



Министерство науки и высшего образования
Российской Федерации
Федеральное государственное автономное
образовательное учреждение высшего образования
«САМАРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
ЭКОНОМИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»

РОССИЙСКАЯ НАУКА: АКТУАЛЬНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ И РАЗРАБОТКИ

*Сборник научных статей
XI Всероссийской
научно-практической конференции*

25 февраля 2021 года

*Часть 2
Экономика (Ж-Я). Юриспруденция и право*

Самара 2021

УДК 001.8
ББК Ч-48
Р76

Материалы конференции размещены в системе РИНЦ

Редакционная коллегия: д.э.н., профессор С.И. Ашмарина; д.э.н., профессор В.А. Пискунов (отв. редакторы); д.э.н., профессор А.П. Жабин; к.с.н., доцент Е.В. Ширнина; д.э.н., профессор М.Е. Коновалова; к.э.н., доцент Е.П. Трошина; к.э.н., доцент Н.В. Никитина; д.ю.н., доцент С.П. Бортников; к.п.н., доцент В.В. Мантуленко; И.А. Плаксина (отдел сопровождения курсов и грантов); Д.В. Алешкова (отв. секретарь-референт)

Р76 **Российская наука: актуальные исследования и разработки** : сборник научных статей XI Всероссийской научно-практической конференции, 25 февраля 2021 года : в 2 частях / редколлегия: С.И. Ашмарина, В.А. Пискунов (ответственные редакторы) [и др.] ; Самарский государственный экономический университет. - Ч. 2. - Самара : Изд-во СГЭУ, 2021. - 323 с.
ISBN 978-5-00176-069-6 - ISBN 978-5-00176-071-9 (ч. 2)

Сборник посвящен актуальным научно-теоретическим и методическим вопросам развития общества в современных экономических условиях в таких областях науки, как: информационные технологии в образовании, экономике и менеджменте; история; математика; менеджмент; педагогика и психология; социология и политология, филология и языкознание; философия; физическая культура и здоровый образ жизни; экология; экономика; юриспруденция и право. В статьях проведен анализ теоретических и методических подходов экономического и организационного развития, предложены новые научно-методические направления развития экономики и общества.

Сборник представляет интерес для научных работников, аспирантов, студентов, а также руководителей и специалистов предприятий.

УДК 001.8
ББК Ч-48

ISBN 978-5-00176-069-6
ISBN 978-5-00176-071-9 (ч. 2)

© ФГАОУ ВО "Самарский государственный
экономический университет", 2021

ЦИФРОВИЗАЦИЯ ЭКОНОМИКИ И ФИНАНСОВ: СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ В ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАНАХ И В РОССИИ

© 2021 Жукова Маргарита Сергеевна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: rita.zhukova@bk.ru

© 2021 Мулендеева Лариса Николаевна
кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: muln@mail.ru

Ключевые слова: цифровизация, информационные технологии, цифровая экономика, финансы.

Рассматривается значение цифровизации финансового сектора и экономики в целом для развития общества. Осуществлена группировка стран мира по степени цифровизации. Проведен сравнительный анализ различных показателей цифровизации экономики России и зарубежных стран. В результате были выявлены проблемы развития цифровой экономики России, предложены возможные способы их решения.

На современном этапе развития общества все большую роль играют информационные технологии. Они проникают во все сферы общественной жизни, изменяют их и становятся их неотъемлемой частью.

Все это характеризует эпоху цифровизации, благодаря которой процессы сбора, хранения, обработки и распространения информации происходят в облегченной форме. Постепенно и сама экономика отходит от применения усложненных операций, взамен используя результаты прогресса. В то же время нельзя сказать, что с внедрением цифровых технологий вся фундаментальная структура непременно исчезает, выходит из строя. Наоборот, такие технологии только улучшают действующую систему, делают ее эффективнее.

Одна из важных сфер нашей жизни, которая значительно подвержена изменениям в условиях цифровизации экономики, – это финансы¹. В свою очередь, изменения в финансовом секторе происходят в большинстве случаев в рамках национальных программ гос-

ударства (например, известная система «Электронный бюджет²», направленная на управление государственными и муниципальными финансами).

Одной из таких программ национального экономического развития является «Цифровая экономика³». Согласно паспорту данной национальной программы развитие цифровой экономики в России будет происходить в 3 этапа (2018, 2020, 2024 гг.) за счет реализации 7 федеральных проектов:

1. Нормативное регулирование цифровой среды.
2. Информационная инфраструктура.
3. Кадры для цифровой экономики.
4. Информационная безопасность.
5. Цифровые технологии.
6. Цифровое государственное управление.
7. Искусственный интеллект (утвержден Указом Президента Российской Федерации от 10 октября 2019 г. № 490).

Программа предполагает развитие цифровой экономики путем внедрения цифровых технологий в разнообразные отрасли. Так, нормативное регулирование и информационная безопасность помогут «закрепить» достижение в развитии таких важных проектов, как информационная инфраструктура и цифровые технологии. Однако в связи с пандемией стоит ожидать, что многие мероприятия, а возможно, и отдельные федеральные проекты будут приостановлены или полностью отменены.

Для того, чтобы оценить уровень цифровизации экономики, и, в частности, финансов, необходим специальный индекс. Так как на данный момент в РФ такой индекс, получивший название национального показателя цифровизации экономики, еще находится в разработке, рассмотрим отдельные показатели цифровизации, основываясь на зарубежном опыте. Для начала приведем группировку стран по степени развития цифровой экономики (см. таблицу⁴).

Из таблицы видно, что Россия находится в зоне перспективных стран. Именно поэтому для сравнительно анализа в качестве ориентира необходимо взять, как показатели, так и реализуемые национальные программы ряда стран-лидеров.

Говоря о фундаментальных показателях⁵, с помощью которых можно проанализировать степень цифровизации финансового сектора, рассмотрим для начала удельный вес сектора информационно-коммуникационных технологий (ИКТ) в валовой добавленной стоимости в различных странах. В России в 2019 г. он составил 2,8%, что почти в 2 раза меньше, чем у ведущих стран в рейтинге: Эстония – 6,1%, Чехия – 5,9%, Германия – 5% и т.д. Всемирный рейтинг цифровой конкурентоспособности показал, что США занимает 1 место (100%), Сингапур – 2 место (99,4%). Также из стран-лидеров Гонконг – 8 место (93,7%) и Республика Корея – 10 место (91,3%). Россия же заняла 38 место (70,4%).

России можно рекомендовать взять на вооружение программу одной из самых конкурентоспособных и «цифровизованных» стран в настоящее время – Сингапура. В финансовом секторе к концу 2020 г. была разработана система обмена финансовыми данными SGFinDex, которая представляет собой единую цифровую платформу, позволяющую клиентам объединять и, таким образом, контролировать все свои финансы⁶.

Немаловажным является и Глобальный индекс кибербезопасности, по которому США занимает 2 место, Эстония – 5 место, Сингапур – 6, Россия – 26. Так как в США в 2018 г.

была введена «Национальная стратегия кибербезопасности», предполагающая усиление ее роли в пространстве сети Интернет для обеспечения безопасности, можно предположить, что это и повлияло на ее положение в рейтинге.

Группировка стран мира по степени развития цифровой экономики

Зона экономики	Описание	Примеры стран
Страны-лидеры	Данную зону характеризуют страны, как с высоким исходным уровнем цифровизации, так и с мощным темпом развития этой сферы. Несмотря на то, что они занимают высокое положение, его достаточно сложно поддерживать в постоянно изменяющихся условиях жизни	Сингапур, США, Гонконг, Южная Корея, Тайвань, Германия, Эстония, Израиль, ОАЭ, Чехия, Малайзия, Литва, Катар
Перспективные страны	Наблюдается низкий уровень цифровизации экономики, но при этом высокий темп развития. Несмотря на слабую инфраструктуру, эта группа стран может довольно быстро перейти в категорию лидеров	Китай, Латвия, Россия, Польша, Казахстан, Индонезия, Вьетнам, Грузия, Уругвай, Руанда, Индия, Иран, Саудовская Аравия, Чили, Бахрейн, Таиланд, Сербия, Аргентина, Азербайджан, Кения, Гана, Ливан, Украина, Марокко, Алжир, Боливия, Танзания, Бангладеш, Кот д'Ивуар, Боливия, Камерун, Камбоджа
Страны с замедляющимися темпами роста	К этой зоне относятся страны с развитой цифровой экономкой, но невысоким темпом дальнейшего развития, что наблюдается, обычно, после достижения определенного «пика» развития	Финляндия, Дания, Норвегия, Швеция, Швейцария, Нидерланды, Исландия, Великобритания, Япония, Канада, Франция, Бельгия, Словения, Испания, Португалия, Новая Зеландия, Австрия, Австралия
Проблемные страны	Низкий уровень развития цифровой экономики и низкие темпы роста. Таким странам достаточно тяжело догнать страны с высокими показателями цифровизации из-за отсутствия высокоразвитой инфраструктуры, ограниченного доступа населения к информационным технологиям	Словакия, Италия, Греция, Турция, Румыния, Мексика, Филиппины, Египет, Бразилия, Хорватия, ЮАР, Намибия, Эквадор, Босния и Герцеговина, Колумбия, Перу, Тунис, Иордания, Венгрия, Эфиопия, Лаос, Уганда, Шри-Ланка, Пакистан, Нигерия, Коста-Рика

Безусловно, важным показателем является доступ к интернету в домашних хозяйствах, которые являются главным звеном в финансовом секторе. Так, показатель составил 99 % (от общего числа домохозяйств) у Республики Корея, 95% – у Германии, 90% – у Эстонии, 87% – у Чехии, у США – 78% и у России – 77%. Частота использования интернета населением (в процентах от общей численности населения в возрасте 15–74 лет) следующая: Республика Корея – 96%, Германия – 93%, Эстония – 90%, Чехия – 87%, Россия – 83%.

Наконец, значение показателя использования интернета для осуществления финансовых операций (в процентах от численности населения в возрасте 15–74 лет, использо-

вавшего интернет за последние три месяца) у России – 52%, Германии – 61%, Республики Корея – 66%, Эстонии – 81%.

По уровню развития электронного правительства можно говорить об интенсивности цифровизации государственных услуг, к примеру, о наличии доступных сайтов органов государственной власти. По данному показателю Южная Корея занимает 2 место, Эстония – 3 место, США – 9 место, Сингапур – 11 место, Россия – 36 место. По праву одним из лидеров является Южная Корея, занявшая в рейтинге 2 место. В 2020 г. она успешно внедрила систему цифровой идентичности, представляющая собой систему виртуальных ID-карт у сотрудников банка с уникальным QR-кодом внутри специального приложения на смартфоне. Благодаря этому будет обеспечиваться качественная защита личной информации⁷.

Исходя и вышеперечисленных показателей, стоит выделить, что Россия имеет высокий уровень доступа населения к сети Интернет и частоты ее использования. В остальном ее можно охарактеризовать как страну с низкой развитостью сектора ИКТ, плохо проработанной правовой базой и невысокой конкурентоспособностью.

У каждой страны существует свой путь развития цифровой экономики и финансового сектора. Исходя из проведенного анализа, Россия, находясь в ряде перспективных стран, уступает странам-лидерам по многим показателям. Поэтому вариантом развития может быть, как внедрение новых программ или мероприятий по цифровизации финансов, так и развитие в рамках уже намеченного курса «Цифровой экономики».

¹ Данилова, Е.Н. Трансформация финансов и новые бизнес-модели в цифровой экономике [Текст] / Е.Н. Данилова // Современные информационные технологии в образовании, науке и промышленности. X Международная конференция, VIII Международный конкурс научных и научно-методических работ, IV Конкурс «Научное школьное сообщество». Сборник трудов. Ответственные редакторы и составители Т.В. Пирязева, В.В. Серов. – 2018. – С. 71-73.

² Электронный бюджет [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.minfin.ru/ru/performance/ebudget/#ixzz5BKljPrek> (дата обращения: 24.02.2021).

³ Паспорт национальной программы «Цифровая экономика Российской Федерации»: утв. президентом Совета при Президенте Российской Федерации по стратегическому развитию и национальным проектам (протокол от 24.12.2018 г. № 16) [Электронный ресурс] // СПС Гарант. – Режим доступа: <https://base.garant.ru/72190282/#friends> (дата обращения: 24.02.2021).

⁴ Самые цифровые страны мира [Электронный ресурс] // Harvard Business Review. – Режим доступа: <https://www.digital-energy.ru> (дата обращения: 24.02.2021).

⁵ Индикаторы цифровой экономики: 2020: статистический сборник [Электронный ресурс] / Г.И. Абдрахманова, К.О. Вишневецкий, Л. М. Гохберг и др.; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». – М.: НИУ ВШЭ, 2020. – Режим доступа: <https://www.hse.ru/primarydata/ice2020> (дата обращения: 24.02.2021).

⁶ Singapore Financial Data Exchange (SGFinDex) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.mas.gov.sg/development/fintech/sgfindex> (дата обращения: 24.02.2021).

⁷ South Korea: Nonghyup Bank Introduces Digital Identities [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.forbes.com/sites/lukefitzpatrick/2020/03/09/south-korea-nonghyup-bank-introduces-digital-identities/?sh=456ba1047111> (дата обращения: 24.02.2021).

DIGITALIZATION OF ECONOMY AND FINANCE: MODERN TRENDS OF FOREIGN COUNTRIES AND RUSSIA

© 2021 Zhukova Margarita Sergeevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: rita.zhukova@bk.ru

© 2021 Mulendeeva Larisa Nikolayevna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: muln@mail.ru

Keywords: digitalization, information technology, digital economy, finance.

The article examines the importance of digitalization of the financial sector and the economy as a whole for the development of society. The countries of the world are grouped according to the degree of digitalization. A comparative analysis of various indicators of digitalization of the economy of Russia and foreign countries is carried out. As a result, problem areas in the development of the digital economy in Russia were identified, and possible ways to solve them were proposed.

ФАКТОРЫ ФОРМИРОВАНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ ОРГАНИЗАЦИИ

© 2021 Заступов Андрей Владимирович
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: oiler79@mail.ru

Ключевые слова: инвестиционная политика, финансовая стратегия, ценообразование, фактор, инструмент, организация.

На современном этапе возникает необходимость формирования инвестиционной политики предприятий. Рассмотрены основные этапы инвестиционной политики организации. Описаны факторы, оказывающие влияние на формирование и реализацию инвестиционной политики предприятия.

Инвестиционная деятельность организации включает в себя процессы обоснования и реализации наилучших вариантов вложений денежных ресурсов, которые направлены на повышение экономического потенциала компании.

В современное время для развития экономики необходимы постоянные вложения и правильно разработанная инвестиционная политика организации.

Инвестиционная политика по своей сущности представляет совокупность целей и задач организации, поставленных на конкретный период времени, которые в соответствии с финансовой политикой предприятия способствуют определению наиболее оптимального варианта вложений денежных ресурсов¹. Подобная политика направлена на повышение финансовой устойчивости организации даже в сложных современных условиях рынка, а также способствует дальнейшему инвестиционному развитию предприятия.

Инвестиционная политика является одной из составляющих финансовой стратегии компании. Выделяют основные этапы инвестиционной политики организации:

- анализ инвестиционной деятельности предприятия в предшествующем периоде;
- исследование и учет условий внешней инвестиционной среды и конъюнктуры инвестиционного рынка;
- учет стратегических целей развития предприятия, обеспечиваемых его предстоящей инвестиционной деятельностью;
- обоснование типа инвестиционной политики предприятия по целям вложения капитала с учетом рискованных предпочтений;
- формирование инвестиционной политики предприятия по основным направлениям инвестирования;
- формирование инвестиционной политики предприятия в отраслевом разрезе;
- формирование инвестиционной политики предприятия в региональном разрезе²;
- взаимоувязка основных направлений инвестиционной политики предприятия.

Независимо от правовой формы, размеров и особенностей организаций их инвестиционная деятельность имеет наибольшее значение в функционировании компании. На со-

временном этапе возникает необходимость в создании инвестиционной политики организации, которая в свою очередь определит ее эффективное функционирование в будущем.

Часто при разработке общей политики развития компании важнейшую роль отводят целям инвестиционной деятельности. Помимо целей создания инвестиционной политики предполагается учет совокупности факторов, которые, несомненно, влияют на инвестиционную деятельность организации. Учитывая, что финансирование инвестиционных проектов может быть за счет собственных средств или привлеченных со стороны других организаций, то и факторы, влияющие на инвестиционную деятельность, будут различны.

Среди факторов, оказывающих влияние на формирование и на реализацию инвестиционной политики предприятия, выделяют следующие ключевые факторы:

1. показатели финансового состояния организации;
2. технология производства товаров (услуг);
3. процесс и условия получения финансовых ресурсов в целях реализации инвестиционных проектов;
4. ожидаемая экономическая и социальная эффективность инвестиционных проектов³;
5. состояние экономических инструментов, таких как страховые услуги, направленных на сокращение рисков при реализации инвестиционных проектов.

На структуру, объем инвестиций и на инвестиционную политику организации в целом оказывают влияние внешние и внутренние факторы. Внутренние факторы связаны с микроэкономическими условиями, а внешние – с макроэкономикой в целом.

В России долгое время производственные предприятия не осуществляли инвестиционные вложения. Инвестиционная деятельность требует в первую очередь вложений собственных ресурсов организации, которых не всегда бывает достаточно. В связи с этим в стране наблюдался низкий уровень инвестиционной активности.

Существенное влияние налоговой политики государства оказывает на инвестиционную политику организации. Налоговая политика направлена на предоставление льгот, значительно гибкой амортизационной политики и других направлений, рассчитанных на долгосрочную перспективу. Кроме того, на инвестиционную политику компании влияют правовые аспекты в области управления бизнеса, субсидии и льготы, сложившаяся кредитная политика государства, уровень развития инфраструктуры определенной местности.

Исследования ученых свидетельствуют о наличии внутренних факторов, оказывающих воздействие на инвестиционную политику предприятия:

- форма собственности предприятия;
- размеры организации;
- тип компании;
- отраслевая принадлежность.

Форма собственности предприятия имеет важное значение при выборе варианта вложения денежных средств инвестором. К примеру, вложение в акционерное общество будет приоритетным для потенциального инвестора в ряде следующих причин:

1. возможность концентрации финансовых ресурсов вследствие массовости участников;
2. возможность перетекания капитала из одной в другую сферу деятельности в зависимости от требований рынка;

3. возможность формирования дополнительных источников денежных средств в целях последующего развития производства;

4. возможность создания тесных хозяйственных взаимоотношений между производителями и потребителями произведенных товаров, которые в будущем могут стать акционерами.

Размер организации в первую очередь определяет масштаб внедрения новых технологий. Крупные организации, как правило, обладают большим капиталом, чем средние или мелкие предприятия. Мощный капитал открывает для организации возможности производственного и социального развития, вследствие чего повышается конкурентоспособность предприятия⁴.

Существуют и негативные факторы, влияющие на формирование инвестиционной политики организации:

1. значительно высокий уровень риска инвестиций в реальные активы, особенно вложения в производственные инвестиции, которые не покрываются полученным доходом;

2. отсутствие перспективных проектов и опытных специалистов в области эффективного использования инвестиций;

3. отсутствие развития информационной инфраструктуры, которая влияет на инвестиционную деятельность организаций.

В связи с нехваткой финансовых ресурсов, предприятию необходимо прибегать к привлечению заемных средств для осуществления инвестиционной политики организации. Поэтому выделяют следующие факторы инвестиционной политики предприятия при использовании заемных средств:

- прямого влияния;
- финансово-экономические;
- косвенного влияния;
- социальные;
- информационные.

К числу финансово-экономических факторов стоит отнести маркетинговые, которые нацелены на расширения предоставлений различных услуг путем использования разработанной рекламной политики, позволяет организации повысить показатели своей финансово-хозяйственной деятельности.

Одним из важнейших факторов, влияющих на инвестиционную политику предприятия, является повышение эффективности в управлении ценообразованием организации. Данный фактор непосредственно связан с вышеуказанным фактором, так как именно маркетинговая служба призвана подробно исследовать различные рыночные сегменты, на которых осуществляется финансово-хозяйственная деятельность компаний⁵.

Повышение уровня качества товаров и услуг является приоритетным направлением в определении конкурентоспособности предприятия. Именно повышение уровня качества произведенных товаров и услуг, а также соблюдение требований международных стандартов качества открывают большие возможности выхода организаций на международные рынки.

При расчетах и последующего составления рейтинга инвестиционной привлекательности компаний прослеживаются социальные факторы, влияющие на инвестиционную по-

литику предприятия. Данные факторы способствуют улучшению значений следующих финансово-хозяйственных показателей:

- повышение результатов деятельности организаций вследствие использования эффективных моделей;
- использование прогрессивных форм оплаты труда сотрудников;
- эффективность методов поощрения и выплат компенсаций.

Информационные факторы играют важную роль в управлении организации в целом. Для потенциальных инвесторов в целях перспективных вложений важно обладать всей необходимой внутренней информацией о деятельности предприятия. Такого рода информация может свидетельствовать о степени риска вложений и, как следствие, о низкой инвестиционной привлекательности рассматриваемой организации.

¹ Крутик А.Б., Никольская Е.Г. Инвестиции и экономический рост предпринимательства. – М.: Лань, 2017. – 544 с.

² Заступов А.В. Вопросы регулирования экономических отношений в регионах, обеспечивающих эффективность освоения нефтяных ресурсов // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2008. № 9 (47). С. 25-28.

³ Кочкаева Д.О. Экономическая эффективность инвестиционной деятельности // Научно-практический журнал «Аллея Науки». 2019. № 3 (30). С. 1-4.

⁴ Заступов А.В. Резервы повышения эффективности нефтеперерабатывающего комплекса на примере предприятий ОАО «НК «Роснефть» Самарской области // Нефть. Газ. Новации. 2012. № 11 (166). С. 90-94.

⁵ Липсиц И.В. Инвестиционный анализ. Подготовка и оценка инвестиций в реальные активы: учебник. – М.: Инфра-М, 2017. – 320 с.

FACTORS IN SHAPING THE ORGANIZATION'S INVESTMENT POLICY

© 2021 Zastupov Andrey Vladimirovich
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: oiler79@mail.ru

Keywords: investment policy, financial strategy, pricing, factor, instrument, organization.

At the present stage, there is a need to formulate the investment policy of enterprises. The main stages of the organization's investment policy are considered. Factors influencing the formation and implementation of the enterprise's investment policy are described.

СТРАТЕГИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ В ОЦЕНКЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

© 2021 Игошина Наталья Аклимовна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: bume63@mail.ru

© 2021 Гордон Ефим Евгеньевич
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: efim_gordon@mail.ru

Ключевые слова: стратегический анализ, анализ внутренней и внешней среды, методы стратегического анализа, PEST-анализ, SWOT-анализ.

Проанализированы факторы внешней среды, которые оказывают непосредственное влияние на компанию и формируют условия ее деятельности.

Экономический кризис замедлил развитие многих российских компаний, новые вызовы времени в условиях пандемии в современном мире актуализируют поиск резервов повышения эффективности деятельности предприятия.

Стратегический анализ является одним из ключевых аналитических элементов стратегического управления, так как в значительной степени определяет стратегические возможности и перспективы развития предприятия и позволяет частично устранить неопределенность при принятии стратегических решений в оценке конкурентных преимуществ бизнеса.

В публикациях ученых экономистов определены цели и задачи стратегического анализа, исследовано его экономическое содержание. Так, например, под стратегическим анализом понимают «процесс исследования и оценки деятельности и рынка предприятия, по итогам которого организация получает нужные данные для разработки долгосрочной конкурентоспособной стратегии»¹. Грамотный стратегический анализ помогает руководству компании принимать обоснованные управленческие решения и снижает всевозможные риски.

Целью анализа является оценка ключевых показателей на текущее и будущее положение компании и определение их специфического влияния на ее стратегический выбор. В рамках стратегического анализа детально изучается внутренняя и внешняя среда организации.

В анализе внутренней среды изучаются множество взаимосвязанных факторов, среди которых: ресурсы, маркетинг, производство, финансы, система управления и т.д. Стратегический анализ внутренней среды заключается в оценке внутренних возможностей организации, определении ее сильных и слабых сторон, определении уровня конкурентоспособности компании.

Немаловажно понимать конкурентные преимущества предприятия, которыми оно обладает на данный момент. Также стратегический анализ позволяет выделить проблемы, с которыми сталкивается компания, и установить причины их возникновения.

Анализируя внешнюю среду, определяются макроэкономические тенденции развития отрасли, в которой работает предприятие, их возможное влияние на развитие бизнеса, и определяются условия, которые необходимы для роста компании. Отсюда вытекает такая задача стратегического анализа, как прогнозирование, при котором моделируется будущее предприятия с использованием текущих тенденций и условий среды, в которой находится данное предприятие. Эффективное осуществление стратегического анализа организации возможно только при наличии отлаженной системы информации. Источники информации делят на внутренние по отношению к управляемому объекту и внешние.

Внутренние источники информации включают бухгалтерскую (финансовую) отчетность, учредительные документы, статистику производства и продаж, акты ревизий, техническую документацию, а также различные типы документов, которые сопровождают бизнес-процессы и дают им качественное и количественное описание².

Внешние источники информации включают законодательно-нормативные документы, аналитические статьи, обзоры и исследования рынка, статистические данные, оценки независимых экспертов, рекламы конкурентов и сведения об их деятельности³.

Существуют различные методы стратегического анализа. Конкретно для исследуемого предприятия мы применим PEST-анализ и SWOT-анализ, поскольку они более эффективно характеризуют экономическую безопасность АО «Завод бытовой химии».

Рассмотрим факторы внешней среды, которые оказывают непосредственное влияние на компанию и формируют условия ее деятельности. Для этого воспользуемся таким инструментом анализа факторов макросреды, как PEST–анализ. Он включает в себя, анализ факторов макросреды на результативность и перспективу деятельности предприятия. Анализ является аббревиатурой следующих показателей отрасли: политические (political/legal); экономические (economic); социальные (socio-cultural); технологические (technological).

Представляется, что основной целью PEST-анализа является мониторинг и анализ состояния макросреды в четырех основных направлениях. Также важно определять рыночные тенденции, изменения, на которые организация не может оказать влияние, но которые влияют на рынок, стратегию и развитие организации и влияют на принятие стратегических решений⁴.

Результаты анализа представлены в табл. 1.

Как и на любое другое предприятие, дестабилизация экономической ситуации, рост цен, снижение покупательской способности оказывают существенное влияние на деятельность АО «Завод бытовой химии».

Рассматривая воздействие на деятельность предприятия внешней среды, проведем анализ внутренней среды. Определим ключевые показатели деятельности предприятия в условиях неопределенности и конкуренции.

Для этого используем SWOT-анализ, который позволяет выявить сильные и слабые стороны деятельности предприятия, а также возможности и угрозы. Применение методики SWOT-анализа, позволяет сделать вывод о деятельности компании на рынке, определить маркетинговую стратегию предприятия, определить направления его развития.

Таблица 1

PEST-анализ АО «Завод бытовой химии»

Политические (P)	Экономические (E)
<ol style="list-style-type: none"> 1. Введение санкций в отношении России; 2. Реформы налогового законодательства, ужесточение налоговой политики; 3. Ограничение на экспорт продукции; 4. Напряжение между РФ и странами-экспортерами; 5. Ужесточение международного законодательства 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Усиление конкуренции на рынках продукции компании; 2. Рост тарифов на продукцию и услуги естественных монополий на российском рынке; 3. Ухудшение внешнеэкономической конъюнктуры; 4. Сокращение предложений поставщиков сырья; 5. Увеличение курса валют
Социальные (S)	Технологические (T)
<ol style="list-style-type: none"> 1. Увеличение среднего возраста квалифицированных специалистов 2. Популяризация здорового образа жизни и общей экологии, нежелание населения проживать рядом с химическим производством; 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Общемировая тенденция по ужесточению экологической политике; 2. Повышение требований промышленной безопасности; 3. Разрыв между развитием мирового рынка химической продукции и отечественным производством

SWOT-анализ является эффективным инструментом стратегического планирования на перспективу. Он достаточно эффективен как для общей оптимизации управления предприятием, так и для разработки конкретных управленческих решений. Результаты анализа представим в табл. 2.

Таблица 2

SWOT-анализ АО «Завод бытовой химии»

Сильные стороны (S)	Слабые стороны (W)
<ol style="list-style-type: none"> 1. Высококвалифицированный персонал, имеющий опыт работы в химической промышленности; 2. Ежегодное увеличение капитала; 3. Высококачественная продукция, соответствующая международным стандартам; 4. Современная высокотехнологичная производственная база; 5. Стабильность спроса на продукцию; 6. Наличие собственных запасов; 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Отрицательная динамика прибыли в 2019 г.; 2. Опережающая динамика операционных затрат; 3. Химическое производство оказывает сильное влияние (загрязнение) на окружающую среду; 4. Слабое использование современных методов стимулирования спроса потребителей; 5. Изменение структуры спроса и предложения химической продукции; 6. Ресурсно-сырьевые ограничения;
Возможности (O)	Угрозы (T)
<ol style="list-style-type: none"> 1. Выход на новые зарубежные рынки; 2. Повышение уровня конкурентоспособности; 3. Нарастание производственных мощностей, обновление производственного потенциала, повышение технико-экономического уровня производства 4. Развитие импортозамещающего производства; 5. Развитие нанохимии; 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Загрязнение окружающей среды; 2. Ужесточение экологических требований к химическим предприятиям; 3. Уменьшение прибыли; 4. Геополитические риски; 5. Высокая конкуренция в химическом секторе; 6. Возможное изменение конъюнктуры цен на продукцию предприятий из-за замедления экономического роста;

Учитывая сильные стороны и возможности компании, выделим следующие преимущества предприятия:

- освоение производства и увеличение объема выпуска продукции возможно благодаря имеющейся современной высокотехнологичной производственной базе;
- опытный и высококвалифицированный персонал поможет повысить уровень конкурентоспособности;
- экспорт продукции может вывести на новые зарубежные рынки;
- стабильность спроса на продукцию со стороны потребителей, а также иных отраслей способствует развитию нанохимии;
- за счет высококачественной продукции, соответствующей международным стандартам, можно увеличить долю экспорта.

Для предотвращения рисков и угроз, сопоставим сильные стороны и угрозы:

- удержать покупателей от перехода к конкуренту возможно благодаря хорошей деловой репутации предприятия;
- опыт высококвалифицированных сотрудников может предотвратить снижение прибыли;
- благодаря сотрудничеству с зарубежными покупателями компания может завоевать большую часть рынка, и конкуренция будет не так страшна.

Выделим слабые стороны деятельности компании:

- из-за неэффективного использования современных методов стимулирования спроса потребителей может снизиться уровень конкурентоспособности;
- снижение прибыли может замедлить темпы наращивания производственных мощностей;
- снижение спроса на химическую продукцию может препятствовать выходу на зарубежные рынки.

Самое опасное поле для компании – поле слабых сторон и угроз, которое для анализируемого предприятия характеризуется следующим:

- появившийся конкурент может использовать более эффективные методы стимулирования спроса, что способствует уменьшению доли на рынке АО «Завод бытовой химии»;
- ужесточение экологических требований приводит к повышению цен на продукцию, следовательно, и к потере клиентов;
- недостатки нормативно-правового регулирования, а также повышение тарифов на энергоресурсы, может привести к повышению цен на продукцию;
- снижение прибыли приведет к ухудшению инвестиционной привлекательности предприятия.

Таким образом, в условиях неопределенности и конкуренции используя в хозяйственной практике результаты стратегического анализа, компания позволит выявить сильные и слабые стороны своей деятельности, а также возможные риски и угрозы.

¹ Кузнецова Н.В. Стратегический анализ как инструмент повышения эффективности деятельности предприятия // В сборнике: Современная модель управления: проблемы и перспективы. Материалы Международной научно-практической конференции. Под общей редакцией Н.В. Кузнецовой. – Магнитогорск, 2017. – С. 35-38.

² Кистаева Н.Н. Формирование информационной базы стратегического анализа // Вестник ПГУ. Серия «Экономика, право и управление» 2/2015.

³ Никифорова Е.В., Бердникова Л.Ф., Авинова В.А. Содержание и источники информации стратегического анализа внешней и внутренней среды организации // Вектор науки ТГУ. Серия «Экономика и управление» № 1 (8), 2012.

⁴ SWOT-АНАЛИЗ КОНКУРЕНТНОЙ СРЕДЫ РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА Поваляев А.С., Игошина Н.А. // Известия Института систем управления СГЭУ. 2016. № 2 (14). С. 116-119. <https://elibrary.ru/item.asp?id=27404944>.

⁵ АНАЛИТИЧЕСКИЕ КОНСАЛТИНГОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ УСПЕШНОГО БИЗНЕСА Фомин В.П. В сборнике: Цифровизация экономики и общества: перспективы, вызовы и компетенции. Сборник научных статей Всероссийской научно-практической конференции. 2019. С. 132-136 <https://elibrary.ru/item.asp?id=42744156>.

STRATEGIC ANALYSIS IN ASSESSING ENTERPRISE COMPETITIVENESS

© 2021 Igoshina Natalia Aklimovna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: bume63@mail.ru

© 2021 Gordon Efim Evgenyevich
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: efim_gordon@mail.ru

Keywords: strategic analysis, internal and external analysis, strategic analysis methods, PEST-analysis, SWOT-analysis.

The article analyzes the environmental factors that have a direct impact on the company and form the conditions of its activities.

НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ РЕДКОЗЕМЕЛЬНЫХ МЕТАЛЛОВ

© 2021 Ильина Лариса Айдаровна
доктор экономических наук, доцент, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: ilinal.a@sseu.ru

Ключевые слова: редкоземельные минералы, минерально-сырьевой комплекс, налог на добычу полезных ископаемых, налоговая политика, инвестиционная политика.

Статья посвящена анализу товарной добычи и потребления, состояния сырьевой базы редкоземельных металлов. Ограниченный внутренний спрос на продукты РЗМ удовлетворяется за счет импорта. Стратегическая задача по уменьшению зависимости от импорта требует формирования внутри страны полной производственной цепочки, которая позволит обеспечить потребности внутреннего рынка, перейти на экспорт продукции высоких переделов. Создание благоприятных условий для инвестиций в разработку и освоение новых месторождений РЗМ требуют совершенствования системы налогообложения.

Рост спроса на электромобили и возобновляемые источники энергии повлек рост спроса на редкоземельные элементы. Высокотехнологичные отрасли промышленности сегодня не могут обойтись без использования редкоземельных металлов (РЗМ), которые в основном являются попутными компонентами. Содержание большинства таких металлов в земной коре не превышает 0,01%-0,0001%. Крупнейшие сырьевые базы РЗМ располагаются в Китае (доля в мировой добыче ~70%, металлы тяжелой группы и иттрий), Австралия (доля в мировой добыче ~12%), США (доля в мировой добыче ~9%), России (доля в мировой добыче ~2%, лопарит).

Рост спроса на редкоземельные элементы будет в большей степени зависеть от приращения магнитов, составляющих более 35% от общего спроса к 2030 г. Основными «магнитными элементами» являются неодим (Nd), празеодим (Pr) и диспрозий (Dy). С ростом производства компьютеров, цифровых гаджетов, автомобилей, катализаторов крекинга нефти и автомобильных катализаторов, создания систем хранения энергии, темпы потребления редкоземельных металлов опережают другие металлы.

Расширение производства электромобилей определила востребованность таких РЗМ, как неодим, празеодим, тербий, диспрозий. В автомобиле Toyota Prius использовано ~ 2,5 кг лантана и ~1,5 кг неодима, в американском едином ударном истребителе пятого поколения F-35 ~ 417 килограммов РЗМ.

Китай фактически является монополистом первых звеньев производственной цепочки «добыча-обогащение-получение РЗМ», в стране действуют более двухсот редкоземельных предприятий, более 30 рудников, десятки обогатительных фабрик. От китайских поставок в первую очередь зависят страны ЕвроСоюза, США и Япония. Ключевыми потребителями РЗМ являются мировые гиганты Tesla, Apple, Raytheon Technologies Corp., Boeing Co. Многократный рост цен и политика Китая в 2010 г. в отношении редкоземель-

ной промышленности, от добычи полезных ископаемых, обогащения до экспорта, привели к закреплению Поднебесной в качестве нестабильного партнера и поискам мировой промышленности надежных источников РЗМ. Второй в мире является российская сырьевая база РЗМ (четверть мировых запасов) (табл. 1).

Таблица 1

Запасы РЗМ и объемы их производства в ведущих странах¹

Страна	Запасы, категория	Запасы, млн т	Доля в запасах, %
Китай	Reserves	58,7	45
Россия	Запасы категорий А+В+С1 разрабатываемых и осваиваемых месторождений	33,1	25
Бразилия	Reserves	28,9	22
Индия	Reserves	6,9	5
Австралия	Reserves	2,1	1,6
США	Reserves	1,7	1,3

Удовлетворение спроса российских производителей происходит за счет импортируемых РЗМ (табл. 2).

Таблица 2

Динамика внешней торговли России продуктами РЗМ в денежном выражении за 2009-2019 гг., млн долл.

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019
Экспорт	18,8	67,5	37,8	18,9	24,2	15,4	9,5	10,7	16,4	16
Импорт	3,5	15,2	16,1	13	15,4	18,8	21,7	25,1	27,3	25,8

Источник: ФТС России.

Важность РЗМ для развития российской промышленности (космическая, микроэлектроника, нефтехимия, авто и судостроение, металлургия, медицина) требует освоения своих месторождений, половина которых расположена в Мурманской области, другая половина в Сибири и на Дальнем Востоке. Отдельные участки, богатые высоким содержанием оксидов 10 редкоземельных элементов находятся в Томторском и Селигдарском месторождениях в Республике Саха (Якутия), Чуктуконском месторождении в Красноярском крае и Белозиминском месторождении в Иркутской области. Важнейшими проблемами добычи РЗМ в России являются сложные климатические условия, отсутствует инфраструктура, удаленность до центров, отсутствие экономически эффективных и экологически безопасных технологий промежуточной обработки, которые требуют от добывающих предприятий серьезных инвестиций в сложное технологическое оборудование, многоступенчатая стадия разделения, ограниченный внутренний спрос на продукты РЗМ.

Сложной, затратной и длительной по срокам реализации является задача развития производств российской редкоземельной продукции².

К 2021 г. на подготовку Томторского месторождения из федерального бюджета освоено 23 млрд руб. Запуск месторождения требует дальнейших инвестиций в объеме 100 млрд руб.³ Ресурсов месторождения достаточно, чтобы обеспечить РЗМ более поло-

вины из 27 критических технологий⁴, развитие которых предусмотрено программой повышения конкурентоспособности российской промышленности⁵.

Создание благоприятных условий для инвестиций в разработку и освоение новых месторождений РЗМ требуют совершенствования системы налогообложения минерально-сырьевого сектора, реформирование которой началось с введения в 2002 г. налога на добычу полезных ископаемых (НДПИ), который заменил действовавшие до этого платежи за пользование недрами, отчисления на воспроизводство минерально-сырьевой базы.

С 01.01.2020 г. ставка НДПИ при добыче руд редких металлов (литий, бериллий, скандий, иттрий, лантан, церий, празеодим, неодим, самарий, европий, гадолиний, тербий, диспрозий, гольмий, эрбий, тулий, иттербий, лютеций, германий, ниобий, тантал, рений) снижена с 8% до 4,8%. Кроме сниженной ставки налогоплательщики имеют право применять в течение 120 налоговых периодов коэффициент, характеризующий особенности добычи редких металлов ($K_{рм}$) в размере – 0,1 при добыче руд редких металлов, образующих собственные месторождения, являющихся попутными компонентами в рудах других редких металлов, рудах других полезных ископаемых, многокомпонентных комплексных рудах. По истечении срока значение коэффициента $K_{рм}$ принимается равным 1⁶.

¹ Государственный доклад «О состоянии и использовании минерально-сырьевых ресурсов Российской Федерации в 2018». 27 НОЯБРЯ 2019. https://www.mnr.gov.ru/docs/gosudarstvennye_doklady/gosudarstvenny_doklad_o_sostoyanii_i_ispolzovanii_mineralno_syrevykh_resursov_rossiyskoy_federatsii/.

² Мелентьев Г.Б. Редкоземельный ресурс инновационного развития российских производств: состояние и перспективы. В межотраслевом научно-техн. ж. Оборонный комплекс народному хозяйству России, вып. №3(119), 2013. С. 82–94.

³ Перечень критических технологий Российской Федерации. <http://www.kremlin.ru/supplement/988>.

⁴ Постановление Правительства РФ от 15 апреля 2014 г. № 328 «Об утверждении государственной программы Российской Федерации «Развитие промышленности и повышение ее конкурентоспособности».

⁵ Бобылев Ю.Н. Налогообложение минерально-сырьевого сектора экономики / Бобылев Ю.Н., Турунцева М.Ю. М.: Ин-т Гайдара, 2010. – 200 с.

⁶ «Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая)» от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 17.02.2021).

⁷ Rare Earths Statistics and Information. <https://www.usgs.gov/centers/nmic/rare-earths-statistics-and-information>.

TAXATION OF RARE EARTH METALS

© 2021 Ilyina Larisa Aidarovna
Doctor of Economics, Associate Professor, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: ilinal.a@sseu.ru

Keywords: rare earth metals, mineral raw materials complex, mineral extraction tax, tax policy, investment policy.

The article is devoted to analysis of commercial production and consumption, state of raw materials base of rare-earth metals. Limited domestic demand for rare earth metals products is met through imports. The strategic task of reducing dependence on imports requires the formation of a full production chain within the country, which will meet the needs of the domestic market and switch to exports of high-value products. The creation of favorable conditions for investment in the development and development of new rare earth metals deposits requires an improvement in the tax system.

ОЦЕНКА БАНКОМ КРЕДИТОСПОСОБНОСТИ КОРПОРАТИВНЫХ ЗАЕМЩИКОВ

© 2021 Карева Дарья Сергеевна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: dasha.kareva13@gmail.com

© 2021 Жегалова Елена Валерьевна
кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: fikr@bk.ru

Ключевые слова: кредитные операции, кредитоспособность, корпоративные заемщики, кредитный риск, методика оценки кредитоспособности.

Статья посвящена проблеме оценки кредитоспособности корпоративных заемщиков. Рассматриваются понятие кредитоспособности, задачи проведения анализа кредитоспособности, а также основные этапы данной процедуры.

По данным Центрального Банка Российской Федерации на начало 2021 г. основное место в банковских активах принадлежит кредитным операциям. Удельный вес выданных кредитов различным категориям на различные цели составляет 66,6% суммарных активов. В свою очередь, в структуре всех кредитов основную долю занимают именно кредиты юридическим лицам – 65,9%¹.

Большая доля кредитов юридическим лицам позволяет банкам обеспечивать необходимый процентный доход, но в то же время увеличивает кредитный риск. Это объясняется тем, что доля ссуд IV и V категорий качества в большей степени приходится на корпоративные кредиты, чем на розничные. Также просроченная задолженность по корпоративным кредитам на начало 2021 г. составляет 6,9% от соответствующего портфеля, в то время как аналогичный показатель по розничным кредитам составляет 4,7%. Поэтому благосостояние банка напрямую связано с корректной оценкой кредитоспособности корпоративных заемщиков.

Единого определения кредитоспособности в российской экономической литературе нет, сущность кредитоспособности в экономической литературе остается вопросом дискуссионным. О.И. Лаврушин, М.О. Сахарова, Е.Б. Ширинская, А.И. Ачкасов, Г.М. Кирисюк, А.Д. Шеремет и другие авторы приводят в своих работах различные формулировки.

Например, Е.Б. Ширинская под кредитоспособностью подразумевает наличие предпосылок для получения кредита и способность возратить его².

О.И. Лаврушин считает, что кредитоспособность клиента коммерческого банка – это способность заемщика полностью и в срок рассчитаться по своим долговым обязательствам (основному долгу и процентам)³.

Также на основании различных определений можно сказать, что кредитоспособность – это комплексная характеристика, которая позволяет оценить целесообразность взаимодействия заемщика и банка при осуществлении ими кредитной сделки.

Анализ кредитоспособности заемщика проводится аналитиками банка с целью решения следующих задач:

- выясняется, способен ли клиент в полном объеме в установленный срок погасить свою задолженность;
- рассчитывается сумма, которую банк может предоставить заемщику при существующих обстоятельствах;
- устанавливается степень возможного риска, который принимает на себя банк в момент предоставления кредита конкретному заемщику;
- определяются условия выдачи кредита⁴.

Грамотное решение поставленных задач обеспечивает банку снижение кредитного риска. Но на сегодняшний день не существует единых правил определения кредитоспособности заемщиков. Например, методика Центрального Банка Российской Федерации представляется как расчет определенных коэффициентов финансового состояния, по результатам которого производится итоговая оценка финансового состояния заемщика на долгосрочную перспективу в зависимости от количества набранных баллов⁵.

Аналогично каждый банк самостоятельно разрабатывает методику, которая соответствует его интересам и специфике деятельности.

Так, в Банке ВТБ (ПАО) создана эффективная система оценки кредитоспособности, позволяющая сотрудникам проводить подробный анализ всей информации о деятельности корпоративного заемщика.

Рассматривается финансовая сторона деятельности клиента. А именно:

1. Анализ абсолютных показателей.

На основе финансовой и бухгалтерской отчетности заемщика проводится вертикальный анализ (исследуется структура отчетов и состав крупнейших статей) и горизонтальный анализ (рассматривается динамика статей отчетов, изменения).

Рассчитываются EBITDA, EBIT и другие показатели.

2. Анализ коэффициентов.

Здесь рассматриваются коэффициенты рентабельности, ликвидности, оборачиваемости, показатели финансовой устойчивости, вероятность банкротства⁶.

3. Факторный анализ.

4. Анализ рисков бизнеса.

Также проводится анализ самого бизнеса. Здесь рассматриваются:

1. Бизнес-модель, конкуренты и технологии.

Так, например, положительными факторами для аналитика могут послужить:

- сильная географическая диверсификация;
- полный набор интегрированных сервисов;
- успешная международная экспансия;
- низкий технологический риск;
- ограниченная конкуренция.

2. Регулирование отрасли.

Положительными факторами может быть:

- долгая история предсказуемой и стабильной системы регулирования;
- независимый, квалифицированный и эффективный регулятор.

Негативными факторами являются:

- частые существенные непредсказуемые изменения;
- сильная поддержка конкурентов, новых игроков отрасли.

3. Финансовая политика.

Положительными факторами являются:

- консервативная политика управления рисками;
- стабильные финансовые коэффициенты;
- сильная публичная долгосрочная кредитная репутация.

4. Масштаб бизнеса.

Здесь акцентируется внимание на выручке компании. Большая выручка важна для стабильности, конкурентоспособности и гибкости.

5. Другие элементы:

- оценивается качество менеджмента;
- корпоративное управление;
- риски неожиданных событий;
- поддержка собственника;
- и др.

Кроме анализа существующих факторов, сотрудниками банка формируются прогнозные значения на будущие периоды.

Таким образом, оценка кредитоспособности корпоративных заемщиков является очень важной и достаточно трудоемкой процедурой банка. Поэтому, в целях ее совершенствования, необходимо регулярно проверять методику данного анализа на соответствие современным изменяющимся экономическим условиям, а также собственным интересам банка.

¹ Информационно-аналитический материал «О развитии банковского сектора Российской Федерации в январе 2021 года» // Центральный банк РФ, 2021. – 10 с. – с. 7-8.

² Ширинская Е.Б. Операции коммерческих банков: российский и зарубежный опыт. М. : Финансы и статистика, 1995. – 160 с.

³ Банковское дело. Экспресс-курс : учебное пособие / кол. авторов ; под ред. БЗ3 О.И. Лаврушина. – 3-е изд., перераб. и доп. – М. : КНОРУС, 2009. – 352 с. – с. 164.

⁴ Масленников А.А. Анализ и оценка кредитоспособности заемщика // Сервис в России и за рубежом, 2016. № 5 (66). – с. 61.

⁵ Попова И.В., Лазарева И.Е. Проблемные аспекты оценки кредитоспособности предприятий // Вестник института экономических исследований, 2019. № 4 (16) – с. 108.

⁶ Швидкий А.И., Мирошниченко А.А. Методы оценки кредитоспособности корпоративных клиентов коммерческого банка: российский и зарубежный опыт // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований, 2016. № 7 – с. 671.

DISCLOSURE OF CREDIT RISK IN THE REPORTING OF A COMMERCIAL BANK REGULATION OF CREDIT RISK

© 2021 Kareva Daria Sergeevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: dasha.kareva13@gmail.com

© 2021 Zhegalova Elena Valerievna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: dasha.kareva13@gmail.com

Keywords: credit operations, creditworthiness, corporate borrowers, credit risk, credit rating methodology.

The article is devoted to the problem of assessing the creditworthiness of corporate borrowers. The concept of creditworthiness, the tasks of conducting a creditworthiness analysis, as well as the main steps of this procedure are considered.

ЦИФРОВЫЕ ПРЕОБРАЗОВАНИЯ В СФЕРЕ HR НА ПРЕДПРИЯТИЯХ

© 2021 Кожухова Наталья Викторовна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: kuka_55@mail.ru

© 2021 Кожухова Дарьяна Александровна
магистр
Самарский государственный экономический университет
E-mail: darjanak@mail.ru

Ключевые слова: управление персоналом, цифровизация, цифровая экономика, кадровая политика, инновационные технологии в HR, диджитализация.

Статья посвящена рассмотрению тенденций цифрового преобразования в сфере управления человеческими ресурсами современного предприятия. Рассматриваются влияние в период становления «Индустрии 4.0» цифровизации на трансформацию кадровой политики, HR-инструментов, а также основные тенденции в данных процессах.

Современный мир непрерывно развивается и изменяется, и сегодня важным фактором, отражающим данные изменения, можно назвать цифровое преобразование. Новейшие технологии все больше входят в нашу жизнь и затрагивают практически каждый ее аспект: от бытовых условий до образования, здравоохранения финансов и правительства. Цифровизация – оцифрованные данные, доступность интернета, развитие технологий в новых областях человеческой деятельности. Цифровые трансформации не обошли стороной и экономику России.

Анализируя труды отечественных ученых, наиболее интересным кажется подход Кешелава А.В. Он говорит о слиянии реального и виртуального миров в новый, гибридный. Этот новый мир подчиняется другим законам и правилам. В нем все жизненно необходимые действия реального мира можно совершать через виртуальный мир, при этом важным условием является широкая доступность цифровой инфраструктуры.

Наиболее емкую интерпретацию формулирует Н. В. Василенко – «тип экономики, характеризующейся активным внедрением и использованием цифровых технологий хранения, обработки и передачи информации во все сферы человеческой деятельности».

Сегодня главную роль играет наличие данных о каком-либо ресурсе и возможность применять их при планировании деятельности, а не обладание им. Ученые МГУ имени М. В. Ломоносова, полагают, что информация, ее наличие, качество, объем, умение ее быстро обрабатывать и делать правильные выводы – основополагающая часть цифровой экономики.

Проанализировав различные подходы современных авторов к определению цифровой экономики, можно предложить следующее функциональное толкование, которое и будет использоваться в данной статье: «Цифровая» экономика – это экономика, характерной

особенностью которой является максимальное удовлетворение потребностей всех ее участников за счет использования информации, в том числе персональной. Это становится возможным благодаря развитию информационно-коммуникационных и финансовых технологий, а также доступности инфраструктуры, вместе обеспечивающих возможность полноценного взаимодействия в высокопродуктивном сообществе всех участников экономической деятельности: субъектов и объектов процесса создания, распределения, обмена и потребления товаров и услуг».

Передовая наука создает так называемое «умное» общество, более гибкое, креативное, способное к риску, ориентированное на потребности человека. Формируются новые запросы на развитие эмоционального интеллекта, изменяются когнитивные функции. Помимо этого, цифровизация меняет рынок труда, оказывает влияние на здравоохранение, образование, государственное управление, пространственное развитие, а за счет смещения границ виртуального и реального мира – на социум и культуру в целом.

В рамках реализации требований цифровизации к бизнесу привлечение персонала и развитие кадрового потенциала выходит на первый план, требует пристального и всестороннего внимания. В частности, происходящие перемены в промышленности индустрии 4.0 предъявляют высокие требования к компетенции специалистов. Взаимодействие работодателей и сотрудников в организации уже давно строится на партнерских отношениях. К сожалению, далеко не все предприятия к этому готовы на сегодняшний день.

Основной принцип HR-политики – мобилизация и рост профессионалов, умеющих автономно решать нестандартные вопросы, используя современное оборудование.

Цель передовой кадровой политики – реализация талантов своих сотрудников с помощью новейших технологий на благо компании.

Кадровая политика и стратегия управления человеческими ресурсами, прежде всего, должны отвечать стратегическим целям предприятия и отрасли в целом. На текущий момент в качестве ключевых принципов управления персоналом видится:

- структурирование ключевых бизнес-процессов;
- применение технологий проектного управления, функционального анализа в бизнес-процессах;
- четкое целеполагания и вовлеченность персонала в их достижение, параллельно с профессиональным развитием сотрудников.

Эффективность реализации HR-программы зависит от двух взаимосвязанных параллельных процессов:

- продуктивное выстраивание партнерских отношений с персоналом по системе обрательной связи на каждом этапе взаимодействия;
- постоянный всесторонний анализ компетенций сотрудников.

Целевая подготовка для кадрового обеспечения инновационной экономики требует совершенствования образовательного процесса и развития инновационной образовательной сферы на основе глубокой интеграции образования с научно– исследовательской, инновационно-предпринимательской деятельностью и поступательного развития компетентностного образования. Например, один из форматов формирования компетенций у инженерных кадров – участие в национальных и международных профессиональных курсах, таких как, WorldSkills.

Фундаментом корпоративной политики любого предприятия выступает корпоративная культура – фундамент признания компании и доминирующий фактор в работе с персоналом (перспективный, существующий и ушедший персонал) и HR брендом. Основная цель устремленности корпоративной культуры – формирование целостного единства персонала, умеющих и намеренных трудиться в команде на общий результат.

Поэтому, в настоящее время, в период становления «Индустрии 4.0», особо ценными ресурсами компании являются сотрудники, с их знаниями и способностями. Именно за счет их интеллектуального потенциала и опыта, организация может развиваться и занимать достойные позиции на рынке. Для того, чтобы обеспечить предприятие кадрами, обладающими необходимыми компетенциями, необходимо уделять большое внимание кадровой политике, постоянно развивать и улучшать ее.

Одним из катализаторов трансформации кадровой политики является глобальная цифровизация. Сегодня инновационные технологии в HR активно внедряют и используют не только IT-компании, но и организации из совершенно разных сфер деятельности. Некоторые из них полностью пересматривают взгляды на действующую кадровую политику, другие внедряют отдельные технологии и инструменты.

Среди тенденций в сфере управления человеческими ресурсами делается акцент на аспектах, в которых предприятиям стоит сузить лаг между скоростью изменений и ключевыми целями работы с персоналом и управления талантами.



Рис. 1. Тенденции по степени важности

Эффект от автоматизации на предприятиях существующих процессов, от встраивания качественно новых, революционных бизнес-моделей и технологий, таких как, цифровые платформы, цифровые экосистемы, углубленная аналитика больших массивов данных, технологии «Индустрии 4.0», 3D-печать, роботизация, интернет вещей – очевиден. Не обошла стороной цифровизация и HR-инструменты.

Опираясь на опыт успешных компаний, удалось выделить пять особенностей современного предприятия, которые используют цифровые технологии в HR:

1. Максимальная централизация человеческих ресурсов.
2. Максимальная автоматизация процессов.

3. Простота и эластичность предприятия при встраивании изменений.
4. Максимальная концентрация.
5. Максимальная простота.

Прогнозный рост мирового рынка технических инноваций в сфере HR к 2025 г. составит \$30 млрд

Уровень развития цифровых технологий в HR современных компаний показан на рис. 2.

62%	17%	10%	6%
Автоматизированы некоторые функции HR, дальнейшее развитие планируют	Компания находится на базовой стадии развития цифровых технологий в HR	Компания прошла базовый этап цифровой трансформации, автоматизировав базовые функции	Автоматизированы некоторые функции HR, дальнейшее развитие не планируют

Рис. 2. Диджитализация HR

Только 6% компаний лишь частично встроили автоматизацию в некоторые HR-функции и всего 4% предприятий трансформировались под цифровые требования полностью (внедрена автоматизация всех функций). Распределение уровня диджитализации HR-функций следующее (рис. 3).

77% – кадровое администрирование
55% – функции оценки персонала
38% – компенсации и льготы
32% – функции обучения персонала
23% – внутренние коммуникации
21% – функции подбора

Рис. 3. Распределение уровня диджитализации HR-функций

61% компаний считают, что цифровизация будет влиять на изменения в сфере HR на ряд лет (рис. 4). При этом потребность в квалифицированных кадрах определили 57% компаний. Очевидно, что рынок цифровизации в HR-сфере будет задавать вектор развития компаний в ближайшие годы. Прогресс не стоит на месте.

Такие насущные проблемы на предприятиях в сфере управления персоналом как отсутствие сформулированных и документально закрепленных правил введения в должность, обучения, оценки, подбора персонала (в связи с этим в организациях некорректно проводятся мероприятия по данным функциям управления персоналом) как раз и при-

звана решить цифровизация всех HR процессов. Обозначенные проблемы привели к тому, что предприятиям сложно удержать высококвалифицированных и узких специалистов, так как наблюдается текучесть кадров, особенно в первый год работы. Кроме текучести кадров, за последние годы на предприятиях прослеживается тенденция спада производительности труда. Перечисленные негативные моменты в деятельности предприятий свидетельствуют о наличии проблем в реализуемой ими кадровой политике и об отсутствии цифровой грамотности.

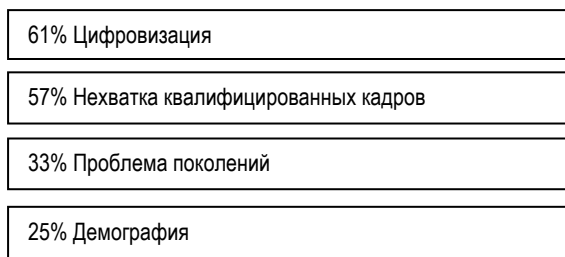


Рис. 4. Современные факторы, влияющие на сферу HR

Так же возросло воздействие существующего рынка труда, миграционных процессов и распространения новых форм занятости на инверсию управления человеческими ресурсами в организациях и, таким образом, на кадровую политику компаний. Трансформация функционала и роли служб управления персоналом в российских организациях в настоящее время привела к переосмыслению важности управления персоналом в компаниях. Например, особенности управления персоналом в связи с внедрением профессиональных стандартов должны быть отражены в современной кадровой политике предприятия.

Необходимо изучать преимущества и проанализировать проблемы применения цифровых информационно-коммуникационных технологий и геймификации в процессе процедур управления персоналом, с целью создания баланса между работой и личной жизнью сотрудников, предопределив их влияние на индивидуализацию в управлении человеческими ресурсами предприятия. Особое внимание следует уделить проблемам управления персоналом в условиях кризиса и отражении изменений в построении более гибкой кадровой политики.

¹ Теоретические аспекты управления трудом в условиях инновационной экономики. Кожухова Н.В., Мовсесян В.Э. Проблемы развития предприятий: теория и практика. Материалы 16-й Международной научно-практической конференции, 16-17 ноября 2017 г. Часть 1. Самара, 2017. С. 119. <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=32632477>.

² HRdigital: цифровые технологии в управлении персоналом. Черлак Е.В., Кожухова Н.В. VII Международная научно-практическая конференция «Актуальные проблемы социально-трудовых отношений» посвященная 60-летию основания Института социально-экономических исследований ДФИЦ РАН. Махачкала, 2019. С. 398-400. <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=44044036>.

³ Влияние миграционных процессов на рынок труда Самарской области. Кожухова Н.В., Адыкова Д.Б. Региональные проблемы преобразования экономики: интеграционные процессы и механизмы формирования и социально-экономическая политика региона. Материалы IX Международной научно-практической конференции. 2018г. С. 578. <https://elibrary.ru/item.asp?id=37128044>.

⁴ Strategies for obtaining added value in developing technological innovations. Simonova M.V., Kozhuhova N.V. Lecture Notes in Networks and Systems (см. в книгах). 2020. Т. 84. С. 128-136.

⁵ Социальная защита работников. Кожухова Н.В., Адыкова Д.Б. Цифровизация экономики и общества: перспективы, вызовы и компетенции. Сборник научных статей Всероссийской научно-практической конференции 2019. С. 548-553.

DIGITAL TRANSFORMATIONS OF THE HR SPHERE IN ENTERPRISES

© 2021 Kozhukhova Natalia Victorovna

PhD in Economics, Associate Professor

Samara State University of Economics

E-mail: kuka_55_@mail.ru

© 2021 Kozhukhova Daryana Aleksandrovna

Master

Samara State University of Economics

E-mail: darjanak@mail.ru

Keywords: human resources management, digitalization, digital economy, human resources policy, innovative technologies in HR, digitalization.

This article deals with the trends of digital transformation in human resource management of modern enterprise. It examines the impact, during the formation of «Industry 4.0», digitalization on the transformation of HR policy, HR-tools and the main trends in these processes.

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОСЛЕДСТВИЯ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ОБЩЕСТВЕННЫХ БЛАГ

© 2021 Коновалова Мария Евгеньевна
доктор экономических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: mkonoval@mail.ru

© 2021 Кравченко Антон Валерьевич
соискатель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: sseu-conf@mail.ru

Ключевые слова: общественное благо, воспроизводство, функциональное распределение, персонафицированное распределение, социальная справедливость, экономическая эффективность, общественное благосостояние, оптимум потребителя.

Статья посвящена исследованию социально-экономических последствий распределения общественных благ в условиях становления новой цифровой парадигмы. Показано, что стадии распределения в научной литературе уделяется недостаточное внимание, что обусловлено наличием нормативно-ценностных суждений относительно способов и механизмов распределения общественных благ. Доказана необходимость совершенствования государственного регулирования распределительных отношений посредством создания условий для увеличения объема производства общественных благ на основе новых современных сетевых механизмов и цифровых технологий.

Прежде чем исследовать социально-экономические последствия распределения общественных благ, необходимо рассмотреть феномен распределения как научной категории, его роль в развитии системы общественного воспроизводства и увеличении благосостояния населения. Следует заметить, что проблема распределения всегда была в центре внимания ученых-экономистов различных направлений и школ экономической мысли, начиная от классиков политэкономии до представителей институционализма. Тем не менее, несмотря на достаточно большой объем исследований в области распределительных отношений, данная проблематика по-прежнему вызывает интерес у исследователей, что объясняется, на наш взгляд, следующими причинами: во-первых, недостаточным вниманием в изучении данной фазы общественного воспроизводства по сравнению, например, с фазами производства или обмена; во-вторых, разнообразием в объекте исследования, имеется в виду анализ персонафицированного либо функционального распределения; в-третьих, достаточно высокой степенью нормативно-ценностных суждений относительно самого процесса распределения и его результатов, что идентифицирует область распределительных отношений как достаточно субъективную¹.

В истории экономической мысли выделяются три направления развития теории распределения, классическое, маржиналистское и социальное. Первые два подхода уделяют внимание в большей степени функциональному распределению, суть которого состоит во

вменении конкретным факторам производства соответствующего им дохода. В рамках социальной теории распределения речь идет уже о персонифицированном распределении, суть которого состоит в выявлении определенной доли доходов отдельных домашних хозяйств в совокупном доходе. Как отмечал еще в начале XX в. Ф. Визер «деление доходов между людьми и распределение их по факторам – это две различные задачи». Подобное разделение предмета исследования характерно для всей эволюции теории распределения².

Известный французский экономист Р. Барр достаточно серьезно занимался проблемой индивидуального распределения, он отмечает существенную роль государства в данном процессе, которая проявляется в финансовой и социальной политики. Основными инструментами, которые Р. Барр считает наиболее эффективными являются налоговые отчисления, которые наполняют доходную часть бюджета. Манипулирование государственными расходами позволяет впоследствии реализовывать общественные потребности. Как полагает Р. Барр перераспределительные аспекты государственных расходов проявляются посредством предоставления общественных благ основной массе населения по минимальным ценам, выдачи субвенций потребителям, а также производителям опекаемых благ.

Р. Барр⁴ в своих трудах подчеркивал первостепенное значение государственных расходов, полагая, что наиболее значительными статьями расходов бюджета являются:

- расходы на социальное обеспечение;
- расходы на социальную помощь;
- пособия по безработице;
- меры социальной защиты;
- оплачиваемые отпуска;
- помощь в приобретении жилья;
- возмещение военных убытков.

Таким образом, можно сделать вывод о приоритете индивидуального распределения в трудах ученых, что связано с необходимостью решения социальных задач. В этой связи интересным является рассмотрение социального направления распределительных отношений³. Спецификой отмеченного подхода является его принципиальное отличие от классического и маржиналистского, что проявляется в представлении распределения как некоего особенного дихотомного процесса, осуществляемого в отрыве от других сфер, например обмена. Подтверждению исключительных характеристик распределения как фазы общественного воспроизводства становится значительная роль социальных факторов, имеющих, как правило, нормативный характер и этическую оценку. Сторонники социальных теорий распределения весьма многочисленны и разнообразны, в силу этого обстоятельности их редко соотносят с какой-либо школой экономической мысли. Одним из первых представителей социальной теории распределения является немецкий ученый Е. Дюринг, по мнению которого распределение есть некоторая система «присвоения», основу которой составляет определенное соотношение социальных сил. В этой связи Дюринг делает вывод относительно превалирования роли правовых и политических отношений в распределительных отношениях, выдвигая для обоснования своих выводов «теорию насилия». Дюринг замечает: «Экономические факты прожитой истории могут быть научно поняты только путем исследования тех видоизменений, которые являются результатами дей-

ствия общих естественных законов всякого хозяйства под влиянием данных политических форм подчиненности и группировки». Развитие концепции социального распределения происходит и в трудах другого немецкого социолога и экономиста Р. Штольца, который справедливо замечает, что «величина заработной платы, прибыли на капитал и ренты является также результатом социальных отношений власти, а не одного естественного действия сил, участвующих в производстве». Обращает внимание тот факт, что идеи Р. Штольца разделял известный представитель маржинализма Е. Бём-Баверк, который в 1898 г. писал: «Я также как и Штольцман. Убежден, что действительное образование наблюдаемых нами отношений цены и дохода должно быть объяснено соединенными и проникающими друг в друга чисто хозяйственными влияниями и социальными факторами господства. Крупная и еще не решенная удовлетворительно проблема состоит, поэтому, в выяснении рода и меры влияния, идущего с каждой из этих двух сторон...».

Видное место в социальных теориях распределения занимает концепция российского ученого М. Туган-Барановского, который предложил свое видение решения проблемы социальной справедливости. В России традиционно значительно позже появились нормативно-правовые акты, регулирующие отношения капиталиста и рабочего, с точки зрения защищенности последнего. Лишь в 1897 г. был принят законопроект, ограничивающий продолжительность рабочего времени до 11,5 часов, постепенно стали реализовываться и другие законы, имеющие социальную направленность. Вопросы, касающиеся решения социальных проблем все чаще становились предметом обсуждения в научных кругах. Так, декан экономического факультета Петербургского политехнического института И. Иванюков отмечал: «Ход современной истории европейских народов выдвинул на первый план, как злобу дня, жизненные вопросы чисто социального свойства. Как следствие этого, много ученых и сравнительно большая часть образованной публики обращают в настоящее время свое внимание на изучение явлений социальной жизни. Социальные вопросы стали предметом обсуждения прессы, парламентов, научных обществ, конгрессов». М. Туган-Барановский, профессор политической экономии Петербургского политехнического института указывает на необходимость теоретического обоснования социальной политики, что нашло отражение в его «социальной теории распределения». Он пишет: «Это переворот в области социальной политики нуждается в изменении теории. Вышеизложенная социальная теория распределения пытается обосновать правильность новой практики и вместе с тем пытается доказать, что эта практика гармонирует с реальными силами, обуславливающими распад общественного продукта на доход рабочих и нерабочих классов». Как отмечает сам Туган-Барановский, основной причиной разработки концепции социального распределения стало отсутствие четкого обоснования проблемы распределения доходов в имеющихся в тот период научных теориях. Ученый пишет: «...нет никакой общепринятой теории заработной платы и в этой области экономической теории царит самый беспринципный эклектизм». Другой современник Туган-Барановского, профессор политэкономии А.Д. Билимович, апологет маржинализма отмечал, что «господствующим воззрением экономистов является взгляд на образование доходов, то есть на тот процесс, который обычно называется распределением, как на частный случай образования цены». Туган-Барановский в противоположность маржиналистам полагает, что «процесс распределения социального продукта между различными общественными классами, которые внутренне связаны в процессе капиталистического хозяйства, не пред-

ставляет собой простого менового процесса, но есть сложный результат борьбы социальных классов за увеличение принадлежащей им доли общественного продукта, борьбы, в которой силы борющихся стороны в высшей степени неравны».

Таким образом, Туган-Барановский⁵ делает вывод относительно ведущей роли государства в создании гармоничной социальной системы, задача которой состоит в устранении или, по крайней мере, нивелировании социального неравенства. Исследовав эволюцию взглядов на феномен распределения, можно констатировать факт возрастающего внимания со стороны государства к данной проблематике. Одной из форм распределительного механизма, как было отмечено выше, является предоставление общественных благ, создание которых происходит в рамках общественного сектора. Ранее отмечались особенности процесса производства общественных благ, обусловленные, во-первых, низкой инвестиционной привлекательностью, во-вторых, высокой экономической и социальной значимостью, и в-третьих, наличием экономии от эффекта масштаба, что приводит к появлению естественных монополий. Происходящие эволюционные процессы затрагивают и общественный сектор, в результате чего изменяются его размеры, и, соответственно, возможности распределения общественных благ. Наиболее значительное влияние на структуру общественного сектора и задачи, которые перед ним стоят, оказывают два основных фактора – урбанизация и структура общественных потребностей. В последние несколько лет учеными выделяется еще один фактор, связанный с глобальной цифровизацией жизнедеятельности общества. Что касается первых двух факторов, то они находятся в прямой зависимости, поскольку рост уровня урбанизации приводит к изменению потребностей индивидов, они начинают нуждаться в принципиально иных благах, в том числе имеющих опекаемый и доверительный характер. Индустриальный период оказал существенное влияние на масштабы общественного сектора, если в доиндустриальный период он обслуживал потребности, в основном, привилегированного класса, то впоследствии быстрый рост экономического потенциала позволил накопить в бюджете достаточный объем средств, что послужило основанием его распределения среди широких слоев населения. Еще один существенный момент видоизменения масштабов общественного сектора и объемом распределения общественных благ стал переход к информационному обществу, и, в частности, цифровой парадигме социально-экономического развития. Стремительное внедрение информационных технологий на всех стадиях общественного воспроизводства обусловило рост потребностей в получении знаний, образования, формировании интеллектуального капитала. в процессе становления постиндустриального общества происходит существенная трансформация общественных потребностей. На первое место выходят не количественные показатели потребления тех или иных благ, а качественные характеристики предоставляемой продукции и услуг.

¹ Струве П. Экономическая система Туган – Барановского // Русская мысль. 1911. Кн.1. С. 121.

² К. Маркс. Капитал. Полная версия / К. Маркс. – Москва: Издательство АСТ: ОГИЗ, 202. – С. 953-954.

³ Визер Ф. Теория общественного хозяйства // Австрийская школа в политической экономии : К. Менгер, Е. Бём-Баверк, Ф. Визер. – М., 1992. – С. 458.

⁴ Барр Р. Политическая экономия: в 2-х тт. – Т. 2: Пер. с фр. – М.: Междунар. Отношения, 1995. – С. 238-240.

⁵ Солнцев С., Туган-Барановский М., Билимович А. Социальная теория распределения. – М.: Наука. С. 383 статей VI Международной научно-практической конференции / МНИЦ ПГСХА. Пенза : РИО ПГСХА, 2016.

SOCIO-ECONOMIC CONSEQUENCES OF THE DISTRIBUTION OF PUBLIC GOODS

© 2021 Konovalova Maria Evgenievna

Doctor of Economics, Professor

Samara State University of Economics

E-mail: mkonoval@mail.ru

© 2021 Kravchenko Anton Valerievich

Applicant

Samara State University of Economics

E-mail: sseu-conf@mail.ru

Keywords: public good, all-production, functional distribution, personalized distribution, social justice, economic efficiency, public welfare, consumer optimum.

The article is devoted to the study of the socio-economic consequences of the distribution of public goods in the context of the formation of a new digital paradigm. It is shown that the stage of distribution in the scientific literature is given insufficient attention, which is due to the presence of normative-value judgments regarding the ways and mechanisms of distribution of economic goods. The necessity of improving the state regulation of distribution relations, by creating conditions for increasing the volume of production of public goods on the basis of new modern network mechanisms and digital technologies is proved.

ПРОБЛЕМЫ НИЗКОЙ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНОГО КОМПЛЕКСА РОССИИ

© 2021 Королькова Анастасия Викторовна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: nastia.corolkowa@yandex.ru

© 2021 Вишнякова Ангелина Борисовна
кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: angelina8105@yandex.ru

Ключевые слова: инвестиционная деятельность, машиностроение, промышленность, модернизация, износ оборудования.

Представлено современное состояние машиностроительного комплекса, проанализирована доля инвестиций в машиностроении, выявлены основные проблемы, которые являются преградой для инвестиционной деятельности в машиностроении России.

В настоящее время инвестиции играют значимую роль как в макроэкономике, так и в микро. На макроуровне инвестиции являются основой для повышения качества, обеспечения конкурентоспособности наших отечественных отраслей на мировом рынке, а также позволяют ускорить научно-технический прогресс. На микроуровне благодаря инвестициям предприятия могут нормально функционировать, развиваться, повышать финансовые показатели. В машиностроительной отрасли инвестиции также имеют важную роль.

Машиностроение – крупная отрасль в России, которая играет ключевую роль в формировании экономики нашей страны. Машиностроение включает в себя приборостроение, станкостроение, автомобилестроение, авиастроение и другое¹. Доля машиностроительной отрасли в общем объеме промышленности составляет около 30%, что в 1,5 – 2 раза ниже, чем в других странах, где данный показатель варьируется в пределах 50-60%².

Предприятия машиностроения распространены по всей стране и представлены практически во всех регионах. Но в одних регионах данные предприятия играют ключевую роль, а в других необходимы для удовлетворения внутренних потребностей. По данным журнала «Поставщики машин и оборудования» в 2020 г. в России насчитывается около 650 машиностроительных заводов. Помимо этого, по стране находится свыше 50 тысяч предприятий машиностроительной отрасли.

В области машиностроения в настоящее время стоят серьезные задачи повышения конкурентоспособности продукции, что будет способствовать улучшению инвестиционной привлекательности крупных промышленных предприятий.

Важной составляющей машиностроения являются инновации. Инновационное развитие инвестиционного машиностроения – является необходимостью для эффективного функционирования страны. Отсутствие отечественной инвестиционной техники снижает конкурентоспособность и места в мировых рейтингах.

Решение первоочередных задач, направленных на сохранение технологического потенциала машиностроительного комплекса, возможно при выделении средств прежде всего из федеральных источников.

Что касается инвестиций в машиностроение, то они могут привлекаться как со стороны государства, так и со стороны иностранных лиц. Государство инвестирует в отрасли в рамках целевых программ. К ним относятся программы: «Импортозамещение в отечественном машиностроении», «Развитие транспортного и специального машиностроения». Программа «Импортозамещение в отечественном машиностроении» была запущена в 2014 г., итогом которой должно быть повышение доли отечественного оборудования на производстве. К 2024 г. в большей части отраслей обрабатывающей промышленности около 70% оборудования должно быть отечественного производства.

Программа «Развитие транспортного и специального машиностроения» была утверждена в 2017 г. и предполагает до 2030 г. обеспечить условия для роста экспорта продукции российского машиностроительного комплекса, повысить конкурентоспособность продукции, а также обеспечить эффективный инвестиционный процесс в отрасли, за счет создания производства на территории Российской Федерации с иностранными производителями.

По доле иностранных инвестиций на российском рынке можно судить о состоянии инвестиционного климата страны. В отличие от государства или иных российских инвесторов, иностранные инвесторы более свободны в выборе объектов инвестирования. Прямые иностранные инвестиции в 2005 г. в обрабатывающее производство составили 33,5%, от общей доли прямых иностранных инвестиций. В 2013 г. данный показатель составляет 52,8%, причем в машиностроение 8,5%. В 2019 г. – 20,2%, а к 1 января 2020 г. показатель снизился на 0,5%, в связи с эпидемиологической обстановкой в мире³.

Исходя из прямых иностранных инвестиций, инвестиционная привлекательность в машиностроении Российской Федерации низкая и это обусловлено многими факторами: возрастные особенности оборудования, низкие темпы развития во время кризисных ситуаций, отсутствие разработок, ориентированных на будущее. Кроме этого, государственная инвестиционная политика также влияет на поток инвестиций в отрасли.

Таблица 1

Возрастной состав оборудования ГАЗ за 2014 г.⁴

№ п/п	Тип оборудования	Кол-во единиц	До 5 лет	5-10 лет	10-15 лет	15-20 лет	Свыше 20 лет
1	Металлорежущее	7358	0,2	0,4	0,6	3,3	95,5
2	Кузнечнопрессовое	1950	0,8	0,9	0,9	2,7	94,7
3	Литейное	500	3,0	5,2	6,0	8,2	77,6
4	Сварочное	833	12,8	2,9	2,2	6,6	75,5
5	Окрасочное	124	1,6	2,4	6,5	5,6	83,9
6	Деревообрабатывающее	167	0,6	0,6	0,0	4,2	94,6
7	Термическое	683	2,2	1,8	3,2	10,5	82,3
8	Подъемно-транспортное	3631	1,0		1,8	6,0	89,0
9	Прочее	3453	4,26	5,47	8,66	14,6	67,01
	Всего:	18699	1,9	2,0	2,7	6,4	87,0

Износ оборудования распространенная проблема не только в машиностроении, но и в других отраслях экономики. По данным на 2014 г. на Горьковском автомобильном заводе вне зависимости от типа оборудования около 90% имеют возраст свыше 20 лет (табл. 1). В то время как в развитых странах показатель износа оборудования значительно меньше и колеблется от 6 до 7 лет.

Помимо этого, по данным Росстат, средний возраст основных средств организации машиностроения в 2016 г. составляет 12,3; в 2017 – 11,8; а в 2018 г. – 10,2. Прослеживается динамика снижения возрастного состава, а значит происходит постепенная замена основных средств на более новое оборудование.

В табл. 2 представлена степень износа основных средств в промежутке с 1990 по 2020 г.

Таблица 2

Степень износа основного оборудования с 1990 по 2020 г.⁵

Годы	Степень износа основных фондов, %	Годы	Степень износа основных фондов, %	Годы	Степень износа основных фондов, %
1990	35,6	2001	41,1	2012	47,7
1991	35,4	2002	44,0	2013	48,2
1992	42,5	2003	43,0	2014	49,4
1993	33,7	2004	43,5	2015	47,7
1994	41,3	2005	45,2	2016	48,1
1995	39,5	2006	46,3	2017	47,3
1996	37,8	2007	46,2	2018	46,6
1997	41,0	2008	45,3	2019	47,6
1998	41,6	2009	45,3	2020	49,6
1999	41,7	2010	47,1		
2000	39,3	2011	47,9		

В целом можно сделать вывод, что за последние 30 лет самый низкий показатель износа основного оборудования (33,7%) был в 1993 г. Но уже к 2020 г. степень износа оборудования составляет 49,6%, что хуже предыдущего 2019 г. на 2%.

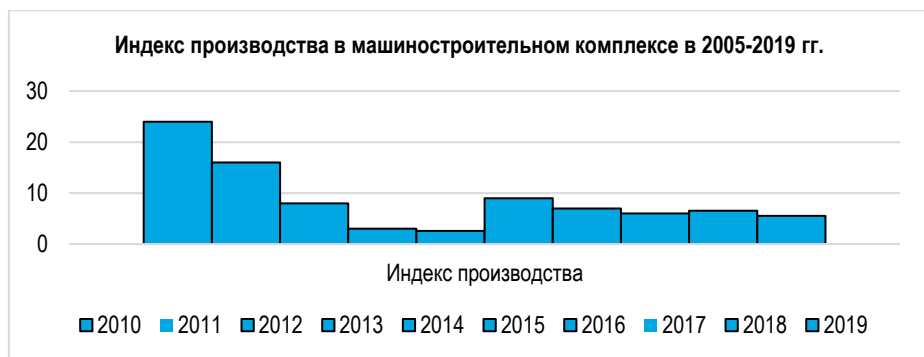


Рис. Индекс производства в машиностроительном комплексе в 2005-2019 гг.⁶

Износ оборудования влечет за собой не только снижение инвестиционной привлекательности, но и снижение объема производства. На графике можно заметить, что в 2010 г. был наибольший индекс производства, при этом в остальные года значения колеблются между собой.

Для повышения инвестиционной привлекательности необходимо повышать индекс производства путем модернизации оборудования. Модернизация в данном случае понимается как процесс усовершенствования, обновления оборудования для получения эффекта в будущем. Существует три вида модернизации: революционная, улучшающая и догоняющая.

Революционную модернизацию в настоящее время невозможно провести, поскольку модернизация данного вида предусматривает крупные финансовые затраты, кроме этого, машиностроение не является приоритетной отраслью России. Поэтому модернизация в машиностроительной отрасли ограничена двумя видами.

Говоря о догоняющем виде модернизации, следует отметить, что в данном виде огромную роль играет государство, которое берет на себе функцию ориентира. В итоге государство прилагает все усилия для внедрения системы международного разделения труда. Но несмотря на отстающий уровень России, в настоящее время нет никаких предпосылок догоняющей модернизации.

Для улучшающей модернизации необходимо не только присутствие государства, здесь также должен быть задействован малый и средний бизнес. На начальном этапе предприятиям необходимо создать условия для технического перевооружения, повысить квалификацию персонала, продумать маркетинговую стратегию и новые рынки сбыта. В дальнейшем государство должно разработать программу развития машиностроения и осуществить финансирование. Кроме этого, для улучшения ситуации в отрасли и увеличения потока инвестиций следует:

- снизить налоги на ту часть прибыли, которая направляется на реконструкцию оборудования;
- погасить некоторую часть задолженностей предприятий;
- обеспечить привлечение долгосрочных источников финансирования с гарантией от государства;
- обеспечить привлечение частных инвестиций на начальных стадиях развития;
- развить систему поставки оборудования на условиях лизинга;
- стимулировать привлечение собственных инвестиционных средств, которое вскоре позволит снизить налоговую базу;
- обеспечить систему налоговых льгот, которая поспособствует реальной эффективности.

Таким образом, говоря об инвестиционной привлекательности машиностроения следует отметить, что данный показатель напрямую зависит от состояния финансовых показателей отрасли, политики государства и инвестиционного климата страны. Инвестиции – важная часть развития машиностроительной отрасли, именно от уровня инвестиций зависят привлекательность отрасли, конкурентные преимущества. Следовательно, инвестиции в машиностроении имеют прямое влияние на состояние России, поскольку данная отрасль является важнейшим показателем при формировании ВВП страны.

¹ См.: Вишнякова А.Б. Анализ необходимости технического перевооружения предприятий машиностроительного комплекса в России // Сборник статей X международной научно-технической. Пенза, 2020.

² Кирина Е.К., Вилисова К.Е. Роль машиностроения в экономике России // Сборник статей XII Всероссийская научно-практическая конференция молодых ученых «Россия молодая», 2020.

³ Калабеков И.Г. Российские реформы в цифрах и фактах. URL: <http://refru.ru/investments.html>.

⁴ Карсунцева О.В. «Формирование и реализация стратегии повышения уровня использования производственного потенциала предприятий машиностроения» // Самара, 2014.

⁵ Данные Росстат. URL: <https://rosstat.gov.ru>.

⁶ Тихонов А.В. Реализация программы импортозамещения в отечественном машиностроении // Московский экономический журнал 6/2020.

PROBLEMS OF LOW INVESTMENT ATTRACTIVENESS OF THE RUSSIAN MACHINE-BUILDING COMPLEX

© 2021 Korolkova Anastasia Viktorovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: nastia.corolkowa@yandex.ru

© 2021 Vishnyakova Angelina Borisovna
PhD in Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: angelina8105@yandex.ru

Keywords: investment activity, mechanical engineering, industry, modernization, equipment wear.

This article presents the current state of the machine-building complex, analyzes the share of investments in mechanical engineering and identifies the main problems that are an obstacle to investment activity in the Russian machine-building industry.

ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРИ РАЗВИТИИ СПОРТИВНОЙ ИНДУСТРИИ

© 2021 Кудинова Юлия Викторовна
старший преподаватель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: lulu9625@mail.ru

Ключевые слова: экономическая эффективность, спортивная индустрия, экономика, интенсивность.

Рассматриваются повышение экономической эффективности эксплуатации спортивных объектов и ведущая роль экономической составляющей в развитии спортивной индустрии. Без грамотного применения экономического подхода невозможна полноценная эволюция спортивной индустрии. Финансово-экономическое сочетание факторов определяет основные каскады развития спортивной индустрии, ее опытное планирование, международную интеграцию и взаимодействие.

Сегодня, глядя на глобальную коммерциализацию спорта, можно утверждать, что это одно из наиболее динамично и структурно развивающихся направлений в бизнесе. Средства, выделяемые на развитие отрасли, поступают как из государственного бюджета, так и от частных инвесторов, поэтому их прозрачное и правильное распределение будет отражаться на спортивных достижениях¹.

Целью статьи является оценка экономической составляющей в развитии спортивной индустрии и описание комплекса предложений по ее совершенствованию.

Основной задачей исследования является анализ путей повышения экономической эффективности существующего комплекса объектов при развитии спортивной индустрии.

На процесс достижения эффективности спортивных результатов влияет совокупность таких моментов, как:

- отбор и профессиональная подготовка спортсменов;
- уровень инфраструктуры и технического оснащения;
- степень интенсивности использования капитала и производительности труда, инвестиций, субсидий².

Подробно анализируя уровень существующих проблем, касающихся спортивной инфраструктуры, оснащенности и наличия современного оборудования, необходимо упомянуть статью 41 Конституции России, а также ключевые положения Стратегии развития спорта до 2030 г., регулирующие деятельность всей спортивной отрасли.

С ежегодным повышением уровня государственного финансирования, назначением новых призовых фондов спортивного характера и другими положительными факторами вопрос модернизации существующих тренировочных баз по-прежнему стоит остро.

Сегодня основным направлением является изучение экономической эффективности существующего комплекса структур в отрасли, а также разработка эффективных методов ее повышения.

Для реализации этой задачи необходимо наметить параметры, необходимые для существующих спортивных сооружений:

1. Критерии эффективности учебно-тренировочного процесса;
2. Коэффициент и коэффициент нагрузки объектов;
3. Расчет и обоснование необходимости модернизации.

Критерий эффективности спортивного объекта определяется показателями экономической эффективности, процентом рентабельности, коэффициентом среднегодовой прибыли, доходом от аренды, уплаченными дополнительными услугами, продолжительностью срока окупаемости, стоимостью модернизации и строительства⁴.

На самом деле существует целый ряд альтернативных возможностей, позволяющих эксплуатировать спортивные комплексы (детские площадки, бассейны и т. д.) с большей эффективностью. Например, реализация абонементов; реализация привлекательных видов услуг на платной основе; координация и увеличение частоты учебных занятий.

В полном объеме использование имеющихся вариантов дополнительных видов дохода, в условиях не всегда надлежащего, финансирования, позволяет за год не только выйти на определенную величину рентабельности, но и накопить средства на будущую модернизацию, а также выполнить определенные виды строительства.

Коэффициент и коэффициент нагрузки: для его увеличения целесообразно будет организовать различные вспомогательные мероприятия (дополнительные тренировки, увеличить их частоту)⁵.

В качестве примера можно привести:

- групповые, а также индивидуальные прикладные программы;
- возможности оптимизации инфраструктуры (парковка, дорожная структура).

Только применив весь спектр возможностей, можно повысить привлекательность услуг, правильно распределив тренировочный процесс по времени, реализовав оптимизацию инфраструктуры (сократив время и деньги, затрачиваемые спортсменами на проезд на стадион), можно значительно улучшить коэффициент загрузки.

Обоснование необходимости модернизации, по сути, является основополагающим критерием, правильная оценка которого позволит выявить необходимость необходимой модернизации, меры по возможной реконструкции зданий, обстоятельства, требующие дополнительного оборудования^{2, 6}.

В результате правильный подход приведет к увеличению срока эксплуатации и значительному снижению всех возможных сопутствующих затрат.

Каждый раз, когда вы чувствуете необходимость провести дополнительное оборудование или модернизацию, вы должны тщательно подходить к процессу принятия решения. Экономическая эффективность проведения восстановительных работ должна быть во много раз выше инвестиций, затраченных на их реализацию.

Особенно актуален умелый подход к расчету экономической эффективности существующих спортивных сооружений (комплексов, кортов и др.), поиску путей ее повышения, а также профессиональный взгляд на проблемы оптимального использования производственных объектов.

Говоря о результатах, следует отметить прежде всего качество улучшений по следующим характерным показателям:

1. Значительное повышение уровня промышленных спортивных сооружений в соответствии с возникающими потребностями как профессиональных спортсменов, так и любителей, которые тренируются;

2. Умение правильно сочетать тренировочный процесс команд с индивидуальными видами спорта.

Рассматривая зарубежный опыт финансирования спортивной индустрии, в частности Соединенных Штатов Америки, мы приходим к пониманию того, что государство фактически не финансирует эту отрасль. Совокупность всех видов спортивной деятельности определяется индивидуально работой отдельных групп (ассоциаций, федераций), которые самостоятельно регулируют специфику отбора и другие обстоятельства⁶.

3. Очевидные и экономически обоснованные возникающие выгоды от реализации мероприятий по реконструкции, необходимой модернизации и др.;

4. Возможность предоставления комплекса услуг, востребованных на платной основе на территории существующих спортивных площадок, что в свою очередь позволит привлечь дополнительные финансовые поступления.

Вышеприведенная информация позволит значительно повысить уровень комфортности тренировок, вместимость спортивных объектов, качество проводимых мероприятий, а также реализовать актуальные проекты развития инфраструктуры.

В конечном счете спортивная индустрия ориентирована на доступность конечного потребительского спроса, а также на постоянное совершенствование рыночных предложений и предоставляемых продуктов. Это вызвано как собственной активностью, так и пассивным потреблением.

Первый вариант, называемый «активный спорт», более значим экономически, поскольку на этот сегмент приходится около 80% общей массы всех расходов³.

Второй вариант называется «пассивный спорт», но оба они, так или иначе, выступают в роли конечных пользователей.

Вывод. В соответствии с выделенным объемом финансирования строятся новые спортивные объекты: стадионы, что в конечном итоге делает тренировочный процесс гораздо более комфортным и удобным, а главное доступным для среднестатистического жителя.

Несмотря на это, общую картину развития отрасли сложно назвать идеальной, она все еще далека от идеала.

¹ Брызгалова И.А. Экономика в области современного российского спорта / Брызгалова И.А., Курочкина Н.Е., Кудинова Ю.В. // В книге: стратегическое развитие социально-экономических систем в регионе: инновационный подход. Материалы VI международной научно-практической конференции: сборник статей и тезисов докладов. Владимир, 2020. С. 58-61.

² Галкин В.В. Экономика спорта и спортивный бизнес. / В.В. Галкин. М., 2006 – 321 с.

³ Литвин А.В. Особенности маркетинга взаимоотношений в спорте / А.В. Литвин // Маркетинг в России и за рубежом. 2001. № 1. С. 65–71.

⁴ Менеджмент и экономика физической культуры и спорта / Золотов М.И., Кузин В.В., Кутепов М.Е., Сейранов С.Г. // Уч. пособие для студентов высших педагогических учебных заведений. М.: Изд. центр «Академия», 2001.

⁵ Розенберг Г.С. Рынок труда профессиональных игроков в бейсбол / Г.С. Розенберг 1956.

⁶ Сафронов В. Спорт, как вид экономической деятельности / В. Сафронов // Менеджмент в спорте. Спортивный менеджмент. Москва: «Медиа спорт». 2004. № 1. С.72-77.

WAYS TO INCREASE ECONOMIC EFFICIENCY IN THE DEVELOPMENT OF THE SPORTS INDUSTRY

© 2021 Kudinova Yulia Viktorovna
Senior Lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: lulu9625@mail.ru

Keywords: economic efficiency, sports industry, the economy, the intensity.

This article discusses the improvement of the economic efficiency of the operation of sports facilities and the leading role of the economic component in the development of the sports industry. Without a competent application of the economic approach, a full-fledged evolution of the sports industry is impossible. The financial and economic combination of factors determines the main cascades of the development of the sports industry, its expert planning, international integration and interaction.

ОБЕСПЕЧЕНИЕ МАТЕРИАЛЬНЫМИ РЕСУРСАМИ ВЫСШИХ УЧЕБНЫХ ЗАВЕДЕНИЙ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВИЗАЦИИ

© 2021 Кулькова Татьяна Александровна
преподаватель

Самарский государственный экономический университет
E-mail: kulkova_87@mail.ru

© 2021 Мухранова Татьяна Владимировна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: tatyana7.97@mail.ru

Ключевые слова: материальные ресурсы, цифровизация, оптимизация, цифровые технологии, модель оптимизации.

