

Документы
Информация о владельце: **Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего образования "Самарский государственный экономический университет"**
ФИО: Кандрашина Елена Александровна
Должность: И.о. ректора ФГАОУ ВО «Самарский государственный экономический университет»
Дата подписания: 17.07.2026 09:38:54
Уникальный программный ключ:
2db64eb9605ce27edd3b8e8fdd32c70e0674ddd2

**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)
«ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ»**

Уровень высшего образования: бакалавриат

Направление подготовки: 38.03.01 Экономика

Направленность (профиль) подготовки: Международные экономические отношения и внешнеэкономическая деятельность

Квалификация (степень) выпускника: бакалавр

Форма обучения: очная

Год набора (приема на обучение): 2026

Срок получения образования: 4 года

Объем:
в зачетных единицах: 3 з.е.
в академических часах: 108 ак.ч.

г. Самара, 2026

Разработчики:

Доктор экономических наук Блиничкина Н. Ю.

Рабочая программа дисциплины (модуля) составлена в соответствии с требованиями ФГОС ВО по направлению подготовки 38.03.01 Экономика, утвержденного приказом Минобрнауки от 12.08.2020 № 954, с учетом трудовых функций профессиональных стандартов: "Специалист по внешнеэкономической деятельности", утвержден приказом Минтруда России от 17.06.2019 № 409н.

Согласование и утверждение

№	Подразделение или коллегиальный орган	Ответственное лицо	ФИО	Виза	Дата, протокол (при наличии)
1	Кафедра экономической теории	Заведующий кафедрой, руководитель подразделения, реализующего ОП	Коновалова М. Е.	Рассмотрено	20.05.2026, № 13

1. Цель и задачи освоения дисциплины (модуля)

Цель освоения дисциплины - формирование понимания теоретических основ внешнеэкономической деятельности, включая её сущность, механизмы реализации, нормативно-правовое регулирование и роль в развитии национальной экономики и мировой хозяйственной системы

Задачи изучения дисциплины:

- Освоить базовые понятия и категории внешнеэкономической деятельности, изучить сущность внешнеэкономической деятельности, её основные формы, а также охарактеризовать ее ключевых субъектов;
- Изучить нормативно-правовую базу и механизмы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности, а также роль международных организаций (ВТО, МВФ и др.) в регулировании внешнеэкономических отношений;
- Освоить принципы и инструменты практической реализации внешнеэкономической деятельности.

2. Планируемые результаты обучения по дисциплине (модулю), соотнесенные с планируемыми результатами освоения образовательной программы

Компетенции, индикаторы и результаты обучения

ПК-3 Способен организовывать транспортно-логистическое обеспечение внешнеторгового контракта

ПК-3.3 Организует оптимальные маршруты, виды транспорта и логистические решения для реализации внешнеторговых контрактов.

Знать:

ПК-3.3/Зн1 Основы международной логистики и её специфику во внешнеторговой деятельности, методы оценки рисков в международной логистике (порча груза, задержки, форс-мажоры) и способы их минимизации

Уметь:

ПК-3.3/Ум1 Анализ условий внешнеторгового контракта для выбора оптимального логистического решения, оценка рисков, связанные с транспортировкой конкретных видов грузов

Владеть:

ПК-3.3/Нв1 Построение оптимальных логистических маршрутов на карте с учётом географии поставщиков и покупателей, расположения транспортных узлов и таможенных пунктов, анализ эффективности логистических решений на основе фактических данных

ПК-1 Способен участвовать в подготовке и заключении внешнеторгового контракта.

ПК-1.2 Готовит условия к заключению внешнеторгового контракта.

Знать:

ПК-1.2/Зн1 Структура и содержание внешнеторгового контракта, назначение его основных разделов, способы и формы международных расчётов и их риски для сторон, механизмы разрешения споров по внешнеторговым контрактам

Уметь:

ПК-1.2/Ум1 Анализ потребностей сторон и специфику товара для формулирования условий контракта, оценка рисков неисполнения контракта

Владеть:

3. Место дисциплины в структуре ОП

Дисциплина (модуль) «Теоретические основы внешнеэкономической деятельности» относится к обязательной части образовательной программы и изучается в семестре(ах): 2.

В процессе изучения дисциплины студент готовится к решению типов задач профессиональной деятельности, предусмотренных ФГОС ВО и образовательной программой.

