

Документы
Информация о владельце: **Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего образования "Самарский государственный экономический университет"**
ФИО: Кандрашина Елена Александровна
Должность: И.о. ректора ФГАОУ ВО «Самарский государственный экономический университет»
Дата подписания: 17.07.2026 09:38:53
Уникальный программный ключ:
2db64eb9605ce27edd3b8e8fdd32c70e0674ddd2

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ) «ЭЛЕКТРОННАЯ КОММЕРЦИЯ НА МИРОВЫХ РЫНКАХ»

Уровень высшего образования: бакалавриат

Направление подготовки: 38.03.01 Экономика

Направленность (профиль) подготовки: Международные экономические отношения и внешнеэкономическая деятельность

Квалификация (степень) выпускника: бакалавр

Форма обучения: очная

Год набора (приема на обучение): 2026

Срок получения образования: 4 года

Объем:
в зачетных единицах: 3 з.е.
в академических часах: 108 ак.ч.

г. Самара, 2026

Разработчики:

Кандидат экономических наук Иванова Н. И.

Рабочая программа дисциплины (модуля) составлена в соответствии с требованиями ФГОС ВО по направлению подготовки 38.03.01 Экономика, утвержденного приказом Минобрнауки от 12.08.2020 № 954, с учетом трудовых функций профессиональных стандартов: "Специалист по внешнеэкономической деятельности", утвержден приказом Минтруда России от 17.06.2019 № 409н.

Согласование и утверждение

№	Подразделение или коллегиальный орган	Ответственное лицо	ФИО	Виза	Дата, протокол (при наличии)
1	Кафедра экономической теории	Заведующий кафедрой, руководитель подразделения, реализующего ОП	Коновалова М. Е.	Рассмотрено	20.05.2026, № 13

1. Цель и задачи освоения дисциплины (модуля)

Цель освоения дисциплины - формирование результатов обучения, обеспечивающих достижение планируемых результатов освоения образовательной программы

Задачи изучения дисциплины:

- Формирование у студентов фундаментальных знаний о международной торговле как исторически первой и наиболее развитой на сегодняшний день форме международных экономических отношений;
- Развитие профессиональной компетенции ПК-1 в части подготовки и заключении внешнеторгового контракта;
- Развитие способности организовывать транспортно-логистическое обеспечение внешнеторгового контракта на базе знаний основ международной торговли и умении их применять на практике.

2. Планируемые результаты обучения по дисциплине (модулю), соотнесенные с планируемыми результатами освоения образовательной программы

Компетенции, индикаторы и результаты обучения

ПК-3 Способен организовывать транспортно-логистическое обеспечение внешнеторгового контракта

ПК-3.1 Анализирует мировую транспортно-логистическую систему, включая основные международные транспортные маршруты, виды транспорта и инфраструктуру международных перевозок.

Знать:

ПК-3.1/Зн1 Основные международные транспортные маршруты, виды транспорта и инфраструктуру международных перевозок

Уметь:

ПК-3.1/Ум1 Анализировать мировую транспортно-логистическую систему исходя из требований и особенностей конкретного внешнеторгового контракта

Владеть:

ПК-3.1/Нв1 Навыками анализа международных транспортных маршрутов, видов транспорта и инфраструктуры международных перевозок

ПК-1 Способен участвовать в подготовке и заключении внешнеторгового контракта.

ПК-1.1 Осуществляет поиск и анализ внешних рынков и потенциальных иностранных контрагентов, а также оценивает возможности продвижения продукции (работ, услуг) организации на внешнем рынке.

Знать:

ПК-1.1/Зн1 Особенности отдельных внешних рынков и способы продвижения продукции (работ, услуг) организации на заданных внешних рынках

Уметь:

ПК-1.1/Ум1 Анализировать внешние рынки и оценивать перспективы организации на заданных внешних рынках

Владеть:

ПК-1.1/Нв1 Навыками поиска потенциальных иностранных контрагентов

3. Место дисциплины в структуре ОП

Дисциплина (модуль) «Электронная коммерция на мировых рынках» относится к формируемой участниками образовательных отношений части образовательной программы и изучается в семестре(ах): 5.