В современном мире происходит активная цифровизация всех сфер деятельности населения. Внедряются передовые технологии, инновационные разработки и стратегически важные продукты, которые значительно упрощают функционирование бизнеса и отдельно взятых подразделений. Происходит интеграция сервисов и платформ, что существенно оптимизирует деятельность компаний и адаптирует их под потребности времени и общества.

На сегодняшний день имеется большое количество определений понятий «материальные ресурсы» в рамках комплекса материально-технической оснащенности компаний. Их анализ и сравнение позволил выявить наиболее полное определение, подходящее для поднятого вопроса¹.

Материальные ресурсы – это материально-техническая основа организации, потребляемые предметы труда (материалы, оборудование, здания, земля, транспортные средства, трудовые ресурсы), а также система осуществляемых мероприятий, направленных на сокращение материальных затрат и устранение нежелательных потерь при условии сохранения заданного уровня качества и последующем его улучшении.

Материальные ресурсы составляют основу «материально-технической оснащенности», которая связана с «материально-технической базой» организации.

Основой формирования комплекса мероприятий по оптимизации процессов является комплексный анализ факторов рисков, с которыми может столкнуться организация. Управление этими факторами и преждевременное планирование риск-стратегии позволит достичь финансовой устойчивости учреждения и повысить качество предоставляемого образования.

1) Стратегические факторы:

- недостаточное количество высококвалифицированных специалистов;
- разрыв отношений с вузами – партнерами или предприятиями для организации практической подготовки студентов;

– снижение конкурентоспособности высшего учебного заведения, высокая конкуренция;

2) Финансовые:

- падение финансирования образовательной деятельности вуза;
- недостаток бюджетного финансирования;
- риск несоответствия результатов вложенным усилиям.

3) Операционные:

- рост бюрократизации;
- усложнения процедур административного управления;
- сложность в контроле над деятельностью университета.

4) Технологические:

- несовременное техническое оснащение вуза;
- отсутствие передовых технологий;
- кибербезопасность в рамках облачного хранения данных.

5) Нормативно-правовые:

- соблюдение законов и правил;
- возможные конфликты интересов;
- судебные тяжбы.

6) Репутационные:

- падение лояльности со стороны абитуриентов и студентов;
- «желтая пресса» и недостоверная информация в СМИ;
- политические споры.

В частности, проводится риск-менеджмент, который позволяет обезопасить учреждение от отклонений в области фактических результатов деятельности в сопоставлении с первоначальными управленческими целями и задачами для минимизации негативного влияния таковых отклонений².

Оптимизация сегодня в основном нацелена на информатизацию образовательных и управленческих процессов, а также научно – исследовательской работы.

Любое внедрение – это финансовый проект, который несет единовременный экономический эффект для организации. Поэтому четко структурированный подход при оптимизации играет ключевую роль. В основе лежит информационная система, которая базируется на стратегическом, тактическом, оперативном и операционном уровне. Управление процессом происходит при построении системы управления мотивацией, компетенциями, при организационной и технологической поддержке. На выходе получается стратегическая система с проектными документами, персонализированным подходом и учтенными стандартами.

Система представлена в схематичном виде на рисунке, где учитывается масштаб и приоритет каждого выделенного уровня.

Данная модель обеспечивает учет всех возможных процессов и объединяет их с критерийными показателями вуза для синхронизации с информационной базой. Операционный уровень включает в себя систему управления процессами в организации. Оперативный затрагивает как управление процессами в рамках учебного процесса, так и управление проектами, которые разрабатываются с учетом инноваций.

Тактический уровень занимается проработкой соответствия предложенных инициатив действующим стандартам и законам. Стратегический же аккумулирует все перечисленные уровни и нацелен на реализацию оптимизационных проектов с учетом долгосрочной перспективы³.

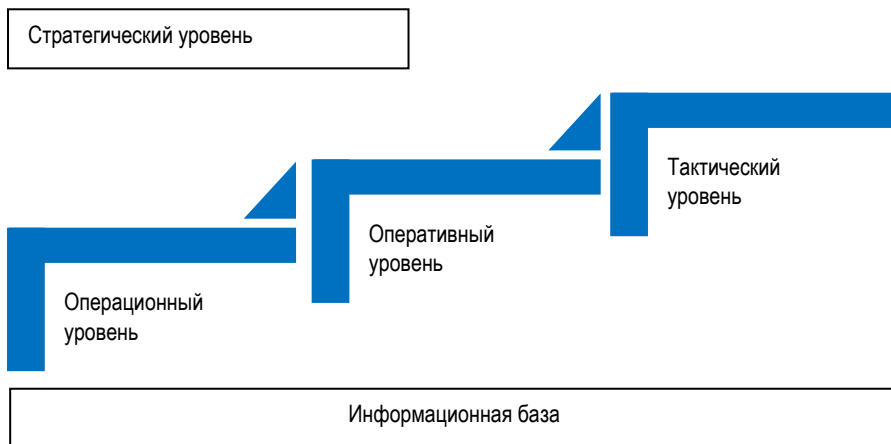


Рис. Модель внедрения оптимизационного процесса в вузах

Оптимизация – это, прежде всего, выбор оптимального комплекса мероприятий, методов и программ, которые совершенствуют образовательный процесс. Она проводится при учете следующих составляющих:

- Цели учебного процесса;
- Диагностические планируемые результаты обучения;
- Содержание учебного процесса;
- Средства диагностики;
- Контроль результатов;
- Методы и методика обучения;
- Организация целостного процесса обучения;
- Преподавательский состав;
- Студенты / абитуриенты.

Оптимизация затрагивает цифровые технологии, которые увеличивают скорость обмена информацией, накопленным опытом и знаниями. Более чем 500 университетов предлагают 5 тысяч курсов, размещенных на онлайн – площадках и в MOOC. Динамика роста онлайн – сегмента превышает ожидания, а консолидированная выручка рынка MOOC растет в 6-7 раз. Поэтому особое внимание уделяется развитию сферы онлайн образования, когда происходит объединение университетов на образовательные площадки с целью создания глобальной экосистемы качественного образования.

Цифровая трансформация влечет за собой внедрения ИТ-решений, способствующих созданию гибкой системы управленческих процессов, затрагивающих корпоративную культуру и весь образовательный процесс⁴.

Успешная оптимизация работает при 5-ти факторном подходе. На первом уровне находится научно-педагогический состав работников, студенты, партнеры университета, абитуриенты и выпускники. По факту это основные стейкхолдеры, от которых зависит восприятие, имидж и брендинг университета.

На втором уровне находятся информационные сервисы, задача которых создать единое цифровое пространство с учетом использования гибких инструментов. Самые простые площадки – это видеозкраны, бесперебойное подключение к сети Wi-Fi, облачное хранение данных, профессиональная печать.

На третьем уровне находятся сами сервисы в рамках НТП в цифровом университете. На данном этапе степень освоения этой ступени оставляет желать лучшего. Цифровые наукометрия помогает определять перспективные направления научных областей, а также повышать публикационную активность и цитируемость университета. Существует рейтинг вузов по индексу цитирования трудов, который и говорит о конкурентоспособности университетов.

Четвертый уровень состоит из цифрового маркетинга и является наиболее ресурсоемким. Он предполагает постоянный мониторинг восприятия бренда и укрепление бренда на рынке, цифровое общение со студентами и абитуриентами, проведение превентивных мер для поддержания имиджа вуза; стимулирование создания инновационных сообществ и разработка маркетинговых мероприятий для целевой аудитории. Большие массивы данных аналитическим образом обрабатываются и становятся основой для формирования комплекса оптимизационных мероприятий.

Пятый уровень представлен цифровыми технологиями и платформами, без которых теряется современность университета наряду с конкурентами. Универсальным решением становится сотрудничество с поставщиками инновационных ресурсов или разработка своих программ.

Таким образом, оптимизационная деятельность высших учебных заведений основывается на мониторинге и анализе существующих материальных ресурсов с учетом возможных рисков, которые обусловлены стратегическими, экономическими, политическими и технологическими факторами. На их основе создается модель оптимизации обеспечения материальными ресурсами при соблюдении приоритетности и масштабов каждого уровня менеджмента, участвующего в данном процессе. На выходе получается современный комплекс мероприятий с оптимальными и инновационными мерами оптимизации.

¹ Кулькова Т.А., Сураева М.О. Роль менеджмента в обеспеченности материальными ресурсами при соблюдении экономической безопасности // IV Всероссийская научно-практическая конференция «Актуальные вопросы налогообложения, налогового администрирования и экономической безопасности» ФГБОУ ВО «Юго-западный государственный университет». – 2020, Курск.

² Камирова А.Н. Стратегическое планирование: ориентация вуза на устойчивое развитие и конкурентные преимущества // Управленческое консультирование. № 1. 2017. – с. 166–171.

³ Куприяновский В.П. и др. Навыки в цифровой экономике и вызовы системы образования // International Journal of Open Information Technologies. – 2017. – т. 5.– № 1. – с. 19–24.

⁴ Сундукова Г.М. Инновационный подход к управлению интеллектуальным капиталом вуза // Управление. № 1 (15) – М.: ООО «Научно-издательский центр ИНФРА-М», 2017, с. 80–87.

PROVIDING MATERIAL RESOURCES FOR HIGHER EDUCATION INSTITUTIONS IN THE CONTEXT OF DIGITALIZATION

© 2021 Kulkova Tatiana Alexandrovna
Lecturer

Samara State University of Economics
E-mail: kulkova_87@mail.ru

© 2021 Mukhranova Tatiana Vladimirovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: tatyana7.97@mail.ru

Keywords: material resources, digitalization, optimization, digital technologies, optimization model.

In the modern world, there is an active digitalization of all spheres of activity of the population. Advanced technologies, innovative developments and strategically important products are introduced, which significantly simplify the functioning of the business and individual divisions. There is an integration of services and platforms, which significantly optimizes the activities of companies and adapts them to the needs of the time and society.

ИНФОРМАЦИОННО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ РЕГИОНАЛЬНОГО СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ: ОПЫТ ЕВРОПЕЙСКИХ СТРАН

© 2021 Курникова Марина Викторовна
кандидат экономических наук
Самарский государственный экономический университет
E-mail: mvkurnikova@gmail.com

Ключевые слова: стратегия, информационное обеспечение, «умная специализация», Европейский союз.

Представлены результаты сопоставления российской и европейской платформ, содержащих информационное и методическое обеспечение процесса стратегического планирования регионального развития. Выполнен обзор инструментов европейской платформы «умной специализации» (Smart Specialisation Platform), показаны возможности их использования в практической деятельности по региональному стратегированию и в академических исследованиях в данной сфере.

В соответствии со ст. 14 Федерального закона от 28.06.2014 № 172-ФЗ «О стратегическом планировании в Российской Федерации»¹, в целях всесторонней информационной поддержки участников процесса стратегического планирования в России должна быть создана информационная система, позволяющая осуществлять:

- реестризацию документов стратегического планирования федерального, регионального и муниципального уровней;
- эффективный мониторинг и контроль реализации документов стратегического планирования;
- согласование отраслевых и территориальных документов стратегического планирования, в том числе на этапе разработки;
- общественное обсуждение и согласование проектов документов стратегического планирования и др.

С 2014 г. до настоящего времени полноценная система, отвечающая задачам информационного обеспечения стратегического планирования, обозначенным в ст. 14 № 172-ФЗ, создана не была, однако частично эти функции выполняются Государственной автоматизированной информационной системой «Управление» (ГАС «Управление»)², имеющей в своем составе подсистему стратегического планирования, содержащую:

- реестр документов стратегического планирования;
- проекты документов стратегического планирования, размещенные в целях их общественного обсуждения;
- библиотеку нормативно-правовых актов в сфере стратегического планирования.

Данная система позволяет вести поиск по документам в разрезе уровней и видов документов, дат регистрации / внесения изменений / вступления в силу, территории РФ, в пределах которой реализуется документ, участников стратпланирования, решением кото-

рого утвержден (одобрен) документ и др. Аккумулируя большой объем аналитической и статистической информации о стратегических приоритетах органов государственных органов исполнительной власти РФ, отраслей, регионов и муниципалитетов, данная система не позволяет осуществлять обработку размещенной в реестре информации, так как результатом поиска по реестру становится документ в текстовом формате, не содержащий метаданных.

В этой связи особый интерес представляет опыт Европейского союза по реестризации и обработке документов стратегического планирования в виде региональных стратегий «умной специализации» на специально созданной для этих целей платформе Smart Specialisation Platform (S3 Platform)³. Основной функционал данной платформы связан с предоставлением разработчикам региональных стратегий «умной специализации» руководящих материалов и примеров надлежащей практики, а также реестризацией и обработкой данных о реализуемых в настоящее время региональных стратегиях. Как отмечают разработчики платформы, ее роль заключается в предоставлении информации, методологии, экспертных знаний и рекомендаций для национальных и региональных политиков, а также в содействии взаимному обучению, транснациональному сотрудничеству и содействию академических исследований концепции «умной специализации».

Одним из блоков данной интерактивной платформы является раздел «Инструменты» (Tools), содержащий инструментарий обработки загруженных региональных стратегий на все этапах процесса стратегического планирования (см. рисунок) в соответствии с методикой разработки региональных стратегий «умной специализации», представленной в «Руководстве по исследованиям и инновациям», разработанном в целях методического обеспечения участников стратегического планирования на региональном уровне.

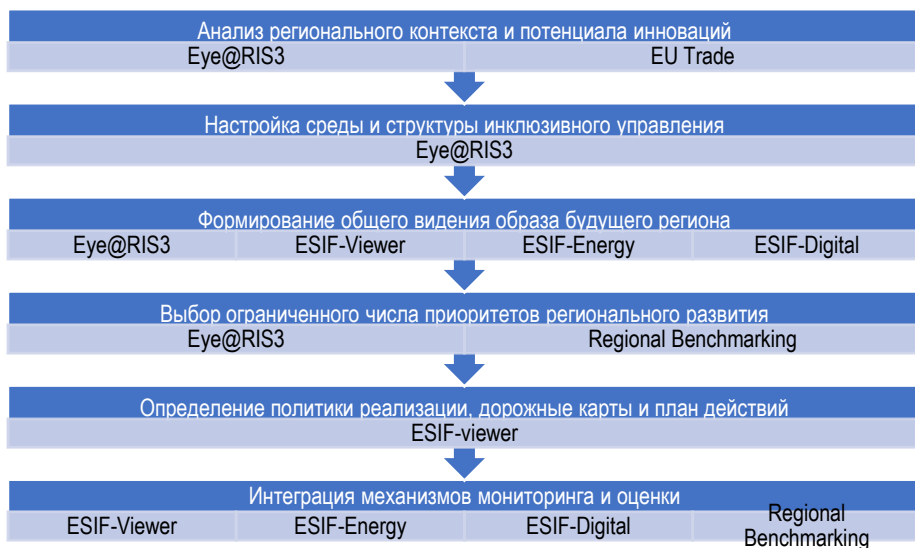


Рис. Инструменты интерактивной платформы Smart Specialisation Platform

Рассмотрим принципы использования основных инструментов платформы.

Eye@RIS3 представляет собой информационную базу о приоритетах региональных стратегий «умной специализации». Он задуман как инструмент для помощи в разработке стратегии, а не как источник статистических данных. Для отображения данных о региональных стратегических приоритетах используется интерактивная карта, данные на которую выводятся по таким фильтрам как: «приоритет», «территориальный уровень»; имеется возможность получения информации об экономической и инновационной составляющих искомого приоритета.

ESIF-Viewer представляет собой инструмент для поиска запланированных инвестиций в данных европейских структурных и инвестиционных фондов (ESIF) (ERDF, CF, ESF и YEI). Инструмент содержит данные из операционных программ ESIF – основных инструментов финансирования региональных стратегий «умной специализации». Суммы в этом инструменте представлены на региональном уровне и включают данные из региональных операционных программ, а также доли национальных и транснациональных программ сотрудничества. Имеется возможность поиска планируемых инвестиций по стране, региону, типу операционной программы и различным категориям вмешательства.

Инструмент мониторинга ИКТ (ICT Monitoring) – это инструмент для поиска данных европейских структурных и инвестиционных фондов (ESIF) (ERDF, CF, ESF, YEI и EAFRD) по планируемым инвестициям в ИКТ. Инструмент содержит данные из операционных программ ESIF о планируемых инвестициях в ИКТ. Суммы в этом инструменте представлены на региональном уровне. Пользователи могут выполнять поиск по трем параметрам: суммы, ключевые слова и финансовые формы.

European Structural and Investment Funds (ESIF) – Energy является инструментом поиска операционных программ (ОП) европейских структурных и инвестиционных фондов (ESIF), с финансовой помощью которых страны и регионы планируют инвестировать в различные области энергетики; поиск ведется по конкретным ключевым словам, связанным с энергетикой, в различных ОП, охватывающих территорию. Результат поиска выводится на карте и в таблицах. Данные сгруппированы по региону, стране, ОП, области основной деятельности в сфере энергетики и области вспомогательной деятельности. ОП представлены с активными ссылками, ведущими пользователя на специальную веб-страницу на сайте Info regio и на сайте ESIF с дополнительной информацией об ОП и, в большинстве случаев, со ссылками на весь текст ОП.

Regional Benchmarking (региональный бенчмаркинг) – это инструмент сравнительного анализа, который помогает одним щелчком мыши определить структурно похожие регионы в Европе на основе особой методологии, предполагающей расчет субиндексов для каждого европейского региона по ряду социально-экономических показателей, таких как геодемографические, технологические, отраслевые, институциональные и др. Результатом использования инструмента становится количественно определенный пользователем перечень регионов-конкурентов (называемых в данной методологии Reference regions) для искомого региона. По замыслу разработчиков платформы S3 Platform, данный инструмент может помочь позиционировать регион по отношению к другим регионам Европы и облегчить изучение политики на основе передачи передового опыта через границы.

EU Trade представляет собой интерактивное веб-приложение для визуализации и анализа межрегиональных торговых потоков и конкурентной позиции регионов в Европе. Цель

этого инструмента – дать возможность оценить региональные активы и проанализировать экономическое положение региона в качестве первого фундаментального шага в процессе создания региональной политики и стратегии «умной специализации», основанной на конкретных данных и фактах. В составе имеется интерактивная карта конкурентов выбранного региона, в том числе на международном уровне, в разрезе экспорта/импорта как по совокупности регионального производства, так и по отдельным его отраслям.

R&I Regional Viewer обеспечивает пользователя структурированной визуализацией территорий уровней NUTS1, NUTS2 и NUTS3 по двум наборам данных: финансирование в рамках стратегии Horizon 2020, предоставленное участникам проектов из базы данных DG R&I Grant (по состоянию на октябрь 2019 г.) и выделенные инвестиции, связанные с НИОКР, полученные в рамках европейских структурных и инвестиционных фондов (ESIF). Имеется возможность визуализации тематических специализаций регионов по сферам НИОКР через коэффициент локализации (Location Quotient, LQ) как способ количественной оценки концентрации финансирования в конкретной (технологической или стратегической) сфере региона по сравнению с более крупной географической областью (вся территория Европейского союза).

Инструмент **Digital Innovation Hubs (DIH)** – это онлайн-каталог, который содержит исчерпывающую информацию о цифровых инновационных центрах в Европе. Конечная цель инструмента – помочь компаниям получить доступ к компетенциям, необходимым для цифровой трансформации их продуктов и услуг. Каталог предоставит европейским DIH платформу для взаимодействия друг с другом, другими организациями и компаниями, поддерживающими инновации, для обмена опытом.

Таким образом, можно выделить следующие основные преимущества европейской платформы региональных стратегий «умной специализации», по сравнению с аналогичной российской платформой документов стратегического планирования – ГАС «Управление»:

– возможность поиска региональных стратегий не только по внешним атрибутам документов (в российской ГАС «Управление» это: уровень и вид документов, даты регистрации / внесения изменений / вступления в силу, территория РФ, в пределах которой реализуется документ, участник стратегического планирования, решением которого утвержден (одобрен) документ и др.), но и по метаданным, отражающим внутреннее содержание стратегии: цели, стратегические, отраслевые и технологические приоритеты, программно-проектные составляющие стратегии, объемы и источники финансирования и др.;

– широкий спектр инструментов поиска регионов-конкурентов (Reference Regions) по различным показателям, результаты которого могут быть использованы как на этапе диагностического анализа в процессе регионального стратегирования, так и для проведения научных исследований.

¹ Федеральный закон «О стратегическом планировании в Российской Федерации» от 28.06.2014 № 172-ФЗ. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_164841/ (01.02.2021).

² Государственная автоматизированная информационная система «Управление». Режим доступа: <https://gasu.gov.ru/> (01.02.2021).

³ Smart Specialisation Platform. Режим доступа: <https://s3platform.jrc.ec.europa.eu/> (01.02.2021).

INFORMATION AND METHODOLOGICAL SUPPORT FOR REGIONAL STRATEGIC PLANNING: EU BEST PRACTICES

© 2021 Kurnikova Marina Victorovna
Candidate of Economic Sciences
Samara State University of Economics
E-mail: mvkurnikova@gmail.com

Keywords: strategy, information support, «smart specialization», European Union.

The article presents the results of a comparison of Russian and European platforms containing information and methodological support for the process of strategic planning of regional development. A review of European Smart Specialization Platform tools is made and their practical use is shown.

ДЕГЛОБАЛИЗАЦИЯ – НОВЫЙ ТРЕНД РАЗВИТИЯ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ?

© 2021 Маслова Елизавета Романовна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: elizaveta.maslova2018@yandex.ru

Ключевые слова: деглобализация, сепаратизм, экономический национализм, пандемия COVID-19, регионализм, глобализм, антиглобализм, слобализация.

Статья посвящена анализу прогнозов о снижении темпов глобализации современной экономики и тенденциях к сепаратизму. Освещаются такие экономические показатели, как приток ПИИ, внешнеторговый оборот и доля стран в мировом ВВП. Кроме того, рассматриваются такие направления научной мысли, как глобализм и антиглобализм, приводятся доводы в пользу позиций обеих сторон.

Несмотря на отсутствие единого определения понятия «глобализация», это явление, несомненно, стало реалией экономики XXI века. В современной экономической системе международные организации и ТНК пользуются едва ли не большим влиянием, чем государство, торговые барьеры разрушаются, а на ПИИ расходуется значительная часть бюджета развитых стран.

Сформировавшаяся система мирохозяйственных связей казалась незыблемой, однако 2020 г., в котором разразилась коронавирусная пандемия, поставил вышеупомянутый тезис под сомнение. Впервые с 2015 г. было зафиксировано падение мирового ВВП. Согласно докладу ООН, в 2020 г., по сравнению с 2019 г., показатель снизился на 4,23 % (с 87 799 трлн долл. до, по предварительным оценкам, 83 845 трлн долл.). Согласно докладу ЮНКТАД, в 2020 г., по сравнению с 2019 г., глобальный объем ПИИ сократился на 42 % (с 1,5 трлн долл. до 859 млрд долл.). А выход Великобритании из состава Евросоюза поставил под сомнение важность международной экономической интеграции. В свете вышперечисленных фактов ученые заговорили о снижении темпов глобализации. Так, аналитики компании Gavekal Research пришли к выводу о том, что политические и экономические противоречия приведут к фрагментации мировой экономики и выделению трех блоков: американского, европейского и азиатского.

Однако данное утверждение – это вопрос для дискуссии. Пока одни экономисты предсказывают наступление эры деглобализации и экономического национализма, другие считают, что тенденции к сепаратизму – это всего лишь ответ на глобальный вызов современности и что с преодолением коронавирусной пандемии международные торговые цепочки будут восстановлены, а мировая интеграция, в том числе и в сфере экономики, будет только усиливаться.

* Научный руководитель – **Влезкова Виктория Игоревна**, кандидат экономических наук, доцент.

Несмотря на то, что именно коронавирусная пандемия заставила нас задуматься о снижении темпов глобализации, она послужила, скорее, не причиной этого явления, а его катализатором. Экономисты поднимали тему деглобализации еще до пандемии. Примером может служить аналитическая записка Банка России «Глобализация и деглобализация» от 2019 г. Авторы записки считают, что тренд на снижение темпов глобализации был задан еще в 2011 г., когда страны пытались преодолеть последствия мирового финансового кризиса 2008 г. Отчасти тренд был вызван протекционистскими мерами правительств разных стран и политикой импортозамещения. А снижение производственных издержек позволило частично заменить глобальные цепочки добавленной стоимости внутренними.

Рассмотрением проблемы деглобализации занимались не только в РФ, но и за рубежом. Например, профессор истории и международных отношений Гарольд Джеймс в своей книге «Конец глобализации: уроки Великой Депрессии» проводит аналогии между экономическим кризисом 30-х гг. XX в. и современной экономической системой. Джеймс считает, что в высокой степени интегрированности мира заключается его уязвимость и что мировые финансовые рынки весьма нестабильны. В марте 2020 г. Джеймс сделал предположение о том, что именно коронавирусная пандемия станет толчком к крушению глобальной системы общества.

Чтобы понять, действительно ли эпоха глобализации подходит к концу, целесообразно обратиться к статистическим данным. Важный показатель темпов глобализации – объем ПИИ. Рассмотрим притоки ПИИ за 2016-2019 гг. в некоторые страны, входящие в топ-20 по объему ПИИ. Страны выбраны с таким расчетом, чтобы показать положение развивающихся стран (Бразилия и Индия), стран с переходной экономикой (РФ), лидеров международной торговли (Китай и США) и развитых стран, входящих в ЕС (Франция). Для того, чтобы проще было представить, насколько эти инвестиции значимы для страны, указано, сколько процентов составляют притоки ПИИ по сравнению с ВВП данной страны за указанный год.

Таблица 1

Динамика притока ПИИ в страны, 2016-2019 гг.*

	Бразилия		Индия		Китай		РФ		США		Франция	
	млрд \$	% от ВВП	млрд \$	% от ВВП	млрд \$	% от ВВП	млрд \$	% от ВВП	млрд \$	% от ВВП	млрд \$	% от ВВП
2016	58	3,22	44	1,91	134	1,19	37	2,89	457	2,44	35	1,41
2017	68	3,29	40	1,5	136	1,1	26	1,65	277	1,41	30	1,15
2018	61	3,23	42	1,55	139	1	13	0,77	252	1,22	37	1,32
2019	72	3,91	51	1,77	141	0,98	32	1,88	246	1,14	34	1,25

* Составлено самостоятельно на основе данных электронного ресурса <https://worldinvestmentreport.unctad.org/> [дата обращения: 19.02.2021].

По данным таблицы можно сделать вывод о неоднородности динамики показателей. Например, в Китае зафиксирован устойчивый рост ПИИ (на 5,22 %) на протяжении всего рассматриваемого периода. Размер иностранных вложений в экономику РФ достаточно сильно варьируется. Так, в 2019 г. произошло резкое (на 50 %) падение потока ПИИ, а в 2019 г. зафиксировано значительное оживление инвестиционной активности (на 146,15 %). Инвестиции же в экономику США неуклонно сокращаются (на 46,17 % за ука-

занный временной период). Подобную тенденцию к спаду можно отметить и в некоторых других развитых странах: за последние 17 лет зафиксировано падение притока ПИИ в страны ЕС, Соединенное Королевство, Швейцарию. Однако некоторые страны ЕС сохраняют инвестиционную стабильность: например, ПИИ в экономику Франции в 2019 г. остались почти такими же, как в 2016 г., упав лишь на 2,86 %. А приток ПИИ в развивающиеся страны остается стабильным и даже растет. Так, в рассматриваемом временном периоде Бразилия и Индия привлекали все больше и больше инвестиций (по сравнению с 2016 г., в 2019 г. рост ПИИ составил 24,14 % и 15,91 % соответственно), хотя можно отметить отдельные спады.

Доклад ЮНКТАД о мировых инвестициях в 2020 г. еще не вышел, однако в прошлом году аналитики ЮНКТАД прогнозировали падение мировых потоков ПИИ до 40 % вследствие коронавирусной пандемии. Также аналитики считают, что в 2021 г. произойдет дополнительное снижение ПИИ на 5-10 %, а восстановление потоков начнется в 2022 г., когда, при самом позитивном прогнозе, они могут достигнуть показателей 2019 г. И, хотя такой вариант развития событий представляется весьма маловероятным, восстановление потоков, пусть и в более отдаленном будущем, все же не вызывает сомнений.

Не менее важным показателем темпов глобализации является внешнеторговый оборот стран – это суммарный показатель экспорта и импорта товаров и услуг за год. Рассмотрим динамику этого показателя в тех же странах и за тот же временной промежуток, что и в предыдущей таблице. Наряду с величиной внешнеторгового оборота указано его процентное соотношение с ВВП данной страны за указанный период.

Таблица 2

Динамика внешнеторгового оборота стран, 2016-2019 гг.*

	Бразилия		Индия		Китай		РФ		США		Франция	
	млрд \$	% от ВВП	млрд \$	% от ВВП	млрд \$	% от ВВП	млрд \$	% от ВВП	млрд \$	% от ВВП	млрд \$	% от ВВП
2016	421,03	23,44	902,44	39,32	4140,1	36,85	598,44	46,86	4957,01	26,48	1573,99	63,69
2017	479,05	23,22	1051,01	39,61	4641,53	37,7	737,72	46,86	5288,56	27,09	1692,88	65,23
2018	532,63	28,25	1180	43,49	5199	37,41	852,14	51,02	5658,7	27,49	1866,27	66,9
2019	514,85	27,98	1165,5	40,62	5122,62	35,71	836,22	49,18	5633,39	26,28	1810,81	66,67

* Составлено самостоятельно на основе данных электронного ресурса <https://knoema.ru/> [дата обращения: 19.02.2021].

Во всех рассматриваемых странах наблюдался устойчивый рост внешнеторгового оборота. Значительные темпы роста продемонстрировали Бразилия и Индия (22,38% и 29,15% соответственно). Россия продемонстрировала рост внешнеторгового оборота на 39,73%, а Китай, США и Франция – на 23,73 %, 13,64 % и 15,05 % соответственно. Снижение внешнеторгового оборота РФ в 2019 г. было вызвано падением стоимости энергоносителей (в основном нефти и газа), низкой конкурентоспособностью несырьевого экспорта, антироссийскими санкциями и девальвацией рубля. Для 2019 г. было характерно замедление темпов прироста мирового экспорта в целом, что иллюстрируется падением внешнеторгового оборота во Франции, в Бразилии, Индии, США, а также сравнительно низким ростом внешнеторгового оборота в Китае. Одной из основных причин такого явления стали торговые войны США и Китая.

Естественно, в 2020 г. объем мировой торговли сократился (по прогнозам ВТО, падение показателей составило до 30 %), однако, исходя из статистических данных, можно сделать вывод о том, что это падение было вызвано непредвиденными обстоятельствами, а именно коронавирусной пандемией. Можно отметить снижение внешнеторгового оборота в 2019 г., однако говорить о планомерном падении этого показателя не приходится.

Критики глобализации отмечают, что от международной экономической интеграции выигрывают лишь развитые страны и ТНК, а развивающиеся страны и страны с переходной экономикой не имеют возможности совершенствовать свою экономику, развивать национальное производство и инфраструктуру. В то же время нельзя отрицать, что для некоторых стран (например, для Индии и Китая) глобализация обернулась экономическим ростом и снижением уровня нищеты. Не поменялась ли ситуация за последние годы? Чтобы наглядно представить себе положение стран на мировой экономической арене, можно сравнить проследить долю, которую составляет их ВВП от мирового ВВП (в таблице обозначен как %). Перечень стран и рассматриваемый временной период остаются прежними. Показатели указаны в триллионах долларов.

Таблица 3

Доля стран в мировом ВВП, 2016-2019 гг.*

	Мировой ВВП	Бразилия		Индия		Китай		РФ		США		Франция	
		ВВП	%	ВВП	%	ВВП	%	ВВП	%	ВВП	%	ВВП	%
2016	76,36	1,79	2,34	2,29	2,99	11,23	14,7	1,27	1,66	18,71	24,5	2,47	3,23
2017	81,3	2,06	2,53	2,65	3,25	12,31	15,14	1,57	1,93	19,51	23,99	2,59	3,18
2018	86,43	1,88	2,17	2,71	3,13	13,89	16,07	1,67	1,93	20,58	23,81	2,78	3,21
2019	87,79	1,84	2,09	2,86	3,25	14,34	16,33	1,7	1,93	21,43	24,41	2,71	3,08

* Составлено самостоятельно на основе данных электронного ресурса <http://www.worldbank.org/> [дата обращения 19.02.2021].

Как видно из таблицы, с каждым годом стоимость товаров и услуг, произведенных на территории Индии и Китая, растет и составляет все большую часть мирового ВВП (рост составил 8,7 % и 11,09 % соответственно). Рост бразильского ВВП не так устойчив. Падение ВВП в 2018-2019 гг. (на 10,68 % за 4 года) было вызвано кризисом в сфере национального строительства и стагнацией промышленности. РФ демонстрирует рост ВВП на протяжении всего временного периода (на 33,86 %), однако ее доля в мировом ВВП остается неизменной. Среди причин, вызвавших подобную стагнацию, эксперты называют падение цен на энергоносители и чрезмерно жесткую денежно-кредитную политику государства. ВВП США стабильно растет (рост составил 14,06 %), а доля в мировом ВВП остается стабильной. Несмотря на это, США по-прежнему сохраняет позиции главного игрока на глобальном рынке. А вот сравнительно небольшой рост ВВП Франции (на 9,72 %) не спасает ее от потери позиций на мировом рынке. Таким образом, Китай и США по-прежнему занимают лидирующие позиции на международном рынке, развивающиеся страны пусть с переменным успехом, но добиваются экономического роста, а некоторые развитые страны теряют завоеванные позиции, хотя эти потери пока сравнительно невелики. Соотношение сил в современном мире постепенно меняется, что при желании можно интерпретировать

как предпосылку к смене экономического устройства мира и снижению темпов глобализации.

Однако даже если допустить возможность деглобализации, то чем она станет для человечества – угрозой или благом? Ученые до сих не пришли к единому ответу на этот вопрос. В самом общем виде можно выделить два направления научной мысли: глобализм и антиглобализм. Сторонники глобализации указывают на ее многочисленные преимущества, к которым можно отнести получение экономических выгод от МРТ, совместное использование результатов НТП и решение глобальных проблем, расширение поддержки, оказываемой развивающимся странам, а также возможность международных организаций контролировать действия отдельных государств, пресекать их неправомерную политику.

В свою очередь, антиглобализм – это не только позиция ученых, но и общественное движение. В поддержку антиглобализма проводятся восстания, акции и митинги. Сторонники деглобализации протестуют против вестернизации мира, поглощения национальных производителей ТНК, социальной поляризации между жителями развитых и развивающихся стран, потерей государственного суверенитета. Иностранные инвестиции в экономику другой страны антиглобалисты сравнивают с политикой колонизаторов, которые, получив контроль над менее развитыми землями, выкупали у них сырье и продавали им готовую продукцию, но при этом не способствовали экономическому развитию колоний и обретению ими независимости.

Адаптируя эти две противоположные точки зрения к современным условиям, можно попытаться проанализировать, возможен ли отказ от глобализации и будет ли он выгоден человечеству.

С одной стороны, возрождение роли локальных экономик, создание автономных производственных баз, осуществление полного производственного цикла продукции в пределах одной страны – все это позволит государству обезопасить себя на случай мировых кризисов и непредвиденных обстоятельств наподобие коронавирусной пандемии.

В направлении регионализации экономики уже предпринимаются определенные шаги. Так, в 2014 г. в РФ была создана Система передачи финансовых сообщений (СПФС) – аналог американской межбанковской системы SWIFT, через которую проходило абсолютное большинство мировых платежей. В связи с обострением отношений со странами Запада правительство РФ почувствовало необходимость создать независимую от других стран финансовую сеть. В 2015 г. в Китае была запущена аналогичная национальная система банковских платежей CIPS. В настоящее время ведется разработка европейской платежной системы, призванной стать альтернативой американских кредитных карт Visa и MasterCard и уменьшить влияние американских корпораций на Европу. Эксперты считают, что именно коронавирусная пандемия подтолкнула европейские банки к кооперации, но предпосылки для создания подобной системы существовали и раньше. К ним можно отнести сбор данных о платежах и передаче их в распоряжение США, возможность США с помощью этой системы перекрывать отдельным странам экономические потоки, использование SWIFT как инструмент санкционной политики. В связи с разработкой альтернативных платежных систем ожидается более активное использование рубля, юаня и евро при международных расчетах. А введение цифровой государственной валюты (пожалуй, Китай наиболее близок к ее запуску) избавит государство от необходимости в услугах бан-

ковских платежных систем. Таким образом, в обозримом будущем международный монополизм SWIFT может быть подорван.

Однако полный возврат к закрытым экономикам невозможен, а модель автаркии на многочисленных исторических примерах доказала свою несостоятельность. Можно обосновать это утверждение следующими доводами. Во-первых, производить все необходимые товары и услуги в своей стране экономически нецелесообразно. Политика протекционизма и импортозамещения приводит к росту издержек и, следовательно, цен товаров, а также, из-за отсутствия конкуренции, снижению их качества. Необходимость международной торговли обосновывалась экономистами еще со времен А. Смита и Д. Рикардо. Во-вторых, минимизация международной интеграции приведет к резкому снижению технического прогресса – не имея возможности обмениваться научными разработками, страны будут вынуждены тратить значительную часть своего бюджета на финансирование лабораторий и научно-исследовательских институтов. Далекое не каждая страна может это себе позволить, к тому же производительность небольшой группы ученых несопоставима с международным научным сообществом. В-третьих, комплекс глобальных проблем вынуждает человечество объединяться для их безотлагательного решения. Справиться в одиночку с экологической, энергетической и многими другими глобальными проблемами не под силу ни одному государству.

Подводя итог, хотелось бы отметить, что выводы о непоколебимости глобализации или же о ее скором конце слишком радикальны и опрометчивы. Наиболее корректной представляется концепция «слоубализации». Термин образован от слияния английских слов «slow» и «globalisation» и означает замедление темпов международной интеграции. Термин введен в оборот футурологом Аджиджем Бакасом в его книге «Капитализм и слобализация: рынок, государство и люди в XXI веке». Вероятно, в ближайшем будущем будут сделаны определенные шаги в сторону экономического национализма: национализация части производственных цепочек, сокращение объемов ПИИ, политика протекционизма, экономические санкции и торговые противостояния, однако полностью остановить процесс международной интеграции в настоящее время вряд ли возможно.

¹ Богачева И., Морозов А., Поршаков А., Синяков А., Чернядьев Д. Глобализация и деглобализация: роль стран с формирующимися рынками и выводы для России. Аналитическая записка Центрального Банка РФ, 2019.

² Кололов О.О. Деглобализация в контексте мировой экономической стагнации // ЭВР. 2018. №4 (58).

³ Перспективы экономической глобализации: монография / коллектив авторов; под ред. А.С. Булатова. Москва : КНОРУС, 2019.

⁴ UNCTAD Investment Report [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://worldinvestmentreport.unctad.org/> [дата обращения 19.02.2021].

⁵ World Bank Database [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://data.worldbank.org/> [дата обращения 19.02.2021].

IS DEGLOBALISATION A NEW TREND IN DEVELOPMENT OF THE WORLD ECONOMY?

© 2021 Maslova Elizaveta Romanovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: elizaveta.maslova2018@yandex.ru

Keywords: deglobalisation, separatism, economic nationalism, the COVID-19 pandemic, regionalism, globalism, anti-globalism, slowbalisation.

The article is devoted to the analysis of prognosis for decreasing rates of globalisation and tendencies towards separatism. The article considers such economic indicators as FDI inflows, foreign trade turnover and countries' share of world GDP. Moreover, such thrusts of thinking as globalism and anti-globalism are considered. Arguments in favour of both positions are given.

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ НАЛОГОВОГО КОНТРОЛЯ

© 2021 Михалева Оксана Леоновна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Mikhaleva2007@yandex.ru

Ключевые слова: налоговый контроль, налоговые проверки, результативность проверки.

Рассмотрено влияние на результативность налогового администрирования результатов контрольной работы налоговых органов. Проведен анализ отдельных показателей, характеризующих эффективность налоговых проверок.

На экономическое благополучие государства оказывает влияние эффективность работы налоговых органов, что становится возможным при качественном функционировании налогового администрирования. Одними из основных показателей, характеризующих эффективность налогового администрирования, выступают увеличение поступления в бюджет налоговых платежей и результативность работы ФНС России. При этом «налоговые поступления должны обеспечивать доходную часть бюджета для того, чтобы покрыть расходы государства, а также стимулировать процессы развития экономики»¹.

Анализ показателей налогового контроля и направлений его совершенствования в современных условиях очень актуально. В соответствии со ст. 82 НК РФ «под налоговым контролем понимается деятельность уполномоченных органов по контролю за соблюдением налогоплательщиками, налоговыми агентами и плательщиками сборов законодательства о налогах сборах в порядке, установленном НК РФ»².

Налоговые проверки – основная форма налогового контроля. Для оценки эффективности контрольной работы налоговых органов рассмотрим региональные показатели.

Камеральные налоговые проверки (КНП) занимают важное место в контрольных мероприятиях налоговых органов. Перед налоговыми органами стоит задача по проведению системного налогового мониторинга с целью выявления групп риска с последующим отбором налогоплательщиков для проведения мероприятий выездного характера.

В табл. 1 проведен анализ КНП за период 2018-2020 гг.

Таблица 1

Сведения о КНП по Самарской области за 2018-2020 гг.³

Наименование показателя	2018	2019	2020
Кол-во КНП, ед.	1 608 309	1 523 438	1 391 840
в т.ч. кол-во проверок с нарушениями	55 163	32 384	32417
Всего доначислено, тыс. руб.	1 220 694	714 953	724 320
в т.ч. налоги, тыс. руб.	890 870	533 999	546 649

Данные табл. 1 показывают, что количество проводимых КНП уменьшается и этому есть объяснение, ведь налоговые органы не ставят задачу охватить всех налогоплатель-

щиков проверками. Автоматизированная система проверки в ходе проведения камерального контроля анализирует данные, представленные в налоговой отчетности без участия налоговых органов. Если в ходе анализа выявляются ошибки в налоговой отчетности, противоречивые сведения или их несоответствие, информация доводится до сведения налогоплательщика с требованием дать пояснения или произвести исправления.

С целью оценки влияния качества проведенных КНП на результат работы налоговых органов одним из важных моментов является определение их результативности. Расчет результативных налоговых проверок приведен в табл. 2.

Таблица 2

Расчет результативности КНП по Самарской области за 2018-2020 гг.4

Наименование показателя	2018	2019	2020	Отклонение (+/-) 2020 г. от 2018 г.
Количество КНП, ед.	1 608 309	1 523 438	1 391 840	-216 469
в т.ч. с нарушениями	55 163	32 384	32 417	- 22 746
Результативность, %	3,4	2,1	2,3	-1,1

Показатель результативности КНП не имеет значительных изменений. Расчеты показывают, что за 2020 г. показатель – 2,3 %. По сравнению с уровнем 2018 г. он ниже на 1,1 %. Увеличение результативности КНП в 2020 г. к уровню предыдущего года произошло всего на 0,2 %.

С целью детального анализа результативности камеральной проверки в табл. 3 определены суммы доначисленных платежей на одну проверку, по результатам которых выявлены нарушения.

Таблица 3

Расчет суммы доначисленных платежей по КНП по Самарской области за 2018-2020 гг.

Наименование показателя	2018	2019	2020	2020г. в % к 2018 г.
Доначислено по результатам КНП всего, тыс. руб.	1 220 694	714 953	724 320	59,4
Результативность, ед.	55 163	32 384	32 417	58,8
Сумма доначислений (на 1 результативную проверку), тыс. руб.	22,1	22,1	22,3	100,9

Из данных табл. 3 видно, что суммы доначисленных платежей за данный период по расчетам на 1 результативную КНП, практически не изменились.

Перед проведением выездных налоговых проверок (ВНП) проводятся мероприятия предпроверочного анализа. Осуществляется отбор налогоплательщиков, и определяются основные параметры проведения проверки, к которым можно отнести: сроки и период проверки, проверяемые виды налогов.

Для ВНП характерно наличие наибольших поступлений по доначисленным платежам. Для анализа качества контрольной работы налоговых органов в табл. 4 проведена оценка выездных проверок.

Анализ табл. 4 показал, снижение количества выездных проверок за анализируемый период. Если в 2018 г. было проведено 677 ВНП, то за 2020 г. всего – 296 проверок, что меньше на 381 единицу.

Таблица 4

Сведения о проведенных ВВП по Самарской области за 2018-2020 гг.⁴

Наименование показателя	2018	2019	2020
Кол-во ВВП, ед.	677	288	296
в т.ч. кол-во проверок, нарушениями	651	284	282
Всего доначислено, тыс. руб.	8 009 319	14 728 612	5 817 724
в т.ч. налоги, тыс. руб.	5 586 714	9 962 471	3 891 623

Сумма доначисленных платежей по результатам ВВП – уменьшается. Так, за 2020 г. доначислено более 5,8 млрд руб., что в 0,7 раза ниже уровня 2018 г. За это же период доля налогов в сумме доначисленных платежей резко увеличивается в 2019 г. по сравнению с 2018 г. Это может свидетельствовать о неуплате налоговых платежей или их неправильном исчислении налогоплательщиками.

Для анализа результативности ВВП в табл. 5 рассчитаем сумму доначисленных платежей в расчете на одну проверку, выявившую нарушения.

Таблица 5

Расчет суммы доначисленных платежей ВВП по Самарской области за 2018-2020 гг.

Наименование показателя	2018	2019	2020	2020г. в % к 2018 г.
Доначислено по результатам ВВП всего, тыс. руб.	8 009 319	14 728 612	5 817 724	72,6
Результативность, ед.	651	284	282	43,3
Сумма доначислений (на 1 результативную проверку), тыс. руб.	12 303,1	51 861,3	20 630, 2	167,7

За анализируемый период показатель увеличивается с 12,3 млн руб. до 20,6 млн руб. или более чем в 1,7 раза. Но за два последних года, сумма доначислений на 1 результативную проверку снижается и наблюдается снижение числа результативных ВВП.

Для оценки интенсивности деятельности налоговых органов необходимо определить охват налогоплательщиков ВВП (табл. 6).

Таблица 6

Расчет охвата ВВП налогоплательщиков по Самарской области за 2018-2020 гг.⁵

Период	Кол-во, состоящих на учете в налоговом органе налогоплательщиков, ед.			Кол-во ВВП, ед.	Охват, %
	Всего	из них			
		ЮЛ	ИП		
2018	180 344	104 285	76 059	296	0,16
2019	174 771	97 390	77 381	288	0,16
2020	158 378	88 618	69 760	677	0,43

Данные табл. 6 свидетельствуют, что показатель увеличивается за последний период. Охват ВВП налогоплательщиков в 2020 г. составил 0,43 %, что больше на 0,27 % по сравнению с предыдущими годами.

Таким образом, следует отметить, что эффективность налогового администрирования, тесно связана с налоговым контролем. Современный этап налогового администриро-

вания в части оценки деятельности налоговых органов направлен на решение задач, связанных с повышением уровня собираемости налогов, повышением результативности проверок при сокращении их количества, улучшением качества обслуживания налогоплательщиков.

Роль налогов в формировании бюджетных средств неизменна, поэтому с каждым годом роль налогового контроля возрастает, а вместе с ней и требования к качеству его проведения⁶.

¹ Назаров М.А., Михалева О.Л. Оценка налоговой нагрузки на малый и средний бизнес в Самарской области // Вестник Самарского государственного экономического университета. – 2016. – № 12 (146).

² Налоговый Кодекс Российской Федерации (электронный ресурс). – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.

³ Официальный сайт ФНС России. Режим доступа: <http://www.nalog.ru>.

⁴ Официальный сайт ФНС России. Режим доступа: <http://www.nalog.ru>.

⁵ Официальный сайт ФНС России. Режим доступа: <http://www.nalog.ru>.

⁶ Черноусова К.С. Совершенствование форм налогового контроля на современном экономическом этапе развития в РФ. Бизнес. Образование. Право. 2020. № 3 (52).

ASSESSMENT OF THE EFFECTIVENESS OF TAX CONTROL

© 2021 Mikhaleva Oksana Leonovna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: Mikhaleva2007@yandex.ru

Keywords: tax control, tax audits, audit effectiveness.

The article considers the impact on the effectiveness of tax administration of the results of the control work of tax authorities. The analysis of individual indicators that characterize the effectiveness of tax audits is carried out.

ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ СПЕЦИАЛЬНЫХ НАЛОГОВЫХ РЕЖИМОВ В РОССИИ

© 2021 Назаров Михаил Александрович
доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: nalogi_audit@mail.ru

Ключевые слова: налоговая система, малый бизнес, налогообложение, специальные налоговые режимы, налоговые льготы.

Статья посвящена изучению проблем и путей совершенствования специальных налоговых режимов в РФ. Рассматриваются причины и последствия отмены ЕНВД, начиная с 2021 г., включая изменения в патентной системе налогообложения.

Специальные налоговые режимы, разрабатываемые государством необходимы для регуляции отдельных отраслей бизнеса, а также для упрощения уплаты налогов. Кроме того, они помогают откорректировать налоговую систему и разработать различные подходы.

Между тем российские реалии демонстрируют актуальность проблемы уклонения от уплаты налогов и уход в теневой сектор экономики субъектов малого предпринимательства, что является тревожным звонком и сигналом для корректировки или модернизации специальных налоговых режимов.

В момент своего введения в 2003 г., когда экономика РФ восстанавливалась от последствий «шоковой терапии» и тяжелых для государства 90-х гг. XX в., малый бизнес нуждался в поддержке, оказанную с помощью введения единого налога на вмененный доход (ЕНВД), который стал серьезным налоговым стимулом, которому удалось решить поставленные перед ним задачи.

Во-первых, предприятия и индивидуальные предприниматели, которые использовали данный налоговый режим, оказывались в прозрачной правовой среде, так как обеспечивалась простота исчисления налога, что помогало избежать непреднамеренные и серьезные налоговые нарушения.

Во-вторых, поскольку ЕНВД напрямую не связан с финансовым результатом экономического субъекта, он позволял снизить степень зависимости от контролирующих органов. Данный специальный режим давал тем, кто его применял полное понимание о размере налогового бремени, поскольку размер выплат был фиксирован. Но существенным недостатком было то, что информация о фактических доходах экономического субъекта оставалась нераскрытой, что не позволяло определить уровень изъятия.

29 сентября 2019 г., Президентом РФ был подписан закон № 325-ФЗ «О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации», который исключает с 1 января 2021 г. налоговую систему в виде единого налога на вмененный доход для отдельных видов деятельности из перечня специальных налоговых режимов¹.

Это было обусловлено во многом рядом обстоятельств.

1. Законодательством не была установлена предельная величина доходов, которая ограничивала бы право применять ЕНВД. Кроме того, не установлено финансовых ограничений, которые отражали бы масштабы деятельности предприятия, это, в свою очередь, позволяло переходить на ЕНВД и средним предприятиям, при этом минимизируя налоги.

2. При применении ЕНВД из объекта налогообложения фактически исключался доход, который выходил за рамки базовой доходности, что вело к недополучению средств в бюджет государства. В соответствии с установленным порядком исчисления ЕНВД, величина налогооблагаемого дохода была заранее ограничена, при этом в отношении таких доходов применялась сниженная ставка налогообложения. Таким образом, ЕНВД был достаточно выгоден для субъектов малого бизнеса, но, одновременно, государственный бюджет недополучал значительные средства.

3. ЕНВД мог быть применим только в отношении определенного перечня видов предпринимательской деятельности, при этом данные виды деятельности не всегда входили в перечень приоритетных для оказания налоговой поддержки. Очень часто выгоду от применения ЕНВД получали предприниматели, получающие доход от сдачи в аренду торговых мест, земли по торговые сети, от осуществления рекламной деятельности, платных автостоянок.

Помимо указанных проблем, применение ЕНВД несло риски незаконного дробления бизнеса с целью ухода от уплаты налогов. Так, могло иметь мест формальное дробление торговых площадей и персонала среди участников схемы таким образом, чтобы каждый участник мог соответствовать критериям, необходимым для уплаты ЕНВД. Такой способ дробления бизнеса мог быть использован и крупными налогоплательщиками.

Мнения вокруг этого решения были неоднозначными, так кто-то говорит о необходимости отмены ЕНВД, как устаревшего налогового режима, то, некоторые утверждают, что данное решение окажет негативное влияние на экономику РФ.

Взамен единого налога на вмененный доход было предложено расширить сферу применения патентной системы налогообложения (ПСН) с 2021 г., которая должна минимизировать потенциальный ущерб экономике. Однако, патентная система обладает рядом серьезных ограничений, поэтому число экономических субъектов, которым разрешено использовать данную налоговую систему будет существенно ограничено.

Например, на ЕНВД число работников не должно было превышать 100 человек, в то время как на патенте это всего 15 работников. Численность наемных работников, которая не превышает 15 человек для микробизнеса выглядит рациональным ограничением.

Также стоит отметить, что юридические лица лишены возможности использовать патентную систему². Применять данный специальный налоговый режим могут только индивидуальные предприниматели, что сильно сокращает число тех, кто сможет перейти на него после отмены ЕНВД.

Положительным изменением является то, что налогоплательщики, применяющие ПСН, получили возможность уменьшить сумму налога на величину уплаченных страховых взносов во внебюджетные фонды (так, как можно было сделать при применении ЕНВД).

С 2021 г. увеличен перечень видов предпринимательской деятельности, при осуществлении которой можно использовать ПСН. Теперь в данный перечень включены: ав-

тостоянки, техосмотр, ремонт, мойка автотранспортных средств. Кроме того, внесены коррективы в названия некоторых видов деятельности.

В то же время ПСН не может применяться в таких сферах деятельности как: производство подакцизных товаров; добыча полезных ископаемых; оптовая торговля; услуги по перевозке пассажиров индивидуальными предпринимателями, имеющими более 20 автотранспортных средств для оказания данных услуг; деятельность по оказанию финансовых, кредитных услуг, совершению сделок с ценными бумагами.

С 2021 г. для ПСН увеличены размеры площадей торговых задов и залов общественного питания с 50 до 150 м².

Тем не менее, эксперты считают, что по причине существенных отличий ЕНВД и ПСН может произойти серьезное падение экономической активности населения страны, что в свою очередь может привести к снижению темпов роста экономики.

В то время как специальные налоговые режимы призваны стимулировать развитие малого бизнеса в России, и размеры налоговых ставок находятся на сравнительно невысоком уровне, для предпринимателей (особенно мелких) именно страховые взносы являются весомой нагрузкой. Но в данной сфере сохраняется ряд нерешенных проблем.

Часто экспертами отмечается, что значительной проблемой при применении УСН является отсутствие обязанности уплачивать НДС. Субъекты малого бизнеса при применении УСН не выставляют счета-фактуры. Для самих субъектов малого бизнеса это положительный момент, но в таком случае у их контрагентов увеличиваются суммы НДС, подлежащие к уплате. В результате данные организации не стремятся к работе с субъектами малого бизнеса, не уплачивающими НДС.

Помимо обозначенной проблемы, при использовании объекта налогообложения «доходы минус расходы», часто возникают неоднозначные моменты, обусловленные тем, что на законодательном уровне четко ограничен перечень расходов.

Помимо обозначенных проблем, имеют место и такие как:

- сложность самостоятельного составления налоговой и иной отчетности в целях ведения налогового учета;

- значительные затраты на установку онлайн-касс и ЕГАИС;

- формальный характер «налоговых каникул» и др.

По оценкам экспертов, в России величина обязательных платежей, уплачиваемых малым бизнесом в бюджет, равна 48-55 % от дохода. В данный перечень входят налоги, страховые взносы во внебюджетные фонды, а также иные платежи, носящие обязательный характер.

Поэтому с целью совершенствования налогообложения малого предпринимательства в России будет способствовать реализация мероприятий, направленных на совершенствование специальных налоговых режимов (см. таблицу).

Для того, чтобы повысить устойчивость только что открытого предприятия малого бизнеса, в России установлены «налоговые каникулы» для тех налогоплательщиков, кто использует упрощенную систему налогообложения или патентную систему налогообложения.

«Налоговые каникулы» предполагают применение нулевой ставки налогообложения в течение двух налоговых периодов. Данная льгота действует в отношении впервые зарегистрированных субъектов малого бизнеса и устанавливается региональными органами

власти. Кроме того, в отношении «налоговых каникул» действует ограниченный перечень видов деятельности: как правило сюда относится производственная, научная или социальная деятельность.

Предложения по совершенствованию специальных налоговых режимов

Режим налогообложения	Мероприятия
Упрощенная система налогообложения (УСН)	<ol style="list-style-type: none"> 1. Добровольный переход в разряд плательщиков НДС. 2. Дифференцировать размер отчислений в страховые внебюджетные фонды в зависимости от доходов. 3. Повысить эффективность «налоговых каникул». 4. Компенсировать затраты на приобретение и установку онлайн-касс и ЕГАИС из бюджета
Единый сельскохозяйственный налог (ЕСХН)	<ol style="list-style-type: none"> 1. Разрешить местным органам власти освобождать сельскохозяйственных товаропроизводителей от уплаты земельного налога (на период не менее 1 года). 2. Дифференцировать размер отчислений в страховые внебюджетные фонды в зависимости от доходов. 3. Компенсировать затраты на приобретение и установку онлайн-касс и ЕГАИС из бюджета
Налог на профессиональный доход	Дифференцировать размер отчислений в страховые внебюджетные фонды в зависимости от доходов

Тем не менее, наличие данных «налоговых каникул» часто оценивается субъектами малого бизнеса как «формальное» и весьма неоднозначное.

В частности, спорным вопросом является неприменение «налоговых каникул» в отношении сферы торговли, в то время как субъекты малого бизнеса, работающие в данной сфере, несут значительные финансовые потери на закупку товаров, аренду торговых площадей. Именно в данной сфере в 90 % случаев предприятия прекращают работу в течение первого года с момента открытия, и только 3 % осуществляют работу на протяжении нескольких лет.

Приведенные факты являются свидетельством того, что субъекты малого бизнеса, осуществляющие деятельность в сфере торговли, должны получить доступ к «налоговым каникулам».

Далее, необходимо устранить «формальность» «налоговых каникул». Данный инструмент должен стать действительно значимым, способствующим развитию малого бизнеса.

В случае применения специальных налоговых режимов весомым бременем, которое ложится на малый бизнес, являются страховые взносы. Поэтому применение нулевой ставки без отмены страховых взносов на протяжении «налоговых каникул» не несет большого смысла.

На законодательном уровне имеет место обсуждение отмены личных страховых взносов ИП. В то же время, в данном случае будет отсутствовать пенсионный стаж предпринимателя. Помимо этого, факт отмены страховых взносов выгоден не во всех случаях применения специальных налоговых режимов. В частности, ИП с объектом налогообложения «доходы» уменьшают налог на страховые взносы. Также ИП с объектом налогообложения «доходы минус расходы» в состав расходов включают страховые взносы.

Положительным моментом является то, что самозанятые граждане могут не уплачивать страховые взносы. В то же время, у них не начисляется пенсионный стаж, что является также весьма неоднозначным моментом³.

Поэтому, в случае применения специальных налоговых режимов предлагается дифференцировать размер отчислений в страховые внебюджетные фонды в зависимости от дохода субъекта малого бизнеса.

Далее, следующим моментом является введение обязательного применения онлайн-касс и ЕГАИС субъектами малого бизнеса. Данные нововведения способствуют возникновению значительных финансовых затрат, даже в случае их частичного возмещения со стороны государства.

В данном случае необходимо отметить необходимость полного возмещения затрат со стороны государства на приобретение и установку субъектами малого бизнеса обязательного к использованию оборудования. Только в данном случае будет иметь место эффективное применение специальных налоговых режимов и стимулирование развития малого предпринимательства в России.

Таким образом, применение специальных налоговых режимов призвано облегчить и стимулировать развитие малого предпринимательства в России, а также должно способствовать увеличению налоговых доходов бюджета. В то же время в рассматриваемой сфере сохраняется ряд нерешенных проблем. Поэтому далее необходимо рассмотреть перспективы развития и пути совершенствования специальных налоговых режимов.

¹ ФЗ № 325-ФЗ «О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации».

² Предпринимательская деятельность: особенности развития и налогообложения : монография / Е.П. Фомин [и др.]. – Самара: Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2017. С. 172.

³ Николаева А.А., Назаров М.А. Предпосылки создания и современные проблемы введения налога на профессиональный доход на территории Российской Федерации // Наука XXI века: актуальные направления развития. 2019. № 1-1. С. 346-351.

PROBLEMS AND WAYS OF DEVELOPMENT OF SPECIAL TAX REGIMES IN RUSSIA

© 2021 Nazarov Mikhail Aleksandrovich
Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: nalogi_audit@mail.ru

Keywords: tax system, taxation, small business, special tax regimes, tax deductions.

The article is devoted to the study of problems and ways of improving special tax regimes in the Russian Federation. The reasons and consequences of the cancellation of ENVD starting from 2021 are considered, including changes in the patent taxation system.

АНАЛИЗ СОСТАВА И СТРУКТУРЫ ТОВАРООБОРОТА ОРГАНИЗАЦИИ

© 2021 Наумова Ольга Александровна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: naumovaoa@gmail.com

© 2021 Тюгин Максим Анатольевич
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: tyuginmaxim@gmail.com

Ключевые слова: товароборот, ABC-анализ, структура товароборота, эффективность управления запасами, товары.

Статья посвящена анализу товароборота, его состава, структуры и движения. Продемонстрирована методика ABC-анализа товаров. В качестве объекта исследования использованы данные самарской торговой организации. По результатам даны рекомендации по совершенствованию управления товароборотом.

Финансовый результат и эффективность деятельности торговых организаций в значительной мере зависит от качества управления товароборотом. Под товароборотом следует понимать общий объем проданных за период товаров в натуральном или стоимостном выражении.

Анализ состава и структуры товаров позволяет сократить затраты на их хранение и подстроится под изменяющийся спрос. В данной работе будет проведен пример этапов проведения анализа по данным торговой организации г. Самара. Для сохранения коммерческой тайны компании, будет использовано условное наименование ООО «Моне».

На первом этапе следует провести общий анализ товароборота, посмотреть полученную выручку и количество проданного товара¹. Это поможет сравнить показатели отчетного года с предыдущими, и выявить их тенденцию. Поэтому проведем анализ динамики общего товароборота ООО «МОНЕ» за период 2018-2020 г., построим график динамического ряда товароборота за исследуемый период (по месяцам), представленный на рис. 1.

На графике видно, что наибольшая полученная выручка ООО «МОНЕ» была в марте 2020 г. за счет продажи автоматизированных комплексов и проведении соответствующих пуско-наладочных работ на данных комплексах. В целом тенденция выручки в 2020 г. идет на увеличение по сравнению с прошлыми затронутыми периодами. Так же за все анализируемые периоды наблюдается наименьшая выручка в первые два месяца года, в апреле и июне. Это связано с началом нового года, так как компания только набирает обороты по продаже товаров и в поиске новых клиентов. Апрель и июнь – спад продаж связан с уходом большинства компаний сотрудников в отпуск.

На рис. 2 представлен график продаж в количественном выражении проданных товаров ООО «МОНЕ».

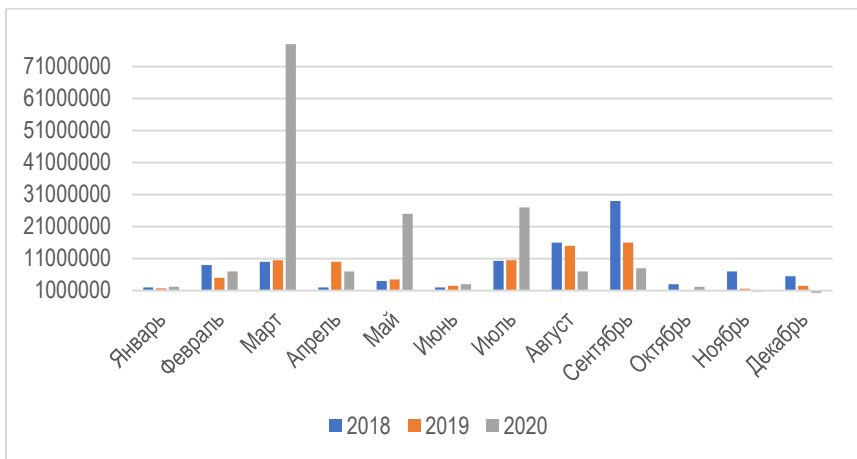


Рис. 1. Анализ динамики продаж в суммовом выражении ООО «МОНЕ»

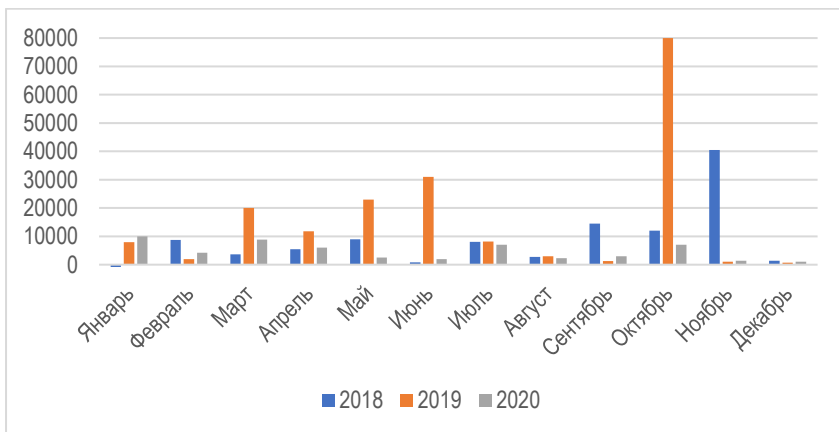


Рис. 2. Анализ динамики продаж в количественном выражении ООО «МОНЕ»

Вывод: на рис. 2, видно, что было продано умеренное количество товаров, и подтверждает факт того, что выручка, полученная в марте 2020 г. была реализована за счет проведения сопутствующих работ по продаже товаров техническим и коммерческим отделами ООО «МОНЕ». Так же можно сказать, что наибольшее количество товаров было продано в октябре 2019 г., однако, это не принесло дополнительной выручки для компании. Это говорит о том, что было продано большое количество мелкого товара по низкой цене. Так же видно, что наименьшее количество товара продано в 2020 г., это связано с видом деятельности компании. Она направлена на разработку проектов и их реализацию, поэтому выручка в определенные месяцы возросла по сравнению с другими анализируемыми периодами.

На втором этапе следует провести анализ структуры продаж, предварительно разделив их на укрупненные статьи товарных групп. Этот анализ позволяет выявить, в каком процентном соотношении занимает определенная группа товара по отношению к общему итогу проданных товаров в ценовом выражении. Основной торговый оборот ООО «МОНЕ» в укрупненном виде составляет: шкафы управления, реле, кабель, метизы, маркировка кабеля и прочие материалы. Проведем анализ структуры продаж в ООО «МОНЕ», представленный в табл. 1.

Таблица 1

Анализ структуры продаж по товарным группам ООО «МОНЕ» за 2018-2020 гг.

Наименование продукции	2018		2019		2020	
	Тыс. руб.	В % к итогу	Тыс. руб.	В % к итогу	Тыс. руб.	В % к итогу
Шкафы управления	26 638	40%	29 294	55%	62 449	48%
Реле	3 562	5%	4 798	9%	7 003	5,4%
Кабель	921	1,5%	875	1,5%	1 205	1%
Метизы	1 383	2%	1 118	2%	6 713	5,1%
Маркировка кабеля	1 877	2,8%	2 945	5,5%	5 649	4,5%
Прочее	32 574	48,7%	14 677	27%	47 337	36%
Итого	66 955	100	53 707	100	130 356	100

Источник: Данные бухгалтерского учета ООО «МОНЕ».

Из табл. 1, видно, что из небольшого перечня товаров, какую долю каждый из них занимает от общего объема продаж в ООО «МОНЕ». В 2018 г. наибольший процент занимали прочие товары, а наименьший – кабель. В 2019 г. наибольший процент стали занимать шкафы управления, т.к. повысился спрос, а кабель все так же занимал нижнюю позицию, более того на данный факт повлияло уменьшение общего объема продаж товаров. В 2020 г. на шкафы управления также наблюдается спрос, но за счет увеличения общего объема продаж, процент снизился по сравнению с 2019 г., а кабель стал занимать еще меньшую долю от всех проданных товаров.

На третьем этапе необходимо выявить тенденции и темпы изменения объемов продаж за определенные периоды, выявить причины роста или снижения выделенных групп товарооборота. Поэтому проведем анализ динамики товарооборота в табл. 2.

В проведенном анализе динамики товарооборота ООО «МОНЕ» за 2018-2020 гг. можно наблюдать значительный рост некоторых позиций в товарообороте, за исключением того, что в 2019 г. произошел спад на такие позиции, как: кабель, метизы и прочие товары. Но в целом в 2020 г. преобладает положительная тенденция, так как общая максимальная выручка была получена именно за этот период, на этот рост повлияла продажа шкафов управления и прочие товары. Касаемо темпа роста, то большинство статей в 2019 г. по сравнению с 2018 г. имеют тенденцию к снижению, а в 2020 г. по сравнению с 2019 г., наоборот – к увеличению. Данная тенденция к уменьшению темпа роста, связано с тем, что большинство клиентов было переведено в компанию ООО «Мотрум», так как ООО «МОНЕ» в 2019 г. начала развивать направление в области разработки и внедрения проектов, а ООО «Мотрум» – дистрибуция.

Анализ динамики товарооборота по товарным группам ООО «МОНЕ»

Наименование продукции	2018	2019	2020	Абс. отклонение		Темп роста, %	
				2018/ 2019	2019/ 2020	2018/ 2019	2019/ 2020
Шкафы управления	26 638	29 294	62 449	2 656	33 155	110	213
Реле	3 562	4 798	7 003	1 236	2 205	135	146
Кабель	921	875	1 205	- 46	330	95	138
Метизы	1 383	1 118	6 713	- 265	5 595	81	600
Маркировка кабеля	1 877	2 945	5 649	1 068	2 704	157	192
Прочее	32 574	14 677	47 337	- 17 897	32 660	45	323
Итого	66 955	53 707	130 356	- 13 248	76 649	80	243

Источник: данные бухгалтерского учета ООО «МОНЕ».

Четвертый этап – ABC анализ. Его цель – выявить, какую долю занимает каждый товар в общем объеме продаж^{2,3}. Данный анализ позволяет проследить, какой товар больше приносит доход в компанию и пользуется спросом, а какие нет. Результаты данного анализа продаж помогают принять верное решение в области ассортиментной политики. В основе этого метода ABC лежит принцип Парето – 80% всей выручки приносят 20% проданных товаров. По результату все анализируемые товары делятся на три группы:

1. Группа А. Двигатель торговли – занимают долю от 0-80% выручки нарастающим итогом;
2. Группа В. Товары, спрос на которые хорош, но выручки на них приходится от 81-95% нарастающим итогом;
3. Группа С. Товары данной группы имеют долю свыше 96% выручки нарастающим итогом, приносят мало прибыли – нерентабельные.

Применим данный анализ для расчета показателей ООО «МОНЕ» в табл. 3.

Анализ ABC ООО «МОНЕ» за 2019-2020 гг.

Наименование продукции	2019		2020		Доля продаж нарастающим итогом, %	Кат. ABC
	Тыс. руб.	Доля продаж	Тыс. руб.	Доля продаж		
Шкафы управления	29 294	55%	62 449	48%	103	А
Реле	4 798	9%	7 003	5,4%	14,4	С
Кабель	875	1,5%	1 205	1%	2,5	С
Метизы	1 118	2%	6 713	5,1%	7,1	С
Маркировка кабеля	2 945	5,5%	5 649	4,5%	10	С
Прочее	14 677	27%	47 337	36%	63	С
Итого	53 707	100	130 356	100	X	X

Источник: Разработано авторами.

Согласно проведенному анализу ABC в ООО «МОНЕ», можно сделать вывод о том, что все анализируемые категории имеют группу С, что является показателем того – данные товары, приносят небольшую доходность. Однако, шкафы управления имеют категорию А, что означает – данный товар приносит наибольшее количество выручки. Количество данного

товара по сравнению с другими было продано значительно меньше, но его стоимость единицы продукции гораздо выше, чем стоимость одной единицы другого товара.

На заключительном этапе необходимо проанализировать, на сколько выполняется план продаж фактический с планируемым. Проведем анализ по выполнению плана, представленного в табл. 4.

Таблица 4

Анализ выполнения плана ООО «МОНЕ» за 2017-2019 гг.

Выручка, тыс. руб.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	Отклонение от прошлого года		Отчетный к прошлому, %	
План	95 000	98 000	110 000	3 000	12 000	103	112
Факт	73 484	74 652	76 723	1 168	2 071	102	103
% выполнения	77%	76%	70%				
Отклонение от плана	- 21 516	- 23 348	- 33 277				

Источник: Разработано авторами.

Приведенные расчеты в таблице 4 показывают, что фактическая выручка в ООО «МОНЕ» ежегодно не достигает планируемой выручки. Однако, за анализируемые периоды видно, что фактическая полученная выручка хоть и не достигает планируемой, но имеет небольшую тенденцию роста из года в год.

¹ Графова Т.Щ., Тищенко И.А., Мищенко О.А. Теоретико-методологические и практические аспекты управленческого учета на предприятии // Бизнес. Образование. Право. 2018. № 3(44). С. 45-52.

² Татарина М.Н., Гришанова С.В. ABC-XYZ-анализ как эффективное средство управления затратами // KANT. 2012. № 1(4). С. 29-31.

³ Крипак Е.М., Шепель В.Н., Шаталова Т.Н. Методы анализа ассортиментной политики производственного предприятия // Вестник Оренбургского государственного университета. 2012. № 1(137). С. 126-130.

ANALYSIS OF THE COMPOSITION AND STRUCTURE OF THE ORGANIZATION'S COMMODITY TURNOVER

© 2021 Naumova Olga Alexandrovna
PhD in Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: naumovaoa@gmail.com

© 2021 Tyugin Maxim Anatolievich
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: tyuginmaxim@gmail.com

Keywords: turnover, ABC-analysis, turnover structure, inventory management efficiency, goods.

The article is devoted to the analysis of trade, its composition, structure and movement. The technique of ABC-analysis of goods is demonstrated. The authors used data from the Samara trade organization. The authors have worked out recommendations for improving the management of goods turnover.

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ РФ И ПЕРСПЕКТИВЫ ЕЕ РАЗВИТИЯ

© 2021 Недорезова Елена Сергеевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: nedlen63@yandex.ru

© 2021 Куницына Ольга Николаевна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: kunitsynao@gmail.com

Ключевые слова: банк, банковский сектор, банковская система РФ, Центральный банк России, кредитные организации, кредитование, современное состояние.

Рассматривается текущее состояние банковской системы РФ, проводится анализ существующих проблем и перспектив ее развития.

Под банковской системой принято понимать комплекс взаимосвязанных звеньев, а именно Центральный банк РФ, кредитные организации, состоящие из коммерческих банков, их филиалы, а также представительства иностранных банков. Кроме этого, к банковской структуре относится банковское законодательство, банковская инфраструктура, а также способы и методы, с помощью которых происходит выполнение финансово-экономических задач государства.

Структура банковской системы РФ закреплена Федеральным законом «О банках и банковской деятельности», в статье 2 сообщается, что «... банковская система Российской Федерации включает в себя Банк России, кредитные организации, а также филиалы и представительства иностранных банков»¹. Из данного выражения вытекает, что банковская система России – это двухуровневая система. Первый уровень – это Банк России. Главные его функции заключаются в эмиссии денег, проведение денежно-кредитной политики, реализации валютной политики, организации платежно-расчетных отношений и др. Ко второму уровню банковской системы относятся коммерческие банки. Они занимаются осуществлением деятельности по расчетно-кассовому обслуживанию физических и юридических лиц, кредитованием клиентов, а также оформлением вкладов².

На деятельности банковской системы влияет как экономическая ситуация в стране, так и внешние факторы. На сегодняшний день для того, чтобы увеличить продуктивность, осуществляют разные мероприятия, которые направлены на то, чтобы повысить объем банковских продуктов, а также улучшить качество их оказания.

В настоящее время в России функционирует 406 банка (01.01.2021). За последнее время происходит заметное уменьшение числа банков и кредитных организаций. Это связано с тем, что с каждым годом требования Центрального банка становятся более жест-

кими по отношению к коммерческим банкам. Мы можем наблюдать сокращение числа кредитных организаций особенно последние 5 лет. С начала XXI века количество банков было уменьшено до 80%. Представим динамику количества банков в России (см. рисунок).

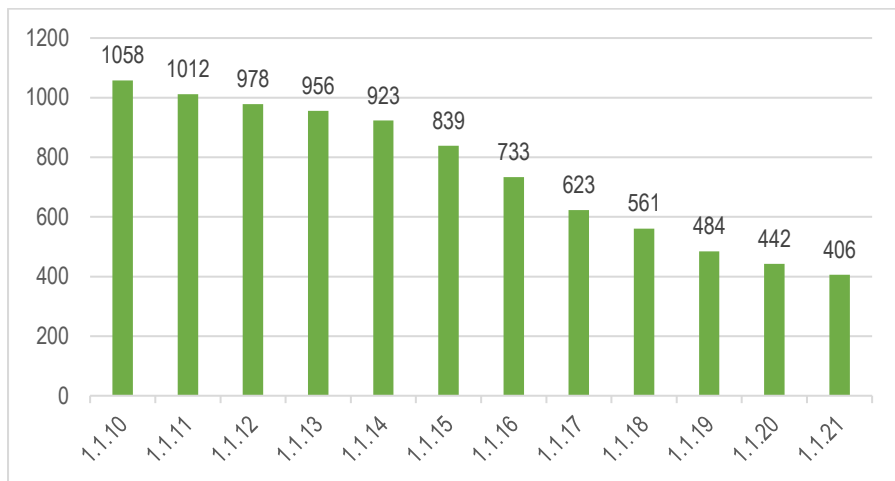


Рис. Динамика количества банков в России в 2010-2021 гг.⁵

Данная тенденция обладает прогрессивной направленностью по причине усиления банковского надзора за функционированием кредитных организаций. Кроме этого, необходимо выявлять кредитные организации, которые нарушают банковское законодательство и ведут противоправную деятельность.

Необходимые меры Центральный банк предпринимает для «оздоровления» всей банковской структуры, потому что уменьшение числа сомнительных кредитных организаций повышает доверие потребителей к банкам⁴. Уменьшение общего числа кредитных организаций приводит к увеличению страховых выплат.

Рассмотрим темп прироста показателей, которые характеризуют результативность функционирования кредитных организаций (табл. 1).

Таблица 1

Темп прироста показателей банковского сектора

Показатель	2017	2018	2019	2020
Активы	-3,5	6,4	10,4	2,7
Собственные средства	4,2	0,1	9,3	6,9

По данным таблице можно заметить, что в 2018 г. темп прироста активов банковского сектора существенно увеличивается по сравнению с 2017 г. на 9,9%, в 2019 г. тенденция сохраняется – прирост на 4%. Затем в 2020 г. происходит значительное сокращение темпа прироста активов банковского сектора на 7,7%.

Что касается темпа прироста собственных средств банковского сектора, то в 2018 г. уменьшается на 4,1%, после чего в 2019 г. повышается на 9,2% и в 2020 г. происходит снижение темпа прироста собственных средств банковского сектора на 2,4%.

Далее рассмотрим основные показатели банковского сектора, а именно кредиты физическим лицам, финансовым организациям, нефинансовым организациям, вклады физическим лицам, депозиты и средства организаций (табл. 2).

Таблица 2

Основные показатели банковского сектора

Показатель	2016	2017	2018	2019	2020
Кредиты нефинансовым организациям (млрд руб.)	33 301	30 135	30 193	33 372	33 777
Кредиты финансовым организациям (млрд руб.)	1 659	2 777	3 627	4 639	5 227
Кредиты физическим лицам (млрд руб.)	10 684	10 804	12 174	14 901	17 651
Вклады физических лиц (млрд руб.)	23 219	24 200	25 987	28 460	30 459
Депозиты и средства организаций (млрд руб.)	27 064	24 322	24 843	28 006	28 146

По данным Центрального Банка России, объем кредитов нефинансовым организациям в 2017 г. уменьшается на 3 166 млрд руб. по сравнению с 2016 г., в 2018 г. число кредитов изменилось незначительно, в 2019 г. количество вновь увеличилось на 3 179 млрд руб., в 2020 г. число кредитов практически не изменилось. Что касается кредитов финансовым организациям, то их количество стремительно увеличивается на протяжении всего рассматриваемого периода. Объем кредитов физическим лицам в 2016-2017 гг. существенно не меняется, а в период 2018-2020 гг. происходит повышение их числа⁵.

Число вкладов физических лиц увеличивается в течение всего анализируемого периода. А объемы депозитов и средства организации в 2017 г. уменьшается на 2 742 млрд руб., в 2018 г. количество депозитов незначительно повышается, далее в 2019 г. увеличивается на 3 163 млрд руб., в 2020 г. незначительное повышение.

Таким образом, по данным, представленным в таблице, можно заметить, что замечается положительная динамика объемов кредитов и депозитов, предоставляемых как физическим, так и юридическим лицам.

Кредитование как физических, так и юридических лиц стремительно растет. К причинам данного роста можно отнести более простые и смягченные условия получения заемных средств. Однако имеются проблемы в кредитовании физических лиц: для клиентов – довольно высокая ставка по кредиту, а для банка – отсутствие уверенности в платежеспособности заемщиков. Просроченная задолженность – это одна из наиболее актуальных проблем в банковском секторе в современном мире, потому что доходы населения снижаются, а уровень безработицы и инфляции повышается³.

Состояние банковской системы считается стабильным, однако присутствуют риски, с которыми предстоит столкнуться. К ним можно отнести сохраняющуюся нестабильную экономическую ситуацию в стране, а именно: резкие изменения курса национальной валюты, рост инфляции, безработица. Это сказывается на банковской системе негативным образом.

Вопреки недостаткам в банковском секторе РФ он продолжает стабильно развиваться. За рассматриваемый период происходит повышение числа кредитов, а также депозитов и

вкладов. При этом стоит обратить внимание на создание улучшенных условий для кредитования физических лиц.

На рынке банковских услуг конкуренция в данном сегменте стремительно растет, что связано большим спросом, поэтому требуется быстро принимать различные управленческие решения.

Большинство людей активно пользуются разными онлайн-сервисами, платежными картами, потребительским кредитованием, применяя интернет-технологии, и с каждым годом цифровые технологии все больше и больше оказывают влияние на деятельность в банковской сфере. Внедрение современных цифровых технологий в дальнейшем позволит не только сократить время оказания услуги, а также сократить издержки.

Таким образом, в настоящее время современным банкам необходимо располагать автоматизацией основных процессов, защитой от киберпреступлений и высокой скоростью и мобильностью оказания услуг.

¹ О банках и банковской деятельности [Электронный ресурс]: Федеральный закон от 02.12.1990 № 395-1, в ред. от 05.04.2016 // Консультант Плюс: справочная правовая система. – URL: <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 04.02.2021).

² Лаврушин О.И. Деньги, кредит и банки [Текст]: учебник / О.И. Лаврушина. – М.: КНОРУС. – 2019. – 448 с.

³ Седых Н.В., Сухина Н.Ю., Олифиренко Я.В., Рякитянский И.А. Современное состояние банковской системы России и перспективы ее развития // Экономика устойчивого развития. 2019. № 4 (40). С. 235-239.

⁴ Таджиев Т.А. Проблемы и риски банковской системы РФ // Ученые записки российской академии предпринимательства. 2019. № 18-2. С. 140.

⁵ Официальный сайт Центрального Банка Российской Федерации. URL: <http://cbr.ru> (дата обращения: 04.02.2021).

THE CURRENT STATE OF THE BANKING SYSTEM OF THE RUSSIAN FEDERATION AND THE PROSPECTS OF ITS DEVELOPMENT

© 2021 Nedorezova Elena Sergeevna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: nedlen63@yandex.ru
© 2021 Kunitsyna Olga Nikolaevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: kunitsynao@gmail.com

Keywords: bank, banking sector, banking system of Russia, the Central Bank of Russia, credit organizations, lending, the current state.

The authors of this article consider the current state of the banking system of the Russian Federation, analyze the existing problems and prospects for development.

ОПОРТУНИЗМ В БАНКОВСКОМ СЕКТОРЕ РОССИИ: ПРИЧИНЫ И ПОСЛЕДСТВИЯ

© 2021 Овсянникова Елена Евгеньевна
преподаватель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: ovs_elena@bk.ru

Ключевые слова: оппортунизм, оппортунистическое поведение, банки, банковский сектор, банковская система России, контрагенты, контракты, конкуренция.

Статья посвящена исследованию источников оппортунизма среди экономических агентов как одной из базовых поведенческих характеристик в новой институциональной экономической теории. Были выявлены как источники, так и последствия оппортунистического поведения применительно к конкретному эмпирическому объекту – банковской системе РФ.

В странах с формирующимися рынками, где неразвитая институциональная база и быстрые институциональные изменения создают серьезные проблемы для ведения бизнеса, особенно важно изучение и исследование деятельности финансовых институтов. Неразвитая и нестабильная институциональная среда делает каналы сбыта более уязвимыми к оппортунистическому поведению из-за высокой стоимости выявления и наказания оппортунистического поведения¹. Поскольку институциональная среда определяет стратегический выбор финансовых компаний, крайне важно учитывать институциональную среду при рассмотрении вопроса о том, как ограничить оппортунизм в отношениях между покупателем и поставщиком. В то же время альтернативные механизмы управления недостаточно развиты, чтобы опосредовать влияние институтов на оппортунизм в отношениях покупатель-поставщик.

Доверие – это то, что мы называем конкретными отношениями между участниками сделки, которые характеризуются тем, что стороны полагаются на простые обещания контрагента. Термин «простые обещания» означает, что залоги материального характера, например, такие, как предоплата или предоставление имущества, не предоставляются в качестве гарантии исполнения сделки. Ценность доверия заключается в том, что оно позволяет значительно снизить уровень затрат на управление контрактом, т.е. затраты по сделке. Именно это имущество – значительная экономия ограниченных государственных ресурсов – позволяет нам отнести само доверие к категории ценных экономических ресурсов.

Реальность такова, что конфиденциальные отношения занимают незначительную долю в пространстве экономических отношений россиян. Это означает, что значительное количество ресурсов, имеющихся в распоряжении экономических агентов, не может быть использовано продуктивно.

Чтобы ответить на вопрос о причинах отсутствия доверия, необходимо напомнить об условиях, которые в принципе способствуют формированию доверия. Таких условий три. Во-первых, это основное условие любого договора – независимость контрагентов друг от

друга. Вторым фактором является способность каждой из сторон в любое время проверить приверженность контрагента к сделке, его, так сказать, искренность. Третий фактор – это равенство сторон договора, то есть невозможность для каждой из них изменить условия договора в одностороннем порядке.

Наиболее эффективным механизмом, обеспечивающим выполнение всех этих условий, является конкуренция. Наличие набора эквивалентных альтернатив не оставляет покупателю или продавцу возможностей для «оппортунистического поведения». Любая попытка обмана контрагента немедленно приведет к расторжению сделки и потере всех выгод от нее. Конечно, мы рассматриваем сделку между сторонами не как единичный случай, а как непрерывный контрактный процесс. Представленная модель, в которой конкуренция является основным условием построения доверия, является чисто теоретической. Реальные рынки, которые мы наблюдаем в повседневной жизни, богаты отклонениями от представленной модели. И практически все эти отклонения затрудняют формирование доверительных отношений.

Предположим, например, что продавец почему-то считает, что больше не будет контактировать с этим покупателем. Тогда у него нет абсолютно никаких рисков потери репутации, потому что репутация может быть сформирована только в результате серии контрактов. В этом случае ничто, кроме сильных религиозных или моральных ограничений, не мешает продавцу встать на путь оппортунизма, то есть просто обмана покупателя. Вероятность такого развития событий тем больше, тем менее важную роль играют «информированные покупатели» на этом рынке. В свою очередь, роль информированных покупателей может быть объяснена либо коммуникационными трудностями, либо тем, что продавец имеет возможность имитировать, то есть изменять те параметры своей деятельности, которые читает покупатель. Оппортунизм конкретного продавца оказывает огромное влияние на весь рынок, поскольку его деятельность связана с репутационным внешним эффектом. Это означает, что обман только одного продавца в крайнем случае может привести к полному недоверию покупателей ко всем продавцам на этом рынке.

В настоящее время банковская система является одним из источников удовлетворения инвестиционного спроса. Однако степень удовлетворенности российской экономики и реального сектора столь мала, что назвать банковскую систему эффективным инструментом накопления и превращения денежных средств в инвестиции было бы не совсем корректно².

В то же время рыночная экономика находится в постоянном развитии, а банковский сектор, как одна из основных структур рыночной экономики, претерпевает многочисленные изменения. Основную роль в банковском секторе играют коммерческие банки, поскольку сфера их деятельности весьма разнообразна.

Двухуровневая банковская система России существует уже более четверти века. В самом начале пути в ней было более 3000 банков, которые в основном зарабатывали на отрицательных реальных процентных ставках. В 20 веке кредитование частного сектора экономики не могло конкурировать по рентабельности с операциями в финансовом секторе и на валютном рынке. Российские коммерческие банки часто занимались экзотическими операциями, выходившими за рамки, установленные уголовным законодательством.

Ситуация начала меняться в начале XXI века. Стабилизация и последующее укрепление рубля привели к снижению доходности валютных операций. В то же время быстрый экономический рост и рост доходов населения обратили банкиров в реальный сектор экономики. В этот период потребительское кредитование являлось драйвером роста банковского сектора экономики. Этот сценарий был вполне естественным. Во-первых, резкое увеличение импорта вызвало волну потребительских эффектов. Во-вторых, впервые в жизни многих поколений был преодолен барьер, известный как «ограничение ликвидности». Иными словами, россияне получили доступ к финансовому рынку. В-третьих, реальные доходы россиян росли достаточно быстро и долго, что не могло не внушать людям уверенности в завтрашнем дне.

Наступил период, когда во второй раз за годы рыночных реформ широкие слои населения смогли почувствовать, грубо говоря, «преимущества капитализма»³. Впервые это произошло в самом начале 1990-х гг., когда либерализация цен практически мгновенно заполнила полки пустующих при социализме магазинов товарами. Коммерческие банки могли выбирать такую манеру поведения, которая заложила бы основу для возникновения и распространения доверия во всей российской экономике. Для этого они просто должны были проводить честную и прозрачную политику в отношениях со своими соотечественниками.

К сожалению, российский банковский сектор не оправдал своих ожиданий. Жадность победила, желание получить максимальную прибыль, и коммерческие банки начали обманывать своих клиентов в жарком соперничестве, либо просто обманывая их, либо скрывая от них правдивую информацию. Большим было разочарование людей и их возмущение, когда условия кредитов оказались во много раз тяжелее, чем они думали в момент подписания контракта. Здесь это лишь может указать на наиболее распространенные причины универсального банковского оппортунизма.

Инстинкт максимизации прибыли у коммерческих банков присутствовал очень длительный период. Нет необходимости говорить о потере репутации всего банковского сообщества, которая стала результатом подобного мошенничества его отдельных членов.

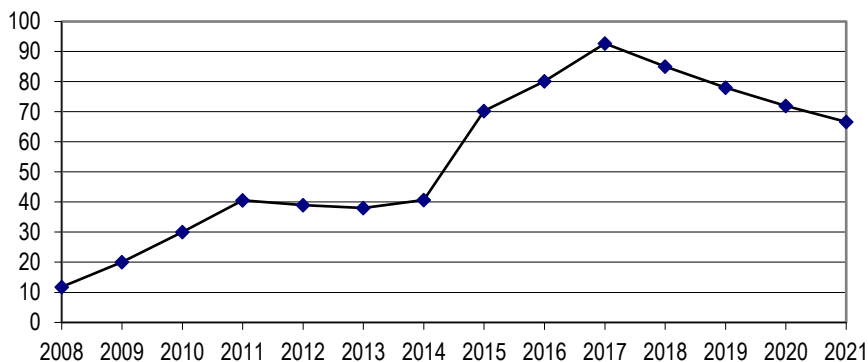


Рис. Динамика совокупного государственного долга, % от ВВП

Источник: Официальный сайт Банка России. <https://www.cbr.ru>.

Однако в последнее время приоритеты в политике Банка России изменились. После финансовых потрясений, произошедших в декабре 2014 г., руководство Банка России официально признает, что основным приоритетом для Банка является стабильность российской банковской системы. На этом пути Банк России добился заметных успехов.

Иначе говоря, российская банковская система находится в отличном состоянии, но она не используется в качестве механизма, способного увеличивать совокупный спрос.

Столь низкая доля кредитов, выданных банками населению, объясняется несколькими причинами: Высокая процентная ставка, безусловно, на первом месте. Стратегия максимизации прибыли в короткий период привела к остановке деятельности коммерческих банков. Те клиенты, которые раньше брали кредиты, независимо от процентных ставок, теперь обременены долгами прошлых периодов и вышли из игры. Остальные клиенты трезво оценивают свои финансовые возможности и не соглашаются брать кредиты по текущим процентным ставкам. Создается впечатление, что у коммерческих банков нет другого выбора, кроме как делать конкурентоспособные ставки.