Компетенция	Предшествующие дисциплины	Последующие дисциплины
ПК-1 - Способен участвовать в подготовке и заключении внешнеторгового контракта.		
ПК-1.2 Готовит условия к заключению внешнеторгового контракта.		Деловой иностранный язык, Деловой протокол, этика и межкультурные коммуникации, Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы, Производственная практика: преддипломная практика, Теория и практика международного бизнеса, Экономика и организация внешнеэкономической деятельности
ПК-3 - Способен организовывать транспортно-логистическое обеспечение внешнеторгового контракта		
ПК-3.3 Организует оптимальные маршруты, виды транспорта и логистические решения для реализации внешнеторговых контрактов.	Экономика и внешнеэкономические связи зарубежных стран	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы, Учебная практика: ознакомительная практика, Экономика и внешнеэкономические связи зарубежных стран

4. Объем дисциплины (модуля) и виды учебной работы

Период обучения	Общая трудоемкость (часы)	Общая трудоемкость (ЗЕТ)	Контактная работа (часы, всего)	Лекционные занятия (часы)	Практические занятия (часы)	Индивидуальная контактная работа (часы)	Самостоятельная работа (часы)	Промежуточная аттестация
Второй семестр	108	3	36	18	18	0,15	53,85	Зачет
Всего	108	3	36	18	18	0,15	53,85	18

5. Содержание дисциплины (модуля)

5.1. Разделы, темы дисциплины и виды занятий (часы промежуточной аттестации не указываются)

Наименование раздела, темы	Всего	Лекционные занятия	Практические занятия	Самостоятельная работа
Раздел 1. Российская практика внешнеэкономической деятельности (ВЭД) и ее регулирование	39,85	8	8	23,85
Тема 1.1. Концептуальные основы и виды ВЭД	4,85	1	1	2,85
Тема 1.2. Подходы к необходимости и масштабам государственного регулирования ВЭД: советский и постсоветский опыт	10	2	2	6
Тема 1.3. Тарифные механизмы государственного регулирования ВЭД	10	2	2	6
Тема 1.4. Нетарифные механизмы государственного регулирования ВЭД	5	1	1	3
Тема 1.5. Институциональная структура государственного регулирования ВЭД. Административные механизмы регулирования ВЭД	10	2	2	6
Раздел 2. Мировой опыт ведения и регулирования ВЭД	50	10	10	30
Тема 2.1. Подходы к необходимости и масштабам государственного регулирования ВЭД: мировой опыт	10	2	2	6
Тема 2.2. Межгосударственное регулирование ВЭД	10	2	2	6
Тема 2.3. Особенности регулируемой свободной торговли. Торговая война как высшая степень развития протекционизма	10	2	2	6
Тема 2.4. Основы инвестиционного сотрудничества: микро- и макроуровни	10	2	2	6
Тема 2.5. Основы валютно-финансового сотрудничества	10	2	2	6

5.2. Контрольные мероприятия по дисциплине

Вид контроля	Форма контроля/Оценочное средство
Текущий контроль	Задания с выбором одного правильного варианта ответа Задания на установление соответствия Задания на установление правильной последовательности Задания открытого типа
Промежуточная аттестация	Зачет

№ п/п	Наименование раздела	Вид контроля/ используемые оценочные материалы	
		Текущий	Промежут. аттестация
1	Российская практика внешнеэкономической деятельности (ВЭД) и ее регулирование	Задания с выбором одного правильного варианта ответа Задания на установление соответствия Задания на установление правильной последовательности Задания открытого типа	Зачет
2	Мировой опыт ведения и регулирования ВЭД	Задания с выбором одного правильного варианта ответа Задания на установление соответствия Задания на установление правильной последовательности Задания открытого типа	Зачет

6. Оценочные материалы текущего контроля

1. Российская практика внешнеэкономической деятельности (ВЭД) и ее регулирование Задания с выбором одного правильного варианта ответа

№ п/п	Содержание вопроса		Компетенция
		Правильный ответ (ключ ответа)	
1	Выберите один из вариантов ответов Какое условие в контракте позволяет сторонам избежать ответственности за неисполнение обязательств в случае возникновения чрезвычайных и непредотвратимых обстоятельств? 1. Условие о форс-мажоре. 2. Условие о гарантии качества. 3. Условие об арбитраже. 4. Условие о предоплате.		ПК-1
	Ответ:	1	
2	Выберите один из вариантов ответов Какая форма расчётов во внешнеторговой практике предполагает, что банк покупателя даёт обязательство произвести платёж в пользу продавца при выполнении условий, указанных в аккредитиве? 1. Банковский перевод. 2. Инкассо. 3. Аккредитив. 4. Открытый счёт.		ПК-1
	Ответ:	3	

3	Выберите один из вариантов ответов Какое условие поставки по «Инкотермс» предполагает, что продавец несёт все расходы и риски, связанные с доставкой товара до места назначения, включая таможенное оформление на экспорт и импорт? 1. FCA (Free Carrier). 2. CPT (Carriage Paid To). 3. DDP (Delivered Duty Paid). 4. EXW (Ex Works).	ПК-3
	Ответ: 3	
4	Выберите один из вариантов ответов Какие данные обязательно должны быть указаны в транспортной накладной при международной перевозке груза? 1. Только наименование груза и его вес. 2. Наименование груза, его вес, объём, количество мест, адреса отправителя и получателя. 3. Только адреса отправителя и получателя. 4. Только стоимость груза и условия оплаты.	ПК-3
	Ответ: 2	

