

Документы Федерального государственного автономного образовательного учреждения высшего образования
Информация о владельце: "Самарский государственный экономический университет"
ФИО: Кандрашина Елена Александровна
Должность: И.о. ректора ФГАОУ ВО «Самарский государственный экономический университет»
Дата подписания: 17.07.2026 09:38:54
Уникальный программный ключ:
2db64eb9605ce27edd3b8e8fdd32c70e0674ddd2

**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)
«ЭКОНОМИКА И ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИЕ СВЯЗИ ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН»**

Уровень высшего образования: бакалавриат

Направление подготовки: 38.03.01 Экономика

Направленность (профиль) подготовки: Международные экономические отношения и внешнеэкономическая деятельность

Квалификация (степень) выпускника: бакалавр

Форма обучения: очная

Год набора (приема на обучение): 2026

Срок получения образования: 4 года

Объем:
в зачетных единицах: 2 з.е.
в академических часах: 72 ак.ч.

г. Самара, 2026

Разработчики:

Доктор экономических наук Блиничкина Н. Ю.

Рабочая программа дисциплины (модуля) составлена в соответствии с требованиями ФГОС ВО по направлению подготовки 38.03.01 Экономика, утвержденного приказом Минобрнауки от 12.08.2020 № 954, с учетом трудовых функций профессиональных стандартов: "Специалист по внешнеэкономической деятельности", утвержден приказом Минтруда России от 17.06.2019 № 409н.

Согласование и утверждение

№	Подразделение или коллегиальный орган	Ответственное лицо	ФИО	Виза	Дата, протокол (при наличии)
1	Кафедра экономической теории	Заведующий кафедрой, руководитель подразделения, реализующего ОП	Коновалова М. Е.	Рассмотрено	20.05.2026, № 13

1. Цель и задачи освоения дисциплины (модуля)

Цель освоения дисциплины - формирование комплексного представления о закономерностях развития мировых и региональных внешнеэкономических связей, их роли в экономике зарубежных стран, а также развитие навыков анализа современных тенденций и механизмов международного экономического взаимодействия

Задачи изучения дисциплины:

- Изучить основные формы и направления внешнеэкономических связей и их влияние на экономическое развитие зарубежных стран;
- Освоить методы анализа внешнеторговой политики, инструментов регулирования внешнеэкономической деятельности и роли международных организаций;
- Получить навыки оценки современных тенденций и вызов во внешнеэкономических связях на примерах ключевых регионов и стран мира.

2. Планируемые результаты обучения по дисциплине (модулю), соотнесенные с планируемыми результатами освоения образовательной программы

Компетенции, индикаторы и результаты обучения

ОПК-1 Способен применять знания (на промежуточном уровне) экономической теории при решении прикладных задач;

ОПК-1.1 Проводит анализ прикладных проблем экономики на основе методического инструментария экономической теории

Знать:

ОПК-1.1/Зн1 Базовые положения и концепции экономической теории, применимые к анализу внешнеэкономических процессов; особенности экономического развития и внешнеторговой политики ведущих стран и регионов, а также современные тенденции и проблемы в сфере международных экономических отношений

Уметь:

ОПК-1.1/Ум1 Применение теоретических моделей и концепций для анализа конкретных внешнеэкономических проблем; интерпретация экономических показателей и формирование обоснованных выводов о состоянии и перспективах внешнеэкономических связей

Владеть:

ОПК-1.1/Нв1 Навыки работы с международными и национальными базами данных и статистическими ресурсами для получения актуальной информации по внешнеэкономическим показателям, а также количественного и качественного анализа ключевых факторов, влияющих на внешнеэкономические позиции страны

ПК-3 Способен организовывать транспортно-логистическое обеспечение внешнеторгового контракта

ПК-3.3 Организует оптимальные маршруты, виды транспорта и логистические решения для реализации внешнеторговых контрактов.

Знать:

ПК-3.3/Зн1 Особенности транспортной инфраструктуры ключевых стран и регионов мира, её пропускную способность и ограничения, факторы, влияющие на выбор маршрута и вида транспорта, специфику мультимодальных и интермодальных перевозок, особенности передачи груза между разными видами транспорта

Уметь:

ПК-3.3/Ум1 Анализ условий внешнеторгового контракта и определение оптимальных логистических решений с учётом сроков, бюджета и требований к товару; оценка влияния геополитических и экономических факторов на логистику и предлагать альтернативные маршруты

Владеть:

ПК-3.3/Нв1 Навыки подготовки аналитических отчётов по эффективности логистических решений, работы с картографическими сервисами и системами спутниковой навигации для построения и анализа маршрутов

ПК-1 Способен участвовать в подготовке и заключении внешнеторгового контракта.

ПК-1.1 Осуществляет поиск и анализ внешних рынков и потенциальных иностранных контрагентов, а также оценивает возможности продвижения продукции (работ, услуг) организации на внешнем рынке.

Знать:

ПК-1.1/Зн1 Основные методы и инструменты исследования внешних рынков, особенности экономических, политических, культурных и правовых условий в ключевых регионах и странах мира, влияющие на продвижение товаров и услуг, а также механизмы государственного регулирования внешней торговли в разных странах

Уметь:

ПК-1.1/Ум1 Определение перспективных зарубежных рынков для продвижения продукции организации на основе анализа макроэкономических показателей, спроса, конкуренции и барьеров входа, учет культурных, языковых и религиозных особенности при разработке маркетинговых стратегий для зарубежных рынков

Владеть:

ПК-1.1/Нв1 Разработка маркетинговых стратегий выхода на зарубежные рынки с учётом местных особенностей, мониторинг изменений на зарубежных рынках и корректировки стратегий продвижения в соответствии с новыми условиями

3. Место дисциплины в структуре ОП

Дисциплина (модуль) «Экономика и внешнеэкономические связи зарубежных стран» относится к обязательной части образовательной программы и изучается в семестре(ах): 2.

В процессе изучения дисциплины студент готовится к решению типов задач профессиональной деятельности, предусмотренных ФГОС ВО и образовательной программой.

