоммерческих организаций, в том числе бюджетных учреждений, существуют единые принципы финансового планирования: гласность, публичность деятельности и финансового планирования (опубликование в информационно-телекоммуникационной сети Интернет); строгая законодательная регламентация всех стадий финансового планирования; контроль за исполнением финансовых планов (достижением плановых показателей) в соответствии с муниципальным заданием.

Вместе с тем, функционирование бюджетных учреждений отличается от других некоммерческих организаций, таких как казенные и автономные учреждения.

В отличие от казенных учреждений бюджетные учреждения:

- могут распоряжаться и отвечать по своим обязательствам всем своим имуществом. Не может использоваться недвижимое и особо ценное движимое имущество;
- являются получателями субсидий из бюджетов бюджетной системы РФ на выполнение муниципального задания;
- составляют план финансово-хозяйственной деятельности;
- могут распоряжаться всеми поступлениями от деятельности, приносящей доход, и имуществом, которое приобретено на эти средства².

В отличие от автономных учреждений бюджетные учреждения:

- не могут размещать денежные средства во вклады в кредитных организациях и совершать сделки с ценными бумагами;
- осуществляют операции с денежными средствами, которые поступают на лицевой счет организации, открытый в территориальном органе Федерального казначейства либо финансовом органе муниципального образования;
- не имеют наблюдательного совета.

Бюджетные учреждения осуществляют деятельность в соответствии с муниципальными заданиями³. Принципы формирования муниципального задания отражены в Постановлении Администрации г.о. Самара от 27 декабря 2010 г. № 1826 "Об утверждении Положения о порядке формирования муниципального задания в отношении муниципальных учреждений городского округа Самара и финансового обеспечения выполнения муниципального задания":

- Формирование муниципального задания осуществляется в соответствии с видами деятельности учреждения, которые являются основными, учитывая предложения данного учреждения в связи с потребностями в соответствующих услугах и работах.

- Содержащиеся в муниципальном задании показатели должны характеризовать объем и качество муниципальных услуг и работ, соблюдение всех этапов контрольных мероприятий выполнения данного задания, требования к обязательной отчетности, категории лиц (физических или юридических), которые являются потребителями услуг, тарифы (цены) на платные услуги.

- Задание составляется вместе с формированием бюджета г.о. Самара на очередной финансовый год либо на очередной финансовый год и плановый период. Муниципальное задание формируется в соответствии с постановлением Администрации г. о. Самара от 19 апреля 2011 г. № 283 "Об утверждении Методических рекомендаций по формированию муниципальных заданий муниципальным учреждениям городского округа Самара и контролю за их выполнением".

- Формирование муниципального задания осуществляется в соответствии с общероссийскими базовыми перечнями (классификаторами) государственных и муниципальных услуг по отраслевому признаку.

- Разработка проекта муниципального задания бюджетного учреждения осуществляется органами местного самоуправления г.о. Самара в зависимости от сферы (ведения).

- Максимальный срок утверждения задания составляет один месяц после официального опубликования решения Думы г. о. Самара о бюджете.

- Муниципальные учреждения обязаны размещать информацию о муниципальном задании на официальном сайте по размещению информации о государственных и муниципальных учреждениях (www.bus.gov.ru). Исключением является информация, которая влечет в себя государственную тайну.

Расчет объема финансирования на выполнение муниципального задания производит ГРБС, учитывая нормативные затраты на оказание муниципальных работ и услуг, различия в отраслях, объема средств городского бюджета, затрат на содержание недвижимого имущества и особо ценного движимого имущества, налоговые расходы на имущество организации. Финансирование муниципальному бюджетному учреждению предоставляется в виде субсидии в течение финансового года осуществляется на основании соответствующего соглашения. Департаментом финансов Администрации города открывается лицевой счет с целью перевода денежных средств в учреждение. В соглашении установлен график, регулирующий перечисление денежных средств-субсидий, согласно которому перевод осуществляется не реже одного раза в квартал в сумме, не превышающей:

- 25% годового размера субсидии в течение I квартала;

- 50% (до 65% - в части субсидий, предоставляемых на оказание муниципальных услуг и выполнение работ, с неравномерным финансовым обеспечением) объема субсидии на год в течение первых шести месяцев;

- 75% годового размера субсидии в течение девяти месяцев⁴.

Рассмотрим отчет о выполнении муниципального задания на примере МБУ г. о. Самара "Самарский бизнес-инкубатор" за 2017-2018 гг. В ежегодном отчете о выполнении муниципального задания отражаются сведения о фактическом достижении показателей услуг и работ.

Наименование услуги: предоставление информационной и консультационной поддержки субъектам малого и среднего предпринимательства.

Таблица 1

Сведения о фактическом достижении показателей услуг за 2017, 2018 годы

Показатель	Ед. изм.	2017		2018	
		Утверждено	Исполнено	Утверждено	Исполнено
Показатель качества					
Индекс удовлетворенности получателей услуги	%	0,1	0,1	0,1	0,1
Показатель объема					
Количество потребителей муниципальной услуги	Ед.	859	859	1320	1324

Составлено на основании Отчета о выполнении государственного (муниципального) задания за 2017, 2018 годы

Наименование работы по муниципальному заданию: содержание (эксплуатация) имущества, находящегося в государственной (муниципальной) собственности.

Сведения о фактическом достижении показателей работ за 2017, 2018 годы

Наименование показателя	Ед. изм	2017		2018	
		Утверждено	Исполнено	Утверждено	Исполнено
Показатель качества					
Бесперебойное тепло-, водо-, энергообеспечение. Содержание объектов недвижимого имущества в надлежащем санитарном состоянии. Безаварийная работа инженерных систем и оборудования	%	1,36	1,36	1,36	0
Показатели объема					
Эксплуатируемая площадь, всего, в т.ч. зданий прилегающей территории	Квм.	2 505	2 505	2505	2505
Площадь, занимаемая резидентами	Квм.	-	-	800	735,4

Составлено на основании Отчета о выполнении государственного (муниципального) задания за 2017, 2018 годы (дата обращения: 08.01.2020 г.)

На основании рассмотренного отчета можно сделать вывод о том, что практически все показатели, утвержденные на 2017, 2018 годы в муниципальном задании, были выполнены. Исключением является бесперебойное тепло-, водо-, энергообеспечение; содержание объектов недвижимого имущества в надлежащем санитарном состоянии; безаварийная работа инженерных систем и оборудования.

Таким образом, в результате проведенного исследования были выделены особенности функционирования муниципальных бюджетных учреждений РФ, изучены принципы формирования муниципального задания, проведен анализ выполнения установленных показателей муниципального задания на примере муниципального бюджетного учреждения городского округа Самара.

¹ Федеральный закон от 12.01.1996 N 7-ФЗ (ред. от 02.12.2019) "О некоммерческих организациях", ст.9.2. Бюджетное учреждение

² Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 16.12.2019) ст. 298. Распоряжение имуществом учреждения

³ Федеральный закон от 12.01.1996 N 7-ФЗ (ред. от 02.12.2019) "О некоммерческих организациях", ст. 9.2. Бюджетное учреждение

⁴ Постановление Администрации г. о. Самара от 27 декабря 2010 года N 1826" Об утверждении Положения о порядке формирования муниципального задания в отношении муниципальных учреждений городского округа Самара и финансового обеспечения выполнения муниципального задания" (с изменениями на 29 декабря 2017 года)

⁵ Проблемы роста эффективности государственных расходов и пути их решения Глухова А.Г., Милова Л.Н., Мулендеева Л.Н. Российская наука: актуальные исследования и разработки. Сборник научных статей VI Всероссийской научно-практической конференции под редакцией Г.Р. Хасаева, С.И. Ашмаринной. 2018. С. 101-106.

FEATURES OF FUNCTIONING OF MUNICIPAL BUDGETARY INSTITUTIONS IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2020 Chudaeva Ekaterina Alexandrovna
Student

© 2020 Glukhova Alla Gennadevna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: chudek951@yandex.ru, hecate1@mail.ru

Keywords: local budget, municipal task, financial resources, budgetary institutions, local governments.

The article is devoted to the consideration of the functioning of municipal budgetary institutions on the basis of the approved municipal task, the differences between budgetary institutions and autonomous and state-owned institutions. The analysis of the implementation of the municipal task on the example of a particular institution.

УДК 330.101
Код РИНЦ 06.81.30

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ РОССИЙСКИХ ЦЕННЫХ БУМАГ

© 2020 Шакалинский Дмитрий Владимирович*
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: 163vvvv@gmail.com

Ключевые слова: рынок ценных бумаг, рынок акций, инвестиционная привлекательность, российский фондовый рынок.

Статья посвящена проблеме инвестиционной привлекательности ценных бумаг российских компаний. Определены проблемы российского фондового рынка, предложены меры по повышению инвестиционной привлекательности российских акционерных обществ.

Финансовая система России является относительно молодой, хотя с 90-х годов XX века претерпела значительные изменения. Тем не менее, по-прежнему существует целый ряд проблем, которые не позволяют ей стабильно развиваться. Наиболее явные из них заключаются в инфляции, частых колебаниях валютного курса, недостаточной развитости финансовых инструментов и т.д. Все это приводит к тому, что потенциал российского финансового рынка не реализуется в полной мере. В итоге снижается инвестиционная актив-

* Научный руководитель - Коновалова Мария Евгеньевна, доктор экономических наук, доцент.

ность организаций из реального сектора экономики. Помимо этого, существует еще целый ряд факторов, из-за которых может продолжаться спад экономики или может случиться ее длительная стагнация. Все это приводит к тому, что российские ценные бумаги становятся непривлекательными для инвесторов.

Первой проблемой является то, что российская экономика до сих пор сохраняет сырьевой характер. Когда-то у такой модели была ориентация на высокий спрос и цены на энергоресурсы, однако на сегодняшний день такая модель полностью исчерпала себя.

Второй проблемой, вытекающей из первой, является то, что, как только снижается цена на природные ресурсы, в особенности на нефть и газ, образуется бюджетный дефицит. В таком случае для преодоления проблемы прибегают к снижению государственных расходов, и в первую очередь, это касается социальной сферы. В итоге реальные доходы населения падают, а вместе с ними и потребительский спрос. Все это негативно сказывается на экономическом развитии.

Третьей проблемой является уровень инфляции в стране. Несмотря на то, что, согласно официальным данным, Центральный банк РФ старается удерживать инфляцию в стране на уровне 4%, из-за нестабильности валютного курса рубля происходит регулярное повышение цен на импортные товары, в то время как потребительский рынок является очень зависимым от импорта¹.

Наглядным примером проявления всех этих проблем можно считать событие, которое произошло совсем недавно 10.03.2020 г., когда российский рынок ценных бумаг рухнул после того, как случился обвал нефтяных котировок. Все началось с того, что накануне вечером 09.03.2020 г. провалились переговоры стран ОПЕК+ в Вене о дополнительном сокращении добычи нефти в связи со снижением спроса на нее из-за вспышки коронавируса. В результате этого в ходе торгов на Лондонской бирже произошло снижение цен на нефть марки Brent более чем на 30% до 31 долл. за баррель нефти. В результате за этим последовало резкое ослабление российской валюты, а вслед за этим произошло обрушение всего российского фондового рынка. Котировки ценных бумаг крупнейших нефтегазовых российских компаний упали на 15%, за ними последовало падение котировок потребительского сектора на 28%, а затем и финансового сектора на 13% и т.д. Индекс Мосбиржи упал на 10%, а индекс РТС на 16%. Все это наглядно показывает, насколько инвестиционная привлекательность ценных бумаг российских эмитентов зависит от внешнеэкономических факторов. А подобные события не делают российские бумаги более привлекательными для потенциальных инвесторов².

Рынок акций в России значительно отстает в сравнении с остальными сегментами фондового рынка. По капитализации российский фондовый рынок уступает многим рынкам развитых стран, а также рынкам Бразилии, Китая, Мексики, ЮАР и т.д. Но при этом в последнее время все равно прослеживается положительная динамика, представленная на рисунке.

Согласно рисунку, рыночная капитализация российских эмитентов за последние 3 года значительно выросла³. Количество эмитентов, торгующихся на российском рынке, постоянно сокращается. В 2016 году на рынке действовало 246 эмитентов, в 2018 году их осталось всего 230, на сегодняшний день их и вовсе осталось всего 211. При этом сохраняется высокая концентрация капитализации на государственных корпорациях в особенности нефтегазового сектора.

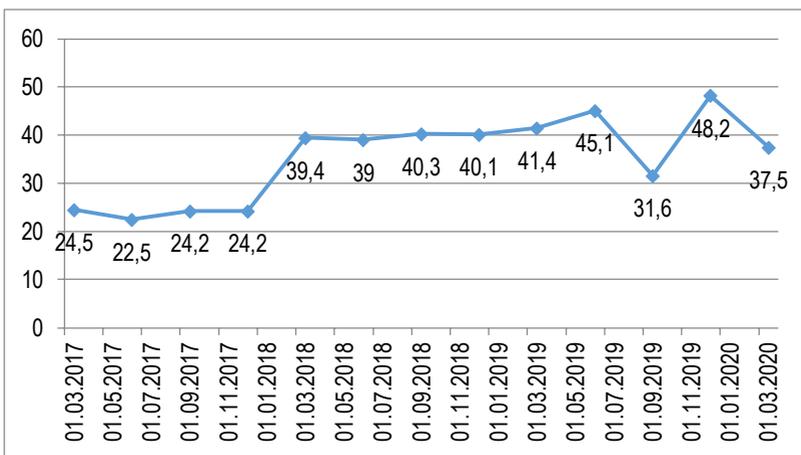


Рис. Капитализация российского рынка акций за 2017-2020 гг., трлн руб.

В целом же инвестиционная привлекательность российских ценных бумаг находится на довольно низком уровне, существует недоверие к ним со стороны инвесторов. Еще одной причиной отставания рынка акций является слабая развитость структуры внутренних инвесторов. Низкий уровень финансовой грамотности населения вкупе с его низкими доходами приводит к тому, что на российском рынке доля розничных инвесторов довольно небольшая.

В целях повышения инвестиционной привлекательности российским эмитентам следует:

- улучшить свое финансовое состояние, чтобы инвесторы могли минимизировать риски и напротив максимизировать доход от вложения денег в компанию;
- оптимизировать или разработать дивидендную политику, поскольку у многих российских ПАО до сих пор нет четко продуманной дивидендной политики;
- раскрывать информацию о своем состоянии и своей деятельности, чтобы инвестор мог заранее провести оценку потенциальных рисков и доходов. По данным неправительственной международной организации по борьбе с коррупцией и исследованию уровня коррупции по всему миру Transparency International всего 5 из 200 крупнейших российских компаний удовлетворяют международным стандартам прозрачности финансовой отчетности;

- привлечь квалифицированных консультантов по работе на финансовых рынках⁴.

На основании всего вышесказанного, можно сделать вывод о том, что российский фондовый рынок и все эмитенты, действующие на нем, подвержены сегодня большому количеству различных негативных и в первую очередь внешнеэкономических факторов. Поэтому необходимо комплексное принятие мер как на уровне федеральных властей для повышения устойчивости рынка ценных бумаг в целом, так и на уровне отдельно взятых эмитентов для повышения непосредственно их собственной инвестиционной привлекательности для инвесторов.

¹ Захаров Ю.В. Анализ инвестиционной привлекательности российского рынка акций [Электронный ресурс] // Студенческий: электронный научный журнал. 2019. № 15(59). URL: <https://sibac.info/journal/student/59/138094> (дата обращения: 15.03.2020).

² Российский фондовый рынок рухнул после обвала нефтяных котировок: [Электронный ресурс] // ТАСС. URL: <http://tass.ru/ekonomika/7933683>. (Дата обращения: 15.03.2020).

³ Investing.com. [Электронный ресурс] // URL: <https://ru.investing.com/search/> (Дата обращения: 15.03.2020).

⁴ Кононова Е.Н., Рузаев Н.М. Направления повышения инвестиционной привлекательности российских ценных бумаг [Электронный ресурс] // Самарский национальный исследовательский университет имени академика С.П. Королева. URL: <http://repo.ssau.ru/bitstream/promyshlennaya-politika-globalizaciya-innovacii.pdf>

INVESTMENT ATTRACTIVENESS OF RUSSIAN SECURITIES

© 2020 Sakhalinskiy Dmitry Vladimirovich
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: 163vvvv@gmail.com

Keywords: securities market, stock market, investment attractiveness of the Russian stock market.

The article is devoted to the problem of investment attractiveness of Russian companies' securities. The problems of the Russian stock market are identified, and measures are proposed to increase the investment attractiveness of Russian joint-stock companies.

УДК 311; 331.5
Код РИНЦ 06.00.00

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ПОКАЗАТЕЛЕЙ РЫНКА ТРУДА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2020 Шакина Татьяна Валерьевна*
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: tatyankashakina@mail.ru

Ключевые слова: рынок труда, занятость, безработица, анализ динамики.

В статье представлен динамический анализ основных показателей рынка труда в Российской Федерации.

* Научный руководитель - **Баканач Ольга Вячеславовна**, кандидат экономических наук, доцент.
370

Рынок труда - один из основных индикаторов социально-экономической стабильности в обществе, создающий основу функционирования национальной экономики¹. Занятость и безработицы - ключевые макроэкономические параметры для оценки тенденций и перспектив экономического развития, уровня жизни населения, инвестиционной привлекательности территорий.

Целью работы является проведение анализа основных показателей рынка труда в Российской Федерации. Информационное обеспечение составили официальные данные Федеральной службы государственной статистики².

Согласно приведенному анализу, численность рабочей силы России в возрасте от 15 до 72 лет за период с 2000 по 2018 год увеличилась на 3241,4 тыс. чел. (4,45%).

Средний темп прироста численности рабочей силы составил 0,15%. Наибольший прирост численности рабочей силы за период с 2000 по 2018 год наблюдается в 2016 году (5,31%). По сравнению с 2000 годом численность рабочей силы в 2016 году возрасте 15-72 лет увеличилась на 3866,2 тыс. чел. Однако, если сравнивать современную ситуацию на рынке труда с 2016 годом, наблюдается снижение численности экономически активного населения. По мнению исследователей, основная причина сокращения численности рабочей силы в РФ - падение количества населения РФ в границах трудоспособного возраста. После небольшого, на уровне статистической погрешности, естественного прироста населения в 2013, 2014, 2015 годах в 2016 году вновь возобновилась его убыль.

Согласно определению Федеральной службы государственной статистики, в состав рабочей силы входят лица в возрасте 15-72 лет, которые в рассматриваемый период считаются занятыми или безработными. Чтобы судить об изменениях в численности рабочей силы, нужно проанализировать и ее составляющие: численность занятого населения и численность безработных².

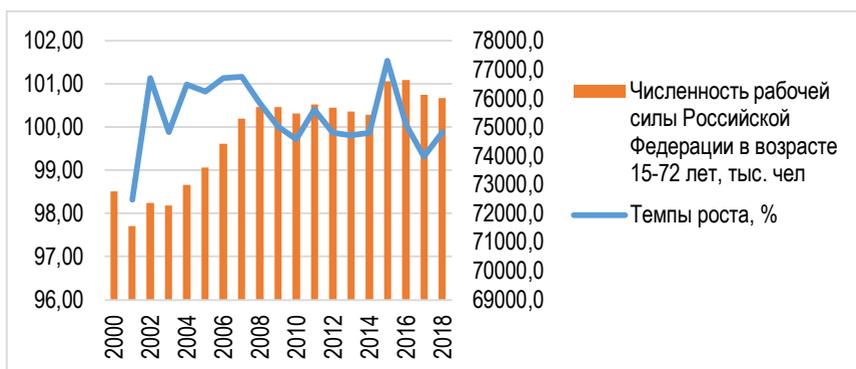


Рис. 1. Динамика численности рабочей силы за 2000-2018 гг.

Наиболее "плачевными" для рынка труда являются 2008 и 2009 кризисные годы. В 2009 году наблюдается значительное снижение численности занятого населения на 1592,6 тысяч человек (-2,24% по сравнению с предыдущим годом). Реализация в 2009-2010гг. программ по стабилизации ситуации на рынке труда позволила сдержать нарастающие кризисных явлений и снижение занятости населения.

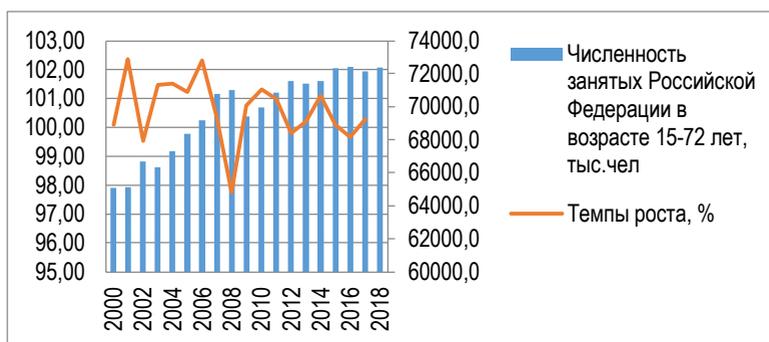


Рис. 2. Динамика численности занятого населения за 2000-2018 гг.

Не считая кризисных 2008-2009 годов, сокращение численности занятых произошло и в докризисном 2013 году на 147,2 тысяч человек (по сравнению с предыдущим годом), что привело также к снижению численности занятых на 154 тыс. чел (0,22%). Средний абсолютный прирост численности занятого населения составил 404,7 тыс. чел, что в процентном выражении составляет 0,38% за весь исследуемый период.

Анализ численности занятых имеет тесную прямую связь с анализом численности безработных. В 2009 году по численности безработных в РФ наблюдается рекордный прирост за последние 18 лет на 1586,7 тысяч человек (по сравнению с предыдущим годом), что в относительном выражении составляет увеличение на 33,8%. Однако, как уже отмечалось ранее, властям удалось достигнуть стабилизации и сдерживать нарастающую численность безработных при помощи грамотно проводимой социальной политики в сфере рынка труда.

Средний показатель прироста численности безработных отрицательный и составляет -2,3%. Это означает, что в среднем наблюдается отток на рынке среди безработных граждан.

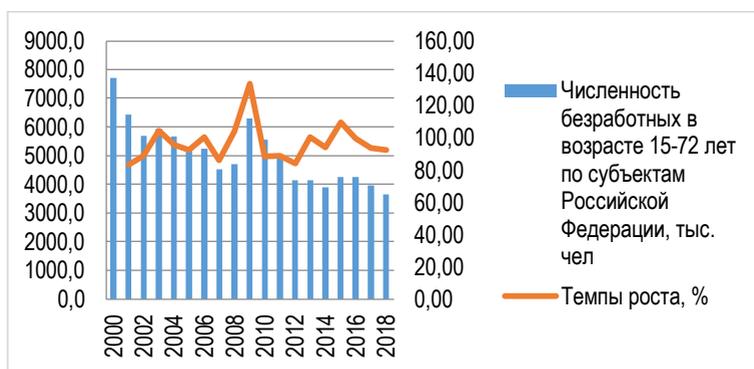


Рис. 3. Динамика численности безработных за 2000-2018 гг.

Уровень безработицы - ключевой показатель мониторинга недоиспользования рабочей силы³, один из целевых индикаторов проводимой государственной политики на рынке

труда. Он отражает удельный вес безработных в численности рабочей силы. Чем меньше этот показатель, тем стабильнее и эффективнее государство занимается разработкой различных направлений политики в области занятости⁴.

Наибольшие усилия по борьбе с безработицей органы государственной власти были вынуждены приложить в 2009 году. В этот период организовывались общественные работы для нетрудоустроенных граждан, а службы занятости выдавали кредиты для открытия предпринимательского дела. Также в 2009 году была внедрена организация курсов по переквалификации работников.

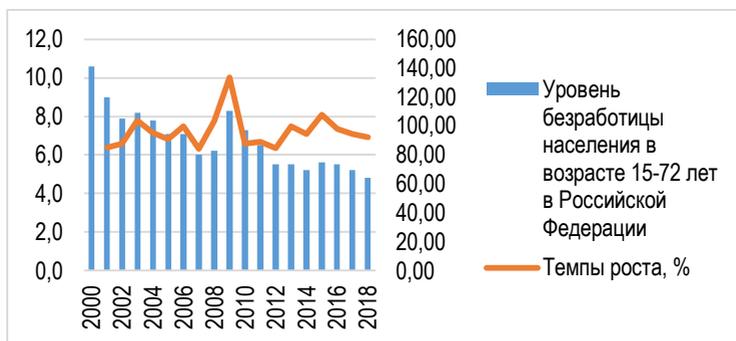


Рис. 4. Динамика уровня безработицы за 2000-2018 гг.

Наиболее частыми причинами возникновения безработицы считаются колебания цен на энергоносители, в частности, нефти - основного экспортного товара страны, кроме того, нефтедоходы - главный источник формирования государственного бюджета Российской Федерации. Другая причина безработицы - это изменение отраслевой структуры экономики и повышения уровня технологического оснащения процесса производства, автоматизация и роботизация.

Российская Федерация реализует программы, направленные на снижение уровня безработицы, в частности создание условий для профессионального обучения работников в связи с изменяющимися условиями производства, оказание поддержки безработным в открытии своего дела, приобщение к труду инвалидов, многодетных родителей и родителей, воспитывающих детей-инвалидов⁵.

¹ Савина Т.Н. Мониторинг регионального рынка труда сквозь призму индикаторов экономической безопасности (на примере Республики Мордовия) // Финансы и кредит. - 2017. - Т. 23, № 45. - С. 2711 - 2727.

² Официальный сайт Росстата - [Электронный ресурс] - Режим доступа: <http://www.gks.ru/>. (Дата обращения: 05.03.2020).

³ Методологические пояснения Росстата. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.gks.ru/>. (Дата обращения: 05.03.2020).

⁴ Рынок труда и современное состояние безработицы в Российской Федерации. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/rynok-truda-i-sovremennoe-sostoyanie-bezrabortitsy-v-rossiyskoy-federatsii>. (Дата обращения: 05.03.2020).

STATISTICAL ANALYSIS OF INDICATORS OF THE LABOR MARKET IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2020 Shakina Tatyana Valeryevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: tatyankashakina@mail.ru

Keywords: labor market, employment, unemployment, dynamics analysis.

This article presents a dynamic analysis of the main indicators of the labor market in the Russian Federation.

УДК 330
Код РИНЦ 06.00.00

ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ ФИНАНСОВЫХ ИНСТРУМЕНТОВ НА ВОЛАТИЛЬНОСТЬ ДЕНЕЖНЫХ РЫНКОВ

© 2020 Шарапов Юрий Васильевич
магистрант
© 2020 Левченко Лариса Владимировна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: lvls@mail.ru

Ключевые слова: процентная ставка, финансовый рынок, денежная масса, инфляция, фондовый индекс.

В статье подробно рассмотрены теоретические вопросы воздействия процентной ставки, инфляции, информации и стоимости акции с учетом дисконтирования на волатильность финансовых рынков.

На данный момент времени существует довольно много теоретических обоснований оказания влияния ставок процента на доходность финансовых инструментов, и, в том числе, опосредованно на агрегированный фондовый индекс. Среди таковых мы можем выделить такой аспект, как: ставка процента влияет на цены финансовых активов посредством дисконтирующего фактора¹. Эта концепция, кстати сказать, придерживаемая и многими российскими авторами, например, Замяловым В. и Турунцевой М.², основывается на

предположении о том, что цена финансового актива может быть определена как дисконтированная стоимость будущих денежных потоков:

$$Fv = \sum_{t=0}^{\infty} \frac{Et(inv)}{(1 + rd)^t}$$

где $Et(inv)$ - ожидания участников рынка относительно денежных потоков в период t , $(1+rd)^t$ - коэффициент дисконтирования в момент t , $r < 1$ - ставка дисконтирования.

Общий уровень процентных ставок определяет доходность, являющейся желанной при вложении в акции, облигации, фьючерсы и т.п. - то есть ставку дисконтирования. От величины данной доходности зависит стоимость ценных бумаг. Чем большую доходность инвесторы желают получить от обладания активами фондового рынка, тем по более дешевой стоимости они захотят их купить.

Существует эффект, именуемый леввереджом, в рамках которого финансовые колебания сокращаются с увеличением уровня доходности финансовых активов и возрастают при сокращении уровня доходности. Подобный эффект, также называемый финансовым рычагом предложили российские авторы Е. Федорова, К. Панкратов³. Любой вброс информационного фона, будь он положителен или отрицателен, возможно определить с помощью категории, именуемой как "новостной фон". В условиях позитивного новостного фона, уровень финансовых колебаний станет возрасть.

Другим, не менее важным показателем, оказывающим влияние на динамику сводных индексов фондового рынка, является инфляция. В тоже время влияние данного фактора на финансовые показатели не однозначно. Указанное влияние имеет негативную окраску, так как увеличение показателя инфляции сокращает величину ожидаемых доходов, повышает номинальную ставку процента, и, в итоге, сам коэффициент NPV. Указанные обстоятельства приводят к сокращению стоимости финансовых активов. Иначе, рост цен увеличивает выручку компаний, что сказывается на доходах, связанных с ценными бумагами, положительно и увеличивает их курсовую стоимость.

Фельдштайн М.⁴ предложил определять показатель инфляции так: первый вариант, в виде налога на выручку фирм и как объясняющую категорию, уменьшающую показатель реальной амортизации. В случае изучения, так называемой, нулевой инфляции, а впоследствии проведения ее сравнения со случаем ненулевой инфляции, по мнению М.Фельдштайна, возможно предположить вывод об уменьшении показателя реальной амортизации при увеличении ценовых характеристик. Этот случай способен увеличить размер налогооблагаемой базы и понизить показатель реальной прибыли, также и на одну единицу ценной бумаги, в частности на акцию.

Шверт Г.⁵ свои рассуждения по оценке степени воздействия инфляции на доходность финансовых активов строит на определении жесткости контрактов. Если компании не будут обладать возможностью относительно быстро подстраивать подписанные ею контракты под меняющиеся цены, то в условиях роста инфляции реальная прибыль предприятий начнет снижаться, что повлечет сокращение стоимости ценных бумаг компании. Исследования Шверта Г. основывались на выводах, полученных, в работе Фамы Е., связанной с доходностью Казначейских ценных бумаг США как индикатора изменения темпа инфляции в национальной экономике. Фама Е. построил уравнение, в котором отразил предположение об эффективности рынка:

$$\pi inf_t = \pi inf_0 - TVB_t + \pi inf_t^u,$$

где πinf_t - уровень инфляции, πinf_t^u - неожиданная инфляция, TVB_t - доходность по облигациям казначейства.

Общего мнения о воздействии изменений денежной массы на доходность фондового рынка не сформировано до сих пор. Ряд исследователей полагают, что рост денежного предложения приводит к расширению фондового рынка, иные считают, что тенденция будет другой. Б. Бернанке и К. Катнер⁶ полагают, что цены акций выражены в виде параметров денежной стоимости и вероятного уровня риска в поддержании стоимостного и количественного размера данной ценной бумаги в структурируемом портфеле инвестиций. Ценная бумага окажется привлекательной, в случае высокой денежной стоимости. Иначе акция не будет привлекательна, если воспринимаемый риск достаточно высок.

В исследовании Хомы К. и Джаффи Д.⁷ воздействие денежной массы (MV) на котировки акций определяется с трех точек зрения: степенью влияния на уровень дивидендов, включая также их темпы роста, воздействие на динамику безрисковой ставки и на премию за риск. Стоимость акций авторы указали в следующем виде:

$$TDZ_0 = \sum_{t=0}^{\infty} \frac{DVD0(1 + grst)^t}{(1 + nrt + pfrt)^t},$$

где DVD0 - дивиденды в начальный момент времени; grst - темп роста дивидендов; nrt - безрисковая ставка; pfrt - премия за риск.

Важным способом влияния предложения денег на дивиденды являются текущие и ожидаемые доходы предприятий. Сокращение предложения денег приведет к росту процентных ставок, что уменьшит чувствительные к проценту расходы, в том числе капитальные. Сокращение расходов приводит к сокращению выручки компаний, что воздействует на текущие дивиденды, и снижает ожидания относительно их будущего роста.

¹ Campbell J. Stock Returns and the Term Structure [Журнал] // NBER Working Paper, 1987. P. 1626.

² Замялов В., Турунцева М. Макроэкономические факторы динамики фондового рынка РФ. РАНХиГС. Москва, 2013. - С. 4.

³ Федорова Е.А., Панкратов К.А. Влияние макроэкономических факторов на фондовый рынок России // Проблемы прогнозирования. - 2010. - № 2. - С.78-83.

⁴ Feldstein M. Inflation and the Stock Market // The American Economic review. - 1980. - Т. 70. - Pp. 839-847.

⁵ Schwert G.W. The Adjustment of Stock Prices to Information About Inflation // The Journal of Finance. - 1981. - Т. 36. - Pp. 15-29.

⁶ Bernanke, Ben S. and Kenneth N. Kuttner. "What Explains the Stock Market's Reaction to Federal Reserve Policy?" // Journal of Finance, 2005, 60 (3), pp. 1221-1257.

⁷ Homa K.E. и Jaffee D.M. The Supply of Money and Common Stock Prices // The Journal of Finance. - 1971. - Т. 26. - Pp. 1045-1066.

THEORETICAL ANALYSIS OF THE INFLUENCE OF FINANCIAL INSTRUMENTS ON MONETARY MARKET VOLATILITY

© 2020 Sharapov Yuri Vasilievich
Undergraduate

© 2020 Levchenko Larisa Vladimirovna
Candidate of Economics, Assistant Professor
Samara State University of Economics
E-mail: lvls@mail.ru

Keywords: interest rate, financial market, money supply, inflation, stock index.

The article discusses in detail the theoretical issues of the impact of interest rates, inflation, information and stock prices, taking into account discounting on the volatility of financial markets.

УДК 338
Код РИНЦ 06.35.31

ОСОБЕННОСТИ ПРИЗНАНИЯ В УЧЕТЕ ПОИСКОВЫХ АКТИВОВ В ГЕОЛОГОРАЗВЕДКЕ ПЛАТИНОИДОВ

© 2020 Шатунова Галина Александровна
кандидат экономических наук, профессор

© 2020 Архипова Наталья Анатольевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: shatunova.ga@yandex.ru

Ключевые слова: поисковые затраты, поисковые активы, материальные поисковые активы, нематериальные поисковые активы, обесценение поисковых активов.

В статье раскрыты вопросы формирования в учете и отчетности компаний, занятых добычей металлов платиновой группы, расходов на оценку и разведку месторождений полезных ископаемых. Предложен подход к отражению обесценения поисковых активов, признаваемых в процессе оценки и разведки месторождений полезных ископаемых на счетах бухгалтерского учета. Сформулированы предложения по внесению изменений в действующий стандарт ПБУ 24/2011 "Учет затрат на освоение природных ресурсов", направленные на устранение несоответствия действующей практике учета ПАО "ГМК "Норильский никель", осуществляющего добычу твердых полезных ископаемых.

Стратегией развития минерально-сырьевой базы России до 2035 г. определены приоритеты геологических изысканий разведанных и оцененных, включая локализованные и прогнозные, запасов минеральных полезных ископаемых для обеспечения устойчивого

развития экономики¹. Возрастающая в ходе развития производства потребность в добыче драгоценных металлов платиновой группы, вызывает необходимость поиска инновационных подходов к их прогнозированию и поиску отрасли источников этих видов минеральных ископаемых. Целый комплекс причин возникновения возможных угроз развитию отрасли обозначен в приведенном документе, в числе которых недостаточный уровень информатизации производственных процессов отрасли и несовершенство ее автоматизированных систем обработки экономической информации, начиная от ее сбора до формирования отчетности для топ-менеджмента любого уровня. Поэтому необходимость стимулирования экономического развития системообразующих отраслей российской экономики является одной из приоритетных задач на ближайшую перспективу, отдельным направлением которой является формирование надежного информационного обеспечения систем управления деятельностью экономических субъектов и их устойчивым развитием.

Особенности формирования информации в учете и отчетности о затратах, компаний, связанных с разведкой и оценкой месторождений (РиОМ), проанализированы нами на примере Публичного Акционерного общества "Горно-металлургическая компания "Норильский никель" (ПАО "ГМК "Норильский никель") занимающегося разведкой месторождений, добычей, и обработкой МПГ или платиноидов. В состав МПГ входят шесть внешне схожих между собой драгоценных химических элементов, благородного вида. Это - платина, палладий, родий, рутений иридий, осмий. Спрос на МПГ постоянно растет, МПГ имеют широкий диапазон использования: ювелирное производство, медицина, химическая индустрия, судостроение, авиастроение, автомобильная промышленность, космическая сфера, стекольная промышленность, банковское дело. Среди МПГ особо можно выделить платину и палладий. Это редчайшие драгоценные металлы, их содержание в земной коре невелико. Основными месторождениями платины располагают Россия, США, Зимбабве, ЮАР. Добыча платины в мире в 2018 г составила 160 т, из них -110 т или 68,8% в ЮАР, 21 т или 13% - в России (второе место в мире), далее идут Зимбабве - 14 т, Канада - 9,5 т, США - 4,1 т, другие страны - 6,1 т)³

В добыче палладия первое место в мире принадлежит России. По данным Геологической службы США в России в 2018г. добыто 85 т или 40,5% от общемировой добычи палладия, в ЮАР - 68 т или 32,4%, далее Канада (17 т), США (14 т) и Зимбабве (12 т). Таким образом, пятью государствами добывается 93,3% всего палладия в мире. Распределение месторождений МПГ на территории России крайне неравномерно - более 95% запасов платиноидов сосредоточено в Красноярском крае. Характерной особенностью является преобладание в руде палладия, который составляет до 75% всех платиноидов. На платину приходится около 20%, в небольших количествах в рудах присутствуют осмий, иридий, родий и рутений⁴

Самым крупным производителем палладия в мире является рассматриваемая компания ПАО "ГМК "Норильский никель". Производственные сегменты холдинга находятся в шести странах: России, США, Финляндии, Австралии, ЮАР и Ботсване. Представительства и офисы продаж, кроме того, открыты в Великобритании, Китае, Швейцарии.

По результатам геолого-разведочных работ на этапе РиОМ компанией формируется геологическая информация. Компании, осуществляющие деятельность в добывающих от-

раслях, при учете затрат на проведение РиОМ применяют нормы федеральных стандартов бухгалтерского учета, в частности ПБУ 24/2011² В соответствии с данным документом, до подтверждения коммерческой целесообразности добычи, затраты на получение такой информации отражаются в составе поисковых активов (ПА). После подтверждения коммерческой целесообразности добычи часть разведанных месторождений, не планируемых к использованию при промышленной добыче в качестве основных средств, по условиям заключаемого лицензионного соглашения должна быть ликвидирована или законсервирована.

Однако в геологоразведке МПГ, относящихся к твердым полезным ископаемым, ПБУ 24/2011² не применим в отношении признания ПА в качестве материальных поисковых активов (МПА). В случае добычи МПГ не применяются уникальные объекты для ведения поисковой и разведочной деятельности, в отличие от компаний нефтяной и газовой отраслей. Применяемые в РиОМ МПГ ПА могут признаны только как нематериальные поисковые активы (НПА). В связи с этим возникает проблема классификации поисковых затрат при подтверждении целесообразности добычи МПГ. В ПБУ 24/2011 не учтены существующие отраслевые особенности горнодобывающих компаний.

На основании анализа ПБУ 24/2011, можно сделать вывод, что МПА и НПА признаются в бухгалтерском учете в момент получения соответствующей лицензии. Прекращается признание МПА и НПА с момента представления в Правительство РФ и утверждения технико-экономического обоснования (ТЭО) запасов полезных ископаемых. Поэтому считаем, что в компаниях при добыче МПГ в МПА признаются на стадиях эксплуатационной геологоразведки. Например, в случае если руководство компании принимает решение изменить способ добычи МПГ с карьерного на шахтовый, то с даты начала строительства шахты необходимо капитализировать затраты в виде МПА на специальном субсчете, открываемом в развитие счета 08 "Вложения во внеоборотные активы". После ввода шахты в эксплуатацию в отчете о финансовом положении (бухгалтерском балансе) балансовая стоимость введенного объекта отражается по статье "Материальные поисковые активы". Соответствующие изменения, на наш взгляд, следует внести в пункт 3 ПБУ 24/2011, разбив его на две составляющие (в новой редакции):

- в части учета и раскрытия информации о МПА и НПА компаний нефтяной и газовой отраслей, оставив без изменения подпункты "а", "б" и "в" оригинальной редакции;

- в части учета и раскрытия информации о МПА и НПА компаний, занятых добычей твердых полезных ископаемых, и далее аналогично подпункт "а" изложить в оригинальной редакции, а подпункты "б" и "в" исключить.

В процессе использования НПА возможно возникновение обстоятельств внутри компании и за ее пределами, приводящие к его обесценению. В российском законодательстве отсутствуют нормы, аналогичные нормам МСФО в отношении проверки внеоборотных активов на обесценение. Указания на возможность пересмотра оценки ПА в ПБУ 24/2011 тем не менее присутствуют в п. 20 с отсылкой к нормам МСФО (IFRS) 6 "Разведка и оценка запасов полезных ископаемых" и МСФО (IAS) 36 "Обесценение активов". Таким образом, компании при наличии признаков внутреннего или внешнего обесценения НПА должны провести проверку на обесценение, сравнив при этом балансовую и возмещающую стои-

мость актива, определяемую как наибольшую величину из справедливой стоимости (СС) и возмещаемой суммы (ВС).

Проблемным вопросом в случае определения ВС будет расчет СС, так как цену продажи лицензии на геологическую разведку недр невозможно рассчитать в связи с отсутствием согласно федеральному закону "О недрах" возможности реализации третьему лицу полученной лицензии. В сложившейся ситуации возмещаемой стоимостью будет являться ценность использования НПА, определяемая как дисконтированная стоимость будущих притоков и оттоков денежных, связанных с текущим использованием и выбытием в конце срока полезного использования НПА.

В случае невозможности определения возмещаемой стоимости на уровне отдельного НПА, т.к. обычно отдельные активы генерируют притоки денежных средств только в совокупности с другими активами, такая стоимость должна быть определена на уровне единицы, генерирующей денежные потоки (ЕГДС). При обесценении необходимо скорректировать оценку имущества в сторону уменьшения. Для учета изменения стоимости поисковых активов вследствие обесценения необходим контрарный счет, по аналогии со счетами учета резервов под обесценения материальных запасов, финансовых вложений, по сомнительным долгам, создаваемых за счет текущих расходов. Предлагается применение контрарного счета с кодом счета 64 "Резерв под обесценение ПА", предназначением которого будет учет сумм превышения балансовой стоимости ПА над их возмещаемой суммой.

Таким образом, внесение предложенных изменений в действующий порядок учета ПА приведет к повышению полезности информации, формируемой в отчетности российских компаний о МПА и НПА, для заинтересованных пользователей при принятии ими экономических решений. Кроме того, в корпоративной отчетности представляется необходимым раскрывать информацию о рисках, связанных с использованием ПА.

¹ Распоряжение Правительства РФ от 22 декабря 2018 г. №2914-р "О стратегии развития минерально-сырьевой базы РФ до 2035 г. [Электронный ресурс] - Режим доступа: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/72038606/> (дата обращения 20.02.2020)

² Положение по бухгалтерскому учету ПБУ 24/2011 "Учет затрат на освоение природных ресурсов" [Электронный ресурс] - Режим доступа: <https://base.garant.ru/12192402/> (дата обращения 20.02.2020)

³ Геологическая служба США - United States Geological Survey. [Электронный ресурс] - Режим доступа: https://ru.qwe.wiki/wiki/United_States_Geological_Survey (дата обращения 20.02.2020)

⁴ Статистика [Электронный ресурс] - Режим доступа: <https://zen.yandex.ru/statistica> (дата обращения 20.02.2020)

⁵ Международный стандарт финансовой отчетности (IAS) 36 "Обесценение активов" [Электронный ресурс] - Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_193674/ (дата обращения 20.02.2020)

⁶ Международный стандарт финансовой отчетности (IFRS) 6 "Разведка и оценка запасов полезных ископаемых" [Электронный ресурс] - Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_124489/ (дата обращения 20.02.2020)

FEATURES OF ACCOUNTING SEARCH ASSETS IN THE EXPLORATION OF PLATINOIDS

© 2020 Shatunova Galina Aleksandrovna
Candidate of Economic Sciences, Professor

© 2020 Arkhipova Natalia Anatolevna
Candidate of Economic Sciences, associate Professor
Samara state University of Economics
E-mail: shatunova.ga@yandex.ru

Keywords: search costs, search assets, tangible search assets, intangible search assets, search assets depreciation.

The article deals with the issues of formation of expenses for evaluation and exploration of mineral deposits in the accounting and reporting of companies engaged in the extraction of platinum group metals. An approach is proposed to reflect the impairment of search assets recognized in the process of evaluation and exploration of mineral deposits in the accounting accounts. Proposals for amendments to the current standard PBU 24/2011 "Accounting for the development of natural resources", aimed at eliminating inconsistencies with the current accounting practice of PJSC MMC Norilsk Nickel, which produces solid minerals.

УДК 339
Код РИНЦ 06.00.00

ЭЛЕКТРОННАЯ КОММЕРЦИЯ: МИРОВЫЕ И РОССИЙСКИЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ РЫНКА РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛИ

© 2020 Шведова Ксения Сергеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: ksenya.shvedova@mail.ru

Ключевые слова: электронная коммерция, розничная торговля, российский рынок розничной торговли, мировой рынок розничной торговли, интернет-магазины, потребители.

В данной статье рассматривается рынок электронной (онлайн) коммерции как часть рынка розничной торговли и дальнейшие пути его развития. Выделяются общие черты мировой тенденции (дигитализации) и самые крупные и влиятельные рынки электронной коммерции. Целью исследования является выявление тех тенденций, которые выступают современными инструментами при развитии бизнеса торговых предприятий. Для достижения поставленной цели необходимо решить следующие задачи: раскрыть сущность понятия электронная коммерция, проанализировать динамику мирового рынка электронной коммерции, выявить ключевые тенденции развития электронной коммерции в дальнейшем.

* Научный руководитель - Курникова Марина Викторовна, кандидат экономических наук, доцент.

Цифровизация является одной из наиболее значительных трансформаций современного общества и охватывает многие элементы бизнеса и повседневной жизни. В сфере розничной торговли цифровизация предопределяет возникновение цифровых экосистем и инновационных бизнес-моделей. Ритейлеры предоставляют потребителям различные цифровые продукты и услуги, которые адаптированы к использованию в условиях цифровизации.

С возникновением Сети Интернет рынок розничной торговли претерпел существенные изменения, которые повлияли на бизнес-модели, формы торговли, процессы закупок и т.д. За последние несколько лет предпринятия во всем мире испытали значительные изменения в своей информационной системе ведения бизнеса. Для создания качественно нового направления в бизнес-индустрии были вложены огромные инвестиции в процесс модификации и перехода к использованию инновационных технологий (создание приложений, облачные хранения, использование интернет сети). Для того, чтобы конкурировать компаниям, как на внутренних, так и на внешних рынках были созданы такие нововведения, как: электронный бизнес, электронные продажи, электронные закупки, электронная доставка, электронные платежи, e-CRM, e-CAD, электронный банкинг. Фактически, предпосылкой существования электронной коммерции является интернет.

Электронная коммерция определяется как способность осуществлять транзакции, связанные с обменом товарами и/или услугами между двумя или несколькими сторонами с применением информационных технологий на основе сетевых взаимодействий¹. Появление интернет торговли способствовало модернизации сервиса и взаимосвязи между покупателем и продавцом. Интеграция цифровых технологий в розничную торговлю означает трансформацию ранее существовавших действий, процессов, товаров, продуктов, услуг.

В целом, необходимо подчеркнуть, что на глобальном рынке розничной торговли происходит существенное ужесточение конкурентной борьбы, в том числе со стороны виртуальных компаний, консолидации рынка, а также ряда банкротств крупных компаний отрасли. Проводятся масштабные сокращения в рамках реструктуризации и оптимизации деятельности многих мировых компаний, таких как Amazon (США) и Carrefour (Франция).

За последние годы по объему продаж в сфере интернет-торговли лидирует Китай, годовой доход которого превысил \$600 млрд в 2018 году. Второе место с доходом в \$475 млрд занимает США. Далее со значительным отставанием следуют Япония - \$105 млрд, Великобритания - \$103 млрд, Германия - \$57 млрд. В таких странах, как Китай и Южная Корея онлайн покупатели наиболее активны. 83% составляет удельный вес вовлеченного в онлайн покупки населения в Китае, в Великобритании данный показатель составляет 82%, в Германии - 81%, в Индонезии удельный вес равен 79%, в США - 77%, в Индии - 77%².

2018 год был одним из самых тяжелых для сектора розничной торговли - ритейлеры столкнулись со снижением потребительских расходов, изменению вкусов покупателей и быстрым ростом онлайн-продаж. Это привело к массовому закрытию магазинов - более 9 000 в одних только США - и уменьшению прибыли.

Несмотря на эти проблемы, крупнейшие в мире ритейлеры остаются одними из компаний с наибольшим оборотом в мире, и недавний отчет Института реального роста (IRG), опубликованный Kantar / WPP, подчеркивает огромные масштабы этих предприятий.

Десять крупнейших мировых компаний розничной торговли в 2018 году

№	Название компании	Страна происхождения	Выручка, 2018г. (млрд дол. США)	Совокупный среднегодовой темп роста, % (2018/2017)
1	WalMart Stores, Inc.	США	517	4%
2	Amazon	США	213	6%
3	Costco Wholesale Corporation	США	144	1,7%
4	Schwarz Group	Германия	130	7,3%
5	Kroger Co.	США	124	1,2%
6	Walgreens Boots Alliance, Inc	США	114	17,6%
7	The Home Depot, Inc.	США	109	6,1%
8	Aldi Group	Германия	108	7,7%
9	Carrefour S.A.	Франция	101	-1,1%
10	JD.Com	Китай	94	6,4%

Источник: Digital Economy Compass 2018 [Электронный ресурс]. URL: http://static2.statista.com/download/pdf/Digital_Economy_Compass_2018. Pdf.

В топ-5 крупнейших компаний розничной торговли в мире вошли такие компании как WalMart Stores (США), Amazon.com (США), Costco Wholesale Corporation (США), Schwarz Group (Германия), Kroger Co. (США)³.

Пятерка крупнейших компаний лидеров сохранила свои позиции в списке прошлого года. Компания Amazon является наиболее инвестиционно привлекательной, вследствие того, что она по-прежнему наращивает темпы роста (19% в 2018 году), а также имеет едва ли не самую низкую рентабельность по EBITDA среди компаний технологического сектора. Необходимо отметить, что по показателям ожидаемого роста прибыли за акцию Amazon является лидером.

Компании Amazon, Wal-Mart Stores, The Home Depot также входят в пятерку электронных розничных продавцов США по годовому объему продаж нетто-электронной торговли в 2017 году.

По данным стратегии *Painting the digital future of retail and consumer goods companies* основными технологиями, которые играют ключевую роль в развитии мировой электронной коммерции до 2025 года, являются:⁴

- Интернет вещей (Internet of Things)
- Автономные транспортные средства/ Дроны (Autonomous Vehicles/Drones)
- Искусственный интеллект (Artificial Intelligence)
- Робототехника Robotics
- Цифровое отслеживание (Digital Traceability)
- 3D Печать (3D Printing)
- Виртуальная реальность (Virtual Reality)
- Блокчейн (Blockchain)

Компании, которые смогут использовать данные технологии станут лидерами в списке крупнейших компаний розничной торговли в мире уже ближе к 2026 году.

Авторами вышеупомянутой стратегии были выделены четыре бизнес-модели, формирующие будущее электронной коммерции:

1. Экономика совместного потребления (аренда товара для определенного случая с последующим его возвратом)

2. Экономика персонализации (ориентация на конкретного покупателя, повышение его лояльности путем создания персонализированных акций)

3. Экономика автоматического пополнения (использование интеллектуальных датчиков для автоматического пополнения товара)

4. Экономика сервиса (использование услуг подрядчиков)

Несмотря на стремительный рост цифровой торговли, физический магазин по-прежнему остается крупнейшим каналом сбыта продукции, приносящим доход. По мере развития интернет-магазинов и неуклонного роста онлайн-продаж розничные продавцы будут сокращать общее количество физических магазинов, что в скором будущем приведет к их полному исчезновению.

В России рынок электронной торговли также стремительно растет. Уступив США, Китаю и Великобритании, Россия вышла на четвертое место в мире по темпам роста и объему электронной торговли в 2018 году. Общий объем инвестиций в российскую электронную торговлю в 2018 году составил 756 млн долл. по данным международного информационного агентства East-West Digital News. Из всех отраслей наибольший рост показал сегмент электронной коммерции, который по сравнению с прошлым годом увеличился на 16%. В табл. 2 приведен список из десяти крупнейших компаний розничной торговли в России.

Таблица 2

Десять крупнейших российских компаний розничной торговли в 2018 году

№	Название компании	Выручка, 2018г. (млрд руб.)	Совокупный среднегодовой темп роста, % (2018/2017)
1	X5 Retail Group ("Пятерочка", "Перекресток", "Карусель")	1532,5	18,3
2	"Магнит"	1237	8,2
3	"Лента"	413,5	13,2
4	"М.Видео-Эльдорадо"	321,2	62,1
5	Auchan	306,4	-8,5
6	"SPS Холдинг" ("Красное & белое")	301	40
7	ГК "Дикси"	298,7	5,6
8	Leroy Merlin	272	20,7
9	DNS	268,5	35,7
10	Metro	203,3	-8

Источник: Аналитический обзор "Российский FMCG-ритейл в 2018 г. и прогноз на 2019-2024 гг." [Электронный ресурс]. URL: <https://ma-research.ru/research/item/223-rossijskij-fmcg-ritejl-v-2018-g-i-prognoz-na-2019-2024-gg.html>

Оборот первой в списке компании X5 Retail Group ("Перекресток", "Пятерочка", "Карусель") увеличился на 18,3%, до 1,53 трлн руб. (без НДС) в 2018 году. Второе место занимает компания "Магнит", выручка которой за тот же период выросла на 8,2%, до 1,23 трлн руб. На третьем месте, как и в 2017 году компания "Лента", выручка которой выросла на 13,2%, до 413,5 млрд руб в 2018 году⁵.

Отечественная онлайн розница за последние несколько лет росла бурными темпами (\$2,17 млрд оборот в 2018 г., прирост составил 15%). На сегодняшний день, успешно конкурируя с зарубежными аналогами за российского покупателя, отечественные компании пытаются выходить на международные рынки. Так, по обороту интернет торговли Россия находилась на 8 месте в мире и на 4 в Европе по итогам 2017 года.

В число крупнейших магазинов электронной коммерции России входят: Aliexpress (212 млрд руб.), Wildberries (120 млрд руб.), Citilink (77,4 млрд руб.), Ozon (42,5 млрд руб.), Ulmart (30 млрд руб.) по данным 2018 года.

Исследования в сфере e-commerce непосредственно свидетельствуют о том, что цифровые технологии могут создавать и направлять весь путь, который проходит покупатель от знакомства с товаром вплоть до его приобретения. Подобные технологические процессы создают новейшие схемы взаимодействия с покупателем. Применяя их, можно управлять коммуникациями, увеличить продажи, повысить прибыльность компании и приобрести преимущества в конкурентной борьбе.

В основу стратегии развития лидеров рынка положены⁶:

- автоматизация бизнес-процессов;
- комплексная маркетинговая стратегия, основанная на возможности оплаты товаров наиболее удобным для покупателя способом;
- применение моделей оценки эффективности коммуникаций
- организация служб логистики
- гармонизация ассортимента и программ лояльности;
- создание баз данных о потребителях с целью прогнозирования потребностей покупателей и персонализации предложений.

Таким образом, для электронной коммерции характерно: использование моделей продвижения, ориентация на определенно покупателя, повышение его доверия путем создания персональных акций, формирование личного кабинета покупателя, адресных предложений. Ключевым показателем предприятия, использующего цифровые технологии, является гибкость. Компании - лидеры совершенствуют это качество, используя цифровые технологии для удовлетворения быстро меняющихся потребностей рынка по всему миру.

Электронная коммерция является ключевым драйвером роста динамики и масштабов международной торговли и мировой экономики в целом. Перемены в области электронной коммерции весьма динамичны и вынуждают компании к непрерывному мониторингу организационных, экономических и технологических инноваций.

¹ Збарская д.г. электронная коммерция: особенности и перспективы (на примере сша и росси)// Экономика и управление народным хозяйством.2018. С.181

² Digital Economy Compass 2018 [Электронный ресурс]. URL: http://static2.statista.com/download/pdf/Digital_Economy_Compass_2018.pdf (дата обращения: 6.03.2020)

³ Kantar is the world's leading marketing data, insight and consultancy company. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.kantar.com>

⁴ Chris Donnelly, Oliver Wright. Accenture Strategy DD Painting Digital Future.2017.

⁵ Аналитический обзор "Российский FMCG-ритейл в 2018 г. и прогноз на 2019-2024 гг." [Электронный ресурс]. URL: <https://ma-research.ru/research/item/223-rossijskij-fmcg-ritejl-v-2018-g-i-prognoz-na-2019-2024-gg.html>

⁶ Желтенков А. В., Федотова М. А. Развитие систем стратегического управления в промышленных организациях // Вестник Московского государственного областного университета. Серия: Экономика. 2012. № 3. С. 77-81.

⁷ Епифанов Е. С., Атаров Н. З. Основные этапы развития электронного бизнеса // Вопросы региональной экономики. 2016. Т. 28. № 3. С. 106-110.

E-COMMERCE: GLOBAL AND RUSSIAN TRENDS

© 2020 Shvedova Kseniya Sergeevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: ksenya.shvedova@mail.ru

Keywords: e-commerce, retail, Russian retail market, world retail market, internet stores, consumers.

This article examines the e-commerce market as part of the retail market and the way forward. The commonalities of the global trend (digitization) stand out and highlight the largest and most influential e-commerce markets. The aim of the study is to identify those trends that will act as modern tools in the development of business of trading enterprises. Analysis of the dynamics of the global e-commerce market, identifying trends in the further development of e-commerce.

УДК 338

Код РИНЦ 06.00.00

СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ПЛАТЕЖНЫХ СИСТЕМ VISA, MASTERCARD, "МИР"

© 2020 Швейкина Марина Юрьевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: mia.tob6@yandex.ru

Ключевые слова: платежная система, безналичная система оплаты, банковская карта, национальная платежная система.

* Научный руководитель - **Шерстенева Тамара Борисовна**, кандидат экономических наук, доцент.
386

В статье проведен анализ современных платежных систем, дана сравнительная характеристика Visa, MasterCard, "МИР". Обозначены преимущества и недостатки платежных систем.

В Федеральном законе от 27.06.2011 N 161-ФЗ "О национальной платежной системе" дано определение платежной системы: "Платежная система - совокупность организаций, взаимодействующих по правилам платежной системы в целях осуществления перевода денежных средств, включающая оператора платежной системы, операторов услуг платежной инфраструктуры и участников платежной системы, из которых как минимум три организации являются операторами по переводу денежных средств"².

Самыми распространенными платежными системами в России являются Visa и MasterCard. Согласно указу президента Российской Федерации 23 июля 2014 года была создана российская платежная система "Национальная система платежных карт", которая находится исключительно в собственности Центрального банка Российской Федерации. Итогом эффективной деятельности "Национальная система платежных карт" является создание платежной карты "МИР", которая стала альтернативой картам международных платежных систем Visa и MasterCard⁴.

Представим сравнительную характеристику платежных карт Visa, MasterCard и "МИР" в таблице.

Сравнительная характеристика платежных систем

Категории	VISA	MasterCard	"МИР"
Основная валюта	Доллар США	Евро	Рубли
Комиссия за конвертацию	0-5%	0%	В рамках заключенных соглашений
Преимущества	Наличные средства можно получить в любом банкомате в любой точке мира. Безналичная оплата может производиться в любой торговой точке любой страны. Характерен высокий уровень безопасности, а также различные бонусные программы и скидки;	Быстрая и доступная конвертация денег в любой точке мира;	Автономность и независимость от иностранных платежных систем;
		Быстрое обналчиивание денежных средств при минимальных комиссиях;	Высокий уровень безопасности;
		Возможность изменения лимита на снятие денег в сутки;	Постоянно совершенствуется;
		Различные бонусы и скидки.	Применяются современные технологии.
Недостатки	При конвертации за рубежом, например с рублем на евро, обмен будет происходить через Доллар США. В итоге при двойном обмене, возможно, потерять значительную сумму денег; Премиальные карты недоступны обычному человеку из-за больших комиссий за обслуживание	Нет возможности привязать дополнительные карты; Двойной обмен через Евро	Система работает только в ограниченном круге стран, картами не всегда можно расплатиться;
			Отсутствие бонусных программ. Конвертация происходит только через рубли

Как видно из таблицы, каждая платежная система имеет свои преимущества и недостатки.

Так, отличаются карты Visa, Mastercard, "МИР" своей популярностью. Mastercard, например, есть у 26% обладателей банковских карт, а на долю Visa приходится свыше 29% всех банковских карт в мире. Эта разница не является критичной, поскольку принимаются они практически везде. Все финансовые учреждения предлагают сделать как Visa, так и Mastercard. По объему платежей карты "МИР" занимает около 17,5 % только российского рынка платежных систем.

Решения Visa более востребованы. Поэтому сравнивают обычно два аналога: Mastercard Maestro и Visa Electron. Последняя, эмитируется большим количеством финансовых учреждений. Во втором варианте, при расчете, деньги конвертируются в доллар, а на Maestro оплачиваемая сумма переводится в валюту платежа.

Охват у Visa значительно шире, но эта разница в последние годы усиленно уменьшается. Корпорация сделала огромный вклад в развитие безналичных финансовых операций.

Visa и Mastercard популярны в России и предоставляют схожие условия для своих владельцев. В зарубежных же странах, например, Visa популярна в Америке, а в европейских странах - Mastercard. Отличаются они следующим:

- платежи P2P дает возможность делать только Visa;
- для электронных сделок для Visa применяется код CVV2, а для Мастеркард - CVC2;
- при покупке в интернет-магазине в отличной от основного счета валюте курс конверсии будет разным⁵.

Что касается внутреннего рынка в России, особой разницы между системами нет.

Платежные системы Visa и Mastercard имеют карты со следующей иерархией:

- начальный уровень: к этой категории относится Maestro или Visa Electron;
- средний: в эту группу входят карты MasterCard Standard или Visa Classic;
- премиальный: это такие карты как: MasterCard Elite, Gold, Platinum или Visa Gold, Infinite, Platinum³.

Таким образом, обе карты не имеют значительных отличий. В любом банковском отделении можно оформить одну из карт.

Появление новой отечественной платежной системы "МИР" вносит разнообразие в привычный дуэт Visa и MasterCard. Кроме этого, национальный продукт был создан с учетом всех современных технологий и соответствует финансовым трендам⁴.

- Финансовая независимость государства. Расположение необходимых данных происходит на территории России и другие государства не могут получить к ним доступ. Это защищает данные клиентов платежной системы и защищает их средства от иностранного вмешательства.

- Национальная платежная система МИР функционирует на территории всей страны и в Крыму, где с 2014 по 2015 год банковские карты Visa и MasterCard работали нестабильно. Для международных операций созданы специальные банковские продукты в союзе с международными коллегами - MasterCard и JCB. Такие кобейджинговые карты будут функционировать в двух системах одновременно. На территории России карта будет работать в режиме платежной системы МИР, а за границей - как карта партнера.

- Карты национальной платежной системы созданы с учетом всех современных технологий безопасности персональных данных - оснащены чипами, магнитными полосами,

и голограммами, и ничем не уступают международным картам. Платежная система поддерживает кредитные карты, дебетовые карты, и карты предоплаты. Онлайн-платежи происходят с использованием специальной технологии MirAccept, где для подтверждения оплаты понадобится код из смс, либо из мобильного приложения. Также, все карты рассчитаны на бесконтактную оплату PayPass, но будет ли работать такая услуга на конкретной карте, решает банк-эмитент.

- Тарифы по использованию карт начисляет каждый банк в индивидуальном порядке. Но карты, которые служат для социальных выплат обслуживаются бесплатно. Идея более дешевого обслуживания банковских карт также повлияла на создание национальной платежной системы - в этом случае деньги будут оставаться внутри государства и не облагаться дополнительными комиссиями и налогами. Еще для пользователей карт МИР предусмотрены бонусы, скидки, льготный период овердрафта и кэшбек².

Иностранные национальные системы функционируют уже продолжительное время и процесс модернизации постоянно совершенствует качество услуг. К сожалению, карты "МИР" появились совсем недавно и имеют еще много недостатков. Можно выделить основные минусы использования платежной системы "МИР":

- Карта вошла в обиход недавно, и пока расплатиться ею за покупки можно не везде. Это важно для небольших городов и поселков, где небольшой выбор магазинов и торговых точек. В этом случае пользователям национальной платежной системы придется снимать наличные в банкомате или расплачиваться альтернативными картами Visa или MasterCard. Сеть банкоматов также еще не широко распространена. А расплачиваться за границей с помощью карты пока вовсе невозможно - платежная система функционирует только внутри страны.

- Международные платежные системы более развиты и могут предложить своим клиентам широкий выбор карт и дополнительных бонусных программ - накопление миль и скидочных бонусов в партнерских магазинах. Кроме этого, годовая стоимость обслуживания не зафиксирована - банк вправе самостоятельно устанавливать стоимость, поэтому в некоторых местах национальная карта обойдется дороже международной. В среднем цена колеблется от 200 до 1000 руб. в год.

- Национальная карта "МИР" рассчитана на российский рубль, при обмене на другие валюты клиенты вынуждены будут оплачивать комиссию. Для россиян этот недостаток может не иметь значения, но, если клиент предполагает международные покупки или денежные переводы - шанс использования более выгодной международной карты выше³.

Таким образом, каждая платежная система имеет свои преимущества и недостатки. Сделать выбор в пользу нужной платежной системы, также важно, как и правильно выбрать вид карты.

Наличие развитой национальной системы платежных карт – это показатель, характеризующий не только уровень развития экономики страны, но и способ удовлетворения желаний и требований потребителей через максимально удобное и выгодное обслуживание для них. Разработчикам платежной системы "МИР" необходимо обратить большее внимание на наличие продуктов и их сервисное обслуживание. По этим критериям российская платежная система отстает от других платежных систем. На данной платежной системе "МИР" следует расширить сферу обслуживания потребителей через создание большего выбора типов продуктов и различных дополнительных функций к ним, исходя из интересов этих потребителей.

¹ Федеральный закон "О национальной платежной системе" от 27.06.2011 N 161-ФЗ (ред. от 02.08.2019 N 264-ФЗ)

² Ковальчук С.Г., Рагимова Н.А. Национальная платежная система "Мир": этапы становления // Общество. Экономика. Культура: актуальные проблемы, практика решения. - 2019. - С. 46-54.

³ Кузнецова М.В., Миронович Т.Г. Сравнительный анализ национальной платежной системы с мировыми // В книге: Актуальные проблемы современной науки, техники и образования. - 2019. - С. 179.

⁴ Мигунова М.И., Михайлова К.С. Сравнительный анализ современных платежных систем России // В сборнике: Фундаментальная наука и технологии - перспективные разработки Материалы XIX международной научно-практической конференции. - Morrisville, NC, USA, 2019. - С. 130-136.

⁵ Рыбальченко Е.А., Воробьева Ю.А. Современные платежные системы: анализ тенденций и прогнозы развития // В сборнике: Экономическая безопасность: правовые, экономические, экологические аспекты. - Курск, 2019. С. 234-241.

COMPARATIVE CHARACTERISTICS OF PAYMENT SYSTEMS: VISA, MASTERCARD, MIR

2020 Shveikina Marina Yrievna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: mia.tob6@yandex.ru

Keywords: payment system, non-cash payment system, bank card, national payment system.

The article analyzes modern payment systems, gives a comparative description of Visa, MasterCard, and MIR. The advantages and disadvantages of payment systems are indicated.

УДК 330
Код РИНЦ 06.00.00

ХАРАКТЕРИСТИКА КЛЮЧЕВЫХ ЭЛЕМЕНТОВ ПРОЦЕССА ВЫДАЧИ БАНКОВСКОЙ ССУДЫ

© 2020 Шеин Сергей Александрович
магистрант
© 2020 Левченко Лариса Владимировна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: lvls@mail.ru

Ключевые слова: банк, инвестиции, кредитование, активы, предприятие.

В статье рассмотрен процесс первоначальной процедуры анализа клиента банком на принятие решения о выдаче кредита. В краткой форме описана структура банковской системы Российской Федерации и выделены ее особенности.

В кредитной сфере в настоящее время осуществляют деятельность множество различных организаций. Их совокупность образует институциональную кредитно-финансовую систему. Структура подобной системы выглядит следующим образом:

- Центральный банк РФ;
- небанковские учреждения;
- организации, предоставляющие клиентам юридическим и физическим лицам услуги по кредитованию, сбережению средств, а также, в зависимости от наличия определенных лицензий, операции на фондовых рынках драгоценных металлов.

Фундамент банковского сектора составляют кредитные организации, которые осуществляют деятельность, опирающуюся на привлечение и размещение финансов. Отделения банков, которые осуществляют свою деятельность на территории Российской Федерации, являются основной частью банковской системы.

Нормы и законы, изданные с целью контроля за деятельностью кредитных организаций и всей инфраструктуры финансовых учреждений, следует отнести к первоначальным и важнейшим составляющим системы в России¹.

Основными этапами функционирования банковской среды при взаимодействии ключевых участников кредитного процесса являются:

- Первичное проведение консультации клиента;
- Получение и проверка полноты комплекта документов для принятия решения о кредитовании;
- Проведение кредитного анализа, в том числе определение степени платежеспособности клиента;
- Формирование решения о выдаче кредита и его защита на кредитном комитете;
- Согласование ковенантного пакета кредитного договора и формирование кредитно-обеспечительной документации;
- Осуществление процедур выдачи и сопровождения (мониторинга) кредита;
- Своевременное исполнение обязательств по кредиту.

Консультирование заемщика осуществляется клиентским менеджером по условиям конкретного кредитного продукта в соответствии с условиями продуктов, указанными в регламентах по кредитным продуктам. Выявление группы связанных лиц осуществляется как самими клиентским менеджером, так и андеррайтером на разных этапах кредитного процесса².

В случае нахождения бизнеса заемщика - юридического лица или индивидуального предпринимателя на территории ряда банков кредитование заемщика может осуществляться в соответствии с внутренними нормативными документами этих банков. Однако, как правило, кредитование заемщика осуществляется в рамках такого кредитного подразделения коммерческого банка, на территории которого зарегистрирован заемщик - физическое лицо или заемщик - индивидуальный предприниматель/юридическое лицо;

Проверка данной информации осуществляется клиентским менеджером на этапе консультирования клиента. При этом срок рассмотрения кредитной заявки может увеличиться ввиду согласования возможности кредитования клиента, зарегистрированного на территории обслуживания другого банка³.

Прием и верификация документов осуществляется клиентским менеджером на основании технологических схем, регламентирующих процесс предоставления кредита по продуктам,

предоставляемым на основе скоринговой модели оценки кредитоспособности, а также особенностей, указанных в нормативных документах по продуктам конкретного банка.

На любом этапе процесса рассмотрения кредитной заявки может быть инициирована процедура занесения будущего клиента в список неблагонадежных клиентов ⁴.

Анализ сделки (в т.ч. кредитоспособности Заемщика и определение суммы кредита по продуктам) осуществляется андеррайтером с помощью подхода оценки платежеспособности и расчета лимита кредитования по соответствующим кредитным продуктам, а также на основании технологических схем, регламентирующих процесс предоставления кредита по продуктам, предоставляемых на основе скоринговой модели оценки кредитоспособности, а также особенностей, указанных в нормативных документах по интересующим клиента банковским продуктам.

Проверка благонадежности заемщика и его поручителя осуществляется непосредственно андеррайтером. Решение о предоставлении кредита/изменении условий кредитования также принимается андеррайтером. При анализе представленной клиентским менеджером информации, андеррайтер исходит из того, что данные имеют логическое обоснование и подтверждены первичными документами.

При отказе в кредитовании клиентский менеджер закрывает кредитную заявку с указанием причины отказа и даты возможной повторной подачи заявки с учетом следующего ограничения: при отказе банками в кредитовании подача заемщиком новой заявки на получение кредита допускается, не ранее 90 календарных дней с даты отказа в предоставлении кредита.

Следует сказать, что динамика выдаваемых кредитов напрямую зависит от внешних и внутренних факторов. Начиная с 2008 года ситуация в российской экономике начала существенно ухудшаться. Наибольшее влияние на темпы экономического роста в целом и динамику банковского кредитования в стоимостном объеме оказала высокая волатильность цен на нефть и сопутствующая безработица в наиболее зависимых от углеводородов отраслей⁵.

По состоянию на январь 2018 года число зарегистрированных кредитных учреждений достигло 561 финансовых институтов. Порядка 469 кредитных организаций обладают возможностью и правом осуществлять привлечение средств в депозиты, около 151 организации может осуществлять операции по торговле с драгоценными металлами. Особенность банковской системы РФ состоит в том, что на ее территории действует множество коммерческих банков, однако филиальная сеть наиболее развита лишь у части из них. Так у ПАО "Сбербанк" на январь 2018 года насчитывается 10 территориальных банков, 92 филиала в виде головных отделений и порядка 63 филиалов за рубежом в виде иностранных представительств и филиалов ⁶.

Российский банковский рынок обладает существенным уровнем зависимости от международной конъюнктуры. И это, несомненно, огромный минус, поскольку национальный банковский сектор не способен обслуживать деятельность крупнейших отечественных компаний в необходимом им объеме кредитных ресурсов. Национальные предприятия, крупнейшие международные предприятия финансируются за рубежом, включая крупнейшие транснациональные банки, осуществляющие операции кредитования в отечественной экономике. При введении очередных санкционных мер величина финансирования может заметно сократиться.

-
- ¹ Ковалев П.П. Банковский риск-менеджмент / П.П. Ковалев. М.: ИНФРА-М, 2014. - 320с.
- ² Майфарт А.В. Гражданско-правовые конструкции инвестирования. М., 2006. - С. 54.
- ³ Шестакова Е. Чего стоит ожидать российскому бизнесу? Прогноз экономических перемен на 2019 год // Финансовая газета, №32. 2018. [Электронный ресурс]. - <https://fingazeta.ru>.
- ⁴ Нетунаев Е.Б. Причины формирования финансовых пузырей и методы борьбы с ними на развивающихся фондовых рынках // Вестник СПбГУ. Менеджмент. 2018. Т.17, №3. - С. 359 - 383.
- ⁵ Суходаева Т.С. Методы финансового анализа и моделирования [Текст] / Т. С. Суходаева. - Новосибирск: Изд-во СибАГС, 2015. - 155 с.
- ⁶ Сорокин Д.Е. Российская экономика: развитие и ограничители // Россия и современный мир. - 2015. № 2 (79). С. 48-68.

CHARACTERISTICS OF KEY ELEMENTS BANK LOAN PROCESS

© 2020 Shein Sergey Alexandrovich
Undergraduate

© 2020 Levchenko Larisa Vladimirovna
Candidate of Economics, Assistant Professor
Samara State University of Economics
E-mail: lvls@mail.ru

Keywords: bank, investment, lending, assets, enterprise.

The article discusses the initial process of analyzing a client by a bank for a decision on a loan. The structure of the banking system of the Russian Federation is described in short form and its features are highlighted.

УДК 339.727
Код РИНЦ 1764-2040

ВНЕШНЕЕ (ВАЛЮТНОЕ) ФИНАНСИРОВАНИЕ В КРУПНОМ РОССИЙСКОМ БИЗНЕСЕ НА ПРИМЕРЕ ПАО "ГАЗПРОМ" В 2000-2017 ГГ.

© 2020 Шерстнев Михаил Анатольевич
кандидат экономических наук, доцент
© 2020 Ротнова Наталья Александровна
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: sherstnev@sseu.ru, natusik163rus@mail.ru

Ключевые слова: ПАО "Газпром", формирующиеся финансовые рынки, внешнее финансирование, международное кредитование.

В статье дан анализ динамики и структуры внешнего (валютного) финансирования ПАО "Газпром" в 2000-2017 гг. - период, охватывающий сырьевой супербум, глобальный экономический кризис 2008-2009 гг. и высокую волатильность на рынке энергоресурсов в 2010-е гг. Методологической основой исследования является применение элементов финансового анализа к отчетности компании в формате МСФО за соответствующие годы.

ПАО "Газпром" - глобальная энергетическая компания. Основные направления деятельности - геологоразведка, добыча, транспортировка, переработка и реализация газа, нефти, а также производство и сбыт тепло- и электроэнергии. В силу масштабов своей хозяйственной деятельности компания стала еще в 90-х гг. важным субъектом как российского национального, так и мирового финансового рынка в части формирующихся рынков (emerging markets) в регионе Восточная Европа и СНГ. Это значение возросло в условиях сырьевого супербума 2000-х гг., однако компания столкнулась и со значительными вызовами в условиях высокой волатильности цен на энергоресурсы в 2010-е гг. и введения секторальных санкций со стороны США и ЕС.

В отечественной литературе представлены работы с анализом различных сторон финансовой деятельности ПАО "Газпром" (6;7;10;11), также представлен анализ динамики и структуры международных потоков капитала в странах переходной экономики в период рыночной трансформации (12) и освещены проблемы методологии исследования финансовой деятельности компаний по стандартам РСБУ и МСФО (8;9), в том числе в условиях санкций (10). Данная статья предпринимает попытку дополнить имеющиеся исследования системным анализом динамики и структуры внешнего (валютного) финансирования российского газового гиганта путем использования элементов финансового анализа отчетности в формате МСФО.

- Внешние финансовые санкции в отношении ПАО "Газпром".

Информационной основой в настоящем параграфе являются официальные документы США и Евросоюза о введении санкций в отношении отдельных секторов и юридических лиц в Российской Федерации. На основе анализа текстов документов в табл. 1 выделены ограничительные меры финансового характера, которые прямо или косвенно затрагивают ПАО "Газпром" и его дочерние финансовые структуры.

Таблица 1

Перечень финансовых санкций, которые в 2014-2019 гг. вводились в отношении ПАО "Газпром" и ПАО "Газпромбанк" со стороны США и ЕС

Годы	США	ЕС
1	2	3
2014	16 июля. ПАО "Газпромбанк" включили в список секторальных санкций SSI (Sectoral Sanctions Identifications) американского Управления по контролю за иностранными активами (Office of Foreign Assets Control (OFAC)). ПАО "Газпромбанк" не смогут привлекать займы у американских банков и инвесторов, будь то облига	31 июля. Евросоюз ограничил доступ к рынкам капитала ЕС российских государственных банков. Это входящие в пятерку крупнейших кредитных институтов РФ Сбербанк, ВТБ, Газпромбанк, Россельхозбанк, ВЭБ. Гражданам и компаниям стран Евросоюза запрещено покупать или продавать, а также оказывать финансовые услуги

1	2	3
	<p>ции или кредиты. При этом данный запрет не распространяется на долг сроком менее 90 дней. Американским компаниям также запрещено совершать сделки с акциями Газпромбанка, выпущенными после 16 июля 2014 г., включая депозитарные расписки. Все ограничения переносятся и на компании, в которых Газпромбанку принадлежит 50% и более [5]. Повод: Украина. 12 сентября. США ужесточили ограничения по доступу к рынку капитала для 6 банков РФ. Санкции затрагивают Сбербанк ВТБ и его дочерний Банк Москвы, Газпромбанк, Россельхозбанк, Внешэкономбанк. Срок заимствований сокращен до 30 дней. США распространили санкции на долговые обязательства "Газпром нефти" сроком обращения свыше 90 дней [5]. Повод: Украина.</p>	<p>по размещению новых облигаций, акций или схожих финансовых инструментов со сроком погашения свыше 90 дней, выпущенных банками, включенными в список. Другие операции в ЕС этим банкам не запрещены [2]. Повод: Украина. 12 сентября. Евросоюз обнародовал новый санкционный список, согласно которому кредитование крупных российских нефтяных компаний "Роснефть", "Транснефть" и "Газпром нефть" запрещено, и максимально возможный срок действия новых облигаций и акций данных компаний был снижен до 30 дней [2]. Повод: Украина</p>
2015	4 марта. Санкции продлены на год. Повод: Украина	22 июня. Санкции против российской экономики продлены до 31 января 2016-го. Повод: Украина 21 декабря. Санкции против российской экономики продлены до 31 июля 2016-го. Повод: Украина
2016	2 марта. Санкции продлены на год. Повод: Украина 1 сентября. Отдел Минфина США по контролю за иностранными активами уточнил, что американским гражданам и компаниям запрещено заключать сделки с 46 дочерними предприятиями ПАО "Газпром" [1]. Повод: Украина	1 июля. Санкции против российской экономики продлены до 31 января 2017 года. Повод: Украина 19 декабря. Санкции продлены до 31 июля 2017 г. Повод: Украина
2017	13 января. Санкции против российской экономики продлили на год. Повод: Украина	28 июня. Санкции против экономики России продлены до 31 января 2018 г. 21 декабря. Санкции против экономики России продлили до 31 июля 2018 г. Повод: Украина
2018	2 марта. Санкции против российской экономики продлили на год. Повод: Украина 27 августа. Запрет для американских инвесторов совершать сделки, предоставлять финансирование или проводить другие операции с суверенными долговыми обязательствами РФ, выпущенными через 180 дней после вступления закона в силу. Запрет на сделки со всеми активами в США отдельных финансовых институтов, включая Газпромбанк. Повод: Отравление Скрипалей[4].	5 июля. Санкции против экономики России продлены до 31 января 2019-го. Повод: Украина 21 декабря. Европейский союз продлил экономические санкции в отношении России до 31 июля 2019 года. Повод: Украина.

Источник: составлено авторами по^{1;2;3;4;5}

Из данных табл. 1 видно, что непосредственной основной целью введенных США и ЕС санкций в отношении компании и ее дочерних структур является ограничение доступа к средне- и долгосрочным ресурсам финансовых рынков развитых стран. Такие меры ведут к определенным проблемам в поиске частных источников финансирования стратегических проектов развития компании и могут подтолкнуть к большей нагрузке на государственные финансовые резервы РФ.

- Роль внешнего (валютного) финансирования в деятельности ПАО "Газпром".

Информационной основой исследования в настоящем параграфе являются данные Консолидированных балансов ПАО "Газпром" в формате МСФО и примечания к финансовой отчетности компании в формате МСФО за соответствующие годы. При этом следует отметить, что компания вышла на международные финансовые рынки еще в 90-е годы, используя в качестве механизмов обеспечения заемного финансирования платежи по экспортным контрактам (эскроу-счета); она быстрее других восстановила свои позиции после российского финансового кризиса 1998 г.

За период с 2000 по 2017 г. ПАО "Газпром" осуществляло заимствования на внешних рынках заемного капитала. Данные о краткосрочных и долгосрочных займах в иностранной валюте ПАО "Газпром" представлены в табл. 2.

Таблица 2

Данные о краткосрочных и долгосрочных займах в иностранной валюте ПАО "Газпром" за период с 2000 по 2017 г.

Годы	Наименование показателей			
	Краткосрочные займы в иностранной валюте		Долгосрочные займы в иностранной валюте	
	в млн руб.	в % к валюте баланса	в млн руб.	в % к валюте баланса
2000	2 652	0,12%	298 917	13,38%
2001	63 496	2,57%	288 659	11,68%
2002	45 690	1,80%	313 175	12,33%
2003	49 950	1,81%	364 237	13,18%
2004	35 844	1,12%	482 023	15,04%
2005	47 319	1,09%	787 771	18,16%
2006	51 737	0,97%	745 244	14,03%
2007	100 596	1,48%	1 090 405	16,05%
2008	102 851	1,43%	1 067 214	14,89%
2009	71 998	0,86%	1 263 249	15,10%
2010	47 163	0,51%	1 122 895	12,16%
2011	36 410	0,34%	1 271 494	11,79%
2012	42 896	0,36%	1 226 833	10,26%
2013	13 843	0,10%	1 516 880	11,29%
2014	38 202	0,25%	2 345 920	15,46%
2015	39 236	0,23%	3 027 813	17,76%
2016	16 280	0,10%	2 341 977	13,84%
2017	11 807	0,06%	2 621 828	14,38%

Источник: составлено авторами по данным ежегодной финансовой отчетности ПАО "Газпром" по стандартам МСФО.

На протяжении рассматриваемого периода доля краткосрочных займов, которые были получены в иностранной валюте, в валюте баланса (ВБ) имеет тенденцию к снижению (рис. 1).

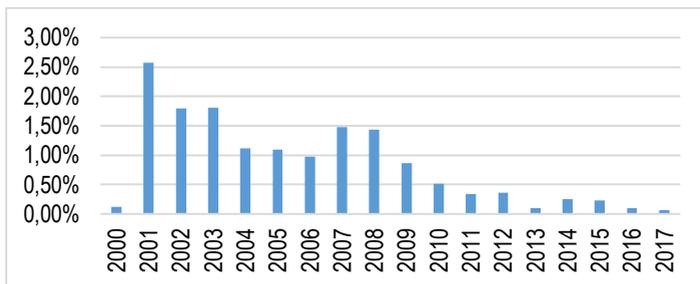


Рис. 1. Динамика удельного веса краткосрочных займов в иностранной валюте в ВБ

Максимальный удельный вес краткосрочных кредитов в валюте баланса был отмечен в 2001 году и составил 2,57% (63496 млн рублей), минимальный в 2017 году - 0,06% (11807 млн рублей). Доля долгосрочных займов в ВБ представлена на рис. 2.

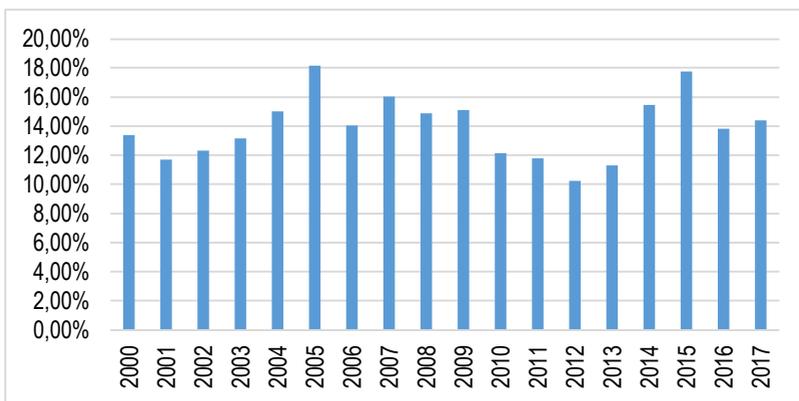


Рис. 2. Динамика удельного веса долгосрочных займов в иностранной валюте в ВБ

Изменение удельного веса долгосрочных займов в иностранной валюте в ВБ имеет волнообразный характер.

Подводя итог, можно отметить, что внешнее (валютное) финансирование играет заметную роль в деятельности компании, но при этом ПАО "Газпром" до настоящего времени является надежным заемщиком на российском и международном долговом рынке, что позволяет компании привлекать денежные средства под комфортные процентные ставки.

¹ "Authorizing Certain Transactions Otherwise Prohibited by Executive Order 13685 Necessary to Divest or Transfer Holdings in Certain Blocked Entities" // U.S. DEPARTMENT OF THE TREASURY. Rus-

sia/Ukraine-related Designations and Identifications; Publication of Russia/Ukraine-related General License (September 1, 2016);

² Council Regulation (EU) No 833/2014 of 31 July 2014 Concerning Restrictive Measures in View of Russia's Actions Destabilizing the Situation in Ukraine // Official Journal of the European Union 31.7.2014 L229/1-L229/11;

³ Council Regulations (EU) No 959/2014 and No 960/2014, Council Implementing Regulation (EU) No 961/2014, Council Decisions 2014/658/CFSP and 2014/659/CFSP // Official Journal of the European Union, 12.9.2014 L271;

⁴ S.3336 - Defending American Security from Kremlin Aggression Act of 2018 // URL: <https://www.congress.gov/bill/115-thcongress/senatebill/3336/text?r=12#tocid8ECC7DE75C5F408089FFD9B1C838ECEB>;

⁵ Sectoral Determinations by the Secretary of the Treasury Pursuant to Executive Order 13662 (July 16, 2014) // Federal Register Doc. 2014-24988: Sanctions Actions Pursuant to Executive Orders 13660, 13661 and 13662. A Notice by the Foreign Assets Control Office on October 21, 2014;

⁶ Головин М. Ю., Никитина С. А. Современные тенденции динамики международных потоков капитала // Мир новой экономики. - 2018. - №12(4). - С. 46-56 (Golovnin M. Yu., Nikitina S. A. Current Trends in the Dynamics of International Capital Flow. The world of new economy, 2018, no. 12(4), pp. 46-56);

⁷ Захарова А. Р. Экономико-математический анализ показателей финансово-хозяйственной деятельности ПАО "Газпром" // Вестник современных исследований. - 2017. - № 5-1 (8). - С. 211-213 (Zaharova A. R. Economic-mathematical analysis of indicators of financial economic activity of PJSC "Gazprom". Herald of modern research, 2017, no. 5-1(8), pp. 211-213);

⁸ Корнеева Т. А. Проблемные вопросы отражения финансовых инструментов в консолидированной отчетности в соответствии с IFRS 9 "Финансовые инструменты" // Проблемы развития предприятий: теория и практика. Материалы 16-й международной научно-практической конференции: В 3-х частях. - 2017. - С. 250-252 (Korneeva T. A. Problems of reflection of financial instruments in the consolidated statements in accordance with IFRS 9 "Financial instruments". Problems of enterprise development: theory and practice. Materials of the 16th international scientific-practical conference: In 3 parts, 2017, pp. 250-252);

⁹ Лебедева Н. Ю., Мамченко А. Е. Анализ финансового положения организации и перспективы оптимизации ее деятельности // Развитие современной науки: теоретические и прикладные аспекты. - 2016. № 4. - С. 130-133 (Lebedeva N. Yu., Mamchenko A. E. Analysis of the financial situation of the organization and prospects for optimizing its activities. The development of modern science: theoretical and applied aspects, 2016, no. 4, pp. 130-133);

¹⁰ Малый В. И., Гусев В. В. Российские системообразующие компании под действием экономических санкций: социальные вызовы и новые возможности (на примере ПАО "Газпром") // Вестник Томского государственного университета. Философия. Социология. Политология. - 2016. - №1. - С. 63-75 (Maliy V. I., Gusev V. V. Russian strategic companies under the influence of economic sanctions: social challenges and opportunities (on basis PJSC "Gazprom"). Tomsk state university journal of philosophy, sociology and political science, 2016, no. 1, pp. 63-75);

¹¹ Суханова Н. И. Анализ и оптимизация денежных потоков на примере ПАО "Газпром" // Молодой ученый. - 2017. - №18. - С. 181-185 (Sukhanova N. I. Analysis and optimization of cash flows on the example of PJSC "Gazprom". Young scientist, 2017, no. 18, pp. 181-185);

¹² Шерстнев М. А. Международное движение капитала в странах с переходной экономикой: основные тенденции и проблемы // Деньги и кредит. - М. - 2012. - № 10. - С. 59-63 (Sherstnev M. A. International Capital Movement in Transition Economies: Major Trends and Problems. Russian Journal of Money and Finance, 2012, no. 10, pp. 59-63).

CASH FLOWS AND INTERNATIONAL (FOREIGN CURRENCY) FINANCING OF RUSSIAN BIG BUSINESS. THE CASE OF JSC "GAZPROM" DURING 2000-2017.

© 2020 Sherstnev Mikhail Anatolyevich
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
© 2020 Rotnova Natalya Aleksandrovna
Master's Student
Samara State Economic University
E-mail: sherstnev@sseu.ru, natusik163rus@mail.ru

Keywords: JSC "Gazprom", emerging financial markets, international financing, international lending.

The paper contains the analysis of dynamics and structure of external (currency) financing of JSC "Gazprom" during 2000-2017 - the period, which includes the commodity markets super boom, the global economic crisis of 2008-2009, and the high volatility at the energy markets in 2010th. The methodology of research is based on the application of elements of financial analysis to the corporate IRFS financial reports for the relevant years.

УДК 339
Код РИНЦ 06.52.00

МОДЕЛИРОВАНИЕ И ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ВНЕШНЕТОРГОВОГО ОБОРОТА: ПОДХОДЫ И МЕТОДЫ

© 2020 Ширнаева Светлана Юрьевна
старший преподаватель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: shirnaeva_sy@mail.ru

Ключевые слова: внешнеторговый оборот, эконометрическая модель, прогнозирование.

Рассмотрены основные подходы к моделированию и прогнозированию внешнеторгового оборота. Построена эконометрическая модель зависимости внешнеторгового оборота от социально-экономических показателей РФ. На основе построенной модели рассчитан прогноз внешнеторгового оборота РФ на следующие периоды.

Эффективная внешнеэкономическая деятельность является показателем благосостояния национальной экономики, способствует оптимизации ее структурных пропорций¹, увеличению объема инвестиций, повышению уровня жизни населения.

Российский внешнеторговый оборот, его структура и динамика, меняются под влиянием различных тенденций в современном мире: торговые войны, разрушение ранее устойчивых внешнеэкономических связей ("брекзит")². После 2014 года Россия потеряла

Украину как важного торгового партнера, столкнулась с санкциями стран Евросоюза и Соединенных Штатов Америки. Это привело к изменениям в структуре внешнеторгового оборота, к снижению цен на нефть, росту курса доллара по отношению к рублю и, как следствие, ухудшению состояния экономики и качества жизни в стране³.

Таким образом, показатели внешнеторгового оборота являются важными индикаторами экономического положения страны. Следовательно, проблема мониторинга и прогнозирования показателей внешнеторгового оборота остается актуальной.

В современных исследованиях можно выделить три основные группы методов прогнозирования внешнеторгового оборота: экспертные оценки, экстраполяция и эконометрические методы.

Несмотря на субъективность, ограниченность исходной информации и неопределенность экспертные методы оценки часто используются при исследовании показателей внешнеторгового оборота, так как данные методы отличаются относительной простотой и доступностью⁴.

Метод экстраполяции также часто применяется при прогнозировании внешнеторгового оборота. Данный метод основывается на гипотезе о сохранении в будущем сложившихся в прошлом закономерностей в поведении временного ряда. При этом в прогнозе учитываются только значения временного ряда в предыдущие моменты времени и не учитывается влияние других факторов.

Эконометрические методы, в частности многофакторные регрессионные модели для прогноза показателей внешнеэкономической деятельности используются реже, чем методы экспертных оценок и экстраполяции, хотя имеют существенные преимущества: данные модели позволяют учесть при прогнозировании влияние социально-экономических и политических факторов, что делает прогноз более качественным и надежным.

В научных исследованиях, посвященных вопросам эконометрического моделирования и прогнозирования внешнеэкономической деятельности, рассматриваются такие модели, как многофакторные регрессионные уравнения⁵, гравитационные модели международной торговли¹, модели авторегрессии и проинтегрированного скользящего среднего (ARIMA)⁶, системы одновременных уравнений⁷. В комбинации с эконометрическими методами в некоторых работах используются элементы имитационного моделирования⁸.

Целью данного исследования является прогнозирование внешнеторгового оборота РФ на основе построенной многофакторной эконометрической модели.

Для построения использовались краткосрочные экономические показатели Российской Федерации⁹, представляющие собой временные ряды в помесечной динамике за период с января 1999 г. по декабрь 2020 г.

В качестве зависимой переменной рассматривался внешнеторговый оборот РФ (Y, млрд долларов США). Исследовалась зависимость внешнеторгового оборота от различных показателей, характеризующих социальное и экономическое развитие страны. При проведении расчетов использовались пакеты прикладных программ Excel, Gretl и Statistica.

На предварительном этапе временные ряды всех рассмотренных показателей были исследованы на наличие сезонной компоненты. При обнаружении сезонная компонента была устранена. Далее определялся порядок интегрированности временных рядов всех показателей с помощью расширенного теста Дики-Фуллера (расширенного ADF-теста).

Для дальнейшего исследования отбирались те показатели, временные ряды которых имели одинаковый порядок интегрированности с зависимой переменной Y (в данном случае порядок интегрированности равен 1, то есть временной ряд внешнеторгового оборота стационарен в первых разностях).

Затем были построены регрессионные уравнения с различным набором независимых переменных. Для выбора итогового уравнения (1) использовались информационные критерии Акайке и Шварца:

$$\hat{Y}_t = 31,37 + 0,05X_{t,2} - 1,17X_{t,5} - 1,57X_{t,14} + 0,003X_{t,20} \quad (1),$$

где $X_{t,2}$ - коммерческий грузооборот транспорта (млрд тонно-км); $X_{t,5}$ - официальный курс доллара США по отношению к рублю, на конец периода (руб./доллар, по данным Банка России); $X_{t,14}$ - уровень безработицы (%); $X_{t,20}$ - средние цены производителей на бензин автомобильный (руб. за тонну); $t = \overline{1; 252}$. Результаты оценки параметров модели (1) представлены в табл. 1.

Таблица 1

Результаты оценки параметров модели внешнеторгового оборота РФ

	Коэффициент	Стандартная ошибка	t-статистика	P-значение
<i>const</i>	31,3695	11,4163	2,7478	0,0064
X_2	0,0532738	0,0249184	2,1379	0,0335
X_5	-1,16716	0,0403266	-28,9427	<0,0001
X_{14}	-1,56846	0,476413	-3,2922	0,0011
X_{20}	0,00301034	0,000134263	22,4211	<0,0001
$R^2 = 0,9217$				
$F_{\text{набл.}}(4; 247) = 727,02, P\text{-значение } (F) = 0,000.$				

Оценки параметров и модель в целом статистически значимы с достоверностью 95%. Коэффициент детерминации составил 0,9217, что говорит о хорошей объясняющей способности модели. При тестировании остатков модели с помощью расширенного ADF-теста была принята гипотеза об их стационарности с достоверностью 95% (наблюдаемое значение теста составило -5,68, p -значение = 0,000).

Результаты моделирования были использованы для получения прогнозных значений внешнеторгового оборота на апрель, май и июнь 2020 года. Предварительно были рассчитаны прогнозные значения независимых переменных X_2 , X_5 , X_{14} , X_{20} на указанные месяцы, которые использовались при прогнозе по модели (1). Для нахождения прогнозных значений временному ряду каждой из независимых переменных подбиралась модель, наилучшим образом описывающая этот временной ряд. В данном случае была выбрана модель $ARIMA(1, 1, 0)$. Результаты прогнозных расчетов для внешнеторгового оборота, скорректированные с учетом сезонной компоненты, представлены в табл. 2.

Таблица 2

Прогноз внешнеторгового оборота РФ

Период прогноза	Y (млрд долларов США)
Апрель 2020г.	65,72
Май 2020г.	65,81
Июнь 2020г.	66,98

На основании результатов моделирования подтверждена гипотеза о взаимосвязи внешнеторгового оборота РФ с коммерческим грузооборотом транспорта, динамикой курса доллара США по отношению к рублю, уровнем безработицы и ценой производителей на бензин.

Построенная эконометрическая модель может применяться как инструмент оценки эффективности внешнеэкономической деятельности как страны в целом, так и отдельных территорий.

¹ Ускова Т.В., Асанович В.Я., Дедков С.М., Селименков Р.Ю. Внешнеэкономическая деятельность регионов СЗФО и республики Беларусь: состояние и методологические аспекты моделирования. // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. 2010. № 4(12). С. 118-130.

² Бекларян Г.Л. Укрупненная имитационная модель внешнеэкономической деятельности РФ. // Экономическая наука современной России. 2018. №4(83). С. 50-65.

³ Мальганова И.Г., Шайхутдинов Ф.М. Разработка оптимального прогнозного сценария внешней торговли республики Татарстан до 2020 года. // Геополитика и экогеодинамика регионов. 2018. Т. 4 (14). № 4. С. 301-309.

⁴ Глебкова И. Ю., Качанова Н. Н. Статистический анализ и методы прогнозирования показателей внешней торговли России // Инновации и инвестиции. 2013. №7, С. 162-164.

⁵ Зайчикова Н.А., Федоренко Р.В. Моделирование экспорта региона Российской Федерации на основе эконометрического подхода. // Обзорные прикладной и промышленной математики. 2019. Т. 26. № 3. С. 262-263.

⁶ Го Х. Прогнозирование динамики логистических факторов в развитии внешнеторгового товарооборота России и Китая. // Логистика и управление цепями поставок Сборник научных трудов. Санкт-Петербург, 2019. С. 35-38.

⁷ Суханова Е.И., Ширнаева С.Ю. Различные подходы к моделированию и прогнозированию макроэкономических процессов. // Фундаментальные исследования. 2015. № 12-2. С. 406-411.

⁸ Ковальчук В.В., Брикач Г.Е. Имитационное моделирование показателей торгового оборота как эффективный инструмент прогнозирования внешнеторговой деятельности республики Беларусь. // Наука России: цели и задачи. Сборник научных трудов по материалам XIII международной научной конференции. Международная Объединенная Академия Наук. 2019. С. 16-22. DOI: 10.18411/sr-10-02-2019-04

⁹ Краткосрочные экономические показатели Российской Федерации. М., 2020. URL: <https://www.gks.ru/compendium/document/50802> (дата обращения: 06.03.2020).

MODELING AND FORECASTING OF FOREIGN TRADE TURNOVER: APPROACHES AND METHODS

© 2020 Shirmaeva Svetlana Yuryevna
Senior Lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: shirmaeva_sy@mail.ru

Keywords: foreign trade turnover, econometric model, forecasting.

The main approaches to modeling and forecasting the foreign trade turnover of the Russian Federation are considered. An econometric model of the dependence of foreign trade turnover on the socio-economic indicators of the Russian Federation is constructed. On the basis of the constructed model, the forecast of foreign trade turnover of the Russian Federation for the following periods is calculated.

УДК 33806.00.00
Код РИНЦ 06.00.00

РЕГЛАМЕНТАЦИЯ И ЦИФРОВИЗАЦИЯ РАБОТ ПО НОРМИРОВАНИЮ ТРУДА НА ПРЕДПРИЯТИИ

© 2020 Щеколдин Вадим Акиндинович
кандидат экономических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: vadimak@yandex.ru

Ключевые слова: нормирование труда, регламентация труда, операционно-технологические карты, цифровизация.

Рассматриваются вопросы регламентации труда специалистов по нормированию на основе разработки операционно-технологических карт выполняемых работ с последующей их цифровизацией с помощью компьютерных технологий.

В настоящее время необходим высокий уровень нормирования труда. В частности, организация работы по нормированию труда. Одним из важных путей улучшения организации работ по нормированию труда является регламентация выполняемых работ специалистами по нормированию труда¹. Регламентации труда специалистов необходима для рационализации выполнения однотипных работ.

Опыт предприятий показывает, что аналогичные работы выполняются различными методами. Поэтому целесообразно разработать алгоритмы их выполнения и отражении их в соответствующих регламентирующих документах. Одной из форм регламентации труда является операционно-технологическая карта.

В карте указывается подразделение, исполнитель, требуемое техническое обеспечение (вычислительная техника и другая оргоснастка). Дается перечень входной документации и подразделения, представляющие эту информацию. Указанная в карте норма времени имеет справочный характер, если она определена с помощью экспертной оценки. Если она определена по нормативам или по результатам фотохронометража, она приобретает рекомендательный характер.

В соответствующих графах карты указывается перечень и содержание операций, а также результат (показатель) их выполнения.

Разработка операционной карты позволяет увидеть недостатки в организации труда специалистов, а также установить трудоемкость и сложность выполняемой работы, а в соответствии с этим и квалификационные требования, предъявляемые к исполнителю.

В табл. 1 представлена разработанная нами операционно-технологическая карта на работу: "Составить отчет о выполнении норм времени рабочими цеха", выполняемую специалистом ежемесячно.

Таблица 1

Операционно-технологическая карта на работу: "Составить отчет о выполнении норм времени рабочими цеха за месяц"

Операционная карта на работу: "Составить отчет о выполнении норм времени рабочими цеха за месяц"		Подразделение	БТЗ цеха	Утверждаю
		Исполнитель	Инженер по нормированию труда	
		Техническое обеспечение	Персональный компьютер	"__" ____
		Норма времени, нормо-ч.	2,0	Согласованно
Шифр	Н 1.01	Повторяемость	12	"__" ____
Информационное обеспечение				
Входная информация			Откуда поступает	
1. Информация по нарядам на сдельные работы			ИВЦ	
2. Журналы учета выполнения норм времени рабочими цеха			БТЗ	
Наименование операции	Элементы	Выходная информация		
		Документ	Показатели	
1	2	3	4	
1. Определить процент выполнения норм времени по профессиям	1. Перенести показатели из сведений ИВЦ в журналы учета выполнения норм времени рабочими цеха 2. В графу 1 занести профессии цеха 3. По данным журнала учета выполнения норм суммировать табельное и нормированное время по каждой профессии 4. Записать просуммированные по профессиям показатели в графы 2 и 3 5. Разделить показатели графы 3 на показатели графы 2 (Элементы 1-5 повторяют столько раз, сколько профессий в цехе)	Отчет	Номер участка Наименование профессии рабочего Разряд рабочего Ф.И.О. рабочего Наименование профессии рабочего Табельное время (ч-ч) Нормированное время (н-ч) Табельное время (ч-ч) Нормированное время (н-ч) Табельное время (ч-ч) Нормированное время (н-ч)	
2. Определить процент выполнения норм времени по участкам	1. Занести номера участков цеха в графу 1 2. По данным журнала учета выполнения норм суммировать табельное и нормированное время по каждому участку цеха	Отчет	Табельное время (ч-ч) Нормированное время (н-ч) Табельное время (ч-ч) Нормированное время (н-ч)	

1	2	3	4
	3. Записать просуммированные по участкам показатели в графы 2 и 3 5. Разделить показатели графы 3 на показатели графы 2 (Элементы 1-5 повторяют столько раз, сколько участков в цехе)		Табельное время (ч-ч) Нормированное время (н-ч) Табельное время (ч-ч) Нормированное время (н-ч)
3. Определить процент выполнения норм времени по цеху	1. По данным журнала учета выполнения норм суммировать табельное и нормированное время по всему цеху 2. Записать просуммированные по всему цеху показатели в строку "Итого по цеху" 3. Разделить показатели и записать в строку "Итого по цеху" в графе 4	Отчет	Табельное время (ч-ч) Нормированное время (н-ч) Табельное время (ч-ч) Нормированное время (н-ч) Табельное время (ч-ч) Нормированное время (н-ч)

Предлагается форма отчета по выполнению норм времени рабочими цеха (табл. 2).

В настоящее время проектирование и использование различных автоматизированных систем (цифровизации) в работе любого специалиста является актуальной задачей³.

Цифровизация оформления основных документов помогает не только в значительной степени сократить затраты труда, но и избежать ошибок и исправлений, которые так распространены при ручном заполнении документов.

В связи с этим была разработана программа в редакторе VBA, позволяющая точно и быстро произвести расчеты и оформить отчеты о выполнении норм времени. Также были использованы другие возможности Excel: использование формул, создание макросов.

Входной информацией являются данные о фактически отработанном времени и нормируемом времени, которые берутся из сведений, поступающих с ИВЦ.

Выходной информацией являются отчеты о выполнении норм времени рабочими по профессиям цеха и по участкам цеха за месяц (табл. 2).

Таблица 2

Отчет о выполнении норм времени рабочими цеха №002 по участкам за январь 2019 г.

Участок	Численность (чел.)	Табельное время (ч-ч)	Нормируемое время (н-ч)	Коэффициент выполнения норм
2.1	18	1946	1956,30	1,005
2.2	20	2701,00	4754,25	1,760
2.3	12	1490,00	3478,34	2,334
2.4	35	3590,00	5356,50	1,492
Итого по цеху	85	9727	15545,39	1,598

Программный модуль для решения задачи представлен на рисунке.

Автоматизация составления отчета о выполнении норм времени рабочими цеха №002 по участкам

	A	B	C	D	E	F	G
1							
2							
3	<div style="background-color: #800080; color: white; padding: 10px; text-align: center;"> <p>Меню</p> <p>Расчет</p> </div>		Отчет о выполнении норм времени рабочими цеха №002 по участкам				
4							
5			за	январь	2011 г.		
6							
7		Участок	Численность (чел.)	Табельное время (н-ч)	Нормируемое время (н-ч)	Коэффициент выполнения норм	
8		2.1	18	1946	1956,30	1,005	
9		2.2	20	2701,00	4754,25	1,760	
10		2.3	12	1490,00	3478,34	2,334	
11		2.4	35	3590,00	5356,50	1,492	
12		Итого по цеху	85	9727	15545,39	1,598	

Рис. Программный модуль выполнения работы (фрагмент)

Операционно-технологические карты должны быть разработаны на все выполняемые специалистом работы. Они:

- регламентируют рациональный метод выполнения работ;
- служат рабочей инструкцией для новых сотрудников;
- являются основой для цифровизации работ с применением компьютерных технологий;
- являются основой для нормирования труда специалистов

¹ Бычин В.Б., Е.В. Шубенкова. Регламентация и нормирование труда. Учебное пособие. М.: Изд-во "Инфра-м", 2014.

² Березина Н.С., Кобриков Б.С, Кривцов В.Н. Методические рекомендации по комплексной регламентации инженерно-управленческого труда, Минск, "Высшая школа", 1980 г.

³ Щеколдин В.А. Автоматизация работ по нормированию труда с использованием информационных технологий на промышленных предприятиях: Монография. - Электронное издание. Самара: Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2013

REGULATION AND DIGITALIZATION OF WORK ON LABOR RATIONING AT THE ENTERPRISE

© 2020 Schekoldin Vadim Akindinovich
Candidate of Economics, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: vadimak@yandex.ru

Keywords: labor rationing, labor regulation, operational and technological maps, digitalization.

The article deals with the issues of regulating the work of specialists in rationing based on the development of operational and technological maps of the work performed, followed by their digitalization using computer technologies.

УДК 33.338.36
Код РИНЦ 06.00.00

ПРОМЫШЛЕННОЕ РАЗВИТИЕ И КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЙ В ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

© 2020 Яковлев Геннадий Иванович
доктор экономических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: dmms7@rambler.ru

Ключевые слова: конкурентоспособность, машиностроение, воспроизводственные цепочки, потребительная стоимость, импортозамещение.

В условиях явной неопределенности в характере протекания новых мировых социально-экономических явлений, сопровождающих важные перемены в географическом распределении центров экономической силы и моделей воспроизводственного процесса, важно исследовать проблемы развития обрабатывающих отраслей с высокой добавленной стоимостью и обосновать новые принципы и направления обеспечения конкурентоспособности отечественных предприятий. При реконфигурации мировых воспроизводственных цепочек создания стоимости, генерируемых промышленностью и предпринимателями развитых и развивающихся стран, следует учесть в стратегиях развития народнохозяйственного комплекса инновационные методы создания потребительных стоимостей.

В современном мировом хозяйстве набирают силы процессы замедления темпов глобализации международной торговли, что особенно четко можно проследить по ее динамике, отражаемой в достаточной длительной ретроспективе. Объемы мировой торговли, выросшей на значительные 35% с 1960 года по 2008 год (налицо ежегодный рост почти на 1 процентный пункт), увеличились всего лишь на 0,2% на протяжении последних пяти лет, отмечено в авторитетном международном исследовании *The New Globalization, 2017*¹. При этом, если ряд экспертов выдвигают даже гипотезу о конце эпохи глобализации при доминирующей роли США и ее сателлитов, то работы В. Кондратьева скорее всего говорят о ее реконфигурации на основе формирования новых моделей воспроизводственного процесса, широкой дифференциации источников роста развивающихся экономик, естественного увеличения доли международных услуг под влиянием цифровизации². Согласно статистике международной торговли, Российская Федерация по отчетным данным мировой торговли 2018 года занимает по экспорту 14 место, по импорту - 22 место в мире, уступая лидеру рейтинга - КНР со 2487 млрд долл. почти в 6 раз, а США - почти в 4 раза³.

Основой развития производительных сил, технологической, экономической безопасности любой промышленно развитой страны является сильный машиностроительный комплекс. Ему принадлежит главная роль в повышении результативности инновационной деятельности, в обеспечении обороноспособности страны, и доля ее продукции составляет в настоящее время более трети стоимости мировой промышленной продукции. Лидерами в машиностроительном производстве сегодня являются США, Германия, Япония. Эти же страны являются как крупнейшими экспортерами машиностроительной продукции, и их импортерами. В последние годы в их состав справедливо можно включать КНР, Индию, а также стремительно догоняющие Вьетнам и Филиппины. Рост ВВП стран Юго-восточной Азии (ЮВА) ориентирован преимущественно на массовое производство технически несложной, но трудоемкой продукции, не отличающейся слишком высоким качеством, в отличие от предприятий стран западного типа, формирующих свое техническое лидерство на основе исследований и разработок (R&D).

Отечественный машиностроительный комплекс в настоящее время заметно уступает по уровню своего развития не только вышеуказанным промышленно развитым странам, но и многим из числа развивающихся стран, стремительно формирующим высокий научно-производственный потенциал. За исключением ряда предприятий оборонно-промышленного комплекса, получившим мощную господдержку и бюджетное финансирование, за последние 15-20 лет практически во всех подотраслях машиностроения масштабы и темпы технико-технологического переоснащения были крайне низкими, многие производственные и внедренческие предприятия прекратили свое существование. Снизилась конкурентоспособность машиностроительной продукции на внешнем и внутреннем рынке, в первую очередь вследствие низкого качества выпускаемых изделий на неуклонно устаревающих производственных мощностях и утраты актуальных инженерных компетенций. В результате снижается удельный вес и значение машиностроения в масштабах народнохозяйственного комплекса страны. Кризисную ситуацию в нем не позволяют переломить даже единичные удачные примеры заимствования новых технологий и опыта хозяйствования компаний промышленно развитых стран в существующих проектах международной производственной кооперации, которые реализуются преимущественно в высоко прибыльных отраслях автомобилестроения, нефтепереработки, пищевой промышленности. К тому же современная макроэкономическая ситуация, постоянное давление секторальных и других внеэкономических санкций, политических ограничений отрицательно влияют на развитие машиностроительного комплекса, особенно авиационной промышленности. Так, на несколько лет задержалось серийное производство отечественного среднемагистрального самолета МС-21, в основном из-за отказа фирмы Cytec Industries поставлять композитные материалы в Россию вследствие введения американских санкций. Только в настоящее время Объединенная авиастроительная корпорация (ОАК) смогла заменить продукцию иностранной компании в режиме импортозамещения на углеродные волокна производства "Росатом", необходимые для производства крыла этого летательного аппарата⁴.

В результате, если в промышленно развитых странах на долю машиностроения приходится от 30 до 50% и более от общего объема производства промышленной продукции,

например, в Германии 53,6%, В Великобритании - 39,6%, В Японии - 51,5%, в КНР - 35,2%, то в России - около 20%.⁵ За рубежом достижения цифровой экономики позволяют значительно повысить эффективность протекания бизнес-процессов и снижение затрат, которые затем трансформируются в расширении каналов сбыта, вытеснение конкурентов на мировых рынках вследствие обеспечения высокой конкурентоспособности качественно новой продукции, отмечает Р.Сивараман⁶. Большие инвестиции направляются в R&D и цифровое развитие производственных процессов, создание виртуальных предприятий с высокой операционной эффективностью, а также индустриальные платформенные решения для создания изделий с высокой добавленной стоимостью, путем предоставления целого спектра научно-технических и информационных сервисов.

Темпы инновационного обновления отрасли недостаточны для достижения должного уровня конкурентоспособности, сопоставимого с ведущими мировыми машиностроительными компаниями (Сименс, Алкатель, Мицуи, Бош, Шнайдер и мн. других). Несмотря на продвигаемые Правительством РФ масштабные проекты цифровой трансформации экономики, объемы выработки продукции обрабатывающих отраслей остаются незначительными. Несмотря на всю очевидную политическую ангажированность данной темы, обществу надо с всей трезвостью осознать, что цифровизация - это процедура обеспечивающая, вторичная по отношению к наличному производственному и экономическому потенциалу предприятий. Первичным и основным является формирование производственных мощностей по производству материальных благ и оказания услуг, на которых уровень автоматизации может доходить до ста процентов. Каким образом делать, обеспечивать необходимую визуализацию реального производства в машиностроении - вопрос бесспорно вторичный.

Сегодня ни одно производство, ни один процесс уже не обходятся без участия информационно-коммуникационных инструментов и технологий, доказавших свою эффективность на операционном уровне. На данном этапе многое зависит от решений правительства, намеревающегося путем применения механизма государственно-частного партнерства внедрить важные цифровые технологии⁷. При общем объеме в 500 млрд рублей проектов "Цифровой экономики" 150 млрд руб. пойдут из госбюджета, начиная с 2019 г.⁸ В этих условиях, по опыту зарубежных компаний (например, Siemens AG) повышение конкурентоспособности предприятий промышленности будет обеспечено за счет принципиально низких показателей энерго-и материалоемкости, ускоренной коммерциализации товаров-новинок на целевом рынке, социализации потоков создания стоимости в трехмерной среде и т.д.⁹

Вывод: Современная экономическая ситуация в России не позволяет одновременно решить проблему комплексной модернизации производственного потенциала предприятий машиностроения. Но на основе приоритетного подхода и поэтапного ее осуществления на базе разработанной стратегии модернизации отечественного машиностроения можно в значительной степени если не решить, то смягчить вышеназванные проблемы. Однако, это невозможно осуществить без прямого и косвенного участия государства, включая меры как непосредственного финансирования, так и организационные, и координационные функции в рамках продуманной промышленной политики.

¹ The new Globalization/ Going beyond the Retic. Avialable at: <https://www.bcg.com/publications/2017/new-globalization-going-beyond-retoric> (accessed 14.09.2019)

² Кондратьев В. Новый этап глобализации: особенности и перспективы//Мировая экономика и международные отношения. 2018. Том. 62. №6. С.5.

³ World Trade Statistical Review 2019/ World Trade Organization Centre William Rappard Rue de Lausanne 154 CH-1211 Geneva 2 Switzerland Tel. switchboard: +41 (0)22 739 51 11 email: enquiries@wto.org www.wto.org

⁴ Хазбиев А. Можно стартовать// Москва, "Эксперт" №11 (1155) 09.03.2020_Русский бизнес . <https://expert.ru/expert/2020/11/mozhno-startovat>. Дата обращения: 10.03.2020.

⁵ Абрамян С.И. Федотов А.А. Проблемы современного машиностроения России и подходы к их решению// Управление экономическими системами: электронный научный журнал. Номер: 8 (80) Год: 2015 Страницы: Издательство: Кисловодский институт экономики и права (Кисловодск), eISSN: 1999-4516, с. <https://elibrary.ru/item.asp?id=24172377>

⁶ Сивараман Р.Что такое "цифровизация" предприятия?// <http://ua.automation.com/content/chto-takoe-cifrovizacija-predpriyatija>. Дата обращения: 09.08.2018.

⁷ Aleksey V.Streltsov, Gennady I. Yakovlev, Ekaterina Y. Nikulina, Natalia V.Nikitina, Liliya V. Ermolina. Ensuring Competitive Advantages of the Industrial Enterprises and Entrepreneurship in a Digital Economy. Helix Vol. 9 (1): 4753- 4757. Helix E-ISSN: 2319-5592; P-ISSN: 2277-3495. DOI 10.29042/2019-4753-4757

⁸ Программа "Цифровая экономика Российской Федерации"//Сайт Правительства РФ. <http://government.ru/rugovclassifier/614/events/>. Дата обращения: 19.01.2020.

⁹ Siemens AG Digital Factory Control Products ST.PV.T.0040.S.00.41.40KG 1215 1594 En, Produced in Germany. Siemens AG 2015. (<http://w3.siemens.com/mcms/automation/en/process-controlsystem/Pages/Default.aspx>). Дата обращения: 19.02.2020.

INDUSTRIAL DEVELOPMENT AND ENTERPRISE COMPETITIVENESS IN THE DIGITAL ECONOMY

© 2020 Yakovlev Gennadiy Ivanovich
Doctor of Economics, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: dmms7@rambler.ru

Keyword: Competitiveness, mechanical engineering, reproduction chains, use value, import substitution.

In the conditions of obvious uncertainty in the nature of new global socio-economic phenomena that accompany important changes in the geographical distribution of centers of economic power and models of the reproductive process, it is important to study the problems of developing manufacturing industries with high added value and justify new principles and directions for ensuring the competitiveness of domestic enterprises. When reconfiguring the world's reproduction value chains generated by industry and entrepreneurs in developed and developing countries, it is necessary to take into account innovative methods of creating consumer values in the development strategies of the national economic complex.

ПУТИ ФОРМИРОВАНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОГО ОБЛИКА ПРЕДПРИЯТИЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ В ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

© 2020 Яковлев Геннадий Иванович
доктор экономических наук, профессор
© 2020 Стрельцов Алексей Викторович
доктор экономических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: dmms7@rambler.ru

Ключевые слова: конкурентоспособность, инновации, потребительная стоимость, цифровизация, индустриальные платформы.

В условиях нового видения роли промышленности в социально-экономическом развитии государств, интенсивно внедряющих цифровые технологии, требуется обосновать новые принципы и направления обеспечения конкурентоспособности предприятий. Цифровая трансформация предприятий принципиально отличается от традиционных форм и методов взаимодействия с субъектами рыночной деятельности, привлекая компетенции из виртуальной сферы, что обязывает учесть в стратегиях развития народнохозяйственного комплекса инновационные методы создания потребительных стоимостей.

В настоящее время, на месте сильной промышленности, заслуженно занимавшей 2-е место в мире, в нашей стране начала формироваться новая модель индустриализации, естественного развития машиностроения как наиболее передовой отрасли в техническом оснащении. Генетически в возрождающуюся основу машиностроения в большинстве случаев заложен оставшийся с советских времен производственный потенциал и инженерно-экономические компетенции. Однако новые методические разработки организационно-управленческого характера стали имплементироваться на российских предприятиях промышленности с трудом, ведь большинство из них оказались заимствованы из западной и японской экономической деловой практики без учета существующих российских реалий и социально-экономического контекста. В результате к радикальной рыночной трансформации отечественные предприятия подошли без надлежащего методического обеспечения, слепого восхваления зарубежных методов и подходов "чистого капитализма" к развитию производительных сил и отказа от традиционных отечественных методов хозяйствования и налаженных производственных связей. Естественное устаревание советского производственного потенциала, недостаточные темпы его обновления, отсутствие учета отличий российской хозяйственно-экономической системы от сложившихся в западных промышленно развитых странах привели к серьезным проблемам в развитии российского машиностроения, глубокому спаду в производстве технически сложной продукции и утрате конкурентных позиций¹.

Существует большое количество публикаций, в которых рассматриваются проблемы развития отечественного машиностроения, как в целом, так и в отраслевом раз-

Проблемы развития российского машиностроения и пути решения

Характеристика проблемы	Проблемы	Пути решения
Уровень взаимодействия государственной власти с деловым сообществом	<ul style="list-style-type: none"> - Рынок средств производства не сформирован в полном виде; - Отсутствует системный подход к модернизации производственного аппарата собственниками предприятий; - Отсутствует координация в разработке и реализации федеральных и региональных, муниципальных целевых программ поддержки производительных сил; - Не работает в полной мере Закон о промышленной политике. 	<p>Стимулировать формирование спроса на отечественную продукцию производственного потребления, государственную поддержку финансирования проектов технического развития предприятий, особенно с государственным участием. Широкая цифровизация социально-экономических процессов, национальных технологических инициатив. Эффективная структурная и промышленная политика, поддержка производственно-инновационного предпринимательства</p>
Характеристика спроса	<ul style="list-style-type: none"> - Не сформирован спрос на отечественную машиностроительную продукцию; - Механизм государственных закупок для гражданской машиностроительной продукции работает недостаточно эффективно; - Низкий имидж отечественной гражданской инновационной продукции. 	<p>Масштабная реклама преимуществ отечественных средств производства. Внедрение механизмов кредитования и льгот при приобретении отечественных видов машин и оборудования. Запуск национальной программы "покупай отечественное". Политика импортозамещения в производстве инвестиционного оборудования</p>
Качество продукции	<ul style="list-style-type: none"> - Высока доля брака в выпускаемой продукции; - Отсутствуют стимулы полноценного внедрения жестких стандартов качества; - Обновление номенклатуры технических регламентов и стандартов идет низкими темпами; - В отечественной машиностроительной отрасли, как правило, отсутствуют сложные цифровые встроенные программы и подсистемы 	<p>Требуется внедрить систему бережливого производства, обеспечить в случае необходимости, переход от системы плано-предупредительного ремонта к системе постоянного ухода за оборудованием. Внедрение цифровых промышленных платформ для акселерации исследований и разработок, в том числе с международным участием. Формирование цифровых исследовательских платформ на базе университетов</p>

резе. Обращают внимание на себя труды Абрамяна С.И., Федотова А.А.², Беляева В.В. по анализу состояния отечественного машиностроения³, Тулеметова А.С., Жанакова Н.Н.⁴, посвятивших исследованию основных тенденций развития машиностроения в мире и Казахстане. Круг этих проблем, охваченных вниманием современных специалистов, достаточно широкий, поэтому для их детального рассмотрения и разработки направлений удовлетворительного их решения целесообразно систематизировать проблемы развития российского машиностроения по определенным признакам. Представляется, что в каче-

стве таких признаков следует выделить: взаимодействие между органами государственной власти и промышленным сообществом, характеристики спроса отрасли, качество продукции, эффективность производства и финансирования, инновации, ресурсная составляющая, структурные характеристики отрасли, отраженной в таблице, с предложениями по их решению. Характеризуя проблемы развития отечественного машиностроения по первому признаку - по взаимодействию между органами государственной власти и промышленным сообществом, можно отметить, в первую очередь, несформированность полноценного рынка.

Прежнее, административное регулирование отрасли, фактически не существует, и в то же время рыночный механизм регулирования производственных, финансовых отношений не сложился, отсутствует эффективная конкуренция. Относительно успешные отечественные предприятия машиностроения - это те, которые ориентированы на выполнение госзаказа, а он как раз регулируется нерыночными методами.

Во-многом из-за отсутствия эффективного рыночного механизма можно выделить и другую проблему - монополизм сырьевых производителей. В результате него и постоянного роста цен на продукцию в энергетике и металлургии увеличивается себестоимость машиностроительной продукции, что в совокупности с невысоким качеством делает ее недостаточно конкурентоспособной.

В отсутствие эффективного взаимодействия между органами государственной власти и промышленным сообществом можно выделить еще несколько схожих проблем, которые присущи не только машиностроению, но и промышленности в целом: отсутствие системного подхода к модернизации отраслей и предприятий, координации в разработке и реализации федеральных и региональных целевых программ, не работает должным образом Закон о промышленной политике. Решение данных проблем возможно только при участии государства и само их возникновение связано с недостаточным вниманием государственных органов к вопросам регулирования экономики.

Характеризуя проблемы по второму признаку - характеристики спроса, можно отметить, что важнейшей из них является отсутствие полноценного, в должном объеме, спроса на машиностроительную продукцию. В настоящее время основная часть платежеспособного спроса на машиностроительную продукцию приходится на государственные структуры (в части госзакупок преимущественно на оборонные нужды), крупные, в основном сырьевые, корпорации, в некоторой части - население. Спрос на отечественную гражданскую машиностроительную продукцию формируется только крупными корпорациями и населением. За годы радикальных рыночных реформ технические и качественные параметры отечественной машиностроительной продукции в целом отстали от требуемых значений среднемирового уровня. Поэтому крупным госкорпорациям гораздо проще закупать требуемую технику за рубежом. Кроме того, внедряя у себя технологии добычи и переработки мирового уровня они вынуждены использовать лицензионные соглашения, в которых, как правило, установлены ограничения на производителей приобретаемой техники.

Вывод: Состояние промышленности в России свидетельствует о наличии проблем в обеспечении конкурентоспособности отечественных предприятий машиностроения, удовлетворительно решаемые в рамках цифровизации производства. Конкурентоспособные производственные отношения осуществляются на платформенных бизнес-моделях, ведущей к сокращению потерь времени и ресурсов на взаимодействие между участниками це-

почки создания стоимости. Они позволяют создавать новые продукты и услуги, формировать соответствующие экосистемы производства высокой потребительской стоимости.

¹ Кондратьев В. Новый этап глобализации: особенности и перспективы//Мировая экономика и международные отношения. 2018. Том. 62. № 6. С.5.

² Абрамян С.И. Федотов А.А. Проблемы современного машиностроения России и подходы к их решению// Управление экономическими системами: электронный научный журнал. № 8 (80), 2015. Изд-во: Кисловодский институт экономики и права (Кисловодск).

³ Беляев В.В. Анализ состояния отечественного машиностроения//Вестник СамГУ.-2014 № 6 (117). С. 39.

⁴ Тулеметова А.С., Жанакова Н.Н. Анализ основных тенденций развития машиностроения в мире и Казахстане//Экономика: стратегия и практика. 2019. -№3 (14). С.102.

WAYS TO CREATE A COMPETITIVE IMAGE OF INDUSTRIAL ENTERPRISES IN THE DIGITAL ECONOMY

© 2020 Yakovlev Gennady Ivanovich
Doctor of Economics, Professor
© 2020 Streltsov Alexey Viktorovich
Doctor of Economics, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: dmms7@rambler.ru

Keyword: competitiveness, innovation, use value, digitalization, industrial platforms.

In the context of a new vision of the role of industry in the socio-economic development of States that are intensively implementing digital technologies, it is necessary to justify new principles and directions for ensuring the competitiveness of enterprises. Digital transformation of enterprises is fundamentally different from traditional forms and methods of interaction with market entities, attracting competencies from the virtual sphere, which obliges to take into account innovative methods of creating consumer values in the development strategies of the national economic complex.

ЮРИСПРУДЕНЦИЯ И ПРАВО

УДК 343

Код РИНЦ 10.00.00

ПРОБЛЕМЫ ОТВЕТСТВЕННОСТИ СУДЕБНЫХ ПРИСТАВОВ-ИСПОЛНИТЕЛЕЙ В УСЛОВИЯХ СТАНОВЛЕНИЯ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ В РОССИИ

© 2020 Агеева Галина Евгеньевна
кандидат юридических наук, доцент

© 2020 Колга Ольга Викторовна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: galinaageevva@mail.ru, dgims1@mail.ru

Ключевые слова: ответственность, судебные приставы-исполнители, цифровая экономика, исполнительное производство.

Статья посвящена осмыслению природы института ответственности, исследованию нормативно-правового регулирования деятельности ФССП, а также анализу проблем, которые связаны с институтом ответственности судебных приставов-исполнителей в современном обществе.

Однажды Уинстон Черчилль сказал: "Ответственность - это та цена, которую мы платим за власть"¹. Подобный афоризм обречен на бессмертие, поскольку актуален для любого общества и любой экономической ситуации.

Обратимся к научной литературе. По мнению ученых, юридической ответственностью, является некая мера государственного принуждения, которая предусмотрена санкциями правовой нормы и выражена в претерпевании субъектом правонарушения лишений различного характера (личного, имущественного и др.)². По отношению к судебному приставу исполнителю ответственность возникает в соответствии с действующим законодательством, в связи с действиями либо бездействиями должностного лица, в результате которых причинены убытки или нанесен вред.

Рассмотрим различные ситуационные моменты, а для начала проанализируем некоторую информацию. Согласно статистическим данным, предоставленным ФССП России, общая сумма, подлежащая взысканию судебными приставами исполнителями за 2019 год, составила 11,2 миллиардов рублей, из которых было взыскано 509 миллионов рублей³.

Итак, каждое третье дело в судах общей юрисдикции в 2019 году было об истребовании задолженности кредиторами. Судебными приставами исполнителями проведено 10,5 миллионов исполнительных производств, из которых 3,1 млн. производств на сумму 581 миллиардов рублей были прекращены, в связи с отсутствием возможности взыскать задолженность⁴.

Какие причины заставляют судебного пристава исполнителя закрывать исполнительное производство? Самыми распространенными основаниями прекращения дела являются: 1) отсутствие у заемщика дохода и имущества; 2) неизвестно место нахождения должника; 3) взыскателя не устраивает натуральное возмещение задолженности⁴.

Очевидно, что нами перечислены самые распространенные основания, которые будут являться причиной обращения кредиторов и иных лиц с исками к сотрудникам ФССП. Однако, первую и вторую причины прекращения исполнительного производства можно избежать, используя "цифровые" технологии в системе информационного обмена на уровне государства. Складывается мнение о том, что служба судебных приставов исполнителей в России сегодня не имеет необходимых механизмов взыскания задолженностей, которые бы давали максимальный результат.

По мнению Гальперина М.Л. рычаги воздействия на должников, имеющиеся в запасе судебных приставов-исполнителей не обладают ожидаемым мотивационным воздействием. Так, применение ограничений на выезд из страны должников в 2018 году увеличило исполнение решений судов по делам об уплате алиментов всего на 4%⁵.

Итак, что же является причиной плохого исполнения службой ФССП судебных актов: бездействие или некачественная работа сотрудников? Очень часто на практике трудно понять кредитору, какие именно действия сделаны судебным приставом исполнителем и почему имущество, входящее в конкурсную массу должника в делах о банкротстве юридических лиц и на которое истец должен обратить взыскание, испарилось в неизвестном направлении. Стороны втягиваются в судебные тяжбы. Потерпевшая сторона в исковом заявлении, ссылается на то, что деятельность судебного пристава исполнителя по охране арестованного имущества была ненадлежащей, выражающаяся в редком посещении и осмотре описанного имущества. В свою защиту сотрудники службы ссылаются на инструкцию, в которой периодичность посещений имущества не указана. Как правило, в подобных обстоятельствах защита прав кредитора и иных пострадавших лиц осуществляется, в соответствии с правилами, предусмотренными Федеральным законом от 02.10.2007 N 229-ФЗ (ред. от 02.12.2019) "Об исполнительном производстве"⁶ (далее Закон "об исполнительном производстве") кроме всего прочего применяются меры ответственности по возмещению убытков принесенных бездействием судебных приставов исполнителей к Российской Федерации в лице ФССП, предусмотренные статьей 1069 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее ГК РФ) Однако, суды отказывают в основной массе исков, ссылаясь в своих решениях на п. 82 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 17.11.2015 N 50 "О применении судами законодательства при рассмотрении некоторых вопросов, возникающих в ходе исполнительного производства"⁷, в соответствии с которым истец обязан доказать "факт причинения вреда, вину причинителя вреда и причинно-следственную связь между незаконными действиями (бездействием) судебного пристава-исполнителя и причинением вреда" (Решение по делу от 15 февраля 2019 г. № А08-6736/2018 АС Белгородской области; Решение № 2-1593/2019 2-1593/2019-М-1222/2019

М-1222/2019 от 12 августа 2019 г. по делу № 2-1593/2019 Железнодорожного районного суда г. Самары).

В основном подобные иски являются отказными. В 2017 году судами удовлетворено всего 12% на сумму 192 млн. рублей, что составило всего 3,3 % от всего количества дел данной категории⁸.

Результат вышерассмотренной ситуации очевиден: решения судов не исполнены, утрачено имущество, виновное лицо не найдено, судебная система завалена новыми исками. Действия пристава вроде бы были, даже возможно в объеме, предусмотренном нормативными актами, но результат оказывается не тот, который хотел законодатель.

Напрашивается вопрос о рациональности возложения ответственности за действия сотрудников ФССП на Российскую Федерацию, которыми был причинен вред, причинены убытки, поскольку именно материальное возмещение, может являться действенной мерой ответственности, применяемой к сотрудникам.

Существует мнение в юридическом мире о том, что положительная судебная практика по взысканию вреда с ФССП в лице Российской Федерации смогла бы в значительной степени повысить качество работы службы⁸. Законодатель, в свою очередь, предусмотрел в ст. 1081 ГК РФ право Российской Федерации в порядке регресса истребовать возмещенную сумму вреда с виновного лица. Однако виновное лицо ко времени регрессивного возмещения, как правило, увольняется со службы и предъявить претензии некому.

Что же является причиной ненадлежащей деятельности службы по исполнению решения судов: качество кадров или меры ответственности, которые не работают должным образом?

Нельзя отрицать, что в связи с большой текучестью кадров в ФССП очень сложно говорить о наличии у действующих сотрудников необходимых знаний и квалификации, а также опыта работы. В настоящее время некоторые сотрудники говорят с акцентом, поскольку недавно получили гражданство и продолжают жить по традициям страны, в которой родились, некоторые не знают, зачем вообще пришли в данный государственный орган. Несложно представить какие проблемы создадут подобные кадры.

В той ситуации, где можно отследить полное отсутствие действий, предусмотренных нормативной документацией ФССП это одно дело, и здесь смело можно привлекать сотрудника к ответственности, а в том случае, когда с одной стороны, действия утвержденных инструкциями проводились, а с другой стороны сложно понять, в какой мере они были своевременны и полны.

Закон Паркинсона гласит: "Число чиновников растет независимо от объема работ"⁹.

Развитие "цифровой" экономики преследует несколько целей, одна из которых: оптимизация аппарата чиновников, в том числе и системы ФССП. Новые реформы должны опровергнуть вышеуказанный закон. Рассмотрим развитие института ответственности судебных приставов исполнителей в новых "цифровых" условиях.

Итак, применение "цифровых" новаций позволило увеличить производительность ФССП, поскольку ускорился обмен информации между службой судебных приставов исполнителей, различными ведомствами и судами. Появилось электронное правительство, и свободный доступ к информационной базе исполнительных производств - это неоспоримые плюсы. Однако существуют и минусы. Полагаясь на информационные технологии, которые часто подводят, сотрудники ФССП совершают неправомерные и несвоевременные

ные действия в электронном документообороте и базах данных, приобретающие негативные последствия для граждан (моральный ущерб, убытки) (Решение № 2-3364/2018 2-459/2019 2-459/2019(2-3364/2018);~М-3233/2018 М-3233/2018 от 26 февраля 2019 г. по делу № 2-3364/2018 Железнодорожного районного суда г. Самары).

Неоспоримым фактом, который подтверждает наше исследование, является наличие проблемы института ответственности в исполнительной системе. Очевидно, что современные механизмы не работают в той мере, в которой ожидал законодатель и сегодня возникает необходимость пересмотра института ответственности в системе исполнения судебных решений с учетом российской действительности.

Поскольку деятельность судебных приставов исполнителей сопряжена с существенными финансовыми рисками, напрашивается вывод о необходимости страхования ответственности судебных приставов. Необходимо рассмотреть возможность предоставления ФССП возможности самофинансирования. Финансовая база может формироваться на основе оказания платных услуг по хранению арестованного и иного имущества, проведению аукционов, и др.

В трудовые договоры следует ввести пункты, оговаривающие компенсацию вреда, причиненного гражданам, деятельностью сотрудника, возмещаемую из заработной платы должностного лица. Кроме того необходимо ввести запрет на увольнение со службы до полной выплаты компенсации, с переводом на менее ответственные участки работы.

Нормативные акты и инструкции, регулирующие деятельность сотрудников нуждаются в детальной доработке с указанием подробной схемы действий, во избежание судебных претензий.

Необходимо также ввести психологическое сопровождение сотрудников ФССП, так как на исполнительную деятельность должностных лиц оказывает влияние большее количество стрессообразующих факторов.

1. Уинстон Черчилль. Афоризмы. URL: <https://aforisimo.ru/pro-otvetstvennost/> (дата доступа 04.03.2020).

2. Лазарев В.В. Общая теория права и государства: Учебник / Под ред. В.В. Лазарева. - 3-е изд., перераб. и доп. - М.: Юристъ, 2001. - С-22.

3. Ведомственная статистическая отчетность Федеральной службы судебных приставов URL: <https://fssprus.ru/statistics> (дата обращения 12.03.2020)

4. См: 10,5 миллионов исполнительных производств от российских приставов. URL: <http://infopressa.com/2020/02/18/105-millionov-ispolnitelnyh-proizvodstv-ot-rossiiskih-pristavov/> (дата доступа - 05.03.2020)

5. Гальперин М.Л. Ответственность в исполнительном производстве. URL: <https://www.hse.ru/data/2019/06/07/1499207800/Гальперин%20М%20Л%20резюме%20диссертации.pdf> (дата доступа 05.03.2020)

6. Федеральный закон "Об исполнительном производстве" от 02.10.2007 N 229-ФЗ. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_71450/.

7. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 17.11.2015 N 50 "О применении судами законодательства при рассмотрении некоторых вопросов, возникающих в ходе исполнительного производства". URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_189010/

8. Зазина А., Райский А. Невзыскательная система // Газета Коммерсантъ, 2018. №38(6276) URL: <https://www.kommersant.ru/doc/3566103> (дата обращения 11.03.2020)

⁹. Сирил Норткот Паркинсон. Афоризмы URL: <https://time365.info/aforizmi/temi/chinovnik> (дата доступа 04.03.2020)

PROBLEMS OF BAILIFF'S RESPONSIBILITY IN THE CONTEXT OF THE FORMATION OF THE DIGITAL ECONOMY IN RUSSIA

© 2020 Ageeva Galina Evgenevna
Candidate of Law, Associate Professor

© 2020 Kolga Olga Viktorovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: dgims1@mail.ru, galinaageevva@mail.ru

Keywords: responsibility, bailiffs, digital economy, enforcement proceedings.

The article is devoted to understanding the nature of the Institute of responsibility, the study of legal regulation of the FSSP, as well as the analysis of problems related to the Institute of responsibility of bailiffs in modern society.

УДК 338

Код РИНЦ 10.00.00

ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ СУДЕБНОЙ СИСТЕМЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2020 Агеева Галина Евгеньевна
кандидат юридических наук, доцент

© 2020 Котыхова Анастасия Александровна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: galinaageevva@mail.ru, kotyhova2011@mail.ru

Ключевые слова: судебная система, государственные институты власти, независимость судей, материально-техническая поддержка, доступность правосудия, защита прав и законных интересов граждан и организаций, статус судей.

Статья посвящена анализу основных проблем, возникающих при функционировании судебной системы Российской Федерации. Авторы рассматривают выявленные проблемы как комплексное, сложное и многообразное явление. В ходе исследования авторами предлагаются пути их решения, а также меры, которые могут повысить качество и доступность правосудия и устранить недоверие к судебной власти среди значительной части населения.

С провозглашением в нашей стране принципа разделения властей на законодательную, исполнительную и судебную, особая значимость и роль стали принадлежать независимой судебной системе. Каждая из указанных ветвей власти осуществляет свои полномочия посредством юридических форм, и только деятельность судебных органов по отправлению правосудия облекается в особую процессуальную форму. Это связано с тем, что на суд возлагается не только функция по разрешению социальных конфликтов, но он также призван к активному участию в механизме "сдержек и противовесов", а именно к осуществлению судебного контроля над другими ветвями власти, в особенности исполнительной¹.

Поэтому можно с уверенностью сказать, что только конкретный институциональный статус судебной власти не может служить показателем ее эффективности. На это также влияет и наличие иных социальных институтов, и конечно, в первую очередь, государственных институтов (президент, парламент, правительство). И если брать во внимание независимый характер судебной власти, то сокращение ее реформы до изменения ее институционального облика, выраженное формальными нормами, является важным, но, в то же время, односторонним подходом. Для того чтобы исправить эту ситуацию необходимо учесть как общественный фактор, в котором действует институт, и его особенности, так и качество функционирования иных государственных институтов власти, а также их взаимную связь и влияние друг на друга.

Основы судебной системы, функционирующей в настоящий момент, были заложены в Концепции судебной реформы 1991 года². Затем организация судебной власти была закреплена в Конституции РФ³ и принятыми в соответствии с ней федеральными конституционными законами⁴. Структура российской судебной системы включает в себя суды общей юрисдикции и арбитражные суды.

На данный момент в российской судебной системе существует несколько основных проблем.

Первая проблема - это независимость судей. Для современного гражданского общества она обусловлена тем, что в случае, если судья не обладает полной независимостью, обеспечение государством подлинного правосудия невозможно и, следовательно, общество теряет доверие к судебным решениям⁵. В этом случае важно помнить о том, что судебный состав состоит лишь из квалифицированных, юридически компетентных и высоко моральных людей, честно и добросовестно выполняющих возложенные на них функции.

Низкий уровень материально-технической поддержки системы судов является следующей проблемой рассматриваемого явления. Названная проблема выражается в неудовлетворительном состоянии зданий суда, недостаточности специальных помещений для конвоя и подсудимых, а также в низкой доступности оргтехники. Для того чтобы повысить уважение и доверие к судебной власти со стороны населения, необходимо усовершенствовать материально-техническую базу судебных органов⁴.

Ужесточение условий для лиц, которые ходатайствуют о статусе судьи, является еще одной ступенью на пути к повышению эффективности судебной системы. Без подготовки и профессионального развития судей, невозможно осуществление правосудия на должном уровне. Потребность в постоянном совершенствовании навыков судебной власти продиктована частыми изменениями в законодательстве⁶.

Следующей проблемой можно назвать организационные недостатки в деятельности судов. Названная проблема, в первую очередь, обусловлена сильной занятостью судей, что, несомненно, влияет на характер разбирательства. В этом случае, считаем, что "для повышения эффективности рассмотрения и разрешения дел, судья должен быть освобожден от непроцедурных обязанностей, не носящих процессуального характера, таких как принятие исковых заявлений и других, делегировав эти полномочия своим помощникам"⁷.

Объединение Верховного и Высшего Арбитражного судов является инновацией судебной системы. Однако, указанная реформа более спорна и вызывает множество споров и критики, нежели одобрения, как со стороны ученых, так и со стороны юристов-практиков.

Доступность правосудия - это следующий важный вопрос. В настоящее время в судах действует система видеоконференцсвязи. Указанная технологическая составляющая играет весомую роль. Благодаря введению этой системы, проблема доступности правосудия в значительной степени решена. Еще в недалеком прошлом это казалось невозможным.

На основании вышесказанного, можно сделать вывод о том, что проблемы, которые возникают в процессе совершенствования судебной системы, имеют комплексный характер, являются сложным и многообразным явлением. Для их решения необходимо выработать соответствующие меры, которые помогут повысить качество и доступность правосудия, а также устранить то недоверие к судебной власти, которое имеет место быть среди значительной части населения.

Таким образом, актуальность проблем судебной системы обусловлена тем, что эта ветвь государственной власти призвана обеспечивать защиту прав и свобод человека и гражданина от любого правонарушения.

На основании вышесказанного, можно сделать вывод о том, что все проблемы, которые возникают в процессе функционирования судебной системы Российской Федерации, затронуть трудно. Тем не менее, постепенное решение проблем будет способствовать повышению эффективности судебной власти, а, следовательно, и успешному осуществлению защиты прав и законных интересов граждан и организаций.

1. Ярошенко Н.И. Место судебной власти в системе разделения властей в России // Вестник РУДН. 2010. № 3. С. 14.

2. Постановление ВС РСФСР от 24.10.1991 г. № 1801-1 "О Концепции судебной реформы в РСФСР" // Ведомости СНД и ВС РСФСР. 1991. № 44. Ст. 1435.

3. Конституция Российской Федерации: принята всенародным голосованием 12.12.1993 (ред. от 21.07.2014) // Собрание законодательства Российской Федерации. 2014. № 31. Ст. 4398.

4. Баранова А.С., Меркулова В.И. Основные проблемы развития российской судебной системы // Инновационная наука. 2018. № 4. С. 128.

5. Кондрашев А.А. Проблемы реализации принципа независимости судей в России: от теории к правоприменительной практике // Актуальные проблемы российского права. 2015. № 8 (57). С. 183.

6. Ефанова Е.А. Проблемы статуса судьи в Российской Федерации // Судебная власть и уголовный процесс. 2016. № 3. С. 120.

7. Древалъ Л.Н. О некоторых проблемах районных судов // Вестник Московского университета МВД России. 2014. № 10. С. 274.

MAIN PROBLEMS OF DEVELOPMENT OF THE JUDICIAL SYSTEM OF THE RUSSIAN FEDERATION

© 2020 Ageeva Galina Evgenievna
Candidate of Law, Associate Professor
© 2020 Kotuhova Anastasia Alexandrovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: kotyhova2011@mail.ru, galinaageevva@mail.ru

Keywords: the judicial system, state institutions of power, independence of judges, material and technical support, access to justice, protection of the rights and legitimate interests of citizens and organizations, the status of judges.

The article analyzes the main problems that arise in the functioning of the judicial system of the Russian Federation. The authors consider the identified problems as a complex, complex and diverse phenomenon. In the course of the study, the authors suggest ways to solve them, as well as measures that can improve the quality and accessibility of justice and eliminate distrust of the judiciary among a significant part of the population.

УДК 342
Код РИНЦ 10.00.00

КОНСТИТУЦИОННО-ПРАВОВОЙ СТАТУС ПРЕЗИДЕНТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2020 Азарова Виктория Владимировна*
студент

© 2020 Гурбанова Гюльнар Мустафа кызы*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: v1kazarova1410@mail.ru, qulya01@mail.ru

Ключевые слова: Президент, Российская Федерация, государство, Конституция, глава государства, функции, полномочия, статус.

Отмечается, что Президент занимает особое место в государственной власти Российской Федерации. Глава государства - это гарант Конституции РФ, прав и свобод человека и гражданина, суверенитета страны и целостности ее территории. Поэтому правовой статус Президента должен быть особенно детально проработан, а граждане государства, на наш взгляд, должны быть хорошо осведомлены о его основных функциях и полномочиях.

* Научный руководитель - **Цельникер Григорий Феликсович**, кандидат юридических наук, доцент.

Президент государства - это представитель страны, высшее должностное лицо. Он не является институтом одной из трех ветвей власти, но это ни в коем случае не говорит о том, что он стоит выше их всех. Президент, самостоятелен и независим, но при необходимости тесно связан со всеми ветвями власти. Основные положения, затрагивающие статус главы государства закреплены в главе 4 Конституции Российской Федерации, что тоже может свидетельствовать о его самостоятельности.

Кремль считается официальной резиденцией главы России, он находится в Москве. Символами президентской власти являются штандарт и знак.

Лицо, представляющее нашу страну, исполняет свои полномочия 6 лет и не более двух сроков подряд. Президент России избирается путем всеобщего прямого и тайного голосования граждан, данное положение закреплено в ч.1 ст. 81 Конституции РФ. Требования к кандидату на пост главы государства следующие: это должен быть гражданин Российской Федерации не моложе возраста 35 лет, который проживает на территории РФ в постоянном порядке не менее 10 лет.¹ Другие подробности назначения и вступления на должность президента содержатся в Федеральном законе "О выборах Президента Российской Федерации" от 10.01.2003 N 19-ФЗ. После вступления на должность избранное лицо приносит присягу, текст и форма проведения которой закреплена в ст. 82 Конституции РФ.

Как правило, статус президента закрепляется в конституции государства и его законах. Конституционный статус, соответственно, отображается в конституции, которая устанавливает функции и полномочия главы государства. Следует понимать, что эти понятия хоть и близки, но не тождественны. Функции охватывают более широкую сферу деятельности президента, нежели его полномочия, так как последние вытекают из функций. Функции есть наиболее важные общие обязанности, которые вытекают из его положения в системе государственных органов, а полномочия - это уже конкретные права и обязанности главы государства по вопросам, которые относятся к его компетенции. Можно сказать, что полномочия необходимы для реализации функций. Исключительные функции и полномочия главы государства являются его прерогативой.

Основные функции высшего должностного лица Российской Федерации закреплены в ст. 80 Конституции РФ.²

Во-первых, Президент - глава государства. Это означает, что является представителем государственной власти. На наш взгляд данная функция является базой для всех остальных.

Во-вторых, он считается гарантом не только Конституции РФ, а также прав и свобод человека и гражданина. Таким образом, он обеспечивает безукоризненное выполнение деятельности органов государственной власти, местного самоуправления и их должностных лиц своих обязанностей, не превышая рамок дозволенных им прав. Если необходимо президент обязан разрабатывать и предлагать законы либо принимает и издает указы, улучшающие в той или иной мере положение общества в стране.

Президент обеспечивает охрану суверенитета, независимости и государственной целостности России. Это означает, что в случае нарушения или угрозы нарушения суверенитета, независимости и государственной целостности ему необходимо предпринять соответствующие меры, которые по возможности предотвратят нарушения в отношении

нашего государства. Порядок осуществления данной функции установлен Конституцией РФ. В данной ситуации лицо, возглавляющее государство должно действовать оперативно и адекватно, принимая разумные решения.

Президент является лицом, обеспечивающим согласованное функционирование и взаимодействие государственных органов. Данную функцию он осуществляет при разногласиях или конфликтах между не только федеральными органами государственной власти, но также и государственными органами субъектов РФ путем согласительных процедур.

В-третьих, глава Российской Федерации определяет основные направления внутренней и внешней политики государства в соответствии с Конституцией и Федеральными законами РФ. Реализацию данной функции он разделяет с Федеральным Собранием, которое принимает нормативно-правовые акты, отталкиваясь от мнений и взглядов президента по поводу вопросов социальной, финансовой или иной политики.

И в-четвертых, высшее должностное лицо России представляет ее внутри страны и в международных отношениях. В государстве он является, если можно так сказать, связующим звеном взаимоотношений федеральных властей с субъектами государства. Представительная функция на международной арене означает, что заявления и акции, которые исходят от президента, не нуждаются в каком-либо удостоверении, и он всегда действует как глава суверенного государства.

Его взаимодействия с законодательной ветвью власти можно определить в следующих правомочиях. Президент имеет право законодательной инициативы, то есть он может вносить законопроекты на обсуждения в орган законодательной власти в соответствии с установленной процедурой. Полномочия, связанные с законотворчеством, не ограничиваются только законодательной инициативой. Президент РФ подписывает и обнародует федеральные законы, вносит поправки в обсуждаемые законопроекты, а также имеет право вето, то есть право запретить в одностороннем порядке принятие того или иного законопроекта. Президент издает подзаконные акты, такие как указы и распоряжения, которые являются обязательными на всей территории государства.