1. Российская практика внешнеэкономической деятельности (ВЭД) и ее регулирование
Задания на установление соответствия

№ п/п	Содержание вопроса		Компетенция
		Правильный ответ (ключ ответа)	
1	Установите соответствие		ПК-1
	Установите соответствие между разделами внешнеторгового контракта и их содержанием. Разделы контракта А. Предмет контракта В. Цена и общая сумма С. Сроки и условия поставки D. Качество товара и гарантии Содержание 1. Указание валюты цены и общей суммы контракта, порядка расчётов, формы оплаты 2. Описание товара с указанием наименования, модели, характеристик, количества и единиц измерения 3. Указание базисных условий поставки (например, по правилам Инкотермс) и даты/периода поставки 4. Указание стандартов, технических условий, образцов; срок действия гарантии, порядок предъявления претензий		
	Ответ:	A - 2; B - 1; C - 3; D - 4.	
2	Установите соответствие		ПК-3
	Установите соответствие между видами транспорта и их ключевыми характеристиками при организации внешнеторговых перевозок. Виды транспорта А. Морской транспорт В. Авиационный транспорт С. Железнодорожный транспорт D. Автомобильный транспорт Характеристики 1. Высокая скорость доставки, но высокая стоимость; подходит для срочных и ценных грузов 2. Низкая себестоимость перевозки на дальние расстояния, но низкая скорость; подходит для массовых грузов (сырьё, стройматериалы) 3. Высокая пропускная способность, регулярность, независимость от погодных условий; оптимален для больших партий на средние и дальние расстояния 4. Гибкость и манёвренность, возможность «от двери до двери»; эффективен для коротких и средних дистанций, небольших партий		
	Ответ:	A - 2; B - 1; C - 3; D - 4.	

1. Российская практика внешнеэкономической деятельности (ВЭД) и ее регулирование
Задания на установление правильной последовательности

№ п/п	Содержание вопроса		Компетенция
		Правильный ответ (ключ ответа)	

1	Определите правильную последовательность Установите правильную последовательность этапов подготовки и заключения внешнеэкономического контракта. Расставьте шаги от первого к последнему (1 — первый этап, 4 — завершающий этап). А. Согласование условий поставки и оплаты с партнёром (базисные условия Инкотермс, валюта расчётов, график платежей). В. Проведение предварительных переговоров и обмен коммерческими предложениями между сторонами. С. Подписание контракта уполномоченными лицами и при необходимости его нотариальное заверение или регистрация. Д. Подготовка проекта контракта, включая составление текста, приложений, спецификаций и иных сопутствующих документов. Ответ: В, А, D, С	ПК-1
2	Определите правильную последовательность Установите правильную последовательность этапов организации транспортно-логистического обеспечения при исполнении внешнеэкономического контракта (от начального этапа к завершающему). Пронумеруйте шаги от 1 до 4. А. Оформление транспортных и таможенных документов (коносамент, накладная CMR, инвойс, упаковочный лист, декларация и т.д.). В. Выбор оптимального вида транспорта и маршрута доставки с учётом условий Инкотермс, сроков, стоимости и специфики груза. С. Контроль перемещения груза на всём пути следования, отслеживание сроков и оперативное решение возникающих проблем (задержки, повреждения и пр.). Д. Организация погрузки товара у отправителя, обеспечение его правильной упаковки, маркировки и крепления для безопасной транспортировки. Ответ: В, А, D, С	ПК-3

1. Российская практика внешнеэкономической деятельности (ВЭД) и ее регулирование

Задания открытого типа

№ п/п	Содержание вопроса		Компетенция
		Правильный ответ (ключ ответа)	
1	Дайте краткий ответ на вопрос		ПК-1
	Назовите ключевой документ-предложение для начала переговоров по ВТК.		
	Ответ:	оферта.	
2	Дайте краткий ответ на вопрос		ПК-1
	Укажите международный свод правил для толкования торговых терминов.		
	Ответ:	Инкотермс.	
3	Дайте краткий ответ на вопрос		ПК-3
	Назовите основной документ для автоперевозки грузов в международном сообщении.		
	Ответ:	CMR-накладная	
4	Дайте краткий ответ на вопрос		ПК-3
	Укажите вид транспорта для доставки крупногабаритного груза на дальние расстояния по морю.		
	Ответ:	морской транспорт	