Компетенция	Предшествующие дисциплины	Последующие дисциплины
ОПК-1 - Способен применять знания (на промежуточном уровне) экономической теории при решении прикладных задач;		
ОПК-1.1 Проводит анализ прикладных проблем экономики на основе методического инструментария экономической теории	Экономическая теория	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы, Производственная практика: технологическая (проектно-технологическая) практика, Экономическая теория
ПК-1 - Способен участвовать в подготовке и заключении внешнеторгового контракта.		

ПК-1.1 Осуществляет поиск и анализ внешних рынков и потенциальных иностранных контрагентов, а также оценивает возможности продвижения продукции (работ, услуг) организации на внешнем рынке.		Международная экономическая интеграция, Международные финансово-экономические институты, Международные экономические отношения, Основы международной торговли, Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы, Производственная практика: преддипломная практика, Размещение мирового хозяйства, Россия в глобальной экономике, Свободные экономические зоны и офшоры, Учебная практика: ознакомительная практика, Электронная коммерция на мировых рынках
ПК-3 - Способен организовывать транспортно-логистическое обеспечение внешнеторгового контракта		
ПК-3.3 Организует оптимальные маршруты, виды транспорта и логистические решения для реализации внешнеторговых контрактов.	Теоретические основы внешнеэкономической деятельности	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы, Теоретические основы внешнеэкономической деятельности, Учебная практика: ознакомительная практика

4. Объем дисциплины (модуля) и виды учебной работы

Период обучения	Общая трудоемкость (часы)	Общая трудоемкость (ЗЕТ)	Контактная работа (часы, всего)	Лекционные занятия (часы)	Практические занятия (часы)	Индивидуальная контактная работа (часы)	Самостоятельная работа (часы)	Промежуточная аттестация
Второй семестр	72	2	36	18	18	0,15	17,85	Зачет
Всего	72	2	36	18	18	0,15	17,85	18

5. Содержание дисциплины (модуля)

5.1. Разделы, темы дисциплины и виды занятий (часы промежуточной аттестации не указываются)

Наименование раздела, темы	Всего	Лекционные занятия	Практические занятия	Самостоятельная работа

Раздел 1. Экономика зарубежных стран	24	8	8	8
Тема 1.1. Экономические модели развитых стран: американская (неолиберальная), социальное рыночное хозяйство	6	2	2	2
Тема 1.2. Экономические модели развитых стран: иерархический корпоративизм. Специфические черты восточноазиатской модели	6	2	2	2
Тема 1.3. Экономика стран с формирующимся рынком	6	2	2	2
Тема 1.4. Экономика новых индустриальных стран (НИС)	3	1	1	1
Тема 1.5. Экономика наименее развитых стран	3	1	1	1
Раздел 2. Внешнеэкономические связи зарубежных стран	29,85	10	10	9,85
Тема 2.1. Внешнеэкономические связи развитых стран друг с другом: история развития, структура, специфика. Особенности внешнеэкономической политики	6	2	2	2
Тема 2.2. Внешнеэкономические связи между странами-участницами неформального межгосударственного объединения БРИКС: эволюция, динамика, проблемы и перспективы развития. Особенности внешнеэкономической политики	6	2	2	2
Тема 2.3. Внешнеэкономические связи между развитыми странами и странами с формирующимся рынком: эволюция, динамика и возможности развития	6	2	2	2
Тема 2.4. Внешнеторговое противостояние США и Китая: причины и последствия для развития внешнеэкономических связей стран мира	6	2	2	2
Тема 2.5. Внешнеэкономические связи НИС. Особенности внешнеэкономической политики	5,85	2	2	1,85

5.2. Контрольные мероприятия по дисциплине

Вид контроля	Форма контроля/Оценочное средство
Текущий контроль	Задания с выбором одного правильного варианта ответа Задания на установление соответствия Задания на установление правильной последовательности Задания открытого типа
Промежуточная аттестация	Зачет

№ п/п	Наименование раздела	Вид контроля/ используемые оценочные материалы	
		Текущий	Промежут. аттестация
1	Экономика зарубежных стран	Задания с выбором одного правильного варианта ответа Задания на установление соответствия Задания на установление правильной последовательности Задания открытого типа	Зачет
2	Внешнеэкономические связи зарубежных стран	Задания с выбором одного правильного варианта ответа Задания на установление соответствия Задания на установление правильной последовательности Задания открытого типа	Зачет

6. Оценочные материалы текущего контроля

1. Экономика зарубежных стран Задания с выбором одного правильного варианта ответа

№ п/п	Содержание вопроса		Компетенция
		Правильный ответ (ключ ответа)	
1	Выберите один вариант ответа Страна А может произвести либо 100 тонн пшеницы, либо 50 тонн кукурузы, используя те же ресурсы. Страна В может произвести либо 80 тонн пшеницы, либо 80 тонн кукурузы. Какая страна обладает сравнительным преимуществом в производстве пшеницы? 1. Страна А, так как у неё абсолютное преимущество в производстве пшеницы. 2. Страна В, так как она может производить больше кукурузы. 3. Страна А, так как альтернативные издержки производства пшеницы ниже (1 тонна пшеницы = 0,5 тонны кукурузы против 1 тонны кукурузы в стране В). 4. Ни одна из стран, так как их возможности сбалансированы.	Ответ: 3	ОПК-1
2	Выберите один вариант ответа Правительство страны Х ввело импортную квоту на ввоз автомобилей. Какие последствия наиболее вероятны в краткосрочной перспективе? 1. Снижение цен на автомобили на внутреннем рынке из-за роста конкуренции. 2. Рост цен на отечественные и импортные автомобили, сокращение выбора для потребителей. 3. Увеличение экспорта отечественных автомобилей из-за избытка предложения. 4. Снижение налоговых поступлений в бюджет из-за сокращения импорта.	Ответ: 2	ОПК-1