Нельзя сказать, что коммерческие банки никак не реагируют на сложившуюся ситуацию. Например, они стали уделять гораздо больше внимания клиентам, которые доказали свою респектабельность за долгие годы обслуживания платежей. Однако, вопреки правилам рыночной экономики, внимание не сопровождается ценовыми сигналами в виде более низкой процентной ставки. Как и прежде, кредитная история клиента не стала козырной картой в пакете документов, необходимых банкам для получения кредита. Она даже не вытеснила документы, которые требовались до появления кредитной истории.

Отказываясь радикально снизить процентную ставку, коммерческие банки пытаются компенсировать ее еще более изощренным оппортунизмом. Даже если они добьются успеха на местах, это не окажет радикального влияния на ситуацию с замораживанием потребительского спроса.

Вторая причина – это запас недоверия, накопленный россиянами за полтора десятилетия тесного взаимодействия с коммерческими банками. Реальность такова, что нет ни одного искреннего предложения, направленного коммерческими банками своим клиентам. Это относится ко всему спектру предоставляемых услуг.

У шотландцев есть наглядная поговорка, что всегда «следует опасаться копыт лошади, рогов быка и улыбку англичанина». Российская же специфика состоит в том, что вместо англичанина следует опасаться «выгодного предложения» от коммерческого банка. Конкуренция между банками может помочь бизнесу. Однако конкуренция между российскими банками странным образом не привела к исчезновению оппортунизма.

Более того, те коммерческие банки, которые раньше славилась хорошим поведением по отношению к своим клиентам, быстро обнаружили, что честность не в кредите. Примером может служить банк ВТБ. Такой результат конкуренции может быть объяснен только наличием мощного внешнего эффекта, сопровождающего деятельность коммерческого банка.

Банк России мог бы сыграть решающую роль в восстановлении и развитии доверительных отношений. Но, как уже было сказано выше, сейчас у него есть и другие приоритеты. Когда стабильность банковской системы стоит на первом месте «любой ценой», глаза могут быть закрыты на нечестность банков по отношению к населению.

В конце концов, оппортунизм позволяет коммерческим банкам получать высокие прибыли, а это именно то, что сейчас необходимо руководству Банка России. Если бы Банк России отозвал лицензии у коммерческих банков не только за прямой обман домохозяйств, но даже за попытку скрыть от них часть информации, как он сейчас отзывает лицензии на предоставление ненадежной отчетности, то вероятнее доверие к банковскому сектору экономики будет восстановлено достаточно быстро. И наряду с этим увеличился бы и объем кредитования, что так необходимо российской экономике в это непростое время.

¹ Недорезова Е.С., Вишневер В.Я., Кусков В.М. Институциональные проблемы развития российского банковского сектора // Экономические науки. 2018, № 7 (158). С. 17-22.

² Вишневер В.Я., Хололов Г.С. Влияние асимметрии информации на банковскую конкуренцию и монополизацию в России // Экономические науки. 2016. № 11(144). С. 77-80.

³ Вишневер В.Я. Некоторые вопросы оппортунизма в банковском секторе России // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2020. № 185. С. 7-9.

OPPORTUNISM IN THE BANKING SECTOR OF RUSSIA: CAUSES AND CONSEQUENCES

© 2021 Ovsyannikova Elena Evgenyevna
Lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: ovs_elena@bk.ru

Keywords: opportunism, opportunistic behavior, banks, banking sector, banking system of Russia, counterparties, contracts, competition.

The article is devoted to the study of the sources of opportunism among economic agents as one of the basic behavioral characteristics in the new institutional economic theory. Both sources and consequences of opportunistic behavior were identified in relation to a specific empirical object – the banking system of the Russian Federation.

НАЛОГОВЫЕ ЛЬГОТЫ КАК ФАКТОР ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ СПЕЦИАЛЬНЫХ АДМИНИСТРАТИВНЫХ РАЙОНОВ В РОССИИ

© 2021 Павлова Ксения Сергеевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: mrs.pavlova@list.ru

© 2021 Кондрова Екатерина Игоревна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: kondrovakatya999@gmail.com

Ключевые слова: налог на прибыль организации, налоговая льгота, специальный административный район, международные организации, международные холдинговые организации.

Статья посвящена специальным административным районам, созданным для повышения инвестиционной привлекательности России для международных компаний. Главным преимуществом таких территорий являются обширные льготы по налогообложению. Рассмотрены льготы по различным налогам, уделено внимание обложению прибыли иностранных компаний, в том числе приведено сравнение с особенностями обложения доходов корпораций в зарубежных странах.

Процессы глобализации и цифровизации экономики приводят к международной интеграции бизнес-процессов, активизируя внешнеэкономические связи. У организаций появляются новые источники доходов не только внутри страны, но и за ее границами. В таком случае доходы могут подлежать обложению и в стране резидента, и в том государстве, где фактически получен доход. В связи с чем актуальным вопросом становится особенности налогообложения операций иностранных компаний. Россия вместе с международным сообществом осуществляет деятельность в области регулирования международного налогообложения и поиска оптимального решения проблем по устранению схем ухода от уплаты налогов. Вместе с тем стоит отметить, что актуальность данной темы заключается и в стимулировании экономической привлекательности страны для ведения бизнеса иностранными компаниями.

Процессу развития инвестиционной деятельности препятствует изменчивая экономика России и постоянное совершенствование законодательной базы. Среди основным проблем инвесторы выделяют: колебания курса рубля по отношению к другим валютам, геополитическая напряженность и коррупция. Инвесторы предпочитают вести свой бизнес в экономически развитых странах, где они могут получать доходы в ближайшей перспективе.

В целях повышения инвестиционной привлекательности и для ускорения социально-экономического развития регионов в России были созданы территории с льготным налогообложением – специальные административные районы (далее по тексту – САР): на острове Русский, расположенном в Приморском крае и на острове Октябрьский, расположен-

ном в Калининградской области согласно ФЗ «О специальных административных районах на территориях Калининградской области и Приморского края» от 03.08.2018 г. №291-ФЗ¹. Привлекательность подчеркивает тот факт, что Россия разрешила регистрироваться в порядке редомициляции в САР международным компаниям, которые получают доход из России и в порядке редомициляции и инкорпорации для международных фондов. Под редомициляцией понимается смена юрисдикции организацией, при которой юридического лица сохраняет свою организационно-правовую форму, свой юридический статус, организационную структуру компании, в том числе персонал, обязательства, активы и торговые отношения, и связи с контрагентами. Под инкорпорацией понимается процедура слияния компаний и регистрация единой организации по российским законам.

В 2018 г. для улучшения инвестиционного климата в стране и для продвижения САР были введены пониженные ставки по налогу на прибыль по доходам, которые получают международные холдинговые компании (далее по тексту – МХК).

Статьей 284 Налогового Кодекса РФ предусмотрена 0 ставка по налогу на прибыль по следующим видам доходов:

- дивиденды, которые были получены МХК от российских и (или) от иностранных компаний;
- полученные доходы от реализации акций/долей в российских и в иностранных компаниях, при условии, что доля акционеров в капитале компании составляет менее 15% и срок владения этими активами менее одного года;
- доходы контролирующих лиц из РФ от их прибыли в МХК, при этом прибыль контролируемой МХК не будет облагаться налогом;
- доходы МХК, а именно прибыль контролируемых МХК иностранных компаний².

Перечисленные виды доходов на другой территории страны будут облагаться по основной ставке налога на прибыль – 20%, кроме доходов, полученных от продажи долей или акций МХК в российских и в зарубежных компаниях, при условии что срок владения такими активами составит более 5 лет.

По ставке 5% подлежат обложению дивиденды по акциям и (или) долям иностранных лиц в МХК, которые должны согласно закону относиться к публичным компаниям. Такая налоговая льгота по доходам имеет временное ограничение. Она применяется для доходов, полученных компаниями до 1 января 2029 г. На остальных территориях РФ подобные доходы в виде дивидендов подлежат налогообложению по ставке 15%³.

В САР разрешено регистрироваться и компаниям из оффшорных зон. Такая возможность предоставит налоговым органам контролировать деятельность компаний, которая ранее облагалась налогом по низким ставкам, так как они поменяют свой личный закон на законодательство РФ.

У физических лиц есть возможность добровольно задекларировать свои доходы без применения к ним штрафных санкций. Для этого им необходимо КИК зарегистрировать и сменить свой личный закон на российский в САР в качестве международной холдинговой компании.

Также САР предусматривает ряд льгот по налогу на имущество организаций и транспортному налогу, если иностранные компании владельцы воздушных и водных судов сменяют место регистрации, подробнее льготы рассмотрены в таблице.

**Налоговые льготы для участников САР, зарегистрировавших на территории РФ
эксплуатируемые ими морские и воздушные суда**

Норма НК РФ	Содержание налоговой льготы
П. 12, ст. 150, глава 21 «НДС»	Не подлежат обложению НДС ввоз зарегистрированных судов согласно нормам НК РФ для участников САР
П. 2, ст. 358, глава 28 «Транспортный налог»	Не относятся к объекту обложения транспортным налогом зарегистрированные суда участниками САР
П. 4, ст. 374, глава 30 «Налог на имущество организаций»	Не являются объектами обложения по налогу на имущество, уплачиваемого организациями - участниками САР суда зарегистрированные в РФ согласно нормам законодательства
П. 1 и п. 2, ст. 427, глава 34 «Страховые взносы в РФ»	Участники САР, которые производят выплаты доходов от трудовой деятельности и прочие вознаграждения членам экипажей зарегистрированных судов в РФ уплачивают администрируемые ФНС РФ взносы во внебюджетные фонды по тарифу со ставкой 0% до 2027 г. включительно

Источник: НК РФ (часть 2)² и данные официального сайта САР острова Октябрьский (Калининградская область)³.

Изменения в законодательстве должны повысить привлекательность САР на фоне изменения подхода к применению двусторонних налоговых соглашений между Россией и другими странами. Например, в 2020 г. были повышены ставки в налоговых соглашениях с Кипром и рядом других популярных у инвесторов стран⁴.

Министерство экономического развития РФ обозначает определенные преимущества для резидентов САР и международных компаний. К таким преимуществам относятся:

- возможность быстрого перевода (редомициляции) иностранных компаний в САР на территории России и акций таких компаний на российские биржи;
- налоговые льготы для участников специальных административных районов;
- установлен особый режим разрешения споров в рамках САР, где одной из сторон спора выступает участник САР. Предусматривается применение ускоренного порядка приведения в исполнение арбитражных решений (при их заключении) по спорам с участием резидентов САР;
- возможность принятия участия в общем собрании акционеров международной компании по правилам, установленным иностранным регистратором, а также осуществлять голосование через иностранного регистратора и т.д.

Помимо вышеперечисленных преимуществ существуют и определенные требования для получения статуса резидента САР и международной компании. Деятельность международной компании – участника САР регламентируется специализированным документом – «договором об осуществлении деятельности на территории САР»¹. Под договором об осуществлении деятельности понимается двустороннее соглашение между участником САР и управляющей компанией.

Под управляющей компанией в данном контексте понимается российская организация, созданная на территории САР или ранее созданная организация, на которую возложены законом основные функции по обеспечению деятельности данного САР. Особые условия предусмотрены для управляющей компании, находящейся на острове Русский. Такая компания должна соответствовать требованиям Федерального закона от 29 декабря 2014 г.

№ 473-ФЗ «О территориях опережающего социально-экономического развития в Российской Федерации».

Договор об осуществлении деятельности на территории САР определяет виды деятельности участника САР, специфику осуществления такой деятельности, ответственность, права и обязанности сторон договора. С момента государственной регистрации компании в России личным законом международной компании становится российское право⁵.

На сегодняшний день в России совершенствуется и развивается система налогообложения прибыли⁶. Вводятся новые законопроекты, которые дают возможность привлечения иностранных компаний для развития экономической деятельности на территории РФ. Принятые налоговые льготы для иностранных компаний – это важный и верный шаг, который увеличивает привлекательность специальных административных районов для зарубежных инвесторов.

Подводя итог, следует отметить существенные различия в налогообложении прибыли российских и зарубежных организациях. В зарубежных государствах в налоговом праве нет такого термина как «налог на прибыль». У них иные особенности обложения прибыли корпораций и классификация налогов в целом. Зарубежные государства, в первую очередь, стремятся воздействовать на компании и контролировать их деятельность для извлечения средств в пользу бюджета. Главным отличием налогообложения прибыли в России от зарубежных стран – это существование разной направленности обложения этой прибыли. В свою очередь, принцип территориальности в зависимости от государства приобретает различное трактование понятия. Принцип территориальности для юридического лица предполагает взимание налога с тех доходов компании, которые были получены именно на территории рассматриваемой страны. Доходы, полученные за пределами этого государства, не будут увеличивать налогооблагаемую базу по налогу на прибыль.

В странах Евросоюза применяются различные подходы к налогообложению прибыли компаний. В некоторых государствах осуществляется стопроцентное обложение прибыли. Например, в таких странах как Бельгия, Нидерланды, Швеция сначала прибыль корпораций облагается налогом, а затем акционеры этих корпораций, уплачивают, с полученной ими части прибыли, подоходный налог. В других государствах Европы, наоборот, акционеры уплачивают подоходный налог, уменьшенный на ту часть, которая уже была уплачена корпорацией с прибыли. Так происходит в Великобритании, Ирландии, Франции и делается это с той целью, чтобы избежать двойное налогообложение. В Австрии и Дании от налога частично освобождаются дивиденды, которые акционер получил.

Интересным различием является подход США к налогообложению доходов организации. Налоговый Кодекс РФ определяет два вида налогоплательщиков налога на прибыль, указанным в ст. 246 НК РФ². Это российские организации, получающие доходы от источников в России и за ее пределами, и иностранные компании, которые получают прибыль на территории России либо через образованное постоянное представительство (см. ст.306 НК РФ) или уплачивающие налог с доходов от российских источников через налоговых агентов⁷.

В США помимо двух описанных категорий налогоплательщиков существует третий вид компаний, чьи доходы будут получены на территории США и за ее пределами. К примеру, если производство компании базируется в США, а реализация готовой продукции осу-

ществляется в иностранном государстве. Такой подход связан с регулированием деятельности международных корпораций, зарегистрированных по законам США и на их территории, но ведущие деятельность в других государствах. В России для таких организаций при соблюдении законодательных условий доступны значительные налоговые льготы при регистрации в качестве участника САР. В США также действуют закрепленные законом льготы по налогу с прибыли корпораций, но только для компаний обеспечивающих сохранность природных объектов и окружающей среды.

Подводя итог, делаем вывод, что налоговая политика, применяемая в России в мире направлена на соблюдение баланса между рациональной налоговой нагрузкой и стимулированием совершенствования производственных процессов юридических лиц за счет применения точечных налоговых льгот. Однако, ставки налога на прибыль корпораций существенно выше в таких странах как США, Германия, Франция, Япония, чем в России⁸.

¹ Федеральный закон от 03.08.2018 № 291-ФЗ (ред. от 26.11.2019) «О специальных административных районах на территориях Калининградской области и Приморского края».

² «Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая)» от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 29.12.2020) (с изм. и доп., вступ. в силу с 22.01.2021).

³ Налоговые льготы для международных холдинговых компаний – участников САР [Электронный ресурс] : официальный сайт САР остров Октябрьский Калининградская область – Калининград, 2021. – Режим доступа: <https://www.russiasar.com/nalog>, (дата обращения: 20.02.2021).

⁴ Гришина Т, газета «Коммерсантъ» №148 от 19.08.2020, с. 2, «Дивиденды приглашают остаться» Гришина Т. – Режим доступа: <https://www.kommersant.ru/doc/4458899> (дата обращения: 19.02.2021).

⁵ Министерство экономического развития РФ. Преимущества для резидентов САР и международных компаний [электронный ресурс]: официальный сайт Министерство экономического развития РФ – Режим доступа: https://www.economy.gov.ru/material/directions/investicionnaya_deyatelnost/specialnye_administrativnye_rayony/preimushchestva_dlya_rezidentov_sar_i_mezhdunarodnyh_kompaniy/ (дата обращения: 19.02.2021).

⁶ Предпринимательская деятельность: особенности развития и налогообложения : монография / Е.П. Фомин [и др.]. – Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2017. С. 172.

⁷ K.S. Pavlova & N.V. Knyazeva (2020) Specific features of taxation for foreign companies receiving income from Russian sources. *Engineering Economics: Decisions and Solutions from Eurasian Perspective (2020)* Springer Nature Switzerland AG 2021 S. I. Ashmarina et al. (Eds.): *Engineering Economics Week 2020*, LNNS 139, pp. 1–7, 2021. DOI: 10.1007/978-3-030-53277-2_37.

⁸ Фетисов П.С. Сравнительный анализ налогообложения прибыли организаций в РФ и в зарубежных странах // *International scientific review*. 2015. № 3 (4). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sravnitelnyy-analiz-nalogooblozheniya-pribyli-organizatsiy-v-uf-i-v-zarubezhnyh-stranah> (дата обращения: 20.02.2021).

TAX BENEFITS AS A FACTOR OF THE INVESTMENT ATTRACTIVENESS OF SPECIAL ADMINISTRATIVE REGIONS IN RUSSIA

© 2021 Pavlova Ksenia Sergeevna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: mrs.pavlova@list.ru
© 2021 Kondrova Ekaterina Igorevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: kondrovakatya999@gmail.com

Keywords: corporate income tax, tax incentive, special administrative region, international organizations, international holding organizations.

The article is devoted to special administrative regions created to increase the investment attractiveness of Russia for international companies. The main advantage of such territories is the extensive tax benefits. Benefits for various taxes are considered, attention is paid to taxation of profits of foreign companies, including a comparison with the peculiarities of taxation of corporate income in foreign countries.

ЦИФРОВИЗАЦИЯ ЭКОНОМИКИ КАК ОБЪЕКТИВНАЯ ЗАКОНОМЕРНОСТЬ

© 2021 Павлова Юлия Андреевна*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: yuo08@mail.ru

Ключевые слова: цифровая экономика, коммерция, сетевой бизнес, экономика страны, Интернет, цифровая платформа, онлайн-услуги, компьютерные сети, облачные технологии.

Рассмотрены закономерности цифровой трансформации экономики, выявлены особенности в ее объективности. Проведен анализ проблем и рисков цифровизации экономики с целью изучения влияния процессов цифровизации экономики на общий уровень экономики страны.

Цифровая экономика представляет собой форму экономической деятельности, основанную на цифровых технологиях, которая охватывает все операции, совершаемые через сеть «Интернет» при помощи цифровых коммуникаций. Впервые данный феномен был применен еще в 1995 г. профессором Д. Тапскоттом «Цифровая экономика: обещание и опасность в эпоху сетевой разведки», а также ученым Дж. Негропonte, обратившим свое внимание на роль цифровых технологий в экономике. В современных источниках основное внимание уделено, прежде всего, технологическим вопросам развития цифровизации экономики, в то время как экономические проблемы рассматриваются немногими авторами.

На сегодняшний день широко представлены проблемы по развитию и управлению бизнесом, сделан упор на формирование предложений, а также на развитие онлайн-торговли; рассматриваются проблемы риска в сетевом бизнесе; изучаются особенности организации шерингового бизнеса. Вместе с этим в исследованиях малоизучен вопрос влияния процессов цифровизации экономики на уровень общественного благосостояния и общий уровень экономики страны.

Цифровая экономика представляет собой форму организации экономической деятельности, основанную на цифровых технологиях, реализуемую через электронные и облачные технологии, цифровые платформы, включая сетевой бизнес. Цифровая экономика включает в себя сервисы по предоставлению интернет-платформ, онлайн-услуг, информационных сайтов, цифровых сообществ и других форм, позволяющих извлекать доход методом предоставления информации, посредством цифровизации¹.

Развитие компьютеризации процессов в экономической отрасли относится к концу 1940-х гг., когда началось производство первых компьютеров в США. В России первый компьютер был запущен в 1948 г. – компьютер БЭСМ. В СССР создание автоматизированных систем управления относится к концу 1960-х гг., когда было заложено начало ис-

* Научный руководитель – **Ермолаев Константин Николаевич**, доктор экономических наук, профессор.

пользованию компьютеров на производстве. На сегодняшний день модели усложняются, но в значительной степени облегчен сбор и обработка данных посредством Интернета, увеличивается объем обрабатываемой информации и др. Вместе с тем, все эти процессы далеко не всегда приводят к появлению принципиально новых методов анализа и прогнозирования экономических процессов – скорее их применение по мере развития технологий позволяет более качественно проводить соответствующие исследования.

Существенной предпосылкой цифровизации экономики послужило развитие Интернета. После запуска сети Интернет произошла оцифровка средств рынка, сопровождавшаяся вытеснением ценных бумаг из оборота. За последние 15 лет рост цифровой экономики очевиден – наблюдается широкое применение цифровых платформ. На людей и их повседневную жизнь все большее влияние оказывает информация, поступающая из сервисов, как Youtube, Facebook, Instagram и т.д. Интернет быстрыми темпами внедряется в экономическую и иные сферы человеческой деятельности, открывая новые возможности изменяя жизнь социума в более лучшую сторону².

Потребитель при помощи электронных технологий имеет возможность оперативно получать услуги и товары, в связи с чем, переход на бизнес – онлайн может стать толчком к расширению за счет увеличения клиентуры, продаж и услуг посредством информационных технологий и применения сетевых сервисов и цифровых платформ. По данным опросов населения, за последние 5 лет количество людей, имеющих доступ к сети Интернет, превысило 4,1 млрд человек, а это больше половины планеты (53 %). Лидером цифровых платформ среди соцсетей и мессенджеров по России является платформа Youtube (63 %), далее идут соцсети Вконтакте (61 %) и Одноклассники (42 %). Среди мессенджеров лидируют Skype (38 %) и WhatsApp (38 %). На российском рынке поисковых систем наблюдается конкуренция двух платформенных лидеров: поисковика Google и Яндекса.

Бизнес, не имевший положительного опыта через «Интернет», не сможет выдержать нарастающей конкуренции и будет «обречен на провал». В современном мире цифровизация экономики осуществляется в разных формах и направлениях, которые опираются на применение разных сетевых возможностей и их внедрении в производственные, бытовые и социальные сферы. Цифровая экономика предполагает развитие программных продуктов, а также создание специализированных цифровых площадок на базе сетевых серверов, позволяющих перераспределять данные между заинтересованными в этом лицами.

Платформы представляют собой систему распределения значительно больше данных, применяя сервер Big Data. Применение разных цифровых платформ существенно меняет традиционные модели ведения бизнеса, направленные на распределение продукции, а не информации. Развитие экономики опирается на перевод денежных средств в цифровой вид, что позволяет совершать операции с данными активами, применяя возможности Интернет, облачных технологий и т.п. Перевод средств в данную форму превращает активы во взаимозаменяемые активы, доступ к которым более упрощен. Торговля, медицина, страхование, образование и другие сферы со временем переходят в онлайн-сферу и такая возможность возможна при наличии только лишь мобильного кошелька или банкомата, что ставит совершенно новые задачи перед развитием всей экономики. Цифровизация экономики вызывают также небольшие противоречия, так как проблемы моделирования связаны со сложностью определения затрат капитала сетевых

компаний – требуется моделирование и измерение экономики в условиях современной цифровизации³.

На основании вышеизложенного можно сделать вывод, что совершенство сетевых технологий, наряду с применением платформ, в значительной степени расширяют возможности бизнеса, а применение инноваций, распространение бизнеса на основе цифровизации может стать одним из факторов экономического роста, выхода из кризиса и решением проблем на финансовых рынках. Анализ особенностей, преимуществ и противоречий развития цифровизации экономики предлагает сделать вывод о необходимости совершенства экономических теорий, которые всесторонне отразят все реалии, позволяя выявить обоснование новых показателей сетевого бизнеса в условиях цифровой экономики и смогут дать предполагаемую оценку результатов.

¹ Иванов В.В., Малинецкий Г.Г. Цифровая экономика: мифы, реальность, перспектива / В.В. Иванов, Г.Г. Малинецкий. М.: РАН, 2017. – С. 63.

² Введение в «Цифровую» экономику / Под общ. ред. А.В. Кешелова. М.: ВНИИГеосистем, 2017. – С. 28.

³ Цветкова Г. Шеринговая экономика вырастет в десять раз к 2025 году. vc.ru. UPL: <https://vc.ru/future/71329-sheringovaya-ekonomika-vyrastet-v-desyat-raz-k-2025-godu> (дата обращения: 22.01.2021).

DIGITALIZATION OF THE ECONOMY AS AN OBJECTIVE REGULARITY

© 2021 Pavlova Julia Andreevna
Post-Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: pyo08@mail.ru

Keywords: digital economy, commerce, network business, national economy, Internet, digital platform, online services, computer networks, cloud technologies.

This article examines the patterns of digital transformation of the economy, identifies features in its objectivity. The author analyzed the problems and risks of digitalization of the economy in order to study the impact of the processes of digitalization of the economy on the general level of the country's economy.

ТРАКТОВКА МЕХАНИЗМА РАЗВИТИЯ В КОНЦЕПЦИИ ЭВОЛЮЦИОННОЙ ЭКОНОМИКИ

© 2021 Перепёлкин Вячеслав Александрович
доктор экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: slavaap@rambler.ru

Ключевые слова: экономическое развитие, концепция эволюционной экономики, институты, информация, творческая деятельность, инновации.

Изучается изменение механизма экономического развития при переходе от неоклассических представлений к позициям теории эволюционной экономики. В качестве главного фактора данного изменения определяется введение человеческого сознания как равноправного с необходимостью случайного элемента экономического развития.

В институционально-эволюционном направлении экономической теории особое внимание обращается на обладание системой рыночного хозяйства рядом особых свойств, не присущих ни одному из ее элементов в отдельности. Одним из таких свойств является неоднородность системы, выражающаяся в допущении наличия в системе рыночного хозяйства элементов, действующих в соответствии с разными принципами, в том числе и нерыночными. Известно, что такое положение признается допустимым и желательным не только в экономических системах: генетическое разнообразие позволяет выживать биологическому виду, поскольку вид, состоящий из абсолютно схожих особей, отличается несравненно большей вероятностью погибнуть.

Присутствие нерыночных элементов в рыночной среде вполне соответствует определению экономики как эволюционной открытой системы, испытывающей постоянные воздействия со стороны внешнего окружения (политического, социокультурного, экологического) и чутко реагирующей на них, но не вполне укладывается в рамки неоклассической доктрины¹. Несоответствие ей наблюдается также в связи с утвердившимся среди сторонников эволюционной теории представлением об ограниченной рациональности решений, принимаемых хозяйственными субъектами. Поскольку эволюция на основе дарвиновского естественного отбора не преследует иной цели, кроме выживания, то и конечный результат ее не известен. Связи между переменными эволюционного процесса весьма неустойчивы, зато чрезвычайно велико значение фактора случайности. Оттого промежуточные результаты отбора часто далеки от оптимальных: выживают не обязательно самые социально значимые или экономически эффективные элементы экономической системы. В основе же неоклассического подхода лежит предположение о возможности предсказания траектории развития исследуемой системы и даже указывается ее конечное состояние, а именно состояние равновесия. Стихийные, разрозненные действия множества хозяйственных субъектов, тем не менее, в итоге должны привести систему национального хозяйства к равновесию относительно основных ее параметров. Однако достижение кон-

кретно описываемого желаемого состояния общеэкономического равновесия в точном соответствии с теми или иными теоретическими конструкциями предполагает обладание учеными полным и достоверным знанием об условиях, в которых находится моделируемое национальное хозяйство. Предпосылкой большинства неоклассических производственных функций стала заданность исходных условий, а отсюда и определенность возможностей развития. Именно искусственный характер исходных условий неоклассических моделей стал предметом критики для представителей концепции эволюционной экономики.

Согласно их суждениям, реально наблюдаемая на практике неполнота информации о рыночной конъюнктуре и неопределенность уже имеющихся или только возникающих возможностей экономического, организационного и технологического развития лишает теорию надежды на исключительно рациональное и оттого предсказуемое поведение хозяйственных субъектов. Неравномерное распределение информации в экономической среде препятствует действующим в ней лицам достигать экономического оптимума, осуществляя свой выбор адекватно сложившейся ситуации. Ставшая редким и ценным ресурсом, информация, нужная для принятия обоснованного экономического решения, предполагает осуществление значительных расходов по ее приобретению. К тому же происходит устаревание накопленной информации, придающее последней способность вызывать ошибки. Лишенный постоянного притока точной информации, хозяйственный субъект оказывается в ситуации неопределенности, вследствие чего его действия способны утратить не только предсказуемость, но и рациональность. Следствием этого выступает:

- признание в рамках концепции эволюционной экономики возможности формирования на основе случайных, внешне хаотичных действий групп субъектов хозяйствования устойчиво случайных траекторий развития, в противовес детерминированности неоклассических и посткейнсианских моделей. Тем самым, при моделировании экономических процессов принцип случайности принимается равнозначным принципу необходимости;

- введение в эволюционную модель развития, помимо необходимости и случайности, человеческого сознания и воли. Развитие трактуется уже не просто как результат борьбы противоположных интересов, но в качестве сложного многоступенчатого процесса актуализации новых идей в ходе распространения информации.

Развитие в теории эволюции представляет собой не имеющий конечной цели самовоспроизводящийся процесс – насколько ограниченно способны изменяться цель и объект эволюции, настолько безграничен процесс эволюции². Механизм самовоспроизведения эволюционного процесса базируется на наличии положительной обратной связи. В концепции эволюционной экономики экономика есть открытая система, растущие результаты процесса эволюции в которой еще более усиливают данный процесс, вызывая его дальнейшую экспансию³. Процесс блокируется при возникновении устойчивых социопсихологических и социоэкономических структур, называемых институтами. Это своеобразные аналоги биологических генов, только гораздо сильнее подверженные изменениям⁴. В отличие от генов, трудно поддающихся внешним воздействиям, институты мутируют под влиянием равно внешних и внутренних факторов⁵. В круг внешних факторов входят изменения социальной, политической, культурной, природной среды, в круг внутренних – экономической и технологической среды. К тому же, помимо случайного происхождения, допускается возможность целенаправленного формирования сознательными усилиями лю-

дей факторов, определяющих степень изменчивости институтов. На уровне индивида социально-экономические институты – это не более чем общественно признанные и тем или иным способом защищенные правила, нормы, общепринятая практика действий. Образующая фундамент общественного порядка система формальных и неформальных правил является продуктом деятельности людей, и, с одной стороны, ограничивает действия хозяйственных субъектов, а с другой, обеспечивает им значительный массив информации о процессах во внешней и внутренней среде. Наличие общепринятых условностей, выполнение которых тем или иным образом обеспечивается обществом, делает поведение людей гораздо более предсказуемым, позволяя хозяйственным субъектам иметь существенную экономию на сборе информации о контрагентах. Тем самым, институты серьезно упрощают понимание картины динамики изменений хозяйственной среды, сводя значительную часть действий хозяйственных субъектов к общественным правилам, привычкам и стереотипам. Следствием подобной «стандартизации» действий хозяйственных субъектов стало признание преобладающим типа эволюции, определяемого траекторией предыдущего развития. Однако изменения вряд ли могут полностью определяться только прошлым. Далеко не всегда и не везде успешнее развивается и распространяется давно существующее и хорошо известное. Причиной тому обычно называют несоответствие ставшего когда-то привычным произошедшему с той поры. В традиционной эволюционной интерпретации это выглядело так, как если бы множественные мельчайшие изменения, в конце концов, создали отличные от прежних условия дальнейшего развития.

Введение в модель эволюции человеческого сознания в качестве равноправного с необходимостью случайного элемента, внесло кардинальные коррективы в понимание процесса эволюционного развития. Прежде всего, за субъектами хозяйствования была признана способность осознанно формировать хозяйственную среду сообразно своим представлениям о ее оптимальном состоянии. Любые, вне зависимости от степени рациональности, целенаправленные действия начали признаваться прошедшими не бесследно. Среди них особо выделялись прагматическая, творческая деятельность и экспериментирование, наряду с конфликтами экономических интересов нарушавшие устойчивость сложившихся институтов. Важно отметить, что на начальной стадии подобных инноваций отсутствует конкуренция, вызванная ограниченностью ресурсов, а значит, причиной активности хозяйствующих субъектов становится осознание ими неких противоречий, которым еще только предстоит реализоваться в хозяйственной жизни. Непрагматические инновации, первоначально выглядевшие как совершенно случайные, ничем не обусловленные действия, вне зависимости от того, получают ли они впоследствии статус необходимых, в любом случае являются продуктом человеческого сознания, инициированного к поиску информацией, еще не доступной другим людям. Оттого движение идей и информации, а не борьба противостоящих сил, по мнению наиболее последовательных сторонников концепции эволюционной экономики, постепенно превращается для зрелого демократического общества в первопричину экономического развития.

¹ Волошин А.В., Демченко С.К., Сулов Ю.Ю. Генезис категорий «эволюция» и «развитие» экономических систем в экономической науке // Вестник Алтайской академии экономики и права. 2019. № 12. С. 51-60.

² Нусратуллин В.К., Нусратуллин И.В. Воспроизводственные процессы в экономике как фундаментальное эволюционное явление // Теоретическая экономика. 2017. № 4. С. 8-21.

³ Новицкий Н.А., Кузнецова А.Ф. Формирование национальной системы управления экономикой нового технологического уклада // Вестник Московского университета экономики имени С.Ю. Витте. Серия 1. Экономика и управление. 2017. № 3(22). С. 7-17.

⁴ Муратов А.С. Эволюционно-генетическая теория развития экономических систем: гармонизационный подход // Управление экономическими системами. 2013. № 4(52). С. 4.

⁵ Архипов, А. А., Мартишин, Е. М., Зотова, Т. А. (2020). Эволюционногенетические механизмы экономического роста и развития // Journal of Institutional Studies, 12(2), 100-118.

INTERPRETATION OF THE DEVELOPMENT MECHANISM IN THE CONCEPT OF EVOLUTIONARY ECONOMY

© 2021 Perepelkin Viacheslav Alexandrovitch
Doctor of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: slavaap@rambler.ru

Keywords: economic development, the concept of evolutionary economics, institutions, information, creativity, innovation.

The article studies the change in the mechanism of economic development during the transition from neoclassical ideas to the positions of the theory of evolutionary economics. As the main factor of this change, the introduction human consciousness is determined as an equal with the necessity of a random element of economics development.

КОНЦЕПТУАЛЬНЫЕ ПОДХОДЫ К СТАТИСТИЧЕСКОМУ ИЗУЧЕНИЮ ДЕМОГРАФИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ В СТРАНАХ БРИКС

© 2021 Перстенёва Наталья Павловна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет

E-mail: persteneva_np@mail.ru

© 2021 Скрылева Дарья Дмитриевна

магистрант

Самарский государственный экономический университет

E-mail: Darya_skryleva@mail.ru

Ключевые слова: рождаемость, демография, страны БРИКС, статистика.

Статья посвящена анализу такого явления, как государственное регулирование демографических процессов (на примере стран БРИКС). Для анализа был выбран уровень рождаемости, так как именно он отражает основной тренд демографического развития любой страны. Выполнена группировка стран по особенностям динамики рождаемости.

Демографические процессы выступают в тесной взаимосвязи с социально-экономическими явлениями. Уровень демографического развития в стране может служить своеобразным индикатором ее развития. Только в благополучном государстве будет высокая рождаемость, низкая смертность, рост брачности и снижение разводимости, а также положительный миграционный прирост. Такой политики можно достигнуть, применяя грамотные меры регулирования ключевых государственных процессов, каковыми и являются процессы демографии. Статистика выступает здесь как средство информационного обеспечения реализации демографической политики, ориентир для достижения целевых индикаторов и прогнозов.

Принято считать, что демографические процессы развиваются автономно, но если бы это было так, то численность мирового населения давно бы уже превысила 10 млрд. Конечно, но все явления подчиняются определенным правилам, но если отследить тенденции их развития и потребности граждан, то можно проводить адекватную политику в области демографических процессов.

Статистическое изучение уровня и динамики рождаемости населения занимает традиционно важное место в анализе демографического, а в более широком смысле – и социально-экономического развития общества. Важность этой сферы обусловлена необходимостью расширенного воспроизводства населения страны, это – ключевой элемент формирования человеческого капитала.

Ни одно исследование не обходится без профильных методов. В этом плане демография не является исключением. Демографическое прогнозирование можно описать следующими шагами:

– выбор объекта для прогноза;

- выбор периода прогноза;
- выбор базы прогнозов;
- выбор прогнозируемого сценария;
- выбор метода и модели прогнозирования;
- расчеты и анализ результатов.

Таким образом, многие научные работы посвящены построению демографических прогнозов. Многочисленные исследования посвящены научным представлениям на тему прогнозирования демографических показателей. Соответственно, методы, используемые в демографических прогнозах, можно классифицировать следующим образом¹:

1) метод экстраполяции: описывает возможности использования этого метода для оценки будущей численности населения. Этот метод основан на идее, что предсказанные тенденции рождаемости, смертности и миграции не изменятся в прогнозируемый период;

2) метод замещения возраста: метод, использующий перспективный подход расчета возрастной структуры населения. Этот метод основан на использовании данных, связанных с ожидаемой продолжительностью жизни (коэффициентом) населения и уровнем смертности, указанных в соответствующих таблицах. Этот метод предполагает сохранение существующего порядка вымирания населения в будущем;

3) методы статистического моделирования: включают использование регрессионных моделей, характеризующих зависимость демографической ситуации от определенных факторов. Один из этих методов является моделирование ARIMA (интегрированная модель авторегрессионного скользящего среднего), которое основывается на «чистых временных рядах». Впервые этот подход был предложен в 1970 г. и до сих пор улучшенные вариации модели используются для различных демографических ситуаций;

4) методы стохастического моделирования: преимущество этого метода определяется наличием параметра, который варьируется во времени в простой стохастической модели, и часто обеспечивает лучшую производительность, когда предыдущие тенденции линейны².

Уровень рождаемости может зависеть от достаточного большого количества факторов, хотя в целом является вполне самостоятельным показателем.

Что касается выбора стран, то участники альянса БРИКС являются примером дисбаланса ресурсов в странах мира³. Эксперты утверждают, что экономический потенциал Бразилии, России, Индии и Китая таков, что они могут стать четырьмя доминирующими экономическими системами к 2050 г. Эти страны занимают более чем 25 % суши в мире, 40 % населения и имеют объединенный валовой внутренний продукт (ВВП) 15,435 трлн \$. Почти в каждом сравнении они будут наибольшим глобальным объектом. Эти четыре страны среди самых больших и наиболее быстро растущих формирующихся рынков. Преимущество этим странам дает целый набор различных ресурсов, в том числе и сама развивающаяся экономика этих стран.

Бразилия занимает восьмую позицию в мировом рейтинге по внутреннему валовому продукту по паритету покупательной способности, а также имеет достаточные запасы сельскохозяйственных угодий.

Экономика России занимает шестую позицию в рейтинге по внутреннему валовому продукту по паритету покупательной способности, на территории которой сосредоточены

крупнейшие залежи минеральных ресурсов, является лидером по площади, а также занимает лидирующие позиции по вопросам ядерного обеспечения.

Экономика Индия входит в тройку стран по внутреннему валовому продукту по паритету покупательной способности, обладает дешевыми интеллектуальными ресурсами, и занимает уверенно второе место по численности населения после Китая; на территории Индии проживает более миллиарда человек.

Китай же занимает лидирующее место в рейтинге экономик мира по внутреннему валовому продукту по паритету покупательной способности, также Китай является «мировой фабрикой», т.е. занимает 1 место по экспорту продукции, крупнейшие валютные резервы также располагаются в Китае, и на территории Китая проживает более одного миллиарда людей.

Южно-Африканская Республика занимает всего тридцатую строчку в рейтинге экономик мира по внутреннему валовому продукту по паритету покупательной способности, зато имеет широкий спектр разнообразных природных ресурсов.

Высокая численность населения в большинстве из стран БРИКС не позволяет им иметь высокие экономические темпы роста, так как человеческий ресурс обуславливает достаточную дешевизну труда⁴.

Несмотря на такую схожесть, уровень рождаемости в этих странах разнится почти в 2 раза. Все страны имеют очевидную тенденцию снижения данного показателя, но происходит это по разным причинам. Все дело в государственной политике стран БРИКС. С точки зрения статистического анализа можно разделить страны на три группы в зависимости от особенностей динамики уровня рождаемости. В первую группу войдут Бразилия, Индия и ЮАР, так как их уровень рождаемости имеет сопоставимые темпы развития. Во вторую войдет Россия, а в третьей окажется Китай.



Рис. Уровень рождаемости в России с 1960 по 2019 г., ‰

На примере России рассмотрим динамику уровня рождаемости (см. рисунок), где наблюдается общая тенденция снижения, но это происходит волнообразно.

В России такая динамика объясняется классической сменой поколений послевоенной эпохи, когда естественная рождаемость сокращается, и индекс воспроизводства населения имеет отрицательный знак. Несмотря на это, очевидный рост численности населения, начиная с 2000-х гг., вызван в большей степени развитием государственной поддержки населения, а не естественным приростом численности. Так как прямой корреляции с численностью населения не выявлено, можно отметить успешную демографическую политику России в период с 2005 по 2015 г. Это говорит о верных приоритетах национального развития и ориентации на сбережение человеческого капитала, а также о перспективах своевременной реализации Концепции демографической политики Российской Федерации на период до 2025 г.

¹ Рудницкая А.П., Новиков Е.А. Основные направления формирования, проблемы и задачи демографической политики в современной России // PolitBook. 2018. № 1. С. 43-56.

² Яковец Т.Ю. Государственное регулирование социодемографических процессов в России / сб. науч. тр. / под общ. ред. Т. Ю. Яковец. 2017. – 243 с.

³ Организация Объединенных Наций, Департамент по экономическим и социальным вопросам, Отдел народонаселения. Перспективы мирового населения: издание 2017 г., Том II: Демографические профили, ST / ESA / SER.A / 400, 2017 г. (https://esa.un.org/unpd/wpp/Publications/Files/WPP2017_Volume-II-Demographic-Profiles.pdf и <https://esa.un.org/unpd/wpp/>).

⁴ Бутова А.С. Государственное регулирование демографических процессов в регионе: политологический анализ дис. канд. полит. наук: 07.00.13: защищена 20.03.17: утв. 02.04.17 Бутова Анастасия Сергеевна М. 2013. – 219 с. – Библиогр.: с. 210-220. – 04200204433.

CONCEPTUAL APPROACHES TO STATISTICAL STUDY OF DEMOGRAPHIC PROCESSES IN THE BRICS COUNTRIES

© 2021 Persteneva Natalia Pavlovna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: persteneva_np@mail.ru

© 2021 Skryleva Darya Dmitrievna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: persteneva_np@mail.ru

Keywords: fertility, demography, BRICS countries, statistics.

The article is devoted to the analysis of such a phenomenon as state regulation of demographic processes (on the example of the BRICS countries). For the analysis, the birth rate was selected, since it reflects the main trend in the demographic development of any country. The countries were grouped according to the characteristics of the birth rate dynamics.

МЕХАНИЗМ ФОРМИРОВАНИЯ ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

© 2021 Пименова Елена Михайловна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: pimenova-elena@rambler.ru

Ключевые слова: финансовая безопасность предприятия, экономическая безопасность государства, индекс восприятия коррупции.

Статья посвящена рассмотрению сущности финансовой безопасности субъекта хозяйствования и исследованию механизма ее формирования. Определено место РФ среди ведущих стран мира по уровню экономической безопасности предприятий (с помощью индекса восприятия коррупции).

В настоящее время современная экономическая ситуация характеризуется распространением дестабилизирующих экономических процессов, оказывающих глубокое влияние на деятельность хозяйствующих субъектов¹. В данных условиях предприятие в целях сохранения конкурентных преимуществ должно постоянно корректировать собственную деятельность с учетом требований внешней среды, так как изменение внешних факторов может привести к дисбалансу между субъектом хозяйствования и внешней средой. Предприятие должно уметь своевременно проводить адекватные изменения с использованием различных методов. Будучи финансово независимым и полностью ответственным за результаты своей деятельности, предприятие в рыночной структуре должно сформировать систему, которая обеспечивала бы ему высокую эффективность, конкурентоспособность и стабильное положение на рынке. С помощью механизма формирования финансовой безопасности предприятия осуществляется воздействие субъектов управления (предприятия, управленческого персонала или бизнес-процесса) на объект (экономические отношения, влияющие на уровень безопасности). Управленческий персонал предприятия ставит цели, после рассмотрения которых системный аналитик формулирует задачи и критерии (проводит количественный анализ целей) для функциональных менеджеров, которые, исходя из принципов управления, выполняют функции планирования, организации, стимулирования, анализа и контроля. Все это в совокупности позволяет добиться роста эффективности функционирования предприятия, что чрезвычайно важно в условиях пандемии COVID-19, когда оценка устойчивости функционирования и эффективности деятельности предприятий выходят на первый план. Следует выяснить, насколько успешным был бизнес в 2020 г., сумел ли он выстоять в условиях карантинных мер, хватило ли у предприятий финансовых возможностей, сил и опыта, чтобы пережить этот сложный период. Это позволит управленческому персоналу разработать своевременные управленческие решения, реализация которых укрепит финансовую безопасность предприятия в следующем году.

Безусловно, безопасность – это одна из основных потребностей предприятия, которая находится на втором уровне иерархии потребностей Маслоу и является основой для реализации потребностей более высокого уровня. Если проанализировать трактовку термина

«безопасность», представленную в различных отечественных и зарубежных источниках литературы, то чаще всего под безопасностью предприятия понимается система мер и действий в целях его защиты от различного вида угроз. При этом отмечается, что, несмотря на потенциальные угрозы различного вида, в состоянии безопасности предприятие прибыльно функционирует и имеет возможность расширения. Другая группа исследователей считает, что сущность термина «безопасность» раскрывается через систему методов, которые обеспечивают укрепление устойчивости функционирования предприятия на рынке². Безопасное состояние предприятия возможно не только при отсутствии угроз, но и при проведении их диагностики и разработки мер противодействия им.

Существуют различные точки зрения и на содержание термина «финансовая безопасность предприятия». Большинство исследователей данный термин определяют как финансовую безопасность государства с последующей экстраполяцией ее на микроуровень. Они расценивают финансовую безопасность предприятия как определенный механизм, обеспечивающий устойчивость и эффективность функционирования предприятия³.

Рассматривая вопросы механизма формирования финансовой безопасности, можно отметить, что некоторые ученые рассматривают данную категорию как совокупность методов, форм и инструментов воздействия на финансовую безопасность предприятия через систему государственной поддержки. Другие исследователи, напротив, полагают, что данный механизм – это совокупность методов, форм, средств, с помощью которых на основе использования экономических законов и категорий осуществляется воздействие на деятельность предприятия с целью повышения ее эффективности. Обобщение различных подходов к формулировке рассматриваемого термина позволяет констатировать, что формирование финансовой безопасности предприятия – это совокупность нормативно-правовых актов, методов, мер и инструментов, посредством которых осуществляется воздействие на объект хозяйствования с целью создания его безопасности и противодействия угрозам.

Определяя экономическое содержание понятия «механизм формирования финансовой безопасности предприятия», можно отметить, что в большинстве научных работ данная категория отождествляется с понятиями «механизм обеспечения» и «механизм управления». Однако по мнению автора, необходимо разграничить понятия «механизм обеспечения» и «механизм формирования»: механизм формирования – это способ оказания воздействия субъекта на объект с помощью различных средств, а механизм обеспечения – это комплекс мер по созданию надежных условий гарантированной защиты от угроз. Следовательно, механизм формирования финансовой безопасности предприятия расценивается как совокупность целей, задач, принципов, методов, функций и средств, позволяющих осуществить диагностику, прогнозирование и контроль состояния безопасности для принятия управленческих решений по развитию предприятия.

Обеспечение финансовой безопасности определяет формирование необходимых элементов и общей схемы управления предприятием. Анализ научных источников позволяет констатировать, что к элементам механизма обеспечения финансовой безопасности можно отнести цель, меры, объекты и субъекты управления, функции, организационную структуру, методы и принципы управления, нормативно-правовое обеспечение. Основная цель при этом – обеспечение безопасности предприятия на необходимом уровне для достижения тактических и стратегических целей. Реализация данной цели осуществляется

путем решения основных экономических и организационных мероприятий (планирование задач, функций, принципов обеспечения безопасности, организация и формирование бюджета, финансового обеспечения, контроль за соблюдением плановых показателей и анализ отклонений, а также диагностика состояния безопасности).

Механизм формирования финансовой безопасности предприятия выполняет следующие функции:

- анализ угроз экономической безопасности внутреннего и внешнего происхождения;
- формирование и классификация экономических интересов предприятия;
- формирование необходимого ресурсного потенциала для обеспечения безопасности;
- прогнозирование;
- планирование (тактическое и стратегическое) производственно-хозяйственной деятельности предприятия;
- анализ функциональной безопасности;
- оценка состояния и диагностика достигнутого уровня безопасности.

Среди существующих структур наиболее оптимальной в контексте сущности понятия «механизм формирования финансовой безопасности» можно считать модель механизма управления экономическим развитием предприятия. Достижение максимального уровня финансовой безопасности предприятия позволяет противодействовать мошенничеству и злоупотреблению должностными полномочиями. Обеспечение финансовой безопасности предприятия автоматически означает содействие укреплению экономической безопасности страны, а также противодействие различным видам экономического мошенничества. В рамках рассмотрения данного вопроса необходимо определить место РФ среди ведущих стран мира по уровню экономической безопасности предприятий, поскольку важным фактором роста финансовой безопасности является преодоление коррупции, взяточничества и мошенничества. Индекс восприятия коррупции является одним из важнейших показателей в этой сфере. Международное антикоррупционное движение Трансперенси Интернешнл Россия приводит данные, согласно которым в 2019 г. наша страна из максимальных 100 баллов набрала всего 28 и заняла на одну позицию выше, чем в 2018 г. (137 место из 180)⁴. Таким образом, положение нашей страны по значению индекса восприятия коррупции достаточно стабильно (начиная с 2015 г. он варьирует в диапазоне 28-29). А вот по занимаемому в рейтинге месте изменения более значительны (2015 г. – 119 место, 2016 г. – 131 место, 2017 г. – 135 место, 2018 г. – 138 место). Такие колебания связаны с включением некоторых стран в рейтинг (или исключением из него). Кроме того, в РФ не ратифицирована до сих пор Конвенция о гражданско-правовой ответственности за коррупцию, а антикоррупционные инструменты должным образом не используются. Поэтому РФ в прошлом году набрала одинаковое количество баллов с Кенией, Палау-Новой Гвинеей, Парагваем, Угандой, Мавританией, Либерией, Доминиканской Республикой.

Правовое обеспечение финансовой безопасности хозяйствующих субъектов базируется на нормативной базе, определяющей принципы, методы, функции и полномочия органов государственной власти в бюджетной, налоговой, валютной, банковской, инвестиционной и других компонентах финансовой системы. В частности, в сфере финансового контроля, что способствует установлению законности финансовой деятельности и рациональному использованию финансов⁵. Необходимо признать отсутствие нормативного

обеспечения финансовой безопасности на всех уровнях экономики РФ, в том числе и в деятельности хозяйствующих субъектов, как целостной государственной политики.

Политика противодействия коррупции взаимосвязана с политикой защиты и развития конкуренции. Таким образом, необходимо направить весь спектр усилий на рост индекса восприятия коррупции, для чего необходимо разработать эффективную систему мер противодействия коррупционным схемам, что позволит улучшить деловой климат России, повысить привлекательность инвестиций в экономику нашей страны, в развитие бизнеса, в рост эффективности использования ресурсов. В конечном итоге, это скажется на укреплении экономической безопасности РФ.

Подводя итог, можно отметить: уровень финансовой безопасности предприятия можно охарактеризовать степенью пространственно-временной связи интересов предприятия и его контрагентов (заказчиков, поставщиков, конкурентов, инвесторов, государства и общества). Предприятие постоянно взаимодействует с различными субъектами внешней среды. Результатом таких взаимных отношений должна быть прибыль, максимизация которой есть основная цель деятельности предприятия, определяющая его рыночное положение и состояние конкурентоспособности выпускаемой продукции. А вообще перечень финансовых интересов предприятий достаточно широк. К ним относятся максимизация благосостояния владельцев предприятий; рост рентабельности собственного капитала; достаточность финансовых ресурсов на всех этапах развития предприятия; его финансовая устойчивость; высокая эффективность инвестиционной и инновационной деятельности и прочее. В связи с этим оценку финансовой безопасности предприятия необходимо проводить, как минимум, в следующих направлениях: анализ финансового состояния и эффективности деятельности предприятия; операционный анализ; анализ движения денежных средств; анализ рисков финансово-хозяйственной деятельности. Для получения общего мнения об уровне финансовой безопасности российских предприятий автором предлагается установить перечень основных финансовых и нефинансовых показателей, отражающих специфику деятельности предприятия и особенности отрасли, к которой относится данное предприятие. В дальнейшем это позволит продолжить работу по научному обоснованию систем формирования и управления финансовой безопасностью предприятия, которая была бы направлена на уменьшение влияния финансовых рисков и угроз на экономическую безопасность страны.

¹ Ramskyi, A., & Solon'ko, A. (2018). Mechanism of formation of financial security of an enterprise. *European Scientific Journal of Economic and Financial Innovation* «European Association of Economists», 1, 14-20.

² Medvedieva, I., & Pogosova, M. (2013). Information and methodical support of the bank financial security evaluation. *Economics of Development*, 4(68). Retrieved from: http://www.ed.ksue.edu.ua/ER/knt/eu134_68/e134med.pdf. Accessed: 19.02.2021.

³ Елифанов, А.А., Пластун, А.Л., Домбровский, В.С., Болгар, Т.М., & Ващенко, О.М. (2009). Финансовая безопасность предприятий и банковских учреждений: Монография. Сумы: Украинская Академия Банковского Дела Национального Банка Украины.

⁴ Transparency International (2019). Россия в индексе восприятия коррупции-2019: 28 баллов и 137 место. Retrieved from: <https://transparency.org.ru/research/indeks-vospriyatiya-korruptsii/rossiya-v-indekse-vospriyatiya-korruptsii-2019-28-ballovo-i-137-mesto.html>. Accessed: 19.02.2021.

⁵ Гетманец, О.П. (2020). Финансово – правовое регулирование безопасности хозяйственной деятельности. Вестник Харьковского национального университета внутренних дел, 89(2), 132-142.

MECHANISM OF FORMATION OF FINANCIAL SECURITY OF THE ENTERPRISE

© 2021 Pimenova Elena Mikhailovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: pimenova-elena@rambler.ru

Keywords: financial security of the enterprise, economic security of the state, corruption perception index.

The article is devoted to the consideration of the essence of the financial security of the business entity and the study of the mechanism of its formation. The place of the Russian Federation among the leading countries of the world in terms of the level of economic security of enterprises (using the corruption perception index) is determined.

ПРОБЛЕМЫ ПЕРЕВОДА СИСТЕМЫ УЧЕТА И ОТЧЕТНОСТИ ОПЕРАЦИЙ ХЕДЖИРОВАНИЯ РИСКОВ НА НОВЫЕ СТАНДАРТЫ КРЕДИТНЫМИ И НЕКРЕДИТНЫМИ ФИНАНСОВЫМИ ОРГАНИЗАЦИЯМИ

© 2021 Попова Елена Евгеньевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: alporowa@mail.ru

© 2021 Годоба Дарья Игоревна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: godobadasha@gmail.com

Ключевые слова: учет хеджирования, международный стандарт финансовой отчетности по хеджированию, риски, банковская система, некредитные финансовые организации.

Приведен анализ соответствия учета хеджирования по положениям Банка России требованиям международных стандартов, рассматривается оказанное на них влияние стандарта МСФО (IFRS) 9. Авторы сравнивают МСФО (IFRS) 9 и ранее действующий стандарт, а также выявляют проблемы нового стандарта, их влияние на банковскую систему Российской Федерации.

Операции хеджирования рисков уже десятки лет применяются крупными международными компаниями и стали неотъемлемой частью стратегии управления рисками. В России, несмотря на трудности и проблемы, связанные с осуществлением операций хеджирования рисков, они набирают также все большие обороты, особенно в таких высокорискованных сферах, как кредитная деятельность и профессиональная деятельность на рынке ценных бумаг, осуществляемая некредитными финансовыми организациями. Однако до сих пор остаются нерешенными многие вопросы законодательной базы, обуславливающие сложности при отражении данных операций в бухгалтерском учете и финансовой отчетности. Рассмотрим основные проблемы отражения в учете и отчетности операций хеджирования при переходе на новые стандарты учета этих операций, соответствующие МСФО.

Согласно МСФО целью учета подобных операций организациями является отражение в отчетах о прибыли и убытках точных и надежных данных об эффективности деятельности применения финансовых инструментов с целью минимизации определенных рисков¹.

Одним из важнейших международных стандартов по бухгалтерскому учету, оценке и отражению в отчетности финансовых инструментов является МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты», который заменил существовавший ранее МСФО (IAS) 39 с одноименным названием. Новый стандарт внес важные изменения в процесс учета финансовых инструментов, что существенно упростило процесс отражения хеджируемых операций в финансовой отчетности, а также расширил список допустимых инструментов, объектов хеджирования, перечень рисков, которые разрешено хеджировать.

В отличие от указанного стандарта МСФО, основной идеей которого является привлечение инвестиций, российские правила учета (РСБУ), в первую очередь, необходимы для контроля уполномоченными органами ведения отчетности для исполнения налоговых обязательств. Именно поэтому увеличение степени и детализации раскрытия учета хеджирования, а также усложнение процедуры прекращения учета хеджирования в финансовой отчетности по МСФО (IAS) 9 быстро нашло свое отражение в РСБУ.

Основываясь именно на данный стандарт, Банк России установил правила учета отношений хеджирования для кредитных организаций в нормативном акте – «О порядке отражения на счетах бухгалтерского учета кредитными организациями операций хеджирования» от 21.11.2017 № 617-П, а также для некредитных финансовых организаций в правилах «Отраслевого стандарта бухгалтерского учета хеджирования некредитными финансовыми организациями» от 05.10.2015 № 496-П(в ред. от 15.11.2019 № 5315-У).

Так, например, в соответствии с положением № 496-П для целей учета хеджирования в качестве инструмента хеджирования могут быть выделены только те финансовые инструменты, их пропорциональные доли, совокупность финансовых инструментов или пропорциональных долей, которые соответствуют требованиям МСФО (IFRS) 9. В форме объектов хеджирования в данном положении можно выделить активы, обязательства, группы объектов и т.д., соответствующие требованиям МСФО (IFRS) 9.

Если сравнивать положение № 496-П с предшествующим ему положением № 525-П, то можно заметить уточнения в требованиях оценки эффективности хеджирования некредитными финансовыми организациями. Хеджирование отвечает требованиям эффективности если:

- существует экономическая связь между объектом хеджирования и инструментом хеджирования;
- влияние кредитного риска не оказывает преимущественного влияния на изменение стоимости в связи с указанными экономическими отношениями;
- «коэффициент хеджирования, присвоенный отношениям хеджирования, отражает взаимосвязь между суммой объекта хеджирования, фактически покрываемым некредитной финансовой организацией, и суммой инструмента хеджирования, фактически используемого некредитным финансовым учреждением для хеджирования количественного объема объекта хеджирования»².

Данные требования так же дополнены согласно МСФО (IFRS) 9 и являются более четкими и точными по сравнению с требованиями МСФО (IAS) 39, которые ранее включали в себя лишь:

- Надежную оценку эффективности хеджирования;
- Ожидание, что хеджирование будет эффективным;
- Оценку хеджирования на постоянной основе, фактическая эффективность которого должна быть очень высокой (80%-125%)³.

МСФО (IFRS) 9 содержит в себе ряд принципиальных отличий и по отношению к кредитным организациям, которые были отражены в правилах «О порядке отражения на счетах бухгалтерского учета кредитными организациями операций хеджирования» от 21.11.2017 № 617-П⁴.

Бесспорно, переход на МСФО 9 является положительным фактором для совершенствования системы отчетности всей банковской системы, однако, наряду с новыми возможностями, он включил в себя новые риски.

Так, например, по мнению советника Председателя Центрального банка Российской Федерации – Алексея Симановского новый стандарт имеет существенные «методические недостатки»⁵.

Одним из таких недостатков является то, что стандарт не устанавливает четких методов вычислений. Он лишь вводит рамки, в которых стоит находиться, а в отношении подхода кредитная организация получает полную независимость, при условии, что он отвечает критериям нового стандарта. В этом случае, основываясь на фискальную статистику российской налоговой практики, организация повышает свои риски быть оштрафованной за применение субъективных подходов на основе профессионального суждения об эффективности проводимых ею операций хеджирования.

Еще одним существенным недостатком перехода на новый стандарт является его догмовизна. Например, по данным крупнейшего финансового супермаркета Рунета «Банки.ру» отсутствие раннего внедрения требований нового стандарта, который допускал его применение еще до вступления в силу, обусловлено немалым давлением на капитал. По данной причине некоторым банкам понадобился дополнительный капитал⁶.

По оценкам экспертов введение нового стандарта привело к существенному сокращению капиталов, которое у некоторых банков достигло 55%. Крупные потери от внедрения нового стандарта в денежном эквиваленте понес банк «ВТБ» – 124,8 млрд руб., что в процентном содержании составляет 8% от капитала. «Россельхозбанк» и «Абсолют банк» потеряли соответственно 55% и 44% от капиталов. Такие крупные потери говорят о наличии проблем в безопасности банковской системы.

Потери ряда банков от внедрения в практику МСФО 9

Названия банков	Потери банков, млрд руб.
ВТБ	-124,8
Россельхозбанк	-83,2
Сбербанк России	-69,5
Газпромбанк	-26,1
ЮниКредит Банк	-14
Тинькофф Банк	-9,8
Связь-Банк	-9,1
Банк «Зенит»	-6,9
Почта Банк	-6,3
Восточный Банк	-5,4
Совкомбанк	-3,4
«Русский Стандарт»	-2,8

Источник: Обобщено авторами на основании данных сайта «Банки.ру».

Вместе с тем, стоит отметить, что есть банки, капитал которых в результате перехода на правила учета по МСФО 9 увеличился. Так, например, «Альфа-Банк» стал лидером среди таких банков, прибавив в капитале 37,5 млрд руб. Это говорит о продуманной политике рисков, своевременном их страховании, потенциальной возможности противостоять и более серьезным вызовам в условиях преобразования экономики, и перевода правил управления ею на актуальные требования нормативно-законодательного регулирования.

В заключение нельзя не отметить тот факт, что в целом влияние МСФО 9 на РСБУ весьма неоднозначно. Безусловно, это важный шаг с позиции стабильной и прозрачной системы учета и отчетности в организациях банковской системы. Новые стандарты предполагают отражение операций хеджирования на более аналитическом и содержательном уровне. Однако это одновременно вызывает и новые серьезные вызовы и угрозы, для снижения которых следует оптимизировать, с точки зрения актуализации современным тенденциям, политику рисков, которая бы позволила качественно обеспечить экономическую безопасность кредитных и некредитных финансовых организаций.

¹ Акт министерств и ведомств «МСФО(IFRS) 9 «Финансовые инструменты» от 27.06.2016 № 98н.

² Акт министерств и ведомств «Положение Банка России «Отраслевой стандарт бухгалтерского учета хеджирования некредитными финансовыми организациями»» от 30.10.2015 № 496-П.

³ Акт министерств и ведомств «Положение Банка России «Отраслевой стандарт бухгалтерского учета хеджирования кредитными организациями»» от 28.12.2015 № 525-П.

⁴ Акт министерств и ведомств «Положение Банка России «О порядке отражения на счетах бухгалтерского учета кредитными организациями операций хеджирования»» от 22.01.2018 № 617-П.

⁵ Симановский А.Ю. МСФО 9: возможности и опасности // Деньги и кредит. – 2017. – № 12. – С. 15.

⁶ Новый стандарт МСФО 9: влияние на показатели крупнейших банков // banki.ru. URL: <https://www.banki.ru/news/research/?id=10901649> (дата обращения: 17.02.2021).

PROBLEMS OF THE FIRST ACCOUNTING AND REPORTING SYSTEM OF RISK HEDGING OPERATIONS TO THE NEW STANDARDS BY CREDIT AND NON-CREDIT FINANCIAL ORGANIZATIONS

© 2021 Popova Elena Evgenievna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: alpopowa@mail.ru

© 2021 Godoba Daria Igorevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: godobadasha@gmail.com

Keywords: hedge accounting, risks, international financial reporting standard on hedging, banking system, non-bank financial institutions.

The article provides an analysis of the compliance of hedge accounting in accordance with the provisions of the Bank of Russia with the requirements of international standards, as well as the impact of IFRS 9 on them. The authors compare IFRS 9 and the previous standard, and also identify the problems of the new standard and their impact to the banking system of the Russian Federation.

ОСОБЕННОСТИ УЧЕТНО-АНАЛИТИЧЕСКОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ РАСЧЕТОВ С ПЕРСОНАЛОМ ПО ОПЛАТЕ ТРУДА В УЧРЕЖДЕНИЯХ

© 2021 Поташева Ольга Николаевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: olgakuzmina0212@gmail.com

Ключевые слова: государственные (муниципальные) учреждения, расчеты с персоналом, журнальная форма ведения учета, внутренний контроль, эффективность системы расчетов с персоналом.

Статья посвящена рассмотрению организационных аспектов бухгалтерского учета и внутреннего контроля расчетов с персоналом по оплате труда в учреждениях, особенностей анализа эффективности использования фонда заработной платы в контексте некоммерческого характера деятельности.

Осуществление расчетов с персоналом в учреждениях регламентируется трудовым и налоговым законодательством РФ, а также отраслевыми рекомендациями, определяемыми сферой деятельности объекта. С точки зрения организации бухгалтерского дела в государственном (муниципальном) учреждении можно выделить следующие ключевые задачи, требующие решения на участке расчетов с персоналом:

- своевременное документирование начисления заработной платы по возникающим фактам хозяйственной жизни с учетом специфики применяемых форм и систем оплаты труда для различных категорий работников учреждения¹;
- корректное отражение бухгалтерских записей по начислению заработной платы на счетах бухгалтерского учета, включая отражение в составе расходов за текущий период, затрат на изготовление продукции, вложений в нефинансовые активы в зависимости от назначения выполненных персоналом задач²;
- регулярное выполнение платежей в адрес персонала для выплаты заработной платы и премий, платежей во внебюджетные фонды с выполнением процедур по удержанию налога на доходы, алиментов и иных платежей по поручению работников или по полученным исполнительным листам³.

Схема документооборота по учету труда и заработной платы в учреждении представлена автором на рисунке.

Не менее значимым процессом является выполнение контрольных процедур. Возможным вариантом автоматизации контрольных процедур может являться применение программного обеспечения 1С. Можно предложить подход, когда в целях финансового контроля до 15 числа месяца, следующего за отчетным, в программу 1С-Финконтроль будет производиться выгрузка из 1С Бухгалтерии расширенного контроля для анализа операций с наличными средствами, анализа записей по счетам учета и имеющихся остатков, анализа форм отчетности, оценки состава и величины обязательств. Целью контрольных про-

цедур, реализуемых с помощью предложенного программного обеспечения, будет являться выявление допущенных в учете и документировании ошибок и неточностей. По результатам исправления ошибок целесообразно формировать журнал внутреннего финансового контроля, а уже на основании журнала – отчет о результатах внутреннего финансового контроля, сопровождаемый пояснительной запиской.

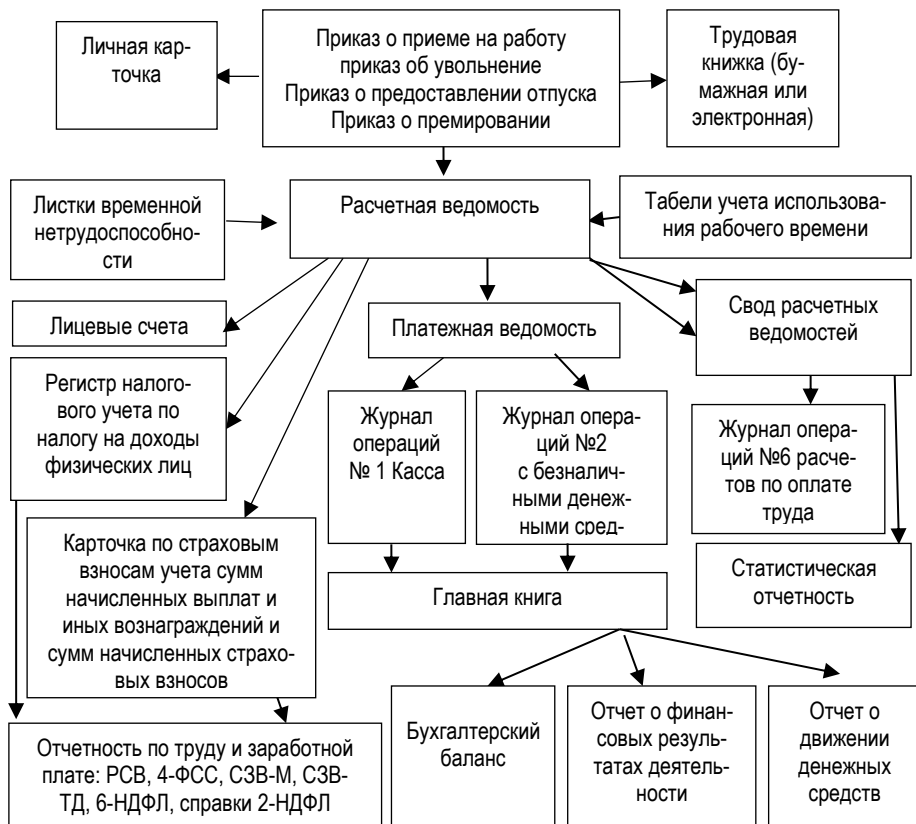


Рис. Схема документооборота на участке расчета с персоналом по оплате труда в государственных (муниципальных) учреждениях

Тестирование системы внутреннего контроля учреждения в части расчетов с персоналом целесообразно осуществлять по следующим направлениям: организация процесса учета труда⁴ и заработной платы, оценка сложившейся практики учета, полнота отражения фактов хозяйственной жизни, достоверность бухгалтерской информации (см. таблицу).

На размер оплаты труда оказывает влияние множество различных факторов, например, предыдущий опыт работы специалиста либо его иные профессиональные навыки. Но ключевым фактором при установлении величины фонда оплаты труда должна служить эффективность использования трудовых ресурсов. В общей практике экономического анализа использования трудовых ресурсов данный показатель эффективности оценивается

как производительность труда, рассчитываемая путем деления величины доходов на среднесписочную численность персонала⁵.

**Матрица для тестирования системы внутреннего контроля учреждения
в части расчетов с персоналом**

Направления	Вопрос 1	Вопрос 2	Вопрос 3
1 Организация процесса учета труда и заработной платы	1.1 Разработаны ли должностные инструкции для сотрудников, реализующий функции расчетов с персоналом?	1.2 Включен ли в учетную политику раздел по расчетам с персоналом и составлен ли график документооборота на данном участке?	1.3 Проходят для специалистов по учету расчетов с персоналом повышение квалификации?
2 Оценка сложившейся практики учета расчетов с персоналом	2.1 Соответствует ли действующая система расчетов требованиям законодательства и отраслевым рекомендациям?	2.2 Формируются ли регистры по расчетам с персоналом для целей бухгалтерского и налогового учета?	2.3 Выдаются ли персоналу ежемесячно расчетные листки?
3 Полнота отражения фактов хозяйственной жизни	3.1 Соответствуют ли отработанные персоналом часы, указанные в расчетной ведомости, данным таблицей учета рабочего времени?	3.2 Сопровождаются ли факты премирования персонала оформлением приказов о премировании с детализацией причин?	3.3. Корректно ли отражены и оформлены факты начисления отпускных и пособий по временной нетрудоспособности?
4 Достоверность бухгалтерской информации	4.1 Совпадают ли сведения об окладах сотрудников в штатном расписании, трудовых договорах и расчетных ведомостях?	4.2 Подтверждаются ли показатели, использованные для премирования персонала, фактическими результатами деятельности?	4.3 Соответствуют ли операции удержания алиментов и иных платежей по исполнительным листам подтверждающим документам?

Источник: Разработано автором.

Показатели производительности, характеризующей эффективность использования фонда заработной платы, традиционно определяются аналитиками как отношение конечного результата деятельности организации к затратам трудовых ресурсов. Для коммерческих организаций смысл увеличения уровня эффективности использования фонда заработной платы всегда заключается в том, чтобы рост фонда заработной платы сопровождался опережающим увеличением финансовых результатов.

В контексте того, что объектом выполняемого исследования выступают учреждения, важно отметить специфику оценки эффективности использования фонда заработной платы. В частности, критерий опережающего роста результатов деятельности в отношении учреждений может выполняться далеко не всегда, поскольку экономическими субъектами такого типа осуществляется не только приносящая доход деятельность, а в первую очередь реализуются некоммерческие функции, ради которых было создано учреждение. Указанные функции финансируются в рамках бюджетной деятельности, следовательно, критерии производительности, определяемой по соотношению с прибылью, являются некорректными.

Традиционным в экономическом анализе использования трудовых ресурсов является подход, при котором отношение темпа роста производительности труда к росту средней заработной платы оценивается в процентах путем сопоставления данных показателей. Полученные результаты (отклонения) отражают уровень опережения или отставания. То есть при традиционной системе оценки производительности труда можно сделать вывод о том, что система оплаты труда, применяемая в учреждении, неэффективна.

Данная ситуация является свидетельством того, что в отношении учреждений как некоммерческих образований, выполняющих общественно значимые функции, при оценке эффективности системы оплаты труда следует применять комплексный подход, базирующийся на оценке соотношения роста результатов и темпов изменения величины фонда оплаты труда для осуществляемой деятельности, финансируемой за счет средств бюджета. При этом указанная особенность не исключает применения аналитических возможностей производительности труда для учреждений в целом в рамках приносящей доход деятельности для формирования обоснованного мнения об эффективности системы оплаты труда в контексте данного направления.

В связи с особенностями некоммерческой деятельности учреждения целесообразно выполнение анализа результативности использования трудовых ресурсов, что возможно с применением балльной оценки результатов работы персонала, которая может быть положена в основу для осуществления стимулирующих выплат. При этом применение балльной оценки при подсчете количества баллов для выполнения начислений стимулирующего характера должностных лиц, прежде всего, должно базироваться на положениях коллективного договора учреждения.

В целях ежемесячного/ежеквартального распределения стимулирующего фонда учреждения целесообразно применять подход экспертной оценки результатов деятельности сотрудников по критериям, обусловленным спецификой выполнения должностных обязанностей. Причем данные критерии и их балльная оценка должны быть открыты и понятны персоналу учреждения для реального действия их стимулирующей функции. Присвоение баллов процедурно следует осуществлять специально сформированной комиссией для обеспечения добросовестности и нейтральности оценок.

Разработанные рекомендации по развитию учетно-аналитического обеспечения расчетов с персоналом по оплате труда целесообразны для повышения результативности деятельности государственных (муниципальных) учреждений.

¹ Алексеева Г.И. Расчеты с персоналом: новое в учете и отчетности медицинских организаций государственного сектора // Бухучет в здравоохранении. 2019. № 1. С. 16-20.

² Шупарская Е.А. Учет расчетов по оплате труда, анализ использования фонда заработной платы в бюджетных учреждениях на примере ФГБНУ ДВНИИЗР // Сборник статей LIX международной научно-практической конференции «Актуальные вопросы экономических наук» / Новосибирск : ЦРНС, 2017. С. 142-145.

³ Прудников В.В., Соловьев Д.Ю. Особенности начисления заработной платы медицинского персонала в учреждениях УИС // ЦИТИСЭ. 2020. № 4 (26). С. 334-347.

⁴ Головин С.В., Созонова С.Н., Сидорова Т.Н. Отдельные особенности организационного обеспечения учета, анализа и контроля расходов на оплату труда в бюджетных учреждениях здравоохранения // Современная экономика: проблемы и решения. 2020. № 11 (131). С. 122-134.

⁵ Астафурова И.С., Абдулина О.В. Особенности оценки использования фонда заработной платы в бюджетном учреждении // Актуальные вопросы современной экономики. 2019. № 4. С. 157-161.

PROBLEMATIC ASPECTS OF ACCOUNTING AND ANALYTICAL SUPPORT OF SETTLEMENTS WITH PERSONNEL ON REMUNERATION IN INSTITUTIONS

© 2021 Potasheva Olga Nikolaevna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: olgakuzmina0212@gmail.com

Keywords: state (municipal) institutions, settlements with personnel, journal form of accounting, internal control, efficiency of the system of settlements with personnel.

The article is devoted to the consideration of the organizational aspects of accounting and internal control of settlements with staff on remuneration in institutions, the features of the analysis of the effectiveness of the use of the payroll in the context of the non-commercial nature of activities.

ФИНАНСОВОЕ СОСТОЯНИЕ БАНКОВ И СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ СТРАХОВАНИЯ ВКЛАДОВ В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НЕСТАБИЛЬНОСТИ

© 2021 Савинов Олег Германович
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: ogsvnv@gmail.com

Ключевые слова: обязательное страхование, вклады, регулирование страховых выплат, убыточные банки.

Раскрываются этапы развития системы страхования вкладов в РФ, анализируется рост убыточных кредитных организаций в условиях экономической нестабильности, оцениваются основные направления повышения страховой защиты денежных средств на счетах физических и юридических лиц в банках.

В условиях экономической неопределенности, финансовой неустойчивости банков, сокращения их количества и увеличения объема страховых возмещений вкладчикам возрастает финансовая нагрузка на фонд обязательного страхования вкладов. Особую актуальность приобретают вопросы совершенствования регулирования объектов и субъектов страхования, повышения страховой защиты денежных средств физических и юридических лиц, размещенных на счетах в банках¹.

Система страхования вкладов (ССВ) в РФ функционирует на основе принципов:

- обязательного участия в ССВ банков, привлекающих вклады населения;
- снижения рисков исполнения банками обязательств по вкладам в нестабильных экономических условиях;
- осуществления кредитными организациями на регулярной основе обязательных взносов для накопления и целевого использования фонда страхования вкладов;
- повышения прозрачности деятельности Агентства страхования вкладов (АСВ) на основе размещения информации о страховых случаях и выплатах;
- информирования Банком России граждан о введении в отношении банков запретов на привлечение вкладов.

На финансовое состояние кредитных организаций, формирование ресурсов банковского сектора РФ, развитие системы страхования вкладов существенное влияние оказывает замедление роста экономики, закрытие внешних рынков. Большая часть ресурсов привлекается от населения, при этом наблюдается уменьшение средств на счетах юридических лиц. В 2017 г. доля сбережений граждан в структуре пассивов банковского сектора впервые превысила долю средств организаций².

За последние пять лет объем привлеченных вкладов стабильно увеличивался и по состоянию на начало 2020 г. превысил 30 трлн руб. В результате в объеме привлеченных банковским сектором ресурсов доля вкладов достигла 37%. При этом наблюдалось неустойчивое финансовое состояние банков, увеличение доли убыточных кредитных орга-

низаций. В условиях финансовых кризисов ухудшения ликвидности кредитных организаций Банком России принимались меры по увеличению размера страховых выплат и сохранению доверия граждан к банковской системе.

В становлении и развитии системы страхования вкладов можно выделить следующие этапы:

С 2003-2007 гг. – этап становления системы страхования вкладов, создания формата реестра обязательств банков перед вкладчиками, формирования механизма страховых выплат по вкладам. В 2003 г. был установлен размер страховых выплат по вкладам в сумме 100 тыс. руб., увеличен в 2002 г. до 190 тыс. руб., в 2007 г. вырос до 400 тыс. руб. В данный период в банках было зафиксировано 25 страховых случаев, объем страховых выплат составил 0,3 млрд руб.

С 2008-2012 гг. в условиях мирового финансового кризиса и ухудшения ликвидности российских банков в течение 2008-2009 гг. были отозваны лицензии у 58 кредитных организаций. За 2 года объем страховых выплат увеличился до 21,5 млрд руб. Для снижения социальной напряженности размер страхового возмещения в 2008 г. был увеличен до 700 тыс. руб. В течение посткризисного периода 2010-2012 гг. ситуация в банковском секторе стабилизировалась. Количество страховых случаев в среднем за год уменьшилось до 15. Однако сумма страховых выплат за 3 года достигла 50,8 млрд руб.

В условиях резкого ухудшения ликвидности в банковском секторе и возникновения риска оттока вкладов населения в 2014 г. было принято решение о двукратном увеличении страхового возмещения до 1,4 млн руб.

В течение 2013-2018 гг. Банк России активно проводил политику, направленную на финансовое оздоровление банковского сектора. Сокращение 351 кредитной организации оказало влияние на резкий рост выплат страховых возмещений по вкладам до 1836,5 млрд руб.³

Таблица 1

Динамика действующих и убыточных кредитных организаций, страховых случаев на начало 2007-2018 гг.

Год	Количество действующих КО	Количество убыточных КО	Уд. вес убыточных КО, %	Количество банков в ССВ	Количество страховых случаев
01.01.2007	1189	12	1	934	9
01.01.2008	1136	58	5,1	934	15
01.01.2009	1108	125	11,3	937	27
01.01.2010	1058	85	8	925	31
01.01.2011	1012	52	5,1	909	16
01.01.2012	978	57	5,8	896	17
01.01.2013	956	91	9,5	891	14
01.01.2014	923	139	15,1	873	27
01.01.2015	834	205	24,6	860	61
01.01.2016	733	180	24,5	842	77
01.01.2017	623	178	28,6	808	88
01.01.2018	561	140	25,0	781	41

Источник: Обзоры банковского сектора Российской Федерации за 2007-2019 гг. URL: <http://www.cbr.ru>.

Воздействие санкций, снижение активности экономических субъектов привело к росту отрицательного финансового результата в деятельности банков. В 2015 г. чистая прибыль кредитных организаций по сравнению с 2014 г. снизилась в 3,1 раз с 589 до 192 млрд руб. Количество убыточных кредитных организаций в 2014 г. увеличилось на 47,5%. В 2016 г. доля убыточных кредитных организаций в банковском секторе РФ достигла максимального уровня 28,6%. В результате наступило 88 страховых случаев, объем выплат за 2016 г. составил 568,4 млрд руб.

Для нивелирования последствий массового отзыва лицензий было принято решение о расширении страхового покрытия на денежные средства индивидуальных предпринимателей до 1,4 млн руб., по эскроу счетам до 10 млн руб. Кроме того, с 2018 г. страхование частично было распространено на счета и вклады юридических лиц – субъектов малого и среднего предпринимательства.

С 2019 г. по настоящее время кредитные организации продолжают осуществлять деятельность в условиях экономической нестабильности. К 2020 г. объем задолженности ССВ перед Банком России вырос в 17 раз. В 2008 г. Советом директоров Банка России впервые было принято плановое решение о предоставлении АСВ кредитов на общую сумму 114,3 млрд руб. под 5,5% годовых на срок от 2,5 до 5 лет без обеспечения. На протяжении всего периода участия АСВ в предупреждении банкротства банков в соответствии с Федеральным законом №175-ФЗ Банк России осуществлял финансирование мероприятий, предоставляя кредиты АСВ на срок до 5 лет. Максимальная задолженность АСВ перед Банком России на 1 января 2018 г. составляла больше 2 трлн руб. Кроме кредитов для финансирования мероприятий по финансовому оздоровлению использовались накопленные взносы банков-участников ССВ.

Таблица 2

Динамика ключевых показателей системы страхования вкладов на начало 2008-2020 гг.

Год	Объем вкладов, трлн руб.	Объем страховых взносов КО, млрд руб.	Объем страховых выплат, млрд руб.	Объем кредитов Банка России ССВ, млрд руб.
01.01.2008	5,2	23,1	0,3	-
01.01.2009	5,9	27,8	10,6	114,3
01.01.2010	7,5	24,6	10,9	166,9
01.01.2011	9,8	31,3	9,5	106,2
01.01.2012	11,9	40,0	27,0	346,4
01.01.2013	14,2	48,1	14,3	335,4
01.01.2014	17,0	57,8	103,9	300,0
01.01.2015	18,6	65,9	202,4	664,5
01.01.2016	23,2	75,7	369,2	1122,9
01.01.2017	24,2	99,6	568,4	1616,8
01.01.2018	26,0	127,7	404,3	2050,5
01.01.2019	28,5	158,9	188,3	1879,9
01.01.2020	30,5	192,1	59,5	1668,5

Источник: Отчеты о движении денежных средств фонда обязательного страхования вкладов Агентства страхования вкладов за 2007-2019 гг. <https://www.asv.org.ru>.

В 2019-2020 гг. проводилась активная работа по совершенствованию российской системы страхования вкладов. Участие Банка России в разработке законодательных документов было направлено на расширение объектов и субъектов обязательного страхования, увеличение лимита страхования в особых случаях, привлечение дополнительных инвестиционных ресурсов в экономику. Действия Банка России по совершенствованию ССВ направлены на повышение уровня защищенности средств физических и отдельных групп юридических лиц при банкротстве кредитных организаций. В 2019 г. АСВ совместно с Банком России участвовало в разработке законопроекта, предлагающего распространить систему страхования вкладов на отдельные некоммерческие организации, включая товарищества собственников жилья и садоводческие некоммерческие товарищества. Также рассматривался вопрос об увеличении размера страхового возмещения до 10 млн руб. по временным остаткам денежных средств граждан, образовавшихся при определенных условиях (продажа жилья, земельного участка, получение наследства, решение суда). В рамках реализации концепции стимулирующего банковского регулирования рассматриваются изменения в раскрытии Банком России информации о введенных запретах на привлечение вкладов физических лиц и открытие счетов.

На финансовое состояние кредитных организаций объем полученной прибыли существенное влияние оказывало сокращение объема кредитования, рост просроченной задолженности в результате спада предпринимательской активности⁴. Под влиянием негативных событий в экономике снижалась рентабельность банковской деятельности, ухудшалась финансовая устойчивость кредитных организаций. Комплексный анализ финансового состояния банка дает возможность оценить его устойчивое, неустойчивое или кризисное положение, а также реальную и потенциальную способность выполнить обязательства перед вкладчиками⁵. Система показателей оценки удовлетворительного или неудовлетворительного финансового состояния участников ССВ должна постоянно совершенствоваться для своевременного принятия мер пруденциального воздействия и мер по предупреждению банкротства.

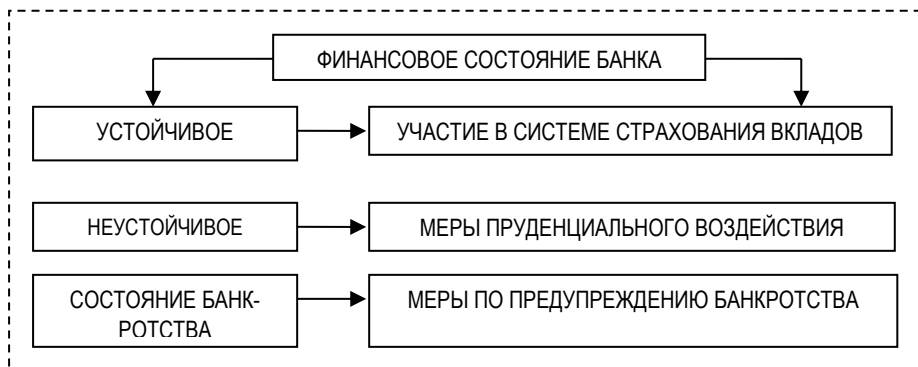


Рис. Характеристика финансового состояния банка

О необходимости применения мер к банкам, допускающим нарушения и создающим угрозы интересам вкладчиков, свидетельствуют следующие факты по итогам 2019 г.:

- в отношении 21 банка были приняты меры по предупреждению банкротства;
- на санацию банков было направлено более 2,4 трлн руб.;
- остаток задолженности АСВ по кредитам Банка России, предоставленным для предупреждения банкротства, составил 1,7 трлн руб.

Таким образом, совершенствование системы страхования вкладов направлено на повышение уровня защищенности средств физических и отдельных групп юридических лиц при банкротстве кредитных организаций. При этом основными вопросами регулирования являются: расширение объектов и субъектов кредитования, повышение уровня страховых выплат для создания условий привлечения дополнительных инвестиционных ресурсов в экономику. В рамках совершенствования российской системы страхования вкладов Агентством по страхованию вкладов совместно с Банком России разработаны поправки к законопроекту, которые предусматривают расширение государственного страхования на денежные средства отдельных некоммерческих организаций, увеличение лимита страхового возмещения в особых жизненных случаях.

Обсуждаются вопросы о распространении страховой защиты на инвестиционные вложения физических лиц, денежные средства юридических лиц. В то же время повышается актуальность применения системы запретов для банков с неустойчивым финансовым положением.

Повышение достоверности и прозрачности размещаемой Банком России информации о финансовом состоянии кредитных организаций, введенных в их адрес запретов, будет способствовать снижению риска оттока вкладов, повышению доверия к банковской системе.

¹ Регулирование финансово-кредитных отношений и глобализация / отв. ред. Т.М. Ковалева. – СПб. : Изд-во Политехн. ун-та, 2015. – 204 с.

² Савинов О.Г. Формирование инвестиционной модели финансового поведения граждан в условиях таргетирования инфляции. Научное пространство России: генезис и трансформация в условиях реализации целей устойчивого развития : сборник научных статей по итогам Национальной научно-практической конференции. 17-18 апреля 2020 года. Санкт-Петербург. – СПб. : Изд-во СПбГЭУ, 2020. – С. 170-173.

³ Банк России. Доклад «О совершенствовании системы обязательного страхования вкладов в банках Российской Федерации» // Банк России : [сайт] – URL: <http://www.cbr.ru>.

⁴ Савинов О.Г., Савинова Н.Г. Адаптация банковского кредитования к современным экономическим условиям // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2016. № 9 (143). С. 88-91.

⁵ Савинова Н.Г. Розничные платежные системы и их влияние на состояние наличного денежного обращения // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2011. № 4 (78). С. 77-81.

**FINANCIAL STATE OF BANKS
AND IMPROVEMENT OF THE DEPOSIT INSURANCE SYSTEM
IN THE CONDITIONS OF ECONOMIC INSTABILITY**

© 2021 Savinov Oleg Germanovich
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: ogsvnv@gmail.com

Keywords: compulsory insurance, deposits, regulation of insurance payments, unprofitable banks.

The article reveals the stages of the development of the deposit insurance system in the Russian Federation, analyzes the growth of unprofitable credit institutions in conditions of economic instability, and evaluates the main directions of increasing the insurance protection of funds in the accounts of individuals and legal entities in banks.

ФИНАНСОВАЯ СИСТЕМА И ПАНДЕМИЯ: ТЕСТ НА СТРЕССОУСТОЙЧИВОСТЬ

© 2021 Сличенко Диана Алексеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Slichenko.diana@mail.ru

Ключевые слова: финансовая система, экономические последствия, пандемия, COVID-19.

Рассматриваются последствия кризиса, вызванного COVID-19, для финансовой системы РФ, охарактеризованы направления возможного смягчения негативного эффекта режима санитарных ограничений. Проанализированы различия реакции на коронакризис у субъектов РФ. Сделаны выводы о необходимости учета специфики регионального самочувствия и коррекции мер государственной поддержки в зависимости от конкретного субъекта РФ.

Сравнение текущей пандемией и мирового финансового кризиса 2008-2009 гг. показало, что влияние коронакризиса будет гораздо более глубоким и всеобъемлющим. Воздействие вируса распределено географически неравномерно, иногда с большим разбросом внутри стран, чем между странами. Таким образом, текущий кризис, несомненно, носит региональный характер и имеет важные последствия для экономики и как следствие финансовой сферы, благосостояния населения и просто повседневной жизни¹.

Каждый кризис и как следствие экономический шок имеет свои особенности, различается по масштабу и продолжительности, по-своему влияет на региональную экономику и региональную устойчивость⁶. Экономические проблемы возникли по нескольким причинам. Во-первых, COVID-19 привел к пропуску работы сотрудников не только из-за тех, кто болеет, но и из-за тех, кому приходится заботиться о других больных людях или детях, из-за закрытия школ и магазинов. Во-вторых, болезнь и скорость ее распространения побудили государство отреагировать блокировкой социально-экономической жизни, которая является официальным приказом контролировать передвижение людей или транспортных средств из-за опасной ситуации, чтобы сдержать заражение. Связанные с этим ограничения на поездки и мобильность сопряжены со значительными экономическими издержками из-за резкого снижения или прекращения спроса во всех отраслях, связанных с мобильностью, таких как туристический бизнес, транспортная сфера, розничная торговля. Более того, зависящие от импорта обрабатывающие отрасли в регионах пострадали от перебоев в поставках комплектующих и полуфабрикатов, что привело к серьезным сбоям в глобальных цепочках создания стоимости. В-третьих, часть государственного бюджета временно переместилась в сектор здравоохранения, что привело к резкому увеличению дефицита бюджета в других секторах⁷.

Из-за экономического шока инвестиции и объем производства просели. Этот факт отразился на снижении объемов реализации большинства товаров и услуг. Следствием

* Научный руководитель – **Репина Евгения Геннадьевна**, кандидат экономических наук, доцент.

стало снижение цен на активы, что еще более ужесточает финансовые условия функционирования экономики.

У пандемических кризисов есть две типичные особенности. Болезнь часто возникает локально, а затем распространяется с задержкой, что можно четко наблюдать во время текущего кризиса COVID-19. Национальная и региональная экономики не страдают одновременно от кризиса здравоохранения и экономического кризиса в одинаковой степени, что имеет сложные последствия для глобальных цепочек поставок. Противоречие между политикой сдерживания болезни, с одной стороны, и скоростью экономического восстановления как инструмента восстановления устойчивости финансовой системы, с другой ставят государственное управление в жесткие чрезвычайно меняющиеся условия и ограничения⁹.