2. Мировой опыт ведения и регулирования ВЭД

Задания с выбором одного правильного варианта ответа

№ п/п	Содержание вопроса		Компетенция
		Правильный ответ (ключ ответа)	
1	Выберите один из вариантов ответов Какие условия поставки в рамках «Инкотермс» предполагают, что продавец обязан доставить товар к указанному судну в порту отгрузки и погрузить его на борт, а риски переходят в этот момент? 1. EXW (Ex Works). 2. FOB (Free On Board). 3. CIF (Cost, Insurance and Freight). 4. DDP (Delivered Duty Paid). Ответ: 2		ПК-1
2	Выберите один из вариантов ответов Какой документ является первоначальным предложением одной стороны другой стороне заключить внешнеторговый контракт на определённых условиях? 1. Акцепт. 2. Оферта. 3. Спецификация. 4. Инвойс.		ПК-1

	Ответ:	2	
3	Выберите один из вариантов ответов Что из перечисленного обязательно должно быть указано в разделе «Предмет контракта» внешнеторгового договора? 1. Наименование и характеристика товара, его количество и качество. 2. Условия страхования груза. 3. График платежей по контракту. 4. Реквизиты банков сторон.		ПК-1
	Ответ:	1	
4	Выберите один из вариантов ответов Что из перечисленного относится к основным задачам логистического сопровождения внешнеторговой сделки? 1. Подбор оптимального маршрута и вида транспорта. 2. Подготовка экспортной декларации. 3. Проведение валютно-обменных операций. 4. Согласование маркетинговой стратегии.		ПК-3
	Ответ:	1	
5	Выберите один из вариантов ответов Какой документ подтверждает право перевозчика на перевозку груза и содержит условия договора перевозки? 1. Инвойс. 2. Коносамент. 3. Сертификат происхождения. 4. Страховой полис.		ПК-3
	Ответ:	2	
6	Выберите один из вариантов ответов Какой вид транспорта чаще всего используется для срочной доставки небольших партий дорогостоящих товаров на дальние расстояния при внешнеторговых операциях? 1. Железнодорожный. 2. Морской. 3. Автомобильный. 4. Авиационный.		ПК-3
	Ответ:	4	

2. Мировой опыт ведения и регулирования ВЭД Задания на установление соответствия

№ п/п	Содержание вопроса		Компетенция
		Правильный ответ (ключ ответа)	
1	Установите соответствие Установите соответствие между видами документов, используемых во внешнеторговой сделке, и их назначением. Документы А. Контракт купли продажи В. Лицензия С. Инвойс D. Сертификат происхождения Назначение 1. 1. Подтверждает право на вывоз/ввоз товара, выдаётся уполномоченным органом 2. 2. 2. Фиксирует условия сделки между сторонами: предмет, цену, сроки, ответственность и т.д. 3. 3. 3. Содержит сведения о товаре, его стоимости, покупателе и продавце; необходим для таможенных и платёжных целей 4. 4. 4. Подтверждает страну производства товара; может влиять на размер таможенных пошлин		ПК-1
	Ответ:	А - 2; В - 1; С - 3; D - 4.	
2	Установите соответствие Соотнесите базисные условия поставки Инкотермс-2020 с обязанностями продавца. Базисные условия А. EXW (Ex Works) В. FOB (Free On Board) С. CIF (Cost, Insurance and Freight) D. DDP (Delivered Duty Paid) Обязанности продавца 1. Доставить товар к указанному месту назначения и нести все риски до момента разгрузки 2. Передать товар на своём предприятии; все риски и расходы переходят к покупателю с момента передачи 3. Погрузить товар на судно в порту отгрузки; риски переходят в момент погрузки 4. Оплатить перевозку и страхование до порта назначения, нести риски до момента погрузки на судно		ПК-1

	Ответ: A - 2; B - 3; C - 4; D - 1.	
3	Установите соответствие Соотнесите логистические операции с этапами транспортно-логистического обеспечения внешнеторговой сделки. Логистические операции A. Подбор перевозчика и заключение договора перевозки B. Оформление экспортной декларации и прохождение таможенных процедур C. Отслеживание груза в пути, координация с перевозчиком и складами D. Разгрузка, приёмка товара, размещение на складе Этапы транспортно логистического обеспечения 1. Этап таможенного оформления и контроля 2. Этап планирования и подготовки перевозки 3. Этап сопровождения груза и мониторинга 4. Этап завершения перевозки и приёмки товара Ответ: A - 2; B - 1; C - 3; D - 4.	ПК-3
4	Установите соответствие Установите соответствие между документами, сопровождающими внешнеторговую перевозку, и их назначением. Документы A. Коносамент (Bill of Lading) B. Транспортная накладная (CMR) C. Авианакладная (Air Waybill) D. Инвойс (Commercial Invoice) Назначение 1. Подтверждает заключение договора перевозки, содержит сведения о грузе, условиях перевозки, отправителе и получателе; является товарораспорядительным документом при морских перевозках 2. Документ для автомобильных перевозок, подтверждающий приём груза к перевозке и обязательство доставить его в пункт назначения; регулирует отношения между перевозчиком, отправителем и получателем 3. Документ для авиаперевозок, удостоверяющий заключение договора перевозки, приём груза и условия перевозки; не является товарораспорядительным 4. Коммерческий счёт, содержащий сведения о товаре, его стоимости, условиях поставки и оплаты; необходим для таможенных и платёжных целей Ответ: A - 1; B - 2; C - 3; D - 4.	ПК-3