3	Выберите один вариант ответа Курс национальной валюты страны Y резко упал по отношению к доллару США. Как это повлияет на внешнеторговый баланс страны Y, если экспорт и импорт эластичны по цене? 1. Экспорт станет дороже для иностранных покупателей, импорт — дешевле для граждан страны Y; торговый баланс ухудшится. 2. Экспорт станет дешевле для иностранных покупателей, импорт — дороже для граждан страны Y; торговый баланс улучшится. 3. Экспорт и импорт останутся неизменными, так как цены регулируются международными соглашениями. 4. Торговый баланс не изменится, так как падение курса валюты компенсируется инфляцией. Ответ: 2	ОПК-1
4	Выберите один вариант ответа Компания из страны Z открыла завод в стране W с низкой стоимостью рабочей силы. Какой тип международного движения капитала иллюстрирует этот пример? 1. Портфельные инвестиции, так как компания вкладывает средства в ценные бумаги страны W. 2. Прямые иностранные инвестиции (ПИИ), так как компания получает контроль над активом в другой стране. 3. Официальные резервы, так как государство страны Z субсидирует открытие завода. 4. Краткосрочные спекулятивные инвестиции, так как завод будет быстро перепродан. Ответ: 2	ОПК-1
5	Выберите один вариант ответа В рамках интеграционной группировки страны K, L и M отменили внутренние таможенные пошлины, но сохранили единую внешнюю тарифную политику. Как называется такая форма интеграции? 1. Зона свободной торговли. 2. Таможенный союз. 3. Общий рынок. 4. Экономический союз. Ответ: 2	ОПК-1

1. Экономика зарубежных стран Задания на установление соответствия

№ п/п	Содержание вопроса		Компетенция
		Правильный ответ (ключ ответа)	
1	Установите соответствие Соотнесите страну с её ключевой экспортной специализацией Страны: 1. Саудовская Аравия. 2. Германия. 3. Бразилия. 4. Япония. Экспортная специализация: А. Автомобили, машиностроение, химикаты. В. Нефть и нефтепродукты. С. Электроника, автомобили, промышленные роботы. Д. Соя, кофе, железная руда. Ответ: 1 — В 2 — А 3 — D 4 — C		ОПК-1
2	Установите соответствие Соотнесите экономический термин с его определением Термины: 1. Протекционизм. 2. Свободная торговля. 3. Торговый дефицит. 4. Валютная интервенция. Определения: А. Политика минимального вмешательства государства во внешнюю торговлю, отсутствие пошлин и квот. В. Ситуация, когда импорт страны превышает экспорт. С. Действия центрального банка по покупке или продаже валюты для влияния на её курс. Д. Политика защиты внутреннего рынка через тарифы, квоты, субсидии. Ответ: 1 — D 2 — А 3 — В 4 — C		ОПК-1

3	Установите соответствие Соотнесите международную организацию с её основной функцией Организации: 1. ВТО (Всемирная торговая организация). 2. ОПЕК (Организация стран-экспортёров нефти). 3. МВФ (Международный валютный фонд). 4. ОЭСР (Организация экономического сотрудничества и развития). Функции: А. Регулирование мировых цен на нефть и координация добычи среди стран-участниц. В. Содействие международному валютному сотрудничеству и предоставление кредитов странам с дефицитом платёжного баланса. С. Разработка правил международной торговли и разрешение торговых споров. D. Анализ и продвижение экономической политики, обмен опытом между развитыми странами.		ОПК-1
	Ответ:	1 — С 2 — А 3 — В 4 — D	

1. Экономика зарубежных стран Задания на установление правильной последовательности

№ п/п	Содержание вопроса		Компетенция
		Правильный ответ (ключ ответа)	
1	Установите правильную последовательность Установите правильную последовательность этапов формирования экономического союза между странами (на примере ЕС). Расставьте этапы в хронологическом порядке — от наиболее ранней стадии к наиболее поздней. А. Создание общего рынка с свободным движением товаров, услуг, капитала и рабочей силы. В. Подписание договора о создании Таможенного союза (отмена таможенных пошлин между странами, единая таможенная политика в отношении третьих стран). С. Введение единой валюты и координация денежно-кредитной политики (создание валютного союза). D. Формирование зоны свободной торговли (отмена пошлин на взаимную торговлю при сохранении национальных таможенных тарифов в отношении третьих стран).		ОПК-1
	Ответ:	D, В, А, С	
2	Установите правильную последовательность Расположите в правильной последовательности шаги, которые обычно предпринимает страна для привлечения прямых иностранных инвестиций (ПИИ). Укажите порядок действий от подготовительного этапа к завершающему. А. Реализация инвестиционных проектов с участием иностранного капитала и мониторинг их эффективности. В. Разработка и принятие законодательной базы, регулирующей деятельность иностранных инвесторов (гарантии, льготы, ограничения). С. Маркетинг инвестиционного потенциала страны: участие в международных экономических форумах, презентация инвестиционных проектов, работа с потенциальными инвесторами. D. Анализ конкурентных преимуществ страны и определение приоритетных отраслей для привлечения ПИИ (инфраструктура, трудовые ресурсы, природные богатства и т. д.).		ОПК-1
	Ответ:	D, В, С, А	

1. Экономика зарубежных стран Задания открытого типа

№ п/п	Содержание вопроса		Компетенция
		Правильный ответ (ключ ответа)	
1	Дайте краткий ответ на вопрос Назовите основной инструмент тарифного регулирования внешней торговли.		ОПК-1
	Ответ:	таможенная пошлина	
2	Дайте краткий ответ на вопрос Как называется экономическая политика, направленная на ограничение международной торговли для защиты отечественных производителей?		ОПК-1
	Ответ:	протекционизм	
3	Дайте краткий ответ на вопрос Укажите ключевой фактор, определяющий сравнительные преимущества страны в международной торговле согласно теории Д. Рикардо.		ОПК-1
	Ответ:	относительная эффективность производства	
4	Дайте краткий ответ на вопрос Назовите международную организацию, занимающуюся регулированием и либерализацией мировой торговли.		ОПК-1
	Ответ:	Всемирная торговая организация	
5	Дайте краткий ответ на вопрос Какой показатель отражает соотношение экспорта и импорта страны за определённый период?		ОПК-1

Ответ:	торговый баланс
--------	-----------------

2. Внешнеэкономические связи зарубежных стран Задания с выбором одного правильного варианта ответа