Влияние пандемии на регионы РФ

Региональные власти несут ответственность за важнейшие аспекты мер сдерживания пандемии, поддержание в эффективном режиме функционирования системы здравоохранения, сферы оказания социальных услуг. Почти 60% государственных инвестиций расходуется на кризисное управление экономической системой страны. Поскольку такие обязанности распределяются между уровнями государственной власти, их скоординированные усилия имеют решающее значение в борьбе с пандемией⁵.

Региональные и муниципальные последствия кризиса COVID-19 весьма неоднородны, с сильным территориальным различием, которое имеет важные последствия для управления кризисом и должны учитываться при разработке ответных мер государственной политики⁴.

В некоторых регионах РФ, особенно в наиболее уязвимых (Бурятия, Чукотка, Республика Алтай, Новосибирская область, Марий Эл, Севастополь, Новгородская область, Ненецкий автономный округ) показатели заболеваемости и смертности выше, чем в других. Уязвимые группы населения в силу физиологических особенностей или социального положения страдают больше. Подверженность региональной экономики последствиям кризиса варьируется в зависимости от места региона в глобальных цепочках создания стоимости и специализации в конкретных секторах экономики, например таких как туристический бизнес, по крайней мере, на начальных этапах развития пандемии⁸.

Коронакризис привел к увеличению расходов и сокращению доходов субнациональных органов власти, и, хотя его влияние на субнациональные финансы неоднородно, ожидается, что оно будет долгосрочным.

Необходимо отметить, что некоторые секторы экономики имеют возможность получить финансовую выгоду от сложившейся ситуации, в то время как другие сектора экономики пострадают несоразмерно больше. К первой категории таких институциональных субъектов относятся фармацевтические компании, производящие вакцины, антибиотики и другие медикаменты, необходимые для реагирования на вспышку. Наиболее же подверженные риску отрасли включают производство транспортного оборудования, строительство, оптовую и розничную торговлю, воздушный транспорт, услуги по размещению и питанию, риэлторские услуги, профессиональные услуги, искусство, развлечения¹⁰.

Во многих случаях крупные города России с их плотными международными связями, включая институты международных валютных и финансовых рынков, развитый туристи-

ческий сектор являются точками проникновения негативных последствий пандемии³. Заражение может распространяться быстрее в крупных городских районах, если превентивные, защитные меры или меры сдерживания не будут приняты достаточно рано. На 5 июня 2020 г. на Москву приходилось 42% всех случаев, зарегистрированных в России.

Сельские районы и регионы страны с большим количеством пожилых людей также находятся в зоне риска. Проблема заключается в плотности населения, связанной с бедностью, плохими жилищными условиями и ограниченным доступом к медицинскому обслуживанию. Большинство стран мира, регионов и городов не были хорошо подготовлены к этой пандемии по нескольким причинам: они недооценили риск, когда возникла вспышка; отсутствие планов кризисного управления; нехватка необходимого снаряжения, такого как маски; сокращение государственных расходов и инвестиций в здравоохранение.

Оценка доли рабочих мест, потенциально подверженных риску из-за блокировки социально-общественной жизни – это один из способов оценить территориальные последствия кризиса COVID-19. Чем дольше длятся меры сдерживания, тем выше риск для экономики регионов РФ. В среднесрочной и долгосрочной перспективе экономические и финансовые последствия и их территориальное измерение, вероятно, станут более единообразными по регионам. Спад экономической активности коснется всех регионов².

Одним из важных факторов, снижающих экономическое влияние и стоимость мер по сдерживанию COVID-19, является возможность дистанционного функционирования рабочих мест. Городское население имеет значительно более высокий потенциал для удаленной работы, чем жители сельской местности. Крупные города и столичные регионы в большинстве случаев предлагают самый высокий потенциал для удаленной работы внутри стран¹¹. Такая способность может способствовать территориальной дифференциации устойчивости. Работодатели по-новому понимают транзакционные издержки, связанные с удаленной работой. Здесь сложно измерить выгоды и затраты – они, несомненно, выходят за рамки краткосрочной прибыли компаний и вполне могут потребовать от работодателей множества экспериментов.

Кризис требует от регионов и городов увеличения расходов во многих сферах. Помимо ответственности в сфере здравоохранения и социальной защиты, субнациональные органы власти участвуют в ключевых областях, затронутых кризисом, включая образование, государственное управление, экономическое развитие и транспорт, общественный порядок и безопасность. В условиях кризиса субнациональные органы власти сталкиваются с рядом сложных и дорогостоящих задач. Они должны сначала управлять полным или частичным закрытием определенных услуг и объектов, а затем их открытием, обеспечивать непрерывность основных общественных услуг. Кризис COVID-19, вероятно, приведет к значительному падению доходов субнационального правительства. Это произойдет из-за снижения налоговых поступлений, сборов и сборов с пользователей, а также доходов от физических и финансовых активов.

Правительства всего мира ищут сегодня баланс между спасением жизней и спасением экономики. Самые распространенные оценки указывают на падение ВВП в диапазоне от 6 до 15% в этом году. Спасение от поствирусного кризиса и цифровой диктатуры заключается в организации быстрого перехода от экономики услуг к развитию реального сектора¹².

Во втором квартале реальный ВВП 37 государств, входящих в состав ОЭСР, потерял 9,8 процента по сравнению с предыдущим периодом. В первом квартале показатель снизился на 1,8 процента.

Среди стран «большой семерки» самое существенное сокращение ВВП в размере 20,4 процента зафиксировано в Великобритании. На втором месте Франция (13,8). Экономика Италии сократилась на 12,4 процента, а в Германии – на 9,7 процента. Экономика Евросоюза в целом снизилась на 11,7 процента. Для сравнения, в США ВВП сократился на 9,5 процента.

Меры социального дистанцирования и изоляция сильно сказались на внутреннем спросе. Наиболее явно этот эффект проявляется в таких сферах экономики как туризм, денежные переводы, сырьевые товары. По прогнозу Всемирного банка, в 2021 г. темпы роста восстановятся на 3,6%. Но данный прогноз будет справедлив в ситуации, если стабилизируется эпидемиологическая ситуация.

По прогнозу Международного валютного фонда мировое ВВП в 2020 г. сократился на 4,9%. Но уже на 2021 г. заложен рост экономики на 5,4%. При этом в сравнении прогнозы Всемирного банка более консервативные. По его расчетам, если случится вторая крупная вспышка коронавируса, ВВП может упасть на 7,6%. Вместе с этим существенно вырастет уровень безработицы.

Безработица в России в 2020 г. стала максимальной с 2011 г. и выросла до 5,7%. С текущего года уровень безработицы начинает снижаться: в 2021 г. он составит 5,4%, в 2022 г. – 4,9%, в 2023 г. – 4,7%¹³.

Реальные располагаемые доходы населения по итогам 2020 г. сократились на 3,8%, после чего начнут расти на 2,8% в 2021 г., на 2% в 2022 и на 2,6% в 2023 г. По словам главы Минэкономразвития Максима Решетникова, во втором квартале 2020 г. реальные доходы населения снизились на 6%, без принятия антикризисных мер по поддержке населения падение составило бы 7,5%.

Инфляция в РФ не превысит таргет и составит 4% в 2020-2023 гг. В январской версии прогноза министерство рассчитывало, что инфляция в 2021 г. составит 3%.

Промышленное производство в стране в 2020 г. упало на 5,4%, но Минэкономразвития прогнозирует, что в 2021-2022 гг. ожидается рост на 3,3%, в 2023 г. – на 3,4%.

Среднегодовой курс рубля в 2020 г. составил 72,6 рубля за доллар при цене нефти \$31,1 за баррель. В 2021 г. среднегодовой курс составит 74,7 рубля за доллар при цене нефти \$35,4 за баррель, 73,3 рубля за доллар при нефти в \$42,2 за баррель и 72,1 рубля за доллар при нефти в \$45,6 за баррель.

Объем экспорта товаров из РФ в 2020 г. сократился более чем на треть, до \$268 млрд, импорт снизился на 21%, до \$200 млрд, следует из прогноза министерства. В последующие три года показатели постепенно будут восстанавливаться. Так, экспорт товаров из РФ в 2021 г. возрастет до \$301 млрд, в 2022 г. – до \$360 млрд, в 2023 г. – до \$400 млрд. Импорт товаров в РФ в 2021 г. составит \$227 млрд, в 2022 г. – \$256 млрд, в 2023 г. – \$280 млрд.

Оборот розничной торговли в РФ в 2020 г. снизился на 5,2% после роста на 1,9% в 2019 г. В 2021 г. ожидается рост оборота розничной торговли на 4%, в 2022 г. – на 3,2%, в 2023 г. – на 2,8%.

Инвестиции в основной капитал в России сократились в 2020 г. на 12%, а в 2021 г. – вырастут на 4,9%.

Решетников рассказал также о задачах общенационального плана восстановления экономики России, который правительство готовит по поручению президента РФ Владимира Путина¹³.

Первоочередная задача общенационального плана восстановления экономики – рост доходов граждан, восстановление эффективной занятости, перезапуск инвестиционного цикла, сообщил журналистам министр экономического развития. По его словам, одна из основных структурных задач плана – запустить новые механизмы, снять все барьеры в цифровизации и удаленной работе.

Ниже приведены авторские выводы об управлении территориальным воздействием COVID-19, а также факторы, которые следует учитывать:

1. Создать или переориентировать существующие координационные органы, которые объединяют представителей национальных и субнациональных властей, чтобы минимизировать риск фрагментарного реагирования на кризис.

2. Поддерживать сотрудничество между муниципалитетами и регионами, чтобы помочь минимизировать разрозненные реакции и конкуренцию за ресурсы во время кризиса.

3. Использовать идеи, предлагаемые цифровыми инструментами, для отслеживания и контроля распространения коронавируса, для обеспечения непрерывного предоставления услуг, учитывая территориальные, экономические и социальные различия.

4. Изучить и внедрить временные или постоянные фискальные инструменты и меры, включая налоговые механизмы, более легкий доступ к внешнему финансированию (долгу).

5. Усилить поддержку уязвимых групп на национальном и субнациональном уровнях, чтобы ограничить дальнейшее ухудшение условий.

6. Снизить административную нагрузку на основные региональные и местные службы. Системы государственных закупок должны быть адаптированы для обеспечения адекватного реагирования в случае чрезвычайных ситуаций.

7. Использовать государственные инвестиции на всех уровнях государственного управления для поддержки выздоровления от COVID-19: свести к минимуму фрагментацию в распределении инвестиционных фондов, обеспечить соответствие критериев распределения стратегическим региональным приоритетам.

Таким образом, можно сделать вывод, что сложное сочетание характеристик текущего кризиса COVID-19, институционального опыта борьбы с предыдущими пандемическими и эпидемическими кризисами, схем государственной поддержки, а также региональных промышленных структур влияет на потенциальные показатели восстановления. Некоторые регионы более устойчивы, чем другие регионы, потому что региональные отрасли, доминирующие в региональной экономике, меньше подвержены шокам.

¹ Гладков И.С. Меняющаяся конфигурация международной торговли: роль ЕС. Международная экономика. 2019. № 10. С. 18.

² Гладков И.С. Международная торговля на фоне замедления мировой экономики. Международная экономика. 2019. № 12. С. 44-50.

³ Жиряева Е.В. Регулирование внешнеэкономической деятельности на региональном уровне в глобальных условиях ВТО [Текст] // Научно-технические ведомости СПбГПУ. Экономические науки. 2018. С. 3-11.

⁴ Зайчикова Н.А., Федоренко Р.В. Моделирование экспорта региона Российской Федерации на основе эконометрического подхода. 2019. С. 15-8.

⁵ Суханова И.Ф., Левина М.Ю. Импортзамещение как фактор роста региональной экономики // Вестник Волгоградского государственного университета. Сер. 3: Экономика. Экология. 2014. № 5 (28). С. 26-36.

⁶ Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. URL: <http://www.gks.ru/> (дата обращения: 26.10.2020).

⁷ Aalders, R. & O. Raspe. 2020. Effecten van Coronacrisis op Regionale Economieën. Utrecht: Rabobank/RaboResearch.

⁸ Ascani, A., A. Faggian & S. Montresor. 2020. The Geography of Covid-19 and the Structure of Local Economies: The Case of Italy. GSSI Discussion Paper in Regional Science & Economic Geography № 2020–01, April 2020.

⁹ Bristow, G. & A. Healy. 2014. Regional Resilience: An Agency Perspective. *Regional Studies* 48, pp. 923-935.

¹⁰ Christopherson, S., J. Michie & P. Tyler. 2010. Regional Resilience: Theoretical and Empirical Perspectives. *Cambridge Journal of Regions, Economy and Society* 3, pp. 7-10.

¹¹ Khmeleva, G. A. & Egorova, K. S. 2016. Structural shift in a city labor market: globalization and local effects. Proceeding 16th International Scientific Conference Globalization and Its Socio-Economic Consequences of University of Zilina, Slovak Republic, 855-863.

¹² Martin, R. L. 2018. Shocking Aspects of Regional Development: Towards an Economic Geography of Resilience. In: G. Clark, M. Gertler, M. P. Feldman & D. Wójcik, eds., *The New Oxford Handbook of Economic Geography*, pp. 39-64.

¹³ Информационный портал [Электронный ресурс]. URL: <https://tass.ru>.

FINANCIAL SYSTEM AND PANDEMIC: STRESS RESISTANCE TEST

© 2021 Slichenko Diana Alekseevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: Slichenko.diana@mail.ru

Keywords: financial system, economic impact, pandemic, COVID-19.

The article examines the consequences of the COVID-19 crisis for the financial system of the Russian Federation, describes the directions of possible mitigation of the negative effect of the sanitary restrictions regime. Differences in the response to coronavirus in the subjects of the Russian Federation are analyzed. Conclusions are made about the need to take into account the specifics of regional well-being and the correction of state support measures, depending on a specific constituent entity of the Russian Federation.

ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ ОБЕСПЕЧИВАЮЩИХ ФАКТОРОВ ЭНЕРГОСБЕРЕЖЕНИЯ

© 2021 Соколов Алексей Александрович
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: falcon1103@yandex.ru

© 2021 Иванкина Марина Степановна
кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: msivankina@yandex.ru

Ключевые слова: энергосбережение, энергоресурсы, цены на энергоносители, энергетическая составляющая в себестоимости продукции, энергетический сектор экономики, производители энергоресурсов.

Статья посвящена анализу проблем, связанных с реализацией программ энергосбережения в России, и факторов, влияющих на процесс энергосбережения. Авторы рассматривают проблемы энергосбережения, обусловленные противоречием между желанием производителей энергоресурсов увеличивать энергопотребление на внутреннем рынке, что является для них экономически выгодным, и предприятиями, которые используют энергосберегающие технологии.

Ставший в последние годы постоянным рост цен на энергоносители в немалой степени объясняется общей спекулятивной тенденцией на мировом рынке – желанием собственников компаний, занимающихся добычей, выработкой, транспортировкой и реализацией энергоносителей, получить прибыль, и как можно большую, приводит к увеличению стоимости энергоносителей на внутреннем рынке Российской Федерации. Насущным вопросом для компаний, которые занимаются производством различных видов продукции во всех отраслях народного хозяйства – пищевой, легкой, металлургической, химической промышленности и др., а также в сельском хозяйстве, является вопрос их конкурентоспособности: снижение доли энергетической составляющей цены производимой ими продукции на мировой и внутренний рынок и, как следствие, снижение доли энергетической составляющей в себестоимости продукции (см. таблицу) позволяет увеличить долю прибыли, а для крупных компаний – еще и успешно конкурировать с соперниками по бизнесу, реализуя ценовую конкуренцию.

Во избежание увеличения цен на продукцию из-за роста затрат, связанных с увеличением стоимости энергоносителей, и невозможностью снижения стоимости энергоносителей в нашей стране необходимо внедрить комплекс мер по снижению их потребления либо по переходу на иные альтернативные источники энергоснабжения. Комплекс мероприятий, призванный снизить энергопотребление, есть энергосбережение.

Вопрос энергосбережения является также политическим и относится к разряду государственных. Энергосбережение это процесс рационального использования энергоресурсов и вовлечения в хозяйственный оборот возобновляемых источников энергии в целях

обеспечения энергоэффективного экономического развития и повышения благосостояния населения страны и ее регионов, а также сохранения экосистемы и невозобновляемых энергетических ресурсов для будущих поколений. Энергосбережение не относится к тем процессам, в которых происходит принудительное ограничение объемов использования энергоресурсов.

Удельные затраты на топливо и энергию в себестоимости промышленной продукции, %¹

Сектор	В среднем по странам	Развитые страны	Развивающиеся страны	БРИКС	Россия
Нефтепереработка	61,6	59,4	70,8	68,4	54,7
Строительные материалы	11,8	7,2	12,7	6,5	13,2
Металлургия	7,3	5,8	8,3	9,9	11,7
Химия и нефтехимия	3,9	4,9	3,5	10,0	9,9
ЦБП	3,2	3,6	2,9	4,0	9,6
Резина и пластики	5,3	3,4	6,8	7,8	4,1
Транспортное оборудование	3,2	1,3	5,6	2,4	2,9
Машиностроение	2,0	1,4	2,7	4,0	3,7
Электронное оборудование	1,5	1,7	1,4	2,2	2,9
Текстильное производство	3,0	2,3	3,3	2,5	5,1
Пищевая промышленность	2,3	1,7	2,5	1,9	3,1

К сожалению, отечественные предприниматели в погоне за суперприбылями не смотрят в глобальном плане «вперед» и допускают ошибку за ошибкой. Это неизбежно влечет за собой недовольство населения, которое вынуждено тратить большие средства на оплату энергоносителей. Производители товаров народного потребления, участники внутреннего рынка, транспортные компании вынуждены компенсировать свои возросшие затраты на энергоносители, включая их в стоимость товаров и услуг, которые оплачивают потребители, что закономерно приводит к росту инфляции. Нет необходимости заострять внимание на инфляции и ее темпах, а также анализировать зависимость роста инфляции от динамики цен на энергоносители, что является очевидным.

Крупные российские производители, с одной стороны, оказывают давление на Правительство РФ с целью сдерживать рост стоимости энергоносителей на законодательном уровне. С другой стороны, Правительство РФ испытывает огромное давление со стороны энергетического сектора экономики, который всеми доступными способами пытается лоббировать увеличение цен на энергоносители. Перед правительством встает задача не допустить всеми возможными способами резкого изменения цены за энергоносители для населения страны, учесть сложившуюся конъюнктуру международного рынка энергоносителей и одновременно не перекладывать все бремя роста цен на энергоносители на производителей (перекрестный метод субсидирования). Оговоримся, энергетика как субъект права является естественной монополией, поэтому законы рынка не могут влиять на цены энергоносителей внутри страны.

Для регулирования и контроля цен, в том числе на энергоносители, в 2004 г. в России была создана Федеральная антимонопольная служба РФ (ФАС). Одной из основных функций ФАС является надзор и контроль за соблюдением законодательства о естественных

монополиях. Деятельность по добыче, выработке, транспортировке и реализации энергоносителей является регулируемой и находится под контролем государства.

Как соблюсти интересы всех участников рынка? Тенденция роста мировых цен на энергоносители обусловлена увеличением численности населения планеты в целом и, как следствие, увеличением уровня жизни в развитых экономически развитых странах. Если мировые цены на нефть и газ растут, как сдержать их рост на внутреннем рынке? Производителю, и это абсолютно логично, выгоднее продать свою продукцию на мировом, а не на внутреннем рынке. Да и государство от этого получает выгоду в виде налоговых поступлений в казну. Но возникает проблема, связанная с техническими возможностями добычи, транспортировки и переработки углеводородов. Увеличению добычи нефти и газа предшествуют разработка новых месторождений, бурение скважин, обеспечение новых месторождений необходимой инфраструктурой и рабочей силой или как вариант – использование вахтового метода. Для транспортировки нефти до перерабатывающих заводов и газа до потребителей, а затем и транспортировки готовой продукции в виде бензина, дизельного топлива, пропана, бутана и прочего необходимо прокладывать новые трассы трубопроводов, строить станции по сжижению газа и нефтеналивные суда, а также газозавозы. Не сбрасываем со счетов строительство и модернизацию нефтегазоперерабатывающих заводов. Все перечисленные мероприятия требуют времени, человеческих ресурсов, а также огромных инвестиций, в том числе с привлечением иностранного капитала.

Для решения указанных проблем было предложено вынести вопрос, связанный с решением проблемы энергосбережения, на государственный уровень. Правительством РФ, профильными министерствами, министерством энергетики и министерством нефтяной и газовой промышленности был разработан проект закона об энергосбережении, а Министерство экономического развития разработало экономическое обоснование данного законопроекта, после чего закон был принят Государственной думой и подписан Президентом РФ.

Федеральный закон № 261 от 23 ноября 2009 г. «Об энергосбережении и о повышении энергетической эффективности и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации»², целью которого является осуществление контроля за использованием различных видов энергии, определение показателей энергоэффективности и ее усовершенствование, содержит положения государственного регулирования в области энергосбережения и повышения энергетической эффективности. Снижение потребления энергоносителей на внутреннем рынке путем внедрения энергосберегающих технологий позволяет реализовать экономию энергоносителей на внешнем рынке.

Основные положения закона об энергосбережении достаточно успешно реализовывались в течение нескольких лет после его принятия. Но снижение потребления энергии в 2014-15 гг. на мировом рынке, которое аналитики считают закономерным, возникающим с интервалом 5-10 лет, что согласуется с теорией кризисов в экономике, привело к падению мировых цен на энергоносители. Так в 2015 г. объем потребления нефти в России снизился по сравнению с показателем 2014 г. на 5,2%³. В отличие от внешнего рынка на внутреннем рынке энергоносителей падения цен не последовало: отечественные нефте- и газодобывающие компании начали активное освоение новых месторождений и модернизацию нефте- и газотранспортной инфраструктуры с привлечением иностранных инвестиций под государственные гарантии выполнения финансовых обязательств перед зарубеж-

ными инвесторами. Производителям энергоресурсов стало экономически выгоднее увеличивать энергопотребление на внутреннем рынке. С учетом высокой цены на энергоносители решение проблемы, связанной с энергосбережением на уровне государства, замедлилось.

На уровне предприятий вопрос энергосбережения свою актуальность не утратил. За последние 5-7 лет отечественные предприятия, имея доступ к энергосберегающим технологиям, накопили положительный опыт их использования. Имея в своем арсенале мощную техническую базу для эффективного внедрения и использования энергосберегающих технологий, предприятия продолжают эффективно применять ранее разработанные и создают новые энергосберегающие технологии.

¹ Доклад о промышленном развитии до 2020 года. Industrial Development Report 2020. <https://www.unido.org/resources-publications-flagship-publications-industrial-development-report-series/idr2020>.

² Федеральный закон «Об энергосбережении и о повышении энергетической эффективности и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 23.11.2009 № 261-ФЗ.

³ Обзор ВР: доля нефти в общемировом потреблении <https://tass.ru/ekonomika/3349725>.

PROBLEMS OF IMPLEMENTING ENERGY-SAVING ENABLING FACTORS

© 2021 Sokolov Alexey Alexandrovich
Student

Samara State University of Economics
E-mail: falcon1103@yandex.ru

© 2021 Ivankina Marina Stepanovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: msivankina@yandex.ru

Keywords: energy saving, energy resources, energy prices, the energy component in the cost of production, the energy sector of the economy, energy producers.

The article is devoted to the analysis of the problems associated with the implementation of energy saving programs in Russia, and the factors affecting the process of energy saving. The authors consider the problems of energy saving caused by the contradiction between the desire of energy producers to increase energy consumption in the domestic market, which is economically profitable for them, and enterprises that use energy-saving technologies.

МОНИТОРИНГ СОСТОЯНИЯ РАСЧЕТОВ И ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ В СИСТЕМЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

© 2021 Соцкова Светлана Ивановна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: s_sotskova@mail.ru

Ключевые слова: дебиторская задолженность, финансовая безопасность, экономическая безопасность, платежеспособность, рейтинговая оценка, комплексная оценка контрагента.

Освещены вопросы организации мониторинга расчетов и уровня дебиторской задолженности в целях обеспечения финансовой безопасности, осуществляемого в системе экономической безопасности предприятия. Рассмотрены методика оценки контрагентов на стадии заключения контрактов и основные вопросы анализа текущей задолженности.

Проблемы обеспечения финансовой безопасности, как составляющей общей экономической безопасности, становятся все более актуальными и значимыми для всех хозяйствующих субъектов. Это обусловлено динамично изменяющимися условиями рыночной экономики, а в последний период усилилось воздействием глобальной пандемии коронавирусной инфекции COVID-19, оказавшей негативное влияние не только на здоровье людей, но и на жизнеспособность и жизнедеятельность экономических субъектов. Последнее проявилось в уменьшении доходов предприятий и снижении их финансовой устойчивости, что подтверждается увеличением числа убыточных предприятий¹. Самарская область не стала исключением, здесь проявились те же тенденции. За январь-апрель 2020 г. сальдированный финансовый результат экономики области, по оперативным данным, в действующих ценах составил 60,8 млрд руб., что соответствует 72,9% от уровня 2019 г. Количество убыточных организаций по сравнению с аналогичным периодом прошлого года увеличилось на 14,0%. Произошло уменьшение суммы прибыли на 25,4%, количество прибыльных организаций уменьшилось на 6,1%². Решение проблем финансовой устойчивости предполагает улучшение работы по организации расчетов с контрагентами и управлению дебиторской задолженностью предприятия, как факторами, определяющими уровень финансовой безопасности предприятия. Качество дебиторской задолженности, определяемое ее ликвидностью и оборачиваемостью, обеспечивает необходимый уровень платежеспособности организации за счет своевременного поступления средств от покупателей и заказчиков для погашения обязательств перед кредиторами, создавая условия для дальнейшего успешного функционирования компании и поддержания ее финансовой безопасности на необходимом уровне.

Проблемам управления дебиторской задолженностью посвящены работы многих экономистов. Значительный вклад в развитие теоретических и практических аспектов исследования дебиторской и кредиторской задолженности сделали такие ученые, как

И.А. Бланк, В.С. Белозерцев, О.В. Ефимова, Н.А. Власова, А.М. Герасимович, Г. Кирейцев, Л.А. Лигоненко и др.

Эффективное управление дебиторской и кредиторской задолженностью должно быть направлено на оптимизацию их размера и обеспечение своевременности расчетов, что предполагает разработку финансовой политики управления дебиторской задолженностью и текущий мониторинг состояния расчетов для снижения финансовых рисков.

Для решения вышеуказанных задач следует учитывать экономическую сущность и особенности формирования дебиторской задолженности. С одной стороны, это часть оборотных активов, как правило, весьма ликвидная. Поэтому рассматривается как средство погашения обязательств. Следовательно, высокий рост дебиторской задолженности обеспечивает повышение платежеспособности и ликвидности при сохранении уровня кредиторской задолженности.

С другой стороны, дебиторская задолженность – это средства, временно выведенные из оборота компании путем кредитования других предприятий. Поэтому система управления дебиторской задолженностью является важным аспектом в деятельности современных российских предприятий. Процесс управления заключается в формировании такой структуры дебиторской задолженности и динамики ее погашения, которая минимизирует риск невозврата средств, обеспечивает рентабельность, платежеспособность и финансовую устойчивость бизнеса³. Возможность перейти от пассивного управления дебиторской задолженностью, сводимого к регистрации информации о составе и структуре задолженности, к политике активного управления ее позволяет анализ дебиторской задолженности и постоянно осуществляемый мониторинг состояния расчетов и формирования задолженности. Поэтому соответствующая работа должна проводиться не только финансовой службой и бухгалтерией предприятия, но и службой экономической безопасности, которая отвечает и за финансовую безопасность компании.

Для оптимизации уровня дебиторской задолженности и снижения рисков невозврата долгов необходимо осуществлять постоянный и систематический контроль состояния расчетов с контрагентами.

Служба экономической безопасности должна проверять потенциальных и действительных покупателей и заказчиков и других контрагентов, как на стадии заключения договоров, так и его исполнения и осуществления расчетов.

На первом этапе проводится предварительная работа по систематизации информации о потенциальных контрагентах (должниках) на стадии заключения договоров. Основной задачей данного этапа является выявление неплатежеспособных контрагентов с сомнительной репутацией, чтобы исключить вероятность сотрудничества с такими компаниями.

Оценку потенциального контрагента с «хорошим кредитным качеством» либо финансовой дисциплиной рекомендуется осуществлять посредством проверки в сети SPARK и в доступных открытых источниках информации.

Здесь же следует провести рейтинговую оценку потенциального контрагента. В качестве основных критериев, как правило, выбирают опыт работы на рынке, период совместной работы, финансовое состояние компании, ее прозрачность. Коэффициенты значимости или удельный вес отдельных критериев определяется экспертным путем с учетом специфики деятельности и текущего момента. Сумма коэффициентов должна быть равна

единице. Значения критериев устанавливаются в интервале от 1 до 3. Лучшее рейтинговое значение соответствует трем баллам. Исходя из значений рейтинговых оценок, можно ранжировать дебиторов в зависимости от их платежеспособности (см. таблицу).

Ранжирование дебиторов в соответствии с их платежеспособностью

Вероятность погашения задолженности дебитором	Ранг	Рейтинговое значение	Доля задолженности, отнесенная к сомнительной, %%
Очень высокая (безрисковая)	1	3	0
Высокая	2	2	20
Средняя	3	1	50
Низкая	4	0	100

Используемый подход к оценке уровня сомнительной задолженности может быть использован при разработке учетной политики предприятия в части методики формирования резерва по сомнительным долгам.

Второй этап предполагает осуществление мероприятий по работе с текущей дебиторской задолженностью. Его основная задача состоит в ускорении конвертации долгов в наличные деньги. На данном этапе проводится сверка взаиморасчетов, осуществляется взыскание задолженности.

На этом этапе должен проводиться анализ дебиторской задолженности, направленный на оценку состава и структуры задолженности, соблюдения кредитных лимитов по отдельным покупателям, определение реальной стоимости дебиторской задолженности в условиях меняющейся покупательной способности денежных средств.

Объем и структура задолженности зависит от вида деятельности и типа сбытовой политики предприятия. Выделяют консервативную (сдержанную), умеренную и агрессивную или рискованную политику. Они определяются целями сбытовой политики, условиями поставок и возможностью предоставления отсрочки платежа, влиянием на финансовое состояние организации. Только умеренный тип предполагает тщательный анализ потенциального дебитора, формирование коммерческого предложения исходя из качества дебитора и условий поставок⁴.

Третий этап предусматривает борьбу с просроченной дебиторской задолженностью.

Следовательно, основная задача заключается в сокращении размера просроченной дебиторской задолженности компании.

Внедрение мониторинга расчетов и дебиторской задолженности на предприятии позволит избежать заключения договоров с ненадежными контрагентами, сформировать базы данных контрагентов, обеспечить эффективное управление дебиторской задолженностью в компании, повысить ликвидность и финансовую устойчивость, что приведет к укреплению финансовой и в целом экономической безопасности хозяйствующего субъекта.

¹ Социально-экономическое положение России январь-июнь 2020 года. Доклад № 6 Федеральной службы государственной статистики (РОССТАТ). – Режим доступа к изд.: <https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/L1jhYJK9/osn-06-2020.pdf>.

² Основные показатели социально-экономического развития Самарской области в январе-июне 2020 года. Доклад Министерства экономического развития и инвестиций Самарской области. – Режим доступа к изд.: <https://economy.samregion.ru>.

³ Панина И.В. Аналитическое обеспечение управления дебиторской и кредиторской задолженностью в условиях экономического кризиса // Современная экономика: проблемы и решения. 2020. № 6 (126). С. 96-104.

⁴ Татаровский Ю.А. Аналитическое обеспечение управления портфелем дебиторской задолженности организации // Сибирская финансовая школа. 2014. № 3 (104). С. 62-67.

MONITORING THE STATE OF SETTLEMENTS AND RECEIVABLES IN THE COMPANY'S ECONOMIC SECURITY SYSTEM

© 2021 Sotskova Svetlana Ivanovna
PhD in Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: s_sotskova@mail.ru

Keywords: receivables, financial security, economic security, solvency, rating, comprehensive assessment of the counterparty.

The article highlights the issues of monitoring settlements and the level of receivables in order to ensure financial security, carried out in the economic security system of the enterprise. The methodology for assessing counterparties at the contract stage and the main issues of analysis of current debt are considered.

ФАКТОРЫ И ОСОБЕННОСТИ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ ОБРАБАТЫВАЮЩИХ ПРОИЗВОДСТВ

© 2021 Стрельцов Алексей Викторович
доктор экономических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: a.strelzov@inbox.ru

Ключевые слова: инвестиционная активность, инвестиционная деятельность, факторы, влияющие на инвестиционную деятельность, предприятия обрабатывающих производств.

Рассматриваются проблемы, связанные с повышением инвестиционной активности промышленных предприятий обрабатывающих производств, выявлены факторы, влияющие на инвестиционную деятельность предприятий, и сгруппированы в пять групп, исследованы различия предприятий в рамках осуществления ими инвестиционной деятельности, сформулированы выводы по совершенствованию инвестиционной деятельности предприятий обрабатывающих производств.

В настоящее время инвестиционная активность отечественных промышленных предприятий часто не соответствует требованию значительного повышения конкурентоспособности их продукции как на внутреннем, так и на мировом рынках. Большая часть реальных инвестиций реализуется в добывающих отраслях, а также на предприятиях, связанных в основном с выполнением госзаказа¹. В обрабатывающих производствах инвестиционная активность достаточно низка. Как правило, это связано с неустойчивым финансово-экономическим положением предприятий, высоким значением банковской процентной ставки, зачастую превышающей уровень рентабельности текущей хозяйственной деятельности предприятий, в целом, нехваткой внутренних и недоступностью внешних инвестиционных ресурсов, что уже отмечалось авторами². Однако можно выделить еще целый ряд весьма значимых факторов, негативно влияющих на инвестиционную деятельность предприятий обрабатывающих производств, в том числе связанных с человеческим капиталом³. Необходимо учитывать и их влияние с тем, чтобы сформировать комплексный механизм, обеспечивающий нормализацию инвестиционного и воспроизводственного процесса. При этом следует учитывать, что в связи с технико-технологической отсталостью большинства отечественных предприятий обрабатывающих производств необходимо ориентироваться на инвестиции в комплексные системы машин в рамках новых технологий и формировать воспроизводственные процессы основного капитала на современной инновационной основе⁴.

Для рассмотрения факторов и характеристик, неактивно влияющих на инвестиционную деятельность предприятий обрабатывающих производств, необходимо учитывать их различия, определяемые спецификой технологического процесса, степенью самостоятельности в принимаемых решениях, уровнем значимости в экономике⁵. С этой точки зрения все предприятия обрабатывающих производств можно разделить на четыре типа:

- предприятия, входящие в крупные холдинговые структуры и занимающиеся переработкой сырья либо производством полуфабрикатов, конкурентоспособных на мировом рынке;

**Факторы и особенности инвестиционной деятельности предприятий
обрабатывающих производств**

Группы факторов	Предприятия 1-го типа	Предприятия 2-го типа	Предприятия 3-го типа	Предприятия 4-го типа
1. Определяемые субъектом, принимающим решение	Вышестоящая организация с учетом рыночных и нерыночных инструментов	Вышестоящая организация с учетом преимущественно внерыночных инструментов	Высшим менеджментом и собственником на основе рыночной конъюнктуры	Высшим менеджментом и собственником на основе рыночной конъюнктуры
2. Связанные с поведением потребителей	Платежеспособность отечественных потребителей ниже зарубежных, что и определяет ориентацию в сбыте	Преимущественным и потребителями являются государственные структуры с гарантированным финансированием	Преимущественная ориентация на внутренний рынок со сравнительно небольшим объемом спроса	Монопольный рынок с небольшим объемом платежеспособного спроса
3. Определяемой государственной финансовой политикой	Финансовые ресурсы регулируются управляющей комиссией	Низкий объем внутренних финансовых ресурсов, объем внешних регулируется государством в части выполнения госзаказа	Низкий объем внутренних ресурсов, малая доступность внешних	Низкий объем внутренних ресурсов, малая доступность внешних
4. Связанные с доступностью трудовых и материальных ресурсов	Преимущественное отсутствие российских технологий и оборудования, соответствующих мировому уровню, доступность трудовых ресурсов	Преимущественная направленность технологий на обеспечение выполнения госзаказа, стоимости с подбором оборудования, мало квалифицированных трудовых ресурсов	Преимущественное предпочтение зарубежных технологий и оборудования, ограниченность трудовых ресурсов, определяемое заработной платой	Преимущественное предпочтение зарубежных технологий и оборудования, ограниченность трудовых ресурсов, определяемое заработной платой
5. Характеризующие взаимосвязь со стратегией предприятия	Ориентация на текущие задачи и выполнение решений управляющей компании	Частичное наличие стратегических разработок в части тематики госзаказа, преимущественная ориентация на текущие задачи	Преимущественная ориентация на обеспечение прибыли в краткосрочном периоде, отсутствие действенной стратегии	Преимущественная ориентация на обеспечение прибыли в краткосрочном периоде, отсутствие действенной стратегии

* Составлена автором.

- предприятия, имеющие особое значение для экономики страны, например, либо выполняющие гособоронзаказ, либо обеспечивающие большую занятость и др.;
- предприятия с рыночной ориентацией;
- предприятия с рыночной ориентацией с монопродуктовой технологией и производственной программой, например, судостроительные, авиационные заводы и др.

Факторы, влияющие на инвестиционную деятельность предприятий обрабатывающих производств, можно также сгруппировать на следующие группы: определяемые субъектом, принимающим решение об инвестировании, связанные с поведением потребителей, определяемые государственной финансовой политикой, связанные с доступностью трудовых и материальных ресурсов, характеризующие взаимосвязь со стратегией предприятия. На основании исследования данных типов предприятий и факторов можно выделить следующие особенности инвестиционной деятельности предприятий обрабатывающих производств (см. таблицу).

По итогам рассмотрения приведенной таблицы можно также отметить, что наибольший объем инвестиций на предприятиях обрабатывающих производств за последнее время осуществлялся на предприятиях первых двух типов. Во многом это определяется позицией государства и внерыночным стимулированием и обеспечением инвестирования в отраслях ТЭК и на предприятиях, выполняющих гособоронзаказ. В значительно более уязвимом положении находятся предприятия 3-го, 4-го типа с ориентацией на внутренний конкурентный рынок. Они не могут рассчитывать на прямую поддержку государственных структур, вынуждены ориентироваться на текущую рыночную конъюнктуру товарных и финансовых рынков, к тому же их собственники отдадут предпочтение получению краткосрочной прибыли, зачастую в ущерб стратегическим интересам.

Таким образом, можно сделать следующие выводы: необходима разработка комплексного механизма, обеспечивающего нормализацию инвестиционного и воспроизводственного процессов на промышленных предприятиях обрабатывающих производств. Это требует осуществления целого комплекса разнонаправленных мер, включающих как корректировку финансовой политики государства, так и стимулирование инвестиционного процесса на самих предприятиях. Необходимо учитывать все вышеназванные особенности его осуществления, в том числе следует и переосмыслить, в связи с современными характеристиками макроэкономической ситуации, и роль внерыночных стимулов к инвестированию. Необходимо формирование единой инновационно-инвестиционной системы и ее тесная увязка с осуществляемой государством финансовой и налоговой политики.

¹ Бурлакова А.П., Скворцова Г.Г. Инвестиционное обеспечение инновационного обновления основного капитала // Креативная экономика, 2018 – т. 8, № 4.

² Никулина Е.Ю., Стрельцов А.В., Яковлев Г.И. Инвестиционное обоснование модернизации предприятий промышленности и предпринимательских структур // Организатор производства. 2020. Т. 28. № 1. С. 46-55.

³ Михайлов Ф.Б., Мясников Д.А. Особенности инвестиций в развитие человеческого капитала при освоении инновационных технических систем // Вестник Самарского государственного экономического университета, 2020. № 2 (184). С. 64.

⁴ Стрельцов А.В., Яковлев Г.И. Особенности технико-экономического развития машиностроительного комплекса в цифровой экономике // Вестник Самарского государственного экономического университета. № 7 (189), 2020. С. 90-98.

⁵ Карпушин Е.С. Необходимость обновления основных фондов в России как условие инновационного развития // Экономика. Бизнес. Право. 2018. № 10-12 (28).

FACTORS AND FEATURES OF INVESTMENT ACTIVITIES OF MANUFACTURING INDUSTRIES

© 2021 Streltsov Alexey Viktorovich
Doctor of Economics, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: a.strelzov@inbox.ru

Keywords: investment activity, investment activity, affecting investment activity factors, manufacturing enterprises.

The article deals with the problems associated with increasing the investment activity of industrial enterprises of manufacturing industries, identifies the factors that affect the investment activity of enterprises and is grouped into five groups, examines the differences between enterprises in the framework of their investment activities, and makes conclusions on improving the investment activity of manufacturing enterprises.

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ТЕХНИЧЕСКОЙ МОДЕРНИЗАЦИИ ПРОИЗВОДСТВА В РАСТЕНИЕВОДСТВЕ

© 2021 Сулейманов Талгат Назарович
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: suleimanovtn-2014@mail.ru

© 2021 Щуцкая Александра Викторовна
кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: avs2020@yandex.ru

Ключевые слова: сельское хозяйство, модернизация, машинно-тракторный парк, посевной комплекс, ресурсосбережение, эффективность.

Статья посвящена оценке эффективности технической модернизации сельскохозяйственного производства на примере внедрения современного посевного комплекса. Результаты, полученные в опытном хозяйстве, свидетельствуют о росте экономичности производства в результате его модернизации и повышении качественных показателей деятельности.

На современном этапе развития сельского хозяйства актуальной является модернизация производства. На этой основе происходит обновление технологий и средств производства, среди которых основное внимание уделяется технике и оборудованию. Благодаря научно-техническому прогрессу происходят постоянные качественные изменения технических средств, применяемых в сельскохозяйственном производстве.

Современное сельскохозяйственное производство не может и не должно останавливаться в технической и технологической модернизации, так как это определяет во многом уровень затрат, качество производимой продукции и условия труда работников¹.

Сельскохозяйственные предприятия концентрируют свои усилия на обновлении машинно-тракторного парка, на оснащении его навигационным оборудованием и внедрении цифровых технологий. Действующая Государственная программа развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия стимулирует развитие этих направлений и субсидирует затраты на их осуществление.

Наука рекомендует, а производители техники предлагают к использованию в сельском хозяйстве энергонасыщенные и энергоэффективные тракторы, современные комплексы по обработке земель, позволяющие за один проход проводить несколько операций, системе Глонасс, дающую возможность осуществлять мониторинг и контролировать загрузженность техники и др.

Из-за постоянно растущих цен на сырье и материалы многие аграрии задумываются о внедрении ресурсосберегающей и производительной техники и технологий.

В сельскохозяйственном предприятии ООО «Золотой колос» (Самарская область) после долгих лет работы на старой технике, решили перейти на новую энергонасыщенную технику, с целью снижения себестоимости и повышения энергоэффективности. Хозяйством был закуплен и внедрен в производство посевной комплекс Amazone Primera DMC-9000 и трактор Бюллер 2375.

Трактор Бюллер 2375 производится на заводе Ростсельмаш² и стоит 11.000.000 руб. Посевной комплекс Amazone Primera DMC-9000 производится на самарском заводе АО «Евротехника»³ и субсидируется для аграриев Самарской области, цена с учетом субсидии 8.700.000 руб.

Ранее в ООО «Золотой колос» посевные работы осуществлялись на тракторе К-700 с сеялкой АУП-18. Трактор К-700 российской сборки⁴ стоит 5.000.000 руб. Сеялка АУП-18 производства Сызрансельмаш⁵ стоит 2.000.000 руб. Покупка данной техники хозяйству обошлась бы почти в 2,8 раза дешевле, однако на практике новая энергонасыщенная техника показала высокую надежность, экономичность и качество работы.

Производитель посевного комплекса дает гарантию, что сеялка Primera DMC независимо от применяемой технологии обеспечит высококачественную работу. Данная сеялка с помощью уникальных долотовидных сошников с безупречной точностью производит укладку и заделку посевного материала как на вспаханном поле, так и на поле, обработанном культиватором, а также при осуществлении прямого посева⁶. Когда хозяйство использовало старую технику, то часто сталкивалось со сложностями при посеве на полях обработанных без плуга из-за большого количества органических остатков предшествующей сельскохозяйственной культуры. Недостаточная обработка почвы, плохое смешивание органического материала или некачественное выравнивание площадей оказывали негативное влияние на качество укладки и заделки семян. Долотовидные сошники сеялки Primera DMC прекрасно справились со всеми этими проблемами. Данный сошник надежно расчищает посевную борозду от органического материала, идеально подходит для работы по неровной поверхности и при правильном давлении на сошник обеспечивает высокое качество укладки и заделки посевного материала. Важно и то, что с помощью Primera DMC можно одновременно с посевом вносить минеральные удобрения. Внесение удобрений непосредственно в посевную борозду способствует быстрому и здоровому росту молодых культур, использованию более глубоких ресурсов почвенной влаги и повышению устойчивости растений к засухе.

Трактор Бюллер 2375 предназначен для проведения различных сельскохозяйственных работ с навесными, полунавесными и прицепными машинами и орудиями, а также для выполнения транспортных работ. Заявленная номинальная мощность двигателя – 375 л.с. Запуск двигателя осуществляется электростартером с рабочего места оператора. У данного трактора предусмотрена возможность изменения его эксплуатационной массы, в целях снижения буксования движителей, путем установки дополнительных балластных грузов на передней навеске и колесах, а также установки сдвоенных передних и задних колес. При бережном отношении трактор может прослужить 16 – 18 тысяч моточасов до капремонта двигателя⁷.

Модернизация машинно-тракторного парка в ООО «Золотой колос», путем внедрения посевного комплекса Amazone Primera DMC-9000 в паре с трактором Бюллер 2375 позволила добиться требуемой эффективности. Производительность за час основного времени

составила 12 га. По сравнению с предыдущей системой, когда на посеве работал трактор К-700 в паре с сеялкой АУП-18 шириной захвата 8,5 метра, производительность была 8 га/час. Более высокий потенциал нового посевного комплекса можно наглядно увидеть при сравнении технических показателей сеялок, представленных в таблице.

Технические показатели сеялок

Показатели	АУП-18	Amazone Primera DMC-9000
Агрегируется с тракторами класса	5	5
Ширина захвата, м	8,5	9
Рабочая скорость, км/час	Не более 10	Не более 15
Производительность, га/час	8	12,3
Расход топлива, кг/га	18	8
Надежность технологического процесса	0,90	0,99

Amazone Primera DMC-9000 по сравнению с АУП-18 показывает большую экономичность в расходе ГСМ: экономия на каждом гектаре составляет $18 - 8 = 10$ кг. При площади обрабатываемой земли в 1000 га, экономия будет 400.000 руб. ($1000 \text{ га} * 10 \text{ кг} * 40 \text{ руб./кг} = 400.000 \text{ руб.}$). Экономия оправдывает потенциал посевного агрегата.

Также хочется отметить долотовидный сошник Amazone Primera DMC-9000 которого хватает на 10 000 га, в отличие от сеялки АУП культиваторного типа лапы которого требуют замены через 500 га. Культиваторная лапа стоит 600 руб., долотовидный сошник 4000 руб. Если посчитать затраты на 10 000 га, то затраты на 1 сошник Амазон составят 4000 руб., а затраты на лапу для АУП на те же 10 000 га составят 12 000 руб. У Amazone Primera DMC-9000 48 сошников, у АУП 36 лап. Исходя из этого получаем, чтобы заменить все сошники на Amazone Primera DMC-9000 получится 192.000 руб., когда у АУП выйдет 432.000 руб. Получается при использовании Amazone Primera DMC-9000, в отличие от АУП мы сэкономим на расходных материалах 240.000 руб. Получается содержание рабочих органов сеялки Амазон обойдется в 2,25 раза дешевле.

Посевной комплекс Amazone Primera DMC-9000 является универсальным агрегатом, позволяющим сеять любые культуры, настройка производится очень легко, нужно всего лишь установить норму высева вариатором и поменять две катушки. АУП не является универсальным, так как является редукторным и не позволит настроить нужную норму высева, катушки не предусмотрены для других культур.

Использование в производстве современной техники с более высокими технико-эксплуатационными характеристиками позволяет снижать удельные затраты основных производственных ресурсов, а следовательно, повышать конкурентоспособность производимой продукции.

Эксплуатация посевного комплекса Amazone Primera DMC-9000 в условиях ООО «Золотой колос» показала его эффективность не только с точки зрения экономичности, но обеспечила высокие результаты производственной деятельности. Так, благодаря качественному посеву и соблюдению агротехнических сроков, сельскохозяйственное предприятие смогло увеличить урожайность по яровой пшеницы в 3,5 раза.

Таким образом, техническая модернизация производства на практике доказала свою эффективность. Анализируемое предприятие в ближайшее время намерено продолжать совершенствование своего машинно-тракторного парка.

¹ Экономика сельского хозяйства : учебник для вузов / Н. Я. Коваленко [и др.] ; под редакцией Н. Я. Коваленко. Москва : Издательство Юрайт, 2020. 406 с.

² Тракторы серии 2000 – URL: <https://rostselmash.com/products/models-tkt/seriya-2000>.

³ Высокопроизводительная сеялка DMC Primera – URL: <http://eurotechnika.ru/production/item/15>.

⁴ К-700 (Кировец): технические характеристики, обзор, описание – URL: <https://exkavator.ru/encapedia/technic/kirovec-700>.

⁵ Универсальный посевной АУП-18.07 – URL: http://selmash.su/equipment/aup_180702/2.

⁶ Сеялка пневматическая AMAZONE DMC Primera 9000 – URL: <http://www.vladmis.ru/index.php/ispytaniya/62-seyalka-pnevmaticheskaya-amazone-dmc-primera-9000.html>.

⁷ Трактор Версатайл 2375 – URL: <https://www.tria-agro.com/product/traktora/vesatile-traktor-2375>.

EVALUATION OF THE EFFICIENCY OF TECHNICAL MODERNIZATION OF PRODUCTION IN CROP

© 2021 Suleymanov Talgat Nazarovich
Undergraduate

Samara State University of Economics
E-mail: suleimanovtn-2014@mail.ru

© 2021 Shchutskaya Alexandra Viktorovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: avs2020@yandex.ru

Keywords: agriculture, modernization, machine and tractor fleet, seeding complex, resource saving, efficiency.

The article is devoted to assessing the effectiveness of technical modernization of agricultural production on the example of the introduction of a modern sowing complex. The results obtained in the pilot farm indicate an increase in the efficiency of production as a result of its modernization and an increase in the quality indicators of activity.

АНАЛИЗ ФАКТОРОВ РАЗВИТИЯ ФЕРМЕРСКОГО СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

© 2021 Токарев Юрий Алексеевич
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: tokarev_ya@mail.ru

Ключевые слова: статистика, фермерское хозяйство, регрессия, факторы.

Проводится анализ факторов территориальных различий фермерского сельскохозяйственного производства в Самарской области. Наибольшее влияние оказали факторы уровня жизни и транспортно-логистические факторы. В исследовании применялись методы эконометрического моделирования и ранговой корреляции.

В Самарской области 27 муниципальных районов, характеризующихся разными природно-климатическими, транспортно-логистическими и социально-экономическими параметрами. Это обуславливает неизбежность различий в уровне и динамике деятельности крестьянских (фермерских) хозяйств (КФХ). Возникает вопрос о статистической оценке влияния многообразия факторов на результативные показатели фермерской деятельности.

Для оценки влияния факторов существует механизм корреляционного и регрессионного анализа.

Определим круг результативных показателей («Y»). Они формируют количественную характеристику степени развития сельскохозяйственной отрасли в муниципальном районе применительно к фермерским хозяйствам (обобщающие показатели деятельности КФХ, индексы производства продукции)¹. Эту систему можно дополнить рядом других показателей, например, обеспеченностью производственной техникой, объемом и уровнем внесенных удобрений и т.п. Однако муниципальная статистика не публикует такие сведения и сложно сказать, собирает ли она их вообще. В любом случае, эти показатели усилили бы статистическую оценку изучаемого явления.

Систему факторных показателей «X» составили 24 переменные в количественной и бинарной шкале. Они охватывают достаточно широкий круг детерминант развития фермерского сельскохозяйственного производства. Естественно, что при формировании массива факторных индикаторов мы так же были ограничены (находились в рамках) формируемой Самарстатом базы данных муниципальных образований региона. Несомненно, важным фактором могли бы стать объемы грантовой поддержки² фермеров. Кроме того, по мере накопления статистических данных о пандемии COVID-19 этот фактор также необходимо будет учитывать в оценке деятельности как всего агропромышленного комплекса региона³, так и фермерского производства.

Регрессионная модель среднедушевого объема производства продукции сельского хозяйства в КФХ, тыс. руб. (Y_1):

$$\hat{Y}_1 = 53,04 + 9,41X_8 - 1,75X_{19}. \quad (1)$$

Условные обозначения: X_8 – Уровень официально зарегистрированной безработицы, %; X_{19} – Общая площадь жилых помещений, приходящаяся в среднем на 1 жителя, м².

Модель значима по F-критерию, ее параметры значимы по t-критерию, множественный коэффициент корреляции равен 0,639. Факторы, представленные в ней, объясняют 40,8% вариации зависимой переменной.

Интерпретировать модель можно следующим образом. При увеличении уровня безработицы в районе на 1 процентный пункт объем производства возрастает в среднем на 9,41 тыс. руб. на 1 человека. При увеличении обеспеченности населения жильем на 1 м² объем производства в среднем сокращается на 1,75 тыс. руб. Можно сделать интересные выводы о том, что уровень социального развития района обратно коррелирует с уровнем развития фермерства.

Регрессионная модель среднедушевого объема производства продукции растениеводства в КФХ, тыс. руб. (Y_2):

$$\hat{Y}_2 = 40,89 + 9,28X_8 - 1,50X_{19}. \quad (2)$$

Эта модель содержит тот же набор факторов и с теми же знаками, что и модель (1). Это нам видится вполне логичным, учитывая ту роль, которую играет фермерское растениеводство в сельскохозяйственном производстве (его доля превышает 70 %). Значения коэффициентов регрессии обеих моделей так же близки. На долю двух учетных факторов приходится почти 4/10 влияния на вариацию зависимой переменной.

Модель регрессии по объему животноводческой продукции выглядит следующим образом, тыс. руб. (Y_3):

$$\hat{Y}_3 = -5,99 - 2,99X_3 - 0,000003X_5 + 0,001X_7 - 0,40X_{19} + 0,32X_{23} + 0,58X_{24}. \quad (3)$$

Условные обозначения: X_3 – Наличие железнодорожной станции в районе; X_5 – Отгружено товаров собственного производства (виды деятельности С, Д, Е) на душу населения, руб.; X_7 – Среднемесячная заработная плата по крупным и средним предприятиям, руб.; X_{19} – Общая площадь жилых помещений, приходящаяся в среднем на 1 жителя, м²; X_{23} – Число лечебно-профилактических организаций в расчете на 10000 чел., единиц; X_{24} – Число дневных общеобразовательных учреждений в расчете на 10000 чел., единиц.

Множественный коэффициент корреляции данной модели равен 0,781. Факторы, представленные в ней, объясняют 61 % вариации зависимой переменной.

В модели (3) появляется бинарная переменная X_3 , то есть переменная, носящая альтернативный характер. Она принимает значения 0 и 1 (соответственно, наличие и отсутствие станции). Интерпретируется она следующим образом. Наличие железнодорожной станции снижает объем животноводческой продукции КФХ в среднем на 2,99 тыс. руб. (на душу населения).

Остальные переменные – количественные, и интерпретируются они стандартно. Обратную связь с резульативной переменной имеют отгрузка товаров в промышленном секторе и обеспеченность жильем. Прямая связь с резульативной переменной имеют средняя зарплата и число учреждений здравоохранения и образования.

Уравнение регрессии по переменной Y_4 – «индекс производства продукции растениеводства» (%) выглядит таким образом:

$$\hat{Y}_4 = 141,98 - 0,23X_1 - 0,0001X_6 - 0,42X_{13} + 2,21X_{14} + 3,39X_{16} - 1,59X_{23} - 5,20X_{24}. \quad (4)$$

Условные обозначения: X_1 – Расстояние от областного центра, км; X_6 – Инвестиции в основной капитал на душу населения, руб.; X_{13} – Оборот розничной торговли на душу населения, тыс. руб.; X_{14} – Число учреждений культурно-досугового типа в расчете на 10000 чел., единиц; X_{16} – Общий коэффициент смертности, ‰; X_{23} – Число лечебно-профилактических организаций в расчете на 10000 чел., единиц; X_{24} – Число дневных общеобразовательных учреждений в расчете на 10000 чел., единиц.

Эта модель по качественным характеристикам – самая адекватная в нашей системе эконометрических моделей. Ее множественный коэффициент корреляции равен 0,784. Вариация зависимой переменной Y_5 на 61,4% обусловлена влиянием вариации учетных факторов. Следовательно, все прочие (неучтенные) факторы принимают на себя только 38,6% влияния.

Здесь особо отметим фактор удаленности муниципального района от Самары: каждый километр от областного центра снижает индекс в среднем на 0,23 процентных пункта. Чем дальше район к границам региона, тем хуже динамика развития фермерского сельскохозяйственного производства. Важным фактором эффективности производства является также уровень инвестиций⁴.

Модель урожайности зерновых и зернобобовых культур КФХ, ц/га (Y_5):

$$\hat{Y}_5 = 20,51 - 0,04X_2 - 3,80X_{22}. \quad (5)$$

Условные обозначения: X_2 – Расстояние от ближайшей железнодорожной станции, км; X_{22} – Объем средств, предусмотренных на предоставление социальной поддержки по оплате жилого помещения и коммунальных услуг, тыс. руб./чел.

Данная модель имеет хорошее качество – множественный коэффициент корреляции равен 0,637, а представленные в ней факторы обуславливают 40,5% вариации переменной Y_7 . В модели (5) переплелись логистический и социальный факторы. Так, наличие транспортной инфраструктуры в районе способствует повышенной урожайности зерновых культур.

Эконометрическая модель производства молока с 1 головы, тонн (Y_9) имеет следующий вид:

$$\hat{Y}_6 = 4,41 - 0,03X_2 - 1,50X_3 + 0,02X_{13} + 0,05X_{18} - 0,39X_{20}. \quad (6)$$

Условные обозначения: X_2 – Расстояние от ближайшей железнодорожной станции, км; X_3 – Наличие железнодорожной станции в районе; X_{13} – Оборот розничной торговли на душу населения, тыс. руб.; X_{18} – Доля населения, проживающего в населенных пунктах, не имеющих регулярного автобусного и/или железнодорожного сообщения с административным центром муниципального района, ‰; X_{20} – Общая площадь жилых помещений, введенная в действие за год, приходящаяся в среднем на 1 жителя, м².

Множественный коэффициент корреляции модели равен 0,714. Это значит, что коэффициент детерминации составил 51%. Именно такова доля влияния факторов, учтенных в модели (то есть более половины). Это свидетельство высокого качества модели.

Специфика производства молока требует хорошей транспортной доступности и соответствующей логистики. Поэтому близость железнодорожной станции имеет обратную связь с зависимой переменной: каждый километр удаления от железной дороги снижает производство молока на 0,03 тонны (в расчете на одну голову скота). При этом сам район может не иметь собственной станции и полного транспортного сообщения со своим административным центром. В целом производство молока является важным аспектом проведения политики импортозамещения⁵.

По ряду результативных переменных мы в итоге не построили регрессионные модели. Основная причина – качество построенных моделей было низким, поэтому целесообразно отказаться от эконометрического моделирования. Альтернативой стал расчет непараметрического коэффициента ранговой корреляции Спирмена. Основной сферой его применения является установление взаимосвязи между показателями, распределение величин которых отличается от нормального. Этот коэффициент так же проверяется на статистическую значимость (по t-критерию), поэтому выводы делаются с определенной степенью достоверности.

Из всех рассчитанных ранговых коэффициентов значимыми оказались только 2, и оба относились к факторным связям переменной «произведено мяса скота и птицы в живой массе КФХ на душу населения, тонн». Производство мяса фермерами Самарской области имеет обратную связь с такими факторами, как:

X_2 – Расстояние от ближайшей железнодорожной станции, км;

X_{13} – Оборот розничной торговли на душу населения, тыс. руб.

Так же, как и по производству молока, здесь важна хорошая транспортная доступность и логистические цепи.

Таким образом, у нас осталось 2 результативных переменных, которые не имеют статистически значимых связей ни с одним из факторов. Это показатели, которые относятся к категории «Индексы», то есть выражают динамику явления. В данном случае – общего сельскохозяйственного производства и производства в сфере животноводства. Возможно, требуется проведение более глубокого теоретического анализа их факторных связей, поиск и обнаружение каких-либо других экзогенных переменных, которые (с учетом особенностей формирования муниципальной статистической информации) можно получить путем специально организованного наблюдения (опросов, анкет, переписей) или введения новых форм отчетности. В этом смысле есть надежда, что в программу предстоящей сельскохозяйственной переписи будут включены дополнительные вопросы, позволяющие шире охватить изучаемое явление.

После проведения корреляционно-регрессионного анализа мы можем сделать выводы о степени влияния тех или иных факторов на территориальные различия фермерского сельскохозяйственного производства. Мы будем учитывать наличие и частоту появления в моделях тех или иных факторов, а также их статистическую значимость при расчете непараметрических коэффициентов корреляции Спирмена.

Факторы уровня жизни оказались наиболее важными при статистической оценке уровня развития фермерского сельскохозяйственного производства в муниципальных районах Самарской области. На втором месте находятся транспортно-логистические факторы, на третьем – социальные (факторы развития социальной сферы). Демографические факторы особого влияния не оказывают.

К факторам уровня жизни мы отнесли показатели, характеризующие доходы и занятость населения, состояния жилищной сферы. Всего в моделях было учтено 5 факторных переменных этой группы. По 4 факторных переменных представляют группы транспортно-логистических и социальных факторов.

Полученные выводы по результатам корреляционно-регрессионного анализа позволяют понять, что в вопросах развития фермерства важен не только территориальный аспект размещения производства или его специализация, но и условия жизни. КФХ – это не крупные предприятия с большим числом работников; часто их организационно-правовой формой является ИП. Следовательно, вклад каждого работника приобретает большой вес, и то, в каких условиях живет работник и его семья, во многом оказывает влияние на его производительность и – в конечном итоге – на эффективность всего фермерского сельскохозяйственного производства.

¹ Перстенёва Н.П., Токарев Ю.А. Распределение муниципальных районов Самарской области по показателям сельского хозяйства. – Проблемы развития предприятий: теория и практика. Материалы 15-й Международной научно-практической конференции, посвященной 85-летию Самарского государственного экономического университета, 27-28 октября 2016 г. – Ч. 3. – С. 97-99.

² Пыжикова Н.И., Лазаревич А.Н. Эффективность грантовой поддержки начинающим фермерам и семейным животноводческим фермам (на примере Красноярского края) // Вестник Казанского государственного аграрного университета. 2019. Т. 14. № 3 (54). С. 167-172.

³ Гусакова Е.П., Гусаков И.А. Влияние пандемии COVID-19 на состояние регионального агропромышленного комплекса // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2020. № 9. С. 26-33.

⁴ Косякова И.В. Реальный сектор экономики России: стратегии управления, инвестиции и инновации: монография / И.В. Косякова, Ю.И. Минина, В.Д. Белоусов и др. М.: Перо, 2016. 215 с.

⁵ Bakanach O.V., Proskurina N.V., Tokarev Y.A., Merkushova N.I., Sazhina N.S. Dairy Cattle Breeding Effectiveness Analysis under the Conditions of Import Substitution // International journal of environmental & science education, 2016, Vol. 11, № 15, 7576-7585.

ANALYSIS OF FACTORS OF DEVELOPMENT OF FARM AGRICULTURAL PRODUCTION IN THE SAMARA REGION

© 2021 Tokarev Yury Alekseevich
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: tokarev_ya@mail.ru

Keywords: statistics, farming, regression, factors.

The article analyzes the factors of territorial differences in farm agricultural production in the Samara region. The factors of living standards and transport and logistics factors had the greatest impact. The study used methods of econometric modeling and rank correlation.

ОЦЕНКА ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ НЕФТЕДОБЫВАЮЩИХ ОРГАНИЗАЦИЙ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ПОКАЗАТЕЛЕЙ EBITDA

© 2021 Тюлюмбаева Айнура Бактвиевна
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: ainuratyulyumbaeva@gmail.com

© 2021 Корнеева Татьяна Анатольевна
доктор экономических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: korneeva2004@bk.ru

Ключевые слова: чистая прибыль, рентабельность, эффективность управления, коэффициенты с использованием EBITDA, нефтедобывающая организация.

Статья посвящена анализу финансовой устойчивости нефтедобывающих организаций с использованием коэффициентов EBITDA. Рассмотрены коэффициенты EBITDA, а именно их экономический смысл и интерпретация на примере отчетности, составленной по международным стандартам, таких компаний, как ПАО НК «Роснефть», ПАО «Нефтяная компания «Лукойл».

Важнейшей характеристикой деятельности экономического субъекта является его финансовая устойчивость, т.е. такое состояние финансовых ресурсов, которое обеспечивает своевременные расчеты с контрагентами за счет обеспеченности собственными средствами, что позволяет компании развиваться, повышать свою рыночную стоимость и быть финансово стабильной. Финансовая устойчивость определяется различными факторами, такими как степень зависимости от кредиторов, положения на рынке, спроса на продукцию, надежности покупателей, текущей рентабельностью¹.

Для более полного представления информации о финансовой устойчивости компании, а также для сравнительного анализа деятельности компаний, работающих на одном рынке, применяют коэффициенты с использованием EBITDA. Особенно актуальными данные показатели являются для нефтяной промышленности, поскольку коэффициенты с использованием EBITDA дают информацию о деятельности компании без учета основного неденежного расхода – амортизации. Данные показатели позволяют сравнить компании с разными учетными политиками в области амортизации и переоценки, видами деятельности, условиями налогообложения, уровнем долговой нагрузки².

В международной практике для оценки доходности и возможностей компании покрывать свои расходы используют следующие показатели:

1) EBIT – прибыль до выплаты процентов и налога на прибыль. Показатель дает информацию о финансовом результате без учета налоговой политики и платы за заемный капитал, что позволяет сравнить эффективность компаний с разным уровнем финансо-

вого риска. Рассчитывается по формуле: $EBIT = (\text{Чистая прибыль} + \text{Налог}) + \text{Процентный расход} - \text{Процентный доход}$.

2) EBITDA – прибыль до вычета амортизации, выплаты процентов и налога на прибыль. Показатель дает информацию о финансовом результате без учета налоговой политики, финансовой политики, а также без учета использования основных средств. Рассчитывается по формуле: $EBITDA = EBIT + \text{Амортизация ОС и НМА}^3$.

3) EBITDA margin % – рентабельность EBITDA. Показатель раскрывает величину EBITDA, получаемую с рубля продаж. Рассчитывается по формуле: $EBITDA \text{ margin \%} = EBITDA / \text{Выручка}$. Показатель оценивается во времени и пространстве.

4) Debt / EBITDA – показатель превышения обязательств сумму полученного дохода, доступного для их погашения. Рассчитывается по формуле: $Debt / EBITDA = \text{Обязательства} / EBITDA$. Отношение долга к EBITDA, которое со временем уменьшается, указывает на то, что компания выплачивает долг или увеличивает свою прибыль, или и то, и другое. Значение коэффициента < 3 характеризуется как нормальная долговая нагрузка, значение коэффициента 4-5 говорит о средней долговой нагрузке, значение коэффициента > 6 оценивается как высокая долговая нагрузка.

5) Net Debt / EBITDA – чистый долг, часть общего долга, которую компания не способна погасить с помощью реализации быстроликвидных активов. Рассчитывается по формуле: $Net \text{ Debt} / EBITDA = (\text{Обязательства} - \text{Денежные средства}) / EBITDA$. Если значение – отрицательное, это говорит о том, что у организации не имеются или имеются в небольшом количестве долговые обязательства, что является нежелательным.

6) EBITDA/Interest expense – коэффициент обслуживания долга. Показатель характеризует способность компании обслуживать свои долговые обязательства. Рассчитывается по формуле: $EBITDA / \text{Interest expense} = EBITDA / \text{проценты к уплате}$. Критерии оценки: при значении показателя > 1,5 EBITDA достигает нормального значения, при значении показателя < 1 – EBITDA не хватает на уплату процентов⁴.

Проанализируем финансовую устойчивость с учетом приведенных выше показателей на примере нефтедобывающих организаций: ПАО НК «Роснефть», ПАО «Нефтяная компания «Лукойл» за 2018-2020гг.

Исходные данные для расчетов показателей ПАО НК «Роснефть» за 2018-2020гг. представлены в табл. 1.

Таблица 1

Исходные данные для расчета показателей ПАО НК «Роснефть» за 2018-2020 гг., млн руб.

Показатели	I полугодие 2018 г.	II полугодие 2018 г.	I полугодие 2019 г.	II полугодие 2019 г.	I полугодие 2020 г.
Чистая прибыль	351 000	649 000	376 000	805 000	98 000
Налог на прибыль	96 000	183 000	83 000	192 000	-20 000
% расход	136 000	290 000	120 000	227 000	105 000
% доход	59 000	227 000	77 000	143 000	47 000
Амортизация	309 000	635 000	338 000	687 000	341 000
Выручка	3 787 000	8 238 000	4 212 000	8 676 000	2 804 000
Обязательства	8 273 000	8 486 000	7 922 000	7 798 000	8 057 000
Денежные средства	293 000	832 000	245 000	228 000	213 000

Источник: Консолидированная финансовая отчетность ПАО НК «Роснефть» за 2018-2020 гг.

Результаты расчета финансовой устойчивости ПАО «НК «Роснефть» с помощью коэффициентов EBITDA представим в табл. 2.

Таблица 2

Показатели EBIT ПАО НК «Роснефть» за 2018-2020 гг.

Показатели	I полугодие 2018 г.	II полугодие 2018 г.	I полугодие 2019 г.	II полугодие 2019 г.	I полугодие 2020 г.
EBIT, млн руб.	524 000	895 000	502 000	1 081 000	136 000
EBITDA, млн руб.	833 000	1 530 000	840 000	1 768 000	477 000
EBITDA margin %	0,22	0,19	0,20	0,20	0,17
Debt / EBITDA	9,93	5,55	9,43	4,41	16,89
Net Debt / EBITDA	9,58	5,00	9,14	4,28	16,44
EBITDA/Interest expense	6,13	5,28	7,00	7,79	4,54

По полученным значениям коэффициентов можно сделать вывод, что ПАО «НК «Роснефть» на данном этапе развития финансово устойчиво, при этом показатели EBIT имеют тенденцию снижению к середине каждого года и тенденцию к росту к концу каждого года. Однако стоит отметить, что значения показателей EBIT к концу первого полугодия 2020 г. по отношению к показателям EBIT первого полугодия в 2018 и 2019 гг. резко ухудшились. Так, значения показателей EBIT, EBITDA значительно улучшились к концу 2019 г., но резко ухудшились к середине 2020 г. При этом величина EBITDA, получаемую с рубля продаж, за анализируемый период, снизилась на 3 пункта.

Также стоит отметить, что показатель EBITDA/Interest expense имеет нормальное значение (>1,5), но при этом в 2020 г. снижается, что является нежелательным.

Далее рассмотрим показатели финансовой устойчивости ПАО «Нефтяная компания «Лукойл».

Для этого составим таблицу исходных данных для расчетов показателей ПАО «Нефтяная компания «Лукойл» за 2018-2020 гг.

Таблица 3

Исходные данные для расчета показателей ПАО «Нефтяная компания «Лукойл» за 2018-2020 гг., млн руб.

Показатели	I полугодие 2018 г.	II полугодие 2018 г.	I полугодие 2019 г.	II полугодие 2019 г.	I полугодие 2020 г.
Чистая прибыль	277420	621102	331591	642221	-64241
Налог	66985	151917	84723	151133	36042
% расход	15601	38298	22710	44356	21572
% доход	8162	19530	12059	25134	7496
Амортизация	185283	343085	209560	415094	211443
Выручка	3686786	8035889	3976485	7841246	2652412
Обязательства	1761613	1658856	2023426	1973601	2040038
Денежные средства	339209	492650	506116	516032	616207

Источник: Консолидированная финансовая отчетность ПАО «Нефтяная компания «Лукойл» за 2018-2020 гг.

По представленным выше исходным данным рассчитаем показатели EBIT, результаты занесем в табл. 4.

Проанализировав полученные результаты показателей ЕВІТ, можно сделать вывод, что финансовая устойчивость ПАО «Нефтяная компания «Лукойл» находится на приемлемом уровне. Показатели ЕВІТ существенно снизились к середине 2020 г. по сравнению с предыдущими периодами. Показатель ЕВІТДА ПАО «Нефтяная компания «Лукойл» в первом полугодии 2020г. снизился до 197 млрд руб., что на 26 % ниже по сравнению с первым полугодием 2019 г. Также величина ЕВІТДА, приходящая с рубля продаж, за первое полугодие 2020 г. существенно снизилась по сравнению с первым полугодием 2019 г.

Таблица 4

Показатели ЕВІТ ПАО «Нефтяная компания «Лукойл» за 2018-2020 гг.

Показатели	I полугодие 2018 г.	II полугодие 2018 г.	I полугодие 2019 г.	II полугодие 2019 г.	I полугодие 2020 г.
ЕВІТ, млн руб.	351 844	791 787	426 965	812 576	-14 123
ЕВІТДА, млн руб.	537 127	1 134 872	758 556	1 227 670	197 320
ЕВІТДА margin %	0,15	0,14	0,19	0,16	0,07
Debt / ЕВІТДА	3,28	1,46	2,67	1,61	10,34
Net Debt / ЕВІТДА	2,65	1,03	2,00	1,19	7,22
ЕВІТДА/Interest expense	34,43	29,63	33,40	27,68	9,15

Показатель Debt / ЕВІТДА до конца 2019 г. находился в норме и не превышал значения 3, но за первое полугодие 2020 г. достиг значения 10,34, что оценивается как высокая долговая нагрузка. Однако стоит отметить, что, несмотря на резкое уменьшение, показатель ЕВІТДА/Interest expense на протяжении всего анализируемого периода достигает своего нормального значения.

Далее сравним динамику показателя ЕВІТДА ПАО «НК «Роснефть» и ПАО «Нефтяная компания «Лукойл» за 2018-2020 гг. (см. рисунок).



Рис. Показатель ЕВІТДА ПАО «НК «Роснефть» и ПАО «Нефтяная компания «Лукойл» за 2018-2020 гг., млн руб.

Исходя из значений показателей ЕВІТДА ПАО «НК «Роснефть» и ПАО «Нефтяная компания «Лукойл» за 2018-2020 гг., можно сделать вывод, что у компаний наблюдаются при-

мерно одни и те же изменения прибыли до вычета процентов, налога на прибыль и амортизации, за исключением первого полугодия 2019 г.

К концу первого полугодия 2019 г. значения показателя EBITDA ПАО «НК «Роснефть» по сравнению со значением этого же показателя ПАО «Нефтяная компания «Лукойл» существенно меньше и приблизительно равно значению данного показателя у компаний в первом полугодии 2018 г.

Также особое внимание стоит уделить резкому снижению показателя EBITDA ПАО «НК «Роснефть» и ПАО «Нефтяная компания «Лукойл» за первое полугодие 2020г. Причиной такого снижения показателя является значительное влияние COVID-19 на экономическую среду в нефтяной отрасли. Среди множества последствий пандемии на результаты деятельности отрасли, в частности и анализируемых компаний, можно выделить сокращения добычи нефти в связи с новым соглашением ОПЕК+⁵.

В качестве мер, направленных на повышение уровня финансовой устойчивости нефтеперерабатывающих компаний в результате последствий пандемии, можно предложить:

- постоянный мониторинг своего финансового состояния;
- оптимизация и масштабные плановые ремонты на НПЗ, необходимые для эффективного реагирования на неблагоприятные экономические изменения.

Таким образом, можно сделать вывод, что показатели с использованием EBITDA дают объективную оценку финансовой устойчивости компании, с помощью которых при правильном подходе и анализе возможно грамотное управление компанией и получение оптимальной прибыли.

¹ Будзан А.В. Анализ подходов к определению финансовой устойчивости // Современные научные исследования и инновации. 2018. № 12 [Электронный ресурс]. URL: <http://web.snauka.ru/issues/2018/12/88263>.

² Корнеева Т.А., Шатунова Г.А., Архипова Н.А., Поташова О.Н. Бухгалтерский финансовый учет в схемах и таблицах: учеб. пособие-5-е издание, перераб. и доп.-Самара: Изд-во СГЭУ, 2018.

³ Богатырев А.А. Нормализация показателя EBITDA для оценки стоимости компаний сравнительным методом / А.А. Богатырев // Вестник РЭУ им. Г. В. Плеханова. Вступление. Путь в науку. 2017. № 1. С. 63-70.

⁴ Щурина С.В., Михайлова М.В. Финансовая устойчивость компании: проблемы и решения // Финансы и кредит. 2016. № 42 (714). С. 43-58.

⁵ Митрова Т., Грушевенко Е., Капитонов С., Мельников Ю., Пердеро А., Доброславский Н. «Коронакризис: влияние COVID-19 на ТЭК в мире и в России»// Центр энергетики Московской школы управления СКОЛКОВО, апрель 2020. URL: https://energy.skolkovo.ru/downloads/documents/SEneC/RResearch/SKOLKOVO_EneC_COVID19_and_Energy_sector_RU.pdf.

ASSESSMENT OF FINANCIAL STABILITY USING EBITDA INDICATORS OF OIL-PRODUCING ORGANIZATIONS

© 2021 Tyulyumbaeva Ainura Baktvaevna
Undergraduate

Samara State University of Economics
E-mail: ainuratyulyumbaeva@gmail.com

© 2021 Korneeva Tatiana Anatolyevna
Doctor of Economics, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: korneeva2004@bk.ru

Keywords: net profit, profitability, management efficiency, coefficients using EBITDA, oil producing organization.

The article is devoted to the analysis of the financial stability of oil-producing organizations using EBITDA ratios. The article considers the EBITDA coefficients, namely their economic meaning and interpretation, using the example of the financial statements prepared according to international standards of such companies as PJSC NK Rosneft, PJSC Oil Company Lukoil.

РЕТРОСПЕКТИВНЫЙ АНАЛИЗ ПРОЦЕССА РАЗВИТИЯ ТАМОЖЕННО-ЛОГИСТИЧЕСКОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ ВЕНГРИИ*

© 2021 Федоренко Роман Владимирович
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет

E-mail: fedorenko083@yandex.ru

© 2021 Цегледи Тамаш

PhD, декан института экономики

Университет Шопрона

E-mail: czegledy.tamas@uni-sopron.hu

Ключевые слова: таможенно-логистическая инфраструктура, регионы Венгрии, внешнеэкономическая деятельность, интеграция.

Статья посвящена ретроспективному анализу процесса развития таможенно-логистической инфраструктуры Венгрии и его влияния на интеграцию страны в систему мирохозяйственных связей. Исследованы результаты реализации стратегии упрощения таможенных процедур и модернизации логистической инфраструктуры.

Благодаря географическому и геополитическому положению, открытой экономике и экономической конкурентоспособности, качество жизни в Венгрии во многом зависит от развития транспортной системы. Благодаря своему географическому положению, страна вносит свой вклад в развитие европейской экономики путем обеспечения качественных инфраструктурных условий для движения товаров с запада на восток. Развитие таможенно-логистической инфраструктуры страны создает базис для успешного встраивания регионов Венгрии в систему хозяйственных связей ЕС.

Венгерская транспортная система была существенно развита с 1990 г. Были построены интермодальные логистические центры, а сеть автомагистралей была увеличена более чем в четыре раза в 2018 г. Одновременно происходила и модернизация системы таможенного администрирования – активно внедрялись системы электронного документооборота, сокращалось время оформления грузопотоков, упрощались процедуры администрирования экспортных и импортных поставок.

В результате развития транспортной инфраструктуры и модернизации системы таможенного администрирования Венгрия неуклонно улучшала свои позиции в ключевых рейтингах, характеризующих простоту ведения внешнеэкономической деятельности и состояние поддерживающей инфраструктуры. В таблице представлена динамика показателей Венгрии в рейтингах Всемирного Банка за период с 2006 по 2019 г.

* Исследование выполнено при финансовой поддержке РФФИ и Фонда «За русский язык и культуру» в Венгрии в рамках научного проекта № 19-510-23001.

Динамика показателей Венгрии в рейтингах Всемирного Банка*

Показатели	2006 г.	2013 г.	2019 г.
Место в индексе LPI	35	33	31
Место в рейтинге «Простота осуществления международных поставок»	42	52	34
Место в рейтинге Всемирного Банка по показателю «Международная торговля»	Нет данных	73	1

* Составлено авторами по данным Всемирного Банка (worldbank.org).

В таблице представлены отдельные показатели из двух индексов, расчет которых осуществляется Всемирным Банком – Doing business и logistics Performance Index. При расчете этих индексов учитываются финансовые и временные затраты компаний, необходимые для ведения международной торговли.

Положительная динамика показателей Венгрии в рейтингах Всемирного Банка во многом обусловлена вступлением в Европейский Союз. С момента вступления Венгрии в ЕС в 2004 г. и до 2019 г. изменение уровня ВВП составило 57 млн долл. США, что эквивалентно росту на 54,8%¹. При этом, следует отметить тот факт, что Венгрия максимально полно использовала возможности по развитию собственной таможенно-логистической инфраструктуры, сумев привлечь значительные финансовые средства для модернизации крупных логистических центров как национального, так и международного значения.

Самые финансово благополучные национальные логистические центры работают в Будапеште (Будапештский центр интермодальной логистики – BILK, свободный порт Чепель) и в регионах Дебрецен, Секешфехервар и Шопрон. Новые объекты были введены в эксплуатацию в Дьер-Генье, а крупномасштабные проекты были начаты в Сегеде и Сольноке. Наиболее крупные логистические центры Венгрии расположены в Будапеште, а также в приграничных регионах – на западе страны (Шопрон) и на востоке (Захонь)².

Венгрия уделяет серьезное внимание оптимизации таможенных процедур и сокращению времени обработки грузов. Упрощение таможенного оформления и таможенного контроля приводят к увеличению объемов международных поставок, направляемых в Европейский Союз из Китая. Правительство Венгрии выступает активным участником китайской инициативы «Один пояс – один путь», стремясь обеспечить возможность включения своей страны в маршрут масштабного международного товаропотока (см. рисунок).

Правительство Венгрии хочет превратить страну в самый быстрорастущий экономический, торговый и транспортный узел Европы, для чего реализует масштабные и дорогостоящие проекты инфраструктурного развития. Важным направлением стратегии является тесное сотрудничество с Китаем, который выступает в качестве крупного инвестора, обеспечивающего реализацию инфраструктурных проектов.

Венгрия уже получила более 4 млрд долл. китайских инвестиций, результатом вложения которых стало существенное обновление железнодорожной инфраструктуры и модернизация интермодальных логистических терминалов в приграничных регионах страны.

Результатом выбранной стратегии является развитие Венгрии как транзитного узла между странами Юго-Восточной Азии и Европой. Контейнерный поезд Metrans, ежедневно курсирующий по маршруту Китай-Венгрия, предлагает эффективный вариант до-

ставки грузов как в Венгрию, так и в близлежащие европейские страны, включая Австрию, Чехию и Словакию⁴.

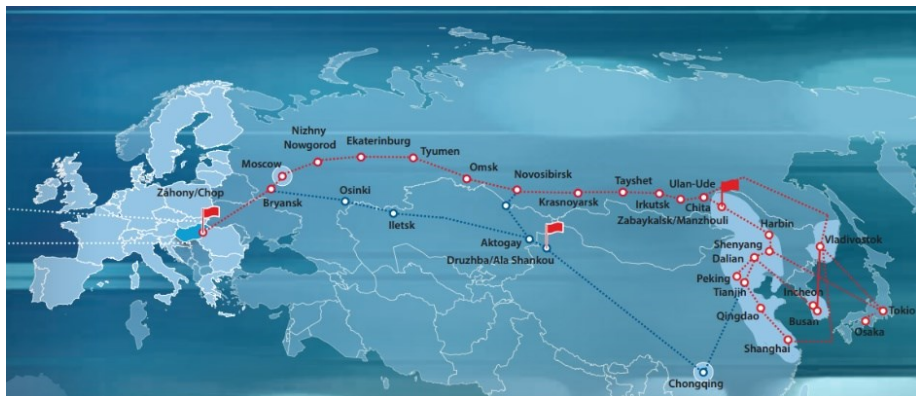


Рис. Венгрия как финишная точка железнодорожного сообщения в коридоре «Восток-Запад»³

Захонь, венгерский приграничный город, играет важную роль в железнодорожном сообщении в рамках коридора Восток-Запад. Решение о необходимости логистического развития города и прилегающих территорий было принято венгерским правительством еще в 2009 г. Частью программы развития приграничного региона стала именно программа модернизации логистической инфраструктуры⁵. Реализация запланированных мероприятий обеспечила создание инфраструктурного базиса, необходимого для успешного включения региона в систему мирохозяйственных связей.

Таким образом, на примере Венгрии мы видим, что долгосрочные программы, направленные на обеспечение модернизации физической инфраструктуры и упрощение административных процедур, сопровождающих процессы товародвижения, не только приводят к увеличению уровня ВВП и развитию межрегиональных связей на национальном уровне, но и создают основу для включения страны в глобальные цепи поставок и участие в крупномасштабных проектах по развитию международного товарооборота.

¹ Федоренко Р.В., Цегледи Т. Ретроспективный анализ процессов интеграции Венгрии в европейское экономическое пространство // Актуальные аспекты развития современной науки. 2019. С. 161-165.

² Свиридова М.В. Особенности трансформации сферы услуг в странах Вышеградской группы в переходный период 1990-2000 гг. // Мир перемен. 2013. № 3. С. 59-75.

³ Logistics & Transportation Industry in Hungary. Hungarian investment promotion agency. https://hipa.hu/images/publications/hipa-logistics-transportation-in-hungary_2018_09_20.pdf.

⁴ Hungary 'Committed' to Developing Transport and Logistics Infrastructure. <https://hungarytoday.hu>.

⁵ Азимов П.Х. Международный опыт создания мультимодальных транспортно-логистических кластеров // Вестник Бохтарского государственного университета имени Носира Хусрава. Серия гуманитарных и экономических наук. 2018. № 1-1 (51). С. 192-196.

HUNGARIAN CUSTOMS AND LOGISTICS INFRASTRUCTURE: RETROSPECTIVE ANALYSIS OF THE DEVELOPMENT PROCESS

© 2021 Fedorenko Roman Vladimirovich
PhD in Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: fedorenko083@yandex.ru

© 2021 Czegledy Tamas
PhD, Dean of the Institute of Economics
University of Sopron
E-mail: czegledy.tamas@uni-sopron.hu

Keywords: customs and logistics infrastructure, regions of Hungary, foreign economic activity, integration.

The article is devoted to a retrospective analysis of the development process of Hungary's customs and logistics infrastructure and its impact on the country's integration into the system of world economic relations. The results of the implementation of the strategy for simplifying customs procedures and modernizing the logistics infrastructure are investigated.

РЫНОК ЦИФРОВЫХ ФИНАНСОВЫХ АКТИВОВ В РФ: ВОЗМОЖНОСТИ И ОГРАНИЧЕНИЯ

© 2021 Федоров Дмитрий Станиславович
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: dmitry.sseu@yandex.ru

© 2021 Дождева Елена Евгеньевна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: dozhdeva69@mail.ru

Ключевые слова: ликвидность, блокчейн, цифровая экономика, финансовый рынок, криптовалюта, транзакция.

Сущность данной статьи заключается в рассмотрении вопроса необходимости введения новых финансовых инструментов, которые будут способствовать эффективному развитию цифровизации экономики. Использование новых цифровых финансовых инструментов позволит усилить роль РФ на мировом финансовом рынке и увеличить объем ВВП.

Глобализация экономики – это необратимый процесс, сопровождающийся все большей интеграцией отношений в сфере финансов. Одним из современных вызовов мировой экономики является ее цифровизация, переход на более эффективные способы ведения бизнеса и финансово-хозяйственной деятельности. Каждый субъект финансово-кредитной системы страны должен адаптироваться к текущим изменениям, так как для успешного последующего развития и удерживания ключевой позиции на финансовом рынке, необходимо своевременно вводить в эксплуатацию зарекомендовавшие себя как эффективные финансовые инструменты.

Обратимся к определению цифровой экономики, предоставленного Правительством РФ. Данное определение раскрывает общие аспекты, а именно: самым главным отличием цифровой экономики является использование хозяйствующим субъектом данных в цифровой форме при осуществлении им своей деятельности, что в свою очередь, требует от государства формирования соответствующей потребностям и интересам общества информационно-формационной системы, способствующей развитию информационной составляющей социальной и экономической сферы.

Цифровизация – процесс, возникающий из сущности развития соответствующего общественного строя и степени развития экономики, условно поделенной на три этапа: доиндустриальной, индустриальной и постиндустриальной экономики, которая еще имеет название информационной экономики¹. Протекание данного процесса в России происходит более медленно, чем в других странах мира. Об этом свидетельствует общий уровень финансового рынка страны, основная часть сделок которого приходится на государственные биржи. В общем рейтинге мирового развития экономик стран с точки зрения инфор-

мационного развития в сфере финансов по состоянию на 2019 г. РФ занимает лишь 46-е место. Для сравнения, лидирующими странами в данном рейтинге являются США, Швеция и Швейцария, имеющий высокий уровень развития финансовых отношений и которые на настоящий момент уже внедрились новейшие финансовые инструменты привлечения денежных средств и расчетов между субъектами финансового рынка.

Преимущества новых технологий в сфере финансов благоприятно влияют на экономики данных стран, в связи с этим, можно сделать вывод, что дальнейшее развитие мирохозяйственных связей будет в первую очередь базироваться именно на них⁵. Данный аспект справедлив и в отношении экономики нашей страны, включение которой в мировой финансовый рынок в качестве еще одного крупного игрока усилило бы роль нашей страны на данном рынке и увеличило сферы влияния, благоприятно сказавшись на росте ВВП.

Для движения в данном направлении необходимо внимательно присмотреться к таким новым цифровым финансовым инструментам как первичное предложение монет, блокчейн и услуги мобильного банкинга. Интерес к данным инструментам вызван тем, что они позволяют осуществлять операции в ускоренном режиме, открывая еще больше возможностей для свободного инвестирования. Остановимся на каждом инструменте более подробно.

Первичное предложение монет – включает в себя выпуск и оборот цифровых финансовых активов, которыми в данной финансовой системе выступают токены². Данный цифровой финансовый актив является прекрасным способом привлечения финансирования, среди его преимуществ выделяют высокую ликвидность и доступность участия новых участников финансовых отношений. Наиболее интересным, отличающим свойством токенов можно назвать автоэмиссию, т.е. выпуск первичного предложения монет участниками данных отношений, а не единым регулятором, которым в нашей стране является Центральный банк. Поддержка и обслуживание сети токенов так же обеспечивается пользователями, которые получают процентный доход от использования вычислительной мощности техники, необходимой для обеспечения жизнеспособности и функциональности финансовой инфраструктуры – данная деятельность получила мировое признание под названием «майнинг».

Главной особенностью блокчейн-системы является ее децентрализованность, а именно распределенность информации о транзакциях в ячейках этой системы, т.е. каждая единица информации хранится в зашифрованном специальном криптографическом образе и циркулирует в бесконечном потоке подобных транзакций, в то время как ключ на получение денежной выгоды от данной транзакции есть только у покупателя и получателя данной криптовалюты³. Данная система в ближайшее десятилетие может повысить эффективность финансовой системы в России.

Услуги мобильного банкинга, по сути, представляют собой трансформацию текущей процедуры банковского обслуживания с применением новых информационных технологий, таких как эквайринг и личный кабинет держателя карты данного банка. Все это направлено на упрощение системы обслуживания клиентов банка, снижения затрат, связанных с содержанием персонала, залов и прочее. Такой подход является очень удобным, так как клиент самостоятельно, в реальном времени может получить информацию о состоянии счета, транзакциях и прочей необходимой информации. Мобильный банкинг является одним из элементов клиентской инфраструктуры банка, позволяет удобным способом кон-

сультить клиентов по интересующим их вопросам. Первым банком в РФ, который был полностью построен на данной концепции дистанционного оказания банковских услуг, стал Тинькофф Банк. В ближайшее время его опыт переняли такие крупные коммерческие банки как Сбербанк, ВТБ и Газпромбанк.

Однако, данная технология имеет ряд не критических, но все же недостатков. Наиболее большой угрозой является техническое осуществление данной услуги, а именно все вопросы, связанные с информационной безопасностью. На данный момент уровень защиты банков все время улучшается, однако уязвимости в коде все еще создают вероятность утери важных конфиденциальных данных о счете клиента.