В процессе изучения дисциплины студент готовится к решению типов задач профессиональной деятельности, предусмотренных ФГОС ВО и образовательной программой.

Компетенция	Предшествующие дисциплины	Последующие дисциплины
ПК-1 - Способен участвовать в подготовке и заключении внешнеторгового контракта.		
ПК-1.1 Осуществляет поиск и анализ внешних рынков и потенциальных иностранных контрагентов, а также оценивает возможности продвижения продукции (работ, услуг) организации на внешнем рынке.	Международные экономические отношения, Основы международной торговли, Учебная практика: ознакомительная практика, Экономика и внешнеэкономические связи зарубежных стран	Международная экономическая интеграция, Международные финансово-экономические институты, Международные экономические отношения, Основы международной торговли, Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы, Производственная практика: преддипломная практика, Размещение мирового хозяйства, Россия в глобальной экономике, Свободные экономические зоны и офшоры
ПК-3 - Способен организовывать транспортно-логистическое обеспечение внешнеторгового контракта		
ПК-3.1 Анализирует мировую транспортно-логистическую систему, включая основные международные транспортные маршруты, виды транспорта и инфраструктуру международных перевозок.	Глобальная экономическая транзитология, Международные экономические отношения, Основы международной торговли, Учебная практика: ознакомительная практика, Цифровые инновации в международной торговле	Глобальная экономическая транзитология, Международные экономические отношения, Основы международной торговли, Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы, Производственная практика: преддипломная практика, Размещение мирового хозяйства, Россия в глобальной экономике, Фрагментация производства и трансконтинентальные цепочки стоимости

4. Объем дисциплины (модуля) и виды учебной работы

Период обучения	Общая трудоемкость (часы)	Общая трудоемкость (ЗЕТ)	Контактная работа (часы, всего)	Лекционные занятия (часы)	Практические занятия (часы)	Индивидуальная контактная работа (часы)	Самостоятельная работа (часы)	Промежуточная аттестация
Пятый семестр	108	3	36	18	18	0,15	53,85	Зачет
Всего	108	3	36	18	18	0,15	53,85	18

5. Содержание дисциплины (модуля)

5.1. Разделы, темы дисциплины и виды занятий
(часы промежуточной аттестации не указываются)

Наименование раздела, темы	Всего	Лекционные занятия	Практические занятия	Самостоятельная работа
Раздел 1. Классические и альтернативные теории международной торговли	44,85	9	9	26,85
Тема 1.1. Сущность международной торговли	14,85	3	3	8,85
Тема 1.2. Классические теории международной торговли	15	3	3	9
Тема 1.3. Альтернативные теории международной торговли	15	3	3	9
Раздел 2. Основы торговой политики	45	9	9	27
Тема 2.1. Выигрыш от внешней торговли и распределение доходов	15	3	3	9
Тема 2.2. Тарифные методы регулирования международной торговли	15	3	3	9
Тема 2.3. Нетарифные методы регулирования международной торговли	15	3	3	9

5.2. Контрольные мероприятия по дисциплине

Вид контроля	Форма контроля/Оценочное средство
Текущий контроль	Тестирование
Промежуточная аттестация	Зачет

№ п/п	Наименование раздела	Вид контроля/ используемые оценочные материалы	
		Текущий	Промежут. аттестация
1	Классические и альтернативные теории международной торговли	Тестирование	Зачет
2	Основы торговой политики	Тестирование	Зачет