2. Мировой опыт ведения и регулирования ВЭД Задания на установление правильной последовательности

№ п/п	Содержание вопроса		Компетенция
		Правильный ответ (ключ ответа)	
1	Определите правильную последовательность Расположите в правильной последовательности действия, которые необходимо выполнить для обеспечения юридической силы и исполнимости внешнеторгового контракта. Нумеруйте шаги от начального (1) до завершающего (4). А. Проверка полномочий лиц, подписывающих контракт, и их права на заключение сделок от имени компании (наличие доверенности, уставных полномочий). В. Включение в текст контракта положений о порядке разрешения споров (арбитражная оговорка, выбор применимого права). С. Анализ применимого законодательства (национального и международного), а также требований валютного и таможенного регулирования. Д. Фиксация в контракте чётких условий приёмки товара, сроков поставки, ответственности сторон и форс-мажорных обстоятельств. Ответ: С, А, D, В		ПК-1

2	Определите правильную последовательность Расположите в правильной последовательности действия по организации доставки товара при условии поставки CIF (Cost, Insurance and Freight) согласно Инкотермс. Нумеруйте этапы от первого (1) к последнему (4). А. Заключение договора страхования груза на период транспортировки до порта назначения. В. Организация разгрузки товара в порту назначения и передача его покупателю согласно условиям контракта. С. Заключение договора перевозки с перевозчиком (морской линией, экспедитором) и бронирование места на судне. Д. Координация передачи товара от поставщика перевозчику, контроль погрузки на судно и получение бортового коносамента.		ПК-3
	Ответ:	С, А, D, В	

2. Мировой опыт ведения и регулирования ВЭД Задания открытого типа

№ п/п	Содержание вопроса		Компетенция
		Правильный ответ (ключ ответа)	
1	Дайте краткий ответ на вопрос Укажите основной документ для разрешения споров по контракту.		ПК-1
	Ответ:	арбитражная оговорка	
2	Дайте краткий ответ на вопрос Перечислите условия оплаты, гарантирующие продавцу получение средств до отгрузки.		ПК-1
	Ответ:	авансовый платёж	
3	Дайте краткий ответ на вопрос Назовите статью контракта, описывающую обстоятельства непреодолимой силы.		ПК-1
	Ответ:	форс-мажор	
4	Дайте краткий ответ на вопрос Укажите тип склада для временного хранения импортных товаров до растаможки.		ПК-3
	Ответ:	таможенный склад	
5	Дайте краткий ответ на вопрос Перечислите условия поставки, определяющие распределение транспортных расходов между сторонами.		ПК-3
	Ответ:	базисные условия	
6	Дайте краткий ответ на вопрос Назовите процедуру проверки груза на границе перед дальнейшим следованием.		ПК-3
	Ответ:	таможенный досмотр	

7. Оценочные материалы промежуточной аттестации

Зачет второй семестр

№ п/п	Содержание вопроса		Компетенция
		Правильный ответ (ключ ответа)	
1	Дайте подробный ответ на вопрос Опишите порядок разрешения споров, возникающих при исполнении внешнеэкономического контракта. Какие способы разрешения споров существуют?		ПК-1
	Ответ:	Порядок разрешения споров: 1. Претензионный порядок. Направление письменной претензии с изложением сути разногласий и требований. Срок ответа обычно оговаривается в контракте (например, 30 дней). 2. Переговоры. Попытка урегулировать спор путём прямых переговоров между сторонами. 3. Медиация (посредничество). Привлечение нейтрального посредника для содействия в достижении соглашения. 4. Арбитражное разбирательство. Обращение в международный коммерческий арбитраж (например, МКАС при ТПП РФ, Лондонский международный арбитражный суд). Решение арбитража обязательно для сторон. 5. Судебное разбирательство. Обращение в национальный суд, если арбитражная оговорка отсутствует или неприменима. Способы разрешения споров: • внесудебные (претензия, переговоры, медиация); • судебные (арбитраж, национальные суды).	
2	Дайте подробный ответ на вопрос Перечислите основные этапы подготовки внешнеэкономического контракта. Кратко охарактеризуйте каждый этап.		ПК-1