Стремительное развитие данной сферы финансовой инфраструктуры не могло обойтись без соответствующего нормативно-правового регулирования. Это регулирование служит целям разграничения существующих областей действия приведенных выше цифровых финансовых инструментов, определение участников данных отношений, их прав и обязанностей, а также налогообложение данной деятельности в интересах государства.

Все эти вопросы нашли свое частичное отражение в федеральном законе от 31.07.2020 № 259-ФЗ «О цифровых финансовых активах, цифровой валюте и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации». Несмотря на оперативность и закрепление большей части проблем, касающихся цифровых активов, законодателями были упущены такие важные вопросы как использование криптовалюты в качестве средства платежа, налогообложение приобретателей токенов и регулирование деятельности по поддержанию системы – майнинг.

Первое, на что стоит обратить внимание – применение соответствующих понятий и терминологии. В мировом сообществе уже существуют емкие названия цифровых финансовых активов, такие как криптовалюта, майнинг и т.д. Закон о цифровых финансовых активах вводит новые понятия, что создает неопределенность в понимании и создание совершенно новых финансовых институтов. Вполне возможно, что такой принцип был использован в связи с инновационностью данной области.

Одной из структурных проблем закона является противоречие отдельных норм друг другу. Так, в документе дано определение цифровых активов, которое подразумевает использование ее в качестве средства платежа и инвестиций. Однако в ст. 14 данного закона содержится указание на то, что российские юридические и физические лица не имеют права получать в цифровой валюте денежный эквивалент передаваемых товаров, услуг или оплату другим образом. Таким образом, закон значительно ограничивает применение криптовалюты на территории РФ, что отрицательно сказывается на экономической эффективности владения цифровым финансовым активом.

К сожалению, в законе также нет норм, регулирующих деятельность по обеспечению сети цифровой валюты – майнинг⁴. В готовящихся поправках в закон косвенно упоминается добыча криптовалюты и написание программного обеспечения, однако там же говорится о том, что получение оплаты в цифровой валюте окажется под запретом. Как отмечалось выше, принцип саморегулируемости системы блокчейна включает в себя оплату содержания мощностей системы в криптовалюте. Если лишить данной возможности субъектов, которые занимаются добычей цифровой валюты, система просто перестанет существовать.

Но наиболее важной проблемой является отсутствие статей, отвечающих за налогообложение цифровых финансовых активов, по сути, ставя участников данной системы в довольно сложное положение. При таком порядке держатель токенов вполне может попасть под нарушение налогового законодательства, так как ситуация остается спорной и для ее разрешения понадобится много времени. Предложение пользоваться общим порядком налогообложения для физических лиц, согласно статье 220 НК РФ не решает ситуацию: при исчислении могут возникнуть проблемы при определении дохода. Курс криптовалют неустойчив, меняется практически в реальном времени и отсутствие прямых указаний на даты, на которые необходимо рассчитывать стоимость данного актива только усугубляет положение.

Фактически можно выделить три основных проблемы, относительно цифровых финансовых активов в России:

1) Отсутствие должного нормативного регулирования государством операций с цифровыми финансовыми активами, в частности налогообложения операций с данными активами.

2) Консервативная направленность политики в области цифровых финансовых систем, которая с одной стороны, направлена на противодействие отмыванию денежных доходов и финансированию терроризма, с другой стороны, тормозит развитие финансовой системы РФ в использовании инновационных финансовых инструментов.

3) Низкий уровень информационной безопасности, в связи, с чем внедрение новых финансовых инструментов становится невозможным ввиду риска для финансовой системы РФ.

Данные проблемы необходимо решать, так как цифровые финансовые активы уже признаны многими странами как новая ступень развития безналичных расчетов в системе финансового рынка. Начинать следует с улучшения среды для криптобизнеса, предоставления большей свободы для его участников. В тоже время, необходимо разработать процедуры налогообложения конкретно для каждого вида цифровой валюты, так как общие правила при учете специфики данного актива будут малоэффективны.

¹ Алексеенко О.А. Цифровизация глобального мира и роль государства в цифровой экономике / О.А. Алексеенко, И.В. Ильин // Информ. общество. – 2018. – № 2. – С. 25-28.

² Бауэр В.П. Блокчейн как основа формирования дополненной реальности в цифровой экономике / В.П. Бауэр, С.Н. Сильвестров, П.Ю. Барышников // Информ. общество. – 2017. – № 3. – С. 30-40.

³ Бачило И.Л. Цифровизация управления и экономики – задача общегосударственная // Государство и право. – 2018. – № 2. – С. 59-69.

⁴ Боков С.И. О роли обеспечения системы управления цифровой экономикой России на основе организации единого информационного пространства // Нанодустрия. – 2019. – Т.12 (Спецвыпуск). – С. 135-139.

⁵ Казакова Н.А. Влияние цифровой экономики на развитие и конкурентоспособность российского финансового сектора / Н.А. Казакова, Н.В. Романова // Финансовый менеджмент. – 2019. – № 1. – С. 86-94.

THE MARKET OF DIGITAL FINANCIAL ASSETS IN THE RUSSIAN FEDERATION: OPPORTUNITIES AND LIMITATIONS

© 2021 Fedorov Dmitry Stanislavovich
Student

Samara State University of Economics
E-mail: dmitry.sseu@yandex.ru

© 2021 Dozhdeva Elena Evgenievna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: dozhdeva69@mail.ru

Keywords: liquidity, blockchain, digital economy, financial market, cryptocurrency, transaction.

The essence of this article is to consider the need to introduce new financial instruments that will contribute to the effective development of the digitalization of the economy. The use of new digital financial instruments will strengthen the role of the Russian Federation in the global financial market and increase the volume of GDP.

АНАЛИЗ ДИНАМИКИ НАЛОГОВЫХ ПОСТУПЛЕНИЙ В БЮДЖЕТ ОТ ПРЕДПРИЯТИЙ МАЛОГО БИЗНЕСА

© 2021 Чариков Вячеслав Сергеевич
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: slava75c@mail.ru

Ключевые слова: малый бизнес, налоговые поступления, налогообложение малого бизнеса, налоговые льготы.

Статья посвящена развитию малого бизнеса в России. Рассмотрено поступление налоговых платежей от предприятий малого бизнеса. Раскрыты меры поддержки малого бизнеса со стороны государства.

В современной экономике важная роль отводится развитию предприятий малого бизнеса. Рассмотрим определение сектора малого и среднего бизнеса в российской правовой науке.

Можно рассматривать в качестве бизнеса предпринимательскую деятельность в случае ее соответствия 4-м критериям:

- в качестве результата предпринимательской деятельности выступает реальный доход; (не берется во внимание намерение либо доход, или же убежденность в этом случае);
- немаловажным критерием в процессе осуществления предпринимательской деятельности является стабильность финансовых результатов, поскольку бизнес является продолжительной деятельностью, а не однократной сделкой;
- можно считать бизнесом предпринимательскую деятельность в случае отсутствия противоречий закону, при этом, бизнесом не является незаконное получение доходов;
- рассматривается в качестве бизнеса предпринимательская деятельность в случае возникновения в результате нее пользы обществу и/либо его элементам.

Таким образом, следует сделать вывод, что в этом исследовании немаловажным является отождествление таких понятий, как «предпринимательство» и «бизнес»¹.

Учитывая важность развития среднего и малого бизнеса рассмотрим налоговые поступления от них в бюджет.

Рассмотрим результативность и собираемость налогов ФНС России в федеральный и консолидированный бюджеты.

Исследуем динамику налоговых доходов бюджета РФ. Динамика поступления налоговых доходов федерального бюджета за 5 лет представлена в табл. 1.

Анализируя налоговые доходы бюджета, можно отметить, что их прирост за пять лет составил 70,87%.

Нефтегазовые доходы, связанные с внутренним производством (внутренний НДС и налог на прибыль организаций), увеличились в сравнении с 2018 г. на 17,7%, или на 959 млрд руб. Основным фактором увеличения стал рост внутренних поступлений НДС

(на 683 млрд руб., или на 19,1%) за счет увеличения роста базы на фоне достаточно хороших экономических показателей, в частности, 4-го квартала 2018 г., а также за счет увеличения основной ставки налога на добавленную стоимость с 18% до 20%, что оказало влияние на налоговые поступления с начала второго квартала 2019 г.

Таблица 1

Динамика поступления налоговых доходов федерального бюджета за 5 лет²

Показатель	Период, млрд руб.					Отклонения 2019/2015	
	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	Млрд руб.	%
Налоговые доходы	5872	6321	7471	8635	10028	4156	70,8
Связанные с внутренним производством	3468	3781	4742	5431	6390	2922	84,3
НДС внутренний	2448	2657	3070	3575	4258	1810	73,9
Акцизы внутренние	528	632	910	861	947	419	79,3
Налог на прибыль	491	491	762	996	1185	694	141,2
Связанные с импортом	2404	2540	2729	3204	3638	1234	51,3
НДС ввозной	1785	1914	2067	2442	2837	1052	58,9
Акцизы ввозные	54	62	78	96	90	36	67,2
Ввозные таможенные пошлины	565	564	583	666	711	146	25,8

Источник: Официальный сайт Министерства финансов РФ.

Что касается налога на прибыль, то рост доходов (на 190 млрд руб., или на 19,0%) обуславливается ростом поступлений по налогу на прибыль от иностранных компаний, процентов по ценным бумагам и облигациям российских организаций и дивидендов (на 96 руб. и 1 млрд руб.) на фоне роста прибыли и дивидендов по итогам 2018 г., доходов организаций по налогу на прибыль, рассчитанных по базовой ставке (на 47 млрд руб., в основном за счет роста прибыли в области нефтедобычи, нефтепереработки и металлургии по итогам 2018 г.), а также роста налоговых поступлений. Выручка по внутреннему акцизу увеличилась на 86 млрд руб. (10,0%) по сравнению с 2018 г. (без учета отрицательного значения акциза на переработку нефти, который был отнесен к нефтегазовым доходам). Увеличение поступлений акцизов на нефтепродукты произошло на 118 млрд руб. (74,0%) в силу роста ставок акцизов на дизельное топливо и автомобильный бензин и в силу восстановления нормы распределения в федеральный государственный бюджет РФ (во втором полугодии 2018 г. временно снижены ставки и нормативы распределения в федеральный бюджет РФ акцизов на нефтепродукты, чтобы стабилизировать ситуацию на внутреннем рынке нефтепродуктов, а также, чтобы не допустить снижение доходов бюджета субъекта РФ); увеличение поступлений акцизов на природный газ произошло на 14 млрд руб. Вместе с тем, на 53 миллиарда руб. (57,1%) произошло уменьшение поступлений акцизов на крепкий алкоголь в силу изменения нормативного распределения данных акцизов в государственном бюджете (с 50% в 2018 г. до 20% в 2019 г.). Выручка от импорта (ввозной НДС и акцизы, ввозные пошлины) повысилась в сравнении с 2018 г. на 434 млрд руб. (13,5%), в основном за счет роста выручки от ввоза НДС на 395 млрд руб. (16,2%), увеличения базовой ставки с 18% до 20%, и за счет изменения на 45 млрд руб.

(6,8%) объемов и структуры импорта, а также ввозных таможенных пошлин на фоне роста стоимости импорта в рублевом выражении.

На следующем этапе исследуем динамику налоговых поступлений федерального бюджета за 5 лет от субъектов малого предпринимательства. Аналитические данные приведены в табл. 2.

Таблица 2

Динамика налоговых поступлений федерального бюджета за последние 5 лет от субъектов малого предпринимательства³

Показатель	Период, млрд руб.					Отклонения 2019/2015	
	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	Млрд руб.	%
Налоговые доходы по субъектам малого предпринимательства	1250,74	1422,2	1800,51	2081,04	2627,34	1376,60	110,1
Упрощенная система налогообложения	512,80	583,11	738,21	853,22	1106,11	593,31	115,7
В том числе: доходы	271,78	309,05	391,25	452,21	600,84	329,05	121,1
Доходы, уменьшенные на величину расходов	241,02	274,06	346,96	401,02	505,27	264,25	109,6
Общая система налогообложения	387,73	440,89	558,16	645,12	822,88	435,15	112,2
Единый налог на вмененный доход	51,28	58,31	73,82	85,32	119,81	68,53	133,6
Единый сельскохозяйственный налог	150,09	170,67	216,06	249,72	318,96	168,87	112,5
Патентная система	148,84	169,24	200,16	227,84	212,38	63,54	42,7

Источник: Официальный сайт Министерства финансов РФ.

Данные табл. 2 наглядно демонстрируют, что общие налоговые поступления в федеральный и консолидированный бюджеты в 2019 г. возросли на 1376,60 млрд руб. или на 110,06%. За пять лет объем налоговых поступлений по упрощенной системе налогообложения увеличился на 115,7%, в том числе по ставке 6% на 121,07%, а по ставке 15% – 109,64%. Самый значительный прирост поступлений был отмечен по ЕНВД (данный налоговый режим в РФ отменяется с 2021 г.).

Данные таблицы 2 позволяют сделать вывод о том, что большая часть налоговых поступлений от субъектов малого бизнеса фиксируется по упрощенной налоговой системе, доля данного вида поступлений составляет 42%. На втором месте в структуре налоговых доходов бюджета занимают поступления по ОСНО. Кроме того, большое значение для экономики РФ имеют малые предприятия, работающие по единому сельскохозяйственному налогу и патентной системе.

В таблице 3 отражена динамика налоговых поступлений федерального бюджета за последние 5 лет по видам субъектов малого предпринимательства.

Представленные данные позволяют сделать вывод о том, что объем налоговых поступлений от предприятий, отнесенных к категории малых, возрос на 120,32% по отношению к 2015 г., а прирост объемов налоговых поступлений от микропредприятий составил 102,3%.

**Динамика налоговых поступлений федерального бюджета за последние 5 лет
по видам субъектов малого предпринимательства⁴**

Показатель	Период, млрд руб.					Отклонения 2019/2015	
	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	Млрд руб.	%
Налоговые доходы по субъектам малого предпринимательства	1250,74	1422,20	1800,51	2081,04	2627,34	1376,60	110,1
Малые предприятия	537,82	604,44	740,01	921,90	1184,93	647,11	120,3
Микропредприятия	712,92	817,77	1060,50	1159,14	1442,41	729,49	102,3

Источник: Официальный сайт Министерства финансов РФ.

Таким образом, малое предпринимательство играет значительную роль в формировании доходов бюджета РФ и непосредственно влияет на функционирование и развитие всей экономики России⁵. Налоговая нагрузка на малый бизнес ежегодно возрастает и несмотря на все сложности объемы налоговых отчислений в бюджет от субъектов малого бизнеса также увеличиваются.

¹ Одицова О.В., Чариков В.С. Особенности налогообложения малого бизнеса в РФ // Российская наука: актуальные исследования и разработки. Сборник научных статей IX Всероссийской научно-практической конференции / Самара Издательство Самарского государственного экономического университета, 2020. С. 105-109.

³ Официальный сайт Министерства финансов РФ [Электронный ресурс] – URL: https://www.minfin.ru/common/upload/library/2020/03/main/Ispolnenie_FB_RF_za_2019_god_predv.itogi.pdf/ (дата обращения: 18.02.2021).

³ Официальный сайт Министерства финансов РФ [Электронный ресурс] – URL: https://www.minfin.ru/common/upload/library/2020/03/main/Ispolnenie_FB_RF_za_2019_god_predv.itogi.pdf/ (дата обращения: 18.02.2021).

⁴ Официальный сайт Министерства финансов РФ [Электронный ресурс] – URL: https://www.minfin.ru/common/upload/library/2020/03/main/Ispolnenie_FB_RF_za_2019_god_predv.itogi.pdf/ (дата обращения: 18.02.2021).

⁵ Предпринимательская деятельность: особенности развития и налогообложения: монография / Е.П. Фомин [и др.]. – Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2017. С. 163.

ANALYSIS OF THE DYNAMICS OF TAX INCOME TO THE BUDGET FROM SMALL BUSINESSES

© 2021 Charikov Vyacheslav Sergeevich
PhD in Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: slava75c@mail.ru

Keywords: small business, tax revenues, small business taxation, tax breaks.

The article is devoted to the development of small business in Russia. The collection of tax payments from small businesses is considered. The measures to support small business by the state are considered.

РОЛЬ КЕЙСОВ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ В СФЕРЕ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ

© 2021 Чернышева Дарья Алексеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: dashacher2001@yandex.ru

Ключевые слова: цифровые технологии, Министерство спорта РФ, цифровой спорт, бизнес-процессы.

Статья посвящена анализу эффективности кейсов цифровой экономики и роли внедрения передовых технологий в сферу спорта и физической культуры Министерством спорта РФ. Авторы рассматривают понятие кейсов цифровой трансформации, а также описывают их роль и влияние на будущее развитие спортивной сферы в Российской Федерации.

Актуальность выбранной темы заключается в том, что необходимость внедрения цифровых технологий в различных сферах жизнедеятельности человека возрастает с каждым днем. Одной из таких является сферы физической культуры и спорта, которые развиваются с каждым днем и требуют более точных и справедливых подсчетов результатов в играх или же пресечение отклоняющегося поведения и нарушений во время их проведения.

Понятие кейсов цифровой трансформации. Кейсы цифровой трансформации регионов – это база, состоящая из проектов, помогающих достичь явный экономический эффект, а также увеличить производительность труда, уровень и эффективность управления¹.

Данная организация возникла в следствии повышающегося спроса на цифровизацию многих сторон общественной, социальной, культурной, научной жизни нашей страны². Современные технологии дали импульс к развитию цифровой экономики России³. Существует необходимость поддерживать проекты, имеющие большое значение для общества, инициативы в области цифровой экономики⁴. Для координированного взаимодействия бизнеса, научных, образовательных организаций, а также организаций, представляющих интересы государства, так же успешно подойдет вышеуказанная база.

В свою очередь, запуск кейсов может осуществляться государством за счет бюджета или средств бизнеса, или же они могут реализовываться за счет некоммерческих организаций, не требуя привлечения частных средств, или средств из государственного бюджета⁵.

Рассмотрим особенности новых внедряемых технологий:

Инновационная платформа «Цифровой спорт». Специалисты, отвечающие за развитие современных цифровых технологий, прилагают максимум усилий для выполнения

* Научный руководитель – **Николаева Ирина Валерьевна**, доцент кафедры физического воспитания.

поставленных перед ними задач по внедрению в субъектах Российской Федерации цифровой трансформации в области спорта, физической культуры. Первые десять кейсов, имеющих отношение к развитию спорта и физической культуры, уже находятся в процессе внедрения. Разработчики обещают запуск уже в ноябре текущего года.

Рассмотрим некоторые из них:

Единая платформа «Цифровой спорт». Данная цифровая платформа объединяет различные спортивные и физкультурные сервисы. Так, стало возможным собрать в одном месте: перечень мероприятий проведенных, текущих и планируемых; разного вида отчетность, касающаяся деятельности организаций спортивной направленности; доступ к реестру тренеров и спортсменов; онлайн карту субъекта с указанием существующих спортивных и физкультурных объектов. Собранные в одном месте, организации спортивной отрасли на порядок повысят качество предоставляемых услуг, эффективность деятельности, что, как следствие скажется и на достижении различных спортивных результатов. Очень важно, что доступ к данному цифровому кейсу имеют все заинтересованные участники – будь то органы федеральной власти, муниципальные образования, организации общественников, просто граждане Российской Федерации не равнодушных к занятиям спортом и физической культуры.

CRM – платформа Roboseller, созданная российскими специалистами для объединения спортивных школ и спортивных учебных центров. Функционал данного кейса позволяет автоматизировать деятельность упомянутых организаций во многих сферах – Дистанционное обучение, удаленные онлайн курсы, позволяющие с помощью сети Интернет не только осуществлять передачу знаний в виде лекций, но и предоставляющие двадцать четыре часа в сутки доступ к большой базе теоретических материалов. Так же, благодаря этой платформе можно осуществлять контроль за посещаемостью, наладить прочие бизнес-процессы.

Система бронирования и онлайн-записи на объекты физической культуры и спорта «FindSport» – данная цифровая площадка призвана обслуживать текущие потребности посетителей спортивных объектов. Представленный широкий спектр услуг, при помощи сети Интернет, позволяет забронировать или арендовать необходимый спортивный объект в нужное время и на необходимый срок; записаться на нужную спортивную секцию, в бассейн, тренировку; зарегистрироваться, как участник на всевозможных спортивных соревнованиях и оздоровительных мероприятиях. Кроме перечисленных услуг, предоставляется возможность онлайн-оплаты, удаленной связи с администрацией спортивного объекта, решение возникающих проблем или вопросов.

Цифровая стримминговая платформа «G-Core Labs» – прошли времена, когда для трансляции того или иного мероприятия – требовалась громоздкая аппаратура с массой обслуживающего персонала. Сегодня цифровые сервисы позволяют вести видеотрансляции буквально держа в ладони небольшой гаджет. Указанная платформа позволяет осуществить потоковую трансляцию любого спортивного мероприятия, оздоровительного семинара или организационного собрания. Трансляция будет вестись в режиме реального времени. Участник видеотрансляции может находиться в той же аудитории, либо за тысячи километров от места события. Качество картинки останется неизменным.

Цифровая платформа для организации и управления онлайн-тренировками, массовыми забегами «S10.run» – в условиях пандемии, когда люди вынуждены макси-

мально ограничивать социальные контакты, увеличивается ценность сервисов, позволяющих удаленно оказывать услуги по организации и управлению спортивными мероприятиями. На онлайн тренировку можно безбоязненно собрать неограниченное количество участников. Сервис, ориентированный на бегунов, обеспечивает возможность организации массовых онлайн-забегов. Онлайн-тренер проведет онлайн-занятие как групповое, так и индивидуальное. Спортсмен может вести онлайн-дневник, внося информацию о диете, режиме, расписании, достижениях и целях. Для популяризации бега, как массового вида спорта, подобная платформа вообще незаменима.

Цифровая платформа для онлайн-фитнеса «InSkill» – площадка, чем-то схожая с предыдущей, однако специализирующаяся на проведении фитнес-тренировок, организации онлайн-консультаций тренеров, предоставление онлайн-библиотеки со специализированными информационными материалами.

Автоматизированная информационная система «LSPORT» – объединение на одной площадке информации о спортивных объектах, сооружениях, об участниках спортивных мероприятий – спортсменах, спортивных судьях, тренерах, специалистах, спортивных функционерах; расписания спортивных событий и тренировок, спортивного календаря; учета и фиксации спортивных рекордов, ведение рейтингов, получения спортивных разрядов; ведение статистических отчетов и разнообразной документации, открывает широкие возможности перед специалистами для повышения эффективности в управлении и функционировании спортивной отрасли.

Цифровая платформа управления соревнованиями «E-Champs» – Идея пространства, позволяющего осуществлять управление спортивными и физкультурно-оздоровительными мероприятиями воплощена на данной цифровой площадке. Широкие возможности по администрации мероприятий – онлайн-оплата, регистрация, статистический учет, ведение календаря спортивных мероприятий, реестра спортивных событий, управление жеребьевками турниров и состязаний, максимально удобная подача информации участникам спортивных соревнований. Подобные удобные сервисы привлекают большее количество участников, охватывая широкие слои населения и популяризируя здоровый образ жизни.

Цифровая информационно-аналитическая система подготовки спортивного резерва «SmartSport» – организация спортивных мероприятий – не только состязания атлетов как таковые – управление вспомогательными подразделениями, учет финансирования, статистика спортивных и околоспортивных событий и мероприятий, межведомственный и внутренний документооборот, взаимодействие с населением с целью оказания физкультурно-оздоровительных услуг, централизованная автоматизация технологических процессов – призваны повысить эффективность управления спортивной отраслью.

Основные причины, по которым в современное время необходимы новые технологии. Развитие современных технологий заставляет специалистов спортивной отрасли шагать в ногу со временем. Каждый день ученые делают открытия в области медицины, физиологии, фармацевтике. Спорт давно перешагнул межгосударственные границы. Имена спортсменов и тренеров, их достижения, рекорды, календари важнейших спортивных соревнований и многое другое – вся эта информация приобретает значительную цену и огромное значение. Выделим несколько основных причин, требующих привлечение новых технологий:

- организация бизнес-процессов, отвечающим современным требованиям
- повышение стандартов проведения спортивных мероприятий
- развитие спортивных технологий
- повышение уровня комфорта
- повышение безопасности
- оптимизация расходов (финансовых, временных, людских)

Таким образом, развитие и внедрение передовых технологий в спортивной отрасли способствует успешному развитию спорта и достижения максимальных результатов. Спортивные успехи привлекают внимание все большего количества граждан. Популяризируют здоровый образ жизни. Здоровье граждан – залог благополучия и безопасности государства.

¹ Устав АНО «Цифровая экономика» – Москва – 2019 г.

² Положения о системе управления реализацией национальной программы «Цифровая Экономика Российской Федерации» – Утверждено постановлением Правительства Российской Федерации от марта 2019 года номер 234.

³ Владимир Кулагин -2019 г. «Digital @ Scale Настольная книга по цифровизации бизнеса» // 410 стр.

⁴ Митрофанова Инна Васильева – 2019 г. «Цифровизация экономики. мир, Россия, регионы». Монография.

⁵ Лаптев Василий Андреевич – 2019 г. «Цифровая экономика. Концептуальные основы правового регулирования бизнеса в России».

THE ROLE OF DIGITAL ECONOMY CASES IN THE FIELD OF PHYSICAL CULTURE

© 2021 Chernysheva Daria Alexeevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: dashacher2001@yandex.ru

Keywords: digital technologies, Ministry of Sport of the Russian Federation, digital sport, business processes.

The urgency of my chosen topic is that the need to introduce digital technologies in various areas of human activity is increasing every day. One of such spheres is physical culture and sport, which are developing day by day and require more accurate and fair calculation of results in games or suppression of deviant behavior and violations during their conduct. The aim of the work is to study the latest data on effective cases of «Digital economy» and the role of introduction of advanced technologies in the sphere of sport and physical culture by the Ministry of Sport of the Russian Federation.

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПОЛИТИКА УСТОЙЧИВОГО СБАЛАНСИРОВАННОГО РАЗВИТИЯ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

© 2021 Чиркунова Екатерина Константиновна
кандидат экономических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: ekchirkunova@gmail.com

© 2021 Романова Дарья Владимировна
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: daria_romanova1999@mail.ru

Ключевые слова: регион, инвестиционное обеспечение, устойчивое развитие, инвестиционные проекты.

Статья посвящена исследованию региональной инвестиционной политики для обеспечения устойчивого сбалансированного развития экономики в целом. Раскрыты сущность и особенности взаимодействия региональных, муниципальных властей и бизнеса в процессе реализации инвестиционных проектов. Выделены ключевые компоненты инвестиционной поддержки устойчивого сбалансированного развития и факторы, влияющие на привлечение прямых инвестиций в регион. Проведен анализ реализованных и разработанных инвестиционных проектов в Самарской области с учетом диверсификации экономики региона.

Инвестиционная политика предполагает структурное согласование взаимодействия всех участников социально-экономических процессов для достижения сбалансированного регионального развития и соблюдения экономических интересов с учетом целевых установок социально-экономической политики региона.

Инвестиционная политика в рамках региона предусматривает достижение нескольких наиболее важных целей:

- коммерческая доходность и получение прибыли;
- повышение социально-экономического развития региона;
- сглаживание диспропорций в развитии видов экономической деятельности;
- структурные улучшения производств;
- улучшение социальных детерминант (создание рабочих мест, рост заработных плат);
- формирование надежной финансовой базы региона.

Именно инвестиции и инвестиционные проекты играют важную роль для дальнейшего развития территории и способствуют выравниванию уровня социально-экономического развития с помощью инструментов региональной инвестиционной политики, которая направлена на устранение существующих диспропорций и улучшение инвестиционного климата в целом.

Для решения региональных проблем социально-экономического развития необходимо выявить наиболее значимые инвестиционные проекты и рассмотреть основные формы их

поддержки с целью внесения корректировок и возможных направлений совершенствования инвестиционного обеспечения устойчивого развития региона на долгосрочной основе.

Проблемы управления инвестиционной деятельностью и инвестиционными проектами рассматривали зарубежные и отечественные ученые-экономисты. Так, вопросы методологии инвестиционного обеспечения регионального развития поднимались такими отечественными авторами как Ю.П. Анисимов, Ю.П. Алексеева, Н.В. Сироткина, Л.Н. Чудинова, А.А. Черникова и управления формированием региональных инвестиционных проектов Ю.С. Валева, А.Н. Паршкова, А.Н. Семенов и др.

Трактовка устойчивого сбалансированного развития региона дополнена инновационной компонентой: «...развитие, направленное на стабильное функционирование и непрерывное совершенствование, в условиях сохранения и улучшения экономической, социальной и экологической ситуации»¹, что соответствует современной инновационной модели регионального развития.

На наш взгляд, все факторы инвестиционного обеспечения сбалансированного развития региона можно разделить на две группы: фундаментальные и инновационные компоненты. К фундаментальным компонентам инвестиционного обеспечения сбалансированного развития региона относятся природные, материальные, финансовые, информационные, трудовые ресурсы и институты. К инновационным компонентам следует стратегии «зеленого» роста², цифровую трансформацию всех сфер хозяйства.

Таким образом, инвестиционная политика сбалансированного развития региона предполагает комплекс мер по разработке направлений, форм и методов поддержки инвестиционных проектов на региональном уровне для формирования инновационной среды и достижения коммерческого, социального эффектов³.

Рассмотрим состояние основных показателей сбалансированного устойчивого развития Самарской области за 2017-2019 гг., тыс. руб. (табл. 1).

Таблица 1

Сводная таблица показателей сбалансированного устойчивого развития Самарской области за 2017-2019 гг., тыс. руб.

Показатели	2017 г.	2018 г.	2019 г.
ВРП, млрд р.	1349,1	1510,5	1596,1
ВРП на душу нас., тыс. р.	422,024	423,189	473,77
Инвестиции в основной капитал, млрд р.	256,8	259,5	293,7
Объем финансовых вложений, поступивших в экономику области, млн р.	475,4	599,1	735,3
Среднегодовая численность занятых в экономике, тыс. чел.	1657	1653	1656
Сальдированный финансовый результат (прибыль минус убыток) деятельности организаций, млрд р.	156,8	104,6	320,9
Среднедушевые доходы населения, тыс. руб./месяц	30,492	33,754	35,656
Сводный экологический индекс региона	51	52	60

Источники: Официальный сайт Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Самарской области. URL: <https://samarastat.gks.ru> (дата обращения: 10.02.2021); Официальный сайт Электронной фонд правовой и нормативной технической документации <http://docs.cntd.ru/document/570850196> (дата обращения: 15.02.2021).

Инвестиционные проекты являются основным инструментом преобразования механизмов управления регионального развития. Классификация инвестиционных проектов определяется характером вложений, сроками инвестирования, территориальным охватом, масштабами, формами собственности, региональной значимостью.

В соответствии с законом от 16 марта 2006 г. № 19-ГД «Об инвестициях и государственной поддержке инвестиционной деятельности в Самарской области (с изменениями на 20 июля 2020 г.)» всем инвесторам гарантирована защита прав, интересов и имущества, а при реализации инвестиционных проектов на территории Самарской области предоставляется широкий спектр государственной поддержки⁴.

Самарская область является лидером среди субъектов страны по реализации инвест-проектов с использованием механизма ГЧП. В Самарской области создана Некоммерческая унитарная организация Фонд «Агентство по привлечению инвестиций Самарской области», которая работает в формате «единого окна» с полным сопровождением проекта: от поиска площадки до получения налоговых льгот, преференций и запуска бизнеса, а также предоставления необходимой государственной поддержки.

Всего в Самарской области 292 объекта, которые представлены для инвесторов в качестве инвестиционных площадок. В перечень стратегических инвестиционных проектов по семи видам экономической деятельности входят 31 проект на общую сумму 960,613 млрд руб. (табл. 2).

Таблица 2

Сводная таблица инвестиционных проектов Самарской области

Стратегические проекты	Количество проектов	Объем инвестиций, млрд руб.
Нефтепереработка, нефтехимия, химия	5	618,293
Машиностроение	6	45,659
Инфраструктура	5	36,834
Производство строительных материалов, жилищное строительство	3	186,226
Здравоохранение	2	6,5
Сельское хозяйство	5	27,466
Туризм, спорт	5	39,635
Всего	31	960,613

Источник: Официальный сайт «Инвестиционная карта Самарской области». URL: <http://www.investsamara.com> (дата обращения: 15.02.2021).

Из всех инвестиционных проектов наибольшие объемы инвестиций (более 80%) приходятся на промышленные проекты и строительство, поэтому именно они оказывают наибольшее влияние на региональное развитие экономики.

Под воздействием внешних факторов структура системы инвестиционной политики может быть изменена для соответствия инновационной модели развития региона и для ответа на современные вызовы, связанные с пандемией COVID-19. Все это требуют разработки новых направлений и инструментов инвестиционной политики для сбалансированного устойчивого развития региона.

Направления совершенствования инвестиционной политики для устойчивого сбалансированного развития региона представлены в табл. 3.

Таблица 3

**Направления совершенствования инвестиционной политики
для устойчивого сбалансированного развития региона**

Направление	Меры политики	Методический инструментарий
Содействие инвестициям	– снижение административного бремени – сокращение бюрократических процедур для инвестора	– цифровое сопровождение для снижения затрат инвестора
Удержание инвесторов	– финансовые и/или фискальные стимулы – стимулы для расширения контрактов	– создание «клиентских уставов» в агентствах по содействию и продвижению инвестиций
Местные малые и средние предприятия (МСП)	– финансовая или фискальная поддержка отечественных поставщиков	– предоставление субсидий на основные средства – поощрение производителей к перепрофилированию или расширению производства
Участие государства в наиболее пострадавших отраслях	– косвенное финансирование – приобретение акционерного капитала	– гарантированное возмещение просроченных платежей – софинансирование программ развития
Интеллектуальная собственность	– введение льготного лицензирования для ускорения проведения НИОКР	– формированию патентного пула

Таким образом, инвестиционная политика, направленная на устойчивое сбалансированное развитие региона, представляет собой создание и предоставление привлекательных условий для сотрудничества всех участников социально-экономических процессов на территории региона и достижение наиболее важных социально-экономических целей.

¹ Гончаров А.Ю. Методические приемы мониторинга и диагностики сбалансированного регионального развития // Вестник Белгородского университета кооперации, экономики и права. 2015, № 3 (55). С. 324-331.

² Горбунова В.С. Эколого-экономическое развитие региона: проблемы и пути решения // Сборник научных статей по материалам Всероссийской научно-практической конференции с международным участием: Человек и общество: современные проблемы безопасности, 2018. Курск: Курский государственный медицинский университет (Курск). С. 8-12.

³ Чудинова Л.Н. Структура и особенности системы инвестиционного обеспечения устойчивого сбалансированного развития региона / Л.Н. Чудинова // Проблемы и перспективы современной экономики: сборник статей. Выпуск второй / научн. ред. д.э.н., проф. Ю.И. Трещевский, д.э.н., проф. Г.В. Голикова. Воронеж: Воронежский государственный педагогический университет, 2016. 308 с. С. 298-306.

⁴ Официальный сайт Электронной фонд правовой и нормативной технической документации <http://docs.cntd.ru/document/570850196> (дата обращения: 15.02.2021).

INVESTMENT POLICY FOR SUSTAINABLE BALANCED DEVELOPMENT OF SAMARA REGION

© 2021 Chirkunova Ekaterina Konstantinovna
Candidate of Economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: ekchirkunova@gmail.com
© 2021 Romanova Daria Vladimirovna
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: daria_romanova1999@mail.ru

Keywords: region, investment support, sustainable development, investment projects.

The article is devoted to the study of regional investment policy to ensure sustainable balanced development of the economy as a whole. The essence and features of the interaction of regional, municipal authorities and business in the process of implementing investment projects are revealed. The key components of investment support for sustainable balanced development and factors influencing the attraction of direct investment to the region are highlighted. The analysis of implemented and developed investment projects in the Samara region, taking into account the diversification of the region's economy.

АНАЛИЗ ДИНАМИКИ ДОБЫЧИ НЕФТИ В РОССИИ

© 2021 Чистик Ольга Филипповна
доктор экономических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: yurijchistik@yandex.ru

Ключевые слова: добыча нефти, экспорт, периодизация, результаты прогноза, переработка нефти.

Статья посвящена анализу добычи нефти за временной период 2000-2018 гг. Выделены временные периоды добычи нефти на основе содержательного анализа, и дана ее количественная оценка; построен прогноз на основе выявленных закономерностей для уже случившегося временного интервала, осуществлено сравнение результата с фактическими данными рассматриваемых показателей для установления объективного характера и прогностической возможности представленной системы показателей.

Для экономики Российской Федерации нефть является одним из важнейших экспортных продуктов. Исходя из этого, можно утверждать, что по объему добытой нефти можно судить о прогрессе экономической системы.

Источниками получения информации о добыче нефти послужили Федеральная служба государственной статистики, ПАО НК «Роснефть».

Актуальность выбранной темы обусловлена причинами выше, т.е. что нефть и нефтепродукты являются важнейшей категорией экспортных товаров. От получаемых средств зависит наполнение бюджета и возможность развивать другие отрасли экономики. В России нефтяная отрасль также является главной составляющей топливно-энергетического комплекса^{1,2,3}. Это объясняет зависимость ВВП России от объема произведенных нефтепродуктов.

Динамика добычи нефти, включая газовый конденсат, в Российской Федерации с 2000 по 2018 г. представлена в таблице 1. За исследуемый период объемы добытой нефти непреклонно росли.

С 2000 г. добыча нефти в год увеличилась на 232401 тысяч тонн. В среднем годовое увеличение составило 12,2 млн тонн в год, то есть 3,1%.

За эти 18 лет можно выделить несколько периодов роста добычи.

Первый период – это 2000-2007 гг. Добыча увеличивалась непреклонно, в среднегодовой темп прироста составлял 6,1%. Это связано с ростом экономики. В среднем добыча в год увеличивалась на 23909,29 тысяч тонн.

Второй период – 2008-2014 гг. Его можно назвать кризисным периодом. Так как границами данного временного отрезка являются мировой экономический кризис 2008 г. и конфликт с Украиной 2014 г. и, впоследствии, введенные финансовые и технологические санкции против Российской Федерации.

В период 2008-2014 средний прирост составил 1,1%, а в натуральном выражении 5034,86 тысяч тонн в год. По сравнению с предыдущим периодом произошло замедление добычи нефти на 4,8%. При этом в 2008 г. по сравнению с предыдущим годом добыча нефти снизилась в первый из двух раз за весь исследуемый период, на 2861 тыс. тонн, то есть на 0,6%.

Следующий период – с 2015 г. по 2018 г.

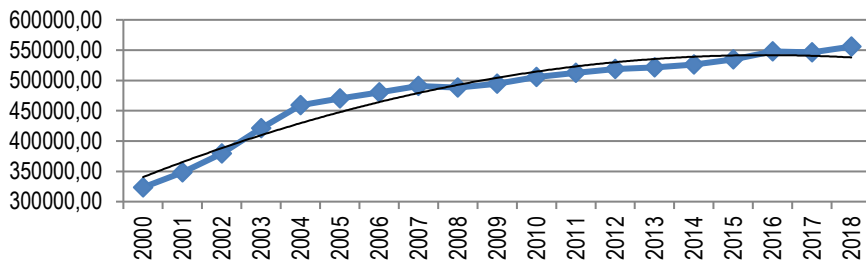


Рис. Добыча нефти в Российской Федерации в 2000-2018 гг., тыс. т

Источник: Рассчитано по⁴.

Таблица 1

Динамика добычи нефти, включая газовый конденсат, 2000-2018 гг.

Годы	Добыча нефти, включая газовый конденсат, тыс. т	Темпы роста цепные, %	Темпы прироста цепные, %	Абсолютные темпы роста, тыс. т
2000	323517,00	-	-	-
2001	348133,00	107,6	7,6	24616,00
2002	379563,00	109,0	9,0	31430,00
2003	421341,00	111,0	11,0	41778,00
2004	459318,00	109,0	9,0	37977,00
2005	470175,00	102,4	2,4	10857,00
2006	480507,00	102,2	2,2	10332,00
2007	490882,00	102,2	2,2	10375,00
2008	488021,00	99,4	-0,6	-2861,00
2009	494502,00	101,3	1,3	6481,00
2010	505556,00	102,2	2,2	11054,00
2011	512388,00	101,4	1,4	6832,00
2012	518747,00	101,2	1,2	6359,00
2013	521692,00	100,6	0,6	2945,00
2014	526126,00	100,8	0,8	4434,00
2015	534737,00	101,6	1,6	8611,00
2016	547811,00	102,4	2,4	13074,00
2017	546399,00	99,7	-0,3	-1412,00
2018	555918,00	101,7	1,7	9519,00
Среднее	480280,68	103,1	3,1	12911,17

Источник: Рассчитано по⁴.

За этот период в среднем добыча увеличивалась на 7448 тысяч тонн в год. По сравнению с первым периодом количество не так велико, но уже заметно выше, чем во втором периоде. Данный факт связан с тяжелыми последствиями введенных санкций и таким же выходом из последствий случившегося. Средний темп роста за этот период составил 101,4%. В 2017 г. произошло снижение добычи нефти по сравнению с предыдущим годом на 0,3%, второе падение добычи нефти в исследуемом массиве. Оно в 2017 г. связано с усилением введенных санкций.

По представленным данным была составлена модель, с помощью которой были построены точечный и интервальный прогноз на 2019 г. Наиболее точно описать динамику добычи нефти позволяет параболическое уравнение, обладающее коэффициентом детерминации 95,3%. Используется уравнение: $\bar{y} = -804,19x^2 + 27051x + 314317$.

Результаты точечного и интервального прогнозов представлены в табл. 2.

Таблица 2

Прогнозирование объема добытой нефти с газовым конденсатом на 2019 г.

Год	Точечный прогноз	Интервальный прогноз
2019	537973	530672,76 – 637567,42

Источник: Рассчитано по⁴.

Согласно прогнозным значениям, в 2019 г. количество добытой нефти будет колебаться в диапазоне от 530673 до 637567 тысяч тонн. Сравнивая прогнозное значение на 2019 г. в интервале с фактическими данными добычи нефти в объеме 561,2 млн тонн⁵ можно утверждать об объективном характере и хорошими прогностическими возможностями сформированной системы показателей.

Таким образом, можно сделать вывод, что финансовые кризисы сильно бьют по экономике Российской Федерации. Без последствий выйти из данной ситуации невозможно. Но, следуя тому, что нефтяная отрасль – ведущая в нашем государстве – применяются всевозможные подходы для увеличения добычи нефти. На фоне обвала спроса на нефть и нефтяной конденсат, связанного с пандемией, объем добычи нефти в 2020 г. будет сокращен. Поэтому для роста доходности от продажи нефти следует переходить к увеличению объемов переработанной нефти.

¹ Зайцева С.П. Современные направления развития нефтегазовой отрасли в условиях кризиса // *Фундаментальные исследования*. – 2016, № 4-3. – С. 579-583.

² Адушев М.Н. Современные проблемы нефтеперерабатывающей промышленности в России // *Вестник Пермского университета*. – 2015, № 1 (24). – С. 35-40.

³ Бударина Н.А., Прокопович Р.С. Перспективы нефтеперерабатывающей промышленности России // *Международный журнал гуманитарных и естественных наук*. – 2019, № 6 -1. – С. 110-114.

⁴ Россия в цифрах.2020. Официальный сайт Территориального органа Федеральной службы государственной статистики. URL: <http://www.gks.ru>.

⁵ Добыча нефти в России <http://global-finances.ru/dobyicha-nefti-v-rossii-po-godam>.

ANALYSIS OF OIL PRODUCTION DYNAMICS IN RUSSIA

© 2021 Chistik Olga Filippovna
Doctor of Economics, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: yurijchistik@yandex.ru

Keywords: oil production, export, periodization, forecast results, oil refining.

The article addresses the analysis of oil production for the time period of 2000-2018. Based on a content analysis we singled out specific phases of oil production and gave our quantitative assessment; on the basis of the derived patterns we made a forecast for the time period occurred, we carried out a comparison of the result indicators with the actual data to prove the objective nature and forecast reliability of the presented indicator system.

МОДЕРНИЗАЦИЯ АМОРТИЗАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ В ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

© 2021 Яковлев Геннадий Иванович
доктор экономических наук, профессор
Самарский государственный экономический университет
E-mail: dmms7@rambler.ru

Ключевые слова: модернизация, амортизация, конкуренция, предприятия, воспроизводственная система.

Амортизационные отчисления от эксплуатации основных фондов предприятий по своей экономической природе должны регулярно обеспечивать их воспроизводство на инновационной основе. Для того чтобы на практике амортизация начала выполнять свою воспроизводственную функцию, требуется формирование приоритетов структурной модернизации промышленности и предпринимательской деятельности.

Для производственного комплекса экономики РФ в связи с необходимостью замены физически и морально изношенных основных фондов, модернизации материально-технической базы предпринимательства для успешного функционирования в условиях цифровой экономики важно привлечение необходимых инвестиций, достаточных по объему и длительности использования¹. В числе других финансовых средств амортизация может выступать важнейшим собственным источником инвестиций для предприятий, причем наиболее дешевым, оценивая альтернативную стоимость среди других привлекаемых ресурсов, достигая при этом достаточно существенную величину². Однако практика показывает значительные ограничения для возможности амортизации выполнять свою воспроизводственную функцию, что подробно рассматривал А.В.Стрельцов³. При характеристике амортизационной системы возможностей использования амортизации на цели обновления основных фондов необходимо отметить следующие обстоятельства.

Во-первых, предприятие может формировать и реализовывать проекты своего развития, связанные с инвестициями, в периоды относительно благополучного финансово-экономического состояния. В условиях кризиса и неопределенностей, нехватки ресурсов на текущую хозяйственную деятельность все вновь появляющиеся свободные финансовые средства направляются на ликвидацию данных кризисных явлений, на обеспечение первоочередных текущих нужд. В этих условиях начисляемая амортизация неизбежно будет потрачена на данные цели, на пополнение оборотных средств и иные аналогичные критичные для выживания предприятия направления. Во-вторых, наиболее эффективное использование амортизации на предприятии возможно, когда она не просто направляется на обновление изношенного средства труда, а в составе необходимых инвестиций обеспечивает финансирование инновационного проекта модернизации производства. Но для этого предприятие должно иметь возможность доступа к передовым технико-технологическим разработкам, активно заниматься исследованиями и разработками, что опять же требует больших капиталовложений в условиях риска.

Неслучайно в существующей амортизационной системе РФ можно выделить как положительные, так и негативные характеристики. К числу первых, например, можно отнести возможность хозяйственного субъекта самостоятельно выбирать значения норм амортизации, исходя из предполагаемого срока полезного использования наличных основных фондов, используемые методы начисления амортизации, в том числе ускоренные.

Вместе с тем можно выделить и ряд характеристик, которые препятствуют эффективному выполнению амортизацией своей воспроизводственной функции. Так, например, нормы амортизации определяются предприятием исходя из срока полезного использования и классификации основных фондов по амортизационным группам. Срок полезного использования выбирается предприятием самостоятельно, исходя из периода времени, в котором данный объект основных средств будет приносить доход. Таким образом, данные нормы амортизации оказываются мало согласованными с рациональными сроками службы машин и оборудования, определяемые требованиями научно-технического прогресса и современной цифровой экономики.

Направления совершенствования амортизационной системы для целей модернизации предприятий промышленности

Основные недостатки амортизационной системы	Первоочередные меры по совершенствованию амортизационной системы
<ol style="list-style-type: none"> 1. Не сформулирована цель государственной амортизационной политики в существующих конкретных условиях хозяйствования и не определены задачи ее осуществления. 2. Отсутствует целостный механизм реализации амортизацией воспроизводственной функции и достижения поставленной цели: <ol style="list-style-type: none"> а) не выделены приоритеты по отраслям (ВЭД) с точки зрения: <ul style="list-style-type: none"> – обеспечения экономического роста; – наличия технико-технологических заделов; – реализации инновационных программ и проектов; б) отсутствие долгосрочной согласованности амортизационной и налоговой политики; в) отсутствие действенного контроля за использованием амортизационных отчислений. 3. Отсутствие системной оценки эффективности проводимой предприятиями амортизационной политики 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Формирование цели и определение задач амортизационной политики в условиях модернизации экономики. 2. Выделение приоритетов по отраслям (видам экономической деятельности), производственным комплексам. 3. Развитие инструментов согласования инновационной, инвестиционной и амортизационной политик, формирование и поддержка инновационных программ и проектов. 4. Согласование налоговой и амортизационных политик, бухгалтерского и налогового учета, налоговых возможностей и льгот. 5. Установление контроля за использованием амортизационных отчислений на законодательно-нормативном уровне. 6. Оценка эффективности проводимой амортизационной политики, в первую очередь, по критериям объема инвестиций и их доходности

* Составлена автором.

Среди значимых проблем следует рассматривать еще как отсутствие государственной амортизационной политики в существующих конкретных условиях хозяйствования, так и несформированность целостного механизма реализации амортизацией своей воспроизводственной функции в отношении производственного потенциала предпринимательства. Очевидно, что данный механизм должен предусматривать наличие определенных при-

ритетов в реализации амортизационной политики, опираться на долгосрочную стабильность и согласованности амортизационной и налоговой политики, сопровождаемый действенным контролем за их целевым использованием. Другой недостаток современной амортизационной системы – в деловом и научном обороте отсутствует системная оценка эффективности проводимой амортизационной политики⁴.

На основе выделения данных комплексных угнетающих причин можно сформулировать первоочередные меры по совершенствованию существующей амортизационной системы (см. таблицу).

Характеризуя указанные в таблице меры совершенствования амортизационной политики, можно отметить, что важна комплексность при их реализации. Само по себе отдельно взятое мероприятие из приведенных выше является важным, но недостаточным для проведения полноценной политики модернизации производственного предпринимательства в цифровой экономике. Так, например, неоднократно обсуждаемое в экономической литературе установление контроля за использованием амортизационных отчислений является важной, неотъемлемой частью этих мер, но не достаточной в полной мере⁵. Поэтому необходимо и развитие инструментов согласования инновационной, инвестиционной и амортизационной политик в производственном предпринимательстве и выделение приоритетов и др.

¹ Карпушин Е.С. Необходимость обновления основных фондов в России как условие инновационного развития // Экономика. Бизнес. Право. – 2018. – № 10-12 (28).

² Бурлакова А.П., Скворцова Г.Г. Инвестиционное обеспечение инновационного обновления основного капитала // Креативная экономика. Т. 8. – № 4. – 2018.

³ Стрельцов А.В., Никулина Е.Ю., Яковлев Г.И. Инвестиционное обоснование модернизации предприятий промышленности и предпринимательских структур // организатор производства. Том: 28. – № 1. – 2020 Страницы: 46-55 DOI: 10.25987/VSTU.2019.51.18.005.

⁴ Иванов А.В. Может ли амортизация считаться источником финансирования? // Учет и статистика. – № 4 (48). – 2017, с. 62-70.

⁵ Ермилина Д.А., Ремезова М.Ю. Амортизационная политика как ключевое условие совершенствования инвестиционного процесса // Экономика и социум: современные модели развития. – т. 9. – № 1 (23). – 2019, с. 22-35.

MODERNIZATION OF THE DEPRECIATION SYSTEM IN PRODUCTION AND BUSINESS ACTIVITIES

© 2021 Yakovlev Gennadiy Ivanovich
Doctor of Economics, Professor
Samara State University of Economics
E-mail: dmms7@rambler.ru

Keywords: modernization, depreciation, competition, enterprises, reproductive system.

Amortizations from the exploitation of the company's fixed assets by their economic nature should regularly ensure their reproduction on an innovative basis. In order for depreciation to begin to perform its reproductive function in practice, it is necessary to prioritize the structural modernization of industry and entrepreneurship.

УДК 358.71
Код РИНЦ 10.00.00

DOI: 10.46554/Russian.science-2021.02-2-185/187

РОСТ КУРСА ВАЛЮТ И ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ЗАКУПКИ

© 2021 Айдемирова Эльмира Эмировна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: elmirka.aydemirova@yandex.ru

Ключевые слова: валюта, государственный контракт, государственные закупки, правовое регулирование, валютный рынок.

Анализируется вопрос взаимосвязи финансового рынка и области государственных закупок. Проводится сравнительно-правовой анализ категорий, связанных с курсом валют и государственными закупками, дается теоретическое обоснование значимости института валютного рынка в рассматриваемой сфере.

Система государственных закупок является одной из наиболее чувствительных в плане реагирования на внутренние и внешние экономические процессы, как следствие, при процессе выбора товара или услуги, заказчику, а равно с тем и исполнителю следует наиболее гибко подходить к биржевому рынку и всем финансовым процессам, которые каким-либо образом могут сыграть существенную роль при определении поставщика или исполнителя, а также при оформлении всей документации, которая сопровождала бы процесс осуществления государственной закупки¹.

Для многих субъектов отношений, возникающих в сфере государственных закупок, очевидным является факт определения добросовестного и надежного исполнителя(поставщика), который был бы наиболее мобильным для конкретного заказчика. Так, например, существенная часть отделочных материалов и инженерное оборудование, которое используют отечественные строительные фирмы и компании, импортная, именно поэтому важно понимать, сущность мирового рынка экономики и всех вытекающих из этого процессов.

В сегодняшнем мире, на валютном рынке, складывается ситуация того, что многие подрядчики по государственным контрактам, заключившие контракты до начала процесса обвала рубля, оказались в неудачной ситуации, а именно, когда цена контракта уста-

* Научный руководитель – **Паулов Павел Александрович**, кандидат юридических наук, доцент.

новлена в рублях, а закупки придётся делать в иностранной валюте, это весьма невыгодно и неприятно для такого рода сделок. В связи с этим, многие юристы, экономисты, деятели сферы государственных закупок активно обсуждают положения ст.451 ГК РФ, в которой говорится о возможности изменения обстоятельств по сделке, а в нашем случае, по данному контракту².

Многие теоретики, к примеру Гринёв В.П. в своей работе «Контрактная система как механизм нормоконтроля расходования бюджетных средств»³, прямо указывает на возможность применения в такой ситуации положений именно статьи, о которой мы ранее упомянули, ведь на самом деле, парадигма обвала рубля почти в два раза вполне попадает под определение того, что изменение обстоятельств признаётся существенным тогда, когда они изменились настолько, что, если бы стороны могли это предвидеть, договор ими был бы не заключён или был бы заключён на кардинально отличающиеся от первоначальных, условия.

Таким образом, мы можем сделать вывод о том, что как только цены на определённые товары повышаются, так подрядчику следовало бы отслеживать эту тенденцию и направлять весь процесс изменения на более приоритетные вектора, к примеру те, что обозначены в п.2 ст.451 ГК РФ, а именно, на те, дополнительные условия, когда договор может вовсе быть изменён или расторгнут.

Обратимся к мнению Верховного суда России, которые толкует позицию по инфляционным и валютным вопросам в пользу того, что инфляция и рост курса валюты не являются обстоятельствами, которые стороны не могли бы предположить, то есть, стороны должны заведомо понимать и предвидеть все последствия такого события, что для нас, в свою очередь, не до конца понятно, так как формирование представления о будущем событии и возможности предотвращения всех нежелательных результатов.

Перед нами возникает вопрос, на сколько целесообразно тогда говорить о том, может ли данное положение статьи из Гражданского кодекса применяться к рассматриваемой нами сфере, государственных закупок, а именно, п.6 ст.709 ГК РФ о том, что подрядчик не вправе требовать увеличения твёрдой цены, а заказчик её уменьшения, в том случае, когда в момент заключения договора подряда исключалась возможность предвидения полного объема подлежащих исполнению работ или необходимых для этого расходов. Логично предположить, что вполне очевидным было бы применение данной нормы, ведь ситуации в данном сегменте могут быть реально разнообразными и не всегда правильным будет использование факторов стабилизации цены в сегменте государственных закупок.

Интересным моментом здесь также будет то, можно ли ссылаться на изменения курса валюты как на форс-мажор и фактически сразу, подстраиваясь, изменять сумму контракта или договора. Целесообразно предположить, что нет, так как согласно нашему национальному законодательству, падение рубля является фактическим, а не непреодолимой силы. Таким образом, рост курса валют – это не форс-мажорное обстоятельство, а как следствие, повышение стоимости иностранной валюты – это коммерческий риск, а если быть точнее, реальный и объективный риск предпринимателя, и здесь же, многие практикующие юристы, в том числе Р.С. Бивзенко говорят о том, что такие риски предприниматель должен предусмотреть до начала участия в процессе государственной закупки, он должен соотносить всевозможные, приводящие к убыткам, факторы и принимать решение, как ему действовать в дальнейшем.

Вопрос корректировки цены контракта в сфере государственных закупок также остается актуальным и до конца не исследованным, именно в контексте его рассмотрения по параллельной с изменением курса валюты. Согласно 44 Федеральному закону, цена контракта является твердой, может исчисляться в любой валюте и устанавливается на весь период до прекращения обязательств по контракту.

Следующим, заключительным вопросом в данной сфере будет момент расторжения договора при изменении курса валют, а соответственно, и цены такого договора. Если исходить из реальной практики, то вполне реально, но при этом, важным условием в данном вопросе будет возможное волеизъявление обеих сторон такого контракта. Также здесь параллель проводят с тем, можно ли было бы исполнителю в принципе отказаться от исполнения договорных обязательств. На что, в законодательстве есть прямая ссылка на то, что можно, но с наиболее печальными последствиями. Если заказчик расторгнет контракт в одностороннем порядке, что вполне может быть и не исключено, так как это его право, то исполнитель, поставщик окажется в реестре недобросовестных поставщиков, что в дальнейшем может привести к невозможности его функционирования на рынке государственных закупок, да и на любом другом рынке, в качестве субъекта планируемых отношений.

Таким образом, подводя итог вышесказанному, мы можем сделать вывод о том, что если кому-либо предоставляется возможность выступать в качестве субъекта в отношениях в сфере государственных закупок, важно организовывать все моменты, при фактическом их обнаружении, так, к примеру, проверять всю документацию и, в-первую очередь, обращаться и к экономической обстановке на финансовом рынке.

¹ К вопросу о коррупционных рисках в государственных и муниципальных закупках. Паулов П.А., Прокудина Н.О. Международный журнал гуманитарных и естественных наук, 2019, стр. 196-199.

² Госзакупки. Новые правила игры: моногр. – М.: Инфотропик Медиа, 2017. – 368 с.

³ Гринев В.П. Контрактная система как механизм нормоконтроля расходования бюджетных средств // Право и экономика. 2015. N 7. С. 37-44.

CURRENCY EXCHANGE RATE GROWTH AND PUBLIC PROCUREMENT

© 2021 Aidemirova Elmira Emirovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: elmirka.aydemirova@yandex.ru

Keywords: currency, state contract, public procurement, legal regulation, foreign exchange market.

In this article, the author analyzes the issue of the relationship between the financial market and the field of public procurement. The paper provides a comparative legal analysis of the categories related to the exchange rate and public procurement, as well as a theoretical justification of the importance of the institution of the foreign exchange market in the area considered by the author.

СПОСОБЫ ЗАЩИТЫ ПРАВА СОБСТВЕННОСТИ И ДРУГИХ ВЕЩНЫХ ПРАВ: НЕГАТОРНЫЙ И ВИНДИКАЦИОННЫЙ ИСКИ

© 2021 Антилова Екатерина Сергеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: KatyAntilova@mail.ru

Ключевые слова: способы защиты вещных прав, негаторный иск, виндикационный иск, недобросовестный собственник, владелец вещи.

Рассматриваются особенности двух способов защиты права собственности и вещных прав – негаторного и виндикационного иска, приведены их схожие и отличительные черты. Помимо этого, поднимаются проблемы, связанные непосредственно с реализацией данных исков на практике.

Для защиты вещных прав принято выделять несколько таких способов, которые имеют принудительный характер, направлены на восстановление нарушенных прав и применяются непосредственно к нарушителю. Перечень таких материально-правовых мер закреплен в законодательстве и не является исчерпывающим. Однако в настоящее время в российском законодательстве выделяют несколько способов защиты права собственности и других вещных прав, которые являются наиболее востребованными и популярными. К ним можно отнести следующие способы: истребование имущества из чужого незаконного владения (виндикационный иск) и требование об устранение различных нарушений права собственности (негаторный иск). Стоит отметить, что в российском законодательстве не содержится понятие данных терминов. Гражданский Кодекс закрепляет только права собственников, методы их защиты и условия их реализации, но не сами определения.

В гражданском праве под виндикацией понимается способ истребования вещи из чужого незаконного владения, при этом стоит отметить, что данный иск применяется в случае, когда истец лишен правомочий владения, пользования, распоряжения вещью, но сохраняет за собой титул собственника¹. Однако законодательством установлены некоторые ограничения для использования виндикационного иска и возможность реализации данного способа защиты ставится в зависимость от основания и обстоятельства перехода спорной вещи к незаконному владельцу. Так, Гражданский Кодекс² устанавливает возможность истребования имущества собственником у добросовестного приобретателя, если последний получил ее на безвозмездной основе. Если же вещь была получена добросовестным приобретателем возмездно, то истребовать ее возможно в случае, когда данная вещь выбыла из владения собственника не по его воли (потеряна или похищена). Таким образом, виндикация представляет собой способ защиты права собственности и применяется в случае утраты вещи из фактического владения собственника³.

* Научный руководитель – **Азархин Алексей Владимирович**, кандидат юридических наук, доцент.

Негаторный иск представляет собой способ защиты права собственности, который позволяет устранить препятствия в пользовании вещью. Исходя из положений гражданского законодательства, негаторный иск можно определить как иск об устранении нарушений прав титульного владельца, не связанных с лишением владения⁴. Требования предъявляемые в негаторном иске зависят от характера действий, нарушающих право собственности и могут быть представлены в разных вариациях, но в основном они представляют собой требования об устранении нарушений права собственности в части пользования и распоряжения вещью, либо о запрете на совершение определенных действий, которые в дальнейшем могут повлечь нарушение права собственности.

Стоит отметить, что виндикационный и негаторный иски являются разновидностью вещных исков и как следствие имеют несколько схожих черт. Оба иска имеют длительный путь развития и берут свое начало из римского права. Помимо этого, данные иски направлены на защиту права собственности и по своей процессуальной природе являются исками о присуждении. Но несмотря на некоторую схожесть между ними негаторный и виндикационный иски являются двумя самостоятельными институтами в гражданском праве, однако на практике до сих пор происходит путаница между данными способами защиты права собственности. Их главным различием является сама направленность иска. Принято считать, что виндикационный иск имеет своей целью защиту установленной триады полномочий: владения, пользования и распоряжения, когда негаторный направлен на защиту только правомочий пользования и распоряжения. Однако данная позиция является спорной и вызывает многочисленные дискуссии среди ученых юристов. Так, существует мнение, что такое распределение правомочий, непосредственно защищаемых данными исками неверно, т. к. нарушает целостность и единство системы способов защиты права собственности и других вещных прав. Помимо этого, еще одной отличительной чертой является наличие или отсутствие полномочия владения у собственника. Для предъявления негаторного иска обязательным условием является наличие правомочия владения, то есть, как уже говорилось выше, собственник должен непосредственно владеть данной вещью. А для предъявления требования об истребовании имущества из чужого незаконного имущества, наоборот, вещь должна находиться в фактическом владении у другого лица, который не является собственником.

Помимо этого, стоит отметить, что законодатель исключил негаторный иск из перечня требований, на которых распространяется срок исковой давности, однако виндикационный иск не попал в список исключений и на него распространяется общий срок исковой давности – три года. До недавнего времени данная тема считалась дискуссионной, и существовало несколько мнений о том, когда начинает течь срок исковой давности по виндикационному иску: с момента, когда лицо узнало или должно было узнать о нарушении права, либо с момента, когда вещь попала к незаконному владельцу. Однако не так давно законодателем была внесена ясность в данный вопрос, путем закрепления положения в Гражданском кодексе. Но несмотря на то, что данный вопрос был урегулирован, на сегодняшний день существует немало проблем, связанных с исковой давностью по виндикационному иску. Одна из них – это судьба вещи, в случае пропуска срока исковой давности. То есть в российском законодательстве отсутствуют нормы регулирующие вопрос о дальнейшей судьбе вещи, если собственник пропустил срок исковой давности, и его требования не были удовлетворены. В этом случае вещь продолжает находиться у владельца без

законных на то оснований. Законодатель до сих пор не дал разъяснение данному вопросу и на наш взгляд на данную проблему стоит обратить внимание.

Таким образом, виндикационный и негаторный иски имеют свои особенности применения, характерные требования, предъявляемые по этим искам и свои особенные проблемы, вытекающие из их правовой природы. Несмотря на то, что данные институты уходят корням в римское право, нельзя отрицать их колоссального различия, однако схожие черты между ними тоже присутствуют. Самое важное – это их цель и направленность, а именно защита права собственности. Невзирая на ряд существующих проблем, виндикационный и негаторный иски до сих пор являются наиболее распространенными инструментами защиты права собственности и других вещных прав.

¹ См.: Гонгало Б.М. Гражданское право. Т. 1 // Москва: Статут. 2017. – 720 с.

² См.: «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 08.12.2020) [Электронный ресурс] – СПС «КонсультантПлюс».

³ См.: Антилова Е.С., Орлова Д.А., Лошкарёв А.В., Фадеев А.В. Некоторые аспекты понятия и содержания виндикационного иска // Самарский государственный экономический ун-т. 2019 [Электронный ресурс] URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=42458279>.

⁴ Кондратенко З.К., Полушин Д.С. Негаторный иск в российском гражданском праве // Вестник Марийского государственного ун-та. 2019 [Электронный ресурс] URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/negatornyy-isk-v-rossiyskom-grazhdanskom-prave>.

WAYS TO PROTECT PROPERTY RIGHTS AND OTHER PROPRIETARY RIGHTS: NEGATORY AND VINDICATION LAWSUITS

© 2021 Antilova Ekaterina Sergeevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: KatyAntilova@mail.ru

Keywords: methods of protection of property rights, negatory claim, vindication claim, unfair owner, owner of a thing.

The article deals with the features of two ways of protecting property rights and property rights-negatory and vindication claims, their similar and distinctive features are given. In addition, this paper raises problems directly related to the implementation of these claims in practice.

ДЕМПИНГ ЦЕН В ЗАКУПКАХ ПО 44-ФЗ

© 2021 Антипова Яна Олеговна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Myloveismyeseenin@gmail.com

Ключевые слова: демпинг, государственные закупки, правовое регулирование, государственный контракт, аукцион, конкурс.

Рассматривается проблема искусственно заниженных цен в сфере государственных закупок. Проводится анализ демпингового контроля, а также выявляются факторы, значительным образом влияющие на процесс применения антидемпинговых средств.

Вопрос рассмотрения сферы государственных закупок является на сегодняшний день одним из самых актуальных на национальном уровне. Особенно актуально рассмотрение всевозможных процессов, которые влияют на его формирование или наоборот, располагают всё в негативном плане. Так, к примеру, антидемпинговые меры, являются одними из распространённых в процессе формирования благотворного пространства в системе государственных закупок.

Для начала, разберёмся в терминологии. Демпинг это продажа товаров, определённых услуг или работ по искусственно заниженным ценам, которые впоследствии становятся едиными при моменте формирования качества выполненных работ.

Так, контракты с искусственно заниженными ценами являются мошенническими сферами, которые используют для вывода денежных средств на собственные активы. Демпингующий субъект сферы закупок получает аванс, а работа остаётся невыполненной, что в дальнейшем грозит принципу нарушения качественности выполняемых работ, а как следствие тому, что работы могут быть выполнены не по стандартам и не в срок, а то и ещё по запредельно высоким ценам, в ущерб заказчику, определённой организации.

Хочется также заметить, что к процедуре прибегают не только мошенники, то и компании однодневки, цель которых основывается на том, что у них существует порог отсутствия опыта и квалификации для здоровой конкуренции в пределах организуемого конкурса.

Важно заметить, что процесс демпинговых мер, следует заранее предотвращать, молодым организациям, а также тем, что функционируют достаточно длительное время, но применяют в своей деятельности некоторые новеллы, следует обращаться к более практичной информации, также к тем организациям, которые уже достаточно давно функционируют на таком рынке и готовы поделиться беграундом.

Проблема принятия антидемпинговых мер становится с каждым днём всё более интересной, связано это также с тем, что она достаточно новая, ведь если мы будем обра-

* Научный руководитель – **Паулов Павел Александрович**, кандидат юридических наук, доцент.

щаться к законодательству в сфере государственных закупок, то, к примеру, в 94-ФЗ антидемпинговые меры не были предусмотрены, именно поэтому фактическое обоснование их важности на сегодня, весьма велико.

Обратимся к основаниям образования таких процессов. В таком сговоре участвуют наиболее распространённо три компании. Первый участвующий субъект, который должен был быть победителем, делает первый шаг с незначительным снижением ставки цены, затем в данную игру вступают два другие субъекта, которые максимально быстро сбивают наименьшую максимальную цену контракта, пока подача ценовых предложений другими участниками рассматривается как бесценная, соответственно, не учитывается.

Таким образом, согласно данной схеме, было проведено достаточно много операций подобного характера, до вступления в силу 44-ФЗ¹, который включал меры антидемпингового характера. Согласно 44-ФЗ, а именно, ч.1 ст.37, если в процессе проведения конкурса или аукциона наименьшая максимальная цена контракта составляет более чем 15 млн. рублей и участником такого мероприятия, с которым заключается контракт, предлагается цена контракта, которая на 25% и более ниже первоначальной, то такой контракт заключается только после предоставления таким участникам обеспечения контракта в размере, который превышает в 1,5 раза размер обеспечения исполнения контракта, указанного в документации о проведении конкурса или аукциона.

Так же, мы должны понимать, что согласно нормам 44-ФЗ устанавливается момент того, что участник закупки при подписании контракта может предоставить на выбор документы, подтверждающие добросовестность такого участника, значительное внимание здесь также уделяется самому процессу исполнения контракта, установленного в документации ли же полуторакратное обеспечение исполнения контракта.

Следует отметить, что при фактических ошибках понимания участниками обязанностей при процессе проведения аукциона или конкурса, возникает момент непонимания дальнейших условий его проведения, а также ситуаций, когда может возникнуть непонимание со стороны органов, осуществляющих надзор за проведением такого рода мероприятий.

Таким образом, свою добросовестность участники закупок могут подтверждать в момент предоставления информации о 3-х исполненных контрактах, причём, которые исполнены без применения к участникам неустоек или пеней, штрафов за период подачи заявки на участие в процессе закупки.

Указанная информация, исходящая со стороны субъектов такого рода отношений, должна содержаться в реестре контрактов, который в свою очередь, размещён на сайте единой информационной системы, а сами контракты при этом обязаны иметь статус, который именуется как «исполнение завершено».

Исходя из вышесказанного можно сделать вывод о том, что недостоверность предоставленной информации в случае с конкурсами влечёт к отклонению заявки, а в случае проведения всего процесса в электронном формате к признанию участника уклонившимся от подписания контракта².

Так, уже по мере применения 44-ФЗ, требования к субъектам в сфере государственных закупок изменяются, они, формируются под фактором ужесточения, и это правильно.

Так, участники, которые до 44-ФЗ пользовались рассматриваемой нами процедурой, продолжают её пользоваться и сейчас, но уже более гибко. Этот процесс стал дороже, но к сожалению, даже это не останавливает его применителей.

Также, хочется сказать о том, что участники, которые имеют достаточный уровень квалификации в данном вопросе, не пользуются и выигрывают заказы за счёт реальных цен, что не может не радовать³.

Совокупность всех факторов, как обеспечение заявки, исполнение контракта, гарантийных обязательств, штрафов, пений, антидемпинговые меры, а также фактор отсутствия аванса отсекают от закупок всех недобросовестных поставщиков, оставляют лишь тех, кто готов работать прозрачно и добросовестно.

¹ Федеральный закон от 05.04.2013 № 44-ФЗ (ред. от 07.06.2020) «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд».

² К вопросу о коррупционных рисках в государственных и муниципальных закупках. Паулов П.А., Прокудина Н.О. Международный журнал гуманитарных и естественных наук, 2019, стр. 196-199.

³ Иванов В.В. Механизмы управления государственными закупками / В.В. Иванов, И.И. Григ. – М.: ИНФРА М, 2018. – 206 с.

DUMPING OF PRICES IN PURCHASES UNDER 44-FZ

© 2021 Antipova Yana Olegovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: Myloveismyesenin@gmail.com

Keywords: dumping, public procurement, legal regulation, state contract, auction, competition.

In the article, the author considers the problem of artificially low prices in the field of public procurement. The analysis of dumping control is carried out, as well as the factors that significantly affect the process of applying anti-dumping measures are identified.

ПРЕДОТВРАЩЕНИЕ КОРРУПЦИИ И ДРУГИХ ЗЛУПОТРЕБЛЕНИЙ В СФЕРЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК

© 2021 Багдасарян Диана Гагиковна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: diana.bagdasaryan1999@gmail.com

Ключевые слова: контрактная система, прозрачность и открытость госзакупок, коррупционные правонарушения, политическое давление, мониторинг государственных закупок.

Раскрыты сущность и важность системы государственных и муниципальных закупок для обеспечения нужд институтов публичной власти в РФ. Проанализированы мнения представителей научной общественности на целевой характер проводимых госзакупок. Раскрыты признаки коррупционных правонарушений в контрактной системе. Приведены меры, способствующие предупреждению и нейтрализации коррупционных противоправных деяний.

Системе государственных закупок в структуре реализуемых правоотношений отводится существенная роль, поскольку она позволяет не только эффективно обеспечить институты публичной власти конкретным видом товаров, работ и услуг, но и в конечном итоге способствуют увеличению благосостояния общества, поскольку все реализуемые государством мероприятия главным образом направлены на повышение уровня и качества жизни населения на подведомственной территории. В этом смысле, говоря о целях госзакупок, Гусева Н.М. отмечает, что они реализуются для достижения приоритетов общественного развития, положенных в основу государственного управления, а Медведева Н.Г. уточняет необходимость конкретизации анализируемого института с точки зрения его целевой функции, которая выражается в следующем:

1. рациональное расходование бюджетных средств на приобретение товаров, оплаты работ и услуг для последующего использования государственными и муниципальными органами власти;
2. оптимизация деятельности институтов публичной власти;
3. обеспечение конкурентных позиций среди предприятий различных отраслей и сегментов экономики;
4. поддержка малого и среднего предпринимательства¹.

Таким образом, обобщая мнения различных представителей научной общественности на предмет важности госзакупок в системе реализуемых правоотношений, отметим, что государственные закупки не только содействуют в реализации направлений социально-экономической, промышленной и иных видов политик, проводимых государством, но и в целом направлены на эффективное приобретение и целесообразное расходование полу-

* Научный руководитель – Паулов Павел Александрович, кандидат юридических наук, доцент.

чаемых товаров, работ и услуг с учетом принципов подотчётности, открытости и прозрачности публикуемой информации в контрактной системе².

Сказанное обуславливает важность решения проблем коррупции и сопутствующих ей злоупотреблений, поскольку наличие указанного фактора в сфере закупок существенным образом сказывается на ее эффективности. В этом смысле Кампоса Э. и Градхана С. указывают на тот факт, что существование коррупции подрывает как экономику, так и устойчивость функционирования самих органов публичной власти³. Павленко И.А. добавляет, что коррупция выходит за рамки социально-экономического пространства и обуславливает интенсивность и содержание реализуемых политических процессов. В свою очередь Трепте П. подчеркивает существенный урон, который наносит коррупция всему государству, видя в причинах ее появления сравнительно небольшой уровень доходов государственных служащих и пробелы, существующие в системе государственного управления⁴.

Дефиниция коррупции раскрывается в Федеральном законе от 25.12.2008 N 273-ФЗ, в котором данное явление понимается как дача или получение взятки, злоупотребление своим положением или полномочиями в целях получения различных преференций или благ в виде денег, ценностей, имущества и т.д. (ч. 1 ст. 1)⁵. Параллельно законодатель детерминирует, что противодействие коррупции представляет собой совокупность действий, осуществляемых институтами публичной власти, а также гражданским обществом и физическими лицами в рамках следующих направлений:

- 1) предупреждение причин коррупции и их последующая нейтрализация или ликвидация;
- 2) выявление, пресечение и предупреждение коррупции, что в т.ч. подразумевает проведение расследований коррупционных правонарушений;
- 3) минимизация последствий, появление которых сопряжено с коррупционными противоправными деяниями (ч. 2 ст. 1)⁵.

Опираясь на положения Конвенции ООН против коррупции, принятой Генеральной Ассамблеей в 2003 г., в части необходимости реализации мер, направленных как на предупреждение коррупции, так и на борьбу с коррупционными правонарушениями⁶, можно сформулировать следующие признаки коррупции в сфере государственных и муниципальных закупок:

1. деяния, реализуемые умышленно со стороны лиц, уполномоченных на проведение закупочных процедур;
2. совершаются благодаря злоупотреблению компетенциями, полномочиями или служебным положением соответствующих лиц, причастных к сфере госзакупок;
3. направлены на получение личной выгоды и удовлетворение личных интересов;
4. противоречат, ущемляют и наносят вред государству и обществу;
5. выполняются в отношении лиц, предлагающих определенную форму выгоды должностному лицу, причастному к сфере госзакупок.

Идентифицировать коррупцию в контрактной системе в большинстве своем является сложным, поскольку не всегда она приобретает форму денежной выгоды. Так, коррупционные действия могут быть сопряжены с получением какой-либо услуги, развлечения. Менее очевидной, а оттого трудно выявляемой формой коррупции является политическое давление и лоббирование интересов для удовлетворения личных потребностей. Указанные факторы обуславливают факт того, что на практике процесс привлечения правонару-

шителей за коррупционные противоправные деяния в сфере госзакупок является достаточно трудоемким, поскольку вышеприведенные формы коррупции сложно выявляются и поддаются применению соответствующих мер государственного принуждения.

В таком случае с целью предотвращения коррупции и иных злоупотреблений в сфере государственных и муниципальных закупок целесообразным является проведение следующих мероприятий:

1. организация мониторинга проводимых закупок с точки зрения обеспечения прозрачности реализуемых в контрактной системе процессов;

2. уточнение, модификация и обновление нормативной базы в контексте актуализации предписаний и требований, предъявляемых к участникам сферы госзакупок;

3. ужесточение санкций за коррупционные правонарушения и централизация контроля с параллельным проведением контрольно-надзорных мероприятий⁷.

Безусловно, полностью искоренить коррупцию не представляется возможным, поскольку она является прикладным элементом экономической системы любого государства. Однако возможно снизить число коррупционных правонарушений и тяжесть продуцируемых ими последствий, в т.ч. в сфере госзакупок посредством своевременной профилактики и симбиоза продуманных мер. В связи с этим является важным не только акцентировать внимание на системе нормативно-правовых источников, регламентирующих прозрачность реализуемых закупочных процессов в системе обеспечения государственных и муниципальных нужд, но и детерминировать порядок, принципы и методологию взаимодействия всех субъектов, причастных в сфере госзакупок, для достижения наибольшей прозрачности и открытости контрактной системы в РФ.

¹ Шмелева М.В. Предотвращение коррупции и других злоупотреблений в сфере государственных закупок // Российское право: образование, практика, наука. – 2018. – №1 (103). – С. 5-12.

² О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд: Федеральный закон от 05.04.2013 N 44-ФЗ (ред. от 30.12.2020) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2021) // Консультант Плюс: справ, правовая система [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_144624/ (дата обращения: 19.02.2021).

³ Дровнина О.С., Паулов П.А. Виды и способы разрешения рисков, возникающих в сфере государственных закупок // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2019. – №5-1. – С. 126-128.

⁴ Шацкий Д.Е. Совершенствование государственной контрактной системы: причины возникновения проблем и пути их решения // Вестник ГУУ. – 2018. – №2. – С. 15-21.

⁵ О противодействии коррупции: Федеральный закон от 25.12.2008 N 273-ФЗ (ред. от 31.07.2020) // Консультант Плюс: справ, правовая система [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_82959/ (дата обращения: 19.02.2021).

⁶ Конвенция Организации Объединенных Наций против коррупции: Принята в г. Нью-Йорке 31.10.2003 Резолюцией 58/4 на 51-ом пленарном заседании 58-ой сессии Генеральной Ассамблеи ООН // Консультант Плюс: справ, правовая система [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_121140/ (дата обращения: 19.02.2021).

⁷ Борисова Е.Р. Антикоррупционный механизм в контрактной системе государственных закупок // Вестник РУК. – 2019. – №2 (36). – С. 25-29.

PREVENTION OF CORRUPTION AND OTHER ABUSES IN PUBLIC PROCUREMENT

© 2021 Bagdasaryan Diana Gagikovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: diana.bagdasaryan1999@gmail.com

Keywords: contract system, transparency and openness of public procurement, corruption offenses, political pressure, monitoring of public procurement.

The article reveals the essence and importance of the system of state and municipal procurement to meet the needs of public authorities in the Russian Federation. The opinions of representatives of the scientific community on the targeted nature of public procurement are analyzed. The signs of corruption offenses in the contract system are revealed. The measures that contribute to the prevention and neutralization of corrupt illegal acts are given.

ЭЛЕКТРОННЫЙ ДОКУМЕНТООБОРОТ ВНУТРИКОРПОРАТИВНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

© 2021 Белозерова Ольга Анатольевна
старший преподаватель
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Belozerovaoa@mail.ru

Ключевые слова: кадровое делопроизводство, трудовые отношения, цифровизация, цифровые технологии, электронный документооборот, электронные трудовые книжки.

Статья посвящена анализу внедрения электронного документооборота во внутрикорпоративной деятельности; правовым основаниям и регламентации перехода от бумажных носителей к цифровизации внутреннего делопроизводства компании.

В последнее время одной из часто обсуждаемых тем является повсеместный переход на цифровизацию. Будь то сфера предоставления государственных услуг или взаимодействия органов власти, развитие отдельных направлений промышленности или сферы социального обслуживания. Планомерное внедрение цифровых технологий коснулось и внутрикорпоративных отношений. Все чаще в крупных финансовых и промышленных компаниях закрепляется внутренний электронный документооборот.

В последние годы в корпорациях количество интернет-совещаний растет, а количество личных встреч сокращается¹. Законодательно устанавливаются правила приема и обработки используемых в работе кадровых служб и бухгалтерии электронных документов. Электронная цифровая подпись признается законным аналогом собственноручной подписи документа на бумажном носителе.

Современные информационные технологии позволяют заменить электронными аналогами документы на бумажных носителях. Опыт зарубежных стран показывает, что цифровизация как способ хранения и обращения информации намного экономней, проще и надежней по сравнению с документарным хранением. И кадровое делопроизводство не исключение. Не считая того, что отдельные документы, используемые в Российском кадровом делопроизводстве, такие, например, как трудовые книжки, в большинстве стран не применяются, следует отметить, что электронному документообороту отдается предпочтение по сравнению с бумажными носителями.

Однако, в отдельно взятых случаях, например, при доказывании льготного стажа работы, а также на определенных этапах внедрения в практику применения электронного документооборота следует все же дублировать информацию как в электронном виде, так и в документарной форме.

Интенсивное внедрение современных информационных технологий во все сферы общественной деятельности не обошло стороной и внутрикорпоративные отношения. Переход на цифровизацию коснулся и кадрового делопроизводства.

В последнее время все чаще во внутрикорпоративных отношениях применяется электронная переписка и согласование документов посредством применения электронной цифровой подписи. По данным Росстата, каждая третья организация в России (66 %) использует системы внутреннего электронного документооборота, причем эта величина остается на данном уровне на протяжении последних пяти лет².

Считается, что информационные технологии дают возможность применения новых форм организации работы, включая распределение задач между группами и работу вне офиса, и управления предприятиями с использованием систем планирования ресурсов предприятия, электронной бухгалтерии и документооборота, а также систем поддержки принятых решений. При этом в числе основных задач по расширению сферы деятельности отрасли информационных технологий России названо развитие электронного документооборота³.

Законодательно установлено и закреплено предоставление в электронном виде с использованием информационно-телекоммуникационных сетей общего пользования сведений и отчетных форм в органы государственной власти и управления, контролирующие и надзорные органы, фонды и кредитные организации.

Одним из первых опытов применения электронного документа в практике работодателей стало оформление и учет электронного проездного билета при направлении работника в командировку. Трудовое законодательство РФ, узаконив дистанционный труд работников закрепило право сторон трудового договора на оформление трудовых отношений путем обмена электронными документами.

Политика в большинстве стран мира направлена на широкое признание электронных коммуникаций⁴. В зарубежной литературе отмечается, что «эпоха экспериментов с цифровыми технологиями закончилась..., цифровые технологии продолжают демонстрировать здоровый рост»⁵. В зарубежных странах электронный документооборот давно внедрен и развивается в большей степени благодаря поддержке и направлениям государства³.

В ближайшие годы и Российское трудовое законодательство ждут масштабные изменения, вызванные фундаментальным переустройством экономической и социальной среды основанные на цифровизации⁶. В России серьезным шагом на пути к переходу на электронный кадровый документооборот стало решение Правительства РФ о замене бумажных носителей трудовых книжек их электронными аналогами. В настоящее время в Государственной Думе РФ на рассмотрении находится законопроект о внесении изменений в Трудовой кодекс РФ в части формирования сведений о трудовой деятельности в электронном виде. Несмотря на то, что на сегодняшний день ни в одной экономически развитой стране мира не используются трудовые книжки, в России вопрос о полном отказе от их применения пока не стоит.

Согласно пояснительной записке к законопроекту, ведение трудовых книжек на бумажном носителе будет осуществляться только в отношении тех работников, которые подали об этом письменное заявление до конца 2020 года.

Предполагается, что переход на электронные трудовые книжки позволит повысить уровень сохранности сведений о трудовой деятельности, упростить процедуру трудоустройства и снизить издержки, связанные с трудоустройством.

Одновременно Правительство РФ приняло решение о разработке плана мероприятий по созданию необходимых условий для использования электронных документов в кадровом документообороте субъектов предпринимательства.

В этих целях, Правительством РФ утверждена программа «Цифровая экономика Российской Федерации» по реализации до 2024 года концепции комплексного правового регулирования отношений, возникающих в связи с развитием цифровой экономики. Одним из основных аспектов указанной программы является переход взаимодействия между работником и работодателем на безбумажную основу.

В рамках программы «Цифровая экономика Российской Федерации» подготовлена и одобрена концепция первоочередных мер по совершенствованию правового регулирования с целью развития цифровой экономики, включающая переход оформления трудовых отношений на безбумажное взаимодействие работников и работодателей, в том числе электронный формат заключения трудового договора и оптимизацию иных «бумажных» обязанностей работодателя (п.п. 1.2.1.-1.2.3. задачи 1.2. «Дорожной карты» программы «Цифровая экономика Российской Федерации», утвержденной Распоряжением Правительства РФ от 28 июля 2017 г. № 1632-р).

В целях реализации проекта по переходу на электронный документооборот в РФ апробацию прошли крупнейшие российские компании, такие как: АО «Газпромбанк», ПАО «РОСБАНК», ПАО «АВТОВАЗ», ПАО «Ростелеком», ОАО «Российские железные дороги», АО «Северсталь Менеджмент», ПАО «Мечел», ООО «СИБУР», АО «Альфа-Банк», ПАО «Татнефть», ООО «Агроторг». В результате выявились основные проблемы, связанные внедрением электронного кадрового документооборота. В частности, недостатками электронного документооборота, по мнению участников пилотного проекта, является высокая стоимость покупки и поддержки в обслуживании информационных систем, технического оборудования и электронных цифровых подписей. Так же отмечается низкая компьютерная грамотность населения и возможность использовать им информационно-коммуникационных систем для повсеместного перехода на электронный документооборот. Привычка доверять бумажным носителям выступает еще одной причиной для затруднения введения на территории Российской Федерации кадрового электронного документооборота. Участниками эксперимента отмечен вероятность потери электронных данных по техническим причинам и как следствие – высокий риск ответственности и негативные последствия как для работодателя, так и для работника.

Одной из серьезных проблем на сегодняшний день является отсутствие единой нормативной правовой базы, регламентирующей порядок использования, обработки и хранения электронного документа и его дубликата. В этой связи, предполагается что должна быть разработана правовая база, четко регламентирующая ведение кадрового делопроизводства в новых условиях «цифровизации».

Не секрет, что большая часть ценной информации в организациях находится в форме документов, таких как бизнес – формы, отчеты, письма, записки, политические заявления, контракты, соглашения и т. д. Кроме того, большинство важных бизнес – процессов в организациях основаны на потоках документов или управляются ими. Электронный документооборот обещает значительное повышение производительности и производительности за счет применения новых технологий к обработке документов и документации⁷.

Таким образом, электронный документооборот постепенно вытесняет бумажные носители информации, что не может не вызывать волнения и опасения. Электронный документооборот потребует жестких требований к оформлению цифровой подписи.

С точки зрения пользователя, требования к электронным подписям связаны с установлением достаточного уровня безопасности для связи и достаточно надежных процедур для электронных документов. Существует мнение, что подписи менее важны для электронного, чем для бумажного сообщения⁴. Однако, высказано опасение, согласно которому на долгосрочное хранение документов с цифровой подписью нельзя полагаться более чем на 10 лет. Это опасение связано с тем, что цифровая подпись привязывается к форматам, которые должны быть сохранены вместе с оборудованием и программным обеспечением, необходимым для обработки, чтобы подтвердить старые подписи. Другие проблемы касаются времени жизни носителей информации, ключей подписи и поддерживающих сертификатов. Преобразование документов также может быть ненадежным процессом сегодня, особенно если каждая сноска и рисунок должны быть сохранены⁴. Кроме того, в научной литературе отмечается, что технологическое развитие и глобализация не только приносят пользу организациям. Они также открыли благодатную почву для распространения преступления белых воротничков которое в настоящее время реализуется в компьютерах и с компьютерами⁵.

Вместе с тем, отсутствие закрепленных правовых требований к форме, содержанию, а также к порядку передачи электронного документа, используемого в трудовых отношениях, может стать основанием для доказывания в судебном порядке признания намерения свершившегося действия и самого факта передачи информации⁸.

В литературе высказывается опасение о сложности с точки зрения доказывания подлинности электронного документа, созданного в первоначальной форме и неизмененного в процессе его использования⁹.

Кроме того, отечественными исследователями отмечается, что на сегодняшний день система правового регулирования, в том числе трудовых отношений, не приспособлена к новым вызовам цифровой экономики¹⁰. Отсутствие необходимой четко регламентирующей правовой базой может стать серьезным препятствием на пути перехода от бумажных носителей к их электронным аналогам.

Так же не маловажной проблемой являются разнородные и разрозненные информационные системы, технологии связи и программные обеспечения, используемые в работе кадровых служб отдельных организаций.

Недостаточность специалистов, подготовленных для работы в информационно-операционных системах, уровень и степень их образования, готовность к переходу на новые условия оформления трудовых и иных, непосредственно связанных с ними отношений – все это так же может усложнить «плавный» переход на электронный кадровый документооборот.

Однако, положительных моментов от перехода на «безбумажное» взаимодействие значительно больше. Преимущества выражаются как в снижении временных затрат, связанных с оформлением документов, включая ускорение согласования и подписания кадровых документов, контроля за их оформлением и хранением; так и в используемых ресурсах: затраты на бумагу, канцелярские и другие расходные материалы.

Кроме того, электронный документооборот позволит оптимизировать работу кадровых служб предприятий.

Мировая практика показывает, что большинство развитых стран перешло к цифровизации, сменив бумажный документооборот на их электронный аналог. Повсеместно используется электронная цифровая подпись как гарант подлинности документа. Законодательство большинства развитых стран разрешает осуществление всех операций, связанных с трудовыми отношениями, в электронной форме¹¹.

Россия постепенно переходит к развитию информационного общества. Запланированные мероприятия по переходу к цифровой экономике планомерно реализуются. Концепция, предусматривающая первоочередные меры по совершенствованию правового регулирования с целью развития цифровой экономики, включающая переход оформления трудовых отношений на безбумажное взаимодействие работников и работодателей поэтапно внедряется и закрепляется в системе взаимодействия работодателя с работниками и вышестоящими органами управления, контрольно-надзорными органами, и организациями, созданными для выполнения специальных задач (фондами).

Переход к электронному документообороту в кадровом делопроизводстве должен осуществляться разумно, взвешено и обоснованно. Внедрение новых требований по замене документов, формируемых на бумажных носителях, их электронными аналогами в отдельных случаях не должно предусматривать требования о полном отказе от их бумажного варианта. Нормативные правовые акты, регламентирующие внедрение современных технологий в кадровое делопроизводство должны предусматривать четкий комплекс мер, направленный на планомерную интеграцию электронного документа и безболезненную замену им документов на бумажных носителях.

Немаловажной задачей в связи с внедрением электронного документооборота во внутрикорпоративную деятельность является реформирование системы профессиональной подготовки и подбора специалистов, непосредственно задействованных в кадровом делопроизводстве.

¹ Piirainen, L. (2017), "Digitalization of the financial sector and change management", Oulu University of Applied Sciences Degree Programme in International Business, DIB3SN Bachelor's Thesis Autumn 2016, available at SSRN: <https://docviewer.yandex.ru/view>.

² Моросанова, А.А., Морозов, А.Н., Шлакова, А.А. "Международный опыт регулирования сферы межкорпоративного электронного документооборота" 2019, С. 4. (International Experience in the Regulation of the Sphere of Intercorporate Electronic Document Management). 42 Pages Posted: 30 Apr 2019, available at SSRN: https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract_id=3362266.