6. Оценочные материалы текущего контроля

1. Классические и альтернативные теории международной торговли Тестирование

№ п/п	Содержание вопроса		Компетенция
		Правильный ответ (ключ ответа)	
1	Выберите один вариант ответа Форма связи между товаропроизводителями разных стран, возникающая на основе МРТ и выражающая их взаимную экономическую зависимость: 1. меркантилизм 2. свободная торговля 3. международная торговля 4. естественная свобода		ПК-3, ПК-1
	Ответ:	3	
2	Выберите один вариант ответа К нетарифным инструментам внешнеторговой политики относятся: 1. адвалорные пошлины 2. специфические пошлины 3. квоты 4. комбинированные пошлины		ПК-3, ПК-1
	Ответ:	3	
3	Выберите один вариант ответа К нетарифным ограничениям в международной торговле НЕ относится: 1. импортная квота 2. санитарный стандарт 3. импортная пошлина 4. лицензирование		ПК-3, ПК-1
	Ответ:	3	
4	Установите соответствие Установите соответствие между теорией международной торговли и ее сутью: 1. Теория Хекшера-Олина 2. Теория жизненного цикла продукта Р. Вернона 3. Теория конкурентных преимуществ М. Портера 4. Теория сравнительного преимущества Д. Рикардо А. Производство нового продукта зарождается в развитой стране с высоким уровнем доходов, а по мере стандартизации технологии постепенно переносится в развивающиеся страны Б. Страны экспортируют товары, в производстве которых интенсивно используются их избыточные факторы, и импортируют продукцию, дефицитную для их экономики В. Каждая страна выигрывает от международной торговли, если специализируется на производстве тех товаров, по которым ее относительные (альтернативные) издержки ниже, чем у других стран Г. Основу этой теории составляет «национальный ромб» — модель из четырех взаимосвязанных детерминант		ПК-3, ПК-1
	Ответ:	1 — Б 2 — А 3 — Г 4 — В	
5	Установите соответствие Установите соответствие между функцией международной торговли и ее содержанием: 1. Преодоление ограниченности ресурсов 2. Стимулирование конкуренции и прогресса 3. Экономический рост и занятость 4. Масштабирование рынка А. Экспорт стимулирует рост внутреннего производства и формирует валютные доходы, необходимые для развития Б. Позволяет странам получать товары и сырье, производство которых на их территории невозможно или экономически нецелесообразно В. Выход на мировой рынок заставляет производителей повышать качество, снижать издержки и внедрять передовые технологии Г. Обеспечивает сбыт для массового производства, что позволяет фирмам максимально эффективно использовать эффект масштаба		ПК-3, ПК-1
	Ответ:	1 — Б 2 — В 3 — А 4 — Г	
6	Установите последовательность Расположите теории международной торговли в хронологической последовательности их появления: А. Теория Хекшера-Олина Б. Теория абсолютного преимущества А. Смита В. Теория конкурентных преимуществ М. Портера Г. Теория сравнительного преимущества Д. Рикардо		ПК-3, ПК-1

	Ответ: 1 — Б 2 — Г 3 — А 4 — В	
7	Вставьте пропущенное слово (словосочетание) Оборот мировой торговли – это _____. Ответ: стоимостной объем мирового экспорта	ПК-3, ПК-1
8	Вставьте пропущенное слово (словосочетание) Вывоз ранее ввезенных товаров, не подвергшихся переработке в данной стране, – это _____. Ответ: реэкспорт	ПК-3, ПК-1