	Ответ: Этапы подготовки внешнеторгового контракта: 1. Поиск и выбор контрагента. Анализ потенциальных партнёров: оценка репутации, платёжеспособности, опыта работы на международном рынке. 2. Предварительные переговоры. Обсуждение основных условий сделки: ассортимент, количество, качество товара, цена, условия поставки, сроки, валюта расчётов. 3. Подготовка проекта контракта. Составление текста контракта с учётом международных правил и норм (например, «Инкотермс»), согласование условий с контрагентом. 4. Юридическая экспертиза. Проверка соответствия контракта законодательству стран сторон, международным конвенциям (например, Венской конвенции). 5. Согласование и внесение поправок. Устранение разногласий, уточнение формулировок, согласование финального варианта. 6. Подписание контракта. Оформление документа в письменной форме, подписание уполномоченными лицами, при необходимости — нотариальное заверение или регистрация. 7. Регистрация контракта (при необходимости). Например, для экспортно-импортных операций с обязательной отчётностью.	
3	Дайте подробный ответ на вопрос Какие международные документы регулируют заключение внешнеторговых контрактов? Приведите 2–3 примера и кратко опишите их значение. Ответ: 1. Венская конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (1980 г.). Определяет общие правила заключения и исполнения контрактов, права и обязанности сторон, порядок разрешения споров. Применяется, если стороны находятся в разных государствах — участниках конвенции. 2. «Инкотермс» (International Commercial Terms). Сборник международных правил толкования торговых терминов. Определяет распределение обязанностей, расходов и рисков между продавцом и покупателем по доставке товара (например, условия FOB, CIF, DAP). 3. Принципы УНИДРУА (Международного института унификации частного права). Устанавливают общие правила для международных коммерческих договоров, включая вопросы добросовестности, толкования условий, ответственности сторон.	ПК-1
4	Дайте подробный ответ на вопрос Какие существенные условия должны быть включены во внешнеторговый контракт купли-продажи? Приведите примеры формулировок для двух условий. Ответ: Существенные условия внешнеторгового контракта: • предмет контракта (наименование, ассортимент, количество товара); • качество товара (спецификации, стандарты, сертификаты); • цена и общая стоимость контракта; • условия поставки («Инкотермс»); • сроки и дата поставки; • порядок и форма расчётов; • упаковка и маркировка; • гарантии и санкции; • форс-мажорные обстоятельства; • порядок разрешения споров. Примеры формулировок: • Условие поставки: «Поставка осуществляется на условиях DAP (Delivered At Place) согласно «Инкотермс 2020», г. Берлин, Германия». • Порядок расчётов: «Оплата производится в течение 30 календарных дней после получения товара путём банковского перевода на счёт продавца в евро».	ПК-1
5	Дайте подробный ответ на вопрос Что такое «Инкотермс»? Объясните значение трёх любых терминов из «Инкотермс 2020» с указанием обязанностей продавца и покупателя. Ответ: «Инкотермс» — сборник международных правил, унифицирующих толкование торговых терминов в международной торговле. Определяет, кто несёт расходы и риски по доставке товара, где переходит ответственность от продавца к покупателю. Примеры терминов: 1. EXW (Ex Works / Франко завод): Продавец: предоставляет товар на своём предприятии, не несёт расходов по погрузке и таможенному оформлению экспорта. Покупатель: организует и оплачивает погрузку, транспортировку, таможенное оформление экспорта и импорта. 1. FOB (Free On Board / Свободно на борту): Продавец: доставляет товар в порт отгрузки, загружает на судно, оплачивает таможенные формальности экспорта. Покупатель: фрахтует судно, страхует груз, оплачивает транспортировку до порта назначения и таможенное оформление импорта. 1. CIF (Cost, Insurance and Freight / Стоимость, страхование и фрахт): Продавец: оплачивает стоимость товара, фрахт и страхование до порта назначения, оформляет экспорт. Покупатель: принимает товар в порту назначения, организует выгрузку и таможенное оформление импорта.	ПК-1