Глава государства обладает правомочием на объявление о референдуме в порядке, установленном федеральным конституционным законом. Имеет некое влияние на законодательный орган власти, которое проявляется в праве роспуска Государственной Думы, назначения выборов Государственной Думы в соответствии с Конституцией РФ и федеральным законом. Кроме того, Президент РФ обращается к Федеральному Собранию с ежегодным посланием об основных направлениях внутренней и внешней политики и нынешней ситуации в стране. Вместе с Государственной Думой осуществляется назначение на должность Председателя Центрального Банка РФ и Президентом же ставится вопрос об отставке Председателя Центрального Банка РФ.

Право назначать и освобождать от должности Председателя Правительства РФ, а также его заместителей, исходя из предложенных кандидатур. Президент также может председательствовать на заседаниях Правительства РФ. Решение об отставке Правительства также исходит от главы государства в случаях и порядке, предусмотренных Конституцией РФ и федеральным конституционным законом. Если постановления и распоряжения Правительства РФ противоречат Конституции РФ, федеральным конституционным

законам и федеральным законам, Президент РФ имеет право их отменить. Данные положения характеризуют полномочия Президента в отношении исполнительной ветви власти.

В судебной ветви власти полномочия состоят в предоставлении Совету Федерации кандидатуру на назначения на должность судей Конституционного Суда РФ, Верховного Суда РФ, а также назначение судей других федеральных судов, а также предоставление Совету Федерации кандидатуры на должность Генерального Прокурора РФ и его заместителей и освобождение их от должности.³

Формированием Администрации Президента и Совета Безопасности занимается Президент, а последний даже возглавляется главой государства.³ Осуществляя руководство Вооруженными Силами РФ, Президент назначает и освобождает высшее командование и является при этом Верховным Главнокомандующим. Утверждение военной доктрины (декларация о политике государства в области обороны) тоже входит в полномочия главы государства.

При наличии внешней опасности, глава государства вводит военное положение (особый правовой режим, который вводится на территории РФ или отдельных ее частях в случае агрессии или угрозы агрессии, то есть применение вооруженных сил другим государством). Об этом Президент должен сразу сообщить Федеральному Собранию РФ. Указ о введении Президентом военного положения незамедлительно подлежит опубликованию и обнародованию.

Введение чрезвычайного положения также является прерогативой главы государства, которое вводится при наличии обстоятельств, наносящих вред или непосредственную угрозу нанесения вреда жизни и безопасности граждан или конституционного строя РФ. Данный правовой режим вводится для того, чтобы применить особые чрезвычайные меры по устранению угрозы для граждан или конституционного строя РФ. О введение правового режима сообщается Федеральному Собранию. Стоит отметить, что в соответствии со ст.56 Конституции РФ, при введении чрезвычайного положения могут устанавливаться отдельные ограничения прав и свобод, кроме тех прав и свобод, которые не подлежат ограничению в соответствии с ч.3 ст.56 Конституции РФ.

Проанализировав все полномочия главы государства, закрепленных в Конституции РФ, мы задались вопросом: "Все ли вышеперечисленные прерогативы стоит относить к компетенции Президента РФ или же вообще наоборот, необходимо добавление новых обязанностей?". Исходя из законодательства, мы видим наличие полномочий во многих отраслях, что может быть слишком много для одного уполномоченного органа власти - института Президентства. Конечно же, у него есть специальные лица, помогающие ему в реализации своих полномочий, однако можно рассматривать вариант того, что уменьшение полномочий приведет к более эффективной работе не только Президента РФ, но и аппарата государственной власти в целом. Например, передача отдельных полномочий более компетентным в тех или иных вопросах органам государственной власти.

Так, мы пришли к мнению, что правом Президента отмены подзаконных нормативно-правовых актов следовало бы наделить Верховный Суд Российской Федерации. Это можно объяснить тем, что в соответствии с Федеральным конституционным законом "О Верховном Суде РФ" одним из его полномочий является рассмотрение в качестве суда первой инстанции административных дел об оспаривании нормативных правовых актов

Президента РФ, Правительства РФ, федеральных органов исполнительной власти, Генеральной прокуратуры РФ, Следственного комитета Российской Федерации, Центрального банка Российской Федерации и т.д.

Исходя из всего вышесказанного, можно сделать следующие выводы: Президент РФ занимает особое положение в структуре государства. Однако такое положение не ограничивает самостоятельность и независимость других органов государственной власти, а даже наоборот, решая совместно многие вопросы, глава государства делает более организованной и эффективной деятельность государства. Являясь гарантом Конституции в стране, Президент обеспечивает регулирование и защиту прав и свобод человека и гражданина, а также выполнение каждым из органов государственной власти обязанностей в рамках своей компетенции. Как упоминалось ранее, особое положение Президента формируется его полномочиями. Именно они формируют взаимодействие главы государства с другими ветвями власти, что позволяет отлично функционировать государству. Однако стоит помнить, что он не должен дублировать полномочия других органов государственной власти.

1. Федеральный закон от 10.01.2003 N 19-ФЗ (ред. от 11.12.2018) "О выборах Президента Российской Федерации" // СПС КонсультантПлюс

2. Конституция Российской Федерации от 12.12.1993 г. (в ред. От 30.12.2014 г.) // Российская газета. 1993.25 декабря.

3. Федеральный закон от 28.12.2010 N 390-ФЗ "О безопасности" // СПС КонсультантПлюс

CONSTITUTIONAL AND LEGAL STATUS OF THE PRESIDENT OF THE RUSSIAN FEDERATION

© 2020 Azarova Victoriya Vladimirovna
Student

© 2020 Gurbanova Gulnar Mustafa kyzy
Student

Samara State University of Economics
E-mail: qulya01@mail.ru, v1kazarova1410@mail.ru

Keywords: The President of the Russian Federation, the state, the Constitution, the President, the functions, powers, status.

The article is devoted to the fact that the President of the Russian Federation occupies a special place in the state power of the state. The head of Russia is the guarantor of the Constitution of the Russian Federation, the rights and freedoms of man and citizen, the sovereignty of the state and the integrity of its territory. Therefore, the legal status of the President should be worked out in particular detail, and the citizens of the state, in our opinion, should be well aware of its main functions and powers.

ПРОБЛЕМЫ АНТИМОНОПОЛЬНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

© 2020 Азархин Алексей Владимирович
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
доцент кафедры профессиональных дисциплин
Самарский юридический институт ФСИН России
E-mail: aazarkhin@mail.ru

Ключевые слова: цифровая экономика, конкуренция, защита конкуренции, антимонопольный орган, антимонопольное регулирование, законодательное регулирование цифровой экономики.

Статья посвящена анализу законодательного регулирования цифровой экономики на современном этапе с точки зрения антимонопольного регулирования. Автор приходит к выводу, что развитие цифровой экономики воздействует на развитие конкуренции, причем как положительно, так и отрицательно. Автор указывает, что у антимонопольных органов возникли проблемы, из-за которых невозможно применять старое законодательство в условиях развития цифровой экономики. Автор предлагают пути решения выявленных проблем.

Цифровую экономику фактически можно представить, как отдельный жизненный уклад, новую основу для развития системы государственного управления, экономики, бизнеса, социальной сферы всего общества.

В современный период весьма распространены экономические операции, имеющие, в том числе трансграничный характер, а также в целом процесс осуществления деятельности хозяйствующих субъектов в цифровом режиме. Привычный способ реализации хозяйственной деятельности уходит на второй план, многие сферы традиционной экономики переходят в Интернет, что обусловлено тем, что зоны охвата сети постоянно расширяются. Наша страна, являясь частью мирового сообщества, также следует указанным тенденциям.

Фактически, цифровая экономика охватила все важные области нашей жизни. Сегодня без компьютера немыслима ни одна даже самая маленькая фирма. Смартфон стал важнейшим гаджетом, а Интернет - порталом в мир больших данных. Современные технологии позволяют человеку находить совершенно новые подходы, способы построения экономической жизни.

Идеальной экономической системой является цифровая платформа. С точки зрения экономики цифровая платформа представляет собой прежде всего инфраструктуру, с помощью которой осуществляется взаимодействие потребителей и поставщиков разного рода товаров, услуг и информации. На сегодняшний день интернет-платформы позволяют напрямую взаимодействовать конечному потребителю и производителю, что в свою очередь эффективно сказывается на получаемой прибыли. Классическими примерами цифровых платформ выступают Uber, Airbnb, Google, Amazon, Facebook и т.п.

Вместе с тем, необходимо совершенствовать антимонопольное законодательство для того чтобы развивать цифровую экономику и обеспечивать более эффективное регулирование вопросов, которые оказывают влияние на конкуренцию в нашей стране.

В условиях постоянного и значительного роста цифровых технологий возрастает потребность в правильном государственном урегулировании. Для развития цифровой экономики, необходимо внедрение в правовую действительность большого количества стимулирующих мер, которые будут привлекать хозяйствующих субъектов к новым подходам, связанным с цифровой экономикой.

Цифровая экономика влияет на все современное общество. Изменяются рынки, а также отрасли народного хозяйства. В связи с этим изменяется и конкуренция, что в свою очередь, влечет необходимость развивать экономику.

Вопросы, связанные с развитием и регулированием конкуренции в России находятся в компетенции Федеральной антимонопольной службы (далее - ФАС). В ее компетенции находится осуществление функций, связанных с принятием нормативно-правовых актов в сфере защиты конкуренции. Для нашей страны антимонопольное регулирование цифровой экономики является молодой практикой¹.

Антимонопольные органы столкнулись с проблемой, связанной с невозможностью применять старое законодательство в условиях постоянного развития цифровой экономики, в связи с чем возникла необходимость в разработке пятого антимонопольного пакета. В связи с указанным рассмотрим направления деятельности ФАС.

1. Необходимо усовершенствовать антимонопольное законодательство и практику².

Эффективное законодательное регулирование обеспечивается исключительно комплексным подходом, связанным с формированием законодательной базы при взаимодействии с другими органами власти. Одна из мер - необходимость узаконить отдельные виды деятельности в Интернете для взимания налогов. Например, в законодательстве нашей страны отсутствует четкое понимание экономической деятельности блогеров, в связи с чем, их деятельность не является прозрачной. У ФАС нет возможности влиять на нее, из-за чего невозможно контролировать развитие конкуренции в данной области.

2. Особого внимания заслуживают интеллектуальные права, использование которых чаще всего влечет монополизацию. Особенно это относится к программному обеспечению, оборудованию, информационным системам и объектам виртуального пространства.

Есть две возможности решить указанные проблемы. Во-первых, отменить иммунитет от антимонопольного преследования, во-вторых, его модифицировать.

Возможно, есть необходимость пересмотреть понятие прав интеллектуальной собственности, особенно это касается цифрового пространства, и выделить неабсолютные права, в качестве объектов, которые не относятся к интеллектуальной собственности.

3. Необходимо закрепить отраслевое регулирование частей цифровой экономики, так как, у каждой отрасли имеются свои особенности и риски для развития конкуренции. Следовательно, важно законодательным образом осуществить закрепление каждой из них и урегулирование их функций.

В цифровой экономике главным активом является информация во всех ее проявлениях. Если рассматривать информацию с правовой точки зрения, то она выступает в качестве интеллектуальной собственности. Положения Федерального закона "О защите конкуренции" не распространяют свое действие на интеллектуальную собственность. Пятый антимонопольный пакет предлагает исключение "иммунитета" для применения антимонопольного регулирования к объектам интеллектуальной собственности. Такое нововведение представляется целесообразным, поскольку сфера интеллектуальных прав набирает

обороты и на сегодняшний день является одной из самой важной сферой современной экономики, и, следовательно, необходимо соответствующее регулирование, которое позволит контролировать данную сферу.

Такого рода поправки позволят эффективнее применять антимонопольное регулирование на цифровых рынках и поспособствуют обеспечению устойчивого экономического роста и повышения благосостояния населения³.

Также, в настоящее время динамично ведется обсуждение вопроса внедрения в российскую правовую действительность института комплаенса⁴.

Выделим несколько основных плюсов института комплаенса, которые будут стимулировать хозяйствующие субъекты внедрять данную систему в свою организацию.

Наличие у субъекта предпринимательской деятельности комплаенса является смягчающим обстоятельством при определении размера штрафа за антимонопольное правонарушение⁵.

Основными целями внедрения системы комплаенса выделяют: соответствие деятельности хозяйствующего субъекта требованиям законодательства, а также установление единых правил и требований к формированию единообразного понимания внутреннего контроля, направленного на соблюдение законодательства.

Указанные проблемы, на наш взгляд, отражение недостаточно гибкой антимонопольной политики, которые можно преодолеть с помощью законодательных реформ, повышения роли антимонопольного органа, усиления частно-правовой направленности антимонопольного регулирования для восстановления нарушенного права, а не защиты его на будущее время.

1. Антимонопольное регулирование в цифровой экономике// ТАСС.2017.26 мая.

2. Анатолий Голомолзин: нужно выгоды цифровой экономики преумножать, а возможными рисками управлять [Электронный ресурс] - URL: <https://fas.gov.ru/news/250>.

3. Цариковский А.Ю., Иванов А.Ю., Войничанис Е.А. Антимонопольное регулирование в цифровую эпоху. Москва : Изд-во ВШЭ. 2018. 311 с.

4. Решетникова С. Б. Внедрение института комплаенса в российское конкурентное право: проблемы и возможные пути решения // Актуальные вопросы современного конкурентного права: сборник научных трудов. 2017. № 2. С. 122-130.

5. Варламова А. Н. Правовые средства осуществления антимонопольного комплаенса / А. Н. Варламова // Конкурентное право. 2019. № 1. С. 3-7.

PROBLEMS OF ANTITRUST REGULATION OF THE DIGITAL ECONOMY

© 2020 Azarkhin Aleksey Vladimirovich
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics

Associate Professor of the Department of Professional Disciplines
Samara Law Institute of the Federal Penitentiary Service of Russia
E-mail: aazarkhin@mail.ru

Keywords: digital economy, competition, protection of the competition, competition authority, anti-monopoly policy, antimonopoly regulation, digital economy legislation.

The article is devoted to the analysis of the legislative regulation of the digital economy at the present stage from the point of view of antitrust regulation. The author of the article concludes that the development of the digital economy affects the development of competition, both positively and negatively. In his article, the author points out that the antitrust authorities faced the problem of the impossibility of applying old legislation in the context of the development of the digital economy. In addition, the author proposes ways to solve the identified problems.

УДК 34
Код РИНЦ 10.00.00

К ВОПРОСУ О ПЕРСПЕКТИВАХ СУДЕБНОГО ПРЕЦЕДЕНТА В РОССИЙСКОЙ ПРАВОВОЙ СИСТЕМЕ

© 2020 Азархин Алексей Владимирович
кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
доцент кафедры профессиональных дисциплин
Самарский юридический институт ФСИН России

© 2020 Карев Дмитрий Александрович
старший преподаватель

© 2020 Русанова Диана Юрьевна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Rusanovadiana1998@gmail.com

Ключевые слова: судебный прецедент, судебная практика, правовая система, источник права, российская правовая система права, правоприменение.

В статье рассматриваются перспективы развития судебного прецедента в российской правовой системе. Раскрывается цель, место и сущность судебного прецедента в системе российского законодательства. Описываются мнения юристов-теоретиков и юристов-практиков о применении судебного прецедента в правовой системе Российской Федерации.

В настоящее время вопрос о признании судебного прецедента в Российской Федерации является спорным. Российские юристы теоретики и практики несмотря на длительный период развития данного источника права так и не пришли к общему мнению.

Следует отметить, что основным источником права в Российской Федерации является закон. Анализ практики показывает медленное реагирование данного источника права на изменчивость общественных отношений, это связано с тем, что закон не всегда успевает соответствовать актуальности нормативно-правовых актов¹.

Одним из способов устранения недостатков правовой неопределенности и недостатков законодательной базы является судебный прецедент.

Таким образом, "судебный прецедент - это решение высшего судебного органа по конкретному делу, которое в дальнейшем является обязательным для других судов той же или низшей инстанции при рассмотрении аналогичных дел"².

На сегодняшний день в российской правовой науке судебный прецедент исследуется многими учеными-юристами. Но поскольку данные лица не пришли к общему мнению,

появляются различные вопросы, связанные с его применением в российской правовой системе. Что может свидетельствовать обсуждение по вопросу его применения, возникшие на основе функций судебной системы. Суд применяет право, а не создает его³.

Российская правовая система является различной по содержанию, объему комплексом. Этот комплекс включает в себя нормы, традиции, обычаи, которые составляют основу технико-юридическую и методологическую базу. На сегодняшний день ученые-юристы приходят к мнению, что российская правовая система с каждым днем нуждается во всем большем преобразовании и модернизации⁴.

Признание наличия правотворческой деятельности судебными органами, основывается на том, что судебная власть в Российской Федерации, в лице Конституционного суда, фактически осуществляет правотворчество.

Российский ученый, правовед Г.А. Гаджиев является приверженцем прецедентного права, исходя из этого, под судебным прецедентом понимается решение как Конституционного суда РФ, так и решения арбитражных судов и судов общей юрисдикции⁵.

С.В. Бошно говорит о том, что "закон имеет общий характер правовых норм и вследствие этого используются оценочные понятия при формулировании норм". По его мнению, помощью судебного прецедента восполняются недостатки законодательной базы и устраняется правовая неопределенность⁶.

Сторонники противоположного мнения опираясь на статью 120 Конституции РФ отказываются признавать судебный прецедент источником права, поскольку согласно данной статье, судьи независимы и подчиняются закону.

Одним из противников признания судебного прецедента в российской правовой системе является - советский и российский ученый-правовед В.С. Нерсесянц. "Его позиция заключается в том, что судебные органы не могут создавать новые правовые нормы, они могут только толковать уже имеющееся"⁷.

У законодателя не всегда есть возможность достаточно точно прописать ситуацию в законе, которая бы решила данный вопрос без применения судебного прецедента. Поэтому в российской правовой системе применяются нормы, более подходящие к конкретной ситуации. При применении судебного прецедента судьи имеют возможность устранить пробел в праве, в случаях, при которых законодатель не предусмотрел все возможные нюансы⁸.

Для оптимизации правовой системы Российской Федерации необходимо конституционно закрепить принцип обязательности судебных прецедентов высших судебных органов страны.

Судебное нормотворчество снижает риски в толковании и применении норм права, которые наносят ущерб правам и законным интересам граждан, и государству. Предлагается конституционное закрепление обязательности судебных прецедентов высших судебных органов страны⁹.

Для развития судебного прецедента в качестве источника права есть некоторые основания.

За время своей работы Конституционный суд РФ отменил множество норм законов и подзаконных актов. Принятые решения Верховного суда направлены на разъяснение норм для их дальнейшего понимания и применения¹⁰.

Высшие органы издают разъяснения, по результатам анализа собственной правоприменительной деятельности при рассмотрении дел в пределах своей компетенции. Суды зачастую принимают во внимание судебные прецеденты, несмотря на то, официального закрепления они не имеют¹¹.

Подводя итог, делаем вывод, что для развития судебного прецедента необходимо внесение поправок в действующее нормы, а именно в части официального внедрения судебного прецедента в российскую правовую систему. Отсутствие закрепления судебного прецедента де-юре не означает того, что он не применяется на практике. Данный источник права на современном этапе развития может эффективно работать для защиты прав и свободы граждан Российской Федерации.

1. Марченко М.Н. Источники права [Текст]: учебное пособие для студентов вузов / М.Н. Марченко. - М.: Проспект, 2005. С. 760.
2. Общая теория государства и права: академический курс: в 3 т. Т. 2: Право / М. Н. Марченко, С. Н. Бабурин и др. М. 2013.
3. Ображиев К. В. Судебный прецедент как источник уголовного права России: автореф. дис. канд. юрид. наук. Ставрополь, 2002. С. 3.
4. Поляков А.В., Тимошина Е.В. Общая теория права. Учебник. // Литагент СПбГУ. 2015.
5. Гаджиев Г.А. Феномен Судебного прецедента в России // Судебная практика как источник права. - М.: Юристь, 2000. С. 151.
6. Бошно С. В. Судебная практика - источник правотворчества. Роль судебной практики в правовой системе //Рос. судья. 2001. № 3. С. 6.
7. Нерсесянц В.С. Общая теория права и государства: Учебник для вузов / В.С. Нерсесянц. - М.: Норма: НИЦ ИНФРА-М, 2015. С. 560.
8. Кучин М.В. Судебный прецедент в системе общего и континентального права // Российский юридический журнал. 2016. - №8. С. 61.
9. Марченко М.Н. Судебное правотворчество и судейское право//Москва: Проспект, 2018 г. С. 512.
10. Спектор Е.И. Судебный прецедент как источник права // Журнал российского права. 2003. № 5. С. 95.
11. Богдановская И.Ю. Концепция судейского нормотворчества в правовой доктрине стран общего права // Современное право. 2013.

PERSPECTIVES OF JUDICIAL PRECEDENT IN THE RUSSIAN LEGAL SYSTEM

© 2020 Azarkhin Alexey Vladimirovich
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics

Associate Professor of the Department of Professional Disciplines
Samara Law Institute of the Federal Penitentiary Service of Russia

© 2020 Karev Dmitry Alexandrovich
Senior lecturer

© 2020 Rusanova Diana Yurevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: Rusanovadiana1998@gmail.com

Keywords: judicial precedent, judicial practice, legal system, source of law, Russian legal system of law, law enforcement.

The article discusses the prospects for the development of judicial precedent in the Russian legal system. The article reveals the purpose, place and essence of the judicial precedent in the system of Rus-

sian legislation. The author describes the opinions of legal theorists and practitioners on the application of judicial precedent in the legal system of the Russian Federation.

УДК 346.9
Код РИНЦ 10.00.00

ЗЛОУПОТРЕБЛЕНИЕ ГРАЖДАНИНОМ ПРАВОМ НА БАНКРОТСТВО

© 2020 Акиев Вениамин Владиславович*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-Mail: Venka909@gmail.com

Ключевые слова: несостоятельность (банкротство) гражданина, недобросовестные действия, принцип добросовестности, злоупотребление правом, реструктуризация долгов гражданина.

Статья посвящена рассмотрению вопроса о злоупотреблении правом гражданина на банкротство. Автор анализирует вопрос реализации права гражданина на подачу заявления о признании его банкротом в арбитражный суд и отказ в реализации данного права. Рассматривается право гражданина на немедленное введение в отношении его процедуры реализации имущества, минуя процедуру реструктуризации долгов, и ограничение такового права.

Право граждан на подачу заявления о признании себя несостоятельным (банкротом) нашло свое закрепление в отечественном законодательстве в октябре 2015 года. На настоящий момент регулирующие банкротство граждан правовые нормы действуют уже более четырех лет, за которые, согласно статистике Федресурса, 163 235 российских граждан признаны банкротами. Количество поданных заявлений и судебных производств по таким делам увеличивается с каждым годом. За 2019 год суды признали банкротами 68980 российских граждан, что на 56,8 % больше, чем в 2018 году¹.

Положительным итогом процедуры банкротства для материально неблагополучных граждан является прекращение обязательств перед кредиторами и возможность начать новую финансовую жизнь, что несомненно несет за собой благую цель для должника. Но с другой стороны, учитывая менталитет наших сограждан, воспользоваться данным механизмом может недобросовестная категория должников во вред как интересам кредиторов, так и публичным интересам общества.

Последствия банкротства содержатся в статье 213.30 Закона о банкротстве. Такими являются обязательность указания на факт собственного банкротства при принятии обязательств по кредитным договорам в пятилетний срок, невозможность занимать должности в органах управления юридическими лицами и невозможность самостоятельно инициировать процедуру собственного банкротства в пятилетний срок с даты завершения ре-

* Научный руководитель - **Бортников Сергей Петрович**, доктор юридических наук, директор института права.

ализации имущества или прекращения производства по делу. Данные последствия не являются критичными для среднестатистического гражданина и претерпеть их для него не является существенной проблемой.

Проявлению недобросовестного поведения граждан способствует большое количество юридических организаций, осуществляющих сопровождение процедуры банкротства граждан. С одной стороны, деятельность таких организаций имеет положительный характер ввиду информирования населения о наличии такого правового механизма как банкротство. С другой стороны, такие организации с целями собственного обогащения за счет рекламной деятельности убеждают людей в простоте процедуры банкротства и легкой, даже безболезненной возможности списать имеющиеся у них долги. Это сказывается на понижении правовой культуры общества и в некоторых случаях такая реклама становится предметом рассмотрения государственных органов в сфере надзора за рекламой. Так, например, Решением Саратовского УФАС России реклама правового сопровождения банкротства физических лиц признана ненадлежащей. Обосновано это тем, что данная реклама вводит потребителей в заблуждение и характеризуется пренебрежением к банкам и к законопослушному поведению².

Согласно вышеупомянутой статистике Федресурса в подавляющем большинстве случаев, а именно в 90,7 % дел, инициаторами процедуры банкротства являются сами должники, что свидетельствует об очевидной заинтересованности таковых в данной процедуре. Ведь основной целью обращения должников в арбитражный суд с заявлением о признании себя банкротом является желание освободиться от долгов перед кредиторами.

Однако суды в своих актах отмечают, что по смыслу Закона о банкротстве механизм банкротства граждан является не способом избавления от накопленных долгов, а способом нахождения компромисса между должником и его кредиторами, при котором должник испытывает объективные затруднения, но обязан и должен стремиться исполнять свои обязательства³.

Право гражданина на обращение в арбитражный суд с заявлением о признании себя банкротом регламентировано в ч.2 ст. 213.4 Закона о банкротстве. В Постановлении Пленума Верховного Суда "О некоторых вопросах, связанных с введением в действие процедур, применяемых в делах о несостоятельности (банкротстве) граждан" раскрывается, что реализации гражданином права на подачу заявления о банкротстве должны сопутствовать два обстоятельства. Таковыми являются очевидная невозможность исполнения обязательств в срок и наличие признаков неплатежеспособности либо недостаточности имущества, соответственно, на заявителя должника ложится бремя по доказыванию таких обстоятельств.

В противовес злоупотреблениям и в целях защиты прав кредиторов, законодателем в абз. 7 п. 3 ст. 213.6 Закона о банкротстве предусмотрена невозможность банкротства гражданина, испытывающего временные трудности и способного в непродолжительный период исполнить обязательства с учетом планируемых доходов.

В случае, если должник не доказал обстоятельства, которые свидетельствуют о невозможности исполнения денежных обязательств, суд отказывает в признании гражданина банкротом и прекращает производство по делу. Так, в одном из дел, Арбитражный суд Волго-Вятского округа оставил в силе судебные акты нижестоящих судов о необоснованности заявления и прекращения производства по делу и отметил, что обращение

должника в арбитражный суд является злоупотреблением правом, должник не доказал невозможности исполнения обязательств и имеет доходы и имущество, которое он способен самостоятельно реализовать для погашения долгов. Инициация собственного банкротства при обстоятельствах, когда у должника имеется возможность исполнять обязательства, имеет признаки злоупотребления правом, а значит реализация права на банкротство недопустима⁴.

Результатом рассмотрения обоснованности заявления должника является: введение в отношении должника процедуры реструктуризации долгов, оставление заявления без рассмотрения, прекращение производства по делу, введение в отношении должника процедуры реализации имущества. Последний вариант видится наиболее интересным для должника, так как итогом именно этой процедуры является освобождение должника от долгов.

В редких случаях у должника имеется заинтересованность в восстановлении своей платежеспособности на стадии реструктуризации долгов. Заинтересованность может проявляться в случае, если гражданин является индивидуальным предпринимателем и сохранение этого статуса имеет существенную роль для продолжения ведения им предпринимательской деятельности, либо же, например, желанием заявителя сохранить ипотечное жилье.

Гражданин-заявитель вправе ходатайствовать о немедленном введении процедуры реализации имущества, минуя процедуру реструктуризации долгов. Такое право закреплено в ч. 8 ст. 213.6 Закона о банкротстве. Ходатайство иницирующих собственное банкротство граждан о введении в отношении их процедуры реализации имущества, минуя процедуру реструктуризации долгов, можно обосновать их нежеланием нести дополнительные расходы, минимизировать свои затраты и претерпевать затяжную процедуру банкротства в целом. Ведь согласно п. 2 и абз. 7 п. 3 ст. 20.6 Закона о банкротстве вознаграждение выплачивается за счет средств должника и составляет двадцать пять тысяч рублей за одну процедуру. Соответственно, на должника накладывается обязанность по уплате данной суммы как за введение процедуры реструктуризации долгов, так и за введение процедуры реализации имущества.

На судебном заседании по рассмотрению обоснованности заявления должника многие кредиторы еще не участвуют в деле и не являются конкурсными, потому не могут сформировать и выразить свою позицию по вопросу выбора конкретной процедуры. Ввиду этого, по некоторым делам судьи отказывают в удовлетворении ходатайства о введении процедуры реализации имущества и вводят процедуру реструктуризации долгов, если видят, что доходов должника достаточно для погашения им долгов в рамках такой процедуры либо имеются другие обстоятельства, свидетельствующие о целесообразности такой процедуры.

Также стоит отметить, что ходатайство гражданина о введении в отношении его процедуры реализации имущества не является безусловным, в определенных случаях при наличии злоупотреблений данным правом, суд может отказать в удовлетворении ходатайства и ввести в отношении должника процедуру реструктуризации долгов.

Суд по своей инициативе может отказать в ходатайстве о введении процедуры реализации имущества и ввести в отношении должника процедуру реструктуризации долгов. Так, Постановлением суда кассационной инстанции судебные акты нижестоящих судов о

признании заявления обоснованным и введении в отношении должника процедуры реструктуризации долгов оставлены в силе и основывалась на том, что факт неимения у должника дохода не означает, что не может быть введена процедура реструктуризации долгов. Одной из целей процедуры банкротства является максимально возможное удовлетворение требований кредиторов, а значит трудоспособный гражданин должен предпринимать все возможные меры для реализации этой цели. Суд также отметил, что введение процедуры реструктуризации долгов обосновано реабилитационным характером такой процедуры, в которой достигается компромисс интересов между должником и кредиторами⁵.

На основании вышеизложенного можно сделать вывод о том, что при рассмотрении обоснованности заявления гражданина о его банкротстве, суду необходимо выяснить, какие объективные причины повлияли на невозможность исполнения своих обязательств гражданином, ведь отсутствие таких причин может свидетельствовать о злоупотреблении правом на подачу заявления о банкротстве и единственной мотивации заявителя, а именно безосновательном списании долгов через процедуру банкротства. Исходя из этого, реализация гражданином права на банкротство невозможна лишь по субъективным причинам, не может основываться лишь его нежеланием погашать требования кредиторов. Использование механизма банкротства для злоупотребляющего правом гражданина недопустимой и не подлежит удовлетворению.

¹ Банкротства граждан - статистика Федресурса за 2019 год // Федресурс. 14 января 2020 г. URL: <https://fedresurs.ru/news/390d0bea-3b00-4512-87a9-5d23fcabfb59> (дата обращения 12.03.2020).

² Решение Саратовского УФАС России от 20 ноября 2017 года по делу № 6-17/р. URL: <https://br.fas.gov.ru/to/saratovskoe-ufas-rossii/6-17-r/> (дата обращения 12.03.2020).

³ Постановление Арбитражного суда Московского округа от 14.02.2019 № Ф05-138/2019 по делу N A40-8963/2017. URL: <http://kad.arbitr.ru> (дата обращения 12.03.2020).

⁴ Постановление Арбитражного суда Волго-Вятского округа от 13.08.2019 № Ф01-2386/2019 по делу № A39-5321/2018, URL: <http://kad.arbitr.ru> (дата обращения 12.03.2020).

⁵ Постановление Арбитражного суда Уральского округа от 29.11.2019 № Ф09-7560/19 по делу N A60-19921/2019, URL: <http://kad.arbitr.ru> (дата обращения 12.03.2020).

ABUSE OF CITIZEN'S RIGHT TO BANKRUPTCY

© 2020 Akiev Veniamin Vladislavovich
Student

Samara State University of Economics
E-mail: venka909@gmail.com

Keywords: insolvency (bankruptcy) of a citizen; abuse of right; unfair actions; good faith principle; citizen debt restructuring.

The article examines abuse of citizen's right to bankruptcy. The author analyzes the issue of a citizen's right to appeal to the court for his bankruptcy and refusal to implement of this right. The author explores the right of citizen to immediately introduce to him the procedure of realization of property with passing procedure of debt restructuring and limitation of that right.

ОБЩЕСТВЕННАЯ ОПАСНОСТЬ ПРЕСТУПЛЕНИЙ, СВЯЗАННЫХ С НЕЗАКОННЫМ ОБОРОТОМ НАРКОТИЧЕСКИХ СРЕДСТВ И ПСИХОТРОПНЫХ ВЕЩЕСТВ

© 2020 Акимова Виктория Николаевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: vikulya.nikolaeva.2000@gmail.com

Ключевые слова: преступление, общественная опасность, государство, нормативно-правовые акты, наркотические вещества.

В статье рассматриваются и анализируются правонарушения, связанные с незаконным оборотом наркотических средств и психотропных веществ, их вред и опасность для общества, а также нормативно-правовые акты Российской Федерации, которые созданы для борьбы с данными преступлениями.

Преступления в сфере незаконного оборота наркотиков – это разновидность преступной деятельности, связанной с оборотом наркотиков, включая их употребление, хранение, распространение, контрабанду и прочее. Преступления, связанные с незаконным оборотом наркотиков являются большой проблемой для государственных органов и для общества России. По статистике за 2019 год, число людей, которые начинают употреблять наркотические вещества, ежегодно составляет около 90 тысяч человек, из данного числа наркозависимых 70 тысяч умирает. Также увеличиваются случаи, когда к наркотическим и иным психотропным веществам приобщают детей и подростков. Статистика показывает, что в 6.5 раз возросла женская наркомания, что еще пугающе, ведь такие женщины чаще всего рожают больных детей, а иногда и вовсе ребенок умирает в утробе. Исходя из данных показателей, возникает необходимость усиленного контроля над такими преступлениями, и требуются ответы на вопросы о содержании наркополитики: следует ли уголовно наказывать лицо за индивидуальное употребление наркотиков? Как именно нужно наказывать лиц, которые употребляют и/или распространяют, и от чего должна зависеть тяжесть наказания?

По данным исследования, четверть людей отбывающих наказания в местах тюремного заключения, находятся там, в связи с приговорами или обвинениями по статьям Уголовного кодекса Российской Федерации, связанным с незаконным оборотом наркотиков (ст. 228-234). Это приводит к переполнению мест в тюрьмах и ухудшению условий там, также это подрывает экономику страны: лица, отбывающие наказания за сбыт наркотических веществ являются трудоспособным населением страны.

* Научный руководитель - **Петроградская Альбина Александровна**, кандидат юридических наук, доцент.

Общественную опасность данных видов преступлений можно рассмотреть с разных сторон. Первая сторона - сторона социальная. Люди, употребляющие наркотики, перестают выполнять социальные роли, они уже не могут быть адекватными здоровыми родителями, теряют способность к продуктивной деятельности, не могут работать, учиться, весь их интерес и все силы направлены на поиск сначала средств на наркотические препараты, а затем на поиск самих препаратов. Под действием наркотиков постепенно происходит деградация личности, эта деградация приводит к тому, что наркоманы становятся преступниками. В 2004 году в России было выявлено 5963 человека¹, совершившего правонарушение в состоянии токсического и наркотического опьянения. Распространение наркотиков также ведет к серьезным последствиям, например, к межнациональным конфликтам: "Дело о цыганских поджогах в Искитиме"² в 2005 году в городе Новосибирской области развернулись массовые поджоги домов цыган, которые были связаны со сбытом наркотических веществ. Наличие подобных конфликтов в многонациональной стране нежелательно, поскольку это ведет к расслоению общества и к ее дестабилизации.

Вторая сторона общественной опасности - медицинская. Она заключается в том, что от употребления наркотиков и других одурманивающих сознания веществ ведет к медленному и постепенному отмиранию клеток головного мозга, страдает сердце. Из-за того, что наркотики употребляются, чаще всего, внутривенно существуют большие шансы заразиться неизлечимыми болезнями: СПИД, сифилис и т.д. Данный аспект может привести к повышению показателей смертности.

Возможно, ли предотвратить и уменьшить количество людей занимающихся употреблением и распространением наркотических и психотропных средств? Для борьбы с данной проблемой был издан Федеральный закон "О наркотических средствах и психотропных веществах"³ в статье 4 этого закона разработана государственная политика в сфере оборота наркотических средств и психотропных веществ, а также противодействия их незаконному обороту. Поэтому необходимо создавать и совершенствовать реабилитационные центры, больницы и клиники, для борьбы с наркоманией. Направлять средства из государственного бюджета в научные центры для разработки лекарств, способствующих исцелению от наркомании.

Для профилактики предупреждения покупки или опробования наркотических средств детьми и подростками в школах и других учебных заведениях должны проводиться специальные классные часы, где учащимся рассказывались бы вред и последствия от употребления наркотиков.

Чтобы уменьшить количество лиц торгующих наркотическими и психотропными веществами, со стороны государства нужно повысить уровень жизни в стране: обеспечить граждан рабочими местами, достойной заработной платой, возможностью жить, а не выживать. По статистике, наркоторговцами становятся люди бедные, малоимущие и чтобы прокормить свою семью им приходится идти на правонарушения, что их, конечно, не оправдывает.

Вопрос об общественной опасности преступлений, связанных с незаконным оборотом наркотических средств и психотропных веществ, очень сложный и волнует как государственные органы Российской Федерации, так и самих граждан страны. Велика роль Федеральной службы по контролю над оборотом наркотиков, именно на нее возложена координация усилий всех государственных органов, международных и национальных об-

щественных организаций в решении этой сложной задачи. Если работа данного органа будет четкой и слаженной, то удастся понизить число преступлений связанных с наркотическими средствами.

1. <https://base.garant.ru/48312854/ca2180b1c984233d2fca05e9843a20c3/>
2. <https://news.ngs.ru/more/21053/>
3. http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_17437/

PUBLIC DANGER OF CRIMES RELATED TO ILLICIT TRAFFICKING OF NARCOTIC DRUGS AND PSYCHOTROPIC SUBSTANCES

© 2020 Akimova Victoria Nikolaevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: vikulya.nikolaeva.2000@gmail.com

Keywords: crime; public danger; state; regulations, narcotic substances.

The article discusses and analyzes offenses related to illicit trafficking of narcotic drugs and psychotropic substances, their harm and danger to society, as well as the normative legal acts of the Russian Federation, which are created to combat these crimes.

УДК 346
Код РИНЦ 10.00.00

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ЛЬГОТ ДЛЯ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

© 2020 Александрова Алина Олеговна
студент
© 2020 Старцева Светлана Васильевна
старший преподаватель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: alinal Alexandrova.a@yandex.ru, startseva-svetlana1@yandex.ru

Ключевые слова: правовой статус субъектов, малое предпринимательство, предприниматель, льготы, налоги, надзорные каникулы.

Статья посвящена анализу установленных законодателем льгот для субъектов малого предпринимательства, которые напрямую оказывают влияние на осуществление такими субъектами предпринимательской деятельности. Авторы рассматривают указанные льготы в их совокупности, дают им общую оценку.

С каждым годом наблюдается рост закрытия малых предприятий. С начало 2019 года в России закрылось 700.000 компаний. Обратимся к таблице и увидим наглядно, что

на 2019 год во многих регионах закрытие малых предприятий превышает вновь созданных:

Регионы	Закрытые	Вновь созданные
Республика Ингушетия	384	615
Севастополь	476	650
Чеченская Республика	594	657
Республика Крым	1654	1769
Чукотский АО	30	31
Ленинградская обл.	1778	1565
Красноярский край	6051	5182
Камчатский край	466	399
Самарская обл.	11035	9233

Источник: https://s0.rbk.ru/v6_top_pics/resized/945xH/media/img/3/01/755598263209013.jpeg

Если так же будет продолжаться, то к 2021 году будет уничтожено около 70% частного бизнеса. Из-за чего происходит закрытие? К чему это может привести? Как с этим бороться? На эти вопросы мы попытаемся ответить.

Начнем с определения малого предпринимательства. Предпринимателем обычно считается лицо, имеющее специальный статус, т.е. имеющее право на занятие предпринимательской деятельностью. В соответствии с Гражданским кодексом РФ¹ такое право предоставлено юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям (далее по тексту ИП). Является ли тот или иной субъект малым предпринимателем или нет определяется исходя из положений закона "О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации"². Лицо во-первых, должно быть внесено в соответствующий реестр, во-вторых соответствовать требованиям статьи 4 этого закона.

Из-за чего же происходит закрытие малого бизнеса. Не сложно догадаться, что каждым годом все более сложно открывать свое дело. Из-за большого количества крупных торговых сетей, которые не дают развиваться малому бизнесу. Для государства малый бизнес очень важен: во-первых, новые рабочие места, во-вторых, владелец предприятия и сотрудники являются налогоплательщиками, в-третьих, малые предпринимательства очень гибкие и легко меняют сферы деятельности. Государство старается поддерживать индивидуальных предпринимателей. Все льготные режимы по налогам закрепляются законодателем в соответствующих нормативных правовых актах. Существует следующий ряд льгот для индивидуальных предпринимателей:

1. Налоговые каникулы.

Налоговые каникулы - это установленный законодательством срок, во время которого ИП, зарегистрированные в качестве таковых первый раз, на упрощенной системе налогообложения (далее по тексту УСН) или патентной системе налогообложения (далее по тексту ПСН) имеют право начислять налоги по нулевой ставке. В настоящее время данный срок составляет 3 года.

2. Возможность рассрочки по уплате налогов.

Что бы получить данную льготу нужно попасть в одну из следующих ситуаций:

- возникла угроза банкротства или частичной неплатежеспособности;
- имущество подверглась воздействию наводнения, землетрясению или другим природные катастрофы;

- предпринимательство функционирует сезонно;
- предпринимательство понесло ущерб от технологической катастрофы.

3. Надзорные каникулы.

Надзорные каникулы - это инициированный Президентом определенный режим проведения проверок налоговыми органами, введенный изначально с 2015 по 2018 года, а впоследствии продленный и на 2019 и 2020 года. "Надзорные каникулы" не избавят малый бизнес от всех проверок. Они действуют только в отношении плановых неналоговых проверок. Таким образом такие каникулы освобождают субъектов малого предпринимательства от необоснованного "интереса" со стороны проверяющих органов.

4. Льготные налоговые режимы:

- УСН "доходы". Упрощенная система налогообложения, в зависимости от региона будет выплачиваться от 1 - 6% от всех доходов. Ограничения число работников на предприятие должно быть меньше 100 и максимальный оборот за год - 150 млн. рублей.

- УСН "доходы минус расходы". Ставка на налогообложения от 5 - 15% в зависимости от региона. Сумма налога рассчитывается как разница полученного дохода минус расходы. Ограничение на количество сотрудников не больше 100 человек, годовой оборот не должен превышать 150 млн. рублей.

- Патентная система. Для данной льготы предприниматель должен приобрести патент на определенный срок. Ограничения число работников до 15 человек, максимальный годовой оборот не должен превышать 60 млн. рублей.

- Единый налог на вмененный доход (далее по тексту ЕНВД). Данный налог выплачивается не по итогам деятельности, а из расчета на будущий доход. Ограничения - до 100 сотрудников.

- Единый сельскохозяйственный налог (далее по тексту ЕСХН). Данный налог введен специально для производителей сельскохозяйственной продукции.

Первая и вторая льгота регулируется Налоговым кодексом Российской Федерации³, статьей 64, которой определяется порядок и условия предоставления отсрочки или рассрочки по уплате налога, сбора, страховых взносов. Третья льгота регулируется Федеральным законом "О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля"⁴ в статье 26.2. как раз и указываются особенности организации и проведения в 2019 - 2020 годах плановых проверок при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля в отношении субъектов малого предпринимательства, части надзорных каникул. Четвертая льгота, так же как и первые две регулируются Налоговым кодексом Российской Федерации, но уже статьей 18, определяющей специальные налоговые режимы, в том числе УСН, ПСН, ЕНВД и ЕСХН.

На наш взгляд данные льготы в достаточной мере поддерживают индивидуальных предпринимателей. Так как на начальном этапе развития бизнеса предпринимателю разрешается взять "налоговые каникулы", тем самым первые 3 года развивать свой бизнес.

В настоящее время государство, несмотря на снижение поступлений в бюджет, очень многое делает для развития малых предприятий. Рассматриваемая помощь призвана решить социальные задачи государства: снижение числа безработных, уменьшение социального напряжения в обществе и др. Если оно и в дальнейшем будем помогать развиваться малому бизнесу, то и экономика страны, и жизнь населения улучшится.

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 1994. № 32. Ст. 3301.

2. Федеральный закон от 24 июля 2007 г. № 209-ФЗ "О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации" // Собрание законодательства РФ. 2007. № 31. Ст. 4006.

3. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31 июля 1998 г. № 146-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 1994. № 31. Ст. 3824.

4. Федеральный закон от 26 декабря 2008 г. № 294-ФЗ "О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля" // Собрание законодательства РФ. 2008. № 52 (ч. 1). Ст. 6249.

LEGAL REGULATION OF BENEFITS FOR SMALL BUSINESSES

© 2020 Alexandrova Alina Olegovna
Student

© 2020 Startseva Svetlana Vasilievna
Senior Lecturer

Samara State University of Economics

E-mail: startseva-svetlana1@yandex.ru, alinal Alexandrova.a@yandex.ru

Keywords: legal status of subjects, small business, entrepreneur, benefits, taxes, Supervisory holidays.

The article is devoted to the analysis of the benefits established by the legislator for small businesses that directly affect the implementation of such business entities. The authors consider these benefits in their totality and give them an overall assessment.

УДК 347.6

Код РИНЦ 10.00.00

К ВОПРОСУ О НАСЛЕДСТВЕННОМ ДОГОВОРЕ В ПРАВОПРИМЕНИТЕЛЬНОЙ ПРАКТИКЕ

© 2020 Алиева Гюльнар Шамиль кызы
магистрант

© 2020 Скачкова Ольга Сергеевна
кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: 13alieva@mail.ru, yarmoluk@mail.ru

Ключевые слова: наследственный договор, наследственное право, отчуждатель, приобретатель, право собственности.

Настоящая статья посвящена институту наследственного договора. Особое внимание уделяется конструкции наследственного договора и положительным и отрицательным аспектам введения наследственного договора в российское гражданское право.

Институт наследственного договора известен со времен интеграции римского права в европейские правовые системы. Однако само римское частное право признавало исключительно два основания для открытия наследства: по завещанию или по закону, как и в современной России (до внесения изменений в законодательство). При этом в Древнем Риме иногда встречались договоры о наследовании - *pacta de secessione futura*, но они не имели юридической силы¹.

На современном этапе общественного развития наследственный договор получил широкое распространение в Европейских странах (Австрия, Швейцария, Германия и др.). Для каждой из стран характерны свои особенности, присущие конкретной национальной системе. Российская Федерация не является исключением. Однако, следует отметить, что структура модели российского наследственного договора заимствована из Германского Гражданского Уложения.

В настоящий момент в законодательстве РФ внесены изменения, вступившие в силу с 1 июня 2019 года, которые предусматривают наряду с правом на совместное завещание супругами, еще введение такого института, как наследственный договор.

Указанные изменения относятся для действующего российского наследственного законодательства к категории значимых, так как распоряжение имуществом на случай смерти возможно было только путем заключения односторонней сделки (завещания). Наследственный договор, соответственно, является многосторонней сделкой.

Под наследственным договором согласно статье 1140.1 Гражданского кодекса Российской Федерации понимается соглашение, в соответствии с которым, одна сторона (приобретатель) берет на себя обязанность выполнять распоряжения второй стороны (отчуждателя), и вследствие этого получает право собственности на имущество отчуждателя после его смерти². Отчуждателем по наследственному договору может быть только физическое лицо. Приобретателем - физическое или юридическое лицо, а также Российская Федерация, субъекты РФ, муниципальные образования.

Важно отметить, что данный институт обладает специфическими чертами. С одной стороны, представляет собой, подобно завещанию, личное распоряжение наследодателя по поводу порядка перехода его собственности, входящей в наследственную массу, а также установления долей наследников в наследстве, лишения наследства определенных наследников, завещательного отказа, завещательного возложения и др. Иными словами наследственный договор - самостоятельное основание наследования, наряду с наследованием по закону и завещанием³.

С другой стороны наследственный договор относится к категории двусторонних сделок, поскольку последствием его совершения является возложение на наследников, указанных в договоре, обязанности совершения определенных действий как имущественного, так и неимущественного характера. Из этого следует, что затрагивается не только обязанности, исходящие из завещательного возложения или завещательного отказа. К примеру, возможно возложить на наследников обязанность совершить какие-либо действия не за счет наследства, а за их личный счет. В этом заключается своеобразие, при-

сущее российской модели наследственного договора и отличающее ее от германской, так как по германской модели иные распоряжения за исключением завещательных отказов, завещательных возложений, назначения наследников не могут совершаться по наследственному договору.

Формой составления наследственного договора выступает простая письменная форма с обязательным нотариальным удостоверением. В случаях, когда данным договором осуществляется отчуждение недвижимого имущества - государственная регистрация.

Одной из базовых особенностей конструкции наследственного договора представляется обеспечение исполнения договора, которым является залог в силу закона⁴. При заключении данного договора обоим сторонам гарантируется соблюдение их прав. Имущество, которое в будущем будет передано наследодателем, в целях обеспечения условий соглашения хранится в качестве залога у приобретателя. Стоит отметить, до начала проведения процедуры имущество обязательно подвергается оценке у независимого оценщика. Кроме этого, наследодатель может воспользоваться правом назначения контролирующего лица, в компетенцию которого входит отслеживание выполнения приобретателем возложенных на него после смерти наследодателя обязательств. Среди них можно выделить уход за питомцем, организация захоронения и прочее.

Безусловно, после введения наследственного договора будет прослеживаться тенденция приоритета заключения именно наследственного договора, а не завещания, другими словами, значимость завещания отодвинется на второй план. Это объясняется ничтожностью завещания в части завещательного распоряжения имуществом, которое уже выступает предметом наследственного договора, независимо от того составлено ли завещание до наследственного договора либо после⁵. Наблюдается преобладающее значение наследственного договора.

Особое внимание следует уделить имуществу, составляющему предмет наследственного договора. Оно исключается из общей массы, так как не может быть передано наследникам по закону и по завещанию. Это свидетельствует о самостоятельности третьего виде наследования - по наследственному договору.

Итак, если наследодатель составил в пользу одного наследника завещание, а в пользу другого договор в отношении одного объекта (например, квартиры), завещание признается ничтожным.

Важно отметить, в научной литературе нередко высказывается позиция о наличии тождественности наследственного договора и договора пожизненного содержания. Однако данные договоры отличаются моментом перехода имущества приобретателю: при пожизненном содержании в момент подписания договора, но распоряжения имуществом возможно только после наступления такого юридического факта как смерть отчуждателя; при наследственном договоре - только после смерти. Для перехода права на имущество дальнейшие действия приобретателя должны заключаться в предоставлении нотариусу свидетельства о смерти отчуждателя. В итоге нотариусом регистрируется право собственности и выдается новый правоустанавливающий документ на имущество.

Другие отличия договоров состоят в обязанностях приобретателей. В наследственном договоре отчуждатель может прописать распоряжение для приобретателя как имущественного, так и неимущественного характера, которые должны исполняться только после смерти отчуждателя, и эти распоряжения могут касаться третьих лиц. Иное прослежива-

ется в договоре пожизненного содержания. Обязанности приобретателя ограничены жизнью отчуждателя, т.е. приобретатель должен содержать и ухаживать за отчуждателем на протяжении жизни, этим его обязанности ограничиваются.

Действующее законодательство предусматривает возможность изменения условий договора или его расторжения только по волеизъявлению обеих сторон либо в силу решения суда при нарушении одной из сторон условий соглашения, либо в иных случаях предусмотренных законом. При двустороннем согласии сторон договор признается расторгнутым. Расторжение оформляется заверенным нотариально соглашением. Односторонний отказ от него запрещен, но допускается возможность разрешение вопроса в судебном порядке.

В суде расторжение сделки возможно, при условии:

- предоставления суду отчуждателем доказательств, пренебрежительного отношения приобретателя к своим обязанностям;
- предоставления суду приобретателем доказательств неосуществимости распоряжений, установленных в сделке (по состоянию здоровья и др.)
- предоставления контролирующим лицом (выполняющим функцию контроля после смерти отчуждателя за исполнением договора) доказательств невыполнения либо ненадлежащего выполнения обязательств, закрепленных в наследственном договоре.

Итак, анализируя все вышеуказанное можно сделать следующие выводы. Введение института наследственного договора в российское гражданское право имеет как позитивные, так и отрицательные признаки.

Среди перспективных тенденции внедрения данной правовой конструкции можно отметить увеличение правомочий наследодателей в виде расширения возможностей в избрании способа распоряжения имуществом на случай смерти. Кроме того позитивная черта наследственного договора заключается и в допустимости его оспорить до открытия наследства, а также в наделении отчуждателя правом открытого заявления о судьбе имущества и действиях со стороны приобретателей и предупреждении потенциальных конфликтов между отчуждателем и приобретателями.

В научной доктрине выделяются и отрицательные качества. Из наследственной массы исключается имущество, в отношении которого заключается наследственный договор. Таким образом, к данному имуществу не могут применяться требования необходимых наследников, которые согласно гражданскому законодательству обладают правом на обязательную долю. Эта доля должна составлять не менее половины от того, что каждому из них бы причиталось при наследовании по закону. С введением наследственного договора возникает вероятность использования наследственного договора отчуждателем (наследодателем) во вред своим обязательным наследникам, поскольку отсутствуют обременения в пользу этих лиц. Исходя из этого, приоритетным считается создание способов защиты прав и законных интересов лиц, относящихся к категории обязательных наследников при оформлении рассмотренного соглашения.

¹ Зайков А.В. Римское частное право. Учебник для академического бакалавриата. М.: Юрайт, 2019. - С.67.

² Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья) от 26 ноября 2001 г. N 146-ФЗ // Собрании законодательства Российской Федерации от 3 декабря 2001 г. N 49 ст. 4552.

3. Телюкина М.В. Наследственное право: Комментарий Гражданского кодекса Российской Федерации: учеб.-практ. пособие / М.В. Телюкина. - М.: Дело, 2019. - С. 88.

4. Гребенкина И.А. Теоретические и практические аспекты наследственного договора в свете текущего реформирования российского гражданского права // Наследственное право. - 2018. - № 4. С. 16 - 19.

5. Абраменков М. С., Сараев А. Г., Белов В. А. Наследственное право 2-е изд., пер. и доп. Учебник для бакалавриата и магистратуры. М.: Юрайт, 2018. - С.113.

TO THE QUESTION OF INHERITANCE AGREEMENT IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2020 Alieva GyuInar Shamil kizi
Undergraduate

© 2020 Skachkova Olga Sergeevna
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: Yarmoluik@mail.ru, 13alieva@mail.ru

Keywords: inheritance contract, inheritance law, alienator, acquirer, property right.

This article is devoted to the institution of the inheritance agreement. Particular attention is paid to the design of the inheritance agreement and the positive and negative aspects of the introduction of the inheritance agreement in Russian civil law.

УДК 347

Код РИНЦ 10.00.00

МИРОВОЕ СОГЛАШЕНИЕ В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ

© 2020 Алмакаев Дмитрий Андреевич*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Almakaev-dima@mail.ru

Ключевые слова: гражданский процесс, Гражданский процессуальный кодекс, мировое соглашение, стороны, договор, суд, законодатель.

В статье рассмотрено такое правовое явление, как мировое соглашение, автором дается правовая оценка данного явления, его необходимость и ценность в гражданском процессе, а также представлены мнения ученых по данному вопросу и их позиции.

Проблема эффективности дешевизны и скорости частноправовых споров становится все наиболее актуальнее в нашей стране. Развитие гражданского правового оборота обуславливает дифференциацию правового регулирования. В конечном счете, растет число и качественная сложность частноправовых конфликтов. Вследствие это можно

* Научный руководитель - **Фадеев Алексей Владимирович**, старший преподаватель.

наблюдать рост рабочей загруженности судей. Но это не единственное следствие. Также судебная система лишается способности качественно решать все споры и конфликты, которые поступают в суды. Еще одним следствием выступает отсрочивание разрешения споров. Данный факт приводит к нарушению одного из важных принципов правосудия. Такой принцип заключается в своевременном и эффективном восстановлении в правах средствами судебной защиты.¹

При соблюдении данных условий институт мирового соглашения оказался выгодным. Однако, институт является слабо исследованным, в частности в области разрешения частноправовых споров. Практичность и эффективность обусловлены свободой саморегуляции сторон, а перспективы развития в России, обусловлены существованием не только общего публичного, но и бюджетного интереса.

Гражданский кодекс Российской Федерации в ряде своих статей указывает на право сторон заключить мировое соглашение: ст.39, п.2; ст.134; ст.148, п.5; ст.150; ст. 173 и другие. Мировое соглашение может быть заключено на любой стадии гражданского процесса на основании Гражданского процессуального кодекса². На законодательном уровне уделяется большое внимание такому способу разрешения конфликтов. Однако, ни ГПК, ни другой федеральный закон не содержит четкого определения мирового соглашения. Право истца на отказ от иска и право ответчика на признание иска взаимосвязаны. Их связи возникает с правом на заключение мирового соглашения. Все эти права тесно связаны с распорядительным правом. Изучая юридическую литературу, мы пришли к выводу, что конкретного определения мирового соглашения нет. Кроме того так же непонятно как такое понятие соотносится с вышеперечисленными правами сторон.

"Двусторонний договор, в соответствии с стороны идут на взаимные уступки" - М.Гурвич³. Именно он постарался дать определение мировому соглашению. Из такого определения мы можем выделить: Во-первых, Мировое соглашение имеет сделочную форму, попадая под диспозитивную часть 153 статьи Гражданского кодекса РФ, вне зависимости от места и времени его заключения.

Во-вторых, односторонней сделкой является отказ истца от иска и признание иска. Признание иска имеет сделочный характер.

В третьих, мировое соглашение является и актом саморегуляции и юридическим фактом.

Следует согласиться с тем, что мировое соглашение является результатом проведения примирительных процедур. А также имеет договорную природу. Мировое соглашение заключается на основании уступок сторон. Однако нельзя считать, что "мировое соглашение - это... факт юридический". Дело в том, что в гражданском судопроизводстве мировое соглашение - лишь элемент фактического состава более сложного юридического факта, влекущего прекращение процессуального правоотношения - производства по гражданскому делу.

Так же хочу сказать о мировом соглашении, заключаемом в суде. Принципиальное его отличие, от мирового соглашения, которое заключено вне производства по делу, состоит в том, что в первом случае оно, действительно, является самостоятельным юридическим фактом материального права - договором, тогда как мировое соглашение, подлежащее утверждению судом - даже не факт, а лишь элемент гражданского процессуального факта. Если лица, которые участвуют в деле, не донесут этого соглашения до сведения суда, оно так и останется элементом несостоявшегося факта¹.

Следует делать разницу между последствием утверждения мирового соглашения и последствием заключения такого соглашения. Стадия, при которой мировое соглашение представляют суду для принятия решения об удовлетворении, либо отказе утверждения мирового соглашения является утверждением мирового соглашения. Мировое соглашение утверждается судьей. Только после этого прекращается производство по делу. И наступает отмена ранее вынесенных актов³.

Предметом мирового соглашения будут являться обязанности сторон мирового соглашения, а именно: оказание услуги, выполнение работ, передача товара.³ Выделение предмета мирового соглашения обусловлено необходимостью знать какой спор урегулируют стороны, и может ли этот спор быть разрешен мировым соглашением.

Объектом мирового соглашения являются подлежащие передаче, выполнению или оказанию работы или услуги.

Содержание мирового соглашения подразумевает под собой условия, на которых он был заключен.

Мирное урегулирование споров выступает конечной целью мирового соглашения. Кроме того, именно участники спора самостоятельно распоряжаясь своими правами, приходят к решению, удовлетворяющему обе стороны. Это предопределяет особое внимание законодателя к данному судебному механизму, так как оно позволяет значительно сократить срок судопроизводства и, как следствие, снизить издержки на содержание судебной системы и снять некоторую нагрузку с судей.

Поэтому одной из особенностей мирового соглашения является то, что несмотря на его процессуальный характер, при заключении мирового соглашения суд уже не будет рассматривать данный спор по существу. Фактически это меняет роль судебного органа: он лишь проводит проверку законности мирового соглашения и в дальнейшем обеспечивает его исполнение путем придания ему обязательного характера.⁴

Необходимо четко понимать и сам процесс утверждения мирового соглашения в суде. Для этого необходимо, чтобы стороны мирового соглашения обратились в суд с ходатайством об утверждении соглашения. По итогу суд выносит определение об утверждении мирового соглашения, где указываются основания достижения мирового соглашения сторонами. Резолютивная часть определения содержит условия этих оснований. По итогу суд выносит мотивированное определение об отказе или удовлетворении ходатайства. Это определение может быть обжаловано в суде высшей инстанции.¹ Стоит отметить, что этот процесс действительно намного короче судебного разбирательства. Именно поэтому он получил достаточно широкое распространение.

Таким образом, сущность мирового соглашения состоит в том, что при его заключении стороны прекращают возникший спор самостоятельно, путем достижения согласия под контролем суда. По итогу спор о праве прекращен. Прекращение производства по делу происходит вследствие отсутствия предмета рассмотрения.

Подводя итог, мы получаем то, что такое явление как мировое соглашение является относительно новым для российского гражданского процессуального права, заимствованное у европейских коллег. Основная задача мирового соглашения направлена на уменьшение нагрузки судей, что является несомненным плюсом таковой системы, но тот факт, что законодатель не устанавливает четкого определения мирового соглашения, дает возможность трактовать данное понятие с разных ракурсов, что не является положительной тенденцией с юридической точки зрения. Для того чтобы данный правовой институт окончательно прижился в российской судебной системе, необходимо установление его легаль-

ного определения, а также дополнительных стимулов для его использования при обращении в суд, например уменьшение государственной пошлины и так далее.

1. Турчина, О.В. Мировое соглашение в гражданском процессе / О.В. Турчина. - Ст. Петербург.: Санкт Петербургский университет Министерства внутренних дел Российской Федерации, 2018. С. 92-96.

2. "Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации" от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 02.12.2019).

3. Титаренко, Е.П. Мировое соглашение в гражданском процессе / Е.П. Титаренко. - Барнаул.: Гражданское общество и правовое государство, 2017. Т.2. С. 69-72.

4. Авдеев, Д.Д. Мировое соглашение в гражданском процессе / Д.Д. Авдеев. - М.: Молодой ученый, 2019. С. 265-266.

SETTLEMENT AGREEMENT IN CIVIL PROCEEDINGS

© 2020 Almakaev Dmitry Andreevich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: Almakaev-dima@mail.ru

Keywords: civil process, Civil procedure code, the settlement agreement, the parties, the contract, the parties, the court, the legislator.

Abstract: the article considers such a legal phenomenon as a settlement agreement, the author gives a legal assessment of this phenomenon, its necessity and value in civil proceedings, as well as presents the opinions of scientists on this issue and their positions.

УДК 10.85.51
Код РИНЦ 06.00.00

ПОНЯТИЕ, СТРУКТУРА И ЗНАЧЕНИЕ КРИМИНАЛИСТИЧЕСКОЙ ХАРАКТЕРИСТИКИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ

© 2020 Арутюнян Арутюн Рафикович*
магистрант

© 2020 Оганова Анна Арсеновна*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: yavorm@mail.ru

Ключевые слова: криминалистическая характеристика преступлений, раскрытие, расследование и предупреждение преступлений, типовые информационные модели преступной деятельности.

* Научный руководитель - **Яворский Максим Александрович**, кандидат юридических наук, доцент.

В статье рассматривается криминалистическая характеристика преступлений как научная категория, отражающая в себе все основные признаки и свойства общественно опасных деяний. Приводятся различные точки зрения на понятие, сущность и содержание криминалистической характеристики преступлений. Автор приходит к мнению о ее исключительной важности и высоком практическом значении в деятельности правоохранительных органов по выявлению, раскрытию, расследованию и предупреждению преступлений.

Криминалистическая характеристика преступлений (далее - КХП) представляет собой научную категорию отражающую в себе все основные признаки и свойства общественно опасных деяний, а именно: обстановку и способ совершения преступления, локализацию следов, типологически значимые качества личности, особенности поведения виновных и потерпевших лиц, особенности объектов посягательства а также связи между вышеназванными структурными элементами.

Существуют различные подходы к определению понятия КХП. Рассмотрим мнения ученых-криминалистов относительно сущности и содержания КХП.

Так, А.Н. Колесниченко, который первым ввел в научный оборот этот термин, определяет КХП как систему сведений, в состав которой входит информация о криминалистически значимых признаках преступных деяний, а также закономерные связи между ними, выступающие в качестве основы для расследования конкретных преступлений¹. Именно работы А.Н. Колесниченко послужили отправной точкой изучения и активной разработки в криминалистической науке данного понятия. Об этом свидетельствует анализ научной литературы, где отражены различные мнения касательно определения КХП.

Н.П. Яблоков, определяя природу КХП, говорил о том, что она имеет свое назначение в обеспечении "успешного решения задач раскрытия, расследования и предупреждения преступлений". Появление в криминалистической науке этой категории обусловлено объективной необходимостью обеспечения предупреждения, раскрытия и расследования конкретных видов преступной деятельности значимыми сведениями, без которых не представляется возможным достижения максимально эффективной работы следователей по уголовным делам².

Интерес представляет также позиция В.П. Бахина и его научный труд "Криминалистическая характеристика преступлений как элемент расследования". Профессор утверждал, что в состав КХП деяний должна быть включена система данных о типичных видах конкретной группы преступлений, которые проявляются в способе и механизме деяния, личности преступника, обстановки совершения преступного деяния, а также при иных обстоятельствах, закономерно взаимосвязанных друг с другом. Также, ученый уточнил один важный момент. Он говорил о том, что в содержании КХП должны быть включены элементы поисково-разыскной направленности. Эта позиция свойственна и другим ученым-криминалистам³.

Заслуженный советский и российский криминалист Рафаил Самуилович Белкин считал, что конкретный вид преступной деятельности должен включать в свою криминалистическую характеристику: первоначальную информацию; всю совокупность сведений о способе совершения и сокрытия преступной деятельности; данные о личности злоумышленника; информацию о преступных мотивах. Так же, криминалистическая характеристика конкретного преступления может включать в себя иные сведения о времени, месте, об-

становки совершения преступления. Белкин утверждал, все эти элементы неразрывно связаны друг с другом и образуют строгую систему⁴.

И.М. Лузгин рассматривал КХП в качестве информационной формы явлений, выполняющих организационную и оценочную функции⁵.

Г.А. Густов видит КХП как систему, базирующуюся на практике правоохранительных органов, описание преступного деяния как реального явления с целью его дальнейшей оптимизации и раскрытия⁶.

КХП, в зависимости от уровня содержащихся в ней сведений можно подразделить на: общую; вида преступления; конкретного преступления. Наибольшее количество споров связано с необходимостью выделения КХП конкретного преступления. Например, В. К. Гавло говорит о том, что она складывается на момент провозглашения приговора и вступления его в силу⁷.

А.М. Абрамов отмечает, что преступление всегда единично и не может повторяться во всех признаках, или их сочетаниях. Его полную характеристику можно дать лишь в результате расследования, но в таком случае КХП будет лишена основной своей задачи, а именно установления истины, так как истина уже будет установлена, и, по сути, будет возможно лишь ее описание⁸.

Сторонники выделения данного вида КХП говорят о том, что она позволит:

- посредством изучения одного вида преступления выработать общий ряд рекомендаций по их расследованию;
- обучать расследованию преступлений определенного вида посредством предварительного изучения группы аналогичных преступлений;
- анализировать действия судей, прокуроров, следователей и так далее посредством анализа и изучения производства по конкретному преступлению;
- разрабатывать предложения по изменению и дополнению законодательства на основании изучения конкретного преступления.

Противники данного подхода подчеркивают, что КХП - это вероятностная модель. Следовательно, она может использоваться лишь как ориентирующая информация, или в качестве материала для анализа и обобщения следственной практики. Мы разделяем данное мнение.

Мы полагаем, что говорить о КХП как об основе расследования не верно, так как она скорее выступает в качестве одного из важнейших информационных источников, чье использование необходимо для расследования.

Результатом КХП выступает система криминалистически значимой информации о конкретном преступлении, собираемая следователем или дознавателем. В дальнейшем она анализируется и сопоставляется с другими типовыми данными, на основании чего могут делаться выводы.

КХП имеет значение не только для методики расследования, но и для других разделов криминалистики. Оно состоит в том, что КХП позволяет выдвинуть обоснованные версии относительно неустановленных обстоятельств совершения конкретного преступления, когда в большинстве случаев существует дефицит исходной информации о нем.

Как верно отметил О.Я. Баяев, КХП незримо, но реально, существовали до формулирования самостоятельной криминалистической категории, и без них было бы невозможным создание любой частной криминалистической методики⁹.

Эффективно раскрытие, расследование, предупреждение преступлений составляют основную цель КХП.

В ходе исследования исторического развития КХП мы обратили внимание на то, что в некоторые периоды времени необходимость использования данного понятия ставилась под вопрос¹⁰.

Мы бы хотели отметить, что данное обоснование справедливо, однако, лишь по отношению к отдельным исследованиям, проведенным недостаточно качественно. Следовательно, на основании этой причины нельзя говорить о нецелесообразности использования данного понятия в принципе.

Некоторыми учеными были предприняты попытки по замене рассматриваемого понятия на другие, однако, такие предложения не укоренились в науке, а лишь вызвали ряд дискуссий.

Например, Е.П. Ищенко, исключив КХП из структуры криминалистических методик, предложил произвести ее замену на обстоятельства, подлежащие доказыванию по той или иной категории дел.

Большая часть ученых полагает, что КХП все же необходима по ряду причин. Мы разделяем позицию об отсутствии необходимости в отказе от КХП, о ее замене другим понятием, так как она выступает не только в роли основы методики расследования, но и играет в ней ключевую роль. Да, безусловно, она несовершенна и требует дальнейшего развития, модернизации, например, в формировании общепринятого понятия, или структуры, что позволит в большей степени обеспечить практическую пользу для лиц, осуществляющих расследование преступлений.

Е.П. Ищенко, В.Я. Колдин и О.А. Крестовников полагают, что термин "криминалистическая характеристика преступления" должен быть исключен из языка криминалистики. При этом ими предложен "альтернативный термин", по сути, содержащий тот же объем криминалистически значимой информации о преступлении. Ученые предлагают взамен новую конструкцию: "типовая информационная модель преступления" или ТИМ.

Интересным нам представляется то, что в зарубежных странах не существует единого, универсального понятия КХП, а некоторые ученые-криминалисты и вовсе не знакомы с этой криминалистической категорией. Как отмечает А. И. Бастрыкин, отсутствие методологических разделов делают систему западной криминалистики произвольной, зависящей от субъективных установок и взглядов ученых, ее разрабатывающих. Информационной основой методики расследования выступают профилирование и следственный анализ. Профилирование представляет собой составление портрета подозреваемого путем анализа следов и особенностей аналогичных преступлений. Данные методы используются для создания криминалистического портрета предполагаемого подозреваемого, если установить его не представляется возможным, то для сужения круга лиц, среди которых целесообразно вести поиск, для установления полноты сведений, необходимых для эффективного раскрытия и расследования преступления.

Вопрос об элементах, входящих в систему КХП является дискуссионным. Значимость его изучения заключается в том, что успех в расследовании преступлений зависит не только от знаний уголовного законодательства, но и от знаний криминалистической сути события. Правильно разобраться в ней довольно сложно без соблюдения ряда условий, а именно необходимо обращаться к наиболее значимым чертам каждого преступле-

ния. Совокупность следов преступной деятельности дает возможность понять ее специфические особенности и образует ее основу.

Л.А. Сергеев был первым ученым обратившим свое внимание на структуру КХП. В ее состав он включил: способы, условия, обстоятельства, обстановку совершенного преступления, связи преступлений конкретного вида с другими преступлениями и отдельными действиями, не являющимися уголовно наказуемыми, но имеющими сходство с данными преступлениями по некоторым объективным признакам; взаимосвязи между вышеуказанными группами обстоятельств.

Р.С. Белкин включает в систему КХП: информацию о способе совершения и сокрытия преступления, о времени, месте, обстановке и лице или лицах его совершивших.

В.Н. Чулахов кроме элементов, названных Белкиным, указывает также и на информацию о профессиональных навыках преступника.

Такой разнообразный подход к содержанию КХП, по нашему мнению, затрудняет ее понимание практическими работниками, в результате чего не происходит улучшение в эффективности расследования.

При изучении КХП следует обратить внимание на ее специфические черты. Главным образом стоит отметить ее гибкость и подверженность изменениям в зависимости от особенностей каждого отдельно взятого преступления. По состоянию на настоящий момент по рассматриваемому вопросу накопились следующие проблемы, требующие разрешения:

1. формирование единого определения понятия "криминалистической характеристики преступления";
2. уточнение ее места и функций не только в частных криминалистических методиках, но и в криминалистике в целом;
3. определение ее структуры и входящих в нее элементов;

Стоит еще раз подчеркнуть, что ученые не пришли к единому пониманию конструкта КХП. Проанализировав различные подходы мы определили его как научную категорию отражающую в себе все основные признаки и свойства общественно опасных деяний, а именно: обстановку и способ совершения преступления, локализацию следов, типологически значимые качества личности, особенности поведения виновных и потерпевших лиц, особенности объектов посягательства а также связи между вышеназванными структурными элементами.

Дискуссионным является вопрос о необходимости выделения уровня КХП конкретного преступления. Мы считаем, что в этом нет необходимости, так как КХП может использоваться лишь как ориентирующая информация, или в качестве материала для анализа и обоснования следственной практики.

Так же стоит обратить внимание на другой вопрос, вызывающий споры ученых - об элементах, входящих в структуру КХП. Мы выделили следующие сведения: о лицах, совершающих преступления, о предмете посягательства, о потерпевших, об обстановке преступления, о механизме преступления.

Таким образом, стоит признать, что в структуре методики расследования отдельных видов преступлений КХП занимает важное и исключительное положение. Это обуславливается ее практическим значением в деятельности правоохранительных органов по выявлению, раскрытию, расследованию и предупреждению преступлений. Невозможно себе

представить эффективную борьбу с преступлениями без знания и понимания типовых информационных моделей преступной деятельности в той или иной сфере общественных отношений.

1. Колесниченко А.Н. Научные и правовые основы расследования отдельных видов преступлений: Автореф. дисс.... док. юрид. наук. - Харьков, 1967. - С. 9.
2. Яблоков Н.П. Криминалистическая характеристика преступления и типичные следственные ситуации как важные факторы разработки расследования преступлений. - В сб. Вопросы борьбы с преступностью, вып.30. - М., 1979. - С. 22-24.
3. Бахин В.П. Криминалистическая характеристика преступлений как элемент расследования // Вестник криминалистики. - М.: Спарк, 2000, Вып. 1. - С. 16-22
4. Белкин Р. С. Криминалистика: проблемы сегодняшнего дня. Злободневные вопросы российской криминалистики. - М.: Издательство НОРМА, 2001. - С. 143.
5. Лузгин И.М. Некоторые аспекты криминалистической характеристики и место в ней данных о сокрытии преступлений // Криминалистическая характеристика преступлений. - М., 1984. - С.26.
6. Дударчик Я.Ю. Анализ взглядов на криминалистическую характеристику преступлений // Вестник Академии МВД Республики Беларусь. 2017. - № 2 (34), 0 С. 45-48.
7. Кардашевская М.В. Современные взгляды на криминалистическую характеристику преступлений // Актуальные проблемы современной науки: сборник материалов международной научно-практической конференции. 2015. - С. 180-186.
8. Низамов В.Ю. К вопросу о криминалистической характеристике преступления и криминалистической характеристике расследования // Сборник статей по материалам Международной научно-практической конференции: Научная школа уголовного процесса и криминалистики Санкт-Петербургского государственного университета. 2018. - С. 338-342.
9. Бавев О.Я. Криминалистическая характеристика преступлений // Вестник криминалистики. 2002. Вып. 1(3). - С. 21.
10. Белкин Р.С. Криминалистика: проблемы сегодняшнего дня. - М.: Норма, 2001. - С. 223.

CONCEPT, STRUCTURE AND SIGNIFICANCE OF THE CRIMINALISTIC CHARACTERISTICS OF CRIMES

© 2020 Arutyunyan Arutyun Rafikovich
Undergraduate
© 2020 Oganova Anna Arsenovna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: yavorm@mail.ru

Keywords: forensic characteristics of crimes, disclosure, investigation and prevention of crimes, typical information models of criminal activity.

The article discusses the criminalistic characteristics of crimes, as a scientific category, reflecting all the main signs and properties of socially dangerous acts. Various points of view are given on the concept, essence and content of the criminalistic characteristics of crimes. The author comes to the opinion of its exceptional importance and high practical importance in the activities of law enforcement agencies in identifying, revealing, investigating and preventing crimes.

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ИНСТИТУТА КРАЙНЕЙ НЕОБХОДИМОСТИ В УГОЛОВНОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН

© 2020 Арутюнян Арутюн Рафикович*
магистрант

© 2020 Оганова Анна Арсеновна*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: yavorm@mail.ru

Ключевые слова: уголовное законодательство, зарубежные страны, крайняя необходимость.

В статье рассматривается институт крайней необходимости, анализируются определяющие общественные и правовые свойства данного института с позиции уголовного законодательства зарубежных стран.

В Уголовном кодексе Российской Федерации обстоятельство, исключающее преступность деяния, крайняя необходимость предусмотрена ст. 39. Чтобы решить вопрос о том, насколько удачно сформулирована эта норма в российском уголовном законе, необходимо проанализировать по данному вопросу уголовное законодательство зарубежных стран. Рассмотрим положение института крайней необходимости в странах англо-саксонской системы права. Одной из главных и наиболее острых проблем доктрины английского уголовного права является проблема допустимости лишения человеческой жизни лицом, действующим в состоянии необходимости. По указанной проблеме существует свой прецедент, которому уже более 100 лет - дело Дадли и Стифенса. Летом 1884 года, 4 человека оказались единственными выжившими после кораблекрушения, практически без запасов еды и воды. Так на двадцатый день, когда они уже были на девятый день без еды и на шестой без воды, двое решили убить находящегося в крайне истощенном состоянии юнгу 17-18 лет. После чего три дня все трое питались его мясом и пили его кровь, что спасло им жизнь до того как их обнаружил корабль на четвертый день после убийства юнги. Коллегия присяжных вынесла убийцам специальный вердикт, который снимал с них ответственность. Однако, высшая инстанция приняла иное решение, признав их виновными в тяжком преднамеренном убийстве, ведь никакая необходимость не может быть основанием для человекоубийства¹. Приведенный пример показывает, что вопрос о пропорциональности причиняемого вреда предотвращаемому в Великобритании лежит в самом центре понимания "необходимости" как обстоятельства, исключающего противоправность деяния. И не просто пропорциональность, а причиняемый вред должен быть меньше и только меньше предотвращаемого, иначе может сложиться ситуация, когда

* Научный руководитель - **Яворский Максим Александрович**, кандидат юридических наук, доцент.

одно лицо будет возмещать и предотвращать свои проблемы за счет другого лица. А это может запустить цепную реакцию, которая возвратит общество обратно в темные времена самоуправства.

Обстоятельства, исключающие преступность деяния, в уголовном праве США четко не сформулированы. Так, например, по Примерному УК США (1962 г.) и УК штатов крайняя необходимость прямо не отнесена к числу обстоятельств, которые позволяют освободить от наказания лицо, совершившие преступление. По законодательству США - это "оправдывающее" обстоятельство, которое не исключает правовой ответственности².

Однако, штаты имеют кодифицированное уголовное законодательство, через которое можно вывести определенные законодательные особенности. Рассмотрим его на примере Уголовного кодекса штата Нью-Йорка, согласно п. 2 § 35.05 которого, не является преступлением деяние, если оно является необходимым как чрезвычайная мера, чтобы избежать нависшей угрозы причинения публичного или личного вреда³.

Уголовное законодательство Канады не содержит обстоятельств, смягчающих наказание, поэтому и крайняя необходимость не регламентирована законом. В ст. 718.2 УК Канады указывается лишь на необходимость их учета при назначении наказания⁴.

Уголовное законодательство Мексики, которое сочетает в себе элементы романо-германской и англо-американской моделей правовой системы, положения о такой форме правомерного причинения вреда как крайняя необходимость не содержит, однако включает в себя такое обстоятельство⁵.

В континентальной Европе вопрос регламентации состояния крайней необходимости состоит следующим образом.

В Нидерландах состояние крайней необходимости также определяются не уголовным законодательством, а судебной практикой⁶.

Уголовное законодательство Испании и Италии также содержит в себе такое обстоятельство, исключающее преступность деяния, как "необходимость".

В Уголовном кодексе Франции 1992 года в действующей редакции (ст. 122-7) предусмотрено: "Не подлежит уголовной ответственности лицо, которое в условиях наступившей или неминуемой опасности, угрожающей ему самому, другому лицу или собственности, совершает необходимое для своей защиты, защиты другого лица или собственности действие, за исключением случаев явного несоответствия между используемыми средствами защиты и тяжестью угрозы"⁷.

Уголовный закон Швейцарии также включает в себя такое обстоятельство правомерного причинения вреда как крайняя необходимость⁸. Оно подразделяется на два вида:

- 1) предотвращение опасности для собственного блага;
- 2) предотвращение опасности для чужого блага (ч. 2 ст. 34 Уголовного кодекса Швейцарии)⁹.

Правомерным признается причинение вреда только в случае предотвращения непосредственной и непредотвратимой иными способами собственному или чужому благу, если нельзя было требовать от них принесения их в жертву. В противном случае, лицо, причинившее необоснованный вред несет ответственность, однако судья может смягчить наказание.

Примечательно, что в свою очередь, уголовное законодательство Австрии не только указывает на форму вины, но и подчеркивает, что ответственность возможна только в случае прямого указания на это в законе.

В действующем Уголовном кодексе ФРГ крайняя необходимость представлена в двух формах. Первая - предусматривает крайнюю необходимость, в условиях непредотвратимой опасности для жизни, здоровья или свободы как для себя, так и для родственников (близких). Вторая форма крайней необходимости исключает или смягчает вину. Она предусматривает в качестве обязательных несколько иные условия:

1. Опасность должна существовать не для всех правоохраняемых объектов, а для четко определенного перечня (жизнь, здоровье и свобода - нематериальные блага, неотделимые от личности).

2. Деяние является правонарушающим и не признается правомерным, как при первой форме, однако, вина исключается.

3. От лица нельзя требовать учета опасности (в случаях, когда лицо само создает опасность).

4. При обязанности лица не подвергаться опасности в силу его особых правоотношений, наказание может быть смягчено, в том числе при неправильном понимании обстоятельств, которые бы исключили его вину.

Такое деление обусловлено спецификой немецкого уголовного права, в котором осознание противоправности деяния является элементом состава преступления наряду с виной.

Обстоятельства, исключающие преступность деяния, предусмотренные УК Таджикистана, по названию и месторасположению в главе совпадают с УК РФ. Однако правомерность деяния, совершенного в условиях крайней необходимости, оценивается еще исходя и из психического состояния лица.

Уголовное законодательство Грузии также содержит положения о крайней необходимости. По УК Грузии (ст.30) не являются противоправными действия, совершенные при предотвращении опасности, в случае если предотвратить эту опасность нельзя было иными средствами.

Схожее определение Крайней необходимости содержится в ст. 38 Уголовного кодекса Азербайджанской Республики. В ст. 38 Уголовного кодекса Республики Узбекистан аналогичное определение дополнено следующим положением: "При оценке правомерности деяния, совершенного в состоянии крайней необходимости, учитываются характер и степень предотвращаемой опасности, реальность и близость ее наступления, фактическая возможность лица по ее предотвращению, его душевное состояние в сложившейся ситуации и другие обстоятельства дела".

Результатом такого анализа норм, регулирующих данное обстоятельство, исключающее преступность деяния, в уголовных законах отдельных зарубежных стран стало выявление как схожих, так и отличительных черт уголовного законодательства зарубежных стран по вопросу регламентации и содержания одного из древнейших институтов уголовного права - крайней необходимости.

В уголовном законодательстве зарубежных стран, как и в УК РФ, признается социальная и юридическая необходимость института крайней необходимости.

Проведенный сравнительный анализ уголовно-правовых норм, касающихся определения и содержания крайней необходимости в уголовном законодательстве зарубежных стран, свидетельствует следующее: зарубежное уголовное законодательство в вопросах крайней необходимости не всегда отличает от отечественного ясность, точность и логич-

ность понятий в построении формулировок. Особенно это относится к определению понятия превышения пределов крайней необходимости.

Становление и развитие уголовного законодательства бывших республик СССР было обусловлено спецификой политических процессов, связанных с развалом Советского Союза и обретением их независимости. Изучение уголовного законодательства бывших социалистических республик показало, что многие государства постсоветского пространства строили свои системы уголовно-правового законодательства по "образу и подобию" Российской Федерации. Это касается и института обстоятельств, исключающих преступность деяния в целом, и категории "крайняя необходимость". Этим и объясняется сходство формулировок крайней необходимости в уголовных кодексах. Большинство уголовных кодексов бывших республик СССР выделяют крайнюю необходимость в самостоятельную статью, нумерация которой также во многих уголовных законах этих стран совпадает.

Проведя анализ положений уголовного законодательства зарубежных государств относительно регламентации института крайней необходимости можно вывести общие условия на основе теоретических исследований ряда ученых. Такими условиями являются:

1. Опасность правоохраняемым интересам должна быть реальной - существовать в действительности, а не быть мнимой. Такое понимание лежит в самой основе института крайней необходимости и предусмотрена уголовным законодательством абсолютного большинства стран.

2. Опасность должна быть наличной, то есть существующей в данное время, а не возможная в будущем или имевшая место в прошлом.

3. Опасность не должна быть спровоцированной самим лицом, которое причиняет вред ради защиты своих интересов.

4. Опасность нельзя устранить иными средствами, кроме как причинением вреда охраняемым уголовным законом интересам.

5. Равнозначность причиняемого вреда предотвращаемому вреду.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что институт крайней необходимости в уголовном праве зарубежных стран:

Во-первых, - это комплексное многогранное понятие, которому присущи разные трактовки, определяющие общественные и правовые свойства данного института.

Во-вторых, - содержащиеся в уголовном законодательстве (или предусмотренные судебной практикой) большинства стран положения о крайней необходимости непротиворечивы, обладают высокой степенью тождественности характеристик и имеют общий социальный смысл.

1. Есаков Г. А. Уголовное право зарубежных стран. Учебное пособие / Г. А. Есаков, Н. Е. Крылова, А.В. Серебренникова. - М. : Проспект, 2009. - С. 148.

2. Примерный уголовный кодекс (США). Официальный проект Института американского права: Перевод с английского / Под ред.: Никифоров Б.С. (Предисл.); Пер.: Никифоров А.С. - М.: Прогресс, 1969. - 303 с.

3. Уголовный кодекс штата Нью-Йорк от 1.09.1967 г. - Режим доступа: <http://constitutions.ru>, свободный (дата обращения 10.02.2020).

4. Уголовный кодекс Канады (R.S.C., 1985 год, гл. С-46).

5. Федеральный Уголовный кодекс Мексики 1931 г. / Уголовный кодекс Федерации (опубликован в Федеральном официальном издании 14.02.2020) // WIPO Lex. - Режим доступа: <http://www.wipo.int/wipolex/ru/details.jsp?id=18091> (дата обращения 14.02.2020 г.).

6. Уголовный кодекс Голландии. Перевод с английского / Науч. ред.: Волженкин Б.В.; Пер.: Миронова И.В. - 2-е изд. - С.-Пб.: Юрид. центр Пресс, 2001. - 510 с.

7. Уголовный кодекс Франции от 22.07.1992 г. - Режим доступа: <http://constitutions.ru>, свободный (дата обращения 14.02.2020).

8. Уголовный кодекс Швеции / Науч. ред.: Беляев С.С., Кузнецова Н.Ф. - С.-Пб.: Изд-во "Юрид. центр Пресс", Изд-во Моск. гос. ун-та, 2001. - С. 199.

9. Уголовный кодекс Швейцарии от 21.12.1937 г. - Режим доступа: <http://law.edu.ru>, свободный (дата обращения 14.02.2020).

10. Уголовный кодекс Республики Польша / Под общ. ред.: Кузнецова Н.Ф.; Пер.: Лукашов А.И. (Науч. ред.), Саркисова Э.А. (Науч. ред.) - Минск: Тесей, 1998. - С. 56.

LEGAL REGULATION OF THE INSTITUTE OF EXTREME NECESSITY IN THE CRIMINAL LEGISLATION OF FOREIGN COUNTRIES

© 2020 Arutyunyan Arutyun Rafikovich
Undergraduate

© 2020 Oganova Anna Arsenovna
Undergraduate

Samara State University of Economics
E-mail: yavorm@mail.ru

Keywords: criminal law, foreign countries, extreme need.

The article examines the institution of extreme necessity, analyzes the defining social and legal properties of this institution from the perspective of the criminal legislation of foreign countries.

УДК 338.242

Код РИНЦ 06.00.00

СРАВНЕНИЕ ОРГАНИЗАЦИИ СИСТЕМЫ ЗАКУПОК В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И США

© 2020 Бахарева Александра Владимировна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: abahareva12@gmail.com

Ключевые слова: контрактная система, государственный и муниципальный заказ, типовой контракт.

* Научный руководитель - **Паулов Павел Александрович**, кандидат юридических наук, доцент.

Сравнение контрактных систем двух стран позволяет выявить существенные недостатки и выбрать механизмы, которые показывают наибольшую эффективность расходования бюджетных средств. На основе проведенного анализа в статье предлагаются меры по улучшению процесса закупок в Российской Федерации.

В настоящее время обеспечение нужд государства товарами, работами и услугами выступает значительной статьей расходной части бюджета многих стран. Именно поэтому от качества организации системы закупок, работы государственных органов в данной сфере, совершенствования нормативно-правовой базы, регулирующей данную отрасль, зависит эффективность расходования бюджетных средств и, как следствие, многие социальные, экономические и политические показатели, а также уровень жизни граждан.

Стоит отметить, что функционирование современной контрактной системы в России имеет сравнительно недолгую историю. Ее становление относится к последнему десятилетию XX-го века¹, в то время как, например, в США возникновение упорядоченной национальной системы закупок, которая почти в неизменном виде дошла до современности, связывают с 1921 годом². В связи с этим, в целях оптимизации российской системы государственного заказа целесообразно обращаться к опыту становления контрактной системы наиболее развитых стран, в частности США, перенимать инновационный опыт этих стран.

Рассматривая сферу государственных закупок в Российской Федерации, можно отметить, что она регламентируется достаточно широким кругом законов и подзаконных актов. С одной стороны, это позволяет детально и полно регламентировать данную сферу, но с другой - может повлечь дублирование норм, искусственное разрастание и увеличение нормативно-правовой базы, что будет усложнять работу правоприменителя и, как следствие, может отрицательно сказаться на эффективности системы государственных закупок. Тем не менее, выделяют два основополагающих Федеральных закона, которые в полной мере определяют проведение данной административной процедуры. Это ФЗ "О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд"³ и "О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц"⁴.

Аналогично в США фундаментальными нормативно-правовыми актами выступают Правила закупок для федеральных нужд и Правила закупок для нужд обороны. Тем не менее, круг нормативных актов достаточно уже, чем в России, и построен по другому принципу: здесь выделение идет по объекту закупки, в то время как в России - по субъекту-заказчику. Кроме того, указанные документы, регламентирующие сферу закупок в США, также содержат детально разработанные типовые контракты, в строгом соответствии с формой которых и заключается контракт с будущим поставщиком. В то же время в России существует лишь база типовых контрактов в Единой информационной системе, созданная для удобства заказчика, который может адаптировать данные контракты, видоизменять их или готовить новый проект на свое усмотрение. Вследствие этого велик риск закупки некачественной продукции или продукции, не соответствующей нуждам заказчика.

В рассматриваемых странах также различно и деление видов закупок. В России главным критерием выступает уровень власти, за счет средств чьего бюджета производится финансирование: федерального, регионального и местного. В это же время для США яв-

ляется приоритетным целевое назначение производимой закупки. Так, выделяют закупки для выполнения государственных программ, их, соответственно, оплачивает министерство, ответственное за реализацию государственной программы. Вторую группу составляют все остальные закупки, необходимые для обеспечения функционирования государственного аппарата. Такое построение системы закупок позволяет, учитывая потребности каждого государственного органа, аккумулировать их запросы в единый список, по которому и будем заключаться конечный контракт с поставщиком. Естественно этот способ позволяет значительно снизить затраты за счет большого объема закупаемой продукции. Кроме того, одна специализированная организация намного качественнее и быстрее осуществляет планирование и саму закупку, так как появляются более широкие возможности по подбору профессиональных кадров. В то же время в Российской Федерации, где каждый отдельный орган занимается закупками для своих нужд, задачу подготовки такого числа специалистов в сфере контрактной системы достаточно трудно реализовать⁵. Кроме того, отдельный орган не нуждается в большом объеме товаров одного артикула, что приближает закупочную цену к розничной.

В контрактных системах двух стран в настоящее время есть еще одно существенное различие, относящееся к кругу возможных поставщиков. Так, законодательство США предусматривает необходимость регистрации будущего участника закупки в качестве поставщика государственных нужд.⁶ То есть перед проведением конкурсной процедуры существует дополнительный этап отбора будущих поставщиков, что значительно снижает в дальнейшем риски и отрицательные последствия. В Российской Федерации же согласно п. 4 ст. 3 ФЗ от 05.04.2013 № 44-ФЗ участниками закупки могут быть любые юридические и физические лица. Для снижения рисков и отбора поставщиков в РФ функционирует Реестр недобросовестных поставщиков. В данном реестре содержится информация о поставщиках, уклонившихся от заключения контракта или с которыми контракт был расторгнут по решению суда, а также по решению заказчика при нарушении условий контрактов. Однако существует ряд проблем, связанных с его функционированием. Самой серьезной проблемой выступает то, что в Реестр заносятся лишь сведения о юридическом лице, нарушившем контракт. Поэтому если недобросовестный поставщик является директором нескольких юридических лиц, он может продолжить участвовать в государственных и муниципальных закупках. Кроме того, не предусмотрено никаких препятствий для создания нового юридического лица, которое также сможет подать заявку участника. Все это говорит о низкой эффективности Реестра недобросовестных поставщиков, поэтому представляется целесообразным создавать дополнительные критерии для отбора будущих участников закупки, то есть до заключения контракта, по аналогии с системой, которая в настоящее время существует в США.

Тем не менее, стоит отметить и положительные черты двух рассматриваемых контрактных систем. Так, одним из ведущих принципов построения механизма государственного заказа выступает принцип открытости. Он предполагает обязательное размещение всей информации о проводимых конкурсах и аукционах, о заключенных контрактах и т.д. Все эти сведения размещаются на едином портале и находятся в свободном доступе для заинтересованных лиц. Определенные ограничения вводятся только в отношении закупок, связанных с государственной тайной. Данный принцип выступает основополагающим для противодействия коррупции, участия граждан в государственном управлении.

Сравнение организации системы закупок России и США показывает, что, несмотря на значительную схожесть двух контрактных систем, законодательство США в данной сфере является более развитым в силу минимизации некоторых управленческих рисков. Так, положительным является введение дополнительных процедур отбора поставщиков, которые допускаются к участию в конкурсе на право заключить контракт, а также значительная централизация проведения закупок. Осуществление закупок отдельными органами в США позволяет, с одной стороны, подобрать определенное количество узкоспециализированных специалистов в данной сфере (что невозможно в условиях российской системы, когда каждый орган нуждается минимум в одном специалисте в сфере закупок), а с другой стороны, значительно снизить траты за счет большего объема закупок. Именно поэтому для повышения эффективности контрактной системы в России необходимо создание более централизованной системы специализированных органов, осуществляющих закупки.

1. См.: Мироненко Г.А. Становление государственного заказа в России // Международный журнал прикладных наук и технологий "Integral". 2019. №4-1. С. 196-197.

2. См.: Пестикова Т.А. Функционирование контрактной системы в сфере закупок для обеспечения государственных нужд в США // Актуальные исследования. 2019. №2 (2). С. 39.

3. Федеральный закон от 05.04.2013 № 44-ФЗ (ред. от 27.02.2020) "О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд" // СЗ РФ. 2013. № 14. Ст. 1652.

4. Федеральный закон от 18.07.2011 № 223-ФЗ (ред. от 02.08.2019) "О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц" // СЗ РФ. 2011. № 30 (ч. 1). Ст. 4571.

5. См.: Ревина С.Н., Паулов П.А., Борякин Д.В. Управление закупками и заказами: учеб. пособие. - Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2019. С. 160. - Электронный ресурс: https://lms2.sseu.ru/pluginfile.php/320962/mod_resource/content/1/Ревина%20У3.pdf

6. См.: Тукмаков В.П. Сравнение системы государственных закупок в РФ и США // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2019. №7-2. С. 142.

COMPARISON OF PROCUREMENT SYSTEM ORGANIZATIONS IN THE RUSSIAN FEDERATION AND THE USA

© 2020 Bakhareva Alexandra Vladimirovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: abahareva12@gmail.com

Keywords: contract system, state and municipal order, standard contract.

A comparison of the contractual systems of the two countries allows us to identify significant shortcomings and select mechanisms that show the greatest efficiency in spending budget funds. Based on the analysis, the article suggests measures to improve the procurement process in the Russian Federation.

ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ ВЛИЯНИЯ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ НА КАЧЕСТВО ОКАЗАНИЯ МЕДИЦИНСКОЙ ПОМОЩИ

© 2020 Белозерова Ольга Анатольевна
старший преподаватель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Belozerovaoa@mail.ru

Ключевые слова: информационные технологии в здравоохранении, права пациентов, правовое регулирование оказания медицинской помощи, медицинские услуги, цифровизация.

Статья посвящена анализу влияния современных медицинских технологий, таких как телемедицина, электронное ведение истории болезни, внедрение искусственного интеллекта в экспертные системы здравоохранения и т.п., на качество оказания медицинской помощи.

Современным информационным технологиям, широко распространенным во многих сферах общественной жизнедеятельности, в последнее время значительное внимание уделяется и в системе здравоохранения. Применение новейших методов исследования, с использованием искусственного интеллекта, электронный документооборот, телемедицина поставили отношения между врачом и пациентов на более высокий уровень по сравнению с отношениями, сложившимися лет десять назад. Однако, цифровизация здравоохранения потребовала и переосмысления условий и способов защиты пациентов в новом формате взаимодействия с медицинским персоналом.

Применение современных технологий в здравоохранении не всегда позволяет правильно оценить все возможные, в том числе неблагоприятные, последствия, которые могут отразиться на физическом и нравственном состоянии пациента. Ошибка в оценке может быть связана с компетенцией специалиста, его уровнем знаний в области использования новейших средств медицинской техники. Этому может способствовать так же и реакция организма пациента на воздействие на него технических средств при оказании медицинской помощи. Кроме того, эффективность и качество оказания медицинской помощи во многом зависят от организации управления, обеспечения государственных гарантий на всех уровнях, начиная с федерального и заканчивая внутриорганизационным. Немаловажным фактором выступает реформирование системы профессиональной подготовки и обучения специалистов работе с высокотехнологичным медицинским оборудованием.

В этой связи одной из первостепенных задач является соблюдение качества оказания медицинской помощи при применении современных медицинских технологий в здравоохранении.

Развитие информатизации позволили внедрить в систему здравоохранения такие современные технологии, как электронное ведение истории болезни, телемедицинские технологии, экспертные системы на основе искусственного интеллекта и т.п.

Предполагается, что цифровые технологии в медицине должны стать основополагающим фактором повышения качества и доступности услуг сферы здравоохранения.

Как показывает статистика, в рейтинге Digital Evolution Index 2017 Россия входит в число многообещающих стран, для которых характерен рост общего уровня "цифровизации", переходя в группу стран-лидеров, что позволяет выявить ряд перспективных направлений социальной сфера цифровизации¹.

В научных кругах на международном уровне активно обсуждается вопрос об этической стороне цифровизации здравоохранения и внедрения новых медицинских технологий², а также о возможностях пациента в полной мере пользоваться возможностями современных медицинских технологий свой³.

На сегодняшний день, одной из наиболее обсуждаемых тем является телемедицина. Современные информационно-коммуникационные технологии позволили развивать перспективное направление - телемедицину, позволяющую дистанционно (отдаленно) взаимодействовать медицинским работникам между собой, но в первую очередь - с пациентом и его родственникам по вопросам медицинского обследования и назначения лечения.

С каждым годом применение телемедицинских технологий увеличивается в разы. Считается, что телемедицина изменила качество медицинских услуг во всем мире. Но при этом, отмечается, что из-за недостаточной точности и достоверности поставленных диагнозов возникают проблемы ответственности при использовании коммуникационных технологий при оказании медицинской помощи⁴.

Кроме того в практике применения информационных технологий в здравоохранении выявляются проблемы их законодательной регламентации. Отсутствие системного нормативного акта, регулирующего вопросы взаимодействия врача с пациентом при применении современных информационных технологий в медицине.

Зачастую качество оказания медицинских услуг зависит не только и не столько от применяемых методов диагностики и лечения, сколько от взаимоотношения врача с пациентом. Сформировавшийся настрой противостояния врача с одной стороны и пациента с другой переносится с отношений, складывающихся в процессе лечения на отношения, проявляющиеся после получения медицинской помощи. Не секрет, что при доброжелательном, уважительном отношении медицинского персонала к пациентам и последствия, насколько бы ни были они негативными, могут быть сглажены. Исследования, например, показывают, что даже при самых вопиющих медицинских ошибках пострадавшие пациенты или их семьи больше всего страдали не от самого неблагоприятного медицинского исхода, а от отсутствия раскрытия или объяснения, или от простого отказа принести извинения.

В процессе исследования так же был выявлен ряд основных проблем, препятствующих обеспечению надлежащей защиты прав пациентов в современных условиях экономического развития. Выявленные проблемы носят как сугубо индивидуальный (локальный), так и масштабный (общегосударственный) характер. Так, например, к сожалению, в России зачастую забывается, что права пациента не сводятся только к праву на медицинскую помощь.

Право пациента, включает право на согласие на лечение, конфиденциальность, достоинство пациента, доступ к уходу, уважение и общение.

Российская Федерация, признав Европейскую хартию прав пациентов (2002) закрепила основные приоритеты пациента при оказании медицинской помощи, включая соблюдение моральных и этических норм и правил поведения, а также гуманное и уважительное

отношение к пациенту со стороны медицинских работников; обеспечение ухода при оказании медицинской помощи; рациональное использование времени пациента; создание условий для посещения родственников пациента и др. (ст. 6 Федерального закона от 21.11.2011 № 323-ФЗ "Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации"⁵).

Основные права пациента закреплены в части 5 статьи 19 Федерального закона от 21.11.2011 № 323-ФЗ "Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации", к которым относятся: право на выбор медицинской организации и лечащего врача; на надлежащие санитарно-гигиенические условия при получении медицинской помощи; квалифицированную консультацию; облегчение боли при получении медицинской помощи; получение лечебного питания при стационарном лечении; получение информации о состоянии своего здоровья; отказ от медицинского вмешательства; защиту сведений, составляющих врачебную тайну; возмещение вреда, причиненного ему при оказании медицинской помощи; допуск к нему адвоката и священнослужителя.

Однако, на практике, зачастую не только пациент не осведомлен о своих правах, но медицинский работник либо от юридической неграмотности, либо от неквалифицированного равнодушия не обеспечивает реализацию основных гарантии прав и свобод человека на медицинскую помощь.

Эффективность и качество оказания медицинской помощи во многом зависят от организации управления, обеспечения государственных гарантий на всех уровнях, начиная с федерального и заканчивая внутриорганизационным. Вместе с тем, финансовая поддержка и инвестирование сферы здравоохранения занимают немаловажную роль. Развитие экономики, направленной на совершенствование, способствование доступности и качества медицинской помощи должно сопровождаться разумным и планомерным внедрением в здравоохранение информационных технологий. Улучшение качества медицинского обслуживания во многом зависит от инфраструктуры здравоохранения. В последнее время инфраструктура здравоохранения становится все более информационно-технологичной.

Частные вопросы конфликта между пациентом и медицинским работником, включая вопросы качества оказания медицинской помощи в связи с внедрением информационных технологий должны решаться на цивилизованном уровне с участием посредников - коллегий, с участием специалистов - медиков, юристов, представителей общественности; или при осуществлении процедуры медиации.

1. Романова Т., Климук В., Андреева О., Суховеева А., Отришко М. // Цифровизация как актуальная тенденция развития социальной сферы. Конспект лекций в сетях и системах. 2020. № 87. С. 931-939.

2. Groß D., Schmidt M. (2018). Ethical perspectives on E-health and health apps: Is all that is achievable desirable? | [E-Health und Gesundheitsapps aus medizinethischer Sicht: Wollen wir alles, was wir können?]. Bundesgesundheitsblatt - Gesundheitsforschung - Gesundheitsschutz 61(3), с. 349-357. available at SSRN: <https://www.scopus.com/record/display.uri?eid=2-s2.0-85041211570&origin=resultslist&sort=plf-f&src=s&st1=digitalization+and+patient+rights&st2=&sid=d2af29884f9a5192cf7d37ecf5036f6c&sol=b&sdt=b&sl=48&s=TITLE-ABS-KEY%28digitalization+and+patient+rights%29&relpos=19&citeCnt=2&searchTerm=>

3. Holt K., Karnoe A., Overgaard D., (...), Røder M., From G. (2019). Differences in the level of electronic health literacy between users and nonusers of digital health services: An exploratory survey of a

group of medical outpatients. Journal of Medical Internet Research 21(4),e8423. available at SSRN: <https://www.scopus.com/record/display.uri?eid=2-s2.0-85067797169&origin=resultslist&sort=plf-f&src=s&st1=digitalization+and+patient+rights&st2=&sid=d2af29884f9a5192cf7d37ecf5036f6c&sot=b&sdt=b&sl=48&s=TITLE-ABS-KEY%28digitalization+and+patient+rights%29&relpos=4&citeCnt=0&searchTerm=>

4. Ревина С., 2020. Ответственность в области телемедицины. Лекционные Заметки в сетях и системах 84, с. 589-596 // <https://www.scopus.com/record/display.uri?eid=2-s2.0-85070198803&origin=resultslist&sort=plf-f&src=s&st1=+telemedicine&st2=&sid=d2af29884f9a5192cf7d37ecf5036f6c&sot=b&sdt=b&sl=28&s=TITLE-ABS-KEY%28+telemedicine%29&relpos=0&citeCnt=0&searchTerm=>

5. Собрание законодательства РФ, 28.11.2011, № 48, ст. 6724.

LEGAL ASPECTS OF THE IMPACT OF INFORMATION TECHNOLOGIES ON THE QUALITY OF MEDICAL CARE

© 2020 Belozeroва Olga Anatolyevna
Senior Lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: Belozerovaoa@mail.ru

Keywords: information technologies in healthcare, patient rights, legal regulation of medical care, medical services, digitalization.

The article analyzes the impact of modern medical technologies, such as telemedicine, electronic medical history, the introduction of artificial intelligence in expert health systems, etc. on the quality of medical care.

УДК 343

Код РИНЦ 10.00.00

МНИМЫЕ ПРОЦЕССУАЛЬНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ УЧАСТИЯ АДВОКАТА-ЗАЩИТНИКА В ДОКАЗЫВАНИИ (ПУТИ РЕШЕНИЯ)

© 2020 Беляков Алексей Владимирович
кандидат юридических наук, доцент
© 2020 Мамишов Эмин Камран оглы
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: emin.russia2018@mail.ru

Ключевые слова: адвокат, защитник, доказывание, адвокатское расследование, состязательность.

Статья посвящена анализу процессуальных возможностей участия адвоката защитника в доказывании. Рассматриваются также вопросы необходимости расширения полномочий адвоката-защитника в доказывании.

Наиболее актуальной проблемой для российского уголовного процесса является вопрос об участии адвоката защитника в доказывании.

Вопрос роли защитника в уголовно-процессуальном доказывании считается основной частью общего вопроса защиты в уголовном процессе, а последняя происходит от вопроса состязательности субъектов в уголовном судопроизводстве, которая сложнее всего решается применительно к стадии начального следствия.

Вопрос, сопряженный с отсутствием в уголовно-процессуальном кодексе определенного процессуального алгоритма сбора доказательств субъектом защиты, мы считаем, что является основным в вопросе доказательной работы защитника в уголовном судопроизводстве.

В соответствии п.1 ч. 3 ст. 86 Уголовно процессуального кодекса РФ уточняет возможность защитника собирать доказательства путем получения вещественных доказательств, документов и иных сведений. Органы проводящего расследования получают вещественные доказательства, документы, имеющие важное значение для дела путем проведения обыска, в жилом помещении лица, выемки и иных следственных действий. Защитник в уголовном судопроизводстве данными полномочиями не обладает. Попыткой представить улучшенный механизм, который регулировал бы должным образом защитника по отысканию доказательств, стали Методические указания по реализации полномочий защитника, принятые Федеральной палатой адвокатов РФ 22 апреля 2004 г. протокол № 5. В данном документе закреплена рекомендуемая процедура фиксации действий адвокатов по сбору доказательств по уголовному делу и их результатов.

Федеральная палата адвокатов (ФПА) советует, в случае если защитнику следует получить вещественные доказательства, документы, реализовать эти действия только в добровольном порядке, с обязательным получением написанного заявления от субъекта этого вещественного доказательства, в котором будут отмечены отличительные приметы вещественного доказательства, гарантии его выдачи, добровольность и подпись лица (возможно нотариальное заверение). ФПА также следует передавать вещественные доказательства в присутствии граждан.

Таким образом, из содержания ч. 3 ст. 7 УПК РФ, а также ч. 1 и ч. 3 ст. 86 УПК РФ можно сделать следующие выводы: Во-первых, защитник не имеет полномочий изыскать сведения необходимые для дела указанными методами возможные уполномоченными на то субъектами и органом осуществляющим правосудие, он изыскивает их только установленными методами; во-вторых, его деятельность по сбору доказательств не влечет за собой разрешенных доказательств.

Это означает, что защитник собирает фактический материал, обладающий свойством относимости, а затем представляет его лицу, ведущему производство по делу для получения свойства допустимости.

Такое положение вещей указывается в п.2 части 1 статьи 53 УПК РФ, согласно которой защитник вправе собирать и представлять доказательства, необходимые для оказания юридической помощи, в порядке, установленном частью 3 статьи 86 настоящего УПК

РФ. Поскольку защитник не может собирать доказательства непосредственно, он собирает их через лиц, уполномоченных собирать доказательства в соответствии с ч. 1 ст. 86 УПК РФ, то это означает, что он собирает их не прямыми, и таким образом защитник участвует в комплексе сведений.

На данном этапе развития уголовно-процессуальных отношений между следственными органами и защитниками следует отметить, что произошло изменение возможностей и полномочий защитника на досудебной стадии производства по делу. Важно это отнестись к процессу доказывания, который в настоящее время почти полностью зависит от усмотрения следователя.

С другой стороны, как справедливо выделяют юристы-практикующие, совсем некоторые не защитники используют предоставленные законом права для выполнения определенных функций доказывания на досудебной стадии процесса⁷

В части, полномочия опрашивать граждан, которые могут располагать необходимой для защиты сведений, используемых даже не в каждом пятом уголовном деле, а значительно реже, что, с одной стороны, является проявлением определенного безразличия защитников к судьбе доверителя, а с другой стороны, может свидетельствовать о том, что адвокат-защитник стеснен какими-либо объективными обстоятельствами со стороны следователя (дознавателя).

Таким образом, в научной литературе существуют полярные точки зрения. Первая из них гласит, что уголовно-процессуальное законодательство не обеспечивает адвокатов-защитников надлежащим правовым инструментарием для осуществления ими полноценной функции доказывания на досудебной стадии, а, следовательно, лишает адвокатов возможности в полной мере и в полном объеме выполнять свою главную функцию защиты прав и интересов подозреваемого (обвиняемого).

Так, среди представителей этой точки зрения нередко можно встретить предложения о введении института "частного сыска", который позволил бы адвокату собирать доказательства на официальном, юридическом уровне, подтверждать алиби клиента, находить и допрашивать свидетелей. С включением показаний в материалы¹.

Второе мнение прямо противоположно первому. Его сторонники утверждают, что функция защиты никак не соотносится с функцией доказывания, поскольку процесс доказывания является прерогативой, а более того, прямой обязанностью обвинения, защита никоим образом не выполняет свои функции посредством доказывания. Кроме того, введение института "частного сыска" неизбежно приведет к потере доверия к государственными правоохранительным органам⁵

Некоторые также небезосновательно высказывают опасения, что квалификация и профессиональные качества далеко не каждого адвоката позволят ему провести собственное расследование, получить доказательства, пообщаться с потенциальными подозреваемыми или потерпевшими и т.д.²

И в данном случае речь идет не столько об отсутствии специальных средств и приспособлений криминалистического толка, а также об отсутствии практических навыков, сколько о морально-этической и правовой стороне вопроса.

То есть, на наш взгляд, вовсе не обязательно заменять функции следственных органов полномочиями адвоката-защитника, но в то же время вовсе не обязательно отказывать адвокатам в выполнении доказательной функции. Было бы целесообразнее посте-

пенно расширять полномочия защитника в этой области, не доводя их до единого со следствием.

Суд будет в полной мере способен оценить такое заключение совместно с обвинительным заключением, и изложенные в нем аргументами могут подлежать оценке как со стороны основных требований к допустимости и определенности, так и со стороны процессуальной формы.

Введение института “адвокатского расследования” представляется нам не вполне рациональным, поскольку оно неизбежно сопряжено с процессуальным принуждением и иными мерами, никак не соотносящимися с самой сущностью адвокатуры, а тем более с защитной функцией.

Именно в силу того, что по самой сути этой профессии просто невозможно наделить адвоката рядом принудительных механизмов, которыми обладают следственные органы, он заведомо находится в проигрышном положении.

Адвокату не нужно самому проводить осмотр места происшествия, достаточно воспользоваться теми же инструментами, что и следствие - пригласить специалиста, который будет обладать надлежащим уровнем знаний и умений для сбора и фиксации любых сведений.

Крайне важно затронуть таких доказательственных полномочий защитника, установленных в УПК РФ - это реализация возможности опроса лиц, имеющие важные сведения. Обоснованием недостатков и наличием пробелов в законодательстве потерей возможности защитником применять методы воздействия, является допустимыми только с согласия самих граждан которые будут опрашиваться, в различии от тех же показаний, за отказ от дачи которых установлено ответственность, опросы защитника имеют добровольный характер.

Указанная мера, ввиду отсутствия возможности применить принуждение, является совершенно неинформативной, стоит отметить вполне положительные показатели исследования, проведенного И. Е. Миловой. В своей статье “к положению о работе защитника по собиранию информации” она приводит следующие данные: из 150 опрошенных и опрошенных адвокатов подавляющее большинство (98%) отметили, что они не часто получают отказ от граждан участвовать в опросе граждан.

Эта традиция обосновывается рядом жизненных ситуаций.

Защитник, устанавливая такое общение, не предпринимает меры наугад, опрашивая граждан, которые не имеют значения для дела, часто случается при расследовании в компетентных органах когда для фиксации важной и значимых сведений приходится опрашивать большое количество граждан, кто присутствовал на данной территории в установленном время, или граждан знакомых с потерпевшим и т.д.

Защитник в свою очередь не находит информацию о важных для дела лиц, как показывает практика, от самого подзащитного, а, из этого следует, что эти лица хотят помочь близкому, и без отказа дают согласие на диалог.

Статус и положение защитника понимаются людьми как носителя власти, понимая, что представителем власти защитник как таковым он не является. Постоянно, в мышлении людей всегда любой субъект, участвующий в этапе расследования уголовного дела, понимаются как важные, а потому, добровольно идут на контакт.

Также, давая защитнику возможность провести опрос, закон по сути, забрал эту возможность у защитника доказательственной важности. Следующие увеличение прав защитника на участие в доказывании возможно путем законного разрешения ему возможность с согласия подзащитного к частным детективам, с воспользованием полученных субъектами сведений для установления доводов в сторону подзащитного. Защитник обязан учитывать, что доказательственная работа все больше усложняется, в ней применяются новейшие технологии, цифровой системы. Этой возможностью представители адвокатского коллектива, безусловно, должны овладеть и уметь применять его для обоснования своей позиции.

1. Бойков А.Д. Адвокат-защитник как субъект доказывания // Современное право. 2010. №4. - С. 120-123.

2. Калюжный А.Н. Адвокатское расследование в уголовном процессе: проблемы правовой конструкции и практики реализации // Адвокатская практика. 2017. № 1. - С. 49-54.

3. Ляхова А.И. Проблемы участия адвоката-защитника в процессе доказывания по уголовному делу // Актуальные направления научных исследований: от теории к практике. 2016. №2-2(8). - С. 284-286.

4. Милова И.Е. К вопросу о деятельности адвокатов по собиранию доказательств // Материалы Всероссийской научно-практической конференции, в 2-ух частях. Самарский юридический институт ФСИН России. Самара, 2019. - С. 149-152.

5. Попов В.С. Участие адвоката-защитника в процессе доказывания на стадии предварительного расследования и в суде первой инстанции: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. Челябинск, 2005. - 27 с.

6. Салакко А.С. Перспективы совершенствования института адвокатского расследования // Проблемы в российском законодательстве. 2017. № 2. - С. 158-162.

7. Шахелдов Ф.Г. Участие защитника в доказывании на предварительном следствии: автореф. дис. канд. юрид. наук. М., 2011. - 26 с.

VISUAL PROCEDURAL OPPORTUNITIES FOR PARTICIPATION OF A DEFENDANT'S LAWYER IN THE EVIDENCE (WAYS OF DECISION)

© 2020 Beliaikov Aleksei Vladimirovich
Candidate of Law, Associate Professor

© 2020 Mamishov Emin Kamran oglu
Student

Samara State University of Economics

E-mail: emin.russia2018@mail.ru

Keywords: lawyer, defense counsel, evidence, lawyer investigation, competition.

The article is devoted to the analysis of the imaginary procedural possibilities of the participation of a defense attorney in evidence. The paper also discusses the need to expand the powers of the defense attorney in evidence.

К ВОПРОСУ О НЕКОТОРЫХ СПОСОБАХ СОВЕРШЕНИЯ "МОБИЛЬНЫХ" МОШЕННИЧЕСТВ

© 2020 Бикинеева Любовь Николаевна
магистрант

© 2020 Хаснутдинов Ренат Рафаильевич
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Khasnutdinoff@mail.ru

Ключевые слова: мошенничество, мобильная связь, SMS-сообщение, телефонный звонок, денежные средства.

В статье рассматриваются основные способы совершения мошенничеств с использованием средств мобильной связи, раскрываются алгоритмы действий преступников.

Научно-технический прогресс внес большие изменения в человеческую жизнь. За последние пятнадцать лет средства мобильной связи быстро эволюционировали и стали доступны всем гражданам нашей страны. Мобильные телефоны также значительно прогрессировали, и в настоящее время используются не только для совершения телефонных звонков и передачи SMS-сообщений, но и для перевода денежных средств и электронных платежей. В результате чего появились новые виды преступлений - хищения денежных средств путем дистанционного обмана либо злоупотребления доверием. Особенность таких преступлений заключается в том, что взаимодействие между преступником и потерпевшим происходит на расстоянии до нескольких тысяч километров, при помощи устройства - мобильного телефона. Наивность и доверчивость граждан приводит к тому, что преступники за короткий промежуток времени получают от потерпевших крупные суммы денежных средств.

Согласно статистическим данным МВД России, большую часть (около 60%) от общего числа зарегистрированных мошенничеств общеуголовной направленности составляют мошенничества, совершенные с использованием средств мобильной связи¹.

Преступник при помощи мобильного телефона может оказывать воздействие на потерпевшего посредством телефонного звонка либо SMS-сообщения. Основная цель - завладеть денежными средствами потерпевшего. Для этого используются различные способы.

1. Обман в ходе телефонного звонка.

На абонентский номер гражданина поступает телефонный звонок с незнакомого абонентского номера. В ходе разговора мошенник представляется знакомым или родственником абонента и сообщает о том, что он попал в беду, а именно его задержали сотрудники полиции за совершение преступления (дорожно-транспортного происшествия, где имела место смерть пассажиров, пешеходов или водителя; преступления, связанного с

незаконным оборотом наркотических средств и т.д.). После чего переедет трубку якобы сотруднику полиции, который разъясняет, что может помочь родственнику избежать ответственности за преступление, однако, для решения вопроса необходима определенная денежная сумма. Поясняет, что деньги нужны для урегулирования вопроса со свидетелями и потерпевшими. Денежные суммы варьируются от нескольких тысяч до нескольких миллионов рублей. Далее преступник объясняет, каким образом необходимо передать денежные средства (перевести на банковский счет, отправить почтовый перевод, передать лично другому человеку и т.д.). До передачи денежных средств мошенник ведет непрерывный телефонный разговор, для того, чтобы потерпевший не смог связаться со своим родственником, о котором идет речь, и распознать обман².

Другим способом телефонного обмана может стать звонок сотрудника банка. На мобильный телефон потерпевшего поступает звонок, в ходе разговора мошенник представляется сотрудником финансового учреждения и сообщает информацию о том, что с карты абонента совершена попытка несанкционированного снятия денежных средств, в результате чего в целях безопасности банковская карта была заблокирована. Чтобы войти в доверие, мошенник использует фразу: "Никому не сообщайте данные по картам, кроме сотрудников банка". После чего, выясняет у потерпевшего кодовую информацию по карте (номер карты, срок действия, код карты, расположенный на оборотной стороне), тем самым получает доступ к его денежным средствам. В настоящее время мошенники могут использовать абонентские номера банков (например, преступники могут позвонить с абонентского номера 900 и представиться сотрудниками ПАО "Сбербанк")³.

2. SMS-сообщения с просьбой о помощи.

На абонентский номер гражданина поступает SMS-сообщение с текстом: "Мама, у меня проблемы, кинь 700 рублей на этот номер. Мне не звони, перезвоню сам". Мошенник набирает номер наугад, поэтому пишет текст с различным обращением "папа", "брат" и т.д., в надежде на доверчивость жертвы. Данная схема мошенничества наиболее проста, так как преступник не ведет с потерпевшим длительных переговоров. Такому способу мошенничества особо могут быть подвергнуты пожилые люди⁴.

3. Перевод денежных средств по ошибке.

Еще одной простой схемой "мобильного" мошенничества является - "перевод денежных средств по ошибке". На абонентский номер гражданина поступает SMS-сообщение, согласно которому на его счет зачислены денежные средства. Через некоторое время поступает новое SMS-сообщение или телефонный звонок, в ходе которого мошенник сообщает, что перевел денежные средства по ошибке и просит вернуть их обратно.

4. Абонентский номер-грабитель.

В настоящее время существует множество различных сервисов с платным звонком (например, развлекательные телевизионные шоу-программы). Владельцы указанных абонентских номеров обязаны информировать граждан о плате, взимаемой за звонок. Регистрируя такой сервис, мошенники используют его в своих преступных целях. Не информируют население о взимаемой плате.

На абонентский номер гражданина поступает SMS-сообщение с просьбой перезвонить на указанный абонентский номер. Просьба может быть обоснована любой причиной - помощь близкому родственнику, проблемы с банковской картой и др. При осуществлении

телефонного звонка, абонент длительное время ожидает ответа. На звонок никто не отвечает, а за ожидание списываются денежные средства.

5. Предложение о получении доступа к SMS-сообщениям и звонкам другого абонента.

Несомненно, многие граждане хотели бы иметь возможность следить за свои родственники, близкими или знакомыми, преследуя при этом различные цели. Зная это, мошенники разработали очередной способ получения денежных средств от граждан преступным путем.

Так, абоненту поступает SMS-сообщение с предложением о возможном доступе к входящим и исходящим телефонным звонкам и содержанию SMS-сообщений интересующего абонента. Для чего необходимо отправить SMS-сообщение на определенный номер, с указанием номера телефона интересующего абонента. В предложении указывается незначительная стоимость услуги (около 30 рублей). После того, как потерпевший отправляет SMS-сообщение с указанием интересующего его абонентского номера, с его счета списывается сумма в несколько раз больше той, что было заявлено в предложении (около 500 рублей), а обещанная информация так и не поступает⁴.

6. Несуществующие объявления.

На сегодняшний день покупка и продажа товаров, бывших в употреблении, получила широкое распространение благодаря таким площадкам как "Авито", "Юла" и др., которые мошенники также стали использовать в своих преступных целях. Большое количество мошенничеств связаны с продажей подержанных автомобилей.

Так, гражданин, располагая определенной денежной суммой, принимает решение о покупке подержанного автомобиля, для чего обращается к указанным выше сайтам, где находит объявление о продаже хорошего автомобиля по низкой стоимости. В объявлении, как правило, указывается фраза: "Срочная продажа!" В надежде на выгодную сделку, абонент звонит якобы продавцу. Последний, в ходе телефонного разговора, сообщает свою печальную историю, например, о том, что ему срочно необходимы денежные средства на лечение его близкого родственника, в связи с чем, он готов расстаться со своим автомобилем, а цена такая низкая, так как деньги нужны срочно. После чего, сообщает, что в ближайшее время автомобиль осмотреть невозможно (машина в гараже, а ключи у родственника; автомобиль находится в другом населенном пункте; позднее время суток и т.д.), однако, денежные средства нужны прямо сейчас. Поэтому мошенник предлагает потерпевшему перевести (передать) определенную денежную сумму в качестве залога, в противном случае он продаст машину другим лицам. При этом мошенник, чтобы заинтересовать жертву утверждает, что автомобиль в хорошем состоянии, за такие деньги такой автомобиль купить более не представится возможным. В случае передачи денежных средств, объявление о продаже удаляется, а мошенник более не выходит на связь.

7. Подтверждение персональных данных.

В связи с изменениями ФЗ "О связи"⁵, вступившими в силу 01 июня 2018 года, появился еще один способ "мобильного" мошенничества. Законодатель обязал операторов связи проверить достоверность сведений, которые были предоставлены их абонентами. К ним относятся: дата рождения, фамилия, имя, отчество, данные паспорта. Если данные абонента не будут совпадать с теми, которые уже внесены в государственную информационную базу, оператор приостановит оказание услуг. Если запрос поступит от правоохра-

нительных органов и в течение 15 дней абонент не подтвердит свои данные, оператор заблокирует сим-карту.

Так, гражданину на абонентский номер поступает SMS-сообщение, якобы от оператора связи, с требованием подтверждения паспортных данных, посредством отправления сканированной копии документа на определенный адрес. В сообщении так же указывается, что если скан не поступит в течение ближайших 15 дней, номер будет заблокирован.

Большинство потерпевших, получивших указанное сообщение, обращаются к сети Интернет, где видят соответствующие изменения в законодательстве и отправляют копии паспортов по адресу, указанному в SMS-сообщении. Далее при помощи копии паспорта мошенники могут оформить на имя потерпевшего заем в микрофинансовой организации, заключить различного рода сделку и т.д.

В статье приведены далеко не все способы совершения "мобильных" мошенничеств, так как с каждым днем происходят различного рода изменения, в связи с чем, преступники создают новые схемы для обмана граждан. Тем не менее, правоохранительным органам необходимо постоянно мониторить новые способы совершения данных преступлений, поскольку от этого напрямую зависит качество, быстрота и полнота раскрытия и расследования уголовных дел по мошенничествам, совершенным с помощью мобильных устройств.

1. Состояние преступности в России за январь-декабрь 2019 // МВД РФ ФКУ "Главный информационно-аналитический центр".

2. Материалы уголовного дела по обвинению Г. 2017 г. // Архив Промышленного районноо суда г. Самары.

3. Материалы уголовного дела по обвинению Г. 2019 г. // Архив Железнодорожного районноо суда г. Самары.

4. Лабутин А.А. "Мобильные" мошенничества: основные способы совершения // Вестник Казанского юридического института МВД России. 2013. № 2(12). С. 50-55.

5. Федеральный закон РФ "О связи" от 7 июля 2003 г. N 126-ФЗ (с изм.) [Эл. ресурс] // СПС "КонсультантПлюс"(дата обращения 29.02.2020).

TO THE QUESTION ABOUT SOME WAYS OF PERFORMING "MOBILE" FRAUD OF INSULTS

© 2020 Bikineeva lubov Nikolaevna
Undergraduate

© 2020 Khasnutdinov Renat Rafailevich
Candidate of law, associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: Khasnutdinoff@mail.ru

Keywords: fraud, mobile communications, SMS, phone call, cash.

The article discusses the main ways of committing fraud using mobile communications, reveals the algorithms of the criminals.

ОХРАНИТЕЛЬНАЯ ФУНКЦИЯ МЕЖДУНАРОДНОГО ТАМОЖЕННОГО ПРАВА В СОВРЕМЕННЫХ РЕАЛИЯХ

© 2020 Бородина Юлия Леонидовна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: borodina.yulya-borodina@yandex.ru

Ключевые слова: международное таможенное право, охранительная функция, таможенные органы, международные отношения.

В данной статье рассматривается значимость охранительной функции в международном таможенном праве. Анализируется роль органов РФ в осуществлении охранительной функции. Приводится статистика правонарушений и преступлений в сфере таможенного дела за 2018-2019 гг.

В настоящее время с развитием международных отношений и торговли можно с уверенностью говорить о важности международного таможенного права.

Многие ученые, в том числе К.К. Сандровский и К.Г. Борисов, считают международное таможенное право самостоятельной отраслью международного публичного права, которая регулирует таможенные отношения, возникающие между государствами. Следовательно, ей присущи такие критерии как предмет, метод, функции. В данной научной работе мы остановимся на изучении одной из самых важных функций международного таможенного права - охранительной.¹

Именно международное таможенное право является одним из ключевых факторов, влияющих на процесс международного обмена и сотрудничества. Оно регулирует межгосударственные отношения в сфере перемещения лиц, товаров и транспортных средств через границу.

В современной научной литературе охранительная функция международного таможенного права рассматривается как в широком, так и в узком понимании. В широком смысле охранительная функция представляет собой защиту ценностей, признаваемых международным сообществом. В узком смысле охранительная функция выражается в выявлении и пресечении таможенных правонарушений и ее точнее будет обозначить как правоохранительную функцию.²

Проанализировав юридическую литературу, можно сделать вывод, что большинство ученых считают именно охранительную функцию одной из самых значимых и отдают ей центральное место в регулировании международных общественных отношений. Нельзя не согласиться с данной формулировкой, так как вышеуказанная функция предполагает защиту интересов не только Российской Федерации, но и всего международного сообщества, а также поддержание мирового правопорядка. Направления охранительной функции

* Научный руководитель - **Паулов Павел Александрович**, кандидат юридических наук, доцент.

международного таможенного права зависят от объекта охраны. Принято выделять защиту мира (предотвращение терроризма, незаконного оборота оружия, товаров и технологий); защита здоровья (предотвращение незаконного оборота наркотических и лекарственных средств, препаратов); защиту культурных ценностей; защиту интеллектуальной собственности; защиту нравственности.³

В рамках реализации этой функции выполняется одна из главных задач - выявление и пресечение правонарушений и преступлений в сфере таможенного дела. С каждым годом возрастают требования по принятию мер в борьбе с правонарушениями, подписываются новые соглашения и договоры.

По справедливому замечанию Буваевой Н.Э, только международные организации, государства и его органы обладают полномочиями и средствами для осуществления данной функции в сфере международного таможенного права.⁴ Международное сотрудничество России со многими странами развивается благополучно в области противодействия, борьбы с международным терроризмом, распространения оружия массового поражения и торговли наркотиками. Со стороны Российской Федерации таким органом, обладающим данными полномочиями, выступает Федеральная таможенная служба, осуществляющая контроль государственной границы. По распоряжению Правительства РФ в 2012 году была принята стратегия развития ФТС до 2020. В соответствии с этим актом международное сотрудничество в области борьбы с таможенными правонарушениями и контрабандой являлось и продолжает являться одной из основных целей ФТС.

К международным таможенными организациями, осуществляющим охранительную функцию следует отнести Всемирную торговую организацию, Европейский Союз, Всемирную таможенную организацию, Содружество Независимых государств и другие. Одной из основных целей перечисленных организаций является обеспечение международного мира и безопасности, а также усиление борьбы с международными преступлениями и правонарушениями.

Основная проблема заключается в том, что в течении последних лет, как показывает статистика, выросло и продолжает расти количество таможенных правонарушений, предметами которых являлись преимущественно наркотические средства, иностранная валюта и автотранспортные средства.⁵

С каждым годом совершенствуются способы преступных деяний, а также появляются новые методы их сокрытия. Например, только на территории РФ за 2018 год зарегистрировано 2 054 уголовных дела, за 2019 год более 1500 уголовных дел. С начала 2019 года изъято из незаконного оборота 11 тонн наркотических средств.

Для преступлений такого характера свойственно, что в результате его совершения затрагиваются интересы минимум двух государств. Основная особенность заключается в том, что ответственность за их совершение предусмотрена международно-правовыми актами. А конкретные меры наказания за их совершение предусматриваются национальным законодательством государств после принятия ими норм международных соглашений.⁶

Российская Федерация активно способствует международному сотрудничеству и решению важных проблем в таможенной сфере. Так, на сегодняшний день ФТС России заключено более 60 двусторонних межправительственных соглашений о взаимной помощи в таможенных делах, 4 многосторонних соглашения, в первую очередь на пространстве СНГ, и соглашение с Европейским союзом.

Для предотвращения преступлений за 2018 - 2019 года на территории РФ были приняты и вступили в законную силу новые протоколы и соглашения с другими государствами. Например, о взаимодействии таможенных органов государств в сфере защиты прав на объекты интеллектуальной собственности; о международном автомобильном сообщении; о противодействии распространению контрафактной продукции; о сотрудничестве в области обеспечения международной информационной безопасности и так далее.

Таким образом, охранительная функция международного таможенного права оказывает значительное влияние на развитие и регулирование отношений в сфере таможенного дела. Международные организации и государства, в том числе Российская Федерация, за последние десятилетия способствовали развитию охранительной функции и поддержанию мирового правопорядка. На сегодняшний день ни одно государство не может эффективно развиваться без взаимодействия с другими государствами. Только совместное участие стран в решении проблем, оказание взаимопомощи в таможенном деле приведет к наиболее благоприятным результатам.

¹ Международное сотрудничество в борьбе с преступностью : учебник для академического бакалавриата / С. В. Троицкий [и др.] ; ответственный редактор Р. А. Каламкарян. - Москва : Издательство Юрайт, 2019.

² Охранительная функция международного таможенного права / С.Н. Овчинников. Журнал: Сборник научных трудов Sworld - Иваново: Издательство: ООО "Научный мир", 2014

³ Таможенный контроль. Учебное пособие для студентов вузов / С.Н. Ревина, П.А. Паулов, Д.В. Борякин. - Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2018.

⁴ Международное таможенное право : учебник для магистров / Н. Э. Буваева ; под общ. ред. А. В. Зубача. - М. : Издательство Юрайт, 2015. - 376 с. - Серия : Магистр.

⁵ Охранительная функция международного таможенного права в современных реалиях / Чернова Н.А., Курганова К.И. ЖУРНАЛ: Экономика и социум. - Саратов: Издательство: ООО "Институт управления и социально-экономического развития", 2019

⁶ Международное таможенное право: учебное пособие / под ред. С.О.Шохина, А.Ю.Кожанкова; Моск. гос. ин-т междунар. отношений (ун-т) МИД России, каф. администрат. и финансового права, кафедра торгового дела и торгового регулирования. - М.: МГИМО-Университет, 2019.

THE PROTECTIVE FUNCTION OF INTERNATIONAL CUSTOMS LAW IN MODERN REALITIES

© 2020 Borodina Julia Leonidovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: borodina.yulya-borodina@yandex.ru

Keywords: international customs law, protective function, customs authorities, international relations.

This article discusses the importance of the protective function in international customs law. The role of the Russian authorities in the implementation of the protective function is analyzed. The statistics of offenses in the field of customs for 2018-2019 are provided.

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРОЦЕССА ОПТИМИЗАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК И ЗАКАЗОВ

© 2020 Бородинова Виктория Витальевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: borodinova.viktoriya.1999@mail.ru

Ключевые слова: государственные закупки, законодательство, оптимизация, заказ, контракт, бюджет.

В статье исследуется вопрос реформирования системы государственных закупок и заказов. Автором статьи проанализированы спорные моменты оптимизации системы государственных закупок и заказов. Рассмотрен вопрос относительно актуальности действующего механизма нормативной и правовой базы, а также дана оценка предложенных законодателем изменениям. Методология исследования - анализ научной литературы по заданной теме, а также практического опыта по заданной проблематике.

Процесс оптимизации закупок в сфере государственного сектора переживает серьезные изменения. Эти действия связаны с тем, что данная процедура является важнейшим способом повышения эффективности в сокращении расходов бюджета, а вследствие и способом освобождения денежных ресурсов для перенаправления и их использования на обеспечение иных целей, потребностей и нужд⁵. Именно по этой причине законодатель выделил отдельный федеральный закон, который позволяет контролировать данную сферу деятельности определенными правилами¹. Возможности, которые открываются благодаря оптимизации покупок огромны, однако совершенствование системы закупок сопряжено с множеством трудностей. Кроме экономии денежных средств, данный способ модернизации позволяет обеспечить государство большим количеством преимуществ, в числе которых находится один из ведущих факторов - прозрачность. Система прозрачности состоит в том, что руководители обладают точной информацией о ситуации, которой находятся денежные потоки, а значит и принимать более разумные решения в достижении целей. Также стоит отметить, что единые стандарты оптимизации позволяют повысить уровень соответствия нормативно-правовым требованиям и указаниям, что помогает увеличить стабильность всего механизма проведения тендеров².

Система закупок состоит из одиннадцати способов закупок, которая является довольно громоздкой и разветвленной. По причине этого сложного механизма заказчики и поставщики сталкивались определенными сложностями, связанными с идентификацией процедуры в каждом индивидуальном случае. Законодатель планирует сократить и унифицировать данную систему до трех наиболее общих, которые могут включить в себя оставшиеся: конкурс, аукцион и запрос котировок. Объяснить эту модернизацию возможно

* Научный руководитель - **Паулов Павел Александрович**, кандидат юридических наук, доцент.

тем, что конкурс с ограниченным участием, двухэтапный конкурс и запрос предложений является более индивидуализированными видами, единого по формированию процедуры проведения открытого конкурса. Данное нововведение также актуально по той причине, что исключению подлежат те способы закупок, которые не востребованы на практике и имеют сложное описание. Исходя из существующей ситуации, именно этот шаг позволит избежать сложных процедур в проведении тендеров.

Еще одним спорным моментом и актуальной проблемой в сфере закупок следует считать участие в исполнении государственных заказов фирм однодневок, которые в свою очередь подрывают весь механизм государственных закупок. Введение универсальной стоимостной предквалификации, которая в свою очередь диктует необходимость наличия опыта исполнения госконтракта с сохранением специальной переквалификации в отношении закупок отдельных видов товаров, работ и услуг. Порог допуска к участию в закупках стоимостью более 20 миллионов рублей будет предоставляться лишь тем участникам, которые уже имеют исполнения государственного или муниципального контракта в размере не менее 20% от начальной или же максимальной цены. Несмотря на то, что эти меры направлены на борьбу с мошенническими действиями, данный порог в большей степени монополизирует всю систему государственных закупок, так как при заданной системе преимущество получения заказов будет находится у больших компаний, которые в прошлом зарекомендовали себя на рынке, а следовательно молодые участники будут оказываться в невыгодном положении и не смогут, не смотря на их добросовестном исполнении своих обязательств участвовать в тендере³. Вследствие данной ситуации возникнет дефицит возможностей в развитии новых компаний.

Также, следует учесть и проблему бюрократического характера, с которой сталкиваются все участники процесса государственных закупок. На данный момент существует целая система типовых контрактов механизма государственных заказов и закупок. Для того, чтобы упростить всю процедуру и избавиться от архаизмов системы, предлагается ввести единую типовую форму контракта с типовыми условиями федерального и регионального органов исполнительной власти. Хотелось бы отметить и тот факт, что единая форма контракта позволит не только упростить всю систему, но и будет являться способом фиксации всех операций в информационном пространстве, то есть позволит создать единую электронную базу всех проводимых контрактов⁴. Эта процедура станет весомым толчком к развитию информационного правового пространства, а также регулирования всех процессов и этапов единого стандарта.

В заключение хотелось бы сказать, что не смотря на то, что весь процесс модернизации и реформирования правовой базы, которая касается контрактной системы в сфере закупок товаров государственных нужд начинает свое мощное развитие, все еще существует огромное количество пробелов и коллизий, с которыми сталкивается законодатель при его формировании. Процесс оптимизации является мощным инструментом и рычагом давления на бюджет страны, вследствие чего эта сфера обеспечения должна иметь налаженную работу, которая невозможна без развитого и совершенного по структуре реального времени механизма.

¹ Федеральный закон от 05.04.2013 N 44-ФЗ (ред. от 27.02.2020) "О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд" // СК РФ № 14, 08.04.2013, ст. 1652.

² П. А. Булдыгин, М. Д. Фаткуллина Оптимизация государственных закупок. Повышение качества поставляемых товаров и услуг // Экономика и бизнес: теория и практика. 2019. №4-2.

³ Мария Михайловна Исаичева Перспективы декриминализации сферы осуществления закупок для государственных и муниципальных нужд // Закон и право. 2020. №2.

⁴ Бехер Вероника Виссарионовна, Лайченкова Наталия Николаевна Информатизация системы закупок для государственных (муниципальных) нужд: организационные и правовые вопросы // ИБР. 2018. №1 (30).

⁵ Управления закупками и заказами [Электронный ресурс] : учеб. пособие / С.Н. Ревина, П.А. Паулов, Д.В. Борякин. - Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2019.

ACTUAL PROBLEMS OF THE PROCESS OF OPTIMIZATION OF PUBLIC PURCHASES AND ORDERS

© 2020 Borodinova Viktoria Vitalievna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: borodinova.vikroriya.1999@mail.ru

Keywords: public procurement, legislation, optimization, order, contract, budget.

The article examines the issue of reforming the public procurement system and orders. The author of the article analyzes the controversial issues of optimizing the system of public procurement and orders. The question of the relevance of the current mechanism of the regulatory and legal framework is examined, and an assessment is given regarding the changes proposed by the legislator. The research methodology is an analysis of the scientific literature on a given topic, as well as practical experience on a given topic.

УДК 347.9

Код РИНЦ 10.31.41

К ВОПРОСУ О ТРЕБОВАНИЯХ, ПРЕДЪЯВЛЯЕМЫХ К СУДЕБНЫМ РЕШЕНИЯМ

© 2020 Борченко Ксения Денисовна
студент

© 2020 Лошкарев Андрей Викторович
доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: ksennia.borchenko@yandex.ru

Ключевые слова: судебное решение, законность, обоснованность, справедливость, целесообразность.

В статье рассматриваются требования к судебному решению, установленные в законодательстве и юридической литературе. Анализируются различные мнения ученых и нормы Гражданско-процессуального кодекса.

Судебное решение является важнейшим правоприменительным актом на стадии судебного разбирательства, а именно вынесение такого важного решения должно соответствовать определенным требованиям, установленным законом.

Общие требования содержатся в ст. 195 Гражданско-процессуального кодекса Российской Федерации¹ (далее - ГПК РФ), где сказано только о законности и обоснованности решения суда. Однако в юридической литературе также содержится перечень других требований, которым должно отвечать судебное решение. Список таких требований не является исчерпывающим.

Следует сказать, что еще в советский период именно этому вопросу в юридической литературе уделялось немало внимания. Так, ученый П.Н. Сергееко полагал, что необходимо выделить такое требование как целесообразность. Особенно такое требование следует применять в делах о разделе имущества². С.Г. Ткачева поддерживала такую точку зрения, так как по ее мнению требование целесообразности в судебном решении выражается в выборе наиболее эффективного решения со стороны суда, где максимально полно будет отражаться смысл закона и цель, которую он преследует. Однако такое мнение нельзя полностью считать правильным. Так, при разрешении дел суд должен применять только нормы права. Из этого можно сделать вывод, что нельзя допускать проявления формализма, либо же произвола, которые можно оправдать требованием целесообразности. Кроме того, в законе не предусмотрено такого основания для изменения или отмены решения, как несоответствие целесообразности решения.

Следующее требование, которое необходимо рассмотреть является требование справедливости. Существует также много споров по поводу этого требования в юридической литературе. А.Т. Боннер считает, что требования законности, обоснованности и справедливости тесно связаны между собой. Однако эти термины определяют разные качественные характеристики судебного решения. В таком случае справедливость будет заключаться в вынесении наиболее оптимального, соответствующего решения в сложившихся обстоятельствах дела³.

Ученые Т.Т. Алиев, И.И. Жевак также отмечают, что в настоящее время справедливость является важным требованием судебного решения. Кроме этого необходимо обеспечить также информационный доступ к ним. Так, 22.12.2008 г. был принят Федеральный закон. № 262-ФЗ "Об обеспечении доступа к информации о деятельности судов в Российской Федерации". Принятие этого нормативно-правового акта стало огромным шагом в сторону обеспечения гласности и прозрачности правосудия⁴.

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод, что справедливость судебного решения нельзя рассматривать в качестве требования наряду с требованиями законности и обоснованности. Справедливость судебного решения должна выражаться через правильное применение норм законодательства, что охватывается понятием законности.

Наука выделяет и такие требования, как аргументированность и мотивированность. Аргументированность в любом случае является составной частью для мотивированности любого судебного решения. Однако и здесь есть определенные споры, касающиеся тождественности понятий обоснованность, мотивированность и мотивировочная часть. Важно отметить различие этих понятий, которое состоит в том, что обоснованность выражается в выводах, сделанных судом на основе доказательственной базы⁵. А мотивированность в свою очередь выражается в оценке этих доказательств, наличие в решении ссылок на них, толкование применяемой правовой нормы. Мотивировочная часть в соответствии с нормами законодательства, а именно ст. 198 ГПК РФ должна включать факти-

ческие и иные обстоятельства дела, доказательства, выводы суда, законы и иные нормативно-правовые акты, которыми руководствовался суд при принятии решения. Так, значимость мотивировочной части состоит в том, что суд оценивает доказательства и их достоверность, затем анализирует доказательственный материал, после чего объявляет итоги исследования и результаты разбирательства.

Кроме этого, следует отметить, что понятие мотивированности разработано судебной практикой и наукой. В Постановлении Пленума Верховного Суда РФ от 19 декабря 2003 г. № 23 "О судебном решении" мотивированность рассматривается и для анализа законодательства, и для обоснования судебного решения⁶. Законодатель установил, что суд должен не только перечислить имеющиеся доказательства по делу, но и изложить их содержание. Если суд установил, что представленные материалы, показания свидетелей и иные документы не подтверждают обстоятельства, представленными сторонами, то в судебном решении должно быть мотивированно такое решение.

Именно мотивированность позволяет суду апелляционной, кассационной или надзорной инстанции проверить законность и обоснованность уже вынесенного решения. Следует отметить, что в ГПК РФ не содержится требований относительно мотивированности решения, а в Арбитражном процессуальном Кодексе РФ (далее - АПК РФ) такая норма содержится. Так, в п. 6 ст. 185 указано, что в определении должны содержаться мотивы, в соответствии с которыми суд пришел к таким выводам, принял или отклонил доводы лиц, которые участвуют в деле, при этом ссылаясь на законы и иные нормативно-правовые акты.

Таким образом, можно сделать вывод, что мотивированность судебного решения выражается в основании принятого решения и других необходимых данных. Мотивированность позволяет понять решение суда, их выводы и причины, по которым суд принял такое решение.

Юридическая литература также содержит такие требования, как полнота, категоричность и безусловность. Судебное решение должно быть исчерпывающим и полным по итогам разрешения всего дела, включать полный ответ на все вопросы и возражения, поступившие от сторон, участвующих в деле⁸. Кроме этого, судебное решение должно содержать окончательный ответ по поводу возникшего спорного права, а также содержать ответ на все требования, являющихся предметом судебного рассмотрения дела. Также полнота судебного решения выражается и в распределении расходов, устанавливается порядок и способы осуществления права, признанного за одной из сторон. Полнота судебного решения характеризуется разрешением требования истца, разрешением встречного иска и т.д., т.е. суд должен вынести исчерпывающий ответ по отношению к заявленным требованиям и возражениям.

Также стоит отметить, что, как правило, в каждом деле должно быть одно решение. Однако бывает и так, что не все вопросы отражаются в судебном решении или же вообще не рассматриваются заявленные вопросы истцом. В таких случаях законодателем предусмотрен способ исправления неполноты судебного решения. В соответствии со ст. 201 ГПК РФ предусмотрено принятие дополнительного решения суда. Так, суд вправе принять дополнительное решение в случаях, если:

- по требованию, по которому были предоставлены доказательства лицами, участвующими в деле, не было принято решение суда;
- суд, разрешив вопрос о праве, не указал размер присуждаемой суммы, имущество, которое подлежит передаче или обязанность ответчика совершить определенные действия;

- суд не разрешил вопрос о судебных издержках.

Суд не вправе при принятии дополнительного решения изменить часть судебного решения или разрешить новые вопросы, которые не были рассмотрены в судебном заседании. После принятия дополнительного решение становится неотъемлемой частью основного судебного решения. Оно может быть обжаловано в вышестоящий суд лицами, участвующими в деле, также на определение суда об отказе в принятии дополнительного решения может быть подана частная жалоба.

Таким образом, на основе всего вышесказанного можно сделать вывод, что в соответствии с законодательством главными требованиями являются законность и обоснованность судебного решения. Их выполнение в любом случае является обязательным условием для вынесения решения судом. Следует отметить, что нельзя выдвигать множество требований к решению суда, однако анализ законодательства позволяет сказать, что косвенно законодатель закрепил такие требования, как полнота и определенность (например, в статьях 198, 201, 206, 207 ГПК РФ). Более того, законодатель предусмотрел случаи, когда можно вынести дополнительное решение в случаях, если изначальное решение суда не соответствовало требованиям полноты.

¹ Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 02.12.2019) // Система КонсультантПлюс (дата обращения 07.03.2020).

² Сергейко П.Н. Законность, обоснованность и справедливость судебных актов. Краснодар, 1974. С. 122.

³ Боннер А.Т. Законность и справедливость в правоприменительной практике // М., 1992. С. 92.

⁴ Алиев Т.Т., Жевак И.И. Понятие и виды требований, предъявляемых к решению суда первой инстанции // Современное право. 2012. № 8. С. 107-111.

⁵ Савина Ю.Н. Требования, предъявляемые к судебному решению // Юридический аналитический журнал. 2006. № 3-4. С. 180.

⁶ О судебном решении: Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 19.12.2003 г. № 23 (ред. от 23.06.2015 г.) // Система КонсультантПлюс (дата обращения 09.03.2020).

⁷ Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 г. № 95-ФЗ (ред. от 02.12.2019) // Система КонсультантПлюс (дата обращения 09.03.2020).

⁸ Зайганова С.К. Судебные акты в гражданском и арбитражном процессе: теоретические и прикладные проблемы: автореф. дис. ...д-ра юрид. наук. Екатеринбург, 2008. С. 23.

ON THE ISSUE OF REQUIREMENTS FOR JUDICIAL DECISIONS

© 2020 Borchenko Ksenia Denisovna
Student

© 2020 Loshkarev Andrey Viktorovich
Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: ksennia.borchenko@yandex.ru

Keywords: judicial decision, legality, validity, fairness, expediency.

The article considers the requirements for a court decision established in the legislation and legal literature. Various opinions of scientists are analyzed and norms of the Civil procedure code are analyzed.

ДОСТОВЕРНОСТЬ И ДОПУСТИМОСТЬ АУДИО- И ВИДЕОЗАПИСЕЙ В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ

© 2020 Буркина Ирина Алексеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: burkinaira@mail.ru

Ключевые слова: гражданский процесс, достоверность доказательств, допустимость доказательств, аудиозапись и видеозапись.

В настоящей статье рассматриваются вопросы о признании аудиозаписей, а также видеозаписей допустимыми доказательствами, которые применяются в гражданском процессе.

На сегодняшний день существует большое разнообразие технологий, и не просто технологий, а современных технологий. Их развитие оказывает значительно влияние на жизнь людей. Для любых лиц, у которых есть телефон, доступны аудиозаписи и видеозаписи. Поэтому лица, которые являются участниками гражданского процесса, представляют в качестве доказательств аудио- и видеозаписи, а также фотоматериалы. Однако, как можно соблюсти положения Конституции РФ совместно с правилами процессуального законодательства о достоверности и допустимости таких доказательств. Ведь необходимо, чтобы на записи присутствовала дата, время и место. А отнюдь не всегда у лиц есть такая возможность назвать уточняющую информацию. Но с другой стороны, они фиксируют сведения, которые являются доказательством или признают отсутствие тех или иных фактов, которые так важны в ходе судебного разбирательства. Если обратиться к обзору судебной практики Верховного суда РФ¹, то можно заметить противоречия.