³ Орлова, Е. (2017), "Что должен знать кадровик при переходе на электронный документооборот", Налоговый вестник, № 4, с. 25-37.

⁴ Jon Ølnes and, Annikken Bonnevie Seip (2002), "On Long-Term Storage of Digitally Signed Documents", in João L. Monteiro, Paula M. C. Swatman, Luis Valadares Tavares (Ed.). Towards the Knowledge Society: eCommerce, eBusiness and eGovernment The Second IFIP Conference on E-Commerce, E-Business, E-Government (I3E 2002) October 7-9, 2002, Lisbon, Portugal, pp.115-130, available at SSRN: https://link.springer.com/chapter/10.1007/978-0-387-35617-4_8.

⁵ Olanrewaju, 'Tunde, Smaje, Kate, Willmott, Paul 2014 The seven traits of effective digital enterprises. Cited 17.08.2019, available at SSRN: <http://www.mckinsey.com/business-functions/organization/our-insights/the-seven-traits-of-effective-digital-enterprises>.

⁶ Филипова, И.А. (2018), “Правовое регулирование труда – 2020: смена парадигмы как следствие цифровизации экономики”, Юрист, № 11, с. 31-35.

⁷ Ralph H. Sprague (1995), “Electronic Document Management: Challenges and Opportunities for Information Systems Managers Author(s):, Jr.Source: MIS Quarterly, Vol. 19, No. 1 (Mar., 1995), pp. 29-49 Published by: Management Information Systems Research Center, University of MinnesotaStable URL: <http://www.jstor.org/stable/249710>Accessed: 21/02/2010 18:30, available at SSRN: <http://www.etchouse.com/mcma503/readings.old/sprague-1995.pdf>.

⁸ Zoltán Bankó and Gergely László Szőke (2017), “Issues of the Digital Workplace – The Situation in Hungary”, JurInfo, Pécs, available at SSRN: https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract_id=2927498.

⁹ Зайцева, Л.В. (2018), “Правовые аспекты применения локальных систем электронного документооборота для регулирования трудовых отношений”, Трудовое право в России и за рубежом, № 3, с. 34-37.

¹⁰ Berta, Istvan Zsolt (2011), “Nagy e-szigno könyv”, (Great book of e-sign), Mikrosec Kft., Budapest.

¹¹ Куренной, А. и др. (2017), “Цифровая экономика России. Электронное делопроизводство трудовых отношений”, ЭЖ-Юрист, № 37, available at SSRN: <https://www.eg-online.ru/article/355018/>.

ELECTRONIC DOCUMENT FLOW IN INTERNAL CORPORATE ACTIVITIES

© 2021 Belozerova Olga Anatolyevna
Senior Lecturer
Samara State University of Economics
E-mail: Belozerovaoa@mail.ru

Keywords: HR administration, labor relations, digitalization, digital technologies, electronic document circulation, electronic work books.

The article is devoted to the analysis of the implementation of electronic document management in internal corporate activities; legal basis and regulation of the transition from paper media to digitalization of the company's internal office work.

К ВОПРОСУ ОБ ИНСТИТУТЕ ЭКСТРАДИЦИИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

© 2021 Борченко Ксения Денисовна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: kseniia.borchenko@yandex.ru

Ключевые слова: экстрадиция, выдача преступников, условия экстрадиции, отказ в экстрадиции.

Рассматривается институт экстрадиции в нашем государстве, анализируется нормативно-правовое регулирование как на национальном, так и на международном уровне. Рассмотрены условия, необходимые для экстрадиции преступника. Кроме того, определены некоторые проблемы, которые существуют в теории применения рассматриваемого института.

Экстрадиция в переводе с латинского означает выдачу преступников и является древнейшей формой взаимопомощи государств в борьбе с преступностью. В условиях осуществления данной процедуры происходит передача лица, которое преследуется за совершенное им уголовно наказуемое преступление государством, под защитой которого он находится другому государству, гражданином которого он является. Экстрадиция в международном праве рассматривается как форма правовой помощи в осуществлении правосудия и в большинстве случаев затрагивает интересы двух государств, к тому же изначально институт экстрадиции рассматривался, как средство в реализации государственной политики.

Первые упоминания о наличии рассматриваемого института в России относятся к X в. Так в первых международных договорах с Византией 911 г., 944 г. и 971 г. говорилось о том, что виновные лица подлежали обмену между странами и также в договорах содержалось положение по вопросам возмещения ущерба и конфискации имущества высылаемых преступников¹.

На данный момент общие вопросы процедуры экстрадиции регулируются множеством международно-правовых актов, ратифицированных РФ такими как: Типовой договор о выдаче, принятый на 45-й сессии Генеральной Ассамблеи ООН 14 декабря 1990 г., Римский статут Международного уголовного суда 1998 г., Европейская конвенция о выдаче 1957 г., Европейская конвенция о взаимной правовой помощи по уголовным делам 1959 г., Берлинская конвенция 1978 г. о передаче лиц, осужденных к лишению свободы, для отбывания наказания в государстве, гражданами которого они являются, Минская конвенция 1993 г. о правовой помощи и правовых отношениях по гражданским, семейным и уголовным делам и т.п. Однако следует отметить, что Россия ратифицировала Европейскую Конвенцию об экстрадиции, но с некоторыми оговорками, в силу содержания ст. 61 Конститу-

* Научный руководитель – **Карев Дмитрий Александрович**, кандидат юридических наук, старший преподаватель.

ции РФ, где сказано, что гражданин РФ не может быть выслан за пределы своей страны. Таким образом в РФ запрещено выдавать российских граждан другим государствам.

Необходимо сказать, что в 1990 г. СССР присоединился к Интерполу для упрощения процедуры поиска преступников, в связи с чем появилась возможность розыска скрывшихся преступников через его бюро. Принятый Уголовно-процессуальный кодекс РФ (далее – УПК РФ), который был принят в том же 1990 г. включал в себя 54 главу «Международное сотрудничество в сфере уголовного судопроизводства», где были указаны правила выдачи преступников и основные процессуальные требования к порядку осуществления передачи таких лиц. Более того, к началу 2001 года Российская Федерация заключила договора о выдаче преступников с более чем 55 странами, и в основном со странами, относящимися к СНГ или странами дальнего зарубежья. На сегодняшний день у нашего государства имеются специальные двусторонние и многосторонние международные договоры, которые регламентируют наиболее общие положения о порядке экстрадиции уже более чем с 70 государствами².

На основе вышесказанного можно понять насколько большое значение имеет данный институт как форма взаимопомощи государств в отечественном и международном праве. Однако существует ряд проблем при нормативно-правовом регулировании.

Что касается нормативной базы, то на данный момент в нашем государстве отсутствует единый нормативно-правовой акт, регламентирующий порядок выдачи преступников и регулирующий возникающие при этом вопросы. Так, нормы, касающиеся экстрадиции содержатся в Конституции, Уголовном кодексе РФ, УПК РФ, также некоторые разъяснения даются постановлениями пленум Верховного суда РФ. Наиболее значимые положения содержатся в УПК, который включает в себя 54 главу, которая регламентирует общий порядок и условия процедуры экстрадиции, однако данные нормы не содержат каких-либо сроков проведения процедуры экстрадиционной проверки. В науке под данным термином понимается период с момента задержания лица, который находится в международном розыске, до его непосредственной выдачи запрашиваемому государству или же вынесения заключения о невозможности выдачи такого лица со стороны выдаваемого государства³. Также данные нормы не в полной мере соответствуют международным требованиям и кроме того лишь частично регламентируют процедуру выдачи преступников. Почти во всех случаях применяются двухсторонние договоры РФ с другими государствами, если они заключены, Европейская конвенция о выдаче и Минская конвенция. В связи с этим в науке выделяют проблему, которая связана с отсутствием в РФ единых требований и указаний при заключении соглашений об экстрадиции. Из этого вытекает и другой пробел, который заключается в том, что далеко не со всеми странами у нашего государства есть двустороннее соглашение о передаче преступников. Усугубляется эта ситуация еще и тем, что многие государства не подписали международные конвенции и поэтому их нельзя применять при совместном сотрудничестве⁴.

Таким образом, можно сделать вывод, что существует необходимость в совершенствовании нормативной базы на национальном уровне, создании отдельного специального нормативно-правового акта, который бы упростил процедуру заключения соглашений с другими государствами, устранял какие-либо противоречия, возникающие на практике, а также способствовал защите прав и интересов лиц, которые подвергаются процедуре экстрадиции.

Что касается непосредственно самой процедуры экстрадиции, то необходимо соблюдать определенные условия. К ним относятся:

- наличие договора между РФ и страной заявителем/ответчиком об экстрадиции преступника;
- совершенное преступление должно носить исключительно уголовный характер и не может являться политическим или носить политический характер;
- лицо, совершившее преступление не должно быть подвергнуто в запрашивающем государстве пыткам, бесчеловечному, либо унижающему достоинство обращению или наказанию;
- не истекшие сроки исковой давности привлечения к уголовной ответственности;
- правило «двойной подсудности», то есть преступление должно считаться таковым в законодательстве как запрашивающей, так и выдаваемой стороны;
- наличие у лица гражданства страны, которая запрашивает его выдачу;
- запрет на экстрадицию лиц с российским гражданством с территории нашего государства, в случаях, если запрос поступает от иностранного государства;
- за преступление должна предусматриваться мера наказания в виде лишения свободы не менее одного года, а для того, чтобы приговор был исполнен – преступника должны лишить свободы не менее чем на полгода⁵.

Несоблюдение хотя бы одного условия из перечня влечет однозначный отказ в выдаче преступника. При этом стоит отметить, что экстрадиция не поддерживается отдельными странами, преимущественно относящимися к англо-саксонской правовой семье, даже если преступные лица являются гражданами других стран. Так, в отношении Российской Федерации выдачу лиц не осуществляют или которые с низкой вероятностью ее осуществят – США, Великобритания, Швеция, Франция, Польша.

Помимо вышеуказанных условий для экстрадиции выделяют также отдельно условия, предоставляющие выбор для запрашиваемого государства осуществлять выдачу или же отказать в экстрадиции. Так среди основных причин отказа выделяют следующие: столкновение интересов двух государств или же защита прав и интересов лица, в случае если он тяжело болен или находится в преклонном возрасте. Но все же, стоит отметить, что в силу правила «двойной подсудности», у запрашиваемого государства возникает обязанность по привлечению преступника в уголовной ответственности в соответствии с собственным законодательством.

Кроме того, много споров возникает по поводу условия, заключающегося в том, что совершенное преступление не должно являться политическим или носить политический характер. В первую очередь связано это с тем, что в нормативно-правовой базе отсутствует легальное определение политического преступления и в международном законодательстве в том числе. А признаков политического преступления в науке выделяют немало и иногда они достаточно сильно отличаются друг от друга. Помимо вышесказанного много споров возникает и по поводу оставления безнаказанным человека, совершившим преступление, которое так или иначе попадает под признаки политического, но которого государство будет защищать. Все это может привести к каким-либо политическим махинациям, либо же сокрытию истинных мотивов при запросе данного лица для экстрадиции, которому вменяется обычное уголовное преступление.

Таким образом, подводя итоги всего вышесказанного, следует отметить, что современный процесс дальнейшего формирования и развития института экстрадиции продолжается, остается много спорных и нерешенных моментов. Так, необходимо усовершенствовать процедуру выдачи, установить более конкретизированные основания для отказа в выдаче лиц и усовершенствовать нормативно-правовую базу на национальном уровне. Но нельзя отрицать, что институт экстрадиции имеет большое значение в развитии международного сотрудничества Российской Федерации с другими государствами.

¹ Косарева А.Е. Выдача лица для уголовного преследования или исполнения приговора в российском уголовном судопроизводстве: Дисс. ... к.ю.н. СПб.: Санкт-Петербургский юридический институт, 2005. С. 21.

² Стерхова М.И., Мухаметгалиева С.Х. Международное сотрудничество России по вопросам экстрадиции // Евразийский Союз Ученых. 2015. №7-5 (16). С. 123.

³ Маркова Т.Ю., Юркевич М.А. Проблемы проведения экстрадиционной проверки в Российской Федерации // Юридический вестник Самарского университета. 2017. №4. С. 145.

⁴ Мокина А.А. Регулирование института экстрадиции в современном мире // Молодой ученый. 2017. № 27 (161). С. 54-56.

⁵ Гончаренко А.И. Условия экстрадиции // Общество и право. 2015. №2 (52). С. 147.

ON THE ISSUE OF THE INSTITUTION OF EXTRADITION IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2021 Borchenko Kseniia Denisovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: kseniia.borchenko@yandex.ru

Keywords: extradition, the extradition of criminals, the conditions of extradition, extradition waiver.

In this article, the author examines the institution of extradition in our country, analyzes the legal regulation, both at the national and international levels. The author considers the conditions necessary for the extradition of a criminal. The article also identifies some problems that exist in the theory and application of the institution under consideration.

СУЩНОСТЬ И СИСТЕМА ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ СТРАХОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РФ

© 2021 Волков Никита Сергеевич*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: volckow.nik2013@yandex.ru

Ключевые слова: страховое дело, регулирование страховой деятельности, финансовый рынок, контроль в страховой деятельности, надзор в страховой деятельности.

Анализируется государственный контроль в сфере страхования. Подробно рассматриваются правовые механизмы государства, направленные на регулирование страховой деятельности. Дана оценка эффективности государственных правовых механизмов.

Страховая деятельность, являясь разновидностью финансовой деятельности, наследует за ней определенные характерные черты. Одной из таких главных черт является необходимость установления государством определенных правил участия в страховой деятельности. Правила касаются как частных лиц, так и публичных образований. Необходимость установление правил или, иначе, правовых норм, вызвана совокупностью факторов. Главным образом, правовое регулирование страховой деятельности направлено на сохранение стабильного рынка страховых услуг с конкурентной средой. Это обеспечивается установлением своеобразного порога качества субъекта, желающего выйти на рынок. Одним из таких ограничителей является искусственный барьер в виде обязательного минимального уставного капитала, введенного специально для страховых организаций. В Абз 2 ч. 3 ст. 25 ФЗ «Об организации страхового дела в Российской Федерации» установлен минимальный размер уставного капитала и коэффициенты, в зависимости от объектов страхования. Минимальный размер уставного капитала страховой организации составляет 300 миллионов рублей¹. Данную сумму страховщик обязан полностью оплатить. Далеко не каждый субъект гражданского оборота способен осуществить подобные расходы. Таким образом данный правовой механизм выступает в роде фильтра, обеспечивающего доступ на рынок только тех лиц, что являются финансово устойчивыми и платежеспособными.

Регулирование страховой деятельности как объект исследования, рассматривается научной доктриной с разных сторон.

Е.Л. Прокопьева видит регулирование страховой деятельностью как механизм представленный в виде форм и методов воздействия на страховой рынок с целью обеспечение эффективного функционирования субъектов страхования³.

А.Г. Гузнов, определяя сущность системы финансового рынка, разделил ее на 4 подсистемы: институциональная, продуктовая, нормативно-правовая и регуляторно-надзорная². Система страхового рынка имеет те же подсистемы.

* Научный руководитель – Шпангель Федор Федорович, кандидат юридических наук, доцент.

В соответствии с А.Г. Гузновым регулирования страховой деятельности представлено как две подсистемы общей системы страхового рынка. Первая – нормативно-правовая подсистема, включает публично-правовой и частноправовой элемент. Вторая – регуляторно-надзорная подсистема, включающая в себя субъектов, осуществляющих контроль и надзор в сфере страхования.

Нормативно-правовое регулирование осуществляется государством через нормативно-правовые акты общего (ГК РФ, ФЗ РФ «Об организации страхового дела в Российской Федерации», Бюджетный кодекс РФ) и специализированного характера (ФЗ РФ «Об обязательном медицинском страховании в Российской Федерации»).

Кроме того, регулирования страхового рынка производится путем применения частноправовых и публично-правовых методов регулирования. Разграничение методов находится в зависимости от объектов регулирования. Так, частноправовое регулирование затрагивает сферу продаж страховых услуг. Публично-правовое регулирование осуществляется в отношении организационных основ страхования.

По нашему мнению, при определении сущности государственной регулирования страхования необходимо выделить главные области, на которые воздействует государство как регулятор общественных отношений. Установление правовых норм как базис, на котором основываются страховые отношения, непосредственное участие государства в совершенствовании механизмов защиты интересов субъектов страховых отношений, осуществление действий, направленных на поддержание конкурентной среды и недопущения возникновения монополий, недобросовестно пользующихся своим положением, а также страховой надзор.

Большая часть всего государственного регулирования сферы страхования сконцентрирована именно в нормативно-правовой базе. Четкая регламентация проведения страховых операций, понятные права, обязанности и полномочия субъектов отношений, а также определение главных принципов функционирования и развития страхования создают институт страхования, в то время как остальные области государственного воздействия, перечисленные выше, лишь дополняют институт и направлены на обеспечение его стабильного функционирования.

Методы регулирования страхования подразделяются в зависимости от его целей на следующие виды:

1. Установление норм финансовой устойчивости страховых организаций
2. Регулирование тарифов, цен, издержек и комиссионных по страховым продуктам
3. Правила инвестирования и налогообложения и т.п.⁴

Функцию надзора в регуляторно-надзорной подсистеме выполняют специальные субъекты, такие как Центральный банк России, актуарии и специализированные депозитарии.

С 1 сентября 2013 г. Банк России получил права и полномочия по осуществлению контроля в сфере страхования. В связи с этим, Центральный банк, являясь мегарегулятором страхового рынка, выполняет важные задачи в части проведения контроля и надзора. Результат регулирования страховой деятельности Центральным банком стало резкое сокращение страховщиков на Российском рынке страхования.

Актуарии – это физические лица на профессиональной основе осуществляющие анализ рисков финансовых обязательств и разработку, и оценку эффективности методов управления рисками. Деятельность страховых организаций является объектом обязатель-

ного актуарного оценивания. Оценивание должно проводиться не реже одного раза в год, при этом, страховая организация сама обязана обеспечить актуарное оценивание⁵.

Специализированные депозитарии – это организации, обладающие специальными разрешениями (лицензиями) по осуществлению депозитарной деятельности. Страховые организации в соответствии со ст. 26.2 ФЗ “Об организации страхового дела” производящие пенсионное страхование, страхование жизни с условием периодических страховых выплат (ренты, аннуитетов) и (или) с участием страхователя в инвестиционном доходе страховщика, а также, выполняющие иные виды страхования, предусмотренные федеральными законами о конкретных видах обязательного страхования, обязаны учитывать и хранить ценные бумаги, принимаемые для покрытия страховых резервов и собственных средств (капитала) страховщика, в специализированном депозитарии. Специализированный депозитарий на постоянной основе контролирует соответствие активов требованиям российского законодательства, выполняет контроль за определением стоимости активов, которые принимаются для покрытия страховых резервов и собственных средств (капитала) страховщика.

Функционирование страховой системы России реализуется за счет комплекса частных-правовых и публично-правовых методов. Создание согласованной совокупности форм и методов воздействия на страховой рынок должно быть главной задачей законодателя в сфере регулирования страховой деятельности.

¹ Закон РФ от 27.11.1992 N 4015-1 (ред. от 20.07.2020) «Об организации страхового дела в Российской Федерации» // «Российская газета», N 6, 12.01.1993.

² Публично-правовое регулирование финансового рынка в Российской Федерации // А. Г. Гузнов, Т. Э. Рожественская. М.: Юрайт, 2017. 438 с.

³ Прокопьева Е. Л. Актуальные вопросы страхового регулирования в России и пути повышения его эффективности // Финансы и кредит. – 2017. – № 13. – С. 15-23.

⁴ Ефремова П. И. Роль государственного регулирования в концентрации капитала в страховом секторе финансового рынка // Страховое дело. – 2017. – № 10. – С. 3-8.

⁵ Федеральный закон от 02.11.2013 N 293-ФЗ (ред. от 23.06.2016) «Об актуарной деятельности в Российской Федерации»// «Российская газета», N 249, 06.11.2013.

THE ESSENCE AND SYSTEM OF LEGAL REGULATION OF INSURANCE ACTIVITIES IN THE RUSSIAN FEDERATION

© 2021 Volkov Nikita Sergeevich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: volckow.nik2013@yandex.ru

Keywords: insurance business, regulation of insurance activities, financial market, control in insurance activities, supervision in insurance activities.

This article analyzes the state control in the field of insurance. Considers in detail the legal mechanisms of the state, aimed at regulating insurance activities. The assessment of the effectiveness of state legal mechanisms is given.

ПРАВОМОЧИЯ АКЦИОНЕРА ПРИ РЕАЛИЗАЦИИ ПРАВА НА УЧАСТИЕ В УПРАВЛЕНИИ АКЦИОНЕРНЫМ ОБЩЕСТВОМ

© 2021 Девяткина Анна Юрьевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: anna.devyatkina.1997@mail.ru

Ключевые слова: акционер, акционерное общество, правомочия акционера, управление акционерным обществом, общее собрание акционеров, повестка дня, голосование, информирование.

Статья посвящена анализу такого понятия, как право акционеров на участие в управлении акционерным обществом, изучению основных правомочий акционера при реализации данного права, анализу судебной практики, связанной с реализацией этих правомочий.

Само существование акционерного общества зависит от ключевой фигуры – акционера. Поэтому акционер должен знать о своих имущественных и неимущественных правах, способах их реализации, включая и правомочия при реализации на управление делами акционерного общества.

Достаточно полную характеристику понятия «акционер», посредством которой можно судить о его правовом положении, дала В.В. Долинская. С позиции имущественных отношений акционер может участвовать в процессе формирования уставного капитала общества. Ему принадлежит право владеть акциями на праве собственности. Акционер может обратиться к акционерному обществу с правом требования, а также может реализовывать другие имущественные права, относящиеся к деятельности акционерного общества. С позиции отношений по управлению акционерным обществом акционер наделён правом принимать решения, если речь идёт о создании акционерного общества, на повестке дня стоит вопрос об утверждении устава акционерного общества, организован процесс по избранию органов акционерного общества и т.д. С позиции организационно-имущественных отношений акционер должен быть внесён в реестр акционеров¹.

Далее необходимо раскрыть понятие управления акционерным обществом. Е.П. Губин под управлением акционерным обществом понимает «механизм или систему взаимодействия участников и способы, с помощью которых они представляют свои интересы»². В работах многих правоведов можно встретить замену термина «управление» термином «контроль». Существует большое разнообразие теорий контроля в акционерном обществе. В данной статье мы будем руководствоваться обзором теорий контроля, данным Ю.А. Метелевой. Первой выступает теория акционерного контроля. Она предполагает, что контроль в акционерном обществе возложен на акционеров, обладающих достаточным для этого количеством акций. С позиции теории контроля финансовых институтов финан-

* Научный руководитель – Дельцова Наталья Вячеславовна, кандидат юридических наук, доцент.

совые институты осуществлять контроль могут в двух случаях: если у них есть право собственности или на них эту функцию возложили другие лица в собственных интересах. Последней следует назвать менеджеристскую теорию и состоит в делегировании функции контроля менеджерам или управляющим³.

Приоритет менеджеристской теорией характерен для многих стран, включая Россию, когда речь идёт о больших корпорациях, имеющих высокую распыленность капитала. При очень большом количестве акционеров в крупном акционерном обществе руководить деятельностью общества с высоким коэффициентом эффективности затруднительно. Традиционно управленческие функции концентрирует в себе специально созданный орган управления обществом. Однако принять наиболее важные решения для акционерного общества имеют право только акционеры.

Управленческая деятельность акционеров реализуется посредством функций социального управления. Акционеры принимают участие в планировании, так как от их решения зависит, каковы будут основные направления развития деятельности общества и какие средства будут выбраны для этого. Акционеры реализуют функцию руководства, так как ставят перед органами акционерного общества приоритетные задачи, связанные с реализацией функции планирования. При осуществлении функции контроля акционеры наблюдают за выполнением целей и задач в процессе деятельности акционерного общества. Акционеры наделены функцией координации, что позволяет согласовать действия органов акционерного общества.

Так как акционер обладает правом на реализацию управленческой функции, значит, на него распространяется статус субъекта управления акционерным обществом. О том, что органы корпоративного управления обязаны предоставлять своим акционерам не номинальную, а реальную возможность реализовывать своё право на участие в управлении акционерным обществом, говорится в Кодексе корпоративного поведения.

Практически всеми отечественными исследователями акционерного права, среди которых можно назвать И.Т. Тарасова, М.И. Кулагина, П. Писемского, Д.В. Ломакина, Е.Б. Сердюк и др., признается право акционера на контроль. Это не значит, что акционер может оказывать запретительное воздействие на деятельность общества. Как считает Д.В. Ломакин, контроль означает «установленную нормативными актами, в том числе и уставом акционерного общества, возможность акционеров осуществлять действия по проверке деятельности органов управления акционерного общества с целью установления факта наличия или отсутствия нарушения прав как самого общества, так и отдельных его членов со стороны указанных органов»⁴.

Реализовать это право акционер может, выбирая членов ревизионной комиссии и осуществляя свое право быть самому избранным в состав этой комиссии. Следует согласиться с позицией Е.Б. Сердюк, что «право акционеров на контроль входит в состав права на управление, поскольку контроль является функцией социального управления»⁵. Запрос акционера на аудиторскую проверку или ревизию связан с реализацией его функции субъекта управления по отношению к акционерному обществу.

В.В. Лаптев связывает «неимущественные права акционера с реализацией права на участие в управлении акционерным обществом»⁶. В.В. Долинская считает, что реализовать своё право на участие в управлении акционерным обществом акционер может двумя путями: непосредственным и опосредованным. Непосредственной формой реализации

указанного права является участие акционера в общем собрании и его голосование по повестке собрания. Опосредованной формой реализации права на участие в управлении акционерным обществом акционера являются:

- внесение предложений в повестку общего собрания акционеров;
- выдвижение кандидата в органы управления акционерного общества;
- получение информации о предстоящем собрании акционеров;
- обжалование решения общего собрания акционеров.

Однако всем этим правам акционера предшествует право на информацию. Без получения информации, касающейся деятельности акционерного общества, акционер не сможет принять участие в управлении акционерным обществом ни в непосредственной, ни в опосредованной форме.

По традиции реализация права акционеров на управление акционерным обществом состоит из пяти правомочий. Акционеру предоставлено право требования созвать общее собрание акционеров, он имеет право принимать участие в подготовке проведения этого собрания, право принимать прямое участие в нём, право голосовать в процессе принятия решений, право избирать самому в органы управления акционерным обществом и быть избранным в эти органы.

Общее собрание акционеров является органом акционерного общества. Участие в работе этого органа позволяет реализовать непосредственную форму права акционера на управление акционерным обществом. Управленческая деятельность органов акционерного общества экономически обусловлена, потому что посредством этой деятельности выражаются финансовые интересы акционеров, которые выступают субъектами управления по отношению к акционерному обществу как к объекту управления. Посредством этой управленческой деятельности обеспечивается стабильная работа акционерного общества с учётом интересов и целей акционеров.

Реализация права акционера принимать участие в подготовке к проведению общего собрания акционерного общества имеет две формы. Во-первых, это дополнение повестки общего собрания. Во-вторых, выдвижение кандидата в органы управления. Но для реализации последнего права акционер должен обладать не менее 2% голосующих акций общества, о чём сказано в п. 1, 2 ст. 53 Закона об АО. Причем суды поддерживают акционеров в стремлении реализовать свое право на управление акционерным обществом. Например, в постановлении АС Уральского округа от 27.08.2019 № Ф09-4907/19 по делу № А47– 8153/2018 принято решение в пользу истца, имеющего миноритарный характер доли, который выдвигал свои предложения в повестку дня, включая кандидатуры в совет директоров. Когда общее годовое собрание было открыто, председатель совета директоров, руководивший проведением собрания, получил от представителя акционера повторное предложение о включении в повестку дня кандидатуры в совет директоров. Однако общество проигнорировало это предложение. Решение собрания было признано недействительным.

Для того, чтобы обеспечить реализацию права акционера принимать непосредственное участие в собрании акционерного общества, следует определить субъектов указанного правомочия, составив список акционеров.

Одним из основных правомочий акционера является право голосования по всем вопросам повестки дня на общем собрании акционеров, о чем прямо говорится в подп. 4

п. «А» разд. I ч. 1 Принципов корпоративного управления. Кодекс корпоративного управления в п. 1.1.5 также содержит указание на то, что реализация права голоса должна осуществляться для акционера беспрепятственно⁷.

Акционеру также принадлежит право требования внеочередного общего собрания акционеров, обращаясь при этом непосредственно в совет директоров. Однако акционеры не наделены правом самостоятельно проводить внеочередное собрание акционеров. Поэтому, в случае отказа со стороны совета директоров акционеру, единственным способом реализовать указанное право является судебный иск, в котором акционер требует принудить общество к проведению этого собрания.

Однако все вышеперечисленные права акционера останутся нереализованными, если не будет удовлетворено его право на информацию. Только при наличии уведомления о предстоящем собрании от акционерного общества акционер сможет реализовать право на участие в нём. Если общество не проинформирует акционера о предстоящем собрании, то акционер не. Если общество не предоставит акционеру информацию о своей деятельности, то акционер не сможет осуществить свое право на контроль за деятельностью общества.

В качестве примера из судебной практики можно привести решение суда, в котором установлено, что истец не извещался в установленном законом порядке о времени и месте проведения собрания, участия в нем не принимал и по вопросам повестки дня не голосовал⁸. О таком же нарушении идет речь в другом судебном решении⁹.

О том, что суд рассматривает надлежащее уведомление акционера о предстоящем собрании существенным основанием, могущем повлечь за собой признание решения собрания недействительным, свидетельствует и постановление от 11.03.2019 № Ф01-54/2019 по делу № А43-25498/2018, в котором говорится о признании существенным нарушением факта направления уведомления о проведении общего собрания акционеров не за 20 дней, а за 16¹⁰.

Законодатель закрепил обязанность акционерного общества предоставить акционеру информацию в нескольких законодательных актах. Указание на эту обязанность содержится в статьях 67 и 97 Гражданского Кодекса РФ¹¹, в ряде статей ФЗ «Об АО», в нескольких статьях закона «О рынке ценных бумаг»¹². Удивление вызывает позиция законодателя, связанная с отсутствием упоминания права на информацию о деятельности общества в перечнях прав акционеров, которые приводятся в ст. 31 и 32 ФЗ «Об АО».

Предоставить информацию акционерам акционерное общество может в различных формах. Например, Ю.А. Метелева выделяет три формы. Первая форма является публичной, когда открытое акционерное общество публикует информацию. Вторая форма предоставления информации связана с подготовкой к собранию акционеров. Третья форма носит личный характер и предоставляется, если акционер обращается с личным запросом.

Д.В. Ломакин считает, что, во-первых, акционерное общество может предоставить безадресную информацию. Примером предоставления информации этого вида служит её публикация в СМИ. Во-вторых, акционерное общество может предоставить адресную информацию. Так, акционеру должно быть направлено заказное письмо с уведомлением о дате, времени и месте проведения общего собрания акционеров.

Существует деление обязанности акционерного общества предоставить информацию акционерам на четыре категории. Первая категория охватывает указанные обязанности в тех случаях, которые установил законодатель. Вторая категория обязанностей связана с ведением реестра акционеров. Доступ к информации имеет только ограниченное число лиц. Третья категория обязанностей связана с донесением до акционеров сведений о проведении общего собрания. Четвертая категория обязывает ознакомить акционеров с документами, предусмотренными ст. 89 Закона «Об акционерных обществах».

¹ Долинская В.В. Общее собрание акционеров: монография. – М.: Норма, 2016. – 160 с.

² Габов А.В., Карелина С.А., Губин Е.П. Корпоративное право. – М.: Статут, 2019. – 528 с.

³ Корпоративное право: Учебный курс. В 2 т. / Отв. ред. И.С. Шиткина. Т. 1. – М.: Статут, 2017. – 976 с.

⁴ Ломакин Д.В. Акционерное правоотношение. – М.: Спарк, 1997. – 156 с.

⁵ Сердюк Е.Б. Акционерные общества и акционеры. Корпоративные и обязательственные правоотношения. М.: ИД «Юриспруденция», 2005. – 111 с.

⁶ Лаптев В.А. Корпоративное право: правовая организация корпоративных систем: монография. – М.: МГЮА, 2019. – 384 с

⁷ Кудрявцева А.С. Кодекс корпоративного управления как источник корпоративного права // Актуальные проблемы права : материалы VI Междунар. науч. конф. (г. Москва, декабрь 2017 г.). – М.: Буки-Веди, 2017. – С. 29-31. – URL: <https://moluch.ru/conf/law/archive/282/13443/> (дата обращения: 18.02.2021).

⁸ Определение Верховного Суда РФ от 24.02.2016 № 305-ЭС15-19536 по делу № А40-29353/2015 // СПС КонсультантПлюс.

⁹ Постановление Арбитражного суда Северо-Кавказского округа от 07.04.2016 № Ф08-1226/2016 по делу № А53-2828/2015 // СПС КонсультантПлюс.

¹⁰ Постановление Арбитражного суда Волго-Вятского округа от 11.03.2019 № Ф01-54/2019 по делу № А43-25498/2018 // СПС КонсультантПлюс.

¹¹ Гражданский Кодекс РФ. Часть 1 // СЗ РФ от 5 декабря 1994 г. № 32 ст. 3301.

¹² Федеральный закон от 22 апреля 1996 г. № 39-ФЗ «О рынке ценных бумаг» // СЗ РФ от 22 апреля 1996 г. № 17 ст. 1918.

SHAREHOLDER'S AUTHORITIES DURING EXERCISE OF THE RIGHT TO PARTICIPATE IN THE MANAGEMENT OF A JOINT STOCK COMPANY

© 2021 Devyatkina Anna Yuryevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: anna.devyatkina.1997@mail.ru

Keywords: shareholder, joint stock company, shareholder powers, joint stock company management, general meeting of shareholders, agenda, voting, informing.

This article is devoted to the analysis of such a concept as the right of shareholders to participate in the management of a joint-stock company, the study of the main powers of the shareholder in the exercise of this right, the analysis of judicial practice related to the implementation of these powers.

К ВОПРОСУ О ПРАВОВОЙ ПРИРОДЕ, РАЗМЕРЕ И ФУНКЦИЯХ УСТАВНОГО КАПИТАЛА ОБЩЕСТВА С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ

© 2021 Дельцова Наталья Вячеславовна
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: natdel@mail.ru

© 2021 Костылева Ирина Валерьевна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: ira.kostyleva2013@yandex.com

Ключевые слова: уставный капитал, корпорация, общество с ограниченной ответственностью, функция, имущественная база, коммерческая организация.

Общество с ограниченной ответственностью, как и любое юридическое лицо, характеризуется обособленностью имущества, сформированного в том числе посредством внесения учредителями вкладов в уставный капитал общества. Категория «уставный капитал» признается одним из видообразующих признаков ООО, предопределяющих имущественные и организационные основы эффективности его дальнейшего функционирования. Поэтому исследование сущностных и функциональных аспектов уставного капитала ООО приобретает не только теоретическую, но и практическую значимость.

Согласно ст. 48 ГК РФ юридическое лицо представляет собой организацию. В зависимости от предмета организации в отечественном праве традиционно выделяют хозяйственные общества, в том числе общества с ограниченной ответственностью, как их разновидность (далее общества) и хозяйственные товарищества (далее товарищества). Исторически сложилось так, что общества, в отличие от товариществ, рассматриваются доктриной российского права как организация (объединение) капиталов участников.

Наиболее ярким представителем данной позиции, последовательно отстаивающим и обосновывающим разницу между обществами (объединениями капиталов) и товариществами (объединениями лиц) можно назвать Е.А. Суханова, утверждающего, что общества и товарищества отличаются друг от друга как объединения капиталов и лиц. Последние требуют личного участия в предпринимательских отношениях их участников, поскольку в товариществах нет специальных органов управления¹.

Другими словами, само понятие «хозяйственное общество» настолько тесно связано с капиталом, что наличие последнего становится важнейшей составляющей общества.

На значимость капитала для обществ указывал еще Г.Ф. Шершеневич, называя его «твердой основой»² хозяйства.

Между тем, легального определения данной категории в российском праве не существует. Законодатель как будто умышленно не раскрывает содержания данного понятия, допуская тем самым неоднозначность толкования сути и назначения уставного капитала.

Для характеристики названного капитала в российском праве в разное время использовались различные наименования. Так, в дореволюционной России его называли «складочным», «основным», «переменным». В советский период появился новый термин «уставной фонд», отражающий, скорее, его экономическую, нежели правовую природу. По большому счету он представлял собой денежную оценку закрепленных за предприятием основных фондов и оборотных средств, которые фиксировались на его балансе³. И только гораздо позднее, в часть первую Гражданского кодекса РФ законодатель ввел дефиницию «уставный капитал» с целью закрепления суммы капитала общества в его уставе.

Такое разнообразие терминологии, призванной обозначить имущественную основу деятельности общества, как представляется, лишний раз свидетельствует об отсутствии единого понимания правовой природы уставного капитала, и, как следствие, различия в расстановке приоритетов его функций.

Итак, к настоящему времени в отечественной доктрине гражданского права сложились две основные точки зрения на природу уставного капитала.

В соответствии с первой из них под уставным капиталом следует понимать имущество корпорации, состоящее исключительно из вкладов участников. Так, например, Ю.С. Поваров считает, что уставный капитал – это денежное выражение суммарной номинальной стоимости вкладов (акций/долей) участников общества⁴.

Согласно другой позиции, высказанной известным цивилистом Е.А. Сухановым, уставный капитал рассматривается как некая условная величина, формируемая из совокупной стоимости имущества корпорации и закрепленная в уставе общества⁵. При этом ученый подчеркивает, что у большинства компаний реальная стоимость имущества значительно превышает их уставный капитал.

Казалось бы, на первый взгляд, принципиальной разницы в приведенных выше формулировках нет. Однако, в первом случае речь идет о минимальном размере имущества общества, а в другом – обо всем имуществе, принадлежащем ООО на праве собственности.

Исходя из смысла п. 1 ст. 14 ФЗ РФ «Об обществах с ограниченной ответственностью»⁶ (далее Закон об ООО) необходимо заключить, что законодатель придерживается именно первой позиции и рассматривает уставный капитал ООО как минимальный размер его имущества.

Однако, учитывая заложенную в самой идее уставного капитала роль, которую он призван выполнять, и которая predetermined для него законом – гарантировать интересы кредиторов ООО (п. 1 ст. 14 Закона об ООО), а также установленный законодателем же минимальный размер уставного капитала ООО в десять тысяч рублей, такое законодательное решение представляется не совсем логичным.

Другими словами, гарантийная функция (в некоторых источниках ее называют «обеспечительной») уставного капитала проявляется в том, что на него смогут обратить взыскание кредиторы в случае неисполнения/ненадлежащего исполнения обществом своих обязательств, поскольку в силу ограниченной ответственности участников этот капитал становится единственным объектом удовлетворения требований кредиторов.

В связи с этим трудно не согласиться с мнением Е.А. Суханова, жестко критикующего «катастрофическую» недостаточность минимального размера уставного капитала ООО, и отмечающего, что на протяжении столетия практически во всех европейских правовых поряд-

ках уставный капитал рассматривался как «важнейшее средство защиты интересов кредиторов»⁷. Более того, юридические лица с недостаточным уставным капиталом ученые называют «опасными».

Вопросы достаточности или недостаточности установленного законодателем требования о минимальном размере уставного капитала ООО активно обсуждаются на страницах специальной литературы.

Часть исследователей считает, что на данный момент эта сумма не только не способна обеспечить права кредиторов, но и не позволяет уставному капиталу реализовать некоторые иные функции, например, формирующую или так называемую «репутационную»⁸.

Отметим, что под формирующей функцией уставного капитала в доктрине корпоративного права понимается формирование материальной основы ООО на этапе создания, т.е. стартового капитала, а также в процессе его дальнейшей деятельности. В свою очередь репутационная функция призвана формировать деловую репутацию общества, поскольку, как показывает практика, минимальный размер уставного капитала вызывает меньшее доверие у контрагентов, и зачастую выступает критерием для определения фирм-однодневок.

Их оппоненты, апеллируя к опыту зарубежных стран, утверждают, что минимальный размер уставного капитала вполне оправдан в качестве стартового капитала⁹. Между тем, хотя российское право и относится к континентальной системе, ему присущи собственные национальные традиции, вследствие чего безграничное привнесение в отечественное законодательство зарубежного опыта не всегда приводит к желаемым результатам. Поэтому данная аргументация не представляется вполне убедительной.

Таким образом, как видно, на данный момент минимальный размер уставного капитала ООО не способен выполнять те задачи, для которых он предназначен.

В то же время увеличение его размера позволило бы, во-первых, повысить реальную гарантию удовлетворения требований кредиторов; и, во-вторых, избежать создание обществ-пустышек, поскольку учредители, предполагается, более ответственно будут подходить к необходимости вложить серьезную сумму.

Кроме того, считается вполне обоснованной точка зрения о том, чтобы рассмотреть возможность устанавливать различный минимальный размер уставного капитала для ООО в зависимости от вида его деятельности. Например, С. Айгнер-Хегер вполне убедительно показывает необходимость учитывать, что размер необходимых финансовых средств для ведения определенного бизнеса должен определяется в каждом отдельном случае, а один общий минимальный размер уставного капитала не может соответствовать требованиям любого предмета деятельности¹⁰.

¹ Суханов Е.А. Гражданский кодекс о юридических лицах. Хозяйственные общества и товарищества, производственные и потребительские кооперативы: Лекции, прочитанные в Высшем Арбитражном Суде Российской Федерации в декабре 1994 г. С. 102.

² Шершеневич Г.Ф. Курс торгового права. Т. I: Введение. Торговые деятели. М., 2003. С. 362.

³ Тарасенко Ю.А. Кредиторы: защита их имущественных прав. М.: ЮрКнига, 2004. С. 38.

⁴ Поваров Ю.С. Акционерное право России. М.: Норма, 2013. С. 219.

⁵ Суханов Е.А. Сравнительное корпоративное право. М.: Статут, 2014. С. 154.

⁶ ФЗ РФ от 08.02.1998 г. № 14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью» (в ред. от 31.07.2020 г. № 297-ФЗ) // СЗ РФ. 1998. № 7. Ст. 785.

⁷ Суханов Е.А. Уставный капитал хозяйственного общества в современном корпоративном праве // Вестник гражданского права. 2012. № 2. С. 40-45.

⁸ Саяпина И.А. Функции и структура уставного капитала общества с ограниченной ответственностью // Право и политика, 2019. № 2. С. 37-39.

⁹ Филиппова С. К вопросу о понятии, составе и структуре уставного капитала хозяйственного общества // Хозяйство и право, 2018. № 11. С. 84-87.

¹⁰ Айгнер-Хегер С. Общество с ограниченной ответственностью в сравнительном гражданском праве России, Германии, Англии. Дис. ... на соискание ученой степени канд. юрид. наук. М., 1994. С. 71-72.

TO THE QUESTION OF THE LEGAL NATURE, SIZE AND FUNCTIONS OF THE AUTHORIZED CAPITAL OF A LIMITED LIABILITY COMPANY

© 2021 Deltsova Natalia Vyacheslavovna
PhD in Juridical Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: natdel@mail.ru

© 2021 Kostyleva Irina Valerievna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: ira.kostyleva2013@yandex.com

Keywords: authorized capital, corporation, limited liability company, function, property base, commercial organization.

A limited liability company, like any legal entity, is characterized by the isolation of property formed, inter alia, by making contributions to the authorized capital of the company by the founders. The category «authorized capital» is recognized as one of the species-forming characteristics of an LLC, predetermining the property and organizational foundations of the effectiveness of the further functioning of an LLC. Therefore, the study of the essential and functional aspects of the authorized capital of an LLC acquires not only theoretical, but also practical significance.

ИНСТИТУТ УПОЛНОМОЧЕННОГО ПО ЗАЩИТЕ ПРАВ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

© 2021 Емельянова Алена Владимировна*
аспирант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: alenka.emel@yandex.ru

Ключевые слова: предпринимательское право, предприниматели, омбудсмен, рейдерство.

Статья посвящена институту уполномоченного по защите прав предпринимателей. Автор проанализировал значение деятельности уполномоченного по защите прав предпринимателей, выявил проблемы, возникающие на практике, а также пути их решения.

Обеспечение благополучия и процветания государства возможно только в условиях сильной и конкурентоспособной экономики. Для ее обеспечения, в свою очередь, необходимо устранить все существующие барьеры, которые препятствуют развитию предпринимательства. В Российской Федерации, данная задача возлагается на институт Уполномоченного по правам предпринимателей (институт омбудсменов)

В настоящее время деятельность омбудсменов в сфере защиты и охраны прав предпринимателей на федеральном уровне регулируются ФЗ «Об уполномоченных по защите прав предпринимателей в Российской Федерации»¹, а также различными региональными актами. Например, в Саратовской области данный институт урегулирован Законом «Об Уполномоченном по защите прав предпринимателей в Самарской области»².

В соответствии с законом в компетенцию Уполномоченного входит помощь власти и бизнес-сообществу в создании максимально выгодных условий для занятия предпринимательством, а именно: уменьшение уровня административного и бюрократического давления, снижение прессинга со стороны контрольно-надзорных органов, решение системных проблем в части неэффективности действующего законодательства, повышение инвестиционного потенциала, а также разработка наиболее выгодных условий существования предпринимателей в период пандемии.

Несмотря на достаточную регламентацию в данной сфере, на практике все же возникают различные проблемы, которые требуют своевременного разрешения.

Во-первых, Уполномоченный по защите прав предпринимателей в Самарской области Борисов Е.Н., подводя итоги работы с обращениями предпринимателей, в своем докладе отметил, что в 2019 году, было получено в общей сложности более 530 обращений, однако в большинстве из них не был зарегистрирован факт нарушения прав предпринимателей³. Главной целью обращений является получение информации по вопросам правоприменения. Таким образом, назрела необходимость решения проблемы отсутствия качествен-

* Научный руководитель – **Меденцева Евгения Владимировна**, кандидат юридических наук, доцент, зав. кафедрой правового обеспечения экономической деятельности.

ного обучения и просвещения предпринимателей. Необходимо сделать акцент на консультационную поддержку, разместить в СМИ разъяснения по вопросам, которые вызывают у субъектов предпринимательской деятельности затруднения, разработать программы обучения. Это не только снизит нагрузку на Уполномоченных, но и благоприятно скажется на деятельности субъектов предпринимательской деятельности. Также в рамках просвещения предпринимателей считаем необходимым проинформировать предпринимателей об ответственности за нарушение законодательства. Это позволит сократить случаи незаконного предпринимательства, которое негативно влияет на субъекты предпринимательской деятельности.

Во-вторых, необходимо обратить внимание на взаимоотношение малого и среднего бизнеса с руководителями местного самоуправления в регионах. На практике часто возникают ситуации, что администрации того или иного МО не в полной мере обеспечивают условия для эффективной деятельности предпринимателей: неправомерно отказывают в вопросах выделения земельного участка для строительства объекта предпринимательской деятельности или продлении договора аренды, отказывают в консультировании или содействии в проведении какого-либо мероприятия. Кроме того, многие муниципальные органы попросту игнорируют Уполномоченного, несмотря на закрепленную норму в российском законодательстве, касающуюся предоставления ими сведений, документов и различных материалов по запросу Уполномоченного по защите прав предпринимателей, игнорируют. Решить данную проблему можно путем создания в администрациях местного самоуправления определённой должности/отдела по работе с предпринимателями, которые бы не только давали бы консультацию, но и рассматривали вопросы по продвижению конкретных бизнес-идей.

В-третьих, необходимо обратиться к такому понятию, как «рейдерство», которое в настоящее время приобретает наибольшую актуальность. Российское законодательство не предусматривает определения данному понятию и тем более ответственности за ее проведение, несмотря на то, что омбудсмены часто получают обращения от предпринимателей, с просьбой о защите от незаконного захвата их бизнеса⁴. Решить данную проблему можно путем, во-первых, легального закрепления понятия «рейдерство», «рейдерский захват» (выбрав термин, который уже выведен в правовой доктрине и наиболее полно отражает специфику понятия), а во-вторых, ввести уголовную и административную ответственность за совершения данных деяний.

Таким образом, несмотря на то, что данный институт сформировался в нашем государстве относительно недавно, механизм его работы достаточно детально регламентирован в законе. Однако, в ходе рассмотрения данной темы, был выявлен ряд проблем, которые требуют дальнейшего разъяснения и решения, путем внесения изменений и поправок в некоторые нормативные акты.

Также, безусловно, необходимо укоренить приоритет защиты прав и законных интересов предпринимателей как основу работы органов власти всех уровней, выработать партнерское отношение власти и бизнеса. Именно такой подход даст возможность формирования у общества и власти нового отношения к предпринимательству, как к источнику экономического развития и социальной стабильности региона, создающему рабочие места, пополняющему бюджет, решающему социальные проблемы, генерирующему новые идеи и технологии.

Важно не только закрепить имеющиеся результаты защиты прав предпринимателей через институт уполномоченных, но и выйти на новый уровень совместной работы по снижению необоснованных издержек ведения бизнеса на территории Самарской области.

¹ Федеральный закон от 07.05.2013 № 78-ФЗ «Об уполномоченных по защите прав предпринимателей в Российской Федерации» (в ред. от 28.11.2015) // СПС «КонсультантПлюс».

² Закон Самарской области от 18.11.2013 «Об Уполномоченном по защите прав предпринимателей в Самарской области» (в ред. от 19.06.2017) // СПС «КонсультантПлюс».

³ Доклад о результатах деятельности уполномоченного по защите прав предпринимателей в Самарской области в 2019 году // URL: <http://ombudsmanbiz63.ru/images/docs/707.pdf> (дата обращения: 24.02.2021).

⁴ Титов Б.Ю. Уполномоченный при Президенте Российской Федерации по защите прав предпринимателей – о перспективах урегулирования своего законодательного статуса, первых практических результатах работы и перспективах института бизнес-омбудсмена // Бюсс. 2013. № 4. С. 47–51.

THE INSTITUTION OF THE COMMISSIONER FOR PROTECTION OF ENTREPRENEURS' RIGHTS: PROBLEMS AND PROSPECTS

© 2021 Emelyanova Alyona Vladimirovna
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: alenka.emel@yandex.ru

Keywords: business law, entrepreneurs, ombudsman, raiding.

This article is devoted to the institution of the Commissioner for the Protection of the Rights of Entrepreneurs. The author analyzed the significance of the activities of the Commissioner for the protection of the rights of entrepreneurs, identified problems that arise in practice, as well as ways to solve them.

ОПЕРАТОР ИНФОРМАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ, В КОТОРОЙ ОСУЩЕСТВЛЯЕТСЯ ВЫПУСК ЦИФРОВЫХ ФИНАНСОВЫХ АКТИВОВ

© 2021 Зубкова Мария Николаевна
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: zubkova_maria@mail.ru

Ключевые слова: цифровые финансовые активы, оператор информационной системы, выпуск цифровых финансовых активов.

Статья посвящена изучению правового регулирования статуса оператора информационной системы, в которой осуществляется выпуск цифровых финансовых активов. Рассмотрены требования, предъявляемые к единоличному исполнительному органу и членам коллегиального исполнительного органа оператора информационной системы, в которой осуществляется выпуск цифровых финансовых активов.

В качестве оператора информационной системы, осуществляющей выпуск цифровых финансовых активов (далее – ЦФА), может выступать исключительно юридическое лицо, созданное в соответствии с требованиями законодательства РФ, на территории РФ, и информация о котором должна содержаться в реестре операторов информационных систем, осуществляющих выпуск цифровых финансовых активов¹. В этом качестве могут выступать кредитные организации, депозитарии, а также лица, имеющие лицензию на деятельность, связанную с организацией торговли.

Выпуск ЦФА указанные субъекты вправе осуществлять только с момента их включения Центральным Банком РФ в реестр соответствующих операторов². В полномочия ЦБ РФ входит также и контроль за осуществляемой операторами деятельностью³.

Кроме того, к условиям начала осуществления данной деятельности является обязанность оператора информационной системы, осуществляющей выпуск цифровых финансовых активов, по разработке и утверждению правил информационной системы. В указанном документе должны быть предусмотрены:

- 1) правила, содержащие условия выпуска ЦФА;
- 2) требования, которым должны соответствовать пользователи такой информационной системы;
- 3) правила, в соответствии с которыми будут вноситься изменения в алгоритм программ информационной системы;
- 4) правила, содержащие требования к операторам обмена ЦФА, а также условия их привлечения;
- 5) требования, предъявляемые в отношении защиты информации и операционной надежности;
- 6) правила, содержащие способы учета ЦФА в информационной системе и порядок внесения или изменения записей о ЦФА в данную информационную систему;

7) условия предоставления доступа к данной информационной системе обладателям ЦФА;

8) правила, предусматривающие ведение реестра владельцев ценных бумаг в информационной системе, включая положения о сроках, в течении которых должны осуществляться операции в реестре владельцев ценных бумаг. Данное условие требуется в случаях, когда на оператора информационной системы возложена обязанность по осуществлению учета прав на акции непубличного акционерного общества, которое осуществляет выпуск ЦФА, подтверждающих право участия в капитале такого общества.

Названные требования к правилам информационной системы не носят исчерпывающего характера, Банк России вправе предусмотреть и иные, дополнительные условия.

Кроме того, закон предъявляет ряд важных требований и к органам управления оператора информационной системы. В частности, не может быть единоличным исполнительным органом оператора информационной системы юридическое лицо, а также функции такого единоличного органа не допускается передавать управляющей организации или управляющему.

Так, например, в отношении единоличного исполнительного органа, а также, при наличии, членов коллегиального исполнительного органа, главного бухгалтера, руководителя службы внутреннего контроля, руководителя службы управления рисками оператора информационной системы, осуществляющей выпуск ЦФА, как в момент их назначения на указанные должности, а также и во время осуществления ими их трудовых обязанностей (в том числе и при временном исполнении обязанностей) предъявляются определенные требования к деловой репутации.

В частности, кандидату на исполнение функций единоличного исполнительного органа, необходимо соответствовать следующим требованиям: наличие высшего образования, а также опыта работы, не менее двух лет, на руководящих должностях в кредитной или некредитной организациях, или подразделениях таких организаций, но при условии, что эти подразделения занимаются деятельностью на финансовых рынках. Как вариант такие лица могут иметь наряду с высшим образованием указанный опыт руководящей работы, но уже в федеральных или региональных органах государственной власти также не менее двух лет.

Аналогичные требования распространяются и членов коллегиальных исполнительных органов оператора информационной системы, единственное отличие – должен быть опыт руководства организацией, которая осуществляет деятельность в области информационно-коммуникационных технологий или информационной безопасности.

В отношении главного бухгалтера установлено требование относительно наличия высшего образования и опыта работы не менее года в сфере бухгалтерского учета, составления финансовой отчетности, а также в области аудита.

Должностное лицо, ответственное за организацию системы управления рисками, должно обладать высшим образованием, опытом работы на руководящих должностях в финансовой организации, подразделении такой организации, в сферу деятельности которого входит методология и оценка управления рисками, внутреннего контроля или внутреннего аудита, в течение не менее года. Либо опытом руководящей работы в органах власти не менее года, либо не менее трех лет осуществлять функции руководителя в под-

разделении финансовой организации, осуществляющим методологию и оценку управления рисками, внутреннего контроля или внутреннего аудита.

Требования относительно незапятнанной деловой репутации закон предъявляет также и к лицам, которым могут самостоятельно или совместно с иными лицами, прямо либо косвенно осуществлять распоряжение 10 и более процентами долей или голосующих акций оператора информационной системы, в том случае, если оператор хозяйственное общество.

Во-первых, у указанных лиц, не должно быть неснятой или непогашенной судимости за совершение умышленных преступлений, а также они не могут быть подвергнутыми административному наказанию в виде дисквалификации.

Во-вторых, данные лица, в течение пяти предшествующих лет не должны иметь в своей биографии фактов нарушения законодательства в ходе осуществления аналогичной деятельности, что послужило причиной отзыва лицензии на осуществление операций, в соответствии с видом деятельности финансовой организации. Исключения составляют случаи, когда такие лица представили в Банк России доказательства, подтверждающие их непричастность к факту отзыва лицензии.

В-третьих, лица, которые в течение трех последних лет два и более раз на основании судебного акта, вступившего в силу, были привлечены к административной ответственности за такие правонарушения как: неправомерные действия при банкротстве юридического лица, преднамеренное и (или) фиктивное банкротство юридического лица. А если указанные лица за совершение данных преступлений привлекались к уголовной ответственности, должен истечь пятилетний срок с момента вступления приговора в силу.

В-четвертых, лица, в отношении имеются данные о том, что они причастны к экстремистской деятельности или терроризму, или к распространению оружия массового уничтожения в соответствии с Федеральным законом от 7 августа 2001 года N 115-ФЗ «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма»⁴.

И, в-пятых, лица, если в отношении таких лиц орган, который реализует полномочия по противодействию финансированию терроризма, примет решение заблокировать денежные средства, иное имущество, принадлежащее таким лицам.

Обо всех назначениях на указанные выше должности, а также освобождении от выполнения этих обязанностей, оператор информационной системы, осуществляющий выпуск ЦФА должен сообщать в Центральный Банк РФ в предусмотренном им порядке и сроки.

Если Банком России будет установлено, что представленные для назначения лица, не соответствуют предусмотренным требованиям к профессиональной компетенции и репутации, то он вправе потребовать от оператора информационной системы замены таких кандидатов.

Если будет установлено несоответствие репутационным требованиям лиц, которые приобретают право контролировать 10 и более процентов долей или голосующих акций оператора информационной системы, то в течении 30 дней с этого момента Банк России должен направить таким лицам предписание об уменьшении соответствующей доли уставного капитала оператора до размера, не превышающего 10 процентов. Указанное предписание Банк России должен разместить на своем сайте в «Интернет».

Со дня размещения указанной информации на сайте Банка России и до того дня, пока не будет размещена информация об отмене данного предписания, лица, которые получили указанное предписание, а также участники и акционеры оператора, которые контролируются лицами, получившими предписание Банка России, будут иметь право голоса в отношении количества акций или долей такого оператора информационной системы, в совокупности не превышающей 10 процентов акций или долей такого оператора

В случае выполнения требований, содержащихся в предписании, Банк России отменяет вынесенное предписание. Акт об отмене должен быть направлен лицам, которым оно было адресовано. Соответствующая информация также должна быть размещена на сайте Банка России в сети «Интернет».

Информацию об отмене предписания Банка России оператор информационной системы, должен в течение дня, следующего за днем получения копии такого акта об отмене предписания, предоставить своим участникам или акционерам.

Если оператор информационной системы осуществляет также и учет прав на акции непубличного акционерного общества, которые были эмитированы в виде цифровых финансовых активов, то у такого оператора должна быть также лицензия профессионального участника рынка ценных бумаг на осуществление деятельности по ведению реестра.

Оператор информационной системы вправе обеспечивать заключение сделок с цифровыми финансовыми активами, которые были выпущены в данной информационной системе, не включая его в реестр операторов обмена цифровых финансовых активов при условии включения в правила информационной системы соответствующий положений, предусматривающих обмен ЦФА.

Однако, перечисленные требования, за исключением утверждения правил оператора информационной системы, не применяются к таким организациям, которые осуществляют функции оператора информационной системы, осуществляющей выпуск ЦФА, как кредитные организации, организаторы торговли, профессиональные участники рынка ценных бумаг, которые осуществляют деятельность по ведению реестра или депозитарную деятельность.

¹ Федеральный закон от 31.07.2020 N 259-ФЗ «О цифровых финансовых активах, цифровой валюте и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. 2020. N 31 (часть I). Ст. 5018.

² Положение Банка России от 16.12.2020 N 746-П «О ведении Банком России реестра операторов информационных систем, в которых осуществляется выпуск цифровых финансовых активов, реестра операторов обмена цифровых финансовых активов, о порядке и сроках представления операторами информационных систем, в которых осуществляется выпуск цифровых финансовых активов, и операторами обмена цифровых финансовых активов в Банк России сведений о лицах, распоряжающихся акциями (долями) указанных операторов, а также о порядке представления и согласования Банком России изменений в правила информационной системы, в которой осуществляется выпуск цифровых финансовых активов, изменений в правила обмена цифровых финансовых активов» // Вестник Банка России. 2021. N 7.

³ Федеральный закон от 10.07.2002 N 86-ФЗ (ред. от 30.12.2020) «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» // Собрание законодательства РФ. 2002. N 28. Ст. 2790.

⁴ Федеральный закон от 07.08.2001 N 115-ФЗ (ред. от 30.12.2020) «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма» // Собрание законодательства РФ. 2001. N 33 (часть I). Ст. 3418.

OPERATOR OF AN INFORMATION SYSTEM WHERE DIGITAL FINANCIAL ASSETS ARE ISSUED

© 2021 Zubkova Mariya Nikolaevna
PhD in Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: zubkova_maria@mail.ru

Keywords: digital financial assets, information system operator, issue of digital financial assets.

The article is devoted to the study of the legal regulation of the status of the operator of the information system in which the issue of digital financial assets is carried out. The requirements for individual and members of the collective executive bodies of the operators of the information system in which the issue of digital financial assets is carried out are considered.

СТАНОВЛЕНИЕ И РАЗВИТИЕ СУВЕРЕНИТЕТА В ПОЛИТИКО-ПРАВОВОЙ НАУКЕ

© 2021 Калашникова Елена Борисовна
кандидат исторических наук, доцент кафедры теории и философии права
Самарский государственный экономический университет
E-mail: kalashnikova-helen@yandex.ru

Ключевые слова: государство, суверенитет, право, генезис, эволюция, правление.

Проанализирован процесс возникновения суверенитета, рассмотрены представления о нем различных научных деятелей. Актуальные сложности, связанные с суверенитетом, рассматриваются на примере конкретных стран.

Всем известно, что ключом к демократии и свободе является независимость стран. Принцип суверенности государства всегда был основополагающим. Право на равенство и независимость закреплено в нормах международного права¹.

Становление суверенитета сопоставляют с таким французским мыслителем, как Жан Боден. Он был французским политическим деятелем, философ, юристом и экономистом XVI века. Им были проанализированы такие признаки независимости как: верховенство государственной власти, единство, неделимость суверенитета и право суверенной государственной власти на издание законов.

Основополагающим признаком из вышеперечисленных философ считал право на издание законов. Автором были разграничены понятия «право» и «закон». Под первым определением подразумевалось объективность, честность, правосудие, под вторым же приказное веление².

Жан Боден придерживался мнения о том, что суверенитет государства нельзя отобрать. Им нельзя поделиться. Его нельзя отдать взамен на покровительство, ведь он распространяется как на территорию державы, так и на её законы.

Еще одним мыслителем, суждения которого сыграли не последнюю роль в формировании и развитии государственного суверенитета, являлся Жан-Жак Руссо. Философ эпохи Просвещения считал, что независимостью признается честный и легитимный договор, сущность которого заключается в соблюдении его гражданами. Мыслитель придерживался мнения о том, что для наиболее эффективной реализации суверенитета территория государства должна быть небольшой. При малой площади страна должна иметь и соответствующее количество населения. Чем меньше площадь державы, тем легче в ней может существовать суверенитет. Негативными факторами, которые способны влиять на независимость, автор считал неразумность людей и насильственный захват власти.

Рассмотрим также творчество Георга Вильгельма Фридриха Гегеля. Немецкий философ не разделял понятия народного и государственного суверенитета. В своих работах он писал о внутреннем и внешнем суверенитете. Первый, в свою очередь, заключался в единстве власти, второй исходил из независимости государства на международной арене.

В настоящее время остается актуальной проблема независимости. Отношения между территориями порой становятся очень напряженными, а иногда и вовсе выходят за рамки дозволенного. Политическая, экономическая и информационная глобализация чаще всего оказывают неблагоприятное влияние на автономию. В погоне за мировым лидерством для некоторых стран стираются «границы дозволенного».

Все державы мира стремятся к тому, чтобы стать независимыми и иметь высокий уровень жизни. Говоря о суверенитете, мы говорим о независимости государства и подразумеваем, что им управляет его народ³. Страны, в которых граждане не имеют никакого влияния на власть, где политику диктует более сильное сторонне государство, не могут считаться суверенными и независимыми. В таких державах не может идти речи о демократии.

Некоторые государства, например США, стараются найти и внедрить «универсальную цивилизацию» всем странам. Многие научные деятели считают, что идеология данного государства идёт в разрез с большинством азиатских стран⁴, ввиду того, что у них сильно разнятся культурные и политические ценности. Возьмём, к примеру, НАТО. Данная организация была создана рядом стран для защиты от внешнеполитического агрессора того времени – СССР. С одной стороны, можно это рассматривать как защитную функцию, созданную для охраны своего суверенитета. С другой стороны, данное объединение, с течением времени, превратилось в некую всемирную организацию, диктующую свои правила игры на мировой арене.

В современном мире страны должны находить подход друг к другу. Трудности, возникающие в результате взаимодействия держав, должны решаться мирным путём. Суверенитет не означает отсутствие каких-либо внешнеполитических отношений и сотрудничества. Взаимодействие стран между собой – ключ к спокойной жизни на земле. Членство в международных сообществах должно приносить пользу всем государствам. Не должно быть так, что более развитые страны поглощают менее развитые путём вторжения и насильственного захвата власти. Однако такие ситуации в мировом сообществе были не один раз.

Куда более деликатным является предложение о вступлении во всемирную организацию при условии частичной отдачи ей своих прав. В таком случае передача полномочий может быть по одной или нескольким отраслям полностью или частично. Согласие страны, входящей в состав на таких условиях, влечёт для неё определённые последствия. Например, одним из таких результатов может быть объявление её не суверенной. Поставив под вопрос суверенность, государство запросто можно признать несостоявшимся, не способным самостоятельно существовать и функционировать, а также защищать свой народ. Следствием этого станет покровительство более могучей державы, которое на практике проявится в полном подчинении страны. Полагаем, что при таком раскладе, вступающее государство должно отказаться от сотрудничества. Страна не должна передавать даже часть своих суверенных полномочий в обмен на партнерство. Ведь полная или частичная передача полномочий государства непременно приведёт к негативным последствиям.

Возникает вполне логичный вопрос: как всем государствам создать такое мировое общество, в котором бы они все были суверенны, но при этом могли оказывать влияние друг на друга в случае, если какая-то страна начинает вести себе недопустимым образом?

Необходимо заключить договор, правила которого одинаково распространялись бы на все государства, а нарушение соглашения приводило бы в исполнение штрафные санкции.

Существуют определённые императивные нормы, нарушение которых не допустимо. Такое правило признается мировым сообществом в качестве эталона. Отклонение от нормы невозможно.

В настоящее время такая норма предусмотрена ст. 53 Венской конвенции о праве международных договоров⁵. Аналогичная норма содержится в п. 6 ст. 2 Устава ООН⁶. Среди юристов встречается мнение о том, что такие императивные нормы также затрагивают суверенитет. Однако, полагаем, что если это и так, то такой вариант является наиболее подходящим.

На сегодняшний день конкретного перечня норм императивного характера нет. Несмотря на его отсутствие, всем государствам понятно, что речь идёт о таких принципах как: неприменение насильственных действий в виде угроз и применения оружия, территориальная неделимость, устойчивость государственных границ, суверенное равенство держав и многие другие. Ввиду отсутствия чёткого списка, возникают некоторые вопросы. Вопрос первый: кто может придумать императивную норму и закрепить её в соответствующем нормативно-правовом акте? Должны ли дать согласие на внедрение новой нормы все страны или нужно лишь согласие большинства? Из предыдущего вопроса вытекает вопрос о применении новой нормы для тех стран, которые воздержались от голосования для её внедрения или выразили своё отрицательное мнение по поводу её введения.

Подводя итог проделанной работе, хотелось бы еще раз отметить важность суверенитета. Независимость для государства равняется свободе для граждан. Пока страна свободна и независима, она сможет отстаивать свои интересы, а равно и интересы своего народа, на международной арене. Пока государство суверенно, оно сможет развивать все сферы жизнедеятельности. Отобрав у государства полностью или частично его суверенитет, оно начнёт поддаваться влиянию внешней политики агрессивных настроенных стран и постепенно передаст им свои полномочия, а равно свой народ, территорию, культуру, экономику, что приведёт к полному покровительству одной страны над другой.

¹ См.: Катков А.Д. Суверенитет государства: проблема его понимания и историческое развитие принципа // Международные отношения. 2019. № 3. С. 1 – 14.

² См.: Нерсесянц В.С. История политических и правовых учений. М., 2013. 728 с.

³ URL: <https://share.america.gov/ru/> (дата обращения: 20.02.2021).

⁴ См.: Сальников В.П., Ивашов Л.Г., Джегутанов Б.К. Философия глобализации (Методологические основы геополитической доктрины России): Монография. СПб., 2006. 268 с.

⁵ Венская Конвенция о праве международных договоров: Заключена в Вене 23 мая 1969 г. // Ведомости ВСССР. 1986. № 37. Ст. 772.

⁶ Устав Организации Объединенных Наций: Принят в г. Сан-Франциско 26 июня 1945 г. // Сборник действующих договоров, соглашений и конвенций, заключенных СССР с иностранными государствами. Вып. XII. М., 1956. с. 14 – 47.

FORMATION AND DEVELOPMENT OF SOVEREIGNTY IN POLITICAL AND LEGAL SCIENCE

© 2021 Kalashnikova Elena Borisovna
Candidate of Historical Sciences, Associate Professor
of Theory and Philosophy of Law Department
Samara State University of Economics
E-mail: kalashnikova-helen@yandex.ru

Keywords: state, sovereignty, law, genesis, evolution, government.

This article will analyze the very emergence of sovereignty, as well as consider the ideas about it by various scientific figures. The current difficulties associated with sovereignty are considered on the example of specific countries.

К ВОПРОСУ О ПРИРОДЕ, СУЩНОСТИ И ВИДАХ ФИНАНСОВО-ПРАВОВОЙ ПОЛИТИКИ

© 2021 Коробова Александра Петровна
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: a.p.korobova@inbox.ru

© 2021 Акашин Сергей Иванович
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: akashin.s@mail.ru

Ключевые слова: правовая политика, политика, право, стратегические правовые идеи, финансовая стратегия, финансово-правовая политика.

В настоящей статье исследуется финансово-правовая политика как явление политической, финансовой и правовой принадлежности. Предлагается рассматривать ее, с одной стороны, как часть государственной и, соответственно, финансовой политики, с другой стороны, как часть деятельности государства в сфере правового регулирования, т.е. правовой политики. Делается вывод о том, что сущность финансово-правовой политики состоит в том, чтобы сформулировать и воплотить стратегические правовые идеи, направленные на совершенствование финансовой системы.

Само понятие «финансово-правовая политика» указывает на то, что она одновременно принадлежит двум сферам, «двум мирам». С одной стороны, это явление, имеющее непосредственное отношение ко всему, что связано с правом, с правовым регулированием. С другой же стороны, как очевидно, речь идет о деятельности в области финансов. И уже одно это сказывается на природе этого явления, делает его совершенно уникальным и вместе с тем весьма непростым для исследования.

Но и это еще не все. Ведь финансово-правовая политика – это еще и политика, а стало быть, выражение компромисса интересов различных социальных групп, политических взглядов, нередко – и предмет политического торга. Финансово-правовая политика – это то, в чем воплощаются стратегические политические идеи по поводу устройства финансовой системы страны, управления финансами, правового регулирования этой сферы общественных отношений.

Финансово-правовая политика состоит в том, чтобы сформулировать и воплотить в действительность финансово-правовые идеи стратегического характера. Эта деятельность в сфере правового регулирования финансовых отношений имеет своей целью поиск наиболее оптимальных форм, способов и средств развития финансовой сферы жизнедеятельности общества.

Как мы видим, ключевым здесь выступает понятие финансово-правовых идей стратегического характера. Их значение состоит в том, что они определяют долгосрочные перспективы развития финансовой сферы, стратегию и тактику правового регулирования, со-

держат ориентиры на будущее. Реализация финансово-правовых идей стратегического характера имеет важное значение для общества, поскольку влечет за собой ощутимые для каждого из его членов последствия.

Финансово-правовые идеи стратегического характера – это не просто политическая воля, не сиюминутный порыв. Они предполагают хоть сколько-нибудь научное обоснование¹. И здесь важную роль играет доктрина финансового права, которая видит свою задачу в том, чтобы разработать основные юридические понятия, касающиеся финансовой сферы, устойчивые правовые конструкции, спрогнозировать варианты развития финансовой ситуации и т.д. Правовая доктрина, не являясь в нашей стране официальным источником права, тем не менее оказывает значительное влияние на все процессы, протекающие в правовой сфере², в том числе, формирование финансово-правовой политики. В свою очередь, финансово-правовая политика способствует развитию самого финансового права³, наполняет его содержание актуальными идеями, помогает расставить приоритеты в исследовании тех или иных вопросов, ведь, как известно, практика – это критерий истинности научного знания, и юриспруденция тут не исключение⁴. Научные исследования в финансовой сфере помогают получить новое ценное знание, например, уточнить предмет финансового права⁵. Так происходит, образно говоря, круговорот финансово-правовых идей стратегического характера: от правовой доктрины через финансово-правовую политику к формированию новых идей о наилучшем обустройстве финансовой системы.

Финансово-правовые идеи стратегического характера отличаются концептуальностью, системностью, непротиворечивостью. Это означает, что они представляют собой единое целое, поскольку направлены на решение одних и тех же целей и задач. Реализация одной такой стратегической идеи, как правило, предполагает воплощение в жизнь и других идей тоже.

Финансово-правовые идеи стратегического характера находят свое выражение в официальных документах, исходящих от государства. Прежде всего они реализуются в нормативно-правовых актах: Конституции, законах, подзаконных актах, доктринах, концепциях и т.д. Поэтому они должны быть просты и понятны для восприятия.

Источники финансово-правовых идей стратегического характера весьма разнообразны: это повседневная политическая практика, накопленный юридический опыт, обобщения судебной практики, правовая идеология, юридическая доктрина, общественное мнение.

Помимо финансово-правовой политики объективно можно выделить и другие направления правовой политики: конституционно-правовую, гражданско-правовую, уголовно-правовую, судебно-правовую, таможенно-правовую. Нетрудно заметить, что критерием в данном случае выступает сфера, в которой осуществляется правовое регулирование, отрасль права. Таким образом, финансово-правовая политика – это часть правовой политики государства, одно из ее направлений, целью которой является обеспечение успешного функционирования финансовой сферы и экономики страны, а в конечном счете – укрепление государственности и обеспечение благополучия всего общества и каждого из его членов.

Наравне с правовой политикой государство проводит и иные виды политики – в сферах, не связанных с правом, без привлечения специфически юридических способов, методов, форм и средств: национальная политика, экологическая политика и т.д. Существует

такой вид политики и в финансовой сфере – это государственная политика в сфере финансов. И если мы стали бы устанавливать соответствие понятий, то можно было бы сделать вывод о том, что финансово-правовая политика – это часть правовой политики, а финансовая (финансово-экономическая) политика – разновидность государственной политики в сфере финансов. Отличие их состоит главным образом в применяемых средствах – понятно, что в финансово-правовой политике они преимущественно правового характера.

Если использовать философские категории, то мы можем сказать, что государственная политика – это общее понятие, правовая политика – единичное, финансово-правовая политика – частное.

Финансовые отношения отличаются значительным разнообразием. В зависимости от этого формируются разные сферы правового воздействия: бюджетная сфера, банковская сфера, сфера налогообложения, сфера государственного долга, сфера государственного страхования, сфера валютного обращения, сфера денежного обращения. Таким образом, финансово-правовая политика делится в зависимости от структуры финансовой системы и, соответственно, структуры финансового права, и включает такие разновидности деятельности государства в сфере правового регулирования, как:

- бюджетно-правовая политика;
- банковская правовая политика;
- налоговая правовая политика;
- государственная долговая правовая политика;
- государственная страховая правовая политика;
- валютно-правовая политика;
- денежно-кредитная правовая политика.

В зависимости от содержания выделяют законодательную финансово-правовую политику и правоприменительную финансово-правовую политику.

Цели финансово-правовой политики позволяют говорить о стратегической и тактической финансово-правовой политике. Либо по-другому, но с использованием того же критерия – о перспективной и текущей финансово-правовой политике.

По своим функциям финансово-правовая политика бывает праворегулятивная и правоохранительная. И здесь, конечно, нельзя не провести параллель с функциями самого права.

Поскольку финансово-правовые стратегические воплощаются в жизнь на разных уровнях – федеральном, субъектов Российской Федерации и уровне местного самоуправления, логично классифицировать финансово-правовую политику также и по уровню ее осуществления:

- федеральная финансово-правовая политика;
- региональная финансово-правовая политика;
- муниципальная финансово-правовая политика.

Думается, что финансово-правовая политика реализуется в тех же самых формах, что и правовая политика в целом. Однако учитывая, что вопрос этот решается в юридической науке неоднозначно, остановимся на нем чуть подробнее.

Представляется целесообразным выделить формы реализации финансово-правовой политики согласно тем конкретным видам юридической деятельности, в которых могут

быть реализованы правовые идеи стратегического характера и которые составляют юридическую практику:

- правотворчество;
- реализация права;
- толкование права;
- систематизация законодательства;
- правовое воспитание.

Под влиянием тех изменений, которые мы наблюдаем в обществе в последние годы, в условиях активного распространения информационных технологий, процессов цифровизации всех сторон общественной жизни финансово-правовая политика не может не претерпевать определенных изменений. И коснулись они прежде всего того инструментария, которым она оперирует. Можно сказать, что в ее руках оказались принципиально новые ресурсы, которые позволяют сделать правовые идеи стратегического характера более доступными, более реалистичными и реализуемыми, приблизить решение тех целей и задач, которые стоят перед финансово-правовой политикой.

¹ Подробнее об этом см., например: Коробова А.П. К вопросу о юридической науке как источнике стратегических правовых идей // Российская наука: актуальные исследования и разработки: Сборник научных статей IX Всероссийской научно-практической конференции, 15 марта 2020 г.: В 2-х ч. / Редколлегия: С.И. Ашмарина, А.В. Павлова (отв. ред.) [и др.]; Самарский государственный экономический университет. Ч. 2. Самара: Изд-во СГЭУ, 2020. С. 594-596.

² См.: Рудковский В.А., Тушканов И.В. Правовая доктрина в механизме легитимации права // Правовая политика и правовая жизнь. 2020. № 4. С. 32.

³ См.: Химичева Н.И., Покачалова Е.В. Финансово-правовая политика // Правовая политика России: теория и практика / Под ред. Н.И. Матузова и А.В. Малько. М.: Проспект, 2006. С. 444.

⁴ См.: Семеусов В.А. О практике как критерии истины в правоведении // Известия Байкальского государственного университета. 2005. № 3-4. С. 74-77.

⁵ См.: Покачалова Е.В. Доктрина финансового права и новое финансовое законодательство об институтах государственного кредита и государственного долга // Известия высших учебных заведений. Правоведение. 2002. № 5. С. 50.

ON THE QUESTION OF NATURE, ESSENCE, AND TYPES OF FINANCIAL AND LEGAL POLICY

© 2021 Korobova Alexandra Petrovna
Candidate of Jurisprudence, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: a.p.korobova@inbox.ru
© 2021 Akashin Sergey Ivanovich
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: akashin.s@mail.ru

Keywords: legal policy, policy, law, strategic legal ideas, financial strategy, financial and legal policy.

This article examines the financial and legal policy as a phenomenon of political, financial and legal affiliation. It is proposed to consider it, on the one hand, as part of the state and, accordingly, financial policy, on the other hand, as part of the state's activities in the field of legal regulation, i.e. legal policy. It is concluded that the essence of financial and legal policy is to formulate and implement strategic legal ideas aimed at improving the financial system.

ПРОБЛЕМА ВЫСОКОЙ НАГРУЗКИ МИРОВЫХ СУДЕЙ В РФ И ПУТИ ЕЕ РАЗРЕШЕНИЯ

© 2021 Корчагина Ксения Олеговна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: olegovnak971@gmail.com

Ключевые слова: мировые суды, мировые судьи, правосудие, федеральный закон, квалифицированная деятельность, закон.

Статья посвящена проблеме высокой нагрузки в судебной системе мировых судей, которая существует на протяжении последнего десятилетия в Российской Федерации. При анализе данной проблемы были выявлены предпосылки ее возникновения, а также предложены различные способы по ее устранению, которые могут оптимизировать работу мировых судей.

Российская Федерация представляет собой демократическое федеративное правовое государство с республиканской формой правления. Одним из насущных признаков правового государства является разделение властей на три ветви власти¹. Это законодательная, исполнительная и судебная. Судебная власть – это часть государственной власти, которая осуществляет правосудие, на основе состязательного рассмотрения, а также разрешения споров о праве. Именно осуществление квалифицированной деятельности судей и работы всей судебной системы способно реально осуществлять правосудие.

Степень полномочий мировых судей за последнее время увеличилась. например, рассмотрение административных и уголовных дел, где лишение свободы не превышает 3-х лет, при этом еще и гражданские дела, где сумма иска не более 50 тыс. рублей.

Большинство проблем в судебной системе решались и были решаемыми. Одной из них было – это небольшое количество помещений, которое безусловно усложняло работу мировых судей. И это только часть проблемы.

Конечно, в настоящее время судебная система претерпевает ряд сложностей, вследствие которых ее эффективность снижается. Именно загруженность мировых судей является наиболее острой проблемой, с которой нужно работать всесторонне. Это касается не только определенного округа, а всей страны в целом.

Обратимся к статистике² и сравним показатели дел районных судов с данными о количестве дел, рассмотренных мировыми судьями. За 2019 год мировые судьи рассмотрели более 430 тыс. уголовных дел по первой инстанции, против 472 тыс. дел, которые рассмотрели судьи из районного суда. Разница здесь не слишком велика, поэтому данное сравнение можно учитывать только в последнюю очередь, если таковое нужно.

Смотря на совокупность гражданских и административных дел, то что касается мировых судей, то их рассмотренные дела по первой инстанции превышают 21 миллионов дел,

* Научный руководитель – **Сидорова Анна Викторовна**, старший преподаватель кафедры международного права и политологии.

где только районные судьи вынесли менее 4 миллионов решений. Такой большой перевес обуславливается тем, что нагрузка на мировых судей куда выше, нежели чем на районных и данное положение не совсем положительно влияет на судебную систему. Конечно, эта проблема на протяжении десятилетий волнует и самих судей, ведь человек, работающей в данной сфере, обязан выносить решения основываясь на законе и нормативно-правовых актах, и чтобы не допустить ошибку, его рабочий день должен быть оптимальным по всем параметрам. Но порой так бывает не всегда, так как дела из различных отраслей права могут задерживаться на столе решения из-за их огромного количества.

Высокая нагрузка имеет свои негативные последствия. Например, уменьшение времени на профессиональное развитие мировых судей. Чтобы быть специалистом в данной области, нужно не только отучиться в университете, закончить степень бакалавра и магистратуру, а после усердно работать, но при этом и саморазвиваться, постоянно увеличивать свой навык и читать большое количество юридической литературы, чтобы отлично разбираться как в законодательных актах, так и в других аспектах жизни граждан и государства. Порой, из-за нехватки времени, судья не может наиболее полно уделять свое время на данный вид деятельности, что существенно может снижать их уровень знаний.

Так же, из-за высокой нагрузки, судьям намного комфортнее использовать шаблоны, которые могут применяться в различных схожих решениях, для того, чтобы сократить свое время, и чтобы была возможность напечатать большее их количество. Данный метод по своей сути не является правильным, поэтому недопустим в судебной деятельности, так как судья может упустить важные детали и различные индивидуальные особенности того или иного дела, тем самым вынести неправильное решение, которое противоречит принципу правосудия в судебной системе.

Следует отметить, что у судей ненормированный рабочий день. Это означает, что дела могут рассматриваться до 22:00 по местному времени. Это воздействует на общее состояние организма судей, где к следствиям относится усталость, головные боли, пониженное/повышенное давление, раздраженность и т.д. Этот факт показывает, насколько сильно рабочая нагрузка влияет на здоровье судей.

При всех негативных последствиях отмечу, что такой график работы и сама собственно нагрузка влияет на правосудие. При таком объеме дел, постоянной усталостью и прочими вышеперечисленными последствиями, судья чаще всего опирается на свою интуицию при вынесении решения, нежели на закон, что приводит к судебным ошибкам и неправильному решению того или иного дела.

Данное положение в системе мировых судов необходимо в корне менять, для того, чтобы она смогла сохранить все свои функции. По Федеральному закону «О мировых судьях в Российской Федерации»³ в компетенцию мирового судьи входит:

1. уголовные дела о преступлениях, где за совершение которых максимальное наказание не должно превышать трех лет лишения свободы;
2. дела о выдаче судебного приказа;
3. дела о расторжении брака, если между супругами отсутствует спор о детях;
4. дела о разделе между супругами совместно нажитого имущества при цене иска, не превышающей пятидесяти тысяч рублей и другие.

Область работы и полномочий мировых судей весьма обширный. Это нужно учитывать, например, когда человек устраивается на данную работу или же если нужно будет изменить

судебную систему в одном из ее возможных направлений. В настоящее время изменения необходимы и в том, числе в отношении высокой нагрузки, то решение проблемы касается и процессуальной сферы, и сферы такой как финансы и альтернативного права.

Нужно приложить немало сил для реформирования системы мировых судей. Для облегчения рабочей нагрузки, где в основе которого лежит правовая защита участников судопроизводства, можно внедрить следующие положения⁴:

1. Увеличить число как мировых судей, так и их помощников в том округе, где это необходимо с точки зрения экономически и политически активного населения. Это естественным образом разгрузит судей от большого количества поступающих дел и позволит выносить решения правильно, без каких-либо мелких недочетов в данной области;

2. Внедрение компьютерных технологий в работу мировых судей. Это позволит применить такую практику, как распределение дел, где информационная система сможет своевременно и с точностью считать специализацию мировой судьи и правильно отправлять ему те или иные дела в соответствии с его отраслью. Для реализации данного метода необходимо также увеличить число судей, но при этом, такой метод способствует оптимизации всей судебной работы и уменьшение нагрузки;

3. Вынесение решений, касающиеся уголовных, гражданских и административных дел в письменном виде в резолютивной части⁵ решения, то есть в той, что составляет главную часть итогового документа. Это значительно сократит время судьи, чтобы рассмотреть как можно больше дел;

4. Передавать в электронном варианте государственным органам дела, которые относятся к административным с наложением административного штрафа. Так, у мировых судей уменьшится количество дел, а его отправка с помощью информационных технологий позволит своевременно вынести решение;

5. Применять как один из способов примирительные процедуры, которые в 50-60% случаев заканчивается между участниками разногласий примирительным договором. Данный способ имеет правовую базу, которое исходит из альтернативной процедуры решения дел;

6. Хранить архивные дела не на бумажном носителе, а на электронном. По своей скорости, человеку намного быстрее печатать, нежели чем писать, при этом можно создать необходимые образцы для заполнения документов, чтобы судья вносил в уже готовый шаблон все нужные сведения, официальные данные и само решения дела. Для судьи нужен будет не только индивидуальный пароль, доступный именно для него, но и хорошая система безопасности для защиты сервера и базы данных от злоумышленников. Данное решение имеет ряд преимуществ, начиная с оптимизации времени, заканчивая удобством и практичностью;

7. Оповещать участников, которые должны быть на судебном заседании с помощью SMS⁶, а не через почтовые конверты, где используется СДЭК и другие курьерские службы. Данное действие совершать через единый и общий сервер для всех судебных участков;

8. Увеличить размер государственной пошлины для юридических лиц при подаче искового заявления в суд. Данное нововведение позволит применить другие методы для разрешения конфликта между юр. лицами, чтобы избежать преждевременные траты большой суммы денежных средств, и попытаться решить ситуацию самостоятельно, без юридической помощи суда. Данное положение способствует разрешению споров мирным

путем, не оставляя никакой возможную негативную судебную историю и не подрывая бизнес-репутацию.

Применение данных мер требует времени, чтобы судебная система функционировала на должном уровне. По мере увеличения объема дел судьи начинают мыслить по-другому и совсем иначе, они прибегают к разным методам сокращения времени на рассмотрение дела, что порой не является разумным с точки зрения отправления правосудия. Проблему высокой нагрузки можно решить и без увеличения количества самих судей, что было перечислено выше. Но даже для реализации этого нужны большие ресурсы.

Споры о том, насколько большая нагрузка ложится на плечи мировых судей ведутся до сих пор, но не учитывать этот факт нельзя. Новые подходы для оптимизации времени и сил должны войти в судебную сферу и облегчить работу государственных служащих, чтобы с их стороны было все по закону. Выявление проблем способствует разработкам путей реформации судебной системы. Путей преодоления коррупционных проявлений⁷.

¹ Сидорова А.В. Перспективы развития российского федерализма // Вестник молодых ученых Самарского государственного экономического университета. 2018. № 2 (38). С. 237-240.

² Обзор судебной статистики о деятельности федеральных судов общей юрисдикции и мировых судей в 2019 году // <http://www.cdep.ru/index.php?id=80> (дата обращения: 20.02.2021).

³ Федеральный закон от 17.12.1998 N 188-ФЗ (ред. от 28.11.2018) «О мировых судьях в Российской Федерации» // СПС КонсультантПлюс (дата обращения: 20.02.2021).

⁴ Оптимизация нагрузки судей как средство правовой защиты участников судопроизводства и повышения качества правосудия // pravo.ru (дата обращения: 20.02.2021).

⁵ Рахманова М.А., Шумов П.В. Нагрузка на судей и качество правосудия // <https://doi.org/10.33619/2414-2948/47/27> (дата обращения: 20.02.2021).

⁶ Постановление Пленума Верховного Суда РФ № 3 от 09 февраля 2012 г. «О внесении изменений в некоторые Постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации» // СПС КонсультантПлюс (дата обращения: 20.02.2021).

⁷ Сидорова А.В. Место «коррупционное правонарушение» в общетеоретической системе правонарушений // Материалы XVI Международной научно-практической конференции: Татищевские чтения: актуальные проблемы науки и практики. Самара, 2019. С. 12-15.

THE PROBLEM OF HIGH WORKLOAD OF MAGISTRATES IN THE RUSSIAN FEDERATION AND WAYS TO RESOLVE IT

© 2021 Korchagina Ksenia Olegovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: olegovnak971@gmail.com

Keywords: magistrates' courts, justices of the peace, justice, federal law, qualified activity, law.

The article is devoted to the problem of high workload in the judicial system of magistrates, which has existed over the past decade in the Russian Federation. When analyzing this problem, the prerequisites for its occurrence were identified, as well as various ways to eliminate it were proposed, which are able to optimize the work of magistrates.

ПРАВОВАЯ ПОЛИТИКА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В СОВРЕМЕННЫХ РЕАЛИЯХ

© 2021 Кривенков Алексей Дмитриевич*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: al_krivenkov@inbox.ru

Ключевые слова: правовая политика, Российская Федерация, пандемия, цифровизация, законопроекты, правовые акты.

Рассматриваются текущая правовая политика России и направления ее дальнейшего развития. Раскрываются актуальные нововведения в данной области, и приводятся краткие комментарии законодательства по данному вопросу.

Одним из инструментов развития государства в целом можно считать правовую политику, определяющую вектор и стратегию развития страны в современных реалиях геополитической обстановки и ситуации в мире. Естественно, тенденции и принципы развития данного института для каждого отдельно взятого государства индивидуальны, имеются определённые приоритеты в генезисе правовой политики. В данной статье речь пойдёт именно о Российской Федерации.

Переоценить роль права в жизни государства и его граждан не представляется возможным, ведь именно оно выступает важнейшим регулятором общественных отношений, представляется исходной точкой всей государственной политики.

Научно-правовое определение данного термина «правовая политика» следующее. Итак, правовая политика – это системная и последовательная деятельность, выработанная государственными органами и реализуемая ими, по созданию эффективного механизма правового регулирования, нацеленного на достижение государственно-значимых целей, решение наиболее острых актуальных проблем и выработку стратегии развития государства⁷. Хотим подчеркнуть, что речь идёт именно о государственной политике в контексте её правовой составляющей.

Стоит начать с самой актуальной темы за последний год – речь о пандемии коронавируса. Мировая эпидемия не могла не оставить следа в правовой сфере нашей страны. Определённо, тема коронавируса стала проблемой не только здоровья, но и политики⁸.

С весны 2020 года, точнее, с апреля месяца, активное развитие получил комплекс мероприятий, направленный на предупреждение развития COVID-19. Министерство труда РФ выработало рекомендации по применению гибких форм занятости в целях предупреждения распространения COVID-19 по России. Работодателям рекомендовалось организовывать гибкие режимы работы. Предлагались удаленная, дистанционная, надомная формы работы¹. Также изменения коснулись режима рабочего дня и его разделения на

* Научный руководитель – Карев Дмитрий Александрович, кандидат юридических наук, доцент.

части в целях сохранения режимов социальной дистанции и минимизации скопления работников в одном помещении в одно время.

Указами Президента Российской Федерации от 25.03.2020 № 206 и от 02.04.2020 № 239 с 30 марта по 30 апреля 2020 года были установлены нерабочие дни с сохранением заработной платы за работниками.