6	Дайте подробный ответ на вопрос Какие документы обязательны для организации международной перевозки груза? Кратко опишите назначение каждого.		ПК-3
	Ответ:	Инвойс: коммерческий счёт с указанием стоимости товара, условий оплаты. Упаковочный лист: перечень товаров в партии, количество мест, вес. Коносамент (морской): товарораспорядительный документ, подтверждает право собственности. Накладная CMR (авто): фиксирует условия перевозки, ответственность сторон. Сертификат происхождения: подтверждает страну производства для расчёта пошлин. Страховой полис: защищает груз от рисков (порча, утрата).	
7	Дайте подробный ответ на вопрос Какие основные этапы включает организация транспортно-логистического обеспечения внешнеторгового контракта?		ПК-3
	Ответ:	Этапы: 1. Планирование: выбор вида транспорта, маршрута, расчёт сроков и стоимости доставки. 2. Выбор логистических партнёров: перевозчиков, экспедиторов, таможенных брокеров. 3. Оформление документов: коносамент, накладная, инвойс, упаковочный лист, сертификаты. 4. Организация погрузки и отгрузки: контроль упаковки, маркировки, загрузки. 5. Таможенное оформление: декларирование, уплата пошлин и налогов. 6. Мониторинг перевозки: отслеживание груза, управление рисками. 7. Выгрузка и приёмка: проверка целостности груза, оформление приёмки. 8. Закрытие контракта: сверка расчётов, архивирование документов.	
8	Дайте подробный ответ на вопрос Как условия Инкотермс 2020 влияют на распределение обязанностей по транспортно-логистическому обеспечению между продавцом и покупателем?		ПК-3
	Ответ:	Инкотермс определяет: • Кто организует перевозку: например, при EXW — покупатель, при DDP — продавец. • Кто несёт расходы: страхование, фрахт, таможенные платежи. • Где переходит риск: например, при FOB — в момент погрузки на судно, при CIF — до погрузки, но продавец страхует груз. • Какие документы оформляет каждая сторона: коносамент при морских перевозках, накладная CMR — при автомобильных. Пример: при CIF продавец организует и оплачивает перевозку до указанного места, страхует груз; покупатель отвечает за разгрузку и таможенное оформление на своей территории.	
9	Дайте подробный ответ на вопрос Какие виды транспорта наиболее часто используются во внешнеторговых перевозках и каковы их преимущества/недостатки?		ПК-3
	Ответ:	Морской: низкая стоимость для больших партий, но длительные сроки. Подходит для сырья, контейнеров. Железнодорожный: стабильные сроки, подходит для тяжёлых грузов (уголь, металлы), но ограничена география. Автомобильный: гибкость, доставка «от двери до двери», но высокая стоимость для дальних расстояний. Воздушный: скорость, но высокая цена. Для скоропортящихся товаров, электроники. Мультимодальный: комбинация видов транспорта (например, море + авто) для оптимизации стоимости и сроков.	
10	Дайте подробный ответ на вопрос Какие международные конвенции регулируют перевозку грузов разными видами транспорта? Приведите примеры.		ПК-3
	Ответ:	Морские перевозки: Гаагские правила (коносамент), Гамбургские правила (расширенная ответственность перевозчика). Автомобильные перевозки: Конвенция CMR (накладная CMR, ответственность за повреждение груза). Железнодорожные перевозки: Соглашение СМГС (накладная СМГС, тарифы). Воздушные перевозки: Варшавская конвенция (накладная AWB, лимиты ответственности).	

7.1. Уровни овладения

Компетенция: ПК-3 Способен организовывать транспортно-логистическое обеспечение внешнеторгового контракта.

Индикатор достижения компетенции: ПК-3.3 Организует оптимальные маршруты, виды транспорта и логистические решения для реализации внешнеторговых контрактов..

Уровень	Характеристика	Оценка в баллах
---------	----------------	-----------------

Повышенный	Достигнуто полное овладение знаниями, умениями и навыками. Студент свободно владеет терминологией, умеет применять теоретические знания в различных ситуациях для решения поставленных задач.	81-100
Базовый	Достигнуто достаточное овладение знаниями, умениями и навыками. Студент уверенно владеет терминологией, умеет применять теоретические знания в различных ситуациях для решения поставленных задач.	61-80
Пороговый	Достигнуто овладение минимально необходимыми знаниями, умениями и навыками. Студент владеет основной терминологией, умеет применять теоретические знания для решения поставленных задач в стандартных ситуациях.	41-60
Ниже порогового	Компетенция не освоена	0-40

Компетенция: ПК-1 Способен участвовать в подготовке и заключении внешнеторгового контракта..

Индикатор достижения компетенции: ПК-1.2 Готовит условия к заключению внешнеторгового контракта..

Уровень	Характеристика	Оценка в баллах
Повышенный	Достигнуто полное овладение знаниями, умениями и навыками. Студент свободно владеет терминологией, умеет применять теоретические знания в различных ситуациях для решения поставленных задач.	81-100
Базовый	Достигнуто достаточное овладение знаниями, умениями и навыками. Студент уверенно владеет терминологией, умеет применять теоретические знания в различных ситуациях для решения поставленных задач.	61-80
Пороговый	Достигнуто овладение минимально необходимыми знаниями, умениями и навыками. Студент владеет основной терминологией, умеет применять теоретические знания для решения поставленных задач в стандартных ситуациях.	41-60
Ниже порогового	Компетенция не освоена	0-40