Аудио- и видеозаписи являются самостоятельным средством доказывания. Однако, до введения в действие ГПК РФ, они таковыми не являлись. Поэтому данная тема является актуальной. Мнения ученых разделились, к каким же видам доказательств отнести аудио- и видеозаписи. Одни отстаивали точку, что они относятся к письменным доказательствам, другие же - что к вещественным. В настоящее время на основании ст. 77, 185 ГПК РФ - аудио- и видеозаписи признаются самостоятельным видом доказательств, а также регулируются отдельными положениями законодательства. Такие доказательства являются распространенным. Они наравне с вещественными и письменными доказательствами, с показаниями свидетелей. Однако, судьи по-разному определяют достоверность и допустимость аудио- и видеозаписей. Это связано с тем, что нормативное процессуальное развитие не получило должного развития².

Для четкого понимания необходимо обратиться к таким понятиям как допустимость и достоверность. Достоверность это качество подтверждения, которое характеризуется корректностью и точностью отображенных событий, которые там или иначе входят в способ доказывания. Подтверждение создается надежным лишь только за это время, когда сведения, которые находятся на нем настоящие и отвечают реальности. Допустимость это

* Научный руководитель - **Фадеев Алексей Владимирович**, старший преподаватель.

требование закона относительно источника, способа вовлечения и собирания сведений о фактах в гражданском процессе.

Понятие аудио- и видеозаписи не закреплено на законодательном уровне. Поэтому будет разумным обратиться к понятиям, которые были выдвинуты учеными. Одним из ученых, который дал такие понятия является Треушников М.К. По его мнению, аудиозапись - это материальный носитель, который содержит звуковую информацию, которая была зафиксирована любым способом звукозаписи. Видеозапись - это материальный носитель, который имеет изобразительную и звуковую информацию, которая была зафиксирована любым способом видеозаписи. Видеозапись - это материальный носитель, который имеет изобразительную и звуковую информацию, которая была зафиксирована любым способом видеозаписи³. Другим же ученым, который сформулировал понятие аудиозаписи и видеозаписи является Короткий С.А. По его мнению, звукозапись это зафиксированная на материально-техническом носителе информация, представленная в виде непрерывного сочетания звуков, которые отражают обстоятельства, которые имеют значение для дела, и были получены в порядке, который установлен законодательством. Видеозапись это отмеченная на материально-техническом носителе информация, представленная в виде непрерывной визуальной и имеющее звуковую информацию, которая отражает обстоятельства, которые имеют значение для дела, и были получены в порядке, который установлен законодательством⁴.

Таким образом, материально-техническими средствами, который отражают конкретную изобразительную и (или) звуковую информацию, которая имеет отношение к делу, являются видеозаписи и аудиозаписи.

На основании ст. 77 ГПК доказательства в виде аудио- и видеозаписи, которые имеют данные, когда, кем и в каких условиях осуществлялись данные записи, признаются допустимыми. А если такие доказательства были получены из доброкачественного источника, то они признаются достоверными. В соответствии со ст. 23 Конституции РФ⁵, ст. 9 ФЗ от 27.07.2006 "Об информации, информационных технологиях и защите информации"⁶ каждый имеет право частной жизни, личную, семейную тайну. Правом признания доказательств обладают только суды. В гражданском процессе только такой орган признает представленные аудио- и видеозаписи допустимыми в качестве доказательств. Как показывает правоприменительная практика, суды чаще всего отказывают в принятии доказательств. Основанием отказа является тот факт, что не представляется возможным проверить достоверность доказательств надлежащим образом. Поскольку в большинстве случаях, лица, участвующие в гражданском процессе, не осведомлены о том, что идет видео- или аудиозапись. Хотя, для одной из сторон в судебном процессе такие доказательства являются единственными, которые подтверждают утверждаемые факты.

Является ли обязательным условием надлежащее уведомление о проведении аудио- и видеозаписи для признания доказательства допустимым? По нашему мнению, уведомление другого лиц о том, что проводится аудио- и видеозапись не является обязательной. Тем более, когда сторона имеет возможность предложить исчерпывающую информацию кем, когда и в каких критериях велась видео- и аудиозапись, а противоположная сторона не оспаривает факт проведения телефонных переговоров. И поскольку видео- и аудиозапись проводится одной из сторон телефонных переговоров, касается обстоятельств связанных с предметом спора, договорными отношениями, а не личную информацию о частной жизни, то и запрет на фиксацию информации на указанный случай не распространяется.

¹ См.: Обзор правовых позиций Верховного суда Российской Федерации по вопросам частного права за декабрь 2016 г. // Вестник экономического правосудия. - 2017. - № 2.

² См.: Вандышев, В.В. Гражданский процесс: курс лекций / В.В. Вандышев. - СПб., 2014. - С. 105-111.

³ См.: Треушников, М.К. Гражданский процесс: учебник / М.К. Треушников. - М.: Статут, 2014. - С. 136-139.

⁴ См.: Короткий, С.А. Аудио- и видеозаписи как средства доказывания в гражданском процессе / С.А. Короткий. - М., 2010. С. 24-26.

⁵ См.: "Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993). - ст. 23.

⁶ См.: Федеральный закон от 27.07.2006 N 149-ФЗ (ред. от 02.12.2019) "Об информации, информационных технологиях и о защите информации". - ст. 9.

RELIABILITY AND ADMISSIBILITY OF AUDIO AND VIDEO RECORDINGS IN CIVIL PROCEEDINGS

© 2020 Burkina Irina Alekseevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: burkinaira@mail.ru

Keywords: civil proceedings, reliability of evidence, admissibility of evidence, audio and video recording.

This article deals with the issues of recognizing audio recordings and video recordings as admissible evidence that are used in civil proceedings.

УДК 347.73
Код РИНЦ 10.21.01

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ОРГАНИЗАЦИИ И ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ФИНАНСОВЫХ ПИРАМИД В РОССИИ

© 2020 Бурцева Мария Сергеевна*
студент

© 2020 Безрядина Полина Павловна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: masha.burtseva5213@gmail.com, pbezryadina@gmail.com

Ключевые слова: финансовая пирамида, мошенничество, финансовая и правовая грамотность населения, меры противодействия.

* Научный руководитель - **Борякин Дмитрий Владимирович**, доцент.

В статье рассматриваются основные признаки финансовых пирамид, позволяющие отнести организацию к лицам, занимающимся мошеннической деятельностью. Выделяются виды финансовых пирамид, исходя из различных схем, применяемых для обмана населения. Исследуются методы и формы борьбы с финансовыми пирамидами в Российской Федерации, уделяется место вопросу разработки современного российского законодательства, предусматривающего наказание за создание и управление финансовыми пирамидами. Поднимается вопрос о необходимости повышения финансовой и правовой грамотности населения с целью своевременного обнаружения преступной деятельности в области финансов.

В условиях нестабильной ситуации в экономической сфере возрастает склонность экономических агентов к оппортунистическому поведению. С появлением и развитием финансовых институтов, человечество также столкнулось с масштабными финансовыми спекуляциями, которые по началу, в силу отсутствия адекватной законодательной базы, приводили к огромным общественным потерям. Люди, стремясь получить максимальную выгоду для себя, не ограничиваются соображениями морали. Из этого следует необходимость внешнего регулирования человеческих отношений, в виде определенных норм и правил. Несмотря на совершенствование финансового законодательства, проблема финансовых спекуляций остается нерешенной. Безусловно, это вызвано тем, что деятельность в области финансов, в силу своей сложности и многогранности, чрезвычайно трудно поддается каким-либо прямым ограничениям. Та деятельность, которую объявили запрещенной, трансформируется и маскируется под совершенно иную, однако цель остается прежней - стремление удовлетворить свои интересы в ущерб интересам других.

Одним из наиболее популярных видов спекуляций во времена нестабильной экономической ситуации являются финансовые пирамиды. Данная модель получения дохода основана на перераспределении денежных средств, получаемых от нижестоящих участников пирамиды к вышестоящим. Для успешного функционирования подобной схемы требуется постоянное привлечение новых вкладчиков, что является невозможным в силу объективных причин¹. Однако, несмотря на всеобщую осведомленность об опасности участия в подобных проектах, финансовые пирамиды продолжают возникать и вовлекать новых людей. Целью мошенников зачастую становятся особо доверчивые слои населения, которые желают преумножить свои доходы.

Исходя из практических наблюдений, можно выделить два основных типа функционирования финансовых пирамид. Первая - классическая многоуровневая пирамида, где для вступления требуется определенная сумма, распределяющаяся между вышестоящими по иерархии членами пирамиды. Для заработка, новопривывший должен пригласить несколько человек, чьи взносы будут распределены аналогичным образом. Таким образом, в данной схеме сверхприбыль получают первые участники, стоящие на верхних уровнях структуры. Те вкладчики, которые не успели привлечь новых инвесторов, теряют свои средства. Второй механизм функционирования финансовых пирамид носит название "схема Понци", в честь ее автора - Чарльза Понци. В отличие от многоуровневой пирамиды, в данном случае не требуется привлечение новых участников. Необходим только взнос, но, как правило, на серьезную сумму. Всем участникам гарантируется доход через определенный промежуток времени. В первое время вкладчики получают средства из личных сбережений организатора. Дальше срабатывает принцип взаимного информирова-

ния, привлекая новых членов, чья сумма взноса перераспределяется между старыми участниками².

Чаще всего финансовые пирамиды маскируются под инвестиционные фонды и проекты, вкладывающиеся в высокодоходные финансовые инструменты. Современная ситуация такова, что на первый взгляд достаточно сложно распознать мошенническую схему даже опытным экономистам. Это связано с тем, что не все структуры, организованные по типу пирамиды, занимаются мошенничеством. По данному принципу функционируют сетевые компании, которые занимаются распространением товаров, где каждый торговый агент обладает правом на привлечение партнеров. Участники дистрибьюторской сети получают доход в виде комиссионных за реализацию продукции и различных бонусов, которые зависят от объема продаж набранной ими партнерской команды. Также, можно заметить, что по принципу пирамиды функционируют пенсионные системы некоторых стран. Пенсионеры получают пенсии благодаря тем, кто работает в настоящее время. Система действует, пока количество работающих граждан превышает число людей вышедших на заслуженный отдых. Однако ни в том, ни в другом случае, организации не занимаются явным мошенничеством. Данный факт осложняет процесс обнаружения финансовых пирамид. Необходимо, чтобы были бдительны именно участники подобных схем, так как они могут увидеть работу компании изнутри. Центральный Банк РФ назвал отличительные черты финансовых пирамид, которые должны насторожить вкладчиков³. К основным признакам можно отнести следующее:

- Гарантия высокой доходности - в разы больше ставок по вкладам
- Мощная рекламная кампания в СМИ и интернете
- Выплата денежных средств участникам из денежных средств других участников
- Стремление скрыть информацию о деятельности компании и ее учредительные и финансовые документы.

Если организация попадает под указанные признаки, то это является сигналом для проверки ее деятельности правоохранительными органами.

На данный момент, законодательство РФ предусматривает наказание за организацию финансовых пирамид по статье 172.2 УК РФ "Организация деятельности по привлечению денежных средств и (или) иного имущества". В качестве наказания устанавливается штраф в размере 1 миллиона рублей, или же ограничение свободы до 6 лет⁴.

В современной истории Российской Федерации имеется множество примеров преемников известной финансовой пирамиды "MMM". В 2019 году прекратило свое существование многострадальная компания "Кэшбери". Работала данная финансовая пирамида по принципу "пассивного" инвестирования. Требовалось заплатить определенную сумму для открытия инвестиционного счета, далее клиенту ничего не нужно было делать - достаточно ждать прибыли с процентов от вложенной суммы. Разница между вкладами "Кэшбери" и стандартными банковскими вкладами была лишь в том, что владельцы финансовой пирамиды обещали прибыльность вложений в районе 220% через 400 дней, что не может предложить ни один коммерческий банк нашей страны (в большинстве банков процентная ставка вклада находится в районе 5-7%)⁵.

Принцип работы данных незаконных организаций прост - надежда на финансово неграмотную прослойку общества, которую можно завлечь обещаниями про высокую финансовую доходность. Подкрепляют к себе доверие такие финансовые пирамиды также мно-

гочисленными видео в социальных сетях, где показывают роскошные автомобили, богатую жизнь, и портрет успешного участника данной мошеннической организации. Еще стоит отметить, что большинство работников финансовых пирамид используют различные техники НЛП (нейролингвистического программирования), чтобы завоевать еще большее доверие среди финансово неграмотного населения.

На данный момент борьба с финансовыми пирамидами РФ ведется регулярно с помощью сил Центрального Банка РФ и Федеральной Антимонопольной службы (ФАС). Стоит отметить, что президент нашей страны Путин В. В. в 2016 году подписал ряд правок в закон, касающихся вовлечения в финансовые пирамиды. Так, наказанием за привлечение людей в мошеннические схемы, рекламу противозаконных финансовых организаций является штраф в размере от 5000 до 1 000 000 рублей⁶.

Чтобы сократить количество жертв финансовых пирамид, следует больше информировать граждан нашей страны в сфере юридической и финансовой грамотности. Должны проводиться открытые уроки по управлению своими средствами, создаваться различного рода передачи на федеральном телевидении про мошеннические схемы с отмыванием денег у населения.

¹ Коротченков, А.М.. Провалы рынка. Долги, дефициты, кризисы, дефолты, финансовые пирамиды, финансовые пузыри, банковские паники - звенья одной цепи : [Текст] : монография. - Москва : Проспект, 2017. - 147 с.

² Что такое финансовая пирамида. - Текст: электронный // Journal.tinkoff : [сайт]. - 2016. - 16 июля. - Режим доступа URL: <https://journal.tinkoff.ru/wiki/pyramid/> (дата обращения: 01.03.2020).

³ О "финансовых пирамидах" - Текст: электронный // Официальный сайт Центрального банка Российской Федерации - Режим доступа URL: <https://www.cbr.ru/reception/faq/finp/> (дата обращения: 02.03.2020).

⁴ Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 18.02.2020)

⁵ Миллиарды ворованных долларов. Крупнейшие пирамиды в истории криптовалют - Текст: электронный // rbc.ru : [сайт]. - 2019. - 13 дек. - Режим доступа URL: <https://www.rbc.ru/crypto/news/5df363369a79474105688f34> (дата обращения: 06.03.2020).

⁶ Путин подписал закон о штрафах за вовлечение в финансовые пирамиды - Текст: электронный // vedomosti.ru [сайт] - 2017. - 13 февр. - Режим доступа URL: <https://www.vedomosti.ru/finance/news/2017/02/13/677447-putin-zakon-piramidi>

CURRENT STATUS AND PROBLEMS OF LEGAL REGULATION OF THE ORGANIZATION AND ACTIVITY OF FINANCIAL PYRAMIDS IN RUSSIA

© 2020 Burtseva Maria Sergeevna
student

© 2020 Bezriadina Polina Pavlovna
Student

Samara State University of Economics

E-mail: masha.burtseva5213@gmail.com, pbezryadina@gmail.com

Keywords: financial pyramid, fraud, financial and legal literacy of the population, countermeasures.

The article discusses the main signs of financial pyramids, allowing to attribute the organization to persons involved in fraudulent activities. Types of financial pyramids are distinguished based on various schemes used to deceive the population. Methods and forms of combating financial pyramids in the Russian Federation are studied, place is given to the issue of developing modern Russian legislation providing for punishment for the creation and management of financial pyramids. The question is raised about the need to increase the financial and legal literacy of the population, with the aim of timely detection of criminal activities in the field of finance.

УДК 338

Код РИНЦ 06.00.00

ПОРЯДОК ПЕРЕМЕЩЕНИЯ ЧЕРЕЗ ТАМОЖЕННУЮ ГРАНИЦУ ОБЪЕКТОВ ДИКОЙ ФЛОРЫ И ФАУНЫ

© 2020 Василева Диана Николаевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: leopard.1998@yandex.ru

Ключевые слова: контрабанда объектов СИТЕС, незаконное перемещение, таможенный контроль, ЕАЭС.

Данная научная статья посвящена проблеме незаконного перемещения объектов живой природы через таможенную границу ЕАЭС. Изучена Конвенция о международной торговле видами дикой фауны и флоры, находящимися под угрозой исчезновения (СИТЕС). Кроме того, рассмотрению подлежат субъекты, осуществляющие противоправную деятельность, способы и основные направления незаконного перемещения. В работе подчеркивается особая роль таможенных органов РФ в противодействии правонарушениям данного вида.

В настоящее время, популяции животного и растительного мира находятся под угрозой, так как человек начал заниматься протиеоестественной деятельностью и самостоятельно уничтожать различные виды.

На данный момент исследование сферы перемещения объектов дикой фауны и флоры очень актуально. При незаконном перемещении различных видов фауны и флоры с одной территории на другую лица получают прибыль. Такой процесс называется контрабандой и его можно назвать глобальным. Исчезновение любого вида может привести к провалам в знаниях и исследованиях. Каждый вид флоры и фауны имеет огромную ценность, потому что неизвестно, что именно будет важно для человечества.

Актуальность этой проблемы обусловлена неумолимым ростом масштабов нелегального перемещения и тем, что данный вид контрабанды неразрывно связан с другими серьезными правонарушениями, такими как браконьерство и коррупция.

* Научный руководитель - **Паулов Павел Александрович**, кандидат юридических наук, доцент.

Следует отметить, что увеличению объемов контрабанды в РФ способствовало снижение контроля над движением товаров вследствие снятия ограничений на внутренних границах стран - членов в рамках создания Таможенного союза.

Однако, помимо увеличения объемов, большую тревогу вызывают постоянно совершенствующиеся способы нелегального перемещения, которые носят все более жестокий характер. Животных транспортируют в ужасных условиях, накачивают лекарствами, наркотиками. Наносится непоправимый вред здоровью животных, часто не совместимый с их жизнью.

Здесь важно также подчеркнуть: контрабанда носит глобальный характер. Он проявляется в непосредственной участии в ее осуществлении нескольких сторон: субъектов страны импорта, экспорта и / или транзита. Эти субъекты могут являться и физическими, и юридическими лицами. Наиболее часто к контрабанде или незаконному перемещению объектов живой природы среди российских граждан причастны водители автотранспорта, персонал железнодорожного транспорта, члены экипажей морских и речных судов и другие лица. Помимо этого, ситуация осложняется из-за использования Интернета в целях незаконной торговли и контрабанды¹.

Одной из задач органов таможни является выявление и пресечение незаконного перемещения объектов дикой фауны и флоры через таможенную границу².

Одним из методов борьбы против такой преступности, основанном на принципе международного сотрудничества, является Конвенция о Международной торговле видами дикой фауны и флоры, находящимися под угрозой исчезновения (СИТЕС) 1973 г.З, цель которой - снизить угрозу выживания диких животных и растений.

В 1992 году Россия присоединилась к Конвенции. Ее конечной целью является борьба с контрабандой объектов живой природы со всеми вытекающими последствиями. СИТЕС включает 3 основных приложения, которые содержат перечень видов животных и растений, охрана которых обеспечивается силой данного международного документа.

В первое приложение входит около 870 видов. В нем перечислены вымирающие растения и животные. Особенностью данной группы объектов является то, что торговля ими возможна только в исключительных случаях.

Во втором приложении содержится около 32,6 тысяч видов, не относящихся к вымирающим, но существует большая вероятность того, что если каким-либо образом не регламентировать торговлю ими, данные виды просто могут исчезнуть навсегда.

В третье приложение внесены редкие животные и растения, занесенные в список по инициативе какой-либо из стран-участниц Конвенции для урегулирования их перемещения на национальном уровне.

Множество различных государственных органов контролируют реализацию положений СИТЕС. Особое место среди них занимают таможенные органы, задача которых - следить за законностью перемещения товаров и транспортных средств через таможенную границу ЕАЭС. По вопросам контрабанды объектов живой природы они взаимодействуют с природоохранной и транспортной прокуратурами, ФСБ, Пограничной службой, МВД, с их территориальными подразделениями, а также с государственными органами других стран.

Для вывоза объектов дикой флоры и фауны с территории РФ необходимо получить:
- разрешение Административного органа СИТЕС;

- лицензия Министерства промышленности и торговли РФ.

Кроме того, если животное было получено путем размножения в неестественных условиях, таможенному органу должен быть предоставлен ряд других документов, например, справка о здоровье животного, справка из Департамента ветеринарии, разрешение на экспорт или импорт СИТЕСа и др.⁴.

Однако огромное количество нарушителей откровенно пренебрегают существующим порядком и избегают выполнения определенных законом правил.

Таким образом, масштабы контрабанды говорят о том, необходимо ужесточить меры наказания за подобные правонарушения, тем самым повысив степень риска на преступных рынках, а также обнаружить и по возможности ликвидировать социально - экономические причины, способствующие процветанию контрабанды в Российской Федерации.

Для решения проблемы необходимо обеспечить более строгий контроль за перемещением через таможенную границу объектов дикой фауны и флоры с помощью региональных соглашений.

Ужесточение санкций за нарушение статьи Уголовного кодекса⁵, а также дополнение его новыми статьями, охватывающими более широкий перечень подконтрольных товаров, послужат для уменьшения объемов незаконного перемещения через таможенную границу объектов дикой флоры и фауны⁶.

1. Ельшев О.Р. Незаконное перемещение объектов флоры и фауны через таможенную границу ЕАЭС // Концепции фундаментальных и прикладных научных исследований. - 2018. - С. 111-114.

2. Миценко А.В., Шевчук П.С. Анализ проблем связанных с порядком перемещения через таможенную границу евразийского экономического союза видов дикой фауны и флоры, находящихся под угрозой исчезновения // Современная экономика: актуальные вопросы, достижения и инновации. 2019. - С. 187-190

3. Конвенция по международной торговле видами дикой фауны и флоры, находящимися под угрозой исчезновения (СИТЕС) (Вашингтон, 3 марта 1973 г.)

4. Постановление Правительства РФ от 30.06.2004 № 327 (ред. от 11.07.2019) "Об утверждении Положения о Федеральной службе по ветеринарному и фитосанитарному надзору"

5. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 27.12.2019)

6. См.: Таможенный контроль [Электронное издание]: учеб. пособие для студентов вузов / С.Н. Ревина, П.А. Паулов, Д.В. Борякин. - Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2018.

PROCEDURE FOR MOVING OBJECTS OF WILD FLORA AND FAUNA ACROSS THE CUSTOMS BORDER

© 2020 Vasileva Diana Nikolaevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: leopard.1998@yandex.ru

Keywords: smuggling of objects of CITES, illegal movement, customs control, Eurasian economic Union.

This scientific article is devoted to the problem of illegal movement of wildlife objects across the customs border of the EAEU. The Convention on International trade in endangered species of wild fauna and flora (CITES) has been studied. In addition, the subjects that carry out illegal activities, methods and main directions of illegal movement are subject to consideration. The paper emphasizes the special role of the customs authorities of the Russian Federation in countering this type of offense.

УДК 342

Код РИНЦ 10.15.00

К ВОПРОСУ О КОНСТИТУЦИОННО-ПРАВОВОМ СТАТУСЕ ПОЛИТИЧЕСКИХ ПАРТИЙ

© 2020 Веденькина Татьяна Павловна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: tanjavedenkina@yandex.ru

Ключевые слова: политические партии, юридические лица, политическая власть, политическая ответственность, общественные объединения.

Политические партии - один из важнейших институтов конституционного права. Именно они вносят конкурентный элемент, динамику в политическую систему общества, что способствует ее эффективному функционированию. Вместе с тем, политические партии - один из институтов гражданского общества. Данное исследование направлено на выявление наиболее существенных особенностей конституционно-правового статуса политических партий, отличающих их от других юридических лиц.

Политические партии являются одним из важнейших субъектов политической жизни общества. Это один из основных участников в сфере политики, регулируемой, в основном, нормами конституционного права¹. Политические партии представляют наиболее значимые для той или иной общественной группы интересы на политической арене. В связи с этим, целесообразно рассмотреть выполняемые ими функции, их роль для установления особенностей их конституционно-правового статуса. Поэтому необходимо дать определения понятиям политической партии и конституционно-правового статуса, выявить особенности политических партий как необходимых участников политических отношений в современном социуме.

Стоит отметить, что создание политических партий в России обусловлено, в первую очередь, ст.30 Конституции РФ, закрепляющей право граждан на объединения, в т. ч. право на создание профессиональных союзов, а также свободу членства в таком объединении и свободу их деятельности в границах, установленных законом².

* Научный руководитель - Сидорова Анна Викторовна, старший преподаватель.

Определение политической партии закреплено на законодательном уровне. Соответствующую норму-дефиницию содержит ст. 3 Федерального закона от 11.07.2001 N 95-ФЗ. Необходимо отметить, что такая цель деятельности политической партии как представление общественных интересов в государственных органах и органах местного самоуправления подразумевает стремление политической партии к власти, поэтому на наш взгляд, является самой важной. Именно она отличает указанные объединения от других, например, от политического движения или профессионального союза.

Опираясь на указанное в законе определение можно выделить следующие признаки политических партий:

- они представляют собой добровольное объединение граждан;
- созданы, в первую очередь, для представления интересов граждан в государственных органах или органах местного самоуправления, а также для участия в политике, в общественных и политических акциях (выборах, референдумах и т. п.)
- участие политической партии в общественной и политической жизни происходит с помощью выражения своей политической воли.

Данные признаки обуславливают особый правовой статус политических партий, т. е. они обладают индивидуальным набором прав, обязанностей, юридических гарантий, характером юридической ответственности и т. п.

Рассматривая гражданско-правовой статус политических партий, следует, в первую очередь, отметить, что они являются одной из организационно-правовых форм юридических лиц, что закрепляется в ст. 50 ГК РФ⁴. Их цели деятельности были перечислены выше, среди них нет такой цели как получение прибыли от своей деятельности и распределения ее между участниками организации. Из этого можно сделать вывод, что политические партии являются некоммерческими организациями. В ст. 7 Федерального закона от 19.05.1995 N 82-ФЗ говорится, что политические партии - это одна из форм и общественных объединений⁵.

Политические партии, несмотря на свою причастность к сфере власти и подчинения, не являются государственными органами, это один из институтов гражданского общества.

Существуют некоторые особенности, раскрывающие конституционно-правовой статус политических партий, отличающие их от остальных юридических лиц. Во-первых, политические партии, в отличие от коммерческих негосударственных организаций, могут использовать в своем названии такие слова как "Россия", "Российский" и т. п. Во-вторых, для создания политической партии численность членов, в нее входящих, должна составлять не менее 500 человек, при этом каждый из них должен быть совершеннолетним. В-третьих, филиалы политической партии должны присутствовать более чем в половине субъектов РФ, при этом в одном субъекте может быть не более одного отделения. В-четвертых, стоит отметить особый характер ответственности политических партий. Каждый год они должны предоставлять сведения о численности партии в каждом региональном отделении, о своей деятельности, а также геоданные постоянного органа. Также, целесообразно говорить о политической ответственности, значительная доля которой присуща политическим партиям⁶. Стоит отметить, что особенностью конституционно-правового ста-

туса политических партий является их система создания, функционирования и реорганизации⁷.

Подводя итог, необходимо отметить, что политические партии обладают собственным конституционно-правовым статусом, который предполагает свойственные только этой организационно-правовой форме юридических лиц права и обязанности. Такое положение политических партий обусловлено целями их деятельности, выполняемыми ими функциями в социуме, а также особым, более строгим характером ответственности, которая возложена на этот институт гражданского общества.

1. Сидорова А.В. Перспективы развития российского федерализма // Вестник молодых ученых Самарского государственного экономического университета. 2018. № 2 (38). С. 237-240.

2. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) // СПС КонсультантПлюс (дата обращения: 05.03.2020)

3. Федеральный закон от 11.07.2001 N 95-ФЗ (ред. от 02.12.2019) "О политических партиях" // СПС "КонсультантПлюс" (дата обращения: 05.03. 2020)

4. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ " от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 16.12.2019) // СПС "КонсультантПлюс" (дата обращения: 05.03.2020)

5. Федеральный закон от 19.05.1995 N 82-ФЗ (ред. от 02.12.2019) "Об общественных объединениях" // СПС "КонсультантПлюс" (дата обращения: 05.03.2020)

6. Регушевский Э.Е. Соотношение конституционно-правовой и политической ответственности в конституционном праве // Актуальные проблемы сравнительного правоведения. - 2017. - С. 39-41.

7. Хайруллина Д.И. К вопросу о конституционно-правовом статусе и особенностях политических партий в Российской Федерации // Аллея науки. - 2018. - Т. 2. № 10 (26). - С. 737-741.

ON THE CONSTITUTIONAL AND LEGAL STATUS OF POLITICAL PARTIES

© 2020 Vedenkina Tatyana Pavlovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: tanjavedenkina@yandex.ru

Keywords: political parties, legal entities, political power, political responsibility, public associations.

Political parties are one of the most important institutions of constitutional law. It is they who introduce the competitive element, dynamics into the political system of society, which contributes to its effective functioning. At the same time, political parties are one of the institutions of civil society. This study aims to identify the most significant features of the constitutional status of political parties that distinguish them from other legal entities.

ЭЛЕКТРОННОЕ ГОЛОСОВАНИЕ КАК СПОСОБ ЭЛЕКТОРАЛЬНОЙ СИСТЕМЫ

© 2020 Влазнева Нина Сергеевна*
студент

© 2020 Корягина Полина Игоревна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: nina.vlazneva@bk.ru

Ключевые слова: электронное голосование, электоральное поведение, выборы, избирательный процесс, информатизация, традиционное голосование, избиратель.

Статья посвящена рассмотрению перспективы внедрения дистанционного голосования в избирательный процесс. Авторы рассматривают преимущества и недостатки дистанционных выборов относительно привычной нам классической, традиционной системы избрания, а также оценивают эффективность данного метода на основе реальных экспериментов.

Как известно, технологии в нынешнем мире играют большую роль. Они взаимодействуют со всеми сферами и направлениями деятельности и облегчают нашу жизнь. Научно-технический прогресс стремительно набирает обороты, и буквально каждый день мы следим за новинками в электронной технике, современными изобретениями в информационной сфере, наблюдаем колоссальное влияние интернет -технологий в обществе¹. На сегодняшний день во многих странах набирает популярность электронное голосование в форме дистанционной системы на выборах в представительные органы власти разных уровней. Все чаще в наше время можно услышать, что такой способ выражения электоральных предпочтений имеет огромное количество преимуществ перед традиционным голосованием на избирательных участках и, в конце концов, может существенно улучшить демократическую ситуацию страны². Задачей принятия онлайн -выборов является преобразование институтов референдума и свободных выборов, с целью замены классического способа голосования на более усовершенствованный.

Так что же такое электронное голосование? И какими особенностями оно обладает? Итак, электронное голосование - это значительно новая, развивающаяся часть избирательной системы. С одной стороны, оно подразумевает не только ранее появившиеся формы учета предпочтения избирателей, но и, с другой стороны, этот вид голосования является эффективным в организации и проведении процесса.

Способы использования электронного голосования только разрабатываются в некоторых странах, но уже, по некоторым данным, есть их законченные реализации. В связи с этим необходимо рассмотреть основные особенности и недостатки введения такой процедуры.

* Научный руководитель - **Сидорова Анна Викторовна**, старший преподаватель.

К основным преимуществам можно отнести:

- достаточно быстрое подведение результатов опрошенных; при использовании электронного голосования итоги выборов могут быть доступны в течение нескольких часов, а не дней. Это означает, что избирательный процесс может иметь мгновенное воздействие.

- отсутствие ошибок и неточностей при подсчете бюллетеней; при большой загруженности человека, в данном случае, огромного количества бланков для подсчета голосов, все больше вырабатывается такой фактор как невнимательность и чрезмерная усталость. Это, безусловно, снижает качество подсчитанных вариантов ответа.

- реализация принципа "прозрачности" выборов. Сегодня достаточно распространенной темой является именно честность голосования, отсутствие возможности фальсификации, то есть само голосование и подсчет его результатов должны быть видны.

- уменьшение затрат на организацию процесса, используя минимум средств на голосование избирателей, проживающих в отдаленных и труднодоступных местах, а также за границей;

- экономия денег на оплату работы сотрудникам выборной комиссии;

- также важна экономия бумаги и возможность мгновенного изменения документа без перепечатывания всего тиража бюллетеней;

- удобства для избирателей с ограниченными физическими возможностями. Принся голосование в цифровое пространство, люди, которые не могут присутствовать на выборах или использовать кабину для голосования, могут отдать свой голос, не выходя из дома. Это также обеспечивает анонимность;

- увеличение доступности и явки граждан посредством разрешения дополнительных источников для голосования, например, компьютер, телевидение, смартфон и т.д.

- повышение политической инициативности граждан, в том числе молодого поколения, которые, по статистике, являются самыми активными пользователями сети. Электронное голосование позволяет людям отдавать свои бюллетени с помощью всего лишь нескольких щелчков мыши, устраняя неудобства ручного голосования.

С расширением и динамикой цифровых технологий появились возможности для внедрения и развития методики электронного голосования, позволяющей преодолевать разные трудности, связанные с традиционными способами голосования посредством бумажных бюллетеней. На данный момент аргументы в пользу электронного голосования кажутся вполне убедительными. Но вместе с тем необходимо учитывать и недостатки, ведь переход на электронное голосование может поставить под угрозу целостность политической системы. И, конечно же, на это есть определенные причины³.

Главными недостатками дистанционного голосования являются:

- взлом выборов. Конечно же, как и с любым электронным устройством, всегда есть риск, что кто-то может незаконно изменить результаты. Это может быть сделано либо путем физического вмешательства, либо путем удаленной атаки через сеть.

- мошенничество. Оно предполагает подделку документов. При онлайн- голосовании идентификация избирателя должна была бы происходить с каким-то другим типом учетных данных. Например, номера социального страхования, даты рождения, номера водительских прав. Проблема с использованием этих типов проверки заключается в том, что любой, кто получает эту информацию, может войти в систему и проголосовать за кого-то другого⁴.

-первоначальный вклад в развитие электронного голосования. Введение дистанционных выборов позволит сэкономить в долгосрочной перспективе, но первоначальные расходы(на техническое обслуживание и установку) будут намного больше, чем при традиционном голосовании.

-вирус. Одна "компьютерная болезнь" может поставить под угрозу существование все хранилище данных.

-проблема анонимности. Данная технология не сможет обеспечить полной анонимности даже при многоступенчатом доступе на сервер.

- неоднократное подключение к серверу. Интернет, как глобальная информационная система, обладает рядом ошибок и неполадок, а также различными сбоями настроек девайса, которые, несомненно, доставляют дискомфорт в данном выборочном процессе.

-фальшивость кандидата. С электронным голосованием становится все более распространенная ситуация, когда проще "помочь" кандидату с высоким финансовым состоянием, с большим "багажом" денег, при этом поместив вещи в компьютерные программы, которые будут наклонять результаты выборов так или иначе⁵.

Очень много стран мира уже приняли систему электронного голосования. Такая практика нововведения распространилась в Эстонии, Великобритании, Финляндии. Тенденция применения онлайн-выборов существенно поменяла традиционные устои в избирательном процессе и оставила позади уже давно использованную структуру подачи результатов.

А что касается относительно Российской Федерации? Почему мы до сих пор все еще не перешли на дистанционное голосование?

Здесь стоит отметить, что в сентябре 2019 года в России прошел Единый день выборов: в этом году впервые была применена система электронного голосования. В Москве под эксперимент попали три округа, где избиратели могли отдать свои голоса вне избирательных участков с помощью электронных устройств. Для участия им необходимо было заранее зарегистрироваться на портале мэрии Москвы и лично подтвердить это в сервисном центре.

Данный опыт является примером успеха с точки зрения электронной явки избирателей. По официальным данным можно сделать вывод, что с около 11000 зарегистрированных, почти 95% проголосовали при помощи интернета. Но все же проблемы поддержания информационной безопасности и ошибки в техническом обеспечении возникли, что весьма предсказуемо, в следствие данного эксперимента. В то же время, наряду со всевозможными рисками и угрозами в технологическом процессе, необходимо серьезно оценивать и понимать, насколько высокий спрос на такой формат голосования среди общества и для каких возрастов этот метод более актуален. Также важно сконцентрировать внимание на том, что волнует избирателей в основном и в каких сферах они более сосредоточены. Это позволит нам определить дальнейшие ориентиры прогресса и динамики системы онлайн-голосования и рассмотреть будущие перспективы ее глобального масштаба исходя из запросов людей.

На этом фоне нужно поддерживать темпы информатизации, ибо недостаточное продвижение такого вида электронной демократии, как электронное голосование, будет считаться серьезным упущением в создании нового инновационного уклада страны и в итоге повлияет на повышение качества жизни ее населения⁶.

Как стоило заметить, не только в России, но и за рубежом предпринимались попытки подачи голосов через интернет. Мировой опыт свидетельствует, что для эффективного использования электронного голосования необходимо большое количество времени, четкая и согласованная работа государства вместе с политическими и иными организациями, а также ориентация экспертов по преодолению ошибок в технике, возникающих на пути внедрения такой системы⁷.

На сегодняшний день очевидно, что данный электоральный способ у избирателей не вызывает отвращения и крайне негативной реакции. Использование интернета как безопасного канала голосования на выборах, даже в режиме некоего исследования, имеет место. Однако, над системой онлайн - голосования идут трудоемкие работы, которые, возможно, сыграют в будущем огромную роль. И по мере развития технологий можно увидеть, что дистанционное голосование заменяет бумажное как лучший способ сделать ваш голос услышанным⁸.

¹ Сидорова А.В. Правонарушения в интернет-пространстве: классификация, характерные особенности и субъекты // В сборнике: Социальное поведение молодежи в Интернете: новые тренды в эпоху глобализации материалы Международной научно-практической конференции студентов, аспирантов и молодых ученых. 2015. С. 296-303.

² Авдеев П.А., Сидорова А.В. Соотношение безопасности и своюоды // Вестник молодых ученых Самарского государственного экономического университета. 2018. № 1 (37). С. 172-175.

³ Антонов Я.В. "Электронное голосование: понятие и особенности"// Российская юстиция. 2013г. С. 148

⁴ Ширяева А.И., Калашникова Е.Б. Электронное правосудие, как следствие цифровизации российской судебной системы //Modern Science. 2019. № 10-1. С. 198-200.

⁵ Овчинников В .А, Антонов Я.В. Основы безопасности обеспечения информации в рамках систем электронного голосования. // Российская юстиция. № 3.2013. С. 46-48

⁶ Савченко М.С. "Правовое регулирование и практика электронного голосования в зарубежных странах"//Российская юстиция. 2016г. № 117(03)

⁷ Антонов Я.В. Конституционность электронного голосования в системе электронной демократии. // Управленческое консультирование. 2014. № 9. С. 39-47.

⁸ Любарев А.Е. "Избирательные системы: российский и мировой опыт"//Политическая наука. 2016.

ELECTRONIC VOTING AS A METHOD OF ELECTORAL SYSTEM

© 2020 Vlazneva Nina Sergeevna
Student

© 2020 Koryagina Polina Igorevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: nina.vlazneva@bk.ru

Keywords: electronic voting, electoral behavior, elections, electoral process, Informatization, traditional voting, voter.

The article deals with the prospects of introducing remote voting in the electoral process. The authors consider the advantages and disadvantages of remote elections in relation to the classical, traditional election system that is familiar to us, and also evaluate the effectiveness of this method on the basis of real experiments.

УДК 342

Код РИНЦ 10.00.00

ИССЛЕДОВАНИЕ СИСТЕМЫ АНТИКОРРУПЦИОННЫХ МЕР НОРВЕГИИ. СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ АНТИКОРРУПЦИОННЫХ МЕР В РОССИИ И НОРВЕГИИ

© 2020 Голендяева Алина Александровна*

студент

© 2020 Щербакова Ольга Дмитриевна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: golendyaeva.alina@yandex.ru

Ключевые слова: антикоррупционные меры, законодательство, коррупция, государство, Россия, Норвегия.

В статье рассмотрены ключевые особенности системы антикоррупционных мер в Королевстве Норвегия. Проведен сравнительный анализ антикоррупционных мер Норвегии и Российской Федерации. Сформулированы рекомендации по улучшению системы антикоррупционных мер в России на основе опыта Норвегии.

Коррупция - это злоупотребление доверенной властью ради личной выгоды. Это подрывает экономическое развитие и государственную безопасность. Последствия коррупции проявляются как в финансовой, так и социальной сферах - они связаны с правами человека, неравенством, конфликтами и многим другим.

В январе 2020 года международная неправительственная организация Transparency International¹ опубликовала Индекс восприятия коррупции (Corruption Perceptions Index) - глобальное исследование и сопровождающий его рейтинг стран мира по показателю распространенности коррупции в государственном секторе. В рамках индекса коррупция определяется как любые злоупотребления служебным положением в целях личной выгоды.

Индекс восприятия коррупции представляет собой сводный индикатор, рассчитываемый на основе данных, полученных из экспертных источников, предоставленных международными организациями. Все источники измеряют общую степень распространенности коррупции (частотность и/или объем взяток) в государственном и экономическом секторах и включают оценку множества стран.

* Научный руководитель - **Борякин Дмитрий Владимирович**, доцент.

Индекс ранжирует страны и территории по шкале от 0 (самый высокий уровень коррупции) до 100 (самый низкий уровень коррупции) на основе восприятия уровня коррумпированности государственного сектора.

В табл. 1 представлены топ-7 стран с самым низким уровнем коррумпированности государственного сектора.

Таблица 1

Индекс восприятия коррупции, 2019²

Рейтинг	Страна	Индекс
1	Дания	87
2	Новая Зеландия	87
3	Финляндия	86
4	Сингапур	85
5	Швеция	85
6	Швейцария	85
7	Норвегия	84

Россия в данном рейтинге занимает 144 место с индексом 28.

Поскольку Норвегия входит в топ-7 стран с самым низким уровнем коррумпированности органов государственной власти, а также занимает первое место в рейтинге стран по Индексу³ демократии стоит рассмотреть опыт именной данной страны по внедрению антикоррупционных мер в государственном секторе.

Норвегия входит в число наименее коррумпированных стран мира, и ведение бизнеса в данной стране также отличается высоким уровнем прозрачности. Коррупция не является препятствием для торговли или инвестиций, а административная коррупция и мелкое взяточничество практически отсутствуют. Уголовный кодекс Норвегии предусматривает уголовную ответственность за активный и пассивный подкуп, мошенничество, вымогательство, злоупотребление доверием и отмывание денег. Данная ответственность применима ко всем Норвегии и карается лишением свободы на срок до 10 лет, даже если деяние совершено за границей. Правоохранительная деятельность и правовая база для борьбы с коррупцией сильны, и антикоррупционные законы соблюдаются. Норвежское подразделение по борьбе с экономическими преступлениями Okokrim⁴ (ведущий орган полиции и прокуратуры по борьбе с экономическими и экологическими преступлениями) доказало свою эффективность в расследовании и преследовании коррупции в Норвегии и, в некоторой степени, за рубежом.

Сравним законодательство в сфере противодействия коррупции Россией и Норвегией. Результат представлен в табл. 2.

В Норвегии принято большее количество международных стандартов по борьбе с коррупционной деятельностью.

Также стоит отметить, что в Норвегии действует антикоррупционный ресурсный центр U4 - Anti-corruption resource center⁷. На данном информационном ресурсе можно найти перечень антикоррупционных агентств, основы противодействия коррупции в Норвегии, антикоррупционные суды, а также сведения о бюджетном процессе. Также ресурс предоставляет различные отчеты об антикоррупционной деятельности, статистические данные и полезные статьи, помогающие обычным гражданам разобраться в вопросе коррупции.

Законодательство в сфере противодействия коррупции в России и Норвегии

Уровень	Норвегия ⁵	Россия ⁶
Международный	Конвенция Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) о борьбе с подкупом иностранных публичных должностных лиц в международных деловых операциях Конвенция Совета Европы об отмыивании, розыске, изъятии и конфискации доходов от преступной деятельности Конвенция Организации Объединенных Наций против транснациональной организованной преступности, Конвенция Организации Объединенных Наций против коррупции	Конвенция Организации Объединенных Наций "Против коррупции" Конвенция Организации Объединенных Наций против транснациональной организованной преступности
Внутренний	Основные положения о взяточничестве и коррупции содержатся в норвежском Уголовном кодексе, глава 30, разделы 387, 388 и 389	Действующие федеральные законы, указы Президента Российской Федерации, постановления Правительства Российской Федерации, а также ведомственные нормативно-правовые акты Основной закон - Федеральный закон от 25 декабря 2008 г. № 273-ФЗ "О противодействии коррупции"

Стоит отметить, что в России также действуют антикоррупционные Интернет-ресурсы, к примеру, Антикоррупционная экспертиза в деятельности Министерства юстиции РФ⁸. Но, к сожалению, их информативность уступает Норвежскому антикоррупционному ресурсному центру.

Следующий пункт сравнения антикоррупционной деятельности двух стран - оценка уровня коррумпированности от различных международных агентств.

Рабочая группа ОЭСР (Организация экономического сотрудничества и развития) по взяточничеству провела оценку выполнения Норвегией Конвенции о борьбе с подкупом иностранных публичных должностных лиц в международных деловых операциях и связанных с ней документов. Национальный орган по расследованию и судебному преследованию за экономические и экологические преступления (ОКОКРИМ) активно расследовал и преследовал в судебном порядке дела о взяточничестве за рубежом, в докладе указываются области, в которых Норвегия нуждается в улучшении.

Группа вынесла различные рекомендации, в том числе⁹:

1. Внести поправки в Уголовный кодекс, с тем чтобы Норвегия могла преследовать и наказывать за подкуп иностранных преступников, совершенных ее гражданами за рубежом, независимо от законодательства страны, в котором было совершено преступление
2. Убедиться, что суммы штрафов и конфискации, наложенных за взяточничество за рубежом, являются достаточными и рассчитываются прозрачным образом

3. Предоставить больше информации общественности об использовании и условиях штрафных уведомлений

4. Уточнить, какую роль играют надзорные министерства государственных предприятий в сообщениях о подкупе иностранных дел в правоохранительные органы

В докладе также признаются многие сильные стороны норвежской системы противодействия взяточничеству. В частности, "ОКОКРИМ" воплощает комплексный подход к правоохранительной деятельности, при котором следователи и прокуроры работают под единым "институциональным зонтом", что позволяет ему использовать широкий спектр опыта правоохранительных органов.

Теперь рассмотрим опыт Российской Федерации. Присоединившись к ГРЕКО (Группа государств по борьбе с коррупцией) 1 февраля 2007 года, к концу 2019-го прошла через четыре раунда оценки выполнения рекомендаций, полностью завершена оценка по первым трем раундам, и несколько важных рекомендаций по третьему раунду остались невыполненными.

Ключевые выводы по четвертому раунду¹⁰:

Из восьми рекомендаций в отношении парламентариев:

1. Одна рекомендация (внедрение Кодекса этики и поведения для членов парламента) не выполнена;

2. Две рекомендации (сообщение о получении парламентариями подарков и рекомендация специальное обучение парламентариев по вопросам этики и конфликта интересов) выполнены удовлетворительным образом;

3. Пять рекомендаций выполнены частично.

Из девяти рекомендаций в отношении судей:

1. Две рекомендации (рекомендация разработка практического руководства по общению судьями о подарках и рекомендация система обучения и консультирования мировых судей) выполнены удовлетворительным образом;

2. Четыре рекомендации (рекомендация Определение критериев отбора, назначения, продвижения судей, рекомендация конфликт интересов в Кодексе судейской этики, рекомендация прозрачность источников доходов и расходов судей, рекомендация ограничение иммунитета судей) не выполнены;

3. Три рекомендации выполнены частично.

Из пяти рекомендаций в отношении прокуроров:

1. Три рекомендации выполнены частично;

2. Одна рекомендация (рекомендация доступность и прозрачность отбора на высшие прокурорские должности для лиц без прокурорского стажа) не выполнена.

Таким образом, из проведенного анализа антикоррупционных мер Норвегии и России можно сделать следующие выводы. Во-первых, России следует принять рекомендации ГРЕКО в области антикоррупционных мер, тем самым привести деятельность в данной сфере к международным стандартам. Во-вторых, в России следует разработать более информативный и действенный информационный ресурс, позволяющий просвещать и поддерживать граждан в сфере коррупции. Также стоит присмотреться к деятельности органа ОКОКРИМ, применить опыт норвежских законодателей и лиц, осуществляющих борьбу с коррупцией, в Российских реалиях.

¹ Transparency International [Электронный ресурс]. - URL: <https://www.transparency.org> - (Дата обращения 04.03.2020)

² Гуманитарный портал: Рейтинг стран мира по уровню восприятия коррупции [Электронный ресурс]. - URL: <https://gtmarket.ru/ratings/corruption-perceptions-index/info> - (Дата обращения 04.03.2020)

³ Гуманитарный портал: РЕЙТИНГ СТРАН МИРА ПО УРОВНЮ ДЕМОКРАТИИ [Электронный ресурс]. - URL: <https://gtmarket.ru/ratings/democrasy-index/info> - (Дата обращения 04.03.2020)

⁴ ØKOKRIM [Электронный ресурс]. - URL: <https://www.okokrim.no/english.424311.no.html> - (Дата обращения 04.03.2020)

⁵ Getting the deal through: Anti-Corruption Regulation Norway [Электронный ресурс]. - URL: <https://gettingthedealthrough.com/area/2/jurisdiction/53/anti-corruption-regulation-norway/> - (Дата обращения 04.03.2020)

⁶ Официальный сайт Министерства труда и социальной защиты: Нормативные правовые и иные акты в сфере противодействия коррупции [Электронный ресурс]. - URL: <https://rosmintrud.ru/ministry/anticorruption/legislation> - (Дата обращения 04.03.2020)

⁷ The U4 Anti-Corruption Resource Centre [Электронный ресурс]. - URL: <https://www.u4.no> - (Дата обращения 04.03.2020)

⁸ Официальный сайт Министерства юстиции Российской Федерации: Антикоррупционная экспертиза [Электронный ресурс]. - URL: <https://minjust.ru/ru/activity/legislative/anticorrekspert> - (Дата обращения 04.03.2020)

⁹ OECD: Norway has successfully enforced its foreign bribery laws but faces potential obstacles [Электронный ресурс]. - URL: <https://www.oecd.org/corruption/norway-has-successfully-enforced-its-foreign-bribery-laws-but-faces-potential-obstacles.htm> - (Дата обращения 04.03.2020)

¹⁰ Трансперенси Интернешнл - Россия: Анализ выполнения Россией рекомендаций группы государств против коррупции по внедрению международных антикоррупционных стандартов [Электронный ресурс]. - URL: <https://transparency.org.ru/special/greco/docs/greco-4.pdf> - (Дата обращения 04.03.2020)

RESEARCH OF THE SYSTEM OF ANTI-CORRUPTION MEASURES OF NORWAY. COMPARATIVE ANALYSIS OF ANTI-CORRUPTION MEASURES IN RUSSIA AND NORWAY

© 2020 Golendyaeva Alina Alexandrovna
Student

© 2020 Scherbakova Olga Dmitrievna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: golendyaeva.alina@yandex.ru

Keywords: anti-corruption measures, legislation, corruption, state, Russia, Norway.

The article discusses the key features of the system of anti-corruption measures in the Kingdom of Norway. A comparative analysis of the anti-corruption measures of Norway and the Russian Federation is carried out. Recommendations are formulated to improve the anti-corruption fur system in Russia based on the experience of Norway.

СУДЕБНАЯ ПРАКТИКА В ПРАВОВОЙ СИСТЕМЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2020 Горлова Анастасия Алексеевна
студент

© 2020 Бордакова Анна Геннадьевна
старший преподаватель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: nastya1301g@icloud.com, ansan12263@mail.ru

Ключевые слова: судебная практика, источник права, Верховный Суд РФ, Конституционный Суд РФ, правотворчество.

В статье излагается круг вопросов, объединенных тематикой судебной практики, изучается ее роль в правовой системе Российской Федерации. В связи с этим рассматривается легитимное влияние судов, в том числе Верховного суда Российской Федерации и Конституционного суда Российской Федерации, на правотворчество посредством судебной практики.

В правовой системе судебная практика обеспечивает успешное функционирование судебной системы в соответствии с динамично развивающимися общественными отношениями. Цель исследования заключается в комплексном и всестороннем изучении данного явления. Ученые-юристы дают различные определения понятию "судебная практика" и существует несколько подходов к ее пониманию. Первый подход заключается в обосновании данного понятия в качестве юридической практики (то есть ее непосредственной деятельности). Другими словами, она включает в себя все вынесенные судебные решения, определения и дефиниции. В данном случае судебная практика представляет собой весь судейский опыт на различных стадиях рассмотрения дела. Второй подход проявляется не только в виде правового, но и социального опыта, выражающимся в общих итогах юридической деятельности. Иначе говоря, стоит рассматривать юридический опыт через призму различных исторических периодов и общественных ситуаций в целом. Возможно ли рассматривать судебную практику исключительно с точки зрения социально-исторического опыта? Юридическая практика является разновидностью социального опыта, но ее нельзя отождествлять с ним, потому что она приобрела особый правовой характер и уникальную юридическую природу, на которой и основывается юридическая деятельность. Наиболее общее представление к пониманию судебной практики выразил В.Н. Карташов, он объединил два подхода в один, выразив, что в изучении судебной практики необходимо учитывать как судебные решения, так и опыт юридической деятельности, который создавался в различных областях общественной жизни. Он определяет ее как: "Единство юридической деятельности сформированного на ее основе объективированного вовне правового опыта (социально-правовой памяти)"¹. Совместив два подхода, это позволяет всесторонне и комплексно рассмотреть юридическую практику во всех ее проявлениях.

Условно судебную практику можно поделить еще на несколько категорий. М.Н. Марченко рассматривает судебную практику в широком и узком смысле (см. таблицу). В узком

смысле она определяется как деятельность судов различных инстанций, разрешение судебных споров и связанными с ними судебными решениями. Этот подход понимается в качестве способа рассмотрения судебной практики в качестве ее практической деятельности. В широком смысле судебная практика включает в себя не просто разрешение определенных споров, но и анализ вынесенных решений, с целью совершенствования правовой системы и создания благоприятных условий для отправления правосудия².

Классификация судебной практики в узком и широком смысле

Судебная практика	
В узком смысле	В широком смысле
Разрешение судебных споров	Анализ законов
Судебные акты	Обобщение практики применения законов
Юридические положения и дефиниции	Статистика вынесенных судебных решений

Наиболее актуальная для правоприменительной деятельности классификация судебной практики - это классификация по ее содержанию. Она может выражаться в виде:

- Постановлений Конституционного Суда РФ
- Постановлений Пленума Верховного Суда РФ
- Решений судов общей юрисдикции и других судебных инстанций

В данной классификации отсутствует нумерация, потому что очень тяжело поставить функционирование одного суда выше другого, ведь этот вопрос является спорным. Их деятельность можно назвать плодотворной только в случае объединения их усилий в процессе отправления правосудия. Для того, чтобы установить это доказательно рассмотрим функции Верховного Суда РФ и Конституционного Суда РФ.

В действующей Конституции Российской Федерации в статье 126, касающейся судебной власти и ее полномочий, упоминается судебная практика: "Верховный Суд Российской Федерации является высшим судебным органом по гражданским, уголовным, административным и иным делам, подсудным судам общей юрисдикции, осуществляет в предусмотренных федеральным законом процессуальных формах судебный надзор за их деятельностью и дает разъяснения по вопросам судебной практики"³. Безусловно, решения судов общей юрисдикции выполняют значительную роль в осуществлении судебной практики, но данные решения приобретают общеобязательный характер только благодаря анализу и рассмотрению их Верховным Судом Российской Федерации. Пленум Верховного Суда РФ имеет исключительную функцию в толковании закона, применимым к судам нижестоящих инстанций, чтобы они в свою очередь основывались на этом толковании при принятии судебного решения. Но стоит отметить, что Постановления Пленума Верховного Суда РФ не являются источниками права, хотя в настоящее время существуют различные споры касательно признания его в качестве такового.

По сравнению с судами общей юрисдикции большим объемом компетенций обладает также Конституционный Суд Российской Федерации. В Постановлении Конституционного Суда РФ от 16 июня 1998 г. N 19-П указано, что: "Правомочием по проверке конституционности указанных нормативных актов наделен только Конституционный Суд Российской Федерации, который осуществляет ее в особой судебной процедуре конституционного судопроизводства. Это обусловлено тем, что решения Конституционного Суда Российской Федерации, в результате которых неконституционные нормативные акты утрачи-

вают юридическую силу, имеют такую же сферу действия во времени, пространстве и по кругу лиц, как решения нормотворческого органа, и, следовательно, такое же, как соответствующие нормативные акты, общее значение, не присущее правоприменительным по своей природе актам судов общей юрисдикции и арбитражных судов"⁴. Другими словами, только Конституционный суд Российской Федерации имеет исключительное право применять так называемое "негативное правотворчество" - отменять действие нормативно-правовых актов если они противоречат Конституционным нормам. Наличие подобной функции позволяет относить Конституционный суд в качестве одного из самых важных судов в судебной системе Российской Федерации. Он имеет значительную роль в формировании отечественной судебной практики.

Судебная практика может выражаться как в Постановлениях Пленума Верховного суда, так и в решениях Конституционного суда, но формируется она, в том числе, в процессе деятельности судов и многих других инстанций.

В то же время, на сегодняшний момент судебная практика не признана в качестве источника права, но на протяжении долгого времени по своим функциям она выступает в качестве такового. Рассмотрим Приказ Судебного Департамента при Верховном Суде РФ от 29 декабря 2007 г. №169 "Об утверждении Инструкции по ведению судебной статистики". Общая часть содержит в себе цель ведения судебной статистики: "Целью ведения судебной статистики является обеспечение Верховного Суда Российской Федерации и Судебного департамента, его структурных подразделений (включая территориальные органы Судебного департамента в субъектах Российской Федерации), судов общей юрисдикции, иных органов государственной власти данными, необходимыми для осуществления судебно-правовой реформы, законотворческой деятельности, анализа и обобщения судебной практики, организационно-правового обеспечения деятельности судов, обеспечения открытости и прозрачности судебной деятельности для общества"⁵. Обратим внимание, что в данном случае судебная практика выполняет сигнально-информационную функцию, которая проявляется в выражении судами различных инстанций необходимости об изменении и совершенствовании различных юридических норм, которые уже не могут применяться в новых правовых условиях. Сам факт того, что суды различных инстанций обязаны предоставлять статистику с целью осуществления законотворческой деятельности доказывает их значимость как в судебной практике, так и в законотворчестве в целом.

С заявленного прежде следует, что судебная практика осуществляется не только посредством деятельности Верховного Суда РФ и Конституционного суда РФ, но она также связана с активной деятельностью всей судебной системы в целом. Суть вышеизложенного существенно повышает роль судебной практики в законотворческой деятельности. В связи с этим значительно возрастает уровень ответственности, возложенный на судей высшей, средней, основной и низшей инстанций. Рассматривая данный вопрос, выявляется необходимость в повышении уровня квалификации судей и их грамотности в правовой сфере. Именно благодаря ответственной работе судей и других компетентных участников судебной системы, право будет продолжать совершенствоваться в условиях стремительно развивающихся общественных отношений.

¹ Карташов В.Н. Юридическая практика как объект (предмет) правовой науки // Вестник Нижегородской академии МВД России. 2010. №1(12). С. 13.

² Марченко. М.Н. Судебное правотворчество и судебское право. // Проспект. 2011. С. 88.

³ Конституция Российской Федерации: принята всенародным голосованием 12.12.1993 (с изм. от 30.12.2008 г. № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 г. № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // СЗ РФ. 2014. № 31. Ст. 4398.

⁴ Постановление Конституционного Суда РФ от 16 июня 1998 г. N 19-П. "По делу о толковании отдельных положений статей 125, 126, 127 Конституции Российской Федерации" // Российская газета от 30 июня 1998 г.

⁵ Приказ Судебного Департамента при Верховном Суде РФ от 29 декабря 2007 г. №169 "Об утверждении Инструкции по ведению судебной статистики" // URL: <https://www.garant.ru> (Дата обращения: 9.03.2020).

JUDICIAL PRACTICE IN THE LEGAL SYSTEM OF RUSSIAN FEDERATION

© 2020 Gorlova Anastasia Alekseevna
Student

© 2020 Bordakova Anna Gennadevna
Senior Lecturer

Samara state University of Economics

E-mail: nastya1301g@icloud.com, ansan12263@mail.ru

Keywords: judicial practice, source of law, Supreme Court of the Russian Federation, constitutional Court of the Russian Federation, law- making.

This article covers a range of issues related to judicial practice and examines its role in the legal system of the Russian Federation. In this regard, we consider the legitimate influence of courts, including the Supreme court of the Russian Federation and the constitutional court of the Russian Federation, on law-making through judicial practice.

УДК 347

Код РИНЦ 10.27.01

ТРАНСФОРМАЦИЯ РОССИЙСКОГО ПРАВА ПОД ВЛИЯНИЕМ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

© 2020 Горлова Анастасия Алексеевна
студент

© 2020 Чуракова Екатерина Николаевна
кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: nastya1301g@icloud.com, katek_07@mail.ru

Ключевые слова: цифровая экономика, информационное право, стратегия развития информационного общества, цифровизация, интернет вещей, киберпреступления, криптовалюта.

В данной статье рассматривается изменение нормативно-правового регулирования информационной среды. Даны определения значимым элементам цифровой экономики. Проведен анализ изменения правового положения объектов цифровой экономики под влиянием современных информационных отношений.

Правовое регулирование информационной среды крайне важно в условиях становления информационного общества. В.В. Путин на заседании Совета по стратегическому развитию и приоритетным проектам от 5 июля 2017 года отмечает, что: "Цифровая экономика - это не отдельная отрасль, по сути это уклад жизни, новая основа для развития системы государственного управления, экономики, бизнеса, социальной сферы, всего общества. Формирование цифровой экономики - это вопрос национальной безопасности и независимости России, конкуренции отечественных компаний". Описывая цифровую экономику, хотелось бы рассмотреть ее не просто как экономическую отрасль, но и как социально-технологическое явление. Все дело в том, что данный термин имеет множество аспектов, которые нужно рассмотреть, например, с социальной точки зрения. Цифровая экономика не получила бы активного развития в стране с низким уровнем жизни, потому что в этом случае люди больше заинтересованы в удовлетворении своих естественных потребностей и установке качественного уровня жизни, поэтому цифровая экономика доступна, прежде всего, развитым странам. Она формируется в основном под влиянием двух основных факторов: технологический и политический. Степень освоенности цифровой экономики обусловлена развитостью информационных технологий и трансформацией политики под влиянием этих технологий. Второе подразумевается в большей степени как реакционная деятельность законодательной ветви власти в стране, поэтому необходимо комплексное, всестороннее исследование правового аспекта в условиях развития цифровой экономики в России. Сущность вышеизложенного выражается в том, что для плодотворного функционирования цифровой экономики требуется не только совершенствование информационных технологий, повышения качества работы и квалификации работников с техническими навыками, но и модернизация законодательства, регулирующего данную сферу общественной жизни.

Прежде чем обозначить правовой аспект в развитии цифровой экономики, нужно дать четкое определение этому явлению. С теоретической точки зрения цифровая экономика изучается относительно недавно, поэтому еще не установлен универсальный категориальный аппарат, характеризующий данную отрасль. В утвержденной в России "Стратегии развития информационного общества РФ на 2017-2030 годы" можно выделить следующее определение цифровой экономики: "хозяйственная деятельность, в которой ключевым фактором производства являются данные в цифровом виде; обработка больших объемов этих данных и использование результатов их анализа по сравнению с традиционными формами хозяйствования позволяют существенно повысить эффективность различных видов производства, оборудования, хранения, продажи, доставки товаров и услуг"¹. С экономической точки зрения становится ясно, что данная деятельность включает в себя множество перспективных и конкурентоспособных технологий, которым еще предстоит показать себя на рынке товаров и услуг. Уже на сегодняшний момент они заявлены в качестве товаров, востребованных для использования на производстве и в повседневной жизни. Стратегия развития информационного общества РФ содержит понятийно-

категориальный аппарат, который дает обозначения к современным объектам информационного общества. Если в 2017 году они казались лишь целью, то на сегодняшний момент большинство этих объектов мы используем в повседневной жизни. Например, интернет вещей, который представлен в виде "Smart" объектов, в перспективе станет одним из самых конкурентоспособных технологий на рынке. Уже сейчас данная технология используется в различных областях общественной жизни - в строительстве конструируются умные дома с автоматическим регулированием интенсивности света, выстраиванием уровня кислорода и автоматическим определением напора воды; в медицине сложные операции производятся машинами без помощи человека и так далее. Но возникает вопрос о правовом регулировании этой сферы. Как регулировать синтез физического и виртуального предмета, деятельность которого регулируется вне человеческой деятельности? В настоящее время нет структурированного нормативно-правового акта, есть лишь различные нормативно-правовые акты, которые регулируют определенную часть объектов интернет вещей. В большей степени это регулирование осуществляется посредством информационного права и законов, регулируемые данной отраслью права. Еще одной проблемой, в этой связи, выступает скорость реакции законодателя на трансформацию информационной среды. Данная технология стремительно совершенствуется, а правовое регулирование происходит поступательно. Как следствие, это может привести к ошибочно вынесенным судебным решениям. К сожалению, это происходит со многими объектами информационной среды. Проанализируем это явление на примере криптовалюты. Это особая разновидность цифровой валюты, которая обеспечивается децентрализованной платежной системой. Работает в автоматическом режиме и как следствие предполагает содействие в совершении сделок с анонимным статусом. Можно проследить, что Министерство финансов РФ достаточно скептически относилось к данной денежной единице, стоит проследить тенденцию развития изучения криптовалют в нашей стране (см. таблицу).

Тенденция развития криптовалюты в Российской Федерации за 2015-2020 гг.

Год	Тенденция
2015	Центробанк изучает Блокчейн и криптовалюту
2016	Уголовный кодекс предусматривает тюремное заключение сроком на 7 лет за выпуск "биткоинов";
2017	Первый вариант законопроекта о криптовалюте
2018	Криптовалюта признается имуществом Арбитражным апелляционным судом РФ
2019	Россия на 18 месте среди стран благоприятных для развития блокчейнов и криптовалют
2020	Количество инвестиций в блокчейн заметно сокращается (Китай снизил инвестиции на 40%)

Источник: Интернет-портал Tadviser: Государство. Бизнес. IT

В этой связи следует понимать, что и наше законодательство должно адаптироваться под активно развивающуюся цифровую экономику, ведь ошибки могут привести к удручающим последствиям. В качестве примера можно рассмотреть вопрос о признании криптовалюты как имущества². Впервые в 2017 году в судебной практике фигурировала криптовалюта и судья вынес решение не включать ее в конкурсную массу должника в связи с отсутствием данной денежной единицы в Гражданском Кодексе РФ как объекта

гражданских правоотношений. 10 арбитражный апелляционный суд вынес решение признать криптовалюту в качестве имущества, а на законодательном уровне активно обсуждался вопрос о цифровых правах, цифровых деньгах и особенностях совершения с ними экономических сделок. Это пример того, как важно, чтобы правовая основа продолжала совершенствоваться в условиях динамично развивающегося общества, чтобы не допустить нарушений в этой области. Данный пример раскрывает несколько упущений в формировании благоприятной среды для становления информационного общества в нашей стране. Во-первых, данное судебное решение стало ошибочным в связи с низким уровнем информированности судьи по вопросу криптовалют. Это значит, что необходимо заблаговременно распространять информацию о новых технологиях, которые потенциально могут стать объектами правоотношений. Во-вторых, приведенная выше ситуация стала возможна из-за недостаточно высокой скорости реагирования законодателя на возникновение нового общественного явления, которое на тот момент оказывало существенное влияние на жизнь граждан. Появилось огромное количество мошенников, которые предлагали несведущим в этом вопросе людям купить криптовалюту якобы по более низким ценам. Несложно догадаться, что покупатели данную денежную единицу не получили.

Будет справедливым сказать, что на данный момент разрабатывается различные программы по развитию цифровой экономики, которые имеют достаточно успешную реализацию на данный момент. В подобных программах всегда рассматривается всестороннее развитие данного явления, в том числе его правовое регулирование. В России законодательно утверждено запланированное развитие цифровой экономики, которое выражено в национальной программе "Цифровая экономика Российской Федерации"³. Она прогнозирует дальнейшее взаимодействие цифровой экономики со всеми сферами жизни общества. С точки зрения права нас должно интересовать нормативное регулирование данной отрасли. В программе утверждена Дорожная карта (с 2018 по 2024 г.), согласно которой

- в 2018 году были сформулированы основные базовые направления нормативного регулирования цифровой экономики с целью снятия основных правовых ограничений
- в 2020 году не только будут урегулированы эти отношения, но и будет создан механизм регулирования недавно созданных отношений
- в 2024 году установлен благоприятный правовой режим для функционирования цифровой экономики

Сущность вышеизложенного заключается в том, что наша страна вступает на этап активного информационного развития, которое требует тесное взаимодействие экономики и права, для того, чтобы совершенствование технологических средств не приносило вред обществу. Задача современного законотворчества заключается в том, чтобы обеспечить условия проведенных экономических операций в новом поле правового регулирования, а именно в виртуальном пространстве. Цифровая экономика нуждается в гармонизации законодательства, совершенствования понятийно-категориального аппарата, доработке нормативной базы для благоприятного функционирования цифровой экономики в стране.

¹ Указ Президента РФ от 09.05.2017 № 203 "О Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017 - 2030 годы" // СЗ. 2017. №20. Ст. 2901. - URL: <https://www.kremlin.ru>

² Постановление Девятого арбитражного апелляционного суда от 15.05.2018 по делу N А40-124668/2017. - URL: <https://kad.arbitr.ru>

³ Национальная программа "Цифровая экономика Российской Федерации" утвержденная президиумом Совета при Президенте Российской Федерации по стратегическому развитию и национальным проектам от 24.01.2018. № 16. - URL: <http://static.government.ru>

TRANSFORMATION OF RUSSIAN LAW UNDER THE INFLUENCE OF THE DIGITAL ECONOMY

© 2020 Gorlova Anastasia Alekseevna
Student

© 2020 Churakova Ekaterina Nikolaevna
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics

E-mail: nastya1301g@icloud.com, katek_07@mail.ru

Keywords: digital economy, information law, digitalization, cybercrime, cryptocurrency.

This article traces the changes in the legal regulation of the information environment. Definitions of significant elements of the digital economy are given. The analysis of changes in the legal status of digital economy objects under the influence of modern information relations is carried out.

УДК 343

Код РИНЦ 10.00.00

ПРОБЛЕМЫ КВАЛИФИКАЦИИ МОШЕННИЧЕСТВА С ЖИЛИЩЕМ, НЕ ВХОДЯЩИМ В ЖИЛИЩНЫЙ ФОНД

© 2020 Гурбанова Гюльнар Мустафа кызы
студент

© 2020 Беляков Алексей Владимирович
кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: qulya01@mail.ru, belevkov2007@ya.ru

Ключевые слова: мошенничество, жилище, жилое помещение, Уголовный кодекс, преступление, Конституция, чужое имущество.

Статья посвящена анализу понятия "мошенничество с жилищем", разграничению понятий "жилище" и "жилое помещение", изучению статистики преступлений против чужого имущества за последние несколько лет.

В настоящее время уровень преступности против собственности растет. Изучив статистику преступлений за последние несколько лет, предложенную Министерством Внут-

ренных дел, прослеживается закономерность роста рассматриваемых преступлений. Так в 2014 году 45,3% из общего числа преступлений занимали преступления против чужого имущества, в 2015 году составил 46 %, а в 2016 году - 44%. С 2017 года половину всех совершаемых преступлений составили преступления против чужого имущества (52,3 %). Так же заметно выросло количество преступлений, совершенных путем мошенничества. Так в 2018 году это 3,5% от 51,7 % преступлений против чужого имущества, а в 2019 году данный показатель составил 19,6 % от 53,5%. Данный показатель держится стабильно с 2014 по 2016 год, а с 2017 растет, занимая большой процент от общего числа преступлений, совершенных за один календарный год. Таким образом, вопросы борьбы с преступлениями против собственности и, в частности, с мошенничеством в настоящее время являются актуальными.

Значимое место в собственности занимает понятие "жилище", поэтому уголовно-правовая защита данного вида имущества важна в первую очередь. Конституция Российской Федерации, являясь нормативным правовым актом, обладающим высшей юридической силой, закрепляет в своих положениях право каждого на жилище и его неприкосновенность. Здесь же упоминается, что никто не может быть лишен жилища и никто не вправе проникать в него, кроме тех случаев, когда установлено федеральным законом или решением суда¹. Право на жилище, отнесенное Конституцией в число основных прав и свобод человека и гражданина, имеет высокое значение, потому и преступления, направленные на изъятие и(или) обращение чужого жилища, требуют особого внимания.

Чтобы изучить механизм защиты права на жилище и его неприкосновенность, нужно определить понятие "жилище". Согласно примечанию к статье 139 УК РФ, "жилище" - это индивидуальный жилой дом с входящими в него жилыми и нежилыми помещениями, жилое помещение независимо от формы собственности, входящее в жилищный фонд и пригодное для постоянного и временного проживания, а равно иное помещение или строение, не входящее в жилищный фонд, но предназначенное для временного проживания.² Данное легальное определение практически совпадает с определением, которое содержится в Уголовно-процессуальном Кодексе и Жилищном Кодексе. Однако при анализе статьей Уголовного Кодекса правоприменитель столкнется с понятием "жилое помещение" в ч.4 статьи 159, определения которого в законе нет. В Постановлении Пленума Верховного Суда РФ от 30.11.2017 г. N 48 "О судебной практике по делам о мошенничестве, присвоении и растрате" дается толкование данного понятия. При этом заметна разница между понятием жилище и жилое помещение. К жилому помещению относится все, что входит в жилищный фонд.³ Что тогда делать с квалификацией мошенничества с жилищем, не входящим в жилищный фонд? Квалифицировать по ч.1 статьи 159? Для ответа на эти вопросы, проведем анализ элементов состава преступления частей данной статьи.

Объектом преступления в ч.1 статьи 159 УК РФ являются общественные отношения, направленные на охрану собственности. В объекте преступления можно выделить обязательными признаками потерпевшего и предмет преступления. Предметом преступления выступает чужое имущество или право на чужое имущество. Потерпевшим в данном составе выступает, как юридическое лицо, так и физическое. Объективная сторона состоит из деяния (хищение) и последствий, которые выражены в потере имущества или права на имущество. Способ совершения преступления является обязательным признаком по отношению к данной форме хищения. Способ - злоупотребление доверием или обман. Именно способ отли-

чает мошенничество от других форм хищения (кража, присвоение, растрата, грабеж, разбой). Субъектом выступает физическое вменяемое лицо, достигшее к моменту совершения преступления 16 - летнего возраста. Субъективная сторона проявляется в форме умысла и наличии корыстной цели (является одним из признаков хищения).

Объектом преступления в ч.4 статьи 159 также выступают общественные отношения, направленные на охрану собственности. Дополнительным объектом выступает право на неприкосновенность жилища. В объекте преступления обязательными признаками, кроме объекта и потерпевшего, выступает предмет преступления. В качестве предмета выступает не вещь материального мира, а имущественные права на жилое помещение. Это связано с тем, что преступления считается оконченным в момент, когда жилое помещение обращается в пользу виновного лица и он получает реальную возможность пользоваться или распоряжаться им по своему усмотрению. Данный процесс обращения должен быть правильно оформлен, в соответствии с положениями закона, но все совершается путем злоупотребления доверием или с помощью обмана, что довольно часто прослеживается в судебной практике. Еще одной особенностью состава является то, что потерпевшим выступает только физическое лицо, то есть гражданин. В объективной стороне способ также является обязательным признаком. Деянием проявляется в виде, хищения, а последствия - лишение права на жилое помещение у потерпевшего. Субъективная сторона выражена прямым умыслом с корыстной целью, то есть обратить чужое имущество в свою пользу или других лиц. Исходя из ч.1 статьи 20 УК РФ субъектом выступает вменяемое физическое лицо, достигшее 16 - летнего возраста (по общему правилу).

Сравнивая два состава, можно заметить отличие в предмете. В ч.1 статьи 159 УК РФ используется понятие чужое имущество, а в ч.4 статьи 159 - жилое помещение. Понятие чужое имущество шире, чем понятие жилое помещение. Поэтому мошенничество с жилищем, не входящим в жилищный фонд, квалифицируют по ч.1 статьи 159 УК РФ. При квалификации по данной части может возникнуть вопрос о справедливости наказания, так как санкция, предусмотренная ч.1 статьи 159, гораздо мягче, чем санкция ч.4 статьи 159. В ч.1 статьи 159 УК РФ максимальное наказание лишение свободы на срок до двух лет, а в ч.4 статьи 159 УК РФ лишение свободы на срок до десяти лет. Это является несправедливым, так как объект преступления один и тот же. Это противоречит принципу справедливости, закрепленному в Уголовном Кодексе, смысл которого состоит в том, что наказание и иные меры уголовно - правового характера должны соответствовать характеру и общественной опасности преступления.

Для того, чтобы у правоприменителя не возникало проблем с квалификацией, необходимо усовершенствовать формулировку ч.4 ст.159 УК РФ. Это упростит квалификацию мошенничества с жилищем и его не придется делить на входящее и не входящее в жилищный фонд. Формулировка, которую мы предлагаем выглядит таким образом: "... или повлекшее лишение гражданина права на жилище".

Таким образом, опираясь на совокупность всех вышеперечисленные и упомянутых фактов, можно сделать следующие выводы. 1. Конституционное право на жилище охраняется ч.4 статьи 159 УК РФ. 2. Мошенничество с жилищем считается оконченным, когда гражданин лишается права на это жилище и его приобретает виновное лицо. 3. В правоприменительной практике могут возникать проблемы с квалификацией данного преступления, для решения которой мы предлагаем изменить диспозицию ч.4 статьи 159 УК РФ.

¹ Конституция Российской Федерации от 12.12.1993 г. (в ред. от 30.12.2014 г.) // Российская газета. 1993.25 декабря.

² Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 г. № 63-ФЗ (ред. от 18.02.2020 г.) // СПС Консультант плюс.

³ Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 30.11.2017 г. N 48 "О судебной практике по делам о мошенничестве, присвоении и растрате" // СПС Консультант плюс.

PROBLEMS OF QUALIFICATION OF FRAUD WITH HOUSING THAT ISN'T INCLUDED IN THE HOUSING STOCK

© 2020 Gurbanova Gulnar Mustafa kyzy
Student

© 2020 Belyakov Alexey Vladimirovich
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: qulya01@mail.ru, belekov2007@ya.ru

Keywords: fraud, housing, dwelling, Criminal Code, crime, other people's property.

The article is devoted to the analysis of such concepts as housing fraud, the differentiation of the concepts of housing and residential premises, the study of statistics of crimes against other people's property over the past few years.

УДК 342
Код РИНЦ 10.00.00

ПРОБЛЕМА ПРЕСТУПНОГО НАРУШЕНИЯ ПРИНЦИПОВ КОНКУРЕНЦИИ ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ЗАКУПОК ДЛЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ НУЖД

© 2020 Дакашев Мехадин Мухтарович*
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: mexadin.dakashev@mail.ru

Ключевые слова: принцип конкуренции, муниципальный контракт, конкурс, коррупция, государственный заказ.

В статье рассмотрены отдельные виды коррупционного нарушения принципов конкуренции в процессе проведения конкурса при осуществлении закупок для государственных и муниципальных

* Научный руководитель - **Паулов Павел Александрович**, кандидат юридических наук, доцент.

нужд. Проведен анализ проявления коррупционной составляющей в правонарушениях при осуществлении государственного и муниципального заказа.

Государственные закупки, в первую очередь являются способом обеспечения государственных и муниципальных нужд. Не смотря на наличие принятых федеральных законов регулирующих соответствующую сферу деятельности, нельзя уверенно сказать, что в нашей стране соблюдаются все основные принципы действия контрактной системы на том или ином уровне. К таковым принципам можно отнести открытость и гласность осуществления государственных заказов, а также принцип конкуренции и противодействия коррупции¹.

Зачастую нарушения в области государственных закупок связаны с ограничением такого принципа всей контрактной системы, как принципа конкуренции, несоблюдение которого, в свою очередь, влечет подрыв антикоррупционных основ². Именно поэтому можно утверждать, что тема данной статьи является актуальной на сегодняшний день.

Множество аналитических исследований в области противодействия коррупции показывают, что риски в данной области сохраняются не только во время распределения бюджетных средств, но и в процессе оформления технического задания, в том числе и определении требований к потенциальному поставщику, его товару, оказываемой услуги или работе, что в свою очередь является не что иное, как преднамеренное осуществление действий, направленных на ограничение конкуренции.

Зачастую совершению соответствующих правонарушений предшествует сговор, который представляет собой определенную договоренность определенных некоторых участников закупки о том, кто в результате проведения конкурса станет победителем и получит право на исполнение заказа. Данные действия напрямую указывают на коррупционную направленность совершаемых нарушений, что в свою очередь образует состав уголовного правонарушения.

Среди множества субъектов, которыми могут совершаются нарушения в сфере государственного заказа (к таковым можно отнести организаторов и участников закупок, а также представителей органов контроля), наиболее связанными с коррупционными проявлениями зачастую оказываются никто иной как участник выполняющий роль организатора закупок. Данное мнение можно объяснить тем фактом, что наибольшее количество нарушений допускается при формировании технического задания на исполнение заказа, в котором проследиваться не только ограничение конкуренции, но и определение требований, которым удовлетворяет лишь определенный участник конкурса³.

Количество различных способов совершения преступлений государственными органами уполномоченными на осуществление контроля за ходом и результатом подготовки и проведения соответствующего конкурса, не так велико, как в случае с иными субъектами. Однако, несмотря на это, можно с уверенностью сказать, что преступления, совершенные именно этими субъектами, несут серьезную опасность, поскольку именно эти органы обязаны бороться с какими-либо нарушениями в данной сфере. Так, преступная деятельность контролирующих органов может выражаться в непринятии мер по выявленным нарушениям в процессе рассмотрения жалоб, с целью дальнейшего присуждения победы на конкурсе конкретному участнику.

При дальнейшем рассмотрении данной проблемы хотелось бы более подробно остановиться на правонарушениях, которые осуществляются организаторами закупок, путем предварительного сговора с участниками закупки для предоставления определенных преимуществ при проведении конкурса.

В качестве примеров некоторых "схем", при помощи которых участники сговора организуют свой преступный умысел, можно привести следующие способы их осуществления:

1) Соккрытие существенной для осуществления заказа информации. К таковой можно отнести отсутствие подробностей в техническом задании, регламента поставки товаров, выполнения работ или оказания услуг, что в свою очередь препятствует участию в конкурсе иных участников.

2) Отказ от проведения общественного обсуждения, который является обязательным при осуществлении закупок на сумму более одного миллиарда рублей.

3) Не обоснованность (некорректная обоснованность) начальной цены контракта.

Нарушение принципа конкуренции при осуществлении конкурса в сфере закупок для государственных или муниципальных нужд, чаще всего наблюдается и на самой первой стадии данного процесса. Так ограничение доступа кандидатов для оформления и подачи заявки производится как путем банального и необоснованного отказа в регистрации заявок участникам, так и ограничение возможности поиска соответствующей информации о проведении конкурса путем написания документации заказа в нераспространенных текстовых редакторах.

Так же как упоминалось ранее, множество способов, используемых для ограничения конкуренции при проведении конкурсных мероприятий таятся и в самом техническом задании того или иного заказа, которое оформляется лицами, которыми движет противоправный умысел⁴.

Довольно часто встречается необоснованное ограничение времени исполнения заказа, на которые так же влияют объем и сложность выполняемого задания. Так сроки исполнения заказа могут быть сокращены на столько, что маленькие и средние предприятия оказываются не в силах выполнить такой заказ. Иными словами, в данном случае можно утверждать, что закупщик вступает в сговор с более крупным исполнителем заказа, на осуществление большого объема работы.

Кроме всего того, что было сказано выше, в техническом задании, создаются и дополнительные требования к потенциальным исполнителям, ограничивающие круг участников. Так, могут быть включены завышенные требования к исполнителю заказа в отношении опыта работы кандидата в той или иной сфере деятельности, наличия у исполнителя лицензии, сертификата и т. п., не относящиеся к сути контракта.

Таким образом, основываясь на полученной информации о возможных способах нарушения на определенных этапах проведения конкурсного отбора исполнителя заказа для государственных или муниципальных нужд, может свидетельствовать не только об ограничении принципа конкуренции, связанного с совершением преступлений коррупционной направленности, но и о совершении хищения бюджетных денежных средств.

В заключении всего сказанного выше можно сделать вывод о том, что ограничение принципа конкуренции при проведении конкурса с целью выполнения заказа для государ-

ственных и муниципальных нужд подрывает не только антикоррупционные основы, но и экономику всей страны.

¹ Ходасевич О. Н., Шаламова Е. Ю. Коррупция в сфере государственных закупок // Концепт. 2018. № 3. С. 30-36.

² Бочкова Ю. А. Сговоры на торгах при осуществлении государственных закупок // Проблемы современной экономики. 2014. № 4. С. 117-120.

³ Дараган В. В. Преступность в сфере государственных закупок и ее взаимосвязь с коррупционной преступностью // Вестник Нижегородской академии МВД России. 2015. № 3. С. 61-68.

⁴ Ревина С.Н., Паулов П.А., Борякин Д.В. Управление закупками и заказами учебное пособие // Издательство Саиарского государственного экономического университета. 2019. С. 161.

THE PROBLEM OF CRIMINAL VIOLATION OF THE PRINCIPLES OF COMPETITION WHEN IMPLEMENTING PURCHASES FOR STATE AND MUNICIPAL NEEDS

© 2020 Dakashev Mehadin Mukhtarovich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: mexadin.dakashev@mail.ru

Keywords: competition, state, municipal, contract, competition, corruption, order.

This article will examine certain types of corruption violations of the principles of competition during the tender in the field of procurement for state and municipal needs. Why will we analyze the manifestation of the corruption component in the implementation of state and municipal orders.

УДК 347.19
Код РИНЦ 10.00.00

СПОСОБЫ ЗАЩИТЫ ПРАВ АКЦИОНЕРОВ НА УПРАВЛЕНИЕ ДЕЛАМИ АКЦИОНЕРНОГО ОБЩЕСТВА

© 2020 Девяткина Анна Юрьевна*
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: anna.devyatkina.1997@mail.ru

Ключевые слова: акционер, права акционера, управление акционерным обществом, решение общего собрания, защита прав акционеров, голосующие акции, способы защиты прав, уполномоченный орган, внеочередное общее собрание акционеров, корпоративное право.

* Научный руководитель - **Дельцова Наталья Вячеславовна**, кандидат юридических наук, доцент.

Статья посвящена исследованию современного состояния и правового регулирования института защиты прав акционеров на управление акционерным обществом. Актуальность данной темы обусловлена развитием предпринимательских отношений. В статье анализируются данные права и способы их защиты, также отмечена необходимость внесения изменений в законодательство, которое регулирует способы защиты права на участие в управлении акционерным обществом, в частности ст. 49, 53, 55 Федерального закона "Об акционерных обществах". Изучение актуальных аспектов управления акционерными обществами будет способствовать более совершенной защите прав акционеров на управление делами акционерного общества.

К сфере регулирования корпоративного права относятся организационно-управленческие отношения внутри юридических лиц, непосредственно связанные с формированием и выражением воли юридического лица. Право акционеров на управление делами акционерного общества (далее АО) относится к одним из важных прав акционеров, закрепленных действующим законодательством, и имеет корпоративно-правовую природу.

В современной научно-теоретической литературе право акционера на участие в управлении акционерным обществом представляется как структурное образование, институт, содержащий целый комплекс взаимосвязанных элементов. Отечественный законодатель при закреплении прав акционеров на управление АО определил структуру данного субъективного права и обозначил список юридических возможностей акционеров. В этом случае толкователь закона имеет возможность, анализируя различные нормы самостоятельно определить, что может входить в этот перечень. К сожалению, на практике нередко такая трактовка законодательства способствует его расширенному толкованию.

Исследователи корпоративного законодательства, опираясь на действующие нормы, к праву акционеров на управление акционерным обществом, закреплённому в законодательстве относят в целом практически идентичный перечень.

Д.В. Ломакин относит к правам акционеров на управление АО: "правомочия требовать созыва общего собрания акционеров, принимать участие в подготовке проведения собрания, а также принимать участие непосредственно в самом общем собрании, правомочие голосования, а также правомочие быть избранным в органы акционерного общества.

Защита права акционера на управление делами акционерного общества является важнейшей задачей, поскольку в акционерном законодательстве Российской Федерации содержатся предпосылки для нарушения прав органами управления. Правоприменительная практика свидетельствует о многочисленных нарушениях рассматриваемых прав, что означает необходимость обеспечения повышения эффективности действия механизма защиты прав акционеров на управление акционерным обществом.

Защита прав акционера на управление представляет собой совокупность правовых методов и средств, которыми может воспользоваться акционер, право на управление акционерным обществом которого было нарушено.

К самым распространенным способам защиты рассматриваемых прав акционеров относят:

1) понуждение к проведению общего собрания акционерного общества.

Этот способ применяется в ситуациях, когда лицо, которое в силу закона обладает правом настаивать на созыве внеочередного общего собрания, воспользовалось им, но получило отказ или вовсе не получило ответа. В такой ситуации лицо вправе обратиться

в суд с иском о понуждении к проведению внеочередного собрания общества. Этот метод применим только к созыву внеочередных собраний.

В последние годы правоприменительная практика в отношении данного способа защиты права акционеров на управлении акционерным обществом складывается следующим образом:

- иски о понуждении акционерного общества провести внеочередное общее собрание предъявляют, как правило, миноритарные акционеры;

- истец заявляет требование предоставить ему право проведения собрания, значительно реже обязанность его организации возлагается на единый исполнительный орган, ревизионную комиссию или другого акционера;

- суды неизменно обращают решения к немедленному исполнению, что целесообразно, поскольку возможные потери времени на оспаривание решения обычно обесценивают управленческую необходимость проведения данного мероприятия;

- мера конкретизации судебного акта относительно описания порядка проведения общего собрания акционеров неоднозначна. В некоторых судебных решениях отмечается простая ссылка на закон и устав, хотя в ряде решений эта часть излагается достаточно детально, что можно обосновать настойчивостью просительной части иска;

- сохраняется неопределенность в том, должно ли лицо, занимающееся организацией и проведением собрания руководствоваться частными регламентными нормами внутренних положений эмитента 4.

2) понуждение к включению предложенного акционером вопроса в повестку дня общего собрания или кандидата в список кандидатур для избрания в состав органов общества. Этот способ установлен п.6 ст.53 вышеуказанного закона и представляет собой юрисдикционную форму защиты права на участие в управлении обществом, так как он реализуется лишь в судебном порядке.

Автор данной работы полагает, что причиной пропуска срока акционером на обращение в суд с заявлением о защите своих прав может послужить не указание в п.7 ст.55 и п.6 ст.53 Федерального закона "Об акционерных обществах" способа направления решения о созыве или об отказе в созыве собрания акционеров, а также решения об отказе во включении кандидата для избрания в состав органов акционерного общества или во включении вопроса в повестку дня общего собрания акционеров. Данный факт позволяет предположить, что эта проблема будет нивелирована дополнением указанных норм закона следующей редакцией: "заказным письмом с описью вложения и уведомлением о вручении, если иные способы направления, обеспечивающие подтверждение вручения корреспонденции адресату не предусмотрены уставом общества".

Направление адресату заказного письма с уведомлением о вручении необходимо, поскольку это позволяет подтвердить факт получения корреспонденции. А направление письма с описью вложения позволяет доказать, какие именно документы содержало письмо.

В судебной практике встречаются дела², когда акционеры просят включить в повестку внеочередного общего собрания акционеров вопросы, принятие решений по которым согласно п.3 ст.49 Федерального закона "Об акционерных обществах" принимаются "только по предложению совета директоров (наблюдательного совета)". В связи с этим возникает вопрос вправе ли в данной ситуации совет директоров отказать в созыве вне-

очередного общего собрания, а суд должен отказать в удовлетворении иска о понуждении. В результате правоприменительной деятельности суды отмечают приоритет ст.55 ФЗ "Об акционерных обществах" о праве акционера, являющегося обладателем не менее чем 10 процентов голосующих акций общества, требовать созыва внеочередного общего собрания акционеров над специальными нормами п.3 ст.49 указанного выше Закона.

3) признание недействительным решения общего собрания акционерного общества. В процессе изучения вопросов правовой защиты акционера на участие в управлении делами акционерного общества автор данной работы пришел к выводу, что действующее законодательство, регулирующее вопросы признания недействительным решения общего собрания, необходимо совершенствовать.

В частности, следует внести изменения в п.7 ст.49 ФЗ "Об акционерных обществах" в части перечисления перечня причин отсутствия акционера на общем собрании акционеров, которые можно считать уважительными. При этом очевидно, что суду необходимо предоставить право оценивать по своему усмотрению и другие причины, по которым акционер не участвовал в голосовании.

Определенную сложность представляют дела, когда акционеру принадлежало право участия в собрании, но к моменту рассмотрения спора в судебной инстанции он участником общества не являлся, поскольку реализовал свои акции. С одной стороны, права такого бывшего участника не могут быть восстановлены, поскольку он более не обладает специальной правоспособностью участника корпорации, представляющей собой предпосылку наличия у него корпоративных прав и законного интереса. С другой стороны, учитывая конкретные обстоятельства дела можно предположить, что недействительным признается решение собрания, которое было принято в период, когда данное лицо являлось участником, и могло влиять на права такого лица, и было бы несправедливо лишить бывшего участника возможности защитить свои права. Соответственно можно сделать промежуточный вывод о том, что потеря статуса акционера не является основанием для лишения его права оспорить решение, которым затрагиваются его права как бывшего участника акционерного общества. Поэтому автор считает, что в п.7 ст.49 ФЗ "Об акционерных обществах" следует закрепить следующее положение: "если решение собрания акционеров акционерного общества затрагивает права бывшего акционера, то прекращение статуса акционера не может служить основанием для лишения его права оспорить подобное решение"⁵.

Таким образом, защита прав акционеров на участие в управлении акционерным обществом является значимой составляющей корпоративного законодательства. Его совершенствование будет способствовать улучшению деятельности акционерных обществ и гарантировать права на управление его участникам. Для эффективного функционирования рассмотренных способов защиты данного права акционера необходимо внести изменения, указанные в работе, в действующее акционерное законодательство.

¹ Федеральный закон от 26.12.1995 N 208-ФЗ "Об акционерных обществах" (ред. от 04.11.2019). - Режим доступа: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 25.02.2020).

² Постановление Арбитражного суда Волго-Вятского округа от 20 декабря 2016 г. №Ф01-5491/16 - Режим доступа: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 07.03.2020).

³ Борисов А.Н. Комментарий к Федеральному закону "Об акционерных обществах". - М.: Дело, 2018. - 632 с.

⁴ Осипенко О.В. Актуальные проблемы инструментов корпоративного управления и акционерного права. - М.: Статут, 2018 - Режим доступа: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 03.03.2020).

⁵ Белаш Е.А. Некоторые проблемы защиты прав акционеров на управление акционерным обществом. - Режим доступа: <http://www.dnevniknauki.ru/> (дата обращения: 05.03.2020).

WAYS TO PROTECT THE RIGHTS OF SHAREHOLDERS TO MANAGE THE AFFAIRS OF A JOINT-STOCK COMPANY

© 2020 Devyatkina Anna Yuryevna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: anna.devyatkina.1997@mail.ru

Keywords: shareholder, shareholder rights, management of a joint-stock company, decision of the General meeting, protection of shareholders' rights, voting shares, methods of protection of rights, authorized body, extraordinary General meeting of shareholders, corporate law.

The article is devoted to the study of the current state and legal regulation of the Institute for the protection of shareholders' rights to manage a joint-stock company. The relevance of this topic is due to the development of business relations. The article analyzes these rights and ways to protect them, and also notes the need to make changes to the legislation that regulates ways to protect the right to participate in the management of a joint-stock company, in particular articles 49, 53, 55 of the Federal law "on joint-stock companies". The study of current aspects of management of joint-stock companies will help to better protect the rights of shareholders to manage the Affairs of the joint-stock company.

УДК 347

Код РИНЦ 10.00.00

РОБОТИЗИРОВАННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА В АСПЕКТЕ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ

© 2020 Дельцова Наталья Вячеславовна
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: natdel@mail.ru

Ключевые слова: искусственный интеллект, роботизированная система, правовое регулирование, информационные технологии.

Статья посвящена формированию правового регулирования технологий искусственного интеллекта и роботов в Российской Федерации. Рассматриваются имеющиеся действующие норма-

тивные акты в данной сфере и проектное законодательство. Представлены предложения по изменению законодательства.

Термин "искусственный интеллект" был предложен в 1956 г. Д. Маккарти на конференции, проводимой в Дартмуте, посвященной исследованию вопросов проявления различных вычислительных способностей разума и созданию интеллектуальных алгоритмов и систем, способных самостоятельно решать поставленные перед ними задачи, принимать решения. Данный термин был положен в основу целого направления научных исследований, направленных на разработку и внедрение компьютерных и других информационных технологий, связанных с человеческим интеллектом, способных к рассуждению, обучению и решению проблем.

До настоящего времени ни один законодательный акт в РФ не содержит определение искусственного интеллекта. Отдельные элементы регулирования присутствуют лишь в документах стратегического и отраслевого характера. В отраслевом документе - ГОСТ Р 43.0.5-2009. Национальный стандарт Российской Федерации. "Информационное обеспечение техники и операторской деятельности. Процессы информационно-обменные в технической деятельности. Общие положения", утвержденном Приказом Ростехрегулирования от 15.12.2009 № 959-ст1, искусственный интеллект определяется как моделируемая (искусственно воспроизводимая) интеллектуальная деятельность мышления человека.

Развитие искусственного интеллекта в качестве основного направления развития информационных и коммуникационных технологий упоминается в Указе Президента РФ от 09.05.2017 № 203 "О Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017 - 2030 годы"², Указе Президента РФ от 01.12.2016 № 642 "О Стратегии научно-технологического развития Российской Федерации"³ и др.

Изложенное позволяет сделать вывод о том, что под искусственным интеллектом действующее законодательство понимает информационную технологию, которая содержит элементы (алгоритмы), моделирующие мыслительную (интеллектуальную) деятельность человека.

Представление об искусственном интеллекте, как об информационной технологии позволяет распространять на данное правовое явление нормы Федерального закона "Об информации, информационных технологиях и защите информации" от 27.07.2006 г. № 149-ФЗ⁴.

Наряду с понятием "искусственный интеллект" достаточно часто встречается термин "робот". Исследование данной категории осуществляется в аспекте развития робототехники и применении ее результатов в различных отраслях. В данной сфере также действовал отраслевой документ - ГОСТ ИСО 8373-2014. "Роботы и робототехнические устройства. Термины и определения"⁵, который определял, что "робот - приводной механизм, программируемый по двум и более осям, имеющий некоторую степень автономности, движущийся внутри своей рабочей среды и выполняющий задачи по предназначению".

Для целей регулирования в области робототехники указанный документ узывал виды роботов с учетом предназначения. В приведенном стандарте было представлено понятие разумный робот и робот с элементами искусственного интеллекта, то есть выполняющий работу путем считывания данных из окружающей среды, взаимодействия с внешними источниками и адаптации своего поведения. В настоящее время указанный стандарт

утрали силу, а новый стандарт, согласно Приказу Росстандарта от 01.11.2019 № 2612 "Об утверждении Программы национальной стандартизации на 2020 год"⁶ еще не разработан.

Современные исследования в области правового регулирования робототехники уделяют особое внимание именно данной категории роботов⁷. Следует отметить, что Российская Федерация несколько позже, по сравнению с другими государствами, включилась в процесс формирования цифровой экономики, предполагающей активное использование технологий искусственного интеллекта и умных роботов.

В некоторых государствах этот процесс начался гораздо раньше, что нашло отражение во внутригосударственных законодательных актах. Так, например, в Южной Корее еще в 2008 г. был принят Закон о содействии развитию и распространению умных роботов⁸, в Эстонии в 2017 г. был принят Закон о роботах-курьерах⁹.

В России на современном этапе можно отметить появление специальных правовых норм на уровне федеральных законов, определяющих правовое регулирование использования отдельных роботизированных технологий, в частности, использование дронов в рамках норм Воздушного кодекса РФ.

Следует также указать на проекты модельных актов концептуального характера, которые содержат подходы к правовому регулированию соответствующих правовых явлений. Особого внимания заслуживают по крайней мере два из них. Первый - Модельная конвенция о робототехнике и искусственном интеллекте, предложенная Исследовательским центром проблем регулирования робототехники и искусственного интеллекта в 2017 г. (далее - Модельная Конвенция)¹⁰.

В качестве цели документа, которая обозначена разработчиками Модельной Конвенции, следует назвать, прежде всего, определение круга проблем, которые могут возникнуть в обществе и правовой системе в связи с внедрением и развитием киберфизических систем, а также обобщение основных начал робототехники о формулирование правил создания и использования роботов и искусственного интеллекта.

В рамках данного акта разработчики определили правила безопасности роботов, разработали основы создания и использования роботов, правила разработки искусственного интеллекта, призвав широкий круг специалистов для обсуждения актуальных проблем в данной области регулирования.

Второй документ - Концепция закона о робототехнике⁹, который представляет собой изменения в действующий Гражданский кодекс РФ в части закрепления нового правового понятия - робот-агент. Последний рассматривается, с одной стороны, как субъект права, наделенный правоспособностью, следовательно, могут принимать участие в гражданском обороте в тех видах деятельности, которые устанавливаются уполномоченным органом Российской Федерации в области робототехники.

По идее разработчиков, роботы-агенты, создаваемые для участия в гражданском обороте, подлежат включению в специальный реестр и только с этого момента могут иметь элементы правоспособности. Одновременно, робот рассматривается и как объект права, поскольку предусматривается его принадлежность собственнику или владельцу.

В документе указывается, что: "К роботам применяются общие правила об имуществе, постольку, поскольку настоящим Кодексом, законом или иными правовыми актами не установлено иное. При создании, техническом обслуживании и (или) эксплуатации роботов гражданского назначения не допускается включение в программную и (или) аппа-

ратную часть роботов объектов, устройств и (или) функций, заведомо предназначенных для причинения вреда человеку, а также для совершения иных действий, нарушающих требования законодательства Российской Федерации". Представляется, что указанный документ, несмотря на его спорность, представляет теоретический интерес и может являться основой для дискуссий.

Современные научные исследования в области робототехники и искусственного интеллекта зачастую отождествляют категории "искусственный интеллект" и "робот".

Представляется, что данные категории различны. Искусственный интеллект представляет собой информационную технологию, а робот - механизм. Однако при функционировании механизма может использоваться система искусственного интеллекта. Следовательно, механизм, в функционировании которого используется система искусственного интеллекта, может быть определен как роботизированная система искусственного интеллекта. На наш взгляд, данное понятие должно найти отражение в системе нормативно-правового регулирования робототехники и искусственного интеллекта.

Представляется, что отсутствие четкого понятийного аппарата и специального регулирования затрудняет разрешение практических вопросов, связанных с использованием данных технологий на практике.

¹ ГОСТ Р 43.0.5-2009. Национальный стандарт Российской Федерации. "Информационное обеспечение техники и операторской деятельности. Процессы информационно-обменные в технической деятельности. Общие положения", утвержден Приказом Ростехрегулирования от 15.12.2009 № 959-ст. Доступ из: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&ts=60663846408650616445053736&cacheid=CDD3A3556825C55FF8206AD91FD1112&mode=splus&base=STR&n=13472&md=0.8049608825822591#114i15alhx6>. Дата обращения: 01.03.2020.

² Указ Президента РФ от 09.05.2017 № 203 "О Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017 - 2030 годы" // Собрание законодательства РФ. 2017. N 20. Ст. 2901.

³ Указ Президента РФ от 01.12.2016 № 642 "О Стратегии научно-технологического развития Российской Федерации" // Собрание законодательства РФ. 2016. N 49. Ст. 6887.

⁴ Федеральный закон от 27.07.2006 N 149-ФЗ (ред. от 02.12.2019) "Об информации, информационных технологиях и о защите информации" // Собрание законодательства РФ. 2006. N 31 (1 ч.). Ст. 3448.

⁵ ГОСТ ИСО 8373-2014. "Роботы и робототехнические устройства. Термины и определения" утвержден Приказом Росстандарта от 26.11.2014 N 1863-ст (утратил силу). Доступ из: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&ts=98755590405149957823188411&cacheid=B301989FEAF1677997D802D03D8FB256&mode=splus&base=OTN&n=24505&md=DEDC5490B2A23F5A473ED80A36C2E2EE#1hxl2oi2nib>. Дата обращения: 01.03.2020.

⁶ Приказ Росстандарта от 01.11.2019 № 2612 "Об утверждении Программы национальной стандартизации на 2020 год". Доступ из: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&ts=98755590405149957823188411&cacheid=EA97F3257104B6B3D472D667D8CB54FE&mode=splus&base=LAW&n=338715&md=DEDC5490B2A23F5A473ED80A36C2E2EE#1oer31dhxy7>. Дата обращения: 01.03.2020.

⁷ Лаптев В.А. Понятие искусственного интеллекта и юридическая ответственность за его работу // Право. Журнал Высшей школы экономики. 2019. №2. С. 79-102.

⁸ Закон Южной Кореи № 9014 от 28.03.2008 года "О разработке и распространении интеллектуальных роботов". Доступ из: http://robotunion.ru/files/Robotics_SOUTH-KOREA-LAW.pdf Дата обращения: 05.03.2020.

⁹ Закон Эстонии о дорожном движении от 14.07.2017 г. Доступ из: http://robopravo.ru/materialy_dlia_skachivaniia#ul-id-4-35. Дата обращения: 04.03.2020.

¹⁰ Незнамов А., Наумов В. Модельная конвенция о робототехнике и искусственном интеллекте. Правила создания и использования роботов и искусственного интеллекта 2017. Доступ из: http://robopravo.ru/modielnaia_konvientsiia. Дата обращения: 01.03.2020.

¹¹ Архипов В., Наумов В. Концепция закона о робототехнике. Доступ из: http://robopravo.ru/proiekty_aktov. Дата обращения: 02.03.2020.

ROBOTIC ARTIFICIAL INTELLIGENCE TECHNOLOGIES IN THE ASPECT OF LEGAL REGULATION

© 2020 Deltsova Natalia Veacheslavovna
Phd in Juridical Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: natdel@mail.ru

Keywords: artificial intelligence, robotic system, legal regulation, information technologies.

The article is devoted to the formation of legal regulation of artificial intelligence and robot technologies in the Russian Federation. The existing regulations in this area and project legislation are considered. Proposals for changing the legislation are presented.

УДК 343
Код РИНЦ 10.00.00

О ПРОБЛЕМАТИКЕ ОГРАНИЧЕНИЙ, СВЯЗАННЫХ С ГОСУДАРСТВЕННОЙ ГРАЖДАНСКОЙ СЛУЖБОЙ В ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНАХ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2020 Джапарова Диана Алиевна*
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: diana24101998@mail.ru

Ключевые слова: ограничения государственной гражданской службы в таможенных органах, проблематика подчиненности и подконтрольности, право на служебный рост, судимость государственного гражданского служащего таможенных органов.

Настоящая статья посвящена рассмотрению проблематики ограничения подчиненности и подконтрольности в случае наличия близкого родства/свойства государственных гражданских слу-

* Научный руководитель - **Паулов Павел Александрович**, кандидат юридических наук, доцент.

жащих таможенных органов; осуществления государственным гражданским служащим своих полномочий при наличии судимости.

Одним из основополагающих условий продуктивного осуществления таможенными органами своих функций является наличие четкой и однозначной нормативной базы, в частности определяющей ограничения, применяемые к гражданским служащим.

Служба в таможенных органах - вид государственной службы граждан РФ, осуществляющих профессиональную деятельность по реализации функций, прав и обязанностей таможенных органов Российской Федерации.

Исходя из смысла п. 3 ст. 55 Конституции Российской Федерации, права и свободы гражданина могут быть ограничены в мере, необходимой для сохранения основ конституционного строя, прав других лиц, обеспечения безопасности государства¹.

Обширный список запретов и ограничений гражданских служащих таможенных органов обусловлен спецификой осуществляемой ими деятельности, деятельности от лица государства, ставящей одной из своих главнейших целей реализацию антикоррупционной политики государства и компетентное, непредвзятое осуществление сотрудниками таможенных органов своих полномочий.

Одним из наиболее сложных в своей реализации представляется ограничение, обозначенное сразу двумя Федеральными законами, а именно п. 5 ч.1 ст. 16 Федерального закона "О государственной гражданской службе Российской Федерации"² и ч.5 ст.7 Федерального закона "О службе в таможенных органах Российской Федерации"³, суть которого состоит в невозможности принятия гражданина на государственную гражданскую службу и осуществления уже работающим гражданским служащим своих полномочий в случае наличия близкого родства или свойства при соподчиненности и подконтрольности одного родственника другому. Данное ограничение направлено на реализацию принципа профессионализма и компетентности, отраженного в п.4 ст.4 Федерального "О государственной гражданской службе Российской Федерации", представляющего собой в данном контексте непредвзятость и принятие объективных решений государственными служащими, без намека на субъективизм, вызванный близким родством/свойством со своим подчиненным.

При стандартной ситуации, когда родственники уже замещают должности разных уровней, реализация вышеуказанной нормы не представляет собой сложности. Однако, как быть в ситуации, когда вначале близкие родственники замещают должности одного уровня, неподчиненные и неподконтрольные друг другу, а спустя время одного из них представляют к повышению и возникает конфликт интересов?

Нормативно не регламентирован вопрос изменения служебного состояния при прямом повышении одного из служащих, состоящем в близком родстве или свойстве. Представляется справедливым, что право на служебный рост не должно быть ограничено данным основанием. Исходя из анализа рассмотренной ситуации, наиболее рациональными являются следующие варианты разрешения данной коллизии:

1) перевод на иную должность гражданской службы лица, которое становится непосредственно подчинено или подконтрольно повышаемому родственнику;

2) предоставление повышаемому служащему иной должности в другом структурном подразделении таможенного органа.

Вышеизложенные варианты требуют консенсуса служащих, исходя из чего, необходимость разработки механизма обеспечения служебного роста имеет существенный характер⁴.

Следующим аспектом нечеткой регламентации является п.2 ч.1 ст. 16 ФЗ №79-ФЗ. В рассматриваемом пункте обозначено ограничение, распространяющееся как на кандидатов, претендующих на замещение должности государственной гражданской службы, так и на действующих должностных лиц. Суть его заключается в исключении возможности осуществления гражданской службы в случае осуждения лица к наказанию, ведущему к невозможности исполнения должностных обязанностей, а так же наличия непогашенной и неснятой судимости.

Исходя из буквального толкования данной нормы права, следует, что должностное лицо, осужденное к наказанию, не препятствующему осуществлению должностных обязанностей, может продолжать осуществление своих полномочий или же претендовать на их осуществление. Необходимо отметить, что п.8 ч.1 ст.18 этого же Федерального закона обязует лицо не совершать поступки, порочащие его честь и достоинство, что в соотношении с вышерассмотренной правовой нормой образует коллизию.

Уголовно-процессуальное законодательство в ст.114 УПК РФ предусматривает наличие возможности отстранения от осуществления занимаемой должности в случае необходимости и при наличии постановления судьи 5, которое направляется по месту работы подозреваемого/обвиняемого. Отстранение от занимаемой должности влечет за собой возможность получения лицом ежемесячного пособия.

Погашение / снятие судимости аннулирует все правовые последствия и приравнивает гражданина к несудимому, а следовательно дает возможность претендовать на осуществление государственной гражданской службы в таможенных органах.

Таким образом, законодательство в сфере рассмотренных ограничений государственных гражданских служащих таможенных органов должно подлежать корректировке и приведению к возможности однозначного толкования, дабы исключить правовые коллизии.

¹ Конституция Российской Федерации. (Принята всенародным голосованием 12.12.1993) // Собрание Законодательства РФ. - 03.03.2014. - № 9. Ст. 851.

² Федеральный закон от 27.07.2004 года N 79-ФЗ (ред. от 19.12.2016) "О государственной гражданской службе Российской Федерации" (Собрание законодательства Российской Федерации, 2004, N 31, ст. 3215; 2017, N 15, ст. 2139)

³ Федеральный закон от 21.07.1997 N 114-ФЗ (ред. от 16.12.2019) "О службе в таможенных органах Российской Федерации"

⁴ Таможенный контроль : учеб. пособие для студентов вузов / С.Н. Ревина, П.А. Паулов, Д.В. Борякин. - Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2018. - 1 электрон. опт. диск. - Систем. требования: процессор Intel с тактовой частотой 1,3 ГГц и выше ; 256 Мб ОЗУ и более ; MS Windows XP/Vista/7/10 ; Adobe Reader ; разрешение экрана 1024x768 ; привод CD-ROM. - Загл. с титул. экрана. - № гос. регистрации: 0321900387

⁵ Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 18.02.2020) // Собрание законодательства РФ. - 24.12.2001. - № 52 (ч. 1). - ст. 4921.

PROBLEMS OF CONTROL AND SUBORDINATION OF STATE CIVIL SERVANTS OF CUSTOMS AUTHORITIES

© 2020 Japarova Diana Alievna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: diana24101998@mail.ru

Keywords: restrictions of the state civil service in the customs authorities, problems of subordination and control, the right to career growth, criminal record of a state civil servant of customs authorities.

This article is devoted to the problem of implementing the restriction of subordination and control in the case of a close relationship / property of state civil servants of customs authorities; exercise of the powers of a public civil servant if they have a criminal record.

УДК 334.72
Код РИНЦ 06.00.00

ДОКТРИНА СОВРЕМЕННОГО РОССИЙСКОГО ПРАВА О КВАЛИФИКАЦИИ СОГЛАШЕНИЯ ОБ ОКАЗАНИИ ЮРИДИЧЕСКОЙ ПОМОЩИ

© 2020 Дорофеева Юлия Александровна
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: log1612@yandex.ru

Ключевые слова: адвокат, соглашение об оказании юридической помощи, доктрина гражданского права.

В статье дан анализ места соглашения об оказании юридической помощи в системе договоров, освещены подходы к определению указанного соглашения в качестве самостоятельного вида договора и (или) в качестве разновидности отдельных видов договоров (услуги, поручение).

Статус адвоката как лица, осуществляющего квалифицированную правовую помощь, создает особые отношения между ним и доверителем. Именно для выполнения адвокатом задачи защиты прав доверителя, закон установил специальный режим предоставления информации (адвокатский запрос), ее сохранности (адвокатская тайна), а также определил способ оформления отношений доверителя и адвоката - соглашение об оказании юридической помощи. Указанное соглашение можно рассматривать как рассматривать как самостоятельный вид договора, либо как разновидность договора возмездного оказания услуг.

В пользу того, чтобы соглашение об оказании юридической помощи - отдельный вид договора, не подпадающий под классификацию договоров, представленных второй ча-

стью Гражданского кодекса РФ¹, - содержание статьи 25 Федерального закона "Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации"² (далее - Закон об адвокатуре). Во-первых, данная норма содержит прямое указание, что соглашение об оказании юридической помощи является гражданско-правовым договором. Во-вторых, установлена его форма (простая письменная), предмет (оказание юридической помощи самому доверителю или назначенному им лицу), субъекты (доверитель и адвокат либо адвокаты), а также существенные условия данного вида договора.

Доводом в пользу вывода о самостоятельности соглашения об оказании юридической помощи является и исключение законодателем в 2004 году правил о применении к данному соглашению положений о договорах поручения (в части представительства) и возмездного оказания услуг (во всех случаях, кроме представительства)³. Учитывая, что данные виды договоров - наиболее близкие (смежные) к соглашению об оказании юридической помощи виды договоров, указанные изменения норм позитивного права создали дополнительные основания выделять соглашение в отдельный, самостоятельный вид гражданско-правовых договоров.

В специальной литературе можно встретить как полное отсутствие интереса к соглашению, которым оформляются отношения адвоката и доверителя, так и различные точки зрения по вопросу квалификации данного соглашения с точки зрения классификации гражданско-правовых договоров. Отсутствие интереса к данному соглашению при освещении адвокатуры и адвокатской деятельности⁴ удивительно, так как данным видом договора должны быть регламентированы отношения адвоката (адвокатов) и доверителя, такое соглашение устанавливает порядок и условия оказания правовой помощи.

В исследованиях, где при рассмотрении вопросов адвокатуры и адвокатской деятельности авторы рассматривают и опосредующие такую деятельность гражданско-правовые договоры, содержатся биполярные позиции по вопросу о самостоятельности таких договоров, их соотношения с видами договоров, поименованных Гражданским кодексом РФ.

Неудивительно, что до изменений, внесенных в 2004 году в статью 25 Закона об адвокатуре, в полном соответствии с действовавшей на тот момент формулировкой, соглашение об оказании юридической помощи отождествляли с договором поручения или оказания возмездных услуг. Так, И.В. Решетникова в комментариях к Арбитражному процессуальному кодексу РФ определяет соглашение об оказании юридической помощи в полном соответствии с содержанием ст. 25 Закона об адвокатуре и отмечает, что согласно указанной статье, "В арбитражном процессе адвокат выступает на основании договора поручения"⁵. В.Ю. Панченко при рассмотрении соотношения "юридическая помощь-услуга" соглашается с позицией А.И. Муранова, что попытки кому-нибудь в Организации экономического сотрудничества и развития (ОЕСД) или во Всемирной торговой организации (ВТО) доказать, что юридическую помощь адвокатов в России ни в коем случае нельзя назвать услугами, "вряд ли можно ожидать иной реакции, чем снисходительное недоумение"⁶. При этом, автор призывает воздержаться от определения правовой помощи через понятие юридических услуг, т.к. "юридическая помощь не может быть услугой в значении вида социального воздействия; во-вторых, юридическая помощь не сводится к юридическим услугам в экономико-правовом смысле, это одна лишь из экономических и правовых форм оказания правовой помощи"⁷. Таким образом, вопрос возможности отожд-

дствления правовой помощи с юридическими услугами настолько спорен, что даже в рамках одного исследования и у одного автора имеет различные ответы.

Изменение норм позитивного права - исключение указания на применимость к соглашению об оказании юридической помощи положений о поручении и услугах отразилось и на взглядах ученых-правоведов, усматривающих в настоящее время в данном соглашении самостоятельный вид договора. Иногда свойства, придаваемые соглашению об оказании юридической помощи, носят необычный характер, - принесение адвоката таким договором в жертву обществу, публично-правовой, и даже правоохранительный характер договора, ограниченная ответственность адвоката за вред, причиненный некачественно оказанной помощью и проч⁸. Указанные положения представляются очень спорными и плохо соотносятся с классическими критериями квалификации гражданско-правовых договоров, так и с фактическими правоотношениями, складывающимися по поводу соглашения об оказании юридической помощи и договора возмездного оказания услуг.

Исключение нормами позитивного права правила о применении к оказанию правовой помощи положений об услугах и поручении, не повлияло на позицию некоторых авторов на возможность рассмотрения соглашения как самостоятельного вида договора. Такая позиция отражена, например, в Программе правовых инициатив для стран Центральной Европы и Евразии Американской ассоциации адвокатов⁹, где со ссылкой на Информационное письмо Президиума ВАС РФ от 29.09.1999 № 48 "О некоторых вопросах судебной практики, возникающих при рассмотрении споров, связанных с договорами на оказание правовых услуг" разъяснено, что к соглашению об оказании юридической помощи применимы нормы, содержащиеся в главе 49 ГК РФ о договоре поручения или в главе 39 ГК РФ о возмездном оказании услуг¹⁰. Представляется, указанные выводы, с учетом совершенных законодателем изменений путем изъятия правил о применении к оказанию правовой помощи правил, установленных для договоров поручения и возмездного оказания услуг, весьма спорны и требуют дополнительного обоснования.

¹ Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 1996. № 5. Ст. 410.

² Федеральный закон от 31.05.2002 № 63-ФЗ "Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации" // СЗ РФ. 2002. № 23. Ст. 2102.

³ Подпункт "а" пункта 15 статьи 1 Федерального закона от 20.12.2004 № 163-ФЗ "О внесении изменений в Федеральный закон "Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации" // СЗ РФ. 2004. № 52 (часть 1). Ст. 5267.

⁴ См., например: Качалов В.И., Качалова О.В., Егорова Е.В. Оказание юридической помощи населению в РФ. Учебное пособие. -М.: МГИУ, 2007. - 227 с. В данной работе, посвященной вопросам оказания правовой помощи, в том числе согласно законодательству об адвокатуре, соглашение об оказании правовой помощи не затронут вовсе.

⁵ Комментарий к Арбитражному процессуальному кодексу РФ (постатейный) / Под ред. Проф. В.Я. Яркова. - М.: Волтерс Клувер, 2004. - 784 с. С. 157.

⁶ Панченко В.Ю. Юридическая помощь (вопросы общей теории). С. 87.

⁷ Панченко В.Ю. Указ. Соч. С. 88.

⁸ См.: Поспелов О.В. Гражданско-правовая ответственность адвокатов и адвокатских образований за некачественную юридическую помощь // Пробелы в российском законодательстве. Юридический журнал. С. 406.

⁹ См.: Лукьянова И.Н. Соглашение об оказании юридической помощи. В кн.: Адвокат: навыки профессионального мастерства / Под ред. Л.А. Воскобитовой, И.Н. Лукьяновой, Л.П. Михайловой. - М.: Волтерс Клувер, 2006. - 592 с. С. 1-25.

¹⁰ Лукьянова И.Н. Указ. Соч. С. 5.

THE DOCTRINE OF MODERN RUSSIAN LAW ON THE QUALIFICATION OF LEGAL AID AGREEMENTS

© 2020 Dorofeeva Yulia Aleksandrovna
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: log1612@yandex.ru

Keywords: the lawyer, the agreement on rendering legal assistance the doctrine of civil law.

The article analyzes the place of the agreement on legal assistance with the system of contracts, highlights the approaches to defining this agreement as an independent type of contract and (or) as a variety of individual types of contracts (services, instructions).

УДК 347

Код РИНЦ 10.00.00

КОРПОРАТИВНЫЕ СПОРЫ: ПОНЯТИЕ, ВИДЫ, ОСОБЕННОСТЬ И АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ИХ РАССМОТРЕНИЯ

© 2020 Дубровский Александр Геннадьевич*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: dubrovskiyaleksandr7@mail.ru

Ключевые слова: корпоративный спор, подвиды корпоративного спора, особенности рассмотрения корпоративного спора, судебная практика, проблематика рассмотрения корпоративных споров, арбитражный суд.

Статья посвящена правовой природе процессуальной деятельности судебных органов по рассмотрению по существу и разрешению корпоративных споров. Раскрываются понятие и виды корпоративных споров, изучаются особенности рассмотрения арбитражными судами корпоративных споров. Раскрываются основные проблемы рассмотрения корпоративных споров и предлагаются варианты их решения.

* Научный руководитель - **Чугурова Татьяна Викторовна**, кандидат юридических наук, доцент кафедры гражданского и арбитражного процесса.

В современном мире юридические лица и индивидуальные предприниматели занимают все большее место в общественной жизни: огромное разнообразие их работ и услуг существенно облегчают жизнь гражданам, предоставляя им материальные и нематериальные блага в сфере экономики, права и культуры, и именно общество увеличивает востребованность и прибыльность той или иной организации или лица, зарегистрированного в качестве индивидуального предпринимателя. Поэтому крайне важно учитывать права и законные интересы граждан, и в то же время учитывать права и законные интересы самих участников, находящихся в центре деятельности юридических лиц, а также индивидуальных предпринимателей и его наемных работников.

Однако данный момент далеко не всегда учитывается, в связи с чем у судебных органов, а именно у арбитражных судов стоит задача рассмотреть текущий корпоративный спор, и защитить права и законные интересы сторон судебного разбирательства в случае их нарушения.

Согласно положениям действующего процессуального законодательства, к корпоративным спорам относят те виды споров, имеющие непосредственную правовую связь с созданием юридического лица, управлением им или участием в юридическом лице, являющемся коммерческой организацией, а также некоммерческой организацией, объединяющей коммерческие организации и (или) индивидуальных предпринимателей. С учетом данного определения можно с уверенностью сказать, что правовая природа корпоративных споров, отличающихся от других видов споров, состоит в том, что именно здесь фигурируют правоотношения, в которых обязательно присутствует организация (юридическими лицами), в том числе это касается ее филиалов и представительств.

Положения, посвященные рассмотрению арбитражными судами такой категории дел регламентированы статьей 225.1 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации (далее-АПК РФ)¹.

В зависимости от круга лиц корпоративные споры можно разделить на споры, возникающие с участием конкретного субъекта корпоративных правоотношений и споры, связанные с подачей коллективного иска, то есть споры, в которых участвуют круг лиц, чьи права и законные интересы определенным образом были затронуты (рассмотрение данного подвида корпоративных споров регламентировано главой 28.2 АПК РФ).

В зависимости от субъектного состава участников корпоративные споры разделяются на:

-споры, связанные с отношениями определенного юридического лица и его участников. В качестве примера могут послужить иски о признании незаконными решения о ликвидации юридического лица по причине отсутствия согласия одного из участников общества с ограниченной ответственностью²;

-споры, связанные с отношениями между юридическими лицами и публично-правовыми образованиями. Наиболее распространенным примером в судебной практике могут послужить иски о признании незаконной записи регистрирующего органа об исключении юридического лица.

В зависимости от предмета рассмотрения корпоративных споров корпоративные споры разделяются на споры, связанные с созданием юридического лица, управлением и участием в юридическом лице, обжалованием ненормативных актов органов государ-

ственной власти и местного самоуправления, которые определенным образом затрагивают статус и деятельность юридических лиц, и другие подвиды корпоративных споров.

Дела по корпоративным спорам рассматриваются арбитражным судом по общим правилам искового производства, предусмотренным настоящим Кодексом, с особенностями, установленными главой 28.1 АПК РФ (пункт 1 статьи 225.2 АПК РФ).

Специфика рассмотрения такой категории дел состоит в следующем.

Непосредственное присутствие юридического лица. Корпоративные споры связаны с деятельностью и статусом юридического лица, поэтому юридическое будет иметь отношение прямое или косвенное к делу, рассматриваемого в суде. Поэтому при подаче искового заявления необходимо указывать такие сведения о юридическом лице, как его наименование и государственный регистрационный номер, присвоенный ему после прохождения процедуры государственной регистрации.

Наличие специфической доказательственной базы. Разрешение корпоративных споров требует своего грамотного подхода, поэтому доказательственная база здесь является не менее важной. Однако здесь имеется своя определенная совокупность доказательств, служащая подтверждением позиции сторон, как правило, касающиеся деятельности юридического лица (например, справки о налоговой отчетности юридического лица).

Обеспечительные меры. Обеспечительные служат одной из процессуальных гарантий защиты³. Но в силу своей правовой природы в отношении корпоративных споров не могут быть использованы только те обеспечительные меры, которые предназначены и для других категорий дел. Законодателем предусмотрен этот момент: статья 225.⁶ АПК РФ закрепляет перечень дополнительных гарантии недопущения совершения препятствий для рассмотрения и разрешения по существу корпоративных споров.

Сроки рассмотрения дела и обжалования решений. Так, дела о понуждении юридического лица созвать общее собрание участников рассматриваются в срок, не превышающий одного месяца со дня поступления искового заявления в арбитражный суд, включая срок на подготовку дела к судебному разбирательству и принятие решения по делу (статья 225.7 АПК РФ). Срок обжалования данной категории корпоративных споров составляет 10 дней.

Подведомственность арбитражным судам. Дела, связанные с корпоративным спором, относятся к полномочиям по рассмотрению и разрешению исключительно арбитражных судов. Как уже было сказано, дела по корпоративным спорам рассматриваются судам по общим правилам искового производства, однако могут применяться особенности рассмотрения споров, вытекающих из публичных правоотношений (пункт 3 статьи 225.2).

Конечно, корпоративные споры нередко сталкиваются с определенными проблемами. Но, на данный момент, пожалуй, наиболее актуальной проблематикой в рассмотрении корпоративных споров являются действия регистрирующего органа, связанные с государственной регистрацией сведений о юридическом лице.

Так, Федеральным законом от 08.08.2001 N 129-ФЗ "О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей" (далее-Закон № 129-ФЗ)⁴ установлено: Юридическое лицо, которое в течение последних двенадцати месяцев не представляло документы отчетности и не осуществляло операций хотя бы по одному банковскому счету, признается фактически прекратившим свою деятельность и исключается из ЕГРЮЛ. За три месяца публикуется сведения о предстоящем исключении юридического

лица для возможности подачи заявлений исключаемым юридическим лицом, кредиторами или иными лицами, чьи права и законные интересы затрагиваются в связи с исключением недействующего юридического лица из единого государственного реестра юридических лиц (далее - заявления), с указанием адреса, по которому могут быть направлены заявления.

Как отмечается в юридической литературе, часто на практике складывается так, что перечисленные права кредиторами юридического лица не реализуются. Причиной этому является пропуск установленного законом срока.

Но та же самая практика отдает приоритет не сильному акцентированию внимания на формальные основания, закрепленные в законодательстве о регистрации, а также на наличие пропуска трехмесячного срока: в первую очередь, на первом месте стоят права и законные интересы субъектов корпоративных правоотношений, которые действиями регистрирующего органа могут быть нарушены (в первую очередь, право на судебную защиту) и повлияют на стабильность гражданского оборота⁵.

С одной стороны, это соответствует критериям законности, обоснованности и справедливости судебного решения, поскольку исключаемые юридические лица могут быть стороной в корпоративном споре. С другой стороны, норма, посвященная подаче письменных возражений относительно ликвидации юридического лица, становится недействующей, иначе говоря, "мертвой нормой".

Действующая проблема рассмотрения корпоративных споров связана с наличием в настоящее время правовых пробелов в законодательстве, поэтому необходимо законодательным путем ввести обязательный порядок рассмотрения регистрирующими органами не только формальных, но и всех остальных обстоятельств с целью определить законность вынесения решения исключения юридического лица.

В корпоративных спорах есть еще один момент который необходимо выделить: наличие групповых и косвенных исков.

Если говорить о первом, то он представляет из себя иск, поданный в арбитражный суд от заявителя, поимо прав и законного интересов которого затрагиваются права и законные интересы иных лиц при том условии, что нарушение прав и законных среди лиц группы должно иметь тождественный характер и общеправовую связь между собой.

Таким образом, Заявитель такого иска пытается защитить как собственные права и законные интересы, так и права и законные интересы других лиц (участников группы).

Однако в юридической литературе отмечается, что лицо, присоединившееся к групповому иску, является уникальной процессуальной фигурой, которую нельзя однозначно отнести ни к одному из лиц, участвующих в деле, перечень которых закреплен в статье 40 АПК РФ, также не распространяются положения закрепленные в статье 41 АПК РФ на лиц, на присоединившихся к групповому требованию. С этим нельзя не согласиться, поскольку законодательные рамки в данном случае являются довольно размытыми и требуют дополнительной регламентации, иначе говоря, конкретизации правовых норм, посвященных процессуальным правоотношениям, возникающим при подаче группового иска.

Правовая природа вторых же состоит в том, что иск подается не напрямую заявителем, а уполномоченным лицом, действия которого направлены на защиту прав и законных интересов в процессуальном порядке.

В настоящий момент косвенные (производные) иски могут быть использованы, например, по требованиям участников организаций о возмещении убытков, причиненных организации лицами, уполномоченными в силу закона, иного правового акта или учредительного документа выступать от имени юридического лица, членами коллегиальных органов юридического лица, а также лицами, определяющими действия юридического лица, если такой иск предъявляется участниками организации (статьи 53.1 65.2 Гражданского Кодекса Российской Федерации).

В литературе имеют место быть и сомнения в применении конструкции косвенных исков⁶. Так, например, это сомнение в возможности рассмотрения корпоративных требований с подачей косвенных исков, поскольку, например, искам о признании сделок недействительными сами организации привлекаются в качестве соответчика вместе со своим контрагентом по такой сделке, а конструкция косвенных исков предполагает в качестве ответчика орган юридического лица, а само общество должно привлекаться в процесс в качестве третьего лица без самостоятельных требований, в связи с чем возникает противоречие в актах в арбитражно-процессуальных нормах.

В юридической литературе нередко рассматриваются проблемы анализа и оценки юридической природы права человека на эффективную судебную защиту⁷. Однако анализ вышеуказанных проблем, возникающих при рассмотрении корпоративных споров, позволяет сделать вывод о том, что не в нормах процессуального законодательства, посвященных рассмотрению такой категории споров, не хватает некоторой детальности и дополнительного введения новых положений. Восполнение таких пробелов повысит эффективность рассмотрения арбитражными судами корпоративных исков и положительно повлияет на законность, справедливость и обоснованность судебного решения.

1. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 N 95-ФЗ - URL:<https://www.consultant.ru> (дата обращения- 10.02.2020)

2. См.: Постановление Арбитражного суда Поволжского округа от 23.06.2017 N Ф06-20821/2017 по делу N А65-19586/2016 -URL:<https://www.consultant.ru> (дата обращения- 10.02.2020)

3. См.: Григорян М.Г. Предварительные обеспечительные меры в арбитражном процессе. Вестник современных исследований. - Омск: Изд-во: Индивидуальный предприниматель Соловьев Вадим Анатольевич, 2019. -С.60-62

4. Федеральный закон от 08.08.2001 N 129-ФЗ "О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей" -URL:<https://www.consultant.ru> (дата обращения- 10.02.2020)

5. Постановление Арбитражного суда поволжского округа от 05.02.2020 по делу №А55-30725/2018-URL:<https://www.kad.arbitr.ru> (дата обращения- 10.02.2020)

6. Мифтахова Ч.А., Тимочкина Н.А. Особенности рассмотрения корпоративных споров в арбитражном суде // Экономика и управление в XXI веке: тенденции развития. - Новосибирск: Изд-во: Общество с ограниченной ответственностью "Центр развития научного сотрудничества" - № 29- С. 230-233

7. Котельников М.Г. Юридическая природа права на судебную защиту// Вестник самарского государственного экономического университета. - Самара: Изд-во: ФГБОУ ВО СГЭУ, 2014, №10 (120). - С. 101-106

CORPORATE DISPUTES: CONCEPT, TYPES, FEATURE AND ACTUAL PROBLEMS OF THEIR CONSIDERATION

© 2020 Dubrovskiy Alexander Gennadievich
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: dubrovskiyaleksandr7@mail.ru

Keywords: corporate dispute, subspecies of corporate dispute, features of consideration of corporate dispute, judicial practice, issues of consideration of corporate disputes, arbitration court.

The article is devoted to the legal nature of the procedural activities of judicial bodies to consider the merits and resolve corporate disputes. The concept and types of corporate disputes are revealed, the features of consideration of corporate disputes by arbitration courts are studied. The main problems of consideration of corporate disputes are revealed and options for their solutions are proposed.

УДК 34
Код РИНЦ 10.00.00

ЭЛЕКТРОННОЕ ПРАВИТЕЛЬСТВО: ЦЕЛИ И ПРЕИМУЩЕСТВА

© 2020 Евдокимова Яна Юрьевна*
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: yana.evdokimova2017@yandex.ru

Ключевые слова: информационное общество, электронное правительство, государство, Интернет, информационные технологии.

В статье рассматриваются и анализируются цели и преимущества концепции электронного государства, опыт ее внедрения в Российской Федерации, а также некоторые проблемы, которые существуют в этом процессе.

Информационные технологии являются одним из главных факторов, влияющих на формирование современного общества. В настоящее время, в условиях глобальной информатизации, затрагивающей все сферы общественной жизни, формат общения между людьми и властью стал переходить в сферу электронной коммуникации с использованием новых современных информационных технологий. Государственная политика многих развитых стран, в том числе и Российской Федерации, предполагает создание и реализацию новой концепции государства, осуществляющей внедрение информационно-коммуника-

* Научный руководитель - **Калашникова Елена Борисовна**, кандидат исторических наук, доцент.

ционных технологий в систему государственного и муниципального управления, межведомственного взаимодействия, а также в сферу взаимоотношений граждан, организаций и ассоциаций с органами государственной власти. Данная концепция в западной литературе получила название "электронное правительство" (e-government). Безусловно, цифровизация государства не изменит сути уже существующего механизма государства. Элемент идеологической пропаганды, принуждения и реальный контакт будет оставаться всегда, но реальность информационного общества диктует новые условия взаимодействия власти и граждан. Электронное правительство видоизменяет государство в открытую сетевую форму, альтернативную традиционной, бюрократической системе, оснащенную современными информационными технологиями, сетевыми методами управления, расширенным участием граждан в управлении. Одновременно с данными процессами, государство выступает катализатором происходящих изменений и теряет свою лидирующую роль, а именно: влияние граждан на политический процесс, их участие в жизни общества, становится возможным и на иных общественных ресурсах.

15 апреля 2014 года было подписано Постановление Правительства Российской Федерации №313 "Об утверждении государственной программы Российской Федерации "Информационное общество", а 20 октября 2010 года - одобрена первая ее редакция. Государственная программа состоит из четырех подпрограмм. Четвертая подпрограмма "Информационное государство" является наиболее актуальной для рассматриваемого нами вопроса. Она ставит целью повысить уровень технологической осведомленности и квалификации граждан, взаимодействия граждан, организаций и государства на основе информационных и телекоммуникационных технологий, а также качество предоставляемых государственных услуг путем цифровизации¹. "Электронное правительство" напрямую связано с использованием Интернет ресурсов, как наиболее доступного средства электронного взаимодействия. В связи с этим, в государственную программу также входит решение задач по созданию на всей территории Российской Федерации информационной инфраструктуры, которая обеспечит доступность всех граждан к сети "Интернет", для предупреждения информационной изолированности граждан и социальных групп.

Главной реализацией электронного правительства стало создание единого портала государственных услуг Российской Федерации (ЕПГУ). По сообщению Министерства цифрового развития, связи и массовых коммуникаций Российской Федерации от 26 ноября 2019 года - количество граждан, зарегистрированных на портале государственных услуг, превысило сто миллионов человек². Это 68,14% от всего процента населения России, тем самым виден качественный результат функционирования и необходимости данного портала.

Преимущества электронного правительства заключаются в следующем. Возможность прохождения и получения широкого спектра государственных услуг при помощи единой системы аутентификации и идентификации, и возможность отслеживания статуса запроса. Также, круглосуточная доступность портала государственных услуг - граждане не ограничиваются временными рамками и могут 7 дней в неделю, независимо от географического положения и времени года взаимодействовать с государством и получать необходимые услуги. Экономия финансовых средств: если ранее для оказания государственных услуг были необходимы аппараты чиновников, то сегодня это можно сделать напрямую с помощью разработанного программного обеспечения, что существенно снижает бюрокра-

тическую волокиту. Контакт между гражданином и властным органом нивелируется, по сути, вообще отсутствует, так как электронная коммуникация заменяет реальную - это экономия времени и решение вопросов коррупционных рисков, поскольку электронные порталы прозрачны и нет возможности обеим сторонам повлиять на принятие решений через незаконные методы. Это эффективный способ взаимодействия не только для граждан, которые не вынуждены использовать дополнительные денежные ресурсы для получения необходимых услуг, но и для государства, ведь уровень коррупции снижается, а значит, повышается степень доверия граждан к аппарату управления. Портал государственных услуг работает с 2009 года и сегодня является одним из самых популярных государственных сайтов в мире. По оценке Similarweb, он занимает второе место по посещаемости в категории Law And Government, уступая только portalу государственных услуг Великобритании³.

Это сложный проект, еще нуждающийся в очень четком и кропотливом управлении и решении многих организационных и технических моментов. Например, немаловажный вопрос защищенности персональных данных и вопрос образованности отдельных социальных групп, которые не умеют пользоваться современными технологиями и электронными устройствами, не доверяют сети Интернет. Возможности использования информационно-телекоммуникационных технологий и реализации электронного правительства обеспечиваются за счет создания соответствующей инфраструктуры, обеспечения цифрового контента и безопасности персональных данных в информационной среде, подготовки массового пользователя к использованию компьютерных технологий. Но сам факт существования такого проекта дает основание полагать, что электронное правительство, пусть и не во всех задуманных формах, существует в Российской Федерации и имеет много преимуществ.

¹ <http://government.ru/docs/3369/>

² <https://digital.gov.ru/ru/events/39510/>

³ <https://digital.gov.ru/ru/events/39510/>

E-GOVERNMENT: GOALS AND BENEFITS

© 2020 Evdokimova Yana Yuryevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: yana.evdokimova2017@yandex.ru

Keywords: information society; e-government; state; the Internet; information technology.

The article discusses and analyzes the goals and advantages of the concept of e-government, the experience of its implementation in the Russian Federation and also some problems that exist in this process.

ЭВОЛЮЦИЯ ФУНКЦИЙ СОВРЕМЕННОГО ГОСУДАРСТВА

© 2020 Евдокимова Яна Юрьевна
студент

© 2020 Петроградская Альбина Александровна
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: yana.evdokimova2017@yandex.ru

Ключевые слова: государство, цифровизация, функции государства, общественные отношения.

Статья посвящена рассмотрению процесса эволюции функций современного государства.

21 век - век цифровизации и совершенствования многих сфер жизнедеятельности. Государство как главный институт реализации жизнедеятельности человека тому хороший пример, ведь под влияние трансформации сегодня попадают и его функции. По мнению Алексеева С. С. функции государства - это основные направления его деятельности, выражающие сущность и социальное назначение, цели и задачи государства по управлению обществом в его собственных формах и методах.¹ С этим определением трудно не согласиться. Действительно, функции государства объективны. Зависимость взаимоотношений между государством и обществом определяет текущее состояние и перечень этих функций. Они различны, их возникновение и изменение зависит от приоритетных задач, стоящих перед обществом в ходе его эволюции, и цели, которую это общество поставило. Н. в. Черноголовкин справедливо отмечал, что " функции государства являются выражением его сущности, характеризуют его деятельность, а эта характеристика раскрывает как политическую природу, так и предметное содержание ее деятельности"²

С момента зарождения государства, как формы организации жизнедеятельности общества, сформировались его первые функции. Постепенно их количество увеличивалось с развитием общественных отношений. Но изменение и совершенствование функций это системный процесс. Поэтому нельзя сказать, что основные функции и направления политики государства резко поменялись, к примеру, после того, как в праве возникла разработанная А. Смитом классификация. Ученый видел их в следующем. Во-первых, в охране жизни, свободы и собственности граждан. Во-вторых, в протекционистской политике государства по защите отечественной промышленности и торговли от иностранной конкуренции. В-третьих, в обеспечении военной безопасности. В-четвертых, в грамотном осуществлении правосудия, создании и содержании определенных общественных сооружений и учреждений, "которые, будучи в высшей степени полезной для общества в целом, не могут, однако использовать свою прибыль для возмещения расходов отдельного лица или небольшой группы". Тем не менее, в условиях глобализации, интернационализации и научно-технического прогресса, развития информационного общества, существующие

функции трансформировались и приспособлялись к новым социальным отношениям, а также происходил генезис новых направлений, ранее не ведомых обществу.

К новым функциям можно отнести экологическую функцию, которая подразумевает сочетание трех направлений деятельности мирового сообщества и государств, в частности: непосредственную охрану окружающей среды; установление гарантий человека на благоприятную окружающую среду, включающую достоверную информацию о ней, также возмещение вреда, причиненного его здоровью или имуществу; рациональное использование природных ресурсов.

Под охраной окружающей среды понимается система национальных и международных мер, направленных на установление гармонии между деятельностью человека и благоприятным состоянием природы. Эта защита необходима и самому человеку, для его нормального существования. Рациональное использование предполагает деятельность государства по добыче и использованию ресурсов с минимальным экологическим ущербом и потреблением невозобновляемых природных ресурсов на благо будущих поколений.

Борьба с терроризмом и наркотизацией общества - вот следующая функция. Очевидно, что борьба с терроризмом, независимо от форм его проявления, является глобальной функцией всех государств, потому что представляет собой угрозу мировому порядку. Поэтому признание нами борьбы с наркотизацией общества это дискуссионный момент. Ранее, рассматриваемая проблема наркомании среди населения была локальной и поэтому не имела статуса национальной проблемы. Но в настоящее время, учитывая огромное значение противодействия наркомании со стороны не только нашего государства, но и со стороны мирового сообщества, мы считаем, что борьба с наркотизацией это одна из новых, а главное, определяющих национальных функций государства. Отражение нашей точки зрения мы нашли в научной статье Борисова Г. А. и Тонкова Е. Е., которые более подробно обосновывают эту позицию.³

Информация была важным ресурсом на протяжении всей истории человечества. В результате технического прогресса информация стала более или менее общедоступной для многих людей. И функцией государства в этой сфере является послание к обществу информации для расширения сознания, способствующей формированию необходимого для сосуществования системы ценностей, а также донесение правовых норм, способствующих поддержанию законности и правопорядка.

Данная функция перекликается с другими функциями. К примеру, с социальной. Схожесть данных функций в том, что они проявляются в защите личных интересов и прав граждан, но, если говорить, о информационной, то главным ее отличительным моментом будет то, что процесс усложнен выходом граждан за пределы личного пространства в сеть Интернет. На наш взгляд информационное направление государства на сегодняшний день является также одним из самых важных, поскольку распределение и доведение правовых норм до общества имеет огромное значение, как для самого института государства, так и для общества. В данном случае информационная функция позволяет улучшить государственное управление и деятельность правоохранительных органов, что приводит к повышению правового статуса государства и установлению общеобязательных норм. Также, в рамках информационной функции возможна реализация инновационных проек-

тов. Ярким примером может служить проект "электронное избирательные право", который позволил бы обеспечить политические права и свободы человека и гражданина.

Таким образом, мы можем сделать вывод о том, что принятие новых функций со стороны нашего государства это неизбежность. Главное вовремя понять момент правильного их применения и осуществления. Именно тогда мы смогли бы вывести нашу страну на приоритетно новые уровни.

-
1. Алексеев С.С. Теория государства и права. М., 2005.С.131.
 2. Черноголовкин Н.В. Теория функций социалистического государства. М., 1970. С.23
 3. Борисов Г.А., Тонков Е.Е. о развитии теории функций государства//ПРАВО И ОБРАЗОВАНИЕ. -М: Издательство Современного гуманитарного университета, 2005. С.5-17.

EVOLUTION OF THE FUNCTIONS OF THE MODERN STATE

© 2020 Evdokimova Yana Yurevna
Student

© 2020 Petrogradskaya Albina Aleksandrovna
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: yana.evdokimova2017@yandex.ru

Keywords: state, digitalization, functions of the state, public relations.

The article is devoted to the process of evolution of the functions of the modern state.

УДК 347.73
Код РИНЦ 10.21.00

ИНСТИТУТ БАНКОВСКОЙ ГАРАНТИИ В ПРАВЕ СТРАН ПОСТСОВЕТСКОГО ПРОСТРАНСТВА: СРАВНИТЕЛЬНО-ПРАВОВОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ

© 2020 Ефремова Елена Александровна
доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: lenoksamara97@gmail.com

Ключевые слова: банковская гарантия, бенефициар, гарантия, независимая гарантия, правовой институт, принципал, обязательство.

В статье проводится сравнительно-правовой анализ института банковской гарантии в праве стран постсоветского пространства, выделяются общие и специфические признаки.

Институт банковской гарантии не является чем-то совершенно новым, неизведанным доселе. В правовой науке принято отсчитывать историю формирования банковской гарантии, как правового института с 60-ых годов XX в. Именно в этот период данный институт сформировался в современном его понимании. Значимость его в последующие десятилетия XX века только возрастает, что обосновывается реализацией многочисленных инвестиционных проектов на Ближнем Востоке. В научной доктрине принято считать предшественниками банковской гарантии институты: поручительства и документарного аккредитива¹. Предыстория банковской гарантии в национальном праве связана с международным правом и формированием новой рыночной экономики в нашей стране. Введение в 2015 году в гражданское законодательство института независимой гарантии и включения в нее банковской гарантии как отдельного вида, свидетельствует о постепенной унификации данного национального правового института с аналогичным международным. Данный правовой институт специфичен в различных странах. Национальные особенности его формируются под воздействием исторических, идеологических, экономических и иных факторов.

В Республики Казахстан нормы, регулирующие гарантию расположены в параграфе 6 ГК РК совместно с нормами, регулирующими поручительство. Гарантия в данном нормативно-правовом документе определена как: "В силу гарантии гарант обязывается перед кредитором другого лица (должника) отвечать за исполнение обязательства этого лица полностью или частично солидарно с должником, за исключением случаев, предусмотренных законодательными актами"². Так же предусмотрена возможность оформления гарантии для обязательств которые возникнут в будущем; на стороне гаранта могут выступить несколько лиц, в таком случаи их ответственность будет солидарной (в отличии от поручительства, где поручителем может быть только единичное лицо и ответственность следовательно субсидиарная); правоотношения в сфере гарантии вытекают из заключенного в письменной форме договора-гарантии; несоблюдение требований к форме влечет недействительность гарантии; гарантия является обеспечением только действительного требования; предусмотрена ответственность гаранта если он был извещен о недееспособности должника, а кредитору такие сведения не были известны; гарант и должник ответственны перед кредитором в равном объеме и др. Банковская гарантия в Республике Казахстан может быть выдана банком 2-го уровня банковской системы, получившие лицензию от уполномоченного органа (ст. 331 ГК РК)³.

В Молдове законодательно закреплена (ст.1774 ГК РМ) только дефиниция "банковская гарантия": "письменное обязательство, взятое на себя банком или иным финансовым учреждением (гарантом) по просьбе другого лица (распорядителя), уплатить кредитору распорядителя (бенефициару) определенную денежную сумму на основании письменного заявления бенефициара"⁴. По гражданскому законодательству РМ банковская гарантия есть независимое личное обеспечение по первому требованию, в форме односторонней сделки. Договор заключается в письменной форме, является возмездным, условия согласовываются между сторонами. В обеспечение требования гаранта могут быть приняты как личные так и вещные обеспечения. Банковская гарантия может подпадать под регулирование унифицированных правил и обычаев, при этом нормы КГ РМ будут применимы в той части, в какой это не противоречит таким правилам и обычаям.

Украинский законодатель отнес гарантию к одному из видов обеспечения выполнения обязательства (ст. 546 ГК Украины). По общему правилу, действующему для всех видов обеспечения - форма письменная, ее несоблюдение ведет к признанию сделки ничтожной. Гарантом в Украине может выступить банк, иное финансовое учреждение или страховая организация (нормы аналогичные ранее действующие в ГК РФ), которые выступают таковыми перед бенефициаром гарантируя выполнение принципалом своей обязанности⁵. Ответственность за неисполнение обязательства перед кредитором несет гарант. Гарантия безотзывна, независима, непередаваема, возмездна. Статьей 569 установлено право гаранта на регрессное требование к должнику в размере суммы, которая была выплачена им кредитору во исполнение гарантии. Нормы об ответственности по банковской гарантии в законодательстве отсутствуют. Как мы можем видеть данные нормы практически идентичны нормам российского ГК, действовавшие до 2015 г.

Аналогичное регулирование гарантии (без указания на виды) предусмотрены гражданским законодательством Армении. Так, согласно ст.383 ГК Армении: "гарант (банк, иное кредитное учреждение или страховая организация), по просьбе другого лица (принципала) принимает письменное обязательство в отношении кредитора принципала (бенефициара) уплатить бенефициару в соответствии с условиями гарантийного обязательства денежную сумму по представлении последним письменного требования"⁶. Так же как и в украинском законодательстве гарантия самостоятельна, независима, безотзывна и непередаваема. Что же касается регресса, то возможность такого требования должно быть установлено соглашением между гарантом и принципалом.

В ст. 478 ГК Республики Азербайджан закреплено положение: "В силу гарантии гарант (банк, иное кредитное учреждение или страховая организация) дает по просьбе другого лица (принципала) письменное обязательство уплатить кредитору принципала (бенефициару) в соответствии с условиями даваемого гарантом обязательства денежную сумму по представлении бенефициаром письменного требования о ее уплате"⁷. Законодательно закреплена природа гарантии - обеспечение обязательства принципала. Гарантия является возмездной, независимой, безотзывной, непередаваемой (если в ее условиях стороны не закрепили иное). Требование: его форма, сроки рассмотрения, основания отказа в удовлетворении - аналогичны российскому законодательству. Что касается регресса, то условия о его применении должны быть указаны в гарантии.

Итак, как мы видим выделение правового института банковской гарантии характерно для законодательства нашей страны и стран СНГ. Следует отметить и тождественность терминологии в нормах, регулирующих банковскую гарантию в российском законодательстве и законодательстве, рассмотренных стран.

¹ Сидорова А.В., Иванова О.И. Отзыв лицензии как способ стабилизации банковской системы // сборник научных статей III Всероссийской заочной научно-практической конференции: Российская наука: актуальные исследования и разработки в 2-х частях. Самара, 2017. С. 399-400.

² Гражданский кодекс Республики Казахстан (Общая часть), принят Верховным Советом Республики Казахстан 27 декабря 1994 года (с изменениями и дополнениями по состоянию на 28.10.2019 г.) // Ведомости Парламента Республики Казахстан, 1996 г., № 2. Ст. 187.

³ Там же.

⁴ Гражданский кодекс Республики Молдова (Книга третья. Обязательства) от 6 июня 2002 года № 1107-XV (с изменениями и дополнениями по состоянию на 15.11.2018 г.) // Официальный монитор Республики Молдова" от 22.06.2002 № 82-86/661.

⁵ Гражданский кодекс Украины от 16 января 2003 года № 435-IV (с изменениями и дополнениями по состоянию на 03.10.2019 г.) // Ведомости Верховной Рады Украины от 03.10.2003 г. № 40.

⁶ Гражданский кодекс Республики Армения от 17 июня 1998 года // Официальные ведомости Республики Армения, 10 августа 1998 года, №17 (55).

⁷ Гражданский кодекс Азербайджанской Республики (утвержден Законом Азербайджанской Республики от 28 декабря 1999 года № 779-IQ) (с изменениями и дополнениями по состоянию на 09.07.2019 г.) // Сборник законодательства Азербайджанской Республики, 2000 год, № 4.