2. Основы торговой политики Тестирование

№ п/п	Содержание вопроса		Компетенция
		Правильный ответ (ключ ответа)	
1	Выберите один вариант ответа При введении экспортных пошлин происходит: 1. сокращение доходов государства 2. повышение цен на данный товар внутри страны 3. снижение цен на данный товар внутри страны 4. увеличение доходов производителей Ответ: 3		ПК-3, ПК-1
2	Выберите один вариант ответа От свободной торговли в стране-импортере в большей степени выигрывают: 1. производители, конкурирующие с импортом 2. развитые страны 3. развивающиеся страны 4. потребители внутри страны Ответ: 4		ПК-3, ПК-1
3	Установите соответствие Установите соответствие между видом скрытого протекционизма и его описанием: 1. Технические барьеры 2. Административные формальности 3. Добровольные экспортные ограничения А. Искусственное усложнение таможенных процедур, маркировки, бюрократических правил и санитарных проверок Б. Количественные обязательства, которые государство-экспортер вынужденно берет на себя под давлением импортера В. Требование соответствия местным сложным стандартам, техническим регламентам, экологическим нормам или обязательной сертификации, из-за чего импорт становится дороже или вовсе невозможным Ответ: 1 — В 2 — А 3 — Б		ПК-3, ПК-1
4	Установите последовательность Установите последовательность фаз жизненного цикла товара по Р. Вернону: А. выведение товара на рынок Б. зрелость В. разработка товара Г. завоевание рынка Д. упадок Ответ: 1 — В 2 — А 3 — Г 4 — Б 5 — Д		ПК-3, ПК-1
5	Вставьте пропущенное слово (словосочетание) Ограничение в количественном или стоимостном выражении объема продукции, разрешенной к ввозу в страну или вывозу из страны за определенный период времени, называется _____. Ответ: квотой		ПК-3, ПК-1
6	Вставьте пропущенное слово (словосочетание) Запрещение ввоза \ вывоза в какую-либо страну тех или иных товаров — это _____. Ответ: эмбарго		ПК-3, ПК-1
7	Вставьте пропущенное слово (словосочетание) Систематизированные списки товаров, облагаемых таможенными пошлинами, с указанием величины их (пошлин) ставок — это _____. Ответ: таможенный тариф		ПК-3, ПК-1

7. Оценочные материалы промежуточной аттестации

Зачет пятый семестр

№ п/п	Содержание вопроса		Компетенция
		Правильный ответ (ключ ответа)	
1	Дайте развернутый ответ Место и роль международной торговли в системе международных экономических отношений.		ПК-3, ПК-1
	Ответ:	Международная торговля выступает базовой и исторически наиболее развитой формой международных экономических отношений, обеспечивающей движение товаров и услуг между национальными рынками. Она связывает разрозненные национальные экономики в единую систему мирового рынка, опосредуя международное разделение труда. Ее главная роль заключается в удовлетворении внутренних потребностей стран, получении выгоды за счет разницы в издержках и стимулировании экономического роста через расширение рынков сбыта. Кроме того, именно через торговые связи реализуются другие направления взаимодействия, такие как движение капитала, миграция технологий и кооперация в производстве.	
2	Дайте развернутый ответ Теория Хекшера-Олина: суть, допущения, категориальный аппарат.		ПК-3, ПК-1
	Ответ:	Теория Хекшера-Олина (теория соотношения факторов производства) объясняет структуру международной торговли тем, что страны экспортируют товары, в производстве которых интенсивно используются их избыточные факторы, и импортируют продукцию, дефицитную для их экономики. Она базируется на допущениях о совершенной конкуренции, одинаковой технологии и разных масштабах наделенности стран ресурсами (труд, капитал, земля). Категориальный аппарат включает такие базовые понятия, как «избыточные» и «дефицитные» факторы, а также капиталоемкие и трудоемкие товары.	
3	Дайте развернутый ответ Теория жизненного цикла продукта (Р. Вернон).		ПК-3, ПК-1
	Ответ:	Теория жизненного цикла продукта, предложенная Р. Верноном, объясняет динамику международной торговли через этапы развития товара. Она утверждает, что производство нового продукта зарождается в развитой стране с высоким уровнем доходов, а по мере стандартизации технологии постепенно переносится в развивающиеся страны. В результате этого процесса страна-создатель превращается из экспортера в импортера данного товара.	
4	Дайте развернутый ответ Конкурентоспособность страны по М. Портеру. Национальный ромб М. Портера.		ПК-3, ПК-1
	Ответ:	Конкурентоспособность страны по М. Портеру — это ее способность обеспечивать высокий уровень доходов и продуктивности для своих граждан, что на практике доказывается успехом национальных компаний на глобальном рынке. Основу этой теории составляет «национальный ромб» — модель из четырех взаимосвязанных детерминант: параметры факторов производства, условия внутреннего спроса, родственные и поддерживающие отрасли, а также стратегия фирм, их структура и уровень конкуренции.	
5	Дайте развернутый ответ Международная торговля и распределение доходов. Изменение спроса на факторы производства и доходов в краткосрочном и долгосрочном периодах.		ПК-3, ПК-1
	Ответ:	Международная торговля меняет спрос на факторы производства, вызывая рост доходов владельцев факторов, используемых в экспортных отраслях, и снижая доходы в секторах, конкурирующих с импортом. В краткосрочном периоде факторы производства специфичны, поэтому их владельцы выигрывают или теряют в зависимости от того, в какой отрасли они задействованы. В долгосрочном периоде ресурсы становятся мобильными и перемещаются в расширяющиеся отрасли. Это приводит к тому, что доходы собственников факторов производства, наиболее интенсивно используемых в экспортном производстве, возрастают, а доходы владельцев редких факторов в импортозамещающих отраслях падают.	
6	Дайте развернутый ответ Таможенный тариф на импорт и благосостояние потребителей и производителей.		ПК-3, ПК-1
	Ответ:	Таможенный тариф повышает цены на ввозимые товары, защищая внутренний рынок от иностранной конкуренции. В результате отечественные производители увеличивают выпуск и получают дополнительную прибыль. Потребители же несут потери, так как вынуждены платить больше за меньший выбор товаров.	
7	Дайте развернутый ответ Количественные ограничения. Измерение нетарифных методов.		ПК-3, ПК-1
	Ответ:	Количественные ограничения (квотирование и лицензирование) представляют собой административные нетарифные барьеры, устанавливающие жесткие лимиты на физический или стоимостной объем импортируемых и экспортируемых товаров. Измерение таких методов в международной торговле осуществляется через ценовые эквиваленты (например, вычисление ценовой разницы между внутренним и мировым рынком) или индексные методы, определяющие частоту применения этих мер. Эти показатели наглядно демонстрируют степень защиты внутреннего рынка от внешней конкуренции.	