№ п/п	Содержание вопроса		Компетенция
	Правильный ответ (ключ ответа)		
1	Выберите один вариант ответа Компания из России планирует экспортировать оборудование в Германию морским путём. Какой документ является обязательным для подтверждения права груза на перевозку и содержит условия договора перевозки? 1. Инвойс. 2. Коносамент. 3. Сертификат происхождения. 4. Страховой полис.		ПК-1
	Ответ:	2	
2	Выберите один вариант ответа При поставке товара на условиях FOB (Инкотермс 2020) кто несёт ответственность за погрузку товара на судно и какие расходы покрывает продавец? 1. Продавец несёт все расходы и риски до момента доставки товара в порт назначения. 2. Продавец оплачивает только транспортировку до порта отправления; погрузку осуществляет покупатель. 3. Продавец обязан доставить товар к борту судна и оплатить погрузку; риски переходят к покупателю после пересечения борта судна. 4. Покупатель полностью отвечает за погрузку и все связанные с ней расходы.		ПК-1
	Ответ:	3	
3	Выберите один вариант ответа Какой вид транспорта наиболее оптимален для срочной доставки небольшой партии дорогостоящих электронных компонентов из Японии в Россию? 1. Морской транспорт — низкая стоимость, но длительные сроки. 2. Железнодорожный транспорт — баланс скорости и стоимости. 3. Автомобильный транспорт — гибкость маршрутов, но высокие риски при пересечении границ. 4. Воздушный транспорт — высокая скорость, минимальные сроки доставки.		ПК-1
	Ответ:	4	
4	Выберите один вариант ответа Какие данные обязательно должны быть указаны в транспортной накладной при международной автомобильной перевозке груза? 1. Только наименование груза и его вес. 2. Наименование груза, вес, объём, данные отправителя и получателя, номер контейнера, условия поставки по Инкотермс. 3. Только данные отправителя и получателя. 4. Только номер контейнера и условия оплаты.		ПК-1
	Ответ:	2	
5	Выберите один вариант ответа Компания заключила внешнеторговый контракт на поставку партии текстиля из Турции в Россию на условиях CIF (Инкотермс 2020). Какие обязанности лежат на продавце в рамках этих условий? 1. Доставить товар до склада покупателя в России без оформления таможенных документов. 2. Оплатить транспортировку и страхование груза до порта назначения в России, а также таможенное оформление импорта. 3. Доставить товар в порт отправления в Турции и передать его перевозчику; все дальнейшие расходы и риски лежат на покупателе. 4. Оплатить транспортировку и страхование груза до порта назначения в России; таможенное оформление импорта остаётся обязанностью покупателя.		ПК-1
	Ответ:	4	
6	Выберите один вариант ответа Какой документ является первичным коммерческим документом, содержащим предложение продавца о продаже товара на определённых условиях? 1. Контракт купли-продажи. 2. Проформа-инвойс. 3. Оферта. 4. Спецификация.		ПК-3
	Ответ:	3	

7	Выберите один вариант ответа При согласовании условий платежа во внешнеторговом контракте стороны решили использовать безотзывный подтверждённый аккредитив. Что это означает? 1. Банк покупателя может в любой момент отменить аккредитив без согласования с продавцом. 2. Аккредитив не может быть изменён или отменён без согласия продавца, и другой банк (обычно банк продавца) подтверждает платёж, гарантируя его выполнение. 3. Платёж осуществляется сразу после подписания контракта. 4. Покупатель перечисляет деньги напрямую на счёт продавца после отгрузки товара. Ответ: 2	ПК-3
8	Выберите один вариант ответа В контракте указано условие поставки DAP (Инкотермс 2020). Где и когда переходят риски от продавца к покупателю? 1. В момент погрузки товара на транспортное средство в стране продавца. 2. В момент пересечения границы страны продавца. 3. В указанном месте назначения, когда товар готов к разгрузке и всё ещё находится на транспортном средстве. 4. После полной разгрузки товара в месте назначения и прохождения таможенного оформления. Ответ: 3	ПК-3
9	Выберите один вариант ответа Какие данные обязательно должны быть включены в раздел «Предмет контракта» внешнеторгового договора? 1. Только наименование товара. 2. Наименование товара, его количество, качество (со ссылкой на стандарты или технические условия), ассортимент (если применимо). 3. Только количество и цена товара. 4. Только цена и условия поставки. Ответ: 2	ПК-3
10	Выберите один вариант ответа Сторона А (продавец) и сторона Б (покупатель) согласовали цену товара в долларах США, но расчёты должны производиться в евро. Как правильно зафиксировать это условие в контракте? 1. Указать фиксированную цену в евро без привязки к курсу. 2. Указать цену в долларах США и зафиксировать курс пересчёта на дату подписания контракта. 3. Указать цену в долларах США и прописать механизм пересчёта по курсу центрального банка (или другого согласованного источника) на дату платежа. 4. Указать цену в долларах США и оставить вопрос пересчёта на усмотрение банка. Ответ: 3	ПК-3

2. Внешнеэкономические связи зарубежных стран Задания на установление соответствия

№ п/п	Содержание вопроса	Компетенция
	Правильный ответ (ключ ответа)	
1	Установите соответствие Соотнесите тип груза с оптимальным видом транспорта и базисом поставки Инкотермс-2020 Типы груза: 1. Крупногабаритные станки для завода. 2. Свежие фрукты из Марокко в Россию. 3. Нефть из Саудовской Аравии в Европу. 4. Партия смартфонов из Китая в розничную сеть РФ. Виды транспорта: A. Морской транспорт (контейнеровоз). B. Авиационный транспорт. C. Трубопроводный транспорт. D. Мультимодальная перевозка (ж/д + авто). Ответ: 1 — D 2 — B 3 — C 4 — A	ПК-1
2	Установите соответствие Соотнесите логистическую задачу с оптимальным решением и документом, подтверждающим выполнение этапа Логистические задачи: 1. Обеспечение сохранности груза при длительной морской перевозке. 2. Подтверждение передачи товара от продавца перевозчику. 3. Ускоренная доставка срочной партии лекарств. 4. Оформление разрешения на транзит через третью страну. Решения: A. Страхование груза (Marine Cargo Insurance). B. Оформление авианакладной (Air Waybill). C. Получение транзитной декларации. D. Выдача коносамента (Bill of Lading).	ПК-1