Вышеизложенные новшества наиболее ярко иллюстрируют направление правовой политики государства – преодоление пандемии. Очевидно, что эти нововведения были разработаны в целях здравоохранения, хотя с экономической точки зрения они весьма спорны и неоднозначны – число субъектов малого и среднего предпринимательства на текущий момент составляет 5 688 329 единиц (информация взята с официального сайта Федеральной налоговой службы). Из них микропредприятий – более 95%, малые предприятия составляют менее 4%. Меры профилактики коронавируса негативно отразились на данных субъектах, породили немало споров об их целесообразности с экономической точки зрения, особенно в контексте отсутствия существенной государственной поддержки данных субъектов.

Конечно, для субъектов МСП были также предложены некоторые меры. На сайте ФНС России был создан раздел, где опубликованы меры поддержки бизнеса, попавшего в затруднительную экономическую ситуацию. В данном разделе размещаются оперативные сведения о переносе сроков сдачи отчетности и уплаты налоговых платежей для налогоплательщиков различных категорий, приостановке контрольных мероприятий. По факту утверждения Правительством РФ новых мер поддержки данный раздел пополняется.

К примеру, владельцам коммерческой недвижимости было рекомендовано уменьшить арендную плату для компаний. МСП и социально ориентированные НКО получили отсрочку по уплате арендных платежей. Также в социально значимых отраслях индивидуальные предприниматели и юридические лица получили автоматическое продление действующих лицензий.

Кроме того, в отношении субъектов малого предпринимательства до конца 2021 года наложен мораторий на проведение плановых проверок (за исключением отдельных категорий таких субъектов). Правительство Российской Федерации постановило, что проверки юридических лиц и индивидуальных предпринимателей в этом году могут проводиться с помощью средств удалённого взаимодействия, к примеру, аудио– или видеосвязи.

Правительство РФ предусмотрело особенности реализации базовой программы ОМС в условиях возникновения угрозы распространения COVID-19, среди которых: пролонгирован срок действия выданных временных свидетельств, подтверждающих оформление полиса ОМС – до 31 декабря 2020 г., высшим исполнительным органам государственной власти субъекта РФ предоставлено право продлить срок ожидания оказания медицинской помощи в плановой форме, установленные территориальными программами государственных гарантий бесплатного оказания гражданам медицинской помощи².

Также в декабре 2020 года в третьем чтении был принят проект о новых правилах расчёта МРОТ. Было предложено исключить его зависимость от величины прожиточного минимума. Исходя из положений проекта, МРОТ будет зависеть от медианной заработной платы за предшествующий год, соотношение которых определено уровнем 42%³. Пересмотр данного соотношения будет производиться не реже одного раза за пять лет.

Помимо экономически ориентированных правовых нововведений, были внесены изменения в ряд уже существующих ранее правовых актов. К примеру, в Главе 30 Кодекса об административных правонарушениях несколько статей претерпели изменения. С 1 сентября 2021 года появится возможность подачи жалобы на постановление по делу об административном правонарушении, если оно зафиксировано работающими в автоматическом режиме специальными техническими средствами, с помощью цифрового документа, заверенного усиленной квалифицированной электронной подписью либо простой электронной подписью, с использованием портала «Госуслуги» либо путём заполнения формы, размещённой на сайте суда в сети «Интернет». Важно отметить, что направление в суд жалобы в электронном виде возможно при наличии технической возможности последнего принять жалобу в данной форме. Аналогичное нововведение касается решения суда по итогам рассмотрения жалоб данного характера⁴.

Нововведения коснулись и сферы образования. Статья 108 Федерального закона «Об образовании в Российской Федерации» дополнена частью 17. При угрозе возникновения и (или) возникновении отдельных чрезвычайных ситуаций, введении режима повышенной готовности или чрезвычайной ситуации на всей территории России либо на ее части реализация образовательных программ, проведение государственной итоговой аттестации должны осуществляться с применением электронных дистанционных образовательных технологий вне зависимости от ограничений, предусмотренных в федеральных государственных образовательных стандартах или в перечне профессий, направлений подготовки, специальностей, реализация образовательных программ по которым не допускается с применением исключительно дистанционных образовательных технологий, если реализация данных образовательных программ и проведение государственной итоговой аттестации без применения указанных технологий и перенос сроков обучения невозможны⁵.

В сфере уголовного и уголовно-процессуального права также имеется любопытное нововведение, проявившееся в октябре 2020 года. Пленум Верховного суда вынес постановление о предложении ввести в законодательство понятие «уголовный проступок»⁶. Законопроектом предложено отнести к данной категории 112 составов преступлений. Это преступления небольшой тяжести и некоторые преступления средней тяжести.

Данные деяния предложено признавать уголовным проступком при условии, если лицо совершило их в первый раз, то есть на момент его совершения у него не имелось неснятой или непогашенной судимости, и оно не было освобождено от уголовной ответственности за уголовный проступок в течение 1 года до дня совершения преступления.

Также исключены налоговые и иные преступления в сфере экономической деятельности, если статьи Особенной части УК РФ об ответственности за их совершение уже имеют примечания, по которым совершившее это деяние лицо подлежит освобождению от уголовной ответственности при возмещении ущерба, причиненного им.

Разработчики законопроекта полагают, что уголовный проступок, с одной стороны, содержит признаки преступления, а с другой точки зрения, отличается в том, что его общественная опасность является минимальной, равно как и опасность совершившего его лица, что позволяет применить к нему иные меры уголовно-правового характера, не являющиеся уголовным наказанием.

Резюмируя всё вышесказанное, можно сделать вывод, что правовая политика России в настоящее время соответствует заданным реалиям мировой пандемии. Введённые в

2020 году, а также вступающие в силу 2021 году новшества в большем объеме нацелены на цифровизацию некоторых уже имеющихся процессов, например, получение образования, и процессуальных действий, вроде подачи жалоб или направления решения суда.

Если говорить об основных тенденциях данного института, то логично предположить, что в ближайшее время в целях восстановления санитарно-эпидемиологического благополучия граждан, а также поддержания уровня национальной экономики будут проводиться мероприятия по продлению действия лицензий различного характера, пролонгации сроков для совершения гражданами различных процессуальных действий, развитию информационных образовательных технологий, цифровизации процессов обращения граждан за получением государственных и муниципальных услуг, сопровождаемые вкрупном объеме принципиально новых законопроектов и внесения изменений в уже имеющиеся правовые акты.

¹ Письмо Минтруда России от 23.04.2020 № 14-2/10/П-3710 «О направлении Рекомендаций по применению гибких форм занятости в условиях предупреждения распространения новой коронавирусной инфекции на территории РФ» // СПС «Консультант Плюс».

² Постановление Правительства РФ от 03.04.2020 № 432 (ред. от 03.12.2020) «Об особенностях реализации базовой программы обязательного медицинского страхования в условиях возникновения угрозы распространения заболеваний, вызванных новой коронавирусной инфекцией» // СПС «Консультант Плюс».

³ Проект Федерального закона № 1027748-7 «О внесении изменений в Федеральный закон «О прожиточном минимуме в Российской Федерации» и статью 1 Федерального закона «О минимальном размере оплаты труда» // СПС «ГАРАНТ».

⁴ Федеральный закон от 29.12.2020 № 471-ФЗ «О внесении изменений в Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях и статью 2 Федерального закона «О внесении изменений в Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях» // СПС «Консультант Плюс».

⁵ Федеральный закон «Об образовании в Российской Федерации» от 29.12.2012 № 273-ФЗ // СПС «Консультант Плюс».

⁶ Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 13.10.2020 № 24 «О внесении в Государственную Думу Федерального Собрания Российской Федерации проекта Федерального закона «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации в связи с введением понятия уголовного проступка» // СПС «Консультант Плюс».

⁷ Правовая политика и развитие российского законодательства в условиях модернизации: сборник докладов / под ред. д-ра юрид. наук А.В. Малько, д-ра юрид. наук В.М. Шафировой, док. юрид. наук А.В. Усса. – Красноярск: СФУ, 2012. – 532 с.

⁸ Гарифуллин Р.Р. Психология манипуляции вокруг коронавируса. ОРВИ как оружие мировой экономической войны: монография, 2020.

LEGAL POLICY OF THE RUSSIAN FEDERATION IN MODERN REALITIES

© 2021 Krivenkov Aleksei Dmitrievich
Student
Samara State University of Economics
E-mail: al_krivenkov@inbox.ru

Keywords: legal policy, Russian Federation, pandemic, digitalization, bills, legal acts.

The article deals with the current legal policy of Russia and directions of its future development. The current innovations in this area are revealed and brief comments of judicial practices on this issue are provided.

ФЕНОМЕН ПРАВОВЫХ ЦЕННОСТЕЙ: ГЕНЕЗИС И ЭВОЛЮЦИЯ

© 2021 Ланг Петр Петрович
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: petr.lang@mail.ru

Ключевые слова: ценность, правовая аксиология, философия права, правовое регулирование, естественные права.

В настоящей статье приведен анализ правовых идей, теорий и учений о феномене правовых ценностей, о зарождении данного явления и последующей его эволюции. При этом автором приводятся позиции различных философов и правоведов, в разные времена исследующих обозначенную тематику. Кроме того, проиллюстрированы роль и значение правовой аксиологии для нормативного регулирования общественных отношений.

Современную философию невозможно интерпретировать без аксиологической составляющей, поскольку человек воспринимает окружающий мир ценностно¹. При этом даже если отрицается та или иная ценность либо ряд ценностей, все ценности – то это тоже ценностный выбор, своего рода специальный тип ценностного предпочтения².

В этой связи возрастает роль научного осмысления обозначенной тематики.

Аксиология (от греч. *Aksía* – ценность; *áksios* – ценный) – это учение о ценностях, теория ценностей, философия ценностей. Категория ценности относительно поздно нашла свое место в философии. Слово «ценность» (по-немецки *Wert*) приобрело статус философского термина в XIX веке, преимущественно, благодаря неокантианцам.

Основоположителем аксиологии, как полноценного философского течения, был Иммануил Кант, который отделил «сущее» (*Sein*) от «должного» (*Sollen*)³.

Первым кто ввел категорию ценности в философию, был Рудольф Герман Лотце (1817–1881)⁴. Исследование ценности как чего-то драгоценного, достойного, должного, обязательного – породило аксиологию (теорию ценности). Термин «аксиология» был введен Полом Лапи (1902 г.) и Эдуардом фон Хартманном (1908 г.).

Вопросы, связанные с аксиологией, интересовали философов и ученых с древнейших времен. На протяжении многих веков, категории добра и добродетели использовались вместо категории ценности, до того, как термины «ценность» или «аксиология» стали популярными.

Древнегреческие философы рассуждали о ценностях именно со стороны добродетелей, таких как мужество, честь, справедливость. Эти категории еще не имели ценностной характеристики в принятом в современном мире понимании, но раскрывали идеал вещей и людей с позиций их добротности. Аристотель говорил о добродетелях и описывал их как идеальные качества человека, к которым должен стремиться каждый. Рассмотрение добродетелей с позиций качественных характеристик, на которые их развитие оказывает влияние, также связано с тем, что слово добро в древнегреческом не имело ярко выраженного

морального подтекста, но лишь говорило о качестве описываемого объекта. В частности, исследуемый объект функционирует надлежащим образом в той мере, что он делает необходимое правильно, как следует и должно, и ненадлежащим образом в той мере, что он делает необходимое вопреки устоявшимся правилам и потребностям.

Представляется, что большинство теорий этики добродетели черпают истоки в трудах Аристотеля. С момента своего возрождения в двадцатом веке этика добродетели развивалась по трем основным направлениям: эвдемонизм, теории, основанные на средствах, и этика заботы.

Теории этики добродетели фокусируются на конкретном человеке и его поступках, совершаемых им, в идеале, согласно собственно-универсальной максиме добра, значительно ограничивает применение этих теорий в политико-правовых науках, поскольку не содержит универсальных принципов надлежащего поведения, но направляет к стремлению всех к «золотой середине», достичь которую, даже по мнению Аристотеля, чрезвычайно сложно.

Следующей вехой в развитии теории ценностей стали теории долга и теории последствий (консеквенциализма).

Любое право тесно связано с обязанностями и универсально люди считают, что у них есть четкие обязательства, которые нормативно установлены и закреплены в соответствующих законах и иных правовых актах. Теории долга основывают все ценности на конкретных фундаментальных принципах долга.

Первая теория долга принадлежит немецкому философу XVII века Самуэлю Пуфендорфу, который разделил десятки обязанностей на три категории: обязанности перед Богом, обязанности перед собой и обязанности перед другими.

Центральными в правовом преломлении являются обязанности по отношению к другим, которые Пуфендорф разделяет на абсолютные обязанности, которые повсеместно связывают людей, и условные обязанности, которые являются результатом взаимодействия между людьми. Абсолютные обязанности бывают трех видов: избегать причинения вреда другим, относиться к людям как к равным и продолжать добро других; в то время как условные обязанности включают в себя различные типы соглашений, главным из которых является обязанность выполнять свои обещания⁵.

Под влиянием Пуфендорфа Кант согласился с тем, что у людей есть моральные обязанности перед собой и перед другими. Например, развивать свои таланты и выполнять свои обещания, данные другим. Это единый самоочевидный принцип разума, который он называет «категорическим императивом»⁶. По Канту человек относится к другим людям как к цели, когда его действия по отношению к кому-то отражают внутреннюю ценность этого человека. Напротив, человек относится к кому-то как к средству для достижения цели всякий раз, когда рассматривает этого человека как инструмент, средство для достижения чего-то еще полезного, желаемого.

Как и ряд философов XVII и XVIII веков, У.Д. Росс утверждает, что наши обязанности являются «частью фундаментальной природы Вселенной»⁷. Росс считал, что рано или поздно возникают ситуации, когда следует выбирать между двумя конфликтующими обязанностями и указывал, что определять моральную ответственность следует взвешивая последствия человеческих действий. Согласно консеквенциализму, правильное моральное поведение определяется исключительно анализом, сопоставлением затрат и выгод

последствий, обуславливаемых названным действием. Одним из следствий развития концевенциализма является утилитаризм.

Джереми Бентам представил одну из первых полностью разработанных систем утилитаризма. Бентам предложил учитывать последствия каждого совершаемого в обществе действия и таким образом определять в каждом конкретном случае, является ли действие морально правильным или неправильным.

Гоббс был сторонником метаэтической теории психологического эгоизма, которая заключается в том, что все действия субъектов межличностного общения эгоистично мотивированы⁸.

Обозначенные теории становятся основой правовых ценностей внутри правовых систем и используются для анализа конкретных спорных вопросов морали и права.

Аксиология права, может именоваться как «этика права», поскольку все ценности, которые вкладывает в себя правовая система, становятся своеобразным компасом, руководящим вектором развития всех отраслей права и правовых норм как внутри государства, так и на международном уровне.

Ценности и учение о ценностях, о морали и праве, крайне важны в современном мире, поскольку стремительное развитие науки и техники ставит перед человечеством этические дилеммы, разрешить которые невозможно рассматривая их только с одной точки зрения⁹. Правовые ценности и моральные нормы становятся проводниками к решению проблем, возникающих в сфере медицины, экологии, техники.

Именно ценности определяют моральное отношение к закону, и определяют моральную силу закона. Закон, основанный на истинных ценностях, может моделировать добродетель и развивать добро, быть нравственной основой, подавать моральный пример, которому человек будет стремиться подражать и соответствовать.

¹ Рыбаков О.Ю. Философия права: учебник для магистров. М.: Проспект, 2021. С. 81.

² Рыбаков О.Ю. Тип правопонимания как ценностно-мировоззренческая предпосылка толкования права // Образование и право. 2017. №2. С. 153-157.

³ Честнов И.Л. История политических и правовых учений: теоретико-методологическое введение. СПб.: ИВЭСЭП; Знание, 2009.

⁴ Леббок Д.Л. Радости жизни. Микрокосмос / Джон Леббок, Герман Лотце. – М.: БелЭн, 2006. – 432 с.

⁵ Пуфендорф С. О должности человека и гражданина по закону естественному. Книги две. [Перевод И. Кречетовского]. СПб., 1726. Кн. 2. С. 465.

⁶ Кант И. Сочинения: В 6 т. М., 1963-1966. Т. 1.

⁷ Ross W.D. Foundation of Ethics. Oxford Univ. Press, 2000. 348 p.

⁸ Гоббс Т. Левиафан, или материя форма и власть государства церковного и гражданского / Гоббс Т. Сочинения: в 2 т. Т. 2. М.: Мысль, 1991. Т. 2. 266с.

⁹ Рыбаков О.Ю. Философия конституционализма: история и современность // Мониторинг правоприменения. № 4 (29). 2018. С. 64-65.

THE PHENOMENON OF LEGAL VALUES: GENESIS AND EVOLUTION

© 2021 Lang Petr Petrovich
PhD in Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: petr.lang@mail.ru

Keywords: value, legal axiology, philosophy of law, legal regulation, natural rights.

This article presents an analysis of legal ideas, theories and teachings about the phenomenon of legal values, about the origin of this phenomenon and its subsequent evolution. At the same time, the author presents the positions of various philosophers and jurists who at different times study the designated topic. In addition, the article illustrates the role and importance of legal axiology for the normative regulation of public relations.

ИНТЕРНЕТ-РЕСУРСЫ В КАЧЕСТВЕ ОСНОВНОГО ОБЪЕКТА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

© 2021 Макаров Илья Викторович*
магистрант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: top.el@bk.ru

Ключевые слова: интернет-ресурс, программное обеспечение на базе Интернета, объект предпринимательской деятельности, правовое регулирование интернет-ресурсов.

Рассматривается вопрос правового регулирования интернет-ресурсов в качестве основного актива в предпринимательской деятельности. Дается общая правовая характеристика правового статуса интернет-ресурсов в действующем законодательстве, предлагается разделять используемые в предпринимательской деятельности интернет-ресурсы на основные и вспомогательные.

В связи с развитием информационных технологий, интернет-ресурсы перестали быть исключительно информационными средствами взаимодействия между людьми и превратились в полноценные активы корпораций и индивидуальных предпринимателей, которые являются основным источником получения прибыли.

На сегодняшний день национальное законодательство в полной мере не регулирует использование Интернет-ресурсов в качестве основных объектов предпринимательской деятельности. Вместе тем, не в столь отдаленной перспективе, Интернет-ресурсы, а также программное обеспечение на базе сети «Интернет» станет основным двигателем цифровой экономики, что должно подразумевать определенный правовой статус их применения и использования в рамках предпринимательской деятельности.

Результатом отношения связанных с применением информационных технологий, в предпринимательской деятельности, в рамках осуществления которой, основным источником прибыли является применение информационных технологий, является создание и включение на баланс корпорации, либо индивидуального предпринимателя Интернет-ресурсы.

В нормативных правовых актах отсутствует понятие «Интернет ресурсов», между тем, в технической сфере, под «Интернет-ресурсами» следует понимать совокупность интегрированных средств технического и программно-аппаратного характера, а также информации, предназначенной для публикации в сети Интернет¹.

Чаще всего в отечественной практике правового регулирования под «Интернет-ресурсом» понимается сайт в сети «Интернет», понятия которого закреплено в ФЗ от 27.07.2006 № 149-ФЗ (ред. от 08.06.2020) «Об информации, информационных технологиях и о защите информации»² (далее – ФЗ № 149-ФЗ).

* Научный руководитель – **Зубкова Мария Николаевна**, кандидат юридических наук, доцент.

Сайт в сети «Интернет» – это «совокупность программ для электронных вычислительных машин и иной информации, содержащейся в информационной системе, доступ к которой обеспечивается посредством информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» (далее – сеть «Интернет») по доменным именам и (или) по сетевым адресам, позволяющим идентифицировать сайты в сети «Интернет».

Понятие «Сайт в сети Интернет» в рамках ФЗ № 149-ФЗ в первую очередь принято и применяется в рамках административных правоотношений, при регулировании работы информационных ресурсов в сети Интернет. Отношения административного порядка, хотя и могут быть применены для регулирования Интернет-ресурсов в предпринимательских правоотношениях (которые также регулируются во многом в рамках административных правоотношений), однако такое регулирование должны применяться в соответствии с некоторыми особенностями применения Интернет-ресурсов в предпринимательской деятельности.

По моему мнению, Интернет-ресурсы, применяемые в рамках предпринимательской деятельности следует разделять, на:

- основные Интернет-ресурсы;
- вспомогательные Интернет-ресурсы.

Отнесение Интернет-ресурса к основным, в первую очередь связано с роль ресурса в контексте конкретной предпринимательской деятельности. Основные Интернет-ресурсы являются основным активом юридического лица, либо индивидуального предпринимателя осуществляющего предпринимательскую деятельность.

То есть именно через этот «Интернет-ресурс» субъект предпринимательской деятельности, либо индивидуальный предприниматель получает основную часть прибыли.

Вспомогательные «Интернет-ресурсы» – это те ресурсы, которые не участвуют в непосредственном формировании прибыли корпорации или индивидуального предпринимателя, однако выполняют вспомогательные функции, связанные с рекламой, привлечением клиентов, распространением информации о своей деятельности и т.п.

Так, например, интернет-магазин – будет являться основным Интернет-ресурсом корпорации или индивидуального предпринимателя, тогда как «сайт визитка» компании продающей какие-либо товары, либо предоставляющие какие-то услуги – будет являться вспомогательным «Интернет – ресурсом».

Также следует понимать, что помимо «Интернет-ресурсов» в качестве основных объектом предпринимательской деятельности, могут выступать различные информационные технологии, которые по своей природе являются результатами интеллектуальной деятельности, но функционируют исключительно в рамках работы телекоммуникационной сети «Интернет».

Объектами предпринимательской деятельности является все то, что в рамках законодательства, позволяет предпринимателю получать прибыль. В данном случае объекты предпринимательской деятельности имеют много схожего с объектами гражданских правоотношений, которые предусмотрены статьей 128 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее – ГК РФ)³.

Так, если с любым объектом, который может участвовать в гражданском обороте, произвести определенные действия (бездействия) в соответствии с которыми, предприниматель может получить прибыль, то объект гражданских прав автоматически становится и

объектом предпринимательской деятельности. Данный подход не определяет того, что «информационная технология» будет являться основным объектом предпринимательской деятельности.

Поэтому разделение ресурса основной и вспомогательный позволяет в большей степени определить роль информационных технологий в реализуемой предпринимательской деятельности.

В целях предпринимательских правоотношений толкование «информационной технологии» также имеет некоторое существенное значение, которое отличается от административно-правового толкования, закрепленного в законе.

Информационными технологиями в предпринимательской деятельности, следует считать, процессы, методы поиска, сбора, хранения, обработки, предоставления, распространения информации и способа осуществления таких процессов и методов, применяемых в Сети «Интернет», в целях осуществления предпринимательской деятельности.

«Интернет-ресурс» в данном случае является готовой, индивидуальной информационной технологией, которая уже имеет определенную предпринимательскую направленность. Соответственно информационная технология является составной частью «Интернет-ресурса», а ресурс является составной частью информационной технологии.

Информационные технологии в предпринимательской деятельности, являются результатом интеллектуальной деятельности и регулируются гражданским законодательством Российской Федерации.

Для применения информационных технологий, в качестве основного источника получения прибыли, предприниматели должны обладать исключительными правами на неё, что на данный момент не является обязательным требованием действующего законодательства.

До сих пор оформление интеллектуальных прав на «Интернет-ресурсы», как результат интеллектуальной деятельности – является правом, а не обязанностью. Вместе с тем оформление таких прав предоставляет широкий спектр прав и обязанностей субъекту предпринимательской деятельности в качестве субъекта интеллектуальных правоотношений.

Информационные технологии, используемые в процессе осуществления предпринимательской деятельности, без необходимости доступа к Сети «Интернет», не являются основным объектом предпринимательской деятельности, так как не могут генерировать прибыль извне.

Таким образом, полагаю целесообразным, начать формировать новое направление в правовом регулировании предпринимательских отношениях, связанное с применением «Интернет-ресурсов» и информационных технологий в качестве основных и вспомогательных объектов предпринимательской деятельности.

Учитывая тенденции разрастания информационных технологий в предпринимательской деятельности, наделение субъектов предпринимательской деятельности совокупностью дополнительных прав и обязанностей (в связи с тем, что основная часть прибыли формируется через «Интернет-ресурсы» и информационные технологии) является как средством защиты предпринимателей от посягательства на основные активы их деятельности (которые располагаются в Интернете), так и дополнительным средством регулирования Интернет-пространства в сфере административных правоотношений.

-
1. «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 08.12.2020) // «Российская газета», N 238-239, 08.12.1994.
 2. Федеральный закон от 27.07.2006 N 149-ФЗ (ред. от 08.06.2020) «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» // «Российская газета», N 165, 29.07.2006.
 3. Глоссарий Интернет маркетинга [Электронный ресурс] URL: <http://glossary-internet.ru> (дата обращения: 12.12.2020).

INTERNET RESOURCES AS THE MAIN OBJECT OF BUSINESS ACTIVITY

© 2021 Makarov Ilya Viktorovich
Undergraduate
Samara State University of Economics
E-mail: top.el@bk.ru

Keywords: internet resource, internet-based software, business object, legal regulation of internet resources.

In connection with the development of information technology, Internet resources have ceased to be exclusively informational means of interaction between people and have turned into full-fledged assets of corporations and individual entrepreneurs, which are the main source of profit. To date, national legislation does not fully regulate the use of Internet resources as the main objects of entrepreneurial activity. At the same time, not in such a distant future, Internet resources, as well as software based on the Internet, will become the main engine of the digital economy, which should imply a certain legal status of their application and use within the framework of entrepreneurial activity.

СРАВНИТЕЛЬНО-ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ 44-ФЗ И 94-ФЗ

© 2021 Милохранова Полина Александровна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: pmilohranova@mail.ru

Ключевые слова: государственные закупки, товары, услуги, заказы, правовое регулирование, государственные и муниципальные нужды.

Исследуется тема государственных закупок как определенной формы размещения заказов на поставку товаров, выполнение конкретных работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд по заранее установленным нормативно-правовыми актами условиям, причем в оговоренные сроки, построенные на принципах эффективности, состязательности и справедливости. Отметим, что процесс сравнения 94-ФЗ и 44-ФЗ весьма актуален, так как сфера государственных закупок является не до конца изученной, а посредством ее анализа автор выделяет основные проблемы, которые в ней существуют, и составляет основную ее характеристику, которую в дальнейшем можно использовать для понимания темы государственных закупок.

Сфера государственных закупок является одной из наиболее интересных и несформировавшихся на сегодняшний день. Проблеме её регулирования посвящено достаточно много научных работ и проектов, которые включали в себя способы её регулирования, взаимодействия субъектов государственных закупок между собой и логичное и объективное правовое регулирование. Таким образом, государственные закупки представляют собой конкретную форму размещения заказов на определенные товары, работы и услуги, процесс которой подкрепляется определенными нормативными актами и состоит из нескольких этапов.

Если мы будем рассматривать историю становления государственных закупок, то важно сказать, что она подразделяется на несколько этапов, в которых были свои нормативно-правовые акты, регулирующие процессы, которые касались взаимоотношений между субъектами сферы, их права и обязанности, а также, включающие ответственность за недобросовестное исполнение или просто неисполнение своих обязательств. Рассмотрим подробнее такие нормативно-правовые акты, а именно Федеральный закон «О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд» от 21.07.2005 N 94-ФЗ (далее 94-ФЗ)¹ и Федеральный закон «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» от 05.04.2013 N 44-ФЗ(далее 44-ФЗ)².

Первое, что мы рассмотрим, это сфера правового регулирования. Итак, 94-ФЗ содержит девять глав, в которых входят 65 статей, в свою очередь, регулирующие вопросы, касающиеся размещения государственных и муниципальных заказов путём проведения определённых конкурсов (аукционов). Хочется заметить, что в 94-ФЗ впервые упомина-

* Научный руководитель – Паулов Павел Александрович, кандидат юридических наук, доцент.

ется электронная форма проведения конкурсов и(или) аукционов. Далее, в статье идёт упоминание о запросах котировок, размещении заказа у единственного поставщика, именуемого как подрядчик или исполнитель, а также порядок обжалования действий и(или) бездействий второго субъекта, выступающего в роли заказчика, комиссии, специализированной организации, оператора электронной площадки или уполномоченного органа.

Согласно 44-ФЗ, сфера регулирования шире. Закон включает 8 глав, но уже 114 статей, притом, что требует принятия более 60 подзаконных нормативно-правовых актов, которые рассматривались бы на федеральном уровне. Хочется особо отметить, что в законе устанавливается возможность регулирования отдельных вопросов в рассматриваемой нами сфере на уровне субъекта России, и, как следствие того, на уровне муниципалитета.

В 44-ФЗ регулируются вопросы, касающиеся сферы планирования, нормирования и обоснования необходимости государственных закупок, а также определяются способы определения поставщиков, а именно, подрядчиков или исполнителей. В нём определяется процедура мониторинга и аудита в сфере государственных закупок, порядок исполнения государственных и муниципальных контрактов, рассматривается и описывается контроль в сфере закупок и порядок обжалования определённых действий, предпринимаемых со стороны субъектов в данном сегменте отношений.

Хочется заметить, что в законах разнятся определения, которые входят в предмет регулирования сферы государственных закупок. Так, согласно 94-ФЗ, предметом регулирования будут отношения, которые связаны с размещением заказов для государственных, муниципальных нужд, нужд бюджетных учреждений. Согласно 44-ФЗ, предмет регулирования намного шире, он определяется следующим образом. Это отношения, которые направлены на обеспечение государственных и муниципальных нужд, в том числе, связанные с приобретением недвижимого имущества или арендой имущества³.

Хочется особо отметить то, что в отличие от 94-ФЗ, 44-ФЗ не разделяет заказчиков на муниципальных или государственных, а наименование государственного и муниципального заказчика объединяет одним, которое именуется как «заказчик».

Если говорить о субъектном составе тех органов и иных субъектов, которые применяют положения рассматриваемых нами законов, то и здесь мы наблюдаем отличия. К примеру, согласно 94-ФЗ, такими субъектами будут государственные и муниципальные учреждения, заказчики и бюджетные учреждения, а по 44-ФЗ, элементами субъектного состава будут, помимо тех, что в 94-ФЗ, ещё и автономные учреждения и унитарные предприятия, также иные юридические лица, рассматриваемые в рамках бюджетной инвестиции⁴.

Хочется особо отметить, что 94-ФЗ распространял своё действие на процесс заключения контрактов на поставку товаров, выполнение работ и оказание услуг, а 44-ФЗ, кроме всего вышесказанного, регулирует вопросы приобретения недвижимости в данной сфере, аренду и иные договоры, предполагающие оплату из бюджетных средств в целях обеспечения государственных и муниципальных нужд.

Следующим не менее важным моментом, мы считаем рассмотрение вопрос, касающийся принципов, на основе которых осуществляется деятельность сферы государственных закупок.

В 94-ФЗ не содержится специальных норм о принципах размещения заказов, притом, если мы будем анализировать данный нормативно-правовой акт, то сможем сделать вы-

вод о том, что основными принципами, на основании которых осуществляется его регулирования являются: единство самого процесса использования объектов в сфере государственных закупок.

В 44-ФЗ напротив, существуют некоторые принципы, на которых зиждется деятельность всех субъектов таких отношений и строится общее представление о сфере государственных закупок. Безусловно, в-первую очередь, это принцип открытости и прозрачности информации, во-вторых, аналогичный 94-ФЗ принцип обеспечения конкуренции.

Следующий момент, по которому мы будем сравнивать данные федеральные законы, это информационное обеспечение⁵. Согласно 94-ФЗ вся информация о размещении заказов должна размещаться на официальном сайте, который имеет адрес: www.zakupki.gov.ru. Заметим, что на данном сайте информация исчерчивает себя. 44-ФЗ же, предполагает создание единой информационной системы в сфере государственных закупок, которая в свою очередь, будет представлять собой определенную информацию о некоторых категориях, к примеру, о закупках, технологиях и технических средствах, которые обеспечивают должное формирование и обработку, а также, хранение данной информации. Хочется заметить, что такая система будет опираться на рассматриваемые нами ранее принципы и выполнять не только контрольную и информационную функции, но и обеспечивать юридически значимый электронный документооборот, который включает в себя процесс подачи заявлений в электронной форме и подписание определенных контрактов уже электронной(цифровой) подписью, что ярко характеризует стандартизацию данной сферы и актуальность использования информационных технологий современности.

В 94-ФЗ отсутствует норма, определяющая контрактную службу, а согласно 44-ФЗ, такие субъекты обязательны, они же, осуществляют определённые, установленные федеральным законом полномочия, к примеру, одним из них, является то, что они разрабатывают план-график, который размещают в единой информационной системе, также обеспечивают осуществление закупок, заключение контрактов.

44-ФЗ содержит более обширное описание объекта закупок. Подкрепляется данный момент ст.33 данного нормативно-правового акта.

В законах разнятся требования к участникам закупки. К примеру, если в 94-ФЗ требования ограничиваются тем, что при размещении заказа путём проведения торгов заказчиков устанавливаются обязательные требования к участникам размещения заказа и дополнительные в зависимости от специфики размещения заказа требования, то в 44-ФЗ, описывается конкретный список требований, причём, подкреплённый законодательно в ст.31.

Важным моментом будет то, что в 94-ФЗ отсутствуют антидемпинговые меры, а согласно 44-ФЗ они обязательны и описываются в ст.37.

Последние два момента, которые мы обязаны затронуть, это процесс исполнения контракта и расторжение контракта.

Согласно 94-ФЗ, для проверки соответствия качества поставляемых товаров, услуг или работ, заказчик вправе(не обязан) привлекать независимых экспертов. А если мы рассматриваем данный вопрос в 44-ФЗ, то заметим, что согласно нему, заказчик обязан проводить экспертизу.

Согласно 94-ФЗ, расторжение контракта допускается по соглашению сторон и по решению суда. В 44-ФЗ данные моменты дополнены и включают момент того, что растор-

жение может произойти в случае одностороннего отказа стороны контракта от его исполнения, причем, если это было предусмотрено контрактом.

Таким образом, мы можем сделать вывод о том, что сфера государственных закупок достаточно сложная и дополняется буквально ежегодно. И это вполне объективно, ведь главное в сегодняшнем мире, своевременное законодательное регулирование на ситуации, возникающие в реальном мире.

¹ Федеральный закон «О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд» от 21.07.2005 N 94-ФЗ.

² Федеральный закон «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» от 05.04.2013 N 44-ФЗ.

³ Андреев Н.Ю. Государственные и муниципальные заказы в современной экономике // Актуальные проблемы современной науки. – 2013. – N 3. – С. 24-28.

⁴ Иванов В.В. Механизмы управления государственными закупками / В.В. Иванов, И.И. Григ. – М.: ИНФРА М, 2018. – 206 с.

⁵ К вопросу о коррупционных рисках в государственных и муниципальных закупках. Паулов П.А., Прокудина Н.О. Международный журнал гуманитарных и естественных наук, 2019, стр. 196-199.

A COMPARATIVE LEGAL ANALYSIS OF 44-FZ AND 94-FZ

© 2021 Milohranova Polina Aleksandrovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: pmilohranova@mail.ru

Keywords: public procurement, goods, services, orders, legal regulation, state and municipal needs.

The author of this article examines the topic of public procurement, as a certain form of placing orders for the supply of goods, the performance of specific works, the provision of services for state and municipal needs according to pre-established regulatory legal acts, and within a specified time frame, built on the principles of efficiency, competitiveness and fairness. I would like to note that the process of comparing 94-FZ and 44-FZ is very relevant, since the field of public procurement is not fully studied, and through its analysis, the author identifies the main problems that exist in it and makes up its main characteristic, which can be used by some students in the future to understand the topic of public procurement.

СРАВНИТЕЛЬНО-ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА О ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПКАХ НА ПРИМЕРЕ 44-ФЗ И 223-ФЗ

© 2021 Овчинникова Юлия Сергеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: iuliaow@yandex.ru

Ключевые слова: государственные закупки, контракт, аукцион, заказчик, исполнитель, контрактная служба, конкурс.

Государственные закупки – это определенный законодательством, а именно Федеральным законом № 44, вид покупок товаров, услуг или работ для государственных или муниципальных нужд. Актуальность данной темы обусловлена тем, что на сегодняшний день в России существует перечень нормативно-правовых актов, которыми устанавливается правовое регулирование различных сфер жизни, в том числе сферы государственных закупок. В данной работе автором проводится сравнительно-правовой анализ такого рода нормативных актов, а именно 44-ФЗ и 223-ФЗ.

При рассмотрении 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» и 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц»¹, важно сказать, что 44 Федеральный закон в несколько раз больше, чем 223 Федеральный закон. В 44-ФЗ более подробно разъяснены правила работы для участников, регламентированы параметры при выборе победителя на аукционе или конкурсе. Именно поэтому, мы уже можем сделать вывод о том, что 44-ФЗ² предназначен для всего спектра участников, в том числе, для начинающих, а уже 223-ФЗ для опытных компаний. Разберемся подробнее, в чём основные отличия данных федеральных законов, и, может ли контрактная система современной России ограничиться только одним из них.

Первое, что мы рассмотрим, это то, на какие сферы распространяются данные федеральные законы. 44-ФЗ распространяется на сферу закупок всех государственных заказчик и регулирует все этапы сделок. Причём, важно сказать, что если заказчик будет вести себя недобросовестно, то вполне объективно будут последствия того, что на него наложат штраф, а самое страшное ждёт исполнителей, потенциальных предпринимателей, они, в свою очередь, попадут в реестр недобросовестных поставщиков, что означает, что их деятельность в роли исполнителя прекращается на неопределённое время. Но, хочется заметить, что есть и положительные моменты в данном случае, победитель может быть уверен, что контракт с ним будет заключён, а выполненные работы и поставленные товары – оплачены.

Согласно 223-ФЗ, определяются только общие принципы закупок для заказчиков, главное требование среди которых то, что компания должна самостоятельно разработать соб-

* Научный руководитель – Паулов Павел Александрович, кандидат юридических наук, доцент.

ственное положение, в котором, в свою очередь, будут описаны требования к участникам и способы определения поставщика. В данном нормативно-правовом акте подробным образом обозначены требования к каждому конкретному заказчику при участии такового в торгах.

Согласно 44-ФЗ заказчиком в системе государственных и муниципальных закупок могут быть федеральные и муниципальные бюджетные учреждения. А согласно 223-ФЗ, список заказчиков более конкретизирован, он обусловлен тем, что ими могут быть государственные компании с долей участие государства свыше 50%, субъекты естественных монополий(к примеру, нефтегазовые компании), также организации, которые занимаются регулируемыми видами деятельности(к примеру, в сфере энергетики, водоснабжения), в заключении сказано, что заказчиком также может быть бюджетное учреждение, если оно проводит закупки за счёт грантов, средств субподряда, собственных средств.

Подробнее поговорим о поставщиках. На удивление, список поставщиков в 44-ФЗ и 223-ФЗ не различается, в любом нормативно-правовом акте, поставщиком является юридическое или физическое лицо, в том числе, хочется заметить, что и индивидуальные предприниматели, самозанятые.

44 Федеральный закон обозначает приоритет в роли поставщиков субъектам малого и среднего предпринимательства(далее МСП), учреждениям и предприятиям уголовно-исполнительной системы, организации инвалидов, поставщикам «отечественных» товаров, а также социально ориентированным некоммерческим организациям.

Согласно 223-ФЗ, список менее значительный, в него входят только поставщики «отечественных товаров» и субъекты малого и среднего предпринимательства, а также самозанятые с конца марта 2020 года. Причём, хочется заметить, что годовой объём закупок по 223-ФЗ у субъектов МСП не меньше 20% совокупности годового объёма договоров в системе государственных и муниципальных закупок.

44-ФЗ устанавливает 10 способов конкурентного отбора победителя, в перечень входят открытые, многоэтапные, закрытые, электронные конкурсы, конкурсы с ограничением участия, закрытые конкурсы с ограничением участия, аукционы в закрытой форме, запросы предложений и ценовых котировок. Причём, случаи когда закупки осуществляются у единственного поставщика, ограничены. В 223-ФЗ прописываются многие варианты конкурентных и неконкурентных способов закупок, также устанавливается исчерпывающий перечень случаев закупки у единственных поставщиков. Если говорить именно о конкурентных закупках, то они могут проводиться в виде конкурсов, аукционов, запросом предложений и котировок, остальные же способы заказчик выбирает согласно своего усмотрению.

И в 44-ФЗ, и в устанавливается такой вид торгов, как электронные торги. Причём перечень площадок, предназначенных для проведения таковых также обозначен в законах и различается следующим образом.

Согласно 44-ФЗ в России существует 8 федеральных площадок, в число которых входят: «Сбербанк-АСТ», «РТС-тендер», «Росэлторг», НЭП, ZakazRF, Lot-online, ТЭК-Торг, ЭТП ГПБ. Хочется заметить, что для работы на площадках нужна регистрация в Единой информационной системе закупок. Регистрация бесплатна.

223-ФЗ говорит нам о том, что для проведения процедуры электронных торгов существует более 150 электронно-технических площадок, причём, здесь нет ограничений в во-

просе выбора площадки, что говорит о том, что каждый заказчик может использовать ту, которая более удобна для него, с помощью которой торги могут пройти в потенциальном будущем наиболее удачно. Но, хочется сказать о том, что на некоторыми площадками предусмотрена платная регистрация, которая выражается либо в единовременной оплате, или же ежемесячных платежах. Также, важным моментом здесь будет обязательная регистрация в единой информационной системе (далее ЕИС).

Сегодняшний век обозначен как постоянно меняющийся, эти изменения касаются и фиксации документов. Так, к примеру, согласно 44-ФЗ достаточно будет квалифицированной электронной подписи, а вот по 223-ФЗ требования к сертификатам поставщиков зависят от конкретной площадки, здесь же мы предусматриваем связь данного пункта с предыдущим. Так вот, что касается подписи, то она может быть просто квалифицированной электронной, что касается работы на восьми площадках в сфере государственных закупок, которые мы также ранее рассматривали, а также возможно использовать подпись со специальным расширением для площадки, или же неквалифицированную подпись.

Рассмотрим сроки подачи заявок. Подача заявок и рассмотрение с их последующей оценкой это определённые этапы, которые имеют закреплённые нормативно-правовыми актами сроки, которые обязаны соблюдать все участники сферы государственных и муниципальных закупок. Согласно 44-ФЗ и 223-ФЗ такие сроки прописываются в определённом положении о закупках.

Важным вопросом в данной сфере является вопрос об отчётности, о том, что именно обязан предоставлять заказчик, чтобы можно было определить его добросовестность и прозрачность его действий, ровно тому, необходимость удовлетворения указываемых им нужд.

Таким образом, согласно 44-ФЗ заказчик обязан размещать на официальном сайте государственных закупок документацию о приёмке работ, отчёт с обоснованием закупки у единственного поставщика (если таковой реально один), ну и, важным моментом будет то, что по итогам года он обязан размещать отчет об объёме закупок у субъектов малого и среднего предпринимательства, а также социально ориентированных некоммерческих организаций.

Согласно 223-ФЗ определяется срок размещения отчётности. Так, заказчик обязан не позднее 10-го числа месяца, следующего за отчётным месяцем, размещать на сайте государственных закупок отчеты об общей стоимости заключённых договоров, договоров, сведения о которых составляют государственную тайну и тех, что заключены с единственным поставщиком. Также хочется заметить, что до 1 февраля заказчики размещают годовой отчёт закупок у субъектов МСП и о закупке инновационной, высокотехнологичной продукции у также субъектов МСП.

Если говорить об изменении и расторжении контракта, то согласно 44-ФЗ, стороны могут расторгнуть контракт по обоюдному согласию или же прописать в нём возможность расторгнуть контракт в одностороннем порядке. В случае возникновения спорной ситуации, идёт обращение в суд и проблема решается уже в судебном порядке.³ Согласно 223-ФЗ, заказчик сам прописывает все условия расторжения или изменения договора в своём положении о закупках, что значительным образом, упрощает неблагоприятные ситуации, которые могут возникнуть и имеет явный приоритет перед теми способами, что обозначаются в 44-ФЗ.

Важным вопросом является также тот, что обозначает случаи обжалования действий заказчика. Из текста 44-ФЗ мы можем сделать вывод о том, что обжаловать можно такого рода действия. В порядке, предусмотренным данным Федеральным законом, то есть, заявление подаётся в письменном или электронном виде в территориальное отделение федеральной антимонопольной службы, жалоба публикуется на сайте государственных закупок в течении 2х рабочих дней, далее, в течении 5ти рабочих дней её рассматривают компетентные на то органы и выносят соответствующее решение. Согласно 223-ФЗ действия можно обжаловать, если заказчик нарушил 223-ФЗ или своё положение о закупках. Данный вид жалоб рассматривается в ускоренном порядке, который ограничивается 7 днями. 223-ФЗ также предусматриваются случаи нарушения антимонопольного законодательства, они же рассматриваются в течении 1 месяца.

В заключении рассмотрим несколько не менее актуальных вопросов, а именно, антидемпинговые меры и субъекты, а именно МСП.

В 44-ФЗ рассматриваются меры следующего характера: если участник снижает цену больше, чем на 25%, то он предоставляет обеспечение контракта в полуторном размере либо платит обычное обеспечение, чем подтверждает добросовестность. В 223-ФЗ нет определённых требований в вопросе антидемпинговых мер, говорится лишь о том, что заказчик вправе сам устанавливать меры против демпинга в положении о закупках.

Если говорить о МСП, то в рамках централизованной системы закупок первоочередной целью внутренних закупок является обеспечение того, чтобы потребности правительства удовлетворялись рентабельным образом, а также помогать государственным учреждениям работать хорошо и эффективно управлять за счет своевременной поставки качественной продукции. Масштабы расходов правительства на закупки, которые ежегодно составляют миллиарды рублей, создают возможности для реализации отдельных национальных стратегий. Система закупок стремится улучшить качество закупаемых товаров и достичь социально-экономических целей в своих процедурах закупок. С этой целью большое внимание уделяется развитию малых и средних предприятий, которые составляют основу национальной экономики.

Подводя итог вышесказанному, мы можем сделать вывод о том, данные федеральные законы отлично дополняют друг друга, что создаёт эффект быстрого поиска информации в ограниченном виде, что в свою очередь, способствует экономии времени субъектов, которые планируют участвовать в системе государственных закупок. 44-ФЗ является более общим нормативно-правовым актом, регулирующим данную сферу, а 223-ФЗ более узок и применим к ограниченному перечню субъектов, о чём мы упоминали в работе.

¹ Федеральный закон «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» от 18.07.2011 n 223-ФЗ.

² Федеральный закон «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» от 05.04.2013 n 44-ФЗ.

³ К вопросу о коррупционных рисках в государственных и муниципальных закупках. Паулов П.А., Прокудина Н.О. Международный журнал гуманитарных и естественных наук, 2019, стр. 196-199.

COMPARATIVE LEGAL ANALYSIS OF THE LEGISLATION ON PUBLIC PROCUREMENT ON THE EXAMPLE OF 44-FZ AND 223-FZ

© 2021 Ovchinnikova Yulia Sergeevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: iuliaow@yandex.ru

Keywords: public procurement, a contract, the auction, the customer, contractor, contract service, the competition.

Public procurement is a type of purchase of goods, services or works for state or municipal needs defined by the legislation, namely, as defined by the Federal Law. The relevance of this topic is due to the fact that today in Russia there is a certain list of normative legal acts that establish the legal regulation of various spheres of life, including the sphere of public procurement. In this paper, the author conducts a comparative legal analysis of such normative acts, namely, 44-FZ and 223-FZ.

ИСТОРИКО-ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ СТАНОВЛЕНИЯ ЧАСТНОЙ ДЕТЕКТИВНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

© 2021 Осипов Данила Денисович
преподаватель

Самарский государственный экономический университет
E-mail: proff-mast@mail.ru

© 2021 Поветкина Яна Игоревна
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: yuana.povetkina@yandex.ru

Ключевые слова: частная детективная деятельность, частный сыск, частный детектив, правоохранительная деятельность, детективные услуги, лицензирование, негосударственная деятельность.

В статье приводится краткое историко-правовое исследование развития частной детективной деятельности как элемента механизма правоохранительной функции современного российского государства. Проведен анализ правовых аспектов и функционирования частных детективных структур, а также раскрыты организационные аспекты такой деятельности на каждом этапе ее развития.

«Частный детектив» – данное словосочетание у многих людей сразу может вызывать в памяти образы известных в истории литературных героев – Шерлока Холмса, Эркюля Пуаро или же Мисс Марпл. Однако, что нам известно о профессии частного детектива в реальности? Немногие знают, что такая весьма специфическая деятельность имеет столь интересное и необычное происхождение, впоследствии получившая закрепление на законодательном уровне в российском государстве.

Построение и развитие России как правового государства в современных условиях для отечественной науки является одной из главных и глобальных задач, где неукоснительно регулируются наиболее важные вопросы жизнедеятельности личности, общества и в целом всего государства исключительно законными способами и основанными на праве средствами. Система правоохранительных органов занимает центральную и особую роль в механизме реализации правоохранительной деятельности. При этом субъектами данной деятельности выступают не только государственные организации и подразделения, но и частные детективные фирмы и компании, которые обладают правозащитной функцией государства.

Так, частная детективная деятельность отличается от других тем, что она, во-первых, реализуется на возмездной основе, то есть рассчитана на получение прибыли, во-вторых, имеет соответствующую лицензию компаний и организаций на оказание услуг не только юридическим, но и физическим лицам для защиты их законных интересов и прав. Активное развитие данной деятельности в России и мире в целом, как справедливо отмечает А.Ю. Шумилов, обогатило оперативно-розыскную науку.

На протяжении длительного времени частная детективная деятельность являлась средством обеспечения безопасности предпринимательской деятельности в сфере частной контрразведки и частной разведки. Однако, считается, что первые частные агентства появились в середине XIX века в США, основателями и родоначальниками которых, являются два человека. Первый – это бывший шеф французской уголовной полиции («Сюртэ») Эжен Франсуа Видок, создавший в 1834 году частное «Бюро расследований в интересах торговли», а второй – американец Аллан Натаниэл Пинкертон, основавший в Чикаго в 1850 году частную компанию под названием «Национальное детективное агентство Пинкертона»¹. Так, содержание частного сыска расширилось на столько, что он преобразовался в бизнес, в один из видов предпринимательской деятельности, которая оказывает и предоставляет гражданам детективные услуги.

Как происходил процесс становления частного детективного института в России? 12 мая 1900 года Кабинетом министров была создана «частная полиция», которая состояла из 15 полицейских. Нормативное закрепление осуществлялось в соответствии с принятием закона Российской Империи «О предоставлении министерству внутренних дел права разрешать ходатайства общественных учреждений и частных обществ и лиц об учреждении должностей пеших и конных полицейских стражников во всех губерниях европейской и азиатской России», а также на основании «Правил об образовании обществами и частными лицами должностей полицейских чиновников и команд полицейской стражи» в 1906 году.

В то же время активно начинали свою деятельность отделения, созданные специально для охраны правопорядка и безопасности. При этом агенты и филеры выявляли и устраняли организации, которые подрывали строй страны, путём восстаний и революций. Согласно условиям службы, филер должен одеваться также обычно, как и люди, проживающие в данной местности, не выделяясь своим внешним видом из общей массы. Стоит отметить, что филеру предписывалось вести себя так, чтобы его подопечный не обратил внимания за собой². Задачами филера были: не упускать наблюдаемого из виду, максимально точно запомнить основные приметы и отличительные характеристики наблюдаемого.

Стоит заметить и сделать вывод о том, что протяжении всего времени существования СССР, по мнению правоведов, частная детективная деятельность преобразовывалась в различные структуры. Так в 1951 году служба уголовного розыска МВД СССР была переименована в уголовный сыск, в связи с этим официально были учреждены такие должности как «старший сыщик», «сыщик», «младший сыщик». Однако в 1953 году институт сыщиков был упразднен, поскольку уголовный сыск снова был обратно переименован. Но упоминание о сыщиках вновь официально было утверждено Положением «Об оперативно-сыском отделе при ГУВД МО МВД России» 1995 года.

Толчком к развитию частной детективной деятельности, по мнению различных ученых-правоведов, является период распада СССР, следствием которого стала легализация частной собственности, кооперативов и становление предпринимательской деятельности. Правовой базой послужили законы «О Кооперации в СССР», «О предприятиях в СССР», и, соответственно, «О собственности в СССР», которые предоставляли возможность создания тех предприятий, чья деятельность напрямую не была запрещена законом, в том числе и деятельность частных детективных организаций. Легализация частной собствен-

ности в соответствии с принятой Конституцией РФ 1993 года способствовала появлению спроса на частные детективные и охранные услуги.

В период 90-х гг. увеличилось количество созданных частных детективных организаций и учреждений, которые обладали обширным количеством полномочий для осуществления защиты прав и интересов физических и юридических лиц. Согласно закону, разрешалось осуществлять следующие виды деятельности:

1. Устный опрос граждан и должностных лиц (с их согласия);
2. Наведение справок;
3. Изучение предметов и документов (с письменного согласия их владельцев);
4. Внешний осмотр строений, помещений и других объектов, а также наблюдение для получения необходимой информации в целях оказания услуг³;

Стоит отметить, что в дореволюционном этапе понятие «лицензирование» еще не существовало, а в советский период оно применилось весьма редко, поскольку деятельность публично-правовых институтов преобладала над интересами субъектов предпринимательской деятельности. И только в 90-х годах лицензирование, как отдельная сфера деятельности, начала своё существование.

Частная детективная деятельность действующих организаций стала на сегодняшний момент неотъемлемой частью внутренней системы безопасности государства в связи со сложившейся ситуацией криминализации общества. При этом расследованием преступлений, касающихся криминальной сферы, занимаются не только органы государственной власти, но и частные организации, которые оказывают услуги по защите прав человека и гражданина.

В частной детективной деятельности перед детективом стоят определённые задачи, такие как, идентифицировать преступника, определить его почерк, его характерный метод и способ совершения преступного действия или бездействия, а также сбор вещественных доказательств и улик. При этом эти данные могут как дополнить сведения, полученные представителями органов государственной власти, так и обеспечить объективность в расследовании конкретного преступления. Граждане, занимающиеся частной детективной деятельностью, не вправе осуществлять какие-либо оперативно-розыскные действия, которые определены исключительным ведением органов государственной власти.

Необходимо подчеркнуть, что среди законоведов и юристов-правоведов существует одна из точек зрения по поводу организации деятельности частных детективов – предоставить право частным детективным организациям, а в частности детективам, полностью расследовать преступления от начала до полного его раскрытия.

Также, важно отметить, что деятельность частного сыска представляет собой правоохранительную деятельность, однако частная деятельность все же имеет ряд отличных признаков от деятельности правоохранителей:

– по своему характеру частная детективная деятельность представляет собой предпринимательскую деятельность, которая выражается в виде частной инициативы, поэтому рассчитана на получение прибыли и вознаграждение;

– осуществляемая частным детективом правоохранительная деятельность, имеет договорный характер, где отношения складываются между субъектами, а именно исполнителем и клиентом;

- частная детективная деятельность осуществляется преимущественно организациями и учреждениями, которые в свою очередь направлены на оказание услуг в целях защиты прав и интересов граждан;
- лица, которые осуществляют частную детективную деятельность, не обладают достаточными полномочиями и функциями должностных лиц государственных органов власти;
- частная детективная деятельность носит лишь рекомендательный характер;
- субъектами частной детективной деятельности могут быть как физические, так и юридические лица;

В целом мы приходим к выводу, что процесс становления частного детективного института претерпевал различного рода трансформации. До революции 1917 г. в Российской Империи наблюдался лишь незначительный застой развития данной деятельности, в силу правовой неурегулированной нормативной базы, причиной чего являлся на тот момент времени «монархический строй», который вполне мог тормозить процесс реформирования.

В период советского государства и так называемого «тоталитаризма», действовавшего во всех областях жизни общества на тот момент времени, речь о деятельности и услугах частного детектива в принципе не могла идти, поскольку данная сфера целиком была под контролем государственного аппарата. Лишь изменения в политическом устройстве, произошедшие вначале 1990-х гг., позволили вновь дать возможность реализации частной детективной деятельности, следствием чего стал закон от 11.03.1992 г. № 2487-1 «О частной охранной и детективной деятельности»⁴, регламентирующий ее на сегодняшний момент.

Лицензирование данного вида деятельности вызывает понимание того, что такая деятельность в силу своей специфики и характерных особенностей содержит в себе большой потенциал нарушений прав и свобод граждан, а значит и востребованность в своих услугах обществом.

Таким образом, частная детективная деятельность стоит на страже законных интересов, соблюдения прав и свобод граждан, реализация которой способна помочь решить задачи, связанные с защитой и обеспечением конституционных прав человека и гражданина.

¹ Рибокофф Дэниел «Частный сыск. Секреты профессионального мастерства от ведущего детектива США» – Эксмо.: 2017 г. – 272 стр.

² Чувилев А.А., Чувилев Ан.А. Правоохранительные органы: Учебное пособие. – М.: Юриспруденция, 2018 – 196 стр.

³ Постановление Правительства РФ от 23.06.2011 N 498 (ред. от 02.09.2019) «О некоторых вопросах осуществления частной детективной (сыскающей) и частной охранной деятельности» (вместе с «Положением о лицензировании частной детективной (сыскающей) деятельности»).

⁴ Федеральный закон от 11.03.1992 г. № 2487-1 «О частной охранной и детективной деятельности в Российской Федерации».

HISTORICAL AND LEGAL ANALYSIS OF THE FORMATION OF PRIVATE DETECTIVE ACTIVITIES

© 2021 Osipov Danila Denisovich

Lecturer

Samara State University of Economics

E-mail: proff-mast@mail.ru

© 2021 Povetkina Yana Igorevna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: yyana.povetkina@yandex.ru

Keywords: private detective work, private investigation, private detective, law enforcement, detective services, licensing, non-governmental activities.

The article provides a brief historical and legal study of the development of private detective activity as an element of the mechanism of law enforcement function of the modern Russian state. The analysis of legal aspects and functioning of private detective structures is carried out, and also organizational aspects of activity at each stage of its development are revealed.

ИННОВАЦИИ В МУНИЦИПАЛЬНОМ УПРАВЛЕНИИ

© 2021 Петроградская Альбина Александровна
кандидат юридических наук, доцент кафедры теории права и философии
Самарский государственный экономический университет
E-mail: petrogradckaya@yandex.ru

Ключевые слова: инновации, муниципальное управление, электронный муниципалитет, электронное правительство, инновационная деятельность, цифровизация.

Статья посвящена анализу инновационного развития органов муниципального управления. Автор указывает на то, что именно внедрение инноваций во все сферы жизни региона, в том числе и в органы МСУ, является залогом эффективного развития региональной экономики, повышения конкурентоспособности субъекта РФ, удовлетворенности граждан работой органов муниципальной власти и качеством предоставляемых ими услуг. В статье отмечается, что в настоящее время говорить о том, что инновации активно внедряются в деятельность органов муниципального управления, не приходится. Автор выделяет три основные проблемы недостаточно активного и успешного внедрения инноваций в сферу муниципального управления: правовую, кадровую и финансовую.

Возможность Российской Федерации претендовать на лидирующее место в мировой экономике во многом зависит от ее регионов, их потенциала, способности решать задачи, обязательные для повышения своей конкурентоспособности и конкурентоспособности страны в целом.

В настоящее время у субъектов РФ есть возможность использовать значительное количество инструментов для повышения своей конкурентоспособности. При этом одним из основных направлений повышения эффективности развития регионов является активное использование инноваций¹.

Региональная политика должна быть ориентирована на разработку инноваций как на один из важнейших результатов деятельности органов власти, а степень развитости инновационного сектора экономики региона должна быть принята за один из главных критериев, положенных в основу оценки эффективности работы руководителей субъектов Российской Федерации, поскольку общий успех государства зависит от вклада в него каждого региона страны².

В настоящее время многие ученые исследовали особенности влияния инноваций на развитие регионов. Важность необходимости реализации инновационного вектора развития в субъектах РФ в настоящее время не вызывает сомнения. При этом очевидно, что, говоря о необходимости внедрения инноваций в различные сферы жизнедеятельности регионов, следует отметить и целесообразность инновационного развития системы муниципального управления.

Прежде, чем проанализировать важность внедрения инноваций в систему муниципального управления, рассмотрим, что такое инновации и какие их виды известны науке и практике.

Инновация представляет собой конечный результат инновационной деятельности, получивший реализацию в виде нового или усовершенствованного продукта, реализуемого на рынке, нового или усовершенствованного технологического процесса, используемого в практической деятельности.

В научной литературе существует огромное количество классификаций инноваций по всевозможным признакам, которые отражают мнение различных исследователей.

В зависимости от сферы внедрения различают:

- технологические инновации, которые затрагивают производственный процесс. Данные инновации способствуют экономии ресурсов, более высокой производительности труда, снижению себестоимости продукта и т.п.;

- продуктовые инновации, связанные с выводом готовой новой продукции на рынок;

- организационно-управленческие инновации, которые связаны не с производством продукции напрямую, а с управлением этим процессом, т.е. инновации в области управления организацией в целом и между ее отдельными подразделениями.

Ряд исследователей классифицируют инновации в зависимости от характера изменений:

- на радикальные инновации, которые равносильны практически научно-технической революции. Как правило, это касается формирования новых направлений в развитии науки и техники, а также подразумевает создание и внедрение в производство крупных изобретений;

- улучшающие инновации, которые предполагают более мелкие изобретения и касаются отдельных сторон технологического развития;

- модификационные инновации, которые, исходя из их названия, предполагают улучшение уже существующих и частично устаревших технологических решений³.

В обществе постоянно возникают новые потребности, инновации же позволяют эти потребности удовлетворять. Но многие новшества появляются не для удовлетворения существующих потребностей, а в результате прогресса, и вынуждают общество к ним приспособляться. Поэтому можно выделить следующую классификацию инноваций в зависимости от источника появления:

- инновации, необходимые для удовлетворения общественных потребностей;

- инновации, появляющиеся в результате развития науки и техники;

- инновации, служащие механизмом для улучшения производственного процесса (производственные потребности) и т.д.⁴

В рамках данной статьи представлены лишь некоторые из классификаций инноваций. В настоящее время единого подхода к этому вопросу в науке нет.

Говоря о внедрении инноваций в сферу муниципального управления, мы имеем в виду, в первую очередь, внедрение организационно-управленческих инноваций. Данный вид инноваций направлен на повышение эффективности муниципального управления, повышение его качества. Организационно-управленческие инновации нацелены на модификацию организационной структуры и процесса муниципального управления, расширение и уточнение функций управления муниципальным образованием, инновационное развитие кадрового потенциала муниципальных служащих и т.д. Здесь в качестве примера следует упомянуть введение для муниципальных служащих ряда квалификационных требо-

ваний, в частности, для работы в органах МСУ необходимо специальное образование, опыт, особые личностные качества⁵.

Также необходимы современным муниципалитетам и их органам власти организационные инновации, основной целью внедрения которых является реализация новых форм и методов управления, организации труда, повышения уровня и доступности предоставляемых муниципальных услуг. В качестве примера организационной инновации можно привести внедрение в сферу государственного управления электронного правительства, основной целью которого было налаживание эффективного взаимодействия между органами государственной власти и гражданами, облегчение работы государственных чиновников и т. д.

Аналогом «электронного правительства» на местном уровне призван стать «электронный муниципалитет», который предполагает внедрение в деятельность муниципальных органов и должностных лиц «бесбумажных» технологий, представляющих собой электронные системы документооборота и делооборота.

Преимущества «электронного муниципалитета» состоят в том, что:

- повышается уровень конкурентного потенциала, инвестиционной привлекательности муниципального образования, как прогрессивной структуры;
- формируется круглосуточный доступ к администрации и определенной информации, персонализация услуг;
- повышается удовлетворенность граждан качеством муниципальных услуг;
- снижается влияние фактора географического положения;
- повышается прозрачность работы местных органов власти;
- происходит ускорение времени на получение информации при создании унифицированных форм документов различных служб и заполнении их с рассылкой в автоматическом режиме через Интернет, активное распространение информационных технологий среди жителей и предприятий и обсуждение острых вопросов через сайты и чаты, свободный доступ в любую службу, сокращение штата сотрудников, прозрачность и подотчетность работы местных органов власти⁶.

Процессы, проводимые в рамках данной трансформации системы муниципального управления, соответствуют определенным критериям: масштаб, мобильность, интероперабельность, что позволяет формировать единую ИТ-инфраструктуру муниципального управления.

Создание «электронного муниципалитета» предполагает разработку социально ориентированных проектов на базе информационных технологий на территории муниципалитета в целях оказания соответствующих услуг⁷.

Очевидно, что подобная форма организации деятельности органов МСУ играет важнейшую роль в повышении уровня цифровизации и, как следствие, росте эффективности деятельности муниципальной власти.

В сфере муниципального управления в настоящее время внедряются и другие инновации, в рамках данной статьи были рассмотрены лишь некоторые из них. Однако следует заметить, что процесс реализации инноваций на уровне органов МСУ сопровождается рядом проблем, основными из которых являются правовые, кадровые и финансовые.

Правовые проблемы внедрения инноваций в муниципальном управлении обусловлены отсутствием четко выстроенной нормативно-правовой основы анализируемых процессов. Несмотря на попытки федеральных властей ликвидировать законодательные пробелы в сфере развития и внедрения инноваций в деятельность органов муниципальной власти, успехов пока не наблюдается. Президент РФ в своем ежегодном Послании Федеральному Собранию призвал Правительство РФ определиться, в каких именно формах оно будет оказывать поддержку субъектам РФ в сфере развития и внедрения в практику их деятельности новых технологий. Однако анализ практики показывает, что говорить об инновационном развитии органов МСУ в настоящее время не приходится, то есть существенных успехов в данной сфере Правительству РФ достичь до сих пор не удалось, конкретного и эффективного законодательного акта, который бы регулировал отношения в сфере региональной инновационной деятельности, в настоящее время в РФ нет⁸.

Другой важнейшей проблемой внедрения инноваций в сферу муниципального управления является отсутствие должного финансирования данных процессов. Опять-таки как показывает анализ практики, значительное число субъектов РФ функционируют в условиях жесткого бюджетного дефицита, средств на инновационное развитие катастрофически не хватает. Особенно когда речь идет о внедрении современных информационных технологий в деятельность органов МСУ. Очевидно, что на цифровизацию муниципального управления требуются значительные финансовые ресурсы, которые, как правило, в состоянии изыскать лишь крупные муниципалитеты. В итоге более мелкие муниципальные образования, сельские поселения в век информационных технологий по-прежнему работают по-старинке, что, безусловно, негативно сказывается на качестве их деятельности и предоставляемых гражданам муниципальных услугах.

Еще одной проблемой внедрения инноваций в муниципальное управление является кадровая. Суть её в том, что в органах МСУ, как правило, имеет место острая нехватка высококвалифицированных специалистов, которые могли бы на должном уровне осуществлять процесс цифровизации деятельности органов, внедрять и другие инновации. И речь здесь идет не только о специалистах IT-сферы, но и об отсутствии управленцев, чьи знания и опыт, а также личностные качества способствовали бы инновационному развитию органов МСУ. Совершенно очевидно, что консервативный подход к управлению муниципальными образованиями давно изжил себя, нынешний руководитель должен не только обладать необходимым набором знаний, умений и навыков, но и быть современным управленцем, под которым мы понимаем руководителя, осознающего важность постоянного развития, использования всех ресурсов, в том числе технологических, для повышения эффективности деятельности органов МСУ. Однако, как показывает анализ региональной практики, нынешние управленцы сами не стремятся развиваться, и развитием муниципальных служащих, повышением их квалификации озадачиваются по остаточному принципу. Безусловно, недостаток квалифицированных кадров существенно тормозит процесс инновационного развития муниципального управления. В этой связи, наряду с необходимостью совершенствования законодательной базы в анализируемой сфере, а также решения проблемы финансирования процесса внедрения инноваций в практику муниципального управления, важно значительное внимание уделять развитию кадрового потенциала муниципальных служащих и управленцев высшего звена.

Итак, под инновацией в анализируемой сфере следует понимать не всякое новшество, а лишь то, которое повышает качество и эффективность муниципального управления.

Важность инноваций в сфере управления муниципальными образованиями во многом обусловлена стремительным развитием научно-технического прогресса, непрерывным процессом развития человечества и ростом числа его потребностей. Органы муниципального управления для того, чтобы максимально успешно решать поставленные перед ними государством задачи, должны идти в ногу со временем и для повышения эффективности своего функционирования активно внедрять в свою деятельность самые различные инновации: организационно-управленческие, технологические, организационные и другие.

Как показал анализ, в настоящее время говорить об инновационном развитии органов муниципального управления в РФ не приходится, процесс внедрения инноваций в данной сфере сопровождается рядом проблем, основными из которых являются правовые, кадровые и финансовые. Очевидно, что проблем на самом деле гораздо больше, мы выделили лишь основные. Однако решение даже этих трех проблем будет способствовать тому, что инновационное развитие муниципального управления выйдет на совершенно новый уровень, что, безусловно, положительно скажется на качестве работы органов МСУ.

¹ Региональная инновационная политика: учеб. пособие / [О.П. Кузнецова и др.]; под общ. ред. О.П. Кузнецовой; Минобрнауки России, ОмГТУ. Омск: Изд-во ОмГТУ, 2015. С. 27.

² Рячкин А.Ю., Маковецкий М.Ю. Влияние инноваций на развитие экономики региона // Эффективное государственное и муниципальное управление как фактор социально-экономического развития территорий. Сборник материалов Всероссийской научно-практической конференции студентов, аспирантов, молодых ученых. Севастополь, 2020. С. 214.

³ Морозова Т.С. Сущность и характер инновации как понятия / Т.С. Морозова, А.В. Щеглова // Глобализация науки: проблемы и перспективы. Сборник статей Международной научно-практической конференции. Ответственный редактор: А.А. Сукиасян. 2017. С. 69-70.

⁴ Молодых Е.А. Инновации: сущность, свойства, функции // Экономика и общество в условиях турбулентности внешней среды. Материалы всероссийской научно-практической конференции. Ответственный редактор О.Б. Мизякина. 2015. С. 119.

⁵ Козлова В.А., Куприна И.К. Инновации в государственном и муниципальном управлении // Пищевые инновации в биотехнологии. Сборник тезисов VI Международной научной конференции студентов, аспирантов и молодых ученых. Под общей редакцией А.Ю. Просекова. 2018. С. 324-325.

⁶ Сидоренко Э.Л., Барциц И.Н., Хисамова З.И. Эффективность цифрового государственного управления: теоретические и прикладные аспекты // Вопросы государственного и муниципального управления. 2019. № 2. С. 95.

⁷ Зноব্যук Н.Н. Электронный муниципалитет как технология предоставления муниципальных услуг // Актуальные проблемы и перспективы развития государственного и муниципального управления. Сборник научных статей, подготовленный в рамках VI международной научно-практической конференции. Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации. 2019. С. 81.

⁸ Старкова В.В. О некоторых проблемах внедрения инноваций на муниципальном уровне управления // Научное сообщество студентов. Междисциплинарные исследования. Электронный сборник статей по материалам XXII студенческой международной научно-практической конференции. 2017. С. 403-407.

INNOVATIONS IN MUNICIPAL MANAGEMENT

© 2021 Petrogradskaya Albina Aleksandrovna
Candidate of Legal Sciences, Associate Professor
of Theory of Law and Philosophy Department
Samara State University of Economics
E-mail: petrogradckaya@yandex.ru

Keywords: innovation, municipal management, e-municipality, e-government, innovation, digitalization.

The article is devoted to the analysis of innovative development of municipal government bodies. The author points out that the introduction of innovations in all spheres of life in the region, including in local government is key to effective development of the regional economy, increasing the competitiveness of the Russian Federation, citizens satisfaction with municipal authorities and the quality of their services. The article notes that at present it is not necessary to say that innovations are actively implemented in the activities of municipal government bodies. Author notes three main problems of insufficiently active and successful implementation of innovations in the field of municipal management: legal, personnel and financial.

ФИНАНСОВЫЙ КОНТРОЛЬ В СФЕРЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО ОБОРОННОГО ЗАКАЗА В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВИЗАЦИИ

© 2021 Плотников Александр Николаевич*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: Smrbra777@yandex.ru

Ключевые слова: государственный оборонный заказ, государственные закупки, финансовый контроль, цифровизация, государственное управление, финансовое право.

Освещены актуальные проблемы финансового контроля в сфере государственного оборонного заказа в РФ. Исходя из рассмотренного материала составлены рекомендации, способствующие качественному улучшению данного процесса в современной действительности.

В современной действительности вопрос национальной безопасности является первостепенным для обеспечения повышения социального развития государства, его экономических показателей, а также стабильного функционирования общества в целом. Национальная безопасность формируется, в первую очередь, из оснащённости Вооружённых сил РФ. Для обеспечения оснащённости Вооружённых сил РФ должен достойно функционировать механизм закупок необходимой техники и вооружения – государственный оборонный заказ, но эффективность функционирования данного механизма напрямую зависит от качественной деятельности управленческих и контролирующих органов страны.

И, безусловно, одним из важнейших аспектов бесперебойного функционирования ГОЗ является финансовый контроль этой области. Финансовый контроль, как механизм регулирования ГОЗ, является некой проверкой деятельности как государственного органа, так и отдельных должностных лиц в целях обеспечения законности, а также экономической целесообразности и достоверности в их действиях и принятых ими решениях¹. Не трудно сделать вывод о том, что должным образом обеспеченный финансовый контроль повысит эффективность функционирования ГОЗ, а вместе с ним повысит уровень обороноспособности и обеспечит безопасность государства.

Также необходимым условием должного функционирования ГОЗ в наше время является внедрение цифровых технологий в данную область. Следует заметить, что это явление хоть и является скорее вынужденным, но в целом имеет свои существенные достоинства для оптимизации функционирования государственного аппарата в целом и финансового контроля в частности.

Изъяны управленческой процедуры в области ГОЗ можно заметить при анализе нормативно-правовой базы, которая её регламентирует. В современном законодательстве хорошо видна склонность к развитию общих положений о контрольно-финансовой деятельности государства и должностных лиц. Важное место здесь занимает определение

* Научный руководитель – Паулов Павел Александрович, кандидат юридических наук, доцент.

перечня уполномоченных осуществлять контрольные мероприятия субъектов². Вместе с тем, выделение целей, задач и принципов финансового контроля в сфере ГОЗ³ выходит на лидирующие позиции в развитии законодательства, потому что именно на этих постулатах будет строиться его дальнейшее функционирование. К таким актам относятся, прежде всего Федеральный закон от 05.04.2013 № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» и Указы Президента РФ от 25.07.1996 № 1095 «О мерах по обеспечению государственного финансового контроля в Российской Федерации», от 08.04.1997 № 305 «О первоочередных мерах по предотвращению коррупции и сокращению бюджетных расходов при организации закупки продукции для государственных нужд».

Второй ступенью совершенствования законодательства становится регулирования аудиторской деятельности. Что подразумевает под собой создание системы финансового контроля. Центральную позицию в этом аспекте занимает Глава 26 «Основы государственного (муниципального) финансового контроля» Бюджетного кодекса Российской Федерации, также, можно выделить главу 5.1 «Государственный контроль (надзор) в сфере государственного оборонного заказа» Федерального закона от 29.12.2012 № 275-ФЗ «О государственном оборонном заказе».

Исходя из выше сказанного, можно сделать вывод о том, что в отечественном законодательстве существует система норм поэтапно регулирующих финансовый контроль в сфере ГОЗ, однако, также просматривается проблема, создаваемая количеством этих актов. Их настолько много, что это затрудняет работу правоприменителя, постоянные отсылки приводят к огромным затратам времени на проведение контрольных мероприятий, что является нецелесообразным в таком важном вопросе.

Разделяя позицию научных деятелей А.В. Иванова и О.В. Кузнецова⁴, которые в своих трудах отмечают, что такое построение системы нормативных актов стало следствием закрепления в федеральном законодательстве только общих положений, регулирующих контрольно-финансовую деятельность в области ГОЗ. Основная масса нормативно-правовой базы приходится на подзаконные акты, что говорит о том, что они, чаще всего, распространяются лишь на отдельно взятое министерство или ведомство. Это в свою очередь подталкивает другое министерство на издание тождественного акта, но регулирующего деятельность другого круга субъектов. Отсюда следует, что из-за конкуренции норм фактически увеличивается объем нормативно-правовой базы, что существенно усложняет работу правоприменителя.

Сокращение количества нормативно-правовой базы не может стать решением этой проблемы ввиду объема затраченного времени. Трудно представить с какими трудностями, в том числе и упущенными правонарушениями в сфере ГОЗ, может столкнуться правоприменитель во время проведения необходимых мероприятий по сокращению нормативно-правовой базы, регулирующий рассматриваемый вопрос. Устранение этой проблемы возможно путём внедрения информационных технологий в деятельность контролирующих субъектов, это позволит оптимизировать и автоматизировать работу с большим объемом данных. Но это возможно лишь с проведением обучения сотрудников контрольных органов работе с новым оборудованием и программами.

Из первой проблемы неуклонно вытекает следующая, а именно, обширная нормативно-правовая база порождает множество субъектов, осуществляющих контрольную де-

тельность в сфере ГОЗ. В основном. К ним относятся: Правительство РФ, ФАС РФ, а также министерство промышленности и торговли и иные органы в рамках своих полномочий⁵. Но, стоит отметить, что несмотря на постоянные внесения изменений в Бюджетный кодекс РФ, иные законодательные акты и реформы в области финансового контроля, множество вопросов о дублировании в законодательстве регламентации действий финансового аудита остаются открытыми⁶. Из этого следует, что контрольно-финансовые органы осуществляют свои полномочия по отношению к тождественным объектам, но более важной проблемой является недостаточное оперативное взаимодействие контролирующих органов между собой.

Использование информационных технологий в деятельности контрольно-финансовых органов способствует достижению доступности бюджетов всех уровней, даст возможность получать данные о доходах и расходах каждого получателя в реальном времени, тем самым повысит оперативность их работы, что позволит оптимизировать деятельность по предупреждению и пресечению правонарушений в этой области⁷.

Подводя итог, следует отметить, что оперативное внедрение цифровых технологий в деятельность контрольно-финансовых органов в сфере государственного оборонного заказа, при условии сохранения имеющейся нормативно-правовой базы будет способствовать устранению ряда моментов, усложняющие качество и эффективность работы правоприменителя. Мероприятие по внедрению информационных технологий позволит сделать процесс ГОЗ максимально прозрачным, систематизированным путем предоставления возможности государственным органом реагировать на совершаемые правонарушения и преступления, а также устранил проблему параллелизма в деятельности контролирующих органов и даст возможность контролировать финансовые потоки субъектов, осуществляющих деятельность в сфере ГОЗ.

¹ См.: Дровнина О.С., Паулов П.А. Виды и способы разрешения рисков возникающих в сфере финансовых закупок // Экономические науки. – 2019. – № 5-1. – С. 126-127.

² См.: Ильин А.Ю., Гулиева Л.М. Финансовый контроль при реализации государственного оборонного заказа // Налоги. – 2017. – № 2. – С. 25-27.

³ Славинский П.В. Принципы государственного финансового контроля в сфере государственного оборонного заказа // Финансовое право. – 2018. – № 8. – С. 39-42.

⁴ См.: Иванов А.В., Кузнецов О.В. Финансовые механизмы государственного оборонного заказа: состояние и развитие // Финансы: Теория и Практика. – 2015. – № 5 (89). – С. 19-28.

⁵ См.: Алешин К.Н. Контроль в сфере государственного оборонного заказа: соотношение и конкуренция норм // Право и экономика. – 2016. – № 05. – С. 46-51.

⁶ См.: Быковская Ю.В. Проблемы финансового контроля в современной России и пути их решения // Экономика и бизнес. – 2019. – № 01. – С. 5.

⁷ Шмельёва М.В. Цифровые технологии в государственных и муниципальных закупках: будущее или реальность // Экономика и бизнес. – 2019. – № 12. – С. 37-38.

FINANCIAL CONTROL IN THE SPHERE OF STATE DEFENSE ORDER IN THE CONDITIONS OF DIGITALIZATION

© 2021 Plotnikov Alexander Nikolaevich
Student

Samara State University of Economics

E-mail: Smrbra777@yandex.ru

Keywords: state defense order, state procurement, financial control, digitalization, public administration, financial law.

The article deals with the actual problems of financial control in the field of state defense orders in the Russian Federation. Based on the material reviewed, recommendations have been made that contribute to its qualitative improvement in modern reality.

БИОМЕТРИЧЕСКИЕ ПЕРСОНАЛЬНЫЕ ДАННЫЕ ЛИЧНОСТИ – СРЕДСТВО ЗАЩИТЫ ИЛИ КОНТРОЛЯ?

© 2021 Потапова Юлия Сергеевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: potapowa2002@yandex.ru

Ключевые слова: биометрические персональные данные, защита прав, неприкосновенность личности, контроль.

Данная статья посвящена рассмотрению биометрических персональных данных человека как особого вида идентификации личности, их влияния на права и свободы граждан. Анализируется способ идентификации личности в аспекте защиты прав и подконтрольности деятельности человека со стороны государства.

XXI век привнес в жизнь людей множество новшеств, в различных сферах жизни. Активное развитие цифровизации в мире, создает необходимость идентификации личности, которая уже не может состоять лишь из привычных паспортных данных, содержание которых имеет риски подделки. Для этого в электронном пространстве создаются особые средства для распознавания личности – биометрические персональные данные².

Под «биометрическими персональными данными» следует понимать информацию о физиологических и биологических свойствах человека, которые позволяют установить его личность. К физиологическим особенностям человека относятся как его статические характеристики, неизменные от рождения (геометрия лица и рук, рисунок сетчатки глаза или его радужная оболочка, отпечатки пальцев, акустическая характеристика уха, рисунок вен), так и динамические биометрические данные – рукописный или клавиатурный почерк, голосовая артикуляция, особенности походки, мимики и жестикуляции – имеющие свойство изменяться в течение жизни человека, но все также оставаться уникальными лишь для конкретной личности. Биологическими свойствами человека являются: строение ДНК, которое определяет в человеке конкретный вид биометрии, практически не способное иметь аналогов, и группа крови⁴. Биометрические персональные данные, представляя собой совокупность параметров человека, заносятся в информационную базу, которая затем, путем сопоставления входных и имеющихся в ней данных достаточно быстро идентифицирует человека. Для получения входных данных используются различные биометрические считыватели: ультразвуковые, полупроводниковые, оптические, контактные и бесконтактные, уличные (наружные) и др.

Как средство защиты биометрические данные можно использовать в различных сферах, где требуется идентификация личности. Уже сегодня в мире применяются биометрические данные для защиты денежных средств и удобства их использования. Человек мо-

* Научный руководитель – Суркова Ольга Егоровна, кандидат юридических наук, доцент.

жет подтвердить оплату с карты, приложив палец к своему смартфону или посмотрев в камеру. Также примером защиты может служить привязка биометрических данных не только к национальным паспортам, но и к заграничным, которые позволят сохранять их подлинность (поскольку подделать биометрию достаточно сложно) и осуществлять идентификацию личности при помощи отпечатков, голоса или изображения лица, которые предоставят возможность бездокументарного контроля пассажиров³. В сфере защиты прав граждан, данное обстоятельство способствует быстрому восстановлению прав, в случае их нарушения. Зная биометрические данные личностей, можно более эффективно устанавливать личность преступника при помощи различных биометрических считывателей.

Однако, данный способ защиты влечет за собой и множество рисков, среди которых:

- угрозы, возникающие при процедурах сбора, хранения и обеспечения ограниченного доступа к данным;
- угрозы конфиденциальности информации и риск ее утечки, мошенничество;
- риск противоправных действий со стороны государственных органов в отношении персональных данных;
- риск незаконного использования биометрических данных;
- несоответствие оборудования для видеонаблюдения требованиям закона и сертификации;
- риски технических сбоев.

Также в список рисков можно внести и тотальный контроль со стороны государства. Поскольку для распознавания биометрических данных используются различные электронные средства, которые могут не только идентифицировать человека, но и запоминать его действия. Информация о действиях человека, в своей совокупности способствует отслеживанию передвижения, тратах и иной информации, которая позволяет контролировать человека. Данное обстоятельство является вмешательством в личную жизнь людей, что недопустимо согласно нормам Конституции РФ¹. Таким образом, с одной стороны, правомерное деяние становится противоправным и несет в себе множество противоречий⁴.

Анализируя сущность биометрических данных, несмотря на то, что в Конституции РФ не предусмотрена непосредственная их защита, создается возможность относить их к такой ценности, как право неприкосновенности частной жизни. Таким образом, биометрические данные, как особый вид персональных данных человека нуждаются в правовой защите. На сегодняшний день в законодательстве закреплена лишь дефиниция, которая отражена в статье 11 Федерального закона от 27.07.2006 «О персональных данных» № 152-ФЗ⁵. По своей сути на биометрические данные должны распространяться те же нормы, что и персональные, основными ценностями которых, согласно Конституции РФ¹, являются: личная неприкосновенность, право на неприкосновенность частной жизни, личную и семейную тайну, право на защиту своей чести и достоинства. Анализируя данные положения Конституции, можно полагать, что персональные данные входят в конституционно-правовую сферу влияния, как элемент неприкосновенности частной жизни и требуют собой регламентации и охраны со стороны государства. Например, опираясь на Международные принципы по соблюдению прав человека при использовании слежки в коммуникациях, необходимо учитывать, что слежка за человеком может быть оправдана только в том случае, если она преследуется для достижения законных целей. Персональная ин-

формация, предоставляемая для какой-либо конкретной цели, никак не должна использоваться для идентификации с целью обеспечения правопорядка, если это не предписано законом.

Проанализировав сущность биометрических персональных данных с различных сторон, можно выявить из положительные и отрицательные черты. Среди которых, явными достоинствами данного способа идентификации являются:

1. скорость и качество обработки данных, благодаря электронным средствам и систематизации информации;

2. оперативное раскрытие преступления или восстановление законных прав и свобод граждан, путем использования биометрических идентификаторов;

3. эффективная работоспособность различных баз данных граждан, благодаря упрощенному поиску и более конкретной идентификации индивида.

К недостаткам можно отнести риски приведенные выше, которые могут нанести ущерб не только человеку, но и национальной безопасности государства.

Относительно вопроса, каким же средством являются биометрические данные, защиты или контроля, можно сделать вывод, что у них явно больше преимуществ, для защиты личности, нежели контроля, поскольку доступ к данным предоставляется с согласия личности.

¹ Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г.) // СПС «Кодекс» [Электронный ресурс]. URL: <http://docs.cntd.ru/document/9004937> (дата обращения: 21.02.2021).

² Перухин И. Л. Личные тайны (человек и власть). М.: Институт государства и права РАН, 2018.

³ Волеводз А. Г. Стандарты безопасности удостоверяющих личность документов с биометрическими данными (реализация в РФ и ЕС) // Вестник МГИМО. 2020.

⁴ Камалова Г. Г. Биометрические персональные данные: определение и сущность // Информационное право. 2020.

⁵ Федеральный закон «О персональных данных» от 27.07.2006 № 152-ФЗ // СПС «Консультант-Плюс» [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_61801/ (дата обращения: 21.02.2021).

BIOMETRIC PERSONAL DATA OF AN INDIVIDUAL – A MEANS OF PROTECTION OR CONTROL?

© 2021 Potapova Yulia Sergeevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: potapowa2002@yandex.ru

Keywords: biometric personal data, protection of rights, personal integrity, control.

This article is devoted to the consideration of biometric personal data of a person as a special type of personal identification, their impact on the rights and freedoms of citizens. The authors analyze the method of identification of a person in the aspect of the protection of rights and the control of human activities by the state.

СРАВНИТЕЛЬНО-ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ СИСТЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК НА ПРИМЕРЕ РОССИИ И ВЕЛИКОБРИТАНИИ

© 2021 Севостьянова Ангелина Андреевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: sevostyanova.gelya@gmail.com

Ключевые слова: государство, государственные закупки, подрядчик, исполнитель, заказчик, сравнительно-правовой анализ.

Исследуется тема государственных закупок в контексте применения норм законодательства о данной категории в России и Великобритании. Выделяются ключевые различия двух систем государственных закупок посредством сравнительно-правового анализа, а также подчеркивается важность применения системы в государстве.

Государственные закупки это конкурентная форма размещения заказов на поставку товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных или муниципальных нужд по заранее указанным в документации условиям, в оговоренные сроки на принципах состязательности, справедливости и эффективности.

Государственный или муниципальный контракт заключается с победителем – участником закупки (поставщиком), подавшим предложение, соответствующее требованиям документации, в котором предложены наилучшие условия¹.

Если говорить простым языком, то госзакупки нужны для удовлетворения потребностей нашего с вами государства в различных товарах, работах и услугах. Номенклатура этих потребностей поистине огромна, начиная от канцелярских скрепок и заканчивая крупными промышленными объектами.

Проведение таких закупок положительно сказывается, как на развитии самого государства, так и на развитии бизнеса в целом². Государство в лице государственных и муниципальных заказчиков получает необходимый ему товар (работу или услугу) на самых выгодных условиях, а поставщик получает деньги.

Причем поставщиком (участником закупок) может стать любой желающий.

Согласно ФЗ о госзакупках, о котором мы поговорим в следующей части статьи, участником закупки может быть любое юридическое лицо независимо от его организационно-правовой формы, формы собственности, места нахождения и места происхождения капитала или любое физическое лицо, в том числе зарегистрированное в качестве индивидуального предпринимателя.

Основным нормативно-правовым актом (НПА), регламентирующим процедуры госзакупок в Российской Федерации, является Федеральный закон № 44-ФЗ от 5 апреля

* Научный руководитель – **Паулов Павел Александрович**, кандидат юридических наук, доцент.

2013 года «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» (сокращенно 44-ФЗ).

Согласно требованиям статьи 4 44-ФЗ все государственные закупки размещаются заказчиками на официальном сайте Единой информационной системе в сфере закупок (сокращенно ЕИС). Адрес этого ресурса — www.zakupki.gov.ru.

Теперь поговорим о Великобритании. Как член Европейского Союза (далее ЕС), Великобритания обязана выполнять директивы ЕС о закупках, которые регулируют закупки в государственном секторе, некоторых коммунальных секторах, присуждение концессионных контрактов, определенные контракты, связанные с обороной и безопасностью, а также наличие пересмотреть процедуры и средства правовой защиты в случае нарушений законодательства о закупках³.

Вкратце, соответствующее законодательство выглядит следующим образом:

- Положение о государственных контрактах (PCR 2015), которое применяется к закупкам в государственном секторе;
- Положения о контрактах на коммунальные услуги (UCR 2016), которые применяются к закупкам определенными регулируемыми коммунальными предприятиями;
- Положение о концессионных договорах (CCR 2016), которое применяется к концессионным договорам на закупку работ и услуг; и
- Положения о государственных контрактах на оборону и безопасность 2011 года (DSPCR 2011), которые применяются к закупке определенных контрактов на оборону и безопасность.

В дополнение к имплементации законодательства ЕС о закупках, нормативно-правовая база данного вопроса в Великобритании включает национальные положения, которые реализуют «реформы лорда Янга». Эти конкретные правила применяются в первую очередь к закупкам, стоимость которых ниже пороговых значений, которые инициируют выполнение обязательств по закупкам в соответствии с законодательством ЕС. Основная цель этих национальных правил – сделать государственные закупки более доступными для МСП. Пытаясь сделать это, они налагают, например, общий запрет на требования к отбору для закупок ниже порога. Отдельно они требуют, чтобы информация о возможностях заключения контрактов была опубликована на национальном уровне (даже если контракт превышает соответствующий порог стоимости и должен быть сначала опубликован в Официальном журнале Европейского Союза.)

Европейская комиссия пересматривает и, при необходимости, пересматривает пороговые значения стоимости закупок, каждые два года, в первую очередь для того, чтобы гарантировать, что они по-прежнему соответствуют пороговым значениям, установленным в Соглашении ВТО о государственных закупках. Текущие пороговые значения применяются с 1 января 2018 года.

Нормы применяются, когда стоимость контракта на выполнение работ соответствует или превышает 4 551 413 фунтов стерлингов. Пороговая стоимость для поставок и большинства контрактов на оказание услуг значительно ниже и составляет 181 302 фунта стерлингов (или 118 133 фунта стерлингов для большинства закупок центральными правительственными органами). Пороговая стоимость контрактов на оказание социальных, образовательных, культурных и некоторых других услуг составляет 615 278 фунтов стерлингов.

Следующие нормы применяются, когда оценочная стоимость контракта на выполнение работ соответствует или превышает 4 551 513 фунтов стерлингов или 363 424 фунта стерлингов для контрактов на поставку и большинство контрактов на оказание услуг. Пороговая стоимость контрактов на оказание социальных и некоторых других услуг составляет 820 370 фунтов стерлингов.

Правила также включают положения, регулирующие изменение контрактов после их присуждения. Они запрещают существенные модификации. Короче говоря, изменение будет считаться существенным, если оно:

- делает договор существенно отличным по своему характеру от первоначально заключенного;
- вводит условия, которые, если бы они были частью первоначальной процедуры закупки, позволили бы допустить других кандидатов, помимо первоначально отобранных, или принять предложение, отличное от первоначально принятого, или привлекли бы дополнительных участников процедуры закупок;
- изменяет экономический баланс контракта в пользу подрядчика способом, не предусмотренным в первоначальном контракте;
- значительно расширяет объем договора; и
- предполагает замену первоначального подрядчика (если не применяются положения о «безопасной гавани»)

В то же время Правила включают определенные положения, которые определяют условия, при соблюдении которых изменение не будет считаться существенным изменением и, как таковое, будет допустимо.