8	Дайте развернутый ответ Скрытые методы торговой политики. Виды скрытого протекционизма. Экономические эффекты.		ПК-3, ПК-1
	Ответ:	Скрытый протекционизм — это защита внутреннего рынка с помощью нетарифных барьеров, которые маскируются под внутренние административные, технические или экологические правила. Основные виды включают жесткие санитарные стандарты, дискриминационные технические регламенты (ГОСТы), экологические сборы и скрытые государственные субсидии национальным производителям. Экономические эффекты от этих мер выражаются в искусственном сокращении импорта, росте цен для конечных потребителей внутри страны и снижении конкуренции. В результате отечественные компании-монополисты получают сверхприбыль, тогда как мировая торговля дестабилизируется из-за ответных ограничений со стороны других государств.	
9	Дайте развернутый ответ Финансовые методы торговой политики. Экспортные субсидии. Экспортные кредиты.		ПК-3, ПК-1
	Ответ:	Финансовые методы торговой политики применяются государством для стимулирования отечественного экспорта и повышения его конкурентоспособности на мировом рынке. К таким мерам относятся экспортные субсидии — прямые или скрытые денежные выплаты производителям для покрытия разницы между высокой внутренней ценой и более низкой мировой ценой. Дополнительно используются экспортные кредиты, предоставляемые государственными или коммерческими банками с государственным участием иностранным покупателям для оплаты поставок, а также отечественным экспортерам на льготных условиях. Это позволяет компаниям продавать товары за рубежом с отсрочкой платежа или по сниженным ценам, что увеличивает долю страны в международной торговле.	
10	Дайте развернутый ответ Неэкономические методы регулирования. Торговые договоры. Правовые режимы.		ПК-3, ПК-1
	Ответ:	Неэкономические (административные) методы регулирования внешней торговли направлены на прямой контроль и ограничение внешнеэкономической деятельности через запреты, квоты и лицензии. Основой для применения этих мер выступают торговые договоры, которые определяют общие принципы и условия торгово-экономических отношений между государствами. Для создания предсказуемой среды такие документы закрепляют специальные правовые режимы, важнейшими из которых являются режим наибольшего благоприятствования (РНБ) и национальный режим.	