	Ответ: 1 — А 2 — D 3 — В 4 — С	
3	Установите соответствие Соотнесите маршрут перевозки с ключевым логистическим узлом (портом/хабом) и типом используемого контейнера Маршруты: 1. Электроника из Шэньчжэня (Китай) в Гамбург (Германия). 2. Замороженная рыба из Мурманска (РФ) в Роттердам (Нидерланды). 3. Одежда из Стамбула (Турция) в Новороссийск (РФ). 4. Автомобили из Токио (Япония) в Лос-Анджелес (США). Логистические узлы: А. Порт Роттердам. В. Порт Гамбург. С. Порт Лос-Анджелес. Д. Порт Стамбул. Ответ: 1 — В 2 — А 3 — D 4 — С	ПК-1
4	Установите соответствие Соотнесите этап подготовки внешнеторгового контракта с ключевой задачей на этом этапе и документом, который оформляется Этапы: 1. Предконтрактная подготовка. 2. Согласование условий поставки. 3. Финансовое обеспечение сделки. 4. Юридическое оформление контракта. Задачи: А. Выбор базиса поставки по Инкотермс-2020. В. Проверка деловой репутации контрагента и платёжеспособности. С. Составление текста контракта с указанием всех существенных условий. Д. Открытие аккредитива или согласование условий предоплаты. Ответ: 1 — В 2 — А 3 — D 4 — С	ПК-3
5	Установите соответствие Соотнесите условие внешнеторгового контракта с его содержанием и целью включения в контракт Условия контракта: 1. Базис поставки (по Инкотермс-2020). 2. Форс-мажор (обстоятельства непреодолимой силы). 3. Гарантии и рекламации. 4. Порядок расчётов. Содержание: А. Описание случаев (стихийные бедствия, войны, санкции), освобождающих стороны от ответственности. В. Указание валюты, сроков и форм оплаты (аккредитив, инкассо, предоплата). С. Распределение обязанностей, рисков и затрат между продавцом и покупателем по доставке товара. Д. Сроки гарантии, порядок предъявления претензий и замены некачественного товара. Ответ: 1 — С 2 — А 3 — D 4 — В	ПК-3
6	Установите соответствие Соотнесите тип внешнеторговой сделки с характерным для неё базисом Инкотермс-2020 и основной причиной выбора этого базиса Типы сделок: 1. Поставка крупной партии сырья (железная руда) из Бразилии в Китай. 2. Экспорт высокотехнологичного оборудования из Германии в Россию. 3. Импорт скоропортящихся фруктов из Марокко в ЕС. 4. Продажа партии одежды из Турции в розничную сеть РФ. Базисы Инкотермс-2020: А. CIF (Cost, Insurance and Freight). В. FOB (Free On Board). С. DAP (Delivered At Place). Д. EXW (Ex Works). Ответ: 1 — В 2 — D 3 — А 4 — С	ПК-3

2. Внешнеэкономические связи зарубежных стран Задания на установление правильной последовательности

№ п/п	Содержание вопроса		Компетенция
		Правильный ответ (ключ ответа)	
1	Установите правильную последовательность Установите правильную последовательность действий при организации мультимодальной перевозки товара по внешнеторговому контракту (из Китая в Россию через порт Владивостока). Расставьте этапы в хронологическом порядке — от подготовки к отправке до завершения доставки. А. Погрузка контейнера с товаром на железнодорожный состав для дальнейшей перевозки вглубь России. В. Оформление экспортной декларации в Китае и прохождение таможенного контроля на китайской стороне. С. Погрузка контейнера на судно в порту отправления (например, в Шанхае) и морская перевозка до порта Владивостока. Д. Затарка товара в контейнер на складе поставщика и доставка контейнера в порт отправления.	Ответ: D, B, C, A	ПК-1
2	Установите правильную последовательность Расположите в правильной последовательности этапы оформления сопроводительной документации при экспортной поставке товара из Германии в Казахстан автомобильным транспортом. Укажите порядок действий от начала подготовки документов до завершения сделки. А. Оформление транспортной накладной CMR и передача её водителю для сопровождения груза. В. Подготовка и подписание внешнеторгового контракта с указанием базиса поставки по Инкотермс (например, DAP Алматы). С. Получение сертификата происхождения товара для подтверждения страны производства и возможного снижения таможенных пошлин. Д. Оформление экспортной таможенной декларации в Германии и прохождение таможенного контроля перед выездом из ЕС.	Ответ: B, C, D, A	ПК-1
3	Установите правильную последовательность Установите правильную последовательность этапов подготовки и заключения внешнеторгового контракта на поставку оборудования из Германии в Россию. Расставьте этапы в хронологическом порядке — от предварительных переговоров до подписания окончательного документа. А. Согласование спецификации оборудования, технических характеристик и требований к упаковке. В. Проведение предварительных переговоров с потенциальным партнёром, обсуждение общих условий сделки (объём, сроки, ориентировочная цена). С. Подписание окончательного варианта контракта с проставлением печатей и подписей уполномоченных лиц. Д. Разработка и согласование текста контракта, включая условия поставки по Инкотермс (CIF Москва), порядок расчётов, гарантийные обязательства и санкции за нарушение условий.	Ответ: B, A, D, C	ПК-3
4	Установите правильную последовательность Расположите в правильной последовательности шаги по подготовке внешнеторгового контракта на экспорт сельхозпродукции из Аргентины в Китай. Укажите порядок действий от выявления спроса до завершения оформления контракта. А. Подготовка и отправка коммерческого предложения покупателю с указанием цен, условий поставки (FOB Буэнос-Айрес) и сроков действия оферты. В. Анализ требований китайского рынка к качеству и сертификации сельхозпродукции, изучение таможенных норм и фитосанитарных требований КНР. С. Согласование графика поставок, условий оплаты (аккредитив или предоплата) и порядка разрешения споров. Д. Выявление потенциального спроса на аргентинскую продукцию на китайском рынке (анализ конкурентов, цен, объёмов импорта).	Ответ: D, B, A, C	ПК-3

2. Внешнеэкономические связи зарубежных стран Задания открытого типа

№ п/п	Содержание вопроса		Компетенция
		Правильный ответ (ключ ответа)	
1	Дайте краткий ответ на вопрос Назовите международный стандарт упаковки грузов для транспортировки.	Ответ: паллет ISO	ПК-1
2	Дайте краткий ответ на вопрос Какой документ подтверждает право собственности на груз и служит основанием для его выдачи получателю?	Ответ: коносамент (морская накладная)	ПК-1