Важным вопросом здесь будет также то, что, существуют ли ограничения на способность закупающих органов устанавливать критерии или другие условия для оценки того, имеет ли заинтересованная сторона право участвовать в тендерной процедуре?

Да это так. Например, закон от 2015 года предусматривает, что закупающие органы могут устанавливать только критерии отбора, которые связаны с пригодностью для продолжения профессиональной деятельности, экономическим и финансовым положением, а также техническими и профессиональными способностями. Законодательство также устанавливает подробные правила относительно того, как эти вопросы могут быть приняты во внимание на этапе отбора в процессе закупок, и тип доказательств, которые закупающие органы могут попросить предоставить заявителям, чтобы подтвердить соблюдение конкретных требований в этом отношении. Кроме того, законодательство налагает всеобъемлющее обязательство, согласно которому требования закупающих органов на этапе отбора должны быть связаны и соразмерны предмету контракта.

Кроме того, законодательство позволяет или при определенных обстоятельствах требует от закупающих органов исключать экономических операторов, если они совершили определенные правонарушения или оказались в определенных ситуациях. Право или обязательство исключить ограничено максимум тремя годами, если применяются дискреционные основания для исключения, и пятью годами, если основания для исключения являются обязательными.

Следующий вопрос о том, можно ли ограничить количество претендентов, которые могут участвовать в тендерной процедуре. Важно заметить, что в контексте тендерных процедур, которые позволяют закупающим органам приглашать только минимальное количе-

ство участников торгов для участия в конкурсе, законодательство требует, чтобы участники торгов отбирались в короткий список на основе объективных и недискриминационных критериев или правил, которые должны быть раскрыты на начало процесса.

Что касается минимального числа участников торгов, которые могут быть включены в окончательный список, законодательство требует составления короткого списка минимум пяти претендентов в рамках «ограниченной процедуры» и минимум трех в рамках «конкурентного процесса с переговорами», «конкурентного диалога». и «инновационное партнерство». Однако, если количество участников торгов, отвечающих критериям отбора и минимальным уровням способностей, ниже минимального количества, установленного законодательством, закупающий орган может продолжить процедуру, пригласив участников торгов, которые соответствуют минимальным условиям для участия, при условии, что достаточное количество подходящих участников для обеспечения подлинной конкуренции.

Хочется также заметить, что хотя законодательство не налагает явного обязательства на закупающие органы быть независимыми и беспристрастными, отказ от таких действий будет несовместим с явным обязательством относиться к экономическим операторам одинаково и без дискриминации, а также действовать прозрачно и соразмерно.

Отдельно принципы общего публичного права требуют, чтобы государственные органы действовали справедливо и рационально при принятии решений.

Таким образом, рассмотрев систему государственных закупок в России и Великобритании, мы можем сделать вывод о том, что они разнятся, но тем не менее, в обеих системах есть общие моменты, касающиеся субъектного и объектного состава и зоны регулирования.

¹ Стахова, М.В. Госзакупки. Новые правила игры / М.В. Стахова, Е.С. Урумова. – М.: Инфотропик Медиа, 2018. – 152 с.

² Отчёт о коррупции Соединённого Королевства в сфере государственных закупок. Режим доступа: <https://www.ganintegrity.com/portal/country-profiles/united-kingdom/> (дата обращения: 22.02.2021).

³ К вопросу о коррупционных рисках в государственных и муниципальных закупках. Паулов П.А., Прокудина Н.О. Международный журнал гуманитарных и естественных наук, 2019, стр. 196-199.

COMPARATIVE LEGAL ANALYSIS OF THE PUBLIC PROCUREMENT SYSTEM ON THE EXAMPLE OF RUSSIA AND THE UNITED KINGDOM

© 2021 Sevostyanova Angelina Andreevna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: sevostyanova.gelya@gmail.com

Keywords: state, public procurement, contractor, contractor, customer, comparative legal analysis.

In this article, the author examines the topic of public procurement in the context of the application of legislation on this category in Russia and the United Kingdom. The paper highlights the key differences between the two systems of public procurement, through comparative legal analysis, and also emphasizes the importance of applying the system in the state.

ПРИМЕНЕНИЕ МЕР ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА НАРУШЕНИЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ ВСЛЕДСТВИЕ СБОЯ ПРОГРАММНОГО КОДА СМАРТ-КОНТРАКТА

© 2021 Сизинцева Виктория Олеговна*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: sizintseva96@mail.ru

Ключевые слова: ответственность, гражданское право, смарт-контракты, сделки, цифровизация, блокчейн, исполнение обязательств.

Статья посвящена проблеме ответственности за нарушение обязательств по договору в случае несовпадений и сбоев в программном коде смарт-контракта. Автором рассматриваются и анализируются различные обстоятельства возникновения таких сбоев, а также применение внедоговорных мер ответственности и других правовых механизмов, к которым необходимо прибегать в случае нарушения обязательств, возникших вследствие несовпадений программного кода смарт-контракта.

Современные технологии повсеместно внедряются во все сферы общественной жизни, включая и правовую. Так, гражданско-правовые отношения также подвергаются изменениям, требующих своевременного вмешательства со стороны законодателей. Тенденции времени задают необходимость переходить в электронную среду, автоматизировать и цифровизировать документооборот, особенно это актуально для крупных компаний, которые заключают большое количество договоров и контрактов. В том числе актуальной проблемой для больших компаний является отслеживание исполнения обязательств по договорам. Ввиду этого в гражданско-правовом обороте появились смарт-контракты – электронные договоры, по своей сути представляющие программный код, призванный автоматизировать процессы исполнения обязательств по договорам и обеспечить контроль над таким исполнением. Однако, в силу того, что применение смарт-контрактов недостаточно урегулировано законодательно, на практике применения возникает ряд вопросов. Данные вопросы вытекают, прежде всего, из двойственной природы смарт-контракта, а именно из его программной составляющей. Так, Ефимова Л.Г. отмечает, что электронный документ (в том числе смарт-контракт), представленный в виде компьютерной программы, не тождественен документу на бумажном носителе и является электронным динамическим и гипертекстовым документом в силу того, что документ реагирует на запросы сторон, а также на изменяющиеся условия и события, а затем информирует стороны о таких изменениях¹. Однако в свою очередь законодатель проигнорировал этот факт, что порождает ряд проблем на практике.

Одним из проблемных вопросов, вытекающих из программной природы смарт-контракта является вопрос ответственности за нарушение исполнения обязательств ввиду сбоя работы программного кода. Принцип работы смарт-контракта основывается на тех-

* Научный руководитель – **Бортников Сергей Петрович**, доктор юридических наук, доцент.

нологии блокчейн, которая позволяет отслеживать все этапы исполнения контракта и в случае выполнения всех условий, содержащихся в договоре, автоматически проводит транзакции. Кроме того, контракт способен автоматически взимать штрафы и пени со сторон, в случае нарушения обязательств по договору. Тем не менее, программный код может работать некорректно по ряду причин: ошибка в коде, возникшая при написании программы, сбой работы техники и др. В связи с этим возникает вопрос: кто будет нести ответственность за ненадлежащее исполнение обязательств в таком случае?

Сомова Е.В., рассматривая данный вопрос, предложила следующее решение заявленной проблемы: в случае ненадлежащего исполнения обязательств вследствие технической ошибки, применять обычные договорные конструкции, такие как понуждение к исполнению обязательств стороной, которая, к примеру, не получила денежные средства, а в случае если транзакция была произведена частично или с ошибкой – применять механизм обратной реституции. При этом она отмечает, что при нарушении обязательств вследствие технической ошибки в договоре можно применять только внедоговорные меры ответственности, в противном случае, если нет оснований для применения таких мер, то ответственности не возникает. Отдельное внимание следует уделить ситуациям, когда лицо преднамеренно внесло ошибку в программный код. Сомова Е.В. отмечает, что в данном случае возникает деликтная ответственность².

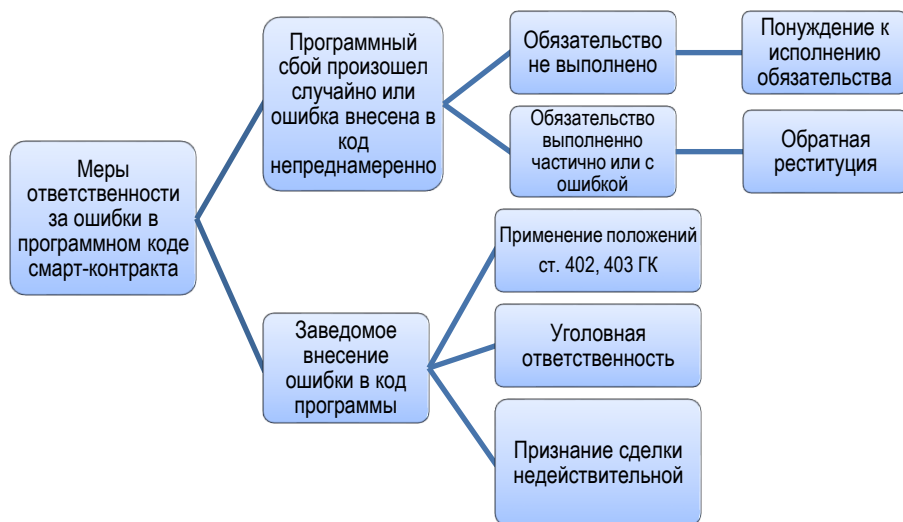


Рис. Применение мер ответственности за ошибки в программном коде смарт-контракта

Продолжая ее мысль, рассмотрим вопрос ответственности при заведомом внесении ошибки в код смарт-контракта. Гражданский кодекс устанавливает, что сделка может признаваться недействительной при допущении стороной очевидной оговорки, опечатки и т.п.³ Савельев А.И. отмечает, что применение положений статьи 178 ГК РФ к опечаткам в коде смарт-контрактов возможно, но в силу того, что смарт-контракты применяются в предпринимательских отношениях, то по общему правилу будут применяться по-

ложения о предпринимательском риске, а также положения ст. ст. 402, 403 ГК РФ устанавливающие ответственность работников и третьих лиц, привлеченных к исполнению обязательства. Савельев А.И. указывает, что: «В данном случае мы опять имеем дело с распределением между сторонами рисков совершения третьими лицами противоправных действий. В случае если одной из сторон является лицо, осуществляющее предпринимательскую деятельность, подлежат применению положения п. 3 ст. 401 ГК РФ: такое лицо несет ответственность за неисполнение или ненадлежащее исполнение своих обязательств, если только не докажет, что надлежащее исполнение обязательства стало невозможным вследствие обстоятельств непреодолимой силы, если иное не установлено законом или договором»⁴.

Кроме того, он допускает также привлечение к уголовной ответственности лиц за заведомо недобросовестные действия в отношении электронных агентов (т.е. смарт-контракты).

Таким образом, проанализировав всю вышеизложенную информацию, составим схему применения мер ответственности за ошибки в программном коде смарт-контракта (см. рисунок).

Подводя итог всему вышеизложенному, можно отметить, что выбор мер ответственности и правовых механизмов, должен основываться от обстоятельств, в зависимости от которых произошел сбой работы программного кода смарт-контракта. В первую очередь, стоит основываться на том, было ли внесение такой ошибки в код преднамеренным либо программный сбой произошел случайно.

¹Ефимова Л.Г. Еще раз о понятии и правовой природе электронной формы сделки // Lex Russia. 2019. № 8 (153). С. 129-137.

²Сомова Е.В. Смарт-контракт в договорном праве // Журнал зарубежного законодательства и сравнительного правоведения. 2019. № 2. С. 79-86.

³Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 1994. № 32. ст. 3301.

⁴Савельев А.И. Электронная коммерция в России и за рубежом: правовое регулирование – М.: Статут, 2014. – 543 с.

APPLICATION OF RESPONSIBILITY MEASURES FOR BREACH OF CONTRACT TERMS FOLLOWING A SOFTWARE MALFUNCTION OF SMART CONTRACT

© 2021 Sizinceva Victoria Olegovna
Postgraduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: sizintseva96@mail.ru

Keywords: responsibility, civil law, smart contracts, contracts, digitalization, blockchain, fulfillment of obligations.

The article is devoted to responsibility for breach of contract terms following a software malfunction of smart contract problem. Author analyzed a various circumstance of occurrence such malfunction. Also, the author notes an application of non-contractual measures of responsibility and other legal mechanisms that must be applied in case of breach of contract terms following imperfections in the program code of a smart contract.

ПОДДЕРЖКА СУБЪЕКТОВ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В СИСТЕМЕ ГОСЗАКУПОК

© 2021 Спиридонова Марина Андреевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: marinaspiridonova6784@mai.com

Ключевые слова: государственные и муниципальные нужды, малое и среднее предпринимательство, годовой объем закупок, среднесписочная численность работников, должностное лицо.

Рассмотрены понятие, критерии отнесения экономических субъектов к сегменту малого и среднего предпринимательства, а также их специфические особенности в контексте обеспечения интересов государства. Обоснована значимость участия МСП в сфере государственных и муниципальных закупок. Исследованы процедура привлечения субъектов МСП к производству товаров, выполнению работ и оказанию услуг в интересах заказчика и особенности их поддержки со стороны институтов публичной власти. Выделены проблемы, которыми сопровождается правоприменительная практика привлечения субъектов МСП к осуществлению государственных закупок в РФ.

Необходимость привлечения субъектов малого и среднего предпринимательства (далее – МСП) к сфере закупок, направленных на обеспечение государственных и муниципальных нужд посредством производства соответствующих товаров, выполнения работ и оказания услуг, обоснована тем, что присутствие разнообразного числа экономических субъектов различной специализации способствует обеспечению конкурентной борьбы¹. Данный процесс особенно важен с точки зрения поддержки и поощрения экономической деятельности тех предприятий, которые изначально находятся в неконкурентном положении по причине функционирования в слаборазвитых сегментах экономики, наличия недостаточных мощностей и т.п.²

Федеральный закон от 05.04.2013 N 44-ФЗ, регламентирующий основы планирования закупок и определения поставщиков, особенности исполнения заключенных договоров и проведение последующего аудита, устанавливает, что заказчику в обязательном порядке вменяется осуществление закупок у субъектов малого предпринимательства в размере не менее, чем 15% от общего объема произведённых закупок³. При этом, как уточняется в Письме Минфина России от 17.01.2020 N 24-01-08/1945, расчет годового объема закупок строится на учете тех договоров, которые имеют срок исполнения более 1 года, что в т.ч. подразумевает заключение таких договоров в предыдущие периоды⁴. Таким образом, в расчет годового объема положены суммы произведённых оплат в текущем году.

Невыполнение вышеуказанного требования в соответствии с административным законодательством влечет наложение штрафа на должностных лиц в размере 50 тыс. рублей (ч. 11 ст. 7.30 КоАП РФ)⁵. Вместе с тем в части применения мер принуждения за нару-

* Научный руководитель – Паулов Павел Александрович, кандидат юридических наук, доцент.

шение правил осуществления закупок у субъектов МСП действует принцип презумпции невиновности, установленный ст. 1.5 КоАП РФ, подразумевающий, что должностное лицо, совершившее правонарушение, считается невиновным до тех пор, пока вина не будет установлена соответствующими органами исполнительно власти. К тому же, учитывая спорность существующей методики определения объемов закупок, реализуемых у предприятий сегмента малого и среднего бизнеса, на практике в большинстве случаев процедура привлечения заказчика – должностного лица к административной ответственности сопровождается процессуальными трудностями из-за отсутствия вины как обязательного компонента совершенного противоправного деяния.

По замыслу законодателя, к субъектам малого и, в частности, среднего предпринимательства относятся те категории предприятий, которые соответствуют следующим критериям:

- среднесписочная численность работников не должна превышать 100 чел., если речь идет о малых предприятиях, и 250 чел. в случае средних предприятий⁶;
- доход, полученный малым предприятием за прошедший календарный год, должен составлять значение в диапазоне до 800 млн руб. в то время, как для средних предприятий это значение колеблется до 2 млрд руб.⁷

Указанный 15-процентный уровень закупок в отношении субъектов МСП не включает в себя такие товаров (работ, услуг), которые имеют следующую целевую характеристику:

1. приобретены для обеспечения обороноспособности страны;
2. имеют отношение к услугам по предоставлению кредитов;
3. работы произведены в секторе атомной энергии;
4. исполнителем является единственный поставщик;
5. для определения исполнителя применяются закрытые, регулируемые законодательством РФ способы⁸.

Расчет минимального значения, допустимого с точки зрения осуществления закупок у субъектов малого предпринимательства, реализуется посредством нижеследующих мер:

- 1) электронные аукционы;
- 2) двухэтапные конкурсы;
- 3) запросы котировок;
- 4) запросы предложений (п. 1 ст. 30)⁹.

Во всех случаях важно, чтобы т.н. начальная (максимальная) цена заключаемого контракта не превышала значения в 20 млн рублей.

Проблемы участия субъектов малого и среднего предпринимательства в системе государственных и муниципальных закупок главным образом связаны с тем, что, с одной стороны, не каждый предприниматель, относимый к анализируемому сегменту экономики, разбирается в специфике осуществления заказчиком соответствующих закупок⁸. Это связано как с бюрократическими сложностями, сопровождающими процесс закупки товаров, работ и услуг, так и с недостаточным числом квалифицированных сотрудников, разбирающихся в особенностях проводимых тендеров. С другой стороны, институт госзакупок предполагает расчет по факту оказанных услуг (произведенных товаров и (или) выполненных работ), что экономически невыгодно и нерентабельно для субъектов МСП. Наконец, для субъектов МСП участие в системе государственных и муниципальных закупок является нецелесообразным по той причине, что размер штрафа, который может быть

вменен за ненадлежащее исполнение обязательств по контракту, может быть несопоставимым по сравнению с суммой заключенного договора⁹.

Таким образом, поддержка и задействование субъектов МСП в системе госзакупок является важной с точки зрения того, что указанные субъекты экономики не только способствуют более оперативному формированию частного капитала и использованию частной собственности, но и всесторонне задействуют население в качестве инициативной силы и препятствуют злоупотреблению крупных предприятий в части ценового давления. В связи с этим является важным не только регламентировать порядок удовлетворения интересов субъектов МСП в вопросе их участия и последующего исполнения контрактов в интересах заказчика, но и обеспечить контроль за выполнением установленных правовых положений с тем, чтобы нормы законодательства не вступали в диссонанс со спецификой правоприменительной практики.

¹ Лысенко Т.С. Анализ изменений нормативно-правовых актов, затрагивающих осуществление закупок у субъектов малого и среднего предпринимательства // Вестник ГУУ. 2018. №5. С. 24-28.

² Дровнина О.С., Паулов П.А. Виды и способы разрешения рисков возникающих в сфере государственных закупок // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2019. №5-1. с. 126-128.

³ О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд: Федеральный закон от 05.04.2013 N 44-ФЗ (ред. от 30.12.2020) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2021) // СПС «Консультант Плюс». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_144624/ (дата обращения: 18.02.2021).

⁴ Письмо Минфина России от 17.01.2020 N 24-01-08/1945 // Минфин России. URL: https://minfin.gov.ru/ru/document/?TYPE_ID_4=6 (дата обращения: 18.02.2021).

⁵ Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях: Федеральный закон от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 04.02.2021) // СПС «Консультант Плюс». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34661/ (дата обращения: 18.02.2021).

⁶ О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации: Федеральный закон от 24.07.2007 N 209-ФЗ (ред. от 30.12.2020) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2021) // СПС «Консультант Плюс». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_52144/ (дата обращения: 18.02.2021).

⁷ О предельных значениях дохода, полученного от осуществления предпринимательской деятельности, для каждой категории субъектов малого и среднего предпринимательства: Постановление Правительства РФ от 04.04.2016 N 265 // СПС «Консультант Плюс». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_196415/#dst100005 (дата обращения: 18.02.2021).

⁸ Саклеев М.А. Государственные закупки как инструмент поддержки малого предпринимательства // Государственно-частное партнерство. 2017. №1. С. 12-15.

⁹ Обалаяева Ю.И., Черный А.С. Малый и средний бизнес в системе контрактных отношений // JER. 2015. №1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/malyiy-i-sredniy-biznes-v-sisteme-kontraktnyh-otnosheniy> (дата обращения: 18.02.2021).

SUPPORT FOR SMALL AND MEDIUM-SIZED BUSINESSES IN THE PUBLIC PROCUREMENT SYSTEM

© 2021 Spiridonova Marina Andreevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: marinaspiridonova6784@gmail.com

Keywords: state and municipal needs, small and medium-sized enterprises, annual volume of purchases, average number of employees, official.

The article considers the concept, criteria for classifying economic entities as small and medium-sized businesses, as well as their specific features in the context of ensuring the interests of the state. The importance of the participation of SMEs in the field of state and municipal procurement is justified. The procedure for attracting SMEs to the production of goods, performance of works and provision of services in the interests of the customer and the specifics of their support from public authorities are considered. The problems that accompany the law enforcement practice of attracting SMEs to the implementation of public procurement in the Russian Federation are highlighted.

ОБЗОР ОСНОВНЫХ НОРМАТИВНО-ПРАВОВЫХ АКТОВ В СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК РФ

© 2021 Темаева Дарья Андреевна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: daryatemka888@gmail.com

Ключевые слова: государственные закупки, государственный контракт, муниципальные закупки, правовое регулирование, государственный заказчик, исполнитель.

Анализируется сфера государственных закупок, исследуется нормативно-правовая база, на основе которой осуществляются процессы, связанные с данной сферой, а также проводится сравнительно-правовой анализ рассматриваемого законодательства.

Государственные закупки – это процедура, осуществляемая для нужд государственных и муниципальных учреждений через единую информационную систему с целью формирования у предприятий необходимых для их существования закупок и товаров.

Законодательство в данной сфере очень разнообразно. Хочется особо отметить, что оно прошло определённый процесс формирования и становления, хотя, на сегодняшний день, некоторые нормативно-правовые акты в данной сфере до сих пор являются несформированными¹.

Одним из раскрывающих суть процедуры государственных закупок, являлся Федеральный закон №44 «О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд», в котором описывалось 65 статей, регулирующих вопросы размещения государственных и муниципальных заказов путём проведения конкурсов, аукционов, причём, и в электронной форме, также порядок обжалования определённых в законодательстве действий или бездействий заказчика, комиссии и специализированной организации в процессе проведения процедуры государственных и муниципальных закупок².

Далее были созданы нормативно-правовые акты, именуемые как Федеральный Закон №44 и Федеральный закон №223³, которые мы подробно рассмотрим.

Таким образом, начать обзор хотелось бы с 44-ФЗ⁴, который распространяет своё действие на всех государственных заказчиков и регулирует все этапы процедуры государственных закупок. Причём, если заказчик решит отступить от правил, ему грозит штраф, а если аналогичная проблема возникнет в отношении исполнителя, то он отвечает тем, что может попасть в реестр недобросовестных поставщиков.

В 223-ФЗ законодатель ограничивается только тем, что устанавливает общие правила закупок для заказчиков. Здесь особое внимание уделяется вопросу того, что компания должна самостоятельно разработать собственное положение, согласно которому, а

* Научный руководитель – Паулов Павел Александрович, кандидат юридических наук, доцент.

именно, требованиям, которые в нём разработаны, будут располагаться принципы и условия работы, предназначенные участникам, также в нём же описываются способы определения поставщика, что является также немаловажным моментом.

В рассматриваемой нами теме, важно заметить, что должно быть понимание того, какие лица входят в субъектный состав, как следствие, кто заказчик, а кто исполнитель и существуют ли третьи лица при проведении процедуры государственных закупок.

Согласно 44-ФЗ, заказчиком могут быть федеральные и муниципальные бюджетные учреждения, а в 223-ФЗ говорится о том, что заказчик это то предприятие или компания, которое имеет долю участия государства свыше 50%, также их дочерние и вечерние предприятия, также это субъекты естественных монополий, а именно, нефтяные компании, железнодорожные предприятия и так далее, безусловно важно заметить, что субъектом здесь также могут быть организации, которые занимаются регулируемыми видами деятельности, то есть, энергетикой, водоснабжением, далее в перечне идут бюджетные учреждения, если таковые проводят процедуру закупок за счёт грантов, средств субподряда и собственных средств.

Интересным моментов будет то, что согласно обоим Федеральным законам, а именно, 44-ФЗ и 223-ФЗ, субъект в лице поставщика определён аналогичным образом. Таковым может быть любое физическое или юридическое лицо, в том числе, индивидуальный предприниматель и с недавнего времени, самозанятые.

Рассмотрим способы закупок, то есть самой процедуры, государственных закупок. Таким образом, согласно 44-ФЗ, существует около 10 способов конкурентного отбора победителя, а именно, открытые конкурсы, конкурсы с ограниченным участием, многоэтапные конкурсы, закрытые конкурсы, закрытые конкурсы и ограниченным участием, электронные аукционы, аукционы в закрытой форме, также запросы предложений, причём, также это и запросы ценовых котировок. В 223-ФЗ, данный перечень ограничен только: конкурсами, аукционами, запросами предложений и запросами котировок, то есть, мы можем сделать вывод о том, что перечень имеет ограниченный характер, как следствие и область регулирования. Хочется также заметить, что остальные способы закупок, заказчик согласно 223-ФЗ выбирает самостоятельно по своему собственному усмотрению. Конкретные закупки у малого и среднего предпринимательства могут проводить только по восьми электронных площадкам.

Рассмотрим сроки подачи заявок. Подача заявок и рассмотрение с их последующей оценкой это определённые этапы, которые имеют закреплённые нормативно-правовыми актами сроки, которые обязаны соблюдать все участники сферы государственных и муниципальных закупок. Согласно 44-ФЗ и 223-ФЗ такие сроки прописываются в определённом положении о закупках.

Важным вопросом в данной сфере является вопрос об отчётности, о том, что именно обязан предоставлять заказчик, чтобы можно было определить его добросовестность и прозрачность его действий, ровно тому, необходимость удовлетворения указываемых им нужд.

Таким образом, согласно 44-ФЗ заказчик обязан размещать на официальном сайте государственных закупок документацию о приёмке работ, отчёт с обоснованием закупки у единственного поставщика (если таковой реально один), ну и, важным моментом будет то, что по итогам года он обязан размещать отчет об объёме закупок у субъектов малого и

среднего предпринимательства, а также социально ориентированных некоммерческих организаций.

Согласно 223-ФЗ определяется срок размещения отчётности. Так, заказчик обязан не позднее 10-го числа месяца, следующего за отчётным месяцем, размещать на сайте государственных закупок отчеты об общей стоимости заключённых договоров, договоров, сведения о которых составляют государственную тайну и тех, что заключены с единственным поставщиком. Также хочется заметить, что до 1 февраля заказчики размещают годовой отчёт закупок у субъектов МСП и о закупке инновационной, высокотехнологичной продукции у также субъектов МСП.

Если говорить об изменении и расторжении контракта, то согласно 44-ФЗ, стороны могут расторгнуть контракт по обоюдному согласию или же прописать в нём возможность расторгнуть контракт в одностороннем порядке. В случае возникновения спорной ситуации идёт обращение в суд и проблема решается уже в судебном порядке³. Согласно 223-ФЗ, заказчик сам прописывает все условия расторжения или изменения договора в своём положении о закупках, что значительным образом, упрощает неблагоприятные ситуации, которые могут возникнуть и имеет явный приоритет перед теми способами, что обозначаются в 44-ФЗ.

Важно также рассмотреть основные моменты проведения данной процедуры и того, как она проходит.

К примеру, согласно ст.4 44-ФЗ, все государственные закупки размещаются на официальном сайте единой информационной системы в сфере закупок. Что в свою очередь, говорит о прозрачности процедуры. Данный сайт именуется как сайт госзакупок. На нём располагается вся информация о процедуре, о субъектах и площадках, на которых проводятся торги, аукционы и конкурсы.

На сегодняшний день, в системе государственных закупок существует ряд определённых проблем, с которыми идёт борьба посредством принятия своевременных мер в сфере коррупции, ведь одной из самых больших проблем, является именно она. Здесь мы видим пересечение законодательства о государственных закупках с нормативно-правовыми актами в сфере административного, уголовного права, что говорит о интеграции норм между собой, также о том, что на сегодня идёт полная комплектация законодательства в данном вопросе.

Таким образом, мы можем сделать вывод о том, что нормативно-правовых актов в данном вопросе достаточно много. Вопрос лишь в том, как их более грамотно применять.

¹ К вопросу о коррупционных рисках в государственных и муниципальных закупках. Паулов П.А., Прокудина Н.О. Международный журнал гуманитарных и естественных наук, 2019, стр. 196-199.

² Борисов, А.Н. Комментарий к Федеральному Закону «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» / А.Н. Борисов, Т.Н. Трефилова. – М.: Деловой двор, 2017. – 592 с.

³ Федеральный закон «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» от 18.07.2011 n 223-ФЗ.

⁴ Федеральный закон «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» от 05.04.2013 n 44-ФЗ.

OVERVIEW OF THE MAIN REGULATORY LEGAL ACTS IN THE PUBLIC PROCUREMENT SYSTEM OF THE RUSSIAN FEDERATION

© 2021 Temaeva Darya Andreevna
Student

Samara State University of Economics

E-mail: daryatemka888@gmail.com

Keywords: state procurement, state contract, municipal procurement, legal regulation, state customer, contractor.

In this article, the author analyzes the scope of public procurement, examines the regulatory framework on the basis of which the processes related to this area are carried out, and also conducts a comparative legal analysis of the legislation under consideration.

ВИРТУАЛЬНЫЕ СОБРАНИЯ УЧАСТНИКОВ ХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОБЩЕСТВ В РОССИИ

© 2021 Токмаков Максим Александрович
кандидат юридических наук
Самарский государственный экономический университет
Тольяттинский государственный университет
E-mail: maxim.tokmakov@gmail.com

Ключевые слова: корпоративное управление, общее собрание участников, виртуальное собрание, гибридное собрание, пандемия COVID-19.

В условиях COVID-19 корпорации по всему миру были вынуждены отказаться от проведения общих собраний участников в привычной форме личного совместного присутствия. Представленная статья посвящена перспективам проведения виртуальных собраний участников хозяйственных обществ в России. В работе отмечается, что во время пандемии российские власти пошли по пути отказа от очной формы проведения собраний в пользу заочного голосования вместо стимулирования перехода на виртуальные собрания, как это было сделано во многих зарубежных правовых системах. В связи с этим в работе положительно оцениваются предлагаемые поправки в корпоративное законодательство, допускающие проведение виртуальных собраний в России.

Произошедшие в 2020 г. события, связанные с распространением новой коронавирусной инфекции COVID-19, и последующие реакции со стороны правительств многих стран, предусматривающие различного рода ограничительные меры, фактически вынудили корпорации по всему миру отказаться от проведения общих собраний участников в привычной форме личного совместного (физического) присутствия, либо, по крайней мере, отложить их на более поздний срок.

В этой связи на первый план вновь вернулась дискуссия о проведении общего собрания в полностью виртуальном режиме, т.е. собрания, которое проводится непосредственно с личным присутствием участников или их представителей исключительно с помощью специальных средств связи, обеспечивающих возможность полноценного общения на расстоянии в режиме реального времени (виртуальное собрание).

При этом виртуальное собрание следует противопоставлять, с одной стороны, гибриднему собранию, а с другой, заочному собранию с использованием дистанционных средств. Гибридное собрание представляет собой обычное собрание с физическим присутствием участников, при котором только некоторые из участников участвуют в собрании дистанционно и могут выражать свою волю с помощью средств связи. Заочное собрание не предполагает общения между участниками собрания в режиме реального времени, а использование цифровых технологий лишь обеспечивает возможность голосования по повестке собрания в дистанционном режиме.

Действующее российское законодательство позволяет использовать дистанционные технологии при проведении общих собраний участников хозяйственных обществ. Так, п. 11 ст. 49 Закона об АО¹ предусматривает возможность проведения общего собрания

акционеров в форме совместного присутствия с применением информационных и коммуникационных технологий, позволяющих обеспечить возможность дистанционного участия, обсуждения вопросов повестки дня и принятия решений по вопросам, поставленным на голосование, без присутствия в месте проведения общего собрания акционеров. В настоящее время участники акционерных обществ уже имеют возможность частично реализовать свои права дистанционно с помощью электронного документооборота, e-proxy voting и Единой системы идентификации и аутентификации (ЕСИА). Акционеры могут удаленно ознакомиться с повесткой дня и материалами собрания, смотреть веб-трансляцию собрания, а также голосовать, заполнив электронную форму бюллетеня в сети Интернет.

В отношении обществ с ограниченной ответственностью возможность использования дистанционных технологий предусмотрена только для проведения заочного голосования, которое может проводиться путем обмена документами посредством почтовой, телеграфной, телетайпной, телефонной, электронной или иной связи, обеспечивающей аутентичность передаваемых и принимаемых сообщений и их документальное подтверждение (п. 1 ст. 38 Закона об ООО²).

Вместе с тем, возможность проведения гибридного собрания участников ООО становилась предметом обсуждения в судебной практике. Так, еще в 2011 году суд отклонил довод истца, участвовавшего в собрании участников ООО в режиме видеоконференции с использованием программы Skype, о том, что проведение собрания с применением видеоконференцсвязи не предусмотрено Законом об ООО³.

Несмотря на указанные выше прогрессивные положения российского законодательства и судебной практики, стоит признать, что в настоящее время проведение общих собраний участников акционерных обществ и ООО в России возможно только в форме гибридного, но не полностью виртуального собрания. Препятствием для проведения виртуальных собраний служит, прежде всего, требования п. 2.19 и п. 3.1 Положения Банка России от 16.11.2018 № 660-П «Об общих собраниях акционеров»⁴ и аналогичное требование п. 2 ст. 35 Закона об ООО, предусматривающие проведение общего собрания участников в определенном месте. Также специалистами отмечаются затруднения, являющиеся отсутствием в Законе об АО указания на допустимость составления протокола общего собрания в виде электронного документа, а также положения п. 6 ст. 37 Закона об ООО, прямо свидетельствующее о необходимости составления и хранения протоколов общего собрания именно в бумажной форме⁵.

С началом пандемии COVID-19 в России были приняты различные нормативные акты, предусматривающие антикризисные меры. Одним из нововведений в сфере корпоративного управления стало временное устранение запрета принимать некоторые решения на заочных собраниях. Так, п. 2 ст. 50 Закона об АО не позволял проводить в форме заочного голосования общие собрания, в повестку которых включены вопросы об избрании совета директоров, ревизионной комиссии общества, утверждении аудитора, утверждении годового отчета, годовой бухгалтерской отчетности общества, а п. 1 ст. 38 Закона об ООО – принимать решения общего собрания участников ООО заочным голосованием по вопросам утверждения годовых отчетов и годовых бухгалтерских балансов. На 2020 г. указанные ограничения были временно устранены в отношении акционерных обществ и ООО. В настоящее время действие временных мер продлено на 2021 г.

При этом Банк России рекомендовал акционерам, имеющим право на участие в общем собрании, проводимого в очной форме, воздержаться от личного присутствия на таком собрании, а акционерным обществам рассмотреть целесообразность смены формы годового общего собрания на заочную. В случае проведения собрания в очной форме рекомендовано обеспечить акционерам возможность дистанционного участия в годовом собрании путем электронного голосования⁶.

Не трудно заметить, что российские власти во время пандемии пошли по пути отказа от очной формы проведения собраний в пользу заочного голосования вместо стимулирования цифровой трансформации и перехода на виртуальные собрания. Вместе с тем, заочные собрания не способны обеспечить полноценную реализацию права участников корпорации на управление и существенным образом подрывают корпоративную демократию. Подобные положения не соответствуют ведущим мировым практикам в сфере регулирования проведения общих собраний участников корпорации и требуют пересмотра.

В настоящее время в Государственную Думу РФ внесен законопроект № 1059849-77, содержащий поправки в корпоративное законодательство, направленные на совершенствование правового регулирования проведения хозяйственными обществами общих собраний участников, в частности, путем расширения сферы действия правил, относящихся к возможности принятия участия в общих собраниях посредством электронных средств коммуникации.

Законопроектом предлагается внести изменения в Закон об АО, дополнив его положениями, устанавливающими особенности подготовки и проведения общего собрания акционеров в форме собрания с дистанционным участием. Данная новелла предусматривает, что общее собрание акционеров может проводиться с использованием информационных и коммуникационных технологий, обеспечивающих возможность дистанционного участия в общем собрании акционеров, обсуждения вопросов повестки дня и принятия решений по вопросам, поставленным на голосование (проектируемый п. 1² ст. 47 Закона об АО). При этом, собрание с дистанционным участием может проводиться без определения места его проведения и возможности присутствия в таком месте (проектируемый п. 1³ ст. 47 Закона об АО).

Также предусматривается возможность ознакомления с информацией, подлежащей предоставлению при подготовке к проведению такого общего собрания в форме собрания с дистанционным участием, и передача акционером регистратору общества информации или документов, в том числе бюллетеней для голосования, в электронной форме. Одновременно предусматривается отказ от необходимости обязательного составления протокола собрания на бумажном носителе, если общее собрание акционеров проводится с использованием информационных и коммуникационных технологий без присутствия в месте его проведения.

Проведение собраний с дистанционным участием сможет осуществлять на основании заключенного договора с акционерным обществом только специальный оператор информационных технологий для дистанционного участия, который должен обеспечить:

– возможность использования информационных технологий для дистанционного участия, доступ к которым осуществляется с использованием любого технического устройства, подключенного к сети Интернет;

- возможность заполнения и подписания электронных бюллетеней для голосования с фиксацией даты и времени их заполнения;
- техническую возможность осуществления или предоставление ссылки на непрерывную видеотрансляцию в режиме реального времени выступлений участников собрания;
- возможность участникам собрания задавать вопросы посредством использования системы быстрых сообщений в формате чата или ином формате, обеспечивающем возможность ознакомления с задаваемыми вопросами в режиме реального времени;
- поддержание функциональности, восстановление функциональности в случае технических сбоев, контроль целостности передаваемых данных;
- защиту от несанкционированного доступа к информации и соблюдение конфиденциальности персональных данных и иной информации ограниченного доступа;
- запись видеотрансляции собрания, которая приобщается к протоколу собрания (процелируемая ст. 51⁷ Закона «О рынке ценных бумаг»)⁷.

При этом оператор информационных технологий для дистанционного участия отвечает перед обществом и акционерами за убытки, причиненные вследствие нарушения указанных обязанностей.

Еще одной новеллой является создание возможности проведения общего собрания участников в виртуальном формате для обществ с ограниченной ответственностью. Законопроект предлагает внедрение в Закон об ООО ст. 37¹ «Особенности подготовки, созыва и проведения общего собрания участников общества в форме собрания с дистанционным участием», положения которой, по сути, дублируют перечисленные выше правила проведения подобных собраний в акционерных обществах⁷.

Как указано в пояснительной записке к законопроекту, его принятие позволит усовершенствовать и повысить качество и эффективность корпоративных процедур, устранив препятствия и позволив участникам собрания реализовать право на участие без личного (физического) присутствия, а также будет способствовать снижению сопутствующих издержек корпораций, связанных с подготовкой и проведением общего собрания участников. Таким образом, в случае принятия рассматриваемого законопроекта, в России появится возможность проведения полностью виртуальных собраний, что будет соответствовать лучшим мировым практикам в этой сфере, а правовое регулирование проведения подобных собраний окажется одним из самых передовых.

¹ Федеральный закон от 26.12.1995 № 208-ФЗ «Об акционерных обществах» // СПС «КонсультантПлюс»: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_8743/. Дата обращения: 24.02.2021 г.

² Федеральный закон от 08.02.1998 № 14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью» // СПС «КонсультантПлюс»: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_17819/. Дата обращения: 24.02.2021 г.

³ Постановление Федерального арбитражного суда Московского округа от 25 октября 2011 г. № Ф05-13210/10 по делу № А40-113202/2009 // https://kad.arbitr.ru/Document/Pdf/0c4473cf-f428-427d-b9dc-3ef7ddcb92c4/bd780b8b-081e-4790-8da2-db3fb55d1e09/A40-113202-2009_20111025_Reshenija_i_postanovlenija.pdf?isAddStamp=True. Дата обращения: 24.02.2021 г.

⁴ Положение Банка России от 16 ноября 2018 г. № 660-П «Об общих собраниях акционеров» // ГАРАНТ.РУ: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/72046512/>. Дата обращения: 24.02.2021 г.

⁵ Шувалова М. Общие собрания в АО, ООО и НКО онлайн: что мешает перейти на повсеместное использование такой формы? // ГАРАНТ.РУ: <http://www.garant.ru/article/1374513/#ixzz6nPKjRdMF>. Дата обращения: 24.02.2021 г.

⁶ Письмо Банка России от 3 апреля 2020 г. № ИН-06-28/48 «Информационное письмо о проведении общих собраний акционеров в 2020 году» // Система ГАРАНТ: <http://base.garant.ru/73846410/#ixzz6nPZVsA1e>// <http://base.garant.ru/73846410/#ixzz6fBgAvSV3>. Дата обращения: 24.02.2021 г.

⁷ Законопроект № 1059849-7 «О внесении изменений в Федеральный закон «Об акционерных обществах» и отдельные законодательные акты Российской Федерации (в части совершенствования формы проведения общего собрания)» // Система обеспечения законодательной деятельности: <https://sozd.duma.gov.ru/bill/1059849-7>. Дата обращения: 24.02.2021 г.

VIRTUAL MEETINGS OF MEMBERS OF BUSINESS ENTITIES IN RUSSIA

© 2021 Tokmakov Maksim Aleksandrovich
PhD in Law
Samara State University of Economics
Togliatti State University
E-mail: maxim.tokmakov@gmail.com

Keywords: corporate governance, general meetings of members, virtual meeting, hybrid meeting, COVID-19 pandemic.

In the context of COVID-19, corporations around the world were forced to refuse to hold general meetings of members in the usual form of personal joint presence. The presented article is devoted to the prospects for holding virtual meetings of members of business entities in Russia. The paper notes that during the pandemic, the Russian authorities took the path of abandoning the full-time form of holding meetings in favor of absentee voting instead of stimulating the transition to virtual meetings, as was done in many foreign legal orders. In this regard, the work positively assesses the proposed amendments to corporate legislation that would allow virtual meetings in Russia.

ПРОБЛЕМЫ КВАЛИФИКАЦИИ ХИЩЕНИЙ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ БАНКОВСКИХ КАРТ

© 2021 Тороп Сергей Сергеевич*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: torop.99sk@mail.ru

Ключевые слова: способ, кража, мошенничество, квалификация, форма хищения, Пленум Верховного Суда, электронные средства платежа.

Статья посвящена проблематике правильной квалификации смежных составов преступления, а именно кражи и мошенничества. Рассматривается специфика указанных преступлений, проводится уголовно-правовой анализ. Выделяются схожие аспекты и различия, влияющие на квалификацию. Приводятся примеры и даются разъяснения по правоприменению при различных спорных ситуациях, влияющих на квалификацию.

Ежегодно в России совершается значительное количество преступлений против собственности. Только в 2019 году было выявлено 104 000 преступлений в сфере экономической деятельности, ущерб от которых составил 447 200 000 рублей, 86% преступлений в России совершаются против собственности, также стоит отметить, что нередко указанные преступления совершаются с применением ИТ технологий. Так, в 2019 году было зарегистрировано 294 000 преступлений с использованием ИТ технологий¹.

На официальном сайте МВД России ИТ технологии определяются как «различные электронные системы, банковские виртуальные счета, терминалы, иные устройства, которые могут быть использованы злоумышленниками с целью упрощения совершения преступления против собственности»².

Сегодня в современных реалиях рассматриваемые технологии стали главным инструментом мошенников, воров, упрощая ведение их преступной деятельности. Согласно статистическим данным МВД России за период январь – декабрь 2020 года, зарегистрировано 510,4 тысячи преступлений совершенных с использованием электронных средств платежей, что на 74,4% больше, чем за аналогичный период 2019 года. Количество выявленных случаев увеличилось с 2019 года на 25,0%, из них 53,4% относятся к категориям тяжких и особо тяжких: 267,6 тыс. Прирост по отношению к предыдущему году составил +87,5%. С использованием сети интернет 300,3 тысячи, прирост +91,3% по отношению к предыдущему году. Из них больше половины посредством мобильной связи: 218,7 тысяч, прирост которых по сравнению с 2019 годом составил +88,3%. 210493 преступлений, квалифицированных по статье 159.3 УК РФ «Мошенничество с использованием электронных средств платежа». А зарегистрированных по п. «г» ч. 3 ст. 158 УК РФ число преступлений

* Научный руководитель – **Беляков Алексей Владимирович**, кандидат юридических наук, доцент.

составило 173416 и при этом по сравнению с 2019 годом указанных преступлений в 2020 году, увеличилось на 75,6%³.

Данная тенденция роста совершения преступлений, обусловлена сложившейся эпидемиологической обстановкой в мире, связанной с COVID-19. В связи с указанными событиями были введены различные ограничения на передвижение людей и приняты меры для того, чтобы граждане оставались дома и не подвергались риску, заражение данного вируса и не способствовали его распространению, тем самым создавая угрозу национальной безопасности. В связи с чем граждане стали вести свою деятельность, как финансовую, так и бытовую прибегая к онлайн сервисам, банковским электронным платежам. Общение с заказчиками, продавцами и иными лицами вместо привычного живого взаимодействия вынуждено заменились. Люди стали преимущественно вести свою жизнедеятельность по телефону или в сети «Интернет», из-за чего и произошло увеличение количества совершенных краж и мошенничеств через телефоны и электронные устройства, интернет-сервисы⁴.

На сегодняшний день существует проблема квалификации преступлений с участием электронных средств платежей. Так как законодатель устанавливает ответственность за кражу с банковского счета, электронных денежных средств. Также законодательством предусмотрена ответственность за совершения мошенничества с использованием электронных средств платежа. В связи с чем встает вопрос в каком случае следует квалифицировать как кражу, а в каком как мошенничество?

Например, если субъект преступления придёт в магазин, попросит персонал магазина дать ему померить вещи и одев их покинет магазин, не расплатившись при этом не заметно для персонала магазина, как в таком случае следует квалифицировать данные деяния субъекта? Ответ на этот вопрос содержится в п. «2» Постановления Пленума Верховного суда РФ от 30.11.2017 №48 «О судебной практике по делам о мошенничестве, присвоении и растрате». Там сказано, что если обман не направлен на непосредственно на завладение чужим имуществом, а используется только для облегчения доступа к нему, то данные действия квалифицируются как кража⁵.

Здесь же разъясняется, что отличительным признаком ст. 159 УК РФ от ст. 158 УК РФ является деяние в виде приобретения права на чужое имущество. Еще одним отличительным признаком от кражи является, что при мошенничестве собственник сам добровольно отдает свое имущество, а при краже изъятие имущества происходит против воли собственника, если не совершится деяние в виде приобретения права на чужое имущество.

Необходимо учитывать, что каждое совершённое преступление индивидуально, и квалифицировать его необходимо из имеющейся информации в полном объеме, то есть из установленных обстоятельств, которые подлежат доказыванию. При выяснении всех обстоятельств следователю необходимо принять решение о возбуждении уголовного дела или отказе в возбуждении. Данный вид деятельности сопровождается необходимостью первичной квалификации в ходе которой возникает проблема разграничения рассматриваемых составов.

Пленум Верховного суда РФ от 30.11.2017 № 48 «О судебной практике по делам о мошенничестве, присвоении и растрате», довольно подробно разъяснил как квалифицировать при разных обстоятельствах действия субъекта преступления, однако на практике продолжают совершать ошибки.

Так, например, в судебном определении № 22-528/2019, первая судебная инстанция вынесла ошибочный приговор по уголовному делу 22-528. Исходя из указанного дела следует: Калинин Д.А. подобрал на тротуаре чужую банковскую карточку, направился в магазин и осуществил неоднократно списания денежных средств путем осуществления покупок на сумму 20 000 рублей, при том, что введение пароля не требовалось для расплаты данной картой. В связи с чем первая судебная инстанция в лице Устиновского районного суда (Республика Удмуртия) квалифицировал ошибочно действия Калинина Д.А., приговорила указанное лицо к 1,5 годам лишения свободы по п. «г» ч. 3 ст. 158 УК РФ⁶.

Однако с данным приговором не согласился Верховный суд Удмуртии. Свою позицию он мотивировал п. 7 Постановления Пленума Верховного суда РФ от 30.11.2017 №48 «О судебной практике по делам о мошенничестве, присвоении и растрате», согласно которому использование чужой карты в подобной ситуации следует расценивать как мошенничество, так как если человек говорил сотрудникам магазина или наоборот молчал о том, что карта не его, тем самым, завладел деньгами с банковской карты путем обмана⁷.

Другой пример, дело 22-1703-2018: Кипайкина С. за присвоение чужих денежных средств с чужой банковской карты была приговорена к 1,8 годам лишения свободы по п. «г» ч. 3 ст. 158 УК РФ, которое в последующем было переквалифицировано вышестоящей судебной инстанцией по ст. 159.3 УК РФ по тем же причинам⁸.

Что касается кражи, Верховный Суд России в своем Постановлении от 30.11.2017 №48 «О судебной практике по делам о мошенничестве, присвоении и растрате» разъяснил, что состав п. г ч. 3 ст. 158 «с участием электронных средств платежей», УК РФ образуется в случае если лицо не контактировало ни с какими иными третьими лицами, то есть не совершало обман, или не злоупотребляло доверием.

Так, например, если бы злоумышленник нашел чужую карту на тротуаре и зная заведомо код от карты совершил с помощью банкомата снятие денежных средств с указанной карты, тем самым похитив чужие денежные средства, то данные действия необходимо квалифицировать по п. «г» ч. 3 ст. 158 УК РФ, так как хищения было совершено тайно. Так, например, Маймиский районный суд квалифицировал действия Копатина Р.В., по п. «г» ч. 3 ст. 158 УК РФ, который имея в своем распоряжении чужую карту и достоверно зная код, с помощью банкомата совершил тайное хищение имеющихся на банковской карте денежных средств⁹.

Таким образом, Постановления Пленума Верховного суда РФ от 30.11.2017 №48 «О судебной практике по делам о мошенничестве, присвоении и растрате», достаточно четко разъясняет обозначенную проблему квалификации.

Анализируя вышеизложенное, можно прийти к выводу, что проблематика квалификации, обсуждаемых в данной статье составов справедливо и обоснована разрешена данным Пленумом, который дал точное понятие признаков обязательных для квалификации, как кражи, так и мошенничества.

Основываясь на вышеизложенном, рекомендуем при возникновении схожих ситуаций руководствоваться следующими доводами. Отличительным между рассматриваемыми составами является способ. Для преступлений, предусмотренных п. «г» ч. 3 ст. 158 УК РФ, это тайное хищение, для ст. 159.3 УК РФ – обман или злоупотреблением доверия. Надеемся, что данные разъяснения повысят качество работы правоприменителей, при возникновении рассмотренных проблем квалификации.

¹ МВД подсчитало ущерб от экономических преступлений в 2019 году [Электронный ресурс]. URL: <https://www.rbc.ru/society/28/01/2020/5e2f57719a794770bfad76b6> (дата обращения: 25.01.2021).

² Распространенные виды мошенничества с использованием компьютерных технологий. [Электронный ресурс]. URL: <https://xn--b1aew.xn--p1ai/document/11700239> (дата обращения: 25.01.2021).

³ Краткая характеристика состояния преступности в Российской Федерации за январь – декабрь 2020 года [Электронный ресурс]. URL: <https://xn--b1aew.xn--p1ai/reports/item/22678184/> (дата обращения: 25.01.2021).

⁴ Банки могут ввести плату за выпуск и обслуживание карт [Электронный ресурс]. URL: <https://iz.ru/video/embed/1023615#inside> (дата обращения: 25.01.2021).

⁵ Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 30 ноября 2017 г. № 48 «О судебной практике по делам о мошенничестве, присвоении и растрате» [Электронный ресурс]. URL: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/71723288/> (дата обращения: 25.01.2021).

⁶ Верховный Суд Удмуртской Республики [Электронный ресурс]. URL: https://vs--udm.sudrf.ru/modules.php?name=sud_delo&srv_num=1&name_op=doc&number=6936646&delo_id=4&n ew=4&text_number=1 (дата обращения: 25.01.2021).

⁷ Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 30 ноября 2017 г. № 48 «О судебной практике по делам о мошенничестве, присвоении и растрате» [Электронный ресурс]. URL: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/71723288/> (дата обращения: 25.01.2021).

⁸ Семь дел, где применили постановление Пленума ВС о мошенничестве [Электронный ресурс]. URL: <https://pravo.ru/story/211364/> (дата обращения: 25.01.2021).

⁹ Проблемы квалификации кражи, совершенной с банковского счета, а равно в отношении электронных денежных средств (при отсутствии признаков преступления, предусмотренного статьей 159.3 УК РФ) | Статья в журнале «Молодой ученый» [Электронный ресурс]. URL: <https://moluch.ru/archive/290/65744/> (дата обращения: 25.01.2021).

PROBLEMS OF QUALIFICATION OF MONEY STEALING WITH THE USE OF BANK CARDS

© 2021 Torop Sergey Sergeevich
Student

Samara State University of Economics
E-mail: torop.99sk@mail.ru

Keywords: method, theft, fraud, qualification, form of theft, plenum of the supreme court, electronic means of flesh.

The article is devoted to the problem of correct qualification of related elements of crime, namely theft and fraud. This article examines the specificity of these crimes, conducts criminal analysis. The similarities and differences that affect the qualifications are highlighted. Examples are given and information on law enforcement in various disputable situations affecting qualifications is given.

НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ СУДЕБНОЙ ИНФОРМАЦИОННО-КОМПЬЮТЕРНОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ

© 2021 Хаснутдинов Ренат Рафаильевич
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: Khasnutdinoff@mail.ru

© 2021 Антилова Екатерина Сергеевна
студент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: sseu-conf@mail.ru

© 2021 Велиева Регина Шыхали кызы
магистрант
Самарский государственный экономический университет
E-mail: sseu-conf@mail.ru

Ключевые слова: судебная информационно-компьютерная экспертиза, информационные данные, компьютерные устройства, судебная информационно-техническая экспертиза, программы.

Рассматриваются понятие, объект и задачи судебной информационно-компьютерной экспертизы. Раскрываются некоторые особенности такой экспертизы и ее значение в правоприменительной деятельности.

В современном мире, в эпоху цифровизации все больше людей хранят различного рода информацию, в том числе свои личные данные, на компьютерных устройствах, а вместе с этим, количество правонарушений в цифровой сфере увеличивается с каждым разом. В таких условиях использование специальных знаний в данной сфере является необходимостью, а результаты экспертиз играют большую роль при разрешении гражданских, уголовных или административных дел в суде. Одной из такой экспертиз является судебная информационно-компьютерная экспертиза (далее – СИКЭ). Данная экспертиза является разновидностью судебной компьютерно-технической экспертизы (далее – СКТЭ), которая стала распространяться в нашей стране только в начале XX века, а следовательно, и сама СИКЭ является относительно молодым институтом. Но несмотря на это, данная экспертиза является наиболее часто проводимой в экспертных учреждениях Российской Федерации.

В рамках информационно-компьютерной экспертизы исследуются закономерности, связанные с процессом ввода, поиска, передачи и использования информации с помощью компьютерных средств¹. Данная экспертиза является ключевой из всех экспертиз, относящихся к СКТЭ, так как она разрешает важные задачи ставящиеся перед экспертом и дает ценную доказательственную информацию, относящуюся непосредственно к компьютерной технике. Целью такой экспертизы является поиск, исследование, установление, а также проведение анализа информации, подготовленной пользователем или порожден-

ной (созданной) программами для организации информационных процессов в компьютерной системе². В научной литературе часто встречается мнение о том, что объектами информационно-компьютерной экспертизы служит различного рода информация, введенная и функционирующая в вычислительных системах, на носителях и в сетях, а также представленная в виде данных, файлов, которые были предварительно созданы при помощи специально предназначенных для этого программных средств, в виде различных расширений текстового, графического форматов, а также форматов электронных таблиц, баз данных и др.³ На наш взгляд, данное определение является достаточно развернутым и раскрывает сущность объектов экспертизы как нельзя лучше. То есть можно сказать, что объектами СИКЭ являются все файлы, содержащиеся в компьютерной системе и которые могут иметь доказательственное значение при производстве по делу.

При проведении судебной информационно-компьютерной экспертизы экспертом исследуется довольно большой круг вопросов, так как информация, находящаяся на самом устройстве очень разнообразна по своей природе, и может содержать сведения различного характера. В своей научной работе Россинская Е.Р.⁴ приводит перечень задач, которые данная экспертиза способна решить, а именно:

1. Установление информации, которая содержится на устройстве, определение вида такой информации;
2. Установление наличия или отсутствия признаков преодоления защиты на носителе информации, установление попыток взлома устройства;
3. Установление способа, даты и обстоятельств совершения определенных действий, операций с данными, находящимися на носителе информации;
4. Установление причинной связи между совершенными действиями с данными и имевшее место событием (например, сбой в работе программного обеспечения и пр.);
5. Установление содержания защищенных данных и др.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что данная экспертиза заслуженно является одной из самых распространенных компьютерно-технических экспертиз, так как позволяет окончательно решить спорные вопросы, связанные с информацией, хранящейся на персональном компьютере. Проведение информационно-компьютерной экспертизы и изучение информационного содержимого компьютерной системы позволяет получить весьма разнообразные результаты:

1. Выявить следы работы программ;
2. Отследить операции, совершенные пользователем компьютера с помощью информационных сетей;
3. Отследить действия пользователя компьютера;
4. Выявить содержимое, не только сохраненных, но и удаленных файлов.

Данная экспертиза проводится во многих случаях, когда информация, хранящаяся на устройстве, является предметом спора или может выступать доказательством по делу. СИКЭ проводится как по уголовным, так и по гражданским или административным делам:

1. В случае совершения убийства при наличии определенного мотива;
2. В случае совершения самоубийства (обычно, проверяется компьютер для обнаружения информации, содержащий причины такого поступка);
3. При совершении преступлений посредством компьютерных систем;

4. При расследовании преступления, направленного против свободы, здоровья или жизни человека;

5. В случае нарушения авторских, патентных прав, если информация, хранящаяся на компьютере, является данными, защищенными такими правами.

Примером проведения информационно-компьютерной экспертизы может послужить рассмотрение дела по гражданскому спору судьей К. Хостинского районного суда города Сочи Краснодарского края от 16 июня 2020 года⁵. Из материалов дела следует, что истец Д. обратился в суд с иском к ответчику О, в котором просил признать договор, заключенный между ними, расторгнутым и взыскать с ответчика сумму неосновательного обогащения и процент за пользование чужими денежными средствами. В обосновании своих требований истец ссылаясь на то, что ответчик в установленный договором срок обязался разработать программное обеспечение, однако к концу срока данная программа была на стадии разработки. В процессе судебного разбирательства была назначена СИКЭ, по результатам которой выяснилось, что ответчик не разработал полностью программное обеспечение и что данный проект был выполнен только на 75%. Проведение СИКЭ позволило подтвердить аргументы, на которые ссылался истец и вынести суду справедливое решение: удовлетворить исковые требования полностью. Таким образом, судебная информационно-компьютерная экспертиза является значимой экспертизой, которая дает окончательные ответы на многие вопросы, а также способствует формированию доказательственной базы по делу.

Таким образом, следует отметить, что судебная информационно-компьютерная экспертиза является относительно молодой экспертизой по сравнению с другими видами, однако это не мешает ей быть одной из самых востребованных экспертиз среди СКТЭ. С развитием информационного общества, на наш взгляд, данная экспертиза будет становиться все более популярной, так как она дает ответы на обширный круг вопросов, позволяет достоверно оценить ситуацию. Но несмотря на все ее плюсы, существуют и значительный минус: данная экспертиза является одной из самых продолжительных по времени исполнения компьютерно-технических экспертиз.

¹ Васюков В. Ф. Некоторые аспекты назначения судебной компьютерной экспертизы при расследовании хищений в сфере информационных и коммуникационных технологий. // Вестник Удмуртского университета: экономика и право. 2016 [Электронный ресурс]. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/nekotorye-aspekty-naznacheniya-sudebnoy-kompyuternoy-ekspertizy-prissledovaniy-hischeniy-v-sfere-informatsionnyh-i>.

² Россинская Е. Р. Судебная экспертиза в гражданском, арбитражном, административном и уголовном процессе: монография. М. : Норма, 2018. – С. 322.

³ Баюш А.А. Судебная компьютерно-техническая экспертиза в системе судебных экспертиз // Политехнический молодежный журнал. 2019. № 8 [Электронный ресурс]. – URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=39408143>.

⁴ Россинская Е. Р. Судебная экспертиза в гражданском, арбитражном, административном и уголовном процессе: монография. М. : Норма, 2018. – С. 324.

⁵ Решение Хостинского районного суда г. Сочи от 16 июня 2020 г. по делу №2-29/2020 Судебные и нормативные акты [Электронный ресурс]. – URL: https://sochi-xostinsky--krd.sudrf.ru/modules.php?name=sud_delo&srv_num=1&name_op=doc&number=127067432&delo_id=1540005&new=0&text_number=1.

SOME FEATURES OF FORENSIC INFORMATION AND COMPUTER EXPERTISE

© 2021 Khasnutdinov Renat Rafailevich
Candidate of Law, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: Khasnutdinoff@mail.ru

© 2021 Antilova Ekaterina Sergeevna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: sseu-conf@mail.ru

© 2021 Velieva Regina Shihali kyzy
Undergraduate

Samara State University of Economics
E-mail: sseu-conf@mail.ru

Keywords: forensic information and computer expertise, information data, computer devices, forensic information and technical expertise, programs.

This article discusses the concept, object and tasks of forensic information and computer expertise. The authors reveal some of the features of such an examination and its significance in law enforcement.

ПРОБЛЕМЫ ЦИФРОВИЗАЦИИ ГРАЖДАНСКОГО ОБОРОТА ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ

© 2021 Шигин Максим Дмитриевич*
аспирант

Самарский государственный экономический университет
E-mail: shigin.maxim@yandex.ru

Ключевые слова: цифровизация, трансформация права, юридические лица, изменение деятельности, цифровой интеллект, электронное лицо, правоотношение, гражданский оборот.

Статья посвящена анализу влияния процесса цифровизации гражданского оборота на деятельность юридических лиц, выявлению проблем и рисков, которые возникают в процессе цифровизации, рассмотрению путей решения указанных правовых рисков и проблем.

Современные тенденции развития глобального экономического рынка побуждают юридических лиц, как главных субъектов разных экономических секторов постоянно следовать тенденциям развития всего общества. Одним из глобальных трендов 21 века является курс на цифровизацию.

Представляется, что процесс цифровизации уже на сегодняшний день имеет уникальный потенциал для коренного изменения базовых правовых принципов, что в том числе подтверждает ген. сек. ООН Гутерриш, который сказал: «То, что происходит сегодня, – это только первые дни цифровой экономики. Но уже ясно, что она оказывала и будет и далее оказывать глобальное преобразующее воздействие на то, как мы живем, работаем и развиваем нашу экономику»¹.

Одним из больших шагов к цифровизации не только гражданского оборота, но и всего отечественного права являлось внесение в ГК РФ цифровых прав, как самостоятельных объектов гражданских правоотношений.

Право является динамичной структурой, которая постоянно находится в движении и отвечает актуальным запросам общества.

Указанное изменение отечественного права являлось ответом на вызов мирового сообщества, направленного на дальнейшее развитие тренда на цифровизацию.

Понятие цифровизации в отечественной и зарубежной науке и литературе имеет дискуссионный характер. В общем смысле применение термина цифровизация к различным сферам общества включает в себя направленную деятельность на имплементацию цифровых технологий в деятельность всех субъектов гражданского оборота, итогом которого является коренное изменение в сфере использования, обмена и применения информации².

Согласно ч. 2 ст. 129 ГК РФ законом или в установленном законом порядке могут быть введены ограничения оборотоспособности объектов гражданских прав, в частности могут быть предусмотрены виды объектов гражданских прав, которые могут принадлежать лишь

* Научный руководитель – **Бортников Сергей Петрович**, доктор юридических наук, доцент.

определенным участникам оборота либо совершение сделок с которыми допускается по специальному разрешению.

Таким образом, законодатель не закрепил в отечественном праве понятие гражданского оборота.

В науке и литературе выработалось несколько подходов к определению и анализу рассматриваемого понятия.

Согласно одной из позиций под гражданским оборотом понимается вся совокупность юридических действий, которые совершаются субъектами в данном гражданском обществе и в пределах гражданско-правового порядка³.

По нашему мнению, указанное понятие не совсем точно отражает суть гражданского оборота, поскольку ограничивает его применение гражданским обществом, однако стоит учесть, что гражданский оборот может существовать и вне его рамок.

Среди сторонников определения понятия гражданский оборот через призму экономического направления, гражданский оборот определяется как правовая форма экономического оборота.

С указанным определением также нельзя согласиться в полной мере, поскольку в гражданском обороте могут присутствовать товары, которые ограничены в экономическом обороте или полностью исключены из него.

Представляется, что наиболее отражающим суть понятия гражданский оборот может являться следующее определение, гражданский оборот – это вся совокупность экономико-правовых отношений, которые складываются между признанными субъектами по поводу создания, использования и реализации объектов гражданских прав.

Современные реалии говорят о трансформации традиционного гражданского оборота в следующую форму его развития, а именно в цифровой гражданский оборот.

В отечественном и зарубежном праве отсутствует определение цифрового гражданского оборота, в науке и литературе указанное определение также является малоизученным.

Правовая необходимость возникновения цифрового гражданского оборота обусловлена не только созданием новых объектов – цифровых гражданских прав, но и возникновение в дальнейшем будущем новых видов субъектов гражданских прав, а именно электронных лиц или искусственного интеллекта.

Как уже ранее указывалось в настоящей статье, процесс цифровизации активно воздействует на весь гражданский оборот, в том числе создавая возможность включения в него новых субъектов, которые ранее не существовали в силу объективного развития технологий.

Правовой статус электронного лица в настоящее время не урегулирован ни нормами отечественного права, ни международным правом, однако современные исследователи и общественные организации считают, что в ближайшее время одним из ключевых показателей развития конкретной страны станет количество роботов на единицу рабочего населения⁴.

По нашему мнению, одним из ключевых моментов интеграции электронного лица в существующую правовую концепцию гражданского оборота является нормативное закрепление статуса электронного лица, как субъекта права, что неминуемо вызовет необходимость изменения остальной нормативно – правовой базы, при этом, помимо правовых ас-

пектов законодателю предстоит учесть теоретическое и практическое осмысление перехода от традиционных субъектов права к осложненным цифровым элементам субъектам права.

Стоит отметить, что при создании цифрового оборота с участием электронных лиц обязательно возникнут правовые риски и проблемы.

Одним из них является то, что ключевым принципом гражданского права является равенство его субъектов, таким образом, на практике робот перестанет быть вещью в правовом смысле и станет равным по правовому статусу человеку.

Представляется, что законодатель может пойти по другому пути, а именно включить в отечественную правовую систему искусственный интеллект, как отдельный субъект права, который будет регулироваться самостоятельной отраслью права и не будет равен человеку по правовому статусу.

Указанный шаг может являться промежуточным этапом, поскольку одномоментное признание искусственного интеллекта реальным субъектом права может негативно отразиться на существующей системе права, поскольку целый ряд норм будут противоречить друг другу.

Семантика слова искусственный интеллект включает в себя два по сути противоречащих друг другу определения.

Определение искусственности, или, как считают некоторые исследователи машинности, носит ярко выраженный механический характер, т.е. процесс не обремененный разумом, с другой стороны, интеллект, т.е. разум – наделяет субъекта, наделенного им творческим подходом, нестандартностью мышления, отсутствием заранее установленных алгоритмов.

Следующим риском является спорный вопрос автономии воли электронного лица. Принцип автономии воли отражает способность лица действовать, руководствуясь исключительно собственными мотивами без воздействия на него других субъектов. В свою очередь, электронное лицо или искусственный интеллект действуют по заранее разработанному алгоритму программы, которую создал конкретный автор. Таким образом не сам искусственный интеллект будет принимать решение по тем или иным вопросам, а автор программы, который изначально заложил в него все возможные варианты его действий.

По нашему мнению, автономность воли искусственного интеллекта является дискуссионным понятием, поскольку программа не может выступать за рамки кода, который лежит в ее основе, она не обладает возможностью вариативного применения решений.

Появление в гражданском обороте новых субъектов – электронных лиц должно быть признано на международном уровне, поскольку не признание частью мирового сообщества новых субъектов может повлечь негативные правовые последствия для сделок. Представляется, что если одной из сторон сделки будет электронное лицо, а второй обычный субъект, к примеру юридические лица, при этом в стране контрагента электронное лицо не будет считаться субъектом права, то фактически указанную сделку будет возможно считать недействительной, поскольку она совершена в данном случае даже не субъектом, а объектом, который не может иметь правоспособность, а следовательно, как –либо полномочий в силу своей правовой природы.

Представляется, что под цифровым гражданским оборотом может пониматься вся совокупность экономико-правовых отношений, которые складываются по поводу создания,

использования и реализации объектов гражданских прав между субъектами права, а также иными лицами, в том числе осложненными цифровым элементом.

Цифровизация гражданского оборота является необходимым условием развития общества, при этом, стоит отметить, что включение новых субъектов, а именно электронных лиц, в гражданский оборот на данный момент преждевременно, поскольку в отечественном и международном праве отсутствует нормативная база, которая позволит осуществить указанную интеграцию.

¹ Гутерриш А. Доклад об информационной экономике за 2017 год. Цифровизация, торговля и развитие: конференция Организации Объединенных Наций по торговле и развитию ЮНКТАД / А. Гутерриш. URL: https://unctad.org/en/PublicationsLibrary/ier2017_overview_ru.pdf.

² Хабриева Т.Я., Черногор Н.Н. Право в условиях цифровой реальности // Журнал российского права. 2018. N 1. С. 85 – 102; Юридическая концепция роботизации: монография / отв. ред. Ю.А. Тихомиров, С.Б. Нанба. М., 2019. 240 с.

³ Муромцев С.А. Гражданское право Древнего Рима. М., 2003. С. 67.

⁴ IFR International Federation of robotics «Robot density rises globally». URL: <https://ifr.org/ifr-press-releases/news/robot-density-rises-globally>.

PROBLEMS OF DIGITALIZATION OF CIVIL TURNOVER OF LEGAL ENTITIES

© 2021 Shigin Maksim Dmitrievich
Graduate Student
Samara State University of Economics
E-mail: shigin.maxim@yandex.ru

Keywords: digitalization, transformation of law, legal entities, change of activity, digital intelligence, electronic person, legal relationship, civil turnover.

This article is devoted to the analysis of the impact of the process of digitalization of civil turnover on the activities of legal entities, identifying problems and risks that arise in the process of digitalization, as well as ways to solve these legal risks and problems.

ВОПРОСЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ САМОЗАНЯТЫХ: ИСТОРИЧЕСКИЙ АСПЕКТ

© 2021 Шпанур Федор Федорович
кандидат юридических наук, доцент
Самарский государственный экономический университет
E-mail: shpanur@yandex.ru

Ключевые слова: государственное регулирование, субъекты экономической деятельности, самозанятые, индивидуальные предприниматели, индивидуальный предприниматель – самозанятый.

Статья посвящена исследованию истории государственного регулирования экономической деятельности самозанятых лиц. Автор рассматривает начальный этап формирования правового статуса данного субъекта экономической деятельности.

Задача развития предпринимательства в масштабах всей страны представляется длительным процессом, выходящим далеко за рамки привычного трехлетнего бюджетного и иного планирования на всех уровнях государственного и муниципального управления. При осуществлении государственного регулирования правового статуса субъектов малого предпринимательства необходимо учитывать их экономические и правовые особенности, а также социальную психологию данной группы населения, наиболее чувствительной к изменениям бизнес-среды.

Значительную часть трудоспособного населения нашей страны, причем ее экономически наиболее активную и предприимчивую, составляют так называемые самозанятые лица. Они играют существенную, хотя мало изученную роль в экономических, социальных и политических процессах из-за отсутствия у российского государства и общества надежных способов изучения и учета их мнения, а у самих предпринимателей – необходимой организованности и отработанного механизма представительства и защиты их интересов.

Так, государство получает от самозанятого населения фактически созданные им исключительно за свой счет миллионы рабочих мест, огромный объем самых разнообразных товаров, работ и услуг на сотни миллиардов рублей ежегодно, и иную пользу.

В то же время, в историческом аспекте следует признать, что еще в недавнем прошлом самозанятые лица представляли собой в основной своей части «теневой» сегмент национальной экономики, по отношению к которому российское государство не осуществляло в полном объеме даже функций «ночного сторожа», оставляя эту сферу общественного производства без надлежащего регулирования, контроля и защиты.

За более чем тридцатилетний период существования отечественной рыночной экономики самозанятое население привыкло рассчитывать лишь на самих себя, не ожидая какой-либо поддержки со стороны федеральных, региональных и муниципальных органов (из-за отсутствия даже соответствующих целевых программ, естественно, рассчитанных на субъектов легализованного предпринимательства).

Граждане прежде всего опасались негативного государственного воздействия на свой бизнес, осуществлявшегося исключительно в фискальных целях и сопровождавшегося громоздкими бюрократическими требованиями и процедурами, большой и сложной отчетностью и разнообразными частыми проверками, поборами, угрозой (и реализацией) многочисленных и все возрастающих санкций за правонарушения, на недопустимость чего неоднократно указывал Президент Российской Федерации¹.

Органы власти и управления прежде всего озабочены массовым уклонением от уплаты налогов и страховых взносов лиц, выступающих в качестве самозанятых, а не стимулированием их легализации, разработкой и внедрением мер их поддержки. У них отсутствуют данные о количестве самозанятых субъектов экономической деятельности, насчитывающих многие миллионы граждан Российской Федерации и иностранных граждан и подданных.

Так, министр экономического развития России в сентябре 2016 года заявил о 16 млн самозанятых, не прошедших государственную регистрацию². Минтруд России насчитал уже около 22,5 млн таких граждан³. Получается, что эксперимент был задуман и начат без глубокого предварительного анализа и формирования стратегии долговременной государственной политики в отношении столь многочисленной части активного и предпринимчивого населения страны.

Позднее говорилось о теневом секторе, насчитывающем 30 миллионов человек самозанятых и нелегальных работников, которые не платят налоги и страховые взносы⁴. Таким образом, по разным подсчетам получалось, что около двадцати процентов занятого населения России постоянно или временно работают и занимаются нелегальным предпринимательством.

Приведенные нами официальные данные позволяют констатировать крайнюю противоречивость и неполноту имеющейся информации о количестве и составе самозанятого населения как всей страны, так и ее отдельных регионов.

Прежде всего необходимо указать на обилие разнообразных терминов, предлагаемых для обозначения рассматриваемой категории граждан.

Главная проблема, рассматриваемая нами в ретроспективе, видится в том, что в понятие самозанятых как исследователи, так и должностные лица закладывают совершенно разные смыслы.

Как видим, при определении правовой природы самозанятых лиц подходы участников дискуссии в правительстве ограничивались кругом только индивидуальных предпринимателей, предлагая законодательно закрепить две их выше названные разновидности.

Таким образом, считаем, что первоначальный подход правительства вообще не включал индивидуальное предпринимательство, не прошедшее государственную регистрацию, то есть не решал коренным образом проблему легализации незаконного предпринимательства, на которую фактически был направлен.

Правительству Российской Федерации межведомственной рабочей группой были рекомендованы условия и порядок введения нового участника предпринимательских отношений под названием – «индивидуальный предприниматель-самозанят», не имеющий права нанимать людей на работу, и для которого должен быть упрощен порядок получения свидетельств, разрешений на работу⁵.

Данный термин представляется наименее удачным в силу его громоздкости и смешения двух самостоятельных категорий активного населения: самозанятых и индивидуальных предпринимателей. К тому же бизнес-сообщество также ограничилось только легализованными самозанятыми лицами.

Наиболее удачный вклад в разработку законодательства о самозанятых лицах сделал Минюст России, но его проект федерального закона не был внесен в Государственную Думу⁶.

С учетом необходимости срочного определении статуса самозанятых лиц в налоговом праве и учитывая дискуссионность терминологии для их обозначения, законодатель в пункте 7.3. статьи 83 Налогового кодекса РФ использовал «предварительный вариант», позволивший ему путем перечисления признаков самозанятого лица избежать преждевременного введение в деловой и научный оборот недостаточно обсужденного и определенного понятия самозанятого лица⁷.

Остаются неопределенными понятие и правовая природа статуса самозанятого лица, нуждающиеся в дополнительных исследованиях, которые все более активно проводятся в настоящее время.

¹ Стенограмма заседания Совета по стратегическому развитию и приоритетным проектам 21 сентября 2016 г., Московская область, Ново-Огарево [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.kremlin.ru/events/president/transcripts/deliberations/52929> (дата обращения: 22.02.2021).

² Госдума приняла закон, на два года освобождающий от налогов некоторых самозанятых граждан // Газета Коммерсант.ру. 18.11.2016 [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://vz.ru.turborpages.org/vz.ru/s/news/2016/11/18/844562.html> (дата обращения: 22.02.2021).

³ Николаева Д., Вислогузов В. Самозанятых выманивают из тени // Коммерсант.ру. 09.11.2016 [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.kommersant.ru/doc/3136873> (дата обращения: 22.02.2021).

⁴ Орехин П. Россия на нелегальном положении. Владимир Путин поручил правительству вывести из теневого сектора 30 млн россиян, которые не платят налоги государству // 26.07.2016 [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.gazeta.ru/business/2016/07/21/9703877.shtml> (дата обращения: 22.02.2021).

⁵ См.: Медведев призвал дать точное определение понятию «самозанятый» // Взгляд. Деловая газета. 07.08.2015 [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://vz.ru/news/2015/8/7/760070.html> (дата обращения: 22.02.2021).

⁶ Федеральный портал проектов нормативных правовых актов [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://regulation.gov.ru/projects> (дата обращения: 22.02.2021).

⁷ Налоговый кодекс Российской Федерации. Часть первая. Принят 31 июля 1998 года N 146-ФЗ (в ред. Федерального закона от 23.11.2020 N 374-ФЗ) [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19671/ (дата обращения: 22.02.2021).

ISSUES OF STATE REGULATION OF THE ACTIVITIES OF THE SELF-EMPLOYED: HISTORICAL ASPECT

© 2021 Spanagel Fedor Fedorovich
Candidate of Legal Sciences, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: shpanur@yandex.ru

Keywords: state regulation, subjects of economic activity, self-employed, individual entrepreneurs, individual entrepreneur – self-employed.

The article is devoted to the study of the history of state regulation of the economic activity of self-employed persons. The author considers the initial stage of the formation of the legal status of this subject of economic activity.

АУДИТ В КОНТРАКТНОЙ СИСТЕМЕ

© 2021 Яковлева Ирина Петровна*
студент

Самарский государственный экономический университет
E-mail: irina.yakovleva.2000@bk.ru

Ключевые слова: аудит, государственные закупки, контрактная система, заказ, бюджетные средства.

Исследуется тема контрактной системы России, как именно она контролируется и перед кем несет обязательства в плане отчетности. Тем самым, речь идет о таком понятии, как аудит. Данная процедура в сфере государственных закупок крайне важна, так как только с ее помощью можно «отсеять» неблагоразумных исполнителей и выявить самые лучшие предложения, которые в дальнейшем способствуют претворению в жизнь наилучшей формы государственных или муниципальных закупок.

Контрактная система представляет собой совокупность механизмов, посредством которых осуществляется деятельность субъектов в сфере государственных закупок. Аудит в сфере закупок представляет собой определённый законодательством вид внешней государственной проверки. Причём, хочется заметить, что в процессе его проведения могут проводиться мероприятия разного уровня и значимости, как экспертно-аналитического характера, в которых участвует заказчик в минимальных проявлениях, также это и контрольная деятельность, которая включает в себя выездные рейды и ревизии, проводимые с целью обнаружения некорректной и незаконной деятельности некоторых субъектов таких отношений¹.

Важным встаёт вопрос о том, что именно подлежит проверке. Здесь всё достаточно очевидно, проверке подлежат планируемые к подписанию, уже заключенные и выполненные контракты, которые в следствии также анализируют на предмет расходования денежных средств. Соблюдение участниками контрактной системы в сфере государственных закупок законодательства, также оценивается по некоторым критериям, а именно:

1. Все контракты, а в следствии и деятельности заключаемых их организаций, должна быть законна в плане расходованных средств.
2. Заказчик должен определённым образом обосновать все свои действия и необходимость заключения контракта.
3. Вся деятельность должна быть целесообразна.
4. Если мы говорим о процедуре проведения мероприятий в сфере государственных закупок, то здесь важен критерий своевременности их проведения.
5. Все действия, предпринимаемые субъектами таких отношений должны быть результативны и эффективны, также направлены на определённый законодательством результат.

* Научный руководитель – **Паулов Павел Александрович**, кандидат юридических наук, доцент.

Все вышеперечисленные критерии рассматриваются в сбалансированном контексте, важно понимать, что их нельзя рассматривать отдельно.

Хочется также выделить стадии закупочной деятельности государственного заказчика, которые охватываются проверкой, такие как планирование, выполнение закупок и сам процесс подписания и исполнения контракта².

При проведении аудита в сфере закупок проверке подлежат следующие факты:

1. Факт исполнения условий контракта в отношении срока, объёма, цены, качества и количества закупаемой продукции, работ и услуг;
2. Механизм ценообразования, здесь же и то, насколько он эффективен и верен;
3. Факт продуктивности системы управления государственными контрактами.

Рассмотрим органы, которые компетентны на процесс проведения аудита в сфере государственных закупок.

Контрольные проверки выполняются на разнообразных уровнях, ведь важен процесс прозрачности и то, кем осуществляется аудит в сфере закупок регулируется законодательством в данном сегменте, а именно, 44-ФЗ и 223-ФЗ.

Ч.1 ст.98 44-ФЗ, обозначает круг субъектов такого рода проверок. В их число входят:

1. Счётная палата;
2. Контрольно-счётные органы субъектов и муниципалитетов;
3. Законодательные органы государственной власти субъектов России;
4. Представительные органы муниципальных образований.

Согласно данному перечню целесообразно выделить функции, которые возложены на рассматриваемые нами органы.

В-первую очередь, хочется сказать об обобщении результатов выполнения закупочных мероприятий;

Во-вторых, важно заметить вопрос поиска причин найденных отклонений и недостатков;

Здесь же, повсеместно следует подготовка предложений, которые направлены на устранение нарушений и совершенствование системы государственных контрактов;

В-третьих, это систематизация информации об исполнении указанных предложений и кроме того, органы, выполняющие обязательный аудит должны публиковать на портале Единой информационной системы обобщенные данные о его результатах.

При осуществлении аудита проверяющий орган составляет определённый акт, с которым должны ознакомиться первые лица компании, субъекты, деятельность которых напрямую направлена на осуществление деятельности государственного контракта. Далее важно сказать, что акт подлежит публикации на сайте единой информационной системы³.

Сами же сведения о результате экспертно-аналитической проверки должны содержать информацию следующего характера:

1. Количество проверяемых государственных заказов;
2. Количество контрольных мероприятия;
3. Сумму проверяемых государственных заказов;
4. Количество предписаний, которые были направлены в контрольные и правоохранительные органы.

Согласно законодательству о государственных закупках, нарушения фиксируют при организации заказов, планировании государственных контрактов, оформлении соответ-

ствующей документации, при проведении закупочных процедур и на стадии исполнения договора.

Таким образом, в пособии Коняева С. «Государственные закупки», выделяется несколько аудиторских направлений в данной сфере:

1. Проведение стратегического аудита, который мы рассмотрели;
2. Финансово-экономическая экспертиза проектов нормативно-правовых актов;

3. Мониторинг исполнения на территории субъектов национальных проектов, также проектов федерального и регионального значения.

Закончить процесс рассмотрения хотелось бы словами В. В. Путина о том, что «Нужно не только организовать эффективный контроль, а с его помощью добиваться конкретного результата, которого ждут люди...»

Таким образом, подводя итог всему вышесказанному, мы можем сделать вывод о том, что контрактная система на сегодняшний день видоизменяется буквально каждый час, именно поэтому очень важно быстрое и качественное законодательное реагирование, также грамотно проведенное экспертное анализирование такой деятельности.

¹ Коняев, С. Государственные закупки / С. Коняев. – М.: Рид Групп, 2016. – 306 с.

² Слоун, Рубен Е. Новые идеи в управлении цепями поставок. 5 шагов, которые ведут к реальному результату / Слоун Рубен Е. – М.: Альпина Паблишер, 2015. – 115 с.

³ К вопросу о коррупционных рисках в государственных и муниципальных закупках. Паулов П.А., Прокудина Н.О. Международный журнал гуманитарных и естественных наук, 2019, стр. 196-199.

AUDIT IN THE CONTRACT SYSTEM

© 2021 Yakovleva Irina Petrovna
Student

Samara State University of Economics
E-mail: irina.yakovleva.2000@bk.ru

Keywords: audit, public procurement, contract system, order, budget funds.

In this article, the author examines the topic of the contract system in Russia, how it is controlled and to whom it has responsibilities in terms of reporting, we are talking about such a concept as audit. This procedure in the field of public procurement is as important as any, because only with it, we can weed out the unwise performers and identify the best offers that will further contribute to the implementation of the best form of state or municipal procurement.

СОДЕРЖАНИЕ

Экономика

Жукова М.С., Мулендеева Л.Н. Цифровизация экономики и финансов: современные тенденции в зарубежных странах и в России	3
Заступов А.В. Факторы формирования инвестиционной политики организации	8
Игошина Н.А., Гордон Е.Е. Стратегический анализ в оценке конкурентоспособности предприятия	12
Ильина Л.А. Налогообложение редкоземельных металлов	17
Карева Д.С., Жегалова Е.В. Оценка банком кредитоспособности корпоративных заемщиков	21
Кожухова Н.В., Кожухова Д.А. Цифровые преобразования в сфере HR на предприятиях	25
Коновалова М.Е., Кравченко А.В. Социально-экономические последствия распределения общественных благ	31
Королькова А.В., Вишнякова А.Б. Проблемы низкой инвестиционной привлекательности машиностроительного комплекса России	36
Кудинова Ю.В. Пути повышения экономической эффективности при развитии спортивной индустрии	41
Кулькова Т.А., Мухранова Т.В. Обеспечение материальными ресурсами высших учебных заведений в условиях цифровизации	45
Курникова М.В. Информационно-методическое обеспечение регионального стратегического планирования: опыт европейских стран	50
Маслова Е.Р. Деглобализация – новый тренд развития мировой экономики?	55
Михалева О.Л. Оценка эффективности налогового контроля	62
Назаров М.А. Проблемы и пути совершенствования специальных налоговых режимов в России	66
Наумова О.А., Тюгин М.А. Анализ состава и структуры товарооборота организации	71
Недорезова Е.С., Куницына О.Н. Современное состояние банковской системы РФ и перспективы ее развития	76
Овсянникова Е.Е. Оппортунизм в банковском секторе России: причины и последствия	80
Павлова К.С., Кондрова Е.И. Налоговые льготы как фактор инвестиционной привлекательности специальных административных районов в России	85
Павлова Ю.А. Цифровизация экономики как объективная закономерность	91
Перепёлкин В.А. Трактовка механизма развития в концепции эволюционной экономики	94
Перстенёва Н.П., Скрылева Д.Д. Концептуальные подходы к статистическому изучению демографических процессов в странах БРИКС	98
Пименова Е.М. Механизм формирования финансовой безопасности предприятия	102
Попова Е.Е., Годоба Д.И. Проблемы перевода системы учета и отчетности операций хеджирования рисков на новые стандарты кредитными и некредитными финансовыми организациями	107
Поташева О.Н. Особенности учетно-аналитического обеспечения расчетов с персоналом по оплате труда в учреждениях	111
Савинов О.Г. Финансовое состояние банков и совершенствование системы страхования вкладов в условиях экономической нестабильности	116

Сличенко Д.А. Финансовая система и пандемия: тест на стрессоустойчивость.....	122
Соколов А.А., Иванкина М.С. Проблемы реализации обеспечивающих факторов энергосбережения.....	128
Соцкова С.И. Мониторинг состояния расчетов и дебиторской задолженности в системе экономической безопасности предприятия.....	132
Стрельцов А.В. Факторы и особенности инвестиционной деятельности промышленных предприятий обрабатывающих производств.....	136
Сулейманов Т.Н., Щуцкая А.В. Оценка эффективности технической модернизации производства в растениеводстве.....	140
Токарев Ю.А. Анализ факторов развития фермерского сельскохозяйственного производства Самарской области.....	144
Тюлюмбаева А.Б., Корнеева Т.А. Оценка финансовой устойчивости нефтедобывающих организаций с использованием показателей EBITDA.....	149
Федоренко Р.В., Цегледи Тамаш. Ретроспективный анализ процесса развития таможенно-логистической инфраструктуры Венгрии.....	155
Федоров Д.С., Дождева Е.Е. Рынок цифровых финансовых активов в РФ: возможности и ограничения.....	159
Чариков В.С. Анализ динамики налоговых поступлений в бюджет от предприятий малого бизнеса.....	164
Чернышева Д.А. Роль кейсов цифровой экономики в сфере физической культуры.....	169
Чиркунова Е.К., Романова Д.В. Инвестиционная политика устойчивого сбалансированного развития Самарской области.....	173
Чистик О.Ф. Анализ динамики добычи нефти в России.....	178
Яковлев Г.И. Модернизация амортизационной системы в производственной и предпринимательской деятельности.....	182

Юриспруденция и право

Айдемирова Э.Э. Рост курса валют и государственные закупки.....	185
Антилова Е.С. Способы защиты права собственности и других вещных прав: негаторный и виндикационный иски.....	188
Антипова Я.О. Демпинг цен в закупках по 44-ФЗ.....	191
Багдасарян Д.Г. Предотвращение коррупции и других злоупотреблений в сфере государственных закупок.....	194
Белозерова О.А. Электронный документооборот внутрикорпоративной деятельности.....	198
Борченко К.Д. К вопросу об институте экстрадиции в Российской Федерации.....	204
Волков Н.С. Сущность и система правового регулирования страховой деятельности в РФ.....	208
Девяткина А.Ю. Права акционера при реализации права на участие в управлении акционерным обществом.....	211
Дельцова Н.В., Костылева И.В. К вопросу о правовой природе, размере и функциях уставного капитала общества с ограниченной ответственностью.....	216
Емельянова А.В. Институт уполномоченного по защите прав предпринимателей: проблемы и перспективы.....	220
Зубкова М.Н. Оператор информационной системы, в которой осуществляется выпуск цифровых финансовых активов.....	223
Калашникова Е.Б. Становление и развитие суверенитета в политико-правовой науке.....	228

Коробова А.П., Акашин С.И. К вопросу о природе, сущности и видах финансово-правовой политики	232
Корчагина К.О. Проблема высокой нагрузки мировых судей в РФ и пути ее разрешения.....	237
Кривенков А.Д. Правовая политика Российской Федерации в современных реалиях.....	241
Ланг П.П. Феномен правовых ценностей: генезис и эволюция.....	246
Макаров И.В. Интернет-ресурсы в качестве основного объекта предпринимательской деятельности.....	250
Милохранова П.А. Сравнительно-правовой анализ 44-ФЗ и 94-ФЗ.....	254
Овчинникова Ю.С. Сравнительно-правовой анализ законодательства о государственных закупках на примере 44-ФЗ и 223-ФЗ	258
Осипов Д.Д., Поветкина Я.И. Историко-правовой анализ становления частной детективной деятельности.....	263
Петроградская А.А. Инновации в муниципальном управлении.....	268
Плотников А.Н. Финансовый контроль в сфере государственного оборонного заказа в условиях цифровизации	274
Потапова Ю.С. Биометрические персональные данные личности – средство защиты или контроля?	278
Севостьянова А.А. Сравнительно-правовой анализ системы государственных закупок на примере России и Великобритании	281
Сизинцева В.О. Применение мер ответственности за нарушение обязательств вследствие сбоя программного кода смарт-контракта	285
Спиридонова М.А. Поддержка субъектов малого и среднего предпринимательства в системе госзакупок	288
Темаева Д.А. Обзор основных нормативно-правовых актов в системе государственных закупок РФ	292
Токмаков М.А. Виртуальные собрания участников хозяйственных обществ в России	296
Тороп С.С. Проблемы квалификации хищений денежных средств с использованием банковских карт.....	301
Хаснутдинов Р.Р., Антилова Е.С., Велиева Р.Ш. Некоторые особенности судебной информационно-компьютерной экспертизы	305
Шигин М.Д. Проблемы цифровизации гражданского оборота юридических лиц	309
Шпангель Ф.Ф. Вопросы государственного регулирования деятельности самозанятых: исторический аспект.....	313
Яковлева И.П. Аудит в контрактной системе	317

Научное издание

**РОССИЙСКАЯ НАУКА:
АКТУАЛЬНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ
И РАЗРАБОТКИ**

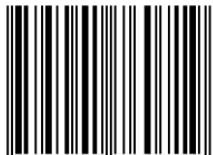
***Сборник научных статей
XI Всероссийской
научно-практической конференции***

25 февраля 2021 года

Часть 2

Экономика (Ж-Я). Юриспруденция и право

ISBN 978-5-00176-071-9



9 785001 760719 >

*Материалы представлены
в авторской редакции*

Усл. печ. л. 18,77 (20,19). Уч.-изд. л. 30,47.
ФГАОУ ВО «Самарский государственный экономический университет».
443090, Самара, ул. Советской Армии, 141.