7.1. Уровни овладения

Компетенция: ПК-3 Способен организовывать транспортно-логистическое обеспечение внешнеторгового контракта.

Индикатор достижения компетенции: ПК-3.1 Анализирует мировую транспортно-логистическую систему, включая основные международные транспортные маршруты, виды транспорта и инфраструктуру международных перевозок..

Уровень	Характеристика	Оценка в баллах
Повышенный	Достигнуто полное овладение знаниями, умениями и навыками. Студент свободно владеет терминологией, умеет применять теоретические знания в различных ситуациях для решения поставленных задач.	81-100
Базовый	Достигнуто достаточное овладение знаниями, умениями и навыками. Студент уверенно владеет терминологией, умеет применять теоретические знания в различных ситуациях для решения поставленных задач.	61-80
Пороговый	Достигнуто овладение минимально необходимыми знаниями, умениями и навыками. Студент владеет основной терминологией, умеет применять теоретические знания для решения поставленных задач в стандартных ситуациях.	41-60
Ниже порогового	Компетенция не освоена	0-40

Компетенция: ПК-1 Способен участвовать в подготовке и заключении внешнеторгового контракта..

Индикатор достижения компетенции: ПК-1.1 Осуществляет поиск и анализ внешних рынков и потенциальных иностранных контрагентов, а также оценивает возможности продвижения продукции (работ, услуг) организации на внешнем рынке..

Уровень	Характеристика	Оценка в баллах
Повышенный	Достигнуто полное овладение знаниями, умениями и навыками. Студент свободно владеет терминологией, умеет применять теоретические знания в различных ситуациях для решения поставленных задач.	81-100
Базовый	Достигнуто достаточное овладение знаниями, умениями и навыками. Студент уверенно владеет терминологией, умеет применять теоретические знания в различных ситуациях для решения поставленных задач.	61-80
Пороговый	Достигнуто овладение минимально необходимыми знаниями, умениями и навыками. Студент владеет основной терминологией, умеет применять теоретические знания для решения поставленных задач в стандартных ситуациях.	41-60
Ниже порогового	Компетенция не освоена	0-40

8. Материально-техническое и учебно-методическое обеспечение дисциплины

8.1. Перечень основной и дополнительной учебной литературы

Основная литература

1. Международные экономические отношения в глобальной экономике: учебник для вузов / И. Н. Платонова, Д. А. Алёшин, И. П. Гурова [и др.] - Москва: Юрайт, 2026. - 528 с - 978-5-534-10040-2. - Текст: электронный // ИКО Юрайт: [сайт]. - URL: <https://urait.ru/bcode/587070> (дата обращения: 21.05.2026). - Режим доступа: по подписке

2. Федякина, Л. Н. Международные экономические отношения: учебник и практикум для вузов / Л. Н. Федякина. - 3-е изд. - Москва: Юрайт, 2026. - 530 с - 978-5-534-19432-6. - Текст: электронный // ИКО Юрайт: [сайт]. - URL: <https://urait.ru/bcode/590350> (дата обращения: 21.05.2026). - Режим доступа: по подписке

3. Кузнецова, Г. В. Россия в системе международных экономических отношений: учебник и практикум для вузов / Г. В. Кузнецова. - 3-е изд. - Москва: Юрайт, 2026. - 541 с - 978-5-534-14571-7. - Текст: электронный // ИКО Юрайт: [сайт]. - URL: <https://urait.ru/bcode/583472> (дата обращения: 21.05.2026). - Режим доступа: по подписке

Дополнительная литература

1. Заволокина, Л. И. Мировая экономика: учебник для вузов / Л. И. Заволокина, Н. А. Диесперова. - 2-е изд. - Москва: Юрайт, 2026. - 233 с - 978-5-534-16862-4. - Текст: электронный // ИКО Юрайт: [сайт]. - URL: <https://urait.ru/bcode/588501> (дата обращения: 21.05.2026). - Режим доступа: по подписке