3	Дайте краткий ответ на вопрос Укажите основной вид транспорта для доставки крупных партий сырья на дальние расстояния по морю.		ПК-1
	Ответ:	морской транспорт (судно)	
4	Дайте краткий ответ на вопрос Как называется комплекс мероприятий по подготовке груза к отправке, включая упаковку, маркировку и оформление документов?		ПК-1
	Ответ:	экспедирование грузов	
5	Дайте краткий ответ на вопрос Назовите международные правила, унифицирующие толкование торговых терминов во внешнеэкономических контрактах.		ПК-1
	Ответ:	правила Инкотермс	
6	Дайте краткий ответ на вопрос Как называется письменное предложение продавца потенциальному покупателю о продаже партии товара на определённых условиях?		ПК-3
	Ответ:	твёрдая оферта	
7	Дайте краткий ответ на вопрос Назовите международный правовой акт, регулирующий договоры купли-продажи товаров между сторонами из разных государств.		ПК-3
	Ответ:	Венская конвенция 1980 года	
8	Дайте краткий ответ на вопрос Какой документ фиксирует итоги переговоров и намерения сторон до составления основного контракта?		ПК-3
	Ответ:	протокол о намерениях	
9	Дайте краткий ответ на вопрос Укажите ключевой раздел контракта, определяющий момент перехода права собственности и рисков на товар.		ПК-3
	Ответ:	базисные условия поставки	
10	Дайте краткий ответ на вопрос Как называется ответ покупателя на оферту с изменёнными условиями?		ПК-3
	Ответ:	контроферта	

7. Оценочные материалы промежуточной аттестации

Зачет второй семестр

№ п/п	Содержание вопроса		Компетенция
		Правильный ответ (ключ ответа)	
1	Дайте подробный ответ на вопрос Рассчитайте торговый баланс страны, если экспорт составляет 500 млрд долл., импорт — 450 млрд долл. Объясните, что означает полученное значение для экономики страны.		ОПК-1
	Ответ:	Торговый баланс рассчитывается по формуле: Торговый баланс = Экспорт – Импорт. Подставляем значения: 500 – 450 = 50 млрд долл. Положительное значение (+50 млрд долл.) означает профицит торгового баланса. Это говорит о том, что страна продаёт за рубеж больше товаров и услуг, чем покупает. Профицит может способствовать укреплению национальной валюты, росту золотовалютных резервов и улучшению платёжного баланса. Однако длительный профицит может вызвать торговые трения с партнёрами и привести к введению протекционистских мер против экспорта этой страны.	
2	Дайте подробный ответ на вопрос Страна А имеет сравнительное преимущество в производстве пшеницы, а страна Б — в производстве текстиля. Используя теорию сравнительных преимуществ Д. Рикардо, объясните, как обе страны могут выиграть от торговли друг с другом. Приведите числовой пример.		ОПК-1
	Ответ:	Согласно теории Рикардо, страны выигрывают от специализации на товарах с относительно меньшими альтернативными издержками и последующей торговли. Пример: ● Страна А: на производство 1 т пшеницы нужно 2 часа труда, на 1 ед. текстиля — 6 часов. ● Страна Б: на производство 1 т пшеницы нужно 4 часа, на 1 ед. текстиля — 4 часа. Альтернативные издержки: ● В стране А: 1 т пшеницы = 3 ед. текстиля. ● В стране Б: 1 т пшеницы = 1 ед. текстиля. Страна А имеет сравнительное преимущество в пшенице, страна Б — в текстиле. Если страны специализируются и торгуют (например, обменивают 1 т пшеницы на 0,5 ед. текстиля), обе получают выгоду: страна А экономит труд на текстиле, страна Б — на пшенице.	

3	Дайте подробный ответ на вопрос Как изменение валютного курса национальной валюты (её укрепление или ослабление) влияет на экспорт и импорт страны? Приведите конкретные примеры.		ОПК-1
	Ответ:	Укрепление валюты: экспорт становится дороже для иностранных покупателей (спрос падает), импорт дешевле для местных потребителей (спрос растёт). Пример: укрепление евро делает немецкие товары дороже на мировом рынке, снижая их конкурентоспособность. Ослабление валюты: экспорт дешевле для иностранцев (спрос растёт), импорт дороже для местных (спрос падает). Пример: ослабление фунта стерлингов после Brexit сделало британские товары более привлекательными за рубежом, но повысило стоимость импортных компонентов для местных производителей. Эффект зависит от эластичности спроса: если спрос на экспорт неэластичен, ослабление валюты может не привести к росту выручки.	
4	Дайте подробный ответ на вопрос Проанализируйте последствия введения страной импортных пошлин на сталь в размере 25 %. Какие группы экономических агентов выиграют, а какие проиграют?		ОПК-1
	Ответ:	Выиграют: ● отечественные производители стали — получают защиту от дешёвого импорта, могут увеличить цены и объёмы производства; ● бюджет государства — получает дополнительные доходы от пошлин; ● отрасли, связанные с производством стали (строительство, машиностроение) — при условии, что рост цен на сталь не сделает их продукцию неконкурентоспособной. Проиграют: ● потребители стали (заводы, строительные компании) — платят больше за сырьё, что повышает себестоимость их продукции; ● конечные потребители — рост цен на товары, содержащие сталь; ● торговые партнёры — могут ввести ответные меры против экспорта этой страны; ● экономика в целом — снижение эффективности из-за защиты неэффективных производителей.	
5	Дайте подробный ответ на вопрос Вопрос 1. Какие основные критерии выбора вида транспорта при организации внешнеторговых перевозок? Приведите примеры.		ПК-1
	Ответ:	Основные критерии: ● Срок поставки. Авиаперевозки — самые быстрые, морские — самые медленные. ● Стоимость перевозки. Морские контейнерные перевозки дешевле авиа, но дольше. ● Тип груза. Опасные, скоропортящиеся, тяжеловесные грузы требуют специальной логистики. ● География маршрута. Наличие портов, ж/д узлов, международных дорог. ● Таможенные барьеры. Сложности на границах могут увеличить сроки и затраты. Примеры: ● Для срочной поставки электроники из Китая в Европу — авиа. ● Для крупной партии сырья из Бразилии в Россию — морской транспорт.	
6	Дайте подробный ответ на вопрос Перечислите этапы логистической цепочки при международной перевозке и кратко охарактеризуйте каждый.		ПК-1
	Ответ:	Этапы: 1. Забор груза — получение товара на складе отправителя или у производителя. 2. Консолидация — объединение с другими грузами на экспортном складе (если LCL — сборный груз). 3. Основная перевозка — транспортировка выбранным видом транспорта (морской, авиа, ж/д, авто). 4. Таможенная очистка — оформление груза по правилам страны прибытия (подготовка декларации, уплата пошлин). 5. Последняя миля — доставка до склада или двери клиента. На каждом этапе важна координация между экспедитором, перевозчиком, получателем и брокером.	
7	Дайте подробный ответ на вопрос Какие документы обязательны для международных перевозок? Кратко опишите назначение каждого.		ПК-1
	Ответ:	Ключевые документы: ● Коммерческий инвойс — счёт-фактура с указанием стоимости товара, условий оплаты, реквизитов сторон. ● Упаковочный лист — перечень товаров в партии с весом, объёмом, количеством мест. ● Транспортный документ: ● Сертификаты (происхождения, соответствия, фитосанитарные и т.д.) — подтверждают соответствие товара нормам страны-импортёра. ● Декларация на товары (ДТ) — основной документ для таможенного оформления.	
8	Дайте подробный ответ на вопрос Как условия Инкотермс влияют на содержание внешнеторгового контракта? Приведите 3 примера базисов и их отражение в тексте договора.		ПК-3