INSTITUTE OF BANK GUARANTEE IN THE LAW OF POST-SOVIET COUNTRIES: COMPARATIVE LEGAL RESEARCH

© 2020 Efremova Elena Alexandrovna
Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: lenoksamara97@gmail.com

Keywords: bank guarantee, beneficiary, guarantee, independent guarantee, legal institution, principal, obligation.

The article provides a comparative legal analysis of the institution of Bank guarantee in the law of the post -Soviet countries, identifies General and specific features.

УДК 347
Код РИНЦ 10.00.00

ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ЗАКУПКИ У СУБЪЕКТОВ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА: ПРЕФЕРЕНЦИЯ ИЛИ ОГРАНИЧЕНИЕ

© 2020 Захарова Надежда Александровна*
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: nadezhda.v71@yandex.ru

Ключевые слова: закупки, субъекты малого предпринимательства, государственные закупки, контрактная система, конкурентные процедуры.

Предоставляя преференции при осуществлении государственных закупок, государство оказывает поддержку отдельным категориям участников. Российское законодательство о контрактной

* Научный руководитель - **Зубкова Мария Николаевна**, кандидат юридических наук, доцент.

системе предусматривает поддержку субъектов малого предпринимательства посредством установления для заказчиков обязательного объема закупок у данной категории участников в размере 15% от совокупного годового объема закупок. Также закрепляется особый (льготный) порядок предоставления обеспечения исполнения контракта в случае проведения закупки, участниками которой могут выступать только субъекты малого бизнеса. В данной работе проведен анализ реализации такой преференции на практике и выявлены существующие проблемы.

Закон № 209-ФЗ от 24.07.2007 г. "О развитии малого и среднего предпринимательства в РФ"¹ устанавливает ключевые цели и задачи государственной поддержки в области развития рассматриваемой категории экономических субъектов.

Поддержка государством субъектов малого предпринимательства осуществляется в сфере с налогов и сборов (предусматривается упрощенный налоговый учет, введены специальные налоговые режимы и пр.), введены упрощенные способы ведения бухгалтерского учета и порядок составления статистической отчетности. Также с помощью государственных и муниципальных программ оказывается содействие в получении ими в пользование или владение муниципального либо государственного имущества (зданий, земельных участков, нежилых помещений, оборудования и т.п.), на безвозмездной основе либо на льготных условиях.

Еще одной формой поддержки субъектов малого бизнеса стало введение для них определенных преференций в государственных закупках.

Субъекты малого предпринимательства могут участвовать в закупках, которые проводятся:

- на общих основаниях;
- с ограничением, где участниками такой закупки могут являться только субъекты малого предпринимательства;
- с условием о привлечении в качестве субподрядчиков (соисполнителей) субъектов малого предпринимательства.

Так, в ст. 15 Закона № 94-ФЗ от 21.07.2005 г. "О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд"² было закреплено положение, согласно которому, государственные заказчики должны осуществлять закупки у субъектов малого бизнеса в размере от 10% до 20% от общего годового объема закупок. Извещение о проведении закупки обязательно должно содержать указание на то, что участвовать в ней могут только малые предприятия.

Поддержка субъектов малого бизнеса в сфере госзакупок получила отражение в ст. 30 Закона № 44-ФЗ от 05.04.2013 года "О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд"³.

Минимальный объем закупок у субъектов малого бизнеса - 15% от совокупного годового объема закупок (СГОЗ). Совокупный годовой объем закупок включает государственные закупки, в извещении об осуществлении которых устанавливается требование, в соответствии с которым, исполнитель (подрядчик, поставщик), не являющийся субъектом малого бизнеса, должен будет привлечь к исполнению контракта соисполнителя либо субподрядчика из числа СМП. Также СГОЗ включает открытые и двухэтапные конкурсы, аукционы, проводимые в электронном виде, запросы предложений и котировок, в которых могут участвовать только субъекты малого бизнеса.

Для субъектов малого бизнеса установлен особый порядок внесения обеспечения исполнения контракта, предусмотрен сокращенный срок возврата обеспечения исполнения контракта, внесенного в форме денежных средств, и сокращенный срок оплаты оказанных услуг, а также установлены особые условия ответственности, в случае проведения закупки в соответствии с содержанием пункта 1 части 1 статьи 30 Закона № 44-ФЗ.

Так, участник такой закупки освобожден от обязанности по предоставлению обеспечения исполнения контракта, в т. ч. с учетом положений ст. 37 Закона № 44-ФЗ (антидемпинговые меры), в случае предоставления данных, содержащихся в реестре контрактов, и подтверждающих исполнение данным участником (без учета правопреемства) в течение трехлетнего периода до дня подачи заявки на участие в закупке трех контрактов, которые были исполнены без применения в отношении этого участника неустоек, пеней и штрафов. Необходимо учитывать, что сумма цен данных контрактов должна быть не ниже начальной максимальной цены контракта (Н(М)ЦК), которая указана в извещении и документах о закупке.

При предоставлении участником закупки обеспечения контракта в форме внесения денежных средств на расчетный счет заказчика, в контракт включается обязательное условие о возврате заказчиком данных денежных средств в срок не более 15-ти дней со дня исполнения исполнителем, подрядчиком или поставщиком обязательств, предусматриваемых контрактом (по общему правилу обеспечение исполнения контракта возвращается в срок не более тридцати дней).

Также предусмотрен особый порядок оплаты оказанных СМП услуг (товаров, работ). Заказчик обязан произвести оплату в течение пятнадцать рабочих дней с даты подписания документа о приемке товара (работы, услуги), в то время как по общему правилу оплата оказанных услуг производится заказчиком в течение тридцати дней с даты подписания документа о приемке.

Особые условия для СМП установлены также в части ответственности. За ненадлежащее выполнение или невыполнение обязательств, предусматриваемых контрактом, поставщиком (подрядчиком, исполнителем) из числа субъектов малого бизнеса, штраф устанавливается в размере 1 % цены контракта, но не более 5000 рублей и не менее 1000 рублей. В случае проведения закупки без установления ограничения в соответствии с пунктом 1 части 1 статьи 30 Закона № 44-ФЗ штраф рассчитывается исходя из Н(М)ЦК и размер штрафа варьируется в диапазоне от 0,1 % до 10 %, исходя из размера цены контракта (чем меньшей является цена контракта, тем выше будет процент штрафа).

Таким образом, предоставляя преференции экономическим субъектам, относящимся к категории малого предпринимательства, государственные заказчики одновременно ограничивает участие в закупках хозяйствующих субъектов, не относящихся к данной категории.

Кроме того, если Закон 94-ФЗ устанавливался предельный объем закупок у СМП (не больше 20% от общего годового объема поставок товаров, оказания услуг, выполнения работ), то сейчас Закон № 44-ФЗ не содержит такого предельного ограничения. Результатом этого становится то, что государственные заказчики закупают товары, работы и услуги у субъектов малого бизнеса в объеме намного большем, чем 15 % от СГОЗ.

Это обусловлено тем, что:

- заказчик может осуществлять любые закупки у СПМ, если Н(М)ЦК не превышает двадцати миллионов рублей

- в случае осуществления закупок у субъектов малого бизнеса в меньшем объеме, чем это предусмотрено в первой части статьи 30 Закона № 44-ФЗ, на должностное лицо, ответственное за закупки, будет наложен штраф в размере 50 000 руб. (часть 11 статьи 7.30 КоАП РФ).

Проведенный анализ отчетов об объемах государственных закупок у субъектов малого бизнеса, которые были осуществлены заказчиками Самарской области в 2018 году, показывает, что среднее процентное значение объема закупок у СПМ составило 60-65 %⁴, что более установленного статьей 30 Закона № 44-ФЗ минимального объема в 4 раза.

Таким образом, большинство закупок, осуществляемых заказчиками на территории Самарской области, содержат ограничения для участия экономических субъектов, не относящихся к малому предпринимательству.

В связи с вышеизложенным, для обеспечения равных, одинаковых прав и юридических возможностей предлагаем установить в ч. 1 ст. 30 Закона № 44-ФЗ максимальный объем закупок у субъектов малого бизнеса в размере 50 процентов.

¹ Федеральный закон от 24 июля 2007 года № 209-ФЗ "О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации" [Электронный ресурс]. Доступ из справ. правовой системы "Консультант Плюс".

² Федеральный закон от 21 июля 2005 № 94-ФЗ "О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд" (утратил силу) [Электронный ресурс]. Доступ из справ. правовой системы "Консультант Плюс".

³ Федеральный закон от 5 апреля 2013 г. № 44-ФЗ (ред. от 27.06.2019) "О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд" [Электронный ресурс]. Доступ из справ. правовой системы "Консультант Плюс".

⁴ Информация взята с сайта Единой информационной системы в сфере закупок: [сайт]. URL: <https://zakupki.gov.ru>

PUBLIC PROCUREMENT FROM SMALL BUSINESSES: PREFERENCE OR RESTRICTION

© 2020 Zakharova Nadezhda Alexandrovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: nadezhda.v71@yandex.ru

Keywords: procurement, small business entities, public procurement, contract system, competitive procedures.

By providing preferences in public procurement, the state supports certain categories of participants. Russian legislation on the contract system provides support for small businesses by establishing a mandatory volume of purchases for customers from this category of participants in the amount of 15 % of the total annual volume of purchases. It also establishes a special (preferential) procedure for providing security for the performance of a contract, in the case of purchases that can only be made by small businesses. This article analyzes the implementation of such preferences in practice and identifies existing problems.

ПРИМЕНЕНИЕ АДМИНИСТРАТИВНОГО ПОРЯДКА ЗАЩИТЫ ГРАЖДАНСКИХ ПРАВ И СВОБОД

© 2020 Земляникин Дмитрий Сергеевич*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: dima.zemlyanikin@mail.ru

Ключевые слова: защита прав и свобод, административный порядок защиты, способы защиты права.

Настоящая статья посвящена проблеме порядка защиты гражданских прав и свобод, рассматриваются эффективность данного способа защиты и преимущества по отношению к другим способам защиты.

В Российской Федерации (далее - РФ) не только провозглашаются права и свободы, но и гарантируются их защита. Защита прав и свобод закреплена в основном законе страны - Конституции РФ. Так согласно ст. 46 Конституции РФ каждому гарантируется судебная защита его прав и свобод. Вместе с тем, в ст. 11 ГК РФ появляется такое понятие, как защита прав в административном порядке. В РФ законодательство в гражданско-правовой сфере в большей степени основывается на защите прав и свобод в судебном порядке, но в тоже время это не ограничивает человека в праве выбора того или иного порядка защиты прав и свобод¹.

В связи с тем, что гражданские права подвержены нарушениям с различных правовых сторон, необходимо отметить, что не только гражданское право осуществляет их защиту, но и другие отрасли права. Например, в КоАП РФ так же встречаются нарушения, которые связаны с гражданскими правами - это нахождение гражданина РФ на территории страны без документа, удостоверяющего личность, игнорирование гражданами обязанностей по постановке на воинский учет, несоблюдение правил поведения гражданами на водном, воздушном или железнодорожном транспорте.

Гарант международной защиты прав и свобод - Европейский суд по правам человека (далее - ЕСПЧ), придерживается позиции, что применение административного порядка защиты прав и свобод необходимо. Так, у ЕСПЧ есть возможность передать рассмотрение вопроса, указанного в жалобе, в административный орган.

В соответствии со ст. 6 Конвенции о защите прав человека и основных свобод (далее - Конвенция), ЕСПЧ считает, что существуют два варианта защиты прав и свобод человека в административном порядке на национальном уровне.

* Научный руководитель - **Паулов Павел Александрович**, кандидат юридических наук, доцент.

Первый вариант предполагает, что создается независимый административный орган, действующий на основании законодательства и имеющий определенную стандартизированную структуру. Решение данного органа является первоначальным решением в защите нарушенных законных прав и свобод.

Второй вариант предполагает, что административный орган уже существует, который специализируется не только на защите нарушенных прав и свобод человека, но и занимается своей текущей деятельностью. Решения данного органа подвергается контролю со стороны судебной системы².

Учитывая вышеуказанное, административный порядок защиты прав и свобод осуществляется административным органом, который должен соответствовать требованиям, предъявляемым к суду, либо административный порядок защиты гражданских прав и свобод осуществляется судебной системой, которая осуществляет полномочия по контролю за принятыми решениями.

В мировой практике существует несколько моделей защиты гражданских прав и свобод в административном порядке.

Например, англосаксонская модель предполагает, что в системе органов исполнительной власти создаются отдельные суды, которые имеют узкую специализацию. Немецкая модель предполагает, что создается отдельная независимая судебная ветвь власти, которая действует в рамках государственной судебной системы. Французская модель предполагает, что в системе органов исполнительной власти создаются суды, имеющие трехуровневую систему, в которой рассмотрение жалобы происходит в трех инстанциях. Испанская модель предполагает, что юрисдикция общих судов подразделяется на гражданскую, административную и уголовную³.

Российская модель защиты гражданских прав и свобод в административном порядке схожа с испанской, так как в нашей стране отсутствует специализированный судебный орган, занимающийся исключительно административными делами. Согласно ст. 11 ГК РФ применение административного порядка защиты гражданских прав и свобод в РФ осуществляется исключительно в том случае, если это предусмотрено законом, а в соответствии с Конвенцией решение, принятое государственным органом, подлежит контролю со стороны судебной системы⁴.

Сторонники административного порядка защиты гражданских прав и свобод выделяют следующие преимущества данного способа защиты нарушенных прав:

- нет необходимости платить государственную пошлину;
- нарушенные гражданские права имеют реальную возможность их восстановления;
- решение принятое административным органом можно обжаловать в судебном порядке;
- наличие права выбора способа защиты у заявителя;
- заявление рассматривается в сжатые сроки;
- заявление не имеет строгой структуры оформления.

Используя административный порядок защиты прав и свобод, следует отметить возможные варианты защиты:

1. изменение или отмена нормативных правовых актов органов исполнительной власти в случае, если в них имеется противоречие действующему законодательству РФ;
2. отмена решения государственного органа;
3. признание действий (бездействий) должностного лица неправомерными;
4. замена в документов, в которых имеются печатки и ошибки⁵.

Таким образом, в российской правовой системе помимо судебной защиты прав и свобод, возможна защита прав и свобод в административном порядке, в случае, если это предусмотрено законодательством. Следует отметить, что в ст. 118 Конституции РФ исключительным органом осуществляющим правосудие в нашей стране является суд, который всегда готов восстановить нарушенные права.

¹ Конвенция о защите прав человека и основных свобод (Рим, 4 ноября 1950 г.) (с изменениями и дополнениями). [Электронный ресурс] - Режим доступа: <https://base.garant.ru/2540800/> (Дата обращения: 11.03.2020).

² Конституция РФ (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30 декабря 2008 г. № 6-ФКЗ, от 30 декабря 2008 г. № 7-ФКЗ, от 5 февраля 2014 г. № 2-ФКЗ, от 21 июля 2014 г. № 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. 2014. № 31. - Ст. 4398.

³ Марин, А.В. Административный порядок защиты прав и свобод // Журнал российского права. 2018. № 10. С. 57.

⁴ Кнопкин, И.Н. Международная практика защиты прав и свобод человека // Правовая политика и правовая жизнь. 2018. № 2. С. 55-57.

⁵ Федосеева, А.Г. Проблема защиты прав и свобод в административном порядке // Сибирский юридический вестник. 2019. №2. С.25-27.

APPLICATION OF THE ADMINISTRATIVE PROCEDURE FOR THE PROTECTION OF CIVIL RIGHTS AND FREEDOMS

© 2020 Zemlyanikin Dmitry Sergeevich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: dima.zemlyanikin@mail.ru

Keywords: protection of rights and freedoms, administrative procedure for protection, methods of protection of rights.

This article is devoted to the problem of the order of protection of civil rights and freedoms, considers the effectiveness of this method of protection and advantages in relation to other methods of protection.

К ВОПРОСУ О РАВНЫХ ВОЗМОЖНОСТЯХ ОБВИНЕНИЯ И ЗАЩИТЫ В УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ

© 2020 Зотова Инесса Вячеславовна
студент

© 2020 Хаснутдинов Ренат Рафаильевич
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Khasnutdinoff@mail.ru

Ключевые слова: сторона защиты, сторона обвинения, справедливость, уголовный процесс, состязательность.

В статье рассматривается проблема реализации принципа состязательности сторон в рамках уголовного процесса ввиду неравнозначности правового положения стороны обвинения и стороны защиты.

Как и в любой отрасли права, в основе уголовно-процессуального законодательства лежат исходные положения, формировавшиеся на протяжении продолжительного периода времени в ходе реформирования и совершенствования российского права, именуемые принципами.

Одним из наиболее важных принципов уголовного процесса является принцип состязательности и равноправия сторон, относительно которого в российской правовой науке ведутся обширные дискуссии, посвященные вопросам места и роли названного принципа (например, Маслова М.В.), его практической реализации (Галоганов Е.А. и другие ученые и практики)¹.

В Российской Федерации, исходя из ч. 3 ст. 123 Конституции РФ судопроизводство осуществляется, основываясь на равноправии и состязательности сторон. Соблюдение принципа состязательности обеспечивает повышение уровня защиты прав личности в уголовном процессе².

Состязательность, в общепринятом понимании, означает наличие двух сторон - обвинения и защиты, которые наделены равными правами, а также зависимого арбитра - суда.

Согласно положению, закрепленному в ч. 1 ст. 15 УПК РФ, все уголовное судопроизводство по уголовным делам осуществляется на основе состязательности сторон. Состязательность подразумевает под собой такое построение процесса, при котором две стороны (защита и обвинение) занимают противоположные позиции и должны оспаривать обоснованность и достоверность своих суждений на основе доказательств, поэтому данный метод нередко именуют правовым спором.

Стороной защиты являются: обвиняемый, его законный представитель, защитник, гражданский ответчик, его законный представитель и представитель.

Сторону обвинения представляют: прокурор, следователь, руководитель следственного органа, дознаватель, начальник органа дознания, начальник подразделения дознания, частный обвинитель, потерпевший, его законный представитель и представитель, гражданский истец и его представитель. Именно такой подход позволяет добиться достижения истины по уголовному делу³.

Следуя ч. 2 ст. 15 УПК РФ законодатель выделяет функции уголовного судопроизводства и разделяет их посредством наделения участников процесса своими уголовно-процессуальными полномочиями. Данное положение позволяет всесторонне изучить обстоятельства дела и избежать обвинительного уклона.

Однако данное положение не находит своего отражения de facto на стадии предварительного расследования. Так, в соответствии с ч. 3 ст. 86 УПК защитник вправе собирать доказательства, но эта норма прямо противоречит смыслу ст. 74 УПК, так как статус доказательств может быть приобретен только после придания им такового в ходе процессуальных действий следователем, дознавателем.

Таким образом, защитник собирает лишь фактические данные, сведения, информацию, которые могут быть приобщены к материалам дела только в случае удовлетворения ходатайства стороной обвинения, что ущемляет права стороны защиты. Это является парадоксальным явлением, поскольку противоположная по позиции сторона в лице следователя, дознавателя не заинтересована в появлении в деле доводов, которые могут противоречить обвинительным выводам, что способствует частому отказу в удовлетворении ходатайства.

Часть 3 ст. 15 УПК РФ определяет суд как основного участника уголовного судопроизводства, который при разрешении уголовного дела создает необходимые условия, способствующие реализации процессуальных полномочий остальными участниками процесса. Сам по себе суд не занимается сбором доказательств, а также не занимает изначально какую-либо позицию относительно обстоятельств дела. Только после тщательного изучения всех представленных материалов дела стороной обвинения и стороной защиты и исключительно на их основании именем РФ может быть вынесено решение по конкретному уголовному делу.

Отметим, что суд в своих выводах осуществляет функцию именно правосудия, а не уголовного преследования. Коллизия возникает в том, что в соответствии с ч. 10 ст. 108 УПК РФ, суд наделен правом по своей инициативе избирать для подсудимого в качестве меры пресечения заключение под стражу, что фактически подменяет полномочия стороны обвинения. Кроме того, можно сделать вывод, что суд зачастую занимает позицию обвинения на основе статистических данных. Доля оправдательных приговоров за период 2017 года по данным Верховного суда РФ составила всего 0,36 %.

И, наконец, в ч. 4 ст. 15 УПК РФ указывается на равноправие стороны обвинения и защиты перед судом, которое проявляется в предоставлении сторонам равных процессуальных прав и возможностей. Также это означает, что ни одна из сторон не имеет никакого преимущества в удовлетворении ходатайств перед судом, а различные заявления и доводы не имеют заранее установленной силы.

Однако, как раз именно в этой части, как показывает практика применения законодательства, возникает множество коллизий. Уголовно-процессуальный кодекс РФ имеет некоторые пробелы в части рассмотрения ходатайств, которые заявляются сторонами. Ис-

ходя из судебной практики, следует, что ходатайства стороны обвинения удовлетворяются намного чаще, чем ходатайства, заявленные стороной защиты. С другой же стороны, институт обжалования действий и решений суда и должностных лиц, осуществляющих уголовное судопроизводство, выделенный в отдельную главу, закрепляет право на обжалование за каждой из сторон уголовного процесса, однако на деле сторона обвинения несколько ущемлена в этих правах³.

Реализация принципа состязательности является основой справедливого разрешения уголовного дела. Но при этом следует отметить его неразрывную связь с принципом равноправия сторон, тем более в Основном законе российского государства отмечается о важности данных принципов в их единении (ч. 3 ст. 123). Состязательность в судебном разбирательстве возможно только тогда при условии наделения участников равными правовыми возможностями для защиты своих прав и интересов, равными процессуальными обязанностями, одинаковыми мерами процессуальной ответственности. На этих положениях должна строиться вся доказательственная деятельность сторон. Такие нормы имеются во всех современных процессуальных нормативных актах (ст. 12, 35 ГПК РФ, ст. 8, 9 АПК РФ, ст. 14 КАС РФ). Тем не менее некоторые современные процессуалисты отмечают о важной, по нашему мнению, проблеме: обеспечить не только юридическое, но и фактическое равенство сторон⁴.

Соблюдение принципа состязательности и равноправия сторон в гражданском судопроизводстве обеспечивает определенный баланс публичных и частных интересов начал в гражданском судопроизводстве. Суть принципа равноправия сторон заключается в следующем: у сторон существуют абсолютно равные условия для осуществления своих прав, то есть они обладают равными возможностями по их защите и своих интересов. Если у какой из сторон существует право, то оно обязательно есть и у другой стороны⁵.

Благодаря состязательности происходит разделение не только прав, но и функция сторон, а также суда, осуществляющего правосудие. Суд на данном этапе играет большую роль для реализации данных принципов. Именно на нем лежит обязанность по обеспечению необходимых условий сторонам для реализации их прав. Также непосредственно суд должен следить за соблюдением и законностью данных принципов, благодаря чему будет гарантировано установление истины по делу⁵.

Несмотря на то, что равноправие сторон является важным элементом, определяющим принцип состязательности в уголовном судопроизводстве, на стадии предварительного расследования не все его участники наделены равными правами⁶.

У следователя, руководителя следственного органа, дознавателя, прокурора на стадии предварительного расследования имеются значительные властные полномочиями, в том числе по руководству ходом расследования. По факту, зачастую реализация прав обвинения, его законного представителя, защитника, находящаяся в зависимости от их усмотрения должностных лиц. Например, зачастую ходатайства стороны защиты по сложным делам "не вписываются" в официальную версию, избранную следователем, поэтому участники процесса оказываются в заведомо неравном положении и вынуждены двигаться в рамках указанной версии, дожидаясь либо ее подтверждения, либо опровержения⁷.

Стороны могут представлять суду любые доказательства, какие сочтут нужными для доказывания обстоятельств дела и своей правовой позиции. Суд будет оценивать данные

доказательства, и решать вопрос об их приобщении к материалам дела (ч. 2 ст. 86 УПК РФ).

Принцип состязательности и равноправия сторон находит наиболее полное воплощение при рассмотрении дел в суде первой инстанции. Поскольку гражданское дело в первой инстанции рассматривается по существу спора, стороны обладают полным спектром процессуальных полномочий, закрепленных, в том числе в ст. ст. 35, 38, ч. 1 ст. 39, ст. 42, 43, 56 ГПК РФ, по доказыванию своей позиции суду.

Обвиняемый, в отличие от иных участников производства по уголовному делу, нуждается в праве представлять доказательства, а также, чтобы эти доказательства были приобщены к материалам дела. При этом нет четкого указания на то, что представленные обвиняемым документы и предметы подлежат обязательному приобщению к делу в качестве доказательств. Стоит заметить, что, ч.3 ст. 86 УПК РФ, установив право на сбор доказательств и представления их на стадии предварительного расследования, не предусмотрела механизм его реализации: лишь от усмотрения следователя (дознателя) зависит, попадут ли эти те или иные доказательства в материалы дела.

Таким образом, анализ некоторых положений УПК РФ, показывает, что равенство возможностей обвинения и защиты в существующей системе досудебного следствия отсутствует, что вызывает на практике трудности у стороны защиты. По большей части речь может идти лишь о некотором выравнивании уровней их противостояния путем надления защиты дополнительными процессуальными гарантиями, вполне приемлемыми на досудебных стадиях уголовного процесса. В настоящее время лишь в суде, где отношения между противоборствующими сторонами обвинения и защиты имеют одноуровневый характер, они действуют на основе принципов равноправия и состязательности.

¹ Липский Н.А., Копенкина Л.А. К вопросу о реализации принципа состязательности и равноправия сторон в уголовном процессе // Ученые записки Санкт-Петербургского имени В.Б. Бобкова филиала Российской таможенной академии. 2019. № 2 (70). С. 78-80.

² Сарычева Н.В., Абаева М.П. Состязательность сторон: проблемы реализации принципа в досудебном производстве // Аллея науки. 2019. Т. 3. № 5 (32). С. 793-796.

³ Селезнева А.Ю., Мясоедова А.А. Состязательность сторон: проблемные аспекты принципа уголовного законодательства // Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации: достижения и проблемы применения. - Курск, 2019. - С. 191-195.

⁴ Маркушина В.Н. Принцип состязательности и равноправия сторон: проблемы соотношения // Вопросы российского и международного права. 2019. Том 9. № 7А. С. 319-326.

⁵ Стрельников В.А. Принципы состязательности и равноправия сторон в гражданском судопроизводстве и проблемы их реализации // Прорывные научные исследования как двигатель науки. 2019. С. 115-117.

⁶ Венская А.В., Перебоева А.А. Право на привлечение эксперта стороной защиты // Известия Института систем управления СГЭУ. 2019. № 1(19). С. 44-46.

⁷ Храброва И.В. К вопросу о введении института параллельного адвокатского расследования в уголовно-процессуальное законодательство РФ // Известия Института систем управления СГЭУ. 2019. № 1(19). С. 99-101.

TO THE QUESTION OF EQUAL OPPORTUNITIES FOR ACCUSING AND PROTECTION IN THE CRIMINAL PROCESS

© 2020 Zotova Inessa Vyacheslavovna
Student

© 2020 Khasnutdinov Renat Rafailevich
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: Khasnutdinoff@mail.ru

Keywords: defense side, prosecution side, justice, criminal trial, adversarial process.

The article considers the problem of implementing the principle of adversarial parties in the criminal process in view of the unequal legal status of the prosecution and the defense.

УДК 346.2

Код РИНЦ 10.00.00

ПРАВОВОЙ СТАТУС ИНВЕСТИЦИОННОГО СОВЕТНИКА

© 2020 Зубкова Мария Николаевна
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: zubkova_maria@mail.ru

Ключевые слова: инвестиционное консультирование, профессиональный участник рынка ценных бумаг, инвестиционный советник.

В статье рассмотрен правовой статус такого профессионального участника рынка ценных бумаг, как инвестиционный советник. Проанализированы требования к инвестиционному советнику, а также порядок определения инвестиционного профиля клиента инвестиционного советника. Изучены требования к индивидуальной инвестиционной рекомендации.

В соответствии со ст. 6.1. Федерального закона от 22.04.1996 N 39-ФЗ "О рынке ценных бумаг"¹ деятельность по инвестиционному консультированию представляет собой консультационные услуги, которые имеют выражение в виде индивидуальных инвестиционных рекомендаций, относительно ценных бумаг, а также сделок с ними или заключения договоров, являющихся производными финансовыми инструментами. Основанием для оказания инвестиционной консультации является заключение договора с клиентом, который носит название договора об инвестиционном консультировании.

Профессиональный участник рынка ценных бумаг, который оказывает услуги, связанные с инвестиционным консультированием, носит название инвестиционного советника. В качестве инвестиционного советника может выступать как юридическое лицо, со-

зданное на основании законодательства Российской Федерации, так и индивидуальный предприниматель. Независимо от организационно-правовой формы они все должны быть членами саморегулируемой организации в сфере финансового рынка, которая объединяет инвестиционных советников. Кроме того, данные субъекты должны быть включены в единый реестр инвестиционных советников, ведение которого осуществляет Банк России. Сведения об инвестиционных советниках вносятся Банком России на основании заявления и документов в соответствии с установленным перечнем.

Инвестиционный советник - юридическое лицо имеет право на совмещение данной деятельности с другими видами профессиональной деятельности на рынке ценных бумаг, а также вправе выступать в качестве кредитной организации.

Инвестиционный советник - индивидуальный предприниматель также имеет возможность совмещать свою деятельность с иными видами деятельности, главное, чтобы это была нелицензируемая деятельность.

Требования к правовому статусу инвестиционных советников изложены в Указаниях Банка России от 02.11.2018 N 4956-У "О требованиях к инвестиционным советникам"². Во-первых, в случае, когда инвестиционный советник является индивидуальным предпринимателем, то ему необходимо иметь высшее образование.

Во-вторых, инвестиционные советники - индивидуальные предприниматели должны, как минимум, одному из предусмотренных законодательством квалификационным требованию. Первое требование связано с наличием квалификационного аттестата первого типа о присвоении квалификации специалиста финансового рынка по брокерской деятельности, дилерской деятельности, деятельности по управлению ценными бумагами, деятельности форекс-дилера или квалификационного аттестата специалиста финансового рынка по брокерской деятельности, дилерской деятельности и деятельности по управлению ценными бумагами (первого типа).

Второе квалификационное требование касается наличия свидетельства о квалификации, подтверждающего соответствие требованиям профессионального стандарта "Специалист по финансовому консультированию".

Также к статусу инвестиционного советника, который является индивидуальным предпринимателем, предъявляются и требования к профессиональному опыту. Данные требования подразделяются на две группы. Первая группа связана с наличием у инвестиционного советника профессионального опыта, который мог бы быть получен в результате осуществления, как минимум, одного из следующих видов деятельности:

- совершение сделок с ценными бумагами и (или) заключение договоров, являющихся производными финансовыми инструментами;
- принятие решений о совершении сделок с ценными бумагами и (или) о заключении договоров, являющихся производными финансовыми инструментами, и (или) подготовке рекомендаций по совершению указанных сделок (заключению указанных договоров);
- анализ финансового рынка;
- управление рисками на финансовом рынке;
- предоставление консультационных услуг в отношении ценных бумаг, сделок с ними и (или) заключения договоров, являющихся производными финансовыми инструментами.

Помимо этого, данный профессиональный опыт необходимо получить будучи либо состоя в трудовых отношениях в течении двух лет из последних пяти, с организацией,

которая является квалифицированным инвестором, либо будучи работником в организации, не являющейся квалифицированным инвестором, но уже в течение трех лет из последних пяти лет, либо, как индивидуальный предприниматель, осуществляя деятельность, связанную с оказанием услуг по вопросам финансового посредничества не менее двух лет из последних пяти.

Вторая группа требований связана с необходимостью иметь профессиональный опыт, связанный с заключением от своего имени и за свой счет либо же с направлением поручений брокеру на заключение сделок с ценными бумагами или деривативами. Среднее число таких сделок в течение квартала должно быть не менее десяти, причем не менее одной такой сделки с ценными бумагами или деривативами должно совершаться в месяц в течение четырех кварталов подряд за последние пять лет. Общая сумма названных сделок должна составлять не менее шести миллионов рублей.

Что касается требований к инвестиционным советникам, которые являются юридическими лицами, то они должны соответствовать следующим требованиям. Во-первых, они должны иметь в штате не менее одного работника, который должен, в свою очередь, соответствовать требованиям, которые предъявляются к инвестиционным советникам - индивидуальным предпринимателям. При этом они должны исполнять обязанности, связанные с осуществлением деятельности по инвестиционному консультированию.

Также у всех инвестиционных советников должен быть в наличии внутренний документ, в котором должны быть предусмотрены все необходимые меры, направленные на выявление, а также контроль в случае конфликта интересов, который может иметь место в ходе осуществления деятельности по инвестиционному консультированию.

В процессе осуществления своей деятельности инвестиционный советник должен действовать добросовестно, разумно и исключительно в интересах клиента.

Кроме того, инвестиционный советник должен предоставлять индивидуальные инвестиционные рекомендации клиенту, руководствуясь его инвестиционным профилем.

Согласно ст. 6.2 Федерального закона "О рынке ценных бумаг" инвестиционный профиль представляет собой совокупность сведений относительно прибыльности от операций с финансовыми инструментами, на которую рассчитывает клиент, а также о промежуток времени, в течении которого может быть достигнута такая доходность. А также информация о риске причинения убытков, которые может понести клиент в результате таких операций, если последний не является квалифицированным инвестором.

Чтобы определить инвестиционный профиль клиента советник обязан истребовать у него всю необходимую информацию. Однако, проверка достоверности полученной от клиента информации не входит в обязанности инвестиционного советника. В том случае, если клиент отказывается предоставить необходимую для составления индивидуальной рекомендации информацию, советник не может ее предоставить. Согласно Указанию Банка России от 17.12.2018 N 5014-У "О порядке определения инвестиционного профиля клиента инвестиционного советника, о требованиях к форме предоставления индивидуальной инвестиционной рекомендации и к осуществлению деятельности по инвестиционному консультированию"³ порядок определения инвестиционного профиля клиента зависит от вида клиента. Если это физическое лицо - неквалифицированный инвестор, то инвестиционный советник должен истребовать у него следующие сведения: о возрасте кли-

ента, данные о среднемесячных доходах и среднемесячных расходах за не менее чем за последние 12 месяцев, сведения относительно образования клиента.

Если клиент - юридическое лицо, также неквалифицированный инвестор, то представить советнику необходимо следующие данные: о размере активов, о размере выручки от реализации товаров (работ, услуг) по данным финансовых документов не менее чем за последний завершенный отчетный период.

В том случае, когда клиент является квалифицированным инвестором, инвестиционному советнику требуется предоставить сведения, которые содержатся в положении об определении инвестиционного профиля.

Основываясь на собранных сведениях, инвестиционный советник и определяет инвестиционный профиль клиента. В случае изменения предоставленных клиентом советнику сведений, последний обязан осуществить повторное определение инвестиционного профиля.

Что касается требований к содержанию индивидуальной инвестиционной рекомендации, то в ней должно содержаться описание самой ценной бумаги, а также сделки, которую планируется заключить либо дериватива, относительно которых и предоставляется рекомендация. Также указываются риски, которые могут иметь место при совершении сделок с данными ценными бумагами или производным финансовым инструментом. Необходимо также указать на наличие или вероятность возникновения конфликта интересов у инвестиционного советника в ходе осуществления инвестиционного консультирования.

В случае неисполнения или ненадлежащего исполнения инвестиционным советником своих обязанностей, он может быть привлечен к ответственности в соответствии с гражданским законодательством. Однако, не допускается привлечение советника к ответственности за убытки, которые причинены клиенту индивидуальной инвестиционной рекомендацией, предоставленной на основании недостоверной информации от клиента.

В том случае, если инвестиционный советник имеет заключенные с третьими лицами договоры, которые предусматривают предоставление вознаграждения за предоставленные индивидуальные инвестиционные рекомендации, то советник должен уведомлять клиентов о таких договорах при предоставлении такой рекомендации.

1. Собрание законодательства РФ. 1996. N 17. Ст. 1918.

2. Вестник Банка России. 2019. N 10.

3. Вестник Банка России. 2019. N 13.

LEGAL STATUS OF THE INVESTMENT ADVISER

© 2020 Zubkova Mariya Nikolaevna
Ph.D.in Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: zubkova_maria@mail.ru

Keywords: investment consulting, professional participant of securities market, investment advisor.

The article considers the legal status of such a professional participant in the securities market as an investment adviser. The requirements to the investment adviser, as well as the procedure for determining the investment profile of the client of the investment adviser have been analyzed. The requirements for individual investment recommendation have been studied.

УДК 34.04
Код РИНЦ 10.17.00

ОСОБЕННОСТИ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ ВВОЗА АЛКОГОЛЬНОЙ ПРОДУКЦИИ

© 2020 Зыкин Данила Олегович*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: danila_zykin@mail.ru

Ключевые слова: импорт, алкогольная продукция, товарная номенклатура, таможенный контроль, акциз.

Статья посвящена особенностям осуществления таможенного контроля при импорте алкогольной продукции на территорию Российской Федерации. Приведена статистика объема импорта алкогольной продукции с 2014 по 2017 г., анализ которой позволяет актуализировать рассматриваемую тему. Выявлены некоторые проблемы при осуществлении таможенного контроля ввоза алкогольной продукции, которые не позволяют назвать его эффективным. Предложены пути решения выявленных проблем.

Процент зарубежной алкогольной продукции продолжает расти с каждым годом вследствие расширения ассортимента алкогольной продукции и привлечения новых участников внешнеэкономической деятельности. Импорт алкогольной продукции на рынок России составляет около 60 %¹. Анализируя статистику ввоза алкогольной продукции на территорию страны в период с 2014 по 2017 гг., возможно сделать следующие выводы: в 2015 году вследствие девальвации рубля произошло снижение ввозимой продукции, однако к 2017 году объем импорта увеличился².

Вид алкогольной продукции	2014	2015	2016	2017
Вино	535 695 523	443 699 601	449 009 744	499 850 756
Пиво	227 125 019	130 309 493	161 395 804	232 356 465
Коньяк	24 767 665	19 898 117	22 397 657	34 637 779
Водка	26 363 915	11 363 603	13 593 691	23 019 092
Сидр	2 699 741	3 214 330	5 214 441	4 618 802

* Научный руководитель - **Паулов Павел Александрович**, кандидат юридических наук, доцент.

В связи с тем, что уровень незаконного оборота в рассматриваемой отрасли составляет, по некоторым данным, порядка 50 %, увеличения импорта контрафактных и фальсифицированных товаров, значимость таможенного контроля при ввозе алкогольной продукции, нельзя не переоценить. Особое внимание сотрудников таможенных органов уделяется к указанной продукции в связи с тем, что спиртосодержащие товары входят в список подакцизных товаров, вследствие чего к ним применяется особый спектр регулирования, а также они имеют высокий уровень налогообложения.

Вследствие стремительного перехода России на высокий уровень интеграции, было выявлено неготовность таможенных органов и государственных служб к подобным изменениям. Возникли новые угрозы экономической и продовольственной безопасности страны после унификации таможенных процедур в рамках ЕАЭС³.

Во-первых, необходимо увеличить и детализировать Товарную номенклатуру внешнеэкономической деятельности (далее - ТНВЭД) ЕАЭС в целях совершенствования таможенного контроля алкогольной продукции. Начисление и взимание таможенных платежей напрямую зависит от правильной классификации товаров. Вследствие грамотного подхода при детализации Товарной номенклатуры на государственном уровне эффективность таможенного контроля за качеством и стоимостью алкогольной продукции увеличится. На сегодняшний день в номенклатуре отсутствуют вина, контролируемые по наименованию. К данной категории отнесены все дорогие вина, стоимостью от несколько десятков до несколько сотен тысяч долларов. В результате детализации ТНВЭД определять коллекционные товары станет возможным, что позволит предотвратить их оборот по одинаковой стоимости алкогольной продукции, как следствие - прекращение недополучения таможенных платежей в государственный бюджет страны.

Во-вторых, от товарной позиции продукции зависит уровень таможенного обложения, именно поэтому в результате детализации номенклатуры появится возможность эффективного нетарифного регулирования алкогольной продукции при ее обороте в рамках ЕАЭС. Например, на сегодняшний день в ТНВЭД имеются товарные позиции алкогольной продукции из стран зарубежья, однако по качеству им ни в чем не уступают продукции стран СНГ, но в ТНВЭД позиция последней обозначена как "прочие", что влияет на их заниженную таможенную стоимость и ставку.

В-третьих, имеется проблема фальсификации акцизных марок на алкогольную продукцию, что уменьшает поступление денежных средств в федеральный бюджет России. В целях решения описанной проблемы необходимо, на наш взгляд, создать автоматизированную систему между органами, выдающими акцизные марки и органами, осуществляющими таможенное оформление подакцизных товаров. Данная система позволит сверять количество приобретенных ранее акцизных марок и фактическое количество возимой алкогольной продукции, что будет подтверждать полную уплату акцизов. Проблема подлинности акцизных марок частично была разрешена после вступления в силу Федерального закона от 31.12.2014 № 530-ФЗ "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в части усиления мер противодействия обороту контрафактной продукции и контрабанде алкогольной продукции и табачных изделий"⁴. В силу положений указанного нормативно-правового акта проверить подлинность акцизной марки имеют возможность, как таможенные органы, так и организация оптовой и розничной торговли алкогольной продукции.

В-четвертых, имеется проблема контроля качества ввозимой алкогольной продукции. В целях подтверждения качества продукции участник ВЭД представляет сертификат соответствия, лицензию Министерства промышленности и торговли Российской Федерации, санитарно-эпидемиологическое заключение. Однако именно перечисленные документы подвержены чаще всего фальсификации в целях провоза товара ненадлежащего качества. Уровень подделки данных документов возможно снизить с помощью создания единой автоматизированной межведомственной базы данных, в которой будут содержаться данные о сертификатах, лицензиях, санитарно-эпидемиологических заключениях, а также о лицах, которым они были выданы, срок их действия.

Таким образом, в целях защиты экономики и населения России необходимо усовершенствовать таможенный и общенациональный контроль за оборотом алкогольной продукции на территории страны. Значимость предложенных изменений позволит таможенным органам остановить ввоз некачественных, контрабандных товаров на территорию России, тем самым защитить здоровье и жизнь населению. Также устранение описанных недостатков позволит взимать в полном объеме таможенные платежи, что обезопасит экономику страны и приумножит государственный бюджет.

¹ Горколыцев П.С. Таможенный контроль за оборотом алкогольной продукции в рамках ЕАЭС // URL: [² Алкогольный рынок России: производство, потребление, импорт, экспорт // URL: <https://aftershock.news/?q=node/739311&full> \(дата обращения: 15.03.2020\).](https://docviewer.yandex.ru/view/87359478/?page=1&*%2F%2Bss97VxT184Jy%2Bb%2BFFjWcT7InVybCl6Imh0dHA6Ly9YIXJJaGl2ZS50cHUucnUyYml0c3RyZWFlLzExNjgzLzQxMDEyLzEvVFBNDExNTc1LnBkZiIsInRpdGxlljoiVFBVNDExNTc1LnBkZiIsIm5vaWZyYW1lIp0cnVILCj1aWQioi4NzM1OTQ3OCIsInRzljoxNTg0MjgwMzE0MDA2LzJ5dSI6ijM3MDE5MzIxNzE1NTEwOTE3NzYiLzJzJWwUGFyYW1zljoiOGFuZz1ydSZ0bT0xNTg0MjgwMzE0MDA2LzJ5dSI6ijM3MDE5MzIxNzE1NTEwOTE3NzYiLzJzJWwUGV4dD0IRDAIOUUIRDAIQTEIRDAIOUUIRDAIOTEIRDAIOTUIRDAIOUQIRDAIOUQIRDAIOUUIRDAIQTEIRDAIQTIIRDAIOTgrJUQwJTIFJUQwJUEXJUQwJUEZJUQwJUE5JUQwJTk1JUQwJUEXJUQwJUEyJUQwJTkyJUQwJTICJUQwJTk1JUQwJTIEJUQwJTk4JUQwJUFkYVEMCVBmVEMCU5MVCVEMCU5QyVEMCU5RSVEMCU5NIVEMCU5NSVEMCU5RCVEMCU5RCVEMCU5RSVEMCU5MyVEMCU5RSsIRDAIOUEIRDAIOUUIRDAIOUQIRDAIQTEIRDAIQTAIRDAIOUUIRDAIOUIRDAIQYrJUQwJTkyJUQwJTkyJUQwJTIFJUQwJTk3JUQwJTkwKyVEMCU5MVCVEMCU5QIVEMCU5QSVEMCU5RSVEMCU5MyVEMCU5RSVEMCU5QIVEMCVBQyVEMCU5RCVEMCU5RSVEMCU5OSsIRDAIOUUIRDAIQTAIRDAIOUUIRDAIOTQIRDAIQTMIRDAIOUEIRDAIQTYIRDAIOTgIRDAIOTgmdXJsPWWh0dHAIM0EvL2VhcmNoaXZlLnRwdS5yS9iaXRzdHJiYW0vMTE2ODMvNDExMzE0MDA2LzJ5dSI6ijM3MDE5MzIxNzE1NTEwOTE3NzYiLzJzJWwUGG49cnUmc2Inbj03MDEyNjdmNWZiZnZmNmNmNiZmNiZDEXNjVvOTY3ZmE4ZS5yZlVubz0wln0%3D&lang=ru (дата обращения: 15.03.2020).</p></div><div data-bbox=)

³ Таможенный контроль [Электронное издание]: учеб. пособие для студентов вузов / С.Н. Ревина, П.А. Паулов, Д.В. Борякин. - Самара: Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2018.

⁴ Федеральный закон от 31.12.2014 № 530-ФЗ "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в части усиления мер противодействия обороту контрафактной продукции и контрабанде алкогольной продукции и табачных изделий" /// [Электронный ресурс] // КонсультантПлюс (дата обращения: 15.03.2020).

FEATURES OF CARRYING OUT THE CUSTOMS CONTROL OF THE IMPORT OF ALCOHOL PRODUCTS

© 2020 Zykin Danila Olegovich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: danila_zykin@mail.ru

Keywords: import, alcoholic beverages, commodity nomenclature, customs control, excise tax.

The article is devoted to the features of the provision of customs control when importing alcoholic beverages on the territory of the Russian Federation. Statistics on the volume of alcoholic beverages from 2014 to 2017 are presented, the analysis of which allows updating the topic under consideration. Some problems in the presence of customs control in relation to alcoholic beverages. The ways of solving the identified problems are proposed.

УДК 347.731.1
Код РИНЦ 10.00.00

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ БРОКЕРСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА РЫНКЕ ЦЕННЫХ БУМАГ

© 2020 Исмаилова Севиндж Махмуд кызы*
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: sevka19972@gmail.com

Ключевые слова: брокерская деятельность, брокер, профессиональная деятельность, нормативно-правовой акт, рынок ценных бумаг.

В статье разбирается понятие брокерской деятельности в соответствии с российским законодательством, рассматриваются основы нормативно-правовой базы Российской Федерации в сфере рынка ценных бумаг, а также дается характеристика некоторым основным документам, регулирующим данную сферу.

Во всем мире сегодня фондовый рынок активно развивается, появляются новые сервисы, финансовые продукты и список профессиональных видов деятельности на рынке ценных бумаг постепенно расширяется. В связи с этим постоянно совершенствуется нормативно-правовая база, регулирующая данную сферу. Государственное регулирование фондового рынка через нормативно-правовые документы способствует его развитию, позволяет найти баланс между интересами всех его участников, а также нормализует работу всего рынка как единого целого.

* Научный руководитель - **Борякин Дмитрий Владимирович**, доцент.

Под профессиональной деятельностью на рынке ценных бумаг понимают специализированную деятельность, которая направлена на информационное и организационно-техническое обслуживание выпуска и обращения ценных бумаг, а также на перераспределение денежных ресурсов на их основе.¹ Организации, которые осуществляют данные виды деятельности, являются важнейшими инфраструктурными элементами современного фондового рынка.

Существуют некие стандарты, которым должна соответствовать профессиональная деятельность на рынке ценных бумаг. К ним относят:

1. квалификационные требования;
2. требования, обязывающие участников профессиональной деятельности точно и полно раскрывать всю необходимую информацию;
3. требования соблюдения трудовой этики;
4. критерии финансовой устойчивости.

Российское законодательство выделяет следующие виды профессиональной деятельности:

- брокерская;
- дилерская;
- по ведению реестра владельцев ценных бумаг;
- по управлению ценными бумагами;
- по инвестиционному консультированию;
- депозитарная.

Участие брокеров в механизме фондового рынка играет немаловажную роль. Российское законодательство трактует брокерскую деятельность как деятельность по исполнению поручений клиента, направленных либо на заключение договоров, которые являются производными финансовыми инструментами, либо на совершение гражданско-правовых сделок с ценными бумагами.²

Существует два варианта, как брокеры могут осуществлять свою деятельность на рынке ценных бумаг:

1. за счет клиента;
2. от своего имени за счет клиента, но на основании возмездного договора.

Важно то, что брокерская деятельность на рынке ценных бумаг существует не только обособленно, она может и совмещаться с некоторыми другими видами профессиональной деятельности, например, с дилерской, с управлением ценными бумагами, с депозитарной.³ Исключением является лишь деятельность по ведению реестра владельцев ценных бумаг, которая не совместима ни с одним другим видом профессиональной деятельности. Однако стоит отметить, что брокер может исполнять дилерские операции только во вторую очередь, то есть только после того как выполнит все поручения своих клиентов. Если же возникнет конфликт интересов, который поспособствует получению клиентом убытков, то брокер будет обязан возместить все потери.

Конфликтом интересов в сфере профессиональной деятельности на рынке ценных бумаг является ситуация, когда между интересами клиента и интересами профессионального участника и (или) его работников возникает противоречие, которое влечет за собой убытки клиенту и (или) иные неблагоприятные последствия.

Для рассмотрения нормативно-правовой базы, позволяющей регулировать деятельность брокеров, стоит обратиться к сайту Центрального Банка Российской Федерации.

Там представлен целый список нормативных актов и документов, которые регламентируют брокерскую деятельность.

Постановление Федеральной комиссии по рынку ценных бумаг (ФКЦБ) от 11 октября 1999 № 9 “Об утверждении Правил осуществления брокерской и дилерской деятельности на рынке ценных бумаг Российской Федерации” является основным подзаконным актом. В данном документе содержатся правила осуществления брокерской деятельности. Так, профессиональному участнику следует:

- действовать исключительно в интересах своего клиента, обеспечивать наиболее выгодные условия исполнения поручений и добросовестно исполнять все обязательства;
- информировать инвесторов о правах и гарантиях, которые предоставляются им в соответствии с Законом “О защите прав инвесторов”;
- предоставлять клиенту отчеты об исполнении договора, а также выписки по движению ценных бумаг и денежных средств по учетным счетам клиента; оказывать консультационные услуги по вопросам приобретения ценных бумаг и иных инвестиций; поручения клиентов исполнять лично (кроме случаев передоверия совершения сделок другому брокеру, но только если это прописано в договоре с клиентом);
- принимать меры по обеспечению конфиденциальности;
- при размещении эмиссионных ценных бумаг выступать андеррайтером;
- и др.⁴

Помимо выше упомянутого закона существует два несомненно важных базовых стандарта:

1. Базовый стандарт совершения брокером операций на финансовом рынке. Начал применяться 01.06.2018 г. Он закрепляет все необходимые условия исполнения поручений клиентов, а также порядок их исполнения; определяет на каких условиях и в каком порядке возможно использование денежных средств и ценных бумаг клиентов в интересах брокера.

2. Базовый стандарт защиты прав и интересов физических и юридических лиц - получателей финансовых услуг, оказываемых членами саморегулируемых организаций в сфере финансового рынка, объединяющих брокеров. Применяется с 01.12.2019 г.

Еще одной очень важной частью регулирования брокерской деятельности является то, что она в обязательном порядке подлежит лицензированию. Все аспекты данного направления рассмотрены в Инструкции Банка России № 192-И от 17.10.2018. “О порядке лицензирования Банком России видов профессиональной деятельности на рынке ценных бумаг, указанных в статьях 3 - 5, 7 и 8 Федерального закона от 22 апреля 1996 года № 39-ФЗ “О рынке ценных бумаг”, и порядке ведения реестра профессиональных участников рынка ценных бумаг”.

Данная инструкция содержит в себе:

- список документов, которые необходимы для получения лицензии;
- сроки рассмотрения данных документов Банком России;
- сведения о проверочных мероприятиях, проводимых Банком России по адресу соискателя в целях установления достоверности данных, отраженных в документах;
- сроки и условия оглашения соискателю результатов рассмотрения вопроса о выдаче ему лицензии;
- порядок ведения реестра юридических лиц, осуществляющих виды профессиональной деятельности.

Банк России устанавливает минимальный размер собственных средств для профессиональных участников рынка ценных бумаг, это касается и брокеров. В Указании от 11.05.2017 № 4373-У "О требованиях к собственным средствам профессиональных участников рынка ценных бумаг" минимальная сумма собственных средств прописана как произведение 2 млн.руб.(это постоянная сумма, не включает в себя депозитории) на специфический добавочный коэффициент. Он различается для разных брокеров, существуют такие коэффициенты:

1. Коэффициент 1,5;
2. Коэффициент 2,5;
3. Коэффициент 7,5.

Это лишь основные из нормативно-правовых документов, регулирующих брокерскую деятельность, конечно, их список на этом не заканчивается, также среди документов есть: Федеральные законы, Постановления и Указания Банка России, Постановления Правительства Российской Федерации, Постановления ФКЦБ, Приказы ФСФР России, стандарты. Более 50 нормативных актов и документов по данной сфере можно найти на сайте Банка России. Но, несмотря на такое количество нормативно-правовых документов в области регулирования брокерской деятельности, данной сфере российского законодательства еще предстоит дальнейшее совершенствование и множество преобразований.

¹ Профессиональная деятельность на рынке ценных бумаг.: учеб.- метод. пособие. В. А. Макарова; НИУ ВШЭ - Санкт-Петербург. - СПб.: Отдел оперативной полиграфии НИУ ВШЭ - Санкт-Петербург, 2011. - С. 12.

² Федеральный закон "О рынке ценных бумаг" от 22.04.1996 № 39-ФЗ, ст.3.

³ Рынок ценных бумаг : учебник для академического бакалавриата / Н. И. Берзон [и др.] ; под общей редакцией Н. И. Берзона. - 5-е изд., перераб. и доп. - Москва : Издательство Юрайт, 2019. - С. 249.

⁴ Постановление Федеральной комиссии по рынку ценных бумаг (ФКЦБ) "Об утверждении Правил осуществления брокерской и дилерской деятельности на рынке ценных бумаг Российской Федерации" от 11 октября 1999 №9

LEGAL REGULATION OF BROKERAGE ACTIVITIES ON THE SECURITIES MARKET

© 2020 Ismailova Seving Makhmud kizi
Student
Samara State University of Economics
E-mail: sevka19972@gmail.com

Keywords: brokerage, broker, professional activity, legal act, securities market.

The article deals with the concept of brokerage activities in accordance with Russian legislation, examines the basics of the regulatory framework of the Russian Federation in the field of securities market, and also gives a description of some of the main documents regulating this sphere.

ПРЕСТУПЛЕНИЯ, СОВЕРШАЕМЫЕ В ФИНАНСОВОЙ СФЕРЕ

© 2020 Казанкова Татьяна Николаевна
кандидат педагогических наук, доцент
© 2020 Родькина Олеся Захаровна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: tatianaok78@yabdex.ru, olesy.rodikina@mail.ru

Ключевые слова: финансы, финансовые преступления, ценные бумаги, мошенничество, безналичные денежные средства, фальшивомонетничество.

В статье рассматриваются наиболее актуальные и опасные преступления, совершаемые в сфере финансов, охватывается анализ сравнения преступлений в России и за рубежом. Описываются часто применимые преступления и определяется последовательность их совершения.

Без сомнения, на сегодняшний день, тема безопасности экономико-правовой среды очень актуальна. Ведь именно от уровня развития финансовой сферы во многом зависит: уровень государственного усовершенствования производства, разработка новых технологий на примере FinTech, создание новых рабочих мест и рост экономики в целом.

Опираясь на учебную и научную дисциплину можно сделать вывод, что финансовая преступность- общественно опасные действия, посягающие на отношения, которые возникли по поводу образования, распределения и использования финансовых фондов и их субъектов. Интересную мысль по поводу финансовых преступлений выразил и А.И. Худяков. Алексей являясь основоположником финансового права считает, что данные преступления негативно влияют на государство, ведь из-за них нарушаются финансово-правовые нормы. По его мнению, преступления носят чаще умышленный характер, но могут совершаться и по неосторожности. Что касается основных признаков финансовых преступлений, то Худяков к ним относит: виновность, противоправность, наказуемость¹. Что касается предмета преступного посягательства в финансовой сфере, то к ним относят: ценные бумаги, производственные финансовые инструменты и безналичные денежные средства. Необходимо отметить, что именно от предмета посягательства зависит в какой обстановке было совершено преступление и каким способом. Опасность экономической преступности оказывает огромное влияние на все сферы общества, а самое важное- нарушает порядок работы и функционирования экономики в целом, а она является материальной основой государства².

К наиболее опасным преступлениям на данный момент относят преступления связанные с оборотом ценных бумаг, так как это является манипулированием рынка ценных бумаг. Этими действиями они подрывают работу рыночных механизмов, сами определяют цену на товары. Хотя данные цены должны определяться в зависимости от предложения и реального спроса, исходящей со стороны потребителя. Манипулирование рынком в большинстве случаев осуществляется либо через СМИ, интернет, а так же через все

остальные сети, доступ к которым не ограничен. Вторым способом манипулирования является заранее организованный план между субъектами, в связи с покупкой и продажей товаров по ценам, которые были обговорены заранее для увеличения его котировок.

Нельзя не отметить и варианты мошенничества, совершенные в сфере потребительского кредитования. Потребительский кредит, в первую очередь, был создан для того, чтобы быстро предоставить денежные средства для граждан, где они смогли бы использовать их в своих целях, например, на неотложные нужды. Данный кредит является наиболее распространенной услугой, предоставляемой кредитными организациями, а так же наиболее опасной. Контроль за такими преступлениями ведется лишь с 2007 года, и проследить динамику упада и подъема данных преступлений на данный момент пока не удается. Для выдачи таких кредитов необходимо и заключение договора (ст.819 ГК РФ), где кредитор обязан предоставить денежные средства заемщику в размере и на условиях, предусмотренным договором, а заемщик должен вернуть полученные денежные средства и уплатить процент³. Данный "экспресс-кредит" значительно упрощает жизнь человека, где каждый из нас может с легкостью приобрести любой товар, который он желает без оплаты всей суммы за данную покупку сразу. Но, многие стали искать пути, чтобы не выплачивать банкам полученных от них денежных средств обманным получением и невозвратом кредитов, а ведь это ведет к огромным потерям денежных средств российских банков. Таким образом страдает денежное обращение банка и развитие экономики в целом⁴.

Нередки случаи, когда с помощью персональных компьютеров специально обученные этому люди-кардеры, воруют информацию о дебетовых картах граждан и незаконно списывают с них все денежные средства. Например, в зарубежных странах, преступления, связанные с незаконным доступом получения информации из чужого компьютера в сфере финансов достигают огромные потери денежных средств из государственного бюджета. За год США и Западная Европа теряет около 100 млрд. и 35 млрд. долларов⁵. Кардеры для совершения мошенничества пытаются добывать информацию о картах граждан с помощью копирования сведений, находящихся на магнитной полосе или информационной банковской системе. Кардеры ищут подробные сведения о номере карты, сроке ее действия и трехзначный код безопасности на обратной стороне карты владельца карты, с которой они хотят списать все денежные средства. После получения всех сведений о банковской карте другого владельца, кардер может перевести все средства к себе на счет и распоряжаться ими в полном объеме⁶.

Важно учитывать тот факт, что люди из-за низкого уровня МРОТ, большого количества безработицы или, наоборот, от переизбытка имущества и материальных ценностей, пытаются увеличить свои денежные средства различными способами, как легальными, так и не легальными. Данные методы приводят к отмыванию доходов, которые добываются людьми преступным путем. Опираясь на расчеты, которые провели эксперты МВФ, каждый год легализируется 2-3% от всего мирового ВВП, а это приводит к огромным денежным потерям до 1,5 триллионов долларов в год⁷. Как правило, процесс "отмывания" денег осуществляется в трех стадиях. Во-первых, происходит перевод денежных средств на счет подставных лиц- посредникам, а их основной целью является создание личного счета в банке. Во-вторых, происходит процесс вложения данных средств, например, в покупку активов или иное распределение финансов. И на последнем этапе осуществляется уже интеграция всех денежных средств. С помощью заранее легализованных средств,

преступники в конечном итоге могут с легкостью инвестировать деньги во всех отраслях. К субъектам противодействующим легализации денежных средств, полученных преступным путем и к "антиотмывочным" субъектам относят: Центральный Банк РФ, Фед. служба, занимающаяся финансовым мониторингом, кредитные организации, адвокаты и т.д.

Достаточно большой процент охватывает такую сферу преступлений, связанных с неуплатой налогов. Общественная опасность влечет за собой тот факт, что неуплата налогов представляет собой факт непоступления денег в бюджет государства. Из этого можно сделать следующий вывод, что пенсионеры, студенты и все остальные малообеспеченные слои не будут получать от государства всех необходимых средств. Так, например, Россия каждый год теряет около 30% поступления денежных средств от всех граждан. Это можно оправдать лишь тем фактом, что в России предусмотрены смешные санкции и у людей просто нет стимула выложить из своего кармана деньги государству. Вот в цивилизованных странах такой проблемы практически нет, так как у них за такие преступления действуют более строгие санкции. Например, в странах Германии и Кореи за данные преступления уголовная ответственность достигает до 15 лет лишения свободы⁸.

Что касается стран Западной Европы, то у них к финансовым преступлениям относятся немного иначе, нежели чем в нашей стране. Преступлениями у них признаются лишь действия, направленные на сбыт, изготовление и (или) оборот фальшивых денежных средств, ценных бумаг и иных безналичных платежей. В большинстве стран Европы не имеет правового закрепления преступления, связанные с сферой налогообложения, оборота валютных ценностей. Уголовное законодательство стран Азиатского Тихоокеанского региона тоже значительно отличается от уголовно-правовых норм России. Например Япония, схожа со странами Западной Европы в том плане, что они регулируют только преступления связанные с поддельными деньгами, ценными бумагами или безналичными денежными средствами. Во всех зарубежных странах имеются преступления, связанные с фальшивомонетничеством во всех сферах его применения. А также, как уже отмечалось ранее, за финансовые преступления грозит применение достаточно строгих санкций, чего не хватает нашему государству.

Таким образом, можно сделать вывод, что в России закреплено достаточно много преступлений, которые могут быть совершены в сфере финансов. Данные преступления можно расположить от более опасных, к менее опасным и от часто применяемых, к менее применяемым. Российское законодательство выделяет достаточно много преступлений и к, сожалению, устанавливает достаточно низкие санкции за их применение, а это только усугубляет денежное положение нашего государства.

¹ Худяков А.И. Избранные труды по финансовому праву. СПб.: Пресс, 2011. С. 51.

² Долгова А.И. Криминология: Учебник для вузов. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Норма, 2007. С.629.

³ Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 29.07.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2018) / Собрание законодательства РФ, 29.01.1996, N 5, ст. 819

⁴ А.Н. Макарцова. Мошенничество в сфере потребительского кредитования населения: уровень, структура, динамика // Юристы - Правоведь : электрон. научн. журн. 2009.С.3. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/moshennichestvo-v-sfere-potrebitelskogo-kreditovaniya-naseleniya-uroven-struktura-dinamika/viewer> (дата обращения 01.03.2020).

⁵ Грунин О., Грунин С. Экономическая безопасность организации. - СПб.: Питер, 2002. С. 147

⁶ Богомолов А.Н. Соотношение преступлений в сфере использования поддельных банковских карт с преступлениями в сфере компьютерной информации. // Территория науки: электрон. научн. журн. 2015. С.2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sootnoshenie-prestupleniy-v-sfere-ispolzovaniya-poddельnyh-bankovskih-kart-s-prestupleniyami-v-sfere-kompyuternoy-informatsii> (дата обращения 02.03.2020).

⁷ Официальный сайт Международного валютного фонда. [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://www.imf.org/external/russian/> (дата обращения: 02.03.2020.)

⁸ Кузнецов В. И. Уклонение от уплаты налогов и (или) сборов с физического лица. // Сибирский юридический вестник: электрон. научн. журн. 2014. С. 64. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/uklonenie-ot-upлаты-nalогоv-i-ili-sborov-s-fizicheskogo-liitsa-1/viewer> (дата обращения 03.03.2020).

CRIMES COMMITTED IN THE FINANCIAL SPHERE

© 2020 Kazankova Tatyana Nikolaevna

Candidate of Pedagogics, Associate Professor

© 2020 Rodkina Olesya Zakharovna

Student

Samara state University of Economics

E-mail: tatianaok78@yandex.ru, olesya.rodkina@mail.ru

Keywords: Finance, financial crimes, securities, fraud, non-cash funds, counterfeiting.

The article deals with the most relevant and dangerous crimes committed in the field of Finance, covers the analysis of comparison of crimes in Russia and abroad. Often applicable crimes are described and the sequence of their Commission is determined.

УДК 34.096

Код РИНЦ 10.00.00

ФИНАНСОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ И ИХ ВЛИЯНИЕ НА ФИНАНСОВЫЙ РЫНОК

© 2020 Казанкова Татьяна Николаевна

кандидат педагогических наук, доцент

© 2020 Севостьянова Ангелина Андреевна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: tatianaok78@yabdex.ru, sevostyanova.gelya@gmail.com

Ключевые слова: финансовые технологии, финансовый рынок, цифровая экономика, банк, цифровизация.

В статье рассматриваются основные финансовые продукты, используемые в банковской системе, затрагивается правовое регулирование FinTech. Иллюстрируются финансовые технологии, применяемые в России сейчас, и продукты будущего, а также осуществляется сравнение FinTech зарубежных стран.

В 21 веке современные технологии развиваются с немыслимой скоростью. Процесс цифровизации значительно упрощает человеческую жизнь и ускоряет обмен информацией. На данном этапе уже создано достаточно много технологий, которые находят свое применение в различных отраслях, например, применение технологии блокчейн, нейротехнологий. И можно с уверенностью сказать, что данные технологии дают огромный толчок развитию в юридической сфере, ведь благодаря ним происходит регулирование общественных отношений нового типа и обеспечивается выработка новых подходов правового регулирования.

Финансовые технологии ("финтех", "FinTech") и регулятивные технологии (регтех) на сегодняшний день представляют новое и динамично развивающееся явление, которое славится своим качеством, легкостью обслуживания и привлекательностью тарифов. К сожалению, на данный момент в России отсутствует законодательное оформление финансовых технологий, а также пока нет единого понимания термина "финтех". Однако, в 2016 году ЦБ создал Департамент финансовых технологий проектов и организации процессов, который отвечал за мониторинг, анализ, перспективы применения технологий и инноваций на финансовом рынке¹. По мнению В.В. Калухина Банк России начал изучать финансовые технологии лишь по той причине, что сейчас происходит интенсивное развитие финансового рынка, на котором Банк выступает главным образом в качестве регулятора. Нельзя не отметить, что Банк поддерживает реализацию стартапов, что во многом упрощает финансовую деятельность. Калухов отмечает, что создание департамента позволят решать наиболее сложные задачи как внутри Банка, так и во взаимодействии регулятора с участниками финансового рынка². Чаще всего данный термин "финтех" представляет собой инновационные технологии оказания финансовых услуг через Интернет. А также "финтех" отождествляется с технологией распределенных реестров, в том числе с технологией "блокчейн", или с "Онлайн-банкингом"³. Необходимо отметить, что "финтех" и "регтех" относятся к финансово-информационным категориям, так же как и весь электронный бюджет.

Сегодня идет активное развитие финансовых технологий в различных областях, которые помогают человеку значительно сэкономить свое время. Так, например, сейчас существуют и прогрессируют переводы средств в криптовалюту с помощью интернет-кошельков: WebMoney, QIWI, Яндекс.Деньги, PayPal, Деньги Mail.ru. С помощью таких кошельков криптовалюта продается на специальной цифровой бирже. Кошелек имеет простой интерфейс, доступность, наличие русского языка, а криптовалюта продается на специальной цифровой бирже⁴.

Сейчас находит свое применение и программа Робоконсультирование (RoboAdvice), которая представляет консультирование в сфере управления активами. В странах Европы она имеет более активное применение, но и в России она уже находит свое отражение в робо-эдвайзере. Компания FinEx предложила использовать его на нашем рынке и

дала ему название "Финансовый автопилот". Чуть позже ВТБ 24 запустил платформу "ВТБ24 - Автопилот", а "АК БАРС" - "АК БАРС советник"²⁶⁵.

Необходимо отметить, что интернет- сервисы не отстают в своем развитии и многие банки уже предоставляют свои услуги в рамках FinTech. Они обеспечивают свои услуги в online форме, где каждый гражданин имеет свой личный кабинет и с легкостью может воспользоваться им, как с телефона, планшета, так и с ПК. В таких интернет- банках применяется чат-бот, если возникают какие-то трудности в использовании программы, есть возможность получить дебетовую карту не выходя из дома, существует возможность перевода денежных средств на карту другого человека. С помощью таких сервисов каждый может оплачивать свои налоги, например, с помощью веб-приложения "Налогия", где каждый может подать online налоговую декларацию и документы на возврат налогов для физических лиц. Данное приложение повышает уровень финансовой грамотности и увеличивает уровень знаний россиян в сфере налогообложения⁶.

Россия не обходит стороной и продажи ценных бумаг через интернет платформы. Данные платформы трейдинга созданы для осуществления таких операций, как покупка и продажа валюты, акции или фьючерса. Данные операции могут быть произведены через ПК, с помощью использования графиков и инструментов для управления счетами. Новичкам будет достаточно сложно разобраться в данной платформе, ведь при выборе ПО и брокера необходимо учитывать ряд важных факторов для правильности работы, а именно: бесперебойность работы, удобный интерфейс и возможность технического анализа. Наиболее популярные версии торговых платформ на сегодняшний день: Rox, Takion и Fusion⁷.

Из всего перечисленного можно сделать вывод, что в ближайшее время из-за столь стремительного развития технологий, будет существовать возможность клиентам связываться с сотрудниками банка через видеосвязь. Такая услуга будет иметь название- видеобанкинг и осуществить ее можно будет из любой точки мира, с помощью любой техники. У клиента будет личный менеджер, который будет знать все индивидуальные особенности обслуживания своего клиента. Данная услуга будет доступна всем круглосуточно, а также может встать вопрос о увеличении сотрудников в кредитной организации или введение видеоробота в банковской сфере⁸.

Что касается зарубежных стран, то большинство из них понимает о неотвратимости развития цифровой экономики и развития FinTech. Поэтому, каждая из них пытается индивидуально продумать свою собственную программу, анализирует актуальные вопросы развития финансовых технологий. Например, Австралия запустила программу, которая используется и для отечественных, и для иностранных компаний, Для реализации программы развития инноваций и науки из федерального бюджета страны было выделено более 1 млрд. долларов США. Многие страны считают, что для наилучшего развития FinTech нужно развивать международное сотрудничество. Чаще всего таким методом пользуется Сингапур, который имеет тесное сотрудничество с такими странами, как: Япония, Австрия, Швейцария. Трансграничный характер отлично помогает Сингапуру развивать свои технологии и улучшать их, опираясь на ошибки других стран, они исправляют их и получают качественные технологии. Другие страны, видя перспективность развития фи-

нансовых технологий, тоже начали пользоваться международным сотрудничеством. Например, Великобритания, заключившая соглашение с Китаем, Кореей.

Необходимо отметить, что Россия не так успешна в развитии FinTech в отличие от зарубежных стран, в области законодательства, хотя и там оно не так успешно развито. Законодательство Австралии, Сингапура, Великобритании технологически нейтрально, а FinTech регламентируется уже существующими нормами права. Но для того, чтобы усиливать структуру налогообложения, уменьшить киберпреступность, вносятся постоянные изменения в национальное законодательство. Зарубежные страны стараются закрепить и развивать такое законодательство, которое бы поддерживало национальные особенности и связывало их на равных условиях с другими представителями FinTech отрасли⁹.

Подводя итог вышесказанному, можно сделать вывод о том, что развитие информационных технологий не стоят на месте и применяются во всех сферах жизни. Финансовое право тесно связано с применением таких технологий, ведь они во многом помогают человечеству. FinTech улучшает работоспособность банков, обеспечивает их безопасность и упрощает право пользования для граждан. Теперь каждый может оплачивать налоги, брать кредит и приобретать дебетовую карту не выходя из дома. Необходимо отметить, что нам можно воспользоваться и опытом зарубежных стран, осуществляя международное сотрудничество, обдумать свою программу по развитию финансовых технологий. Нельзя не отметить и обязательного урегулирования законодательства, которое в России до сих пор остается не доработанным.

¹ Поветкина Н.А., Леднева Ю.В. "Финтех" и "регтех": границы правового регулирования // Право. Журнал Высшей школы экономики. 2018. № 1. С. 54.

² ЦБ создал департамент финансовых технологий [Электронный ресурс]: // URL: <https://finance.rambler.ru/economics/33457774-tsb-sozdal-department-finansovyh-tehnologiy/>. (дата обращения: 16.02.2020)

³ Савельев А.И. Некоторые правовые аспекты использования смарт-контрактов и блокчейн-технологий по российскому праву // Закон. 2017. № 5. С. 94-117.

⁴ Рейтинг 10 лучших бирж криптовалют 2018 г. [Электронный ресурс] URL: <http://droidov.com/reiting-birg-criptovalut>. (дата обращения 17.02.2020)

⁵ Финансовые робо-эдвайзеры (роботы-консультанты). [Электронный ресурс] URL: http://www.banki.ru/forum/?PAGE_NAME=read&FID=21&TID=314658 (дата обращения 17.02.2020)

⁶ "Налогия" [Электронный ресурс] URL: <https://www.nalogia.ru/> (дата обращения 17.02.2020)

⁷ Платформы для трейдинга и инвестиций на фондовой бирже. [Электронный ресурс] URL: <https://strategy4you.ru/finansovaya-gramotnost/platformy-dlya-trejdinga.html> (дата обращения 17.02.2020)

⁸ Орлова Е.С. Инновационные банковские продукты и услуги // Институты и механизмы инновационного развития: мировой опыт и российская практика: сб. науч. ст. 4-й Межд. науч.-практ. конф. Курск, 2014. С. 290

⁹ Ефимова Н.А. Основные подходы по регулированию новейших финансовых технологий (FinTech) в условиях цифровой экономики. "Хроноэкономика" №2 (10). Май 2018.с.10

FINANCIAL TECHNOLOGIES AND THEIR IMPACT ON THE FINANCIAL MARKET

© 2020 Kazankova Tatyana Nikolaevna
Candidate of Pedagogics, Associate Professor
© 2020 Sevostyanova Angelina Andreevna
Student

Samara state University of Economics
E-mail: tatianaok78@yandex.ru, sevostyanova.gelya@gmail.com

Keywords: financial technologies, financial market, digital economy, bank, digitalization.

The article discusses the main financial products used in the banking system, and touches on the legal regulation of FinTech. Financial technologies used in Russia now and products of the future are illustrated, as well as a comparison of FinTech in foreign countries.

УДК 343.91
Код РИНЦ 10.81.51

К ВОПРОСУ О КРИМИНОЛОГИЧЕСКОЙ ХАРАКТЕРИСТИКЕ ЛИЦ, ПРИВЛЕКАЕМЫХ К УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ДОМАШНЕЕ НАСИЛИЕ

© 2020 Калентьева Татьяна Анатольевна
кандидат юридических наук, доцент кафедры организации борьбы
с экономическими преступлениями

© 2020 Миллер Диана Борисовна
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Advok_tak@mail.ru

Ключевые слова: домашнее насилие, лица, осуществляющие домашнее насилие, криминологическая характеристика, жертва, семейно-бытовое насилие.

Статья посвящена феномену домашнего насилия и исследованию криминологической характеристики лиц, привлекаемых к ответственности за домашнее насилие. Предполагается, что декриминализация домашнего насилия не приведет к положительным результатам.

Домашнее насилие или, выражаясь точнее, насилие в семье, на протяжении, пожалуй, всей истории человечества представляет собой одну из серьезнейших проблем, лежащих одновременно в плоскости уголовно-правовой, духовно-нравственной, воспитательной и т.д. К сожалению, следует признать, что домашнее насилие является постоянным спутником семейного уклада людей, вне зависимости от исторической эпохи, национальной, религиозной, расовой и т.д. принадлежности супругов, государства пребывания, материального достатка семьи, или экономической ситуации в стране и иных объективных и субъективных условий жизни.

Что касается нашего государства, можно утверждать, что незащищенными от данного вида преступного поведения остаются целые группы российского общества. В особой группе риска находятся несовершеннолетние и женщины. Исходя из этого, первоочередной задачей России как государства, претендующего на статус правового, была и остается обеспечение поистине реальной, а не декларативной защиты человека от любых противоправных криминальных посягательств на его жизнь, здоровье и телесную неприкосновенность от насилия в семье.

По мнению А.В. Шульги и Д.Ю. Кашаповой, домашнему насилию свойственна следующая особенность. Они полагают, что при их характеристике не следует безоговорочно доверять предоставляемой органами внутренних дел статистике по делам, связанным с ним, так как им всегда присущ скрытый характер их совершения, а также трудности в выявлении уголовно-правовых признаков этих составов. "Нежелание придавать огласке факты насилия, имеющие место в семье, - пишут они, - связано как с морально-этическими нормами и со спецификой родственных отношений, основанных на чувстве любви, жалости, привязанности к близкому человеку, пусть даже причиняющему боль и страдания, так и с безысходностью жизненных ситуаций, сопряженных с различного рода зависимостью от насильника, обусловленных боязнью мести с его стороны"¹.

Также выявление и расследование побоев затрудняется также и такими обстоятельствами, как невысокий уровень формулирования уголовно-правовых норм, предусматривающих ответственность за побои. К примеру, вплоть до настоящего времени не уточнены и не получили своей законодательной фиксации такие понятия, как, "иные насильственные действия", "физическое и психическое насилие" и т.д. Кроме того, отсутствуют также и критерии их оценки с точки зрения уголовного закона. Уголовное законодательство РФ в сфере установления ответственности за совершение насильственных действий, осуществленных (или осуществляемых) в рамках семьи, за последние три года подверглось достаточно серьезным изменениям, связанным с их частичной декриминализацией. Данное решение оказалось весьма неоднозначным и вызвало бурные дискуссии как в научной и правоприменительной областях, так и в общественной среде.

Ответ на вопрос "каким является портрет среднестатистического современного "домашнего тирана", "рукоприкладчика-воспитателя", каковы сведения, при помощи которых можно дать ему более или менее целостную характеристику", представляет определенные сложности, так как существует широчайший набор человеческих характеров, которые подпадают под данную категорию. Действительно, к домашнему насилию может быть склонен как интеллигентного вида служащий средних лет, не проявляющий какой бы то ни было внешней агрессии и вполне благополучный в материальном отношении, так и brutalного вида человек рабочей профессии, не отличающийся изысканными манерами, любитель горячительных напитков.

Кроме того, среди людей, склонных к домашнему насилию, встречаются и представители вполне престижных и общественно значимых профессий: ученые, полицейские, государственные служащие, предприниматели и т.д.

Составление криминологической характеристики лица, привлекаемого к уголовной ответственности за домашнее насилие, полагаем целесообразным начать с изучения наработок в этой сфере, сделанных учеными-криминологами, историками и социологами. Неверно представлять, что положение российской женщины и несовершеннолетнего ре-

бенка в Российской империи могло рассматриваться как имеющее какую-либо особую охрану со стороны государства, Православной церкви или общественного мнения. Идеи европейского Просвещения имели весьма скромную сферу для своего распространения.

В то же время куда более привычными и понятными оказывалось представление о естественности подчиненной роли женщины и несовершеннолетнего ребенка, наличии у нее "недалекого ума", потребности в постоянной "науке" и "воспитании" со стороны мужа, который, при всех его многочисленных пороках, априори стоял на лестнице общественной иерархии на несколько ступеней выше.

Весьма красноречиво высказался на эту тему исследователь преступности, причин ее зарождения, развития и особенностей в дореволюционный период С.С. Остроумов. Он писал: "Бесправие и забитость российской женщины, насильственная выдача замуж, позор из-за внебрачного ребенка, не столько физиологические особенности, сколько общественное положение женщины обуславливает размах в преступности полов"².

Каких бы то ни было, серьезных научных изысканий в сфере царившего гендерного неравенства не велось. Напротив, значительную морально-этическую подпитку существовавшему положению давал "Домострой", который продолжал оставаться одним из наиболее авторитетных русских источников сведений о домоустройении.

Иначе обстояла ситуация с вопросом об определении роли женщины и несовершеннолетних детей в общественной иерархии в Европе, где домашнее насилие порицалось на уровне существовавшего уголовного законодательства. Представители различных наук - криминологии, социологии, психологии, правоведы - занимались не только изучением феномена рукоприкладства в семье, но и пытались сконструировать портрет потенциального домашнего тирана, а также, что наиболее интересно, - выявить закономерности, факторы и принципы, прямо или косвенно влияющие на процветание этого явления в европейском обществе.

В данной связи весьма интересными представляются нам обширные исследования, проведенные в Италии во 2 пол. XIX в. знаменитым психиатром, криминологом и медиком проф. Ч. Ломброзо. Так, в одном из своих наиболее известных сочинений, "Преступный человек"³. Он, перенеся акцент изучения с самого преступления на человека, его совершившего, предпринимает попытку не только не только сложить криминологический портрет человека, прибегающего к насилию в семье, но и объяснить причины его поведения на основании анализа таких показателей, как географическое место его рождения, социальная среда, в которой он воспитывался, состав его семьи, уровень образования и религиозности и т.д. Так, портрет человека, обвиняющегося в избиении жены, детей или домашних, выглядит, по Ч. Ломброзо, следующим образом: это человек, рожденный или преимущественно проживающий в южных теплых регионах страны, малообразованный, преимущественно, из неполной семьи (как правило, при отсутствии отца), либо выходец из так называемой "порочной семьи", предпочитающий растительной пище мясную и склонный к регулярному употреблению алкоголя.

Психолого-криминологический портрет преступника-рукоприкладчика, который описал нам Ч. Ломброзо, представляет безусловный научный интерес. Однако он применим лишь в некоторой, сравнительно небольшой своей части.

Личность преступника, в том числе, совершившего действия, квалифицированные как домашнее насилие, в настоящее время рассматривается через призму выделения в ней двух подсистем - социально-демографической и социально-психологической.

Структура социально-демографической подсистемы личности лица, привлекаемого к уголовной ответственности за домашнее насилие, состоит из следующих элементов: возраст, пол, семейное положение, уровень образования, наличие профессии, материальное и социальное положение, наличие долговых обязательств и их размер, наличие или отсутствие судимости, а также иных достоверно установленных контактов с преступным миром с указанием конкретной роли.

Совершенно очевидно, что сам по себе отдельно взятый признак вряд ли даст исчерпывающую и адекватную характеристику личности "домашнего рукоприкладчика". Однако в случае их рассмотрения в сочетании с иными характеристиками, присущими его личности, появится возможность сформировать о ней наиболее полное и адекватное представление о ней.

Что касается социально-психологической системы, то в рамках нее выделяется ряд ситуативных моделей (типов), провоцирующих или, точнее, создающих необходимые условия для осуществления лицом противоправных действий. Среди них выделяются следующие типы:

1) планомерно-спонтанный тип (49 %), в рамках которого преступник, заранее и планомерно готовясь к реализации своих противоправных намерений в отношении члена своей семьи (или некоторых иных, входящих в нее лиц), действует при первой попавшейся удобной для этого ситуации;

2) спонтанно-ситуативный тип (24 %), при котором умысел у злоумышленника возникает внезапно, а насилие при этом носит вынужденный, вспомогательный характер и используется для того, чтобы удовлетворить свои преступные потребности немедленно;

3) агрессивно-защитный тип (21 %) заключается в отсутствии у преступника планов совершать преступление, однако вследствие провокационных, агрессивных действий жертвы, он расценивает свою агрессию как необходимую защитную меру, направленную на обеспечение собственной безопасности;

4) планомерно-провокационный тип (6 %) имеет место в условиях длящегося конфликта, когда злоумышленник находится в состоянии ожидания новой провокационной ситуации⁴.

Для того, чтобы охарактеризовать личность сексуального насильника в семье, необходимо обратить внимание на такие объекты, как его первоначальная семья и школа, которую он посещал. В данной связи К.В. Самойленко справедливо отмечает, что без анализа данных "социальных групп" совершенно невозможно дать исчерпывающую криминологическую характеристику злоумышленнику данного вида⁵.

Действительно, значение среды, в которой семейный насильник воспитывался, и опыта обучения в школе, нельзя переоценить, так как совершенно очевидно, что далеко не всегда эти два традиционных института в жизни большинства людей оказывают неизменно благоприятное влияние.

Семья - первая и, пожалуй, одна из наиболее ярких областей, в рамках которой получают свою реализацию противоречия социального характера, характерные, впрочем, для всего остального общества. Однако семья - это, к тому же, первый и опять-таки наибо-

лее запоминающийся пример сосуществования социальных различий, которые характерны для всей семьи, в целом, родителей, других детей, соседей, родственников, друзей семьи и т.д. Школа же представляет собой опыт выстраивания общественных связей, при этом, как горизонтальных, между одноклассниками, сверстниками, так и вертикальных, с преподавательским составом, родителями учеников.

Исходя из этого, можно говорить о том, что семейный насильник использует в своих противоправных целях ни что иное, как родственную связь между ним и своей жертвой, что и образует механизм совершения данного вида домашнего насилия.

Важно, что данное обстоятельство распространяется на жертв любого возраста, как малолетних, так и совершеннолетних.

Таким образом, проведенное исследование позволило составить криминологическую характеристику лица, привлекаемого к уголовной ответственности за домашнее насилие. Так, в подавляющем большинстве случаев, это мужчина, возрастной диапазон которого весьма широк (от 22 до 70 лет), как правило, выходец из неблагополучной семьи, имеющий среднее (гораздо реже высшее) образование, работающий (безработный), имеющий вспыльчивый (реже - скрытный) характер, страдающий психическими расстройствами (к примеру, педофилией и проч.), отсутствие или наличие в поврежденном (искаженном) виде системы моральных принципов и правовых норм; оправдание своих, подчас, чрезмерно жестоких даже для самого насильника, действий "благом науки (воспитания)", которую он через наказание, являющееся обязательным элементом, передает своей жертве; наличие пристрастия к алкогольным напиткам и (или) наркотическим (психотропным) веществам.

Безусловно, при высокой степени критического подхода представляется возможным вычленить и иные элементы, характеризующие лицо, привлекаемое к уголовной ответственности за домашнее насилие.

На момент написания настоящей статьи поступила информация об опубликовании проекта федерального закона "О профилактике семейно-бытового насилия", который, как указывается в Пояснительной записке к нему, "...разработан в целях совершенствования законодательства в сфере создания правового механизма реализации предпринимаемых государством экономических, социальных и политических мер в области борьбы с насилием в семейно-бытовой сфере"⁶.

В соответствии с вынесенным на обсуждение проектом федерального закона предусматривается образование механизма защиты прав жертвы насилия в семье, которая подверглась насилию.

Хочется выразить надежду на то, что данный документ после его принятия станет действенным инструментом против домашнего насилия и лиц, решившихся на него.

¹ Шульга А.В., Кашапова Д.Ю. К вопросу об уголовной ответственности за побои // Полимати-ческий сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. - 2017. - № 128. - С.1190.-1193.

² Остроумов С.С. Преступность и ее причины в дореволюционной России. - М.: Издательство Московский университет, 1980. - 204 с.

³ Ломброзо Ч. Преступный человек / Пер. с итал. Г.И. Гордона. - М.: Мидгард, 2005. - 148 с.

⁴ Чахов Г.Н. Личность современного насильственного преступника: Автореферат диссертации...к.ю.н. - Краснодар, 2004. - 22 с.

⁵ Самойленко К.В. Криминологическая характеристика лиц, совершающих насилие в семье // Вестник Краснодарского университета МВД России. 2014. №1(23). С. 42-47.

⁶ Пояснительная записка к проекту федерального закона Российской Федерации №1193390-6 "О профилактике семейно-бытового насилия" // СПС "КонсультантПлюс". (дата обращения: 30.11.2019)

PROBLEMS OF SEIZURE OF ITEMS AND DOCUMENTS DURING OPERATIONAL SEARCH ACTIVITIES BEFORE CRIMINAL PROCEEDINGS ARE INITIATED

© 2020 Kalenteva Tatiana Anatolievna

Candidate of Law, Associate Professor of the Department of Wrestling Organization with Economic Crimes

© 2020 Miller Diana Borisovna

Undergraduate

Samara State University of Economics

E-mail: advok_tak@mail.ru

Keywords: domestic violence, perpetrators of domestic violence, criminological characteristics, victim, domestic violence.

The article is devoted to the phenomenon of domestic violence and the study of criminological characteristics of persons held accountable for domestic violence. It is assumed that decriminalization of domestic violence will not lead to positive results.

УДК 34

Код РИНЦ 10.00.00

ВЫЕЗДНАЯ ТАМОЖЕННАЯ ПРОВЕРКА В РАМКАХ ЕАЭС

© 2020 Карпухина Анастасия Андреевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: 212223_N@mail.ru

Ключевые слова: выездная таможенная проверка, Российская Федерация, Республика Беларусь, Республика Казахстан, Кыргызская Республика, Республика Армения, таможенный контроль, законодательство о внутреннем таможенном регулировании.

В данной статье анализируются нововведения, связанные с регламентацией проведения выездной таможенной проверки в рамках Евразийского экономического союза.

* Научный руководитель - **Паулов Павел Александрович**, кандидат юридических наук, доцент.

В процессе экономического сотрудничества Республика Беларусь, Республика Казахстан и Российская Федерация учреждают Евразийский экономический союз (далее - ЕАЭС)¹. Совершенствование нормативно-правовой базы, регулирующей таможенные правоотношения - процесс, который в современных условиях не приостанавливался на длительный период времени. Принятию нового таможенного кодекса также поспособствовало расширение таможенного союза². Так, в 2017 году

Российская Федерация, Республика Беларусь, Республика Казахстан, Кыргызская Республика и Республика Армения подписывают договор о Таможенном кодексе ЕАЭС³. Таможенный кодекс ЕАЭС (далее - ТК ЕАЭС) преследует своей целью "заложить необходимые основы для перехода к единому таможенному регулированию в рамках Евразийского экономического союза"⁴. Изменения коснулись и таможенного контроля, который играет важную роль в сложившейся экономической ситуации (теперь вместо двенадцати форм таможенного контроля действует семь; закреплено понятие "меры, обеспечивающие проведение таможенного контроля", часть которых составили формы таможенного контроля, закрепленные в ТК ТС, и др.). Сегодня таможенная проверка является наиболее масштабной формой таможенного контроля.

Таможенная проверка подразделяется на два вида: камеральная и выездная (п. 7 ст. 331 ТК ЕАЭС). Если правила проведения камеральной проверки совсем не изменились, того же нельзя сказать о выездной проверке (ст. 333 ТК ЕАЭС)⁵. Значительные изменения коснулись выездной таможенной проверки. Во-первых, законодатель четко определил виды выездной таможенной проверки (п. 2): плановая; внеплановая; встречная внеплановая.

Во-вторых, ТК ЕАЭС впервые закрепляет необходимые реквизиты, которые должны содержать решение о назначении выездной таможенной проверки, а также акт о ее результатах (п. 6, 28 ст. 333 ТК ЕАЭС). Ранее требования к содержанию данных документов были закреплены в нормативно-правовых актах ведомственного уровня 6, 7.

В-третьих, перечень оснований, по которым назначаются внеплановые выездные проверки, включает в себя девять пунктов (п. 16 ст. 333 ТК ЕАЭС)⁵:

- данные, полученные в результате анализа информации, содержащейся в информационных ресурсах таможенных органов и других официальных источниках, которые свидетельствуют о возможном нарушении международных договоров и актов в сфере таможенного регулирования и (или) законодательства государств-членов;

- информация, которая дает основания полагать, что имеют место возможные нарушения международных договоров и актов в сфере таможенного регулирования и (или) законодательства государств-членов;

- заявление лица о включении в реестр уполномоченных экономических операторов;

- представление уполномоченным экономическим оператором таможенному органу информации об изменении сведений, заявленных им при включении в реестр уполномоченных экономических операторов о находящихся в собственности, хозяйственном ведении, оперативном управлении или аренде сооружениях, помещениях (частях помещений) и (или) открытых площадках (частях открытых площадок), предназначенных для временного хранения товаров;

- необходимость проведения встречной внеплановой выездной таможенной проверки.

Несколько других оснований являются конкретизированной формой основания, ранее закрепленного в Таможенном кодексе Таможенного союза (обращение компетентного органа иностранного государства с просьбой провести проверку в отношении лица, совершавшего внешнеэкономические сделки с иностранной организацией):

- обращение (запрос) компетентного органа государства, не являющегося членом Союза, о проведении проверки лица, совершавшего сделки, связанные с перемещением товаров через таможенную границу Союза, с иностранным лицом;

- поручение (запрос) органов предварительного расследования (органов уголовного преследования) государств-членов по материалам проверки сообщения о преступлении или по возбужденному уголовному делу;

- поручение таможенного органа одного государства-члена, данного таможенному органу другого государства-члена, о проведении выездной таможенной проверки у лица, созданного и (или) зарегистрированного в соответствии с законодательством государства-члена, таможенному органу которого направлено поручение.

Также основания проведения внеплановых выездных проверок закрепляются во внутреннем законодательстве государств-членов Союза 5. В соответствии с Федеральным законом РФ № 289-ФЗ "О таможенном регулировании..." к дополнительным основаниям проведения внеплановой таможенной проверки относятся: представление уполномоченным экономическим оператором в таможенный орган информации об изменении сведений, которые были заявлены им при включении в соответствующий реестр, о его адресе; наличие у проверяемых лиц возражений к содержанию акта таможенной проверки⁸.

Сроки проведения выездной таможенной проверки не изменились: проверка должна быть проведена в течение двух месяцев, продление срока проверки допускается на один месяц по решению таможенного органа, проводящего проверку.

Четвертым немаловажным изменением является порядок приостановления срока проведения выездной проверки. Ранее эта процедура полностью регулировалась внутренним законодательством о таможенном регулировании. ТК ЕАЭС также закрепляет правило о регламентации данного вопроса национальным законодательством государств-членов, однако устанавливает предельный срок приостановления срока проведения таможенной проверки. Данный срок не может быть приостановлен более, чем на девять месяцев, если иной срок не установлен законодательством государств-членов⁵.

Проверяемое лицо может ознакомиться с предварительными результатами выездной таможенной проверки, если такой порядок установлен внутренним законодательством. Одной из обязанностей проверяемого лица является обеспечение доступа должностным лицам на объект. Однако законодатель предусматривает случаи, когда проверяемое лицо "освобождается" от этой обязанности посредством отказа в доступе к соответствующий объект (например, должностные лица не имеют разрешения на доступ или ими не были предъявлены служебные удостоверения) - в этом прослеживается тенденция расширения и гарантированности прав проверяемых лиц⁵.

Что касается прав должностных лиц таможенных органов при проведении таможенной проверки, стоит отметить, что в ТК ЕАЭС их полномочия четко структурированы, т.е. представляют собой классификацию, которая систематизирует их на общие права и дополнительные права при проведении выездной таможенной проверки⁵.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что положения, регламентирующие порядок проведения выездной таможенной проверки, значительно изменились, приобрели более систематизированный характер, что в свою очередь подтверждает практическую важность такой формы таможенного контроля, как таможенная проверка в целом, а также ее виды. Также внутреннее законодательство, представленное Федеральным законом № 289-ФЗ носит административно-процедурный характер, и призвано обеспечивать положения ТК ЕАЭС.

¹ "Договор о Евразийском экономическом союзе" (подписан в г. Астане 29.05.2014) (ред. от 15.03.2018) // Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru> , 16.01.2015.

² "Договор о присоединении Республики Армении к Договору о Евразийском экономическом союзе от 29 мая 2014 года" (подписан в г.Минске 10.10.2014) (ред. от 11.04.2017) // "Собрание законодательства РФ". 23.02.2015. № 8. Ст. 1107; "Договор о присоединении Кыргызской Республики к Договору о Евразийском экономическом союзе от 29 мая 2014 года" (подписан в г. Москве 23.12.2014) (ред. от 14.05.2018) // "Собрание законодательства РФ". 21.09.2015. № 38. Ст. 5213.

³ "Договор о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза" (подписан в г. Москве 11.04.2017) // Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru> , 09.01.2018.

⁴ Киреева С.И. Таможенная проверка в системе форм таможенного контроля: финансово-правовое регулирование: автореф. магистерской работы: 40.04.01/ Киреева Светлана Игоревна. - Саратов, 2017. С. 3.

⁵ "Таможенный кодекс Евразийского экономического союза" (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) // Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru> , 09.01.2018.

⁶ Приказ ФТС РФ от 30.12.2010 г. № 2713 (ред. от 03.10.2011) "Об утверждении форм документов, применяемых при проведении таможенных проверок" // Бюллетень нормативных актов федеральных органов исполнительной власти. № 11. 14.03.2011.

⁷ [Электронное издание]: Таможенный контроль: учеб. пособие для студентов вузов / С.Н. Рвина, П.А. Паулов, Д.В. Борякин. - Самара: Изд-во Самар. гос. Экон. Ун-та, 2018.

⁸ Федеральный закон от 03.08.2018 № 289-ФЗ (ред. от 27.12.2019) "О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации" // "Собрание законодательства РФ". 06.08.2018. № 32 (часть I). Ст. 5082.

EXIT CUSTOMS CHECK WITHIN THE FRAMEWORK OF THE EAEU

© 2020 Karpukhina Anastasia Andreevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: 212223_N@mail.ru

Keywords: field customs inspection, Russian Federation, Republic of Belarus, Republic of Kazakhstan, Kyrgyz Republic, Republic of Armenia, customs control, legislation on internal customs regulation.

This article analyzes the innovations related to the regulation of the on-site customs inspection within the framework of the Eurasian Economic Union.

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЭЛЕКТРОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ГРАЖДАНСКОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ

© 2020 Кириллова Татьяна Александровна
магистрант

© 2020 Чугурова Татьяна Викторовна
кандидат юридических наук, доцент кафедры гражданского и арбитражного процесса
Самарский государственный экономический университет
E-mail: kirillovatanyushka@gmail.com, chugurovatv@yandex.ru

Ключевые слова: цифровые технологии, гражданский процесс, гражданское судопроизводство, процессуальные сроки, правосудие.

В статье исследуются основные проблемы и перспективы развития применения электронных технологий в российском гражданском судопроизводстве.

В настоящее время в мире процветает эпоха электронных технологий. Они пронизывают все сферы общественной жизни. Сфера осуществления правосудия по гражданским делам не является исключением. В настоящее время очень активно применяются такие понятия как "электронное" и "цифровое" правосудие.

Одним из наиболее значимых достижений внедрения цифровых технологий в российское правосудие, стала система ГАС "Правосудие", в базе данных которой с 2012 года находится уже более 80 млн. дел, она позволяет подавать документы в соответствующие суды в электронном виде, дает возможность участия в судебных заседаниях с помощью видеоконференций³. Также в настоящее время судами активно применяется автоматизированная информационная система (АИС).

С целью повышения эффективности гражданского судопроизводства, соблюдения в нем процессуальных сроков, внедрение и совершенствование цифровых технологий в него непрерывно развивается.

Изначально цифровые технологии применялись в арбитражном процессе, после чего они перешли и в гражданский процесс, так как эти два вида процесса имеют много общего.

Если говорить об электронном правосудии в гражданском судопроизводстве и его перспективах в Российской Федерации, то здесь речь идет об использовании в работе судов специализированных технических систем с цифровой обработкой данных. Это позволит в дальнейшем решить вопросы обеспечения всеобщей доступности судебных актов, размещаемых в информационной базе решений судов, внедрения электронных сервисов, позволяющих экономить время всем сторонам, участвующим в процессе. Сюда же относится функционирование различных онлайн-сервисов, позволяющих консолидиро-

вать и оперативно отслеживать информацию по всем делам, которые находятся в производстве (например, сервис "Мой Арбитр").

Основные цели и принципы функционирования электронного правосудия прописаны в Федеральном законе "Об обеспечении доступа к информации о деятельности судов в Российской Федерации" (Закон № 262-ФЗ)¹. Это открытость и доступность сведений о деятельности российских судов, за исключением ряда случаев, определенных в отечественном законодательстве; своевременность предоставления достоверной информации; соблюдение прав граждан на неприкосновенность частной жизни, прав организаций на защиту деловой репутации; наконец, невмешательство в осуществление правосудия при предоставлении информации о деятельности судов.

Первые результаты работы внедренных подсистем, безусловно, радуют и дают надежду на то, что в ближайшем будущем судебная система страны поднимется на кардинально новый уровень в своем развитии. Если говорить о сотрудниках судов, представителях внешних ведомств, то полезна вся совокупность подсистем - от "электронного дела" до межуровневого и межведомственного взаимодействия. Если же речь идет о частных лицах, то наиболее полезным и востребованным инструментом стал Единый информационный портал - ГАС Правосудие, ежегодная посещаемость которого составляет десятки миллионов человек. Кроме общеизвестной возможности подать процессуальные документы в электронном виде, теперь стороны по делу могут посмотреть аудиовидеозапись своего судебного разбирательства, ознакомиться с материалами дела в электронном виде, получить обновления о процессуальном движении дела. С каждым днем работа отечественных судов постепенно оптимизируется, поскольку на то же изучение материалов дел уходит значительно меньше времени.

В перспективах развития гражданского судопроизводства возможность автоматизированной подготовки судебных решений с помощью технологий искусственного интеллекта. Они могут использоваться при работе с бесспорными делами, делами упрощенных процедур.

Еще одна интересная инновация - возможность внедрения системы аутентификации участников судебного разбирательства по отпечаткам пальцев. Ю. В. Руднева и Ю. А. Кавкаева отмечают⁴, что теперь и судьи, и адвокаты сами активно иницируют различные нововведения, понимая исключительно пользу от внедрения такой системы.

Также, стоит отметить, что в настоящее время на общественном обсуждении находится проект Постановления Правительства РФ, подготовленный Минкомсвязью РФ², который позволит направлять через Единый портал госуслуг, например, судебные извещения в рамках арбитражного, гражданского процесса, производства по делам об административных правонарушениях. Направлять извещения будут физлицам с подтвержденной учетной записью, а также компаниям и индивидуальным предпринимателям.

Пользователя, который согласился получать документы через портал, будут считать извещенным с момента их своевременного направления, а если такого согласия нет - с момента ознакомления с данными документами. Презумпция будет работать и в случае, если получатель обжаловал, оплатил по реквизитам начисления или в иной форме исполнил требования, содержащиеся в документах.

Использование современных информационных технологий в гражданском судопроизводстве в условиях цифровой экономики оказали значительное влияние на развитие доступности и эффективности правосудия. Инновационный прорыв, который мы наблюдаем последние десятилетия, определил влияние информационного сообщества на материально-техническое оснащение судов и воплотился в интеграции с цифровыми технологиями и формировании процесса работы официальных судебных интернет-порталов.

Также необходима полная интеграция всех информационных технологий в юрисдикционных органах, приведение норм права к единым, понятным для всех и между собой согласующимся законам. Однако важно помнить, что информационные технологии, используемые в обществе, не должны изменять сущность права и его институтов.

¹ Федеральный закон от 22.12.2008 N 262-ФЗ (ред. от 28.12.2017) Об обеспечении доступа к информации о деятельности судов в Российской Федерации [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_82839/ (дата обращения 09.03.2020 г.).

² Проект Постановления Правительства Российской Федерации "О порядке направления юридически значимых электронных документов (информации) с использованием федеральной государственной информационной системы "Единый портал государственных и муниципальных услуг (функций)" (подготовлен Минкомсвязью России 11.02.2020) [Электронный ресурс]. URL: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/56722630/> (дата обращения 09.03.2020 г.).

³ Попова Е. С. Проблемы и перспективы развития электронного правосудия [Текст] // Актуальные вопросы юридических наук: материалы V Междунар. науч. конф. (г. Краснодар, июнь 2019 г.). - Краснодар: Новация, 2019. - С. 12.

⁴ Руднева Ю. В., Кавкаева Ю. А. Электронное правосудие в гражданском процессе // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2019. №1 (19). С. 80-84.

PROSPECTS FOR THE DEVELOPMENT OF ELECTRONIC TECHNOLOGIES IN CIVIL PROCEEDINGS

© 2020 Kirillova Tatyana Alexandrovna
Master's student

© 2020 Chugurova Tatyana Victorovna
Candidate of Law, Associate Professor of Civil and Arbitration Process Department
Samara State University of Economics
E-mail: kirillovatanyushka@gmail.com, chugurovatv@yandex.ru

Keywords: digital technologies, civil process, civil proceedings, procedural terms, justice.

The article examines the main problems and prospects for the development of the use of electronic technologies in Russian civil proceedings.

ЗЛОУПОТРЕБЛЕНИЕ ПРАВОМ: ПРОБЛЕМЫ ЮРИДИЧЕСКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

© 2020 Кожин Дмитрий Витальевич
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: lawyermg@yandex.ru

Ключевые слова: право, злоупотребление, злоупотребление правом, закон, ответственность.

Статья посвящена анализу такого понятия, как злоупотребление правом. Автор рассматривает проблемы ответственности за злоупотребление правом, приводит примеры, отражающие проблематику привлечения к ответственности.

В современном мире основной Закон страны всегда вызывал повышенный интерес со стороны как общества в целом, так и научного сообщества в частности. На фоне грядущих изменений в Конституцию стали подвергаться более подробному анализу и иные, отдельно взятые ее нормы.

Стоит отметить п.3 ст.17 Конституции РФ, который прямо и императивно дает понять, что осуществления прав и свобод одного гражданина не должно происходить в ущерб другому. По сути, данную норму можно рассматривать как закрепление невозможности злоупотребления правом, однако данный феномен имеет место быть в актуальном правовом поле.

Шикана является достаточно частым явлением при защите интересов в судах общей юрисдикции, в связи с чем является достаточно важным аспектом определение его понятия. Основопологающим можно считать предложенное В.П. Грибановым понятие злоупотребления правом, а именно "злоупотребление правом есть особый тип гражданского правонарушения совершаемого управомоченным лицом при осуществлении принадлежащего ему права, связанный с использованием недозволенных конкретных форм в рамках дозволенного ему законом общего типа поведения"¹. Также стоит обратить внимание на более узко осмысленное, но при этом не менее значимое предложение В.И. Емельянова, который понимает под злоупотреблением нарушением управомоченным лицом установленной законом или договором обязанности осуществлять субъективное гражданское право в интересах другого лица в непредвиденных условиях². Несмотря на то, что конкретной универсальной правовой оболочки у пределов осуществления гражданских прав нет, тем не менее при применении данного инструмента в рамках тех или иных общественных отношений уже сейчас наступает юридическая ответственность.

В широком смысле под юридической ответственностью принято понимать определенные меры воздействия, осуществляемые государством посредством правовых механизмов и инструментов по отношению к субъекту правоотношений допустивших нарушение закрепленных законодательством норм права. Проблема юридической ответственно-

сти за злоупотреблением правом находит свое очевидное отражение в зависимости от ситуации допущения субъектом превышения пределов осуществления гражданских прав. Так, выделяются всего два:

1) Злоупотреблением правом в рамках осуществления прав и обязанностей в качестве участника гражданского процесса, так называемое процессуальное нарушение.

2) Злоупотреблением материальным правом.

В части злоупотребления процессуальными правами можно рассмотреть неоднократное ходатайство одной из сторон процесса об отложении судебного заседания по тем или иным основаниям. Суд может отказать в удовлетворении очередного ходатайства в виду затягивания процесса. Таким образом учитывается право на обращение в Суд и судебную защиту для всех граждан.

Что касается злоупотребления в материальном плане, то здесь необходимо учитывать возможность неосновательного обогащения в виду предоставления субъекту широкого правового пространства для предъявления и обоснования своих требований. Например, ФЗ "О защите прав потребителей" предоставляет возможность Истцу требовать неустойку за просрочку исполнения требования о возврате стоимости некачественного Товара с момента вступления решения Суда в законную силу по день фактического его исполнения со стороны Ответчика. При этом, ст. 56 ГПК РФ указывает, что каждая сторона должна доказать те обстоятельства на которые она ссылается, однако не всегда Истец может предоставить доказательства того, что в будущем решение Суда не будет исполнено. Так Суд может отказать Истцу во взыскании неустойки.

Таким образом, проблема самого явления злоупотребления правом кроется непосредственно в отсутствии прямого правового закрепления как понятия, так и видов ответственности..

¹ Грибанов В.П.. Пределы осуществления гражданских прав // М. 1992.

² Емельянов В.И. Разумность, добросовестность, незлоупотребление гражданскими правами // М. Лекс-Книга, 2002.

ABUSE OF LAW: PROBLEMS OF LEGAL LIABILITY

© 2020 Kozhin Dmitry Vitalievich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: lawyermg@yandex.ru

Keywords: law, abuse, abuse of law, law, responsibility.

The article is devoted to the analysis of such a concept as abuse of rights. The author considers the problems of responsibility for abuse of law, provides examples that reflect the problems of bringing to justice.

ХАРАКТЕРИСТИКИ ЕДИНСТВА ПРАВОНАРУШЕНИЙ И ЗЛУОПОТРЕБЛЕНИЯ ПРАВОМ

© 2020 Кожин Дмитрий Витальевич
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: lawyermg@yandex.ru

Ключевые слова: правонарушение, право, злоупотребление, злоупотребление правом, закон, неправомерность, виновность, вредность.

Статья посвящена анализу таких понятий, как правонарушение и злоупотребление правом, которые имеют как общие, так и отличительные черты. Автор рассматривает общность данных понятий, выявляет тождественные характеристики.

В современной науке активно исследуются такие понятия, как правонарушение и злоупотребление правом. Специалисты в области права стремятся разграничить данные категории и прийти к единому пониманию относительно того, где именно проходит грань между данными во многом схожими понятиями. Стремление к разграничению по большей мере обусловлено тем, что ни в одном законодательном российском акте, ни в решениях высшей судебной инстанции нет отдельной дефиниции злоупотребления правом. Поэтому в данном понятии и выделяют отдельные самостоятельные элементы¹. Однако в данной статье будут рассмотрены именно общие черты правонарушений и злоупотреблений правом, единство их признаков.

Среди исследователей существует такая точка зрения, что злоупотребление правом это не отдельная категория, а подвид правонарушений. Такая позиция позволяет считать, что правонарушение обладает всеми признаками злоупотребления правом, поскольку последнее является его подмножеством. Однако, причисляя все виды злоупотребления правом к правонарушениям, теряется самостоятельность института злоупотребления. Таким образом, видится более корректным выделять данные понятия в отдельные категории, но пересекающиеся между собой, имеющие много общих черт, но не являющиеся тождественными.

Наиболее общей чертой правонарушений и злоупотребления правом является их неправомерность. Несмотря на то, что первоначальной причиной возникновения такого явления как пределы осуществления гражданских прав является наличие широкого круга возможностей, предоставленных тому или иному субъекту общественных отношений законодательством для осуществления своих прав и обязанностей, соразмерность данных действий возможным последствиям ставит злоупотребление правом в один ряд с правонарушением.

Следующей общей чертой является наличие вины, совершившего правонарушение или злоупотребившего правом. Обе рассматриваемые категории влекут за собой наступ-

ление ответственности, однако, необходимо учитывать какие последствия наступают для субъектов после осуществления данных деяний. В случае с доказанным совершенным правонарушением наступление ответственности является обязательным и безусловным, иной раз влекущим достаточно серьезные ограничения правового характера для совершившего субъекта. Превышение пределов осуществления гражданских прав в данном вопросе чаще всего носит материальный характер, и в случае своей доказанности влечет за собой наступление менее жесткого вида ответственности.

Общим между правонарушением и злоупотреблением правом считается также наличие вредности. Последствием злоупотребления правом является причинение вреда другим субъектам в виде ущерба, убытков, создание ситуаций, при которых пропадает возможность реализовать свои законные права и обязанности. Стоит отметить что недобросовестное поведение может является инструментом для получения неосновательного обогащения. В частности это злоупотребление правом в гражданском процессе стороной в пользу которой состоялось решение об удовлетворении требований в части защиты нарушенных прав посредством взыскания неустойки и штрафа. Правонарушения в свою очередь также наносят вред или несут угрозу причинения вреда отдельным гражданам, обществу, государству и общественному порядку.

Данный перечень не является исчерпывающим, но отражает наиболее видимые тождественные черты. Кроме того, необходимо понимать, что в некоторых случаях злоупотребление не только может иметь схожие с правонарушением черты, но и с учетом изменений в правовом регулировании может трансформироваться в разряд правонарушений².

1. Гогин А.А. Злоупотребление правом и правонарушение: проблемы дифференциации // Вектор науки Тольяттинского государственного университета. Серия: Юридические науки. 2011. № 4(7). С. 23.

2. Кожевников В.В., Кондратьев А.Е. Категории "злоупотребление правом" и "правонарушение": проблемы соотношения // Современное право. 2014. № 11. С. 22.

CHARACTERISTICS OF THE UNITY OF OFFENSES AND ABUSE OF LAW

© 2020 Kozhin Dmitry Vitalievich
Student

Samara State University of Economics
E-mail: lawyermg@yandex.ru

Keywords: offense, law, abuse, abuse of law, illegality, guiltiness, harmfulness.

The article is devoted to the analysis of such concepts as offense and abuse of law, which have both common and distinctive features. The author considers the generality of these concepts and shows identical characteristics.

РЕФЕРЕНДУМ: ПРОБЛЕМЫ НАРОДОВЛАСТИЯ В РОССИИ

© 2020 Кондратович Светлана Дмитриевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: kondratovich.svetlana@inbox.ru

Ключевые слова: референдум, законность, народовластие, избирательное право, проблемы законодательства.

Статья посвящена анализу такой проблемы современной России, как осуществление народовластия через референдум. В настоящее время граждане не могут в полной мере осуществлять свои права, касающиеся этого вопроса, потому что есть ряд сложностей, мешающих им. На различных примерах будут выявлены неточности в формировании законов о референдуме, которые необходимо устранить.

Российская Федерация является демократическим федеративным правовым государством (ст.1 Конституции РФ от 1993г.) Как показывает история, демократическое общество в нашей стране всегда шло наряду с развитием народовластия, то есть народ участвовал в управлении делами государства и мог решать вопросы местного значения¹. Недаром в ст. 3 Конституции сказано, что носителем суверенитета и единственным источником власти в России является ее многонациональный народ. Право граждан на управление делами государства может осуществляться двумя способами: выборы (ст.32 Конституции РФ) и референдум. Граждане Российской Федерации принимают участие в референдуме на основании общего прямого и равного волеизъявления при тайном голосовании.

Важно отметить, что история референдума в качестве института демократии началась с Римской Республики. В тот период существовал своеобразный институт плебисцита (лат. plebiscitum, от plebs - простой народ и scitum - решение, постановление), который был прототипом современного референдума. Так же на собраниях плебеем принимались особые решения, которые носили обязательный характер. У славян такая форма участия населения выступала как постановление большинства на собраниях рода или племени.

В современной России есть ряд документов, которые регулируют референдум. К ним относятся Конституция Российской Федерации от 25 декабря 1993 года, Федеральный закон от 12.06.2002 №67-ФЗ "Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации" и Федеральный конституционный закон от 28.06.2004 № 5-ФКЗ "О Референдуме Российской Федерации"²

* Научный руководитель - **Сидорова Анна Викторовна**, старший преподаватель кафедры публичного права.

Важно отметить, что исходные данные о таком проявлении народовластия закреплены в Конституции РФ (ч.3 ст.3, ч.2 ст.32, п. "в" ст.84, ч.2 ст. 130). Так же, если проводить анализ между ФКЗ о референдуме и ФЗ об основных гарантиях, то можно сказать, что первый нормативно-правовой акт обладает большей юридической силой.

К сожалению, институт референдума не нашел широкого применения. Например, за последние 23 года в России не было не одного подобного случая всероссийского уровня. Несомненно, были проведены некоторые местные референдумы, которые касались изменения границ. Это привело к уменьшению количества субъектов страны: с 89 до 85. Что касается мирового анализа, то в ряде стран референдум стал обыденным явлением³.

Хотелось бы выделить несколько основных причин, по которым данная форма народовластия не имеет популярности. Во-первых, несовершенство законодательства. Во-вторых, большие финансовые затраты на его проведения.

Проблема законодательства состоит в том, что сейчас практически никакой закон не может быть решен с помощью референдума. Важно отметить, что для его проведения необходимо желание как минимум 2 млн. граждан, которые должны собрать подписи в защиту или опровержение того или иного закона всего за 45 дней (ч.2 ст.17 ФКЗ о референдуме). Сложность еще и состояла в том, что подписи должна собирать только инициативная группа, которая должна насчитывать не менее 10 человек. Данное ограничение не совсем приемлемо, потому что главную роль должна играть поддержка вопроса, который был вынесен народов в виде подписей.

Важно отметить, что референдум занимает 2 место в рейтинге форм осуществления власти (за него проголосовали 35% населения), в то время как первое место, очевидно, занимают выборы. Несомненно, что они будут стоять выше, так как имеют более широкий круг вопросов. В то время как референдум за раз, в основном, решает только 1 вопрос, выборный орган власти или человек может решить гораздо больше⁴.

Существуют некоторые неточности и несогласованности в законах о референдуме. Так, например, в Федеральном законе №67-ФЗ определяется степень важности вопроса, который будет обсуждаться. Но в Федеральном законе № 131-ФЗ такого разграничения нет⁵.

Обратимся к некой статистике проведения референдумов. Так, в 2016 году в муниципальных образованиях РФ был проведен 61 референдум, 10 из которых решали вопросы преобразования, а остальные 51 - вопросы самооблажения. К сожалению, в этом участвовало чуть больше половины населения данных муниципальных образований. Особенность такого референдума заключается в том, что в нем участвуют граждане, проживающие на этой территории. Если рассматривать период с 2004 по 2016 года, то можно насчитать 466 референдумов, многие из которых проводились для решения территориальных вопросов. Анализируя полученную информацию, можно сказать, что вопросы, которые выставляются для решения народным голосованием, имеют достаточно узкий круг интересов. В связи с этим, хотело бы предложить расширить круг этих вопросов. Во-первых, нужно дать гражданам разрешение решать вопросы определения структуры местного самоуправления и принимать устав своего муниципального образования. Так же хорошим шагом в развитии местного референдума стало бы введение информационных каналов, таких как СМС, интернет и современные технические средства. Потому что есть вероятность, что часть населения, желающая принять участие в народовластии, не может

этого сделать по ряду причин: отсутствие на данный момент в муниципальном образовании или физическая невозможность принять участие. Такое введение могло быть облегчить референдум, снизив на него. Да, несомненно, это приводит к рискам, связанным с недоверием старшего поколения в новые технологии, но мы сейчас находимся на пути к информационному обществу, и введение новых технологий в привычный порядок дел нам необходимо⁷.

Еще одним спорным моментом в обсуждении проблем референдума может стать тот факт, что не во всех нормативно-правовых актах достаточная трактовка закона. Например, закон Костромской области разрешает проводить референдумы касательно вопросов государственного и местного значения. Однако, следует добавить в этот список еще и общественные вопросы, так как некоторые из них могут иметь общегосударственный характер и волновать граждан какого-то конкретного муниципального образования.

Рассмотрим статью 1 Федерального закона № 131-ФЗ. Здесь четко указано, что местное самоуправление основывается на осуществлении народом власти, на его участии в развитии и жизни региона. Однако, возвращаясь назад, мы видим, что права граждан до конца не осуществляются.

В. В. Путин не раз говорил о том, что референдум очень важен, и должен проводиться по любым вопросам местного самоуправления. Однако на практике его слова почему-то не применяются. Хотелось бы разобраться в этом подробнее.

Хотелось бы обратить внимание на попытку проведения референдума в республике Коми, который должен был состояться 18 марта 2018 года. Суть его заключалась в том, чтобы перенести столицу данного субъекта в другой город. В 2017 году Государственный Совет Коми одобрил проведения референдума по данному вопросу и инициативная группа начала подготовку. Однако через 2 месяца республиканский избирком отказал населению в реализации этого права. Причиной стало то, что более 10% подписей были собраны с некоторыми нарушениями. Последствия этого весьма негативны: Государственный Совет Коми ужесточил правила организации и проведения референдума, увеличив количество членов инициативной группы с 20 до 100. Кроме этого, члены этой группы должны постоянно проживать на территории 10 муниципальных образований. В связи с этим, можно сделать о том, что у населения пропадет желание проводить подобные мероприятия, потому что правила стали сложнее⁸. Считаем, что это неправильный подход, потому что активность граждан снижается. Это главный принцип демократии - народовластие. Как население будет осуществлять эту власть, если с каждым разом это становится делать все труднее и труднее?

Возьмем ситуацию, которая произошла 8 декабря 2010г. Было издано постановление о том, что городу Санкт-Петербург передается участок земли площадью 24,7 га, который раньше был в фактическом пользовании жителей Ленинградской области. Неудивительно, что на данном участке были расположены различные сооружения, в том числе и жилые кварталы. В ходе принятия этого постановления границы между областью и городом федерального значения были изменены. Как выяснилось, мнение жителей присоединенной территории не было учтено. Такое поведение власти могло вызвать негатив со стороны населения и привести к нежелательным проблемам, поэтому было бы разумно провести референдум и решить все мирным путем, по закону⁹.

Таким образом, можно с уверенностью сказать, что в современной России существует ряд проблем, связанных с организацией, проведением и круг вопросов касательно референдума. В ближайшее время предстоит решить еще достаточное количество проблем, пересмотреть уже существующие законы и, возможно, принять новые, чтобы урегулировать напряженную обстановку по этому вопросу в стране

¹ Сидорова А.В. Перспективы развития российского федерализма // Вестник молодых ученых Самарского государственного экономического университета. 2018. № 2 (38). С. 237-240.

² Федеральный конституционный закон от 28.06.2004 N 5-ФКЗ (ред. от 18.06.2017) "О референдуме Российской Федерации" // СПС КонсультантПлюс (дата обращения 02.03.2020).

³ Воробьева Е. И. Институт референдума в России: проблемы реализации // Развитие общественных наук российскими студентами. 2017. №6. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/institut-referenduma-v-rossii-problemy-realizatsii> (дата обращения: 02.03.2020).

⁴ Сагрядян Армен Араикович Организационно-правовые проблемы местного референдума и пути их решения // Отечественная юриспруденция. 2017. №3 (17). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/organizatsionno-pravovye-problemy-mestnogo-referenduma-i-puti-ih-resheniya> (дата обращения: 02.03.2020).

⁵ Федеральный закон от 12.06.2002 N 67-ФЗ (ред. от 29.05.2019) "Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации"// СПС КонсультантПлюс (дата обращения 02.03.2020).

⁶ Сидорова А.В. Правонарушения в Интернет-пространстве: классификация, характерные особенности и субъекты // Материалы Международной научно-практической конференции студентов, аспирантов и молодых ученых: Социальное поведение молодежи в Интернете: новые тренды в эпоху глобализации. Самара, 2015. С. 296-297.

⁷ Борова В. Л. Отдельные проблемы использования местного референдума как формы народовластия // Вопросы науки и образования. 2018. №7 (19). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/otdelnye-problemy-ispolzovaniya-mestnogo-referenduma-kak-formy-narodovlastiya-1> (дата обращения: 02.03.2020).

⁸ REGNUM: Информационное агентство. Ухта не станет столицей Коми: референдум запрещен

⁹ Хадиков А. К., Габараев А. Ш. Содержание конституционно-правового статуса границы между субъектами Российской Федерации: теоретические и практические проблемы изменения границ // Пробелы в российском законодательстве. 2018. №6. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/soderzhanie-konstitutsionno-pravovogo-statusa-granitsy-mezhdusubektami-rossiyskoy-federatsii-teoreticheskie-i-prakticheskie> (дата обращения: 02.03.2020).

REFERENDUM: PROBLEMS OF POPULATION IN RUSSIA

© 2020 Kondratovich Svetlana Dmitrievna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: kondratovich.svetlana@inbox.ru

Keywords: referendum, legality, democracy, suffrage, legislative problems.

The article is devoted to the analysis of such a problem of modern Russia as the exercise of democracy through a referendum. Currently, citizens cannot fully exercise their rights regarding this issue, be-

cause there are a number of difficulties that prevent them. Various examples will reveal inaccuracies in the formation of referendum laws, which must be eliminated.

УДК 340.1

Код РИНЦ 10.00.00

К ВОПРОСУ О ЮРИДИЧЕСКОЙ НАУКЕ КАК ИСТОЧНИКЕ СТРАТЕГИЧЕСКИХ ПРАВОВЫХ ИДЕЙ

© 2020 Коробова Александра Петровна
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: a.p.korobova@inbox.ru

Ключевые слова: правовая политика, право, стратегические правовые идеи, юридическая наука, правовая стратегия.

В статье рассматривается проблема использования научных знаний как источника формирования правовой политики государства. Анализируется круг вопросов, которые могут быть решены посредством научного прогнозирования. Обосновывается значение интуиции как метода получения точного результата. Показана роль теории государства и права в выработке стратегических правовых идей.

Одним из важнейших источников стратегических правовых идей выступают такие науки, как юриспруденция, политология, социология, философия, поэтому к характеристике этих идей можно также причислить необходимость их научного обоснования. Широкое использование научных знаний и того богатого инструментария, которым располагает наука, позволяет смоделировать различные правовые ситуации, просчитать, какой эффект будет достигнут в результате принятия какого-либо нормативно-правового акта или же его отмены, как откликнется население на принимаемые законы, соответствуют ли они его чаяниям. Это дает возможность сэкономить значительные материальные и нематериальные средства, задействованные в ходе принятия правотворческих решений, направить энергию законодателя в верном направлении.

Так, одной из важнейших функций юридической науки является прогнозирование. Прогноз, как известно, тесно связан с предвидением, опережающим отражением в научном сознании, той ситуацией, когда человеческое сознание предвосхищает реальные события. Прогнозирование позволяет научно обосновать цели, приоритеты и основные направления социального управления, наметить перспективы его развития.

Таким образом научный прогноз имеет важное теоретическое и практическое значение. Какие же вопросы позволяет он решить? Какую информацию о будущем дает? В контексте обсуждаемой темы это могли бы быть вопросы:

- об объективных и субъективных факторах, оказывающих влияние на политические и правовые явления современной действительности;
- об эффективности тех или иных политико-правовых институтов, их востребованности обществом и, соответственно, перспективах существования и тенденциях развития;
- о проблемных аспектах в регулировании общественных отношений, а также способах устранения препятствий на пути управленческих процессов;
- о предполагаемых последствиях развития того или иного управленческого сценария;
- о наиболее оптимальных способах и средствах достижения целей социального регулирования¹.

Кроме того, в проводимой государством политике нельзя недооценивать и интуицию, опираясь на которую зачастую можно получить результаты более точные, чем дают сами научные разработки и исследовательская работа. Особую роль играет интуиция в деле принятия ответственных политических решений на основе определенного объема собранных объективных данных. Вот в этом смысле политика с полным правом может считаться "наукой и искусством". Однако это вовсе не означает предложения отказаться от традиционных методов научного исследования политико-правовых явлений, их совершенствования, выработки юридически значимых ответственных решений².

Особую роль в процессе выработки стратегических правовых идей играет теория государства и права, ведь она, будучи методологической наукой, призвана, как минимум, разрабатывать понятие правовой политики, ее целей, задач, приоритетов, принципов, средств, форм реализации, а также понятие этих самых стратегических правовых идей, коль скоро мы согласны с выводом о том, что суть правовой политики состоит в их выработке и реализации.

Юридическая наука настолько тесно связана с правовой политикой, настолько значима и полезна для нее, что в теории государства и права высказано суждение, что она представляет собой важнейшее самостоятельное направление правовой политики.

Действительно, нельзя не согласиться с тем, что именно в юридической науке формируется идеология права, намечаются его цели, принципы, выявляются функции, дух и смысл, обосновывается появление новых правовых норм, институтов и отраслей, появляются новые юридические понятия, категории и конструкции, формируется юридический инструментарий, осуществляется прогноз развития правовой жизни в целом и юридических технологий, в частности. Юридические воззрения, концепции и доктрины, безусловно, очень значимы для формирования модели правового регулирования, совершенствования действующего законодательства и практики его применения, оптимизации методологии толкования правовых норм³.

Однако нельзя сказать, что на сегодняшний день юридическая наука полноценно выполняет свою функцию.

С одной стороны, причины следует искать в свойствах самой науки, которая формируется не сиюминутно, а годами, десятилетиями, даже столетиями. Юридическая наука, будучи достаточно консервативной отраслью знаний, нередко в значительной степени отстает от быстро меняющихся условий жизнедеятельности общества, не успевает адекватно

ватно отражать их, быстро реагировать на произошедшие в обществе изменения, особенно, если они носят настолько кардинальный характер, как у нас в последние десятилетия. Достаточно сказать, что мы имеем полностью, принципиально обновленную систему законодательства.

С другой стороны, имеет место явно недостаточное внимание к юридической науке со стороны государственной власти, отсутствие стремления к активному сотрудничеству, к использованию накопленного юридической наукой теоретического багажа в практике государственного строительства. Отсутствие научной основы крайне негативно сказывается на эффективности проводимых в обществе в последние несколько десятилетий правовых реформ, приходится двигаться, по сути, методом проб и ошибок, что приводит в конце концов к осознанию ошибочности принятых решений и к дополнительной работе по их устранению и исправлению. Складывается впечатление, что деятельность государства в сфере правового регулирования не подчинена какому-то единому замыслу, единым целям и задачам и не имеет четких, всем понятных и одобряемых всем населением ориентиров, вот почему вся правовая политика характеризуется разобщенностью действий отдельных субъектов и нестабильностью⁴. То, что реформы осуществляются, это мы все видим и нередко получаем возможность прочувствовать на самих себе, а вот какова конечная их цель, понятно далеко не каждому.

¹ См.: Малько А.В. Политика, право, наука // Политология для юристов: Курс лекций / Под ред. Н.И. Матузова и А.В. Малько. М., 1999. С. 509.

² См.: Матвеев Р.Ф. Наука и политика // Теоретическая и практическая политология. М., 1993. С. 120.

³ См.: Малько А.В. Современная российская правовая политика и правовая жизнь // Правовая политика и правовая жизнь. 2000. Ноябрь. С. 19.

⁴ Подробнее см.: Коробова А.П. Об особых свойствах правовых идей стратегического характера // Правовая политика и правовая жизнь. 2003. № 2. С. 21.

ON THE ISSUE OF LEGAL SCIENCE AS A SOURCE OF STRATEGIC LEGAL IDEAS

© 2020 Korobova Alexandra Petrovna
Candidate of Jurisprudence, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: a.p.korobova@inbox.ru

Keywords: legal policy, law, strategic legal ideas, legal science, legal strategy.

The article deals with the problem of using scientific knowledge as a source of forming the legal policy of the state. The range of issues that can be solved through scientific forecasting is analyzed. The value of intuition as a method of obtaining an accurate result is justified. The role of the theory of state and law in the development of strategic legal ideas is shown.

ПРАВОСОЗНАНИЕ КАК ИСТОЧНИК ПРАВА

- © 2020 Коробова Александра Петровна
кандидат юридических наук, доцент
© 2020 Бордакова Анна Геннадьевна
старший преподаватель
© 2020 Кузьмина Алина Олеговна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: kuzminaaaa99@gmail.com

Ключевые слова: правосознание, источник права, правотворчество, правовая идеология, аналогия права.

В статье анализируется такое правовое явление, как правосознание, в качестве идейного источника права. Авторы выделяют основные направления влияния правосознания на правовую жизнь общества, определяют его значимость в настоящее время.

В научной литературе под понятием "источник права" понимают в нескольких аспектах:

1. источник в материальном смысле: материальные условия жизни общества, формы собственности, интересы и потребности людей и т.п.
2. источник в идеологическом смысле: различные правовые учения и доктрины, правосознание и т.д.
3. источник в формально-юридическом смысле = форма права¹.

В соответствии с выбранной темой мы будем анализировать второй фактор, а именно источник права в идеологическом смысле (правосознание).

Правосознание определяют как совокупность чувств, мнений, представлений, выражающих отношение к действующему праву, правовой действительности в целом. Отметим, что структура правосознания включает два компонента: правовая психология (чувства, эмоции, переживания, настроения) и правовая идеология (правовые доктрины, взгляды, теории, воззрения). Невозможно представить существование права без правосознания, потому что они связаны друг с другом. В.В. Лазарев подчеркивает, что правовое сознание существует "до", "после" права и "параллельно" с ним и является его источником, отражающим объективные потребности развития общества, одним из обязательных механизмов (инструментов) реализации, воплощения в жизнь, средством оценки соответствия поведения (деятельности) нормам права². Иначе говоря, правосознание влияет как на процесс правотворчества, так и на процесс реализации права.

Правосознание действительно связано с правотворчеством. Как известно, право должно удовлетворять потребности людей, защищать их интересы. В связи с этим перед созданием закона или подзаконного акта предварительно изучаются мнения граждан и правоприменителей. Точка зрения общественности подтверждает необходимость регули-

рования определенных вопросов, сферы общественных отношений (чаще всего вопросы местного характера). Эти сведения ложатся в основу концепций будущих нормативных актов, определяют цели, задачи, средства, способы и возможные результаты правового регулирования³. Данный пример иллюстрирует, как соотносятся психологические ожидания и стремления людей в усовершенствовании правовой сферы и представления законодателя об упорядочении определенной сферы общественных отношений. Оценка гражданами разрабатываемого нормативно-правового акта во многом обуславливает его будущее, социальную значимость.

Правосознание формирует правовую идеологию, которая влияет на дальнейшее развитие права. Гегель говорил, что правосознание "улавливает дух своей эпохи" и отражает его в правовых актах". Вспомним советский период истории нашей страны, когда во главе государства находилась коммунистическая партия и теория права строилась на марксистской доктрине и классовом подходе. Революционное правосознание считалось непосредственным источником права. Этот факт официально был закреплен в условиях Октябрьской революции знаменитым декретом СНК о суде № 1 от 22 ноября 1917 года. Пункт 5 декрета гласил: "Местные суды решают дело именем Российской республики и руководствуются в своих решениях и приговорах законами свергнутых правительств лишь постольку, поскольку таковые не отменены революцией и не противоречат революционной совести и революционному правосознанию"⁴.

По мнению В.И. Ленина, революционное правосознание является источником права при отсутствии достаточного количества советских законов. Правовое сознание служило средством устранения пробелов в праве. В основном, носителем революционного правосознания являлся пролетариат, то есть большая часть населения. Чертами революционного правосознания считаются классовость, народность и партийность⁵. Впоследствии на смену революционному правосознанию пришло социалистическое правосознание. В советский период признание правосознания в качестве источника права "позволило отвлечься от формальной стороны права и обратить внимание на его содержательную сторону"⁶.

В нашей стране в качестве основного источника права признан нормативно-правовой акт. На наш взгляд, правосознание по-прежнему оказывает влияние на формирование права. В стране происходит процесс создания правового государства, развиваются правовые идеи о свободе личности, о социальном равенстве и справедливости. Соответственно доктрина правового государства служит идеологической основой формирования российской государственности. Отметим, что наше государство является демократическим. Следовательно, право связано с выражением интересов граждан.

Правосознание в настоящее время используется в судебной практике для восполнения "пробелов в праве". Например, в тех случаях, когда при вынесении приговора или решения судьи руководствуются не конкретными нормами законодательства, а собственным пониманием принципов, смысла российского права, личного опыта и представлений о справедливости. Возможность судей использовать институт аналогии права закреплена в статье 120 Конституции Российской Федерации⁷.

Значимость правового сознания проявляется при вынесении решения по делу. В момент составления обвинительного приговора, а именно, при определении меры уголовной ответственности, судья руководствуется не только законом, но и своим профессиональным правосознанием. В результате анализа характера и степени общественной опасности

деяния, черты личности преступника суд принимает решение о наличии обстоятельств, которые могут смягчить или, наоборот, отягчить вину лица, совершившего преступление (ст. 60 УК РФ)³.

В современном российском обществе значимость приобретает понимание роли правосознания, путей его формирования и развития. Для повышения уровня правосознания 28 апреля 2011 г. были составлены и утверждены Президентом РФ "Основы государственной политики в сфере развития правовой грамотности и правосознания граждан", остающиеся актуальными и в настоящее время⁸ Уровень правосознания у населения особенно важен в условиях постоянной модернизации общественных отношений. Адекватная оценка действующего права сможет помочь в разработке более эффективных способов регулирования отношений между людьми.

Подведем итоги всего вышесказанного. Правосознание можно считать идейным источником права. Такой элемент правосознания, как правовая идеология выступает ведущей детерминантой современного правообразования³. Она дает единственно возможный для генезиса права "строительный материал" в виде помыслов, чувств, представлений различных субъектов законотворческого процесса.

¹ Матузов Н.И., Малько А.В. Теория государства и права: Учебник. М.: Юристъ, 2004. 512 с.

² Лазарев В.В. Общая теория права и государства: Учебник. М.: Юристъ, 2000. 520 с.

³ Матузов Н.И., Малько А.В. Теория государства и права. Курс лекций. М.: Юристъ, 2001. 776 с.

⁴ Максимова О.Д. Революционное правосознание как источник советского права и законотворчества // Исторические, философские, политические и юридические науки, культурология и искусствоведение. Вопросы теории практики. 2014. № 9. С. 88-94.

⁵ Емельянова И.А. Советская юридическая литература о революционном правосознании и правотворчестве народных масс в период с февраля по октябрь 1907 г. // Правоведение. 1967. № 3. С. 48-56.

⁶ Коробова А.П. К вопросу о правосознании как источнике советского права // Татищевские чтения: актуальные проблемы науки и практики. 2019. С. 9-12.

⁷ Конституция Российской Федерации: Принята 12.02.1993 г. // Российская газета. 1993. 25 декабря.

⁸ Основы государственной политики Российской Федерации в сфере развития правовой грамотности и правосознания граждан: приняты 28.04.2011 г. // Российская газета. 2011. 14 июля.

JUSTICE AS THE SOURCE OF LAW

© 2020 Korobova Alexandra Petrovna
Candidate of Law, Associate Professor

© 2020 Bordakova Anna Gennadyevna
Senior Lecturer

© 2020 Kuzmina Alina Olegovna
Student

Samara State University of Economics
Email: kuzminaaa99@gmail.com

Keywords: legal consciousness, source of law, law-making, legal ideology, analogy of law.

The article analyzes such a legal phenomenon as legal consciousness as an ideological source of law. The author identifies the main directions of the influence of legal consciousness on the legal life of society; its significance is determined at present.

УДК 343.9
Код РИНЦ 10.81.31

К ВОПРОСУ ОБ ИССЛЕДОВАНИИ ЛАТЕНТНОСТИ ХИЩЕНИЙ

© 2020 Королева Ангелина Александровна
студент

© 2020 Якушева Яна Ярославна
студент

© 2020 Чураков Алексей Николаевич
кандидат юридических наук, доцент кафедры организации борьбы
с экономическими преступлениями
Самарский государственный экономический университет
E-mail: churakov-vvo@mail.ru

Ключевые слова: криминология, преступность, латентная преступность, естественная латентность, незаявленная преступность, преступление, методы выявления латентной преступности, опрос.

В статье рассматриваются проблемы, связанные с выявлением скрытой (латентной) преступности и определением его соотношения с уровнем зарегистрированной преступности. Авторами делается попытка оценить уровень латентности хищений, совершенных на территории Самарской области, путем проведения опроса в очной форме, а также через социальные сети "ВКонтакте" и "Instagram".

Проблема достоверности официальных данных об уровне преступности, ее структуре и характере является общемировой. Практически во всех странах у криминологов возникают обоснованные предположения, что информация о преступности, содержащаяся в официальных статистических сводках, не отражает действительной криминальной ситуации. Не обошла данная проблема стороной и Россию. Так, юристы - криминологи В.И. Гладких, П.В. Федотов и Р.Н. Шумов прямо указывают, что современная статистика зарегистрированных преступлений не является достоверным источником информации об уровне преступности¹.

Между тем, достоверные знания о преступности важны для принятия как государством, так и различными организациями, гражданами адекватных мер, направленных на противодействие этому явлению, защиту от преступных посягательств. Чем больше преступлений, не подвергнутых официальному учету, тем больше преступных посягательств останется без надлежащих мер со стороны компетентных государственных органов, а значит, тем выше уровень безнаказанности преступников. Все это в конечном счете сказывается и на уровне доверия граждан к государству, и на качестве жизни населения, которое не может чувствовать себя в безопасности, зная, что значительное число преступлений выпадает из поля зрения правоохранительных органов.

Часть преступности, которая не попала в официальную статистику принято именовать латентной преступностью. В научной литературе предлагаются разные формулировки данного понятия.

Например, В.И. Малков под латентной преступностью понимает "совокупность лиц и преступных деяний, которые они совершили в конкретном регионе, в конкретный период времени, которые не были зафиксированы в уголовной статистике"².

Несколько иначе определяет латентную преступность В.В. Лунеев, указывая, что она "представляет собой реальную, но скрытую, или незарегистрированную часть фактически совершенных преступлений"³. Аналогичное по своему содержанию определение дают авторы учебника по правовой статистике⁴.

Поскольку дискуссия о подходах к дефиниции самого понятия латентной преступности не относится к предмету данной статьи, остановимся на последнем определении.

Необходимо отметить, что латентная преступность неоднородна по механизму своего образования. Опять же, не углубляясь в дискуссионные вопросы классификации латентной преступности констатируем лишь, что обычно в структуре латентной преступности выделяют две составляющие латентной преступности. Первую часть, которую, как правило, именуют скрытой преступностью, складывается из преступлений, о которых не стало известно правоохранительным органам. Вторая часть - скрываемая преступность - образуется за счет преступлений, которые стали известны правоохранительным органам, но по различным причинам не нашли отражения в статистике преступности⁵. Иногда эти части латентной преступности называют естественно- и искусственнолатентными преступлениями⁶.

В силу очевидной специфики латентной преступности понять ее реальный объем весьма затруднительно. В криминологии для выявления латентных преступлений используются разнообразные методики: сопоставление связанных показателей уголовной статистики, изучение материалов уголовных дел, материалов проверок заявлений о совершенных преступлениях, исследование заявлений граждан, экспертные оценки, опросы, математические методы.

Вместе с тем следует отметить, что такого рода исследования в нашей стране ведутся весьма sporadически. Обширные опросы населения, позволяющие выявить уровень виктимизации, проводятся крайне нерегулярно, сведения о них в широком доступе отсутствуют (сведения последнем масштабном опросе населения, которые удалось обнаружить авторам, датируются 2010 годом). В учебниках криминологии, предлагаемым студентам, большая часть данных основана на методе экспертных оценок, который, при всем уважении к авторам соответствующих оценок, все же несет в себе некоторую долю субъективизма. В результате такого рода экспертные оценки сильно отличаются друг от друга. Кто-то утверждает, что латентная преступность превышает зарегистрированную в 3-5 раз, кто-то, говорит о 7-8 кратном "превосходстве" латентной преступности, а некоторые даже указывают на десятикратную разницу между уровнем латентной и зарегистрированной преступности.

При этом, к сожалению, в России не существует ничего подобного регулярно публикуемым в США докладом NCVS (National Crime Victimization Survey), подготавливаемым Министерством юстиции США на основе опроса почти 100 тыс. человек.

С учетом изложенного было предпринята попытка провести сравнительно небольшой опрос граждан с целью выяснения, во-первых, уровня виктимизации населения, а, во-вторых, выявления причин образования скрытой (искусственно-латентной) преступности.

Прежде всего необходимо сказать несколько слов о методике опроса и о тех допущениях, которые пришлось сделать, учитывая ограниченность имеющихся ресурсов.

Большая часть респондентов была опрошена при помощи социальных сетей "ВКонтакте" и "Instagram". Незначительная часть респондентов опрашивалась очно. Гражданам были заданы следующие вопросы:

1. Подвергались ли вы в течение жизни разбою, мошенничеству, грабежу или краже?
2. Если да, общались ли вы в правоохранительные органы?
3. Если не обращались, то по какой причине?

Кроме того, респонденты имели возможность сообщить относительно факта посягательства и его последствий любые иные сведения, которые они посчитают существенными.

В опросе приняли участие 585 человек, среди которых: 358 человек (или 61%) женского пола и 227 мужского (39%).

Ввиду того, что социальными сетями пользуются в основном представители молодых поколений опрашивались лица в возрасте от 18 до 35 лет из которых 60% опрошенных были в возрасте от 18 до 25 лет, 25% - в возрасте от 25 до 30 лет, и 15% - в возрасте от 30 до 35 лет.

Безусловно, к недостаткам опроса следует отнести и то, что мы были вынуждены опираться на уголовно-правовую квалификацию деяний, которую давали сами потерпевшие. Вместе с тем, мы целенаправленно решили остановиться на анализе латентности именно хищений, так как, на наш взгляд, квалификация деяния как хищения (без указания на конкретный вид хищения) интуитивно понятна даже не специалисту и не должна вызывать сложностей.

Вместе с тем, при анализе результатов опроса следует помнить о том, что далеко не факт, что в случае обращения потерпевшего с заявлением о хищении в правоохранительные органы у последних имелись бы законные основания для возбуждения уголовного дела. События, о которых умолчали респонденты, вполне могли быть квалифицированы как малозначительные деяния, либо могли иметься иные законные основания для отказа в возбуждении уголовного дела (например, недостижение лицом, совершившим деяние, возраста, с которого наступает уголовная ответственность или истечение срока давности). Наконец, в ходе проверки заявления вполне могло выясниться, что вещь была не похищена, а, например, утеряна и т.п.

Итак, на вопрос "подвергались ли вы разбою, мошенничеству, грабежу или краже?" 330 человек ответили "нет", 255 человек ответили "да".

Таким образом уровень виктимизации молодежи составил 43,6%, что несколько выше ожидаемого показателя. Согласно результатам американских исследований 99% людей, достигших возраста 72 лет, хотя бы раз в жизни становился жертвой преступления. Соответственно, чем ниже возраст, тем ниже уровень виктимизации. Вместе с тем, учитывая, что средний возраст опрошенных составил 24,5 лет, и мы интересовались только случаями хищений, следует признать, что виктимизация более, чем 43 % из опрошенных является весомым показателем.

При этом следует отметить, что из 358 опрошенных лиц женского пола жертвой стали 188 человек (уровень виктимизации 52%), а из 227 опрошенных лиц мужского пола пострадали от хищений 67 человек (уровень виктимизации 29%).

Указанные данные представлены в табл. 1.

Таблица 1

Уровень виктимизации респондентов от хищений

	ДА, чел.	ДА, %	НЕТ, чел	НЕТ, %	ВСЕГО, чел
Женщины	188	52,5	170	47,5	358
Мужчины	67	29,5	160	70,5	227
ВСЕГО	255	43,6	330	56,4	585

Из 255 человек, которые стали жертвой хищений, обратились в правоохранительные органы 87 человек (или 34%), не обратились - 168 человек (или 66%).

Согласно экспертным оценкам уровень искусственно-латентной преступности оценивается в районе 33% от общего количества заявленных преступлений⁷.

Таким образом, если предположить, что из 87 случаев обращений в правоохранительные органы уголовное дело было возбуждено примерно в 58 случаях (т.е. 67%), уровень естественной латентности хищений можно оценить на уровне примерно 289% от зарегистрированной преступности (при этом общий уровень латентности составит 322%), что скорее соответствует наиболее консервативным экспертным оценкам, встречаемым в литературе.

И, наконец, в заключение пострадавшие от хищений ответили на вопрос: "Почему Вы не стали обращаться в правоохранительные органы?".

Результаты ответов представлены в табл. 2.

Таблица 2

Причины необращения потерпевших в правоохранительные органы

Вариант ответа	чел.	%
Не доверяю правоохранительным органам	86	34
Полагаю, что правоохранительные органы не смогут помочь	79	31
Ущерб от хищения был для меня несущественным	42	16
Не хочу тратить на это время	12	5
Иные ответы (чувство вины за неосмотрительное поведение и т.д.)	7	3
Не указали причину	29	11
ВСЕГО	255	100

Таким образом, к сожалению, следует констатировать, что в подавляющем большинстве случаев необращение потерпевших в правоохранительные органы связано главным образом с достаточно невысоким уровнем доверия к ним со стороны населения, проблема повышения которого - тема отдельного исследования.

Кроме того, в заключении хочется выразить надежду на то, что исследования латентной преступности будут проводиться значительно чаще и данные о таких исследованиях станут доступны широкому кругу ученых, специалистов, студентов и иных заинтересованных лиц.

-
- ¹ Гладких В.И., Федотов П.В., Шумов Р.Н. Криминология. Курс лекций/ М., 2010. С.35.
 - ² Криминология: Учебник для вузов. Под ред. В.Д. Малкова. // М., 2006. С. 47.
 - ³ Лунеев В.В. Курс мировой и российской криминологии: учебник. Т.1. М., 2011. С.382.
 - ⁴ Андрущечкина А.Н., Ковалев Е.А., Савюк Л.К., Бикбулатов Ю.А. Правовая статистика: учебник и практикум для академического бакалавриата. М., 2017. С.334.
 - ⁵ См.: Криминология: учебник для вузов. Под ред. А.И. Долговой. М., 2005. С.124.
 - ⁶ См., например: Старков О.В. Криминология. Теория и практика. М., 2014. С. 140.
 - ⁷ См. Лунеев В.В. Курс мировой и российской криминологии: учебник. Т.1. М., 2011. С.385.

ON THE ISSUE OF THE STUDY OF THE LATENCY OF THEFT

© 2020 Korolyova Angelina Aleksandrovna
Student

© 2020 Yakusheva Yana Yaroslavna
Student

© 2020 Churakov Alexey Nikolaevich
Candidate of Law, Associate Professor of the Organization of the Fight Against
Economic Crimes Department
Samara State University of Economics
E-mail: churakov-vvo@mail.ru

Keywords: criminology, crime, latent crime, natural latency, undeclared crime, a crime, methods for detecting latent crime, a survey.

This article covers problems associated with revealing latent crime and determining its connection with the level of recorded crime. The authors attempt to evaluate the latency level of thefts committed in the Samara region by conducting surveys in-person, as well as through such social networks as "VKontakte" and "Instagram".

УДК 347.42
Код РИНЦ 10.00.00

ЭЛЕКТРОННЫЕ РЕСУРСЫ В СФЕРЕ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ТРУДОВЫХ ОТНОШЕНИЙ

© 2020 Кот Марина Константиновна
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: mkroz@mail.ru

Ключевые слова: цифровизация, электронная трудовая книжка, трудовые отношения.

Статья посвящена анализу различных аспектов цифровизации сферы трудовых отношений, введения электронных документов в кадровое делопроизводства, прежде всего, электронных трудовых книжек.

В настоящее время одним из горячо обсуждаемых в обществе новостей относительно изменения правового регулирования трудовых отношений выступает вопрос о введении электронных трудовых книжек. Желание вывести из оборота бумажные носители информации о трудовой деятельности граждан обусловлено политикой цифровизации экономических отношений, а также необходимостью использовать новые наукоемкие технологии с целью развития инновационной экономики в России. Указанный подход к реформированию трудовых отношений имеет как своих сторонников, так и противников. Основной проблемой, с которой столкнулось Правительство РФ при попытке замены бумажного варианта документа на электронный, явилась неготовность населения к подобному изменению. Прежде всего, неготовность проявляется в привычке подтверждать свои трудовые права бумажными документами, отсутствие доверия особенно старшего поколения к электронным ресурсам и неподготовленность большей части работников и работодателей к переходу на использование исключительно электронных систем, прежде всего, по техническим причинам, а также в виду низкой информационной грамотности граждан.

По мнению Правительства РФ, введение электронных способов заполнения кадровых документов позволит повысить эффективность труда в HR сфере, снизить затраты как работников, так и работодателей на приобретение бланков книжек, журналов учета их движения, на оплату труда работников кадровых служб, а также избавит население от проблем документарного подтверждения страхового стажа и необходимости исправления ошибок кадровиков при реализации права на пенсию и других социально-трудовых прав¹.

На наш взгляд, переход на новый способ оформления кадровой документации неизбежен по нескольким причинам. Во-первых, применение электронных технологий - неизбежный этап реформирования экономики страны, и необходимо постепенно привыкать работать на основе информационных систем во всех даже традиционно нецифровых сферах деятельности (каковым выступала всегда кадровая практика заполнения трудовых книжек вручную). Во-вторых, постепенно выходит на пенсию поколение людей, работавших как в период существования СССР, так и в современный период, поскольку именно в отношении этих лиц труднее всего перевести на электронные носители информацию об их трудовом и страховом стаже. В трудоспособный возраст уже вступило поколение людей, в отношении которых страховыми фондами РФ ведется полный информационный учет.

Однако, среди минусов перехода на электронные трудовые книжки, наиболее очевидным представляется экономический - на первом этапе работодателям придется не экономить, а, наоборот, потратить больше в виду необходимости установки информационных систем, обучения сотрудников, а также осуществления двойной обработки информации о трудовом стаже - на бумажном и электронных носителях, поскольку в соответствии с положениями реформы, работники вправе выбрать свой вариант заполнения трудовой книжки.