2. Худоренко, Е. А. Мировая экономика и международные экономические отношения в схемах и таблицах: учебник для вузов / Е. А. Худоренко, Н. Е. Христолюбова. - 3-е изд. - Москва: Юрайт, 2026. - 332 с - 978-5-534-14587-8. - Текст: электронный // ИКО Юрайт: [сайт]. - URL: <https://urait.ru/bcode/585564> (дата обращения: 21.05.2026). - Режим доступа: по подписке

3. Дерен, В. И. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник и практикум для вузов / В. И. Дерен. - 3-е изд. - Москва: Юрайт, 2026. - 617 с - 978-5-534-15468-9. - Текст: электронный // ИКО Юрайт: [сайт]. - URL: <https://urait.ru/bcode/598888> (дата обращения: 21.05.2026). - Режим доступа: по подписке

4. Мировая экономика: учебник для вузов / Б. М. Смитиенко, А. А. Абалкина, А. А. Галазова [и др.]; Б. М. Смитиенко [и др.] ; под редакцией Б. М. Смитиенко, Н. В. Лукьянович.. - 5-е изд. - Москва: Юрайт, 2026. - 442 с - 978-5-534-17935-4. - Текст: электронный // ИКО Юрайт: [сайт]. - URL: <https://urait.ru/bcode/589487> (дата обращения: 21.05.2026). - Режим доступа: по подписке

5. Максимцев, И. А. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник и практикум для вузов / И. А. Максимцев, П. Д. Шимко, В. Г. Шубаева. - 2-е изд. - Москва: Юрайт, 2026. - 431 с - 978-5-534-16000-0. - Текст: электронный // ИКО Юрайт: [сайт]. - URL: <https://urait.ru/bcode/583240> (дата обращения: 21.05.2026). - Режим доступа: по подписке

8.2. Профессиональные базы данных и ресурсы «Интернет», к которым обеспечивается доступ обучающихся

Профессиональные базы данных

1. <https://ac.hse.ru/> - Аналитический центр Национального исследовательского университета «Высшая школа экономики» (НИУ ВШЭ)

2. <http://www.gks.ru/> - Профессиональная база данных «Официальная статистика» (Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики)

Ресурсы «Интернет»

1. <https://www.kommersant.ru/> - Газета «Коммерсантъ»

2. <https://www.rbc.ru/> - ПАО "Группа компаний РБК"

3. <https://cyberleninka.ru/> - Научная электронная библиотека «КиберЛенинка»

8.3. Программное обеспечение и информационно-справочные системы, используемые при осуществлении образовательного процесса по дисциплине

Перечень программного обеспечения

(обновление производится по мере появления новых версий программы)

1. Мой офис;

Перечень информационно-справочных систем

(обновление выполняется еженедельно)

1. Справочно-правовая система "Гарант-Максимум";

2. Справочно-правовая система "Консультант Плюс";

8.4. Специальные помещения, лаборатории и лабораторное оборудование

Учебные аудитории для проведения занятий лекционного типа	Комплекты ученической мебели Мультимедийный проектор Доска Экран
Учебные аудитории для проведения практических занятий (занятий семинарского типа)	Комплекты ученической мебели Мультимедийный проектор Доска Экран Компьютеры с выходом в сеть «Интернет» и ЭИОС СИ
Учебные аудитории для групповых и индивидуальных консультаций	Комплекты ученической мебели Мультимедийный проектор Доска Экран Компьютеры с выходом в сеть «Интернет» и ЭИОС СИ

Учебные аудитории для текущего контроля и промежуточной аттестации	Комплекты ученической мебели Мультимедийный проектор Доска Экран Компьютеры с выходом в сеть «Интернет» и ЭИОС СПб
Помещения для самостоятельной работы	Комплекты ученической мебели Мультимедийный проектор Доска Экран Компьютеры с выходом в сеть «Интернет» и ЭИОС СПб
Помещения для хранения и профилактического обслуживания оборудования	Комплекты специализированной мебели для хранения