	Ответ: Инкотермс определяет распределение обязанностей, рисков и затрат между сторонами. Примеры: ● EXW (Ex Works) — в контракте указывается: «Продавец передаёт товар на своём складе в [город]. Все расходы и риски с момента передачи несёт покупатель». ● CIF (Cost, Insurance and Freight) — формулировка: «Продавец обязан доставить товар в порт назначения [название порта], застраховать груз на 110 % стоимости, оплатить фрахт. Риск переходит на покупателя после разгрузки». ● DAP (Delivered At Place) — запись: «Продавец доставляет товар в [адрес], несёт все затраты до момента передачи. Покупатель разгружает и оформляет импорт». Без ссылки на Инкотермс контракт будет содержать длинные описания обязанностей сторон.	
9	Дайте подробный ответ на вопрос Какие основные этапы включает подготовка внешнеторгового контракта? Кратко охарактеризуйте каждый этап. Ответ: Этапы подготовки: 1. Предварительные переговоры — установление контактов с партнёром, обсуждение базовых условий (ассортимент, объёмы, цены). 2. Проверка контрагента — анализ репутации, платёжеспособности, юридической чистоты (проверка регистрационных данных, судебных споров). 3. Согласование условий — определение базиса поставки (Инкотермс), сроков, способов оплаты, санкций за нарушение. 4. Составление проекта контракта — фиксация всех договорённостей в письменной форме, согласование формулировок. 5. Юридическое согласование — проверка соответствия контракта законодательству обеих стран, валютному регулированию. 6. Подписание — обмен оригиналами или электронными подписями, регистрация при необходимости. 7. Исполнение и контроль — мониторинг выполнения обязательств, оформление сопроводительных документов.	ПК-3
10	Дайте подробный ответ на вопрос Какие ключевые разделы должен содержать внешнеторговый контракт? Приведите примеры обязательных положений для каждого раздела. Ответ: Основные разделы: ● Предмет контракта — точное описание товара (артикул, модель, технические характеристики), количество и единицы измерения. ● Цена и сумма — стоимость единицы и партии, валюта, условия фиксации цены (например, «цена твёрдая, изменению не подлежит»). ● Базис поставки — ссылка на Инкотермс (например, FOB Shanghai Incoterms 2020). ● Сроки и условия поставки — дата отгрузки, график поставок, форс-мажорные оговорки. ● Платёжные условия — форма расчёта (аванс, аккредитив, открытый счёт), сроки оплаты, реквизиты банков. ● Качество и гарантии — стандарты соответствия, срок гарантии, порядок предъявления претензий. ● Санкции и ответственность — размер неустойки за просрочку, порядок возмещения убытков. ● Арбитражная оговорка — указание суда для разрешения споров (например, МКАС при ТПП РФ). ● Прочие условия — язык контракта, количество экземпляров, порядок внесения изменений.	ПК-3

7.1. Уровни овладения

Компетенция: ОПК-1 Способен применять знания (на промежуточном уровне) экономической теории при решении прикладных задач;

Индикатор достижения компетенции: ОПК-1.1 Проводит анализ прикладных проблем экономики на основе методического инструментария экономической теории.

Уровень	Характеристика	Оценка в баллах
Повышенный	Достигнуто полное овладение знаниями, умениями и навыками. Студент свободно владеет терминологией, умеет применять теоретические знания в различных ситуациях для решения поставленных задач.	81-100

Базовый	Достигнуто достаточное овладение знаниями, умениями и навыками. Студент уверенно владеет терминологией, умеет применять теоретические знания в различных ситуациях для решения поставленных задач.	61-80
Пороговый	Достигнуто овладение минимально необходимыми знаниями, умениями и навыками. Студент владеет основной терминологией, умеет применять теоретические знания для решения поставленных задач в стандартных ситуациях.	41-60
Ниже порогового	Компетенция не освоена	0-40

Компетенция: ПК-3 Способен организовывать транспортно-логистическое обеспечение внешнеторгового контракта.

Индикатор достижения компетенции: ПК-3.3 Организует оптимальные маршруты, виды транспорта и логистические решения для реализации внешнеторговых контрактов..

Уровень	Характеристика	Оценка в баллах
Повышенный	Достигнуто полное овладение знаниями, умениями и навыками. Студент свободно владеет терминологией, умеет применять теоретические знания в различных ситуациях для решения поставленных задач.	81-100
Базовый	Достигнуто достаточное овладение знаниями, умениями и навыками. Студент уверенно владеет терминологией, умеет применять теоретические знания в различных ситуациях для решения поставленных задач.	61-80
Пороговый	Достигнуто овладение минимально необходимыми знаниями, умениями и навыками. Студент владеет основной терминологией, умеет применять теоретические знания для решения поставленных задач в стандартных ситуациях.	41-60
Ниже порогового	Компетенция не освоена	0-40

Компетенция: ПК-1 Способен участвовать в подготовке и заключении внешнеторгового контракта..