Другим вариантом применения электронных технологий в кадровой работе выступает ознакомление с необходимыми документами не путем проставления подписи на бумажном носителе, а с использованием электронной цифровой подписи в электронном документе. Потребность в такого рода информационных коммуникациях достаточно высока, поскольку любое изменение трудо-правового состояния гражданина влечет обязанность работодателя ознакомить его под роспись как с первичными документами, так и с прика-

зами, оформляющими эти изменения. Судами уже подтверждалась легитимность подобных действий работодателя по использованию информационных технологий².

Следующим этапом цифровизации сферы трудовых отношений, думается, должен стать переход всех видов документов в электронную форму, включая трудовой договор. В настоящее время это допускается только в отношении дистанционных работников.

¹ Шавин В.А. Трудовая книжка: бумага или "цифра"? // Трудовое право в России и за рубежом. 2019. № 4. С. 18 - 21.

² Апелляционное определение Московского городского суда от 02.12.2015 по делу № 33-45452/2015 // СПС "КонсультантПлюс".

ELECTRONIC RESOURCES IN THE FIELD OF LEGAL REGULATION OF LABOR RELATIONS

© 2020 Kot Marina Konstantinovna
PhD, Associate Professor
Samara state University of Economics
E-mail: mkroz@mail.ru

Keywords: digitalization; electronic work record; labor relations.

The article is devoted to the analysis of various aspects of digitalization of the sphere of labor relations, introduction of electronic documents in personnel records management, first, electronic labor books.

УДК 340
Код РИНЦ 10.00.00

СОЦИАЛЬНЫЕ ПРОЕКТЫ РЕЛИГИОЗНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

© 2020 Кошкин Артем Вячеславович*
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: artem.koshkin@list.ru

Ключевые слова: религиозная организация, религиозное объединение, социальная поддержка, благотворительные фонды, благотворительная деятельность, социальная работа, религиозная деятельность, религиозные услуги, религиозные конфессии.

В данной статье освещается благотворительная деятельность религиозных организаций в отношении граждан РФ. На примерах двух крупнейших конфессий рассматриваются направления та-

* Научный руководитель - **Сидорова Анна Викторовна**, старший преподаватель кафедры публичного права.

кой поддержки. Представлено видение благотворительной деятельности с точки зрения служителей церкви. Высказано мнение о необходимости поддержки таких действий со стороны государства. Произведено соотношение социальной политики государства и добровольческих мероприятий. Дана историческая оценка данной темы.

Социальная поддержка безусловно задача социального государства коем, согласно со статьей 7 Конституции и является Российская Федерация. Однако социально-значимые функции может выполнять не только государство, но и различные общественные организации и объединения. О вторых и пойдет речь в этой статье. Если быть еще более точным лишь об одном из видов общественных организаций, а именно о деятельности религиозных организаций¹.

В рамках данной работы будет освещена деятельность по социальной поддержке населения двух крупнейших конфессий в РФ - Христиан и Мусульман. Говоря о деятельности Церкви в этой сфере я прежде всего имею ввиду деятельность Русской Православной Церкви. Мое решение обусловлено статистическими данными. Подавляющее большинство россиян относят себя именно к православному течению христианства. Этим выбором я не в коем случае не ставлю целью умолить вклад других течений христианства в социальную помощь и прочее положительное влияние на граждан нашей страны. Рассматривая этот вопрос необходимо как бы опустить духовную составляющую и обращать внимание лишь на действительные факты. Прежде всего конечно-же сохранение нейтралитета является необходимым пунктом чтобы провести анализ действий этих организаций, не отдавая предпочтения ни одной из них. Рассматривается положительное влияние на социальную сферу общества именно религиозных организаций, а не вклад каждой по отдельности с учетом его качества.

Началом оказания социальной поддержки обществу со стороны религиозных организаций наших дней можно считать момент распада СССР и краха социалистической системы, которая собственно и не давала реальной возможности этим организациям широко вести подобную деятельность. Если говорить о Церкви, то во время позднего СССР ее деятельность ограничивалась стенами их же храмов. В социалистической системе общества религиозные организации являлись как бы инородным телом, ведь официальная идеология тех лет не предполагала никакой работы с обществом Церкви². В трудах Карла Маркса, на которых также базировалась идеология, религия признавалась "Опиумом для народа". В счастливом коммунистическом будущем просто не было места для религии. С начала распада СССР начинается активная деятельность религиозных объединений в отношении населения.

Весьма занимательным является отношение патриархии к благотворительской деятельности. "Важно учесть, - заявил в своем докладе Митрополит Сергей, - то принципиальное отличие церковной благотворительности от социальной работы, осуществляемой государством и общественными организациями, которое касается мотивации. В православии милосердие - это не жалость, это образ жизни целого церковного организма, в котором отсутствуют прагматические критерии". Подобные слова представителя РПЦ не вызывают удивления, поскольку если рассматривать подобные действия с точки зрения того же прагматизма, то их цель претерпевает коренные изменения. Даже с точки зрения российского законодательства будет ошибкой рассмотрение религиозной деятельности как

определенной формы бизнеса по предоставлению религиозных услуг. В таком случае целью благотворительности становится определенная рекламная функция. Однако здесь имеется противоречие даже с точки зрения русского языка ибо такая деятельность уже бы не являлась благотворительностью.

За неимением официальной информации итогов благотворительной деятельности РПЦ за 2019 год обратимся к результатам, опубликованным на портале <http://www.patriarchia.ru/> за 2018 год:

В 2018 году открылось 35 новых церковных центров гуманитарной помощи. В них нуждающиеся могут бесплатно получить одежду, коляски, кровати, продукты. Большинство новых центров расположены в маленьких городах и поселках, где особенно тяжелая ситуация³.

В России больше 90 приютов для бездомных, но до сих пор не было такого полноценного приюта в Москве или ближайшем Подмосковье. В прошлом году такой приют "Теплый прием" на 70 человек был открыт в Химках. К началу февраля через приют в Химках прошли 183 человека. 95 из них удалось вернуть к нормальной жизни¹.

В 2018 году в Екатеринбурге открылся церковный центр ресоциализации. В 11 епархиях начали работу новые консультационные пункты для наркозависимых (в Братской, Владимирской, Вятской, Ижевской, Клинцовской, Костромской, Кузнецкой, Московской, Сарapulьской, Сердобской, Череповецкой епархиях). Также новые реабилитационные центры для наркозависимых появились в Калининградской, Ижевской, Воронежской и Ростовской епархиях¹.

Список представленный выше не полный, но достаточный для определения направления помощи, оказанной людям, попавшим в трудную жизненную ситуацию.

Мусульмане в РФ не являются исключением и стараются помогать людям попавшим в беду. Так уже 10 лет существует исламский благотворительный фонд "Солидарность". Он занимается сбором средств и вещей первой необходимости для детей со сложными заболеваниями. Им удается собрать средства на операции для таких детей, что конечно же является благим делом.

Благотворительный фонд "Закят" при Совете муфтиев России и Духовном управлении мусульман РФ организует благотворительную акцию "Праздник Курбан" в каждом доме." Участники данной акции жертвуют качественное свежее мясо малообеспеченным людям, инвалидам, ветеранам, пенсионерам, а также детским домам, общественным организациям, центрам социального обеспечения.

Подобная деятельность определенно имеет положительное влияние на общество, однако она ни в коем случае не заменяет действующую социальную политику государства. Нужно понимать, что люди, занимающиеся этим бесплатно и бескорыстно просто волонтеры. Они также занимаются иной деятельностью в целях заработка и не могут посвятить себя полностью этой деятельности. В целях поддержки подобных акций государство иногда само помогает религиозным организациям. Также не маловажным фактором является то, на кого направлена такая поддержка. Это должны быть действительно любые люди, а не только граждане определенного вероисповедания и национальности.

¹ Сидорова А.В., Ильметова О.А. Свобода совести и вероисповедания. Религиозные объединения в Российской Федерации. // сборник статей Международной научно-практической конференции: Современное состояние и тенденции развития законодательства. Самара, 2016. С. 78-80.

² Калашникова Е.Б., Волкова А.Ю. Русская православная церковь и армия в великой Отечественной войне // В сборнике: Научные исследования и современное образование Сборник материалов II Международной научно-практической конференции. 2018. С. 18-20.

³ <http://www.patriarchia.ru/db/text/5407675.html>

SOCIAL PROJECTS OF RELIGIOUS ORGANIZATIONS.

© 2020 Koshkin Artyom Vyacheslavovich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: artem.koshkin@list.ru

Keywords: religious organization, religious association, social support, charitable foundations, charitable activities, social work, religious activity, religious services, religious denominations.

This article highlights the charitable activities of religious organizations in relation to citizens of the Russian Federation. The examples of the two largest faiths examine the directions of such support. The vision of charity from the perspective of church ministers is presented. The opinion was expressed on the need for support of such actions by the state. The correlation of social policy of the state and voluntary activities is made. Given a historical assessment of this topic.

УДК 349

Код РИНЦ 10.00.00

ПРОБЛЕМЫ ЗАКРЕПЛЕНИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬНОЙ ДЕФИНИЦИИ "ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ТАЙНА"

© 2020 Крылова Екатерина Павловна
студент

© 2020 Чуракова Екатерина Николаевна
кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: katapavlovna@gmail.com, churakovaen@gmail.com

Ключевые слова: профессиональная тайна, правовой режим, защита информации, правовое регулирование, информационное право.

В настоящей статье рассматривается понятие профессиональной тайны и законодательный подход к регулированию отношений, связанных с использованием информации, относящимся к профессиональной тайне. Выявляются проблемные аспекты, дается оценка существующей практике правового регулирования. Авторами сделан вывод о том, что институт правовой защиты профессиональной тайны в России недостаточно разработан, и сформулированы предложения по совершенствованию информационного законодательства.

Профессиональная тайна как юридический термин в настоящий момент не имеет единого определения в научной литературе. При этом видов деятельности, в отношении которых российским законодательством устанавливаются правовые режимы защиты информации, обусловленные профессиональной тайной, по оценке ряда исследователей насчитывается более тридцати. В связи с этим, исследование понятия профессиональной тайны и ее законодательного регулирования является актуальным, поскольку фактически профессиональная тайна обобщает в себе значительную совокупность правовых режимов защиты информации, а потому носит системообразующий характер.

Отдельными исследователями проведен анализ понятия профессиональной тайны на основе содержания справочной литературы. Так, А. Н. Прокопенко отмечает, что в отечественных юридических словарях понятие профессиональной тайны никоим образом не отражает правовую сущность, и лишь сводится к тому, что данное понятие является обобщающим по отношению к видам тайн, относимым к профессиональным. В свою очередь, словари иностранных слов, как указывает автор, определяют данное понятие с позиции нравственной обязанности человеку сохранять в тайне все, что становится ему известным в силу профессии¹.

В части определений, формулируемых в отношении данного понятия учеными-правоведами, можно отметить, что значительная их часть сводится к двум подходам. Согласно первому, профессиональная тайна определяется с позиции принадлежности к определенному роду деятельности и осуществлению профессиональных функций. Безусловно, в своей сути это логичный подход, однако многие сформулированные в рамках него определения носят довольно абстрактный характер, и не отвечают на вопрос, какие виды профессиональной деятельности могут быть защищены профессиональной тайной.

Согласно второму подходу, определение профессиональной тайны осуществляется по остаточному принципу. Иначе говоря, в содержании формулируемых в рамках такого подхода определений отмечается не сама сущность профессиональной тайны, а то, что под ее защитой находится информация, которая не относится к тайне государственной и муниципальной службы. Безусловно, и такой подход не лишен своей логики, однако и в нем не отражается подробно, что есть сущность профессиональной тайны.

Нормативное закрепление термина "профессиональная тайна" впервые было сформулировано в Указе Президента РФ от 06.03.1997 № 188 "Об утверждении перечня сведений конфиденциального характера"². Пункт 4 Указа определяет, что профессиональной тайной являются сведения, связанные с профессиональной деятельностью, доступ к которым ограничен в соответствии с законодательством. В последующем данное определение нашло отражение в тексте Федерального закона "Об информации, информационных технологиях и о защите информации" (далее - Закон об информации)³. В пункте 5 ст. 9 Закона профессиональной тайной признается информация, полученная гражданами (физическими лицами) при исполнении ими профессиональных обязанностей или организациями при осуществлении ими определенных видов деятельности.

Иначе говоря, закон признает профессиональной тайной любую информацию, полученную в связи с исполнением профессиональных обязанностей. Такой способ изложения правовой нормы является более удобным для применения, чем простое перечисление конкретных видов тайн, относимых к профессиональной, однако требует выделения в структуре нормативного акта отдельной нормы, в которой эти подвиды будут перечислены. Это будет способствовать точности и определенности законодательного регулирования.

В то же время, важно отметить, что в законодательном определении профессиональной тайны так же, как и во многих доктринальных, не отражена сущность данного понятия и не определены критерии разграничения профессиональной и служебной тайны. Это является причиной того, что соотношение профессиональной и служебной тайны в юридической науке выступает самостоятельным предметом для исследования и обсуждения⁴. В связи с этим, вполне очевидно, что пункт 5 статьи 9 Закона об информации нуждается в уточнении и дополнении.

Помимо этого, исследователями справедливо отмечается, что институт правовой защиты профессиональной тайны является наименее разработанным в российском законодательстве. Среди причин выделяются отсутствие в нормативном определении сущности профессиональной тайны; значительное количество профессий, в которых имеется тайна, и которые, в связи с этим, необходимо защищать правовыми средствами, которые фактически отсутствуют. Вполне очевидно, что развитие общества способствует и появлению новых профессий, которые приводят к появлению новых видов профессиональных тайн⁵.

Вышеизложенное свидетельствует о том, что законодательное регулирование профессиональной тайны в России нуждается в значительном совершенствовании. Необходимо уточнение понятия профессиональной тайны, определение соотношения с правовым режимом служебной тайны, выделение признаков, позволяющих установить наличие в том или ином виде профессиональной деятельности информации, подлежащей защите от разглашения.

Возможно, вполне логичным было бы выделение в структуре закона об информации отдельной статьи, посвященной профессиональной тайне. Например, в части первой данной статьи закрепляется легальное определение исследуемого понятия. Важно, чтобы в данном понятии было отражено не только то, что к профессиональной тайне относится информация, полученная гражданами или организациями при осуществлении определенных видов деятельности (действующая редакция п. 5 ст. 9 Закона об информации), но и признаки, в соответствии с которыми можно установить наличие профессиональной тайны в том или ином виде деятельности. Например, то, что в ходе осуществления такой деятельности происходит получение сведений, при разглашении или использовании которых может возникнуть угроза правам и свободам, нанесен материальный и моральный ущерб личности, с которой взаимодействуют субъекты профессиональной деятельности. Помимо этого, как уже было отмечено, необходимо уточнить критерии разграничения профессиональной и служебной тайны - однако более чем очевидно, что это потребует и внесения изменений в нормы, определяющие понятие и признаки служебной тайны.

Внесение обозначенных коррективов будет способствовать точности и ясности правовых норм, что повысит эффективность правового регулирования. Помимо этого, внедрение квалифицирующих признаков в части сведений, относимых к профессиональной тайне, окажет влияние и на гибкость правового воздействия, поскольку такой подход в отличие от прямого указания видов профессиональной тайны позволит определять наличие таковых и в иных видах деятельности.

¹ Прокопенко А.Н. Профессиональная тайна в российской правовой науке // Проблемы правоохранительной деятельности. №1. 2015. С. 23-27.

² Указ Президента РФ от 06.03.1997 № 188 (ред. от 13.07.2015) "Об утверждении Перечня сведений конфиденциального характера" // Российская газета. № 51. 14.03.1997.

³ Федеральный закон от 27.07.2006 № 149-ФЗ (ред. от 02.12.2019) "Об информации, информационных технологиях и о защите информации" (с изм. и доп., вступ. в силу с 13.12.2019) // Российская газета. № 165. 29.07.2006.

⁴ Камалова Г.Г. Соотношение правовых режимов служебной и профессиональной тайн // Вестник Южно-Уральского государственного университета. № 4. 2016. С. 87-94.

⁵ Павлов А. В. К вопросу о законодательном определении понятий профессиональных тайн // Сибирское юридическое обозрение. № 1. 2019. С. 13-19.

PROBLEMS OF FIXING THE LEGAL DEFINITION OF "PROFESSIONAL SECRET"

© 2020 Krylova Ekaterina Pavlovna
Student

© 2020 Churakova Ekaterina Nikolaevna
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics

E-mail: katapavlovna@gmail.com, churakovaen@gmail.com

Keywords: professional secrecy, legal regime, information protection, legal regulation, information law.

This article discusses the concept of professional secrecy and the legislative approach to regulating relations related to the use of information related to professional secrecy. Problematic aspects are identified, and the existing practice of legal regulation is evaluated. The authors concluded that the Institute of legal protection of professional secrets in Russia is insufficiently developed, and formulated proposals for improving information legislation.

УДК 368

Код РИНЦ 06.00.00

ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО СТАТУСА АКТУАРИЯ И ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ АКТУАРНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

© 2020 Кузнецова Екатерина Сергеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: ek.cudryashova@yandex.ru

Ключевые слова: актуарий, ответственный актуарий, актуарное заключение.

Статья посвящена анализу правового статуса актуария, в том числе проблемам, которые встречаются при осуществлении актуарной деятельности. Автор рассматривает данные проблемы в совокупности и дает их общую оценку, а также предлагает пути их разрешения.

* Научный руководитель - **Зубкова Мария Николаевна**, кандидат юридических наук, доцент.

Сегодня одной из приоритетных задач государства является повышение работоспособности и надежности финансового рынка, важной сферой которого является актуарная деятельность. Следовательно, важным субъектом в данной области является актуарий. В целях правового урегулирования основ деятельности актуариев был принят ФЗ от 02.11.2013 № 293-ФЗ "Об актуарной деятельности в Российской Федерации"¹ (далее - ФЗ "Об актуарной деятельности").

Однако, как следовало ожидать, принятый закон не устранил все имеющиеся вопросы и проблемы. До сегодняшнего дня не устранены пробелы, связанные с правовым статусом актуария, также в ФЗ "Об актуарной деятельности" отсутствуют четкие требования к актуарному заключению. Кроме того, существует проблема профессиональной подготовки актуариев. Так, в настоящее время учебные заведения, имеющие программы по обучению указанных специалистов расположены преимущественно в Москве и Санкт-Петербурге. При этом соискатели данной профессии, проживающие в отдаленных районах, таких как Дальний Восток, Сибирь фактически лишены возможности пройти профессиональную подготовку, а финансовые организации, нуждающиеся в актуарном оценивании, сталкиваются с проблемой привлечения актуария к работе в указанных районах. В связи с этим в указанной статье будут рассмотрены проблемы, связанные с осуществлением актуарной деятельности и определением правового статуса актуария.

Еще более чем за десять лет до принятия ФЗ "Об актуарной деятельности" обсуждался вопрос установления правового статуса актуария. Ни у кого не возникало сомнений в важности данного субъекта при определении вероятности наступления рисков, управлении данными рисками, формировании резервов, установлении тарифов.

Объективная оценка деятельности финансовой организации управление ее рисками является важным не только для самого субъекта предпринимательской деятельности, но для органа, осуществляющего надзор в данной сфере - ЦБ РФ². Так указанный орган осуществляет контроль финансовой надежности некоторых профессиональных участников рынка.

Стоит отметить, что актуарная деятельность осуществляется обязательно или добровольно. Законодательством установлен ограниченный круг субъектов, для которых необходимо обязательное актуарное оценивание. У данных субъектов можно выделить общие признаки и особенности.

Во-первых, данные субъекты прямо поименованы в ФЗ "Об актуарной деятельности" (к таковым относятся ЦБ РФ, страховые организации, общества взаимного страхования, негосударственные пенсионные фонды).

Во-вторых, деятельность указанных лиц носит рисковый характер.

В соответствии с п. 1 ст. 2 ГК РФ рисковость является признаком предпринимательской деятельности, следовательно, можно сделать вывод, что потребителем актуарных услуг являются исключительно коммерческие организации. Однако, не стоит ограничиваться таким узким толкованием. Некоторые некоммерческие юридические лица также нуждаются в услугах актуария, например, общества взаимного страхования. Так в деятельности указанного субъекта существует риск наступления определенных событий, в связи с которым возникают соответствующие обязательства. Поэтому для обществ взаимного страхования также важна оценка рисков. Таким образом, не только предприниматели нуждаются в оценке своей деятельности актуарием.

В-третьих, рассматриваемые субъекты имеют финансовые обязательства в отношении иных лиц. Данный признак предопределяет обязанность субъектов обязательного актуарного оценивания иметь достаточные резервы для покрытия своих обязательств перед потребителями их услуг³.

В подтверждение того, что все вышеуказанные признаки применимы к субъекту обязательного актуарного оценивания, приведем пример на одном из таких субъектов. Страховая организация является субъектом, в отношении которого обязательно должна осуществляться актуарная деятельность, так как она прямо поименована в ФЗ "Об актуарной деятельности", осуществляет предпринимательскую деятельность и имеет финансовые обязательства перед третьими лицами, страхователями, выгодоприобретателями по договору страхования.

В законодательстве прямо не поименована деятельность по добровольному актуарному оцениванию. Однако введя положение об обязательном актуарном оценивании в отношении конкретных субъектов, законодатель оставил возможность и добровольного актуарного оценивания. Отметим, что каждый субъект гражданского оборота в той или иной степени несет финансовые риски, а значит, может нуждаться в актуарном оценивании. Таким образом, позиция законодателя о допустимости добровольного актуарного оценивания вполне обоснована и справедлива в современных экономических условиях⁴.

Рассмотрим подробнее статус субъекта, непосредственно осуществляющего актуарную деятельность на профессиональной основе.

ФЗ "Об актуарной деятельности" выделяет два вида актуариев: актуарий и ответственный актуарий. Понятие и правовой статус каждого из этих субъектов определены в указанном нормативно-правовом акте, в связи, с чем в литературе не наблюдается споров относительно указанных определений.

"Актуарий - физическое лицо, осуществляющее на профессиональной основе в соответствии с трудовым договором или гражданско-правовым договором актуарную деятельность и являющееся членом саморегулируемой организации актуариев.

"Ответственный актуарий" - актуарий, сведения о котором внесены уполномоченным органом в единый реестр ответственных актуариев, который имеет право осуществлять в соответствии с трудовым договором или гражданско-правовым договором подготовку актуарного заключения для направления его в уполномоченный орган и несет ответственность за обоснованность содержащихся в таком заключении выводов в соответствии с законодательством Российской Федерации".

Проанализировав вышеизложенные определения можно выделить общие черты рассматриваемых субъектов. Так они могут осуществлять свою деятельность на основе как гражданско-правового, так и трудового договоров. И один и другой должны являться членами саморегулируемой организации. Однако сведения в реестр вносятся только относительно ответственного актуария. Также только ответственный актуарий вправе готовить актуарное заключение, неся определенную ответственность за его достоверность, в то время как актуарий осуществляет лишь текущий контроль за деятельностью организации.

Исследовав в совокупности иные правовые нормы ФЗ "Об актуарной деятельности", касающиеся правового статуса актуария и ответственного актуария также можно выделить следующие общие черты:

- к обоим субъектам предъявляется требование о наличии высшего математического или экономического образования;

- ограничением приобретения статуса актуария и ответственного актуария является неснятая или непогашенная судимость за преступления в сфере экономики, а также за преступления средней тяжести, тяжкие и особо тяжкие преступления.

Исходя из более сложного статуса ответственного актуария, можно сделать логический вывод, что к нему предъявляются дополнительные, более строгие требования, чем к актуарию.

Так, он должен иметь подтвержденный саморегулируемой организацией актуариев стаж работы в области проведения актуарного оценивания и (или) актуарных расчетов не менее чем три года из последних пяти календарных лет, соответствовать дополнительным требованиям к квалификации ответственных актуариев и иметь аттестацию саморегулируемой организацией актуариев.

Помимо вышеуказанных требований к ответственному актуарию, осуществляющему актуарное оценивание на основании гражданско-правового договора, предъявляется требование об обязательном заключении договора страхования гражданской ответственности.

При этом стоит отметить, что указанный перечень требований к субъектам актуарного оценивания не является исчерпывающим. Так саморегулируемые организации могут предъявлять дополнительные требования к своим участникам. Так, например, саморегулируемой организацией к актуарию может быть предъявлено дополнительное требование относительно теоретических познаний и практических навыков в отдельных областях (бухгалтерский учет, математическая статистика, страхование и т.д.).

Рассматривая признаки субъекта актуарной деятельности уже отмечалось, что такая деятельность может осуществляться на основании трудового или гражданско-правового договора.

Но справедливо также заметить, что это не единственное основание для осуществления актуарного оценивания. Так, актуарий может действовать в связи с принятием Правительством РФ административного акта-распоряжения. Такой документ может быть издан в связи с необходимостью оценки финансовой деятельности организаций, созданных Российской Федерацией, а также организаций, которые были созданы для выполнения задач, поставленных перед федеральными органами государственной власти.

Говоря об ограничениях правового статуса ответственного актуария можно заметить, что данный не может являться учредителем (участником) организации, деятельность которой он оценивает. Кроме того, он также не может занимать должность руководителя или главного бухгалтера в этой организации. Пытаясь установить полную независимость ответственного актуария законодатель пошел еще дальше, так ответственному актуарию запрещено состоять в браке либо в близком родстве или свойстве с учредителями, главными бухгалтерами или руководителями организаций, в отношении которых предполагается актуарная проверка и оценка.

Но считаю, что указанных ограничений недостаточно для независимости указанного субъекта, так как ответственный актуарий может работать в организации по трудовому договору, не являясь ни учредителем, ни руководителем, ни бухгалтером. В этом случае все равно имеется зависимость актуария от интересов работодателя. Так работодатель

имеет различные рычаги воздействия, финансовые, дисциплинарные и другие, на своих сотрудников, в том числе и на актуария. Поэтому под влиянием и напором руководства актуарий может делать необъективные и заведомо ложные заключения, но удовлетворяющие интересы организации.

Безусловно, каждый актуарий должен при выполнении своих функций соблюдать кодекс профессиональной этики и обосновывать свои выводы согласно положениям методик и стандартов. Однако работая по трудовому договору, его заключение всегда будет положительным, составленным в интересах организации работодателя. При этом формально оно будет соответствовать всем нормам.

В связи с изложенным, полагаю, что независимость актуария можно достичь только путем законодательного запрета на работу ответственного актуария по трудовому договору. Безусловно, каждая организация может иметь в своем штате актуариев, но выдавать самостоятельно себе заключение неправильно. Это все равно что, если бы юридические лица проводили в отношении себя аудиторскую проверку и давали заключение о положительном финансовом положении компании и соответствии всей отчетности действительности и правовым нормам.

При исследовании данной темы также считаю необходимым выделить еще одну проблему, которая касается содержательной части актуарного заключения, его целей и задач.

Согласно ст. 5 ФЗ "Об актуарной деятельности" актуарное заключение должно содержать ответ на задачу, которая была поставлена перед ответственным актуарием, результаты актуарных расчетов, необходимые для обоснования выводов актуарного заключения, выводы и рекомендации по устранению выявленных недостатков. Кроме того, выводы, сделанные в актуарном заключении, могут быть не точными и носить вероятностный характер.

В связи с вышеизложенным можно сделать вывод, что, законодателем не установлены строгие и четкие требования к актуарному заключению. Так остается нерешенным вопрос, постановки задачи актуарию при проведении исследования, не ясно какого характера он должен быть. Также, не понятно, что должно содержаться в актуарном заключении. Думается, что ни законодатель, ни Центральный банк РФ не выработали четкой позиции относительно того, что должно содержать такое заключение, а, следовательно, до сих пор не ясна и цель проведения актуарного исследования.

Из выявленной проблемы следует, что в настоящее время актуарий работает формально, выполняя свои функции по своему субъективному усмотрению. В связи с этим также нарушается беспристрастность актуария при оценке финансовых рисков, ввиду того, что он может адаптировать свои выводы под интересы и потребности оцениваемого предприятия. А нарушения в этой части крайне сложно выявить, так как не установлены строгие требования к заключению.

В заключение хотелось бы сделать выводы, и выразить предложения по устранению проблем, выявленных в нашем исследовании.

Во-первых, необходимо решить вопрос профессиональной подготовки актуариев, так как в данный момент такая подготовка осуществляется только в некоторых субъектах РФ. В отдаленных регионах России, например, на Дальнем Востоке вообще не идет речи о подготовке такого рода специалистов. Понятно, что, так или иначе, экзамены все актуарии будут сдавать в Москве, однако считаем целесообразным осуществлять подготовку

актуариев в регионах, по месту жительства. В связи с изложенным, считаем необходимым разработать учебные программы по подготовке актуариев в учебных заведениях всех регионов.

Во-вторых, считаю целесообразным исключить возможность ответственного актуария работать по трудовому договору, что позволит данному субъекту осуществлять деятельность объективно, не руководствуясь интересами работодателя. Этим вовсе не предлагается ограничить право организации иметь в своем штате актуариев, но выдавать актуарные заключения себе считаю абсурдным.

Деятельность актуариев, привлеченных по трудовому договору скорее нужна для текущего анализа работы организации. Но для сторонних лиц, особенно для уполномоченного органа, актуарное заключение должен готовить независимый специалист.

В-третьих, в ФЗ "Об актуарной деятельности" необходимо установить четкие и строгие правила проведения актуарного оценивания и составления актуарного заключения. В современных реалиях рассматриваемая деятельность также нуждается в установлении требований к содержанию актуарного заключения, полному составу и перечню задач, которые могут быть поставлены перед специалистом.

Таким образом, несмотря на принятие долгожданного ФЗ "Об актуарной деятельности", который определил понятия, правовой статус субъектов актуарной деятельности, все еще нельзя говорить об эффективном осуществлении деятельности указанных субъектов. Имеется множество проблем, нуждающихся в разрешении, путем отмены некоторых правовых норм, внесения изменений в действующее законодательство, дополнительного нормативного регулирования.

¹ Федеральный закон "Об актуарной деятельности в Российской Федерации" от 02.11.2013 N 293-ФЗ // "Российская газета" от 6 ноября 2013 г. № 249.

² Четпаева Б. Б. Роль актуарии в повышении финансовой устойчивости страховых организаций. 2017. // URL: <http://elibrary.ru/item.asp?id=21394663&> (дата обращения: 06.01.2020).

³ Козлова Е. В. Институт актуариев в свете российского законодательства // Теоретические основы экономических систем в современных условиях. 2015. С. 17-21.

⁴ Ефимова О.В. Некоторые особенности осуществления актуарной деятельности. 2018. // URL: <http://elibrary.ru/item.asp?id=21784663&> (дата обращения: 06.01.2020).

PROBLEMS OF THE LEGAL STATUS OF ACTUARIUM AND IMPLEMENTATION OF ACTUARY ACTIVITY

© 2020 Kuznetsova Ekaterina Sergeevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: ek.cudryashova@yandex.ru

Keywords: risk, actuary, responsible actuary, actuarial opinion, self-regulatory organization.

The article is devoted to the analysis of the legal status of an actuary, including the problems encountered in the implementation of actuarial activities. The author considers these problems in aggregate and gives their general assessment, as well as suggests ways to solve them.

К ВОПРОСУ О КЛАССИФИКАЦИИ ТАМОЖЕННЫХ РИСКОВ

© 2020 Кузьмина Алина Олеговна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: kuzmina99@gmail.com

Ключевые слова: система управления рисками, процесс управления рисками, таможенные риски, классификация, таможенное законодательство.

В статье рассматриваются основные классификации таможенных рисков. Анализируются положения действующего таможенного законодательства и научные труды в области таможенного права. Автор подчеркивает практическую значимость изучения видов таможенных рисков.

При осуществлении своей деятельности таможенные органы сталкиваются с рядом проблем, связанных с нарушением таможенного законодательства. Для борьбы с этими проблемами на базе международных стандартов и принципах риск-менеджмента была разработана система управления рисками.

На сегодняшний день нормативное закрепление определения системы управления рисками отсутствует. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза раскрывает содержание только процесса управления рисками. Так, в соответствии со ст. 377 ТК ЕАЭС процесс управления рисками таможенными органами включает:

1. сбор и обработка информации об объектах таможенного контроля, о совершенных таможенных операциях и результатах таможенного контроля, проведенного как до, так и после выпуска товаров;

2. оценка риска;

3. описание индикатора риска;

4. определение мер по минимизации рисков и порядка применения таких мер;

5. разработка и утверждение профилей рисков;

6. выбор объектов таможенного контроля;

7. применение мер по минимизации рисков;

8. анализ и контроль результатов применения мер по минимизации рисков.

Как мы видим, ключевым моментом является идентификация риска, от этого этапа зависит эффективность всего процесса.

Сам по себе риск как правовая категория представляет собой вероятность наступления неблагоприятного события. В сфере таможенного дела рассматриваемое понятие связывают с целым комплексом мероприятий, возникающих в процессе таможенного кон-

* Научный руководитель - **Паулов Павел Александрович**, кандидат юридических наук, доцент.

троля и сопряженных с вероятностью нарушения таможенного законодательства, приводящих в итоге к неблагоприятным последствиям для безопасности государства в целом¹. В соответствии со ст. 376 ТК ЕАЭС таможенный риск - вероятность несоблюдения международных договоров и актов в сфере таможенного регулирования и законодательства государств-членов о таможенном регулировании².

Появление таможенных рисков негативно сказывается на состоянии экономики страны. Разработанный процесс управления рисками не всегда позволяет своевременно выявить их, поскольку риски относятся к динамичным явлениям. Быстрый темп развития технологий, и как следствие этого - общественных отношений, становится причиной появления новых и новых таможенных рисков. На наш взгляд, решением проблемы идентификации риска для его дальнейшего устранения является их классификация.

В законодательстве закреплена классификация таможенных рисков по возможности нарушения таможенных предписаний. Так, выделяются риски низкого, среднего и высокого уровня³.

В научной литературе рассматриваются классификации по иным основаниям. Например, по территориальному масштабу действия таможенные риски подразделяются:

- общероссийские (возникают на всей территории Российской Федерации либо в таможенных органах, в регионе деятельности нескольких региональных таможенных управлений или таможен, непосредственно подчиненных ФТС России);
- региональные (появляются в регионе деятельности одного регионального таможенного управления);
- зональные (возникают в регионе деятельности одного регионального таможенного управления)⁴.

С точки зрения объектов таможенного контроля выделяются такие виды рисков, как товарные (связаны с таможенным контролем отдельных товаров), транспортные (связаны с контролем транспортных средств, перевозящих товары), валютные (связаны с перемещением лимитированного количества денежных средств), имущественные (связаны с вероятностью потери имущества в случае кражи, диверсии, халатности)⁵.

Если рассматривать источник возникновения таможенного риска как признак классификации, то риски можно разделить на внешние и внутренние. Внешние риски происходят от хозяйствующих, государственных субъектов и иностранных компаний. Источниками внутренних рисков является, в частности, работники таможенных органов⁶.

Следует отметить, что риски в сфере таможенного дела выделяются по практическому различию. Существуют риски выявленные и потенциальные. Выявленные риски - это риски, информация о которых уже зафиксирована таможенными органами. Потенциальный риск - риск, который еще не выявлен, но условия его возникновения существуют⁷.

На этом перечень классификаций видов таможенных рисков не заканчивается. В своем анализе мы остановились на самых распространенных видах. Основаниями разделения таможенных рисков могут также являться направленность риска, степень прогнозируемости, время обнаружения, способ выявления и т.д.⁸.

Таким образом, в научной литературе содержится множество классификаций видов таможенных рисков, многие из которых не систематизированы и законодательно не за-

креплены. Поскольку таможенный риск - сложное, динамичное явление, это затрудняет идентификацию риска. Отнесение возникшего в таможенной деятельности риска к тому или иному виду позволяет получить больше информации о нем, быстрее идентифицировать и подобрать необходимый способ для его устранения. Кроме того, классификацию рисков может рассматривать как основу для выявления новых таможенных рисков и совершенствования всего процесса управления рисками.

1. Арабян М.С., Попова Е.В. Система управления рисками в таможенном деле на современном этапе // Таможенное дело. 2018. N 3. С. 20 - 24.

2. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение N 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) // Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>, 09.01.2018.

3. О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений отдельные законодательные акты Российской Федерации": федер. закон от 03.08.2018 N 289-ФЗ (ред. от 27.12.2019) // Собрание законодательства РФ. 06.08.2018. N 32 (часть I). Ст. 5082.

4. Тамразян С.Э. Таможенные риски: основные виды и подходы к классификации // Академический вестник Ростовского филиала Российской таможенной академии. 2016. № 2(23). С. 37-42.

5. Порошин Ю.Б., Ягубов Ш.Б. Систематизация таможенных рисков как основа совершенствования механизма управления рисками // Вестник СГСЭУ. 2019. № 276. С. 98-101.

6. Дорожкина Т.В., Кривова В.Д. О теоретических аспектах таможенного риска // Тенденции развития науки и образования. С. 67-70.

7. Лавина Н.Ю., Стецюра А.Г., Рахматуллина Р.М. Таможенный риск как разновидность экономического и его виды // Концепт. 2019. № 2. С. 1-6.

8. Ревина С.Н., Паулов П.А., Борякин Д.В. Таможенный контроль: уч. пособие. Самара: Самарский государственный экономический университет, 2018. 174 с.

TO THE QUESTION OF CLASSIFICATION OF CUSTOMS RISKS

© 2020 Kuzmina Alina Olegovna
Student

Samara State University of Economics
Email: kuzminaaa99@gmail.com

Keywords: risk management system, risk management process, customs risks, classification, customs legislation.

The article discusses the main classifications of types of customs risks. The provisions of the current customs legislation and scientific works in the field of customs law are analyzed. The author emphasizes the practical importance of studying classifications of types of customs risks.

БЛОКЧЕЙН В РОССИИ: ПРОБЛЕМЫ И ДОСТИЖЕНИЯ

© 2020 Кутовой Ян Сергеевич*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: Yan_Kunovoy@bk.ru

Ключевые слова: блокчейн, оптимизация, цифровая экономика, инновации, криптовалюта.

В статье анализируются проблемы применения технологии блокчейн в Российской Федерации. Затрагиваются актуальные вопросы правового регулирования и правового статуса данной технологии. Предлагаются пути решения ряда затронутых в работе проблем. Также автором дается оценка достижениям в сфере блокчейн на современном этапе развития цифровой экономики.

Одним из масштабных проектов 21 века в России можно назвать активное развитие цифровой экономики. Начиная с середины 2017 года был положен первый шаг на пути к разработке и утверждению программы, которая создала условия для перехода страны к цифровой экономике¹.

Значительным шагом в направлении ещё большей интеграции цифровых технологий в нашу повседневную жизнь стал запуск проекта "Госуслуги"² в 2009 году, предоставляющий дистанционный доступ к большому перечню государственных услуг. Безусловно, автоматизация данных процессов и перевод их в цифровую среду имеет ряд несомненных достоинств. Однако, для реализации таких операций, необходимо осуществлять хранение достаточно большого количества данных, при этом, которое постоянно обновляются и дополняются новыми. Так, Герман Греф, выступая 29 июня 2017 года в Ельцин-центре с лекцией "О трендах цифровой эпохи" сообщил, что "по данным IBM, общий объем цифровых данных достигнет 160 зеттабайт к 2025 году³. Для обработки и упорядочивания такого количества данных представляется необходимым иметь соответствующие технологии, которые будут позволять это делать. На помощь этому приходит уже достаточно известная на слуху технология блокчейн. С технологической точки зрения - блокчейн, это распределенная по всему миру автономная база данных. Изначально данная технология была реализована в качестве части алгоритма криптовалюты биткоин, обеспечивая запись данных в реестр.

Однако на сегодняшний день, существует ряд проблем в ее применении. Во-первых, исследуемая технологий не получила своего нормативно-правового закрепления в российском законодательстве. Во-вторых, необратимость действий, т.е. любую операцию в блокчейн нельзя вернуть назад. И в-третьих, большая нагрузка на электрические сети - так как технологии блокчейн свойственны сложные вычисления, это говорит о том, что ЭВМ будут потреблять большое количество электроэнергии⁵.

* Научный руководитель - **Губайдуллина Эльмира Хамитовна**, кандидат юридических наук, доцент.

Все эти проблемы можно решить, устранив факторы, негативно воздействующие на развитие блокчейн-технологии в России, посредством принятия следующих мер:

- внести дополнения и изменения в действующее российское законодательство, которые будут направлены на регулирование технологии блокчейн;

- проводить массовые тренинги среди граждан и субъектов, осуществляющих коммерческую деятельность, а также лекции среди студентов высших учебных заведений, направленных на информирование и увеличение знаний по вопросам цифровой экономики, а также объяснение доступности и простоты совершения многих повседневных операций при переходе нашей страны на цифровую экономику;

- включить и материальную составляющую, которая будет выражаться в финансовой поддержке стартапов в области блокчейн-технологии, например, с помощью грантов, субсидий и льготного кредитования⁶;

Несмотря на отсутствие правовой определенности, использование данной технологии, рассматривается в нашей стране как инновационный прорыв, охватывающий многие сферы жизни общества.

В январе 2018 года технология блокчейн была внедрена в документооборот Федеральной таможенной службы, с целью использовать её для верификации сертификатов происхождения товаров, что повысило контроль качества ввозимых в страну товаров.

Федеральная налоговая служба Российской Федерации в 2018 году запустила систему онлайн-касс. Однако после этого планирует и переходить на технологии блокчейн, поскольку в сфере деятельности ФНС это упростит многие повседневные операции, сделает их более быстрыми и доступными. Так, например, это позволит сделать более прозрачной информацию о налогах, так как данные о сделках/операциях будет сразу передаваться на сервера ФНС, заноситься в базу и автоматически рассчитывать все необходимые налоги. Данные изменения позволяют и отказаться от налоговых деклараций в силу доступности всей информации в онлайн-режиме⁸.

Не является исключением и Центральный Банк РФ, который начал тестировать проект, направленностью которого является повышение доверия участников операции при взаиморасчетах. В проекте уже принимают участие "Сбербанк", "Тинькофф банк", "Открытие", "Альфа-Банк" и сервис "QIWI"⁹.

Максимальную эффективность внедрения технологии блокчейн можно добиться в области противодействия коррупции. На этот счет Виталий Бутерин, являющийся создателем и разработчиком платформы Ethereum, заявил: "криптовалюту легко пометить, а значит, легко проследить ее путь до конечного получателя, будь то учитель, врач и так далее"¹⁰. Данные слова свидетельствуют о том, что такая технология сделает все операции прозрачными, очистит государственный аппарат от различных теневых схем и повысит доверие граждан к государственной власти.

Блокчейн способен решить проблемы легитимности выборов и их финансовой нагрузки на бюджет¹¹. На основании программы "Информационное общество" предлагается голосование на избирательном участке, при этом в онлайн-режиме, а именно с помощью технологии блокчейн. Кроме того, показателем успешного опыта такого голосования будет Национальный расчетный депозитарий для владельцев облигаций.

Таким образом, безусловно, что переход на цифровую экономику сделает глобальный прорыв в нашей стране, что в частности окажет положительное воздействие на все

сферы жизни общества, и что также не менее важное - позволит перейти рыночной экономике на новый уровень. Кроме того, блокчейн позволит обеспечить легитимность результатов выборов, повысит уровень доверия граждан к такого рода мероприятиям; у государства появится возможность реализовывать "гибкие" стратегии в государственном управлении, а главное, делая это без лишних затрат, быстро и прозрачно. Однако для реализации такого рода мероприятия и наиболее быстрого и успешного внедрения технологии блокчейн необходимо предпринять не мало мер, одной из которых является создание нормативно-правовой базы, регулирующей аспекты цифровой экономики.

¹ Государственная программа "Информационное общество (2011-2020 годы)": утв. постановлением Правительства Российской Федерации от 15 апреля 2014 г. № 313 "Об утверждении государственной программы Российской Федерации "Информационное общество (2011 - 2020 годы)" // Электронный ресурс. - Режим доступа: // <https://digital.gov.ru/ru/activity/programs/1/> (дата обращения: 19.02.2020).

² Официальный сайт "Госуслуги". Электронный ресурс. - Режим доступа: // <http://gosuslugi.ru/> (дата обращения: 19.02.2020).

³ Выступление главы Сбербанка Германа Грефа. Электронный ресурс. - Режим доступа: // <https://www.youtube.com/watch?v=7FCQ3tUkWRw/> (дата обращения: 20.02.2020).

⁴ Чемарина А.В., Щерблякин А.Г. Перспективы развития технологии блокчейн в России // Colloquium-journal. 2019. № 2-1 (26). С. 59-60.

⁵ Салабутин А.В. Блокчейн-технологии: перспективы развития в Российской Федерации // Аллея науки. 2018. № 5 (21). С. 554-561.

⁶ Федеральная таможенная служба рассматривает переход на блокчейн. Электронный ресурс. - Режим доступа: // <https://blockchain.ru/posts/rossiiskaya-tamozhnyia-mozhet-pereiti-na-blokchein> (дата обращения: 20.02.2020).

⁷ ФНС объявила об отмене декларации по УСН. Электронный ресурс. - Режим доступа: // <http://ppt.ru/news/142692> (дата обращения: 20.02.2020).

⁸ Ольга Любимова. "Создатель Ethereum Виталик Бутерин: "Блокчейн поможет искоренить коррупцию". Электронный ресурс. - Режим доступа: // <https://incrussia.ru/blockchain/sozdatel-ethereum-vitalik-buterin-blokcheyn-pomozhet-iskorenit-korruptsiyu/> (дата обращения: 20.02.2020).

⁹ Стоимость проведения выборов президента. Электронный ресурс. - Режим доступа: // <https://www.rbc.ru/politics/18/12/2017/5a37b01e9a79473c543a8e05> (дата обращения: 20.02.2020).

¹⁰ Федеральный закон от 05.12.2017 № 362-ФЗ (ред. от 29.11.2018) "О федеральном бюджете на 2018 год и на плановый период 2019 и 2020 годов" // Российская газета. N 279. 08.12.2017 (опубликован без приложений).

¹¹ Перспективы использования технологии блокчейн в России Электронный ресурс. - <https://cyberleninka.ru/article/n/perspektivy-ispolzovaniya-tehnologii-blokcheyn-v-rossii/viewer>

BLOCKCHAIN IN RUSSIA: PROBLEMS AND ACHIEVEMENTS

© 2020 Kutovoi Yan Sergeevich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: Yan_Kunovoy@bk.ru

Keywords: blockchain, optimization, digital economy, innovation, cryptocurrency.

The article analyzes the problems of using blockchain technology in the Russian Federation. Current issues of legal regulation and the legal status of this technology are discussed. Ways of solving a number of problems raised in the work are suggested. The author also assesses the achievements in the field of blockchain at the current stage of development of the digital economy.

УДК 343.4
Код РИНЦ 10.00.00

ПОНЯТИЕ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ

© 2020 Лабутина Алена Игоревна
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: labytina0110@mail.ru

Ключевые слова: экологическое право, экологические преступления, нарушение закона, охрана окружающей среды.

Статья посвящена анализу такого понятия, как экологическое преступление, так как глобальные и локальные проблемы окружающей среды растут с каждым годом быстрее. В этой связи возникает необходимость выявления причастных лиц и привлечения их к ответственности за причиненный вред окружающей человека природной среде.

С самого начала права человека в области охраны окружающей природной среды не были обозначены и закреплены в нормативно-правовых актах, так как этому фактору не уделялось достаточное внимание с юридической стороны. В последствие, с учетом необходимости сохранения первозданной окружающей среды человека и повсеместных загрязнений природных объектов, право на благоприятную окружающую среду было закреплено в положениях закона РСФСР от 19 декабря 1991 №2060-1 "Об охране окружающей среды" (сейчас - Федеральный Закон Российской Федерации от 10 января 2002 № 7-ФЗ "Об охране окружающей среды"). В дальнейшем, ключевым шагом, обратившим внимание к проблемам экологии, стало принятие народным голосованием Конституции Российской Федерации от 12 декабря 1993. Она содержит целую статью, которая посвящена экологическим правам граждан¹.

Так как существуют права и законы, значит, и есть возможность их нарушения. Таким образом, после обозначения и законодательного закрепления экологических прав в 1996 году на первое место выходит отдельный самостоятельный институт уголовного законодательства России - экологические преступления.

Для наиболее правильного соотношения и распределения тех или иных преступлений по категориям, необходимо четко разносить определения видов преступлений. Существует множество различных определений экологического преступления. Однако выделим главные позиции, которые должны быть включены в понятие экологического преступления, - это особенности социального и общественно-экологического ненадлежащего по-

ведения, а также общие черты с преступлением, как уголовно наказуемым деянием. В связи с вышесказанным приведем наиболее емкое определение, которое объединяет в себе положения УК РФ и ФЗ РФ № 7-ФЗ:

Экологическое преступления - это общественно опасные деяния, предусмотренные ст.246-262 гл.26 Уголовного Кодекса России, которые могут осуществляться умышленно или по неосторожности, посягать на установленные в стране экологический правопорядок, природоохранные отношения, экологическую безопасность общества, а также причинять или способные причинить вред окружающей среде и здоровью человека².

На практике при отнесении того или иного преступления к экологическому, необходимо выявлять закономерности социальных и природных взаимодействий (общества и человека с природой). Для этого выделим ключевые признаки экологических преступлений: прежде всего это освоение природных объектов с целью использования в хозяйственной или любом другом виде деятельности человека; использование тех ресурсов окружающей среды, которые охраняются нормами уголовного права; изменение или качественное преобразование природной среды, нашедшее осуждение со стороны социума; нарушение прав человека на получение достоверной информации о состоянии окружающей среды.¹

Экологическое преступление - это неоднозначный правовой феномен, который зависит от уровня правовой культуры и законодательства в стране. Юридическая основа данных преступлений изменчива и общественная опасность экологических преступлений не всегда рассматривается однозначно - в этом заключаются основные проблемные вопросы при работе с экологическими преступлениями³.

Природоохранное законодательство России имеет сложную структуру. Поэтому понятие содержания определения "экологическое преступление" и отдельных норм гл. 26 Уголовного Кодекса РФ при раскрытии преступлений подталкивает к дополнительному (вспомогательному) использованию основных нижеперечисленных Федеральных Законов в сфере экологического законодательства: № 7-ФЗ "Об охране окружающей среды", № 170-ФЗ "Об использовании атомной энергии", № 3-ФЗ "О радиационной безопасности населения", № 33-ФЗ "Об особо охраняемых природных территориях", № 52-ФЗ "О животном мире", № 187-ФЗ "О континентальном шельфе Российской Федерации", № 4-ФЗ "О мелиорации земель", № 68-ФЗ "О защите населения территорий от чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера". А также не менее важные положения об экологических преступлениях, которые содержатся в законодательных актах о здравоохранении, в гражданском, административном и таможенном законодательстве и других отраслях права⁴.

Предметом экологических преступлений являются объекты окружающей природной среды (животный мир, лесные и водные ресурсы и т.д.) и продукты человеческой жизнедеятельности, оказывающие влияние на окружающий мир (опасные радиоактивные, химические, биологические вещества и отходы).

Субъектами экологических преступлений могут выступать те лица, возраст которых достиг 16-ти лет. Специальный субъект экологических преступлений должен отвечать некоторым признакам: лицо несет обязанности по организации работ, контролю безопасности применяемых мер по использованию объектов окружающей среды (например, граждане, занимающиеся сельскохозяйственной деятельностью). С субъективной стороны

экологические преступления характеризуются как совершенными умышленно, так и по неосторожности.

Объектом экологических преступлений считается комплекс фактических общественных отношений, их правовые и материальные формы. Также основными объектами изучаемых преступлений являются охраняемые законом общественные отношения в области природопользования ресурсами и объектами среды, обеспечение правопорядка при осуществлении конкретных видов воздействия на окружающую природную среду, а также безопасность в сфере экологии населения и природных территорий, эксплуатирующихся в ходе производственной, хозяйственной и иной деятельности человека².

Объективная сторона исследуемых преступлений рассматривает: а) действия (бездействия), которые состоят в нарушении основных правил охраны окружающей природной среды, рационального природопользования, экологической безопасности; б) наступление последствий, предусмотренных законом (причиненный вред окружающей среде или здоровью человека); в) причины и связь между ними⁵.

Для более удобной классификации, экологические преступления можно разделить на три группы по объектам, предусмотренным гл.26 Уголовного кодекса РФ:

1. Преступления, которые заключаются в нарушении правил экологически значимой деятельности, где объектом выступает порядок ее осуществления;

2. Преступления, затрагивающие вопросы существования определенного типа элементов окружающей среды (атмосферный воздух, водные и лесные ресурсы, почва и др.);

3. Преступления, оказывающие пагубное влияние на объекты флоры и фауны, рассматриваемые с точки зрения составной части окружающей природной среды, биологического разнообразия и сохранения биосферы Земли⁶.

В заключении отметим, что в данный момент экологические преступления можно отнести к одним из наиболее опасных видов противоправного поведения человека. В совокупности экологические преступления по тяжести последствий демографического, экологического и социального характера представляют угрозу безопасности населения всей планеты, что проявляется в:

- ухудшении качества окружающей среды, которое влечет за собой катастрофическое снижение продолжительности жизни, увеличение заболеваемости, смертности населения и ухудшение генофонда в целом;
- формировании зон экологических катастроф и бедствий;
- деградации возобновимых природных ресурсов (почва, водные и лесные ресурсы);
- истощении невозобновимых природных ресурсов (минеральные ресурсы);
- увеличении риска катастрофических ситуаций;
- ухудшении качества поверхностных и подземных вод;
- распространении радиоактивного загрязнения;
- загрязнении воздушного бассейна и глобальном изменении климата;
- ухудшении и загрязнении продуктов питания и т.д.

К великому сожалению, нормы, которые регламентируют уголовную ответственность за нанесение вреда природной среде, а также нарушение экобезопасности населения, на практике применяются крайне редко. Официальными данными установлено, что за нарушение природоохранного законодательства к уголовной ответственности привлекается примерно 1 из 400 нарушителей.

-
- ¹ Конституция Российской Федерации от 12 декабря 1993 года.
² Веденин Н.Н. Экологическое право: Учебник для студентов высших учебных заведений. - М.: Право и закон, 2000. - 336 с.
³ Дубовик О.Л. Экологическое право. - М.: Юристъ, 2002. - 304 с.
⁴ Комментарии к Уголовному кодексу Российской Федерации // Под редакцией Ю.И. Скуратова.
⁵ Мисник Г.А. Экологическое право. - РнД.: "Феникс", 2007. - 320 с.
⁶ Уголовный кодекс Российской Федерации.

CONCEPT OF ECOLOGICAL CRIMES

© 2020 Labutina Alyona Igorevna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: labytina0110@mail.ru

Keywords: environmental law, environmental crimes, violation of the law, environmental protection.

The article is devoted to the analysis of such a thing as environmental crime, since global and local environmental problems are growing faster every year. In this regard, there is a need to identify the persons involved and bring them to responsibility for the damage caused to the natural environment.

УДК 347.9
Код РИНЦ 10.33.00

ОПТИМИЗАЦИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СУДОВ ПОСРЕДСТВОМ ИНФОРМАЦИОННОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ СУДОПРОИЗВОДСТВА

© 2020 Ланг Петр Петрович
кандидат юридических наук, доцент
© 2020 Кочкуров Никита Александрович
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: kochkurov.n.a@yandex.ru

Ключевые слова: деятельность суда, судопроизводство, информационное обеспечение, оптимизация, электронное дело.

Статья посвящена анализу оптимизации деятельности судов посредством информационного обеспечения судопроизводства. Проанализирована возможность формирования электронных дел в судах. Подчеркивается необходимость перехода на электронный документооборот.

Трудно представить сегодняшний мир без электронных цифровых технологий. Настолько же трудно представить судебную власть без применения информационных технологий.

Сегодня в России планомерно происходит цифровизация и информатизация институтов государственной власти. Постановлением правительства утверждена Федеральная целевая программа "Развитие судебной системы России на 2013-2020 годы", целью которой является повышение качества правосудия и совершенствование судебной защиты прав и законных интересов граждан и организаций ¹.

Данная программа предусматривает создание условий для внедрения электронной цифровой среды в процесс судопроизводства, упрощения процедуры подачи документов в электронном виде, а также формирования электронных дел ².

Думается, что при использовании судами информационных технологий достигается основная цель принципа прозрачности и открытости судебной системы. Абсолютно любой гражданин может получить информацию о том или ином деле, а также о деятельности суда в режиме реального времени. Это позволяет добиться максимальной эффективности при взаимодействии суда с гражданами и способствовать реализации права на судебную защиту.

Конституция Российской Федерации, провозглашая право на судебную защиту, закрепила основные гарантии судебной защиты прав и свобод ³.

В современном научном значении право на судебную защиту представляет собой возможность каждого при помощи суда защищать свои права, свободы и законные интересы ⁴.

Конституционный Суд Российской Федерации в правовой позиции, изложенной в Постановлении от 16.03.1998 № 9-П, определяет, что право на судебную защиту предполагает наличие конкретных гарантий, которые позволили бы реализовать данное право в полном объеме и обеспечить эффективное восстановление нарушенного права посредством правосудия, отвечающего требованиям справедливости ⁵.

Информационное обеспечение судопроизводства может выступать своеобразной гарантией реализации права на судебную защиту, так как в отсутствие в деятельности суда информационного обеспечения доступ к суду затрудняется, что делает невозможным реализацию большинства субъективных процессуальных прав.

На данный момент, в контексте информационного обеспечения деятельности судов, становится актуальным вопрос о формировании электронных дел и размещение их материалов в электронной системе.

Нагрузка на судей и аппарат суда с каждым годом увеличивается, и данная тенденция будет только возрастать. К примеру, в Арбитражном суде Самарской области в 2019 году нагрузка на одного судью составляла в среднем 122 дела (заявления) в месяц ⁶.

Вопрос о переходе к электронному документообороту на данный момент становится актуальным. Объем рассматриваемых дел возрастает, а место для их хранения уменьшается.

В Арбитражном суде Самарской области с 2013 года во исполнение постановления Совета председателей арбитражных судов Российской Федерации № 2 от 25.04.2013 "О создании электронного дела в арбитражных судах РФ" обеспечено своевременное входное сканирование поступающих документов с целью формирования судебных дел в электронном виде ⁷.

Несомненно, роль электронной подачи документов в суд, а также предоставление лицам, участвующим в деле, возможности ознакомиться со всеми документами по делу в электронном виде, должны создать единую систему электронного документооборота.

В январе 2020 года на сайте системы "Мой Арбитр" появилась информация о возможности в тестовом режиме ознакомиться с графическими копиями документов и аудиозаписями судебных заседаний, размещенных в Картотеке арбитражных дел по делам, рассматриваемым Арбитражным судом Ямало-Ненецкого автономного округа. Доступ предоставляется к документам, поступившим в электронном виде через систему "Мой арбитр", а также документам, поступившим на бумажном носителе и отсканированным канцелярией суда.

Порядок доступа лиц, участвующих в деле, к материалам дела в электронном виде, имеет четкую регламентацию. Для получения доступа участниками процесса в сервисе "Мой Арбитр" подается ходатайство об ознакомлении. Данное ходатайство подлежит регистрации работником аппарата суда и далее проходит согласование с судьей, рассматривающим дело. Доступ к материалам дела предоставляется на 24 часа с момента согласования ходатайства по секретному коду доступа ⁸.

Думается, что после тестирования данной системы в некоторых арбитражных судах, возможно распространение данного порядка ознакомления на всю систему арбитражных судов.

Выстраиваемая система электронного взаимодействия и документооборота задает новый вектор развития судебной системы России. Достижение открытости судебной власти - залог правового государства.

Думается, необходимо в дальнейшем наращивать темпы развития информационного обеспечения судопроизводства. Основной задачей нового периода программы развития судебной системы до 2027 года должно стать формирование системы эффективного электронного взаимодействия и электронного правосудия, призванного сделать судебную власть еще современнее и доступнее.

В современных условиях все организации в ходе своей деятельности сталкиваются

¹ Постановление Правительства РФ от 27.12.2012 № 1406 "О федеральной целевой программе "Развитие судебной системы России на 2013 - 2020 годы" // Собрание законодательства РФ, 07.01.2013, № 1, ст. 13.

² Поддубный Е.О. К вопросу об оптимизации деятельности судов в России посредством электронного правосудия // Право и цифровая экономика. № 1 (01). 2018. С. 32.

³ Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (ред. от 21.07.2014) // Российская газета. 1993. 25 декабря.

⁴ Филатова М.А. Европейские стандарты правосудия по гражданским делам и их значение для российской правовой системы // Стандарты справедливого правосудия / Под ред. Т.Г. Морщаковой. М., 2012. С. 43-44.

⁵ Постановление Конституционного Суда РФ от 16.03.1998 г. № 9-П "По делу о проверке конституционности статьи 44 Уголовно - процессуального кодекса РСФСР и статьи 123 Гражданского процессуального кодекса РСФСР в связи с жалобами ряда граждан" // Собрание законодательства РФ. 23.03.1998. №12. Ст. 1459.

⁶ Статистические данные Арбитражного суда Самарской области о нагрузке на судей за 2019 год.

⁷ Приказ Председателя Арбитражного суда Самарской области от 27.12.2013 № 143 "Об организации работы по созданию "электронных дел" в Арбитражном суде Самарской области".

⁸ "Как получить доступ к аудиопроколам судебных заседаний и другим документам по судебным делам, рассматриваемым Арбитражным судом Ямало-Ненецкого автономного округа?". Раздел "FAQ" системы "Мой Арбитр" // [Электронный ресурс]. Режим доступа URL: <https://my.arbitr.ru/#help/4/38>.

OPTIMIZATION OF COURT ACTIVITIES THROUGH INFORMATION SUPPORT OF LEGAL PROCEEDINGS

© 2020 Lang Peter Petrovich
Ph.D, Associate Professor
© 2020 Kochkurov Nikita Alexandrovich
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: kochkurov.n.a@yandex.ru

Keywords: court activity, legal proceedings, information support, optimization, eniclectro cases.

The article is devoted to the analysis of optimization of the activity of courts by means of information support of legal proceedings. The possibility of forming eniclectro cases in courts is analyzed. The need to switch to electronic document management is emphasized.

УДК 347
Код РИНЦ 10.00.00

ЛИНГВИСТИЧЕСКАЯ ЭКСПЕРТИЗА КАК ДОКАЗАТЕЛЬСТВО В СУДЕ

© 2020 Ланцова Анастасия Викторовна*
студент
© 2020 Крякина Татьяна Александровна*
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Lana.viktorovna2016@yandex.ru

Ключевые слова: судебная лингвистическая экспертиза (СЛЭ), лингвистический анализ, продукт речевой деятельности, деловая репутация.

Данная статья посвящена достаточно актуальной на сегодняшний день теме, а именно, лингвистической экспертизе и практике ее применения в суде. В работе раскрываются теоретические аспекты, а также анализируется судебная практика использования в процессе доказывания дел судебной лингвистической экспертизы. Кроме того, делается вывод о том, что зачастую суд, отказываясь прибегать к использованию изучаемой экспертизы, выносит неправомерное решение.

* Научный руководитель - **Руднева Юлия Викторовна**, старший преподаватель кафедры гражданского и арбитражного процесса.

Судебная лингвистическая экспертиза, которая появилась в 90-е годы XX века, в настоящее время является одним из актуальных направлений экспертной деятельности.

Именно с помощью лингвистических исследований возможно установить фактически данные, которые имеют доказательственное значение по гражданским, уголовным, арбитражным и административным делам.

Раскрывая термин "судебная лингвистическая экспертиза", необходимо обратить внимание на тот факт, что он является собирательный. Ранее прибегали к использованию различных наименований: от "текстологических" до "филологических" экспертиз. Но с возрастанием практики применения судебных экспертиз, которые касались результатов речевой деятельности, появилась необходимость в выработке объединяющего понятия, им и стал термин "судебная лингвистическая экспертиза".

Итак, судебная лингвистическая экспертиза - это процессуально регламентированное лингвистическое исследование устного или письменного текста, которое завершается дачей заключения по вопросам, разрешающихся применения специальных знаний¹. Она решает широкий круг задач, который начинается определением лексического значения слова, высказывания и заканчивается установлением смысла материалов, расположенных на сайте в информационной системе Интернет.

Следует отметить, что изучаемая экспертиза основывается на лингвистическом анализе, поэтому главным условием для экспертов в данной сфере является филологическое образование. Эксперт посредством специальных методов может выявить смысл, заложенный в исследуемом тексте, предложении, слове, установить объем и содержание понятий и объяснить их роль.

В настоящее время данный вид экспертизы тесно взаимодействует с иными экспертизами. Когда необходимо проверить информацию в Интернете, в частности на электронной почте, то работа согласуется с компьютерно-технической экспертизой, а если предметом изучения выступает фонограмма и записанная на нее устная речь, то с фоноскопической экспертизой.

Исходя из теоретического рассмотрения вопроса лингвистической экспертизы, возникает вопрос, как часто применяется данная экспертиза в судебной практике и в каких случаях?

Лингвистическая экспертиза, проводимая в федеральных бюджетных судебно-экспертных учреждениях Минюста России, направлена на изучение и анализ речевой деятельности².

Чаще всего, в процессе разрешения такой проблемы: носят ли оспариваемые истцом сведения порочащий характер, а также для оценки их восприятия с учетом того, что распространенная информация может быть доведена до сведения третьих лиц различными способами, судам в необходимых случаях следует назначать экспертизу, например, лингвистическую³.

Необходимо обратить внимание и на конкретный пример судебной практики. Показательным примером вынесения незаконного судебного акта в связи с отсутствием назначения лингвистической экспертизы можно указать апелляционное определение судебной коллегии по гражданским делам Камчатского краевого суда о защите чести, достоинства и деловой репутации компенсации морального вреда, взыскании судебных расходов. Иск заключался в том, что Дейнега А.Г. просил взыскать в его пользу компенсацию морального

вреда, за распространенную о нем Чечель В. М. информацию в газете "Вести +ТФ", которая порочит его честь и достоинство, и может негативно сказаться на его дальнейшей профессиональной карьере⁴.

Исходя из изложенного, по данному делу суду для установления характера распространенной конкурсным управляющим информации необходимо было назначить по делу лингвистическую экспертизу.

В том числе, лингвистическая экспертиза упоминается в 3.13 Положение Банка России "О правилах подготовки нормативных актов Банка России"⁵. В Положении говорится о том, что данную экспертизу проектов необходимо проводить перед их согласованием руководителем Юридического департамента уполномоченным работником Юридического департамента.

Таким образом, на основе рассмотренных нормативных актов и судебной практике, можно сделать вывод, что лингвистическая экспертиза необходима в большинстве случаев, так как позволяет получить достоверную информацию благодаря специальным знаниям эксперта в области лингвистики, но назначается не всегда, что приводит к пересмотру дел в вышестоящей инстанции.

¹ Галяшина Е.И. Ошибки судебной лингвистической экспертизы // Экспертизы - болевая точка российского правосудия. М.: ФЗГ, 2017. С. 64

² См.: Приказ Минюста России от 27.12.2012 N 237 (ред. от 13.09.2018) "Об утверждении Перечня родов (видов) судебных экспертиз, выполняемых в федеральных бюджетных судебно-экспертных учреждениях Минюста России" (Дата обращения: 24.02.2020)

³ См.: "Обзор практики рассмотрения судами дел по спорам о защите чести, достоинства и деловой репутации" (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 16.03.2016) (Дата обращения: 27.02.2020)

⁴ Определение Судебной коллегии по гражданским делам Верховного Суда Российской Федерации от 22 июля 2014 г. N 60-КГ14-4.

⁵ Положение Банка России от 22.09.2017 N 602-П "О правилах подготовки нормативных актов Банка России"

LINGUISTIC EXPERTISE AS EVIDENCE IN COURT

© 2020 Lantsova Anastasia Viktorovna
Student

© 2020 Kryakina Tatyana Aleksandrovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: Lana.viktorovna2016@yandex.ru

Keywords: forensic linguistic expertise (SLA), linguistic analysis, product of speech activity, business reputation.

This article is devoted to a topic that is quite relevant today, namely, linguistic expertise and the practice of its application in court. The paper reveals the theoretical aspects, as well as analyzes the judicial practice of using forensic linguistic expertise in the process of proving cases. In addition, it is concluded that often the court, refusing to resort to the use of the studied expertise, makes an illegal decision.

НЕКОТОРЫЕ ЭЛЕМЕНТЫ ЦИФРОВИЗАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК

© 2020 Латышкина Дарья Евгеньевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: wepotok777@yandex.ru

Ключевые слова: институты публичной власти, государственные и муниципальные нужды, поставщик (подрядчик, исполнитель), цифровизация, единая информационная система, электронная площадка, электронная процедура.

Статья посвящена рассмотрению особенностей осуществления закупочной деятельности для обеспечения государственных и муниципальных нужд с учетом воздействия Федерального закона от 05.04.2013 № 44-ФЗ "О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд". Освещена принципиальность использования сервисов цифровизации с точки зрения обеспечения добросовестной конкурентной борьбы участников закупки и снижения коррупционных рисков в структуре взаимодействия заказчика и поставщика (подрядчика, исполнителя). Выделены иные направления совершенствования государственных закупок с учетом воздействия современных тенденций правового пространства РФ.

Процессуальные особенности осуществления закупок, установленные рамками Федерального закона "О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд" от 05.04.2013 № 44-ФЗ (далее - Закон)¹, направлены, с одной стороны, на облегчение и легитимизацию взаимодействия институтов публичной власти с рыночными субъектами, а с другой, на поставку товаров (работ, услуг) для органов государственной и муниципальной власти на наиболее выгодных условиях, предусмотренных с целью рационального расходования бюджетных средств². Так, ст. 3 Закона устанавливает, что контрактная система в сфере закупок представляет собой всестороннее взаимодействие участников закупки с целью обеспечения государственных и муниципальных нужд, осуществляемое на базе использования единой информационной системы (ЕИС) в сфере закупок и регламентированное совокупностью соответствующих нормативно - правовых актов РФ¹.

Актуальной проблемой системы осуществления закупок становится недобросовестная конкуренция, препятствующая равноправной и эффективной борьбе всех участников закупки. Федеральный закон "О защите конкуренции" от 26.07.2006 № 135-ФЗ устанавливает важность обеспечения открытого экономического пространства, способствующего беспрепятственному перемещению товаров и услуг и созданию условий для эффективного функционирования всех рынков экономики (ст. 1)³. Однако создание видимости ле-

* Научный руководитель - **Паулов Павел Александрович**, кандидат юридических наук, доцент.

гальной борьбы в целях заключения контракта идет вразрез с правовыми нормами Закона № 135-ФЗ, что побуждает говорить о необходимости интеграции различных государственных электронных сервисов для развития единого информационно - экономического пространства.

В современных условиях развития правового государства РФ наблюдается рост числа правонарушений, совершенных в системе государственных и муниципальных закупок. Согласно данным аудиторской проверки, проведенной Счетной палатой РФ, к 2018 году число нарушений в сфере государственных закупок выросло по сравнению с аналогичным показателем 2016 года в 5,5 раз, что сопоставимо с суммой потерянных бюджетом доходов в размере 294,6 млрд. рублей⁴. Правонарушения связаны как с несоблюдением положений законодательства, так и с коррупционными преступлениями в экономике. Для сравнения в 2017 году общая сумма нарушений составляла 119 млрд. рублей, что в 2,2 раза выше уровня 2016 года⁴.

В связи с этим в целях снижения коррупционной составляющей, для обеспечения легальности и прозрачности реализуемых циклов закупочной деятельности законодатель декларирует важность использования ЕИС при обеспечении взаимодействия заказчика и поставщика (подрядчика, исполнителя)⁵. Осуществление закупок посредством использования online - возможностей, соответствующих общемировым тенденциям, способствует достижению ряда преимуществ электронных закупок перед иными способами реализации закупочной деятельности:

1. поставщикам предоставляется возможность работы с планами закупок;
2. информационный портал государственных закупок знакомит исполнителей с обширным числом проводимых заказчиком тендеров;
3. электронные площадки предоставляют более широкий информационный перечень товаров (работ, услуг), необходимых заказчику для удовлетворения государственных и муниципальных нужд;
4. в условиях действующих электронных площадок заказчик более осведомлен о самом исполнителе и специфике его деятельности⁶.

Предполагается, что внедрение информационных технологий в процесс закупочной деятельности будет способствовать росту конкуренции участников закупки за контракт, что, в свою очередь, спровоцирует улучшение качества закупаемых товаров (работ, услуг).

Наряду с указанными достоинствами цифровизации контрактной системы стоит упомянуть о существующих недостатках, среди которых выделяют, во-первых, необходимость наличия электронной цифровой подписи, особенности оформления которой вызывают трудности у некоторых поставщиков. С другой стороны, от участников закупки требуется аккредитация на одной из электронных торговых площадок, регламентированных законодателем, что также вызывает сложности у ряда исполнителей.

Тенденции развития цифровой экономики как системы, в структуре которой распространяются экономические и правовые отношения, основанные на применении цифровых технологий, сказываются на системе государственных и муниципальных закупок в том смысле, что продуцируют автоматизацию закупочных процессов, удовлетворение потреб-

ностей во внедрении новых технологий и информационных решений. Также речь идет об интеграции таких сервисов как blockchain, способствующего в т.ч. использованию электронного документооборота в закупке на этапе исполнения контракта, чат-ботов, искусственного интеллекта и т.д.⁷. Помимо прочего демонстрируют популярность такие инструменты проведения закупок как когнитивные системы, используемые заказчиком в момент принятия решений, виртуальные помощники, роботизация в транзакциях, а также предиктивная аналитика по закупкам, направленная на прогнозирование наиболее предпочтительного заказчика для поставщика с учетом особенностей предыдущей его деятельности.

Для построения конкурентной среды и пресечения коррупциогенности сферы закупок наряду с внедрением элементов цифровизации необходимо придерживаться ряда нижеисследующих направлений:

1. Является целесообразным легализовать информацию о государственных контрактах, сделав ее открытой и доступной для всех субъектов экономического пространства. Неконкурентные формы закупок должны использоваться исключительно для ограниченных сфер, связанных с обеспечением национальной безопасности государства и защитой его интересов. Такого рода исключения должны выноситься для ознакомления общественности и публично аргументироваться.

2. Необходимо внедрять современные инструменты мониторинга, анализа и контроля показателей риска, фигурирующих среди данных сферы осуществления государственных закупок. Это позволит, с одной стороны, повысить качество расходования бюджетных средств, а с другой, будет направлено на выявление и нивелирование признаков мошенничества и коррупции.

3. Привлечение субъектов гражданского общества к осуществлению мониторинга с получением обратной связи на всех этапах закупочной деятельности является результативным фактором в целях снижения недобросовестной конкуренции. Данная мера не только будет способствовать тесному взаимодействию и росту доверия среди участников закупки, но и созданию условий для развития единого, прозрачного рынка.

4. Снижение случаев заключения контракта с единственным поставщиком также будет направлено на развитие конкурентных форм борьбы среди участников закупки.

5. Упрощение правовых норм, связанных с процессуальными особенностями закупочной деятельности, будет способствовать деbüroкратизации закупок, что также является важным с точки зрения достижения конкурентоспособности контрактной системы обеспечения государственных и муниципальных нужд. Речь, к примеру, идет о внедрении упрощенной досудебной процедуры расторжения контракта.

Таким образом, можно отметить, что сама по себе практика осуществления государственных закупок посредством использования online - сервисов полностью не ликвидирует случаи недобросовестной конкуренции. Однако она максимально способствует снижению коррупционной составляющей в контексте взаимодействия заказчика и поставщика (исполнителя, подрядчика) и росту конкуренции при определении поставщиков товаров (работ, услуг) в едином информационном пространстве Российского государства. Помимо прочего можно добавить, что дальнейшее продвижение случаев использования электрон-

ных площадок при осуществлении закупки будет способствовать легализации и легитимизации добросовестной борьбы участников закупочной деятельности.

¹ О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд: Федеральный закон от 05.04.2013 № 44-ФЗ (ред. от 27.12.2019) (с изм. и доп., вступ. в силу с 08.01.2020) // Консультант Плюс: справ. правовая система [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_144624/ (дата обращения 13.03.2020)

² Муниципальное право [Электронное издание] : учеб. пособие для студентов вузов / С.Н. Ревина, П.А. Паулов, Д.В. Борякин. - Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2018.

³ О защите конкуренции: Федеральный закон от 26.07.2006 № 135-ФЗ (ред. от 01.03.2020) // Консультант Плюс: справ. правовая система [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_61763/ (дата обращения 13.03.2020)

⁴ Мониторинг развития системы государственных и корпоративных закупок в Российской Федерации за 2018 год // Счетная палата Российской Федерации: официальный сайт [Электронный ресурс]. URL: <http://www.ach.gov.ru/promo/goszakupki-2018/index.html> (дата обращения 13.03.2020)

⁵ Управление закупками и заказами [Электронный ресурс] : учеб. пособие для студентов вузов / С.Н. Ревина, П.А. Паулов, Д.В. Борякин. - Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2018. - 1 электрон. опт. диск. - Систем. требования: процессор Intel с тактовой частотой 1,3 ГГц и выше ; 256 Мб ОЗУ и более ; MS Windows XP/Vista/7/10 ; Adobe Reader ; разрешение экрана 1024x768 ; привод CD-ROM. - Загл. с титул. экрана. - № гос. регистрации: 0321900387

⁶ Шмелева М. В. Цифровые технологии в государственных и муниципальных закупках: будущее или реальность // Актуальные проблемы российского права. 2019. №12 (109). С. 36 - 41.

⁷ Шулятьев В. Э. Цифровизация закупок: плюсы и минусы перехода к электронным закупкам // Молодой ученый. 2019. №22. С. 71-73.

⁸ Сычев А.Л. Правовое регулирование закупочной деятельности государственных и муниципальных заказчиков // Actualscience. 2017. № 1. Т.3. С. 104 - 107.

SOME ELEMENTS OF DIGITALIZATION OF PUBLIC PROCUREMENT

© 2020 Latushkina Darya Evgenievna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: wepotok777@yandex.ru

Keywords: institutions of public power, state and municipal needs, supplier (contractor, performer), digitalization, unified information system, electronic ploschadka, electronic procedure.

The article deals with the peculiarities of procurement for state and municipal needs taking into account the impact of the Federal law "On contract system in procurement of goods, works, services for state and municipal needs" dated 05.04.2013 № 44-FZ. The article highlights the principle of using digitalization services in terms of ensuring fair competition among procurement participants and reducing corruption risks in the structure of interaction between the customer and the supplier (contractor, performer). Other directions of improving public procurement are highlighted, taking into account the impact of modern trends in the legal space of the Russian Federation.

НЕОБХОДИМОСТЬ, ПОСЛЕДСТВИЯ И ЗНАЧЕНИЕ "СУДЕБНЫХ" ПОПРАВОК ДЛЯ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ СУДЕБНОЙ СИСТЕМЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2020 Леонтьев Андрей Владимирович
студент

© 2020 Архипов Данил Алексеевич
студент

© 2020 Цельникер Григорий Феликсович
кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: andruha17.2000@yandex.ru, tttdaniltt1@gmail.com, grigorij-celniker@ya.ru

Ключевые слова: Конституция, поправки, Конституционный Суд, Совет Федерации, Президент, судьи, независимость, несменяемость.

В статье проанализирована проблема введения "судебных" поправок к Конституции Российской Федерации. Изучена сущность поправок, выявлены их недостатки. Авторами обозначен противоречивый характер будущих изменений в судебной системе. Предлагается пересмотреть, доработать готовящиеся поправки.

В январе 2020 года Президент Российской Федерации (далее РФ) В.В. Путин выступил с инициативой по внесению поправок в Конституцию РФ. Они связаны с изменениями в работе государственных органов, в том числе Конституционного Суда РФ - судебного органа конституционного контроля, самостоятельно и независимо осуществляющего судебную власть посредством конституционного судопроизводства¹. Изменения также затронут статус судей в РФ.

Одно из изменений, сокращение количества судей Конституционного Суда РФ, выглядит странно. На наш взгляд, такой шаг приведет к негативным последствиям, а именно, к увеличению нагрузки на судей, поскольку их количество сокращено, и на Конституционный Суд РФ возлагаются дополнительные полномочия по проверке на конституционность законопроектов и иных нормативных правовых актов, не подписанных главой государства или главой субъекта РФ. А увеличение объема работы при сокращении количества судей уменьшит эффективность их деятельности, понизит качество выполняемых судьями функций. Может получиться так, что данные изменения принесут вред как выполнению старых задач Конституционного Суда РФ, так и выполнению новых. Следствием сокращения количества судей может быть облегчение воздействия на состав суда с целью повлиять на какое-либо его решение, поскольку, чем меньше судей будет представлено в Конституционном Суде РФ, тем меньше усилий придется прикладывать, чтобы изменить общее решение суда. А это идет во вред осуществлению принципа независимости судей и, тем самым, нарушает статью 120 Конституции РФ, в которой говорится о том, что судьи независимы и подчиняются только Конституции Российской Федерации и федеральному закону.

Интересна точка зрения бывшего федерального судьи, заслуженного юриста РФ Сергея Анатольевича Пашина по поводу наделения Конституционного Суда РФ полномо-

чием проверять конституционность неподписанных законопроектов. С.А. Пашин утверждает, что возложение на Конституционный Суд РФ новой задачи усложнит его работу. Предварительный конституционный контроль следует оставить конституционным советам, органам совещательным, а не судебным. Законопроектов выдвигается много, еще больше издаются указы. По мнению Пашина, это будет мешать нормальной работе Конституционного Суда РФ из-за чрезмерной нагрузки, возложенной на него. Кроме того, если Конституционному Суду придется проверять конституционность законопроектов, то это вызовет трудности в случае, если закон потом окажется неконституционным. Ведь судьи не могут предугадать всех последствий его принятия. Но что делать, когда на практике окажется, что закон не соответствует Конституции РФ, хотя судьи уже сказали, что закон конституционен? Это еще одна трудность, которая возникнет в случае реализации изменений¹.

Другое нововведение - возможность выдвижения инициативы Президента в Совет Федерации об отрешении от должности судей Конституционного Суда РФ. Это может серьезно сказаться на распределении властных полномочий в государстве. Данное изменение приведет к нарушению функционирования системы сдержек и противовесов. На данный момент отрешать от должности судей может сам Конституционный Суд РФ, но введение поправки приведет к смещению реальной власти в сторону главы государства и его аппарата, потому что президент получит контроль над тем органом, который должен проверять конституционность его же актов. Кроме того, усиливается власть представительного органа, Совета Федерации, который и получает полномочие по отрешению судей Конституционного Суда РФ. Независимость судей, таким образом, уменьшится, что будет ставить под сомнение статью 120 Конституции РФ. Да и сам процесс отрешения будет сомнительным. Таким образом, введение поправок будет еще и нарушать принцип несменяемости судей, предусмотренный статьей 121 Конституции РФ, в которой говорится о том, что судьи несменяемы. На данный момент этим вопросом занимается высшая квалификационная коллегия, но что будет, когда это полномочие перейдет к Совету Федерации? Данный орган, помимо этого, выполняет и другие функции. А наделение его этим полномочием приведет либо к некачественному его осуществлению, либо к некачественному выполнению представительных или законодательных функций, так как произойдет увеличение нагрузки.

Также не ясна цель введения в статью 119 Конституции РФ, в которой отражены основные требования к кандидату на должность судьи, положения о запрете для судей иметь иностранное гражданство, вид на жительство или иной документ, подтверждающий право постоянно проживать на территории иностранного государства.

Данная норма уже содержится в статье 4 Закона РФ "О статусе судей в Российской Федерации" от 26.06.1992 N 3132-1 (далее Закон "О статусе судей в РФ")². Нет необходимости дублировать то, что уже прописано в законе. Это лишь увеличивает объем статей Конституции РФ и, хоть и не особо значительно, но все же усложняет изучение основного закона страны. Помимо этого, в статье 119 Конституции РФ есть положение о том, что дополнительные требования могут быть установлены федеральным законом². Поэтому данное нововведение не имеет большого смысла.

Интересна поправка об установлении для судей требования постоянного проживания на территории РФ. Данного требования нет в статье 4 Закона "О статусе судей в РФ". Во-первых, не ясно, в течение какого срока лицо должно проживать на территории РФ.

Данное нововведение требует уточнения. Во-вторых, это станет новым препятствием для замещения должности судьи. Замещение данной должности - право гражданина РФ. Часть 2 статьи 19 Конституции РФ устанавливает гарантию равенства прав и свобод человека и гражданина независимо от различных обстоятельств, в том числе от происхождения и места жительства². В таком случае, не является ли требование о постоянном проживании на территории РФ для замещения должности судьи умаляющим права и свободы человека и гражданина? Ведь лицо может и является гражданином только РФ и не имеет вида на жительство другого государства, но в силу того, что раньше проживало на территории иностранного государства, не может замещать должность судьи. Поэтому данную поправку вводить не стоит. Возможно, она разработана с целью защитить судью от какого-либо иностранного влияния, и это неплохо, однако, на наш взгляд, данное изменение не соответствует Конституции РФ.

Таким образом, поправки к Конституции РФ, касающиеся судов весьма спорны. Они усложняют работу Конституционного Суда РФ, уменьшают его реальную власть и могут привести к нарушению функционирования системы сдержек и противовесов. Также будет затруднено получение доступа к должности судьи из-за введения дополнительных требований к кандидатам, возрастает риск уменьшения популярности данной профессии. Это все говорит о том, что поправкам к Конституции РФ требуется переработка и доработка. Некоторые изменения вообще не стоит вводить в связи с их противоречивым характером.

¹ Федеральный конституционный закон от 21.07.1994 N 1-ФКЗ (ред. от 29.07.2018) "О Конституционном Суде Российской Федерации" // СПС "Консультант плюс"

² Закон РФ "О статусе судей в Российской Федерации" от 26.06.1992 N 3132-1 (последняя редакция) // СПС "Консультант плюс"

³ "Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) // "Собрание законодательства РФ", 4.08.2014, №31, ст. 4398

THE NEED, CONSEQUENCES AND SIGNIFICANCE OF "JUDICIAL" AMENDMENTS FOR THE FUNCTIONING OF THE JUDICIAL SYSTEM OF THE RUSSIAN FEDERATION

© 2020 Leontyev Andrey Vladimirovich
Student

© 2020 Arkhipov Danil Alekseevich
Student

© 2020 Tselnicker Grigory Feliksovich
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics

E-mail: andruha17.2000@yandex.ru, tttdaniltt1@gmail.com, grigorij-celniker@ya.ru

Keywords: Constitution, amendments, Constitutional Court, Federation Council, President, judges, independence, irremovability.

The article analyzes the problem of introducing "judicial" amendments to the Constitution of the Russian Federation. The essence of the amendments was studied, their weaknesses were revealed. The au-

thors highlight the controversial nature of future changes in the judicial system. It is proposed to review and finalize the forthcoming amendments.

УДК 346
Код РИНЦ 10.00.00

ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ РЕАЛИЗАЦИИ АЛГОРИТМА СМАРТ-КОНТРАКТА

© 2020 Максимов Константин Владиславович*
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: 4mccop@gmail.com

Ключевые слова: смарт-контракт, эскроу-счет, оракул, исполнение договора, форма договора, блокчейн.

Статья посвящена рассмотрению правовых аспектов смарт-контракта на примере алгоритма. Предлагается возможный вариант применения смарт-контрактов в свете появления новеллы "изменение правил о соблюдении формы сделки".

В современных условиях информационные технологии все больше и больше влияют на экономическую и правовую составляющие общественных отношений. На сегодняшний день правовое регулирование несколько отстает от развития информационных технологий, что требует повышенного внимания со стороны законодательных органов государства.

Изложение в 1994 году Ником Сабо¹ принципов функционирования смарт-контракта заложило основы формирования новой ниши юридических вопросов на стыке информационных технологий и права.

Изначально смарт-контракт - это существующий в виде компьютерного кода транзакционных протокол, который позволяет исполнять условия договора. С технической точки зрения он представляет собой компьютерную программу. В юридической литературе под термином "смарт-контракт" "подразумевается правовой договор или элемент договора, который заключается в электронной форме с автоматизированным с помощью компьютерной программы исполнением возникшего обязательства"².

Правовую основу для такого понимания смарт-контракта создал вступивший в силу Федеральный закон от 18 марта 2019 г. N 34-ФЗ "О внесении изменений в части 1-ю, 2-ю и ст. 1124 части 3-й Гражданского кодекса Российской Федерации"³ (далее в статье - Федеральный закон № 34-ФЗ), который содержит новеллу "изменение правил о соблюдении

* Научный руководитель - **Дельцова Наталья Вячеславовна**, кандидат юридических наук, доцент.

формы сделки". Сделка считается соблюденной, если она совершена в том числе с помощью электронных либо иных технических средств, позволяющих воспроизвести содержание сделки на твердом носителе в неизменном виде. При этом требование о наличии подписи считается выполненным, если реализован любой способ, позволяющий достоверно определить лицо, выразившее свою волю⁴.

В частности, в ст.309 Гражданского кодекса РФ (далее - ГК РФ) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 16.12.2019)⁵ были внесены изменения предполагающие, что условиями сделки может быть предусмотрено исполнение обязательств без отдельно выраженного волеизъявления путем применения информационных технологий, определенных условиями сделки. Что подразумевает автоматическое исполнение условий сделки при наступлении поименованных событий. Тем самым волеизъявление при заключении договора, в подобной сделке подразумевает и решение (согласие), направленное на исполнение обязательств, возникших в ходе сделки.

Можно выделить ряд признаков подобного типа контрактов. Признаки в виде взаимозависимых условий:

1. исполнение обязательств продиктовано сторонам сделки наступлением определенных смарт-контрактом условий (это подтверждает, что применение умных контрактов регулируется содержанием статьи 327.1 ГК РФ);

2. решение (согласие), направленное на исполнение обязательств сторонами, подразумевается при заключении сделки и не требует отдельного волеизъявления;

3. сделка определяет применение информационных технологий для осуществления сделки, согласованные сторонами.

Заключительный признак обуславливает существование смарт-контрактов исключительно в рамках информационных технологий. При этом законодатель не вводит обязательной привязки использования смарт-контрактов к технологии блокчейн (распределенные реестры). Учитывая последнее обстоятельство к смарт-контрактам возможно отнести уже существующие и широко применяемые технологии. В качестве примера можно привести использование автоматических платежей (автоплатежей) в мобильном банкинге, в том числе, настраиваемых через мобильные приложения для смартфона.

Так же в новой редакции статьи 434 ГК РФ прописано, что "Договор ... может быть заключен путем составления одного документа (в том числе электронного), подписанного сторонами, или обмена письмами, телеграммами, электронными документами либо иными данными...". Данные поправки дают возможность заключать договор с помощью электронных, либо иных технических средств, позволяющих воспроизвести ее содержание в неизменном виде, без указания на обязательное составление какого-либо документа.

Данные изменения в законодательстве открывают широкое поле новых возможностей для применения в дистанционной торговле, оказании услуг.

Наиболее часто использование смарт-контракта представляется в тесной связке с технологией блокчейн. При котором контракт закодирован, и в состоянии программного кода размещен в определенном распределенном реестре. Исполнение значимых условий

сделки так же подлежит внесению в распределенный реестр в соответствии с условиями смарт-контракта.

Условия и алгоритм реализации умных контрактов переводятся на один из применяемых языков программирования (например, Solidity). Зачастую применяются технологии асимметричной криптографии (подразумевающие открытый и закрытый ключ), что позволяет достоверно определить сторону договора. Исполнение контракта происходит автоматически с учетом наступления определенных в условиях сделки событий, информация о которых поступает из специализированных сервисов ("Оракулов"). Хранение в распределенном виде информации, содержащей записи об обязательствах и совершенных транзакциях, сопровождающиеся временными метками, позволяют обеспечить доверие к ней и возможность определения точного времени и даты событий.

Для защиты больших массивов данных смешанного типа данных введена статья 783.1 ГК РФ, которая предусматривает, что в договор может быть включено условие о неразглашении сторонами информации третьим лицам в течение определенного срока.

Алгоритм заключения, существования смарт контракта в течение всего срока его действия, а также последующего хранения в частном случае можно описать в следующем виде:

1. Стороны сделки согласуют условия смарт-контракта и создают его программную часть;

2. Стороны подтверждают согласие с положениями смарт-контракта определенным ими способом;

3. Смарт-контракт размещается в определенной сторонами блокчейн системе;

4. Стороны открывают эскроу-счет для размещения денежных средств предназначенных для оплаты;

5. Подтверждение выполнения одной из сторон условий сделки (или наступления определенных сторонами событий) специализированными сервисами - "оракулами";

6. Перечисление денежных средств, размещенных на эскроу-счете, определенной стороне сделки.

В качестве примера реализации данного алгоритма можно предложить пример оказания услуги правового сопровождения создания юридического лица "компанией-регистратором". Примерные этапы:

1. Согласование условий сделки. В качестве предмета выступить оказание услуг по правовому сопровождению создания юридического лица. Заказчиком выступит физическое лицо. Исполнителем "компания-регистратор".

2. Стороны привлекают специалиста по разработке смарт-контракта на базе инфраструктуры Ethereum. Стороны подписывают смарт-контракт с помощью квалифицированных электронных подписей.

3. Стороны открывают эскроу-счет, на котором Заказчик размещает предусмотренную договором сумму денежных средств. В качестве условия перечисления денег Исполнителю обозначается условие появления в ЕГРЮЛ записи о регистрации юридического лица с характеристиками, прописанными в смарт-контракте.

4. За исполнением условия (появление в ЕГРЮЛ записи о регистрации юридического лица с заданными характеристиками) следит специализированный сервис ("оракул"), ко-

торый получает информацию с портала Федеральной налоговой службы возможно с привлечением отдельных коммерческих сервисов.

5. По факту выполнения условия, специализированный сервис "оракул" передает данные в банковскую систему, банк производит перечисление предусмотренной смарт-контрактом оплаты Исполнителю.

Реализация данного алгоритма на сегодняшний день возможна с рядом оговорок. Но суть данного примера в иллюстрации возможности практического применения уже сегодня. Смарт-контракты позволяют решить такие проблемы, как непредсказуемость и неоднозначность судебного толкования условий контракта, ввиду использования программного кода, а также сложность в отношении доказывания убытков, понесенных стороной при нарушении договора⁶.

При этом с особым вниманием нужно подходить к регулированию отношений, возникающих с использованием смарт-контрактов, достаточно осторожно, изучая влияние действующих норм права.

¹ Аналитический обзор по теме "Смарт-контракты". Центральный Банк Российской Федерации, 2018. Доступ из: https://cbr.ru/Content/Document/File/47862/SmartKontrakt_18-10.pdf. Дата обращения: 03.05.2020.

² Богданова Е.Е. Проблемы применения смарт-контрактов в сделках с виртуальным имуществом // Lex russica. 2019. N 7. С. 108 - 118.

³ Собрание законодательства РФ. 2019. № 12. Ст. 1224

⁴ Гавриленко В. Электронная форма сделок и "смарт-контракты": что это такое и как может повлиять на привычное правоприменение? Доступ из: <https://www.garant.ru/ia/opinion/author/gavrilenko/1299018/> Дата обращения: 03.05.2020.

⁵ Собрание законодательства РФ. 1994. № 32. Ст. 3301.

⁶ Сомова Е. В. Смарт-контракт в договорном праве // Журнал зарубежно-го законодательства и сравнительного правоведения. 2019. № 2. С. 79-86.

LEGAL ISSUES OF SMART CONTRACT ALGORITHM REALIZATION

© 2020 Maksimov Konstantin Vladislavovich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: 4mcccon@gmail.com

Keywords: smart contract, escrow account, oracle, contrat execute, contract form, blockchain.

This article analyzes concepts such as legal aspects of smart contract algorithm realization. The author considers legal novel "rules change about keeping deal format".

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ УПЛАТЫ ТАМОЖЕННЫХ ПОШЛИН

© 2020 Малякова Александра Александровна*
студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: sasha.malyakova@yandex.ru

Ключевые слова: таможенно-тарифное регулирование, таможенные пошлины, внешнеэкономическая деятельность, таможенная политика, таможенное дело.

В данной статье освещены вопросы осуществления таможенных платежей, а также их сущность и роль в деятельности таможенных органов. Проведен анализ динамики их поступления в бюджет РФ, а также осязаны проблемные аспекты взимания таможенных платежей и приведены наиболее перспективные пути решения данных проблем.

Под таможенной пошлиной рассматривается государственный налог, который взимается на таможне в процессе товарного экспорта или импорта. Таможенный налог - это главное условие, без которого товары не могут перемещаться через границу. Считается, что рассматриваемая пошлина - это самая прибыльная часть государственного бюджета, так как 35% доходов поступают с указанных пошлин. Свое отражение налоговые пошлины нашли в действующем законодательстве, прописаны в НК РФ.

Согласно таможенному кодексу ЕЭС, к таковым пошлинам можно отнести вывозную и ввозную пошлину; НДС, который взимается при ввозе товаров на территорию ТС; акцизный сбор или налог, что взимается при ввозе товаров на таможенную территорию ТС.

Кроме прочего, таможенные сборы и платежи - это один из самых важных инструментов регулирования участия государственных структур в системе внешних хозяйственных связей. Указанные платежи приносят колоссальную прибыль государству, во многом определяя его место в международном разделении труда.

Сегодня часть таможенных сборов и платежей в федеральном бюджете - это больше 50% всех поступлений.

ФЗ "О таможенном регулировании в РФ"¹ или Таможенный кодекс Евразийского экономического союза", как международный нормативно-правовой акт, несет в себе правовые основы, согласно которым в России задействованы таможенные пошлины. Часть нормативных актов сведена в Законе "О таможенном тарифе"².

Тем не менее, в процессе взимании пошлин на таможне приходится сталкиваться с рядом проблем - не только на законодательном, но и на исполнительном уровне. Необходимо проанализировать проблемы, которые считаются актуальными сегодня.

* Научный руководитель - **Паулов Павел Александрович**, кандидат юридических наук, доцент.

Прежде всего, темпы внедрения таможенных инноваций существенно отстают в России по сравнению с развитыми государствами. Тут стоит назвать предварительное декларирование и информирование, удаленный доступ и декларирование товаров в электронном виде. Зачастую в развитых государствах применяют электронный документооборот³.

Наша страна может и должна перенять этот опыт. На самом деле, сегодня применение электронного документооборота во много раз сокращает время, требуемое на проверку документов, понижает финансовые издержки участников внешнеэкономической деятельности. Также с помощью электронного документооборота удастся в автоматическом режиме осуществлять проверку деклараций на соответствие их требованиям. Сегодня вся подобная работа в основном выполняется вручную. Нельзя не отметить неэффективную работу системы "единое окно"⁴. Стоит отметить, что внедрение механизма "единого окна" в пунктах пропуска через границу является эффективным инструментом реализации политики координированного управления границей, что позволяет существенно улучшить качество всех видов государственного контроля на границе при сокращении временных и финансовых затрат.

Однако на практике из-за низкой эффективности работы "единого окна" появляется одна из распространенных проблем - задержка задержкам на пунктах пропуска автомобилей. Во время затора на пропускных пунктах скапливается очередь, контролируемые органы проверяют поступающие документы отдельно, однако в данных документах информация одна и та же.

Решение данной проблемы мы видим во внедрении европейского типа "единого окна", так как данный тип во много превосходит наш отечественный, а именно европейское "единое окно" оснащено инновационной технологией, в которой все поступающие документы формируются в органы таможенного контроля в одном экземпляре. С данной технологией таможенным контролирующим органам проще работается, время на проверку документов тратится минимальное, а в следствии на пунктах контроля не собирается огромная очередь.

Еще одна проблема - это подтверждение таможенной стоимости. Исходя из таможенной стоимости, определяется размер таможенных сборов, пошлин и налогов. В связи с этим на практике встречаются случаи искусственного занижения таможенной стоимости со стороны декларантов с целью экономии на таможенных платежах. Ответной мерой таможенных органов является корректировка таможенной стоимости, назначаемая по итогам осуществления ее контроля. Согласно части второй статьи 68 Таможенного кодекса Таможенного союза при принятии таможенным органом решения о корректировке таможенной стоимости товаров до их выпуска декларант обязан осуществить корректировку недостоверных сведений и уплатить таможенные пошлины, налоги в объеме, исчисленном с учетом скорректированных сведений, в сроки, не превышающие сроков выпуска товаров.

Таким образом, возникает конфликт интересов: с одной стороны, декларанты, стремящиеся уйти от высоких таможенных платежей, занижающие таможенную стоимость; с другой стороны таможенные органы, стремящиеся к увеличению таможенных платежей и активно занимающиеся корректировкой таможенной стоимости. Для декларантов возмож-

ностью уйти от корректировки таможенной стоимости является ее подтверждение, которое в итоге не даст таможенным органам основания увеличить пошлины и налоги⁵.

Решение данной проблемы мы видим в тесном сотрудничестве бизнеса, который требует таможенного регулирования и государства. Государство не может не обращать внимание на профессионализм и квалификацию сотрудников таможенных органов, поэтому стоит проводить различные тренинги повышения их квалификации. Со стороны государства должен быть особый контроль в данном направлении - это и является партнерством таможенных органов и государства.

Еще одна возможность, исходящая из данного взаимодействия - это образование профессиональных кадров среди молодежи, которые будут обладать знаниями специализированного типа, которые касаются непосредственно вопросов таможенного дела.

Интересный факт, что молодые кадры должны быть поощрены - то есть нужно вложить юридические навыки, теоретические знания, а также направить на путь воспитания в себе сознания в сфере права, для того, чтобы в будущем направить силы на новый уровень (на основе качественного развития) всего отечественного бизнеса.

Несовершенство таможенного законодательства - это, пожалуй, одна из самых главных проблем в ЕЭС. Так, новый ТК ЕЖС обязан непосредственно основываться на единстве ставок всех таможенных пошлин для 5 стран. Но, с другой стороны, законодательство каждого государства должно иметь собственные ставки, которые очень трудно подвести под общей знаменатель.

Нужно обратить внимание на то, что указанные проблемы - не единственные. В РФ таможенное законодательство имеет большое количество проблем. Но еще больше проблем - в его использовании, в плане технического исполнения требований⁶.

Подведем итог. Таможенные платежи - это важный инструмент при формировании государственного бюджета. Введение таможенных платежей является причиной ситуаций, когда ритейлеры и производители как товаров, так и услуг реализуют их по ценам и тарифам, учитывая налоговые надбавки, с помощью которых надбавку и отправляют в госбюджет страны.

¹ Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение N 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза)//[Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>

² Федеральный закон от 27.11.2010 N 311-ФЗ (ред. от 28.11.2018) "О таможенном регулировании в Российской Федерации"// "Собрание законодательства РФ", 29.11.2010, N 48, ст. 6252

³ Закон РФ от 21.05.1993 N 5003-1 (ред. от 03.08.2018) "О таможенном тарифе"// [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>

⁴ Таранова Е.В., Макаревич М.Л. Международная торговая палата и ее роль в международной торговой системе//Иновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. -2018. - № 1 (19). -С. 340-351.

⁵ Козырин А. Правовое регулирование таможенных платежей // Бухгалтерский учет. - 2017. - № 3 - С. 45-46

⁶ Таможенный контроль // [Электронное издание]: учеб. пособие для студентов вузов / С.Н. Ревина, П.А. Паулов, Д.В. Борякин. - Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2018.

ACTUAL PROBLEMS OF PAYMENT OF CUSTOMS DUTIES

© 2020 Malyakova Alexandra Alexandrovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: sasha.malyakova@yandex.ru

Keywords: customs tariff regulation, customs duties, foreign economic activity, customs policy, customs business.

This article highlights the issues of customs payments, as well as their essence and role in the activities of customs authorities. The analysis of the dynamics of their receipt in the budget of the Russian Federation, as well as problematic aspects of levying customs duties and the most promising solutions to these problems.

УДК 342
Код РИНЦ 10.15.00

ВОЛОНТЕРСТВО В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ

© 2020 Махмудов Магамед Салавудинович
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: magamed660@mail.ru

Ключевые слова: добровольчество, волонтеры, волонтерский центр, движение, гражданская активность.

Статья посвящена исследованию основ добровольческой деятельности на территории Самарской области. Приведены темы, остро касающиеся нашего региона в сфере добровольчества, а также характеристика и методы решения возникших вопросов по данной тематике.

Добровольчество - одно из самых распространенных движений в стране. Более 15 миллионов волонтеров участвуют в общественной жизни страны, помогают гражданам наших регионов, обеспечивают крепкую взаимосвязь с общественностью и придерживают высокую гражданскую активность.

Первое упоминание добровольчества в истории России было еще при правлении Екатерины II в конце 18 века была создана сеть воспитательных домов для детей-сирот и незаконнорожденных младенцев, в которых работали добровольцы. В дальнейшем широкое распространение получили благотворительные организации, фонды, которые также осуществляли волонтерскую деятельность на безвозмездной основе.

На территории Самарской области зафиксировано более 150 тысяч активных добровольцев, которые принимают активное участие в помощи организаций культурно-массовых мероприятий на территории региона, помогают людям на безвозмездной основе.

Статистика роста численности добровольцев в год по сравнению с общей численностью населения.¹

Таблица 1

№ п/п	Федеральный округ	Численность населения (в среднем за год), человек	Численность добровольцев (в среднем за год), человек	Численность добровольцев в расчете на 1000 человек населения
1	Центральный	39 260 498	1 187 473	30,2
2	Приволжский	29 589 635	357 266	12,1
3	Сибирский	19 306 835	357 115	18,5

Добровольческое движение получило активное распространения именно в 2018 году с проведением ЧМ-2018 по футболу. Город Самара был удостоен чести принять участие в помощи проведения и организации данного события, более 3-х тысяч волонтеров приняли участие в данном событии на территории региона.

Волонтеры принимают участие в мероприятиях городского, всероссийского и мирового масштаба, выполняя самые разнообразные функции от координации гостей до участия в шоу-постановках.

В добровольческой деятельности Самарской области активное развитие волонтерского движения несет за собой проблему низкого уровня про информированности и подготовки добровольцев, связанный с огромной притоком активных ребят к данной деятельности и малой доступности центров по обучение добровольческой деятельности².

В Самарской области актуальными вопросами в сфере добровольчества стало касаться основа творческого, культурного воспитания региона, прививание патриотизма по отношению к истории нашей области, развития правовой грамотности населения и не только.

Каждый вопросы по-своему уникальны и несут за собой определенный порядок последовательных действий.

Таблица 2

№ п/п	Федеральный округ	Численность населения (в среднем за год), человек	Численность добровольцев (в среднем за год), человек	Численность добровольцев в расчете на 1000 человек населения
4	Южный	16 435 155	251 491	15,3
5	Северо-Западный	13 925 656	162 879	11,7
6	Уральский	12 351 016	137 041	11,1
7	Северо-Кавказский	9 799 625	176 434	18,0
8	Дальневосточный	6 173 982	101 953	16,5

Развитие творческого и культурного потенциала региона исходит с образованием на территории РФ региональных штабов волонтеров культуры. Основной задачей добровольцев в данной сфере является культурное просвещение о достоинствах и достоприме-

чательностях региона, о его историческом прошлом в подробных особенностях для туристов и жителей Самарской области.

Подразумевается, что волонтеры применяют свои знания и навыки в библиотеках, театрах и домах культуры, а также на крупных городских событиях, как, например, "Ночь музеев" и "Библионочь", где добровольцы принимают участие с целью создания атмосферы открытости и привлечения новых посетителей. Они проводят лекции и мастер классы, помогают воспитателям с ограниченными возможностями здоровья, оказывают помощь в подготовке выставок и проведении научной работы.

В развитие патриотического воспитания и общей гражданской активности на территории области выступают различные общественные организации. Данный процесс является наиболее актуальным и востребованным на данный период времени и нуждается в наибольшем привлечении молодого поколения к его участию.

Наиболее распространенным в данном движении является организация "Волонтеры Победы". Основой их деятельности является поддержания патриотического духа на территории региона, восстановление, сохранении истории и исторических фрагментов прошедшего времени и помощь ветеранам ВОВ³.

Данный вопрос актуален, как никогда, так как держит в себе основу дальнейшего развития молодежи на территории регионов. В Самарской области данное движение имеет массовое распространение и люди с желанием активно участвуют в мероприятиях направленных на патриотическое воспитание молодежных активистов.

Развитие правовой грамотности, как один из актуальных вопросов затронут не случайно. В своем характере данное направление несет в обучении и правовом просвещении граждан региона с правовой точки зрения в разных сферах жизни общества, как в сфере ЖКХ, так и до финансовой сферы.

Точно ли относится это к добровольческой деятельности, еще стоит под вопросом, но известно, уже давно, как одной из основной деятельностью юристов является оказание бесплатной юридической помощи, что не может говорить о ее добровольном характере в праве оказания помощи граждан на безвозмездной основе.

На основании федерального закона "О благотворительной деятельности и добровольчестве" прописано, что под добровольческой деятельностью понимается добровольная деятельность в форме безвозмездного выполнения работ и (или) оказания услуг в целях, как один из пунктов оказания бесплатной юридической помощи и правового просвещения населения⁴.

На территории Самарской области данное движение не имеет в своем роде широкого распространения, именно как волонтерское движение, так как нет компетентных волонтеров для данного рода деятельности. В данном случае каждый должен пройти обучающие курсы, которые покажут уровень подготовки прошедших обучение для вынесения информации в массы общества.

Основная проблема заключается в малой обеспеченности обучающих курсов для ново пришедших добровольцев. Большая часть не обладает и большим количеством компетентных навыков для ведения и помощи на определенных функциях и обучаются в процессе их выполнения, что сказывается на качестве и исполнительности данной задачи.

Истоком всего исходит массовые потоки желающих участвовать в волонтерской деятельности. Данное явление приносит как свои плюсы, так и минусы⁵.

Плюсы. Большое количество волонтеров дает возможность организации на территории региона крупных культурно-массовых мероприятий с их участием. Следующее, увеличении количества направлений добровольчества в Самарской области. Каждое движение организует новые явления, тем самым обогащая область в новом ветке развития.

Минусы. Низкий уровень подготовки и качества исполнения деятельности волонтеров. Из-за массовых притоков добровольцев организация добровольческих курсов имеет определенные сложности, тем самым большинство волонтеров не имеют понятия о части роли исполнения в деятельности в процессе организации мероприятий.

Не смотря на данные плюсы и минусы в сфере добровольческого движения Самарский регион, а именно Муниципальное бюджетное учреждение городского округа Самара "Самарский Дом молодежи" - занял 3 место в номинации "Волонтерский центр", что говорит об уровне организации и подготовки добровольцев данной организации на территории городского округа.

Рассматривая актуальные вопросы волонтерства в Самарской области, то можно выделить следующие факторы, определяющие общее положение региона в данной деятельности:

- Развитие творческого и культурного потенциала региона исходит с образованием на территории РФ региональных штабов волонтеров культуры

- В развитие патриотического воспитания и общей гражданской активности на территории области выступают различные общественные организации.

- Развитие правовой грамотности в своем характере данное направление несет в обучении и правовом просвещении граждан региона с правовой точки зрения в разных сферах жизни общества, как в сфере ЖКХ, так и до финансовой сферы.

В итоге для решения данной проблемы, необходимо расширить базис добровольческих организаций в сфере подготовки волонтеров к добровольческой деятельности, на основании предоставления доступных муниципальных, городских ресурсов для развития и расширения подготовительных центров на базе добровольчества.

Так или иначе, именно добровольческое движение помогает региону развивать молодое поколение и давать перспективы его в дальнейшее развитие.

¹ Доклад "О проведении научных, социологических и статистических исследований, направленных на изучение форм и масштабов участия граждан и организаций в добровольческой (волонтерской) деятельности".

URL: <https://ac.gov.ru/archive/files/publication/a/21338.pdf> (дата обращения 10.03.2020).

² Bolgova V.V., Cherevichenko T.S., Azarkhin A.V., Sidorova A.V., Efremova E.A. INTERNET OFFENSES OF YOUNG POPULATION //

В сборнике: Lecture Notes in Networks and Systems Growth Poles of the Global Economy: Emergence, Changes and Future Perspectives. Plekhanov Russian University of Economics. Luxembourg, 2020. С. 667-675.

³ Климова С. Г. Идеи и практики солидарности в добровольческом движении, Социс, 6, 32-41 (2013)

⁴ Федеральный закон от 5 февраля 2018 г. N 15-ФЗ "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросам добровольчества (волонтерства)". URL: <https://rg.ru/2018/02/07/volonteri-dok.html> (дата обращения 10.03.2020).

⁵ Шапка Е. Н. Волонтерство сегодня: модный тренд или полноценная работа? 6-й конкурс эссе ЦИГЕ и Когитару (2013) [http://www.cogita.ru /grazhdanskayaaktivnost/volonterstvo/6-i-konkurs-esse-volonterstvo-idobrovolchestvo-v-evrope-i-rossii/volonterstvo-segodnyamodnyi-trend-ili-polnocennaya-rabota](http://www.cogita.ru/grazhdanskayaaktivnost/volonterstvo/6-i-konkurs-esse-volonterstvo-idobrovolchestvo-v-evrope-i-rossii/volonterstvo-segodnyamodnyi-trend-ili-polnocennaya-rabota) (дата обращения 10.03.2020).

VOLUNTEERING IN THE SAMARA REGION: ACTUAL ISSUES

© 2020 Mahmudov Magamed Salavudinovich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: magamed660@mail.ru

Keywords: Volunteering, volunteers, volunteer center, movement, civic activism.

The article is devoted to the survey of the basics of volunteering in the Samara region. The topics are acutely related to our region in the field of volunteering, as well as characteristics and methods for resolving issues arising on this topic.

УДК 343
Код РИНЦ 10.00.00

НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ИЗГОТОВЛЕНИЕ И СБЫТ ПОДДЕЛЬНЫХ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ ИЛИ ЦЕННЫХ БУМАГ

© 2020 Милова Ирина Евгеньевна
кандидат юридических наук, доцент
© 2020 Азарова Виктория Владимировна
студент
© 2020 Левкина Елизавета Алексеевна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: irina.milova@ro.ru, v1kazarova1410@mail.ru, rudinaagata@gmail.com

Ключевые слова: преступление, денежные средства, ценные бумаги, фальшивомонетничество, фальсификация, экономика, поддельные купюры, поддельные денежные знаки, предупреждение фальшивомонетничества, экономическая безопасность.

Необходимыми элементами регулирования экономических отношений в Российской Федерации являются денежные средства и ценные бумаги. С развитием рыночных механизмов в нашей стране, в качестве побочного проявления, развивается фальшивомонетничество и фальсификация ценных бумаг, что, безусловно, оказывает негативное влияние и даже ставит под угрозу экономическое положение государства не только на национальном уровне, но и на международной арене.

Проблема фальшивомонетничества и фальсификации ценных бумаг имеет богатую историю и не является новой для мирового сообщества и нашей страны. При этом следует отметить, что рост преступности в этой сфере связан с экономическими кризисами, возникающими в разные временные промежутки. С развитием рыночной экономики усложнился механизм выпуска денег: стали использоваться водяные знаки, отличительные признаки в более ранние периоды или выпуск денег (монет) из определенного процентного состава различных сплавов и металлов трансформировались, видоизменялась техника подделки, что позволяло минимизировать риски быстрого вывода из оборотов фiktивных денег¹. В связи с перечисленными изменениями законодательство приобретало новый вид, санкции, назначавшиеся мошенниками, прибегающим к подделке соответствующих объектов, становились не такими жестокими. Во времена Просвещенного гуманизма смертная казнь уступила место ссылке в Сибирь.

Конечно же, экономика и законодательство России не стояли на месте. Так, в XIX веке такие нормативно-правовые акты, как Уложение о наказаниях уголовных и исправительных 1845 г. (в редакции 1885 г.), а также Уголовное уложение 1903 г. содержали достаточно широкий перечень статей с описанием конкретных составов экономических преступлений, включенных в различные разделы Особенной части.

Так, раздел 7 Уложения о наказаниях "О преступлениях и проступках против имущества и доходов казны" включал главу "О нарушении уставов монетных", которая состояла из двух отделений: 1. "О подделке и уменьшении достоинства монеты, противозаконном переливе, привозе и вывозе оной" и 2. "О подделке государственных кредитных бумаг". Наказание за данное правонарушение было в виде лишения всех прав состояния и каторги. Срок каторжных работ зависел от ряда условий, например, от субъекта. Предусматривалось наказание и для лиц, самих не осуществлявших подделку монет, но знающих о таковых действиях другого человека, но не сообщивших об этом в органы государственной власти².

В части ценных бумаг, глава вторая Уложения о наказаниях регламентировала ответственность за подделку государственных кредитных билетов, билетов государственного казначейства, как и всяких билетов кредитных установлений, которым придается в общем обращении достоинство денег. Фальсификация, как и фальшивомонетничество, наказывалась лишением всех прав, состояния и каторгой. В данном случае срок каторжных работ зависел от степени ценности бумаги и способа ее подделки.

В Уголовном уложении 1903 года содержались составы преступлений, устанавливающие ответственность за подделку денег и ценных бумаг. Определялась санкция в виде каторги, ее срок зависел от способа и предмета подделки. Если распространение фальшивых денег или подделанных бумаг было незначительным, лицо, совершившее преступление заключалось в исправительный дом.

Уголовное законодательство России в начале XX века, а именно появившиеся после революции 1917 Уголовные кодексы 1922 и 1926 годов относили подобные деяния к экономическим преступлениям. Первоначально они квалифицировались, как преступления против порядка управления, затем как противоправные деяния, посягающие на хозяйственную деятельность СССР в области советской денежной или кредитной системы.

В Уголовном кодексе России 1960 г. состав преступления за изготовление с целью сбыта и непосредственно сбыт государственных казначейских билетов, билетов Государ-

ственного банка СССР, металлических монет, иностранной валюты содержится в статье 87 УК РСФСР.

В связи с экономическими реформами в конце XX века, например, такими, как переход государства к рыночной экономике, введение частной собственности на землю, развитие предпринимательства, необходим был и пересмотр уголовного законодательства в сфере хозяйства и экономики. Изменения в уголовном законодательстве России были закреплены сначала в Уголовном законе 1994 года, а затем в Уголовном законе 1996 года в ст. 186 УК РФ.

Статья 186 УК РФ, по сравнению со ст. 87 УК РСФСР, имеет расширенный предмет преступления. Законодатель таким способом защищает не только ценные бумаги государства, но и другие, выпущенные иными экономическими субъектами (коммерческими и некоммерческими организациями), в том числе ценных бумаг в иностранной валюте². Теперь рассматриваемая норма направлена не только на защиту государства, но и интересов индивидуальных предпринимателей, что связано с увеличением площадки частного сектора в экономике страны.

Отмеченные преобразования можно связать с главной "болезнью" современного мира - терроризмом. Фальшивомонетничество и фальсификация ценных бумаг является одним из способов обогащения экстремистских и террористических организаций, которые действует не только на национальном уровне (внутри одной страны), но и угрожают безопасности остальных стран. Кроме того, поддельные денежные знаки могут подрывать экономику страны: снижать доверие граждан к национальной валюте и исполнительным органам. Нестабильная экономическая ситуация может привести к кризису, а это, в свою очередь, может являться причиной подрыва экономической безопасности страны⁴.

Затронув проблему опасности фальшивомонетничества для экономической безопасности страны, необходимо отметить, что ее обеспечение основано на Указе Президента от 12 мая 2009 года №537 "О стратегии национальной безопасности Российской Федерации до 2020 года". Вместе с тем в данном нормативно-правовом акте не раскрывается понятие экономической безопасности, хотя она является одной из важнейших частей национальной безопасности. Она, в свою очередь, опирается на такие понятия как суверенитет, национальные интересы, конкурентоспособность и безопасность. Все это гарантирует Конституция Российской Федерации 12.12.1993 года.

Для доказательства корректной работы национальных механизмов, защиты от фальсификации денег и ценных бумаг следует привести статистику за последние 5-10 лет. Положительной тенденцией является снижение случаев выявления фальшивомонетничества - 105 885 случаев в 2006 году (до Указа Президента №537 от 12 мая 2009 года) против 71 952 случаев в 2015 году и 17 692 в 2019 году.³

Другой отличительной чертой считается снижение количества дел, доведенных до суда, и вынесенных обвинительных приговоров, по сравнению с фактически выявленными случаями. Причиной соответствующего феномена является сложность квалификации данного преступления³. Для преодоления выявленной асимметрии, на наш взгляд, следует уточнить следующие моменты:

1. Безналичные денежные средства, бездокументарные ценные бумаги и криптовалюта так же должны быть включены в состав предмета преступления. В современном

мире возрастает роль электронных денег, данные изменения должны быть обязательно включены в предмет данной статьи⁴.

2. Ответственность наступает не только за подделку государственных бумаг, но и корпоративных. По результатам социологического опроса сотрудников ОБЭП выяснилось, что 92, 9% (из 119 респондентов) считает нецелесообразным объединение ответственности за фальсификацию государственных и корпоративных бумаг. Так же стоит отметить взгляды предпринимателей, которые не хотят предавать огласке подделку акций своих организаций, поскольку это может быть причиной снижения их цены и инвестиций в частный сектор экономики страны⁵.

3. Частичная подделка денег или ценных бумаг должна квалифицироваться как мошенничество, так как низкое качество фальсифицированных купюр не дают данным денежным знакам долго находиться в обороте.

4. В статье 186 УК РФ законодатель не предусматривает самостоятельную ответственность за приискание, хранение или использования материалов, предназначенных специально для изготовления поддельных денег и (или) ценных бумаг. Криминализация данных действий - приготовление к преступлению, может помочь выявить и предотвратить данное противоправное деяние на ранних стадиях, что снизит вредоносные последствия и причиняемый ущерб.

5. В то же время следует предусмотреть освобождение от уголовной ответственности лицам, обратившимся добровольно и (или) со своевременным сообщением в соответствующие органы власти об изготовлении поддельных денег или ценных бумаг, если подобное сообщение позволило избежать сбыта поддельных денег или ценных бумаг. В этом смысле в рассматриваемую норму можно было бы добавить примечание с соответствующим содержанием.

Предлагаемые дополнения и изменения в диспозиции ст. 186 УК РФ могут стать вспомогательными рычагами преодоления вышеобозначенных проблем. Вынесение обвинительных приговоров значительно большему количеству лиц, занимающихся подделками ценных бумаг и денежных знаков, может служить и средством профилактики совершения указанных преступлений.

Сбыт и распространение поддельных денег и ценных бумаг носят корыстный характер и могут служить для создания финансовой базы террористической и экстремисткой деятельности, что может привести к новым вооруженным конфликтам не только внутри нашей страны, но и в мире. Фальшивомонетничество - это не проблема отдельного государства, но и международного сообщества в целом. Она не только является угрозой стабильности глобального рынка, безопасности жизни и здоровья населения, но и самого существования цивилизации.

¹ Петрянин А.В. Изготовление или сбыт поддельных денег или ценных бумаг как угроза экономической безопасности и способ финансирования экстремизма // Юридическая наука и практика: Вестник Нижегородской академии МВД России. - 2011. - № 3(16). - С. 316-320.

² Заварюхин В.Ю., Заварюхин Ф. В., Абдульмянова Т. В. Некоторые пробелы объективной стороны преступления, предусмотренного статьей 186 УК РФ "Изготовление, хранение, перевозка или сбыт поддельных денег или ценных бумаг" // Пробелы в российском законодательстве. - 2016. - № 3. - С. 192 - 195.

³ Грудинин Н. С. Фальшивомонетничество в разрезе современной российской уголовной статистики // Закон и жизнь. - 2018. - № 3. - С. 56 - 63.

⁴ Чиненов А. В., Свистильников А. Б. Некоторые вопросы предупреждения фальшивомонетничества // Вестник Белгородского юридического университета МВД России. - 2017. - № 2. - С. 90 - 93.

⁵ Васин С. Ю. Некоторые проблемы квалификации преступлений за изготовление, хранение, перевозку или сбыт поддельных денег или ценных бумаг // Молодой ученый. - 2017. - №19. - С. 189-191.

SOME ISSUES OF CRIMINAL LIABILITY FOR THE PRODUCTION AND SALE OF COUNTERFEIT MONEY OR SECURITY

© 2020 Milova Irina Evgenievna

Candidate of Law, Associate Professor

© 2020 Azarova Victoria Vladimirovna

Student

© 2020 Levkina Elizaveta Alekseevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: irina.milova@ro.ru, v1kazarova1410@mail.ru, rudinaagata@gmail.com

Keywords: crime, money, securities, counterfeiting, falsification, economy, fake banknotes, fake banknotes, prevention of counterfeiting, economic security.

The necessary elements for regulating economic relations in the Russian Federation are cash and securities. With the development of the economy in our country, unfortunately, counterfeiting and falsification of securities develops, which, of course, has a negative impact and even jeopardizes the economic situation of the state not only at the national level, but also on the international arena.

УДК 338

Код РИНЦ 06.00.00

УРОВЕНЬ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПРЕСТУПНОСТИ КАК ПОКАЗАТЕЛЬ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИИ

© 2020 Милова Ирина Евгеньевна

кандидат юридических наук, доцент

© 2020 Ломакина Евгения Алексеевна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: Irina.milova@ro.ru, evgenloo2000@mail.ru

Ключевые слова: преступность в экономике, экономическая безопасность, экономическая безопасность государства, динамика населения, преступления экономической направленности, население трудоспособного возраста.

Представленная статья посвящена анализу такого показателя экономической безопасности Российской Федерации, как уровень преступности в сфере экономики. Проведен анализ методики расчета этого показателя, динамики зарегистрированных преступлений экономической направленности с 2009 по 2018 г., динамики населения России в трудоспособном возрасте с 2009 по 2017 г., а также уровня преступности в экономике России с 2009 по 2017 г. В результате проведенного анализа сделаны выводы, характеризующие современное состояние уровня преступности в сфере экономики России и оценивающие его влияние на обеспечение необходимого уровня экономической безопасности государства. Данная статья может быть полезна исследователям и преподавателям, а также изучающим проблему обеспечения экономической безопасности государства.

В Российской Федерации для лиц, ведущих экономическую деятельность, государственная власть старается создать наиболее благоприятный климат стабильного функционирования их деятельности.

Для того чтобы субъекты экономики занимались предпринимательской деятельностью, они должны чувствовать свою правовую защищенность, не опасаться применения в их отношении уголовно-правовых и уголовно-процессуальных средств воздействия, выраженных к примеру:

- в возбуждении уголовных дел без достаточных к тому оснований;
- бездумном изъятии абсолютно все бухгалтерской и иной финансовой документации, а также носителей информации, содержащих регистры учета;
- необоснованным наложении ареста на имущество организации и управленческий персонал;
- необоснованным избрании меры пресечения, связанной с лишением (ограничением) свободы, с целью склонения к дачи признательных показаний.

Одним из показателей, характеризующих состояние экономической безопасности государства и утвержденных Указом Президента Российской Федерации от 13.05.2017 № 208 "О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года", является уровень преступности в экономике. Несомненно, деятельность недобросовестных предпринимателей, особенно связанная с уходом от уплаты налогов, приводит к недополучению средств федеральным бюджетом, неэффективному использованию ресурсов и многим другим негативным последствиям. В то же время нельзя отрицать, что в настоящее время происходит активное реформирование правоохранительной деятельности органов государственной власти, а также разрабатываются и внедряются в практику все более эффективные технические средства, с помощью которых появляется возможность в кратчайшие сроки раскрыть преступления. Помимо этого, нельзя не отметить рост правосознания российских граждан, что также должно способствовать снижению уровня преступности. В этих условиях достаточно интересным представляется вопрос о том, какова динамика уровня преступности в сфере экономики, а также оценить этот аспект состояния экономической безопасности России.

Экономическая безопасность государства является актуальной важной задачей для правоохранительных органов и органов власти, в тоже время в связи с ростом торговли и развитием внешнеэкономической деятельности и различных процессов в хозяйственной жизни общества обеспечение экономической безопасности государства стоит рассматривать в рамках различных экономических союзов, членом которого является то или иное государство (ЕС, ЕАЭС и т.д.). Противодействие финансовым преступлениям в современ-

ных условиях обусловлено потребностями современного общества и обусловлено теми экономическими особенностями, которые происходят в государстве.

Свои труды изучению указанного вопроса посвящали различные исследователи: Петраков М.А. и Песцова Д.С.¹, Сильченко Е.В. и Жане А.И.², Мацкевич Р.С.³, Горпинченко К.Н. и Петров Н.Р.⁴, Криворучко М.Ю.⁵, Кибыш А.И.⁶, Елагина А.С.⁷, Шакирова А.А. и Крамин Т.В.⁸, Алябьева Т.С. и Седых А.А.⁹, Тишкин Д.Н.¹⁰.

Развитие экономической преступности пришлось в России на 90-е года, в тоже время первые экономические преступления известны еще в эпоху древнего Рима и Египта, и каждая эпоха так или иначе связана с новыми экономическими преступлениями, которые имеют свои особенности и специфику. Проблема предупреждения преступлений в сфере экономики является сложной, требующей все стороннего изучения в конкретных промежутках времени и противодействием им зависит напрямую от тех механизмов, которые есть на данный момент у государства и правоохранительных органов.

Экономическими преступлениями в России считаются деяния, которые нарушают законодательство, причиняют как экономический, так и хозяйственный ущерб интересам предприятий и граждан.

В основе комплекса методических и тактических средств расследования этих преступлений лежат обоснованные криминалистические классификации и характеристики преступной деятельности в сфере экономики. Рассматриваемые преступления экономической направленности чаще всего осуществляются на основе корыстных устремлений, а также из карьеристских соображений. В юридической литературе под преступлениями в сфере экономики понимаются предусмотренные уголовным законом общественно опасные деяния, которые совершаются в любой форме собственности и посягают на общественные экономические отношения. Стоит отметить, что к числу наиболее распространенных деяний данной категории относятся преступления, связанные с разрешенной, а также с запрещенной деятельностью в сфере экономических отношений.

Данные о количестве зарегистрированных преступлений экономической направленности можно получить, обратившись к Порталу правовой статистики Генеральной прокуратуры Российской Федерации¹. Динамика, построенная на основании этой информации, представлена на приведенном далее графике (рис. 1).

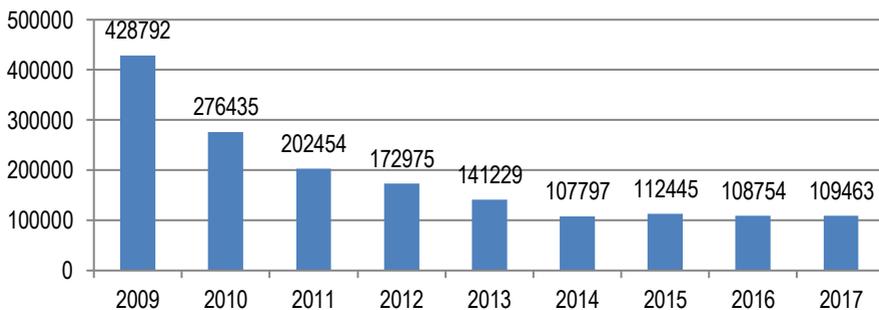


Рис. 1. Динамика зарегистрированных преступлений экономической направленности с 2009 по 2018 г.

Анализ ряда данных, отражающих динамику экономических преступлений в России, демонстрирует следующие изменения: в 2010 году - уменьшение на 152 357 ед. (темп прироста составил - 35, 53 %), в 2011 году - уменьшение на 73 981 ед. (- 26, 76 %), в 2012 году - уменьшение на 29 479 ед. (- 14, 56 %), в 2013 году - уменьшение на 31 746 ед. (- 18, 35 %), в 2014 году - уменьшение на 33 432 ед. (- 23, 67 %), в 2015 году - увеличение на 4 648 ед. (4, 31 %), в 2016 году - уменьшение на 3691 ед. (- 3, 28 %), в 2017 году - уменьшение на 3 667 ед. (- 3, 37 %) и в 2018 году - увеличение на 4376 ед. (4, 16 %).

Наглядно отображено уменьшение количества зарегистрированных преступлений экономической направленности, продолжавшееся непрерывно с 2009 по 2013 годы. Данная тенденция может быть связана не только с такими ранее указанными процессами, как реформирование правоохранительной системы, появление новых технических средств и рост правосознания граждан, но и с переводом деяния из категории преступления в категорию административных правонарушений, а в ряде случаев, как, например, с контрабандой, даже с декриминализацией, то есть с исключением из Уголовного кодекса Российской Федерации.

Начиная с 2014 года, количество преступлений в экономике стабилизировалось и в течение всего последующего периода практически не изменялось. Достаточно интересным является то, что политический кризис 2014 года и введение взаимных санкций Россией и зарубежными государствами практически никак не повлияли на количество зарегистрированных преступлений экономической направленности. Для определения уровня преступности в экономике в соответствии с методикой расчета необходимо число человек трудоспособного возраста. Данная информация представлена в Российском статистическом ежегоднике, формируемом Федеральной службой государственной статистики.

Согласно материалам, содержащимся в указанном ежегоднике, к населению трудоспособного возраста относятся мужчины в возрасте от 16 до 69 лет и женщины в возрасте от 16 до 54 лет. Динамика численности такого населения в России с 2009 по 2017 год представлена на приведенном далее графике (рис. 2).

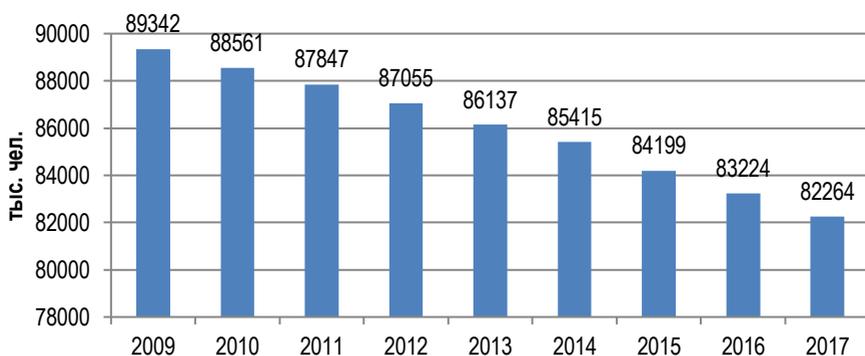


Рис. 2. Динамика населения России в трудоспособном возрасте с 2009 по 2017 г.

Анализ данных, приведенных в вышеуказанном графике, отражает следующую динамику: в 2010 году - спад на 781 тыс.чел. (темп прироста составил - 0, 87 %), в 2011 году

- спад на 714 тыс.чел. (- 0, 81 %), в 2012 году - спад на 792 тыс.чел. (- 0, 90 %), в 2013 году - спад на 918 тыс.чел. (- 1, 05 %), в 2014 году - спад на 722 тыс.чел. (- 0, 84 %), в 2015 году - спад на 1 216 тыс.чел. (- 1, 42 %), в 2016 году - спад на 975 тыс.чел. (- 1, 16 %) и в 2017 году - спад на 960 тыс.чел. (- 1, 15 %). Несмотря на то, что демографическая проблема не является объектом исследования настоящей статьи, нельзя не отметить чрезвычайно негативную динамику, характеризующую стремительную утерю Российской Федерацией населения трудоспособного возраста.

В течение всего рассматриваемого периода не было ни одного года, когда происходил бы прирост. Следует также отметить ускоряющуюся динамику этого процесса. Если в 2010-2013 годах уменьшение численности не превышало 800 тыс. чел. в год или, в относительных величинах, не более 0, 9 % от общей численности трудоспособного населения, то в 2015-2017 годах этот спад приблизился и даже превысил миллион человек или 1,1 % соответствующего населения в относительных величинах. Можно предположить, что воссоединение с Крымом в 2014 году отчасти сгладило ситуацию, дав приток населения трудоспособного возраста, иначе уменьшение населения было бы еще большим. Имеющиеся данные можно применить для расчета искомого показателя. Динамика уровня преступности в экономике Российской Федерации, рассчитанного на основе приведенных ранее данных, представлена на приведенном далее графике (рис. 3).

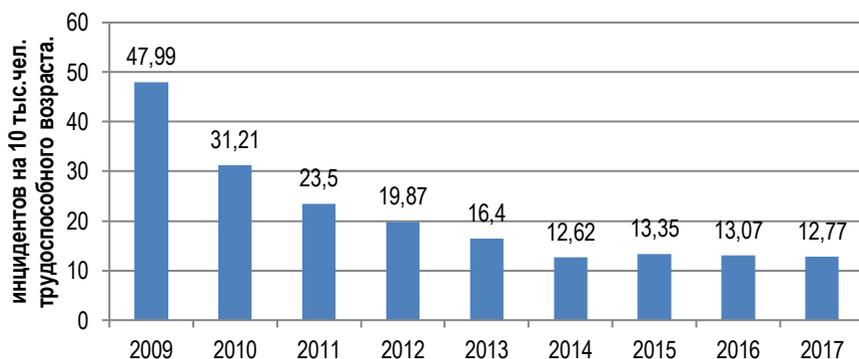


Рис. 3. Динамика уровня преступности в экономике России с 2009 по 2017 г.

Анализ данных показывает: в 2010 году - спад на 16, 8 ед. (темп прироста составил - 34, 96 %), в 2011 году - спад на 8, 2 ед. (- 26, 17 %), в 2012 году - спад на 3, 2 ед. (- 13, 78 %), в 2013 году - спад на 3, 5 ед. (- 17, 48 %), в 2014 году - спад на 3, 8 ед. (- 23, 03 %), в 2015 году - рост на 0, 7 ед. (5, 82 %), в 2016 году - спад на 0, 3 ед. (- 2, 15 %) и в 2017 году - спад на 0, 3 ед. (- 2, 24 %).

С 2009 по 2013 год непрерывно наблюдалась отрицательная динамика, которая стабилизировалась в 2014 году и это устойчивое неизменное состояние уровня преступности сохраняется вплоть до момента написания настоящей статьи. При этом целевое значение уровня преступности в сфере экономики планируется установить равным 5 инцидентам на 10 тыс. человек трудоспособного возраста, а в качестве критического значения - 20

инцидентов на 10 тыс. человек трудоспособного возраста. То есть, начиная с 2012 года, планируемые пороговые значения показателя фактически были достигнуты.

Таким образом, преступления экономической направленности совершались, и будут совершаться во все времена. Материальный ущерб по данной группе преступлений достаточно велик. Так, по уголовным делам 2018 года он составил 375,26 млрд. рублей.

На наш взгляд, успешная борьба с данными преступлениями возможна именно за счет развития методических и тактических средств. Например, криминалистические рекомендации, связанные с расследованием преступлений в сфере экономической деятельности должны строиться с учетом принципов, которые формируются на основе базовых и частных криминалистических методик. Стоит отметить, что в настоящее время программы по выявлению экономических преступлений и меры по реагированию на них отстают от реальных угроз, которые существуют в преступном мире.

В научной литературе многие авторы придерживаются мнением, что единый, универсальный метод расследования преступления не является достаточно эффективным.

Это связано с тем, что элементы криминалистических методик не всегда совершенны по сравнению с преступлениями, которые каждый день совершаются с использованием улучшенных способов.

Так, С.Ю. Журавлев сформулировал концепцию формирования и использования криминалистического комплекса методических и тактических средств обнаружения и расследования преступлений в сфере экономики (далее - Концепция)¹. Данная Концепция посвящена проблемам формирования методики раскрытия и расследования экономических преступлений. На наш взгляд, она является достаточно современной. Он акцентировал внимание на характеристике взаимовлияния преступной деятельности и деятельности по расследованию преступлений.

В концепции отмечается важность данного подхода и концептуально важное его значение для разработки эффективных методик расследования преступлений в сфере экономики. Стоит отметить, что далеко это не первые исследования по поводу криминалистических методов расследования преступлений. Так наибольших успехов в теоретической разработке этого направления добилась Нижегородская школа криминалистики. Ее исследование основывается на конструкции криминалистического комплекса методических и тактических средств по выявлению и расследованию преступлений в сфере экономики¹.

На основе данной концепции были выявлены следующие признаки, характеризующие экономические преступления:

1. должностные лица являются субъектами данных преступлений;

2. преступления чаще всего совершаются путем использования служебного ресурса, а также в связи с выполнением профессиональных обязанностей в сфере производства, хранения.

В юридической литературе выделяют типичные источники и носители информации, которую необходимо собирать и фиксировать в процессе оперативного поиска по делам об экономических преступлениях:

1. различного рода финансовая, управленческая, технологическая и иная документация учреждений, предприятий и организаций;

2. субъекты, втянутые в экономико-криминальную деятельность, а также лица, работающие на различных должностях, которые связаны с выполнением права по контролю за различными видами экономической деятельности.

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод, что методологические и тактические средства расследования преступлений в сфере экономики требуют постоянного обновления и развития, так как преступления с каждым годом совершаются наиболее усовершенствованными способами.

Необходимо обратить внимание на частные и базовые криминалистические методики, так как от них зависит расследование преступлений. Отметим, рассмотренная концепция методик расследования преступлений в сфере экономики достаточно аргументировано объясняет проблематику элементов методики расследования.

Таким образом, подводя итог по результатам анализа уровня преступности в экономике как показателя экономической безопасности Российской Федерации, можно сделать следующие выводы.

Во-первых, количество зарегистрированных преступлений экономической направленности существенно уменьшилось к 2013 году и с 2014 года по настоящее время сохраняет стабильное неизменное состояние.

Во-вторых, поскольку неотъемлемым элементом, используемым для расчета показателя уровня преступности в экономике, является численность населения трудоспособного возраста, нельзя не отметить серьезную демографическую проблему, заключающуюся в стремительной убыли населения соответствующего возраста в России. Дополнительно следует отметить, что динамика этого негативного процесса положительная и, хоть и неравномерно, продолжает увеличиваться в течение всего рассматриваемого периода.

В-третьих, уровень преступности в сфере экономике в настоящее время находится в рамках допустимых пределов и можно достаточно уверенно заявлять о том, что экономической безопасности России в этом направлении пока что ничто не угрожает. Однако нельзя забывать о том, что запланированное значение показателя в 2,5 раза меньше имеющегося в настоящее время. Помимо этого, нельзя забывать о стремительно убывающем населении трудоспособного возраста, что приводит к уменьшению знаменателя в формуле, применяемой для определения показателя. Иными словами, достаточно сложно установить, что является действительной причиной сохранения величины показателя в стабильном состоянии в течение длительного периода времени: эффективная правоохранительная деятельность органов государственной власти или стремительная потеря наиболее активного, трудоспособного населения.

¹ Петраков М.А., Песцова Д.С. Региональная государственная политика по снижению уровня преступности как средство развития экономики // Казанский экономический вестник. Изд-во: Казанский (Приволжский) федеральный университет (Казань). - 2016. - № 2 (22). - С. 19-22.

² Сильченко Е.В., Жане А.И. К вопросу о влиянии коррупции на увеличение уровня организованной преступности, развития теневой экономики и масштабов нелегального наркобизнеса // статья в сборнике трудов VIII Международной научно-практической конференции "Наука, образование, общество: тенденции и перспективы развития". Изд-во: Общество с ограниченной ответственностью "Центр научного сотрудничества "Интерактив плюс" (Чебоксары). - 2017. - С. 459-461

³ Мацкевич Р.С. Обоснование пороговых значений уровня теневой экономики и ее криминальной составляющей как инструмента оценки состояния экономической безопасности России // Науч-

ный портал МВД России. Изд-во: Всероссийский научно-исследовательский институт Министерства внутренних дел Российской Федерации (Москва). - 2015. - № 2 (30). - С. 94-96

⁴ Горпинченко К.Н., Петров Н.Р. Оценка уровня преступности в экономической сфере // Вектор экономики. Изд-во: Индивидуальный предприниматель Мухин Максим Николаевич (Пермь). - 2018. - № 5 (23). - С. 95.

⁵ Криворучко М.Ю. Уровень преступности как институционально-социальный фактор межрегиональной конвергенции социально-экономического развития в Украине // Молодой ученый. Изд-во: Издательский дом "Гельветика" (Херсон). - 2016. - № 2 (29). - С. 53-60.

⁶ Кобыш А.И. Уровень преступности как инструмент влияния в политическом диалоге // Вестник науки и образования. Изд-во: Олимп (Иваново). - 2018. - Том: 1. - № 8 (44). - С. 110-116

⁷ Елагина А.С. Интерпретация трендов уровня преступности: нормальные и шоковые изменения // Вопросы российского и международного права. Изд-во: Аналитика Родис (Москва). - 2018. - Том: 8. - № 11А. - С. 144-152

⁸ Шакирова А.А., Крамин Т.В. Влияние преступности на экономическое развитие регионов России // Актуальные проблемы экономики и права. Изд-во: Татарский центр образования "Таглимат" (Казань). - 2019. - Том: 13. - № 2. - С. 1202-1214.

⁹ Алябьева Т.С., Седых А.А. Экономическая преступность как угроза обеспечения экономической безопасности РФ // статья в сборнике трудов 8-й Международной молодежной научной конференции "Поколение будущего: взгляд молодых ученых-2019". Изд-во: Юго-Западный государственный университет (Курск). - 2019. - С. 12-18.

¹⁰ Тишкин Д.Н. Специфика организованной экономической преступности в контексте национальной безопасности России // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. Изд-во: Наука и образование (Краснодар). - 2016. - № 1-2. - С. 183-192.

¹¹ Генеральная прокуратура Российской Федерации. Портал правовой статистики. Режим доступа: World Wide Web. URL: <http://crimestat.ru/> (дата обращения: 13.03.2020).

¹² Журавлев С.Ю. Теоретические проблемы формирования криминалистических моделей механизма преступлений в сфере экономики // Известия ТулГУ Экономические и юридические науки. Тула, 2018. Вып. 3. Ч. II: Юридические науки.

¹³ Завьялов И.А. Криминалистическая характеристика экономических преступлений // Вестник Московского университета МВД. - 2017. - С. 156161.

ECONOMIC CRIMINAL LEVEL AS AN INDICATOR OF RUSSIAN ECONOMIC SECURITY

© 2020 Milova Irina Evgenievna

Candidate of Law, Associate Professor

© 2020 Lomakina Evgeniya Alekseevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: Irina.milova@ro.ru, evgenloo2000@mail.ru

Keywords: crime in the economy, economic security, economic security of the state, population dynamics, economic crimes, people of working age.

The presented article is devoted to the analysis of such an indicator of economic security of the Russian Federation as the crime rate in the economic sphere. The article analyzes the methodology for calculating this indicator, the dynamics of recorded crimes of an economic nature from 2009 to 2018, the dynamics of the Russian population of working age from 2009 to 2017, as well as the crime rate in the

Russian economy from 2009 to 2017. As a result of the analysis, conclusions are drawn characterizing the current state of crime in the Russian economy and evaluating its impact on ensuring the necessary level of economic security of the state. This article may be useful to researchers and teachers, as well as students studying the problem of ensuring the economic security of the state.

УДК 343.79
Код РИНЦ 10.00.00

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРЕСТУПЛЕНИЯ И ИХ ВЛИЯНИЕ НА РОСТ КОРРУПЦИОННЫХ РИСКОВ

© 2020 Милова Ирина Евгеньевна

кандидат юридических наук, доцент

© 2020 Спиридонова Ирина Андреевна

студент

© 2020 Васина Екатерина Валерьевна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: irina.milova@ro.ru, spiridonova.ia-tlt@mail.ru, ekaterinawelikaja16@gmail.com

Ключевые слова: рыночная система хозяйствования, криминогенность, декриминализация, предпринимательская деятельность, экономические преступления.

Статья посвящена анализу особенностей уголовного законодательства в части норм, регламентирующих ответственность за экономические преступления. Авторы проводят систематизацию экономических преступлений по критериям, установленным главой 22 УК РФ. Основные направления борьбы с экономическими преступлениями рассматриваются в сочетании с их характеристиками. Обосновывается мысль о наличии прямой зависимости между совершением экономических преступлений и вероятностью возникновения коррупционных рисков, связанных с их количественным увеличением.

Результатом динамики производственных отношений и трансформации типов экономических систем с административно - командной на рыночную, стало появление особых видов правонарушений, характерных исключительно для открытой экономики, основанной на различных формах собственности. Так, в структуру Уголовного кодекса Российской Федерации (далее - УК РФ) была включена весьма объемная по числу содержащихся в ней статей глава 22, регламентирующая составы преступлений в сфере экономики, с санкциями, установленными за подобные деяния.

Под правонарушениями экономического содержания традиционно понимают совершение действий, противоречащих законодательству Российской Федерации, с целью незаконного обогащения, совершающихся, как правило, в сфере предпринимательства. В самом общем виде указанные преступления можно систематизировать, исходя из сложившегося нормативного подхода:

1. преступления против службы в институтах публичной власти, подразумевающих органы государственной и муниципальной власти;
2. преступления, нарушающие права и интересы в сфере деятельности коммерческих организаций;
3. преступления, затрагивающие интересы в сфере прав собственности;
4. преступления, которые совершаются в экономической сфере при осуществлении различных форм хозяйствования.

Необходимость разработки новелл, в сфере регулирования экономических правонарушений, была продиктована изменением криминальной обстановки в отечественной экономике и преобразованием самой экономической среды, обуславливающей природу криминогенности. Таким образом, уголовное законодательство современного типа разделило эпоху борьбы с преступностью планово-директивной системы хозяйствования от переходного периода, основной характеристикой которого выступает преобладание рыночных отношений в системе капиталистического типа¹. Данный тип экономики характеризуется устойчивым ростом числа правонарушений экономической направленности, трансформирующихся под особенности рыночной системы хозяйствования, в связи с чем возникает принципиальная потребность в разработке более эффективных инструментов и правовых механизмов борьбы с данным типом правонарушений.

Борьба с преступлениями в сфере экономики, как видového явления в системе корыстной преступности, отличается сравнительной трудоемкостью, поскольку отмечается наличием ряда признаков, в их числе:

- масштабность подобных криминальных проявления и их организованный характер в сравнении с традиционными имущественными преступлениями;
- преобладание доли данного вида противоправных деяний в структуре иных видов корыстных преступлений;
- вариативность правонарушений, наблюдающихся в экономической сфере, позволяющих их выделить из числа преступлений корыстной направленности;
- постоянный рост числа экономических правонарушений вследствие совершенствования криминальных инструментов их совершения;
- приобретение экономическими правонарушениями черт латентности, что приводит к проблемам их выявления².

Исследователи вопроса считают, что материальные потери, возникающие от совершения преступлений, возникающих в сфере предпринимательской деятельности, значительно превышают аналогичный показатель в сфере общеуголовной преступности корыстной направленности (к примеру, кража, грабеж, вымогательство) и иных форм противоправных действий экономического содержания (хищение, растраты, злоупотребления служебным положением). Согласно статистическим данным Генеральной прокуратуры РФ, в России ежегодно выявляется свыше 400 тыс. экономических преступлений, это составляет порядка 18% от общего числа совершаемых преступлений. Материальный ущерб от их совершения ежегодно составляет около 75 млрд. рублей, что существенно превышает потери от общеуголовных преступлений³.

К уголовной ответственности за вышеназванные деяния ежегодно привлекается более 152 тыс. чел⁴. За последние двадцать лет число совершенных экономических пре-

ступлений выросло в разы, при этом доля тяжких и особо тяжких преступлений в этом сегменте составляет около 52%⁵. При этом приведенные статистические показатели носят приблизительный характер, что обусловлено скрытым характером совершения рассматриваемых преступлений и динамизмом их осуществления. В этой связи определить реальные масштабы экономической преступности в современном правовом пространстве РФ крайне проблематично.

Кроме того, растет число преступлений в сфере нецелевого использования льготных кредитов; получения и хищения денежных средств по подложным документам; экспорта капитала в зарубежные банки. Отмеченные тенденции существенным образом тормозят поступательное развитие рыночных форм хозяйствования, в целом, и наносят невосполнимый ущерб финансовой системе РФ, в частности⁶.

В свете увеличивающихся масштабов в количественном и качественном соотношении и, с учетом размеров, получаемых в результате противоправного деяния прибылей, становится актуальным вопрос о необходимости пресечения преступлений данного вида путем лишения нарушителя права заниматься определенной деятельностью или занимать определенную должность. Это связано с тем, что в большинстве своем возмещение ущерба в виде уплаты "налога на неосторожность" более выгодно для преступника в сравнении с ликвидацией источников личного обогащения⁷. В данном случае возникает вопрос регулирования процессов коррупции, как явления, подразумевающего наличие интереса со стороны физического лица в получении денег или иных ценностей, что противоречит интересам общества и государства, вследствие совершения следующих действий:

- использование служебного положения, а также превышение полномочий и злоупотребление ими;
- получение или дача взятки;
- коммерческий подкуп.

В данном случае вероятность возникновения и разрастания коррупционных рисков связана с совершением криминальных актов, вследствие которых нарушаются существующие эталоны поведения, правил и норм в сфере рыночного хозяйствования.

Вместе с тем особую опасность в конкретном случае представляет тот факт, что в ходе проведенной либерализации уголовного законодательства РФ был увеличен практически в шесть раз размер соизмерения крупного и особо крупного предмета преступлений и ущерба, связанного с их совершением, что приводит к тому, что определенная часть правонарушений относятся к административной или иной юрисдикции. Данный факт обусловлен ухудшением показателей структуры и состояния экономической преступности.

Таким образом, на увеличение коррупционных рисков оказывает влияние наличие двух противоположенных тенденций. С одной стороны, это либерализация уголовной ответственности за некоторые экономические правонарушения и декриминализация ряда правонарушений данной сферы, а с другой - ее ужесточение с параллельным применением соответствующих санкций. Отмеченный фактор негативным образом сказывается на криминогенной ситуации России и изменении состава, состояния и динамики показателей, характеризующих экономическую преступность. В современных условиях данный вид правонарушений представляет особую опасность, как в связи с разрастанием масштабов ее

осуществления, так и с перспективами снижения темпов роста и развития рыночной экономики вследствие ухудшения параметров правонарушений данного вида.