8. Материально-техническое и учебно-методическое обеспечение дисциплины

8.1. Перечень основной и дополнительной учебной литературы

Основная литература

1. Внешнеэкономическая деятельность в Российской Федерации: учебник для вузов / М. Ф. Ткаченко, В. Г. Иорданова, О. Ю. Худякова [и др.] - Москва: Юрайт, 2026. - 312 с - 978-5-534-21907-4. - Текст: электронный // ИКО Юрайт: [сайт]. - URL: <https://urait.ru/bcode/582409> (дата обращения: 21.05.2026). - Режим доступа: по подписке

2. Прокушев, Е. Ф. Внешнеэкономическая деятельность: учебник и практикум для вузов / Е. Ф. Прокушев, А. А. Костин. - 12-е изд. - Москва: Юрайт, 2026. - 479 с - 978-5-534-17237-9. - Текст: электронный // ИКО Юрайт: [сайт]. - URL: <https://urait.ru/bcode/582682> (дата обращения: 21.05.2026). - Режим доступа: по подписке

Дополнительная литература

1. Сладкова, А. А. Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности: учебник для вузов / А. А. Сладкова. - 2-е изд. - Москва: Юрайт, 2026. - 172 с - 978-5-534-15763-5. - Текст: электронный // ИКО Юрайт: [сайт]. - URL: <https://urait.ru/bcode/588446> (дата обращения: 21.05.2026). - Режим доступа: по подписке

2. Вологдин, А. А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности: учебник и практикум для вузов / А. А. Вологдин. - 8-е изд. - Москва: Юрайт, 2026. - 395 с - 978-5-534-19636-8. - Текст: электронный // ИКО Юрайт: [сайт]. - URL: <https://urait.ru/bcode/582534> (дата обращения: 21.05.2026). - Режим доступа: по подписке

3. Прокушев, Е. Ф. Организация внешнеэкономической деятельности: учебник и практикум для вузов / Е. Ф. Прокушев, А. А. Костин. - 2-е изд. - Москва: Юрайт, 2026. - 169 с - 978-5-534-17238-6. - Текст: электронный // ИКО Юрайт: [сайт]. - URL: <https://urait.ru/bcode/589295> (дата обращения: 21.05.2026). - Режим доступа: по подписке

4. Прокушев, Е. Ф. Основы внешнеэкономической деятельности Российской Федерации: учебник и практикум для вузов / Е. Ф. Прокушев, А. А. Костин. - Москва: Юрайт, 2026. - 118 с - 978-5-534-17240-9. - Текст: электронный // ИКО Юрайт: [сайт]. - URL: <https://urait.ru/bcode/589352> (дата обращения: 21.05.2026). - Режим доступа: по подписке

8.2. Профессиональные базы данных и ресурсы «Интернет», к которым обеспечивается доступ обучающихся

Профессиональные базы данных

1. <http://pravo.gov.ru/> - Государственная система правовой информации «Официальный интернет-портал правовой информации»

2. <https://ved.gov.ru> - Единый портал внешнеэкономической информации Минэкономразвития России

Ресурсы «Интернет»

1. <http://www.forecast.ru/> - Центр макроэкономического анализа и краткосрочного прогнозирования (ЦМАКП)

8.3. Программное обеспечение и информационно-справочные системы, используемые при осуществлении образовательного процесса по дисциплине

Перечень программного обеспечения

(обновление производится по мере появления новых версий программы)

1. Сервис проверки контрагентов;
2. Соглашение о взаимном сотрудничестве "U-ON Travel";
3. Мой офис;

Перечень информационно-справочных систем

(обновление выполняется еженедельно)

1. Справочно-правовая система "Гарант-Максимум";
2. Справочно-правовая система "Консультант Плюс";

8.4. Специальные помещения, лаборатории и лабораторное оборудование

Учебные аудитории для проведения занятий лекционного типа	Комплекты ученической мебели Мультимедийный проектор Доска Экран
---	---

Учебные аудитории для проведения практических занятий (занятий семинарского типа)	Комплекты ученической мебели Мультимедийный проектор Доска Экран Компьютеры с выходом в сеть «Интернет» и ЭИОС СПб
Учебные аудитории для групповых и индивидуальных консультаций	Комплекты ученической мебели Мультимедийный проектор Доска Экран Компьютеры с выходом в сеть «Интернет» и ЭИОС СПб
Учебные аудитории для текущего контроля и промежуточной аттестации	Комплекты ученической мебели Мультимедийный проектор Доска Экран Компьютеры с выходом в сеть «Интернет» и ЭИОС СПб
Помещения для самостоятельной работы	Комплекты ученической мебели Мультимедийный проектор Доска Экран Компьютеры с выходом в сеть «Интернет» и ЭИОС СПб
Помещения для хранения и профилактического обслуживания оборудования	Комплекты специализированной мебели для хранения