Индикатор достижения компетенции: ПК-1.1 Осуществляет поиск и анализ внешних рынков и потенциальных иностранных контрагентов, а также оценивает возможности продвижения продукции (работ, услуг) организации на внешнем рынке..

Уровень	Характеристика	Оценка в баллах
Повышенный	Достигнуто полное овладение знаниями, умениями и навыками. Студент свободно владеет терминологией, умеет применять теоретические знания в различных ситуациях для решения поставленных задач.	81-100
Базовый	Достигнуто достаточное овладение знаниями, умениями и навыками. Студент уверенно владеет терминологией, умеет применять теоретические знания в различных ситуациях для решения поставленных задач.	61-80

Пороговый	Достигнуто овладение минимально необходимыми знаниями, умениями и навыками. Студент владеет основной терминологией, умеет применять теоретические знания для решения поставленных задач в стандартных ситуациях.	41-60
Ниже порогового	Компетенция не освоена	0-40

8. Материально-техническое и учебно-методическое обеспечение дисциплины

8.1. Перечень основной и дополнительной учебной литературы

Основная литература

1. Прокушев, Е. Ф. Внешнеэкономическая деятельность: учебник и практикум для вузов / Е. Ф. Прокушев, А. А. Костин. - 12-е изд. - Москва: Юрайт, 2026. - 479 с - 978-5-534-17237-9. - Текст: электронный // ИКО Юрайт: [сайт]. - URL: <https://urait.ru/bcode/582682> (дата обращения: 21.05.2026). - Режим доступа: по подписке

2. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник для вузов / О. В. Игнатова, Н. Л. Орлова, О. А. Горбунова [и др.]. - 2-е изд. - Москва: Юрайт, 2026. - 340 с - 978-5-534-21304-1. - Текст: электронный // ИКО Юрайт: [сайт]. - URL: <https://urait.ru/bcode/583312> (дата обращения: 21.05.2026). - Режим доступа: по подписке

Дополнительная литература

1. Заволокина, Л. И. Мировая экономика: учебник для вузов / Л. И. Заволокина, Н. А. Диесперова. - 2-е изд. - Москва: Юрайт, 2026. - 233 с - 978-5-534-16862-4. - Текст: электронный // ИКО Юрайт: [сайт]. - URL: <https://urait.ru/bcode/588501> (дата обращения: 21.05.2026). - Режим доступа: по подписке

2. Худоренко, Е. А. Мировая экономика и международные экономические отношения в схемах и таблицах: учебник для вузов / Е. А. Худоренко, Н. Е. Христолюбова. - 3-е изд. - Москва: Юрайт, 2026. - 332 с - 978-5-534-14587-8. - Текст: электронный // ИКО Юрайт: [сайт]. - URL: <https://urait.ru/bcode/585564> (дата обращения: 21.05.2026). - Режим доступа: по подписке

3. Дерен, В. И. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник и практикум для вузов / В. И. Дерен. - 3-е изд. - Москва: Юрайт, 2026. - 617 с - 978-5-534-15468-9. - Текст: электронный // ИКО Юрайт: [сайт]. - URL: <https://urait.ru/bcode/598888> (дата обращения: 21.05.2026). - Режим доступа: по подписке

4. Мировая экономика: учебник для вузов / Б. М. Смитиенко, А. А. Абалкина, А. А. Галазова [и др.]; Б. М. Смитиенко [и др.] ; под редакцией Б. М. Смитиенко, Н. В. Лукьянович.. - 5-е изд. - Москва: Юрайт, 2026. - 442 с - 978-5-534-17935-4. - Текст: электронный // ИКО Юрайт: [сайт]. - URL: <https://urait.ru/bcode/589487> (дата обращения: 21.05.2026). - Режим доступа: по подписке

5. Максимцев, И. А. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник и практикум для вузов / И. А. Максимцев, П. Д. Шимко, В. Г. Шубаева. - 2-е изд. - Москва: Юрайт, 2026. - 431 с - 978-5-534-16000-0. - Текст: электронный // ИКО Юрайт: [сайт]. - URL: <https://urait.ru/bcode/583240> (дата обращения: 21.05.2026). - Режим доступа: по подписке

8.2. Профессиональные базы данных и ресурсы «Интернет», к которым обеспечивается доступ обучающихся

Профессиональные базы данных

1. <https://ved.gov.ru> - Единый портал внешнеэкономической информации Минэкономразвития России

2. <http://pravo.gov.ru/> - Государственная система правовой информации «Официальный интернет-портал правовой информации»

Ресурсы «Интернет»

1. <http://www.forecast.ru/> - Центр макроэкономического анализа и краткосрочного прогнозирования (ЦМАКП)

8.3. Программное обеспечение и информационно-справочные системы, используемые при осуществлении образовательного процесса по дисциплине

Перечень программного обеспечения

(обновление производится по мере появления новых версий программы)

1. Принятие решений;
2. МойОфис Стандартный 2.;

Перечень информационно-справочных систем

(обновление выполняется еженедельно)

1. Справочно-правовая система "Гарант-Максимум";
2. Справочно-правовая система "Консультант Плюс";

8.4. Специальные помещения, лаборатории и лабораторное оборудование

Учебные аудитории для проведения занятий лекционного типа	Комплекты ученической мебели Мультимедийный проектор Доска Экран
Учебные аудитории для проведения практических занятий (занятий семинарского типа)	Комплекты ученической мебели Мультимедийный проектор Доска Экран Компьютеры с выходом в сеть «Интернет» и ЭИОС СИ
Учебные аудитории для групповых и индивидуальных консультаций	Комплекты ученической мебели Мультимедийный проектор Доска Экран Компьютеры с выходом в сеть «Интернет» и ЭИОС СИ
Учебные аудитории для текущего контроля и промежуточной аттестации	Комплекты ученической мебели Мультимедийный проектор Доска Экран Компьютеры с выходом в сеть «Интернет» и ЭИОС СИ
Помещения для самостоятельной работы	Комплекты ученической мебели Мультимедийный проектор Доска Экран Компьютеры с выходом в сеть «Интернет» и ЭИОС СИ
Помещения для хранения и профилактического обслуживания оборудования	Комплекты специализированной мебели для хранения