¹ Савенкова А.А., Федорова В.А. Влияние преступлений экономической направленности на экономическую безопасность страны // Экономическая безопасность: государство, регион, предприятие: Сборник статей III Международной научно-практической конференции. Министерство науки и высшего образования Российской Федерации; ФГБОУ ВО "Алтайский государственный технический университет им. И.И. Ползунова". - 2018. - С.258-261.

² Зубанова А.С., Шумских А.А. Использование специальных экономических знаний при расследовании преступлений экономической направленности // Прогнозирование инновационного развития национальной экономики в рамках рационального природопользования материалы VII Международной научно-практической конференции. - 2018. - С. 24-31.

³ Генеральная прокуратура Российской Федерации: портал правовой статистики [Электронный ресурс]. URL: http://crimestat.ru/offenses_chart (дата обращения 21.02.2020).

⁴ Гаврилов Б.Я. Коррупционные риски правоприменения современного уголовного законодательства Российской Федерации // Юридическая техника. - 2019. - № 13. - С. 447-451.

⁵ Министерство внутренних дел Российской Федерации: официальный сайт [Электронный ресурс]. URL: https://xn--b1aew.xn--p1ai/upload/site1/document_file/sb_1606.pdf (дата обращения 21.02.2020)

⁶ Ильин В. П. Причины преступности в Российской Федерации // Молодой ученый. - 2019. - № 45. - С. 100 - 102.

⁷ Милова И.Е., Саликова А.А., Салахов Д.Ф. К вопросу о провокации взятки // Актуальные проблемы правоведению - 2019. - № 1. - С. 38 - 43.

ECONOMIC CRIMES AND THEIR IMPACT ON GROWTH CORRUPTION RISKS

© 2020 Milova Irina Evgenievna

Candidate of law, Associate Professor

© 2020 Spiridonova Irina Andreevna

Student

© 2020 Vasina Ekaterina Valerievna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: irina.milova@ro.ru, spiridonova.ia-tlt@mail.ru, ekaterinawelikaja16@gmail.com

Keywords: market system of management, criminogenicity, decriminalization, business activity, economic crimes.

The article is devoted to the analysis of the features of criminal legislation in terms of the norms regulating responsibility for economic crimes. The authors systematize economic crimes according to the criteria established by Chapter 22 of the criminal code of the Russian Federation. The main directions of the fight against economic crimes are considered in combination with their characteristics. The author substantiates the idea that there is a direct relationship between the Commission of economic crimes and the probability of corruption risks associated with their quantitative increase.

ИСКУССТВЕННЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ В РОССИЙСКОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ

© 2020 Мухутдинова Ляйсан Маратовна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: lyaisan.mukhutdinova@yandex.ru

Ключевые слова: искусственный интеллект, IT-технологии, система судопроизводства, судья, судебный процесс.

В данной статье автор поднимает весьма актуальную тему внедрения технологий искусственного интеллекта в систему российского судопроизводства. В статье раскрывается значение понятия "искусственный интеллект", приводится ряд позитивных и отрицательных последствий его внедрения в российское судопроизводство.

XXI век-век стремительного развития и широкого использования информационных технологий во всех сферах жизнедеятельности человека. Данная тенденция развития общества не обошла и сферу юриспруденции, в которой также активно используются компьютерные технологии: справочно-правовые системы, позволяющие тратить большие объемы информации; различные базы данных; технические устройства (мобильные средства защиты свидетелей, устройства аудио- и видеозаписи); системы, обеспечивающие поддержку электронного документооборота, а также применение электронной подписи и многое другое. На сегодняшний день остро стоит вопрос о внедрении систем искусственного интеллекта в российскую судебную систему.

Искусственный интеллект - это область инжиниринга и науки, создающая программы и машины, обладающих интеллектуальными способностями. Также под искусственным интеллектом подразумевается способность системы принимать самостоятельные решения в некоторых ситуациях. Возможно, именно поэтому многие государства в настоящее время активно внедряют технологии искусственного интеллекта в судебную деятельность. Такие информационно- технологические комплексы вошли в систему под общим названием "электронное правосудие", имеющее общий набор функций во всех странах, применяющих эту систему на практике:

1. возможность проведения судебных заседаний в режиме онлайн;
2. предоставление в суд и рассмотрение им электронных доказательств;
3. ведение электронного протоколирования судебных заседаний;
4. систематизация уведомлений о решении суда;
5. электронная систематизация и архивоведение судебных дел и решений;

* Научный руководитель - **Калашникова Елена Борисовна**, кандидат исторических наук, доцент.

6. оперативный подбор судебных материалов по уже решенным аналогичным делам, предоставляемых судьям при вынесении решений¹

По данным Совета Европы на сегодняшний момент технологии искусственного интеллекта в системах правосудия активно применяются несколькими странами, например во Франции, США, Великобритании. Согласно источникам, этот тип информационных технологий во Франции используется в основном для анализа данных в гражданском судопроизводстве, а в США и Великобритании этот процесс настолько популяризировался, что применение этой функции включает в себя и уголовные процессы².

В российской практике подобные вопросы носят неоднозначный характер. Российские исследователи и специалисты в области информационных технологий нередко задаются вопросом об этичности процесса внедрения ресурсов искусственного интеллекта в судопроизводство. Высказываются предположения о том, что использование искусственного интеллекта в судебной сфере приведет к уязвимости прав человека, а сама система правосудия станет формальной и бесчеловечной. Также существует риск манипуляции решениями и поведением лиц, работающих в судебной системе, ведь в таком случае, основная опора будет производиться на программное обеспечение искусственного интеллекта, а не на законы.

Еще одной немаловажной проблемой искусственного интеллекта в сфере судопроизводства является то, что механизмы его работы непрозрачны. Это заключается в следующем: если система дала сбой в принятии решений, определение ошибки, которая привела к неблагоприятному исходу, очень затруднительна процедура, а порой и вовсе невозможная. Данный факт говорит о несовершенном устройстве искусственного интеллекта³.

Для системы искусственного интеллекта, используемой в судебной системе, особое значение имеет независимое проведение внешней и внутренней экспертизы на предмет влияния каких-либо данных, влияющих на исход дела. В данном случае, опора идет на алгоритмы большинства систем искусственного интеллекта, активно используемых в странах Запада, которые базируются на машинном обучении. Машинное обучение представляет собой метод, позволяющий распознавать что-либо на основе данных, характеризующих параметры рассматриваемого объекта. В частности, программа способна распознавать фотографии людей и относить их к европеоидной или азиатской расам на основе числового описания портретов. Например, в США наибольший процент преступности приходится на бедные латиноамериканские кварталы с высокой долей молодежи, следовательно, для аппарата с искусственным интеллектом молодой человек из этого квартала будет наиболее подозреваемым лицом по сравнению с другими. Этот факт свидетельствует о пристрастности принятия решений системой искусственного интеллекта, которая недопустима в системе судопроизводства³.

Также, стоит отметить, что использование технологий искусственного интеллекта отличается спонтанностью, постоянным развитием и трансформациями, поэтому нормативно-правовая база, регулирующая данную отрасль, должна быть универсальной, чтобы быть эффективной независимо от изменений в используемых технологиях, а также постоянно корректируемой. Но постоянное внесение поправок в законодательство, регулирующее сферу применения искусственного интеллекта, может быть затруднено из-за статич-

ного характера действий органов государственной власти. Данное условие является одним из ключевых, ведь именно наличие соответствующего закона позволит внедрить искусственный интеллект в правовую сферу жизнедеятельности.

Наряду с вышеизложенными негативными последствиями внедрения технологий искусственного интеллекта, также существует ряд позитивных исходов. Например, внедрение новаторских систем распределения дел между судьями с помощью искусственного интеллекта, позволит повысить независимость судей в решении вопросов, позволит формировать судебные составы с учетом уровня нагрузки и специализации каждого судьи. По мнению специалистов, это позволит исключить влияние человеческого фактора на формирование состава суда. Более того, эта система начала применяться с 1 сентября 2019 года, что говорит о решительной модернизации системы российского судопроизводства и активного применении IT-технологий⁴.

Также стоит предположить, что внедрение искусственного интеллекта в судебную сферу поспособствует ее кардинальному изменению: сделает ее более справедливой и свободной от коррупции, сделает правосудие более доступным, ускорит рассмотрение дел и принятие решений по ним. Эти новации позволяют ускорить становление более справедливого и независимого суда⁵.

Стоит заметить, что ускорить процесс судопроизводства и сделать эту операцию более доступной также позволит внедрение в судебную деятельность электронного документооборота и цифровых механизмов передачи информации. Применение этих технологий позволит сократить финансовые и временные затраты.

Таким образом, рассматривая внедрение IT- технологий, а в частности систем искусственного интеллекта в российскую систему судопроизводства, можно сделать вывод, что эта процедура имеет противоречивый характер. Нельзя не заметить, что Россия представляет собой страну с достаточно консервативными взглядами и полный переход на автоматизированную систему судебного процесса пока достаточно затруднителен. Но постепенное внедрение технологий, обращение к опыту других стран в регулировании этой сферы позволят избежать ошибок и совершенствовать собственный механизм правосудия.

¹ Информационное право в обществе. [Электронный ресурс]. URL: https://zen.yandex.ru/info_law_society (Дата обращения: 10.01.2019).

² CE утвердил регламент применения искусственного интеллекта в правосудии. [Электронный ресурс]. URL: <https://pravo.ru/news/207390/> (Дата обращения: 06.12.2018).

³ Судья с искусственным интеллектом. [Электронный ресурс]. URL: http://zavtra.ru/blogs/sud_ya_s_iskusstvennim_intellektom (Дата обращения: 13.02.2019).

⁴ Искусственный интеллект в судопроизводстве. [Электронный ресурс]. URL: https://www.intellectpro.ru/press/commenters/iskusstvennyu_intellekt_v_sudoproizvodstve/ (Дата обращения: 09.04.2019).

⁵ Адвокаты и юристы об искусственном интеллекте в судопроизводстве. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.advgazeta.ru/novosti/advokaty-i-yuristy-ob-iskusstvennom-intellekte-v-sudoproizvodstve/> (Дата обращения: 09.04.2019).

ARTIFICIAL INTELLIGENCE IN RUSSIAN LEGAL PROCEEDINGS

© 2020 Mukhutdinova Laysan Maratovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: lyaisan.mukhutdinova@yandex.ru

Keywords: artificial intelligence, IT-technologies, judicial system, judge, trial.

In this article, the author raises a very topical issue of the introduction of artificial intelligence technologies in the Russian judicial system. The article reveals the meaning of the concept of "artificial intelligence", provides a number of positive and negative consequences of its introduction into the Russian legal proceedings.

УДК 347.19
Код РИНЦ 10.00.00

КРИТЕРИЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЕДИНОЛИЧНОГО ИСПОЛНИТЕЛЬНОГО ОРГАНА

© 2020 Никулин Иван Григорьевич*
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: ivanni95@gmail.com

Ключевые слова: ответственность, единоличный исполнительный орган, генеральный директор, корпоративное право, управление организацией, директор.

Статья посвящена определению критерия ответственности единоличного исполнительного органа в корпорациях, определению понятий правомерного и неправомерного поведения, критерия вины руководителя корпорации, субъективной и объективной сторон правонарушений на предприятии, совершаемых единоличным исполнительным органом.

Единоличный исполнительный орган, зачастую именуемый в корпорациях директором или генеральным директором, всегда представляет особый интерес. Почему? Ответ на вопрос кроется в правовом статусе данного лица. Он вправе представлять юридическое лицо без доверенности, а это значит, что зачастую именно от него зависит деятельность и дальнейшая судьба организации.

Именно данные полномочия: "представлять юридическое лицо без доверенности" и "судьба организации" порождают высокий статус данного лица в организации, престиж данной должности, большой объем прав, но и, конечно же, огромный объем обязанностей

* Научный руководитель - **Шпангель Федор Федорович**, кандидат юридических наук, доцент.

и ответственности. Генеральный директор должен обладать высоким профессионализмом, иметь достаточный опыт работы на руководящих должностях и соответствующее образование (как правило - высшее профильное, соответствующее специфике деятельности организации, либо юридическое или экономическое).

В настоящее время очень остро стоит вопрос об ответственности единоличного исполнительного органа.

К сожалению, часто "у руля" оказываются люди совершенно несоответствующие таким критериям как образование и профессионализм, либо имеющие корыстные мотивы в управлении организацией. Не будем опровергать то, что для любого лица, претендующего на замещение данной должности, одним из основополагающих мотивов является именно высокая оплата его труда. В данной ситуации речь идет о чрезмерных корыстных мотивах, побуждающих лицо, замещающее должность единоличного исполнительного органа, злоупотреблять правом и нарушать закон, прикрываясь обычной хозяйственной деятельностью.

В настоящий момент критерий ответственности единоличного исполнительного органа очень размыт. Во-первых, нечетким представляется само определение ответственности такого лица, его правовой статус. Во-вторых, четко не определено понятие вины единоличного исполнительного органа.

В самом законодательстве, в частности в статье 53 Гражданского кодекса РФ, содержится формулировка в виде правовой нормы, устанавливающей следующий критерий разграничения правомерного и неправомерного поведения: "орган юридического лица должен действовать в интересах юридического лица добросовестно и разумно"¹. Невозможно не согласиться с тем, что данная формулировка очень "сырая" и что из ее смысла "мало что понятно".

В.И. Емельянов считает, что лицо признается добросовестным в том случае, когда оно действует без умысла причинить вред другому лицу, а также не допускает легкомыслия (самонадеянности) и небрежности по отношению к возможному причинению вреда.²

Следует также иметь в виду и субъективную сторону правонарушения при определении добросовестности такого лица, в частности, имеется в виду такая ситуация, когда лицо не знало о своей неуправомоченности либо не знало о правах третьих лиц на спорное имущество.

Естественно, что при осуществлении своей деятельности лицо, замещающее должность единоличного исполнительного органа, должно действовать целесообразно и разумно.

Существует высокая вероятность закрепления со временем в законодательстве и в правоприменительной практике такой позиции: "поведение простого человека в данной ситуации". Иначе говоря, лицо, совершенно некомпетентное и несоответствующее замещаемой должности, при совершении правонарушения будет освобождаться от ответственности, так как не давало себе отчет в совершаемых им действиях. Данная тенденция ни в коей мере не может считаться справедливой.

Возможно и формирование другой тенденции, условно называемой "усредненный специалист", то есть лицо с минимальным набором навыков, "подгоняемых под определенные стандарты", что тоже будет не очень благоприятно сказываться на экономике и бизнес-среде.

В абзаце 2 пункта 1 постановления Пленума Высшего Арбитражного Суда РФ "О некоторых вопросах возмещения убытков лицами, входящими в состав органов юридического лица" установлено, что вина директора находится в прямой зависимости от его недобросовестных и неразумных действий.³

Увы, в данной ситуации постановление Пленума, обычно призванное пояснять положения законодательства, не поясняет ничего, а лишь отсылает опять к той же статье 53 ГК РФ.

Действие не в интересах юридического лица также свидетельствует о недобросовестности или неразумности единоличного исполнительного органа.

При этом возникает проблема определения критерия "интересы юридического лица". Можно ли под действием "не в интересах" юридического лица понимать все убыточные сделки? Ведь может быть ситуация, когда убыточная сделка предотвращает более крупные убытки.

Следующая идея, олицетворяющая недобросовестность и неразумность - неполучение должной информации. При этом возникает вопрос: какая информация считается должной, каков ее объем? Достаточно ли общедоступных сведений о контрагентах или требуется что-либо еще?

Решением данных проблем является должное закрепление соответствующих положений и критериев в законодательстве, а до нормативно-правового решения анализируемой нами проблемы необходимы разъяснения Пленума Верховного суда Российской Федерации в форме постановления.

Данные вопросы являются очень важными и требуют дальнейшей детального исследования.

¹ Гражданский Кодекс Российской Федерации. Часть первая: Федеральный закон от 30.11.1994 № 51-ФЗ // Собр. законодательства РФ. 1994. № 32. Ст. 3301.

² Емельянов В. И. Разумность, добросовестность, незаупотребление гражданскими правами. - М., "Лекс-Книга" 2002.

³ Постановление Пленума ВАС РФ от 30.07.2013 N 62 О некоторых вопросах возмещения убытков лицами, входящими в состав органов юридического лица //СПС Консультант Плюс (дата обращения 01.03.2020 г)

RESPONSIBILITY CRITERION OF THE SINGLE EXECUTIVE BODY

© 2020 Nikulin Ivan Grigorevich
Student

Samara State University of Economics
E-mail: ivanni95@gmail.com

Keywords: responsibility, sole executive body, general director, corporate law, organization management, director.

The article is devoted to determining the criterion of responsibility of the sole executive body in corporations, the definition of the concepts of lawful and unlawful behavior, the criterion of guilt of the head of the corporation, the subjective and objective parties to offenses committed by the sole executive body.

НЕОБХОДИМОСТЬ, ЗНАЧЕНИЕ И ПРОБЛЕМЫ ОБЩЕСТВЕННОГО КОНТРОЛЯ В СФЕРЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК

© 2020 Орлова Дарья Андреевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: orlovad2009@mail.ru

Ключевые слова: общественный контроль, коррупция, государственные закупки, контрактная система, общественный контролер.

В статье поднимается вопрос о значении и важности института общественного контроля в сфере государственных закупок. Раскрывается механизм действия данного института, его цели и направления деятельности, а также рассматриваются проблемы и правовые пробелы, которые возникают в части организации общественного контроля.

Сфера государственных закупок товаров, работ и услуг является приоритетной областью, которая нуждается не только в строгом государственном контроле, но и в эффективном действенном общественном контроле. Большие объемы выделяемых из бюджета денежных средств, которые в основном формируются за счет налоговых поступлений вызывают вполне объяснимый общественный интерес в плане их эффективного использования.

В целях предотвращения коррупции и злоупотреблений в данной области необходима многоуровневая система контроля, поэтому ФЗ "О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд"¹ выделяет:

1. государственный и муниципальный контроль (ст.99)
2. ведомственный контроль (ст.100.)
3. контроль заказчика по условиям выполнения контракта и привлечения субподрядчиков (ст.101)
4. общественный контроль, который осуществляют граждане, общественные объединения, некоммерческие объединения юридических лиц и предпринимателей. (ст.102)

Важнейшим элементом демократического общества является развитие института общественного контроля за деятельностью органов государственной и муниципальной власти в рамках развивающегося гражданского общества. Наиболее широким полем деятельности для общественного контроля, как уже было упомянуто выше, является сфера государственных и муниципальных закупок.

Значение общественного контроля в данной области трудно переоценить поскольку он должен способствовать пресечению коррупционных правонарушений при осуществле-

* Научный руководитель - **Паулов Павел Александрович**, кандидат юридических наук, доцент.

нии закупок, быть опорой и помощником как заказчику, так и контролирующим ведомством. Именно общественный контроль должен делать прозрачными и четкими все процедуры государственных закупок. Общественное обсуждение может стать причиной внесения изменений в план закупок, а также отмены самой закупки. Процедура общественного обсуждения помогает снизить коррумпированность закупок и более эффективно расходовать бюджетные средства ².

Понятие общественного контроля можно определить, как деятельность субъектов общественного контроля, целью которых является содействие развитию и совершенствованию контрактной системы в сфере закупок, предупреждение и выявление нарушений законодательства, и информирование заказчиков и контрольных органов о выявленных нарушениях ³.

Действующее законодательство определяет, что субъекты общественного контроля имеют право вносить предложения относительно совершенствования законодательства, запрашивать информацию у заказчиков о закупках, осуществлять независимый мониторинг и оценку эффективности закупок, могут обращаться в уполномоченные органы с заявлениями в случаях выявления признаков преступления, а также обращаться в суд с целью защиты нарушенных прав и интересов.

Также следует отметить, что возможности общественного контроля в данной сфере имеют некоторую проблематику, поскольку общественные организации часто получают формальную отписку о том, что оснований для внеплановой проверки не установлено и часто сами граждане, и общественные контролеры не имеют информации в какой именно контролирующий орган и по какому вопросу им можно обратиться в случае обнаружения явных нарушений.

Сфера государственных закупок, процедура и порядок ее осуществления, социально-правовое и экономическое значение системы общественного контроля являются предметом научных споров и порождают немало правоприменительных коллизий, а судебная практика различается разноречивостью и непоследовательностью.

В соответствии с ч.1 ст.102. ФЗ-44 от 05 апреля 2013 года общественный контроль имеют право осуществлять граждане, общественные объединения и объединения юридических лиц, но ч.3 данной статьи указывает, что права общественных контролеров распространяются только на общественные объединения и объединения юридических лиц, где о гражданах и не упоминается.

В связи с этим мы можем выделить проблему декларативного характера положений законодательства о включении граждан в субъекты общественного контроля, поскольку все перечисленные права и полномочия относятся только к общественным объединениям и объединениям юридических лиц. Граждане могут только направить свои обращения в адрес органов государственной и муниципальной власти в рамках ФЗ "О порядке рассмотрения обращений граждан Российской Федерации"⁴, а значит говорить о полноценном, всестороннем контроле пока рано.

Вторая проблема заключается в том, что закон № 44-ФЗ устанавливает запрет на проведение переговоров с участниками закупок, но, например, при проведении электронных аукционов не исключается возможность того, что под видом общественного контролера может действовать один из потенциальных участников закупки, который по определенным причинам скрывает информацию о себе или не желает способствовать разъясне-

нию документации, открытой для всех участников. В данном случае заказчик, направивший объяснение на поданное обращение может быть обвинен в нарушении положений действующего законодательства, а именно 46 статьи ФЗ-44. Чтобы разрешить данную проблему необходимо, чтобы все обращения общественных контролеров подписывались уполномоченным лицом с указанием всей информации, необходимой для реализации закона и получения ответов на запрос. Подпись уполномоченного лица повысит ответственность самих организаций, которые занимаются общественным контролем за действиями физических лиц, которые выступают от их имени и используют их ресурсы.

Еще немаловажной проблемой в данной сфере является конфликт положений в законе о контрактной системе в части субъектного состава общественного контроля и закона № 212-ФЗ "Об основах общественного контроля в Российской Федерации"⁵. Только оперативное устранение этих противоречий повысит эффект общественного контроля в борьбе с коррупцией. Несогласованные нормы законодательства приводят к серьезным столкновениям между заказчиками и общественными контролерами.

Тоже самое касается уровня регионов, где определение и уточнение норм законодательства на уровне субъектов может способствовать определению конкретных практических мер для создания условий действенного общественного контроля в сфере закупок: формирования реестра общественных организаций, осуществляющих контроль и действующих на территории данного субъекта, анализ сферы деятельности данных организаций (строительство, здравоохранение, просвещение и др.), проведение обучения общественных контролеров в сфере закупок, проведение экспертизы результатов исполнения контрактов и т.д. Такие реальные направления деятельности общественных контролеров делают общественный контроль результативным, а не декларативным⁶.

К сожалению не все проблемные аспекты, касаемо данного вопроса могут быть рассмотрены и разрешены на данный момент, но можно обозначить такие вопросы как:

1. культура общественного контроля
2. сфера ответственности общественных контролеров
3. полномочия общественных контролеров
4. общественный контроль - институт гражданского общества или форма рейдерства

и др.

Таким образом, развитие института общественного контроля за контрактной системой в сфере государственных закупок свидетельствует об оформлении нового института гражданского общества и как все новое порождает актуальные проблемы совершенствования деятельности данного института. Институт общественного контроля в государственном заказе очень молодой, но у него нет альтернативы в области формирования доверия к государственным закупкам, он действительно востребован и требует совершенствования, наработки опыта. Общественный контроль необходим и обществу, и государству, так как при правильной его реализации он способен снизить уровень коррупции и бюрократии в стране, повысить авторитет государственной власти и органов местного самоуправления.

¹ Федеральный закон от 05.04.2013 N 44-ФЗ (ред. от 27.02.2020) "О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд"

² Шумик Е.Г., Куприянов Б.Е. Проблемы становления и перспективы развития общественного контроля в государственных закупках //Вестник Удмуртского университета. Серия экономика и право. 2016. № 3. С. 59-65.

³ Акоюн А. П. К вопросу об общественном контроле в сфере закупок для государственных и муниципальных нужд // Молодой ученый. - 2016. - №14. - С. 434-436.

⁴ Федеральный закон от 02.05.2006 N 59-ФЗ (ред. от 27.12.2018) "О порядке рассмотрения обращений граждан Российской Федерации".

⁵ Федеральный закон от 21.07.2014 N 212-ФЗ (ред. от 27.12.2018) "Об основах общественного контроля в Российской Федерации".

⁶ Учебное пособие / С.Н. Ревина, П.А. Паулов, Д.В. Борякин, А.В. Сидорова. - Электрон. дан. - Самара : Изд-во Самара. гос. экон. ун-та, 2019.

NECESSITY, VALUE AND PROBLEMS OF PUBLIC CONTROL IN THE FIELD OF PUBLIC PURCHASES

© 2020 Orlova Daria Andreevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: orlovad2009@mail.ru

Keywords: public control, corruption, public procurement, contract system, public controller.

The article raises the question of the importance and importance of the institution of public control in the field of public procurement. It reveals the mechanism of action of this institution, its goals and activities, as well as discusses the problems and legal gaps that arise in the organization of public control.

УДК 347.9

Код РИНЦ 10.31.00

ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО СТАТУСА ПРОКУРОРА В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ

© 2020 Орлова Дарья Андреевна
студент

© 2020 Працко Геннадий Святославович
доктор юридических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: orlovad2009@mail.ru

Ключевые слова: процессуальный статус прокурора, гражданский процесс, процессуальный истец, гражданское законодательство, истец, ответчик.

В статье поднимается дискуссионный вопрос о роли и правовом статусе прокурора в гражданском процессе. Рассматриваются некоторые пробелы действующего гражданского процессуального

законодательства РФ относительно данного вопроса. Проводится сравнительный анализ процессуального статуса прокурора с процессуальным статусом истца.

Основными принципами гражданского процессуального права в соответствии со статьей 12 ГПК РФ являются состязательность и равноправие сторон в процессе гражданского судопроизводства¹. Принцип состязательности заключается в том, что стороны вправе отстаивать и обосновывать свою позицию в суде, самостоятельно собирать и предоставлять доказательства. Принцип равноправия обозначает, что стороны не имеют преимуществ перед друг другом и равны в выборе средств и способов защиты своих законных прав и интересов. Для обеспечения полноценной реализации основополагающих принципов целесообразно будет выделить роль прокурора в гражданском процессе. Основой его деятельности в соответствии со статьей 1 ФЗ "О прокуратуре Российской Федерации" является обеспечение единства и укрепления законности, защиты прав и свобод человека и гражданина, а также достижение справедливости².

Но на сегодняшний день вопрос о пределах участия прокурора в гражданском процессе остается острым и вызывает ряд дискуссий в правовой сфере. Гражданский процессуальный кодекс не дает возможности четко определить правовой статус прокурора, а также его роль в гражданском процессе. Правильное разрешение данного вопроса с помощью уточнения норм ГПК РФ будет иметь важное значение не только с теоретической точки зрения, но и с практической, для установления конкретного перечня прав и обязанностей прокурора и понимания правовой природы его участия в гражданском процессе.

Деятельность прокурора регулируется Конституцией РФ, международными договорами РФ, Гражданским процессуальным кодексом РФ, ФЗ "О прокуратуре РФ", приказами Генерального прокурора РФ, но даже при наличии данных нормативно-правовых актов существует ряд пробелов в регулировании его деятельности и определении его правового статуса в гражданском судопроизводстве.

В соответствии со статьей 45 ГПК РФ прокурор является лицом участвующим в деле, который имеет право обратиться в суд за защитой прав граждан, неопределенного круга лиц, общества и государства. При этом ГПК РФ указывает, что прокурор может обратиться за защитой прав только тех лиц, которые по уважительным причинам не могут сами обратиться в суд.

В научной литературе на протяжении долгого времени появлялись мнения о том, что прокурор является представителем стороны 3; лицом, со стороны государства, который занимает особое положение в силу своих надзорных полномочий⁴. Также выделяют точку зрения о том, что прокурор является истцом в процессуальном смысле, поскольку:

1. в соответствии со ст. 45 ГПК прокурор пользуется теми же процессуальными правами и обязанностями, что и истец, за некоторыми исключениями.

2. есть вторая сторона, то есть ответчик, против интересов которого он и выступает.

Все указанные точки зрения имеют свое обоснование, а также позволяют рассмотреть статус данного участника с различных сторон. Однако указанные подходы, определяющие статус прокурора в гражданском процессе, имеют и свои недостатки.

В последнее время в правовой науке подвергается критике и считается некорректным мнение о статусе прокурора, как истце в процессуальном смысле. Основываясь на статье 34 ГПК РФ, можно определить, что прокурор в гражданском процессе является ли-

цом, участвующим в деле, занимающим самостоятельное процессуальное положение отличное от процессуального положения истца или его представителя⁵. Ошибочное отождествление прокурора с процессуальным статусом истца, в той или иной мере противоречит сущности и смыслу гражданского процессуального законодательства. В обоснование данной позиции, приводятся аргументы:

1. процессуальный интерес прокурора не связан с его личностью и не затрагивает его права и интересы, он в первую очередь направлен на укрепление законности и сохранение правопорядка, которые и выражаются путем подачи заявлений в защиту неопределенного круга лиц. В то время, как фундаментом процессуального интереса истца все же служат материально-правовые отношения с ответчиком и его личная заинтересованность в положительном для него исходе дела.

2. на основании ч.2. ст.45 ГПК РФ прокурор, подавший заявление, пользуется всеми процессуальными правами и несет все процессуальные обязанности истца, за исключением права на заключение мирового соглашения и обязанности по уплате судебных расходов.

3. огромное значение имеет тот факт, что отказ от иска со стороны прокурора не несет правовых последствий, в виде отказа истца от исковых требований. Гражданское судопроизводство будет прекращено, только если сам истец или его представитель заявят об отказе.

4. в гражданском судопроизводстве истец в отличие от прокурора выступает в качестве активной стороны и действует от своего имени и в своих интересах. Прокурор же на основании статьи 18 ГПК РФ и статьи 1 ФЗ "о прокуратуре" вступает в дело не от своего имени, а от имени Российской Федерации, а также не имеет права на личную заинтересованность в исходе дела, поскольку это будет рассматриваться как одно из оснований отвода данного лица.

5. особенностью, которая не прописана напрямую в ГПК РФ, но вытекает из анализа действующих норм является то, что прокурору не может быть предъявлен встречный иск со стороны ответчика, чего нельзя сказать об истце.

6. можно сказать, что процессуальные права прокурора одновременно являются и его обязанностями, которые он осуществляет в соответствии с предусмотренной законом процедурой, истец же в свою очередь сам определяет способы и пути реализации своих прав в рамках гражданского судопроизводства.

Таким образом, можно сделать вывод что в правовой сфере до сих пор остается открытым вопрос о роли и сущности правового статуса прокурора в гражданском процессе. Но проведенный выше анализ свидетельствует о том, что будет некорректно использовать для определения процессуального положения прокурора выражение "истец в процессуальном смысле. Для устранения пробелов действующего законодательства, а именно в части ГПК РФ рационально будет внести поправки и уточнения относительно понятия прокурора как субъекта гражданских процессуальных правоотношений. Это позволит определить в каких конкретных случаях, в отношении каких лиц и при каких обстоятельствах прокурор имеет право вступать в процесс в защиту законных прав и интересов.

¹ Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации" от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 02.12.2019)

² Федеральный закон от 17.01.1992 N 2202-1 (ред. от 06.02.2020) "О прокуратуре Российской Федерации"

³ Щеглов В.Н. Субъекты судебного гражданского процесса (Лекции для студентов) / В.Н. Щеглов. - Томск: Издательство Томского университета, 1979.

⁴ Артамонова Е. Новый ГПК: статус прокурора // Законность. 2003. №3.

⁵ Ушаков О.В. Участие прокурора в гражданском процессе // Арбитражный и гражданский процесс. 2003. №6.

PECULIARITIES OF THE LEGAL STATUS OF THE PROSECUTOR IN THE CIVIL PROCESS

© 2020 Orlova Daria Andreevna
Student

© 2020 Pratsko Gennady Svyatoslavovich
Doctor of Law, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: orlovad2009@mail.ru

Keywords: procedural status of the prosecutor, civil process, procedural plaintiff, civil law, plaintiff, defendant.

The article raises the debatable issue of the role and procedural status of the prosecutor in the civil process. Some gaps of the current civil procedural legislation of the Russian Federation regarding this issue are considered. A comparative analysis of the procedural status of the prosecutor is carried out with the procedural status of the plaintiff.

УДК 10.85.51
Код РИНЦ 06.00.00

СПОСОБ СОВЕРШЕНИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЯ КАК КЛЮЧЕВОЙ ЭЛЕМЕНТ КРИМИНАЛИСТИЧЕСКОЙ ХАРАКТЕРИСТИКИ МОШЕННИЧЕСТВ

© 2020 Осипов Данила Денисович
преподаватель

Самарский государственный экономический университет
E-mail: proff-mast@mail.ru

Ключевые слова: способ совершения преступления, криминалистическая характеристика, мошенничество, криминалистика, механизм образования следов, расследование преступлений.

В статье проводится анализ способа совершения мошенничества на современном этапе. Приводится позиция автора по решению наиболее значимых проблем, которые возникают при расследовании мошенничеств.

Несмотря на то обстоятельство, что по официальным данным в России в 2019 году отмечено снижение роста регистрируемых преступлений в 32 субъектах Российской Федерации, количество ежегодно совершаемых преступлений поражает. Так в 2019 году по стране зарегистрировано свыше двух миллионов преступлений.

В 2019 году было выявлено 104,9 тыс. преступлений экономической направленности, удельный вес этих преступлений в общем числе зарегистрированных составил 5,2%. Общее количество зарегистрированных преступных мошенничеств, предусмотренных ст.ст. 159-159.6 УК РФ составило 257187 преступлений (+19,6%). При этом необходимо помнить, что отличительной чертой преступности в России в современный период является ее высокая латентность¹. В таких условиях, как никогда раньше, возрастает роль и значение правоохранительных органов (и прежде всего органов полиции), которые призваны противостоять преступности. Это сложнейшая и многогранная задача, которая связана с решением обширного комплекса социально-политических, экономических проблем и, несомненно, с повышением качества организации расследования преступлений.

В этой связи, по нашему мнению, важнейшим средством познания, обеспечивающим целенаправленность, результативность и эффективность расследования является криминалистическая характеристика преступлений (КХП).

Практическая необходимость в анализе отдельных элементов криминалистической характеристики современных мошенничеств предопределяет актуальность этой работы.

На сегодняшний день представлено немалое количество криминалистических характеристик мошенничеств различных типов, созданных на основе обобщения практики их расследования. Конечно же, в типовые КХП должны постоянно вноситься корректировки с учетом изменений наиболее значимых их элементов, связь которых позволяет определить направление поиска лица, совершившего преступление.

Все ученые едины во мнении, что криминалистическая характеристика мошенничеств содержит сведения о типичных чертах подобных преступлений, знание которых поможет следователю или дознавателю при их раскрытии и расследовании.

Успех в борьбе с преступлениями зависит не только от знаний уголовного и уголовно-процессуального законодательства, но и от понимания криминалистической сути события. Правильно разобраться в ней довольно сложно без соблюдения ряда условий, а именно необходимо обращаться к наиболее криминалистически значимым чертам каждого преступления. Совокупность следов преступной деятельности дает возможность понять ее специфические особенности и образует ее основу.

В общем в понятие криминалистической характеристики входят такие элементы, как: предмет посягательства, способ, орудие, обстановка и обстоятельства совершения преступления, последствия совершения деяния, сведения о следовой информации, сведения о механизме преступной деятельности, а также характеристика личности преступника и данные о жертве преступления.

При изучении криминалистической характеристики мошенничеств следует обратить внимание на специфические черты указанных преступлений. Главным образом стоит отметить гибкость КХП и подверженность изменениям в зависимости от особенностей каждого отдельно взятого преступления.

Важнейшим, а иногда и ключевым, элементом криминалистической характеристики мошенничеств большинство ученых криминалистов называют типовые сведения о спо-

собе совершения преступления. Способ преступления занимает значимое положение в криминалистической характеристике определенного вида преступления.

Обычно под способом понимается определенный порядок осуществления действий (или система действий), которые применяются при выполнении чего-либо. В юридической литературе даются различные определения понятия "способ совершения преступления". Наиболее распространенным является определение, согласно которому способ совершения преступления рассматривается в качестве объективной формы выражения преступного деяния во вне.

Необходимо отметить, что, как правило, достижение преступных целей становится возможным на основе применения совокупности способов, которые реализуются на различных стадиях подготовки и совершения преступления, а также сокрытие его следов.

Анализ следственной и судебной практики свидетельствует, что большинство мошенничеств совершается с тщательной предварительной подготовкой. До совершения преступления преступники осуществляют сбор и анализ сведений об объекте, где будет совершаться преступление; изучают обстановку, порядок осуществления и учета хозяйственных операций; детально знакомятся с характером работы и т. п. Заблаговременно создаются определенные условия, облегчающих, например, доступ к чужому имуществу, обеспечивается возможность сокрытия преступления и реализации похищенного. Характеризуя обстановку совершения мошенничеств, то есть совокупность объективных обстоятельств, в которых наиболее часто совершаются мошеннические действия, можно отметить, что зачастую именно она создает благоприятные условия для совершения и сокрытия преступления, облегчая его.

В основе способов совершения экономических преступлений лежат использование подложных документов, злоупотребление доверием и обман. Способ совершения преступления зависят от того, где, в какой сфере оно совершается.

Так, на предприятиях промышленности преступления совершаются чаще всего путем: создания излишков материальных ценностей вследствие нарушения технологических процессов при производстве продукции; составления подложных актов на списание сырья, материалов в отходы или на бой и порчу; пересортицы готовой продукции, составления подложных актов на выработку продукции; присвоение подотчетных сумм; получение денежных средств в качестве арендной платы за предоставление помещения; присвоения денежных средств с использованием подлогов в документах по учету труда и заработной платы.

В кредитно-банковской сфере получили распространение преступления связанные с совершением различных операций: при получении банковского кредита в различных формах; с использованием подложных кредитовых авизо и платежных поручений; создание ложных коммерческих структур путем составления фиктивных договоров, незаконного перевода денежных средств другим предприятиям.

На предприятиях розничной торговли и общественного питания, кроме перечисленных способов, преступление совершается: путем списание продовольственных товаров на естественную убыль сверх установленных норм; списание товаров по подложным актам на порчу; присвоения денег под видом производства рекламных работ; присвоение денежных средств по договорам купли-продажи в качестве предоплаты и продажи това-

ров, минуя кассовый аппарат, с последующим присвоением денежных средств, присвоение денег, полученных за продажу товаров, которые списаны на порчу.

В настоящее время мошенники разрабатывают и активно внедряют в практику способы обмана на рынке ценных бумаг, в международных коммерческих связях, приватизации, кредитно-банковских отношениях².

Отличительной чертой современных мошенничеств является то обстоятельство, что механизм их совершения зачастую не связан с непосредственным контактом с потерпевшими. Все чаще происходит осуществление дистанционных мошеннических действий посредством сети Интернет, с использованием мобильной связи.

Как показывает практика, мошенники, совершающие хищения денежных средств с помощью электронных платежных инструментов, используют современные цифровые технологии. При совершении различных видов мошенничеств все чаще происходит вмешательство в функционирование средств хранения, обработки или передачи компьютерной информации или информационно-телекоммуникационных сетей³.

Выявление признаков современных мошенничеств требует от сотрудников правоохранительных органов не только знаний гражданского, банковского, антимонопольного законодательства, законодательства в сфере закупок, законодательства, регламентирующего деятельность различных юридических лиц, информационного законодательства, но и очень высокого уровня технической подготовки.

¹ Состояние преступности январь-декабрь 2019 года // Официальный сайт МВД России. URL: <http://mvd.ru> (дата обращения: 17.02.2020).

² Шаizzo С. К. Способы совершения мошенничества в отношении граждан // Вестник Адыгейского государственного университета. Серия 1: Регионоведение: философия, история, социология, юриспруденция, политология, культурология. 2008. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sposoby-soversheniya-moshennichestva-v-otnoshenii-grazhdan> (дата обращения: 24.02.2020).

³ Рагулина А. В. Компьютерное мошенничество // Пробелы в российском законодательстве. 2016. №5. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/kompyuternoe-moshennichestvo> (дата обращения: 24.02.2020).

METHOD FOR COMMITTING A CRIME AS A KEY ELEMENT FOR CRIMINAL STATIC CHARACTERISTIC OF FRAUD

© 2020 Osipov Danila Denisovich
Lecturer

Samara State University of Economics
E-mail: proff-mast@mail.ru

Keywords: method of committing a crime, forensic characteristics, fraud, criminalistics, mechanism for the formation of traces, investigation of crimes.

The article analyzes the method of committing fraud at the present stage. The author's own position on solving the most significant problems that arise in the investigation of fraud is presented.

ПРАВОВОЙ РЕЖИМ КРИПТОВАЛЮТЫ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2020 Парамонова Ирина Михайловна
студент

© 2020 Константинова Екатерина Олеговна
студент

© 2020 Борякин Дмитрий Владимирович
кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: paramonova.ira1999@yandex.ru, konstantinova-14@yandex.ru

Ключевые слова: криптовалюта, Интернет, контроль, законопроект, экономика, право.

В статье рассматривается правовой режим криптовалюты в России. Раскрываются некоторые проблемные аспекты нормативного закрепления данной правовой категории и приводятся краткие комментарии законодательства по данному вопросу.

Криптовалюта - эта тема, которая активно обсуждается уже далеко не первый год. Насчет криптовалюты существуют различные точки зрения. Некоторые полагают, что за криптовалютой будущее мировой экономики. Кто-то считает, что это финансовая пирамида, с которой не стоит связываться. Нет единства точек зрения и в РФ. Одни государственные служащие утверждают, что криптовалюта - это довольно перспективное направление, которое выведет экономику на новый уровень, а другие всеми силами пытаются ее запретить.⁷ На мировой арене данное направление развития экономики оценивается также неоднозначно - какие-то мировые державы ее категорически не поддерживают, какие-то открыты к нововведениям.

В российском правовом поле до сих пор отсутствует как четкий механизм оборота виртуальной валюты, так и необходимый минимальный уровень терминологии, чтобы вообще понимать, о правовом регулировании чего именно идет речь. С юрико-правовой точки зрения, не представляется возможным рассматривать криптовалюту как легитимную, так как согласно Федеральному закону "О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)" и Конституции РФ официальной денежной единицей в нашей стране является рубль¹, следовательно, введение иных денежных единиц и выпуск денежных суррогатов не предусмотрены.²

Криптовалюта считается новой вехой развития сети Интернет, одним из самых уникальных явлений эпохи информатизации и цифровизации, так как она имеет существенные отличия и от национальных валют, и от электронных денежных средств. Данное явление в свете необратимого развития безусловно должно быть урегулировано на законодательном уровне. В России на современном этапе экономического развития необходимой регламентации не существует. Максимально близкое к криптовалюте понятие можно интерпретировать через статью 3 Федерального закона "О национальной платежной си-

стеме", в котором дается определение электронных денежных средств как денежных средств, предварительно предоставленных первым лицом другому лицу, учитывающих информацию о размере предоставленных денежных средств без открытия банковского счета, для исполнения денежных обязательств лица, предоставившего денежные средства, перед третьими лицами и в отношении которых лицо, предоставившее денежные средства, имеет право передавать распоряжения исключительно с использованием электронных средств платежа.³

Официальные позиции органов исполнительной власти по данному вопросу были сформулированы Федеральной налоговой службой РФ в письме от 3 октября 2016 г.4 и Банком России в информации "Об использовании частных "виртуальных валют" (криптовалют)".⁵ В данных правовых актах прямо указывалось на риски выпуска криптовалюты и ее обращения. Также ФНС России в своем письме упоминает о запрете выпуска денежных суррогатов. Но можно ли относить криптовалюту к денежным суррогатам, если с научной точки зрения понятия не сформулированы?

Очевидно, что сейчас каждая операция с криптовалютой весьма рискованна, с правовой точки зрения субъекты таких сделок абсолютно не защищены. Однако считать их противоправными, руководствуясь одними лишь общими принципами права, преждевременно, так как разработка и принятие законов - задача органов власти, а не субъектов рыночных отношений. Одной из наиболее распространенных мер предупреждения является правительственная отчетность об инвестиционных ловушках на криптографических рынках. Основная цель этих предупреждений заключается в информировании граждан о разнице между выпущенными государством и гарантированными реальными валютами и криптовалютами. Большинство правительственных предупреждений указывают на дополнительный риск, который возникает из-за высокой волатильности криптовалют и того факта, что многие транзакции такого типа, проводимые организациями, не регулируются на законодательном уровне. Большинство также отмечают, что граждане, которые инвестируют в криптовалюты, делают это на свой страх и риск, и если они потеряют свои средства, государство не предоставит им юридическую поддержку в связи с отсутствием законодательства о виртуальных валютах.

Выпуск криптовалюты активно сопровождается рекламными кампаниями в сети Интернет. В таком контексте, за исключением закона о криптовалюте, необходимо проанализировать и, возможно, модернизировать законодательное регулирование рекламной сферы, так как заманчивые предложения о заработке на виртуальной валюте способны вводить в заблуждение большой процент населения страны. В таком случае, не представляется возможным обойтись без жесткого контроля со стороны Федеральной антимонопольной службы России.

ФНС России в своем письме указала, что операции с криптовалютами должны осуществляться через банковские счета резидентов РФ, открытых в уполномоченных банках. Тем не менее, существующие на данный момент нормы валютного законодательства не позволяют органам, выполняющим контрольные функции, получать какую-либо информацию о проведенных операциях. То есть, сложившаяся ситуация требует внесения изменений и в Федеральный закон "О валютном регулировании и валютном контроле", и также в Налоговый кодекс, так как возникает необходимость в конкретизации алгоритма уплаты налогов с доходов от криптовалюты.

В Российской Федерации в настоящий момент действует Федеральный закон "О национальной платежной системе", который рассматривает правовые и организационные основы национальной платежной системы, порядок оказания платежных услуг, в том числе осуществления перевода денежных средств, использования электронных средств платежа. Из этого следует, что, если будет принят закон о криптовалюте, необходимо будет определить статус такой валюты в системе платежных инструментов, а также внести изменения в порядок деятельности субъектов национальной платежной системы.

Если говорить о сложностях, которые возникают при государственном контроле криптовалюты, то можно выделить несколько проблем.

Считается, что криптовалюта гарантирует анонимность своему владельцу при совершении платежей. Также ее курс основательно защищен от государственных вмешательств, что способствует поддержанию стабильности и независимости от внешних субъективных решений ее курса.

Криптовалюта - это запись в компьютерной программе, которая означает, что вы являетесь собственником некоторого количества единиц этой криптовалюты. Все операции в сети кодируются и шифруются, доступ к данным электронным ресурсам является ограниченным. Пользователи системы получают собственный уникальный ключ, с помощью которого он может в зашифрованном виде бесконтрольно осуществлять транзакции и иные операции.

Криптовалюта - это пиринговая (одноранговая, децентрализованная) сеть, пользователи которой равны по отношению друг к другу. Взаимодействие и сотрудничество между ними осуществляется через специальные серверы в сети Интернет, где связь устанавливается непосредственно с компьютерами пользователей, не прибегая к передаче информации через разноуровневые серверы. Программное обеспечение для осуществления подобных связей и для совершения операций с криптовалютой является свободным, бесплатным и общедоступным софтом.

С точки зрения правоприменения не решен вопрос касательно алгоритмов верификации. На данный момент в России нет специализированного верифицирующего сервиса, иностранные программы действуют за пределами российской правовой системы и распространяют свое действие на отдельные криптовалюты. То есть, в перспективе реально возникновение проблемы подтверждения и защиты права на криптовалюту в суде, так как предоставить имеющие силу в Российской Федерации выписки (по аналогии с традиционными денежными средствами, владение которыми подтверждается банком) владелец криптовалюты не в состоянии. Таким образом, проблема отсутствия в России верификационного сервиса, без которого обеспечение эффективного правового регулирования криптовалюты будет затруднительным, выходит на первый план.

Следующей проблемой является то, что для полноценного закрепления криптовалюты на законодательном уровне, ее нужно определить в качестве объекта права, так как права владельцев криптовалюты не подходят ни под одно из существующих понятий, в том числе и интеллектуальную собственность.

Мы считаем, что нет обязательной необходимости создавать множество новых законов, так как гражданское законодательство весьма гибкий инструмент, позволяющий практически любые правовые конструкции превращать в легитимный объект, руководствуясь принципами свободы договора и автономии воли сторон.

Таким образом, в настоящий момент в России не дано четкого определения понятия криптовалюты и не предусмотрены меры ответственности за операции с ними, тогда как в законодательствах зарубежных стран эти пробелы понемногу заполняются. Россия постепенно тоже движется в этом направлении, в 2018 году Минфин подготовил законопроект "О цифровых финансовых активах".⁶ Справедливо предположить, что в эпоху цифровизации проект этого Федерального закона получит должное развитие и будет внедрен в существующую правовую систему. Мы уверены, что разработка и утверждение нормативно-правовых актов о регулировании операций с криптовалютами помогут решить уже существующие проблемы с криптовалютой, такие как верификация владельцев криптовалюты, подтверждение и защита законного права на криптовалюту в суде и определение виртуальных валют в качестве объекта права на законодательном уровне, а также смогут предотвратить появление новых проблем, связанных с развитием криптовалюты в России.

¹ Конституция Российской Федерации // СПС "КонсультантПлюс".

² Федеральный закон от 10.07.2002 № 86-ФЗ (ред. от 27.12.2019) "О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)" (с изм. и доп., вступ. в силу с 23.01.2020) // СПС "КонсультантПлюс".

³ Закон от 27.06.2011 № 161-ФЗ (ред. от 02.08.2019) "О национальной платежной системе" (с изм. и доп., вступ. в силу с 30.01.2020) // СПС "КонсультантПлюс".

⁴ Письмо Федеральной налоговой службы от 3 октября 2016 г. № ОА-18-17/1027 "Об операциях, связанных с приобретением или реализацией криптовалют с использованием валютных ценностей (иностранной валюты и внешних ценных бумаг) и (или) валюты РФ" // СПС ГАРАНТ.

⁵ Информация Банка России от 04.09.2017 "Об использовании частных "виртуальных валют" (криптовалют)" // СПС "КонсультантПлюс".

⁶ Проект Федерального закона "О цифровых финансовых активах" (подготовлен Минфином России) (не внесен в ГД ФС РФ, текст по состоянию на 16.02.2018) // СПС "КонсультантПлюс".

⁷ Минфин отложил подготовку закона о запрете биткоинов [Электронный ресурс] // Lenta.ru. - 11.10.2016. URL: <https://lenta.ru/news/2016/10/11/minfinbitcoin>

LEGAL MODE OF CRYPTOCURRENCY IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2020 Paramonova Irina Mikhailovna
Student

© 2020 Konstantinova Ekaterina Olegovna
Student

© 2020 Boryakin Dmitry Vladimirovich
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics

E-mail: paramonova.ira1999@yandex.ru, konstantinova-14@yandex.ru

Keywords: cryptocurrency, Internet, monitoring, bill, economics, law.

The article deals with the legal mode of cryptocurrency in Russia. Some problem aspects of normative fixation of this law category are revealed, and brief comments of judicial practice on this issue are provided.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕР ПО БОРЬБЕ С КОРРУПЦИЕЙ НА ГОСУДАРСТВЕННОЙ ГРАЖДАНСКОЙ СЛУЖБЕ

© 2020 Паулов Павел Александрович
кандидат юридических наук, доцент
© 2020 Утепкалиева Кмбат Хайрулловна
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: paulovpavel@yandex.ru, katerinautepkalieva@yandex.ru

Ключевые слова: государственная гражданская служба, конфликт интересов, государство, коррупция, меры по борьбе с коррупцией.

Статья посвящена разработке мер по борьбе с коррупцией в системе государственной гражданской службы. Выделена взаимосвязь и интеграция понятия правового риска в системе правосознания всего общества в целом и личности в частности как один из важнейших факторов по борьбе с коррупцией.

Статья 5 Федерального закона от 27 мая 2003 г. № 58-ФЗ "О системе государственной службы Российской Федерации" гласит: "Государственная гражданская служба - вид государственной службы, представляющей собой профессиональную служебную деятельность граждан на должностях государственной гражданской службы по обеспечению исполнения полномочий федеральных государственных органов, государственных органов субъектов Российской Федерации, лиц, замещающих государственные должности Российской Федерации, и лиц, замещающих государственные должности субъектов Российской Федерации"³.

Согласно статье 10 Федерального закона "О противодействии коррупции" под конфликтом интересов понимается "ситуация, при которой личная заинтересованность (прямая или косвенная) лица, замещающего должность, замещение которой предусматривает обязанность принимать меры по предотвращению и урегулированию конфликта интересов, влияет или может повлиять на надлежащее, объективное и беспристрастное исполнение им должностных (служебных) обязанностей (осуществление полномочий)"².

Чем опасна коррупция в системе государственной гражданской службы? По нашему мнению можно выделить ряд следующих причин:

1. Объективно трудная для практической реализации и правопонимания рядовым гражданином система построения органов государственной власти.
2. Бюрократическая волокита как фактор, препятствующий формированию фактора доверия между гражданами и органами государственной власти, которая способствует прокрастинации в процессе обращения граждан в органы государственной власти за решением важных текущих вопросов.
3. Отсутствие четко-регламентированной системы компетенции органов государственной власти.

4. Завуалированный контроль за деятельностью органов государственной гражданской службы.

Данные представленные факторы служат предпосылкой для возникновения коррупции в системе государственной гражданской службы. В настоящее время в научном сообществе, среди практикующих юристов и активистов гражданского общества идет активная полемика на тему формирования наиболее благоприятного комплекса мер по борьбе с коррупцией на государственной гражданской службе.

На наш взгляд, важно выделить и обосновать культурно-социологический подход, который раскрывает причину взаимодействия граждан с органами государственной власти с позиции риска, а потому и развития коррупции.

Культурно-социологический подход связан с отношением к правовому риску с позиции правосознания не конкретного гражданина, а всего населения или конкретной социальной группы. В данной ситуации риск оценивается с позиции менталитета социальной группы.

В настоящее время идет активный процесс формирования культуры риска, к сожалению, область знаний, связанная с правовым риском противоречива, не систематизирована, во многом уклончива.

Но с уверенностью можно утверждать, что правосознание гражданина оказывает активное влияние на культуру риска и правовой риск. Поскольку категория риска тесно связано с психическим отношением гражданина к праву, то можно утверждать, что правовой риск и правосознание не исключают друг друга, а, наоборот, взаимодополняют. Получается, что граждане сами способствуют развитию коррупции, основываясь на избегании правовых рисков, тем самым, таким способом упрощая себе жизнь.

Таким образом, необходимо представить целую линейку, которая должна способствовать если не полному исключению, то хотя бы минимизации коррупционных проявлений в системе государственной гражданской службы:

1. Ужесточение мер наказания за получение и дачу взятки.

2. Формирование наблюдательного совета из числа наиболее активных участников гражданского общества.

3. Создание более детальной и четко-разработанной системы мер антикоррупционной направленности.

4. Мобилизация финансовых ресурсов по борьбе с коррупцией.

5. Совершенствование системы органов государственной гражданской службы.

Борьба с коррупцией в любой сфере представляет собой очень сложный процесс. Мероприятия по борьбе с коррупцией ведутся во всех странах мирах, порой наказания за такие преступления очень суровые, например, смертная казнь. Но, к сожалению, найти универсальный эффективный способ так и не удалось. По нашему мнению, правосознание гражданина должно стать самым важным подспорьем для ликвидации коррупции и минимизации ее последствий.

¹ Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 1994. № 32. Ст. 3301.

² Федеральный закон от 25 декабря 2008 г. № 273-ФЗ "О противодействии коррупции" // Собрание законодательства РФ. 2008. № 52 (ч. 1). Ст. 6228.

³ Федеральный закон от 27 мая 2003 г. № 58-ФЗ "О системе государственной службы Российской Федерации" // Собрание законодательства РФ. 2003. № 22. Ст. 2063.

IMPROVING ANTI-CORRUPTION MEASURES IN THE CIVIL SERVICE

© 2020 Paulov Pavel Alexandrovich
Candidate of Law, Associate Professor
© 2020 Utepkalieva Kombat Khairullova
Master's degree
Samara State University of Economics
E-mail: paulovpavel@yandex.ru, katerinautepkalieva@yandex.ru

Keywords: state civil service, conflict of interest, States, corruption, anticorruption measures.

The article is devoted to the development of measures to combat corruption in the public civil service. The author highlights the relationship and integration of the concept of legal risk in the system of legal awareness of society as a whole and the individual in particular as one of the most important factors in the fight against corruption.

УДК 340.1
Код РИНЦ 10.07.00

ПРАВОВОЙ РИСК И ПРАВОСОЗНАНИЕ: ПРОБЛЕМА СООТНОШЕНИЯ КАТЕГОРИЙ

© 2020 Паулова Елена Олеговна*
ассистент кафедры социальных систем и права
Самарский национальный исследовательский университет
имени академика С.П. Королева
аспирант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: lenautina@gmail.com.

Ключевые слова: риск, право, научное знание, институт риска, функции риска, правовой риск, правосознание, менталитет, правовая культура.

В работе анализируется понятие риска с правовой, экономической и философской точек зрения, выделено определение правосознания, правовой культуры. Определен исторический вектор развития представлений о риске в праве и не только. Рассмотрен факт влияния эмпирических факторов на правовой риск в контексте его влияния на правовую культуру. Изучено соотношение таких

* Научный руководитель - **Ревина Светлана Николаевна**, доктор юридических наук, профессор, зав. кафедрой публичного права Самарского государственного экономического университета.

понятий, как "рискованные действия", "рискованное бездействие", "методы рискованного поведения", "результаты юридических рисков". Сделан акцент на актуальности исследования в рамках реформирования правовой и экономической систем не только на национальном уровне, но и в мировом масштабе.

Жизнь сопряжена с риском. Существует только один большой риск, который вы должны избегать любой ценой. И это риск ничего не делать.

Дэнис Уэйтли

В настоящее время исследованию риска в праве посвящено значительное количество научных работ, особенно в правовой сфере. Данная тема становится все более актуальной в современных реалиях реформирования правовой и экономической систем не только на национальном уровне, но и в мировом масштабе.

Понятие "риск" находится на стыке самых разных наук: правоведения, философии права, социологии, экономики и многих других. Риск имеет интегративную направленность, поскольку является всеобъемлющей категорией, имеет различную направленность, сферы влияния и области применения.

На наш взгляд, необходимо начать с основ и проиллюстрировать наиболее общее понятие риска, представленное в словаре В. Даля, оно обличено в форму глагола "рисковать":

"Рисковать, рискнуть:

1. пускаться на удачу, неверное дело, наудалую, отважиться, идти на авось, делать что - то без верного расчета, подвергаться случайности, действовать смело, предпринимчиво, надеясь на счастье, ставить на кон (от игры);

2. (что или чем) подвергаться чему, известной опасности, превратности, неудаче"⁷.

Данное определение является первоосновой существующих определений понятия "риск". Оно характеризуется особой емкостью и сложностью, поскольку включает в себя самые разные аспекты из различных отраслей научного знания и сфер практической деятельности.

Интересное, на наш взгляд, определение представил Ю. А. Тихомиров. Согласно его точке зрения, "риск - вероятное наступление события и совершения действий, влекущих негативные последствия для реализации правового решения и могущих причинить ущерб регулируемой им сфере"⁶.

Указанное определение охватывает все основные характерные черты риска не только в правовой сфере, но и в других областях общественных отношений, а именно:

- вероятность понести потери;
- возможность наступления опасности;
- некое событие, следствием которого является причинение убытков, и т. п.

Нам импонирует подход А. А. Арямова к определению риска. Его точка зрения базируется на суждении о том, что существуют противоречия в определении риска. Они имеют место быть не только на уровне "юриспруденция-экономика", но также разные отрасли

права воспринимают правовой риск по-разному, в зависимости от предмета и метода правового регулирования, а также системы правоотношений¹.

Интересное предположение высказывает В. В. Мамчун в своей работе "Некоторые методологические проблемы исследования факторов риска в праве", согласно представленному в данном научном труде подходу, правовой риск является категорией динамичной, которая находит свое отражение в трансформации правовой реальности и подвержена значительным изменениям²

Изменения, происходящие в правовой реальности, способствуют возникновению рисков, трансформации вероятных рисков в реальные, появлению возможных последствий рискового поведения, данные события связаны с воздействием определенных факторов. Среди множества существующих факторов особый интерес, по нашему мнению, представляет собой правосознание.

Оказывает ли правосознание воздействие на правовой риск и его последствия? Имеет ли отношение правосознание к культуре правового риска? Вопрос интересный, имеющий отношение к философии права. Прежде всего, отметим, что представляет собой правосознание именно гражданина, поскольку особый интерес представляет влияние правосознание конкретного индивида на правовой риск.

"Правосознание гражданина - это разновидность индивидуального правосознания, которая выражается в осознании права лицом, состоящим в устойчивой правовой связи с государством"⁴.

Как известно, составляющими частями правосознания являются правовая идеология и правовая психология. Развитие правового сознания конкретного гражданина связано с системой общественных отношений, определенными традициями в государстве, сложившимся с течением многих поколений менталитетом, который характеризует основные черты личности конкретного гражданина.

Важно отметить, что правосознание гражданина тесно связано с правовым положением лица, с его правами и обязанностями и их реализацией, выражает его психическое отношение к праву, также правосознание гражданина тесным образом связано с профессиональным правосознанием. Как правило, в правоведении выделяют три основных подхода к определению исследования риска:

1. Формально-нормативный.
2. Психологически-когнитивный.
3. Культурно-социологический^{3,5}.

Остановимся подробнее на данных подходах. Так, формально-нормативный подход предполагает минимизацию последствий от рискового поведения, таким образом, риск приравнивается к опасности, которую необходимо избежать, точнее риск обуславливает наступление определенного рода последствий, которые важно минимизировать. В качестве примера можно привести институт страхования или институт договора в предпринимательской деятельности. Когда стороны пытаются обезопасить себя от наступления неблагоприятных последствий.

Данный подход связан с математической моделью поведения, это означает, что правосознание гражданина в рамках данного подхода оказывает влияние только на внутреннее отношение гражданина к вероятным рисковым событиям, но не применяется в каче-

стве основополагающего аспекта. Психологически-когнитивный подход характеризуется принятием решения в условиях риска с точки зрения ценностных ориентиров и познавательных способностей гражданина.

В данной ситуации правосознание гражданина интерпретируется как психическое отношение к праву, срабатывает механизм правовой защиты, когда гражданин стремится найти наиболее выгодное решение для своей правовой ситуации, взвешивает все возможные негативные и позитивные последствия. Здесь правосознание гражданина оказывает прямое воздействие на правовой риск и рисковую ситуацию.

¹ Арямов А.А. Общая теория риска: юридический, экономический и психологический анализ: монография. 2-е изд., перераб. и доп. - М.: Волтерс Клувер, 2010. С. 237.

² Мамчун В.В. Некоторые методологические проблемы исследования факторов риска в праве // Вестник Владимирского юридического института. 2010. № 3 (16) С. 113.

³ Мордовцева Т.В. Формирование гражданской культуры российского общества в условиях социально-политического риска // Философия права. Риски в экономике, в праве и социальной жизни: научные подходы к пониманию. 2009. № 2. С. 207.

⁴ Палькина К.А., Сафронов В.В. правосознание гражданина как один из видов правосознания // Сибирский государственный аэрокосмический университет имени академика М. Ф. Решетнева. 2013. № 8. С. 12.

⁵ Сальников В.П., Крючков Р.А., Романовская В.Б., Сальников М.В. Правовое поле современной экономики. 2015. № 9. С. 203-211.

LEGAL RISK AND LEGAL AWARENESS: THE PROBLEM OF CATEGORY CORRELATION

© 2020 Paulova Elena Olegovna
Assistant of the Department of social systems and law
Samara University
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: lenautina@gmail.com.

Keywords: risk, law, scientific knowledge, risk Institute, risk functions, legal risk, legal awareness, mentality, legal culture.

The paper analyzes the concept of "risk" from the legal, economic and philosophical points of view, identifies the definition of legal awareness, legal culture. The historical vector of the development of ideas about risk in law is defined and the fact of the influence of empirical factors on legal risk in the context of its influence on legal culture is not only Considered. The correlation of such concepts as "risky actions", "risky inaction", "methods of risk behavior", "results of legal risks" is studied. The emphasis is placed on the relevance of the research in the framework of reforming the legal and economic systems not only at the national level, but also on a global scale.

ЛИЧНЫЙ ДОСМОТР КАК ИСКЛЮЧИТЕЛЬНАЯ ФОРМА ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ

© 2020 Персидская Александра Андреевна*
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: spers98@mail.ru

Ключевые слова: таможенное право, таможенный контроль, досмотр, личный таможенный досмотр, права и свободы человека.

В статье проведен анализ правовой природы личного таможенного досмотра с акцентом на положения Конституции РФ о правах и свободах человека. В ходе исследования выявлены пробелы касаясь наличия самого юридического понятия личного таможенного досмотра, а также пределов досмотра. В соответствии с положениями Конституции РФ предлагается закрепить указанные пробелы в виде отдельного федерального закона, поскольку природа личного досмотра тесно связана с ограничением прав и свобод человека.

Содержание понятия таможенного контроля приведено в соответствии с Конвенцией 1973 года¹, согласно которым контроль должен быть направлен только на обеспечение соблюдения таможенного законодательства. Стандарт 6.1 предусматривает, что все товары, прибывающие или убывающие с таможенной территории подлежат контролю - на данном стандарте основывается значение таможенного контроля.

Законодатель определяет таможенный контроль как "комплекс действий, направленных на проверку и (или) обеспечение соблюдения международных договоров в сфере таможенного регулирования и законодательств государств-членов о таможенном регулировании"². Под совершаемыми действиями понимаются формы контроля, к которым в соответствии со ст. 322, отнесен и личный таможенный досмотр².

Таможенный контроль неразрывно связан с соблюдением прав и свобод человека. Основной закон³ называет права и свободы человека - высшей ценностью. На практике же не исключается возможность их ограничения.

Следует так же отметить, что под личным таможенным досмотром законодатель подразумевает "досмотр лица, которое следует через таможенную границу Союза, а так же находится в зоне таможенного контроля, в транзитной зоне международного аэропорта". С указанной позиции осуществление личного таможенного досмотра является ограничением и отвечает его признакам: необходим для защиты основ конституционного строя, а так же прав и законных интересов других лиц. В связи с этим личный досмотр обычно именуется "исключительной формой". Личный досмотр должен проходить исключая унижение достоинства и причинения вреда здоровью и имуществу досматриваемого.

* Научный руководитель - **Паулов Павел Александрович**, кандидат юридических наук, доцент.

Личный таможенный досмотр имеет место быть при наличии фактического и юридического основания. Первым является: достаточные основания предположить, что конкретное лицо скрывает при себе/добровольно не выдает товары, которые перемещаются через таможенную границу с нарушением, законодательства². Должностные лица могут получить такую информацию из различных источников начиная с сообщений и заявлений российских и иностранных лиц и заканчивая правоохранительными службами иностранных государств. Юридическим основанием проведения досмотра будет являться решение уполномоченного должностного лица таможенного органа о проведении личного таможенного досмотра в отношении конкретного лица. Рассматриваемая мера является процедурой, в процессе проведения которой происходит выявление признаков нарушения таможенного законодательства. Она также гарантирует обеспечение соблюдения таможенного законодательства всеми участниками внешней торговли.

Проведя анализ действующего законодательства, становится заметно, что юридическая формулировка "Личного досмотра" отсутствует. В науке оно мало разработано, и ученые в основном оперируют положениями ТК Евразийского экономического союза. Предлагается ввести юридическую формулировку понятия "личный таможенный досмотр".

Следует так же обратить внимание на обязанность государства о соблюдении прав и свобод человека. В случае причинения вреда имуществу в ходе личного досмотра, возникшего по причине неправомерных действий работников таможенного органа, досматриваемое лицо может реализовать право на возмещение причиненного вреда⁴.

Личный таможенный досмотр, несомненно, является исключительной мерой контроля, к которой могут прибегать служащие таможенных органов при наличии должных оснований и поводов. Исключительность рассматриваемой меры подчеркивается тем, что в ходе личного таможенного досмотра объектом осмотра является само физическое лицо, что тесно связано с правами человека. Как указывалось ранее, необходимо законодательно закрепить юридическое определение личного таможенного досмотра, например: личный таможенный досмотр -принудительное обследование гражданина, его одежды и вещей с целью обнаружения товаров, перемещаемых через таможенную границу с нарушением законодательства. Под товарами в данном случае следует понимать объектами нарушения таможенных правил, контрабандные товары (документы, вещи, иные предметы). Так же необходимо закрепить пределы досмотра. Поскольку личный досмотр связан с ограничением прав и свобод человека, необходимо в соответствии со ст. 55 Конституции РФ конкретизация должна иметь силу Федерального закона.

¹ "Международная конвенция об упрощении и гармонизации таможенных процедур" (совершено в Киото 18.05.1973) (в ред. Протокола от 26.06.1999)

² "Таможенный кодекс Евразийского экономического союза" (приложение N 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза).

³ "Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993)

⁴ Таможенный контроль [Электронное издание] : учеб. пособие для студентов вузов / С.Н. Ревина, П.А. Паулов, Д.В. Борякин. - Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2018.

PERSONAL SEARCH AS AN EXCLUSIVE FORM OF CUSTOMS CONTROL

© 2020 Persidskaya Aleksandra Andreevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: spers98@mail.ru

Keywords: customs law, customs control, inspection, personal customs inspection, human rights and freedoms.

The article analyzes the legal nature of personal customs inspection, with an emphasis on the provisions of the Constitution of the Russian Federation on human rights and freedoms. During the study, gaps were identified regarding the existence of the legal concept of "personal customs inspection", as well as the limits of inspection. In accordance with the provisions of the Constitution of the Russian Federation, it is proposed to fix these gaps in the form of a separate federal law, since the nature of personal search is closely related to the restriction of human rights and freedoms.

УДК 340
Код РИНЦ 6505-2020

ИННОВАЦИОННЫЕ МЕХАНИЗМЫ ФИНАНСИРОВАНИЯ МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ

© 2020 Петроградская Альбина Александровна
кандидат юридических наук, доцент кафедры теории права и философии
Самарский государственный экономический университет
E-mail: petrogradckaya@yandex.ru

Ключевые слова: финансирование, муниципальный бюджет, местное самоуправление, муниципальные облигации, бук-билдинг, фандрайзинг.

Данная статья посвящена исследованию вопросов финансирования муниципальных образований. Автор, в частности, указывает на имеющую место в настоящее время нехватку бюджетных средств для полноценного выполнения органами местного самоуправления своих полномочий. Для пополнения местных бюджетов используются различные механизмы, среди которых в статье отмечаются выпуск муниципальных облигаций и фандрайзинг.

Существующая в РФ система муниципального управления и местного самоуправления, включая и ее финансовую модель, определена в Федеральном законе от 6 октября 2003 года № 131-ФЗ "Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации". Для того, чтобы эффективно реализовывать свои полномочия, органы МСУ должны иметь необходимое количество финансовых ресурсов. Однако в настоящее время, как свидетельствует практика, у большинства муниципалитетов отсутствуют данные ресурсы в необходимом количестве. Причем разрыв между реальными потребо-

стями муниципальных образований в финансовых ресурсах и их фактическими доходами с каждым годом все увеличивается. Результатом подобного положения являются нереализованные, либо ненадлежащим образом исполняемые полномочия органов МСУ. В ситуации острого дефицита доходов у муниципалитетов органам местного самоуправления весьма затруднительно эффективно использовать свои ресурсы и имущество для социального и инфраструктурного развития соответствующих территорий, решать вопросы местного значения, обозначенные в Федеральном законе от 6 октября 2003 года № 131-ФЗ.

Среди бюджетных расходов муниципалитетов, в первую очередь нуждающихся в полномочном финансировании, следует отметить социальные обязательства, реализацию жилищной политики и т.д. Органы МСУ по мере сил стараются решить проблему дефицита местного бюджета, однако ситуация продолжает ухудшаться¹. Таким образом в настоящее время очевидно, что для эффективного социально-экономического развития муниципальным образованиям необходимо наращивать собственную финансовую базу и разрабатывать инновационные механизмы финансирования.

Одним из способов финансирования муниципалитетов является выпуск муниципальных облигаций, цель которого - финансирование бюджета муниципального образования.

Муниципальные облигации характеризуются достаточно низким риском (в зависимости от кредитного рейтинга эмитента) и высокой ликвидностью (показатели их оборачиваемости по своим значениям и тенденциям идентичны корпоративным облигациям). Анализ видов муниципальных облигаций показал, что они могут быть как именными, так и на предъявителя; общего покрытия и доходными (целевыми). Облигации общего покрытия не привязываются к финансированию того или иного объекта или проекта, они нацелены на решение общих вопросов муниципального образования. Такого рода ценные бумаги менее распространены, нежели целевые облигации. В отличие от них, доходные муниципальные облигации выпускаются с целью финансирования определенного инвестиционного проекта и погашаются доходами от его реализации.

С целью организации эмиссии муниципальных облигаций, а также для их обслуживания, органы МСУ обращаются к специалистам - профессиональным участникам рынка ценных бумаг, которые размещают их среди инвесторов. Если необходимо реализовать крупные займы, то для этого формируются временные финансовые объединения (синдикаты). Квалифицированный организатор выпуска облигаций обеспечивает эмитенту качественную подготовку и реализацию процедур по выпуску и размещению облигаций².

Одним из современных способов, распространенным в мировой практике размещения облигаций, в том числе муниципальных, выступает бук-билдинг.

Бук-билдинг представляет собой процесс составления книги заявок инвесторов в ходе размещения для определения равновесной цены размещения. Книгу заявок на приобретение муниципальных облигаций открывает Эмитент в лице Генерального агента. Данная книга заявок открывается на конкретный срок, который, в случае необходимости, может быть продлен или сокращен.

Особенностью размещения муниципальных образований с помощью бук-билдинга является возможность осуществить удовлетворение поданных заявок пропорционально. Такая возможность предусматривается в эмиссионных документах. При проведении бир-

жевого бук-билдинга возможно автоматизированное пропорциональное удовлетворение как в отношении части заявок, так и в отношении всех поданных заявок.

Бук-билдинг позволяет идентифицировать объем и доходность ценных бумаг на дату размещения будет, а также предоставляет возможность регулирования периода сбора заявок в зависимости от ситуации на рынке³.

Для успешного размещения муниципальных облигаций необходим кредитный рейтинг эмитента. Обязательным для размещения облигаций, соответствующих требованиям для включения в Ломбардный список и в Первый уровень Котировального списка АО "Московская биржа", является наличие кредитного рейтинга от аккредитованных ЦБ РФ агентств "Эксперт РА" или "АКРА (АО)". С 14 июля 2017 г. при включении в Ломбардный список Банка России муниципальных облигаций требуется наличие у эмитентов и их выпусков облигаций кредитного рейтинга на уровне не ниже: "Эксперт РА" - ruBBB или "АКРА (АО)" - BBB(RU).

Требования к уровням кредитных рейтингов эмитентов/выпусков облигаций, применяемых для включения и поддержания ценных бумаг в Первом уровне Котировального списка Московской Биржи, следующие: кредитный рейтинг по международной шкале: "Fitch" - BB-, "S&P" - BB-, "Moody's" - B1; по национальной шкале: "Эксперт РА" - ruBBB, "АКРА (АО)" - BBB (RU).

Несомненно, инвестиционную привлекательность облигаций во многом определяет присвоение эмитенту или отдельному выпуску облигаций рейтинга от международного рейтингового агентства, что снижает затраты эмитента по обслуживанию долга.

Муниципальные облигации уступают по объему как федеральным, так и корпоративным облигациям. Тем не менее, к 2012 г. прекратилась стагнация данного сегмента долгового рынка, а в последние годы отмечается восстановление интереса инвесторов к рынку субфедеральных и муниципальных облигаций на фоне снижения объемов банковского кредитования. Увеличивается количество заемщиков на рынке субфедеральных и муниципальных облигаций, растет количество эмитентов и объем новых выпусков.

В настоящее время эмиссия облигаций как источник финансирования муниципальных бюджетов становится все более привлекательной по сравнению с банковским кредитованием по ряду причин:

- с учетом сроков привлечения средств стоимость облигационного финансирования ниже стоимости банковских кредитов;

- облигации позволяют привлекать финансовые ресурсы на более длительные сроки: от одного до тридцати лет (субфедеральные ценные бумаги) и от одного до десяти лет (муниципальные ценные бумаги);

- в отличие от банковских кредитов, которые чаще всего погашаются по истечении срока кредитного договора, по облигационным выпускам могут быть предусмотрены: оферта - предложение о досрочном выкупе облигаций или амортизация долга - частичное погашение номинальной стоимости выпуска в конце купонных периодов. Оферта и амортизация долга позволяют снижать затраты по обслуживанию долга субъектов Федерации и муниципальных образований и увеличивать гибкость в управлении их долгом;

- облигации позволяют привлекать (при определенных условиях) больший объем заимствований по сравнению с банковским кредитом;

- диверсификация состава кредиторов (облигационеров), что позволяет снизить не-системный риск;

- при выпуске облигаций создается публичная кредитная история, что повышает кредитный рейтинг заемщика, его финансовую и информационную устойчивость.

Для инвесторов муниципальные облигации привлекательны не только высоким уровнем надежности и ликвидности, но и наличием налоговых преференций по налогу на прибыль организаций и налогу на доходы физических лиц⁴.

Также в деле финансирования муниципальных образований интерес представляет фандрайзинг. Данный термин родом из США, где его применяли для финансирования так называемого третьего сектора. Этот инструмент направлен на поиск и привлечение недостающих финансовых средств для реализации муниципальных программ и проектов. Сегодня имеется много источников таких средств, в том числе федеральные и региональные программы. Общественные организации, партии, фонды и коммерческие предприятия также распределяют значительные средства в виде грантов и средств софинансирования.

Важно заметить, что фандрайзинг не является по сути поиском и привлечением инвестиций. Целью инвестора при вложении средств является получение прибыли, а при фандрайзинге финансовые ресурсы привлекаются для некоммерческих проектов, не подразумевающих прибыль.

В современных условиях особое внимание уделяется привлечению дополнительных доходов в местные бюджеты. В качестве такого дохода могут выступать средства от использования имущества, такие как арендная плата за пользование муниципальным имуществом. В отличие от налоговых доходов, получение которых жестко регламентировано федеральным законодательством, в вопросах определения арендной платы за пользование муниципальным имуществом органы местного самоуправления более свободны.

В данной статье были рассмотрены лишь некоторые механизмы финансирования муниципальных образований. Использование рассмотренных, а также иных инновационных методов пополнения местных бюджетов целесообразно для наиболее эффективной реализации органами местного самоуправления своих полномочий и успешного развития муниципалитетов.

¹ Забнина Г.Г. Финансы местного бюджета как особая категория экономических отношений // В сборнике: Современные проблемы социально-экономических систем в условиях глобализации. Сборник научных трудов X Международной научно-практической конференции, посвященной празднованию 20-летия Института экономики НИУ "БелГУ". 2017. С. 170.

² Соколицын А.С., Иванов Д.В., Леонтьев Д.Н., Соколицына Н.А. Совершенствование механизмов финансирования муниципальных образований // СПб.: Изд-во Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего образования "Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого", 2018. С. 55.

³ Маслова Е.В. Муниципальные облигации как инструмент финансирования бюджета // В сборнике: Проблемы развития национальной экономики на современном этапе Материалы Международной научно-практической конференции. Ответственный редактор А.А. Бурмистрова [и др.]. 2019. С. 287.

⁴ Савельева А.Р. Муниципальные облигации как инструмент финансирования бюджета // Вестник современных исследований. 2019. № 3.10 (30). С. 21-22.

INNOVATIVE MECHANISMS FOR FINANCING MUNICIPALITIES

© 2020 Petrogradskaya Albina Alexandrovna
Ph. D., Associate Professor of Theory of Law and Philosophy Department
Samara State University of Economics
E-mail: petrogradckaya@yandex.ru

Keywords: Financing, municipal budget, local government, municipal bonds, book building, fund-raising.

This article is devoted to the study of issues related to the financing of municipalities. The author, in particular, points to the current lack of budget funds for the full implementation of local government authorities. Various mechanisms are used to Supplement local budgets, including the issue of municipal bonds and fundraising.

УДК 342
Код РИНЦ 10.00.00

МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ СОЦИАЛЬНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

© 2020 Преснякова Виктория Владимировна*
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: presnyakova.vicky@yandex.ru

Ключевые слова: социальное предпринимательство, государственная поддержка, социальные проблемы, некоммерческие организации.

В данной статье рассматриваются меры поддержки социального предпринимательства в России. Проведен анализ НПА, регулирующих деятельность предпринимателей, а также меры, способствующие дальнейшему развитию социального предпринимательства.

В настоящее время вопросы распространения социально ориентированных предприятий как одного из эффективных способов решения общественных проблем включены в политическую повестку многих стран. Все это связано с ростом внимания к вопросам социальной ответственности и переосмыслением роли государства в экономике. Благодаря этому распространение получил не только аутсорсинг государственных программ социальной поддержки и персонализация оказания социальных услуг, но и социально ориентированное инвестирование.

Как известно, цель деятельности предпринимателей состоит в систематическом получении прибыли как от пользования имуществом, так и от продажи товаров и выполнения работ или оказания услуг. Исходя из вышесказанного, цели социального предприятия

* Научный руководитель - **Паулов Павел Александрович**, кандидат юридических наук, доцент.

схожи с целями коммерческих предприятий, но они направлены на "двойственную результативность", поскольку должны включать в себя не только систематическое получение прибыли, но и решение социально-значимых проблем новые или нестандартные бизнес-модели, а также вовлечение дополнительных материальных и нематериальных ресурсов, а главное вся эта деятельность должна быть направленно на уязвимые социально-защищенные категории населения.⁶

Государственная поддержка социального предпринимательства в России с 2019 года претерпела серьезные изменения. Дело в том, что впервые в законодательство было введено само понятие социального предпринимательства. Соответственно, одновременно закрепились и основные меры поддержки. До 26 июля 2019 года в России отсутствовало единообразие в трактовке понятия "социальное предприятие".

С 26 июля 2019 года в России действует Федеральный закон от 26.07.2019 № 245-ФЗ, который внес изменения в ФЗ от 24.07.2007 № 209-ФЗ "О развитии малого и среднего предпринимательства в РФ". В данном законе закреплено понятие социальное предпринимательство, которое гласит, что предпринимательская деятельность, является деятельностью направленной непосредственно на достижение общественно полезных целей, способствующая решению социальных проблем граждан и общества и осуществляемая в соответствии с установленными в Федеральном законе № 209-ФЗ условиями.¹

По сути, данный закон регламентировал на правовом уровне новый вид предпринимательской деятельности, который стал называться социальное предпринимательство. В соответствии с законом № 209-ФЗ социальный предприниматель вправе рассчитывать на финансовую поддержку. При этом под социальным предприятием понимается субъект малого или среднего предпринимательства, осуществляющий деятельность в сфере социального предпринимательства. Федеральный закон № 209-ФЗ перечисляет условия, при соблюдении которых предприятие признается социальным.

Социальным предприятием может быть признан субъект МСП, который отвечает любому из следующих условий: осуществляет виды деятельности, перечисленные в законе № 209-ФЗ (дошкольное и общее образование, дополнительное образование детей, ряд услуг в социальной сфере, выпуск определенной продукции); обеспечивает занятость перечисленных в законе категорий граждан (инвалиды, одинокие и многодетные родители, пенсионеры и другие); обеспечивает реализацию товаров, работ или услуг, которые производятся с участием указанных категорий граждан; оказывает услуги, производит товары или работы, предназначенные для указанных категорий граждан и доля доходов от этой деятельности составляет не менее 50%, и на ее осуществление направляется не менее 50% чистой прибыли.¹

Согласно п. 5 ст. 24.1 Закона № 209-ФЗ, поддержка социальных предприятий возможна в виде: инфраструктуры поддержки; консультационной и методической поддержки; финансовой поддержки; информационной поддержки; имущественной поддержки; ярмарок, конгрессов, выставок и т.п.; обучения и образования, оценки квалификации.¹

Для поддержки социального предпринимательства создаются центры инноваций социальной сферы (ЦИСС), которые предоставляют услуги и консультации субъектам МСП, а также физическим лицам, желающим начать осуществление социального предпринимательства, кроме того они проводят различные семинары, мастер-классы, тренинги, форумы, конференции и круглые столы с участием региональных органов власти, коммерче-

ских и некоммерческих организаций, поддерживающих социальные проекты. Что касается финансовой и иной поддержки субъектов МСП, то социальные предприятия могут получать меры поддержки субъектов МСП: льготные кредиты по ставке от 8,5 % до 10,6 %, гарантии и поручительства, доступ к закупкам крупных компаний, бесплатные онлайн сервисы и др.

Вместе с тем для социальных предприятий разрабатываются также специальные меры поддержки. Так, одной из корпораций были разработаны специальные условия приобретения оборудования по льготному лизингу. В рамках продукта "Микролизинг для развития социального предпринимательства в области здравоохранения и социальных услуг, услуг педагогической направленности" можно приобрести новое оборудование в лизинг по льготной ставке 6% годовых для российского оборудования или 8% - для иностранного. Для этого нужно обращаться в региональные лизинговые компании (в любую, независимо от места осуществления деятельности).

Информационно-маркетинговая поддержка субъектов МСП осуществляется в том числе посредством предоставления возможности бесплатно рассчитать примерные бизнес-планы в Бизнес-навигаторе МСП, например:

- Центр раннего развития для дошкольников;
- Кружок детского творчества;
- Танцевальная школа;
- Школа иностранных языков.

Центры инноваций социальной сферы - своего рода институты, осуществляющие разнообразные виды поддержки социальных предпринимателей, такие как: бесплатные консультации по вопросам правового обеспечения бизнеса, маркетинговых стратегий бизнеса, бизнес-планирование, бухгалтерский учет.

В настоящее время Министерство экономического развития целиком и полностью поддерживает политику государственной поддержки социального предпринимательства. Министерство отслеживает объем средств бюджетного финансирования для реализации программ по поддержке социально ориентированного бизнеса.

Некоторые крупные и консалтинговые компании, в рамках своих благотворительных программ предоставляют поддержку социальным предпринимателям оказывая профессиональные услуги, такие как финансовое и юридическое консультирование.

Помимо Федерального закона №209-ФЗ, меры поддержки социального предпринимательства могут устанавливаться и в иных НПА, как в федеральных, так и в региональных или местных. Так, в Налоговом кодексе Российской Федерации установлены налоговые льготы для ряда социально-значимых видов деятельности.

Для предприятий, осуществляющих образовательную или медицинскую деятельность, а также для тех, кто предоставляет различные социальные услуги, по налогу на прибыль устанавливается нулевая налоговая ставка. Перечни конкретных видов деятельности утверждены постановлениями Правительства России от 10.11.2011 № 917 и от 26.06.2015 № 638.

Возможность использования нулевой ставки является таковой, при полном соблюдении условий, перечисленных в Налоговом кодексе РФ. Исходя из условий, прописанных в Налоговом кодексе, доходы составляют не менее 90% доходов организации, а также в штате организации должно числиться не менее 15 работников. Это одни из основных усло-

вий пользования нулевой ставкой, существуют также и другие условия, они указанные в статьях 284.1 и 284.5 Налогового кодекса.²

Крупные компании и деловые объединения также уделяют внимание развитию социального предпринимательства. На протяжении последних нескольких лет ряд компаний крупного бизнеса приступили к организации проектов содействия развитию социального предпринимательства. Такое содействие, как правило, заключается в проведении информационно-просветительских мероприятий, организации обучения предпринимателей, ведущих деятельность в социальной сфере, консультировании и менторстве (наставничестве), проведении инвестиционных сессий, предоставлении возвратного финансирования. В России такой опыт имеют компании СУЭК, Металлоинвест, РУСАЛ, Северсталь, Урановый холдинг АРМЗ, ГКМ "Норильский Никель" и другие.⁷

Этим механизмы поддержки социального предпринимательства не ограничены. Также возможна реализация иных мер и мероприятий, которые предусмотрены федеральными законами, принимаемыми в соответствии с ними иными нормативными правовыми актами, а также законами и актами регионов, муниципальными правовыми актами.

1. Федеральный закон от 24.07.2007 № 245-ФЗ "О развитии малого и среднего предпринимательства в РФ" (в ред. 26.07.2019)

2. "Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая)" от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 27.12.2019, с изм. от 28.01.2020) (с изм. и доп., вступ. в силу с 28.01.2020)

3. Постановление Правительства РФ от 10.11.2011 N 917 (ред. от 06.03.2015) "Об утверждении перечня видов образовательной и медицинской деятельности, осуществляемой организациями, для применения налоговой ставки 0% по налогу на прибыль организаций"

4. Постановление Правительства РФ от 26.06.2015 N 638 "Об утверждении перечня социальных услуг по видам социальных услуг, предоставляемых организациями, осуществляющими социальное обслуживание граждан, для применения налоговой ставки 0% по налогу на прибыль организаций"

5. Паулова Е.О., Паулов П.А. К вопросу о подходах к определению предпринимательского договора // Вестник Волжского университета им. В.Н. Татищева. - 2018. - Т. 1. № 2. - С. 117-122.

6. Social enterprise Market // URL: <http://www.socialenterprisemarketing.org/>.

7. Центр сертификации социальных предпринимателей // URL: <http://www.nb-consult.ru/uslugi/center/>.

8. [Электронный ресурс]: учеб. пособие / С.Н. Ревина, П.А. Паулов, Д.В. Борякин, А.В. Сидорова. - Электрон. дан. - Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2019.

SOCIAL ENTREPRENEURSHIP SUPPORT MEASURES

© 2020 Presnyakova Victoria Vladimirovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: presnyakova.vicky@yandex.ru

Keywords: social entrepreneurship, state support, social problems, non-profit organizations.

This article discusses measures to support social entrepreneurship in Russia. The analysis of regulatory acts governing the activities of entrepreneurs, as well as measures conducive to the further development of social entrepreneurship, has been carried out.

ПРОБЛЕМЫ РАЗГРАНИЧЕНИЯ АДМИНИСТРАТИВНОГО ПРАВОНАРУШЕНИЯ ОТ ПРЕСТУПЛЕНИЯ В ОБЛАСТИ ТАМОЖЕННОГО ДЕЛА

© 2020 Рамазанова Аминат Пахрудиновна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: amina_ramazanova_98@bk.ru

Ключевые слова: таможенное правонарушение, таможенное преступление, проблемы разграничения.

Данная статья посвящена рассмотрению правильной квалификации деяний в сфере таможенного дела. Выделены основные проблемы разграничений административных правонарушений от преступлений.

В ТК ЕАЭС во второй статье закреплены дефиниции административного правонарушения и преступления в таможенной сфере: "административные правонарушения - административные правонарушения, по которым в соответствии с законодательством государств-членов таможенные органы ведут административный процесс (осуществляют производство)". А "преступления - преступления или уголовные правонарушения, производство по которым отнесено к ведению таможенных органов в соответствии с законодательством государств-членов".

Все административные правонарушения вредные и те, которые не повлекли за собой материальные последствия не создавали угрозы их наступления. Они нежелательны, потому что мешают достижению правового регулирования общественных отношений государственными органами. Но правонарушение не достигает по уровню до общественной опасности.

Вопросы разграничения таможенных правонарушений и таможенных преступлений имеют достаточно важное значение. Верное определение квалификации противоправных деяний является важнейшим условием успешной борьбы с преступностью и гарантией обоснованного и законного применения меры правового воздействия на тех, кто нарушил таможенное законодательство. Разграничение правонарушения и преступления достаточно сложная задача, так как грань между ними гибкая и условная, поэтому правильное определение деяния иногда очень сложная задача.

Актуальность данной темы закреплена еще и тем, что долгое время в научной сфере идут споры на счет сходства и отличия между административными правонарушениями и уголовными преступлениями в таможенной деятельности. Они схожи и у них совместная отрицательная основа из-за чего и возникли споры есть ли признак общественной опас-

* Научный руководитель - **Паулов Павел Александрович**, кандидат юридических наук, доцент.

ности у административного правонарушения или его нет. Тут мнения ученых разделились, первые считали, что какие-то административные правонарушения обладают признаком общественной опасности, а какие-то не обладают. Вторые считали, административные правонарушения вредными для общества, но не общественно опасными. И третья группа ученых считала, что правонарушения имеют признак общественной опасности и отличаются они от преступлений лишь по степени общественной опасности.

В современном законодательстве говорится об общественно опасном деянии и его последствиях только по отношению к уголовному преступлению. "Правонарушение - это виновное, противоправное деяние, которое выражено в действии или бездействии юридических и физических лиц, за которое законодательством предусмотрено административное наказание в виде предупреждения или административного штрафа, и конфискации товара, в отношении которого было выявлено правонарушение или благодаря которому это правонарушение совершили". То есть, которое выступала в виде орудия совершения административного правонарушения. А "преступление - это общественно опасное деяние, совершение которого влечет применение к лицу, которое совершило преступление, меры уголовной ответственности, которые закреплены в уголовном законодательстве РФ". Получается, что административное правонарушение от уголовного преступления отличается только одним критерием - это общественной опасностью и именно он лежит в основе такого разграничения.

Разбираясь в разграничение административного правонарушения и уголовного преступления рассмотрим сами статьи из законодательства. На примере статьи 16.7 КоАП РФ "Представление недействительных документов при совершении таможенных операций"² и статьи 194 УК РФ "Уклонение от уплаты таможенных платежей, взимаемых с организации или физического лица"³.

В статье 16.7 КоАП РФ говорится, что если лицо предоставило в таможенные органы недостоверные сведения о товарах и это привело к освобождению от уплаты таможенных платежей, то эти лица, которые совершили такое правонарушение, несут административную ответственность в виде административного штрафа с конфискацией товаров, которые являлись предметом этого правонарушения или без конфискации. А за уклонение от уплаты таможенных платежей в крупном размере лицо могут наказать штрафом или принудительными работами, или обязательными работами, а также лишением свободы в порядке, который предусмотрен уголовным законодательством.

В настоящее время государственными органами не сформировалось еще достаточной практики по расследованию уголовных дел за преступления по статье 194 УК РФ, привлечению виновных лиц к ответственности по данному составу преступления. Таких дел очень мало и существуют сложности с определением размера уклонения от уплаты таможенных платежей и с их квалификацией. Таможенное правонарушение или таможенное преступление в последнее время частое явление, поэтому таможенные органы обязаны правильно их выявлять и предотвращать появления новых. Проблема разграничения административного правонарушения и преступления в таможенной сфере, по моему мнению, является еще и то, что в уголовном кодексе РФ нет отдельной главы, посвященной таможенным преступлениям как в кодексе об административных правонарушениях. Если

бы такая глава была бы, то разграничить деяния было бы проще, поэтому необходимо внести изменения в уголовное законодательство.

Подводя итоги всего вышесказанного можно сделать вывод, что проблемы разграничения административного правонарушения от преступления существуют и на сегодняшний день. Их разграничение тесно связано с последствиями и тяжестью совершенного вреда. Административное правонарушение в сфере таможенного дела охарактеризовано противоправным виновным деянием, которое совершило физическое или юридическое лицо, посягнувшее на правила таможенного регулирования, которые зафиксированы таможенным законодательством союза и национальным законодательством. Таможенное преступление же представляет собой общественно опасное виновное деяние, которое посягает на порядок перемещения товаров и транспортных средств через таможенную границу союза, порядок таможенного контроля или таможенного оформления и порядок взимания и уплаты таможенных платежей. И очень важно таможенным органам правильно квалифицировать деяние, для того чтобы привлечь лицо к ответственности⁴.

¹ Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (Приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) от 15.12.2017.

² Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях: федер. закон N 195-ФЗ от 30.12.2001 (ред. от 27.12.2019) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.02.2020).

³ Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 12.11.2018)// Собрание законодательства РФ, 17.06.1996, N 25.

⁴ Таможенный контроль : учеб. пособие для студентов вузов / С.Н. Ревина, П.А. Паулов, Д.В. Борякин. - Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2018. - 1 электрон. опт. диск. - Систем. требования: процессор Intel с тактовой частотой 1,3 ГГц и выше ; 256 Мб ОЗУ и более ; MS Windows XP/Vista/7/10 ; Adobe Reader ; разрешение экрана 1024x768 ; привод CD-ROM. - Загл. с титул. экрана. - № гос. регистрации: 0321900387

PROBLEMS OF DISTINGUISHING AN ADMINISTRATIVE OFFENSE FROM A CRIME IN THE FIELD OF CUSTOMS

© 2020 Ramazanova Aminat Pakhrudinovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: amina_ramazanova_98@bk.ru

Keywords: customs offense, customs crime, problems of differentiation.

This article is devoted to the consideration of the correct qualification of acts in the field of customs. The main problems of distinguishing administrative offenses from crimes are highlighted.

ПРОБЛЕМАТИКА ПРИМЕНЕНИЯ УПРОЩЕННОЙ ПРОЦЕДУРЫ БАНКРОТСТВА

© 2020 Росляков Андрей Александрович*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: absurd1096@bk.ru

Ключевые слова: банкротство, упрощенная процедура, должник, управляющий, арбитражный суд, финансовое оздоровление, реестр требований кредиторов.

В статье анализируется процедура упрощенного банкротства, ее сильные и слабые стороны по отношению к "стандартной" процедуре банкротства, а также положительные и отрицательные последствия от проведения такой процедуры для должника и кредитора.

В настоящий момент тема банкротства в Российской Федерации выступает как одна из актуальнейших тем для исследования в силу того, что такое исследование организационных, правовых, финансовых характеристик и обоснование причин банкротства оказывает серьезное влияние на формирование и развитие экономики государства. По мнению авторов статьи важно законодательное регулирование процедур банкротства, в особенности упрощенного банкротства.

Под упрощенной процедурой банкротства понимается ускоренное признание арбитражным судом неспособности должника удовлетворить требования кредиторов по своим обязательствам. Ускоренной она является из-за того, что в ней не применяются процедуры наблюдения, финансового оздоровления, а также внешнего управления. Еще одной особенностью упрощенной процедуры банкротства является то, что ею могут воспользоваться ограниченный круг субъектов, к ним относятся: ликвидируемый должник, отсутствующий должник, специализированный должник и ипотечный агент. Список является закрытым и очерчивается федеральным законодательством¹.

Необходимо понимать, при наличии положительного момента в виде сокращенных сроков, которые необходимы для осуществления банкротства, в этом же аспекте могут рассматриваться и вполне отрицательные явления, ведь специфической особенностью данной процедуры является отсутствие ряда процедур, которые в свою очередь направлены на удовлетворение требований кредиторов.

Во время процедуры наблюдения осуществляется контроль за обеспечением сохранности имущества должника, проведением анализа финансового состояния, а также формирование реестра требований кредитора и проведения первого собрания кредиторов. Если рассматривать сроки проведения данной процедуры можно сделать вывод о том, что они чрезвычайно продолжительны и в них нет необходимости во время проведения процедуры упрощенного банкротства, в силу того, что последняя начинается с момента вынесения решения арбитражного суда о признании должника банкротом. По ре-

* Научный руководитель - **Зубкова Мария Николаевна**, кандидат юридических наук, доцент.

зультатам анализа финансового состояния ликвидируемого должника формируется вывод о том, что исходя из стоимости его имущества, нет возможности удовлетворить требования кредиторов².

Упрощенная процедура не подразумевает под собой определенных требований к финансовому анализу, который в свою очередь не позволяет сделать вывод о том, действительно ли у должника критическое состояние и отсутствует возможность рассчитаться с кредиторами или же данный способ лишь вариант для осуществления махинации с фиктивным банкротством, что влечет за собой невозможность собирания кредиторами достаточной доказательственной базы. Подобная ситуация возможна и в отношении отсутствующего должника, специализированного сообщества и ипотечного агента.

Как и в стандартной форме, банкротство реестр требований составляет, однако уже в рамках конкурсного производства, что существенно сокращает сроки, в рамках которых потенциальные кредиторы могут заявить свои требования. Это, по мнению авторов, является существенным недостатком упрощенного производства³.

Дальнейшим этапом стандартной формы банкротства является финансовое оздоровление. Перед данной процедурой ставится цель восстановление платежеспособности и погашение задолженности перед кредиторами должником. Упрощенная процедура не предусматривает финансовое оздоровление, что негативно отражается на состоянии кредиторов, если бы финансовое оздоровление применялось, шансы кредиторов на получение вознаграждений существенным образом бы возросли, однако это способствовало бы увеличению сроков, что не отвечает целям упрощенного банкротства.

Третий этап - внешнее управление, под которой понимается процедура банкротства, при которой должником передаются полномочия управления внешнему управляющему, целью чего является восстановление его платежеспособности. Данная процедура сложна и громоздка по своей сути, однако с увеличением сроков производства по делу о банкротстве, в отсутствие должника, она могла бы способствовать эффективному восстановлению платежеспособности последнего.

Заключительный этап - конкурсное производство характерен и для упрощенной формы банкротства. По окончании данной процедуры должник прекращает свое существование как юридическое лицо, теряя возможность заниматься предпринимательской деятельностью. Целью конкурсного производства является удовлетворение требований кредиторов исходя из рамок соразмерности в соответствии с очередностью. Конкурсное производство в рамках упрощенного банкротства:

1. В течение месяца осуществляется формирование реестра требований кредиторов;
2. Проводится инвентаризация имущества, активов, задолженностей и иные торги;
3. Взыскиваются суммы в счет кредиторских задолженностей;
4. Конкурсным (арбитражным) управляющим составляется отчет, который в дальнейшем передается им в суд, тем самым завершая конкурсное производство⁴.

Как уже отмечалось ранее, важнейшим преимуществом упрощенного производства процедуры банкротства являются сроки ее проведения. Стандартная процедура банкротства занимает от 1 до 2 лет, упрощенная же от 6 до 9 месяцев. Это достигается за счет исключения некоторых процедур и перечня процедур стандартного производства банкротства. Однако в случае с отсутствующим должником, если вдруг у него появляется имущество, начинается процедура банкротства стандартной формы.

Проблемной, по нашему мнению, является та ситуация, когда место нахождения руководителя юридического лица известно, но им является территория вне пределов Российской Федерации. Этот вопрос можно решить с помощью внесения уточняющих поправок в действующее федеральное законодательство с целью указания признаков отсутствующего должника, описав более детально перечень критериев территориального нахождения должника.

Таким образом, принимая во внимание всю систему "сдержек и противовесов" упрощенной процедуры банкротства, мы можем сделать вывод о том, что использование данной процедуры возможно и вполне обоснованно, однако необходимо внести отмеченные выше дополнительные элементы. В силу того, что совершенствование упрощенной процедуры банкротства необходимо из-за внимания государства к процедуре банкротства в целом, ведь без институциональных новаций в этой сфере невозможно ни создание конкурентной среды, ни улучшение инвестиционного климата. Естественно, невозможно включить все практические ситуации в текст закона, однако, по нашему мнению, необходимо расширить круг субъектов, которые могут быть "обанкрочены" с помощью упрощенной процедуры, к примеру, в процессе проведения процедуры наблюдения возможен переход к упрощенной процедуре банкротства, если в следствии составления реестра требований кредиторов, такие требования не превышают определенной суммы задолженности. Это могло бы способствовать сокращению организационных и иных усилий, прилагаемых к производству процедуры банкротства, повысив тем самым ее эффективность.

¹ Грачева Д.А. Основные проблемы в процедурах банкротства // Студенческий: электрон. научн. журн. 2017. № 9(9). URL: <https://sibac.info/journal/student/9/80443> (дата обращения: 04.03.2020).

² Карелина С.А. Несостоятельность (банкротство) как юридический состав // Российская юстиция. 2017. № 4. С. 5-11.

³ Попондопуло В. Ф., Слепченко Е. В. Проблемы совершенствования законодательства о банкротстве в условиях финансового кризиса // Арбитражные споры. 2015. № 1. С. 95-122.

⁴ Федеральный закон "О несостоятельности (банкротстве)" от 26.10.2002 N 127-ФЗ (последняя редакция) // СПС КонсультантПлюс.

THE PROBLEMS OF APPLICATION OF THE SIMPLIFIED PROCEDURE OF BANKRUPTCY

© 2020 Roslyakov Andrey Alexandrovich
Student
Samara state University of Economics
E-mail: absurd1096@bk.ru

Keywords: bankruptcy, simplified procedure, debtor, Manager, arbitration court, financial recovery, register of creditors ' claims.

The article analyzes the simplified bankruptcy procedure, its strengths and weaknesses in relation to the "standard" bankruptcy procedure, as well as the positive and negative consequences of such a procedure for the debtor and the creditor.

ПРОБЛЕМА ДОКАЗЫВАНИЯ ПРЕДВЗЯТОСТИ СУДЬИ ПРИ ВЫНЕСЕНИИ РЕШЕНИЯ

© 2020 Росляков Андрей Александрович
студент

© 2020 Лошкарев Андрей Викторович
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: absurd1096@bk.ru

Ключевые слова: отношение предвзятости суда, доказывание, беспристрастность, судебное производство, доказательства.

Статья посвящена анализу проблематики доказывания наличия предвзятости в действиях судьи при вынесении решения, рассматриваются положения законодательства, регламентирующие основания для заявления отвода. Дается общая оценка механизмов борьбы с предвзятостью судей при принятии решений.

В соответствии с ч.1 ст. 16 ГПК РФ до начала судебного заседания можно заявить отвод судье по следующим основаниям:

1. При предыдущем рассмотрении данного дела настоящий судья участвовал в нем в качестве прокурора, секретаря судебного заседания, представителя, свидетеля, эксперта, специалиста, переводчика;
2. Является родственником или свойственником кого-либо из лиц, участвующих в деле, либо их представителей;
3. Лично, прямо или косвенно заинтересован в исходе дела либо имеются иные обстоятельства, вызывающие сомнение в его объективности и беспристрастности¹.

Под беспристрастностью при изучении значения слова с точки зрения этимологии обычно подразумевается отсутствие предубеждения и предвзятости, в случае настоящего исследования, суда в определенном исходе дела². Наличие или отсутствие таковой может быть проверено несколькими способами.

В частности наличие или отсутствие заинтересованности судьи в конкретном деле может быть определено в соответствии с критерием субъективности, который подразумевает под собой наличие или отсутствие в прошлых разбирательствах судебных дел у проверяемого судьи прецедентом обнаружения такой предвзятости или же предубеждения. Важны для рассмотрения и личные убеждения и поведение судьи, ведь предвзятость судьи не всегда опирается на получение каких-либо услуг или предметов в качестве платы за "удобное" одной из сторон решение. На основании того, что государственная антикоррупционная политика осуществляется с целью искоренения коррупции в государственных органах, суд, как один из важнейших институтов государства, и его деятельность, должны быть максимально открытыми и прозрачным. С опорой на результаты объективных тестов, иными словами с помощью установления того, гарантируется ли исключение любого обоснованного сомнения в беспристрастности в решение конкретного дела необходимо

делать выводы о наличии в деятельности судьи предвзятости к тому или иному участнику производства³.

Говоря же об объективном критерии, важно установить существуют ли в настоящий момент абсолютно независимые от поведения судьи, поддающиеся установлению факты, которые могут являться основаниями для появления сомнений в его беспристрастности. Это, так называемые, "внешние" признаки. К примеру, в случае, когда органом государственной власти представляется заключение, которое было получено от экспертного учреждения, где может просматриваться институциональная связь между государственным органом и экспертным учреждением, как обвинительное доказательство, отказываясь принимать во внимание альтернативное экспертное заключение, предоставленное другой стороной, лишая конкретного участника процесса на защиту своих прав.

Исходя из практики, чрезвычайно сложно доказать заинтересованность суда в исходе конкретного дела, однако не невозможно. В случае если указанные в ч.1. ст. 16 ГПК РФ факты стали известны стороне уже в ходе судебного заседания, она может заявить отвод судье до стадии судебных прений. Однако необходимо помнить о том, что ходатайство об отводе судьи рассматривается таким судьей единолично, что без неопровержимых оснований (к примеру, явная родственная связь с одним из участников рассматриваемого дела) такое ходатайство будет оставлено без удовлетворения, а также вполне вероятно повлечет ухудшение отношения судьи к заявившему такой отвод участнику процесса, поэтому использовать данный способ необходимо только при наличии достаточных доказательств.

Другим вариантом развития событий является - заявление возражений против действий председательствующего судьи. В случае заявления возражений в ходе судебного заседания кем-либо из участников на действия председательствующего, такие возражения заносятся в протокол судебного заседания, а председательствующий обязан дать разъяснения относительно своих действий. Чтобы удостовериться в том, что данные разъяснения были занесены в протокол, необходимо заявить устное или письменное ходатайство об оглашении протокола судебного заседания, в соответствии с ч.2 ст. 230 ГПК РФ, непосредственно в ходе проведения судебного заседания.

Однако одним из реально работающих механизмов на настоящий момент является ведение аудиозаписи во время судебного разбирательства. На основании ч.7 ст. 10 ГПК РФ у лиц, присутствующих в открытом судебном заседании есть право фиксирование хода судебного разбирательства с помощью аудиотехники. Необходимо обратить внимание, что разрешение суда на проведение аудиозаписи не требуется, однако в известность суд поставить необходимо, для этого, обычно, в начале судебного заседания участник устно с занесением в протокол судебного заседания заявляет о том, что ведется аудиозапись. Наложить запрет на ведение такой записи нельзя, в случае наличия возражений судьи на этот счет, необходимо заявить о необходимости занесения в протокол ваши доводы и доводы судьи.

Подобные возражения случаются, хотя в Постановлении Пленума ВС РФ от 13.12.2012 № 35 "Об открытости и гласности судопроизводства и о доступе к информации о деятельности судов" было отмечено, что положения ч. 7 ст. 10 ГПК РФ, ч. 3 ст. 24.3 КоАП РФ, ч. 5 ст. 241 УПК РФ не предусматривают получения разрешения судьи на ведение аудиозаписи⁴.

Необходимо понять, что же дает ведение аудиозаписи хода судебного заседания:

1. Ведение аудиозаписи дисциплинирует участников судебного заседания;
2. По итогу судебного заседания у вас останутся точные показания свидетелей и сторон, это очень важно, в случае, если судом будут искажены такие показания;
3. При использовании нецензурных выражений с противоположной стороны или судьи, запись будет выступать доказательством для возможного искового производства по поводу защиты чести и достоинства, либо же подачи жалобы председателствующему суду;
4. В случае, если решение будет принято не в вашу пользу, то при подаче апелляционной жалобы можно будет приложить данную запись в качестве самостоятельного доказательства, однако необходимо не только приложить диск с аудиозаписью, но и стенограмму на бумажном носителе, заверенную вашей подписью. Однако необходимо отметить, что приложенная запись не будет считаться доказательством, если стороны не были уведомлены о ведении такой аудиозаписи во время судебного заседания⁵.

Можно сделать вывод о положительности данного механизма защиты от проявления предвзятости судьи, однако стоит помнить о том, что каждое поданное вами заявления и устным ходатайствами, ответам на вопросы, а также всем своим выступлениям в рамках судебного заседания необходимо будет относиться внимательно, чтобы не дискредитировать себя при использовании аудиозаписи в качестве доказательств⁶.

Резюмируя вышесказанное, необходимо отметить, что контроль соблюдения процессуальных прав участников судопроизводства - это, в первую очередь, задача самих участников, ведь от того, насколько полно и всесторонне участник сможет реализовать свои права в суде первой инстанции, настолько будет зависеть успех в последующих инстанциях. При рассмотрении апелляционной, кассационной и надзорной инстанциями жалоб будут анализироваться предпринятые участником меры по защите своих прав и действия судьи по руководству судебным заседанием. В связи с этим все ходатайства, объяснения, а также возражения необходимо подавать суду в письменной форме, обязательно просить о приобщении их к материалам дела, и каждый раз проверять были ли они занесены в протокол судебного заседания. Однако наиболее эффективным методом защиты своих прав от произвола и предвзятости судьи является ведение аудиозаписи хода судебного разбирательства.

¹ "Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации" от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 02.12.2019) //СПС КонсультантПлюс.

² Гаспарян Н. С. Отвод в судопроизводстве. Часть 1. Ставрополь, 2012. С. 19.

³ Моисеева Т. В. Обеспечение беспристрастности и объективности судей при рассмотрении уголовных дел // Журнал российского права. 2017. № 6.

⁴ Постановление Пленума ВС РФ № 35 от 13.12.2012 //СПС КонсультантПлюс.

⁵ Трунова П.В. ПРОБЛЕМА ОТВОДА СУДЬИ В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ // Студенческий: электрон. научн. журн. 2019. № 40(84). URL: <https://sibac.info/journal/student/84/161834> (дата обращения: 04.03.2020).

⁶ Case of Findlay v. The United King domfrom 25.02.1997 [Электрон. ресурс]. - Режим доступу: <http://cmiskp.echr.coe.int/tkp197/view.asp?item=1&portal> (дата обращения: 04.03.2020).

THE PROBLEM OF PROVING THE JUDGE'S BIAS IN MAKING A DECISION

© 2020 Roslyakov Andrey Alexandrovich
Student

© 2020 Loshkarev Andrei Viktorovich
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: absurd1096@bk.ru

Keywords: attitude of court bias, evidence, impartiality, judicial proceedings, evidence.

The article is devoted to analysis of the problems of proving the existence of bias in the actions of judges when making decisions, considers the provisions of the legislation regulating the grounds for recusal. A General assessment of the mechanisms for combating judges' bias in decision-making is given.

УДК 347.9
Код РИНЦ 06.00.00

АУДИОЗАПИСЬ КАК СРЕДСТВО ДОКАЗЫВАНИЯ В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ

© 2020 Руднева Юлия Викторовна
старший преподаватель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: yuliarudneva66@mail.ru

Ключевые слова: средства доказывания, аудиозапись, техническое средство, фоноскопическая экспертиза.

В статье анализируются проблемы применения аудиозаписи в гражданском процессе в качестве доказательства в суде.

Согласно положениям гражданско-процессуального законодательства, стороны обязаны доказать те обстоятельства, на основании которых они строят свою позицию в деле. Каждая сторона, доказывая факты, положенные в обоснование своих требований, стороны должны убедить суд в правоте своих требований, так как именно от того, примет ли представленные стороной доказательства суд, будет зависеть положит ли он их в основу своего решения.

Аудио- и видеозаписи, исходя из формулировки ст. 55 ГПК РФ, являются самостоятельными средствами доказывания.

Рассматривая аудиозапись с точки зрения доказательства, можно говорить о ее ценности как информации, записанной на определенном техническом средстве. Записывается она в виде набора звуков, посредством которых факты, имеющие место в действительности и значимые для правильного рассмотрения дела, находят свое отражение¹.

На первый взгляд, все просто - записать информацию на диктофон, а позже предоставить аудиозапись в качестве доказательства в суде.

Однако, существует ряд нюансов, весьма затрудняющих использование такого вида доказательств, как аудиозапись.

1. Требование пояснить "когда, кем и при каких обстоятельствах сделана запись"².

Данное требование указано в ст. 77 ГПК РФ не случайно: оно призвано проверить допустимость аудиозаписи в качестве доказательства. Так, например, если запись была сделана с помощью скрытой камеры в жилом помещении, где проживает ответчик, то такую запись суд даже не приобщит к материалам дела, сославшись на нарушение конституционных прав ответчика.

По общему правилу, можно записывать свой собственный разговор по телефону, либо при личной встрече, участником которой являлось лицо, сделавшее запись. Причем, разговор этот должен касаться именно договорных отношений сторон, а не "частной жизни" отдельного лица. Например - беседа заимодавца и заемщика о возврате долга.

2. Требование представить в суд оригинал записи.

Было бы логично просто скопировать запись с телефона или диктофона на компьютер и перенести на диск или флеш-карту.

Но проблема в том, что в таком случае будет представлен не оригинал записи, а ее копия и суд при таких обстоятельствах, приходит к выводу о наличии в деле фонограммы, которая является не записью первоисточника, а лишь отражением информации, полученной со вторичного источника, телефона либо диктофона. Таким образом, речь идет о копии фонограммы, не подлежащая процессуальной проверки и удостоверению на полноту соответствия оригиналу³.

3. Фоноскопическая экспертиза.

На сегодняшний день, не всегда принимаются судом в качестве доказательств записи в цифровом виде, под сомнение ставится их подлинность.

В таком случае, для определения подлинности доказательства относящего к аудиозаписи, назначается судебная фоноскопическая экспертиза. На разрешение эксперта должны быть поставлены вопросы, касающиеся оценки содержания разговора, возможности использования представленной фонограммы для определения личности, наличия признаков монтирования записи и др.⁴.

Примечательно, что в судебной практике до фоноскопической экспертизы доходят редко - судьи часто отказывают в ее проведении, начиная придираться к допустимости произведенной записи⁵.

Таким образом, стороне, планирующей представить аудиозапись, следует позаботиться о ее идентификации и качестве:

- если планируется личная встреча - приобрести диктофон с микрофоном (который можно незаметно разместить на одежде), пишущий на съемный носитель. Это значительно повысит качество записи, снимет вопросы с предоставлением ее оригинала в суд. Местом встречи желательно определить такое, где снижен общий шумовой фон - парк, малопосещаемый в дневное время ресторан и так далее. Качество записи и низкий уровень фонового шума очень важно - судья будет слушать запись в любом случае.

- перед началом встречи проговорить под запись время, место и участвующих лиц;

- предупредить о ведении записи своего оппонента не нужно;

- представить запись в суд не заблаговременно, а неожиданно (желательно, чтобы в заседании присутствовал сам оппонент) - это повысит шансы на признание оппонентом как факта встречи, так и себя, как участвующего в ней лица;

Вывод, который следует из вышеизложенного, позволяет говорить об аудиозаписи как о достаточно специфическом виде доказательства, проверка которого нередко вызывает необходимость проведения экспертизы. Тем не менее, если аудиозапись, как дока-

зательство, соответствует всем его признакам, установленным в законе, она может расцениваться как неопровержимое подтверждение позиции стороны. Фоноскопическая экспертиза, при использовании всех научно-технических возможностей, обеспечит наиболее полную проверку аудиозаписи на предмет возможного его использования в качестве доказательства.

¹ Треушников М. К. Судебные доказательства. М., 2005. С. 260.

² Савченко Татьяна Игоревна актуальные проблемы использования скрытых аудио- и видеозаписей как доказательств в гражданском процессе // Скиф. 2019. №5-2 (33).

³ Галяшина Е. И. Материалы аудио-и видеозаписи как результаты ОРД: проблемы судебно-экспертного обеспечения проверки доказательств // Вестник ННГУ. 2015. №2.

⁴ Галяшина Е.И. Диагностика аутентичности цифровых фонограмм в фоноскопической экспертизе: возможности и пределы исследования // Вестник экономической безопасности. 2018. №1.

⁵ Герасимов А. В., Данилов Д. Б. Заключение эксперта как доказательство в гражданском процессе // Юрист. 2015. № 16. С. 30-33.

AUDIO RECORDING AS A MEANS OF EVIDENCE IN THE CIVIL PROCESS

© 2020 Rudneva Yulia Viktorovna
Senior Lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: yuliarudneva66@mail.ru

Keywords: means of proof, audio recording, technical means, phonoscopic examination.

The article analyzes the problems of using audio recordings in civil proceedings as evidence in court.

УДК 347.961
Код РИНЦ 10.00.00

УДОСТОВЕРЕНИЕ БРАЧНОГО ДОГОВОРА: ПРОБЛЕМЫ ПРАВОПРИМЕНИТЕЛЬНОЙ ПРАКТИКИ

© 2020 Рябова Инна Сергеевна
студент

© 2020 Скачкова Ольга Сергеевна
кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: innochka-ryabova@list.ru, yarmoluik@mail.ru

Ключевые слова: имущественные права, совместная собственность, брачный договор, волеизъявление, нотариальное удостоверение, дееспособность.

В данной статье рассматривается процедура нотариального удостоверения брачного договора. Отдельное внимание уделяется изучению судебной практики по вопросу признания данного

документа недействительным, а также анализу одной из самых спорных ситуаций в нотариальной практике - определению факта дееспособности лица, обратившегося за удостоверением брачного договора.

Как отмечает И.Ю.Акимова, возникновение института брачного соглашения является закономерным следствием развития договорных правоотношений, в том числе и брачно-семейных¹. И, несмотря на то, что в настоящее время не до конца определено место рассматриваемого института в нормах семейного законодательства, не совсем понятны перспективы его дальнейшего развития, как действенного механизма регулирования имущественного положения супругов.

Статья 256 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее ГК РФ), закрепляет что имущество, купленное супругами во время брака, является их совместной собственностью, если иное не предусмотрено двусторонними соглашением. Как видно, данная норма носит диспозитивный характер и предоставляет сторонам возможность, самостоятельно определить каким образом они будут распоряжаться собственностью, появившейся в период брачных отношений. И эффективным вспомогательным средством здесь как раз выступает брачный договор, устанавливающий режим пользования ею.

Статья 40 Семейного кодекса РФ (далее СК РФ) закрепляет, что брачным договором признается соглашение лиц, вступающих в брак, или соглашение супругов, определяющее имущественные права и обязанности как во время брака, так и в случае его расторжения³. Таким образом, из данного определения становится возможным выделить следующее: - это соглашение с особыми участниками - супругами; - со специфической правовой направленностью- не просто защита имущественных интересов сторон, но и предотвращение возникновения конфликтных ситуаций; - дуалистическая правовая природа, которая позволяет данному договору выступать стыке двух отраслей права - гражданского и семейного⁴.

Российский институт брачного договора отличаются от зарубежного тем, что в нем отсутствуют какие-либо жесткие предписания по поводу порядка его заключения. Однако, одним из важнейших условий, без которых данный документ не может существовать, является его обязательное нотариальное удостоверение. Совершение такого действия необходимо, поскольку оно придает особую силу заверяемому документу, значимость и доказательственность при возникновении семейных конфликтов имущественного характера.

Нотариальное удостоверение брачного договора происходит с помощью осуществления нотариусом на документе удостоверительной надписи, в качестве подтверждения того, что этим действием была закреплена и выражена действительная воля сторон. Для того, чтобы это действительно соответствовало действительности, нотариус, согласно статье 54 "Основ законодательства Российской Федерации о нотариате" (утв. ВС РФ 11.02.1993 № 4462-1), обязан разъяснить сторонам суть совершаемого действия, его последствия, значение каждого пункта представленного документа, удостовериться что все указанное в соглашении, соответствует намерениям обратившихся лиц⁵. И это является одним из основных условий правомерности и законности заключения брачного договора.

При заключении брачного договора следует помнить, что он регулирует только определенный круг вопросов, связанных с имуществом. Так к ним относится:

- определение режима владения и пользования имуществом супругов (как имеющегося, так и будущего);

- определение прав и обязанностей супругов по взаимной поддержке друг друга, способах участия в общем доходе, порядка несения семейных расходов;

- определение способов раздела имущества в случае развода. В некоторых странах считается приемлемым включить в брачный договор условия, связанные с регулированием личных отношений супругов. Национальное семейное законодательство это запрещает, но однако, они также могут стать предметом соглашения, если они выступают в качестве оснований для создания или прекращения имущественных прав и обязанностей сторон.

Также в качестве условий, которые не могут быть включены в брачный договор, пункт 3 статьи 42 СК РФ перечисляет следующее:

- ограничивающие правоспособности или дееспособности одного из супругов;
- регулирующие прав и обязанностей супругов по отношению к детям;
- ограничивающее права супруга-инвалида на содержание;
- ставящие одного из супругов в крайне неблагоприятное положение;
- иные, нарушающие основы семейного законодательства.

И прежде чем удостоверить проект брачного договора, нотариус должен убедиться, что документ полностью соответствует правовым нормам и не содержит в себе ничего из вышеперечисленного, поскольку любое из них позволяет признать заключенное соглашение недействительным.

Обращая внимание на такую причину для признания договора недействительным, как неблагоприятное положение одного из супругов, нужно сказать, как справедливо отметила И.Ю. Акимова, данная дефиниция в нормах семейного права не раскрывается, и является оценочным понятием. Конституционный суд РФ (далее КС РФ) в своем определении от 21.06.2011 № 779-О-О указал, что данная формулировка не свидетельствует о неопределенном содержании данной правовой нормы, поскольку "разнообразные обстоятельства, оказывающие влияние на имущественное положение супругов, делают невозможным формирование исчерпывающего перечня в законе⁷. В связи с этим закрепление в нормах семейного законодательства такой нечеткой категории, способствует более эффективному применению правового положения, адаптирует его к различным жизненным ситуациям". И поэтому вопрос о том, ставит ли какое либо условие брачного договора одну из сторон в невыгодное положение, должен решаться судом индивидуально, исходя из сложившихся обстоятельств дела.

Так, решением Геленджикского городского суда Краснодарского края от 14.05.2018 г. по делу № 2-1070/2018, было отказано в удовлетворении исковых требований об оспаривании соглашения о разделе совместно нажитого имущества и брачного договора⁸. Истец, в своем исковом заявлении указал, что условия заключенного между ним и ответчика соглашения, ставит его в крайне невыгодное положение, поскольку он оказался полностью лишенным прав на совместно нажитое имущества, приобретенное на его личные денежные средства. Рассмотрев материалы дела, суд пришел к выводу о том, что оспариваемые документы (в частности брачный договор) полностью соответствуют всем требованиям, которые содержатся в СК РФ: заключены в период брака, документы были удостоверены нотариусом, подписаны собственноручно каждым из участников сделки. Матери-

алы дела также не содержат в себе доказательств обратного: по условия брачного договора истцу перешло единоличное право собственности на квартиру, которой он впоследствии распорядился по своему усмотрению. Также на момент подписания договора истец после ознакомления с ним не представил никаких возражений относительно его условий, не отказался от его подписи, не требовал его изменения или дополнения, и исполнялся заявителем в том виде, в каком был заключен.

Само по себе обстоятельство, что приобретенное в браке на имя ответчика имущество, согласно условиям соглашения, является его единоличной собственностью, не ставит не ограничивает имущественные права истца, поскольку законом предусмотрена возможность отступления от равенства долей, в связи с чем это не является основанием для признания брачного договора недействительным.

Таким образом необходимо учитывать что для того чтобы доказать факт нарушения оспариваемым документом прав одного из супругов, нужно подтвердить факт того, что сторона высказывала свое несогласие с пунктами договора, предпринимала меры для их изменения или устранения, а также фактические обстоятельства дела должны свидетельствовать об ущемлении прав одного из супругов. Можно сказать, что по данной категории дел предмет доказывания является достаточно сложным, поскольку отсутствует четкое представление о том, что же такое крайне невыгодное положение и как такие условия должны выглядеть, чтобы нотариус мог их сразу выделить и обратиться на них внимание стороны.

При удостоверении брачного договора нотариус обязан: установить личность обратившихся лиц, их возраст; проверить их дееспособность; проверить наличие свидетельства о регистрации брака (при заключении договора после его заключения); если договор заключает ограниченное в дееспособности лицо, то нотариус обязан проверить полномочия его представителя и его согласие на составление данного документа.

Для нотариуса не менее важным является подтверждение того, что стороны заключили брачный договор на определенных условиях свободно и добровольно. Действительно, согласно п. 1 ст. 179 ГК РФ, сделка, совершенная под влиянием насилия или угрозы, может быть признана недействительной по требованию потерпевшей стороны. И если нотариус видит явные признаки этого, ему не нужно удостоверять брачный договор.

Помимо этого и сама сторона, которая подверглась насильственному давлению другой стороны не должна скрывать данный факт, напротив, как указал в своем апелляционном определении Краснодарский краевой суд по делу № 33-37706/2018, истцу необходимо было доказать наличие угрозы со стороны ответчика, при подписании договора сообщить об этом нотариусу, и в дальнейшем обратиться с соответствующим заявлением в правоохранительные органы⁹. Однако, к сожалению не всегда суды учитывают психологическое состояние лица а также тот факт, что сам нотариус, при заключении подобного брачного договора мог находиться под давлением, угрозой его жизни и здоровью. В рассматриваемом случае, подобное обстоятельство отсутствовало, и было доказано, что истец намеренно оговаривал ответчицу.

В нотариальной практике наибольшую сложность вызывает вопрос о том, как подтвердить дееспособность лиц заключающих брачный договор. Как справедливо указывает И.Р.Андропова, в настоящее время отсутствует механизм позволяющий проверить данное состояние граждан и нотариус может определить дееспособность только путем установления возраста сторон и проведения с ними предварительной беседы¹⁰.

Ряд исследователей, в их числе и С.Г.Побережный полагает, что у нотариуса есть несколько способов для определения недееспособности гражданина, к которым относятся: получения доступа к базе судебных решений; запрос справок в психоневрологических диспансерах об отсутствии обратившегося гражданина на учете¹¹. Однако, обращаясь к соответствующим правовым нормам, можно увидеть, что запрос нотариуса о психическом состоянии лица не является основанием для раскрытия сведений, составляющих врачебную тайну, и это существенно затрудняет процесс проверки дееспособности сторон перед совершением любого нотариального действия, в том числе и при составлении брачного договора.

Анализ судебной практики показывает, что признание брачного договора недействительным в связи с тем, что он был лицом, не осознающего последствия своих действий, является достаточно редким основанием. Но это не означает, что такая ситуация не может случиться на практике, и получится что нотариус ни чем будет защищен в подобном ситуации, у него даже не будет представления о том, как следует поступить в таком случае. Настоящий момент нотариус напомним руководствуется так называемой "презумпцией дееспособности гражданина".

Опасность отсутствия законодательно разработанного и закрепленного механизма проверки психического состояния лица, заключается в том, что достаточно широкий круг лиц может быть заинтересован в наличии тех или иных нотариально удостоверенных документов, в том числе и брачного договора. При чем, в связи с достаточно ограниченным правом на обращение в суд с заявлением о признании гражданина недееспособным, лицо, фактически таковым являющееся, может обратиться в нотариусу. И в дальнейшем не исключен процесс обжалования и признания соглашения между супругами ничтожным, в силу невозможности одной сторон в полной мере осознавать и руководить своими действиями.

В связи с этим возникает потребность в обеспечении защиты не только имущественных прав граждан, но и законности нотариальной деятельности путем законодательного закрепления действенного механизма по проверке нотариусом дееспособности граждан. Во-первых, следует отнести запрос о нотариуса, в рамках его деятельности, к числу оснований предоставляющих доступ к врачебной и иной охраняемой законом тайне; во-вторых, требуется создать единую информационную базу, куда будет выгружаться информация о недееспособных лицах признанных таковыми решениями судов, и предоставить нотариусу к ней доступ. Это позволит, нотариусу в совокупности с личной беседой гражданином, определить его дееспособности и избежать таким образом серьезных нарушений правовых норм.

Брачный договор выступает достаточно серьезным средством для защиты имущественных прав и интересов супругов. И его заключение, в дальнейшем позволит избежать длительных споров между сторонами, сэкономит их моральные и физические силы. В силу такой особой значимости нотариальное удостоверение данного документа выступает его важной составляющей, придающей не только законность, но и подтверждающей свободное волеизъявление сторон при его заключении. Именно поэтому необходимо постепенно расширять полномочия нотариуса в данной сфере, предоставлять ему права доступа к врачебной и иной охраняемой законом тайне, налаживать информационное взаимодействие с судами, государственными органами и иными учреждениями. Все это явля-

ется необходимыми шагами для снижения рисков признания брачного договора недействительным, обеспечения надлежащего уровня защиты имущественных прав и интересов супругов, повышения качества нотариальной деятельности и эффективности правоохранительных функций нотариата.

¹ Акимова И.Ю. Брачный договор: проблемы реализации// Нотариус. 2016. № 8 [Электронный ресурс]// - Режим доступа: <http://www.consultant.ru/document> (обращения: 28.02.2020).

² Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (последняя редакция) [Электронный ресурс]// - Режим доступа: <http://www.consultant.ru/document> (обращения: 01.03.2020).

³ Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 № 223-ФЗ (ред. от 06.02.2020) [Электронный ресурс]// - Режим доступа: <http://www.consultant.ru/document> (обращения: 28.02.2020).

⁴ Артемьева Н.В. Новеллы семейного законодательства: применение в нотариальной практике// Нотариальный вестник. 2019. № 2 [Электронный ресурс]// - Режим доступа: <http://www.consultant.ru/document> (обращения: 01.03.2020).

⁵ Основы законодательства Российской Федерации о нотариате (утв. ВС РФ 11.02.1993 № 4462-1) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2020) [Электронный ресурс]// - Режим доступа: <http://www.consultant.ru/document> (обращения: 05.03.2020).

⁷ Определение Конституционного суда Российской Федерации от 21 июня 2011 года № 779-О-О "Об отказе в принятии к рассмотрению жалобы гражданки Арбузовой Валентины Павловны на нарушение ее конституционных прав пунктом 2 статьи 44 Семейного кодекса Российской Федерации" [Электронный ресурс]// - Режим доступа: <http://www.consultant.ru/document> (обращения: 01.03.2020).

⁸ Решение Геленджикского городского суда Краснодарского края от 14.05.2018 г. по делу № 2-1070/2018 [Электронный ресурс]// - Режим доступа: <http://www.sudact.ru> (обращения: 01.03.2020).

⁹ Апелляционное определение Краснодарского краевого суда от 23.10.2018 г. по делу № 33-37706/2018 [Электронный ресурс]// - Режим доступа: <http://www.consultant.ru/document> (обращения: 01.03.2020).

¹⁰ Антропова И.Р. Нотариальное удостоверение брачного договора// Вестник Удмуртского университета. 2015. № 2. С.114-118.

¹¹ Побережный С.Г. Нотариально удостоверенный брачный договор как вид нотариального акта и доказательственная презумпция при защите прав супругов// Нотариус. 2018. № 5. [Электронный ресурс]// - Режим доступа: <http://www.consultant.ru/document> (обращения: 01.03.2020).

CERTIFICATION OF MARRIAGE CONTRACT: PROBLEMS OF NOTARIAL PRACTICE

© 2020 Ryabova Inna Sergeevna
Student

© 2020 Skachkova Olga Sergeevna
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics

E-mail: innochka-ryabova@list.ru, Yarmolui@mail.ru

Keywords: property rights, joint ownership, prenuptial agreement, expression of will, notarization, legal capacity.

This article discusses the procedure for notarizing a prenuptial agreement; Special attention is paid to the study of judicial practice regarding the recognition of this document as invalid, as well as to the analysis of one of the most controversial situations in notarial practice - determining the fact of legal capacity of a person applying for a prenuptial certificate.

УДК 336.22
Код РИНЦ 10.00.00

РЕФОРМИРОВАНИЕ СИСТЕМЫ НАЛОГОВОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

© 2020 Садикова Наталья Викторовна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: 79270046407@yandex.ru

Ключевые слова: администрирование, налоги, налогообложение, управление налоговой системой, государство, налоговая политика, налоговые отношения.

Статья посвящена анализу налоговой политики, роли государства в развитии системы налогового администрирования. В научной работе рассматривается понятие налогового администрирования, подчеркивается важность качественного нормотворчества в процессе реформирования налогового администрирования. Введение рациональной налоговой политики создает стабильность экономики страны.

В пополнении бюджета в государстве задействована огромная сумма, которая приходится на собираемые налоги, обязательные платежи это своего рода основной источник дохода бюджетной системы страны. Грамотное управление налоговыми правоотношениями через систему налогового администрирования залог эффективной налоговой политики.

На прогрессивное экономическое развитие государства оказывает влияние успешное налоговое администрирование, под которым подразумевается соблюдение налоговой дисциплины участниками налоговых отношений, разумная нагрузка на налогоплательщиков, прозрачность порядка налогообложения, оптимизированная работа контролирующих государственных органов и др. В свою очередь упущения в квалифицированном налоговом администрировании могут привести к понижению налоговых доходов, росту правонарушений в экономической области.

Бесспорно, что под налогообложением понимается принудительный сбор со стороны государства, происходит процесс перевода национального дохода в централизованный денежный фонд, как результат - столкновение интересов участников этих налоговых

* Научный руководитель - **Паулов Павел Александрович**, кандидат юридических наук, доцент.

правоотношений, государства с одной стороны и налогоплательщиков - с другой, и таким образом данный процесс должен быть под контролем и нормативно регулироваться. Контроль указанных отношений с момента их зарождения, проходил определенную эволюцию, жесткие способы и формы налогового контроля сменялись на гуманные и демократичные. В настоящее время в основе налогового контроля заложены закон, строго регламентированные права и обязанности.

Становление и развитие системы налогового администрирования происходило синхронно с развитием налоговой системы страны. Его деятельность неотделима от развития государства в целом. Ранее термин "Налоговое администрирование" не применялся в сфере налогового управления и на данный момент официального определения его не существует, однако термин все чаще стал употребляться в официальных документах, затрагивающих налоговую политику.

В процессе налогового администрирования собирается информация (данные), которая может послужить не только результативному сбору обязательных платежей, но и причиной налогового реформирования. В Российской Федерации (далее - РФ) в налоговое законодательство регулярно вносятся поправки, в этом немаловажную роль занимает налоговое администрирование. Важно обратить внимание на то, что прогресс не стоит на месте, многое подвергается изменениям, так некоторые способы налогового управления теряют свою эффективность, поэтому система налогового администрирования также должна реформироваться по мере необходимости.

Развитию экономики в стране способствует взвешенная и рациональная налоговая политика, которая включает в себя ряд политических действий в налоговой сфере. На определенный период Министерство финансов РФ (далее - Минфин) утверждает реализацию ряда мер, информация о налоговой политике размещается на официальном сайте Минфин. Это проявление прозрачности налоговой политики, каждый гражданин проанализировав эти размещенные сведения, может понять какие новые условия создадутся для развития и введения частного бизнеса, какие разработаны способы борьбы с теневым сектором экономики и какие законодательные нововведения будут приняты для решения прописанных задач.

Какие же реформы в системе налогового администрирования запланированы в настоящее время? Рассмотрим некоторые важные нововведения в налоговой политике 2019 - 2020 годов.

Скрытие налогоплательщиками своих доходов или получение прибыли для избежания налогообложения - существенная проблема для экономики страны. Физические и юридические лица не производящие налоговые выплаты, таким образом, не участвуют в пополнении государственного бюджета, результат - дефицит его доходной части. Побороть теневой сегмент позволит принятие нововведений в налоговом законодательстве. Так, ввод в действие онлайн - касс в розничной торговле будет препятствовать скрытию продавцами своих продаж, за счет мгновенной передачи платежных данных в Федеральную налоговую службу (далее - ФНС) платежи будут фиксированными, помимо этого запланировано ужесточение таможенного контроля, путем введения единой системы "прослеживания" товаров с пункта поступления для оформления и до продажи конечному потребителю, запуск автоматического обмена налоговыми данными, в результате чего налогоплательщикам будет тяжело скрываться от уплаты налогов³.

Также планируется упростить задачу по внедрению онлайн-касс для индивидуальных предпринимателей, применяющих единый налог на вмененный доход (далее - ЕНВД) и патентную систему налогообложения (далее - ПСН), посредством предоставления им возможности снижения суммы налога, так как стоимость одного оборудования составляет 22-25 тыс. руб.; ограничить для индивидуальных предпринимателей количество объектов недвижимости (в том числе, исходя из совокупного размера общей площади), в отношении которых может использоваться ПСН при осуществлении деятельности по сдаче в аренду жилья или нежилых помещений¹.

Что касается доходов физических лиц, то Минфин беспокоит увеличение количества официально нетрудоустроенных граждан, а также лиц, предоставляющих услуги или занимающихся продажей товаров, но при этом не регистрирующих свою деятельность в налоговом органе. Для сокращения числа таких граждан, Минфин планирует уточнить действующий перечень видов деятельности плательщиков упрощенной системы налогообложения (по реестру), в отношении которых может использоваться более выгодный тариф начисления страховых взносов¹. Не малозначительным будет анализ целесообразности предоставления льгот самозанятым гражданам.

Создавая благоприятные условия для развития малого и среднего бизнеса, Правительство намерено полностью систематизировать процесс взимания налоговых сборов и упорядочить налогообложение.

Для этого, в ходе выполнения тезисов налоговой политики РФ на 2019-2020 годы планируется: провести ревизию всех обязательных сборов и выявить неналоговые платежи, которые фактически имеют налоговую природу для последующего включения их в налоговое законодательство с целью систематизации; усовершенствовать трансфертное ценообразование, чтобы отказаться от контроля за ценами по сделкам, при осуществлении деятельности на территории одного региона; предоставить льготы по оплате налога на прибыль налогоплательщикам определенных субъектов РФ, а также изменить порядок расчета таких платежей; усовершенствовать методику взимания налога на добавленную стоимость² (далее - НДС); повысить акцизы на некоторые подакцизные товары; ввести налог на недвижимое имущество, которое принадлежит физическим лицам, не оформившим должным образом право собственности; усовершенствовать налоговое администрирование, провести работу по расчету адекватного размера пени для организаций; подготовить базу для поэтапной отмены действующих льгот и др.

Итак, состояние налоговой системы в нашей стране находится в непосредственной зависимости от результатов проводимой в государстве налоговой политики. Учитывая сложность налоговых правоотношений, государству для организации проведения эффективной налоговой политики нужно обладать правовым механизмом, который бы принял во внимание интересы каждой стороны таких отношений, а также обеспечил безопасность поступления налоговых платежей в бюджеты всех уровней⁴. Именно налоговое администрирование по праву можно считать таким механизмом, благодаря ему осуществляются основные направления налоговой политики. Налоговое администрирование представляет собой область управленческих действий, которые могут привести к созданию благоприятных условий в экономике, развитию инвестиционных условий или же наоборот при неправильном решении повысить риск совершения налоговых правонарушений, резко снизить поступления налогов в бюджет, нарушить равновесие между бюджетами регионов и федеральным бюджетом, как результат социальная напряженность.

Эффективности взимания налоговых платежей может содействовать не только внесение изменений и поправок в действующее налоговое законодательство, но и совершенствование налогового администрирования. Однако, практический опыт налогового реформирования демонстрирует порой неоднозначность результатов внедрения в действие тех или иных нововведений, примером этого могут быть банкротство некоторых организаций, приостановление своей работы индивидуальными предпринимателями, не адаптирующиеся к новой среде для своего бизнеса⁵, но скорое принятие вышеуказанных мер реформирования налогового администрирования приведет налоговую систему в порядок, позволит достичь экономического роста, возрастет сбор налогов и других обязательных платежей. Либерализация налоговой системы в РФ и значительное усиление защищенности налогоплательщиков может способствовать улучшению инвестиционного климата и возврату капиталов в легальную сферу.

¹ Магомадов Ш.А., Кадыров Х-М.Ш. Налоговая политика России на 2019-2020 годы//Экономика и бизнес: теория и практика.2019.№ 5-2. С. 133-135.

² Голдина А.А., Андреев Е.С. Налоговое администрирование в России: организация и развитие// Региональные особенности рыночных социально-экономических систем (структур) и их правовое обеспечение.2016.С. 162-166.

³ Паулов П.А. Клубкова В.А. Уклонение от уплаты Таможенных платежей как одно из наиболее распространенных преступлений в таможенной сфере// Известия Самарского научного центра Российской академии наук. Социальные, гуманитарные, медико-биологические науки.2018.№6. С. 50-52.

⁴ Авставфьева А.Х. Теоретические основы налогового администрирования// Экономика и управление народным хозяйством.2013. № 3(25) С.125-133.

⁵ Пономарева А.И. Возможности роста промышленных предприятий в цифровой экономической реальности// Вестник Самарского государственного экономического университета.2019. № 9 .С.58-64.

REFORM OF THE TAX ADMINISTRATION SYSTEM AT THE CURRENT STAGE

© 2020 Sadikova Natalia Victorovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: 79270046407@yandex.ru

Keywords: administration, taxes, taxation, tax system management, state, tax policy, tax relations.

The article is devoted to the analysis of tax policy, the role of the state in the development of the tax administration system. The scientific work considers the concept of tax administration, emphasizes the importance of qualitative norm-setting in the process of reform of tax administration. The introduction of sound tax policies creates the stability of the country 's economy.

ПРОБЛЕМЫ КВАЛИФИКАЦИИ ЛЕГАЛИЗАЦИИ (ОТМЫВАНИЯ) ДОХОДОВ, ПОЛУЧЕННЫХ ПРЕСТУПНЫМ ПУТЕМ В РЕЗУЛЬТАТЕ НЕЗАКОННОГО СБЫТА НАРКОТИЧЕСКИХ СРЕДСТВ

© 2020 Саларцорцян Гоарик*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: salarig@bk.ru

Ключевые слова: легализация, доходы, проблемы квалификации, сбыт наркотических средств.

Статья посвящена анализу проблемы квалификации легализации доходов, полученных преступным путем в результате незаконного сбыта наркотических средств.

Борьба с экономической преступностью, а именно с легализацией доходов, приобретенных в связи с незаконной деятельностью, приобрела в настоящее время особую значимость.

Нарушение процесса законного оборота имущественного и денежного характера является основой теневой экономики, вследствие чего, наносится существенный вред экономической безопасности и финансовой стабильности страны.

Легализация (отмывание) преступных доходов и их проникновение в легальную экономику в последние годы получили широкое распространение во многих странах мира, приобретая международный, транснациональный характер.

Нередко уголовные дела, возбужденные по ст. 174 и 174.1 УК РФ, прекращаются в связи с отсутствием состава преступления, т.е. изначально была осуществлена не правильная квалификация.

Центральной проблемой применения статей 174 и 174.1, посвященных легализации преступных доходов является квалификация преступлений, а именно:

- несовершенство действующего законодательства;
- неоднозначность толкования ряда понятий;
- неоднозначная судебная и следственная практики.

Одним из наиболее "популярных" каналов приобретения преступных доходов является сбыт наркотических средств.

Основной проблемой квалификации преступления данной категории уголовных дел является установление специальной цели, которая заключается в придании законного вида владению, пользованию и распоряжению денежными средствами или иным имуществом, полученным незаконным способом. Специальная цель в данном случае является криминообразующим признаком и при ее отсутствии не будет состава преступления³.

* Научный руководитель - **Беляков Алексей Владимирович**, кандидат юридических наук, доцент.

Чаще всего следователи ошибаются в квалификации деяния, при обнаружении потребительских сделок, когда у преступного лица нет специальной цели в придании законного вида владения, пользования и распоряжения денежными доходами, а совершаются действия, с намерением приобрести различные продукты питания и бытовой техники на деньги, полученные незаконным путем.

Необходимо отметить, что целью легализации является сокрытие истинных источников образовавшегося дохода, в связи с чем, полагают, что потребительские сделки не являются легализацией преступных денежных средств.

В деятельности правоохранительных органов можно обнаружить случаи, когда идентичные действия воспринимаются по-разному, более того, в судебной практике в аналогичных ситуациях принимаются противоположные решения.

Сложившаяся в настоящее время следственно-судебная практика свидетельствует о том, что единый правоприменительный подход по рассмотрению данного вида преступления еще не выработан.

Так, преступные схемы с целью перечислить денежные средства являются лишь мерой конспирации, или способом совершения преступления, но не направлены на "отмывание доходов"².

Достаточно долгое время у следователей и судов была практика квалифицировать любую операцию с денежными средствами, полученными от наркобизнеса как легализацию (отмывание). В первую очередь, данные проблемы с квалификацией возникают в связи с отсутствием понимания характера и способа совершения преступления.

На практике органами следствия и судебными органами применяются два исключаящих друг друга подхода. Наиболее "популярной" из которых является признание любой операции с "наркоденьгами" как легализация (отмывание) денежных средств"¹.

Учитывая судебную практику по данной категории дел, преступные лица чаще всего применяют схему по сбыту наркотических средств с использованием сети Интернет. Так, например, приобретаются банковские карты, привязанные к счету, оформленные на другие лица, и переводят на данный счет со счета Qiwi-кошелька денежные средства, которые перечисляются покупателями наркотических веществ.

Данный способ "удобен", так как доступен практически всем гражданам и в экономическом и техническом плане, поэтому является наиболее распространенным. Основные проблемы расследования преступлений, совершенных указанным способом связаны с отсутствием непосредственного контакта приобретателя и сбытчика.

Так, Железнодорожным районный судом города Самары был вынесен приговор в отношении А. Судом было установлено, что он в составе организованной группы занимался незаконным сбытом наркотических веществ. Преступные денежные средства путем совершения безналичных финансовых операций переводились через платежную систему Qiwi на банковские счета, открытые в кредитных организациях, к которым выданы банковские карты на имена третьих лиц, вводя последних в заблуждение относительно истинной необходимости оформления банковских карт. Суд приговорил по п. "а,б" ч.4 ст.174.1 в виде лишения свободы на срок 2 года 3 месяца⁴.

Рассмотрим другой пример: Б был признан приговором суда виновным и осужден за действия, связанные с незаконным оборотом наркотических средств. В апелляционном представлении государственный обвинитель оспаривал решения суда об оправдании по

ст. 174.1. в связи с неправильным применением уголовного закона. Так, Б открыл неперсонифицированные счета в электронной платежной системе Qiwi, на которые перечислялись вознаграждения в криптовалюте, затем переводил их на свои счета в ПАО ".." и обналичивал в банкоматах, то есть придавал законный вид полученным денежным средствам.

Проверив материалы уголовного дела, судебная коллегия отметила следующее: Для наличия данного состава преступления необходимы не просто финансовые операции и сделки с имуществом, полученным преступным путем, а действия, направленные на установление, изменение или прекращение гражданских прав и обязанностей, придание им видимости законности.

Как установил суд, оплата за преступную деятельность Б начислялась в виде криптовалюты, которую далее конвертировали в рубли и переводили на электронный кошелек в Qiwi - Банк, привязанный к абонентскому номеру телефона Б.

Затем деньги переводились на его банковский счет, откуда в последующем переводились на его карту и, впоследствии, обналичивались в банкоматах и были потрачены на личные нужды. Данный способ получения денежных средств преследует конечную цель - получение денежных средств и их трата для личных нужд в повседневной жизни⁵.

Объективные признаки преступления в рассматриваемых примерах схожи. Но в первом случае суд пришел к выводу о наличии в действиях цели, основываясь на том, что были использованы банковские карты, принадлежащие третьим лицам, которых ввели в заблуждение. Данные действия были совершены с целью "отрыва" денежных средств от лиц, осуществлявших сбыт наркотиков.

Таким образом, операции с денежными средствами, образовавшимися благодаря сбыту наркотических средств, могут быть квалифицированы как легализация только в том случае, если есть специальная цель, а именно придание правомерного вида владению, пользованию и распоряжению денежными средствами.

Для наличия состава преступления требуется совершение не только финансовых операций и сделок, а действий, направленных на установление, изменение или прекращение гражданских прав и обязанностей, придание им видимости законного происхождения.

¹ Иванова Д.Ю. Некоторые проблемы квалификации легализации (отмывания) денежных средств или иного имущества, приобретенных преступным путем // Современные тенденции развития науки и технологий. 2017. - С.111-113.

² Кадыяков И.Г., Попов С.Ю. Преступления, связанные с легализацией (отмыванием) доходов, приобретенных преступным путем: проблемы квалификации // Актуальные проблемы государственно-правового развития России. Чита. 2016. - С.73-77.

³ Страмипова Т.П., Лисичников Д.Н. // Проблемы квалификации легализации (отмывания) денежных средств или иного имущества, приобретенных преступным путем. Молодой ученый 2018. № 30.

⁴ Приговор Железнодорожного районного суда по делу № 1-20/2017 от 31.01.2017 www.sud-praktika.ru

⁵ Апелляционный приговор Верховного суда РФ Дело № 127-АПУ 18-8 от 13.09.2018 www.vsrfr.ru

PROBLEMS OF QUALIFICATION OF LEGALIZATION (LAUNDERING) OF PROCEEDS OBTAINED BY CRIMINAL MEANS AS A RESULT OF ILLEGAL SALE OF NARCOTIC DRUGS

© 2020 Solarcore Goarik
Student
Samara State University of Economics
E-mail: Salarig@bk.ru

Keywords: Legalization, income, problems of qualification, sale of narcotic drugs.

The article is devoted to the analysis of the problem of qualification of legalization of income obtained by criminal means as a result of illegal sale of narcotic drugs.

УДК 338
Код РИНЦ 06.00.00

ИДЕНТИФИКАЦИЯ И АУТЕНТИФИКАЦИЯ УЧАСТНИКОВ ТЕЛЕМЕДИЦИНЫ

© 2020 Сергеева Юлия Сергеевна*
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: juliasergeewa@gmail.com

Ключевые слова: телемедицина, идентификация, усиленная квалифицированная электронная подпись, медицинские технологии, цифровая медицина, здравоохранение.

Статья посвящена рассмотрению вопроса идентификации участников телемедицинских проектов. Рассмотрена процедура регистрации пациентов в ЕГИСЗ для дальнейшего участия в телемедицинских услугах. Рассмотрены правила участия врачей в вопросе предоставления телемедицинских услуг.

На современном этапе жизни главные роли отданы скорости получения услуг и обработки информации. Телемедицина эта развивающаяся система, которая позволит получить и первое, и второе. Люди на современном этапе хотят получить медицинские услуги быстро и качественно, и тогда, когда им это удобно. Телемедицина в России является логическим продолжением консультирования при помощи телефонных и радиоканалов, которые широко применялись в 70-80 годах. В связи с развитием технологий телемедицина позволяет передачу большей информации, такую как изображения, аудио и видео. Раньше передача предполагала передачу лишь небольшого пласта данных и в основном это было ЭКГ.

* Научный руководитель - **Бортников Сергей Петрович**, доктор юридических наук, директор института права.

Всемирная организация здравоохранения давая определение телемедицине указало на то что, телемедицина - это метод предоставления услуг где расстояние является критическим фактором¹. Как указывает закон, и эксперты телемедицина не является новой дисциплиной или новой отраслью медицины, телемедицина является вспомогательной системой в здравоохранении. Телемедицина - это помощь в удаленных областях, помощь в экстремальных ситуациях и обучение при повышении квалификации и т.д.

Телемедицина включает в себя:

- консультации больных в целях диагностики, лечения и реабилитации;
- непосредственное консультирование пациентов и диагностика заболевания, а также контроль за состоянием больного в период восстановления
- исследование результатов анализов, и других исследований для дальнейшего составления диагноза
- возможность обучения, повышения квалификации, не прерывая свою медицинскую деятельность
- получения опыта от ведущих медицинских центров, в том числе в процессе интерактивного обсуждения больных с ведущими специалистами;
- информационно-методическое обеспечение путем создания web-серверов, содержащих сведения диагностического, лечебного и организационно-методического характера, библиографической информации;
- возможность консультирования в сложных случаях или в ситуациях требующих экстренного решения при которых требуется помощь врача узкой или более высокой квалификации в условиях катастроф и чрезвычайных случаях
- выход в интегрированные медицинские сети (территориальные и по разделам медицины) для оперативного доступа ко всей сумме медицинских данных наблюдаемых пациентов.

Телемедицина - инструмент современного здравоохранения, направленный на оптимизацию организации, стандартизацию качества и доступности медицинской помощи. Закон закрепил два варианта работы телемедицины, первый канал - это врач-врач, а второй врач пациент. Тут же впервые было закреплено понятие телемедицинские технологии, определены особенности медицинской помощи. Впервые введено понятие "пропедевтика телемедицины", обобщена методика инструментального и лабораторного обследования пациента посредством телемедицинских приборов и средств. Представлены отдельные клинические субдисциплины (телерадиология, теледерматология, телекардиология, телеофтальмология, телестоматология и др.).

Оказание медицинской помощи с применением телемедицинских технологий осуществляется:

- а) медицинскими работниками, сведения о которых внесены в Федеральный регистр медицинских работников
- б) при условии регистрации соответствующих медицинских организаций в Федеральном реестре медицинских организаций Единой государственной информационной системы в сфере здравоохранения.

Единая государственная информационная система в сфере здравоохранения функционирует на различных уровнях. Первый уровень ЕГИС³ это федеральный сегмент. Фе-

Федеральная государственная информационная система в сфере здравоохранения занимает центральное место в информационных системах в сфере здравоохранения и обеспечивает доступ граждан к услугам в сфере здравоохранения в электронной форме. Второй уровень системы - это уровень субъектов РФ². На данном уровне исполнительные власти субъектов РФ обеспечивают интеграцию системы, взаимодействие систем регионального уровня с другими. Также субъекты за счет средств из собственного бюджета занимаются разработкой систем и разрабатывают дополнительную функциональность на уровне регионов. Третий уровень и самый главный это уровень регионов, именно на нем происходит реализация системы, здесь она поступает в распоряжение граждан. Федеральная государственная информационная система позволяет гражданам получить доступ к услугам здравоохранения в электронной форме.

ЕГИЗС включает в себя 13 подсистем куда входит Федеральный реестр медицинских организаций и Федеральный реестр медицинских работников. Федеральный реестр медицинских работников содержит сведения о государственных, муниципальных, частных медицинских организациях здравоохранения, где указывается направление их деятельности, местонахождение и т.д.

Федеральный реестр медицинских организаций обеспечивает сбор, накопление, хранение, обработку и передачу сведений о медицинских организациях, в которых оказывается медицинская помощь, в том числе о зданиях, строениях, сооружениях, структурных подразделениях таких медицинских организаций, отделениях, коечном фонде, оснащении, штатном расписании, и организациях, осуществляющих образовательную деятельность по реализации основных и дополнительных профессиональных образовательных программ медицинского и фармацевтического образования.

Для проведения консультаций с применением телемедицинских технологий необходимо обеспечить соблюдение требований законодательства РФ к идентификации личности при проведении сеанса связи.

Для начала работы с телемедицинскими технологиями обеим сторонам как врачу, так и пациенту необходимо пройти идентификацию в системе, а именно зарегистрироваться в системе Единая система идентификации и аутентификации (ЕСИА) и войти.

Согласно ч. 6 ст. 36.2 Федерального закона N 323-ФЗ в целях идентификации и аутентификации участников дистанционного взаимодействия³ (врача и пациента) при оказании медицинской помощи с применением телемедицинских технологий используется Единая система идентификации и аутентификации (ЕСИА) - информационная система в Российской Федерации, обеспечивающая санкционированный доступ участников информационного взаимодействия (граждан-заявителей и должностных лиц органов исполнительной власти) к информации, содержащейся в государственных информационных системах и иных информационных системах.

Тем не менее существуют серьезные барьеры. Так, учетную запись на портале Государственных услуг предусмотренной ФЗ-242 и приказом Минздрава № 965н степени подтвержденности в настоящее время имеют только 25% россиян. К тому же надо понимать, что некоторые граждане принципиально не регистрируются на портале Госуслуг, скажем, по религиозным соображениям⁴. Также в новых нормативных документах отрасли не имеется указаний на способ идентификации потенциальных пациентов, которые в принципе

не могут иметь учетной записи в ЕСИА, - детей до 14 лет, иностранных граждан и лиц без гражданства. И сразу встает вопрос что делать с большим количеством пациентов, которые не как не могут пользоваться благами телемедицины.

Большие препятствия при использовании технологий испытывают и врачи. Согласно постановлению Правительства РФ от 28.11.2011 № 977, доступ к ЕСИА могут получать только должностные лица организаций, рядовые врачи в лечебных учреждениях ими не являются. В медицинских организациях уровень должностных лиц начинается с заведующих отделениями. Для преодоления этого барьера, препятствующего развитию телемедицины в нашей стране, эксперты высказывают мнение о включении в нормативные акты альтернативные способы идентификации участников дистанционной консультации в формате "врач - пациент", такие как, к примеру, отсканированный паспорт. Предлагался так же вариант проведения идентификации по номеру телефону, но данное предложение не было поддержано в силу невозможности сохранения в этом случае персональных данных и врачебной тайны.

Условно ЕСИА можно назвать "электронным паспортом" гражданина РФ. С ее помощью происходит авторизация на таких сайтах как Госуслуги, Мой Арбитр и Российская общественная инициатива. Для получения учетной записи ЕСИА необходимо удостоверить свою личность с помощью паспортных данных, ИНН и СНИЛС (это необходимо сделать как врачу, так и пациенту).

Для медицинских организаций как частных, так и муниципальных первоначально необходимо пройти процедуру подключения к реестру медицинских организаций (ФРМО) и регистру медицинских работников (ФРМР).

Первый шаг - это составление заявки на подключение к реестру. Отправление данной заявки с подписью руководителя и печатью организации в департамент информационных технологий и связи Минздрава РФ⁵. Далее необходимо дождаться одобрения заявки и внесения организации в реестр с последующим получением доступа к системе. После входа в систему необходимо внести сведения о медицинском учреждении. Для доступа к ФРМО и ФРМР необходима подтвержденная учетная запись на портале Госуслуг.

В области информационной безопасности процедура подключения к ЕГИСЗ предъявляет требования по защите исключительно каналов связи между клиникой и ЕГИСЗ в отличии от иных информационных систем. Также стоит помнить о соблюдении ФЗ № 152 "О персональных данных", требования которого распространялись на МИС и до подключения к ЕГИСЗ.

Частные медицинские организации обязаны передавать сведения об электронных медицинских документах в реестр медицинских электронных документов (ФРЭМД). Для этого необходима усиленная квалифицированная электронная подпись (УКЭП) как организации, так и ответственных сотрудников медицинской организации. Для получения сертификата для создания УКЭП необходимо обратиться в любой аккредитованный удостоверяющий центр.

Хотя процесс подключения к ЕГИСЗ и требует времени, а также некоторых организационных мероприятий, но с технической стороны нет большой сложности, а могут быть даже плюсы - единая система здравоохранения будет централизованно хранить все ме-

дицинские данные и позволять быстро получить доступ к информации, например, истории болезни пациента.

Нельзя забывать, каждому врачу, оказывающему медицинскую помощь с применением телемедицинских технологий, в целях подписания документов, необходимо получить усиленную квалифицированную электронную подпись.

Согласно п. 7 ст. 36.2 ФЗ от 21 ноября 2011 г. N 323-ФЗ "Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации" документирование информации об оказании медицинской помощи пациенту с применением телемедицинских технологий, включая внесение сведений в его медицинскую документацию, осуществляется с использованием усиленной квалифицированной электронной подписи медицинского работника.

Это значит, что каждому врачу, принимающему участие в оказании телемедицинских услуг, необходимо сделать такую подпись. Для этого надо обратиться в один из аккредитованных удостоверяющих центров, которые есть в каждом крупном населенном пункте. Согласно закону, видами электронных подписей, отношения в области использования которых регулируются Федеральным законом от 6 апреля 2011 г. N 63-ФЗ "Об электронной подписи", являются простая электронная подпись и усиленная электронная подпись. Различаются усиленная неквалифицированная электронная подпись и усиленная квалифицированная электронная подпись. Данные подписи различаются в статусе и области их применения неодинакова.

Простая электронная подпись предполагает использование логина и пароля. При доступе к услугам, для подтверждения операции, может запрашиваться одноразовый код, отправляемый через SMS-сообщение либо почту. С подобными видами идентификации практически каждый пользователь электронных информационных систем. Для этого не надо обращаться в специализированные центры.

Усиленная неквалифицированная подпись не только идентифицирует отправителя, но и фиксирует изменения уже подписанного документа. Простая электронная подпись не позволяет этого сделать. Выдачей таких подписей занимаются удостоверяющие центры. Несмотря на, казалось бы, серьезную защиту, подпись такого типа не является универсальной. Например, ею нельзя подписывать документы, содержащие государственную тайну.

Усиленная квалифицированная электронная подпись имеет самую высокую степень защиты, закрепленную на законодательном уровне. Электронные документы с такой подписью приравниваются к бумажным со всеми атрибутами визирования и имеют такую же юридическую силу. В сертификате, который выдается вместе с ключом, содержится информация по его проверке. Для проведения юридически-значимых операций необходимо использование этого ключа.

У использования электронной подписи и регистрации на портале Госуслуг в телемедицине есть несколько минусов. Первый минус - это распространения электронных услуг. Также такой способ идентификации полностью исключает анонимность пациента - а она иногда может понадобиться. Плюсы же в однозначной идентификации пациента в сложных медицинских случаях и тогда, когда нужно выписать рецепт.

Из всего вышесказанного можно сделать вывод о том, что большая часть сложностей касающиеся идентификации участников телемедицинских технологий на стороне

врача и медицинской организации. Закон предъявляет строгие требования нахождения как врача в реестре медицинских работников, так и для медицинских организации для которых также имеется реестр. Также регистрация в ЕСИА довольно продолжительна и требует много денежных и временных затрат, которые медицинские организации частного порядка не готовы тратить⁷. На данный момент существуют компании, которые за отдельную плату готовы помочь медицинским компаниям с подключением к ЕГИСЗ. Учитывая нарастающий спрос на телемедицинские технологии и указания закона на обязательности такой регистрации их число будут только увеличиваться. Для идентификации потребует привлечение и специалиста для написания программного кода что так требует времени. Не смотря на все это телемедицинские организации в России существуют и развиваются.

Отсутствие альтернатив для идентификации пациентов сокращает количество потенциальных пользователей системами телемедицины и тормозит развитие отрасли в свою очередь. В качестве идентификации видется необходимость внести положение о возможности регистрации с помощью паспортных данных, СНИЛС и ИНН. Как видно пока нет дифференцированного подхода относительно идентификации пользователей. Нормативные акты касающиеся телемедицины постоянно претерпевают изменения, обновляются и дополняются и пока нельзя с уверенностью сказать будут ли устранены существующие проблемы или изменения затянутся на долгий срок.

Развитие телемедицины в будущем позволит гражданам нашей страны чаще посещать врачей и получать квалифицированную помощь, на данный момент большой слой граждан испытывают проблемы с тем чтобы попасть к интересующему врачу, или просто не располагает временем, телемедицина решает эти проблемы благодаря современным технологиям. И для нашей страны где множество населенных пунктов находятся на огромных расстояниях от больших городов телемедицина станет настоящим спасением.

¹ Федеральный закон № 323-ФЗ от 21.11.2011 "Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации"// Собрание законодательства Российской Федерации от 28 ноября 2011 г. N 48 ст. 6724

² Федеральный закон № 242-ФЗ от 29.07.2017 "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросам применения информационных технологий в сфере охраны здоровья"// Российская газета - Федеральный выпуск № 172(7338)

³ Приказ Минздравсоцразвития России от 28.04.2011 г. № 364 "Об утверждении Концепции создания единой государственной информационной системы в сфере здравоохранения"// <http://www.minzdravsoc.ru>

⁴ Федеральный закон № 63-ФЗ от 06.04.2011 "Об электронной подписи"// Российская газета - Федеральный выпуск № 75(5451)

⁵ Приказ Минздрава РФ от 31.12.13 № 1159н "Об утверждении Порядка ведения персонализированного учета при осуществлении медицинской деятельности лиц, участвующих в оказании медицинских услуг"// Российская газета - Федеральный выпуск № 101(6373)

⁶ Медведев О.С. Что такое телемедицина? URL: <http://www.ctmed.ru/telemed/tm1.html> (дата обращения: 18.02.2013).

⁷ Информационные технологии в медицине: доказанные факты и нерешенные проблемы. Телемед форум. 2019; 2 (11): 894-897.

IDENTIFICATION AND AUTHENTICATION OF TELEMEDICINE PARTICIPANTS

© 2020 Sergeeva Julia Sergeevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: juliasergeewa@gmail.com

Keywords: telemedicine, identification, enhanced qualified electronic signature, medical technology, digital medicine, healthcare.

The article is devoted to consideration of the issue of identification of participants in telemedicine projects. The procedure for registering patients with the Unified State Health Insurance System for further participation in telemedicine services is considered. The rules of the participation of doctors in the provision of telemedicine services are considered.

УДК 342
Код РИНЦ 10.15.00

КОНСТИТУЦИОННАЯ ЭКОНОМИКА - ЭКОНОМИЧЕСКАЯ КОНСТИТУЦИЯ

© 2020 Сидорова Анна Викторовна
старший преподаватель
© 2020 Замотина Марина Владимировна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: an.sido@bk.ru, mary.zamotina@yandex.ru

Ключевые слова: конституционная экономика, экономическая конституция, Конституция РФ, экономика и право.

Статья посвящена изучению таких понятий, как "конституционная экономика" и "экономическая конституция", которые напрямую взаимосвязаны и оказывают влияние на общественные отношения. Авторы выделяют в Конституции РФ группы отношений, которые составляют предмет конституционной экономики.

В последнее время в России стали изучаться такие явления как "конституционная экономика" и "экономическая конституция". Интерес к праву экономистов обусловлен тем, что нормы права регулируют общественные отношения, в том числе экономические, например имущественные обязательства и т.д. Во второй половине двадцатого века западные ученые попытались одновременно осуществить экономический и правовой анализ. Комплексный подход к изучению данных понятий имеет большое значение и позволяет юристам восполнить пробелы в области экономики, а экономистам - в области юрис-

пруденции. Однако в настоящее время исследования в данных областях проводят в большей степени западные экономисты.

Термин "конституционная экономика" впервые употребил американец Джеймс Бьюкенен в 1982 году. Конституционная экономика представляет собой направление науки, которое изучает принципы оптимального сочетания экономической целесообразности с достигнутым уровнем конституционного развития, отраженным в нормах конституционного права, регламентирующих экономическую и политическую деятельность в государстве.

Понятие "экономическая конституция" широко начало применяться социологами и экономистами в двадцатом веке. Исследование экономической конституции легло в основу выработки концепции фрайбургской школы. Фрайбургская школа представляет собой одно из направлений западногерманского неолиберализма, ее основателями были профессора Фрайбургского университета. Термин "экономическая конституция" можно расматривать:

- в социологическом смысле;
- в экономическом смысле;
- в правовом смысле.

В социологическом смысле экономическая конституция представляет собой исследования и выработки вариантов иной, то есть альтернативной, организации общества.

В экономическом смысле экономическая конституция - фактическое положение национальной экономики, а также экономическая модель (например: рыночная или плановая модель экономики).

В правовом смысле экономическая конституция включает в себя совокупность норм права, которые регулируют деятельность в экономической сфере, а также совокупность непосредственно норм права об экономике, содержащиеся в тексте конституции.

Термины "конституционная экономика" и "экономическая конституция" тесно связаны между собой, так как "экономическая конституция" демонстрирует нормативную область предмета конституционной экономики¹.

Таким образом, можно говорить о том, что Конституция устанавливает некоторые рамки рыночной экономики. Кроме того конституционная экономика предусматривает внесение изменений в правовые, а также экономические отношения для того, чтобы обнаружить приемлемую форму конституционно-правового регулирования отношений².

В настоящее время можно выделить следующие группы отношений в данной области, которые регулируются Конституцией РФ:

1. право собственности, а именно в Российской Федерации признаются и защищаются равным образом частная, государственная, муниципальная и иные формы собственности;
2. социально-экономические гарантии населения, то есть каждому гарантируется социальное обеспечение по возрасту, в случае болезни, инвалидности, потери кормильца, для воспитания детей и в иных случаях, установленных законом;
3. денежные и финансовые, в том числе бюджетные отношения, в частности денежной единицей в Российской Федерации является рубль, а также денежная эмиссия

осуществляется исключительно Центральным банком РФ, введение и эмиссия других денег в Российской Федерации не допускаются.

В настоящее время вопросы, возникающие в области отношений собственности, являются фундаментальными в жизни российского общества³. Именно поэтому в Конституции РФ закреплены положения, регулирующие отношения собственности. В основном законе Российской Федерации закреплены частная, государственная, муниципальная и иные формы собственности. Понятия "частная, государственная и муниципальная формы собственности" предусмотрены и раскрываются также в нормах Гражданского кодекса РФ. Определение "иные формы собственности" также предусмотрено нормами Гражданского кодекса РФ, однако законодателем не раскрываются, что влечет неточность его применения.

¹ Конституционная экономика: Учебное пособие/ [Баренбойм П. и др.]; Под ред.: Г. Гаджиев/М.:2010. - 256 с.

² Костюков А.Н. Конституционная экономика в России: некоторые направления совершенствования//Вестник Омского университета. Серия "Право". 2008. №3 (16). С. 13-22.

³ Сидорова А.В., Карчевская И.А. Право частной собственности как комплексный институт, регулируемый конституционным правом и гражданским правом // В сборнике: сборник научных статей I Всероссийской заочной научно-практической конференции: Российская наука: актуальные исследования и разработки. Самара, 2016. С. 271-274.

CONSTITUTIONAL ECONOMY - ECONOMIC CONSTITUTION

© 2020 Sidorova Anna Viktorovna
Senior Lecturer

© 2020 Zamotina Marina Vladimirovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: an.sido@bk.ru, mary.zamotina@yandex.ru

Keywords: constitutional economy, economic constitution, Constitution of the Russian Federation, economics and law.

The article is devoted to the analysis of such concepts as "constitutional economy" and "economic constitution", which are directly interconnected and have an impact on social relations. The authors distinguish groups of relations in the Constitution of the Russian Federation that make up the subject of constitutional economics.

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ПРАВ ЛИЦ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ: ИСТОРИЯ И СОВРЕМЕННОСТЬ

© 2020 Сидорова Анна Викторовна
старший преподаватель

© 2020 Ларикова Анна Игоревна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: an.sido@bk.ru, larikova-99@mail.ru

Ключевые слова: лицо с ограниченными возможностями, правовое регулирование, Конституция, законодательство, дискриминация, профессиональная реабилитация.

Статья посвящена исследованию нормативной базы защиты прав людей с ограниченными возможностями. В рамках статьи рассматриваются основные нормативно-правовые акты, призванные вставать на защиту прав и свобод инвалидов по всему миру, иными словами, на международном уровне.

Проблема правового регулирования прав лиц с ограниченными возможностями здоровья актуальна во все времена, так как инвалиды есть в любом государстве в любой период времени. Современный мир имеет тенденцию к распространению политики толерантности, гуманизма и противодействию дискриминации. Поэтому, нормативная база, касающаяся прав и свобод инвалидов представляет интерес для ее изучения и анализа. Существует ряд международных нормативных правовых актов, в которых содержатся основы определения прав указанной категории лиц и мероприятия по их реализации. Рассмотрим основные из них.

Конвенция ООН о правах инвалидов определяет людей с ограниченными возможностями, как имеющих стабильные долговременные отклонения в физическом, или психическом здоровье, сопровождающиеся сенсорными нарушениями, наличие которых осложняет взаимодействие с различными социальными объектами и не позволяют полноценно, без ограничений осуществлять свою жизнедеятельность. Другими словами, к данной категории относятся люди, для которых не представляется возможным в силу особенностей своего здоровья осуществлять такую же активность, как люди, не имеющие инвалидности. Это касается и повседневной жизни, перемещения, образования, труда, коммуникаций, досуга.

Следует привести определение понятия "инвалидность", приведенного в Международной классификации функционирования, инвалидности и здоровья (МКФ), которая трактует его как общее понятие, включающее три критерия - нарушения, ограничения в своей жизнедеятельности и ограничения участия в жизнедеятельности общества. Подразумевается, что нарушение означает проблема в функциях или строении тела; ограничение своей жизнедеятельности - препятствия, возникающие у индивида при осуществлении ка-

кой-либо повседневной активности, а ограничение участия - препятствия, возникающие при взаимодействии с окружающей социальной средой.

Иными словами, в трактовке понятия инвалидности, приведенной МКФ, первостепенное значение имеет негативное взаимодействие между человеком (с состоянием здоровья) и его или ее контекстуальными факторами (экологическими и личностными факторами).

Во всем мире более 1 миллиарда человек, или приблизительно 15% населения планеты, имеют какую-либо группу инвалидности. Около 110-190 миллионов человек возрастной категории 15 и более лет испытывают значительные трудности в функционировании. Кроме того, быстрое распространение хронических заболеваний и старение населения способствуют росту показателей инвалидности. Эта статистика является тревожной, так как практика показывает, что доступной среды для инвалидов во многих государствах до сих пор нет. Объекты общего пользования крайне редко доступны для инвалидов. Кроме того, инвалид вынужден обустраивать свое жилище особым образом, что также часто не представляется возможным ввиду слабой материальной поддержки государствами.

Важнейшим правовым документом, регулирующим права людей с ограниченными возможностями, является "Декларация о правах инвалидов", принятой 9 декабря 1975 года¹.

Данный документ ориентирован на поддержку, защиту и обеспечение полной реализации всех прав лиц с ограниченными возможностями и их основных свобод. Как уже было отмечено, речь идет о лицах, имеющих стабильные отклонения в физическом либо психическом здоровье, в силу которых взаимодействие с окружающей социальной средой значительно осложняется, и полноценная включенность в жизни социума не представляется возможной.

Помимо этого, Декларация приводит определение ряда ключевых понятий, таких как "общество", "речь", "дискриминация инвалидов", "адаптация"².

При рассмотрении Декларации о правах инвалидов, важно отметить, что она основана на принципах уважения достоинства; борьбы с дискриминацией; интеграции; толерантности; равенства возможностей; доступности; гендерного уважения и защиты детей.

Государства-участники данной Декларации обязаны обеспечивать и поощрять абсолютную реализацию всех прав и свобод индивида с ограниченными возможностями здоровья без какого-либо вида дискриминации. Инвалиды женского пола подвергаются дискриминации в большей степени. Странам необходимо осуществлять все меры, которые требуются для обеспечения реализации отраженных в Декларации прав и свобод женщин и девочек с ограниченными возможностями.

Для этого в частности необходимо информирование населения о правах, возможностях и роли инвалидов в обществе и государстве; преодоление стереотипов и предрассудков в отношении лиц с ограниченными возможностями. Эта цель может быть достигнута путем просвещения, взаимодействия со средствами массовой информации и эффективных информационно-просветительских кампаний.

Выше были приведены лишь некоторые положения данной Декларации.

Далее рассмотрим еще один ключевой документ, а именно Конвенцию №159 "О профессиональной реабилитации и занятости инвалидов"³. Занятость особенно важна для полноценной жизнедеятельности инвалидов, ведь она способствует обеспечению сред-

ствами для жизни и медицинскими препаратами, которые характеризуются крайне высокими ценами в современных условиях.

В рекомендации № 168 данной Конвенции приведены меры по оказанию содействия занятости инвалидов⁴:

- решить проблему трудоустройства инвалидов на федеральном уровне, финансировать из государственного бюджета работодателей, стимулировать работу по обучению с последующим трудоустройством указанной категории лиц;
- оказание правительством соответствующей помощи в создании различных видов специализированных предприятий для инвалидов, которые не имеют реальной возможности получить работу на неспециализированных предприятиях;
- постоянно оказывать содействие соответствующим службам профессионального обучения и профессиональной подготовки инвалидов;
- поощрять информирование о положительных фактах успешной интеграции инвалидов в трудовую деятельность;
- освободить от внутреннего налогообложения и других отчислений, которыми облагаются при импорте или впоследствии определенные товары, необходимые реабилитационным центрам, производственным мастерским, предпринимателям и инвалидам и т.д.;
- предоставлять возможность получения образования инвалидами посредством дистанционного обучения;
- проводить мероприятия по профориентации с детьми и подростками из числа инвалидов.

Существуют и другие документы, в которых разъясняются вопросы реализации прав лиц с ограниченными возможностями, принятые еще в СССР: Конвенция № 128 от 29 июня 1967 г. "О пособиях по инвалидности, по старости и по случаю потери кормильца"², Рекомендация № 131 от 29 июня 1967 г. "О пособиях по инвалидности, по старости, по случаю потери кормильца". Они отражают положения о круге лиц, имеющих право на пособие, условиях и порядке его выплаты. Данные документы заложили основу действующей политики, реализуемой в отношении инвалидов.

Важно также отметить, что 25 апреля 2012 года Российской Федерацией была ратифицирована Конвенция ООН о правах инвалидов (Convention of the Rights of People with Disabilities). Это значит, что наша страна приняла на себя обязательства по обеспечению прав инвалидов, противодействию дискриминации, и формированию доступной среды для улучшения уровня жизни инвалидов.

Важно также отметить, что важнейшими нормативными актами в Российской Федерации, которые призваны регулировать взаимоотношения между обществом и людьми с ограниченными возможностями, являются Конституция РФ⁴ и ФЗ №181 "О социальной защите инвалидов в Российской Федерации"⁵.

До того момента, как вступил в силу Федеральный закон "О социальной защите инвалидов в Российской Федерации"⁵ принцип равных прав инвалидов и людей без каких-либо физических ограничений отсутствовал, а также отсутствовал запрет на дискриминацию человека по причине инвалидности в Российской Федерации - в реальной действительности данный факт в значительной степени тормозил осуществление инвалидами ряда установленных для них законодательством прав.

Важно также рассмотреть особенности правового регулирования прав людей с ограниченными возможностями в отдельных странах.

Права инвалидов в странах с развитой социальной сферой закрепляются различными механизмами.

Так, в Канаде основополагающий принцип равенства и борьбы с дискриминацией инвалидов содержится в Конституции. Одновременно с тем как в германском законодательстве, он же отражен в Основном законе, основной части Кодекса социального законодательства, законах "Об инвалидах", "О единообразии мер по реабилитации", "О противодействии безработице инвалидов". Среди законов, призванных осуществлять правовое регулирование вопросов соблюдения прав инвалидов в Великобритании следует выделить специальные законы "О недискриминации инвалидов", "О национальной помощи", "Об инвалидах" и др.

Международные документы - Конвенции и декларации в сфере прав и свобод инвалидов обязывают все государства-участники неукоснительно соблюдать содержащиеся в них принципы. Тем не менее, реальное положение дел таково, что не во всех государствах обеспечена абсолютная комплексная реализация и защита прав инвалидов.

Очевидно, что сложно реализовывать воздействие на государство, не соблюдающее законодательство в сфере защиты прав инвалидов или не уделяющее им должного внимания. Санкционная политика за неисполнение требований рассмотренных документов не проработана в достаточной для этого степени. Большинство государств используют указанные международные документы в сфере защиты прав инвалидов лишь в качестве основы для формирования внутренней законодательной базы. Таким образом, можно говорить о недостаточности реального эффективного действия данных международных соглашений во всех странах, принимающих в них участие. К тому же, рассмотренные документы существуют уже достаточно продолжительное время, а политическая, социальная, экономическая ситуация в странах постоянно изменяется, появляются другие приоритеты и законодатель нередко ориентируется на защиту прав преимущественно других категорий граждан. Все это свидетельствует о необходимости принятия новых международных документов, соответствующих "вызову времени" и распространения их действия по всему цивилизованному миру.

Что касается Российской Федерации, в настоящее время существуют положительные перспективы развития системы правового регулирования защиты прав инвалидов. В частности, в 2020 году ведется работа над государственной программой "Доступная среда" до 2025 года, которая подразумевает и усовершенствования соответствующей нормативной правовой базы.

¹ Декларация о правах инвалидов (принята резолюцией 3447 (XXX) Генеральной Ассамблеи ООН от 09.12.1975) // СПС КонсультантПлюс (дата обращения 10.03.2020).

Конвенция ООН о правах инвалидов (принята резолюцией 61/106 Генеральной Ассамблеи ООН от 13.12.2006) // СПС КонсультантПлюс (дата обращения 10.03.2020).

² Конвенция Международной Организации Труда N 128 о пособиях по инвалидности, по старости и по случаю потери кормильца (Женева, 29 июня 1967 г.) // СПС КонсультантПлюс (дата обращения 10.03.2020).

³ Конвенция Международной организации труда N 159 о профессиональной реабилитации и занятости инвалидов (Женева, 20 июня 1983 г.) // СПС КонсультантПлюс (дата обращения 10.03.2020).

⁴ Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) // СПС КонсультантПлюс (дата обращения 10.03.2020).

⁵ Федеральный закон "О социальной защите инвалидов в Российской Федерации" от 24.11.1995 N 181-ФЗ (последняя редакция) // СПС КонсультантПлюс (дата обращения 10.03.2020).

LEGAL REGULATION OF THE RIGHTS OF PERSONS WITH DISABILITIES: HISTORY AND MODERNITY

© 2020 Sidorova Anna Victoriana
Senior Lecturer

© 2020 Larikova Anna Igorevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: an.sido@bk.ru, larikova-99@mail.ru

Keywords: person with disabilities, legal regulation, Constitution, legislation, discrimination, professional rehabilitation.

The article is devoted to the study of the legal regulation of the rights's of people with health disabilities protection. The article deals with the main legal acts designed to protect the rights and freedoms of persons with disabilities around the world - in other words, at the international level.

УДК 4414.349
Код РИНЦ: 10.00.00

СПЕЦИФИКА ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ ПРИ ПЕРЕМЕЩЕНИИ КУЛЬТУРНЫХ ЦЕННОСТЕЙ

© 2020 Смирнов Олег Олегович*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: smirnovoleg199@gmail.com

Ключевые слова: таможенное право, культурные ценности, таможенный контроль.

В статье раскрывается разнообразие подходов к понятию "культурные ценности", а также рассматриваются правовые основы перемещения культурных ценностей через таможенную границу Российской Федерации.

* Научный руководитель - **Паулов Павел Александрович**, кандидат юридических наук, доцент.

Одна из приоритетных задач любого государства в первую очередь состоит в сохранении культурного наследия, которое в то же время не должно являться препятствием для международного культурного обмена. В соответствии с чем перемещение через таможенную границу России культурных ценностей приобретает определенные особенности.

Культурные ценности можно понимать как в широком, так и в узком смысле. Культурные ценности можно понимать как в широком, так и в узком смысле. В первом случае энциклопедический словарь по культурологии подразумевает под ними некоторую систему объектов, состояний, потребностей, целей, играющих огромную роль в жизни человека, которые в определенной степени помогают осуществлять регуляцию человеческой жизнедеятельности¹. Для юриспруденции актуален узкий аспект данного термина, так, согласно ст. 3 Основ законодательства Российской Федерации о культуре, "культурные ценности - нравственные и эстетические идеалы, нормы и образцы поведения, языки, диалекты и говоры, национальные традиции и обычаи, исторические топонимы, фольклор, художественные промыслы и ремесла, произведения культуры и искусства, результаты и методы научных исследований культурной деятельности, имеющие историко-культурную значимость здания, сооружения, предметы и технологии, уникальные в историко-культурном отношении территории и объекты"².

На уровне доктрины и нормативных актов утвердились разнообразные подходы к дефиниции понятия "культурные ценности". Проблемой в нормативном понимании данного термина служит то факт, что с точки зрения социальной философии к культурным ценностям относятся как материальные объекты, так и "продукты духовной деятельности"³. Кроме того, стоит отметить, что разнообразие подходов к понятию затрудняет относимость предмета - относить его к культурным ценностям или нет.

Разделом 2.20 Единого перечня товаров от 21 апреля 2015 года № 30 Решением Коллегии Евразийской экономической комиссии был утвержден список культурных ценностей, которые должны быть подвержены контролю при их перемещении через таможенную границу.

В соответствии с действующим законодательством, а конкретнее законом РФ от 15.04.1993 № 4804-1 "О ввозе и вывозе культурных ценностей"⁴ в категорию предметов, попадающих под его действие включаются: произведения живописи, скульптуры, рукописи, документальные памятники, архивные документы, предметы декоративно-прикладного искусства, предметы, полученные в результате археологических раскопок и многое другое.

Стоит отметить, что ввоз культурных ценностей, находящихся в розыске, запрещен.

При возникновении ситуации вывоза культурных ценностей незаконным путем за границы территорий Российской Федерации, либо их ввоза, данные ценности подлежат скорейшему возврату. Нарушение правил ввоза и вывоза предусматривает за собой уголовную ответственность. Например, в ст. 190 УК РФ установлена ответственность за невозвращение культурных ценностей⁵, однако стоит отметить, что в ней не раскрыто

понятие "культурные ценности", что порождает трудности для деятельности правоохранительных и таможенных органов.

Международные договоры и соглашения, Конституция РФ, федеральные конституционные законы, федеральные законы и указы Президента РФ, постановления правительства РФ, ведомственные нормативные акты, которые имеют отношение к таможенному праву, закрепляют основы перемещения культурных ценностей через границу РФ, регулируют их ввоз и вывоз.

Данная сфера права нуждается в постоянном и жестком контроле со стороны государства. Все товары, пересекающие таможенную границу, должны быть оформлены и проконтролированы. Контроль за перемещением товаров или культурных ценностей через границу РФ, а также пресечение их незаконного оборота осуществляют таможенные органы.

Таким образом хочется отметить, что детальный анализ законодательства с внесением предложений по его совершенствованию, способен дать положительные результаты в правовом механизме в области культурных ценностей, что снизит уровень правонарушений в данной сфере, среди которых, например, нелегальный вывоз предметов искусства за границу.

¹ Энциклопедический словарь по культурологии / под общей ред. А.А. Радугина. М., 1997. С. 223.

² Основы законодательства Российской Федерации о культуре [утв. ВС РФ 09.10.1992 № 3612-1; ред. от 29.07.2017] // СПС Консультант плюс.

³ Сергеев А.П. Гражданско-правовая охрана культурных ценностей в СССР. Л., 1990. С. 16

⁴ Закон РФ от 15 апреля 1993 г. N 4804-1 "О вывозе и ввозе культурных ценностей" (с изменениями и дополнениями)

⁵ "Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 07.03.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 30.03.2017)

SPECIFICITY OF CUSTOMS CONTROL WHEN MOVING CULTURAL VALUES

© 2020 Smirnov Oleg Olegovich

Student

Samara State University of Economics

E-mail: smirnovoleg199@gmail.com

Keywords: customs law, cultural values, customs control.

The article reveals the diversity of approaches to the concept of "cultural values", and also discusses the legal basis for the movement of cultural property across the customs border of the Russian Federation.

ПРОБЛЕМЫ ТАМОЖЕННОГО ОФОРМЛЕНИЯ ПЕРЕМЕЩЕНИЯ ТОВАРОВ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫМ ТРАНСПОРТОМ ЧЕРЕЗ ГРАНИЦУ ЕАЭС

© 2020 Советкина Анастасия Сергеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: a.sovetkina98@yandex.ru

Ключевые слова: таможенное оформление, ЕАЭС, железнодорожный транспорт, таможенная процедура, таможенный орган, электронный документооборот.

В статье рассмотрены основные проблемы, которые возникают при таможенном оформлении товаров, перемещаемых через границу ЕАЭС железнодорожным транспортом, а также проблемы, которые возникают непосредственно при перемещении товаров данным образом. Благодаря проведению анализа выявленных проблем предложены возможные пути их решения.

На сегодняшний день в Российской Федерации железнодорожный транспорт является базисом транспортной системы. Как известно, железнодорожная сеть России составляет 7% мировой железнодорожной сети. Транспортную систему России можно признать связующей между Востоком и Западом. Именно поэтому, международная торговля и другие процедуры зачастую осуществляются посредством перевозки товаров через границу ЕАЭС железнодорожным транспортом. Также важно отметить то, что железнодорожный транспорт является элементом, который обеспечивает потребности экономики и населения членов Союза. Несмотря на огромное количество преимуществ перевозки товаров данным образом, на практике при таможенном оформлении возникает ряд проблем.

Перемещение товаров железнодорожным транспортом через границу ЕАЭС регулируется огромным количеством нормативно-правовых актов, в том числе и международных. Данная процедура сопровождается составлением и подписанием специальных документов, она проводится с соблюдением ряда правил¹.

Федеральная таможенная служба России проводит деятельность по улучшению таможенной инфраструктуры в сфере перемещения товаров через границу ЕАЭС железнодорожным транспортом. В 2017 году ОАО "РЖД" совместно с ФТС России окончательно сформировали рабочую группу, которая осуществляет деятельность по усовершенствованию таможенного оформления, таможенных процедур². Но, несмотря на продуктивную деятельность таможенных органов, проблемы в сфере перемещения товаров через границу ЕАЭС железнодорожным транспортом, до сих пор имеют место быть. Рассмотрим некоторые из них.

Во-первых, существенной проблемой является то, что институт электронного документооборота в сфере перемещения товаров через границу ЕАЭС посредством железно-

* Научный руководитель - **Паулов Павел Александрович**, кандидат юридического наук, доцент.

дорожного транспорта, на данный момент является недостаточно развитым. Электронный документооборот в данной сфере представляет собой подачу пакета документов, необходимых для перемещения, в электронной форме³. Данная процедура позволяет значительно сократить время таможенного оформления и время проведения таможенных процедур, однако из-за ее несовершенства, на практике происходят огромные временные задержки железнодорожного транспорта при перемещении товаров через границу ЕАЭС. Усовершенствование электронного документооборота необходимо как таможенным органам, так и структуре РЖД. В случае его проработки время, затрачиваемое на таможенное оформление, таможенный контроль, значительно снизится, а также риск простоя вагонов пунктах пропуска будет стремиться к нулю.

Во-вторых, немаловажной проблемой является то, что железнодорожному транспорту по прибытии в места назначения приходится длительно ожидать таможенного осмотра. Это связано с тем, что режим работы железнодорожных станций прибытия различен с режимом работы таможенных органов назначения. По прибытии железнодорожного транспорта с каким-либо товаром, вагоны данного состава ограждаются на путях железнодорожной станции, до прибытия представителей таможенных органов. Так как в основном режим работы таможенных органов представляет собой пятидневный восьмичасовой рабочий день, а график работы железнодорожных станций является круглосуточным⁴. Для решения данной проблемы необходимо урегулировать время работы представителей таможенных органов на железнодорожных станциях. Возможно, введение института обязательного предварительно уведомления о прибытии железнодорожного транспорта, который бы обеспечил присутствие представителя таможенных органов для проведения таможенного осмотра. Такие нововведения позволят сократить нарушения сроков доставки, а также увеличить поездную пропускную способность железнодорожной станции.

В-третьих, немаловажной технической проблемой именно при перемещении товаров через границу ЕАЭС железнодорожным транспортом является отличие ширины железнодорожной колеи. Данная проблема актуальна для перевозчиков, осуществляющих перемещение в Европу, а также для городов азиатской части России, таких как Омск, Екатеринбург, Новосибирск, Владивосток⁵. У данной проблемы есть два пути решения. Первый путь - замена колесных пар при пересечении границы. Второй путь - это перегрузка товара на состав, соответствующий стандарту.

В-четвертых, важной проблемой с экономической точки зрения является несбалансированность грузопотоков, а также недостаточный уровень прозрачности конечной стоимости перевозки.

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод о том, что, несмотря на огромное количество преимуществ перемещения товаров железнодорожным транспортом через границу ЕАЭС, на практике возникает ряд проблем, связанных непосредственно с самой перевозкой товаров данным образом, а также таможенным оформлением, проведением таможенных процедур. Проведя анализ, мы предложили возможные пути решения выявленных проблем. В основном, это создание и применение новых технологий, и усовершенствование уже использующихся процедур.

¹ Федеральный закон от 10.01.2003 №18-ФЗ (ред. от 02.08.2019) "Устав железнодорожного транспорта Российской Федерации" // Собрание законодательства РФ. 13.01.2003. №2. Ст. 170.

² Виерго С.А., Кудряшов А.Б., Панина Е.А. Проблемы таможенного контроля на транспорте (на примере железной дороги) // Экономика: вчера, сегодня, завтра. 2019. №1. С. 61-70.

³ Таможенный контроль [Электронное издание]: учеб. пособие для студентов вузов / С.Н.Ревина, П.А. Паулов, Д.В.Борякин. - Самара: Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2018.

⁴ Брянцев П.Т. Оптимизация и сокращение сроков при проведении таможенного контроля в железнодорожных пунктах пропуска // Государство и право. 2015. №12. С.40-46.

⁵ Павлова А.И., Митина С.П. Проблемы осуществления таможенного контроля при перемещении товаров через таможенную границу ЖД транспортом // в сборнике: Юность и Знания - Гарантия Успеха. 2016 Сборник научных трудов 3-й Международной молодежной научной конференции. Ответственный редактор Горохов А.А. 2016. С. 233-235.

PROBLEMS OF CUSTOMS CLEARANCE OF GOODS MOVING RAILWAY TRANSPORT THE BORDER OF THE EAEU

© 2020 Sovetkina Anastasia Sergeevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: a.sovetkina98@yandex.ru

Keywords: customs clearance, EEU, railway transport, customs procedure, customs authority, electronic document management.

This article discusses the main problems that arise when customs clearance of goods transported across the border of the EAEU by rail, as well as problems that arise directly when moving goods in this way. Due to the analysis of the identified problems, possible solutions will be proposed.

УДК 342.5
Код РИНЦ 10.00.00

К ПРОБЛЕМАМ НАЛОГОВОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ

© 2020 Тарасов Владимир Викторович
магистрант

© 2020 Борякин Дмитрий Владимирович
доцент

© 2020 Паулов Павел Александрович
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: vova15954321@yandex.ru

Ключевые слова: налоговый орган, муниципальные образования, налоговое администрирование, Налоговый кодекс Российской Федерации, судебная практика, научно-юридическая литература, проблематика взаимодействия муниципальных образований с налоговой системой.

В статье изучаются правовые отношения, складывающиеся между органами, составляющими налоговую систему, и органами местного самоуправления в части выполнения налогового администрирования в отношении муниципального образования. Раскрываются проблемы, касающиеся формирования бюджета муниципальных образований в случае исполнения налоговых обязательств, и правовые проблемы, связанные с исчислением налоговых обязательств. Проводится анализ судебной практики и научно-юридической литературы. Предлагается путь улучшения взаимодействия между налоговыми органами и муниципальными образованиями в части налогового администрирования.

При управлении таким сложным и разнообразным механизмом, как государство, необходимо понимать, что его управление подразумевает должное финансирование. Здесь уже невольно появляется мысль о системе налоговых органов, государственная природа которых состоит как раз в том, чтобы способствовать активному финансированию государственного бюджета. В правовом мире нашего времени наличие системы налогов и сборов-один из неотъемлемых элементов государства.

В целом, налоговое право можно смело охарактеризовать как отрасль, наиболее тесно связанную со сферой экономики, так как их связь выражается в наличии отношений, связанных с формированием, распределением и использованием материальных благ, представляющих из себя средства денежного фонда.

Поскольку в настоящее время отношения экономики и права приобретают более сложный характер, всегда возникает необходимость в совершенствовании управления развитием территорий с соблюдением всех необходимых экономико-правовых аспектов, в том числе это формирование законодательной налоговой базы с учетом всех экономических основ и непосредственный контроль исполнения и соблюдения законодательства о налогах и сборах, чем, в первую очередь, можно охарактеризовать специфику органов налоговой системы.

Все же большинство вопросов формирования практики налогообложения в России являются нерешенными в силу недостаточной развитости рыночных институтов и также проблем, возникающих при применении налоговых инструментов.

В литературе это нередко объясняется инновациями, происходящими в экономической сфере, в связи с чем функции налоговых органов, которые раньше действовали более эффективно, сейчас уже не дают данной эффективности в достаточном объеме если говорить об их применении к целям и задачам современной политики государства в сфере инновационного развития¹. Сюда же, в первую очередь, входит налоговое администрирование, о котором далее пойдет речь.

На сегодня следует уделить внимание не столько государственному уровню, сколько местному. Поскольку муниципально-правовые отношения - "это регулируемые нормами муниципального права общественные отношения, возникающие в процессе организации и деятельности местного самоуправления в городских, сельских поселениях и других муниципальных образованиях"², отношения, складывающиеся между муниципальными образованиями и органами, входящими в налоговую систему, можно назвать таковыми. Пожалуй, одним ярких примеров взаимодействия налоговых органов с органами местного самоуправления право определения органами местного самоуправления порядка исполнения и размера налоговых обязательств: так, согласно положениям пункта 4 статьи 12 Налогового кодекса Российской Федерации (далее-НК РФ, Кодекс), при установлении мест-

ных налогов представительными органами муниципальных образований определяются следующие элементы налогообложения: налоговые ставки, порядок и сроки уплаты налогов, если эти элементы не установлены Кодексом. Могут так же устанавливаться особенности определения налоговой базы, налоговые льготы, основания и порядок их применения. Указанные нормы нашли свое закрепление и в основном специализированном источнике муниципального права после Конституции Российской Федерации-Федеральном законе "Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации"⁴.

Несмотря на то, что данная норма была введена не так давно путем закрепления и реализации Федерального закона "О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации"⁵ безусловно, это все равно можно охарактеризовать как большой плюс, поскольку такие законодательно закрепленные положения можно охарактеризовать как льготные для местного населения.

Однако некоторые проблемы остаются в категории нерешенных и в настоящее время: законодателем был учтен такой момент, как наличие различных уровней жизни муниципальных образований в части их непосредственных затрат на собственное функционирование, но не доходная часть, которая далеко не всегда превышает несение финансовых затрат.

Нужно отметить, что в актах, регулирующих полномочия органов местного самоуправления по формированию и исполнению бюджета вообще содержатся довольно размытые нормативные формулировки, касающиеся финансового положения местного уровня, что влечет затруднения в части компенсации расходов из местного бюджета, хотя попытка исправить ситуацию присутствует с тем же самым правом на установку своих налоговых льгот.

Но всегда ли это эффективно? Ведь стоит снова обратиться к экономическому уровню жизни, в первую, выражающийся в достаточности обеспечения материальных потребностей, населения из различных муниципальных образований и поселений, который нередко разнится, сопоставив его с настоящими мерами, предусмотренными законодательством. В формировании уровня жизни же роль могут играть, к примеру, экономико-географические факторы, характеризующие ресурсное состояние муниципальных образований.

Проблема взаимодействия отражается и при исчислении налоговых обязательств. Так, согласно статье 15 НК РФ к местным налогам и сборам относятся:

- земельный налог;
- налог на имущество физических лиц;
- торговый сбор.

Если говорить о налоге на имущество, то, например, есть вероятность, что при фактическом отсутствии имущества обязательства по уплате налога будут продолжаться исчисляться до тех пор, пока сведения об имуществе и его собственнике содержатся реестре имущества (ЕГРН). Даже несмотря на наличие судебного акта, прямо предусматривающего, например, признание сделки по отчуждению имущества другому лицу недействительной, лицо, в пользу которого отчуждено имущество, остается налогоплательщиком до

тех пор, пока в реестре имущества не появятся сведения об утрате права собственности. Такая позиция нашла свое отражение в судебной практике.

Таким образом, вышеуказанные проблемные моменты не дают прогрессивного развития в правоотношениях между налоговыми органами и органами местного самоуправления. Выше были освещены экономические причины недостаточной развитости правовых отношений, связанных с налоговым администрированием. Если говорить о правовой составляющей, то в юридической литературе же это объясняют низким уровнем налоговой культуры налогоплательщиков⁷. Эту причину можно объяснить тем, что на практике нередко возникают случаи, когда принцип доверия граждан к деятельности органов государственной и местной власти не всегда реализуется должным образом, в связи с чем правовое доверие существенно снижено. Особенно это как раз проявляется при взаимодействии с налоговыми органами.

Но, пожалуй, наиболее важным моментом является именно финансовая недостаточность некоторого числа муниципальных образований, которая увеличивается в связи с наличием налоговых обязательств. Есть основания предполагать, что такие финансовые затраты могли быть направлены в свое время на удовлетворение потребностей населения.

Данную ситуацию можно улучшить редакцией содержания положений муниципально-правового законодательства путем введения нормы, содержащей принцип применения конструкции статьи 220 НК РФ, закрепляющей право налогоплательщиков на получение имущественных налоговых вычетов, но в предлагаемых муниципально-правовых нормах будет закреплено право на осуществление выплат, вычитаемых из сумм уплаченных налогов и направленных на покрытие определенной части расходов муниципальных образований в зависимости от их финансового положения и уровня удовлетворения материальных и нематериальных потребностей.

¹ См.: Харитоненко К.А. Функции налогов в системе современного инновационного развития национальной экономики // Вестник самарского государственного экономического университета. - Самара: Изд-во: ФГБОУ ВО СГЭУ, 2008, №7 (45). - С. 50-55

² Муниципальное право: учеб. пособие / С.Н. Ревина, П.А. Паулов, Д.В. Борякин, А.В. Сидорова. - URL: <https://ms2.sseu.ru/mod/resource/view.php?id=131611> (дата обращения-12.03.2020)

³ "Налоговый кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 N 146-ФЗ-URL:<https://www.consultant.ru> (дата обращения- 10.03.2020)

⁴ См.: Федеральный закон от 06.10.2003 N 131-ФЗ (ред. от 27.12.2019) "Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации" URL:<https://www.consultant.ru> (дата обращения- 10.03.2020)

⁵ Федеральный закон от 29.11.2014 N 382-ФЗ "О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации" - URL:<https://www.consultant.ru> (дата обращения-10.03.2020)

⁶ См.: Решение Промышленного районного суда от 06.08.2018 по делу 2а-2795/2018-URL: <https://www.promishlery.sam.sudrf.ru> (дата обращения- 10.03.2020)

⁷ См.: Шевырьков Л.В. Развитие администрирования местных налогов // Инновационное развитие экономики. - Йошкар-Ола: Научно-консалтинговый центр, 2016, № 1 (31). - С. 113-118

TO PROBLEMS OF TAX ADMINISTRATION OF MUNICIPAL EDUCATIONS

© 2020 Tarasov Vladimir Viktorovich
Undergraduate

© 2020 Boryakin Dmitry Vladimirovich
Associate Professor

© 2020 Paulov Pavel Aleksandrovich
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: vova15954321@yandex.ru

Keywords: tax authority, municipalities, tax administration, Tax Code of the Russian Federation, judicial practice, scientific and legal literature, problems of interaction of municipalities with the tax system.

The article studies the legal relations that develop between the bodies that make up the tax system, regarding tax administration and local authorities in relation to the municipality. The problems of the formation of the budget of municipalities in the event of the fulfillment of tax obligations and the legal problems associated with the calculation of tax obligations are disclosed. The analysis of judicial practice and scientific and legal literature. A way is proposed to improve the interaction between tax authorities and municipalities in tax administration

УДК 34.096
Код РИНЦ 10.00.00

ФИНАНСОВАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ГОСУДАРСТВА И УПРАВЛЕНИЕ ГОСУДАРСТВЕННЫМИ ФИНАНСАМИ

© 2020 Темаева Дарья Юрьевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: daryatemka888@gmail.com

Ключевые слова: государственные финансы, управление государственными финансами, налоговая система, налоги, государственный бюджет, финансовая деятельность, финансы, план, прогноз.

В статье рассматривается экономическая роль государства в финансовой сфере, а также основные элементы сущности управления государственными финансами. Кроме того, исследуется специфика управления финансами на макроуровне.

* Научный руководитель - **Казанкова Татьяна Николаевна**, кандидат педагогических наук, доцент.

Государственные финансы являются частью экономической системы в целом и, в первую очередь, связаны с деятельностью, в которой участвует правительство, а также с тем, как оно распределяет ресурсы и тратит деньги.

Более узким термином для этого типа финансового исследования было бы государственное финансирование, а более широким - государственная экономика. То, как приобретаются и используются ресурсы, и насколько стабильна экономика на макроэкономическом уровне - все это важно для людей, изучающих государственные финансы.

Эта отрасль экономики больше фокусируется на верной и эффективной роли государства в обществе. Теория заключается в том, что правительство не было бы нужно, если бы частное предпринимательство распределяло все для всех справедливо.

Этого не происходит по следующей причине - государство должно обеспечить такую ситуацию, при которой бы люди, у которых нет денег, могли получать основные услуги, такие как питание и медицинское обслуживание.

Это делается путем взимания налогов с каждого члена данного общества, чтобы собранные деньги могли быть распределены через государственные программы для нуждающихся людей.

Люди, которые имеют очень мало, в конечном итоге платят малый объем налогов, а люди, которые обладают более значительными ресурсами, платят больше. Другой способ, который правительство использует для управления государственными финансами, - это заимствование денег¹. Данный инструмент дает возможность тратить более крупные объемы денежных средств. Государственные облигации - это один из способов, при помощи которого правящий орган создает нечто ценное для процесса заимствования.

Когда люди сосредотачиваются на собственных личных финансовых целях, покупая государственные облигации, деньги, которые они платят, чтобы приобрести их, по сути, являются ссудой правительству.

В дальнейшем правительство использует эти деньги, наряду со сборами налогов и другими доходными потоками, для финансирования конкретных проектов и реализации программ, призванных помочь людям и предприятиям, которые испытывают трудности².

Государственные финансы также стремятся привлечь правительство к ответственности за то, как оно собирает деньги и каким образом оно решает потратить их после того, как они собраны. То, как государственный орган распоряжается своими деньгами, как правило, очень сложно проследить, и это часто приводит к тому, что некоторые слои населения недовольны подобной практикой, которая кажется в корне неэффективной.

В отличие от корпоративных финансов, которые относительно ограничены в способах обращения с деньгами, государственные финансы предполагают перераспределение доходов, которое в одних странах происходит совершенно иначе, чем в других³.

Соединенные Штаты, например, не имеют некоторых крупных социальных программ, таких как здравоохранение, как это делают многие европейские страны. Это вызывает как положительные, так и отрицательные реакции со стороны широкой общественности и может привести к тому, что некоторые люди почувствуют себя неуверенно и зададутся вопросом, как на самом деле тратятся их налоговые доллары.

Далее рассмотрим основные отличия государственных финансов от частных.

1. Корректировка доходов и расходов в государственных и частных финансах. Правительство корректирует доходы в соответствии с бюджетом расходов. Частный сектор,

включая частных лиц и частные предприятия, корректирует свои расходы в соответствии с доходами или будущими оценками. Правительство сначала создает план расходов, а затем планирует средства для получения необходимого денежного бюджета³.

2. Заимствования в государственных и частных финансах. Правительство может брать займы у самого себя, оно может просто обратиться к населению с целью попросить ссуды в форме любого финансового актива, например облигациях. Однако человек не может заимствовать у самого себя.

3. Владение валютой в государственных и частных финансах. Правительство отвечает за все аспекты, связанные с валютой. Это включает в себя создание, распространение и мониторинг валютных ценностей. В частном же секторе подобные действия строго запрещены.

4. Настоящий и будущий доход. Государственный сектор в большей степени вовлечен в планирование будущего и принятие долгосрочных решений. Правительство принимает решения, которые принесут плоды в долгосрочной перспективе - даже через десятки лет. Эти инвестиции могут включать строительство школ, больниц и инфраструктуры. Частная промышленность принимает финансовые решения по проектам с более коротким временем ожидания возврата.

5. Объективная разница в государственных и частных финансах. Основной задачей государственного сектора является создание социальных благ в экономике. Частная промышленность стремится максимизировать личные или коммерческие выгоды.

6. Способность вносить огромные и целенаправленные изменения. Сектор государственных финансов имеет возможность принимать огромные решения о размере дохода без особых последствий. Например, он может эффективно и целенаправленно увеличивать или уменьшать сумму дохода мгновенно. Предприятия и частные лица не могут принять эти решения и реализовать их немедленно⁴.

Таким образом, можно сделать вывод относительно важности роли государства в финансовой деятельности страны - государство является уже на протяжении многих сотен лет особым механизмом, при помощи которого возможно реализовывать значительные, крупные изменения в обществе.

Государство имеет огромное значение для повышения эффективности финансовой системы государства - для того, чтобы это доказать, достаточно рассмотреть основные направления финансовой деятельности того или иного государства⁴.

1. Финансовые решения и контроль: финансовый менеджмент и финансовые менеджеры, в том числе, играют решающую роль в принятии финансовых решений и осуществлении контроля над финансами в государстве - на макроуровне таковыми являются государственные служащие. Они используют такие методы, как анализ соотношения, финансовое прогнозирование, анализ прибылей и убытков и т. д.

2. Финансовое планирование: финансовые менеджеры макроуровня отвечают за планирование финансовой деятельности и ресурсов в рамках государства⁵. С этой целью они используют имеющиеся данные для понимания потребностей и приоритетов, а также общей экономической ситуации и составляют планы и бюджеты на эти цели.

3. Управление капиталом: в обязанности финансового менеджмента входит оценка потребностей общества в капитале время от времени, определение структуры и состава капитала и выбор источника финансирования для удовлетворения потребностей в капи-

тале. Направления финансирования в рамках целого государства, как правило, крупные по объему - что делает задачу еще более трудно реализуемой.

4. Распределение и использование финансовых ресурсов: финансовое управление обеспечивает эффективное и действенное использование и инвестирование всех финансовых ресурсов государства, с тем чтобы последнее было стабильным, жизнеспособным в долгосрочной перспективе, а также позволяло удовлетворять основные общественные потребности.

5. Утилизация излишков: решения о том, как используется излишек или "прибыль" государства, принимаются высшим звеном управления в стране⁵.

6. Финансовая отчетность: финансовый менеджмент ведет всю необходимую отчетность, связанную с финансами государства, и использует ее в качестве базы данных для прогнозирования и планирования финансовой деятельности. Как правило, данная отчетность публична - иными словами, доступна для просмотра любым членом общества.

Таким образом, государственные финансы имеют дело с вопросом о том, как правительство привлекает свои ресурсы для покрытия своих постоянно растущих расходов. Государственные финансы связаны с доходами и расходами государственных органов и с приспособлением одного к другому⁶.

Соответственно, воздействие налогообложения, государственных расходов, государственных заимствований и финансирования дефицита на экономику составляет предмет государственных финансов.

Государственные финансы - это изучение влияния бюджетов на экономику, в частности влияния на достижение основных экономических целей - роста, стабильности, справедливости и эффективности.

Кроме того, он также касается фискальной политики, которая должна быть принята для достижения определенных целей, таких как стабильность цен, экономический рост, более равномерное распределение доходов. Экономические представления о той роли, которую, как ожидается, будут играть государственные финансы, время от времени меняются в зависимости от изменения экономической ситуации.

До Великой депрессии, охватившей западные промышленно развитые страны в тридцатые годы, роль государственных финансов рассматривалась как привлечение достаточных ресурсов для выполнения государственных функций гражданского управления и обороны из-за рубежа. В этот период экономисты-классики считали разумным свести расходы к минимуму, чтобы по возможности избежать налогообложения населения.

Кроме того, считалось, что государственный бюджет должен быть сбалансированным. Государственные заимствования рекомендовались главным образом для производственных целей. Во время войны, конечно, государственные займы считались законными, но считалось, что правительство должно погасить или уменьшить долг как можно скорее.

¹ Бабич, А.М. Государственные и муниципальные финансы / А.М. Бабич, Л.Н. Павлова. - М.: Юнити-Дана, 2017. - 687 с.

² Государственные и муниципальные финансы: Учебник / Под ред. Г.Б. Поляка. - М.: Юнити, 2016. - 391 с.

³ Государственные и муниципальные финансы. Шпаргалка. - М.: Окей-книга, 2017. - 844 с.

⁴ Малиновская, О. В. Государственные и муниципальные финансы / О.В. Малиновская, И.П. Скобелева, А.В. Бровкина. - М.: КноРус, 2017. - 480 с.

⁵ Слепова, В. А. Государственные и муниципальные финансы / Под редакцией С.И. Лушина, В.А. Слепова. - М.: Экономистъ, 2016. - 763 с.

⁶ Якушев, А. В. Государственные и муниципальные финансы / А.В. Якушев. - М.: А-Приор, 2016. - 174 с.

FINANCIAL ACTIVITIES OF THE STATE AND MANAGEMENT OF PUBLIC FINANCES

© 2020 Temaeva Darya Yuiryena
Student
Samara State University of Economics
E-mail: daryatemka888@gmail.com

Keywords: public Finance, public Finance management, tax system, taxes, state budget, financial activity, Finance, plan, forecast.

The article discusses the economic role of the state in the financial sphere, as well as the main elements of the essence of public Finance management. In addition, we study the specifics of financial management at the macro level.

УДК 34
Код РИНЦ 10.00.00

ЗАРУБЕЖНЫЕ МЕТОДЫ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ КОРРУПЦИОННЫМ ЯВЛЕНИЯМ

© 2020 Терехина Дарья Геннадьевна*
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Dasha230198230198@mail.ru

Ключевые слова: механизмы, противодействие, зарубежный опыт, антикоррупционные действия, Российская Федерация.

В статье рассмотрено понятие коррупция и существующие механизмы борьбы с ней в современной России. Проанализированы зарубежные механизмы влияния на данное явление. И предложены рекомендации для внедрения уникальных механизмов противодействия коррупции в Российской Федерации.

На сегодняшний день трудно найти страну, которая не боролась бы с коррупционными деяниями, взяточничеством, кумовство или казнокрадство. Обращаясь к истории

* Научный руководитель - **Борякин Дмитрий Владимирович**, доцент.

можно заметить, что коррупция являлась постоянной чертой человеческого общества на протяжении всех времен и народов. Тем самым подчеркивается масштабность распространения и актуальности данной проблемы. Другими словами, данное явление напоминает вирус, охвативший множества территорий, и никто не знает точное количества людей, зараженных им, и как избавиться от него.

В настоящее время уже существует и применяется множество различных мер по противодействию коррупции. Уже с 8 марта 2006 года Россия ратифицировала Конвенцию ООН, тем самым, приняв на себя ряд обязательств по внедрению новых антикоррупционных механизмов.²

Так же законодательным механизмом антикоррупционных мер являлось создание федерального закона от 25.12.2008 № 273-ФЗ "О противодействии коррупции", определяющего основные положения антикоррупционной политики, ответственность физических лиц и юридических лиц за коррупционные правонарушения, обязанность организации предпринимать меры по предупреждению коррупции и др.⁵

Еще одним законодательным механизмом является Гражданский кодекс, где в статье 575 определены запреты на дарения. Таким образом, не допускается дарение публичным должностным лицам, за исключением обычных подарков, стоимость которых не превышает трех тысяч рублей.¹

Помимо законодательных антикоррупционных механизмов, проводятся и предупреждающие меры в борьбе с коррупционными правонарушениями. Сегодня на сайте Министерства юстиции РФ публикуются планы проверок, а на сайте прокуратуры, представляют информацию о времени проверках. Все эти данные можно просмотреть в открытом доступе каждому желающему гражданину, тем самым повышается доля прозрачности деятельности органов государственной власти. Но если проанализировать эффективность данных механизмов в Российской Федерации за последние года, то прослеживается неутешительная тенденция роста коррупции (см. рисунок).

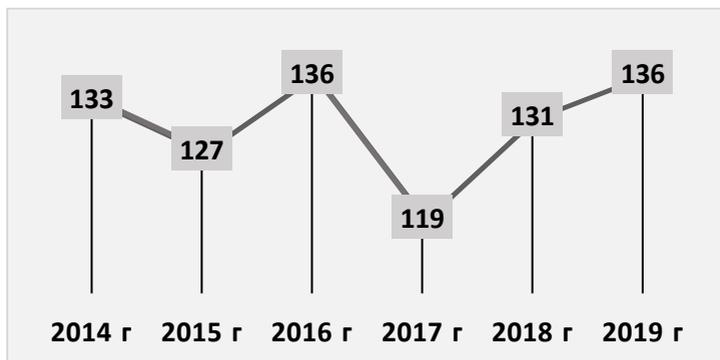


Рис. Россия в рейтинге восприятия коррупции

По данным Transparency International, формирующих рейтинг по индексу восприятия коррупции в мире, Россия занимает вторую половину списка уже несколько десятилетий. Из представленных 180 стран рейтинга, РФ в последние года показывает тенденцию роста

числа коррупционных правонарушений и индекс восприятия коррупции уменьшается. В российском обществе около 54% уверены, что "коррупцию в принципе невозможно победить". Однако, борьба с коррупцией, прежде всего, должна выражаться в нежелании граждан участвовать в коррупционных отношениях. Чтобы добиться такого эффекта следует применять второстепенные антикоррупционные механизмы, другими словами, уникальные меры. Если проблема, существующая длительное время, несет постоянный характер, устойчивый, то только с помощью радикальных и разнообразных мер станет возможным добиться ее решения.⁴

Стоит учитывать, что коррупция - сложное многогранное явление, ее необходимо рассматривать со всех сторон и подходить к решению проблемы, при помощи различных, порой уникальных методов и подходов. За опытом, мы обратились в зарубежные страны мира.

В век развития цифровизации, популярным становится приобщать население к электронным ресурсам, создавать онлайн-площадки для информирования и развивать уже имеющиеся IT-технологии. Так в провинции Китая, чтобы приобщить большую часть населения к вопросам коррупции, была создана онлайн-игра под названием Incorruptible Fighter ("Неподкупный воин"). Главный герой, сражаясь с коррумпированными чиновниками, должен был повысить собственный уровень моральных устоев, после чего попадает в счастливый мир, который лишен подлости и взяточничества. По мнению создателей, некоторые моменты игры схожи с реальными фактами из истории страны. Эта уникальная, по своему сюжету, игра за первую неделю существования набрала более ста тысяч пользователей. Уникальность данного подхода заключается с проникновением в сознания людей и способность хоть на малейшее изменение мировоззрения. Подобные приложения устанавливают подсознательные стандарты этического поведения, настраивают на честную и добросовестную жизнь.³

Еще одним нестандартным механизмом противодействия коррупции является нулевая купюра. Этот подход впервые появился в Индии, где коррупционное деяние является нормой. Индийская неправительственная общественных организаций 5th Pillar, ("Пятая колонна"), выступила с интересной идеей, направленной на борьбу с данным явлением путем создания купюры для вымогателей. Выглядит подобная банкнота так обычная, за исключением надписи - "взяточничество преследуется законом". Купюра имеет номинал ноль рупий и раздавалась всем нуждающимся гражданам бесплатно. Данная идея так понравилась зарубежным странам, что спустя год подобные банкноты выпускались уже в 15 странах мира: Мексика, Германия, Гана, Непал и другие. Осознание получения такой денежной купюры приводит чиновников в недоумение и осознание опасности взятки (в будущем грозит тюремный срок, плохая карма, или даже смертная казнь) что приводит, в большинстве случаев, к полному раскаянию человека и не совершению подобного вновь.

Еще одним уникальным методом против коррупционных деяний является экскурсионный тур. Такой необычный прием используется в Европе, а именно зародился в Чехии (в Праге), дальнейшее распространение пошло в Северную и южную Америку, где на данный момент, это популярное развлечение как для коренного населения стран, так и для туристов. Чешская туристическая компания предлагает жителям и туристам города принять участие в "Коррупционном туре" - это трехчасовая экскурсия, во время которой посетителям показывают роскошные особняки, дома и участки чиновников и представителей

власти, имеющих связь с политическими делами в сфере коррупции. Подобные экскурсии пользуются популярностью и поддерживаются чешским правительством, которые обозначают коррупцию как "самое социальное зло". Благодаря информированию граждан о подобных преступлениях, у большинства возникает негативная реакция на данное явление, что порождает интуитивный механизм противодействия коррупции у населения.⁶

Важно осознавать значимость коррупционной проблемы и потери, которые она наносит. Ежегодно миллионами недополучает государственный бюджет вследствие мошеннических и коррупционных преступлений, все сложнее и запутаннее становятся схемы "государственных воров" по выводу денежных средств. Если не предпринимать радикальных мер, коррупция не только сохранится, но будет с каждым годом наносить все больший урон моральным устоям общества, экономике страны и национальной безопасности. Необходимо менять сознание людей, воспитывать в них самоуважение, чтобы ценился профессионализм, и работа выполнялась добросовестно. Именно по этой причине, стоит предпринимать радикальные, порой, уникальные механизмы противодействия коррупции, которые смогут повлиять на разум и совесть всех людей.

¹ Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 03.08.2018) // Собрание законодательства РФ. - 05.12.1994. - № 32. - ст. 3301.

² "Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // Консультант Плюс. - [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/0f29b344f0f72643d9f5c0adb654e3326b391ba0/

³ Наказание за взяточничество в разных странах мира. Справка // Экономика: РИА Новости - 09.12.2018. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://ria.ru/economy/20081209/156824060.html/> (дата обращения 25.01.2020).

⁴ Противодействие коррупции. Ревина С.Н., Паулов П.А., Борякин Д.В., Сидорова А.В. - Самара, 2019. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://elibrary.ru/item.asp?id=37290185>

⁵ Федеральный закон "Об оперативно-розыскной деятельности" от 12.08.1995 № 144-ФЗ (последняя редакция).

⁶ Engineering and construction sector // Analysis of PwC's 2016 Global Economic. Crime Survey. [Electronic resource]. Access mode: <https://docviewer.yandex.ru/view/975962467/>

FOREIGN METHODS OF COUNTERING CORRUPTION PHENOMENA

© 2020 Terekhina Darya Gennadyevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: Dasha230198230198@mail.ru

Keywords: mechanisms, counteraction, foreign experience, anti-corruption actions, Russian Federation.

The article considers the concept of corruption and existing mechanisms to combat it in modern Russia. Foreign mechanisms of influence on this phenomenon are analyzed. Recommendations for implementing unique anti-corruption mechanisms in the Russian Federation are proposed.

СЕМЬЯ КАК ФАКТОР ФОРМИРОВАНИЯ ПРАВОСОЗНАНИЯ

© 2020 Тороп Сергей Сергеевич*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: torop.99@icloud.com

Ключевые слова: формирование, правосознание, мировоззрение, нормы, ценности, мораль, семья.

Семья является основой формирования и становления личности, ее мировоззрения и правосознания. От каждой семьи зависит, кого она вырастит и пустит в социум, и как он там будет взаимодействовать с другими людьми, чтить и уважать существующий закон. В статье рассмотрены основополагающие моменты формирования правосознания, влияния семьи и окружающих сегментов. Приведен анализ и статистика благополучных и неблагополучных семей, риски неблагополучных семей, способы решения. Отмечено, какова сегодня ситуация в Российской Федерации по созданию благоприятных условий для семей и детей, нуждающихся в помощи.

Для начало важно разобраться, что такое правосознание.

Предварительно правосознание можно определить как сознание природы характера роли и значения как возможностей существующего позитивного права и действующих правовых механизмов.¹

Лазарев В.В. писал, что правосознание это - одна из форм общественного сознания представляющие собой совокупность взглядов и идей различных оценок, чувств, эмоций людей во отношении правовой действительности.²

Кулапов В.Л утверждал же, что - это система чувств, эмоций и взглядов, идей, гипотез, в которых выражается отношения к людям, к праву и иным явлениям правовой действительности.³

Несомненно точки зрения Кулаова В.Л и Лазарева В.В являются верными и можно только дополнить, что так правосознание это совокупность различных мировоззренческих взглядов, носящие собой юридических характер, которые складываются под влиянием общественных масс, религиозных конфессий, различных средств массовой информации, которые транслируют различные мнения и идеи, учения в своих телепередачах и различных интернет формах, и других информационных площадках, тем самым формируя новые взгляды человека.

Правосознание в отличии от политического морально нравственного и иного вида общественного сознания представляет собой более четкую определенную и жесткую систему взглядов и представлений поскольку оно основано на нормах, права, которые явля-

* Научный руководитель - **Петроградская Альбина Александровна**, кандидат юридических наук, доцент.

ются конкретными и однозначными правилами поведения, предписываемыми государством Власов В.И.⁴

Факторы формирования правосознания делятся на две группы: к первому относят различные внутренние индивидуальные особенности личности. Это определенная обширная база знаний, наборной в течении жизни, жизненного опыта, наличие широкого кругозора перделенного уровня профессионального или специального образования.

Ко второму факторы оказывающие внешние влияние на индивида относят образовательные учреждения, средства массовой информации, религиозные конфессии, вероисповедание, духовное учение, ближайший круг общения, воспитание, традиции, заложенные в семье.

В качестве главного фактора формирования взгляда на мир, закон, права, является семья. Именно в семье зарождается основы основ норм поведения.

Семья самый первый институт формирования взглядов, ценностей, ном традиций, мировоззрения внутрисемейной, и общественно правовой доктрины, которые вкладываются еще с детства, родителями, которые исходят из своего правосознания, которые они сформировали в течении жизни тем самым формируя правосознания ребенка.

По мнению Климкина Ю.А именно главным фактором формирования правосознания является семья. Он считает, что сложившиеся ценности в семье служат для ребенка примером и руководством в дальнейшей жизни. Автор пишет, что именно в семье закладываются главные ценности, воспитание, уважения к закону и общепринятых норм, любовь к Родине, отечеству.⁵

Семья безусловно является основополагающим фактором, где происходят все процессы по формированию сознания индивида будущего члена общества, который так же как и все общество, будет разделять мнение большинства в области права, норм правовых обычаев сложившихся исторически и преобразовавшись в нормативные акты, обязывающие всех следовать и руководствоваться ими.

Семья - это кузница личности на начальном этапе, при благоприятной обстановке в семье, мало вероятно, что на выходе в социум, мы получим неадекватную, личность угрожающую обществу. Но, такой риск есть при несостоятельной семье, где ребенком не закупаются или прививают эгоцентричные, корыстные помыслы как норму.

Неблагополучные семьи это и есть проблема современного общества. Из таких семей и выходят в основном будущие представители преступного мира. Согласно статистике МВД РФ дети из неблагополучных семей чаще всего совершают кражи и мелкое хулиганство.

Хочется отметить, что подростковая преступность с каждым годом снижается, это подтверждает служба Российской государственной статистики. Согласно, которой еще в 2000 году коэффициент нарушений исчислялся в 195,4 в 2005 же уже 154,7 за 10 лет уровень преступности среди несовершеннолетних снизился в разы. 2015 год составил 61,8 что говорит о существенном снижении подростковой преступности. Только сегодня уровень преступности среди несовершеннолетних составляет 35,8.⁶

Данная тенденция объяснима сокращением неблагополучных семей, статистика показывает, что численность неблагополучных семей ежегодно сокращается параллельно с преступностью. Только в 2008 году численность неблагополучных семей составляла 74492, а уже в 2017 году составляла 37966.⁷

Данный анализ наглядно показывает, влияние семьи и ее состояния, благополучия как фактор формирования правосознания и отражения этого в будущем, является важнейшим фактором формирования правосознания.

Поэтому очень важно создавать те условия, которые способствуют положительной динамике развития общества, его право понимания, укрепления института семьи. Важно проводить профилактические беседы с радетелями компетентными органами и специалистами в области семьи и общественной адаптации, формирующие правовой микроклимат в семье, плавно переходящий в социум. Для перехода в социум как полноценный правовой субъект, ребенок сначала становится правовым субъектом в семье, где принимает обычаи особенности повадки мнения и идеологию своих родителей, а потом несет ее в общество.

Хорошая, семья - счастливый ребенок. Звучит как аксиома. Но как мы знаем в каждом правиле есть исключение. И это исключение весьма разнообразная форма. В одной благополучной семье родители сильно опекают свое чадо, не давая ему свободы, в другом навязывают свое мнение, не считаясь с ним. Данные тенденции порождают социальный подростковый протест, когда ребенок пытается доказать своим радетелям, что его мнение в полнее отлично и он не намерен мирится с уставшими ценностями и традициями, которые насильственным путем, хоть и из-за блага, прививались ему на протяжении долгих лет. Такой ход событий может увести подростка в не правовое поле, криминальное. Важно сохранить баланс в взаимоотношении с ребенком умения донести до него важные элементы общественной и семейной жизни. Очень важно понимать своего ребенка считаясь с ним, научить его различать добро и зло, плохое и хорошее, уметь видеть манипуляции и делать правильный выбор и выводы. Только так возможно создать семейный баланс между радетелем и ребенком.

В качестве вывода можно сказать следующие, семья является главным фактором правосознания и мировоззрения личности. Именно в семье закладываются те основы, которые человек проносит через всю свою жизнь. Именно в семье он получает те знания и навыки, с которыми он в дальнейшем выходит общество. Семья является плацдармом, фундаментом личности, и именно от нее зависит каким человек станет. Среднестатистическим право послушным гражданином или злостным правонарушителем. Для вывода правового общества обязательно в семье должно быть прививание к нравственности, морали, закону. Только такое общество способно развивается двигается в перед и решать различные задачи, стоящие перед ними любой сложности.

¹ Метаморфозы права. Право и правомерная традиция [Текст]/С.П. Шевцов; Нац. Исслед. Ун-т "Высшая школа экономики". - М.: Изд. Дом Высшей

² Теория государства и права: учебник для бакалавров /В.В. Лазарев, С.В Липень - 4-е изд., перераб. И доп. - М.: Издательство Юрайт; ИД Юрайт, 2013. - 634с. - Серия: Бакалавр. Углубленный курс.

³ Теория государства и права: учебник/ В.Л. Кулапов. - М.: КНОРУС, 2014. - 384 с. - (Бакалавриат)

⁴ Теория государства и права: учебное пособие/ В.И. Власов, Г.Б. Власова. - Изд. 2-е. - Ростов н/Д: Феникс, 2012. - 331 с. - (Библиотека студента)

⁵ Климкина Ю. А. Факторы, оказывающие влияние на формирование правового сознания несовершеннолетних /Молодой ученый. - 2016. - №14. - С. 450-452.

⁶ Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. URL: <https://gks.ru/> (дата обращения: 18.02.2020).

⁷ Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. URL: <https://gks.ru/> (дата обращения: 18.02.2020).

FAMILY AS A FACTOR IN THE FORMATION OF LEGAL AWARENESS

© 2020 Torop Sergey Sergeevich
Student

Samara state University of Economics
E-mail: torop.99@icloud.com

Keywords: formation, legal awareness, worldview, norms, values, morality, family.

The Family is the basis for the formation and formation of the personality of his worldview and legal consciousness. Each family depends on whom it will raise and let into society, and how it will interact with other people, honor and respect the existing law. The article deals with the fundamental aspects of the formation of legal awareness, the influence of the family and surrounding segments. The analysis and statistics of well-off families and non-well-off families, the risks of dysfunctional family's ways of solving what works were carried out analysis of the work carried out. What is the current situation in the Russian Federation to create favorable conditions for families and children in need of assistance.

УДК 340.1

Код РИНЦ 10.00.00

ЭКОНОМИКА КАК ФУНКЦИЯ ГОСУДАРСТВА

© 2020 Тороп Сергей Сергеевич*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: torop.99@icloud.com

Ключевые слова: государство, функции, экономика, экология, социальное обеспечение, безопасность, власть, права, свобода.

В статье дается понятие государства, его основной функции в лице экономики как основополагающей для создания и реализации поставленных другими функциями государства задач. Проводится анализ экономического развития и положения Российской Федерации. Рассмотрены существующие проблемы, способы их решения, что предпринимается для решения проблем, какие действия проводятся для создания благоприятного роста экономики, как правительство влияет на экономику и регулирует инфляцию, какие последствия могут быть при неосуществлении грамотной политики. Дается оценка сегодняшнему состоянию экономики России.

* Научный руководитель - **Петроградская Альбина Александровна**, кандидат юридических наук, доцент.

Государство в современном мире является политической организацией, которая обеспечивает благоприятную устойчивую экономику, социальную поддержку различным категориям населения, обеспечения экологической безопасности, безопасности от внешних милитаризованных угроз, управления политической властью на всей территории государства обеспечивая защиту прав и свобод граждан, обладающая суверенитетом.

К функциям государства относят: Экономику, социальную политику, экологическую безопасность, Обеспечение безопасности, политика.

Но при всей важности всех функций, экономическая функция является основа основ, не одна из перечисленных функции не в состоянии существовать и выполнять свои задачи без крепкой экономики. Этим и актуальна данная тема, пути реализации анализ экономической политики государства и вектор его дальнейшего развития напрямую касается нас.

Так, например без достаточных средств в бюджете и стабильного поступления их невозможно осуществлять социальную политику из-за недостаточности ресурсов и средств. Экологическая безопасность находится в связке с экономической функцией государства, так как экология напрямую влияет на производство товаров ресурсов на планете всех материалов минералов, которые становятся в дефиците, и грамотное распределение нагрузки потребления ресурсов в экономике дает возможность на производство и восстановления ресурсов тем самым сохраняя экологию и создания благоприятного экономического плацдарма. Безопасность, как и социальная политика не в состоянии осуществляется без средств бюджета. Политическая арена же напрямую зависима от экономического положения страны, где благодаря своим ресурсам и экономическому положению государство распространяет свое влияние в различных регионах земли, осуществляя интересы государства.

По мнению Гиголкина А.С. экономическая функция государства выражается в выработке кондиционной грамотной размеренной политико-экономической стратегии развития экономики страны в наиболее оптимальном режиме для нее и минимизация различных кризисных ситуаций и комплексного циклического развития экономики.¹

Экономическая функция государства также заключается в обеспечении грамотной политики в области макроэкономики и микроэкономики цель, которой является увеличение финансового дохода населения страны, при этом сдерживания инфляции, роста цен на товары и услуги. Увеличения частного сектора, созданием благоприятных условий для развития среднего и малого бизнеса. Решения таких проблем как альтернативное распределениями ресурсов между паритетными по своей важности целями. Обеспечение грамотной кредитно-денежной и бюджетно-налоговой политики. Увеличения валового внутреннего продукта и национального дохода населения, снижения уровня безработицы путем создания новых рабочих мест. Ведения внешней экономической политики для создания выгодных условий поступления иностранных товаров по низким и приемлемым ценам.

Анализируя экономическое положение Российской Федерации можно сказать, что существует ряд проблем в экономической функции, это проявляется в кризисе под обесцениванием национальной валюты путем инфляции, которая представляет собой повышения уровня цен на товары и услуги, а также девальвации - увеличения цен на импортные товары.

Проанализировав статистику движения инфляции, можно сказать, что правительство Российской Федерации с 1992 года проделало огромную работу по снижению и сдерживанию роста инфляции.

Согласно статистике в 1992 году инфляция составляла коэффициент в 2508.85 экономика страны на тот момент переживала тяжелые времена, как и вся страна. С каждым годом инфляция становилась меньше. Например, уже в 1993 инфляция составила 839.87, а в 1994 имела коэффициент в 215.02. И так на протяжении двадцатилетия уровень инфляции снижался до сегодняшнего минимума. 2019 год инфляция составляла 3.05 это говорит о грамотности экономической политике в государстве.²

Уровень инфляции зависит от эмиссии денег в обороте национальной валюты. Так при увеличении денежной массы идет переоценка валюты и тем самым сама валюта обесценивается, растут цены, инфляция.

Для снижения уровня инфляции необходимо ограничить новый приток денег в экономику. Основным каналом, по которому приходят деньги являются кредиты. Чем больше людям доступно кредитов, тем больше увеличивается оборот и эмиссия денег. Для решения этой проблемы правительство в лице Центробанка повышает ключевую ставку, что в дальнейшем отражается на коммерческих банках и тем самым банки повышают годовую процентную ставку по кредитам, что снижает возможность населения брать кредиты, тем самым сдерживая инфляцию.

Кризис в экономике государства обычно возникает из-за внешних причин таких как уход иностранного капитала из страны, отказа иностранных инвесторов вкладывать свои средства в экономику государства. Огромным фактором выступает снижение или повышения цен на нефть. Различные экономические санкции создают проблемы для развития международного частного сектора и экономики страны в целом. Ко всему этому присутствия на этом фоне роста инфляции.

Данная проблема серьезно отражается на доходах граждан и доступности приобретения товаров людьми. Если на рост инфляции государство еще может как, то влиять, регулируя ее Центробанком, а также ведя антимонопольную политику, то на повышения или снижения роста цены за нефть, она в одиночку повлиять не может.

Проблему оттока иностранного капитала государство решает, довольно радикально вводя различные пошлины и налоги на заработанный доход иностранных бизнесменов. Например, существует закон благодаря, которому ввоз иностранного товара облагается определенной пошлиной, которая идет в бюджет государства. Так согласно пп. 4 п. 1 ст. 146 НК РФ объектом налогообложения признается воз товаров на территорию Российской Федерации и иные территории, находящиеся в ее юрисдикции.³

Проблему с привлечением иностранных инвестиций государство решает довольно грамотно, хоть и из-за различных обстоятельств не всегда успешно. Такими обстоятельствами являются напряженные отношения между двумя или более государствами, у которых расходятся их политические интересы, откуда вытекают санкции. Сама же проблема решается привлечением вложения инвесторов в перспективные проекты выгодные для обеих сторон и мирового сообщества в целом. Как пример "северный поток-2" это огромная газовая артерия, проходящая через всю Европу. В реализацию данного проекта 670 иностранными компаниями из 25 стран, уже было про инвестировано 8 миллиардов евро.

Главная же проблема, которая довольно сложно регулируется это нахождения компромисса между странами с разными интересами, которые если бы были решены, значительно упростили жизни своим гражданам и укрепили бы свое экономическое положение.

Как отмечается в Указе президента о стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года.

"На состояние экономической безопасности существенное влияние начинают оказывать факторы, связанные с глобальным изменением климата, способные вызвать дефицит продовольствия и пресной воды, обострить конкуренцию за доступ к возобновляемым ресурсам, в том числе к ресурсам Арктической и Антарктической зон, акваторий Северного Ледовитого океана".⁴

И в правду с современными тенденциями изменения климата на планете и росту населения, мы придем к положению Африке, где в жесткий дефицит пресной воды, и ограниченность ресурсов. Эта проблема сегодня актуальна как не когда, еще несколько столетий, а может и пару если не чего не предпринимать наши правнуки будут вынуждены воевать за воду, а мы некоем образом не можем допустить это.

Так согласно указу Президента РФ от 13 мая 2017 г. № 208 "О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года" целями были обозначены укрепление экономического суверенитета России, повешению стабильности экономики к возможным угрозам, обеспечение экономического роста, поддержание и развитие технической и научной оснащенности для развития экономики, повышения уровня жизни населения, а также укрепление экономики в сфере отечественного военного промышленного блока.⁵

Поставленные цели реализуемы, и в будущем экономика России выйдет на новый уровень и масштаб. Это доказывает статистика согласно, которой ВВП страны по отношению 1995 года существенно выросло и продолжает расти. В 1995 ВВП составляла 1 трлн. 428,5 млрд. Рублей, а 2015 году выросло на 46 трлн. 232,6 млрд. Рублей. Сегодня же ВВП России составляет 109 трлн. 361,5 млрд. Рублей. И нужно подчеркнуть, что за все время ВВП России только растет и за весь период с 1995 по 2020 год не находилась в стагнации или в регрессии.⁶

Исходя из вышеизложенного можно сделать вывод, что экономика России как функция государства в полном объеме осуществляет свою деятельность. Динамично развивается, обеспечивает стабильность. Правительство активно борется с существующими угрозами и существующими проблемами, анализ экономического положения Российской Федерации наглядно показывает, что экономика растет и не находится в стагнации, цифры и реалии показывают, что Российская Федерация в полном объеме способна выполнять поставленные перед собой задачи, как повышения уровня жизни, сокращения безработицы, увеличения дохода граждан. Экономика России полноценна создает условия для осуществления других функций государства, а именно проведения активной социальной политики путем поддержки населения различными грантами и пособиями, а также их увеличения благодаря увеличению бюджета. Увеличения расходов на оборонно-промышленный комплекс так как есть возможность, благодаря увеличению поступления средств в бюджет. Развитие науки и научно-технической базы, техники. Экономика - это тот фундамент, на котором стоит государство и развитие экономики отражает развитость всего государства в целом.

¹ Теория государства и права: учебник для академического бакалавриата/А.С. Пиголкин, А.Н. Головистекова, Ю.А. Дмитриев; под ред. А.С. Пиголкина, Ю.А. Дмитриева. - 4-е изд., перераб. И доп. - М.: Издательство Юрайт, 2019. - 516с. - Серия: Бакалавр. Академический курс.

² Таблицы уровня инфляции [Электронный ресурс]. URL: <https://xn----ctbjnaatncev9av3a8f8b.xn--> (дата обращения: 18.02.2020).

³ Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая)" от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 28.12.2013) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.04.2014) // "Парламентская газета", N 151-152, 10.08.2000.

⁴ Указ Президента РФ от 13 мая 2017 г. № 208 "О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года"

⁵ Указ Президента РФ от 13 мая 2017 г. № 208 "О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года"

⁶ Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. URL: <https://gks.ru/> (дата обращения: 18.02.2020).

ECONOMY AS A FUNCTION OF THE STATE

© 2020 Torop Sergey Sergeevich
Student

Samara state University of Economics
E-mail: torop.99@icloud.com

Keywords: state, functions, economy, ecology, social security, security, power, rights, freedom.

This article describes the concept of the state, its main function in the face of the economy as fundamental for the creation and implementation of tasks set by other functions of the state. The analysis of the economic development and situation of the Russian Federation is carried out. The existing problems, ways to solve them, what is being done to solve the problems, and what actions are being taken to create a favorable economic growth. How the government affects the economy and regulates inflation. Let's assess the current state of the Russian economy.

УДК 342

Код РИНЦ 10.00.00

РОЛЬ СРЕДСТВ МАССОВОЙ ИНФОРМАЦИИ В ПРОВЕДЕНИИ ПРЕДВЫБОРНОЙ АГИТАЦИИ

© 2020 Уденцова Наталья Сергеевна*
студент

© 2020 Яхина-Гимранова Насима Ильясовна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Udenzova_Natasha@mail.ru, yg.nasima@mail.ru

Ключевые слова: средства массовой информации, предвыборная агитация, избирательные правоотношения, правовое регулирование, информирование граждан, массовое сознание, референдум.

* Научный руководитель - **Сидорова Анна Викторовна**, старший преподаватель.

В данной статье рассматривается роль средств массовой информации в проведении предвыборной агитации, раскрываются их позиции в избирательной системе РФ, описываются случаи нарушения ответственности за нарушение избирательного законодательства.

В век информационных технологий СМИ являются активным субъектом избирательных правоотношений. Они играют значимую роль в формировании общественного мнения в агитационный период¹. Предвыборная агитация подразумевает такую деятельность, которую осуществляют в период избирательной кампании по выборам Президента РФ² или которая имеет цель побудить носителей активного избирательного права отдать свой голос за федеральный список кандидатов (федеральные списки) или против него (них). Граждане РФ, политические партии, а также иные общественные объединения вправе в допускаемых законом формах и легальными методами проводить данную агитацию. В свою очередь государство гарантирует и обеспечивает им свободу их осуществления³.

Если рассматривать с точки зрения эффективности воздействия на избирателя, предвыборная агитация через СМИ уступает прямому общению и адресной рассылке. Следом за СМИ идут агитационные материалы, которые не направлены какой-то конкретной публике, к примеру, наружная реклама, раздаточные материалы, сувенирная продукция и другие. При всем этом СМИ все же охватывает больший объем аудитории⁴.

Предвыборной агитацией, осуществляемой в период избирательной кампании, признается следующее: выражение своего предпочтения какому-либо кандидату либо избирательному объединению; призыв голосовать за или против него (них); распространение информации, возможно, с позитивными либо негативными комментариями, в которой присутствуют сведения о кандидате (кандидатов) или избирательном объединении; деятельность, которая может поспособствовать складыванию положительного или негативного впечатления о зарегистрированных носителях пассивного избирательного права, а также распространение информации об их деятельности, которая может быть никак не связана с его исполнением должностных обязанностей, и другие².

Следует отметить, что предвыборная агитация проводится любыми незапрещенными российским законодательством методами, основными из которых являются проведение агитационных мероприятий, освещение на телевизионных каналах и радио, а также выпуск печатных изданий⁵. Однако последнее в наше время постепенно утрачивает свою силу, так как информация, находящаяся на электронных носителях, сильнее воздействует на людей в силу развития современного общества.

Федеральным законом кандидатам и избирательным объединениям в период проведения агитации запрещается⁶:

- подкупать избирателей (участников референдума) материальными ценностями;
- бесплатно раздавать товары, за исключением аксессуаров, которые были сделаны по случаю выборов;
- давать обещания в будущем обеспечить их материальными благами.

В период избирательной кампании, кампании референдума запрещено проведение основанных на риске игр, в которых участие в розыгрыше призов или выигрыш зависит от результатов выборов (референдума).

На всех этапах информационного обеспечения выборов СМИ вправе информировать избирателей в соответствии с требованиями законодательства о выборах. Информа-

ция должна быть объективной, достоверной, соблюдать равенство прав политических партий и кандидатов потому, как предвыборная борьба оказывает большое влияние на предпочтения избирателей, а значит и на исход выборов. Под правилом равенства кандидатов и политических партий понимается неприемлемость умалчивания информации об одних кандидатах (политических партиях) и предоставления сведений о деятельности других, оглашения негативной информации или предвзятого отношения к ним.

Чтобы создать справедливые условия для всех кандидатов, российским законодательством предусмотрены следующие нормы:

- все кандидаты обладают равными правами и несут равные обязанности;
- прошедшие регистрацию кандидаты имеют право с использованием денежных средств своих избирательных фондов и от своего имени осуществлять агитацию в любых легальных формах и любыми разрешенными методами;
- содержание материалов, которые размещаются в СМИ или распространяются другим способом, должно быть объективным, оно не должно нарушать равенство кандидатов или избирательных объединений;
- предвыборная агитация на каналах телевидения, в печатных изданиях проводится в период, начинающийся за 28 дней до дня голосования и прекращающийся в полночь по местному времени того дня, который предшествует дню голосования.

Не менее важным является то, что зарегистрированным кандидатам и избирательным объединениям отводится на равных условиях бесплатное и платное эфирное время, общий объем которого не должен составлять менее 60 минут по рабочим дням на каждом из каналов, на телерадиоканалах государственного и муниципального значений.

Проанализировав федеральные законы, можно заметить, что по отношению к СМИ законодательно установлены ограничения. К ним относятся следующие: не допускается распространять прогнозы результатов выборов и референдумов в течение пяти дней до дня голосования и в день его проведения, опросы мнения избирателей и других исследований, в том числе разглашать их с помощью информационных сетей; на время участия в выборах кандидаты, занимающие должности государственных служащих или работающие в организациях СМИ, обязаны освободиться от своих служебных обязанностей. Также законом предусмотрено то, что негосударственные СМИ, которые были созданы менее чем за один год до начала избирательной кампании, не могут предоставлять печатную площадку и эфирное время зарегистрированным кандидатам и избирательным объединениям, исключение составляет лишь негосударственные периодические печатные издания, которые образованы избирательными объединениями.

Важным недостатком на сегодняшний день остается несбалансированное правовое регулирование деятельности СМИ. Для того чтобы их работа в период проведения предвыборной агитации осуществлялась без нарушений, необходима правовая регламентация, которая будет способна в случае возникновения проблем их устранить. Неправомерные действия СМИ представляют опасность, так как именно они способствуют окончательно принятию решения в выборах.

В связи с этим в КоАП предусмотрен ряд случаев наложения административной ответственности за нарушение равенства кандидатов в проведении агитационных мероприятий. В качестве субъектов правонарушений выступают главные редакторы и организации, занимающиеся теле- и (или) радиотрансляцией⁷.

1. Непредоставление зарегистрированным кандидатам, избирательным объединениям бесплатной площадки для проведения агитации.
2. Нарушение процедуры выделения и распределения печатной площади и бесплатного или платного эфирного времени для проведения агитации.
3. Утаивание в периодических печатных изданиях источника выплаты за материал.
4. Выход в эфир или издание агитационных материалов, оплаченных не из средств избирательного фонда.
5. Проявление предпочтения редакцией периодического печатного издания определенному кандидату (избирательному объединению) путем повтора выхода периодического издания и смены тиража.

Таким образом, в современном обществе СМИ является неотъемлемой частью информационного обеспечения избирательного процесса, так как они способны оказывать воздействия на решения избирателей.

¹ Сидорова А.В. Правонарушения в Интернет-пространстве: классификация, характерные особенности и субъекты // Материалы Международной научно-практической конференции студентов, аспирантов и молодых ученых: Социальное поведение молодежи в Интернете: новые тренды в эпоху глобализации. Самара, 2015. С. 296-297.

² Федеральный закон от 10.01.2003 N 19-ФЗ (ред. от 11.12.2018) "О выборах Президента Российской Федерации" // СПС КонсультантПлюс (дата обращения 02.03.2020).

³ Федеральный закон от 22.02.2014 N 20-ФЗ (ред. от 29.05.2019) "О выборах депутатов Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации" // СПС КонсультантПлюс (дата обращения 02.03.2020).

⁴ Подвинцев О. Б. Псефология: наука о выборах: учебн. пособие для студ. спец. "Политология" / Перм. гос. ун-т. - Пермь, 2007. - 116 с.

⁵ Калашникова Е.Б., Котыхова А.А. Значение судебной практики для укрепления законности и развития правовой системы российской Федерации // Сборник статей VI Международного научно-исследовательского конкурса: ДОСТИЖЕНИЯ ВУЗОВСКОЙ НАУКИ. 2018. С. 199-201.

⁶ Федеральный закон от 12.06.2002 N 67-ФЗ (ред. от 29.05.2019) "Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации" // СПС КонсультантПлюс (дата обращения 02.03.2020)

⁷ Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях" от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 01.03.2020) // СПС КонсультантПлюс (дата обращения 02.03.2020).

THE ROLE OF THE MEDIA IN CONDUCTING ELECTION CAMPAIGNING

© 2020 Udentsova Natalya Sergeevna
Student

© 2020 Yakhina-Gimranova Nasima Ilyasovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: Udenzova_Natasha@mail.ru, yg.nasima@mail.ru

Keywords: mass media, election campaigning, electoral legal relations, legal regulation, informing citizens, mass consciousness, referendum.

This article discusses the role of the media in conducting election campaigns, reveals their positions in the electoral system of the Russian Federation, describes cases of imposition of liability for violation of the electoral law.

УДК 347.9
Код РИНЦ 06.00.00

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЗАЩИТЫ КОНФИДЕНЦИАЛЬНОЙ ИНФОРМАЦИИ В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ

© 2020 Фадеев Алексей Владимирович
старший преподаватель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: yuliarudneva66@mail.ru

Ключевые слова: общедоступная информация, информация ограниченного доступа, конфиденциальная информация, судопроизводство, гражданский процесс, принципы состязательности и гласности.

Рассмотрены сущность права на свободную информации в соответствии с нормативно-правовыми актами РФ, классификация информации. Раскрыто содержание конфиденциальной информации, а также принципы правосудия в гражданском процессе с учетом обеспечения защиты конфиденциальной информации. Освещены спорные моменты защиты частных и государственных интересов в свете охраны конфиденциальной информации в РФ.

В условиях развития цифрового пространства все более актуальными становятся вопросы сохранности информации, возникающие в связи с необходимостью ее аккумуляции, передачи и распространения. Решение данных вопросов приводит к неизбежности изменений норм как материального, так и процессуального права¹.

Свобода информации, если рассматривать ее как свободу мысли, слова, охраняется Основным законом государства - Конституцией РФ. В отражении человеческого познания мира рождается мысль, выражающая то представление, взгляды и убеждения, которые формируются в процессе познания. Ни человеческие убеждения, ни его представления о мире регулироваться правом не могут и именно Конституция выступает тем гарантом свободы человека от вмешательства государства в тот процесс, в результате которого происходит создание собственного мнения гражданина.

Мысли и слова всегда несут в себе информацию. Но, если мысли, неозвученные вслух не могут нарушить ничье личное пространство, то мысли, выраженные в словах представляют информацию, способную как принести пользу, так и вред, в зависимости от того, к чему они призывают: к созиданию или разрушению, прогрессу или насилию.

Именно в целях недопущения нарушения чьих-либо прав, возникает необходимость ограничить распространение информации.

Свобода информации охраняется законом, и только на основании соответствующих нормативно - правовых актов можно определить перечень сведений, свободная передача,

получение и производство которых запрещена. Статья 5 Федерального закона "Об информации, информационных технологиях и о защите информации" (далее - Закона) предусматривает классификацию информации. Согласно данной классификации, информация может быть общедоступной и информацией, доступ к которой ограничен. Такое деление информации происходит по ее содержанию и праву на доступ. Если же рассматривать информацию с точки зрения того, насколько возможно ее распространение, то она может быть представлена как информация:

- распространяемая свободно;
- требующая согласия на распространение со стороны лиц, которых она касается;
- распространяемая в той мере, которая предоставлена соответствующим нормативно-правовым актом;
- законодательно запрещенная или ограниченная к распространению.

Информация ограниченного доступа может составлять либо государственную тайну, либо относиться к конфиденциальной информации. Так, в первом случае речь может идти о сведениях, составляющих основу разведывательной, оперативно-розыскной, внешнеполитической деятельности, то есть той информации, в случае распространения которой могут быть затронут национальные интересы РФ². В данном случае правоотношения, связанные с засекречиванием или дальнейшим распространением данного вида информации, обуславливаются положениями Закона РФ "О государственной тайне".

Говоря про конфиденциальную информацию, как следующую разновидность информации ограниченного доступа, стоит сослаться на содержание ст. 2 Закона, в соответствии с которой данный вид информации подразумевает обязанность лица, в распоряжении которого предоставлена указанная информация, не передавать ее третьим лицам без соответствующего разрешения правообладателя. Указ Президента РФ № 188 от 06.03.1997 "Об утверждении Перечня сведений конфиденциального характера" регламентирует, что конфиденциальная информация подразделяется на нижеследующие виды:

1. персональные данные, на основании которых гражданина РФ можно идентифицировать;
2. сведения, полученные в процессе следствия и судопроизводства;
3. служебная тайна, доступ к которой устанавливается на основе норм Гражданского кодекса РФ;
4. сведения, доступ к которым обуславливается, с одной стороны, положениями Конституции РФ (тайна переписки, телефонных переговоров, почтовых отправлений и т.д.), а с другой, нормами сохранения врачебной, адвокатской, нотариальной тайны;
5. коммерческая тайна, работа с которой осуществляется в соответствии с Гражданским кодексом РФ и Законом РФ "О коммерческой тайне";
6. сведения о содержании изобретения, патента, промышленной модели до их официального представления обществу;
7. сведения из личных дел осужденных, с учетом требований Федерального закона "Об исполнительном производстве" от 02.10.2007 N 229-ФЗ.

Нормы гражданского процессуального права, обуславливающие особенности получения и защиты конфиденциальной информации, находят отражение во многих институтах гражданского процесса, в особенности в структуре принципов судопроизводства в целом и в гражданском - в частности⁴. Так, к примеру, если говорить о принципах состава

тельности и гласности, как доминантных принципах правосудия по гражданским делам, отраженных в Гражданском процессуальном кодексе РФ (ст. 12) (далее - ГПК РФ), то они отражают определенную деликатность в отношениях институтов публичной власти к частным правам и интересам. Подразумевается, что каким бы спорными не представлялось рассматриваемое дело в суде, обсуждению подлежат только те факты, которые сообщены суду тяжущимися. Предмет отношений гражданский дел сосредоточен на близких к личности субъекта правах и свободах: будь то охрана частного имущества или личной неимущественной тайны. И в данном случае, указанные правоотношения составляют зону индивидуальной свободы, вторжение в которую является неприемлемым. Именно поэтому природа гражданского процесса подразумевает охрану законопачтой частной жизни субъектов рассматриваемого в суде дела от вторжения посторонних лиц.

Аналогичные мысли можно встретить у таких процессуалистов, как, к примеру, Е. В. Васьковский, который утверждал, что суть гражданско-правовых отношений строится на охране частной жизни и вмешательство иных участников, в особенности суда, является вредным и нежелательным³.

Между тем, представляется важным находить баланс между обеспечением защиты конфиденциальной информации и необходимостью сообщения суду доподлинных и максимально объемных сведений для вынесения обоснованного судебного решения.

Помимо прочего, принцип гласности уточняется в рамках гражданского судопроизводства с точки зрения реализации защиты конфиденциальной информации. Так, ст. 123 Конституции РФ и с. 9 Федерального конституционного закона от 31.12.1996 N 1-ФКЗ "О судебной системе Российской Федерации" декларируют, что слушания в залах суда являются открытыми за исключением случаев, установленных федеральным законодательством. Однако, в целях защиты интересов участников судопроизводства, допускается закрытое судебное заседание по делам, связанным с удочерением (усыновлением), охраной государственной или коммерческой тайны, неприкосновенностью частной жизни и т.д. (ст. 10 ГПК РФ).

Таким образом, реализация принципов правосудия с учетом необходимой защиты конфиденциальной информации, с одной стороны, направлена на обеспечение прав и законных интересов тяжущихся, что является основополагающим требованием правового государства РФ⁵. С другой стороны, выполнение определенных принципов судебного производства должно, в том числе, учитывать эффективность правосудия с точки зрения целесообразности его осуществления, поэтому не всегда ограничение и устранение принципов правосудия должно ставиться в зависимость от воли частных лиц. Необходимо соблюдать баланс государственных и частных интересов с тем, чтобы обеспечение защиты конфиденциальной информации в гражданском процессе не вступало в диссонанс с требованиями реализации и защиты публичных интересов.

¹ Коробейникова К.В. О правовом режиме конфиденциальной информации // Информационные технологии и системы в области документооборота и архивоведения: Материалы VIII Международной научно-практической конференции. 2019. С. 9 - 13.

² Микаелян А.В. К вопросу о понятии конфиденциальной информации // Теоретические аспекты юриспруденции и вопросы правоприменения: Сборник статей по материалам XXIV международной научно-практической конференции. 2019. С. 152 - 155.

³ Васьковский Е. В. Курс гражданского процесса. М., 1913. Т 1

⁴ Романюк Е.Ф. Ответственность государственных и муниципальных служащих за разглашение конфиденциальной информации, в том числе информации ограниченного доступа // Право и законность: вопросы теории и практик: Сборник материалов VIII Всероссийской научно-практической конференции аспирантов и студентов. Научный редактор Д.Б. Сергеев. 2018. С. 194 -197.

⁵ Щерба О.С. Защита конфиденциальной информации в праве зарубежных государств // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2016. №6 (16). С. 189 - 193.

ENSURING THE PROTECTION OF CONFIDENTIAL INFORMATION IN CIVIL PROCEEDINGS

© 2020 Fadeev Alexey Vladimirovich
Senior Lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: yuliarudneva66@mail.ru

Keywords: public information, restricted information, confidential information, legal proceedings, civil proceedings, principles of competition and publicity.

He article considers the essence of the right to free information in accordance with the normative legal acts of the Russian Federation, the classification of information. The content of confidential information is disclosed, as well as the principles of justice in civil proceedings, taking into account the protection of confidential information. The article highlights controversial issues of protection of private and public interests in the light of protection of confidential information in the Russian Federation.

УДК 343

Код РИНЦ 10.00.00

ПРОБЛЕМА ИСПОЛНИМОСТИ МЕДИАТИВНЫХ СОГЛАШЕНИЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2020 Фадеев Алексей Владимирович
старший преподаватель
© 2020 Никитина Ольга Петровна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: olya.nikitin.nikitina@mail.ru

Ключевые слова: медиация, альтернативный способ разрешения споров, исполнение медиативного соглашения, гражданское судопроизводство.

Статья посвящена анализу основных проблем российского законодательства в сфере исполнения медиативных соглашений. Обосновываются возможные варианты решения возникающих в этой сфере сложностей правоприменения.

Современное российское законодательство в гражданско-правовом поле помимо непосредственно судебной процедуры разрешения спора содержит альтернативную - так называемую процедуру медиации. Она, во-первых, предусмотрена Гражданско-процессуальным кодексом РФ, что уже говорит о поощрении законодателем и внесудебных способов урегулирования споров. Во-вторых, особое внимание государства к этой процедуре выразилось также в создании узкоспециализированного Федерального закона "Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)"¹.

Некоторые авторы, например Астахов П.А., отмечают, что медиации выступает в качестве новой, прогрессивной стадии развития цивилизованного общества, так как она позволяет субъектам находить компромисс на законных основаниях и с взаимной выгодой.² Однако в этом контексте скорее стоит говорить о новом достижении в направлении развития гражданского общества в стране, что в конечном итоге на легальной основе поможет снять некоторую нагрузку с судебной системы. Однако в настоящее время, трудно утверждать, что в Российской Федерации процедура медиации играет значительную роль в урегулировании гражданско-правовых споров. В целом такая практика развита слабо и фрагментарно. Нельзя отрицать наличие уже сложившейся и устоявшейся практики в данной сфере, однако эта ситуация характерна лишь для части регионов, а в других субъектах она только формируется или вовсе отсутствует. В частности, в силу того, что медиация характерна для обычного права народов Северного Кавказа³, на современном этапе она получила в этих регионах наибольшее распространение, так как для этого существовали естественные предпосылки. Но здесь возникают проблемы применения законодательства о медиации, особенно в части исполнения медиативных соглашений, что наиболее затрагивает сферу гражданского судопроизводства.

Необходимо понимать, что разрешение спора с помощью медиативной процедуры не гарантирует дальнейшего добросовестного поведения сторон, в отличие от судебного решения, исполнение которого всегда обязательно, что подкреплено, в том числе, санкциями со стороны государства. Одним из ключевых аспектов недобросовестного поведения в данной сфере выступает злонамеренное поведение стороны, заключившей медиативное соглашение, и уклоняющейся в дальнейшем от его исполнения. При этом сам Закон о медиации не дает указаний на этот счет, ограничиваясь лишь формулировкой статьи 12: "медиативное соглашение подлежит исполнению на основе принципов добровольности и добросовестности сторон". То есть действия сторон, заключивших медиативное соглашение, должны совершаться лишь исходя из их воли, что не предполагает принудительного исполнения.

Тем не менее, неисполнение медиативного соглашения имеет правовые последствия. Однако они зависят от того, когда было заключено медиативное соглашение между сторонами: до передачи в суд или по делу, находящемуся в производстве суда. Второй случай представляется наиболее простым. Медиативное соглашение, достигнутое сторонами в результате процедуры медиации, проведенной после передачи спора на рассмотрение суда, может быть утверждено судом в качестве мирового соглашения в соответствии с процессуальным законодательством (ч. 3 ст. 12 ФЗ от 27.07.2010 № 193-ФЗ)⁴. В данном случае есть прямая возможность принудительного исполнения медиативного соглашения на основании исполнительного листа.

Однако на практике чаще встречаются ситуации, когда требуется принудительное исполнение медиативного соглашения, которое не передавалось в суд. Какие способы воздействия в этом случае закон предусматривает для добросовестной стороны? В первую очередь, стоит сказать об общих способах защиты нарушенных прав, предусмотренных ст. 12 ГК РФ. Тем не менее, здесь будут исключения, связанные с отраслевой принадлежностью правоотношений, попавших под влияние медиативного соглашения: это происходит в силу того, что соглашения по трудовым, семейным вопросам не могут быть квалифицированы в качестве гражданско-правовой сделки. Именно этот факт исключает в данном случае возможность применения гражданско-правовых способов защиты прав, но лишь в узкой отраслевой принадлежности⁵. Так, например, если медиативное соглашение по семейному, трудовому спору будет устанавливать так же и обязанности гражданско-правового характера (передача имущества, заключение договора и т.д.), то в этой части возможно применение положений ст. 12 ГК РФ.

Однако в медиативном соглашении не всегда присутствуют правоотношения, относящиеся к гражданско-правовому регулированию. Так, в частности, могут быть затронуты вопросы о восстановлении на работе, что относится к сфере административного права, а также обязательства неформального характера, например, помощь в трудоустройстве. Здесь будет признаваться лишь факт наличия заключенного медиативного соглашения, без правовых механизмов, позволяющих обеспечить принудительное исполнение его условий. Естественно, это не исключает возможности стороны обратиться в суд с первоначальным требованием, которое и послужило основанием для проведения процедуры медиации.

Таким образом, правовые последствия медиативного соглашения в большей степени связаны с содержанием в нем обязательств имущественного характера, входящих в предмет гражданско-правового регулирования и защиты. Вне этих пределов исполнение медиативного соглашения основывается лишь на принципах добровольности и добросовестности сторон. Именно поэтому дальнейшее развитие и распространение процедуры медиации в России напрямую зависит от введения новых правовых механизмов, способных снизить риски от недобросовестного поведения стороны медиативного соглашения при его исполнении.

В качестве такого механизма, во-первых, выступает возможность нотариального удостоверения медиативного соглашения. Так, согласно п. 5 ст. 12 ФЗ от 27.07.2010 № 193-ФЗ, "медиативное соглашение, достигнутое сторонами в результате процедуры медиации, проведенной без передачи спора на рассмотрение суда или третейского суда, в случае его нотариального удостоверения имеет силу исполнительного документа".

Кроме того, наиболее прогрессивным шагом в этом направлении может стать внесение поправок в Гражданско-процессуальный кодекс РФ в ст. 122 ГПК РФ, предусматривающих выдачу исполнительных листов для принудительного исполнения медиативных соглашений. То есть фактически эта внесудебная процедура урегулирования спора будет приравнена к решению третейского суда, что вполне отвечает наметившимся в законодательстве тенденциям.

И, наконец, сами стороны в медиативном соглашении могут предусмотреть пункт, который бы регулировал соответствующие проблемы в случае неисполнения соглашения. Перечень возможных способов будет достаточно широк, но, представляется, что наиболее ре-

зультативными будут традиционные юрисдикционные способы, в частности которые предусмотрены ст. 122 ГПК РФ (например, нотариально удостоверенная сделка и так далее).

Естественно, два первых варианта решения рассматриваемой проблемы в настоящее время не полностью согласуются с основными принципами медиации, так как они в первую очередь говорят о добровольности, сотрудничестве сторон. Активное же подключение компетентных государственных органов в процесс исполнения медиативного соглашения все же противоречит сути медиации, которая должна являться альтернативным способом разрешения возникающих споров, где государство не будет посредником между сторонами. Но, с другой стороны, статистика показывает, что отсутствие четкой правовой регламентации института медиации, изолированность его норм от ведущих институтов материального и процессуального права, ведет лишь к угасанию интереса общества к данной процедуре. Существующая в настоящее время нормативно-правовая база в данной сфере детально регламентирует и закрепляет принципы медиации, порядок ее проведения, права и обязанности участников. Но вместе с тем почти не уделяется внимания порядку исполнения заключенного соглашения, а ведь именно исполнение и выступает конечной целью. Поэтому на современном этапе развитие института медиации напрямую зависит от включения в законодательство о медиации норм, связывающих его с процессуальным законодательством России.

¹ Федеральный закон от 27.07.2010 № 193-ФЗ (ред. от 26.07.2019) "Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)" // СЗ РФ. 02.08.2010. № 31. Ст. 4162.

² См.: Астахов П.А. За медиацией - будущее цивилизованного общества // Медиация и право. 2017. № 3 (33). С. 40.

³ См.: Арсанукаева М..С., Халифаева А.К. Медиация в обычном праве народов Северного Кавказа XIX - начало XX вв.): особенности и значение // Вестник гражданского процесса. 2015. № 6. С. 67.

⁴ См.: Николайченко О.В. Влияние медиации на процессуальное поведение суда // Вестник ВолГУ. Серия 5: Юриспруденция. 2018. №1. С. 132.

⁵ См.: Елисеева Т.С. Проблемы исполнения медиативного соглашения и правовые механизмы их решения // Человек: преступление и наказание. 2019. №3 (90). С. 131.

CURRENT ISSUES OF FINANCIAL CONTROL IN THE FIELD OF THE STATE DEFENSE ORDER IN THE CONDITIONS OF DIGITALIZATION

© 2020 Fadeev Alexey Vladimirovich
Senior Lecturer

© 2020 Nikitina Olga Petrovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: olya.nikitin.nikitina@mail.ru

Keywords: mediation, an alternative way to resolve disputes, enforcement of a mediation agreement, civil proceedings.

The article is devoted to the analysis of the main problems of Russian legislation in the field of enforcement of mediation agreements. The possible options for solving the difficulties of law enforcement arising in this area are substantiated.

УДК 615.015.6
Код РИНЦ 10.00.00

РОЛЬ ОРГАНОВ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ В БОРЬБЕ СО СФЕРОЙ НАРКОТИЧЕСКИХ И ПСИХОТРОПНЫХ ВЕЩЕСТВ

© 2020 Фадеева Анна Александровна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Fadeez49@yandex.ru

Ключевые слова: органы местного самоуправления, наркотические и психотропные вещества, антинаркотическая работа, власть, здоровый образ жизни, жизненные приоритеты, несовершеннолетние.

Данная статья посвящена рассмотрению роли местного самоуправления в борьбе со сферой наркотических и психотропных веществ. Поскольку наркотики в настоящее время представляют собой серьезную проблему для общества, необходимо принимать меры, которые помогут бороться с данной проблемой не только на государственном, но и на местном уровне.

Сегодня в России увеличивается количество граждан, особенно молодежи, которые употребляют наркотические и психотропные вещества (Далее - НипВ). Этот рост является проблемой для государства и его общества, поскольку потребление НипВ может привести к увеличению уровня смертности среди молодых, юных людей, уровня заболевающих венерическими заболеваниями, уровня совершаемых преступлений и прочее. Из всего этого отчетливо видно, что наркомания - это опасная социальная болезнь.

Следует обратить внимание на то, что наркомания стала все чаще встречаться среди людей, которые даже не достигли совершеннолетнего возраста, в связи с этим данной группе общества необходимо уделять первостепенное внимание в процессе противодействии НипВ. Это можно аргументировать тем, что подростки по своей сути - это резерв общества, его будущее. Однако это будущее сильно подвержено влиянию социальных факторов, и не всегда они положительны.

Тем самым обеспечить общественную безопасность необходимо одной из первых, поскольку в ст. 72 Конституции Российской Федерации¹ это является одной из главных

* Научный руководитель - **Паулов Павел Александрович**, кандидат юридических наук, доцент.

задач, которые стоят перед Российской Федерацией в целом и перед каждым субъектом Российской Федерации в отдельности.

В дополнение к этому хотелось бы сказать, что в 2009 году 12 мая Медведевым Д.А. был подписан Указ № 537 "О стратегии национальной безопасности Российской Федерации до 2020 года". В этом Указе говорится о том, что основная (первостепенная) задача всех ветвей уровней и государственной власти, и местного самоуправления - это защита национальных интересов страны от внешних и внутренних угроз².

Было принято решение о разработке Государственной программы, которая помогла бы бороться с угрозой наркомании.

Для того, чтобы решить данную проблему следует организовать взаимодействие ведомств и общества, объединить их усилия. И определенная роль в данном случае отводится органам местного самоуправления (Далее - ОМС). Особенности организации местного самоуправления в закрытом административно-территориальном образовании в настоящее время регламентируются Законом РФ от 14.07.1992 № 3297-1 "О закрытом административно-территориальном образовании"³.

И именно Указ № 537 стал правовой основой для активизации участия в антинаркотической работе ОМС.

Местное самоуправление является своего рода властью, которая близка народу и доступна абсолютно каждому. Однако ОМС не считаются органами государственной власти, они решают вопросы только местного значения. Но все же им необходимо выполнять государственно - важные задачи:

1. обеспечить общественный порядок;
2. следить за здоровьем населения;
3. организовывать, регулировать, а также контролировать образовательные учреждения;
4. обеспечить социальную защиту населения.

Так ОМС должны направлять совместные усилия на борьбу с потреблением НВП, тесно взаимодействуя с правоохранительными органами. Поэтому ОМС следует обеспечить подразделения полиции дополнительными финансовыми средствами, чтобы укрепить материально - техническую базу. Ведь именно полиция - первый источник профилактики, а так же предупреждения преступлений, который связаны со сферой потребления НВП особенно среди молодежи.

Свою роль в данном вопросе играет инспекция по делам несовершеннолетних. Она координирует свои силы и разрабатывает мероприятия, которые могли бы помочь прекращению распространения НВП среди не только взрослых людей, но и молодежи.

Если брать во внимание сферу охраны здоровья населения, то тут ОМС должны финансово обеспечить медицинские учреждения, чтобы те могли приобрести оборудование и лекарственные препараты в наркологические кабинеты, где будут организовываться беседы о вреде, которое получают люди, употребляющие запрещенные вещества

Одним из основных звеньев антинаркотической работы на муниципальном уровне являются учреждения образования. Принимая во внимание тот факт, что основной их де-

ятельностью является процесс образования, в большинстве учреждений активно занимаются процессом воспитания подрастающего поколения, поколения нашего будущего.

При рассмотрении образовательной сферы ОМС необходимо обеспечить контроль за нужным психологическим состоянием подростков из неблагополучных семей, а также людей, которые склонны к употреблению НпПВ. Следует организовывать воспитательные беседы и занятия в вреде, который наносят наркотики, рассказывать о жизненных приоритетах, ценностях здорового образа жизни, а также рассказывать о заболеваниях, к которым могут привести наркотические вещества.

ОМС в сфере культуры и спорта должны принимать меры, которые бы способствовали формированию у людей здоровых ценностей жизни, вырабатывали приоритет к здоровому образу жизни с помощью организации спортивно - оздоровительных центров.

На основании вышеизложенного напрашивается вывод, что ОМС играют одну из значимых ролей по координации сил государства и общества в нелегкой борьбе со сферой потребления НпПВ. Деятельность ОМС должна быть отражена изучении передового опыта в борьбе с наркоманией. Необходима разработка специальных программ, привлечение общественности, образовательных и медицинских учреждений, а так же средств массовой информации для того, чтобы решить эту губительную проблему.

¹ Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ).

² Электронный ресурс: "<https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/95521/>" (дата обращения 11.03.2020).

³ Электронный ресурс : учеб. пособие / С.Н. Ревина, П.А. Паулов, Д.В. Борякин, А.В. Сидорова. - Электрон. дан. - Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та. 2019 (дата обращения 11.03.2020).

THE ROLE OF LOCAL AUTHORITIES IN THE FIGHT AGAINST THE SPHERE OF NARCOTIC AND PSYCHOTROPIC SUBSTANCES

© 2020 Fadeeva Anna Aleksandrovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: Fadeez@yandex.ru

Keywords: local governments, narcotic and psychotropic substances, anti-drug work, power, healthy lifestyle, life priorities, minors.

This article is devoted to the role of local government in the fight against the sphere of narcotic and psychotropic substances. Since drugs are currently a serious problem not only for society, but also for the country as a whole, it is necessary to take measures that will help to combat this problem, not only at the state level, but also at the local level.

ОБЩЕСТВЕННОЕ ОБСУЖДЕНИЕ ЗАКУПОК: ОБЯЗАТЕЛЬНЫЕ СЛУЧАИ И ИСКЛЮЧЕНИЯ ИЗ ПРАВИЛ

© 2020 Федякина Александра Григорьевна
студент

© 2020 Паулов Павел Александрович
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: fediakina2000@mail.ru

Ключевые слова: государственные и муниципальные закупки, общественный контроль, общественное обсуждение закупок, единая информационная система, заказчик, поставщик.

В статье рассмотрено общественное обсуждение закупок как одна из форм общественного контроля, а также роль данного института в контрактной системе. Выделены формы участия общественности в процессе осуществления государственных и муниципальных закупок и заказов. Рассмотрены случаи обязательного общественного обсуждения, организаторы и участники таких обсуждений. В статье раскрыты два этапа проведения обсуждений и виды и принимаемых итоговых решений. Установлены проблемные аспекты в данных правоотношениях и предложены пути их решения. В статье определены случаи, когда обязательное общественное обсуждение закупок не требуется.

Необходимой новацией контрактной системы является общественное обсуждение закупок. Общественное обсуждение дает возможность принять участие в анализе бюджетных средств, проконтролировать предмет закупки, а также его целесообразность, качественные и количественные требования. Общественное обсуждение закупок проводится для того, чтобы сделать процесс осуществления закупок более открытым, а также снизить коррупционные риски. Общественное обсуждение помогает достичь ряд принципов контрактной системы в сфере закупок, которые установлены законодательством. Общественное обсуждение закупок является формой общественного контроля.¹

В соответствии с Федеральным законом "О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд" можно выделить следующие формы участия общественности: участие в обязательном общественном обсуждении закупок, участие в общественном обсуждении, которое является добровольным, то есть проводится по инициативе заказчика, участие в общественном обсуждении обоснования закупки и иные формы в соответствии с федеральным законом.²

Обязательное общественное обсуждение проводится только в том случае, когда начальная цена контракта, составляет более одного миллиарда рублей и при этом используются конкурентные способы определения поставщиков.³ Государственные и муниципальные заказчики, бюджетные и автономные учреждения, унитарные предприятия, а также юридические лица, не являющиеся государственными или муниципальными учреждениями, унитарными предприятиями, при осуществлении ими закупок в соответствии с

частью 5 статьи 15 ФЗ №44 и иные субъекты, установленные Правилами, являются организаторами проведения такого обсуждения. В качестве участников обсуждения могут выступать физические лица, а также любые юридические лица, государственные органы и органы местного самоуправления. Участникам необходимо пройти регистрацию в единой информационной системе (далее - ЕИС).⁴

Итак, процедура проведения обязательных общественных обсуждений выглядит следующим образом. На первом этапе происходит обмен мнениями. Данный этап проводится с помощью специального раздела ЕИС, который носит название "Планирование", а после проходят очные публичные слушания. Началом общественных обсуждений является дата размещения в ЕИС плана-графика закупок. План-график содержит необходимую информацию о закупке, подлежащей обсуждению. Далее в течение двадцати дней участники высказывают предложения и замечания по данному вопросу. Заказчик размещает свой ответ в течение двух дней. После этого заказчик проводит очные слушания. Очные публичные слушания носят открытый характер. В связи с этим, в качестве участника может выступать любое заинтересованное лицо. Запрещается проведение данного мероприятия в выходные и праздничные дни. Местом проведения очных слушаний является место нахождения организатора обсуждений. Со стороны заказчика присутствуют руководитель или его заместители, руководитель контрактной службы. Они уполномочены давать ответы на поступившие вопросы от участников. Далее заказчик составляет и размещает протокол общественных обсуждений. В нем фиксируются вопросы и ответы, а также решение по результатам слушаний. На втором этапе обсуждений закупок участники знакомятся в ЕИС с документацией заказчика. Заказчик дает свои ответы на замечания. При этом обсуждение закупок заканчивается за три дня до того срока, когда у заказчика еще есть возможность отменить закупку. Общественные обсуждения заканчиваются тем, что организатор принимает итоговое решение. Так, например, может быть принято решение об отмене определения поставщика, решение о продолжении проведения закупки без внесения изменений в соответствующую документацию или с внесением изменений.⁵

Анализ процедуры обязательного общественного обсуждения закупок вызывает ряд вопросов. Так, например, перечень лиц, имеющих право участвовать в таком обсуждении представляется достаточно проблемным аспектом. С одной стороны, возможность принятия участия в обсуждениях любым заинтересованным юридическим лицом независимо от каких-либо характеристик, позволяет высказать все замечания и предложения по проводимым закупкам. Кроме того, можно предположить, что данная группа участников будет являться наиболее активной. Однако в связи с такой возможностью возникают наибольшие коррупциогенные риски. Это объясняется тем, что потенциальные исполнители соответствующих услуг по объявляемой закупке могут найти и организовать регистрацию в ЕИС в качестве участников подконтрольных себе юридических лиц. Таким образом, открываются каналы для лоббирования интересов определенных поставщиков. Помимо юридических лиц стоит рассмотреть вопрос участия в обязательных общественных обсуждениях органов государственной власти и местного самоуправления. Закупки для государственных и муниципальных нужд не должны проходить обсуждение государственными и муниципальными органами, так как тогда они не будут являться общественными. В результате этого полностью будет нарушена цель проведения обязательных общественных обсуждений.

Из правила обязательного общественного обсуждения закупок есть исключения. Общественные слушания не проводятся:

1. в закупках с применением закрытых способов определения поставщиков;
2. путем проведения повторного конкурса, запроса предложений и электронного аукциона;
3. путем проведения запроса котировок в целях оказания гуманитарной помощи либо ликвидации последствий чрезвычайных ситуаций природного или техногенного характера в соответствии со статьей 82 ФЗ N 44-ФЗ;
4. в рамках государственного оборонного заказа.⁶

Таким образом, общественное обсуждение, как одна из форм общественного контроля, является очень важным инструментом в борьбе за добросовестную конкуренцию, в противодействии коррупции и повышении эффективности закупок. Предполагается, что разрешение рассмотренных проблемных аспектов в области обязательных общественных обсуждений закупок существенно расширит круг независимых участников, а также сделает эту процедуру более открытой и гласной.

¹ Паулов П. А., Силантьева К. В. Государственное регулирование закупочной деятельности // Бюллетень науки и практики. 2018. Т. 4. №12.

² Гладких В. И., Старовойтов В. Г. Общественное обсуждение закупок: правовая основа и порядок осуществления // Вестник университета. 2014. №16.

³ Федеральный закон от 05 апреля 2013 г. № 44-ФЗ (ред. от 27.12.2019 г.) "О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд" // СПС КонсультантПлюс.

⁴ Постановление Правительства РФ от 11 декабря 2019 г. № 1635 "Об утверждении Правил проведения обязательного общественного обсуждения закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд" // СПС КонсультантПлюс.

⁵ Михеев Д. С., Яичникова Ю. С. Гласность при общественном обсуждении закупок // Вестник Марийского государственного университета. 2017. Т. 3. №2 (10)

⁶ Управление закупками и заказами [Электронный ресурс] : учеб. пособие / С.Н. Ревина, П.А. Паулов, Д.В. Борякин. - Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2019.

PUBLIC PROCUREMENT DISCUSSION: MANDATORY CASES AND EXCEPTIONS TO THE RULES

© 2020 Fedyakina Alexandra Grigorievna
Student

© 2020 Paulov Pavel Aleksandrovich
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: fediakina2000@mail.ru

Keywords: state and municipal procurements, public control, public procurement discussion, unified information system, customer, supplier.

The article considers public discussion of procurement as a form of public control, as well as the role of this institution in the contract system. The forms of public participation in the process of state and munic-

ipal procurement and orders are highlighted. Cases of mandatory public discussion, organizers and participants of such discussions are considered. The article describes two stages of discussions and types of final decisions. The problematic aspects in these legal relations are identified and ways to solve them are proposed. The article defines cases when mandatory public discussion of purchases is not required.

УДК 342

Код РИНЦ 10.15.00

ДИФФАМАЦИЯ КАК КОНСТИТУЦИОННОЕ ПРАВОНАРУШЕНИЕ

© 2020 Фомина Валерия Владимировна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: fomina.valeria@bk.ru

Ключевые слова: диффамация, средства массовой информации, защита чести и достоинства, конституционное правонарушение, признаки конституционного правонарушения, опыт зарубежных стран.

Статья посвящена анализу такого явления, как диффамация, рассмотрению диффамации как конституционного правонарушения, соотношению конституционного правонарушения и диффамации, обращению к опыту зарубежных стран.

На современном этапе развития правовой системы Российской Федерации можно проследить становление СМИ как социального института, который оказывает значительное влияние на общество, что подтверждают многие ученые и высказывают точку зрения о том, что средства массовой информации являются четвертой ветвью власти. Несомненно этому поспособствовало гарантирование Конституцией РФ¹ свободы массовой информации и недопустимость цензуры, что в свою очередь является одним из проявлений демократии и одновременно способом защиты свободы мысли и слова, обеспечивает реализацию такого принципа, как плюрализм. Так, мы можем сделать вывод о том, что свобода, которая в свою очередь гарантируется также Федеральным законом N 2124-12, средств массовой информации может приводить к злоупотреблению правом на свободу мысли и слова, когда с другой стороны могут нарушаться права и свободы, в частности право гражданина на защиту чести и достоинства, отдельных личностей. Тогда возникает вопрос о соотношении ценностей, защищаемых основным законом, ведь с одной стороны законодатель должен защищать свободу слова, а с другой честь и достоинство граждан. Существует множество мнений по поводу иерархии конституционных ценностей, рассматривая данный вопрос, можно выделить две группы мнений ученых по поводу соотношения свободы информации и защиты чести и достоинства.

* Научный руководитель - Сидорова Анна Викторовна, старший преподаватель.

По мнению некоторых ученых, ради общественного блага не стоит скрывать общественно важную информацию, даже если это может опорочить достоинство отдельного лица, так как они ставят интересы общества выше, чем интересы отдельного лица, но, безусловно, они выступают за конфиденциальность личных сведений.

К другой группе относятся ученые, которые считают главной ценностью достоинство и честь отдельного гражданина и считают недопустимым разглашение каких-либо сведений вопреки воли лица.

Поэтому на наш взгляд, законодателю следует расставлять приоритеты в защите конституционных ценностей и следить за однообразностью судебной практики.

Исходя из этого, стоит указать о таком явлении, как диффамация. Определение диффамации можно сформулировать как противоправное деяние, которое заключается в разглашении каких-либо порочащих сведений о лице. Целью данного правонарушения является извлечение какой-либо выгоды из умаления достоинства лица. Отличительными признаками диффамации можно считать:

1. Объектом правонарушения являются конституционные ценности, а именно честь и достоинство граждан.

2. Оглашение порочащих сведений в средствах массовой информации, публичных выступлениях.

3. Наступление ответственности независимо от того, правдивы ли сведения или нет.

В условиях современной информатизации общества все больше стали выдвигаться иски по поводу нарушения права на честь и достоинство, чаще всего обращаются в суд медийные личности или политики, важной частью жизни которых является защита деловой репутации, а также организации, которые могут понести материальные потери в связи с опубликованием ложных сведений, из чего можно сделать вывод о том, что судебная практика по данной категории дел многообразна³.

На наш взгляд, диффамация является конституционным правонарушением, определение которому можно дать как виновному общественно опасному деянию, нарушающему нормы Конституции и не относящемуся правонарушениям других отраслей права, порождающий конституционную ответственность. Можно выделить такие признаки конституционного правонарушения как:

1. Объектом правонарушения выступают высшие ценности, закрепленные в Конституции РФ

2. Деяние совершается вопреки предписанным нормам Конституции РФ, а следовательно нарушает основной закон государства

3. Высокая общественная опасность вследствие особой значимости конституционных норм⁴.

На основе рассмотренных признаков можно сделать вывод о том, что диффамацию стоит относить к конституционным правонарушениям, на основе схожих признаков.

В Российском законодательстве не существует понятия "диффамация", в отличие от зарубежных стран, где данное понятие широко используется. На основе анализа статьи Эдиловой Х.В⁵ можно сформулировать следующие черты, присущие зарубежным странам в области диффамации:

Зарубежные страны, опираясь на общепризнанные нормы международного права, декларации, конвенции, видят важнейшей из целей деятельности государства защиту неотчуждаемых прав граждан, в частности защиту частной личной жизни, то есть государство посредством выделения диффамации как правонарушения, ограждает частную личную жизнь граждан от посягательств. При этом каждое государство само устанавливает какие виды диффамации являются правонарушением, за которое лицо должно понести ответственность, так некоторых странах устанавливается ответственность за все виды диффамаций, а некоторых за определенный вид, которые мы рассмотрим ниже. Важным фактом можно считать то, что многие государство предполагают ответственность как за диффамацию, так и за клевету, четко разделяя оба понятия.

В Швейцарии предусматривается ответственность за ложную диффамацию, то есть распространение заведомо ложных сведений, например, использование эпитетов умаляющих честь и достоинство личности в публичном выступлении, распространение информации о "недостойном" поведении" что, несомненно является диффамацией и преследуется по законодательству Швейцарии, хотя законодатель выделяет отдельно понятие клеветы, а законодатель в Российской Федерации "приравнивает" диффамацию к клевете.

В Южной Корее, помимо ложной диффамации, существует и так называемая правдивая диффамация, то есть разглашение хотя и правдивых сведений, но недопустимых для опубликования, вследствие их личного характера и таких возможных последствий как потеря деловой репутации, принижение достоинства человека, поэтому данный вид диффамации считается недопустимым и несет за собой ответственность, стоит отметить, что ложная диффамация наказывается значительно строже, чем реальная. Из чего можно сделать вывод о всесторонней защите законодателем частной личной жизни граждан.

Таким образом, мы считаем, что в условиях глобальной информатизации диффамация является важным регулятором свободы слова, которая не позволяет выходить за рамки законодательства, не нарушать интересы граждан.

¹ Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) // СПС КонсультантПлюс (дата обращения 10.03.2020).

² Закон РФ от 27.12.1991 N 2124-1 (ред. от 01.03.2020) "О средствах массовой информации" // СПС КонсультантПлюс (дата обращения 10.03.2020).

³ Авдеев П.А., Сидорова А.В. Соотношение безопасности и своюоды // Вестник молодых ученых Самарского государственного экономического университета. 2018. № 1 (37). С. 172-175.

⁴ Сидорова А.В. Общетеоретическое определение понятия "правонарушение" // Юрист. 2018. № 7. С. 71-76.

⁵ Эдилова Х.В. Диффамация в зарубежных странах на примере уголовного законодательства России, Швейцарии, Республики Корея // // Евразийская адвокатура. 2018. №3 (34). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/diffamatsiya-v-zarubezhnyh-stranah-na-primere-ugolovnogozakonodatelstva-rossii-shvetsii-i-respubliki-koreya> (дата обращения: 12.03.2020).

DEFAMATION AS A CONSTITUTIONAL OFFENCE

© 2020 Fomina Valeria Vladimirovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: fomina.valeria@bk.ru

Keywords: defamation, mass media, protection of honor and dignity, constitutional offense, signs of a constitutional offense, experience of foreign countries

The article is devoted to the analysis of such a phenomenon as defamation, consideration of defamation as a constitutional offense, the ratio of a constitutional offense and defamation, and reference to the experience of foreign countries.

УДК 343.9
Код РИНЦ 10.00.00

НУЖНА ЛИ ЧАСТНАЯ ДЕТЕКТИВНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ?

© 2020 Фомина Валерия Владимировна
студент

© 2020 Осипов Данила Денисович
преподаватель

Самарский государственный экономический университет
E-mail: fomina.valeria@bk.ru, proff-mast@mail.ru

Ключевые слова: частная детективная деятельность, защита интересов граждан, регулирование частной детективной деятельности, уголовная ответственность за превышение полномочий частными детективами.

В статье проводится анализ положений отечественного законодательства, регулирующего деятельность частных детективных организаций. Выявлены основные проблемы ее реализации на территории Российской Федерации, приведен опыт иностранных государств.

На сегодняшний день защита частной жизни, ее неприкосновенность являются одним из важнейших направлений деятельности органов государственной власти и общественных объединений. С этой целью государство и общественные организации обеспечивает не только государственную защиту, но и предусматривает защиту интересов граждан в частном порядке. Одним из видов такой деятельности является частная детективная деятельность.

Согласно статье Федерального закона 2487-11 (далее закон о частной детективной и охранной деятельности) под частной детективной деятельностью понимается возмездное оказание услуг, на основе договора с физическим или юридическим лицом, организацией или же индивидуальным предпринимателем, имеющим соответствующую лицензию. Лица, которые осуществляют данный вид деятельности не могут проводить какие-либо оперативно-розыскные и следственные действия, отнесенные к исключительной компетенции органов государственной власти.

Опираясь на положения приведенного закона лицо, осуществляющее частную детективную деятельность, не может нарушать права граждан, закрепленные в Конституции Российской Федерации (далее Конституция РФ), как право на неприкосновенность частной жизни, тайны переписки, телефонных переговоров и иных сообщений, неприкосновенности жилища, которые могут быть ограничены только после вынесения судебного решения. Общеизвестно, что действия, которые могут совершать частные детективы, строго ограничены, что не позволяет им выходить за рамки своей компетенции и злоупотреблять полученной лицензией. Так, злоупотребление своими правами влечет за собой уголовную ответственность, предусмотренную УК РФ².

Ограниченные полномочия частных детективов, затрудняют их деятельность, ведь чаще всего клиенты обращаются к частным детективам вследствие недостатка времени, желания как можно быстрее установить интересующие их событие или лицо, совершившее правонарушение. Подобное положение дел приводит к образованию трех видов "рынков" частных детективных услуг: "черный", "серый" и "белый". Белый рынок" занимает меньший процент по соотношению с другими. Это говорит о том, что законодательство в данной сфере имеет пробелы и недоработки, ведь в большинстве случаев частные детективы, входящие в "белый" рынок, беспрепятственно могут собирать только информацию, находящуюся в общедоступных источниках, что значительно понижает ценность такой информации, а следовательно и заинтересованность лица в данной профессиональной сфере. Таким образом, ограниченные полномочия, закрепленные в вышеуказанном законе, подталкивают частных детективов к их нарушению, что в целом приводит к росту количества совершаемых уголовно-наказуемых деяний на территории нашего государства.

На наш взгляд, данная сфера деятельности требует реформирования. На основе анализа статьи Е. Н. Балуева, можно выделить некоторые особенности опыта зарубежных стран в данной области:

В США лицензия на детективную деятельность разделена на классы, что помогает четко разграничивать компетенцию каждого класса частных детективов, а следовательно, упростить регулирование со стороны государства. Также стоит отметить то, что частные детективы или организации имеют широкий круг полномочий (в зависимости от класса), следовательно так остро не стоит проблема с превышением должностных полномочий и число лицензированных частных детективов, осуществляющих свою деятельность в рамках правового поля в разы больше, чем в Российской Федерации.

В Великобритании из отличительных черт стоит выделить то, что у частных детективов есть доступ к криминалистическим лабораториям и полицейским базам данных.

Все эти особенности имеют важное значение в процессе осуществления частной детективной деятельности, а взаимосвязанная работа органов власти с частными детективами видится экономически выгодной для государства. Поскольку за счет их привлечения в деятельность по обеспечению правопорядка, государство может сократить расходы на полицейские органы.

Опираясь на опыт зарубежных стран, можно сделать вывод о том, что более широкий круг полномочий способствует легальному сбору информации по делу, а следовательно, у частных детективов меньше причин злоупотреблять своими полномочиями. Отвечая на вопрос - нужна ли частная детективная деятельность в Российской Федерации? Мы считаем, что нужна, поскольку она является дополнительным инструментом в обеспечении правопорядка, который способствует снижению экономических затрат на содержание органов государственной власти. Однако, законодателю необходимо провести комплексную работу над нормативно-правовыми актами, регулирующими частную детективную деятельность, расширить и четко определить круг полномочий.

¹ Закон РФ от 11.03.1992 N 2487-1 (ред. от 02.08.2019) "О частной детективной и охранной деятельности в Российской Федерации"

² Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 г. № 498-ФЗ (ред. от 02.08.2019.) // СПС Консультант плюс.

³ Балуев Е.Н Частная детективная деятельность как структурно-функциональный элемент механизма реализации правоохранительной функции современного государства

DO YOU NEED DETECTIVE WORK IN THE RUSSIAN FEDERATION?

© 2020 Fomina Valeria Vladimirovna
Student

© 2020 Osipov Danila Denisovich
Teacher

Samara State University of Economics
E-mail: fomina.valeria@bk.ru

Keywords: private detective work, protection of the interests of individuals, regulation of private detective work, criminal liability for abuse of authority.

The article is devoted to the analysis of such a type of private enterprise as private detective activity, the competence of private detectives, the limits of their official powers, the analysis of foreign practice and the consideration of problems in this field.

ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ЭЛЕКТРОННОГО ДЕКЛАРИРОВАНИЯ В ЕАЭС

© 2020 Французова Мария Сергеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: masha-fra@mail.ru

Ключевые слова: электронное декларирование, таможенные органы, информационные технологии, внешнеэкономическая деятельность, ЕАЭС.

Электронное декларирование является одним из способов ускорения процесса совершения таможенных операций, в котором заинтересованы как таможенные органы, так и участники внешнеэкономической деятельности. В статье анализируются проблемы применения таможенного декларирования как одного из направлений внедрения таможенных технологий.

Особенностью таможенного регулирования в условиях международной ассоциации государств-членов в первую очередь определяется необходимостью проведения единой внешнеторговой политики в виду различных экономических интересов. Согласно положениям ТК ЕАЭС в Евразийском экономическом союзе на территории стран-участников осуществляется единое таможенное регулирование. Унификация и гармонизация норм наряду с методами таможенного регулирования внешнеэкономической деятельности в отношении международных принципов и стандартов является одним из основных условий, способствующих объединению государств-членов ЕАЭС в международные интеграции.

Различная степень уровня социального развития, цели экономической политики государств-членов ЕАЭС обуславливают разницу в условиях и методах регулирования внешнеэкономической деятельности обуславливая противоречивость принятия единых решений в области таможенного регулирования, необходимых для поиска компромиссов между последовательным повышением степени единообразия в таможенном регулировании на территории ЕАЭС и обеспечением точного и своевременного исполнения различных стратегических задач социально-экономического развития на национальном уровне.

Несмотря на единые стандарты требований законодательства Евразийского экономического союза, в отношении создания общих информационных баз и взаимодействие представителей служб, не наблюдается в полной мере взаимной интеграции информационных систем государств - членов между собой, поскольку действуют отсылочные нормы, согласно которым регулирование ряда правоотношений, либо установление дополнительных условий, требований или особенностей нормативного правового регулирования должно определяться на уровне национального законодательства государств - членов ЕАЭС. В результате возникают сбои и противоречия в правоприменительной практике нормативных документов, связанных с регистрацией таможенной декларации при пересечении таможенных границ.

* Научный руководитель - **Паулов Павел Александрович**, кандидат юридических наук, доцент.

Предварительно до 01.01.2020 в Республике Армения таможенное декларирование товаров осуществлялось по выбору декларанта в письменной или электронной форме, затрагивая проблему, что минимум одна их стран-участников ЕАЭС предпочла использовать, либо не использовать принятые положения, что порождало затруднения взаимодействия с одним из контрагентов со стороны участников других стран.

Отсутствие межведомственного взаимодействия обмена информацией с отдельными федеральными органами исполнительной власти позволяют выделить проблему, касающуюся выдачи разрешительных документов и лицензий, для применения процедуры электронного декларирования. Указанная проблема характеризуется тем, что не многие федеральные органы исполнительной власти готовы представлять документы в электронной форме, вызывая затруднения декларанта по представлению документов в таможенный орган. Несмотря на то, что декларант представляет таможенную декларацию в электронной форме, возникает необходимость предоставления в таможенный орган бумажный экземпляр выданных документов, фактически дублируя документы в электронный вид для последующего размещения в ЭАДД.

Безусловно, реализация определенного сотрудничества при межведомственном взаимодействии с федеральными органами исполнительной власти присутствует, при этом вызывая свои специфические затруднения, связанные с предоставлением неполной, либо неточной информации по запрашиваемым разрешительным документам. В большинстве случаев документы о соответствии поступают без приложений к ним, в которых указывается расширительный перечень товаров, моделей, артикулов. В таких случаях, таможенный орган проводит дополнительную проверку, в целях обеспечения соблюдения запретов и ограничений. Проверка документов осуществляется таможенным органом путем направления запроса в систему межведомственного электронного взаимодействия по номеру разрешительного документа, указанного в декларации на товары. При указании декларантом некорректных номеров разрешительных документов, осуществление проверки по соблюдению ограничений и запретов в отношении перемещаемых товаров с использованием системы электронного взаимодействия становится невозможным, что влечет временные издержки, в связи с проведением дополнительных проверок, при запросе документов дополнительно, а в отдельных случаях принятие решения об отказе в выпуске товаров в виду обладания признаками недействительности.

В частности, проблема отсутствия возможности использования единой электронной цифровой подписи при взаимодействии с федеральными органами исполнительной власти, что говорит о недостаточной приспособленности информационных систем федеральных органов в использовании электронной подписи.

В некоторых государственных органах не разработаны единые образцы запрашиваемых документов, согласованные с органами, в которые отправляется межведомственный запрос, что в свою очередь приводит к тому, что зачастую при формировании запрашивается информация, выдача которой противоречит действующим нормативным актам.

Актуальными остаются проблемы таможенной проверки в рамках процедуры электронного декларирования. Итак, проверки проводятся точно и по информации, полученной из государственных и правоохранительных органов, на основе собственной аналитической работы, не способствуя реализации системного подхода к организации проверочных мероприятий. В незначительной мере совершаются мероприятия проверочной дея-

тельности, направленные на пресечение и профилактику правонарушений относительно товаров, проверки участников внешнеэкономической деятельности, уполномоченных экономических операторов, отнесенных к низкой категории риска.

Кроме этого, возникают организационные и технические сложности в процессе работы с программным обеспечением в целях таможенного декларирования товаров в электронной форме. Особенно, техническую сложность применяемых программных средств, уровень квалификации персонала по использованию программ, совершающих электронное декларирование товаров, наличие сбоев в процессе обработки документов и сведений. Главной проблемой остается нестабильная работа электронных сервисов, низкая производительность серверного оборудования при применении декларирования, что порождает формирование внештатных ситуаций и влияет на работу таможенного оформления в целом. Помимо возникших сложностей в работе с электронными документами, таможенным декларированием в целом, отмечают и отставания изменения статуса декларации при отслеживании его путем использования сети интернет, а также задержку уведомлений в режиме онлайн.

На примере данных с сайта ФТС РФ, можно отметить, что частота обновлений электронных форм альбомных форматов документов со стороны регулятора порождает огромные затраты для всех участников ВЭД в ЕАЭС. В период с 2017 года по настоящее время средняя частота изменения альбома форматов электронных документов составила лишь три месяца, соответственно каждая компания в странах-участниках была вынуждена производить перенастройки в своих информационных системах, либо корректировать данные вручную непосредственно перед отправкой.

В дополнение вышесказанного, следует отметить и спецификацию интерфейса взаимодействия, изменяющуюся более чаще, порождая тем самым сложности, которые невозможно решить без привлечения специалистов по информационным технологиям.

Независимо от комплексного объема реализованных мероприятий значительными оказываются факторы недостоверного таможенного декларирования, правильности классификации товаров, занижения таможенной стоимости, закономерности предоставления таможенных преференций и льгот, в том числе в рамках применения системы управления рисками.

Несмотря на имеющиеся законодательные и организационные проблемы, применения электронного декларирования в таможенной сфере влечет за собой положительные результаты. Процессы экономической интеграции, ускорение и рост товарооборота неизбежно оказывают влияние на формирование информационных систем таможенных органов. В свою очередь, в современных условиях развития информационного общества развивается система электронной формации открывая возможности повышения эффективности операций, за счет использования информационных технологий. Следовательно, прогрессивные направления создают огромные преимущества как для осуществления своих полномочий таможенными органами, так и для осуществления деятельности участников ВЭД.

¹ М.Н. Кобзарь-Фролова Особенности и специфика таможенного регулирования в Российской Федерации: ретроспективный анализ и современное состояние // Финансовое право. 2015. №5. С.21-26.

² А Антонова, Т.И. Белоусова, Н.А. Шаланина Современные технологии таможенного администрирования // Теория и практика таможенного дела. 2017. № 1. С.21.

³ Н.А. Струкова Проблемы межведомственного информационного взаимодействия при предоставлении государственных услуг // Власть и государственное управление. 2018. С. 27.

⁴ С.Н. Ревина, П.А. Паулов, Д.В. Борякин Таможенный контроль: учебное пособие: Самар. гос.экон. ун-т. 2018. С. 172.

MAIN PROBLEMS OF ELECTRONIC DECLARATION IN THE EEU

© 2020 Frantsuzova Mariia Sergeevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: masha-fra@mail.ru

Keywords: electronic Declaration, customs authorities, information technologies, foreign economic activity, EEU.

Electronic Declaration is one of the ways to speed up the process of customs operations, in which both customs authorities and participants in foreign economic activity are interested. The article analyzes the problems of application of customs Declaration as one of the directions of introduction of customs technologies.

УДК 342.552.3
Код РИНЦ 10.00.00

ПОРЯДОК ПРИВЛЕЧЕНИЯ К ДИСЦИПЛИНАРНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ГРАЖДАНСКИХ СЛУЖАЩИХ

© 2020 Хабибулина Ксения Ринатовна*
студент
© 2020 Иванкина Александра Евгеньевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: kseniya.habibulina@icloud.com, sandra-ivankina@yandex.ru

Ключевые слова: дисциплинарная ответственность, санкции, государственный гражданский служащий, правонарушение, должностные обязанности, дисциплинарный проступок.

Статья посвящена рассмотрению особенностей деятельности государственных гражданских служащих при выполнении ими должностных обязанностей в соответствии с Федеральным законом

* Научный руководитель - **Цельникер Григорий Феликсович**, кандидат юридических наук, доцент.

от 27.07.2004 № 79-ФЗ "О государственной гражданской службе Российской Федерации". Выделены особенности привлечения данной категории работников к дисциплинарной ответственности, приведены виды дисциплинарных взысканий, а также процессуальные особенности привлечения государственных гражданских служащих к мерам данного вида юридической ответственности.

В нормативном пространстве Российской Федерации особенности установления должностных обязанностей для государственных гражданских служащих и их дальнейшее регулирование осуществляется в особом порядке, поскольку данная категория работников выделена в особую социальную группу и попадает под действие не только Трудового кодекса РФ, но и иных правовых актов. В данном случае процессуальные особенности привлечения государственных гражданских служащих к дисциплинарной ответственности установлены Федеральным законом "О государственной гражданской службе Российской Федерации" от 27.07.2004 N 79-ФЗ1 (далее - Закон).

В структуре данного Закона находят отражение нижеследующие аспекты деятельности государственных гражданских служащих:

1. должности, классные чины и квалификационные требования для замещения должностей гражданской службы;
2. особенности правового статуса гражданского служащего и особенности поступления на службу;
3. особенности составления и действия служебного контракта, а также основания для его расторжения;
4. правила служебной дисциплины и особенности прохождения гражданской службы;
5. основания для прекращения прохождения гражданской службы и т. д.

Порядок привлечения к дисциплинарной ответственности данной категории работников также отражен в правовых положениях Закона. Так, ст. 58 устанавливается, что перед применением санкций дисциплинарной ответственности, с одной стороны, представитель нанимателя обязан затребовать объяснение с гражданского служащего, отказ в предоставлении которого не является поводом для аннулирования применения дисциплинарного взыскания². С другой стороны, применение соответствующих санкций предваряет служебная проверка, по окончании которой в случае подтверждения факта совершенного правонарушения составляется акт о применении дисциплинарного взыскания, копия которого вручается работнику - гражданскому служащему в течение пяти дней после составления данного локального нормативно - правового акта. В трудовую книжку запись о применении инструментов дисциплинарного взыскания может не вноситься, однако в личную карточку соответствующая пометка может быть занесена.

Работник вправе обжаловать вынесенное взыскание либо посредством обращения в комиссию государственного органа по служебным спорам, либо в суд. Речь идет о таких взысканиях, вынесенных в соответствии с совершенным дисциплинарным проступком, как:

1. замечание;
2. выговор;
3. предупреждение о неполном должностном соответствии;
4. увольнение (ст. 57 Закона)¹.

Стоит отметить, что приведенный перечень санкций (за исключением такого взыскания, как предупреждение о неполном должностном соответствии) аналогичен тем дисциплинарным взысканиям, которые вправе применить работодатель за нарушение трудовых обязанностей в соответствии со ст. 192 Трудового кодекса РФ³.

Если говорить об увольнении как о самой жесткой форме привлечения государственного гражданского служащего к мерам дисциплинарной юридической ответственности, то основания для осуществления перечислены в ст. 37 Закона:

1. несоответствие вследствие состояния здоровья или недостаточной квалификации работника замещаемой должности;
2. неоднократное неисполнение возложенных обязанностей;
3. однократное грубое нарушение должностных обязанностей (прогул, появление в состоянии алкогольного, наркотического опьянения, разглашение сведений, составляющих государственную тайну и т.п.);
4. совершение действий, которые привели к утрате доверия к государственному гражданскому служащему, чья основная обязанность сводилась к обслуживанию денежных или товарных ценностей;
5. принятие решения, которое повлекло порчу имущества в том случае, если государственный гражданский служащий занимает должность руководителя;
6. предоставление при заключении служебного контракта подложных документов или заведомо ложных сведений представителю нанимателя¹.

Перечисленные выше санкции привлечения к дисциплинарной ответственности могут считаться непримененными, если в течение одного года после совершения дисциплинарного проступка гражданский служащий повторно не был уличен в совершении правонарушения. Помимо этого дисциплинарное взыскание может быть снято в соответствии с заявлением работника, ходатайством руководителя или по инициативе представителя нанимателя (п. 9 ст. 58 Закона)¹.

Качественная характеристика применяемых санкций зависит от нижеследующих факторов:

1. тяжесть дисциплинарного правонарушения;
2. степень вины гражданского служащего;
3. обстоятельства, в рамках которых совершено дисциплинарное правонарушение;
4. особенности исполнения работником должностных обязанностей в ретроспективе⁴.

Дисциплинарное взыскание применяется сразу после установления факта совершения соответствующего проступка, но не позднее месяца его обнаружения. При этом в данные временные сроки не засчитываются периоды, в течение которых гражданский служащий находился в отпуске, состоянии временной нетрудоспособности, а также отсутствовал на рабочем месте по иным уважительным причинам. Помимо прочего время проведения проверки также не учитывается в установленные законодателем ограничения по времени.

Помимо прочего п. 5 ст. 58 Закона устанавливает, что соответствующего вида санкции по факту совершенного дисциплинарного проступка не могут применяться позднее полугода после обнаружения такого проступка и позже двухлетнего срока, если речь идет о проведенной аудиторской или финансово-хозяйственной деятельности¹. Время произ-

водства по уголовному делу также не учитывается в отведенном законодателем временном сроке.

Основополагающий принцип, который действует при привлечении гражданского служащего к нормам дисциплинарной юридической ответственности - это наличие весомых оснований, которые обуславливают легальность и легитимность применяемого взыскания⁵. В данном случае в системе законных оснований применения соответствующих санкций можно перечислить следующие:

1. совершение государственным гражданским служащим дисциплинарного проступка;
2. несоблюдение правил служебной дисциплины;
3. невыполнение или ненадлежащее выполнение возложенных обязанностей.

Все правила и должностные обязанности, которые вменяются для выполнения, фиксируются в служебном контракте и во внутренних локальных актах, с которыми необходимо ознакомить работника при приеме на работу.

Стоит отметить, что, несмотря на разработанный и доведенный до всех заинтересованных лиц порядок привлечения государственных гражданских служащих к дисциплинарной ответственности, возникают проблемы по эффективному его применению в связи с тем, что сам институт применения дисциплинарной ответственности требует качественного реформирования⁶. Так, в структуре применения соответствующего вида санкций возникает диссонанс в контексте совершения правонарушений, законодательно не являющихся преступлениями, однако по своему внутреннему содержанию интерпретируемых именно в данной категории. Речь идет о коррупционных правонарушениях, не являющихся согласно Уголовному кодексу РФ преступлениями. В таком случае применение мер дисциплинарной ответственности по своему содержанию является неэффективным, что требует своего разрешения в виде криминализации данного вида правонарушений в составе административных.

Также при рассмотрении порядка привлечения данной категории работников к дисциплинарной ответственности возникают дискуссии в отношении целесообразности применения административных санкций, поскольку меры административной ответственности более объективны. Однако их реализация более трудоемка в силу двусмысленности формулировок законодательства РФ. К примеру, ст. 2.4 Кодекса об административных правонарушениях Российской Федерации декларирует необходимость привлечения должностного лица к административной ответственности, если им не исполнялись или исполнялись ненадлежащим образом служебные обязанности⁷. В то же время ст. 57 Закона устанавливает, что неисполнение или ненадлежащее исполнение гражданским служащим своих обязанностей является дисциплинарным правонарушением, что требует применения соответствующих дисциплинарных санкций¹. В итоге в силу возрастающей конкуренции между административными и дисциплинарными мерами воздействия возникла необходимость конкретизации и уточнения норм законодательства РФ.

Таким образом, можно отметить, что порядок привлечения к дисциплинарной ответственности государственных гражданских служащих в большей своей мере аналогичен порядку, предусмотренному для иных категорий работников в соответствии с трудовым законодательством РФ. Разница заключается лишь в процессуальных особенностях наложения соответствующего вида санкций и в перечне допустимых оснований, предусмотрен-

ных для увольнения гражданского служащего с государственной службы. Во всех иных случаях действует общий порядок регулирования их деятельности, основанный на нормах Трудового кодекса РФ.

¹ О государственной гражданской службе Российской Федерации: Федеральный закон от 27.07.2004 N 79-ФЗ (ред. от 16.12.2019) // Консультант Плюс: справ, правовая система [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_48601/ (дата обращения 11.03.2020)

² Степенко В.Е., Кирпач Д.И. Порядок привлечения к дисциплинарной ответственности государственных гражданских служащих // Наука и современное общество: актуальные вопросы, достижения и инновации: Сборник статей Международной научно-практической конференции : в 2 ч.. 2020. С. 66-68.

³ Трудовой кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 16.12.2019) // Консультант Плюс: справ, правовая система [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34683/ (дата обращения 11.03.2020)

⁴ Чурекова О.О. Дисциплинарная ответственность государственных служащих в Российской Федерации // Эпомен. 2018. № 14. С. 110-115.

⁵ Сарыглар Ч.К. Правовое регулирование служебной дисциплины на государственной гражданской службе // Проблемы и перспективы становления гражданско-правового общества: Сборник статей Международной научно-практической конференции. 2020. С. 53-59.

⁶ Мукасеева Н.Н., Огрин Г.В. Актуальные проблемы административной и дисциплинарной ответственности государственных служащих // Юридическая наука. 2019. №5. С. 83-85.

⁷ Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях: Федеральный закон от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 01.03.2020) // Консультант Плюс: справ, правовая система [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34661/ (дата обращения 14.03.2020)

PROCEDURE FOR BRINGING STATE CIVIL SERVANTS TO DISCIPLINARY RESPONSIBILITY

© 2020 Khabibullina Ksenia Rinatovna
Student

© 2020 Ivankina Alexandra Evgenievna
Student

Samara State University of Economics

E-mail: kseniya.habibullina@icloud.com, sandra-ivankina@yandex.ru

Keywords: disciplinary responsibility, sanctions, public civil servant, offense, official duties, disciplinary offense.

The article is devoted to the consideration of the features of the activities of civil servants in the performance of their duties in accordance with the Federal law "On the state civil service of the Russian Federation" from 27.07.2004 N 79-FZ. The features of bringing this category of employees to disciplinary responsibility are highlighted, the types of disciplinary penalties are given, as well as the procedural features of attracting state civil servants to measures of this type of legal responsibility.

РОССИЙСКАЯ ПРАКТИКА ОРГАНИЗАЦИИ МОНИТОРИНГА В СИСТЕМЕ МУНИЦИПАЛЬНЫХ И ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК

© 2020 Хайруллина Динара Ильдаровна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: dinarahajrullina@gmail.com

Ключевые слова: мониторинг, надзор над закупками, российская практика, основные направления.

В настоящее время большую роль играет мониторинг за государственными и муниципальными закупками. Этот процесс подразумевает под собой определенный порядок наблюдений в области закупок, при этом функционируя на постоянном сборе, обобщении и систематизации, а также оценки об осуществлении закупок. Немаловажно и число реализации планов, которое выполняет государство. В данной научной статье рассматриваются основные аспекты реализации мониторинга над государственными и муниципальными закупками.

Следует подчеркнуть, что мониторинг начинает функционировать с момента получения информации из Единой информационной системы закупок, после мониторинга вводиться новая информация о результатах проверки. Целью такого процесса является оценивание достижений закупок и присвоение этому степени, оценивание причины закупок в соответствии с законодательством о контрактной системе.

Мониторинг закупок обеспечивается Минэкономразвития РФ. На региональном и муниципальном уровне его осуществляют органы исполнительной власти субъектов РФ по регулированию контрактной системы в сфере закупок, органы местного самоуправления осуществляют мониторинг закупок для обеспечения соответственно нужд субъектов РФ и муниципальных нужд.

Кроме того, добавим факт того, что Правительство Российской Федерации, разработало постановление, в котором четко устанавливается порядок проведения мониторинга.

Постановление Правительства РФ от 03.11.2015 № 1193 "О мониторинге закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд", гарантирует ряд правил и требований, которых должны придерживаться компетентные органы при осуществлении мониторинга. К этому можно отнести непосредственно правила, затрагивающие организацию мониторинга государственных и муниципальных закупок и требования, которые содержат порядок подготовки и содержания мониторинга.¹

Итогом данного приводимого мониторинга закупок является составление аналитического отчета по результатам каждого года, компетентным органом, как Минэкономразвития Российской Федерации в Правительство РФ. Говоря о требованиях к отчету, то важно

* Научный руководитель - **Паулов Павел Александрович**, кандидат юридических наук, доцент.

отметить, что они содержат в себе информацию об обеспечении государственных и муниципальных нужд, которые четко регламентируются в Постановлении Правительства РФ от 03.11.2015 № 1193. Исключением является предписание, обязательные для исполнения заказчиками.

В этом процессе имеет место и Федеральная антимонопольная служба, которая контролирует размещение государственного заказа, посредством мониторинга поступающих жалоб и реестра недобросовестных поставщиков. Акцентируем внимание на жалобы и их обжалование, в первом случае они подлежат обжалованию в случае, действия или бездействия заказчика, компетентного органа или учреждения, комиссий, которые связаны с государственными и муниципальными закупками. Базой для подачи жалобы является нарушение субъектом своих прав и обязанностей.

Рассматриваемая процедура тесно связана с порядком заключения контракта на поставку государственных и муниципальных нужд. Например, как вскрытие конвертов, запрос предложений и т.д., в данном случае обжалование таких действий (бездействия) может осуществляться только участником закупки, подавшим заявку на участие в соответствующей процедуре.

Вышеизложенное подчеркивает необходимость обстоятельного рассмотрения вопроса о сроках подачи жалобы. Важно отметить их особенности, гражданское регулирование при исчислении сроков, по общему правилу они ведут свой отсчет с момента размещения Единой информационной системы протоколов работы комиссии, при этом срок обжалования составляет 10 суток. Говоря об истекших сроках, они не подлежат восстановлению.

Чистобородов, И.Г. отмечает, что в содержании жалобы указывается:

- данные лица подавшего (жалобу) (ФИО, место нахождения, наименование организации, место жительства, почтовый адрес, контактный номер, и информация о жалобе)
- данные лица, против которого обжалуются (жалобу) (ФИО, место нахождения, наименование организации, место жительства, почтовый адрес, контактный номер, и информация о жалобе)
- предмет закупки
- указание на обжалуемые действия или бездействия компетентного органа или учреждения, комиссий, которые связаны с государственными и муниципальными закупками.²

Дополнением при подаче жалобы служат документы, содержащие обоснованности ее подачи и непосредственно, сам перечень документов. При этом, лицо подавшее жалобу имеет право требовать документы, которые находятся у компетентных органов. Говоря о представителях лиц, то важна доверенность или иной подтверждающий документ.

Возвращаясь к проблематике научной статьи как проведение мониторингов в Российской Федерации, то согласно Постановлению Правительства, Минэкономразвитие в совокупности с Рособоронзаказом и ФАС Российской Федерации возможно проводить мониторинг размещения заказов, выполнение работ и услуг для государственных и муниципальных нужд.

Следующим этап в проведении мониторинга - Минэкономразвитие делает запрос у региональных органов, который содержит сведения об количестве заключенных контрактов, считаю и действительные, и недействительные.³

Приводя пример как Указ Президента РФ "О долгосрочной государственной экономической политике", компетентный орган проводит мониторинг заказчиков, при этом государственные и муниципальные нужды не должны превышать 1 млрд. рублей. Вместе с этим, следует подчеркнуть, что мониторинг осуществляет орган, в соответствии со своей компетенцией.

Проведем сравнительный анализ мониторинга и контроля, аудита в сфере государственных и муниципальных закупок, в соответствии с ФЗ№44. Прежде всего, они отличаются целями, объектом, предметом и методом функционирования. Так, контроль и аудит по своей правовой природе функционирует с целью исполнения бюджетной системы законным путем, контролирует учет расходов государства. А цель мониторинга - это дача оценки государственных и муниципальных закупок.

Предметом контроля и аудита - это порядок соблюдения норм закона о закупках исходя из бюджетной системы. А предметом мониторинга выступает процесс заключения контрактов и осуществление закупок для государственных и муниципальных нужд.⁴

Определены объекты аудита, контроля и мониторинга закупок. В первом случае это государственные и муниципальные органы исполнительной власти, а также бюджетные внебюджетные учреждения, во втором случае, это процесс определения поставщика, заключение контракта и план закупок. Можно сказать, что в данном критерии они схожи по своей характеристике, посредством схемы: исполнитель и компетенция. Иначе говоря, компетентные органы правомерны осуществлять сам процесс государственных и муниципальных закупок.

Классификация мониторинга подразделяется на множество категорий:

- по субъекту, проводящему мониторинг (коммерческий, проводимый органами власти, общественный). Первый вид подразумевает собой сбор и оценка информации, которая размещена в ЕИС и электронных площадках. Интерес поставщиков зависит от участия в аукционах, тендерах, это заключается в получении прибыли. Второй вид - исполнение закупок для государственных и муниципальных нужд исполнительной властью. Таким органом, согласно постановлению Правительства РФ от 26 августа 2013 г. № 728, является Министерство экономического развития РФ. Общественный мониторинг осуществляется в открытом доступе, и замещается в сети Интернет, порядок проведения определяется организатором мониторинга.

- по субъекту исследования (мониторинг планов закупок, план-графиков; мониторинг базовых цен контрактов и т.д.). Данная классификация определяет конкретный субъект мониторинга.

- по методам (статистика; нестатистический). Во втором случае, данный метод исходит из законодательного регулирования мониторинга.

- по способу осуществления мониторинга (внутренний и внешний).

- по направлению проводимого мониторинга (условий, процесса, результата).

Таким образом, подводя итог данной статьи, важно отметить, что практика показывает, что по результатам мониторинга в сфере закупок лиц чаще всего привлекают к административной ответственности. Меры дисциплинарной ответственности в основном дополняют меры административной ответственности. Применение мер гражданско-правовой и уголовной ответственности применяются по результатам рассмотрения правонару-

шений (преступлений) в судебном порядке. Проведение мониторингов, является гарантом прозрачности осуществление государственных и муниципальных закупок.

¹ Постановление Правительства РФ от 03.11.2015 N 1193 (ред. от 27.12.2019) "О мониторинге закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд" (вместе с "Правилами осуществления мониторинга закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд", "Требованиями к содержанию и порядку подготовки сводного аналитического отчета, формируемого по результатам осуществления мониторинга закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд")

² Чистобородов, И.Г. Государственное управление избирательным процессом в Российской Федерации. Опыт комплексного исследования. Монография / И.Г. Чистобородов. - М.: Юнити, 2018. - 192 с

³ [Электронный ресурс] : учеб. пособие / С.Н. Ревина, П.А. Паулов, Д.В. Борякин, А.В. Сидорова. - Электрон. дан. - Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2019. - 1 электрон. опт. диск. - Систем. требования: процессор Intel с тактовой частотой 1,3 ГГц и выше ; 256 Мб ОЗУ и более ; MS Windows XP/Vista/7/10 ; Adobe Reader ; разрешение экрана 1024x768 ; привод CD-ROM. - Загл. с титул. экрана. - № госрегистрации: 0321903657

⁴ Постановление Правительства РФ от 03.11.2015 N 1193 (ред. от 27.12.2019) "О мониторинге закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд" (вместе с "Правилами осуществления мониторинга закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд", "Требованиями к содержанию и порядку подготовки сводного аналитического отчета, формируемого по результатам осуществления мониторинга закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд")

⁵ Федеральный закон "О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд" от 05.04.2013 N 44-ФЗ (последняя редакция) 5 апреля 2013 года N 44-ФЗ

RUSSIAN PRACTICE OF MONITORING IN THE SYSTEM OF MUNICIPAL AND PUBLIC PROCUREMENT

© 2020 Khairullina Dinara Ildarovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: dinarahajrullina@gmail.com

Keywords: monitoring, oversight of procurement, the Russian practice, the main directions.

At present, monitoring of state and municipal procurement plays an important role. This process involves a certain order of observations from the procurement area, while functioning on a continuous collection, generalization and systematization, as well as evaluation of the implementation of purchases. The number of plans implemented by the state is also important. This scientific article discusses the main aspects of monitoring over state and municipal procurement.

ВОЗМОЖНЫЙ ФОРМАТ ПОЛНОМОЧИЙ КОНСТИТУЦИОННОГО СУДА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ПОСЛЕ РЕФЕРЕНДУМА ОТ АПРЕЛЯ 2020 ГОДА

© 2020 Цельникер Григорий Феликсович

кандидат юридических наук, доцент

© 2020 Шишикин Алексей Андреевич

студент

© 2020 Ломакина Евгения Алексеевна

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: shishikinalexey@gmail.com, evgenloo2000@mail.ru

Ключевые слова: Конституция Российской Федерации, референдум, Конституционный Суд, поправки, легитимность норм.

Представленная статья посвящена анализу изменения действующей Конституции Российской Федерации - важному шагу для любого государства. В январе 2020 года Президент РФ предложил внести поправки в Конституцию. Среди поправок было положение о наделении Конституционного Суда полномочиями проверки легитимности норм национального права. В данной статье авторы рассмотрели возможные форматы наделения полномочий, выбрали наиболее оптимальный вариант и обосновали эту точку зрения.

В начале этого года, 15 января 2020 года, президент России Владимир Путин в ежегодном послании Федеральному собранию предложил повысить значение Конституционного Суда. В частности, он предложил для улучшения качества законодательства наделить Суд возможностью по запросу главы государства проверять конституционные законопроекты, принятые Федеральным собранием до их подписания президентом. После этого он заявил, что обновление Конституции необходимо из-за некоторых устаревших правил. А также действующий глава государства сказал, что должно пройти народное голосование по правкам. В течение февраля месяца органы управления рассматривали поправки в Конституцию и выбирали дату референдума¹.

Он добавил, что в настоящее время может возникнуть ситуация, когда нормы уже действующего закона Конституционный Суд признает противоречащими Конституции. По его словам, президент предлагает избавиться от таких ситуаций.

Рассматривая данную ситуацию, невольно приходишь к вопросу: к чему это все приведет? Для того чтобы ответить на этот вопрос, проведем сравнительный анализ конституционных судов других государств по следующим направлениям: существует ли подобная практика в зарубежных государствах и к чему она привела.

Для начала, разберемся с теоретической частью, и рассмотрим какие бывают виды контроля за законодательством со стороны Суда как контролирующего органа.

Как мы знаем - главное назначение института конституционного судопроизводства - контроль за конституционностью законов. Этот контроль может быть предварительным и последующим.

Предварительный - при этом виде контроля контролирующий орган может вторгаться в законодательный процесс на различных его этапах. В зависимости от государства контроль может осуществляться также по требованию наивысших государственных органов. Это происходит строго до момента подписания закона на законодательном уровне.

В качестве примера рассмотрим Францию и их Конституционный совет. Данный государственный орган осуществляет функцию по контролю за конституционностью законов и является аналогом российского Конституционного Суда. Несмотря на возможности полноценно влиять на принятие закона еще на этапах продвижения законопроекта, наиболее часто контроль осуществляется по требованию органов государственной власти до его принятия².

Последующий контроль : различают два вида - абстрактный и конкретный.

Абстрактный - формат, при котором для рассмотрения нормы Конституционным Судом не нужно вступление этой нормы в число действующих, достаточно ее появления на этапе законопроекта. Также возможен следующий вариант, при условии принятия нормы: достаточно иметь какой-либо запрос со стороны судов нижне инстанции, чиновничьего аппарата или любого другого государственного органа или даже возможно проявление инициативы со стороны Конституционного Суда.

В качестве примера сразу вспоминается Федеративная Республика Германии и их Конституционный Суд. В данной стране это право принадлежит также и депутатам бундестага: для того, чтобы потребовать проверить конституционность законопроекта достаточно инициативы одной трети от всего числа депутатов³.

Конкретный - это формат, при котором вопрос о конституционности конкретной нормы права возникает в ходе судебного слушания конкретного дела. При таком формате, если суд считает норму антиконституционной, то идет приостановка дела и передача запроса в Конституционный суд с просьбой пересмотра этой нормы права. Данная форма наиболее ярко нашла свое отражение в странах англосаксонской правовой семьи, где на первое место ставится судебный прецедент.

В качестве примера сразу же можно рассмотреть пример США. Американская модель знает только конкретный контроль, и здесь он выглядит несколько иначе, ибо вопрос о конституционности решает сам суд, рассматривающий дело.

Как мы могли понять из поправок, предложенных Президентом России, на данный момент не ясен ответ на вопрос: какой формой контроля будет наделен Конституционный Суд РФ. Рассмотрим обе формы с позиции "какую лучше выбрать".

Так, например, сторонники предварительной формы контроля считают ее более "правильной", потому что при таком формате, как показывает практика, меньше появляются в действующем законодательстве нормы, которые противоречат Конституции. Также одной из причин, почему выбирают эту форму, является мнение, что отмена антиконституционной нормы на этапе принятия законопроекта принесет меньше вреда, чем отмена уже действующей нормы права.

Сторонники же последующей формы контроля выстраивают правильность своей позиции следующими рассуждениями: когда Конституционный орган наделяют полномочи-

ями пересматривать действующие законы, это помогает улучшать действующее законодательство, так как становится ясно, какие законы нельзя реализовать на практике.

Рассматривая возможные формы полномочий для Конституционного Суда России, останавливаемся на двух - предварительная форма контроля и абстрактный вид последующего контроля, так как конкретный вид последующего контроля изначально не подходит под реалии нашей правовой семьи. На наш взгляд, более вероятным и оптимальным вариантом является наделение полномочий по форме предварительного контроля, потому что он по своей структуре похож на действующий формат законодательства и на наш взгляд сможет адаптироваться под действующий вариант законотворчества, лишь несущественно изменив то, что сейчас есть. Благодаря этому удастся полноценно реализовать задуманную цель.

Таким образом, на основе вышесказанного приходим к выводу, что наш взгляд данное изменение должно пройти по форме предварительного контроля, потому что это принесет пользу нашему законодательству, так как увеличит количество конституционных законов, уменьшив пробелы в праве.¹

1. <https://tass.ru/politika/7529923>

2. https://www.conseil-constitutionnel.fr/sites/default/files/as/root/bank_mm/constitution/constitution_russe_version_aout2009.pdf

3. https://www.1000dokumente.de/?c=dokument_de&dokument=0014_gru&object=translation&l=ru

POSSIBLE FORMAT OF POWERS OF THE CONSTITUTIONAL COURT OF THE RUSSIAN FEDERATION AFTER THE REFERENDUM FROM APRIL 2020

© 2020 Tselnicker Grigory Feliksovich

Candidate of Law, Associate Professor

© 2020 Shishikin Alexey Andreevich

Student

© 2020 Lomakina Evgeniya Alekseevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: shishikinalexey@gmail.com, evgenloo2000@mail.ru

Keywords: Constitution of the Russian Federation, referendum, Constitutional Court, amendments, legitimacy of norms.

The presented article is devoted to the analysis of changes in the current Constitution of the Russian Federation - an important step for any state. In January 2020, the President of the Russian Federation proposed amending the Constitution. Among the amendments was a provision on vesting the Constitutional Court with powers to verify the legitimacy of national law. In this article, the authors considered possible formats of empowerment, chose the most optimal option and substantiated this point of view.

ОСОБЕННОСТИ ПЕРЕМЕЩЕНИЯ ОБЪЕКТОВ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ ЧЕРЕЗ ТАМОЖЕННУЮ ГРАНИЦУ ЕАЭС

© 2020 Цуцкарева Анастасия Александровна*
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: anastasiyatsutskareva@mail.ru

Ключевые слова: таможенный контроль, реестр, ТРОИС, объекты интеллектуальной собственности, ЕАЭС, таможенные органы, декларирование.

В данной статье рассмотрены особенности правового регулирования перемещения товаров, содержащих объекты интеллектуальной собственности, через таможенную границу ЕАЭС. Рассмотрены различия полномочий таможенных органов у государств-членов ЕАЭС, определены особенности контрафактной продукции, выявлено значение реестра объектов интеллектуальной собственности государств-членов, рассмотрены мероприятия, осуществляемые в отношении ОИС при перемещении через таможенную границу.

Внешнеэкономическая деятельность напрямую связана с таможенным регулированием. Зачастую через таможенную границу перемещаются товары, содержащие объекты интеллектуальной собственности (ОИС), куда входят в соответствии со ст. 1225 ГК РФ¹ произведения науки, литературы, искусства; программы для ЭВМ; базы данных; фонограммы; изобретения; товарные знаки, знаки обслуживания и другие объекты.

Цель таможенной защиты интеллектуальной собственности состоит в противодействии перемещению через таможенную границу контрафактных товаров в целях содействия развитию рынка интеллектуальной собственности как условия инновационного развития².

Сложность перемещения товаров, содержащих объекты интеллектуальной собственности, составляет определение правообладателя или автора товара, его цену, таможенную стоимость, а также код товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности ЕАЭС.

Для противодействия правонарушениям в области нарушения прав на объекты интеллектуальной собственности в таможенной сфере законодательство содержит нормы, определяющие как гражданско-правовую, так административную и уголовную ответственность.

Важно отметить, что законодательства членов ЕАЭС содержит различные санкции за аналогичные правонарушения, а полномочия таможенных органов также имеют расхождение, что, по нашему мнению, является негативным фактором. В некоторых государ-

* Научный руководитель - **Паулов Павел Александрович**, кандидат юридических наук, доцент.

ствах-членах ЕАЭС в полномочия таможенных органов входит возбуждение и производство административного производства по делам об административных правонарушениях, в том числе в ФТС России, в некоторых, напротив, таможенные органы вправе только приостановить выпуск товаров с нарушением права на объекты ИС, в Казахстане в полномочия таможенного органа также входит возбуждение уголовных дел. По-видимому, данные различия связаны с количеством правоохранительных органов, полномочных пресекать нарушения в области интеллектуальной собственности.

При приобретении товаров, содержащих ОИС, важно знать технологические признаки конкретного объекта, чтобы исключить признак контрафактности. Так, даже судебная практика³ содержит в себе выдержки, где суд просит уточнить правообладателя ОИС основные признаки контрафактности товара.

Контрафактная продукция, как правило, обнаруживается на этапе декларирования товара. Декларирование является основной процедурой, которая впоследствии является предметом таможенного контроля. В 31 графе декларации указываются сведения об объектах интеллектуальной собственности. Кроме того, с 2017 года необходимо указывать регистрационный номер из ТРОИС, если объект в него включен. Частой является ситуация, когда декларанты используют различные технические приемы, чтобы ввести таможенные органы в заблуждение (указание на отсутствие товарного знака при его наличии, использование транслита при описании ОИС, т.е. некорректное заполнение граф, требующих указание на ОИС).

Таким образом, особое значение при рассмотрении вопроса имеет Единый таможенный реестр объектов интеллектуальной собственности государств-членов (ТРОИС), который ведется комиссией ЕАЭС. В ТК ЕАЭС⁴ выделяются следующие виды интеллектуальной собственности, которые могут быть включены в реестр: авторское право, смежное право, товарные знаки, знаки обслуживания и наименования мест происхождения товаров. Следует заметить, что данный перечень составляют не все объекты интеллектуальной собственности. Получается, что такие ОИС, как, к примеру, патенты, не находят защитных мер со стороны таможенных органов.

В реестр вносятся сведения правообладателем или одним из правообладателей, или же их представителем. Внесение сведений происходит на основе предоставляемых документов, которые подтверждают права на интеллектуальную собственность. Данный реестр находится в открытом доступе. Соответственно, проверить находится ли определенный товар в перечне или нет, не составляет труда. Стоит отметить, что с каждым годом перечень данных реестра значительно возрастает, что свидетельствует о потребности защитить товары, содержащие ОИС, от противоправных действий.

Таким образом, процедуры по обеспечению защиты прав интеллектуальной собственности при подготовке к таможенному декларированию и его осуществлению состоят из 2-х мероприятий: во-первых, это установление факта того, что перемещаемые товары не имеют притязаний со стороны третьих лиц (сведения из реестра), а во-вторых, подача декларации, документов, подтверждающих передачу прав на объекты ИС, а также документы, которые подтверждают введение в гражданский оборот на таможенной территории

ЕАЭС товаров, обозначенных товарным знаком⁵. После прохождения данных мероприятий товар, содержащий объекты ИС, можно будет поместить под таможенную процедуру.

Для случаев, когда объекты ИС используются лицами, не имеющими на них никаких прав, ТК ЕАЭС предусмотрел приостановление выпуска данных товаров на 10 дней.

Следует отметить, что таможенный контроль⁶ при перемещении товаров, содержащих ОИС, прослеживается на всех этапах: от внесения сведений в реестр до окончания таможенной процедуры и, как следствие, непосредственного перемещения товара через таможенную границу.

В подтверждении своих суждений можно привести позицию А.Г. Гетмана⁷, который определил два основных направления реализации функции таможенных органов по защите ОИС на территории ЕАЭС. Во-первых, это действия должностных лиц ФТС России, направленные на ведение таможенного реестра объектов интеллектуальной собственности, а во-вторых - действия должностных лиц, которые подчинены ФТС России и таможенных органов при организации и осуществлении таможенного контроля за перемещением через таможенную границу товаров, обладающих признаками контрафактности⁸.

Думается, что расширение перечня объектов интеллектуальной собственности, которые будут попадать под защиту таможенных органов при перемещении их через таможенную границу, будет способствовать уменьшению контрафактной продукции.

¹ Часть четвертая Гражданского кодекса Российской Федерации от 18 декабря 2006 г. N 230-ФЗ // Российская газета. 2006. 22 декабря. № 289.

² ГОСТ Р 56826-2015 Интеллектуальная собственность. Таможенная защита // [электронный ресурс] URL: <http://docs.cntd.ru/document/1200128336> (дата обращения: 28.02.2020).

³ Решение Арбитражного суда Московской области от 1 февраля 2017 г. по делу № А41-50038/2016 // [электронный ресурс] URL: <https://sudact.ru/arbitral/doc/482M3XRq7edbl/> (дата обращения: 22.02.2020).

⁴ Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение N 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза от 11 апреля 2017 г.) // [электронный ресурс] URL: www.prgavo.gov.ru (дата обращения: 22.02.2020).

⁵ Процедуры по обеспечению защиты прав интеллектуальной собственности при подготовке к таможенному декларированию и его осуществлению // [электронный ресурс] URL: <https://sudact.ru/law/pamiatka-dlia-uchastnikov-vneshneekonomicheskoi-deiatelnosti-po-normativnomu-poriadok-sovsheniia-tamozhennykh-operatsii-pri-protsedury-po-obespecheniiu-zashchity-prav/> (дата обращения: 23.02.2020).

⁶ Таможенный контроль // [Электронное издание]: учеб. пособие для студентов вузов / С.Н. Ревина, П.А. Паулов, Д.В. Борякин. - Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2018.

⁷ Гетман А.Г. Проблемные вопросы таможенного контроля и логистики при перемещении через таможенную границу товаров, содержащих объекты интеллектуальной собственности в условиях ЕАЭС // Таможенные чтения - 2018. Образование и наука на современном этапе развития ЕАЭС, сборн. конф. 2018. С. 65-73.

⁸ Гетман А.Г. Интеллектуальная собственность и вопросы обеспечения экономической безопасности Российской Федерации: таможенный аспект: монография. Ростов н/Д: Российская таможенная академия. Ростовский филиал. 2013. 120 с.

FEATURES OF MOVING INTELLECTUAL PROPERTY OBJECTS ACROSS THE CUSTOMS BORDER OF THE EEU

© 2020 Tsutskareva Anastasiya Alexandrovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: anastasiyatsutskareva@mail.ru

Keywords: customs control, the registry, TROIS, intellectual property objects, the EEU, the customs authorities, the declaration.

This article discusses the features of legal regulation of goods containing intellectual property objects across the customs border of the EEU. Examine the differences of the powers of the customs authorities of the member States of the EEU, the features of counterfeit products identified value of the register of intellectual property objects of the member States reviewed activities in relation to the OIC when moving across the customs border.

УДК 528.4
Код РИНЦ 10.55.61

УСТАНОВЛЕНИЕ СЕРВИТУТОВ НА ЗЕМЕЛЬНЫЕ УЧАСТКИ ПРИ РАЗМЕЩЕНИИ ЛИНЕЙНО-КАБЕЛЬНЫХ ОБЪЕКТОВ

© 2020 Чуричева Светлана Геннадиевна
студент
© 2020 Сидоров Александр Аркадьевич
доктор биологических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: sidorov120559@yandex.ru

Ключевые слова: публичный сервитут, линейно-кабельные объекты, полоса отвода автомобильных дорог.

В статье приводятся сведения о состоянии и путях решения проблемы установления публичных сервитутов на земельные участки для прокладки линейно-кабельных объектов недвижимости в полосе отвода автомобильных дорог. Показано, что внесенные в последние годы изменения в законодательные акты привели к разногласию по установлению публичных сервитутов в отношении подобного рода земельных участков, а работа кадастровых инженеров в данной области оказалась парализованной. Обсуждается распоряжение Правительства РФ №19-р от 17.01.2020 г. Особое внимание уделяется проблеме избыточности требований в отношении предоставляемых документов и упрощения самой процедуры установления подобного рода сервитута.

Сервитутом, как определяет статья 23 действующего ЗК РФ, является ограниченное или частичное право пользования чужим земельным участком для государственных (об-

щественных) или частных (личных) целей. Основанием для него являются добровольное соглашение между заинтересованными сторонами. Данное право дает возможность прохода или проезда, а также ремонта, строительства, реконструкции зданий и сооружений, прокладки инженерно - технических конструкций и др. Это актуально и для линейно - кабельных объектов недвижимости, с практической проблемой прокладки которых в полосе отвода автомобильных дорог связана данная работа.

На современном этапе земельной реформы в РФ ведутся многочисленные научные дискуссии по проблеме отсутствия единого понимания земельного сервитута.¹ Обсуждается порядок и особенности установления сервитута в нашей стране.^{2,3} Рассматриваются новые (2018 г.) положения об установлении сервитута на земельные участки под линейными объектами.^{4,5} Оцениваются особенности и проблемы, возникающие при этом.^{6,7} Некоторыми авторами предлагается механизм реализации последних решений.⁸

Законодательно сервитуты должны учитывать интересы двух и более заинтересованных лиц, представляющие организации, учреждения и др., а также граждан РФ. Сервитут устанавливается по процедуре соглашения требующего его лица и собственника земельного участка. Сервитут необходимо зарегистрировать. Федеральным законом №341-ФЗ от 03.08.2018г в стране введена дефиниция - "публичный сервитут".

Внесенные изменения в законодательные акты привели к различию в порядке проведения кадастровых работ по установлению частных и публичных сервитутов. Если ранее, для установления публичного сервитута на земельный участок и постановления его на ГКУ достаточно было предоставить в Росреестр межевой план (приказ Минэкономразвития РФ № 921 от 08.12.2015 г.). То после принятия закона РФ №341-ФЗ от 03.08.2018 г. сложились несколько иные обстоятельства, которые следуют из решений Минэкономразвития РФ и Росреестра. Среди них письмо Росреестра от 04.06.2019 г. № 01-05327-ГЕ/19 о внесении в ЕГРН сведений о публичном сервитуте (вместе с письмом Росреестра от 25.03.2019 г. №01-02960-ГЕ/19), результаты оперативного совещания о подготовке разъяснительного письма о методологии регистрации публичного сервитута в части установленной компетенции. Согласно им и анализу норм ЗК и Закона РФ №218-ФЗ (в редакции ФЗ от 03.08.2018 г. № 341-ФЗ) позволяет прийти к выводу о законодательном разделении двух определений "сервитут" и "публичный сервитут". Но, в таком случае, по действующему ЗК публичный сервитут не требует регистрационных действий по внесению его в реестр прав ЕГРН. Как впрочем, не вносится он и в кадастр недвижимости ЕГРН. Получается, что пункт 122 Порядка ведения ЕГРН, который утвержден по приказу Минэкономразвития России от 16.12.2015 г. №943, не может применяться. Уполномоченные органы для принятия решения в части установления публичного сервитута, как и его прекращения, должны руководствоваться пунктом 21 части 1, части 15.1 статьи 32 Закона РФ №218-ФЗ. Данным органам вменена обязанность оперативного (5 рабочих дней) направления в орган регистрации прав документ о принятом решении и графическое описание местоположения границ публичного сервитута. Требования к графическому описанию местоположения границ публичного сервитута, утверждены приказом Минэкономразвития России от 10.10.2018 г. №541.

Возникло разногласие в части установления публичных сервитутов в отношении земельных участков, в полосе отвода автомобильных дорог для укладки кабелей связи.

Опыт реализации сервитутов в части проведения кадастровых работ в Самарской области стал не востребоваанным (см. рисунок).

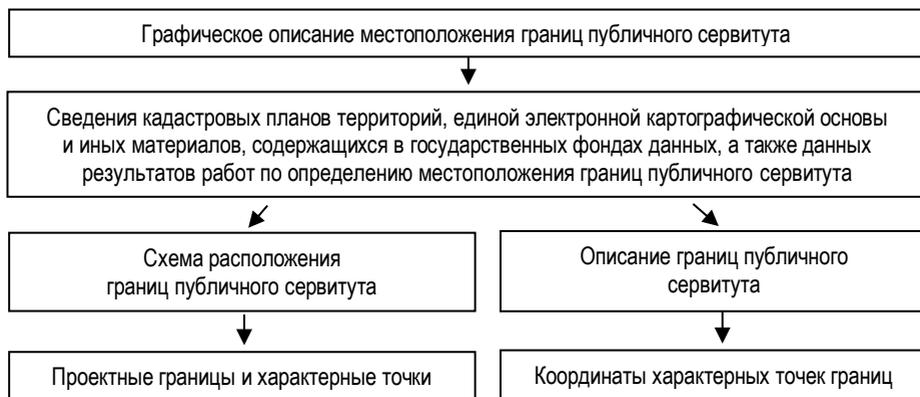


Рис. Структура графического описания местоположения границ публичного сервитута

Министерство транспорта и автомобильных дорог Самарской области руководствуется нормотворческими документами об установлении публичных сервитутов относительно земельных участков, занимаемых полосой отвода автомобильных дорог. Действует в соответствии с ЗК РФ, ФЗ от 08.11.2007 г. № 257-ФЗ, приказа Минтранспорта РФ от 17.10.2012 г. №373, Положения о региональном Минтрансе, которое утверждено Постановлением регионального Правительства от 20.06.2007 г. № 89. На основании этих документов и заявления заинтересованного лица, утверждает установление границы частей земельных участков.

При постановке на Государственный кадастровый учет (ГКУ), в указанных случаях частей на обремененные земельные участки, управление ФГБУ по Самарской области выносит решения о приостановлениях ГКУ. Основанием для данного решения служит несоблюдение процедуры установления публичного сервитута, предусмотренной Главой V.7. "Установление публичного сервитута в отдельных целях" ЗК РФ.

Однако предусмотренный порядок имеет исключения для некоторых земель. В соответствии со ст. 39.39 п. 2. ЗК РФ, публичный сервитут необходимо устанавливать, учитывая положения статьи 23 данного Кодекса. В п. 19 статьи 23 ЗК РФ особенности установления публичного сервитута на земли вдоль автомобильных дорог, определяются ФЗ № 257-ФЗ от 08.11.2007 г. Частью 4.2 статьи 25 данного закона предусмотрен допуск исцов к использованию отведенных земель. Данный допуск осуществляется на условиях публичного сервитута для целей переустройства инженерных коммуникаций, так и их эксплуатации, прокладки, переноса. Прекращения права пользования данными земельными участками не предусматривается. Постановления о публичных сервитутах на дорогах регионального и местного значения, по соответствию, принимаются органами региональной власти или местного самоуправления, а на дорогах федерального значения - федеральными органами исполнительной власти.

Проблема установления публичных сервитутов в отношении земельных участков, занимаемых полосой отвода автомобильных дорог, которые имеют особенности осуществления согласно ст.23 п.19 ЗК, в части выполнения кадастровых работ, в настоящее время остается нерешенной. И в итоге, работа кадастровых инженеров по выполнению кадастровых работ по установлению публичных сервитутов на рассматриваемые земельные участки оказалась парализованной. Росреестр до сентября 2019 г. еще принимал межевые планы, с сентября принимать перестали, идут приостановки. Таким образом, кадастровые инженеры не могут во время выполнить кадастровые работы, соответствующие организации не могут отчитаться перед заказчиком о выполненных работах, заказчик не может получить документы на установленные сервитуты и начать строительство. Это касается не только Самарской области, но и страны в целом. Росавтодор также столкнулся с данной проблемой, в результате задерживаются сроки, в том числе реализации Национального проекта, касающиеся строительства автомобильных дорог.

Решение изложенной проблемы несет за собой определенную сложность, так как именно законодателем до конца не отработана сложившаяся коллизия. Крайней необходимостью для заказчиков и исполнителей кадастровых работ является устранение конфликтной ситуации. Внесения изменений в законодательные и подзаконные акты, где имело бы место четкое определение частных и публичных сервитутов, а так же правила их установления и иные актуальные вопросы нерешенной темы. Вначале текущего года (17.01.2020 г.) вышло распоряжение Правительства РФ №19-р "О внесении изменений в распоряжение Правительства РФ №20-р от 17.01.2019 г.". Пунктом 39 данного документа Минтранс РФ и Минэкономразвитию РФ в срок до июня 2020 г. дано поручение составить ведомственный акт по согласованному решению проблемы публичного сервитута на земельные участки в границах полос отвода автомобильных дорог. Предполагается внести изменения в существующий в настоящее время порядок подачи и рассмотрения заявления об установлении подобного рода публичного сервитута в целях прокладки, переноса, переустройства инженерных коммуникаций и их эксплуатации. Кроме того, закладываются изменения в требованиях состава прилагаемых документов к заявлению об установлении данного публичного сервитута. А также трансформация требований к содержанию решения об установлении этого вида сервитута, утвержденный приказом Минтранса России №373 от 17.10.2012 г. Преобразуется и порядок определения платы за рассматриваемый публичный сервитут. Практические работники надеются, что ожидаемый акт решит и другую проблему, связанную с избыточностью требований в отношении предоставляемых документов и с упрощением самой процедуры установления подобного рода публичного сервитута. Ведомственные акты Минтранса РФ при этом, по вышеопределенному распоряжению, должны будут приведены в соответствие с положениями ЗК РФ.

Таким образом, основным вектором дальнейшего совершенствования работ по установлению сервитутов на земельные участки в полосе отвода автомобильных дорог выступает создание эффективно действующей законодательной базы, принятие решений по устранению ведомственной правовой несогласованности. Что, очевидно, послужит положительным основанием реализации Национальных проектов "Безопасные и качественные автомобильные дороги", "Жилье и городская среда" направления развития "Комфортная среда для жизни", Национального проекта "Комплексный план модернизации и расширения магистральной инфраструктуры" направления развития "Экономический рост".

¹ Бумажникова О.В. Публичный сервитут и сервитуты: сравнительный анализ / О.В.Бумажникова // Вестник Тверского государственного университета. Серия: Право. 2019. № 2 (58) - С. 28-34.

² Аврунев Е.И., Блохин Д.Ю. Особенности установления сервитута в Российской Федерации / Е.И.Аврунев // Интерэкспо ГЕО-Сибирь. 2018. Т. 2. № 3. - С. 157-165.

³ Горюнова О.И., Короткова Е.В. Порядок и особенности установления публичного сервитута / О.И.Горюнова / В сб.: Проблемы современной аграрной науки // Материалы международной научной конференции. Отв. за выпуск: В.Л. Болп , Ж.Н. Шмелева. 2019. - С. 8-13.

⁴ Блохин Д.Ю., Аврунев Е.И. Специфика установления публичного сервитута на земельные участки под линейными объектами после 1 сентября 2018 года / Д.Ю.Блохин / В сб.: Проблемы современной аграрной науки // Материалы международной научной конференции. 2018. С. 6-9.

⁵ Абузярова Д.Ф. Некоторые аспекты новых положений об установлении сервитута для строительства, ремонта, реконструкции и эксплуатации линейных объектов /Д.Ф.Абузярова // Вестник Саратовской государственной юридической академии. 2018. № 3 (122). - С. 208-216.

⁶ Григорьев С.А., Еврасова Е.А., Истомина Е.В. Особенности и проблематика установления публичных сервитутов при размещении линейных объектов / С.А.Григорьев // Вестник факультета землеустройства Санкт-Петербургского государственного аграрного университета. 2018. № 4. - С. 49-53.

⁷ Шаповалова И.С., Рыбалко А.Ю., Стрельцов С.В. Специфика установления публичного сервитута при размещении линейных объектов /И.С. Шаповалова / В сб.: Современные прикладные исследования // Материалы третьей национальной научно-практической конференции. 2019. - С. 66-70.

⁸ Климова А.Н. Установление публичного сервитута для размещения линейных объектов: актуальные вопросы теории и практики в свете изменений земельного законодательства / А.Н.Климова // В сб.: Новеллы права и политики 2018 // Материалы Международной научно-практической конференции. 2019. С. 86-89.

ESTABLISHMENT OF SERVITIES ON LAND PLOTS WHEN PLACING LINEAR-CABLE OBJECTS

© 2020 Churicheva Svetlana Gennadievna
Student

© 2020 Sidorov Alexander Arkadevich
Doctor of Biological Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: sidorov120559@yandex.ru

Keywords: public easement, line-cable facilities, road strip.

The article provides information on the state and ways of solving the problem of establishing public easements on land for laying linear-cable real estate in the right of way of roads. It is shown that amendments to legislative acts introduced in recent years have led to disagreement on the establishment of public easements regarding such land plots, and the work of cadastral engineers in this area has been paralyzed. The order of the Government of the Russian Federation No. 19-r dated January 17, 2020 is being discussed. Particular attention is paid to the problem of redundancy of requirements in relation to the documents provided and simplification of the procedure for establishing this kind of easement.

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПЕРЕМЕЩЕНИЯ КУЛЬТУРНЫХ ЦЕННОСТЕЙ ЧЕРЕЗ ТАМОЖЕННУЮ ГРАНИЦУ

© 2020 Шаталова Полина Вячеславовна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: shatalova98@yandex.ru

Ключевые слова: культурные ценности, таможенная граница, перемещение, проблемы, пути решения.

Данная статья содержит информацию о понятии и значении культурных ценностей. Рассмотрены некоторые проблемы перемещения культурных ценностей через таможенную границу, а также приведены возможные варианты их решения. Результаты исследования показали, что для решения ряда проблем необходимо совершенствование законодательства.

Культурные ценности - это достояние страны, ее наследие. Охрана и защита культурных ценностей осуществляется государственными органами. Государство определяет порядок их вывоза и ввоза, правила хранения, приобретения. Несмотря на это, зачастую происходят попытки незаконного вывоза культурных ценностей с целью их дальнейшего сбыта.

Несмотря на то, что законодательная база России достаточно проработана, все же есть несовершенства, которые необходимо доработать. Также это касается и деятельности в сфере охраны культурных ценностей нашей страны.

В данной статье мы затронем наиболее важные проблемы в данной сфере.

Одной из важных проблем является отсутствие единого понятия "культурные ценности". Так, в Основах законодательства Российской Федерации о культуре¹ содержится одно понятие культурных ценностей, а в Законе "О вывозе и ввозе культурных ценностей"² - другое. Отсутствие единого понятия и присутствие вариантных понятий создают благоприятные условия для злоумышленников. Необходимость формирования единого понятия "культурные ценности" отмечается всеми учеными, которые изучают данную проблему. Для решения этой проблемы необходимо создать единую терминологию, которая будет регулировать сферу данных правоотношений в различных правовых актах. Данная терминология должна соотноситься с терминологией, используемой в международном праве, в целях предотвращения коллизий.

Еще одной из проблем является соотношение понятий "культурная ценность" и "объекты культурного назначения", вопросы определения разрешительных документов, соответствующих им, а также грамотность сотрудников таможенных органов в решении вопро-

* Научный руководитель - **Паулов Павел Александрович**, кандидат юридических наук, доцент.

сов отнесения предметов к культурным ценностям. Для того чтобы вывезти из Российской Федерации предметы, которые законодательно отнесены к культурным ценностям, необходимо предоставить таможенным органам Свидетельство на право вывоза культурных ценностей с территории Российской Федерации. Предметы, на которые необходимо предоставлять Свидетельство, установлены Решением Коллегии Евразийской экономической комиссии "О мерах нетарифного регулирования"³. На вывоз предметов культурного назначения Минкультуры РФ выдает Справку о том, что данные предметы подлежат вывозу без предъявления Свидетельства. Проблемой является то, что в виду того, что не все должностные лица таможенных органов обладают высокой профессиональной компетентностью, они не всегда могут точно определить, к какой группе относится вывозимый предмет.

Также к числу проблем можно отнести получение Справки или Свидетельства, так как они выдаются на основании проведенной экспертизы, а за проведение экспертизы нужно платить, что создает дополнительные расходы для граждан, которые хотят вывезти предметы, не составляющие культурной ценности Российской Федерации.

Решением данной проблемы является повышение уровня профессионального образования сотрудников таможенной службы. Возможно, организация каких-либо курсов или семинаров, на которых бы изучались характерные признаки, по которым необходимо отделять предметы одной категории от другой.

Проблемой также является идентификация культурных ценностей. Данная проблема заключается в том, что предмет, который вывозится, не всегда соответствует разрешительному документу на его вывоз, который представляется таможенным органам. К примеру, гражданином была отдана на экспертизу репродукция иконы знаменитого художника, вывоз оригинала этой иконы с территории страны запрещен. На основании экспертизы, было выдано разрешение на вывоз данной репродукции, с приложением фотографии объекта. Так как на фото отличить оригинал от репродукции невозможно, создаются все условия для вывоза вместо репродукции оригинала иконы, в результате чего будет произведено незаконное перемещение культурных ценностей за пределы Российской Федерации.

Решение данной проблемы возможно путем установления специальных идентификационных знаков на вывозимом объекте, что будет позволять должностным лицам таможенных органов установить, что вывозят именно то, на что было получено разрешение.

Острой проблемой является перемещение культурных ценностей через таможенную границу с использованием поддельных документов (Справок и Свидетельств) или средств идентификации. Данный метод вывоза является наиболее распространенным⁴. Проблема выявления данных правонарушений заключается в том, что большинство фальшивых документов производится профессионалами в данной области на новейшей компьютерной технике.

Решение данной проблемы возможно путем взаимодействия таможенных органов и Министерства культуры путем передачи информации между этими органами, а также осуществление контроля за вывозом культурных ценностей с помощью создания информационной межведомственной системы для обмена данными.

На основании вышесказанного следует отметить, что контрабанда культурных ценностей была всегда одной из основных проблем в данной сфере. Эта проблема будет актуальна во все времена, с течением времени изменяются лишь направления предметов контрабанды. Основными направлениями незаконного вывоза культурных ценностей с территории Российской Федерации являются страны Европейского союза, Китай, Украина, США и некоторые другие страны. В 2019 году по фактам незаконного перемещения культурных ценностей было возбуждено 17 уголовных дел по ст. 226.1 УК РФ. Наиболее часто данные преступления выявляются в таможнях на западных и южных границах России, а также в таможнях аэропортов московского авиаузла.

Таким образом, попытки незаконного перемещения культурных ценностей строго наказываются по закону. Исходя из рассмотренных нами проблем, одна из важнейших задач правоохранительных органов Российской Федерации - сохранение культурных ценностей на территории нашей страны, не допуск их перемещения путем контрабанды. Активное содействие в данной деятельности оказывает Федеральная таможенная служба, так как именно таможенными органами осуществляется контроль за перемещением культурных ценностей.

¹ Основы законодательства Российской Федерации о культуре (утв. ВС РФ 09.10.1992 N 3612-1) (ред. от 18.07.2019) // Российская газета. № 248. 17.11.1992.

² Закон РФ от 15 апреля 1993 г. № 4804-I "О вывозе и ввозе культурных ценностей" // Российская газета от 15 мая 1993 г. № 92.

³ <Письмо> ГТК РФ от 19.06.2001 N 01-06/24071 "Об упорядочении нормативной базы по таможенному контролю за перемещением культурных ценностей"

⁴ Таможенный контроль [Электронное издание] : учеб. пособие для студентов вузов / С.Н. Ревина, П.А. Паулов, Д.В. Борякин. - Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2018.

⁵ Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 27.12.2019) // Собрание законодательства РФ. 17.06.1996. № 25. ст. 2954.

SOME PROBLEMS OF MOVING CULTURAL VALUES THROUGH THE CUSTOMS BORDER

© 2020 Shatalova Polina Vyacheslavovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: shatalova98@yandex.ru

Keywords: cultural values, customs border, movement, problems, solutions.

This article contains information about the concept and meaning of cultural values. It discusses some of the problems of moving cultural property across the customs border, as well as possible solutions. Results and research have shown that to solve a number of problems, it is necessary to improve legislation.

НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ СУДЕБНОЙ БУХГАЛТЕРСКОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ ПРИ РАССЛЕДОВАНИИ МОШЕННИЧЕСТВ

© 2020 Шаяхметова Луиза Рафаэлевна*

магистрант

© 2020 Толстова Надежда Юрьевна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: ya.nadyushka-tolstova2013@yandex.ru

Ключевые слова: мошенничество, расследование, судебная, бухгалтерская, экспертиза.

Судебно-бухгалтерская экспертиза является одним из основных доказательств при расследовании преступлений в сфере экономики. В данной статье рассматриваются задачи, этапы, объекты, применяемые методики судебной бухгалтерской экспертизы при расследовании мошенничеств.

При расследовании преступлений в сфере экономики, судебная бухгалтерская экспертиза является одним из наиболее востребованных видов экономических экспертиз. Об этом написано в научной литературе, например, в работах О.О. Васильевой², М.И. Тимохиной³. Она представляет собой процессуальное действие и осуществляется в соответствующей процессуальной форме. Порядок ее производства регламентирован уголовно-процессуальным кодексом Российской Федерации. Судебно-бухгалтерская экспертиза является одним из видов экспертиз, которые могут быть назначены уполномоченными на то лицами или судом при решении вопросов, требующих специальных знаний.⁴

Предметом данного вида экономических экспертиз являются устанавливаемые и исследуемые данные об отраженных в первичных учетных, иных первичных документах, регистрах учета и отчетности фактах финансово- хозяйственной деятельности, имуществе и обязательствах исследуемого лица, а также соответствие их порядка отражения, реализованного хозяйствующим субъектом, правилам бухгалтерского учета.

Общей задачей судебной бухгалтерской экспертизы является проведение исследования записей бухгалтерского учета исследуемого лица. В силу того, что изучение учетной информации требуется при расследовании преступлений самых различных категорий, перечень вопросов, которые ставятся на разрешение эксперта-бухгалтера при назначении судебной бухгалтерской экспертизы, довольно широк. Поставленные перед экспертом основные задачи, связанные с содержанием диспозиций статей, представленных в УК РФ.

При проведении бухгалтерских экспертиз используется широкий арсенал методов, многие из которых носят характер документального контроля, так как проводятся на осно-

* Научный руководитель - **Хаснугдинов Ренат Рафаильевич**, кандидат юридических наук, доцент.

вании предоставленных правоохранительными органами документов и не предполагают проверки фактического наличия отраженных в материалах данных. Применение конкретного набора приемов будет зависеть от задач, поставленных перед экспертом. В рамках настоящей статьи рассмотрим основные методики судебной бухгалтерской экспертизы при расследовании мошенничеств, присвоения и растраты.

Преступления, связанные с мошенничеством, квалифицируются по ст. 159, 159.1, 159.2, 159.3, 159.5 УК РФ. Согласно ст. 159 УК РФ мошенничество - хищение чужого имущества или приобретение права на чужое имущество путем обмана или злоупотребления доверием¹.

Экспертные задачи, которые ставятся на разрешение при назначении судебной бухгалтерской экспертизы в рамках ст. 159.1 УК РФ:

- на определение суммы полученных денежных средств по кредитному договору;
- на определение цели расходования полученных денежных средств по кредитному договору;
- на определение суммы возвращенных денежных средств в кредитную организацию по кредитному договору;
- на сопоставление двух форм бухгалтерской отчетности, предоставленной в налоговые органы и в кредитную организацию.

В целях определения размера и направлений расходования средств, поступивших на расчетный счет получателя, используется методика, которая подразумевает следующие этапы:

1. определяется минимальная сумма денежных средств, израсходованная в данный день в определенном размере из поступивших средств. Она находится как разница между суммой рассматриваемого платежа и остатка денежных средств на конец рассматриваемого дня;

2. определяется минимальная сумма средств в произведенном платеже, как разница между минимальной суммой денежных средств, которые были израсходованы в данный день и суммы израсходованных расчетного счета денежных средств, за исключением рассматриваемого платежа.

В ходе расследования уголовного дела, установлено, что генеральным директором АО "Алкоа" Ивановым М.И. искусственно была создана ситуация, которая стала причиной необходимости для АО "Реал" заключить и исполнить обязательства по договору уступки права требования № б/н 7-01/08-1111 и перевода долга (комиссионного вознаграждения), а именно фактически безвозмездно перечислить 269 472 356,00 руб. на расчетный счет № 40702810100000007248 АО "Алкоа" в коммерческом банке "ВТБ24". Вышеуказанными действиями Иванов М.И. совершил хищение денежных средств в сумме 269 472 356,00 руб., принадлежащих АО "Реал", причинив ему своими действиями материальный ущерб в особо крупном размере.

Перед экспертом поставлен вопрос: "Каким образом повлияло на величину чистых активов АО "Реал" осуществление им 16.09.2018г. операции по перечислению денежных средств в размере 269 472 356,00 руб., в качестве комиссионного вознаграждения по договору № б/н 7-01/08-1111 на расчетный счет № 40702810100000007248 АО "Алкоа" в

банке "ВТБ24", с учетом обстоятельств, указанных в постановлении о назначении данной судебной бухгалтерской экспертизы?"

На исследование эксперту были предоставлены следующие документы:

- бухгалтерский баланс АО "Реал" за 30.06.2018г. на двух листах;
- отчет о финансовых результатах АО "Реал" за полугодие 2018 г. и за 9 месяцев 2018г. на четырех листах;
- бухгалтерский баланс АО "Реал" за 30.09.2018г. на двух листах.

Для ответа на поставленный вопрос эксперту необходимо:

1. установить, что обязательства по данному договору исполнены и учтены в учете АО "Реал" в качестве расходов и представлены в бухгалтерской отчетности АО "Реал", представленной на исследование по состоянию на 30.09.2018г. Для этого эксперту следует заявить ходатайство о предоставлении ему на исследование договора № б/н 01/08-1111, заключенного между АО "Алкоа" и АО "Реал", регистров по счетам АО "Реал", по которым учитывались расчеты с контрагентом АО "Алкоа" по данному договору (по счетам 51, 60, 76), а также регистров по счетам 90, 99, 84 (с предоставлением регистров по определенным субсчетам данных счетов);

2. на основании данных бухгалтерского баланса АО "Реал" на 30.09.2018г. рассчитать стоимость чистых активов на 30.09.2018г.;

3. произвести корректировку отдельных показателей бухгалтерского баланса АО "Реал" на 30.09.2018г. с целью получения модели бухгалтерского баланса указанной организации на соответствующую дату, в которой не учтены указанные в постановлении о назначении экспертизы обстоятельства (перечисление денежных средств в размере 269 472 356,00 руб., в качестве комиссионного вознаграждения по договору № б/н 01/08-1111) и не отражены связанные с ними финансовые последствия в соответствии с их действительным экономическим смыслом (уменьшение актива и пассива (валюты) бухгалтерского баланса);

4. на основании полученной экспертом модели бухгалтерского баланса исследуемой организации произвести расчет стоимости чистых активов;

5. установить разницу между стоимостью чистых активов, полученной экспертом в п. 2 и 4;

6. сформулировать вывод по поставленному вопросу, т.е. привела ли к увеличению (уменьшению) стоимости чистых активов полученная в ходе производства экспертная разница?

Ход и результаты экспертного исследования оформляются специальным процессуальным документом - заключением эксперта, которое является самостоятельным видом судебных доказательств, предусмотренных законом. Заключение эксперта всегда дается в письменном виде, оно состоит из вводной, исследовательской части, в которой указывается конкретная методика, расчет и выявленная сумма нарушения законодательства по результатам проведения экспертизы, а также выводов⁵. Далее заключение представляется государственному органу, по решению которого проводилась судебная бухгалтерская экспертиза. В соответствии с требованиями, которые предъявляются к заключению эксперта-бухгалтера, должен быть собран достаточный объем данных у качества доказа-

тельств по делу. При этом необходимо представить доказательную информацию, которая отвечает признакам реальности, уместности и беспристрастности.

Таким образом, судебная бухгалтерская экспертиза при расследовании отдельных экономических преступлений очень важна, так как при расследовании преступлений в данной сфере прибегают к исследовательской деятельности судебных экспертов. Также без применения указанных методов судебная бухгалтерская экспертиза не может считаться объективным, всесторонним и полным исследованием, которое дает достоверные ответы на поставленные вопросы.

¹ Уголовный Кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996 г. N 63-ФЗ (ред. от 27.12.2019) // Российская газета. - Федеральный выпуск 12 января 2008. № 0(4561).

² Васильева О.О. Актуальные проблемы судебной экономической экспертизы // Известия Института систем управления СГЭУ. 2019. №1 (19). С. 42-44.

³ Тимохина М.И. Роль и значение судебных экспертиз в расследовании преступлений экономической направленности // Научный электронный журнал Меридиан. 2019. №12 (30). С. 234-236.

⁴ Евдокимова Н.А. Золотарева Е.В. Ключников С.В. Проблемы классификации судебно-экономических экспертиз и требований к их проведению // Наука и общество. 2018. №3 (32) С. 94-101.

⁵ Бороненкова С.А., Козырчикова Э.Ю. Судебно-бухгалтерская экспертиза: цель, задачи, приемы // Известия Уральского государственного экономического университета. 2011. № 4 (36). С. 142-149.

⁶ Пащенко Т.В. Методические ошибки проведения судебно-бухгалтерских экспертиз // Вестник Пермского университета 2012г. Вып. 4(15).

⁷ Мусин Э.Ф. Судебно-экономическая экспертиза в уголовном процессе: учеб. пособие для вузов // под ред. Э.Ф. Мусина. - М. : Издательство Юрайт, 2017. 273с.

SOME ISSUES OF JUDICIAL ACCOUNTING EXAMINATION DURING FRAUD PERSPECTIVES

© 2020 Shayakhmetova Luiza Rafaelevna
Undergraduate

© 2020 Tolstova Nadezhda Yuryevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: ya.nadyushka-tolstova2013@yandex.ru

Keywords: fraud, investigation, judicial, accounting, examination.

Forensic accounting is one of the main evidence in the investigation of economic crimes. This article discusses the tasks, steps, objects, and applied methods of forensic accounting expertise in the investigation of fraud.

НОВАЯ СИСТЕМА СУДОВ ОБЩЕЙ ЮРИСДИКЦИИ: АНАЛИЗ ПРОЦЕССУАЛЬНЫХ ИЗМЕНЕНИЙ

© 2020 Ширяева Анастасия Игоревна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail nastyusha-shiryayeva@inbox.ru

Ключевые слова: процессуальная революция, апелляционная инстанция, кассационный суд, сплошная кассация, непосредственная кассация, административно-территориальный округ.

В статье рассматриваются основные изменения, произошедшие в процессуальном законодательстве РФ в связи с появлением новых судов апелляционной и кассационной инстанции. Особое внимание уделено изучению новых кассационных судов и организационным проблемам их функционирования.

В октябре 2017 года Пленум Верховного суда (далее ВС РФ) предложил осуществить так называемую "процессуальную революцию", путем внесения крупных поправок в процессуальные кодексы. Все их предложения были отражены в Постановлении Пленума ВС РФ от 03.10.2017 г. № 30 "О внесении в Государственную Думу Федерального собрания Российской Федерации проекта Федерального закона "О внесении изменений в Гражданский процессуальный кодекс РФ (далее ГПК РФ), Арбитражный процессуальный кодекс РФ (далее АПК РФ), Кодекс административного производства РФ (далее КАС РФ) и отдельные законодательные акты РФ"¹. Спустя некоторое время законопроект поступил на рассмотрение в Государственную Думу РФ, и в последующем принят в несколько видоизмененном варианте.

Данные масштабные преобразования предполагались к введению совместно с другим предложением ВС РФ, который так же в 2017 года, предложил создать в России новую систему апелляционных и кассационных суды общей юрисдикции. Законопроект принимали в течение года, и он тоже претерпел ряд изменений. По задумке ВС РФ, новые суды призваны обеспечить объективность и независимость судопроизводства на экстерриториальной основе².

Обосновывая необходимость проведения таких серьезных изменений, инициаторы законопроекта указывали на то, что это должно повысить уровень эффективности судебной защиты, однако в последующем они делали на уменьшение нагрузки на судей, сокращению сроков рассмотрения дел.

* Научный руководитель - **Губайдуллина Эльмира Хамитовна**, кандидат юридических наук, доцент.

В итоговой редакции было утверждено пять апелляционных судов общей юрисдикции, девять кассационных и по одному кассационному и апелляционному военному суду.

Первый апелляционный суд общей юрисдикции начал работу в Москве, Второй - в Санкт-Петербурге, Третий - в Сочи, Четвертый - в Нижнем Новгороде, Пятый - в Новосибирске. Апелляционный военный суд начал функционировать в Московской области.

Новые кассационные суды расположены в следующих городах - Саратов (Первый), Москва (Второй), Санкт-Петербург (Третий), Краснодар (Четвертый), Пятигорск (Пятый), Самара (Шестой), Челябинск (Седьмой), Кемерово (Восьмой), Владивосток (девятый), Новосибирск-военная кассация.

Безусловно, говорить о каких-либо результатах деятельности новой судебной системы пока рано, но уже сейчас можно говорить о том, что основная цель реформирования, заключающаяся в упрощении, ускорении и разгрузке судов в принципе утвердилась и во внесенных изменениях это вполне прослеживается³.

Все обновленные появившиеся в нормах ГПК РФ, по мнению Е.С.Смагиной можно разделить на две функциональные группы: 1) направленные на распределение нагрузки между судами общей юрисдикции и арбитражными судами⁴. К ним можно отнести изменения компетенции указанных судов, расширение предметной подсудности, установление нового порядка кассационного производства в кассационных судах общей юрисдикции; 2) исключают некоторые процессуальные обязанности суда, такие как новые требования к раскрытию доказательств, более подробное раскрытие указание реквизитов сторон в исковом заявлении, переложение обязанности по отправлению копии искового заявления и приложенных к нему документов на истца.

Создание новой системы апелляционных и кассационных судов повлекло за собой существенные изменения производства по рассматриваемым ими делам. Конечно, особо существенные изменения, коснулись порядка кассационного обжалования вынесенных решений. Новеллами апелляционного производства стало появление так называемой "неполной апелляции", характеризуемую правом вышестоящего суда вернуть дело на новое рассмотрение в первую инстанцию если там не было рассмотрено (ст.325.1 ГПК РФ): - заявление о восстановлении срока на подачу апелляционной жалобы; - представленное замечание на протокол судебного заседания; - заявление о вынесении дополнительного решения или при отсутствии мотивированного решения⁵. Ранее правовой нормы с таким содержанием, ГПК РФ не предусматривал.

Также стоит отметить, что в случае возвращения дела в суд первой инстанции по ст.325.1, новое рассмотрение не предполагается - разрешению будут подлежать вопросы только процессуального характера, не ставшие ранее предметом отдельного изучения.

Результатом кассационного производства является процессуальное решение суда кассационной инстанции. В этом решении кассационный суд заявляет о существовании или отсутствии фундаментальных нарушений закона, которые являются основанием для отмены или изменения решения, и поэтому решает отменить, изменить решение или оставить его без изменения, либо прекращает кассационное производство.

Новая глава 41 ГПК РФ теперь логически разделена на два параграфа: производство в кассационном суде общей юрисдикции и производство в судебной коллегии ВС РФ, в

которых более четко разграничены полномочия этих двух инстанций. Также были введены различные правила производства в первой и второй кассационной инстанции, и одна (первая) и них, как отмечает Е.А.Борисова стала сплошной, т.е. исчез этап предварительного изучения жалобы судьей, в результате которого документ мог бы возвращен заявителю и не рассмотрен по существу⁶.

Можно сказать что впервые, после длительного отсутствия кассационное производство по проверке законности вступивших в законную силу судебных актов появилось в 2010 г. И на тот период времени оно приобрело все существенные черты производства в надзорной инстанции: множественность, специальный порядок возбуждения производства. Этим положения обновленного ГПК РФ отличались от норм АПК Ф, предусматривающего иной более упрощенный обжалования⁷.

Существенное различие заключалось в том, что кассационное производство в гражданском процессе предусматривало наличие дополнительного этапа в виде осуществления судьей предварительного контроля поданной жалобы, с целью решения вопроса о возможности передачи ее на рассмотрение в судебном заседании. Т.е. было зафиксировано не право кассационного обжалования, а обращения, и это два совершенно разных процессуальных понятия.

Право обжалования - это правомочие на возбуждение производства при наличии соответствующих оснований для оспаривания вынесенного судебного акта. А вот право на обращение не является основанием для начала производства по поданной жалобе, итоговое решение зависит от мнения судьи, который изучив представленное обращение, будет решать, имеется ли повод для отмены или изменения судебных постановлений.

Существовавшие на протяжении достаточно длительного времени нормы ГПК РФ закреплявшие порядок кассационного обжалования вызывали вполне обоснованную критику, как юристов, так и граждан, что только еще больше способствовало созданию объективных предпосылок для начала процедуры унификации процессуальных положений. И в настоящий момент времени в России начинает формироваться новая кассация, непосредственная. Ее отличие от другой ее разновидности, опосредованной, заключается в том, что жалоба сразу после ее принятия назначается к рассмотрению в судебном заседании. Такое порядок уже давно закреплён в АПК РФ в отношении окружных арбитражных судов.

Как уже ранее было отмечено, новое кассационное производство является непосредственным следствием появления кассационных судов, ставших новым звеном судов общей юрисдикции. Это положительный момент, который бесспорно призван не только снизить нагрузку на судей, но и служить большей законности и обоснованности принимаемых решений, соблюдению принципа состязательности в процессе⁸.

В течение первых двух месяцев с момента введения так называемой сплошной кассации во вновь созданные кассационные суды поступило 28 000 жалоб по гражданским делам, они рассмотрели 4700 жалоб и удовлетворили 734, т. е. 16% от их общего количества. Для сравнения: в первом полугодии 2019 г. президиумы судов субъектов РФ рассмотрели жалобы в общем количестве 66 500 жалоб и удовлетворили всего 5% из них.

Кассационным судам еще только необходимо доказать свою эффективность, а кроме того, там не сложилась та монолитная сплоченность, единообразие правоприменительной практики. Также, Е.А.Борисова в своей работе, совершенно справедливо указывает на целый ряд недостатков организационного характера, среди которых можно выделить следующее:

- слишком маленькое количество функционирующих кассационных судов и небольшой аппарат судей. Вместо ранее действующих 85 кассационных инстанций, производство будет осуществляться только в 9 судах. Учитывая имеющуюся нагрузку, уровень технической оснащенности, подготовленность судейского аппарата, неудобное территориальное расположение судов, не позволяет говорить о том, что созданного количества инстанций достаточно для отправления правосудия;

- не до конца решенный кадровый вопрос - в первую очередь речь идет о том, что ни сами судьи, ни работники аппарата пока не готовы к работе в новых судах и как отметил сам председатель ВС РФ В.М.Лебедев, всем придется достаточно длительное время "учиться на собственных ошибках". Также, как заметил В.А.Коршунов, требуется решить вопрос об установлении предельного срока пребывания в должности председателя новых кассационных судов, поскольку установление положения о назначении таких должностных лиц без четкого установления сроков их полномочий, будет негативно влиять на результативность деятельности кассационных судов, их эффективность, возможность развития и будет нести в себе определенную коррупционную составляющую⁹;

- неправильный выбор места постоянного пребывания кассационного суда - в большинстве случаев он был сделан без учета территориальной удаленности и транспортной доступности для граждан, которым придется туда обращаться. Все это приводит к появлению дополнительных затрат у участников процесса, и заставляет серьезно задуматься о том насколько целесообразным будет продолжения спора в связи с возможным финансовыми и временными издержками¹⁰;

- не до конца получилось претворить в жизнь принцип экстерриториальности судов, заключающийся в том чтобы границы судебных округов не совпадали с административно-территориальными. Безусловно, тут была заложена благая цель - повышения законности и объективности выносимых актов. Но вот полностью реализовать ее не получилось, практически все созданные кассационные инстанции (за исключением Пятого кассационного суда, расположенного в г.Пятигорске) существуют в рамках своих апелляционных судов, в одной административной границе.

В связи с этим можно сказать, что организационное реформирование судов сложно оценить однозначно, еще есть над чем работать и какие недостатки устранять.

Таким образом, можно сказать, что новая процессуальная реформа имеет свои как сильные, так и слабые стороны. Но все имеющиеся недостатки, бесспорно, носят устраняемый характер, если подходить к данному вопросу более взвешенно и обоснованно, с учетом всех имеющихся особенностей российской судебной системы.

¹ 168 Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 13.07.2017 г. № 28 "О внесении в Государственную Думу Федерального Собрания Российской Федерации проекта федерального конституционного закона "О внесении изменений в федеральные конституционные законы в связи с созда-

нием кассационных судов общей юрисдикции и апелляционных судов общей юрисдикции" [Электронный ресурс]// - Режим доступа: <http://www.consultant.ru/document> (обращения: 01.03.2020).

² Постановление IX Всероссийского съезда судей от 08.12.2016 г. № 1 "Об основных итогах функционирования судебной системы Российской Федерации и приоритетных направлениях ее развития на современном этапе" [Электронный ресурс]// - Режим доступа: <http://www.consultant.ru/document> (обращения: 01.03.2020).

³ Алиев Т.Т. Кассационные суды общей юрисдикции как гарант правосудия//Современное право. 2019.№ 12. С. 40-42.

⁴ Смагина Е.С. Завершена ли "процессуальная революция" // Вестник гражданского процесса. 2019. № 4 [Электронный ресурс]// - Режим доступа: <http://www.consultant.ru/document> (обращения: 01.03.2020).

⁵ Гражданско-процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138-ФЗ (ред. от 02.12.2019) [Электронный ресурс]// - Режим доступа: <http://www.consultant.ru/document> (обращения: 01.03.2020).

⁶ Борисова Е.А. Теория и практика нового кассационного производства в гражданском процессе// Арбитражный и гражданский процесс. 2019.№ 8. С.21-41.

⁷ Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации" от 24.07.2002 N 95-ФЗ (ред. от 02.12.2019) [Электронный ресурс]// - Режим доступа: <http://www.consultant.ru/document> (обращения: 01.03.2020).

⁸ Момотов В.В. Судебная реформа 2018 года в Российской Федерации: концепция, цели, содержание (часть I) // Журнал российского права. 2018. № 10. С. 134-138.

⁹ Коршунов Ю.А. Создание апелляционных и кассационных судов: некоторые итоги масштабной реформы// Юридическая наука.2019. № 3. С.71- 75.

¹⁰ Досумова Л. "Хуже все равно уже не будет": юристы - о новой системе судов общей юрисдикции // <http://zasudil.ru/news/8965/> (Дата обращения: 03.03.2020 г.).

NEW COURT SYSTEM OF GENERAL JURISDICTION: ANALYSIS OF PROCEDURAL CHANGES

© 2020 Shiryayeva Anastasia Igorevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail nastyusha-shiryayeva@inbox.ru

Keywords: procedural revolution, appeal court, cassation court, continuous cassation, direct cassation, administrative-territorial district.

This article discusses the main changes that have occurred in the procedural legislation of the Russian Federation in connection with the appearance of new courts of appeal and cassation. Particular attention was paid to the study of new cassation courts and the organizational problems of their functioning.

ОПИСАТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЙ ПРИРОДЫ КРАУДФАНДИНГА В ГЕРМАНИИ

© 2020 Шишкин Алексей Андреевич*

студент

© 2020 Хабибулина Ксения Ринатовна*

студент

© 2020 Иванкина Александра Евгеньевна*

студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: shishikinalexey@gmail.com, kseniya.habibulina@icloud.com,
sandra-ivankina@yandex.ru

Ключевые слова: краудфандинг, зарубежная практика, инвестиции, финансовые отношения, обязательства, краудинвестирование, немецкое законодательство.

Статья посвящена рассмотрению возможности привлечения незначительных инвестиций для реализации социальных проектов. С развитием технологий такая возможность появилась в Интернете в формате краудфандинга. На территории России эта возможность появилась лишь недавно, и для ее развития потребуется время. Один из вариантов успешного развития - перенимание успешного опыта других стран. Из-за уникальности правовой системы нашей страны в качестве примера можно рассмотреть реализацию краудфандинга на территории Германии.

Затрагивая тему краудфандинга на территории Германии, стоит сразу отметить, что общая позиция немецкого договорного права в отношении краудфандинга определяется основополагающим принципом свободы договора. Это справедливо даже для краудинвестиционных инструментов, которые предоставляют спонсорам права на участие в будущих денежных потоках предприятия, потому что, по праву, инструменты гибридного капитала, которые обычно предлагаются, представляют собой долговые контракты, на которые не влияет жесткость корпоративного права. Эта широта позволяет инициаторам краудфандинговых кампаний структурировать соответствующие финансовые отношения в соответствии со своими предпочтениями. Не следует пренебрегать тем, что последние часто формируются предложением, чтобы избежать ограничений банковского регулирования и регулирования ценных бумаг. Однако, как первоначально отмечалось, юридическая квалификация финансовых отношений, заключаемых на платформах, не представляет особой проблемы для немецкого частного права, потому что, в принципе, все финансовые отношения, существовавшие до оцифровки в аналоговом мире, и технологические инновации только облегчали их заключение среди ранее незнакомых сторон.

* Научный руководитель - **Захаров Алексей Леонидович**, кандидат юридических наук, доцент.

Обязанности директоров проектов по отношению к платформе определяются классификацией договорных отношений между платформами и инициаторами краудфандинговых кампаний. Поскольку платформа берет на себя посредническую роль, договорные отношения обычно понимаются как агентский договор ("Маклервертраг")¹. Следовательно, в соответствии с правилом по умолчанию, директора проектов несут ответственность только за вознаграждения, если платформа фактически предоставляет возможность заключать контракты с авторами.

Обязанности директоров по отношению к вкладчикам определяются характером договорных отношений. При краудспонсорстве это означает, что бенефициар не берет на себя никаких основных обязательств по отношению к вкладчикам, но должен выполнять ожидания доноров в рамках своих добросовестных обязательств, чтобы иметь возможность предоставить участникам (преференциальный) доступ². В условиях скопления денег основным обязательством является уплата согласованной процентной ставки и погашение кредита при наступлении срока погашения. В обоих случаях добросовестные обязанности также применяются и ограничивают свободу действий для инициаторов отклоняться от первоначальных планов.

Простой провал краудфандингового проекта как такового не приводит к какому-либо возмещению, потому что ни платформы, ни инициаторы проекта не гарантируют успех проекта³. Только в том случае, если отказ произошел из-за нарушения конкретного договорного обязательства, и на стороне стороны, в которой совершено нарушение, обнаружен недостаток, возможен ущерб.

Платформы как посредники краудфандинговых отношений, как правило, не несут ответственности за выполнение проекта как такового. Тем не менее, они могут нести ответственность за нарушение обязательства информировать. Такие обязанности наиболее заметны в краудинвестировании, когда платформы могут взять на себя роль инвестиционных брокеров, подчиняющихся конкретным информационным обязательствам, с большим количеством конкретных примеров прецедентного права.

За исключением мошеннического поведения, директора проектов могут нести ответственность, если они направляют средства таким образом, чтобы это противоречило описанию проекта в кампании. Это может равносильно нарушению основного обязательства по производству определенного товара (краудфандинг на основе вознаграждения) или нарушению вторичного обязательства, чтобы избежать каких-либо действий, которые ставят под угрозу контрактные цели другой стороны (краудспонсорство, краудинвестинг)⁴. На практике это требует трудных различий, было ли отклонение от первоначальных планов добросовестной попыткой достичь первоначальных целей кампании краудфандинга или неправомерное использование средств.

В принципе, необоснованные управленческие решения, которые не соответствуют приемлемой деловой практике, могут повлечь за собой ответственность. Однако, хотя нет конкретного прецедентного права, суды, вероятно, будут неохотно искать ошибки в деловых решениях, до тех пор, пока они были сделаны на надежной информационной основе и при отсутствии конфликта интересов. И, наконец, поскольку типичные краудинвестинговые сделки также структурированы как долговые контракты, участники краудинвестинговых кампаний получают переменную компенсацию, которая зависит от будущих денежных

потоков финансируемого предприятия. Конкретный дизайн договоренностей различается, и наблюдаемые различия имеют отношение к юридической квалификации договорных отношений, с которыми стороны обычно вступают. В подавляющем большинстве случаев организация или лицо, исполняющее проект, вступает в прямые договорные отношения с инвесторами через платформу, тогда как договоренности, в которых организация специального назначения связывает инвестиции, а затем заключает контракты с инициатором, являются редкими.

По сути, немецкое законодательство предусматривает три типа договорных соглашений, которые соответствуют правам и обязанностям, которые стороны стремятся установить при осуществлении краудинвестиционных сделок⁵. Отношения между вкладчиками и инициаторами краудинвестиционных компаний могут быть обозначены как безоговорочное партнерство, права участия в прибыли ("Genussrechte"), или субординированные займы с участием прибыли ("partiarische Nachrangdarlehen").

Иногда краудфандеры пытались установить отдельную категорию для отношений финансирования одного проекта, таких как кинопродукция или музыкальные альбомы. Однако это дополнительное различие не представляется необходимым, поскольку эти контракты можно понимать как займы с (подчиненными) фиксированными обязательствами по погашению, при этом стоимость последнего зависит от эффективности одного актива и тем самым приводит к автоматическому участию инвесторов в убытках вплоть до внесенной суммы. В качестве альтернативы соответствующие финансовые отношения также могут быть истолкованы как права на участие в прибыли, предусмотренные производящей организацией, если не существует требования о выплате и участие в убытках возможно, основное обязательство директоров проектов заключается в выплате согласованного вознаграждения (участие в прибылях) и выкупе основной суммы⁶.

На практике эти основные обязанности директоров проектов определяются и изменяются в стандартных условиях, а стандартные правила B2B обеспечивают фон для судебной оценки действительности этих отклонений.

Краудфандинг является ярким свидетельством того, что общество и инвестиционный мир находятся в постоянном развитии. Применением подобных механизмов способно решать множество национальных (государственных), общественных и личных задач.

¹ Lars Klöhn, Lars Hornuf & Tobias Schilling, Regulation of Crowdfunding in the German Small Investor Protection Act: Content, Consequences, Critique, Suggestions, 13 EUR. COMP. L. 56 (2016)

² David Jansen & Theresa Pfeifle, Rechtliche Probleme des Crowdfunding, 33 ZEITSCHRIFT FÜR WIRTSCHAFTSRECHT (ZIP) 1842 (2012)

³ Alexander Meschkowski & Frederike K. Wilhelmi, Investorenschutz im Crowdfunding, 68 BETRIEBS-BERATER (BB) 1411 (2013)

⁴ Moritz Renner, „Banking Without Banks“? Rechtliche Rahmenbedingungen des Peer-to-Peer Lending, 26 ZBB 261 (2014)

⁵ Gerald Spindler, Crowdfunding und Crowdfunding - Sach- und kollisionsrechtliche Einordnung sowie Überlagerung durch die E-Commerce-Richtlinie, 29 ZBB 129 (2017)

⁶ Julian Veith, Crowdlending - Anforderungen an die rechtskonforme Umsetzung der darlehens-

DESCRIPTIVE CHARACTERISTICS OF THE CIVIL NATURE OF CROWDFUNDING IN GERMANY

© 2020 Shishikin Alexey Andreevich
Student

© 2020 Khabibullina Ksenia Rinatovna
Student

© 2020 Ivankina Alexandra Evgenievna
Student

Samara State University of Economics

E-mail: shishikinalexey@gmail.com, kseniya.habibullina@icloud.com,
sandra-ivankina@yandex.ru

Keywords: crowdfunding, foreign practice, investment, financial relations, obligations, crowdinvesting, German legislation.

The article deals with the possibility of attracting small investments for the implementation of social projects. With the development of technology, this opportunity has also appeared on the Internet in the form of crowdfunding. On the territory of Russia, this opportunity has appeared only recently and it will take time to develop. One of the options for successful development is to adopt the successful experience of other countries. Due to the uniqueness of the legal system of our country, as an example, we can consider in this article the implementation of crowdfunding in Germany.

УДК 347.42
Код РИНЦ 10.23.31

ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ РИЕЛТОРСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ

© 2020 Шпанур Федор Федорович
кандидат юридических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: shpanur@yandex.ru

Ключевые слова: риелторская деятельность, рынок недвижимости, цифровые технологии, правовые средства, сокращение рынка риелторских услуг, организационно-правовые проблемы.

Статья посвящена выявлению тенденций развития рынка недвижимости под воздействием цифровых технологий, рассмотрению организационно-правовых проблем деятельности риелторов. Автор анализирует причины сокращения рынка риелторских услуг и количества риелторов, как зависящие от них самих, так и объективно изменяющиеся под влиянием правовых условий и информационных технологий.

Эффективное правовое воздействие на общественные отношения невозможно без их последовательного и комплексного нормативного регулирования.

Дополнительные требования к законодателю формируются в процессе цифровизации всех сторон жизни современного общества, которая обуславливает необходимость более четкого и недвусмысленного определения правовых категорий и понятий.

"Оцифровка" процессов государственного управления рынком недвижимого имущества представляется приоритетной, что подтверждается особым вниманием, уделяемым ей законодателем.

Приходится констатировать существенные различия в степени и качестве правового регулирования отдельных сегментов рынка недвижимого имущества: договорных обязательств по переходу прав на недвижимое имущество, государственного контроля за оборотом недвижимости путем установления обязательной государственной регистрации таких объектов, сделок с ними и перехода прав на них.

Заслуги российского государства в данной области не только очевидны, но и признаны мировым сообществом. Так, Российская Федерация вошла в первую десятку в общемировом рейтинге стран по привлекательности национальной среды бизнеса (и прежде всего правовой среды) по такому показателю как условия и порядок регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним. Данные достижения стали результатом вложений значительных средств федерального бюджета, формирования новой правовой среды, активного использования государственными органами цифровых технологий в сфере государственного и муниципального управления, в том числе в механизме правового регулирования сделок с недвижимым имуществом¹.

Развитую и довольно полную правовую базу имеют отдельные сегменты сферы услуг на рынке недвижимого имущества, например, оценочная деятельность и правовой статус субъектов, осуществляющих такую деятельность.

На этом фоне отрицательной представляется оценка уровня и полноты правового регулирования как риэлторской деятельности, так и положения самих риэлторов.

Если оценивать значение субъектов риэлторской деятельности для оборота недвижимости по вниманию к ним российского законодателя, то можно прийти к выводу о его незначительности.

С учетом правотворческой практики экономически развитых стран данное мнение следует считать ошибочным, поскольку в настоящее время деятельность риэлторов является необходимым сегментом рынка недвижимого имущества, в значительной части обслуживает его, ускоряя оборот объектов недвижимости, обеспечивая наилучшее сочетание интересов его участников, представляя интересы заказчиков, существенно снижая правовые, организационные и экономические риски участников.

История российского права позволяет сделать вывод об отсутствии строгой прямо пропорциональной зависимости степени и полноты правового регулирования отдельных видов общественных отношений от их значения для национальной экономики и самого общества, поэтому применительно к риэлторам можно только констатировать факт неурегулированности важного сегмента услуг на рынке недвижимого имущества.

Об отсутствии перспектив развития риэлторских услуг как сегмента отечественной экономики заявляют и сами риэлторы, по мнению некоторых из них "риэлтор" (брокер, специалист по недвижимости) является отмирающей профессией и ее исчезновение неиз-

бежно. Так, по утверждению А.Зарицкого, основанному на примере данных юридической компании Heads Consulting, за десятилетний период с 2006 по 2016 годы число агентов по продаже недвижимости сократилось почти в два раза главным образом из-за резкого сокращения потребности в них участников рынка недвижимого имущества².

Следует заметить, что весьма противоречивы и недостаточно объективны данные об изменениях на рынке риэлторских услуг. Так, допуская некоторое противоречие с вышеизложенным собственным выводом этот же автор приводит (хотя и критически оценивает их) результаты обобщения новейшей информации, полученной Национальным агентством финансовых исследований (НАФИ) в 2016 году, в соответствии с которыми за последние семь лет доля граждан, когда-либо пользовавшихся услугами риэлторских агентств, выросла в два раза (с 20 до 41%)³.

Объективно оценивая ситуацию, считаем, что в действительности рынок риэлторских услуг находится в промежуточном положении между глубокой многолетней стагнацией, характерной в целом для всего рынка недвижимого имущества, и кризисом данного сегмента рынка услуг.

Среди причин такого положения следует указать как на изменяющиеся экономические условия, так и, не в последнюю очередь, на недостатки в формировании правовой среды риэлторского бизнеса и всего рынка недвижимого имущества.

Так, важным и весьма действенным организационно-правовым средством ускорения оборота недвижимости и обеспечения его прозрачности является создание сети многофункциональных центров (МФЦ). Максимально возможное удобство для физических и юридических лиц, упрощение подачи ими документов и кардинальное изменение скорости проведения регистрационных действий, а также оказание сопутствующих услуг, предоставляемых этими центрами, сделали возможным совершение сделок с недвижимостью и государственную регистрацию сделок и перехода прав на недвижимое имущество при отсутствии у заявителей специальных знаний и опыта с учетом возможности получить у специалистов МФЦ и Росреестра необходимых консультаций по сложным вопросам оформления представляемых документов.

Конечно, до обращения в многофункциональный центр или учреждение Росреестра стороны сделки с недвижимым имуществом должны ее оформить в соответствии с требованиями законодательства. Если раньше все это делали в основном сами риэлторы, то в настоящее время с ними активно и успешно конкурируют юристы, поскольку правовая грамотность риэлторов зачастую оказывается недостаточной. При этом, если оплата услуг определялась риэлторами, как правило, в виде процентов от цены сделки (чаще всего в размере 2-4%), что составляло значительную сумму, то стоимость аналогичных услуг, оказываемых профессиональными юристами, имеет фиксированный характер и в целом, из-за сильной конкуренции между юристами, значительно ниже сумм, запрашиваемых риэлторами.

В качестве основной причины существенного сокращения рынка риэлторских услуг представляется активное внедрение информационных технологий в оборот недвижимости, позволяющее вести поиск контрагентов и определение условий сделок с объектами недвижимого имущества без участия риэлторов да еще и дистанционно, при обеспечении большей прозрачности данного рынка. Эта причина носит комплексный характер и включает в себя действие нескольких организационно-правовых средств.

Одним из таких средств является внедрение общедоступных и преимущественно бесплатных электронных сервисов (причем в режиме онлайн), позволяющих использовать многочисленные торговые площадки, например: специализированный портал недвижимости ЦИАН.РУ, Интернет-сервис Авито, "Яндекс-Недвижимость" и другие, имеющие огромные базы данных, удобный интерфейс, предоставляющих возможности найти практически все интересующие пользователя объекты недвижимости, узнать их характеристику, ценовые особенности, сроки их экспозиции и др.

Благодаря жесткой и все усиливающейся конкуренции на рынке электронных услуг использование технологий больших данных теперь доступно любому пользователю, что положило конец "доинтернетной" монополии риэлторов на данном сегменте рынка информационных услуг.

В последние годы риэлторские организации начали ощущать деятельность нового конкурента, причем более мощного чем они. Так, на рынок недвижимого имущества все активнее выходят банки, например, посредством сервиса "ДомКлик" - лицензионного программного продукта дочерней компании ПАО Сбербанк - ООО "Цент недвижимости от Сбербанка".

В целом интересным представляется проект центр Sberned, объединяющий сервисы, позволяющие провести электронную регистрацию сделок с объектами жилой недвижимости, в том числе приобретение квартир в ипотеку. Данные сервисы путем использования роботов-юристов облегчают участникам рынка недвижимости проведение правовой экспертизы не только самих объектов недвижимого имущества, выставленных на продажу, но, что не менее важно и актуально, правового и имущественного положения соответствующих юридических и физических лиц как участников планируемой сделки.

Не трудно спрогнозировать выход на рынок в ближайшем будущем других аналогичных структур, созданных крупными банками. В данном случае можно говорить о серьезном конкурентном преимуществе таких информационных технологий не только по отношению к риэлторам, но и к их конкурентам - организациям, оказывающим юридические услуги, и адвокатам.

Сокращает рынок риэлторских услуг внедрение торговли объектами недвижимого имущества на аукционах. Совершение сделок купли-продажи через торги обеспечивает для потребителей максимальную простоту и прозрачность, поскольку любой из них, имеющий намерение приобрести объект недвижимого имущества, до проведения торгов имеет свободный доступ ко всей информации, включая необходимую документацию о заинтересовавшем его объекте, да и стартовая цена большинства объектов недвижимости как правило значительно ниже рыночной цены на аналогичные объекты.

В то же время, установлено препятствие, чтобы исключить участие в торгах лиц, заинтересованных не в победе в борьбе за конкретный лот, а только в создании ненужного ажиотажа и в искусственном увеличении цены объекта недвижимости: к торгам допускаются только те лица, которые заранее внесли задаток. Данная мера усложняет (но не исключает!) накрутку цены за торгуемый лот, способствуя формированию разумной и одновременно рыночной цены объекта недвижимого имущества.

Исключает участие риэлторов реализация объектов государственной и муниципальной собственности (жилой недвижимости) соответствующими органами с использованием федеральных и региональных электронных площадок, например: ЕЭТП, Сбербанк-АСТ и им подобных.

Следующей группой причин существенного сокращения рынка риэлторских услуг являются:

1. неудовлетворенность их клиентов, в особенности физических лиц как потребителей, из-за многочисленных случаев недобросовестного, а нередко и противоправного поведения риэлторов, особенно при конфликте их собственных интересов с потребностями их клиентов;

2. недостаточно высокий профессиональный уровень значительного количества риэлторов, включая их правовые знания, в условиях своевременного и качественного информационного обеспечения населения по юридическим и иным вопросам оборота недвижимого имущества.

Так, по мнению блогера М.Омельянчука, основанному на данных опроса риэлторов, большая их часть (более 75% специалистов рынка недвижимости) не инвестирует денежные средства в свое профессиональное развитие, то есть в человеческий капитал⁴.

Представляется обоснованным предположение о том, что сокращению не самого рынка риэлторских услуг, но количества риэлторов и освобождению рынка недвижимого имущества от непрофессиональных и недобросовестных участников будет способствовать принятие законодательного акта о риэлторах и риэлторской деятельности аналогично деятельности оценщиков, арбитражных управляющих и других профессиональных участников отечественного рынка недвижимости.

¹ См.: How economies in Europe and Central Asia (ECA) rank on the ease of doing business. [Электронный ресурс]. Режим доступа: // <http://www.doingbusiness.org/en/reports/regional-reports> (Дата обращения: 10.03.2020). См. также: "Ведение бизнеса 2019: Равные возможности для всех", ведущее издание группы Всемирного банка // [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://gtmarket.ru/news/state/2011/10/21/3682> (Дата обращения: 10.03.2020).

² Зарицкий А. Умирающая профессия: почему исчезновение риэлторов неизбежно 24.10.2016. [Электронный ресурс]. Режим доступа: // <https://realty.rbc.ru/news/580dd4f29a7947a2f22484ba> (Дата обращения: 10.03.2020).

³ Там же.

⁴ Омельянчук М. Одна из главных проблем риэлторского сообщества. 24.04.2017. [Электронный ресурс]. Режим доступа: // <https://blog.n1.ru/2017/04/24/problema-rieltorov/> (Дата обращения: 10.03.2020).

ORGANIZATIONAL AND LEGAL PROBLEMS OF REAL ESTATE ACTIVITY IN THE CONDITIONS OF DIGITALIZATION OF THE ECONOMY

© 2020 Spanagel Fyodor Fedorovich*
Candidate of Law, Associate Professor
Samara state University of Economics
E-mail: shpanur@yandex.ru

Keywords: realtor activity, real estate market, digital technologies, legal means, reduction of the realtor services market, organizational and legal problems.

The article is devoted to identifying trends in the development of the real estate market under the influence of digital technologies, considering organizational and legal problems of realtors. The author analyzes the reasons for the reduction of the realtor services market and the number of realtors, both depending on them, and objectively changing under the influence of legal conditions and information technologies.

УДК 347.1

Код РИНЦ 10.07.00

СОЦИАЛЬНОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО: БИЗНЕС ИЛИ БЛАГОТВОРИТЕЛЬНОСТЬ

© 2020 Якимова Софья Дмитриевна*

студент

Самарский национальный исследовательский университет

имени академика С.П. Королева

E-mail: 17sofya@mail.ru

Ключевые слова: предпринимательская деятельность, Гражданский кодекс РФ, юридическое лицо, социальное предпринимательство, инновации.

Статья посвящена исследованию определения специфичных характеристик социального предпринимательства в правовых реалиях современного отечественного гражданского и предпринимательского законодательства.

Сфера социального предпринимательства становится все более популярной и обсуждаемой. Разберемся, чем же отличается социальное предпринимательство от благотворительности и бизнеса.

Социальное предпринимательство - это бизнес, который направлен на решение социальных проблем. Это новаторская деятельность, призванная решать социальные проблемы общества, достигать общественно полезные цели, улучшать условия жизнедеятельности людей и помогать им расширять возможности самостоятельно удовлетворять основные потребности.

Главными отличительными признаками социального предпринимательства являются: социальная миссия, предпринимательский подход, самоокупаемость и финансовая устойчивость, тиражируемость.

Социальное предпринимательство предполагает альтруистическую манеру ведения бизнеса, направленную на общественную выгоду. При создании такого бизнес-проекта фокус предпринимателя направлен, в первую очередь, на эффективную модель, и только потом, на прибыль. Во главу ставятся острые социальные проблемы, причем стараются рассматривать их в широком контексте, что дает лучшее понимание проблем в обществе, помогает мобилизовать ресурсы, разработать инновационные решения.

Социальные предприятия имеют ряд особенностей:

* Научный руководитель - **Паулова Елена Олеговна**, ассистент кафедры социальных систем и права Самарского национального исследовательского университета им. академика С.П. Королёва.

1. Функционируют для решения конкретных социальных проблем;
2. Бизнес-модель социального предприятия может быть воспроизведена в различных условиях, она не зависит от уникальных ресурсов;
3. Видят возможности там, где другие видят проблемы;
4. Направляют большую часть прибыли на развитие предприятия¹.

Данная концепция работает в различных сферах общества и направлена на поддержку лицам, находящимся в трудной жизненной ситуации, социально незащищенным гражданам: профессиональная ориентация и содействие в трудоустройстве; предоставление образовательных услуг, а также содействие вовлечению в социально-активную деятельность; социальное обслуживание в области здравоохранения, физической культуры и массового спорта; производство и реализация необходимой медицинской техники и технических средств для профилактики и реабилитации инвалидности и др.

Социальное предпринимательство в России становится все более распространенным явлением. Ярким примером является открытое пространство под названием "Простые вещи" в городе Санкт-Петербург. Свой проект под хештегом #делоестькаждому они создали для людей с ментальными нарушениями. Вместе с наставниками-профессионалами и волонтерами люди с расстройствами психики и интеллекта работают в различных мастерских (швейной, керамической, столярной и др.), занимаются творчеством. Все изделия, которые они создают, продаются в магазинах проекта. В скором времени собираются открыть кафе, где они будут работать уже на равных с профессиональными поварами³.

Но чем же социальное предпринимательство отличается от благотворительности?

Благотворительность - это оказание безвозмездной помощи тем, кому она необходима. Это деятельность на благо общества, финансируемая за счет добровольных пожертвований. Социальное предпринимательство и благотворительность объединяет одна миссия - социальное воздействие. При этом различия состоят в сути экономической модели, финансировании, финансовом результате и в методах для достижения социального воздействия.

С начала развития общества благотворительность принято считать одним из главных инструментов борьбы с бедностью, различными проблемами. Количество благотворительных фондов и организаций постоянно увеличивается. Все большее число людей делает пожертвования, подаяния, однако во многих странах бедность все равно остается одной из главных социальных проблем. Неэффективность благотворительности как инструмента борьбы с данным социальным явлением очевидна.

Социальное предпринимательство, в отличие от благотворительности, удовлетворяет не только потребности нуждающихся, но и самих предпринимателей, так как преобразует нуждающегося в дающего. Вера в человека, отношение к нему как к равному, предоставление ему возможности самому зарабатывать - основа социального предпринимательства. Нередко социальными предпринимателями становятся люди, сами находящиеся в одинаковых условиях со своими потенциальными работниками. Они в состоянии стать предпринимателями и создавать рабочие места для других.

Таким образом, основная цель благотворительности и социального предпринимательства - это борьба с бедностью, решение острых проблем в обществе. Но разное понимание взаимоотношений получающего и дающего в благотворительной деятельности нередко приводит к противоположным результатам. Социальный предприниматель же

дает возможность нуждающемуся человеку не только решить актуальные проблемы, но, главное, создает условия для реализации потенциала человека в трудовой деятельности

Для социального предпринимательства характерна не только социально-ориентированная цель, но и деятельность предпринимательского характера.

Любое социальное предпринимательство должно не только самоокупаться, но и приносить прибыль. Прибыль - это средство для достижения цели: чем выше прибыль, тем больше эффект от деятельности социального предпринимателя.

Несмотря на применение коммерческих бизнес-моделей и ориентацию на финансовую устойчивость, социальное предпринимательство имеет ряд отличий от коммерческой деятельности:

- Основной целью бизнеса является извлечение прибыли, социального предпринимательства - социальное воздействие.

- В коммерческой деятельности прибыль распределяется между собственниками, социальный предприниматель старается вложить ее в развитие предприятия и усиление социального воздействия.

- Одной из обязательных характеристик социального предпринимательства можно назвать инновационность, для бизнеса же она является желательной, но не обязательной.

Разница между социальным предпринимательством и предпринимательством заключается, прежде всего, в целеполагании, то есть в отличие от классического предпринимательства, социальное предпринимательство не стремится к извлечению максимальной прибыли, а нацелено на изменение несправедливых общественных условий и создание продуктов и услуг, которые способствуют социальным преобразованиям².

Обществу и государству выгодно развитие социального предпринимательства и на это влияет ряд причин: 1) в отличие от коммерческого бизнеса, социальное предпринимательство решает социальные проблемы и использует прибыль для развития предприятия и усиления социального воздействия, а не для распределения между собственниками; 2) самофинансирование - один из главных принципов социального предпринимательства, не требующего исключительно государственного финансирования; 3) социальное предпринимательство активно экспериментирует и ищет инновационные и наиболее эффективные решения социальных проблем, применяя при этом предпринимательский подход³.

До настоящего времени в России не существовало закрепленного термина "социальное предпринимательство", хотя понятие содержалось в ряде действующих нормативных актов. В июле этого года были утверждены изменения в федеральный закон "О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации". Теперь понятия "социальное предпринимательство" и "социальный предприниматель" официально закреплены в правовом поле и выделены в отдельную область малого и среднего бизнеса, определены критерии, обозначены виды государственной поддержки⁴. Это важный исторический момент. Эти изменения, несомненно, дадут новый импульс для роста социальных предприятий в России, возможность многим людям реализовать свой потенциал и качественно улучшить жизнь окружающих.

На сегодняшний день социальное предпринимательство активно развивается в России. Это реальный способ, который позволяет обычным людям сделать мир лучше, решает застарелые социальные проблемы, на которые не хватает государственных ресурсов².

Таким образом, одним из перспективных инструментов борьбы с бедностью, различными социальными проблемами является развитие социального предпринимательства,

так как его можно рассматривать как сочетание благотворительности и бизнеса. Социальное предпринимательство функционирует по правилам бизнеса, не исключая при этом всех лучших моментов благотворительности.

1. Джил Кикал, Томас Лайонс. Социальное предпринимательство. Миссия - сделать мир лучше; пер. с англ. М.: Альпина Паблшер, 2014.

2. Новый Бизнес. Социальное предпринимательство / URL: /http://www.nb-forum.ru - Социальное предпринимательство в России: попытки идентификации.

3. Простые вещи. Инклюзивные мастерские // URL: <https://prostieveschi.ru>

4. Федеральный закон от 26 июля 2019 г. № 245-ФЗ "О внесении изменений в Федеральный закон "О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации" в части закрепления понятий "социальное предпринимательство", "социальное предприятие"" // Собрание законодательства РФ. 2019. № 30. Ст. 4147.

SOCIAL ENTREPRENEURSHIP: BUSINESS OR CHARITY

© 2020 Yakimova Sofya Dmitrievna
Student
Samara University
E-mail: 17sofya@mail.ru

Keywords: business activity, Civil code of the Russian Federation, legal entity, social entrepreneurship, innovation.

The article is devoted to the study of determining the specific characteristics of social entrepreneurship in the legal realities of modern domestic civil and business legislation.

УДК 34.096
Код РИНЦ 10.00.00

РАЗВИТИЕ ФИНАНСОВОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ РЕШЕНИЯ

© 2020 Яковлева Ирина Петровна*
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: irina.yakovleva.2000@bk.ru

Ключевые слова: финансовое право, финансовое законодательство, правоприменение, закон.

В данной статье рассматривается развитие финансового законодательства как одной из базовых отраслей российского права. Анализируются основные проблемы финансового права, а также пути их решения.

* Научный руководитель - **Казанкова Татьяна Николаевна**, кандидат педагогических наук, доцент.

В конце XX века произошли серьезные изменения в экономике нашей страны. Со становлением рыночной экономики появилась необходимость возникновения новых финансово-правовых норм, как регуляторов рыночных отношений.

В тот период особенно возросла роль становления нового финансового законодательства. Оно и понятно, ведь финансовое право играет важную роль и сильно влияет на общество и государство. По мнению Химичевой, финансы имеют две главные функции: контрольную и регулятивную¹. Контрольная функция финансов состоит, во-первых в деятельности контрольных органов за соблюдением законодательства, а во вторых в контроле и рациональности их действий, направленных на создание, распределение и использование денежных фондов государства. Поэтому отсутствие правового регулирования всех денежных отношений в обществе и государстве просто невозможно для нормального развития экономики той или иной страны.

Все правовое регулирование денежных отношений реализуется путем применения финансово-правовых норм., которые являются оболочкой финансовых отношений². Как и другие нормы права, финансово-правовая норма - общеобязательное правило поведения, регулирующее общественные отношения, установленное государством, а также закрепленное и опубликованное в официальных актах. Но, в отличие от других правовых норм, финансово-правовая норма имеет ряд специфических особенностей: возникают в процессе финансовой деятельности государства и муниципальных образований, носят императивный и государственно-гласный характер.

Финансово-правовая норма образует правоотношение, в котором у каждого субъекта определяются свои права и обязанности.

Именно поэтому, каждое государство должно делать особый упор на развитие финансового законодательства. К сожалению, во многих странах СНГ этот процесс происходит очень медленно. Хотя высшие органы власти и акцентируют особое внимание на развитие экономики, ВВП, борьбе с безработицей, инфляцией, до сих пор в финансовом праве остаются большие пробелы.

К примеру, если сравнивать финансовое законодательство с уголовным - то сразу открываются глаза на то, где есть пробелы, а где их нет. Если в уголовном праве все четко, то в экономическом - наоборот. Уголовное право на сегодняшний день настолько сильно развито, что в данной области права практически не остается вопросов. Постановления Пленума ВС РФ подготовили комментарии чуть ли не к каждой статье УК РФ с четкими описаниями преступлений и квалификации по различным основаниям к ним. Так в чем же проблема в сфере финансового права? До сих пор в законодательстве, регулирующем денежные отношения, наблюдаются сплошные коллизии.

Да, несмотря на это, современное финансовое законодательство значительно быстрее стало развиваться, чем пару лет назад. Например, на опыте других государств с более развитой рыночной экономикой, российское законодательство в целом отражает новые условия жизни общества, что определяет важность этой отрасли в развитии финансовой системы государства, но все же не занимает лидирующие позиции.

Довольно стремительно в последнее время развивается наука финансового права. Наряду с этим растет и количество ученых, выражающих собственное мнение по поводу развития финансового законодательства. Но учитывается ли мнение ученых в процессе правоприменения? Конечно нет. Например, некоторые ученые-юристы считают, что депу-

таты, рассматривающие и принимающие новые законопроекты, должны учитывать научный потенциал. Ведь в соответствии с основным законом РФЗ они имеют право на законодательную инициативу, на создание новых законов, внесение поправок в них. Но всегда ли это ведет в лучшую сторону? По мнению, А.А.Нечай - нет. Она считает что на этапах разработки, обсуждений, внесении поправок в новые законопроекты важно учитывать мнение профессиональных юристов, знающих основы и принципы финансового права, нарушений которых в процессе правотворчества может привести к негативным последствиям⁴. Так же она отмечает, что на современном этапе мнение юристов полностью игнорируется при разработке новых законов. Отсюда и вытекают следующие проблемы: коллизии финансово-правовых норм, их противоречие друг другу. А так же такая проблема, как толкование этих норм.

Следует также отметить, что уже на этапе применения новых законов, всплывает, по моему мнению, такая глобальная проблема как: неграмотность населения в финансовой сфере. В 2017 году ВШЭ провела социальный опрос среди российских граждан по поводу их собственной оценки своих знаний в области финансов, налогов и кредитования. Результаты опроса были шокирующими, т.к. практически половина опрошенных оценили свои знания в данной области неудовлетворительно. До 20% населения считают, что уровень их "финансовой грамотности" на нуле. И только маленькая часть населения уверены в своих знаниях. Это говорит о том, что практически 2/3 из общего числа опрошенных подписывает финансовые документы словно с закрытыми глазами. Потому что просто не понимают, о чем идет речь. А кто-то и вовсе не читает. Да, по результатам опроса, многие справились с подсчетами процентов по банковским вкладам. Однако, это не говорит о их финансовой грамотности⁵.

Проблема понимания финансового законодательства начинается еще со школьного времени. Я считаю, что еще в школе, колледже и университетах нам должны доносить информацию, которая помогла бы людям преодолеть проблему финансовой неграмотности. Ведь на этой проблеме, многие строят бизнес, вводя граждан в заблуждение при подписании тех или иных финансовых документов. Но, если бы население обладало, хоть и небольшими познаниями в данной области, проблема бы значительно уменьшилась. Данная проблема, к сожалению, затрагивает не только обычных граждан, но и сотрудников органов публичной власти.

По результатам международного сравнительного исследования ОЭСР финансовой грамотности населения, Россия, из 30 опрошенных стран, занимает 25-е место. Исследование проводилось по четырем критериям: планирование семейного бюджета, обдуманные покупки, своевременная оплата счетов и поддержание положительного баланса. Из опроса наглядно видно, уровень финансовой грамотность граждан нашей страны очень низок. На первом месте, по результатам опроса, оказалась Франция, которая показала самые высокие результаты⁶.

Если рассматривать проблемы финансового законодательства РФ более детально, то еще можно выявить такие недочеты, как: отсутствие направлений и механизмов реализации финансовой политики в правовых нормах. Это означает только то, что можно бесконечно говорить о стремлении преодоления кризиса, посткризисных явлений, инфляции и иных проблем, но без четкой регламентации путей решения данных проблем- преодоление данных негативных явлений, практически нереально. То есть, было бы довольно

целесообразно закреплять в финансово-правовых нормах именно способы реализации задач государства. Наверное, именно поэтому в финансовом законодательстве до сих пор отсутствуют такие понятия, как финансовый процесс, финансовые правонарушения, финансовая ответственность и санкции⁶.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что развитие и улучшение финансового законодательства должно стать одной из главных задач экономической политики в ближайшие годы. Следует особо обратить внимание на улучшение финансовой грамотности населения, закрепление в нормативно-правовых актах конкретных антиинфляционных действий, устранение противоречия финансово-правовых норм путем применения либо новых финансовых норм, либо применением нового единого акта, который объединил бы все нормы, содержащиеся уже на данный момент в Бюджетном, таможенном, налоговом и других кодексах с вновь принятыми нормами. Возможно, систематизация сегодняшних финансово-правовых норм решит какую-то часть вышеперечисленных проблем.

¹ Химичева Нина Ивановна Российское финансовое право на современном этапе // Ленинградский юридический журнал. 2013. №3 (33). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/rossiyskoe-finansovoe-pravo-na-sovremennom-etape> (дата обращения: 05.03.2020).

² Горбунова О.Н. Роль норм финансового права в управлении делами государства и общества // Вестник Университета имени О.Е. Кутафина. 2014. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/rol-norm-finansovogo-prava-v-upravlenii-delami-gosudarstva-i-obschestva> (дата обращения: 05.03.2020).

³ Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) / Собрание законодательства РФ, 04.08.2014, N 31, ст. 4398.

⁴ Нечай Анна Анатольевна Финансовое право и политика: вызов современности // Вестник СГЮА. 2013. №6 (95). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/finansovoe-pravo-i-politika-vyzov-sovremenности> (дата обращения: 05.03.2020).

⁵ Финансовая неграмотность россиян достигла максимума за последние 9 лет [Электронный ресурс] <https://www.rbc.ru/society/24/05/2017/59254dc79a7947cf222f46b6> (дата обращения 05.03.2020).

⁶ Россия занимает 25-е место по уровню финансовой грамотности в мире [Электронный ресурс] <https://nafi.ru/analytics/rossiya-zanimaet-25-e-mesto-po-urovnyu-finansovoy-gramotnosti-v-mire/> (дата обращения 05.03.2020).

DEVELOPMENT OF FINANCIAL LEGISLATION: PROBLEMS AND PROSPECTS

© 2020 Yakovleva Irina Petrovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: irina.yakovleva.2000@bk.ru

Keywords: financial law, financial legislation, enforcement, law.

This article discusses the development of financial legislation as one of the basic branches of Russian law. The main problems of financial law, as well as their solutions are analyzed.

РАЦИОНАЛЬНАЯ МИГРАЦИОННАЯ ПОЛИТИКА В КОНТЕКСТЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СТРАНЫ

© 2020 Янкин Георгий Николаевич*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: pobedanose@yandex.ru

Ключевые слова: экономика, национальная безопасность, экономическая безопасность, мигрант, иммигрант, миграционная политика, рынок труда.

Настоящая статья посвящена одному из аспектов экономической безопасности Российской Федерации - рациональной миграционной политике. В работе проведен анализ мониторинга миграционных потоков в Российскую Федерацию, а также сферы ее правового регулирования. Представлены предложения, которые могут быть внесены в концепцию государственной миграционной политики Российской Федерации с учетом интересов экономической безопасности страны.

Развивая международные и наднациональные интеграционные проекты, Российская Федерация заинтересована в сохранении конкурентоспособности национальной экономики и совершенствовании законодательных норм, обеспечивающих национальную безопасность. Национальная безопасность, подразумевающая, в том числе, способность нации удовлетворять потребности, необходимые для ее самосохранения, самовоспроизводства и самосовершенствования, послужила одной из причин появления концепции социально-правового государства, предпосылкой закрепления этой концепции на конституционном уровне¹.

В целях реализации конституционной обязанности защиты национально-экономических интересов и безопасности России, особую актуальность занимают вопросы регулирования и рационализации миграционных потоков. Соответствующая тенденциям времени миграционная политика может принести положительные результаты: рост удельного веса трудовых ресурсов, денежные переводы мигрантов, рост числа высококвалифицированных кадров, решение проблем демографического кризиса.

Отсутствие механизмов сдерживания нелегальных потоков мигрантов ведет к росту преступности, росту безработицы среди местного населения, социальной напряженности, падению уровня заработной платы населения, вследствие роста конкуренции со стороны иностранных рабочих.

Возникающая дихотомия разнонаправленных результатов влияния миграционных потоков требует постоянного изучения и мониторинга с целью разработки инструментов и механизмов регулирования.

В соответствии со Стратегией национальной безопасности РФ: укрепление России происходит на фоне новых угроз национальной безопасности, имеющих комплексный вза-

* Научный руководитель - **Маликова Азиза Хорисовна**, доктор юридических наук, профессор.

имосвязанный характер. Проведение Российской Федерацией самостоятельной внешней и внутренней политики вызывает противодействие со стороны США и их союзников, стремящихся сохранить свое доминирование в мировых делах. Реализуемая ими политика сдерживания России предусматривает оказание на нее политического, экономического, военного и информационного давления².

Ближе всех к определению взаимосвязи различных аспектов национальной безопасности исследования В. Охрименко³, в которых отмечается: поскольку базисом национальной безопасности является экономическая безопасность, то определить ее можно через способность обеспечить все прочие виды безопасности. Фактически, экономическая безопасность - это такое состояние экономики, при котором даже в условиях неблагоприятных изменений внутренних и внешних обстоятельств обеспечивается гарантия защиты национальных интересов.

Из данного определения следует, что обеспечение экономической безопасности страны возможно при сбалансированном подходе к внутренним и внешним обстоятельствам, что в нашем исследовании представлено потоками иммигрантов и эмигрантов.

Проблема обеспечения экономической безопасности страны определяется решением ряда проблем, среди которых миграционная политика играет решающее значение, поскольку затрагивает вопросы развития человеческих ресурсов - определяющего фактора производственных отношений.

Одним из важнейших программных документов в сфере миграции стала утвержденная Указом Президента РФ Концепция государственной миграционной политики Российской Федерации до 2025 года. Этот документ представляет собой систему взглядов на содержание, принципы и основные направления деятельности Российской Федерации в сфере миграции.

Концепция, определяющая политику до 2025 года, направлена на то, чтобы сделать иммиграционную политику более сбалансированной и включает в себя разработку законодательства, ориентированного на различные долгосрочные и временные (в основном трудовые) потоки миграции. Реализация потребовала около 50 законодательных изменений, и были внесены существенные поправки в законы о правовом статусе иностранных граждан, процедурах въезда и выезда и гражданстве. Кроме того, многочисленные международные соглашения, как двусторонние, так и коллективные, применяются к национальному законодательству в области миграции, путешествий и виз, правовой статус, трудовая миграция, проблемы гражданства, реадмиссия и многое другое⁴.

Однако, в России по-прежнему нет иммиграционных программ с диверсифицированными условиями для разных категорий мигрантов. Основная масса трудящихся-мигрантов приезжает в Россию в более общих условиях, например, работники здравоохранения и низкоквалифицированные сезонные работники должны выполнять те же правила для доступа к рынку труда. Эффекты от трудовой миграции оцениваются только на основе ежегодных сборов, выплачиваемых работниками за патенты.

На международном уровне вопросами миграционной политики занимается Международная организация по миграции, созданная в 1951 г. И имеет свое представительство в Москве. Региональные представительства организации на местах занимаются:

- вопросами технического сотрудничества в сфере вопросов управления миграционными потоками;

- разработкой инструментов противодействия торговле людьми;
- оказанием помощи в добровольном возвращении мигрантов;
- оказанием консультаций и помощи в сфере охраны здоровья мигрантов;
- оказанием поддержки в вопросах трудовой миграции;
- оказание помощи переселенцам.

Международная организация миграции на местах занимается общими вопросами по оказанию консультаций и помощи мигрантам.

В 2004 г. Указом Президента РФ от 09.03.2004 г. за № 314 была создана самостоятельная структура - Федеральная миграционная служба, наделенная полномочиями реализовывать задачи миграционной политики. Позднее было утверждено Положение о Федеральной миграционной службе России от 13.07.2012 г. № 711. Необходимость в создании нового института была продиктована вызовами времени, и соответственно вступлением в силу ряда законов: "О правовом положении иностранных граждан", "О миграционном учете".

Согласно данным Счетной Палаты в 2015 г. доходы ФМС составили 22,9 млн. руб., которые сформированы в основном за счет поступлений от трудовых мигрантов, оплачивающих ежемесячный платеж за трудовой патент. А бюджет города Москвы за счет уплаты мигрантами обязательных платежей вырос больше, нежели от уплаченных в бюджет налоговых поступлений.

В настоящее время функции ФМС России реализует Главное управление по вопросам миграции при МВД России. Фактически миграционная служба была снова возвращена в структуру органов внутренних дел после масштабной реорганизации в 2004 г., согласно Указу Президента РФ № 156 от 15.04.2016 г.

Инструментами регулирования миграционных потоков в Российской Федерации являются:

- упрощение процедур получения вида на жительства и гражданства РФ;
- получение разрешения на трудовую деятельность путем получения патенты и уплаты ежемесячных взносов;
- контроль миграционных потоков с помощью миграционных карт;
- установление квот на натурализацию в городах и регионах РФ;
- разработка механизмов возврата иммигрантов в РФ.

По нашему мнению, для России будет интересным опыт Новой Зеландии. Новая Зеландия пересмотрела свою систему отбора иммигрантов в 1991 году. Основная особенность состояла в реформировании точечной системы отбора иммигрантов. Были введены баллы для образования, навыков и бизнес-капитала, а также увеличили счет с предложением о работе в предпочитаемых профессиях. Особая система была разработана для квалифицированной категории иммигрантов (SMC) которым назначаются очки, если им нужны определенные навыки. Для жителей Азиатско-Тихоокеанского региона разыгрывается лотерея, аналогичная грин-кард в США.

В 2002 году для иммигрантов была установлена возрастная квота: 18-45 лет. Иммигрант должен был иметь минимальный уровень владения английским языком, иметь хорошее состояние здоровья и характер, иметь предложение о работе от фирмы, которая обеспечивала "постоянную и устойчивую работу", предоставляла полный рабочий день с доходами от заработной платы или заработной платы и соблюдение трудовых норм⁶.

Таким образом, изученный в литературных источниках опыт достаточно разнообразен и требует пересмотра во времени, вследствие появления новых тенденций. Поэтому и для России с целью рационализации миграционных потоков, следует периодически вводить новые инструменты регулирования.

Сегодня Россия стоит перед решением проблемы как регулировать миграцию и сколько мигрантов требуется ей для обеспечения экономической безопасности.

Эмиграция может оказать отрицательное воздействие на страну вследствие потери рабочей силы, что может нанести ущерб экономике. Положительное влияние заключается в снижении давления на чрезмерно переполненный рынок, способствуя увеличению заработной платы и сокращению безработицы.

Кроме того, эмиграция приносит с собой денежные переводы - стабильный источник, который уменьшает бедность и увеличивает инвестиционные возможности. Диаспоры россиян могут способствовать развитию через инновационные механизмы финансирования, такие как микрофинансирование, коллективные денежные переводы, долгосрочное предпринимательство.

Возвращающиеся мигранты возвращают с собой финансовый, человеческий и социальный капитал, который может помочь стимулировать экономическое развитие.

Но эмиграция может приносить экономические, человеческие и социальные издержки, связанные с нехваткой рабочей силы, негативными последствиями с точки зрения человеческого потенциала.

В быстро меняющейся демографической и макроэкономической обстановке для рационализации миграционных потоков необходимо:

- пересмотреть прогнозы численности населения и трудовых ресурсов и подвергнуть сомнению демографические предположения, на которых основаны существующие экономическая, социальная и миграционная политики;

- адаптировать ключевые области миграционной политики к фундаментальным изменениям глобальных и региональных тенденций в области народонаселения, учитывая возможности привлечения специалистов из разных регионов мира;

- изучить потенциал миграции для преодоления разрывов между молодым и стареющим населением РФ.

По нашему мнению, на государственном уровне необходимо доработать стимулы для мигрантов, которые заключаются в следующем:

- обеспечение репатриации граждан, путем предоставления ипотечных кредитов на льготных условиях;

- мониторинг рынка труда по отраслям с целью выявления потребностей в высококвалифицированных и низкоквалифицированных кадрах;

- дифференциация размера платы за трудовой патент в зависимости от профессии, для чего необходимо разработать перечень категорий профессий;

- установление минимальной границы оплаты труда для высококвалифицированных кадров в размере не менее 5-10 минимальных зарплат;

- установить возрастной ценз для иммигрантов, за исключением лиц, осуществляющих трудовую деятельность в России по профессии, специальности или должности, которые включены в перечень профессий, специальностей или должностей иностранных граждан, являющихся квалифицированными специалистами;

- разработка новых программ и пересмотр действующих программ с предоставлением грантов для студентов для обучения за рубежом по новым техническим и компьютерным направлениям обучения, с обязательным возвратом на родину или возмещением потраченных средств в бюджет;
- разработка лотереи для семей иммигрантов с 3-мя и более детьми, с возможностью освобождения от уплаты за трудовой патент;
- предоставление студентам-иностранцам вида на жительство по упрощенной процедуре, при условии отработки 3-х лет по распределению.

Предложенные нами мероприятия позволят в непростых экономических условиях, привлечь в Россию заинтересованных мигрантов и их семьи, с предоставлением ряда гарантий и льгот.

¹ См.подробнее: Маликова А.Х. Проблемы формирования социального государства в Таджикистане // Душанбе: "Дониш", 2013. С.15-16.

² Указ Президента Российской Федерации от 31 декабря 2015 г. № 683 "О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации до 2020 года". / [Электронный ресурс]. - goo.gl/8N64Uh.

³ Охрименко И.А. Теневая экономика как угроза национальной безопасности // Национальная безопасность: стратегические приоритеты и система обеспечения: материалы Междунар. науч.-практ.конф. (Пермь, 28 апр. 2016 г.) / отв. ред. Н.В. Голохвастова; Прикам. соц. ин-т. - Пермь, 2016. С. 269-278.

⁴ Концепция государственной миграционной политики Российской Федерации до 2025 года. / [Электронный ресурс]. - goo.gl/ETjquH.

⁵ Указ Президента РФ от 09.03.2004 № 314 (ред. от 28.09.2017) "О системе и структуре федеральных органов исполнительной власти". / [Электронный ресурс]. - goo.gl/yiJc2B.

⁶ Gibson J., McKenzie D. "The Impact of an Ex-Ante Job Offer Requirement on Labour Migration: The New Zealand-Tonga Experience" in International Migration, Economic Development and Policy. Washington, DC: The World Bank, 2007. P. 215-233.

RATIONAL MIGRATION POLICY IN THE CONTEXT OF ENSURING ECONOMIC SECURITY OF THE COUNTRY

© 2020 Yankin Georgiy Nikolaevich
Postgraduate
Samara State University of Economics
E-mail: pobedanose@yandex.ru

Keywords: economy, national security, economic security, migrant, immigrant, migration policy, labor market.

This article is devoted to one of the aspects of the economic security of the Russian Federation - a rational migration policy. The paper analyzes the monitoring of migration flows to the Russian Federation, as well as the scope of its legal regulation. The article presents proposals that can be introduced into the concept of state migration policy of the Russian Federation, taking into account the interests of the country's economic security.

СОДЕРЖАНИЕ

Экономика

Левченко Л.В., Яковенко М.Д. Виды и формы государственных инвестиций.....	3
Либина М.А. Система координации финансовых рисков в банковском секторе экономики России	6
Люкшин Н.А. Основоплагающие задачи поддержки предпринимательской деятельности	10
Майснер К.А. Анализ рынка макаронного производства на основе деятельности ООО "Барилла-Рус"	13
Мантрова М.А. Современные проблемы и методы управления затратами на предприятиях	17
Маняева В.А., Дедикова Я.А. Анализ переменных и постоянных затрат предприятия	21
Маняева В.А., Захарова М.А. Анализ себестоимости продукции и затрат производственного предприятия	26
Марченко Е.А. Анализ затрат на адаптацию персонала	32
Маслова О.С. Современные тенденции развития торговых войн на примере отношений США и Китая.....	35
Матвеева А.С. Направления повышения качества услуг в сфере жилищно-коммунального хозяйства	40
Миназова Д.Ф. Сущность компьютерных технологий в кадровом делопроизводстве: современный взгляд	44
Михайлов А.М. Особенности работы банков-андеррайтеров на рынке ценных бумаг.....	49
Михайлов А.М., Чантурия К.Т. Воздействие инвестиций на взаимодействие факторов производства.....	52
Михалева О.Л. Налогообложение доходов самозанятых: состояние и перспективы	55
Мулендеева Л.Н. Рынок потребительского кредитования России: современное состояние и перспективы	59
Назаров М.А. Цифровизация как фактор повышения эффективности налогового администрирования НДС в России	63
Наугольнова И.А. Выделение бизнес-процессов на основе цепочки создания ценности с целью управления затратами на промышленном предприятии	67
Наугольнова И.А. Процессный подход к управлению затратами на проектноориентированных предприятиях.....	71
Недорезова Е.С., Кряжов А.А. Анализ конкурентных преимуществ российских управляющих компаний	77
Недорезова Е.С., Кряжов А.А. Конкуренция на российском рынке брокерских услуг	80
Немудрова А.А. Налогообложение населения в период 1941-1945 гг.....	84
Немудрова А.А., Салькина А.Р. Специальный налоговый режим "Налог на профессиональный доход"	88
Никитина Н.В. Отбор и реализация инновационно-инвестиционных проектов ГЧП в промышленности.....	93

Никулина Е.Ю. Исследование итогов развития машиностроительного комплекса за 2010-2019 гг.	96
Обуценок С.В., Гнеденко В.В. Экономическая оценка повышения эффективности плодородия солонцовых почв Самарской области	100
Одинцова О.В., Чариков В.С. Особенности налогообложения малого бизнеса в РФ	105
Онучак Т.В., Вишневер В.Я. Государственное регулирование конкуренции на банковском рынке.....	109
Павлова К.С. Налог на игорный бизнес в России: государственное регулирование и региональный аспект налогообложения	114
Павлова Ю.А. Сущность криптовалюты	119
Палагин Н.В., Носков В.А. Экономическая безопасность России и роль государства в условиях цифровой экономики.....	122
Панченко Т.М., Фроловичева П.А. Экономические преимущества внедрения информационных технологий на предприятиях пищевой отрасли	126
Пашутин И.Е. Цели и экономические последствия введения налога на самозанятых	130
Перстенева Н.П., Горланова М.В. Прогнозирование ETF фонда на основе анализа временных рядов	134
Перстенева Н.П., Исмагилова Л.Ф. Анализ и прогнозирование фондового индекса MOEX	136
Песчанная Д.Ю. Введение нового налогового режима для самозанятых в РФ	139
Петров Н.А. Институциональный анализ банковской системы РФ	144
Петров Н.А. Проблемы развития андеррайтинга в РФ	148
Петрухина Е.А., Гусева М.С. Региональная политика в сфере физической культуры и спорта в Самарской области.....	151
Пименова Е.М. Цифровая экономика: сущность и перспективы развития в РФ	155
Пименова Е.М., Белкина С.А. Сущность финансово-экономической стабильности предприятия в условиях рынка	159
Попова Е.Е., Бечикова И.Е. Налоговые последствия реорганизации компании в форме выделения	164
Попова Е.С. Угрозы развития искусственного интеллекта в условиях цифровой экономики	167
Попова Е.С., Калимуллин Д.М. Роль инвестиций в экономике страны.....	171
Порядков М.А., Беланова Н.Н. Выявление резервов снижения себестоимости продукции предприятий промышленности путем нормирования материальных и трудовых затрат	174
Поспелова С.Р. Цифровизация и эффективность предприятий реального сектора экономики РФ и Самарской области.....	178
Поташева О.Н., Семенников Т.А. Практика применения системы пенсионных планов с установленными выплатами в США	182
Прокофьева А.А., Щуцкая А.В. Рынок пива в России: современное состояние и тенденции развития	187
Прыткова А.А. Одновременное замедление мировой экономики: миф или реальность	191
Репина Е.Г. Трудовая миграция в регионах Российской Федерации: статистическое исследование экономической детерминанты	194
Рустамова А.И., Салькина А.Р. Влияние повышения уровня НДС на развитие предпринимательской активности	198

Сазонова А.Д. Опыт регулирования государственного бюджета в Австрийской Республике.....	201
Саломатина С.Ю., Лебедева Е.М., Самойлова Ю.М. Рынок зеленых облигаций: перспективы развития в России.....	204
Самсонова М.С. Мотивы процесса слияний и поглощений на российском рынке.....	208
Сапожникова О.А. Международные авиационные альянсы как современная форма международного бизнеса.....	210
Светкина И.А., Чудаева А.А. Диагностика компонентов производственной культуры в системе экономической безопасности промышленного предприятия.....	216
Светкина И.А., Чудаева А.А. О рисках, обусловленных цифровизацией российских промышленных предприятий.....	220
Седова М.С. Системный подход к управлению затратами предприятия на основе контроллинга.....	225
Сосновцева А.В. Современные тенденции в совершенствовании стандарта развития конкуренции в субъектах Российской Федерации.....	229
Стерликова А.Д. Big Data, Data Science и Банк России: потенциал "цифры" в банковском регулировании и надзоре.....	234
Стрельцов А.В. Вопросы методического обеспечения анализа развития машиностроительного комплекса.....	237
Сулейманов Т.Н., Щуцкая А.В. Современное состояние и тенденции развития производства подсолнечника в России.....	241
Сураева М.О., Андреев О.С. Образование как инновационный ресурс развития экономики.....	245
Суханова Е.И., Шиганов В.А. Статистический анализ демографической ситуации в России.....	248
Сырова Т.Н. Управление рисками в инновационной деятельности в условиях нестабильной экономической ситуации.....	252
Тарасова Т.М., Вечер К.Н. Особенности проведения анализа отчетности средних и малых предприятий.....	256
Тарасова Т.М., Тарасевич Е.А. Разработка системы экономической безопасности торгового предприятия.....	261
Татаровская Т.Е. Управление рисками в системе экономической безопасности предприятия.....	264
Татаровский Ю.А. Система сбалансированных показателей в экономической безопасности предприятия.....	268
Тимофеева А.Ю. Развитие цифровой экономики в банковском секторе на примере блокчейна.....	272
Тимофеева А.Ю. Цифровая инфляция как следствие развития цифровой экономики.....	276
Тойменцева И.А. Особенности организации логистической системы сбыта торговых предприятий.....	279
Токарев Ю.А. Статистический анализ региональных различий энергоемкости ВРП.....	286
Трофимова Д.В., Корнилова А.Д. Разработка проекта по развитию объекта коммерческой недвижимости.....	290
Трубецкая О.В. Особенности цифровизации предпринимательского сектора в России.....	294

Туктарова Л.Р., Булавко О.А. Оценка эффективности использования активов в цифровой экономике	298
Тумановская Е.О. Оценка административных барьеров в ведении бизнеса на территории городского округа Отрадный Самарской области (по результатам социологического исследования).....	303
Тюрнина А.Э. Перспективы развития промышленного комплекса муниципального района Волжский Самарской области	309
Устина Н.А. Организация межмуниципального взаимодействия в системе агломерационных процессов	314
Фадеев И.В., Суханова Е.И. Экономико-статистический анализ деятельности ПАО "Лукойл"	319
Фирулина И.И., Кичук Д.В., Абрамова В.Ю. Развитие туризма в Вологодской области	323
Фирулина И.И., Семенкина П.Г., Тиунова М.С. Сравнение инвестиционной привлекательности Самарской области и Республики Татарстан	327
Ханагян Ш.С., Ханиев Р.Р. Прибыль как фактор финансовой устойчивости коммерческих банков	332
Хмелева Г.А., Асанова С.С. Ключевые факторы успешного развития экспортного потенциала региона: инновационный аспект	338
Храмцова Е.Р. Логистические аспекты борьбы с контрафактом.....	343
Цыпин А.П., Шайлиева М.М. Статистический анализ развития молочного животноводства в Оренбургской области.....	347
Чернова Т.С., Жегалова Е.В. Валютная политика РФ: проблемы и задачи валютного регулирования.....	351
Черноусова К.С., Дектярева А.В. Налогообложение туристской деятельности: актуальные проблемы 2020 г.	354
Чистик О.Ф. Демографическая ситуация в Приволжском федеральном округе	359
Чудаева Е.А., Глухова А.Г. Особенности функционирования муниципальных бюджетных учреждений в Российской Федерации	363
Шакалинский Д.В. Инвестиционная привлекательность российских ценных бумаг	367
Шакина Т.В. Статистический анализ показателей рынка труда в Российской Федерации.....	370
Шарапов Ю.В., Левченко Л.В. Теоретический анализ влияния финансовых инструментов на волатильность денежных рынков	374
Шатунова Г.А., Архипова Н.А. Особенности признания в учете поисковых активов в геологоразведке платиноидов	377
Шведова К.С. Электронная коммерция: мировые и российские тенденции развития рынка розничной торговли.....	381
Швейкина М.Ю. Сравнительная характеристика платежных систем Visa, MasterCard, "Мир"	386
Шейн С.А., Левченко Л.В. Характеристика ключевых элементов процесса выдачи банковской ссуды.....	390
Шерстнев М.А., Ротнова Н.А. Внешнее (валютное) финансирование в крупном российском бизнесе на примере ПАО "Газпром" в 2000-2017 гг.	393
Ширнаева С.Ю. Моделирование и прогнозирование внешнеторгового оборота: подходы и методы	399
Щеколдин В.А. Регламентация и цифровизация работ по нормированию труда на предприятии	403
Яковлев Г.И. Промышленное развитие и конкурентоспособность предприятий в цифровой экономике	407
Яковлев Г.И., Стрельцов А.В. Пути формирования конкурентоспособного облика предприятий промышленности в цифровой экономике	411

Юриспруденция и право

Агеева Г.Е., Колга О.В. Проблемы ответственности судебных приставов-исполнителей в условиях становления цифровой экономики в России	415
Агеева Г.Е., Котыхова А.А. Основные проблемы развития судебной системы Российской Федерации	419
Азарова В.В., Гурбанова Г.М. Конституционно-правовой статус Президента Российской Федерации	422
Азархин А.В. Проблемы антимонопольного регулирования цифровой экономики	427
Азархин А.В., Карев Д.А., Русанова Д.Ю. К вопросу о перспективах судебного прецедента в российской правовой системе	430
Акиев В.В. Злоупотребление гражданином правом на банкротство	433
Акимова В.Н. Общественная опасность преступлений, связанных с незаконным оборотом наркотических средств и психотропных веществ	437
Александрова А.О., Старцева С.В. Правовое регулирование льгот для малого предпринимательства	439
Алиева Г.Ш., Скачкова О.С. К вопросу о наследственном договоре в правоприменительной практике	442
Алмакаев Д.А. Мировое соглашение в гражданском процессе	446
Арутюнян А.Р., Оганова А.А. Понятие, структура и значение криминалистической характеристики преступлений	449
Арутюнян А.Р., Оганова А.А. Правовое регулирование института крайней необходимости в уголовном законодательстве зарубежных стран	455
Бахарева А.В. Сравнение организации системы закупок в Российской Федерации и США	459
Белозерова О.А. Правовые аспекты влияния информационных технологий на качество оказания медицинской помощи	463
Беляков А.В., Мамишов Э.К. Мнимые процессуальные возможности участия адвоката-защитника в доказывании (пути решения)	466
Бикинеева Л.Н., Хаснутдинов Р.Р. К вопросу о некоторых способах совершения "мобильных" мошенничеств	471
Бородина Ю.Л. Охранительная функция международного таможенного права в современных реалиях	475
Бородинова В.В. Актуальные проблемы процесса оптимизации государственных закупок и заказов	478
Борченко К.Д., Лошкарев А.В. К вопросу о требованиях, предъявляемых к судебным решениям	480
Буркина И.А. Достоверность и допустимость аудио- и видеозаписей в гражданском процессе	484
Бурцева М.С., Безрядина П.П. Современное состояние и проблемы правового регулирования организации и деятельности финансовых пирамид в России	486
Василева Д.Н. Порядок перемещения через таможенную границу объектов дикой флоры и фауны	490
Веденькина Т.П. К вопросу о конституционно-правовом статусе политических партий	493
Влазнева Н.С., Корягина П.И. Электронное голосование как способ электоральной системы ...	496
Голендяева А.А., Щербакова О.Д. Исследование системы антикоррупционных мер Норвегии. Сравнительный анализ антикоррупционных мер в России и Норвегии	500
Горлова А.А., Бордакова А.Г. Судебная практика в правовой системе Российской Федерации	505
Горлова А.А., Чуракова Е.Н. Трансформация российского права под влиянием цифровой экономики	508

Гурбанова Г.М., Беляков А.В. Проблемы квалификации мошенничества с жилищем, не входящим в жилищный фонд.....	512
Дакашев М.М. Проблема преступного нарушения принципов конкуренции при осуществлении закупок для государственных и муниципальных нужд.....	515
Девяткина А.Ю. Способы защиты прав акционеров на управление делами акционерного общества.....	518
Дельцова Н.В. Роботизированные технологии искусственного интеллекта в аспекте правового регулирования.....	522
Джапарова Д.А. О проблематике ограничений, связанных с государственной гражданской службой в таможенных органах Российской Федерации.....	526
Дорофеева Ю.А. Доктрина современного российского права о квалификации соглашения об оказании юридической помощи.....	529
Дубровский А.Г. Корпоративные споры: понятие, виды, особенность и актуальные проблемы их рассмотрения.....	532
Евдокимова Я.Ю. Электронное правительство: цели и преимущества.....	537
Евдокимова Я.Ю., Петроградская А.А. Эволюция функций современного государства.....	540
Ефремова Е.А. Институт банковской гарантии в праве стран постсоветского пространства: сравнительно-правовое исследование.....	542
Захарова Н.А. Государственные закупки у субъектов малого предпринимательства: преференция или ограничение.....	545
Землянкин Д.С. Применение административного порядка защиты гражданских прав и свобод.....	549
Зотова И.В., Хаснутдинов Р.Р. К вопросу о равных возможностях обвинения и защиты в уголовном процессе.....	552
Зубкова М.Н. Правовой статус инвестиционного советника.....	556
Зыкин Д.О. Особенности осуществления таможенного контроля ввоза алкогольной продукции.....	560
Исмаилова С.М. Правовое регулирование брокерской деятельности на рынке ценных бумаг.....	563
Казанкова Т.Н., Родькина О.З. Преступления, совершаемые в финансовой сфере.....	567
Казанкова Т.Н., Севостьянова А.А. Финансовые технологии и их влияние на финансовый рынок.....	570
Калентьева Т.А., Миллер Д.Б. К вопросу о криминологической характеристике лиц, привлекаемых к уголовной ответственности за домашнее насилие.....	574
Карпухина А.А. Выездная таможенная проверка в рамках ЕАЭС.....	579
Кириллова Т.А., Чугурова Т.В. Перспективы развития электронных технологий в гражданском судопроизводстве.....	583
Кожин Д.В. Злоупотребление правом: проблемы юридической ответственности.....	586
Кожин Д.В. Характеристики единства правонарушений и злоупотребления правом.....	588
Кондратович С.Д. Референдум: проблемы народовластия в России.....	590
Коробова А.П. К вопросу о юридической науке как источнике стратегических правовых идей.....	594
Коробова А.П., Бордакова А.Г., Кузьмина А.О. Правосознание как источник права.....	597
Королева А.А., Якушева Я.Я., Чураков А.Н. К вопросу об исследовании латентности хищений.....	600
Кот М.К. Электронные ресурсы в сфере правового регулирования трудовых отношений.....	604
Кошкин А.В. Социальные проекты религиозных организаций.....	606
Крылова Е.П., Чуракова Е.Н. Проблемы закрепления законодательной дефиниции "профессиональная тайна".....	609
Кузнецова Е.С. Проблемы правового статуса актуария и осуществления актуарной деятельности.....	612

Кузьмина А.О. К вопросу о классификации таможенных рисков	618
Кутовой Я.С. Блокчейн в России: проблемы и достижения	621
Лабутина А.И. Понятие экологических преступлений	624
Ланг П.П., Кочуров Н.А. Оптимизация деятельности судов посредством информационного обеспечения судопроизводства	627
Ланцова А.В., Крякина Т.А. Лингвистическая экспертиза как доказательство в суде	630
Латышкина Д.Е. Некоторые элементы цифровизации государственных закупок	633
Леонтьев А.В., Архипов Д.А., Цельникер Г.Ф. Необходимость, последствия и значение "судебных" поправок для функционирования судебной системы Российской Федерации	637
Максимов К.В. Правовые аспекты реализации алгоритма смарт-контракта	640
Малякова А.А. Актуальные проблемы уплаты таможенных пошлин	644
Махмудов М.С. Волонтерство в Самарской области: актуальные вопросы	647
Милова И.Е., Азарова В.В., Левкина Е.А. Некоторые вопросы уголовной ответственности за изготовление и сбыт поддельных денежных средств или ценных бумаг	651
Милова И.Е., Ломакина Е.А. Уровень экономической преступности как показатель экономической безопасности России	655
Милова И.Е., Спиридонова И.А., Васина Е.В. Экономические преступления и их влияние на рост коррупционных рисков	663
Мухутдинова Л.М. Искусственный интеллект в российском судопроизводстве	667
Никулин И.Г. Критерий ответственности единоличного исполнительного органа	670
Орлова Д.А. Необходимость, значение и проблемы общественного контроля в сфере государственных закупок	673
Орлова Д.А., Працко Г.С. Особенности правового статуса прокурора в гражданском процессе	676
Осипов Д.Д. Способ совершения преступления как ключевой элемент криминалистической характеристики мошенничеств	679
Парамонова И.М., Константинова Е.О., Борякин Д.В. Правовой режим криптовалюты в Российской Федерации	683
Паулов П.А., Утепалиева К.Х. Совершенствование мер по борьбе с коррупцией на государственной гражданской службе	687
Паулова Е.О. Правовой риск и правосознание: проблема соотношения категорий	689
Персидская А.А. Личный досмотр как исключительная форма таможенного контроля	693
Петроградская А.А. Инновационные механизмы финансирования муниципальных образований	695
Преснякова В.В. Меры поддержки социального предпринимательства	699
Рамазанова А.П. Проблемы разграничения административного правонарушения от преступления в области таможенного дела	703
Росляков А.А. Проблематика применения упрощенной процедуры банкротства	706
Росляков А.А., Лошкарев А.В. Проблема доказывания предвзятости судьи при вынесении решения	709
Руднева Ю.В. Аудиозапись как средство доказывания в гражданском процессе	712
Рябова И.С., Скачкова О.С. Удостоверение брачного договора: проблемы правоприменительной практики	714
Садикова Н.В. Реформирование системы налогового администрирования на современном этапе	720
Саларцорця Г. Проблемы квалификации легализации (отмывания) доходов, полученных преступным путем в результате незаконного сбыта наркотических средств	724
Сергеева Ю.С. Идентификация и аутентификация участников телемедицины	727

Сидорова А.В., Замотина М.В. Конституционная экономика - экономическая конституция.....	733
Сидорова А.В., Ларикова А.И. Правовое регулирование прав лиц с ограниченными возможностями: история и современность.....	736
Смирнов О.О. Специфика таможенного контроля при перемещении культурных ценностей.....	740
Советкина А.С. Проблемы таможенного оформления перемещения товаров железнодорожным транспортом через границу ЕАЭС.....	743
Тарасов В.В., Борякин Д.В., Паулов П.А. К проблемам налогового администрирования муниципальных образований	745
Темаева Д.Ю. Финансовая деятельность государства и управление государственными финансами	749
Терехина Д.Г. Зарубежные методы противодействия коррупционным явлениям.....	753
Тороп С.С. Семья как фактор формирования правосознания	757
Тороп С.С. Экономика как функция государства	760
Уденцова Н.С., Яхина-Гимранова Н.И. Роль средств массовой информации в проведении предвыборной агитации	764
Фадеев А.В. Обеспечение защиты конфиденциальной информации в гражданском процессе... ..	768
Фадеев А.В., Никитина О.П. Проблема исполнимости медиативных соглашений в Российской Федерации	771
Фадеева А.А. Роль органов местного самоуправления в борьбе со сферой наркотических и психотропных веществ.....	775
Федякина А.Г., Паулов П.А. Общественное обсуждение закупок: обязательные случаи и исключения из правил.....	778
Фомина В.В. Диффамация как конституционное правонарушение	781
Фомина В.В., Осипов Д.Д. Нужна ли частная детективная деятельность в Российской Федерации?	784
Французова М.С. Основные проблемы электронного декларирования в ЕАЭС.....	787
Хабибулина К.Р., Иванкина А.Е. Порядок привлечения к дисциплинарной ответственности государственных гражданских служащих.....	790
Хайруллина Д.И. Российская практика организации мониторинга в системе муниципальных и государственных закупок	795
Цельникер Г.Ф., Шишкин А.А., Ломакина Е.А. Возможный формат полномочий Конституционного Суда Российской Федерации после референдума от апреля 2020 года	799
Цуцкарева А.А. Особенности перемещения объектов интеллектуальной собственности через таможенную границу ЕАЭС.....	802
Чуричева С.Г., Сидоров А.А. Установление сервитутов на земельные участки при размещении линейно-кабельных объектов	805
Шаталова П.В. Некоторые проблемы перемещения культурных ценностей через таможенную границу.....	810
Шаяхметова Л.Р., Толстова Н.Ю. Некоторые вопросы судебной бухгалтерской экспертизы при расследовании мошенничеств	813
Ширяева А.И. Новая система судов общей юрисдикции: анализ процессуальных изменений....	817
Шишкин А.А., Хабибулина К.Р., Иванкина А.Е. Описательная характеристика гражданско-правовой природы краудфандинга в Германии	822
Шпангель Ф.Ф. Организационно-правовые проблемы риелторской деятельности в условиях цифровизации экономики.....	825
Якимова С.Д. Социальное предпринимательство: бизнес или благотворительность	830
Яковлева И.П. Развитие финансового законодательства: проблемы и пути решения	833
Янкин Г.Н. Рациональная миграционная политика в контексте обеспечения экономической безопасности страны	837

Научное издание

**РОССИЙСКАЯ НАУКА:
АКТУАЛЬНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ
И РАЗРАБОТКИ**

***Сборник научных статей
IX Всероссийской
научно-практической конференции***

15 марта 2020 года

Часть 2

Экономика (П - Я). Юриспруденция и право

*Материалы представлены
в авторской редакции*

Усл. печ. л. 49,41 (53,12). Уч.-изд. л. 79,44.
ФГБОУ ВО "Самарский государственный экономический университет".
443090, Самара, ул. Советской Армии, 141.